

# Деловая ЗАМБИЯ

ЭКОНОМИКА И СВЯЗИ С РОССИЕЙ в 1999-02гг.

## СОДЕРЖАНИЕ

Общие сведения.....	2	Страхование.....	11
Госструктуры.....	2	Энергетика.....	13
Экономика-2002.....	2	Туризм.....	15
Экономика-1999.....	3	Экспорт.....	16
Инвестиции.....	7	Связи с Россией.....	18
Землепользование.....	8	Обзор прессы.....	19
Налоги.....	10	Представительства.....	20

©Г.Н. Вачнадзе, 2003

ISBN 5-900034-25-7

Проект ПОЛПРЕД: Г. Вачнадзе, И. Ермаченков, Н. Кац,  
А.Комаров, К. Сальберг, Т. Стенина, Л. Тимофеева

Агентство "Бизнес-Пресс", 119049 Москва, Бол. Якиманка 35, стр. 1,  
т/ф 238-6458, 238-9587, 238-2798, info@polpred.com, www.polpred.com

Отпечатано в ФГУП «ПИК ВИНТИ», 140010 Люберцы, Октябрьский пр-т 403

Заказ

# ПОЛПРЕД



Совет по внешней политике Комитета Госдумы по международным делам  
с участием МИД РФ, журнала «Коринф» Минэкономразвития РФ

## ЗАМБИЯ

### Общие сведения

Республика Замбия — внутриконтинентальное государство на юге Африки. Граничит с Танзанией, Малави, Мозамбиком, Зимбабве, Намибией, Анголой и ДРКонго. Бывшая английская колония (Северная Родезия). Независимость провозглашена 24 окт. 1964г.

Территория — 752,6 тыс. кв. км. Столица — г. Луака (1 млн. чел.). Крупные города: Ндола (500 тыс.), Кабве (380 тыс.), Китве (350 тыс.), Ливингстон (80 тыс.). По уровню урбанизации (42% живет в городах) занимает одно из первых мест в Африке. Национальный праздник — День провозглашения независимости — 24 окт. (1964г.). Население — 10,4 млн. чел., из них 99% — африканцы, в основном банту.

Государственный язык — английский. Наиболее распространенные местные языки — бемба, тонга, лози и ньянджа. Религия — 80% населения страны исповедует христианство, 15% — придерживается местных традиционных верований, 5% — последователи ислама и индуизма. Денежная единица — квача, 1 долл. США = 4550 квач. Административное устройство — 9 провинций, разделенных на районы.

Замбия — президентская республика. Вся полнота высшей законодательной и исполнительной власти принадлежит президенту, он же — главнокомандующий вооруженными силами страны. На состоявшихся 27 дек. 2001г. президентских выборах президентом Замбии на пятилетний срок избран кандидат от правящего с 1991г. Движения за многопартийную демократию (ДМД) Леви Патрик Мванаваса (28,69% голосов). Министр иностранных дел с июля 2002г. — К.Т. Мванса.

Законодательный орган — однопалатный парламент (Национальная ассамблея) со 150 депутатами, избираемыми от одномандатных индивидуальных округов, и 8 назначаемыми президентом. Глава парламента — А. Мванавамба. Срок полномочий депутатов — 5 лет. Правящая партия имеет в Высшем законодательном органе страны 80 депутатских мандатов из 158.

Конгресс профсоюзов Замбии (КПЗ) объединяет 18 отраслевых профсоюзов. С окт. 1994г. действует альтернативный центр рабочего движения — Конфедерация свободных профсоюзов (КСП).

Вооруженные силы (17 тыс. чел.) включают сухопутные войска, ВВС и ПВО, а также национальную службу Замбии. Принцип комплектования — контрактный. Внутриполитическая обстановка в целом стабильна.

В стране официально зарегистрировано 30 политических партий. Наиболее влиятельная оппозиционная партия — Объединенная партия за национальное развитие (49 мест в парламенте), создана в нояб. 1998г. Ее лидер А. Мазока, участвовавший в президентских выборах 2001г., получил всего на 2% меньше голосов, чем Л. Мванаваса. В парламенте также представлены: Объединенная партия национальной независимости (основана в окт. 1959г. К. Каундой, правящая партия в 1964-91гг.); Форум демократии и развития (основана в авг. 2001г., председатель К. Тембо); Партия наследия (основана в июле 2001г., председатель Г. Мианда); Патриотический фронт (основан в окт.

2001г., председатель М. Сата); Республиканская партия Замбии (основана в авг. 2000г., председатель Б. Мвила).

### Госструктуры

Вся полнота высшей законодательной и исполнительной власти принадлежит президенту. Он же — главнокомандующий ВС. Президент (с окт. 1991 г.) — Фредерик Джекоб Титус Чилуба. Вице-президент — генерал-лейтенант Крестон Тембо (с дек. 1997 г.). Министр иностранных дел — Кели Валубита (с дек. 1997 г.).

Законодательный орган — парламент, состоящий из президента и Национальной ассамблеи. Спикер — Р. Набулято. Срок полномочий Президента и парламента — 5 лет.

Последние президентские и парламентские выборы в Замбии состоялись 18 нояб. 1996 г. Несмотря на бойкот со стороны оппозиции, убедительную победу одержала правящая партия Движение за многопартийную демократию (ДМД) во главе с Ф. Чилубой. На выборах в местные органы власти 30 дек. 1998 г. ДМД также получила подавляющее большинство мест — 925.

Конгресс профсоюзов Замбии объединяет 18 отраслевых профсоюзов. С окт. 1994 г. действует альтернативный центр рабочего движения — Конфедерация свободных профсоюзов.

Вооруженные силы (17 тыс. чел.) включают СВ, ВВС и ПВО. Принцип комплектования — контрактный.

*Внутриполитическое положение.* Достигнутая еще в 1997 г. договоренность о проведении межпартийного диалога с оппозицией по вопросу развития демократического процесса в Замбии остается пока не реализованной.

В окт. 1997 г. группа младших офицеров предприняла попытку госпереворота, которая была подавлена верными правительству войсками. Отстранение бывшего президента страны К. Каунды от выборов 1996 г., коррупция в высших эшелонах власти, нарушения прав человека в Замбии привели к обострению отношений замбийского руководства с западными донорами и соседними странами. Правящий режим, сумев максимально ослабить оппозицию, восстановил свой контроль над ситуацией в стране.

### Экономика-2002

Замбия входит в группу официально признанных беднейших стран мира и ее жизнеспособность обеспечивается за счет донорской помощи. Главные доноры — ЕС, США, Япония, Канада. Объем ВВП — 3 млрд. долл., т.е. 295 долларов на душу населения (в 1994г. — 373 долл.). Внешняя задолженность — 7,4 млрд. долл.

Источником серьезных трудностей является монокультурность экономики и неблагоприятная конъюнктура на главный продукт Замбии — медь (70% валютных поступлений; разведанные запасы медной руды оцениваются в 400 млн. т. при среднем содержании меди 3,4%).

Меднорудная промышленность Замбии переживает сейчас нелегкие времена. В 2002г. производство меди составило 230 тыс. т., что в 3 раза меньше, чем в 1960г., когда страна была главным производителем меди в мире. Из-за истощения месторождений и увеличения глубины добычи падает рентабельность (издержки производства в

Замбии в 1,5 раза выше, чем в Чили). Отрасль нуждается в инвестициях для обновления устаревшей материально-технической базы. Серьезный удар по отрасли нанес выход из нее в 2002г. компании «Англо-Америкен».

Другие полезные ископаемые — цинк, свинец, золото, драгоценные и полудрагоценные металлы — разрабатываются слабо из-за нехватки капиталовложений. Несмотря на благоприятные природные условия (на душу населения приходится 0,57 га пахотной земли, в стране сосредоточено 45% водных ресурсов Южной Африки) Замбия не может обеспечить себя продуктами питания (обрабатывается 15% сельхозугодий), вынуждена постоянно обращаться за продовольственной помощью.

В 2000г. на Замбию распространено действие специальной программы МВФ-МБРР для беднейших стран с наиболее высокой внешней задолженностью (НПС). Благодаря списанию значительной части долгов в 2001-02гг. стране удалось улучшить макроэкономические показатели: отмечен рост производства, под контролем инфляция и курс нацвалюты.

Средняя продолжительность жизни — 37 лет (в 1980г. — 52). **20% населения заражены ВИЧ/СПИД.** Уровень грамотности — 70%.

Официальный внешнеполитический курс Замбии — политика неприсоединения. Замбия — член ООН, ДН, Африканского союза (АС), Содружества, Общего рынка стран Восточной и Южной Африки (КОМЕСА), Сообщества развития Юга Африки (САДК). Наибольшую внешнеполитическую активность Замбия проявляет в региональном масштабе. Участвовала в урегулировании конфликтов в Анголе, районе Великих озер, Мозамбике, ДРК (в качестве основного посредника по мандату САДК).

## Экономика-1999

Страна богата запасами меди (4 место в мире), цинка, свинца, кобальта. ВВП в 1998 г. уменьшился на 2% — 2,9 млрд.долл. (1997 г. — 3 млрд.долл.), доход на душу населения — 300 долл., уровень инфляции в 1998 г. — 30,5% (1997 г. — 18,6%). Золото-валютные резервы — 185 млн.долл. (1997 г. — 208,8 млн.долл.).

Ведущее место в промышленном производстве занимает добыча меди и кобальта. Сельское хозяйство малоэффективно. Страна не обеспечивает свои потребности в продуктах питания и ежегодно импортирует значительное количество продовольствия. В 1998 г. Замбия импортировала из ЮАР и Зимбабве 320 тыс.т. зерна.

*Итоги социально-экономического развития в 1998 г.* Замбия продолжала реформирование экономики и реализацию одобренной МВФ программы экономического развития. 70% населения имеют доход ниже прожиточного минимума, 51% не имеют доступа к чистой воде. Монетарная политика концентрировалась на сокращении инфляции и поддержке стабильности валютно-финансовой системы, а фискальная — на поддержке запланированного на 1998 г. положительного сальдо бюджета по внутренним бюджетным операциям в 1,25% от ВВП и общего фискального дефицита в 2,8% от ВВП. ВВП сократился на 2% (3,35% роста в 1997 г.), что снизило доход на душу населения не менее, чем на 5%.

Местные производители и экспортеры продолжали держать твердую валюту вне страны, оставляя только малую ее часть для текущих расчетов. Инфляция к концу 1998 г. увеличилась до 30,6% по сравнению с 18,6% в 1997 г., а золотовалютные запасы страны сократились до 185 млн.долл. Несмотря на увеличение к концу 1998 г. почти на 34% процентной ставки (18,8% в 1997 г.) и некоторое замедление темпов обесценивания квати, ее курс составил 2300 квач за 1 долл. (1421 в 1997 г.).

Общая занятость населения увеличилась на 8% (в основном за счет неформального сектора, доля которого составила около 88%), а количество занятых в формальном секторе сократилось на 2,1%. В частном секторе было занято около 260 тыс. человек. Безработица в целом достигла 15%.

Некоторый прогресс был достигнут в реформировании гражданской службы. 15,5 тыс. временных служащих были сокращены, что снизило ее долю в общем количестве занятых до 12% (22% в 1997 г.). 2 тыс. служащих уволили, а ряду организаций, общей численностью 3,7 тыс.чел., было предложено заняться коммерческой деятельностью. Строго контролировался введенный запрет на наем госслужащих, за исключением здравоохранения, образования, полиции и судебно-правового сектора. Правительство ввело в действие план структурной перестройки 12 министерств.

Реализация бюджета 1998 г. осуществлялась с большими трудностями. Основные проектные показатели по расходной и доходной частям достигнуты не были. Общая расходная часть бюджета составила 1600 млрд.квач. Положительное сальдо по внутренним бюджетным операциям — 0,6% (вместо запланированных 1,25%), а общий фискальный дефицит — 4,1% (вместо 2,8%) от ВВП. Правительству удалось выдержать плановую долю расходов на социальные нужды на уровне 36% от дискреционного бюджета, включая такие ключевые позиции, как здравоохранение, образование, водный сектор, санитария.

По всем позициям доходной части (1440 млрд.квач), за исключением налогов на личные доходы и НДС, имело место недополучение средств. Неудовлетворительным было и положение с неналоговыми поступлениями, сбор которых снизился по сравнению с 1997 г. на 40%.

Значительные трудности проявились в реальном секторе экономики и в добывающей отрасли, доля которой в ВВП сократилась до 10% (11,8% в 1997 г.). Производство меди снизилось на 7,5% (планировалось увеличение на 7,5%) и составило 298 тыс.т., причем 15% от этого объема приходилось на частные компании. Производство кобальта увеличилось на 23% и достигло 4980 т., однако это не смогло компенсировать недополучения валюты от реализации меди. Общая выручка от продажи металлов достигла самого низкого за последние годы уровня и составила 585 млн.долл. (895 млн.долл. в 1997 г.).

К основными причинами, приведшим к такому положению в добывающем секторе, можно отнести прежде всего сократившуюся его финансовую базу, не позволившую быстро осуществить запланированный ремонт и замену оборудования, а также затянувшуюся приватизацию шахт Нкана и Нчанга, дававших около 65% всего производства меди в ведущем горнорудном конгломерате страны «Замбия Консолидейтед Коппер Майнз» (ЗККМ).

