www.**polpred**.com

Деловой **КИТАЙ**

том III

СОДЕРЖАНИЕ

Руководители **3**
Парламент **5**
Политика **5**
Ху Цзиньтао **8**
ВСНП-март 2003г. **10**
Первая сессия ВСНП 10 созыва 10
Новое государственное руководство 11
Прогноз реформ **14**
Первая сессия ВСНП нового созыва 14
Скрытые риски в финансовой системе 14
Реорганизация Госсовета **16**
SARS **17**
Экономика-2003 ..... **18**
Экономика-2002 ..... **20**
Хоздеятельность **22**
Финансы **25**
Банки **28**
Акции **29**
Кредит **30**
Золото **31**
Драгоценности **32**
Инвестиции **32**
СЭЗ **35**
Капитал из КНР **36**
Промышленность **37**
Нефтегазпром **39**
Нефтехимическая промышленность 39
Нефтегазовая промышленность 39
Энергопотребление **40**
Электроэнергетика 40
Угольная промышленность 40
Свинец и цинк **40**
Интернет **41**
Электронная торговля **42**
Хай-тек **43**
СМИ **44**
Транспорт **46**
Морперевозки **47**
Самолеты **47**
Вертолеты **49**
Вуз **50**
Спорт **50**
Катастрофы **52**
Здоровье **52**
Вода **55**
Переброска воды из южных рек 55
Агропром **56**
ВТО-агро **56**
Адаптация сельского хозяйства 56
Антидемпинг **58**
Ян Бинь **59**
Туризм **60**
Таможенный тариф **61**
Китай в ВТО **62**
Американские оценки 62
Экспорт **64**
Внешнеторговый оборот 64
Товарные рынки КНР **66**
Импорт **67**
Госрегулирование качества товаров 67
Либерализация внешнеторгового режима 67
Связи с США **68**
Визит Цзян Цзэминя в США 68
Связи с Ираком **69**
Связи с Ю.Кореей **70**
Объем двусторонней торговли 70
Южнокорейские прямые инвестиции 71
Связи с СНГ **74**

... продолжение на следующей странице

Деловая Китай, том III. Экономика и связи с Россией в 2002-03 гг.

©Г.Н. Вачнадзе, 2004. ISBN 5-900034-38-0. Проект ПОЛПРЕД: Г. Вачнадзе, А. Головлева, А. Грибков, И. Ермаченков, А.Комаров, О. Мишина, К. Сальберг, Т. Стенина, Л. Тимофеева. Агентство "Бизнес-Пресс", 119049 Москва, Бол. Якиманка 35, стр. 1, т/ф 238-6458, 238-9587, info@polpred.com. Отпечатано в ФГУП «ПИК ВИНИТИ», 140010 Люберцы, Октябрьский пр-т 403. Заказ

Агентство «Бизнес- Пресс»
с участием журнала «Коринф» Минэкономразвития РФ

СОДЕРЖАНИЕ *(продолжение)*

Торговля с Россией 75
Долги и инвестиции с РФ 76
Минсырье из России 78
Техника из России 80
Лес из России 81
Китайское мясо в РФ 82
Связи с приграничьем РФ 83
Росэкспорт в КНР 84
Росимпорт 87
Стратегия Китая с РФ 90
Инвестиции с РФ 92
Антидемпинг с РФ 96
Связи с регионами РФ 97
Китайский капитал 98
Визит делегации Нижегородской обл. 99
Регионы 100
Шанхайская организация сотрудничества 100
Программа «Туманган» 101
Ляонин 102
Реализация установок XVI съезда КПК 102
Исследование проблем приграничья 103
Привлечение корпораций 104
Цзилинь 105
Яньбань – Корейский автономный округ 105
Тибет 106
Северо-восток 108
Хэйлунцзян 110
ШАНХАЙ
Мегакорпорации 111
Торгпредства 112
Иноинвестиции 114
Экспо-2010 114
Водоснабжение 115
Транспорт 116
Автопром 116
Чжабэй 117
ГОНКОНГ
Правовой статус 117
Выборы 119
Внешняя торговля 120
Безопасность 121
Китайский офшор 123
Секта 124
Паспорт 125
Услуги 125
ШОС 126
Зоны свободной торговли 126
Гонконг-РФ 127
Взгляд на Россию 128
Обзор прессы-2003 129
Валютные вклады 129
Иностранные банки 131
Внутренние инвестиции 131
Внешний долг Китая 134
Финансовая сфера 135
Контроль иноинвестиций 137
Фондовый рынок 138
Страховой рынок 140
Банковское регулирование 141
Банковский контроль 142
Международный платежный баланс 143
Внутренний долг КНР 143
Курс юаня 144
Рынок лесоматериалов 145
Автомобильный рынок-2002 146
Авторынок в I кв. 2003г. 147
Угольная отрасль 149
Контроль цен на нефть 149
Транспорт сырой нефти 151
Ядерная энергетика 151
Стабильность энергетики 152
Цены на нефть в 2003г. 154
Энергетика после С.Хусейна 155
Налоги на нефть и газ 156
Бутадиен-стирольный каучук 157
Алюминевая отрасль 157
Импорт металла в КНР 158
Рынок стройматериалов 159
Судостроение 160
Программное обеспечение 161
Информтехнологии КНР-РФ 162
Авиатехника 164
Ремонт авиатехники 165
Авиационный лизинг 166
Авиастроение в КНР 167
Китайские лекарства 167
Туризм 168
Доходы крестьян 168
Малые предприятия 169
Пенсионное страхование 171
Сельское хозяйство 171
5 место в мире по внешторгу 172
Министерство коммерции 173
Квоты по импорту металлопродукции 176
Иностранный капитал 177
Барьеры товаров из КНР 178
После вступления в ВТО 178
КНР-АСЕАН 180
КНР и ВТО 181
Антидемпинговые меры 183
Выход на внешние рынки 184
Внешнеторговые СП компании 185
Квоты на импорт 186
Транспортно-экспедиторские услуги 188
Нефть из России 188
Банковские расчеты с РФ 191
Торговый диалог с РФ 194
Связи с приграничьем РФ 199
Чартерная торговля 203
Диалог с соседом 206
Обзор прессы-2002 209
СЭЗ «Хуньчунь-Хасан» 209
Комплексный доклад (проект) 209
Региональная интеграция 212
Пограничный переход 215
Нефтепровод Россия-Китай 216
Биографии министров КНР 216
Представительства 219
Статистика 222

КИТАЙ

Руководители

Четвертое поколение. За рубежом высказывается немало суждений по поводу предстоящего на XVI съезде КПК перехода власти к следующему поколению китайских руководителей, которое принято называть «четвертым» вслед за поколениями, возглавлявшимся соответственно Мао Цзэдуном, Дэн Сяопином и Цзян Цзэминем.

Особое внимание привлекает книга «Четвертое поколение», якобы написанная китайским автором под псевдонимом Цзун Хайжэнь на базе секретных досье на будущих руководителей Китая, собранных организационным отделом ЦК КПК. China New Rulers: The Secret Files. Книга должна увидеть свет в США одновременно на китайском и английском языках в нояб. 2002г. Текст книги был передан двум американским китаеведам – Эндрю Натану и Брюсу Джилли, которые и сделали ее содержание достоянием широкой общественности. Книга призвана представить доказательства ухода Цзян Цзэминя со всех высших постов в государстве и партии, несмотря на долго циркулировавшие слухи об обратном. По версии автора и его американских интерпретаторов, Цзян Цзэминю не удалось убедить участников совещания в г.Бэйдайхэ в необходимости сохранения за ним хотя бы одного их руководящих постов.

Вот как будет выглядеть, согласно «предсказаниям» Цзун Хайжэня, китайская элита после XVI съезда КПК: Ху Цзиньтао, 59 лет – генеральный секретарь КПК, председатель КНР, председатель Центрального Военного совета, «ядро» четвертого поколения руководителей партии и государства; Ли Жуйхуань, 68 лет – председатель Постоянного комитета Всекитайского Собрания Народных представителей; Вэнь Цзябао, 60 лет – премьер Госсовета КНР; У Банго, 61г. – председатель Всекитайского комитета Народного политического консультативного совета Китая; Ло Гань, 67 лет – секретарь Центральной комиссии по проверке дисциплины; Цзэн Цинхун, 63г. – руководитель секретариата ЦК КПК; Ли Чанчунь, 58 лет – исполнительный вице-премьер (кандидатура в стадии обсуждения).

Ху Цзиньтао. введенный в состав Постоянного комитета политбюро ЦК КПК в возрасте 49 лет (1992г.), обладает способностью к компромиссам, способностью достигать согласия между разными группами. Он совершил поездки в Европу и США, дважды встречался с Дж.Бушем. Бывший инженер-гидроэнергетик, нынешний ректор Центральной партийной школы. В нояб. 2002г. он должен стать генсеком КПК, а в марте 2003г. – занять посты председателя КНР и председателя Центральной военной комиссии. Направлялся партией в самые бедные китайские провинции – Гуйчжоу и Тибет (там в 1989г. было введено военное положение). До сих пор для многих непонятно избрание Ху Цзиньтао из многих кандидатов на этот высокий пост. Ходят слухи, что его продвижение подготовил ветеран Сун Пин, который был членом Постоянного комитета и главой орготдела ЦК КПК до 1992г.

Следующий в иерархии – бывший плотник и мэр г.Тяньцзиня Ли Жуйхуань, известный своими выступлениями. Ему приписывается и критика других руководителей страны за их недостаточное внимание к народным массам. На пост главы парламента он должен вступить в марте 2003г. В «Четвертом поколении» приводятся его слова при посещении северо-западной провинции Китая Шаньси в 1999г.: «КПК находится у власти уже 50 лет, а 30 миллионов человек живут в нищете и 50 миллионов не получили начального образования. В этом наша несостоятельность, наш грех». А вот уже его фраза, сказанная в Шаньдуне в 2001г.: «...мы должны больше внимания уделять людям, находящимся в самом невыгодном положении – уволенным по причине закрытия предприятий, безработным, пенсионерам и деревенским жителям, которым не хватает пищи и одежды».

Проблемами, с которыми сталкиваются современные руководители КНР, являются коррупция и злоупотребление властью в среде партийных чиновников и растущее недовольство народных масс. Актуальны в этой связи слова Ли Жуйхуаня: «...ряды компартии выросли до 60 миллионов человек... но почему же наше единство, наша сила притяжения народных масс слабее, чем когда-либо? Почему никто не гордится своей принадлежностью к КПК или не видит в этом своей исторической миссии? Это на сегодня самая большая опасность, бикфордов шнур для потенциального социального взрыва». Ху Цзиньтао тоже видит сложившуюся ситуацию: «Самая большая опасность для партии со времени удержания ею власти является потеря связи с массами».

В подходах к решению проблемы соцнестабильности кандидаты в новое руководство разделены на два лагеря. С одной стороны – Ху Цзиньтао, Вэнь Цзябао и Ло Гань, которые делают упор на использование внутренних партийных механизмов для улучшения положения дел в партии, с другой – Ли Жуйхуань и Цзэн Цинхун, которые считают, что только внутрипартийными механизмами здесь не обойтись. По их мнению, необходим также контроль извне, демократизация общества. «Если мы хотим изменить ситуацию... мы должны сдерживать власть и наблюдать за ней... Где в теории Маркса или Дэн Сяопина сказано, что партия должна бояться людей, страшиться надзора со стороны общества, пугаться реформ, закона или декларирования своих доходов и доходов семьи?» говорит Ли Жуйхуань. Он выступает за проведение прямых выборов при назначении на госдолжности, ограничивая их уровнем деревень или городов с населением не выше 50 тыс. жителей (такая практика уже применялась в экспериментальном порядке в некоторых регионах КНР, но пока без одобрения политбюро ЦК КПК). По словам Ли, через 5 лет можно будет распространить прямые выборы на крупные города, а затем проводить их и на провинциальном уровне. Свои кандидатуры смогут выдвигать даже люди, не состоящие в КПК. У находящихся у власти лиц появится стимул к подлинной заботе об интересах масс. Ли также предлагает уменьшить контроль за СМИ и разрешить частные газеты. В должности руководителя парламента у него появятся серьезные возможности для продвижения своих идей.

Спокойный и мягкий в общении Вэнь Цзябао во время событий на площади Тяньаньмэнь в 1989г. выступил на стороне бывшего генсека партии Чжао Цзыяна, но сохранил свое место. Известен тем, что берет на себя ответственность за са-

мые тяжелые отрасли, от которых «бегут» другие – курирует финансы, сельское хозяйство, кампанию борьбы с бедностью. Не вполне разделяет нынешнюю экономическую политику Цзян Цзэминя и Чжу Жунцзи по отношению к нерентабельным предприятиям. Считает, что некоторые крупные нерентабельные предприятия нестратегического характера тоже можно продавать (оборонные, энергетические, транспортные и телекоммуникационные отрасли должны находиться под контролем государства). У него самые дальновидные из всего состава нового руководства взгляды на проблемы окружающей среды. Критически относится к планам развития западных районов страны, которые предполагают серьезные вливания денежных средств с целью освоения ресурсов отдаленных регионов и включения их в общую жизнь страны. Не раз выступал за относительно медленное поступательное развитие Китая с акцентом на защиту окружающей среды. Критически относится и к планам крупномасштабной переброски вод из южных рек на Север Китая: «Мы не должны второпях начинать эту работу без получения научного полномасштабного подтверждения о целесообразности проекта. Сначала нужно попробовать просто беречь воду...». Что касается взглядов Вэнь Цзябао на экономический рост, то, по его словам, долгосрочная стратегия экономического роста в Китае должна состоять в расширении внутреннего спроса: «Рост жизненного уровня людей – это главная отправная точка для многих проектов. Мы должны предпринять ряд эффективных мер для увеличения доходов населения, особенно семей крестьян и жителей малых городов с низким и средним уровнем достатка, должны работать над увеличением покупательной способности населения».

Многие в Китае считают, что партия, когда-то созданная для защиты интересов простого народа, ныне в большей мере способствует росту числа богатых, а миллионы живут в нищете и без работы. По данным Академии общественных наук Китая, 10 тыс.чел. имеют банковские счета, превышающие 10 млн.долл., в то время как средний годовой доход городского жителя равняется 6860 юаней, а сельского – 2366 юаней (1 доллар равен 8,27 юаням).

Шанхайский технократ У Банго. в прошлом специалист по технологии вакуумных труб, не смог победить в борьбе за кресло премьера. Он возглавит Народный политический консультативный совет Китая (орган Единого фронта).

Нынешний куратор органов безопасности Китая Ло Гань отличается строгостью и энергичностью. Единственный из нового поколения руководителей прошел обучение за рубежом – в бывшей ГДР. По специальности металлург, работал инженером. С начала 80гг. был ближайшим помощником Ли Пэна, сблизившись с ним во время их совместных инспекций органов полиции и разведки во время Тяньанмэньского кризиса 1989г. и после него. С тех пор курирует органы безопасности, что и использует в борьбе с уголовными преступниками и диссидентами. Проводит реформу аппарата органов безопасности, борется со злоупотреблениями в судах и тюрьмах.

Наиболее доверенным лицом Цзян Цзэминя является Цзэн Цинхун – по образованию инженер-ракетчик, специалист по автоматическим системам контроля. Сын старого партийного работника, обладает большими связями в среде партийной элиты и их детей. В 1989г. Цзян Цзэминь взял его к себе из Шанхая. Будучи одаренным политическим тактиком, Цзэн фактически руководил консолидацией власти в руках Цзян Цзэминя. По сведениям английского журнала «Экономист», после Тяньаньмэньских событий и прекращения контактов между Китаем и США на высоком уровне, Цзэн был избран для поддержания неформальных контактов китайского руководства с Советом нацбезопасности США. Он редко выступал с заявлениями о политической реформе, но, по словам автора книги, в частных беседах Цзэн Цинхун говорил, что он хотел бы смягчить запрет на деятельность оппозиционных партий в Китае. Его взгляды на прямые выборы и СМИ во многом совпадают с мнением по этим вопросам Ли Жуйхуаня.

Много неясного в судьбе Ли Чанчуня, выпускника Харбинского политехнического института, который в 1983г. в 39 лет стал мэром главного города пров. Ляонин – Шэньяна. Через 3г. он стал уже губернатором провинции. После 12 лет работы на серьезных должностях он стал самым молодым членом политбюро ЦК КПК. Его считают протеже Цзян Цзэминя, но два фактора играют против него: нехватка опыта работы в Пекине и странное стечение обстоятельств, в результате которых после его работы начинаются беспорядки. Так, Шэньян, где с 1983 по 1990гг. он был мэром и губернатором пров. Ляонин, стал рассадником коррупции, а его работа на посту губернатора и партийного секретаря в провинции Хэнань закончилась громкими разоблачениями коррупции в среде местных высших чиновников. Во время его пребывания в Гуандуне возникло три серьезных скандала, связанных с денежными махинациями крупных компаний. Некоторые, впрочем, склонны рассматривать это в качестве хорошо проделанной работы самого Ли Чанчуня.

Новое руководство формируется в ходе сложного переплетения деловых, родственных и дружеских отношений, так что нынешние руководители борются еще и за то, чтобы провести своих союзников в состав Постоянного комитета политбюро ЦК. Но, что бы ни происходило, борьба за власть строго контролируется и у партии, независимо от позиции Цзян Цзэминя, будет еще 6 мес. после XVI съезда КПК для осуществления стабильной передачи политической власти.

В книге Цзун Хайжэня будущие руководители Китая изображены как люди, твердо убежденные, что сохранение действующего режима и руководство компартии являются непременным условием модернизации китайской экономики. Это связано с экономическими успехами страны за последние 13 лет (хотя продолжительный экономический рост не означает отсутствие проблем в дальнейшем). Новые лидеры Китая уверены, что любые попытки открытого несогласия с правящей ролью КПК должны подавляться. Изучение многочисленных заявлений «четвертого поколения» руководителей не позволяют выделить в их среде возможного «китайского Горбачева» – человека, считающего проблемы партии настолько серьезными и безнадежными, что понадобятся изменения, которые смогут поставить под вопрос само существование партии.

Новое поколение руководителей вряд ли будет менять и внешнюю политику КНР. Доминирование США на международной арене делает, по словам Ху Цзиньтао, китайско-американские отношения «основной нитью во внешнеполитической стратегии Китая». Новые лидеры, возможно, захотят использовать связи с Россией и Европой для «пересиливания» США. По материалам Цзун Хайжэня можно понять, что высшая китайская элита, высоко оценивая новый договор 2001г. с Россией о добрососедстве, дружбе и сотрудничестве, все же прекрасно понимает, что потенциал расширения стратегического сотрудничества между двумя странами ограничен стремлением России поддерживать хорошие отношения с США.

Парламент

Состоявшееся в последней декаде окт. 2002г. 30 заседание Постоянного комитета ВСНП девятого созыва основное внимание уделило законотворческой деятельности. Принято 3 закона.

Закон об оценке воздействия на окружающую среду (вступил в силу 1 сент. 2003г.) призван содействовать решению экологических проблем Китая. Теперь любые промышленные, с/х проекты и планы провинциальных и местных правительств по землепользованию должны содержать положение о возможном воздействии на окружающую среду, которое представляется на рассмотрение госкомиссии по охране окружающей среды. Орган вправе утвердить или запретить проект, который таит в себе опасность для экологии. За нарушение полагается штраф от 50 до 200 тысяч юаней (1 доллар равен 8,27 юаням). Закон был принят вопреки сильному противодействию со стороны местных администраций, которые видят в нем усиление власти центрального правительства.

В пересмотренном Законе об охране культурных ценностей впервые говорится об ответственности практически всех ведомств (промышленных, коммерческих, строительных, таможни, городского планирования, органов общественной безопасности) и каждого гражданина в отдельности за охрану культурных реликвий. Закон нацелен на повышение уровня охраны исторического наследия Китая, особенно архитектурных памятников старины. Отмечено, что в Китае имеется 400 тыс. подобных Великой китайской стене и Императорскому дворцу реликвий, из которых менее 70 тыс. находятся под охраной на уездном или провинциальном уровне. Разрешен обмен культурным ценностями между государственными музеями и частными лицами и даже «разумная компенсация» за предоставление экспонатов.

Пересмотренный в связи со вступлением Китая в ВТО «Закон о страховании» (впервые был принят в 1995г.) призван уравнять права иноинвесторов, государственных и совместных страховых компаний, а также улучшить контроль за рынком страховых услуг. Одним из серьезных и долгожданных для китайских страховых компаний изменений является отмена жестких ограничений на характер использования их капиталовложений. Ранее сфера приложения средств страховых компаний была строго определена (депозиты, совместные фонды или облигации госзайма). Тем не менее, страховые фонды нельзя использовать для создания предприятий, не имеющих отношения к страховому бизнесу. Страховой бизнес в Китае сегодня сталкивается с двумя проблемами – это приход на рынок иностранных страховых компаний и низкий процент по банковским вкладам и гособлигациям.

На нынешнем заседании ПК ВСНП было также впервые начато или продолжено обсуждение проектов законов «Об удостоверении личности», «О расширении негосударственных форм образования», исправленного проекта «Закона о сельском хозяйстве», нового варианта «Закона о степях».

В рамках осуществления контрольных функций парламента заслушаны и обсуждены доклады о трудоустройстве и повторном трудоустройстве населения и о работе лесного хозяйства, сделанные соответственно министром труда и соцобеспечения КНР Чжан Цзоцзи и начальником государственного управления по делам лесного хозяйства КНР Чжоу Шэнсянем. В порядке проверки действенности исполнения законов был заслушан доклад о выполнении «Закона о полезных ископаемых КНР».

Законодатели освободили Хуан Чжэньдуна с поста министра транспорта (назначен секретарем парткома г.Чунцин) и назначили на эту должность Чжан Чуньсяня.

Одобрено решение Постоянных комитетов СНП провинций Гуандун и Цзилинь о лишении статуса депутатов ВСНП Ли Цзинвэя (бывший Председатель совета директоров корпорации «Гуандун Цяньлибао») и Сан Юечуня.

Международный раздел представлен ратификацией подписанных год назад в Пекине китайско-тунисского и китайско-перуанского договоров об экстрадиции. Были заслушаны доклады о визите премьера госсовета Ли Пэна в Таиланд, Индонезию, Австралию и Филиппины, а также о визите делегации ВСНП в Финляндию и Норвегию.

Политика

В предшествовавшие XVI съезду правящей компартии Китая месяцы зарубежные и китайские политики постоянно задавались вопросом: какое место займет в документах и решениях съезда проблема совершенствования политической системы страны? Станет ли съезд отправной точкой более последовательной модернизации политических институтов и демократизации системы власти и общественной жизни Китая, или же существенных сдвигов на этом направлении не произойдет?

Вопрос о необходимости дополнения экономической реформы реформой политической был поставлен еще в 1980г. Дэн Сяопином. XIII съезд КПК в 1987г. выдвинул радикальную программу политических реформ, которая, однако, была свернута после силового подавления студенческих демонстраций на площади Тяньаньмэнь в Пекине в 1989г.

Несмотря на то, что по ряду направлений, намеченных в 1987г., политические преобразования велись последовательно, на Западе нынешняя политическая система КНР имеет устойчивую репутацию недемократической и несовременной. Такая оценка базируется на отсутствии в Китае практики всеобщих выборов главы государства и механизма реального влияния населения на решения исполнительной власти, на сохранении довольно жесткого партийно-государственного контроля за

СМИ. По сути дела, неприятие на Западе политической системы КНР вызвано сохранением монополии правящей компартии на власть и ориентацией Китая на социалистический путь развития.

Китайское руководство весьма настороженно относится к идеям ускоренной демократизации страны и прямо заявляет о неприемлемости для КНР западных принципов многопартийности и разделения представительной, исполнительной и судебной власти. Показательна в этом отношении книга члена политбюро ЦК КПК (15 созыва), президента Академии общественных наук Китая Ли Теина «О демократии» (опубликована в 2000г. на китайском, а в 2002г. – и на английском языке), которая доказывает, что демократия в западном понимании есть инструмент, обеспечивающий политическое господство буржуазии.

Современная китайская концепция совершенствования политической системы или, как говорят в Китае, становления «социалистической демократической политики», четко прорисована в опубликованном в авг. 2002г. сборнике высказываний Цзян Цзэминя о строительстве социализма с китайской спецификой.

Основываясь на безусловном сохранении социалистического общественного устройства и неприятии западных моделей многопартийности и парламентаризма, эта концепция предполагает: улучшение системы собраний народных представителей; совершенствование системы политических консультаций КПК с партиями и общественными организациями, входящими в Народный политический консультативный совет Китая; утверждение верховенства закона в обществе; внедрение практики открытого конкурсного набора все большей части госслужащих; постепенное расширение «низовой демократии»; применение в КПК принципа превышения числа кандидатов над количеством избираемых руководителей; освобождение административных органов от избыточных функций. Критериями успешности политической реформы провозглашены стабильность внутриполитической ситуации, укрепление единства нации и улучшение жизни народа.

Избранная концепция совершенствования политической системы страны последовательно реализуется на практике. Пропагандистские материалы по вопросам государственного, партийного и правового строительства, опубликованные в китайской периодике в преддверии XVI съезда КПК, даже при самом скептическом отношении к ним объективно свидетельствуют, что за годы пребывания у власти Цзян Цзэминя в сфере совершенствования политической системы КНР сделано действительно немало.

В отлаженном стабильном режиме работают собрания народных представителей (СНП) различных ступеней и прежде всего парламент страны – Всекитайское собрание народных представителей и его постоянный комитет. За 13 лет (с июня 1989г.), когда Цзян Цзэминь был генсеком ЦК КПК, принято 125 новых и пересмотрено 56 прежних законов. Это позволило сформировать каркас отвечающей современным требованиями законодательной системы страны, конституционно и законодательно обеспечить благоприятные условия для перехода экономики на рыночные рельсы и углубления взаимодействия с мировым хозяйством, создать юридическую базу для укрепления правового сознания населения и авторитета закона. Часть законопроектов была вынесена на общественное обсуждение. Усилились контрольные функции парламента. Заметно окрепли низовые СНП, в т.ч. на уровне волостей и поселков.

Определенное развитие получила «низовая демократия», под которой подразумеваются выборы низовых органов власти – СНП волостей и поселков (за 13 лет проведены 5 раз), комитетов сельских жителей (всего 690 тыс.) и глав деревень, комитетов жителей городских микрорайонов (90 тыс.). В 16 провинциях и автономных районах были проведены прямые выборы глав деревень, а в восьмистах микрорайонах 20 городов – прямые выборы глав микрорайонов.

Очевидное своеобразие политической системе КНР придает функционирование восьми «демократических партий», образованных еще до провозглашения КНР. Ныне они насчитывают 580 тыс. членов и активно участвуют в работе Народного политического консультативного совета Китая (НПКСК) – органа единого фронта. Хотя демократические партии не оспаривают руководящую роль компартии, они объективно помогают несколько расцветить палитру политической жизни КНР, играют заметную роль в контактах Пекина с зарубежной китайской диаспорой. 120 тыс.чел., не являющихся членами КПК, входят в состав СНП различных уровней, а 240 тыс. – в структуры НПКСК. 13 чел., не являющихся членами КПК, занимают посты заместителей глав министерств и комитетов госсовета КНР, а 27 чел. – посты вице-губернаторов провинций и автономных районов и вице-мэров городов центрального подчинения.

На общее совершенствование политической системы страны также работает более гибкая кадровая политика и сокращение партийно-государственного аппарата в рамках развернутой с 1998г. административной реформы (количество чиновников в парткомах и правительствах различных уровней, составлявшее 5,8 млн.чел., удалось сократить на 435 тыс.).

В целом, у китайского руководства есть определенный резон и впредь проводить политическую реформу по оправдавшему себя в экономике методу «переходить реку, нащупывая камни», т.е. действуя постепенно.

Такому подходу имманентно присущ ряд недостатков, серьезность которых оценивается по-разному. По прогнозу ряда китайских исследователей, Китаю потребуется не менее 10 лет, чтобы перейти к прямым выборам мэров городов и 20 лет для введения прямых выборов главы государства. Ряд социологов полагает, что не следует преувеличивать значение т.н. низовой демократии. Феномен прямых выборов комитетов сельских жителей и глав деревень регулирует лишь часть внутриобщественных отношений и не затрагивает более важные для политической системы отношения между государством и обществом и между отдельными звеньями государственной машины. Более категоричны западные оценки. Доказывая необходимость продвижения КНР к «более плюралистической политической системе», английский журнал Economist утверждает, что без изменений в политике прогресс Китая остановится. Прошедшие 13 лет относительной политической стабильности не гарантируют следующие такие же 13 лет.

Хотя данная посылка излишне категорична, нельзя не признать, что некая неудовлетворенность нынешней политической системой начинает ощущаться и в самом Китае.

Пока эта неудовлетворенность не носит характера массовых открытых критических выступления в печати, однако первые публикации с конкретными предложениями о политической реформе в специализированных изданиях уже появляются. Как правило, в центре внимания находятся проблемы функционирования правящей компартии. Ставится вопрос об очевидных недостатках сложившейся практики «демократического централизма», ведущего на деле к игнорированию интересов меньшинства и к чрезмерной концентрации власти. Повышение качества КПК как правящей партии увязывается с определенной демократизацией внутрипартийной жизни и с повышением роли партийных съездов. В ряде публикаций предлагается вернуться к решению VIII съезда КПК (1956г.) о проведении ежегодных сессий партсъезда.

Высказываются и более радикальные суждения. Известный ученый Ху Аньган предлагает перенести на обозримую перспективу «центр тяжести работы партии и государства» с экономики на «институциональное строительство», под которым подразумевается реформа политической системы страны. Его логика такова: в условиях рынка продолжение концентрации усилий партии на экономике вело бы на практике к неоправданному вмешательству партийно-государственных органов в хоздеятельность на микроуровне, что фактически поощряло бы коррупцию. Опыт китайских реформ показывает, что экономическое процветание отнюдь не ведет автоматически к социальной справедливости, равенству и общественной стабильности. Китай вступил в период социальной нестабильности, и для компартии содействие всеобщей зажиточности означало бы реальное укрепление ее легитимной базы. Функции КПК как «дивелопменталистской» правящей партии (т.е. видящей свою главную задачу в экономическом развитии), вполне естественные ранее, ныне требуют серьезной корректировки. В условиях глобализации и маркетизации нельзя делать ставку на экономический рост как основу легитимности правящей партии, коль скоро факторы такого роста все более уходят из рук партии и правительства. Наконец, задача создания высокодемократического и ориентированного на законы общества прямо вытекает из курса на модернизацию страны, которая не сводится только к развитию экономики.

Ху Аньган полагает, что политическая демократия отнюдь не является «лицензионным товаром» буржуазии, что у социалистического Китай есть все необходимые предпосылки для создания в перспективе высокоразвитой демократии. Институциональное строительство и есть магистральный путь демократизации политической системы Китая. В конкретном плане предлагается перенести центр тяжести работы партии и государства на создание ряда базовых современных государственных механизмов, которые в совокупности смогли бы обеспечить преодоление грозящих Китаю социальных кризисов. Сюда входят механизмы принуждения (функции внешней защиты и внутреннего порядка), изъятия, общих ценностей (патриотизм, уважение и защита прав граждан), контроля, координации, информирования, согласования интересов различных групп и социальных слоев, перераспределения (в целях обеспечения равных экономических и социальных прав граждан).

Незадолго до съезда в КНР был проведен необычный для страны официальный опрос общественного мнения, в котором участвовали 3 тыс.чел. из нескольких крупных городов. Результаты опроса показали как высокий уровень претензий граждан к власти, так и их заинтересованность в обновлении политической системы. По данным гонконгской печати, за открытые выборы руководителей государства высказались 83% опрошенных, а 91% респондентов посетовал на несправедливость существующей системы судопроизводства. В доступных нам китайских СМИ эти сведения отсутствовали, однако отмечалось, что 43% граждан высказали пожелание, чтобы XVI съезд КПК продвинул вперед реформу социально-политической системы КНР.

Сам съезд далеко не в полной мере оправдал подобные ожидания. Отчетный доклад Цзян Цзэминя выдержан в традиционном для КПК периода реформ «дивелопменталистском» ключе, когда главным и единственным основанием сохранения правящих функций за компартией выступает экономический рост. Раздел доклада о политическом строительстве в основном воспроизводит прежнюю концепцию реформы политической системы (совершенствование функций СНП и НПКСК, расширение низовой демократии, укрепление социалистического правопорядка) с акцентом на отказ от копирования модели политической системы Запада.

Некоторое продвижение вперед по сравнению с существующей практикой в докладе есть. Отмечена необходимость усиления институционального строительства и «процедурного оформления политического строя социалистической демократии», учета «полезных достижений политической культуры человечества». Поставлены задачи реформирования механизма принятия решений и даже «усиления ограничения власти и контроля за ней». В разделе о партийном строительстве выдвинуто положение об активном поиске форм и методов развертывания роли делегатов в послесъездовский период. Предусмотрено расширение в городах и уездах эксперимента по внедрению режима постоянного функционирования партсъездов (отголосок предложений о возврате к соответствующему решению VIII съезда КПК).

Рано предрекать, насколько далеко идущими на практике окажутся новации XVI съезда КПК в сфере политической реформы. Они выглядят не слишком радикально, но в то же время свидетельствуют, что настроения общества в пользу ускорения политических преобразований попали в поле зрения руководства страны.

Официальный Пекин осторожно присматривается к европейской и особенно скандинавской социал-демократии (имеющей, среди прочего, репутацию наименее скомпрометировавшей себя разновидности демократии), продолжает скрупулезно изучать уроки крушения социализма в СССР и странах Восточной Европы, в т.ч. и негативные последствия чрезмерной концентрации власти и недемократического механизма принятия крити-

чески важных решений, ищет аргументы в поддержку своей позиции (показательна, например, отсылка к Ирану, опыт которого показывает, что прямые всеобщие выборы президента страны не тождественны демократии). Резерв времени у КНР есть. Однако законсервировать нынешнюю политическую систему страны на неопределенно долгий срок невозможно. Рано или поздно, по собственной воле или под давлением обстоятельств, обновлять ее придется.

Ху Цзиньтао

Предстоящее крупное событие в политической жизни КНР – XVI съезд Компартии Китая – вызывает в самых широких кругах китайского общества естественный интерес к молодым лидерам, которые в результате решений съезда должны прийти на смену старому поколению. Особое внимание уделяется Ху Цзиньтао – политику, фактически официально считающемуся «преемником» Цзян Цзэминя на посту главы государства. Изложенные ниже факты основываются на материалах, которые можно найти в некоторых местных печатных изданиях и китайскоязычном секторе сети интернет.

Одна из наиболее ярких особенностей карьеры Ху Цзиньтао, выделяемых китайскими авторами – сравнительная молодость по сравнению с другими руководителями одного с ним ранга. В сент. 1982г. в возрасте 39 лет Ху Цзиньтао стал самым молодым кандидатом в члены ЦК КПК. В возрасте 49 лет он был уже членом Постоянного комитета политбюро ЦК КПК (для сравнения: секретарь Комитета КПК пров. Гуандун Ли Чанчунь (1944г. рождения), самый молодой на сегодняшний день член Политбюро, был избран членом этого руководящего органа китайской компартии в возрасте 53г.).

В его стремительном выдвижении на первые места в партийной иерархии и, в итоге, в «семерку» высших руководителей государства сыграли свою роль отнюдь не везение или слепой случай, а умение самого Ху Цзиньтао привлечь к себе симпатии лидеров старшего поколения. Первым, кто сумел угадать блестящее политическое будущее, ожидающее молодого ответственного работника Строительного комитета правительства пров. Ганьсу, был Чэнь Юнь (в те годы – зампред ЦК КПК, зампред ПК ВСНП), посетивший однажды Ганьсу с инспекционной поездкой. Говорят, что именно он рекомендовал тогдашнему первому секретарю провинциального комитета КПК (позднее – заведующему орготделом ЦК КПК) Сун Пину обратить внимание на Ху Цзиньтао как на потенциального кандидата на высокие посты в центральном руководстве. Сун Пин, сам очень хорошо относившийся к Ху Цзиньтао, так и поступил: сначала сделал его секретарем комитета Коммунистического союза молодежи пров. Ганьсу, а затем рекомендовал на работу в центр – на должность секретаря ЦК КСМ Китая и одновременно председателя Всекитайской федерации молодежи. Этап в жизни Ху Цзиньтао, связанный с пребыванием в пров. Ганьсу, имел прямое отношение к знакам расположения, которые позднее оказывали ему другие работавшие там в разное время члены центрального руководства – Цяо Ши и Ли Жуйхуань (последний в настоящее время является членом «семерки». Председателем Постоянного комитета Всекитайского комитета Народного политического консультативного совета Китая).

Через год после избрания первым секретарем ЦК КСМ Китая Ху Цзиньтао обратился в ЦК китайской компартии с просьбой дать ему возможность поработать «в регионах». Самую действенную поддержку в этом оказал Ху Яобан – его предшественник на посту руководителя китайского комсомола, ставший к тому времени генсеком ЦК КПК. В результате в 1985г. в возрасте 43 лет Ху Цзиньтао возглавил комитет КПК провинции Гуйчжоу, став самым молодым секретарем провинциального парткома. До сих пор это – абсолютный рекорд. Су Жуну (пров. Цинхай), самому молодому секретарю Комитета КПК провинциального уровня, исполнилось 54г. Еще одно сравнение: самый молодой представитель другой категории провинциальных руководителей – губернатор провинции Цинхай Чжао Лэцзи – отметил в этом году 45-летие.

Через 3 года работы в Гуйчжоу Ху Цзиньтао решением ЦК КПК был переведен на должность секретаря партийного комитета Тибетского автономного района. В этом качестве ему пришлось «претворять в жизнь национальную политику партии» в условиях, когда и без того непростая ситуация в этом чувствительном регионе КНР еще больше усугубилась после известных выступлений студенческой молодежи в Пекине в конце весны-начале лета 1989г. Заслуги Ху Цзиньтао на этом направлении были по достоинству оценены новым генсеком ЦК КПК Цзян Цзэминем. Вскоре после этого усилиями своего старого покровителя Сун Пина Ху Цзиньтао занял освобожденное им место в ПК политбюро ЦК КПК.

Отличительными чертами Ху Цзиньтао в годы его пребывания на различных руководящих постах всегда были осторожность и осмотрительность. В результате на вверенных ему участках никогда не наблюдалось громких прорывов, однако не случалось у него и крупных провалов. Введенный в состав высшего партийного руководства, Ху Цзиньтао сумел наладить хорошие рабочие отношения с Цзян Цзэминем. Он брался за выполнение самых разных задач, за что получил в кругу соратников прозвище «министр без портфеля», однако делал это с большим тактом и чувством меры, никогда не вторгаясь в полномочия других членов политбюро. В 1998г. Ху Цзиньтао, тогда еще не имевшему никаких официальных постов в военной иерархии, было поручено курировать вопросы вывода из-под контроля НОАК ранее подчинявшихся ей коммерческих фирм и предприятий, а также расследование громких контрабандных дел, в которых были замешаны представители высшего генералитета. Ху Цзиньтао не только в срок справился с поставленной перед ним задачей, но и провел эту крайне щепетильную операцию максимально безболезненно для армии. Этот успех позволил Цзян Цзэминю и другим членам высшего военного руководства провести давно готовившееся ими решение: в дек. 1999г. Ху Цзиньтао, никогда не служивший и не имеющий воинских званий, стал зампредом Центрального военного совета КНР.

В 1998г. по инициативе премьера Государственного совета КНР Чжу Жунцзи Ху Цзиньтао было поручено участвовать в выработке Госсоветом важных политических решений и координировать контакты высшего органа исполнительной

власти с другими государственными и партийными органами. В этом качестве у него с Чжу Жунцзи также сложились хорошие рабочие отношения.

Умение Ху Цзиньтао оперативно реагировать на кризисные ситуации и разряжать накаленную обстановку в полной мере проявилось в ходе событий мая 1999г., связанных с ракетными ударами НАТО по посольству КНР в Югославии. Уже начавшие было выходить за цивилизованные рамки студенческие демонстрации у зданий диппредставительств США по всему Китаю удалось удержать под контролем только после того, как Ху Цзиньтао первым из членов центрального руководства выступил с речью, в которой жестко осудил «варварскую и вероломную акцию США и их союзников» и продемонстрировал политическую волю Пекина добиваться от США официальных извинений и компенсации за причиненный ущерб.

Собственное кредо руководителя было еще в 1987г. сформулировано Ху Цзиньтао следующим образом: «убежденность в правоте своего дела и настойчивость в стремлении к успеху; способность твердо стоять обеими ногами на земле и отсутствие тщеславия; умение обходиться без бюрократических замашек и не смотреть на других свысока, но жить сокровенными чаяниями народа; демократичность и в то же время готовность к решительным действиям в критический момент; наконец, страстная любовь к жизни».

Нелюбовь Ху Цзиньтао к тщеславию проявляется в его стремлении как можно меньше заниматься саморекламой. Еще в годы работы партийным руководителем в Гуйчжоу и Тибете он начал избегать частого общения с представителями прессы. До самого последнего времени Ху Цзиньтао меньше, чем другие высшие китайские руководители, выступал с речами, встречался с иностранными гостями или осуществлял зарубежные поездки.

У нас в стране Ху Цзиньтао побывал всего один раз – в окт. 2001г. Это посещение, первоначально планировавшееся как кратковременная остановка в Москве по пути в Западную Европу, совместными усилиями обеих сторон удалось поднять до уровня рабочего визита Ху Цзиньтао в Россию. Этот визит стал точкой отсчета в личных контактах между ним и высшими российскими руководителями – президентом В.В.Путиным и председателем правительства М.М.Касьяновым.

Ху Цзиньтао увлекается литературой и искусством. Среди особых предпочтений – кинофильмы, театр и художественная литература. В годы учебы в Университете «Цинхуа» он занимался в студенческом хореографическом кружке. Позже, в годы работы в ЦК КСМ Китая, он исполнял на вечерах самодеятельности сольный монгольский танец. Любимый вид спорта – настольный теннис.

Основным источником сведений о Ху Цзиньтао являются данные его официальной биографии. Судя по ним, Ху – типичный представитель нынешнего поколения партийных функционеров, ставящих во главу угла принцип «не высовываться раньше времени». Если говорить персонально о Ху Цзиньтао, нельзя не отметить, что его, как помолвленную «невесту», до дня «бракосочетания» тщательно оберегали от посторонних глаз и от участия в каких бы то ни было интригах, способных бросить тень на будущего руководителя страны и тем самым скомпрометировать «родителей невесты» в лице Дэн Сяопина и Цзян Цзэминя. Но даже и в официальной биографии имеются неточности. Гонконгская South China Morning Post обращает внимание на то, что на самом деле Ху родился не в городе Цзиси пров.Аньхой, как утверждается в справочниках, а в Шанхае, впоследствии получив начальное и среднее образование в г.Тайчжоу пров. Цзянсу – неподалеку от родины Цзян Цзэминя г.Янчжоу. Ошибка, скорее всего, носит непреднамеренный характер. В Китае часто путают реальное место рождения конкретного человека и локализацию родовых корней семьи. В данном случае уроженцем г.Цзиси был отец Ху Цзиньтао.

Определенное внимание в гонконгских СМИ уделяется вопросу о подлинном классовом происхождении главного претендента на высшие посты в государстве. Сообщается, что Ху является выходцем из среды торговцев – предпринимательской деятельностью всю свою жизнь занимались его дед и отец. Якобы именно это обстоятельство в свое время помешало «лавочнику в третьем поколении» быть принятым на один из престижных факультетов университета Цинхуа и заставило довольствоваться мало популярной тогда специальностью инженера-гидравлика. Теперь же такой пикантный штрих в биографии партийного функционера высшего эшелона скорее играет на руку созданию современного политического имиджа Ху Цзиньтао, вполне соответствуя духу времени и новациям Цзян Цзэминя в области партийного строительства. Новый руководитель государства должен отражать облик партии в обновленном виде (после предложенной Цзян Цзэминем отмены запрета на вступление в КПК предпринимателей она призвана выражать интересы всех слоев общества, а не только рабочего класса).

Еще одной немаловажной новостью стали опубликованные той же South China Morning Post накануне визита Ху в США сведения о том, что дочь Ху Цзиньтао имеет американское гражданство. Причем газета не без ехидства подчеркивает, что как раз в тот момент, когда дочь давала клятву на верность конституции США, ее отец в ответ на бомбардировку американцами посольства КНР в Белграде в мае 1999г. от лица партии благословлял китайский народ на «акции протеста, не выходящие за рамки закона». Кстати, именно этот яркий (и до последнего времени практически единственный) публичный эпизод в биографии Ху Цзиньтао принято считать его первыми «смотринами».

Одним из слабых мест в политической карьере Ху Цзиньтао долгое время считалось отсутствие опыта внешнеполитической деятельности (плюс к этому, в отличие от своих старших товарищей Дэн Сяопина и Цзян Цзэминя, он никогда не жил и не учился за границей). Данный пробел был восполнен турне в европейские страны осенью 2001г. и недавним визитом в Малайзию, Сингапур и США.

Несмотря на то, что в ходе своей поездки Ху Цзиньтао встретился практически со всеми высшими должностными лицами США, этот визит носил скорее ознакомительный и даже церемониальный характер. Задачи в Вашингтоне были относительно легкими, потому что Ху должен был подготовить почву для поездки Цзяна в США будущей осенью и продемонстрировать себя американскому истеблишменту, не затевая при этом самостоятельной политической игры. То есть Ху Цзиньтао достаточно было не совершить в США

каких-либо ошибок и неосторожных высказываний, чтобы возложенная на него миссия уже считалась выполненной. Уровень и состав команды Ху в этом турне практически сводили такую вероятность к нулю, что позволило ему без особого напряжения сил справиться с такой задачей. Как с нескрываемым удовлетворением отметил сопровождавший Ху в зарубежной поездке замминистра иностранных дел КНР Ли Чжаосин в интервью по ее итогам, «визит заместителя председателя КНР полностью достиг намеченной цели».

Несмотря на то, что многочисленные наблюдатели следили за каждым словом и жестом высокого гостя и пытались тестировать его личные и деловые качества, информации о реальных политических взглядах Ху Цзиньтао по-прежнему не добавилось. Пресса вспоминает его фразу о том, что «хороший лидер должен поощрять демократию и быть способным на решительные действия в критические моменты». Расплывчатость этого высказывания говорит о том, что взгляды Ху Цзиньтао вполне могут сочетать элементы ортодоксии и либерализма и варьировать в весьма широком диапазоне в зависимости от изменений общеполитической ситуации. Интересно, что даже его официальная биография сообщает, что он «человек твердых принципов, но гибких методов» Обращает на себя внимание и визит Ху в Тибет по случаю празднования 50-летия «мирного освобождения», когда он встречался как с тибетскими монахами, так и с китайскими военными, демонстрируя свою способность соблюдать «единство в разнообразии».

Отмечаются прекрасная память и хорошие манеры будущего китайского руководителя. Официальная биография сообщает, что «Ху любит литературу, искусство, оперы и романы». В этих штрихах можно разглядеть намек на то, что Ху Цзиньтао обладает определенным личным обаянием и высоким общекультурным уровнем. В то же время, никто не может дать гарантий, что будущий лидер не окажется продуктом выдвинувшей его тоталитарной системы. Здесь может сыграть не самую лучшую роль то обстоятельство, что Ху Цзиньтао выступает в качестве «наследного принца», обретающего власть не самым демократическим путем. В этом контексте заслуживают особого внимания меры, предпринимаемые Ху Цзиньтао для укрепления своих позиций в высшем генералитете – такого рода подстраховка будущему главе государства явно не помешает.

Ху Цзиньтао формирует из своих явных сторонников ядро будущего Центрального военного совета (всего в нем 11 членов). Как наиболее близкие к Ху и имеющие перспективы продвинуться к высшим постам в армии характеризуются «молодые» генерал-полковники Го Босюн (60 лет) и Сюй Цайхоу (58 лет), введенные в состав высшего органа военного управления одновременно с назначением на пост зампреда ЦВС самого Ху Цзиньтао на четвертом пленуме ЦК КПК 15 созыва в 1999г. Двумя другими протеже Ху Цзиньтао считаются генералы Фу Цюанью и Цао Ганчуань – военные руководители, поддерживающие близкие рабочие контакты с Ху Цзиньтао и имевшие опыт тесного взаимодействия с ним в бытность его партийным руководителем в Тибете в конце 80гг. (Интересны некоторые внутренние взаимосвязи в этой «колоде четырех армейских тузов»: генерал Сюй Цайхоу является земляком нынешнего начальника Главного политуправления НОАК Юй Юнбо – оба они выходцы из г.Фусинь пров.Ляонин, а генерал Го Босюн в 1990-92гг. служил под началом начальника генштаба Фу Цюанью, когда тот был командующим Ланьчжоуским военным округом).

В дополнение к этим четырем «точкам опоры» Ху Цзиньтао в ЦВС некоторые эксперты добавляют еще и «пятый столп» – адмирала Чжоу Божуна, в прошлом зама командующего Гонконгским гарнизоном, а ныне заместителя начальника Главного штаба ВМС КНР. Ему прочат место будущего шефа ГРУ ГШ НОАК, на котором он через 2 года должен сменить его нынешнего руководителя Сюн Гуанкая, достигающего к тому времени предельного возраста службы (сейчас ему 63). Об этом предполагаемом протеже Ху Цзиньтао известно, что в 80-е годы он проходил стажировку в Королевском оборонном колледже (Royal College of Defense Studies) в Великобритании, владеет беглым английским и хорошо зарекомендовал себя в ходе службы в Гонконге.

Предполагается, что в группу ближайших политических советников и помощников Ху Цзиньтао войдет ряд ведущих сотрудников Центральной партийной школы, ректором которой Ху официально остается по сей день.

ВСНП-март 2003г.

Первая сессия Всекитайского собрания народных представителей (ВСНП) очередного 10 созыва (5-18 марта 2003г.) сформировала новое руководство страны, подтвердила неизменность курса на создание в Китае социальной рыночной экономики и ее интеграцию в мировой рынок.

На сессии завершен начавшийся на прошедшем в нояб. 2002г. XVI съезде Компартии Китая процесс передачи власти в КНР новому (по китайской терминологии – «четвертому») поколению лидеров. Все высшие руководители Китая – Цзян Цзэминь, Ли Пэн, Чжу Жунцзи – которые последние 10 лет вели страну по пути рыночных преобразований и экономического прогресса, оставили свои партийные и госпосты. Впервые в истории КНР этот процесс прошел бескризисно, на основе консенсуса в правящей элите относительно базовых параметров внутри- и внешнеполитического курса.

Председателем КНР вместо Цзян Цзэминя стал его зам. Ху Цзиньтао, который на съезде партии сменил Цзяна на должности генсека ЦК КПК. Этот самый молодой (60 лет) член прежнего состава лидеров страны в последние годы рассматривался в качестве главного кандидата на высший пост и призван обеспечить высокую степень преемственности власти и политики в Китае.

За Цзян Цзэминем осталась должность председателя Центрального военного совета КНР, позволяющая контролировать армию. А его высокий авторитет в стране даст возможность продолжать играть ключевую роль в формировании основных направлений внешней и внутренней политики Китая. Цзян Цзэминю удалось провести в высший эшелон госруководства значительное число своих сторонников.

На пост зампреда КНР назначен Цзэн Цинхун, который долгие годы в команде Цзян Цзэминя отвечал в ЦК КПК за оргработу и подбор кадров на руководящие должности страны.

Ли Пэна в качестве председателя Постоянного комитета ВСНП сменил У Банго – соратник Цзян Цзэминя еще по Шанхаю, последние годы занимавшийся промышленной политикой на должности вице-премьера Госсовета КНР.

С поста премьера Госсовета КНР ушел Чжу Жунцзи – талантливый реформатор-прагматик, пользовавшийся авторитетом и широко популярный в Китае. С его именем неразрывно связаны социально-экономические успехи и достижения в реформах в последние 5 лет. Новым премьером утвержден бывший вице-премьер Вэнь Цзябао.

Тан Цзясюаня на посту министра иностранных дел сменил его зам. Ли Чжаосин – профессиональный дипломат, курировавший до этого в МИД КНР американское направление. Сам Тан Цзясюань стал членом Госсовета КНР (уровень вице-премьера).

Минобороны назначен Цао Ганчуань, бывший до этого начальником Главного управления вооружений и военной техники МО КНР, в его ведении находились вопросы военно-технического сотрудничества с Россией.

Вновь созданное министерство торговли, которое теперь будет отвечать и за внутреннюю торговлю, и за внешнеэкономическую деятельность, возглавил Люй Фуюань.

Председателем Верховного народного суда остался Сяо Ян. Верховным народным прокурором избран Цзя Чуньван, долгие годы руководивший министерством госбезопасности и министерством общественной безопасности. Это назначение призвано продемонстрировать «укрепление» роли органов прокуратуры в борьбе с преступностью и коррупцией, вызывающих особое недовольство в обществе.

Председателем Всекитайского комитета Народного политического консультативного совета Китая избран близкий Цзян Цзэминю Цзя Цинлинь, который ранее занимал кресло мэра Пекина. Руководство этого консультативного органа (его сессии традиционно проходят одновременно с сессиями парламента) обновлено наполовину, несколько расширена его общественная репрезентативность, однако сугубо совещательный характер НПКСК не претерпел изменений.

Народный политический консультативный совет Китая – орган единого фронта, объединяющий под руководством компартии восемь других партий, а также представителей национальных автономий, общественных, религиозных, профсоюзных, женских, научных и других организаций страны, для проведения политических консультаций по важнейшим вопросам жизни страны.

Все новые лидеры Китая сделали партийно-государственную карьеру в реформенный период (после 1979г.), имеют значительный опыт социально-экономических преобразований и решения сложных проблем развития страны. Выборы нового руководства Китая проходили, как и раньше, на безальтернативной основе, после проведения консультаций с депутатами.

Новое государственное руководство. Избрание руководителей законодательной, исполнительной, судебной власти страны не принесло неожиданностей, поскольку оно было предопределено иерархией партийного руководства, установленной на XVI съезде КПК в соответствии со сложившемся балансом сил в политической элите страны.

Главой государства – председателем КНР избран новый генсек ЦК КПК Ху Цзиньтао, сохранивший за собой и пост одного из трех зампредов Центрального военного совета (два других занимают высшие военачальники НОАК). Возглавил Центральный военный совет КНР, как и аналогичный партийный орган, прежний генсек КПК Цзян Цзэминь в соответствии с утвердившейся со времен Дэн Сяопина традицией. Эта очень влиятельная в политическом отношении позиция подкрепляется назначениями на ряд важных постов в органах власти давних соратников Цзян Цзэминя – членов Постоянного комитета политбюро ЦК КПК. Среди них – зампред КНР Цзэн Цинхун, председатель Постоянного комитета ВСНП У Банго, председатель ПК ВПКСК Цзя Циньлинь и зампремьера Госсовета Хуан Цзюй.

Ставший премьером Госсовета КНР Вэнь Цзябао в течение 18 лет работал в центральных партийных и госорганах: сначала при трех генеральных секретарях – Ху Яобане, Чжао Цзыяне и Цзян Цзэмине – на ответственных постах в ЦК КПК, а последние 5 лет – заместителем Чжу Жунцзи в правительстве. До этого 25 лет был геологом, и большую часть этого времени провел, как он сам говорит, в необычайно трудных и вредных условиях, что дало ему знание тяжкой жизни народа. Из 2500 уездов Китая, по словам Вэнь Цзябао, он посетил 1800.

Возглавляемое Вэнь Цзябао правительство обновлено наполовину. Из 28 министров его кабинета 14 сохраняют свои прежние посты. В их числе – министр госбезопасности Сю Юнъюе, министр культуры Сунь Цзячжэн.

Каждый из вновь пришедших – профессионал. Чаще всего они работали прежде на руководящих должностях в своих или смежных ведомствах. Среди них – новый министр иностранных дел, карьерный дипломат Ли Чжаосин, который до этого был замминистра иностранных дел и послом КНР в США. Новый министр обороны Цао Ганчуань окончил артиллерийское училище в СССР, долгое время ведал закупками вооружений в России и курировал программу пилотируемых космических полетов, во многом базирующуюся на российских разработках. Новый министр финансов Цзинь Жэньцин непосредственно перед назначением на этот пост возглавлял государственную налоговую службу, но в I пол. 90гг. являлся замминистра финансов. Занявший вновь созданный важнейший пост председателя Госкомитета по развитию и реформам Ма Кай в 90гг. был зампредом Госплана и зампредом Госкомитета по реформам экономических структур. Он – известный специалист по проблемам ценообразования. Возглавивший новое министерство торговли Лю Фуюань работал замминистра внешней торговли и экономического сотрудничества. Переведенный с поста губернатора пров. Хунань на должность председателя Комитета по оборонной науке и промышленности Чжан Юньчуань – выпускник известного Харбинского военно-инженерного вуза.

Некоторые новые члены правительства Вэнь Цзябао работали, учились, получали ученые степени или стажировались за рубежом. Среди них – получивший докторскую степень в США министр образования Чжоу Цзи; работавшая в течение двух лет в качестве приглашенного ученого в США физик по образованию, член Госсовета Чэнь Чжили;

проходивший краткосрочную техническую стажировку в США; глава секретариата Госсовета Хуа Цзяньмин; стажировавшийся в течение года в Канаде министр торговли Лю Фуюань; занимавшийся научно-исследовательской работой в Швеции министр науки и техники Сюй Гуаньхуа.

Произведена реорганизация Госсовета, суть которой состоит в переходе от отраслевого планирования к макроэкономическому регулированию и в сокращении административно-командных функций правительственных ведомств. Госплан преобразуется в Госкомитет по развитию и реформам, который будет отвечать за выработку политики социально-экономического развития и руководить реформой экономической системы в целом. Особое внимание уделено проблемным секторам народного хозяйства – госпредприятиям и финансовой системе. Созданы Комитет по контролю и управлению госимуществом и Комитет по контролю и управлению банковской системой, которые вплотную займутся реформами соответственно госпредприятий и банковской системы. После 1998г. количество министерств и ведомств Госсовета сокращено на треть – до 28, а численность их аппарата уменьшилось почти наполовину. В целом по стране штаты правительственных органов различного уровня урезаны на 1,15 млн.чел.

Завершена работа по выводу из подчинения партийно-административных и военных ведомств созданных ими коммерческих хозяйственных субъектов. Такой симбиоз, сыгравший позитивную роль на определенном этапе, стал затем источником массовой коррупции и экономической дезорганизации.

Сессия подвела итоги развития Китая за последние 5 лет. В непростых условиях нестабильности в мировой экономике, необходимости проведения сложных структурных преобразований в народном хозяйстве Китая и катастрофических наводнений в стране в 1998-99гг. Пекину удалось добиться значительных результатов. Выросли мощь и международная конкурентоспособность китайской экономики, повысился жизненный уровень населения.

Среднегодовые темпы роста ВВП составили 7,7% (в т.ч. в 2002г. – 8%), а его объем за пятилетие вырос с 892 млрд.долл. в 1997г. до 1229 млрд.долл. в 2002г. Здесь и далее все показатели приведены в долларах США. Курс китайского юаня к доллару США поддерживается Пекином практически неизменным **на протяжении многих лет** и составляет **8,3 юаня за 1 долл. США**. Валютные резервы увеличились со 140 до 286 млрд.долл. Размер внешнего долга КНР на середину 2002г. составил 169 млрд.долл., в т.ч. треть – краткосрочная задолженность. Расходная часть бюджета страны в 2002г. достигла 265 млрд.долл., доходы – 228 млрд.долл., дефицит – 3% ВВП, в пределах безопасных параметров. Ассигнования на науку выросли с 0,64% до 1,13%, на образование – с 2,5% до 3,3% ВВП.

Возросла реальная, оборонная мощь Китая. Вооруженные силы были сокращены на 500 тыс.чел., одновременно велась их модернизация и подготовка к ведению современных войн. Официальные ассигнования на военные нужды, стабильно увеличивавшиеся в течение последних лет по мере роста экономики страны, на 2003г. определены в 22,3 млрд.долл. (рост 9,6% по сравнению с 2002г.). С учетом косвенных расходов по другим статьям бюджета, общая сумма средств, идущих на укрепление обороноспособности Китая больше официальной в 3-4 раза.

Значительных успехов удалось достичь во внешнеэкономической области. **С 1997г. годовой объем внешней торговли удвоился**, увеличившись с 325 **до 620,8 млрд.долл.** Благодаря политике господдержки экспорта Китай закрепился на позициях одной из крупнейших торговых держав мира. В 2002г. прирост внешнеторгового оборота составил 22% при положительном сальдо в 30 млрд.долл. В дек. 2001г. Китай, завершив сложные 15-летние переговоры, вступил в ВТО, что также улучшило условия внешнеторговой деятельности страны.

Среди других стимуляторов взрывного роста внешней торговли следует отметить поддержание неизменного курса юаня к доллару США, что фактически удешевило китайские товары для зоны евро и иены. Ощутимые масштабы приобрел процесс переноса транснациональными корпорациями в Китай части своих производственных мощностей, что изменило товарную структуру китайского экспорта. **В 2002г. Китай экспортировал машин и бытовой электротехники на 157 млрд.долл.** – 48,2% общего экспорта КНР. Предприятия с иноинвестициями обеспечили более половины внешнеторгового оборота страны.

В условиях мирового финансового кризиса 1997-98 гг. стабильность китайской экономики, и государственной экономической политики обеспечили рост инвестиционной привлекательности Китая. **За 5 лет КНР фактически освоено прямых иноинвестиций в 226 млрд.долл.**, что больше, чем за все предыдущее двадцатилетие китайских реформ. Иностранный капитал стал направляться в приоритетные для страны сферы, в увязке со структурной реформой экономики, реконструкцией госпредприятий и освоением западных регионов. **В 2002г. Китай вышел на первое место по объему привлеченных иноинвестиций – 52 млрд.долл., обогнав США**.

Правительство осуществило крупномасштабную программу возведения объектов инфраструктуры общенационального значения. Велось строительство гидроузла «Три ущелья», Цинхай-Тибетской железной дороги, трансконтинентального газопровода Тарим-Шанхай, начаты работы по проекту переброски воды из бассейна р.Янцзы в северные районы Китая. За 5 лет только в ирригационные сооружения вложено 43 млрд.долл., в автодорожную сеть – 149 млрд.долл. (**построено 20 тыс.км. современных скоростных автотрасс** – Китай вышел на 2 место в мире по их протяженности), что в обоих случаях больше, чем за все предыдущие 50 лет. Инвестированы громадные суммы в строительство аэропортов, портов, железных дорог, электростанций, сетей мобильной и проводной связи, в освоение космоса, экологические и многие другие программы. На техническое перевооружение промышленности за 5 лет истрачено 320 млрд.долл. Активное городское строительство преобразило облик китайских городов. В целом, за пятилетие вложения в основные фонды составили более 2 трлн.долл.

В течение последних лет важнейшим фактором экономического роста стала активная финансовая политика государства, выражающаяся в эмиссии долгосрочных облигаций госзайма на строительные цели (в последнее время ее ежегодный объем

составлял 18 млрд.долл.). Инвестиционная накачка экономики способствовала оживлению внутреннего спроса на продукцию металлургии, машиностроения, стройматериалы. Происходило сокращение вклада потребительского спроса населения в развитие экономики.

Следует отметить закрепление тенденции опережающего развития негосударственных секторов экономики. Индивидуальный и частный секторы производят в совокупности уже более 20% ВВП Китая и обеспечивают 60% объема розничного товарооборота страны.

Успешное экономическое развитие способствовало повышению жизненного уровня населения. Рост среднедушевых доходов горожан за пять лет составил ежегодно 8,6% (928 долл. в год в 2002г.), жителей села – 3,8% (298 долл. в год в 2002г.). Сокращалось число бедных в деревне. Повысился уровень потребления, розничная торговля росла в среднем на 10,5% в год. **Сумма сбережений населения на счетах в банках составила 1 трлн.долл.** Для стимулирования внутреннего спроса начато активное потребительское кредитование – на конец 2002г. остатки кредитов населению достигли 130 млрд.долл.

На сессии освещены и наиболее острые социально-экономические проблемы страны, ожидающие своего решения. Среди них выделены: слабость внутреннего спроса, замедление роста доходов крестьян и части городского населения, давление безработицы, сохраняющиеся трудности в реформировании госпредприятий, ухудшение экологической обстановки. Особое беспокойство Пекина вызывают проблемы в социальной сфере и в сельском хозяйстве.

Быстрое развитие Китая принесло не ослабление, а дальнейшее обострение ключевых социальные диспропорпий. в т.ч. возрастание разрыва в уровне доходов между приморскими и внутренними районами страны, между городом и деревней, между наиболее зажиточными и беднейшими слоями населения.

Сессия показала существенное повышение внимания руководства страны к социальным аспектам экономического роста. Впервые на таком уровне сказано о необходимости своевременного решения социальных проблем, вызывающих «острый протест и недовольство народных масс». Появляется понимание, что социальная и имущественная дифференциация становится политической проблемой, затрагивающей интересы общественной стабильности, и серьезным препятствием на пути устойчивого экономического роста.

Увеличение числа безработных в городах (даже по официальным данным этот показатель составил 4%), необходимость дальнейшей реформы неэффективных госпредприятий способны лишь еще более обострить проблему трудоустройства. С 1998г. из госсектора уволено 27 млн.чел., из которых 18 млн. удалось устроить на новую работу. С этим связано все растущее напряжение в беднейших слоях общества, увеличение числа крупных беспорядков, ухудшение общей криминогенной обстановки.

Экономические реформы в Китае долгое время сопровождались лишь косвенным решением социальных проблем за счет высоких темпов роста, снятия искусственных преград для частного предпринимательства, развития мелкой промышленности на селе. В ходе девятой пятилетки правительство было вынуждено приступить к созданию системы соцобеспечения, соответствующей рыночным реалиям. В этой области проделана огромная работа. Заложены основы системы страхования по безработице, пенсионного и медобеспечения в городах, введено пособие по обеспечению минимального прожиточного уровня в городах. Реализована крупномасштабная программа переподготовки уволенных из госсектора работников, предпринимались последовательные усилия по искоренению сельской бедности, начато формирование единого для города и деревни рынка труда. **Суммы выплат на социальные нужды с 1998г. выросли в 6 раз**. На 2003г. предусмотрено дальнейшее увеличение соцассигнований на 38% (до 16 млрд.долл.). Однако масштаб социальных проблем таков, что эти меры можно считать только первыми шагами.

На основе достигнутых в девятой пятилетке успехов и с учетом существующих проблем сессия наметила задачи на предстоящий период. В будущем останется ориентация на поддержание высоких темпов экономического роста, что рассматривается в качестве единственного способа решения имеющихся экономических и соцпроблем. Дана высокая оценка активной финансовой политике и заявлено о необходимости сохранить ее в сочетании с умеренной монетарной политикой еще в течение ряда лет. Будет продолжено крупномасштабное инфраструктурное строительство, структурная перестройка экономики за счет всемерного развития новых отраслей экономики, внедрения новых технологий, развития информатизации. Одновременно будет осуществляться техническая реконструкция традиционных отраслей, вывод госпредприятий из кризисного состояния.

Задача всемерного расширения потребительского спроса выдвигается на первое место, по сравнению с ростом инвестиций, хотя оба эти фактора рассматриваются как два главных стимулятора экономического роста

Особое внимание будет обращено на проблемы сельского хозяйства страны. Повышение доходов крестьян, темпы роста которых снизились за пятилетие и еще больше отстали от доходов горожан, поставлена на сессии на главное место в экономической работе нового состава правительства.

Утверждены основные макроэкономические показатели на 2003г.: экономический рост – 7%, удержание числа официально зарегистрированных безработных в городах в пределах 4,5%, преодоление дефляции и повышение цен – на 1%, рост внешней торговли – 7%.

Вопросам внешней политики на сессии было уделено минимальное внимание. Становление многополярного мира и развитие экономической глобализации идет непросто, в мировой обстановке появляется больше непредсказуемых факторов, хотя в целом современный мир «дает больше шансов, чем вызовов». Подтвержден курс на самостоятельную и независимую внешнюю политику, которая уже обеспечила значительный рост международного веса Китая.

В спокойном тоне освещена тайваньская проблема, повторены принципиальные подходы Пекина к ее решению с акцентом на расширение экономических и людских контактов между материком и Тайванем, и продолжение усилий для скорейшего воссоединения страны.

Намечено продолжать укреплять сплоченность с развивающимися странами, углублять дружественные добрососедские отношения и сотрудничество с окружающими странами, улучшать отношения и ширить общие интересы с развитыми странами. Создание Шанхайской организации сотрудничества способствовало росту региональной стабильности и экономических связей.

Новое китайское руководство уже подтвердило свою приверженность курсу на стабильное развитие стратегических партнерских отношений с Россией в русле Договора о добрососедстве, дружбе и сотрудничестве от 16 июля 2001г.

Прогноз реформ

Первая сессия ВСНП нового созыва (5-18 марта 2003г.) подвела итоги предшествующего пятилетия и положила начало практической реализации выдвинутой XVI съездом КПК долгосрочной программы развития страны. Сессия подтвердила неизменность курса на дальнейшее углубление реформ, рыночную ориентацию, активное включение Китая в процессы глобализации. Наиболее значительным результатом сессии стало избрание новых органов госвласти, продолжившее начатую на XVI съезде КПК передачу властных полномочий от третьего поколения руководителей КНР к четвертому.

Экономический рост и его финансовое обеспечение. Политика правительства Чжу Жунцзи за прошедшее пятилетие обеспечила устойчивый рост китайской экономики в условиях неблагоприятной мировой конъюнктуры. Целенаправленное поступательное развитие рынка сочеталось с глубокими структурными реформами, создающими для него благоприятную среду. В 1997 и 1998гг. Китай не принял рекомендаций и предложений МВФ и ВБ, не пошел на либерализацию пен, обвальную приватизацию и шоковую терапию. После азиатского финансового кризиса Китай не допустил девальвации юаня и инфляции. Был принят курс на расширение внутреннего спроса как главного стимула экономического роста. Продолжали увеличиваться масштабы внешней торговли и иноинвестиций. Упрочилось положение Китая в мире. Настойчивые тринадцатилетние усилия правительства завершились принятием Китая в ВТО.

В наследство новому руководству достался немалый груз проблем, которые остались от прежнего руководства. Как сказал в заключительной речи на сессии ВСНП новый глава государства Ху Цзиньтао, очередная смена руководителей госаппарата берет на себя огромную ответственность в условиях сложной и изменчивой международной обстановки и огромной тяжести задач внутреннего строительства. Новый премьер Госсовета КНР Вэнь Цзябао, выступая на пресс-конференции по завершении сессии, назвал пять проблем, вызывающих наибольшую озабоченность: низкие темпы развития сельского хозяйства по сравнению с другими отраслями, отставание, низкий уровень развития сельских районов и доходов сельского населения; слабость госсектора экономики; растущая безработица; увеличение разрыва между богатыми приморскими и бедными внутренними районами; огромная кредитная задолженность предприятий госбанкам.

Основными рычагами правительственного курса были и остаются на обозримую перспективу такие, как стратегическое регулирование экономической структуры и активная финансовая политика, направленная на недопущение циклического спада экономики. Сначала главным инструментом активной финансовой политики были внутренние строительные займы, обеспечивавшие 1-2% годового роста ВВП. В условиях не преодоленных до конца последствий азиатского финансового кризиса и дефляции они считались экстренным средством для компенсации недостаточного внутреннего спроса. По мере наступления сроков платежей по займам, их роль становилась менее однозначной. Однако временная мера все более входит в рутину, от которой нелегко избавиться, особенно ввиду все еще недостаточного внутреннего спроса и продолжающейся дефляции.

Средства от строительных займов идут на осуществление крупных инфраструктурных проектов: транспортных, ирригационных, энергетических, коммуникационных. Часть из этих проектов вступила в действие, но эффективность других в полной мере проявится лишь в отдаленной перспективе, тогда как инвестиций для остро необходимой техреконструкции действующих предприятий не хватает.

Одновременно растет дефицит госбюджета, который приходится покрывать все новыми заимствованиями. Величина дефицита в 2002г. увеличилась по сравнению с 1997г. в 4 раза, а его доля в ВВП – с 1,2% в 1998г. до 3% в 2002г., достигнув опасной черты. Рост ВВП на 7-8% за год поддерживается среднегодовым увеличением бюджетных расходов и бюджетного дефицита на 20%. В 2003г. предусматривается дальнейший рост дефицита. Выплаты по старым долгам съедают почти половину доходов, получаемых по новым займам.

Номинальный дефицит дополнительно отягощается «плохими активами» банков и скрытой задолженностью государства по соцобеспечению. С их учетом задолженность китайского государства достигает 70% объема ВВП, что выше, чем в США и большинстве стран Азии и Европы.

Наличие скрытых рисков в финансовой системе Китая. Проявляются в задержках выплаты зарплаты правительствами разных уровней, в наличии «пустых счетов» в пенсионном фонде, в убыточности государственных предприятий и госбанков. Большими долговыми обязательствами обременены местные правительства. Эти обязательства в случае их невыполнения лягут на плечи центра.

Сегодня китайское государство вполне платежеспособно. Растут бюджетные доходы, сбережения населения, положительное сальдо платежного баланса. Но правительство не может игнорировать тревожные сигналы. В среднесрочной перспективе намечен постепенный выход из активной финансовой политики, хотя для этого требуется переходный процесс. Тем временем принимаются меры к сокращению местных долгов путем блокирования «строек престижа» и иной расточительной демонстрации местных достижений.

По мнению ряда депутатов ВСНП и делегатов проходившей одновременно сессии Всекитайского комитета Народного политического консультативного совета Китая (ВК НПКСК), постепенно уменьшить выпуск новых займов для поддержки экономического роста и снизить давление на госбюджет, можно лишь всемерно стимулируя него-

сударственные инвестиции и либерализуя условия банковского кредита для негоспредприятий.

Занятость и безработица. XVI съезд КПК указал четыре основных направления государственного макроэкономического регулирования: стимулирование экономического роста, увеличение занятости, стабилизация цен и сохранение внешнеэкономического платежного баланса. Материалы настоящей сессии ВСНП этот перечень воспроизводят, и есть признаки того, что вторая из названных целей в перспективе может занять место, сопоставимое по значению с первой. Впервые в правительственных документах такого уровня председатель госкомитета по планированию и развитию Цзэн Пэйянь в докладе на сессии назвал создание новых рабочих мест и сдерживание безработицы одним из главных приоритетов экономической политики на текущий год. Включение этого параметра в число плановых показателей госразвития должно побудить и местные правительства к такой же корректировке.

Такой поворот объясняется серьезностью ситуации. Это признал и бывший министр труда и соцобеспечения Чжан Цзоцзи на пресс-конференции для аккредитованных на сессии ВСНП журналистов.

Высокие темпы экономического роста не гарантируют высокой занятости. Проблемы трудоустройства приобретают все большую остроту. Постоянный прирост экономически активного населения, сокращение занятости на государственных предприятиях, приток избыточной рабочей силы из деревни в город ежегодно требуют дополнительно трудоустраивать 22-23 млн.чел. Но увеличение ВВП на 7-8% в год позволяет создавать только 7-8 млн. новых рабочих мест. Ускоряется рост безработицы. Официально регистрируемая безработица в 2002г. достигла своего пика – 4%. Однако эта цифра включает только горожан и лишь половину реально нуждающихся в трудоустройстве. К этому следует добавить не учитываемых китайской статистикой 150 млн. лишних рабочих рук, которые сосредоточены в деревне.

Чтобы смягчить безработицу, Чжу Жунцзи рекомендовал новому правительству развивать трудоемкие отрасли, полнее использовать потенциал занятости в сфере услуг, на средних и малых предприятиях, в индивидуальном и частном секторе, облегчать для безработных возможности открывать свое дело. Этот подход развивал и новый премьер Госсовета КНР Вэнь Цзябао, подчеркнувший, что индивидуальные и частные предприятия являются исключительно важным каналом расширения занятости.

Социальное расслоение и соцобеспечение. Экономический рост в Китае сопровождается расслоением и поляризацией общества, которые начинают угрожать социальной и политической стабильности страны. 9,2% населения владеют 49% всех банковских вкладов. Прежде нищета была уделом деревни. Численность горожан, существующих за чертой прожиточного минимума, достигла 30 млн.чел., или 8% общей численности населения городов и поселков. Обострению противоречий способствуют неразвитость системы соцобеспечения, недостатки налогообложения, широкое распространение коррупции, неравномерность развития регионов, отраслевые монополии.

И старое, и новое правительство признали необходимость неотложных мер для упрочения социальной стабильности, расширения соцподдержки слабых групп населения и сокращения поляризации общества. Как подчеркнул Чжу Жунцзи, правительство должно контролировать уровень разрыва между богатыми и бедными и предотвращать социальные конфликты, вызванные недостатками системы социального обеспечения. По словам Вэнь Цзябао, **порог нищеты в Китае занижен**, если его поднять с 625 юаней (80 долл.) хотя бы до 825 юаней (100 долл.) в год, то за этим порогом окажется втрое больше людей.

Выступая на сессии ВСНП с докладом об исполнении центрального и местного бюджетов за 2002г. и о проекте бюджетов на 2003г. министр финансов КНР Сян Хуайчэн заверил, что для обеспечения «основных жизненных потребностей нуждающихся людей» правительство готово в 2003г. «соразмерно увеличить расходы на соцобеспечение». Дополнительные средства будут выделены на пособия для поддержания минимального прожиточного уровня жителей города, на повторное трудоустройство уволенных работников, на увеличение базовой части пенсий по старости, на повышение пенсий ветеранам революции и армии.

Депутаты ВСНП и НПКСК настаивали на скорейшем принятии Закона о социальном страховании, проект которого был разработан еще в 90гг. и не вступил в полную силу. Социальное страхование испытывает трудности в связи с незавершенностью его реформирования, нехваткой средств и быстро растущим числом участников системы и в связи с этим не в состоянии выполнять стабилизирующую роль в обществе. **В деревне соцобеспечение отсутствует**. Из 900 млн. крестьян пособие для поддержания минимального жизненного уровня получает всего 4 млн.чел. Это люди, лишившиеся трудоспособности, не имеющие источника дохода, одинокие, больные, увечные, пострадавшие от стихийных бедствий. В городе получают минимальное пособие 20,5 млн.чел., его средний размер составил 60 юаней на 1 чел. (7 долл.) в дек. 2002г. Неспособность сменить модель страхования, по словам замруководителя Центра исследований развития при Госсовете КНР Чэнь Цинциня, таит в себе угрозу разрушения соцстабильности.

Проблемы сельских регионов. Главной помехой на пути к сбалансированному социально-экономическому развитию Китая является хроническая отсталость и маргинализация деревни. Продолжает увеличиваться разрыв в доходах и имущественном положении жителей города и деревни. Бремя налогов и поборов в деревне тяжелее, чем в городе. В деревне углубляется социальная дифференциация. Консервацию социально-экономического отставания деревни от города поддерживает перекладывание финансирования системы образования в сельской местности на самих крестьян.

Новое партийное руководство не раз выражало озабоченность проблемами села. 7 янв. 2003г. состоялось совещание ЦК КПК по работе в деревне, на котором присутствовали новый Генеральный секретарь ЦК КПК Ху Цзиньтао, член Постоянного комитета Политбюро ЦК КПК и будущий премьер Госсовета КНР Вэнь Цзябао и еще три члена высшего руководства КПК. В материалах совещания проблемы крестьян, деревни и сельского хозяйства были названы «основой основ

всей партийной работы». Говорилось, что ЦК КПК и Госсовет КНР приняли решение ежегодно выделяемые дополнительные ассигнования на образование, здравоохранение и культуру впредь направлять главным образом в деревню с тем, чтобы постепенно сократить различия в социальном развитии города и деревни. Совещание ЦК КПК по экономической работе призвало «урегулировать и оптимизировать» использование средств от госзаймов в пользу деревни и внутренних районов страны. Канцелярия Госсовета КНР в начале 2002г. приняла циркуляр, направленный на защиту гражданских прав крестьян, приезжающих на заработки в города.

В отчетном докладе премьера Госсовета КНР Чжу Жунцзи на сессии ВСНП также подчеркивалось приоритетное значение проблем крестьянства, деревни и сельского хозяйства. Для решения этих проблем в истекшем пятилетии была проведена структурная перестройка сельского хозяйства, реформа системы закупок и сбыта зерна и хлопка, осуществлялись эксперименты по облегчению налогового бремени крестьян, увеличены инвестиции в сельское хозяйство, расширялась поддержка бедных крестьян и приняты меры по регулированию миграции рабочей силы из деревни в города и поселки. Все эти направления Чжу Жунцзи предложил развивать и впредь.

Депутаты ВСНП и НПКСК выражали озабоченность медленным ростом доходов крестьян, требовали пересмотреть Закон об управлении землей, увеличить ассигнования на сельское здравоохранение и образование, освободить детей из бедных крестьянских семей от всех видов платы за обязательное девятилетнее обучение, уравнять в правах крестьян, отправляющихся на заработки в города, и увольняемых работников госпредприятий.

Реорганизация Госсовета

Это одно из наиболее важных решений, принятых в марте 2003г. сессией ВСНП. В соответствии с одобренным проектом создаются следующие новые органы.

1. Комитет по контролю и управлению госсобственностью Госсовета КНР (Комитет по госсобственности). Комитет должен взять на себя функции, ранее разделенные между девятью ведомствами, что предопределяло во многом низкую эффективность хоздеятельности госпредприятий и постоянные убытки предприятий госсобственности – в среднем на сумму в несколько сот миллионов юаней за год. Упраздняются Госкомитет по экономике и торговле Госсовета КНР, ведавший реформированием и реорганизацией государственных предприятий, минфин, отвечавший за регистрацию госсобственности, и Комиссия по работе с предприятиями ЦК КПК, которая не только отвечала за партийную работу на госпредприятиях центрального подчинения, но и назначала и увольняла их руководителей. К новому комитету перейдут и функции минтруда по контролю над фондом зарплаты. Он должен также разрабатывать законодательные акты, определять административные меры и распоряжения по управлению госсобственностью и руководить деятельностью аналогичных комитетов провинциального уровня

Комитет по госсобственности – специфический институт, наделенный определенными директивными полномочиями. Осуществляя контроль над госсобственностью и реализуя права инвестора, этот орган не вмешивается непосредственно в деятельность предприятия, а осуществляет свои функции в основном через управляющих, которые утверждаются на собраниях акционеров на основании пакета акций в руках государства, а затем поощряются по результатам хоздеятельности. Исполнительный директор – единственное связующее звено между комитетом и предприятием, тем самым выполняется и требование ВТО о разделении функций правительства и инвестора. Комитет по госсобственности заключит с каждым предприятием, находящимся в его ведении, договор о разграничении ответственности.

Стоимость основных фондов предприятий госсобственности составляет 11 трлн. юаней (1,3 трлн.долл.). 4,5 трлн. юаней приходятся на долю 100 крупных и сверхкрупных предприятий (некоторые из них являются компаниями с многочисленными дочерними предприятиями), которыми и будет ведать общегосударственный Комитет по госсобственности. Остальные предприятия передадут аналогичным комитетам провинциального или окружного уровня, которые будут созданы в течение ближайших 2 лет. Общая стоимость госсобственности в будущем может возрасти, но ее удельный вес снизится с 35-36% до 20% благодаря опережающему развитию негосударственных секторов. Стремление постоянно наращивать государственную собственность уходит в прошлое как пережиток плановой экономики.

Временные правила, регламентирующие деятельность Комитета по госсобственности, включая ее передачу, продажу, банкротство, в настоящее время разрабатываются Госсоветом. Эти правила планируется сделать такими, чтобы в соответствии с ними деятельность руководства предприятий была максимально прозрачной и можно было предотвратить расхищение госсобственности. В КНР не принят закон об управлении госсобственностью, и по мнению Чжан Чжоюаня, на его разработку и утверждение уйдет не менее 2-3 лет.

2. Госкомитет по развитию и реформам. Это – бывший всемогущий Госплан, который в 1998г. был переименован в Госкомитет планирования развития, а ныне в связи с дальнейшим развитием рынка утрачивает, по меньшей мере номинально, связь с первоосновой. В задачи комитета вменена координация проводимых в разных областях реформ с тем, чтобы они оптимально содействовали развитию. За новым комитетом остаются и функции по разработке стратегии народнохозяйственного и социального развития и мер по ее осуществлению, составлению долгосрочных и годовых планов, разработке промышленной и ценовой политики, мониторингу и корректировке циркулирования народного хозяйства, составлению балансов, оптимизации основных экономических структур, определению основных строительных объектов, продвижению структурных реформ в экономике. По поручению Госсовета комитет будет докладывать ВСНП о планах экономического и соцразвития.

3. Комитет по контролю и регулированию банковской деятельности создается как орган министерского уровня, непосредственно подчиненный Госсовету. В его ведение отходят функции Комиссии по работе с финансовыми учреждениями ЦК

КПК, наряду с ранее принадлежавшими Народному банку Китая функциями по контролю и регулированию деятельности банков, компаний, управляющих собственностью, трастовых и инвестиционных компаний и иных депозитарных финансовых институтов. Комитет будет выявлять противоправные операции, включая отмывание денег. Народный банк Китая, освобожденный от контрольных функций, призван усилить свою роль в определении и проведении монетарной политики, в совершенствовании правил операционной деятельности финансовых институтов и макрорегулирования в финансовой сфере, в недопущении и уменьшении финансовых рисков. Оба ведомства должны работать в тесном контакте и взаимодействии.

4. Министерство торговли создается, главным образом, в связи с новой ситуацией, определяемой развитием рынка. Унаследованное от плановой экономики дробление функций, при котором за внутреннюю торговлю отвечали одни правительственные органы, а за внешнюю – другие, не соответствует тенденциям формирования единой, открытой, конкурентной и упорядоченной современной рыночной системы.

Создание минторга будет способствовать дальнейшей интеграции Китая в процессы глобализации и регионализации мировой экономики. Оно будет готовить условия для отмены через три года любых привилегий в осуществлении импортных и экспортный операций китайскими и иностранными предприятиями. Наличие единого министерства, ведающего торговой деятельностью как на внутреннем, так и на внешнем рынке, позволит Китаю лучше защищать свои экономические интересы в рамках разрешенных ВТО правил. В т.ч. и применительно к принявшим в последнее время широкие масштабы антидемпинговым расследованиям и охранительным мерам, проводимым некоторыми членами ВТО в отношении Китая.

5. Госуправление по контролю за продуктами питания и лекарственными препаратами создается на базе соответствующего органа, контролировавшего прежде безопасность производства фармацевтических средств.

Намечаемая реорганизация Госсовета КНР, с одной стороны, продолжает проводящуюся 2 десятилетия линию на реформирование госаппарата в соответствии с условиями и требованиями развития рыночной экономики, а с другой, – вносит в нее коррективы. Непосредственной задачей предыдущих преобразований было по преимуществу упрощение структуры управленческого механизма и сокращение численности чиновников. В большинстве случаев результат был противоположным. В 1998г. основным направлением реформы стало устранение излишних функций госаппарата, прежде всего в связи с возрастанием самостоятельности предприятий и отпадением надобности в прямом правительственном управлении их деятельностью. В этом смысле нынешняя реорганизация Госсовета КНР является продолжением и развитием преобразований 1998г.

SARS

Согласно данным Всемирной организации здравоохранения (ВОЗ) на 5 мая 2003г. эпидемия атипичной пневмонии (SARS – Severe Acute Respiratory Syndrome) поразила 30 стран и территорий Азии, Северной Америки, Западной и Восточной Европы, Скандинавии, Ближнего Востока и Африки. В мире выявлено 6583 возможных случая заболевания, общее количество летальных исходов составило 461 случай.

Наиболее серьезная ситуация складывается в Китае (включая САР Гонконг), в связи с чем ВОЗ 23 апр. 2003г. официально расширила круг районов, не рекомендуемых для посещения в связи с эпидемией атипичной пневмонии: если ранее наиболее «опасными» местами назывались провинция Гуандун и САР Гонконг, то теперь на территории КНР к ним добавились Пекин и пров. Шаньси.

Минздрав КНР 5 мая 2003г. сообщил о 160 новых случаях заболевания, общее число инфицированных в КНР составило 4280 чел. Эпидемией охвачены 26 провинций и городов центрального подчинения. Наиболее быстрое распространение эпидемии зафиксировано в г.Пекине (98 новых случаев), пров. Шаньси (21), Гуандун (12) и Хэбэй (9). Немалую часть заболевших составляют работники здравоохранения, непосредственно контактировавшие с пораженными SARS. В последние дни заразилось 19 медицинских работников, общее число заболевших среди медперсонала в КНР составляет 851 чел.

По абсолютному количеству заболевших «лидирует» г.Пекин (1897), за ним следует пров. Гуандун (1453). Общее число летальных исходов от атипичной пневмонии в КНР составило 206 случаев.

Согласно официальным данным минздрава КНР, случаи атипичной пневмонии на материковом Китае впервые были официально зарегистрированы в начале 2003г., несмотря на то, что ВОЗ ведет отсчет заболевания с начала нояб. 2002г.

По утверждению правительственных источников КНР, с момента обнаружения заболевания соответствующими ведомствами КНР предпринимаются меры по локализации заболевания и предотвращению его дальнейшего распространения. В их числе – выявление пораженных и их стационарная изоляция, разработка правил по индивидуальной профилактике заболевания, снабжение населения средствами индивидуальной защиты и дезинфекции, ужесточение пограничного санитарного контроля, отмена мероприятий, предполагающих массовые скопления народа, сокращение или отмена занятий в учебных заведениях. Результатами этих мер стало достижение положительной динамики в количестве выздоровевших, сокращение числа летальных исходов, общее восстановление эффективного эпидемиологического контроля, сохранение стабильной социальной обстановки внутри страны.

Председатель КНР Ху Цзиньтао в ходе посещения Отдела микробиологических исследований Мединститута народно-освободительной армии Китая и генеалогического института Китайской академии наук 20 апр. 2003г. заявил, что «правительство обеспокоено распространением атипичной пневмонии в ряде регионов страны и рассматривает предотвращение распространения заболевания в качестве одной из приоритетных задач работы госруководства».

Китайский руководитель подчеркнул, что верит в способность Китая создать новые, более эффективные методы борьбы с атипичной пневмо-

нией, а также отметил результативность исследований китайских ученых в области ранней диагностики этого заболевания.

В ответ на прозвучавшие обвинения в адрес китайских властей в сокрытии реальных масштабов эпидемии в КНР группа экспертов ВОЗ по приглашению муниципальных властей посетила г.Шанхай для проверки эпидемиологической ситуации в городе. Результатом недельной работы инспекционной группы стал опубликованный 26 апр. 2003г. предварительный отчет, в котором обвинения в искажении информации объявляются беспочвенными, дается высокая оценка степени организации местными властями работы по противодействию эпидемии, подчеркивается открытость и прозрачность статистики заболевания, а также готовность властей к сотрудничеству с международными здравоохранительными организациями.

29 апр. 2003г. руководители стран-участниц АСЕАН и премьер Госсовета КНР Вэнь Цзябао по окончании специальной встречи выступили в Бангкоке с совместным заявлением, призывающим к совместным усилиям в борьбе с атипичной пневмонией в регионе и мире. В заявлении отмечается, что в нынешней ситуации перед лицом смертельной болезни, ежедневно уносящей жизни десятков людей и ставшей причиной замедления экономического роста, необходимы координируемые коллективные усилия, прежде всего подразумевающие оперативный обмен информацией и лабораторными данными, многосекторное сотрудничество на национальном и региональном уровнях.

По данным посольства России в КНР, на 5 мая 2003г. среди российских граждан, включая студентов, стажеров и специалистов, заболевших атипичной пневмонией нет. Часть российских студентов, проходивших обучение в китайских вузах, досрочно закончила учебу и вернулась на родину.

В САР Гонконг также сохраняется серьезная эпидемиологическая ситуация: 5 мая 2003г. было объявлено о смерти еще 3 чел. от атипичной пневмонии и 8 новых случаях заражения. Общее число заболевших в Гонконге составило 1637 чел., из них скончалось 187 чел.

Глава исполнительной власти САР Гонконг Дун Цзяньхуа 22 апр. 2003г. заявил, что гонконгским медикам удалось остановить распространение эпидемии – на ранней стадии болезни излечено 150 чел. Правительство САР намерено продолжать борьбу с атипичной пневмонией в следующих направлениях: скорейшее сведение к минимуму числа медицинских работников, контактирующих с заболевшими; ужесточение медконтроля в пунктах пересечения административной границы Гонконга; ужесточение требований к личной гигиене и санитарному состоянию окружающей среды; изоляция контактировавших с зараженными, а также установление всех контактов людей с инфицированными лицами.

На Тайване утверждается, что эпидемиологическая ситуация острова полностью контролируется, все пораженные синдромом атипичной пневмонии изолированы и проходят курсы активной терапии. На 5 мая 2003г., всего на острове зарегистрировано 625 возможных случаев этого заболевания и 8 смертельных исходов. Несмотря на обозначившееся обострение эпидемиологической ситуации, Тайвань обратился с предложением не включать остров в «черные списки» пораженных регионов и не накладывать ограничений на поездки на остров.

По сообщению МИД КНР от 30 апр. 2003г., 94 государства мира ввели особый ограничительный режим для въезда китайских граждан.

Экономика-2003

Темпы роста ВВП КНР в янв.-июне 2003г. составили 8,2%, или 5 трлн. 5 млрд. 300 млн. юаней, при этом темпы прироста ВВП во II кв. составили 6,7%. В I кв. 2003г. рост ВВП Китая составлял 9,9%, или 2 трлн. 356 млрд. 200 юаней, т.е. темпы роста были на 2,3% выше по сравнению с сопоставимым периодом 2002г. Это был наиболее значительный показатель прироста ВВП с 1997г.

За янв.-июнь 2003г. добавленная стоимость в первичном секторе (сельское хозяйство и животноводство) составила 475,4 млрд. юаней (+2,7%), во вторичном (промышленность и строительство) – 2 трлн. 880 млрд. юаней (+11,6%), в третичном (сфера услуг и транспорт) – 1 трлн. 649 млрд. 900 млн. юаней (+4,2%).

В структуре ВВП КНР в 2003г. по итогам I кв. имело место повышение доли третичной сферы (сферы услуг и транспорта) с 33,7% в 2002г. до 36,2%, что обеспечивало благоприятную инфраструктуру для роста всей экономики. По итогам II кв. доля третичной сферы снизилась до 32,9% – это явилось существенным фактором, оказавшим влияние на замедление темпов роста ВВП.

Добавленная стоимость продукции промпредприятий в янв.-июне 2003г. составила 1 трлн. 836 млрд. юаней (+16,2%, что было на 1% меньше прироста за I кв. 2003г., в т.ч. в июне рост составил 16,9% или 363,3 млрд. юаней). Объем экспорта промпродукции за янв.-июнь 2003г. составил 174,27 млрд.долл. (+34,3%, что было на 0,8% выше показателя за I кв. 2003г.), где экспорт продукции машиностроения и транспортных средств составил 79,38 млрд.долл. (+43,0% относительно I пол. а 2002г., в т.ч. офисной техники и компьютеров на 25,17 млрд.долл. (+61,4%), энергетического оборудования на 18,14 млрд.долл. (+27,5%).

Влияние на ухудшение общих экономических показателей (вследствие предпринятых мер по ограничению распространения эпидемии SARS) оказало резкое сокращение транспортных перевозок – так, относительно апр. 2003г. в мае перевозки пассажиров сократились на 41,5%, в т.ч. по железной дороге на 62,5%, автотранспортом – на 39,9%, речным транспортом – на 35,15%, авиационным транспортом – на 77,9%. Объемы перевозок грузов всеми видами транспорта в I пол. 2003г. сократились на 15,2%.

В янв.-июне 2003г. уровень инфляции составил 0,6% (в I кв. 0,5%, а в 2 квартале 0,7%), в т.ч. рост цен на услуги составил 2,7%, из них на медобслуживание на 10,6%, при этом цены на лекарства из компонентов традиционной китайской медицины повысились на 11,4%, но на препараты западной медицины – снизились на 4,9%; цены на продукты питания в целом повысились на 1,9%, что было меньше их роста в апр. – 3,2% (замедлилась динамика роста цена на овощи и фрукты – до 18,3% против 43,9% в апр., но на масличные динамика роста цен повысилась до 10,3% против 9% в апр.); во II кв. несколько замедлилась динамика роста

цен на энергоресурсы – до 5,6% против 6,1% в I кв. (динамика роста цен на сырую нефть составила 33,2% в против их роста на 42% в I кв., на нефтепродукты – на 18,1% против 22,7%, на природный газ на 2,2% против 2,4%; на уголь повысились на 12,2% против 11,9%; на электроэнергию – повысились на 1,0%); цены на коммерческое жилье повысились в мае на 7,5%.

Совокупные инвестиции в основные фонды в I пол. составили 1 трлн. 934 млрд. 800 млн. юаней (+31,1%). Из них инвестиции в госсекторе экономики составили 1 трлн. 507 млрд. 300 млн. юаней (+32,8%), в коллективном секторе – 225,9 млрд. юаней (+37,8%), в частном – 201,6 млрд. юаней (+14,1%). В структуре инвестиций в государственный сектор экономики на капитальное строительство приходилось 767,7 млрд. юаней (+29,7%), на техреконструкцию и обновление 295,4 млрд. юаней (+39,2%); инвестиции в освоение недвижимости и жилищного строительства составили 381,7 млрд. юаней (+34%).

Инвестиции в сельское хозяйство и животноводство составили 44,26 млрд. юаней (+16,7%), в промышленность 528,61 млрд. юаней (+51,6%), строительство 17,97 млрд. юаней (+56,5%), в сферу услуг – 916,42 млрд. юаней (+24,4%), в т.ч. в транспорт 208,48 млрд. юаней (+4,3%). Наиболее крупный рост инвестиций среди промышленных отраслей приходился на металлургическую отрасль (+133,8%, или 50,03 млрд. юаней), машиностроение (+65,9%, или 64,76 млрд. юаней), на химотрасль (+70,0%, или 49,82 млрд. юаней), в энергетику (+23,9%, или 186,14 млрд. юаней), добычу нефти (+6,5%, или 45,4 млрд. юаней). В источниках инвестиционных средств инвестиции из госбюджета увеличились на 12,7%, за счет внутренних кредитов на 55,9%, собственных накоплений предприятий на 51,2%, фактического привлечения инвестиций инокапитала на 34,3% (или 30,26 млрд.долл.).

За янв.-июнь 2003г. число вновь созданных СП в Китае составило 18877 (или увеличилось на 22,3% относительно I пол. 2002г.) с суммой контрактных инвестиций в объеме 50 млрд. 928 млн.долл. (+40,25%) и фактическим привлечением в объеме 30 млрд. 255 млн.долл. (+34,33%)

Внешнеторговый оборот Китая за I пол. 2003г. составил 376,14 млрд.долл. (+39%), в т.ч. экспорт – 190,32 млрд.долл. (+34%), импорт – 185,82 млрд.долл. (+44,5%), положительное сальдо составило 4,5 млрд.долл. Объем обычной торговли составил 168,41 млрд.долл. (+45,3%). Крупнейшим торговым партнером были – Япония 60,91 млрд.долл. (+36,1%), США – 56,4 млрд.долл. (+34,4%) страны ЕС – 55,51 млрд.долл. (+44,2%). Торговля со странами АСЕАН составила 34,23 млрд.долл. (+45,3%), из них экспорт Китая составил 13,76 млрд.долл. (+32,4%), импорт 20,47 млрд.долл. (+55,5%) – отрицательное сальдо в торговле со странами АСЕАН составило 6,7 млрд.долл. Экспорт продукции китайского машиностроения и электроники составил 96,29 млрд.долл. (+41,5%), или 50,6% всего китайского экспорта. В экспорте на обычные торговые операции приходилось 42,7%, на операции с давальческим сырьем, ввозимым для переработки и монтажа оборудования, 54,3%. Доля в экспорте предприятий с участием инокапитала повысилась с 52,2% в 2002г. до 53,8% по итогам I пол. 2003г.

В импорте на обычные торговые операции приходилось 46,9%, на операции с давальческим сырьем, ввозимым для переработки и монтажа оборудования, 37,9%. Доля в импорте предприятий с участием инокапитала – 54,3%. Среди основных товаров наиболее крупными позициями импорта Китая в I пол. были: древесина 12,85 млн.куб.м. (+5,4%) на 1,23 млрд.долл. (+16,3%); целлюлоза 2,96 млн.т. (+12,9%) на 1,27 млрд.долл. (+25,7%); железосодержащие руды 72,48 млн.т. (+42%) на 2,04 млрд.долл. (+60,4%); сырая нефть 43,9 млн.т. (+32,8%) на 9,64 млрд.долл. (+74,1%); нефтепродукты 12,68 млн.т. (+59,7%) на 2,69 млрд.долл. (+98,0%); сжиженный газ 3,09 млн.т. (+2,4%) на 1,01 млрд.долл. (+50,5%); п-фталевая кислота 2.19 млн.т. (+14,3%) на 1,92 млрд.долл. (+48,9%); пластические массы первичной переработки 7,9 млн.т. (+0,7%) на 7,23 млрд.долл. (+14,2%); бумага и картон 3,25 млн.т. (-0,1%) на 1,91 млрд.долл. (+8,0%); металлопродукция 18,5 млн.т. (+57,9%) на 9,76 млрд.долл. (+75,6%); необработанная медь 1,17 млн.т. (+14,4%) на 2,43 млрд.долл. (+19,7%); алюминий 620,64 тыс.т. (+30,3%) на 1,2 млрд.долл. (+26,8%); станки для металлообработки 61,59 тыс.ед. (+11,9%) на 1.84 млрд.долл. (+39,1%); оборудование с ЧПУ 84,53 тыс. единиц (+100,3%) на 4,83 млрд.долл. (+80,7%) и запчасти к ним на 5,14 млрд.долл. (+19,8%); платы для персональных компьютеров 20,15 млрд.ед. (+36,7%) на 16,09 млрд.долл. (+57,7%); автомобили и шасси 90,5 тыс.ед. (+74,6%) на 2,45 млрд.долл. (+97,3%) и запчасти на 2,89 млрд.долл. (+134,4%); самолетов 55 ед. (-27,6%) на 1,18 млрд.долл.

Валютные резервы на начало июля 2003г. составляли 346,47 млрд.долл. (+ 42,7% и были на 8,5% выше относительно I пол. 2002г.). В янв.-июне 2003г. увеличение валютных резервов составило 60,1 млрд.долл. Валютный курс юаня по отношению к долл. на конец июня составил 8,2774 юаней. Среднедушевые доходы городского населения составили 4301 юаней (+8,4%), сельского – 1158 юаней (+2,5%, или уменьшилась на 4,5% относительно I кв.). На 31 июня 2003г. остатки по сберегательным вкладам населения составили Остаток по сберегательным вкладам населения составил 9,8 трлн. юаней, (+19,5% относительно I пол. 2002г.). Основными проблемами экономики остаются: неравномерность регионального развития, обострение отраслевых диспропорций, существенное обострение в уровнях платежеспособного спроса в сельской местности и городах. Доля официально зарегистрированных безработных в городах повысилась с 4,0% в конце 2002г. до 4,1% к началу июля 2003г. Из-за влияния SARS совокупный индекс деловой активности во II кв. снизился до уровня 98 со 122 в I кв. 2003г.

Структура экспорта КНР, в %

	2002г.	I кв. 2003г.	I пол. 2003г.
Машины и оборудование	41.1	43,6	44,1
Изделия из текстиля и трикотажа	12,6	11,6	16,6
Химические товары	7,7	7,3	7,5
Продукты питания	5,3	4,8	4,8
Обувь	3,4	3,3	3,2
Мебель, матрацы, осветит. приборы	3	3,1	3
Минеральное топливо, нефть,	2,6	3	2,8
Игрушки, спортинвентарь	3,6	2,6	2,6
Изделия из черных металлов	2,2	2,3	2,4
Изделия из кожи	2,4	2,1	2,6

Структура импорта КНР, в %

	2002г.	I кв. 2003г.	I пол. 2003г.
Машины и оборудование	51	50,7	51,1
Химические товары	14,6	14,4	14,1
Минтопливо, нефть, нефтепродукты	6,5	8,3	7,5
Черные металлы	4,5	5,4	5,6
Цветные металлы	3,1	2,9	2,4
Металлические руды, шлаки	1,5	1,5	2,6
Масличные семена и плоды	0,9	1,2	1,4
Древесина, изделия, уголь	1,4	1,3	1,3
Хлопок, х/б пряжа и ткань	1,1	1,1	1,2
Бумага и картон, изделия из них	1,4	1,1	1,2

Экономика-2002

Объем ВВП КНР в 2002г. составил 10 трлн. 362 млрд. юаней (или 1 трлн. 253 млрд.долл.) и увеличился по сравнению с 2001г. на 8%. В 2001г. темп прироста составлял 7,3%, 2000г. – 8,0%, в 1999г. – 7,6%, в 1998г. – 7,8%, в 1997г. – 8,8%, в 1996г. – 9,7%, в 1995г. – 10,2%, в 1994г. – 11,8%. Особенностью изменения динамики ВВП в 2002г. стало ее поквартальное увеличение: в I кв. прирост ВВП составил 7,6%, во II 7,8%, в III 7,9%, и IV – 8,1%.

В 2002г. наиболее динамично развивался вторичный сектор экономики – промышленность и строительство (прирост 10%), обеспечивший 55% ВВП. Темпы прироста производства в первичном секторе – сельское хозяйство и животноводство – составили 3% (вклад в производство ВВП – 10,2%); в третичном секторе – сфера услуг – 6,6% (или 34,7% вклада в ВВП). В 2002г. объем валовой промпродукции (ВПП) увеличился на 12,6% и составил 3 трлн. 148 млрд. 200 млн. юаней; объем производства в тяжелой промышленности составил 1 трлн. 928 млрд. 800 млн. юаней (+13,1%), в легпромt 1 трлн. 229 млрд. 400 млн. юаней (+12,1%).

Уровень дефляции в 2002г. составил в среднем 0,8% (в городах 1,0%, в сельской местности 0,4%). Цены на средства производства в среднем снизились на 5%. Рост цен в сфере услуг составил 0,6%.

Инвестиции в основные фонды в 2002г. составили 2 трлн. 849 млрд. 290 млн. юаней (344,9 млрд.долл.), их прирост по сравнению с 2001г. составил 23,4%, увеличившись на 7,4%. В т.ч. инвестиции в капстроительство составили 1,5 трлн. юаней (+23,8%); в обновление и техреконструкцию – 547,9 млрд. юаней (+15,7%); в недвижимость 685,97 млрд. юаней (+28,2%). Особенностью инвестиционной деятельности в 2002г. стало сохранение высокой доли инвестиций в капитальное строительство (52,8% совокупного объема инвестиций), рост доли вложений в недвижимость (с 22,4% в 2001г. до 24,1%) при относительном уменьшении доли инвестиций в обновление и техреконструкцию (с 21,1% до 19,2%). Источником расширения потребительского и инвестиционного спроса явилось увеличение госзадолженности, размеры которой возросли на 5,9%. За 2002г. государством было выпущено ценных бумаг на 158,9 млрд. юаней (19,2 млрд.долл.). Рост инвестиционного спроса в 2002г. на 65% обеспечил прирост ВВП, воздействие потребспроса уменьшилось с 43% до 22%, на 13% прирост ВВП был обеспечен за счет увеличения экспорта. По направлениям использования: 60,5% инвестиций было использовано в промышленности (в 2001г. было 59,2%), 38,6% в сфере услуг (против 39,8% в 2001г.) и 0,8% в сельском хозяйстве и животноводстве (против 1,0% в 2001г.). Инвестиции промпредприятий в техреконструкцию основных фондов увеличились на 15,6% (или 502,3 млрд. юаней). За счет реализованных мер по техреконструкции, а также вывода из эксплуатации устаревших производств удалось снизить показатель совокупных энергозатрат на каждую 1 тыс. юаней ВПП с 0,265 ТУТ до 0,254 ТУТ (тонн условного топлива).

Фактическое привлечение инвестиций инокапитала в 2002г. составило 52 млрд. 743 млн.долл. (+12,5%), сумма контрактных инвестиций за 2002г. составила 82,77 млрд.долл. (+19,6%). В 2002г. было утверждено создание 34171 СП с участием инокапитала. Всего на конец 2002г. в Китае утверждено создание 411495 предприятий с участием инокапитала, с общей суммой контрактных инвестиций в 807 млрд. 598 млн.долл., из них объем фактических инвестиций составил 429 млрд. 665 млн.долл.

В сельском хозяйстве в 2002г. сбор зерновых составил 457,1 млн.т. (+1,0%). Произведено 65,2 млн.т. мяса (+3%). Собрано 4,6 млн.т. хлопка, что на 700 тыс.т. меньше уровня 2001г., произошло сокращение на 0,67 млн.га до 4,06 млн.га посевных площадей под этой культурой. Площадь пахотных земель в 2002г. уменьшилась на 2,09 млн.га и составила 104 млн.га (– 2%). Причинами сокращения пахотных земель стали: снижение цен на ряд видов зерновых, что побудило крестьянские хозяйства уменьшить площади посевов под них; проведение политики возврата земель под восстановление лесов также существенно повлияло на сокращение площадей под посевы зерновых. Урожайность зерновых со 100 га земли увеличилась на 129 кг. и составила в 2002г. 4396 кг. (+3%).

Ситуация в бюджетной и денежно-кредитной сфере КНР в 2002г. характеризовалась относительной стабильностью. Доходы центрального и местных бюджетов по всей стране (без учета поступлений от займов) составили в 2002г. 1891,4 млрд. юаней (или на 15,4% выше показателей 2001г.). Расходы центрального и местных бюджетов составили 2201,2 млрд. юаней (+16,4%). Расходы превысили доходы на 309,8 млрд. юаней.

В 2002г. из бюджета было выделено: 249,6 млрд. юаней (+26%) – на капстроительство, 41,8 млрд. юаней (-1,9%) – на реализацию мероприятий по техреконструкции предприятий, 30,8 млрд. юаней (-1,2%) – на фундаментальные исследования в области науки и техники, 351,4 млрд. юаней (+22,5%) – на образование, 112,3 млрд. юаней (+40,5%) – на соцобеспечение и соцпомощь, расходы на административные органы управления составили 131,6 млрд. юаней (+23,9%), дотации к ценам составили 45,9 млрд. юаней (-24,8%), выплаты по внешнему долгу составили 205,4 млрд. юаней (+3,4%). На конец 2002г. количество денежных средств в рамках агрегата М1 составило 18,5 трлн. юаней и выросло по сравнению с пред.г. на 16,8% (темпы роста были на 2,4% больше, чем в 2001г.). Сумма денежных средств, находящихся в обороте, и общая сумма денежных вкладов населения (агрегат М1) достигла 7,1 трлн. юаней и увеличилась по сравнению с тем же периодом 2001г. на 16,8% (темпы роста были на 4,1% выше, чем в 2001г.). Сумма денежных средств, находящихся в обороте (агрегат М0), на конец 2002г. составила 1,7 трлн. юаней и выросла по сравнению с 2001г.

на 10,1%. В 2002г. в денежный оборот было вновь добавлено 158,9 млрд. юаней (+53,4%). В предыдущие 2г. темпы роста агрегата Мо были ниже 10% (в 2000г. – 8,9%, в 2001г. – 7,1%).

Увеличилась сумма выданных кредитов. На конец 2002г. общая сумма кредитов, выданных кредитными учреждениями, составила 14 трлн. юаней (+15,4%). Особенно быстро увеличивалось кредитование в юанях: сумма юаневых кредитов возросла на 1 трлн. 847,5 млрд. юаней (+48,5%); сумма выданных кредитов в инвалюте составила 15 млрд.долл. (-28,3%). Высокими темпами увеличивалось предоставление средне – и долгосрочных кредитов, их выдано на 5 трлн. 173 млрд. 200 млн. (+23,2%). Сумма выданных краткосрочных кредитов составила 7 трлн. 682 млрд. 200 млн. юаней (+9,9%). Доля промышленности в структуре заемщиков краткосрочных кредитов повысилась с 27,2% до 27,7%, доля торговли снизилась с 27,6% до 24,2%, доля строительной индустрии повысилась с 3,1% до 3,7%, доля сельского хозяйства повысилась с 8,5% до 9,2%.

Налоговые поступления за 2002г. составили 1 трлн. 700 млрд. 400 млн. юаней (+12,1%), или 16,4% величины ВВП страны, что было на 0,6% больше уровня 2001г. Из них более 61,1% пришлось на доходы центрального бюджета и 38,9% поступило в местные бюджеты. Налоговые доходы местных бюджетов увеличивались более быстрыми темпами, чем на центральном уровне: прирост составил 12,1% и 11,6%.

В структуре налоговых поступлений 72% (или 978,9 млрд. юаней) составили налоги с продаж и хозяйственной (предпринимательской) деятельности. Из общего объема налоговых поступлений 37,1% пришлось на НДС, на подходный налог с китайских предприятий – 11,3%, на подоходный налог с предприятий инокапитала – 3,6%, на налог с хоздеятельности (предпринимательской) предприятий всех форм собственности – 14,6%, на подоходный налог с физических лиц – 7,2%, на акцизы – 6,4%, таможенные сборы составили 10,8%, налоговые сборы от продаж автомобилей составили 2,1% (прирост поступлений по данной статье был самым большим и составил 36,6%). Величина возврата НДС на экспорт увеличилась на 17,1% и составила в 125,9 млрд. юаней (или на 18,8 млрд. юаней больше чем в 2001г.).

В 2002г. валютные запасы страны составили 286 млрд. 407 млн.долл. (или 2 место в мире), т.е. увеличились по сравнению с 2001г. на 74,24 млрд.долл. (прирост составил 34,9%). Объем их прироста был существенно больше прироста валютных запасов в 2001г., который составил 46,59 млрд.долл. Курс нацвалюты на конец 2002г. составил 8,2772 юаня за 1 долл., продолжая оставаться стабильным (на конец 2001г.курс был 8,2768 юаня)

Внешний долг Китая (без учета внешнего долга Гонконга, Макао и Тайваня) на 31 дек. 2002г. составил 168 млрд. 538 млн.долл. и уменьшился по сравнению с 2001г. на 1 млрд. 572 млн.долл. (-0,92%). Из них 115 млрд. 562 млн.долл. (или 68,57% от общей суммы долга) пришлось на средне- и долгосрочную задолженность и 52 млрд. 976 млн.долл. (31,43%) – на краткосрочную. Средне- и долгосрочная задолженность уменьшилась на 3 млрд. 968 млн.долл., а краткосрочная увеличилась на 2 млрд. 396 млн.долл. Валютные поступления Китая (от торговли товарами и торговли услугами) в 2002г. составили 365 млрд. 395 млн.долл., коэффициент возврата внешнего долга составил 7,89%, коэффициент обслуживания внешнего долга был 46,12%, остаток внешнего долга в ВВП страны составил 13,26%, отношение краткосрочной задолженности к величине валютных резервов составило 18,5%

Положительное сальдо международного платежного баланса КНР по текущим операциям в 2002г. составило 35,42 млрд.долл., рост относительно 2001г. составил 103,5%.

Внешнеторговый оборот Китая за 2002г. составил 620 млрд. 768 млн.долл. (+21,8%), в т.ч. экспорт – 325 млрд. 565 млн.долл. (+22,3%), импорт – 295 млрд. 203 млн.долл. (+21,2%). Положительное сальдо внешней торговли составило 30 млрд. 362 млн.долл. (+34,6%).

Крупными внешнеторговыми партнерами КНР были страны Азии – 360,6 млрд.долл. (+25,2%), страны Европы – 112,7 млрд.долл. (+15,4%), Северной Америки – 105,1 млрд.долл. (+19,7%), страны СНГ – 15,8 млрд.долл. (+20,1%), Латинской Америки – 17,8 млрд.долл. (+19,3%), Африки – 12,4 млрд.долл. (+14,7%).

В рамках международных региональных организаций торговля Китая составила: со странами АТЭС 464,96 млрд.долл. (+23,8%), или 74,9% внешней торговли КНР, на страны ЕС – 86,76 млрд.долл. (+13,2%), или 13,9%, АСЕАН 54,76 млрд.долл. (+31,7%), или 8,8%.

Среди 10 крупнейших внешнеторговых партнеров КНР наибольшие объемы торговли достигнуты: с Японией – 101,91 млрд.долл. (+16,2%), США – 97,18 млрд.долл. (+20,8%), Гонконгом – 69,21 млрд.долл. (+23,7%), Тайванем – 44,65 млрд.долл. (+38,1%), Республикой Корея – 44,07 млрд.долл. (+22,8%), Германией – 27,8 млрд.долл. (+18,2%), Малайзией – 14,27 млрд.долл. (+51,4%), Сингапуром – 14,02 млрд.долл. (+28,4%), Россией – 11,93 млрд.долл. (+11,8%), Великобританией – 11,39 млрд.долл. (+10,6%).

Экспорт промпродукции увеличился на 23,4% и составил 1 трлн. 991 млрд. 630 млн. юаней Наибольший рост экспорта приходился на 4 отрасли: продукцию электроники и коммуникационное оборудование (+42,7%), энергетического машиностроения (+21%), текстильпрома (14,2%) и одежды (+12,2%).

Экспорт Китаем машин и оборудования в 2002г. составил 133,84 млрд.долл., увеличившись по сравнению с 2001г. на 32,9%. Увеличились поставки энергетического и технологического оборудования – на 51,3%. Экспорт изделий из текстиля и трикотажа достиг 40,96 млрд.долл. (+13,4%), химтоваров – 25,01 млрд.долл. (+17%), продуктов питания – 17,40 млрд.долл. (+12,6%), игрушек и спортинвентаря – 11,60 млрд.долл. (+27,7%), обуви – 11,09 млрд.долл. (+9,8%), мебели, матрацев и осветительных приборов – 9,86 млрд.долл. (+30,4%), минтоплива – 8,37 млрд.долл. (-0,5%), изделий из кожи – 7,83 млрд.долл. (+12,0%), изделий из черных металлов – 7,26 млрд.долл. (+20,7%).

В импорте Китая, помимо машинотехнической продукции, доминируют химические и различные сырьевые товары. Китайские закупки машин и оборудования в 2002г. достигли 150,41 млрд.долл., увеличившись на 29,4%. Импорт химтоваров со-

ставил 43,06 млрд.долл. (+17%), минтоплива, нефти, нефтепродуктов – 19,32 млрд.долл. (+10,1%), черных металлов – 13,24 млрд.долл. (+20,9%), цветных металлов – 9,19 млрд.долл. (+14,5%), руд, шлаков, золы – 4,28 млрд.долл. (+2,5%), древесины – 4,14 млрд.долл. (+19,5%), бумаги и картона – 4,14 (+13,4%), хлопка – 3,33 млрд.долл. (+13,1%), кожевенного сырья – 3,26 млрд.долл. (+2,9%).

Хоздеятельность

Для китайской экономики 2002г. был успешным. В обстановке усиления кризисных явлений на основных экспортных рынках Китаю удалось не только избежать экономического спада, но и перевыполнить намеченные на год показатели. Китайскому руководству удавалось сочетать высокие темпы социально-экономического развития, проведение рыночных реформ и динамичную интеграцию в мировой рынок. Социально-экономическая ситуация стабильна.

Среднегодовые темпы роста китайской экономики за 1978-2002гг. составили 7,9%, что сравнимо с показателями Японии и четырех «азиатских драконов» в период их бурного развития. Как показывает опыт промышленно развитых стран, за периодом ускоренного развития неизбежно наступает замедление темпов роста экономики. Поэтому в 2003-10гг. темпы прироста ВВП КНР составят 7,4% и дальнейшем будут снижаться на 1% за десятилетие, достигнув к 2041-50гг. 3,5%.

В 2005г. по показателю ВВП – 1,550 трлн.долл. – КНР обгонит Францию, в 2006г. – 1,667 трлн.долл. – Великобританию, в 2012г. – 2,525 трлн.долл. – Германию и в 2056г. – 18,669 трлн.долл. – Японию. В 2050г. ВВП Китая достигнет 15,635 трлн.долл., что будет составлять 36,1% ВВП США.

Относительная разница между показателями КНР и США за 2003г. и 2050г. сократится с 89,1% до 63,9%, тем не менее, абсолютная вырастет с 8,803 трлн.долл. в 2000г. до 27,690 трлн.долл. в 2050г. В случае сохранения среднегодовых темпов прироста ВВП КНР и США в 2050-2100гг. в 3% относительная разница между величинами ВВП будет сохраняться на одном уровне, при этом абсолютная разница будет расти.

При рассмотрении курсов нацвалют необходимо учитывать, что Китай фактически повторяет опыт Японии и четырех «азиатских драконов». С учетом того, что за 1960-96гг. курсы японской йены, сингапурского доллара, корейской воны, гонконгского доллара и тайваньского юаня по отношению к доллару США повышались на 240%, 51%, 87%, 140% и 77%, а средний показатель составил 119%, то велика вероятность того, что курс китайского юаня по отношению к доллару в ближайшие 50 лет будет повышаться.

До 2010г. курс юаня будет сохраняться на уровне 1998-2002гг., а за 2011-50гг. вырастет на 100%. Это дает основания предполагать, что, при сохранении относительно стабильного валютного курса в основных промышленно развитых странах, Китай в I пол. XXI в. по показателю совокупного ВВП обгонит Японию, Германию, Англию и Францию, но обогнать США ему до конца века не удастся. При пересчете ВВП Китая на душу населения, страна к 2050г. при сохранении текущего валютного курса достигнет уровня Португалии в 2000г., а при увеличении курса на 100% будет на уровне таких стран, как Италия, Австралия и Канада в 2000г.

ВВП КНР в 2002г. составил 10 трлн. 239 млрд. 800 млн. юаней (или 1 трлн. 239 млрд.долл.) и увеличился по сравнению с 2001г. на 8%. В 2001г. темп прироста составлял 7,3%, 2000г. – 8%, в 1999г. – 7,6%, в 1998г. – 7,8%, в 1997г. – 8,8%, в 1996г. – 9,7%, в 1995г. – 10,2%, в 1994г. – 11,8%. Особенностью изменения динамики ВВП в 2002г. стало ее поквартальное увеличение: в I кв. прирост ВВП составил 7,6%, во II 7,8%, в III 7,9%, и IV – 8%. Наиболее динамично развивался вторичный сектор экономики – промышленность и строительство – 5 трлн. 298 млрд. 190 млн. юаней (прирост 9,9%), обеспечивший 51,8% ВВП. Темпы прироста производства в первичном секторе – сельское хозяйство и животноводство – составили 2,9%, или 1488 млрд. юаней (вклад в производство ВВП – 14,5%); в третичном секторе – сфера услуг – 7,3%, или 3453 млрд. юаней (или 33,7% вклада в ВВП).

Экономический рост в 2002г. был обеспечен за счет продолжения осуществления политики по расширению внутреннего спроса, проводимой четвертый год подряд. Главной движущей силой китайской экономики в 2002г. стал рост инвестиционного спроса, обеспечившего 65% прироста ВВП, в то время как воздействие потребительского спроса уменьшилось с 43% до 22%.

Естественный прирост населения в 2002г. продолжал снижаться. На конец года население Китая составило 1284 млн.чел. На городское население приходится 39,1% населения страны или 502,1 млн.чел., на сельское – 60,9% или 782,4 млн.чел. 51,46% населения составляют мужчины; 70,3% населения приходится на людей в возрасте от 15 до 64 лет, 22,4% – до 14 лет и 7,3% – старше 65 лет. Рождаемость в 2002г. составила 16,47 млн.чел. (коэффициент рождаемости 12,86 промилле), смертность – 8,21 млн.чел. (коэффициент смертности – 6,41 промилле), прирост населения – 8,26 млн.чел. или 6,45 промилле.

Численность экономически активного населения по сравнению с 2001г. увеличилась на 6,65 млн.чел. и составила 750,97 млн.чел. (или 58,46% общей численности населения страны), из них 439,1 млн.чел., или 58,32% имели постоянное место работы.

Занятость в городах составила 239,4 млн.чел. или 31,8% от общего числа экономически активного населения. Численность неработающего или частично занятого городского населения достигла 130 млн.чел. В сельской местности из 470 млн. экономически активного населения 320 млн.чел. в 2002г. были полностью или частично заняты в производстве, 150 млн.чел. мигрировали в города для поиска временной работы.

За 2002г. совокупный индекс занятости членов семьи из 3 чел. уменьшился с 1,7 до 1,6. В 2002г. общая численность официально зарегистрированных безработных в городах составила 7,7 млн.чел., т.е. увеличилась на 20,7% (в 2001г. численность безработных в городах составляла 6,38 млн.чел.), тем самым доля официально зарегистрированного безработного городского населения повысилась с 3,4% до 4%.

Возможно дальнейшее обострение проблемы безработицы, уровень которой составляет в городах 14%, а на селе – 20%. Реформа госпредприятий приводит к высвобождению большой массы рабо-

чей силы. На конец 2002г. общая численность городского населения, «покинувшего рабочие места», составила 14,2 млн.чел., из них 2,27 млн.чел. вновь получили работу.

Власти пытаются снизить накал этой проблемы, совершенствуя систему соцстрахования: минимальным соцстрахованием обеспечено 147,31 млн.чел. (из них 111,28 млн. рабочих и служащих, 36,03 млн. пенсионеров) – расходы центрального бюджета на эти цели в 2002г. составили 136,2 млрд. юаней (16,48 млрд.долл.). На конец 2002г. страхованием по безработице было охвачено 101,82 млн.чел. (-1,2%). 94 млн.чел. (+28%) пользовались медицинским страхованием. Из числа наименее обеспеченных слоев населения 20,54 млн.чел. (+83,3%) получали пособие для малоимущих семей.

Средний уровень доходов городского населения возрос на 13,4% и составил 7702,8 юаней. Средний уровень чистого дохода сельского населения составил 2476 юаней (+4,8%). Рост доходов сельского населения стал следствием некоторого роста цен на с/х продукцию (в среднем на 1,7%).

Уровень дефляции в 2002г. составил 0,8% (в городах 1%, в сельской местности 0,4%). Цены на средства производства в среднем снизились на 5%, в т.ч. на готовую промпродукцию на 2,2%, на энергоносители на 2,3%. Цены на инвестиции в основные фонды повысились на 0,2% Рост цен в сфере услуг составил 1,8%. Цены на продукты питания снизились на 0,6% (в т.ч. на зерновые на 1,7%).

Индекс потребительских цен в 2002г., 2001г.=100

	По стране	В городах	В селах
Всего	99,2	99	99,6
Продукты питания	99,4	99,5	99,3
Зерновые	98,3	99,2	98,1
Мясо и мясопродукты	99,5	99,7	99,4
Яйца	102,6	103,3	100,1
Морепродукты	96,7	96,9	97,8
Свежие овощи	98,1	99,4	98,9
Табачно-алкогольная продукция	99,9	99,9	100
Одежда	97,6	97,3	98,4
Товары и услуги для дома	97,5	97,3	97,8
Продукты здравоохранения	98,8	98	100,1
Транспорт и связь	98,1	98	98,2
Культура, образование, развл. сектор	100,6	100,2	101,2
Жилье	99,9	99,8	100,1

В наиболее значительной степени уменьшились потребительские цены на бытовую технику и услуги – на 2,5% (в т.ч. в городах – на 2,7%, в сельской местности – на 2,2%), одежду – на 2,4% (в городах – на 2,7%, в сельской местности – на 1,6%), транспорт и связь – на 1,9% (в городах – на 2%, в сельской местности – на 1,8%). Снижение цен на зерно составило 1,7% (в городах – на 1,7%, в сельской местности – на 1,6%), на здравоохранение и товары индивидуального пользования – на 1,2% (в городах – на 2%, в сельской местности – на 0,1%); цены на жилье сократились незначительно – на 0,1% (в городах – на 0,2%, в сельской местности – на 0,1%). Цены на товары и услуги в развлекательной, образовательной и культурной сферах увеличились на 0,6% (в городах – на 0,2%, в сельской местности – на 1,2%).

Объем розничной торговли составил 3983 млрд. юаней (+8,8%). В т.ч. объем розничной торговли в городах составил 2756 млрд. юаней (+9,9%), или 69,2% всего объема внутренней торговли. Объем торговли в сельской местности составил 1226 млрд. юаней (+6,5%), или 30,8% совокупного объема внутренней торговли. В отраслевом разрезе в наибольшей степени увеличился розничный оборот в сфере общепита – на 16,6%, при этом темп прироста вырос на 7,3%. В 2002г. индекс доверительности со стороны покупателя повысился с 97,1 до 97,5.

Товарооборот в оптово-розничной торговле достиг в 2002г. 2715 млрд. юаней (331,1 млрд.долл.), увеличившись на 9,2% по сравнению с 2001г. Этому способствовало активное развитие сетей супермаркетов. Объем реализации 8 крупнейших сетей супермаркетов, непосредственно входящих в систему Управления торговых рынков при госкомитете КНР по экономике и торговле, увеличился за 2002г. на 43% и достиг 40,5 млрд. юаней (4,9 млрд.долл.). Прирост розничного товарооборота был обеспечен за счет увеличения потребления автомобилей, электронно-информационной продукции, коммерческого жилья, а также роста расходов на общепит и организацию досуга.

В 2002г. наблюдалось небывалое оживление на автомобильном рынке КНР, вызванное снижением ставок импортных таможенных пошлин на ввоз данной продукции и прогнозами увеличения импорта автомобилей, а также падением внутренних цен на них и появлением на рынке ряда новых моделей. Лимит прироста оптово-розничных продаж автомобилей был превышен за год на 73%. Подобный спрос привел к увеличению выпуска автомобильной продукции, который возрос на 50%. Во II пол. 2002г. ежемесячно достигались новые рекордно высокие показатели по производству автомобилей. Прирост коэффициента владения автомобилями составил за год 20%.

Увеличение потребления электронно-информационной продукции связано с падением цен на нее, а также с постоянным обновлением и удешевлением услуг в данной сфере. Продукция высоких технологий, цифровая аппаратура, оборудование связи отвечают требованиям современности и поэтому пользуются широким спросом в кругах молодежи. Лимит прироста продаж данного вида продукции был превышен за год на 70%. Стремительными темпами росло число пользователей мобильными телефонами: этот показатель возрос за год с 32,4 до 60,9 телефонов на каждые 100 чел. В ближайшее время электронно-информационная продукция будет основной движущей силой в приросте потребления. По числу пользователей мобильными телефонами Китай занимает 1 место, по числу пользователей стационарных телефонов – 2 место, а по числу пользователей интернета – 3 место в мире.

Продолжает расти спрос на коммерческое жилье. За 2002г. продажи коммерческого жилья увеличились на 37% по сравнению с 2001г., в т.ч. продажи жилья частным лицам возросли на 39,4% и составили 90% общего объема продаж. Спрос на коммерческое жилье со стороны частных лиц привел к росту услуг на ремонтно-отделочные работы, мебель, бытовые электроприборы. Лимит продаж мебели и строительно-отделочных материалов был превышен за год на 17,8% и 35%. На 25% выросли продажи кондиционеров, цветных телевизоров, холодильников.

Увеличению объемов розничного товарооборота способствовало оживление на туристическом

рынке Китая. Число туристов за три «золотые недели» – Праздник Весны, 1 мая и День образования КНР – составило 51,6 млн.чел., 87,1 млн.чел. и 80,7 млн.чел. с приростом в 15%, 18% и 26%. Доходы от туризма выросли на 15%. Активизация туристического рынка привела к увеличению сбыта потребтоваров в главных турцентрах, росту продаж продукции общепита, которые выросли на 16,6%, опередив все другие отрасли. В целях оживления внутреннего спроса в 2002г. на 25% была повышена зарплата госслужащих, а также снижены процентные ставки по банковским кредитам.

В части госрегулирования потребительского рынка все большее внимание уделяется вопросам качества выпускаемой продукции. Общими положениями гражданского права КНР определена ответственность предприятий и иных хозяйственных единиц за выпуск на потребительский рынок Китая продукции ненадлежащего качества и предусмотрена их гражданская ответственность за нарушение договорных обязательств и прав граждан вследствие ненадлежащего качества товара, его перевозки и хранения.

Ответственность за качество продукции наступает в тех случаях, когда качество продукции не соответствует имеющимся требованиям, а также в случаях нанесения ущерба потребителю. Выработка единых госстандартов возложена на госуправление КНР по промышленности и торговле. Госстандарты, как это закреплено в «Положении об ответственности за качество промышленной продукции», не должны быть ниже уровня мировых стандартов. Для производственных предприятий устанавливаются самые высокие госстандарты. Цены устанавливаются госкомитетом КНР по планированию развития с учетом вида и сорта продукции в зависимости от ее качества.

Госадминистрации КНР по контролю качества, инспекции и карантину вменены в обязанности защита интересов потребителя и проведение проверок качества продукции. Все производственные и сбытовые предприятия должны выполнять следующие требования: не вывозить с предприятия и не сбывать нестандартную продукцию; не использовать в производстве нестандартные сырье, материалы и детали; не производить и не сбывать запрещенную государством продукцию; не производить и не сбывать продукцию, не имеющую стандартов качества, не прошедшую через органы приемки качества; не вводить в заблуждение, не выдавать второсортную продукцию за продукцию высокого качества, не подделывать товарные ярлыки, не фальсифицировать товарную марку; производственные и сбытовые предприятия не имеют права сбывать продукцию с принудительным ассортиментом.

Производственные предприятия должны создавать строгую, взаимосвязанную эффективную систему обеспечения качества продукции, а также устанавливать ответственность за качество продукции. При возникновении спора по качеству продукции Законом КНР «О договорах», вступившим в силу с 1 окт. 1999г., определено, что любая сторона в споре может поставить под сомнение решение соответствующего органа по контролю качества, а также может обратиться в народный суд.

Пополнение ассортимента предлагаемой на рынке продукции расширило возможность выбора для потребителей. Во II пол. 2002г. по 88% категорий товаров предложение превышало спрос, что на 1,7% больше, чем в I пол. Товаров, по которым спрос превышает предложение нет. Продолжают действовать факторы, сдерживающие рост потребления, такие как сохранение высокого уровня фактической безработицы, произвольное завышение цен в ряде отраслей, в т.ч. монополизированных, значительная дифференциация доходов населения.

Одним из главных событий 2002г., которые окажут влияние на развитие экономической ситуации внутри Китая и его международное положение, стало проведение 8-15 нояб. 16 съезда КПК. В политическом докладе 16 съезду КПК поставлена задача увеличить в 4 раза объем ВВП к 2020г. относительно уровня, достигнутого в 2000г., довести до 43 трлн. юаней (среднегодовые темпы роста должны составить не менее 7,2%, т.е. несколько меньше относительно показателя в 9,5% в 1979-2000гг.), при росте численности населения до 1,4 млрд.чел. это будет означать производство ВВП из расчета на 1 чел. в 3000 долл.

В сопоставимых ценах 2000г. доход городских жителей планируется к 2020г. увеличить с 6280 юаней до 18840 юаней, денежные доходы сельских жителей увеличатся с 2253 юаней до 8000 юаней. Площадь жилья из расчета на 1 чел. с 19 кв.м. увеличится до 30 кв.м. Доля населения, проживающего в городах и поселках городского типа, увеличится с 36,2% до 56%. Повысится число пользователей персональными компьютерами: из расчета на 1 тыс.чел. возрастет с 9,7% до 20%. Удельный вес выпускников средних школ, ежегодно поступающий в вузы, увеличится с 11% до 25%. Численность врачей из расчета на 1 тыс.чел. увеличится с 2,8 до 3. Уровень обеспечения населения минимальным соцстрахованием прожиточного минимума повысится с 71,6% до 95%.

В промышленности предполагается ускорить процессы индустриализации за счет ускоренного развития информационных отраслей, правильного регулирования соотношения высокотехнологичных, капиталоемких и традиционных трудоемких отраслей. К 2020г. в основном будет завершен этап полной индустриализации промышленности – объем ВПП увеличится с 3957 млрд. юаней до 15828 млрд. юаней – и в дальнейшем будет сделан еще больший акцент на повышение качества роста за счет повышения производительности труда (производительность труда в промышленности Китая составляет 5% сопоставимого уровня, достигнутого в США), снижения энергоемкости и трудоемкости конечной продукции. С учетом того, что к 2020г. доля трудоспособного населения в совокупной численности населения превысит 60% (общая численность трудоспособного населения в возрасте от 15 до 64 лет увеличится с 850 млн.чел. в 2000г. до 997 млн.чел. в 2020г. – в результате, численность трудоизбыточного населения только в городах увеличится с 18,78 млн.чел. в 2000г. до 31 млн.чел. в 2020г.; численность трудоизбыточного населения в сельской местности превысит 150 млн.чел.), то для сохранения ситуации социальной стабильности с особо пристальным вниманием будет проводиться политика на постепенное повышение в отраслевой структуре производства доли высокотехнологичных отраслей при одновременном развитии преимуществ традиционных трудоемких отраслей.

Соотношение между первичным (сельское хозяйство), вторичным (промышленность, транспорт, строительство) и третичным секторами (наука, образование, здравоохранение, услуги) экономики по сравнению с соотношением 2000г. как 15,3:53,2:31,5 изменится к 2020г. как соотношение 9,9:52,2:37,9; при заметном уменьшении доли сельского хозяйства, незначительно уменьшится доля промышленности, транспорта и строительства, но существенно возрастет доля третичного сектора.

В структуре занятости наибольшее увеличение также произойдет в промышленности, транспорте, строительстве и третичном секторе: если в 2000г. соотношение было как 49,1:24,2:26,7, то к 2020г. прогнозируется соотношение как 32,6:28,3:39,1. Государство будет больше вкладывать средств в развитие науки, образования, здравоохранения, сферы услуг – доля ежегодных расходов только на образование в ВВП увеличится с 3,19% до 4%, на науку с 0,6% до 1,5%.

Предполагается увеличить объем внешней торговли до 2 трлн.долл. в 2020г.

В сельском хозяйстве планируется довести и стабилизировать на уровне 500 млн.т. объем производства зерновых (с 462 млн.т. в 2000г.). В качестве базовой формы организации производства в сельском хозяйстве остается система дворового подряда, но постепенно будет применяться система земельного подряда на основе добровольности и возвратности земельных наделов, передаваемых крестьянам в долгосрочное подрядное хозяйствование.

В сфере привлечения иноинвестиций ставится задача добиваться повышения качества использования инвестиционных средств, создания благоприятных условий для привлечения инвестиций крупных транснациональных международных корпораций в обеспечение развития сельского хозяйства КНР, а также в отрасли машиностроения, новых и высоких технологий, в т.ч. с активным привлечением из-за рубежа высококвалифицированные кадры специалистов. Иноинвесторам постепенно будет предоставляться национальный режим.

Определена новая схема управления хозяйственной деятельностью крупных и средних государственных предприятий, являющихся основой нацэкономики. Оставляя за собой право собственности и передавая права владения, распоряжения и хозяйствования имуществом юрлицу предприятия (представленному распорядителем кредитами), правительственные органы (центральные, провинциальные, городские, уездные) будут нести риски за экономические результаты их деятельности, но только в пределах финансовых средств (в виде акций, облигаций, ценных бумаг), вложенных в эти предприятия.

Передача прав владения, распоряжения и хозяйствования оформляется договором имущественной ответственности, заключаемым между правительствами и предприятиями в соответствии с уровнем подчиненности (центральному либо провинциальным правительствам, правительствам автономных районов, городов центрального подчинения и городов, являющихся единицами планирования). В договоре отражаются обязательства предприятия по обеспечению эффективным управлением имуществом, делегированному управлению госчастью акций, осуществлению полной бухгалтерской отчетности, полномочия по принятию решений в части распоряжения полученным доходом, подбору управленческих кадров, обеспечению дальнейшего прироста госимущества.

Основные цели экономического и социального развития, определенные на 1 сессии 10 созыва ВСНП в марте 2003г., на 2003г.: экономический рост – 7%; рост капиталовложений в основные фонды – 10%; расходы на нужды обороны – 185,3 млрд.юаней (+9,6%); расходы на выплату процентов по долгам – 96,6 млрд. юаней (+41,6%); рост потребительских цен – на 1%; дефицит центрального бюджета – в пределах 319,8 млрд. юаней; общий объем госзаймов составит – 640,4 млрд. юаней; рост агрегатов М1 и М2 – 16%; денежная эмиссия – не более 150 млрд. юаней; уровень зарегистрированной безработицы в городах – 4,5%; рост внешнеторгового оборота – на 7%.

Финансы

Налоговые поступления за 2002г. составили 1700 млрд. юаней (+12,1%), или 16,4% величины ВВП страны, что было на 0,6% больше уровня 2001г. Из них 61,1% пришлось на доходы центрального бюджета и 38,9% поступило в местные бюджеты. Налоговые доходы местных бюджетов увеличивались относительно более быстрыми темпами, чем на центральном уровне: прирост составил 12,1% и 11,6%. По показателю доли налоговых поступлений в ВВП Китай отстает от развитых стран (в США этот показатель составляет 30%).

В структуре налоговых поступлений 72% (или 978,9 млрд. юаней) составили налоги с продаж и хозяйственной (предпринимательской) деятельности. Из общего объема налоговых поступлений 37,1% пришлось на НДС, на подоходный налог с китайских предприятий 11,3%, на подоходный налог с предприятий инокапитала 3,6%, на налог с хоздеятельности (предпринимательской) предприятий всех форм собственности 14,6%, на подоходный налог с физлиц 7,2%, на акцизы 6,4%, таможенные сборы составили 10,8%, налоговые сборы от продаж автомобилей составили 2,1% (прирост поступлений по данной статье был самым большим и составил 36,6%).

Величина возврата НДС на экспорт увеличилась на 17,1% и составила 125,9 млрд. юаней (или на 18,8 млрд. юаней больше чем в 2001г.). В результате работы, проведенной по упорядочению сборов с предприятий на центральном и местном уровнях, было признано нецелесообразным продолжение применения 8494 видов платежей, не имеющих рационального содержания – это позволило оставить в распоряжении предприятий 34,18 млрд. юаней дополнительных денежных средств.

Внешний долг Китая на середину 2002г. составлял 169,1 млрд.долл. (без учета внешнего долга Гонконга, Макао и Тайваня), т.е. уменьшился на 0,6%. Из них 117,3 млрд.долл. (или 69,4% от общей суммы долга) пришлось на средне- и долгосрочную задолженность и 51,8 млрд.долл. (30,6%) – на краткосрочную.

Из общей суммы долга в 169,1 млрд.долл. долг различных министерств и ведомств, входящих в структуру госсовета КНР, составил 49,68 млрд.долл. (или 29,4% от общей суммы долга), долг денежно-кредитных учреждений внутри

страны – 33,56 млрд.долл. 19,8%), внешний долг предприятий с участием инокапитала – 34,65 млрд.долл. (20,5%), внешняя задолженность предприятий Китая – 10,37 млрд.долл. (6,1%), внешняя задолженность китайских лизинговых компаний и других учреждений – 0,63 млрд.долл. (0,4%), внешний долг зарубежных финансовых организаций, расположенных в КНР, – 15,49 млрд.долл. (9,2%); 0,02 млрд.долл. (0,01%) находится на оффшорных счетах китайских финансовых учреждений и 24,7 млрд.долл. (14,6%) составляют торговые кредиты.

Положительное сальдо международного платежного баланса КНР по текущим операциям составило в I пол. 2002г. 13,6 млрд.долл. (против 5,1 млрд.долл. в 2001г.). Из них, в соответствии с международной системой статистического учета, по товарам экспорт составил 143,3 млрд.долл. (+15%), импорт – 122,6 млрд.долл. (+10%), положительное сальдо 20,7 млрд.долл. (+54%). По услугам доход составил 18,1 млрд.долл. (+16%), платежи – 22,4 млрд.долл. (+20%), отрицательное сальдо – 4,3 млрд.долл. (+35%). По статье «доходы от инвестиций и оплата труда» поступления составили 4,3 млрд.долл. (-12%), расходы – 12,8 млрд.долл. (-5%), отрицательное сальдо – 8,5 млрд.долл. По текущим трансфертам доход – 6,1 млрд.долл. (+65%), расходы – 0,4 млрд.долл. (+33%), положительное сальдо – 5,7 млрд.долл. (+62,8%).

Положительное сальдо по счету операций с капиталом и финансовыми инструментами составило в I пол. 2002г. 12,2 млрд.долл. (-36%). В т.ч. по счету операций с капиталом отрицательное сальдо составило в 24,4 млн.долл. (+22%), по финансовому счету – положительное сальдо в 12,3 млрд.долл. (-35,3%). Среди финансовых статей по прямым инвестициям достигнуто положительное сальдо в 22,7 млрд.долл. (+24%), по портфельным инвестициям – отрицательное сальдо в 7 млрд.долл. (-30%), по прочим видам инвестиций – отрицательное сальдо в 3,43 млрд.долл.

Уменьшение положительного сальдо по счету операций с капиталом и финансовыми инструментами привело к уменьшению международных резервных активов Китая до 31,15 млрд.долл., что явилось следствием роста отрицательного сальдо по статье портфельных инвестиций, которое достигло 7 млрд.долл. вследствие активного приобретения финансовыми структурами КНР ценных бумаг за рубежом. Активы китайских финансовых структур за рубежом увеличились с 9,03 млрд.долл. в янв. 2002г. до 9,66 млрд.долл. в дек. Это отражает рост участия китайских финансовых структур в деятельности мирового рынка капиталов. Уменьшение международных резервных активов Китая дало основание для расширения дискуссии относительно искусственного завышения курса юаня по отношению к доллару США.

Годовой объем обязательств Китая по полученным кредитам международных финансовых организаций снизился на 12,4%, т.е. с 5,84 млрд.долл. в 2001г. до 5,12 млрд.долл. в 2002г. Сумма инвестиций Китая за рубежом увеличилась на 15,9% (с 2,99 млрд.долл. до 3,46 млрд.долл.).

Ситуация в бюджетной и денежно-кредитной сфере КНР в 2002г. характеризовалась относительной стабильностью. Доходы центрального и местных бюджетов по всей стране (без учета поступлений от займов) составили в 2002г. 1891,4 млрд. юаней (или на 15,4% выше показателей 2001г.). Расходы центрального и местных бюджетов составили 2201,2 млрд. юаней (+16,4%). Расходы превысили доходы на 309,8 млрд. юаней.

Их них поступления центрального бюджета составили 1102 млрд. юаней, (+12,8%). В т.ч. собственные доходы центра составили 1039 млрд. юаней (+13,2%). Отчисления местных бюджетов в центр составили 63 млрд. юаней, что было на 4,3% выше бюджетных проектировок. Выплаты из центрального бюджета составили 1411,8 млрд. юаней, что было на 2,7% выше бюджетных показателей. Собственные выплаты центрального бюджета составили 675,6 млрд. юаней, что было на 5,3% выше бюджетных проектировок; возврат в местные бюджеты доходов от налоговых поступлений и выплат по субсидиям составил 736,2 млрд. юаней, или на 4,2% выше заложенных в бюджете показателей.

Поступления местных бюджетов составили 1588,6 млрд. юаней (+15,1%). В т.ч. собственные доходы мест составили 852,3 млрд. юаней (+18,3%). Расходы местных бюджетов составили 1588,6 млрд. юаней, что было на 3,8% выше бюджетных проектировок. Собственные выплаты из местных бюджетов составили 1525,6 млрд. юаней, что на 3,8% выше бюджетных показателей; отчисления центру составили 63 млрд. юаней, что на 4,3% выше бюджетных проектировок.

Поступления в центральный бюджет по займам составили 567,9 млрд. юаней, что соответствует бюджетным проектировкам. В т.ч. 256,3 млрд. юаней было использовано на погашение внутренних и внешних займов, 309,8 млрд. юаней – на компенсацию финансового дефицита данного года, 1,8 млрд. юаней – на пополнение фонда для погашения задолженности центрального бюджета.

Как поступления, так и выплаты в 2002г. из централизованных фондов правительства для реализации целевых программ составили 99,9 млрд. юаней. Дополнительные поступления центрального бюджета за 2002г. в размере 37,4 млрд. юаней использованы на увеличение выплат по строительству шоссейных дорог и на пополнение общегосударственного фонда соцобеспечения. Дополнительные поступления в местные бюджеты оставались в распоряжении местных правительств и преимущественно были использованы на увеличение выплат по социальному обеспечению и для погашения задолженности по зарплате. К концу 2002г. общая задолженность по зарплате, выплачиваемой в соответствии с едиными госнормативами, была уменьшена на 4,8 млрд. юаней и ее остаток составил 1,7 млрд. юаней, или 0,4% по фонду зарплаты.

В 2002г. из бюджета было выделено: 249,6 млрд. юаней (+26,8%) – на капстроительство, 41,8 млрд. юаней (-1,9%) – на реализацию мероприятий по технической реконструкции предприятий, 30,8 млрд. юаней (-1,2%) – на фундаментальные исследования в области науки и техники, 351,4 млрд. юаней (+22,5%) – на образование, 112,3 млрд. юаней (+40,5%) – расходы на административные органы управления составили 131,6 млрд. юаней (+23,9%), дотации к ценам составили 45,9 млрд. юаней (-24,8%), выплаты по внешнему долгу составили 205,4 млрд. юаней (+3,4%).

В 2002г. расходы центрального бюджета по соцобеспечению достигли 136,2 млрд. юаней

(+38,6%). Численность получающих пособия по гарантированному прожиточному минимуму составила 20,6 млн.чел. Расходы центрального бюджета на поддержку сельского хозяйства, на лесоводство, водное хозяйство и метеорологию составили 108,8 млрд. (+18,6%). В т.ч. были увеличены расходы для реализации программы помощи бедным на селе, реконструкцию сельских электросетей и строительство гидротехнических сооружений в сельской местности.

Увеличились темпы прироста денежной массы, ускорился оборот денежных средств. На конец 2002г. количество денежных средств в рамках агрегата М2 составило 18,5 трлн. юаней и выросло по сравнению с соотв. периодом пред.г. на 16,8% (темпы роста были на 2,4% больше, чем в 2001г.). Сумма денежных средств, находящихся в обороте, и общая сумма денежных вкладов населения (агрегат М1) достигла 7,1 трлн. юаней и увеличилась по сравнению с тем же периодом 2001г. на 16,8% (темпы роста были на 4,1% выше, чем в 2001г.).

Сумма денежных средств, находящихся в обороте (агрегат М0), на конец 2002г. составила 1,7 трлн. юаней и выросла по сравнению с 2001г. на 10,1%. В 2002г. в денежный оборот было вновь добавлено 158,9 млрд. юаней (+53,4%). В предыдущие 2г. темпы роста агрегата М0 были ниже 10% (в 2000г. – 8,9%, в 2001г. – 7,1%).

Увеличилась сумма выданных кредитов. На конец 2002г. общая сумма кредитов, выданных кредитными учреждениями, составила 14 трлн. юаней (+15,4%). Особенно быстро увеличивалось кредитование в юанях: сумма выданных кредитов в юанях повысилась на 1 трлн. 847,5 млрд. юаней (+48,5%); сумма выданных кредитов в инвалюте составила 15 млрд.долл. (-28,3%).

Высокими темпами увеличивалось предоставление средне- и долгосрочных кредитов, их выдано на 5173 млрд. (+23,2%). Сумма выданных краткосрочных кредитов составила 7-682 млрд. юаней (+9,9%). В результате, доля краткосрочных кредитов снизилась с 60% до 54,9%. Среди краткосрочных кредитов высокие темпы роста кредитования были в сфере жилстроя (+33%), сельского хозяйства (+20,5%), дисконтного вексельного и потребительского кредитования (+18,6%), промышленности (+8,3%), но уменьшилось кредитование сферы торговли (-3,2%).

Доля промышленности в структуре заемщиков краткосрочных кредитов повысилась с 27,2% до 27,7%, доля торговли снизилась с 27,6% до 24,2%, доля строительной индустрии повысилась с 3,1% до 3,7%, доля сельского хозяйства повысилась с 8,5% до 9,2%.

Быстрыми темпами увеличивались суммы кредитов, выданных госкомбанками. Рост выданных ими кредитов составил 176,4 млрд. юаней (+48,5%) – сумма кредитов, предоставленных акционерными коммерческими банками, выросла на 458,5 млрд. юаней (+51,1%); сумма кредитов, выданных с/х кредитными кооперативами, выросла на 190,6 млрд. юаней (+36,6%).

В структуре кредитов, выданных кредитными учреждениями, доля госкомбанков несколько уменьшилась с 59,2% до 58,3%, акционерных комбанков увеличилась с 24,3% до 24,8%, с/х кредитных кооперативов с 10,1% до 10,3%, иностранных банков с 6,4% до 6,6%.

Коэффициент оборачиваемости кредитов составил 0,88, что на 0,05 выше, чем в 2001г. Сумма просроченных долговых обязательств уменьшилась на 95,1 млрд. юаней (-4,5%) и составила 19,8%. В т.ч. сумма просроченных кредитов у 4 самых крупных госкомбанков (Торгово-промышленный банк Китая, Сельскохозяйственный банк Китая, Банк Китая, Строительный банк Китая) уменьшилась на 64 млрд. юаней (на 3,95%) и оставила 21,4%.

На конец 2002г. масса чистой прибыли в юанях кредитных учреждений Китая составила 38,5 млрд. юаней (+175%). На конец 2002г. остатки по денежным вкладам в юанях и инвалюте составили 18,34 трлн. юаней (+17,8%). Банковская процентная ставка в валюте была на 1,17% ниже, чем банковская процентная ставка в юанях. Это стимулировало повышение спроса населения и предприятий на валюту. Денежные вклады в инвалюте увеличились на 10,2 млрд.долл. (+67,2%). Количество денежных средств на накопительных банковских счетах населения в юанях и инвалюте составило 9,43 трлн. юаней (+17,1%), в т.ч. в юанях 8,69 трлн. юаней (+17,8%). На конец 2002г. количество денежных средств, находящихся на банковских счетах предприятий, составило 6429 млрд. юаней (+15,3%).

В 2002г. были предприняты меры, расширяющие масштабы кредитования среднего и мелкого бизнеса. Деятельность по кредитному обслуживанию малых и средних предприятий позволила поддержать их инвестиционную и инновационную активность. В соответствии с постановлением госсовета КНР (авг. 2002г.) «О мерах по кредитной поддержке эффективно работающих малых и средних предприятий» Народным банком Китая была создана единая государственная сеть по кредитному обслуживанию малых и средних предприятий с активным привлечением к этой работе комбанков. Последние получили больше самостоятельности в регулировании плавающих процентных ставок.

Одновременно за счет оптимизации процентных ставок на межбанковском рынке это позволило активно распространять практику переброски денежных средств из одних комбанков в другие, что сделало систему коммерческих банков более стабильной, платежеспособной и мобильной. В результате принятых мер на конец сент. 2002г. только четырьмя госкомбанками было выдано малым и средним предприятиям кредитов на 3,7 трлн. юаней, что составляет 53% от общей суммы выданных этими банками кредитов за первые 9 мес. 2002г.

В предоставлении кредитов мелким и средним крестьянским хозяйствам приняло участие 31 тыс. с/х кредитных кооперативов. В целом по итогам 2002г. кредиты получили 56840 тыс. мелких и средних крестьянских хозяйств, что составило 49% от общего количества крестьянских хозяйств, нуждающихся в кредитах, или же 25% от общей численности крестьянских хозяйств. Одновременно в рамках реализации политики по поддержке сельского хозяйства Народный банк Китая в 2002г. выдал повторные кредиты на 117,2 млрд. юаней (+49,2%). За счет этих кредитов удалось снять остроту проблем, возникших в отдельных регионах страны, пострадавших от стихийных бедствий.

В 2002г. за счет средств централизованного резервного фонда с госпредприятий была списана задолженность, накопившаяся за 1997-2002гг., на 53,3 млрд. юаней, а также безнадежные долги по кредитам в 266,4 млрд. юаней. Это позволило улучшить финансовые показатели 5864 госпредприятий и оказать материальную помощь 4,3 млн. уволенным рабочим и служащим в 18,5 млрд. юаней.

На конец дек. 2002г. внутренний госдолг Китая составил 1,93 трлн. юаней (+23,7%). Это составляет 19% от ВВП Китая, что на 2,7% больше, чем в 2001г.

В 2002г. государством было вновь выпущено долговых обязательств на 593,4 млрд. юаней (+21,5%). Из них 147,6 млрд. юаней (+18,2%) были израсходованы на погашение имеющегося госдолга по предыдущим обязательствам. В результате вновь добавленный в 2002г. размер госдолга составил 445,8 млрд. юаней (+44,5%)

Из общего объема внутреннего госдолга сумма средств, обслуживаемая госкомбанками Китая, составила 15 млрд. юаней (+17,8%). Эта сумма составила 9,9% от ВВП Китая, что на 1% больше, чем в 2001г.

Допущение кредитных учреждений к операциям с государственными долговыми обязательствами способствовало оживлению на межбанковском рынке. В 2002г. состоялось 249 торгов с долговыми обязательствами. В операциях с долговыми обязательствами на межбанковском рынке в общей сложности было задействовано 11840,4 млрд. юаней (рост относительно 2001г. составил 2,4 раза).

В сделках по повторной купле-продаже долговых обязательств было задействовано 10188,5 млрд.юаней (рост в 2,5 раза), в сделках по разделенным долгам было задействовано 1210,7 млрд. юаней (+49,8%), в операциях по текущим долговым обязательствам было задействовано 441,2 млрд. юаней (рост в 5,3 раза).

Основной капитал Народного банка Китая составил 4,5 трлн. юаней (+11,9%). Народный банк Китая посредством участия в открытых рыночных операциях обеспечил на стабильном уровне рыночные денежные процентные ставки, создал благоприятные условия для развития рыночных отношений в денежно-кредитной сфере. В последней декаде сент. 2002г. вследствие размещения на внутреннем рынке новых крупных пакетов акций наметилось замедление оборота в коммерческих банках, на денежном рынке стал ощущаться временный дефицит денежных средств. Для стабилизации ситуации Народный банк Китая использовал тактику фиксированных процентных ставок. Аналогичная ситуация повторилась в дек. 2002г. Предпринятые Народным банком Китая меры позволили ускорить оборот денежных средств коммерческих банков и зафиксировать процентные ставки в пределах 2,35%.

В 2002г. происходила активизация использования механизма процентных ставок, последовательно проводилось рыночное реформирование в этой сфере. В соответствии с постановлением госсовета КНР от 21 фев. 2002г. Народный банк Китая вновь снизил банковские процентные ставки по сберегательным вкладам и кредитные ставки соответственно на 0,25 и 0,5%: по сберегательным вкладам до 2,01, а ставок по кредитам – до 2,35%. Снижение процентных ставок стимулировало рост инвестиций и потребления.

В соответствии с требованиями ВТО по либерализации внутреннего финансового рынка в марте 2002г. в Китае для отечественных и зарубежных банков были установлены единые нормы процентных ставок по банковским сберегательным вкладам населения в валюте. С учетом ситуации на мировых финансовых рынках 19 нояб. 2002г. уровень процентных ставок по банковским накопительным вкладам в долларах был снижен с 1,25% до 0,8125%.

Процентная ставка по государственным долговым обязательствам, выпущенным в 2002г., с 5-летним сроком погашения, составила 2,22%, что было на 0,57% ниже, чем банковская процентная ставка по сберегательным вкладам. Процентная ставка по государственным долговым обязательствам, выпущенным в июне 2002г., с 3-летним сроком погашения, составила 1,9% и снизилась по сравнению с началом пред.г. на 0,52%. Однако к концу года ставки увеличились. Процентные ставки по долговым обязательствам с 7-летним сроком погашения составили в конце 2002г. 2,93% и выросли по сравнению с июлем на 0,93%, а с 2-летним сроком погашения достигли 2,3%, что на 0,4% больше низшей отметки; процентная ставка по долговым обязательствам с 10-летним сроком погашения составила в дек. 3,3%.

Рынок акций. Общая сумма сделок с акциями составила в 2002г. 2 трлн. 799 млрд.юаней (-47%). Ежедневная сумма операций с акциями составила в среднем 11,81 млрд.юаней (-26%)

Объем операций с акциями категории «А» составил 2 трлн. 714,2 млрд. юаней (-37,6%). Ежедневная сумма сделок с акциями данной категории составила 11,45 млрд. юаней (-17,3%). Тенденция по снижению курса акций и деловой активности на рынке акций наблюдалась до конца 2002г.

В 2002г. за счет продажи акций на рынке китайские предприятия получили 96,2 млрд. юаней (-23,2%) В т.ч. за счет акций категории «А» было выручено 73,8 млрд. юаней (-37,6%). За счет акций категории «Н» предприятиями было получено 2,2 млрд.долл., что в 2,6 раза или на больше, чем в 2001г.

В 2002г. объем сделок на межбанковском валютном рынке увеличился, что явилось продолжением тенденции, начавшейся в 2001г. В 2002г. объем сделок по всем видам инвалют в пересчете на доллары США составил 97,2 млрд.долл. (+29,6%).

Ежедневные суммы операций с валютой составили в среднем 390 млн.долл. (+31,3%). Сделки в только долларах США составили 95,1 млрд.долл., или в среднем за день – 382 млн.долл. (+30,4%).

На конец 2002г. валютные резервы Китая составили 286,4 млрд.долл., что на 74,24 млрд.долл. больше, чем на конец 2001г. Валютный курс юаня по отношению к доллару составил 8,2773 юаня и вырос по сравнению с концом 2001г. на 7 основных пунктов.

Банки

По оценкам гонконгских экспертов, в течение ближайших 5 лет в банковском секторе КНР произойдут изменения вследствие вступления страны в ВТО. Можно ожидать накопления сложных проблем в функционировании ведущих китайских госбанков с учетом быстрых темпов открытия сферы банковских услуг, что может привести к возрастанию неустойчивости финансовой

системы и нестабильности социально-экономического развития страны.

Пекину вряд ли удастся реализовать намеченные на предстоящие 5 лет планы сокращения доли невозвратных долгов 4 основных госбанков (Банк Китая, Сельхозбанк, Стройбанк, Торгово-промышленный банк, контролируют 80% китайского рынка депозитов и кредитов) до 15% от объема выданных кредитов. В наст.вр. этот показатель оценивается гонконгскими и западными экспертами на уровне более 50%, по сравнению с китайскими официальными данными, составляющими 30%. Самым негативным образом на ситуацию влияет усугубление проблемы «плохих» долгов в связи с дефляцией, трудности предприятий по реализации продукции, сокращение прибыльности банковских операций в результате снижения процентных ставок по кредитам.

Одновременно подчеркивается недостаточная эффективность схемы уменьшения банковской задолженности путем ее частичного перевода под управление 4 специально созданными компаниями (Asset Management Companies), что увязывается с нерешительностью китайского руководства, обеспокоенного проблемой соцстабильности, в деле перехода к практической реализации закона о банкротстве и узким набором имеющихся инструментов (главным образом обмен долговых документов на акции компаний) в условиях неблагоприятной ситуации на фондовом рынке КНР. Констатируется отсутствие заметных результатов в коммерциализации и повышении ликвидности госбанков после передачи функций отраслевого субсидирования 3 созданным в 90гг. специализированным банкам (Банк сельхозразвития, Экспортно-импортный банк и Банк развития).

Специалисты прогнозируют, что осуществление намеченной Пекином в начале 2002г. программы реформирования национальной банковской системы по линии инкорпорирования финансовых учреждений, их акционирования и листинга на фондовых биржах столкнется с серьезными проблемами и займет длительное время, в течение которого госбанки будут по-прежнему во многом использоваться правительством для поддержки госпредприятий во избежание обострения социальных конфликтов и роста безработицы.

В ближайшие годы будет развиваться тенденция активизации сотрудничества между китайскими госбанками и иностранными финансовыми учреждениями. Это объясняется, с одной стороны, стремлением последних в условиях сохраняющихся ограничений на расширение их деятельности в КНР получить доступ к развитой филиальной сети госбанков и к ресурсам в юанях КНР, а с другой – попытками китайских банков с помощью иностранных партнеров частично решить проблемы «плохих» долгов, достаточности капитала, низкой эффективности деятельности и облегчения выхода на международные рынки капитала. В то же время предполагается, что Пекин в ближайшие годы будет сдерживать процесс приобретения иностранными инвесторами пакетов акций ведущих китайских госбанков.

Иностранные банки в среднесрочной перспективе будут вынуждены закреплять позиции лишь в наиболее крупных, преимущественно приморских, городах КНР и осуществлять только ограниченное кредитование китайских предприятий, что объясняется опасениями в отношении их кредитоспособности, отсутствием в Китае международных стандартов бухучета, а также трудностями доступа к значительным ресурсам в юанях КНР. В этих условиях наиболее острая конкурентная борьба развернется у иностранных банков с региональными и появляющимися частными китайскими банками (China Merchants Bank, Pudong Development Bank, Shenzhen Development Bank, Minsheng Bank), которые, в отличие от упомянутых ведущих госбанков, занимают те же ниши банковского бизнеса, на которые в ближайшие годы будут претендовать зарубежные кредитные институты (небольшая филиальная сеть и набор банковских услуг в приморских городах КНР). В этой связи в предстоящий период будет отмечена резкая активизация проникновения иностранного капитала в акционерный капитал региональных китайских банков.

Акции

По оценкам гонконгских финансовых экспертов, несмотря на то, что Пекину при вступлении в ВТО удалось отстоять отсутствие прямого доступа иноинвесторов на внутренний рынок акций китайских предприятий и добиться большей защиты отрасли ценных бумаг в сравнении с темпами открытия других секторов экономики КНР, в ближайшие годы следует ожидать изменений в функционировании фондового рынка Китая и резкого обострения на нем конкурентной борьбы.

Предполагается, что зарубежные инвестиционные банки, заинтересованные в расширении клиентской базы в Китае, в качестве основной формы проникновения в данную отрасль КНР будут использовать создание с китайскими партнерами совместных компаний по операциям с ценными бумагами (по условиям присоединения Пекина к ВТО, доля иностранного участника в таких СП может составлять не более 33%). Ведущие западные инвестиционные банки (Merrill Lynch, Morgan Stanley, Solomon Brothers, Warburg Dillon Reed и др.) приступили к подбору партнеров из числа наиболее крупных китайских инвестиционных и брокерских компаний, которые, в свою очередь, рассчитывают путем подобного сотрудничества получить опыт международных операций и повысить собственную конкурентоспособность. Данный процесс приведет к дальнейшему укреплению позиций таких известных китайских инвестиционных фирм, как Inhe, Guotai Junan, Huaxia, Nanfang и Shenyin Wanguo, а также к одновременному ослаблению, банкротству или слиянию менее крупных компаний, которые не смогут выдержать конкурентной борьбы.

Другой формой проникновения иностранного капитала на внутренний фондовый рынок КНР станет учреждение совместных компаний по управлению китайскими инвестиционными фондами (согласно протоколу присоединения Китая к ВТО, доля зарубежных участников в таких компаниях к 2005г. может быть увеличена с нынешних 33% до 49%). Пекин будет затягивать быстрое создание совместных фондов, чтобы на первом этапе дать возможность укрепиться аналогичным национальным структурам (начиная с 2001г. уже учреждено 4 китайских фонда взаимного инвестирования открытого типа – open mutual funds), а также глубже изучить иностранный опыт. Для сниже-

ния риска значительных колебаний активов будущих совместных инвестиционных фондов и обеспечения социальной стабильности Пекин вначале пойдет лишь на создание фондов закрытого типа, имеющих право на выпуск только ограниченного количества акций.

Несмотря на сохраняющуюся относительную закрытость национального рынка ценных бумаг, который по-прежнему рассматривается Пекином в качестве механизма реформирования госпредприятий, китайское руководство в ближайшие годы будет вынуждено предпринять шаги по его частичному открытию в целях привлечения дополнительных иноинвестиций, а также постепенной подготовки условий для последующей унификации различных категорий акций и перехода к свободной конвертируемости юаня. Ожидается, что зарубежные инвесторы смогут инвестировать в акции категории «А» (реализуются на юани только внутри КНР местным резидентам) посредством узкого числа одобренных Пекином иностранных финансовых структур (Qualified Foreign Institutional Investor).

Одновременно будут поступательно сниматься ограничения на китайские финансовые инвестиции за рубежом по таким направлениям, как приобретение резидентами КНР на юани «китайских депозитарных расписок» (CDR) иностранных предприятий (котирующихся в Гонконге компаний с китайским капиталом) и на валюту посредством назначенных Пекином китайских финучреждений (Qualified Domestic Institutional Investor) – акций зарубежных (в основном, гонконгских) корпораций. Совместным предприятиям в КНР будет разрешено котироваться на биржах в Шанхае и Шэньчжэне, хотя Пекин не будет стремиться ускорять этот процесс из-за опасений распыления средств национальных инвесторов, необходимых для поддержки прежде всего госпредприятий. Ожидается быстрое возрастание роли китайских институциональных инвесторов, включая пенсионные фонды и страховые компании, что рассматривается Пекином в качестве меры по стабилизации весьма спекулятивного рынка акций, операции на котором сейчас осуществляют в основном слабо подготовленные индивидуальные инвесторы (34 млн.чел., имеющих 67 млн. инвестиционных счетов).

Вместе с тем, преобразования на фондовом рынке Китая относятся к категории структурных реформ, требующих значительного времени и усилий. Пекину сложно будет в сжатые сроки повысить рыночную капитализацию котируемых компаний путем публичной продажи акций, принадлежащих государству (составляют 67% общей капитализации рынка акций, хотя фактически изъяты из рыночного обращения), т.к. это может привести к падению рынка и повышению социальных рисков (значительная часть мелких инвесторов вкладывает в спекулятивные операции с акциями около половины своих совокупных доходов). Ожидается, что до 2005г. процедуру листинга на китайских фондовых биржах пройдут еще не менее 300 крупных госпредприятий, что также увеличит давление на рынок и укрепит доминирование на нем госкомпаний в сравнении с предприятиями частной и коллективной форм собственности (из 1160 котируемых корпораций лишь единицы являются негосударственными).

К числу основных проблем фондового рынка КНР также относятся: неразвитость финансовых инструментов (например, еще запрещены фьючерсы и опционы); перекосы в ценах на акции одних и тех же компаний (реализуемых в Китае и за рубежом); отсутствие институциональных инвесторов; несовершенство законодательства (еще нет новых действующих законов о банкротстве, инвестиционных банках, о деятельности иностранных инвесторов на рынке ценных бумаг); непрозрачность котируемых госпредприятий. Из-за опасений Пекина в отношении роста безработицы и банкротств практически не работает процедура делистинга убыточных компаний (за несколько последних лет она была применена к 4 корпорациям, хотя число предприятий, не выполняющих установленных требований, гораздо более значительно). В силу этого, как считают в Гонконге, процесс формирования современного рынка ценных бумаг в КНР займет достаточно длительный период времени.

Кредит

Потребительский кредит является для Китая сравнительно новой разновидностью банковских услуг. Китайские банки начали предоставлять кредиты населению в 1997-98гг., когда перед экономикой страны встали задачи противодействия дефляции и стимулирования потребительского спроса. Объемы потребительского кредитования быстро растут. Остаток таких кредитов составил 17,2 млрд. юаней (2 млрд.долл.) на конец 1997г., 47,2 млрд. юаней – на конец 1998г., 139, 7 млрд. юаней – на конец 1999г., 426,5 млрд. юаней – на конец 2002г., и 699 млрд. юаней (84 млрд.долл.) – на конец 2001г.

Основную часть потребительских кредитов выдали государственные коммерческие банки – Торгово-промышленный, Аграрный, Стройбанк и Банк Китая (в 2001г. – 618 млрд.юаней, или 88% от общего объема).

Население берет банковские кредиты прежде всего на покупку жилья (в 2001г. – 556 млрд.юаней, или 80% всего объема потребительского кредитования).

Важное социальное значение имеют кредиты на получение образования. Хотя их объем пока невелик (за 1999-2001гг. 3,2 млрд.юаней), они уже помогают получать высшее образование 100 тыс. молодых людей.

Наиболее быстро растет кредитование покупки автомобилей. В Пекине его объем за I пол. 2002г. превысил 6 млрд. юаней (730 млн.долл.) – вдвое больше, чем за весь пред.г. До 40% всех автомобилей, поступающих в личное пользование, приобретается с использованием потребительского кредита.

Китайские экономисты полагают, что потребительский бредит стимулирует рост как конечного потребления, так и инвестиций в соответствующие отрасли. За 9 мес. 2002г. объем продаж населению жилья вырос на треть, а автомобилей – на 65% по сравнению с аналогичным периодом пред.г. Эти сферы стали ведущими «точками роста» китайской экономики в 2002г.

Потребительское кредитование выгодно и банкам, поскольку является одним из наименее рискованных видов операций. Доля «плохих долгов» здесь не достигает и 1%, тогда как по всем видам

выданных кредитов она составляет у четырех коммерческих госбанков 25%. На потребительские кредиты приходится 6% общего объема кредитов, выданных банками КНР, по сравнению с 20-40% в странах Западной Европы и США. Эта доля будет расти. Народный банк Китая провозгласил развитие потребительского кредита одним из приоритетов кредитной политики страны на ближайшую перспективу.

Золото

В 2001г. объем добычи золота в Китае достиг рекордной для этой страны цифры в 181,83 т. (по данным российской статистики 165 т. – 4 место в мире после ЮАР, США и Австралии). Весь сектор экономики КНР, связанный с промыслом, переработкой и торговлей этим драгметаллом, остается довольно отсталым, не способным привлекать инвестиции и успешно конкурировать на международном рынке.

Центральное правительство уже давно стало предпринимать меры, направленные на улучшение ситуации: в 1982г. в стране был запущен рыночный механизм розничной торговли украшениями из золота, в 1993г. реформирован механизм ценообразования, благодаря чему была ослаблена протекционная политика в этой сфере со стороны государства, несколько лет назад Народный банк Китая начал проводить еженедельные котировки золота в целях регулирования внутрикитайских цен в соответствии с общемировыми.

Следующий шаг – состоявшееся 30 окт. 2002г. открытие Шанхайской биржи золота. По выражению местной газеты «Шанхай Дейли» «сломлен последний оплот китайской плановой экономики», ликвидирована роль государства в лице своего центрального банка – Народного банка Китая как единоличного контролера и торгового посредника в сфере обращения золота, созданы условия для прямых торгов между продавцом и покупателем.

Первоначально Госсовет КНР определил открытие биржи на окт. 2001г., но оно было отложено, не считая ее работы в экспериментальном порядке, из-за неопределенности с вопросами налогообложения. Суть проблемы заключалась в том, что центральное правительство никак не могло определить – стоит ли облагать торги налогом на добавленную стоимость? В сент. 2002г., учитывая возможность того, что введение налога может подтолкнуть торговцев осуществлять сделки в обход биржи, правительство вынесло решение НДС не взимать.

По словам вице-президента биржи Пола Иня «центральные власти все-таки не хотят обижать могущественный центральный банк», поэтому хотя Народный банк и прекращает закупки золота у производителей, за ним останутся функции контроля за работой биржи и импортом и экспортом драгметалла.

С энтузиазмом данная новость была воспринята фирмами – покупателями золота. Как заявил директор крупной шанхайской компании драгоценностей «Лаомяо» Чэнь Цзю, «либерализация рынка приведет к улучшению менеджмента и снижению операционных затрат со стороны тех, кто выживет».

В первый день официальной работы биржи было заключено сделок на 540 кг. золота стоимостью 45,08 млн. юаней (5,48 млн.долл.). Не смотря на то, что китайский рынок золота по-прежнему изолирован от международного, т.к. за правительством остался контроль за экспортом и импортом, цена на него, как отмечают биржевые диллеры, будет близкой к общемировой, и результаты первого дня торгов подтвердили это. Ситуация, когда цены золота на Шанхайской бирже и мировом рынке совпадают, может вывести китайский юань из состояния «закрытости», показать его реальную стоимость, устроить хорошую проверку системе стабилизации курса юаня, созданной Центробанком.

Несколько дней назад пекинская компания розничной торговли Цайшикоу, известная в столице Китая торговлей украшениями из драгметаллов, купила через биржу у компании «Чжунцзинь» 3 тыс.гр. золота №2 (содержание чистого золота – 99,95%) по цене 83,5 юаня (10,1 долл.) за 1 гр. Шанхайская биржа золота в пробном порядке начала работу немного раньше, и тогда впервые за более чем 50-летнюю историю КНР была осуществлена сделка по законам рынка.

По правилам биржи участниками торгов не могут быть физические лица, частные и иностранные компании. Количество участников строго ограничено, в наст.вр. на ней зарегистрировано 108 различных организаций, из которых 14 – это финансовые структуры, остальные – предприятия и компании, задействованные в производстве золота и украшений из него и торговле ими. Все остальные могут проводить операции с золотом только через них. Пока правом доверенного агента обладают только 4 крупнейших государственных банка страны – Банк Китая, Промышленно-торговый банк. Сельскохозяйственный банк и Строительный банк. Шанхайские отделения Промышленно-торгового и Сельскохозяйственного банков уже начали, а других 2 банков скоро начнут, предлагать населению и другие услуги с золотом: розничная продажа, прием вкладов, прием на комиссию, арендные операции, хранение.

Торговля на бирже разрешается только наличным товаром, не допускаются сделки по фьючерсным контрактам и денежным поручительствам. «Биржа должна добавить фьючерсные контракты, т.к. они могли бы защитить участников торгов от нежелательных ценовых скачков, но это в будущем, и пока здесь нельзя назвать какие-то сроки», – сказал директор биржи Шэнь Сянжун.

В Шанхае уверены, что после демонополизации рынка золота значительно увеличится его потребление, и в качестве примера часто приводят Индию, где в первый год после проведения аналогичных реформ годовое потребление золота выросло с 200 до 800 т., при этом подчеркивая, что экономика Китая сильнее индийской, к тому же здесь сильно ощущается потребность населения в дополнительных возможностях для вкладывания своих средств. Как написала известная шанхайская газета «Цзефан жибао», «близок тот день, когда в руках у людей появятся настоящие слитки золота – китайский символ благополучия и процветания».

В наст.вр. в мире наиболее крупными, представительными международными биржами золота являются Лондонская, Нью-Йоркская, Чикагская, Гонконгская и Цюрихская, и все они обладают 5 отличительными характеристиками, позволяющими им быть таковыми: стабильность общест-

ва и хорошая экономическая база, способная привлекать международный капитал; высокая эффективность действий от принимаемых и исполняемых законов; наличие развитых инфраструктуры и систем связи; высокий кредитный рейтинг; наличие СКВ. После вступления Китая в ВТО появилась надежда, что юань также станет валютой международного обращения, а по оценкам местных экспертов через 20 лет КНР будет соответствовать всем 5 перечисленным условиям, и Шанхайская биржа золота станет 6 в ряду самых авторитетных международных бирж.

Выступая на церемонии открытия Шанхайской. биржи, директор Восточноазиатского отделения Международного совета по золоту Альберт Чэн сказал, что «влияние Шанхайской биржи на мировой рынок нельзя недооценивать», и выразил уверенность в том, что «в недалеком будущем Шанхай превратится в крупнейший центр торговли золотом всей Восточной Азии».

Драгоценности

К 2010г. Китай станет ведущей страной в мире по потреблению и производству драгоценностей. Такой вывод сделали шанхайские эксперты, отмечая постоянно растущее потребление, снижение тарифов и либерализацию рынка в данной сфере.

В 2001г. оборот рынка драгоценностей в КНР достиг рекордной цифры в 9,64 млрд.долл., при этом экспорт драгоценностей составил 2,53 млрд.долл. Потребление золота за этот период достигло 207,5 т., что вывело Китай на 4 место в мире. По потреблению платины страна в пред.г. обогнала мирового лидера – Японию. 52% всех изделий из платины производятся в Китае, ему принадлежат 1,8% акций на мировом рынке алмазов. Продажи жемчуга и драгкамней в КНР в 2001г. составили 2,4 млрд.долл.

Важными событиями для индустрии драгоценностей стали открытия Шанхайской алмазной биржи в окт. 2000г. и Шанхайской биржи золота в окт. 2002г., которые по замыслу правительства должны оживить рынок, увеличить потребление алмазов и золота. Открытие бирж явилось исполнением обязательств госсовета сделать данные сферы более открытыми и удобными для предпринимательства. Первоначально работа алмазной биржи складывалась не совсем удачно – объем сделок был невысок, значительная их часть осуществлялась в обход биржи. Но после того, как в мае 2002г. были снижены налоги, достигавшие ранее 30% от стоимости необработанных алмазов и 36% от стоимости обработанных, а также изменен механизм взимания налогов – их сбор перенесли со стадии импорта и обработки на стадию розничной продажи, работа биржи резко активизировалась. За 6 мес. 2002г. объем торгов на бирже достиг 17,7 млн.долл., 90% от данной суммы приходится на период после введения указанных мер.

При среднем ежегодном росте в 6% оборот китайского рынка драгоценностей к 2010г. достигнет 21,7 млрд.долл., что составит 10% от общемирового оборота.

Снижение импортных тарифов на изделия из золота и алмазов, которое Китай осуществляет, став членом ВТО, является хорошей новостью для зарубежных бизнесменов. По словам вице-президента Китайской государственной корпорации художественных изделий Кана Синчжоу индустрия драгоценностей находится в списке тех сфер, которые будут открыты для иностранцев в первую очередь. В соответствии с соглашением с ВТО нулевые тарифы будут установлены для изделий из драгкамней и металлов, при этом тарифы на изделия из жемчуга, золота и серебра снизятся с 31% и 33,3% до 20% и 21% соответственно.

О растущем интересе к китайскому рынку свидетельствует и тот факт, что в проходившей в сент. 2002г. в Шанхае Китайской, ярмарке предметов роскоши (Luxury China) приняли участие 300 фирм из 20 стран, в основном европейских и в т.ч. из России (ЗАО «Алмаз-Холдинг», ООО «Ювелир-Фест»), 75% из которых приехали на нее впервые. По словам директора шанхайского представительства немецкой компании «Мюних Трэйд Фэяс Консалтинг», организовавшего участие в ярмарке большинства иностранных компаний, «зарубежные фирмы, особенно европейские, хорошо представляют открывающиеся перед ними перспективы, понимают значимость китайского рынка и полны решимости осваивать его».

Инвестиции

Инвестиции в основные фонды в 2002г. составили 3294 млрд. юаней (398,6 млрд.долл.), их прирост по сравнению с 2001г. составил 17,4%. Экономический рост Китая продолжается на фондоемкой основе и обеспечивается преимущественно за счет поддержания на высоком уровне нормы накопления в нацпродукте: в 1985г. данный показатель составлял 38,5% в 1995г. 40,8%, в 2001г. 37,3%, а в 2002г. поднялся до 41%.

Инвестиции в капстроительство составили 1,73 трлн. юаней (+16,4%); в обновление и техническую реконструкцию – 658,4 млрд. юаней (+11,1%); в недвижимость 773,6 млрд. юаней (+21,9%). Особенностью инвестиционной деятельности в 2002г. стало сохранение высокой доли инвестиций в капитальное строительство (52,4% совокупного объема инвестиций), рост доли вложений в недвижимость (с 22,4% в 2001г. до 23,4%) при относительном уменьшении доли инвестиций в обновление и техническую реконструкцию (с 21,1% до 19,9%).

Источники инвестиций в основные фонды, в %

	Госбюдж.	Внутр. займы	Иноинвест.	Самофинансир.
2002г.	26,8	24,6	25,9	20,5
2001г.	20,7	7,6	2	17,2
2000г.	13,9	17,5	-15,5	32,6
1999г.	54,7	3,3	-23,3	4,2
1998г.	71,9	15,9	-2,5	13,2
1997г.	11,3	4,6	-2,3	10,9
1996г.	1,4	9	19,7	15,3
1995г.	17,3	5	29,8	16,3
1994г.	9,5	30,1	85,4	34,7
1993г.	39,2	38,8	103,6	69,6
1992г.	-8,7	68,4	47	41
1991г.	-3,2	48,5	12	21,2
1990г.	7,4	16,1	-2,2	-1,2
1989г.	-15,3	-22	5,7	0,7
1988г.	-13	12,1	51,3	32,5
1987г.	9	32,4	32,5	19,9

В структуре источников инвестиционных средств удельный вес госинвестиций уменьшился с 71,5% до 63%, доля частного и коллективного секторов экономики инвестиций повысилась с 14,4% до 18% и с 14,1% до 19%.

По направлениям использования инвестиций 60,5% средств было использовано в промышленности (в 2001г. было 59,2%), 38,6% в сфере услуг (против 39,8% в 2001г.) и 0,8% в сельском хозяйстве и животноводстве (против 1% в 2001г.).

Финансирование многих проектов осуществляется за счет прямых госинвестиций. Основными проблемами в развитии инвестиционного комплекса страны продолжают оставаться низкая эффективность капиталовложений, значительные объемы незавершенного строительства, превышение фактической стоимости сооружаемых объектов над их сметной стоимостью, относительно низкий удельный вес инвестиций в реконструкцию и модернизацию промпредприятий по сравнению с затратами на новое строительство, высокая доля капиталовложений в недвижимость.

По данным Народного банка Китая, до 15% предоставленных банками кр едитов берутся под бездействующие проекты, причем 5% кредитов считаются невозвратными. Согласно мнению иностранных аналитиков, бездействующие проекты отвлекают 20-40% общей суммы предоставленных кредитов.

Важная роль в инвестиционном комплексе страны отводится иноинвестициям. Увеличение объемов зарубежных капиталовложений и повышение эффективности их использования рассматриваются руководством КНР в качестве приоритетных целей, достижение которых будет способствовать решению таких экономических задач страны, как развитие экономики в условиях ограниченности внутренних фондов, переход нацэкономики к рыночным отношениям, модернизация экономики за счет внедрения современного оборудования и технологий, интеграция китайской экономики в мировое хозяйство, повышение уровня жизни и трудовой занятости населения.

Основу политики привлечения в КНР иностранного капитала составляют разработанные самостоятельно, заимствованные у других стран и апробированные в местных условиях механизмы предоставления зарубежным инвесторам льготных условий хозяйствования, постепенно распространяемые на отдельные территориальные образования, отрасли промышленности и сферы деятельности. Формируемая под жестким госконтролем «привычная» для функционирования западного капитала макроэкономическая среда постоянно корректируется с учетом текущих интересов нацэкономики.

За годы реформы общая сумма иностранных контрактных инвестиций к началу 2003г. составила 828,06 млрд.долл., объем фактически использованных зарубежных инвестиций достиг 447,97 млрд.долл. Всего на территории КНР учреждены 424196 предприятий с иноинвестициями (ПИИ).

В янв.-дек. 2002г. общая сумма иностранных контрактных инвестиций составила 84,75 млрд.долл. (увеличение по сравнению с 2001г. на 19,15%), объем фактически использованных зарубежных инвестиций – 55,01 млрд.долл. (+12,67%). В 2002г. в Китае учреждены 34148 ПИИ, в т.ч. 22173 предприятий со 100% иностранным капиталом (+41,74%), 10380 совместных долевых предприятий (+16,72%), 1595 кооперационных предприятий (+0,38%).

В 2002г. утверждено создание 304 объектов давальческой переработки сырья с объемом инвестиций в 1,2 млрд.долл. – и в последующем, по мере ввода в эксплуатацию этих объектов, объем ежегодного экспорта сырья и запасных частей составит 2,1 млрд.долл.

География источников инвестиционных поступлений в КНР охватывает 170 стран и регионов. Однако на ведущие 10 стран-инвесторов приходится 97% вложений в китайскую экономику, в т.ч. на Гонконг, Макао и Тайвань – 70% иноинвестиций. Основными зарубежными вкладчиками в экономику Китая являются транснациональные корпорации, международные финансовые и банковские структуры, включая МВФ, Азиатский банк развития, а также зарубежная китайская диаспора.

Гарантии зарубежных инвесторов в КНР обеспечиваются межправсоглашениями по взаимной защите иноинвестиций. Китай имеет более 70 таких соглашений, в частности, с Великобританией, Германией, Францией, Японией, Австралией, Республикой Кореей.

Особенностью привлечения иноинвестиций в 2002г. стало: относительное замедление динамики прироста фактических инвестиций (в 2001г. их прирост составил 15,6%); увеличение доли инвестиций в предприятия со 100% инокапиталом с 53,7% до 61%, при одновременном уменьшении доли инвестиций в СП с 32,9% до 28,7%, и предприятия производственной кооперации – с 13,4% до 9,6% совокупного объема фактически привлеченных инвестиций.

Регламентация привлечения иноинвестиций в Китае осуществляется пакетом законодательных актов, в т.ч. Законом КНР о совместных предприятиях с китайским и инокапиталом (принят 1 июля 1979г.), Законом КНР о предприятиях с инокапиталом (12 апр. 1986г.), Положением госсовета КНР о поощрении иноинвестиций (11 окт. 1986г.), Законом о внешней торговле КНР (12 мая 1994г.), а также значительным количеством подзаконных нормативных документов (указаний, инструкций) по тематике учреждения, производственной и коммерческой деятельности ПИИ. Указанный пакет документов совершенствуется и обновляется.

По оценкам иностранных экспертов, китайское юридическое обеспечение зарубежных инвестиций является достаточно полным и дееспособным для обеспечения стабильности иностранных капиталовложений в экономику КНР. В китайском законодательстве изложены процедура регистрации, способы размещения капиталов, функции аппарата управления конкретным предприятием, ввоз техники, налоги, валютный контроль, отчетность предприятий, деятельность профсоюзов, процедура прекращения деятельности предприятий. В нем присутствуют положения о защите прав собственности, о поощряемых сферах инвестиционного сотрудничества, о порядке реквизиции и национализации собственности инвесторов, о компенсациях, переводе прибыли за рубеж и многие другие аспекты.

Законодательство определяет следующие основные формы деятельности по привлечению иноинвестиций в экономику Китая: совместные долевые предприятия; совместные кооперационные предприятия; предприятия, полностью основанные на инокапитале; операции на фондовом рынке. В КНР действует режим разграничения

иноинвестиций на категории: поощряемые, разрешаемые, ограниченные, запрещенные.

Согласно китайским нормативным документам, к категории поощряемых отраслей для зарубежных капиталовложений относятся сельское, лесное хозяйство и животноводство, текстильная промышленность, энергетика, металлургия, нефтяная, нефтехимическая и химическая промышленности, машиностроение, электронная промышленность, производство стройматериалов, медоборудования, аэрокосмическая промышленность, перспективные отрасли развития (микроэлектроника, новые виды материалов, биотехнология, информационные технологии, новые виды источников энергии, энергетические технологии повышенной эффективности, защита окружающей среды), оказание производственных и консультационных услуг.

Размещение иноинвестиций частично ограничено или запрещено по отдельной тематике проектов, в т.ч. в сельском, лесном хозяйстве и животноводстве, в легпроме, энергетике, разработке минеральных ресурсов и производстве изделий из них, в нефтяной, нефтехимической и химической промышленности, в производстве вооружений, телерадиовещании, производстве кинопродукции, в журналистике.

На центральном уровне доминирующая роль в разработке стратегии привлечения зарубежного капитала в экономику Китая, в формировании привлекательности инвестиционного климата и обеспечении гарантий инвесторам принадлежит госсовету КНР, госкомитету планирования развития, министерству внешней торговли и экономического сотрудничества, МИД, государственному таможенному управлению, минфину, госкомитету по экономике и торговле, Народному банку Китая, Китайской международной торговой палате. На провинциальном и городском уровнях данная работа ведется народными правительствами, которые осуществляют разработку и реализацию местных проектов по привлечению иноинвестиций. На предприятиях и в госкомпаниях действуют уполномоченные представители, организующие поиск и подбор потенциальных инвесторов под программы модернизации и создания новых высокотехнологичных производств.

На базе реформируемых нерентабельных госпредприятий в Китае создаются компании ограниченной ответственности с иностранным капиталом. В экспериментальном порядке разрешена передача инопартнеру прав на управление таким предприятием.

С учетом особой приоритетности развития высоких технологий принимаются меры, поощряющие международную кооперацию в научно-исследовательском секторе. Для открывающихся совместных научно-исследовательских центров введены преференциальные тарифы налогообложения, они освобождены от уплаты импортных пошлин на ввозимое в Китай оборудование, а также от налога с продаж при передаче технологий. Предусматривается предоставление таким центрам дополнительных льгот и учреждение специальных фондов финансового содействия.

Создание таких центров нацелено на расширение кооперации с зарубежными партнерами, на получение передовых технологий и стимулирование притока инокапитала в научно-техническую сферу Китая. С 2000г. в КНР учреждены 100 НИИ с участием капитала известных фирм Microsoft, Intel, Hewlett-Packard, Lucent Technology, которые ведут исследования в электронике, медицине, биологии, химии, в производстве стройматериалов и текстильпроме.

Для экономического развития территориальных образований и усиления межрегиональной кооперации Китаем делается ставка на увеличение объемов привлечения инвестиций в проекты инфраструктуры, сельского хозяйства, защиты окружающей среды, водоконсервации. Масштабы реализации последних проектов существенно расширены и предполагают возведение зерновых хранилищ, создание энергетических комплексов в с/х районах, развертывание жилищного строительства. Ускоренными темпами осуществляется строительство железных и автодорог, объектов телекоммуникаций и ключевых аэропортов. В рамках членства в ВТО в КНР принимаются дальнейшие меры по совершенствованию юридического обеспечения деятельности иноинвесторов. С 1 янв. 2002г. для ПИИ упрощена процедура получения лицензий на коммерческую деятельность, отменен ранее действовавший порядок их ежегодного обновления.

В течение последних 2 лет приняты изменения к законам, регламентирующим деятельность ПИИ. Внесенные в них поправки отменили некоторые ограничения деятельности этих предприятий, в частности, требования по преимущественной закупке сырья в Китае и обязательному предоставлению местным властям планов по выпуску продукции и отчетов по их выполнению.

Из законов исключены положения, требующие от ПИИ со 100% зарубежным капиталом обязательного экспорта своей продукции. Разрешена регистрация ПИИ на фондовой бирже с выпуском акций категории А (продаются за местную валюту) и Б (продаются за СКВ). Приняты изменения к Закону о защите прав и интересов возвратившихся на родину зарубежных китайцев и о членах семей китайцев, проживающих за рубежом, которые направлены на стимулирование притока их капиталов в страну и особенно в сферу высоких технологий.

В контексте выполнения требований ВТО объявлено о разработке новых правил, снимающих ограничения на право владения иностранным участником контрольным пакетом акций ПИИ. Введение в действие новых положений будет осуществляться поэтапно в течение трех лет после вступления Китая в ВТО.

В целях практического расширения доступа иностранного капитала в сферу обслуживания и торговли Китай снял ограничения на количество и месторасположение розничных сбытовых компаний с иностранным капиталом. Правительство рассматривает вопрос о снятии ограничений для иностранных инвесторов в отношении владения ими крупными торговыми сетями и магазинами-складами.

С учетом вступления в ВТО Китай проявляет заинтересованность в привлечении иноинвестиций в такие отрасли, как внешняя и внутренняя торговля, финансы, страхование, развитие рынка ценных бумаг, телекоммуникации, туризм. Предусматривается разработка ряда законодательных положений в отношении зарубежных активов, за-

крепления правовой ответственности юрлиц, развития тендерной системы распределения заказов, формирования системы контроля за инвестиционной деятельностью и реализацией контрактов.

СЭЗ

В целях активного привлечения иноинвестиций в Китае действуют следующие основные административно-экономические образования с льготными режимами.

– 5 специальных экономических зон: Шэньчжэнь, Чжухай, Шаньтоу, Сямэнь, Хайнань, а также приравненный к ним по статусу Новый район Пудун (Шанхай);

– 32 зоны экономического и технологического развития в г.г.Пекин, Шанхай, Гуанчжоу, Тяньцзинь, Далянь, Харбин, Урумчи, Ухань, Чунцин, Ханчжоу, Шэньян, Чанчунь, Инкоу;

– 15 зон свободной торговли в г.г.Шанхай, Тяньцзинь, Далянь, Гуанчжоу, Нинбо, Чжанцзяган, Хайкоу, Сямэнь, Фучжоу, Циндао, Шаньтоу, Чжухай и Шэньчжэнь.

– 14 зон приграничного экономического сотрудничества в г.г.Дандун, Хэйхэ, Суйфэньхэ (пров.Хэйлунцзян), Маньчжоули, Эрлянь (АРВМ), Хуэйчунь (пров. Цзилинь), Инин, Боле, Тачэн (СУАР), Пинсян, Дунсин (ГЧАР), Жуйли, Вантин, Хэкоу (пров. Юньнань).

Администрации СЭЗ пользуются правами провинциальных правительств в области регулирования местной экономики и разработки соответствующей нормативной базы. Они самостоятельны в вопросах заимствования средств на мировом и внутреннем кредитных рынках, размещения за рубежом облигаций в рамках лимитов, предоставляемых центральным правительством. Они отвечают за свои обязательства местными ресурсами. Предел капитальных вложений в объекты, самостоятельно утверждаемых СЭЗ, – 30 млн.долл. Удельный вес инвестиций иностранного участника должен составлять не менее 25% уставного капитала.

Подоходный налог с предприятий с иноинвестициями в СЭЗ составляет 15% (на предприятиях обычного экономического режима – 33%). ПИИ пользуются налоговыми каникулами сроком на 5 лет, а в последующие 5 лет подоходный налог взимается в 50%. Указанные льготы предоставляются предприятиям, 70% продукции которых идет на экспорт, а также ПИИ, занятым в высокотехнологичном производстве и в инфраструктурных отраслях (энергетика, транспорт, портовое хозяйство). Первым двум категориям ПИИ после завершения периода предоставления указанных льгот ставка подоходного налога может быть установлена в 10% сроком на 3г. Экспортно-ориентированные ПИИ могут также иметь значительные льготы по уплате местных налогов.

При реинвестировании прибыли производственным предприятием, созданным на срок свыше 5 лет, 40% уплаченного подоходного налога подлежит возврату. Если реинвестиции осуществлены в экспортно-ориентированные или высокотехнологичные производства, подоходный налог возмещается в полном объеме. ПИИ, действующие в низко рентабельных отраслях (сельское хозяйство), получают 15-30% скидку с подоходного налога на 10 лет после 5-летнего полного или частичного освобождения от уплаты налога. ПИИ, инвестировавшие не менее 5 млн.долл. или предоставившие передовую технологию, могут также получить частичное или полное освобождение от подоходного налога по решению местной администрации.

В отношении ПИИ, занятых в сферах торговли, переработки, ремонта, а также в импортно-экспортных операциях, действует ставка НДС в 17%, как и на всей территории КНР. НДС не взимается при импорте производственного оборудования, ввозимого иностранным участником предприятия в счет своей доли в предприятии, а также сырья, полуфабрикатов, деталей, запчастей, и упаковочных материалов, которые будут задействованы в производстве продукции на экспорт.

Налог с хоздеятельности, личный подоходный налог и другие виды налогов, существующие в КНР, в СЭЗ уплачиваются по тем же ставкам, что и на остальной территории страны. По решению местных администраций экспортно-ориентированным или высокотехнологичным ПИИ могут также предоставляться льготы неналогового характера, например, в виде сокращения или полного освобождения от платежей за использование земли.

Максимальные сроки аренды земельных участков юридическим лицам с участием инокапитала в СЭЗ составляют: для строительства жилья – до 70 лет; для промышленного использования, строительства объектов науки, здравоохранения, образования, культуры, спорта – до 50 лет; для объектов торговли, туризма, развлечений – до 40 лет; для комплексного использования – до 50 лет.

Право аренды предоставляется после уплаты рыночной стоимости участка, налог за аренду земли не взимается. По истечении срока контракт аренды может продлеваться на ежегодной основе за дополнительную плату. ПИИ имеют право приобретать недвижимость в собственность. Налог на недвижимость оплачивается в 1,2% от ее стоимости, при аренде – 12% от стоимости аренды.

При реализации продукции на внутреннем рынке предприятие может действовать самостоятельно или через посреднические госкомпании. Устанавливая цены на свою продукцию, реализуемую на внутреннем рынке, ПИИ обязано учитывать рекомендации местных ведомств, контролирующих цены. Цены на продукцию должны, в основном, соответствовать ценам на аналогичные товары госпредприятий. Создаются отраслевые ассоциации экспортеров, которые наделены правом контроля за экспортными ценами китайских и иностранных предприятий.

На подавляющее большинство товаров и услуг внутри СЭЗ действуют рыночные цены. Единые госцены сохраняются на ж/д, морские, авиаперевозки, почтово-телеграфные услуги, жилье, воду, медобслуживание, городской транспорт, централизованно распределяемые материальные ресурсы.

В 2002г. объем внешней торговли СЭЗ составил 78,15 млрд.долл. (+23,8%), экспорт – 38,61 млрд. долл. (+25%), импорт – 39,54 млрд.долл. (+22,7%), в млрд.долл.

СЭЗ	Об. внеш. торговли	Экспорт	Импорт	Увеличение торговли
Шэньчжэнь	45,38	22,23	23,15	26,8%
Сямэнь	15,18	8,79	6,39	37,2%
Чжухай	12,83	5,2	7,63	30,9%
Шаньтоу	2,89	1,57	1,32	5,9%
Хайнань	1,87	0,82	1,05	6,9%

Основными задачами зон экономического и технологического развития (ЗЭТР) являются строительство инфраструктурных объектов международного класса, внедрение передовых иностранных технологий в местную промышленность, обеспечение роста экспортных операций. В начальный период формирования (1984-88гг.) ЗЭТР пользовались широким спектром льгот, призванных привлечь иностранные инвестиции. После достижения очевидных успехов (фактически привлеченные иностранные инвестиции ЗЭТР сейчас достигли 30 млрд.долл.) льготный режим был ограничен, и в зонах действует только льготная ставка подоходного налога (15%), применяемая в отношении производственных ПИИ. За администрациями ЗЭТР также оставлены права по утверждению новых и развитию действующих инвестиционных проектов с использованием инокапитала, а также по организации импортно-экспортных операций.

В янв.-окт. 2002г. суммарный объем внешней торговли ЗЭТР составил 50 млрд.долл. (+20%), экспорт – 22,7 млрд.долл. (+24,6%), импорт – 27,3 (+16%).

Главной целью зон свободной торговли (ЗСТ), учрежденных в 90гг., является осуществление бизнеса международного уровня в области пакгаузного хранения, переработки, упаковки и доставки экспортной продукции. В ЗСТ действуют 10 тыс. ПИИ, объем реализованных зарубежных инвестиций достиг 15 млрд.долл.

Согласно китайскому таможенному законодательству, доставка товарной продукции в ЗСТ из других регионов КНР приравнивается к экспортным операциям, а направление товаров из ЗСТ на остальную китайскую территорию считается импортом. Не оформляются лицензии на импорт и экспорт, не взимаются таможенные сборы и НДС в отношении машинотехнического оборудования, расходных материалов, транспортных средств, офисной техники, ввозимых из-за рубежа для собственных нужд ЗСТ, а также в отношении иностранных материалов, запасных частей, топлива, упаковочных материалов, импортируемых в зоны для реэкпортных операций. Производственные ПИИ в ЗСТ выплачивают льготную ставку подоходного налога в 15%. В целях обеспечения деятельности производственных предприятий указанного профиля администрации ЗСТ имеют право учреждать местные импортно-экспортные торговые компании, финансовые, юридические и страховые фирмы.

Зоны приграничного экономического сотрудничества (ЗПЭС) образованы в Китае в начале 1990гг. для развития экономики приграничных регионов страны на базе расширения торговых отношений с соседними государствами. Суммарный объем поступлений от налоговых и таможенных сборов с предприятий ЗПЭС составил 800 млн.долл. В ЗПЭС поощряется учреждение предприятий в сферах переработки и производства с/х продукции на экспорт. ПИИ и местные предприятия, расположенные в ЗПЭС, пользуются льготной ставкой подоходного налога в 24%. Когда ПИИ воздерживаются от реинвестирования своей прибыли в местную экономику, ставка льготного подоходного налога увеличивается до 31%. Малые предприятия, специализирующиеся на импорте товаров из соседних стран, выплачивают 50% импортных сборов и 50% НДС.

В целях оказания содействия инокомпаниям в реализации инвестиционных намерений в КНР при местных органах власти СЭЗ, ЗЭТР и других указанных льготных административных образований все активнее действуют специальные консультационные агентства, которые оказывают по принципу «одного окна» услуги зарубежным предпринимателям по подбору китайских партнеров, юридической регистрации ПИИ. Данные структуры действуют на безвозмездной основе. Их эффективной работе способствует, в частности, высокая степень компьютеризации информационных услуг. На сайте Агентства содействия инвестициям СЭЗ «Сямэнь» (Xiamen Investment Promotion Agency, **www.xipa.com.cn**) размещен значительный объем материалов по инвестиционному климату СЭЗ, полный комплект соответствующих нормативных актов правительства КНР и местной администрации с приведением подробной информации по местному льготному налогообложению, визовому режиму и др. (в т.ч. на английском и японском языках).

В рамках реализации курса на развитие центральных и западных регионов страны в Китае с 2000г. предоставляются налоговые льготы ПИИ, действующим в этих районах. По истечении 3-летнего льготного периода налогообложения после создания эти предприятия продолжают пользоваться льготной ставкой подоходного налога (15%). Указанные льготы действуют в пров. Шаньси, Цзилинь, Хэйлунцзян, Аньхой, Цзянси, Хубэй, Хэнань, Хунань, Сычуань, Гуйчжоу, Юньнань, Шэньси, Ганьсу, Цинхай, а также в АРВМ, Тибетском, Нинся-Хуэйском, Синьцзян-Уйгурском автономных районах, а также в г.Чунцине.

Для предприятий с инокапиталом, доля которого в уставном фонде превышает 25%, предоставляются аналогичные налоговые льготы при реинвестировании ими средств в проекты центральных и западных районов страны. Если ПИИ импортируют продукцию, оборудование и технологии для реализации поощряемых проектов и если это оборудование, технологии и запчасти не могут быть произведены в Китае, то импортеры могут быть освобождены от оплаты импортных пошлин.

С учетом положительного опыта указанных специальных административно-экономических образований с санкции центрального правительства в Китае по инициативе местных городских администраций образовано 200 зон льготного экономического режима. Функционирующим в их пределах местным и иностранным предприятиям и компаниям предоставляется льготный режим налогообложения, финансовые, таможенные и другие преференции, в т.ч. по валютным операциям. Льготные ставки подоходного налога составляют 15-25%.

Капитал из КНР

Экономическая стратегия «выхода на внешние рынки», ранее провозглашенная в КНР и закрепленная в решениях 16 съезда КПК (нояб. 2002г.), предусматривает одним из важных направлений размещение китайских инвестиций за рубежом.

По китайским документальным данным, участие в проектах за границей рассматривается руководством Китая как один из важнейших способов повышения конкурентоспособности китайских

предприятий на международном рынке, увеличения реинвестиций в КНР и восполнения национальных ресурсов, особенно, по таким направления, как нефть, газ, другие полезные ископаемые, лесоматериалы и морепродукты. После вступления КНР в ВТО начался новый этап в реализации госстратегии «выхода на внешние рынки», требующий повышения эффективности размещения китайских инвестиций за рубежом для решения указанных задач.

По данным на конец 2002г., МВТЭС КНР утвердило создание за границей 6850 предприятий с китайским участием на двухсторонних контрактных инвестиций в 13,5 млрд.долл. Китайские контрактные инвестиции составили 9,13 млрд.долл. В 1998-2002гг. средний объем китайский инвестиций в один зарубежный проект вырос в два раза и достиг 2 млн.долл. (в России – 0,6 млн.долл.).

В рамках оптимизации стратегии «выхода на внешние рынки» МВТЭС КНР в окт. 2002г. утвердило «Регламент комплексной оценки эффективности инвестиций за границей» (документ №523), который вступил в силу 1 янв. 2003г. Согласно положениям документа, МВТЭС является главным государственным координатором работы по организации, согласованию и контролю за комплексной оценкой эффективности инвестиционных проектов китайских предприятий за рубежом. В данной работе должны также принимать участие местные комитеты (управления, канцелярии) по внешней торговле и экономическому сотрудничеству, подразделения планирования и предприятия (компании) центрального подчинения, которые обязаны проводить непосредственную оценку эффективности зарубежных проектов соответствующих местных предприятий.

Оценка эффективности отдельного проекта будет рассчитываться на основе применения специальных компьютерных программ, которые обрабатывают сведения о проектах по 5 основным категориям данных: движение капитала, состояние активов, возвратность средств, перспективы роста и социальный вклад (всего 17 показателей). Результаты оценки проектов должны ежегодно подготавливаться в течение апр. и передаваться до 30 июня в единую электронно-информационную базу данных Управления внешнеэкономического сотрудничества МВТЭС КНР для учета и контроля. После первичного накопления базы данных будет значительно облегчена последующая оценка эффективности новых и развития ранее зарегистрированных проектов, что будет способствовать постепенному упрощению механизма согласования инвестиционных проектов за рубежом.

В нояб. 2002г. МВТЭС КНР совместно с Госкомстатом КНР также утверждена новая «Система статистического учета прямых китайских инвестиций за границей» (документ №549), вступившая в силу 1 янв. 2003г. Согласно этой системе, каждая китайская структура рубежом должна ежегодно, начиная с даты ее учреждения, сообщать в МВТЭС КНР через свои соответствующие головные организации (компании) системные данные по развитию прямых инвестиций за границей. Затем эти сведения будут передаваться из МВТЭС КНР в госкомстат КНР. Подлежат учету такие виды прямых зарубежных инвестиций, как инвестиции денежными средствами, продукцией, материалами, а также «экономические итоги реализации китайской доли в управлении предприятием за границей».

Рекомендуемые формы учреждения зарубежных предприятий: дочерние компании (предприятия), компании совместного управления и филиалы китайских головных структур. Минимальная доля в управлении зарубежным предприятием должна составлять не менее 10%, у компании совместного управления – 10-50%, у дочерней компании – более 50%. Одним из важных показателей эффективности работы предприятия по прямым инвестициям считается объем полученных возвратных средств в китайскую экономику в виде экспортных поставок и кредитования головных организаций в КНР. В приложении к документу перечислены 182 китайские компании центрального подчинения, которые будут руководить и отчитываться о работе соответствующих структур, учреждаемых за рубежом.

Инстанцией, утверждающей размещение инвестиций за границей объемом свыше 1 млн.долл., является МВТЭС КНР. Оно также утверждает любые инвестиции в Гонконг, Макао и в страны, с которыми у КНР нет дипотношений. Инвестиции на сумму до 1 млн.долл. санкционируются правительствами провинций, автономных районов, городов центрального подчинения или соответствующими местными комитетами (управлениями) внешней торговли и экономического сотрудничества. Учреждение зарубежной финансовой структуры с китайскими инвестициями утверждается Народным банком Китая.

Промышленность

В 2002г. прирост валовой промпродукции (ВПП) составил 4593 млрд. юаней (+10,2%); при этом прирост промпроизводства на госпредприятиях и предприятиях с объемом реализации более 5 млн. юаней составил 3148 млрд. юаней (+12,6%), из них объем производства в тяжпроме составил 1919 млрд. юаней (+13,1%), в легпроме 1229 млрд. юаней (+12,1%).

Прибыль промпредприятий достигла 540,6 млрд. юаней (65,4 млрд.долл.), увеличившись на 19,5% относительно 2001г. Хотя в 2002г. убытки промпредприятий уменьшились на 4,5% и составили 110,9 млрд. юаней (или 13,4 млрд.долл.), наибольший рост убыточности имел место среди промпредприятий цветной металлургии (+42,4%), черной металлургии (+26,3%), пищепрома (+31%), мебельной промышленности (+30,4%), фармпрома (+20,5%), электроники и средств связи (+18,8%).

Среди 40 промышленных отраслей китайской экономики наиболее высокие темпы роста объемов производства в 2002г. демонстрировали отрасли по производству миникомпьютеров (+47,1%), цветных телевизоров (+40,7%), мобильных телефонов (+38,4%), автомашин (+36,6% – всего произведено 3248 тыс. автомашин, в т.ч. производство легковых автомобилей увеличилось на 55,05% и составило 188 тыс. легковых автомобилей), кондиционеров (+30,4%), химволокон (+21,3%), металлопродукции (+22,1% – совокупный объем производства металлопродукции составил 198,37 млн.т. при спросе с 209 млн.т.), добычи угля (+17,9%).

Экспорт промпродукции увеличился на 23,4% и составил 1991 млрд. юаней, что на 9,9% больше, чем было в 2001г. Наибольший рост экспорта при-

ходился на: продукцию электроники и коммуникационного оборудования (+42,7%), энергетического машиностроения (+21%), текстильпрома (14,2%) и одежды (+12,2%).

Инвестиции промпредприятий в техническую реконструкцию основных фондов увеличились на 15,6% (или 502,3 млрд. юаней); объемы складируемой промпродукции уменьшились на 4,3% и составили 738610 млн. юаней; дебиторская задолженность промпредприятий уменьшилась на 0,13% и составила 1587 млрд. юаней; на 14,9 дней ускорилось движение оборотных средств промпредприятий.

За счет реализованных мер по технической реконструкции, вывода из эксплуатации устаревших производств удалось снизить показатель совокупных энергозатрат на каждую 1 тыс. юаней ВПП с 0,265 ТУТ до 0,254 ТУТ (тонн условного топлива). Из 547 предприятий, утвержденных госсоветом КНР для акционирования в форме перевода суммы госдолга в акции, 357 предприятий завершили работу по регистрации новых акционерных компаний со всеми правами юрлиц.

Общая стоимость активов промпредприятий в 2002г. (в текущих ценах) составила 15,8 трлн. юаней (рост на 9%), задолженность – 921 млрд. юаней (+8%), средний баланс по оборотным средствам – 657 млрд. юаней (+8,4%), средний баланс чистой стоимости основных фондов – 730 млрд. юаней (+8,8%), доходы от продаж продукции – 1,04 трлн. юаней (+16,7%), себестоимость от продаж продукции – 860 млрд. юаней (+16,8%).

В 2002г. общая дебиторская задолженность промпредприятий составила 1,77 трлн. юаней (рост на 9%), из которых 22,6% приходилось на легпром 20,9% – на электронную промышленность, 20,5% на электроэнергетику и 20,1% на машиностроение.

В 2002 наблюдалось улучшение в структуре выпускаемых промтоваров. Выросла пропорция товаров народного потребления высокого качества, с высокой добавленной стоимостью. Рост стоимости новой промпродукции в 2002г. составил 24%, выпуск различной номенклатуры электронной и коммуникационной продукции вырос на 25,9%, производство автомобилей увеличилось на 36,6%.

Легкая и текстильная промышленность. В 2002г. рост валовой продукции в легкой и текстильной отраслях составил соответственно 17% и 15%, а полученная прибыль – 91 млрд. юаней и 31 млрд. юаней. Было выпущено 8,5 млн.т. пряжи (+11,7%), 32,2 млрд.м. бумажной ткани (+11,2%), 9,9 млн.т. химволокон (+17,8%). Валовая промышленная продукция (ВПП) в текстильпроме в пред.г. составила 61,4 млрд. юаней (+12,2%). Объем экспортных продаж находился на уровне 13,2 млрд. юаней (увеличение на 9%). Из 45 основных предприятий отрасли 35 работали с прибылью. 10 предприятий функционировали с убытками на 390 млн. юаней.

В 2003г. в лег. и текстильпроме рост ВПП будет находиться на уровне 12 и 10% в год, прибыль будет составлять – 100 млрд. и 32 млрд. юаней. ВПП легпрома в неизменных ценах в 2003г. будет составлять 250 млрд. юаней, а текстильпрома – 110 млрд. юаней.

Выпуск в 2003г. пряжи составит – 9 млн.т. (+7%), химволокон – 10,5 млн.т. (+9%), текстильных изделий, предназначенных для производства одежды, будет экспортировано на 62 млрд. юаней (+3%).

Основными направлениями работы будут продолжение структурной, организационной и технической перестройки указанных отраслей, а также поиски дальнейшей диверсификации каналов сбыта готовой продукции в Китае и за рубежом.

Металлургическая промышленность. В 2002г. ВПП (в неизменных ценах) в отрасли составляла 267,3 млрд. юаней (+13,7%), доходы от продаж – 384,6 млрд. юаней (+13,4%), коэффициент производства и сбыта – 100,4%, увеличение по сравнению с 2001г. на 0,7%. Выпущено 181,5 млн.т. стали (+19,7%) и 192,1 млн.т. металлопродукции (+19,6%).

Прибыль предприятий металлургической отрасли находилась на уровне 19,9 млрд. юаней (+33,9%) и увеличилась на 6,99%. Причинами роста прибылей предприятий называются увеличение внутреннего спроса на стальной прокат и рост цен на него в Китае. Убытки отрасли составили 470 млн. юаней, увеличение по сравнению с 2001г. на 120 млн. юаней.

В 2003г. ставится задача обеспечить рост производства по металлургической отрасли на 10% (в сопоставимых ценах), рост доходов от продаж на 8%. Чистая прибыль составит 30 млрд. юаней. На металлургических предприятиях запланировано выпустить 190 млн.т. стали (+5%), металлопродукции – 209 млн.т. (+9%). Ожидается, что в 2003г. сохранится тенденция пред.г. к превышению предложения над спросом. Основными направлениями деятельности предприятий отрасли в 2003г. будут координация усилий с целью недопущения резкой диспропорции между предложением и спросом в целях избежания затоваривания рынка и заметного падения цен на рынке. Планируется упорядочивать деятельность китайских производителей черных металлов внутри и за пределами КНР, повышать их конкурентоспособность, обеспечивать защиту их интересов за счет более активного применения процедур антидемпинговых расследований и защитных мер.

Цветная металлургия. В 2002г. предприятия отрасли произвели 10,1 млн.т. продукции по 10 видам цветных металлов (+14,5%). В 2003г. намечено добиться уровня производства в 286 млрд. юаней (сопоставимые цены) (+16%), дохода от продаж – 299 млрд. юаней (+15%), производства по 10 видам цветных металлов – 11 млн.т. (+13%), из них алюминия – 4,5 млн.т. (+12%), меди – 1,8 млн.т. (+14%). Доходы от экспорта составят 6,6 млрд.долл., чистая прибыль – 7,5 млрд. юаней (+8%). Задачами для отрасли на 2003г. остаются продолжение упорядочения внутреннего рынка, контроль за выпуском избыточной продукции, а также своевременное выявление и пресечение фактов импорта и сбыта в Китае цветных металлов (никель, алюминий) и соответствующей продукции по демпинговым ценам.

Производство стройматериалов. В 2002г. ВПП предприятий отрасли в сопоставимых ценах составило 24,6 млрд. юаней (+20,4%) или увеличение на 6,1% пункта, доходы от продаж – 31,3 млрд. юаней (+18,9%) или увеличение на 11,1%, коэффициент производства и продаж – 98,4%, рост на 0,6%, доходы от экспортных операций – 1,4 млрд. юаней (+52,9%), чистая прибыль предприятий – 1,4 млрд. юаней (+27,1%). Убытки отрасли находи-

лись на том же уровне, что и в 2001г. – 360 млн. юаней. На предприятиях строительной промышленности в 2002г. было выпущено 725 млн.т. цемента (+9,7%).

В 2003г. поставлена задача обеспечить рост ВПП отрасли на 10%, рост доходов от продаж на 9%, произвести 740 млн.т. цемента, 220-240 млн. тяжелых ящиков листового стекла. Ожидается, что среднеотраслевая прибыль составит 13 млрд. юаней.

В 2003г. отрасли предстоит продолжить усилия по сохранению баланса между спросом и предложением, жестко контролировать факты сверхпланового производства, активнее осуществлять техническую и организационно-управленческую реформы на предприятиях, производящих цемент и фарфоро-керамические изделия, бороться против поступления на внутренний рынок некачественной дешевой продукции.

Машиностроение. В 2002г. китайское машиностроение добилось успехов в своем развитии, и предприятия отрасли значительно перевыполнили ранее намеченные планы. Рост ВПП в отрасли в сопоставимых ценах составил 25%, чистая прибыль достигла 90 млрд. юаней.

Произведено автотранспортных средств 3,48 млн.ед. (+40,9%), из которых 1,06 млн. пришлось на легковые автомобили, 45,3 тыс. – крупно- и среднегабаритные тракторы.

В 2003г. планируется обеспечить ВПП на уровне 210 млрд. юаней (+12%), прибыль – 100 млрд. юаней (+11%). Предполагается, что доходы от экспортных сделок составят 95 млрд.долл. (+5%).

Нефтегазпром

Нефтехимическая промышленность. В 2002г. рост ВПП (в текущих ценах) в нефтехимпроме составлял 8,43%, в стоимостном выражении – 1,50 трлн. юаней, промышленная добавленная стоимость (в текущих ценах) – 458,3 млрд. юаней (+8,43%), реализовано готовой продукции на 1,45 трлн. юаней (+8,73%), из которой на предприятия, занятые нефте- и газодобычей, пришлось – 272 млрд. юаней (+0,51%), на НПЗ – 454,5 млрд. юаней (+3,71%), на химпредприятия – 721,6 млрд. юаней (+15,68%).

В 2002г. полученная прибыль в отрасли достигла 122,3 млрд. юаней (+9,57%), из них 91,1 млрд. юаней (-7,51%) пришлось на нефте- газодобывающие предприятия, 4,4 млрд. юаней – на НПЗ, 26,1 млрд. юаней (+76,79%) – на химпредприятия. Убытки в отрасли составили 13,7 млрд. юаней (снижение на 30,58%), коэффициент реализации готовой продукции достиг 98,93% (увеличение на 0,04%).

Основу отрасли создают предприятия государственных компаний Китайской национальной нефтегазовой корпорации (КННК) и Китайской национальной нефтехимической компании «Синопек». На этих предприятиях и заводах других компаний в 2002г. выпускалось 112 основных видов нефтехимической продукции, по 104 из них произошло увеличение производства.

В 2002г. произведено 8,2 млн.т. каустической соды (+13%), 10,1 млн.т. карбоната натрия (сода) (+13%), 30,5 млн.т. серной кислоты (+13,3%), 5,4 млн.т. этилена (+13%), 5,3 млн.т. пропилена (+12%), 820 тыс.т. агрохимических препаратов (+14%), 13,6 млн.т. пластических смол и других полимеров (+12,9%), 1,60 трлн. шин и покрышек (+14,30%).

В 2002г. спрос на нефть в КНР находился на уровне 239,1 млн.т. Китайскими НПЗ было потреблено 219,4 млн.т. сырой нефти (КННК переработала 89,4 млн.т., «Синопек» – 110 млн.т.), что позволило выпустить керосина, бензина и дизтоплива объемом в 128,6 млн.т. (+3,81%), из которых КННК и «Синопек» произвели вместе 36,2 млн.т. бензина, 66,9 млн.т. дизтоплива и 5,77 млн.т. керосина.

Произведено 36,6 млн.т. химудобрений (+12,1%), в структуре производства удобрений 58,4% занимали азотные удобрения, 44,14% фосфатные удобрения.

В 2003г. ожидается, что рост ВПП нефтехимической промышленности в текущих ценах будет 8,5%, добавленной промышленной стоимости в текущих ценах будет 8%. Чистая прибыль увеличится на 2%, доходы от реализации готовой продукции вырастут на 7%, коэффициент реализуемости продукции составит 98,9%. В 2003г. спрос на нефтепродукты в Китае ожидается на уровне 124 млн.т. (на 5 млн.т. больше, чем в 2002г.). Объемы переработанной нефти вырастут на 2,3%, произведенного бензина на 2,4%, керосина на 2,5%, дизтоплива на 6,4%.

В 2003г. предполагается рост производства этилена на 9,6%, пропилена на 8,6%, синтетических смол и полимеров на 10,5%. С учетом сохранения такой же ситуации в области спроса внутри Китая на химудобрения уровень их производства повысится до 38 млн.т., объем выпуска агрохимических препаратов предполагается сохранить на уровне 2002г. Принимая во внимание постоянно повышающийся спрос в КНР на соду и соду каустик, в 2003г. их производство увеличится на 2,1% до 10,4 млн.т. и на 5,7% до 8,7 млн.т. В 2003г. Китай продолжит активные закупки соды каустика за рубежом. Учитывая прогрессирующее развитие автопрома, в Китае в 2003г. выпуск шин возрастет по сравнению с 2002г. на 11,5%.

Нефтегазовая промышленность. В 2002г. по своим экономическим показателям нефтегазовая отрасль КНР продолжала занимать одно из лидирующих положений в народнохозяйственном комплексе Китая. Реальная прибыль в отрасли составила 70 млрд. юаней (у КННК – 53,3 млрд. юаней, «Синопек» – 12,8 млрд. юаней и КДНГМ – около 4 млрд. юаней). Общее производство нефти в стране составило 169,3 млн.т., что на 2,50% больше, чем в 2001г., производство газа – 32,6 млрд.куб.м., что является ростом на 7,80% по сравнению с 2001г.

Основными компаниями на китайском рынке добычи нефти и газа продолжали оставаться Китайская национальная нефтегазовая корпорация (КННК), Китайская национальная нефтехимическая корпорация «Синопек» и Китайская корпорация по добыче нефти и газа на море (КДНГМ).

КННК в 2002г. добыла 117,6 млн.т. нефти и 23,3 млрд.куб.м. природного газа. Главным поставщиком сырой нефти в корпорации продолжает оставаться в течение 27 лет Дацинское месторождение с ежегодным производством 50 млн.т., другими крупными производителями нефти являются месторождение Ляохэ с 14 млн.т. в год и Таримские нефтяные промыслы с ежегодным объемом в 15 млн.т. Главными производителями газа

являются месторождения, расположенные в Сычуаньском бассейне, с ежегодным объемом в 5,8 млрд.куб.м. сырья.

Корпорация «Синопек» добыла за 2002г. 38 млн.т. нефти (незначительное увеличение по сравнению с 2001г.) и 5 млрд.куб.м. газа (увеличение на 3%), из которых 26,7 млн.т. нефти и 750 млн.куб.м. газа были извлечены из крупнейшего месторождения корпорации Шэнли (пров. Шаньдун). КДНГМ в 2002г. добыла 14 млн.т. нефти.

В области геолого-разведочных работ КННК за 2002г. добилась приращения геологических нефтяных запасов на 430 млн.т. и газовых – на 335,2 млрд.куб.м. (соответствующее увеличение по сравнению с 2001г. на 5%). К концу 2000г. подтвержденные накопленные геологические запасы нефти на месторождениях КННК составили 14,5 млрд.т. (превышение над запасами добываемой нефти на 1,7 млрд.т.), подтвержденные накопленные геологические запасы природного газа составили 1,9 млрд.куб.м. Успехи газовиков КННК связаны с активными разведочными работами, проводившимися в рамках проекта строительства газовой магистрали «Запад-Восток», а также в Цайдамском, Сычуаньском, Ордосском, Хайларском бассейнах.

В конце 2002г. КННК объявила о том, что открытое 2г. назад во Внутренней Монголии крупнейшее месторождение газа в Китае «Сулигэ» обладает запасом газа в 600-700 млрд.куб.м.

Корпорация «Синопек» в пред.г. увеличила свои подтвержденные нефтяные запасы до 213 млн.т. и газовые – до 89,8 млрд.куб.м.

КДНГМ в конце дек. 2002г. объявила о начале промышленной эксплуатации крупнейшего в Китае шельфового нефтяного поля «Фэнлай – 19-3», запасы которого оцениваются в 2,6 млрд. баррелей. Указанное поле находится на шельфе Бохайского залива. КДНГМ заявила о том, что она планирует ежедневно извлекать из этого месторождения до 40 тыс.бар.

Энергопотребление

Электроэнергетика. В 2002г. в Китае было произведено 1,64 трлн.квтч. электроэнергии (рост по сравнению с 2001г. на 10,5%), из которой 271 млрд.квтч. выработано на ГЭС (+3,8%), 1,34 трлн.квтч. – на ТЭС (+11,4%а), 25 млрд.квтч. – на АЭС (+42,4%). Продано потребителям 1,28 трлн.квтч. электроэнергии (+10,3%).

В 2002г. потреблено 1,62 трлн.квтч. (рост по сравнению с 2001г. на 10,3%), из которых на нужды сельского хозяйства пошло 59 млрд.квтч. (увеличение на 3%), промышленности и транспорта – 1,18 трлн.квтч. (+11,2%), сферы услуг – 180 млрд.квтч. (+10%), социально-бытового сектора – 198 млрд.квтч. (+7,2%).

Загрузка энергопроизводящего оборудования в 2002г. в среднем увеличилось на 212 часов. На ТЭС КНР этот показатель вырос на 300 часов по сравнению с 2001г. При производстве 1 квтч. электроэнергии затрачивался 381 грамм угля, что на 4 гр. меньше, чем в 2001г. Уровень неполадок на ЛЭП составил 7,45%, что на 0,10% меньше, чем в 2001г.

В 2002г. продолжалась работа по структурной оптимизации капитальных вложений в электроэнергетику. В основные фонды электроэнергетической отрасли КНР инвестировано 184 млрд. юаней (+17,4%), из которых в инфраструктурное строительство – 92 млрд. юаней (+23%), в создание новых и реконструкцию старых городских и сельских энергосетей – 86 млрд. юаней (+15,1%).

В 2002г. в КНР было пущено в эксплуатацию энергопроизводящего оборудования и агрегатов мощностью более 11,6 млн.квт., из которых на ГЭС пришлось 1,55 млн.квт., ТЭС – 10,1 млн.квт. Установленная мощность всех энергоагрегатов в стране превысила уровень 350 млн.квт. Протяженность сданных в строй ЛЭП с напряжением в 110 кв. превысила 12,564 км., мощность трансформаторного оборудования составила 47,2 млн.кв/а.

Угольная промышленность. В 2002г. в Китае было добыто 1,39 млрд.т. угля (+26,03% по сравнению с 2001г.), что составило превышение запланированных на 2002г. показателей (1,32 млрд.т.) на 70 млн.т.

На центральных шахтах всекитайского значения добыто 711,6 млн.т. (+15,04%) или 51% от всекитайской добычи, 84 млн.т. коксующихся углей, государственные шахты местного значения произвели 263,4 млн.т. угля (+18,05%) или 19% от общегосударственной добычи, поселково-волостные шахты извлекли 418,2 млн.т. (+58,52%) или 30% от всекитайского производства.

Из 27 углепроизводящих провинций, автономных районов, городов центрального подчинения в 21 наблюдалось увеличение в 2002г. объемов производства угля, что привело к дополнительному извлечению из недр 293,5 млн.т.

Китай за пред.г. экспортировал 83,84 млн.т. угля (-7%) для реализации задачи по смягчению проблемы чрезмерного предложения и излишков произведенной продукции внутри страны и расширением присутствия китайских поставщиков угля на внешних рынках. В 2003г. поставлена задача сохранить угледобычу в стране на уровне 1,35 млрд.т., обеспечить общую прибыль в 8,5 млрд. юаней.

В 2002г. заметные успехи достигнуты в инфраструктурном строительстве. Ускоренными темпами осуществлялся масштабный гидроэнергетический проект «Три ущелья», были развернуты работы по укреплению речных дамб протяженностью 35 тыс.км. и закончены работы на главной дамбе вдоль реки Янцзы протяженностью 3,5 тыс.км. и дамбе вдоль реки Хуанхэ протяженностью 1 тыс.км.

Свинец и цинк

Международная группа по изучению свинца и цинка (The International Lead and Zinc Study – ILZSG) основана в 1959г. для совершенствования информационного рынка и обеспечения возможности регулярных межправительственных консультаций по проблемам, связанным со свинцом и цинком.

Штаб-квартира исследовательской группы находится в Лондоне, включает в себя 28 стран, представляющих основных производителей и потребителей. Эта группа является важным форумом для общения правительства с промышленниками и между правительством и промышленностью. Для этого ежегодно в окт. месяце проходят генеральные сессии.

Канада является активным членом этой группы. 46 сессия этой группы проведена в Нью-Дэйли, Индия в окт. 2001г. Последняя прошла в Стокгольме, Швеция 4-6 окт. 2002г. Более подробную

информацию можно получить на сайте www.ilzsg.org.

Свинец. В соответствии с базой данных ILZSG мировая добыча сырья для производства свинца в последние годы немного увеличилась и в 2001г. составила 3 млн.т.

Значительного роста объемов добычи добились горнодобытчики Австралии (10%) за счет увеличения мощностей рудников Century and Dillara. Следующей страной является Китай, который увеличил добычу на 7%. Успехов в увеличении освоения сырьевых месторождений добились азиатские страны, основу которых составил Казахстан – 15,4%.

Мировая добыча минсырья для производства свинца по странам, в %: Австралия – 24, Китай – 20, США – 15, Перу – 10, ЕС – 7, Канада – 5, Мексика – 4, другие страны – 15. Говоря о мировом производстве металла, необходимо отметить его снижение на 1,3%.

В 2001г. произведено 6,5 млн.т. свинца. Снижение производства произошло в США (6,6%) за счет сокращения мелких производств. Сокращение производства коснулось и европейских стран (Бельгия, Франция, Германия, Италия). Возросло производство в Великобритании, поэтому в Европе оно уменьшилось на 1%. Просматривается рост производства в Китае и снижение в Японии, Южной Корее и Казахстане. Производство свинца в Азии увеличилось на 4% в 2001г. Западными странами 61,6% свинца было произведено за счет вторичной переработки металлов, используя старые, отслужившие свой срок свинцовые батареи.

В соответствии с данными ILZSG общемировые потребности в свинце в 2001г. составили 6,4 млн.т. Половина потребностей приходится на ЕС и США. 10% металла потребляет Китай. 75% общемировой потребности свинца уходит на производство свинцовых батарей. Автомобильные батареи содержат 10% свинца.

Следующими крупнейшими секторами использования этого металла являются: производство пигментов и компаудных смесей (8,8%); производство защитных покрытий, предотвращающих разрушение поверхностей в процессе производства или от ультрафиолетовой радиации; производство стекла, включая кристаллы; изоляторы и телевизионно-компьютерные экраны.

Цинк. В соответствии со статданными ILZSG добыча минсырья для производства цинка составила 8,876 млн.т. в 2001г. Производство металла составило 9,207 млн.т., а мировая потребность в этом же году составила 8,745 млн.т.

К основным горнодобывающим странам относятся, в %: Китай – 18, Австралия – 17, Канада – 12, Перу – 12, США – 9, ЕС – 8, Мексика – 5, другие страны – 19. В 2001г. произошло снижение мировой потребности в цинке на 1,3% после восьмилетнего роста.

Анализ, произведенный группой ILZSG, показал, что потребность западных стран снизилась с 7 млн.т. в 2000г. до 6,7 млн.т. в 2001г. Главной причиной снижения мировой потребности явилось уменьшение потребности США на 13,5%. Потребность европейских стран снизилась только на 1%. Просматривается резкий контраст, Китай увеличил потребность в цинке на 9,6%, что составило 1,4 млн.т. в 2001г. В Канаде потребление цинка возросло как первичной, так и вторичной переработки.

Потребление цинка в мировом масштабе, в %: ЕС – 25, Китай – 17, США – 13, Япония – 7, Южная Корея – 4, другие страны – 34.

Говоря о секторах рынка, необходимо отметить подавляющий объем использования в гальваническом производстве – 47%. Большой объем цинка используется в защите от коррозии строительных конструкций. 19% цинка идет на производство латуни и бронзы и 16% – на изготовление различных вспомогательных продуктов на основе цинка. Далее: в химпроме – 7%, в полуфабрикатах – 7%, в приготовлении цинковой пудры – 1%, прочие производства – 3%.

Интернет

Протяженность дальней оптической связи в КНР к 2002г. увеличилась до 470 тыс.км., число абонентов проводных и мобильных телефонов возросло до 421 млн.чел.

Министерство информационной индустрии КНР в соответствии с разработанным планом развития информационной промышленности страны в 10 пятилетке (2001-05гг.) уделяло повышенное внимание совершенствованию национального производства интегральных микросхем, новых видов электронных элементов и приборов, телекомоборудования, компонентов для компьютеров и компьютерных сетей, программного обеспечения, нового поколения цифровой видеоаппаратуры и современных бытовых товаров.

В области совершенствования инфраструктуры информационных сетей продолжалось обновление линий дальней связи, в первую очередь, оптоволоконных линий связи, использующих DWDM-технологию, оптимизация локальных информационных сетей, расширение емкости сети мобильной связи и сети интернет.

В 2003г. планируется повысить долю продукции отрасли в ВВП КНР до 5%, увеличить доходы информационной индустрии до 450 млрд. юаней, выделить инвестиции в основные фонды в размере 240 млрд. юаней, увеличить количество абонентов обычной телефонной сети на 21 млн. и мобильной сети на 55 млн. пользователей, довести объем экспорта до 70 млрд.долл.

Одним из наиболее динамично развивающихся секторов экономики является сфера услуг. ВВП данного сектора в 2002г. составил 3453 млрд. юаней (+7,3%). Одним из важнейших направлений интенсификации экономического развития Китая является активное развитие информационных технологий. На 31 дек. 2002г. китайское интернет-сообщество представляло из себя следующее: кол-во подключенных к сети компьютеров – 20830 тыс.; по выделенному каналу – 4030 тыс.; через телефонную сеть (Dial-up) – 14800 тыс.; другими способами – 2000 тыс. Количество доменных имен, зарегистрированных в CN – 179544. По данным Statmarket, принадлежащего компании WebSideStory, китайцы занимают 2 место в мире по уровню сетевой активности после США. В 2002г. доля КНР в мировом интернет-трафике составила 6,63%.

В среднем пользователи проводят в сети от 9 до 10 часов, и подключаются в среднем 3-4 раза в день. Основной целью вхождения в сеть являются: поиск информации – 53,1%; развлечения – 24,6%. Наиболее часто используемые сервисы: электронная почта – 92,6%; новости – 21,3%; по-

иск в сети – 68,3%; передача и копирование софта – 45,3%; поиск информации – 42,2%; чаты, QQ, ICQ – 45,4%. Поиск информации в сети: текущие новости – 78%; компьютерные новости – 53,4%; шоу новости – 44,6%; наука и образование – 30,1%; сервисное обслуживание – 27,8%; спорт и физкультура – 20,4%; электронные издания – 32,6%; социальные и культурные новости – 17,9%.

По месту подключения к сети: 62,6% пользователей имеет подключение «дома»; 42,5% – используют подключения к сети «на работе», 20,2% – «в учебном заведении»; 19,4% – пользуются услугами «интернет-кафе»; 0,6% – используют подключения к сети в «библиотеках»; 0,5% – имеют «мобильное подключение, когда место подключения не определено».

Согласно данным исследования, проведенного специалистами Fortune Age, уровень развития e-Government в КНР оценивается в 22,6%. Его развитие имеет 4 стороны: обеспечение широкого доступа к правительственной информации; обеспечение его стандартизации/нормативизации; его развитие на местах; обеспечение единого E-Government, с его локальными и функциональными частями, соответствующими возложенным на них задачам.

Китайские специалисты критично оценивают нынешнее состояние e-Government. В числе основных недостатков называются: непрофессиональная разработка сайтов; информационная ненасыщенность; непригодность в реальном использовании; недостаточное взаимодействие; несвоевременное обновление; большой разрыв между реальным положением дел и ожиданиями пользователей.

Электронная торговля

Использование e-Commerce в работе с ценными бумагами.

1. Финансы. Количество пунктов сети электронизированной банковской сферы достигло 140 тыс., что составляет 92% от общего числа в стране. В 1998г. Банк Китая и Торговый банк Китая первыми предоставили услуги покупки через сеть. В 2002г. уже несколько крупнейших торговых банков равно могли осуществлять оплату в сети: Китайский промышленно-торговый банк, Строительный банк, Банк мобильной связи, ряд городских и провинциальных банков предоставляли для мобильных пользователей такие услуги, как купля-продажа валюты, самостоятельная оплата расходов, многофункциональные банковские переводы, справки по счету. В 2002г. общее количество всех видов банковских карт в стране достигло 358 млн.ед.

В Народном банке Китая на конец 2002г. уже 95% сервисов было электронизировано, что позволило создать законченную систему электронных расчетов. Совместно созданный 12 торгово-промышленными банками во главе с Народным банком Китая центр финансовой аутентификации (CFCA) 30 июня 2002г. официально начал функционировать, заложив краеугольный камень безопасности сетевых расчетов в развитии китайской электронной торговли. Система контроля и управления также находится в стадии построения, аутентификационные структуры местного уровня открываются одна за другой.

2. Ценные бумаги. В 2002г. по всей стране 101 фондовая фирма, 239 трастовых фирм имели 2623 отдела по работе с ценными бумагами. Их системы электронизации операций были в 2002г. в основном построены, и компьютерные и сетевые информационные технологии стали ключевым методом, применяющимся во всех видах операций с ценными бумагами. Каждый коммерческий отдел оборудован 200-300 персональными компьютерами и безвинчестерными рабочими станциями. 23 фондовые фирмы уже получили разрешение на расширение трастовых услуг в сети. Шанхайские, шэньчжэньские, пекинские и другие фондовые фирмы создали свои ВЭБ-сайты, могут передавать информацию о конъюнктуре рынка ценных бумаг, осуществлять фондовые сделки он-лайн.

В 2002г. общий объем сделок с ценными бумагами в сети составил 357,8 млрд. женьминьби, что составило 38% сделок по акциям А и В и фондовых сделок (по двойному подсчету 817,15 млрд. женьминьби; счетов, открытых по поручению клиентов, было 3,32 млн., что составило 9,98% от общего количества счетов на рынке ценных бумаг, общим объемом в 33,25 млн. счетов (половина счетов от открытых в Шанхае и Шэньчжэне).

Использование электронной торговли на предприятиях. К концу 2002г. в 19 провинциях и городах 201 предприятие 20 отраслей завершили реализацию проекта создания образцового портала с использованием CIMS, была выстроена современная интегрирующая система производства, объединение контроля управления, сокращающая сроки освоения продукции в среднем на 36%, уменьшающая складское наличие на 13%, сокращающее управленческий штат на 1/3-1/5. Расходы на содержание склада уменьшены на 20%, себестоимость продукции снизилась на 20%. По всей стране 50% крупных и средних предприятий, включая индустрию туризма, опубликовали в сети информацию о своих продуктах, проводят в сети переговоры, подписывают документы, осваивают продажу через интернет. Часть крупных и средних предприятий и корпораций, таких как Баоган, Китайская нефтехимическая компания, Legend, Фанчжэн, Хайер и другие корпорации на основе осуществления внутренней EKP-системы управления освоили сетевой сбыт, сетевые закупки, создали или создают системы управления цепью поставки и системы управления связью с клиентом.

Традиционные предприятия осваивают e-Commerce в плане снижения стоимости сбыта, поднятия конкурентоспособности товара путем широкомасштабного использования способов прямых продаж, уменьшения посреднических звеньев, снижения продажной стоимости и агентско-комиссионных расходов; можно эффектнее предлагать клиенту своевременную техническую поддержку и техобслуживание, повысить уровень удовлетворения запросов клиента, расширить влияние на рынок, увеличить долю рынка; увеличиваются коммерческие возможности посредством распространения в сети имиджа предприятия.

Как член ВТО, Китай реализует решение Сиэтлской министерской конференции, в соответствии с которым на страны-участницы возлагается задача развития электронной торговли. Китай стремится извлечь максимум пользы из развития глобальных информационных сетей, сохраняя максимальный контроль, по крайней мере, за на-

циональным сектором интернета, что удается не всегда.

После поджога интернет-кафе в пекинской «Силиконовой долине» «Чжун гуаньцуне» летом 2002г. – власти резко ужесточили меры контроля этого сектора электронного бизнеса. Выяснилось, что в одном только Пекине среди 2492 интернет-кафе 2200 неполностью прошли сертификацию, из них 1100 не были зарегистрированы. Это при наличии контроля со стороны подразделений министерств общественной безопасности, культуры, информационной индустрии.

Реальная коррупция, сложность разделения политической и бизнес информации, уже имевшие место экономические преступления с использованием сети интернет и прочие риски, сопряженные с развитием информационных технологий вообще и информационных сетей в частности, вынуждают китайское руководство искать адекватные и гибкие методы контроля. Особенно в тех условиях, когда оно всеми силами стремится привлечь на китайский рынок мощные информационные компании (такие как Yahoo и AOL) и их капитал.

Важное место в данной системе уделяется созданию и совершенствованию правового поля интернета. Важнейшим периодом его формирования явился 2002г. (принято 6 базовых документов), когда была создана и разработанная реальная правовая база, ядром которой является «Постановление об обеспечении безопасности в сети интернет», принятое госсоветом 28 дек. 2000г. После проведения 27 дек. 2001г. под председательством премьера Чжу Жунцзи первого заседания государственной руководящей рабочей группы по информатизации на 2002г. были поставлены задачи, в соответствии с которыми деятельность в сфере информатизации определена как не самоцель, а преимущественно как средство развития и совершенствования управления обществом и экономикой.

Были сформулированы следующие задачи: 1) прежде всего информатизация должна происходить на рыночной основе и ни в коей мере не быть самоцелью, а расцениваться как инструмент экономического развития; 2) правительство должно быть ведущим образцом; 3) информатизация должна способствовать развитию традиционной экономики; 4) должны быть созданы благоприятные условия для развития IT; 5) сотрудничество с иностранцами не должно причинять ущерба национальной безопасности. Особо подчеркнута необходимость избежания «кривых путей». Для достижения указанных целей должны быть: созданы правовая система и система безопасности; подготовлен технически грамотный персонал. Для координации этой работы был создан Государственный экспертно-консультационный совет по информатизации.

Электронная торговля в Китае находится на начальном этапе развития, но с ее развитием связываются большие перспективы выхода китайских товаров на мировой рынок. По оценкам специалистов IDC (International Data Corp), начиная с 2002г. e-Commerce в Китае развивается и предположительно его суммарная стоимость достигнет в 2004г. 11,7 млрд.долл. (имеется в виду объем в секторе B2C), что составит 44% от 26,9-миллиардного рынка Азиатско-тихоокеанского региона. По прогнозам той же IDC совокупный объем электронной торговли в Китае к 2005г. достигнет отметки в 124 млрд.долл., в то время как в 2002г. он составил всего 5,6 млрд., а число пользователей вырастет до 105 млн.

1/3 пользователей в Китае уже имели опыт покупок через сеть. Объем клиентуры B2C уже составляет 20 млн.чел., и это количество ежегодно растет на 50%. По данным Пекинского центра электронной торговли, пекинского городского статистического бюро, Городского комитета по торговле и Пекинского союза электронной торговли с янв. по сент. 2002г. объем покупок в сети в Пекине вырос на 164,14%. Удовлетворенность пользователей уровнем конфиденциальности и безопасности, а также качеством доставки снизилась. Если год назад этот процент, по данным компании ForeSee, составлял 77%, то в 2002г. он составил 69%.

Участники ежегодного китайского бизнес-форума China Business Summit, проходившего в апр. 2002г., пришли к единому мнению о том, что электронная коммерция позволит Китаю стать мировым центром торговли. Китай не стал исключением и наравне с остальными странами пережил кризис электронного рынка, который, однако, укрепил базу для развития интернета и позволил представителям промышленности оценить электронный бизнес реалистично.

Сегодня никто не стремится всеми силами увеличивать число пользователей. Компании начали уделять больше внимания бизнес-транзакциям через интернет. Китай стремится стать лидирующим мировым товарным производителем, поэтому эффективные методы торговли являются для него чрезвычайно важными, поскольку позволяют сократить издержки. Для многих предприятий малого и среднего бизнеса поиск клиентов за рубежом является дорогой, а иногда и непосильной задачей. Открытая интернет-площадка может объединить покупателей и продавцов с наименьшими затратами с обеих сторон.

По мнению представителей бизнеса, сегодняшняя электронная коммерция больше ориентирована на получение дополнительной стоимости после произошедших изменений в 2002г. При помощи интернета многие виртуальные торговые компании (eBay, Amazon, Sparkice) смогли развиться до таких масштабов, что перешагнули границы всех стран, и продемонстрировали всем пример эффективного онлайнового бизнеса. Главное преимущество Китая на электронном рынке – это то, что у него нет никакого наследия и опыта в этой области. Правительство страны может обратиться к опыту других стран, чтобы создать правильную систему регулирования торговых отношений в интернете. У Китая есть и один очень значительный недостаток – отсутствие кредитной системы.

Хай-тек

Экспертами миннауки КНР подведены итоги за 2001г. в области экспорта-импорта высокотехнологичной продукции (ВТП) Китая и подготовлены рекомендации по совершенствованию данного направления деятельности.

Общий объем внешней торговли ВТП возрос на 23,5% и достиг величины 110.57 млрд.долл. Импорт передовых технологий и оборудования вышел на отметку 64.116 млрд.долл. при годовом рос-

те 22,1%. Несмотря на увеличение объема поставок за рубеж на 25,4%, что составило 46.457 млрд.долл. (17,5% суммарного объема китайского экспорта), продолжает расти отрицательное сальдо в данном секторе внешней торговли, достигшее 17.659 млрд.долл.

В последние годы китайцы делают акцент на расширении экспорта в области информационных технологий. В 2001г. компьютерное и телекомоборудование составило 78% всего объема экспорта ВТП. Снизился экспорт ВТП в таких областях, как аэрокосмическая техника (на 9,7%), новые материалы (6,7%), электроника (4,8%). Увеличились объемы экспорта продукции биотехнологии (на 30%).

Основу импорта ВТП на 73% составляют комплектующие для вычислительной техники и оборудования для создания коммуникационных сетей, поставка которых осуществляется на 46.861 млрд.долл. Быстро увеличился импорт аэрокосмической техники (рост на 96,1%) и новых материалов (78,4%).

Продолжали расти показатели зон развития новых и высоких технологий, которые поставили за рубеж ВТП на 8,797 млрд.долл., а импортировали технологии и оборудования на 9,773 млрд.долл.

Динамичному и сбалансированному развитию экспортного потенциала ВТП, по высказываемому китайскими экспертами мнению, препятствуют еще нерешенные проблемы: высокая степень зависимости производства конкурентоспособной на международном рынке продукции от импорта комплектующих; слабая защищенность прав интеллектуальной собственности; низкие вложения предприятий в технические инновации и НИОКР; сохранение нерыночных форм управления в значительной части исследовательских учреждений и предприятий, негибкая система госрегулирования численного состава персонала и выделяемых фондов; нерациональное использование финансовых средств, поступающих от внешнеторгового оборота ВТП; недостаток квалифицированных кадров (на большинстве госпредприятий инженерно-технический персонал, способный вести совершенствование технических и качественных показателей выпускаемой продукции, составляет 4% от общего количества персонала). В Китае обеспокоены ограниченными масштабами внедрения результатов НИОКР, китайские ученые в среднем в год получают 30 тыс. результатов исследований и только 20% находит свое применение, остальные разработки остаются в лабораториях невостребованными.

Для наращивания объемов экспорта ВТП предполагается в период 10 пятилетки (2001-05гг.) активизировать деятельность по таким традиционным направлениям, как совершенствование методов координации и макрорегулирования высокотехнологичных отраслей; техническое перевооружение предприятий «традиционных отраслей» и их ориентирование на выпуск конкурентоспособных изделий; создание научно-производственных центров в сфере новых и высоких технологий; усиление поддержки малых и средних предприятий; расширение сети посреднических структур; содействие разработке и производству новой продукции с высокой степенью защищенности прав интеллектуальной собственности, совершенствование законодательства в сфере высоких технологий; расширение практики применения налоговых льгот при выпуске экспортных изделий; расширение использования информационных технологий в «электронной торговле» ВТП.

Одним из основных элементов проводимой политики является содействие деятельности зон развития новых и высоких технологий и созданию в них бизнес-инкубаторов для предприятий, специализирующихся на выпуске экспортной продукции. Новые структуры будут создаваться в Пекине, Шанхае, Тяньцзине, провинциях Цзянсу, Фуцзянь, Ляонин и Шаньдун.

До 2005г. планируется расширить присутствие китайской ВТП на рынках ЮВА, Африки, странах Восточной Европы и Латинской Америки. В наст.вр. основными партнерами Китая являются США, Япония, Сингапур, Германия, Великобритания, Южная Корея, Тайвань, на которые приходиться 82,4% экспорта ВТП. К 2005г. планируется обеспечить поставки ВТП за рубеж на уровне 25% общего объема экспорта страны.

СМИ

По мере проведения в стране реформ в китайских СМИ происходят изменения, и они начинают превращаться в одну из ключевых отраслей экономики КНР. Их общий вклад в ВВП страны в 2000г. составил 209,8 млрд.юаней (2,4% общего объема ВВП), в 2001г. доходы только от рекламы превысили 71 млрд.юаней (8,6 млрд.долл.).

По данным Народного банка Китая, в 2000г. Китай вышел на 1 место в мире по количеству работавших на его территории теле- и радиостанций, а также по числу профессиональных работников, занятых в информационной сфере. Однако по прибыльности бизнеса, масштабам капиталов и качеству обслуживания потребителей даже самые крупные из китайских СМИ пока не могут конкурировать со своими коллегами из США и Европы. Если среднегодовой доход от продажи услуг «Нью-Йорк Тайме», занимающей лишь 20 место в списке ведущих мировых СМИ, составляет 3,5 млрд.долл., то доходы Группы по телевидению, радиовещанию и кинематографии Китая (крупнейшего медиа-холдинга страны) достигают 1,35 млрд.долл. в год.

В Китае не существует единого органа, отвечающего за работу средств массовой информации. Основным госорганом, формирующим информационную политику в стране, является Отдел пропаганды ЦК КПК. В его непосредственном подчинении находится ведущая общенациональная газета «Жэньминь Жибао». Информационным обеспечением деятельности правительства занимается Канцелярия по делам печати при госсовете КНР. Периодические издания находятся в ведении Главного госуправления КНР по делам печати и издательств, которое выдает лицензии на ведение издательской деятельности, осуществляет контроль и надзор за соблюдением авторских прав, следит за изданием и распространением в стране аудио- и видеопродукции. Телевидение и радиовещание Китая находятся в ведении Главного госуправления КНР по делам телевидения, радиовещания и кинематографии, которое в т.ч. оказывает содействие работе прибывающих в КНР иностранных радио- и телевизионных групп. Отдел печати МИД Китая несет ответственность за все виды деятельности иностранных журналистов на территории страны.

В стране издается более 2 тыс. газет и 8 тыс. журналов, 350 телевизионных станций ведут трансляции информационных передач по 1206 каналам, в эфир выходят передачи 300 китайских радиостанций.

В число общекитайских ежедневных газет входят: «Жэньминь жибао» («Народная газета») и ее зарубежные выпуски, «Гуанмин жибао», «Цзинцзи жиабо» («Экономическая газета»), «Цзефанцзюнь бао» (газета «Народно-освободительная армия»), «Чайна дэйли», а также «Чжунго циннянь бао» («Китайская молодежь»), «Чжунгоцзяоюй бао» («Китайское просвещение»), «Чжунготиюй бао» («Китайский спорт»), «Гунжэнь жибао» («Рабочая газета»).

Крупнейшими агентствами новостей в Китае являются «Синьхуа» и «Чжунго синьвэньшэ».

Агентство «Синьхуа» – государственное информационное агентство, штаб-квартира которого находится в Пекине. Его главная задача подготовка и распространение информации, касающейся политики, экономики, культуры Китая и стран мира. Агентство распространяет информацию для зарубежных стран на китайском, английском, французском, русском, испанском и арабском языках, а также передает фотоматериалы и тематические пресс-релизы. В Гонконге и зарубежных странах агентство «Синьхуа» имеет службы выпуска и распространения своих информационных бюллетеней. Агентство «Синьхуа» заключило соглашения об обмене информацией и фотоматериалами с зарубежными агентствами и отделами политических новостей 80 стран мира.

Агентство «Чжунго синьвэньшэ» – второе крупное агентство Китая, отделения и корпункты которого открыты в 23 провинциях, городах центрального подчинения, автономных районах, САР Гонконг и Макао, а также в США, Японии, Франции и Австралии. Главной задачей Агентства является предоставление зарубежным средствам массовой информации, выходящим на китайском языке, и организациям китайских эмигрантов информации, фотоматериалов, пресс-релизов, видео- и аудиопродукции.

Наиболее престижными общественно-политическими изданиями китайские специалисты признают журналы «Общественные науки Китая», «Юридические науки», «Китайская молодежь», «Исторические исследования», «Демократия и законность». А среди литературно-художественных журналов наиболее популярны «Народная литература», «Семья», «Кино для всех», «Новый спорт». Постоянное широкое внедрение достижений современных технологий, в особенности электронной и компьютерной техники, способствует качественному совершенствованию периодических изданий. Ряд газет и журналов по художественному оформлению и печати достигли мирового уровня.

По мере все большего открытия Китая миру внутренний спрос на рынке информации постоянно возрастает. Государство, и прежде всего, партийные структуры осуществляют контроль над СМИ в стране. Политика «протекционизма на местах», повсеместно осуществляемая партийными органами, не оставляет возможности для перераспределения ролей на информационном рынке страны. По мнению газеты South China Morning Post, пока можно только мечтать о тех временах, когда коммерчески успешные издания (в первую очередь, периодика), в т.ч. выходящие в САР Гонконг и Макао, получат возможность «географической экспансии» на территории КНР.

Что касается телевидения, то китайское руководство рассматривает его в качестве действенного средства пропаганды и тщательно контролирует этот рынок. Посетители дорогих отелей и жилых комплексов для иностранцев могут смотреть зарубежные каналы, однако их прямое вещание в Китае запрещено. В этой сфере наблюдаются некоторые позитивные изменения. В авг. 2002г. вторая по величине телекомпания Гонконга – ATV – получила право на вещание в провинции Гуандун, став четвертой некитайской телекомпанией, имеющей разрешение на вещание в Южном Китае.

Международное радио Китая является национальной радиостанцией, рассчитанной на зарубежную аудиторию. Международное радио Китая поддерживает сотрудничество с радиовещательными корпорациями 60 стран и районов мира в виде обмена программами, персоналом и визитами. Общий объем программ, предоставляемых зарубежным теле- и радиостанциям, составляет 1400 часов в год. Международное радио Китая (МРК) вещает на литературном китайском языке (путунхуа) и 4 китайских диалектах, а также 38 иностранных языках. Оно ведет специальные программы для носителей ряда иностранных языков, находящихся в Китае. Его программы включают 400 рубрик (помимо выпусков новостей). Будучи самым крупным в Китае вещательным органом для зарубежной аудитории, МРК занимает одно из ведущих мест среди мировых радиостанций для зарубежной аудитории по объему вещания и числу рабочих языков.

Китайское руководство проявляет заинтересованность в развитии в стране интернета, за последние несколько лет в эту сферу были сделаны значительные капиталовложения, большинство районов страны подключены к международной информационной сети. В Китае насчитывается 280 тыс. сайтов, 33 млн. пользователей, 25% которых сосредоточены в Пекине, Шанхае, Гуанчжоу. Это свидетельствует о значительном потенциале развития интернет-рынка в стране, несбалансированность распространения которого характерна в целом для азиатских стран. Англоязычные ресурсы составляют 80% всемирной сети, тогда как сайты на китайском языке – 4%, присутствие других стран Азии в интернете незначительно.

Накануне вступления Китая в ВТО в целях создания в стране более конкурентноспособного рынка СМИ на внутреннем информационном рынке продолжается процесс создания мощных медиа-холдингов, начатый в экспериментальном порядке еще в 1996г. Данный шаг позволяет сконцентрировать крупные финансовые средства в рамках медиа-корпораций и укрепить управляемость информационным рынком страны.

Медиа-группы формируются как по принципу принадлежности к различным областям информационной сферы (печатные СМИ, телевидение, радиовещание, электронные СМИ), так и по тематической направленности. Каждая из них использует собственную сеть газет, периодических изданий, а также каналов радио и телевидения.

Наиболее крупными являются образованные в 1998г. газетные корпорации центрального подчи-

нения – группа «Гуанмин жибао» и группа «Цзинцзи жибао». В том же году в Шанхае создана объединенная газетная корпорация изданий Wenhui bao и Xinmin wanbao. В 2002г. в Шэньчжэне произошло слияние двух крупнейших газет – Shenzhen Special Zone Daily и Shenzhen Economic Daily – в одну из ведущих китайских медиа-групп, обладающих правами на издание восьми газет и четырех журналов. В пров. Гуанчжоу три газеты – Guangzhou Daily, Nanfang Daily и Yancheng Evening Daily – заложили основу конкурентноспособных национальных средств массовой информации.

В дек. 2001г. была создана Китайская Группа по телевидению, радиовещанию и кинематографии (China Radio, Film and Television Group – CRFTG), ставшая крупнейшим в стране объединением госорганов СМИ. В ее состав вошли Центральное телевидение КНР, Центральная народная радиостанция. Международное радио Китая, Кинообъединение Китая, а также ряд интернет-сайтов. В корпорации занято 20 тыс.чел., ее основные фонды составляют 21 млрд. юаней (2,6 млрд.долл.), а годовые доходы – 11 млрд. юаней (1,5 млрд.долл.). Главной задачей корпорации является проведение госполитики в информационной сфере, в ее ведении находятся все некоммерческие и коммерческие проекты, в т.ч. в области сотрудничества с иноинвесторами. К 2007г. группа намерена войти в ряды ведущих мировых медиа-гигантов. По заявлению ее гендиректора Чжу Хуна, реализация этой цели требует определенных реформ для обеспечения растущих потребностей китайского рынка и поддержания международной конкуренции.

В апр. 2002г. в Пекине была проведена научная конференция «Глобализация и индустриализация средств массовой информации», которая привлекла большое количество китайских и иностранных участников и журналистов. В докладе председателя канцелярии по информации госсовета КНР Чжао Цичжэна прозвучали данные последних статистических обследований. Согласно им, 2/3 всех новостей в мире приходят из развитых промышленных стран, в которых проживают не более 1/7 части населения земли. Информация из этих стран также составляет 60% публикаций в газетах развивающихся стран. По мнению китайских участников конференции, это свидетельствует о тесной связи между источниками информации и уровнем экономического развития. В такой ситуации страны Азии не могут позволить себе быть вовлеченными в процесс международного объединения СМИ. Им необходимо создавать свои национальные СМИ, которые рассказывали бы о событиях в этих странах с позиций протекционизма. Работа СМИ, по мнению Чжао Цичжэна, неотделима от национальных интересов, культурных традиций, религиозной принадлежности страны.

Несмотря на отсутствие закона о печати КНР, проект которого на протяжении нескольких лет находится в стадии рассмотрения, деятельность китайских СМИ регламентируется рядом постановлений, положений и др. официальных документов.

Со вступлением в ВТО Китай в соответствии с требованиями этой организации откроет доступ зарубежных медиа-структур на свой внутренний рынок. Присутствие иностранных СМИ станет возможным в некоторых традиционно «закрытых» отраслях – издательской деятельности, выпуске совместных информационно-политических изданий и телевизионных программ.

Транспорт

Подготовка Китая к Олимпиаде-2008 и Экспо-2010, а также постоянный рост населения больших городов вызывают необходимость улучшения транспортной инфраструктуры крупнейших китайских мегаполисов. Важное место в решении этой задачи отводится прокладке новых линий метро и городских легких железных дорог. Эти виды транспорта имеются в Пекине, Шанхае, Гуанчжоу, Тяньцзине и Гонконге (общая протяженность линий – 193,4 км.).

В текущей пятилетке (2001-05гг.) планируется инвестировать 24 млрд.долл. в строительство 450 км. внутригородских рельсовых линий (метро и легкие железные дороги). К 2050г. их суммарная длина может превысить 2000 км., а метро и легкие железные дороги возьмут на себя 50-80% городского пассажиропотока.

Особое значение ныне придается развитию сети метро и легких железных дорог в Пекине и Шанхае (избранном местом проведения всемирной выставки Экспо-2010).

В Пекине в янв. 2003г. полностью вошла в строй легкая железная дорога Сичжимэнь-Дунчжимэнь (40,8 км.), насчитывающая 16 станций. Стоимость строительства, начатого 3г. назад, составила 794 млн.долл. Новая ветка позволяет разгрузить автодороги и будет способствовать экономическому развитию северных районов столицы. В соответствии с докладом правительства на состоявшейся в янв. 2003г. сессии пекинского СНП, к 2008г. в городе планируется довести протяженность метрополитена и легких железных дорог до 300 км. (в 2002г. – 54 км.), инвестируя на эти цели ежегодно 1,2 млрд.долл. Рельсовые дороги в Пекине возьмут на себя к 2008г. 30% всего пассажирооборота в городе.

Растущее внимание уделяется сооружению новой линии метрополитена (27,6 км.), которая соединит северные и южные районы Пекина и пройдет по вертикали известной улицы Дундань. Ориентировочная стоимость проекта – 1,5 млрд.долл. Его реализация началась в дек. 2002г. Запланировано строительство 11 новых станций на восточном продолжении широтной ветки метро (вдоль Чанъаньцзе).

В Шанхае в конце 2002г. была открыта 30 км. дорога на электромагнитной подушке, связывающая деловой центр города с международным аэропортом «Пудун». К 2005г. запланировано строительство 10 новых линий метро и легких железных дорог общей протяженностью 218 км. В долгосрочных проектах на последующие 20 лет фигурирует строительство 17 новых линий метро и 780 км. полотна легкорельсовых дорог.

В Китае в разных формах представлены все ведущие мировые компании в области вагоностроения, метростроя и обслуживания, в т.ч. глобальный лидер – зарегистрированная в Канаде фирма «Бомбардье». Канадская фирма выполняет контракт по поставке 156 вагонов германского производства для новой линии метрополитена в Гуанчжоу. Из недавно созданных можно отметить китайско-шведское СП (в него вошли пекинская

корпорация «Чжуцзун» и шведское ООО «Гаммон Сканска»), которое поставит оборудование для прокладки туннелей новых линий пекинского метро. Инвестиции китайской и шведской компаний составят 7,3 и 6 млн.долл.

Строительство метро уже готовы начать в Даляне, Шэньчжэне, Нанкине, Ухани, Чунцине, Чанчуне. Заявки на развитие этого вида транспорта также подали г.г.Чэнду, Ханчжоу, Шэньян, Сиань, Харбин, Циндао и Сучжоу. Суммарные затраты на строительство метро в этих городах превысили бы 200 млрд. юаней (24 млрд.долл.). При высокой стоимости затрат на прокладку (36 млн.долл. за 1 км. пути) и невозможности, по социальным причинам, устанавливать высокую плату за проезд, метро является дотационным объектом – только в Пекине в 2002г. дотации метрополитену составили 48 млн.долл.

Поэтому Госсовет КНР в окт. 2002г. принял решение пока отложить вопрос о развитии метрополитена в тех городах, где он отсутствует, и провести дополнительное всестороннее изучение проблемы.

Морперевозки

В администрации и деловых кругах префектуры Акита обсуждается вопрос об активизации использования морской контейнерной линии Акита-Посьет (открыта в авг. 1999г.). Эта линия – напрямую с Россией – используется значительно ниже своих потенциальных возможностей. Имея 2 рейса в месяц, на линии за 2001г. было перевезено всего 300 контейнеров (на линии Акита-Пусан 20 тыс.). Высказывается идея активнее задействовать эту линию для перевозки грузов между Акитой и тремя северо-восточными провинциями Китая (Цзилинь, Ляонин и Хэйлунцзян). Особые надежды возлагаются на связи Акиты с Яньбяньской корейской автономной областью в провинции Цзилинь, которая непосредственно примыкает к Посьету и имеет с Акитой соглашение об экономическом сотрудничестве. В ходе посещения в сент. 2002г. указанных провинций Китая делегацией деловых кругов района Тохоку (префектуры Ниигата, Ямагата, Акита, Аомори, Иватэ, Мияги и Фукусима) китайская сторона предлагала японцам поставить вопрос о Посьете перед российской стороной. Сейчас местные бизнесмены «созрели» для этого. Одновременно они не забывают и о непосредственных связях с Россией. Планируется активизировать торговлю через Посьет с российским Дальним Востоком. При этом усматриваются неплохие перспективы подключения к этому процессу соседних с Акитой префектур. Так, Акиту и Посьет готова наладить деловые контакты с нами компания из преф. Иватэ.

Углубление связей с Китаем, Россией и другими странами СВА рассматривается здесь в качестве «стратегического» направления внешнеэкономического сотрудничества. Думается, что активизация деловых контактов между дальневосточным регионом России и северо-восточными префектурами Японии, а также подключение Посьета к развитию грузоперевозок между Японией и Китаем не только отвечало бы экономическим интересам нашей страны, но и способствовало укреплению межрегиональных связей и стабильности в регионе.

О перспективности «транспортного коридора», связанного с Посьетом, свидетельствует и тот факт, что со временем российский порт японцы планируют использовать в качестве транзитной базы для выхода на Транссиб и налаживания грузоперевозок с Европой.

Самолеты

В Китае запущена реорганизация системы гражданской авиации (ГА). По заявлению вице-премьера госсовета КНР У Банго первые практические шаги по пути реализации готовившегося более двух лет плана приурочены к XVI съезду КПК. Накануне открытия съезда было объявлено о создании трех авиаобъединений: Air China Group, China Eastern Group и China Southern Group. Совокупные активы каждого из них авиаобъединений составят 6 млрд.долл. Компания China Southern Group с центром в Гуанчжоу получит 209 воздушных судов (590 маршрутов) и сможет контролировать свыше 33% рынка авиаперевозок, Air China Group с центром в Пекине аккумулирует наибольшие активы и займет 27% рынка, хотя в эксплуатации у этой компании будет 118 машин (339 маршрутов). China Eastern Group с центром в Шанхае претендует на 23% рынка, в ее распоряжении будет находится 142 самолета (386 маршрутов). Остающаяся часть рынка будет поделена между независимыми региональными авиаперевозчиками. Воздушный флот Китая насчитывает 577 судов, выполняющих рейсы по 1143 маршрутам (из них 130 – международные).

Создаются также Компания информатизации гражданской авиации, Компания авиационного топлива и Компания по экспорту и импорту авиационной техники. До настоящего времени Главное управление гражданской авиации Китая (ГУГАК) одновременно контролировало деятельность предприятий и управляло госактивами в них. Такое положение приводило к тому, что ГУГАК и некоторые провинциальные администрации, являющиеся акционерами авиакомпаний, были вовлечены в прямую конкуренцию в сфере ГА. Теперь, помимо контроля за безопасностью полетов, за ГУГАК сохранятся только функции по и макрорегулированию отрасли и внешнеэкономические функции.

Процесс реорганизации авиакомпаний не обошелся без достаточно серьезных проблем. Пришлось решать вопрос задолженности Северо-Западной авиакомпании (3 млрд. юаней), а также преодолевать нежелание региональных авиакомпаний играть второстепенную роль во вновь создаваемых консорциумах.

В условиях, когда ГУГАК лишается многих рычагов прямого регулирования деятельности авиакомпаний, китайские власти предпринимают шаги с целью ограничить конкуренцию между национальными авиаперевозчиками, повысить уровень их рентабельности. Оптимизация ресурсов авиакомпаний и маршрутов их полетов имеет целью также обеспечить более сбалансированное развитие авиаперевозок в различных районах Китая, стимулировать присоединение к трем новым компаниям не вошедших в их состав региональных авиапредприятий и направить усилия независимых авиаперевозчиков на развитие сетей внутрипровинциальных маршрутов.

Примером такого подхода является решение, согласно которому с лета 2002г. только авиакомпании, имеющие в гг.Пекин, Шанхай и Гуанчжоу

свои штаб-квартиры, могут осуществлять наиболее прибыльные рейсы на данных направлениях. С начала 2003г. будут прекращены транзитные рейсы через эти города, а в перспективе – и рейсы между ними и городами, не являющимися столицами провинций.

Конкуренция на указанных маршрутах является причиной участившихся случаев несанкционированного авиационными властями снижения цен на авиабилеты, что приводит к возникновению финансовых проблем у компаний. ГУ ГАК последовательно проводит жесткий контроль за соблюдением авиакомпаниями единой ценовой политики. Благодаря этому в 2001г. общая прибыль авиакомпаний КНР составила 690 млн. юаней. Ожидается, что на внутренних рейсах прирост перевозок по сравнению с пред.г. составит 10%, а на международных – 8-9%. Весной 2002г. по причине занижения цен на авиабилеты ГУГАК было отменено 14 рейсов авиакомпаний China Northern, Yunnan Airlines, Sichuan Airlines и Shenzhen Airlines.

По оценкам экспертов ГУГАК в 2002г. будет перевезено 83 млн. пассажиров (рост 10,3%) и 1.85 млн.т. грузов (рост 8,2%), из них на международных направлениях – 7,6 млн. пассажиров и 380 тыс.т. грузов.

На фоне кризиса международных авиаперевозок, вызванного террористическим актом в США, эти показатели выглядят обнадеживающе. Неясно как скажется административное объединение авиакомпаний на закреплении этой тенденции. Ожидается, что эффективность начатой реорганизации будет зависеть от последовательного принятия следующих мер.

1. Реформирование системы управления ГА: создание вертикального механизма управления отраслью и ликвидация провинциальных ведомств контроля за сферой ГА; формирование системы эффективного управления госактивами в новых авиакомпаниях и внесение корректив в порядок акционирования авиапредприятий, реструктуризация долговых обязательств; передача аэропортов в местное управление. 20 из 126 аэропортов уже контролируется местными властями. По заявлению зама руководителя ГУГАК Бао Пэйдэ, эта мера дала положительные результаты.

2. Реформирование системы менеджмента авиапредприятий: определение правового статуса представителей государства; исключение дублирования полномочий; юридическое закрепление права высшего управленческого состава авиакомпаний на владение частью акций.

3. Создание единого механизма управления воздушным движением. 4. Повышение эффективности эксплуатации авиатехники, ее гибкое перераспределение внутри новых авиакомпаний и, как следствие, повышение регулярности рейсов, расширение полетов в ночное время.

5. В сфере обслуживания авиатехники предоставление права китайским авиакомпаниям не только осуществлять ее ремонт за рубежом, но и самим выходить на рынок этих услуг. Китайские авиакомпании имеют собственные ремонтные мощности, которые могут значительно укрепиться в результате укрупнения авиакомпаний и снижения таможенных пошлин на авиаоборудование. 6. Расширение информатизации сферы ГА и интеграция в международную компьютерную систему бронирования авиабилетов.

Актуальной проблемой является изменение существующей системы обеспечения авиатопливом. До настоящего времени Компания авиационного топлива является монополистом на этом рынке. Цены на авиатопливо регулирует государство: заводская отпускная цена непосредственно устанавливается госпланом. Среди причин, из-за которых цены на авиатопливо продолжительное время удерживаются на высокой отметке (значительно выше, чем цена CIF на мировом рынке), эксперты отмечают высокую себестоимость производства авиатоплива, а также транспортные расходы. Последние составляют до 50% себестоимости, т.к. большинство НПЗ находятся на значительном удалении от аэропортов, а система подачи авиатоплива по трубопроводам практически отсутствует. Однако в течение 3 лет после вступления Китая в ВТО по мере либерализации рынка нефтепродуктов должен быть сформирован новый механизм ценообразования на авиатопливо.

В результате Компании авиационного топлива придется конкурировать с целиком иностранными предприятиями на внутреннем рынке. А через 5 лет, когда будет открыт розничный рынок авиатоплива, эту компанию, вероятно, ожидает дальнейшая реорганизация. Предполагается, что к этому времени независимые поставщики авиатоплива будут участвовать в тендерах, либо заключать прямые контракты с авиакомпаниями.

Отдельной задачей является обеспечение прав иноинвесторов в соответствии с обязательствами КНР перед ВТО. С 1 авг. 2002г. введено в действие Положение об иноинвестициях в сфере гражданской авиации, в соответствии с которым иностранные партнеры получили право осуществлять инвестирование практически в любые предприятия отрасли не только через создание СП, но и в форме покупки акций.

Изменения также коснулись пропорций иностранного и китайского капитала в совместных проектах. При инвестировании иностранного капитала в гражданские аэропорты китайский партнер теперь должен обладать только относительным контрольным пакетом акций (ранее иноинвесторы были строго ограничены 49% участием).

Для авиаперевозчиков новое положение устанавливает, что китайский партнер должен иметь контрольный пакет акций, а каждый из иностранных инвесторов в отдельности имеет право обладать не более 25% акций (ранее – 35% акций в целом для иностранных партнеров и 25% голосов). Иностранные компании также получили право инвестирования в специализированные авиапредприятия (ранее за исключением авиапредприятий сельского хозяйства и лесной промышленности эта сфера была для них полностью закрыта). Для иностранных партнеров сняты ограничения на занятие их представителями руководящих должностей в авиапредприятиях.

В качестве приоритетных областей инвестиционного сотрудничества руководство ГУГАК рассматривает совершенствование и техническое переоснащение инфраструктуры гражданской авиации, в т.ч. объектов авиабезопасности, развитие информационных компьютерных систем, систем электронной торговли и бронирования авиабилетов. Не исключается возможность сотрудничества с иностранными партнерами в области создания систем управления воздушным движением.

Вертолеты

По прогнозу Центра развития при Госсовете КНР, к 2013г. потребности страны в вертолетах составят свыше 2000 машин (большей частью легких). Эксперты «Второй авиастроительной корпорации» (АВИК2), – единственного разработчика вертолетной техники в Китае, – склонны к более скромным оценкам: 1200-1500 шт. в ближайшие 10-15 лет.

В структуру АВИК2 входит ряд предприятий, занимающихся проектированием и строительством вертолетной техники: НИИ 602 (головной проектный институт), Харбинская авиастроительная компания, авиастроительная компания «Чанхэ» (г.Цзиндэчжэнь пров. Цзянси). Двигатели и передаточные механизмы разрабатываются НИИ 608, компаниями «Наньфан» и «Дунань».

За 40 лет существования отрасли вертолетостроения в Китае произведено всего 650 машин. За это время АВИК2 было разработано 6 типов вертолетов (Z5-Z9, Z11). Производятся следующие модели: Z8 – взлетная масса 13 т. (в эксплуатации с 1989г., является самым тяжелым вертолетом, производимым в Азии, имеет возможность осуществлять посадку на воду); Z9 – взлетная масса 4 т. (на базе Z9A разработан штурмовой вертолет для корабельного базирования); Z11 – взлетная масса 2 т. (самая новая модель, получившая сертификат летной годности в 2001г.).

В эксплуатации находится 150 машин вышеуказанных типов. Данные модели составляют подавляющее большинство производимой здесь техники, за исключением машин легкого класса (до 1225 кг.), изготавливаемых на совместных предприятиях с участием зарубежных фирм.

АВИК2 определены основные принципы и направления развития отрасли.

1. Осуществление параллельной разработки как гражданских, так и военных типов вертолетов. В качестве примера может быть приведена программа по созданию 5-6-тонного вертолета, предусматривающая одновременную разработку, вертолета среднего класса со взлетной массой 5,5 т., т.н. Chinese medium helicopter (CMH) и 6-тонного армейского вертолета. Прототип CMH может появиться в 2005г. Ожидается, что поставки гражданского варианта начнутся в 2007г., а военная модификация этого вертолета начнет поступать на вооружение в 2012г.

2. Модификации Z8, Z9 и Z11 (например, замена двигателя и авионики на Z8).

3. Разработка новых поколений техники и перспективные НИОКР.

В области вертолетостроения успешно развивается ставшее уже традиционным сотрудничество китайских компаний с зарубежными производителями этой техники. Результатом такого взаимодействия стало формирование практически всего модельного ряда китайских вертолетов. Выпускаемый компанией «Чанхэ» вертолет Z8 представляет собой модификацию европейской модели Aerospatiale SA321 Super Frelon, а машина легкого класса Z11, хотя и претендует на статус местной разработки, имеет много общего с Eurocopter AS320. Вертолет Z9 («Хайтунь» – дельфин) Харбинской авиастроительной компании является производимым по лицензии Eurocopter AS365N (Daulphin). Осуществляется и ряд других совместных проектов. При этом Харбинская авиастроительная компания сориентирована на сотрудничество с Европой, в т.ч. с Россией, а авиастроительная компания «Чанхэ» – с США.

В Харбине успешно запущен проект с французским концерном «Еврокоптер» и сингапурской авиаконструкторской фирмой по производству легкого вертолета EC 120 и запчастей к нему.

С 1995г. компания «Чанхэ» с концерном «Сикорский» осуществляет проект совместного производства вертолета S-92 (китайская компания разработала хвостовую часть машины). Испытания этой модели прошли в 1998г. В Шанхае разрабатываются модели легких вертолетов и уже выпускается одноместный вертолет массой менее 650 кг. Американцы рассчитывают, что такое сотрудничество позволит расширить поставки модели S-76s на китайский рынок (две таких машины уже проданы министерству транспорта).

Китай практически не ведет собственных разработок основных узлов вертолетов: в качестве иностранного партнера по производству роторных систем выбран концерн Eurocopter (В 1997г. – контракт на 70-80 млн.долл.), созданием передаточных систем для CMH займется Agusta (в 1999г. – контракт на 30 млн.долл.). В отношении двигателя окончательный выбор пока не сделан и рассматривается несколько вариантов: P&WC 1250 kW и Turbomeca 900kW.

Основными требованиями китайской стороны к зарубежным партнерам, по информации АВИК2, является осуществление совместных инвестиций с равной ответственностью за возможные риски и проведение совместных НИОКР.

АВИК2 осуществляет анализ состояния рынка по следующим типам вертолетов: военные, квазивоенные (полиция), общего назначения (транспортные, спасательные, сельское хозяйство, аэрофотосъемка, медицина. Парк вертолетов общего назначения насчитывает 100 машин), коммерческие. По оценкам АВИК2 в 2001г. рынок вертолетов общего назначения развивался особенно динамично.

Сообщается о планах некоторых авиакомпаний по закупке вертолетов. Ряд госучреждений, в т.ч. минтранс, министерство общественной безопасности и таможенные органы также рассматривают возможность приобретения специализированных вертолетов. В конце 2001г. управлением общественной безопасности провинции Гуандун было закуплено два вертолета «Еврокоптер» EC135T2 и EC120B на 50 млн. юаней (полицейские вертолеты пока мало распространены в Китае. В 2001г. такие машины имелись только в гг.Далянь и Гуанчжоу). Четыре машины Z9 приобретены для нужд военизированной полиции, еще 5 вертолетов этого типа намерена приобрести Шэньчжэньская финансово-инвестиционная корпорация. Центральным телевидением Китая и чунцинской авиакомпанией «Три ущелья» было приобретено два многофункциональных вертолета Z11. По мере экономического развития страны ожидается заметное увеличение спроса на вертолеты со стороны частных предприятий. Сдерживающим фактором является отсутствие в Китае компаний по обслуживанию и эксплуатации вертолетов. В результате чего в лизинге находится весьма незначительное число машин.

Все более распространенным становится объявление тендеров на поставку вертолетов (первый подобный тендер состоялся в 1990г., когда на кредит Всемирного банка министерством лесной промышленности было закуплено несколько пожарных вертолетов).

При закупках вертолетов широко применяется метод оценки качества машин, учитывающий соотношение себестоимости и экономической эффективности. Метод оценки по летным характеристикам и через соотношение общей и летной массы применяется все реже. Сертификация летной годности производится по трем типам вертолетов: транспортные (грузовые и пассажирские), специализированные и легкие (до 1225 т.)

В Китае ряд экспертов обращает внимание на сравнительно высокую окупаемость данной отрасли (совместный проект вертолета ЕС 120 – менее 7 лет) и советует правительству заметно увеличить капиталовложения в производство вертолетов. Предлагается также разработать долгосрочный план развития вертолетостроения с учетом поэтапного открытия воздушного пространства на высотах до 600 м. Растущий спрос на вертолеты и реализация программы СМН приведет в ближайшее время к обострению конкуренции между иностранными производителями этой техники на китайском рынке.

Вуз

По данным проведенного недавно шанхайскими учеными совместно со специалистами из Пекина социологического обследования, в последние годы в Китае обострилась проблема трудоустройства выпускников высших учебных заведений и указанная тенденция сохранится в ближайшем будущем.

В результате принятых государством мер по расширению сети высшего образования в 2004г. число выпускников вузов превысит показатель 2001г. на 1,4 млн.чел. В 2002г. из 1,45 млн. выпускников 440 тыс. не смогли получить работу, а в 2004г., по прогнозам, их число может достичь 750 тыс.чел.

Обострение данной проблемы связано, по мнению ученых, с тем, что темпы роста числа выпускников опережают темпы увеличения числа рабочих мест. Результаты изучения ситуации в Пекине показали, что в 2002г. число выпускников достигло 80 тыс.чел., в 2003г. ожидается 100 тыс., а в 2004г. – 140 тыс.чел. Госучреждения, предприятия и организации городского уровня, расположенные в Пекине, представили в 2002г. заявки только на 39 тыс. специалистов. Ведомства и предприятия центрального подчинения, расположенные в столице, смогут трудоустроить еще 10 тыс.чел.

Второй проблемой является несоответствие получаемого многими студентами образования потребностям современного этапа социально-экономического развития страны. Как считают ученые, Китай находится далеко позади многих стран мира по показателю доли лиц с высшим образованием в общей массе населения. Быстро развивающаяся экономика, особенно высокотехнологичные производства, а также совершенствующаяся социальная сфера остро нуждается в специалистах. Однако речь идет прежде всего о специалистах конкретного, зачастую достаточно узкого профиля, выпускники, получившие такое образование как правило не имеют проблем с трудоустройством. Трудности возникают у тех, кто получил слишком «общее» образование, долгие годы изучая зачастую ненужные дисциплины по устаревшим программам.

Третьей проблемой является нежелание многих предприятий и учреждений брать на имеющиеся рабочие места выпускников прямо с институтской скамьи. Результаты обследования ряда предприятий г.Шанхая показали, что представители администрации, отделов кадров предпочитают заполнять вакансии опытными специалистами, а не «зелеными» вчерашними студентами, которые «ничего не умеют и на которых надо еще потратить много времени и средств, чтобы научить их практической работе». Поэтому повсеместным требованием к специалисту с высшим образованием при приеме на работу является минимум двухлетний стаж практической деятельности.

Четвертой проблемой, как считают ученые, является устаревшая система трудоустройства выпускников, которая не может своевременно собрать, обобщить и систематизировать сведения об имеющихся рабочих местах и оперативно довести эту информацию до заинтересованных лиц. Вопросами трудоустройства по-прежнему, методами 30-40 летней давности занимаются правительственные органы образования, планирования и кадров. Слабо используются коммерческие формы трудоустройства, компьютерные сети и другие современные методы.

По мнению ученых, система трудоустройства выпускников вузов нуждается в кардинальном совершенствовании, от результатов которого будет зависеть не только успешное развитие экономики, но и поддержание стабильности в обществе.

Спорт

С момента образования КНР в стране бурно развивается массовый спорт. 300 млн. человек регулярно занимаются спортом. 1 янв. 1995г. китайское правительство предложило стране Программу всенародной закалки здоровья, которая, делая упор на детей и подростков, ориентирует каждого делать физкультуру раз в день, регулярно закаляться и ежегодно проходить медосмотры.

29 авг. 1995г. на сессии Постоянного комитета Всекитайского Собрания народных представителей был принят Закон о физкультуре и спорте. Он впервые в истории страны зафиксировал «священное признание и волю государства последовательно развивать физкультуру и спорт, всемерно укреплять здоровье нации».

22 авг. 2002г. на страницах ведущих китайских газет было опубликовано сообщение ЦК КПК и госсовета «О дальнейшем усилении и улучшении работы в области спорта», в котором указывается, что за последние 20 лет Китай осуществил значительный рывок в развитии физкультуры и спорта, что соответствовало бурному экономическому росту в стране и улучшению благосостояния граждан. КНР зарекомендовала себя могучей спортивной державой на мировой арене. Количество спортивных комплексов и площадок, расходы на развитие спорта и число постоянных участников спортивных соревнований в расчете на душу населения по-прежнему невелико по сравнению с развитыми странами, что во многом обуславливается значительным населением Китая.

В документе отмечается большая разница в уровне развития спорта в городе и деревне, недостаток развития отдельных видов спорта. Подчеркивается, что уровень развития спорта является одним из важных показателей социального и экономического развития общества. Спортивные мероприятия способствуют укреплению гармоничных отношений в коллективах, помогают налаживать дружбу и взаимопонимание между народами разных стран. Говорится о необходимости оказания помощи и поддержки развития физкультуры и спорта в экономически отсталых западных районах страны, а также в местах компактного проживания национальных меньшинств Китая.

В целях усиления пропаганды здорового образа жизни руководство КНР вновь обращается к Программе всенародной закалки здоровья. Проводится мысль о совершенствовании сферы услуг в области спорта. В этих целях рекомендовано: увеличить строительство спортивных объектов; умножить количество спортивных клубов и организаций; чаще устраивать массовые спортивные мероприятия, тем самым сплачивая нацию и обогащая культурную жизнь общества.

Министерствам, ведомствам и предприятиям предписывается активно включать в сферу производственной деятельности работу по развитию спорта. В целях осуществления декларируемых задач парткомам и народным правительствам всех уровней следует оказывать всестороннюю поддержку спортивным организациям, основываясь на положениях Закона КНР о физкультуре и спорте. Народные правительства в зависимости от уровня экономического развития своего региона должны нести часть расходов, предусмотренных соответствующей статьей бюджета, на строительство спортивных сооружений, поддержание и развитие спорта.

Развитие и укрепление спортивной базы приобретает особую актуальность в связи с проведением Олимпиады 2008г. в Пекине. В ее преддверии при активном участии государства в Китае уделяется повышенное внимание развитию спорта. Массовой физкультурой охвачены все учебные заведения, предприятия и учреждения в городах и сельской местности, части Народно-освободительной армии Китая, пенсионеры и даже инвалиды. Столица КНР преображает свой облик, готовясь к проведению столь масштабного мероприятия. В городе увеличивается количество бесплатных спортивных площадок. Они оборудованы тренажерами, которые предназначены не только для атлетов-профессионалов, но и для обычных горожан, детей и людей пожилого возраста. Такие гимнастические снаряды начали устанавливать с 1998г., их количество превышает 2 тыс. К 2010г. эти уже ставшие популярными уличные тренажеры будут оборудованы во всех жилых кварталах Пекина. Наряду с сооружением спорткомплексов в планах мэрии Пекина строительство транспортных развязок и терминалов, а также монорельсовой дороги, что позволит спортсменам и их тренерам менее чем за полчаса добираться от Олимпийской деревни до спортивных объектов. Значительно увеличится количество автомобильных парковок.

Снаряжением для занятий спортом обеспечены практически все школы и вузы. Физкультура является важным предметом в программе обучения. Все учащиеся регулярно сдают государственные спортивные нормативы, история развития которых начинается с 1954г., когда госсовет КНР обнародовал и начал претворять в жизнь спортивный комплекс «Готов к труду и обороне отечества». В 60гг. он был преобразован в спортивный норматив для подростков и детей, а в 70гг. – в государственный спортивный норматив. За 50 лет эти нормативы были сданы 1 млрд. раз.

Госкомитет по делам физкультуры и спорта при госсовете КНР проявляет должное внимание нуждам нацсборной страны. Накануне 14 Азиатских спортивных игр, которые проводились осенью этого года в г.Пусане, республика Корея, было принято решение о двойном увеличении вознаграждения призеров соревнований. Золотая медаль была оценена в 2500 долл., серебряная – 1250 долл., а бронзовая – 1000 долл. Данная мера поможет стимулировать развитие непопулярных в Китае видов спорта, поскольку занимающиеся ими атлеты могут полагаться только на бюджетную зарплату, размеры которой не очень высоки.

Спортсмены, представляющие страну на престижных международных соревнованиях, принимаются на самом высоком уровне государственными лидерами. Вице-премьер госсовета Ли Ланьцин, высоко оценивая мастерство сборной, занявшей с большим отрывом в неофициальном зачете общекомандное первое место по золотым медалям на 14 Азиатских играх, отметил, что в некоторых нетрадиционных для Китая видах спорта спортсменам брошен серьезный вызов. Победа в Азиатских играх является крупным и значительным достижением, но она все же отходит на второй план в преддверии Олимпийских игр 2004г. и особенно 2008г., где национальная команда должна соответствовать высокому уровню мастерства во всех соревнованиях.

Важной составной частью физкультуры и спорта в Китае являются также традиционные национальные виды спорта, которые являются ценным культурным наследием китайской нации. К ним относят ушу, цигун и тайцзицюань. Многие национальные виды спорта не только помогают укреплять здоровье, но и колоритны с точки зрения исполнительского мастерства. После образования КНР правительство стало уделять особое внимание традиционным видам спорта национальных меньшинств. Было систематизировано 1000 народных видов спорта и единоборств. У монголов, например, очень популярны борьба, скачки и стрельба из лука; у хуэйцев – перетягивание каната; у тибетцев – гонки на яках; у гаошаньцев – запуск воздушных змеев.

Спорт в Китае давно воспринимается здесь как один из основных показателей благосостояния нации. Олимпийские игры рассматриваются лидерами страны в качестве хорошего повода, создающего предпосылки, которые помогут сделать китайцев самой здоровой нацией планеты. По мнению властей, спорт является надежным средством в борьбе с такой проблемой, как курение, поскольку несмотря на все усилия, китайцы по-прежнему остаются самым курящим народом в мире. Регулярные занятия физкультурой также способствуют отвлечению молодежи от наркомании и пристрастия к алкогольным напиткам.

17 нояб. 2002г. в Пекине состоится 2 международный марафон дружбы вокруг озера Куньминху

в парке Ихэюань. После забега, в котором примут участие представители разных стран, в т.ч. дипкорпуса, участников соревнования ознакомят с достопримечательностями Летнего дворца императора, представляющими ценный пласт китайской культуры и истории.

Катастрофы

В Шанхае 15-18 окт. 2002г. в целях обмена опытом в вопросах предупреждения и преодоления чрезвычайных ситуаций состоится 5 международная конференция LACDE (Local Authorities Confronting Disasters and Emergencies). Организаторами мероприятия являются комитет гражданской обороны и комитет по иностранным делам городского правительства. Конференция будет проведена под непосредственным руководством мэра г.Шанхая Чэнь Лянъюя, являющимся президентом LACDE.

Тема конференции – снижение рисков и уязвимости на фоне городского развития. Основное внимание будет сосредоточено на обсуждении следующих вопросов: необходимость определения качественных и количественных показателей рисков и передачи данных о них; способствование снижению рисков в городах; стратегия удаления препятствий в ходе создания защищенных городов; технологии преодоления чрезвычайных ситуаций в городах. В рамках конференции для ее участников в деловой части города (р-н Чаннин) будут продемонстрированы учения гражданской обороны. Их замыслом предусмотрено моделирование чрезвычайной ситуации в мегаполисе в целях отработки действий городского руководства и специальных сил по ее разрешению. К учению планируется привлечь 1000 чел. Ожидается демонстрация новых образцов специальной техники (вертолетов) и оборудования.

Во время проведения мероприятия в Шанхайском центре международных конференций будет работать Международная выставка «Подразделения контроля и предупреждения чрезвычайных ситуаций».

Правительство Шанхая приглашает для участия в конференции мэров городов и их заместителей, работников правительств различных уровней, специалистов научно-исследовательских организаций и других заинтересованных лиц. Выражена заинтересованность в участии с российской стороны мэра г.Санкт-Петербурга Яковлева В.А., а также членов LACDE. В конференции примут участие 800 чел. из различных стран, учитывая богатый опыт Китая в предупреждении и решении некоторых чрезвычайных ситуаций (ежегодные наводнения).

Здоровье

Китайское руководство в последние годы уделяет существенное внимание здоровью нации, которое рассматривается в качестве одного из основных факторов успешного выполнения намеченных стратегических целей. Проделана большая работа по повышению уровня медобслуживания населения, обеспечению контроля над инфекционными заболеваниями, улучшению показателей в борьбе с местными и профессиональными болезнями. В стране побеждены чума, холера, натуральная оспа, лепра. Редкостью стали такие местные болезни как флюороз, шистосоматоз, кэшаньская болезнь. Эпидемиологическая обстановка по другим заболеваниям находится под контролем минздрава КНР.

В правительстве обеспокоены ситуацией с распространением гепатита, туберкулеза, СПИДа и других недугов. Обстановка по ним складывается следующим образом.

Гепатит. Китай является районом со сложной эпидемиологической обстановкой по вирусным гепатитам (ВГ), которые представлены типами A, B, C, D, E. По данным эпидемиологических органов КНР, заболеваемость ВГ в стране находится на третьем месте после инфекционной диареи и гриппа, показатели смертности стоят на 1 месте среди инфекционных болезней. Ежегодно острой формой вирусных гепатитов заболевает 1,2 млн.чел.; в КНР насчитывается 12 млн. больных хронической формой; ежегодно от этой болезни умирает 300 тыс.чел., из них у половины обнаруживается рак печени.

В соответствии с результатами исследований китайских специалистов, гепатит А в стране перенесли 700-800 млн.чел., заболеваемость в неблагоприятных районах и деревнях на 50-80% выше, чем в городах. В стране насчитывается 600-700 млн.чел., зараженных вирусом гепатита В. Полной картины по распространению в стране гепатита С нет.

Заражение гепатитом D всегда происходит на фоне инфицирования ВГ В. Исследования сыворотки крови 1764 больных ВГ В на наличие антигена вируса D, проведенные в 17 китайских районах, дали положительный результат в 167 случаях, т.е. в 9,47%.

Ситуация в Китае по гепатиту Е также не совсем ясна. В соответствии с докладами «с мест», случаи заболевания вирусным гепатитом Е отмечаются в пров. Цзилинь, Ляонин, Хэбэй, Шаньдун, Автономном районе Внутренняя Монголия и Синьцзян-Уйгурском автономном районе. Прослеживается взаимосвязь степени инфицирования этим видом вируса с уровнем загрязненности воды и состоянием экологической ситуации.

Исследования китайских эпидемиологов, наблюдавших за сывороткой крови больных острой формой ВГ, свидетельствуют, что 36-47% случаев воспаления печени вызваны вирусом гепатита А, 36-41% – вирусом В, в 10-25% вирусом С, в 10-20% – вирусом Е.

По причине того, что в Китае 7% женщин детородного возраста имеют положительную реакцию на антиген вирусного гепатита В, 40% новорожденных от инфицированных матерей заражаются этой болезнью. В абсолютном исчислении 600 тыс. младенцев в год становятся носителями антигенов ВГ В, из них почти каждый четвертый впоследствии страдает тяжелыми формами гепатита, включая цирроз и рак печени.

Туберкулез. С целью анализа работы в рамках десятилетней программы профилактики туберкулеза в КНР (1990-2000гг.), изучения эпидемиологической ситуации в стране, определения степени угрозы болезни китайскому обществу, а также принятия очередного десятилетнего (2001-10гг.) плана борьбы с туберкулезом министерство здравоохранения в 2000г. провело четвертое всекитайское обследование населения. Получены следующие результаты.

1. Эпидемиологическая обстановка в стране улучшается очень медленно, число носителей палочки Коха почти не уменьшается. Количество больных легочным туберкулезом в КНР составляет: с положительной туберкулезной пробой мокроты – 122 на каждые 100 тыс.чел. (1,5 млн.чел.); с положительной бактериальной пробой – 160 на каждые 100 тыс.чел. (2 млн.чел.); активный туберкулез – 367 на каждые 100 тыс.чел. (4,5 млн.чел.).

2. Заболеваемость в разных районах страны отличается. В Западном Китае ситуация по туберкулезу очень серьезная. На каждые 100 тыс. населения там приходится 451 больной с активной формой легочного туберкулеза и 137 – с положительной пробой мокроты. Заболеваемость в деревнях в 2 раза выше, чем в городах.

3. Количество инфицированных M.tuberculosis растет. Исследования показали – в Китае 44,5% населения инфицированы палочкой Коха, что в абсолютном исчислении составляет 550 млн.чел. В городах доля инфицированных на 58,2% выше, чем в сельской местности. Основная категория – люди старше 25 лет.

4. Смертность от туберкулеза стабильно снижается, однако остается достаточно высокой. Анализ ситуации в 1999г. свидетельствует, что на каждые 100 тыс. населения приходится 9,8 смертельных случаев (в 1989г. – 19,1). **В КНР ежегодно умирает 127 тыс. больных туберкулезом** (девятый показатель среди причин летального исхода).

СПИД. «Если КНР не примет экстренных мер, страну ждет эпидемия СПИДа катастрофических пропорций», – такая оценка ситуации дана в докладе Агентства ООН по борьбе со СПИДом. В документе приводятся данные, в соответствии с которыми на конец 2001г. были заражены вирусом иммунодефицита человека до полутора миллионов жителей Китая (по официальным местным источникам – 850 тыс.). Если не будут приняты экстренные меры, то к 2010г. количество зараженных ВИЧ в КНР может достичь 10 млн.чел. Основная причина заражения СПИДом – незаконная торговля кровью. В аграрной пров. Хэнань десятки тысяч крестьян заразились болезнью, сдавая кровь в нелегальных донорских пунктах. Все чаще болезнь передается и половым путем. По мнению иностранных специалистов, китайское правительство уделяет недостаточное внимание решению этой серьезной проблемы.

Венерические заболевания (ВЗ) становятся в Китае все более распространенным явлением. Это связано с процессами миграции населения и «раскрепощения общественного сознания». Официальные данные по ВЗ весьма расплывчаты. В стране ежегодно официально регистрируется несколько миллионов случаев заражений вензаболеваниями, среди которых преобладают сифилис и гонорея. Подтверждением тому является информация, опубликованная в «Жэньминь жибао». Сообщается, что в г.Сучжоу (пров. Цзянсу), численность населения которого составляет 5,7 млн.чел., в 1999г. официально зарегистрировано 15660, в 2000г. – 18045, в 2001г. – 12673 случаев заражения ВЗ. Однако, как считают специалисты, реальная картина выглядит серьезней. Причем наличие большого количества «подпольных» клиник и лекарей усугубляет ситуацию.

В силу климатических условий и низкого уровня гигиены и санитарии в стране распространены микозы и грибковые заболевания.

Наркотическая и алкогольная зависимость. В КНР насчитывается около одного миллиона наркоманов, ежегодный рост их числа составляет 20-25%.

Проведенные в 1982 и 1993г.х исследования показали, что заболеваемость алкоголизмом в китайском обществе возросла с 0,16 до 0,68 промилле. В 1996г., по данным НИИ психиатрии при Пекинском университете, 16% мужчин и 3% женщин ежедневно употребляли спиртные напитки.

Гипертония. Почти каждый третий взрослый китаец – гипертоник. Число лиц, страдающих данной болезнью, достигло 130 млн.чел., а смертность от сердечно-сосудистых и цереброваскулярных заболеваний находится на одном из первых мест.

Лейкемия. В КНР 4 млн.чел. нуждаются в трансплантации кровеобразующих стволовых клеток, число больных лейкемией ежегодно увеличивается на 40 тыс., большинство из них составляют люди в возрасте до 35 лет, а половина – дети. Однако национальная база данных доноров костного мозга содержит лишь 45 тыс. индивидуальных карт, чего явно недостаточно для удовлетворения растущих нужд. В США, для сравнения, число доноров составляет 4,6 млн.чел.

Рак. Официальные данные по онкологическим заболеваниям в стране противоречивы. Создается впечатление, что в минздраве КНР не владеют истинной картиной по раку. Агентство «Синьхуа», приводит цифры: 300 тыс.чел. поставлен диагноз рак желудка, 230 тыс. – рак печени. По материалам шанхайского общества реабилитации больных раком, в мегаполисе официально зарегистрировано 100 тыс. пациентов со злокачественными опухолями.

Диабет. Число больных диабетом составляет 40 млн.чел. По прогнозам ВОЗ, к 2005г. по количеству страдающих этим недугом людей Китай выйдет на второе место в мире после Индии. К 2025г. ожидается увеличение числа диабетиков до 100 млн.чел.

Главной причиной возникновения диабетических заболеваний здесь считают чрезмерное чревоугодие и нездоровый образ жизни. Самый высокий уровень заболеваемости в Шанхае – 15%. В Пекине, где 960 тыс. жителей страдают от избыточного веса, она составляет 12%, а в Гуанчжоу – 5%.

Психические расстройства также не являются в Китае редкостью. На учете в ПНД состоит 16 млн.чел., из них 6 млн. страдают эпилепсией. В стране насчитывается 30 млн. несовершеннолетних с «психическими проблемами и отклонениями в поведении».

Слабоумие. В китайском обществе по лечению болезни Альцгеймера считают, что в стране имеется 5 млн. слабоумных, при этом их количество ежегодно увеличивается на 300 тыс.чел. В основном это люди в возрасте старше 55 лет.

От профессиональных болезней страдают 12 млн. китайцев.

Инвалидов в стране 60 млн.чел. По данным Всекитайской федерации инвалидов, из них: 20 млн. – люди с нарушением слуха и речи; 9 млн. – с нарушением зрения и повреждениями конечностей. 70% инвалидов проживают в сельской местности.

Серьезный урон здоровью населения наносят промышленные и пищевые отравления. В 2001г. только в крупных китайских городах зарегистрировано 185 случаев массовых пищевых отравлений, в результате которых 150 чел. скончались, 15715 – серьезно пострадали.

Ускорение процесса старения населения стало одним из ощутимых вызовов Китаю в XXI в. В последние 20 лет число людей в возрасте старше 60 лет ежегодно увеличивалось на 3%. К настоящему времени группа этой возрастной категории насчитывает 132 млн.чел. В 2050г. число пожилых в стране достигнет 400 млн.

Китайское руководство принимает экстренные меры по улучшению ситуации в сфере здравоохранения. Особое внимание уделяется сельским районам.

29 окт. 2002г. в Пекине состоялось всекитайское совещание по проблемам медобслуживания и санитарно-эпидемиологического контроля на селе, в работе которого участвовал председатель КНР Цзян Цзэминь. По его итогам принято постановление ЦК КПК и госсовета КНР «О дальнейшем улучшении здравоохранения в сельской местности».

В 2001г. в КНР приступила к реализации «Всекитайского 10 пятилетнего плана профилактики и контроля заболеваний», предусматривающего сосредоточение главных усилий на борьбе с инфекционными и местными болезнями. В его рамках осуществляется госпрограмма вакцинации населения по семи заболеваниям: гепатит, туберкулез, корь, полимиэлит, дифтерия, коклюш, столбняк; создан центр по профилактике болезней и контролю за очагами их возникновения, призванный осуществлять мониторинг распространения эпидемий, местных заболеваний, изучать хронические и профессиональные болезни, недуги, вызванные паразитами, недоеданием, отравлениями, несчастными и другими случаями; сформирован центр контроля гигиены и санитарии при минздраве КНР.

Госсовет КНР выработал «План профилактики туберкулеза на 2001-10гг.», с принятием которого возросли ассигнования на борьбу с этой болезнью, была получена поддержка мирового сообщества, в частности, со стороны ВБ, Великобритании и Японии.

Меры центрального правительства КНР по целевому финансированию борьбы с туберкулезом предусматривают ежегодное выделение 40 млн. юаней (4,8 млн.долл.). Программа кредитования ВБ и оказания помощи Великобританией в вопросе контроля туберкулеза уже прошла «оценочный» этап, в дек. 2001г. состоялось непосредственное обсуждение условий выделения средств, начиная с 2002г. Данной программой намечено охватить 16 провинций, городов и автономных районов Китая, в т.ч. Гуйчжоу, Ганьсу, Шаньси, ГЧАР, Хэнань, Юньнань, Хубэй, Хунань, АРВМ, Хэбэй, СУАР, Чунцин, Ляонин, Цзянси и Фуцзянь. Намечается выделить 240 млн.долл., из них 103 млн.долл. в виде кредитов.

Японское правительство намерено поставить в Китай в 2002г. медикаментов и оборудования для борьбы с туберкулезом на 321 млн. японских йен, содействовать работе по контролю этой болезни в 11 провинциях и автономных районах КНР Гуйчжоу, Шэньси, ГЧАР, Юньнань, Цинхай, Цзянси, Аньхой, Хэнань, Шаньси, АРВМ, Сычуань. Программа рассчитана на 5 лет.

Главной проблемой, препятствующей наращиванию усилий в борьбе с туберкулезом остается недостаток финансирования. Несмотря на то, что с 2001г. начато выделение средств на работы в рамках проектов по туберкулезу из центрального бюджета, принято решение о предоставлении кредитов и помощи ВБ и иностранными государствами, в целом вопрос с полным финансированием утвержденных программ остается открытым. Для 31 китайской провинции на 10 лет необходимо 3,68 млрд. юаней (443 млн.долл.), а вопрос решен пока только с выделением 2,15 млрд. юаней (259 млн.долл.). Программа ВБ, охватывающая 16 китайских провинций, рассчитана на 2002-08гг., проблема с финансированием в 2009-10гг. также не решена. Для выполнения работ в рамках десятилетней программы в оставшихся 15 провинциях и городах центрального подчинения необходимо 1,4 млрд. юаней (169 млн.долл.), из них с 1,06 млрд. юаней (128 млн.долл.) пока нет полной ясности.