1998 г. был благоприятным для обрабатывающей промышленности. Хотя ее доля в ВВП и осталась на прежнем уровне — 12%, темпы роста по отношению к прошлому году составили 3,1%. Основным тормозом к более быстрому развитию этой отрасли были высокие налоги, ухудшение распределительных систем, слабая юридическая защита и контрабанда. Налоговое бремя отрицательно сказалось на пополнении бюджета, толкало предприятия на **приобретение контрабандного товара, ввоз которого, составил около 50% от всей поступающей в страну продукции.** В стройиндустрии зарегистрирован спад на 4% по сравнению с 33,8% роста в 1997 г.

Сельскохозяйственный сектор закончил год с неудовлетворительными показателями. Отрасль продолжала страдать от последствий продолжающейся либерализации. Частный сектор так и не смог заполнить пробел, который остался после ухода из нее госструктур. Продолжались сложности с поставками удобрений и ГСМ, с выделением фермерам кредитов и реализацией готовой продукции. Вспышки заболеваний домашних животных привели к потерям поголовья скота. Общий объем производства сократился на 6,1%, а доля сельского хозяйства в ВВП уменьшилась до 15,1% (15,7% в 1997 г.). Сбор кукурузы снизился на 32%, риса на 48%, сои на 57, сорго на 16%, подсолнечника на 12%. Увеличилось производство табака (в 2,5 раза), хлопка (47,4%), орехов (24,2%), проса (4,5%), фруктов.

Приватизация туристических зон и отелей привела к увеличению доходов с 63 млн.долл. в 1997 г. до 90 млн.долл. в 1998 г. Общий рост числа туристов составил около 15%. Основной их поток прибывал в страну из Великобритании, Италии, Германии, ЮАР.

Со значительным дефицитом был сведен платежный баланс страны в связи с отказом доноров выделить на его поддержку 235 млн.долл. Дефицит торгового баланса, составивший 149 млн. долл. (27 млн.долл. в 1997 г.), привел к дальнейшему увеличению отрицательного сальдо по счету текущих операций до 514 млн.долл. (437 млн.долл. в 1997г.).

Общий экспорт, основой которого продолжали быть **медь и кобальт**, составил 873 млн.долл. (1191 млн.долл. в 1997 г.). Сокращение экспорта меди до 428 млн.долл. (650 млн.долл. в 1997 г.) и кобальта до 157 млн.долл. (245 млн.долл. в 1997 г.) привело к снижению их доли в ВВП до 18,6% (в 1997 г. 22,9%),

Хотя структура нетрадиционного экспорта (основными потребителями являются страны ЕС, ЮАР, ДРК, Индия, Германия, Малави) стала более диверсифицированной и его объем увеличился, ухудшение условий торговли привело к снижению экспортной выручки (с 296 млн.долл. в 1997 г. до 288 млн.долл., в 1998 г.). Экспорт электроэнергии также несколько снизился из-за сокращения ее поставок в Зимбабве — основного внешнего потребителя.

В 1998 г. произошло некоторое изменение географической ориентации экспорта: уменьшился поток продукции в Европу и увеличился в азиатские страны. Это можно объяснить прежде всего тем, что обменные курсы валют азиатских стран в связи с финансовым кризисом обесценивались гораздо быстрее, делая экспорт в этот регион более выгодным.

Из-за падения спроса на продукцию добывающей отрасли и общего спада экономической активности в стране имело место сокращение импорта товаров, который составил 1022 млн. долл. (1218 млн.долл. в 1997 г.). Импорт металлов сократился до 213 млн.долл. (291 млн.долл. в 1997 г.), нефти до 78,5 млн.долл. (87,3 млн.долл. в 1997 г.). Одновременно имело место **резкое увеличение импорта кукурузы** до 107,9 млн.долл. (12,4 млн.долл. в 1997 г.), **удобрений** до 53,6 млн. долл. (50,4 млн.долл. в 1997 г.).

Зарубежная помощь на проекты развития составила 331 млн.долл., что несколько выше суммы, одобренной на Консультативной группе доноров в Париже (295 млн.долл.). Наибольшая ее доля (144 млн.долл.) была использована на социальные программы, главным образом на здравоохранение. На развитие инфраструктуры, и в особенности на поддержку дорожного хозяйства и энергетики, было направлено 61 млн.долл., а в сельское хозяйство — 47 млн.долл.

Падение цен на сырьевые товары и неопределенность с инвестиционным климатом снизили инвестиционную активность в стране. Наиболее привлекательными для инвесторов продолжали оставаться производство сахара и цемента, нефтеперерабатывающая промышленность, В основном в эти отрасли экономики ими было вложено 164 млн.долл. Наибольшую активность в этом плане проявляли компании Великобритании и, в частности, «Коммонвэлс Дивелопмент».

Основными экономическими и финансовыми партнерами замбийцев продолжали оставаться Великобритания, ЮАР, Германия, Италия, соседние страны. Активно развивались внешнеэкономические связи с ЕС, США, Канадой, Японией, со скандинавскими странами, которые традиционно продолжали предоставлять Замбии значительные кредиты и гранты. Широкие связи поддерживались с ЕС, новая политика которого по отношению к третьему миру продолжала вызывать серьезную озабоченность в стране. Замбийцев прежде всего беспокоило, что предполагаемое сокращение официальной помощи на цели развития не компенсируется ростом инвестиций и объемов внешней торговли. По их мнению, главным препятствием при этом являются **торговые барьеры и ограничения, вводимые ЕС**, и прежде всего на ввоз сельскохозяйственной продукции, которые, по мнению Лусаки, противоречат принципам свободной торговли.

Сотрудничество с США концентрировалась в основном на консультативных услугах по приватизации, обучении замбийских менеджеров и на реализации международных программ поддержки малого бизнеса. Американские эксперты выделяли следующие наиболее важные направления оказания помощи Замбии: торговые отношения, коммерческое законодательство, приватизация и малый бизнес, считая, что эти направления будут способствовать экономическому росту, развитию частного сектора, расширению и углублению экономических преобразований.

Особо следует отметить расширение торговых-экономических связей с Китаем и в меньшей степени — с Индией, Японией. В Лусаке открыт филиал ЦБ КНР, начато строительство китайского центра по инвестициям и торговле.

В 1997 г. было наконец заключено торговое соглашение между Замбией и САКУ. Им предусмат-

риваются взаимные льготы при доступе на рынки. определяются списки продукции и квот, на которые эти льготы распространяются. Соглашение является первым подобного рода документом, который заключил САКУ с какой-либо страной вне таможенного союза. Оно позволит Лусаке обеспечить определенный прорыв в плане доступа на рынки Союза и, в первую очередь в ЮАР, увеличить, по оценкам, на 100 млн.долл. свои экспортные доходы и дать стимул дальнейшему развитию ее экспортных производств. Замбия имеет ассортимент экспортной продукции (цемент, сахар, изделия из меди, лес и пиломатериалы, растительное масло, фрукты), однако отсутствие соответствующих стандартов и упаковки, а также неприятие замбийских товаров на рынках САКУ, серьезно сдерживают ее экспорт. Для преодоления этих барьеров от правительства потребуются проведение достаточно агрессивной маркетинговой политики.

Членство Замбии в КОМЕСА, САДК и ВТО пока не помогло ей решить проблему эффективного проведения согласованной тарифной политики. Имея **наиболее открытую экономику в регионе**, замбийцы так и не добились реализации объявленной ими программы сокращения тарифов. Так, к окт. 1998 г. предполагалось сократить тарифы на 90%, но эта цифра осталась только на бумаге. Последнее объясняется прежде всего попытками сохранить и дальше каналы получения дополнительных доходов.

Постоянная потребность страны во внешних финансовых ресурсах привела к дальнейшему росту ее внешней задолженности, которая на конец года составила 6,5 млрд.долл. (в 1997 г. — 6,4 млрд.долл.) в два раза превысила ВВП и в 7,5 раз — объем экспортных поступлений. 2,7 млрд. долл. из общей суммы приходятся на двусторонние долги (в том числе около 2,2 млрд.долл. странам-членам Парижского клуба) и 3,1 млрд.долл. — на многосторонние (включая 1,1 млрд.долл. — МВФ). Общий объем выплат по задолженности составил 132 млн.долл. в том числе 89,4 млн. долл. по многосторонней задолженности и 29,7 млн.долл. — по двусторонней. 12,8 млн.долл. было выплачено странам-нечленам Парижского клуба.

Политика правительства по сокращению внешнего долга страны успеха не имела. Полностью прошла эйфория относительно совместной МВФ-ВБ инициативы по сокращению задолженности наиболее беднейших стран мира. Отсутствие должного внимания к этой проблеме со стороны президента США Б.Клинтона во время его последнего визита в Африку (март-апр. 1998 г.) также подкрепило эти сомнения.

*О бюджете на 1999 г.* Одной из основных особенностей бюджета 1999 г. является его сдвиг от преимущественного стимулирования спроса к развитию сферы производства и услуг. Неудовлетворительное функционирование в 1998 г. ключевой отрасли страны — горнорудной, заставило правительство Ф.Чилубы еще раз обратиться к стимулированию сельскохозяйственного сектора и туризма.

Расходная часть бюджета составляет 2227 млрд.квач (1818 млрд.кв. в 1998 г.), 65,5% которой покрывается за счет внутренних средств. Основную часть ее составляют текущие затраты — 1409 млрд.кв. (1274 млрд.кв. в 1998 г.) и расходы на ин-

вестиционные программы — 818 млрд.кв. (543 млрд.кв. в 1998 г.), причем средства на оплату труда сокращаются с 422 млрд.кв. (23,3%) в 1998 г. до 400 млрд.кв. (18%). Доля затрат на инвестиционные программы увеличилась до 36,7% (29,9% в 1998 г.), а обслуживание внешней задолженности уменьшается до 4,6% (7% в 1998 г.). 107 млрд.кв. или около 1,3% от ВВП выделяются для погашения внутреннего госдолга, что, по мнению правительства, сможет поддержать фискальный дефицит бюджета в размере не выше 2% от ВВП, снизить процентную ставку и укрепить резервные позиции страны.

На финансируемые за счет внутренних средств проекты (развитие дорожного хозяйства, водного и санитарного секторов) предполагается направить 170 млрд.кв. (113,4 млрд.кв. в 1998 г.). На реализацию ключевых экономических и социальных программ ожидается существенная финансовая поддержка от международных организаций и стран-доноров. Особенно это касается дорожного строительства, энергетики, образования. 79% капитальных вложений или 648 млрд.кв. (300 млн.долл.) будут покрыты за счет внешних источников.

Общая структура доходной части бюджета, также составляющей 2227 млрд.кв. (1818 млрд.кв. в 1998 г.), остается, за малым исключением, практически неизменной в сравнении с прошлым годом. Внешнее финансирование составит 767 млрд.кв. или 34,5% (36% в 1998 г.) из которых 648 млрд.кв. или 84,4% приходятся на проекты развития (65% в 1998 г.). Хотя прямые налоги составят 480 млрд.кв., что соответствует уровню прошлого года (около 22%), доля налогов на доходы компаний в них заметно увеличится и составит 22,3% (17,2% в 1998 г.). Растет до 18% (16% в 1998 г.) доля налогов на торговые операции, а акцизов уменьшается до 11,8% (12,6% в 1998 г.). Неналоговые поступления также продолжают уменьшаться и их доля в 1999 г. составит 2,7% (4,9% в 1998 г.). **Поступления от приватизации оцениваются в 10 млрд.кв.**

С фев. 1999 г. приостановлено на год действие налога на с/х машины и оборудование, ветеринарные препараты, содержащие пенициллин, антибиотики и витамины, а также на сырье для местного производства этих препаратов. Ликвидируется акциз на импорт сырья для производства в стране алкоголя. С июля 1999 г. расширен список позиций, на которые не распространяется налог на НДС.

Ситуация в экономике страны продолжает ухудшаться. Поставленные цели — ежегодное увеличение ВПП на 5%, снижение инфляции до 4% и повышение резервов твердой валюты до уровня, необходимого для покрытия трехмесячного импорта, представляются маловероятными. Это связано с резким падением доходов бюджета от производства и продажи основных источников поступления валютных средств Замбии — меди и кобальта. За янв.-июнь 1999 г. они составили соответственно 156,9 и 194,4 млн.долл. что значительно ниже, чем за аналогичный период — 272,7 и 331,6 млн.долл. Одновременно провал приватизации основного горнодобывающего предприятия страны ЗККМ вследствие выхода в августе 1999 г. чилийской компании «Коделко» из консорциума с «Англо-америкэн» обойдется казне дополнительно в 10-15 млн.долл. ежемесячно. К тому же завер-

шение приватизации ЗККМ являлось одним из условий западных доноров для продолжения финансирования расходной части бюджета. Устаревшее оборудование рудников, отсутствие прямых зарубежных инвестиций в горнодобывающую отрасль из-за нестабильных цен на медь и кобальт, также не дают оснований надеяться на существенное увеличение объемов производства этих металлов в Замбии в ближайшей перспективе (разведанные запасы позволяют эксплуатировать большинство месторождений в течение 30 лет, а рудника Конкола — 50 лет).

С учетом того, что дальнейшая судьба ЗККМ пока не ясна, ведущие экономисты страны (в частности из местного отделения «Барклайз Банк») не исключают возможности прекращения производства меди и кобальта на этом предприятии вообще, что может привести к серьезным экономическим и политическим последствиям.