С 2002г. в Китае действует программа повсеместной вакцинации от гепатита В новорожденных. Ежегодно центральное правительство намерено выделять на ее осуществление до 4,5 млн.долл. К 2005г. китайцы рассчитывают охватить данной программой 80% уездов, снизить до 2% заболеваемость детей в возрасте младше 3 лет (в Шанхае она составляет 1%). В перспективе через 2-3 поколения КНР хочет избавиться от ярлыка «гепатитной державы».

В рамках борьбы с местными болезнями центральное правительство ассигновало в 2001г. 80 млн.долл. на строительство системы водоснабжения в 10 провинциях и административных районах Центрального и Западного Китая. В 2002г. снова будет выделено 24 млн.долл. на улучшение снабжения населения водой в провинциях Шаньси и Ганьсу, а также в Автономном районе Внутренняя Монголия.

В 10 пятилетке (2001-05гг.) ежегодное финансирование в 12 млн.долл. получат медучреждения системы лечения и профилактики СПИДа. Принято решение о беспошлинном импорте медикаментов для лечения данной болезни. Концентрация усилий китайских специалистов на разработке и производстве отечественных препаратов дала первые результаты – в обращение поступило лекарство «Кэду» для лечения ВИЧ-инфекции, его применение позволит снизить ежегодные расходы на помощь больным до 1200 долл.

Выделены средства в 150 млн.долл. на строительство станций переливания крови и создание банка редких ее групп. В Пекине сформирован банк кровеобразовательных клеток, полученных из пуповинной крови новорожденных.

В 2002г. предоставлено 100 млн.долл. на создание современной структуры здравоохранения в западных районах страны.

В 1992г. Китай приступил к выделению целевых кредитов для оказания помощи инвалидам, объем которых на конец 2001г. составил в 3,4 млрд. юаней (411 млн.долл.). В целом за последние 10 лет КНР удалось решить проблему обеспечения прожиточным минимумом 10 млн. инвалидов.

Министерство науки и техники Китая включило проблему безопасности пищевых продуктов в

число специальных крупных государственных научно-технических программ (выделено 24 млн.долл.).

Приближающаяся «эпоха пожилых» в КНР заставляет китайское руководство учитывать возможные негативные последствия данного явления. Изданы законы и подзаконные акты, сформированы системы страхования по старости и медстрахования. Последней будет охвачено 85 млн. китайцев. Во многих районах страны люди преклонного возраста получили возможность бесплатного медосмотра, проезда на общественном транспорте посещения парков и зон отдыха.

Особое место в планах руководства страны по решению проблем здравоохранения занимает Шанхай. Это обусловлено рядом причин, в т.ч. наличием научного и технического потенциала в области медицины и фармацевтики, существованием соответствующей инфраструктуры для проведения международных мероприятий, а также благоприятным инвестиционным климатом и спокойной социально-политической обстановкой внутри мегаполиса.

В Шанхае имеется мощная база для борьбы с вирусными гепатитами, основу которой составляют госпиталь болезней печени (находится в структуре Второго университета военной медицины), НИЦ вирусных гепатитов (при шанхайском госпитале «Кансинь»). В окт. 2002г. в городе образован китайско-французский НИЦ генома человека (при госпитале «Жуйцзинь», головная организация – Второй шанхайский мединститут), специализирующийся на исследованиях проблемы гепатитов и лейкемии в Китае.

В середине 90гг. прошлого столетия в Шанхае создан Государственный НИИ фармацевтической инженерии, занимающийся разработкой новых препаратов китайской традиционной и европейской медицин для профилактики и лечения рака, алкоголизма и наркомании, совершенствованием общеизвестных лекарств, а также исследованиями в области борьбы со СПИДом.

Первый в мире банк данных традиционной китайской медицины также разработан в Шанхае. Он содержит подробные описания 1200 болезней, 100 тыс. рецептов лекарств из целебных растений.

Инфраструктура мегаполиса активно задействуется для проведения разного рода международных мероприятий в области здравоохранения. За сент.-окт. 2002г. здесь состоялись Вторая международная научно-практическая конференция по педиатрии, Международная конференция «4 круглый стол по фармацевтике в АТР», Азиатский форум по борьбе с раком, Китайско-американская научная конференция «Медицина в XXI веке».

Вода

Проект переброски воды из южных рек в северные районы Китая. В китайской прессе широко обсуждается проблема переброса воды с Юга Китая в более засушливые северные районы страны, которая перешла в практическую плоскость: недавно правительство КНР одобрило реализацию данного проекта, не имеющего аналогов по масштабам капиталовложений.

Для переброски воды планируется проложить 3 канала – Восточный, Центральный и Западный, которые принесут северным районам Китая дополнительно 50 млрд.куб.м. воды ежегодно. Наиболее простой в техническом отношении канал – Восточный (1150 км.) – пройдет от района оз.Дунпинху до г.Вэйхай и ежегодно будет доставлять 13-17 млрд.куб.м. воды. Центральный канал (1246 км.) берет начало в 462 км. к югу от р.Хуанхэ и доходит до Пекина (13-14 млрд.куб.м. воды ежегодно). Его строительство предполагает наращивание дамбы Даньцзянкоу с нынешних 162 м. до 172 м. и увеличение объема резервуара. Наиболее сложный в осуществлении и вызывающий многочисленные обсуждения Западный канал возьмет воду из верхних притоков р.Янцзы в районе Тибета и закончится в верхнем течении р.Хуанхэ. Он обеспечит водой провинции Шэньси, Шаньси и автономные районы Нинся-Хуэйский и Внутренней Монголии. К 2010г. планируется завершить первую и вторую фазу строительства Восточного канала и первую стадию Центрального. По подсчетам Центра госсовета КНР по развитию, только завершение первой фазы строительства даст прирост ВВП Китая на 0,12% и возможность трудоустройства 180 тыс.чел. ежегодно.

Как заявил замминистра Водных ресурсов КНР Чжан Цзияо, претворение проекта в жизнь планируется начать уже в этом году. В первоначальную фазу проекта, которую предполагается осуществить в последующие 5-10 лет (окончание строительства намечено к 2050г.), правительство Китая намерено инвестировать 18,65 млрд.долл. Общая стоимость проекта пока оценивается в 60 млрд.долл., или 496,2 млрд. юаней (на строительство ГЭС «Три ущелья», газопровод Синьцзян-Шанхай и подготовку к Олимпийским играм 2008г. в Пекине предполагается потратить соответственно 23, 25 и 23 млрд.долл.).

Несмотря на важность для Китая северных районов (на их долю приходится треть всего населения страны, валового внутреннего продукта, общей площади орошаемых полей и валового сбора зерновых) их доля в общем запасе воды составляет 7,2%. Чрезмерное освоение (Хуанхэ – на 67%, Хуайхэ – на 60 и Хайхэ на 95%) привело к ряду экологических проблем, таких как пересыхание озер, сокращение площади заболоченных земель, эрозия почвы.

Вопрос водосбережения в Китае давно поставлен в разряд стратегических. 400 из главных 600 городов страдают от нехватки воды, введены жесткие квоты на ее использование в каждом районе Китая. Для Северного Китая норма потребления воды на 1 чел. составляет 501 куб.м. в год (это пятая часть среднедушевого потребления в Китае и пятнадцатая от среднемировых показателей).

Такой сильной засухи, которую испытала пров. Шаньдун в 2002г., не было уже 200 лет. При отведенных 7 млрд.куб.м. воды из-за сильного обмеления р.Хуанхэ, провинция получила всего 5 млрд., в результате чего без должных запасов воды осталось 3,6 млн.чел., а экономический ущерб превысил 10 млрд. юаней (1 долл. США = 8,27 юаня). Ситуация осложняется тем, что большинство имеющейся воды из-за илистых наносов, превышения уровня солей или просто экологической загрязненности нельзя использовать для питья или ирригации. Река Хуанхэ, от которой зависела жизнь не одного поколения китайцев, с 1985г. сильно обмелела, а в 1997г. оставалась высохшей на протяжении 227 дней.

К «водному кризису» на Севере Китая привело несколько факторов – это рост и переселение населения в верхнем течении Хуанхэ, осуществление крупных с/х ирригационных планов, распространение небольших предприятий по производству цемента и удобрений, неправильная ценовая политика и неспособность Комиссии по р.Хуанхэ к планированию водоиспользования и урегулированию конфликтов между местными руководителями. В качестве примера отсутствия координации между провинциями часто называется ирригационная программа во Внутренней Монголии, «съедающая» для ирригации 6 тыс.кв.км. полей огромные массы воды из р.Хуанхэ, создавая ее нехватку вниз по течению (провинции Хэнань и Шаньдун).

Строительство нескольких каналов явилось бы решением сложного вопроса. Но есть у проекта и противники. Как считают эксперты, во вложении таких средств за столь долгие промежутки времени нет необходимости. Предлагаются более действенные методы водосбережения, использование грунтовых вод, талых вод ледников или опресненной морской воды. Выдвигаются пожелания о строительстве менее сложного и дорогого восточного канала. Обеспокоенность ученых вызывает и возможный экологический ущерб от проекта, который может значительно превысить его экономическую целесообразность. Кроме того, встанет вопрос о переселении 370 тыс.чел.

Идут споры и о финансировании проекта. По словам его руководителя Чжан Голяна, часть денег предполагается получить от повышения цен на воду. Вероятно, что это известие будет спокойнее воспринято городскими жителями, нежели крестьянами, тем более что из-за постоянно растущей разницы в доходах между городом и деревней любое, даже оправданное, повышение цен может вызвать сильную оппозицию. Если и удастся договориться с сельскими жителями, то суммы все равно будет явно недостаточно для строительства. Проблематично и участие иноинвесторов.

Помимо объективной нехватки воды в северной части страны главным аргументом в пользу реализации проекта является то, что он на долгие годы обеспечит солидную инвестиционную, подпитку высоких темпов экономического роста плюс даст работу немалому количеству неквалифицированных рабочих.

Агропром

В сельском хозяйстве наблюдается ситуация стагнации. Сбор зерновых в 2002г. составил 457,1 млн.т. (+1%). Произведено 65,2 млн.т. мяса (+3%). Собрано 4,6 млн.т. хлопка, что на 700 тыс.т. меньше уровня 2001г., произошло сокращение на 0,67 млн.га до 4,06 млн.га посевных площадей под этой культурой.

Площадь пахотных земель в 2002г. уменьшилась на 2,09 млн.га и составила 104 млн. га (-2%). Причинами сокращения пахотных земель стали: снижение цен на ряд видов зерновых, что побудило крестьянские хозяйства уменьшить площади посевов под них; проведение политики возврата земель под восстановление лесов также существенно повлияло на сокращение площадей под посевы зерновых. Урожайность зерновых со 100 га земли увеличилась на 129 кг. и составила в 2002г. 4396 кг. (+3%).

Производство в 2002г. сельскохозяйственных культур

	Объем, тыс.т.	Рост по сравн. с 2001г., %
Зерновые	457110	1
- летние зерновые	98770	-2,9
- рис	30250	-11
- осенние зерновые	328090	3,5
Масляные культуры	29000	1,2
- арахис	14950	3,7
- растительные масла	10530	-7,1
Хлопок	4920	-7,5
Сахаросодержащие культуры	101510	17,3
- сахарный тростник	88830	17,4
- сахарная свекла	12680	16,4
Табак	2130	3,9
Чайный лист	740	5,7
Фрукты	68090	2,3

Рост урожайности зерновых происходит вследствие увеличения площадей, засеваемых высококачественными сортами с/х культур. Посевные площади высококачественных сортов пшеницы увеличились по сравнению с 2001г. на 2,94 млн.га и достигли 15 млн.га, что составляет 30% от общей площади, засеянной пшеницей. Несмотря на падение стоимости свинины в сравнении с 2001г. произошло увеличение поголовья скота, что было связано со снижением цен на комбикорма.

Основными вопросами, существующими в с/х отрасли, являются: превышение предложения над спросом, в результате чего уменьшаются площади, засеянные зерновыми и хлопком с одновременным расширением площади овощных и фруктовых культур. Одновременно происходит увеличение посевных площадей для выращивания овощей в 2002г. (+5,7%), а при повышении их урожайности на 7% происходит снижение цен на овощи.

Цены на огурцы цены снизились на 13,5%, на помидоры – на 4,1%, на баклажаны – на 13,4%, на зеленый перец – на 9,9%, на кочанную капусту – 16,5%, на салат – 34,8%.

Происходит отставание темпов роста экспорта с/х продуктов от объемов совокупного экспорта. Причиной этого является ужесточение контроля качества продукции и прохождения карантина при экспорте в ЕС и Японию. Япония с июня 2002г. проводит обследование 100% замороженных овощей, произведенных в Китае. ЕС, под предлогом обследования качества креветок, меда, мяса птицы, полностью запретил импорт мяса из Китая, что оказало сильное влияние на экономику трех провинций: Шаньдун, Чжэцзян, Цзянсу. Специалисты министерства сельского хозяйства КНР признают, что одним из способов решения данной проблемы является ужесточение контроля качества и санитарного контроля продовольственных продуктов внутри Китая.

ВТО-агро

Адаптация сельского хозяйства КНР к нормам ВТО. Китаю предоставлен пятилетний переходный период для осуществления мер по открытию своего аграрного рынка. Иностранные производители сельхозпродукции пытаются значительно расширить свое присутствие в КНР. Это выражается в быстром росте объемов экспорта в КНР дешевых и качественных продуктов АПК, производимых за рубежом за счет интенсивного использования современных технологий, удобрений, машин и оборудования.

В I кв. 2002г. ввоз в КНР риса и бобовых культур был вдвое выше, чем год назад, а хлопка – более чем на треть. Согласно официальным китайским данным, импорт сельхозпродукции в стране составляет 9% всего внутреннего производства, что ведет к сокращению доходов 25 млн. крестьян. К 2004г. ввоз пшеницы в КНР возрастет до 9,3 млн.т., а к 2010г. Китай может стать крупнейшим импортером этой культуры в мире, превзойдя по данному показателю Японию.

Особенно сильную конкуренцию КНР испытывает со стороны США и ряда других стран с высокоразвитым сельским хозяйством (Канада, Австралия, страны ЕС, Бразилия, Аргентина), где производительность труда в секторе АПК намного выше. Количество крестьян в Китае в сто раз больше численности американских фермеров, однако объем производимой ими продукции в 5 раз меньше, чем в США. Быстро растет ввоз в КНР из США генетически модифицированных культур, которые намного превосходят аналогичные китайские продукты по урожайности и содержанию питательных веществ. В 2001г. американский экспорт в КНР сои (в основном генетически модифицированной) достиг 1 млрд.долл., что равно всему годовому производству в Китае этой культуры.

Давление аграрной продукции из США на китайский внутренний рынок в будущем значительно возрастет, причем не только за счет выполнения КНР условий ВТО. Принятое недавно американской администрацией решение о повышении объема субсидий национальному сельскому хозяйству на 190 млрд.долл. (или на 80%) увеличит «вброс» на рынок КНР еще более дешевой сои и других сельхозпродуктов из США.

Все это ведет к заметному ухудшению положения китайских крестьян. Весной 2002г. они резко сократили посевные площади хлопка, опасаясь, что дальнейшее падение внутренних цен на эту культуру в условиях роста ее импортных поставок сделает убыточными результаты их труда. В I пол. 2002г. в Китае наблюдалась массовая распродажа крестьянами своих запасов зерновых из-за боязни их обесценения при открытии рынка для членов ВТО.

Как полагают в Управлении торговли правительства Гонконга, в период адаптации КНР к нормам ВТО трудности испытают многие миллионы китайских крестьян. Сложность их положения в конкурентной борьбе с зарубежными производителями заключается в том, что подавляющее большинство из них ведет низкоэффективное индивидуальное хозяйство, в то время как с/х предприятия только начинают создаваться. Доля продукции крестьян, составляющих две трети населения КНР, в ВВП страны – 16%, а в экспорте – менее 5%.

В течение ближайших 5 лет в Китае разорятся и потеряют работу до 15 млн. крестьян, особенно занятых в производстве зерновых (9 млн.чел.). Пострадают десятки тысяч рыбаков, т.к. согласно заключенным КНР соглашениям с Японией, РК и Вьетнамом, Пекин обязался в течение ближайших 5 лет уменьшить зоны ведения рыбной ловли и ежегодно сокращать до 6 тыс.ед. рыбопромысловой техники.

Власти КНР, в целях оказания помощи сельскому хозяйству и крестьянам в приспособлении к условиям ВТО, разрабатывают и осуществляют различные меры в социальной, торговой и экономической сферах, а также активно лоббируют интересы национального АПК на переговорах со своими зарубежными партнерами на двусторонней и многосторонней основе (особенно в рамках ВТО). По оценкам Совета по развитию торговли Гонконга, многие из этих мер представляются достаточно эффективными и позволят КНР уменьшить негативное влияние вступления страны в ВТО на внутренний аграрный рынок и повысить его конкурентоспособность.

Положительно оценивается выбор Пекином приоритетов господдержки сельского хозяйства, а также курс на осуществление серьезных структурных преобразований в отрасли, переориентацию ее на выпуск аграрной продукции, наиболее выгодной в условиях КНР. Речь идет о переносе акцентов с производства капиталоемких культур (хлопок, пшеница, соя, кукуруза и другие), стоимость которых на мировом рынке почти наполовину ниже (чем в Китае), на преимущественное развитие таких трудоемких отраслей, как животноводство, разведение речной рыбы и морепродуктов, выращивание фруктов (винограда), чая, табака и некоторых видов овощей. Производство таких видов продукции будет рентабельным и в условиях сократившихся таможенных тарифов, поскольку сейчас цены на них в КНР ниже, чем у многих зарубежных конкурентов. В Гонконге полагают, что реализация Китаем указанных целей позволит ему в будущем не только укрепить свои конкурентные позиции по этим продуктам АПК внутри страны, но и стать одним из их ведущих производителей в мире. Правительство КНР намерено активно развивать пищепром с целью повышения степени обработки, а значит и конкурентоспособности аграрной продукции.

Для защиты своего рынка в переходный период Пекин будет ограничивать поступление с/х товаров из-за рубежа путем установления квот на их ввоз в страну. Таможенные тарифы на импортируемые аграрные продукты будут снижаться лишь до 17%, в то время как на все другие – в среднем до 10%.

Важным методом ограничения на импорт в КНР иностранной продукции является использование санитарных норм и других нетарифных мер. В Гонконге обращают внимание на то, что под давлением Вашингтона, а также в связи с необходимостью обеспечить дешевыми кормами национальное животноводство и рыбоводство Пекин был вынужден снять введенные им барьеры для поступающей из США генетически модифицированной сои. С учетом этого в САР делают вывод об ограниченности возможностей Пекина защищать свой рынок нетарифными методами.

Большое внимание Китай уделяет методам финансовой поддержки национальных сельхозпроизводителей, особенно в тех сферах, где без госпомощи они не могут решить имеющиеся проблемы. Несмотря на то, что китайские власти согласились отказаться от дотирования экспорта аграрной продукции, они сохранят внутренние субсидии на уровне 8,5% от объема производимой в АПК продукции. В правительстве КНР обсуждаются различные варианты снижения налогообложения всего сельского хозяйства и его отдельных секторов. Разработана программа замены местных с/х налогов единым тарифом, который будет действо-

вать на 75% территории страны. Благодаря этому удастся уменьшить на треть налоговое бремя 620 млн. крестьян.

Предполагается усилить помощь сельскому хозяйству в проведении НИОКР (создано 500 зон развития высоких технологий в сфере АПК), включая внедрение биотехнологий. Китай занял одно из ведущих мест в мире по проведению исследований в области генной инженерии, однако ему пока не удалось получить надежных данных о безопасности для человека продуктов, произведенных с использованием генных технологий (кроме модифицированных хлопка и помидоров).

Широкий комплекс мероприятий намечен в области создания инфраструктуры АПК, а также охраны природных ресурсов, включая водоемы, почву и биологические ресурсы. Это связано с тем, что серьезные проблемы в этих сферах (недостаток пригодной для использования в сельском хозяйстве воды) сильно сдерживают развитие аграрного производства.

Особое значение власти КНР придают решению проблем занятых в сельском хозяйстве трудовых ресурсов по их адаптации к новым условиям. В намеченном в этой области комплексе мер главным звеном является развертывание широкой системы обучения, включая повышение квалификации сельхозпроизводителей с целью совершенствования ими технологий выращивания культур; переквалификацию крестьян с производства продуктов, нерентабельных в условиях низких импортных тарифов, на более перспективные виды; переподготовку тех из них, кто будет вынужден свернуть свое производство и искать работу в городах. Все это позволит в перспективе трудоустроить многие миллионы крестьян, которые потеряют работу в производстве зерновых и ряде других культур, в рентабельных сферах сельского хозяйства, а также в быстро растущей легкой промышленности и других сферах экономики. Планируется ежегодно обучать новым профессиям до 60 тыс. занятых в рыболовстве.

В Гонконге не исключают, что указанных мер может оказаться недостаточно для решения острой проблемы безработицы в аграрном секторе. Пекин предпринимает активные попытки по созданию условий для оттока избыточной рабочей силы в соседние страны, включая Россию. Ожидается, что КНР будет продолжать настаивать в ходе двусторонних переговоров о вступлении РФ в ВТО на максимально полном открытии российского рынка для осуществления там трудовой деятельности своих граждан.

В правительстве КНР разрабатываются также планы по оказанию содействия выходу на зарубежные рынки китайских производителей аграрной продукции, используя для этого механизмы ВТО, их участия в выставках за рубежом, открытии зарубежных рынков сбыта (предполагается добиваться от российской стороны снижения таможенных тарифов на сельхозтовары, в экспорте которых наиболее заинтересованы китайские крестьяне). С учетом растущего ввоза в КНР генетически модифицированной дешевой аграрной продукции эксперты прогнозируют активизацию усилий КНР по экспорту своих «чистых» товаров АПК в страны, которые осторожно относятся к применению генной инженерии в с/х производстве (в Японию, государства ЕС, Россию).

Антидемпинг

За прошедший после присоединения к ВТО период в Китае внимательно анализировали влияние членства страны в ВТО на условия работы китайских компаний-экспортеров на международном рынке.

В последние годы китайские компании являлись одними из главных объектов антидемпинговых расследований (АДР) в мире. По отзывам китайских экспертов все страны мира, имеющие антидемпинговое законодательство, использовали АДР для защиты своего рынка от китайского импорта. Такое положение не изменилось и после вступления КНР во ВТО. Членство в ВТО и либерализация внешнеторгового режима в Китае сопровождается ростом числа антидемпинговых разбирательств против китайских товаров в различных странах.

Китайские представители объясняют это несколькими причинами. Запрет на использование нетаможенных барьеров и ограничений для стран-членов ВТО делает АДР основным широко применяемым средством защиты нацпроизводителей. Существующие процедуры АДР достаточно гибки, позволяют легко возбуждать такие расследования, поэтому АДР является удобным и эффективным способом решения торговых противоречий. Несмотря на многолетние реформы, большое число китайских компаний остаются государственными или полугосударственными структурами, которым присущи низкий уровень менеджмента, непрозрачность, не соответствующая международным стандартам финансовая отчетность. Для госпредприятий нередко характерны такие особенности хозяйствования, как бесплатная аренда земли, использование бартера или сделок в рамках аффилированных структур. Эти и другие специфические черты китайских компаний в случае необходимости становятся готовым предлогом для возбуждения в отношении них АДР. Здесь сетуют на глубоко укоренившееся в ряде стран предвзятое отношение к Китаю и китайским компаниям, продолжающуюся дискриминацию под различными предлогами китайских экспортеров. Китайские аналитики вынуждены констатировать, что все эти негативные факторы автоматически не исчезли при вступлении Китая в ВТО и будут продолжать действовать еще достаточно долго.

Пекин, твердо взявший курс на интеграцию в мировую экономику, намерен использовать имеющиеся возможности для отстаивания своих внешнеторговых интересов. Китайские правительственные структуры побуждают китайских экспортеров более активно защищать свои позиции в проводимых против них АДР в других странах, что позволяет минимизировать ущерб от антидемпинговых санкций и добиться приемлемых условий для дальнейших поставок товаров. На это направлены изданные 11 окт. 2001г. «Положения об участии в антидемпинговых расследованиях в отношении экспортных товаров», которые предусматривают поощрительные меры для китайских предприятий, активно участвующих в инициированных против них расследованиях. «Положения» также усиливают координирующую роль соответствующих ведомств госсовета КНР, на которые возложены обязанности по систематизации опыта АДР в различных странах в отношении китайских

товаров и выработки рекомендаций для китайских экспортеров в случае начала против них таких расследований.

Изучая иностранную практику, Китай также готовится и сам все более широко использовать процедуры АДР для защиты отраслей своей экономики, обладающих относительно невысокой конкурентоспособностью.

С учетом обязательств Пекина в рамках ВТО по снижению таможенных тарифов, это считается здесь одной из актуальных задач во внешнеэкономической деятельности на ближайшую перспективу. В данных целях совершенствуется соответствующая законодательная и нормативная база. 31 окт. 2001г. опубликованы «Правила антидемпинговых расследований в КНР», при разработке которых широко использовался зарубежный опыт и соответствующие положения ВТО. «Правила» устанавливают более благоприятные для китайских предприятий нормы проведения АДР в отношении инокомпаний, поставляющих товары на китайский рынок.

Новые нормативные документы были сразу же опробованы на практике. В течение нескольких месяцев после принятия «Правил» в КНР начаты антидемпинговые расследования против иностранных поставщиков, в число которых попали и российские производители, по четырем категориям чувствительных для китайской стороны товаров.

Наметившаяся тенденция к использованию Пекином антидемпинговых процедур в защите своего внутреннего рынка сохранится и в будущем. Китай, долгое время встречавший различного рода ограничения для своего экспорта на зарубежных рынках, будет все больше задействовать разрешенные протекционистские защитные методы в целях минимизации негативного влияния вступления в ВТО для национальной экономики. Учитывая специфическую для Китая закрытость в подготовке и принятии экономических решений, российским компаниям, поставляющим в КНР значительные объемы своей продукции, потребуются дополнительные усилия для отслеживания ситуации на местном рынке и предупреждения возможных обвинений в демпинге.

Ян Бинь

В Северо-восточном Китае вызвали большой резонанс события, связанные с созданием в КНДР (на границе с китайской провинцией Ляонин) Специального административного района (САР) Синыйджу, а затем с задержанием китайской полицией 4 окт. 2002г. в Шэньяне Ян Биня, бизнесмена китайского происхождения, которого северокорейские власти назначили руководить этой спецэкономзоной.

Ян Бинь считался одним из наиболее богатых людей Китая (его состояние оценивалось в 900 млн.долл.). Он разбогател на торговле цветами и операциях с недвижимостью и получил подданство Нидерландов.

Ян Бинь построил свою бизнес-империю, используя различные льготы и преференции, которые созданы в Китае для внедрения современных технологий и повышения эффективности сельского хозяйства. Проблемы развития этой отрасли, как известно, являются предметом особого внимания руководства страны. В этих условиях Ян Бинь создал себе имидж предпринимателя, сумевшего превратить с/х проекты в высокодоходное производство. Это позволило бизнесмену заручиться поддержкой местных и центральных властей Китая и в течение нескольких лет стремительно развивать свое дело. Коммерческий успех Ян Биня обеспечивался, в т.ч., и систематическим обходом различных законов и нормативных актов, регулирующих предпринимательство в сельском хозяйстве.

Последним грандиозным начинанием Ян Биня стал крупномасштабный, даже по китайским меркам, проект тематического района «Голландская деревня» на окраине Шэньяна с объявленными инвестициями в 200 млн.долл. На территории 2,5 кв.км. уже в течение нескольких лет возводятся жилые кварталы и коттеджные поселки, соединенные каналами и озерами, заложены огромные рекреационные комплексы круглогодичной эксплуатации (насыпные песчаные пляжи с морской водой и искусственными волнами, павильоны с тропическими лесами на десятках гектаров). Проект также осуществлялся под видом современного агротехнического предприятия. По утверждению ляонинских экспертов, для аккумуляции средств Ян Бинь продал все свои тепличные хозяйства в других регионах Китая и разместил акции принадлежащего ему холдинга «Евразия агрикалчурс» на Гонконгской фондовой бирже.

Неприятности с властями у Ян Биня начались давно. После того, как американский журнал «Форбс» в окт. 2001г. назвал Ян Биня вторым богатейшим человеком Китая, к нему и другим упомянутым журналом китайским частным магнатам стали проявлять интерес китайские налоговые органы. О неладах в «Евразии» первым заговорил гонконгский «Фар истерн экономик ревью», после январской публикации которого произошло резкое падение акций холдинга. Летом 2002г. в специальном финансовом издании «Гоцзи цзинжунбао» («Международные финансы», относится к холдингу «Жэньминь жибао») следует публикация с подробным описанием бизнес-схем Ян Биня. В таких случаях параллельно доклад направляется в соответствующие руководящие органы. В англоязычном варианте газеты «Жэньминь жибао» публикуются материалы, где говорится, что бизнесмен скрывается от расследования, и что общественность ждет от Ян Биня ответов на многочисленные вопросы о законности его бизнеса. В сент. 2002г. акции «Евразии» в Гонконге были сняты с торгов «за непредоставление важной информации о компании».

На таком фоне и был начат новый «проект» Ян Биня: его подключение к созданию САР Синыйджу. Последние два года Ян Бинь часто выступал спонсором различных мероприятий северокорейского генконсульства в Шэньяне, брал на себя расходы его сотрудников, подарил генконсульству несколько автомобилей. По отзывам представителей КИД провинции Ляонин, это «вызывало недоумение китайских властей, и только теперь понятно, на какие цели были направлены эти «инвестиции».

Выбор северокорейцами Ян Биня как руководителя САР с самого начала был воспринят в Китае неоднозначно. Этот предприниматель был давно известен на Северо-Востоке пренебрежением к нормам деловой этики, а местные эксперты даже прозвали его «китайским Березовским».

Эта история не вышла бы из ряда других подобных дел в Китае, где сочетаются рискованные бизнес-проекты, коррупция чиновников и нечистоплотные действия на бирже, если бы она не пересеклась с начатой Пхеньяном политикой создания новых специальных административных районов. После назначения Ян Биня «губернатором» северокорейской спецэкономзоны дело приобрело внешнеполитическое звучание и спровоцировало китайские власти на радикальные действия.

Хотя северокорейские власти в общих чертах согласовывали с китайским руководством планы создания спецэкономзоны в Синыйджу, первые конкретные формы ее реализации явно отличались от того, что хотел бы видеть Пекин. Новоиспеченный губернатор зоны Ян Бинь объявил о безвизовом въезде иностранных граждан на территорию Синыйджу (практически въехать можно лишь через территорию КНР), не сочтя нужным при этом согласовать новый режим пересечения границы с китайской стороной.

Принимая во внимание неизбежный международный резонанс и ущерб отношениям с КНДР, очевидно, что решение о пресечении дальнейшего участия Ян Биня в проекте САР Синыйджу принималось в Пекине. Ответный ход китайских властей осложнил для Пхеньяна реализацию планов создания спецэкономзоны, наглядно продемонстрировав, что самостоятельно, без тесной координации с Китаем подобный проект на границе с КНР не может быть осуществлен. Эпизод с Ян Бинем в какой то мере подтверждает, что, несмотря на широкие китайско-северокорейские связи, влияние Пекина на действия Пхеньяна имеет свои границы.

Ян Биню предъявлены обвинения в неуплате налогов на крупную сумму и незаконном использовании сельхозугодий. На провинциальные спецслужбы возлагается ответственность за то, что они «проглядели» «дружбу» Ян Биня с северокорейским генконсульством. Расследуется также, каким образом иностранный гражданин Ян Бинь получил в одном из госбанков КНР крупный кредит (для этого нужна санкция партийных органов). Идет проверка причастности Ян Биня к делу известного коррупционера – бывшего мэра Шэньяна Му Суйсиня, в 2001г. приговоренного к смертной казни. Такие большие проекты, как «Голландская деревня», должны были быть согласованы на всех уровнях в местных и центральных правительственных ведомствах.

Данный скандал вызвал самый негативный общественный резонанс в провинции, порождая очередные сомнения в честности местных властей. Замороженный проект «Голландской деревни» ведет к экономическим потерям и ухудшению конъюнктуры на местном рынке недвижимости. В Шэньяне опасаются возможных проявлений недовольства строителей, которым не оплатили работу, и крестьян, которым вместо положенной денежной компенсации за использование их пахотных земель раздали акции холдинга.

Нанесен ущерб и отношениям с КНДР, но, как говорят китайские партнеры, стороны сейчас стараются снять напряженность. Северокорейское генконсульство на днях провело отдельный прием для руководства пров. Ляонин, пытаясь продемонстрировать, что события вокруг Ян Биня не отразились на двусторонних связях.

Иностранные наблюдатели увязывают дело Ян Биня с еще несколькими подобными делами правоохранительных органов КНР против китайских крупных частных предпринимателей Вкупе с другими громкими расследованиями дел о коррупции высокопоставленных китайских функционеров это связывается с попыткой китайских властей в преддверии грядущего съезда КПК продемонстрировать, что борьба с коррупцией и разложением в Китае приносит реальные результаты.

Что касается САР Синыйджу, то здесь считают, что создание спецэкономзоны может способствовать оживлению экономики китайских приграничных регионов, которые будут неизбежно подключены к различным строительным проектам, снабжению зоны электроэнергией. Соответствующие экспертные организации Ляонина уже занимаются изучением имеющихся на этот счет возможностей. Учитывая скандальные обстоятельства, а также негативный опыт работы другой северокорейской зоны в порту Раджин, здесь сдержаны в оценках перспектив САР Синыйджу. Неясна экономическая концепция развития этой спецэкономзоны. Если она задумывается как нечто более масштабное, чем несколько гостиниц и казино, то от северокорейских властей потребуются серьезные усилия по изменению своего негативного имиджа у иноинвесторов (а теперь и последствий скандала с Ян Бинем), значительные вложения в инфраструктуру.

Туризм

Согласно обязательствам по ВТО, постепенно ослаблялись ограничения на долю иностранного участия в турагентствах: с конца 2002г. инокомпаниям разрешено владеть контрольным пакетом акций в совместных турагентствах, которых насчитывается более 10, а к 2005г. будет разрешено создавать полностью иностранные турагентства. С 1 июля 2002г. в Китае вступило в силу новое «Положение о контроле за выездом граждан КНР в зарубежные турпоездки», отменившее действовавшее с 1.07.1997г. «Временное положение о контроле за выездом граждан КНР в зарубежные туристические поездки за свой счет». Новое «Положение» закрепило введенный предыдущим документом порядок выезда только в страны, официально рекомендованные для туристических посещений, а также квотирование годового количества китайских туристов, отправляющихся в зарубежные турпоездки.

На конец 2002г. выезд с туристическими целями реально осуществлялся в 19 стран, с которым у Китая были заключены и вступили в силу Меморандумы о взаимопонимании относительно направления китайских туристов: Гонконг, Сингапур, Аомэнь, Малайзия, Индонезия, Тайланд, Австралия, Новая Зеландия, Республика Корея, Япония, Вьетнам, Филиппины, Бирма, Камбоджа, Бруней, Непал, Египет, Мальта, Турция. Выезд в другие страны возможен только по каналам спортивного, культурного и др. видов специального туризма после утверждения ГУТ КНР.

Квотирование годового количества туристов, отправляющихся в зарубежные турпоездки, осуществляется госуправлением КНР по туризму (ГУТ КНР) с учетом результатов деятельности в сфере въездного туризма за предыдущий год, расширения списка рекомендованных стран, а также общей тенденции развития выездного туризма.

Квоты распределяются между провинциями, автономными районами и городами центрального подчинения, которые, в свою очередь, распределяют их между конкретными турагентствами. В остальном новое «Положение» создало более льготные условия для развития выездного туризма по сравнению с предыдущим документом. Упрощена процедура оформления выезда: зарубежные турпоездки оформляются туристом теперь непосредственно в агентстве, и единственным необходимым для этого условием является наличие действительного обычного паспорта.

Принятие нового «Положения» можно расценить как шаг по значительной либерализации сферы международного туризма в Китае. Оно сочетает в себе особенности общего подхода КНР регулированию других отраслей экономики, оставляя ведущие контрольно-плановые функции в руках государства. После принятия нового «Положения» было значительно увеличено число турагентств, имеющих право работать в сфере отправки китайских туристов за рубеж. Ранее из 7 тыс. туркомпаний в этой сфере могли работать 67. С 1 июля 2002г. их число увеличено до 528.

Состояние туристической отрасли

	Общ. поступл.	Выручка от межд. туризма	Туристов из-за рубежа	Интуристов
2000г.	450 млрд.юан. (54,8 млрд.долл.)		83 млн.чел/раз	10 млн.чел/раз
	прирост:+13%	16,2 млрд.долл.	прирост:+15%	прирост:+20%
2001г.	496 млрд. юаней (60 млрд.долл.)	17,5 млрд.долл.	87 млн.чел/раз	11 млн.чел/раз
	прирост: +10%	прирост: +8%	прирост:+4,8%	прирост:+7,9%
2002г.	557 млрд. юаней (67,9 млрд.долл.)	20,3 млрд.долл.	97,9 млн.чел/раз	13,4 млн.чел/раз
	прирост: +10,7%	прирост: +14,6%	прирост: +10%	прирост: +19,7%
2003г.	600 млрд. юаней (72,7 млрд.долл.)	21,5 млрд.долл.	100 млн.чел/раз	14 млн.чел/раз
2020г.	-	75 млрд.долл.	145 млн.чел	33,4 млн.чел

11-18 нояб. 2002г. в Шанхае прошла Китайская международная туристическая выставка, в работе которой впервые за многие годы приняла участие делегация минэкономразвития России. В ходе выставки была проведена пресс-конференция для представителей китайских СМИ и туристических агентств с участием представителей Департамента туризма минэкономразвития России, Торгового представительства России в КНР и представителей крупнейших российских туристических компаний. В янв. 2002г. Россия была включена в список стран, официально разрешенных для туристических посещений гражданами КНР, на основании чего подписан Меморандум о взаимопонимании между минэкономразвития России и ГУТ КНР о порядке организации групповых поездок китайских граждан в Россию.

Таможенный тариф

С 1 янв. 2003г. в КНР введен в действие новый таможенный тариф, скорректированный в соответствии с обязательствами, взятыми Китаем при вступлении в ВТО. Тариф содержит 3 категории ставок импортных пошлин: для товаров из стран, в отношении которых действует РНБ; для товаров из, государств, которые участвуют в региональных соглашениях с Китаем, предусматривающих льготный таможенный режим, в т.ч. для стран Бангкокского соглашения (Китай, Р.Корея, Шри-Ланка, Бангладеш); и обычные.

Средневзвешенная ставка нового таможенного тарифа составляет 11,5% по сравнению с 12% в 2002г. В т.ч. на промпродукцию ставка снизилась с 11,7% до 10,6%, на с/х продукцию – с 18,5% до 17,4%. В новый тариф также включены ставки НДС (13% или 17%) и потребительский налог (акциз).

По 51 позиции тарифа применяются специфические и комбинированные пошлины. Специфическими пошлинами облагаются мясо курицы, пиво, сырая нефть, фото- и кинопленки, комбинированными – видеотехника.

Тарифное квотирование установлено в отношении 10 видов сельскохозяйственных товаров (пшеница, кукуруза, рис, соевое масло, пальмовое масло, рапсовое и горчичное масло, сахар, шерсть, шерстяные волокна, хлопок) и 3 видов химудобрений. Размеры ставок по товарам, попадающим под тарифное квотирование, определяются госпланом КНР и госкомитетом КНР по экономике и торговле. Ставки пошлин в рамках квот на импорт сельхозпродукции установлены от 1 до 10% (кроме сахара – 20%), ставки пошлин сверх квоты установлены от 40 до 70% (при действии РНБ) и до 180%, если РНБ не действует. В отношении трех видов удобрений (карбамид и два вида комплексных удобрений) ставка импортной пошлины в пределах квоты – 4%, вне квоты – 50% (для стран РНБ) и 150% (обычные пошлины).

По ряду товаров (211 позиций) установлены «временные привилегированные» пошлины, применяемые только в отношении государств, с которыми имеется РНБ, и действующие до 31 дек. 2003г. Они в 2 раза ниже, чем ставки на соответствующие товары, применяемые в отношении стран РНБ. К примеру, временная ставка на импорт кокосового масла в 2002г. составляет 15% (ставка РНБ 24,6%), натурального каучука – 10% (ставка РНБ 20%), трубок для котлов из нержавеющей стали – 5% (ставка РНБ 10%). Спектр товаров, к которым применяется этот вид пошлин, широк и охватывает ряд химтоваров, машинотехнических изделий, пищевых продуктов.

Экспортными пошлинами от 20% до 40% (в 2002г. – до 50%) облагаются товары 37 товарных позиций тарифа, среди которых руды, сплавы и изделия из некоторых цветных металлов, отдельные химвещества, продукты животного происхождения. По большинству из них (23 позиции) установлены временные экспортные пошлины от 0% до 10% (кроме оловянной руды – 20%), также действующие до конца года.

По ряду позиций таможенного тарифа 2003г. применяется соглашение ВТО по продукции информационных технологий, причем по 15 товарным позициям в случае, если товары ввозятся для производства продуктов высоких технологий, могут применяться льготные пошлины.

Основными позициями российского экспорта в КНР являются машины и оборудование, нефть и нефтепродукты, древесина, черные металлы, удобрения, химтовары, рыбопродукты, цветные металлы, целлюлоза, на которые приходится 95% вывоза России в Китай.

Средний уровень пошлин по основным позициям российского экспорта по сравнению с 2002г. снизился на 5%.

В 2003г. в Китае будут продолжены, реформы в таможенной сфере. Акцент делается на облегче-

нии и ускорении процедуры таможенного оформления товаров через границу путем внедрения безбумажных технологий. На 16 таможенных пунктах в прибрежных регионах **таможенное оформление полностью автоматизировано**. Время от поступления товара в порт до его получения импортером сократилось с 48 час. до 2 час.

Ставки тарифов по некоторым позициям китайского импорта из России

Код товара		Тариф-2002, %	Тариф-2003, %
03036000	Треска	14	12
23012010	Рыбная мука	2	2
27090000	Нефть сырая	0	0
27100039	Легкие дистилляты (бензин)	5	5
29051300	Спирт бутиловый	5,5	5,5
29072300	Фенолы	5,5	5,5
31042000	Калийные удобрения (хлорид калия)	3	3
31052000	Комплексные удобрения	кв.[1]	кв[1]
39041000	Поливинилхлорид	12,8	11,8
44032000	Необработанный лес	0	0
49060000	Планы и чертежи	0	0
72044900	Лом черных металлов	2	2
72061000	Железо в слитках	2	2
72071100	Полуфабрикаты из железа	2	2
72083900	Прокат из железа горячекатаный	3	5[2]
72091700	Прокат из железа холоднокатаный	3	6[2]
74031100	Медь катодная	2	2
76011000	Необработанный алюминий	5	5
84011000	Реакторы ядерные	2	2
84021900	Котлы пароводяные	9,4	7,2
84051000	Парогенераторы	14	14
84068130	Турбины	6	6
84121010	Двигатели для гражданской авиации	3	3
84621090	Машины штамповочные	14	12
85016410	Электрические двигатели и генераторы	12	10
85423000	Электронные интегральные схемы	0	0
85439090	Машины электрические	0	0
8703	Автомобили легковые	43,8 – 50,7	38,2 – 43[3]
8704	Автомобили грузовые	9,6 – 37,5	7,8 – 33,3
88023000	Летат. аппараты весом 2-15 т.	4,3	4
88024010	Летат. аппараты весом более 15 т.	5	5
88033000	Части самолетов	1	1

кв.[1] – В пределах тарифной квоты – 4%, сверх тарифной квоты – 50%.

[2] – Повышение уровня пошлин связано с введенными с 20 нояб. 2002г. в Китае временными защитными мерами на ввоз сталепродукции

[3] – Обычные ставки таможенной пошлины на ввоз легковых автомобилей составляют 230%-270%

Автоматизация таможенного оформления позволила повысить эффективность борьбы с контрабандным ввозом товаров и увеличить **таможенные поступления в бюджет**, которые достигли рекордно высоких показателей и **по итогам 2002г.** составили 259 млрд. юаней (**31,3 млрд.долл.**).

Китай в ВТО

Американские оценки. В дек. 2001г. КНР была принята в члены Всемирной торговой организации. С тех пор американские аналитики с интересом следили за развитием событий в китайской экономике. Накануне вступления Китая в ВТО не было недостатка в мрачных прогнозах, во многом порожденных уступками, на которые пошла китайская сторона. При вступлении в ВТО Китаем было принято на себя более 200 дополнительных обязательств в области доступа импорта на свой рынок при одновременном согласии на сохранение многих ограничений, которым подвергаются китайские товары в различных странах мира.

В 2003г. американские эксперты, по мере поступления статданных за пред.г., пытаются оценить, что дало Китаю на первом этапе членство в ВТО. Отмечается рост всех экономических показателей. ВВП Китая вырос на 8%, достигнув 1,232 трлн.долл. Промпроизводство выросло на рекордные 12%. Валютные резервы КНР достигли 286 миллиардов долларов, и по этому показателю страна вышла на второе место, уступая лишь Японии, чьи резервы равны 460 млрд.долл. По прогнозам Азиатского банка развития, в 2003г. инфляция в Китае будет удерживаться в разумных границах – 1-1,5%.

200 млрд.долл. Китаем в 2002г. было потрачено на развитие инфраструктуры. Отмечаются серьезные государственные капиталовложения в строительство метро в городах, прокладку железных дорог, строительство Западно-восточного газопровода, строительство плотины на реке Янцзы и строительство на ней электростанции.

После вступления Китая в ВТО резко выросло число крупных инокомпаний, занимающихся в стране бизнесом в сферах розничной торговли, страхования и финансов. Они принесли капитал, технологии, опыт управления и возможности трудоустройства. Они оказывают влияние на образ жизни местного населения, меняют структуру потребления китайцев. Мрачные прогнозы иностранных, в т.ч. американских экспертов о судьбах китайского сельского хозяйства, IT-отраслей пока не подтверждаются. Насчет автопрома – сбываются с точностью до наоборот. Китайские экспортеры и производители стали себя увереннее чувствовать на мировых рынках.

Бурный рост продемонстрировали иноинвестиции. Увеличение притока инокапитала в экономику страны достигло по итогам 2002г. 52,7 млрд.долл. 400 из 500 крупнейших транснациональных корпораций вложили свои капиталы в Китай. Ударные темпы наращивания экспорта и инвестиций напрямую увязываются с получением статуса члена ВТО. Новый статус не только придает уверенности экспортерам. Китай переходит к предсказанной аналитиками экспансии в экономику Восточной и Юго-Восточной Азии. Теперь эта экспансия выглядит логично: идя на уступки по условиям своего присоединения к ВТО, Пекин получил возможность легитимно «открывать рынки». Идет активное создание зоны свободной торговли Китай – АСЕАН с перспективой подключения Японии и Южной Кореи, что в т.ч. подтолкнуло США к наращиванию усилий по вхождению в латиноамериканские зоны свободной торговли. Увеличение притока зарубежных инвестиций в Китай стимулировало рост объема экспорта страны. Удельный вес объема экспорта предприятий с участием иностранного капитала в общем объеме экспорта Китая уже повысился с 9,4% в 1989г. до 50% в 2001г.

Экспорт, возросший за 9 мес. 2002г. на 19,4%, до 232,6 млрд.долл., остается основным фактором роста экономики КНР. Импорт за тот же период вырос на 17,2%, до 212,6 млрд.долл. Положительное сальдо в торговле достигло 20 млрд.долл., что на 49,4% больше, чем за соотв. период 2001г. Внешнеторговый оборот КНР в 2002г. оценивается в 600 млрд.долл.

В 2002г. правительство Китая разрешило предоставлять иностранным предприятиям доступ в

банковский сектор (только в 4 городах) и в компании, занимающиеся страхованием – это позволило повысить конкуренцию на рынке. Благодаря этому, намного выросло число совместных с инокомпаниями предприятий – в 2002г. их было создано 34171, что на треть больше показателей 2001г. В Китае работают 420 тыс. предприятий и фирм, в которых заняты инвестиции из-за границы на 828 млрд.долл.

Отзывы и прогнозы американских корпораций о своей работе в Китае, публикуемые в New York Times и Wall Street Journal, звучат оптимистично. «Дженерал Моторс» понесшая большие убытки в Китае в 1992г., в 2002г. произвела и успешно реализовала в Китае 110 тыс. автомобилей. Прибыль, заработанная на каждом автомобиле, в два раза превышала прибыль, получаемую корпорацией с такого же автомобиля при продаже в США. По оценкам руководства компании, китайский филиал является одним из самых успешных предприятий.

Средний годовой доход у населения восточного Китая, насчитывающего 470 млн.чел., достиг уровня 1200 долл., что делает этот регион одним из самых емких рынков в мире для сбыта недорогой продукции. Как подмечают американские аналитики, транснациональные компании в настоящее время имеют в виду воспользоваться как самым дешевым в мире квалифицированным трудом, так и самым большим потребительским рынком. Китайцы покупают больше, чем в какой-либо другой стране, мобильных телефонов, больше фотопленки, чем японцы, столько же автомобилей, как немцы. Инокомпании доминируют на китайском рынке в продажах этих и ряда других товаров, таких, как проигрыватели DVD, электрооборудование, силовое оборудование, программное обеспечение, шампуни.

Компания «Моторола» инвестировала в Китай 3,5 млрд.долл. за последние 10 лет, построила первый в Китае завод по производству полупроводников в г.Тянзине. Китайские операции приносят ей 15% от общей прибыли. Руководство компании заявило, что за 9 мес. 2002г. «Моторола» продала в Китае 12,2 млн. мобильных телефонов, и Китай стал самым важным для нее рынком. Ее доля в продажах на китайском рынке составляет 26 %. Немного отстает финская «Нокиа» с долей 23 % и продажами 10,9 млн. телефонных аппаратов.

Компания «Тошиба» ранее использовала Китай как экспортную базу с «отверточной» сборкой. Теперь две трети производимой ею продукции потребляется на китайском внутреннем рынке. Компании «Макдональдс» и «Кентуки Фрайд Чикен» вместе открыли уже семьсот закусочных и не собираются на этом останавливаться. «Истман Кодак» завладел 63% долей продаж фотопленки на китайском рынке.

Некоторые американские компании, такие, как обанкротившиеся телекоммуникационные гиганты «Люсент Технолоджис» и «Нортел», несут убытки по всему миру, кроме Китая, заключив с ним миллиардные контракты во время визита Цзян Цземиня в США в окт. 2002г.

В условиях практически поголовного использования в Китае пиратских копий программного обеспечения компании «Майкрософт», ее руководство заявило, что эта ситуация меняется и прибыль с операций в этой стране в 2002г. возросла на 40%. Компании удалось добиться, чтобы крупнейшие китайские производители компьютеров при сборке инсталлировали программы «Майкрософта», платя за это 80 долл., что ненамного ниже суммы, оплачиваемой американскими производителями.

Согласно результатам недавних исследований, проведенных МВФ по оценке прибыли, получаемой иноинвесторами на капитал, вложенный в экономики развивающихся стран, в Китае эта прибыль равняется 14%.

Не все последствия присоединения КНР к ВТО расцениваются как абсолютно благотворные. Никто не сбрасывает со счетов рост безработицы. Безработица в китайских городах после вступления страны в ВТО может вырасти до 35 млн.чел. Правительство КНР пообещало увеличить помощь людям, не имеющим постоянной работы. Официальные круги рассматривают рост безработицы как потенциальную угрозу соцстабильности. Согласно американским оценкам, Китай еще не вошел в зону выполнения самых болезненных своих обещаний перед ВТО, и настоящее испытание может наступить через 1-2г., когда страна будет вынуждена снять все ограничения в области розничной торговли для иностранцев. Тарифы на импорт сельхозпродукции будут продолжать падать, а квоты увеличиваться, и сельскому хозяйству страны может быть нанесен ущерб наплывом дешевого импорта. Велики риски, связанные со слабостью и неразвитостью финансовой системы, фондового рынка и вытекающей из этого недооцененности китайских предприятий. Менее чем через 5 лет китайские и иностранные банки будут конкурировать на равных.

Аналитики Wall Street Journal не ожидают, что после взлета в 2002г. объемов экспорта и привлеченных иноинвестиций на 20% подобные темпы могут сохраниться и в 2003г. С одной стороны, указывается, что рынки США и Японии, главные адресаты китайского экспорта, находятся в процессе болезненного выхода из рецессии. С другой стороны в 2003г. бюджетный дефицит КНР достиг 3,5% ВВП. Основная часть платежеспособного спроса приходится на крупные города побережья, и правительство Китая рассчитывает продолжить госкапвложения в центральные провинции для стимулирования их роста. Обеспокоенность растущим бюджетным дефицитом может послужить сдерживающим фактором при продажах гособлигаций, выпущенных для финансирования инфраструктурных проектов. Снижение дефицита необходимо также и в разрезе намеченных действий Пекина по поддержке национальной банковской системы и нарождающейся пенсионной системы. В 2003г. Китай на 7 процентов сократит выпуск «строительных» облигаций, которых за 5 предыдущих лет уже было эмитировано на 80 млрд.долл.

Динамика изменения структуры экспорта из КНР показывает, что Китай, как и прежде, в основном поставляет на внешние рынки технологически устаревшую продукцию. Прямое инвестирование в китайскую промышленность, сводится к строительству заводов по изготовлению продукции, уже снятой в развитых странах с производства.

Аналитиками газеты Financial Times отмечается неравномерность приложения инвестиций: половина всех ПИИ в 2002г. пришлась на три района:

пров. Гуандунг (рядом с Сянганом), г.Шанхай и близлежащую к нему пров. Дзянгсу. Основная часть остальных инвестиций также распределилась вдоль восточного побережья Китая. В континентальную часть Китая иностранные инвестиции практически не попадают. В течение последних 5 лет они заменялись госкапвложениями, что привело к тому, что во второстепенных городах (включая многие столицы провинций), построены многоэтажные ж/д вокзалы-дворцы, в которые приходят две электрички в день, широкие хайвеи, по которым мало кто ездит, излишние и неоправданно дорогие мосты. В результате подобного «переинвестирования» было построено много избыточных производственных мощностей, что привело к появлению десятков тысяч неблагополучных в финансовом отношении компаний, поддерживаемых на плаву банковскими кредитами, что плохо отражается на банковской системе, т.к. половина всего банковского долга в стране, по мнению обозревателей, никогда не будет выплачена. Ожидается, что по мере поступления новых инвестиций в районы побережья, пропасть между ними и центральным и западным Китаем будет только увеличиваться.

В целом, темпы роста экономики Китая в 2003г. останутся на уровне 7%. Вступление КНР в ВТО дало прекрасный толчок экономике страны с миллиардным населением, и в ближайшие годы может сделать ее одной из крупнейших в мире экономических держав. Стремительно увеличивая свое присутствие на мировых рынках, КНР стала перспективным партнером и сильным конкурентом, начинающим оказывать растущее воздействие на формирование правил игры в международной торговле.

Экспорт

Внешнеторговый оборот Китая за 2002г. составил 620 млрд. 768 млн.долл. (+21,8%), в т.ч. экспорт – 325 млрд. 565 млн.долл. (+22,3%), импорт – 295 млрд. 203 млн.долл. (+21,2%). Положительное сальдо внешней торговли составило 30362 млн.долл. (+34,6%) – преодолена тенденция, когда в 1999-2001г. размер положительного сальдо уменьшился с 29,23 млрд.долл. до 22,54 млрд.долл. (-23%).

Наиболее крупными внешнеторговыми партнерами КНР были страны Азии, на которые приходилось 58,1% всего объема внешней торговли, или 360,62 млрд.долл. (+25,2%), далее идут страны Европы – 112,65 млрд.долл. (+15,4%), Северной Америки – 105,14 млрд.долл. (+19,7%), страны СНГ – 15,75 млрд.долл. (+20,1%), Латинской Америки – 17,83 млрд.долл. (+19,3%), Африки – 12,39 млрд.долл. (+14,7%).

Среди 10 крупнейших внешнеторговых партнеров КНР наибольшие объемы торговли достигнуты: с Японией – 101,91 млрд.долл. (+16,2%), США – 97,18 млрд.долл. (+20,8%), Гонконгом – 69,21 млрд.долл. (+23,7%), Тайванем – 44,65 млрд.долл. (+38,1%), Республикой Корея – 44,07 млрд.долл. (+22,8%), Германией – 27,8 млрд.долл. (+18,2%), Малайзией – 14,27 млрд.долл. (+51,4%), Сингапуром – 14,02 млрд.долл. (+28,4%), Россией – 11,93 млрд.долл. (+11,8%), Великобританией – 11,39 млрд.долл. (+10,6%).

В рамках международных региональных организаций торговля Китая составила: со странами АТЭС 464,96 млрд.долл. (+23,8%), или 74,9% всего объема внешней торговли КНР, на страны ЕС – 86,76 млрд.долл. (+13,2%), или 13,9%, АСЕАН – 54,76 млрд.долл. (+31,7%), или 8,8% внешнеторгового оборота за 2002 год.

Главным торговым партнером Китая в течение десяти лет остается Япония. В 2002г. после замедления темпы роста товарооборота двух стран вновь ускорились. Если в 2001г. прирост двустороннего товарооборота составил 5,5%, то в 2002г. торговый обмен вырос на 16,2%. Китайский экспорт в эту страну увеличился на 7,8% и достиг 48,3 млрд.долл., а импорт из Японии вырос на 25% и составил 53,5 млрд.долл. На долю Японии в 2002г. пришлось 16,4% общего объема внешней торговли Китая.

Согласно данным китайской таможенной статистики, в товарной номенклатуре китайского экспорта в Японию в 2002г. доминировали группы электрические машины и оборудование (14,1 млрд.долл., прирост 31%), а также ткани и изделия из них (12,8 млрд.долл., уменьшение на 5%) на которые соответственно пришлось 30% и 21,6% всего экспорта КНР в Японию.

В импорте КНР из Японии в 2002г. преобладающей группой товаров были электрические машины и оборудование. На их долю в общей сумме импорта пришлось 52% всего импорта из Японии, или 27,9 млрд.долл. с приростом на 27%. На втором и третьем местах по объему импорта из Японии были группы черные и цветные металлы (5,9 млрд.долл., +20), а также химтовары (пластмассы, органические соединения, химволокна), на которые пришлось 4 млрд.долл. с приростом на 21,9%.

К особенностям китайско-японского торгово-экономического сотрудничества в 2002г. относилось значительное увеличение японского импорта в КНР. Это явилось следствием некоторого оздоровления японской экономики и усиления тенденции к переводу производственных мощностей крупных корпораций этой страны в Китай. Проблемы в двустороннем торговом сотрудничестве в 2002г. были связаны с угрозой Японии ограничить за счет введения импортных квот ввоз дешевых китайских товаров, а также с остающимися в силе японскими ограничениями на предоставление Китаю новейших образцов техники и технологий.

В 2002г. товарооборот между Китаем и США вновь вырос и **составил 97,2 млрд.долл.**, увеличившись на 20,8% по сравнению с пред.г. Китайский экспорт в США, составивший 70 млрд.долл., увеличился на 29,6%. Импорт КНР составил 27,2 млрд.долл., увеличившись на 3,8%. На долю США в 2002г. пришлось 15,7% общего объема внешней торговли Китая. Данный показатель практически не претерпел изменений.

В экспорте КНР в США основными товарами были электрические машины и оборудование, доля которых составила 37,4% в общем объеме вывоза Китая в США или 26,2 млрд.долл., увеличившись на 46,4%. Следующей по значимости группой были товары народного потребления (10,5 млрд.долл., +32,9%), переместившиеся в товарной номенклатуре на две позиции выше. В импорте Китая из США в 2002г. основными товарами были электрические машины и оборудование, на долю которых пришлось 43% или 11,7 млрд.долл. и химические изделия (3,4 млрд.долл. +29,4%).

Наблюдавшееся значительное увеличение прироста товарооборота двух стран (в 2001г. товарооборот увеличился на 8,1%), по мнению китайских экономистов, связано с преодолением американской экономикой определенных трудностей, которые она испытывала в прошедшем году. Основные проблемы в китайско-американских торгово-экономических отношениях связаны с тем, что у китайской стороны продолжало увеличиваться и без того значительное положительное сальдо, которое составило 42,8 млрд.долл., мерами правительства США, препятствующими широкому проникновению дешевых китайских товаров на американский рынок, а также ограничениями, налагаемыми администрацией США, на предоставление Китаю передовых американских технологий.

На третьем месте среди основных китайских торговых партнеров в 2002г. был Гонконг. Объемы двусторонней торговли оставались значительными, достигнув 56 млрд.долл. с приростом на 23,7%. Китайский импорт из этой страны вырос на 14%, и составил 10,7 млрд. Экспорт составил 58,5 млрд.долл., увеличившись на 25,6%. Основную долю в китайском экспорте в Гонконг по-прежнему занимали товары китайского реэкспорта в другие страны.

В торговле между Китаем и Тайванем также наблюдался ощутимый рост. Товарооборот между ними составил 44,6 млрд.долл., увеличившись на 38,1% (в 2001г. увеличение было на 5,9%). Китайский экспорт увеличился на 31,7% и составил 6,6 млрд.долл., а импорт с Тайваня вырос на 39,7%, составив 38,1 млрд.долл.

В 2002г. Китай продолжал активно развивать экономическое сотрудничество с региональными организациями. Развитие связей с ЕС рассматривается Китаем как перспективный источник получения инвестиций и новых технологий. Общий объем внешнеторгового оборота КНР со странами ЕС в 2002г. составил 86,7 млрд.долл. (+13,2%). ЕС продолжал оставаться вторым по величине после Японии экспортером продукции на китайский рынок. По импорту продукции из Китая страны ЕС в сумме занимают 4 место после США, Гонконга, и Японии.

Среди стран ЕС первое место по объему двустороннего товарооборота в 2002г. заняла Германия – 27,8 млрд.долл. (увеличение по сравнению с пред.г. на 18,2%). Другие страны имели следующие показатели: Великобритания – 11,4 млрд.долл. (+10,6%), Нидерланды – 10,7 млрд.долл. (+22,3%), Италия – 9,1 млрд.долл. (+17,6%), Франция – 8,3 млрд.долл. (+18,2%), Бельгия – 4,9 млрд.долл. (+15,2%), Испания – 3,5 млрд.долл. (+16,9%), Швеция – 2,7 млрд.долл. (-12,8%), Финляндия – 2,7 млрд.долл. (-18,9%), Дания – 1,5 млрд.долл. (+2%), Ирландия – 1,5 млрд.долл. (+27,7%), Австрия – 1,4 млрд.долл. (+35,3%), Греция – 0,8 млрд.долл. (+4,6%), Португалия – 0,3 млрд.долл. (+15,5%), Люксембург – 0,1 млрд.долл. (+4,5%).

В структуре китайского экспорта наиболее динамично росли объемы поставок контрольно-измерительного оборудования (прирост составил 208,2%), стерео видео- и аудиосистем (+89,8%), мобильных средств связи (+59,4%), телевизоров (+50,6%), мебели (+35,4%),электротехнических товаров (+32,3%), электрических кабелей (+26,7%).

В структуре импорта отмечено сокращение закупок самолетов (-27%), нефтепродуктов (-4,9%), синтетического волокна (-4,2%), но увеличились физические объемы закупок леса (+44,3%), удобрений (+54,1%), необработанной меди (+32,6%), металлопродукции (+42,2%), сжиженного природного газа (+28%), сульфата натрия (+327,7%) интегральных схем (+32,1%).

Особенности развития внешней торговли Китая в 2002г.

1) Существенное повышение темпов прироста экспорта (+22,3%) и импорта (+21,2%) против показателей 2001г., когда прирост экспорта составил 6,8%, а импорта 8,2%; за счет экспорта на 12,8% был обеспечен прирост ВВП стран.

2) Сохранение в качестве основных форм экспортных операций Китая экспорта в рамках обычной торговли и продуктов переработки давальческого сырья с преобладанием последней формы, хотя имеет место некоторое увеличение динамики роста экспорта в обычной торговле: экспорт в рамках обычной торговли составил 136,2 млрд.долл.(+21,7%) или 41,8% совокупного экспорта; экспорт продуктов переработки давальческого сырья составил 179,94 млрд.долл.(+20,2%), или 55,3% совокупного экспорта.

3) В импорте неуклонно увеличивается доля продукции для переработки давальческого сырья при относительном снижении доли обычной торговли: импорт в рамках обычной торговли составил 129,12 млрд.долл. (+13,8%), и его доля в совокупном импорте уменьшилась относительно 2001г. с уровня в 46,5% до 43,7%; импорт продукции для переработки давальческого сырья составил 122,22 млрд.долл. (+30,1%), а его доля в совокупном импорте повысилась с 38,6% до 41,4%; 5,8% совокупного объема импорта, или 17,14 млрд.долл. (+18,2%), пришлось на импорт оборудования и материалов в качестве инвестиций иностранными фирмами.

4) Рост объемов приграничной торговли: с минус 9,7% в 2001г. до +38,1% (или 5,7 млрд.долл.), где темпы прироста экспорта составили +117,3% (или 1,83 млрд.долл.), а импорта +17,9% (или 3,87 млрд.долл.).

Импорт сырья и продукции первичной переработки составил в 2002г. 49,27 млрд.долл., или 16,7% совокупного импорта, что было меньше уровня 2001г. (18,8%). В т.ч. импорт сырой нефти составил 69,41 млн.т. (+15,2%); нефтепродуктов – 20,34 млн.т. (-4,9%); круглого леса 24,33 млрд.куб.м. (+44,3%), пиловочника – 5,39 млн.куб.м. (+34,4%.)

Импорт готовой промпродукции составил 245,93 млрд.долл. (+24,3%), или 83,3% совокупного объема импорта, что было на 2,1% больше уровня 2001г. В т.ч. импорт машин и оборудования (без электротехники) составил 52,15 млрд.долл. (+28,7%); электротехники и электроники – 73,25 млрд.долл. (+31,1%); химической продукции – 39,04 млрд.долл. (+21,6%); стального проката – 24,49 млн.т. (+42,2%).

В 2002г. в отношении китайской продукции велось 58 антидемпинговых расследований в различных странах. В 2002г. в КНР было инициировано 10 антидемпинговых расследований и впервые с 24 мая введены защитные меры на 5 видов металлопродукции. Эти меры затронули торговлю товарами на 59,2 млрд. юаней.

Обязательства на первый год после вступления КНР в ВТО выполнены полностью. Основное внимание было уделено корректировке законодательной базы центрального и местного уровней по торговле товарами и услугами. Правительством к середине 2002г. было пересмотрено 2500 законов и положений на предмет их соответствия нормам ВТО; 830 из них было отменено, а 325 – дополнено. Принято и одобрено 118 новых законопроектов. Аналогичные процессы происходили и на провинциальном уровне, хотя и более медленными темпами. Большое внимание было уделено вопросам обучения и переподготовки кадров. В масштабах всей страны была развернута кампания по ознакомлению госслужащих центрального и местного уровней и управляющего состава госпредприятий с требованиями и преимуществами членства в ВТО.

С 8 янв. 2003г. в Китае вступил в силу «Перечень основных промтоваров, в отношении которых в 2003г. будет осуществляться регулирование экспорта и импорта», скорректированный в соответствии с изменениями, внесенными в Таможенный тариф 2003г. Перечень издан совместно Госкомитетом КНР по экономике и торговле и Главным таможенным управлением КНР.

В отношении импорта перечень устанавливает применение квотирования, тарифного квотирования и регистрационного режима импорта. По экспорту применяется квотирование. В число товаров, подлежащих импортному квотированию, вошли нефть и нефтепродукты, полученные из битуминозных пород, а также новые пневматические резиновые шины. Под тарифное квотирование импорта попали 3 вида химудобрений: мочевина, удобрения с содержанием сразу трех питательных элементов (азота, фосфора, калия) и диаммоний фосфат.

Регистрационный режим импорта осуществляется в отношении сырой нефти, азотных, фосфорных, калийных удобрений, агрохимических препаратов, ряда видов синтетических волокон, автомобильных шин. Наиболее многочисленной товарной группой, попавшей под регистрационный режим импорта, стала металлопродукция: прокат плоский горячекатанный и холоднокатанный, из легированной и нелегированной стали, с электролитическим покрытием и без него, прутки, проволока, уголки, фасонные профили, трубки, а также полуфабрикаты из железа и нелегированной стали. Квотирование экспорта установлено для редкоземельных металлов (тория, скандия, иттрия, ртути), каменного угля, кокса, сырой нефти, нефтепродуктов, полученных из битуминозных пород и сжиженного природного газа.

Товарные рынки КНР

Черные металлы. В конце нояб. 2002г. Китаем введены на постоянной основе защитные меры в отношении импорта части металлопродукции. Иностранные поставщики металлопродукции фактически лишаются возможности для существенного увеличения поставок.

В 2003г. прогнозируется продолжение снижения цен на металлопродукцию на внутреннем рынке Китая. Амплитуда снижения может составить от 1,7 до 1,8%. С учетом предполагаемого роста предложения наибольшее снижение цен на внутреннем рынке может произойти на среднесортовой листовой прокат (на 6%), металлолом (на 5%) на сварные трубы (на 3%), на полуфабрикаты из нелегированной стали (на 2,4%), на тонколистовой прокат (на 1,5%).

Повышение цен внутреннего рынка прогнозируется: на холоднокатаный прокат от 0,5 мм. до 1 мм. (на 18%), горячекатаный прокат в рулонах от 2,75 до 3 мм. (на 16,5%), на бесшовные трубы (на 16%), горячекатаный прокат от 0,5 до 1 мм. (на 3-4%), оцинкованный прокат (на 2%), на электротехническую кремнистую сталь (до 1,7%).

Из цветных металлов наибольшая амплитуда роста цен прогнозируется на никель (на 27%). Незначительный рост цен внутреннего рынка также будет отмечен по меди (до 3%). По остальным основным видам цветных металлов сохранится динамика снижения цен: на олово – 6,5%, на цинк – 5%, на алюминий – 1,5%. На магний цены останутся на уровне 2002г.

Древесина. В 2002г. имело место повышение на 3,2% усредненной цены поставки всех видов российской древесины (с 34,1 доллара до 35,2 долларов за 1 куб.м. в 2001г.). Однако цены оставались ниже уровня 2000г. (48 долл. за 1 куб.м.).

Снизились цены: на «необработанные лиственные материалы» – на 18% (со 118,8 долл. в 2001г. до 102,1 долл. с дек. 2002г.); на «продольно распиленные хвойные лесоматериалы толщиной более 6 мм.» – на 14% (со 120,7 долл. до 104,4 долл.). На низком уровне находилась цена на «древесно-волокнистые плиты без механической обработки» (0,15 долл. за 1 куб.м.).

Учитывая, что в структуре российского экспорта древесины в Китай основная доля приходится на «необработанные лесоматериалы из хвойных пород» (47%) и «древесно-волокнистые плиты без механической обработки» (36%), изменение усредненной динамики цен на лесоматериалы будет определяться этими двумя товарными позициями. В 2002г. динамика изменения цен на «необработанные лесоматериалы из хвойных пород» имела тенденцию к росту – на 11,7% (с 58,6 долл. в 2001г. и до 64,2 долл. за 1 куб.м. в нояб.-дек. 2002г.). В 2003г. не прогнозируется значительного повышения цен на эту товарную группу из-за относительного наполнения внутреннего рынка – цена стабилизируется на уровне 65-66 долл. за 1 куб.м.

Под давлением китайских потребителей, заинтересованных в импорте российского круглого леса, Главное госуправление КНР по надзору, инспекции качества и карантину (AQCIQ) в 2002г. приняло решение о сохранении прежнего фитосанитарного режима при поставках в Китай российского пиловочника через сухопутные и речные пограничные переходы (ограничения распространяются только на морской транспорт, чтобы не дискриминировать других экспортеров леса в соответствии с требованиями ВТО).

Резкое увеличение российского экспорта леса (14,8 млн.куб.м., 975,4 млн.долл., +76,8%), по данным китайской таможенной статистики, в 2002г. произошло, как и в пред.г., за счет роста поставок необработанных лесоматериалов (код ТН ВЭД 4403). Прирост физических объемов экспорта пиловочника (6,57 млн.куб.м.) превысил общий объем экспорта за весь 2000г. (6,33 млн.куб.м.).

Целлюлоза. Наивысший уровень внутренней цены на целлюлозу (7300 юаней за 1 т.) был достигнут в авг. 2000г., однако уже к янв. 2001г. цена

снизилась до 4700, а к дек. 2001г. – до 3700 юаней за 1 т., сохраняясь в целом неизменной в 2002г.

Среди причин падения цен внутреннего рынка основными являются снижение цены предложения со стороны главных экспортеров целлюлозы в Китай, а также реализация накопленных крупных складских запасов. При нулевой ставке импортной пошлины ставка НДС на целлюлозу для китайских внешнеторговых компаний при поставке в рамках приграничной торговли с Россией снижена наполовину и составляет 8,5%, однако ожидается, что эта льгота может быть отменена. В этом случае относительные преимущества цены на российскую целлюлозу будут сведены на нет.

Химические товары. В 2003г. из-за достижения относительной сбалансированности между предложением и спросом на прежнем уровне останутся цены на серную кислоту, сульфат натрия, каустическую соду, мочевину для промышленного применения.

Наибольшая динамика повышения цен прогнозируется на синтетический каучук (30%), синтетический каучук (7%), на мазут (35%), дизельное топливо (23%), бензин марки 90# (18%), бутанол (1,3%).

Динамика понижения цен внутреннего рынка из-за превышения предложения над спросом прогнозируется на эпсилон-капролактам (11%), ПВХ высокого давления (5%), дымный уголь (8%).

В силу значительного превышения предложения калийных удобрений в 2002г. основные поставщики калийных удобрений в Китай (компании России, Канады, Израиля, Иордании) прогнозируют снижение динамики цен на удобрения в 2003г. не менее, чем на 10%. Данная ситуация может быть скорректирована, если основные поставщики удобрений в Китай смогут согласовать между собой доли присутствия на китайском рынке.

Рынок нефти. В 2003г. импорт нефти сохранится на уровне 70 млн.т. Импорт нефтепродукции составит 15 млн.т. В июле 2002г. в КНР было принято решение о формировании стабилизационного фонда стратегических запасов нефти из расчета на 30 дней. В качестве хранилища стратегических запасов определен район города Ичжэн в пров. Цзянсу на расстоянии 80 км. к югу от г.Нанкина. Расходы по строительству всех 8 резервуаров составят 10 млрд. юаней. Строительные работы планируется завершить к концу 2004г.

Импорт

Госрегулирование качества товаров. С 1 мая 2002г. введена в действие новая система обязательной сертификации товаров. Создан единый перечень из 132 позиций: вместо сертификационных марок «Великая стена» (CSBTS) и системы двойной проверки и сертификации в госбюро по инспекции качества экспортно-импортных товаров (CCIB) введена новая марка обязательной сертификации China Compulsory Certification (CCC).

Для осуществления плавного перехода две прежние системы обязательной сертификации и проверки импортируемых товаров на безопасность не будут аннулированы до 1 мая 2003г. Новая единая система обязательной сертификации продукции Compulsory Product Certification System (CPCS), получившая обиходное название «четыре унификации», предусматривает: единый перечень товаров, подлежащих обязательной сертификации; общий перечень применяемых технических требований, стандартов и процедур оценки соответствия; единую марку (знак) обязательной сертификации; единый прейскурант тарифов на сертификацию. Введение новой системы CPCS упрощает и делает более прозрачной и единую процедуру сертификации

Ответственность за качество продукции наступает в тех случаях, когда качество продукции не соответствует имеющимся требованиям, а также в случаях нанесения ущерба потребителю. Ведомство государственной стандартизации отвечает за выработку единых госстандартов, при этом госстандарты, как это закреплено в Положении об ответственности за качество промпродукции, не должны быть ниже уровня мировых стандартов. Органы, ведающие предприятиями, должны устанавливать самые высокие госстандарты для производственных предприятий. Госведомство цен устанавливает цену с учетом вида и сорта продукции в зависимости от ее качества.

Либерализация внешнеторгового режима. Среди первоочередных мер по изменению торгового режима, введенных Китаем согласно принятым перед ВТО обязательствами с 1 янв. 2002г., одной из наиболее значимых стало снижение общего уровня таможенных пошлин на импортные товары с 15,3 до 12% (снижение коснулось 73% тарифов). Средний уровень таможенных пошлин на ввозимые промтовары уменьшился до 11,6%, на с/х – до 15,8% (на морепродукты – до 14,3%). Импортные пошлины на сырую нефть снижены до 6,1%, древесину, бумагу – до 8,9%, химпродукты – до 7,9%, транспортные средства – до 17,4%, оборудование – до 9,6%, электронную продукцию – до 10,7% (общий уровень снижения пошлин на каждый из указанных товаров составил 25%).

С 1 янв. 2002г. Китай ввел тарифные квоты на импорт 10 наименований сельхозпродукции, включающих пшеницу, соевое масло, сахар, а также на ввоз таких удобрений, как карбамиды и диаммониум фосфат. В зависимости от уровня взимаемых тарифов импортные пошлины группируются по четырем группам: 1) соответствующие статусу РНБ; 2) согласованные; 3) преференциальные; 4) обычные. Для стран Бангкокского соглашения (помимо КНР – Южная Корея, Шри Ланка, Бангладеш) существуют особо льготные тарифы на 700 наименования ввозимой оттуда продукции.

В целях поддержки быстрорастущего экспорта в Китае широко применяется кредитование экспортных поставок. Основным оператором в данной сфере является Экспортно-Импортный банк Китая (Эксимбанк), учрежденный в 1994г. в соответствии с «Решением госсовета КНР о реформе финансовой системы» в целях расширения экспорта машинотехнического и электротехнического оборудования.

Ежегодно банком кредитуется 300 экспортных проектов на 50 млрд. юаней (6,1 млрд.долл.). Реально размещается 80% этих средств. Постепенно, помимо кредитования ключевых проектов в сфере экспорта машинотехнической и электронной продукции, приоритет начал отдаваться кредитованию экспорта продукции высокотехнологичных отраслей и товаров с высокой добавленной стоимостью, а также судов и крупного комплектного

оборудования, на которые теперь приходится 80% предоставляемых кредитов. Повышенное внимание уделяется кредитованию крупных проектов на сумму более 100 млн. юаней, доля которых в общем числе кредитуемых проектов составляет половину.

Деятельность других банков в сфере кредитования экспорта осуществляется в разрешительном порядке на основании лицензии, выдаваемой Народным банком Китая. Постепенно начинает развиваться страхование экспортных кредитов. Эти функции с конца 2001г. перешли к специально созданному страховому агентству Sinosure, учрежденному по решению госсовета КНР от 23.05.2001г. на базе Кредитно-страхового департамента Народной страховой компании Китая (PICC) и Департамента страхования Эксимбанка. Уставной капитал агентства составил 4 млрд. юаней.

Однако в целом развитие страхования экспортных кредитов пока идет сравнительно медленно. За 13 лет предоставления данного вида услуг (с 1989 по 2002гг.) PICC и Эксимбанком было застраховано кредитов на 20 млрд.долл. Гарантия по экспортному кредиту предоставляется на сумму, составляющую 1% от общей суммы годового экспорта (при среднемировом уровне в 12-15%); доля предприятий, использующих страхование экспортных кредитов, составляет 2,7% от общего числа экспортных предприятий в стране (в развитых странах данный показатель достигает 30%).

Важной мерой поддержки экспортеров является также возврат налогов за экспорт, осуществляемый по НДС и акцизу. Данная политика проводится в Китае с середины 80гг. Наиболее активно она стала осуществляться с 1994г. после принятия новой налоговой системы. Первоначально ставка возврата НДС составляла 13-17%. Однако со II пол. 90гг. ставка несколько раз волнообразно изменялась. Связано это с тем, что постепенно объемы средств, подлежащих возврату, стали превосходить рост налоговых поступлений, что приводило к сокращению госдоходов и серьезным задержкам с выплатой возвратной части.

Возврат налогов распространяется на все товары, удовлетворяющие следующим условиям: 1) с товара должен взиматься НДС и акцизный налог; 2) товар должен быть задекларирован для осуществления экспорта; 3) товар должен быть предназначен для экспорта с целью реализации. Основные требования к предприятиям, пользующимся правом возврата налогов, сводятся к тому, что предприятия должны действовать в экспортно-импортной сфере, либо заниматься посреднической деятельностью в данной области. В ряде случаев государство специально оговаривает возврат налогов для отдельных предприятий (обычно действующих в сфере строительного подряда за рубежом, а также для действующих за рубежом ремонтных предприятий).

Связи с США

Визит председателя КНР Цзян Цзэминя в США, состоявшийся 22-25 окт. 2002г. Уже на этапе подготовки рассматривался китайской стороной как ключевое внешнеполитическое событие года. Учитывая то, что визит, очевидно, был последним для Цзяна в качестве главы государства, здесь приложили особые усилия к тому, чтобы поездка прошла успешно.

Китай старается поставить в центр отношений с США бурно прогрессирующие экономические связи. Объем торговли между двумя странами за 8 месяцев 2002г. составил 60,2 млрд.долл. (+14,6% по сравнению с аналог. периодом пред.г.). Товарооборот по итогам 2002г. может составить 92 млрд.долл., что приведет к тому, что США заменят Японию в качестве самого крупного торгового партнера Китая.

В 2002г. значительно выросли количество американских инвестиционных проектов в Китае, объемы контрактных и реальных инвестиций. За 8 мес. количество американских инвестиционных проектов достигло 2086, что на 25,6% больше по сравнению с тем же периодом 2001г.; объем американских контрактных инвестиций составил 7,14 млрд.долл. (или 11,4% от всех контрактных иноинвестиций в экономику КНР), увеличившись на 50,5%. Реально вложенные инвестиции достигли 3,47 млрд.долл. (или 10% от общей суммы реально использованных иноинвестиций), увеличившись на 31,6% по сравнению с пред.г. Из 500 крупнейших американских компаний 300 реализуют инвестиционные программы в Китае.

Вступление КНР в ВТО не привело к сокращению дефицита США в торговле с Китаем. С янв. по авг. 2002г. экспорт КНР в США вырос на 22,7%, а импорт уменьшился на 1,7%. При линейном развитии событий отрицательное сальдо США в торговле с Китаем (без учета Гонконга) к концу года может составить 38 млрд.долл.

Американцы видят причину углубления дефицита в том, что КНР ограничивает доступ американской сельхозпродукции на внутренний рынок и медлит с либерализацией сектора финансовых услуг. Китайцы в последнее время успешно контраргументируют тем, что львиная доля в их экспорте представлена продукцией компаний с американским участием, действующих на территории КНР. Обвинения Вашингтона сводятся к констатации собственной неспособности остановить отток производственных ресурсов за рубеж.

«По традиции» к визиту было приурочено подписание пяти крупных контрактов в сфере торгово-экономического взаимодействия общей стоимостью 4 млрд.долл. Три четверти от этой суммы пришлось на проект сотрудничества в области нефтепереработки.

Маршрут визита (Чикаго-Хьюстон-Кроуфорд) был проложен вдалеке от политических центров страны. Его кульминацией стали «конструктивные и плодотворные» (по китайским оценкам) переговоры с президентом Дж.Бушем на его ранчо в Кроуфорде (на месте проведения настаивала китайская сторона). Из-за плохой погоды – по другим данным, чтобы не столкнуться с демонстрациями сектантов из «Фалуньгун» – Цзян Цзэминь прибыл на ранчо с получасовым опозданием.

В области двусторонних отношений главы государств условились возобновить военные обмены, прерванные после инцидента с американским самолетом 1 апр. 2001г., в частности консультации между замами министров обороны. На уровне замминдел будут начаты консультации по вопросам стратегической стабильности, контроля над вооружениями и нераспространения.

К визиту Цзян Цзэминя китайская сторона форсировала выработку национального законодательства в области экспортного контроля, что со-

здало дополнительный позитивный фон для саммита. Пекину и Вашингтону пока не удалось договориться о возобновлении выдачи Китаю лицензий на запуски американских спутников, а также о применимости новых законов КНР к ее прежним контрактам с другими странами (т.н. дедушкина оговорка).

Дж.Буш объявил о том, что вице-президент Р.Чейни посетит КНР весной 2003г. Стороны выразили удовлетворение уровнем антитеррористического сотрудничества и договорились о дальнейшем его развитии на взаимовыгодной основе. Согласовано, что третий раунд консультаций по взаимодействию в области антитеррора пройдет до конца 2002г. в Пекине. Китайскую сторону возглавит директор Департамента международных организаций и конференций Ли Баодун, во главе американской делегации в КНР приедет координатор госдепа по вопросам борьбы с терроризмом Ф.Тэйлор. КНР и США намерены также развернуть сотрудничество в сфере безопасности торговых операций и в рамках инициативы по обеспечению безопасности контейнерных перевозок (Container Security Initiative).

«Ядерное признание» КНДР позволило расширить круг вопросов, по которым стороны смогли зафиксировать взаимопонимание. По словам Цзян Цзэминя, КНР всегда считала, что Корейский полуостров должен иметь безъядерный статус. Он подчеркнул, что не обладает информацией о позиции Северной Кореи. Лидеры двух стран договорились поддерживать контакты с тем, чтобы добиться мирного разрешения сложившейся ситуации. В условиях разворачивающегося противостояния с КНДР Вашингтон заинтересован использовать Пекин в своей политике в СВА.

В Пекине практически не освещался ход переговоров по Ираку. Высказывания Цзяна, сконцентрированные на том, что иракский вопрос должен быть решен политическими средствами в рамках резолюций ООН, фактически не противоречили усилиям Вашингтона, пытавшегося продавить через СБ максимально жесткую резолюцию до возобновления инспекций ЮНМОВИК. За последний месяц иракская тема как таковая в открытых для зарубежных наблюдателей политологических дискуссиях в КНР отошла на второй план. Возможно, в КНР пришли к заключению о том, что подготовка к военной операции США против Багдада уже миновала точку возможного возврата, и война начнется в любом случае вне зависимости от реакции мирового сообщества. Китайцы последовательно избегали превращения иракской темы в раздражитель в отношениях с США.

Отдельным пунктом повестки дня саммита стало обсуждение тайваньского вопроса. В ходе встречи в Кроуфорде председатель КНР обратился с требованием к Дж.Бушу прекратить поставки американского высокотехнологичного оружия на Тайвань и отказаться от повышения уровня тайваньско-американских отношений. Дж.Буш в ответ сказал, что американская политика «одного Китая» остается без изменений, США подтверждают свою приверженность трем коммюнике и Закону об отношениях с Тайванем, а также выступают против независимости Тайваня. Дж.Буш также заявил, что позиции КНР и США в тайваньском вопросе имеют много общего – оба государства против независимости Тайваня, за «один Китай» и стремятся к мирному разрешению проблемы. Таким образом, **дважды в течение встречи президент США выступил против независимости Тайваня.**

Высказывания Дж.Буша интерпретируются китайскими экспертами как существенный сдвиг в восприятии республиканской администрацией тайваньской темы. Ранее США ограничивались заявлением о том, что «не поддерживают» независимость Тайваня (такая формулировка – в отличие от «против независимости» была подтверждена в ходе августовского визита в Пекин первого заместителя госсекретаря Р.Армитеджа, который призвал не смешивать эти два тезиса). По словам китайских дипломатов, возможно, Дж.Буш отклонился от текста, подготовленного для него госдепом, отразив личное понимание проблемы. В любом случае, дезавуировать слова президента уже вряд ли возможно, а китайская сторона намерена активно использовать новую формулировку для оказания практического влияния на политику Вашингтона в тайваньском вопросе.

Несмотря на то, что остаются определенные сомнения в долговечности нового американского подхода (на коротком брифинге для СМИ после встречи Дж.Буш вновь сказал, что «не поддерживает» независимость Тайваня) Пекин, видимо, уже зафиксировал его как важное достижение в решении тайваньской проблемы. Передовица «Жэньминь Жибао» от 30 окт. 2002г. говорит о том, что «США против независимости Тайваня».

В основном благодаря проявлениям прагматизма со стороны КНР сторонам в целом удалось восстановить ущерб, нанесенный отношениям в первые полгода пребывания Дж.Буша у власти. Несмотря на то, что у китайцев не получилось вернуться к формуле «стратегического партнерства», текущее «конструктивное взаимодействие» по конкретным параметрам мало чем отличается от отношений с администрацией Клинтона после 1997г. Имманентные противоречия китайско-американских отношений, такие как Тайвань, права человека, нераспространение, остаются в силе и в обозримой перспективе будут служить главными ограничителями для развития двусторонних связей.

Связи с Ираком

Руководство КНР, оценивая неоднозначность и динамичность развития ситуации по иракской проблеме, и подготовку США и их союзников к военному сценарию ее решения, тщательно формулирует в данной связи свою позицию.

Глава МИД КНР Тан Цзясюань, выступая на 57 ГА ООН, по сути осудил американские намерения решить иракский вопрос военным путем и выразил надежду, что кризис «будет урегулирован должным образом в ближайший период времени путем использования политических и дипканалов на основе соответствующих резолюций СБ ООН». Данный тезис прозвучал 30 сент. в его телефонном разговоре с И.С.Ивановым. Была подчеркнута необходимость конструктивного решения вопроса политическими методами, придерживаясь рамок Устава ООН, стимулирования Ирака к скорейшему и активному взаимодействию с ООН.

По мнению китайской стороны, позитивную роль в принятии окончательного решения СБ ООН по мирному урегулированию ситуации играет решение руководства Ирака возобновить без

предварительных условий работу инспекционной комиссии ООН по ОМУ во главе с Х.Бликсом. Отмечено, что данный шаг со стороны Багдада может свидетельствовать о серьезности намерений С.Хусейна возобновить доверие к своей стране и будет способствовать принятию в скором будущем соответствующей резолюции СБ ООН о снятии санкции, введенных против Ирака в 1990г.

Точка зрения Китая по данному вопросу прозвучала также в ходе европейского турне премьера госсовета Чжу Жунцзи. Выступая 20 сент. 2002г. в Вене на переговорах с федеральным канцлером Австрии В.Шусселем, от отметил, что «военная операция против Ирака на может быть осуществлена до момента предоставления доказательств о наличии у Ирака ОМУ и вынесения решения ООН». Ключевым, по мнению премьера, остается вопрос возобновления в самые кратчайшие сроки инспекций специалистов в ООН в Ираке. Чжу Жунцзи подчеркнул, что суверенитет, территориальная целостность и разумная безопасность страны должны быть соблюдены. Последний тезис, с точки зрения китайских экспертов-международников, имеет особое значение в развитии нынешней ситуации, когда США и Великобритания пытаются выдвинуть на рассмотрение в СБ ООН новую резолюцию, в которой содержатся заведомо неприемлемые требования о допуске инспекторов ко всем без исключения объектам на территории Ирака.

В связи с иракской проблемой здесь ясно показывают, что Китай, как и прежде, выступает за то, чтобы урегулирование региональных конфликтов проходило в соответствии с целями и основными принципами Устава ООН и не допускалось использование вооруженной силы в качестве меры устрашения при решении спорных вопросов между странами. По мнению китайцев применение военной силы против Ирака создаст дополнительные проблемы в сфере глобальной безопасности, угрозу для которой и так уже представляют многолетние очаги напряженности – палестино-израильский и индо-пакистанский конфликты, Афганистан. По словам представителя, МИД КНР Кун Цюаня, если допустить, что вооруженного решения кризиса не удастся избежать и режим С.Хусейна будет свергнут, проблема борьбы с международным терроризмом, под эгидой которой проводится вся пропагандистская кампания США и союзников, не может быть решена. Американский вариант повлечет за собой не только обострение ситуации в регионе и в мире в целом, но и нанесет неподдающийся оценке гуманитарный урон.

Связи с Ю.Кореей

В 2002г. исполнилось 10 лет установлению дипотношений между Южной Кореей и КНР, и за этот период двум странам удалось создать прочные взаимовыгодные торгово-экономические отношения.

Объем двусторонней торговли между ними вырос в 7 раз и в 2001г. достиг 35,91 млрд.долл., при этом Южная Корея имеет в торговле с Китаем постоянное активное сальдо (за первые 10 мес. 2002г. оно составляет 4,84 млрд.долл.). В общем объеме двустороннего торгового оборота Китая Южная Корея заняла, по результатам 2001г., 6 место (на 1 месте Япония с 87,75 млрд.долл., Россия находится на 8 месте с 10,67 млрд.долл.), причем объем двусторонней торговли в 2001г. вырос на 4,1% по сравнению с 2000г. Южнокорейский экспорт в Китай достиг 23,38 млрд.долл., а экспорт Китая в Ю.Корею – 12,52 млрд.долл., увеличившись по сравнению с 2000г. на 10,9%.

Китай за истекшее десятилетие превратился для Ю.Кореи не только в важнейший рынок для экспорта южнокорейских товаров, но и в важнейшую производственную базу для южнокорейской промышленности, куда многие компании переводят свои производственные подразделения. Одновременно Китай стал серьезным конкурентом Ю.Кореи на международных рынках и внутри нее самой.

Доля экспорта в Китай в общем экспорте Ю.Кореи в последние годы постоянно росла, и в 2001г. Китай превратился для Ю.Кореи во второй важнейший экспортный рынок, а в первые 10 мес. 2002г. он вышел на 1 место, обойдя по объему и доле экспорт в США – экспорт в Китай (включая Гонконг) достиг 22,74 млрд.долл., или 20,3% объема всего южнокорейского экспорта, а доля США составила 20,2% всего южнокорейского экспорта.

Доля Китая (без Гонконга) в экспорте Южной Кореи в 1999г. составляла 9,5%, в 2000 – 10,7%, в 2001 – 12% и за первые 9 мес. 2002г. – 14%. В общем импорте Китая в 2001г. доля Южной Кореи составила 9,4%, 3 место после Японии (18,1%) и Тайваня (12,9%), но впереди США (9,3%).

Важнейшее место в южнокорейском экспорте в Китай занимают высокотехнологичные товары – телекомоборудование, включая телефонные аппараты и передающие станции мобильной связи, полупроводниковые чипы, персональные компьютеры, высокоточное оборудование машиностроения, телевизоры на электронно-лучевых трубках, электробытовые приборы, а также продукты нефтепереработки, химволокна, стальные изделия.

Особым спросом в Китае пользуются южнокорейские товары информационных технологий – на Китай за первые 9 мес. 2002г. пришлось 8,3% всего южнокорейского экспорта компьютеров и мобильных телефонов, а южнокорейские компании Samsung Electronics, LG Electronics, Panteck и SK Telecom заключили контракты на поставки в Китай 2,7 млн. мобильных телефонов стандарта CDMA 2000x1x на 1,3 млрд.долл..

Южнокорейские фирмы, участвуя в национальном китайском проекте создания к 2005г. 50 млн. линий мобильной связи стандарта CDMA, в рамках международного тендера получили контракт в 150 млн.долл. на поставку сетевого оборудования для 1,13 млн. линий.

В связи с бурным ростом китайской экономики, сопровождающимся увеличением реальных доходов населения и повышением его покупательной способности, Китай превратился в самый емкий рынок мира для многих видов товаров – от высокотехнологичного промоборудования до предметов повседневного спроса и предметов роскоши. За этот рынок развернулась ожесточенная конкурентная борьба между всеми ведущими странами и крупнейшими компаниями-производителями.

Наряду с мерами по увеличению объема двусторонней торговли с Китаем индустриальные страны и их крупные компании широко используют Китай, имеющий дешевую, но эффективную рабочую силу, в качестве своей производственной

базы, максимально приближенной к наиболее емким рынкам сбыта – сам Китай, Индия, страны Юго-Восточной Азии. Это привело в последние годы к резкому притоку в Китай иноинвестиций – в 2001г. они составили 47 мллрд.долл., а за первые 10 мес. 2002г. – 44,6 млрд.долл.

Южнокорейские прямые инвестиции в КНР в 1999г. составили 481 млн.долл., в 2000г. – 921 млн.долл., в 2001г. – 960 млн.долл., а за первые 10 мес. 2002г. они выросли до 1,24 млрд.долл. – рост на 78,7% по сравнению с аналог. периодом пред.г. Китай стал главным получателем южнокорейских инвестиций, отодвинув на 2 место США, которые привлекли за первые 10 мес. 2002г. 1,12 млрд.долл. прямых инвестиций из Южной Кореи. В течение всех десяти последних лет 90% южнокорейских прямых инвестиций идут в производственный сектор китайской экономики в виде создания в Китае собственных производственных мощностей южнокорейскими компаниями или открытия там совместных с китайскими фирмами предприятий по выпуску прежде всего высокотехнологичной продукции или создания высокотехнологичной инфраструктуры (мобильной связи).

Инвестируя в расширение своей производственной базы в Китае, южнокорейские компании стремятся обеспечить себе прочные позиции в конкурентной борьбе за самый емкий в мире китайский рынок, а также обеспечить своим товарам необходимую конкурентоспособность на других мировых рынках за счет переноса их производства в Китай и сокращения таким образом их себестоимости.

Южнокорейские автомобилестроительные компании стремятся укрепить свои позиции на растущем китайском автомобильном рынке путем создания крупномасштабного производства своих автомобилей на китайской территории. Экспортные поставки южнокорейских автомашин на китайский рынок сдерживаются высокими таможенными пошлинами, которые составляют в среднем 43,8%, хотя ожидается их снижение к 2006г. до 20% в связи с вступлением Китая в дек. 2001г. в ВТО. Из-за высоких таможенных пошлин южнокорейский экспорт автомобилей в Китай в 2001г. составил 6009 шт. из общего объема импортированных Китаем автомашин в 79.434 шт. В самом Китае в 2001г. было произведено 2,33 млн. автомобилей, включая грузовые и автобусы. Крупнейшим производителем легковых автомобилей был Volkswagen, выпустивший в Китае 770 тыс. автомашин, другие 6 автомобилестроительные компании (все являющиеся совместными предприятиями) выпустили 100 тыс. легковых автомобилей. В 2002г. в Китае планируется выпустить 3,2 млн. автомобилей, а в 2005г. – 6 млн. В 2010г. в Китае будет насчитываться 50 млн. владельцев автомобилей.

Южнокорейские компании Hyundai Motor и Kia Motors намерены нарастить объемы выпуска своих автомобилей в Китае.

Hyundai Motor планирует к 2005г. увеличить мощности компании Beijing Hyundai Motor (совместное 50х50% предприятие с китайской Beijing Automotive Industry Holding) до 200.000 автомобилей в год, а к 2010г. – до 500.00 автомобилей в год. Для этого Hyundai Motor планирует до 2010г. инвестировать в свое СП 1,1 млрд.долл., включая первоначальные инвестиции в 100 млн.долл. в 2003г. и дополнительные 330 млн.долл. в 2003-04гг.

Kia Motors к 2005г. планирует построить второй завод своего СП в Китае Dongfeng Yueda Kia Motors, чтобы довести мощности этой компании до 300.000 автомобилей в год.

О планах создания и расширения своих производственных мощностей в Китае заявили крупнейшие южнокорейские компании по производству автомобильных комплектующих узлов и деталей, а также автомобильных шин. Компания Mando, самый крупный в Южной Корее производитель автомобильных частей, инвестирует в расширение своего производства в Китае до 2007г. 110 млн.долл. Она планирует к 2004г. создать там 10 дополнительных собственных или смешанных производств, которые войдут в холдинговую компанию Mando China. Производитель комплектующих узлов для заводов Hyundai Motor и Kia Motors компания Hyundai Mobis открыла в нояб. 2002г. свой первый завод в Китае и приступила к строительству второго завода, который должен быть закончен в июне 2003г. К 2008г. суммарная мощность заводов Hyundai Mobis должна быть доведена до 1 млн. узлов (шасси, панели приборов и детали кузова) в год.

Компания Kolon Industries объявила о строительстве в Китае завода по производству корда для автопокрышек производительностью 5000 т. корда в год с последующим наращиванием мощностей до 12000 т. в год. Первоначальные инвестиции в строительство составят 40 млн.долл. с последующим их увеличением до 70 млн.долл. Корд будет поставляться шинным заводам южнокорейских компаний Hankook Tire и Kumho Tire в Китае.

Компании Hyundai Motor и Kia Motors приняли также решение о создании в Пекине своего собственного исследовательского технологического центра, который будет заниматься вначале адаптацией южнокорейских технологий к требованиям местного авторынка, а затем перейдет и к конструированию моделей автомобилей, которые в большей степени отвечали бы запросам китайских покупателей.

Южнокорейская автомобильная индустрия создает в Китае полный производственный цикл – от разработки и конструирования новых моделей до производства комплектующих деталей и узлов, сборки автомобилей и производства для них автошин. По мере снижения Китаем ввозных пошлин на автомашины, будет наращиваться экспорт в Китай южнокорейских автомобилей из самой Южной Кореи.

После спада, вызванного финансовым кризисом 1997г., вновь интенсифицируют инвестиции в свои производственные и торговые подразделения в Китае крупнейшие южнокорейские компании Samsung Electronics, LG Electronics, POSKO и SK Telecom.

Компания Samsung Electronics, которая на 2002г. имела в Китае 7 своих крупных заводов, приняла решение о строительстве еще трех, которые будут выпускать высокотехнологичную продукцию – TFT LCD на заводе в Суджоу, самые современные холодильники и стиральные машины на заводах в Шанхае. Samsung Electro-Mechanics решил перевести в Китай свое производство многослойных печатных план (МСВ), используемых в мобильных телефонах, а Samsung SDI вводит в

строй свой завод в Шанхае по производству вакуумных флоресцентных дисплеев, который будет крупнейшим подобным предприятием в мире с производительностью 20 млн. дисплеев в год.

Компания Samsung Electronics планирует увеличить объем своих продаж на китайском рынке в 2003г. до 6 млрд.долл., т.е. увеличить их на 20% по сравнению с 2002г., когда они составили 5 млрд.долл. Основной вклад в увеличение продаж внесли такие товары, как мобильные телефонные аппараты, цветные мониторы и цифровые холодильники. Компания не только наращивает производство этих изделий на своих заводах в Китае, но и увеличивает их экспорт в Китай из самой Ю.Кореи. На предприятиях компании в Китае занято 42 тыс.чел.

Компания LG Electronics также заявляет о планах по увеличению продаж в Китае до 5,5 млрд.долл. в 2003г., до 6,8 млрд.долл. в 2004г. и до 8 млрд.долл. в 2005г. Объем продаж компании в Китае в 2002г. составил 4 млрд.долл., увеличившись на 48% к 2001г. Наращивание объема продаж в Китае планируется осуществить за счет расширения производства там таких высокотехнологичных товаров, как бытовые кондиционеры, микроволновые печи, стиральные машины, проекционные телевизионные установки, CD-драйверы (завод компании по производству CD-ROM-драйверов в Хайжоу является крупнейшим в мире), плазменные дисплеи.

Компания в 2002г. имела в Китае 10 производственных СП, на которых было занято 17 тыс.чел., а также 28 офисов по продаже и исследованию рынка. Компания имеет деловые отношения с 2000 китайских фирм и организаций, является спонсором. постоянной телевизионной программы на национальном канале B-TV, спонсирует 5 начальных школ в Шеньяне (LG Elementary Shoots), активно участвовала в продвижении кандидатуры Пекина на проведение летних Олимпийских игр 2008г. Всего LG имеет в Китае 35 СП, из которых 22 являются производственными.

Крупнейшая в мире южнокорейская сталелитейная компания POSCO, имеющая в Китае 12 СП с производительностью 390 тыс.т. стали в год, планирует в 2003г. инвестировать 148 млн.долл. в расширение производства до 780 тыс.т. в год, а третья по величине в Южной Корее финансово-промышленная группа SK также инвестирует в развитие своего бизнеса в Китае в 2003г. более 100 млн.долл. Планируется, что Китай будет главным рынком и главной базой для развития всего мирового бизнеса группы. SK China, в развитие которой в 2003г. инвестируется 100 млн.долл., к 2006г. планирует увеличить свой годовой оборот до 470 млн.долл., а к 2010г. – до 1,7 млрд.долл.

Главными направлениями деятельности этой компании будут интегрированные услуги мобильной связи, медицина и биотехнологии, а также химпроизводство и энергетика. Будут расширены возможности созданного совместно с China Unicorn интернет-провайдера с тем, чтобы к середине 2003г. довести численность его клиентуры до 10 млн.чел., в июне 2003г. в Пекине будет создан совместный центр китайской медицины, в Шанхае будет – исследовательский центр по биотехнологиям. SK China планирует построить завод по производству асфальта в Ксияне, а также НИИ асфальта в Пекине. Будет расширена доля SK Group на рынке смазочных материалов Китая, планируется построить завод по производству специальных полимеров в пров. Квандун, что сможет обеспечить компании 50% китайского рынка по этому продукту.

По информации Корейской ассоциации международной торговли, активный бизнес с Китаем ведут 360 южнокорейских компаний, а из опрошенных в 2002г. 242 фирм 60% высказали намерение о переводе своих производственных подразделений в Китай.

С учетом стратегической важности Китая для Южной Кореи правительство РК и частные компании принимают серьезные меры по подготовке кадров для работы на китайском направлении, а также ведут работу в Китае по рекрутированию лучших китайских специалистов для работы на южнокорейских предприятиях. В 2002г.в Китае обучалось 22 тыс. южнокорейских студентов и 3 тыс. китайских студентов обучалось в Южной Корее.

Крупные южнокорейские компании создают в Китае свои научно-исследовательские центры, которые на 90% комплектуются одаренными китайскими специалистами. Samsung Electronics открывает свой второй НИИ в Китае – Solution center for system large-scale integration в Ханжоу. LG Electronics открывает свой второй НИИ по цифровым электробытовым приборам в Пекине, при этом 90% исследователей и инженеров для этих центров набираются из числа китайских специалистов (каждый центр набирает по 120-150 чел.). На предприятиях LG Group в Китае работает 700 китайских исследователей. Эту цифру планируется довести до 1000 в 2003г. и до 2000 в 2005г.

Samsung Group с 1995г. предоставляет стипендии наиболее одаренным студентам 10 китайских ведущих университетов. С 2003г. общая сумма стипендий составит 300 тыс.долл., а число их получателей достигнет 300 чел. (500 долл. для студента младших курсов, 1000 долл. для студента старших курсов, 2000 долл. для аспиранта).

Последствия вступления Китая в дек. 2001г. в ВТО. Наибольшие выгоды от этого может получить Южная Корея. При постепенном снижении к уже в 2003г. китайских таможенных тарифов на промтовары до 10,3% южнокорейский экспорт в эту страну резко возрастет и она станет главным рынком для южнокорейских производителей.

Китай станет и более опасным конкурентом Южной Кореи как на мировых рынках, так и внутри страны, где наибольшую угрозу он представляет для сельского хозяйства, рыболовства, легпрома (ткани, одежда, обувь), промышленности электробытовых товаров и в сфере услуг.

За последние 2-3г. Китай превзошел по экспорту своих многих товаров, в т.ч. высокотехнологичных, южнокорейский экспорт на основных для Южной Кореи рынках – американском, японском и рынке стран Юго-Восточной Азии.

По данным Корейской ассоциации международной торговли (КГГА), доля корейского экспорта в общем импорте США в 2001г. составила 3,085, в 2002г. 3,04%, в то время как доля Китая составила в 2001г. 8,96%, а в 2002г. – 10,48%, т.е. в 3,45 раза превышала долю Южной Кореи. За последние 10 лет средние темпы роста китайского экспорта в США составляли 16,8% – значительно выше темпов роста корейского экспорта, которые

составляли 9,6%. По номенклатуре экспорта Китай в 2001г. обошел не только Южную Корею, но и Японию – китайский экспорт в США включал 1078 наименований товаров, японский – 1058 и южнокорейский – 932 наименования.

Доля китайского экспорта в импорте Японии также неуклонно возрастает – в 2000г. она составляла 14,51%, в 2001г. – 16,57% и в 2002г. – 18%, в то время как доля южнокорейского экспорта за эти годы последовательно уменьшалась – в 2000г. она составляла 5,39%, в 2001г. – 4,92% и в 2002г. – 4,52%.

На рынках стран Юго-Восточной Азии Китай в 2001г. потеснил позиции Южной Кореи в Малайзии (китайская доля рынка составила 5,2%, южнокорейская – 3,3%), Таиланде (5,9% к 3,4%), Сингапуре (6,2% к 3,3%) и только в Индонезии Южной Корее удается пока удерживать большую часть рынка – 7,1% к 6% китайской, однако темпы роста китайской доли рынка и в этой стране превосходят южнокорейские.

Китай вырос в одного из основных конкурентов для Южной Кореи не только по традиционному экспортному товару, каковым долгое время являлся текстиль и по объему экспорта которого Китай превзошел Южную Корею еще в 1998г. По целому ряду высокотехнологичных товаров, в т.ч. по продукции сектора информационных технологий, где Китай вышел на 3 место по мировой доле рынка после США и Японии. Доля Китая на мировом рынке информационных технологий в 1996г. составляла 3%, а в 2000г. она выросла до 6,2%, в то время как доля Южной Кореи осталась в 2000г. на уровне 4,5%.

По анализу Корейского экономического института промышленности (KIET), Южная Корея сохраняет превосходство над Китаем в экспорте интегральных схем, оборудования мобильной связи, магнитных памятей и электроннолучевых трубок.

По компьютерам, периферийному оборудованию для них, электроконденсаторам, стиральным машинам и некоторым видам магнитных памятей конкуренция идет на равных, однако по большому числу товаров Южная Корея уже уступает Китаю – по экспорту электрогенераторов и электромоторов, бытовым электроприборам, оборудованию стационарной связи, аудиотехнике, видеомагнитофонам, телевизорам, печатным платам (PCB), резисторам, кристаллическим диодам, микроволновым печам, электронным калькуляторам, холодильникам, мобильным радиоприемникам и батареям. На китайском рынке настольных компьютеров местные модели практически вытеснили изделия южнокорейских производителей.

Бурный рост сектора информационных технологий, электроники и электробытовых товаров китайской промышленности (и за счет расширения производственных мощностей инокомпаний) привел к тому, что **Китай стал контролировать 24% мирового рынка цветных телевизоров, 19,2% рынка DVD** и 8,7% рынка мобильных телефонов. На его долю приходится **50% производства бытовых кондиционеров и мотоциклов, 60% производства копировальных машин** и 36% производства телевизоров. В этих условиях Южная Корея видит свое будущее в развитии производства только ограниченного числа товаров сверхвысоких технологий, где она могла бы оставаться среди мировых лидеров. На рынках товаров простых и средней сложности технологий Китай, по прогнозам экспертов, будет доминирующей державой уже в самом ближайшем будущем.

Китай является самым серьезным конкурентом Южной Кореи на мировом рынке прямых иноинвестиций. Он активно конкурирует по продукции метпрома и начинает вырастать в серьезного конкурента в области судостроения, где Китай увеличил свою долю мирового рынка с 4% в 1987г., до 5,6% в 2000г. и до 11,3% в 2001г. (доля Южной Кореи в 2001г. составила 32,4%).

В последние годы Китай обошел Южную Корею на мировом рынке зарубежного строительства. Если Южная Корея, являясь одним из мировых лидеров этого рынка, в 1996г. имела строительные контракты в других странах на 6,4 млрд.долл. при стоимости китайских контактов в 4,1 млрд.долл. В 1998г. ситуация выглядела как 5 млрд.долл. для китайских контрактов против 4,7 млрд.долл. у Южной Кореи, а в 2002г. объем южнокорейского строительства за рубежом составил 3,15 млрд.долл. в то время как китайский вырос до 5,99 млрд.долл. В список 225 крупнейших транснациональных строительных компаний мира входят 40 китайских строительных фирм и только 7 южнокорейских.

Китайская продукция успешно конкурирует с южнокорейской и японской в самой Южной Корее. Успешно конкурируют на местном рынке китайские электробытовые изделия. Их импорт в Южную Корею растет высокими темпами – в 2002г. он вырос на 20% к 2001г. и они составили 35,5% всего южнокорейского импорта этих изделий, а их объем за первые 10 мес. 2003г. составил 680 млн.долл. – на 618 тыс.долл. больше, чем экспорт аналогичных южнокорейских товаров в Китай. Среди китайских товаров на южнокорейском рынке наибольший спрос имеют стиральные машины, бытовые кондиционеры, холодильники и микроволновые печи.

Беспокойство в Южной Корее вызывает угроза наплыва в страну дешевой и конкурентной по качеству китайской продукции сельского хозяйства и рыболовства. Эти отрасли в Южной Корее являются высокодотационными и после вступления в силу в 2004-05гг. договоренностей последнего раунда переговоров в рамках ВТО по либерализации торговли, направленных на резкое снижение или отмену субсидий, они окажутся в тяжелом положении. Китай готов поставлять в Южную Корею рис в необходимых стране объемах по ценам, которые в 2-2,2 раза ниже текущих оптовых цен на южнокорейский рис. Он также рассчитывает на увеличение продаж в Южную Корею мяса птицы и свинины, овощей и рыбной продукции, поскольку их цена ниже, чем аналогичной южнокорейской продукции.

Южнокорейское правительство объявило Китай одним из важнейших для страны торговых партнеров и рынков наряду с США и Японией и принимает меры по укреплению там позиций южнокорейского бизнеса.

В авг. 2002г. правительство РК подписало соглашение с правительством КНР о создании в г.Дандоне на северо-востоке Китая индустриального комплекса, в котором заинтересованные южнокорейские фирмы смогут арендовать на льготных условиях помещения для своих офисов и для производства. Закладка комплекса состоялась в

сент. того же года и он должен быть готов к сент. 2003г. В этом «Корейско-китайском экспериментальном комплексе промышленного сотрудничества» общей площадью 990 тыс.кв.м. южнокорейские фирмы могут арендовать помещения на 50 лет по цене 15,6 долл. за 1 кв.м. По заявлению минпрома, энергетики и природных ресурсов РК, 67 южнокорейских компаний уже выразили заинтересованность в развертывании своего бизнеса на основе этого комплекса в таких областях, как электроника, текстиль, одежда, обувь, обработка древесины, пищевая промышленность, т.е. в отраслях с большой долей ручного труда.

Между двумя странами идут консультации по поводу возможностей подписания соглашения о свободной торговле, регулярно созываются заседания комитетов по сотрудничеству в области торговли и промышленности, где рассматриваются принципиальные вопросы взаимоотношений двух сторон в торгово-экономической сфере. Одной из эффективных форм сотрудничества стали обмены делегациями представителей центральных, региональных и местных властей с участием частного бизнеса, которые оперативно на месте обсуждают возникающие проблемы сотрудничества и торговли и изыскивают новые возможности по их расширению.

С 2002г. становится регулярным проведение Корейско-Китайского форума по инвестициям. Первый такой форум в марте 2002г. собрал 140 представителей от Китая, из которых 50 представляли администрации 20 регионов и городов страны, а 80 чел. представляли интересы 50 крупных китайских компаний. В числе 300 южнокорейских участников форума находились представители 120 крупнейших южнокорейских компаний, а также представители правительства РК и ряда региональных властей. На рассмотрение форума китайская сторона предложила 100 инвестиционных проектов развития западного Китая, часть из которых вызвала большой интерес у южнокорейского бизнеса.

По инициативе южнокорейского правительства с 2002г. начинает на регулярной основе проводиться трехсторонний деловой форум Корея-Китай-Япония (The Korea-China-Japan Business Forum). Первый форум был проведен в нояб. 2002г. в Сеуле. Он вызвал большой интерес у деловых кругов двух стран. Второй форум намечено провести в 2003г. в Китае, третий – в 2004г. в Японии.

В 2002г. под эгидой Министерства промышленности, энергетики и природных ресурсов РК и министерства внешней торговли и экономического сотрудничества КНР в Сеуле был проведен первый совместный техномарт, где около 200 южнокорейских и китайских компаний экспонировали свои новейшие продукты и разработки. В ходе работы техномарта стороны подписали меморандум о ежегодном проведении таких двусторонних техномартов поочередно в РК и КНР.

Усилия правительства и деловых кругов Южной Кореи по расширению торгово-экономических отношений с Китаем носят долговременный и планомерный характер и даже при сложной конъюнктуре на мировом рынке приносят свои плоды. По оценкам KITA, объем южнокорейского экспорта в Китай в 2003г. может вырасти на 15% и составить 27 млрд.долл.

Связи с СНГ

Товарооборот Китая с Россией в 2002г. составил 11,9275 млрд.долл. (+11,8% по сравнению с 2001г.). В т.ч., экспорт в Россию – 3,5206 млрд.долл. (+29,9%), а импорт из России – 8,4062 млрд.долл. (+5,6%). Положительное сальдо России – 4,8856 млрд.долл. (в 2001г. положительное сальдо России составляло 5,2483 млрд.долл.).

Согласно данным таможенной статистики КНР, по результатам 2002г. объем товарооборота Китая со странами СНГ (здесь и далее без учета торговых отношений КНР с РФ) составил 3823,9 млн.долл. В т.ч., экспорт продукции КНР в страны СНГ в указанный период достиг 1593,5 млн.долл., импорт КНР из стран СНГ – 2230,4 млн.долл. Отрицательное сальдо внешней торговли Китая с государствами СНГ составило 636,9 млн.долл. (см. табл.)

В 2002г. экспорт КНР в страны СНГ в основном включал товары народного потребления, в т.ч., обувь, текстильные изделия, продукты питания и табачные изделия. Увеличилась составляющая машинотехнической продукции.

В структуре импорта КНР из стран Содружества преобладали товары сырьевой группы – черные и цветные металлы, руды, углеводородное сырье. Доля машинотехнической продукции, в основном, энергетического и технологического оборудования, возросла, однако в общем объеме оставалась незначительной. Главными ее экспортерами в КНР были Украина и Белоруссия.

В 2002г. 1 место среди торговых партнеров Китая из стран СНГ, в основном, за счет импорта КНР, занимал Казахстан. Товарооборот между Китаем и Казахстаном по итогам 2002г. составил 1954,7 млн.долл. и вырос по сравнению с 2001г. на 51,7%. Экспорт Китая составил 600,1 млн.долл. (увеличение на 83,1%), импорт – 1354,6 млн.долл. (увеличение на 41%). Отрицательное сальдо КНР составило 754,5 млн.долл.

Наибольший стоимостной объем и удельный вес китайского экспорта в Казахстан составили поставки обуви, а также одежды из текстиля и трикотажа. Рост отмечался также по таким позициям, как энергетическое и технологическое оборудование – на 71,1%, электрические машины и оборудование – 165,8%, пластмассы и изделия из них – 295,6%.

В структуре китайского импорта из Казахстана качественных изменений не произошло. Продолжался рост поставок в КНР черных металлов (объем составил 547 млн., увеличившись на 121,1%), которые занимали первую позицию в импорте. Основными импортными товарами оставались также медь и изделия из меди, руды, продукты неорганической химии и древесина.

Товарооборот между КНР и Украиной по итогам 2002г. составил 1234 млн.долл. и вырос по сравнению с 2001г. на 43,9%. Экспорт Китая составил 527,7 млн.долл. (увеличение на 113,5%), а импорт – 706,3 млн.долл. (увеличение на 15,7%). Отрицательное сальдо КНР составило 178,6 млн.долл.

Наибольший стоимостной объем и удельный вес экспорта КНР составили товары народного потребления: обувь (121,8 млн.долл. или 23,1% от общего объема экспорта КНР) с увеличением на 227,2% по сравнению с пред.г. Увеличилась доля в

экспорте машинотехнической продукции. Ввоз на Украину китайских товаров по группе электрические машины и оборудование увеличился на 308%, составив 60,5 млн.долл.

Основной статьей ввозимых КНР из Украины товаров оставались черные металлы (374,6 млн.долл. с ростом на 87,2%), на которые приходится 53% от общего объема импорта КНР из этого государства. По итогам 2002г. в китайском импорте произошло увеличение удельного веса энергетического, технологического и другого оборудования – на 588% (48,8 млн.долл.).

Одним из наиболее приоритетных для Китая направлений сотрудничества со странами СНГ может стать с/х производство. Это связано с тем обстоятельством, что в результате реструктуризации китайского сельского хозяйства после вступления в ВТО Китай будет вынужден искать дополнительные возможности для обеспечения занятости высвобождающейся рабочей силы.

Особый интерес Китай проявляет в расширении сфер двусторонних торгово-экономических связей со странами Центральной Азии (Казахстан, Киргизия, Узбекистан, Туркмения и Таджикистан), в которых наблюдаются качественные изменения, выражающиеся в переходе от разовых торговых сделок к сотрудничеству на основе долговременных соглашений.

Основными конкурентами России на китайском рынке среди стран СНГ в торгово-экономической сфере являются Казахстан и Украина, выступающие поставщиками черных и цветных металлов, удобрений, углеводородного сырья и энергетического оборудования.

Торговля с Россией

Последние годы отмечены продвижением вперед в плане усиления торгово-экономической составляющей российско-китайских отношений. После преодоления в 1999г. тенденции спада предшествующих двух лет в 2000-02гг. был достигнут наиболее высокий уровень двустороннего товарооборота за всю историю советско- и российско-китайской торговли.

В 2002г. Россия стала 9 крупнейшим торговым партнером Китая (после Японии, США, Гонконга, Тайваня, Республики Корея, Германии, Малайзии и Сингапура), ее удельный вес в общем внешнеторговом обороте КНР составил 1,9%.

Товарооборот России с КНР

сумма – в млн.долл., темп прироста – в %

	Оборот		Экспорт		Импорт		Сальдо
	Сумма	Прир.	Сумма	Прир.	Сумма	Прир.	Сумма
1992г.*	5862	+50,2	3526	+69,4	2336	+28,1	+1190
1993г.	7679	+30,9	4987	+41,4	2692	+15,2	+2295
1994г.	5077	-33,9	3496	-29,9	1581	-41,3	+1915
1995г.	5463	+7,6	3799	+8,7	1664	+5,2	+2135
1996г.	6845	+25,3	5153	+35,6	1692	+1,7	+3461
1997г.	6118	-10,6	4086	-20,6	2032	+20.o	+2054
1998г.	5481	-10,5	3641	-10,9	1840	-9,7	+1801
1999г.	5720	+4,3	4223	+15,9	1497	-18,7	+2726
2000г.	8003	+39,9	5770	+36,6	2233	+49,1	+3537
2001г.	10670	+33,3	7959	+37,9	2711	+21,4	+5248
2002г.	11928	+11,8	8407	+5,6	3521	+29,9	+4886
2003г. янв.-июнь	6806	+24,8	4705	+13,4	2101	+60,9	+2080
Всего за 92-02гг.	78846		55047		23799		+31248

По данным китайской таможенной статистики

* Темпы прироста за 1992г. подсчитаны путем сопоставления с показателями торговли за 1991г. между бывшим СССР и КНР

Вместе с тем, в 2002г. имело место замедление темпов прироста товарооборота и, прежде всего, российского экспорта. Впервые прирост китайских поставок в Россию в абсолютных цифрах оказался выше увеличения встречных закупок (0,81 млрд.долл. против 0,45 млрд.долл.). В янв.-июне 2003г. объем товарооборота России с КНР составил 6805,59 млн.долл. (+24,8%), в т.ч. экспорт в КНР – 4704,77 млн.долл. (+13,4%) и импорт из КНР – 2100,82 млн.долл. (+60,9%). Положительное сальдо России – 2603,95 млн.долл. (в янв.-июне 2002г. положительное сальдо России составляло 2842 млрд.долл.)

Динамика двустороннего товарооборота за янв.-июнь 2003г. характеризовалась резким повышением темпов прироста товарооборота в янв. 2003г. (+53,4%) по сравнению с показателем за 2002г. (+11,8%) и постепенным замедлением темпов прироста по итогам I кв. (+33,9%) до 17,5% по итогам II кв. 2003г. Темпы прироста импорта из КНР (60,9% за янв.-июнь 2002г.) продолжали превосходить прирост экспорта из России (13,4%). Во II кв. динамика роста российского экспорта уменьшилась до 7,1% (против 21,8% в I кв.), а импорта до 54,5% (против 67,5%).

Изменение динамики российско-китайского

товарооборота в 2003г., в млн.долл.

	Товарооборот			Экспорт России в КНР			Импорт России из КНР		
	2003г.	2002г.	Прир. %	2003г.	2002г.	Прир. %	2003г.	2002г.	Прир.%
янв.	1081,4	704,8	+53,4	718,7	503,5	+42,7	362,6	201,3	+80,2
фев.	923,9	757,3	+22	638,3	569	+12,2	285,6	188,3	+51,7
март	1253,9	971	+29,1	822,1	716,3	+14,8	431,8	254,8	+69,5
I кв.	3258,8	2433,3	+33,9	2179,2	1788,9	+21,8	1079,6	644,4	+67,5
апр.	1254,7	1029,2	+21,6	864,2	776,1	+10,9	390,5	253,05	+54^
май	1086,7	1110,9	-2,2	796,6	904,1	-11,9	290,1	206,77	+40,3
июнь	1205,24	879,29	+37,6	864,37	677,99	+27,5	340,87	201,3	+69,3
II кв.	3546,64	3019,39	17,5%	2525,17	2358,19	+7,1.	1021,47	661,12	+54,5%

Ведущую позицию в структуре росэкспорта в Китай в 2002г. занимала машинотехническая продукция, доля которой составила 20,1%; объем ее поставок (1692,6 млн.долл.) сократился на 26% по сравнению с пред.г. По итогам янв.-июня 2003г. машинотехническая продукция занимала 3 место в росэкспорте в Китай, составляя 14,4%; на 1 место вышли поставки минтоплива – 19,1%.

В янв.-июне 2003г. поставки сырой нефти составили 2,19 млн.т. (+158,1%) на 460,45 млн. долл.(+214,9%), прочих нефтепродуктов – 2,53 млн.т. (+33,4%) на 436,14 млн.долл. (+98,9%). По сравнению с 2002г. доля черных металлов в росэкспорте выросла с 12,6% до 17,9% – до 2,63 млн.т. (+2,8%) на 841,4 млн.долл. (+63,3%), в структуре экспорта металлопродукции доля металлов с высокой добавленной стоимостью повысилась с 36,2% до 55,2%. Доля химтоваров выросла с 8,4% до 8,8%; на 57,9% возросли поставки каучука и резиновых изделий. Поставки поливинилхлорида, в отношении которого ведется антидемпинговое расследование, уменьшились на 36,6% (до 88,74 т.) на сумму 52,52 млн.долл. (-18,3%). Доля цветных металлов в российском экспорте увеличилась с 4,4% до 6,3%, при этом поставки никеля и изделий из него возросли в 4,3 раза; впервые за последние два года вновь стали возрастать поставки алюминия (за 1 полугодие на 34,3%), только за июнь 2003г. поставки алюминия в физическом объеме увеличились на 185,9% (до 38,21 тыс.т.), а в стоимостном – на 210,5% (до 53,08 млн.долл.). Доля рыбопродуктов осталась на прежнем уровне (7,4%).

Сократилась доля древесины (с 12,6% до 11,3%), и удобрений (с 10,3% до 7,0%). В поставках древесины физические объемы поставок за янв.-июнь 2003г. повысились на 34,6% (до 12,05 млн. куб. м.), но в стоимостном выражении – уменьшились на 0,6% (до 531,57 млн.долл.).

Удельный вес основных товарных групп в экспорте России в КНР, в %

	1993г.	1997г.	1998г.	1999г.	2000г.	2001г.	2002г.	янв-июнь 2003г.
Экспорт, всего	100	100	100	100	100	100	100	100
Машины	35,2	8,3	25,3	14,9	4,5	28,7	20,1	14,4
Минтопливо, нефть	4,2	10,4	3,2	7,8	13,5	10,2	15,3	19,1
Древесина, изд.	0,9	2,3	3,7	6.7	6,8	7,5	12,6	11,9
Черные металлы	41,4	20,7	16,4	18,5	15,3	15,1	12	11,3
Удобрения	7,6	23,5	17,5	15,2	9,1	7,4	10,3	7
Химтовары	3,2	7,7	6,7	10	11,2	8,9	8,4	8,8
Рыба, моллюски	1,5	3,9	7,6	6,1	6	6,1	7,4	7,4
Цветные металлы	2,8	6,5	7,2	10,3	16	5,5	4,4	6,3
Бумага, целлюлоза	0,2	1,8	2,8	5.0	6.1	4,4	4,3	5,2
Прочие товары	3	14,9	9,6	5,5	11,5	6,3	5,2	8,6

В российско-китайских торгово-экономических отношениях продолжает сохраняться в начале 90гг. модель, когда Россия выступает поставщиком военной техники и узкой группы стратегически важных для Китая сырьевых товаров. Ключевой задачей для российской стороны продолжает оставаться наращивание поставок гражданской машинотехнической продукции, экспорт которой в КНР сталкивается с возрастающими трудностями. Китайскими производителями освоен выпуск полной номенклатуры обычных видов машин и оборудования, традиционно предлагаемых для экспорта российскими производителями. Усиливается конкуренция со стороны компаний США, Японии, стран ЕС, Республики Корея и других стран, которые, помимо предоставления более выгодных финансовых условий (господдержка, льготные кредиты, рассрочка платежей), активно участвуют в создании в Китае СП. Все это ставит задачу перехода к современным, гибким формам работы, активизации маркетинговых исследований, более ответственному подходу к участию в тендерах, рекламной деятельности, послепродажному сервису.

Импорт России из Китая в 2002г. и янв.-июне 2003г. увеличивался по всем основным позициям, на 1 место вышли поставки машинотехнической продукции (19,2%). В основе российского импорта традиционно: изделия из кожи, обувь, одежда, текстильные товары, трикотаж, бытовая электротехника и электроника.

Удельный вес основных товарных групп в импорте России из КНР, в %

	1993г.	1997г.	1998г.	1999г.	2000г.	2001г.	2002г.	янв-июнь 2003г.
Импорт – всего	100	100	100	100.0	100.0	100.0	100	100
Машины	7,1	6,6	5,2	7,2	8,2	11	15,8	19,2
Изделия из кожи	5,5	24,4	23,9	20,5	20,3	18.8	14.4	16,5
Обувь	6,2	10,1	8.9	11.9	15.4	14.1	13,7	9,1
Одежда текстильная	17,4	11,9	12,6	13	16.0	16,6	12,7	8,8
Одежда трикотажн.	8,6	5,6	10,6	15	11	6,6	7,9	7,6
Химтовары	2,2	2,9	3,1	5	4.8	4,9	4,9	5,8
Мясо	1,4	7,4	9.1	1.4	0.2	1.6	3.7	2.8
Игрушки, спортинв.	0,4	1,6	1,4	0,9	1.4	1,8	2,4	2,3
Пр. текст. изд.	3,2	5,4	2,5	1,6	1,9	2,9	1,7	2
Минтопливо	0,1	2,7	3	4,1	2,2	1,9	1,2	1,4
Прод. из мяса, рыбы	7,1	2	0,9	0,6	0,6	1,1	1,1	1
Масличные	0,3	1	0,7	1,3	0,7	1	0,9	1,2
Табак, сигареты	1,7	1	1,3	1,3	0,9	0,7	0,6	0,3
Прочие товары	38,8	17,4	16,8	16,2	16,4	17	19	21,8

Росэкспорт в двусторонней торговле значительно превышает импорт. Суммарная величина отрицательного сальдо Китая в торговле с Россией за 1992-2002гг. превысила 31 млрд.долл., что вывело Россию по этому показателю на первое место во всей внешней торговле КНР.

В последние годы Китай активно начал использовать инструментарий ВТО по защите внутреннего рынка, что затронуло интересы в т.ч. российских экспортеров. В сент. 2000г. в Китае были введены антидемпинговые пошлины на российскую электротехническую сталь. В 2002г. против российских производителей были выдвинуты обвинения в демпинге и начаты соответствующие расследования по четырем товарным позициям (капролактам, поливинилхлорид, бутадиен-стирольный каучук, холоднокатаный прокат). С мая 2002г. впервые во внешнеторговой практике КНР на 3г. были введены защитные меры в отношении импорта части металлопродукции. На втором этапе действия национальных квот (с 24 мая 2003г. и по 23 мая 2004г.), по состоянию на 15 июля 2003г., импорт горячекатаного тонколистового проката из России составил 237 тыс.т. (или 62,7% установленной тарифной квоты), тонколистового холоднокатаного проката 279,93 тыс.т. (или 34,8% тарифной квоты).

В целях предотвращения обострения трений в двустороннем сотрудничестве в мае 2002г. между минэкономразвития России и МВТЭС КНР (ныне минкоммерции КНР) подписан меморандум, заложивший основы механизма профилактики и предотвращения торговых споров. В результате предпринятых усилий удалось минимизировать ущерб от введения защитных мер на импорт металлопродукции, что позволяет российским экспортерам в целом сохранять свои позиции на китайском рынке.

Главным вопросом российско-китайского торгово-экономического сотрудничества является переход на основе уже накопленных опыта и результатов к новой модели взаимодействия, которая учитывала бы реалии мировой экономики XXI в. Ее основой должны стать рыночные принципы управления экономикой, реальная взаимодополняемость экономических комплексов России и Китая, возрастающая роль субъектов хозяйственности.

Диверсификация форм и методов ведения торговли и ее товарной структуры, создание современной инфраструктуры комплекса торгово-экономических связей даст мощный импульс расширению собственно масштабов сотрудничества.

Долги и инвестиции с РФ

Соглашением между правительствами РФ и КНР об урегулировании задолженностей по госкредитам от 17 фев. 1998г. урегулированы задолженности по двум госкредитам, предоставленным в 1990-91гг. Китаем бывшему СССР, на 1,5 млрд. шв. фр.; по двум госкредитам, предоставленным Китаем России в дек. 1992г., на 300 млн. юаней (48 млн.долл.) для закупки продовольствия; и задолженность Китая перед бывшим Советским Союзом Китаю по товарному кредиту для строительства в КНР железной дороги Усу-Алашанькоу.

Соглашение предусматривает погашение задолженности Россией в течение 6 лет, начиная с июля 1998г. Встречная задолженность Китая за-

считана в частичное погашение задолженности РФ.

Помимо кредитной задолженности у бывшего Советского Союза в торговле с Китаем в 1986-91гг. образовалось клиринговое сальдо в пользу КНР, погашение которого урегулировано соглашением от 4 янв. 1995г. Ведутся переговоры по окончательному урегулированию клирингового сальдо. Проведены два раунда переговоров. Третий раунд был намечен на март 2003г. в Пекине, однако был перенесен в связи с начавшейся в Китае эпидемией SARS.

18 июня 2003г. минкоммерции КНР официально передал в минфин России новые предложения китайской стороны относительно погашения положительного сальдо китайской стороны в клиринговой торговле между Китаем и бывшим СССР. Учитывая многократно высказывавшиеся пожелания о погашении положительного сальдо китайской стороны поставками машинотехнической продукции, в принципиальном плане высказано согласие включить российскую машинотехническую продукцию, пользующуюся спросом на китайском рынке, в товарный список в счет погашения. Конкретный перечень будет определяться на основании коммерческих переговоров предприятий.

По данным министерства коммерции КНР, к началу 2003г. общее количество зарегистрированных на территории Китая предприятий с участием российского капитала составило 1413 – с суммарным объемом российских контрактных инвестиций 718,3 млн.долл. Общий объем накопленных российских инвестиций в Китае достиг 303,2 млн.долл. За 2002г. количество предприятий с российским капиталом в Китае увеличилось на 116 предприятий (+8,9%), суммарный объем российских контрактных инвестиций в 2002г. составил 45,8 млн.долл., накопленные российские инвестиции – 38,7 млн.долл.

Предприятия с российскими инвестициями действуют в Китае в таких отраслях, как энергетическое машиностроение, химпром, производство стройматериалов, легкая и пищевая промышленность, ремонт судов, речные транспортные перевозки, строительство инфраструктурных объектов, кожевенное производство и торговля.

К числу перспективных кооперационных проектов можно отнести совместное производство в г.Баотоу АРВМ КНР внедорожных грузовиков на базе машины «Урал» (участники: ОАО «Автомобильный завод «Урал», г.Миасс и Северная корпорация тяжелого машиностроения АРВМ КНР, Norheinco). В рамках проекта в I кв. 2003г. для совместной сборки в КНР поставлена партия из 54 машинокомплектов автомобилей «Урал». Заказчик – Корпорация оружейной промышленности КНР. Автомашины собраны (кабина и двигатель – китайского производства) и проходят ходовые испытания. В случае отсутствия рекламаций китайский заказчик планирует заказать во II пол. 2003г. еще 100 «Уралов».

В стадии предварительной проработки находятся проекты по кооперационному производству в КНР комплектующих для шагающих экскаваторов-драглайнов (участники: ОАО «Объединенные машиностроительные заводы» г.Екатеринбург, Тайюаньский завод тяжелого машиностроения пров. Шаньси), автобусных дизельных двигателей (ОАО «Заволжский моторный завод» г.Череповец и завод «Чан Ань» г.Чунцин пров. Сычуань), российских тяжелых колесных тягачей КЗКТ-8014 (участники: АО «Русич», г.Курган и Компания тяжелых грузовиков «Те Ма», г.Чунцин, пров. Сычуань), спецавтотехники на базе машин «Урал» (ОАО «Автомобильный завод «Урал» г.Миасс и завод нефтяного машиностроения г.Сиань пров. Шэньси), газотурбинных энергетических установок (ОАО «Пермский моторный завод» и компания «Дун Ань» г.Харбин пров. Хэйлунцзян), нефтегазовой запорной арматуры (ОАО «Тулаэлектропривод» и Китайская государственная угольная корпорация).

Динамика размещения китайских инвестиций в России также имеет устойчивую тенденцию роста.

К началу 2003г. общее количество санкционированных минкоммерции КНР предприятий с участием китайского капитала в России составило 482 предприятий с суммарным объемом двухсторонних инвестиций 325 млн.долл., китайские инвестиции – 207 млн.долл. минкоммерции КНР санкционирует учреждение за рубежом предприятий с объемом инвестиций в 1 млн.долл., проекты с капиталовложениями на меньшие суммы – правительства провинций и других административно-территориальных образований. Всего в РФ учреждены 1000 китайских предприятий и компаний.

В 2002г. количество предприятий с китайским капиталом в России увеличилось на 27 предприятий (+5,9%). Суммарный объем двухсторонних инвестиций за год составил 42,7 млн.долл., из них китайские инвестиции – 35,5 млн.долл.

По фрагментарным данным минкоммерции КНР, средний объем китайских инвестиций в одно предприятие на территории России составляет 430 тыс.долл., что свидетельствует о том, что данные структуры пока учреждаются преимущественно как предприятия малого и среднего бизнеса. Основная часть малых и средних предприятий с участием китайского капитала в России действуют в таких областях, как торговля, общепит, пошив одежды, сельское хозяйство и лесопереработка.

Большая часть китайских предприятий учреждается в приграничных регионах РФ. По данным местных администраций РФ, на территории Приморского края зарегистрированы 573 предприятия с участием китайского капитала, в. Хабаровском крае – 334, в Читинской обл. – 100, в Амурской обл. – 64, в Ивановской обл. – 4.

Несмотря на немалое количество учрежденных на территории РФ структур с китайским участием, их реальный инвестиционный вклад в развитие российской экономики пока незначителен. Общий объем китайских прямых инвестиций в Приморском крае, накопленных в 19902002гг. составляет 13,3 млн.долл., включая 3,4 млн.долл. из Гонконга. В Хабаровском крае предприятия с участием китайского капитала занимают первое место по количеству, однако поступающие прямые инвестиции из КНР составляют только 3% от общего количества.

Крупные китайские инвестиции направляются в производство телекомоборудования и компьютерных комплектующих, строительство торговых центров. Крупными действующими инвестиционными проектами с привлечением китайского капитала в России являются: совместное предприя-

тие Beto-Huawei (г.Уфа, производство телекомоборудования, объем продаж в РФ с 2000г. превысил 120 млн.долл.); СП Korona Semiconductor (г.Зеленоград Московской обл., производство микроэлектронных комплектующих); СП «Телеком» по производству телефонного оборудования (г.Воронеж); супермаркет «Тянькэлун» (г.Москва); торговый дом «Дружба» (г. Москва).

В 2002г. зафиксирован рост китайского инвестиционного интереса к строительству в России объектов инфраструктуры, особенно в приграничной зоне. Несколькими китайскими компаниями подписаны соглашения с местными российскими администрациями по проектам совместного строительства приграничных торговых комплексов «Забайкальск-Маньчжурия» (Читинская обл.), «Пограничный-Суйфэньхэ» (Приморский край).

В стадии предварительной проработки находятся китайская инвестиционная программа строительства гостиничного и жилого комплексов (г.Владивосток), проекты совместного производства текстильной продукции (Ивановская обл.), металлопродукции из отходов металлолома (Иркутская обл.), мебели и мобильных телефонов (Москва).

В соответствии с договоренностями между правительствами РФ и КНР на II пол. 2003г. запланировано первое заседание двухсторонней Постоянной рабочей группы по инвестиционному сотрудничеству, которое, как представляется, даст дополнительный импульс развитию взаимодействия России и Китая в этой важной области сотрудничества.

Минсырье из России

Юридической основой развития двустороннего энергетического сотрудничества является подписанное 18 июля 2000г. Соглашение между правительствами РФ и КНР о продолжении сотрудничества в энергетической области.

Наполнение конкретными проектами указанного сотрудничества осуществляется в рамках российско-китайской Подкомиссии по сотрудничеству в области энергетики Комиссии по подготовке регулярных встреч глав правительств России и Китая, 4 заседание которой проходило в Пекине с 26 по 27 июля 2002г. Китайская сторона была проинформирована о том, что на ОАО «Газпром» возложены функции координатора газового сотрудничества с КНР, о принятом правительством РФ решении по разработке Концепции экспортной политики в области поставок газа в Китай и другие страны АТР, Программы создания в Восточной Сибири и на Дальнем Востоке единой системы добычи, транспорта газа и газоснабжения с. учетом возможного экспорта газа на рынки Китая и других стран АТР.

Эксперты сторон прорабатывают проект транспортировки нефти по трубопроводу «Россия-Китай», а также проект Поставок российского газа с Ковыктинского и Чаяндинского месторождений.

1. Проработка проекта по строительству нефтепровода Россия-Китай началась с подписания Соглашения о разработке и выполнения технико-экономических расчетов (ТЭР) прокладки нефтепровода РФ-КНР в фев. 1999г.

19 июля 2000г. подписан Меморандум о взаимопонимании по подготовке Соглашения о разработке ТЭО проекта нефтепровода Россия-Китай, а в ходе третьего заседания энергетической подкомиссии (июль 2001г., Москва) была достигнута договоренность о завершении разработки Соглашения об основных принципах ТЭО проекта, которое было подписано во время встречи глав правительств двух стран в сент. 2001г. в Москве.

В конце 2002г. подготовленное Китайской национальной нефтегазовой корпорацией (КННК) обоснование своей части проекта получило одобрение госкомитета КНР по планированию развития. Предложения НК «Юкос» находятся на рассмотрении в соответствующих федеральных органах исполнительной власти.

НК «Юкос» и КННК провели 5 раундов переговоров по долгосрочному контракту на поставку и закупку нефти по трубопроводу «Россий-Китай». Если правительственными органами РФ будет принято положительное решение о реализации проекта, предстоит провести еще переговоры между АК «Транснефть» и КННК по транспортировке нефти, а также приступить к выработке межправительственного соглашения о гарантиях на поставку и закупку нефти в установленных объемах.

Продолжает реализовываться проект поставок сырой нефти российской компанией «Юкос» в Китай железнодорожным транспортом через станции Эрлянь и Маньчжурия (Внутренняя Монголия). В 2001г. в КНР перевезено 1,3 млн.т. нефти, в 2002г. – 3 млн.т. (+71,5%) на 575,92 млн.долл. (+76,0%). 28 мая 2003г. НК «Юкос» и КННК заключили контракт о поставке в Китай по железной дороге 6 млн.т. сырой нефти в течение 3 лет.

2. Проект поставок природного газа с Чаяндинского и других месторождений Республики Саха (Якутия) РФ в восточные районы КНР прорабатывается с янв. 1999г. на основании Соглашения между КННК и «Саханефтегаз» об организации совместного сотрудничества в области газовой промышленности и Контракта по составлению «предварительных технико-экономических расчетов (ПТЭР) проекта поставки газа из Чаяндинского и других месторождений Республики Саха в КНР. Задачами проекта являются обеспечение поставок газа в Китай в объемах 15-20 млрд.куб.м. ежегодно в течение 30 лет. По Чаяндинскому проекту в июле 2003г. китайская сторона подтвердила свою готовность приступить к разработке ТЭО.

В результате проведенных 8 заседаний совместной экспертной группы специалисты «Саханефтегаз» и КННК завершили расчетную и исследовательскую части ПТЭР проекта освоения Чаяндинского и других месторождений Республики Саха (Якутия), в котором согласованы вопросы сырьевой базы (доказано и подтверждено 1,3 трлн.куб.м.), объемов добычи, выбора трасс и расчетов газопроводов. В июне 2002г. в Пекине президентами ННГК «Саханефтегаз» и КННК был подписан «Генеральный отчет ПТЭР проекта» и рамочное соглашение о принципах сотрудничества между двумя компаниями в нефтегазовой сфере.

3. Проект поставок природного газа с Ковыктинского газоконденсатного месторождения (ГКМ) Иркутской области в КНР. После подписания в 1998г. генсоглашения о разработке ТЭО строительства газопровода от Ковыктинского ГКМ в Китай и третьи страны усилия специалистов были сосредоточены на доразведке и под-

тверждении ресурсной базы месторождения. К концу 2002г. российская сторона в целом выполнила эту задачу, защитив в Госкомитете по запасам РФ более 1,9 трлн.куб.м. газа. В нояб. 2000г., в целях диверсификации потребителей и привлечения дополнительных источников финансирования проекта подписано Соглашение о подключении корейской компании «Когаз». к разработке Ковыктинского ГКМ.

В апр. 2003г. в Москве состоялось пятое заседание трехстороннего Координационного комитета («Русиа Петролеум», КННК, «Когаз»), на котором стороны зафиксировали намерение завершить окончательное Международное технико-экономическое обоснование (МТЭО) проекта в июле-сент. 2003г.

«Русиа Петролеум» подтвердила планы ввести Ковыктинское ГКМ в промышленную эксплуатацию в 2008г. Строительство газопровода высокого давления протяженностью 4240 км. предполагает обеспечение потребителей в Иркутской и Читинской обл., республике Бурятия, а также в КНР (600 млрд.куб.м.) и Республике Корея (до 300 млрд.куб.м.), где потребности в энергоносителях постоянно растут.

В июне 2003г. состоялась встреча представителей «Газпрома», «Русиа Петролеум» и ее основных акционеров, на которой было принято решение о создании совместной рабочей группы для выработки единого подхода к реализации Ковыктинского проекта в увязке с программой развития газового комплекса Восточной Сибири и Дальнего Востока.

4. Проект «Запад-Восток». 4 июля 2002г. ОАО «Газпром» в рамках международного консорциума с компаниями «Шелл» и «ЭкссонМобил» подписал с «ПетроЧайна» Рамочное соглашение о совместном предприятии (РССП) по строительству первого транскитайского газопровода из Таримского бассейна в Шанхай. Переговоры по согласованию контрактных документов (по созданию газопроводного СП, Единой торговой компании, СРП по проектным месторождениям) все еще не завершены. Нельзя исключать возможность выхода консорциума из проекта. В этом случае ОАО «Газпром» будет решать вопрос о самостоятельном вхождении в проект «Запад-Восток».

5. По мере растущей зависимости КНР от импорта нефти китайские нефтегазовые компании продолжают изучение возможностей своего участия в освоении прежде всего нефтяных месторождений на территории России. С учетом подобных тенденций в тексте протокола 4 заседания Подкомиссии по энергетике между Россией и Китаем отражена поддержка развитию сотрудничества нефтегазовых компаний сторон в области разведки и освоения нефтяных ресурсов на территории России.

Китайская сторона проявляет интерес к таким нефтегазовым месторождениям, как Юрубчено-Тохомское, Куюмбинское, Верхнечонское и Талаканское (Восточная Сибирь). По мнению представителей КННК, наиболее привлекательными для китайской стороны являются Талаканское (Республика Саха) и Верхнечонское нефтегазовые месторождения. В КННК высказывают заинтересованность провести предметные переговоры соответственно с «Саханефтегаз» и «Русиа Петролеум» о выработке схемы освоения этих месторождений.

Представители КННК выражают обеспокоенность по поводу отсутствия окончательного решения со стороны правительства РФ в отношении реализации проекта нефтепровода «Ангарск-Дацин», а также активного противодействия извне, прежде всего со стороны Японии, добивающейся переориентации импортного потока российских энергоносителей на тихоокеанское направление. Переход к началу строительства трубопровода как можно в более сжатые сроки в полной мере отвечает стратегическим интересам китайской стороны.

Очередное 5 заседание Подкомиссии по сотрудничеству в области энергетики планируется провести в Москве с 28 авг. 2003г. Согласованы следующие темы для обсуждения.

1. В газовой отрасли.

– Оценка работы по созданию условий реализации российского газа в Китай и совместных газовых проектов при координирующей роли ОАО «Газпром», включая обмен предварительными результатами изучения потребности Китая в российском газе на ближайшие 20 лет.

– Ход реализации Генсоглашения по разработке ТЭО строительства трубопровода с Ковыктинского газоконденсатного месторождения в Иркутской обл. РФ в КНР, а также до потенциальных потребителей в третьих странах.

– Участие ОАО «Газпром» в совместных газовых проектах в Китае. Проект «Восток-Запад». Сотрудничество в области ПХГ. Двустороннее научно-техническое сотрудничество.

– Ход работы над принципами разработки ТЭО проекта поставок природного газа с месторождений в Республике Саха (Якутия) в КНР.

– Перспективы поставки в Китай природного газа и сжиженного природного газа с месторождений шельфа острова Сахалин.

2. В области нефтяной промышленности.

– Поставки сырой нефти и нефтепродуктов в Китай.

– Проект строительства нефтепровода Ангарск-Находка с ответвлением на Китай (г. Дацин).

3. В области электроэнергетики и энергомашиностроения.

– Сотрудничество в области электроэнергетики, в т.ч. реконструкция и модернизация энергообъектов с перспективой совместного производства конкурентоспособного энергетического оборудования.

– Участие российских компаний в тендерах по поставкам оборудования.

– Сотрудничество в расширении тепловых электростанций «Паньшань», «Иминь» и «Суйчжун» с учетом кооперации между российскими и китайскими организациями, включая совместное изготовление основного энергетического оборудования на сверхкритические параметры пара.

– Строительство, в т.ч. гидроэлектростанций широкого модельного ряда единичной мощности до 100 мвт., включая мини-ГЭС.

– Строительство систем передачи и распределения электроэнергии.

4. В угольной отрасли.

– Разработка проекта «Программы по научно-техническому и экономическому сотрудничеству между Минэнерго России и Государственной Администрацией по угольной промышленности КНР на 2001-05гг.».

– Взаимный обмен опытом по реконструкции угольных отраслей, повышению научно-технического уровня процессов добычи и переработки угля. Конкурентоспособность угольной продукции, вопросы безопасности в угольной отрасли.

Техника из России

Российское энергетическое оборудование и технологии. Наметилась тенденция по развитию кооперационных связей с китайскими производителями энергетического оборудования. Эта линия была обозначена перед китайской стороной в ходе состоявшихся осенью 2002г. заседания Комиссии по подготовке регулярных встреч глав правительств и самой встречи премьеров России и Китая.

Компания «Энергомашэкспорт-Силовые машины» (ЭМЭ-СМ) заключила соглашения о совместном участии в тендерах с Фучуньцзянским заводом (пров. Чжэцзян), Чэндуским заводом «Дунфан» (пров. Сычуань), Харбинской компанией по производству энергооборудования (пров. Хэйлунцзян).

В марте 2002г. совместно с Фучуньцзянским заводом выиграны торги на поставку оборудования для ГЭС «Ванмипо» в пров. Хунань (3х88 мвт.), доля российского участия в контракте – 3,5 млн.долл. В дек. 2002г. в кооперации с заводом «Дунфан» выигран тендер по ГЭС «Ципинпу» в провинции Сычуань (4х190 мвт.), российский заказ – 4,5 млн.долл.

Во II пол. 2003г. ЭМЭ-СМ планирует совместно с заводом «Дунфан» участвовать в торгах по ГЭС «Шуйбуя» (4х460 мвт., пров. Хубэй) и «Сяован» (1х714 мвт., пров. Юньнань). В случае успеха российские заказы по изготовлению турбинных рабочих колес суммарно составят 20 млн.долл. В конце 2003г. в кооперации с Пекинским машиностроительным заводом намечается участие в тендере на поставку турбин и генераторов для 2 очереди ТЭС «Суйчжун» (2х800 мвт., пров. Ляонин), общая стоимость оборудования – 300 млн.долл.

В области гидроэнергетического оборудования китайская сторона проявляет интерес к российским рабочим колесам, технология изготовления которых в КНР пока не освоена. Западные аналоги также уступают по своим характеристикам российскому оборудованию. Интерес для китайцев также представляют российские генераторы. Однако их поставки в Китай увязываются с необходимостью передачи соответствующих технологий.

В марте 2003г. ФГУП «ВО «Технопромэкспорт» приняло участие в международных торгах в Нанкине (пров. Цзянсу) на поставку в Китай 4 высоковольтных трансформаторов. В тендере участвовали фирмы Эй Би Би, «Сименс» и «Мицубиси». Российская компания заняла первое место по цене предложения. Результаты торгов будут объявлены в начале сент. 2003г. В положительном случае оборудование (сумма заказа – 8,5 млн.долл.) будет изготовлено на Запорожском трансформаторном заводе (Украина), доля российских комплектующих составит 40%.

По предложению завода «Дунфан» «Технопромэкспорт» в настоящее время завершает проработку вопроса участия в поставках российских узлов для 4 китайских паровых турбин 300-600 мвт. по торгам, уже выигранным китайской стороной (сумма возможного заказа – 5 млн.долл.). В поставках для тепловых электростанций существенного прогресса нет. Среди причин – отсутствие у российских компаний соответствующих референций, что воспрепятствовало участию ЭМЭ-СМ в предквалификации по ТЭС «Ванчу» (2х600 мвт.).

Несоответствие образцов оборудования, выпускаемого российскими заводами, требованиям китайского рынка заблокировало участие в тендере на поставку агрегатов для серии парогазовых установок на природном газе. По тем же причинам не удалось принять участие и в торгах на поставку газоперекачивающего оборудования для строящегося газопровода «Тарим-Шанхай». Нереализован расчет на поставку отечественного оборудования для крупнейшего в Китае проекта, осуществляемого с участием ОАО «Газпром».

Ежегодно вводимые мощности ТЭС составляют в Китае до 1000 мвт. Реализуемая в рамках стратегии ускоренного освоения западных регионов энергетическая программа предполагает развертывание масштабного строительства объектов энергетики. В 2003г. переданы в ЭМЭ-СМ и «Технопромэкспорт» сведения по 33 новым энергетическим объектам, которые будут реализовываться в западных районах Китая. Не снимается с повестки дня вопрос расширения и реконструкции станций, ранее построенных с российским участием (ТЭС «Иминь», «Суйчжун», «Шаньтоу»). Представители ведущих китайских компаний проявляют определенный интерес к закупкам основного оборудования, в первую очередь, блоков мощностью 600-800 мвт.

Совместное участие с китайскими заводами в тендерах, пока останется превалирующей формой присутствия российских компаний на местном рынке. Хотя это и не позволяет получать заказы, сопоставимые по стоимости с теми, которые российские производители имели в 90гг., однако, нарабатывается опыт, формируется положительный имидж наших компаний.

Перспективным направлением двухстороннего сотрудничества в энергетической сфере может также стать совместное участие в торгах в третьих странах. Практически завершена подготовка совместных технико-коммерческих предложений ВО «Технопромэкспорт» и китайской компании «Техноимпорт» по торгам на поставку оборудования для ТЭС «Сиддирганч» (1х210 мвт.) в Бангладеш и ГЭС «Маланканд-3» (1х25 мвт.) в Пакистане. Тендеры состоятся во II пол. 2003г. В случае успеха российские поставки могут составить 7 млн.долл.

В ядерной энергетике российско-китайское сотрудничество осуществляется на основе межправительственного Соглашения о сотрудничестве в области мирного использования атомной энергии (25 апр. 1996г.) и ведется в рамках двусторонней Подкомиссии по сотрудничеству в области ядерной энергетики.

Основные проекты сотрудничества.

1. В соответствии с российско-китайским межправительственным Соглашением от 18 дек. 1992г. «О сотрудничестве в сооружении на территории КНР атомной электростанции и предоставлении Россией КНР госкредита» (2,5 млрд.долл.) в дек. 1997г. заключен Генеральный контракт на строительство АЭС «Тяньвань» (провинция Цзянсу). С начала строительства АЭС (30 сент. 1999г.) на 1 июня 2003г. из выделенного российской стороной кредита освоено 66% средств (из 1,3 млрд.долл.) за

поставленное оборудование и оказанные услуги. Строительно-монтажные работы на АЭС и поставки оборудования, материалов и проектной документации ведутся в соответствии с графиком. 1 мая 2003г. на блоке №1 завершены работы по подаче напряжения на собственные нужды. Ключевым событием 2003г. станет включение 15 авг. БЩУ (блочного щита управления) блока №1 в работу. Пуск двух блоков ВВЭР-1000 намечен на 2004 и 2005гг.

Относительно участия российских организаций в дальнейшем расширении Тяньваньской АЭС (блоки 3 и 4) китайской стороне были переданы «Предложения по расширению сотрудничества при сооружении в КНР АЭС с ВВЭР-1000» с изложением путей повышения технико-экономических показателей проекта при сооружении последующих блоков, а также расширения участия китайской промышленности в проектировании и изготовлении оборудования для вновь сооружаемых АЭС.

2. В соответствии с межправсоглашением о сотрудничестве в сооружении на территории КНР газоцентрифужного завода по обогащению урана для атомной энергетики от 18 дек. 1992г. ведется сооружение в г. Ханьчжун (пров. Шэньси) трех очередей газоцентрифужного завода производительностью 1000 ЕРР в год. Строительство первых двух очередей досрочно завершено. 13 нояб. 2001г. с опережением контрактного срока на 2,5г. пущена в промышленную эксплуатацию 3 очередь завода.

3. 18 июля 2000г. подписано межправсоглашение о сотрудничестве в сооружении и эксплуатации в Китае экспериментального реактора на быстрых нейтронах. Во исполнение этого соглашения подписаны и реализуются 14 контрактов на разработку проектов различных систем и поставку оборудования на 35 млн.долл.

4. В соответствии с договоренностью, достигнутой на пятой регулярной встрече глав правительств двух стран, началось сотрудничество в области технологии ядерных установок для космических летательных аппаратов.

5. Развиваются научно-технические связи, сотрудничество в области конверсии и ядерной безопасности. Сотрудничество с Китайской академией инженерной физики и минатомом России осуществляется на основе межведомственного соглашения о научно-техническом и экономическом сотрудничестве в области конверсии и мирного использования атомной энергии от 30 нояб. 1994г. В 2000г. в Москве начало активную работу представительство КАИФ «Цзююань». Заключено более 30 контрактов на поставку в КНР наукоемкой продукции общей стоимостью 10 млн.долл.

О сотрудничестве в области гражданской авиации. С 90гг. в поставках российской гражданской авиатехники в Китай наблюдался длительный перерыв. В сент. 2001г. удалось добиться заключения контракта между компаниями «Сирокко», «Авиаэкспорт» и ОАО «Туполев» с одной стороны и корпорацией КАСК с китайской стороны на поставку в КНР в 2004г. 5 самолетов Ту-204-120С (комплектация двигателями «Ролс-Ройс» и авионикой фирмы «Коллинз»). По условиям подписанного соглашения КАСК имеет опцион еще на 10 машин, однако конкретное решение по нему будет приниматься заинтересованными китайскими инстанциями по итогам поставки первой партии из 5 самолетов. С китайской стороной проводятся консультации по организации послепродажного обслуживания планируемых к поставке самолетов, включая создание в КНР центра технической поддержки и обучения персонала авиакомпаний их эксплуатации.

Перспектива продвижения на китайский рынок самолетов Ил-96-300 представляется трудноосуществимой. Представители КНР последовательно отказываются от предложений на поставку самолетов данного типа, ссылаясь на отсутствие заказчиков среди местных авиакорпораций. Ранее обсуждалась только возможность замены 3 самолетов Ил-86, принадлежавших «Синьцзянской авиакомпании», на тоже количество Ил-96-300. Однако в I кв. 2003г. все 3 самолета Ил-86 были проданы конгломератом Южные китайские авиационные линии («Синьцзянская компания» вошла в его состав в результате реформы авиакомплекса КНР) коммерческой авиакомпании в г.Казань. В результате вопрос о перспективах поставки в Китай 3 самолетов Ил-96-300 на вышеизложенных условиях решился не в пользу России.

Сложность выхода новой российской авиатехники на рынок КНР во многом объясняется сильной конкуренцией со стороны американских и европейских авиапроизводителей («Боинг» и «Эрбас Индастри» фактически монополизировали местный рынок), а также отсутствием финансовых возможностей у российской стороны поставлять авиатехнику на условиях лизинга, что серьезно уменьшает ценовые преимущества отечественной авиатехники по сравнению с западными образцами.

Перспективным направлением двустороннего сотрудничества может стать взаимодействие в области исследования и совместного производства гражданских самолетов на базе российских разработок. В нояб. 2002г. подписано «Соглашение о сотрудничестве в области создания гражданской авиатехники» между Росавиакосмосом и Комитетом по оборонной науке, технике и оборонной промышленности КНР.

В области продвижения в КНР продукции российского гражданского вертолетостроения выполнен только один контракт, в соответствии с которым предприятие из Улан-Удэ в течение 4 лет поставило для четырех китайских авиакомпаний через КАСК 10 вертолетов Ми-17. На ранней стадии проработки находится проект продажи нового российского 5-6 местного вертолета АНСАТ китайским коммерческим авиакомпаниям.

Китайские компании стали проявлять интерес к закупкам в России малых самолетов (типа Че-25, производства авиакомпании «Самара») для делового бизнеса и туристического обслуживания (на о-ве Хайнань).

Лес из России

3 нояб. 2000г. заключено российско-китайское межправительственное Соглашение о сотрудничестве в совместном освоении лесных ресурсов. Оно предусматривает сотрудничество по следующим направлениям: совместная заготовка и переработка древесины на территории России, привлечение инвестиций в российскую лесозаготовительную и лесоперерабатывающую отрасли, воспроизводство лесов, защита их от пожаров, вредителей и болезней.

Товары леспрома традиционно занимают важное место в российско-китайском товарообороте. Поставки древесины заняли третью позицию в российском экспорте по итогам 2002г. на 1 млрд.долл. (+76,8%). Их доля в структуре росэкспорта повысилась с 7,5% до 12,6%. Объемы поставок необработанных лесоматериалов за 2002г. составили 14,81 млн.куб.м. (+69,0%) на 975,4 млн.долл.(+76,8%). В янв.-июне 2003г. поставки древесины в физических объемах повысились на 34,6% (до 12,05 млн.куб.м.), но в стоимостном выражении – уменьшились на 0,6% (до 531,57 млн.долл.); отдельно за июнь 2003г. при росте физических объемов поставок на 22,7% их стоимостное выражение уменьшилось на 22,5% относительно июня 2002г.

Прирост российских поставок необработанных лесоматериалов в 2002г. составил 6,05 млн.куб.м. Доля российских поставок в совокупном импорте Китая в 2002г. необработанных лесоматериалов (24,33 млн.куб.м. или +44,3%) в физических объемах повысилась до 60,8% с 52,2% в 2001г. Более существенно доля российских поставок в импорте Китая (2,14 млрд.долл., или 26,3%) повысилась в стоимостном выражении – до 49,5% с 28,4% в 2001г. Подобное повышение доли России в импорте Китая в стоимостном выражении стало следствием повышения средней цены экспорта лесоматериалов хвойных пород с 58,6 долл. до 62,7 долл. (+7%).

В структуре российских поставок необработанного леса на хвойные лесоматериалы приходится 93,5%, на лиственные породы 5,5%, на дубовые и буковые 1%. Это происходит несмотря на то, что с 1 июля 2001г. в Китае были ужесточены фитосанитарные требования к импортируемой древесине – обязательная фумигационная обработка или окорение круглого леса (в соответствии с достигнутым межведомственным соглашением исключительно для РФ был предоставлен годичный переходный период, пролонгированный в июле 2002г. для поставок леса наземными видами транспорта). Наиболее значительным негативным моментом в российско-китайской лесоторговле является тот факт, что подавляющий объем роспоставок – это необработанная круглая древесина (в 2002г. 97,9% от общего объема), хотя в целом в структуре китайского импорта он составляет 74,7% (пиловочник – 19,5%, слоеная древесина – 5,8%).

В лесной сфере на территории дальневосточных регионов России развернули свою деятельность 40 китайских компаний. Ежегодно ими заготавливается 1,14 млн.куб.м. древесины, еще столько же перерабатывается на территории России.

В июле 2003г. в г.Хабаровске прошло 3 заседание Постоянной российско-китайской рабочей группы по освоению и использованию лесных ресурсов Подкомиссии по торгово-экономическому сотрудничеству, на котором в качестве основных вопросов были: разработка долгосрочной программы сотрудничества по освоению и использованию лесных ресурсов России с акцентом на привлечение китайских инвестиций в леспром РФ, определение перечня объектов российско-китайского сотрудничества и активизация деловых контактов между крупными хозяйствующими субъектами двух стран как альтернативы оперирующим на лесном рынке мелким посредникам, зачастую нарушающим валютное, таможенное и миграционное законодательство.

В плане реализации достигнутых договоренностей сторон значительно увеличился взаимный делегационный обмен потенциальных китайских инвесторов (минкоммерции КНР определил перечень из 20 крупных организаций лесопромышленного комплекса Китая и координирует их сотрудничество с российскими партнерами) и солидных хозяйствующих субъектов РФ. Все более значимую роль играет Союз лесопромышленников и лесоэкспортеров России. Российская сторона делает акцент на необходимости реализации Соглашения о сотрудничестве в совместном освоении лесных ресурсов в полном объеме.

Завершается разработка российского проекта Долгосрочной программы сотрудничества в лесной сфере для передачи китайской стороне. С российской стороны ответственным исполнителем по разработке программы определен ФГУП ГНЦ ЛПК; с китайской стороны на тендерной основе отобраны две организации, которым поручено провести эту работу – НИИ «Лесопроект» и НИИ планирования и проектирования лесной промышленности (оба института подведомственны гослесхозу КНР). Выделено финансирование для работы над Программой. Китайская сторона надеется довести объемы лесозаготовки в России до 5 млн. куб.м. в год и объемы переработки леса в России – до такого же уровня. На 3 заседании Рабочей группы достигнута договоренность о создании совместной оценочной системы показателей по инвестиционному сотрудничеству в лесной сфере.

Китайское мясо в РФ

В 2001-02гг. мясная продукция была наиболее быстро растущей товарной группой в китайском экспорте в Россию: поставки мяса из КНР за 2002г. составили 113,02 тыс.т. (рост в 2,9 раза) на 129,3 млн.долл., доля в структуре импорта повысилась с 1,6% до 3,7%.

В янв.-июне 2003г. поставки мяса из Китая составили 54,71 тыс.т. (или увеличились на 27,7% относительно I пол. 2002г.) на 58,38 млн.долл. (+12,6%). Доля в структуре импорта понизилась до 2,8%. В янв.-июня 2003г. было импортировано: мясо курицы в объеме 14,82 тыс.т. (+163,5%) на 13,17 млн.долл. (+126,2%), свинины – 38,33 тыс.т. (+19,7%) на 43,54 млн.долл. (+6,9%). Основные поставки были осуществлены до марта 2003г. После марта объемы поставок стали уменьшаться.

Импорт мяса из Китая, в тыс.т., %

	1999г.	2000г.	2001г.	2002г.	2003г. март	2003г. апр.	2003г. май	2003г. июнь
Всего	17,92	9,83	39,13	113	21,34	2,95	2,93	7,34
		-45,2	+298,1	+188,8	+201,8	+15,7	63,7	41,5
Мясо дом. птицы	0,53	1,9	10,91	32,08	4,1	1,04	0,27	1,11
(020712-020714)		+256,5	+473,5	+194,1	+223,9	+407,5	-167,6	+0,5
Свинина	11,26	1,91	26,48	75,59	16,89	1,66	2,45	6,1
(0203)		-83,1	+в 13,8р.	+185,4	+255	-111,5	-63,3	-39,8
Говядина	6,12	0,96	0,66	1,43	0	0	0	0
(0201-0202)		-84,3	-31,5%	+116,7				

Китайская сторона выразила озабоченность в связи с принятием трех постановлений правительства России от 23.01.2003: №48, №49 и №50 «О внесении изменений в Таможенный тариф РФ» (касаются мяса крупного рогатого скота и свинины) и «О мерах по защите российского птицеводства».

Распределение импортной квоты на ввоз мяса домашней птицы между государствами-поставщиками в 2003г., в тыс.т.
Из Постановления правительства РФ от 23 янв. 2003г. №48
«О мерах по защите российского птицеводства»

Государство	мясо домашней птицы (код ТН ВЭД 0207) всего	в т.ч. обваленное (0207 14 100 0, 020727 1000)
США	553,5	141,4
Европейский союз	139,9	35,7
Бразилия	33,3	8,5
КНР	3,1	0,8
Другие государства	14,2	3,6

Минкоммерции КНР в фев. 2003г. запросил консультации с российской стороной по этому вопросу. 1 раунд консультаций по вопросам торговли мясной продукцией состоялся 1-3 апр. в Москве, 2 раунд прошел 14 мая в Пекине. Китайская сторона предложила в ходе консультаций обсудить следующие вопросы.

Возможность расширения тарифной квоты на ввоз из Китая мяса птицы в 2003г. Китайская сторона свела свои требования к двум принципиальным моментам. Первое. Не увеличивая общего объема квоты и не изменяя объемов других национальных квот (США, Евросоюз, Бразилия), отказаться от выделения в национальной квоте Китая подпозиции «мясо домашней птицы обваленное». Данное предложение мотивируется тем, что на эту подпозицию приходится основная доля поставок мяса птицы из Китая. Кроме того, заявлено, что якобы того же добиваются российские импортеры, которые информировали китайцев о том, что в правительстве РФ данный вопрос рассматривается. Второе. Рассмотреть возможность увеличения китайской квоты за счет объемов квоты, выделенной для категории «другие государства».

Определение принципа формирования национальных квот на 2004г. Запросная позиция китайцев сводится к требованию увеличить объем квоты до уровня, сопоставимого с китайским экспортом мяса птицы в Россию в 2002г., когда был зафиксирован пик поставок. В случае невозможности выполнения этого требования, китайская сторона предлагает отказаться от национальных квот вообще, заменив их «глобальной» квотой, которая использовалась бы по принципу «первый пришел — первый купил». Одновременно ставился вопрос о снятии разбивки квоты по ассортименту.

Как считают китайцы, принцип «исторических» импортеров при получении квот на импорт свинины ставит в невыгодные условия те российские предприятия, которые закупают мясопродукцию в КНР. По их мнению, это связано с тем, что указанные предприятия в основном находятся в районах Сибири и Дальнего Востока, и поэтому им де сложно получить квоту.

Китайская сторона настаивает, чтобы объемы ввоза свинины российскими участниками ВЭД исчислять не пропорционально среднегодовым объемам за 2000-02гг., а на базе 2002г., когда был зафиксирован пик поставок.

В начале июня 2003г. минкоммерции КНР проинформирован о ситуации в России по выдаче лицензий на импорт мяса и свинины. Вся работа, проводимая российской стороной по выполнению указанных постановлений правительства РФ, проводится в режиме открытости и транспарентности с учетом мнений заинтересованных организаций и отвечает духу и правилам ВТО.

Связи с приграничьем РФ

Юридической базой для межрегиональных связей является подписанное 10 нояб. 1997г. Соглашение между правительствами РФ и КНР о принципах сотрудничества между администрациями (правительствами) субъектов РФ и местными правительствами КНР.

В рамках Подкомиссии по торгово-экономическому сотрудничеству Российско-китайской Комиссии по подготовке регулярных встреч глав правительств действует Постоянная рабочая группа по межрегиональному и приграничному торгово-экономическому сотрудничеству.

На ее втором заседании в 1998г. был также создан Российско-китайский Координационный совет по межрегиональному и приграничному сотрудничеству, в который входят представители регионов.

2-3 июля 2001г. в Хабаровске прошло 4 заседание Постоянной рабочей группы по приграничному и межрегиональному торгово-экономическому сотрудничеству. На заседании решено особое внимание в дальнейшей работе уделять конкретным инвестиционным проектам, в которых заинтересованы обе стороны. Приоритетными направлениями сотрудничества признаны упорядочение приграничной торговли, в т.ч. в торговых комплексах на границе, развитие транспортной инфраструктуры в приграничье, совершенствование механизмов банковских расчетов, страхования и арбитража, повышение эффективности взаимодействия в области охраны окружающей среды, укрепление связей по линии пограничных, правоохранительных и миграционных служб.

В 2002г. объем приграничной торговли России с китайскими провинциями Хэйлунцзян, Внутренняя Монголия, Синьцзян-Уйгурский Автономный район (СУАР), Ляонин и Цзилинь (данные гостаможенного управления КНР) увеличился относительно 2001г. на 22,8% и составил 4,62 млрд.долл. (38,7% товарооборота между Россией и Китаем), или 81,2% всей приграничной торговли КНР с приграничными государствами.

Основу приграничной торговли составили операции с российским лесом и китайским зерном. Среди значимых товарных позиций российского экспорта в рамках пригранторговли в 2002г. были также целлюлоза, черные металлы, товары химической промышленности.

Определяющим для развития в последние годы российско-китайского приграничного торгово-экономического сотрудничества стало изменение Китаем в 1996г. статуса и режима ведения приграничной торговли в соответствии с требованиями ВТО. В понятие «приграничная торговля» стали включаться торговые операции только двух видов: 1) торговые операции населения на специальных рынках в 20 км. приграничной полосе 2) операции, осуществляемые специально уполномоченными на ведение «малой» приграничной торговли компаниями и предприятиями, расположенными в приграничных районах, через определенные государством погранпереходы. Указанным компаниям были предоставлены льготы, предусматривающие взимание таможенных пошлин и налогов по ставкам, составляющим половину от действующих. Все остальные торгово-экономические операции, в т.ч. бартерные, осуществляемые китай-

скими компаниями в приграничных провинциях, с 1 апр. 1996г. были лишены льгот и облагаются пошлинами и налогами по полным ставкам.

Приграничные с Китаем регионы России все активнее стремятся наладить между собой координацию торгово-экономической деятельности. С этой целью в 1997г. был создан Координационный совет по приграничному и межрегиональному торгово-экономическому сотрудничеству. В состав Совета с российской стороны входят заместители глав администраций/ правительств граничащих с КНР регионов – Республики Алтай, Амурской, Читинской областей, Хабаровского, Приморского краев, Еврейской автономной области, а с китайской – вице-губернаторы пяти прилегающих к границе провинций и автономных районов (Хэйлунцзян, Внутренняя Монголия, Ляонин, Цзилинь, СУАР) и мэры крупных городов северо-востока КНР (Харбин, Шэньян, Чанчунь, Далянь).

Советом выдвигаются совместные инициативы, ориентированные на дальнейшее развитие сотрудничества, в реализации которых, в т.ч., заинтересованы и российские приграничные регионы.

В результате проработки предложений сторон о налаживании прямых экономических связей между администрациями субъектов Федерации и провинций КНР подписаны соглашения о торгово-экономическом сотрудничестве между 9 парами российских и китайских регионов. Подготовка таких соглашений осуществляется на основе федерального закона РФ «О координации международных и внешнеэкономических связей субъектов РФ» (вступил в силу в янв. 1999г.) и проекта типового соглашения, разработанного МИД России совместно с заинтересованными министерствами. Всего 100 регионов и городов двух стран установили в различной форме прямые или побратимские связи. Наиболее устоявшиеся побратимские отношения связывают Москву и Пекин, Санкт-Петербург и Шанхай.

Новым явлением в 2002-03гг. стало налаживание связей между российскими федеральными округами и ключевыми регионами Китая. Во главе побывавших в КНР российских делегаций были полномочные представители президента России в федеральных округах.

Приграничные районы России и Китая в целом настроены на сохранение и расширение сотрудничества с сопредельными районами другой стороны. Российским регионам это позволяет обеспечить работой и заработком существенную часть своего населения – именно с этим связано нередкое в прежние годы сопротивление местных властей попыткам федеральных структур ввести те или иные ограничительные меры (направленные, главным образом, на ужесточение режима въезда китайских граждан и ввоза китайских товаров в Россию).

Межрегиональное сотрудничество уже давно вышло за рамки приграничных контактов, некогда послуживших стимулом к его развитию. Однако связи между приграничными регионами до сих пор остаются одной из главных и наиболее разносторонних составляющих российско-китайских отношений. Идет активный диалог между государственными и региональными властями России и Китая по решению проблем и разработке мер для стимулирования двусторонних торгово-экономических контактов.

Росэкспорт в КНР

Объем российско-китайской торговли **в 2002г.** составил 11,93 млрд.долл. с приростом в 11,8%, что было заметно меньше динамики прироста, имевшей место в 2001г. (33,3%) и 2000г. (39,9%). **Российский экспорт** повысился на 5,6% и **составил 8,41 млрд.долл.**, импорт – 3,52 млрд.долл. (+29,9%). Произошло уменьшение положительного сальдо России (4,89 млрд.долл.) относительно уровня, имевшего место в 2001г., на 6,9% (5,25 млрд.долл.) – в 2000г. положительное сальдо составляло 3,54 млрд.долл.

Россия вошла в число 10 крупнейших торговых партнеров Китая и занимает по итогам 2002г. 9 место, но доля в товарообороте уменьшилась с 2,1% до 1,9%.

Особенностью российско-китайской торговли в 2002г. стало то, что рост объемов товарооборота был обеспечен за счет устойчивого наращивания импорта из Китая – динамика прироста импорта в 2001г. составляла 21,4%, а в 2002г. уже 29,9%. Одновременно произошло замедление динамики роста российского экспорта – в 2001г. прирост экспорта составлял 37,9%, а в 2002г. – 5,6%.

В 2002г. объем приграничной торговли регионов РФ с китайскими пров. Хэйлунцзян, Внутренняя Монголия, Синьцзян-Уйгурский Автономный район (СУАР), Ляонин и Цзилинь увеличился относительно 2001г. на 22,8% и составил 4,62 млрд.долл. (или 38,7% товарооборота между Россией и Китаем, что было на 3,6% выше уровня 2001г.), или 81,2% всей приграничной торговли КНР с приграничными государствами.

В 2002г. наибольший объем товарооборота с российскими регионами имели следующие китайские города и провинции: пров. Хэйлунцзян 1,88 млрд.долл. (+25,3%), Ляонин 1,34 млрд.долл. (+67,5%), г.Пекин 1,22 (-36,5%), Автономный район Внутренняя Монголия 1,08 млрд.долл. (+21,3%), пров. Цзянсу 1,07 млрд.долл. (+51%), Гуандун 1,07 млрд.долл. (+28,9%), Шаньдун 1,06 млрд.долл. (+34,2%), Чжэцзян 1,03 млрд.долл. (-13,5%), Хэбэй 0,56 млрд.долл. (+30,2%), г. Шанхай 0,30 млрд.долл. (-3,2%), Синьцзян-Уйгурский автономный район 0,30 млрд.долл. (+100%), пров. Фуцзянь 0,26 млрд.долл. (-1,6%), Цзилинь 0,18 млрд.долл.(+28,6%).

Итоги торгово-экономического сотрудничества регионов России с китайскими провинциями за 2002г. свидетельствуют о все большей ориентации промышленно развитых внутренних и прибрежных провинций Китая на участие в двусторонней торговле.

В структуре российского экспорта второй год подряд 1 место занимают машины и оборудование – данной продукции поставлено на 1 млрд. 692,6 млн.долл. (-26%), ее доля в структуре экспорта составила 20,1%. Наибольшее снижение (-33,6%) имело место по статье «летательные аппараты» (поставлено на 981,3 млн.долл. – в 2001г. поставки по этой статье составляли 1,48 млрд.долл.), и их доля в структуре российского экспорта снизилась с 18,6% до 11,7%.

В 2002г. произошло увеличение поставок «энергетического и технологического оборудования» – их сумма составила 598 млн.долл. (+105,7%). 41,4% всех поставок по данной группе товаров пришлось на «запчасти к атомным реакто-

рам» для Тяньваньской АЭС на 247,37 млн.долл. (+219,1%). Доля поставок энергетического оборудования в российском экспорте возросла с 3,7% до 7,1%.

Доля российского экспорта в совокупном импорте Китая «машин и оборудования» в 2002г. (150,41 млрд.долл., при росте на 29,4%) уменьшилась до 1,2% с уровня в 2,1% в 2001г.

По данной группе товаров наиболее крупные поставки осуществлены по: «запчастям к реакторам» (код ТН ВЭД 84014090) на 247,37 млн.долл. (+219,1%); «паровым турбинам для привода электрогенераторов мощностью не более 350 квт.» (код ТН ВЭД 84068130) на 63,64 млн.долл. и запчасти к ним на 11,29 млн.долл.; 87 комплектов «силовых двигателей для гражданской авиации» (код ТН ВЭД 84121010) на 152,75 млн.долл. (+69,5%); «гидравлическим системам для гражданской авиации» (код ТН ВЭД 84129010) на 16,9 млн.долл.; «различным изделиям для гражданской авиации» (код ТН ВЭД 84798990) на 12,26 млн.долл. (+2144,9%); 62 комплекта «радиолокационного оборудования» (код ТН ВЭД 85261090) на 25,83 млн.долл. (рост в 15,3 раза); «частям для интегральных микросхем» (код ТН ВЭД 8542290) на 9,32 млн.долл.; 19 «гражданских самолетов грузоподъемностью от 4,5 т. до 15 т.» (код ТН ВЭД 88024010) на 314,9 млн.долл. (+46,6%); 27 вертолетов грузоподъемностью до 7 т.) (код ТН ВЭД 88021210) на 85,34 млн.долл. (рост в 2,1 раза); «запчастям для самолетов и вертолетов» (код ТН ВЭД 8803300) на 442,68 млн.долл. (+13,3%); «комплектному оборудованию для летательных аппаратов» (код ТН ВЭД 8803900) на 130,48 млн.долл. (рост в 20,1 раза).

По группе печатные издания поставки сократились с 137,8 млн.долл. до 39,7 млн.долл. (-71,2%). Основной сокращение произошло по статье «планы и чертежи для инженерных и прочих целей» (код ТН ВЭД 490600): в 2001г. данной продукции было поставлено на 126,68 млн.долл., а в 2002г. – на 36 млн.долл.

Второе место в российском экспорте заняли поставки минтоплива, нефти и нефтепродуктов – поставлено на 1283,6 млн.долл. (+58,9%). Их доля в структуре экспорта повысилась с 10,2% до 15,3%. Объемы российских поставок сырой нефти составили 3030 тыс.т. (+71,5%) на 575,92 млн.долл. (+76%). В итоге доля России в совокупном импорте нефти Китаем в физических объемах повысилась до 4,4% с 2,9% в 2001г.

Поставки битуминозного угля составили 1,03 млн.т. (рост 477,9%) на 33,62 млн.долл. (рост 474,5%); нафталина поставлено 29,81 тыс.т. (+21%) на 17,58 млн.долл. (+77,5%). Произведены поставки нефтяного кокса (код ТН ВЭД 27101120) в объеме 65,14 тыс.т. на 14,76 млн.долл. Поставки мазута «5-7» составили 3,24 млн.т. на 508,06 млн.долл. Легкого дизтоплива поставлено 31 тыс.т. на 6,7 млн.долл. Других видов дизтоплива и мазута (код ТН ВЭД 2710929) – 619,5 тыс.т. (104 млн.долл.). Смазочных масел поставлено 1,8 тыс.т. на 2 млн.долл.

Третью позицию в российском экспорте занимают поставки древесины, которой экспортировано на 158,8 млн.долл. (+76,8%). Их доля в структуре экспорта повысилась с 7,5% до 12,6%. Объемы поставок необработанных лесоматериалов (код ТН ВЭД 4403) за 2002г. составили 14,81 млн.куб.м. (+69%) на 975,4 млн.долл.(+76,8%).

Прирост российских поставок необработанных лесоматериалов в 2002г. составил 6,05 млн.куб.м. Доля российских поставок в совокупном импорте Китая необработанных лесоматериалов (24,33 млн.куб.м., или +44,3%) в физических объемах повысилась до 60,8% с 52,2% в 2001г. Более существенно доля российских поставок в импорте Китая (2,14 млрд.долл., или 26,3%) повысилась в стоимостном выражении – до 49,5% с 28,4% в 2001г. Подобное повышение доли России в импорте Китая в стоимостном выражении стало следствием повышения средней цены экспорта лесоматериалов хвойных пород с 58,6 долл. до 62,7 долл. (+7%).

В структуре российских поставок необработанного леса на хвойные лесоматериалы приходится 93,5%, на лиственные породы 5,5%, на дубовые и буковые 1%. Поставки «продольно распиленных лесоматериалов» (код ТН ВЭД 4407) составили 551,6 тыс.куб.м. (+78,7%) на 72 млн.долл. (+67,8%).

Среди лесоматериалов, прошедших обработку (код ТН ВЭД 4411), наиболее крупная позиция приходится на «древесноволокнистые плиты без механической обработки плотностью менее 0,8 куб/см» (код ТН ВЭД 4411210), которых поставлено 11,71 тыс.т. (+89,1%) на 1,77 млн.долл. (+96,2%); далее идут «одноразовые палочки» (код ТН ВЭД 44190010) с объемом в 2,69 тыс.т. (+266,8%) на 910,4 тыс.долл. (+510%); «древесноволокнистые плиты с механической обработкой» (код ТН ВЭД 4411290) с объемом в 3,98 тыс.т. (+1197%) на 800 тыс.долл. (+120,6%).

Возросли поставки «непропитанных шпал» (код ТН ВЭД 440610) с объемом в 64,6 тыс.куб.м. (+338,2%) на 6,3 млн.долл. (+321,8%).

Четвертое место в российском экспорте занимают черные металлы, физические объемы поставок которых составили 4,57 млн.т. (-27,5%) на 1,01 млрд.долл. (-16,2%). Их доля в экспорте уменьшилась с 15,1% до 12%. Объемы роспоставок сократились на 204 млн.долл., при этом физические объемы сократились на 1,73 млн.т. В результате доля российских поставок в совокупных физических объемах импорта Китаем в 2002г. металлопродукции (24,49 млн.т., или 42,2%) уменьшилась с 36,6% до 18,7%.

В структуре российских поставок в Китай доля металлопродукции с низкой добавленной стоимостью (металлолом, полуфабрикаты, чугун) уменьшилась с 75,5% до 47,4%, а доля продукции с высокой добавленной стоимостью (горячекатаный и холоднокатаный прокат, электротехническая сталь) возросла с 17,3% до 36,2%.

Уменьшение физических объемов российских поставок металлопродукции за 2002г. произошло за счет уменьшения поставок «отходов и лома черных металлов» в 2,6 раза (с 1109,5 тыс.т. в 2001г. до 430,09 тыс.т. в 2002г.), «полуфабрикатов прямоугольного сечения» (код ТН ВЭД 72071100) в 2,25 раза (с 2385 тыс.т. до 1 млн. 60 тыс.т.), «полуфабрикатов круглого и многогранного сечения» (код ТН ВЭД 72071900) в 2,9 раза (с 362,2 тыс.т. до 126 тыс.т.).

Возросли поставки чугуна в 2,6 раза (с 108,2 тыс.т. до 280,85 тыс.т.); феррохрома в 1,6 раза (с 2,03 тыс.т. до 3,32 тыс.т.). Поставки рельсов составили 85,74 тыс.т. (-27,8%) на 11,43 млн.долл. (-28,4%). Второй год подряд увеличиваются поставки «горячекатаных прутков из автоматной стали»

(код ТН ВЭД 721320-721391) в 2,7 раза (с 16,96 тыс.т. до 46,1 тыс.т. на 11,9 млн.долл.); вновь возросли поставки «кованых прутков» (код ТН ВЭД 721420) в 5,7 раз (с 15,13 тыс.т. до 85,7 тыс.т. на 19,12 млн.долл.).

Поставки «текстурированной электротехнической стали» увеличились на 1,7% (с 69,5 тыс.т. до 70,7 тыс.т. на 72,55 млн.долл.). По отдельным принципиальным видам «горячекатаного плоского проката в рулонах толщиной менее 3 мм.»(код ТН ВЭД 720839) физические объемы российских поставок за 2002г. увеличились относительно 2001г. в 3 раза (с 208,3 тыс.т. до 623,7 тыс.т.).

Увеличение физических объемов поставок имело место также по отдельным видам холоднокатаного проката, в отношении которого с 23 марта 2002г. ведется антидемпинговое расследование (АДР): по «холоднокатаному прокату в рулонах толщиной 0,5 мм. и более, но не более 1 мм.» (код ТН ВЭД 720917) физические объемы поставок возросли на 53,2% (с 317,9 тыс.т. до 487,3 тыс.т.); «по холоднокатаному прокату не в рулонах толщиной 0,5 мм. и более, но не более 1 мм.» (код ТН ВЭД 720927) физические объемы возросли на 11,1% (с 249 тыс.т. до 276,8 тыс.т.). Поставки по позиции «холоднокатаный прокат в рулонах толщиной менее 0,5 мм.» (код ТН ВЭД 720918) остались на прежнем уровне (111,2 тыс.т.).

Однако «по холоднокатаному прокату толщиной менее 0,5 мм.» (код ТН ВЭД 720928) физические объемы уменьшились на 26,5% (с 1,87 тыс.т. до 1,37 тыс.т.); «холоднокатаному прокату не в рулонах толщиной более 3 мм.» (код ТН ВЭД 720925) на 67,4% (со 214 т. до 69,71 т.); «холоднокатаному прокату не в рулонах толщиной от 1 до 3 мм.» (код ТН ВЭД 720926) на 25,6% (с 76,71 тыс.т. до 57 тыс.т.); «прокату плоскому без дальнейшей обработки» (код ТН ВЭД 720990) на 61,3% (с 26,26 тыс.т. до 10,14 тыс.т.).

Российские поставки черных металлов

	Рост %	2001г.	2002г.
Объем поставок всего	-27,5	6,3 млн.т.	4,57 млн.д.
	-16,2	1204 млн.д.	1009 млн.д.
720110 чугун перед. нелегир., сод. по массе	+159	108,2 тыс.т.	280,85 тыс.т
не более 0,5% фосфора	+153,9	13,33 млн.д.	33,85 млн.д.
720449 отходы лома и черных металлов	-61,5	1012,9 тыс.т	390,02 тыс.т
	-49,7	92,5 млн.д.	46,47 млн.д.
720711 полуфабр. из жел., стали, сод. по массе	-55,5	2385,37 тыс.т.	1060,2 тыс.т.
менее 0,25% углерода прямого попер. сечения	-55,5	434,7 млн.д.	193,27 млн.д.
720712 пр. полуфабр. прямого сеч.	-34,7	661,07 тыс.т.	431,06 тыс.т.
из железа и стали	35,7	114,5 млн.д.	73,63 млн.д.
720719 полуфабр. круглого и многогр. сечения	-65,2	362,2 тыс.т.	126,02 тыс.т.
	-59,9	64,25 млн.д.	31,55 млн.д.
720839 горячек. прок. в рул. толщ. менее 3 мм	+199,5	208,33 тыс.т.	623,65 тыс.т.
	+231,1	40,49 млн.д.	134,07 млн.д.
720917 холоднокат. прокат в рул. толщиной	+53,2	317,9 тыс.т.	487,34 тыс.т
0,5 мм. и более, но не более 1 мм.	+63,1	88,35 млн.д.	144,15 млн.д.
720918 холоднок. прокат в рул. толщ.	0	111,25 тыс.т.	111,23 тыс.т.
менее 0,5 мм.	-5,1	31,86 млн.д.	30,22 млн.д.
720926 холоднокат. прокат	-25,6	76,71 тыс.т.	57 тыс.т.
не в рул. толщ. 1-3 мм.	-20,5	21,44 млн.д.	17,03 млн.д.
720927 холоднокат. прок. не в рул. толщиной	+11,1	248,99 тыс.т.	276,84 тыс.т.
0,5 мм. и более, но не более 1 мм.	+15,7	66,14 млн.д.	76,57 млн.д.
720928 холоднокат. прокат не в рул.	-26,5	1,87 тыс.т.	1,37 тыс.т.
толщиной менее 0,5 мм.	-24,1	0,46 млн.д.	0,34 млн.д.
720990 прокат плоский без обработки	-61,3	26,25 тыс.т.	10,14 тыс.т.
	-68	11,28 млн.д.	3,6 млн.д.

Пятое место в российском экспорте занимают поставки удобрений – физические объемы поставок составили 7,11 млн.т. (+50,6%) на 863,7 млн.долл. (+45,9%). Их доля в росэкспорте возросла с 7,4% до 10,3%. В целом не произошло принципиальных изменений в доле российских поставок удобрений в структуре совокупного импорта Китая: в физических объемах импорта Китая (16,82 млн.т.) на долю российских поставок пришлось 42,2% (в 2001г. было 43,2%), а в стоимостном выражении (2,35 млрд.долл.) – 36,6% (в 2001г. было 38,4%).

В самой структуре российских поставок удобрений доля поставок хлорида калия (3,95 млн.т.) уменьшилась с 65% до 55,5%, но возросла доля поставок сложных удобрений с 28,8% до 32,7%. Доля российских поставок сложных удобрений (2,05 млн.т.) в совокупном импорте Китая (2,82 млн.т.) возросла с 68,4% в 2001г. до 72,6% в 2002г. На долю роспоставок (3,95 млн.т.) приходится 59,3% всего импорта Китаем хлорида калия (6,65 млн.т.).

После снятия Китаем ограничений на импорт азотных удобрений совокупные наиболее крупные поставки осуществлены по «нитрату аммония» (код ТН ВЭД 310230) – в физических объемах поставки составили 890,85 тыс.т. на 79,7 млн.долл.

На 6 месте поставки химтоваров, которых экспортировано на 703,5 млн.долл. (-1,2%). Их доля в структуре российского экспорта уменьшилась с 8,9% до 8,4%, а в структуре совокупного импорта Китая (39,04 млрд.долл. при росте на 21,6%) до 1,8% с 2,2% в 2001г. В российских поставках химтоваров произошло уменьшение вывоза как «пластмасс и изделий из них» на 12,6% (237,8 млн.долл.), так и «органических химсоединений» на 4,4% (321,9 млн.долл.).

По капролактаму (код ТН ВЭД 29337100) российские поставки в 2002г. сократились и в физическом объеме составили 106,7 тыс.т. (-18,7%) на 101,6 млн.долл. (-23,4%). Уменьшились поставки поливинилхлорида (код ТНВЭД 3904100): физические объемы поставок составили 235,25 тыс.т. (-5,2%) на 113,3 млн.долл. (-10,1%). В Китае в начале 2002г. возбуждены АДР в отношении поставок из России капролактама, ПВХ, каучука.

Поставки всех видов каучука увеличились в физических объемах на 75,8% (с 55,73 тыс.т. до 97,97 тыс.т.) и в стоимостном выражении на 71,8% (с 35,61 млн.долл. до 61,17 млн.долл.). В поставках каучука наибольший рост имел место по «каучуку в первичной форме» (код ТН ВЭД 40021919) физические объемы поставок составили 66,4 тыс.т. (+73,8%) на 42,7 млн.долл. (+69,8%) «карбоксилатному каучуку» (код ТН ВЭД 40021912), физические объемы которых составили 31,36 тыс.т. (+79,5%) на 18,3 млн.долл. (+76,2%); по «бутадиен-стирольному каучуку» (код ТН ВЭД 40021911), физические объемы которых составили 185,65 т. (+192,5%) на 113,8 тыс.долл. (+94,3%).

Среди наиболее крупных российских поставок по химпродукции произошло уменьшение: поставок «полиэтилена с удельной массой менее 0,94» (код ТНВЭД 390110), физические объемы которых составили 101,1 тыс.т. (-24,1%) на 57,69 млн.долл. (-35,8%); поставки «полипропилена» (код ТН ВЭД 390210) в физических объемах составили 31,48 тыс.т. (-11,4%) на 16,49 млн.долл. (-18,4%). Увеличились поставки «полиэтилена с удельной массой 0,94 и более» (код ТН ВЭД 390120) в физических объемах до 62,53 тыс.т. (+66,9%) на 33,72 млн.долл. (+37,6%).

7 место занимают поставки морепродуктов в объеме 565,8 тыс.т. (+7,1%) на 622,6 млн.долл. (+27,6%). Их доля в структуре экспорта повысилась с 6,1% до 7,4%, а доля в совокупном импорте Китая в физических объемах (990,03 тыс.т., при росте на 1,4%) повысилась с 54,1% до 57,1%. Основу роспоставок морепродуктов составляет треска – 421,4 тыс.т. (+12,3% или 74,5% всех поставок) на 485,66 млн.долл. (+36,3%).

На 8 месте поставки цветных металлов – на 368,6 млн.долл. (-15,3%). Их доля в структуре российского экспорта уменьшилась с 5,5% до 4,4%. Наибольшее уменьшение (-63,1%) пришлось на поставки алюминия и изделий из него (со 199,4 млн.долл. до 73,5 млн.долл.), и их доля в структуре российских поставок снизилась с 2,5% до 0,9%. Второй год подряд имеет место рост поставок «меди и изделий из него» (+40,9% – рост со 135,2 млн.долл. до 190,5 млн.долл.)

Наиболее значимые позиции занимают поставки: меди рафинированной (код ТН ВЭД 74031100) в объеме 77,07 тыс.т. (+49,1%) на 124,16 млн.долл. (+42,6%); штейна никелевого (код ТН ВЭД 75011000) – 15,98 тыс.т. на 10 млн.долл.; никеля нелегированного – 10,53 тыс.т. (-31,1%) на 69,18 млн.долл. (-22,2%); алюминия нелегированного – 11,74 тыс.т. (-87,1%) на 16,34 млн.долл. (-87,8%); алюминиевых сплавов – 35,77 тыс.т. (-18,2%) на 39,55 млн.долл. (-18,9%); плит, листов прямоугольных из алюминиевых сплавов (код ТН ВЭД 76061220 – 40) в объеме 6,88 тыс.т. на 14,24 млн.долл.

Девятое место занимают поставки бумажной массы и целлюлозы – 910,03 тыс.т. (+4,8%) на 358,4 млн.долл. (+2,6%). Их доля в росэкспорте уменьшилась незначительно с 4,4% до 4,3%, также снизилась доля российского экспорта целлюлозы в физических объемах в совокупном импорте Китая (5,26 млн.т., при росте на 7,4%) до 17,3% с 17,8% в 2001г.

Наиболее значимую позицию составили поставки «сульфатной целлюлозы из хвойных пород» (код ТН ВЭД 4703210), хотя их физические объемы в 422,72 тыс.т. сократились на 20,3% на 171,23 млн.долл. (-22,1%).

Возросли поставки «сульфатной небеленой целлюлозы из хвойных пород» (код ТН ВЭД 47031100) до 271,05 тыс.т. (+98%) на 99,64 млн.долл. (+108,9%), а также «сульфитной целлюлозы из лиственных пород» (код ТН ВЭД 4703290), физические объемы которых составили 198,21 тыс.т. (+20,2%) на 81,44 млн.долл. (+33,3%). Вышеуказанные товарные группы суммарно составляют 94,8% в российском экспорте в Китай.

По сравнению с 2001г. в структуре российского экспорта в 2002г. доля товаров сырьевой группы увеличилась до 66,3% с 56,2%, а доля готовых промтоваров снизилась до 28,5% с 37,6%. В структуре же импорта из Китая доля готовых промтоваров возросла до 73,3% с 70,1% в 2001г.

Росимпорт

Машины и оборудование. На протяжении последних лет экспорт китайской машинотехнической продукции в Россию неуклонно увеличивается, ее доля в структуре импорта из Китая в 2002г. повысилась до 15,8% с 11% в 2001г. Отличительной особенностью являются стабильные темпы увеличения поставок по весьма широкому спектру товаров. Основная часть поставок машин и оборудования в 2002г. пришлась на товарную группу 85 – «Электрические машины и оборудование, аппаратура для записи». Их доля в структуре росимпорта из Китая повысилась с 5,7% до 8,8%, или со 155,1 млн.долл. до 310,1 млн.долл. (+99,9%).

В данной группе лидирующей товарной позицией явились поставки «частей для приемной и передающей аппаратуры для радиотелефонной, радиотелеграфной связи, радиовещания, телевизионных приемников» (код ТН ВЭД 85299081), экспорт которых по сравнению с 2001г. существенно возрос как в физических (на 717,8%), так и в стоимостных (на 579,1%) объемах, и достиг 5,9 тыс.т. и 53,1 млн.долл.

Возросли в 2 раза поставки ламп и трубок электронных с катодом для цветного изображения (код ТН ВЭД 85401100), достигнув 688,9 т. на 28,6 млн.долл. Следующими по величине стоимостных поставок явились станции мобильной связи (код ТН ВЭД 85252092), экспорт которых достиг 22,4 млн.долл. (рост в 3,6 раза).

Значительное место в китайском экспорте в Россию заняли цветные телевизоры – с электронно-лучевой трубкой, имеющей размер экрана по диагонали более 52 см. (код ТН ВЭД 85281293), которых было поставлено 139,9 тыс.шт. (+25,1%) на 14,3 млн.долл. (+29,5%), и с электронной трубкой от 42 до 52 см., которых было поставлено 128,5 тыс.шт. (+764,8%) на 12,5 млн.долл. (+737,2%).

Удвоился экспорт микроволновых печей (ТН ВЭД 85165000), поставки которых достигли 225,2 тыс.шт. на 9,2 млн.долл. В 3 раза возросли поставки водонагревательных приборов (ТН ВЭД 85162990), достигшие 676,5 тыс.шт. на 8,1 млн.долл. Поставки видеозаписывающей и видеовоспроизводящей аппаратуры (ТН ВЭД 85219010) достигли 168 тыс. комплектов (+383,5%) на 7,8 млн.долл. (+480,6%).

На 300% выросли поставки угольных электродов (ТН ВЭД 85451900), которые составили 22,8 тыс.т. на 7,9 млн.долл. На 20% увеличился экспорт автоматических выключателей (ТН ВЭД 85362000), составивший 9,9 млн.шт. на 7,5 млн.долл.

Товарная группа 84 «Энергетическое, технологическое и другое оборудование, станки, насосы и др.» – была представлена, в первую очередь, дисплеями (код ТН ВЭД 84716010), поставки которых увеличились на 300% и достигли 480,4 тыс.шт. на 52,3 млн.долл.

Экспорт по товарной позиции «Части и принадлежности к машинам для автоматической обработки информации и их блокам» (код ТН ВЭД 84733090) в физическом выражении увеличился на 6,3% и составил 4,7 тыс.т., но при этом стоимостная составляющая выросла: на 64,9%, достигнув 18,6 млн.долл.

Поставки по товарной позиции 84818090 – «Прочие клапаны для трубопроводов, котлов, резервуаров, цистерн» – составили 5,4 млн.шт. (+142,7%) на 12,6 млн.долл. (+230,8%). Увеличились поставки частей к стиральным машинам емкостью не более 10 кг. (код ТН ВЭД 84509010) – на 307,2% в физическом выражении, составив 1,9 тыс.т., и на 245,1% в стоимостном, достигнув 7,2 млн.долл.

Поставки оконных и настенных кондиционеров (ТН ВЭД 84151010 и 84151021) составили 50 тыс.шт. на 6,5 млн.долл. На 5,7 млн.долл. было экспортировано 36 прессов для изготовления древесностружечных и древесноволокнистых плит (код ТН ВЭД 84793000), при этом, несмотря на сокращение физических объемов экспорта на 34,5%, стоимостные объемы возросли на 134,8%. На 2,1 млн.долл. были поставлены ручные электросверла в количестве 173,9 тыс.шт. (код ТН ВЭД 84672100). По 1 млн.долл. в экспорте по данной товарной группе пришлось на вакуумные насосы, части кондиционеров, центрифуги, зерноуборочные комбайны, машины для изготовления картонных коробок и изделий из бумажной массы, бытовые и прочие швейные машины, пиловочные машины, машины для дробления и измельчения.

Изделия из кожи. Импорт из Китая по данной группе товаров оставался в целом стабильным – 507,3 млн.долл. (-0,3%). Доля изделий из кожи в структуре импорта понизилась до 14,4% с 18,8% в 2001г. По данной товарной группе Китай поставляет в Россию кожаную одежду (код ТН ВЭД 42031000), экспорт которой в 2002г. сократился в физическом выражении на 8%, а в стоимостном на 0,5% и составил 8,7 млн.шт. и 477,1 млн.долл.

Поставки кожаных перчаток (код ТН ВЭД 42032990) составили 3,4 млн. пар (+17,4%) на 10,4 млн.долл. (+14,1%). Важной составляющей экспорта по данной группе являются также различного рода чемоданы, сумки и футляры. Поставки сумок с лицевой поверхностью из натуральной, искусственной или лаковой кожи (код ТН ВЭД 42022100) составили 18 млн.шт. (+34,5%) на 7,3 млн.долл. (+18%), а поставки сумок с поверхностью из пластмассы или текстильных материалов (код ТН ВЭД 42022200) сократились в физическом выражении на 55,8%, а в стоимостном – на 4,9%, хотя абсолютные объемы по-прежнему значительны – 3 млн.шт. на 4,7 млн.долл.

Обувь. Импорт из Китая по данной группе увеличился до 481,4 млн.долл. (+25,5%), но его доля в структуре закупок снизилась до 13,7% с 14,1% в 2001г. В данной товарной группе поставляется резиновая обувь или обувь из других полимерных материалов (код ТН ВЭД 6402), которой было экспортировано 58 млн. пар (+69,1%) на 102 млн.долл. (+39%).

Значительный объем составляют также поставки обуви с верхом из кожи (код ТН ВЭД 6403), которой было экспортировано 52 млн. пар (+13,8%) на 335,7 млн.долл. (+26,5%). Экспорт обуви с верхом из текстильных материалов (код ТН ВЭД 6404) достиг 12 млн. пар на 15 млн.долл.

Одежда текстильная. Импорт по данной группе уменьшился до 447 млн.долл. (-0,6%), доля в импорте сократилась до 12,7% с 16,6% в 2001г. В данной товарной группе поставляется большей частью мужская одежда. Наибольший объем экспорта приходится на мужские пиджаки и блейзеры из хлопка (код ТН ВЭД 62033200), поставки которых в 2002г. возросли на 10% и достигли 10,4 млн.шт. на 89,2 млн.долл.

В 2 раза вырос экспорт мужской одежды из химических волокон (код ТН ВЭД 62113390) составив 7,6 млн.шт. на 61,8 млн.долл. (+136%). Крупной позицией остаются также мужские сорочки из химических волокон (код ТН ВЭД 62053000), которых было экспортировано 16,3 млн.шт. на 34,8 млн.долл., при этом отмечено сокращение поставок на 41,2% и 54,8%.

На 50% сократились поставки костюмов из синтетических волокон (код ТН ВЭД 62031990), составившие 4,6 млн. комплектов на 34,1 млн.долл. Пальто, плащи, куртки из химических волокон (код ТН ВЭД 62029390) были поставлены в объеме 3,2 млн.шт. (+37,1%) на 20,7 млн.долл., при этом стоимостная составляющая увеличивалась более значительными темпами – на 233,6%.

Возросли поставки женской одежды из химических волокон (код ТН ВЭД 62114300), достигшие 2,1 млн.шт. (рост в 45,5 раза) на 19,7 млн.долл. (рост в 266,8 раза).

Одежда из трикотажа. Импорт из Китая повысился до 278,7 млн.долл. (+55,8%), доля в структуре импорта возросла с 6,6% до 7,9%. Основной объем поставок пришелся на спортивные, лыжные и купальные костюмы из синтетических нитей (код ТН ВЭД 61121200), экспорт которых достиг 5,9 млн. комплектов (+257%) на 37,2 млн.долл. (+190,8%). Количественные объемы поставок свитеров из химнитей (ТН ВЭД 61103000) сократились на 40% и достигли 13,8 млн.шт., в то время как стоимостные возросли на 16% до 32,8 млн.долл.

В 2 раза увеличились поставки мужских брюк из синтетических нитей (ТН ВЭД 61034300), составив 15,7 млн. пар на 18,6 млн.долл. Чулок и гольф из синтетических нитей (код ТН ВЭД 61159300) было поставлено 134,4 млн. пар на 17,6 млн.долл. с увеличением на 86,7% и 64,4% соответственно. Экспорт брюк, бриджей, шорт и комбинезонов из синтетических нитей (код ТН ВЭД 61046300) увеличился на 50% и составил 12,2 млн.шт. на 16,1 млн.долл.

Химические товары. Второй год подряд растет импорт из Китая по этой товарной группе. В 2002г. он составил 172,9 млн.долл. (+26,8%), однако доля в структуре импорта понизилась до 4,9% с 5% в 2001г. Наибольшая доля в экспорте химических товаров пришлась на товарную группу 39 «Пластмассы, изделия из них». Было поставлено на 8,8 млн.долл. (+6,3%) 10,2 тыс.т. (+15,6%) пластмассовых изделий из полимеров этилена для транспортировки и упаковки (код ТН ВЭД 39232100).

По позиции 39269090 «Прочие изделия из листовой пластмассы» – произведены поставки в объеме 7 тыс.т. (+68,5%) на 7,8 млн.долл. (+66,4%). Статуэток и декоративных изделий из пластмассы (код ТН ВЭД 39264000) было поставлено 5,4 тыс.т. на 7,2 млн.долл. с увеличением на 12,2% и 14,2%. Экспорт школьных и канцелярских принадлежностей (код ТН ВЭД 39261000) увеличился на 20% и достиг 3,5 тыс.т. на 4,3 млн.долл.

По товарной группе 29 «Органические химсоединения» – на 6,8 млн.долл. поставлено 11,3 тыс.т. лимонной кислоты с увеличением на 93,1% и 85,6%. В 2 раза увеличился экспорт монокарбоновых кислот (код ТН ВЭД 29161900), составив 943,2 т. на 2,5 млн.долл. (+81,6%). На такую же сумму поставлено 315,7 т. ванилина с приростом в 15% и 9,3%.

Мясо. Является наиболее быстрорастущей товарной группой в китайском экспорте в Россию. Поставки мяса из КНР за 2002г. увеличились в 2,9 раза и составили 129,3 тыс.т., доля в структуре импорта повысилась с 1,6% до 3,7%.

Основная часть поставок пришлась на охлажденную или мороженую свежую свинину (код ТН ВЭД 02032900), которой было поставлено 66,9 тыс.т. на 84,1 млн.долл., при этом оба показателя выросли в 3 раза. Экспорт мороженых частей тушек домашней птицы (код ТН ВЭД 02071419) достиг 29,9 тыс.т. (+228,4%) на 28,8 млн.долл. (+136,3%). В 3 раза выросли поставки мороженых свиных туш и полутуш (код ТН ВЭД 02032190), составив 8,7 тыс.т. на 9,4 млн.долл. Мороженых утиных тушек поставлено 3,2 тыс.т. (рост 13 раз) на 3,1 млн.долл. (рост в 13,9 раза). На 1,5 млн.долл. поставлено 1,2 тыс.т. мороженой говядины без костей.

Это явилось отражением реальных потребностей российских покупателей, а также результатом целенаправленной работы торгпредства по согласованию нерешенных проблем, главным образом карантинного и ветеринарного характера, между минсельхозом России и Главным госуправлением КНР по надзору, инспекции качества и карантину (AQCIQ). С 1998г., импорт в Россию мяса из КНР сдерживался ограничительными мерами, вводимыми Департаментом ветеринарии минсельхоза России, или же полностью приостанавливался.

Во II пол. 2002г. наметилась тенденция роста поставок китайской мясной продукции на российский рынок, что, по оценкам российских региональных представителей Сибири и Дальнего Востока, имеет важное экономическое и социальное значение. С удовлетворением это воспринято и китайской стороной, в т.ч. и с точки зрения уменьшения дисбаланса товарооборота.

Торговля по указанной товарной позиции в 2003г. будет определяться введением российской стороной мер нетарифного регулирования (постановления правительства России от 23.01.2003: №49 и №50 «О внесении изменений в Таможенный тариф РФ», касаются мяса крупного рогатого скота и свинины соответственно и №48 «О мерах по защите российского птицеводства»).

Расчет квот по странам на ввоз мяса домашней птицы в 2003г. определяется по пропорциям, сложившимся в 1999-2001гг., а объем импортных лицензий для российских покупателей мясопродукции всех видов – пропорционально среднегодовому объему импорта в 2000-02гг. Расчетный период как раз падает на те годы, когда российский импорт из КНР был ограничен.

Наиболее остро может развиваться ситуация с поставками мяса домашней птицы. В 1999г. объем российского импорта из КНР составлял 533,5 т., а в 2002г. за полгода вырос до 32 тыс.т. В соответствии же с постановлением правительства России №48 на 2003г. страновая квота для КНР определена в 3,1 тыс.т., т.е. ниже уровня закупок 2002г.

Игрушки, спортинвентарь. Импорт из Китая продолжает существенно увеличиваться и составил 84,6 млн.долл. (+76,2%), доля в структуре импорта повысилась с 1,8% до 2,4%. В данной товарной группе поставлялись набивные игрушки в форме животных (код ТН ВЭД 95034100), экспорт которых достиг 79 млн.шт. на 34,9 млн.долл., увеличившись на 50%. Увеличился экспорт новогодних и рождественских товаров (код ТН ВЭД 95051000), достигший 5,4 тыс.т. (+234,5%) на 7,9 млн.долл. (+156,9%). На 6,7 млн.долл. было поставлено 646,9 тыс. комплектов видеоигр (код ТН ВЭД 95041000), при этом отмечен быстрый рост стоимостной составляющей экспорта – на 255,1% – по сравнению с количественной – 90,4%. Поставки рыболовных удочек (код ТН ВЭД 95071000) в количественном отношении сократились на 22%, составив 2,1 млн.шт., при этом стоимостные объемы экспорта возросли на 41,4%, достигнув 3,3 млн.долл.

Пушнина. Импорт из Китая составил 79,6 млн.долл. (+20,6%), доля в структуре закупок не изменилась и составила 2,3%. Поставки меховой одежды (код ТН ВЭД 43031010) в количественном отношении сократились на 20,5% и составили 1,1 тыс.т., в то же время стоимостная составляющая экспорта возросла на 16,8% до 70,1 млн.долл. На 4,6 млн.долл. осуществлено поставок по позиции 43039000 – «Прочие меховые изделия» – в объеме 282,6 т. с увеличением в 3 раза. Экспорт изделий из искусственного меха (код ТН ВЭД 43040020) в количественном отношении увеличился более значительно, чем в стоимостном – 216,3% по сравнению с 62,9% и составил 633,7 т. на 4,3 млн.долл.

Прочие готовые текстильные изделия. Импорт составил 58,7 млн.долл. (-24,2%), доля в структуре импорта уменьшилась с 2,9% до 1,7%. Основной объем поставок пришелся на одеяла и пледы дорожные из синтетических волокон (код ТН ВЭД 63014000), экспорт которых составил 2 млн.шт. (+47,5%) на 14,9 млн.долл. (+44,1%). Поставки хлопковых полотенец в количественном отношении сократились на 2,5% и составили 13,8 млн.шт., увеличившись в стоимостном отношении – на 28,4% до 13,1 млн.долл. Значительную часть экспорта по данной товарной группе продолжают составлять полиэтиленовые упаковочные пакеты – 91,3 млн.шт. на 8,8 млн.долл., поставки которых, тем не менее, сократились – на 8,5% и 19,3%.

Продукты из овощей, фруктов, орехов. Импорт составил 57,4 млн.долл. (+38,3%), доля в структуре импорта осталась без изменения – 1,6%. В данной товарной группе поставляется в основном консервированный томатный соус (код ТН ВЭД 20029010), экспорт которого достиг 44,7 тыс.т. (+34,2%) на 23,8 млн.долл. (+73,1%), и яблочный сок, поставки которого составили 25,9 тыс.т. на 12,7 млн.долл., а также грибные консервы (10,3 тыс.т. на 7,8 млн.долл.) и арахис (8,2 тыс.т. на 5,2 млн.долл.).

Зерновые. Импорт составил 51,7 млн.долл. (+188,8%). Основной товарной позицией здесь явился рис, полу – или полностью обрушенный (ТН ВЭД 10063090), поставки которого составили 213,6 тыс.т. на 50,3 млн.долл.

Керамические изделия. Импорт составил 42,1 млн.долл. (+38,5%), доля в структуре импорта осталась на прежнем уровне 1,2%. На 15,2 млн.долл. было поставлено 37,3 тыс.т. огнеупорных кирпичей, блоков и плитки (код ТН ВЭД 69021000) с приростом в 31,3% и 57,6%; на 9,5 млн.долл. (+46,2%) экспортировано 14,6 тыс.т. (+65,1%) столовых и кухонных принадлежностей из фарфора и фаянса (ТН ВЭД 69111010); на 5,4 млн.долл. (+83,7%) произведены поставки фарфоровых раковин, умывальников и ванн (ТН ВЭД 69101000) в объеме 324,3 тыс.шт. (+99,1%); 3,7 млн.долл. пришлось на поставки фарфоровых статуэток в объеме 3,3 тыс.т.

Минтопливо, нефть и нефтепродукты. Импорт составил 40,7 млн.долл. (-22,5%), доля в структуре

импорта понизилась с 1,9% до 1,2%. Наибольший удельный вес пришелся на поставки нефтяного кокса и битума – кальцинированного (ТН ВЭД 27131200), экспорт которого составил 109,7 тыс.т. на 15,1 млн.долл., сократившись на 28,2% и 18,5% соответственно, и некальцинированного (ТН ВЭД 27131100), поставки которого достигли 191,2 тыс.т. на 14 млн.долл., также сократившись на 41,4% и 34,7%. На 6,1 млн.долл. было поставлено 22,8 тыс.т. авиатоплива.

Разные готовые изделия. По данной группе были произведены поставки шариковых ручек (ТН ВЭД 96081000) в объеме 210,5 млн.шт. (+24,9%) на 6,1 млн.долл. (+51,2%), термосов (ТН ВЭД 96170010) в объеме 1,7 млн.шт. (+94,9%) на 3,5 млн.долл. (+45,8%), карманных зажигалок (ТН ВЭД 96131000) в объеме 136,9 млн.шт. на 5,6 млн.долл., застежек-молний (ТН ВЭД 96071900) в объеме 71,7 млн.м. на 3,1 млн.долл.

Вышеуказанные товарные группы суммарно составляют 86,2% в российском импорте из Китая.

Стратегия Китая с РФ

Определяется интересами усиления экономического и военного потенциала КНР и превращения страны в развитое современное государство. В 2002г. Китай стремился реализовывать свою экономическую стратегию в отношении России с акцентом на следующие моменты.

– Реализация крупнейших инвестиционных проектов, в первую очередь, нефтепровода «Россия-Китай» рассматривается как главный вектор развития торгово-экономического сотрудничества, успешная реализация проекта будет важным фактором, определяющим дальнейшее взаимодействие и по другим направлениям.

– Создание благоприятных условий для обеспечения широкого выхода продукции китайских предприятий на рынки России. Китайская сторона отдает приоритет реализации проектов в области нефти и газа, в сферах лесозаготовки и лесопереработки, высоких технологий, продвижения китайского машинотехнического оборудования и бытовой электротехники на российский рынок, в т.ч. путем экспортного кредитования и страхования поставок. Продвижение торгово-экономического сотрудничества по таким традиционным направлениям, как экспорт в Россию китайской продукции легпрома, экспорт китайской рабочей силы в Россию.

– Стимулирование крупных китайских компаний к инвестированию капиталов в российскую экономику. Поощрение китайских регионов к расширению приграничной торговли и межрегионального сотрудничества с Россией, в т.ч. по инвестиционной составляющей.

– Стремление придать цивилизованный вид неорганизованной торговле с сохранением этого канала поступления продукции традиционного китайского экспорта в Россию. Растущий интерес к сотрудничеству с Россией в региональных организациях (АТЭС, ШОС), в которых Китай стремится реализовать ряд экономических инициатив, направленных на устранение таможенных, технических и др. барьеров и либерализацию торгового режима.

Сохранение сложившейся модели хозяйственного взаимодействия, в рамках которой Россия выступает как важный поставщик ряда товаров, по преимуществу, сырьевых критически важных для развития китайской экономики и ее экспортного потенциала. Обозначившаяся тенденция к увеличению дефицита природных ресурсов, прежде всего углеводородов, ограниченные возможности восполнить его за счет внутренних источников будет подталкивать китайскую сторону добиваться доступа к российским природным ресурсам, в т.ч. путем установления контроля над соответствующими месторождениями.

Итоги торгово-экономического сотрудничества с Китаем в 2002г. неоднозначны. В качестве положительных моментов можно отметить продолжающийся третий год подъем и новый рекордный уровень товарооборота за всю историю советско- и российско-китайских торговых связей, сохраняющееся значительное положительное сальдо российской стороны.

Однако, было зафиксировано резкое, по сравнению с 2000 и 2001гг., замедление темпов прироста товарооборота и, прежде всего, российского экспорта. Впервые прирост китайских поставок в Россию в абсолютных цифрах оказался выше увеличения встречных закупок (0,81 млрд.долл. против 0,45 млрд.долл.). Китайской стороне удалось добиться сбалансированного увеличения поставок по всем основным товарным группам при лидирующей роли группы «машины и оборудование», стоимостные объемы поставок по которой удвоились. Структура российского экспорта не претерпела существенных изменений, и в ней попрежнему преобладают сырье и продукция первичного передела.

За 2002г. не удалось добиться ощутимого продвижения в плане получения новых крупных заказов на продукцию энергетического машиностроения, гражданскую авиатехнику. Не просматриваются реальные перспективы начала масштабного участия российских предприятий в программе освоения западных регионов Китая.

В этих условиях поставки машинотехнической продукции осуществлялись главным образом путем реализации контрактов в сфере ВТС и строительства за счет госкредита Тяньваньской АЭС. Увеличение объемов российского экспорта было достигнуто за счет расширения вывоза древесины (+76,8%), сырой нефти (+71,5%), удобрений (+45,9%), морепродуктов (+27,6%). Сократились поставки черных металлов (на 16,7%), химтоваров (на 1,2%), алюминия (на 63,1%).

В 2002г. наблюдался заметный прогресс в сотрудничестве между Китайской национальной нефтегазовой корпорацией (КННК) и нефтяной компанией ЮКОС и компанией АК «Транснефть» по проекту российско-китайского нефтепровода. Проекта строительства нефтепровода «Россия-Китай» подошел к практической стадии реализации. После подписания в сент. 2001г. российско-китайского Генерального соглашения о совместной разработке ТЭО проекта строительства российско-китайского нефтепровода, определения графика разработки ТЭО проекта, создания Руководящего комитета исполнительными органами сторон по ТЭО проекта, летом 2002г. были выполнены работы по ТЭО (обоснование инвестиций), которые должны быть утверждены государственными экспертными органами сторон в соответствии с принятыми в каждой из стран процедурами.

В I пол. 2002г. прошли переговоры между КННК и НК ЮКОС, ННГК «Саханефтегаз», НГК «Славнефть», ТНК и ОАО «Русия Петролеум» об организации совместной деятельности по освоению нефтяных месторождений, в т.ч. находящихся в районе поставок нефти по трубопроводу «Россия-Китай» (Юрубченское, Куюмбинское, Талаканское и Верхнечонское).

В 2002г. КННК продолжало сотрудничество с российскими компаниями по транзиту нефти, добываемой в Казахстане на Актюбинских нефтяных полях. В 2002г. проходила реализация поставок сырой нефти в Китай железнодорожным транспортом. Основными поставщиками с российской стороны оставались НК ЮКОС – 1,8 млн.т., «Сибнефть» – 500 тыс.т., «Сахалин Энерджи» – 300-400 тыс.т.

Подписание 4 июля 2002г. «Рамочного соглашения о СП (РССП) по проекту газопровода «Тарим-Шанхай» явилось первым практическим шагом в сотрудничестве в газовой сфере. Китайская сторона приняла нашу позицию относительно роли «Газпрома» как координатора российских газовых проектов и экспорта газа. С учетом этого продолжаются переговоры о поставках российского газа с Ковыктинского месторождения и месторождений в Республике Саха (Якутия).

В 2002г. проведены несколько встреч Координационного комитета по проекту с участием руководства и специалистов ОАО «Русиа Петролеум», Китайской национальной нефтегазовой корпорации и «Когаз» (Республика Корея). Тематика встреч включала вопросы: по запасам месторождения, маршруту трубопровода, цене и рынку сбыта газа.

Достигнута договоренность о поставках газа на первом этапе на Северо-Восток Китая, затем – в район Бохайского залива. Определены годовые объемы поставок: 12-20 млрд.куб.м. – в Китай, 10 млрд.куб.м. – в Республику Корея. Маршрут трубопровода: Россия-Маньчжурия-Северо-Восток КНР. Срок начала поставок газа – 2008г. Согласована формула расчета цены газа, конкретные ценовые показатели подлежат дальнейшей проработке. Срок завершения подготовки ТЭО проекта – июнь 2003г., после чего материалы будут переданы на утверждение в правительственные органы трех стран.

В соответствии с графиком выполняются российские обязательства по изготовлению и поставке оборудования в счет госкредита на строительство Тяньваньской АЭС. В 2002г. поставлено оборудования и материалов на 358 млн.долл. В проекте бюджета на 2003г. предусмотрено выделение средств на эти цели. 2002-03г. являются ключевыми с точки зрения поставок и монтажа оборудования. Успешное выполнение обязательств – важное условие для расширения сотрудничества, включая строительство 3 и 4 блоков АЭС Тяньвань.

Продвижение машинотехнической продукции гражданского назначения. В структуре росэкспорта в Китай доля машинотехнической продукции гражданского назначения, помимо поставок для Тяньваньской АЭС, незначительна. В последние годы ослабли российские позиции в таких отраслях, как поставки энергетического оборудования, автомобилей, строительной и дорожной техники, гражданских самолетов. Это явилось следствием возросшего уровня китайского машиностроения и конкуренции со стороны ведущих западных фирм, большинство из которых имеют совместные сборочные предприятия на территории КНР, что позволяет им участвовать в т.ч. и во внутрикитайских торгах.

В сложившихся условиях выходом для российских компаний может стать производственная кооперация с китайскими заводами, передача технологий, совместное участие в торгах в третьих странах (прежде всего в сфере энергетического машиностроения). Определенные перспективы для продвижения отдельных видов российской техники (газоперекачивающие станции, грузовые автомобили, стройтехника, вертолеты) открывает участие в проектах, связанных с ускоренным освоением Центральных и Западных районов Китая.

В 2002г. оказывалось содействие усилиям российских перевозчиков и экспедиторов по привлечению грузов и обеспечению эффективной работы регулярной судоходной линии Шанхай-Восточный, а также в организации сквозных контейнерных перевозок по маршруту Шанхай-Восточный-Транссибвропа. Совместно с Центром контейнерных перевозок МЖД КНР и российскими экспедиторами была продолжена работа по организации перевозок грузов двусторонней торговли в составе прямых контейнерных поездов Пекин-Москва, движение которых было восстановлено в 2002г.

Продолжены консультации с авиационными властями КНР по согласованию текста нового межправительственного Соглашения о воздушном сообщении, подписание которого возможно в 2003г. Обсуждались меры по повышению безопасности на авиатранспорте, подписано Соглашение о повышении безопасности полетов (о признании норм летной годности), заключено Соглашение по упорядочению чартерных авиаперевозок между Россией и Китаем, урегулирован вопрос использования транссибирских маршрутов при пролетах территории РФ в пункты Европы.

В 2002г. получены авансовые платежи и началось практическое исполнение контрактов, подписанных в 2001г., по изготовлению и поставкам в Китай гражданских самолетов ТУ-204. С китайской стороны проявлен интерес к сотрудничеству в области вертолетостроения, а также возможных закупок российских вертолетов. В нояб. 2002г. подписана совместная программа сотрудничества в области гражданской авиатехники.

В 2002г. реализованы практические шаги по активизации межбанковского сотрудничества и созданы необходимые правовые контуры для налаживания взаимодействия в сфере валютного контроля и борьбы против легализации доходов, полученных преступным путем. В 2002г. подписаны ряд соглашений по указанным вопросам: Соглашение между Центральным банком РФ и Народным банком Китая о межбанковских расчетах в торговле приграничных регионов; Протокол по реализации Соглашения между ЦБ РФ и Народным банком Китая о межбанковских расчетах в торговле в приграничных районах; Соглашения об организации информационного обмена и подготовке кадров в сферах противодействия легализации (отмыванию) доходов, полученных преступным путем, борьбы с финансированием терроризма и валютного контроля между ЦБ РФ и Народ-

ным Банком Китая; Генеральное соглашение о предоставлении экспортного кредита и экспортного кредитного страхования Торгово-промышленным банком Китая и Китайской компанией экспортного кредитного страхования Банку внешней торговли России; Меморандум о взаимопонимании по вопросу установления на ОАО Внешторгбанк кредитной линии сроком на 10 лет на 200 млн.долл. для финансирования экспорта китайского оборудования в Россию.

Одним из возможных направлений расширения российско-китайского межбанковского сотрудничества, особенно в сфере торговых расчетов, является возможное использование в них нацвалют двух стран. Механизм подобных расчетов будет нарабатываться сторонами в ходе эксперимента по использованию нацвалют в расчетах и платежах по торговле в приграничных районах, наряду с расчетами в СКВ. Этот эксперимент будет проходить 2г. на базе банковских структур двух стран в приграничных г.г.Благовещенск и Хэйхэ с I кв. 2003г. По истечении 18 мес. после его начала будет принято согласованное решение о целесообразности его продления и возможного распространения на территорию приграничных районов двух стран.

Потенциальной «точкой роста» российско-китайского торгово-экономических связей в 2003г. может стать инвестиционное сотрудничество. В 2002г. по инициативе российской стороны достигнута договоренность о создании Рабочей группы по инвестициям в рамках Подкомиссии по торгово-экономическому сотрудничеству. Китайская сторона приняла наше предложение об отборе «пилотных» инвестиционных проектов. Начата подготовка к визиту в Россию делегации крупных китайских компаний, проявляющих интерес к вложению капиталов в российскую экономику.

В сфере транспорта наиболее актуальной становится задача создания условий для реализации интеграционного и экономического потенциала российской и китайской транспортной инфраструктуры за счет привлечения транзитных перевозок пассажиров и грузов.

В сотрудничестве с китайскими транспортными ведомствами важное место занимает проект формирования транзитного коридора «Восток-Запад», основным содержанием которого является переориентация экспортно-импортного грузопотока между Северо-Восточными провинциями КНР и Японией, США и Республикой Корея на свободные мощности портов Приморья.

Несмотря на возросшую в результате предпринятых шагов по снижению тарифов и повышению пропускной способности данного маршрута, а также в связи с вступлением Китая в ВТО заинтересованность грузовладельцев северо-восточного Китая, усилия российской стороны по-прежнему не встречают активной поддержки центральных властей КНР, опасающихся сокращения грузопотока через порт Далянь в случае реализации проекта и считающих преждевременным подписание Соглашения. Официальное согласие в апр. 2002г. создать рабочую группу по подготовке соответствующего межправсоглашения, выраженное в ответе председателя китайской части Комиссии по подготовке регулярных встреч глав правительств, члена госсовета КНР У И на обращение зампреда правительства РФ В.Б.Христенко дает основания рассчитывать на продвижение в этом вопросе.

По-прежнему приходится затрачивать усилия для преодоления дефицита разрешений на автоперевозки через российско-китайские погранпереходы, не удается достичь взаимопонимания с китайскими партнерами по вопросу глубины проезда автотранспорта, не говоря о транзите через китайскую территорию, что позволило бы российским автопредприятиям выйти на новые рынки перевозок в Корею и Пакистан. Неконструктивный подход китайской стороны, которая, добиваясь разрешения на проезд своих автоперевозчиков до грузообразующих центров РФ (Владивосток, Хабаровск), увязывает этот вопрос с предоставлением российской стороне необходимого контингента разрешений на перевозки через границу, обусловлен существующим дисбалансом в двусторонних автоперевозках и неконкурентоспособностью китайских автоперевозчиков.

Несмотря на достигнутые в ходе Подкомиссии по транспорту договоренности об увеличении количества регулярных рейсов российских и китайских назначенных перевозчиков, китайская сторона отказывается в установленном порядке подтверждать запросы российских авиакомпаний об открытии рейсов и предоставлении новых частот. ГУГАК стремится таким путем сбалансировать количество регулярных рейсов российских и китайских авиакомпаний, выводя за рамки переговоров вопрос о предоставленных российской стороной правах пролетов территории РФ в Европу и США.

Инвестиции с РФ

В 2002г. МВТЭС КНР санкционировало учреждение на территории России 27 предприятий (компаний) с участием китайского капитала с общей суммой контрактных инвестиций 42,77 млн.долл., в т.ч. китайская доля инвестиций составила 35,45 млн.долл. Всего же в России, по данным МВТЭС КНР, действуют 482 предприятия с китайским капиталом с объемом китайских инвестиций 207 млн.долл.

К концу 2002г. общее количество зарегистрированных МВТЭС КНР на территории Китая предприятий с участием российского капитала составило 1413 с общим объемом контрактных инвестиций 718,3 млн.долл. (увеличение по сравнению с 2001г. на 16% и 67%). В 2002г. создано 116 предприятий с объемом российских инвестиций 45,84 млн.долл., реально использованные инвестиции составили 38,65 млн.долл.

Средний объем контрактных инвестиций в одно российско-китайское предприятие на территории КНР составляет 0,6 млн.долл., в РФ – 0,5 млн.долл., что свидетельствует о том, что данные структуры учреждаются преимущественно как предприятия малого и среднего бизнеса.

Предприятия с российскими инвестициями действуют в Китае преимущественно в таких отраслях, как энергетическое машиностроение, химпром, производство стройматериалов, лег. и пищепром, ремонт судов, речные транспортные перевозки, строительство инфраструктурных объектов, кожевенное производство и торговля.

В пров. Хэнань в 2002г. образовано СП по выпуску российских электрических распределительных установок GIS и эль-газовых выключателей SF6. С российской стороны в проекте участвуют Ленинградский электромеханический завод и

НИИ оборудования высокого напряжения (г.С-Петербург).

В 2002г. удалось активизировать проработку проекта создания в АРВМ КНР СП по выпуску внедорожных автомобилей на базе машины «Урал». Участники проекта: ОАО «Автозавод Урал» (г.Миасс) и Северная корпорация тяжелого машиностроения АРВМ КНР (Norheinco). Опытный образец машины прошел китайские ходовые испытания и получил национальный сертификат с разрешением на серийное производство. В начале 2003г. на производственной базе Norheinco в г.Баотоу (АРВМ) предполагается начать совместную сборку первой партии автомобилей из 54 ед. (стоимость российской поставки – 1,1 млн.долл.). Заказчиком данной партии автомобилей является Корпорация оружейной промышленности КНР.

В окт. 2002г. в Китае состоялись переговоры, на которых представители АЗ «Урал» и Norheinco договорились завершить сборку первой партии машин ко II кв. 2003г. В случае успешной реализации данного этапа сотрудничества будет рассмотрен вопрос об учреждении совместного предприятия в КНР по производству и послепродажному обслуживанию автомобилей. В рамках программы обновления своего автопарка китайский заказчик планирует в 2003г. закупить еще 500 машин подобного класса. Вместе с тем, китайская сторона пока не приняла решения, на каком из предприятий КНР разместить этот заказ. В качестве конкурентов российской продукции названы грузовые автомобили «Мерседес» (Первый машиностроительный завод АРВМ) и «Те Ма» (Чунцинский автозавод, пров. Сычуань). Основным положительным моментом этих моделей для китайской стороны является то, что они производятся полностью из китайских комплектующих.

В случае выполнения российской стороной обязательств по срокам поставки и качеству сборки вариант сотрудничества с АЗ «Урал» рассматривается как весьма перспективный. В рамках программы обновления автопарка в период 2004-07гг. Корпорация оружейной промышленности КНР намечает ежегодно закупать до 1500 ед. автомашин указанного класса. ОАО «Автозавод Урал» принято решение об открытии в 2003г. в г.Баотоу центра техобслуживания «Уралов» и склада запчастей, а также о начале централизованной профподготовки китайских специалистов для обслуживания этих машин.

В автомобилестроении КНР действуют 10 крупных предприятий, производительность которых превышает 100 тыс.ед. автомобилей в год. Суммарный объем накопленных зарубежных инвестиций в отрасли превысил 21 млрд.долл. На территории страны действуют 600 китайско-иностранных предприятий по производству, продаже и обслуживанию автотехники с участием крупных зарубежных компаний-инвесторов «Фольксваген», «Ауди», «Дженерал Моторз», «Рено Ситроен», «Тойота», «Хонда», «Мазда». Большинство деталей и узлов для автомашин иностранных марок, производимых в КНР, уже выпускаются местными предприятиями. Китайские детали составляют 93% в автомобиле «Фольксваген-Сантана», 86% – в «Сантане-2000», 72% – в «Пассате» и 40% – в модели 2002г. «Фольксваген-Поло». Только объем производства машин «Фольксваген» в КНР в 2002г. достиг 500 тыс.ед., к 2008г. запланировано увеличение ежегодного производства до 1 млн.ед. Для выполнения этой задачи концерн «Фольксваген» в 2003-07гг.намерен вложить в развитие китайского автомобилестроения 600 млн.долл.

Большинство китайских предприятий-производителей с/х, строительной и бульдозерной техники также выпускают свою продукцию в кооперации с западными и японскими фирмами. На Тяньцзиньском машиностроительном заводе освоено серийное производство бульдозеров «Ишань», строительных кранов по лицензии компании «Комацу», Аньшаньский завод выпускает бульдозеры совместно с фирмой «Либхэрр», Цинхайское предприятие – бульдозеры типа «Д-7-Г» компании «Катерпиллер», завод «Шаньтуй» – бульдозеры на базе шасси «Комацу» и с двигателем «Камминз», завод «Сюаньхуа» – бульдозеры типа «СД-7» и «СД-8» фирмы «Катерпиллер».

Китайские производители оборудования энергетического машиностроения уже приступили к самостоятельному выпуску энергоблоков для угольных ТЭС мощностью 300 мвт. с себестоимостью на уровне 85% от западного аналога и сверхкритичных энергоблоков мощностью 600 мвт., что свидетельствует о том, что Китай успешно освоил соответствующие высокие технологии.

Основная часть малых и средних предприятий с участием китайского капитала в России действуют в таких сферах, как торговля, общепит, пошив одежды, сельское хозяйство и лесопереработка.

Большая часть китайских предприятий учреждается в приграничных регионах РФ. На территории Приморского края, по данным местной администрации, всего зарегистрированы 573 предприятия с участием китайского капитала (реально действуют только 196), в Хабаровском крае – 334, в Читинской обл. – 100, в Амурской обл. – 64, в Ивановской обл. – 4.

Несмотря на немалое количество учрежденных на территории РФ структур с китайским участием, их реальный инвестиционный вклад в развитие российской экономики пока незначителен. Объем китайских накопленных инвестиций в Приморском крае в янв.-окт. 2002г. составил только 400 тыс.долл. (всего за 1990-2002гг. – 13,3 млн.долл., включая 3,4 млн.долл. из Гонконга). В Хабаровском крае предприятия с участием китайского капитала занимают 1 место по количеству, однако поступающие прямые инвестиции из КНР составляют 3% от общего количества.

Что касается крупных китайских инвестиций в России, то они направляются в производство телекомоборудования, микроэлектронных комплектующих, строительство торговых центров. Крупными действующими инвестиционными проектами с привлечением китайского капитала в России являются: совместное предприятие «Бето-Хуавэй» (г.Уфа, занимает 5 место в России по объемам производства и реализации телекомоборудования, суммарный объем продаж в РФ с 2000г. превысил 100 млн.долл.); СП «Корона Семикондакторс» (производство микроэлектронных комплектующих, Московская обл.); супермаркет «Тянькэлун» (площадь помещений 10 тыс.кв.м., г.Москва); торговый дом «Дружба» (16 тыс.кв.м., г.Москва).

Китайские предприятия-инвесторы стали активнее вкладывать свои капиталы в развитие российской лесоперерабатывающей промышленнос-

ти. В РФ действуют 15 предприятий с участием китайского капитала, занимающихся заготовкой древесины. Суммарный объем накопленных этими предприятиями инвестиций достиг 25 млн.долл., общий объем заготовленной древесины составил к концу 2002г. 1,25 млн.куб.м.

Основными сдерживающими факторами привлечения китайских инвестиций в экономику России являются: действующий в Китае разрешительный порядок размещения инвестиций за рубежом; незавершенность работы по подписанию межправительственного Соглашения о поощрении и взаимной защите инвестиций, что ограничивает развитие масштабного инвестиционного сотрудничества; слабое участие финансовых, банковских и страховых структур обеих стран в кредитовании инвестиционных проектов.

В 2002г. также отмечена активизация китайского интереса к строительству инфраструктурных объектов в российской приграничной зоне. Подписаны двухсторонние соглашения по проектам строительства с китайским участием приграничных торговых комплексов «Забайкальск-Маньчжурия» (Читинская обл.), «Пограничный-Суйфэньхэ» (Приморский край). В стадии проработки находится китайская инвестиционная программа строительства в г.Владивостоке гостиничного, жилого и выставочного комплексов.

В рамках Соглашения, подписанного в марте 2002г. между ГУП «Корпорация развития» Читинской обл. и китайской компанией «Фанда» (г.Пекин), в аренду китайской стороне передается на 49 лет земельный участок площадью 130 га для строительства и обслуживания торгового комплекса на пограничном переходе «Забайкальск-Маньчжурия». Объем китайских инвестиций в строительные работы – не менее 40 млн.долл. Распределение прибыли: 90% – китайской стороне, 10% – российской стороне.

Китайское участие в строительстве торгового комплекса в зоне погранперехода «Пограничный-Суйфэньхэ» регламентировано Соглашением о сотрудничестве между администрацией Приморского края и правительством пров. Хэйлунцзян, подписанным в марте 2002г. Российская сторона выделяет под комплекс земельный участок площадью 300 га у пограничного автомобильного перехода «Сосновая падь». В течение 1 этапа реализации проекта (3г.) намечается построить на площади 72 га пятизвездочную гостиницу на 1000 мест, деловой центр, таможенный склад, объекты инженерной инфраструктуры. Объем двухсторонних капиталовложений в первый этап строительства – 45 млн.долл., доля китайской стороны – 50%. После реализации первого этапа на территории комплекса намечается разместить экологически чистые производства экспортной ориентации на базе российских технологий, разработанных учеными ДВО РАН.

По вопросу о долевом участии в создаваемых в России предприятий с китайским участием следует отметить, что инвесторы из КНР предпочитают учреждать структуры со 100% китайским капиталом и минимальным уставным фондом. Особенно это касается предприятий в сфере малого и среднего бизнеса. На стадии проработки проектов китайские представители проявляют определенный интерес к возможностям сотрудничества на условиях СРП и Build-Operate-Transfer (BOT). Практически все потенциальные инвесторы заявляют о намерении задействовать кредитные возможности для реализации будущих проектов особенно для освоения природных ресурсов. Применительно к инвестиционным проектам в области машиностроения китайские организации делают упор на использование вкладов в денежной, товарной формах, включая поставки оборудования и технологий.

Практика работы с китайскими деловыми кругами показывает, что формирование их инвестиционного интереса к России происходит под воздействием экономических факторов, обусловленных конъюнктурой мировых товарных рынков. Китайские компании-производители бытовых электронных и электротехнических изделий под влиянием фактора усиления конкуренции на внешних рынках и трудностей сбыта своей продукции в Китае вынуждены искать новых потребителей за рубежом, поэтому российский рынок, с учетом его масштабности, представляется китайским инвесторам перспективным для продвижения такой продукции. Для закрепления на российском рынке эти китайские компании идут на развертывание кооперационных сборочных производств своей продукции в России. Возможные инвестиционные риски китайских участников таких проектов компенсируются предоставлением им государственных гарантий и страхованием выделяемых на эти цели кредитных средств.

В отношении импорта российских товаров в 2002г. Китай, с учетом имеющихся межправительственных договоренностей, продолжал применять практику РНБ. В сфере приграничной торговли с Россией в 2002г. продолжал действовать преференциальный режим. Для специально уполномоченных на ведение «малой» приграничной торговли компаний и предприятий действовали льготные таможенные и налоговые ставки. Импортные пошлины и НДС уплачивались в половинном размере. Разница поступала в распоряжение местных бюджетов. Жителям приграничных районов Китая разрешено беспошлинно ввозить в страну товары на сумму до 3000 юаней (360 долл.) в день.

Преференциальный режим приграничной торговли используется китайскими компаниями главным образом для масштабного импорта сырьевых товаров из России. Такие операции проводились с алюминием (до отмены в июне 2001г. льготного режима импорта алюминия), в 2002г. по аналогичной схеме, по информации МВТЭС КНР, закупается российский никель. Если объемы закупок не подрывают стабильность внутреннего рынка соответствующих товаров, китайские госорганы воздерживаются от вмешательства в связи с нарушением правил ведения приграничной торговли во избежание ущемления интересов местных правительств.

Преференциальный режим приграничной торговли не распространяются на импорт из России следующих товаров: табак, спиртные напитки, косметика, телевизоры, кинокамеры, видеомагнитофоны, видеоплееры, аудиоаппаратура, кондиционеры, электрохолодильники, стиральные машины, фотоаппараты, копировальные машины, электроаппаратура с программным управлением, переговорные устройства, миникомпьютеры с выносным оборудованием, телефоны, радиопейд-

жинговые системы, факсимильные аппараты, электронные счетные приборы, печатные машинки и печатающие устройства, мебель, осветительные приборы, продукты питания (к ним относятся специи, мясо, птица, яйцо, овощи, продукты водного промысла, фрукты, напитки, молочные продукты), фанера, асбест, сельскохозяйственные комбайны, автомобили и запчасти, мотоциклы и запчасти, 30-85-тонные внедорожные самосвалы, нефтепродукты, стальной прокат (на лицензируемую металлопродукцию не делается 50% скидка), газетная бумага, алюминий в чушках.

Поставщики товаров на местном рынке. В Пекине находится 60 представительств российских компаний и организаций, в числе которых представительства ОАО «Газпром», НК ЮКОС, АО «Авиаэкспорт», ГПВО «Технопромэкспорт», ГПВО «Тяжпромэкспорт», АО «Атомстройэкспорт», АО «Энергомашэкспорт-Силовые машины», ФГУП ГП «Рособоронэкспорт», ЗАО «Международная калийная компания», ВО «Станкоимпорт», ОАО «Русский алюминий», ОАО «Западно-Сибирский металлургический комбинат» и ряда других крупнейших российских экспортеров.

Их основными партнерами с китайской стороны выступают такие ведущие торгово-промышленные корпорации, как КННК, «Техноимпорт», «Машимпекс», «Хуанэн», «Великая Стена», «Норинко», «Политекнолоджи», «Синохем», «Минметалс», «Китайская корпорация цветных металлов», СИТИК, КОФКО, «Китайская государственная корпорация ядерной промышленности» и ряд других известных компаний.

Активизировалось взаимодействие между отраслевыми объединениями российских экспортеров и импортеров с аналогичными китайскими отраслевыми ассоциациями. В 2002г. был продолжен диалог между российским Союзом производителей и экспортеров калия и соли и китайской торговой Ассоциацией импортеров и экспортеров металлов, минералов и химической продукции, налаживается диалог между Ассоциацией сталеплавильной промышленности Китая (КАСП) и Союза экспортеров металлопродукции России (СЭМПР). Налаживание подобного тесного сотрудничества на уровне отраслевых объединений двух стран могло бы внести существенный вклад в дело обеспечения организационной, информационной и финансовой поддержки непосредственных участников ВЭД. Это важно для российских предприятий малого и среднего бизнеса, пытающихся самостоятельно (без постоянной поддержки со стороны правительственных структур) расширить и закрепить собственное коммерческое участие на рынке Китая.

На практическую работу представительств российских компаний по-прежнему негативное влияние продолжает оказывать то, что налоговые органы Китая обязывают их выплачивать налог за хозяйственную деятельность с расходной части бюджета представительств, хотя как такового коммерческого дохода эти представительства не имеют. В соответствии со ст.7, п.1 Соглашения между правительствами РФ и КНР об избежании двойного налогообложения и предотвращения уклонения от налогообложения в отношении налогов на доходы, «прибыль предприятия одного Договаривающегося государства облагается налогом только в этом Договаривающемся государстве, если только предприятие не осуществляет коммерческую деятельность в другом Договаривающемся государстве через расположенное там постоянное представительство».

Большинство открытых в КНР постоянных представительств российских предприятий не осуществляет коммерческую деятельность, т.е. не подписывают коммерческих договоров, не получают комиссионных или других выплат, не используют свои счета для коммерческих организаций). Китайские налоговые органы считают это недостаточным подтверждением некоммерческого характера представительства. В результате, представительства российских предприятий облагаются подоходным налогом на том основании, что в уставных документах головному предприятию разрешается внешнеэкономическая деятельность, либо если головное предприятие является группой компаний (юрлиц) и представительство теоретически может оказывать услуги входящим в нее предприятиям (Уведомление государственной налоговой службы КНР по вопросам усиления контроля за налогообложением постоянных представительств инопредприятий от 13 сент. 1996г.).

Рост в стоимостном и объемном выражении поставок из России древесины и изделий из нее произошел несмотря на то, что китайская сторона подтвердила в 2002г. установку на применение повышенных фитосанитарных требований к импортируемому круглому лесу, а российская информировала о технической сложности и экономической неэффективности окорения пиловочника или проведения его фумигационного обеззараживания (стоимость обработки 1 куб.м. древесины обходится в 5-7 долл.) и заявила, что не будет обращаться к китайской стороне с просьбой о продлении исключительно для России льготного переходного периода.

Учитывая заинтересованность в импорте российского круглого леса, Главное госуправление КНР по надзору, инспекции качества и карантину (AQCIQ) в 2002г. приняло решение о сохранении прежнего фитосанитарного режима при поставках в Китай российского пиловочника через сухопутные и речные пограничные переходы (ограничения распространяются только на морской транспорт, чтобы не дискриминировать других экспортеров леса в соответствии с требованиями ВТО).

Оценивая создавшуюся ситуацию в российско-китайской лесоторговле и перспективы ее развития, нельзя не принять во внимание, что резкое увеличение российского экспорта леса (14,8 млн.куб.м., рост на 69% на 975,4 млн.долл., рост на 76,8%) в 2002г. произошло, как и в предыдущие годы, за счет роста поставок необработанных лесоматериалов (код ТН ВЭД 4403). Прирост физических объемов экспорта пиловочника (6,57 млн.куб.м.) превысил общий объем экспорта за весь 2000г. (6,33 млн.куб.м.).

Лесоторговля дает существенную прибавку для российского экспорта в КНР. Однако сложившиеся диспропорции в структуре нашего лесного экспорта в КНР не могут не вызывать озабоченности. Например, если суммарный экспорт из России в Китай древесины и изделий из нее составил в 2002г. 1058,8 млн.долл., то только поставки на мировой рынок китайской мебели, изготовляемой в т.ч. и из российского леса, за этот же период принесли достигли 5,36 млрд.долл.

За последние годы на базе импортируемой древесины, в большей своей части российской, Китай совершил существенный прорыв в развитии своей деревообрабатывающей промышленности, производстве средств производства для деревообработки и выход на мировой рынок со своей готовой продукцией и товарами глубокой переработки древесины. Попытки российских производителей полуфабрикатов и готовой продукции из дерева занять нишу на рынке КНР, даже используя итальянское, немецкое и японское оборудование, до настоящего момента успехом не увенчались.

Предпринятые российской стороной в 2002г. меры тарифного регулирования, в частности, снижение экспортных пошлин на полуфабрикаты и готовую продукцию из дерева не дали желаемого результата, и круглый лес составляет 90% в товарной структуре лесоторговли с КНР.

Антидемпинг с РФ

В 2002г. остро стоял вопрос обеспечения предсказуемых и стабильных условий доступа российских товаров на китайский рынок. Первый год членства КНР в ВТО был отмечен учащением использования мер по защите внутреннего рынка. В 2002г. против российских производителей были выдвинуты обвинения в демпинге и начаты соответствующие расследования по четырем товарным позициям (капролактам, поливинилхлорид, бутадиен-стирольный каучук, холоднокатаный прокат). С мая 2002г. впервые во внешнеторговой практике КНР были введены защитные меры в отношении импорта части металлопродукции. В результате действия ограничений и угрозы их введения экспорт капролактама сократился на 23,4%, поливинилхлорида – на 10,1%. Произошли изменения в структуре поставок черных металлов. При резком сокращении физического объема поставок полуфабрикатов и лома (в 2 раза), продолжился рост поставок холоднокатаного проката, и увеличился экспорт горячекатаного листа (в 2,9 раза). К концу 2002г. российские экспортеры выбрали 40% общего объема национальной квоты, которая действует до мая 2003г. Можно ожидать уменьшения объема поставок в связи со скорым исчерпанием квоты.

Положительную роль сыграл подписанный в мае 2002г. меморандум между минэкономразвития России и МВТЭС КНР, в котором были заложены основы механизма профилактики и предотвращения торговых споров. В результате предпринятых усилий удалось минимизировать ущерб от введения защитных мер на импорт металлопродукции, что позволяет российским экспортерам в целом сохранять свои позиции на китайском рынке. До сих пор отдельные российские заводы, вовлеченные в процесс АДР, не всегда могли обеспечить грамотную защиту своих интересов, в т.ч. через отраслевые ассоциации производителей и экспортеров, проявляли пассивность, уповая на господдержку.

Анализируя итоги 2002г., можно отметить, что в российско-китайских торгово-экономических отношениях продолжает сохраняться сложившаяся в начале 90гг. модель, когда Россия выступает поставщиком военной техники и узкой группы стратегически важных для Китая сырьевых товаров. Ключевой задачей для российской стороны продолжает оставаться наращивание поставок гражданской машинотехнической продукции.

По обеспечению доступа российских товаров на рынок Китая ориентировано на минимизацию мер китайской стороны по защите внутреннего рынка методами антидемпинговых расследований и введения временных защитных мер. В дек. 2001г. и I пол. 2002г. в Китае были начаты антидемпинговые расследования в отношении ряда чувствительных для нас товаров.

В АДР по капролактаму (с 7 дек. 2001г.) были вовлечены три компании из России: «Куйбышевазот», г.Тольятти; «Кемеровоазот», г.Кемерово; «Щекиноазот», Тульская обл. На основании расчетов китайских истцов, были предложены антидемпинговой пошлины: для компаний Японии – 10,04%, Бельгии – 16,27%, Голландии – 17,96%, Германии – 21,64%, России – 29,38%. В янв.-марте 2002г. была оказана помощь всем трем российским компаниям по переводу документов на русский язык, подбору адвокатских контор, регистрации для участия в АДР. Однако АО «Щекиноазот», в конце янв. 2002г., ссылаясь на изменения в руководстве компании, не смогло официально представить документы для регистрации участия в АДР. В первичном решении по АДР, принятому 7 янв. 2003г., для роскомпаний установлены наименьшие по сравнению с компаниями других стран временные антидемпинговые пошлины (6 и 12% соответственно для продукции «Куйбышевазота» и «Кемеровоазота»).

В АДР по бутадиен-стирольному каучуку (с 19 марта 2002г.) вовлечены четыре роспредприятия: «Воронежсинтезкаучук», «Тольяттисинтезкаучук», «NCHZ Стерлитамак», «Омсккаучук». Истцы предложено установить антидемпинговые пошлины: для России 13,35%, Республики Корея 11,77%, Японии 33,19%.

В АДР по холоднокатаному прокату (с 23 марта 2002г.) вовлечены три роспредприятия: «Новолипецкий металлургический комбинат»; ОАО ММК; ОАО «Северсталь». Истцами предложено установить антидемпинговые пошлины: для предприятий России – 16,07%, Республики Корея – 32,05%, Тайваня – 28,03%, Украины – 24,75%, Казахстана – 21,29%. Для предотвращения более широкого вовлечения российских компаний в АДР по металлопродукции была инициирована и проведена 12-14 марта 2002г. в Пекине встреча представителей ведущих российских и китайских производителей металлопродукции.

В АДР по поливинихлориду (с 29 марта 2002г.) из России вовлечено предприятие «Каустик», г.Стерлитамак. Истцы предлагают установить следующие антидемпинговые пошлины: для России – 17,31%, Японии – 80,72%, США – 67,36%, Республики Корея – 6,02%, Тайваня – 5,58%.

В мае 2002г. были введены временные защитные меры на 84 вида металлопродукции, а с 20 нояб. по пяти видам металлопродукции установлены национальные квоты: для России по поставкам горячекатаного тонколистового проката с 21 нояб. 2002г. по 23 мая 2003г. в 186296298 кг., с 24 мая 2003г. по 23 мая 2004г. в 378584288, с 24 мая 2004г. по 23 мая 2005г. в 389941816 кг.; по холоднокатаному тонколистовому прокату с 21 нояб. 2002г. по 23 мая 2003г. в 388227861 кг., с 24 мая 2003г. по 23 мая 2004г. в 804261230 кг., с 24 мая 2004г. по 23 мая 2005г. в 844474292 кг.

Слушания по защитным мерам в сент. 2002г., которые проводились госкомитетом КНР по экономике и торговле и МВТЭС КНР. Вопросы торговли стальной продукцией постоянно вносились в повестку дня встреч сопредседателей Комиссии по подготовке регулярных встреч глав правительств. По указанным вопросам проводился обмен посланиями между главами правительств России и Китая, вице-премьерами двух стран, министрами и замминистров.

Хотя китайская сторона приняла решение о введении защитных мер в отношении отдельных видов металлопродукции на постоянной основе, однако из-под их действия выведено две трети видов российской металлопродукции, поставляемых на китайский рынок. Роспроизводителям были предложены национальные квоты на холоднокатаный и горячекатаный прокаты, размеры которых в целом позволили сохранить и даже нарастить достигнутые уровни поставок, главным образом, по видам металлопродукции с высокой долей добавленной стоимости.

Связи с регионами РФ

Около 100 регионов и городов двух стран установили в различной форме прямые или побратимские связи. Наиболее устоявшиеся и содержательные отношения связывают Москву и Пекин, Санкт-Петербург и Шанхай.

В результате проработки предложений сторон о налаживании прямых экономических связей между администрациями субъектов Федерации и провинций КНР подписаны соглашения о торгово-экономическом сотрудничестве между 9 парами российских и китайских регионов. Новым явлением в 2002г. стало налаживание связей между российскими федеральными округами и ключевыми регионами Китая. Во главе побывавших в КНР российских делегаций были полномочные представители президента России в федеральных округах. Наиболее значимыми поездками стали визит делегации провинции Гуандун во главе с членом политбюро ЦК КПК, секретарем парткома провинции Ли Чанчунем (июнь) – по приглашению полпреда президента в Центральном федеральном округе Г.С.Полтавченко, и ответный визит делегации ЦФО во главе с Г.С.Полтавченко в пров. Гуандун (окт.). В обоих случаях в состав сопровождающих лиц были включены десятки представителей деловых кругов, во время визитов прошли семинары по развитию двустороннего сотрудничества, а также переговоры предпринимателей. В Москве прошла первая выставка товаров провинции Гуандун (подписаны контракты на 1,025 млрд.долл.).

На Северо-Восток Китая приезжал полпред президента в Дальневосточном ФО К.Б.Пуликовский. Полномочному представителю президента в Сибирском ФО Л.В.Драчевскому направлено приглашение посетить северо-западный регион Китая.

17-21 янв. состоялся визит в Пекин и Шанхай делегации правительства Москвы во главе с руководителем департамента международного сотрудничества Г.Л.Мурадовым, в ходе которого подписана Программа сотрудничества между этими городами на 2002-03гг.

18-23 янв. мэр Новосибирска В.Ф.Городецкий по приглашению мэрии города-побратима Мяньяна посетил пров. Сычуань.

19-20 янв. в г.Хайлар (КНР) мэр Читы А.Д.Михалев подписал Программу сотрудничества между Читой и Хайларом на 2002-03гг.

29 янв. в Пекине с участием вице-мэра Шэньяна Чжан Цзяньхуа прошла презентация международной научно-технической выставки «Технологии из России-2002», которая успешно прошла в Шэньяне 22-25 апр. 2002г. Выставку посетили делегация российских предпринимателей во главе с вице-президентом РСПП В.А.Никулиным, представители деловых кругов ряда российских регионов.

26 фев.-1 марта в северо-восточных пров. Хэйлунцзян и Цзилинь побывал губернатор Приморья А.В.Дарькин.

12-13 марта в г.Суйфэньхэ состоялось рабочее совещание представителей России и Китая по вопросам приграничного торгового комплекса Пограничный-Суйфэньхэ.

10-15 апр. в Санкт-Петербурге побывала делегация Шанхая во главе с вице-мэром Цзян Ижэнем (принял участие в церемонии открытии китайского торгового центра и выставки шанхайских товаров).

10-18 мая мэр Ижевска В.В.Балакин находился с визитом в г.Синин. Было подписано соглашение о сотрудничестве между этими городами.

18-30 мая делегации Москвы во главе с председателем правления ОАО «Московский комитет по науке и технологиям» В.Г.Систером приняла участие в Пекинской международной неделе высоких технологий (23-28 мая), а также провела в Пекине презентацию для представителей китайских деловых кругов.

1-3 июня во Владивостоке прошло 6 заседание Консультативной комиссии Программы развития районе бассейна р.Туманная (Россию представляли замминистра экономического развития и торговли М.Ю.Медведков, администрации Приморского края, а КНР – замминистра внешней торговли и экономического сотрудничества Лун Юнту). В течение года представители Приморского края регулярно принимали участие в мероприятиях в рамках Туманганского проекта, проходивших на территории КНР.

7-14 июня в Шанхае и Сучжоу побывала делегация Мособлдумы во главе с зампредом В.А.Егоровым.

Глава администрации Новосибирской обл. В.А.Толоконский 12-17 июня посетил 13 Харбинскую торгово-промышленную ярмарку.

17-21 июня по приглашению губернатора Хэйлунцзяна в Китае побывал губернатор Хабаровского края В.И.Ишаев (в Пекине он встретился с зампремьера госсовета КНР У Банго). В Харбине он также посетил Харбинскую ярмарку.

В конце июня в Москве прошла Выставка товаров пров. Гуандун, в церемонии открытия которой приняла участие представительная делегация провинции во главе с членом политбюро ЦК, секретарем Гуандунского парткома Ли Чанчунем. Китайская делегация побывала также в Санкт-Петербурге и Владимирской обл. (22-28 июня).

14-21 июля для ознакомления с местным опытом по созданию свободных экономических зон в Китае побывала делегация Северо-Западного федерального округа, в составе которой были руководители Калининградской обл., во главе с заместителем полномочного представителя президента

России в СЗФО Л.П.Совершаевой (Пекин, Шанхай, Шэньчжэнь, Гонконг).

23-27 июля в Урумчи побывала делегация Челябинска во главе с вице-мэром А.Х.Еналиевым, в ходе которого подписан документ об установлении дружественных отношений между этими двумя городами.

31 июля-5 авг. по приглашению правительства Ленинградской обл. Россию посетила делегация провинции Хэбэй во главе с зампредом Народного политического консультативного совета пров. Ван Юхуэем.

В целях налаживания деловых контактов 7-12 авг. состоялся визит в Шанхай и пров. Цзянсу группы российских представителей науки и бизнеса во главе с экономическим советником председателя правительства Московской обл. А.В.Лукиным.

В начале сент. в Шэньяне прошла выставка «Научно-технические достижения России», в которой приняла участие делегация Ивановской обл. во главе с первым замом главы администрации области А.Ю.Канаевым.

12-17 окт. по приглашению народного правительства пров. Цзилинь в КНР находился глава администрации Волгоградской обл. Н.К.Максюта.

В нояб. в Шанхае и Макао побывал мэр Сочи, поездка которого была организована по приглашению председателя КНР Цзян Цзэминя (побывал в Сочи в июне 2002г.). Во время пребывания в Макао был подписан документ об установлении дружественных связей между этими двумя приморскими городами. Это первый случай установления фактически побратимских связей между российскими городами и китайскими специальными административными районами, каковыми являются Гонконг и Макао.

В 2-5 дек. состоялась поездка в пров. Хубэй делегации Саратовской обл. во главе с председателем облдумы С.А.Шуваловым, подписаны соглашения о побратимских связях и сотрудничестве, принято решение о создании китайского торгового дома в Саратове.

Китайский капитал в приграничных российских регионах. По сведениям отдела контроля за внешнеэкономической деятельностью инспекции министерства по налогам и сборам России в г.Благовещенске, из 64 СП с участием китайского капитала, зарегистрированных в Амурской обл., только 36 предприятий своевременно предоставляют в налоговые органы информацию о своих доходах. Нередко китайский партнер после получения первой прибыли исчезает из России. Арбитражный суд Амурской области признал в 2002г. недееспособными 29 предприятий с иностранным участием.

Китайские предприятия, зарегистрированные как совместные, часто переоформляются в структуры со 100% инокапиталом. Фиксируются попытки вывоза китайскими предпринимателями леса, металла, сои без уплаты налогов. Имеются случаи, когда после поставки и сбыта в России своих товаров китайские компании пытаются нелегально вывезти выручку от их реализации. Подобные моменты негативно влияют на имидж китайского бизнеса в России.

К перспективным направлениям российско-китайского регионального сотрудничества можно отнести участие китайских компаний в подрядных строительных работах в России. Данный вид деятельности компаний КНР за рубежом поощряется китайским руководством в рамках стратегии «выхода на внешние рынки». Участие китайских компаний в подрядных строительных работах в России началось с 1992г., когда в РФ приступили к строительным работам 62 китайские подрядные фирмы. К 2002г. их число увеличилось до 122. Фирмами, лидирующими по объему подрядных работ в РФ, являются компании северо-восточных провинций и АРВМ КНР. Китайские компании, занимающие ведущие позиции на мировом рынке подрядных работ, пока не представлены на российском рынке.

В 2002г. 150 роспредприятий приняли участие в международных выставках в КНР.

91 всекитайская Гуанчжоуская ярмарка. (в ее работе приняли участие РСПП, Ассоциация ФПГ, НГК «Славнефть», ООО «Объединенная металлургическая компания», ОАО «Томский приборный завод», ВВЦ России, ЗАО «Невская косметика», Корпорация «Эконика», «НОМОС-банк.

«Технология из России-2002», проходившая в г.Шэньян с участием ОАО «Русский алюминий», ОАО «Подольский машиностроительный завод», ОАО «Красный котельщик», ГК «Самарский объединенный концерн», ОАО «Ярославский судостроительный завод». В рамках выставки был проведен семинар «Возможности и характерные особенности бизнеса в России и Китае». Тематика выставки включала в себя такие аспекты, как современная наукоемкая продукция и оборудование, инновационные и инвестиционные проекты, электроника и электротехника, приборостроение, информатика, АСУ, медоборудование, приборы и материалы, легкая и пищевая промышленность, экология и защита окружающей среды.

2 выставка научно-технических достижений России, проходившая в г.Шэньяне. В состав Российской делегации входили специалисты Сибирского отделения РАН, Санкт-Петербургского агрономического университета, 40 представителей научно-производственных компаний Томской обл., администраций Томска и Ивановской обл.

6 всекитайская международная торгово-инвестиционная ярмарка; а семинаре присутствовали более 400 представителей китайских деловых кругов, среди которых в начале мероприятия были распространены материалы по инвестиционному климату России (системы налогов, регистрации и лицензирования для юрлиц, сводные данные по привлечению иноинвестиций).

4 Международная туристическая выставка в Шанхае (участвовали делегация минэкономразвития России, крупнейшие российские туроператоры, перевозчики, руководство крупнейших российских гостиниц). Важным моментом в работе российской делегации стали переговоры с руководством Главного управления туризма (ГУТ) КНР по вопросам реализации российско-китайского Соглашения о сотрудничестве в области туризма, межправсоглашения о безвизовых групповых туристических поездках и Меморандума между минэкономразвития России и ГУТ КНР по вопросам групповых турпоездок граждан Китая в Россию.

13 Харбинская международная торгово-экономическая ярмарка 15-21 июня 2002г. В ярмарке приняли участие 1200 китайских предприятий, 175

зарубежных компаний из Японии, Республики Корея, Германии, Австрии, Венгрии и других стран, в т.ч. 50 организаций из России, делегации Алтайского, Приморского, Красноярского и Хабаровского краев, Республики Саха (Якутия), Амурской и Читинской обл. На ярмарке работали представители отделения Внешторгбанка в Хабаровске. Стенд с российскими легковыми автомобилями нового поколения семейства «Лада» и «Иж» был представлен Группой компаний «Самарский объединенный концерн» (СОК).

С 31 авг. по 3 сент. 2002г. в г.Урумчи (Синцзян-Уйгурский Автономный район) состоялась 11 Урумчийская торгово-экономическая ярмарка. На ярмарке были представлены предприятия и компания из западных провинций Китая, а также России, Казахстана, Пакистана, Турции, Индии, Монголии. На отдельных стендах была представлена продукция ОАО «Турбомоторного завода», АО «Камаз», «Ростест», АО «Сибирская ярмарка», АО «Сибинвестпром», АО «Уральский выставочный центр» и других российских компаний.

Одной из основных целей проведения 11 Урумчийской ярмарки являлось привлечение внутренних и иностранных инвестиций в освоение западных районов Китая, в частности СУАР. В ходе проведения ярмарки были подготовлены два контракта между АО «Камаз» и Синьцзянской автомобильной компанией на поставку в Китай 20 автомобилей «Камаз» и запчастей к ним на 500 тыс.долл.

Одним из серьезных факторов, тормозящих реализацию российской продукции на местном рынке, является отсутствие рекламных материалов российских предприятий на китайском языке в ходе проведения выставок, конференций и семинаров. Наблюдается слабая информированность российских региональных внешнеэкономических структур и отдельных компаний о современном экономическом положении в КНР, особенностях китайского рынка.

В*изит в Китай делегации Нижегородской обл.* во главе с губернатором Г.Ходыревым. Наша делегация 24-28 марта 2003г. побывала в пров. Сычуань, крупнейшем регионе Юго-Западного Китая, обладающим развитым промышленным, научным и с/х потенциалом. В российской делегации были также первый вице-президент ТПП области, гендиректор ОАО ГАЗ, замдиректора ФГУП НПП «Полет», гендиректор ВАО «Нижегородская ярмарка».

Проведены переговоры с Сычуаньской корпорацией «Радуга» по организации на базе Нижегородского завода цветных телевизоров «Нител» СП по сборке цветных телевизоров (проект взят под личный контроль руководства провинции). Китайское предприятие было построено с помощью СССР в 1958г. как основной производитель электроники оборонного назначения. С 1970г. в группе предприятий «Радуга» проведена конверсия и переориентация основных производственных мощностей на производство электронной продукции гражданского назначения. С 1980г. начата активная производственная кооперация с ведущими профильными компаниями Японии. Концерн «Радуга» является одним из крупнейших в КНР производителей и экспортеров продукции бытовой электроники. Экспортная выручка предприятия в 2002г. составила 750 млн.долл.

Представители автосборочного предприятия «Тойота-Сычуань» заинтересовались ценовыми параметрами и выразили готовность рассмотреть предложение руководства ОАО ГАЗ об организации на базе одной из имеющихся производственных линий китайского предприятия сборки российских автомобилей «Соболь» и «Газель» (в грузовом и пассажирском вариантах). Сычуаньское автосборочное предприятие является акционерным обществом, в котором 80% акций принадлежит одному из крупнейших китайских автопроизводителей – Чанчуньскому Первому автомобильному заводу, 20% акций – автомобильному предприятию города Чэнду. В 1998г. начало действовать СП с японской фирмой «Тойота» по производству пассажирских автобусов. В год выпускается до 10 тыс. машин разной компоновки стоимостью 60-240 тыс. юаней (7,5-30 тыс.долл.). Российской делегации были продемонстрированы две производственные площадки, на одной из которых – устаревшей – ОАО ГАЗ готово разместить свое производство.

Один из пунктов программы – посещение Сычуаньского авиастроительного завода. Предприятие было построено при помощи СССР в 1958г. и в основном выпускало истребители МиГ-17 и МиГ-21. В последние годы в качестве основной продукции завода выпускается истребитель F-10 (модернизированный вариант самолета МиГ-21). В состав авиастроительного объединения входят 30 производственных площадок. Кроме авиапродукции на предприятии собираются: автотранспортные средства, оборудование для сухой чистки изделий из текстиля, упаковочное оборудование, производится кабель ПВХ, строительная пластмасса.

В рамках объединения действует несколько СП: китайско-американское предприятие по производству ряда комплектующих (носовая часть фюзеляжа, плоскости, хвостовое оперение) к пассажирскому самолету Боинг-757; китайско-пакистанское предприятие по производству для пакистанских ВВС истребителя F-7 Super (по мнению главного инженера завода, по некоторым характеристикам он превосходит базовую модель Су-27, поставляемую в КНР); китайско-бразильское (компания ARJ) предприятие по производству пассажирского самолета на 70 мест для местных авиалиний. Соответствующим китайско-бразильским соглашением предусматриваются инвестиции китайской стороны в основное производство в Бразилии (на китайском предприятии предполагается выпуск небольшой номенклатуры комплектующих). Китайская сторона рассчитывает получить десять машин. Первый полет нового самолета предполагается осуществить в 2007г.

Необходимо отметить активную кооперацию расположенного в Нижнем Новгороде ФГУП НПП «Полет» и НИИ №10 Сычуаньской корпорации электронных технологий в области оснащения китайской военной авиационной техники средствами электронной связи, управления и навигации.

Проведены переговоры о налаживании сотрудничества между ВАО «Нижегородская ярмарка» и выставочным комплексом провинции Сычуань. Стороны высказали готовность обменяться постоянными представительствами выставочных комплексов и в перспективе – круглогодичными экс-

позициями на основе взаимного предоставления бесплатных выставочных площадей (подобный интерес к сотрудничеству с китайскими партнерами проявляют выставочные центры Малайзии, Ю.Кореи, Японии, Германии, Чехии). Члены нижегородской делегации посетили Сычуаньский выставочный комплекс: выставочные площадки (60 тыс.кв.м.), гостиничный комплекс с корпусами на 3, 4 и 5 звезд, конференц-залы, крупнейший из которых на 1200 посадочных мест, рестораны, крупнейший из которых на 1000 посадочных мест.

На встречах губернатора Нижегородской обл. Г.Ходырева с секретарем парткома пров. Сычуань Чжан Сюэчжуном и губернатором пров. Сычуань Чжан Чжунвэем было заявлено о хороших перспективах взаимодействия двух регионов. По итогам переговоров губернаторы подписали Соглашение о торгово-экономическом сотрудничестве между правительством Нижегородской обл. и правительством пров. Сычуань.

Секретарь парткома провинции подтвердил свое намерение посетить Нижегородскую обл. по приглашению губернатора Г.Ходырева в мае или в сент. 2003г. (в мае в Нижнем будет проходить международный форум «Великие реки мира» (экологическая тематика), а в сент. – форум «Россия единая» (общероссийская торгово-промышленная ярмарка и научно-практическая конференция, одна из основных тем – стратегия использования природных ресурсов России). Визит пройдет в сент. – к этому времени китайская сторона подготовит на базе «Нижегородской ярмарки» крупномасштабную презентацию пров. Сычуань и выставку товаров предприятий Юго-Западного Китая.

Регионы

Шанхайская организация сотрудничества (ШОС). В мае 2002г. Запущен механизм регулярных встреч министров, отвечающих за внешнюю торговлю и экономику. Первая встреча министров прошла в Шанхае. Принятые ею решения находятся в русле российской позиции на развитие экономического сотрудничества в рамках ШОС с упором на реализацию приоритетных для экономик всех государств-членов ШОС инвестиционных проектов.

В рамках механизма встреч министров создается Комиссия старших должностных лиц, отвечающая за реализацию решений, принятых во время встреч министров. Предусматривается создание по мере необходимости специальных рабочих групп по приоритетным сферам взаимодействия.

На встрече было отмечено, что общий интерес для государств-участников ШОС может представлять сотрудничество в таких областях, как транспорт, энергетика, телекоммуникации, экология. Концентрация усилий в реализации конкретных инвестиционных проектов позволит получить ощутимые для государств-участников ШОС практические результаты, которые могли бы быть продемонстрированы как успех развития Шанхайской организации сотрудничества.

АТЭС. В целом китайская сторона демонстрирует позитивный настрой на развитие взаимодействия с Россией в рамках АТЭС. В Китае от России ожидают выдвижения собственных инициатив, в т.ч., по использованию сотрудничества в рамках организации для развития дальневосточных регионов. Китайская сторона рассчитывает, что, в связи с обострением ситуации на Ближнем Востоке, министры торговли отдельных стран АТЭС могут поставить вопрос о необходимости укрепления регионального сотрудничества в сфере энергетики. Как полагают в МВТЭС КНР, Россия могла выступить на встречах в рамках АТЭС с выгодными для себя инициативами по продвижению в регион энергетических проектов.

4 нояб. 2002г. Премьер госсовета КНР Чжу Жунцзи подписал с руководителями 10 стран АСЕАН «Рамочное Соглашение между КНР и АСЕАН о всеобъемлющем экономическом сотрудничестве», что ознаменовало вступление торгово-экономических отношений между КНР и странами АСЕАН в новый этап. Цель данного Соглашения заключается в создании партнерских экономических отношений с АСЕАН, а ключевое содержание – в определении задач, области, мер и временных рамок создания зоны свободной торговли, что должно создать правовую базу для этой зоны.

Время создания зоны свободной торговли определено 2010г. для КНР и 6 стран АСЕАН (Бруней, Индонезия, Малайзия, Филиппины, Сингапур и Таиланд (далее называемыми «6 стран АСЕАН»). Для четырех новых участников АСЕАН (Вьетнам, Мьянма, Лаос и Камбоджа) данный период продлен на 5 лет – до 2015г.

Переговоры о снижении таможенных пошлин в рамках торговли товарами будут начаты с 2003г. и закончены до июня 2004г. Возможность создания зоны свободной торговли начала прорабатываться сторонами с 2000г. В 2001г. было объявлено о десятилетнем периоде, в течение которого она будет создана. В 2002г. стороны подписали рамочное соглашение.

В соответствии с рамочными соглашениями в рамках плана «Раннего урожая» для снижения ставок таможенных пошлин будут включены товары первых 8 разделов структуры ТН ВЭД (живые животные, мясо, рыба). План «Раннего урожая» в соответствии с таможенными ставками РНБ определяет 3 вида товаров в торговле между КНР и 6 странами АСЕАН: 1 вид – товары, таможенный тариф которые выше 15%, 2 вид – от 5% до 15%, 3 вид – ниже 5%. Реализация плана «Ранний урожай» должна начаться не позднее 1 янв. 2004г.

Определенное планом «Ранний урожай» снижение таможенных пошлин предоставит больше экспортных возможностей китайским предприятиям. Для сельхозпродукции с высокой отдачей на единицу площади, как рис, данная стратегия принесет скорее больше вызовов, чем возможностей, но трудоемкая и затратная продукция – фрукты, овощи – находятся в достаточно выгодном положении. Поскольку в странах АСЕАН существуют высокие таможенные барьеры в отношении домашних животных, мясной продукции, сахара и некоторых видов овощей, план «Ранний урожай» устранит эти препятствия, предоставив хорошие шансы для экспорта китайскими предприятиями.

К 2006г. планируется выполнить план в части отмены первой партии таможенных тарифов, что соответствует 1/10 их общего числа и составляет 600 товаров.

После создания зоны свободной торговли КНР-АСЕАН возникнет экономический район с 1,7 млрд. потребителей, 1,8 трлн.долл. ВВП и 1,23

трлн.долл. торгового оборота. В результате реализации данного проекта рост ВВП КНР и стран АСЕАН получит дополнительные различные по величине стимулы. Прибавка к темпам роста ВВП стран АСЕАН составит 0,9%, прирост достигнет 5,4 млрд.долл.; темпы прироста ВВП КНР будут дополнены 0,3%, а сумма ежегодного прироста составит не менее 2,2 млрд.долл. Экспорт АСЕАН в КНР увеличится на 48%, а экспорт КНР в страны АСЕАН – на 55,1%.

План снижения таможенных пошлин «Ранний урожай» в торговле КНР и 6 странами АСЕАН

Вид товара	Не позднее 01.01.2004	Не позднее 01.01.2005	Не позднее 01.01. 2006
1	10%	5%	0%
2	5%	0%	0%
3	0%	0%	0%

Программа «Туманган». С 5 по 6 дек. 2002г. в Пекине состоялись очередные заседания рабочей группы по транспорту и национальных координаторов ПР ООН «Программы развития бассейна реки Туманной».

В качестве основных вопросов, рассматривавшихся на транспортной группе, были оценка состояния развития транспорта в регионе, развитие приоритетных автодорожных систем в Северо-Восточной Азии и трансграничные перевозки. Выступления представителей от стран-участниц Программы «Туманган» свидетельствовали о заметном росте транспортных перевозок в СВА и развитии сети национальных транспортных систем в последние 10 лет. Особенно заметный прогресс в этой области отмечен в РК и КНР.

РК с начала 90гг. приступила к строительству скоростных и национальных дорог до 600 км. ежегодно. Планами до 2020г. предусматривается дальнейшее развитие основных скоростных дорог общей протяжености 6160 км., в т.ч. в направлении юг-север – 3291 км., и восток-запад – 2869 км. Это связано с тем, что на автотранспорт приходится до 80% пассажирских перевозок, и 73,6% грузовых.

Учитывая рост воздушных перевозок правительством РК были приняты меры по улучшению инфраструктуры воздушного транспорта, в т.ч. международного. Из-за того, что возможности международного аэропорта Кимпо не отвечали тенденциям развития международных воздушных перевозок пассажиров и грузов в СВА (в 2000г. пассажиров было перевезено 38 млн.чел. при реальных возможностях 34,5 млн.) началось строительство нового международного аэропорта «Инчон». Первая фаза строительства завершилась в 2000г., общий объем инвестиций составил 6,2 млрд.долл. Возможности аэропорта по перевозкам пассажиров и грузов составили 30 млн. пассажиров и 2,7 млн.т. соответственно. Вторая фаза развития рассчитана на 2002-08гг. По ее завершении возможности аэропорта «Инчон» по перевозке пассажиров и грузов достигнут 44 млн.чел. и 4,5 млн.т.

Касаясь перспектив развития железных дорог, то важным проектом рассматривается соединение железнодорожных систем Юга и Севера Кореи. Для создания новых международных транспортных маршрутов важным аспектом является выработка единых для стран-участниц этого проекта процедур по пересечению границ как грузов, так и пассажиров. В качестве перспективных международных транспортных маршрутов с использованием транскорейской железной дороги рассматриваются три варианта: с выходом на китайскую ж/д систему в районе пунктов пропуска Даньдун (пров. Ляонин), Суйфэньхэ (пров. Хэйлунцзян) через ст.Гродеково и с упором на Транссиб.

Определенный интерес представило выступление представителей КНР и их оценка перспектив развития автомобильных транспортных систем северной части КНР и их соединения с южными районами Китая. Начиная с 1995г. было введено в эксплуатацию 21570 км. скоростных дорог, в т.ч. от Пекина до Шэньяна протяженностью 658 км., от Пекина до Шанхая протяженностью 1262 км. Построено 284000 автомобильных мостов общей протяженностью 10650 км., в т.ч. большой протяженности 1580 (1416 км.). В результате объем перевозок пассажиров в 2001г. составил 721 млрд.чел/км, а грузов – 633 млрд.т/км.

Учитывая тенденции развития международных транспортных потоков, китайскими экспертами в качестве приоритетных направлений выделены маршруты, проходящие через южные порты (Шанхай, Ляньюньган) с выходом на страны Центральной и Средней Азии (Казахстан, Монголия, Пакистан). Определенные планы существуют и по развитию северных автодорог, что связано с необходимостью более активного включения в экономические связи так называемого нового экономического центра, в качестве которого рассматривается территория СВК, главным образом его южной части, примыкающей к северокорейской и российской (Приморский край) границам.

Из выступления представителей Монголии в качестве основной идеи следует, что усилия, предпринимаемые правительством Монголии по развитию сети транспортных дорог восточной части страны, имеют своей целью открытие транспортных маршрутов, которые могут создать конкуренцию нынешним маршрутам, проходящим через территорию России.

Основные усилия северокорейской стороны, как следовало из выступления директора Центра по экономическому сотрудничеству КНДР г-жи Хо Юн Сук, направлены на реализацию плана по реконструкции автомобильной дороги Вонджон-Сонбон с перспективой формирования нового международного транспортного коридора через КНДР с использованием морских портов Раджин и Сонбон. Главным препятсвием по реализации этих планов является отсутствие финансовых средств.

При завершении дискуссий по вопросам развития транспортных систем в СВА международными экспертами, а также Тумэньским секретариатом Программы «Туманган» было предложено использовать опыт стран Юго-восточной Азии, в частности Лаоса, Вьетнама и Таиланда, подписавших в 1999г. при содействии ЭСКАП Меконгское соглашение, предусматривающее развитие трансграничных грузопассажирских перевозок между указанными странами, что привело, по словам экспертов ЭСКАП, к заметному росту международных транспортных перевозок в этом регионе.

В качестве ключевого момента обсуждений в ходе встречи национальных координаторов стал вопрос о будущем Программы «Туманган» после окончания ее третьей фазы (завершается к 1 янв. 2004г.). Тумэньским секретариатом было предложено обратиться к опыту создания региональной

организации в Юго-Восточной Азии – АСЕАН. Было обращено внимание на прогресс среди стран АСЕАН в развитии торговли и международного экономического сотрудничества. В качестве серьезного достижения отмечено создание свободной торговой зоны, подписание соглашение с КНР о присоединении Китая к этой зоне, о развитии диалога с Японией, Австралией, Россией, Канадой, РК, США, Новой Зеландией по вопросам расширения торгово-экономических обменов.

Представителями всех стран-участниц встречи национальных координаторов был отмечен интерес к опыту АСЕАН в налаживании международного регионального сотрудничества. Предложено рассмотреть на уровне федеральных органов необходимость формирования инициативной группы для разработки проекта межправительственного соглашения о создании международной региональной организации по типу АСЕАН в СВА.

В ходе дискуссий по реализации проектов в рамках Программы «Туманган» Тумэньским секретариатом было обращено внимание на затягивание сроков с выполнением проекта по созданию сети инвестиционных центров. В случае отсутствия прогресса со стороны России в осуществлении необходимых организационных мероприятий, Приморский край будет исключен из участников данного проекта. При рассмотрении вопроса о выделении перспективных проектов для реализации в 2003г. в рамках Программы «Туманган» в связи с тем, что вопрос по финансированию остался открытым, российской стороной было предложено выделить приоритетные отрасли, в соответствии с которыми определить перечень проектов. В частности, отдать преимущества таким секторам, как энергетика, транспорт и коммуникации.

Ляонин

Реализация установок XVI съезда КПК (8-14 нояб. 2002г.). Пропаганда его решений стали важнейшим направлением деятельности партийных и правительственных органов провинций Северо-Востока Китая. По завершении съезда здесь была развернута кампания по изучению материалов партийного форума. Сигналом к ее началу послужили собрания партийных и госслужащих провинциального уровня, прошедшие под председательством секретарей парткомов провинций и подтвердившие приверженность решениям съезда КПК.

Руководители провинциальных парткомов и губернаторы всех трех провинций консульского округа на съезде были избраны в ЦК КПК. При этом губернатор пров. Ляонин Бо Силай, не входивший до этого в состав высших партийных органов, кооптирован в ЦК КПК, минуя стадию кандидатства в члены Центрального комитета. Сохранение за действующими секретарями провинциальных парткомов и губернаторами своих выборных партийных постов и избрание в состав ЦК КПК губернатора Ляонина говорит о позитивной оценке их деятельности высшим партийным и госруководством страны. Кандидатами в члены ЦК КПК от провинции Ляонин на съезде также были избраны зам. секретаря провинциального парткома Чжан Вэньюэ, секретарь парткома г.Шэньяна Чжан Синсянь, секретарь горкрма Даляня Сунь Чуньлань, президент корпорации «Лиминь» по производству авиадвигателей Линь Цзолинь, председатель совета директоров Аньшаньского металлургического комбината Лю Цзе; от пров. Хэйлунцзян – замсекретаря провинциального парткома Чжоу Тунчжань, секретарь горкома Харбина Ян Юнмао, член ПК провинциального парткома Ду Юйсинь, гендиректор «Дацинфть» Су Шулинь; от провинции Цзилинь – замсекретаря провинциального парткома Цюань Чжэчжу, секретарь горкома Чанчуня Ду Сюэфан, гендирекгор Первой автомобильной корпорации Цзу Янъфэн.

Содержащийся в отчетном докладе съезду призыв «оказывать поддержку Северо-Востоку» свидетельствует о серьезном внимании партийного руководства к этому региону и его социально-экономическим проблемам. Подтвержденный съездом статус первых руководителей провинций консульского округа дает основание для вывода о том, что в социально-экономическом развитии региона сохраняются прежние ориентиры на устранение имеющихся трудностей. Это касается упорядочения структуры производства, качества продукции, форм собственности и структуры предприятий; более полного включения СВК в региональное разделение труда и систему экономических связей Северо-Восточной Азии.

Сохранение стабильности в СВК служит добрым сигналом и для иноинвесторов, что весьма важно для привлечения капиталов в целях успешного проведения преобразований в экономике региона в целом. В последние годы в СВК уверенно растут объемы капвложений транснациональных корпораций, ряд которых переводит сюда свои производственные мощности.

Выступления партийных руководителей на упоминавшихся собраниях партийного актива провинций показали, что в первую очередь их заботит сохранение взятых темпов преобразований в экономике. Есть основания утверждать, что они будут пересмотрены в сторону ускорения. Примечательны призывы «ни в коем случае не останавливаться на пути проведения реформ, не пасовать перед трудностями». Приводятся ссылки на практику, которая неоднократно доказывала, что «чем медленнее темпы развития, тем больше возникает трудностей, и наоборот, быстрое развитие позволяет сократить их число, а отсутствие продвижения вперед порождает целый комплекс проблем». Поиск верных и эффективных методов решения этой задачи напрямую увязывается с реализацией установок партийного съезда.

В числе первоочередных мер называются устранение структурных и системных противоречий, которые в наибольшей степени сдерживают экономическое развитие провинций. Воздействие указанных факторов усиливается в связи со вступлением Китая в ВТО, поэтому ускоренное проведение структурных реформ приобретает жизненно важное значение.

Особый акцент делается на осуществление стратегических преобразований госсектора. В качестве средства решения этой задачи указывается на создание промышленности нового типа, основанной на научно-технических достижениях. Такая индустрия должна быть высоко эффективной, экологически безопасной, ресурсосберегающей и позволять в полной степени выявлять преимущества трудовых ресурсов. Ставится задача увеличения темпов проведения преобразований всех от-

раслей промышленного производства, их товарной структуры, форм собственности, механизма трудоустройства и организационных основ функционирования предприятий.

При внешнем благополучии СВК, в обществе накопился определенный заряд напряженности, затрудняющий проведение намеченных крупномасштабных, социально-болезненных реформ. В начале весны 2002г. в ряде городов северо-восточных провинций Китая имели место стихийные выступления недовольных своим экономическим положением уволенных работников госсектора, безработных, городской бедноты. Актуальной остается работа по преодолению явлений коррупции в административно-управленческом аппарате, которая подрывает и без того невысокое доверие населения к властям. На фоне повышенного уровня социально-политической напряженности перед провинциальным руководством СВК стоит проблема идеологического обеспечения реализации установок съезда и решения задач внутреннего развития провинций.

Подтверждением существования известной озабоченности руководства состоянием дел в идеологической сфере может служить ряд моментов. В качестве первоочередных ставятся задачи «безусловного искоренения всех форм, методов работы и установок, сковывающих поступательное движение вперед, решительного устранения злоупотреблений в административной системе, влияющих на развитие». Преобразования необходимы не только в сфере экономики, но и политики, культуры и других областях общественной жизни. Помимо реформирования госпредприятий требуется осуществление реформы органов управления провинциального и городского звеньев, а также сферы обращения, строительства, транспорта.

Общая направленность выступлений секретарей провинциальных парткомов говорит о том, что послесъездовский период станет для СВК решающим в деле закладки принципов перевода в практическую плоскость работы по реализации установок партийного форума. Что касается результатов, то их достижение будет зависеть от того, насколько продуманным окажется весь комплекс мероприятий по решению стоящих перед провинциями задач.

Исследование проблем китайского приграничья. В Ляонинском отделении Академии общественных наук Китая объявлено о создании Института исторических и географических исследований проблем китайского приграничья. Организационно институт функционирует в рамках Центра приграничных исследований АОН Китая, находясь одновременно в подчинении провинциального правительства. Образование новой научной структуры произошло чуть меньше года назад, однако в силу причин организационного порядка, трудностей с кадрами, информация об этом не оглашалась.

В новом научном подразделении, включая директора, трудятся три сотрудника, имеющих также статус консультантов местного правительства. Оно создано по примеру аналогичных научных Центров в соседних провинциях Северо-востока Китая – Института исследования Сибири Хэйлунцзянского отделения АОН Китая и Института изучения России Цзилиньского отделения АОН Китая.

Институт исторических и географических исследований проблем китайского приграничья Ляонинского отделения АОН Китая возглавляет Лю Чао, являющийся по совместительству руководителем двух научно-исследовательских Центров Северной и Южной Кореи и Тайваня Ляонинского отделения АОН Китая. Директор Лю Чао ведет японскую проблематику. Среди сотрудников института – известный в московских китаеведческих научных кругах профессор Ван Фуши, который отвечает за российское направление исследований, третий сотрудник занимается исследованиями корейских вопросов.

В отличие от научных подразделений в соседних северо-восточных провинциях, институт в силу недостаточного числа сотрудников не готовит отрытых научных публикаций. В его главные задачи входит составление аналитических обзоров для провинциального руководства по курируемой тематике и оценок наиболее важных событий, происходящих в регионе, подготовка материалов по актуальным проблемам, выходящим на взаимодействие Ляонина с Северной Кореей, РК, Японией и Россией. Сотрудников института включают в состав различных инспекционных правительственных групп.

Последним примером такого рода может служить их участие в качестве экспертов в инспекционной поездке с чиновниками Ляонинского правительства в конце окт. 2002г. на китайско-корейскую границу в район г.Даньдун. Толчком к организации данного обследования послужили события вокруг решения КНДР о создании Специального административного района (САР) Синыйджу и ареста властями КНР назначенного главой САР китайского бизнесмена Ян Биня, который с конца 80гг. имеет подданство Нидерландов.

По результатам поездки институт подготовил краткую аналитическую записку в правительство провинции по ситуации вокруг корейской диаспоры на территории Ляонина. Речь идет о набирающем обороты политическом противоборстве между КНДР и Республикой Корея за усиление влияния на этнических корейцев – граждан КНР. Сам по себе факт политического противостояния на территории третьей страны является недопустимым и чреват подрывом общественной безопасности.

Наблюдения местных экспертов за ситуацией в Шэньяне, дополненные впечатлениями от пребывания в приграничных с Северной Кореей районах, заключаются выводом о том, что непринятие срочных, комплексных мер с участием всех заинтересованных ведомств провинции, в первую очередь силовых структур, может привести к возникновению дополнительного фактора нестабильности в китайском приграничьи. Учитывая, что на территории провинции проживает 250-300 тыс.чел. этнических корейцев со своим специфическим отношением нетитульной нации к китайцам и их стремлением верховенствовать в различных сферах, в т.ч. и управленческом звене, привносимые извне дополнительные трудности являются головной болью для китайских властей как в Центре, так и на местах.

Что касается создания САР Синыйджу, то по информации представителей института, в руководстве пров. Ляонин позитивно воспринимается

идея ее строительства. С реализацией этого проекта здесь связывают надежды на оживление экономики примыкающих к Северной Корее приграничных районов Китая. С момента объявления 30 сент. 2002г. о создании спецэкономзоны до ареста ранним утром 4 окт. 2002г. в Шэньяне руководителя зоны Ян Биня в приграничном с Синыйджу китайском г.Даньдун цены на стройматериалы, аренду помещений и т.п. выросли в несколько раз. С китайской территории также планировалось осуществлять поставки электроэнергии. Здесь сохраняют скептицизм в отношении скорых результатов, принимая во внимание неудачный опыт северных корейцев в деле создания подобного рода зон в Ранджине и Кэсоне. Главной проблемой, затормозившей начало реализации проекта, остается подбор достойного представителя на пост руководителя зоны.

Официальный Пекин воздержался от рекомендаций по возможным кандидатурам нового губернатора в связи с обращением северокорейцев. Стремление китайских властей дистанцироваться от этой проблемы подтверждается и другим фактом. Находившийся в конце окт. с инспекционной поездкой в Шэньяне вице-премьер госсовета КНР Цянь Цичэнь, на встрече с руководством пров. Ляонин напомнил, что Гонконг также является Специальным административным районом, но им управляют гонконгцы.

Работники Института также держат в поле зрения российскую проблематику, внимательно отслеживая наиболее важные события в политической жизни России и ее приграничных регионов. Ведется детальная проработка нового российского закона о правовом положении иностранцев в РФ применительно к тому как будет сказываться его реализация на положении китайцев в России, наших дальнейших двусторонних отношениях в хозяйственной сфере.

Институт установил научные связи и приступил к осуществлению обменов с партнерами из Японии и Южной Кореи. Руководство института обратилось с просьбой об оказании содействия в налаживании контактов с российскими коллегами из Приморья, а также организации в апр.-мае 2003г. ознакомительной поездки в Приморский край с посещением Владивостока, Находки, портов Зарубино, Посьет, пограничного пункта Махалино и ж/д станции Камышовая.

Привлечение корпораций. Вопросы привлечения иноинвестиций в экономику пров. Ляонин продолжают оставаться в числе приоритетных направлений экономической политики местного руководства. Установление и развитие связей с крупнейшими транснациональными корпорациями определено в качестве одной из главных задач в рамках реализации провинцией Ляонин политики реформ и открытости внешнему миру.

За 5 лет объем реально использованных иноинвестиций в экономику провинции достиг 12,6 млрд.долл. Основная доля поступивших средств была направлена на модернизацию 400 крупных и средних госпредприятий, что уже позволило многим из них перейти на выпуск современной продукции, отвечающей мировым стандартам. Ощутимой стала роль этих хозсубъектов в экономическом плане. За 5 лет бюджет провинции получил от предприятий с участием инокапитала в виде налоговых поступлений 460 млн.долл. В провинции функционирует 100 СП, созданных с участием транснациональных корпораций. Из них 21 крупное СП, каждое выплачивает 6 млн.долл. налогов в год. Важное значение имеет их функционирование и для решения проблемы трудоустройства рабочих и служащих Ляонина, оставшихся без работы в результате структурных экономических преобразований предприятий госсектора. На созданных СП удалось занять 1 млн.чел., что, по признанию местных экспертов, позволило не только ослабить напряженность на рынке занятости, но и решить вопросы укрепления соцстабильности в провинции.

Ведущая роль в достижении перечисленных выше результатов здесь отводится развертыванию своей деятельности на территории провинции крупнейшими мировыми транснациональными компаниями. На основе анализа этапа, предшествовавшего началу их деятельности в Ляонине, местные эксперты приходят к выводу, что выбор иноинвесторами этой провинции отнюдь не случаен. Прежде всего он был обусловлен наличием развитой промышленной инфраструктуры, созданной в предыдущий период.

К числу наиболее удачных проектов здесь относят совместное с японской компанией «Мицубиси» производство в Шэньяне автомобильных двигателей, выпуск французской корпорацией «Мишлен» на шэньянском шинном заводе автопокрышек. Французы пошли на инвестиции 120 млн.долл. после 2 лет поиска на территории Китая подходящего для этого проекта профильного предприятия. Выбор оправдал себя, производителям удалось добиться высокого качества выпускаемых изделий. Это подтверждается тем, что большая часть продукции этого завода экспортируется в США, Австралию, Англию, Малайзию, Бразилию.

Наличие требуемых условий стало главным аргументом и при принятии руководством автомобильного концерна BMW решения о развертывании на базе шэньянского автомобильного завода производства деталей для автомобилей этой марки. В конце окт. 2002г. был подписан контракт, по которому германский концерн вкладывает 450 млн. евро в упомянутый проект. Китайские представители уверены, что в скором времени можно будет вести речь и о выпуске здесь непосредственно автомобилей.

Следует выделить такое высокодоходное направление в деле привлечения иноинвестиций, как создание гостиничного хозяйства. Во всех крупнейших городах пров. Ляонин имеются отели, построенные на средства мировых гигантов гостиничного бизнеса – «Шератон», «Лидо», «Мариот».

В провинции Ляонин действуют более ста транснациональных корпораций. Среди них – американские «Дженерал Моторс», «Дюпон», «Гуд Иер», французские «Мишлен» и «Даотер», германские «Крупп», БМВ, «Басф», шведская SKF, европейская компания «Аэробас» японские компании «Митсубиси», «Нэшнл», «Тошиба», южнокорейские SK, «Хендэ элктроникс», LG. Многие компании ведут активный мониторинг рынка Ляонина.

Цзилинь

Яньбянь – Корейский автономный округ. 3 сент. 2002г. исполнился 50-летний юбилей со дня основания Яньбянь-Корейского автономного округа (ЯКАО) провинции Цзилинь. Округ был создан в 1952г. и является единственным в КНР корейским автономным образованием. Церемонию празднования посетили член госсовета КНР Сымаи Аймайти, зампред НПКС КНР Чжао Наньци, зам начальника секретариата госсовета КНР Сюй Шаоши, ряд чиновников в ранге замминистра, посол Китая в КНДР, руководители провинций и префектур Северной и Южной Корей, Японии, а также округов и уездов КНР, в которых компактно проживают нацменьшинства. В течение месяца до праздника проходила серия спортивных и культурных мероприятий, конкурсы корейских песен, праздник корейской кухни, концерты отечественных и зарубежных корейских артистов. 3 сент. на стадионе Яньцзи был организован торжественный пятичасовой концерт с участием известных китайских артистов, на котором присутствовали несколько десятков тысяч человек.

50 лет назад население ЯКАО составляло 234 тыс.чел., в наст.вр. – 2,18 млн. чел. В 1994 и 1999гг. ЯКАО удостаивался звания «показательного автономного округа» за достижения в области объединения народов. В 1952г. на этнических корейцев приходилось 74% населения, в 1962г. – 50,4%, в наст.вр. их число составляет 38,5%. Одним из достижений ЯКАО за 50-летний период стал самый высокий в Китае уровень урбанизации – 55,6% при общем показателе по стране – 26,5%. Всего в Яньбянь-Корейском автономном округе насчитывается 6 городов и 50 поселков городского типа. Рост населения в основном происходит за счет притока населения в города.

Поднимается уровень образования населения Округа: 29,7% абитуриентов этого года поступили в Университет Цинхуа и 14,1% – в Пекинский университет. Еще в 60гг. коэффициент учащихся начальных и средних школ был равен 90% от общего числа детей, в наст.вр. этот показатель по начальным школам – 99,9%, а по средним – 96,4%. На каждые 100 тыс. населения приходится 5945 чел. с высшим образованием.

В течение 9 пятилетки ежегодный рост ВВП Округа составлял 7,3%. В 2001г. объем ВВП возрос на 9,5% и достиг 1,7 млрд.долл. Яньбянь-Корейский автономный округ занимает одно из ведущих мест в провинции по привлечению иноинвестиций, уступая только главному городу – Чанчуню. Активно развивается туризм. В 2001г. число зарубежных и отечественных туристов, посетивших ЯКАО, составило 1,69 млн. чел., доходы от туризма – 82 млн.долл. Можно ожидать сохранения благоприятных тенденций развития, т.к. с 2001г. центральными властями по отношению к Округу проводится политика, аналогичная политике освоения западных районов Китая.

В преддверии праздника административный центр ЯКАО – Яньцзи посетил посол Республики Корея Цзинь Сячжун (кит. транскрипция). В ходе его визита обсуждались вопросы привлечения рабочей силы в Южную Корею, совместного освоения туристических ресурсов ЯКАО, развития двусторонней давальческой торговли и привлечения южнокорейских инвестиций в развитие местной инфраструктуры. В Китае зарегистрировано 1100 предприятий с участием капитала из Южной Кореи, 400 из них действует в Округе. По случаю юбилея посольство РК подарило правительству ЯКАО автомобили и оргтехнику на 150 тыс.долл.

Со 2 по 4 сент. в Яньцзи проходила приуроченная к празднованию 50-летия ЯКАО Третья международная торгово-инвестиционная ярмарка по освоению бассейна реки Туманган. Внимание, с которым освещался ход проведения этого мероприятия в СМИ, и посещение Ярмарки практически всеми почетными гостями, приглашенными на празднование юбилея, свидетельствуют о сохранении для Китая актуальности Туманганского проекта. В ходе проведения Ярмарки объем подписанных контрактов достиг 743 млн.долл., что является существенным стимулом для развития внешнеторговой деятельности округа, принимая во внимание тот факт, что из 3000 бизнесменов-участников 2270 чел. являются иностранцами.

ЯКАО пользуется все большим вниманием среди центральных структур власти КНР не только в экономической сфере. Это вызвано тем, что основной поток северокорейских беженцев идет через границу Округа с КНДР. Предпринят ряд профилактических мер: в приграничной зоне все автомобили два раза досматриваются на наличие северокорейских нелегалов. По словам заместителя начальника Канцелярии по погранпереходам Яньбянь-Корейского автономного округа Вэй Юньбиня, выявить их всех очень трудно, т.к. местные корейцы испытывают к ним сочувствие и при возможности помогают.

Несмотря на то, что большинство жителей Округа по национальности китайцы, подчеркивается местная корейская специфика. В конце авг. 2002г. в Яньцзи прошла серия товарищеских матчей между местными и зарубежными футбольными командами, в которых играют этнические корейцы. Китайский и корейский языки используются в качестве рабочих языков местных правительственных учреждений. Первые посты исполнительной власти Округа также занимают корейцы. Руководство пров. Цзилинь умело использует национальный фактор для привлечения инвестиций из Южной Кореи. Принимая во внимание то, что национальная политика местных властей в ближайшие годы не изменится, можно ожидать, что корейский фактор будет и дальше продолжать играть активную роль в экономическом развитии пров.Цзилинь.

Поездка российских журналистов в Яньбань-Корейский автономный округ пров. Цзилинь. 7-10 апр. 2002г. находились в плановой поездке с посещением Яньбань-Корейского автономного округа (ЯКАО).

В г.Яньцзи встретились с председателем Народного правительства округа Нань Сянфу, руководством Канцелярии иностранных дел, комитета по внешнеэкономическим связям, управления туризма и окружной дирекции по координации работ, связанных с реализацией Туманганского проекта. Состоялись беседы с вице-мэром г.Хунчуня Ли Вэныыанем и другими должностными лицами этого приграничного города. Посетили китайский контрольно-пропускной пункт на автопереходе Хунчунь-Краскино и стык границ России, Китая и КНДР.

Губернатор округа во время беседы рассказал, что экономика ЯКАО (население – 2,2 млн.чел.,

территория – 42 тыс.кв.км.) развивается достаточно высокими темпами. В 2001г. объем ВВП составил 1,7 млрд.долл. и увеличился на 9,5% по сравнению с пред.г. Ведущая отрасль – с/х производство, в 2001г. получено 720 тыс.т. зерновых. Промпроизводство представлено фармацевтикой на основе местных лекарственных растений и переработкой сельхозпродукции. Важную роль в экономическом развитии играет внешнеэкономическая деятельность. Товарооборот с зарубежными странами в 2001г. составил 330 млн.долл., в т.ч. с Россией – 44 млн. Основные торговые партнеры – Южная Корея и Япония, торговля с которыми осуществляется транзитом через Южное Приморье Российской Федерации и северо-корейский порт Раджин. По словам губернатора, возрастающее значение для общего состояния экономики округа приобретает внутренний и иностранный туризм, поступления от которого ежегодно увеличиваются на 10%. Среди иностранных туристов – 70% граждане Южной Кореи, приезжающие на ритуальную для корейцев гору Чанбайшань. Руководитель округа посетовал, что зарубежные инвесторы не проявляют большого интереса к ЯКАО, в 2001г. объем иностранных капвложений не превысил уровень 40 млн.долл. Не оправдываются и надежды на приток инвестиций в рамках Туманганского проекта.