При подобном исходе прогнозируется: резкое снижение поступлений твердой валюты в казну государства (до 65%), отсутствие средств на закупку импортных товаров, в т.ч. продовольствия, существенная девальвация квачи, потеря до 50 тыс. рабочих мест в Коппербелте, возможность стихийных выступлений населения накануне президентских и парламентских выборов 2001 г. К числу других причин, негативно влияющих на показатели экономического развития Замбии следует также отнести произошедшее в июле 1999 г. повышение на 44,3% цен на автомобильное топливо, что привело к увеличению инфляции в стране по итогам авг. 1999 г. до 29%. Налоговой службе Замбии до сих пор не удалось выйти на предусмотренные бюджетом 1999 г. объемы поступлений (88% от запланированных). В числе основных должников — замбийская энергетическая корпорация и ЗККМ.

*О программе экономического развития на 1999-2001 гг.* Правительство Замбии завершило разработку программы и в марте она была рассмотрена и одобрена в принципе экспертами МВФ.

Предусмотрено завершить продажу оставшихся 58 госпредприятий. Предполагалось до сент. 1999 г. выставить на продажу оставшиеся в управлении государства акции телефонной компании Zamtel.

В области торговли ГСМ правительство планирует постепенно отказываться от контроля за ценами. Будут также продолжены переговоры с Танзанией о возможности допуска частного капитала к управлению нефтепроводом Tazama.

К 2000 г. намечено приватизировать Замбийский национальный коммерческий банк, Национальный банк сбережений и кредитов и Государственную страховую компанию. В сфере транспорта Шведская корпорация по международному развитию (SIDA) уже подписала двухлетний контракт на управление местными железными дорогами, а Замбийское агенство по приватизации приступило к рассмотрению порядка их передачи частному капиталу.

С целью дальнейшего снижения нагрузки на бюджет планируется активизировать заботу по осуществлению реформы госслужбы, предусматривающую сокращение числа занятых со 136 тыс.чел. до 80 тыс.чел. В ее рамках правительство намерено передать часть своих полномочий местным органам управления, стимулировать более

элективную работу муниципалитетов, в том числе и за счет самофинансирования.

*Сельское хозяйство.* Намечен комплекс мер по диверсификации производства с/х, снижению зависимости от погодных условий. Распределение удобрений по гослинии прекращено и передано частному сектору. В то же время правительство с помощью доноров продолжит оказывать поддержку мелким товаропроизводителям. Планируется построить в сельской местности 15 дамб и свыше 300 км. дорог с твердым покрытием.

*Горнодобывающая промышленность.* В эту отрасль намечается привлечь инвестиций в объеме 800 млн.долл. С учетом значительного потенциала страны по добыче драг. камней, существенно упрощается процедура выдачи соответствующих лицензий на разработку мелких месторождений и торговлю. В этих целях предполагается образовать 4 региональных бюро по выдаче лицензий, создать базу данных со справочной литературой.

*Туризм.* Намечается внести на рассмотрение парламента закон о туризме, который бы стимулировал инвестиции частного сектора в эту отрасль.

*Транспорт.* В середине 1999 г. ожидалось одобрение «Национальной транспортной политики», частью которой является ныне действующая 10-летняя программа инвестиций ВБ в дорожное строительство. Ее целью на первые пять лет (1998-2003 гг., 450 млн.долл.) является создание условий, при которых до 50% дорожной сети Замбии (15,7 тыс.км.) смогли бы поддерживаться на уровне соответствующих стандартов, а 1500 км. — капитально реконструироваться. Программа позволит увеличить количество магистральных дорог до 45%, а вспомогательных с твердым покрытием — до 15% от общего их числа. Правительство собирается укрепить структуры, ответственные за ремонт и управление дорогами, повысить заинтересованность частного сектора в дорожном строительстве, пресекать случаи нецелевого использования средств из дорожного фонда. В связи со снижением объемов ж/д перевозок (1990 г. — 4,5 млн.т., 1996 г. — 1,5 млн.т.), что обходится экономике Замбии в 100 млн.долл. ежегодно, намечено рассмотреть вопрос о приватизации ж/д транспорта.

*Водоснабжение.* Предполагается к 2004 г. обеспечить чистой водой 100% городского населения (1998 г. — 70%) и 50% сельского (1998 г. — от 10% до 30%). Дополнительно намечено принять срочные меры по ремонту существующих городских водопроводных систем, повысить плату за пользование водой.

*Энергетика.* Главными приоритетами в этой сфере будут реструктуризация энергетической компании ЗЕСКО с перспективой ее приватизации, привлечение инвестиций в энергетику, улучшение работы фонда электрификации сельской местности (Rural Electrification Fund). В окт. 1998 г. правительством одобрен проект по расширению мощностей гидроэлектростанции на реке Кафье (Kafue Lower Gorge). Намечены меры по снижению использования нефтепродуктов для производства электроэнергии. В тоже время, все ограничения на импорт нефти планируется отменить к дек. 1999 г.

*Внешнее финансирование.* В 1999 г. совокупный объем внешнего заимствования составит 907 млн.долл., при этом финансирование госпроектов и приток частных капиталов оцениваются в 381

млн.долл., выделение средств донорами на поддержку платежного баланса бюджета — в 307 млн.долл. Оставшиеся 219 млн.долл. намечается получить за счет реструктуризации задолженности кредиторами Парижского клуба. Аналогичные показатели запланированы и на последующие годы. Снижение затрат на обслуживание долга ожидается в результате уступок и отсрочек со стороны кредиторов. На обслуживание долга предполагается расходовать не менее 25% экспортной выручки, что эквивалентно 35% налоговых поступлений и 30% расходов бюджета. В этой связи Замбия намерена настаивать на включение ее в группу наиболее обремененных долгами стран мира (Heavily Indebted Poor Countries Initiative), с тем чтобы добиться радикального снижения своего долгового бремени.

## Инвестиции

Савг. 1991 г. в Замбии действует Закон об инвестициях. За восемь лет он был значительно дополнен и пережил две редакции (1993 и 1995 гг.). К работе над проектом привлекались эксперты ООН, МВФ, других международных организаций. Замбийцы постарались перенять у других, прежде всего развивающихся стран, примеры **либерализации инвестиционной политики — обязательное требование международных доноров.**

Начал действовать Инвестиционный центр (ИЦ) со следующими функциями: регистрация и рассмотрение заявления лиц о намерении инвестировать, содействие инвесторам в прохождении формальностей, выдача лицензии на инвестиции, регистрация производителей и выдача сертификатов, проработка всех соглашений о передаче технологий, контроль за деятельностью предприятий в соответствии с условиями инвестиций.

Коллегиальный орган ИЦ — Совет по инвестициям (СИ) в составе: гендиректора, одного представителя от каждого из министерств, ведающих вопросами финансов, планирования, торговли, промышленности, сельского хозяйства, транспорта, туризма, юстиции и от Банка Замбии; трех представителей от Замбийской конфедерации ТПП, Бюро коммерческих фермеров, Замбийской ассоциации производителей и трех известных предпринимателей.

За разрешением на инвестиции может обратиться любое лицо. По уплате сбора (250 долл.) заявление подается на имя гендиректора Центра, который должен рассмотреть его в течение 30 дней. Заявление должно включать в себя «бизнес-план», в котором приводятся: название, адрес и форма предприятия, имена, адреса и гражданство директоров, акционеров или партнеров с указанием числа акций, принадлежащих каждому; характер и место предполагаемой деятельности; предполагаемая структура капитала, объем инвестиций, число занятых и планируемый доход от продаж в ближайшие пять лет; квалификация, «ноу-хау», опыт и другая соответствующая информация о заявителе и его персонале; льготы, на которые предполагает претендовать инвестор; информация о состоявшихся или предполагаемых соглашениях о передаче технологии. Отчет по оценке влияния будущего проекта на окружающую среду. За дачу ложных сведений и использование привилегий для инвесторов с иными целями предусмотрены определенные штрафные санкции.

Лицензия на инвестиции (ЛИ) выдается при условии, что заявление и планируемая деятельность соответствуют закону и интересам Замбии и лишь после уплаты взноса в 1500 долл. Инвестор должен вести финансовую и бухгалтерскую документацию и допускать гендиректора или назначенное им лицо к информации о деятельности предприятия.

ЛИ разрешает ее владельцу организовывать указанное в ней предприятие при оговоренных условиях. Владелец может в любое время обратиться к гендиректору с просьбой о пересмотре условий и положений ЛИ. Только с разрешения Совета ее владелец может инвестировать в восстановление и расширение предприятия.

Гендиректор должен в месячный срок получить для владельца ЛИ все оговоренные в ней разрешения, необходимые для деятельности предприятия.

ЛИ является бессрочной, но ее использование должно начинаться в течение 12 мес. со дня выдачи. Инвестор обязан уведомить гендиректора о начале деятельности предприятия, что может быть проверено Советом. Если он не начнет деятельность в течение года, то может по крайней мере за 60 дней до истечения срока лицензии просить, указав причины, гендиректора о ее продлении. В противном случае она прекращает свое действие.

Владелец ЛИ обязан письменно уведомить гендиректора об отказе от лицензированной деятельности и согласовать с ним условия возврата ЛИ.

Она не может быть передана другому лицу без разрешения гендиректора, который однако не может безосновательно отказать в этом. Гендиректор может дополнить ее, заменив имя владельца, название предприятия, с письменного согласия владельца исправив наименование инвалюты, продлив срок инвестиций, изменив их объем, и, если инвестиция представляет собой приобретение акций или имущества какого-либо предприятия, изменив их число и его описание, а также другим образом с письменного согласия владельца.

Гендиректор приостанавливает или прекращает действие и изымает лицензию, если владелец: получил ее незаконным путем; передал ее другому лицу без согласия Совета; не может без уважительных причин организовать предприятие в указанные сроки или действовать в соответствии с ее условиями или законом. Гендиректор должен письменно предупредить об этом владельца и дать ему 30 дней на доказательство того, что лицензия не должна прекращать свое действие. Владелец имеет право обжаловать действия гендиректора в Совете.

Заявленные в законе основные инвестиционные льготы включают: освобождение от таможенных пошлин и налога на продажу всей техники, предприятия, от налога на дивиденды на 7 лет, от налога на доходы компаний на 3 года (затем на 2 года предоставляется 25%-я скидка), от налога на избирательный найм персонала на 7 лет; нераспределение 75% валовых доходов в инвалюте в течение первых 3 лет, 60% — в течение последующих 2 лет и 50% — на оставшийся срок действия ЛИ, при условии, что эти средства будут употребляться для приобретения средств производства и для перевода за рубеж в целях обслуживания долга, прибылей, выплаты дивидендов и погашения внешних долговых обязательств: получение гендирек-

тором от властей по просьбе владельца ЛИ и от его имени участка земли, необходимого для предприятия.

Эти основные льготы предоставляются владельцу ЛИ, если его предприятие:

1. Является экспортером нетрадиционных продуктов или услуг, что приносит чистую инвалютную прибыль. Дополнительно ему предоставляется право на помощь из Экспортного оборотного фонда.

2. Производит продукцию для местного сельского хозяйства и для производства сельхозпродукции на экспорт. Предприятие также имеет дополнительный доступ к инвалюте в соответствии с условиями, определяемыми Советом вместе с ЦБ для производителей кукурузы, пшеницы, табака, соя-бобов, птицы, рыбы и любого другого сельхозпродукта, устанавливаемого совместно с министерством.

3. Занято туристическим бизнесом, приносящим в инвалюте более 25% от валовой годовой прибыли предприятия. В таком случае оно пользуется приоритетом в получении земли для строительства гостиниц и других сооружений, в обеспечении водой, энергией, транспортным и коммуникационным обслуживанием и средствами, необходимыми для коммерческой деятельности по нормам госпредприятий.

4. Является импортозамещающим со значительной долей используемого местного сырья.

5. Расположено в сельской местности.

В плане гарантий для инвесторов новый закон предусматривает, что **собственность или ее часть не может отчуждаться у НИХ**. Исключение составляет отчуждение актом Парламента и с уплатой немедленной компенсации по рыночной цене.

При возникновении непримиримых разногласий между инвестором и Советом, правительством или правительственным органом спор может быть передан в арбитражный совет или в Высокий суд. Состав арбитражного совета — три лица, назначаемые соответственно инвестором, Советом, правительством или сторонами совместно. Он выносит решение в течение 1 мес., а в противном случае дело может быть передано в Международный центр по урегулированию инвестиционных споров, Комиссию ООН по международному торговому праву или любой другой международный орган по соглашению сторон.

Владельцу ЛИ предоставляется право: переводить за рубеж в инвалюте после уплаты налогов: годовые дивиденды или чистую прибыль в размере 100% после уплаты налога на вложенный иностранный капитал; покрытие и проценты по иностранному займу, оговоренному в ЛИ и с разрешения Банка Замбии; чистую выручку от продажи или ликвидации предприятия; любые средства, полученные в качестве компенсации по решению арбитража.

Закон об инвестициях и общее поощрение частного бизнеса в Замбии свидетельствуют о серьезности намерений правительства Ф. Чилубы добиться полной либерализации замбийской экономики. За последние годы **прилив иностранного капитала в страну неуклонно возрастает**, что объясняется большим выбором форм инвестиций, широким спектром льгот и сравнительной легкостью получения инвестиционной лицензии.

## Землепользование

Порядок отчуждения земель и передачи прав на их использование регулируется законом «О землях» №29/1995, согласно которому абсолютные полномочия, связанные с управлением, передачей прав и контролем по использованию земельных угодий принадлежат президенту страны, осуществляющему их от имени народа.

Передача прав собственности или владения осуществляется в пользу любого гражданина Замбии или юридического лица, как правило, на срок **до 99 лет**. В случае решения главы государства о необходимости исполнения обязательств страны, соблюдения национальных интересов или согласия квалифицированного большинства членов Нацассамблеи отчуждение и передача прав на земельные угодья может осуществляться на срок, превышающий указанный период.

**Нерезиденты** — юридические и физические лица, в том числе дипломатические, консульские и торговые миссии, а также представительства МО осуществляют **владение землей на условиях долгосрочной аренды сроком до 99 лет** с возможностью ее дальнейшего продления, если иное не установлено международными соглашениями, законодательными актами и решениями президента страны.

Отчуждение земельных угодий в пользу неграждан, а также инофирм осуществляется, если: иностранный гражданин является постоянным жителем Замбии, имеющим соответствующее разрешение иммиграционных властей; иностранец является инвестором; имеется письменное согласие на отчуждение земли от президента страны; физические лица (нерезиденты) владеют менее, чем 25% акций в коммерческом предприятии, зарегистрированном в соответствии с законом «О компаниях»; учреждение инокорпорации основано на акте парламента страны; менее 1/4 пайщиков кооператива, являются иностранцами; зарубежная организация, зарегистрированная в соответствии с законом «О непрерывном правопреемстве в отношении земель», является некоммерческим, благотворительным, религиозным или образовательным учреждением; владение землей основывается на праве аренды, субаренды или имущественного найма на срок, не превышающий пяти лет; право на земельное владение унаследовано после смерти какого-либо лица или основано на законе: иностранный коммерческий банк зарегистрирован в соответствии с законами «О компаниях» и «О банковских и финансовых услугах»; земля передана в концессионное пользование в соответствии с законом «О национальных парках и живой природе».

Заявления на получение согласия об отчуждении земель и права на их использование направляются президенту страны через министерство земель и природных ресурсов. Срок рассмотрения ходатайств — не более 45 дней со дня их подачи. Отказ в ходатайстве дается в течение 30 дней с указанием его мотивов, которые могут быть обжалованы в течение месяца в суде соответствующей инстанции.

В соответствии с законом «О землях» при отчуждении земельных угодий учитываются обстоятельства, связанные с необходимостью сохранения природных ресурсов. При рассмотрении заяв-



лений осуществляется проверка состояния земельных участков, методов их использования и культивации, а также утилизации промышленных и бытовых отходов. Законом запрещена передача земель в пределах лесных заповедников и национальных парков.

При оформлении документов по отчуждению земель и передаче прав на их владение взимается денежная компенсация и устанавливается размер годовой земельной ренты, за исключением передачи земельных угодий для общественных нужд, к которым относят: приобретение на основании решения правительства страны; действия, направленные на улучшение земель, освоение и мелиорация, подъем неиспользованных и заброшенных угодий; планирование или строительство новых, а также расширение имеющихся населенных пунктов; использование земель для размещения объектов авиационного сообщения; железных и автодорог, объектов электроснабжения; консервация, развитие и контроль за лесными массивами, фауной, флорой, почвой, водой и другими природными ресурсами.

В Замбии сохраняется порядок владения землей на основе традиционного права. Обращение прав с традиционного на арендное владение осуществляется только после согласия местных органов власти, а в случае передачи земель, расположенных в заповедных зонах — с одобрения директора национальных парков и службы живой природы.

Лица, владеющие землей на основе обычая, подают заявление о переоформлении прав на арендное землепользование главе местной исполнительной власти. В согласии на перевод указываются основание использования и занятия земли, период владения ею на основе обычного права, а также отсутствие каких-либо претензий со стороны других лиц. Глава местного органа исполнительной власти направляет свое согласие в советы провинций, которые проверяют наличие или отсутствие разногласий между обычным правом владения и законом «О земле» и дают соответствующие рекомендации комиссару земель, который принимает решение по ходатайству и устанавливает размер годовой земельной ренты. Лица, не согласные с решением, могут обжаловать его в земельном суде. Переоформление документов на право арендного землевладения осуществляется без взимания сбора.

По истечении срока аренды может быть подано заявление о ее продлении на период, не превышающий 99 лет. При соблюдении арендатором условий первоначального договора президент страны дает соответствующее согласие. В случае отказа в возобновлении аренды арендатор имеет право на компенсацию расходов, связанных с культивацией и мелиорацией земли, в соответствии с порядком, установленным в законе «О приобретении земель».

При переходе прав на землевладение все обязательства по использованию угодий и уплате земельной ренты переходят к новому собственнику или владельцу.

Передача права на земельное владение и соответствующая регистрация документов сопровождаются выдачей сертификата о праве собственности или владении, который выдается регистраторами, назначаемыми министром земель и природ-

ных ресурсов, если землепользование осуществляется не менее, чем 14 лет. При первоначальной регистрации права собственности или владения выдается временное свидетельство на срок 6 лет, по истечении которого может быть подано заявление о выдаче сертификата. По решению президента страны, жалующего земельное угодие путем передачи на него безусловного права собственности или владения, регистратор может выдать сертификат без предварительной выдачи временного свидетельства.

Сертификат или временное свидетельство выдаются только абсолютному собственнику, владельцу или арендатору земельного участка. Если собственниками или владельцами являются несколько лиц, сертификат (свидетельство) выдается тому лицу, которое указано в нем первым. При желании собственника или владельца может быть выдан один сертификат или свидетельство на несколько земельных участков, либо отдельные сертификаты, закрепляющие права на части одного земельного угодья. При утере или порче сертификата (свидетельства) выдается его дубликат.

При залоге земельного участка залогодержатель может получить сертификат (свидетельство) о праве владения, на основе которого он имеет право получать доходы с этого угодья. В случае неспособности залогодателя выкупить земельную собственность в течение установленного срока, залогодержатель получает право отчуждения земли или ее продажи.

В случае несостоятельности или неспособности лица содержать земельное угодье по решению суда может быть осуществлен переход права собственности или владения к другому лицу.

Сведения об отчуждении земель вносятся в специальные документы по регистрации прав собственности или владения недвижимостью, которыми являются: реестр земель, в котором регистрируются документы на земельную недвижимость, не относящуюся к обычному праву собственности или владения; реестр общего владения на правах аренды, в котором регистрируются документы по аренде земельных угодий и иной недвижимости.

Законом «О землях» учрежден фонд развития земель, из которого осуществляется финансирование мероприятий, связанных с мелиорацией, культивацией, освоением залежных и заброшенных земель. Фонд формируется из средств, ассигнованных парламентом страны, 1/2 от поступлений земельной ренты со всех земель и 3/4 от средств, выплачиваемых в качестве компенсации при отчуждении и передаче прав на землевладение. Финансовое руководство фондом осуществляется министром финансов, административное — министром земель и природных ресурсов. Ежегодные отчеты о поступлениях денежных средств и их расходах направляются в Нацассамблею.

Споры по делам, связанным с осуществлением прав на землевладение рассматриваются земельным судом, который состоит из членов, назначаемых министром земель и природных ресурсов. В состав суда входят председатель и его заместитель, являющиеся по должности одновременно судьями Верховного суда Замбии, адвокат палаты генпрокурора страны, архитектор, топограф земель, инспектор по оценке земельной недвижимости, а также три представителя от лица общественности.

Суд при рассмотрении дел может привлекать к своей деятельности экспертов. Решения принимаются большинством при наличии не менее пяти его членов, включая председателя или его заместителя. Лицо, не согласное с решением суда, может в месячный срок подать апелляцию в Верховный суд страны. Организационную работу суда обеспечивает секретариат, образуемый министром юстиции.

Законом «О землях» установлены полномочия министра земель и природных ресурсов. Он определяет порядок обращения на согласие президента страны на передачу земель, перевода земельного владения по обычному праву на арендное пользование, сроки, условия, формы договоров о земельной аренде и процедуру ее продления, а также ставки земельной ренты,

## Налоги

**П**орядок взимания и уплаты личного налога. Регулируется законом «О личном налоге» №72/1963 с последующими к нему изменениями и дополнениями. Данный вид налога относится к системе местного налогообложения и взимается налоговыми службами сельских, районных, городских, муниципальных советов с лиц, достигших 18-летнего возраста и постоянно проживающих в пределах соответствующих административно-территориальных образований.

Согласно закону налогом облагаются следующие категории личных доходов граждан: валовой доход, полученный от какой-либо коммерческой деятельности; заработная плата, выплачиваемая работодателем наличными деньгами или в виде пайковых, за исключением пособия на жилье и транспортные расходы: сверхурочные или отпускные, комиссионное вознаграждение, премия или денежный подарок; пенсия и иные виды соцобеспечения; доходы, полученные из иных источников. Обложение личным налогом осуществляется по единой ставке в размере 1% с совокупного годового дохода. Из рассчитанной суммы налогообложения вычитаются 300 тыс.квач (120 долл.), являющиеся необлагаемой базой.

В соответствии с законом от налогообложения личных доходов освобождаются: президент страны, сотрудники дипломатических, консульских и торговых миссий, представительств МО, аккредитованные в Замбии, **офицерский, сержантский и рядовой состав ВС Великобритании, проходящий военную службу на территории Замбии**, а также лица, временно находящиеся в стране (90 дней при первоначальном въезде и 30 дней при повторном въезде в течение календарного года).

Кроме того, глава налоговой службы местного совета или его помощник могут полностью или частично освободить от уплаты налога лиц, страдающих физическими или умственными расстройствами, а также престарелых и неимущих, которым выдаются соответствующие свидетельства. Налоговая служба с согласия министра финансов страны может также освобождать от уплаты налога и иных лиц, за исключением тех, кто не освобожден от уплаты подоходного налога, на основании соответствующих заявлений.

Финансовый год для уплаты налога установлен с 1 янв. по 31 дек. Налог выплачивается один раз в год не позднее 1 апреля либо двумя частями: до 31 марта по доходам, получаемым в первом полуго-

дии, и до 30 июня — во втором. Лица, отсутствующие в стране на 1 января и въезжающие а нее до 1 июля, уплачивают налог за соответствующий период до 30 сент., а въехавшие в период между 1 июля и 1 окт. — до 31 дек. фин. года.

При наличии уважительных причин налоговая служба с согласия министра финансов может устанавливать отсрочку для уплаты налога.

При уплате налога налоговой службой выдается соответствующая квитанция. В случае выплаты большей суммы, чем та, которая подлежит уплате, соответствующая разница подлежит возвращению налогоплательщику в течение 3 лет с даты платежа.

Законом «О личном налоге» установлен порядок регистрации налогоплательщиков, в соответствии с которым лица, прибывшие на жительство или устроившиеся на работу, сообщают в течение двух месяцев сведения о себе в местную налоговую службу. В такой же срок сообщается о смене адреса проживания и места работы. При оформлении регистрации налогоплательщикам выдается соответствующее свидетельство. В случае несоблюдения требования о предоставлении информации в установленный срок применяется мера наказания в виде штрафа в 750 штрафных единиц (135 тыс.квач, 54 долл.) или лишения свободы на срок 3 месяца, либо того и другого вместе.

Налоговые службы местных советов ведут реестры налогоплательщиков, в которых указываются сведения об их фамилии и имени, адресе проживания, размере годового дохода, наименовании и адресе работодателя, а также номер квитанции об уплате налога.

Извещение по установленной форме для расчета и выплаты налоговой суммы направляется налоговой службой по юридическому адресу работодателя, зарегистрированного в соответствии с законом «О компаниях». Извещения для фирм и организаций, основанных в соответствии с другими актами и осуществляющими деятельность в стране, направляются лицам, представляющим их интересы. Извещения могут также направляться непосредственно самим налогоплательщикам путем личного вручения, направления на почтовый, служебный или домашний адрес.

По получении извещения работодатель рассчитывает сумму налога, удерживает ее из заработной платы служащих и обеспечивает перечисление на счета налоговой службы, В случае увольнения работника наниматель в течение месяца обязан сообщить об этом в местный налоговый орган.

Проверка деятельности налоговых служб по взиманию налога осуществляется аудитором. В соответствии с законом «О личном налоге» при осуществлении контроля должен быть обеспечен режим секретности. Аудиторы не могут разглашать финансовые сведения и должны препятствовать доступу к ним посторонних лиц, за исключением тех, кто имеет соответствующие полномочия в силу своих должностных обязанностей.

Законом «О личном налоге» установлена ответственность за нарушение порядка взимания и уплаты налога. Лица, которые искажают сумму полученного дохода или дохода граждан, делают ложные заявления или вносят незаконные изменения в документы, требуемые в соответствии с законом, представляют ложные сведения в налоговую службу либо удостоверяют ложные сведения или зано-

сят их в бухгалтерские книги счетов и реестры регистрации налогоплательщиков, виновны в совершении правонарушения и несут ответственность в виде штрафа в размере 1500 штрафных единиц (270 тыс. квач, 108 долл.) или тюремного заключения на срок 6 месяцев, либо того и другого вместе.

Работодатель, не исполняющий требований об удержании налоговых сумм с заработной платы служащих и переводе их в налоговую службу, а также не предоставляющий сведений о нанятом персонале и удержанных суммах, наказывается штрафом, не превышающим 7500 штрафных единиц (1,35 млн. квач, 540 долл.).

С лиц, которые не выплатили налог к 1 янв. года, следующего за отчетным, взимается пеня в размере 25% от начисленной суммы налога. Граждане, не уплатившие налог и пеню в течение трех месяцев с даты окончания фин. года, несут ответственность в виде штрафа в 150 штрафных единиц (72 тыс. квач, 30 долл.).