Оценивая состояние отношений с Россией. Нань Сянфу выразил обеспокоенность их нынешним развитием. В 2001г. объем товарооборота снизился на 7,9%, при этом импорт из РФ составил 41,2 млн.долл. (спад на 10%), экспорт в нашу страну – 3,6 млн.долл. Прочные деловые контакты на протяжении многих лет поддерживаются с пограничным Хасанским районом Приморского края. Руководство ЯКАО видит перспективу дальнейшего расширения масштабов сотрудничества с Россией в повышении эффективности инфраструктуры существующих приграничных связей.

Это относится к увеличению пропускной способности погранперехода Хунчунь-Краскино. о чем на протяжении последних лет ведутся переговоры экспертов двух стран. В Яньцзи и Хунчуне высказывалась просьба содействовать реализации предложения, высказанного губернатором пров. Цзилинь главе администрации Приморского края о строительстве автомобильного пункта пропуска на российской стороне границы за счет средств китайской стороны.

Вице-мэр Хунчуня высказал озабоченность в связи с тем, что серьезные возражения в отношении такого подхода к решению вопроса имеются у российской таможенной службы. Если в «этом году не будут освоены выделенные пров. Цзилинь 10 млн. юаней (1,2 млн.долл.), то в следующем году вряд ли удастся найти средства на эти цели. Власти Хунчуна вновь поднимали вопрос о сложном и длительном порядке прохождения формальностей на российской стороне границы, необходимости увеличения продолжительности рабочего времени погранперехода. Повторялась просьба об организации полноценного грузо-пассажирского железнодорожного маршрута между станциями Хунчунь и Зарубино.

Во время пребывания в Хунчуне ознакомились с работой специализированного рынка для российских покупателей. Ежедневно его посещают до 500 чел., а в выходные дни – до 1,5 тыс., приезжая по безвизовому туризму на чартерных автобусах из близлежащих населенных пунктов Хасанского района. В беседах с россиянами выяснилось, что этот рынок привлекает их дешевизной продуктов питания (овощи и фрукты вдвое дешевле, чем в Краскино), товаров повседневного обихода, одежды и обуви. по словам одной из российских покупательниц, «это обычная поездка на базар». Расходы на транспорт и оплату услуг туркомпании она считает вполне приемлемыми, а таможенные и карантинные формальности – простыми, если провозимый груз не превышает 50 кг. Решением мэрии учрежден пункт обмена рублей на китайские юани, цены на товары установлены в рублях. «Челночная» торговля не характерна для этого погранперехода и ведется через Суйфэньхэ.

Руководство Хунчуня планирует расширить рынок, построив дополнительные торговые помещения, холодильники и другие необходимые помещения с тем, чтобы в последующем преобразовать его в торговый комплекс с режимом упрощенного пересечения границы, предусмотренным для зон приграничной торговли Хэйхэ-Благовещенск и Суйфэньхэ-Пограничный.

По информации представителей ЯКАО, совместные рабочие группы, созданные в соответствии с планом сотрудничества между Приморским краем и пров. Цзилинь, ведут, экспертную проработку вопросов, касающихся строительства и функционирования пунктов пропуска на переходе Хунчунь-Краскино и создания здесь зоны приграничной торговли. Решением провинциального правительства создано специальное предприятие для сотрудничества с Хасанским районом. Изучаются возможности организации торгово-экономических связей на трехстороннем уровне, включая северокорейское приграничье. Первые шаги в этом направлении планируется сделать в туристическом бизнесе. Туркомпании ЯКАО хотели стать инициаторами организации специальных туров с посещением достопримечательностей округа, а затем – севера КНДР и Пхеньяна – для россиян и Приморского края (с Владивостоком) – для южнокорейцев.

Губернатор округа просил оказать содействие в организации регулярной или чартерной авиалинии Яньцзи-Владивосток. В 2001г. на этом маршруте были выполнены 4 чартерных рейса, но для рентабельной работы частота полетов должна быть не реже 1 раза в неделю. Руководители ЯКАО высоко оценили результаты поездки губернатора Приморского края в провинцию Цзилинь (фев. 2002г.), выражали надежду, что реализация плана сотрудничества, подписанного двумя региональными руководителями и содержащего конкретную программу совместной деятельности, позволит значительно расширить масштабы взаимовыгодных торгово-экономических связей.

Тибет

В соответствии с приглашением Народного правительства Тибетского автономного района (ТАР) и МИД КНР 1-6 июля 2002г. поездка в Тибет в составе группы дипкорпуса в Пекине была впервые организована властями Тибета во взаимодействии с МИД КНР. Программой пребывания было предусмотрено посещение административного центра ТАР – г.Лхаса, а также г.г.Шигацзэ и Гъянцзэ. По-прежнему действует особый по-

рядок оформления поездки в Тибет: авиабилет на рейс из Пекина в Лхасу иностранцам продается лишь в одной кассе столицы по предъявлении оригинала «разрешения на въезд в Тибет», которое заполняется в Канцелярии иностранных дел Тибета. Обычно эта процедура занимает не менее двух недель.

ТАР остается самым отсталым и слабозаселенным регионом Китая. Одновременно это единственный национальный район в КНР, на 100% заселенный представителями коренной национальности (из 2,6 млн. жителей тибетцы составляют 95%, оставшиеся 5% приходится на ханьцев, монголов и нации, исповедующие ислам). Приезжим приходится нелегко, поскольку Лхаса (400 тыс.жит.) и остальные населенные пункты находятся на высоте от 3700 до 5000 м. над уровнем моря, а содержание кислорода в воздухе составляет 65-70% от нормы. Люди с непривычки попадают под действие «высокогорного эффекта», следствием которого являются постоянные головные боли, головокружения, дискомфорт.

Состоялась продолжительная встреча с председателем Народного правительства (губернатором) Тибета Легчоком. Он охарактеризовал последние 50 лет в истории района (т.е. с момента «мирного освобождения» в 1951г.) как «прорыв из тьмы к свету, от бедности к зажиточности, от закрытости и закрепощенности к открытости».

Легчок постарался обрисовать ситуацию в ТАР в максимально позитивном ключе. Благодаря крупным (по масштабам Тибета) бюджетным инвестициям в последние годы экономика и социальная сфера развивались достаточно быстро (в течение 10 лет рост ВВП ежегодно превышал 11%, а в 2001г. – 12,8%, что заметно выше среднего показателя по стране на 4-5%). Объем ВВП в 2001г. составил 13,9 млрд.юаней (1,3 млрд.долл.). Хотя уровень доходов на душу населения остается низким – 1556 юаней (менее 200 долл.) в год. Это несмотря на весьма значительные дотации за сложные климатические условия (коэффициент от 2 до 2,5).

Тибет в основном специализируется на производстве продукции сельского хозяйства. В 1956г. на 1 млн. жителей собиралось всего 20 тыс.т. зерна, а в 2001г. – на 2,6 млн.чел. – 980 тыс.т. Выше 4000 метров над уровнем моря невозможно возделывать фруктовые и овощные культуры. До 1959г., по словам губернатора, в Тибете не было ни одного автомобиля. Именно в этом году произошли наиболее массовые столкновения с участием китайской армии, в результате чего далай-лама XIV был вынужден бежать в Индию. В наст.вр. в районе проложено 30 тыс.км. дорог. Состояние большей их части сложно оценить по какой-либо шкале категорий, в основном это пока классическое бездорожье. Быстро развивается отрасль связи. В районе уже насчитывается 120 тыс. пользователей мобильной связи и 5 тыс. пользователей интернета.

Легчок отметил важное значение состоявшего в июне 2002г. в Пекине «4 рабочего совещания по Тибету» (3 совещание проходило в 1994г.), на котором был рассмотрен комплекс мероприятий по развитию этого района. Одобрено 117 проектов с общим объемом капиталовложений 31,2 млрд. юаней (4 млрд.долл.), в т.ч. по линии госбюджета – 5,9 млрд.юаней (730 млн.долл.). Подтверждено намерение продолжать осуществление льготной политики в инвестиционной сфере. Над Тибетом «шефствуют» практически все остальные провинции КНР. Шанхай и пров. Шаньдун «опекают» второй по величине город района Шигацзэ. Каждый крупный и экономически развитый город и крупнейшие китайские компании и предприятия оказывают помощь конкретным населенным пунктам ТАР. Каждый тибетский уезд превратился в своего рода «подшефное хозяйство». В 2001г. объем такого содействия составил, по словам Легчока, 7 млрд.юаней (880 млн.долл.). Из различных регионов КНР на трехгодичные сроки в Тибет направляются специалисты в области строительства, инфраструктуры, соцсферы для оказания квалифицированной помощи (группы таких регионов как Шаньдун и Шанхай насчитывают по 51 чел.).

Содействие оказывается и по линии МИД КНР. На работу (срок – 3г.) в Канцелярию иностранных дел Тибета направлены 4 сотрудника центрального аппарата МИД (из департаментов международных организаций, протокола, информации и печати). Несколько лет назад в структуре Департамента Азии МИД КНР было создано специальное подразделение тибетологов.

Приоритетное внимание уделяется воспитанию подрастающего поколения. Общее число школьников сейчас составляет 400 тыс., т.е. 1/6 часть населения. Большое число деревень, особенно небольших, находятся на большом удалении от ближайших школ. Дети там, как правило, не учатся, помогая с малолетства родителям по хозяйству. Тем не менее поставлена задача к 2005г. обеспечить образование 95% детей. При определении уровня грамотности населения Тибета не учитываются жители старше 45 лет (по этим подсчетам уровень безграмотности сейчас составляет 20%). В Лхаса действует 3 вуза, где учится 5-7 тыс. студентов (среди них 50 иностранцев, в основном – японцы и корейцы). 20 тыс. тибетских юношей и девушек обучается в вузах других регионов КНР.

Большие усилия прилагаются в области здравоохранения. Поставлена задача – открыть в каждом крупном населенном пункте медицинское учреждение. Пока же ситуация далека от благоприятной.

Легчок обозначил основные проблемы Тибета – отсталая инфраструктура, неразвитость энергетического комплекса, крайне медленный рост доходов крестьян и скотоводов – основной части населения района. Он посетовал на трудности, связанные с изменением менталитета тибетцев, большая масса которых по-прежнему живет в соответствии со старыми укладами. Все это тормозит реструктуризацию экономики.

Внешняя торговля Тибета ориентирована в основном на соседний Непал. На границе официально открыт 1 автомобильный пункт пропуска, а Катманду и Лхаса связывает прямое авиасообщение (2-3 рейса в неделю).

Объем товарооборота заметно упал после трагических событий в Непале (убийство короля Бирендра и членов королевской семьи). Непал является и транзитным государством для экспортной продукции Тибета (в основном это ковры, продукция скотоводства, экологически чистая вода и лечебные препараты традиционной тибетской медицины). В Лхаса действует генконсульство Непала, а в консульский округ генконсульства США в Чэнду включен Тибет.

Начата прокладка ж/д полотна на строящейся магистрали из пров. Цинхай в Тибет. По этому случаю одновременно в конечных пунктах – Лхаса и Голмуд – состоялись торжественные церемонии. Идея прокладки железной дороги в Тибет активно обсуждалась еще в 50гг., в т.ч. и с участием советских специалистов. Тогда китайцы смогли построить лишь первый участок – от г.Синин до станции Голмуд. Последовавшие за этим события в стране не позволяли вернуться к этому грандиозному проекту 30 лет.

Общая протяженность строящегося пути – 1142 км., из которых 960 км. будет проложено на высоте 4000 м. над уровнем моря (самый верхний перевал будет на отметке 5072 м.), 550 км. – в условиях вечной мерзлоты. Срок строительства определен в 6 лет. На этой стройке века уже трудится 24 тыс. рабочих и инженеров, 6 тыс.ед. техники. Объем накопленного капитала составляет 2,4 млрд.юаней (300 млн.долл.). Главой Руководящей группы по строительству железной дороги Цинхай-Тибет является председатель госплана Цзэн Пэйянь, который назначен сопредседателем российско-китайской подкомиссии по сотрудничеству в области энергетики.

По словам губернатора, после введения в эксплуатацию ж/д магистрали коренным образом улучшится транспортное сообщение с «большой землей», должны заметно снизиться транспортные тарифы (разница в ценах в Пекине и в Лхаса весьма заметна: стоимость бензина в 1,5 раза выше, чем в столице). Вдоль дороги будут прокладываться сопутствующие коммуникации, в т.ч., как считает Легчок, энергетическая трубопроводная сеть. Открытие ж/д сообщения будет также способствовать развитию туризма – одного из главных источников дохода Тибета.

С приходом железной дороги в Лхаса интерес к Тибету со стороны предпринимателей возрастет (от Москвы до столицы Тибета будет ближе, чем до Пекина). Пока деловые круги продолжают присматриваться к этому региону. Широко разрекламированная поездка бизнесменов Гонконга в Тибет также пока не дала желаемого эффекта (некоторых членов делегации из-за плохого самочувствия пришлось на следующий же день «эвакуировать» на «большую землю»).

В рамках создаваемой под эгидой минэкономразвития России и Госплана КНР российско-китайской группы по сотрудничеству в освоении западных районов КНР изучаются возможные направления взаимодействия в Тибете, особенно в сфере инфраструктуры и энергетики (в России накоплен богатый опыт работы в условиях вечной мерзлоты и в горных районах). Тибет интересен с туристистам. В последние годы наблюдается устойчивый рост числа ростуристов на тибетском сегменте. Турбизнес развивается в Тибете уверенно и есть все условия для наращивания обменов.

Северо-восток

Институтами Академий общественных наук провинций Ляонин, Хэйлунцзян и Цзилинь подготовлена «синяя книга» – комплексное исследование экономического развития Северо-восточного Китая (СВК), позволяющая выделить некоторые направления, по которым предполагается развивать экономические преобразования в данном регионе КНР.

Задачей дальнейших реформ должно быть продолжение структурной перестройки экономики, модернизация старых и всемерное развитие новых отраслей, которые со временем призваны стать важными источниками экономического роста региона. Будут продолжены усилия по расширению внутреннего спроса, стимулированию потребления, увеличению доходов сельского населения. На основе членства Китая в ВТО целью на ближайший период становится создание значительно более открытой и конкурентной на международном региональном уровне рыночной экономики.

В аграрном секторе узловой проблемой считается сохраняющийся разрыв в росте доходов крестьян по сравнению с горожанами, что сдерживает экономическое развитие китайской деревни. Наряду с развертыванием работы по специализации хозяйств, диверсификации производства, развитию крупных агропредприятий, совершенствованию переработки производимой сельхозпродукции, появляется понимание того, что для дальнейшего прогресса требуется преобразование доминирующих форм раздробленного мелкого землепользования. Не отказываясь от системы семейного подряда, признается необходимым создавать механизмы передачи прав землепользования для увеличения масштабов хозяйств и повышения эффективности сельхозпроизводства. Это должно открыть возможности для большего использования в деревне кредитных ресурсов, которые сейчас в основном вливаются в городскую экономику и предприятия госсектора промышленности.

Однако любое укрупнение хозяйств невозможно без трудоустройства высвобождающихся работников. Потенциал сельской промышленности в ее первоначальном виде, оттягивавшей на себя излишки рабочей силы в течение 20 лет реформ, уже исчерпан. Решение проблемы здесь видят в ускорении урбанизации деревни, подключении сельских предприятий к строительству малых городов и поселков и сопутствующей городской технической, социальной и торговой инфраструктуры, а также в концентрации сельской промышленности в рамках локальных промышленных зон, где для этого есть необходимые условия.

На макроуровне будет продолжаться политика поддержки сельского хозяйства, увеличения отчислений бюджета на развитие ирригационных сооружений и другой инфраструктуры на селе. Больше внимания предполагается уделять развитию рыночных механизмов в сфере закупок и распределения сельхозпродукции, укреплению договорных, контрактных взаимосвязей между производителями, переработчиками и потребителями с/х товаров и преодолению региональных и провинциальных барьеров для таких связей.

Промышленность. Вступление страны в ВТО в контексте глобализации мировой экономики здесь единодушно рассматривается как трамплин для перехода к новому этапу экономического развития. Ожидается ускорение роста экономики внутренних районов СВК, более полное включение предприятий Северо-востока Китая в региональное разделение труда и экономическую структуру Северо-восточной Азии. Эксперты предлагают теснее координировать экономические планы трех провинций в рамках общей стратегии развития СВК с тем, чтобы продвинуться к формированию единого регионального экономического ком-

плекса Северо-востока, не разделенного провинциальными границами. Такой комплекс может быть образован вдоль полосы Харбин-Чанчунь-Шэньян-Далянь, где сосредоточены промышленные центры трех провинций и проходят транспортные артерии региона.

Акцент в экономической политике будет делаться на создании современных экспортно-ориентированных предприятий с учетом имеющихся преимуществ в отраслевом развитии каждой из трех провинций. В рамках данного курса перспективным считается формирование «экспортных баз»: в Ляонине – по производству металлургической и нефтехимической продукции, морепродуктов, яблок; в Цзилине – автомобилей, нефтехимии, лекарственных препаратов; в Хэйлунцзяне – сельхозпродукции, продуктов питания и электротехнических товаров. Будут прилагаться усилия по «взращиванию» транспровинциальных промышленных групп с последующим выводом их продукции на международные рынки.

Сложной проблемой Северо-востока Китая является модернизация старых госпредприятий, которые доминируют в половине промышленных отраслей региона. Этот сектор тяжелым бременем лежит на экономике трех северо-восточных провинций и является одной из главных причин отставания СВК от наиболее развитых районов Китая. Продолжение реформы госпредприятий будет проходить в направлении их постепенного разгосударствления через привлечение иноинвесторов, акционирование, уменьшение доли госпакета акций.

Несколько быстрее этот процесс может идти в отношении средних и мелких госпредприятий. Местные эксперты предлагают активнее продавать такую госсобственность, в т.ч. контрольные пакеты акций, по рыночным ценам эффективным частным предпринимателям или менеджменту заводов и фабрик. Говорится, что власти должны позволить новым собственникам проводить самостоятельную кадровую политику, включая увольнение части работников. Реформа госсобственности, рано или поздно, будет развиваться именно в таком направлении, несмотря на растущие социальные издержки. В то же время следует учитывать, что высвобождение все большего числа работников в процессе экономических реформ в Северо-восточном Китае будет увеличивать миграционное давление на пограничные российские регионы и на Россию.

Прогнозируется ускоренный рост негосударственного сектора промышленности, который в СВК пока гораздо слабее, нежели в более развитых регионах страны. На повестке дня стоят задачи прекращения дискриминации негосударственных предприятий, допуск национального негосударственного капитала, одновременно с иностранным капиталом, в ряд ранее закрытых для «частников» отраслей, таких как страхование, банки, телекоммуникации. Важно расширить возможности кредитования, прежде всего комбанками, негосударственного сектора экономики, в т.ч. найти такие формы гарантий, которые позволили бы малому и среднему частному бизнесу начать активно пользоваться банковским кредитом.

Контроль государства за экономической жизнью будет сохраняться еще длительное время. Одним из важных рычагов должно стать влияние посредством госпакетов акций на деятельность предприятий смешанной формы собственности, которые могут в основном принадлежать негосударственным структурам. Это позволит через относительно небольшое участие в таких предприятиях достаточно эффективно проводить государственную линию в масштабном секторе экономики. Именно смешанным формам собственности будет отдаваться предпочтение при акционировании госсобственности.

Однако всеми авторами отмечается, что тяжелая ситуация, в которой находятся госпредприятия СВК, не позволяет провести их модернизацию только рыночными методами и требует специальных государственных программ по их реконструкции и модернизации.

Финансовый сектор региона развивается в условиях, когда расширение централизованных инвестиций в инфраструктурные проекты компенсирует недостаточный внутренний спрос и в целом выступает важным стимулятором экономического роста. Особенностью СВК, как известно, является наличие большого числа старых промышленных предприятий, которые нуждаются в серьезной реконструкции, но не могут привлечь для этого соответствующие инвестиционные ресурсы. Банковская система, с одной стороны, обременена огромными безнадежными кредитами, замороженными в таких предприятиях, и испытывает недостаток проектов, которые способны эффективно использовать и возвращать кредиты. Поэтому здесь считают, что без достаточной поддержки со стороны Пекина и продолжения активной финансовой политики невозможно обеспечить устойчивое экономическое развитие Северо-восточного региона.

Прилагаются усилия по расширению платежеспособного инвестиционного спроса. Важным в этом отношении считается повышение качества работы банков, более тщательное технико-экономическое обоснование будущих проектов, расширение доступа к кредитованию негосударственных предприятий. Говорится о том, что настало время разрешить частные внутренние инвестиции в сферы, открываемые для иностранного капитала, и вообще расширить возможности для кредитования экономики за счет частных финансовых ресурсов. Однако в целом, банковский сектор остается слабым звеном, в котором мало что может быть сделано самостоятельно на региональном уровне, отдельно от реформы национальной банковской системы.

Многие данные направления экономических преобразований не входят в компетенцию местных властей и могут быть реализованы лишь в рамках централизованных решений в масштабе всей страны. Тем не менее, высказываемые предложения отражают процессы проработки будущих шагов в экономической политике, которые ведутся в научных и экспертных кругах страны. Вероятно, часть из них будет учтена китайским руководством при определении стратегии экономического развития страны по результатам XVI съезда КПК.

Несмотря на многие действительно существующие социально-экономические проблемы, Северо-восточный Китай достаточно быстро развивается и модернизируется. Постепенно нивелируются различия в уровне экономического развития СВК и других регионов Китая, которые на первых

этапах экономических реформ значительно вырвались вперед. Три провинции региона привлекают все больше иноинвестиций, чему способствует наличие квалифицированных технических кадров, значительный промышленный потенциал и развитая инфраструктура. В последние годы в регионе уверенно растут объемы капиталовложений транснациональных корпораций, ряд которых переводит сюда свои производственные мощности. 100 из 500 крупнейших компаний мира имеют в СВК свои заводы, а лидер региона – пров. Ляонин – стоит на 6 месте в Китае по объему освоенных иностранных капиталовложений.

Здесь надеются, что динамика многолетнего экономического развития Китая, преимущества членства в ВТО, наличие громадного китайского внутреннего рынка и рынков сопредельных стран приведут к превращению СВК в одну из крупнейших современных производственных площадок Северо-восточной Азии. Считается, что средний уровень развития экономики трех северо-восточных провинций позволит им стать связующим экономическим звеном между развитыми странами СВА и странами, которые пока отстают от китайского уровня. Следует учитывать, что все предпосылки для реализации такого сценария на Северо-востоке Китая имеются.

Хэйлунцзян

Оценки хэйлунцзянских экспертов свидетельствуют, что коэффициент «открытости» пров. Хэйлунцзян составляет 7,6% против общекитайского уровня 43,9%. Руководители внешнеэкономических ведомств провинции считают свои усилия недостаточными и ищут пути дальнейшего расширения контактов с зарубежными партнерами. Сохраняя высокие темпы освоения российского рынка (за первые 8 мес. 2002г. товарооборот составил 1,45 млрд.долл., что на 37,31% выше уровня, достигнутого за аналог. период пред.г.), хэйлунцзянские предприниматели активизируют свою работу и на других направлениях. Важное значение придается лесоторговле, где провинция удерживает лидирующие позиции в сфере посреднических операций между производителями леса в России и его потребителями в Китае. На 1 сент. 2002г. объем импорта необработанной древесины достиг 330,88 млн.долл. (рост – 107,59%), пиломатериалов – 19,1 млн.долл. (рост-159, 81%).

Одновременно с укреплением своей роли в посредничестве между российским бизнесом и регионами КНР, расположенными южнее Хэйлунцзяна, провинция решает задачу освоения новых рынков реализации российской древесины и изделий из нее. Одним из наиболее перспективных направлений считается сотрудничество с японскими потребителями.

По приглашению Управления внешней торговли и экономического сотрудничества Хэйлунцзяна в середине июля 2002г. провинцию посетила большая делегация японских предпринимателей (35 чел.), специализирующихся на торговле древесиной. Делегацию возглавил Еситоми Насаки – президент Торговой компании «Таирику», являющейся важнейшим японским импортером древесины. Делегация представляла 23 предприятия, действующих в сфере закупки и переработки российского леса, среди которых были и крупнейшие японские фирмы-импортеры – Компания строительных материалов «Итоцю», Компания торговли древесиной «Курота», а также деревообрабатывающие предприятия – Компания деревообрабатывающей промышленности «Оси», Компания производства стройматериалов «Седзи», чей годовой оборот превышает 100 млн.долл. Японцы посетили г.Харбин и Суйфэньхэ. Главной целью поездки было изучение возможностей торговли древесиной и налаживания совместного деревообрабатывающего производства.

В Суйфэньхэ японские бизнесмены осмотрели район, где планируется создание Зоны переработки российской древесины, ж/д станцию на границе с Россией, на которой происходит смена подвижного состава, а также оптовый рынок российского леса.

В Харбине был организован «Хэйлунцзяно-японский семинар по торговле древесиной и сотрудничеству в сфере деревообрабатывающей промышленности», в котором с китайской стороны приняли участие 65 чел., представлявших интересы 23 китайских компаний. По завершении семинара и переговоров 17 японских фирм выразили готовность приступить к реализации конкретных проектов. Основная часть подписанных протоколов о намерениях касалась следующих областей: обработка «кругляка» и пиломатериалов; производство стройматериалов; совместное производство дверей и оконных переплетов; создание с участием японских капиталовложений в пров. Хэйлунцзян производственной базы развития деревообработки и мебельной промышленности, ориентированной на нужды китайского рынка; перепродажа китайской стороной японцам российской древесины с китайской территории и напрямую в Японию через российские порты;

Часть японских предпринимателей заявила о намерениях по истечении определенного периода времени перевести в пров. Хэйлунцзян часть своих филиалов и дочерних фирм, расположенных в других пров. Китая и в России.

Последние два пункта подтверждают тенденцию российско-китайского сотрудничества в лесопромышленном комплексе к приобретению многостороннего характера с привлечением капитала из третьих стран, и в то же время, свидетельствуют о наличии мощного конкурента в лице пров. Хэйлунцзян у российских лесозаготовителей и деревообрабатывающих предприятий.

При покупке российского леса у китайских приграничных компаний японцы будут вынуждены платить больше, чем если бы они покупали его у россиян напрямую. Поэтому подобный интерес японских предприятий может говорить о том, что переплачивая китайцам, они стараются оградить себя от негативных явлений, которые, вполне могут возникать при их непосредственных контактах с российскими коллегами. Желание перевести свои филиалы из России в Китай указывает на то, что расхожая формула сотрудничества «российское сырье – китайская рабочая сила – капитал третьих стран» устарела (т.к. в этой ситуации предприятия открывались бы на российской территории). К ней стоило бы добавить еще два слагаемых: «отсутствие или низкая степень криминальности лесного бизнеса в Китае» и «безопасность иностранных инвестиций в Китае».

В случае притока японских капиталов в деревопереработку в провинции Хэйлунцзян (особен-

но в Суйфэньхэ) сырьевая направленность лесопромышленного хозяйства дальневосточных субъектов РФ закрепится, усилив негативное влияние на экономическую ситуацию на Дальнем Востоке России.

ШАНХАЙ

Мегакорпорации

Более 300 из 500 транснациональных корпораций (ТНК) – крупнейших компаний, контролирующих многие отрасли и сферы мирового хозяйства, осуществляют свою деятельность в Шанхае.

В силу многих известных причин – стабильность общества, высокая эффективность действия принимаемых и исполняемых законов, преференциальная политика по отношению к инвесторам, дешевая и трудолюбивая рабочая сила, масштабность рынка. Китай стал для ТНК самым приоритетным направлением работы в Юго-Восточной Азии. Особенно здесь выделяются несколько городов в восточной части страны, и в т.ч. и Шанхай – крупнейший деловой центр Китая, город с мощной производственной базой и довольно развитой инфраструктурой, традиционно ориентированный на внешние связи и имеющий передовые позиции в деле проведения экономических реформ. Огромный объем зарубежных прямых инвестиций в Шанхае, а это на конец 2002г. 60 млрд.долл., удается получать именно за счет деятельности ТНК.

Вслед за отдельными производствами ТНК переносят в Шанхай управление своей деятельностью в Китае или Дальневосточном регионе. Недавно американские компании «Дженерал Электрик Индастриал» и «Дженерал Электрик Пластик» перенесли сюда свои азиатско-тихоокеанские штаб-квартиры из Гонконга и Токио.

Этот процесс вызывает большой интерес и со стороны городских властей, т.к. сулит еще больший объем капиталовложений, гарантирует длительное присутствие зарубежных инвесторов, создает имидж города как крупного делового центра международного значения, о чем уже давно мечтают шанхайцы. В июле 2002г. были приняты «Временные правила о поощрении иностранных ТНК при открытии в Шанхае своих региональных штаб-квартир», суть которых заключается в упрощении процедур регистрации, ежегодных проверок, въезда-выезда сотрудников, финансовых операций штаб-квартир, ТНК будут предоставлены дополнительные налоговые льготы, теперь они получат право на самостоятельный экспорт товаров за рубеж. Результаты от этих мер не заставили долго ждать – в течение последующих нескольких месяцев Шанхайский комитет по иностранным инвестициям выдал разрешение на открытие штаб-квартир 8 ТНК: «Алкатель», «Мицубиси», «Эмерсон», «Фуджи Филм», «Мобил», «Ханивелл», «Делфи» и «Сантори». В Шанхае находятся 78 региональных или китайских штаб-квартир ТНК, что составляет треть от подобных структур по всей стране (остальные находятся в Пекине, Гонконге и Шэньчжэне). По словам заведующего комитетом по инвестициям Чжу Сяомина «к 2005г. Шанхай будет выбран в качестве места расположения своей региональной штаб-квартиры 200 ТНК».

В сент. 2002г. в Шанхае состоялся международный деловой форум по закупочной деятельности ТНК в Китае. В нем приняли участие 56 таких корпораций, из которых 24 занимаются закупками для торговых сетей, такие как «Уолмарт», «Карефур», «Метро», и 33 – промышленными, например, «Дженерал Электрик», «Ай-Би-Эм», «Сони». 20 из этих 56 ТНК входят в число 500 крупнейших компаний мира. Участники с китайской стороны – это 4,2 тыс. компаний-поставщиков. Ежегодный объем закупок ТНК в Китае составляет 20 млрд.долл. В ходе форума представители некоторых корпораций выразили желание открыть в Шанхае свои закупочные структуры. Планируется, что к концу 2002г. их количество здесь достигнет 45.

Желание активизировать свою деятельность в Восточном Китае со стороны закупочных ТНК пока остается реализованным не в полной мере. Интересы таких гигантов как «Уолмарт», «Карефур», «Ай-Би-Эм» в основном сконцентрированы в Шэньчжэне, самое большое количество региональных штаб-квартир ТНК в Китае находится в Пекине, значительные усилия на этом направлении предпринимают Тяньцзинь с его «открытой зоной» и морским портом, а также Гуанчжоу и Нанкин. По словам представителя китайского отделения «Карефур» Чжана Игуана, принявшего участие в форуме, закупки этой компании в Восточном Китае составляют 23-24% от всех закупок в стране, если сравнивать местные товары с южными, то при одинаковом качестве ассортимент последних более широк, Юг лучше реагирует на постоянно меняющиеся требования рынка. Такие важные условия как стабильность общества и низкая себестоимость товаров не являются единственными. Есть другие стабильные страны, и где себестоимость еще ниже. Многие зарубежные бизнесмены изучают перспективы развертывания своей деятельности во Вьетнаме. Поэтому, как добавил Чжан Игуан, чтобы не потерять полученные возможности, закрепить и развивать имеющиеся успехи и преимущества, местные предприятия должны проявлять больше новаторства, способности модернизации производства с использованием достижений науки и в соответствии с требованиями международного рынка.

Шанхай вместе с другими городами дельты Янцзы создал мощную, привлекательнукг для инвесторов производственную базу, выгодно расположен для транспортировки грузов, в целях дальнейшего развития внешнеэкономической деятельности постоянно совершенствует свою инфраструктуру. Успешно работают крупные производственные предприятия многих ТНК, большинство зарубежных банков, присутствующих в Китае, – более 50 с активами 24 млрд.долл., но для корпораций, занимающихся закупками, прежде всего коммерческими, т. е. для последующей перепродажи в других странах, Шанхай пока не является самым приоритетным направлением работы, его возможности в данном случае ограничены. Подтверждением такой ситуации может служить и то, что и большинство российских бизнесменов, включая известных «челноков», предпочитают производить закупки товаров в Пекине или Гуанчжоу, известного своей Кантонской ярмаркой.

Торгпредства

Деятельность иностранных дипломатических и торговых представительств определяется задачами укрепления позиций своих стран на местном рынке. В Шанхае открыты генконсульства 44 государств. Большинство развитых стран кроме дипкорпуса представлены в Шанхае также и штатом сотрудников, направляемых по линии ведомств, занимающихся торгово-экономическими вопросами. Эти сотрудники могут работать в одних стенах с дипломатами, или чаще в отдельных офисах. В генконсульстве Сингапура в Шанхае работает 8 дипломатов, из которых 2 консула занимаются торгово-экономическими вопросами, 1 консул и 1 вице-консул ответственны за политико-экономический блок. Работа 50% сотрудников генконсульства так или иначе связана с экономической тематикой.

Более типичной является ситуация, когда в рамках диппредставительства за работу на экономическом направлении отвечает 1-2 дипломата, а вся практическая деятельность по оказанию содействия фирмам и предприятиям своей страны в выходе на местный рынок осуществляется представителями министерства торговли данной страны (торговые комиссии). В генконсульстве Франции нет ни одного дипломата, работа которого связана с экономической тематикой, однако в Шанхае функционирует «Пост экономической экспансии». Аналогичным образом работают итальянцы: в коммерческой секции генконсульства работает один дипломат, который занимается макроэкономическими исследованиями. В его функции входит оказание юридической помощи итальянским фирмам, ведущим судебные разбирательства с представителями местного бизнеса. Практическая работа с итальянскими фирмами ведется торговой комиссией, имеющей штат в 20 чел., из которых трое – граждане Италии, а остальные – принятые на месте граждане КНР.

Кроме структур, работающих в рамках государственных ведомств иностранных государств (генконсульства, торговые комиссии), развитием связей с местными бизнесменами также занимаются различные организации. объединяющие в своих рамках представителей бизнеса иностранных государств. При поддержке правительств также могут функционировать двусторонние организации, членами которых могут являться представители китайского бизнеса и предприниматели из-за рубежа. По этой схеме работает Китайско-Британский торгово-экономический совет (China-Britain Business Council), выполняющий функции официального регионального эксперта для «Торговых партнеров» – правительственно-коммерческой структуры, деятельность которой осуществляется под эгидой Британской правительственной комиссии по международной торговле, председателями которой являются министр торговли и промышленности и министр иностранных дел Великобритании. Большинство членов правления данной комиссии являются представителями крупного бизнеса.

Основными задачами торговых комиссий являются содействие компаниям своей страны в экспорте продукции на китайский рынок, а также поиск инвесторов в свою экономику. Развитые страны уделяют особое внимание данной форме работы по продвижению интересов собственного бизнеса в регионе Восточного Китая. Австралийская торговая комиссия (Austrade), располагающая 98 представительствами в 67 странах, в регионе Восточного Китая имеет главное представительство в Шанхае со штатом в 5 чел., а также 2 филиала в Нанкине и Ханчжоу – столицах экономически развитых пров. Цзянсу и Чжэцзян.

Особое внимание региону Восточного Китая уделяют США. В рамках американского генконсульства функционирует политико-экономическая секция, в ведении которой находятся вопросы двусторонней торговли (проникновение на рынок, права интеллектуальной собственности), макро- и микроэкономической политики местных властей, занятости населения. В ее компетенцию также входит прием делегаций Департамента торговли США или других ведомств или структур, занимающихся развитием торгово-экономических отношений с регионом Восточного Китая. Политико-экономическая секция осуществляет поддержание контактов с китайскими правительственными структурами. Коммерческая служба при генконсульстве США в Шанхае занимается конкретной практической работой по продвижению американского бизнеса на местный рынок и осуществляет свою деятельность в рамках Торгового центра США. Это особая форма торгового представительства, разработанная специально для регионов, относящихся к категории «развивающихся рынков» (emerging markets). Его учреждение в Шанхае было одобрено конгрессом США. Подобные американские центры существуют всего в четырех городах мира (кроме Шанхая – Сан-Паоло (Бразилия), Джакарта (Индонезия), Йоханнесбург (ЮАР).

В регионе Восточного Китая действует 360 французских компаний, 33% из них – представительства, остальные – компании, предоставляющие услуги или разрабатывающие производственные проекты. Наряду с генконсульством Франции в Шанхае функционирует также представительство Торгово-промышленной палаты Франции и «Пост экономической экспансии», работа которого связана с генконсульством. Данная структура входит в систему министерства экономики и финансов. Непосредственно подчиняется Управлению внешних экономических связей министерства, в ведении которого также находятся региональные управления внешней торговли, расположенные на территории Франции.

В структуре Поста имеется 4 отдела, ответственных за различные секторы экономики: сельское хозяйство, пищепром, сфера услуг; новые технологии, коммуникации, промышленность; инфраструктура, энергетика, экология; потребтовары, медицина, юриспруденция.

Руководителями отделов являются граждане Франции, принятые на месте на 3-4г. Требования, которым они должны удовлетворять – знание языка страны пребывания, наличие специальных знаний в области экономики, юриспруденции.

Директор Поста и его заместитель обладают дипломатическими паспортами и командируются центром. Все остальные имеют служебные паспорта. В подчинении глав подразделений находятся два-три сотрудника: один помощник (также француз) и один-два сотрудника-китайца. Помощник начальника подразделения, как правило,

молодой человек призывного возраста. Работа в коммерческой секции – вариант альтернативной военной службы. Срок работы таких сотрудников не превышает 1,5г.

Сотрудники-граждане КНР набираются через Бюро по обслуживанию иностранных представительств г. Шанхая (местный УПДК). Зачастую их опыт работы в сфере международной торговли более длителен, чем опыт граждан Франции. Некоторые из них могут работать в коммерческих секциях до 5-10 лет. В их функции в основном входит поддержание контактов с представителями местного бизнеса, поиск партнеров конкретным заказчикам, обработка информации.

90% работы Поста связано с обслуживанием французских компаний, желающих развивать свой бизнес в Китае, 10% поиск партнеров для китайских фирм во Франции. Первая часть работы осуществляется за плату, вторая – на безвозмездной основе.

Для французских компаний «Пост экономической экспансии» оказывает следующие услуги бесплатно: интервью со специалистом, отвечающим за определенный сектор рынка; первый ответ на запрос; официальное доведение до сведения местных властей информации о правонарушениях со стороны представителей местного бизнеса, приносящих ущерб французской компании; развернутая информация о стране, ее торгово-экономических отношениях с Францией, и др. информация в интернете на специализированных сайтах; подборка материалов объемом 2-3 страницы по различным секторам рынка страны пребывания из архива Поста; периодические издания по экономической тематике.

Следующие информационные продукты предоставляются на платной основе: 1) серии специализированных изданий «Необходимая информация о местном рынку» и «Как начать коммерческую деятельность на местном рынке» стоимостью от 25 до 60 евро; 2) «Специализированное исследование», содержащее подробную информацию о секторе рынка, его основных игроках. Исследование проводится сотрудниками Поста и стоит 120, 230, или 450 евро в зависимости от объема и сложности предоставляемой информации; 3) «Справочник сектора рынка», содержащий принципиальные характеристики конкретного сектора рынка в виде таблиц с ссылкой на адреса и телефоны потенциальных партнеров, заинтересованных в развитии связей с зарубежными партнерами. Стоимость: 60, 120, 230 евро.

К практическим формам работы Поста по содействию французским фирмам в выходе на местный рынок относятся: 1) Проведение опроса потенциальных партнеров. Их список может быть составлен по усмотрению сотрудников Поста, ответственных за данный сектор рынка. Проведение до 20 таких интервью и составление отчета по их итогам стоит 420 евро. 2) Организация командировки для представителей французских фирм. Двухдневная программа, включающая в себя деловые встречи и другие мероприятия по желанию заказчика стоит 600 евро. За каждый дополнительный день взимается плата в 300 евро.

Если заказчику необходима услуга, выходящая за рамки вышеперечисленных, как то поиск информации, персонализированные исследования, сопровождение в командировке, то плата взимается на договорной основе, исходя из тарифа в 60 евро в час или 450 евро в день.

Все услуги, оказываемые Постом, могут охватывать не только рынок Восточного Китая, но также и нескольких регионов и стран одновременно. Для получения аналогичной информации по другой стране Пост связывается с соответствующей структурой в этой стране по своим каналам.

По словам сотрудников «Поста экономической экспансии», данная структура пользуется известностью среди французских фирм, заинтересованных в ведении бизнеса с Китаем. Коммерческие структуры Франции, намеревающиеся начать свою деятельность в странах Юго-Восточной Азии, Ближнего Востока и Африки, в качестве первого шага обращаются к «Постам экономической экспансии», созданным в соответствующих государствах.

Более простая схема работы реализована в рамках генконсульства Индии. Минторг не имеет в Шанхае своего представительства, вся работа по содействию интересам индийского бизнеса в Восточном Китае осуществляется в рамках коммерческой секции генконсульства, причем министерство торговли выделяет средства на осуществление данного вида деятельности. Все услуги, оказываемые генконсульством индийским бизнесменам, бесплатны. Как правило, это предоставление информации (поиск партнеров), организация поездок, встреч с руководством предприятий и правительственных структур. Генконсульство Индии в Шанхае функционирует на протяжении 10 лет. За это время его сотрудниками была сформирована база данных по ведущим производителям различных видов продукции в регионе Восточного Китая, которая регулярно пополняется по итогам проведения отраслевых выставок. Генконсульство выпускает раз в два месяца бюллетень коммерческих новостей, имеющих 2000 подписчиков в Индии. По запросу тех или иных компаний генконсульство также публикует специализированные отчеты по секторам рынка, интересным для индийских бизнесменов.

В генконсульство для получения информации зачастую обращаются представители малого и среднего бизнеса. Крупные компании, как правило, сами достаточно хорошо осведомлены об особенностях местного рынка и законодательства и прибегают к помощи генконсульства в случае необходимости организации встречи с местными правительственными структурами.

Организация семинаров – достаточно распространенный и эффективный вид деятельности по поддержке интересов бизнесменов. В авг. 2002г. генконсульство Индии организовало семинар по торговле и инвестициям в г.Чжэньцзян – одном из промышленных центров пров. Цзянсу. Индийскую делегацию, в состав которой вошли руководители крупных индийских производственных предприятий и банков, возглавил генконсул Индии в Шанхае. В семинаре приняли участие 50 китайских бизнесменов, работающих в соответствующих секторах рынка.

В коммерческой секции генконсульства работает 3 чел.: 2 – граждане Индии и 1 китаец. Последний имеет 10 лет опыта работы в данной сфере и посвящает не менее 80% своего рабочего времени вопросам, непосредственно связанным с деятельностью коммерческой секции.

Иноинвестиции

За 9 мес. 2002г. экономика Шанхая привлекла рекордное число иноконтрактных инвестиций, общая сумма которых превысила 8,03 млрд.долл. По сравнению с аналог. периодом пред.г. рост составил 37,6%. Объем контрактных инвестиций за весь 2001г. составил 7,37 млрд.долл. В Шанхае зарегистрировано 26,9 тыс. компаний с иностранным капиталом, общая сумма привлеченных инвестиций составила 60,6 млрд.долл.

Местные экономисты полагают, что приток инвестиций был обеспечен за счет новых возможностей, открывшихся на шанхайском рынке после вступления страны в ВТО. По их мнению, реализация обязательств КНР по постепенному открытию внутреннего рынка создала благоприятную среду для малого и среднего предпринимательства, по большей части проявляющего себя в секторе обслуживания. Не случайно, что из 2245 новых компаний с участием иностранного капитала, зарегистрированных в Шанхае, порядка половины пришлось именно на данную сферу хозяйствования. Рост инвестиций здесь превысил 85% и достиг 2,78 млрд.долл.

Среди основных объектов внимания зарубежных инвесторов в Шанхае резко выделилась отрасль недвижимости. Созданная в городе система ипотечного кредитования, обеспечивающая самую высокую в Азии возвратную стоимость жилья, в короткий срок превратила рынок недвижимости в один из наиболее доходных секторов местной экономики. В итоге рост иноинвестиций здесь превысил 260% и составил 1,1 млрд.долл.

Активность инвесторов также проявлялась в таких сферах обслуживания, как розничная торговля, образование, медицина, коммунальные услуги, кинематограф.

Среди инвестиций, направляемых в производственную сферу, по-прежнему выделялась область высоких технологий, в которой традиционное первенство отводилось индустрии полупроводников и микросхем. За последние годы эта отрасль привлекла 10 млрд.долл.

Стратегическим направлением усилий шанхайских властей оставалось привлечение на свою территорию штаб-квартир крупных транснациональных корпораций, работающих на уровне АТР. В 2002г. было открыто 8 таких представительств, общее число которых достигло 78. В качестве частного случая, характеризующего тенденцию потери нами потенциальных инвесторов, можно отметить создание в Шанхае пяти предприятий компании OBI Group – известного производителя строительных материалов и мебели. Представители этой компании не скрывают, что продукция их компании будет ориентирована на российский рынок.

В тройку стран, лидирующих на инвестиционном рынке Шанхая, вошли Виргинские о-ва, Гонконг и Япония, контрактные инвестиции которых в местную экономику составили 3,88 млрд.долл. (по 1,5 млрд.долл., 1,28 млрд.долл. и 1,1 млрд.долл.).

В плане перспективных областей, способных увеличить инвестиционный приток, местные аналитики особые надежды связывают с открытием банковской сферы, страхового сектора и рынка ценных бумаг. По сообщениям СМИ, иностранным банкам в ближайшем будущем будет открыт доступ к операциям с китайской денежной единицей «жэньминби», местные комбанки страны получат возможность кооперации с иностранными инвесторами. Для участия иностранного капитала будут открыты сферы страхования имущества, безработицы, некоторые формы страхования жизни. Иностранный капитал будет также допущен к операциям на фондовых биржах Китая, в т.ч. – с ценными бумагами серии В (акции китайских компаний в юаневом номинале).

В среднесрочной перспективе иностранцам будет открыт более широкий доступ к таким областям хоздеятельности страны как туризм, логистика, телекоммуникации, сельское хозяйство.

В качестве важной тенденции, связанной с новыми возможностями привлечения иностранного капитала, здесь рассматривают начало процесса слияния крупных транснациональных корпораций с китайскими, в т.ч., госкомпаниями. Этот процесс получил одобрение на уровне центрального правительства.

Вступление страны в ВТО уже начинает приносить дополнительные дивиденды китайской экономике. По крайней мере, это происходит в наиболее экономически развитых регионах КНР. Постепенность, с которой осуществляется открытие внутреннего рынка, позволяет местным властям делать данный процесс более управляемым. Неизбежность открытия внутреннего рынка выводит развитие малого и среднего предпринимательства в разряд стратегической задачи, направленной на то, чтобы компенсировать негативные последствия данного процесса за счет привлечения в этот сектор экономики дополнительных иноинвестиций, в т.ч., из стран третьего мира.

Экспо-2010

По мере приближения даты решающего голосования, по результатам которого определится победитель в деле проведения Всемирной выставки-2010, Китай активизирует деятельность, направленную на упрочнение своих позиций.

Основное заявление в пользу Шанхая, сделанное недавно несколькими китайскими руководителями, – Экспо-2010 должна стать вседоступной. Выступая в июле 2002г. на 131 сессии Бюро международных выставок в Париже, министр иностранных дел КНР Тан Цзясюань дал обещание от имени своей страны предоставить 1100 млн.долл. развивающимся странам для участия в Экспо-2010. Позже, на состоявшемся в Пекине брифинге для ознакомления с работой по выдвижению кандидатуры Шанхая заместитель секретаря госсовета Сюй Шаоши заявил: «...Эти деньги пойдут на аренду выставочных площадей, оформление и монтаж выставочных секций для представителей развивающихся стран, транспортировку» их экспонатов и наем для них местного персонала... Китайское правительство обещает, что во время проведения Экспо на законных основаниях предоставит выставочному комитету, компаниям-участницам из всех стран, всему персоналу, задействованному в выставочных мероприятиях, ряд налоговых льгот». Такая позиция была выражена и китайским премьером во время его недавней встречи в Париже с председателем Бюро международных выставок: «Китай – самая большая в мире развивающаяся страна, и если Шанхай победит, то Всемирная выставка примет еще более всеобъемлю-

щий характер, лучше сыграет свою роль по объединению всех стран мира».

Еще один важный аргумент – Китай – страна, достигшая больших успехов в экономике: за 9 последних лет привлекла самый большой в мире объем прямых иноинвестиций, является крупным торговым партнером. В 2001г. ее внешняя торговля достигла 500 млрд.долл., и в ближайшее десятилетие она сможет сохранить аналогичные темпы, осуществить дальнейшее развитие рынка инвестиций и потребления. Китай является весьма благоприятным местом для инвестирования средств, а проведение выставки в Шанхае предоставит всем участникам «огромные» деловые возможности, обещает большой коммерческий успех. В аналогичном ключе официально высказались министр финансов и замминистра внешней торговли и экономического сотрудничества страны. Здесь подсчитали, что проведение Экспо-2010 в Шанхае привлечет инвестиций на 3 млрд.долл., которые дадут стимул для дальнейшего наращивания притока капиталов до 5-10 раз. Число ее посетителей может превысить 70 млн.чел.

В стране сложилась группа поддержки кандидатуры Шанхая, в которую входят 50 местных и иностранных компаний, вложивших свои капиталы в экономику Китая. Группа принимает участие в работе Китайского комитета по выдвижению кандидатуры Шанхая на получение права проведения Всемирной выставки, предоставляет на этом направлении существенную, в т.ч. финансовую, помощь.

В самом Шанхае, как поведал мэр города Чэнь Лянъюй в интервью агентству Синьхуа, намечен большой объем работ по улучшению внешнего облика, частичной реконструкции города, дальнейшему развитию его инфраструктуры. Только в годы 10 пятилетки на эти нужды будет выделено 2,5 млрд.долл. Размах запланированных мероприятий впечатляет – общая протяженность городских железных дорог для пассажирского транспорта, составляющая 65 км. по 3 линиям, к 2010г. достигнет 400 км. по 15 линиям, а количество гостиничных номеров в отелях, где могут проживать иностранцы, возрастет к тому времени с сегодняшних 60 тыс. до 80 тыс.

Водоснабжение

С ростом промышленного и потребительского потенциалов Шанхая – проблема водоснабжения города приобретает все более острый характер. В 2005г. дефицит воды начнет реально тормозить рост экономики мегаполиса. К этому времени местные власти намерены предпринять ряд мер, способных радикальным образом изменить складывающуюся ситуацию.

Система городского водоснабжения способна обеспечить 7,2 млн.т. воды в день. Ориентировочные же оценки объемов воды, необходимой для поддержания экономического роста Шанхая, оцениваются на 2,5 млн.т. больше. Водопроводная вода в городе берется из двух водохранилищ, расположенных на берегах рек Хуанпу и Янцзы. Хуанпу – основной поставщик воды для Шанхая – уже находится на пределе своих возможностей, дальнейший забор воды из реки может привести к ее обмелению. Что же касается плотины, расположенной на Янцзы, то она решает лишь локальную задачу водоснабжения инфраструктуры крупнейшего в Китае металлургического комбината Баошань.

Давно назревшая проблема строительства нового водного резервуара до последнего времени упиралась в проблему дефицита земли, а также особенностей сезонных течений Янцзы. Идеальный с точки зрения экономии земельных ресурсов проект строительства водохранилища на о-ве Чансин, расположенного в дельте Янцзы, долгое время откладывался из-за технических причин. В период обмеления (окт.-апр.) в дельту реки поступает морская вода, требующая иных, более затратных способов очистки. Только после того, как было найдено решение предполагающее возведение сложной системы сооружений, препятствующих проникновению морской воды в предполагаемое водохранилище, было решено приступить к строительным работам.

Новое гидросооружение, являющееся частью национального плана развития Янцзы, рассчитано на 200 млн.куб.м., необходимый для обеспечения поставок в 3 млн.т. воды в день. Проект уже прошел все необходимые согласования в министерстве водного хозяйства КНР. Его смета оценивается в 480 млн.долл., а окончание строительства намечено на 2005г.

Не менее важной проблемой для Шанхая остается качество водопроводной воды. Большая часть водопроводной воды относится к категории 3-4 уровня (питьевая вода – 5 уровень по местной классификации). Местные власти намерены выделить значительные финансовые средства, которые пойдут на модернизацию и создание новой системы очистки воды.

К 2005г. предполагается построить 14 новых и модернизировать четыре действующих крупных предприятий по вторичной переработке сточных вод. На эти цели из городского бюджета выделяются 1,45 млрд.долл. – треть суммы предназначенной на весь водный сектор города. Большие надежды также связываются с применением биотехнологий, которые местные власти намерены заимствовать за рубежом.

Растущая острота и масштаб проблемы вынуждает местные власти идти на частичное разрушение госмонополии в вопросах водоснабжения, а также привлечение в этот сектор иностранных компаний, обладающих передовыми технологиями. Примером тому стал первый в истории современного Китая контракт на продажу 50% акций муниципального предприятия Waterworks Pudong французской компании General des Eaux. Помимо победителя в тендере участвовали не менее солидные конкуренты – Suez Group (Франция) и Thames Water Pic (Великобритания).

Сектор водоснабжения Шанхая только в 2001г. вышел из разряда полностью убыточных. Иностранных предпринимателей привлекает пока не столько прибыль, сколько возможность «застолбить» за собой территорию, предполагающую значительный коммерческий интерес в будущем. Немаловажную роль здесь играет и то, что местные власти с осторожностью пускают иностранцев в области, связанные с вопросами безопасности, предпочитая иметь дело с ограниченным числом проверенных партнеров.

Для соседней России, обладающей значительными природными запасами чистой воды, эта часть экономического сотрудничества могла бы

оказаться интересной. Создание российско-китайских СП, специализирующихся в области производства питьевой (скажем, байкальской) воды, вполне могло бы стать отправной точкой освоения перспективного шанхайского рынка, требующая совершенно иных, более затратных способов очистки. Только после того как было найдено решение предполагающее возведение сложной системы сооружений, препятствующих проникновению морской воды в предполагаемое водохранилище, было решено приступить к строительным работам.

Транспорт

Шанхайское правительство намерено осуществить в течение 5 лет, начиная с середины 2002г., комплексную программу «три порта, две транспортных сети», предусматривающую создание современных морского, авиационного и информационного портов, а также завершение формирования сети скоростных дорог и строительства дополнительных линий легкой эстакадной железной дороги. Выполнение намеченных планов позволит превратить Шанхай в главный китайский портовый город, существенно поднимет уровень его жизнеобеспечения, расширит связи с другими административными единицами страны.

В части программы, касающейся морского порта, заявлено о создании глубоководного грузового порта на двух островах – Даяшань и Сяояшань – на южном побережье большого Шанхая в заливе Ханчжоу. На дальнейшую перспективу (20 лет) спланировано строительство города-спутника в шанхайском районе Наньхуэй площадью в 70 кв.км. с населением до 300 тыс.чел., призванного обслуживать новый глубоководный контейнерный порт-терминал. Город будет соединен с островами мостами общей протяженностью до 32 км.

Присоединив новый объект к уже имеющимся в мегаполисе мощностям, китайцы намерены вывести Шанхай в число крупнейших морских портовых центров мира. Ожидается, что к 2005г. здесь смогут обрабатывать до 10 млн. контейнеров в год (2001г – 6,3 млн. контейнеров) со среднегодовым приростом в 9-13%.

Шанхай как самый мощный воздушный порт страны стал рассматриваться с вводом в эксплуатацию в окт. 1999г. первой очереди аэропорта «Пудун». Это единственный в КНР мегаполис, располагающий двумя международными аэропортами: «Пудун» и «Хунцяо». В 2001г. они обеспечили безаварийное выполнение 160 тыс. самолето-вылетов. Пассажирооборот составил 18 млн.чел. 300 авиалиний соединяют Шанхай со 105 китайскими и зарубежными городами. Программа «три порта» предполагает превращение «Пудуна» и «Хунцяо» в единую комплексную систему мирового уровня. Этому будет способствовать завершение строительства второй очереди пудунского воздушного порта (ранее планировалось к 2010г., однако, в связи с предстоящими олимпийскими играми 2008г. нельзя исключать смещение сроков на более раннее время). Он станет самым крупным (площадь 40 кв.км.) аэропортом не только в Азии, но и в мире, будет иметь четыре параллельных взлетно-посадочных полосы с четырьмя терминалами, способными обеспечить транспортировку 80 млн. пассажиров в год. Ежегодный грузооборот составит 5 млн.т.

Строительство шанхайского аэропорта «Пудун», расположенного в 40 км. от центра города на берегу Восточно-Китайского моря в устье реки Янцзы, было начато в окт. 1997г. Его первая очередь имеет одну ВПП длиной 4000 м., что на 400 м. длиннее ВПП в аэропорту «Хунцяо», и шириной 60 м., позволяющую принимать все типы современных самолетов. Площадь для стоянки пассажирских и грузовых самолетов составляет 800000 кв.м. и обеспечивает размещение до 70 самолетов одновременно. Главное здание пассажирского терминала имеет длину 402 м. и ширину 128 м. Зал ожидания длиной 1374 м. занимает площадь 278000 кв.м. и имеет 28 телетрапов для выхода на посадку. Аэропорт оснащен новейшим радио- и светотехническим оборудованием и может обслуживать авиалайнеры в любых метеорологических условиях. Проектная мощность первой очереди порта – обслуживание 126000 международных и внутренних рейсов и 20 млн. пассажиров, обработка 750 тыс.т. грузов ежегодно.

Программа инфопорта Шанхая включает семь основных проектов: создание сети цифровой передачи данных и связи; совершенствование сети передачи электросигналов; центр суперкомпьютеров; совершенствование сетей кабельного и спутникового телевидения; наращивание возможностей информационных сетей; формирование шанхайского центра информационного обмена. При правительстве города в интересах поддержания программы и координации действий образована специальная канцелярия по информатизации.

Создание и расширение сети скоростных дорог общей протяженностью 650 км. предусматривает строительство автострад Цзядин-Люхэ, Шанхай-Цинпу-Пинван, Шэньчжуан-Фэнчэн-Цзиньшань, Тунлу-Саньлинь, Шанхай-Чунмин-Сучжоу и пригородной кольцевой дороги. Стоимость проекта оценивается в 40 млрд. юаней. Перечисленные скоростные коммуникации соединят Шанхай с пров. Цзянсу, Чжэцзян, Аньхой и войдут в сеть «золотых дорог Восточного Китая». Планируется также полностью закончить формирование инфраструктуры внешней и пригородной кольцевых дорог и осуществить тем самым проект «три кольцевые и десять радиальных автострад».

Проектом «три порта, две транспортных сети» предусмотрено завершение в основном создания системы городской эстакадной железной дороги общей протяженностью 200 км., состоящей из девяти «обычных» линий и одной скоростной линии «на магнитной подушке». Этап строительства данного вида транспорта в Шанхае начался с создания «Жемчужной линии», первая очередь которой была открыта в конце 2000г., вторая (длина 22 км., имеет 19 надземных и наземных станций) – в конце 2001г. С ее вводом в строй кольцо окружной эстакадной дороги замкнулось, жители пригородов Шанхая получили удобное сообщение с центром города. Ввод в эксплуатацию скоростной линии «на магнитной подушке», соединяющей аэропорт «Пудун» с центральной частью города, запланировано на конец 2002г.

Автопром

Экономические успехи Китая и связанные с ними растущие доходы населения, развивающиеся сети автодорог и возрастающие потребности в автоперевозках, а также смягчение тарифной по-

литики, следующее за вступлением страны в ВТО, говорят о неизбежности быстрого развития местного авторынка, делают его привлекательным для инвестиций. К 2010г. страна будет входить в число 3 крупнейших автомобильных рынков мира с ежегодной потребностью в 5,8 млн. машин в год.

Правительство Шанхая при поддержке центральных властей приняло решение о строительстве здесь Шанхайского международного автомобильного города. Шанхай уже является мощной базой автомобилестроения страны, ее крупнейшим деловым центром с развитой инфраструктурой и хорошими перспективами дальнейшего развития и морским портом.

Для строительства автогорода была создана компания «Шанхай Интернэшнл Автосити», в числе ее учредителей – крупные китайские автопроизводители «Китайская 1 автомобильная корпорация» и «Дунфэн Мотор Корпорэйшн». А для содействия реализации проекта, в т.ч. привлечения инвестиций и межведомственной координации, местное правительство создало Руководящую группу по строительству автогорода (руководитель – вице-мэр Шанхая Цзян Ижэнь) и Канцелярию руководящей группы по строительству автогорода (заведующий – заместитель 1 секретаря парткома правительства Шанхая Цзян Шанчжоу).

Местом строительства объекта выбрано местечко Аньтин района Цзядин, что находится на северо-западе Шанхая. Планируемая площадь – 68 кв.км. В состав автогорода будут входить 6 функциональных зон: производственная, торговли, исследований и разработок, выставочная зона, тематический парк и трасса для гонок Формулы-1. В дополнение к уже существующему жилому району Аньтин планируется строительство нового района на 30 тыс. жителей – «Аньтин Нью Таун», это будет район высококачественного жилья с соответствующей инфраструктурой и строгими требованиями по экологии.

По замыслу авторов проекта объем инвестиций под инфраструктурную базу автогорода должен составить 1,2 млрд.долл. Стоимость проекта, включающего зону торговли, гоночную трассу и «Аньтин Нью Таун», составит еще 6 млрд.долл. В первые 2-3г. после запуска проекта будет налажено международное сотрудничество, в ходе которого определятся основные зарубежные инвесторы, через 5 лет строительство автогорода будет завершено, а через 10 лет он в процессе своего развития превратится в крупнейший центр автомобильного производства, торговли, спорта, автомобильных выставок в Китае и во всем Азиатско-тихоокеанском регионе.

В мае 2002г. правительство Шанхая провело встречу с зарубежными дипломатами, на которой прозвучало приглашение к участию к реализации данного проекта. В ходе встречи китайская сторона рассказала о преимуществах, получаемых в данном случае иноинвесторами, – перспективность выбранного направления, благоприятный инвестиционный климат, удобство Шанхая для работы и проживания. Было подчеркнуто, что здесь можно наладить бизнес в соответствии со своими интересами, не обязательно связанными с автомобилями. Так, вы можете взять в аренду землю и построить на ней бизнес-центр, помещения в котором сдавать в аренду другим бизнесменам, которых, по словам одного из выступавших, «в этих местах скоро будет много».

Чжабэй

В последнее время роль и место района Чжабэй в политической, торгово-экономической и социальной жизни Шанхая заметно возросли. В силу исторически сложившихся причин в Чжабэе (площадь 28 кв.км.) преобладают ветхие жилые и промышленные застройки, что позволяет рассматривать его в качестве перспективного «плацдарма» для дальнейшего широкомасштабного строительства. В ближайшее время там снесут жилые неблагоустроенные строения общей площадью 1,5 кв.км. Расположение в центре большого Шанхая существенно усиливает привлекательность района. Большая часть выходцев из Шанхая, в т.ч. Цзян Цзэминь, а также нынешний мэр города Чэнь Лянъюй и бывший секретарь парткома Хуан Цзюй, переведенный на работу в центральный аппарат, возглавляли именно Чжабэй. Данные обстоятельства играют существенную роль при распределении шанхайским правительством финансовых потоков в сферу градостроения и развития инфраструктуры района, а также способствуют принятию решений иностранными и местными бизнесменами о вложении туда капиталов и открытии представительств и фирм.

В Чжабэе 2000 китайских и 100 зарубежных государственных и коммерческих предприятий, компаний и фирм имеют свои производства, представительства и офисы. Ежедневно там регистрируется 20 предприятий. Среди основных объектов строительства, работы по которым будут завершены в 2003г. – городской оптовый чайный комплекс «Датунлу» (будет затрачено 7,5 млн.долл., площадь помещений составит 10 тыс.кв.м.) и четырехкилометровую зеленую зону отдыха вдоль северной набережной р.Сучжоухэ.

Чжабэй традиционно является центром чайной культуры Юго-Восточного Китая. Под эгидой Шанхайской научной чайной ассоциации и оргкомитета Шанхайского международного чайного фестиваля там ежегодно проходит Праздник чая: в котором принимают участие главные производители данного продукта из провинции Фуцзянь, Аньхой, Чжэцзян, Цзянсу и Юньнань; регулярно проводятся аукционы по продаже высококачественных сортов чайного листа (цены доходят до 10 тысяч долларов за 100 граммов); заключаются сделки на оптовые поставки продукта внутренним потребителям.

ГОНКОНГ

Правовой статус

Гонконг – бывшая колония Великобритании, с 1 июля 1997г. – Специальный административный район Сянган, КНР. Макао – бывшая колония Португалии. При установлении дипотношений между Португалией и КНР в 1979г. португальское правительство признало Макао территорией Китая. С 20 дек. 1999г. Макао – Специальный административный район Аомэнь, КНР.

По своему статусу САР Сянган и Аомэнь – отдельные самостоятельные таможенные территории – члены ВТО с 1 янв. 1995г. В соответствующих соглашениях фигурируют как Гонконг, Китай и Макао, Китай. До этого являлись членами генсоглашения по тарифам и торговле (ГАТТ), Гонконг – с 23 апр. 1986г., Макао – с 11 янв. 1991г.

Согласно китайско-британским и китайско-португальским договоренностям, а также Основным законам (конституциям) САР Сянган и Аомэнь, для специальных административных районов КНР предоставлена высокая степень самоуправления. Они имеют собственные исполнительную, законодательную и судебную системы, проводят самостоятельную внешнеэкономическую, пограничную, иммиграционную и налоговую политику. Вне компетенции местных властей находятся вопросы внешней политики и обороны, относящиеся к ведению правительства КНР.

По принятым Всекитайским собранием народных представителей (парламент) КНР в 1990г. Основному закону (конституции) для САР Сянган и в 1993г. Основному закону (конституции) для САР Аомэнь, до 2047г. территориям в соответствии с принципом «одна страна – две системы» гарантируется неизменность социально-экономического строя и местного образа жизни). За ними сохраняется статус зон свободной торговли с отсутствием пошлин на ввозимые товары и свободных портов, отдельных таможенных территорий, международных финансовых центров (в большей степени Сянган) с собственной валютно-финансовой системой (налоги поступают только в местную казну).

Правительством КНР было подтверждено действие (локализовано) 140 законов, распространявшихся ранее на Гонконг и Макао.

Правительствам САР предоставлено право самостоятельно заключать двусторонние международные соглашения с третьими странами в сферах экономического сотрудничества. Продолжают действовать 50 двусторонних договоров с третьими странами, касающихся торгово-экономического сотрудничества, поощрения и защиты капиталовложений; правовой помощи, транспортного сообщения и др. На САР Сянган и Аомэнь распространяется действие 200 международных конвенций в области торговли, дипломатических и консульских отношений, гражданской авиации, налогов, охраны здоровья, прав человека. Они являются членами 1000 правительственных и неправительственных международных организаций (МВФ, МБРР, АзБР, ИКАО, ЮНКТАД, ВОЗ, ФАО, Интерпол, МАГАТЭ).

Налоговый режим специальных административных районов **отличается достаточно низкими налогами**, которые начисляются только на доход, полученный от деятельности на их территориях. В САР отсутствуют некоторые налоги, принятые во многих других офшорных территориях, например налог на увеличение рыночной стоимости капитала, подоходный налог, налог с продаж, НДС, налог на собственный капитал предприятия и налог на накопленную прибыль компаний, которые предпочитают сохранять доходы, а не распределять их.

В Сянгане действует английское прецедентное право, которое признает принцип траста. Для английских и гонконгских компаний трастовое законодательство обеспечивает конфиденциальность, минимальную информацию о компании, а административные требования, которые присущи островным офшорным территориями с прецедентным правом; или вообще не применяются, или достаточно мягки.

29 июня 2003г. между КНР и САР Сянган как между самостоятельными таможенными территориями подписано соглашение о тесном экономическом партнерстве (Closer Economic Partnership Arrangement); рассматриваемое с точки зрения Статьи XXIV ВТО как соглашение о создании зоны свободной торговле, в силу которого к 1 янв. 2004г. будут снижены или отменены таможенные пошлины на 273 товарные позиции в отношении товаров, ввозимых на территорию Китая из САР Сянган (60% экспорта территории в КНР), а к 1 янв. 2006г. будут устранены тарифы на все остальные товарные позиции. Предусматривается открытие 17 секторов услуг КНР, включая банковские и финансовые, для инвестиций из САР Сянган.

Переговоры по аналогичному соглашению с САР Аомэнь планируется завершить к концу 2003г.

Соглашения о поощрении и защите капиталовложений подписаны Сянганом с 14 странами и международными субъектами: Нидерландами (соглашение вступило в силу 1.09.1993), Австралией (15.10.1993), Данией (4.03.1994), Швецией (26.06.1994), Швейцарией (22.10.1994), Новой Зеландией (5.08.1995), Францией (30.05.1997), Японией (18.06.1997). С рядом стран аналогичные соглашения подписаны Сянганом после воссоединения с КНР: Австрией (1.10.1997), Италией (2.02.1998), Германией (19.02.1998), Республикой Корея (30.07.1997), Великобританией (12.04.1999), Бельгийско-Люксембургским экономическим союзом (18.06.2001).

Партнерство между Гонконгом и КНР. 29 июня 2003г. в Гонконге накануне шестой годовщины перехода бывшей английской территории к КНР и в рамках визита сюда премьера госсовета Вэнь Цзябао состоялось подписание документа «Договоренности о более тесном экономическом партнерстве» между Центральным и местным правительствами (СЕПА), фактически означающим установление зоны свободной торговли.

На официальном уровне событие преподносилось как триумф в отношениях между Гонконгом и КНР, свидетельство особой заинтересованности Пекина в обеспечении благополучия территории. Произошедшее является шагом по пути укрепления экономического взаимодействия территории с континентальным Китаем, существенным подтверждением стремления центральных властей оказать содействие САР в деле хозяйственного возрождения, в т.ч. в преодолении последствий эпидемии атипичной пневмонии. Инициированное правительством Гонконга в начале 2002г. соглашение охватывает: торговлю товарами, сферу услуг, а также создание условий для дальнейшего развития торговли и инвестирования.

С 1 янв. 2004г. предусматривается полное снятие таможенных тарифов с 273 типов товаров (электроника, изделия из пластика, текстиль и одежда, химпродукты, лекарства, часы, ювелирные украшения), на которые приходится до 67% от общего экспорта САР в КНР, а также 50% снижение тарифов на 4 тыс. видов товаров. Это принесет гонконгскому бизнесу дополнительно 100 млн.долл. США в год. К 2006г. планируется полный отказ от тарифов на все производимые в Гонконге и поставляемые на экспорт в КНР товары. Эти меры выведут КНР на позицию первого торгового партнера САР (сейчас на долю «материка» приходится 31,6% от общего экспорта Гонконга или 5,3

млрд.долл. США, на долю США – 32% или 5,37 млрд.долл. США). Углубление хозвзаимодействия с материком приведет к созданию 15-20 тыс., а по некоторым оценкам до 40 тыс. дополнительных рабочих мест.

Не выработаны критерии, в соответствии с которыми товар может рассматриваться как «произведенный в Гонконге» (это предстоит определить ориентировочно к 1 окт. 2003г. специальной координационной комиссии). Не совсем понятно, кто конкретно здесь может рассчитывать на предусмотренные соглашением преимущества, поскольку подавляющее число гонконгских предпринимателей давно перенесли свое основное производство на материк, где оно считается более экономически эффективным, и вряд ли готовы возвращать его назад в САР.

Ряд отраслей, прежде всего наукоемких, а также производящих дорогостоящую продукцию, смогут воспользоваться предоставляемыми СЕПА преимуществами. О готовности шире выйти на рынок КНР уже заявили местные производители ювелирной и часовой продукции. Смягчение требований, предъявляемых к оптовым (порог годового объема продаж снижен с 2,5 млрд.долл. США до 30 млн.долл. США) и розничным сетям (с 2 млрд.долл. США до 100 млн.долл. США) также позволяет ряду крупных гонконгских производителей открыть собственные пункты реализации продукции, отказавшись от посреднических услуг китайских компаний.

Согласно условиям пакта, образованные в Гонконге компании получают облегченный доступ на рынок услуг КНР в 17 различных областях, от таких как банковский сектор, страхование, консалтинг, реклама, бухгалтерские услуги и аудит, до строительства, медобслуживания, логистики, туризма. Одним из достижений является возможность открытия полностью принадлежащих гонконгским предпринимателям компаний и учреждений в некоторых из этих секторов. Для открытия в КНР отделений зарегистрированного в Гонконге банка размер общих активов снижен с 20 млрд.долл. США до 6 млрд.долл. США. Данное условие позволяет обеспечить выход на рынок КНР не только крупным, но и средним гонконгским банкам. Ведение операций с юанем банк может начать не ранее, чем через 2г.

На страховом рынке гонконгские специалисты (страхование и бухучет) получили возможность оперировать на территории КНР, а страховые компании – право приобретать 15% пакет акций в китайских госкомпаниях (ранее – 10%). Местные компании едва ли широко пойдут на подобный шаг по причине высокой стоимости таких пакетов. Специалистам в области страхования для начала работы на материке необходимо подтвердить свою квалификацию и получить соответствующие китайские сертификаты, столкнувшись с рядом бюрократических проблем. Приоритетный выход на китайский рынок страхования и банковских услуг за 3г. до того, как он будет либерализован в соответствии с договоренностями КНР с ВТО привлекателен.

Соглашение предусматривает либерализацию режима индивидуальных поездок в Гонконг граждан КНР. С 28 июля 2003г. жители гг.Шэньчжэнь, Гуанчжоу и Дунгуан смогут индивидуально посещать САР, в то время как к июлю 2004г. планируется распространить такой режим на всех жителей пров. Гуандун (пока разрешены только групповые туры). Это означает потенциальный приток сюда миллионов дополнительных посетителей и реальную поддержку сильно пострадавшей во время эпидемии СОРС туротрасли.

Достигнуты договоренности об усилении взаимодействия в таких областях как таможенная очистка товаров, продвижение торговых и инвестиционных инициатив, контроль за качеством промтоваров и продуктов питания, китайская медицина и препараты, развитие малого и среднего бизнеса, электронная торговля, а также приведение в соответствие различных законодательных актов. Заключенный в Гонконге документ экономического взаимодействия САР с материковой частью КНР, не является инструментом прямого действия, а лишь определяет рамки и основные направления сотрудничества.

Выборы

В Гонконге 3 дек. 2002г. во второй раз после его перехода под юрисдикцию КНР должны пройти выборы 36 депутатов от САР во Всекитайское собрание народных представителей. По законодательству КНР любой житель Гонконга китайской национальности которому уже исполнилось 18 лет, может претендовать на избрание депутатом в ВСНП при условии, если его кандидатуру поддержат как минимум 10 членов специальной избирательной комиссии, состоящей из 953 членов, каждый из которых может поддержать не более 36 кандидатур. В течение двух недель идет процесс выдвижения кандидатов, число которых не может быть меньше 44 (иначе выборы откладываются) и больше 54 (в этом случае проводятся промежуточные выборы с целью отсеять лишних кандидатов).

На начальной стадии процедуры выдвижения кандидатов разразился скандал. Причиной послужило намерение членов оппозиционной Демократической партии, известной своей жесткой критикой как местных властей, так и центрального правительства, выставить 3 своих кандидатов для участия в выборах в ВСНП. Еще один член Демократической партии намерен пойти на выборы как независимый кандидат. Этот замысел сразу же столкнулся с резким неприятием со стороны местных пропекински настроенных политических деятелей и СМИ. Один из гонконгских членов ПК ВСНП заявил, что он против участия демократов в выборах, т.к. они «противостоят Китаю и хотят ввергнуть Гонконг в хаос», а также не поддерживают концепцию «одна страна – две системы» и выступают против принятия закона по борьбе с антигосударственной деятельностью. Помощник руководителя канцелярии по связям центрального правительства КНР в Гонконге заявил, что в высший законодательный орган КНР нельзя избирать людей, которые выступают против ее конституции (имеется в виду избирательная программа Демократической партии, в которой содержится призыв к ликвидации однопартийной политической системы в материковом Китае).

Несмотря на выражаемую демократами уверенность в успехе, есть основания полагать, что им вряд ли удастся осуществить задуманное. В открытую о поддержке Демпартии заявил пока лишь один член избиркома, в то время как остальные либо хранят молчание, или говорят о том, что бу-

дут голосовать против. Пресс-секретарь избирательной комиссии заявил, что ее члены не будут голосовать за людей, которые не признают и не поддерживают конституцию КНР. Пропекинские СМИ проводят мысль о том, что члены избирательной комиссии будут голосовать «ответственно» и только за тех кандидатов, которые «представляют истинные интересы китайских граждан САР».

О понимании Пекином всей серьезности ситуации свидетельствует тот факт, что на первое заседание избиркома специально прибыл ответственный секретарь ПК ВСНП Хэ Чунлинь, явно имевший задачу сделать все возможное, дабы не допустить избрания членов Демократической партии в ВСНП. Местные политологи отмечают, что в случае появления в стенах китайского парламента даже одного гонконгского оппозиционера, ВСНП, да и вся политическая система КНР окажутся под пристальным вниманием западных демократий, мировых СМИ и правозащитных организаций, которые будут пристально отслеживать его «борьбу с тоталитарным режимом», чего естественно центральные власти Китая не допустят. При формальном следовании букве закона Пекин будет оказывать жесткий прессинг на членов гонконгского избиркома.

Внешняя торговля

Итоги состояния экономики Гонконга за I-III кв. 2002г. свидетельствуют о непростом экономическом положении САР. Это подтверждается решением двух авторитетных финансовых организаций (ING Financial Markets и Asian Development Bank) снизить свои прогнозы темпов прироста ВВП Гонконга в 2002г. (на 0,6% и 1,4%).

Одной из основных причин для пессимизма являются снизившаяся динамика внешнеторгового оборота, а также ожидания войны в Ираке, что приведет к росту мировых цен на сырую нефть, дальнейшему замедлению темпов развития экономики США и может ударить по экспортно-ориентированной экономике САР.

Аналитики ING Financial Markets также подчеркнули, что надежды на скорое оживление внутреннего спроса, связанного с увеличением объемов реэкспорта, скорее всего не сбудутся. Слабое внутреннее потребление приведет к дальнейшему усилению дефляционных процессов.

Специалисты Asian Development Bank считают, что, несмотря на обозначившиеся в I пол. 2002г. позитивные тенденции, сильное негативное влияние на темпы экономического прироста Гонконга оказывают снижающиеся ставки корпоративных доходов, высокий уровень безработицы и дефляционные процессы.

Оценки независимых экспертов несколько контрастируют с заявлениями лидеров САР и руководителей правительственных ведомств. В сент. 2002г. правительство Гонконга заявило, что объемы экспорта в течение предыдущих трех месяцев непрерывно увеличивались и только за авг. выросли на 5,7% (по сравнению с авг. пред.г.), составив 18,1 млрд.долл. США Объемы импорта в авг. 2002г. также выросли на 5,8%. В целом за первые 8 месяцев 2002г. объем экспорта САР увеличился на 0,9%, в то время как импорт снизился на 1,4%.

С некоторым оживлением внешнеторгового оборота, а также с увеличением количества прибывающих в Гонконг туристов (рост на 14,4% с начала года по сравнению с аналогичным периодом пред.г.; рост числа туристов из континентального Китая на 44,8%) во многом связана положительная динамика ВНП Гонконга, который по итогам II кв. 2002г. увеличился на 0,5% по сравнению с аналог. периодом пред.г. Правительство скорректировало свои прогнозы темпов экономического прироста САР за 2002г. с 1% до 1,5%.

Достигнутый прирост экспорта уступает не только правительственным прогнозам увеличения внешнеторгового оборота к концу года на 12,1%, но и показателям июля 2002г., когда объемы продаж совершили скачок на 9,8%. Причиной для такого резкого, но недолговременного увеличения товарооборота стал повышенный спрос на китайские товары в США, а также в Южной Корее и Малайзии. Многие в Гонконге питали надежды, что на волне возросшего экспорта Гонконгу удастся решить вопросы снижения беспрецедентно высокого уровня безработицы (7,8% в мае-июле 2002г.) и добиться оживления внутреннего потребительского рынка. Уровень безработицы в авг. несколько снизился (до 7,6%) за счет увеличения количества рабочих мест в секторе обслуживания экспортных операций, однако уровень внутреннего потребления по-прежнему остается низким, что во многом объясняется неуверенностью потребителя в завтрашнем дне. Несмотря на общее снижение композитного индекса потребцен на 3% с начала года, уровень розничных продаж уменьшился на 4,6% в стоимостном выражении и на 3,1% – в объеме.

Пессимистические настроения рядовых членов общества наглядно проявляются в ходе статистических опросов, проводимых различными независимыми потребительскими организациями. 54% респондентов Hong Kong Retail Management Association в авг. 2002г. в той или иной форме заявили, что ожидают «дальнейшего ухудшения экономической ситуации в Гонконге». Стабилизации ситуации ожидают 8% опрошенных. Правительственные данные о некотором снижении уровня безработицы не вызывают оптимизма у простых гонконгцев: «Это просто цифры, которые не отражают всех трудностей нашей повседневной жизни. Слабо верится в то, что в обозримом будущем ситуация может коренным образом измениться». Многие (24%) заявили о том, что вынуждены менять устоявшийся образ жизни, экономить на ресторанах, зарубежных поездках и развлечениях.

Прямая зависимость состояния экономики Гонконга от объемов экспорта и от внешних факторов и состояния мировых рынков в условиях рецессии признается многими в качестве слабого звена общей экономической базы САР. Недавняя забастовка докеров Западного побережья США, приведшая к временному закрытию многих торговых портов и задержкам в обработке грузов, в т.ч. из Гонконга, в преддверии стратегически важного рождественского сезона вызвала здесь обоснованные опасения дальнейшего усугубления спада.

Одним из следствий этого стал очередной обвал котировок акций «голубых фишек» из числа крупнейших торгово-экспортных компаний на гонконгском фондовом рынке, являющемся важнейшим индикатором деловой жизни САР. С начала 2002г. индекс деловой активности «Хансен» упал на 18,2%, в результате чего гонконгский фондо-

вый рынок оказался в числе аутсайдеров в регионе. Другой причиной растущего пессимизма является рост внешнеторгового дисбаланса Гонконга – торговый дефицит территории с начала года увеличился на 0,4 млрд.долл.

Впрочем, эта проблема не идет ни в какое сравнение с растущим бюджетным дефицитом САР. По заявлению министра финансов Гонконга Энтони Леунга, следствием экономического спада стало увеличение бюджетного дефицита Гонконга за первые пять месяцев текущего финансового года до рекордного показателя в 7,2 млрд. США (по сравнению с прогнозами в 5,7 млрд.долл. в начале года). Несмотря на его уверенность в том, что к 2006/07 фин.г. правительство сможет сбалансировать бюджет, в последнее время все больше аналитиков (в т.ч. из числа наиболее лояльных нынешней администрации) начинают высказывать сомнения в осуществимости таких планов.

Министр финансов Гонконга подчеркнул, что правительство осознает всю тяжесть нынешнего положения, но твердо убеждено в том, что за счет оптимизации доходной и расходной частей бюджета, стабилизации рынка недвижимости и оживления внутреннего потребления Гонконгу удастся сбалансировать свое финансовое положение и добиться положительного роста. Однако, задача стабилизации рынка недвижимости, где цены упали в среднем на 65% по сравнению с пиковым 1997г., может оказаться более сложной в реализации, чем представляется правительству, которое пока не предлагает детальных мер в данной сфере. Несмотря на то, что годовые ставки ипотечного кредитования снизились до беспрецедентно низкого уровня в 5,125% в год, а цены на жилье опустились на 10% с начала года, сектор недвижимости Гонконга по-прежнему находится в застойном состоянии.

Многие в Гонконге не теряют оптимизма и, признавая трудности текущего момента, с уверенностью смотрят в будущее САР, неразрывно связывая его с дальнейшей комплексной интеграцией с материковым Китаем. Председатель Совета по развитию торговли Гонконга Питер Ву в своем выступлении на международной конференции «Экономика Китая в 21 в.» подчеркнул, что трудности, которые испытывает Гонконг связаны с процессом трансформации традиционной гонконгской бизнес-модели и складыванием новой системы взаимоотношений с Китаем после его вступления в ВТО. По его мнению, залогом успешного развития Гонконга служит формула «три преимущества, четыре потока», отражающей фундаментальные основы «гонконгского чуда», призванные обеспечить процветание территории.

Три преимущества включают выгодное географическое расположение; универсальность основных институтов власти (простая и эффективная государственная система, верховенство закона, уникальное сочетание европейской и азиатской культур), благоприятный налоговый режим.

Под «четырьмя потоками» подразумевается свободное перемещение людей (имеется в виду осуществляемая правительством схема привлечения талантов), свободное перемещение капиталов, свободное перемещение товаров (режим свободного порта) и свобода слова.

Перечисленные преимущества служат основанием для того, чтобы Гонконг продолжил свою важную функцию диспетчера двустороннего транзитного потока как для внешнего мира, так и для Китая. Питер Ву подчеркнул, что глобализация одновременно усиливает процессы локальной интеграции, при которой для разработки, производства и реализации глобального продукта необходимо усиление локальных связей, прежде всего имея в виду ближайший к Гонконгу регион КНР – дельту р.Жемчужной, крупнейшую производственную базу. По его сведениям, в 2001г. крупнейшими в Китае производителями экспортных товаров, наряду с Шанхаем (27 млрд.долл.), стали расположенные в дельте Шэньчжень (37 млрд.долл.) и Дунгуань (19 млрд.долл.).

По мнению руководителя СРТ, Гонконг уникален и незаменим в своих ипостасях «мозгового центра», где разрабатываются новые концепции товаров и услуг; технологической лаборатории, где эти концепции превращаются в завершенные производственно-технологические циклы; центра финансовых и сопутствующих услуг, где идеи и продукты находят необходимые инвестиции, юридическое сопровождение и квалифицированную организацию конечного производства, размещенного на территории КНР.

Вступление Китая в ВТО, по мнению Питера Ву, ознаменовало наступление новой эры не только для КНР, но и для Гонконга: «Внутренний рынок Гонконга, в котором проживает 6 млн.чел., никогда не был по-настоящему емким. Гонконг сумел войти в десятку крупнейших торговых держав мира. С возвращением Гонконга к Китаю и вступлением последнего в ВТО мы первыми получаем доступ к крупнейшему внутреннему рынку в мире». По словам Питера Ву, «весь мир, который стремится проникнуть на рынок Китая, нуждается в нас, потому что мы – китайцы, но говорим по-английски, у нас понятные законы и низкие налоги». Китай, который сегодня активно входит в мировой рынок, «также нуждается в нас, потому что мы – китайцы, но имеем опыт ведения дел со всем миром, у нас есть для этого необходимые знания и инфраструктура».

Уподобляя Китай большому дракону, руководитель главного торгового агентства САР резюмирует: «нам повезло, потому что когда Большой Дракон расправляет плечи, мы находимся в нужное время в нужном месте и в гармонии с ним».

Внешнеторговый оборот Гонконга за янв.-авг. 2002г.

	2001г.		1.08.2002г.	
	млрд.долл.	рост, %	млрд.долл.	рост, %
Экспорт	189,9	-5,8	126,5	+0,9
Внутреннее потребление	19,7	-15,2	11,1	-15,9
Реэкспорт	170,2	-4,6	115,4	+2,9
Импорт	201,1	-5,4	132,2	-1,4
Общий оборот	390,9	-5,6	258,7	-0,3
Торговый баланс	-11,2		-5,8	

Безопасность

С начала осени 2002г. в Гонконге развернулось активное обсуждение инициативы администрации САР по вопросу о внесении изменений в существующее законодательство и принятии нового закона, направленных на борьбу с антигосударственной деятельностью в соответствии со статьей 23 «Основного закона» САР. Статья гласит: «Специальный административный район КНР Сянган должен самостоятельно издать нормативные акты, запрещающие любые действия, имеющие целью предательство интересов государства, раскол госу-

дарства, провоцирование беспорядков, подрыв Центрального народного правительства и похищение государственной тайны; запрещающие политическую деятельность на территории САР Сянган иностранных организаций и обществ с политической окраской; запрещающие вступление сянганских политических организаций и обществ в связь с иностранными политическими организациями и обществами». Эта статья была включена в мини-конституцию САР по настоянию центрального правительства, стремившегося не допустить превращения Гонконга в центр «подрывной деятельности» против КНР.

Суть предложений состоит в принятии закона, в котором бы прописывалась уголовная ответственность за совершение шести видов антигосударственной деятельности, которые подпадают под действие ст.23: государственной измены, сепаратизма, призывов к свержению госстроя, свержения госстроя, покушения на государственную тайну и поддержки иностранных политических организаций, враждебных стране.

1. Государственная измена. Под ней будет подразумеваться объединение с противником и начало военных действий против КНР с целью свержения правительства или изменения его политики; подстрекательство иностранных сил для вовлечения их в войну с КНР и любая помощь иностранным силам, находящимся в состоянии войны с КНР. Предлагается исключить из существующего законодательства доставшиеся от англичан формулировки государственной измены, под которой подразумевается враждебная деятельность против монарха.

2. Сепаратизм. В существующем законодательстве САР это понятие отсутствует. Правительство предлагает понимать под этим видом преступления использование силы или угрозы силы или других незаконных методов для отделения от КНР части ее территории или препятствование центральному правительству в осуществлении суверенитета над какой-либо частью КНР.

3. Призывы к свержению госстроя. Под эту категорию преступления будут подпадать призывы к совершению государственной измены, сепаратизма или свержения госстроя, а также призывы к насилию и публичным беспорядкам, которые могут поставить под угрозу безопасность КНР или САР. СМИ, публикующие такие призывы, будут уголовно преследоваться. Простое выражение взглядов, сообщения и комментарии в отношении чьих либо мнений и действий, если они не содержат призывов к совершению вышеперечисленных преступлений, не наказуемо и находятся под защитой свободы слова.

4. Свержение госстроя. В существующем законодательстве под этим преступлением имеется в виду «свержение монарха». В новом определении под ним будет подразумеваться свержение правительства КНР или государственной системы КНР с использованием силы.

5. Покушение на государственную тайну. Предлагается оставить в силе статьи действующего Кодекса о государственной тайне. В эту категорию преступлений будут включены шпионаж и незаконное раскрытие информации, относящейся к области безопасности, обороны, международных отношений, уголовных расследований и отношений между центральным правительством КНР и администрацией Гонконга. В отличие от шпионажа незаконное раскрытие информации будет уголовно преследоваться только в случае, если информация носит «чувствительный» характер.

6. Поддержка иностранных политических организаций, враждебных стране. В соответствии с уже существующим Кодексом об Обществах Министр безопасности САР, исходя из соображений национальной безопасности, может выступить с инициативой о запрете любой «враждебной» организации в САР. В консультационных предложениях правительства содержатся более четкие критерии запрета: организация замышляет или совершает одно из вышеперечисленных пяти преступных действий, или организация имеет связи с другой организацией, запрещенной в КНР по соображениям национальной безопасности. Поддержка таких организаций теперь станет преступлением.

Данные действия будут преследоваться по закону в случае, если они совершены постоянным жителем Гонконга или имеют непосредственное отношение к Гонконгу. Для более эффективного расследования антигосударственных преступлений полицию предлагается наделить особыми расширенными полномочиями.

На решение правительства выступить с этой инициативой повлияло несколько факторов. Во-первых, это давление со стороны Пекина. К примеру, выступая на праздновании пятилетия образования САР 1 июля 2002г., Цзян Цзэминь подчеркнул, что жители Гонконга должны развивать чувство приобщенности к родине и прилагать все усилия по обеспечению безопасности страны и защите ее интересов.

Во-вторых, совершив «кадровую революцию» и окружив себя верными сторонниками. Глава исполнительной власти Гонконга Дун Цзяньхуа теперь может быть уверен в том, что принятые им решения будут претворены в жизнь. Ему уже не надо опасаться, что местный бюрократический аппарат может заблокировать или всяческим образом затруднить реализацию его планов.

В-третьих, сложившаяся международная обстановка благоприятствует успешному прохождению этих предложений через Законодательный Совет САР. На фоне того, как парламенты ведущих демократических стран Запада одобряют все более жесткие меры по борьбе с терроризмом, предложения администрации Гонконга выглядят оправданными.

Правительство намерено представить законопроект в Законодательный совет в начале 2003г. с тем, чтобы обеспечить его принятие к июлю 2003г. Обосновывая свое решение, глава администрации Гонконга заявил, что целью принятия нового закона является обеспечение национальной безопасности, как это делают другие демократии. Дун Цзяньхуа обещал всячески защищать права человека и гражданские свободы, которые являются «основой успехов» Гонконга. Министерство иностранных дел КНР заявило, что подобное законодательство необходимо и пойдет на пользу как Гонконгу, так и всей стране. Идея принятия закона об антигосударственной деятельности нашла поддержку у местных магнатов, в частности один из богатейших предпринимателей Гонконга Ли Кашин подчеркнул, что сейчас настало время для принятия подобного закона.

Предложения администрации вызвали шквал недовольства со стороны многих организаций и

общественных деятелей, в т.ч. юристов, журналистов, местных правозащитных организаций, представителей Тайваня в Гонконге и членов движения «Фалуньгун».

Критика высказывалась как в отношении самой идеи принятия закона, без которого Гонконг «прекрасно обходился все это время», так и в отношении отдельных положений, которые весьма размыты и подчас неконкретны.

Наибольшую озабоченность вызвало выделение новой категории преступления – «призывы к свержению государственного строя», т.к. оно самым непосредственным образом влияет на свободу слова. Журналисты вопрошали, что будет с ними, если они станут передавать репортажи об экстремистских организациях; протайваньские организации интересовались, как новый закон отразится на их судьбе, ведь они отвергают госстрой и конституцию КНР. В этом контексте разъяснения правительственных чиновников носят противоречивый характер. Министр безопасности Гонконга г-жа Регина Ип на специальной пресс-конференции заявила, что свобода слова остается незыблемой, и журналисты могут не опасаться преследования за свои репортажи. Замминистра юстиции Боб Элкок заявил, что ориентированные на Тайвань журналисты, которые будут выступать с призывами защитить остров от нападения КНР, могут подвергнуться уголовному преследованию.

Вопрос о свободе слова всплыл и при обсуждении «покушения на государственную тайну». Журналисты так и не получили ответа на вопрос, какие критерии будут использоваться для определения «чувствительной» информации, и как в таком случае сообщать о возможных злоупотреблениях со стороны чиновников в сферах, отнесенных к закрытой информации.

Наиболее ясно правительство высказалось по «Фалуньгуну». Регина Ип заявила, что секта была запрещена в КНР на основании того, что она является тоталитарным культом, а не по соображениям национальной безопасности, поэтому официально зарегистрированный в САР «Фалуньгун» может беспрепятственно действовать в Гонконге.

Еще одним, наиболее волнующим всех вопросом, является наделение полиции расширенными полномочиями. Правозащитники полагают, что это может создать благодатную почву для нарушений прав человека, в т.ч. даже в отношении иностранных туристов, которые по своим убеждениям участвуют в протибетских или антикитайских акциях.

Дискуссия, развернувшаяся сейчас в гонконгских СМИ в целом малопродуктивна, на что справедливо обратила внимание бывший Главный министр территории г-жа Энсон Чан. По ее мнению, до тех пор, пока правительство не представит сам законопроект, обсуждать его бессмысленно. Положения обнародованной властями консультационной бумаги весьма размыты, отсутствуют четкие формулировки многих понятий. Энсон Чан заявила, что хотя такой закон необходим, правительство должно предоставить общественности возможность ознакомиться с самим текстом законопроекта и провести его публичное обсуждение, учесть критику и мнения общественности.

Прогнозируя ситуацию со свободой прессы и правами человека в Гонконге после принятия подобного закона, можно с большой долей уверенности сказать, что, обеспечив его прохождение через Законодательный совет САР и даже несколько смягчив формулировки, Пекин получит мощный рычаг воздействия на Гонконг, прежде всего в плане нейтрализации попыток Запада и Тайбэя использовать особый статус САР в «антикитайских целях».

Китайский офшор

Согласно результатам исследований, недавно подготовленных гонконгскими и представленными в САР западными экспертами, официально публикуемые данные об объеме прямых иноинвестиций в КНР завышены. Значительная часть этих капиталовложений поступает не из-за рубежа, а представляет собой нелегально вывезенные из Китая средства, которые реинвестируются обратно в экономику этой страны для получения там значительных налоговых льгот.

В 1993г. Всемирный банк в одном из своих анализов обращал внимание на то, что четверть поступающих в КНР якобы иноинвестиций имеют китайское происхождение. Эта доля возросла, и по оценкам гонконгской компании Deutsche Consult (Asia), составляет не менее трети. Эксперты САР также ссылаются на итоги исследования минторга Сингапура, в котором авторы приходят к выводу о том, что из 47 млрд.долл. официально заявленных в 2001г. прямых иностранных капиталовложений в КНР до 15 млрд. поступили из самого Китая.

В своих исследованиях аналитики САР подчеркивают, что средства, предназначенные для последующего реинвестирования в китайскую экономику, вначале вывозятся из страны. Это осуществляется незаконными, но доступными и надежными путями. Деньги оседают на счетах фирм, зарегистрированных китайскими гражданами в офшорных центрах. Наряду с Гонконгом и Макао для этих целей прежде широко использовались Бермудские, Багамские, Каймановы острова. После событий 11 сент. 2001г., благодаря предпринятым странами Запада мерам по борьбе с отмыванием нелегальных капиталов произошло сокращение возможностей осуществления таких операций через большинство офшорных зон. В результате деньги для последующего вложения в экономику КНР еще больше стали концентрироваться в Гонконге (на который приходится 38% всех зарубежных инвестиций в Китай), а некоторая часть из них – на Вирджинских о-вах (9%). В 2001г. 20 млрд. иноинвестиций в КНР прошли через Гонконг и Вирджинские о-ва.

Эксперты обращают внимание на то, что Гонконг является весьма подходящим местом для создания фирм, осуществляющих инвестиции в Китай за счет нелегально вывезенных оттуда средств. Этому способствует либеральное законодательство территории, допускающее регистрировать компанию с капиталом в 2 гонк. долл. (0,25 долл.). В САР имеется значительное количество адвокатских контор, экономических консультантов, которые берут на себя функции акционеров и директоров вновь созданных компаний, чтобы скрыть причастность к этому китайских граждан, по поручению которых они действуют.

Как только деньги попадают на счет такой гонконгской фирмы, их дальнейший путь в Китай становится не только совершенно легальным, но и

сопровождается предоставлением значительных госльгот. При вложении финансовых средств в КНР гонконгские компании имеют статус иноинвесторов. В результате фирмы САР, как и другие зарубежные коммерческие структуры, получают освобождение от уплаты налогов в течение 2 лет после первого года прибыльной деятельности в Китае, а затем в течение последующих 3 лет – 50% налоговую скидку. Многие китайские бизнесмены осуществляют в администрациях городов и провинций поиск лиц, заинтересованных в привлечении инвестиций в реализуемые на их территории проекты и в «щедрых вознаграждениях» за свои услуги, для получения уже на местном уровне дополнительных льгот, которые могут предоставляться иноинвесторам.

Инвестируемые таким образом средства переводятся из Гонконга (или другой офшорной зоны) на счет одного из китайских банков и тем самым окончательно легализуются. Прибыль, полученная в результате реализации соответствующего проекта, может быть на законных основаниях переведена в Гонконг, а затем вновь вложена в качестве зарубежных инвестиций в другие проекты на территории Китая.

В будущем ожидается расширение подобной практики реинвестирования в КНР средств, нелегально вывезенных оттуда в Гонконг и другие офшорные центры. Это аргументируется тем, что в китайском хозяйстве наблюдается рост сфер для прибыльного вложения капитала и либерализация использования инвалюты. Ввиду низких процентных ставок и слабой конъюнктуры в мире привлекательность использования капитала за рубежом снизилась.

Бюджет КНР ежегодно будет продолжать недосчитывать миллиарды юаней в виде невыплаченных налогов на доходы корпораций. Однако власти Гонконга, декларирующие свою нацеленность на борьбу с нелегально поступающими сюда капиталами, нередко используют «двойной стандарт» применительно к средствам из Китая, не желая терять столь крупный финансовый источник, а также опасаясь негативных последствий для либерального режима предпринимательской деятельности в САР.

Пекин не могут не беспокоить масштабы уклонения от налогов и бегства капиталов. Китайские руководители учитывают, что основная часть нелегально вывезенных из КНР финансовых средств вновь возвращается в Китай и работает на нацэкономику. Правительство КНР делает главную ставку на создание благоприятных условий для привлечения китайских и иноинвестиций в экономику страны. Учитывая опыт других стран, никакими административными методами нельзя создать эффективных барьеров для предотвращения бегства из страны капиталов, которые устремляются туда, где созданы наиболее безопасные и выгодные условия для их использования.

Секта

Деятельность секты «Фалуньгун», официально зарегистрированной в Гонконге в 1996г. в качестве неправительственной организации под названием «Гонконгская ассоциация Фалуньдафа», после объявления ее в июле 1999г. вне закона на территории материкового Китая, в последнее время приобрела острый политический характер. Посчитав, что Гонконг благодаря политике «одна страна – две системы» является идеальной трибуной для критики Пекина, члены секты стали организовывать регулярные публичные акции с участием зарубежных представителей и мировых СМИ. В период пребывания здесь в мае 2001г. Председателя КНР Цзян Цзэминя секта организовала ряд громких акций протеста. Гонконгские власти поначалу старались эти действия игнорировать, ограничиваясь контролем со стороны полиции за соблюдением правил манифестаций, либо отказывая в выделении муниципальных помещений для собраний секты.

С начала 2002г. политика правительства САР в отношении секты «Фалуньгун» претерпела существенные изменения. Главной причиной стал более жесткий подход центральных властей КНР к существованию данной проблемы в Гонконге, плотная работа с существенно обновившейся и более «регулируемой» Пекином администрации САР. Одним из толчков, способствовавшим уходу в янв. 2001г. из правительства главного министра, лидера прозападных сил г-жи Энсон Чан, стала ее неуступчивость по вопросу о пресечении легальной деятельности секты «Фалуньгун» в Гонконге. Под влиянием международной борьбы с терроризмом правительству САР удалось провести через Законодательный совет закон по борьбе с антиправительственной и подрывной деятельностью, позволивший властям территории перейти в решительное наступление.

В ходе визита председателя КНР Цзян Цзэминя в Гонконг 1 июля 2002г. на празднование пятилетия образования САР были предприняты все необходимые меры, чтобы не дать возможности членам «Фалуньгун» омрачить юбилей. В дополнение к плотному полицейскому кордону, окружавшему место выступления председателя КНР, правительство территории пошло на беспрецедентный шаг: во въезде в Гонконг было отказано более сотне зарубежных адептов секты, которые специально прибыли в САР для участия в протестах против «пекинских репрессий». Решение, ответственность за которое взял на себя глава исполнительной власти Гонконга Дун Цзяньхуа, вызвало волну критики со стороны как самой секты «Фалуньгун», так и правозащитных организаций. В ответ глава Гонконга заявил, что он несет ответственность за поддержание общественной стабильности, и «если они (сектанты) хотят устроить шоу, пусть делают это в своих странах».

В течение полугода местные СМИ (в первую очередь англоязычные) активно обсуждали еще одно связанное с «Фалуньгуном» событие – судебное разбирательство над 16 членами секты, пятеро из которых являются иностранными гражданами. Их обвинили в нарушении общественного порядка во время организованной 14 марта 2002г. сидячей акции протеста перед зданием Канцелярии по связям центрального правительства КНР в Гонконге. Пикет был несанкционированным и создавал трудности для транспортного движения. В течение четырех часов полицейские уговаривали пикетчиков разойтись, после чего было принято решение использовать силу. За два дня до вынесения судебного вердикта госдепартамент США выступил с заявлением, в котором подчеркивалась важность сохранения Гонконгом «гражданских свобод, свободного общества, прав чело-

века и верховенства закона». Многие в Гонконге расценили это как американскую попытку давления на суд. В результате пресс-атташе генконсульства США пришлось выступить с разъяснениями того, что данное заявление не имело целью оказать какое-либо влияние на решение суда. Суд приговорил обвиняемых к выплате денежных штрафов за нарушение общественного порядка и сопротивление полиции. Представители секты собираются подавать апелляцию, так что ставить точку в этом деле еще рано.

Реакция на решение суда явно не оправдала надежд активистов «Фалуньгун», рассчитывавших на большой общественный и международный резонанс. Хотя правозащитные организации и обвинили суд в политической ангажированности, а руководители секты заявили, что решение суда нанесет большой ущерб политике «одна страна-две системы», однако в целом реакция оказалась сдержанной. Даже представитель британского генконсульства отметил, что члены секты были осуждены за нарушение общественного порядка, что Гонконг имеет право на поддержание правопорядка, но в то же время не должен забывать о важности соблюдения принципов главенства закона и уважения прав человека. Местные газеты отреагировали нейтрально и не торопятся делать из вердикта суда далеко идущих выводов, т.к. участники пикета действительно нарушили закон.

Еще один случай, получивший освещение в прессе, был связан с австралийской художницей китайского происхождения, которой безо всяких объяснений запретили въезд в Гонконг для участия в выставке ее же работ. Дело в том, что художница являлась активным членом «Фалуньгун» и в свое время по этой причине провела 8 мес. в китайской тюрьме.

Паспорт

Практика применения удостоверений личности в Гонконге берет свое начало с середины двадцатого столетия: первый бумажный образец появился в 1949г., в 1960г. началась замена этого вида удостоверений на пластиковые. С 1983г. Гонконг перешел на использование удостоверений личности, изготовленных с применением компьютерных технологий. Четыре года спустя были внесены изменения, в результате которых появились удостоверения личности постоянных и временных жителей Гонконга. Именно эти удостоверения используются на территории САР. Научно-технический прогресс, растущие требования к защите информации, борьба с нелегальной иммиграцией и подделкой документов – это лишь часть факторов, поставивших в повестку дня вопрос о замене существующих удостоверений.

Согласно заявлениям руководящих деятелей правительства САР, первые электронные удостоверения личности жителей Гонконга должны появиться в мае 2003г., а полную замену предполагается завершить в 2007г. Новые удостоверения будут представлять собой пластиковую карточку со встроенной электронной схемой, позволяющей хранить необходимый набор информации о владельце. Планируется в значительной степени расширить функциональные возможности данного удостоверения. В 2005-06 гг. его в соответствии с пожеланиями владельца можно будет использовать в виде водительского удостоверения, пропуска в библиотеки и другие общественный учреждения, средства для осуществления электронных переводов денежных средств и ценных бумаг. В связи с углубляющейся интеграцией Гонконга с соседней провинцией КНР – Гуандуном прорабатывается вопрос об использовании нового документа для ускорения и упрощения процедуры пересечения границы. Ориентировочная стоимость содержащего базовую информацию удостоверения составит 35 гонк.долл. (или 5 долл.США).

Особое внимание предполагается уделить защите информации, содержащейся в удостоверении. Информация владельца будет храниться в виде зашифрованного кода, практически неподдающегося декодированию. Еще одной отличительной особенностью должен стать специализированный доступ к хранящейся информации, иными словами, каждое из уполномоченных ведомств (Департамент иммиграции, Транспортный департамент) будет иметь доступ только к собственным данным. В случае неоднократных попыток нелегального доступа предусмотрена функция полного блокирования информации.

В связи с введением новых удостоверений Законодательный совет (парламент) Гонконга намерен внести изменения в «Постановление о порядке регистрации лиц», а также разработать ряд юридических мер по ответственности за нелегальный доступ, использование и хранение информации, содержащейся в удостоверении личности. Департамент иммиграции САР Гонконг КНР получит дополнительные права, связанные с порядком установления личности граждан. В случае возникновения сомнений в подлинности удостоверения, лицо может быть эскортировано офицером Департамента иммиграции для сличения отпечатков пальцев задержанного с графической информацией, хранящейся на электронной схеме удостоверения.

Введение в Гонконге новых удостоверений личности станет еще одним отличительным знаком Гонконга как одного из мировых лидеров по применению новейших достижений научно-технического прогресса.

Услуги

Стремительно развивающаяся индустрия туризма за последние десятилетия превратилась в одну из ключевых отраслей экономики Гонконга и наглядно продемонстрировала общую отличительную черту местного бизнеса – умение извлекать максимальную выгоду и прибыль из минимальных условий и предпосылок, способность «делать деньги» по существу на пустом месте. Город, насчитывающий лишь полуторавековую историю и не имеющий выдающихся исторических памятников и культурных достопримечательностей, жители которого сами откровенно называют себя «культурной пустыней», а морские пляжи имеют мало общего с общепризнанными курортами, несмотря на все это, а также на один из самых высоких в мире уровней стоимости жизни, считается достопримечательностью сам по себе и занимает 1 место в Азии и 14 место в мире по посещаемости туристами. В немалой степени этому способствует «загадочный» стереотип Гонконга, сложившийся в мире благодаря местной кинопродукции с участием Брюса Ли и Джеки Чана.

В 2001г. Гонконг посетили 13,7 млн. туристов, доходы от которых превысили 8,25 млрд. ам. долл. Средняя продолжительность их пребывания в САР составила чуть более 3 суток, а среднестатистические расходы – 600 ам.долл. Всего в турсекторе задействовано 10% местной рабочей силы, прямо или косвенно создающих 5% общего объема ВВП. Для сравнения – в 1957г. Гонконг в качестве туристов посетили 52 тыс., а в 1984г. – 3 млн.чел. Столь бурный всплеск въездного туризма стал результатом как общего экономического развития территории, сопровождавшегося созданием соответствующей инфраструктуры и ростом международной привлекательности и популярности анклава на фоне длительной изолированности Китая, так и грамотных действий местных властей с возведением развития туризма в ранг официальной политики и привлечением к ее осуществлению всего населения.

В САР имеется 115 отелей различного уровня, насчитывающих 41 тыс. номеров (средняя загрузка – 80%). Официально зарегистрировано 1200 турагентств. Выработку и координацию политики в области туризма осуществляют комитет по туризму при правительстве САР (создан в 1999г.) и общественный Совет по развитию туризма. Важную роль играют также Городской совет. Ассоциация туроператоров и Ассоциация отелей Гонконга.

Стимулировать туризм призваны ряд активно поддерживаемых властями и туристическими организациями рекламных кампаний и регулярных сезонных акций, в т.ч. 3-летняя программа «Гонконг – Город Жизни», фестиваль «ЕвроКристмас», парад по случаю Нового года по лунному календарю. Гонконгский фестиваль искусств, «парад цветов», летняя «супер-распродажа», «уличный карнавал Города Жизни» и пр. Наряду с туризмом отдыха и развлечений широко развит деловой туризм – ежегодно в САР проходит свыше 300 международных конференций и выставок с общим «иностранным» участием 300 тыс.чел.

Значительные изменения наблюдаются в структуре турпотока, прибывающего в Гонконг. Если в прошлом подавляющее большинство составляли граждане Японии, США, Австралии, государств Юго-Восточной Азии и жители Тайваня, то с середины 90гг., после некоторого смягчения иммиграционных правил, стала стремительно возрастать доля туристов из «материкового» Китая, достигнув в 2001г. 32% (4,4 млн.чел.). Данная тенденция еще более усилилась после трагических событий в США 11 сент. 2001г. – в условиях существенного сокращения числа западных туристов гонконгский турбизнес нашел спасение в привлечении клиентов с «материка». Принципиальное значение имело снятие в янв. 2002г. существовавшей ранее ежедневной квоты в 1500 чел. на поездки «материковых» туристов в САР. В результате началось паломничество жителей внутренних районов Китая в Гонконг, а их доля в общем турпотоке достигла 40%. Наивысший пик пришелся на майские праздники, когда с наплывом туристов из КНР не справлялись пограничные контрольно-пропускные пункты, а в местных отелях не хватало номеров.

Неожиданным для гонконгцев стал тот факт, что «материковые» китайцы превратились не только в самую многочисленную, но и наиболее доходную категорию посетителей САР (средние расходы на человека – 664 ам.долл.). Их основные затраты приходятся не на отели (предпочитают недорогие гостиницы), а на «шоппинг» (до 65%), что имеет существенное значение для испытывающей под влиянием мирового спада трудности экономики анклава. В Гонконге все чаще высказывается мнение, что «материковый» туризм, с его колоссальным количественным потенциалом, может в будущем стать «новой золотой жилой» для территории, а в перспективных планах развития САР все больше учитываются потребности этой категории туристов. К 2005г. будет построена целая серия предпочитаемых китайцами 3-звездочных отелей с 6 тыс. номеров.

Многие местные специалисты в области туризма предупреждают, что наличие по соседству столь обширного потенциального туррынка отнюдь не гарантирует автоматического успеха, и для сохранения конкурентных позиций и повышения туристической привлекательности Гонконг должен расширять сектор предлагаемых туристических объектов и «аттракционов». С этой целью с участием правительства разработаны и уже активно реализуются такие масштабные проекты, как строительство в САР Диснейлэнда, «Рыбацкой пристани», променада вдоль бухты Виктория, Западнокоулунского культурного центра. Общественного центра в новой штаб-квартире правительства, крупного выставочного центра в аэропорту.

На фоне обширных турпотоков в Гонконг из других стран численность российских туристов, посещающих САР, качественных изменений пока не претерпела, главным образом из-за высокой стоимости турпакета. Их число не превышает в среднем 5000 чел. в год (в основном индивидуальные и деловые туристы). Для россиян перспективным может быть включение Гонконга в маршрутные поездки по Китаю (в увязке с тропическим о-вом Хайнань в зимний период) или с посещением других стран ЮВА. Напротив, встречный поток гонконгских и южно-китайских туристов в РФ продолжает постоянно увеличиваться, превысив в 2001г. 10 тыс.чел. В отличие от «челноков» из Северо-Востока КНР, здесь мы имеем дело с настоящими туристами, приток которых в Россию способен принести дополнительные валютные доходы, при минимальной степени миграционной опасности.

ШОС

Зоны свободной торговли в рамках ШОС. По оценкам гонконгских правительственных экспертов, в Пекине придают все большее значение идее создания в будущем зоны свободной торговли (ЗСТ) в рамках Шанхайской организации сотрудничества (ШОС). Основными побудительными моментами называют ее помощь в решении таких важнейших для КНР проблем, как поддержание высоких темпов роста экономики, сохранение социальной стабильности, адаптация к нормам ВТО, осуществление реформ и других, поскольку по своей структуре хозяйства указанных государств взаимно дополняют друг друга.

В Гонконге обратили внимание на то, что после принятия в конце мая 2002г. министрами торговли стран ШОС решения относительно ускорения сотрудничества в хозяйственной сфере, включая возможное формирование в перспективе ЗСТ, китайская сторона приступила к активной проработке практических вопросов образования такой зо-

ны, руководствуясь рядом причин экономического, политического и военного характера.

Одной из них является стремление Китая путем создания вокруг себя пояса ЗСТ (в т.ч. со странами АСЕАН, Гонконгом) укрепить свои позиции в регионе и противодействовать тем самым попыткам Вашингтона и Токио расширить там свое доминирование, а также сорвать аналогичные планы Тайбэя. Пекин рассчитывает на то, что ЗСТ в рамках ШОС усилит ориентацию России на развитие связей со странами Азии и, прежде всего КНР, препятствуя при этом ее «чрезмерному развороту» в сторону Евросоюза, отношения с которым в последнее время выходят на все более высокий уровень. Одновременно учитывается необходимость усиления влияния КНР на среднеазиатские республики, упрочения китайских позиций на их рынках. Тесная хозяйственная интеграция будет объективно способствовать объединению как самой ШОС, так и усилий ее членов в борьбе с сепаратизмом и терроризмом, чему Пекин придает особое значение.

Как отмечают в Управлении торговли Гонконга, наибольший интерес Китай проявляет к торгово-экономическим аспектам сотрудничества со странами ШОС, которые рассматривает в качестве перспективных рынков сбыта для своей продукции, а также богатых источников энергии и некоторых видов сырья. Развитие взаимодействия со среднеазиатскими государствами в рамках ЗСТ, согласно планам китайских властей, позволит ускорить развитие западных районов КНР, что является одним из приоритетов Пекина на обозримую перспективу.

В качестве немаловажного фактора, лежащего в основе интереса китайских властей к созданию ЗСТ в рамках ШОС, гонконгцы отмечают прежде всего, желание добиться максимально широкого выхода китайских товаров и рабочей силы на рынок РФ, а также доступа к энергетическим ресурсам нашей страны. Как подчеркивают эксперты, Китай хорошо понимает, что в рамках ЗСТ он может достичь более либеральных хозяйственных отношений с нашей страной, чем на переговорах о вступлении РФ в ВТО, поскольку России не нужно будет распространять на всех других членов ВТО предоставленные Пекину льготы (как того требуют правила ВТО).

Китай заинтересован в максимальном устранении Россией тарифных и нетарифных ограничений на ввоз своей продукции, особенно таких отраслей, как легкая, текстильная, пищевкусовая, электротехническая и других; отмены экспортных пошлин и количественных ограничений на поставки в КНР российской нефти. В условиях роста напряженности в области занятости в связи с преобразованиями в Китае руководство этой страны также ставит задачу создать благоприятные условия для оттока в Россию значительной части избыточных трудовых ресурсов и для их последующей деятельности в таких сферах хозяйства РФ, как разработка полезных ископаемых, аграрный сектор, строительство.

Анализируя нынешний уровень либерализации торгово-экономических режимов стран ШОС, гонконгские эксперты делают вывод о том, что создание ЗСТ между ними займет немало времени. Это потребует внесения серьезных корректив в их внутреннее законодательство, которое пока не соответствует правилам ЗСТ. Обращается внимание на то, что китайская сторона при достижении этой цели намерена действовать поэтапно. Сначала Пекин будет направлять свои основные усилия на облегчение условий и стимулирование в рамках ШОС торговли, которая развивается наиболее успешно (в 2001г. она увеличилась на 23% и достигла 12,1 млрд.долл.). Главным приоритетом будет развитие товарообмена с Россией (его объем в 2001г. составил 10,7 млрд.долл.), в ходе которого КНР будет пытаться уменьшить дефицит своего торгового баланса с нашей страной (5,25 млрд.долл. в пред.г.). Затем Китай предполагает добиться либерализации в сфере инвестиционного сотрудничества между странами ШОС, что в итоге позволит вплотную подойти к решению вопроса о формировании ЗСТ.

России было бы целесообразно учитывать указанные намерения Пекина в отношении развития экономического взаимодействия в рамках ШОС, в т.ч. создания ЗСТ, и своевременно налаживать надежные механизмы контроля доступа на российский рынок китайских товаров, услуг, рабочей силы и капитала с целью обеспечения собственных интересов. Подчеркивается, что при должной организации эффективного регулирования притока китайских инвестиций и трудовых ресурсов, особенно в Сибирь и на Дальний Восток, российская сторона могла бы получить значительную помощь в развитии указанных регионов, в освоении которых сейчас имеются известные трудности.

Гонконг-РФ

После изменения колониального статуса Гонконга и Макао вопрос о возможности распространении соответствующей российско-китайской договорно-правовой базы на указанные территории, в первую очередь, на САР Сянган, был поставлен в контексте возможного изменения двустороннего торгового режима после присоединения КНР к ВТО (дек. 2001г.). По мнению минкоммерции КНР, положения российско-китайского Соглашения о торгово-экономических отношениях от 5 марта 1992г., статья 2 которого фиксирует взаимное предоставление режима РНБ в части взимания таможенных пошлин, других налогов и сборов при импорте и экспорте товаров и услуг, не могут быть распространены на территории САР Сянган и Аомэнь, которые являются самостоятельными таможенными территориями. Китайская сторона интерпретировала соответствующие положения Договора о торговле и мореплавании от 23 апр. 1958г. и межправительственного российско-китайского Торгового соглашения на 2000-02гг. от 3 нояб. 2000г.

В 2001-02гг. в ходе переговоров с китайской стороной по согласованию проекта российско-китайского межправительственного соглашения о поощрении и защите капиталовложений представители МИД КНР и МВТЭС КНР заявили, что его действие также не будет распространяться на САР Сянган и Аомэнь. С китайской стороны в письменном виде была передана формулировка для возможного включения в текст проекта соглашения о чем, что российская сторона может рассмотреть, в случае необходимости, целесообразность подписания соответствующих отдельных соглашений с указанными специальными административными районами КНР.

Объем товарооборота России с САР Сянган в 2002г. составил 400 млн.долл. США, в т.ч. российский экспорт – 300 млн.долл., импорт – 100 млн.долл. Значительная часть импорта из России реэкспортировалась в КНР (металлопродукция, древесина, химтовары).

Объем инвестиций Гонконга в Россию невелик. Крупнейшим проектом является отель «Десон-Ладога» (инвестиции – 6 млн.долл. США), а также предприятие «Корена семикондактор» в Зеленограде по производству микрочипов. Инвестиции также направляются в российские регионы, например, в удельном весе иностранных инвестиций в Челябинскую обл. гонконгские инвестиции занимают 3 место (46,2 млн.долл.).

Возможные потери российского бюджета из-за снижения ставки импортных пошлин на товары, ввозимые из САР Сянган, вследствие предоставления режима РНБ представляются минимальными из-за незначительности объемов импорта и в перспективе могут быть компенсированы как за счет увеличения взаимного товарооборота, так и за счет прямых гонконгских инвестиций в Россию (в форме расширения соответствующей налоговой базы).

Взгляд на Россию

В Гонконгском отделении Asia society 27 сент. 2002г. состоялось выступление проф. Пань Гуана, директора Центра изучения «Шанхайской организации сотрудничества». Раскрывая заявленную тему «Отношения Китая, России и стран Центральной Азии, роль Китая в антитеррористической коалиции», шанхайский ученый высказал ряд оценок.

1. Повышенный интерес Пекина к бывшим советским республикам в Центральной Азии Пань Гуан объяснил следующими факторами: их важнейшим геополитическим положением (в первую очередь, соседством с КНР); необходимостью скорейшего урегулирования с ними территориальных вопросов, учитывая определенную внутреннюю нестабильность в этих новых государствах; важность захвата их рынков, особенно в энергетической области (нефть, газ), расширения транспортной инфраструктуры. В немалой степени свою роль сыграло стремление не допустить сюда проникновения Тайваня.

2. Примечательную трансформацию, по мнению профессора, претерпело на примере ШОС отношение Пекина к многостороннему формату ведения международных дел. Если на первом этапе обсуждения с Россией, Казахстаном, Киргизией и Таджикистаном проблем границы и сокращения ВС и вооружений он стремился уйти от формулы «5 стран – две стороны переговоров» и перевести дискуссии в двустороннее русло (чего в финале погранурегулирования ему удалось добиться), то впоследствии пришло осознание насущной потребности в многосторонней региональной организации – ШОС.

3. Китай, подчеркнул ученый, отнюдь не случайно стал «мотором» (если не «главным двигателем») этой международной организации, без которой афганский конфликт вполне мог перекинуться на Таджикистан, Узбекистан и, возможно, Пакистан, что создало бы прямую угрозу безопасности западных рубежей КНР.

Хотя события 11 сент. 2001г. в США оказались неожиданными для еще толком не оформившейся организации, однако лидеры стран-членов ШОС быстро отреагировали на них (заявление совещания премьеров в Алма-Ате), а главное – еще за 3 мес. до событий выработали и приняли конвенцию о борьбе с тремя «силами зла» – терроризмом, сепаратизмом и экстремизмом (явное противопоставление «оси зла» Дж. Буша). Это также ускорило процесс выработки Хартии ШОС и ее организационного становления.

4. Рассказав аудитории об основных положениях Хартии ШОС, работе по развертыванию секретариата организации в Пекине («к сожалению, не в Шанхае») и штаб-квартиры РАТС в Бишкеке, Пань Гуан отметил проявленный рядом государств интерес либо к вступлению в члены ШОС (Монголия, Индия, Пакистан, Иран), либо к партнерству с ней (США в борьбе с терроризмом). При этом была высказана мысль, что Индии и Пакистану лучше было бы пока предоставить роль наблюдателей, чтобы не отягощать работу ШОС урегулированием их острого двустороннего конфликта.

В качестве прорывного события была названа договоренность о первых для Китая совместных военных учениях с Киргизией, создающих важный прецедент.

5. Что касается российско-китайских отношений, то исключительно высокую оценку их нынешнего состояния шанхайский ученый (видимо, с учетом западной аудитории) претворил кратким экскурсом в истории, напомнив о процессе территориальной экспансии царской России, эпизоде с поддержкой Советским Союзом «движения Восточный Туркестан», столкновениях на границе в 1969г., а также 10-летней советской оккупации Афганистана. Резюме – теперь все это позади, достигнуто практически полное (за исключением 3 островов) погранурегулирование, подписан межгосударственный договор 2001г., основанный на полном равенстве и балансе национальных интересов (а не на военном союзе, как это было в 1951г.), полным ходом реализуется стратегическое партнерство, в стадию ускоренного развития вступила торговля, ВТС и другие сферы делового сотрудничества, включая важные для региона проекты газо- и нефтепроводов.

6. Растущее в ЦА влияние США и НАТО было охарактеризовано Пань Гуаном в качестве тревожащего Китай явления, однако, по его словам, пока рано говорить, угрожает ли это КНР и РФ, т.к. своим острием оно направлено против исламского экстремизма и терроризма, а в свете весьма возможной акции против Ирака – на Ближний Восток. Принципиально важно, что сейчас Китай, Россия, другие страны-члены ШОС объединены с США совместной борьбой с терроризмом, хотя у каждой из них свои приоритеты (США – Бен Ладен, Россия – Чечня, Китай – Восточный Туркестан).

Применительно к антитеррористическому сотрудничеству Пекина с Вашингтоном выступающий отметил, что, в отличие от «не слишком успешной и кратковременной координации в период борьбы с советской оккупацией Афганистана», сейчас достигнуты обнадеживающие результаты как в рамках двусторонних «рабочих групп» по борьбе с терроризмом и пресечению его финансирования, так и решении совпадающих задач. Большим достижением стало согласие США включить

«Восточный~Туркестан» в список террористических организаций.

7. Заслуживают упоминания и ответы Пань Гуана на многочисленные вопросы.

ШОС и урегулирование в Чечне? Ответ: Хотя «чеченский конфликт» – это внутренняя проблема РФ, которую нет необходимости решать через ШОС, однако все члены организации поддерживают позицию Москвы, что находит отражение в документах.

Не испытал ли Китай разочарования своим стратегическим партнерством с Россией переориентировавшей свою внешнюю политику после «событий 11 сент.» на укрепление связей с США и НАТО? Ответ: нет, ибо улучшение отношений с Вашингтоном и блоком отвечает национальным интересам РФ. Об особом характере российско-китайских отношений может свидетельствовать тот факт, что первым важным зарубежным лидером, которого Пекин примет с государственным визитом после XVI съезда КПК, станет президент РФ В.В.Путин.

Военное измерение в деятельности ШОС на примере первых совместных учений с Киргизией. Ответ: Китайско-киргизские учения имеют символический характер, создавая предпосылки для многосторонних акций в рамках РАТС. Китай открыт к такому сотрудничеству.

Направленность антитеррористической деятельности ШОС. Ответ: главным образом – внутри данного региона. Вместе с тем, учитывая трансграничный характер «трех сил зла» (пример – боевики «Восточного Туркестана» проходили обучение и получали помощь из Афганистана), не исключен и более широкий охват.

Не отразится ли выгодное для Китая погранурегулирование на прочности позиций правительств Киргизии и Таджикистана? Ответ: погранурегулирование – это компромисс, ему предшествовал процесс сложных переговоров, в результате которых Китай вернул лишь символическую часть «спорных территорий». Несмотря на возникшие в Бишкеке трудности, договоренности с КНР по вопросу о границе прошли через парламент.

Почему Вашингтон после «событий 11 сент.» не обратился к Пекину с просьбой о представлении баз? Его отношение с ШОС? Ответ: видимо, в этом не было необходимости, т.к. США в полной мере воспользовались условиями, предоставленными Киргизией и Узбекистаном, дав им возможность прилично заработать на этом (одна посадка военного самолета США в а\п Манас стоит до 7 тыс.долл.). Что касается западного отношения к ШОС, то на первом этапе создание этой организации воспринималось, видимо, как тормоз на пути экспансии США в ЦА, однако после «событий 11 сент.» у Вашингтона появилась заинтересованность в сотрудничестве с ШОС в борьбе с терроризмом.

Значение энергетического сотрудничества, особенно в нефтегазовой сфере, для ШОС. Ответ: Эта проблема крайне важна для Китая и других членов ШОС. КНР, покрывавшая до сих пор свои энергопотребности в основном (65%) за счет угля, приняла решение перенести центр тяжести на нефть и газ, резко увеличивая с 1993г. импорт нефти. В наст.вр. 60% нефти поступает в Китай с Ближнего Востока. Поставки из других регионов (Венесуэла, страны ЮВА, Западная Африка) также связаны с транспортировкой морем. Увеличение импорта нефти и неспособность Китая, подобно США, защитить морские пути ее поставок увеличивают стратегическую значимость импорта нефти (и газа) по суше из ЦА и Сибири. Сейчас, в т.ч. через ШОС, идут активные дискуссии по конкретным проектам и маршрутам нефте- и газопроводов.

Обзор прессы-2003

Валютные вклады

«Цайцзин шибао», 17 и 27.06.2003г.

По состоянию на 31 мая 2003г. остатки по валютным вкладам во всех финансово-кредитных учреждениях Китая составили 149,7 млрд.долл. (+4,2% относительно сопоставимого периода за 2002г., в т.ч. вклады предприятий и учреждений составили 49,4 млрд.долл. (+1,1%); остатки по сберегательным вкладам населения составили 90,5 млрд.долл. (+5,8%). Сумма выданных кредитов в валюте составила на конец мая 113,7 млрд.долл. (+16,8%); в т.ч. на краткосрочные кредиты пришлось 35,6 млрд.долл. (+19,4%), средне и долгосрочные – 39,9 млрд.долл. (+19,9%),

Проект «Временных правил КНР по управлению пунктами обмена валюты» (разработан Народным банком Китая и опубликован для получения отзывов и предложений до 10 июля 2003г.).

1. Настоящие правила устанавливаются в соответствии с «Законом о Народном банке Китая», Правилами валютного регулирования в КНР, Временными правилами управления деятельностью банковских предприятий, занимающихся куплей-продажей валюты, в целях нормализации деятельности обменных пунктов, поддержания порядка на рынке.

2. Под обменными пунктами подразумеваются банки, с которыми заключены соглашения об осуществлении в пределах их компетенции операций по обмену (купле-продаже) валюты и их филиалы (в дальнейшем «банки»), а также предприятия и юридические лица, которым банк делегирует свои полномочия (в дальнейшем «обменные структуры»).

3. Обменные пункты могут проводить операции с наличной валютой и туристическими (дорожными) чеками. Обмен валюты на юани осуществляется как для резидентов, так и для нерезидентов. Если иностранец захочет обменять полученные юани обратно на валюту, то он сможет сделать это в банке, уполномочившем обменный пункт, при этом сумма валюты не должна превышать первоначальную. Граждане КНР обменять юани обратно на валюту не могут.

4. Государственная администрация по валютному регулированию и ее подразделения на местах осуществляют контроль и регулирование деятельности банков и уполномоченных структур по обмену валюты.

5. При передаче своих полномочий по обмену валюты банки должны выработать порядок функционирования обменных структур и информировать о нем местные подразделения Государственной администрации по валютному регулированию.

Правила функционирования обменных структур должны включать в себя порядок управления курсами обмена, использования вырученных ва-

лютных средств, разделения возможных рисков и убытков, принципы урегулирования конфликтов, лимиты остатков валюты и распоряжения ими, управления персоналом.

6. Передающий свои полномочия банк должен заключить с обменной структурой письменное соглашение, в котором четко обозначить права и обязанности сторон, а также принципы урегулирование споров. Указанный договор должен быть представлен в местное подразделение Государственной администрации по валютному регулированию. В договоре должны быть отражены положения пункта 5 настоящих правил. До его утверждения заниматься обменной деятельностью запрещено.

7. Для оформления передачи полномочий банк должен предоставить следующие документы: заявление структуры, планирующей заниматься обменной деятельностью; справку об общем положении обменной структуры; положения о регулировании деятельности обменной структуры; подписанное письменное соглашение о предоставлении полномочий; образцы бланков и квитанций, которые будут использоваться в работе обменного пункта; другие материалы по требованию государственной администрации КНР по валютному регулированию.

Подразделение государственной администрации по валютному регулированию, получив указанные документы, в течение 30 суток дает ответ об утверждении передачи полномочий или об отказе. В случае отказа банк не может обращаться повторно с аналогичной просьбой в течение полугода со дня получения соответствующего письма.

8. Обменные пункты должны находиться в местах большого скопления людей, таких как порты, аэропорты, вокзалы, пристани, туристские достопримечательности, гостиницы и так далее.

9. Обменные структуры должны соответствовать следующим условиям: иметь статус юридического лица в пределах КНР; иметь постоянное место ведения деятельности; иметь в штате не менее двух специалистов, прошедших подготовку в уполномочивающем банке по ведению обменных операций; обладать аппаратурой или системой мер, позволяющих точно и своевременно реагировать на изменения уполномоченным банком курсов валют; другим условиям, выдвинутым уполномочивающим банком.

10. Обменная структура может заключать соглашение о ведении деятельности по купле-продаже валюты только с одним банком из того же города, запрещено сотрудничество с несколькими или неместными банками.

Обменная структура по согласованию с банком может учреждать сеть обменных пунктов.

11. Если банк разрывает соглашение с обменной структурой о делегировании своих полномочий, то в течение 10 последующих дней он должен уведомить местное подразделение Государственной администрации по валютному регулированию.

12. Обменный пункт осуществляет свою деятельность под определенной вывеской. В месте его нахождения должно быть ясно обозначено, что это обменный пункт банка «X» (дается наименование уполномочившего банка). Вид вывески определяется ответственными лицами соответствующего банка.

13. Обменный пункт производит операции по курсу, установленному уполномочившим банком. Действующие курсы должны быть ясно обозначены в месте нахождения обменного пункта.

14. Учет деятельности обменных пунктов должен вестись отдельно.

15. При проведении операций обменный пункт выдает квитанции по обмену валюты, защищенные водяными знаками. Не могут использоваться какие-либо другие бланки. Указанные квитанции предоставляются уполномочившим банком.

На квитанции должны обязательно присутствовать следующие реквизиты: фамилия и имя клиента, его гражданство, вид и номер документа, удостоверяющего личность, дату обмена, вид валюты, количество валюты и юаней, обменный курс. Другие сведения не обязательны, но допустимы.

Остающиеся в обменном пункте квитанции должны быть удостоверены подписью клиента и печатью кассира. Квитанции необходимо заполнять через копирку в количестве не менее трех. Одна выдается клиенту, другая отправляется в уполномочивший банк, а третья остается в обменном пункте. Банки и обменные пункты должны хранить эти квитанции готовыми к проверке в течение 5 лет.

При осуществлении обмена валюты на юани гражданам КНР обменные пункты должны на квитанции поставить надпись «обратному обмену на валюту не подлежит».

16. Обменные пункты должны выполнять установленные уполномочившими банками лимиты хранения, сдачи и остатков валюты.

Лимиты валютных остатков определяют банки, при этом к моменту окончания рабочего дня в обменном пункте не должно оставаться более 10000 долл.

17. Уполномочившие банки отвечают за подготовку сотрудников обменных пунктов. Персонал обменных пунктов должен соответствовать следующим условиям: быть способным различать виды наличной валюты и дорожных чеков; знать законы и подзаконные нормативные акты, регулирующие операции с валютой; отвечать другим требованиям, принятым в уполномочившем банке.

18. В соответствии с законом о подсчете прихода-расхода и соответствующими правилами уполномочивший банк определяет систему сводной отчетности обменных пунктов о своей деятельности.

19. Уполномочивший банк на основании заключенного соглашения о делегировании своих полномочий осуществляет контроль над деятельностью обменных пунктов. В случае обнаружения фактов неправильного использования квитанций, искажения курсов обмена или других нарушений необходимо своевременно принять меры по исправлению ситуации и доложить местное подразделение Государственной администрации по валютному регулированию.

20. При совершении одного из следующих действий банки и обменные пункты подлежат наказанию:

1 – если банки и обменные пункты осуществляют деятельность по купле-продаже валюты без своевременного предоставления в местное подразделение Государственной администрации КНР по валютному регулированию необходимой доку-

ментации, они подлежат наказанию в соответствии со ст. 41 «Положения о валютном регулировании в КНР»;

2 – при нарушении правил установления курса обменные пункты наказываются местным подразделением Государственной администрации по валютному регулированию в соответствии со ст. 43 «Положения о валютном регулировании в КНР»;

3 – если банки не контролируют порядок использования обменным пунктом при осуществлении своей деятельности квитанций с водяными знаками, то они наказываются в соответствии со ст. 42 «Положения о валютном регулировании в КНР» и ст. 40 «Временных правил управления деятельностью банковских предприятий, занимающихся куплей-продажей валюты»;

4 – при совершении других действий, нарушающих установленный порядок проведения операций с валютой, банки и обменные пункты наказываются местными подразделениями Государственной администрации по валютному регулированию на основании соответствующих правил.

21. Обменные пункты, открытые до вступления в силу настоящих правил, необходимо оформить должным образом в местных подразделениях Государственной администрации по валютному регулированию в течение двух месяцев со дня вступления правил в силу.

22. Правила вступают в силу с 2003г.»

Иностранные банки

Правила КНР при учреждении филиалов иностранных банков и страховых компаний в КНР.

1. С 1 фев. 2002г. в Китае действуют «Правила КНР по управлению деятельностью иностранных финансовых учреждений», разработанный Народным банком Китая.

В соответствии со статьей 5 Правил Народного банка Китая, прямые филиалы иностранных банков в Китае должны располагать операционным капиталом не менее 600 млн. юаней (300 млн. юаней в национальной валюте и 300 млн. юаней в СКВ) для получения лицензии на ведение банковских операций.

Устанавливается также, что иностранные банки с двумя и более отделениями (филиалами) в Китае должны установить один прямой филиал – как основной – ответственный за предоставление финансовых отчетов за все отделения (консолидированный отчет).

В соответствии со статьей 7 Правил, при подаче заявления (в Народный банк Китая) для учреждения филиала иностранного банка в Китае, заявитель («материнский» банк) должен соответствовать следующим условиям: иметь не менее 2 лет на территории Китая свое представительство; сумма активов банка на конец года, предшествующего подаче заявления, должна быть не менее 20 млрд. долл., и с коэффициентом покрытия не менее 8%; иметь сложившийся механизм контроля и управления финансово-кредитной деятельностью в тех странах и территориях, где уже имеются филиалы заявителя; иметь подтверждающий документ с согласием с заявлением заявителя, выданный полномочным органом страны или территории нахождения заявителя.

Среди иностранных банков наиболее широко представлены в Китае филиалы банков Японии, Германии, Великобритании, Канады, Италии и США. На конец 2002г. в Китае иностранными банками создано 180 различных учреждений, в числе которых – 147 отделений банков и 18 дочерних банков. В основном эти учреждения сконцентрированы в Шанхае, Шэньчжэне, Пекине, Гуанчжоу и Тяньцзине. Общие активы иностранных банков на указанный период составляли 44 млрд.долл., из них кредиты – 18,6 млрд.долл., банковские депозиты – 6,5 млрд.долл.

С 1 фев. 2002г. действуют «Правила КНР по управлению деятельностью иностранных страховых компаний», разработанные Комитетом КНР по контролю в сфере страхования, – ранее действовали утвержденные Народным банком Китая «Временные положения по регулированию деятельности иностранных страховых компаний».

В соответствии со статьей 7 Правил Комитета по контролю в сфере страхования, при учреждении прямых филиалов иностранных страховых компаний их уставный фонд, выраженный только в денежной форме, должен быть не менее 200 млн. юаней, или в размере соответствующего эквивалента, выраженного в СКВ; при этом филиалы должны обладать операционными фондами на сумму не менее 200 млн. юаней, выраженными в СКВ.

В соответствие со статьей 8 этих Правил, при подаче заявления (в Комитет по контролю в сфере страхования) для учреждения филиала иностранной страховой компании в Китае заявитель («материнская» компания) должен соответствовать следующим условиям:

– не менее 30 лет осуществлять деятельность в сфере страхования; иметь не менее 2 лет на территории Китая свое представительство; сумма активов страховой компании на конец года, предшествующего подаче заявления, должна быть не менее 5 млрд.долл.;

– иметь сложившийся механизм контроля и управления страховой деятельностью в тех странах и территориях, где уже имеются филиалы заявителя; соответствовать установленным критериям по выплате средств компенсации в тех странах и территориях, где уже имеются филиалы заявителя; иметь подтверждающий документ с согласием с заявлением заявителя, выданный полномочным органом страны или территории нахождения заявителя.

В фев. 2002г. прошел первый съезд китайских страховых компаний с участием иностранных компаний. Шести иностранным страховщикам и 15 СП с их участием выданы лицензии на ведение страховой деятельности. Трем страховщикам разрешили страховую деятельность в Пекине, Тяньцзине и Даляне. Впервые получили разрешение на открытие филиалов иностранные перестраховочные компании «Мюних Ре» и «Свис Ре». Всего в Китае на конец 2002г. зарегистрировано 33 филиала иностранных страховых компаний.

Внутренние инвестиции

Проводимые в последние годы активная финансовая политика и уверенная денежная политика стали залогом устойчивого роста экономики в КНР. Решая проблемы ограниченного спроса, несоответствия предложения рыночному спросу и т.п., денежная политика все же должна в большей мере задействовать имеющиеся регулирующие функции структурного характера с тем, чтобы уве-

личить степень финансовой поддержки экономического развития.

Возможности использования политики изменения процентных ставок уже практически исчерпаны. Необходимо прибегнуть к другим методам денежной политики.

1) Имеющиеся заделы для возможного сокращения процентной ставки по накопительным вкладам в Китае крайне незначительны. В КНР номинальная ставка по накопительным вкладам уже чрезмерно низка – после нескольких понижений она составляет 1,98% годовых. На начало марта 2003г. общая сумма юаневых и валютных вкладов городского населения составила 10,03 трлн. юаней (18% прирост по сравнению с аналогичным периодом 2002г.), что можно сопоставить с ВВП Китая в 2002г. Такие показатели не могут объясняться высокой номинальной ставкой по вкладам. Помимо постоянного роста располагаемого дохода населения вклады растут также по причине недостаточного количества инвестиционных возможностей. С повышением уровня жизни меняется структура потребления: увеличивается количество приобретаемой недвижимости, автомобилей и т.п., что задействует гораздо больше сбережений. С целью стимулирования потребительской активности необходимо разворачивать систему потребительского кредитования и других эффективных мер. Длительный спад на рынке акций, а также связанное с этим снижение активности на фондовом, страховом и других финансовых рынках – все эти факторы тормозят развитие частных инвестиций. Поэтому, рассматривая только лишь возможность понижения номинальной процентной ставки, трудно решить проблему переориентации накопительных вкладов населения для использования в инвестиционной сфере.

Хотя годовая кредитная ставка (5,31%) выше ставки по накопительным вкладам, все же разницу между ними не следует слишком сокращать. В настоящее время маржа между ставкой по кредитам и накопительным вкладам в КНР больше, чем в США, Японии, Канаде, Англии, но меньше, чем в Таиланде, Сингапуре, Гонконге и других азиатских странах и регионах. Китайские государственные коммерческие банки проводят жесткую политику по резервированию средств: в итоге немалая доля капитала находится в бездействии в Народном банке Китая в качестве резервного фонда, фактические отчисления в которые зачастую превышают установленные лимиты, что, в результате, оборачивается неэффективной тратой огромных финансовых средств. Поэтому сохранение соответствующей (и даже в некоторой степени большой) маржи крайне необходимо, поскольку это позволяет поддерживать активность кредитной деятельности коммерческих банков.

Некоторые полагают, что решающее значение для стимулирования инвестиций и увеличения потребительской активности. имеет урегулирование реальной ставки по вкладам. Поэтому даже если номинальная ставка по вкладам и по кредитам равна нулю, Народный банк Китая по-прежнему может, главным образом путем денежной экспансии, повышать инфляционные ожидания, что приводит к понижению действительной процентной ставки и в конечном счете стимулирует экономический рост. Ввиду непостоянства «передаточного механизма» денежной политики Китая, не позволяющему Народному банку Китая полностью контролировать объем предложения денежных средств, данный проект вряд ли эффективно осуществим. Политика в области процентных ставок (как номинальных, так и реальных) не обладает – большими возможностями для маневрирования.

Другие процентные ставки (например, ставка резервирования по вкладам) все еще могут быть сокращены. На данном этапе центральные банки многих стран не выплачивают проценты на средства, находящиеся в качестве фонда резервирования сверх установленных нормативов. Поэтому сокращение ставки резервирования вполне отвечает международной практике. В действительности же понижение ставки резервирования – это основной способ решения проблемы, связанной со стремлением банков «придержать» средства, и необходимый шаг, который следует предпринять до понижения процентных ставок на вклады и кредиты.

2) Снижение уровня процентных ставок во многих странах мира теряет свою эффективность. Процентные ставки центральных банков большинства стран находятся на достаточно низком уровне, однако данный способ стимулирования экономического развития утратил прежнюю эффективность. На фоне подобной тенденции целесообразно обратить внимание на другие меры «монетарной политики» с целью регулирования и контроля развития экономики КНР.

В I кв. 2003г. рост вложений в основные фонды в КНР составил 27,8%, в т.ч. прирост частных инвестиций – 24%, что является самым высоким показателем с 1995г. Столь стремительный рост инвестиций вызывает озабоченность относительно возможного «перегрева» в данной сфере. Особенно это касается металлургической промышленности, где рост по сравнению с аналогичным периодом 2002г. составил 153,7%. Многие полагают, что существует возможность повторения ситуации 1993г.

В этой связи следует обратить внимание на два основных момента.

Во-первых, вызовет ли увеличение инвестиций в целом дефицит прочих инвестиционных факторов, т.е. как складывается баланс финансовых средств, материальных ресурсов и рабочей силы.

Финансовые средства. В финансовой системе Китая разница между накоплениями и кредитами составляет более 4 трлн. юаней, если вычесть резервные фонды, государственный долг и некоторые другие статьи, то все равно остается свободных 2 трлн. юаней; если к этому еще прибавить капитал финансовых структур в размере 1 трлн. юаней, то объемы свободного капитала будут составлять 3 трлн. юаней. Эти, в целом, «бездействующие» финансовые ресурсы являются заделом для увеличения объема инвестиций.

Материальные ресурсы. Используемые в строительстве стальной прокат, цемент, машинотехническое оборудование и т.п. относятся к отраслям, где предприятия в последние годы загружены не полностью. Даже при том, что в 2002 и 2003гг. наблюдался дефицит на некоторые инвестиционные товары, ситуация еще далека от той, когда можно говорить о том, что предложение не успевает за ростом спроса. Несмотря на то, что уро-

вень цен на стальной прокат за последние полгода значительно вырос, стоит отметить, что это не относится к используемой в строительстве стальной продукции, повышение цен на которую было ограниченным. Не произошло и заметного роста цен на цемент. В отношении машинотехнического оборудования и других инвестиционных товаров также отсутствуют признаки недостаточного предложения или повышения цен на эти товары.

Рабочая сила. В середине 90гг. количество рабочих, занятых в строительстве, превышало 40 млн. чел. Согласно статистическим данным, их насчитывается чуть более 20 млн. Хотя в 2002 и 2003гг. объемы инвестиций значительно возросли, заработки многих строительных рабочих оставались достаточно низкими, зачастую им приходилось сталкиваться с трудностями при поиске работы.

С точки зрения баланса финансовых средств, материальных ресурсов и рабочей силы, даже при условии дальнейшего роста инвестиций, обострение ситуации в экономике, с точки зрения возможного «перегрева», маловероятно, поэтому вопрос о перегреве в инвестиционной сфере не является столь актуальным.

Во-вторых, следует оценить возможные негативные последствия для перспективной ситуации на рынках от реализации текущих проектов в сфере строительства, т.е. смогут ли сегодняшние инвестиции спровоцировать в будущем ситуацию, когда предложение на рынке серьезно превысит спрос.

Возьмем для примера наиболее актуальную сейчас металлургическую отрасль. Экономическая перестройка, происходящая в течение последних нескольких лет, а также присоединение к ВТО позволили экономике КНР выйти на новый уровень. В первую очередь, отмечается, что такие «сталезатратные» отрасли, как автомобильная и строительство, превратились в опорные отрасли и продолжают активно развиваться; кроме того, близкое по объемам расходуемой стали машиностроение также превратилось в важный сектор для развития экономики в целом и дальнейшего наращивания экспорта. Анализ развития главных потребителей продукции металлургической промышленности свидетельствует о том, что при увеличении объема производства стали в ближайшие 3-5 лет до 300 млн. т маловероятно, что это полностью покроет спрос со стороны развивающейся экономики Китая. В 2002г. объемы производства стали составляли приблизительно 200 млн. т, а потребления – превысили 210 млн. т. Строящиеся дополнительные мощности по производству около 50 млн. т стали в год смогут поддерживать ежегодный прирост лишь на уровне 10%. Машиностроение, включая и автомобильную промышленность, а также строительство и другие отрасли, инвестиции в которые увеличиваются быстрыми темпами, нуждаются в развитии не менее, чем металлургическая промышленность.

К тому же на основании данных всего лишь нескольких месяцев преждевременно анализировать ситуацию и делать обобщающие выводы в целом по экономике. Тенденции первого квартала не всегда сохраняются в течение последующего времени. С точки зрения сегодняшнего момента пока еще рано говорить о «перегреве» в инвестиционной сфере.

Инвестиции в основные фонды в государственном и прочих секторах экономики составили в янв.-апр. 2003г. 726,5 млрд. юаней, увеличившись на 30,5% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года; при этом темп прироста вырос на 3,4 процентных пункта по сравнению с янв.-апр. 2002г., но на 1,1 процентный пункт замедлился по сравнению с первым кварталом текущего года.

Замедлились темпы прироста инвестиций в обновление и реконструкцию, а также в освоение недвижимости. За первые четыре месяца 2003г. инвестиции в капитальное строительство составили 366,8 млрд. юаней с приростом в 28%, что примерно на уровне первого квартала текущего года. Инвестиции в обновление и реконструкцию достигли 132,1 млрд. юаней (+31,6%), при этом темп прироста замедлился на 5,1 процентный пункт; инвестиции в освоение недвижимости составили 198 млрд. юаней (+33,5%), что на 1,4 процентных пункта ниже, чем за соответствующий период прошлого года. Прочие инвестиции составили 29,5 млрд. юаней (+38,9%), темп прироста увеличился на 6,9 процентных пункта.

Продолжали увеличиваться темпы прироста инвестиций во вторичный сектор экономики (промышленность и строительство). Объемы инвестиций в первичный сектор (сельское хозяйство) за янв.-апр. 2003г. составили 18,9 млрд. юаней, что на 11,6% больше, чем за аналогичный период прошлого года, при этом темп прироста на 5 процентных пунктов превышает соответствующий показатель за первый квартал текущего года. Инвестиции во вторичный сектор достигли 262,8 млрд. юаней, увеличившись на 50,3% по сравнению с янв.-апр. 2002г., что примерно на уровне первого квартала текущего года. Объем инвестиций в третичный сектор экономики (сфера услуг) составил 444,7 млрд. юаней (+21,9%), при этом темп прироста на 1,7 процентных пункта снизился по сравнению с аналогичным периодом 2002г.

Несмотря на тенденцию к снижению темпов прироста инвестиций в большинстве регионов страны, в 16 регионах инвестиции увеличились более чем на 35%. Быстрыми темпами росло внутреннее кредитование, использование иностранного капитала и самофинансирование предприятий. За первые четыре месяца 2003г. объем фактически использованного государственным и другими секторами капитала составил 966,5 млрд. юаней, увеличившись по сравнению с аналогичным периодом прошлого года на 44,2%, при этом темп прироста вырос на 13,7 процентных пункта. В т.ч. средства, выделяемые из бюджета, возросли на 21,4%, внутреннее кредитование – на 52,9%, использование иностранного капитала – на 46,9%, самофинансирование предприятий – на 45,3%.

Снизился темп прироста задолженности по капитальному строительству, составивший за апр. 2003г. 17,9%, что на 10,2 процентных пункта ниже показателя за I кв. 2003г.

По данным ГСУ КНР, индекс деловой активности рынка недвижимости в апр. 2003г. составил 106,89 пунктов, что на 0,45 пункта меньше показателя за март и на 2,29 пункта превышает показатель за аналогичный период 2002г.

В апр. 2003г. из восьми показателей, составляющих индекс деловой активности, по пяти наблюдался рост, а по трем – снижение. Так, в наибольшей степени увеличился индекс объемов завер-

шенного строительства и цен реализации коммерческой недвижимости; индекс площади освоенных земель вновь снизился, а индекс объемов нереализованной коммерческой недвижимости опять вырос.

Индекс объемов завершенного строительства в апр. 2003г. составил 110,47 пунктов, что на 2,29 пункта ниже показателя за март и на 6,53 пунктов превышает аналогичный показатель за апр. 2002г.; он увеличивался наиболее быстрыми темпами, главным образом, за счет ускоренного темпа роста строительства жилья. Площадь завершенного строительства с янв. по апр. 2003г. составила 42,81 млн. кв. м с приростом по сравнению с аналогичным периодом прошлого года в 37,4%, при этом темп прироста увеличился на 18,2 процентных пунктов. В т.ч. площадь завершенного строительства коммерческого жилья составила 35,46 млн. кв. м с приростом в 37,4%; темп прироста увеличился на 20,3 процентных пунктов. При этом наиболее быстрыми темпами – на 38,3% и 40,8% – вырос объем завершенного строительства офисных зданий и площадей для использования в коммерческих целях.