В случае неуплаты налога, пени и начисленного штрафа налоговая служба может подать иск в суд, учрежденный в соответствии с законами «О местных судах» и «О субординации судов различных инстанций». Срок исковой давности по делам о взыскании налогов, пени и штрафов составляет 3 года, исчисляемый с 31 дек. фин. года.

Жалобы налогоплательщиков на действия налоговых служб по взиманию налога рассматриваются комитетами по налоговым апелляциям, учреждаемыми местными советами. Комитеты состоят из 2-4 членов, в которые не могут входить должностные лица и персонал местных советов и их налоговых служб.

Жалобы подаются в комитеты в течение 30 дней со дня направления налоговой службой извещения для уплаты налога. В случае наличия уважительных причин комитет по апелляциям может продлить этот срок.

Решения комитетов принимаются простым большинством числа присутствующих на их заседаниях членов. В случае равенства голосов апелляция отклоняется. Решения комитета являются окончательными и не подлежат обжалованию в судах, за исключением вопросов толкования права в Верховном Суде Замбии.

Законом «О личном налоге» определены права министра финансов. Он устанавливает формы извещений для уплаты налога, заявлений о регистрации налогоплательщиков, ходатайств и свидетельств об освобождении от налогообложения, порядок их направления и исполнения, устанавливает права и обязанности сотрудников налоговых служб местных советов, определяет процедуру слушаний дел в комитетах по налоговым апелляциям.

## Страхование

**Страхование автотранспортных средств.** Регулируется законом «О дорогах и дорожном движении» №37/1958, в соответствии с которым установлен порядок обязательного страхования ответственности перед третьими лицами для покрытия случаев, связанных с дорожно-транспортными происшествиями.

Согласно действующим правилам **пользование и распоряжение автотранспортными средствами разрешается только при наличии страхового полиса или гарантии покрытия рисков в отношении**

убытков третьей стороны. Данное правило не распространяется на автомобили, принадлежащие правительству Замбии. Для оформления страхового свидетельства собственник автомобиля обращается в Замбийскую гос. страховую корпорацию или частные страховые общества, имеющие соответствующие лицензии, выданные министерством коммуникаций и транспорта.

Потерпевшая сторона предъявляет письменный иск к страховой компании, оформившей страховое свидетельство стороне, признанной виновной. В иске указываются данные участников происшествия, обстоятельства, приведшие к аварии, вид причиненного ущерба и его размеры, а также исковая сумма, требуемая для покрытия материального и морального ущерба. Иск сопровождается полицейским распортом с указанием виновной и потерпевшей сторон, страховым свидетельством на автомобиль, оценкой стоимости ремонта и запасных частей, выданной тремя авторемонтными мастерскими, справкой о медицинском освидетельствовании потерпевшего в случае, когда был нанесен ущерб его здоровью, свидетельством о смерти в случае гибели пострадавшего лица, копией водительского удостоверения, паспортом на автомобиль и удостоверением личности.

Страховая компания изучает представленные документы и направляет уполномоченного сотрудника для осмотра поврежденных транспортных средств и составления оценочного акта о размере ущерба и стоимости ремонта.

Страховщик покрывает расходы в сумме, не превышающей размера страхового возмещения, указанного в полисе. При этом, как правило, из этой суммы вычитается до 10% в пользу страховой компании. В случае, если сумма возмещения по договору страхования не обеспечивает стоимости покрытия причиненного ущерба, разница покрывается виновной стороной.

В случае смерти или телесных повреждений, причиненных физическим лицам, страховщик выплачивает также расходы на медобследование и лечение в сумме, не превышающей 270 тыс. квач при стационарном лечении и до 54 тыс. квач при амбулаторном. Суммы покрытия медицинских расходов могут изменяться на основании распоряжений министерства коммуникаций и транспорта.

Срок исковой давности для предъявления иска страховым обществам потерпевшими лицами составляет 2 года с даты возникновения страхового случая. Этот срок не распространяется на случаи, связанные с возбуждением дел в рамках гражданского или уголовного судопроизводства, необходимого для восстановления прав потерпевших лиц. Споры по страховым делам рассматриваются судами первой инстанции.

В случае продажи автотранспортного средства или передачи прав на него другому лицу ранее оформленное страховое свидетельство утрачивает силу.

При выезде из Замбии в страны-члены КОМЕСА оформляется страховое свидетельство унифицированного образца, которое является действительным только при наличии основного свидетельства страхования ответственности перед третьими лицами. Страховая премия в этом случае составляет около 10,5% от премии, уплаченной по основному страховому свидетельству.

Законом «О дорогах и дорожном движении» установлена ответственность за нарушение порядка страхования. Лица, использующие или распоряжающиеся **автотранспортными средствами, либо разрешающие пользование ими другим лицам без оформления страхового свидетельства, признаются виновными** в совершении правонарушения и на основании судебного решения могут быть приговорены к уплате штрафа в размере до 540 тыс.квач или тюремному заключению сроком до одного года при первом нарушении. При повторном совершении подобного правонарушения виновные лица подвергаются штрафу в 1,3 млн.квач или тюремному заключению на тот же срок, либо тому и другому вместе.

Лица, управляющие автомобилем, на который не оформлено страховое свидетельство, освобождаются от ответственности в случае, если данное транспортное средство не является их собственностью и не находится в их владении в соответствии с контрактом имущественного найма движимости или ее займа. При этом водитель автомобиля должен также доказать, что он не знал об отсутствии страхового свидетельства и управлял транспортным средством в связи с выполнением обязанностей по трудовому договору.

Лица, дающие ложные сведения в целях незаконного получения страхового свидетельства, а также совершающие умышленные действия, чтобы избежать ответственности по страховым искам, признаются виновными в совершении правонарушения.

Законодательством Замбии не установлен порядок обязательного страхования автотранспортных средств от иных видов рисков — кражи, угона, вооруженного грабежа, ущерба, причиненного пожаром, стихийным бедствием.

Страхование в этих случаях осуществляется на добровольной основе по соглашению между страховщиком и страхователем. Как правило, не страхуются риски, связанные с причинением ущерба в случае военных действий, мятежа, общественных беспорядков, а также принятия органами власти актов национализации, конфискации, реквизиции или ликвидации объектов собственности.

Лимит страховой ответственности в данных случаях определяется исходя из видов покрываемых рисков и стоимости автотранспортного средства, определяемой с учетом покупной цены, уплаченных таможенных сборов и налогов, срока эксплуатации и состояния местного автомобильного рынка. Покрытие вышеуказанных рисков не затрагивает страхование ответственности перед третьими лицами.

*Медицинское страхование* замбийских граждан при выезде за рубеж осуществляется на добровольных началах в связи с отсутствием в действующем законодательстве положения о его обязательном порядке.

Покрытие возможных медрасходов осуществляется согласно условиям, предусмотренным полисом медстрахования, либо физическим или юридическим лицом, пригласившим гражданина и давшим согласие возместить расходы по оказанию медпомощи. При отсутствии полиса медстрахования или гарантии приглашающего лица расходы по оказанию медпомощи несет сам гражданин.

В ряде случаев медицинская страховка оформляется в обязательном порядке. Это относится к поездкам в европейские **страны Шенгенской зоны, законодательством которых установлен обязательный порядок медстрахования.**

Временный въезд в Замбию иностранных граждан также не требует оформления обязательного медстрахования. Иностранцы, прибывающие в Замбию, как правило, оформляют страховой полис по месту жительства. Согласно закону «Об иммиграции и депортации» при прохождении пограничного контроля сотрудник иммиграционной службы может потребовать предъявить документ о медобследовании, а также задать дополнительные вопросы, если имеются подозрения, что иностранный гражданин страдает физическим или умственным расстройством. Больным туберкулезом легких и оспой въезд в страну запрещен.

В Замбии медстрахование граждан при выезде из страны осуществляет страховое агентство Madison Health Insurance Underwriting Agency, входящее в состав страхового общества Madison Insurance Company (Zambia), которое является представителем южноафриканской компании Europ Assistance и имеет уполномоченных страховых агентов в Бельгии, Великобритании, Канаде, Китае, **России**, США, Сингапуре и Франции.

При оформлении медстраховки для поездки за рубеж страховое агентство заключает с гражданином договор, в котором указываются сумма страхования и размер страховой премии, выплачиваемой агентству.

Страховое общество выплачивает владельцу медполиса или его законному представителю компенсацию, если в течение установленного периода застрахованное лицо получит какой-либо ущерб здоровью, в том числе телесное повреждение, вызванное несчастным случаем или умышленным причинением вреда третьими лицами.

В договоре медстрахования указываются страховые случаи, при наступлении которых осуществляется компенсация за ущерб. В число типовых входят: смерть; телесные повреждения, причиненные вследствие несчастного случая, какого-либо происшествия, насилия, голода; постоянный физический недостаток, включая следы хирургического вмешательства; постоянная нетрудоспособность; пропажа застрахованного лица.

При наступлении страхового случая пострадавший или его законный представитель при первой возможности, но не позднее 21 дня, информируют о нем ближайшее представительство страхового общества и направляют в его головной офис письменное уведомление с указанием обстоятельств случившегося. Страховая компания может запросить соответствующие медицинские и иные справки или показания, которые оплачиваются за счет застрахованного лица.

При разногласиях между страховой организацией и пострадавшим по срокам и сумме возмещения ущерба спор подлежит урегулированию арбитражем, назначенным обеими сторонами.

Договором медицинского страхования устанавливаются суммы денежного возмещения в качестве компенсации за причиненный ущерб.

В случае смерти, общей и постоянной потери зрения на один или оба глаза, утраты одной или обеих конечностей, общей и постоянной нетрудоспособности страховая компания выплачивает де-

нежную компенсацию в размере 10 тыс.долл. В таком же размере оплачивается общая потеря речи, слуха, одного или обоих глаз. При частичной утере слуха выплачивается сумма в размере 2,5 тыс.долл.

При наличии постоянного физического недостатка страховое покрытие осуществляется в зависимости от возраста, пола, рода занятий и других особенностей, характерных для застрахованного лица. При этом максимальная сумма выплаты составляет: при общем недостатке внешности лица или шеи — 5 тыс.долл.; при частичных повреждениях поверхности лица или шеи — до 5 тыс.долл., в зависимости от причиненного ущерба; при общем недостатке других частей тела — 2,5 тыс.долл.; при частичных повреждениях частей тела, за исключением лица или шеи — до 2,5 тыс.долл., в зависимости от причиненного вреда.

При выплате компенсации по страховым случаям, включающим несколько видов причиненного ущерба, суммы возмещения не должны превышать общей страховой суммы, установленной договором.

При пропаже застрахованного лица, проведения в связи с этим соответствующих расследований и истечения срока, установленного законодательством для объявления гражданина умершим, страховое общество выплачивает его законным представителям пособие. Если впоследствии гражданина обнаружат живым, полученная сумма подлежит возвращению страховой компании.

При наступлении страховых случаев страховщик возмещает также стоимость медрасходов, связанных с болезнью гражданина или получением телесного повреждения. В них включается стоимость медобследования и диагностики, хирургического вмешательства, а также затраты на стационарное и амбулаторное лечение, оказываемое в государственных, муниципальных и частных больницах и госпиталях. Лимит ответственности по медрасходам составляет до 200 тыс.долл.

Страховое общество оплачивает непредвиденные дорожные расходы, связанные с необходимостью доставки и размещения застрахованного лица в лечебных заведениях, а также с проездом родственника или другого лица, сопровождающих пострадавшего. В случае смерти оплачиваются издержки на похороны, включая транспортировку тела к месту захоронения и проведение соответствующих мероприятий.

Согласно условиям договора страховая компания не несет ответственности в случаях: причинения телесных повреждений при занятиях физическим трудом, соответствующим роду занятий или профессии; беременности, преждевременных родов или аборта; болезни, возникшей до зарубежной поездки; поездки за границу для прохождения медлечения; каких-либо медрасходов в стране постоянного проживания, несмотря на то, что такие расходы могут быть связаны с увечьем или болезнью, перенесенными во время зарубежной поездки; медобследования, не рекомендованного практикующим врачом, и когда оно не является необходимым; обращения к медспециалисту без рекомендации лечащего врача; затрат на протезы; расходов на физиотерапевтические процедуры, не связанные с госпитализацией вследствие болезни или несчастного случая; лечения, предписанного или оказанного родственниками застрахованного лица; лечения, не предписанного лечащим вра-

чом; расходов на оптику и лечение зубов, которые не вызваны получением телесного повреждения или увечьем.

Страховое общество не выплачивает компенсацию также, если: отсутствует согласованное решение сторон об общей сумме возмещения в случае смерти или потери трудоспособности; сумма, подлежащая оплате, превышает общую страховую сумму, указанную в договоре; смерть или потеря трудоспособности наступили вследствие военных действий, актов агрессии, гражданской войны, восстания, мятежа, революции или незаконного захвата власти с применением силы в стране пребывания; физический недостаток или телесное повреждение не являются прямым результатом несчастного случая или иного происшествия; совершено самоубийство или нанесение себе телесных повреждений; ущерб здоровью причинен занятиями по авионавтике или во время полетов, не связанных с использованием самолетов гражданской авиакомпании, осуществляющей регулярные авиAPERелеты или чартерные рейсы; смерть или потеря трудоспособности наступили во время охоты, занятий альпинизмом, предусматривающих наличие специальных приспособлений, футбольных матчей с участием профессиональных команд, спортивных занятий по регби, поло, бегу с препятствиями, хоккею на льду, борьбе, боксу, прыжкам в воду, водным лыжам, карате, скоростным авто- и мотогонкам, парашютизму и дельтапланеризму

В случае смерти несовершеннолетнего ребенка в возрасте до 18 лет страховая компания выплачивает денежную компенсацию в размере 2,5 тыс.долл.

Дети в возрасте до 10 лет. путешествующие вместе со взрослыми, обеспечиваются бесплатной медицинской страховкой. Лица в возрасте свыше 45 лет до оформления страхового полиса должны пройти полное медобследование. После 65 лет страховой полис и покрытие медрасходов не предоставляются.

При отказе гражданина от заключенного договора медстрахования до начала зарубежной поездки страховая компания удерживает 10% оплаченной суммы страховой премии.

В случае покрытия издержек, за которые страховое общество не несет ответственности по договору медстрахования, застрахованное лицо обязано в течение одного месяца возместить стоимость этих расходов.

Страховая компания Europ Assistance: 49, New Road, Halfway House Extension 13, Midrand 1685 South Africa, для корреспонденции: P.O.Box 5171 Halfway House 1685, г.Йоханнесбург, тел. (011) 254-1000. Представительства уполномоченных страховых агентов: г.Брюссель, тел. (02)539-0303; г.Лондон, тел. 0800-898-997; Канада и США тел. (1-800) 383-8195; г.Пекин, тел. (1) 505-3191/5; Сингапур, тел. 732-9977; г.Париж, тел. (1) 42-85-8585; Россия, г.Москва, тел. (095) 240-9999.

### Энергетика

Из уже имеющихся источников поступлений Иностранной валюты, в качестве одного из наиболее перспективных направлений, выбрано производство дешевой электроэнергии на местных ГЭС с последующими поставками ее в госу- дарства региона. Гидро-электро потенциал Зам-

бии оценивается в 6 тыс. мвт. Действуют несколько ГЭС общей мощностью в 1652 мвт. Все они находятся в собственности гос. «Замбийской корпорации по снабжению электроэнергией» (ЗЕСКО). Ей также принадлежит разветвленная сеть ЛЭП. Вместе с тем эффективность работы компании, несмотря на многочисленные привилегии предоставленные ей правительством, остается крайне низкой. Помимо отсутствия действенной программы обслуживания имеющегося оборудования и инвестиций на его обновление и расширение, ЗЕСКО несет неоправданно высокие расходы на поддержание принадлежащей ей социальной инфраструктуры, в том числе и за счет предоставления значительных льгот для своих рабочих и служащих. Они освобождены от платы за электроэнергию, получают значительные пособия на строительство домов и т.д. В конце 1998 г. при обсуждении совместно с МВФ текущего бюджета и среднесрочной программы реструктуризации экономики завершение процесса приватизации, в том числе и ЗЕСКО, рассматривалось в качестве одного из первоочередных условий возобновления финансовой помощи со стороны иностранных доноров. Государство дало формальное согласие на продажу компании, но реальных шагов для этого до сих пор так и не предприняло.

В 1995 г. правительство одобрило специальный акт, регулирующий производство и снабжение электроэнергией, который отменил главенство ЗЕСКО; в стране появилось первое частное предприятие в энергетической области «Коппербелт», владеющая сетью ЛЭП и подстанций в одноименной провинции.

В начале мая 1999 г. правительство пошло на многочисленные льготы как местным, так и иностранным частным инвесторам, которые намерены вкладывать деньги в производство дешевой электроэнергии.

Правительство отошло от финансирования будущих проектов. Одновременно оно отказывается от предоставления прямых гарантий возврата вложенных средств. Покрытие расходов предполагается осуществлять исключительно за счет эксплуатации объектов и получаемой от этого прибыли. При этом власти не ограничивают возможность для привлечения капитала. Допускается выпуск акций и распространение их через фондовые биржи. Причем создание компаний может идти и без местных партнеров, участие которых во всех остальных случаях предусматривается действующим законодательством.

Одновременно инвесторам предоставляется **весомый пакет фискальных и таможенных льгот**. Предприятия по производству и транспортировке электроэнергии будут освобождаться от уплаты налогов на прибыль в течение 10 лет с момента пуска объекта на эксплуатацию, а его служащие — от подоходного налога. Компании получают право беспрепятственного ввоза в страну любого вида соответствующего оборудования, которое также не подлежит обложению НДС и другими сборами и налогами.

Правительство предоставляет инвесторам право репатриации ввезенных ранее материальных средств и неограниченные возможности для вывоза прибыли.

В качестве гарантий безопасности инвестиций власти предлагают заключать соответствующие со-

глашения, в которых учитывались бы все моменты, в том числе форсмажорные обстоятельства, будущие изменения в системе налогообложения, конвертируемость квати и возможность вывоза прибылей. **Право собственности на энергетический объект через 30 лет с начала его эксплуатации переходит государству**, которое обязано сдать его в аренду на последующие 30 лет. Первый владелец получает преимущественное право на заключение нового соглашения.

Правительство обязуется обеспечить компаниям доступ на длительный срок и по льготным тарифам к ЛЭП и другим объектам уже существующей энергетической инфраструктуры. Льготный режим распространяется также на платежи за пользование водными и земельными ресурсами, при том, что инвесторы должны всеми средствами недопускать нанесения ущерба окружающей среде.

Координирующие функции по реализации программы передаются создаваемому при министерстве энергетике и водных ресурсов Агентству по продвижению частных инвестиций в энергетику. В его распоряжении уже имеется **значительный портфель предложений** на расширение двух ГЭС на реке Кафуе и строительство высоковольтных ЛЭП Замбия-Намибия и Замбия-Танзания, а также сооружение системы мелких ГЭС в Северо-Восточной провинции. Предполагается широко использовать систему тендеров. Любая информация будет предоставляться при внесении предварительного оговоренного залога.

Имеется ряд крупных компаний, в частности, из Италии, проявляющих заинтересованность в инвестировании средств в производство энергии на территории Замбии. Несмотря на значительный объем первоначально вкладываемых средств, их окупаемость произойдет в достаточно короткие сроки, **учитывая наличие большого спроса в регионе** (ЮАР, Зимбабве, Намибия, Танзания) на дешевую электроэнергию.

*О деятельности энергетической компании ЗЕСКО.* В 1991—97 гг. потребление электроэнергии в стране выросло с 6022 до 6422 млн. квт.ч. Существующая система электропередач покрывает Коппербелт, Южную, Центральную и часть Восточной и Северной провинций Замбии.

Инфраструктура энергетической отрасли Замбии была сформирована 30-40 лет назад. С тех пор она претерпела лишь незначительные изменения. В последнее время отчетливо стала проявляться необходимость не только ремонта и обновления оборудования системы энергоснабжения, но и расширения мощностей, строительства магистральных и распределительных сетей и подстанций.

С 1996 г. в связи с введением в действие «Акта о контроле за электроэнергией» и общей либерализацией сектора, энергетическая компания ЗЕСКО приступила к осуществлению ряда проектов. Были увеличены тарифы за пользование электроэнергией. Ведение прибыльного бизнеса, ориентированного на потребителя, помимо изложенного, позволило улучшить систему энергоснабжения государственного и частного секторов экономики, повысить надежность и качество обслуживания клиентов.

Помимо обеспечения внутренних потребителей ЗЕСКО экспортирует энергию в Зимбабве, Тан-

занию и Намибию. Планируется построить новые ЛЭП в направлении Малави, Намибии, Ботсваны и ЮАР. В 1998 г. клиентами компании являлись 172 тыс. промышленных и коммерческих предприятий, городские службы, частные потребители.

В конце мая 1999 г. в Лусаке прошла презентация широкомасштабной программы действий компании на ближайшие 3 года. Осуществление программы потребует привлечения 210 млн.долл. Свое участие в ее финансировании уже подтвердили ВБ, Европейский инвестиционный банк, Банк развития Южной Африки, Шведское международное агентство развития, Норвежское агентство развития сотрудничества, Французский банк развития, Финское международное агентство развития и правительство Замбии. 10% от стоимости проекта предполагает взять на себя ЗЕСКО.

В рамках проекта планируется:

1. Обновить 3 крупнейшие ГЭС: Кафуе Гордж, Северная Кариба и Виктория Фолз. Намечаются замена трансформаторов и коммуникаций, модификация дренажной и фильтрационной систем, установка дополнительных мощностей для повышения эффективности станций. Дополнительная, устаревшая и экономически нерентабельная, электростанция на Виктории Фолз будет превращена в музей гидроэнергетики.

2. Ремонт высоковольтных линий и мачт; замена устаревшего оборудования на электроподстанциях; строительство новой подстанции на западе Лусаки и 42 км. между Кафуе и Лусакой.

3. Модернизация системы распределения энергии (замена распределяющих устройств, силовых трансформаторов, кабелей и линий низкого напряжения) в Лусаке, Ндоле и Китве. Запланировано также строительство новых подстанций в Луанге и Мушиле.

4. Перестройка системы работы с потребителем; установка современных счетчиков во всех обслуживаемых районах, открытие центров услуг потребителям с единой компьютерной информационной системой.

5. Строительство дорог вдоль берегов оз. Кариба, связывающей Сиавонгу, Гвембе и Синазонгве; улучшение снабжения этих районов водой через постройку колодцев и небольших плотин; обеспечения электричеством Чипено, Гвембе Бома и Синазезе, а также других прибрежных районов.

Помимо вышеприведенного проекта у компании ЗЕСКО имеется несколько долгосрочных планов. **Водные ресурсы страны используются лишь на треть от имеющихся возможностей.** Большинство провинций испытывают серьезную нехватку электроэнергии, а в некоторые районы она вообще не поступает: В провинциях Луапула и Северо-Западной имеются все условия для строительства плотин и электростанций: в сезон дождей выпадает достаточное количество осадков, чтобы обеспечить бесперебойное поступление воды в реки Калунгвиши, Луапула (пров. Луапула) и Кабомпо, Луфубу, Уэст Лунгва и Замбези (Северо-Западная пров.). Провинции обладают высоким потенциалом для развития сельского хозяйства, рыбной промышленности и туризма. Обеспечив данные районы электроэнергией, ЗЕСКО может принести ощутимый вклад в бюджет Замбии и укрепление ее экономики.

## Туризм

По мнению министра туризма Замбии А.Чипавы, эта отрасль «должна превратиться во второй по значимости (после меди) источник пополнения казны, тем более, что по природной красоте Замбия выглядит привлекательнее соседних стран».

По прогнозам Международной туристической организации посещаемость африканских стран южнее Сахары в ближайшие десять лет возрастет на 15%, и, таким образом, туризм в этой части планеты может выйти на уровень 36 млн.чел. в год. Замбия надеется получить свою долю от доходного рынка туристических услуг.

Около 30% территории республики занимают 19 национальных парков и 32 охотничьи зоны. Среди них — всемирно известные Livingstone & Mosi-oa-Tunya National Park, Siavonga, Kafue National Park, Lower Zambezi National Park, South Luangwa National Park. Для любителей рыбной ловли и спуска на надувных плотах интерес представляют 230 тыс.км. речной системы.

Одними из главных достопримечательностей Замбии являются более 20 водопадов (наиболее известный — Виктория), 4 озера ( в том числе оз. Танганьика), четвертое в мире по величине искусственное озеро Кариба. На территории страны обитают 500 разновидностей птиц, 35 видов крупных млекопитающих (среди них — «большая африканская пятерка»).

Географическое положение и политическая стабильность выгодно отличают Замбию, как промежуточный пункт для путешествующих между Восточной Африкой и югом континента, где туризм переживает период расцвета.

Основным органом, контролирующим туристический бизнес в стране, является Замбийский национальный совет по туризму (Zambia National Tourist Board). В 1998 г. Замбию посетили 95 тыс. туристов ( из них: 35 тыс. — из региона Африки; 38 тыс. — Европы; 13 тыс. — Азии и Океании и 9 тыс. — из Америки). Это почти **в три раза больше аналогичных показателей за 1995 г.** В 1997 г., благодаря строительству новых гостиниц и пансионатов, было создано дополнительно 628 рабочих мест, а в 1998 — еще 714. Доходы от туристической отрасли составили: 75,5 млн.долл. в 1997 г. и 74,7млн. — в 1998 г. И это с учетом того, что инвестиции в данный сектор равняются лишь 7,6 млн. и 7,7 млн. за 1997 и 1998 гг.

Эти цифры значительно уступают данным по ЮАР и Зимбабве, куда приезжают в среднем около 1 млн. и 700 тыс. туристов, соответственно. Причина — отсутствие необходимой инфраструктуры. Имеющиеся на сегодняшний день дороги, аэропорты, взлетно-посадочные полосы для маломестных туристических самолетов, гостиницы находятся, за редким исключением, в неудовлетворительном состоянии. Характерными для Замбии являются низкий уровень безопасности туристов, ограниченность международного воздушного сообщения (из Европы в Лусаку летают только самолеты компании British Airways).

Качественный, насыщенный туристический отдых в Замбии — достаточно дорогое удовольствие, которое могут позволить себе в подавляющем большинстве случаев только очень состоятельные любители охоты и рыбалки из Великобритании,

ЮАР, Зап. Европы, США и Скандинавии. Популярный вид туризма «с рюкзаком», набирающий обороты в южноафриканском регионе, пока «обходит» Замбию стороной.