Индекс цен реализации коммерческой недвижимости в апр. 2003г. составил 99,74 пунктов, увеличившись по сравнению с мартом на 2,38 пункта и сократившись по сравнению с аналогичным периодом прошлого года на 5,60 пунктов. Средняя цена реализации коммерческой недвижимости составила 2,477 тыс. юаней за кв.м., увеличившись на 7,4%. В т.ч. средняя цена на коммерческое жилье достигла 2,299 тыс. юаней за кв.м. В региональном разрезе наиболее высокий уровень цен на коммерческую недвижимость наблюдался в Пекине и Шанхае – более 4,300 тыс. юаней за кв.м (524,4 долл.) и в Гуандуне – 3,300 тыс. юаней (402,4 долл.) за кв.м.

Индекс источников финансирования составил в апр. 2003г. 106,4 пунктов, увеличившись по сравнению с мартом на 2,20 пункта и по сравнению с аналогичным периодом прошлого года – на 5,22 пунктов. Это самый высокий показатель, начиная с 1999г. За янв.-апр. 2003г. объем фактически использованных инвестиций в предприятия по освоению недвижимости составил 344,3 млрд. юаней, что на 47,3% превышает показатель за аналогичный период прошлого года. В т.ч. внутренние кредиты достигли 95 млрд. юаней (+60,3%), увеличиваясь наиболее быстрыми темпами по сравнению с другими источниками финансирования; самофинансирование предприятий осуществлялось в объеме 106,4 млрд. юаней (+43,4%); использование иностранного капитала составило 6,7 млрд. юаней (+58,4%).

Индекс объемов начатого строительства за апр. составил 107,16 пунктов, что на 0,16 пункта меньше показателя за март и на 1,07 превышает показатель за аналогичный период 2002г. Вслед за активизацией продаж коммерческой недвижимости объемы начатого строительства также возросли и составили за янв.-апр. 2003г. 146 млн. кв.м., увеличившись по сравнению с янв.-апр. прошлого года на 31,7%. В т.ч. объем начатого строительства коммерческого жилья достиг 121 млн. кв.м. с приростом в 30,1%. Темпы прироста начатого строительства площадей для использования в коммерческих целях достигли 50,1%.

Индекс объемов нереализованной коммерческой недвижимости составил в апр. 2003г. 96,17 пунктов, что на 1,71 пункта превышает показатель за март с.г. и на 1,95 пункта выше показателя за аналогичный период прошлого года. Прирост объемов нереализованной коммерческой недвижимости за янв.-апр. 2003г. составил 9,6%, что выше показателя за аналогичный период прошлого года в 6,4%. В т.ч. объемы недвижимости, нереализованной в течение более чем 1г., увеличились на 4,5%.

Индекс площади освоенных земель составил в апр. 2003г. 116,84 пункта, снизившись по сравнению с мартом на 6,78 пунктов и по сравнению с апр. прошлого года – на 2,44 пункта. Снижение данного показателя явилось основным фактором, повлиявшим на уменьшение индекса деловой активности рынка недвижимости в целом. За первые четыре месяца 2003г. площадь освоенных земель составила 39,64 млн. кв.м., что означает прирост в 41,1% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года, однако темп прироста на 25,5 процентных пункта снизился по сравнению с мартом с.г. и на 7,2 процентных пункта – по сравнению с апр. 2002г. В региональном разрезе в Пекине, пров. Хэнань и Синьцзян-Уйгурском АР данный показатель снизился в наибольшей степени. В т.ч. в Пекине площадь освоенных земель составила 850 тыс. кв.м., снизившись на 45,6%.

Внешний долг Китая

«Цайцзин шибао», 18.04.2003

Внешний долг Китая (без учета внешнего долга Гонконга, Макао и Тайваня) на 31 дек. 2002г. составил 168 млрд. долл. и уменьшился по сравнению с 2001г. на 1,5 млрд.долл. (– 0,92%). Из них 115 млрд.долл. (или 68,57% от общей суммы долга) пришлось на средне – и долгосрочную задолженность и 53 млрд.долл. (31,43%) – на краткосрочную. При этом средне – и долгосрочная задолженность уменьшилась на 4 млрд.долл., а краткосрочная увеличилась на 2,4 млрд.долл.

Из общей суммы долга в 168,5 млрд.млн.долл. зарегистрированная задолженность составила 142 млрд.долл. (84,4% общей суммы долга) и 26 млрд.долл. (15,6%) составляют торговые кредиты.

В величине зарегистрированной задолженности (142 млрд.долл.) долг различных министерств и ведомств, входящих в структуру Госсовета КНР, составил 50 млрд.долл. (или 35,53% от суммы зарегистрированного долга), долг денежно-кредитных учреждений внутри страны – 33 млрд.долл. (23,52%), внешний долг предприятий с участием иностранного капитала – 33 млрд.долл. (23,32%), внешняя задолженность предприятий Китая – 10 млрд.долл. (7,05%), внешний долг зарубежных финансовых организаций, расположенных в КНР, – 15 млрд.долл. (10,58%); кроме того, 0,01 млрд.долл. (0,01%) находится на оффшорных счетах китайских финансовых учреждений.

В 2002г. общая сумма новых кредитов, полученных кредитными учреждениями Китая, составила 23 млрд.долл. (+1,51%). Величина новых заимствований, включенных во внешний долг, составила 60 млрд.долл., выплаты по основному внешнему долгу составили 65 млрд.долл., выплаты по процентам – 4 млрд.долл. Уменьшение внешнего долга с учетом разницы обменного курса составила 1,5 млрд.доллв. На долю кредитных учреждений Китая в величине внешних заимствований приходилось 43 млрд.долл. (или 70,74% всех

заимствований), а в выплатах по внешнему долгу 42 млрд.долл. (или 65,32% всех выплат).

Валютные поступления Китая (от торговли товарами и торговли услугами) в 2002г. составили 365 млрд.долл., коэффициент возврата внешнего долга составил 7,89%, коэффициент обслуживания внешнего долга был 46,12%, остаток внешнего долга в ВВП страны составил 13,26%, отношение краткосрочной задолженности к величине валютных резервов составило 18,5%

Финансовая сфера

«Цайцзин шибао», 15.04.2003г.

Активная финансовая денежная политика государства является одним из основных гарантов стабильного развития китайской экономики на данном этапе. С ее помощью в свое время удалось поставить под контроль инфляционные процессы, преодолеть негативные последствия азиатского финансового кризиса, тенденции снижения внутреннего и внешнего спроса. Эта политика имеет ряд своих особенностей.

1. Она позволила увеличить масштабы кредитной деятельности, предупредить появление так называемой «кредитной инфляции». Начиная с 1998г., правительство КНР последовательно проводит политику регулирования банковских процентных ставок и процентных ставок резервных фондов. Расширены полномочия банков в сфере кредитования, урегулированы процессы так называемого «руководящего» кредитования, расширена практика повторного кредитования. Определены основные приоритеты кредитной деятельности банков, которых они должны придерживаться в директивном порядке. Новая кредитная политика позволила значительно увеличить внутренний спрос. Одновременно Народный банк КНР продолжает жестко контролировать инфляционную составляющую кредитно-денежной деятельности банков, источники получения ими денежных средств. В результате проведенного в 1998г. Народным банком Китая регулирования процентных ставок резервных фондов в государственных коммерческих банках были открыты временные счета, ускорился оборот капиталов. Банки получили в свое распоряжение более 280 млрд. юаней оборотных денежных средств. С их помощью они приобрели акции особого внутреннего займа на сумму 270 млрд. юаней и специального государственного займа на 42,3 млрд. юаней.

Отличительной особенностью активной финансово-денежной политики является то, что она менялась в зависимости от складывающейся ситуации. Проводилось регулирование в сфере кредитной политики государства и кредитной деятельности банков в соответствии с приоритетами экономического развития. После 1998г. таковыми являлись жилищное строительство, автомобилестроение, развитие сети малых и средних предприятий. Народным банком Китая был принят ряд нормативных актов, в т.ч. положения «О мерах по поддержке жилищного строительства, его кредитованию и реализации жилья», «О мерах по улучшению финансового обслуживания малого и среднего бизнеса», «О мерах по развитию потребительского кредитования граждан» и другие.

Совершенствование денежной политики происходило одновременно с усилением контроля со стороны государства, уменьшалась степень финансовых рисков, внедрением в финансовую сферу рыночных отношений. Хотя регулируемый финансовый рынок развивается внутри себя по рыночным правилам, а не путем администрирования, тем не менее, было введено в действие положение «О полномочиях Народного банка Китая в сфере финансового регулирования» и ряд других нормативных актов, определивших рамки вмешательства государства в процессы, происходящие в валютно-финансовой сфере.

Государство по-прежнему играет важную роль в развитии финансово-банковской системы страны, придает этому процессу последовательный и плановый характер, влияет на формирование уровня процентных ставок, направлении кредитной деятельности банков, стимулирует реструктуризацию и повышение эффективности деятельности банковской системы, совершенствует систему информационного обеспечения банковской сферы, осуществляет регулирование в области «плохих» долгов и просроченных долговых обязательств, ведет контроль за правильностью и эффективностью использования банковских кредитов.

В целом смысл устойчивой денежной политики заключается в увеличении масштабов кредитной деятельности, расширении внутреннего спроса, совершенствовании финансово-банковских механизмов, с помощью которых это осуществляется, снижении степени финансовых рисков.

В Китае ускоренными темпами создается законодательная основа, регулирующая финансовую сферу.

В начале апр. 2003г. по инициативе Народного банка Китая состоялось совещание по актуальным проблемам совершенствования финансового законодательства. На нем отмечалось, что НБК сыграл решающую роль в поддержании финансовой стабильности в стране, особенно в период азиатского финансового кризиса 1997г., укреплении финансовой дисциплины, снижении финансовых рисков, урегулировании просроченных долговых обязательств, совершенствовании финансово-банковской системы государства. Это стало возможным во многом благодаря проделанной Народным банком Китая, на основе законов КНР «О Народном банке Китая», «О коммерческих банках», работе по конкретизации и совершенствованию существующих норм и правил, регулирующих финансовую сферу.

Первостепенное значение НБК придавал вопросам снижения финансовых рисков. По инициативе Народного банка Госсоветом КНР были приняты «Положения о компаниях по управлению финансовыми капиталами», «О штрафных санкциях за совершенные незаконные действия в финансовой сфере», «Положение о контроле за деятельностью иностранных финансовых структур», «О мерах по пресечению незаконной финансовой деятельности», «Положение о прекращении деятельности финансовых структур». Кроме этого, была создана законодательная база деятельности компаний по управлению финансовыми капиталами в сфере урегулирования просроченных долговых обязательств. В результате принятых мер финансовая система государства стала более прозрачной и контролируемой.

В 1991-2002гг. НБК в соответствии с требованиями ВТО изменил и вновь принял свыше одной

тысячи подзаконных актов, регулирующих финансовую сферу, отменил 137 нормативных актов. В результате страны-участницы ВТО признали, что китайское финансовое законодательство соответствует международным требованиям.

В течение последних 5 лет существенные изменения претерпела банковская система, произведены глубокие структурные реформы в сфере деятельности коммерческих банков, усовершенствована система информационного обеспечения работы финансово-банковских структур. Народным банком были приняты: «Положение о порядке реструктуризации системы коммерческих банков», «О порядке самоуправления в сфере коммерческих банков», «Об информационном освещении деятельности коммерческих банков», «Положение о порядке взаимодействия коммерческих банков», «О введении в действие положения о единой компьютерной системы коммерческих банков» и другие. Разрабатывается положение «О банковских кредитных карточках», которое будет введено в действие в ближайшие месяцы.

Шанхайским филиалом Народного банка КНР проанализирована деятельность коммерческих банков Шанхая в 2002г. по поддержке хозяйственной деятельности малых и средних предприятий, обеспечению их кредитами. Проведенные исследования показали, что в кредитной деятельности банков происходило дальнейшее упорядочение. Увеличились масштабы кредитной поддержки малых и средних предприятий, имеющих хозяйственные перспективы. В 2002г. шанхайскими банками малым и средним предприятиям было выдано кредитов на 32% больше, чем годом ранее. Был решен ряд проблем, препятствующих кредитной деятельности банков. В итоге можно констатировать, что банковская сфера кредитования больше не является препятствием на пути развития малого и среднего предпринимательства. Кредиты сыграли позитивную роль в улучшении производственной сферы предприятий, ускорился оборот капитала. Однако пассивный баланс предприятий по кредитам продолжал оставаться на высоком уровне.

В докладе отмечен рост степени удовлетворения банками заявок на кредиты. Из общего количества заявок было принято к рассмотрению 87,6%, из которых 96,9% были удовлетворены. Несмотря на достаточно высокие показатели, более 50% малых и средних предприятий считают, что существующие в экономике Китая в целом, и ее банковской системе в частности, порядки тормозят развитие малого и среднего предпринимательства, т.к. не в полной мере соответствуют рыночным требованиям. Причинами сложного финансового и, как следствие, производственного положения предприятий зачастую становится не их бесхозяйственность или неумение наладить производство, а сохраняющийся в банковской системе в целом высокий уровень кредитных процентных ставок.

Констатируется, что в деятельности банков пока не наметилось коренного перелома в сторону расширения сотрудничества с предприятиями малого и среднего бизнеса. Это вызвано преимущественно объективными причинами – небольшие масштабы производств, большое количество факторов неопределенности, в т.ч. рыночного характера; зачастую малые предприятия создаются на непродолжительное время, уровень рисков в их деятельности высокий. Из-за общего негативного отношения банков к малым предприятиям даже тем из них, которые работают стабильно и эффективно, бывает сложно добиться получения кредитов. Процесс оформления кредитов остается бюрократическим, занимает много времени. Не имеет необходимой законодательной базы система залогового кредитования. В итоге, с конца 2000г. сложилась ситуация, когда банки, располагая финансовыми средствами для кредитования, но под давлением дефляции вынужденно снижавшие учетную ставку процента, не могли в полной мере реализовать свои возможности по кредитованию, поскольку их не устраивали как характер деятельности того или иного предприятия, так и отсутствие гарантий возврата кредитов.

Признается, что и деятельность самих банков нуждается в совершенствовании: в ряде случаев предприятия попадают в сложную ситуацию из-за низкого уровня финансовой дисциплины в самом банковском секторе. Поэтому новое руководство Народного банка Китая (с конца дек. 2002г.), в целях наведения порядка на рынке заимствований, в первую очередь стало более жестко проводить политику по обеспечению возврата денежных средств.

В Китае усиливается борьба с преступлениями, связанными с «отмыванием» денег. К апр. 2003г. Китай установил отношения с 40 странами в сфере сотрудничества по борьбе с «отмыванием денег».

В начале 2003г. в китайских провинциях Гуандун и Фуцзянь органами МОБ КНР проведена широкомасштабная операция по выявлению и ликвидации подпольных пунктов обмена валюты. Ликвидировано 32 пункта. Изъято 30 млн. юаней денежных средств преступного происхождения. Арестовано и привлечено к уголовной ответственности 90 человек по обвинению в совершении преступлений по «отмыванию» денег и незаконных валютных операциях.

По данным следственного управления МОБ по борьбе с экономическими преступлениями, борьба с «отмыванием» денег в Китае только разворачивается, находится на первоначальном этапе. Однако отличается жестким подходом. В МОБ КНР создан специальный отдел, который занимается расследованием преступлений по «отмыванию денег».

В его задачу наряду с другими функциями входит также налаживание международного сотрудничества по линии спецслужб в сфере борьбы с «отмыванием денег». Внутри страны данное подразделение активно взаимодействует с органами валютного и финансового контроля, экономическими ведомствами, МИД КНР и др. В стране разрабатывается система мониторинга за ситуацией в финансовой сфере, деятельностью банков и других финансовых структур, осуществляется контроль за движением финансовых потоков, разрабатывается государственная программа по борьбе с преступностью в сфере «отмывания» денег.

По заявлениям ответственных лиц из следственного управления по борьбе с экономическими преступлениями МОБ КНР, в Китае проводится широкомасштабная кампания по проверке финансовой деятельности ряда центральных финансовых структур, проверяются сделки сомнитель-

ного характера. Выявлен ряд крупных финансовых нарушений, созданы межведомственные комиссии по их расследованию.

В связи с выходом преступлений по «отмыванию» денег за национальные рамки, Китай усиливает международное сотрудничество в этой сфере. По линии спецслужб установлены контакты с 40 странами. По данным канцелярии по внешним делам МОБ КНР, Китай уже в 1989г. присоединился к ряду международных соглашений в рамках ООН по борьбе с «отмыванием» денег. Китай подписал 70 соглашений по линии спецслужб с другими странами по сотрудничеству в этой сфере. МОБ КНР создало за рубежом, в т.ч. США, Турции, Таиланде и других странах, представительства для координации деятельности по борьбе с «отмыванием» денег. Ряд стран имеют свои представительства в Китае. В течение последних двух лет МОБ КНР во взаимодействии с 20 зарубежными спецорганами провели совместные расследования 100 уголовных дел, связанных с «отмыванием» денег. Выявлен и ликвидирован ряд международных каналов и схем отмывания денег, арестованы причастные к этим преступлениям лица.

В Пекине в начале апр. 2003г. состоялось заседание специальной рабочей группы FATF по борьбе с «отмыванием» денег. Данное заседание рабочей группы было впервые проведено в стране, которая не является участницей этой международной организации. Представители китайских ведомств заявили на заседании о своей готовности усилить сотрудничество с FATF и ее участниками в сфере борьбы с «отмыванием денег».

Работа заседания прошла в тесном взаимодействии с китайскими правоохранительными органами и государственными ведомствами по валютно-финансовому контролю, в т.ч. МОБ, МИД КНР, Министерством финансов, Государственному управлением по валютному контролю, Народным банком Китая, структурами Госсовета КНР. На заседании были рассмотрены 40 вопросов повестки дня по вопросам, касающимся борьбы с «отмыванием» денег, и выявлению незаконных финансовых потоков, которые могут быть использованы международными террористическими группировками. Одновременно китайские представители заявили о принимаемых внутри страны мерах по ужесточению законодательства и усилению борьбы с преступлениями в этой сфере. По оценкам зарубежных и китайских экспертов, данный форум стал важным этапом на пути дальнейшего укрепления международного сотрудничества в сфере борьбы с «отмыванием» денег.

Контроль иноинвестиций

«Гоцзи цзинмао сяоси», 02.04.2002г.

Государственной администрацией по валютному контролю КНР (ГАВК КНР) издано новое «Уведомление по вопросам, связанным с совершенствованием работы по валютному контролю в сфере прямых иностранных инвестиций», вступившее в силу с 1 апр. 2003г. Оно направлено на увеличение притока иностранного капитала в страну путем диверсификации каналов его привлечения, адаптацию к новым тенденциям в международном инвестировании, оптимизацию управления и улучшение инвестиционного климата.

Уведомление включает 22 статьи, объединенных в 4 раздела, и 10 приложений по конкретным техническим процедурам оформления. «Уведомление» устанавливает более широкий спектр источников финансирования, которые могут быть использованы иностранными инвесторами в качестве взноса при создании в Китае предприятий с иностранными инвестициями. (ПИИ), а также регламентирует административно-оформительские процедуры.

Документ затрагивает следующие вопросы: открытие и управление специальными валютными счетами иностранных инвесторов; порядок контроля за осуществлением финансирования с оффшорных счетов, открытых иностранными инвесторами в уполномоченных китайских банках, и с личных безналичных счетов нерезидентов; виды и источники взносов иностранных инвесторов в ПИИ; порядок контроля за приобретением иностранными инвесторами акций внутрикитайских предприятий; осуществление инвестиций внутри Китая ПИИ неинвестиционного профиля; управление ПИИ с долей иностранного капитала менее 25%; совершенствование системы проверки финансовой состоятельности инвесторов и механизма регистрации иностранного капитала; требования по рассмотрению отчетов о финансовой состоятельности и аудиторских отчетов; упрощение процедуры продажи капитала банкам.

Новое Уведомление вводит механизм контроля за деятельностью инвесторов, не создавших в Китае СП, но осуществляющих прямые иностранные инвестиции или сопутствующую деятельность путем использования специальных валютных счетов. Иностранные инвесторы могут теперь в зависимости от необходимости открывать в Китае валютные счета 4 видов: инвестиционные, закупочные, расходные и гарантийные. Инвестиционный счет открывается в случае, если инвестор вкладывает капиталы в подрядные работы, проекты совместной разведки и освоения ресурсов или осуществляет рисковые инвестиции в создание производства. Заявление на открытие счета принимается после получения инвестором свидетельства на право деятельности неюридического лица. Закупочный счет открывается при приобретении права пользования землей, а также при покупке недвижимости, приборов, оборудования и проч. Счет открывается после вступления в силу контракта на покупку. Расходный счет открывается при осуществлении маркетинговых исследований, планирования и подготовительных работ к открытию инвестором своих структур. Гарантийный счет открывается в случае, если инвестору до осуществления инвестиций необходимо на основании соответствующих положений или статей контракта предоставить внутрикитайским структурам определенную сумму в качестве финансовой гарантии. Для открытия такого рода счетов необходимо подать в валютное управление по месту регистрации инвестиционного проекта документы, подтверждающие легальность инвестиций, после чего валютным управлением определяется предельная сумма счета, срок его действия и сфера его применения. Капитал может быть зачислен на счет только в безналичной форме.

В качестве источников инвестирования могут использоваться средства с безналичных индивидуальных счетов нерезидентов, открытых в Китае (после утверждения ГАВК КНР), или капиталы на оффшорных счетах, открытых в уполномоченных

китайских банках (без утверждения ГАВК КНР). Уведомление устанавливает перечень дополнительных источников финансирования при создании ПИИ, среди которых резервы ПИИ, нераспределенные прибыли и проценты от акций. Ранее иностранные инвесторы могли использовать для осуществления инвестиций. только наличную иностранную валюту, материальные ценности, неосязаемые активы и прибыли в китайской валюте – жэньминьби.

Фондовый рынок

«Чжунго вайхуэй гуаньли», №3. 2003г.

Открытие фондового рынка является неизбежным выбором, обусловленным необходимостью подключения экономики государства к мировой экономике. С начала проведения политики открытости внешнему миру экономика КНР достигла выдающихся успехов, на этом фоне активно развивался процесс открытия фондового рынка КНР. Появилось новое поколение предприятий, акции которых котируются на внутреннем и внешнем рынках. Эти предприятия – крупные по своим масштабам, с хорошей репутацией, их бизнес диверсифицирован и они обладают международной известностью. Общая стоимость внутреннего рынка акций исчисляется 4,65 трлн. юаней. Сближаясь с международным рынком, внутренний рынок ценных бумаг постепенно становится более открытым, активизируется свободный оборот фондового капитала.

Открытие фондового рынка означает его открытие для внешнего мира и может быть разделено на полное и частичное открытие. Суть процесса открытия фондового рынка заключается в следующих трех моментах. Во-первых, это интернационализация биржевого финансового капитала, что означает эмиссию ценных бумаг иностранными и международными финансовыми структурами на национальном рынке, а также эмиссию ценных бумаг национальными финансовыми структурами на международном рынке. Во-вторых, интернационализация фондовых вложений, т.е. разрешение иностранным инвесторам вкладывать средства в национальные ценные бумаги, а также национальным инвесторам покупать иностранные ценные бумаги. В-третьих, интернационализация фондовых структур и их бизнеса, т.е. выход иностранных компаний, осуществляющих фондовые операции, на национальный рынок.

Открытость национального рынка ценных бумаг позволяет ему идти по пути интернационализации, способствует росту масштабов и улучшает показатели оборота. Растет число субъектов фондового рынка, улучшается процесс общения эмитентов, инвесторов, бирж и регулирующих органов со своими партнерами за рубежом. Однако сопутствующий рост интенсивности трансграничных финансовых потоков и обменных операций может также оказать негативное влияние на состояние международного платежного баланса, стабильность курса национальной валюты, реализацию внутренней денежной политики и финансовый контроль, особенно при неустойчивом положении финансовой инфраструктуры, неосторожном регулировании, шансы возникновения системных рисков в финансовой сфере могут увеличится. Поэтому открытие фондового рынка отнюдь не обязательно приведет к росту в экономике, эффективность этого шага во многом будет зависеть от успехов в планировании, процессе реализации и координации с политикой в других отраслях экономики.

Открытие фондового рынка не обязательно приведет к открытости капитальных счетов. МВФ в своих соглашениях определяет в качестве обязательств государств конвертируемость по текущим операциям, но не требует конвертируемости по капитальным счетам. Открытие рынка финансовых услуг и капитальных счетов по обязательствам, связанным со вступлением КНР в ВТО – вопросы из двух областей. Исходя из истории развития рынков ценных бумаг некоторых стран, можно осуществлять полное или частичное открытие фондового рынка при том, что капитальные счета открыты полностью либо частично или не открыты вовсе. В то же время необходимо понимать, что открытие фондового рынка и капитальных счетов являются взаимозависимыми процессами. Открытие фондового рынка способствует постепенному открытию капитальных счетов, играет роль катализатора; одновременно открытие капитальных счетов является необходимым условием для осуществления полного открытия фондового рынка. Впрочем, контроль за капитальными счетами в определенной степени способствует росту сопротивляемости финансовой системы внешним рискам, формирует условия для упорядоченного открытия рынка ценных бумаг.

С целью сдерживания финансовых рисков, связанных с трансграничным оборотом фондового капитала, большинство стран и регионов в начале процесса открытия фондовых рынков принимали определенные контролирующие меры, которые можно разделить на два вида. Во-первых, – это прямой административный контроль, который означает прямое запрещение, количественное лимитирование и другие формы, с помощью которых ограничиваются капитальные сделки,. выплаты и переводы. Второй вид мер – это косвенное управление на основе рыночных механизмов, которое включает в себя порядок двойной (или более) процентной ставки, взимание дополнительных налогов в отношение трансграничных финансовых оборотов, а также другие меры.

Описанные выше меры с точки зрения теории и стратегии обладают большой долей рациональности. Теоретически, меры по контролю могут частично восполнить несовершенство финансового рынка, связанного с задержкой развития. Стратегически, подобные меры могут содействовать противостоянию удару со стороны краткосрочного спекулятивного капитала и помочь избежать колебаний в переходный период на рынке ценных бумаг. Однако международный опыт показывает, что меры по контролю оказываются действенными лишь в короткий промежуток времени, особенно в период кризиса, но не могут гарантировать долговременную защиту фондовому рынку и тем более не способны заменить проводимую внутригосударственную реформу рынка ценных бумаг. Поэтому как выбрать научные, эффективные, целенаправленные меры по управлению оборотом транснациональных фондовых капиталов, попрежнему остается важным вопросом.

С 90гг. прошлого столетия в КНР произошли значительные сдвиги в области открытия рынка ценных бумаг внешнему миру, соответствующие

китайские структуры, оформив формальности, могут выпускать ценные бумаги на международном рынке, что делает возможным говорить о частичной интернационализации финансовых рынков. На конец авг. 2002г. количество китайских предприятий, акции которых котировались на внешних рынках, достигло 67. Одновременно наличие рынка акций категории В может частично удовлетворить потребности иностранных инвесторов во вложениях в китайские акции. Несмотря на то, что это не затрагивает вопросы контроля денежных переводов, развитие этого рынка является важным шагом в области интернационализации отрасли. Помимо этого, некоторое количество фондовых структур с совместным капиталом, накапливая практический опыт, становятся все более зрелыми, являясь бесспорным доказательством интернационализации китайских фондовых коммерческих организаций, а также данного вида деятельности.

Процесс открытия фондового рынка внешнему миру находится пока еще на начальной стадии развития, невозможно за ограниченное время выйти на уровень всестороннего открытого рынка ценных бумаг. Это определяется реальной экономикой и финансовым развитием. В настоящее время система правового обеспечения финансовой отрасли и соответствующие механизмы мониторинга и управления еще далеки от совершенства, проблема невозвращаемых кредитов банковской системы стоит достаточно остро, в области финансовых потоков следует навести порядок. Кроме того, хозяйствующие субъекты на микроэкономическом уровне еще не обладают достаточным опытом, роль рынка в отношении процентных ставок и обменного курса должна быть повышена.

Несмотря на то, что Китаю удалось сосредоточить значительные валютные резервы, они все равно недостаточны для того, чтобы обеспечить гарантию компенсации отрицательных последствий в случае, если после полного открытия рынка ценных бумаг образуется утечка капитала и страна станет мишенью атаки финансовых спекулянтов. Что касается рынка ценных бумаг, основной проблемой является его скромный масштаб и спекулятивная направленность. Рынку недостает специализированных институциональных инвесторов и компаний – держателей крупных пакетов акций. Качество корпораций, представленных на рынке, далеко от идеального, посреднические структуры недостаточно организованы, все это является серьезными препятствиями на пути подключения китайского рынка ценных бумаг к мировой экономике. Поэтому в условиях, когда вышеназванные проблемы не получили какого-либо решения, не следует давать излишне оптимистичных оценок процессу открытости фондового рынка КНР. Разумеется, ряд вопросов может быть решен (или ускорен) в рамках процесса открытия рынка ценных бумаг.

В КНР установлен строгий контроль за трансграничными движениями капитала, связанными с операциями на фондовом рынке. Этот контроль обеспечивается, главным образом, административными мерами, включая контроль за биржевой деятельностью и контроль за обменными операциями. Контроль за биржевой деятельностью представляет собой контроль за международными расчетами по операциям с ценными бумагами, открывая или закрывая доступ иностранцев на китайский рынок и регулируя деятельность китайских компаний. Целью контроля за обменными операциями является отслеживание связи между операциями по обмену иностранной валюты и движениями капитала на китайский фондовый рынок и вовне.

Несмотря на то, что в КНР отсутствуют в полном объеме условия для открытия фондового рынка, политика уклонения от открытости из опасений внешней угрозы неразумна и неприемлема, особенно после вступления в ВТО, когда уже взяты обязательства по открытию национального рынка ценных бумаг. Эти обязательства касаются рынка акций категории «В», совместных структур по работе с ценными бумагами, услуг по управлению активами и др. и будут способствовать дальнейшему продвижению политики открытости фондового рынка. Учитывая это, открытие китайского рынка ценных бумаг должно отталкиваться от реальной ситуации, связанной с развитием экономики и финансов, принимать во внимание развитие рынка и задачи по предотвращению рисков. Процесс должен проходить поэтапно и упорядочено.

1. В том, что касается очередности мероприятий процесса открытости, отталкиваясь от международного опыта, следует придерживаться «четырех приоритетов», а именно: предоставление услуг по работе с ценными бумагами должно предшествовать торговле ценными бумагами, ослабления контроля над биржевой деятельностью должно предварять ослабление контроля над обменными операциями, приход иностранных инвесторов должен состояться раньше, чем выход китайских инвесторов на зарубежные рынки, финансовые структуры следует освободить от ограничений раньше, чем небанковский сектор и индивидуальных инвесторов.

2. Что касается модели открытости, на современном этапе для рынка ценных бумаг КНР приемлемой является только опосредованная открытость, т.е. иностранным инвесторам не должно быть предоставлено право покупки ценных бумаг на китайском фондовом рынке. Им должна быть дана лишь возможность проведения операций на рынке ценных бумаг через инвестиционные фонды. Многие страны и регионы мира такие, как Южная Корея, Малайзия, Тайвань и другие пользуются подобной косвенной моделью открытости и уже накопили немало ценного опыта. Впоследствии по мере развития процесса открытости можно будет перейти к т.н. ограниченной прямой открытости, т.е. иностранцам будет разрешено покупать ценные бумаги на внутреннем рынке, однако в отношении сфер и пропорций этих инвестиций будут действовать ограничения. На заключительном этапе и эти ограничения будут сняты, что позволит перейти к полной открытости рынка.

3. Говоря о методах процесса открытости, Китаю следует применять режим QFII и рассмотреть возможность применения режима QDII, CDR и др. Эти инструменты в основном применяются институциональными инвесторами или компаниями, акции которых котируются на бирже.

В целом, контролирующим органам государства следует усилить координацию сотрудничества, обеспечить благоприятную правовую основу для

процесса открытия рынка ценных бумаг. Необходимо поднять на новый уровень эффективность контрольных мероприятий и действий по предотвращению рисков, наладить каналы обмена информацией, создать систему предупреждения рисков в сфере обращения краткосрочного капитала с целью успешной реализации задач по открытию фондового рынка страны.

По официальным данным Народного банка Китая, на конец фев. 2003г. остатки по сберегательным вкладам населения во всех банках страны составили 10,3 трлн. млрд. юаней, то есть увеличились на 18% относительно сопоставимого периода в 2002г.

Страховой рынок

«Цзинжун шибао», 20.04.2003г.

По сообщению председателя Комитета по регулированию страховой деятельности Китая, сбор страховой премии в 2002г. составил 305,31 млрд. юаней, что на 44,7% больше показателя 2001г. В 2002г. получен самый быстрый рост за последние несколько лет. Доля страхования по отношению к ВВП выросла с 2,2% до 3%. Сбор премии на душу населения составил 337,6 юаня, увеличившись по сравнению с прошлым годом на 68,8 юаня. Сбор премии по имущественным видам страхования составил 77,83 млрд. юаней (25,5% от общего сбора премии. Рост по сравнению с предыдущим годом составил 13,6%). Сбор премии по личному страхованию (вместе с жизнью) составил 227,48 млрд. юаней, или 74,5% общего сбора премии (рост – 59,8%). Убыточность китайских страховых компаний составила – 70,67 млрд. юаней, увеличившись по сравнению с прошлым годом на 18,1%. Средняя убыточность страхового рынка составила чуть больше 23%. Общий капитал страховых компаний в 2002г. увеличился на 41,4% и составил 649,41 млрд. юаней.

Страховым рынком Китая уплачено налогов с деятельности на 8 млрд. юаней. Наиболее важные моменты страхового рынка в 2002г.:

1. Государственные компании КНР официально объявили о подготовке к акционированию и подали соответствующие заявки.

2. В течение года проводилась реструктуризация рынка страхования автомобильного транспорта. В дек. 2002г. ВСНП одобрил новые условия страхования и утвердил тарифы большинства компаний, работающих в данном направлении. С 1 янв. 2003г. новые условия вступили в силу. На сегодня в Китае в личном пользовании находится более 70 млн. автомобилей, из них только 20 млн. застраховано.

3. В окт. 2002г. ВСНП приняло поправки к «Закону о страховании», вступившем в силу в янв. 2003г. В новый Закон добавилось 6 Статей (их стало 158), в 33 из них внесены изменения, касающиеся в основном страховых агентов, фондов и органов страхового надзора.

4. 2002г.– первый год работы страхового рынка в рамках ВТО. В фев. 2002г. прошел первый съезд страховщиков с участием иностранных компаний. Шести иностранным страховщикам и 15 СП с их участием выданы лицензии на ведение страховой деятельности. Трем страховщикам разрешили страховую деятельность в Пекине, Тяньцзине и Даляне. Впервые получили разрешение на открытие филиалов иностранные перестраховочные компании «Мюних Ре» и «Свис Ре».

Показатели ведущих страховых компаний Китая в 2002г.

1. China Life. Сбор премии составил 128,719 млрд.юаней, что составляет 56,59% рынка жизни и 42,16% общего объема сбора премии. – Рост по сравнению с предыдущим годом – 58,3%.

2. PICC. Сбор премии составил 54,81 млрд.юаней – 70,42% по имущественному страхованию, или 17,95% страхового рынка. Рост по сравнению с 2001г. составил 8,44%, однако, доля в общем сборе премии снизилась на 6%. Более чем на 3% снизилась и доля Компании в имущественном страховании. Убыточность компании увеличилась и составила 54,43%.

Компания открыла филиал в Гонконге и представительство в Нью Йорке. На протяжении последних двух лет компания проводила активную реструктуризацию и вела подготовку к акционированию. 23 дек. Проект акционирования Компании получил одобрение Госсовета КНР. Планами компании на 2003г.предусмотрено увеличение сбора премии на 5%.

3. Ping An. Сбор страховой премии 61,8 млрд. юаней (рост по сравнению с 2001г. составил 33%, то есть имело место снижение темпов роста более чем в два раза). Имущественное страхование – 8,32 млрд. юаней (рост – 28,1%), личное страхование – 53,48 млрд. юаней (рост 33,8%). Доля компании на страховом рынке Китая – 20,24% (снижение на 2%). В окт. 2002г. корпорация HSBS за 600 млн. долл. приобрела 10% акций компании и стала ее третьим иностранным акционером.

4. China Pacific. Сбор премии – 35,65 млрд. юаней, из них страхование жизни – 25,35 (рост 74,19%), по имуществу – 10,3 (рост 20,59%). Рост сбора премии, по сравнению с предыдущим годом составил 54,36%. Чистая прибыль компании выросла на 30,4% и составила 459 млн. юаней. Характерно, что рост прибыли на протяжении последних 5 лет превышает 30%. Доля компании на рынке – 11,67%.

5. China Re. Сбор премии – 19,18 млрд. юаней, из них: 17,91 млрд. по обязательному перестрахованию и 1,27 млрд. по коммерческому перестрахованию (рост по коммерческому перестрахованию составил более 76%, а по обязательному – 14,8%). Общий рост по сравнению с 2001г. составил 17,5%. Общий капитал компании на конец года составил 20,76 млрд. юаней. Прибыль компании составила 580 млн. юаней. Ожидается, что только снижение обязательного перестрахования в 2003г. с 20 до 15% принесет минус компании в 500 млн. долл., который будет компенсироваться за счет коммерческого перестрахования. В текущем году компания будет акционирована.

Заслуживают особого упоминания и компании, демонстрирующие высокие темпы роста сбора премии:

1. Xinhua Life. Сбор премии – 7,983 млрд. юаней. Рост по сравнению с прошлым годом составил 247,3%. Компания занимает 4 место на рынке жизни с долей 3,51%.

2. Taikang Life. Сбор премии – 6,5 млрд. юаней. Рост на 305%. Анализируя ситуацию на рынке страхования необходимо отметить высокий рост сбора премии. По результатам 2002г. Китай превысил план 2005г. (в 2000г. страховой рынок планировал развитие с ежегодным ростом в 12% или 0,1% от ВВП. Сбор премии на 2005г.– 280 млрд. юаней).

На янв. съезде 2003г. страховщиков Китая председателем Комитета по регулированию страховой деятельности У Динфу определены первостепенные задачи 2003г.: оказание всестороннего содействия процессу акционирования государственных компаний, увеличение капитализации страховых компаний, активизация реформ по управлению страховыми резервами, повышение уровня безопасного и эффективного их использования страховых резервов.

Банковское регулирование

«Чжунго цайцзинбао», 07.03.2003г.

China Daily, 17.03.2003г.

В 2002г. бюджетные доходы КНР составили 1891,4 млрд. юаней (230 млрд.долл.), что стало значительным достижением китайской экономики. За этой цифрой кроется усиление реальной экономической силы государства, международной конкурентоспособности и возможности противостоять экономическим рискам. В 1997г. доходы государства составляли лишь 865,1 млрд. юаней, а с 1997 по 2002г. ежегодно увеличивались на 205,3 млрд. юаней. В 1997г. доходы бюджета достигали всего 11,6% ВВП, на сегодняшний день этот показатель вырос до 18%. Ситуация, связанная с исполнением бюджета в 2002г. характеризовалась тем, что факторы, способствующие росту доходов, имели ограниченное действие, а факторы сокращения доходов были на подъеме.

Выполнение обязательств, связанных со вступлением КНР в ВТО обусловило снижение общего уровня таможенных пошлин с 15,3% до 12%; ставка гербового налога, взимаемого при осуществлении фондовых операций сократилась с 4‰ (акции типа А) и 3‰ (акции типа В) до 2‰ в обеих случаях; налог с оборота на финансовое страхование снизился с 7% до 6% и т.п. Что касается расходов, то возросли финансовые затраты на осуществление некоторых ключевых проектов.

В условиях, когда доходы государства оказывались значительно ниже запланированных в бюджете, а расходы, в свою очередь, сильно превысили показатели, запланированные бюджетом, в КНР были реализованы эффективные меры и реформы, проводилась активная финансовая политика как на макро – так и на микроэкономическом уровне. Результатом этой деятельности стало достижение столь высоких показателей. Минфин КНР выполнил 5 задач, поставленных в 1998г., а именно: заложить базу общественной финансовой системы; к 2003г. повысить доходы бюджета до 20% ВВП страны; осуществлять работу по реформированию налоговой базы; начать формирование системы социальных гарантий с китайской спецификой.

Народный банк Китая (НБК) был учрежден в 1948г. в результате слияния Банка Хуабэй, Банка Бэйхай и Сельскохозяйственного банка Сибэй. В сент. 1983г. на НБК согласно решению Госсовета КНР были возложены обязанности Центрального банка.

Также в 1983г. функции НБК по коммерческим кредитам были отданы созданному Торгово-промышленному банку Китая. В окт. 1992г. функции НБК по контролю за рынком ценных бумаг были переданы созданной Государственной комиссии по регулированию рынка ценных бумаг.

В марте 1995г. на третьем пленарном заседании ВСНП 8 созыва был утвержден Закон КНР о Народном банке КНР, который узаконил статус НБК как Центрального банка Китая. В нояб. 1998г. была создана Государственная комиссия по регулированию в сфере страхования и контролирующие функции в этой области перешли от НБК к данной Комиссии.

В марте 2003г. на первой сессии ВСНП 10 созыва был утвержден план реорганизации правительства, включающий создание Государственной комиссии КНР по регулированию банковской деятельности. Комиссия учреждена с целью регулирования деятельности банков, компаний по управлению фондами, трастовых фондов и других депозитарных финансовых учреждений.

Китайские законодатели представили план масштабной реорганизации правительства, согласно которому функции регулирования банковской деятельности от Центрального банка переходят к созданной комиссии.

Власти надеются, что учрежденная Госкомиссии КНР по регулированию банковской деятельности сможет осуществлять более жесткий контроль за местными банками, деятельность которых отягчена невозвращаемыми кредитами, ускорить реформы и снизить финансовые риски, а также предложит более эффективную денежную политику для стабилизации китайской валюты и поддержания экономического роста. Разделение обязанностей

Главный успех реформ – это то, что проведена черта между монетарной политикой и банковским контролем. Согласно мнению экономистов, долговременное переплетение функций уже стали снижать их эффективность. «С другой стороны, денежная политика должна больше полагаться на рыночные инструменты, как, например, открытые операции на рынке вместо смягчения или ужесточения банковского контроля,» – говорит Вэй Цзянин, представитель Исследовательского центра развития при Госсовете КНР.

Увеличение денежной массы и предоставления займов, которые имели место в 1992 и I пол. 1993гг., в результате слабого финансового контроля, чуть было не привели к финансовому хаосу. Когда в конце 1993г. власти приняли необходимые меры для наведения порядка, одной из таких мер было решение урегулировать денежную массу с помощью ужесточения банковского контроля. «С другой стороны, когда что-то в области регулирования банковской деятельности идет не так, мы не должны «затыкать дыры» деньгами,» – продолжает г-н Вэй, являющийся сторонником разделения банковского регулирования и денежной политики. «Значительный пласт долгов в китайских коммерческих банках и сельских кредитных кооперативах годами просто списывался одновременно с увеличением предоставления повторных кредитов Народным банка Китая.»

Многие эксперты, признавая тот факт, что разделение функций может улучшить эффективность регулирования в банковской сфере и проведения денежной политики, выражают неуверенность по поводу цены, которую придется заплатить за проведение данных мер. Только лишь создание отделений Госкомиссии КНР по регулированию банковской деятельности (в статусе министерства) в 320 городах, в которых находятся офисы Народно-

го банка Китая, может стоить десятки миллиардов юаней (с учетом затрат на здания, персонал и. оборудование). В случае же возникновения вопросов по финансовой несостоятельности банков, взаимоотношения между Народным банком Китая и Госкомиссией будут приравнены к отношениям между министерствами, что также не будет способствовать быстрому урегулированию проблем.

В мире нет единого мнения по вопросу должен ли процесс регулирования банковской сферы быть независим от денежной политики. Две трети государств-участников Организации экономического сотрудничества и развития совмещают выполнение этих задач силами одного учреждения. Ожидается, что учрежденная Комиссия будет успешно выполнять свои обязанности. Ее формирование планируется осуществить на базе Департамента регулирования банковской деятельности НБК. Однако до сих пор не ясно, чем будет отличаться методология регулирования вновь созданного органа от существовавшей до недавнего времени.

Представители властей и эксперты заявляют о том, что усилия Центрального банка в отношении контроля за банковской сферой были достаточно успешными. Доля безнадежных кредитов в финансовых структурах КНР сократилась за последние пять лет с 26% до 19,8% в 2002г. Однако в методах и подходах по оценке этих безнадежных кредитов присутствовали и слабые моменты. В этой связи Комиссии должна выработать политику подбора персонала, а также уделять больше внимание оценке рисков.

Нерешенным остался вопрос, кто же будет контролировать деятельность появляющихся холдинговых компаний, которые при помощи разных филиалов обходят законодательные барьеры, разделяющие банковскую и страховую деятельность, а также операции с ценными бумагами. Государственная комиссия по регулированию банковской деятельности создана для того, чтобы осуществлять надзор за банками, компаниями по управлениями фондами, трастовыми компаниями и другими депозитарными финансовыми структурами. Таким образом образуются «дыры» в регулировании.

Не совсем понятно, каким образом НБК в будущем собирается добиваться целей монетарной политики. Тем не менее, разделение функций уже приносит свои результаты.

Инфляционные опасения препятствовали увеличению Центральным банком денежной массы в целях поддержания роста. Банк дважды поднимал ежегодные показатели роста денежной массы в прошлом году, частично благодаря стремительному увеличению кредитов. В текущем году НБК установил данный показатель на уровне 16%, т.е. уровне реального роста денежной массы в прошлом году.

Некоторые экономисты считают, что уже имеются признаки изменения отношения Народного банка Китая к росту денежной массы. По их мнению, предотвращение рисков не должно быть основной целью денежной политики. Результатом осуществления этой задачи стало бы только чрезмерное ограничение денежной массы, но проблема до сих пор не решена.

Индекс потребительских цен понижался в течение фактически всех последних лет, вызывая опасения возможной дефляции. «За прошедшие несколько лет мы столкнулись с весьма сложными обстоятельствами, однако, как ни странно, финансовые показатели улучшались год от года», – говорит старший советник НБК. «Можем с гордостью признаться, что мы проводили эффективную денежную политику.»

Создание Комиссии, теоретически, вывело Народный банк Китая из участия в банковском регулировании, однако аналитики требуют реформ, которые предоставят Народному банку Китая возможность более высокого уровня независимости с целью отделения его от политического влияния. НБК попадает в подчинение Госсовета КНР.

В последнее время усиление независимости центральных банков стало мировой тенденцией. Такие относительно консервативные страны.

Банковский контроль

«Цайцзин шибао», 05-07.05.2003г.

В соответствии с решением первой сессии ВСНП 10 созыва (март 2003г.) «О проекте реформы структуры Госсовета КНР» в Китае создан Комитет по регулированию банковской деятельности (далее «Банковский комитет»), которой переданы ранее выполнявшиеся Народным банком Китая (Центральным банком КНР) функции контроля за деятельностью банков, компаний по управлению финансовыми активами и других сберегательных учреждений. Комитет начала свою работу с 28 апр. 2003г.

Данная мера знаменует собой очередной этап реформы системы банковского контроля. На предыдущих этапах происходил постепенный переход от концентрации всех вопросов финансового контроля в руках Народного банка Китая, закрепленной в «Законе КНР о Народном банке Китая» 1995г., к осуществлению раздельного управления сферами банковской деятельности, страхования и ценных бумаг. В 1998г. из компетенции НБК был выведен контроль за деятельностью в последних двух сферах, и соответствующие функции были переданы Комитету по контролю в сфере страхования и Комитету по контролю над ценными бумагами. Таким образом, до последнего времени в руках НБК из контрольных функций оставалось лишь регулирование деятельности банковских учреждений, пока не было принято решение о создании для этих целей отдельной структуры. Предполагается, что это поможет финансовой системе Китая лучше адаптироваться к новым реалиям после вступления в ВТО и внедрить передовые методы контроля, принятые в международной практике.

Сфера деятельности Банковского комитета охватывает: выработку положений по регулированию деятельности банковских институтов; утверждение создания банков, прекращения и различных изменений в их деятельности, учреждения их филиалов; определение сферы деятельности банковских институтов; отбор руководящего состава; организацию проверок на местах.

Особые надежды возлагаются на новый орган в плане снижения доли безнадежных долгов, в особенности в четырех банках – Торгово-промышленном, Строительном, Сельскохозяйственном банках и Банке Китая, в которых в 2001г. она составляла около 26%. В 2002г. данный показатель снизился на 4,5 процентных пункта. Планируется,

что к 2005г. доля безнадежных долгов уменьшится до 15%. С этой целью три года назад были созданы четыре компании по управлению финансовыми активами, которым было передано безнадежных долгов на 1,4 трлн. юаней (168 млрд.долл.).

Вторым приоритетом деятельности Банковского комитета будет активизация реформы коммерческих банков. Планируется предпринять меры по совершенствованию методов управления банками с тем, чтобы они могли эффективно конкурировать с другими субъектами рынка, предлагающими финансовые услуги. Главными препятствиями к этому являются значительная доля базнадежных долгов, низкая прибыльность и качество обслуживания в коммерческих банках.

Третьим направлением деятельности Банковского комитета должна стать реформа сельских кредитных кооперативов, которые в настоящее время являются главными кредитными институтами в сельской местности, поскольку государственные коммерческие банки в последние годы концентрируются в основном на более прибыльных операциях в крупных городах. Суть реформы будет состоять в более четком определении вопросов собственности, улучшении внутреннего контроля и повышении качества обслуживания кредитных кооперативов. Предыдущие попытки реформирования состояли либо в объединении небольших кооперативов в более крупные, либо в их трансформации в коммерческие банки. Одним из примеров может служить создание коммерческого банка в пров. Чжэцзян в Восточном Китае в апр. 2003г. путем акционирования сельского кредитного кооператива.

Три департамента банковского контроля, входящие в структуру Банковского комитета, будут осуществлять регулирование по следующим направлениям: 1 департамент будет заниматься государственными коммерческими банками и компаниями по управлению активами; 2 – акционерными коммерческими банками и городскими коммерческими банками; 3 – политическими банками, почтово-сберегательными институтами и иностранными банками.

Председателем Банковского комитета назначен Лю Минкан, возглавлявший с фев. 2000г. по март 2003г. Банк Китая. Лю Минкан является членом нескольких внутрикитайских и международных финансовых организаций: вице-президентом Совета Института международных финансов, членом Международного консультационного совета Daimler Chrysler, директором Консультационного совета Школы экономики и управления университета Цинхуа и Почетным директором Международного финансового центра Фуданьского университета. Имеет степень MBA лондонского института City, в нояб. 2000г. получил степень почетного доктора. На 16 Съезде КПК входил в Центральный Комитет.

Международный платежный баланс

«Вайхуэй гуаньли», №5,2003г.

По итогам 2002г. состояние международного платежного баланса КНР удовлетворительное. Достигнуто положительное сальдо как по счету текущих операций, так и по счету операций с капиталом и финансовыми инструментами. При этом сумма положительного сальдо по счетам текущих операций по итогам 2002г. составила 35,42 млрд.долл., в то время как в 2001г. года оно составляло всего 17,41 млрд.долл., т.е. рост составил 103,5%. Эксперты объясняют это, главным образом, ускоренным ростом китайского экспорта в 2002г. по сравнению с импортом.

В то же время сумма положительного сальдо по счету операций с капиталом и финансовыми инструментами составила в 2002г. 32,29 млрд.долл., что было на 7,2% меньше уровня 2001г. (34,78 млрд.долл.). Это является следствием роста отрицательного сальдо по статье портфельных инвестиций до 10,34 млрд.долл. и возникновения отрицательного сальдо по статье прочих инвестиций до 4,11 млрд.долл. (где рост торговых кредитов составил 56,4%).

По данным международного платежного баланса КНР, китайский экспорт 2002г. составил 325,65 млрд.долл. (прирост относительно 2001г. 22,4%), импорт 281,48 (+21,3%); положительное сальдо при этом составило 44,17 млрд.долл., увеличившись по сравнению с 2001г. на 29,8%.

Наблюдается рост отрицательного сальдо в торговле услугами. За 2002г.доходы и расходы по статьям услуг составили 39,75 млрд.долл. и 46,53 млрд.долл., увеличившись по сравнению с 2001г. на 19,2% и '18,5% соответственно. Отрицательное сальдо увеличилось на 14,4% и достигло 6,78 млрд.долл.

Отрицательное сальдо «по доходам от инвестиций и оплаты труда» уменьшилось относительно 2001г. на 22,3% и составило 14,95 млрд.долл. По «текущим трансфертам» наблюдалось значительное увеличение положительного сальдо – на 52,8% до 12,98 млрд.долл.

Объем «фактически использованных иностранных инвестиций КНР», согласно международному платежному балансу, увеличился на 12,6% и составил 52,74 млрд.долл. При этом «прямые инвестиции КНР за рубежом» уменьшились на 60% и составили 2,85 млрд.долл.

Достижение положительного сальдо «по счету текущих операций» и «по счету операций с капиталом и финансовыми инструментами» способствовало наращиванию международных резервов Китая; в т.ч. валютные резервы КНР за 2002г. возросли на 75,51 млрд.долл. (из них государственные валютные резервы в иностранной валюте увеличились на 74,24 млрд.долл.). На конец 2002г. валютные резервы КНР составляли 286,41 млрд.долл.

Внутренний долг КНР

Чжунго Гоцин Голи.

«Экономический потенциал Китая», 2003г. №5

Выпуск государственных долговых обязательств является важной составной частью активной финансовой политики государства. Однако важно контролировать масштабы внутреннего долга с тем, чтобы не допустить его избыточного давления на государственный бюджет.

При оценке внутреннего долга, как правило, рассматриваются следующие показатели.

– Степень зависимости госбюджета от внутреннего долга, которая измеряется долей доходов по государственным ценным бумагам в расходах бюджета за год (включая расходы на выплату процентов по ценным бумагам). Данный показатель демонстрирует, насколько расходы бюджета обеспечиваются за счет займа средств на внутреннем рынке. Он рассматривается отдельно для цент-

рального и общегосударственного уровней. В международной практике признано, что на центральном уровне степень зависимости от внутреннего долга не должна превышать 30%, на общегосударственном – 20%. В условиях Китая такое разграничение приобретает особую актуальность, поскольку местные правительства не обладают правом выпуска ценных бумаг.

– Коэффициент долговой нагрузки, который измеряется долей остатка по внутреннему долгу по итогам года в объеме ВВП за год и указывает на взаимосвязь между приростом объема долга и приростом ВВП. Обычно считается, что данный показатель не должен превышать 45%-60%, для развитых стран он может быть относительно выше, для развивающихся – относительно ниже.

– Коэффициент возврата долга, измеряющийся долей выплаты процентов по долговым обязательствам в доходах бюджета за год. Общепринятой «линией безопасности» здесь является уровень в 8%-10%, характерный для США, Японии, Франции, Великобритании и других развитых стран.

В целях снижения долговых рисков необходимо предпринять максимальные усилия для непрерывного наращивания доходов бюджета и изменения структуры распределения финансов. Главной проблемой сферы распределения в Китае является рассредоточенность прав распоряжения финансами, избыточное количество различного рода фондов и отчислений, что к тому же утяжеляет нагрузку на предприятия и граждан. Необходимо повысить степень концентрации финансовых ресурсов в руках государства и довести долю доходов бюджета в объеме ВВП до уровня развитых стран.

Целесообразно учредить специальный фонд возврата внутреннего долга с целью распределения долговых рисков. Такой фонд будет, во-первых, заниматься своевременной выплатой процентов по государственным обязательствам; во-вторых, предоставлять средства для регулирования сезонных колебаний в доходах и расходах; в-третьих, регулировать верхний предел долга. В 1999г. центральным бюджетом на эти цели уже выделен фонд в 700 млн. юаней.

Курс юаня

China Daily, 19.05.2003г.

Вопрос об искусственно заниженном курсе китайской национальной валюты и ревальвации юаня – один из наиболее актуальных и обсуждаемых в китайской прессе в настоящее время. Большинство представителей различных точек зрения, тем не менее, сходятся в одном – в необходимости ревальвации и приведения курса юаня в соответствие с его реальной стоимостью. Признается, что установление гибкого обменного курса позволит повысить эффективность распределения ресурсов и обеспечить устойчивость экономического роста.

Формально курс юаня оставался стабильным с 1994г. Установление его ниже реальной стоимости национальной китайской валюты стимулировало большой приток иностранных инвестиций в страну, привело к значительному положительному сальдо по текущим счетам и накоплению огромных валютных резервов, что постепенно стало способствовать укреплению юаня. В конце 2002г. курс «черного рынка» в 8,18 юаней за 1 долл. США превысил официальный курс в 8,28 юаней/1долл. Темп прироста валютных депозитов замедлился, и объем покупки долларов через банки снизился, несмотря на то, что число граждан, выезжающих за рубеж на учебу и с туристическими целями, возросло.

Курс валюты должен быть не просто вспомогательным средством воздействия на ситуацию в торговле, но и способом осуществления правительством макроэкономического контроля. Жесткий курс юаня значительно увеличивает уровень риска экономической системы, что было продемонстрировано на примере Таиланда в период Азиатского финансового кризиса. Привязка курса юаня к курсу доллара означает, что все риски, связанные с валютными запасами страны, ложатся на плечи центрального банка, поскольку 60% валютных запасов составляют доллары США. В последние годы значительная часть запасов была помещена в долларовые ценные бумаги: за 1999-2001гг. Китаем было приобретено американских облигаций на 79,6 млрд.долл., на что было затрачено 64% используемых валютных запасов.

Поскольку курсы большинства валют в последнее время испытывают колебания, а курс доллара падает, целесообразность обеспечения астрономического объема китайских валютных резервов путем жесткой привязки к курсу доллара должна быть пересмотрена. Немногим странам удается успешно проводить политику фиксированного курса. Жесткий курс ведет к возникновению неоправданного дисбаланса во внешней торговле. Поэтому со стороны международных кругов на Китай оказывается значительное давление в плане повышения курса юаня.

Наиболее активно на этот счет высказывается Япония, декларируя, что этот шаг поможет «в борьбе с глобальной дефляцией». Распространено мнение, что повышение курса японской йены в 1980гг. было основной причиной замедления темпов экономического роста страны вследствие снижения конкурентоспособности японского экспорта. Однако статистика не подтверждает взаимосвязи между этими двумя явлениями, и большинство специалистов по экономике Японии сходятся на том, что причина лежала в структурных проблемах.

Страны АСЕАН в период Азиатского финансового кризиса также весьма активно призывали Китай не снижать курс своей валюты. В последнее время позиция этой группы стран стала более сдержанной, в силу того, что Китай является для них самым быстрорастущим экспортным рынком, и по итогам 2002г. АСЕАН имели положительное сальдо в торговле с Китаем в 7,6 млрд.долл. Такая же ситуация складывается и в случае с Республикой Корея.

Что касается США, то у них наибольший дефицит в торговле с Китаем. По китайской статистике, в 2002г. он достиг 42,7 млрд.долл., по американской – превысил 100 млрд.долл. Однако позиция США в этом вопросе определяется стремлением получить поддержку Китая по ряду геополитических вопросов, включая иракскую и северокорейскую проблемы.

Главным опасением в связи с ревальвацией юаня является возможное снижение темпов экономического роста, поскольку для китайского правительства важно поддержание высоких темпов прироста ВВП с целью обеспечения рабочих мест. Беспокойство вызывает и воздействие данного

шага на экспорт и приток иностранных инвестиций. Существует также мнение о возможности повторного возникновения дефляционных тенденций после повышения курса юаня.

Основные расхождения касаются вопроса сроков ревальвации. В пользу скорейшего проведения данного мероприятия говорит тот факт, что наилучшим временем для отказа от жесткого курса является период, когда достигнуто положительное сальдо по текущим счетам, что обычно означает укрепление национальной валюты и дает определенную гарантию от резких колебаний курса сразу после его либерализации.

Существует устойчивое мнение о преждевременности ревальвации юаня ввиду слабости и несовершенства валютного рынка Китая. Реформы в этой сфере могут обострить нестабильность на рынке, что негативно повлияет на ожидания инвесторов. Поэтому подготовка к либерализации курса должна состоять в развитии валютного рынка как путем наращивания его объема, так и путем совершенствования его институтов.

Рынок лесоматериалов

EuroBiz, № 5, 2003г.

Рынок лесоматериалов в КНР находится на подъеме и предоставляет хороший шанс инвесторам, интересующимся развитием дистрибуторской сети под собственной торговой маркой. Ситуация в Китае представляет удивительную возможность для иностранных и китайских компаний, занимающихся лесоматериалами и желающих выйти на рынок строевого леса.

Существует ряд местных торговых марок производителей строевого леса и только несколько брэндов поставщиков лесоматериалов, которые в большинстве своем не знают, как позиционировать себя на рынке. Представление о том, что материал, отгружаемый с лесопилок, может иметь в фирменную упаковку, пока не получило своего распространения в Китае.

Спрос на импортный круглый лес и пиловочник растет быстрыми темпами, обусловленными стремительным развитием в сфере строительства и ремонта, а также производства мебели. В 2002г. Китай импортировал 5,4 млн.куб.м. пиломатериалов на 1,16 млрд.долл. (прирост относительно аналогичного периода 2001г. составил соответственно 33,5% и 17,1%). Также значительно вырос и импорт круглого леса. Ожидается, что тенденция роста сохранится и будущее индустрии лесоматериалов выглядит более чем оптимистично.

В Шанхае широко распространение получили операции по складированию строевого леса и продукции деревообработки, связанные с необходимостью распределения быстро растущего объема импортируемой древесины и деревянных стройматериалов. У иностранных и местных компаний, которые выходят на рынок, имеются реальные шансы создать авторитетные торговые марки.

Раньше импортные лесоматериалы попадали в Шанхай и восточный Китай путем прямых закупок непосредственно конечным потребителем. Импортируемый товар имел различное назначение. Часть реэкспортировалась в качестве мебели, а большая часть импортировалась и продавалась со складов, которые в основном были ориентированы на один вид продукции, например на фанеру или ДСП.

Импортеры и китайские производители лесоматериалов сосредоточились на создании собственных линий продукции. Импортеры, как правило, действуют в качестве агентов иностранных торговых марок и создают клиентскую сеть, используя преимущества этой торговой марки для увеличения и сохранения своей доли рынка.

С развитием складского бизнеса все изменилось. Теперь обычной практикой считается складирование под одной крышей различных импортных лесоматериалов, и появляется возможность для развития торговых марок через дистрибуторские каналы. Крайне важными стали наименование поставщика и уровень предлагаемых им услуг, и лишь некоторые из агентов задумываются об обозначении торговой маркой своих услуг и репутации для контроля за качеством.

Если посмотреть на количество крупных торговых марок лесоматериалов и их дистрибуторов в США или даже в такой небольшой стране, как Австралия, то можно увидеть существующий потенциал развития в КНР. Многие западные предприятия этого профиля оцениваются в несколько миллионов долларов, в то время как даже в восточном Китае не оперирует ни одна крупная китайская или зарубежная компания.

Китайцы следуют сложившейся традиции, доверяя компаниям, разрекламированным на телевидении или СМИ, без особых ссылок на качество производимой продукции. Такие компании считаются сильными и надежными. Ко времени, когда рынок лесоматериалов достигнет своего расцвета и потребители станут более разборчивыми в определении марок и стоящим за этим обслуживанием, создание товарной марки потребует много больших финансовых вложений.

Существует несколько главных китайских производителей лесоматериалов: например, «Синьгаочао» и Vicwood, которые известны высоким качеством своей продукции, однако ни у кого нет навыков дистрибуторской деятельности. Это является основной проблемой для компаний, занимающихся оптовой или розничной реализацией импортной продукции. Компании Новой Зеландии и Австралии, имеющие собственные торговые марки, занимаются всем, начиная от заготовки леса и заканчивая поставкой товара на полки магазинов, включая дистрибуторскую сеть и процесс.

В восточном Китае не производится строительный лес под известной торговой маркой, равно как и не существует известной складской сети. Это дает шанс иностранным компаниям для выхода на рынок брэндовых лесоматериалов и дистрибуторских услуг как путем создания СП или сотрудничества с местным бизнесом, так и при помощи прямых инвестиций в складской бизнес или дистрибуторскую сеть.

Несмотря на то, что некоторые компании, занимающиеся складскими операциями, являются достаточно крупными, они пока не уделяют должного внимания развитию своей дистрибуторской сети или послепродажных услуг, концентрируясь исключительно на расширении номенклатуры и ценах.

Иностранным фирмам, ведущим операции с лесоматериалами, трудно диверсифицировать деятельность под собственным брэндом. Нелегко найти подходящего партнера для совместной деятельности, связанной со складированием и рас-

пределением. Бизнес большинства участников на этом рынке не отличается масштабностью, что ведет к невозможности выделения значительных средств на рекламу. В этих условиях жесткой конкуренции даже маркировка простой упаковки, должное внимание к обслуживанию тесно связаны с продвижением торговой марки.

Несмотря на эти трудности, текущий момент представляет отличные шансы для инвестиций в китайскую деревообрабатывающую промышленность с прицелом на использование существующих слабостей внутреннего рынка.

Автомобильный рынок-2002

Автопром Китая переживает период бурного расцвета. С опережением на 3г. выполнен пятилетний план, согласно которому в 2005г. производство автомобилей в КНР должно быть увеличено до 3,1-3,3 млн., из которых легковых – 1,1-1,2 млн. По итогам 2002г. в Китае было произведено 3,25 млн. автомобилей (прирост 38,5% по сравнению с 2001г.), при этом легковых – 1,1 млн. (+55%). Это рекордные показатели в автомобилестроительной отрасли.

В 1992-93г. автомобильная промышленность уже переживала подобный бум. К этому времени административные структуры и деловые круги многих городов и провинций пришли к пониманию роли автоиндустрии как катализатора экономического развития, а также ее высокой прибыльности, что дало начало многочисленным проектам в данной отрасли. В итоге производство было рассредоточено по всей стране, причем значительная часть создаваемых предприятий не учитывала своих реальных производственных возможностей. В результате в 1994г. было принято решение в период с 1994 по 1996г. остановить реализацию проектов, связанных с автомобилестроением, что помогло остановить практику распыления промышленных ресурсов.

Благодаря ускоренному развитию китайского автомобильного рынка и высокой норме прибыли в автопромышленности, последняя вновь превратилась в привлекательный объект инвестиций в целом ряде провинций КНР. Общеизвестно, что в течение длительного времени уровень цен на китайские автомобили был значительно выше мирового. В тоже время китайские предприятия жаловались на недостаточную прибыльность производства и заключали негласные ценовые договоренности. В 2002г. валовой доход автопрома достиг 646,5 млрд. юаней (+31%); реальная прибыль 47 млрд. юаней (+73%) – прирост прибыли значительно больше прироста продаж; средний коэффициент прибыльности отрасли составил около 30%. Если оставить в стороне некоторые убыточные предприятия, то об оставшихся компаниях, производящих легковые автомобили, можно сказать, что они получают сверхприбыли.

Причины этого явления носят системный характер: даже несмотря на вступление в ВТО, китайский автомобильный рынок еще трудно назвать открытым, и в ближайшие 5-6 лет он будет находится под контролем государства. Это позволяет китайским предприятиям занимать монопольное положение на рынке и извлекать сверхприбыли. С приходом иностранных инвесторов, конкуренция будет обостряться, и к 2005г., когда таможенные пошлины и налоги значительно сократятся, китайские производители автомобилей будут вынуждены пересмотреть свою ценовую политику.

Основными факторами, стимулирующими рост рынка легковых автомобилей, являются проводимая государственная политика, направленная на рост общественного потребления; повышение уровня жизни населения; обновление модельного ряда автомобилей и пересмотр ценовой политики.

Объемы реализации автомобилей стремительно увеличиваются: в 2002г. объем продаж достиг 3,25 млн. (+37%), из которых легковые составили 1,1 млн. (+56%). На фоне роста доходов населения, особенно в крупных городах, постоянно обновляемый модельный ряд автомобилей обуславливает высокую частоту замены владельцами своих машин. Изменение норм списания транспортных средств, которое влечет за собой сокращение сроков их использования как частными лицами, так и организациями, также стало одной из причин, стимулирующих увеличение продаж. Вступление КНР в ВТО и, как следствие, снижение таможенных пошлин, привели к понижению цен на импортные автомобили, а это повлияло на изменение объемов реализации.

В 2002г. в Китай было ввезено 127 тыс. автомобилей (+77%). Импорт легковых автомобилей достиг 70,4 тыс. (+51%), 70% из которых – „это автомобили с объемом двигателя 1,5-2,5 л. Основным поставщиком легковых автомобилей в Китай является Япония. В общей структуре импорта легковых автомобилей наблюдается явное увеличение объема поставок машин со средним и большим объемами двигателя, прирост которого составил 26,6% (на 6,6 процентных пункта больше, чем в 2001г.). Автомобилей с объемом двигателя, превышающим 3 л., импортировано на 174,56% больше, чем в предыдущем году. Установленная на 2002г. квота на количество ввозимых автомобилей (83 тыс.) была выбрана лишь на 84,8%.

Тенденции ускоренного роста в данном секторе сохранились и в 2003г. В I кв. в Китае было произведено 1,02 млн. автомобилей (+54,7%), реализовано – 974,8 тыс. автомобилей (+51,7%), в т.ч.: легковых автомобилей произведено 398 тыс. (+127,3%), продано – 383,4 тыс. (100,4%); автобусов произведено 295,4 тыс. (+27,9%), продано – 304,3 (+40,5%); грузовых машин произведено 326,3 тыс. (+29%), продано 287,1 тыс. (+22,39%). В апр. т.г. рост производства в автопроме продолжился, а объем выпущенных легковых автомобилей вновь побил все рекорды и достиг 170 тыс. (+83,6%). Можно предположить, что по результатам текущего года достигнутые в 2002г. успехи будут не только закреплены, но и преумножены.

Перспективным направлением остается и импорт автомобилей на китайский рынок. Это связано с тем, что в соответствии с договоренностями в рамках ВТО с 1 янв. 2003г. действуют новые ставки таможенных пошлин: на машины с объемом двигателя менее 3 л. они опустились с 43,8% в 2002г. до 38,2%; на машины с объемом двигателя более 3 л – с 50,7% до 43%. Согласно данным таможенной статистики, в первые два месяца 2003г. было импортировано 30,4 тыс. автомобилей (+217,9%), из которых: легковые – 17,6 тыс. или 57,9% всего импорта машин, внедорожников – 8,4 тыс. (прирост по сравнению с прошлым годом 561,12%), микроавтобусов – 2 тыс. (+113,5%).

В КНР существует квота на количество ввозимых легковых автомобилей – в 2003г. она увеличена на 20% по сравнению с прошлым годом и составляет 100 тыс. Прогнозируется, что ввиду наличия еще достаточно высоких пошлин и количественных ограничений доля рынка импортных автомобилей сохранится на уровне 6-7% при одновременном росте объема рынка в целом. На этом этапе рано говорить о том, что деятельность иностранных компаний наносит сколько-нибудь существенный ущерб национальной автомобилестроительной отрасли. По мере обострения конкуренции, китайские предприятия должны будут продемонстрировать, как за время переходного периода они сумели подготовиться к борьбе за предпочтения потенциальных потребителей.

Авторынок в I кв. 2003г.

«Цичэ чжоубао», 18.04.2003г.

В I кв. 2003г. в Китае было произведено 1,02 млн. автомобилей (+54,7%), реализовано – 974,8 тыс. (+51,7%). Производство и продажи трех крупнейших автозаводов – Первого автомобильного завода, компании «Дунфэн», Шанхайского автомобильного завода – составила соответственно 524,3 тыс. и 498,3 тыс. автомобилей.

За I кв. было произведено 398 тыс. легковых автомобилей (+127,3%), продано – 383,4 тыс. (100,4%); автобусов произведено 295,4 тыс. (+27,9%), продано – 304,3 (+40,5%); грузовых машин произведено 326,3 тыс. (+29%), продано – 287,1 тыс. (+22,39%).

Также изготовлено 303,7 тыс. дизельных автомобилей (+31,6%), из которых продано – 275,8 тыс. (+28,9%). На 8,9% увеличилось производство автомобильных шасси – до 100,5 тыс. штук.

В первые два месяца 2003г. было импортировано 30,4 тыс. автомобилей (+217,9%), из которых: легковые – 17,6 тыс. или 57,9% всего импорта машин, внедорожников – 8,4 тыс. (прирост по сравнению с прошлым годом 561,12%), микроавтобусов – 2 тыс. (+113,5%). За этот же период экспорт автомобилей (включая шасси) составил 9,3 тыс. (+147,5%).

В I кв. 2003г. рынок легковых автомобилей попрежнему сохранял тенденции ускоренного роста, когда по сравнению с аналогичным периодом прошлого года увеличивался не только количественные, но и стоимостные объемы реализации.

Ввиду того, что рост общего объема реализации способствовал увеличению объема реализации в стоимостном выражении, увеличение доли дорогих автомобилей привело к небольшому росту средних цен реализации в марте т.г., однако в первом квартале в целом цены по сравнению с прошлым годом значительно снизились.

В марте 2003г. продажи дорогих автомобилей составили 20% от общего количества реализуемых легковых автомобилей. Доля автомобилей в среднем и дешевом сегментах рынка составила соответственно 45% и 36%. Увеличение общего количества продаваемых автомобилей по-прежнему выступало в качестве основной движущей силы для роста стоимостного объема продаж. В марте т.г. влияние роста объема реализации на увеличение продаж в стоимостном выражении составляло 90%, а влияние ценового фактора – 10%.

Благодаря стремительному развитию китайского автомобильного рынка и высокой норме прибыли в автопромышленности последняя вновь превратилась в привлекательный объект инвестиций в целом ряде провинций КНР. 23 провинции развивают свою автомобильную индустрию. Насколько обоснован подобный энтузиазм? В 1992-93гг. автомобильная промышленность Китая уже пережила подобный бум, однако по прошествии 10 лет большая часть производств не получила дальнейшего развития.

Автомобиль – это товар с высокой степенью концентрации капитала, технологий и ресурсов. Размещение производства должно быть обосновано оптимальным соотношением этих факторов. Однако определение концепции размещения предприятий автомобилестроения остается за основными автомобильными корпорациями.

История размещения автомобильной промышленности. В 1954г. в соответствии с планами I пятилетки, ориентированными на развитие тяжелой промышленности, в Китае был создан Первый автомобильный завод. Он размещался на северовостоке, как и основная масса предприятий тяжелой индустрии. Стратегической целью строительства в 60гг. Второго завода было обеспечение потребностей в автотранспорте на случай войны, что обусловило его размещение далеко в горах. Основной продукцией первого и второго автомобильных заводов были грузовики.

В конце 70гг. производство автомобилей стало налаживаться в г.Шанхае, где выпускались в основном легковые машины. Здесь же во второй половине 80-х было начато совместное китайско-немецкое производство легковых автомобилей. В то время основными потребителями на автомобильном рынке являлись организации и предприятия.

В 1992-93гг. автомобильная промышленность достигла своего расцвета. К этому времени административные структуры и деловые круги многих городов и провинций пришли к пониманию роли автоиндустрии как катализатора экономического развития, а также ее высокой прибыльности, что дало начало многочисленным проекты в данной отрасли. В итоге производство было рассредоточено по всей стране, причем значительная часть создаваемых предприятий не учитывала своих реальных производственных возможностей. В 1994г. было принято решение в 1994-96гг. остановить реализацию проектов, связанных с автомобилестроением, что помогло остановить практику распыления промышленных ресурсов.

Где произойдет концентрация производства? Анализируя перспективы географического размещения мощностей автомобильной промышленности, здесь отмечают следующие факторы.

В КНР стремительными темпами развивается как производство, так и сбыт автомобилей. В 2002г. продажи автомашин выросли на 38,8%, при этом легковых автомобилей – на 55,2%. Нужно отметить, что растет число частных лиц, приобретающих автомашины. Зарубежный опыт показывает, что стимулирующее действие фактора роста числа частных покупателей машин может продлиться до 30 лет. Предполагается, что в течение 10-15 лет китайский рынок транспортных средств увеличится до 10 млн. автомобилей в год. Подобный потенциал рынка привлекателен для ТНК, которые могут принести существенные изменения в размещение производства в отрасли. Международная практика показывает, что как только про-

изводство в определенном регионе превышает уровень в 5 млн. автомобилей, появляются реальные возможности организовать их экспорт. Определяя перспективы размещения автопромышленности, следует учитывать и экспортный потенциал китайских предприятий.

Инвестиции, вложенные в автопром, относились к инвестициям местного и центрального правительств. Безусловно, не все вложения можно назвать рациональными, однако некоторым регионам все же удалось заложить определенную базу автомобильной промышленности. Часть из них имеет исторически сложившуюся индустриальную базу. К таким регионам относятся Шэньян, Чунцин и некоторые районы Шаньдуна. Это также нельзя не принимать во внимание, решая вопросы размещения производства.

Мировая практика свидетельствует, что конкурентоспособность автомобильных производств напрямую зависит от степени их концентрации. Экономятся ресурсы, повышается эффективность и снижается себестоимость конечной продукции. Это обязательно следует учесть при размещении автозаводов на территории КНР.

Китайские эксперты считают, что в стране есть три района с наилучшими перспективами в плане развития автомобилестроения. Это дельта реки Янцзы и прилегающие к ней районы, регион Бохайского залива и дельта реки Чжуцзян.

Рынок подержанных автомобилей. 2002г. был отмечен ростом активности на рынке подержанных автомобилей. В этот период было продано 713326 автомобилей (+32,6%), из которых легковых – 243184 (+34%). В КНР насчитывается 122 центра по реализации подержанных автомашин, лидирующее место по объемам продаж занимает г. Шанхай. Можно говорить о следующих особенностях в развитии рынка подержанных автомашин в 2002г.

13 марта 2002г. минфин КНР и Государственное налоговое управление выпустило Уведомление, согласно которому при продаже автомобиля по цене, не превышающей цену покупки, не взимается НДС. Результатом осуществления подобных мер стало снижение цен на подержанные автомобили, что способствовало значительному оживлению на рынке.

В связи с решением Госсовета КНР относительно упорядочения рынка, а также требованиями Госкомитета экономики и торговли и Министерства общественной безопасности КНР, связанными с усилением контроля, за рынком подержанных автомобилей, в стране была в значительной степени активизирована работа в данной области. Это позволило направить данную форму торговли в русло цивилизованного развития: сократилось число неправомерных действий в ходе реализации автомобилей, обеспечены гарантии законных прав покупателей, что способствовало росту уверенности среди покупателей подержанных машин.

Подержанные автомобили перемещаются из наиболее развитых в отсталые районы, от обеспеченных к менее обеспеченным гражданам. В Пекине, Шанхае и других центральных городах постоянно обновляется парк такси и общественного транспорта, а выбывающие из использования транспортные средства, как правило, перемещаются в менее развитые районы. К гражданам среднего достатка переходят автомобили, оказавшиеся на рынке подержанных машин в связи с тем, что их бывшие владельцы стремятся обладать более новыми и совершенными моделями.

Постоянно обновляемый модельный ряд автомобилей обуславливает высокую частоту замены владельцами своих машин. Снижение таможенных пошлин в связи со вступлением КНР в ВТО и связанное с этим увеличение импорта автомобилей, а также изменение норм списания транспортных средств, которое влечет за собой возможность сокращения сроков их использования как частными лицами, так и организациями, стали причинами увеличения предложения подержанных автомобилей. Данный фактор, а также упомянутое выше снижение цен на новые импортные автомобили, обусловили общее понижение цен на подержанные транспортные средства.

Аукционы подержанных автомашин, зачет старых машин при покупке новых стимулируют развитие рынка, приближая его к международным стандартам. Данная форма торговли получила распространение на рынках Пекина, Шанхая, провинциях Хэнань, Шаньдун, Шаньси. Как правило, на таких аукционах реализуются транспортные средства реформируемых организаций и предприятий, конфискованные автомобили и т.п. Подобные мероприятия уже доказали свою эффективность. В некоторых городах также внедряется такая форма реализации как «обмен с доплатой старой машины на новую».

С развитием рыночной экономики покупатели автомобилей заботятся уже не только об их качестве, но и послепродажном обслуживании. Упрощение формальностей с оформлением машины, предоставление страховки, возможности оплаты в рассрочку и повышение качества послепродажного обслуживания стали важными факторами, стимулирующими развитие рынка подержанных автомобилей.

В 2002г. валовой доход автопрома составил 646,5 млрд. юаней (+30,8%); реальная прибыль 43,1 млрд. юаней (+60,94%) – прирост прибыли больше прироста продаж на 30 процентных пунктов; средний коэффициент прибыльности отрасли достиг 28,45%. Если оставить в стороне 44 убыточных предприятия, то об оставшихся компаниях, производящих легковые автомобили, можно сказать, что они получают сверхприбыли.

С увеличением количества приобретенных автомобилей постепенно возрастает и количество претензий, предъявляемых покупателями. В 2002г. было выдвинуто 3919 таких жалоб, из которых в отношении качества автомобилей – 2915, т.е. 74,4% всех претензий.

Иностранные производители, как правило, в случае предъявления претензий винят плохое состояние китайских дорог, некачественное масло, неправильную эксплуатацию и т.п. В любом случае разбор подобных ситуаций достаточно проблематичен и выиграть дело покупателям обычно не удается. Основная причина – это сложность проведения необходимой экспертизы.

Продаваемые на рынках автомобили зачастую оснащены сложным оборудованием и специальной техникой и многие покупатели жалуются на слабую информативность прилагаемой инструкции, особенно для импортных машин, а также на неграмотный перевод.

Угольная отрасль

«Шичан чжоукань» (Market weekly), №79, 2003г.

В 2003г. по вопросу цены на каменный уголь вновь проявились разногласия между энергетическим и угледобывающим отраслями промышленности. Вплоть до мая 2003г. контракты на поставку угля не были заключены. Подобная ситуация возникла впервые за прошедшие 40 лет с момента формирования системы государственного заказа на закупки угля.

Угледобыча и энергетика всегда были тесно взаимосвязаны. В Китае в структуре выработки электроэнергии угольные электростанции составляют 70%, и в случае прекращения добычи угля может возникнуть энергетический кризис. Энергетики перерабатывают более 60% добываемого угля, и если они откажутся от него, то более половины угледобывающих предприятий также придется закрыть.

Угольщики добиваются повышения цены, объясняя это достаточно сложным положением отрасли. Энергетики не согласны, апеллируя к тому, что уже и так ежегодно тонна угля поднимается в цене приблизительно на 10 юаней, поэтому дальнейшее повышение не приемлемо. В процессе многосторонних консультаций энергетики выработали компромисс, согласившись заключить контракт на закупку угля, однако лишь в 60% от планировавшихся ранее.

Цены на уголь в ближайшие 4-5 лет будут непрерывно расти. И если находящаяся в тяжелом положении угольная отрасль будет перекладывать свое бремя на энергетику, то последняя не выдержит. Отпускные цены на электроэнергию устанавливает государство, поэтому принцип – »если ты поднимаешь цену, то и я в свою очередь подниму» – в данной ситуации не приемлем. За последние годы энергетические предприятия потеряли миллиарды юаней в результате повышения себестоимости энергии, вызванной ростом цен на уголь, и их потенциал уже ограничен.

Если раньше система выработки, транспортировки и сбыта электроэнергии представляла из себя единое целое, то сейчас предприятия по выработке электроэнергии стали сегментами рынка и в первую очередь должны думать об экономической целесообразности.

Одним из вариантов решения проблемы, согласно мнению одного из специалистов, может стать создание конгломератов, состоящих из предприятий обоих отраслей, и уже внутри них решать вопросы распределения финансовых потоков, тем самым, смягчая проблему разницы в доходах энергетиков и угольщиков.

Некоторые энергетические предприятия уже прорабатывают варианты непосредственного вхождения в топливную сферу путем приобретения угольных шахт, либо покупки части их акций. Угледобывающие предприятия также исследуют вопрос проникновения в энергетическую сферу, в т.ч. инвестируя в строительство электростанций непосредственно на промыслах. Если подобный процесс ускорится, то угольная и энергетическая отрасли смогут структурно изменить свои отношения простых поставщика и потребителя. Противоречия будут разрешаться более продуктивно.

Однако этот процесс не может произойти быстро. Одним из главных сдерживающих факторов является необходимость значительных капиталовложений. Так, для разработки угольной копи, из которой потенциально извлекается 1 млн.т. угля необходимо 100 млн. юаней, а одно вырабатывающее электроэнергию предприятие перерабатывает ежегодно порядка 10 млн.т., таким образом для слияния с топливной сферой предприятию необходима большая сумма инвестиций. С другой стороны, для строительства электростанции угледобывающему предприятию требуется несколько млрд. юаней, что также достаточно обременительно. Поэтому подобный курс хоть и верный, но требует дополнительной проработки.

В прошлом обе отрасли напоминали монополии. Но сегодня произошел переход к рынку. Это особенно проявилось в энергетической отрасли, в которой после проведенных в прошлом году реформ образовалось 5 корпораций, отношения между которыми характеризуются наличием конкуренции. Энергетики полагают, что сложившаяся ситуация должна стимулировать построение рыночных отношений спроса-предложения между двумя отраслями – угледобывающей и энергетической. Однако если поставщики образуют союз, а потребители, в свою очередь, также объединятся, то это будет означать откат к монополиям.

В подобном случае необходимо задействовать координирующую роль правительства, чтобы с помощью методов плановой экономики разрешить накопившиеся проблемы рынка. В условиях же сговора по цене очень сложно добиться успеха. Во-первых, в условиях открытого рынка высокая цена стимулирует импорт. В 2002г. импорт угля превысил 10 млн.т., то есть по сравнению с 2001г. вырос более чем на 300%. Кроме того, в условиях рынка уровень цены определяют спрос и предложение. В КНР на рынке угля нет ситуации, когда предложение не отвечает спросу, а как раз наоборот, превышает его. С учетом этого каждое угледобывающее предприятие может иметь свои интересы, и поэтому достаточно сложно создать ценовую монополию. Разрушение ценовой монополии позволяет любому предприятию выйти на рынок и преуспеть на нем. Лишь рыночные отношения стимулируют к поиску путей по снижению себестоимости и усиливают конкурентную борьбу, в условиях которой только развитие ведет к обоюдному успеху.

Согласно оценкам представителей ассоциации угольной промышленности КНР, по мере ускоренного роста потребностей китайского народнохозяйственного комплекса в угле обостряется проблема с его поставками. Запасы угля в КНР составляют 22,7 млрд.т. с учетом уже открытых 44, еще требующих обустройства.

Более 50% добываемого угля расходуется на выработку электроэнергии, в 2002г. рост потребления угля на эти нужды вырос на 50 млн.т. С IV кв. 2002г. в поставках угля для выработки электроэнергии возник дисбаланс. В дальнейшем этот дисбаланс будет увеличиваться – по прогнозам, в 2010г. смонтированные мощности по выработке электроэнергии достигнут 550 млн.квт., в т.ч. мощности, работающие на угле – 350 млн.квт., для чего необходимо 800 млн.т. угля (по сравнению с 2000г. рост составит 130 млн.квт. и 250 млн.т. соответственно).

Потребность Китая в угле ежегодно увеличивается более чем на 20 млн.т., однако возможности

по его поставке снижаются. Это вызвано целым рядом причин. Одной из них является недальновидное планирование развития угольной отрасли. Так, когда несколько лет назад предложение угля превысило спрос на него, было принято решение приостановить ввод в эксплуатацию новых шахт. По прошествии 5 лет Китай столкнулся с ситуацией, когда ресурсы большинства старых шахт иссякли, производительность их снизилась, возможности дальнейшей эксплуатации ограничены. По причинам нерентабельности, устаревшего оборудования, неудовлетворительных условий с точки зрения требований безопасности, повышенного загрязнения окружающей среды часть угледобывающих производств находится под угрозой закрытия.

Ситуация осложняется нерациональной структурой самой угольной промышленности, где низка степень концентрации производства, ведется беспорядочная внутренняя конкуренция, а в ряде случаев имеет место острая нехватка финансирования. К 2005г. производительность имеющихся на сегодня шахт снизится на 150 млн.т.

Страна столкнется с нехваткой угля, однако размеры дефицита будут определяться конкретными потребностями национальной экономики в данном энергоносителе и масштабами введения в эксплуатацию новых шахт. При условии принятия государством ряда мер (структуризация отрасли, повышение уровня безопасности производства, защита окружающей среды, стимулирование дальнейшего развития) к 2005г. нехватка угля составит 100-200 млн.т. Это отразится на темпах развития экономики, либо приведет к ситуации 80гг., когда имело место резкое увеличение поставок энергоресурсов, издержками которого стали загрязнение окружающей среды и хищническая разработка месторождений. В течение продолжительного времени уголь будет оставаться основным энергоносителем, поэтому поддержка угольной промышленности уже сейчас является неотъемлемой задачей претворения в жизнь обеспечения стратегии национальной экономической безопасности.

Добыча угля в Китае в I кв. 2003г. возросла на 14, 6%. Совокупный доход предприятий, работающих на данном рынке, повысился на 14%. Это означает, что крупные угольные компании распределили практически весь доход и могут представлять всю отрасль.

Несмотря на рост добычи угля, чистый доход почти половины предприятий отрасли снизился. После ужесточения государством политики в отношении малых угольных производств (с 2001г. активизирована структуризация отрасли, к апр. 2003г. более 12200 незаконных или не отвечающих соответствующим требованиям предприятий было закрыто и ликвидировано) цены на уголь поднялись, соответственно возросла и себестоимость переработки. Повышение цены на уголь и увеличение объемов добычи позволило получить дополнительную прибыль в основном крупным добывающим предприятиям, в то время как перерабатывающие производства оказались в убытке.

В 2003г. ожидается дальнейшее повышение спроса на уголь, обусловленное высокими темпами роста национальной экономики, однако предложение будет по-прежнему нестабильным вследствие дальнейшего проведения политики по ликвидации малых добывающих предприятий. Исходя из этого, в ближайшие 1-2г. не ожидается снижения цены на уголь, а наоборот прогнозируется ее повышение. Если абстрагироваться от возможных структурных преобразований в отрасли, то дальнейший рост цены на уголь приведет, в первую очередь, к росту доходов добывающих производств, в т.ч. за счет существенного снижения чистой прибыли компаний, специализирующихся на переработке угля.

Контроль цен на нефть

«Шичан чжоукань», №20, 2003г.

Китайские специалисты внимательно анализируют меры, предпринимаемые ОПЕК для регулирования цен на мировом рынке нефти. Считается, что из-за превышения в преддверии иракской войны большинством стран-участников ОПЕК установленных объемов производства на проходившем в апр. 2003г. совещании представители нефтяного картеля было решено сократить с 1 июня с.г. размеры ежедневной добычи на 2 млн. баррелей, дабы не допустить превышения предложения над спросом на мировом рынке сырой нефти. Одновременно было принято решение не включать Ирак в число 10 стран-участников ОПЕК, ежедневный объем добычи которых будет увеличен на 900 тыс.бар. и доведен до уровня 25,4 млн. бар. После совещания в течение некоторого времени имело место некоторое снижение цены на сырую нефть, но уже в середине мая цена стабилизировалась на уровне 26 долл. за бар.

По оценкам китайских специалистов, такие факторы как: незначительность объемов сырой нефти и бензина, имеющихся в распоряжении США, неопределенность перспектив восстановления Ираком экспорта сырой нефти в течение 2003г., а также вероятность продолжения ОПЕК политики снижения производства – могут уже в ближайшее время дать толчок росту мировых цен на нефть.

По оценкам специалистов КННК, из-за воздействия эпидемии атипичной пневмонии рост потребности КНР в нефти в 2003г. уменьшится на 1,5 процентных пункта и составит 3,7%.

В КННК отмечают наличие как прямого (на отрасли, использующие нефть), так и косвенного (на другие сферы народного хозяйства) влияния оказываемого эпидемией на спрос на нефть.

В первую очередь атипичная пневмания сказалась на транспортных перевозках. Так, если в I кв. 2003г. имел место стабильный рост грузоперевозок (3,45 млн.т., или рост на 5,4% относительно сопоставимого периода в 2002г.), пассажироперевозки (4,27 млрд. чел., или рост на 5,2%), то, начиная с апр., произошло заметное падение показателей – только в апр. пассажироперевозки составили 1,22 млрд. чел., или уменьшились на 6,9% Особенный ущерб понес общественный транспорт и такси в городах. Если учесть, что именно в вышеуказанных двух сферах имеет место наибольшее потребление бензина, керосина и дизельного топлива, то в апр. 2003г. прямое влияние на снижение спроса на нефть оценивается в 1,8 процентных пункта.

В результате предпринятых мер по профилактике эпидемии (запрет студентам покидать территорию вузов, приостановка работы турагентств) ожидается, что в течение еще нескольких месяцев 2003г. ситуация сокращения пассажиропотока бу-

дет сохраняться. По оценкам, в мае прямое влияние на снижение спроса на нефти составило 4%, июне – 3,5%. В дальнейшем, если эпидемия будет взята под контроль, ее прямое влияние на снижение спроса на нефти будет постепенно уменьшаться – в масштабах 2003г. может составить лишь снижение на 1,2% относительно 2002г.

В случае установления контроля над эпидемией ее негативное влияние на национальную экономику в масштабах 2003г. составит лишь снижение ВВП на 1% относительно уровня I кв., то есть до 8%. Однако, если не брать в расчет транспорт и другие отрасли, непосредственно завязанные на нефть, негативное влияние на динамику ВВП едва ли достигнет 0,6% (или 60 млрд. юаней). С учетом пересчета коэффициента эластичности нефтепотребления по уровню 2002г., то косвенное влияние эпидемии на потребление нефти в 2003г. не достигнет и 0,3%. В результате суммарный показатель роста потребности КНР в нефти в 2003г. может уменьшиться лишь на 1,5%.

Основную часть авиаперевозок составляют пассажироперевозки, поэтому влияние эпидемии здесь особенно ощутимо и проявилось достаточно рано. Уже в марте 2003г. количество пассажиров на внутренних рейсах уменьшилось, в апр. данная тенденция стала более очевидной. В апр. объем пассажироперевозок составил 6 млн. чел. (-25,7%), оборот туристов 9,137 млрд. чел/км (-17,1%). Эти два показателя за янв.-апр. 2003г., по сравнению с 2002г., снизились на 11,8 и 10,3% соответственно.

В Китае более 90% керосина используется на нужды авиаперевозок. Потребность в керосине в апр. 2003г. снизилась на 19%. В мае, при сохранении тенденции сокращения числа рейсов и потока пассажиров, спрос на керосин снизился на 55%, в июне – на 45%. В 3 и 4 кварталах ожидается дальнейшее падение на 20% и 10% соответственно, в результате по итогам 2003г. снижение составит 14% относительно уровня 2002г.

Транспорт сырой нефти

1. Нефтепровод Дацин-Далянь: протяженность – 980 км., диаметр трубы 720 мм, объемы транспортировки (в 2000-02гг.) составили 20 млн.т. нефти в год.

2. Основные характеристики нефтеперегрузочных комплексов (НПК). Порт Далянь – пропускная способность НПК 24 млн.т., в т.ч. сырой нефти – 20 млн. в год. Имеется 19 нефтехранилищ, общей емкостью 650 тысяч куб.м. Принимает суда водоизмещением до 100 тыс.т.

Порт Цинхуандао – пропускная способность НПК 15 млн.т. в год. Емкость хранилищ – 330 тыс.т. в порту и 700 тыс.т. через насосную станцию и портовой системы трубопроводов. Принимает суда водоизмещением до 60 тыс.т., имеются планы по углублению портовых причалов и приема судов водоизмещением до 100 тыс.т. к 2005г.

Объемы перегрузки нефти в 2002г. составили: в порту Далянь 13 млн.т., Цинхуандао – 10 млн.т. о

3. Объемы нефтепереработки в 2002г. составили: на Шанхайском НПЗ – 13 млн.т.; Чжэньхайском НПЗ – 14 млн.т.; Фуцзяньском НПЗ – 4 млн.т., Гуанчжоуском НПЗ – 7,7 млн.т., Маоминском НПЗ – 13,5 млн.т.

4. Объемы поставок Китаем нефти на экспорт в 2001г. составили 7,55 млн.т., в 2002г. – 7,21. млн.т., импорт в 2001г. составил 60,26 млн.т., в 2002г. 69,41 млн.т.

Ядерная энергетика

«Чжунго цзинцзи даобао», 01.05.2003г.

На ближайшие 20 лет перед ядерной энергетикой в Китая ставится стратегическая цель: создать в восточных приморских регионах мощную базу развития ядерной энергетики с установленной мощностью в 40 млн. квт., которая дополнила бы северную базу угольной энергетики и южную базу гидроэнергетики и заняла бы важное место в структуре энергопроизводства КНР.

По состоянию на 2001г., на долю ядерной энергетики в общей энергетической структуре Китая приходилось 1,2%, в восточных приморских регионах – 2,4%. К восточным регионам относятся 10 административных единиц – пров. Ляонин, пров. Хэбэй, Пекин, Тяньцзинь, пров. Шаньдун, пров. Цзянсу, Шанхай, пров. Чжэцзян, пров. Фуцзянь и пров. Гуандун, – которыми в 2001г. было произведено 723,5 млрд. квтч. электроэнергии, что составило 48,9% от общего объема энергопроизводства. При этом на долю тепловой энергии пришлось 89,4%, гидроэнергии – 8,2%, ядерной энергии – 2,4%. Потребление энергии в этих регионах составило 780, 2 млрд. квтч. или 53,2% от объема энергопотребления в стране; при этом 7,3% потребляемой в восточных регионах энергии или 56,7 млрд. квтч. транспортировалось из других регионов.

В целях удовлетворения потребностей экономического развития в энергии восточные регионы проводят стратегический курс на «переброску энергии из других регионов при развитии собственной энергетической базы». При среднегодовом объеме спроса на энергию, равном объему 2000г., и приросте производства в 6,5% к 2020г. потребность восточных приморских регионов в энергии достигнет 2,5 трлн. квтч. или 52,7% от общего спроса в стране (4,8 трлн. квтч.).

В результате реализации проекта «переброски электроэнергии с запада на восток» приморские регионы получат около 400 млрд. квтч. энергии, т.е. 2,1 трлн. квтч. энергии должно будет производиться ими самостоятельно. Таким образом, к 2020г. установленная энергетическая мощность восточных регионов должна составить 420 млн. квт. (по состоянию на 2002г.она составляла лишь 145 млн. квт.), т.е. за 2003-20гг. приморским регионам предстоит увеличить установленную мощность на 275 млн. квт. или на 15,3 квт. в год.

Использование нефти для производства энергии нежелательно, поскольку она является ценным химическим сырьем и стратегическим продуктом. Что касается газа, который в перспективе сможет заменить нефть, то даже реализация всех разрабатываемых проектов не сможет обеспечить соответствующие установленной энергетической мощности газовые поставки. В рамках проекта «транспортировки газа с запада на восток» из Таримского бассейна Синьцзян-Уйгурского автономного района с 2004г. будет ежегодно поставляться 12 млрд. куб.м. газа. Однако газ является чистым источником энергии для гражданских целей и промышленным сырьем, поэтому его нельзя будет в больших объемах использовать для производства электроэнергии. Предполагается, что коэффициент его использования для производства энергии составит лишь 40%. Поставки газа по тру-

бопроводу из России будут составлять 20 млрд. куб.м. в год; из них пров. Ляонин, Бохайский залив и пров. Шаньдун будут с 2008г. получать 12 млрд. куб.м. Всего поставки газа в восточные регионы Китая в рамках различных проектов оцениваются в 33,5 млрд. куб.м. При коэффициенте использования газа для производства электроэнергии в 40% (т.е. 13 млрд. куб. м.) установленная мощность по производству электроэнергии в приморских регионах будет увеличена всего на 13 млн. квт. Даже если прибавить к этому объем импортного сжиженного газа в 6 млн. квт., то потребность в наращивании мощностей все равно удовлетворить не удастся.

Ввиду ограниченности возможностей использования нефти и газа для производства электроэнергии, необходимо рассмотреть возможность получения ее из угля, ядерной энергии или возобновляемых источников энергии. Что касается угля, то его доминирующее положение в структуре энергопроизводства в КНР в перспективе не изменится. Однако реализация проектов «транспортировки угля с запада на восток и с севера на юг» значительно увеличит нагрузку на железнодорожную систему, а также будет наносить ущерб экологии.

Что же касается возобновляемых источников энергии, к которым относятся энергия солнца, ветра, геотермальная и др. виды энергии, то они пока используются в очень ограниченных масштабах и вряд ли в ближайшем будущем смогут играть ведущую роль в энергопроизводстве.

Восточные регионы должны исходить из местных условий и проводить курс на диверсификацию использования источников энергии. Использование ядерной энергии позволит сократить давление на транспорт, а также соблюсти требования защиты окружающей среды. В ближайшие 20 лет Китаю необходимо будет ввести в строй установленных мощностей по производству ядерной энергии в 48 млн. квт., чтобы с уровня 2000г. в 2,1 млн. квт. дойти к 2020г. до 50 млн. квт., из которых 40 млн. квт. будут приходиться на восточные регионы. При этом долю ядерной энергетики в структуре энергопроизводства предполагается повысить в целом по стране до 8%, а в восточных районах – до 15%.

Структура использования источников энергии в КНР, в %

	Уголь	Нефть	Газ	Гидроэнергия	Ядерная эн.
1990г.	72,09	7,57	-	20,34	-
1996г.	77,65	3,70	-	17,32	1,27
1997г.	77,92	3,66	-	17,15	1,27
1998г.	77,17	3,92	-	17,66	1,22
1999г.	77,68	3,80	-	17,27	1,20
2000г.	77,18	3,78	-	17,77	1,22
2002г.	82,1	16,4	1,50		

Источники энергии в Китае в 2020г.

	всего по стране		в т.ч. в восточных регионах	
	млрд.квтч.	%	млрд. квтч.	%
Ядерная энергия	260	6,05	234	18,00
Гидроэнергия	700	16,28	64	4.92
Возобновл. источн.	40	0,93	13	1,00
Нефть	300	6,98	69	5,31
Газ	3000	69,77	920	70,77
Всего	4300	100,00	1300	100,00

В связи с длительным циклом строительства АЭС (10-15 лет от разработки проекта до завершения) особое значение приобретает проведение последовательной политики по развитию отрасли. Поэтому Китаю необходимо, прежде всего, выработать долгосрочный план развития ядерной энергетики. Пока даже в 10 пятилетнем плане социально-экономического развития не содержится конкретных ориентиров и задач в данной сфере. Разработкой плана должны заниматься соответствующие ведомства и специалисты Государственного комитета КНР по реформе и развитию.

Для достижения поставленных целей Китаю необходимо усилить политическую и финансовую поддержку отрасли путем увеличения масштабов ее кредитования, продления сроков возврата кредитов, предоставления налоговых льгот. Наиболее подходящей для Китая базовой моделью строительства атомных электростанций являются ВВЭР (водо-водяные энергетические реакторы) большой мощности, на сооружение которых нужно четко ориентироваться. Китай в течение длительного времени находился в процессе выбора базовой модели.

КНР планирует построить новую атомную станцию. Согласно заявлениям официальных лиц, в следующем году в провинции Чжэцзян будет строиться атомная электростанция за 2 млрд.долл. Если чжэцзянский проект будет одобрен, это будет седьмая АЭС на территории Китая. В последние пять лет правительством не был одобрен ни один план строительства АЭС. Вероятно, что АЭС будет построена в г. Саньмэнь рядом с АЭС Циньшань – первой атомной электростанцией, самостоятельно спроектированной Китаем. Общая мощность двух генераторных установок новой станции составит 2 млн. квт. По завершении строительства мощность станции будет увеличена до 6 млн. квт. Несмотря на то, что проект еще не одобрен Госсоветом КНР, на месте будущего строительства уже начаты работы по подготовке нулевого цикла.

Общая мощность атомных электростанций КНР составляет 5,4 млн. квт. Совокупная мощность АЭС в стадии строительства достигает 3,3 млн. квт. К 2005г. этот показатель достигнет 8,7 млн. квт. На рассмотрении Госсовета КНР находятся также предложения о строительстве атомных станций в приморских провинциях Шаньдун и Гуандун.

Стабильность энергетики

«Чжунго цзинцзи даобао», 13.02.2003г.

Создание общества среднего достатка означает, что все больше сельских жителей будут перемещаться в города, придавая ускорение идущему процессу урбанизации. К 2020г. более 56% населения страны будет жить в городах и поселках городского типа в условиях современной экономики, культурной жизни и соответствующего уровня энергопотребления. Процесс урбанизации будет стимулировать развитие сектора услуг и транспортную сферу. В последующие 20 лет третья сфера экономики (услуги) имеет хорошие шансы обогнать вторую сферу экономики (промышленность и строительство). К 2020г. доля третьей сфера экономики в ВВП может превысить 40%. Торговля, образование, наука, здравоохранение, спорт, туризм, финансы и другие отрасли будут стремительно развиваться. Вырастут объемы строительства. По мере роста доходов населения на дорогах будет появляться все больше автомобилей. Согласно предварительным данным, к 2020г. темпы роста объемов потребляемой энергии в третьей

сфере экономики и в повседневной жизни населения превысят показатели роста потребления энергии в промышленности. Спросом будут пользоваться чистые высококачественные энергоресурсы, такие как электричество, газообразное и жидкое топливо. Все вышеуказанное свидетельствует в пользу роста потребностей в энергии.

К 2020г. в Китае должна быть в целом завершена индустриализация, что означает необходимость продолжения расширения масштабов промышленного производства. Вторая сфера экономики по-прежнему будет оставаться ключевым звеном в экономическом развитии страны. Предположительно, к 2020г. на нее будет приходится порядка 50% ВВП. В сравнении с другими отраслями в промышленности КНР потребляется больше всего энергии, поэтому в ближайшие 20 лет китайская промышленность будет нуждаться в расширенном энергоснабжении. Многочисленные вызовы в сфере энергетики

Многие показатели КНР, относящиеся к использованию энергоресурсов, нельзя сравнивать с показателями западных стран. Если взять металлургическую промышленность и сферу строительства, то технологии в данной области в КНР не сильно отличаются от западных аналогов. Однако затраты энергии на производство 1 т. стали или цемента в КНР в 1,4 раза превышают аналогичные затраты на Западе.

На конец 2002г. эффективность использования энергии в КНР была ниже уровня развитых стран на 10%, но энергозатраты в производстве продукции основных производственных отраслей были на 40% выше передовых достижений международного уровня. В Китае потребление энергоресурсов на душу населения составляет половину от среднего показателя в мире, однако энергозатраты в расчете на единицу продукции – в два раза выше (в КНР – самые высокие удельные энергозатраты в мире). Вопрос экономии энергии приобретает самое серьезное значение. В 2001г. Госкомитет экономики и торговли опубликовал восемь планов устойчивого развития, касающихся экономии энергоресурсов, экономии нефтепродуктов, а также выдвинул установку снизить к 2005г. энергозатраты на каждые 10 тыс. юаней ВВП на 20% по сравнению с уровнем 2000г.

Макрорегулирование энергетического рынка. Поскольку экономия энергии и повышение эффективности ее использования способствуют разрешению противоречий между задачей по развитию энергетики и охране окружающей среды, данный процесс безусловно имеет положительный социальный эффект. Предприятиям тяжело в одиночку решать вопросы повышения эффективности использования энергии. Опираясь исключительно на действие рыночных сил, крайне сложно осуществить устойчивое развитие общества, экономики, энергетики и окружающей среды. Необходимо опираться не только на рынок в качестве стимулирующего фактора в работе по экономии энергии, но и вырабатывать меры по макрорегулированию со стороны государства. Определение планов по экономии энергии является задачей государства, а в процессе их претворения в жизнь необходимо, чтобы рынок обеспечил оптимальное размещение имеющихся ресурсов.

Несмотря на проведенную в 1998г. в КНР реорганизацию, до сих пор функции управления энергетикой распределены между многими министерствами и ведомствами. Границы областей компетенции различных ведомств определены нечетко, возникает дублирование функций, снижая эффективность и создавая хаос в работе по управлению энергетикой.

Необходимо ясно определить стратегические цели государства в области структурного регулирования развития энергетики. Следует выработать четкий план развития ядерной энергетики, гидроэнергетики, нефти, газа и возобновляемых видов энергоресурсов. В прошлом, благодаря большим запасам угля, последний являлся основным сырьем для производства энергии. В последнее время политика по развитию энергетики несколько изменилась, однако до сих пор крайне затруднительно отойти от сложившейся структуры энергопотребления, где основное место занимает уголь. Согласно проведенному исследованию перспектив развития общества и экономики на ближайшие 20 лет, а также исследованиям состояния запасов нефти, газа, гидроэнергии и других возобновляемых ресурсов, в КНР есть все условия для снятия избыточной зависимости от сжигания угля для производства энергии. В будущем для удовлетворения спроса на энергию в целом предложение каменного угля, увеличившись на 50%, остановится на уровне, не превышающем 2 млрд.т., что не только облегчит задачу в области охраны окружающей среды, но и предоставит новые возможности для развития энергетики возобновляемых ресурсов, а также нефтегазовой отрасли.

Политика развития чистых видов энергетики. Не столь высокие показатели экономического развития, относительно низкий уровень потребления энергии в расчете на единицу площади территории страны, сильное загрязнение окружающей среды – причины этих явлений кроются не только в низком уровне производственного оборудования, но и в структуре потребления энергии.

По сравнению с нефтью или газом, эффективность использования угля крайне низкая. Следует упомянуть и такие негативные моменты, связанные с ориентацией на уголь, как высокий уровень загрязнения, использование капиталоемкого оборудования, высокую себестоимость, что влечет за собой высокие энергозатраты и снижает конкурентоспособность товаров.

Эффективность использования природного газа для производства энергии по сравнению с использованием угля выше на 20%. Энергозатраты в производстве синтетического аммиака при использовании природного газа в качестве сырья составляют 60% от аналогичного показателя при использовании угля. Прогноз на ближайшие 20 лет свидетельствует о том, что совершенствование структуры энергетики будет иметь огромное влияние на объемы спроса в отрасли. Сокращение доли угля в структуре потребления энергоресурсов на один пункт выльется в сокращение спроса на энергоресурсы в 20 млн.т. условного топлива. Поэтому, когда в условиях интеграции в мировую экономику Китай не может уклониться от участия в процессе международного разделения труда и конкуренции, существующая структура потребления энергоресурсов должна измениться. Сейчас большинство стран уже отошли от зависимости от угля, переориентировавшись на потребление нефти и газа, а также увеличив долю энергетики во-

зобновляемых ресурсов. КНР следует отслеживать тенденции в данной области и решительно проводить соответствующие реформы.

Поскольку КНР является развивающейся страной с большим населением, с точки зрения перспектив очевидно, что она не в состоянии самостоятельно решить проблему растущих потребностей в ресурсах. Особенно это касается энергозатратной продукции – стали, химудобрений, внутренних ресурсов для производства которых явно недостаточно, здесь следует постепенно повышать долю импорта. Одновременно целесообразно сдерживать экспорт такого энергозатратного товара, как цемент.

Относительно цемента, производство которого, помимо большого потребления энергии, вредно для окружающей среды, а доля добавленной стоимостью в стоимости продукции достаточно низкая, то коммерческий экспорт таких товаров следует вообще прекратить. Ежегодный чистый импорт энергозатратных товаров, таких как сталь, удобрения, а также цемент и массовые электротехнические товары в энергетическом эквиваленте составляет 14,5 млн.т. условного топлива. КНР может продолжить наращивать импорт энергозатратных товаров с тем, чтобы не только сократить негативное влияние на окружающую среду при самостоятельном производстве этих товаров, но и косвенно диверсифицировать импорт энергоресурсов, гарантируя, тем самым, устойчивый объем предложения энергии.

К 2020г. в случае завершения индустриализации страны уровень жизни населения достигнет «среднего достатка», и потребность в энергии превысит 3 млрд.т. условного топлива. С точки зрения имеющихся ресурсов, добыча нефти уже приближается к максимальным разведанным объемам, рост добычи вызывает большие сомнения. Природного газа добывается также немного, а в расчете на душу населения показатели значительно отстают от среднемировых. Несмотря на значительные запасы угля, среднедушевая добыча также ниже средних показателей в мире. Развитие энергетики в КНР сталкивается с вызовами, определяемыми долговременным и огромным по своим показателем спросом на энергию.

За 20 лет развитие энергетики достигло успехов, был достигнут баланс между спросом и предложением, непрерывно улучшалась структура потребления энергоресурсов. Были успешно реализованы ряд проектов энергетического строительства, решен вопрос ограничений социально-экономического развития, связанных с энергетическими проблемами.

Ежегодный прирост ВВП в 1980-2000гг. составил 9,7%, а среднегодовой прирост объемов потребления энергии достиг 3,8%, что ниже показателей экономического роста за эти годы. Коэффициент эластичности потребления энергоресурсов составил 0,4, что является редким явлением не только для развивающихся, но и для развитых стран. Ограниченный рост энергопотребления на протяжении последних 20 лет гарантировал стабильный рост экономики, а также удостоился высокой оценки международных энергетических структур, банков и организаций.

Цены на нефть в 2003г.

«Цзинцзи жибао», 31.03.2003г.

Анализ исследований экспертов ключевых госведомств, НИИ и корпораций КНР свидетельствует о том, что война в Ираке и спровоцированный ею рост мировых цен на нефть, уже оказывает негативное воздействие на развитие народнохозяйственного комплекса Китая и в зависимости от затягивания военных действий, а также их возможного распространения на другие страны Персидского залива указанное отрицательное влияние будет только усиливаться.

Китайские аналитики считают, что, если высокие нефтяные цены сохранятся до мая-июня с.г., то, скорее всего, Китаю к концу текущего года не удастся сохранить запланированный 8% рост национальной экономики, а указанные показатели будут находиться на уровне 7,1-7,3%.

По расчетам экономистов из Госкомитета развития и реформ (ГКРР) увеличение закупочных цен на сырую нефть на мировых рынках потребует значительных дополнительных валютных расходов страны, которые к концу 2003г. могут колебаться от 7,3 до 12 млрд.долл. (или от 60-96 млрд. юаней). Исходя из умеренного прогноза развития событий на мировых углеводородных рынках, специалисты ГКРР подсчитали, что валютные затраты на уровне 60 млрд. юаней будут стоить государству предполагавшегося роста внутренних инвестиций на 1,4%, увеличению розничного товарооборота на 1,5% и общего роста национальной экономики на 0,6%. Что касается текущей экономической ситуации в Китае, то фиксируется увеличенный импорт нефти из традиционных стран поставщиков. Согласно китайской таможенной статистике, за янв. 2003г. в страну было уже ввезено 8,36 млн.т. нефти, что больше чем за аналогичный период прошлого года на 77,7% (4,7 млн.т.). Из 8,36 млн.т. практически половина импортирована из 5 ближневосточных стран (4,12 млн.т.) (рост на 56,4%), из стран Африки ввезено 2,56 млн.т. (рост на 298,7%), АТР – 930 тыс.т. (рост на 29,8%), Европы, Центральной Азии и Латинской Америки – 740 тыс.т. (рост на 4,8%), из которых больше всего – 280 тыс.т. (рост на 201,5%) ввезено из России.

Согласно статистике Народного банка Китая (НБК) (янв.-фев. с.г.), рост внутренних цен на нефть соответственно составил 7,6 и 3,3%, нефтепродуктов – 1,8 и 4,7%. Это привело к тому, что стоимость бензина, керосина, дизельного топлива и смазочных материалов соответственно возросли в фев. 2003г. на 4,4, 9,5, 5,8 и 2,5%.

Увеличение цен на нефть и нефтепродукты не замедлило отрицательным образом сказаться на транспортных перевозках, развитии текстильной, нефтехимической, автомобильной, электронной отраслей промышленности, а также объектов электроэнергетики.

В начале с.г. авиатопливо, повысившись в цене за 1 т. с 2640 юаней до 3020 юаней, привело к увеличению операционных издержек авиакомпаний с 20 до 30%, которые прочно заняли вторую после издержек, связанных с авиационными материалами, строку расходов китайских авиакомпаний. Продолжающийся рост мировых и внутрикитайских нефтяных цен в марте с.г. уже заставил пойти ведущих китайских авиаперевозчиков на повыше-

ние цен на билеты, сохранив при этом пока действующую систему скидок. Однако, как было заявлено представителями ГУГАК, в случае сохранения высоких цен на углеводороды и нефтепродукты национальные компании будут вынуждены отказаться от указанных скидок и пойти на сокращение объемов авиаперевозок.

В янв.-фев. 2003г. наблюдался также рост цен на хлопковое волокно соответственно на 2,5 и 3,3%, что привело к подорожанию хлопковых текстильных изделий в фев. с.г. на 1,1%. Дополнительный отрицательный эффект на развитие текстильной промышленности будет оказывать рост цен на разные виды химического волокна. В китайской нефтехимии себестоимость продукции напрямую зависит от цен на углеводородное сырье. В 2003г. продолжается тенденция повышения цен на бутадиеновый каучук, 1 т. которого в конце прошлого года на южно-китайском нефтехимическом рынке увеличилась с 10600 до 10900 юаней. К концу 2003г. предприятия, производящие каучук и изделия из резины понесут убытки, сопоставимые с 2000г. Прогнозируется снижение в Китае объемов продаж лакокрасок из-за повышения цен на сырье на 30%. Заметно возросли цены на основное сырье для производства пластмасс (цена 1 т. ABS увеличилась с 8000 до 11000 юаней). В результате отпускная цена за 1 т. пластмасс на предприятиях г.Тяньцзиня подскочила до 7000 юаней.

Повышение продажных цен на пластмассы в Китае приводит к частичному свертыванию производства. В провинции Чжэцзян, являющейся основной производственной базой пластмасс в стране, 1/3 предприятий приостановила работу. Повышение цен на пластмассы (которое будет продолжаться из-за повышения цен на основное импортное сырье), а также на 5 видов импортной сталелитейной продукции и цветных металлов также не позволит китайским предприятиям, выпускающим бытовую электронику добиться к концу текущего года заметных прибылей и вынудит их пойти на снижение объемов производства.

Что касается автопрома, то снижение спроса в Китае пока зафиксировано на мощные (от 2 л.) легковые автомобили. Если в Китае продолжится рост цен на бензин и дизельное топливо, то этот фактор также отрицательно скажется на приобретение населением и организациями автотранспортных средств. В незавидном положении оказались объекты электроэнергетики, использующие в качестве топлива горючие масла, поскольку в Китае стоимость 1 т. мазута увеличилась с 1800 юаней до 2400 юаней, а цена 1 т. легкой нефти поднялась с 2600 до 3400 юаней. Ежемесячные убытки 1/4 части энергопроизводящих объектов, снабжающих г.Шэньчжэнь электроэнергией, составляют 20 млн. юаней. В случае дальнейшего роста цен на топливо и не принятия соответствующих мер указанные предприятия могут быть временно приостановлены.

В целях сглаживания отрицательного влияния высоких мировых цен на нефть на развитие экономики КНР китайские специалисты в качестве оперативных мер предлагают увеличить в ближайшие несколько месяцев закупки углеводородов, а также заключить фьючерсные контракты на поставки нефти с месторождений в России, Казахстане, Иране, а также ряда стран Юго-Восточной Азии, предлагая компаниям указанных государств продавать нефть в Китай несколько ниже ныне существующих цен в мире. Китайские эксперты полагают, что этого можно будет добиться, мотивируя большими объемами закупок и относительно длительным периодом поставок. Указывается на необходимость попытаться довести объем производства сырой нефти в стране до 170 млн.т. к концу 2003г.

Необходимо будет разработать и принять программу действий по дополнительному регулированию и контролю за функционированием внутрикитайского рынка сырой нефти и нефтепродуктов с тем, чтобы более эффективно бороться с явлениями контрабандного ввоза/вывоза из страны нефти и нефтепродуктов, искусственного завышения отпускных цен на нефть для предприятий нефтехимии, нефтеперегонки и т.д., а также открытия незарегистрированных автозаправочных станций.

Следует произвести тщательное исследование реальной потребности китайских предприятий в сырой нефти и горючих маслах, чтобы в случае необходимости можно было бы организовать жесткий контроль за не целевым расходованием нефти и ввести эффективный режим экономии. Параллельно провести работу по расширению мощностей имеющихся в распоряжении китайских нефтяных компаний и крупных предприятий по хранению нефти и нефтепродуктов.

Энергетика после С.Хусейна

Beijing Review, №12, 2003г.

В статье рассматривается стратегия основных субъектов мирового энергетического рынка и ее возможные корректировки в связи с событиями в Ираке. В отношении России в статье отмечается, что она стремится играть ведущую роль на международном нефтяном рынке, и растущая доля российской нефти является одним из новых моментов в мировой энергетической ситуации последних лет. С 1999г. ежегодные объемы производства нефти в России увеличивались, и превышают объемы, производимые Саудовской Аравией. На энергетический сектор в России приходится 20% ВВП и 60% валютных поступлений.

Как утверждает автор статьи, сотрудник Китайского института современных международных отношений, цель России состоит в восстановлении своего статуса в качестве главного поставщика нефти и газа на мировом рынке, как это было в 80гг. В долгосрочной перспективе конкуренция России со странами ОПЕК будет оказывать решающее воздействие на международный энергетический рынок и общую стабильность мировой экономики.

Российская «энергетическая дипломатия» базируется на соглашениях по сотрудничеству в сфере энергетики с США и ЕС. Отмечается, что российско-американское сотрудничество заслуживает самого пристального внимания. Россия стала полноправным членом «большой восьмерки». Вскоре после терактов в США 11 сент. 2001г. двусторонние отношения между Россией и США улучшились, и энергетика встала в центр их сотрудничества. В мае 2002г. стороны подписали совместное заявление по энергетическому сотрудничеству в сфере разработки нефтяных месторождений, производства, транспортировки и продажи нефти. Это будет способствовать повышению международного рейтинга России, уменьшит

энергетические риски для США и еще более ослабит для стран ОПЕК возможность оказания решающего воздействия на мировые цены на нефть.

Энергетическая политика ЕС в силу ряда геополитических соображений также ориентирована на Россию, что подтверждается установкой на развитие отношений стратегического партнерства между Россией и ЕС. В 2002г. Россия, Германия, Франция и Италия инвестировали 2 млрд.долл. в сооружение газопровода через Белоруссию, Польшу и Словакию в Западную Европу объемом 60 млрд. куб.м. в год.

Китай в качестве крупного нетто-импортера нефти также рассматривается в статье как один из основных субъектов мирового энергетического рынка. Отмечается, что в последние годы статус Китая на международном нефтяном рынке значительно укрепился. С 1993г. объемы китайского импорта нефти год от года росли. В 2002г. на Китай пришлось 80% увеличения мирового спроса на нефть; за последние 10 лет он обеспечил четверть прироста мирового потребления нефти. Прогнозируется, что ежедневный объем импорта нефти в Китае возрастет с 2 млн. бар. до 9,8 млн. бар. Вступление в ВТО внесло ряд значительных изменений в нефтехимическую отрасль КНР. Тарифы на импорт сырой нефти снизились с 16 юаней за 1 т. до нуля в начале 2003г. Возрос импорт нефтепродуктов; за это время в отношении нефтехимической продукции было возбуждено больше антидемпинговых расследований, чем за последние годы вместе взятые.

Зарубежные нефтяные гиганты спешат обосноваться на китайском рынке. В 2002г. Royal Dutch/Shell, Exxon Mobil и BP Amoco вложили значительные средства в нефтегазовую отрасль КНР. Три крупнейших китайских государственных нефтяных компании – Китайская национальная нефтегазовая корпорация (КННК), Китайская национальная нефтехимическая корпорация «Синопек» и Китайская корпорация по добыче нефти и газа на море (ККДНГМ) – заключили хорошие контракты на покупку нефтяных и газовых месторождений за рубежом. Как отмечается в статье, существуют опасения, что Китай может оказывать влияние на международный рынок, используя преимущества больших объемов импорта нефти, что может усугубить и без того ожесточенную конкуренцию и нарушить существующую международную структуру спроса и предложения.

На Западе стремятся избежать конкуренции со стороны Китая, налаживая технологическое и финансовое сотрудничество с ним. Несмотря на достаточное предложение нефти на международном рынке, предсказать все вероятные ценовые изменения невозможно. Необходимо принимать во внимание также воздействие экономической глобализации и вступления в ВТО. В связи с этим автор статьи предлагает создать всесторонний механизм, включающий в себя гибкое ценообразование, международное сотрудничество и геополитическую стратегию.

Китай осознал необходимость создания стратегических нефтяных резервов, однако их объем и механизм использования еще должны подвергаться корректировке. Китай одобрил Киотский протокол, в соответствии с которым к 2008г. он должен будет на 5% сократить выхлопы 6 видов углекислого газа по сравнению с уровнем 1990г. Это не только укрепит имидж Китая, но и выдвинет новые более строгие требования к энергетической стратегии устойчивого развития страны.

Налоги на нефть и газ

До 1994г. в КНР действовала система роялти (фиксированных платежей за нефть и газа), размер которой устанавливался в зависимости от объема добытой нефти или газа.

По нефти с объема годовой добычи до 100 тыс.т. ставка роялти составляла 1%, от 100 до 150 тыс.т. 2%, от 150 до 200 тыс.т. 3%, от 200 до 300 тыс.т. 4%, от 300 до 500 тыс.т. 6%, от 500 до 750 тыс.т. 8%, от 750 тыс.т. до 1 млн.т. 10%, свыше 1 млн.т. 12,5%.

По газу с объема годовой добычи до 200 млн.куб.м. ставка роялти составляла 1%, от 200 до 300 млн.куб.м. – 2%, с 300 до 400 млн.куб.м. – 3%, с 400 до 600 млн.куб.м. – 4%, с 600 млн.куб.м. до 1 млрд.куб.м. – 6%, с 1 млн.куб.м. до 1,5 млрд.куб.м. – 10%, свыше 2 млрд. – 12,5%.

С 1994г. эта система была заменена на уплату налога на минеральные ресурсы (налоги на нефть и на газ), где фиксированные платежи за нефть и газ были определены для каждого месторождения с учетом экономических условий добычи, технических показателей и углеводородной ценности этих ресурсов.

Нефть. Налог на нефть является одним из видов налога на минеральные ресурсы. В Китае он составляет от 8 до 30 юаней за 1 т. добываемой нефти и установлен отдельно для каждого месторождения. Курс долл. к юаню: 100 долл.=826,43 юаней.

Для крупнейшего месторождения Дацин (провинция Хэйлунцзян) размер налога составляет 24 юаней за 1 т., для месторождений в Тариме (Синьцзян-Уйгурский АР) – 20 юаней за 1 т., для месторождений Шэнли, Ляохэ, Даган (провинция Ляонин), месторождений в провинции Хэнань – в 12 юаней за 1 т., для месторождений в провинциях Центрального Китая, а также провинциях Цзилинь, Цзянсу, Сычуань, Цинхай, а также при добыче нефти на морском шельфе – в 8 юаней за 1 т. Для всех нефтеперекачивающих предприятий и НПЗ налог составляет 8 юаней за 1 т. перерабатываемой нефти.

Газ. Налог на газ установлен от 4 до 15 юаней за 1 тыс. куб. м. отдельно для каждого месторождения природного газа и при получении попутного газа на нефтяных месторождениях. Налог на попутный газ с угольных месторождений не взимается.

Для месторождений в провинции Сычуань налог на газ составляет 15 юаней за 1 тыс. куб.м., месторождения Дацин – 12 юаней за 1 тыс. куб.м., нефтяных месторождений Шэнли, Ляохэ – 8 юаней за 1 тыс. куб.м. Для остальных месторождений налог составляет 4 юаня за 1 тыс. куб.м. добытого газа.

Для всех газоперекачивающих предприятий налог составляет 2 юаня за 1 тыс. куб.м. При этом средний тариф прокачки 1 куб.м. газа колеблется в пределах от 0,6 до 08 юаней, а средняя цена газа за 1 куб.м. на приемных терминалах на территории КНР – от 0,8 до 1,3 юаня.

Ставка подходного налога: для НПЗ и газоперерабатывающих предприятий составляет 33%; нефте – и газодобывающие предприятия выплачивают только налог на минеральные ресурсы; для иностранных инвесторов на основании решения

Главного налогового управления КНР ставка может устанавливаться в 15%.

В отношении нефтепродукции в Китае установлены следующие акцизы: на бензин (в т.ч. на все виды автомобильного и авиационного бензина) с содержанием свинца – в 0,2 юаней с 1 л.; без свинца – 0,28 юаней за 1 л.; дизельное топливо (в т.ч. легкое топливо, мазут, топливо для военных объектов и сельской местности) – 0,10 юаня за 1 л.

Ставка налога на землю, городское строительство и обслуживание (местный налог). Для НПЗ и газоперерабатывающих предприятий составляет 7%, однако могут временно освобождаться от уплаты этого налога – льготно до 3 лет, и частично, т.е. в уменьшенном вполовину размере в 3,5%, не более 5 лет.

Помимо основной профильной деятельности предприятия нефтегазового сектора выплачивают налог на хозяйственную (предпринимательскую) деятельность, в случае осуществления этой деятельности, и ставка этого налога составляет: в сфере транспортно-коммуникационной деятельности 3%, финансового страхования – 8%, операций с недвижимостью и организации бытового обслуживания – по 5%.

Бутадиен- стирольный каучук

China Chemical Reporter, 26.04.2003г.

По итогам 2002г. объемы производства бутадиена в Китае достигли 736,2 тыс. т. (+14%). Импорт за этот же период составил 103 тыс. т. (+26,1%) или 12,5% внутреннего потребления.

В начале 2003г. производство бутадиена продолжало стабильно развиваться. В I кв. объемы производства составили 221,7 тыс.т. (+30,3% по сравнению с аналогичным периодом 2002г.). В целом ожидается, что за 2003г. объемы произведенного бутадиена смогут достичь 900 тыс.т.

Основная часть бутадиена, производимого в КНР, потребляется на внутреннем рынке для изготовления синтетического каучука и синтетической смолы. В процессе производства синтетического каучука используется порядка 90% общего объема потребляемого бутадиена. Производство синтетического каучука в КНР в 2002г. составило 1,17 млн. т. (+11,5%) и, вероятно, достигнет новых рекордных показателей. Согласно оценкам, в ближайшем будущем спрос на бутадиен для производства синтетического каучука будет расти в среднем на 11% и достигнет 780 тыс. т. к концу 2003г.

Синтетическая смола является важной производной бутадиена, производство и потребление которой стремительно увеличивалось в последние годы. Ожидается, что спрос на данный вид продукции в КНР будет составлять порядка 950 тыс. т.

Согласно 10 пятилетнему плану (2001-05гг.) активный рост производства бутадиена в Китае сохранится. Вместе с тем, объемы производства не смогут полностью удовлетворить внутренний спрос и дефицит будет восполняться при помощью импорта.

В 2005г. в КНР будет производиться 790 тыс. т. бутадиена в то время, как спрос на внутреннем рынке достигнет 1,09 млн. т. Даже учитывая возможности о проектов по строительству новых мощностей для производства бутадиена, к 2010г. дефицит будет составлять сотни тыс.т. (производство на уровне 0,9-1,06 млн. т., потребление – 1,44 млн. т.).

Экспорт и импорт бутадиена в КНР, в т.

	1998г.	1999г.	2000г.	2001г.	2002г.	Прир. 02/01
Импорт	41141,3	87695,5	85807,4	140273,6	103610	-26,1%
Экспорт	11487,6	344	5986,8	2829,4	2776,7	-1,9%

Объемы выпуски бутадиена в КНР в 2002г.

	Объемы произв., т.	Прирост 02/01,%
SINOPEC Beijing Yanshan Petrochemical	127356	57,75
SINOPEC Oil Petrochemical	109868	-8,01
SINOPEC Shanghai Petrochemical	91692	47,56
PetroChina Jilin Petrochemical	81439	2,77
SINOPEC Yanzi Petrochemical	76253	31,38
PetroChina Daqing Petrochemical	58146	5,61
SINOPEC Maoming Petrochemical	50830	-0,87
SINOPEC Shanghai Gaoqiao Petrochemical	28702	13,3
PetroChina Lanzhou Petrochemical	27389	6,0
Beijing Chemical Industrial Group	24172	11,0
SINOPEC Guangzhou Petrochemical	22747	-2,36
PetroChina FuShun Petrochemical	19377	-7,92
PetroChina Dushanzhi Petrochemical	18167	-18,83

Алюминевая отрасль

«Чжуяго цзинмао даокань», №459 2003г.

«Чжуяго гайгэбао»,08.04.2003г.

В последние годы китайская алюминевая промышленность развивается быстрыми темпами. Особенно это касается производства электролитического алюминия, по объему производства которого КНР уже занимает первое место в мире. Провинции Хэнань, Шаньси, Юньнань, Ганьсу, Цинхай, Гуйчжоу, Гуанси, Нинся, Внутренняя Монголия и другие в опоре на свои природные ресурсы и энергетические возможности превратили алюминиевое производство в основной сектор экономического роста, интегрировав на своей территории производство угля, электроэнергии и алюминия. Находящееся на подъеме производство алюминия уже превратилось в мощный сектор промышленности.

Однако китайская алюминиевая промышленность сталкивается с множеством препятствий, связанных главным образом с отраслевым монополизмом и слабой конкурентоспособностью. Если не начать решать указанные проблемы, это в конечном итоге может негативно отразиться на стабильном и долговременном развитии алюминиевой промышленности.

Основным сырьем в производстве электролитного алюминия является окись алюминия (глинозем и бокситы). Ежегодно КНР для удовлетворения внутренних потребностей импортирует более 4 млн.т. данного сырья. Однако в последние два года государство проводит жесткую политику ограничения импорта окиси алюминия в КНР в рамках обычной торговли, что создает высокую степень монополизма на китайском рынке окиси алюминия, поднимая себестоимость производства электролитного алюминия, препятствуя развитию отрасли, а также нарушает принципы ВТО, что негативно влияет на процесс состыковки китайской и мировой алюминиевой промышленности.

Все крупные страны – производители окиси алюминия и электролитического алюминия – очень внимательно следят за использованием мер государственного регулирования и поддержки рыночной конкуренции, а также антимонопольной политикой в отрасли, что способствует эффективному развитию алюминиевой промышленности. Политика, проводимая китайским правительст-

вом, негативно влияет на развитие производства электролитного алюминия. Собственное производство окиси алюминия может удовлетворить потребности предприятий, производящих электролитный алюминий, лишь наполовину. Иностранные предприниматели, пользуясь возможностью, контролируют цены на окись алюминия, стимулируя рост внутренних цен на данный вид сырья. Подобная ситуация, связанная с установлением фактически монопольных цен, наносит огромный ущерб предприятиям по производству электролитного алюминия.

В этой связи необходимо разрушить монополию в отрасли, внедрить механизмы рыночной конкуренции, осуществлять деятельность в соответствии с принципом отбора лучших и отсеивания худших. Также следует открыть рынок, аннулировав регистрационную систему и т.п.; установить одинаковые импортные пошлины с тем, чтобы все предприятия могли пользоваться преимуществами предоставляемых льгот на импорт.

Необходимо эффективно использовать имеющиеся природные ресурсы, активно поощряя предприятия вкладывать средства за рубежом в добычу.

Производство алюминия в 2002г. составило 4,35 млн.т. (+26,3%), объем реализации алюминия составил 4,14 млн.т., или 95,2% предложения, одновременно импорт алюминия составил 1,06 млн.т. (+13,3%) на 933,54 млн. долл. (+10,8%) сумму.

Экспорт Китаем первичного алюминия в 2002г. составил 976,59 тыс. т. (+79,4%) на 1,55 млрд. долл. (+67,1%), в I кв. 2003г. динамика роста замедлилась, но была также высокой – объем экспорта составил 294,46 тыс. т. (+69,1%) на 467,83 млн.долл. (+66,9%).

По итогам 2002г. на внутреннем рынке сложилась ситуация превышения предложения над спросом. Одновременно по мере роста собственного производства алюминия произошло обострение проблемы с поставками глинозема на внутреннем рынке, и импорт глинозема в 2002г. увеличился на 36,4% относительно 2001г. и составил 4,57 млн.т. на 752,95 млн. долл. (+20,5%).

В течение I кв. 2003г. в связи с продолжающимся ростом спроса на глинозем на мировом рынке произошло повышение цены за 1 т. глинозема на 12,2% (с 1607,2 долл. до 1802,9 долл. за 1 т.). В результате, объемы импорта Китаем глинозема в I кв. уменьшились на 6,5% и составили 1,01 млн.т., но стоимость импорта повысилась на 4,9% (и составила 182,09 млн. долл.).

По мере нарастания дефицита с предложением глинозема на внутреннем рынке и снижения цены на первичный алюминий на мировом рынке в I кв. 2003 относительно 2002г. несколько замедлились темпы роста собственного производства первичного алюминия в Китае (произведено 1,33 млн.т., рост на 23,1% относительно сопоставимого периода в 2002г.) в итоге вновь стал увеличиваться импорт алюминия: составил 304,36 тыс. т. (+33,8%) на 583,46 млн. долл. (+30,8%).

Импорт металла в КНР

«Цзинцзи жибао», 31.03.2003г.

30 марта 2003г. представитель ГТУ КНР заявил, что к 26 марта 2003г. импорт произведенного в Германии холоднокатаного листового проката из нержавеющей стали составил 22 тыс.т., или 98,1% установленной национальной тарифной квоты. Импорт произведенного в Украине холоднокатаного листового проката из нержавеющей стали к 20 марта 2003г. составил 220 тыс.т., или 96,4% установленной тарифной квоты.

Кроме того, импорт по пяти видам металлопродукции, в отношении которой с 20 нояб. 2002г. применяются защитные меры, составил по горячекатаному тонколистовому прокату 1531859 т. (или 108% установленной тарифной квоты), тонколистовому холоднокатаному прокату – 2373537 (85,7% тарифной квоты), прокату покрытому лаком, краской, пластиком – 421499 (144% тарифной квоты), нетекстурированной электротехнической стали – 289505 т. (85% тарифной квоты), холоднокатаному тонколистовому прокату из нержавеющей стали – 328350 (109,1% тарифной квоты).

В 2002г. объем производства стали в КНР составил 181,6 млн. т., увеличившись на 20,34%, т.е. был установлен мировой рекорд по показателям годового производства и потребления стали. Столь высокие показатели производства вызывают пристальный интерес как внутри страны, так и во всем мире. Несмотря на то, что КНР является самой крупной страной в мире по потреблению стального проката, существует значительный потенциал увеличения потребления. В ближайшие 10-20 лет тенденция роста потребления стали попрежнему будет сохраняться, что в свою очередь будет способствовать росту объемов металлургического производства.

КНР – это развивающаяся страна, для которой осуществление модернизации является долговременной непростой задачей, особенно тяжело идет процесс создания инфраструктуры и базовых отраслей. В последующие 10-20 лет КНР, увеличивая объемы привлекаемых иноинвестиций, в тоже время активизирует инфраструктурное строительство. Реализация политики освоения западных регионов на фоне ускорения строительства в городах параллельно с проведением политики повышения темпов роста общественных инвестиций приведет к быстрому увеличению спроса на стальной прокат.

КНР – крупная аграрная страна, поэтому модернизация народного хозяйства означает и модернизацию сельского хозяйства. В ближайшие два десятилетия будет осуществлен плановый перевод нескольких сотен миллионов крестьян в сферу промпроизводства. Поэтому как расширение существующих масштабов экономики так и поддержка процесса перевода сельскохозяйственного населения в промышленное производство будут стимулировать рост потребления металлопродукции.

В соответствии со статистикой Международной ассоциацией металлургической промышленности в отношении 19 стран и регионов, в случае, если ВВП на душу населения составляет менее 1500 долларов, то потребление стали неуклонно растет. В 2002г. объем ВВП на душу населения в КНР составил 1000 долл. и даже к 2005г. не сможет достичь 1500 долл. Подобные выкладки вкупе с проводимой государством активной финансовой политикой дали тенденцию стремительного роста потребления стального проката в последние годы. Следовательно в обозримом будущем при условии

устойчивого роста в экономике потребление стального проката будет расти. С завершением процесса индустриализации экономики спрос на стальной прокат достигнет определенной стадии насыщения и объемы потребления начнут постепенно снижаться.

Согласно анализу метпрома таких стран, как США, Япония, Германия, когда объемы ВВП на душу населения достигают 3500-6000 долл., объемы производства стали и ее потребления приближаются к уровню насыщения. К 2030г. КНР осуществит процесс индустриализации и масштабы традиционной тяжелой промышленности, включая и металлургическую, достигнут пика своего развития. КНР – страна с огромным населением. Степень индустриализации экономики и урбанизации общества, которую может себе позволить Китай, существенно отличается от относительных показателей стран с населением в 100-200 млн.чел.

В вопросе производства стали и удовлетворения внутреннего спроса на стальной прокат необходимо отталкиваться от реальной ситуации и не опираться на модели развития промышленно развитых стран. В КНР складывается своя модель развития, существует значительная разница в потреблении стального проката между КНР и Западом. США и Япония пережили период развития, когда после индустриализации народного хозяйства, спрос на прокат после достижения точки насыщения начал снижаться. Поэтому на этом этапе важное значение имеет изучение опыта развития металлургических отраслей развитых стран и законов изменения спроса на стальной прокат в Китае, долговременное прогнозирование рыночного спроса на прокат, ускорение структурной перестройки с целью стимулирования металлургических предприятий, поощрение развития и укрепления металлургической отрасли в целом.

В Китае все еще не решены проблемы неоправданного увеличения масштабов и дублирования строительства в сталелитейной промышленности.

В течение последних двух лет масштабы производства в отрасли стремительно увеличивались. В 2001г. объемы производства стали составили 153 млн. т. (+18,7%), в 2002г. – 181,6 млн. т (+20,34%). Некоторые эксперты называют подобный рост «слепым увеличением масштабов». Данная точка зрения не совсем справедлива. В 2001г. было реализовано 99,6% продукции сталелитейной отрасли. Запасы стального проката у предприятий и общества в целом не увеличились, что свидетельствует о тенденции роста спроса на эту продукцию. Металлургические предприятия организуют производство в соответствии с рыночным спросом. Начиная с прошлого года, предприятия отрасли следуют в фарватере политики правительства в области регулирования общих объемов, организуют производство в соответствии с контрактом, что дало редкую возможность для позитивных перемен на рынке стального проката КНР. В каких же случаях проявляются моменты неоправданного увеличения масштабов и дублирования в металлургической сфере?

В КНР насчитывается более 300 металлургических предприятий различной формы собственности, обладающих определенной мощью и масштабами. Наибольшее количество составляют предприятия с объемами производства от 500 тыс. до 1 млн.т. Предприятия отрасли вступили в период быстрого развития производственных мощностей. Поскольку спрос на стальную продукцию растет достаточно быстро, в последние годы привлекается достаточно большое количество иностранных инвестиций, практически каждое предприятие в процессе регулирования товарной структуры значительно увеличивает масштабы производства. Учитывая перспективы устойчивого рыночного спроса в ближайшие годы, маловероятно избежать дублирования в строительстве. Увеличение производственных мощностей малых и средних металлургических предприятий значительно превосходит крупные предприятия. Предприятия с объемами 500 тыс.-1 млн. т. расширяют свое производство до 2-3 млн. т., а те, которые производят 2 млн. т. – соответственно до 5 млн. т. В случае, если процесс увеличения мощностей начнет выходить из-под контроля и предприятия в полной мере начнут реализовывать свои планы развития, то в скором времени объемы производства станут значительно превышать спрос.

Для увеличения мощностей метпредприятий многие предлагают усилить макроэкономическое регулирование новых проектов строительства. Однако в условиях рыночной экономики влияние правительства на деятельность предприятий ограничено. Среди стран – крупнейших производителей стали – в КНР самая низкая степень концентрации производства. Ускорение создание корпораций металлургических предприятий, укрепление международной конкурентоспособности предприятий остаются важными задачами на ближайшую перспективу. Увеличение темпов реорганизации активов металлургических предприятий и создание корпораций, серьезное сокращение количества предприятий позволят в больших масштабах и на более высоком уровне оптимизировать распределение ресурсов металлургической промышленности, эффективно контролировать рост мощностей, сокращать дублирование в строительстве, снижать себестоимость.

При поддержке правительства сталелитейные предприятия осуществили прорыв в сфере объединения, слияния и реорганизации активов. Появились крупные корпорации, которые уже добились определенных результатов.

Рынок стройматериалов

«Гоцзи шанбао», 20.03.2003г.

Возросли масштабы производства строительных материалов в КНР, причиной чего явилось проведение умелой промышленной политики руководством страны, вступление Китая в ВТО и принятие решения о проведении в 2008 Олимпийских игр в Пекине. За 2002г.экспорт и импорт КНР стройматериалов достиг 6,9 млрд. долл. (+24,75%), или внутреннего производства 1,15%. Импорт стройматериалов превысил 2786 млн.долл. (+10,62%). Экспорт – 4114 млн. долл. (+36,58%). Активное сальдо составило 1328 млн. долл., превышающее активное сальдо 2001г. в 3,7 раз.

В 2002г. основными неметаллическими стройматериалами, экспортируемыми из КНР, являлись цемент, стекло, тальк, флюорит. Одной из проблем является небольшое количество строительных товаров, созданных с помощью высоких технологий и глубокой обработки. В сравнении с 2001г. повысилось качество производимой про-

дукции. Улучшилось структура экспортных товаров. Увеличилась доля экспорта стекловолокна, продуктов из стекловолокна, закаленного стекла, керамики и фарфора.

В 2002г. наибольшую долю в экспорте стройматериалов из КНР составлял гранит: 726 млн.долл., или 18,8% от общей суммы экспортируемых стройматериалов. Затем идут бриллианты и прочие драгкамни (18,5%), керамика и фарфор (11,1%), стекло (10,03%), цемент (4%), стекловолокно (3,9%).

Среди стройматериалов, импортированных в КНР в 2002г., наибольшую долю составили драгкамни (954 млн.долл., или 37.4% от общей суммы импорта стройматериалов). Затем идут материалы из камня (15%), стекловолокно (7,2%), стекло (4,5%), цемент (2,1%). Показатели свидетельствуют о направленности китайского импорта на закупку дорогих высококачественных продуктов.

После вступления Китая в ВТО наблюдается заметное расширение географии продаж строительных материалов китайского производства в различные регионы мира. Наибольшим потенциалом обладает азиатский рынок (включая Индию), составляя 31,9% от экспорта стройматериалов из КНР в другие страны. Затем идут Сянган и Макао, страны ЕС, Северная Америка, страны АСЕАН и Океании. В 2001г. в США экспортировали 28,63% всех стройматериалов, производимых Китаем и предназначенных на экспорт.

Основную часть импортируемых стройматериалов в Китай, составляют высококачественные и высокотехнологичные материалы, Их закупка происходит в странах ЕС, Восточной Азии, Сянгане, Северной Америке.

Объем экспортно-импортных операций со стройматериалами в Китае составил в 2002г. 6,9 млрд.долл. Вступление Китая в ВТО и уменьшение, как следствие, таможенных пошлин на 280 видов строительных товаров, понизило стоимость многих видов стройматериалов.

Среди импортируемых товаров на 10% снизится стоимость мрамора, гранита, стекловолокна и продуктов из него. Среди экспортируемых товаров на 10% упадет стоимость гранита, песка, продукции из цемента, стекла, битого стекла, продуктов из стекловолокна, асбеста. Все это в определенной степени окажет влияние на эффективность работы предприятий, производящих стройматериалы.

В 2003г. будет также наблюдаться рост в промышленности Китая по производству стройматериалов. Это связано в т.ч. и с тем, что в экономике таких развитых государств, как США и страны ЕС, наблюдается рост. В 2003г. объем экспортно-импортных операций со стройматериалами в Китае составит 8358 млн. долл., рост составит 21,1%. Объем импорта составит 3215 млн.долл. (рост 15,4%), экспорта 5143 млн.долл. (рост 25%). Экономический рост в КНР может составить в 2003г. 8,2%, что окажет стимулирующее влияние на промышленность стройматериалов.

Судостроение

В Китае имеется 211 судостроительных заводов-доков, 176 судоремонтных верфей и 68 заводов, занятых производством навигационного оборудования для судов. В 2002г. общий тоннаж производственных мощностей по строительству судов составлял 5 млн.т. в год, было построено 273 судна общим тоннажем 3,9 млн.т. С 1994г. Китай занимает 3 место в мире (после Японии и Республики Корея) по строительству судов.

Имеется один супер-док для строительства судов водоизмещением до 300 тыс.т., 3 супер-дока для строительства нефтеналивных судов водоизмещением до 150 тыс.т., 2 супер-дока для судов водоизмещением до 100 тыс.т., 5 крупных доков для судов до 75 тыс.т., 5 доков до 50 тыс.т., 13 доков до 20 тыс.т., 26 доков до 10 тыс.т., 40 доков до 5 тыс.т., и 116 доков для строительства судов водоизмещением до 3 тыс.т.

Пакет заказов китайских судостроительных заводов на начало 2003г. составил 12,5 млн.т., из них на 190 морских судов общим тоннажем 10,3 млн.т. и 2,2 млн.т. речных судов. Наличие большого пакета заказов связано с тем, что в 2002г. принята 10-летняя программа обновления парка морских и речных судов, поскольку средний срок эксплуатации имеющихся в Китае судов уже превысил 21г.

Наиболее слабым моментом судостроения в Китае является невысокий технический уровень производства навигационного оборудования при комплектации судов. До начала 90гг. доля участия национальных производителей в комплектации и спуске на воду одного судна в Китае составляла 55%. В 2002г. этот показатель составил 40%. Этот показатель в Японии составляет 97,8%, в Республике Корея – 80%.

В 1999г. после реорганизации Генеральной государственной компании судостроительной промышленности Китая (China Shipbuilding Industry General Company), объединявшей все судостроение и судоремонт в стране, в процессе акционирования были созданы две крупные вертикально-интегрированные компании: Китайская государственная судостроительная корпорация (China State Shipbuilding Corporation), Китайская судостроительная промышленная корпорация (China Shipbuilding Industry Corporation).

В состав Китайской государственной судостроительной корпорации (КГСК – с головным офисом в г. Шанхае) вошли 30 судостроительных заводов-доков (в т.ч. 2 супер-дока до 150 тыс.т., 5 супер-доков до 75 тыс.т., 5 супер-доков до 50 тыс.т., 13 доков до 20 тыс.т., 1 док до 10 тыс.т., 7 доков до 5 тыс.т. и 1 док до 3 тыс.т.), а также 31 завод по производству навигационного оборудования.

В состав Китайской судостроительной промышленной корпорации (КСПК – с головным офисом в г. Даляне) вошли 48 судостроительных заводов-доков (в т.ч. 1 супер-док на 300 тыс.т., 1 супер-док до 150 тыс.т., 25 доков до 10 тыс.т.), а также 15 заводов по производству навигационного оборудования и 28 конструкторских бюро.

После реорганизации производственные мощности КГСК составили 2,1 млн.т., КСПК – 1,9 млн.т. 100% акций этих корпораций являются государственными. Деятельность этих компаний непосредственно регулируется Госкомитетом КНР по оборонной науке, технике и промышленности (КОНТОП). Из имеющегося пакета заказов на строительство судов на ближайшие 10 лет на долю КГСК и КСПК приходится 7,7 млн.т., или 61,6% всех заказов. При этом пакет заказов КГСК составляет 3,8 млн.т. на 31,96 млрд. юаней, на КСПК 3,9 млн.т. на 29,9 млрд. юаней. КГСК ориентировано на строительство морских военных, транспортных и универсальных судов, сухогрузов, лесо-

возов, КСПК строит преимущественно транспортные и универсальные суда, а также суда для перевозки нефти, нефтепродуктов, сжиженного газа.

Остальные 119 судостроительных заводов-доков находятся в введении местных правительств. Наиболее крупные из них: судостроительная компания в Цзянсу (создана на базе доков и верфей в г.Наньтуне в нижнем течении р.Янцзы) имеет тоннаж производственных мощностей объемом до 630 тыс. т.; судостроительная компания в Гуанчжоу имеет тоннаж производственных мощностей до 240 тыс.т.

Из совокупного объема инвестиций в 4,84 млрд. юаней, осуществленных КГСК и КСПК в 2002г., объем бюджетного финансирования составил 2,74 млрд. юаней, и 800 млн. юаней составили льготные кредиты.

Все судостроительные компании освобождены от уплаты 3% налога на землю, направляемого в местные бюджеты. Условия предоставления кредита на покупку судов у КГСК и КСПК тремя основными китайскими компаниями (Китайское дальневосточное пароходство, Китайская компания по морским перевозкам, Китайская компания внешнеторговых перевозок): рассрочка платежа 80% стоимости судна на 8,5 лет под 5,1% годовых при страховании 12% суммы кредита. В порядке оказания поддержки КГСК и КСПК на получение заказов в смежных отраслях внутри Китая и за рубежом через КОНТОП этим корпорациям ежегодно выделяется 5,35 млн. юаней для маркетинговой и консультационной деятельности.

Стремясь обеспечить стратегический выход на передовые рубежи в мировом судостроении, ставится задача через акционирование и принудительное банкротство, помимо имеющихся двух вертикально-интегрированных компаний, создать на базе мощностей в районе Гуанчжоу еще одну крупную судостроительную корпорацию. В целях обеспечения ускоренного развития судостроения и приведения национального законодательства в соответствие с требованиями ВТО в Китае осуществляется разработка «Закона о судостроении». Наряду с мерами по реструктуризации отрасли, укрупнению и поддержке национальных предприятий в Законе будут предусмотрены: снижение импортных пошлин, поэтапная отмена государственных компенсаций по налогам на суда, произведенные на экспорт, меры по повышению качества подготовки рабочих и т.д.

В 2002г. объем заказов китайских судостроительных предприятий составлял 8% мирового рынка. Китай стал 3 (после Японии и Республики Корея) державой в мире, способной строить танкеры вместимостью 300 тыс.т. Кроме того, Китай в состоянии производить балкеры дэдвейтом в 175 тыс.т. и контейнеровозы 5 поколения, вместимостью 5600 ДФЭ.