Правительство Ф.Чилубы сразу после прихода к власти попыталось изменить ситуацию в туристической отрасли за счет передачи ее в руки частным предпринимателям и широкого привлечения иноинвестиций.

С 1993 г. началось активное привлечение серьезных инвесторов в эту сферу. За пять лет (1993-97 гг.) было выдано 160 инвестиционных сертификатов. В 1998 г. лицензии на проведение туристической деятельности получили 17 зарубежных компаний, 20 замбийских и 12 совместных. Туристический сектор в 1999 г. должен получить 57,5 млн.долл. на реализацию пяти крупных проектов, что в свою очередь позволит создать 896 рабочих мест. Что касается выдачи лицензий, то на этот год намечена регистрация 156 новых фирм на туристическом рынке Замбии.

Усилия инвесторов предполагается концентрировать в следующих направлениях: развитие национальных парков: Kafue, (один из крупнейших в мире 22,5 тыс.кв.км.), Lower Zambezi и т.д. Развитие инфраструктуры г. Ливингстон — «туристической столицы Африки» (водопад Виктория и Национальный парк Mosi-oa-Tunya); развитие инфраструктуры г. Лусаки (совершенствование существующих и строительство новых недорогих гостиниц по европейским стандартам); Северо-Восточный район озер Танганьика, Мверу, Мверу Вантита и реки Луангва, национальные парки Nsumbu, Luangwa (North, South), Lusenga и т.д.; западный район бассейна реки Замбези — национальные парки West Lunga, Liuwa, Sioma Ngweri; район искусственного озера Кариба, привлекающего туристов благодаря своей красоте и близости к транспортным магистралям.

Для каждого из вышеперечисленных регионов составляется бизнес-план, где подчеркивается необходимость диверсифицировать туризм в Замбии: развивать производство сувениров и пропагандировать культурное наследие народов страны.

Большинство частных предпринимателей как в Замбии, так и за рубежом прогнозируют основное направление диверсификации в другом: освоении охотничьих угодий. Подсчитано, что при правильной стратегии развития заповедников поголовье диких животных можно увеличить на 20-30% в ближайшие 5 лет. Это привлечет в страну больше туристов и профессиональных охотников и, соответственно, принесет государству ощутимые доходы в валюте.

Главным препятствием данному процессу является достаточно распространенное в Замбии браконьерство, которое весьма отрицательно сказывается на общем состоянии безопасности в заповедниках. Бывают случаи нападения на туристов, которые застают браконьеров на месте преступления, порою с трагическими последствиями. Служба егерей крайне немногочисленна и плохо вооружена, хотя в последнее время и была усилена военнотружущими замбийской армии.

По данным Всемирного фонда охраны природы, за последние 20 лет браконьеры уничтожили в Замбии 60% поголовья слонов и 90% носорогов. От 100 тыс. голов диких животных, обитавших в заповедниках страны в 1973 г., теперь осталось немно-

гим более 20 тыс. Фонд осуществляет в стране ряд проектов, которые по масштабу занимают второе место в Африке (после Мадагаскара). Это создание систем управления заповедниками — Administrative design for Game Management Areas, общеобразовательная программа по охране окружающей среды — Zambia Environmental Education Programme и т.д. С момента получения страной независимости Фонд осуществил в Замбии 80 различных проектов по природоохранной деятельности и защите животных.

Кроме вышеперечисленных проблем имеется масса более мелких, но не менее актуальных. Например, недоработки в сфере маркетинга. Только 120 тыс.долл. из 1 млн., выделяемого на нужды Совета по туризму, идут на эти цели. Этим вызвана крайне малочисленная и низкоэффективная презентация замбийских туристических возможностей за рубежом, концентрирующая усилия лишь на европейских странах и оставляющая без внимания остальной туристический рынок. Для решения этой проблемы планируется использовать преимущества совместных с соседями маркетинговых инициатив, которые, как предполагается, будут предприниматься Региональной туристической организацией Юга Африки (RETOSA), функционирующей в рамках САДК.

В 1997 г. правительством была принята «единая туристическая политика», на рассмотрении находится вопрос о создании Фонда развития туризма, в который будут поступать отчисления от НДС, подготовлен проект нового закона о туризме — Hospitality Act, призванного заменить Tourism Act 1979 и Hotels Act 1987 и определить финансирование Совета по туризму и National Parks and Wildlife Services в качестве самостоятельных организаций, выведенных из подчинения министерству туризма. В перспективе Совет будет заниматься маркетингом и финансироваться Фондом развития туризма, а NPWS, как и раньше, будет отвечать за парки и охотничьи угодья и перейдет на самоокупаемость.

## Экспорт

**Нетрадиционный экспорт (НТЭ).** Становится одной из важнейших частей внешнего сектора экономики страны. Особенно активно он стал развиваться в 90-е гг. НТЭ увеличился со 102 млн.долл. в 1992 г. до 328 млн.долл. в 1997 г. В 1998 г., хотя структура НТЭ и стала более диверсифицированной и его объемы в натуральном выражении увеличились, особенно производства табака (в 2,5 раза), хлопка (47%), орехов (24%), проса (4,5%), цветов и фруктов, в целом доходы от него сократились до 311 млн.долл. Однако доля НТЭ в общем экспорте товаров в 90-е гг. продолжала увеличиваться и достигла к 1999 г. около 35% (8,2% в 1990 г.).

Основным товаром замбийского НТЭ является продукция обрабатывающей, химической, пищевой и текстильной промышленности, сельскохозяйственные товары, изделия из меди и кожи. Заметное место занимает экспорт драгоценных и полудрагоценных камней, электроэнергии, тростникового сахара.

Сахарная отрасль обеспечивает рабочими местами 6,5 тыс.чел. Для выращивания сахарного тростника отведено 10 тыс.га. В 1998 г. экспортная выручка от продажи сахара составила 30 млн.долл.



Табак рассматривается правительством в качестве одного из важнейших товаров не только для национальной экономики, но и для социально-экономического статуса сельского населения. Потенциальные возможности этого сектора в обеспечении занятости и развитии экспортной базы достаточно велики. В 1997/98 г. на 5,4 тыс.га было собрано 10 тыс.т. табака (в основном сорт «Вирджиния»), производством которого было занято 12 тыс.чел. а доходы от его экспорта превысили 17 млн.долл.

Особое место в группе товаров нетрадиционного сектора занимает кофе; выращивается арабика в провинциях Северная, Коппербелт, Луапула, Лусака и в некоторых областях Центральной провинции. С использованием ирригационных сооружений все большее количество кофе выращивают и в Южной провинции.

В Замбии функционирует более 30 кофейных коммерческих ферм, 18 из которых занимаются экспортом. Одновременно производством кофе занято более тысячи мелких фермеров. В целях поддержки и регулирования производства и реализации кофе в 1989 г. был принят специальный закон, создан совет и ассоциация производителей кофе.

Практически вся производимая в стране продукция экспортируется (за 1996/97 г. выращено 1884 т., а за 1997/98 г. — 2285 т.). Доходы от экспорта в 1996/97 гг. составили 5 млн.долл., а в 1997/98 гг. 6 млн.долл. В течении долгого времени традиционным импортером замбийского кофе являлась Европа, а в 1997/98 г. впервые оно было продано американской компании AmSAFE.

Есть спрос на замбийские изумруды и аметисты, акваарины, турмалины, рубины, малахит. Основными потребителями замбийских драгоценных и полудрагоценных камней являются Таиланд, Индия, Япония, Гонконг, Германия, которые приобретают, в основном, камни высшего качества и по сравнительно низким ценам. Что касается Индии, то она, имея высоко развитый ювелирный сектор, покупает в Замбии камни более широкого диапазона и качества, затратив на это в 1998 г. 11 млн.долл.

Большое место в НТЭ занимает электроэнергия от 3/ГЭС страны: Кафуе Джордж (мощность 900 мвт.), Кариба (600 мвт.) и Виктория Фолз (110 мвт.). Доходы от экспорта электроэнергии составили в 1997 г. 14,8 млн.долл., а в 1998 г. — 5,5 млн.долл. Такое сокращение доходов в 1998 г. объясняется падением спроса на электроэнергию в основных странах-импортерах, особенно Зимбабве, на долю которой приходится около 80% замбийского экспорта энергоресурсов.

Замбия имеет значительные запасы лесных ресурсов, однако ежегодно она экспортирует лишь около 4 тыс.куб.м. леса. Из-за низких цен на древесину объемы получаемой твердой валюты незначительны.

Основными потребителями замбийского НТЭ являются регион КОМЕСА (40%), ЕС (30%), ЮАР (18%), ДРК (12%), Германия (8%), Индия (7%). Среди стран-членов КОМЕСА основная доля падает на ДРК (около 40% от всего регионального экспорта). В эту страну ввозятся сахар, кукуруза, цемент. Продолжающийся вооруженный конфликт в ДРК заметно сократил поставки туда замбийских товаров. Однако конголезский рынок

продолжает оставаться для замбийцев одним из наиболее перспективных, несмотря на усиливающуюся угрозу со стороны высоко субсидируемого экспорта из ЮАР, которая пытается использовать Замбию в качестве операционной базы для своих товаров. Достаточно агрессивная торговая политика Зимбабве по отношению к ДРК также заставляет правительство Замбии проявлять большую активность в продвижении своего НТЭ на рынок своего северного соседа.

В 1998 г. было заключено торговое соглашение между Замбией и САКУ, которым предусматриваются взаимные торговые льготы, определяются списки продукции и квот, на которые эти льготы распространяются. Это соглашение позволит Лусаке обеспечить определенный прорыв в плане доступа на рынки Союза и, в первую очередь в ЮАР, увеличить, по оценкам, на 100 млн.долл. свои экспортные доходы и дать стимул дальнейшему развитию ее экспортных производств. Замбия имеет определенный ассортимент экспортной продукции (цемент, сахар, изделия из меди, лес и пиломатериалы, растительное масло, фрукты), однако отсутствие соответствующих стандартов и упаковки, а также неприятие замбийских товаров на рынках САКУ сдерживает ее экспорт.

Около 30% замбийского НТЭ на беспощадной основе направляется в страны ЕС, основными потребителями которого являются Великобритания, Нидерланды, Германия, Бельгия, Италия, Швейцария. Однако в 1998 г. произошло некоторое изменение географической ориентации экспорта: уменьшился поток продукции в Европу и увеличился в азиатские страны. Это можно объяснить прежде всего тем, что обменные курсы валют азиатских стран в связи с разразившимся там финансовым кризисом обесценивались гораздо быстрее, делая экспорт в этот регион более выгодным. Большие надежды стали возлагаться на Индию, рынок которой является для Замбии наиболее привлекательным в данном регионе. В 1993 г. Индия импортировала замбийской продукции НТЭ на 6 млн.долл., в 1996 г. — на 23 млн.долл., в 1998 г. — на 25 млн.долл. Избыток пригодных для обработки земель, водных и энергетических ресурсов, относительно хороший климат создают реальные возможности для превращения страны в крупного экспортера с/х товаров.

*О деятельности Европейского союза в Замбии.* Со времени вступления в действие 1-й Ломейской конвенции в 1975 г. Лусака получила от ЕС более 970 млн.эю. Финансирование развития экономики страны осуществляется в рамках 5-летних национальных индикативных программ, последняя из которых была утверждена 13 марта 1997 г. на основании 4-й Ломейской конвенции.

Основными источниками денежных вливаний являются Европейский фонд развития, Программа структурной перестройки экономики и СИС-МИН (организация, оказывающая поддержку горнодобывающей отрасли и осуществляющая диверсификацию отраслей). Более мелкие программы финансируются либо непосредственно из бюджета ЕС, либо по линии европейских неправительственных организаций.

Согласно решению 8-й сессии Европейского фонда развития в 1995—2000 гг. Замбия получит 183 млн.эю на развитие производства, социальной инфраструктуры и макроэкономического уп-

рвления.

Финансирование проектов в производственной сфере происходит по следующим направлениям: развитие частного сектора (8 млн.экю); ремонт имеющихся и строительство новых дорог (шоссе из Кабве в Капири Мпоши, из Монзе в Зимбу — 63,5 млн.экю); расширение городских рынков в Лусаке, Кигае, Ндоле (2 млн.экю); поддержка НТЭ и туризма (около 10 млн.экю).

В секторе социальных услуг осуществляются проекты в рамках министерств здравоохранения (служба переливания крови — 3,7 млн.экю) и образования (подготовка преподавателей — 10 млн.экю). Основная задача здесь сводится к децентрализации сферы услуг и интенсификации ее развития в с/х и труднодоступных районах страны, обучению кадров на базе районных центров, а также оказанию техпомощи уже имеющимся отделениям здравоохранения и образования. Важнейшим направлением также считается борьба со СПИДом, которая осуществляется через программу создания незараженных вирусом банков крови (1,5 млн.экю). В число вспомогательных проектов входят развитие начального образования, строительство очистных сооружений, общеобразовательные программы по санитарии, гигиене и безопасности продуктов питания.

В области сельского хозяйства ЕС оказывает приоритет развитию производства нетрадиционных культур. В соответствии с 4-й Ломейской конвенцией в Замбии осуществляется два проекта в этой сфере — в провинции Коппербелт (2 млн.экю) и в Центральной (2,5 млн.экю). Упор делается на изучение рынков сбыта, приватизацию в сельском хозяйстве, маркетинг с/х культур (1,95 млн.экю) и т.д. В животноводстве реализуется проект по улучшению ветеринарного обслуживания и контроля за эпидемиями и заболеваниями скота (2,3 млн.экю).