В апр. 2002г. в Шанхае было объявлено о создании новой крупнейшей в стране судостроительной корпорации «Худун-Чжунхуа» с объемом активов 850 млн. долл. Планируется в ходе укрупнения предприятий отрасли на базе крупнейших судостроительных компаний Китая – «Шанхай Вайгаоцяо Марин Инжиниринг», Даляньское судостроительное объединение», верфь «Гуанчжоу создать еще 4-5 крупных компаний, способных конкурировать на мировом рынке судостроения.

В судостроении Китая имеют место негативы, способные подорвать ее конкурентоспособность. Растет себестоимость производства китайских судов (рост цен внутреннего рынка Китая на металлы сводит на нет усилия судостроительных предприятий по снижению себестоимости), имеет место отставание в качестве проектирования и сроках постройки судов (в Китае срок проектирования одного судна составляет 410 дней, в Республики Корея этот срок – 110 дней), сохраняется технологический разрыв с передовыми державами, попрежнему высока потребность в импорте навигационного оборудования и покупке лицензии на его производство.

Программное обеспечение

«Гоуюань гунбао», №2, 2003г.

Канцелярией Госсовета КНР по работе в области информатизации страны разработаны «Тезисы подъема отрасли производства программного обеспечения (ПО) до 2005г.» (в дальнейшем «Тезисы»), которые являются политической мерой стимулирования дальнейшего развития отрасли производства программного обеспечения. В документе отмечается, что ускорение развития этой сферы является стратегической задачей, необходимость решения которой продиктована требованиями современной китайской экономической системы. По распоряжению административного отдела Госсовета Тезисы приняты к исполнению соответствующими китайскими ведомствами по всей стране.

По подсчетам китайских аналитиков, которые легли в основу документа, к 2005г. сбыт ПО на внутреннем рынке КНР должен достичь 250 млрд. юаней (30,5 млрд. долл.), при этом сбыт основных компаний-производителей, которых в стране насчитывается шесть, превысит 5 млрд. юаней (610 млн. долл.), доля программного обеспечения китайского производства на внутреннем рынке составит 60%, экспорт продукции в этой сфере достигнет 5 млрд. юаней (610 млн. долл.), количество научно-технических специалистов в этой области увеличится до 600 тыс. чел. Появится китайская продукция способная конкурировать на международном рынке, а КНР превратится в одного из мировых лидеров по выпуску программных продуктов (ПП), при этом рост мирового производства к этому времени составит 15% в год, а доходы от сбыта ПП в мире достигнут 1,1 трлн. долл.

Основной задачей развития отрасли является построение до 2005г. мощной индустрии по производству ПО, обладающей высокой конкурентоспособностью на международном рынке. Доведение существующей структуры сферы производства ПО, состоящей из небольших коммерческих предприятий до уровня производства ПО в промышленных масштабах. Основой будущей индустрии при этом будут являться шесть основных предприятий-производителей ПО, а также производственные базы (крупнейшие технопарки страны) по разработке и выпуску ПО.

В документе отмечается, что для выполнения поставленной задачи необходимо скорректировать сферу администрирования отрасли производства ПО, что даст возможность осуществлять более четкую координацию научно-технической деятельности, ведущейся на предприятиях, а также инвестиционной и кадровой политики. Для этого

планируется создать государственный инженерно-технический центр программного обеспечения, целью которого является налаживание вертикальной связи между коммерческими предприятиями и госструктурами (соответствующими министерствами и ведомствами).

До 2005г. следует уделить особое внимание проведению фундаментальных исследований на основных предприятиях-производителях ПО. В документе отмечается, что новые научные разработки должны проводиться в направлениях создания новых операционных систем, систем управления базами данных, сетевого ПО, а главное – программных средств обеспечения информационной безопасности (СОИБ).

Производство СОИБ является ключевой задачей отрасли, где Китаем до 2005г. будет совершен технологический прорыв. В Китае насчитывается 1300 предприятий и 350 НИИ по разработке и выпуску СОИБ. В области криптографии заняты 7 НИИ и 60 производственных предприятий. В сфере интересов перечисленных учреждений находятся изучение возможностей старых операционных систем, в частности Linux и Cosix v.2.1, и разработка новых ОС, выпуск файерволов и антивирусных приложений, по криптографии данных, средств распознавания биометрических данных (отпечатков пальцев, роговицы глаза и пр.).

В стране ежегодно разрабатывается и выпускается 300 новых видов СОИБ как в аппаратном, так и в программном исполнении. В 2001г. в Китае было произведено СОИБ на 4 млрд. юаней (487 млн. долл.), в 2002г. выпущено продукции на 10 млрд. юаней (1,219 млрд. долл.). В прошлом году рост производства СОИБ составил порядка 150%.

В целях осуществления прорыва в области СОИБ и стабильного развития сферы производства программного обеспечения, по мнению китайских специалистов, следует увеличить приток госсредств, выделяемых бюджетом на науку и технику, а также как внутренних, так и зарубежных инвестиций. Необходимо всемерно способствовать развитию международного сотрудничества китайских предприятий, университетов, научно-исследовательских организаций с крупнейшими транснациональными корпорациями в области разработки базового и прикладного ПО.

Накопились проблемы в области подготовки высокопрофессионального кадрового состава. Несмотря на большое количество учебных заведений выпускающих программистов, лишь единицы, в частности Университет «Циньхуа» и НИИ АН КНР, способны подготавливать специалистов высокого уровня. Лишь 60% студентов, выехавших за рубеж на обучение, согласны вернуться в страну и приступить к работе по специальности. В связи с этим в документе отмечается, что заинтересованным ведомствам необходимо уделить пристальное внимание подготовке и сохранению кадрового состава отрасли. Следует проводить работу по привлечению специалистов из-за рубежа из числа этнических китайцев, а также программистов из Индии и России.

Информтехнологии КНР-РФ

«Чжунго тунсюнъ гунье», №2, 2003г.

1. По объемам производства электроники и продукции информационных технологии Советский Союз до своего распада опережал Китай по основным показателям развития указанных отраслей. В 1990г. общая стоимость, производимой в СССР электронной продукции составляла 10 млрд.долл. в то время как в Китае этот показатель был равен 6,7 млрд. долл. После распада СССР и ухудшения экономической ситуации в России темпы развития указанной отрасли ежегодно снижались на 20% и к 1997г. объем производства в ней сократился до 1/5 уровня 1990г.

В тот же период общая стоимость продукции, производимой Китаем в области информационных технологий, превысила 30 млрд.долл. С 1990 по 1997гг. ежегодный рост здесь составлял в среднем 30%, а к 1998 г эта область стала одной из базовых отраслей промышленности КНР. К концу 2000г. Китай вышел на третье место в мире по производству электроники, превзойдя Россию в 20 раз.

Производство и рынки электроники в России и Китае, млрд.долл.

	1990г.	1992г.	1997г.	1998г.	1999г.	2000г.
Объемпроизводства						
Россия	10,00	-	2,00	2,23	2,84	3,22
Китай	6,73	-	31,00	42,49	56,58	76,08
Объем рынка						
Россия	11,00	4,90	6,00	5,67	5,45	5,80
Китай	9,98	10,28	32,87	40,64	52.02	73,05

По данным ежегодника «Электронпром Китая за 2002г.» и российских материалов.

В 1992г. продажи электроники в России сократились до 4,9 млрд.долл. Повысить доходы от ее реализации до 6 млрд.долл. удалось лишь к 1997г. благодаря увеличению импорта. В 2000г. рынок электронной продукции в России оценивался в 5,8 млрд.долл. – 1/12 часть китайского рынка электроники. Доход крупнейшего китайского производителя в сфере информационных технологий – корпорации «Путянь» составлял в то время около 5 млрд. долл.

Динамичный китайский рынок электроники привлекает большое количество иностранных инвесторов. Половина корпораций, входящих в число 500 крупнейших фирм на мировом рынке информационных технологий вкладывают свои капиталы в строительство заводов на территории Китая.

Объем производства в области информационных технологий в КНР превосходит внутренний спрос, поэтому его рост стал возможен за счет экспорта. В отличие от Китая, Россия пока не способна самостоятельно удовлетворить спрос на продукцию информационных технологий и вынуждена во многом полагаться на импорт.

2. В условиях спада мирового производства информационной продукции Китай демонстрирует устойчивый рост этой отрасли, которая стала одной из движущих сил его экономики.

В 2001г. объем промпроизводства в этой области составил 164,1 млрд.долл. (в ценах 1990 г), увеличившись на 26,8% по сравнению с пред.г. (это на 17% больше, чем рост производства в промышленности в целом). Доходы отрасли в том же году увеличились на 20% и достигли 99,6 млрд.долл. В 2002г. доля отрасли информационных технологий в ВВП возросла с 3,83% до 4,2%. Здесь зафиксирован наивысший среди всех других отраслей промышленности рост объемов производства.

Информационная и электронная продукция является одной из основных статей китайского экспорта. В 2002г. на нее приходилось до 24,3% от

объемов всей внешней торговли страны. Внешнеторговый оборот в этой области вырос на 13,9% и достиг 124,1 млрд.долл. Положительное сальдо составило 5,94 млрд.долл. (26,4% активного торгового баланса Китая).

В России отрасль информационных технологий формирует лишь 0,61% ВВП. В российской электронной промышленности действует 257 предприятий и НИИ, обладающих весьма высоким научным и производственным потенциалом. Ими выполнено свыше 700 конкретных разработок на самом передовом в мире уровне. В соответствии с требованиями специальной федеральной программы и при поддержке государства, развитие российской электронной промышленности идет в направлении создания крупных корпораций. Планируется в ближайшие 5-6 лет увеличить объем производства электронной продукции на 23 – 25%.

В последние несколько лет темпы развития отрасли ускорились. Это практически единственная область российской экономики, в которой оживление стало наиболее заметным. Особо динамично развивается рынок телекоммуникаций и мобильной связи. В 2002г. такие компании как МТС и «Билайн» вошли в сотню крупнейших мировых корпораций в сфере информационных технологий.

3. В области связи и информатизации Россия отстает не только от развитых стран Запада, но по некоторым показателям и от КНР. Так, распространение средств мобильной связи в Китае в 2002г. превысило 12% (160 млн. пользователей), в России – 3,79% и 5,56 млн. пользователей. Китай пока уступает России но количеству средств информатизации (за исключением мобильной связи) на душу населения и равномерности их распространения в различных районах страны.

Информационная инфраструктура
России и Китая на начало 2002г.

	Польз. стац. телефонов		Кол-во баз. линий		Число пользов. сети	
	Кол-во млн.чел.	Распространр.,%	Кол-во млн.	Распространр.,%	Кол-во млн.чел.	Распространр.,%
Китай	323,9	25	179	13,8	37,8	2,8
Россия	41,3	28,1	35,7	24,3	4,3	2,9
	Интернет-серверы		Персональные компьютеры		Телефонные аппараты	
	Кол-во тыс.	Распространр.,%	Кол-во тыс.	Распространр.,%	Кол-во тыс.	Распространр.,%
Китай	89,4	0,7	25	1,9	380	29,3
Россия	354,3	24,1	4,3	4,9	79	53,1

«Электронная промышленность Китая», №2 за 2003г.

В России сфера информационных технологий находится в фокусе внимания правительства. В 2001г. была утверждена федеральная программа развития этой отрасли до 2010г. Ее основные положения включают: развитие образования, создание русскоязычного интернета, усиление координирующей роли государства и совершенствование законодательства.

Масштабная информатизация в Китае осуществляется с начала 90гг. В 1993г. началась реализация проектов по созданию информационных сетей для обслуживания правительственных ведомств, компьютеризации таможни и внедрению системы электронных карт. В 10 пятилетнем плане сфера информационных технологий определена как стратегически важная. Ее развитие позволит усовершенствовать структуру национальной промышленности. Ставится задача на ряду с обеспечением темпов развития отрасли, необходимых для поддержания статуса информационной державы, стремиться к повышению общего технологического уровня, осуществить переход на новый этап информатизации общества, сократив отставание от среднеразвитых стран до 5-10 лет.

21 дек. 2001г. Госсовет КНР издал «Правила по регулированию телекоммуникационных компании с иностранными инвестициями», которые вступили в силу с 1 янв. 2002г.

Устанавливается, что доля иностранного инвестора в уставном капитале телекоммуникационной компании с иностранными инвестициями, которые предоставляет базовые телекоммуникационные услуги, отличные от беспроводных пейджинговых услуг, не может превышать 49%. Доля таких инвесторов в уставном капитале иных телекоммуникационных компании с иностранными инвестициями, предоставляющих услуги с добавленной стоимостью, включая пейджинговые услуги, не может превышать 50%.

Для предоставления услуг на территории всей страны или между провинциями вводятся минимальные размеры уставного капитала в 2 млн.юаней. Для телекоммуникационных услуг с добавленной стоимостью такой минимальный размер уставного капитала составляет 10 млн.юаней. Уставной капитал не менее 200 млн.юаней устанавливается для предоставления базовых телекоммуникационных услуг на провинциальном уровне. Для телекоммуникационных услуг с добавленной стоимостью такое требование установлено в 1 млн.юаней.

4. Россия обладает богатым опытом в таких областях как космические телекоммуникации, управление воздушным движением, элементная база микроэлектроники, а также фундаментальные исследования в сфере информационных технологий. Достижения Китая особенно заметны в производстве средств мобильней связи, оптико-волоконных телекоммуникаций, цифрового коммуникационного оборудования, цветных телевизоров и ЭЛТ, проигрывателей лазерных дисков, аудио-видео аппаратуры, микрочипов и др.

В 2002г. экспорт китайской электроники и информационных продуктов в Россию увеличился на 60% по сравнению с 2001г. и составил 155 млн. долл. Рост экспорта аналогичной российской продукции в Китай превысил 12% и достиг 60 млн. долл. Среди международных торговых партнеров КНР в сфере информационных технологий Россия занимает 31 место по экспорту в Китай соответствующей продукции и 30 место как импортер китайской электроники. В отличие от общей картины двусторонней торговли, в этой области у Китая имеется устойчивое положительное сальдо.

Большую часть закупаемой Россией китайской электроники составляет бытовая техника (46%), однако в дальнейшем будет возрастать доля продукции с высокой добавленной стоимостью, такой как компьютеры и телекоммуникационное оборудование. Но главный упор Китай намерен сделать на экспорт в Россию оборудования мобильной связи. Среди импортируемой Китаем российской электронной продукции передовые позиции удерживают электронные приборы (40%) и инструменты (35%). Высокопроизводительные компью-

теры – 10%, телекомоборудование – 7%, используемые в электронике материалы – 5%, бытовая техника – 1%. Пользующаяся спросом во всем мире китайская электроника плохо представлена на российском рынке. Основная причина этого явления заключается в слабом развитии легальных торговых каналов для сбыта в Россию электронной продукции крупных китайских заводов и компаний, а также отсутствии рекламы китайских торговых марок.

Авиатехника

В 2002г. китайская гражданская авиация (ГА) продолжала стабильно развиваться и вышла на 6 место в мире по объему авиаперевозок (пассажирских и грузовых).

В целом китайские авиаперевозчики за 8 месяцев 2002г. получили прибыль 57,6 млн.долл., что стало возможным за счет увеличения на 11% пассажирооборота, по сравнению с тем же преиодом за 2001г.

Компании регионального значения также демонстрировали неплохие результаты по итогам III кв. 2002г. Например, Hainan Airlines показала прибыль в 6,6 млн.долл. Авиакомпания Shandong Airlines за первые 9 месяцев 2002г. показала прибыль в 1,55 млн.долл. Китайские авиакомпании совместно с компанией по авиаимуществу Casc продолжали закупки новых самолетов. В 2001г. с компанией Boeing были подписаны контракты на 40 самолетов Boeing различных типов с поставкой в 2002-05гг.

Компания Airbus в апр. 2002г. объявила о подписании нового контракта на 20 самолетов типа Airbus-320 (150-местных) на 1,1 млрд.долл. По ранее заключенным контрактам Airbus поставил в Китай в 2002г. – 2 самолета А-319 (124-местных) и в 2003-04гг. – 5 самолетов А340-600 (380-местных). Заказчиком указанных самолетов является компания China Eastern Airlines.

Для удовлетворения роста авиаперевозок в КНР к 2011г. в ГА КНР должно быть 1030 самолетов. Указанный парк самолетов будет включать 734 больше- и средне-размерных самолетов и 296 региональных самолетов.

Реформа, объявленная ГУГАК в июле 2000г., приобрела к концу 2002г. законченные черты. В окт. 2002г. ГУГАК объявил о состоявшихся изменениях в 9 государственных авиакомпаниях, которые объединяются в 3 группы.

В нояб. 2002г. Госсовет КНР утвердил данное объединение авиакомпаний.

	China National Aviation	China Eastern Air	China Southen Air
Активы, млрд.долл.	6,93	5,72	6,05
Кол-во самолетов, шт.	118	118	180
Авиакомпании, входящие в группу	Air China, China Southwest, China Aviation	China Eastern, China Northwest, Yunnan Airlines	China Southern, Xinjiang Airlines, China Northern
Кол-во персон., чел.	20320	25100	34080
Президент группы	Wang Kaiyuan	Ye yigan	Yan Zhiqing

Реально реорганизация 9 авиакомпаний (управление, авиапарк, маршруты, персонал) потребует еще от 1,5 до 3 лет. Все активы, юридические ответственности прежних авиакомпаний передаются трем новым холдинговым компаниям. Три новых авиационных холдинга будут владеть 80% активов всей ГА Китая и 85% рынка авиаперевозок.

Четвертая группа China Sky Aviation Enterprise Group Alliance, ранее состоявшая из 6 авиакомпаний: Shandong Airlines, Shanghai Airlines, Shenzhen Airlines, Sichuan Airlines, Wuhan Airlines, China Postal Airlines, претерпевает большие изменения. В марте 2002г. China Eastern Airlines приобрела 40% акций у Wuhan Airlines, 20% акций приобрели коммерческие компании неавиационного профиля, и лишь 40% акций осталось у прежней компании Wuhan Airlines.

В окт. 2002г. было объявлено, что China Southern Airlines приобрела 39% акций компании Sichuan Airlines (стоимостью 16,5 млн.долл.). Shandong Airlines, и Shanghai Airlines приобрели по 10% акций Sichuan Airlines.

В сент. 2002г. Shanghai Airlines сообщила о планах своего развития: до 2006г. компания увеличит свой парк до 40 самолетов (в наст. вр. флот компании – 25 самолетов).

В пятой группе авиаперевозчиков Китая доминирует Hainan Airlines, которая в 2000-01гг. присоединила к себе а/к Chang'an Airlines, Shaaxi Airlines и купила большой пакет акций Xinhua Airlines. Американский предприниматель Дж. Сорос при посредстве компании American Aviation владеет 14,8% акций Hainan Airlines.

Корпорация Boeing. По состоянию на июль 2002г. общее количество самолетов типа Boeing в парке китайских авиакомпаний составляло 384 воздушных судна (или 64% от всего парка самолетов).

Количество воздушных судов: Boeing-737 – 223; Boeing-757 – 54; Boeing-747 – 17; Boeing-767 – 17; Boeing-777 – 19; MD-80/82 – 26; MD-90 – 22; MD-11 – 6. Общее количество – 384 воздушных судна.

В дек. 2002г. исполнилась 30 лет деятельности корпорации Boeing на авиационном рынке Китая. Начало этого сотрудничества было положено с первой встречи президента США Р. Никсона и премьер-министра КНР Чжоу Эн Лая в 1972г. Как хронологию сотрудничества можно привести следующие события: 1972г.– Китай заказал 10 самолетов Boeing-707; 1978г.– заказано 3 самолета Boeing-747 для расширения международных маршрутов ГУГАК; 1980г.– корпорация Boeing открыла свой пекинский офис; 1983г.– поставка первого самолета типа Boeing-737, поставка первых двух самолетов MD-82.

1985г. Boeing начал сотрудничество с Институтом гражданской авиации в г. Тяньцзин в деле подготовки инженеров по технической эксплуатации самолетов и двигателей, а также сертификации специалистов для работы на самолетах типа Boeing.

1987г. – поставка первого самолета В-757. Boeing оказывает содействие в расширении центра по запчастям при Пекинском столичном аэропорте. 1994г.– Boeing поставил 200 самолет в КНР. 1998г.– Boeing поставил 300 самолет в КНР.

За весь период работы в КНР корпорация Boeing инвестировала 300 млн.долл. в программы, нацеленные на повышение безопасности полетов, развитие перевозочных мощностей и подготовку персонала. С 1993г. по 2001г. корпорация Boeing обучила 15000 китайских специалистов, половину из которых составил летный состав и специалисты по техобслуживанию.

Другим аспектом долгосрочного сотрудничества Boeing с Китаем является производственная кооперация с 4 крупнейшими авиапредприятиями в Шанхае, Сиани, Чэнду и Шеньяне по изготовлению элементов и частей к самолетам Boeing. Эта работа является одной из стратегий американской корпорации по работе с китайскими заказчиками и продолжается более 10 лет. Сейчас представительство Boeing в Пекине насчитывает 100 чел. персонала и 230 чел., работающих на предприятиях, производящих элементы самолетов.

Корпорация Airbus. Занимает 19% рынка ГА Китая. Общее количество самолетов – 110 ед. В составе авиакомпаний Макао и Гонконга находятся еще 60 самолетов типа Airbus.

Распределение самолетов по типам и авиакомпаниям

	A-319	A-320/321	A-300	A-310	A-330	A-340
«Сычуаньская», (Чэнду)	-	5/2	-	-	-	-
«Северная», (Шеньян)	-	3	6	-	-	-
China Eastern, (Шанхай)	10	14	10	-	-	5
Air China, (Пекин)	-	-	-	-	-	3*
«Южная», (Гуанчжоу)	-	20	-	-	-	-
«Северо-западная», (Сиань)	-	13	3	3	-	-
«Юго-западная», (Чэнду)	-	-	-	-	-	6
«Чжецзянь», (Ханьчжоу)	3	5	-	-	-	-

Общее количество – 110 ед.

* Сданы в аренда/к «Cathay Pa (Гонконг)

За последние годы корпорация Airbus последовательно развивала производственную корпорацию с тремя самолетостроительными предприятиями Китая: в Шеньяне, Сиане и Чэнду.

Для корпорации Airbus китайские предприятия поставляют для самолетов типа А-320 элементы фюзеляжа, двери, отдельные элементы пола. Общая сумма поставленной продукции за весь период сотрудничества оценивается в 169 млн.долл. Китайские предприятия также планируют участвовать в изготовлении элементов для нового самолета А-380.

Одними из заметных контрактов в 2001-02гг. корпорации Airbus стали: заказ на 8 самолетов А-318 (107-местный) – для Air China с поставкой в 2004г.; заказ в апр. 2002г. на 20 самолетов А-320 (150-местный) – для China Eastern с поставкой в 2003 –05гг.; заказ 5 самолетов А-340-600 (380-местных) для China Eastern с поставкой в 2003-04гг.

Региональные самолеты. По расчетам китайских авиационных экспертов, в 2002-21гг.будет наблюдаться постоянное увеличение численности парка региональных самолетов (к категории региональных самолетов китайские эксперты относят все самолеты вместимостью менее 100 пассажиров).

Общее количество региональных самолетов на начало 2002г. равнялось 87 ед. (имеются в виду как зарубежные, так и и самолеты китайского производства типа Y-7 и MA-60).

В 2001г. весь региональный воздушный флот выполнил 12% полетов; 4,5% пассажирских перевозок и 3,2% объема перевозок (в пасс/км) от объема работы всей ГА Китая. Объем перевозок составил 3,1 млн. чел. и увеличился на 29% по сравнению с предыдущим годом.

В Hainan airlines велико влияние американского капитала (Дж. Сорос). Авиакомпания ведет независимую линию на рынке авиаперевозок. Не присоединяясь ни к одной из крупных авиагрупп КНР, авиакомпания формирует собственную независимую группу. По статистике 2001г. компания имела долю в перевозках, равную 1,8% от всего объема авиаперевозок в КНР. Hainan airlines уделяет большое внимание региональным перевозкам и последние годы формирует парк самолетов, активно работающих на рынке чартерных перевозок для бизнесменов.

Помимо самолетов «Фэйрчальд-Дорнье» 328 JET, авиакомпания имеет в своем парке: Learjet-60 – 1 шт.; Beechjet-400 – 1 шт.; Raytheon Hawker – 8 шт.; Gulfstream 200 – 1 шт. / 2 заказано с поставкой в 2003г.

Bombardier Aerospace (Канада). Канадская самолетостроительная корпорация присутствует на авиарынке Китая 17 лет и продолжает поставки самолетов типа CRJ для региональной авиации. В эксплуатации находится 26 самолетов типа CRJ различного класса. Заказчиками канадских самолетов являются: Shandong Airlines, Hainan Airlines, Yunnan Airlines, Shanhai Airlines, China United Airlines, China Ocean Aviation Group. В Пекине функционирует склад авиазапчастей. Также Bombardier Aerospace открывает центр подготовки летного состава в г. Циндао и работает над проектом СП (совместного предприятия) по техническому обслуживанию своих самолетов в Китае.

Корпорация Embraer (Бразилия). Заслуживает внимания та настойчивость и последовательность, с которой бразильская корпорация осваивает китайский рынок. После подписания первого контракта в середине 2000г., корпорация до конца 2001г. поставила 5 самолетов ERJ-145 (50-местных) для «Сычуаньской а/к» (Чэнду).

Немалую роль для дальнейших шагов корпорации Embraer в Китае имел факт подписания межправительственных, соглашений между КНР и Бразилией в апр. 2001г. В рамках соглашения Китай планирует закупить еще 40 самолетов ERJ-145 на 1 млрд.долл. Среди заказчиков: Southern Airlines (Гуанчжоу) – 20, твердый заказ (10 – опцион); Wuhan Airlines (Ухань) – 10, твердый заказ. Ожидается официальное одобрение от Госплана КНР и ГУГАК на подписание вышеуказанного контракта.

Корпорация Embraer надеется, что пришла на китайский рынок надолго. Очередным шагом в закреплении на рынке корпорации Embraer явилось подписание в дек. 2002г. с китайской корпорацией AVIC-2 соглашения о создании совместного предприятия по производству в КНР 50 местного регионального самолета. Совместное производство будет осуществляться на производственных площадях Харбинского самолетостроительного предприятия. В качестве начальной стадии производства планируется освоение с 2003г. изготовления элементов фюзеляжа самолета ERJ-145. По мере освоения производства китайской стороне может быть передан больший объем по сборке фюзеляжа.

Ремонт авиатехники

В 2002г. изменений в области техобслуживания и ремонта авиатехники, а также в области лизинга авиатехники не произошло.

Наиболее крупным предприятием в Китае в данной области является компания Ameco (а/п Пекин). Данное предприятие было создано в 1989г. как совместное предприятие между а/к Air China (60% акций) и Lufthansa Group (40%). В области ТО и Р Ameco обладает 30-40% рынка Китая. Оборот компании за первую половину 2001г. до-

стиг 62 млн.долл. В компании работает 3600 человек. На предприятии проходят обслуживание самолеты типа Boeing-737,-747,-757,-767 (Check B;C;D), а также двигатели PW400, RB-211, JT9D7. JT8D, CFM56.

На юге Китая в г. Гуанчжоу находится другое крупное предприятие Gameco. Компания является совместным предприятием между China Southern Airlines (50%), американской Lockheed Aeronautics Service (25%) и гонконгской компанией Hutchison Whampoa (25%). Компания обслуживает самолеты China Southern Airlines, а также еще 30 китайских и зарубежных авиакомпаний. В своем составе компания имеет 2300 сотрудников. Обслуживает самолеты типа А-320, А-321, Boeing-737, 757, 767, 777 двигатели CF6, V2500, JT8D, RB211, CFM56.

На территории Гонконгского аэропорта имеются две солидные компании по ТО и Р самолетов и двигателей. Hong Kong Aero Engine Services (HAESL), являющаяся совместным предприятием между Rolls-Royce (45%), Hong Kong Aircraft Engineering (45%) и SIAEC (10%). Количество персонала 620 человек. Специализируется в обслуживании и ремонте двигателей и их модификаций: RB-211, Trent 700/800, V2500.

Компания Hong Kong Aircraft Engineering (HAECO) специализируется в обслуживании самолетов Boeing-777,747,737,727; Airbus-340, 330, 320, 310, 300 (Check B, C, D). Количество персонала 900 человек.

В г. Чжухай в середине 2000г. была создана компания China MTU Maintanance Zhuhai, как совместное предприятие между MTU Aero Engines, Daimler Chrysler Group (Германия) (50% акций) и China Southern Airlines (50%). Компания приступила к работе в нояб. 2002г. и будет обслуживать и ремонтировать двигатели V2500, CFM56. Компания планирует выйти на объем ремонта 150 двигателей в год в 2006г., достигнуть максимального объема в 300 двигателей в год, оборота в 220 млн.долл. в 2009г.

Следует также упомянуть двигателеремонтное предприятие в г. Чэнду Sichuan Snecma (ранее ремонтный завод 103 ГУГАК). В 1990-93гг. ВО «Авиаэкспорт» совместно с АО «Рыбинские моторы» поставляло на данное предприятие оборудование для организации линии по ремонту двигателей Д-30КУ-154. В результате линия была создана, и еще в 1997-98гг. по контрактам ВО «Авиаэкспорт» с CASC на данное предприятие поставлялись ремкомплекты для двигателей Д-30КУ-154. Предприятие всегда было убыточным и существовало на дотации ГУГАК.

В 1995г. предприятие было соединено с авиакомпанией China South West airlines. В 1999г. было создано совместное предприятие Sichuan Snecma между Snecma Group Services (51%), China South West airlines (35%), Willis Lease Finance (США) (7%), Beijing Kailian Aviation Technology (7%). Приступив к работе в апр. 2000г., в окт. 2000г. СП отремонтировало первый двигатель CFM 56-3. Планы компании – в 2005г. выйти на производительность ремонта 50 двигателей CFM56 в год.

Авиационный лизинг

Среди международных лизинговых компаний, действующих в Китае, можно перечислить:

1. CIT Aerospace из США достаточно известна в Азиатско-тихоокеанском регионе. Компания работает с 11 авиакомпаниями из стран региона, из них 3 авиакомпании находятся в КНР: авиакомпания China Eastern эксплуатирует 4 самолета А-320, взятых в операционный лизинг у CIT Aerospace; авикомпания China Northwest – эксплуатирует один А-320; авиакомпания Wuhan Airlines – в 2001г. поступили в операционный лизинг 2 самолета В737-800.

По заявлению вице-президента CIT Aerospace Н. Даггера, одной из причин, по которой авиакомпании обращаются к лизинговым компаниям за новыми самолетами является то, что они могут получить Airbus или Boeing уже на следующий год после подписания контракта, а при заказе у производителя это возможно на 3 год после подписания контракта.

Компания CIT Aerospace предлагает такие услуги авиакомпаниям, как получение от авиакомпании старого самолета и поставка в лизинг нового самолета, с зачетом остаточной стоимости старого воздушного судна. Также лизинговая компания практикует такие операции, как Sale/lease back. 2 самолета Boeing-737-800 CIT Aerospace приобрела у Wuhan Airlines и сразу сдала их в лизинг на 8 лет той же авиакомпании. Сделка была выгодной для обеих сторон.

2. Pegasus Aviation – лизинговая компания из США, образованная в 1988г. (штаб-квартира в Сан Франциско) активно работает с China Southern, China Eastern и Shanhai Airlines по схеме Sale/lease back. Объем бизнеса Pegasus Aviation. В азиатско-тихоокеанском регионе (АТР) к концу 2000г. приблизился к 1 млрд.долл. Компания владеет 20% авиационного лизингового рынка в странах АТР и планирует увеличить эту цифру до 30%. В регионе АТР компания сдала в лизинг 14 самолетов на авг. 2001г. В Китае летают 10 самолетов, взятых в лизинг у Pegasus Aviation (это Boeing-737 и – 757, Airbus-320). В других регионах мира Pegasus Aviation сдала в лизинг авиакомпаниям: 58 самолетов – Северная Америка; 58 самолетов – Латинская Америка; 22 самолета – Европа.

3. GE Capital Aviation Services (GECAS) – авиационная лизинговая компания из США. В 1986г. около 60% авиакомпаний мира имели в своем составе арендованные воздушные суда. В 2003г. 80% авиакомпаний мира используют лизинг в своей работе. В 1998г. GECAS сформировала у себя группу по планированию оптимального состава парка авиакомпаний. В конце 2000г. GECAS сообщила о заключении контрактов по операционному лизингу на 20 самолетов (тип не указывался) в Азиатско-тихоокеанском регионе. В июле 2001г. сообщалось, что «Юго-западная» авиакомпания (г. Чэнду) получает в лизинг от GECAS три самолета Boeing-737-600.

4. Singapore Aircraft Leasing Enterprise (SALE) – лизинговая компания, являющаяся совместным предприятием между «Singapore Airlines» (50%) и американской лизинговой компанией «Boullioun» (50%) была учреждена в 1993г. Руководство компании находится в Сингапуре. Персонал компании 40-50 чел. В портфеле заказов компании 27 самолетов (среди них Airbus-320 и Boeing-777). Среди клиентов компании 17 авиакомпаний из 12 стран. В 2000г. SALE объявило о заказе дополнительно 11 самолетов А-320. Одним из инвесторов SALE является правительство Сингапура. Активы компании оцениваются в 375 млн.долл. Из китай-

ских авиакомпаний клиентом SALE является China Eastern Airlines.

Отсутствие внутри страны рынка лизинга авиатехники, приводит к монополизации данной сферы американскими лизинговыми компаниями. По мнению китайских экспертов, лизинговые компании произвольно меняют процентные ставки, не оставляя китайским авиакомпаниям свободы маневра. В середине 1990гг. девальвация юаня привела к большому росту стоимости арендной платы, и это принесло серьезные убытки ГА Китая.

Китайские эксперты считают, что нужно развивать лизинговую систему внутри страны. В Китае курс юаня стабилен, уровень процентных ставок низкий, а на финансовом рынке имеется достаточное количество свободных средств. В этом направлении уже сделаны первые шаги. В окт. 2000г. «Шэнчженьская финансовая компания» заключила с Сианьским самолетостроительным заводом контракт на поставку 60 самолетов типа МА-60 («Синьчжоу») (региональный самолет 56-58 местный) на 480 млн.долл. Одновременно были заключены договоры на сдачу в аренду самолетов МА-60 с Сычуаньской и Уханьской авиакомпаниями. Китайские лизинговые компании ищут модель работы без привлечения иностранных корпораций. Но в данный момент в этой сфере сохраняется множество проблем, решить которые без поддержки государства не по силам. Если государство будет предоставлять льготные кредиты, упорядочивать налогообложение лизинговых компаний (действуют высокие налоговые ставки, присутствует двойное налогообложение), это позволит развиваться лизинговым компаниям и одновременно развиваться авиационной отрасли.

Авиационный лизинг в Китае получил дальнейшее развитие в нояб. 2002г. AVIC-II сообщил, что с Western Financial Leasing (провинция Ганьсу, г. Ланчжоу) подписан лизинговый контракт на 130 млн.долл. на 30 летательных аппаратов (среди них – 15 вертолетов Z-9 и 15 региональных самолетов Y-12). В дальнейшем китайская лизинговая компания планирует работать с широким кругом китайских авиаперевозчиков.

Авиастроение в КНР

Региональный самолет ARJ 21 (72-79пассажиров). Уже более 2 лет под руководством AVIC-I авиаспециалисты Китая занимаются проектом создания регионального самолета ARJ 21. По плану первый экземпляр самолета совершит полет в конце 2006-07г. Дальность самолета составит 2225км. (в базовом варианте). Разрабатывается также вариант ARJ 21 с удлиненным фюзеляжем и грузовая версия самолета. Самолет оснащен двумя двигателями в хвостовой части, имеет низко расположенное стреловидное крыло и Т-образное хвостовое оперение.

В конкурсе на поставку двигателей для самолета ARJ 21 участвовали: Rolls-Royce (двигатель BR-710), General Electric (двигатель CF-34), Pratt & Whitney (двигатель PW-800), Snecma (двигатель SM-146). В нояб. 2002г. было объявлено, что китайская сторона выбрала для установки на самолет ARJ 21 двигатель CF-34 корпорации General Electric. По расчетам экспертов емкость рынка в КНР для регионального самолета ARJ 21 может составить до 500 самолетов.

Транспортный самолет Y-8 (полезная нагрузка 20 т.). Самолет Y-8 (аналог самолета АН-12) производится самолетостроительным предприятием Shaanxi Aircraft Industry Group. С 1998г. ведутся работы по модернизации самолета. Самолет с улучшенной авионикой и количеством экипажа 3 чел. получил наименование Y-8F400. Максимальная дальность 5600км.

Разработана также другая модификация самолета Y-8F600. Еще в 2000г. китайская сторона подписала соглашение с корпорацией Pratt & Whitney на установку на самолете Y-8F600 двигателей типа PW-150. В нояб. 2002г. китайская сторона подписала соглашение с АНТК им. Антонова (Украина) о совместной разработке модификации самолета Y-8F600. Украинская сторона участвует в данном проекте на основе разделения рисков.

По сравнению с базовым вариантом Y-8F600 будет иметь удлиненный фюзеляж (длина фюзеляжа увеличена на 2 метра). Необходимые проектировочные работы по конструкции, прочности и аэродинамике будут выполнены совместно с АНТК им. Антонова. Получение сертификата на Y-8F600 планируется в 2005г.

Вертолетостроение. Китайская авиационная промышленность выпускает сертифицированные гражданские вертолеты, основанные на моделях европейского консорциума Eurocopter.

Вертолет Z-8 создан на базе вертолета «Супер Фрелон». Z-8 относится к классу 13-тонных вертолетов. Вертолет Z-9 (14-ти местный) создан на базе вертолета «Dauphin 2» и изготавливается по лицензии Харбинской авиастроительной корпорацией. Вертолет Z-11 (6-ти местный) создан на базе вертолета «Eurocopter AS-350 Ecureil».

На вертолеты Z-9 и Z-11 в апр. 2001г. получен сертификат от ГУГАК. Указанные вертолеты будут оснащаться более мощными двигателями французской компании Turbomeca.

По оценке вертолетного департамента корпорации AVIC-II вертолетный рынок в КНР только развивается. В ГА эксплуатируется 80 гражданских вертолетов. В ближайшие 10-15 лет потребность в вертолетах оценивается цифрой 1000-1500 ед., а по оценкам американских экспертов потребность в вертолетах в КНР на ближайшие 10 лет может составить 1800 ед.

Китайские лекарства

«Гоцзи цзинмао сяоси», 04.04.2003г.

Предпринимаются меры по расширению экспорта продукции традиционной китайской медицины. За 2002г. экспорт лекарств из традиционных китайских трав составил 671 млн.долл., увеличившись по сравнению с пред.г. на 20,3%. Основу экспорта составляют поставки продукции первичной обработки с инзкой добавленной стоимостью: в 2002г. 58,4% экспорта лекарств пришлось на лекарственное сырье, поставки которого достигли 392 млн.долл. с приростом в 10,7%. Экспорт готовых лекарств составил всего 102 млн.долл. или 17% экспорта, увеличившись на 11,8%.

Период наиболее быстрого роста экспорта китайских лекарств пришелся на начало 90гг., что было связано с действием ряда конъюнктурных факторов. Однако сейчас темп роста экспорта замедлился отчасти вследствие падения цен на продукцию китайской медицины, вызванного превышением предложения над спросом. Соотношение

экспортных цен по сравнению с началом 90гг. составляет 1:4. Ситуация осложняется также недобросовестной конкуренцией на рынке и выпуском массы поддельных лекарств. Темп прироста экспорта китайских традиционных лекарств значительно ниже темпов роста экспорта в целом и фармацевтике в частности.

Китайские лекарства обладают рядом преимуществ по сравнению с лекарствами европейской медицины, вызывающими значительное число побочных эффектов. В условиях сокращения жизненного цикла европейских лекарств и высокой степени монополизации в фармацевтике цены на продукцию европейской медицины растут очень быстро. Китайские же лекарства являются хорошей альтернативой для большей части населения, к тому же имеют относительно низкую себестоимость.

Завоевание китайскими лекарствами международного рынка происходит с трудом. Естественным ограничителем их распространения является их специфичность. В мировой торговле лекарствами в принципе существует наибольшее количество технических и административных барьеров. И если экспорт лекарственного сырья может расти достаточно быстро, то экспорт готовых лекарств сталкивается со многими трудностями. Считается, что если лекарство успешно зарегистрировано в 4 из основных стран-производителей лекарств, то оно уже может быть названо международным. Таких лекарств в мире всего несколько сотен видов. И вследствие трудностей с регистрацией, с которыми сталкиваются китайские лекарства, масштабы их легального экспорта и прибыль от него невелики. В большинстве стран возникают проблемы с тем, как классифицировать подобного рода лекарственные препараты.

Китай предпринимает усилия по продвижению своих традиционных лекарств на мировой рынок путем перевода фармацевтической отрасли на международные стандарты GMP, GAP и др., повышения требования к качеству выпускаемой продукции. В Китае были приняты «Экологические стандарты при экспорте и импорте лекарственных растений и препаратов», в которых содержатся требования по ограничению содержания в экспортируемых лекарствах тяжелых металлов, микроорганизмов.

Туризм

«Гоцзи шанбао», 10.04.2003г.

«Чжу-нго гунъебао», 29.04.2003г.

За 2002г.общий доход туристической отрасли Китая составил 556,6 млрд. юаней, или увеличился по сравнению с 2001г. на 11,4%, что было на 3% больше динамики прироста ВВП страны. Валютный доход от международного туризма впервые превысил 20 млрд.долл. и достиг 20,4 млрд.долл., увеличившись по сравнению с 2001г. на 14,6%; доход от внутреннего туризма составил 387,8 млрд. юаней с приростом в 10,1%.

После вступления Китая в ВТО туризм и связанные с ним отрасли, также как и другие сферы экономики, вступили в переходный период. В сфере гостиничного хозяйства – после 20 лет проведения реформ достигнута та степень открытости, которая соответствует обязательствам, взятым Китаем при вступлении в ВТО. В сфере деятельности турагентств пока действует ряд ограничений, в частности, на долю иностранного владения акциями, по созданию отделений компаний, а также ряд территориальных ограничений. Для иностранного капитала пока закрыта наиболее прибыльная сфера деятельности – выездной туризм. В Китае насчитывается 11 совместных туристических агентств, в которых иностранный капитал пока не владеет контрольным пакетом акций. Все это дает возможность туристической отрасли Китая осуществить необходимые мероприятия по подготовке к полному открытию данной сферы. Пик притока иностранных инвестиций в туристическую отрасль КНР будет приходиться на 2004-08гг. Поэтому для Китая еще предстоит наиболее трудный период адаптации к усилению конкуренции в сфере туризма. В этот период иностранный капитал будет направляться, главным образом, в строительство гостиниц, туристических достопримечательностей, развитие сети турагентств и создание туристических продуктов. Главной тенденцией станет реструктуризация отрасли, в процессе которой небольшие фирмы будут поставлены на грань выживания. Конкуренция будет идти не столько по количественному, сколько по качественному признаку.

Вступление в ВТО будет способствовать внедрению на китайских турфирмах передовых методов управления и хозяйствования, укреплению общего потенциала отрасли и повышению качества обслуживания. Обострится конкуренция для китайских фирм, только начавших получать прибыль. По завершении переходного периода турагентства с полностью иностранным капиталом начнут создавать на территории Китая сети по обслуживанию туристов с уже вошедшими на рынок иностранными авиакомпаниями, отелями, супермаркетами и ресторанами. В преддверии предстоящих изменений внутрикитайским турфирмам необходимо будет постараться максимально использовать переходный период для подготовки к новым реалиям путем объединения, акционирования, выхода на рынок ценных бумаг, усиления корпоративности; устранения сегментации туристического рынка, снятия бюрократических барьеров, создания объединений турфирм, повышения их конкурентоспособности.

В связи с негативными последствиями, привнесенными проблемой SARS, отменой «больших майских праздников», уменьшением турпоездок внутри страны, а также сокращением притока иностранных туристов в страну (приезд туристов авиарейсами, из расчета на весь 2003г. сократится на 42%, железнодорожным транспортом – на 38%, морскими судами – на 50%) прогнозируется, что доходы туристической отрасли в 2003г. уменьшатся на 40% от уровня, достигнутого в 2002г. Это также повлияет на уменьшение динамики прироста валового внутреннего продукта (ВВП) страны на 0,3%.

Доходы крестьян

«Чжунго тунцзи», №4 2003г.

По итогам 2002г. среднедушевой уровень потребительских расходов крестьян составил 1834 юаня (223,7 долл.), увеличившись за последние 5 лет на 217 юаней, что означает ежегодный рост на 43 юаня или, с учетом фактора цен, на 3%.

Доходы крестьян за тот же период возросли на 386 юаней или на 3,8% и составили 2476 юаней

(302 долл.). При этом с 1997г. по 2000г. темп прироста доходов снижался: с 4,6% до 2,1%, а в 2001-02гг. доходы повышались на 4,2% и 4,8% соответственно.

С 1998г. по 2000г., вследствие падения рыночных цен на сельхозпродукцию, доходы крестьян от занятия сельскохозяйственными видами деятельности также снижались: с 1192 юаней на чел. в 1998г. до 1091 юаня на чел. в 2000г. В 2001г. эта тенденция была преодолена, и доходы крестьян от сельского хозяйства стали расти, достигнув в 2001г. 1126 юаней при приросте в 4,2%, а в 2002г. – 1135 юаней при приросте в 0,8%.

Среднедушевая зарплата крестьян за 5 лет выросла с 515 юаней в 1997г. до 840 юаней в 2002г., увеличиваясь ежегодно на 10,3%. Доля зарплаты в денежном выражении в величине прироста совокупных доходов крестьян достигла 84%.

Одновременно произошла диверсификация источников доходов. Доля доходов от домашнего производства в их общем объеме снизилась за 5 лет с 75% до 60%. В т.ч. уменьшилась доля доходов от растениеводства – с 77,3% до 71,2%, и возросла доля доходов от лесного хозяйства (с 1,6% до 2,2%), животноводства (с 16,8% до 18,6%), рыборазведения (с 1,7% до 2,8%).

Изменилась структура потребительских расходов крестьян. Так, расходы на продукты питания в 2002г. составляли 46,2% от общей суммы расходов, что на 8,9% меньше, чем 5 лет назад. Основными статьями расходов крестьян в 1997г. являлись питание, проживание, культурно-образовательная и развлекательная сферы, одежда, товары и услуги для дома, здравоохранение, транспорт и связь. По итогам 2002г. в структуре потребления значительно повысилась доля расходов на транспорт и связь, а также на здравоохранение.

В потреблении продуктов питания снизилась доля зерновых: по итогам 2002г. их среднедушевое потребление составило 235 кг, сократившись по сравнению с 1997г. на 6,1%. При этом на 11,5% возросло за 5 лет потребление бобовых, составив 5,8 кг. на чел. в год; растительных масел – на 23,4%, составив 5,8 кг. на чел. в год; молока и молочных продуктов – на 26,3%, составив 1,2 кг. на чел. в год; морепродуктов – на 7,9%, составив 4,4 кг. на чел. в год; фруктов – на 5,6%, составив 18,8 кг. на чел. в год.

Возросло потребление товаров длительного пользования. По итогам 2002г. количество цветных телевизоров на каждые 100 сельских семей возросло по сравнению с 1997г. более чем в 2 раза и достигло 60,5 шт.; холодильников – на 74,1%, составив 14,8 шт.; стиральных машин – на 45,2% и достигло 31,8 шт.; бытовых вентиляторов – на 26,8%, составив 134,3 шт. Число телефонов на каждые 100 семей достигло 40,8 шт., кондиционеров – 2,3 шт. Жилая площадь за 5 лет увеличилась на 4 кв. м. и по итогам 2002г. составила 26,5 кв. м. на человека. Кроме того, 88% крестьянских жилых домов были оснащены гигиеническим оборудованием; 68% семей пользовались очищенной питьевой водой.

Уровень среднедушевых расходов на культурно-образовательную и развлекательную сферы за 5 лет вырос на 210 юаней или на 41,9%. По регионам Китая среднедушевые потребительские расходы крестьян в восточных районах страны выросли на 335 юаней и достигли 2344 юаней. (при среднегодовом темпе прироста в 3,1%); в центральный районах – на 162 юаня и достигли 1660 юаней (при среднегодовом темпе прироста в 2,1%); в западных районах – на 143 юаня и достигли 1382 юаней (при среднегодовом темпе прироста в 2,2%).

Среднедушевой уровень налоговых выплат крестьян в 2002г. составил 78,7 юаней, сократившись по сравнению с 2001г. на 12,5 юаней или на 13,7%, а по сравнению с 1997г., когда налоговые выплаты крестьян достигали наибольшей величины – в 108 юаней, сократился на 29,3 юаня. Вклад от снижения налогового бремени в увеличение доходов крестьян составил 0,5%. В совокупном объеме доходов крестьян доля налоговых выплат составила 3,2%. Уровень налоговых выплат по регионам неодинаков: в восточных регионах он составляет 70,9 юаней (2,1% от среднедушевого дохода), в центральных – 104,2 юаня (4,6% от дохода), в западных – 54,9 юаней (3,1% от дохода). Значительные различия существуют и между слоями населения с разным уровнем дохода. Так, для малообеспеченных крестьянских дворов уровень налоговых выплат составляет 60 юаней, для дворов со средним достатком – 81,1 юань, для дворов с высоким уровнем дохода – 95,7 юаней.

Одной из основных проблем в этой сфере является высокая степень налогообложения для дворов, специализирующихся исключительно на сельскохозяйственном производстве. По сравнению с крестьянскими дворами, занимающимися несельскохозяйственными видами деятельности, уровень их налоговых выплат более чем в 2 раза выше. Тяжелое налоговое бремя несут также малообеспеченные дворы, для которых доля налоговых выплат в совокупном доходе достигает 7%.

Малые предприятия

China daily, 17.03.2003г.

Китайским частным предприятиям – значительной силе, стимулирующей китайскую экономику – необходимо предоставить более широкий доступ на рынки различных отраслей. Большие возможности для развития частного сектора крайне важны для поддержания высоких темпов развития экономики, а также для создания новых рабочих мест. Актуальным стало открытие финансового рынка для частных предприятий. Путем учреждения небольших частных банков можно было бы эффективно решать проблему недостатка финансирования в частном секторе.

Рост объемов госинвестиций имеет свои пределы, как и внутреннее потребление, ограниченное низкими доходами жителей сельской местности. Многие относят 8% рост ВВП в прошлом году на счет госполитики, нацеленной на стимулирование экономики путем инвестиций. Однако растущая динамика частного сектора также стала важным фактором экономических достижений. Ежегодный объем ВВП в частном секторе составляет треть ВВП КНР. Только теоретически он является важной частью системы предоставления рабочих мест для рабочей силы, высвободившейся в результате реформы госпредприятий, а также для пребывающих из сельской местности мигрантов, что однако не находит подтверждения в последние годы – наоборот, имеет место тенденция падения нового вовлечения трудоспособного населения на малых частных предприятиях.

Развитие частного бизнеса по-прежнему сдерживается рядом моментов, включая ограничение доступа к некоторым отраслям (например, банковский и страховой сектор) и недостаточную поддержку со стороны финансовых институтов.

Изыскивая пути решения проблемы нехватки средств частных компаний, не стоит полагать, что государственные банки будут прилагать усилия для поддержания негосударственных компаний. Крупные банки заинтересованы в больших корпорациях, в то время как негосударственный бизнес не отличается крупными масштабами. В этом случае следовало бы рассмотреть возможность развития небольших частных банков, обслуживающих местный бизнес с тем, чтобы облегчить проблему нехватки средств частников.

Банковская сфера практически закрыта для доступа частных фирм. Так, в КНР существует лишь один негосударственный банк – Китайский банк «Миньшэн», учрежденный в 1996г.

За 1996-01гг. количество таких предприятий увеличилось с 443 тыс. до 1,323 млн., что означает ежегодное их увеличение на 24,5%. При этом количество занятой на них рабочей силы возросло с 8,022 млн. чел. до 31,703 млн. чел., ежегодно увеличиваясь на 31,6%. Капитал этих предприятий вырос с 304,3 млрд. юаней до 1,407 трлн. юаней с ежегодным приростом в 35,8%. И, наконец, объем годовых доходов увеличился с 411 млрд. юаней до 3,188 трлн. юаней, что означает рост на 50,6% в год. За 5 лет все вышеуказанные показатели увеличились в среднем в 4 раза.

С ростом масштабов деятельности малых и средних предприятий повысилось и их место в национальной экономике. На конец 2001г. малые и средние предприятия составляли 43,7% от общего числа предприятий в стране; по сравнению с 1996г. их доля выросла на 26,9%. Доля занятой на этих предприятиях рабочей силы составила в 2001г. 19,2% от общего числа занятых на предприятиях страны, увеличившись по сравнению с 1996г. на 14,8%. Капитал малых и средних предприятий составил в 2001г. 10,3% от общего объема капитала предприятий страны; его доля увеличилась за 5 лет на 7%. В объеме годовых доходов они занимают долю в 13,2%, что на 11,2% больше, чем в 1996г.

За последние пять лет несколько оптимизировалась структура отраслевого размещения малых и средних предприятий. На конец 2001г. большая часть их была сосредоточена в производящих отраслях, оптово-розничной торговле и общественном питании. По сравнению с 1996г. доля предприятий, работающих в производящих отраслях, снизилась, а доля торговых предприятий и предприятий общепита возросла; особенно быстрыми темпами росло число предприятий сферы услуг, главным образом, новых ее отраслей.

В 2001г. 639 тыс. малых и средних предприятий или 48,3% работали в производящих отраслях, что на 11% меньше по сравнению с 1996г. В оптово-розничной торговле и общепите было занято 29,9% или 396 тыс. предприятий, что на 7% больше, чем в 1996г.

С ростом уровня жизни населения постепенно возрастает спрос на продукцию сферы услуг, поэтому особенно активно в последние годы росло число предприятий в сфере недвижимости, туризме, рекламном деле, консультационных услугах, услугах с использованием вычислительных машин и т.д. С 1996г. по 2001г. количество малых и средних предприятий в сфере недвижимости увеличилось с 1,562 тыс. до 22,024 тыс., что означает ежегодный рост в среднем на 69,6%. Число предприятий сферы туризма выросло со 125 до 2,496 тыс., увеличиваясь на 82% в год. Количество предприятий, занимающихся рекламой, выросло с 2 тыс. до 17 тыс. с ежегодным приростом в 49%. Число предприятий в сфере предоставления нотариальных, правовых, бухгалтерских, аудиторских, статистических и т.п. услуг, увеличилось с 225 до 10,415 тыс., что означает ежегодный рост на 115%. Количество малых и средних предприятий, оказывающих услуги с использованием вычислительных машин, возросло с 1 тыс. до 16 тыс. с приростом в 68,8% в год. Таким образом, темп увеличения числа предприятий в этих отраслях намного превосходит другие отрасли.

Претерпевает изменения и организационная структура малых и средних предприятий. На конец 2001г. число предприятий с количеством сотрудников до 50 чел. составляло 90% от общего числа малых и средних предприятий или 1,1 млн.; тем не менее, их доля снизилась на 3,8% по сравнению с 1996г. Число предприятий с количеством сотрудников от 50 до 499 чел. в 2001г. составляло 123 тыс. или 9,3%, увеличившись за 5 лет на 3,6%. Число предприятий с количеством сотрудников более 500 чел. составляло 3,7 тыс., увеличившись в 16 раз; в т.ч. в 2001г. функционировало 17 предприятий с количеством сотрудников более 5 тыс. чел. по сравнению с 1 таким предприятием в 1996г.

Вырос и средний масштаб малых и средних предприятий. На конец 2001г. на таких предприятиях в среднем было задействовано 24 чел., в то время как в 1996г. – 6 чел. Средний объем капитала в 2001г. составлял 1,06 млн. юаней, что на 380 тыс. юаней больше по сравнению с 1996г. Средний годовой доход был равен 2,41 млн. юаней, что в 3,6 раза больше, чем 5 лет назад.

Размещены малые и средние предприятия довольно неравномерно. 953 тыс. или 72% таких предприятий находятся в восточных районах страны. С 1996г. их количество в данном регионе увеличилось на 707 тыс., что означает ежегодный прирост в 31,1% и на 6,6% превышает темп прироста в среднем по стране. По концентрации малых и средних предприятий первые пять мест занимают: пров. Цзянсу, пров. Чжэцзян, пров. Гуандун, Шанхай, Пекин, в которых расположены 658 тыс. или половина всех малых и средних предприятий страны.

В центральных регионах Китая расположены 230 тыс. или 17,4% малых и средних предприятий, что на 94 тыс. больше, чем в 1996г. Это означает ежегодный прирост в 11%, который на 20,1% ниже показателя прироста в восточных регионах страны. На западные регионы приходится всего 140 тыс. или 10,6% малых и средних предприятий, что на 79 тыс. больше, чем в 1996г. Ежегодный их прирост составлял 18,2%, что на 12,9% меньше показателя для восточных регионов. Наиболее медленными темпами растет число малых и средних предприятий в центральных регионах Китая, восточные же регионы, как и в других отраслях, лидируют по всем показателям.

Вслед за позитивными изменениями, происходящими в отраслевой и организационной структу-

ре малых и средних предприятий, растет их конкурентоспособность на рынке и общая экономическая эффективность. На конец 2001г. объем годовых доходов предприятий в расчете на 1 сотрудника составлял 101 тыс. юаней, почти удвоившись по сравнению с 1996г. Производительность капитала в 100 юаней составляла в 2001г. 257 юаней, что на 39 юаней больше, чем 5 лет назад.

Малые и средние частные предприятия играют важную роль в трудоустройстве рабочей силы, сокращаемой с государственных и коллективных предприятий. Рост числа занятых на малых и средних предприятиях за 1996-01гг. на 23,68 млн. чел. значительно ослабил давление на рынке трудоустройства.

Пенсионное страхование

«Гоцин голи», №3,2003г.

Материалом для статьи явился статистический опрос, произведенный в 2002г. среди ряда частных предприятий, компаний с иностранными инвестициями, а также предприятий с капиталом из Гонконга, Макао и Тайваня.

Результаты опроса показывают, что эти предприятия недостаточно активно применяют пенсионное страхование. Из 54% компаний в той или иной степени обеспечивающих своих работников пенсионным страхованием только в 1/3 оно распространялось на весь персонал, в остальных 2/3 – только на часть сотрудников. В среднем же степень охвата персонала пенсионным страхованием на таких предприятиях составляет 42,3%, в т.ч. на частных предприятиях – 29,4%, на предприятиях с участием иностранного и зарубежного китайского капитала – 65,7%.

В ряде случаев имеют место задолженности с выплатой сумм пенсионного социального страхования: в 17,2% частных компаний и в 10,3% компаний с иностранными и зарубежными китайскими инвестициями.

При этом предприятия с иностранными инвестициями участвуют в обеспечении пенсионного страхования более активно (73,2% компаний), чем частные национальные компании (45,5%). Значительную же часть последних составляют бывшие предприятия государственной и коллективной форм собственности.

Как правило, пенсионным страхованием оказываются охвачены руководство компаний, управляющий персонал, ядро технического состава и работники, заключившие трудовые соглашения. В ряде случаев для сотрудников среднего звена и выше применяется также коммерческое страхование. Не охваченными пенсионным страхованием остаются, как правило, временные работники, а также сотрудники, не заключавшие трудовых соглашений и работники с сельской пропиской.

Одну из основных проблем в данной сфере представляет отсутствие единых стандартов пенсионных отчислений. Так, в ряде районов установленная ставка составляет для предприятий – 21% от зарплаты персонала, для сотрудника – 8% зарплаты, в других же случаях эти ставки могут составлять 18% и 6% соответственно.

Серьезной проблемой является также отсутствие в данной сфере единого общенационального планирования или, по крайней мере, планирования на провинциальном уровне. Выработка и реализация плановых показателей пока происходит только на уровне районов, городов или даже уездов.

Активизации участия предприятий негосударственной формы собственности в пенсионном страховании препятствует также низкая степень осведомленности руководства компаний с целями и механизмом данного вида страхования. Бытуют сомнения, что пенсионные выплаты будут получены работниками после выхода на пенсию. В компаниях с преобладанием временных сотрудников данной проблеме вообще уделяется минимальное внимание.

Распространение пенсионного страхования сдерживается также и общей нестабильностью деятельности предприятий негосударственной формы собственности, в особенности, с сезонным производством, низким коэффициентом заключения трудовых соглашений и, зачастую, невозможностью предоставления даже базового социального обеспечения.

Сельское хозяйство

«Гоцин голи», №3, 2003г.

Сельское хозяйство КНР модернизировано лишь на 31% или на 1/3. Наиболее отсталыми в этом отношении составляющими сельскохозяйственного процесса являются формы организации производства, уровень модернизации которых составляет 18,8%, и сами производственные мощности, модернизированные на 21,4%. Такие показатели являются следствием низкого научно-технического уровня (5,6%), а также уровня электрификации сельской местности (7,5%), информатизации (15,7%) и механизации сельского хозяйства (28,6%).

Замедленные темпы развития сельского хозяйства породили значительную разницу между городом и деревней по целому ряду показателей. В то время как в городах происходит переход от базовой обеспеченности продовольствием и одеждой к среднезажиточному обществу, деревня по-прежнему находится на уровне борьбы за существование. Разница между доходами городских и сельских жителей растет: с 2,56:1 в 1978г. до 2,90:1 в 2001г. Наблюдается значительная неравномерность в доходах сельских жителей по регионам страны. Наиболее обеспеченным является Шанхай, где в 2001г. уровень годовых доходов сельского населения достиг 5871 юаней, что близко к уровню доходов городского населения в среднем по стране. Наименее обеспеченным является Тибет – 1400 юаней. Разница составляет 4 раза.

Однако одной из наиболее серьезных проблем является низкий культурно-образовательный уровень сельского населения. 12,6% жителей сельской местности полностью безграмотны, 44,3% имеют начальное образование, 5,5% – полное среднее и 0,6% – специальное образование. Это является следствием высоких ставок платы за образование, низкого качества образования, неравенства в правах на получение образования в городе для сельских и городских жителей.

Низкий образовательный уровень сельских жителей является серьезным препятствием на пути модернизации сельского хозяйства. А в связи с наличием значительного количества избыточной рабочей силы в деревнях с особой остротой встает вопрос обеспечения городской прописки для крестьян.

Решение всех вышеуказанных проблем требует значительного вложения средств, изыскание которых автор статьи предлагает произвести путем выпуска долговых обязательств в 50 млрд. юаней, которые в сочетании с сельскохозяйственными налоговыми поступлениями (48,2 млрд. юаней в 2001г.) образуют специальный фонд развития сельского хозяйства. Предполагается, что данные средства будут использованы для решения проблем образования, трудоустройства и социального обеспечения деревни. Проведение в течение 10 лет такой политики должно ликвидировать отставание сельского хозяйства и «дуальность» экономической структуры.

Определенная часть данного фонда должна ежегодно выделяться на решение ключевой проблемы – проблемы образования и технической подготовки кадров, что должно способствовать изменению менталитета и образа жизни крестьян. Средства из фонда должны быть использованы для создания одинаковых с городскими жителями условий в сфере культуры, здравоохранения и т.д.

Еще одним важным каналом использования средств должно стать проведение мероприятий, направленных на повышение уровня урбанизации и рационализацию оборота земли. Предлагается использовать часть средств на строительство в городах жилья для крестьян, желающих переселиться из сельской местности. Это облегчит для них задачу закрепления в городе, повысит коэффициент использования пахотных земель. Первой волне переселенцев предлагается создать особо льготные условия в сфере обеспечения жильем. Повышенное внимание обращается на необходимость решения вопроса прописки крестьян в городах.

За 10 лет численность сельского населения должна будет снизиться на 30-40%, и по истечении этого срока переселившиеся в города бывшие крестьяне уже воспримут городской образ жизни, что сократит дистанцию между ними и городскими жителями. Это будет способствовать общему повышению качества нации.

При этом в отношении возможного роста давления на городском рынке труда и угрозы социальной стабильности в статье отмечается, что между этими двумя процессами нет прямой взаимосвязи. Сельское население в любом случае будет стремиться переселиться в город, в независимости от проведения политики поощрения, однако важно управлять этим процессом.

5 место в мире по внешторгу

«Гоцзи шанбао», 4 и 11.06.2003г.

По данным ГТУ КНР, в 2002г. Китай занял 5 место в мире по объемам экспорта, поднявшись на одну позицию в списке крупнейших экспортеров. Достигнутые в 2002г. объемы импорта позволили КНР занять шестое место в мире (как и в 2001г.). Среди десяти крупнейших импортеров и экспортеров в мире КНР занимает лидирующие позиции по темпам роста как экспорта, так и импорта.

По данным ВТО, экспорт КНР в 2002г. достиг 325,6 млрд.долл. (+22%), увеличив свою долю в мировом экспорте с 4,3% в 2001г. до 5,1% в 2002г. Первые четыре позиции занимают США, Германия, Япония и Франция (разница в объемах экспорта между Францией и Китаем составляет 3,9 млрд.долл.). На десятое место по итогам прошлого года вышла Венгрия, заняв место Гонконга.

Импорт КНР в 2002г. составил 295,2 млрд.долл. (+21%), что составило 4,4% от мирового товарооборота (в 2001г. – 3,8%).

Список стран – крупнейших экспортеров в 2002г.

	Место 2002г.	Место 2001г.	Экспорт млрд.долл.	Прирост %	% в мировом товарообороте
США	1	1	693,5	-5	10,8
Германия	2	2	612,2	7	9,5
Япония	3	3	416,0	3	6,5
Франция	4	4	329,5	2	5,1
КНР	5	6	325.6	22	5,1
Великобритания	6	5	275,9	1	4.3
Канада	7	7	252,5	-3	3,9
Италия	8	8	252,0	5	3,9
Нидерланды	9	9	243,4	5	3,8
Венгрия	10		213,2	12	3,3
В целом в мире			6432,9	4.4	

Список стран-крупнейших импортеров в 2002г.

	Место 2002г.	Место 2001г.	Экспорт млрд.долл.	Прирост %	% в мировом товарообороте
США	1	1	1202,5	2	18,0
Германия	2	2	493,3	1	7,4
Великобритания	3	3	339,8	2	5,1
Япония	4	4	336,4	2	5,0
Франция	5	5	326,4	-1	4,9
КНР	6	6	295,2	21	4,4
Италия	7	7	241,1	4	3,6
Канада	8	8	227,6	0	3,4 о
Нидерланды	9	9	217,7	4	3,3
САР Гонконг	10	10	208,6	3	3,1
В целом в мире			6682,5	3,8	

Внешнеторговый оборот за янв.-май 2003г. Товарооборот составил 309,34 млрд.долл. (+39,6% относительно сопоставимого периода за 2002г., в т.ч. экспорт – 155,86 млрд.долл. (+34,3%), импорт – 153,48 млрд.долл. (+45,5%), положительное сальдо составило 2, 38 млрд.долл.; в т.ч. в мае товарооборот составил 65,45 млрд.долл., что было на 4,76 млрд. меньше уровня апр. (70,21 млрд.долл.), экспорт составил 33,84 млрд.долл. (апр. – 35,61 млрд.долл.), импорт – 31,6 млрд.долл. (апр. – 34,59 млрд.долл.). «Чжунго гунъе бао» 17.

По прогнозам НИИ внешней торговли и экономического сотрудничества при Минкоммерции КНР, в 2003г. внешнеторговый оборот Китая составит 680-700 млрд.долл. (или увеличится на 10-13% относительно 2002г.), в т.ч. экспорт составит 350-360 млрд.долл. (увеличится на 8-11%), импорт – 330-340 млрд.долл. (увеличится на 12-15%). Рост мировой торговли по итогам 2003г. может составить 6%, рост мирового ВВП 3,2%. Эпидемия атипичной пневмонии пока не сказалась на внешнеторговых показателях. Структура внешней торговли с начала года заметных изменений не претерпела. В экспорте по итогам пяти месяцев на первые 10 позиций пришлось почти 84% его совокупного объема. Наиболее высокими темпами с начала года увеличивается экспорт минерального топлива, нефти и нефтепродуктов (+87,6% по итогам пяти месяцев) – 2 млрд. 485,19 млн.долл., машин и транспортных средств (+47%) – до 64 млрд. 996,7 млн.долл. В целом в экспорте на продукцию первичного передела приходится 13 млрд. 174,2 млн.долл. (+30,7%), а готовую промышленную продукцию 142 млрд. 683,47 млн.долл. (+34,7%).

В импорте Китаем нефтепродуктов наиболее быстрыми темпами увеличивается ввоз дизтоплива – за 5 мес. 380 тыс.т. (+282%) на 103,61 млн.

долл. (+415,7%); технических масел 8,36 млн.т. (+52,9%) на 1,59 млрд.долл. (+109,4%).

Структура экспорта КНР, %

	2002г.	I кв. 2003г.	5 мес. 2003г.
Машины и оборудование	41,1	43,6	44,41
Изделия из текстиля и трикотажа	12,6	11,6	11,3
Химтовары	7,7	7,3	7,8
Продукты питания	5,3	4,8	4,5
Обувь	3,4	3,3	3,2
Мебель, матрацы, свет	3,0	3,1	3,0
Минтопливо, нефть, нефтепродукты	2,6	3,0	2,9
Игрушки, спортивный инвентарь	3,6	2,6	2,5
Изд. из чермета	2,2	2,3	2,4
Изделия из кожи	2,4	2,1	2,2

На первые 10 позиций импорта по итогам 5 мес. 2003г. пришлось 87,5% его совокупного объема. В структуре импорта наблюдается тенденция к снижению доли химтоваров и росту доли черных металлов. Среди химпродукции наиболее крупные объемы приходятся на стирол – 1,07 млн.т. (+50%) на 769,5 млн.долл.(+110,9%).

Структура импорта КНР

	2002г.	I кв. 2003г.	5 мес. 2003г.
Машины и оборудование	51,0	50,7	51,0
Химические товары	14,6	14,4	13,9
Минтопливо, нефть, нефтепродукты	6,5	8,3	7,6.
Черные металлы	4,5	5,4	5,5
Цветные металлы	3,1	2,9	2,9
Руды, шлаки, зола	1,5	1,5	1,6
Масличные семена и плоды	0,9	1,2	1,3
Древесина, изделия, древесный уголь	1,4	1.3	1,3
Хлопок, х/б пряжа и ткань	1,1	1,1	1,2
Бумага и картон, изделия из них	1,4	1,1	1,2

Состав крупнейших торговых партнеров Китая на протяжении ряда лет не меняется; по состоянию на конец мая 2003г. по сравнению с концом 2002г. на 10 место вышла Голландия, обогнав Великобританию.

Удельный вес России во внешней торговле Китая в янв.-мае 2003г. составил 1,8% (9 место после Японии, США, Гонконга, Республики Корея, Тайваня, Германии, Малайзии и Сингапура).

Торговля с Евросоюзом увеличилась на 43,9% (за сопоставимый период пред.г. – на 3,7%) и достигла 45,7 млрд. долл. при увеличении положительного сальдо Китая с 2,8 млрд. долл. до 5,7 млрд. долл. Экспорт Китая достиг 25,7 млрд. долл. (+48,6% по сравнению с 5,1% в прошлом году), импорт – 19,9 млрд. долл. (+38,2% по сравнению с 2,1% в прошлом году).

Торговля со странами АСЕАН увеличилась на 44,3% (за сопоставимый период прошлого года – на 19%) и достигла 28,8 млрд. долл. при увеличении отрицательного сальдо Китая до 5,6 млрд. долл. с 2,2 млрд.долл. в 2002г. Экспорт Китая составил 11,2 млрд.долл. (+30,5%), а импорт 16,8 млрд.долл. (+55,3%).

Формирование отрицательного сальдо торговли Китая за I кв. 2003г. явилось результатом существенного роста импорта из стран АСЕАН на 64,3% (до 9,6 млрд.долл.) при росте экспорта на 30,2% (до 6,1 млрд.долл.). Тем самым, возникновение отрицательного сальдо внешней торговли Китая в начале 2003г. стало определенной «платой» Китая за формирование таможенного союза со странами АСЕАН.

Министерство коммерции

«Чжунго цзинмао даобао», №10, 2003г.

Минкоммерции КНР образовано в соответствии с утвержденным на первой сессии ВСНП 10 созыва проектом реформы структуры Госсовета КНР, а также «Уведомлением Госсовета КНР о формировании структуры» (2003г. №8). Министерство коммерции КНР является составной частью Госсовета КНР. В его компетенцию входят вопросы внутренней торговли и международного экономического сотрудничества.

1. Утвержденные функции. 1) Функции бывшего Министерства внешней торговли и экономического сотрудничества КНР (МВТЭС КНР).

2) Функции бывшего Госкомитета КНР по экономике и торговле: руководство внутренней торговлей, координация внешнеэкономической деятельности, определение отраслевого ущерба, осуществление планов по экспорту и импорту важнейших промтоваров и сырья.

3) Функции бывшего Госкомитета КНР по планированию развития: осуществление планов по экспорту и импорту сельскохозяйственной продукции и др.

2. Изменившиеся функции. 1) Вместо осуществлявшейся бывшим МВТЭС КНР процедуры утверждения статуса предприятия, обладающего правом ведения внешнеэкономической деятельности, вводится регистрационный режим.

2) Вместо осуществлявшегося бывшим МВТЭС КНР утверждения контрактов, уставов по крупным инвестиционным проектам и изменений в них Минкоммерции КНР утверждает только контракты, уставы и особо оговоренные законом важные изменения (увеличение/уменьшение капитала, передача акций, слияние).

3) Функции бывшего МВТЭС КНР по конкретной организации и проведению аукционов по правительственным проектам в сфере содействия внешней торговле, иностранным инвестициям, а также оказания внешней помощи передаются в компетенцию соответствующих функциональных органов.

4) Ликвидированы функции бывшего МВТЭС КНР по управлению после регистрации торговой марки экспортных товаров и руководству рекламой и пропагандой экспорта.

5) Усилены функции по контролю за сферой внутренней торговли, общей координации во внутренней и внешней торговле, анализу состояния рынков, спроса и предложения товаров, упорядочиванию и нормализации системы обращения, углублению реформы системы обращения; созданию и совершенствованию целостной, открытой, конкурентной, современной рыночной системы.

Внутренняя структура. В соответствии с вышеуказанными основными функциями Минкоммерции КНР включает 25 функциональных подразделений. 1. Канцелярия. 2. Управление кадров, образования и зарплаты. 3. Канцелярия стратегических разработок. 4. Договорно-правовое управление. Разрабатывает проекты законодательных актов по вопросам внутренней торговли, международного экономического сотрудничества, иностранных инвестиций; отвечает за работу по разработке международных торгово-экономических договоров, рассматривает и утверждает такие переговорные документы, как двусторонние и много-

сторонние торгово-экономические договоры и соглашения; готовит предложения по приведению законодательной базы Китая в торгово-экономической сфере в соответствие с международными многосторонними и двусторонними договорами и соглашениями; ведет многосторонние и двусторонние переговоры по правам интеллектуальной собственности; готовит предложения по внесению изменений во внутреннее законодательство, касающееся многосторонних и двусторонних соглашений по торговле и инвестициям; занимается административным судопроизводством Министерства.

5. Планово-финансовое управление. Разрабатывает стратегию развития внутренней и внешней торговли, международного экономического сотрудничества; участвует в выработке налоговой, кредитной, ценовой, страховой политики, касающейся внутренней и внешней торговли, международного экономического сотрудничества; отслеживает и анализирует ситуацию во внутренней и внешней торговле, международном экономическом сотрудничестве на макроуровне; осуществляет контроль за финансовыми средствами центрального бюджета, задействованными во внутренней и внешней торговле, международном сотрудничестве, а также за специальными фондами, расходами на оказание внешней помощи, расходами по внешним делам, административными расходами, инвестициями в капитальное строительство; составляет общий бюджет Министерства, отчитывается о его исполнении и доводит его до подразделений; ведет статистический учет во внутренней и внешней торговле, международном экономическом сотрудничестве и публикует соответствующие данные; отвечает за финансовые расходы Министерства и аудиторский контроль непосредственно подчиняющихся подразделений.

6. Азиатское управление. 7. Управление Западной Азии и Африки. 8. Европейское управление. 9. Управление Америки и Океании. В компетенцию вышеуказанных четырех управлений входят: выработка стратегии развития торгово-экономического сотрудничества и соответствующей политики по отдельным странам (регионам), разработка средне – и долгосрочных планов развития; проведение двусторонних торгово-экономических переговоров, двусторонних совместных семинаров и заседаний; урегулирование основных вопросов, возникающих в торгово-экономических отношениях с отдельными странами (регионами); контроль за выполнением правительствами зарубежных государств двусторонних и многосторонних торгово-экономических соглашений, заключенных с Китаем, и организация консультаций, содействие предприятиям Китая в получении доступа на рынки других стран; руководство торгово-экономической деятельностью со странами, с которыми отсутствуют дипломатические отношения; осуществление диверсифицированной стратегии в отношении курируемых стран (регионов); руководство деятельностью торгово-экономических аппаратов КНР за рубежом, поддержание контактов с аккредитованными в КНР официальными торговыми представительствами зарубежных стран.

10. Управление Тайваня, САР Гонконг и Аомэнь. Разрабатывает торгово-экономическую политику и законодательные акты в отношении САР Гонконг, Аомэнь и региона Тайвань; проводит консультации с САР Гонконг и Аомэнь по торгово-экономическим обменам и сотрудничеству; осуществляет контроль за торговлей с Тайванем и руководство процессом инвестирования тайваньского капитала в Китай; разрабатывает проект открытия прямого сообщения с Тайванем; организует торгово-экономические переговоры с уполномоченными общественными организациями Тайваня; решает торгово-экономические вопросы, затрагивающие проблему Тайваня, в двусторонних и многосторонних отношениях; координирует экспорт основных товаров на Тайвань; санкционирует поездки предпринимателей из материкового Китая в САР Гонконг, Аомэнь и на Тайвань, организацию тайваньскими предпринимателями на территории материкового Китая торгово-экономических выставок, ярмарок, переговоров, рекламных акций, а также поездки торгово-экономических делегаций в САР Гонконг и Аомэнь для участия в соответствующих мероприятиях; утверждает создание на территории материкового Китая постоянных представительств торговых структур Тайваня.

11. Управление международных торгово-экономических отношений. Разрабатывает и реализует торгово-экономическую политику на многостороннем уровне, осуществляет отношения с многосторонними и региональными торгово-экономическими организациями; организует многосторонние переговоры по внешнеэкономическим и внешнеторговым вопросам, международной торговле услугами, международным договорам и соглашениям, координирует позицию китайской стороны на переговорах; осуществляет работу по подписанию многосторонних и двусторонних соглашений о свободной торговле; курирует вопросы осуществления технико-экономического сотрудничества ООН и других международных организаций с Китаем; контролирует сферу оказания Китаю безвозмездной помощи (за исключением безвозмездных выплат, осуществляемых в рамках проектов финансового сотрудничества); поддерживает контакты с торгово-экономическими представительствами Китая в ООН и других международных организациях, а также с представительствами международных многосторонних торгово-экономических организаций в Китае.

12. Управление по делам ВТО (Отчетно-консультационное бюро Китайского правительства по вопросам ВТО). Участвует от имени Китая в работе по многосторонним и двусторонним переговорам в ВТО; осуществляет деятельность в рамках механизма разрешения торговых споров ВТО; координирует соответствующую работу, связанную с членством в ВТО и выполнением обязательств перед ВТО в таких областях, как предоставление отчетных материалов и информации по вопросам политики и законодательства в сфере торговли, инвестиций и т.д.

13. Управление внешней торговли. Разрабатывает нормативные акты по контролю за экспортно-импортными товарами и перечни экспортно-импортных товаров, распределяет квоты и лицензии на экспорт и импорт; составляет и реализует годовые планы по квотам, тарифным квотам на экспортно-импортные товары; разрабатывает критерии и предоставляет статус предприятия, имеющего право ведения внешнеэкономической деятельности и статус предприятия, работающего в качестве агента в сфере международных грузо-

вых перевозок; руководит организацией торговых выставок, переговоров и других мероприятий на территории Китая и за рубежом, разрабатывает соответствующие руководящие положения; направляет работу системы содействия международной торговле.

14. Управление по экспорту и импорту электротехнических товаров (Государственная канцелярия по экспорту и импорту электротехнических товаров). Разрабатывает и проводит политику в сфере экспорта и импорта электротехнической продукции, экспорта комплектного оборудования и торговли продукцией давальческой переработки сырья, составляет средне-и долгосрочные программы развития и годовые ориентиры; разрабатывает и корректирует перечни импортируемой электротехнической продукции, составляет и реализует планы по импорту электротехнической продукции в рамках годовых квот; разрабатывает и реализует правила и руководящие положения по проведению аукционов на импорт электротехнической продукции и комплектного оборудования.

15. Управление научно-технического развития и торговли технологиями. Разрабатывает политику и правила по торговле технологиями, а также по стимулированию экспорта технологий; реализует стратегию по торговле научно-технической продукцией; участвует в разработке перечней экспортируемой высокотехнологичной продукции, а также продукции, экспорт и импорт которой запрещен или ограничен; контролирует экспорт технологий и высокотехнологичной продукции, а также ввоз технологий; разрабатывает и проводит политику контроля за государственным экспортом; выдает экспортные лицензии, предотвращающие распространение технологий; координирует многостороннее и двустороннее промышленно-технологическое сотрудничество.

16. Управление создания рыночной системы. Разрабатывает проекты законодательных актов, норм и правил, направленных на формирование целостной, цивилизованной рыночной системы, противодействие монополизации рынков, отраслей, региональному протекционизму; готовит предложения по направлениям размещения на внутреннем рынке китайских и иностранных капиталов, руководит созданием торговой системы в городе и на селе; проводит работу по упорядочиванию деятельности оптовых рынков основных товаров; осуществляет надзор и контроль за процессами обращения на аукционах, в ломбардах, лизинговых фирмах, комиссионных магазинах.

17. Управление развития реформы в торговле. Разрабатывает современную стратегию развития обращения в сфере услуг, осуществляет планирование развития отрасли; проводит работу по оптимизации сферы обращения, углублению реформы механизма обращения, разрабатывает и реализует планы по внедрению таких современных форм обращения, как создание сетей магазинов, организация доставки товаров; способствует становлению и развитию рынков в городе и на селе; контролирует развитие отрасли общественного питания, жилищной сферы; на основании соответствующих положений осуществляет контроль за оборотом нефтепродуктов.

18. Управление координации функционирования рынка (Государственная канцелярия по координации коконного шелководства). Осуществляет анализ и контроль за функционированием рынка, спросом и предложением на товары, публикует прогнозы развития рынка, готовит предложения по регулированию экспорта и импорта, отвечает за управление и рыночное регулирование резервов важнейших потребительских товаров (мяса, пищевого сахара, развесного чая и прочих), руководит работой по реализации неупакованного цемента и приемке вторичного сырья, координирует развитие коконного шелководства, а также осуществляет контроль за поголовьем свиней.

19. Управление по контролю за иностранными инвестициями. Изучает тенденции развития транснационального инвестирования и ситуацию с иностранными инвестициями в Китае, участвует в разработке средне – и долгосрочных планов по привлечению иностранных инвестиций; разрабатывает проекты законодательных актов по привлечению иностранных инвестиций, а также соответствующую политику и нормы управления; утверждает создание предприятий с иностранными инвестициями и изменение видов деятельности предприятий иностранного капитала в случаях превышения установленных государством предельных лимитов, ограничений по инвестициям, а также связанных с деятельностью по квотам и лицензиям; утверждает контракты, уставы, а также особо оговоренные законом важные изменения по крупным инвестиционным проектам; осуществляет контроль за соблюдением предприятиями с иностранными инвестициями соответствующих положений законов, норм, контрактов и уставов; осуществляет руководство и управление в масштабах страны работой по привлечению иностранных инвесторов, стимулированию инвестиций; регистрирует предприятия иностранного капитала, а также их экспортно-импортные операции; ведет статистический учет в сфере иностранных инвестиций; осуществляет общую координацию и руководство конкретной работой зон технико-экономического развития государственного значения, промышленным парком г.Сучжоу.

20. Управление оказания внешней помощи. Разрабатывает и проводит политику по оказанию Китаем внешней помощи за рубежом, разрабатывает проекты законодательных актов и нормативных положений по предоставлению помощи; составляет и реализует программы по оказанию внешней помощи; ведет переговоры, подписывает и реализует соответствующие соглашения; занимается вопросами оказания помощи на межправительственном уровне; определяет проекты по оказанию внешней помощи и контролирует их реализацию; следит за целевым использованием средств на оказание внешней помощи; проводит реформу форм оказания внешней помощи.

21. Управление международного экономического сотрудничества. Разрабатывает проекты законодательных актов, норм и правил, касающихся зарубежных инвестиций Китая, подрядных работ за рубежом, экспорта рабочей силы и прочих вопросов внешнеэкономического сотрудничества, в соответствии с законом осуществляет управление и контроль; утверждает создание китайскими компаниями предприятий с китайским капиталом за рубежом и статус предприятия, имеющего право на осуществление внешнеэкономического сотрудничества; ведет статистический учет в сфере прямых зарубежных инвестиций Китая.

22. Управление справедливой экспортно-импортной торговли. Вводит антидемпинговые, антикомпенсационные, защитные и прочие меры, касающиеся справедливого ведения экспортно-импортной торговли; расследует случаи применения дискриминационной торговой политики, нормативных актов или иных действий в отношении китайских экспортных товаров за рубежом, организует соответствующие консультации и переговоры; осуществляет руководство и координацию в случае применения в отношении товаров китайского экспорта антидемпинговых, антикомпенсационных и защитных мер.

23. Управление по определению отраслевого ущерба. Отвечает за определение и оценку отраслевого ущерба при введении антидемпинговых, антикомпенсационных и защитных мер; разрабатывает механизмы предупреждения отраслевого ущерба;, направляет и координирует деятельность соответствующих ведомств и посреднических организаций по обеспечению отраслевой безопасности.

24. Управление информатизации. Разрабатывает политику и мероприятия по использованию электронной коммерции для освоения внутреннего и внешнего рынков; разрабатывает стандарты и правила по использованию электронной коммерции во внешней и внутренней торговле, международном сотрудничестве; участвует в работе по реализации проекта «Золотая таможня»; осуществляет электронное обеспечение Министерства и поддерживает правительственный сайт; отвечает за создание системы предупреждения по вопросам экспорта и импорта, контроля и анализа состояния рынков, а также спроса и предложения товаров.

Разделение функций между Минкоммерции КНР и Госкомитетом КНР по развитию и реформе (ГКРР).

1) Управление импортно-экспортной деятельностью по важным видам продукции. В компетенцию ГКРР входит выработка планов по общим объемам экспорта и импорта важных видов сырья, промышленной и сельскохозяйственной продукции. Минкоммерции КНР отвечает за реализацию указанных планов. По зерну, хлопку, углю ГКРР совместно с Минкоммерции КНР в рамках общих объемов экспорта и импорта осуществляет распределение и координацию соответствующей политики.

2) Управление иностранными инвестициями. ГКРР совместно с Минкоммерции КНР и другими ведомствами разрабатывает «Перечень отраслей для иностранных инвестиций», который публикуется совместно ГКРР и Минкоммерции КНР.

3) Управление зарубежными инвестициями Китая. Крупные зарубежные инвестиционные проекты по освоению таких ресурсов, как нефть, руды и прочие, а также проекты с крупными валютными вложениями утверждаются ГКРР. Создание предприятий за рубежом (за исключением предприятий в кредитно-финансовой сфере) утверждается Минкоммерции КНР.

2. В Минкоммерции КНР создается Канцелярия Представителя на международных торговых переговорах.

3. В Минкоммерции КНР создается Канцелярия Руководящей группы по упорядочению и нормализации функционирования рыночной экономики, отвечающая за текущую работу группы.

4. Функции по разработке и публикации «Перечня экспортно-импортных товаров, подлежащих инспекции», выполнявшиеся бывшим МВТЭС КНР, передаются Главному госуправлению по надзору, инспекции качества и карантину.

5. Входивший в бывший Госкомитет КНР по экономике и торговле Центр технического контроля за убоем скота передается в Минкоммерции КНР.

6. Разделение функций Минкоммерции КНР и соответствующих ведомств в сфере управления экспортом рабочей силы, а также контроля за торгово-экономической деятельностью в отношении Тайваня будет определено позднее после совершенствования положений этих ведомств об обязанностях, структуре и штате».

Квоты по импорту металлопродукции

«Гоцзи шанбао», 27.06.2003г.

25 июня 2003г. представитель ГТУ КНР заявил, что по пяти видам металлопродукции, в отношении которой с 20 нояб. 2002г. применяются защитные меры, на втором этапе действия национальных квот с 24 мая и по 24 июня с.г. импорт по горячекатаному тонколистовому прокату составил 166 тыс.т. (или 21,3% установленной тарифной квоты), тонколистовому холоднокатаному прокату 130 тыс.т. (или 13,5% тарифной квоты).

Фактическая ситуация по импорту отдельных видов металлопродукции с 20 нояб. 2002г. с 24 мая по 24 июня 2003г., в т.

	Квота	Импорт	% от квоты
Горячекатаный			
Всего	2881803	612391	21,3
Ттонколистовой прокат			
Япония	678710	82194	12,1
Украина	527117	94588	17,9
Р.Корея	419287	68093	16,2
Россия	378584	131518	34,7
Тайвань	359602	42553	11,8
Казахстан	335253	27258	8,1
Другие	183249	166187	90,7
Холоднокатаный			
Всего	5740946	773852	13,5
Тонколистовой прокат			
Япония	1104536	104139	9,4
Р.Корея	1095017	97798	8,9
Тайвань	1074315	106824	9,9
Россия	804261	184050	22,9
Казахстан	803367	66273	8,3
Украина	473545	84809	17,9
Другие	385906	129958	33,7
Покрытый лаком			
Всего	664083	88926	13,4
Нетекстурированная электротехнич. сталь			
Всего	939425	132160	14,1
Холоднокатаный прокат			
Всего	653094	81726	12,5
Из нержавеющей стали			
Тайвань	222911	25926	11,6
Япония	184414	20170	10,9
Р.Корея	129769	10015	7,7
Германия	48111	10594	22,0
Другие	67890	15020	22,1
Всего	10879351	1689055	15,5

Иностранный капитал

«Чжунго тунцзи», (Китайская статистика), №6, 2003г.

В последние годы Китай все время занимает лидирующие в мире позиции по объемам привлечения иностранного капитала. По итогам 2002г. он впервые по этому показателю «обошел» США и занял первое место.

С 1979г. и по 31 дек. 2002г., контрактная сумма привлеченных в страну инвестиций составила 828,091 млрд.долл., сумма фактически использованных инвестиций достигла 447,923 млрд.долл. За 1983-2002гг. контрактная сумма инвестиций ежегодно возрастала на 21,92%, сумма фактически использованного иностранного капитала – на 23,77%, что значительно превышает среднегодовые темпы прироста ВВП.

В предыдущие годы для Китая была характерна значительная амплитуда колебаний годовых темпов прироста иностранных инвестиций: так, по контрактным инвестициям она составляет от – 47,42% до +385,3%, по фактически использованным – от – 11,31% до 152,13%. Однако с 2000г. оба показателя вошли в период стабильного роста.

Предприятия с иностранными инвестициями (ПИИ) вносят огромный вклад в экономику КНР по целому ряду показателей: по производству промышленной продукции, по инвестициям в основные фонды, по увеличению налоговых поступлений, а также увеличению объемов внешней торговли.

Доля ПИИ в валовом производстве промышленной продукции выросла с 2,28% с 1990г. до 27,98% в 2001г. В 2001г. добавленная стоимость промышленной продукции ПИИ достигла 662,2 млрд. юаней с приростом в 11,9%.

Доля предприятий с иноинвестициями в производстве промпродукции КНР, в млрд. юаней

	1	2	3
1990г.	1970,104	44,895	2,28
1991г.	2313,556	122,332	5,29
1992г.	2914,925	206,559	7,09
1993г.	4051,368	370,435	9,14
1994г.	7686,725	864,939	11,25
1995г.	9196,328	1315,416	14,30
1996г.	9959,555	1507,753	15,14
1997г.	5614,970	1042,700	18,57
1998г.	5819,523	1416,200	24,34
1999г.	6377,524	1769,600	27,75
2000г.	7396,523	2314,559	31,29
2001г.	9475,178	2651,566	27,98

1 – Совокупное валовое производство промышленной продукции

2 – Валовое производство промышленной продукции на предприятиях с иностранными инвестициями

3 – Доля

Доля ПИИ в совокупном объеме инвестиций в основные фонды увеличилась с 7,51% в 1992г. до 10,51% в 2001г.

Доля ПИИ в объеме поступлений от торгово-промышленных налогов возросла с 4,25% в 1992г. до 17,5% в 2000г. По итогам 2001г. налоговые поступления от ПИИ достигли 288,3 млрд. юаней, увеличившись по сравнению с 2000г. на 30,4% и составив 19,01% от общих налоговых поступлений в стране.

Доля использованных иноинвестиций в объеме инвестиций в основные фонды, в млрд.долл.

	1	2	3
1992г.	146,522	11,008	7,51
1993г.	226,871	27,515	12,13
1994г.	197,734	33,767	17,08
1995г.	239,723	37,521	15,65
1996г.	276,322	41,726	15,10
1997г.	305,997	45,257	14,79
1998г.	343,729	45,463	13,23
1999г.	360,800	40,319	11,17
2000г.	394,426	40,715	10,32
2001г.	445,811	46,878	10,51

1 – Совокупный объем инвестиций в основные фонды

2 – Сумма использованного иностранного капитала

3 – Доля

Налоги от предприятий с иноинвестициями (не включая таможенные сборы и налог на землю), в млрд. юаней

	1	2	3	4	5
1992г.	287,610	-	12,226	-	4,25
1993г.	397,052	38,05	22.656	85,31	5,71
1994г.	472,874	19,10	40,264	77,72	8,51
1995г.	551,551	16,64	60,446	50,12	10,96
1996г.	643,602	16,69	76,406	26,40	11,87
1997г.	754,800	17,28	99,300	29,96	13,16
1998г.	855,174	13,30	123,000	23,87	14,38
1999г.	1031,189	20,58	164,886	34,05	15,99
2000г.	1266,500	22,82	221,700	34,46	17,50
2001г.	1516,500	19,74	288,300	30,04	19,01

1 – Сумма сборов торгово-промышленных налогов

2 – Прирост сборов торгово-пром. налогов

3 – Сумма налоговых поступлений от ПИИ

4 – Прирост налоговых поступлений от ПИИ

5 – Доля налоговых поступлений от ПИИ в общей сумме сборов торг.-пром. налогов, %

Доля ПИИ в объеме внешнеторгового товарооборота Китая увеличилась с 4,04% в 1986г. до 50,83% в 2001г. Ежегодные темпы прироста внешней торговли ПИИ составляли 34,66%, превышая средние темпы по стране на 21%

Объемы внешней торговли Китая и внешняя торговля предприятий с иноинвестициями, в млрд.долл.

	1	2	3	4	5
1986г.	73,846	-	2,985	-	4,04
1987г.	82,653	11,93	4,584	53,57	5,55
1988г.	102,784	24,36	8,343	82,00	8,12
1989г.	111,678	8,65	13,710	64,33	12,28
1990г.	115,436	3,37	20,115	46,72	17,43
1991г.	135,701	17,56	28,955	43,95	21,34
1992г.	165,525	21,98	43,747	51,09	26,43
1993г.	195,703	18,23	67,070	53,31	34,27
1994г.	236,621	20,91	87,647	30,68	37,04
1995г.	280,848	18,69	109,819	25,30	39,10 о
1996г.	289,904	3,22	137,110	24,85	47,29
1997г.	325,060	12,13	152,620	11,31	46,95
1998г.	323,923	-0,35	157,620	3,28	48,66
1999г.	360,649	11,34	183,133	16,19	50,78
2000г.	474,308	31,52	236,714	29,26	49,91
2001г.	509,768	7,48	259,098	9,46	50,83

1 – Внешняя торговля КНР

2 – Прирост объемов внешней торг. КНР, %

3 – Внешняя торговля ПИИ

4 – Прирост внешней торговли ПИИ, %

5 – Доля внешней торговли ПИИ в общем объеме внешней торговли КНР, %

Что касается источников привлечения иностранных инвестиций в китайскую экономику, то на конец 2001г. на первом месте находился азиатский регион, на который приходилось 73,66% общего

объема инвестиций. На втором месте – Северная Америка (9,42%), на третьем – Евросоюз (7,65%), доля свободных портов в объеме инвестиций составляет 5,65%. В Азии лидером является Гонконг, на который приходится 47,32% совокупного объема инвестиций; в Северной Америке – США (8,72%). В 2001г. в перечень 10 крупнейших стран-инвесторов в китайскую экономику входили: Гонконг, США, Япония, Тайвань, Сингапур, Виргинские острова, Р.Корея, Великобритания, Германия и Франция; на них приходилось 84,16% общего объема инвестиций.

Источники иноинвестиций в КНР, на конец 2001г., в млрд.долл.

	Кол-во объект.	Доля %	Сумма инвест.	Доля %	Сумма исп. инвест.	Доля %
Всего	390025	100,00	745,291	100,00	395,223	100,00
Азия	316153	81,06	532,654	71,47	291,114	73,66
- Гонконг	200031	51,29	348,604	46,77	187,014	47,32
- Япония	22402	5,74	44,234	5,94	32,150	8,13
- Тайвань	50838	13,03	54,730	7,34	29,140	7,37
- Сингапур	9797	2,15	37,364	5,01	19,136	4,84
- Р.Корея	18200	4,67	22,194	2,98	12,478	3,16
ЕС	12596	3,23	55,582	7,46	30,232	7,65
- Великобритания	3084	0,79	18,491	2,48	9,800	2,48
- Германия	2701	0,69	13,407	1,80	7,066	1,79
- Франция	1871	0,48	6,313	0,85	4,968	1,26
Сев. Америка	39249	10,06	77,354	10,38	37,236	9,42
- США	33917	8,70	68,125	9,14	34,466	8,72
Свободные порты	5861	1,50	47,323	6,35	22,333	5,65

62,14% иностранного капитала направляется в промышленность и строительство. В сельское хозяйство идет лишь 1,89% инвестиций, в сферу услуг – 35,97%. Основным потребителем иностранных инвестиций являются производящие отрасли. По итогам 2001г. во вторичный сектор экономики было направлено 72,51% инвестиций, из них в производящие отрасли – 65,93%. В третичном секторе основным потребителем инвестиций является сфера недвижимости, на которую приходится 10,96% инокапитала. Структура размещение иностранных инвестиций в Китае пока нерациональна: доля вторичного сектора гипертрофирована, а вложения в сельское хозяйство и сферу услуг недостаточны.

В целях совершенствования механизма привлечения инокапитала в страну в статье предлагаются следующие меры.

1. Осуществлять постепенный переход от простого привлечения капиталов к преимущественному привлечению передовых технологий, опыта управления и кадров; от размещения средств в обрабатывающую промышленность к их привлечению в высокотехнологичные отрасли; от привлечения иностранных инвестиций в промышленность к их размещению в сельское хозяйство и сферу торговли услугами.

2. Диверсифицировать способы использования иностранного капитала, применяя такие формы, как рисковые инвестиции, инвестиционные фонды, портфельные инвестиции и др.

3. Расширять использование иностранного капитала в центральных и западных районах страны путем проведения более льготной политики. Поддерживать развитие в этих районах специфических местных производств.

4. Рационализировать структуру источников иностранных инвестиций. Основной объем иностранного капитала поступает в Китай из Гонконга, Японии, нескольких стран Европы и США. Необходимо более полно использовать резервы европейского финансового рынка.

Барьеры товаров из КНР

«Гоцзи шанбао», («Международный бизнес), 10.06.2003г.

В 2002г. 71% китайского экспорта столкнулся с техническими барьерами, в отношении 39% экспортной продукции были применены ограничения, что принесло убытки на 17 млрд.долл. и сопоставимо с объемом экспорта КНР в 5,2%. Соответствующие цифры за 2000г.составили 66%, 25% и 11 млрд.долл.«»

По данным минкоммерции КНР, наибольшая часть технических барьеров выдвигается в отношении китайской продукции со стороны стран Евросоюза, США и Японии, на которые приходится 95% причиняемых барьерами убытков. Основными формами технических барьеров являются «повышение стандартов качества», «увеличение требований по карантину», «изменение технологического законодательства», а также непрерывное повышение технических требований, что, по мнению китайских экспертов, по сути своей является торговым протекционизмом развитых стран.

Серьезные убытки несут трудоемкие отрасли. До 90% экспортируемой продукции животноводства столкнулось в 2002г. с различными ограничениями, что принесло потери на 9 млрд.долл.; убытки для легкой промышленности и производства электротехнической продукции составили соответственно 4 млрд.долл. и 2 млрд.долл.

Убытки наиболее развитых в экономическом отношении регионов Китая, таких как Шанхай, пров. Гуандун, Цзянсу, Чжэцзян, Шаньдун составили в 2002г. по 1 млрд.долл.

Среди внутренних факторов, сдерживающих рост китайского экспорта, внешнеторговые предприятия КНР отмечают недостаток информации, в т.ч. относительно требований к стандартам качества в других странах, недостаток средств для осуществления технической реконструкции китайских предприятий, отсутствие координации между различными субъектами рынка.

Начальник Управления научно-технического развития и торговли технологиями Минкоммерции КНР Ван Хуэй заявил, что Китай будет активно бороться против дискриминационных технических барьеров. Он призвал китайские компании играть более активную роль в пересмотре и установлении международных стандартов и правил.

После вступления в ВТО

«Чжунго тунцзи», № 4, 2003г.

Внешняя торговля – одна из сфер экономики КНР, достигших наиболее впечатляющих результатов за годы проводимых в стране реформ. В 1980-2002гг. китайский экспорт увеличивался в среднем на 14% в год, импорт – на 13%; при этом в 1990-2001гг. среднегодовой темп прироста экспорта достигал 14,8%, импорта – 15,3%. По итогам 2002г. по объему внешнеторгового товарооборота Китай занял 5 место в мире; доля внешней торговли в объеме ВВП составила 50,4%.

В 1980 году у Китая было лишь 29 торговых партнеров, годовой объем торговли с которыми превышал 100 млн. долл. По итогам 2001 года число стран и регионов, один только экспорт в которые составлял более 100 млн. долл., достигло 86, по импорту их число достигло 67.

За 2002г. внешнеторговый товарооборот Китая составил 620,8 млрд.долл., увеличившись по сравнению с пред.г. на 21,8%; при этом экспорт вырос на 22,3%, импорт – на 21,2%; положительное сальдо составило 30,3 млрд. долл. Объем валютных запасов Китая достиг 286,4 млрд. долл., увеличившись на 34,9%.

С 1991 года в стране ежегодно утверждалось создание более 10 тыс. предприятий с иностранным капиталом при среднем объеме прямых иностранных инвестиций в 10 млрд.долл. С 1993г., по объему привлекаемого иностранного капитала Китай стабильно занимает 2 место в мире и 1 место среди развивающихся стран. По итогам же 2002 года Китай по этому показателю впервые вышел на 1 место в мире, обогнав США и заключив контракты на использование иностранных инвестиций на 52,7 млрд.долл. За 1979-2002гг. в стране было утверждено создание 424,196 тыс. предприятий с объемом прямых иноинвестиций в 448 млрд. долл., обеспечивающих занятость для 23 млн.чел., что составляет 10% от несельскохозяйственной рабочей силы.

На таком благоприятном фоне вступление в ВТО, как ожидается, может принести во внешнеторговую сферу Китая ряд осложнений. Прежде всего, это касается усиления трений с основными субъектами международного рынка в отношении китайского экспорта. Озабоченность вызывают последствия роста импорта для ряда чувствительных отраслей внутреннего рынка. В китайской прессе дискутируются меры по предотвращению возникновения угрозы внешнеторговой безопасности страны. Акцентируется внимание на необходимости создания системы макроэкономического контроля во внешней торговле, основанной на своевременном предоставлении соответствующей информации. Отмечается, что при создании такого рода системы необходимо принять во внимание ряд особенностей китайской внешней торговли, которые еще будут сохраняться в течение длительного времени.

В перспективе сохранится большая степень зависимости внешней торговли Китая от развитых стран и регионов. Связано это с тем, что основные объемы китайской торговли сосредоточены на довольно узком перечне направлений, уже много лет остающемся постоянным. По итогам 2002г. 82,2% китайского экспорта или 267,6 млрд. долл. направлялось в США, Гонконг, Японию, Р.Корея, страны Европейского союза и АСЕАН. 77,2% импортных закупок на 227,8 млрд. долл. осуществлялось в Японии, на Тайване, в США, Р.Корея, странах Европейского союза, АСЕАН и Гонконге. Такая выраженная направленность внешней торговли Китая приводит к тому, что любые изменения в мировой экономической ситуации оказывают сильное воздействие на внешнеэкономическую сферу КНР. В 2001г., когда объемы мировой внешней торговли снизились на 4%, объемы китайского экспорта и импорта также упали на 7% и 8% соответственно, в то время как в 2000г., на фоне роста мировой внешней торговли в 13%, экспорт и импорт КНР также увеличились на 28% и 36% соответственно.

Предприятия с иностранными инвестициями будут продолжать играть важную роль во внешней торговле Китая. В КНР открыли свои представительства 80% из 500 крупнейших мировых компаний. С увеличением в Китае числа предприятий с иностранными инвестициями, значительно увеличился и объем их внешнеторговых операций; с 1998 года экспорт этих предприятий устойчиво превышает импорт, внося значительный вклад в поддержание положительного внешнеторгового сальдо.

Доля экспорта предприятий с иностранными инвестициями в общем объеме экспорта страны возросла с 4,9% в 1985г. до 54,3% в 2002г., а в объеме экспорта продукции переработки давальческого сырья – до 74,8%; их доля в импорте увеличилась с 5,2% в 1988г. до 52,2% в 2002г. Темп прироста экспорта предприятий с иностранными инвестициями по итогам 2002г. на 5,3% превысил общий темп прироста экспорта по стране.

В долгосрочной перспективе сохранится и тенденция опережающего развития открытых приморских регионов, даже при ускорении темпов роста внешней торговли центральных и западных районов КНР. С 1994г., перечень провинций и городов центрального подчинения, занимающих первые 10 мест по объему внешней торговли, не изменялся. Его составляют восточные регионы, первыми начавшие осуществление политики открытости: Гуандун, Цзянсу, Шанхай, Чжэцзян, Шаньдун, Фуцзянь, Пекин, Ляонин, Тяньцзннь, Хэбэй. По итогам 2002г. они обеспечили 91,2% общего объема внешнеторгового товарооборота и 95,4% объема экспорта предприятий с иностранными инвестициями. В этих районах сконцентрированы основные производственные базы КНР, доля которых в мировом объеме выпуска продукции производственных отраслей достигает 5%.

По-прежнему будет иметь место значительная степень концентрации внешней торговли на определенных товарах и рынках. По итогам 2002г. в экспорте КНР насчитывалось 6 основных позиций с объемом поставок более 10 млрд. долл., на которые пришлось 75% экспорта. Это, прежде всего: 1) электротехническое, звуко- и видеозаписывающее и воспроизводящее оборудование; 2) текстильное сырье и изделия из него; 3) мебель, осветительные приборы, игрушки, товары для спорта и отдыха; 4) обычные металлы и изделия из них, главным образом, железо; 5) изделия химпрома; 6) обувь, головные уборы, зонты, изделия из пера, искусственные цветы. Основными экспортными рынками для данных видов продукции являлись 6 стран и регионов: США, Гонконг, Япония, страны Европейского союза, АСЕАН, Респ. Корея.

В импорте КНР насчитывалось 8 позиций с объемом закупок более 10 млрд. долл., на которые пришлось 89,1% импорта: 1) железо, медь, алюминий и изделия из них; 2) ископаемые ресурсы, главным образом, минеральное топливо; 3) продукция органической химии; 4) изделия из пластмассы и каучука; 5) короткие и длинные химические волокна, хлопок, шерстяные нити и ткани; 6) часы; 7) игры; 8) транспортное оборудование. Импорт данных видов продукции осуществлялся, главным образом из 7 стран и регионов: США, Тайваня, Гонконга, Японии, стран ЕС, АСЕАН, Республика Корея.

Определенные изменения произойдут в осуществлении политики по поддержке экспорта. Основным ее направлением в Китае является возврат налогов на добавленную стоимость при экспорте (НДС на экспорт). За 2002г. осуществлен возврат

НДС на экспорт в 125,9 млрд. юаней, что было на 17,1% больше, чем за 2001г. Однако объем средств, подлежащих возврату, растущий с каждым годом, значительно увеличивает расходную часть бюджета. С 2001г., возврат налогов за экспорт стал распространяться и на предприятия с иностранным капиталом, созданные до 1994г., доля которых в объеме внешней торговле уже превосходит долю госпредприятий. Слишком сильная зависимость от политики поощрения экспорта начинает оказывать негативное и сдерживающее влияние на экономическую ситуацию в целом.

Структура импорта КНР будет определяться нехваткой энергетических и других важнейших ресурсов. В течение последних 9 лет Китай является нетто-импортером нефти, а по железу, меди, марганцу, хрому и по калиевой соли – при этом степень зависимости от импорта ресурсных материалов все более усиливается. Через 30 лет проблема обеспечения ресурсами для Китая будет стоять наиболее остро.

Основу энергетической базы Китая – 65% – составляет уголь. Запасы угля достаточно велики, однако его использование ведет к сильному загрязнению окружающей среды. Ежегодно сжигается 1 млрд.т. угля; ущерб, наносимый экологии, уже почти достиг предельной отметки. При этом запасы угля сосредоточены в относительно слаборазвитых северных и западных регионах, вследствие чего экономически развитые восточные и южные районы испытывают значительную его нехватку. В богатых углем регионах существуют серьезные проблемы с водообеспеченностью, что создает дополнительные трудности при осуществлении его масштабной транспортировки.

По нефти Китай удовлетворяет свои потребности на 70%, импорт осуществляется, главным образом, из стран Ближнего Востока – на 62%. Поэтому любое ухудшение конъюнктуры на Ближнем Востоке оказывает непосредственное влияние на экономическое развитие КНР. В результате скачка цен на нефть в 2000 году, Китай потерял 8 млрд. долл., при этом темп прироста ВВП снизился на 0,5%.

Что же касается вольфрама, сурьмы, олова, редкоземельных металлов, то хотя Китай и экспортирует их в больших количествах, фактически контролируя их предложение на мировом рынке, тем не менее, добыча и экспорт осуществляются в слишком больших масштабах, приводя к растрате данных видов ценных для Китая ресурсов.

Прогнозируется рост импорта химтоваров, в частности, пластмассы и резины, а также продукции лесной отрасли, главным образом, целлюлозы. Импорт различного рода ресурсов, в основном энергетических, будет в перспективе нарастать, особенно вследствие снижения импортных тарифов после вступления в ВТО.

Состояние китайской внешней торговли будет также во многом определяться тенденциями развития американской экономики, поскольку курс юаня жестко привязан к курсу доллара. Во время Азиатского финансового кризиса курс юаня вслед за курсом доллара стал расти, что неблагоприятно сказалось на китайском экспорте и притоке иностранного капитала в страну. Предотвратить радикальное ухудшение внешнеторговой ситуации удалось только путем активизации политики по поддержке экспорта, повысив ставку возврата налогов за экспорт.

В плане расширения экспорта основным сдерживающим фактором будет являться воздействие новых форм международного протекционизма, таких как антидемпинговые расследования, защитные меры, различного рода технические барьеры (в том числе экологические), приходящие на смену таможенным барьерам, применение которых сильно ограничивается ВТО.

В отношении продукции китайского экспорта антидемпинговые расследования применяются весьма активно. С августа 1978 года по июнь 2002 года более чем 30 странами и регионами было возбуждено 510 расследований в отношении более 4 тыс. видов товаров: металлопродукции, товаров химической, легкой и текстильной промышленности, животноводства, здравоохранения, электронно-технической продукции и др. Доля антидемпинговых расследований в отношении Китая в их общемировом объеме поднялась с 3,6% в 80гг. 20 века до 13,3%, что значительно превышает долю Китая в мировой торговле.

Однако еще больший ущерб китайская внешняя торговля несет от технических и экологических барьеров по таким показателям, как содержание остатков ядохимикатов в сельскохозяйственной продукции, содержание свинца в керамических изделиях, в бензине, безопасность электротехнических товаров, содержание веществ, разрушающих озоновый слой, состав автомобильных выхлопов, возможность утилизации упаковки, состав текстильных красителей и т.д.

Антидемпинговые расследования затрагивают ежегодно 1% китайского экспорта, различные же технические барьеры охватывают продукцию на 45-50 млрд. долл. По итогам 2001 года только экологические барьеры коснулись экспортной продукции в 10 млрд.долл.

КНР-АСЕАН

«Да цзиимао», №4, 2003 г.

Подписание лидерами стран АСЕАН и КНР в ноябре 2002 г. «Соглашения между КНР и АСЕАН о всестороннем экономическом сотрудничестве» заложило основу созданию зоны свободной торговли между ними. Объем валового внутреннего продукта этих стран составляет 2 трлн. долл., внешнеторговый оборот – 1,2 трлн. долл., количество потребителей – 1,7 млрд. человек.

История развития отношении КНР и АСЕАН. Сентябрь 1991г. – установление дипотношений с Брунеем. До этого времени были установлены либо возобновлены дипотношения со всеми странами-членами АСЕАН. В июле 1991 г. китайские представители впервые приняли участие в 24 встрече министров иностранных дел стран АСЕАН, положив начало процессу диалога между АСЕАН и КНР.

Июль 1992 г. – КНР начинает консультации со странами АСЕАН. 1993г. – стороны договорились о создании комиссий по сотрудничеству в торгово-экономической сфере и в области науки и техники, а в июле 1994 г. комиссии официально созданы путем обмена нотами.

1995г. – стороны приступили к политическим переговорам на уровне заместителей министров. Июль 1996г. – были определены общие рамки переговоров, включая пять следующих равных по значимости механизмов: торгово-экономическая комиссия КНР-АСЕАН, переговоры чиновников

высокого ранга КНР и АСЕАН, комиссия по науке и технике, комиссия по сотрудничеству между КНР и АСЕАН, а также комиссия АСЕАН-Пекин.

Дек. 1997г. – организована первая неофициальная встреча глав государств КНР и АСЕАН, на которой объявлено о создании добрососедских доверительных партнерских отношений. С этого времени ежегодно в период проведения заседания глав государств 10+3 организуется встреча в рамках 10+1 (АСЕАН и КНР).

1999-2000гг. – Китай подписал со всеми участниками АСЕАН рамочные соглашения о двусторонних отношениях в 21 веке. Нояб. 2001г. – на 5 заседании глав государств КНР и АСЕАН стороны договорились об установлении в течение 10 лет зоны свободной торговли, а также достигли взаимопонимания относительно основных сфер сотрудничества.

Ноябрь 2002 г. – КНР и АСЕАН подписали «Соглашение между КНР и АСЕАН о всестороннем экономическом сотрудничестве», в котором говорится о том, что до 2010 г. между КНР н АСЕАН будет создана зона свободной торговли.

Даты установления дипломатических отношений между КНР и странами АСЕАН: Вьетнам – 18 янв. 1950г.; Индонезия – 13 апр. 1950г.; Мьянма – 8 июня 1950г.; Камбоджа – июля 1958г.; Лаос – 25 апр. 1961г.; Малайзия – 31 мая 1974г.; Филиппины – 9 июня 1975г.; Таиланд – 1 июля 1975г.; Сингапур – 3 окт. 1990г.; Бруней – 31 сент. 1991г.

АСЕАН является региональной международной организаций, участниками которой являются 10 стран. История ее образования началась в июле 1961 г., когда Малайзия, Филиппины и Таиланд создали Ассоциацию Юго-Восточной Азии. В авг. 1967 г. на встрече министров иностранных дел Индонезии, Малайзии, Филиппин, Сингапура и Таиланда было официально провозглашено создание Ассоциации государств Юго-Восточной Азии (АСЕАН) вместо Ассоциации Юго-Восточной Азии. В последующем в организацию также вступили: в 1984.г. – Бруней, в 1995 г. -Вьетнам, в 1997г. – Мьянма и Лаос, в 1999 г. – Камбоджа.

В общей сложности объемы производства стран АСЕАН составляют 630 млрд. долл., валютные запасы – 100 млрд.долл., внешнеторговый оборот – 500 млрд.долл., что составляет 8% мирового товарооборота. Партнерами по диалогу и наблюдателями являются 11 государств: США, Япония, ЕС, Канада, Австралия, Новая Зеландия, Южная Корея, Индия, КНР, Россия и Папуа Новая Гвинея.

АСЕАН становится организацией, интегрирующей на основе экономического взаимодействия сотрудничество в области политики, экономики и безопасности в ЮВА. Все больше проявляются ее возможности как самостоятельной силы в азиатско-тихоокеанском регионе. В экономическом плане АСЕАН играет важную роль в процессе интеграции мировой экономики, а также стимулирует экономическое развитие в регионе. Планируется, что к 2020 г. страны АСЕАН полностью либерализуют режим инвестиций.

Временные рамкн аннулирования и снижения части таможенных пошлин в рамках зоны свободной торговли КНР-АСЕАН (год, ставки таможенных пошлин, таможенные статьи, участники):

2000г., внутренние средняя таможенная ставка АСЕАН, 3,87%, все, все страны АСЕАН;

2000г., для всех стран АСЕАН 0-5%, более 85% (товарных позиций), Сингапур, Индонезия, Малайзия, Филиппины, Бруней, Таиланд (далее – страны-участницы АСЕАН первой волны);

2001г., средняя таможенная ставка 14%, все, КНР;

2001г., для всех стран АСЕАН 0-5%, более 90%, страны-участницы АСЕАН первой волны;

2002г., для всех стран АСЕАН 0-5%, все, страны-участницы АСЕАН первой волны;

2005г., средняя таможенная ставка для всех участников ВТО 11%, все, КНР;

2006г., для всех стран АСЕАН 0-5%, более 82%, Вьетнам;

2008г., для всех стран АСЕАН 0-5%, более 82%, Лаос, Мьянма;

2010г., для всех стран АСЕАН 0-5%, более 82%, Камбоджа;

2011г., не более 5%, все страны зоны свободной торговли КНР-АСЕАН;

2015г., для всех стран АСЕАН 0%, все, страны-участницы АСЕАН первой волны;

2018г., для всех стран АСЕАН 0%, все, все страны-участницы АСЕАН;

2020г., не более 5%, КНР, Сингапур, Индонезия, Малайзия, Филиппины, Вьетнам, Таиланд.

КНР и ВТО

EuroBiz, №5, 2003г.

После своего вступления в ВТО КНР следует принятым обязательствам в области торговли и распределения. Там, где ставки тарифов были согласованы и проведение мониторинга не представляет никакого труда, Китай реализует меры, направленные на достижение обозначенных целей.

Исполнения Протокола о присоединении к ВТО (от 1 окт. 2001г.). До 11 дек. 2002г. Основные требования: госорганы сняли требование, чтобы учрежденные в КНР компании с иностранным участием соответствовали установленным стандартам: например, минимальный уровень экспорта или необходимость уравнивания валютных доходов и расходов.

11 дек. 2002г.-11 дек. 2003г. СП, в которых иностранный участник не владеет контрольным пакетом акций через год после вступления в ВТО указанным СП будет предоставлено полное право на ведение торговли внутри Китая.

11 дек. 2003г.-11 дек. 2004г. СП с контрольным пакетом акций иноучастника через 2г. после вступления в ВТО указанным СП будет предоставлено полное право на ведение торговли.

После 11 дек. 2004г. Все предприятия в КНР будут наделены правами на ведение внешней торговли. Ликвидируются предприятия с полностью иностранным капиталом требования о создании иностранных предприятий в какой-либо специальной форме и регистрация в качестве отдельных хозяйственных субъектов предприятий по импорту-экспорту. Выдаваемые лицензии не будут содержать положений о разрешении на экспортно-импортные операции.

Однако помимо тарифных мер в последнее время появляются другие, менее прозрачные, торговые барьеры, действие которых, очевидно, направлено на смягчение «негативного» эффекта для страны от вступления в ВТО. Отмечается рост количества нетарифных мер регулирования, кон-

троль за которыми достаточно проблематичен. Это касается таможенных процедур (например, фитосанитарный контроль), административных барьеров (задержки при таможенном оформлении, требования к упаковке и т.п.), а также меры, касающиеся таможенной оценки.

При подписании соглашения о присоединении к ВТО день 11 дек. 2002г. было обозначен как дата, после которой КНР приступит к осуществлению важных изменений в сфере торговли и распределения, в основном касающихся доступа JC ней совместных предприятий СП с миноритарным акционерным капиталом иностранного участника.

До настоящего времени не было выпущено никаких документов относительно регулирования в указанной области. Опубликованные МВТЭС КНР в конце янв. 2003г. «Временные правила об учреждении СП в области внешней торговли в Китае» охватывают лишь сферу внешней торговли, но в меньшей мере касаются сферы оптовой и розничной торговли. Условия торговли и обязательства в рамках ВТО

Сфера внешней торговли в Китае традиционно оставалась закрытой от иностранных инвесторов. Согласно прежним правилам, иностранные компании не имели права заниматься внешнеторговой деятельностью в КНР и могли действовать только через посредников, таких как, например, импортно-экспортные корпорации, агентов и производителей, обладающих соответствующими правами и лицензиями.

Ограниченными правами на внешнеторговую деятельность были наделены лишь предприятия с иностранными инвестициями, задействованными в производстве. Им разрешалось импортировать сырье и некоторое оборудование для собственных нужд и экспортировать произведенную продукцию. Кроме этого, в КНР были разрешены ограниченные иностранные вложения во внешнюю торговлю в качестве «пилотных» проектов с целью апробирования подобных мер в данной сфере.

С 1997г. по этой схеме было создано лишь шесть совместных внешнеторговых предприятий. Три из них зарегистрированы в Пудуне (г.Шанхай), три других – в Шэньчжэне. Сюда нужно добавить, безусловно, и наличие достаточно гибкого торгового режима в бондовой зоне «Вайгаоцяо» в Пудуне (г.Шанхай), которая не перестает привлекать внимание значительного количества иностранных предприятий. Практика, применяемая в данной зоне, никогда не была узаконена национальным законодательством КНР. Соглашение между КНР и ВТО ясно установило, что данный сектор должен быть открыт, что обязывает китайских законодателей принять соответствующие документы.

График ВТО в области условий внешней торговли. Несмотря на то, что обязательства в рамках ВТО относительно экспорта и импорта Китая не будут исполнены к дек. 2004г., когда будет разрешено создание дочерних предприятий с полностью иностранным капиталом, все же существует договоренность о том, что до указанной даты КНР разрешит допуск на рынок СП с миноритарным капиталом иностранного участника (с дек. 2002г.) и СП, где контрольный пакет акций находится у иностранного участника (с дек. 2003г.).

Китай согласился на расширение предоставления внешнеторговых прав путем сокращения требуемого минимального уставного капитала для китайских предприятий. «Временные правила об учреждении СП в области внешней торговли в Китае» – это первый документ, направленный на выполнение Китаем обязательств в рамках в ВТО во внешней торговле. Согласно указанным правилам, разрешаются иностранные вложения в компании, занимающиеся внешнеторговой деятельностью, в зависимости от объема оборота и местоположения торговли на территории КНР. Данные правила вступили в силу со 2 марта 2003г.

Порядок создания совместных внешнеторговых компаний в Китае (ограничения, новые требования, старые требования из опытного закона об иностранных торговых компаниях). Иностранные инвесторы: оборот за пред.г., более 30 млн.долл., но более 20 млн.долл. для центральных и западных районов Китая, более 30 млн.долл.; деловое присутствие в Китае в период до подачи заявления, нет опубликованных в открытой печати требований, более 3 лет, или инвестиции в КНР в 30 млн.долл.; ограничения по доле акций, менее 50% (в соответствии с ВТО ограничение будет снято 11 дек. 2003г.), менее 50%

Китайские партнеры: годовые объемы экспорта или импорта в течение последних 3 лет, 30 млн.долл. (20 млн.долл. для центральных и западных районов Китая), более 200 млн.долл.; деловое присутствие за рубежом в течение последних 3 лет, нет опубликованных в открытой печати требований, более трех дочерних предприятий, филиалов или СП; средние годовые объемы зарубежных операций в течение последних 3 лет, нет опубликованных в открытой печати требований, 10 млн.долл.

Зарегистрированный капитал СП, более 50 млн. юаней (30 млн. юаней для центральных и западных районов Китая), более 100 млн. юаней Эти права будут применяться только к внешней торговле и запрещают импортерам реализовывать товары внутри КНР. Предоставление дистрибутерских услуг будет осуществлено в соответствии с Графиком специфических обязательств КНР.

Согласно принятому графику, с 11 дек. 2002г. до 11 дек. 2003г. полные права на ведение внешней торговли должны быть предоставлены совместным предприятиям с неконтрольным пакетом акций иностранных участников.

Были выдвинуты четыре новых требования для совместных предприятий: наличие трех лет торговых отношений с КНР; объем торговли, превышающий 30 млн.долл. (20 млн. для западных районов КНР); выбор китайских партнеров ограничен крупными китайскими компаниями (объемы внешней торговли свыше 30 млн.долл. в течение последних 3 лет); объемы зарегистрированного капитала компании более 50 млн. юаней (6 млн.долл.) – что в 10 раз больше, чем установлено для китайских компаний.

Китайское правительство имеет возможность ограничивать объемы инвестирования, поскольку оно разрешает деятельность в этом секторе компаний с миноритарным иностранным участием. При более строгом прочтении, основывающемся на формулировках протокола ВТО и духе подписанных соглашений, необходимо признать, что Китай лишь наполовину выполняет принятые обязательства в этой области.

Вероятно, что второе объяснение является более точным и КНР действительно придерживается промежуточного курса. Законодатели будут проводить либерализацию внешнеторговой сферы постепенно, вводя меры регулирования на экспериментальной основе с тем, чтобы предоставить возможность участникам и компетентным органам Китая контролировать ход внутренних реформ в стране.

На основании последних нововведений можно определенно говорить лишь о том, что Китай разрешит допуск в области внешней торговли и распределения только крупным компаниям, то сеть тем, которые можно легко контролировать административными мерами. Это возможно рассматривать как шаг вперед до тех пор, пока китайские предприятия не смогут составить конкуренцию малым и средним иностранным предприятиям в этой сфере.

То, что указанные правила, касающиеся внешней торговли, оговорены многими условиями, плюс тот факт, что до марта 2003г. не было введено каких-либо новых мер относительно иных сфер деятельности бизнеса (например, оптовой и розничной торговли), подтверждают имеющуюся озабоченность.

Антидемпинговые меры

«Гоцзи шанбао», 12.05.2003г.

Уведомление Министерства коммерции КНР №11 от 12 мая 2003г. В соответствии с «Правилами КНР по антидемпингу и антидотационным мерам» по согласованию с Госкомитетом КНР по экономике и торговле 29 марта 2002г. МВТЭС КНР уведомил о начале антидемпингового расследования (АДР) против произведенного в США, Респ. Корея, Японии, России и Тайване поливинилхлорида (код ТНВЭД 39041000).

1. Первичное решение. Минкоммерции КНР определил факт наличия демпинга по расследуемой продукции и установил нанесение фактического ущерба национальной отрасли, а также определил наличие причинно-следственной связи.

2. Определена следующая амплитуда демпинга различными компаниями. США: Shintech – 83%; Formosa Plastics Texas – 25%; остальные компании – 83%. Респ. Корея: LGCHEM-10%; Hanwha Chemical Corpration – 13%; остальные компании – 76%, Япония: Tosoh – 54%; V-Tech – 50%; Taiyo Vinyl – 32%; Shin Dai-Ichi – 70%; Kaneka – 62%; остальные компании – 115%. Россия: «Каустик» – 34%; «Саянскхимпласт» – 67%; остальные компании – 82%. Тайвань: China General Plastics – 15%; Taiwan Plastics –10%; Pacific Plastics – 23%; Остальные компании – 27%.

О временных антидемпинговых мерах. На основании статей 28 и 29 «Правил КНР по антидемпингу» МВТЭС КНР принял решение ввести временные антидемпинговые меры в форме гарантийного фонда. С 12 мая 2003г., импортеры, импортирующие расследуемую продукцию, произведенную в России, Республике Корея, Японии, в соответствии с величиной амплитуды демпинга, определенного в первичном решении в отношении каждой компании, должны будут вносить в гарантийный фонд таможни КНР соответствующую сумму.

Уведомление Министерства коммерции КНР №17 от 20 мая 2003г. В соответствии с «Правилами КНР по антидемпингу и антидотационным мерам» по согласованию с Госкомитетом КНР по экономике и торговле 23 марта 2002г. МВТЭС КНР уведомил о начале антидемпингового расследования (АДР) против произведенного в России, Респ. Корея, Украине, Казахстане и Тайване холоднокатаного листового проката без электролитического покрытия толщиной не более 4 мм и шириной не менее 600 мм (коды ТН ВЭД 72091500, 72091600,72091700, 72091800, 72092500, 72092600, 72092700, 72092800, 72099000, 72112300, 72112900, 72119000.

29 дек. 2002г. органы расследования уведомили об исключении из расследования холоднокатаного листового проката, используемого для производства жести (код ТНВЭД 72091800).

1. Первичное решение. Минкоммерции КНР определил факт наличия демпинга по расследуемой продукции и установил нанесение фактического ущерба национальной отрасли, а также определил наличие причинно-следственной связи.

2. Определена следующая амплитуда демпинга различными компаниями. Россия: ОАО «Северсталь» – 9%; ОАО «Новолипецкий меткомбинат» – 29%; «Магнитогорский меткомбинат» – 29%; остальные компании – 29%. Респ. Корея: Posco–10%; Union Steel Mfg. – 9%; Dongbu Steel – 14%;Hyundai Hysco – 12%; остальные компании 40%. Украина: ОАО «Запорожсталь» – 16%; Металлургический завод им. «Ильича», г. Мариуполь – 16%; остальные компании – 22%. Казахстан: ОАО «Испат-Кармет» – 21%; остальные компании – 48%. Тайвань: Kao Hsing Chang Iron&Steel – 20%; Sheng Yu – 14%; Ton Yi Industrial – 8%; Shang Shing Steel Industrial – 29%; Yieh Loong Enterprise – 14%; China Steel – 28%; остальные компании – 55%

3. О временных антидемпинговых мерах. С учетом специфики рыночной ситуации по продукции, расследуемой в рамках настоящего АДР, Минкоммерции КНР принял решение временно отложить применение антидемпинговых мер в отношении импорта холоднокатаного листового проката, произведенного в России, Респ. Корея, Украине, Казахстане и Тайване, имея при этом в виду возможность применения временных антидемпинговых мер с учетом ситуации. Настоящее антидемпинговое расследование будет продолжено до принятия окончательного решения.

Уведомление Министерства коммерции КНР №8 от 16 апр. 2003г. В соответствии с «Правилами КНР по антидемпингу и антидотационным мерам» по согласованию с Госкомитетом КНР по экономике и торговле 19 марта 2002г. МВТЭС КНР уведомил о начале антидемпингового расследования (АДР) против произведенного в России, Респ. Корея и Японии необработанного бутадиен-стирольного каучука в первичной форме (код ТН ВЭД 40021911); промасленного бутадиен-стирольного каучука в первичной форме (код ТН ВЭД 40021912); прочих видов бутадиен-стирольного каучука и карбоксилатного бутадиен-стирольного каучука в первичной форме (код ТН ВЭД 40021919).

1. Первичное решение. Минкоммерции КНР определил факт наличия демпинга по расследуемой продукции и установил нанесение фактического ущерба национальной отрасли, а также определил наличие причинно-следственной связи.

2. Определена следующая амплитуда демпинга различными компаниями. Япония: Zeon – 29%; JSR – 13%; Asahi Kasei – 0%; остальные компании – 33%. Респ. Корея: Hyundai Petrochemical – 19%; Kumho Petrochemical – 10%; остальные компании – 27%. Россия: «Омсккаучук» – 27%; «Тольяттикаучук» – 25%; «NCHZ Стерлитамак» – 16%; остальные компании – 46%.

3. О временных антидемпинговых мерах. На основании статей 28 и 29 «Правил КНР по антидемпингу» МВТЭС КНР принял решение ввести временные антидемпинговые меры в форме гарантийного фонда. Начиная с 16 апр. 2003г., импортеры, импортирующие расследуемую продукцию, произведенную в России, Респ. Корея, Японии, в соответствии с величиной амплитуды демпинга, определенного в первичном решении в отношении каждой компании, должны будут вносить в гарантийный фонд таможни КНР соответствующую сумму. Формула расчета: сумма, выплачиваемая в гарантийный фонд = (заявленная таможенная цена Х антидемпинговая таможенная пошлина) Х (1+ НДС).

Для иностранный компаний, участвующих в данном АДР и имеющих демпинговую маржу менее 2% (в т.ч. и 0%), сумма, выплачиваемая в гарантийный фонд равна нулю, однако расследование в отношении их будет продолжено.

4. О комментариях. Заинтересованные стороны могут в течение 20 дней с даты публикации настоящего уведомления представить в Минкоммерции КНР свои письменные комментарии и соответствующие обоснования, Минкоммерции КНР в соответствии с Законом их рассмотрит».

Выход на внешние рынки

«Гоцзи маои», №5, 2003г.

Внешнеэкономическая сфера КНР достигла за годы проводимых в стране реформ впечатляющих результатов. С 1981г. по 2002г. внешнеторговый оборот Китая увеличился в 14,1 раза, экспорт вырос в 14,8 раза, импорт – в 13,4 раза. С 1994г. у Китая стабильное положительное сальдо внешней торговли. Доля внешней торговли в объеме ВВП составляет 50,4%.

По линии торговли в рамках давальческой переработки сырья за рубежом в 1999г. учреждены 151 предприятие с китайскими инвестициями, в 2000г. – 120, в 2001г. – 74, в 2002г. – 75 (всего 420 предприятий с общей суммой китайских инвестиций 1,122 млрд.долл.). При этом средний объем китайских инвестиций в один проект составил 2,67 млн. долл. «Торговля в рамках давальческой переработки сырья» – вид прямых инвестиций в форме учреждения за границей предприятий по переработке материалов и сборке поставляемых комплектующих.

В целях активизации данного вида деятельности в Китае действует система организации и стимулирования прямых инвестиций за границу, которая регламентируется пакетом специальных нормативных актов (16 документов), первым из которых стало Решение Госсовета КНР «О поощрении заграничной деятельности предприятий в области переработки и сборки продукции из давальческого сырья» от фев. 1999г. Указанным пакетом нормативных актов предусмотрен ряд мер по стимулированию прямых китайских зарубежных инвестиций по следующим направлениям:

– финансирование. Предоставление банковских кредитов, целевых отчислений из Центрального фонда развития внешней торговли и Фонда поддержки долевых и кооперационных проектов в третьих странах. При этом получаемая прибыль от проектов не перечисляется в вышестоящие организации в течение 5 лет с момента получения первой прибыли. Процентные ставки по средним и долгосрочным кредитам в китайской валюте и оборотным кредитам в СКВ могут компенсироваться за счет Центрального фонда развития внешней торговли;

– валютное регулирование. Действуют упрощенная процедура получения СКВ и упразднение залоговых СКВ-платежей с прибыли, соответствующая отсрочка возврата СКВ-платежей при экспорте оборудования, техники, комплектующих и материалов;

– возврат экспортных таможенных платежей. Применяется в отношении материальных ресурсов в рамках «натуральных инвестиций». При этом в отношении оборудования БУ сумма возвращаемого таможенного платежа рассчитывается с вычетом стоимости амортизации, в отношении новых оборудования и материалов – на основании специального счета на НДС;

– финансовое обслуживание и страхование рисков. Создание сети зарубежных подразделений национальных банков для предоставления китайским предприятиям за границей таких услуг, как кредиты на оборотные средства, расчетно-кассовые операции и др., страхование политических и других рисков, увеличение страховых сумм по экспортным кредитам;

– другие виды поощрений. Расширение прав производственных предприятий в КНР по самостоятельному осуществлению импортно-экспортных операций, постепенное расширение номенклатуры оборудования, техники, комплектующих и материалов, разрешенных для экспорта из КНР.

Одной из основных особенностей китайской внешней торговли является значительная доля операций по закупкам давальческого сырья и поставкам продукции его переработки, доля которых в импорте достигает 41,4%, а в экспорте – 55,3%. В структуре как экспорта, так и импорта КНР ведущее место занимает машинотехническая продукция, составляя соответственно 41,1% и 51% и являясь наиболее динамично растущей товарной группой.

Экспорт Китаем машин и оборудования в 2002г. составил 133,84 млрд.долл., увеличившись по сравнению с 2001г. на 32,9%. Около половины поставок машинотехнической продукции пришлось на электрические машины и оборудование и аппаратуру для записи, экспорт которых вырос на 26,9%.

Увеличились поставки энергетического и технологического оборудования – на 51,3%. Экспорт изделий из текстиля и трикотажа достиг 40,96 млрд.долл. (+13,4%), химтоваров – 25,01 млрд.долл. (+17%), продуктов питания – 17,40 млрд.долл. (+12,6%), игрушек и спортивного инвентаря – 11,60 млрд.долл. (+27,7%), обуви – 11,09 млрд.долл. (+9,8%), мебели, матрацев и осветительных приборов – 9,86 млрд.долл. (+30,4%), минерального топлива – 8,37 млрд.долл. (-0,5%), изделий из кожи – 7,83 млрд.долл. (+12%), изделий из черных металлов – 7,26 млрд.долл. (+20,7%).

В импорте Китая, помимо машинотехнической продукции, доминируют химические и различные сырьевые товары. Китайские закупки машин и оборудования в 2002г. достигли 150,41 млрд.долл., увеличившись на 29,4%. Импорт химических товаров составил 43,06 млрд.долл. (+17%), минерального топлива, нефти, нефтепродуктов – 19,32 млрд.долл. (+10,1%), черных металлов – 13,24 млрд.долл. (+20,9%), цветных металлов – 9,19 млрд.долл. (+14,5%), руд, шлаков, золы – 4,28 млрд.долл. (+2,5%), древесины – 4,14 млрд.долл. (+19,5%), бумаги и картона – 4,14 (+13,4%), хлопка – 3,33 млрд.долл. (+13,1%), кожевенного сырья – 3,26 млрд.долл. (+2,9%).

Объемы внешнеторговых операций Китая по основным товарным позициям в 2002г. стабильно возрастали. Исключение составили по экспорту минеральное топливо, нефть и нефтепродукты, поставки которых незначительно сократились – на 0,5%, по импорту – летательные аппараты, объемы закупок которых снизились на 10,8%.

В обстановке адаптации к условиям деятельности по принципам ВТО на 2003г.Китай выдвигает более скромные ориентиры по сравнению с результатами 2002г. – обеспечить прирост внешней торговли в 7% (т.е. до 665 млрд.долл.). Определенные коррективы будут внесены и воздействием конъюнктурных факторов, таких как эпидемия SARS. Китай планирует предпринять максимальные усилия по преодолению возрастающих трудностей, с тем чтобы к 2020г. реализовать планы, выдвинутые на 16 съезде КПК в нояб. 2002г., по доведению внешнеторгового товарооборота до 2 трлн. долл.

Наиболее крупными регионами внешнеторговой деятельности Китая являются страны Азии (58,1%), Европы (18,2%), Северной Америки (16,9%), Латинской Америки (2,9%), Африки (2%), Австралии и Океании (1,9%).

Внешнеторговые СП компании

«Гоцзи шанбао», 18.02.2003г.

В целях дальнейшего продвижения политики открытости, стимулирования развития внешней торговли КНР в соответствии с результатами 2 совещания Канцелярии министра ВТЭС 2003г. публикуются «Временные правила создания совместных внешнеторговых компаний», вступающие в силу спустя 30 дней с момента публикации. С этого момента «Экспериментальные временные правила создания совместных внешнеторговых компаний», опубликованные 30 сент. 1996г. и утвержденные 2 сент. 1996г. Госсоветом КНР, утрачивают свою силу.

Министр ВТЭС КНР Ши Гуаншэн (31 янв. 2003г.). Приказ МВТЭС КНР (№2003/1). «Временные правила создания совместных внешнеторговых компаний.

Статья 1. В целях дальнейшего расширения политики внешней открытости и стимулирования развития внешней торговли КНР в соответствии с «Законом о внешней торговле» и «Законом о совместных предприятиях», а также другими соответствующими нормативными актами устанавливаются настоящие правила.

Статья 2. Настоящие правила применяются иностранными компаниями и предприятиями (в дальнейшем именуемыми «иностранными инвесторами») для создания с китайскими компаниями и предприятиями (в дальнейшем именуемыми «китайскими инвесторами») на территории КНР совместных внешнеторговых компаний (в дальнейшем именуемых «совместными внешнеторговыми компаниями»), специализирующихся в области осуществления внешнеторговой коммерческой деятельности.

Статья 3. Совместные торговые компании являются компаниями с ограниченной ответственностью. Доля иностранных инвесторов в зарегистрированном капитале совместной внешнеторговой компании должна составлять не менее 25%.

Статья 4. Создаваемая совместная внешнеторговая компания должна соответствовать следующим условиям.

I) В течение трех лет до подачи заявки ежегодный объем торговли иностранного инвестора с КНР должен составлять 30 млн.долл.; при регистрации совместной торговой компании в центральных или западных районах КНР данный объем торговли должен составлять 20 млн.долл.

II) Китайский инвестор должен обладать правом ведения внешнеторговой коммерческой деятельности; в течение трех лет до подачи заявки ежегодный объем экспортно-импортных операций должен составлять 30 млн.долл.; при регистрации совместной внешнеторговой компании в центральном или западном районах КНР данный объем торговли должен составлять 20 млн.долл.

III) Совместная внешнеторговая компания должна отвечать следующим условиям: минимальная сумма зарегистрированного капитала должна быть не менее 50 млн. юаней; при регистрации компании в центральных или западных районах КНР данная сумма должна быть не менее 30 млн.юаней; у компании должны быть собственное название и организационная структура; компания должна иметь соответствующие площади, специалистов, а также другие необходимые материальные средства.

Статья 5. При предоставлении заявки на создание совместной внешнеторговой компании китайский инвестор должен через местные компетентные внешнеэкономические органы представить в Министерство внешней торговли и экономического сотрудничества (в дальнейшем именуемом «МВТЭС КНР») следующие документы: предложения по проекту совместного предприятия, подписанное сторонами технико-экономическое обоснование (ТЭО), контракт, устав; документы, подтверждающие регистрацию обеих сторон (копии), свидетельства кредитоспособности и документы, подтверждающие законный статус представителей; планируемый список товаров, экспортируемых или импортируемых создаваемой внешнеторговой компанией; бухгалтерскую отчетность иностранного и китайского партнеров за последние три года; другие документы, которые могут быть затребованы МВТЭС КНР.

МВТЭС рассматривает представленные документы и в случае, когда предприятие соответствует необходимым условиям, в течение 90 дней, начиная со дня получения всех документов, выносит решение и выдает разрешение предприятию с участием инвестиций иностранного капитала.

Статья 6. После утверждения заявки о создании совместной внешнеторговой компании заявитель обязан в соответствии с законодательством в течение месяца обратиться в Государственное промы-

шленно-торговое административное управление КНР или уполномоченные промышленно-торговые административные управления на местах для выполнения регистрационных формальностей, а также зарегистрироваться в налоговых органах.

Статья 7. Иностранный и китайский инвесторы могут производить свои вклады наличными деньгами, натуральными продуктами или в виде нематериальных активов (включая промышленную собственность, специализированные технологии, право на использование площади). Обе стороны, участвующие в создании совместной торговой компании, обязаны в определенные государством сроки внести свою долю в капитал компании.

Статья 8. Совместная внешнеторговая компания на основании соответствующего национального законодательства самостоятельно или в качестве агента занимается экспортом-импортом продукции в соответствии с видами деятельности, утвержденными при регистрации, осуществляет экспорт-импорт технологий и сопутствующих услуг, а также оптовыми операциями по реализации импортированной продукции на внутреннем рынке.

Статья 9. В отношении импорта товаров, на которые государство устанавливаются квоты или процедуру лицензирования, совместная внешнеторговая компания в соответствии с установленными правилами обращается с заявками в компетентные ведомства Госсовета КНР для получения квот и лицензий, после чего им разрешается осуществлять импортные операции. Если совместная внешнеторговая компания планирует импортировать или экспортировать товары, в отношении которых государство устанавливает квоты на основе тендера, им следует действовать по правилам, определенным компетентными ведомствами Госсовета КНР для импорта-экспорта товаров на условиях проведения тендера или конкурса.

Статья 10. Совместные внешнеторговые компания должны осуществлять расчеты в иностранной валюте в соответствии с правилами Государственного управления валютного контроля КНР.

Статья 11. Совместная внешнеторговая компания должна отчислять налоги в соответствии с требованиями национального законодательства в данной сфере. В отношении экспортной деятельности компаний в соответствии с законодательством может быть применен порядок возврата или освобождения от налогов при экспорте.

Статья 12. Совместная внешнеторговая компания должна соблюдать соответствующие национальное законодательство, касающееся финансовой, бухгалтерской, статистической отчетности, а также своевременно предоставлять финансовую, бухгалтерскую и статистическую отчетность в местные компетентные органы.

Статья 13. Совместная внешнеторговая компания может вступать в экспортно-импортные коммерческие общества или союзы внешнеторговых предприятий с иностранными инвестициями, в случае такого участия компании должны координировать свою деятельность с ассоциацией или союзом.

Статья 14. Совместная внешнеторговая компания обязана соблюдать китайское законодательство и нести ответственность в соответствии с китайским законодательством. Законные права и интересы компании защищаются китайским законодательством.

Статья 15. Настоящие правила также применяются при создании китайскими компаниями, зарегистрированными на территории КНР, совместных внешнеторговых компаний с предприятиями САР Гонконг, САР Аомэнь и Тайваня.

Статья 16. До 11 дек. 2003г. в тех случаях, когда доля участия китайской стороны в уставный капитале будет составлять менее 51%, заявки к рассмотрению временно не принимаются.

Статья 17. МВТЭС КНР несет ответственность за разъяснение настоящих правил».

Квоты на импорт

«Цзинцзи жибао», 08.02.2003г.

Данный «Перечень» публикуется в соответствии с изменениями, внесенными Комитетом по таможенному тарифу при Госсовете КНР в Таможенный тариф 2003г. Перечень вступает в силу с даты опубликования. При этом прекращают свое действие Приложения №1 к Приказам госкомитета КНР по экономике и торговле и ГТУ КНР №№26,27 и 38.

I. Перечень товаров, подлежащих импортному квотированию (Госкомитет КНР по экономике и торговле, Главное таможенное управление КНР 08.01.2003г.).

1) Нефтепродукты. Нефть и нефтепродукты, полученные из битуминозных пород (за исключением сырых) 27101110, 27101120, 27101191, 27101199, 27101911, 27101912, 27101921, 27101922, 27101929.10, 27101929.20,27101929.90.

2) Автомобильные шины. Шины пневматические резиновые новые 40111000.10, 40111000.90, 40112000.11, 40112000.19, 40112000.91,40112000.99.

II. Перечень химудобрений, подлежащих импортному тарифному квотированию: мочевина, в т.ч. в водном растворе 31021000.10; удобрения минеральные или химические, содержащие три питательных элемента азот, фосфор, калий 31052000.10; диаммониифосфат, 31053000.10.

III. Перечень продукции, в отношении которой осуществляется регистрационный режим импорта

I) Сырая нефть. Нефть сырая и нефтепродукты сырые, полученные из битуминозных пород, 27090000.

2) Химические удобрения. Нитриты, нитраты калия, 28342110. Удобрения азотные, минеральные или химические 31022100, 31022900, 31023000, 31024000, 31025000, 31026000, 31027000, 31022100, 31022900, 31023000, 31024000, 31025000, 31026000, 31027000, 31028000, 31029000. Удобрения фосфорные, минеральные или химические 31031000, 31032000, 31039000. Удобрения калийные, минеральные или химические 31041000, 31042010, 31042090, 31043000, 31049000. Удобрения минеральные или химические, содержащие два или три питательных элемента 31051000.10, 31051000.90, 31054000, 31055100, 31055900, 31056000, 31059000.

3) Агрохимические препараты. Соединения с аминнои функцией 29214300.10. Соединения, содержащие функциональную карбоксамидную группу; соединения угольной кислоты, содержащие функциональную амидную группу, 29242990.10. Соединения, содержащие функциональную нитрильную группу 29269090.10. Соединения сероорганические 29309090.11, 29309090.30. Соединения гетероциклические, содержащие лишь гетероатомы кислорода 29329990.10. Соединения гетероциклические, содержащие лишь гете-

роатомы азота, кислоты нуклеиновые и их соли 29332900.10, 29333990.20, 29333990.50, 29333990.60, 29333990.70, 29339900.10. Соединения гетероциклические, прочие 29341000.10, 29349990.10, 29349990.20, 29349990.30. Инсектициды, родентициды, фунгициды, гербициды, средства против прорастания и регуляторы роста растений, средства дезинфицирующие и аналогичные им 38081019.10, 38081019.90, 38081090, 38082010.10, 38082010.90, 38082090.10, 38082090.21, 38082090.29, 38082090.90, 38083011.10, 38083011.90, 38083019, 38083099, 38084000.10, 38084000.90, 38089010, 38089090

4) Лавсан, терилен, дакрон. Нити комплексные синтетические (кроме швейных ниток) 54022000.10, 54022000.20, 54022000.90, 54023310, 54023390, 54024200, 54024300.10, 54024300.90, 54025200,54026200. Мононити синтетические 54041000.10. Жгут синтетических комплексных нитей 55012000. Волокна штапельные синтетические, не подвергнутые подготовке для прядения 55032000. Волокна штапельные, подвергнутые подготовке для прядения 55062000. Пряжа из синтетических штапельных волокон 55092100, 55092200.10, 55092200.90, 55095100, 55095200, 55095300, 55095900.

5) Нитрилон, нитрон. Нити комплексные синтетические (кроме швейных ниток) 54023910, 54023990, 54024910.10, 54024910.90, 54024920.10, 54024920.90, 54024990.10, 54024990.90, 54025910, 54025990, 54026910, 54026920, 54026990. Жгут синтетических комплексных нитей 55013000. Волокна штапельные синтетические, цс подвергнутые подготовке для прядения 55033000. Волокна штапельные, подвергнутые подготовке для прядения 55063000. Пряжа из синтетических штапельных волокон 55093100, 55093200, 55096100, 55096200, 55096900.

6) Полиацеталп, полиэфиры. Полиэтилентерефталат 39076011, 39076019.

7) Автомобильные шины. Шины пневматические резиновые новые 40116100.11, 40116100.19, 40116100.91, 40116100.99, 40116200.11, 40116200.19, 40116200.91, 40116200.99, 40116300.11, 40116300.19, 40116300.91, 40116300.99, 40116900.11. 40116900.19, 40116900.91, 40116900.99. Шины пневматические резиновые, восстановленные или использованные; сплошные или полупневматические шины, сменные протекторы 40121100, 40121200, 40122010.10, 40122010.90, 40129020.10, 40129020.90. Камеры резиновые 40131000.

8) Стальной прокат. Прокат плоский из железа и нелегированной стали шириной не менее 600 мм, горячекатанный, не плакированный, без электролитического или другого покрытия 72081000, 72082500, 72082610, 72082690, 72082710, 72082790, 72083600, 72083700, 72083810, 72083890, 72083910, 72083990, 72084000, 72085110, 72085120, 72085190, 72085200, 72085310, 72085390, 72085410, 72085490, 72089000. Прокат плоский из железа и нелегированной стали шириной не менее 600 мм., холоднокатанный (обжатый в холодном состоянии), не плакированный, без электролитического или другого покрытия 72091510, 72091590, 72091610, 72091690, 72091710, 72091790, 72091810, 72091890, 72092500, 72092600, 72092700, 72092800, 72099000. Прокат плоский из железа и нелегированной стали шириной не менее 600 мм., плакированный, с электролитическим или другим покрытием 72101100, 72101200, 72102000, 72103000, 72104100, 72104900, 72105000, 72106100, 72106900, 72107000, 72109000. Прокат плоский из железа и нелегированнои стали шириной менее 600 мм., не плакированный, без электролитического или другого покрытия 72111300, 72111400, 72111900, 72112300, 72112900, 72119000. Прокат плоский из железа и нелегированной стали шириной менее 600 мм., плакированный, с электролитическим или другим покрытием 72121000, 72122000, 72123000, 72124000, 72125000, 72126000. Прутки горячекатаные в свободно смотанных бунтах из железа и нелегированной стали 72131000, 72132000, 72139100, 72139900. Прутки прочие из железа и нелегированной стали без дальнейшей обработки после ковки, горячей прокатки 72141000, 72142000, 72143000, 72149100, 72149900. Прутки прочие из железа и нелегированной стали 72151000, 72155000, 72159000. Уголки, фасонные и специальные профили из железа и нелегированной стали 72161010, 72161090, 72162100, 72162200, 72163100, 72163200, 72163310, 72163390, 72164010, 72164020, 72165010, 72165090, 72166100, 72166900, 72169100, 72169900. Проволока из железа и нелегированной стали 72171000, 72172000, 72173000, 72179000. Сталь нержавеющая в слитках и прочих первичных формах, полуфабрикаты из нержавеющей стали 72181000, 72189100, 72189900. Прокат плоский из нержавеющей стали шириной не менее 600 мм. 72191100, 72191200, 72191300, 72191400, 72192100, 72192200, 72192300, 72192410, 72192420, 72192430, 72193100, 72193200, 72193300, 72193400, 72193500, 72199000. Прокат плоский из нержавеющей стали шириной менее 600 мм. 72201100, 72201200, 72202010, 72202090, 72209000. Прутки из нержавеющей стали, горячекатаные 72210000. Прутки из нержавеющей стали прочие, толки, фасонные и специальные профили из нержавеющей стали 2221100, 72221900, 72222000, 72223000, 72224000. Проволока из нержавеющей стали 72230000. Сталь легированная прочая в слитках или других первичных формах; полуфабрикаты из прочих легированных сталей 72241000, 72249010, 72249090. Прокат плоский из прочих легированных сталей шириной не менее 600 мм. 72251100, 72251900, 72252000, 72253000, 72254000, 72255000, 72259100, 72259200, 72259900. Прокат плоский из прочих легированных сталей шириной менее 600 мм. 72261100, 72261900, 72262000. 72269100, 72269200, 72269300, 72269400, 72269900.10, 72269900.90. Прутки горячекатаные из прочих легированных сталей 72271000, 72272000, 72279000. Прутки из прочих легированных сталей; уголки фасонные и специальные профили из прочих легированных сталей72281000, 72282000, 72283000, 72284000, 72285000, 72286000, 72287010, 72287090, 72288000. Проволока из прочих легированных сталей 72291000, 72292000, 72299000. Сваи шпунтовые из черных металлов; уголки, фасонные и специальные профили сварные из черных металлов 73011000, 73012000. Изделия из черных металлов, используемые для ж/д или трамвайных путей73021000, 73023000, 73024000, 73029010, 73029090. Трубы и трубки из литейного чугуна 73030010.73030090. Трубы и трубки бесшовные из черных металлов (кроме литейного чугуна) 73041010, 73041020, 73041030, 73041090, 73042110, 73042190, 73042900, 73043110,

73043120, 73043190, 73043910, 73043920, 73043990, 73044110, 73044190, 73044910, 73044990, 73045110, 73045120, 73045190, 73045910, 73045920, 73045990, 73049000. Трубы и трубки прочие (сварные, клепаные) с внешним диаметром более 406,4 мм. из черных металлов 73051100, 73051200, 73051900, 73052000, 73053100, 73053900, 73059000. Трубы и трубки прочие (с открытым швом или сварные) из черных металлов 73061000, 73062000, 73063000, 73064000, 73065000, 73066000, 73069000. Скрученная проволока, тросы, канаты 73121000.