В марте 1999 г. ЕС выделил 56,3 млн.долл. на поддержание платежного баланса, стабилизацию макроэкономических показателей и продвижение реформы общественного сектора Замбии. Банку Замбии была оказана дополнительная помощь в размере 1,1 млн.экю для модернизирования операционных систем.

Помимо чисто замбийских внутренних проектов ЕС участвует в финансировании более 200 региональных проектов в рамках КОМЕСА и САДК. Основные из них: программа региональной интеграции в Вост. и Юж. Африке (помощь секретариату КОМЕСА) — 1,95 млн.экю; компьютеризация таможенной и торговой информации — 6,2 млн.экю; усовершенствование информационной системы регистрации грузов — 8,5 млн.экю; помощь секретариату КОМЕСА в проведении «инициативы пересечения границ», направленной на повышение мобильности товаров и услуг, а также торговли и частного предпринимательства на межрегиональном уровне — 1,9 млн.экю; программа регионального культурного сотрудничества народов — 5,6 млн.экю и т.д.

Все вышеперечисленные проекты достаточно жестко контролируются представительством ЕС в Замбии: под руководством штата координаторов по отраслям работают замбийские эксперты, бухгалтера.

Наблюдается тенденция постепенной замены иностранных специалистов среднего звена на мест-

ные кадры. В ходе контракта эксперт ЕС должен передать свой опыт как минимум двоим помощникам из числа замбийских граждан.

В дек. 1998 г. и фев. 1999 г. страну посетили делегации ЕС для проведения консультаций и оказания финансовой поддержки посредническим миротворческим миссиям, осуществляемым руководством Замбии, в частности президентом Ф.Чилубой, с целью форсировать урегулирование конфликтов в ДР Конго и Анголе. Замбия просит при распределении помощи учесть тот факт, что ООН квалифицировало страну как наименее развитую, а значит нуждающуюся в большей помощи и льготах.

## Связи с Россией

Отношения между РФ и Замбией являются традиционно дружественными. Дипотношения установлены 30 окт. 1964г. Правительство Замбии 31 дек. 1991г. официально признало Российскую Федерацию в качестве правопреемницы СССР.

В 1974 и 1987гг. президент Замбии К.Каунда посетил СССР с официальным и рабочим визитом. В 1977г. состоялся визит в Замбию председателя президиума Верховного совета СССР. В 1987г. в СССР с визитом побывал премьер-министр Замбии. В марте 1990г. министр иностранных дел СССР в рамках поездки по африканским странам посетил Замбию с рабочим визитом. В июле 1993г. в Москве с рабочим визитом находился министр иностранных дел Замбии В.Мваанга. В нояб. 1994г. специальный представитель президента России Б.Л.Колоколов имел в Лусаке встречи с замбийским руководством. В фев. 1995г., дек. 1997г., в фев. и нояб. 1999г. и в нояб. 2002г. в Лусаке прошли межмидовские консультации. В сент. 1998г. министр иностранных дел Замбии К.Валубита, возглавлявший замбийскую парламентскую делегацию на 100 конференции Межпарламентского союза в Москве, встретился с замминистра иностранных дел РФ Г.Б.Карасиным.

С авг. 1996г. на рассмотрении замбийцев находится проект Соглашения о сотрудничестве в правовой сфере (актуализированный проект передан замбийской стороне в авг. 2002г.), с янв. 1998г. — проекты Протокола о консультациях между внешнеполитическими ведомствами двух стран и Соглашения о сотрудничестве в области здравоохранения, с апр. 1999г. — Соглашения о ВТС. В мае 1999г. путем обмена нотами стороны договорились о выдаче многократных виз для лиц с дипломатическими и служебными паспортами.

Торгово-экономические связи регулируются Межправительственными соглашениями — «Об экономическом и техническом сотрудничестве» (1967г.) и «О торговле» (1971г.). Общий товарооборот в 2001г. составил 2 млн.долл. Российская сторона поставляет мотоциклы и некоторые виды сельхозтехники. Замбия экспортирует в Россию товары традиционных промыслов, некоторые виды фруктов, табак.

В Лусаке работают ряд российско-замбийских совместных предприятий: в сфере экспортно-импортных операций, автотранспортных перевозок, в горнодобывающей отрасли (огранка драгоценных и полудрагоценных камней). Госпредприятие «Зарубежводстрой» в 2002г. начало проработку вопроса о возможности налаживания сотрудничества с Замбией в освоении водных ресурсов.

В течение 3 последних лет в Замбии организуются выставки российских художников и гастроли артистов. Реализуется проект предоставления Замбии стипендий правительства РФ для обучения в государственных вузах в нашей стране. Лусака направляет в Россию наибольшее число стипендиатов среди африканских стран. В бывшем СССР получили образование 600 замбийцев. В 2001г. на учебу в российские вузы было принято 40 студентов и 5 аспирантов. В 2002г. в Россию выехало 63 студента из Замбии (60 по квоте Минобразования России и 3 — на контрактной основе). В конкурсе на госстипендии приняло участие 1200 кандидатов.

## Обзор прессы

**Хроника событий за июль 1999 г.** — Итальянская Горнодобывающая компания «Джиакомини» намерена в 1999 г. экспортировать на европейские рынки 1 тыс.т. мрамора, добываемого в районе Кэпири Мпоши.

— В Лусаке приступила к работе консалтинговая компания «Парамаунт Эдвайзори Сервисиз» с общим капиталом в 10 млн.долл.

— Туроператоры Ливингстона приветствовали отмену с 1 июля 1999 г. ряда налогов на определенные виды туристических услуг. По их мнению, данная мера позволит привлечь в туристический сектор новые инвестиции.

— Производство меди в Замбии возросло в июне на 1,5% и составило 22,4 тыс.т. В мае было добыто 22,1 тыс.т.

— Аэропорт Ливингстона будет закрыт в течение ближайших двух лет. Запланировано проведение полной реконструкции его терминала и взлетно-посадочных полос.

— Достигнуто соглашение между правительством Замбии и польской компанией KGUM о продаже шахт в районе Муфулиры в начале авг. 1999 г.

— Замбия и Зимбабве подписали соглашение об учреждении металлургической компании в Кабве.

— В связи со скорой продажей медных шахт иностранному капиталу правительство планирует сосредоточить внимание на добыче драгкамней.

— На начало авг. 1999 г. планируется создание Совместного совета предпринимателей Замбии и Египта, основной задачей которого станет облегчение деловых контактов между предпринимателями двух стран.

— Корпорация «Мпулунгу Харбор», занимающаяся речными перевозками, заявила, что из-за войны в ДРК она потеряла половину своих заказов и вынуждена отправлять рабочих в принудительный отпуск.

— Компания «Лонро Коттон» инвестировала 4 млн.долл. в строительство хлопкоочистительной фабрики в Катете.

— Из 10 млн.населения Замбии доступ к телефонной связи имеют лишь 87 тыс.чел.

— В Лусаке открылась 73-я ежегодная сельскохозяйственная выставка. В ней принимают участие фирмы из Замбии, Танзании, Египта, ЮАР, Индии, Пакистана, Турции, Великобритании, Китая и США.

— Горсовет Ливингстона задолжал своим работникам 2 млн.долл. Зарплата не выплачивается более 12 мес.

— Согласно отчету компании «Замбия Рэйлуэйз», денег на реконструкцию железной дороги Ливингстон-Чилилабомбве, хватит лишь на ре-

монт 450 км. железнодорожного полотна из 1380 км.

— Правительство Замбии подписало двусторонние договоры с Намибией и ЮАР, предоставляющие возможность замбийским авиалиниям «Роан» и «Восточная» совершать полеты в эти страны.

— Президент Ф.Чилуба объявил, что 10 июля в Лусаке состоится встреча глав государств по урегулированию конфликта в ДРК. В Лусаке подписан договор о прекращении огня в ДР Конго. В его подписании приняли участие президенты Замбии, ДРК, Уганды, Зимбабве, Руанды и Намибии, а также Минобороны Анголы. Представители повстанцев подписывать договор отказались. Верховный комиссариат по делам беженцев заявил, что ни один конголезец не вернется на родину до полного выполнения условий договора по прекращению огня в ДРК.

— В ходе саммита ОАЕ в Алжире состоялись переговоры между делегациями Замбии и Анголы о нормализации отношений.

— Посол Японии в Замбии объявил о начале второй фазы строительства системы водоснабжения в Южной пров. На эти цели японское правительство выделило 3 млн.долл. Оно же дало средства на строительство моста между Ботсваной и Замбией в районе Казунгулы.

— В Замбию прибыли американские врачи (21 чел.) для оказания бесплатной медпомощи малоимущим.

— Министр по делам администрации президента Э.Силвамба прибыл в Танзанию для проведения переговоров с бывшим президентом страны Д.Ньерере и представителями конголезских повстанцев.

— ЕС подписал соглашение с САДК о выделении 2,8 млн.долл. на покрытие расходов стран-участников урегулирования конфликта в ДРК.

— Японское агентство по международному сотрудничеству и ведущий медцентр Замбии University Teaching Hospital подписали договор о начале второй стадии программы контроля за инфекционными болезнями.

**Хроника событий за июнь 1999 г.** — В апреле инфляция составила 0,8%, в мае — 1,3%.

— В правительство поступили сигналы о неудовлетворительном состоянии полотна замбийско-танзанийской железной дороги, создана команда инспекторов для выявления и устранения неполадок.

— Директор Замбийского национального совета по туризму заявила, что прошедшая на Маврикий первая конференция южноафриканского туристического бизнеса открыла новые возможности развития отрасли в Замбии.

— Корпорация развития Содружества выделила 103 млн.долл. на реализацию следующей фазы программы расширения инвестирования в Замбию. Программа рассчитана на ближайшие 5 лет.

— Замбийская ассоциация промышленников заявила, что 12% увеличение налога на пользование электроэнергией повлечет остановку многих предприятий и перемещение их бизнеса в регионы с более выгодными условиями труда.

— Совет по делам окружающей среды Замбии утвердил проведение 40 новых проектов на местном и международном уровне и отклонил лишь одну заявку.

— Индийская консалтинговая фирма «Райте» заключила контракт с Приватизационным агентством Замбии на проверку имущества замбийских железных дорог и оценку их активов.

— Открыт завод по производству мяса домашней птицы. Проект потребовал привлечения 400 тыс.долл. и финансировался компанией Eureka Chickens.

— Компания «Интерхим» намерена довести производство медпрепаратов с 800 до 928 тыс.т. в год. Расширение производства планируется достичь за счет увеличения штата работников и повышения их профессионализма.

— Табачная ассоциация Замбии заявила, что за первые две недели торгов продано 900 т. табака по цене 1,53 долл. за кг. По сравнению с прошлым годом объем продаж и цена возросли в связи с повышением качества табака.

— Замбийская ассоциация производителей выступила с резкой критикой действий ЗЕСКО, поставляющей энергию в Зимбабве по более низким тарифам, чем для самой Замбии.

— Корпорация развития Содружества заявила, что готова реструктурировать 12 млн.долл. задолженности предприятия «Кафье текстиль», что позволит выйти ему из тяжелого финансового положения.

— 30% урожая мелких фермеров пропадает из-за отсутствия хранилищ.

— В Лусаке открылось представительство одной из крупнейших в мире аудиторских и консалтинговых фирм «Артур Андерсен».

— Количество беженцев, проживающих на территории Замбии, достигло 197 тыс.чел. Из них 120 тыс. не прошли регистрацию и размещены вне специально отведенных районов поселений.

— Полиция Лусаки запретила проведение антипрезидентской демонстрации, запланированной Замбийским альянсом за прогресс, в связи с тем, что в этот же день должен состояться саммит САДК по проблеме урегулирования ситуации в ДРК.

— Норвегия выделила 1,5 млн. крон на проведение 1-й фазы образовательной программы для детей, неспособных посещать школу.

— Замбия и Дания согласовали инвестирование 140 млн.долл. в национальные проекты в течение ближайших 5 лет.

— В Лусаку с двухдневным визитом прибыл президент Ливии М.Каддафи для переговоров с президентом Ф.Чилубой о конфликте в ДР Конго.

— В Пекине прошла встреча зам.спикера Нацассамблеи З.С.Мвилы с председателями парламента и правительства Китая.

— Президент Ф.Чилуба отбыл в Преторию для участия в церемонии инаугурации президента ЮАР Т.Мбеки. □

## Представительства

ПОСОЛЬСТВО РФ В ЛУСАКЕ - ДОРОХИН Владимир Дм. Diplomatic Triangle, Plot N 6407, P.O. Box 32355, Lusaka, Zambia; (2601) 25-2120,-83, ф.-3582, embrus@zamnet.zm. КОНС. ОТД. 25-2183,-20.

### БЮРО В РФ

ПОСОЛЬСТВО (24.10). 129041 М., пр-т Мира. 52А, 288-5001, -5083, -5092, 281-0752, ф.975-2056, телекс 413462 ZAMB RU, пн.-пт. 9.30-13,14-16. Лайсон Потифер ТЕМБО (Lyson Potipher TEMBO, посол, 288-1654), Нельсон Лео СИМАТЕНДЕЛЕ (Nelson Leo SIMATENDELE, советник), Эварист Кристофер ЧИЛУФИА (Evarist Christopher CHILUFYA, атташе обороны), Петерсон Сингува МОНГА (Peterson Singuwa MONGA, I сек., экономика).