9) Полуфабрикаты из стали. Полуфабрикаты из железа и нелегированной стали 72071100, 72071200, 72071900, 72072000.

IV. Перечень товаров, подлежащих экспортному квотированию.

1) Редкоземельные ресурсы. Руды редкоземельных металлов 25309020. Руды и концентраты ториевые 26122000. Металлы щелочные и щелочноземельные, металлы редкоземельные, скандий, иттрий, ртуть 28053011, 28053012, 28053019, 28053021, 28053029. Органические или неорганические соединения редкоземельных металлов, иттрия или скандия или их смесей 28461010, 28461020, 28461030, 28461090, 28469011, 28469012, 28469013, 28469014, 28469019, 28469028, 28469029, 28469030, 28469048, 28469049, 28469090.

2) Каменный уголь. Уголь каменный и разные виды топлива, полученные из него 27011100.10, 27011210, 27011290, 27011900. Бурый уголь, кроме гагата 27021000.

3) Кокс. Кокс и полукокс из каменного, бурого угля или торфа 27040010.

4) Сырая нефть. Нефть сырая 27090000.

5) Нефтепродукты. Нефтепродукты, полученные из битуминозных пород 27101110, 27101120, 27101191, 27101199, 27101911, 27101912, 27101919, 27101921, 27101929.20, 27101991, 27101992, 27101993. Сжиженный природный газ 27111100.

Транспортно- экспедиторские услуги

«Гоцзи шанбао», 11.02.2003г.

11 дек. 2002г. МВТЭС КНР опубликовал «Меры по администрированию иностранных инвестиции в области международных транспортно-экспедиторских услуг». Этот документ вступил в силу 11 янв. 2003г. и направлен на дальнейшую либерализацию существующей регулятивной базы в соответствии с обязательствами КНР в ВТО.

Новые правила устанавливают, что доля акций в совместном предприятии по оказанию транспортно-экспедиторских услуг (независимо от формы совместного предприятия), принадлежащих китайской стороне, не может быть менее 25%. Тем самым доля допустимого иностранного участия в таком предприятии установлена в 75%. Полное 100% владение иностранцами такого рода предприятий не разрешено.

Предусматривается, что МВТЭС КНР издаст отдельный формуляр в отношении графика и мер по учреждению транспортно-экспедиторских компаний со 100% иностранным участием. В соответствии с обязательствами Китая перед ВТО, учреждение таких предприятий в данном секторе услуг будет разрешено не позднее 11 дек. 2005г.

Кроме этого, указанный документ вводит новый механизм, позволяющий иностранным инвесторам учреждать или участвовать в компаниях по оказанию транспортно-экспедиторских международных услуг – покупка акций. Два ограничения существуют в этой связи. Во-первых, речь идет о доле в уставном капитале (об этом указано выше), и, во-вторых, предусматривается, что когда речь идет о государственных активах, соответствующие иностранные инвестиции также подпадают под действие законодательства КНР по управлению государственными активами.

Данное постановление также вводит требование, что по крайней мере одна из китайских сторон совместного предприятия должна соответствовать одному из следующих критериев: быть международной компанией по оказанию транспортно-экспедиторских услуг; быть компанией, имеющей разрешение на импорт и экспорт, или быть компанией, занимающейся сопутствующими транспортными или складскими услугами.

Одновременно снимается требование о том, что соответствующая китайская сторона должна обладать опытом работы в одном из указанных подсекторов услуг в течение не менее 1г. Снимается также и ограничение для участия в таких компаниях предприятий по обслуживанию причалов, портов, аэропортов и др., что может повлечь за собой появление недобросовестной конкуренции в сфере международных транспортных экспедиторских услуг.

С принятием указанных правил компания с иностранным участием в области международных транспортно-экспедиторских услуг может легально заниматься предоставлением международных курьерских услуг, исключая доставку личных писем и некоторых официальных документов, при условии получения соответствующего разрешения от МВТЭС КНР и почтового сертификата от China Post. Ранее в соответствии со статьей 9 Правил 2001г. такие предприятия могли заниматься международными курьерскими услугами только в том случае, если основные инвесторы обладали соответствующей специальной квалификацией.

Аналогичные специальные требования по оказанию услуг по мультимодальным международным перевозкам также отменены.

Нефть из России

«Да цзинмао», №6, 2003г.

«Гоцзи маои», №3, 2003г.

Если в 2000г. Китай импортировал 30% от потребляемой на внутреннем рынке нефти, то к 2020г. этот показатель может повыситься до 60%. Основным поставщиком в КНР нефти (или более половины) являются страны Ближнего Востока. В то же время военные действия в Ираке могут привести к доминированию США в Персидском заливе и усилению в дальнейшем американского контроля над нефтяными месторождениями региона, что несет в себе потенциальную угрозу энергетической безопасности Китая. На этом фоне в качестве поставщика энергоресурсов в КНР особенно привлекательной становится Россия, обладающая соответственно 35% и 13% мировых разведанных запасов природного газа и нефти, значительная доля которых сосредоточена в приграничных с Китаем Дальневосточном регионе и Сибири. Стабильное и поступательное развитие российско-китайских отношений, подписанные главами двух стран документы создают достаточно прочную основу для налаживания сотрудничества в сфере энергетики.

Политическая составляющая двусторонних отношений значительно превосходит экономическую. И если полномасштабное развитие экономических связей будет находиться в стадии застоя, то это может отрицательно сказаться и на политическом взаимопонимании, и на сотрудничестве по проблемам безопасности. Тесное и взаимовыгодное экономическое взаимодействие должно стать материальной базой развития двусторонних отношений. Поэтому состояние экономического партнерства уже в течение нескольких лет вызывает озабоченность в руководстве обеих стран. Согласно подписанному во время последней встречи глав правительств России и Китая Соглашению об экономическом сотрудничестве, именно укрепление экономического взаимодействия должно стать основным центром тяжести в упрочнении стратегического партнерства.

Сотрудничество в области энергетики, значительное по своим масштабам и продолжительное по-времени, может стать локомотивом и продвинуть на новый уровень экономические связи двух стран. Россия, рассматривая азиатско-тихоокеанский регион в качестве нового рынка сбыта, преследует цели диверсификации экспортных потоков сырья для ослабления своей зависимости от третьих стран. Китай, ставший вторым после Японии крупнейшим потребителем в Азии и импортирующий из года в год все большее количество нефти, может уже в ближайшее время стать емким рынком для добываемых на Дальнем Востоке и в Сибири нефти и газа. Через Китай российское энергетическое сырье может экспортироваться в другие страны юго-восточной Азии.

Для КНР, помимо стабильного и долговременного источника энергоресурсов, реального укрепления отношений стратегического партнерства с северным соседом, убеждения на конкретном примере российской общественности в том, что развитие отношений с Китаем не несет «скрытой угрозы», реализация совместных с Россией энергетических проектов дает также возможность изучения международного опыта сотрудничества в области энергетики. Однако двустороннее энергетическое сотрудничество сопряжено с рядом трудностей.

Согласно оценкам главы Министерства по природным ресурсам России, сделанным еще в 2000г., для разработки месторождений и добычи сырой нефти, способного обеспечить гарантированную бесперебойность экспортных поставок, необходимо от 150 до 200 млрд.долл. Для Китая и России, испытывающих недостаток денежных средств, осуществить такой проект сложно, поэтому необходимо найти участников в третьих странах. Привлечение заинтересованных японских, корейских и западных нефтяных компаний обеспечит соответствующее разделение финансовых рисков. Однако данный вопрос осложняется инвестиционной непривлекательностью России на современном этапе.

Это вызвано слабостью и неупорядоченностью российской законодательной системы, которая все еще не может надлежащим образом гарантировать интересы инвесторов. Ситуация усугубляется высокой коррумпированностью российских чиновников, использующих свое должностное положение. Отпугивает иностранных инвесторов и несовершенная налоговая база России с большим количеством различного рода выплат и высокими ставками по ним. Немаловажным фактором является нестабильная социальная ситуация, породившая рост преступности. Все это приводит к утрате доверия к России со стороны потенциальных зарубежных партнеров.

Отдельной проблемой является противодействие некоторых российских представителей и властных структур проникновению китайского капитала в экономику РФ. Это проявляется на фоне реализации президентской программы экономического возрождения Дальневосточного региона посредством разработки его ресурсной базы, которую, с учетом состояния российской экономики, невозможно осуществить без привлечения иностранных инвестиций.

Китаю, заинтересованному в получении доступа к российской сырьевой базе, приходится разбираться в хитросплетении интересов представителей российского общества (нефтегазовых и трубопроводных корпораций, федерального и местного правительств) с точки зрения развития российско-китайского энергетического сотрудничества. Только полноценный анализ позволит китайским компаниям приступить к реализации совместных нефтегазовых проектов и избежать рисков.

Дипломатические игры на тему энергетики. Российская газета «Известия» 9 дек. 2002г. сообщила о том, что сразу после завершения своего визита в Китай и Индию Президент В.Путин провел заседание Совета безопасности, на котором было принято решение о маршруте прокладки нефтепровода «Ангарск-Находка». На заседании было также отмечено, что «прежний маршрут игнорировал интересы и наносил ущерб развитию российского Дальнего Востока». Принятие подобного решения стало неожиданностью для Китая. Со своей стороны, Китай исходил из того, что в сент. 2001г. на встрече глав правительств двух стран в Санкт-Петербурге было подписано соглашение о подготовке генерального ТЭО проекта прокладки нефтепровода по маршруту «Ангарск-Дацин-Далянь» протяженностью 2400 км., с началом строительных работ в июле 2003г. и вводом в эксплуатацию в 2005г. Та же российская газета предала огласке содержание протокола закрытого заседания от 25 нояб. 2002г. по проблематике китайско-российского сотрудничества в области энергетики. На этом заседании присутствовали представители – МИД России, Минэнерго России, а также руководители крупнейших российских нефтяных компаний. Представители МИД России и Минэнерго России отстаивали позицию о необходимости подписания в I пол. 2003г. официального соглашения с китайской стороной и осуществления запланированных поставок нефти (20-30 млн.т. в год); представители нефтяных компаний (ЮКОС) настаивали на преимущественной поставке нефти, в первую очередь, на Дальний Восток с поставкой на начальном этапе в Китай только половины ранее запланированных объемов. При этом нефтяные компании считали нецелесообразным направлять в группе лиц для сопровождения визита президента В.Путина своих представителей для возможного обсуждения соответствующих вопросов с китайской стороной.

Высказываемые российскими нефтяными компаниями в качестве аргумента в пользу своей позиции сомнения относительно недостаточного

объема информации по стратегии развития нефтяной отрасли Китая звучат не совсем убедительно. На фоне того круга проблем, которые периодически появляются в российской прессе применительно к тематике налаживания двустороннего сотрудничества с критикой в адрес китайской стороны: Китай не хочет брать на себя обязательств по предоставлению российским компаниям «приоритетности при общем равенстве» по крупнейшему международному тендеру по поставкам энергетического оборудования для строительства гидроузла «Санься», по поставкам насосного оборудования для перекачки топлива и газа в рамках проекта строительства газопровода «Запад-Восток», по строительству второй очереди АЭС Ляньюньган, а также занимает довольно жесткую позицию в переговорном процессе по присоединению России к ВТО и т.д.

В подобной обстановке, исходя из принципа взаимной выгоды, стороны должны будут сделать разумный выбор. Налаживание сотрудничества с Россией в топливно-энергетической области в настоящее время по-прежнему является весьма важной и актуальной темой, несмотря на то, что в Китае уже приступили к реализации планов по формированию стратегических резервов нефти, а также проводится политика всесторонней диверсификации источников импорта нефти.

В Государственном комитете по развитию и реформе (ГКРР) КНР считают, что предложенный 7 фев. 2003г. министром энергетики Юсуфовым вариант объединения двух направлений экспорта российской нефти в едином проекте с первоочередной прокладкой нефтяной трубы до Дацина является реальным выходом из тупиковой ситуации,-сложившейся в российско-китайском энергетическом сотрудничестве в конце 2002г.

Китайские эксперты, исходя из формальной неутвержденности российским правительством проекта строительства нефтяной магистрали, выделяют ряд причин, мешающих сделать окончательный выбор на высшем политическом уровне руководства в России. Существует мнение об активном вмешательстве США и Японии с целью недопущения Китая к углеводородным богатствам России.

Эксперты ГКРР, проанализировав активную деятельность американцев (частые энергетические форумы специалистов США и РФ, озвучиваемые планы о предоставлении России инвестиций в размере от 1 до 1,5 млрд.долл. для строительства экспортного нефтяного терминала в Мурманске и т.д. сделали вывод о том. что поддержка американской стороной маршрута «Ангарск-Находка» базируется на стремлении не позволить КНР получить независимый от США источник поступления нефти. Если это произойдет, то Китай значительно снизит объемы закупок нефти в Омане и на Ближнем Востоке (сейчас этот показатель составляет 70% от всего китайского нефтяного импорта), которая контролируется американскими компаниями. По мнению китайских экспертов, американцы опасаются, что и случае успешного развития российско-китайского эпергегического сотрудничества влияние США на Россию и Китай, а также позиции США в АТР ослабнут.

Япония оказывает поддержку проекту «Ангарск-Находка», исходя из желания ограничить рост экономического и политического влияния Китая в Северо-Восточной Азии и АТР в целом и лишить КНР надежной энергетической базы в России для своего поступательного экономического развития на ближайшие 20 лет. В то же время имеет место определенная надуманность полемики относительно преимуществ и недостатков двух маршрутов транспортировки российских углеводородов.

В ГКРР КНР уверены в том, что стоимостные и инженерно-технические параметры ветки «Ангарск-Дацин» по экономичности и оперативности ввода объекта в строй намного превосходят показатели маршрута до Тихоокеанского побережья России. Китайцы подчеркивают, что, экспортируя нефть в КНР, российские производители автоматически получают стабильный емкий потребительский рынок на перспективу.

По китайским оценкам, не выдерживают критики такие доводы в пользу дальневосточного маршрута, как прокачка большого объема – до 50 млн.т. в год (нет подтвержденной ресурсной базы ни в Восточной Сибири, ни на Дальнем Востоке РФ), – появление более широких рынков сбыта за счет Японии, США, Южной Кореи и т.д. (ни одна из этих и других стран АТР не подтвердила готовности потреблять столь большие объемы нефти в течение долгого периода), труба пройдет по территории России (до сих пор нет желающих оплачивать рисковую магистраль в связи с неопределенными перспективами ее окупаемости).

Эксперты ГКРР отмечают, что аргумент об опасности для России потерять лидирующую роль экспортера углеводородов в страны АТР и провал стратегии диверсификации каналов экспорта нефти в случае выбора маршрута «Ангарск-Дацин» просто объясняется живучестью среди российского политического истэблишмента и в российском обществе тезиса о «китайской угрозе» и «китайской экономической и политической экспансии». При этом дополнительную и весьма негативную роль для россиян играет неудачное участие российских компаний в таких крупных международных электроэнергетических тендерах в Китае, как «Три ущелья», строительство ГЭС «Вайгаоцяо» и др.

Существующие проблемы в российско-китайском энергетическом сотрудничестве. Китайские эксперты ГКРР считают, что медленное и неравномерное развитие энергического сотрудничества является прямым отражением отставания торгово-экономических отношений от политического взаимодействия. Они признают, что, к сожалению, и в России, и в Китае все еще мало сторонников активного развития торгово-экономического сотрудничества, в частности, в энергетической сфере.

Подчеркивается, что российские и китайские компании больше ориентированы на взаимодействие с западными партнерами, надеясь получить от них инвестиции, передовые технологии и оборудование.

Попытки китайских компаний проникнуть и закрепиться на российском, в т.ч. энергетическом, рынке встречают либо открытый или завуалированный отпор со стороны административно-политических структур РФ в связи с широко рекламируемой в российской прессе т.н. «теорией о китайской угрозе», либо зачастую китайские инвесторы попадают в административно-правовую неразбе-

риху из-за несовершенства российского законодательства в области СРП и налогообложения. Одновременно китайские компании, учитывая рыночную специфику России, а также сложные взаимоотношения между субъектами рынка, отношения властных структур и компаний, и просто жесткую конкуренцию, не уверенны в том, что проведенная сторонами ранее предварительная работа (переговоры, консультации, подписание рамочных соглашений и т.д.) не будет на каком-то этапе полностью аннулирована российской стороной.

В то же время китайцы признают справедливость российских претензий, касающихся непрозрачности в сфере перспективных планов развития китайской энергетики и, в частности, нефтегазового комплекса. Слабым местом китайцы считают «замонополизированность» китайского энергетического комплекса, представители которого не имеют прав самостоятельно осуществлять международное сотрудничество, а также негибкость правительственной вертикали, требующей длительных согласований и утверждений при принятии каких-либо решений.

Общей проблемой для двух сторон является низкая информированность о законодательном, инвестиционном, административном регулировании, а также и ситуации и тенденциях развития рынков энергетики в России и Китае.

Принимая во внимание то, что нефтегазовое сотрудничество с Россией вышло для Китая на первый план торгово-экономических отношений, в ГКРР КНР делают вывод о том, что результаты сотрудничества в области энергетики будут впредь напрямую оказывать влияние на двустороннее стратегическое партнерство, затрагивающее политические и военно-технические связи.

В целях дальнейшего динамичного развития российско-китайского энергетического сотрудничества в ГКРР КНР считают целесообразным создать в Китае полномочный правительственный орган, ответственный за выработку долгосрочной энергетической стратегии страны, координацию и оптимизацию международного энергетического сотрудничества.

Банковские расчеты с РФ

«Цзинжун шибао», 18.03.2003г.

«Гоцзи маои», №3, 2003г.

17 марта 2003г. состоялась встреча председателя Народного банка Китая Чжоу Сяочуаня с председателем банка России С.Игнатьевым. По просьбе российского коллеги, Чжоу Сяочуань рассказал о ходе экономического развития и реформах в области денежного обращения в КНР. Реализуя стратегию постепенного перехода к рыночным отношениям, в последние годы правительству Китая удавалось довольно успешно сочетать реализацию мероприятий в области реформы, развития и стабильности. В 2002г. прирост денежной массы в обращении составил 16,8%, что способствовало быстрому поступательному росту экономики. С 1994г. в Китае реализуется механизм регулируемого плавающего валютного курса, позволивший успешно преодолеть влияние Азиатского финансового кризиса, постепенно увеличить валютные запасы страны, обеспечить сбалансированность международного платежного баланса КНР. Чжоу Сяочуань отметил, что в условиях современной международной политической и финансовой ситуации в – Китае по-прежнему будет сохраняться стабильность курса юаня.

С.Игнатьев рассказал о мерах Банка России по контролю за внутренней инфляцией и усилению банковского надзора за деятельностью коммерческих банков. Стороны выразили единое пожелание по усилению обменов и укреплению сотрудничества между двумя центральными банками, достижению ощутимого продвижения в реализации соглашений по расчетам в торговле в приграничных районах, стимулированию дальнейшего развития российско-китайских торгово-экономических отношений.

Финансовые вопросы в российско-китайской торговле. В торговых расчетах российско-китайской двусторонней торговли используются два основных способа безналичного расчета. 1. Расчеты через банки третьих стран, когда выбирается европейский, американский или другой национальный коммерческий банк, обладающий хорошей репутацией и значительными возможностями. 2. Прямые расчеты между российскими и китайскими банками, т.е. когда банки устанавливают между собой корреспондентские отношения, открывают долларовые расчетные счета, напрямую осуществляют телеграфные переводы, инкассовые, аккредитивные и другие операции в рамках торговых и неторговых расчетов.

Расчетные операции в наличной форме также являются важным способом расчетов в российско-китайской торговле. Ввиду неудобства использования банковских каналов основные участники торговли – индивидуальные предприниматели – как правило, имеют при себе наличные деньги для осуществления торговых операций. Кроме этого, в прошлые годы была широко распространена бартерная форма торговли, при которой отдельно осуществлялся экспорт и импорт, и по взаимной договоренности определенная сумма зачислялась на банковский счет партнера.

Если сравнить эти несколько способов, то перечисление денег не напрямую занимает больше времени (одна-две недели), за это берется более высокая плата, однако, прибегая к помощи мощного банка третьей страны, стороны значительно снижают финансовые риски. Способ прямых расчетов более эффективен, в первую очередь, по временным параметрам – перечисление средств на счет осуществляется в тот же день; банки, как правило, взимают установленную плату за каждый платеж, поэтому расходы оказываются ниже, чем при проведении платежей через банки третьих стран. Расчеты в наличной форме более удобны, однако перемещение денег через границу несет с собой относительно высокий риск. Расчеты в рамках бартерной торговли не отвечают положениям действующего валютного законодательства и опираются лишь на коммерческую репутацию сотрудничающих компаний. В то же время эта форма расчетов она позволяет избегать потерь при обменных операциях, а также рисков при перемещении денег через границу, таким образом в некоторой степени оправдывая целесообразность своего существования.

Ограничения, накладываемые проблемами в области расчетов. Банковские каналы расчетов не налажены должным образом, порядок расчетов достаточно сложен. В банковских расчетах преобладают однообразные операции, ведущее место

занимают денежные переводы и достаточно небольшое – аккредитивные операции. Расчеты в безналичной форме в основном производятся через банки третьих стран. Банки России и КНР уже установили между собой корреспондентские отношения и могут осуществлять расчеты без посредников, однако до сих пор в некоторых регионах такие связи не налажены в полной мере, к тому же многие предприятия не имеют представления о прямых переводах, т.е. данный вид расчетов реально занимает пока лишь небольшую долю в общих расчетах по торговым операциям. Расчеты через банки третьих стран занимают много времени и высоки по себестоимости, что не соответствует требованиям развития двусторонней торговли, поэтому многие предприятия и частные лица ведут торговлю посредством наличных расчетов или несоответствующих законодательству бартерных расчетов, что в свою очередь создает хаос в порядке расчетов и негативно влияет на стабильное развитие двусторонней торговли.

При проведении операций с наличными увеличивается риск, осложняется процесс управления торговлей и проведения валютного контроля. Большая доля расчетов в наличной форме приносит российско-китайской торговле немало проблем. Перемещаемое через границу большое количество наличности не отвечает существующему законодательству. Частые грабежи говорят о том, что владельцам товара не может быть обеспечена безопасность. Основанные на коммерческом доверии расчеты по бартерным операциям могут обернуться тем, что при любых изменениях в процессе взаимодействия предприятий средства, полученные от экспорта или импорта, становится невозможно своевременно получить. Это осложняет управление торговлей, валютный контроль и сбор статистических данных, увеличивает потенциальные риски российско-китайской торговли. Вырос объем сделок с иностранной валютой вне банковской системы, обострился дисбаланс финансовых потоков (в результате притока огромного количества наличной валюты), активизировались «подпольные» банки. Все это создает благоприятные условия для контрабанды и отмывания денег, значительно осложняя контроль за валютными сделками.

Расчеты в китайских юанях пока не стали обычной практикой. Как правило, торговая деятельность в рамках приграничных территорий осуществляется путем расчетов в валюте обеих стран. В соответствии со ст. 5 «Временных мер валютного контроля приграничной торговли» «При осуществлении приграничной торговли между предприятиями, участвующими в приграничной торговле, и предприятиями соседних государств, а также другими торговыми структурами можно вести расчеты в конвертируемой валюте либо в юанях». Используя национальные валюты стран, заключающих сделки, при расчетах можно снизить валютные риски предприятий, а также себестоимость самих сделок. В российско-китайской пригранторговле ввиду сильного обесценивания рубля китайские предприятия отказываются принимать российскую валюту. В то же время китайский юань является достаточно стабильной валютой и на российском Дальнем Востоке его относят к числу твердых валют, в связи с чем многие коммерческие банки не против вести операции, связанные с обменом юаня. Российская и китайская стороны до сих пор не имеют договоренности о статусе национальных валют обеих стран, задействованных в приграничных расчетах. Китай ограничивает вывоз наличных юаней, что не позволяет китайской национальной валюте по-настоящему влиться в систему нормальной торговли и банковских расчетов.

Проблемы с получением выручки и возвратом налогов влияют на активность экспортеров. В российско-китайской торговле китайская сторона имеет отрицательное сальдо, которое постоянно увеличивается, и за прошедшие 10 лет в сумме достигло 27,1 млрд.долл. Кроме причин, связанных с товарной структурой торговли между КНР и Россией, существует ряд других проблем, тормозящих экспорт в Россию. Во-первых, при возникновении трудностей с оплатой у российских импортеров последние предлагают произвести выплаты товарами. Однако китайские предприятия не имеют права самостоятельно импортировать такие товары, как удобрения, сталь, овечью шерсть и т.п., особенно в условиях постепенного усиления режима квотирования и лицензирования. В таком случае предприятия не только не получают выручку, но и никто не в состоянии гарантировать им базовую эффективность операций. Во-вторых, возникают проблемы с возвратом экспортных налогов. Частным и индивидуальным участникам торговли ввиду отсутствия права ведения внешнеторговой деятельности трудно осуществлять проверку целевого использования средств. До появления новой политики в области юаневых расчетов при оплате в юанях также нет возможности проводить проверку использования средств, поэтому нельзя пользоваться преимуществами льготной политики возврата налогов и мер, поощряющими экспорт, что также влияет на активность экспортных предприятий.

Объемы торговли остаются ограниченными. Несмотря на то, что российские и китайские банки устанавливают корреспондентские отношения, китайская сторона установила лимит в 30 тыс. долл. по авансовым платежам, при превышении этого лимита необходимо, чтобы банк партнера предоставил гарантийное письмо. Ввиду невысокой кредитоспособности российских банков, они не имеют возможности предоставить подобное письмо, что создает определенные трудности для китайских предприятий. Лимитирование авансовых платежей в определенной степени влияет на коммерческую деятельность предприятий, сдерживая расширение масштабов двусторонней торговли и приводя к тому, что часть торговых расчетов осуществляется в обход банковских каналов.

Причины возникновения сложившейся ситуации. 1) Кредитный рейтинг России остается на достаточно низком уровне, торговля в стране ведется нецивилизованными методами, экономическая политика нестабильна, в результате проведение торговых операций с Россией сопряжено с определенными рисками.

В России нестабильная политическая ситуация, ощущаются постоянные колебания курса национальной валюты, существуют высокие кредитные риски. Внешняя торговля России не попадает под определение цивилизованной торговли, иностранные потребительские товары в большинстве случаев поступают в страну не через каналы обыч-

ной торговли. Помимо этого, при ведении двусторонней торговли Россия выдвигает неравноправные требования. Например, в случае если китайская компания изъявляет желание экспортировать свой товар в Россию, то очень часто последняя требует произвести оплату при доставке товара или даже после его реализации; однако при экспорте из России от китайской стороны требуют стопроцентной предоплаты. Иногда в России проводится дискриминационная политика в отношении китайских граждан. Китайские предприятия берут на себя значительные политические и коммерческие риски при осуществлении торговых сделок с Россией. Ненормальная форма ведения торговых операций приводит к частому возникновению проблем с задержкой выплаты долговых обязательств, низкой долей исполненных контрактов и т.д.; в подобных условиях при возникновении торговых споров крайне тяжело добиться эффективного, рационального и объективного решения.

2) В России слабая финансовая система, низкая кредитоспособность банков, большие финансовые риски. Российский финансовый рынок в настоящее время находится в стадии проведения реформ. EL стране существует слабая система мониторинга, небольшой масштаб деятельности коммерческих банков, а также высоки кредитные риски банковских – операций. Для российских банков актуальны проблемы нехватки средств и низкой кредитоспособности, ограниченности филиальной сети, нехватки персонала в области управления финансами и банковского дела, а также опыта и знаний в данной сфере. Используемые в международной торговле аккредитивные операции часто приходится проводить через банки третьих стран. После финансового кризиса в 1998г. Центробанк России повысил требования к собственным средствам банков, а также ликвидировал большинство банков, не возвращавших кредиты. К середине 2001г. количество банков в России сократилось с 2700 до 1300. Несмотря на это состояние финансовой системы и коммерческих банков остается достаточно слабым, что не может не влиять на нормальное развитие расчетных операций в торговле.

3) Относительно непродолжительная история ведения российско-китайского финансового сотрудничества, невысокая степень доверия, неполный информационный обмен. Двустороннее финансовое сотрудничество по сути начало развиваться с конца 80гг. Долгое время банки сторон не могли установить соответствующие отношения, не хватало законодательной поддержки в данной области. В Пекине имеются представительства только нескольких российских банков, на российском рынке работает лишь Банк Китая. Пока что эти структуры не могут предоставить весь комплекс расчетных и финансовых услуг. Между правительствами, центральными и коммерческими банками пока не установились доверительные отношения, взаимный обмен информацией недостаточен; отсутствуют меры, направленные на создание системы стабильного взаимодействия. Система финансовых услуг в российско-китайской торговле далека от идеала, механизм сотрудничества по банковских расчетам, кредитному страхованию и т.п. требует срочной перестройки, в противном случае, это будет негативно отражаться на развитии взаимодействия как в торговой, так и в финансовой сфере.

4) Недостаточная степень поддержки торговли и инвестиционных предприятий со стороны китайских банков, малое количество местных филиалов банков. Банки не оказывают достаточной поддержки торговле с Россией. Предприятия приграничной торговли малы по масштабам, имеют небольшой капитал, повсеместно не хватает оборотных средств, проектам, связанным с привлечением российских высоких технологий в КНР и вложения китайских инвестиций в России для освоения рынков необходим стартовый капитал. Все это затрудняет возможность использовать предоставляемый предприятиям шанс увеличения масштабов развития. Коммерческие банки не уделяют должного внимания обслуживанию российско-китайской торгово-экономической деятельности, недостаточно используют возможности по открытию рынков, в приграничных регионах не развита банковская сеть, ограничены возможности операций с валютой, объемы их деятельности сильно отстают от т.н. «подпольных банков», что осложняет процесс нормализации торговых расчетов и направления их в нормальные банковские потоки.

Либерализация политики. С 2002г. Народный банк Китая и Управление КНР по валютному контролю опубликовали ряд законов и установочных материалов в области валютного контроля в челночной торговле с Россией с целью урегулировать и нормализовать торговую деятельность и валютный контроль.

1 янв. 2002г. Управление КНР по валютному контролю утвердило «Опытные методы контроля за сверкой счетов по экспортным операциям в рамках мелкооптовой приграничной торговли в пров.Хэйлунцзян». 16 сент. 2002г. в экспериментальном порядке Управление КНР по валютному контролю опубликовало «Уведомление, касающееся валютного контроля в отношении мелкооптовой приграничной торговли с Россией и другими странами СНГ». Данное уведомление включает в себя три основных момента. Во-первых, установить и усовершенствовать механизм банковских расчетов в приграничных районах, способствовать направлению торговых расчетных операций в русло банковских каналов, поощрять коммерческие банки устанавливать корреспондентские отношения с российскими банками, проводить прямые расчеты и т.п. Во-вторых, ослабить ограничительный контроль в отношении проверки счетов по проводимым экспортным операциям с расчетами в наличных юанях или иностранной валюте, включая либерализацию обменных операций. Новые правила определяют порядок проведения сверки счетов при экспорте. В-третьих, стимулировать коммерческие банки проводить операции, связанные с реализацией валюты для населения, расширять сеть по проведению таких операций. Одновременно со стремлением направить потоки наличной иностранной валюты в банковские каналы, нанести серьезный удар по незаконным сделкам с иностранной валютой и нормализовать порядок на рынке иностранной валюты.

9 сент. 2002г. Народный банк Китая опубликовал «Уведомление по вопросу регулирования политики контроля за наличной иностранной валютой», которое, в частности, устанавливает, что в приграничных районах отделения банков могут

самостоятельно определять маржу при покупке и продаже валюты и распоряжаться полученной валютой.

27 сент. 2002г. Управление КНР по валютному контролю опубликовало «Уведомление по вопросу валютного контроля в челночной торговле», которое призвано нормализовать политику проведения сверки счетов и получения валюты при осуществлении челночной торговли. Во-первых, предприятие, занимающееся челночной торговлей, должно обладать правом на ведение экспортной деятельности. Во-вторых, данный документ, в целом следуя методу управления приграничной мелкооптовой торговлей, облегчает проведение сверки счетов по экспортным операциям в рамках челночной торговли.

Появление вышеуказанных документов позволило в большей части решить основную проблему невозможности проведения сверки счетов по экспортным операциям в приграничной торговле ввиду их осуществления с использованием наличных расчетов. Это не только не оказало негативного влияния на нормальный процесс реализации валюты банками, но и ввело потоки наличной валюты в банковскую систему, что сыграло определенную роль в борьбе с черным рынком иностранной валюты и способствовало процессу нормализации торговли с Россией.

Меры валютного контроля в челночной торговле еще не могут полностью решить проблем, связанных с проверкой счетов по экспортным операциям в челночной торговле. Основная причина — участники чартерной торговли не имеют права экспорта или импорта товаров, частные предприятия и лица не могут осуществлять сверку счетов, в результате новые меры не затронули значительное число субъектов двусторонней торговли. После введения новой политики челночная торговля в некоторых районах пришла в упадок.

Необходимые меры. 1. Следует срочно выделить несколько коммерческих банков с российской стороны для централизованного проведения расчетов.

Ввиду того, что российские и китайские банки не смогут установить корреспондентские отношения и развернуть соответствующие полномасштабные операции в течение короткого срока, следует определить несколько наиболее влиятельных, имеющих свою сеть в приграничных районах коммерческих банков с тем, чтобы через них проводить торговые расчеты и помогать китайским банкам избегать возможных рисков. Одним из крупнейших банков России является Внешторгбанк, основным акционером которого является Центробанк (99,9% акций). Внешторгбанк России уже подписал ряд соглашений с крупными китайскими банками об установлении корреспондентских отношений и о расчетах по пригранторговле.

2. Необходимо принять стимулирующие меры и поощрять коммерческие банки вести с Россией соответствующие расчетные, обменные и другие операции. Налаживание сотрудничества с Россией в условиях еще несформировавшейся финансовой системы и низкой банковской кредитоспособности достаточно рискованно. В то же время создание новой сети требует немалых затрат. Китайские коммерческие банки в приграничных районах не столь активно стремятся наладить свою деятельность, предлагаемые услуги охватывают узкий круг операций, а объемы сделок далеки от объемов «подпольных» банков. В этой связи необходимо принять поощряющую коммерческие банки меры, повысить уровень их представления о перспективах развития России и степень их внимания к российскому рынку. Следует активизировать создание банковской сети в приграничных районах, расширять деятельность, связанную с расчетными и обменными операциями в приграничной торговле, а также предоставлять необходимые финансовые услуги с целью реализации политики полномасштабного развития российско-китайского торгово-экономического сотрудничества.

3. Следует нормализовать процесс расчетов в китайских юанях. Юань является одним из основных расчетных инструментов в приграничной торговле. Первоначально российская сторона испытывала некоторые опасения относительно возможных вызовов, создаваемых значительным распространением юаней. Однако теперь политика России относительно обращения юаня изменилась, стороны определили статус валют в своих торговых расчетах. Китайской стороне также следует пересмотреть проводимый курс в данной области, унифицировав его с юаневыми расчетами с другими приграничными странами в отношении больших сумм, перемещаемых через границу. Необходимо углубить изучение процесса обращения юаня и одновременно решать проблемы, возникающие при этом, а также принимать превентивные меры с тем, чтобы избежать утечки капитала и такого явления, как отмывание денег.

4. Целесообразно повысить лимит авансовых платежей банков. С целью оказания поддержки предприятиям и расширения масштабов торговли следует повысить установленные лимиты на авансовые платежи. Например, вернуться к уровню 1997г. в 100 тыс. долл. Это вполне осуществимо в сегодняшней ситуации борьбы с бегством капитала, а также наличием относительно больших валютных запасов. В результате такие меры будут способствовать развитию торговли с Россией и позитивно восприняты как предприятиями, так и правительствами на местах.

5. В полной мере развернуть роль страхования экспортных кредитов. Страхование экспортных кредитов является законной формой обеспечения защиты от рисков предприятий, занятых во внешней торговле, инвестировании за границей и подрядных работах. Главным образом. страхуются риски, связанные с коммерческой репутацией зарубежных партнеров, а также риски, возникающие в результате изменения экономической политики иностранного государства. Все это справедливо в отношении России, являющейся зоной высокого риска. Страхование экспортных кредитов могло бы существенно повысить конкурентоспособность китайских предприятий, экспортирующих в Россию. Кроме этого, по примеру таких стран как США, Япония и Германия можно было бы учредить специальные страховые фонды, обеспечивающие экспорт в Россию с тем, чтобы поощрить предприятия к открытию российского рынка.

Торговый диалог с РФ

«Гоцзи маои», №2, 2003г.

В 90гг. в первом приближении созданы правовые контуры торгово-экономического сотрудничества, сложился механизм регулярных встреч

глав правительств двух стран, что стало гарантией дальнейшего развития двусторонних отношений. 16 июля 2001г. стороны подписали «Договор о дружбе и сотрудничестве между Россией и Китаем». 2 дек. 2002г. во время встречи с зампредом КНР Ху Цзиньтао президент России В.Путин отметил, что «политический обмен, торгово-экономическое сотрудничество, двустороннее взаимодействие по международным делам являются тремя краеугольными составляющими российско-китайских отношений стратегического взаимодействия и партнерства». Подобные оценки продемонстрировали то, российско-китайское торгово-экономическое сотрудничество превзошло обычный уровень экономических отношений и имеет важное стратегическое значение.

Предпосылкой широкого развертывания торгово-экономического сотрудничества, особенно с 1999г., явились выход экономики России из затяжного кризиса и стабильно высокие темпы развития экономики Китая.

В конце 2001г. Китай стал членом ВТО, Россия также стремится ускорить процесс вступления в ВТО. Тем самым, с учетом перспективных потребностей развития экономики Китая и стремления России стать членом ВТО, а также от того, как в этих условиях стороны будут решать имеющиеся вопросы в сфере двусторонних торгово-экономических отношений будет зависеть их развитие в предстоящие 20 лет. Имеющиеся вопросы необходимо будет решать, исходя из того, что в течение 90гг. в двусторонней торговле стали складываться новые контуры сотрудничества.

1) В соответствии с принципами свободной торговли произошло упорядочение субъектов торговой деятельности: сформировалась сеть крупных, средних и мелких предприятий осуществляющих торговлю, где ведущую роль играют крупные и средние торговые компании. Произошел естественный «отсев» предприятий и компаний, не обладающих потенциалом для развития долгосрочных торговых отношений.

2) Структура торговли с китайской стороны попрежнему представлена трудоемкой продукцией (одежда, обувь, трикотаж), а с российской стороны – сырьевыми товарами первичного передела. При этом качество китайских товаров существенно возросло. В течение ближайших 5-8 лет не произойдет принципиальных изменений в сложившейся структуре товарооборота. При этом по мере начала практической реализации проектов в нефте-газовой сфере импорт Китая существенно возрастет.

3) В целях ускорения процесса вступления в ВТО российское правительство уже сейчас активно работает над приведением внутреннего законодательства с требованиями этой организации; в течение первого года после вступления в ВТО Китай принял новую редакцию 830 действующих нормативных документов (законов, правил, импортные пошлины), внес изменения в 2300 документов. В последующем Китай и Россия должны будут активно работать над вопросами применения в рамках режима двусторонней торговли норм и правил ВТО.

Торговля товарами. В соответствии с международными нормами происходит упорядочение нерегламентированных форм свободной торговли в двусторонней торговле товарами. Постепенно сходит на нет торговля за наличные деньги и повышается доля применения форм аккредитива и торговли на СКВ – при этом важно то, что применение формы аккредитива становится главной формой расчетов.

В импорте Китая из России основное место будут занимать нефть, газ, лес, металлы, удобрения, химические товары – в силу однородности этих товаров и отсутствия замены им не предвидится изменений в их качестве, но масштабы их импорта будут увеличиваться. В экспорте в Россию попрежнему основными товарами будут текстиль, одежда, продукция легкой промышленности. Доля машинотехнической продукции возможно увеличится, но она не будет занимать ведущую позицию в двусторонней торговле. В структуре платежеспособного спроса внутри России постепенно повышается доля высокодоходных слоев населения (5-7%), а также со средним достатком (до 70-80%), и уменьшается доля населения с низкими доходами (не более 20%). На фоне подобных изменений повышаются требования к качеству импортируемой из Китая текстильной продукции, одежде, обуви, бытовой электротехнике.

Торговля услугами. Таможенная статистика двух стран не выделяет торговлю услугами в качестве развитой формы двустороннего сотрудничества. Однако по мере ускорения вовлечения экономик двух стран в процессы глобализации мировых экономических отношений будет происходить расширение сферы торговли услугами.

Международные перевозки являются традиционной формой взаимного предоставления сторонами услуг по железнодорожным перевозкам и транзиту грузов. Однако до сих пор не получила должного развития транспортное связующее значение двух стран при перевозках грузов между Европой и Азией. В силу отсутствия слаженного механизма управления на пунктах перехода все еще не удается реализовать имеющиеся конкурентные преимущества в наземных формах транспортировки. Основными проблемами в этой сфере являются: высокие транспортные тарифы, удлиненность сроков транспортировки грузов, плохое качество обслуживания, воровство товаров. Хотя в последние три года произошло увеличение объемов перемещения грузов по железной дороге, однако до сих пор имеются большие резервы для повышения привлекательности этой формы транспортировки за счет улучшения качества обслуживания (сокращение сроков транспортировки, снижение тарифов, обеспечение поставок товаров «от двери до двери»).

Россия рассматривает трубопроводную транспортировку в качестве важнейшей формы расширения взаимной торговли услугами. По мере строительства и ввода в эксплуатацию нефте – и газопроводов эта форма станет одной из важнейших форм предоставления услуг России по транспортировке.

В сфере туризма Китай занял 4 место среди ведущих туристических партнеров России. Стороны осуществляют работу по упорядочению предоставления туристических услуг – отсеиваются мелкие туристические фирмы, не способные предоставить качественное обслуживание. На межправительственном уровне Россия и Китай также активно проводят согласование форм регулирования этого рынка. По мере повышения жизненного

уровня населения обеих стран, масштабы туристических обменов будут увеличиваться.

В сфере предоставления трудовых услуг по подрядному строительству по мере дальнейшего развития экономики России будет происходить расширение инвестирования в основные фонды. И эта тенденция уже проявляется в увеличении числа заключаемых между китайскими и российскими компаниями контрактов по подрядному строительству. В перспективе сотрудничество сторон в сфере предоставления трудовых услуг будет происходить по традиционным направлениям: капитальное строительство, строительно-монтажные и ремонтные работы, разработка лесных ресурсов и сельское хозяйство. В данной сфере сотрудничества основную роль должны будут играть крупные компании, способные обеспечить весь цикл строительных работ.

Набирает обороты сотрудничество в сфере банковского, страхового обслуживания. Банк Китая, Торгово-промышленный банк Китая создали свои филиалы в России. Провинциальные коммерческие банки Китая налаживают корреспондентские отношения с коммерческими банками России в регионах. Китайская корпорация по страхованию экспортных кредитов (Sinosure) приступила к налаживанию работы по страхованию экспорта и инвестированию в Россию.

О взаимных инвестициях. После начала реализации крупных объектов сотрудничества возможно дальнейшее увеличение объемов взаимного инвестирования. Основными сферами инвестирования станут энергетика, разработка сырьевых ресурсов и высокие технологии.

В сфере разработки сырьевых ресурсов прокладка нефте- и газопровода Ангарск-Дацин позволит ежегодно экспортировать из России от 20 до 30 млн.т. нефти. Для Китая это решит задачу снижения напряженности с нехваткой нефти на внутреннем рынке, а также обеспечит диверсификацию источников импорта нефти.

В области разработки лесных ресурсов уже сейчас импорт леса из России обеспечивает 50% внутреннего спроса. По мере реализации «Программы защиты естественных лесов» объемы импорта леса будут увеличиваться.

Развитие сотрудничества в сфере сельского хозяйства позволит постепенно снять остроту нехватки пахотных земель и водных ресурсов в Китае за счет налаживания производства на российских территориях. Объем пахотных земель на одного человека в Китае составляет 0,077 га, а в России – 0,84 га, что в 10,9 раза больше чем в Китае. Приграничные территории Китая и России имеют схожие климатические условия, что позволяет за счет использования на российских землях китайских трудовых ресурсов, сельскохозяйственной техники выращивать и производить сельскохозяйственную продукцию (особенно экологически чистые продукты питания) и реализовывать ее не только в России, но и экспортировать в третьи страны. Одновременно это позволит уменьшить зависимость Китая от импорта сельскохозяйственной продукции.

В части разработки рудных месторождений черных, цветных и редкоземельных металлов, в соответствии с принятой в КНР отраслевой программой развития промышленности на 10 пятилетку, ставится задача стимулировать китайские предприятия к разработке рудных месторождений, в т.ч. и в России. Это касается разработки месторождений железной руды, цветных металлов, калия, фосфора, глинозема, редкоземельных элементов. Наличие этих ресурсов в России позволяет в дальнейшем налаживать широкое сотрудничество в данной области.

В процессе расширения инвестиционного сотрудничества в сфере обрабатывающей промышленности необходимо учитывать, что легкая промышленность всегда была слабым звеном экономики России, куда привлекались иностранные инвестиции. При этом российская сторона в качестве основной формы привлечения инвестиций отдает наибольшее предпочтение использованию иностранного оборудования, капиталов, запчастей, предоставляя преимущественно производственные площади и рабочую силу. Подобный подход российской стороны отвечает интересам китайских компаний, поэтому здесь имеются перспективы для развития более масштабного сотрудничества.

В сфере высоких технологий необходимо учитывать то, что Россия занимает передовые позиции в космических технологиях, изучении океана, атомных технологиях, проектировании и комплектации чипов для ЭВМ, авиастроении, судостроении, металлургии специальных сплавов, энергетическом машиностроении, композиционных материалах, системах дистанционного управления измерениями, оптико-волоконной связи. Потребность Китая в этих технологиях и продукции будет еще сохраняться. И сотрудничество в данной сфере будет осуществляться в двух основных формах: 1) создание исследовательских центров, включая фундаментальные и прикладные исследования с использованием российских технологий и научно-технических специалистов при предоставлении Китаем капиталов для создания подобных центров; 2) заимствование фундаментальных и прикладных разработок для скорейшего повышения уровня китайских исследований.

Применительно к используемым формам инвестирования из-за нехватки собственных финансовых ресурсов российская сторона предпочитает использовать со своей стороны вещественные формы инвестиций (производственные площади, оборудование, механизмы и оборудования, технологии, знания, ресурсы) путем создания совместных предприятий (СП). И надеется получить с китайской стороны капиталы.

О приграничной торговле. После вступления Китая в ВТО в развитии приграничной торговли наметились следующие особенности.

1) В рамках, допускаемых нормами ВТО, «Законом КНР о внешней торговле», принятой в Китае стратегии развития Западных регионов попрежнему имеются возможности для предоставления льгот в приграничной торговле – в т.ч. и в сфере таможенных льгот. В связи с обязательствами Китая после вступления в ВТО в течение трех лет право экспортно-импортной деятельности должно быть заменено с разрешительного на регистрационный порядок. Необходимо будет ликвидировать механизмы квотирования и лицензирования, снизить уровень импортной пошлины. В результате имеющиеся относительные льготы в сфере приграничной торговли станут составной частью в системе внешнеторговой деятельности.

2) С вступлением Китая в ВТО ускорится перевод приграничной торговли в нормативной русло. Торговля в ходе туристических поездок будет учитываться в таможенной статистике с усилением учета движения валютных средств. Принятое Народным банком Китая решение о снятии лимитов по расчетам в юанях (женьминьби) и валюте при экспорте в рамках приграничной торговли, создание и совершенствование межбанковских расчетов в приграничных районах позволит вовлечь в русло банковского учета текущие расчеты в приграничной торговле между Россией и Китаем. Одновременно с этим вводится система мобильного регулирования импорта тех товаров, чрезмерно большие объемы ввоза которых могут оказать негативное влияние на сложившуюся структуру обычной торговли.

Шанхайская организация сотрудничества. Создание ШОС на основе борьбы с терроризмом, сокращения вооружений и безопасности на границе позволяет трансформировать ее в региональную экономическую организацию. Подобный подход согласуется с основными принципами ВТО. Региональное экономическое сотрудничество в рамках ШОС развивается от создания благоприятных возможностей для торговли и инвестиций к формированию таможенного союза, а в конечном счете – к образованию зоны свободной торговли.

Новые возможности для наращивания российско-китайской сотрудничества создаются также в рамках АТЭС, Азиатско-Европейского форума, Организации экономического сотрудничества в Северо-Восточной Азии. Поиск новых направлений сотрудничества возможен также и в треугольнике Россия-Китай-Индия.

Проблемы. Существующие в двусторонних отношениях вопросы можно подразделить на группу проблем, требующих разрешения на двусторонней основе, и проблем, которые должны быть решены китайской стороной.

В сфере торговли товарами. Отсутствие системы в двусторонней торговле является основным сдерживающим фактором для ее успешного развития. С точки зрения налаживания нормальных торговых отношений необходимо исходить из того, что экономики двух стран по-прежнему находятся в стадии становления, до сих пор не сформировались эффективные механизмы отраслевой координации и управления. Отсутствие этих механизмов ведет к ужесточению конкурентной деятельности, использованию демпинга для продвижения товаров, появлению на рынке поддельной продукции. Следствием этого стало то, что на российском рынке все еще не удается улучшить репутацию китайской текстильной продукции, на китайском рынке в целях обеспечения ситуации равновесного состояния спроса и предложения металлопродукции из-за демпинга российской стороны пришлось вводить защитные меры.

Не находит должного решения проблема чартерной торговли. Как правило, в рамках этой торговли происходит приватизация импортируемых товаров, когда в обход требования по оплате таможенных пошлин происходит серое растаможивание товаров, завозимых чартерными рейсами. Подобная форма деятельности больше характерна для мелкооптовой торговли, которую трудно осуществлять силами крупных компаний.

В сфере торговли услугами. До сих пор не снята проблема унификации таможенных процедур. Проблемы, существующие в этой области с обеих сторон, являются существенным тормозом для развития двусторонних отношений. С российской стороны методы расчета таможенной стоимости не от отвечают международным нормам, имеет место явная дискриминация китайских товаров. На российской таможне все еще не нашла широкого применения система электронного учета, что удлиняет процедуру таможенного оформления, усложняет выполнение формальностей, сочетается со взяточничеством, что в конечном счете повышает себестоимость внешнеторговой сделки.

В области стандартизации, контроля, инспекции качества и карантина после объявления независимости в России на основе прежних стандартов СССР сформировался новый механизм контроля, инспекции качества и карантина. При этом многие российские стандарты качества намного превышают аналогичные китайские стандарты, особенно на продукты питания, одежду, бытовую электронику. Несовпадение системы стандартов двух стран оказывает негативное влияние на на рост китайского экспорта в Россию. Сложная процедура подачи заявок для признания и аттестации китайских товаров также затягивает сроки выполнения внешнеторговой сделки. В отношении импорта ряда китайских товаров российская сторона применяет откровенно дискриминационный режим, выдвигая специфические требования помимо обычных требований контроля качества. На деле это создает нетарифные барьеры в отношении китайских товаров. После вступления России в ВТО трудно будет ожидать, что такой подход изменится – тенденция применения технических барьеров в отношении китайских товаров скорее всего усилится.

Международные железнодорожные перевозки между Россией и Китаем являются основной формой транспортировки. Сотрудничество в этой сфере регулируется «Соглашением о международных перевозках товаров», подписанным еще с СССР. Это соглашение создавалось под потребности торговли в соответствии с межправительственными соглашениями. Но в новых условиях оно не применимо в отношении иных форм транспортировки, кроме железнодорожной – в отношении связанных форм транспортировки по железной дороге, морю и воздуху. В связанных формах транспортировки подтверждающим документом для транспортной компании является «товарная накладная», что позволяет стороне, отправляющей товар, осуществлять непосредственные расчеты по аккредитиву в банке. Транспортная накладная, используемая при железнодорожной транспортировке между Китаем и Россией, не имеет аналогичной силы, и должна передаваться по мере транспортировки товара. Сторона, отправляющая товар, не может на ее основании осуществить расчеты по аккредитиву.

Сотрудничество двух стран в межбанковской сфере и финансах вступило в стадию практического продвижения. Банк Китая открыл в Москве отделение и осуществляет расчеты по внешнеторговым операциям. В Пекине работает представительство Внешторгбанка. Торгово-промышленный банк Китая открыл кредитную линию в объеме 200 млн. долл. для покупателей при экспорте

товаров в Россию. Устанавливаются корреспондентские отношения между коммерческими банками приграничных территорий, что открывает возможности для прямых банковских расчетов. Однако в силу недостаточной упорядоченности торгового режима внешнеторговая деятельность между юридическими и физическими лицами все еще осуществляется в обход законно установленных путей расчетов через «подпольные банки».

Созданная в конце 2001г. китайская корпорация страхования экспортных кредитов приступила к проработке вопросов страхования экспорта товаров и осуществления инвестиций в Россию. И уже определила, что необходимые для страхования виды услуг в этой области намного превосходят те, что предоставляются западными странами. Число российских банков, получивших комфортные письма, увеличилось с 4 до 26 и они не имеют ограничений по лимитам для осуществления инвестиций. Однако с учетом реальной практики страхование экспорта и инвестиций осуществляется, если их объемы начинают превышать 1 млн. долл. И поскольку объемных инвестиционных объектов в двусторонних отношениях мало, а также число крупных импортно-экспортных операций также невелико, то все еще сложно применить механизмы страхования к обслуживанию двустороннего торгово-экономического сотрудничества.

Недостаточно развития система информационного обслуживания. В силу недостаточности информации, распространяемой по официальной правительственной сети (сайты МВТЭС КНР, канцелярии торгового советника Посольства КНР в России), а также отсутствия полномочных консалтинговых структур, способных предоставлять надежную информацию, предприятия не имеют исчерпывающей информации о рыночной ситуации в России, инвестиционной среде, политике российского правительства, развитии промышленности и технологий.

По мере развития масштабов двусторонних торгово-экономических связей растет потребность во всесторонне подготовленных кадрах, знающих язык, разбирающихся в технике, понимающих технологию внешнеторговой деятельности. Эта проблема в ближайшие 10 лет будет одной из главнейших в двусторонних отношениях.

Китайская сторона имеет отрицательный баланс в двусторонней торговле, и по мере увеличения товарооборота его объемы будут увеличиваться. Эта проблема создана самой структурой двустороннего товарооборота – Китай импортирует из России дефицитные для себя товары, где особенно велик спрос на сырьевые товары. И по мере поступательного развития китайской экономики спрос на эти товары будет увеличиваться. Экспортируемые же Китаем товары в основном представлены продукцией легкой промышленности, текстилем и одеждой, и объемы их экспорта тесно связаны с изменением потребительского спроса на российском рынке, особенностью которого является относительная нестабильность. И эту особенность сложно изменить в кратчайшие сроки. Кроме того, в силу различий в статистических таможенных учетах ежегодные различия в оценке объемов двусторонней торговли достигают 1-3 млрд.долл. Поэтому здесь важно наладить правильный учет в рамках чартерной торговли – это позволит намного уменьшить фиксируемый объем дефицита китайской стороны в двусторонней торговле.

Проблемы, которые должны быть решены с китайской стороны. На уровне принятия решений имеет место проблема различного понимания значимости двусторонних отношений. В руководящих структурах Китая различного уровня имеются определенные различия в понимании смысла стратегического значения российско-китайских экономических отношений. После распада СССР экономическая мощь России существенно уменьшилась, стало существенно трудно развивать торгово-экономические отношения с ней. Значительная прослойка китайских официальных лиц в структурах принятия решений все больше ратуют за развитие торгово-экономических отношений со странами Запада, рассматривая Россию как второстепенную страну. Под воздействием этих взглядов сложно всесторонне и со стратегических позиций понять важность развития торгово-экономического сотрудничества с Россией. Это проявляется в недостаточной активности, промедлении с принятием необходимых решений по ключевым направлениям сотрудничества, утрачивается драгоценное время, упускается шанс, что в некотором роде создает реальный ущерб экономике Китая.

В практической работе механизма регулярных встреч глав правительств России и Китая основным недостатком является то, что до сих пор не достигаются те цели, которые заложены в этом механизме. С китайской стороны, в силу загруженности правительственных чиновников большим количеством административных поручений трудно осуществить углубленный анализ накопившихся проблем и предложить пути их решения. В результате официальные представители китайской стороны зачастую выходят на переговоры с российской стороной неподготовленными и затрудняются дать утвердительные ответы по поставленным вопросам. В итоге теряется инициатива в переговорном процессе, а решения по многим проблемам затягиваются. На стадии исполнения решений, в силу влияния межведомственной несогласованности, отстаивания каждым своей позиции, отсутствия эффективной координации многие принятые решения не исполняются. Так, вопросы научно-технического сотрудничества обсуждаются Министерством науки и техники Китая, комитетами по науке и техники провинций, а полномочия по промышленному применению научно-технических разработок находятся в ведении Госкомитета КНР по экономике и торговле.

После рабочего совещания по торгово-экономической работе с Россией в нояб. 2001г. правительство КНР предложило ряд стимулирующих мер по налаживанию сотрудничества. Однако на практике их реализовать не удалось. Например, китайские предприятия стимулировались к созданию объектов по переработке древесины в России с использованием средств централизованного фонда развития внешней торговли – на эти цели было предусмотрено выделить в виде дотаций 500 млн. юаней для получения кредитов на льготных условиях. Однако сложилась ситуация, когда китайские компании, занятые промышленной переработкой леса, имеют большие задолженности и не могут получить кредиты на условиях банков. В итоге, стопорится процесс налаживания лесопереработки, а дотации потеряли смысл.

Торгово-промышленный банк установил, что получить кредит из 200 млн. долл., выделенных для наращивания экспорта, могут только китайские компании, которые имеют сравнительно большие объемы торговли с Россией. В течение года действия этой установки только небольшое количество китайских предприятий подали заявки для получения кредита. Причина в том, что наибольшие объемы китайского экспорта достигнуты в результате торговли одеждой, текстилем за счет осуществления торговых операций большим количеством мелких и средних компаний. Аналогичная ситуация складывается и с российской стороны – и китайские и российские предприятия не соответствуют критериям для получения кредита. И хотя правительства двух стран всемерно поддерживают это направление деятельности, однако на практике задуманный эффект не достигается.

В сфере предоставления трудовых услуг российская сторона, испытывая нехватку финансовых средств, во многих случаях предлагает натуральную форму оплату, предлагая в обмен сырьевые товары. Китайским же компаниям, получающим в обмен на предоставленные трудовые услуги сырьевые товары, сложно оформить получение квоты или лицензии на ввоз этого сырья.

Все эти вопросы сложно решить путем двусторонних переговоров или даже консультаций по линии МИДов двух стран. Они могут быть решены в рамках норм «Соглашения ВТО по инвестиционным мерам, связанным с торговлей», а также соответствующих соглашений по торговле услугами.

При определении стратегии и отраслевых планов развития инвестиционной деятельности сторон акцент будет сделан на сферу энергетики и высоких технологий. Эта направления должно стать «локомотивом» для дальнейшего движения вперед торгово-экономического сотрудничества. Инвестиции в сферу энергетики потребуют больших объемов инвестиций. И хотя Китай имеет валютный резерв в объеме 286,4 млрд.долл., но эти средства в первую очередь необходимы для развития внутренне экономики, и возможности для инвестирования во вне еще невелики. Поэтому здесь необходимо планомерно и избирательно подходить к отбору объектов инвестирования.

Россия имеет собственную стратегию развития сотрудничества в области разработки сырьевых ресурсов, где Китай рассматривается только в качестве одного из вариантов стратегии выхода на внешние рынки. И Россия, исходя из собственных интересов обеспечения экономической безопасности, по наиболее крупным проектам инвестирования будет стремиться налаживать сотрудничество с несколькими партнерами. Наиболее насущной темой является налаживание сотрудничества по поставкам нефти и газа в Китай, поскольку это направление уже учтено в планах развития нефтегазовой промышленности Китая на 10 пятилетку. С китайской стороны необходимо также наладить эффективную координацию внутри страны по направлениям реализации проектов по разработке лесных ресурсов, промышленному освоению результатов НИОКР, реформе системы связанной международной транспортировки.

Связи с приграничьем РФ

«Гоцзимаои», №2, 2003г.

Российско-китайская приграничная торговля отличается от приграничной торговли юго-западных регионов. С одной стороны, она осуществляется в переходный период, это особенно касается России, где внешнеторговая политика крайне изменчива, а развитие экономики отличается нестабильностью. Это создает определенные трудности для обычной российско-китайской приграничной торговли. С другой стороны, российско-китайская приграничная торговля является формой межнационального общения – ее участники говорят на разных языках, придерживаются разных обычаев, религий и даже цвет кожи у них отличается. Следовательно, данный вид торговли не только выполняет определенные функции, связанные с развитием экономики двух стран, но и играет важную роль в укреплении связей между нациями.

Российско-китайская приграничная торговля – это продолжение советско-китайской приграничной торговли. В 1982г. министерства внешней торговли КНР и СССР официально обменялись нотами о возобновлении региональной двусторонней торговли. Двусторонняя торговля велась в основном в рамках бартерной торговли с расчетами по клиринговым счетам. В 1986г. с дальнейшим улучшением советско-китайских отношений стала бурно развиваться межрегиональная торговля. В 1987г. объем торговли по контрактам между провинциями Хэйлунцзян, Цзилинь, АРВМ, СУАР с СССР составил 159 млн. шв. франков, превысив в 6 раз показатели 1983г.

После развала СССР в 1991г. у российско-китайской приграничной торговли появились новые возможности. На фоне общего спада экономической ситуации в России дефицит товаров легкой промышленности на Дальнем Востоке приобрел крайние формы. Регион крайне нуждался в дешевой одежде, продуктах питания. Политика открытия приграничных территорий стимулировала развитие двусторонней приграничной торговли. Рост данной формы торговли достиг своего пика в 1993г. Однако многие предприятия и лица, участвующие в приграничной торговле, в погоне за сверхприбылью не уделяли должного внимания качеству товаров, что не могло не подорвать авторитет китайской продукции. В результате российско-китайская приграничная торговля пошла на убыль.

В последние годы эта форма торговли при поддержке со стороны предприятий и правительств двух стран быстрыми темпами восстанавливает свои позиции. Это справедливо и в отношении торговли между провинцией Хэйлунцзян и Россией: как абсолютные, так и относительные показатели свидетельствуют о стремительном росте. В 2001г. объем торговли между пров.Хэйлунцзян и Россией достиг 1,62 млрд.долл., что в 2,6 раз больше 1998г. Доля торговли с российскими регионами в общем объеме торговли данной провинции выросла с 30,15% (1998г.) до 47,86% (2001г.). При этом импорт из России намного превышает экспорт из пров.Хэйлунцзян. С 1998г. ежегодное отрицательное сальдо провинции в торговле с Россией превышает 350 млн.долл., а самый высокий показатель составил 530 млн.долл. Сохранение си-

туации, когда у китайской стороны наблюдается отрицательное сальдо в торговле, сходно с общим положением в двусторонней торговле. Так, в соответствии с официальной китайской статистикой, в 90гг. прошлого столетия китайский экспорт в Россию сильно отставал от импорта, а в 1996г. отрицательное сальдо уже достигало 3,5 млрд.долл. в год.

Есть две основные причины формирования отрицательного сальдо в российско-китайской приграничной торговле. С одной стороны, структура торговли объективно привела к преобладанию импорта над экспортом китайской стороны. Граничащие с КНР Сибирь и Дальний Восток России обладают богатейшими природными ресурсами, запасы энергоресурсов составляют 1/3 мировых, 42,5% их площади покрыто лесами. По этой причине в данном регионе преобладающими являются отрасли тяжелой и химической промышленности, включающие цветную металлургию, химическую, лесоперерабатывающую, целлюлозно-бумажную и другую промышленность, а сельское хозяйство и легкая промышленность являются достаточно отсталыми. С усилением спада в экономике проблема диспропорций в промышленной структуре стала более очевидной. Это создало предпосылки к тому, что основными товарами, экспортируемыми Россией являются топливо, сырье, древесина и т.п., а импортируются из Китая зерно, овощи, одежда и другая продукция сельского хозяйства и легпрома. При этом объемы российского экспорта значительно превышают объемы импорта. Подобная структура приграничной торговли сохраняется уже в течение долгого времени, что неизбежно привело к формированию отрицательного сальдо китайской стороны.

С другой стороны, упущения в статистике в определенной степени преувеличивают проблему отрицательного сальдо КНР в приграничной торговле. Среди трех форм российско-китайской торговли до середины 2000г. как приграничная учитывалась только мелкооптовая приграничная торговля. Поскольку товары, реализуемые на территории народных приграничных торговых комплексов, жители приграничных территорий должны использовать для своих нужд, согласно международной практике, данные операции не учитывались в качестве приграничных торговых сделок. Однако российско-китайские приграничные торговые комплексы не были реально созданы, и к тому же товары использовались не только в личных целях. Каждое утро большое количество российских торговцев переходит границу, чтобы закупить товар в КНР, и дальше реализует его оптом и в розницу на российской территории. Подобные операции уже рассматриваются как вид коммерческой деятельности. Коммерческий характер деятельности туристов-«челноков» еще более очевиден. Со второй половины 2000г., в пров.Хэйлунцзян бизнес туристов-«челноков» начали учитывать в торговой статистике как шоп-туры. Тем не менее, в других районах в данной области по-прежнему существуют препятствия. Если учитывать данные факторы, то отрицательное сальдо КНР в российско-китайской приграничной торговле уменьшится.

Действующие установки КНР. 1) Экспортно-импортный контроль в приграничной торговле. С целью поощрения китайских приграничных районов активизировать торговое и экономическое сотрудничество с соседними странами 3 янв. 1996г. Госсовет КНР выпустил «Уведомление о вопросе приграничной торговли». Документ ясно определил рамки мелкооптовой торговли и приграничных торговых комплексов и утвердил льготную налоговую политику. Товары, реализуемые через приграничные торговые комплексы на сумму менее 1000 юаней на человека в день, освобождаются от импортных пошлин. Часть товара, ввезенная сверх установленных норм, облагается установленной законом импортной таможенной пошлиной. В первые три года девятой пятилетки (1996-98гг.) предприятиям, занимающимся мелкооптовой торговлей, разрешалось ввозить товары (за исключением табачных изделий, спиртных напитков, косметики и других установленных государством товаров) на территорию КНР с 50% оплатой таможенных пошлин.

29 марта 1996г. МВТЭС КНР и Главное таможенное управление КНР опубликовали «Меры по контролю за приграничной мелкооптовой торговлей и приграничным региональным технико-экономическим сотрудничеством». Данный документ определил положение и условия предприятий, обладающих правами на ведение коммерческой деятельности в рамках приграничной мелкооптовой торговли, а также очертил сферу их предпринимательской деятельности. Вышеуказанные меры внесли ясность в вопросы об импортных квотах в рамках мелкооптовой пригранторговли и регулирования торговли особыми товарами.

В 1998г. МВТЭС КНР также опубликовало «Уведомление о дополнительных правилах, касающихся дальнейшего развития приграничной торговли», увеличив сумму беспошлинного ввоза в рамках приграничных торговых комплексов и продлив льготы для осуществления приграничной мелкооптовой торговли, что способствовало внесению определенности в вопросы контроля за квотами пригранторговли. Согласно дополнительным правилам, товары, реализуемые через приграничные торговые комплексы (распространяется только на бытовые товары), могут быть беспошлинно ввезены на территорию КНР и освобождены от НДС, если их стоимость не превышает 3000 юаней на одного человека в день; в отношении предприятий, занимающихся приграничной мелкооптовой торговлей, до конца 2000г. было продолжено проведение льготной налоговой политики, предусматривающей уплату таможенных пошлин и НДС в 50% размере.

2) Контроль над деятельностью приграничных торговых комплексов. Помимо вышеназванных правил Главное таможенное управление КНР 29 марта 1996 также опубликовало «Меры по контролю за приграничными торговыми комплексами». При развертывании торговых комплексов на местах они должны соответствовать следующим условиям: комплекс должен находиться вблизи пограничной дороги, реки; местоположение утверждается правительством приграничной провинции, автономного района; комплекс должен иметь четкие границы; таможенный контроль на данной территории осуществляется в соответствии с требованиями таможни.

Жители приграничного района и население сопредельной территории могут находиться на территории приграничных торговых комплексов с целью осуществления торговых операций. В случае, когда местные жители ввозят или вывозят с

собой товары с территории приграничного комплекса или переправляют товар через пропускной таможенный пост, необходимо заявлять действительные название, количество и стоимость товара, а также проходить таможенные контроль и проверку. За товар, ввезенный сверх установленных норм, взимается определенная законодательством таможенная пошлина. Таможенные органы несут ответственность за осуществление контроля за торговлей в приграничных комплексах.

3) Системный контроль приграничной мелкооптовой торговли. МВТЭС КНР, Государственной таможенное управление КНР недавно совместно опубликовали уведомление, касающееся проведения системного контроля за предприятиями, осуществляющими приграничную мелкооптовую торговлю. Предприятия, которые отнесены таможней к категории А, пользуются приоритетом в рамках существующего льготного режима. К предприятиям категории В применяется общепринятые нормы надзора. В отношении предприятий категории С и D кроме усиленного контроля в отдельных случаях может быть принято решение о лишении права ведения коммерческой деятельности в рамках приграничной мелкооптовой торговли.

4) Валютный контроль в рамках приграничной торговли. Для приграничной торговли Китая с Россией в течение долгого времени была актуальна проблема нерегулярности получения валютных средств и оформления подтверждения о целевом использовании средств. Поэтому в 2001г. Государственное управление валютного контроля КНР в экспериментальном порядке на территории пров.Хэйлунцзян, Тибетского автономного района, Синьцзяна и Внутренней Монголии ввело экспериментальные правила контроля за подтверждением целевого использования средств: в отношении экспорта в рамках приграничной мелкооптовой торговли менее, чем на 20 тыс. долл., разрешается использовать полученные юани или наличные доллары для оформления подтверждения целевого использования средств в рамках экспортных операций. Это смягчило остроту проблемы подтверждения расчетов при осуществлении приграничной торговли.

В 2002г. Народный банк Китая и Госуправление валютного контроля КНР опубликовали соответственно «Уведомление по вопросам, касающимся политики регулирования контроля за наличной валютой» и «Уведомление по вопросам, касающимся валютного регулирования приграничной мелкооптовой торговли между КНР и Россией, а также другими странами СНГ». В области торговых расчетов и подтверждения расчетов по экспорту были введены следующие нормы, затрагивающие сферу приграничной мелкооптовой торговли между КНР и странами СНГ: 1) для удобства предоставления услуг по расчетам между предприятиями пригранторговли поощрялось установление корреспондентских отношений между приграничными коммерческими банками сторон, а также прямых каналов расчетов; 2) в отношении экспорта КНР в Россию и страны СНГ в рамках пригранторговли применен гибкий подход в плане подтверждения расчетов по экспорту, предусматривающий смягчение существующих ограничений на использование юаней и наличной валюты при подтверждении расчетов по экспорту; 3) было выдвинуто требование к коммерческим банкам расширить свою сеть на приграничных территориях, одновременно сократив разрыв в переводных и наличных обменных курсах с той целью, чтобы наличная валюта продавалась и покупалась через банк.

5) Контроль за проверкой товаров, реализуемых в рамках приграничной торговли. В данной сфере продолжают применяться «Меры по контролю за проверкой товаров, экспортируемых или импортируемых в рамках приграничной торговли» от 1992г. Указанные меры определяют основание и область проводимой соответствующими органами проверки. В соответствии с документом проверяющие органы при рассмотрении заявки могут, применять гибкий способ проверки, выдачи свидетельств или осуществление пропускных формальностей. После проверки и подписания соответствующих документов, на свидетельстве ставится печать со словами «пригранторговля». Вышеуказанные меры также определили меры наказания компаний и частных предпринимателей в случае выявления фактов реализации поддельной низкокачественной продукции.

«Узкие места» тактики России и Китая в развитии пригранторговли. Даже с учетом благоприятных в настоящее время тенденций развития российско-китайской приграничной торговли существует немало проблем, которые имеются как у российской, так и у китайской стороны.

1) Проблемы российской стороны. Между Китаем и Россией отсутствуют необходимые каналы перемещения финансовых средств, ведение большого количества расчетных операций в наличной форме или через банки третьих стран создали серьезные преграды развитию двусторонней торговле. Причиной возникновения проблемы оборота валюты является недоверие к российским банкам. Другая причина заключается в том, что китайские банки, исходя из задач обеспечения эффективности своих операций, открывают в приграничных территориях относительно недостаточное количество отделений, что не отвечает запросам пригранторговли. Российская и китайская стороны поощряют свои банки устанавливать корреспондентские отношения с тем, чтобы решить вопрос валютных потоков. Пров. Хэйлунцзян, в частности, достигла хороших результатов в данной области, чего нельзя сказать о других приграничных районах.

Россия устанавливает высокие таможенные барьеры. Импортные товары повсеместно облагаются высокими таможенными пошлинами, в особенности импортируемые из КНР массовые товары, такие как текстиль, обувь, кожа и другие. В России по методу исчисления различают адвалорные, специфические и комбинированные таможенные пошлины. Российская таможня при исчислении таможенных пошлин, вопреки правилам, зачастую использует самые высокие разновидности таможенных пошлин. При импорте кожи, согласно закону, таможенная пошлина должна взиматься в 20% от стоимости товара, однако очень часто таможенные органы взимают пошлину с количества (веса) товара (специфическую таможенную пошлину), заставляя таким образом китайские предприятия значительно переплачивать данный вид налога (до 200% от цены товара). Россия стала вновь вводить экспортные пошлины на товары,

вывозимые в больших объемах в КНР (на древесину); некоторые товары, например, нефть, уже давно облагаются этой пошлиной.

Экономическая политика России не отличается унифицированностью, транспарентностью и опорой на правовые нормы. С КНР граничат российские Западная и Восточная Сибирь и Дальний Восток, включая Алтай, Читинскую обл. Приморский край, Амурскую обл., Биробиджанскую АО, Хабаровский край – всего 6 субъектов федерации. Внешнеторговая политика данных районов отличается одна от другой. Так, например, согласно правилам туристы могут вывозить с территории КНР в Россию багаж не более 50 кг. Однако на самом деле на каждой территории есть свои отличия: в отдельных районах строго следят за соблюдением данных ограничений, в других делают различия в зависимости от национальной принадлежности и гражданам России иногда разрешают ввозить более 80 кг. багажа. Российская экономическая политика настолько непрозрачна, что китайские предприятия могут только из торговой практики разобраться в налоговых платежах, мерах контроля и т.д. Также российская политика часто меняется, а это зачастую застигает предприятия врасплох и негативно влияет на нормальный ход торгово-экономической деятельности.

В России существует слишком сложная система оформления въезда и выезда. До 1994г. китайцы, находящиеся в служебной командировке в России, имели служебные паспорта и пользовались безвизовой системой въезда в страну. Однако поскольку контроль на местах за выдачей таких паспортов осуществлялся не строго, появилось огромное количество служебных паспортов. С янв. 1994г. Россия аннулировала визовые льготы. Теперь служебная виза не только стоит достаточно дорого, но и ее оформление занимает месяц. После приезда в Россию необходимо в течение 3 дней зарегистрироваться в ОВД. В случае перемещения по стране срок пребывания в другом городе не должен превышать 3 дней. Иногда людям, направляющимся в деловую поездку, приходится просто оформлять туристическую визу для въезда в Россию, что создает определенные трудности для ведения бизнеса.

В России крайне низка эффективность прохождения таможенного контроля. Ежедневные объемы досмотренных товаров очень небольшие и случается, что предпринимателям приходится возвращаться обратно по причине того, что товар не успели досмотреть на российской таможне. Низкая эффективность работы таможни объясняется несколькими причинами: сложная система оформления прохождения таможенного контроля, на некоторых таможенных постах необходимо пройти 5 видов досмотра; личные качества таможенников невысокие, эффективность их работы крайне низкая, случаи вымогательства – обычное явление; отсталая инфраструктура таможенных пропускных пунктов; запутанный порядок железнодорожных перевозок, несмотря на большое количество транспортных компаний эффективность перевозок низкая. Сильно отличается плата за перевоз груза через границу: за 10 т контейнер российская сторона берет 250 юаней, а китайская – 180.

2) Проблемы, существующие у китайской стороны. Контроль за квотированием приграничной мелкооптовой торговли ограничивает импорт в рамках пригранторговли. Согласно законодательству, если предприятие, занимающееся мелкооптовой торговлей, импортирует произведенный в соседней стране товар, в отношении которого в КНР введено квотирование или ограничения (за исключением автомобилей и их узлов), МВТЭС КНР каждый год из ежегодного запланированного общего количества импорта выделяет квоты и долю на регистрацию импорта и уполномочивает соответствующие внешнеторговые ведомства приграничных провинций и автономных районов выдавать импортные лицензии и регистрационные свидетельства на импортный товар. Такие методы в случае невыделения квот или по другим связанным с этим причинам могут нанести значительный ущерб предприятиям, импортирующим квотируемые товары или товары, в отношении которых применяются регистрационные ограничения. По информации ряда предприятий, в торговле с Россией бывают случаи, когда российская сторона не в состоянии выплатить кредит и предлагает произвести оплату товарами, однако по причине того, что товар может оказаться из списка квотируемых – китайским предприятиям приходится отказаться от сделки, неся значительные потери.

Существует проблема недостаточной поддержки капитала предприятий пригранторговли. Особенно это касается мелких и средних предприятий, капитал которых направляется в торговлю на основе переработки давальческого сырья, в то время, когда обычной торговле не хватает поддержки. Несмотря на ослабление валютного контроля, на практике существует множество барьеров. Проблема с подтверждением целевого использования средств по-прежнему остается острой.

Многие меры в данной области уже устарели. Так, «Проверка товаров приграничной торговли» 1992г. в соответствии с новым «Законом о проверке товаров» не может осуществляться в обычном режиме. Приграничные пропускные пункты в качестве базовых методов осваивают «Положение о проверке товаров». Мышление руководства приграничных территорий отстает от требований времени. Руководство некоторых приграничных регионов не может сориентироваться в новой сложившейся обстановке, связанной с вступлением КНР в ВТО.

Задачи по нормализации развития приграничной торговли. С установлением отношений стратегического партнерства между КНР и Россией торгово-экономические отношения двух стран улучшаются. В рамках Комиссии по торгово-экономическим вопросам, руководимой премьерами России и КНР, достигнуто взаимопонимание относительно улучшения условий торговли, повышения эффективности работы таможенных органов. Однако в плане детальной проработки каких-либо мер подготовка еще не начата. Поэтому необходимо обдумать вопрос создания органа (комиссии), контролирующего реализацию достигнутых соглашений.

В ходе проходящих переговоров по вступлению России в ВТО необходимо решать вопросы, давно существующие в российско-китайской приграничной торговле. Например, выдвинуть требования о принятии Россией обязательств усилить транспарентность внешнеэкономической политики, предоставлять китайским предприятиям и то-

варам равные условия доступа на российский рынок и т.д.

Необходимо упорядочить статистическую работу, разнообразить статистические материалы по российско-китайской приграничной торговле. Приграничные районы, за исключением пров.Хэйлунцзян, не предоставляют открытых данных, касающихся этого вида торговли, что создает определенные трудности для анализа развития пригранторговли. Существует проблема унификации статистических показателей разных районов. Например, это касается включения в статистику туристов-«челноков».

Необходимо корректировать существующие установки, своевременно решая средне- и краткосрочные вопросы российско-китайской приграничной торговли. Если при распределении квот в рамках пригранторговли принимать во внимание тот факт, что импорт из России энергоресурсов, полезных ископаемых, древесины способствует решению проблемы дефицита природных ресурсов в КНР, то ясна необходимость предоставлять определенные льготы при осуществлении пригранторговли. Способы, применяемые при распределении в центре и на местах, не предполагают льгот для предприятий, участвующих в пригранторговле. В этом случае можно было бы рассмотреть вопрос о прямом обращении данных предприятий в компетентные внешнеторговые ведомства за выдачей квот. В области увеличения поддержки капитала предприятий целесообразно учредить фонды развития пригранторговли, которые будут помогать осваивать российский рынок.

Согласно правилам ВТО необходимо пересмотреть существующую политику приграничной торговли, изменить льготный режим, касающийся приграничной мелкооптовой торговли. Поскольку льготная политика взимания налогов крайне важна для приграничной торговли, полная отмена данных мер может стать серьезным препятствием на пути ее развития. Следует решить вопрос изменения преференциальных мер для предприятий пригранторговли, а также осуществлять льготную политику по примеру существующих спецэкономзон. Во-первых, в рамках закона создать зоны приграничной торговли вблизи границы, где будет осуществляться льготный режим налогообложения и построены комплексы, складские помещения, выставочные залы и т.д. Реализация льготной политики на территории зон приграничной торговли соответствует положениям об исключениях из правил ВТО о предоставлении режима наибольшего благоприятствования. Во-вторых, в приграничных районах можно создать зоны по переработке, которые будут использовать импортируемые из России древесину, полезные ископаемые и т.п. с дальнейшим экспортом продукции. Так можно увеличить добавочную стоимость товаров экспортируемых в рамках приграничной торговли, улучшить товарную структуру экспорта.

Чартерная торговля

«Гоцзи маоп», №2, 2003г.

Являясь составной частью двусторонней торговли между Россией и Китаем, чартерная торговля имеет более чем десятилетнюю историю. Однако ввиду того, что данный вид торговли по сути является формой уклонения от налогов и помимо этого здесь существует немало проблем, до сих пор нет единого мнения в отношении оценок этой особой формы торговли.

С 90гг. чартерная торговля являлась особой формой российской внешней торговли. Тогда Россия находилась в тяжелом экономическом положении, большинство заводов обанкротилось и ощущалась острая нехватка товаров. В соответствии с законодательством каждый гражданин имел право беспошлинно ввезти в Россию товаров, стоимость которых не превышала 5 тыс. долл. (шоп-туризм). Поэтому многие россияне стали выезжать за границу с целью закупки товаров. Одной из часто посещаемых стран стал Китай. Поскольку обычный рейсовый самолет не мог вместить весь товар предпринимателей, каждый из которых вез его на сумму в 5 тыс. долл., появились пассажирские чартерные рейсы, перевозящие и людей и товар, что ознаменовало собой зарождение чартерной торговли.

Со стремительным увеличением объемов торговли просто пассажирские чартерные рейсы перестали удовлетворять растущие запросы. К тому же в целях ограничения челночной торговли российское правительство с 1 янв. 1994г. установило сумму единовременного беспошлинного ввоз товаров уже в 2 тыс. долл. Так появились грузовые чартерные рейсы. Их отличие от пассажирских не только в том, что используются грузовые самолеты, но и, главное, что применяется «серая схема» прохождения таможни, т.е. когда грузоотправитель осуществляет таможенную очистку всей партии товара, находящуюся на самолете, целиком (декларирует, вносит таможенные платежи, проходит необходимый контроль). С помощью связей с высокопоставленными чиновниками, а также подкупа таможенников высокие таможенные платежи удается сократить, декларируя товар по заниженной стоимости. При этом, однако, грузополучателю не выдается официальный документ об уплате всех платежей.

В соответствии с правилами Государственной службы гражданской авиации КНР российские чартеры могут отправляться в Китай только без груза, поэтому российско-китайская чартерная торговля в действительности является односторонней торговлей, т.е. посредством ее осуществляется экспорт КНР в Россию. В большинстве своем «челноки» – это китайцы и россияне, а также граждане СНГ и Восточной Европы. Как правило, все они – индивидуальные предприниматели либо представители частных компаний. Ввиду отсутствия права на ведение внешнеторговой деятельности, бизнесменам приходится прибегать к помощи китайских внешнеторговых компаний, которые берут на себя ответственность за прохождение всех таможенных процедур.

Поскольку в России отсутствуют влиятельные и авторитетные посреднические компании, в процессе осуществления чартерной торговли применяется способ «трансграничных прямых продаж», т.е. грузоотправитель из КНР является одновременно и грузополучателем в России. Переправив товар, фирма реализует его в России оптом или в розницу.

Компании-перевозчики, как правило, имеют тесные связи с местными компаниями аэропорта и представляют целый комплекс услуг, включая складирование, перевозку, заправку самолетов, предоставление полосы и т.д. Компании по назем-

ному обслуживанию самолетов берут в среднем 10 тыс.долл. с одного рейса. Компании-перевозчики берут на себя обязательства по аренде самолета у российских авиакомпаний.

Относительно низкая цена российского авиационного горючего, а также большие возможности в авиаперевозках обуславливают монополизм российских авиакомпаний на рынке чартерных перевозок. Разумеется, что российские авиакомпании обязаны предоставлять в Государственную службу гражданской авиации КНР заявки на пересечение границы и другие документы, которые последнее рассматривает и утверждает.

Преимущества компаний, производящих таможенную очистку грузов, заключаются в возможности меньшей уплаты таможенных платежей. За один самолет, перевозящий 50 т. груза, из расчета 3-4 долл. за кг., в соответствии с принципом «комплексной» оплаты перевозки и таможенных платежей выплачивается 150-200 тыс.долл., из которых 70-80 тыс.долл. идет на уплату аренды за самолет, а оставшаяся часть – таможенные платежи и прибыль компании, занимавшейся таможенным оформлением. Данная сумма (таможенные платежи и оплата посреднической компании) составляет лишь 45% от реальной суммы таможенных платежей. Такие посреднические компании ускоряют процесс прохождения таможни.

Большая часть товаров, реализуемых с помощью чартерной торговли, вначале направляется в Москву, откуда распределяется по регионам, а также в страны СНГ и Восточной Европы. К аэропортам, задействованным в отправке товаров в Россию, относятся – аэропорты г.г.Тяньцзинь, Шицзячжуан, Урумчи, Тайюань, Цзинань, Шэньян, Хух-хото и др. До 1997г. 80% грузов перевозилось через аэропорт г. Тяньцзинь. Впоследствии ввиду пересмотра политики Управления гражданской авиации КНР в данной области, а также усиления конкуренции между аэропортами страны, доля тяньцзиньского аэропорта сократилась.

Масштабы торговли. Основным поставщиком товаров российско-китайской чартерной торговли является юг Китая, а главными перераспределительными пунктами – места под названием «Ябаолу» и «Шелковый рынок» в г. Пекине, а также экспортные рынки провинций Хэбэй, Чжэцзян и Фуцзянь. В начале самые «ходовые» товары – одежда, кожаные изделия, обувь и т.п. – были представлены низкокачественной продукцией и подделками. В последние годы качество товаров значительно улучшилось и в Россию поставляются товары среднего, а иногда и высшего сорта.

Несмотря на то, что таможенные органы не учитывают в статистике чартерную торговлю в качестве отдельного вида торговых связей, масштабы российско-китайской чартерной торговли попрежнему можно определить на основании количества вылетов и объемов груза согласно данным каждого аэропорта, а также расчета стоимости каждого килограмма груза. В соответствии с опытом таможни аэропортов, задекларированная стоимость товаров, перевозимых одним чартерным рейсом в среднем составляет 50 тыс. долл., а практика внешнеторговых компаний говорит о том, что задекларированная стоимость экспортных товаров обычно соответствует лишь десятой части их реальной стоимости. Исходя из этого можно сделать вывод о том, что один самолет в среднем перевозит товаров на 500 тыс.долл. Поделив это на общий объем товара, обычно загружаемый в самолет (50 т.), получается, что стоимость 1 т. груза составляет 10 тыс.долл. С 1993г., чартерная торговля развивалась быстрыми темпами и в 1997г. ее объем исчислялся 920 млн.долл. В 1998г. вследствие обесценивания российского рубля объемы торговли вновь упали, но тенденция роста быстро восстановилась и в 2000г. на чартерную торговлю приходилось уже 1,01 млрд.долл.

Проблемы. 1) Растаможенные по серым схемам импортные товары после ввоза на российскую территорию не имеют законного статуса. Несмотря на то, что предприниматели внесли определенную плату за товар, включая и импортную пошлину, товар проходит таможню как одна партия и таможенные органы выдают компании, занимающейся таможенной очисткой, один документ, подтверждающий оплату таможенных платежей. Последняя, в свою очередь, не выдает документы на отдельные партии товара, доставленные данным самолетом. Поэтому фактически товар может быть успешно перемещен через российскую границу, но в процессе реализации на территории России неожиданно могут возникнуть вопросы со стороны исполнительных властей (налоговых, таможенных) и, как результат, складские помещения опечатываются, а товар конфискуется. В действительности, при проверке оптовых рынков силовые структуры также могут под предлогом взимания штрафа конфисковать у коммерсантов наличность и ценные вещи.

2) После вывоза товара нет возможности осуществить проверку целевого использования средств. Индивидуальные предприниматели и частные компании осуществляют экспортные операции при помощи внешнеторговых компаний, однако сами по себе данные компании не являются получателями экспортных платежей, они не могут осуществить необходимые формальности, касающиеся проверки расчетных операций по экспорту. На практике применяются следующие методы: 1. местное управление валютного контроля определяет монопольную внешнеторговую компанию, осуществляющую свою деятельность в рамках чартерной торговли, на подтверждении о целевом использовании средств ставится печать «специально для чартерных перевозок», и проверка использования средств не предусматривает проверку платежей и возврат налогов на экспорт; 2. вообще не выдается сертификат о проверке использования средств; 3. Используются сертификаты о проверке использования средств, полученные при других экспортных операциях, что естественно, незаконно. Новое опубликованное «Уведомление Управления валютного контроля КНР о вопросах валютного контроля в области чартерной торговли» определяет, что в процессе ведения данного вида торговли все субъекты могут проходить процедуру проверки целевого использования экспортных средств через внешнеторговые компании, но функции компаний при этом сводятся только к сбору комиссионных, поэтому экспортеры, исходя из оценки коммерческих рисков, совсем не хотят переводить средства на счета внешнеторговых компаний в целях процедуры проверки целевого использования экспортных средств.

3) Самолеты часто перегружают, реальный вес загруженного товара занижается, что в конечном

итоге не может гарантировать безопасность полетов. С целью увеличения своей прибыли предприниматели и российские авиакомпании стремятся загрузить в самолет максимально возможное количество товара. По причине того, что данный вид торговли играет важное значение для многих регионов страны, контрольные органы гражданской авиации не проводят жесткую политику надзора в отношении российских чартерных самолетов.

4) Экспортные товары декларируются – по низкой стоимости, как правило, ввиду следующих причин: 1. поскольку сбор за проверку экспортируемого товара в КНР взимается с его стоимости, то при указании меньшей стоимости платятся меньшие сборы; 2. при небольшом объеме экспорта легче решить вопросы подтверждении использования средств; 3. компании по наземному обслуживанию чартеров оценивают свои услуги в соответствии со стоимостью экспортируемых товаров, занижение последней помогает экономить на расходах.

Объективная оценка. Несмотря на многие существующие проблемы, не стоит недооценивать данный вид торговли. Действительно, в области чартерных перевозок распространены явления неуплаты и уклонения от налогов, однако все-таки чартерная торговля отличается от контрабанды. Обычная таможенная очистка – это уплата таможенных платежей на основании точного наименования и реальной стоимости товара, в то время как контрабанда – неуплата импортных пошлин вообще, поэтому чартерная таможенная очистка находится где-то между этими двумя явлениями и относится к т.н. «серой» схеме прохождения таможни.

Главной причиной появления и развития выгодной, но рискованной чартерной торговли является спрос внутри России. Сформировалась значительная разница в ценах на товары в России и Китае, что создало предпосылки для развития торговли. В связи с тем, что Россия переживает переход от плановой к рыночной экономической системе, ее экономика развивается неравномерно, покупательная способность рубля крайне неустойчива, законодательная система слабая, политика не отличается достаточной степенью прозрачности и крайне изменчива, часты злоупотребления чиновников, большой силой обладает преступный мир, поэтому при ведении торговли с Россией риски крайне велики. Согласно экономическим законам, высокие риски идут рука об руку с высокой выгодой, в России значительное налоговое бремя, обязательные импортные пошлины, НДС и таможенные сборы вместе составляют порядка 60-70% стоимости товара, низкая эффективность работы таможенных органов также влияет на скорость перемещения товаров. В этой ситуации объективно необходимо иметь мобильный и дешевый по себестоимости способ прохождения таможенных процедур.

С точки зрения предложения, незрелость российской законодательной системы и явления злоупотреблений стали основной причиной возникновения и продолжения деятельности компаний, занимающихся таможенным оформлением. Можно сказать, что если бы не было подобных компаний, то и чартерная торговля по сути бы не существовала. При здоровой законодательной базе и отсутствии злоупотреблений во власти, такие компании вряд ли бы появились. Несмотря на то, что российское правительство никогда не признавало законность чартерной торговли и ясно понимает, что данное явление приводит к утечке налоговых поступлений, однако всякий раз, берясь за наведение порядка в данной сфере, дело не доводится до конца. Это свидетельствует о том, что данный вид бизнеса приносит огромные выгоды как компаниям, осуществляющим таможенную очистку, так и некоторым чиновникам.

Чартерная торговля позволяет китайским товарам занимать определенную долю на российском рынке потребительских товаров среднего качества, стимулируя развитие производства текстиля, одежды, кожаных изделий, обуви, головных уборов и т.п., расширяя объемы работы местных аэропортов, а также способствует повышению благосостояния жителей. Российские чартеры летают не только в КНР, но и в Италию, Турцию, Южную Корею, Грецию, т.е. китайским товарам приходится выдерживать жесткую конкуренцию с товарами, поступающими из этих стран. Поэтому прекращение чартерной торговли будет равносильно добровольной сдаче российского рынка и, соответственно, всей своей прибыли.

Когда говорят, что чартерная торговля разрушает обычную торговлю, это не совсем точно. Поскольку различные выплаты в рамках ведения чартерной торговли достаточно низкие, последняя действительно оказывает некоторое негативное влияние на обычную форму торговли. Однако в принципе преграды, создаваемые на пути развертывания обычной торговли, не столько связаны с чартерами, сколько с системными проблемами в России. В ситуации, когда в России еще не сформировалась рыночная экономика, отсутствует нормативная база, да еще и не будет конкуренции чартеров, будет крайне трудно развивать нормальную торговлю на основе безналичных расчетов. То, что крупные предприятия Европы и США могут вести нормальную торговлю с Россией имеет непосредственное отношение к тому факту, что экономическая помощь РФ со стороны Запада оказывается в основном путем предоставления экспортных кредитов. Одновременно они получают поддержку со стороны правительств в отношении экспортных гарантий. Могут ли китайские товары крупных и средних предприятий завоевать российский рынок? Ответ будет зависеть от того, сможет ли Россия нормализовать свой рынок и сможет ли китайское правительство со своей стороны оказать необходимую поддержку.

В последние годы качество товаров, реализуемых путем чартерной торговли, значительно улучшилось. Несмотря на то, что еще есть контрафактная продукция, низкокачественных товаров стало крайне мало. С оживлением экономической ситуации в России разрешилась проблема дефицита товаров, и продукция низкого качества не находит больше сбыта на рынке. В КНР активизировалась работа по устранению производства и сети сбыта фальсифицированной продукции. Появилось большое количество частных предприятий, дальновидная политика которых основывается на принципе «выиграть за счет качества», и которые желают надолго обосноваться на российском рынке.

Диалог с соседом

Институт сельского хозяйства Хэйхэ при Академии сельского хозяйства пров.Хэйлунцзян расширяет рамки научно-технического сотрудничества и обмена с заинтересованными российскими партнерами. С Россией реализуется 10 совместных проектов по научно-техническому взаимодействию. На российской территории по китайской технологии высажено 28 видов сои, 10 видов дикорастущей сои, 27 видов зерновых культур, 20 сортов кукурузы и 10 сортов картофеля. Китайские специалисты предоставили для использования в России 6 высококачественных лекарственных препаратов для борьбы с клубеньковыми бактериями соевых культур. Сейчас идет совместная разработка проекта с привлечением технологии химического контроля за посевами. Китайские аграрники внедряют в России свой опыт применения удобрений, новые методы землепашества. К этой работе уже привлечено 7 специалистов из России. Все это стало характерными особенностями взаимодействия между Хэйхэ и Россией.

Институт сельского хозяйства Хэйхэ при Академии сельского хозяйства провинции Хэйлунцзян в 1989г. установил с Россией отношения долгосрочного научно-технического сотрудничества в аграрном секторе. С 2001г. Институт взял на себя работу по продвижению стратегической линии Министерства сельского хозяйства КНР – экспорта китайских сельхозтехнологий в районы Дальнего Востока России, постепенное распространение новых и традиционных сортов сои, кукурузы, а также методов их возделывания в дальневосточных регионах России. В 2001г. на показательных сельхозбазах Дальнего Востока под китайскую кукурузу было отведено 20 га опытных полей, под сою – 90 га. Эти культуры отличаются высокой урожайностью, скороспелостью и имеют большой спрос на местном российском рынке. Деятельность китайского института была поддержана руководством Амурской обл. РФ.

В 1992г. Институт сельского хозяйства Хэйхэ заимствовал у Всероссийского НИИ соевых культур результат передовых разработок в области агронауки и техники, а именно – биоактиватор. Действие препарата изучалось на многих экспериментальных площадках пров.Хэйлунцзян, в результате чего был подтвержден его «передовой» статус. После получения соответствующего доклада провинциальная администрация выдала сертификат на его распространение на территории провинции. В 1998-2001гг. биоактиватор, произведенный по российской технологии, был распространен на 6 млн. му, или 400 тыс.га. В результате его применения урожайность местных культур за это время повысилась в общей сложности на 65 тыс.т. Коэффициент полезного действия для общества составил 160 млн. юаней (19,3 млн.долл.).

В Китае по данным агентства Синьхуа, в 2002г. площадь пашни уменьшилась на 1,32%, причем сохраняется тенденция к дальнейшему сокращению пригодных для земледелия угодий. В качестве основных причин называются экологическое вырождение почвы и система регулирования сельскохозяйственного производства в Китае. «Юаньдун Цзинмао Даобао», 24.03.2003г.

– С 24 фев. по 2 марта 2003г. делегация г.Маньчжоули во главе с мэром Ян Ханьчжуном находилась в России, посетив российские приграничные города Забайкальск, Читу и Краснокаменск. В состав китайской делегации вошло 32 человека – представителя как государственных, так и коммерческих структур.

24 фев. делегацию Маньчжоули принял мэр Забайкальска. В ходе встречи стороны обменялись мнениями по поводу работы пункта пропуска в этом районе российско-китайской границы, а также подписали Соглашение о дружеских обменах и сотрудничестве между администрацией Забайкальска и народным правительством Маньчжоули на 2003г. Участники переговоров достигли единого понимания необходимости активизации совместной борьбы с контрабандной деятельностью, а также обсудили вопросы, связанные с въездом автомашин третьих стран с российской территории в Маньчжоули и обменом визитами делегациями ветеранов двух стран. Российская сторона активно поддержала инициативу китайской компании «Тяньжуй» финансировать строительство таможенного склада и бизнес-центра в Забайкальске, обещав предоставить китайскому партнеру значительные налоговые льготы.

В ходе встреч с представителями администраций Читы и Читинской обл. стороны сконцентрировали внимание на обсуждении таких направлений двустороннего сотрудничества, как торговля и туризм. Участники встреч договорились в текущем году провести совместные мероприятия и организовать обмен делегациями в рамках Праздника льда и снега, который ежегодно проводится в Чите, а также привлечь китайских строителей к работам по реконструкции площади Ленина и двух центральных улиц Читы. Участники переговоров согласились провести в 2003г. ряд мероприятий по организации туристической деятельности в районах российско-китайско-монгольской границы, а также в Чите и Маньчжоули поочередно организовать специальные торгово-экономические ярмарки-продажи.

Одновременно с этим редакции читинской газеты «Ваша реклама» и местной китайской газеты «Маньчжоулибао» подписали соглашение о сотрудничестве в области рекламы и обмена деловой информацией по предприятиям двух регионов. Администрация читинской гостиницы «Панама» подписала соглашение с китайской компанией по международному туризму «Маньчжоули» о совместном финансировании и ведении строительства нового гостиничного комплекса «Панама». Как стало известно в ходе встреч, в самом ближайшем будущем руководство пекинской корпорации «Цянлун» собирается провести консультации с мэрией Читы о строительстве здесь международного торгового центра «Тяньжуй».

Во время переговоров в администрации Читинской обл. стороны также обсудили ряд других направлений сотрудничества, соглашение по которым будет подписано в ходе запланированной поездки губернатора области в Маньчжоули. В их числе: организация визового центра на пункте пропуска, стимулирование сотрудничества между финансовыми организациями двух регионов, организация контроля и учета металлолома, спорт, активизация сотрудничества в сфере туризма, обмен информацией по эпидемиям, организация прямых почтовых обменов, круглосуточная работа пункта пропуска и некоторые другие.

Российская сторона согласилась с тем, чтобы китайская компания из Маньчжоули приняла участие в строительстве и реконструкции дорог в Чите, а также приняла решение направить своих специалистов в Китай для содействия в разработке плана размещения дорожной маркировки и знаков дорожного движения на автотрассах Маньчжоули и пригородных районов. Российский специалист примет участие в работе по проектированию и размещению инфраструктуры Южного района Маньчжоули.

На встречах российская сторона заявила о своей поддержке намерения китайской компании г.Дацина – корпорации «Тайфу», арендовать или приобрести право пользования или право собственности на участок российско-китайского нефтепровода Забайкальск-Маньчжоули. Российские участники также выразили готовность содействовать китайской стороне в организации прямых контактов с предприятиями-поставщиками чистого пропена в России.

Во время поездки китайской делегации были подписаны соглашения и договоры о сотрудничестве между рядом компаний и фирм, в т.ч. Меморандум о сотрудничестве в сфере сельского хозяйства между Управлением сельского хозяйства Читинской обл. и Управлением по вопросам сельского хозяйства, скотоводства, водным и лесным ресурсам Маньчжоули, Соглашение о страховании от третьего лица автотранспортных средств, въезжающих на приграничную территорию между читинской страховой компанией «Альфа» и филиалом Компании Китая по страхованию финансовых рисков Маньчжоули, а также некоторые другие документы.

В ходе поездки в Краснокаменск делегацию лично сопровождал мэр этого российского города. Было подписано Соглашение о дружеских обменах и сотрудничестве между администрацией Краснокаменска и народным правительством Маньчжоули на 2003г. которое предусматривает активизацию двусторонних контактов в сфере спорта и туризма, здравоохранения и сельского хозяйства. Обсуждались вопросы совместного празднования 35 годовщины со дня образования Краснокаменска и 10 годовщины установления его прямых дружеских и торгово-экономических отношений с Маньчжоули. Стороны договорились об обмене делегациями ветеранов, сельскохозяйственных управлений и компетентных органов в текущем году. Китайская сторона пригласила мэра Краснокаменска принять – участие в двух зимних мероприятиях этого года – Празднике зимнего туризма в районах российско-китайско-монгольской границы и в Празднике льда и снега в Маньчжоули. В Краснокаменске гости из Китая посетили также школу, кинотеатр, жилую квартиру и сельскохозяйственное угодье.

Основным итогом визита стало более подробное знакомство российских партнеров с реалиями Маньчжоули. Хотя раньше в России всегда достаточно активно пропагандировались преимущества этого китайского города, но все это сводилось лишь к рассмотрению Маньчжоули лишь в качестве «одного из самых оживленных пунктов пропуска на российско-китайской границе». Эта поездка стало первой многогранной, разносторонней акцией муниципального руководства, реальной демонстрацией многоплановых аспектов сотрудничества с Маньчжоули, выходящих за пределы исключительно торгово-коммерческой деятельности со своими российскими городами-партнерами.

– Согласно статистическим данным, представленным отделением дуннинской таможни, к концу окт. 2002г. по линии «челночного туризма» из города в Россию было вывезено в общей сложности более 8230 т. экспортных товаров (8,39% от общего количества товаров, вывозимых на экспорт с территории провинции Хэйлунцзян); общий объем приграничной торговли на этот период составил свыше 81,6 млн. долл. (44,81% от общего объема приграничной торговли провинции Хэйлунцзян). По-прежнему наблюдается тенденция к стабильному росту объемов приграничной торговли с Россией. Главным экспортным товаром, как и прежде, остается одежда, причем большой процент составляет продукция предприятий провинции Хэйлунцзян. «Хэйлунгузян Цзинцзибао», 30.12.2002г.

– 17 янв. 2003г. в г.Хэйхэ пров.Хэйлунцзян побывала делегация финансистов во главе с заместителем директора Департамента международных связей Народного банка Китая Лю Ляньгэ. В ходе этой поездки он встретился с представителями местных финансовых кругов и бизнесменами, занятыми в сфере приграничной торговли, чтобы обсудить с ними вопросы, связанные с реализацией Соглашения между Народным банком Китая и Центральным банком России о порядке банковских расчетов по торговым сделкам в приграничных районах, которое было подписано в Шанхае 22 авг. 2002г. в рамках российско-китайской подкомиссии по межбанковскому сотрудничеству. В качестве «пробного камня» руководство Народного банка Китая определило г.Хэйхэ. С 1 янв. 2003г., в г.Благовещенске Амурской обл. начал свою деятельность Банк приграничной торговли, основной задачей которого и является обеспечение взаиморасчетов между сторонами в местных валютах при совершении сделок на границе.

Теперь предприятия Хэйхэ, помимо возможности простого обмена валюты в коммерческих банках двух приграничных городов, смогут выбрать, с использованием каких денежных единиц – юаней или рублей, они будут осуществлять торговую деятельность или оплачивать полученный товар. Введение новой системы взаиморасчетов по сделкам приграничной торговли может значительно снизить себестоимость хозяйственной деятельности этих предприятий, ускорить капиталооборот и значительно сократить время пути финансов от покупателя к продавцу, полностью исключая фактор нестабильности валютных курсов.

Расчеты в наличной валюте ранее велись в г.Хэйхэ только путем перечисления валютных средств через банк-корреспондент третьей страны. Для сокращения времени движения капиталов к продавцу от клиента, а также в целях ускорения капиталооборота и снижения высоких расходов местных компаний по совершению переводных банковских операций еще в мае 1995г. Сельскохозяйственный банк Хэйхэ и Коммерческий акционерный банк Амурской обл. заключили соглашение о сотрудничестве, которое позволило им обслуживать взаиморасчеты между участниками приграничной торговли в наличной валюте. К 2002г. уже 4 крупных государственных коммерческих банка Хэйхэ имели подобные соглашения с 11

коммерческими банками России. Всего за это время ими было оформлено около 17 тысяч сделок по взаиморасчетам в наличной валюте на общую сумму 312 млн. долл. «Юаньдун Цзинмао Даобао», 10.02.2003г.

– Приграничная торговля в районе КПП Хэйхэ имеет тенденцию к постоянному и стабильному развитию. В плане природных ресурсов, хозяйственной продукции, развития рынков экономики Китая и России по-прежнему являются взаимодополняемыми.

В 2001г. суммарный объем импорта-экспорта г.Хэйхэ составил 128 млн. долл., в т.ч. импорт – 40 млн. долл., экспорт – 87 млн. долл. В 2002г. объем импорта-экспорта г.Хэйхэ составил уже 141 млн. долл., в т.ч. импорт – 43 млн. долл., экспорт – 97 млн. долл. Основными экспортными товарами являются здесь: овощи и фрукты, одежда и головные уборы, бытовая электроника, текстиль и товары повседневного спроса. Большая часть этой продукции производится на близлежащих предприятиях. 80% импорта в Хэйхэ составляет сырье (целлюлоза, лес, химсырье, химические удобрения, металлолом, газетная бумага). «Юаньдун Цзинмао Даобао», 10.02.2003.

– Согласно статистическим данным, представленным отделением хэйхэской таможни, 2002г.отмечен значительным ростом объемов экспорта в Россию. В общей сложности в 2002г. из Хэйхэ было вывезено в Россию 60 тыс.т. экспортных грузов (+8,8%).

В 2002г. в структуре экспорта города можно выделить несколько характерных особенностей: главными продуктами экспорта в Россию и страны СНГ по-прежнему остаются овощи (лук, помидоры, капуста кочанная) и фрукты (яблоки, мандарины) – 75% от общего объема экспорта Хэйхэ; тенденция к увеличению объемов экспорта бытовой электроники, в первую очередь холодильных камер и рефрижераторов, телевизоров с черно-белым изображением, радиоприемников и магнитол, водосмягчителей и водных фильтров – более 10 тыс. штук; значительно больше стали объемы экспорта строительных и отделочных материалов, обрабатывающего оборудования, в первую очередь оборудования по обработке пищевых продуктов, мясорубок, оборудования по производству баночного пива, формовок для производства кирпича, гранитной плитки, жемчуга. «Юаньдун Цзинмао Даобао», 10.02.2003г.

– О незаконной валютной торговле в г.Суйфэньхэ. Проблема первая. Из-за требований российской стороны все расходы, связанные с отправкой и перевозкой грузов по автодорогам и железнодорожным магистралям, а также комиссионные оплачивать только наличными, соответствующие издержки предприятий и компаний г.Суйфэньхэ в среднем за год составляют около 40 млн. долл. Как известно в Китае запрещено хождение наличной валюты, т.е. «живую» валюту для оплаты упомянутых выше расходов обычным путем получить невозможно. Таким образом, местные предприятия становятся клиентами «черного валютного рынка».

Проблема вторая. Когда речь идет о таких грузах, как металлолом и лес, российская сторона требует от своего китайского партнера предоплату, только после получения которой она отправляет товарную партию. В соответствии с существующим в Китае законом об импорте товаров по линии приграничной торговли, китайский банк осуществляет операцию по предоплате для покупателя лишь в пределах 30 тыс. долл. и только при получении соответствующего гарантийного письма от банка продавца. Как правило, российские банки не предоставляют клиентам подобные документы. В этой связи образуется «замкнутый круг», когда один банк не может оформить предоплату без гарантийного письма другого банка, который в свою очередь не может это письмо направить. В подобной ситуации китайский предприниматель вновь прибегает к услугам «черного рынка». В среднем за год через «черный рынок» г.Суйфэньхэ ежегодно проводятся предоплаты «черным налом» 100 млн.долл.

Проблема третья. В России настолько сложный и запутанный механизм инвестиционного регулирования, что в большинстве случаев китайскому коммерсанту выгодней обменять свои юани на доллары на местном «черном рынке» и уже потом, имея на руках валюту, выезжать за рубеж для совершения торговой сделки.

Проблема четвертая. Валютные курсы в специальных государственных пунктах обмена ниже продажных курсов валют «черного рынка», поэтому система валютной торговли на «черных рынке» по-прежнему существует.

«Чжунго Вайхуэй Гуаньли», №2, 2003г.

– К окт. 2002г. объемы приграничной торговли Синьцзяна достигли отметки, которая прогнозировалась только на конец года. В истории региона этот год отмечен небывалым ростом масштабов приграничной торговли.

Согласно данным местной таможни, в 2002г. объем экспорта-импорта Синьцзяна по линии приграничной торговли составил 1,5 млрд.долл., что составляет 57,3% от суммарного объема импорта-экспорта международной торговли региона в целом за 2002г.(по сравнению с 2001г. эта пропорция возросла на 57,4%).

Анализ общей ситуации в приграничной торговле региона говорит о том, что основными продуктами экспорта Синьцзяна являются: одежда, обувь, пластмассовые изделия, изделия из синтетического волокна. В 2002г. 14 местных компаний осуществили экспорт продукции на общую сумму 3 млн. долл. Объем экспорта со стороны местных предприятий Синьцзяна в 2002г. составил порядка 533 млн. долл., или 89,7% от суммарного показателя приграничной торговли региона. В 2002г. продукция местных производств экспортировалась, главным образом, в Казахстан, Киргизию и Пакистан. Экспорт в эти страны из Синьцзяна вырос на 180,2%, или на 358 млн. долл. Также отмечен рост объемов экспорта в такие страны, как Азербайджан, Россия и Узбекистан. Что касается форм приграничной торговли, в 2002г. основополагающую роль продолжал играть «торговый туризм». «Юанъдун Цзинмао Даобао», 10.02.2003г.

– В 2002г. в приграничной торговле г.Маньчжоули добился значительных успехов. Величина товарооборота «народной торговли» между населением двух сопредельных городов достигла 187 млн. долл. (+15,7%), при этом сохраняется устойчивая тенденция к дальнейшему росту данного показателя. Суммарный товарооборот мелкооптовой приграничной торговли составил 1 млрд.долл. (+29,3%). Стоимость торговли по сравнению с

2000г. увеличилась почти в 2 раза. Средние темпы роста показателей приграничной торговли возросли на 30%. Объемы грузооборота на КПП постоянно растут. В 2002г. общая величина импорта в Маньчжоули составила 990 млн. долл., экспорта – 21,4 млн. долл.

По-прежнему среди форм приграничной торговли на первом месте стоит наличная торговля: в 2002г. всего было осуществлено сделок наличным платежом на 1 млрд. долл., или 83,7% от общего импортно-экспортного показателя приграничной торговли г.Маньчжоули (+8,8%). По линии бартерной торговли было осуществлено операций на 8,8 млн. долл., или 0,7% от общей величины приграничной торговли города (+70%). В рамках «народной торговли» между населением двух сопредельных городов было осуществлено сделок на 1,9 млрд. долл., или 15,6% от суммарного объема приграничной торговли г.Маньчжоули (+15,7%). «Юанъдун Цзинмао Даобао», 10.02.2003г.

– Суйфэньхэ – милый маленький городок в горах, расположенный в юго-восточной части провинции Хэйлунцзян. Общая протяженность его границы с Российской Федерацией составляет 27,5 км., площадь города и городских окраин – 460 кв. км., население – 100 тыс. чел. В 1992г. по решению Госсовета КНР Суйфэньхэ получил статус «открытого приграничного города». В июне 1996г. здесь была создана российско-китайская зона приграничной торговли. В сент. 2002г. автор этой статьи посетил «торговую столицу» и увидел собственными глазами ее процветание и рост.

Суйфэньхэ расположена в центральной части «экономического кольца» Северо-Восточной Азии (СВА). У города хорошо развита транспортная инфраструктура: с Россией ее связывают одна железная дорога и две автодороги. Суйфэньхэ находится в 26 км. от российского КПП – г.Пограничный, от самого крупного и развитого города Дальнего Востока Хайшэньвэй (Владивосток) – в 230 км., от СЭЗ Находка – в 369 км. Именно здесь находится тот «золотой коридор», через который осуществляется связь между вышеназванными городами России и международными портами Японии, США, КНДР, Республики Корея. Таким образом, Суйфэньхэ служит своего рода «мостом» и «окном» для Китая в страны и районы Северо-Восточной Азии и АТР.

За годы реформ городу удалось добиться значительных успехов в торговле и экономике. На протяжении 9 последних лет товарооборот внешней торговли Суйфэньхэ составляет более 1/3 от величины провинциального внешнеторгового оборота в целом и 70% от общего объема торговли всех приграничных городов провинции Хэйлунцзян.

Продолжает развиваться туризм в Россию. В 2001г. общее количество выехавших через КПП Суйфэньхэ в Россию китайских граждан составило 275 тыс. чел.; прибыль обслуживающих туризм предприятий и туркомпаний составила 34 млн. долл.

Суйфэньхэ – один из крупнейших в стране центров лесозаготовок и лесопереработки. В 2001г. общий объем российского леса, ввезенного в Китай через этот КПП составил 3,2 млн. куб.м. Суйфэньхэ является также первым по величине в Китае центром приграничной торговли с Россией; суммарная площадь производственных и складских помещений города составляет порядка 300 тыс. кв.м. Ежегодный объем торговых сделок, заключаемых по линии приграничной торговли в Суйфэньхэ составляет 5 млрд. юаней, или 602 млн. долл.

Суйфэньхэ – район, где проводится особая экономическая политика. После вступления Китая в ВТО в нашей стране по-прежнему сохранилось особое отношение к организации и устройству механизма приграничного сотрудничества. В соответствии с особой экономической политикой в Суйфэньхэ размеры таможенных пошлин на ввозимые товары и НДС снижены на 50%. В дек. 2001г. по решению Госсовета КНР г.Суйфэньхэ стал единственным в стране экспериментальным КПП, получившим право на переработку ввозимого из России леса с последующим экспортом пиломатериалов за рубеж.

В 2002г. руководство страны в целях дальнейшего усиления торгово-экономических связей с Россией ввело ряд новых положений в существующем курсе, которые дополнительно укрепили благоприятные тенденции развития приграничного сотрудничества с Россией, проявляющиеся в Суйфэньхэ. «Цзинмао Шицзе (Чунцин)», №12,2002г.

– Уезд Сюнькэ в 1988г. открылся для развития приграничной торговли с Россией. С того момента прошло уже 14 лет, бывали периоды подъема и спада, прогресса и регресса. Существует несколько причин упадка торговых связей, каждая из которых должна рассматриваться и анализироваться отдельно, что авторы статьи и попытались сделать.

В 1988-91гг. экономическая и торговая инфраструктура города только начинала развиваться, еще находясь в зачаточном состоянии. В это время ежегодный товарооборот Сюнькэ составлял примерно 20 тыс.т., что не позволяло говорить о больших масштабах торговых операций в этом районе.

В это время в городе действовали лишь 1 компания с правом ведения административно-хозяйственной деятельности в области приграничной торговли и 6 посреднических компаний и учреждений. Со временем ситуация начала кардинально меняться в сторону улучшения.

В 1992-93гг. в городе функционировали уже 2 компании с правом ведения приграничной торговли с Россией, а также более 200 агентских компаний и учреждений. В 2001г. суммарный объем импорта-экспорта Сюнькэ составил 4,3 млн.долл. (через границу в обе стороны было перевезено в общей сложности 36 тыс.т. грузов). В 2001г. по линии приграничной торговли границу пересекло 14,7 тыс. чел. В 2002г. данные показатели несколько возросли: общий объем импорта-экспорта – 6,5 млн.долл. (38 тыс.т. грузов); границу пересекло 20,1 тыс. чел.

«Хэйхэ Сюэканъ», №5, 2002г.

Обзор прессы-2002
СЭЗ «Хуньчунь- Хасан»

Комплексный доклад (проект). «Исследовани· планировани· китайско- российской зоны свободной торговли «Хуньчунь- Хасан» Педагогического университета Северо- Востока.

Процесс развития международного сотрудничества в районе реки Туманган уже вступил в новый этап. От периода, когда основным было развитие каждого участника, он переходит к модели, когда основным является развитие двустороннего сотрудничества. Для развития китайско-российских отношений, еще большего укрепления мате-

риальной основы отношений стратегического партнерства между КНР и Россией, всемерного повышения уровня торгово-экономического сотрудничества двух стран, для дальнейшего продвижения реализации соглашения 3 государств о международном освоении района реки Туманган под эгидой ООН, мы провели практическое изучение вопросов в КНР и за рубежом, учли предложения соответствующих руководителей, местных администраций КНР и России и предпринимателей, специалистов и ученых. Мы выдвигаем предложения о создании зоны свободной торговли «Хуньчунь-Хасан» КНР и России.

Международное сотрудничество в районе стыка территорий КНР, России и КНДР в среднем и нижнем течении р.Туманган уже получило большое развитие. Понятны тенденции усиленного развития данного района в будущем, однако существует немало вопросов; их необходимо решить в рамках новой региональной организации более высокого уровня. В последние несколько лет КНР, Россия, КНДР в разной степени развивали строительство объектов инфраструктуры, пропускных пунктов и в других областях, каждая страна осваивала данный район с точки зрения собственного развития.

Для стимулирования освоения района р.Туманган наша страна уже создала в Хуньчуне в разные периоды зоны приграничного экономического сотрудничества, зону экспортной обработки и торговую зону городов КНР и России, с каждым днем совершенствуется пункт приграничной торговли, тем самым закладывается материальная основа для дальнейшего укрепления китайско-российских торгово-экономических связей. Поскольку положение в двух странах различается, имеются различия в законодательстве, поэтому в ходе сотрудничества возникают противоречия, которые часто нелегко разрешить.

Необходимо использовать новую форму сотрудничества на более высоком уровне, поэтому создание транснациональной зоны свободной торговли, осуществление стандартизации систем является необходимым и насущным. Зона свободной торговли является традиционной формой региональной экономической интеграции в двустороннем международном или многостороннем сотрудничестве. Хотя уровень развития сотрудничества в приграничных районах КНР и России недостаточно высокие, однако, мы считаем, что данная форма является приемлемой.

На протяжении длительного времени в районе Хуньчунь-Туманган китайско-российские торгово-экономические связи получили определенное развитие, однако они развиваются медленно, их содержание односторонне, основа нестабильная. Организация зоны свободной торговли будет способствовать усилению свободного перемещения людей, материальных ресурсов и капитала, создаст обстановку для взаимных инвестиций и совместного развития, тем самым можно будет еще сильнее укрепить материальное содержание китайско-российских отношений стратегического партнерства и предоставить новую модель регионального экономического сотрудничества двух стран.

В дек. 1995г. в штаб-квартире ООН в Нью-Йорке Китай, Россия и КНДР заключили «Соглашение о создании зоны экономического освоения «Туманган» и Координационного комитета Северо-Восточной Азии». Одновременно с этим Китай, Россия, КНДР, Республика Корея и Монголия заключили «Соглашение о создании координационного комитета по развитию зоны р.Туманган» и «Протокол о принципах взаимопонимания зоны экономического развития «Туманган» и обстановки в Северо-Восточной Азии». Тем самым была обеспечена юридическая основа для развития международного сотрудничества в районе р.Туманган. После этого при активном содействии UNDP и секретариата проекта «Туманган» в Пекине был достигнут определенный прогресс.

Создание китайско-российской зоны свободной торговли предоставляет хорошую возможность не только для экономического развития г.Хуньчунь, но и одновременно оживит экономику провинции Цзилинь и расположенные вокруг районы Северо-Востока. Выгодно это будет для регионального экономического развития района Хасана России и всего Приморского края.

Российская сторона уделяет много внимания освоению своих восточных районов, особенно расширению «открытости» Приморского края, местные органы власти России, предприниматели и широкие народные массы настоятельно требуют развития экономики, повышения уровня жизни, привлечения китайских инвестиций для строительства предприятий, привлечения китайских грузопотоков, развития экономики портов, активизации рынка.

Китайские и российские ученые уже давно обсуждают проект создания зоны свободной торговли. Еще в середине 90гг. местные органы власти России предложили нам план создания коридора экономической открытости «Хасан-Хуньчунь». Затем ученые двух стран специально проводили исследования, а также совместно выдвинули проект создания зоны свободной торговли (свободной экономической зоны) «Хуньчунь-Хасан». Недавно глава администрации Хасанского района выдвинул проект освоения «3 пункта (Славянка, Зарубино, Краскино) – одна дорога (шоссе вдоль побережья).

Россия уже подала заявку и скоро вступит в ВТО, это действие ускорит процесс внешней «открытости», будет способствовать унификации в соответствии с международными нормами ее экономической системы, модели управления и правил оформления, это очень благоприятный момент для совместного создания зоны свободной торговли.

Появление зон свободной торговли в мире уже насчитывает более 400 лет. Если взять в качестве примера только Европу, там в приграничных районах образовано 60 двусторонних и многосторонних зон свободной торговли или зон экономического сотрудничества. В АСЕАН также созданы две зоны свободной торговли в виде «треугольников», зона свободной торговли Шэньчжэнь-Сянган в КНР и многосторонняя зона свободной торговли в бассейне рек Ланьцаньцзян-Меконг.

В районе р.Туманган улучшилось состояние объектов инфраструктуры и внешнеэкономического законодательства. Между КНР и Россией уже создана сеть шоссейных дорог сквозного направления: Хуньчунь-Чанлинцзы-Краскино-Славянка; осуществлено соединение железной дороги Тумэнь-Хуньчунь-Чанлинцзы-Камышовая с железной дорогой на Хасан и с Транссибом, осуще-

ствляются перевозки грузов. Китай использует российские порты Зарубино, Посьет, Славянка и другие, уже заложена определенная основа для двусторонних грузовых и пассажирских перевозок, вплоть до транспортных перевозок грузов в третьи страны.

Выбор места для создания зоны свободной торговли «Хуньчунь-Хасан». Включает соседние районы китайского г.Хуньчунь и южной половины Хасанского района России – 3000 кв.км. Занимает 58% площади г.Хуньчунь (5145 кв.км.) и 72% района Хасан (4130 кв.км.). Конкретно включает: зону приграничного экономического сотрудничества, зону экспортной обработки на территории старого города, зону торговли китайских и российских городов к югу и востоку от г.Хуньчунь, а также пункт пропуска на автодороге из г.Хуньчунь в Россию, с. Баныпи, пров. Цзинсинь, пункт пропуска Цюаньхэ в КНДР, достопримечательности «Хуньчунь-Фанчуань» п.Инань и с.Мицзян к западу от г.Хуньчунь.

В Хасанском районе России включает порты-Славянка, Зарубино, Посьет, Краскино, пункт пропуска на автодороге из Краскино, пункт пропуска на железной дороге из Камышовая в КНР, территорию к югу от пункта и до п.Хасан, железнодорожный пункт пропуска от станции Подгорная в КНДР, Хасанский заповедник. Вышеуказанные территории, как раз и являются местами нахождения основных предприятий в г.Хуньчунь и Хасанском районе. Там развиты города и поселки городского типа, высокая плотность населения, густая транспортная сеть, сконцентрированы пункты приграничной торговли, много портов. Это районы, которые могут подтягивать в экономическом плане глубинку, они могут играть роль центров стимулирования экономического развития для зарубежных территорий.

Этот район прилегает к торгво-экономической зоне «Раджин-Сонбон» КНДР, это выгодно для развития двустороннего экономического сотрудничества между КНР и КНДР, КНР и Россией, этот район и образует зону свободной торговли «Туманган».

Район Хуньчунь-Хасан отличается от других внутренних районов, в которых граничит много государств. Это зона свободной торговли комплексного типа, которая характеризуется наличием портов, пунктов пропуска и зоны экспортной обработки.

Первоочередное развитие районов вдоль магистралей (включая прибрежные порты) включает три порта (Славянка, Зарубино, Посьет), две магистрали (железнодорожная и автомобильная), 2 пункта приграничной торговли (на ж/д Хуньчунь-Краскино и на автодороге) и 7 пунктов (старые городские районы г.Хуньчунь, новая зона освоения, Инань, Краскино, Посьет, Зарубино, Славянка). Следующим районом освоения является район вдоль побережья и реки. Конкретно включает зоны освоения индустрии туризма в Баньши, Цюаньхэ, Цзинсинь, Фанчуань г.Хуньчуня на территории КНР, зоны экологического туризма в Краскино, Хасане, Подгорной. К этому следует добавить усиленное строительство объектов инфраструктуры и обеспечения защиты окружающей среды, развитие индустрии туризма, на этой основе осваивать туристические маршруты в нижнем течении р.Туманган.

Переработка грузов приведет к всестороннему развитию обрабатывающей промышленности, финансов, отраслей, связанных с обслуживанием торговли и туризма. Упор должен быть сделан на обслуживании грузопотоков на современном уровне, основой должна стать экспортная обрабатывающая промышленность, обеспечением должно стать развитие финансов и страхования, орудием должны стать развитие средств связи и информационных технологий, основным содержанием является обслуживание коммерции, передовым направлением является развитие международного туризма, все вышеуказанное образует комплексную модель развития промышленности, в которой развитие всех отраслей координируется.

Зона свободной торговли «Хуньчунь-Хасан». 1). Она создается не между двумя странами или двумя хозяйствующими субъектами, а представляет собой региональное экономическое объединение между соседними частями территорий двух стран. 2). Она относится к формам региональной организации окраинной территории развитой страны (Россия) и приграничной территории развивающейся страны (Китай). 3). Она отличается от уже имеющихся в КНР зон свободной торговли, и обладает явной транснациональностью. 4). Она представляет собой регион, имеющий характер специальной экономической зоны со сравнительно высоким уровнем транснационального экономического сотрудничества, который объединяет «три зоны». 5). Поскольку уровень экономического развития района Хуньчунь-Хасан недостаточно высок для уровня политики внешней «открытости», поэтому использование формы региональной экономической интеграции сравнительно низкого уровня – зоны свободной торговли, соответствует современным реалиям.

Планируемая зона свободной торговли «Хуньчунь-Хасан» создается на основе уважения суверенитета, территориальной целостности и юридических границ. Особая политика проводится через пункты пропуска, порты, транспортные коридоры между участниками постепенно уменьшаются (вплоть до ликвидации) таможенные пошлины и ограничения, связанные с нетаможенными барьерами, к тому же в отношении третьих стран проводится политика свободной торговли, чтобы достичь относительно свободного обращения товаров, капитала, основных факторов и людей, как во всем мире.

Данная зона свободной торговли обладает относительной свободой по сравнению с внутренними территориями. С помощью совместно разработанной сторонами льготной политики функции зоны свободной торговли будут непрерывно совершенствоваться, чтобы достичь целей, заключающихся во взаимной выгоде, взаимном благоприятствовании, совместном получении прибыли и совместном расцвете. Людям и товарам из третьей страны будет разрешен свободный доступ на территорию зоны и свободный уход из нее. Это выгодно для привлечения других стран к участию в сотрудничестве, тем самым стимулируется ускоренное развитие в социально-экономическом плане районов, соседних с зоной свободной торговли.

Функции транснациональной зоны свободной торговли проявляются в координации экономического сотрудничества. 1) Совместно улучшать объ-

екты инфраструктуры, создавать хорошие условия для транснациональной зоны свободной торговли. Это выражается в непрерывном совершенствовании железных дорог, автодорог, пунктов пропуска, портов, средств связи и других объектов инфраструктуры. 2) Совместное улучшение условий прохождения таможенного досмотра, непрерывное повышение степени удобности торгово-экономических контактов на территории зоны и в двух странах. В соответствующее время необходимо в основном уменьшить или отменить таможенные пошлины, снизить транспортные расходы и облегчить представителям двух стран и третьих стран въезд и выезд за границу. 3) Способствовать совместным инвестициям сторон в строительство предприятий и привлекать иноинвестиции. 4) Совместно разработать льготную политику на территории зоны, например, в области экспортно-импортной торговли, налогообложения, пересечения границ зоны, финансовую и инвестиционную политику. 5) Создать соответствующие органы для совместного управления на территории зоны.

Система управления зоной. Не стоит вводить жесткие ограничения на территории зоны, к этому следует добавить разделение, связанное с реками, морями, границами, болотами и лесами. Можно использовать способ «мягкой закрытости», который характеризуется определенной гибкостью. На территории зоны проводится единая льготная политика. Путем жесткого управления людьми и грузами на пропускных пунктах, в портах и переходах осуществляется сокращение или освобождение от таможенных пошлин, ограничение нетаможенных барьеров, уменьшение различных сборов, чтобы сделать более свободными и удобными формальности при пересечении границы.

Комитет управления зоной свободной торговли «Хуньчунь-Хасан». Создается из должностных лиц, предпринимателей, ученых Китая и России, при равном числе представителей с каждой стороны. Осуществляется система двух председателей каждой из сторон, учреждается несколько подкомитетов. Основная функция данного комитета управления заключается в разработке единого плана.

На основе развития района вдоль магистралей постепенно сформировать новую зону экономического развития вдоль китайско-российской границы и на правом берегу р.Туманган. Ее основное содержание в области объектов инфраструктуры: строительство автодороги высокого уровня Цюаньхэ-Фанчуань; открытие в г.Фанчуань пункта пропуска в Россию и его стыковка с приграничной автодорогой в России; расширение речных пристаней в Фанчуане, создание удобных условий для пассажирских перевозок; реконструкция автодороги высокого уровня по маршруту Краскино-Подгорное вдоль границы-вдоль реки-вдоль моря; открытие пункта пропуска в Китай в Подгорной.

В области развития промышленности и строительства городов: опираясь на сеть железных и автомобильных дорог вдоль границы, реки и моря, всемерно развивать транснациональный туризм и экологический туризм, постепенно сформировать городскую зону вдоль границы и р.Хуньчунь-Фанчуань-Подгорное-Краскино.

Мероприятия и предложения. 1. Предлагаем Китаю и России использовать возможность постоянных встреч на высшем уровне руководителей двух стран для плана создания зоны свободной торговли «Хуньчунь-Хасан», а также включить данный вопрос в повестку дня последующего торгово-экономического сотрудничества двух стран.

2. Использовать удобный момент, связанный со вступлением России в ВТО, активно вести с Россией обсуждение вопросов о режиме торговли в данном районе, формальностях, связанных с таможенным досмотром, взиманием платы на пунктах пропуска, политике в области налогообложения и т.д., чтобы состыковать их с международным правом, создать хорошую атмосферу для учреждения зоны свободной торговли «Хуньчунь-Хасан».

3. Предложить первоочередные условия для учреждения свободной торговли «Хуньчунь-Хасан». Основная задача российской стороны заключается в том, чтобы хорошо заняться вопросами таможенного досмотра и строительства объектов инфраструктуры. В т.ч.: совершенствование строительства железных и шоссейных дорог и пунктов пропуска на территории России. Надо помочь российской стороне в завершении строительства пунктов пропуска на железной и шоссейной дорогах, строительстве новых железных дорог и связанных с ними объектов. Улучшение условий прохождения таможенного досмотра в соответствии с международными обычаями, упрощение процедуры прохождения таможенного досмотра, предоставление системы гарантий для свободного перемещения людей и грузов.

4. Открыть операции между китайскими и российскими банками в Приморском крае.

5. Ссодействовать сторонам в консультациях по вопросу о безвизовом посещении российскими гражданами зоны совместной торговли городов двух стран.

6. Содействовать сторонам в консультациях по вопросу международного туризма КНР, России и КНДР, в открытии пункта пропуска на железной дороге Россия-Хуньчунь, аренде китайской стороной российского порта Зарубино.

Региональная интеграция

Китайско-российская зона свободной торговли «Хуньчунь-Хасан». Центр исследований Северо-Восточной Азии Педагогического университета Северо-Востока КНР. 12.09.2002г.

С середины 80гг., когда возник проект развития экономического сотрудничества в районе стыка территорий КНР, России и КНДР в нижнем течении р.Туманган (TRADP), после мучительного и извилистого пути развития к середине 90гг. наступил реальный прогресс, особенно после того, как на рубеже веков сотрудничество между Китаем и Россией стало более активным, вступило в новый переходный этап двустороннего сотрудничества, когда основным направлением сотрудничества стало независимое развитие каждой страны.

Для того, чтобы последовательно проводить генеральный курс ЦК КПК и Госсовета КНР об усиленном развитии китайско-российских связей, еще больше заложить материальную основу для отношений стратегического партнерства между Китаем и Россией, чтобы соответствовать развитию новой ситуации, всесторонне повышать уровень двустороннего торгово-экономического сотрудничества между Китаем и Россией в районе р.Туманган, подписанное тремя государствами согласованное с ООН и пятью странами, после активного длительного сотрудничества специалистов и ученых Китая и России, а также после мно-

гократного обсуждения плановыми органами местных органов власти двух стран появился проект организации китайско-российской зоны свободной торговли «Хуньчунь-Хасан». Это событие не могло не привлечь к себе пристального внимания широких кругов общественности.

В мире насчитывается 30 соглашений о региональной экономической интеграции. Количество стран и районов, участвующих в этих соглашениях, превышает 170. Почти все основные страны и районы мира участвуют в организациях регионального экономического сотрудничества, имеющих разную форму, степень и содержание. Формы организации региональной экономической интеграции во всем мире можно разделить на 6 типов: меры по предоставлению льгот в области торговли; зона свободной торговли; таможенный союз; общий рынок; экономический союз.

Среди 6 вышеуказанных типов для экономического сотрудничества между Китаем и Россией в районе р.Туманган в наибольшей степени реальное значение имеют 1 и 2 типы. 1 тип (меры по организации преференциальной торговли, PTA) является самой низшей и самой свободной формой региональной экономической интеграции. Она предусматривает создание таможенных льгот путем заключения соглашений или иными способами между участниками в отношении всех товаров или их части. «Соглашение об автомобильной продукции между США и Канадой», «Африканская организация леса» и др. представляют собой классическую форму этого типа региональной экономической интеграции.

Вторая форма – это зона свободной торговли (FTA), она представляет собой торговую зону, созданную государствами (субъектами экономики), которые заключили соглашение о свободной торговле. Между всеми ее членами на взаимной основе устраняются таможенные пошлины и количественные ограничения в области торговли, это приводит к тому, что товары участников могут свободно перемещаться, однако каждый участник сохраняет таможенные барьеры в отношении неучастников. В этом районе на инспекторах таможни лежит обязанность контролировать границу между участниками, чтобы взимать пошлины с тех торговцев, которые уклонились от таможенных барьеров и выехали (или уехали) в зону торговли с территории с низкими таможенными барьерами. Реальными примерами являются Европейский союз свободной торговли (EFTA), Ассоциация свободной торговли Латинской Америки (LAFTA), укрепление связей между Австралией и Новой Зеландией (CEP). Создание преференций в торговле и зоны свободной торговли в качестве формы региональной экономической интеграции можно рассматривать в качестве хорошего выбора при дальнейшем повышении уровня экономического сотрудничества между КНР и Россией в районе р.Туманган.

Бурное развитие региональной экономической интеграции после II Мировой войны привлекло внимание и одновременно привело к созданию ряда экономических теорий. Среди них оказавшая большое влияние «Теория таможенного союза» Дж.Винера и Р.Г.Линси, «Теория большого рынка» Дж.Ф.Дениана, «Теория стремления к лучшему в области промышленности» Джонсона, «Договорные принципы международного разделения труда» Кодосуми, а также «Теория стратегии комплексного развития» Б.Фразье.

Зоны свободной торговли в мире. Кроме межгосударственных международных зон свободной торговли, членами которых и субъектами действий являются целые государства, после войны в приграничных районах соответствующих стран также появились некоторые транснациональные зоны свободной торговли. Эти транснациональные зоны свободной торговли можно разделить на 3 типа.

– Зоны свободной торговли, созданные в приграничных районах между развитыми странами. Они созданы в приграничных районах стран европейского союза. Имеется 60 подобных зон. Среди них наиболее успешной является зона свободной торговли, расположенная в пограничном районе верхнего Рейна между Францией (член ЕС), ФРГ (член ЕС) и Швейцарией (член Европейской зоны свободной торговли). Она расположена в долине, ограниченной горными хребтами Rula, Heisenlin и Pure. Данная долина стала сравнительно целостной географической единицей, в культурном отношении она является местом концентрации алеманов, исторически имеет традиционные экономические связи. С 1963г. начали создавать организацию сотрудничества в пограничных районах, после конца 80гг. вступили в этап реального функционирования и развития. Уже имеются очень хорошо действующие организационные структуры и строящиеся объекты инфраструктуры (основным является строительство тоннеля), которые уже завершены. Площадь зоны достигла 18,6 тыс.кв.км, население составляет примерно 4,6 млн.чел.

– Зоны свободной торговли, созданные в пограничных районах двух соседних развивающихся стран, данные зоны представлены в основном зоной свободной торговли Джабер, созданной на границе между Сирией и Иорданией и зоной свободной торговли Иро, созданной Перу и Боливией и т.д.

– Существующие внутри сравнительно больших экономических группировок, возникающие в форме «треугольника роста» транснациональные зоны свободной торговли, созданные в приграничных районах между тремя развивающимися странами. Ярким примером в данной области является несколько «треугольников роста» внутри АСЕАН. Одной из них является Сиджори, называемая «Южным треугольником», она состоит из Сингапура, штата Джохор Малайзии и архипелага Линга Индонезии (в основном острова Батам и Бинтан), проект зоны был выдвинут в 1989г., в 1992г. определили создать зону свободной торговли, а также приняли решение в течение 15 лет, с янв. 1993г., уменьшать таможенные пошлины с 5% до 0%. Вторая зона свободной торговли, называемая «Северным треугольником», состоит из юга Таиланда, северо-западной части Малайзии и северной части о-ва Суматра Индонезии. Третьим «треугольником роста» является зона свободной торговли, которую предложили создать недавно и которая состоит из филлипинского Давао, Мадамо на о-ве Сулавеси Индонезии и Сандакана в шт. Саба Восточной Малайзии.

С середины 90гг., развитие зон свободной торговли в мире становится все более активным. Имевшаяся прежде региональная экономическая интеграция продолжает углубляться и усиливаться.

1) В зоне свободной торговли Северной Америки (NAFTA) после официального объявления о ее создании 1.01.1994г., согласно соглашению США, Канада, Мексика в течении 15 лет, разделенных на 3 этапа, ликвидируют таможенные пошлины и торговые барьеры, чтобы осуществлять свободное перемещение товаров и услуг. В трех странах сразу же были отменены 50% таможенные пошлины на 9000 товаров, в течение 5 лет отменили таможенные пошлины на товары, которые превышали 15%. Создание данной зоны привело к образованию экономического союза самого развитого региона в мире (США и Канада) и развивающейся страны (Мексика), внутри которого существуют значительные социально-экономические различия по уровню развития. Данная зона заложила начало региональной экономической интеграции между Севером и Югом и обладает большой притягательной силой для стран Латинской Америки. Поэтому в 1994г. главы 34 государств Южной и Северной Америки собрались в Майами и подписали «Декларацию о принципах совещания глав государств Америки», в которой они выразили единодушное согласие создать в 2005г. одну «зону свободной торговли Америки». К этому времени здесь будет проживать 900 млн.чел., их покупательная способность достигнет 17,3 млрд.долл, масштабы экономики зоны составят 1/3 от мировой экономики, она станет одной из самых больших зон свободной торговли в мире.

2) Европейский союз, его предшественником было созданное 1.01.1967г. «Европейское сообщество», с 1.11.1993г., после создания «Европейского союза», начали «создавать общий рынок для свободного перемещения товаров, людей, капиталов и услуг, внутри которого отсутствуют границы и таможенные барьеры». После этого были ускорены меры в области внутреннего сотрудничества, особенно с 1.01.2002г., когда евро повсеместно начал функционировать в качестве единой валюты. Создан, в основном, международный союз индустриальных стран Европы в виде единого экономического сообщества, они движутся к созданию политико-экономического сообщества. В состав Европейского союза входит 15 членов, общее население составляет 380 млн.чел., 12 членов союза первые ввели у себя единую валюту – евро, их население составляет 305 млн.чел. С 1.01.1994г. была создана «Экономическая зона Европы (EEA), ее членами, кроме 15 стран Европейского союза, также являются 3 члена EFTA (Норвегия, Исландия, Лихтенштейн). После заключения в фев. 2001г. «Договора Ниццы» также продолжат прием новых членов из числа стран Восточной Европы и будут развиваться в экономическое объединение, которое будет включать 27 стран.

3) В 60гг. начали вести переговоры о создании Организации экономического сотрудничества стран Азии и Тихого океана (APEC). В нояб. 1989г. в австралийском г.Канберра было созвано 1 совещание на уровне министров. В нояб. 1993г. в американском г.Сиэтл было созвано 1 неофициальное совещание глав государств. Общее количество членов организации составляет 21, их население составляет 45% населения мира, они дают 55% ВВП мира, 46% объема мировой торговли. Основной целью APEC является либерализация торговли и инвестиций между членами организации, ее ядром являются развитые страны, которые до 2010г., а развивающиеся страны, являющиеся членами APEC, до 2020г. осуществят либерализацию торговли и инвестиций. Самой важной особенностью APEC является многоуровневость в сфере и процессе сотрудничества. Свобода выбора форм сотрудничества и явная открытость приводит к тому, что страны и районы Азии, Тихого океана, Европы и Америки с разным уровнем экономического развития путем консультаций и на основе соблюдения принципов могут уравнять свои интересы. Она рассматривает в качестве двух своих опор либерализацию и удобство торговли и инвестиций и технико-экономическое сотрудничество, постепенно более быстрыми темпами осуществляет в некоторых отраслях либерализацию торговли и инвестиций, и в некоторых сферах в первоочередном порядке, осуществляет экономическое и техническое сотрудничеств. Также расширили сферу обсуждаемых вопросов с экономических на политические, безопасности, социальные и других вопросов. Успешное функционирование APEC без сомнения является фактором, способствующим развитию торгово-экономической зоны Восточной Азии и Тихого океана, который превратит ее в третий крупный торгово-экономический регион после Европейского союза и зоны свободной торговли Северной Америки.

Выдвижение и реализация новых планов зон свободной торговли. После вступления в XXI в. из-за бурного развития Европейского союза и зоны свободной торговли Северной Америки резко обострилась международная конкуренция в торгово-экономической области, это привело к тому, что соответствующие страны и группировки, в особенности страны Восточной Азии, вынуждены ставить на повестку дня вопрос создания новой зоны свободной торговли.

В нояб. 2001г. Китай провел с АСЕАН совещание на высшем уровне, обе стороны договорились о заключении в течении 10 лет соглашения о свободной торговле, о создании зоны свободной торговли «Китай-АСЕАН». После этого стороны продолжали консультации. В сент. 2002г. в г.Бандар-Сери-Бегаван (Бруней) прошло совещание на высшем уровне, АСЕАН и Китай достигли соглашения по вопросу о скорейшем снижении таможенных пошлин, обе стороны согласились до официального заключения соглашения о свободной торговле, самое позднее до 2004г. начать снижать таможенные пошлины на продукцию сельского хозяйства и отменить их в течение 3 лет. С 2003г., АСЕАН официально будет вести с Китаем переговоры о заключении соглашения о свободной торговле.

Цели создания зоны свободной торговли «Китай-АСЕАН» включают: способствовать либерализации торговли товарами и услугами между Китаем и АСЕАН; способствовать взаимным инвестициям, усилить притягательность Китая и АСЕАН для инвесторов; расширить масштабы рынка, повысить производительность предприятий, снизить себестоимость, способствовать эффективному распределению ресурсов, повысить конкурентоспособность предприятий и промышленности; содействовать системности и либерализации в странах-участниках; поддерживать политическую стабильность в регионе, повышать статус Китая и АСЕАН в международных вопросах.

Сфера зоны свободной торговли «Китай-АСЕАН» включает, главным образом торговлю товарами, услугами, инвестиции, протекционистские меры нетаможенного характера и сотрудничество в других областях, также включает право на интеллектуальную собственность, промышленную политику. Очередная встреча на высшем уровне между Китаем и АСЕАН намечена на нояб. 2002г., в г.Пномпене (Кампучия), к этому времени будет подписано рамочное соглашение по вопросам экономического сотрудничества, включающее вышеуказанные соглашения, одновременно необходимо разработать график ликвидации таможенных пошлин, таким образом в мире может появиться самая большая зона свободной торговли с огромным рынком, население которого превышает 1,7 млрд.чел. с ВНП, достигающим 2 трлн.долл., с объемом торговли, достигающим 1,23 трлн.долл.

Япония, обдумывающая собственную государственную стратегию, боится, что «Китай захватит АСЕАН», поэтому год назад активно занялась процессом экономической интеграции со странами АСЕАН. В сент. 2002г. на совещании на уровне министров экономики с 10 государствами АСЕАН стороны согласились, что в течение последующих 10 лет будет как можно скорее заключено соглашение об экономическом сотрудничестве, в состав которого будет входить соглашение о свободной торговле. В 2003г. Япония и АСЕАН создадут Комитет безопасности на уровне правительств, который год будет использован для согласования принципов соглашения и других рамочных вопросов, касающихся области соглашения. Можно предположить, что кроме соглашения о свободной торговле путем взаимной отмены таможенных пошлин, предметом переговоров будет совершенствование инвестиционного климата, защита прав на интеллектуальную собственность и другие вопросы.

В мире, особенно в районе Восточной Азии, очень активно развиваются тенденции, связанные с заключением двухсторонних соглашений о свободной торговле, с созданием новых, еще больших по масштабам, зон свободной торговли. Это не может не указывать людям: уже наступил новый подъем, связанный с созданием зон свободной торговли, когда мы обдумываем вопросы экономического сотрудничества в приграничных районах Китая и России, нам необходимо уделять достаточное внимание развитию подобных форм региональной экономической интеграции. Зоны свободной торговли является обязательным выбором для дальнейшего развития международного экономического сотрудничества в районе реки Туманган.

Пограничный переход

на железной дороге Хуньчунь- Махалино

(КНР-Россия). 12.09.2002г.

С 10.04.2002г., когда органы погранконтроля российской стороны в одностороннем порядке прекратили осуществление контроля, пограничный переход на железной дороге Хуньчунь-Махалино не функционирует. С 27.05.2002г. по 30.05.2002г. в г.Санкт-Петербурге прошло пятое совещание рабочей группы по вопросам развития ж/д транспорта подкомитета по вопросам транспорта постоянного комитета на уровне премьер-министров КНР и России. Состоялась подробная дискуссия по вопросу о пограничном переходе Хуньчунь-Махалино Представители Китая и России пришли к единому мнению, что после завершения совещания в Санкт-Петербурге китайская и российская стороны определят конкретные время и место созыва совещания по вопросам пограничных железных дорог, а также конкретное время официального открытия международных перевозок через железнодорожный переход Хуньчунь-Махалино.

9-10 июля 2002г. в г.Хуньчунь пров. Цзилинь было созвано китайско-российское совещание по вопросам пограничных железных дорог, на совещании стороны договорились об официальном начале движения 1.08.2002года. До сих пор не издан приказ о вхождении в сеть государственных железных дорог России компании «Золотое звено», утвержденной министерством транспорта России.

С тех пор, как с 2002г., через пограничный переход Хуньчунь-Махалино начали осуществлять перемещение партий товаров, совместными усилиями сторон все более нормализовывалась ситуация, связанная с прохождением грузов через переход, китайские и российские грузовладельцы планировали осуществить перемещение больших партий груза через пограничный переход. Из-за того, что на российской части перехода недостаточно хорошо были проведены мероприятия по совместному контролю, 9 апр. 2002г. российское ведомство пограничного контроля направило письмо пункту пограничного контроля Хуньчунь КНР, в котором сообщалось, что российская сторона в одностороннем порядке приняла решение, и с 10.04.2002г., временно прекратить пограничный контроль на переходе до тех пор, пока полностью не будут проведены мероприятия по обустройству пункта пограничного контроля Камышовая, который принадлежит российской компании «Золотое звено», это привело к внезапному прекращению транспортировки грузов через пограничный переход Хуньчунь-Махалино.

По просьбе российской стороны, китайская сторона, исходя из общего развития китайско-российской торговли, согласилась предоставить кредит компании «Золотое звено» для решения вопросов, связанных с неготовностью мероприятий по совместному осуществлению пограничного контроля и других вопросов. Получена первая часть кредита, предоставленного российской стороне китайской стороной, решены следующие вопросы, связанные с финансированием строительных объектов. В нояб. 2002г. планируют полностью завершить вышеуказанные строительные работы.

Для скорейшего ввода в строй ж/д перехода Хуньчунь-Махалино Железнодорожная корпорация Северо-Восточная Азия заключила соглашение с российской компанией «Золотое звено», по которому она готова предоставить вторую очередь кредита, необходимого для совершенствования объектов для совместного контроля на российской территории.

Для скорейшего совершенствования объектов совместного контроля на пограничном переходе, скорейшей нормализации транспортировки грузов через переход Хуньчунь-Махалино китайская сторона прилагает активные усилия, цель заключается в скорейшем возобновлении перемещения

грузов через переход, а также обеспечении его успешной работы.

Для этого китайская сторона руководствуется принципом «открыть движение через границу, улучшать границу». Поскольку через переход Хуньчунь-Махалино уже перевезено 678 вагонов с грузом массой 46 тыс.т., все они прошли пограничный контроль с российской стороны, а 10.04.2002г. контроль был прекращен, то китайская сторона считает, что такой способ действий не согласуется с общей ситуацией в китайско-российской торговле. Поэтому мы надеемся, что органы пограничного контроля России смогут решить этот вопрос с учетом точки зрения, предложенной китайской стороной – «открыть движение через границу, улучшать границу», чтобы как можно скорее возобновить контроль, скорее нормализовать транспортировку грузов через ж/д переход Хуньчунь-Махалино.

Нефтепровод Россия- Китай

«Китайская нефтяная газета» (Чжунго шиюбао), 17.03.2003г.

Споры о нефтепроводе Россия-Китай подошли к своему логичному концу. 13 марта на рабочем заседании правительства РФ был утвержден проект прокладки нефтепровода из Восточной Сибири на Дальний Восток. Проект предусматривает две очереди трубопровода: первая – Ангарск-Дацин, вторая – Чита-Находка. Как отмечается в публикации, правительство России приняло «мудрое решение», способное оказать далеко идущее позитивное значение на развитие всего комплекса российско-китайских торгово-экономических отношений. Своим решением российское правительство показало пример правильного урегулирования проблем, возникающих в ходе двустороннего взаимодействия.

Нефтепровод Россия-Китай является обоюдовыгодным проектом, представляющим собой одну из сторон практического наполнения отношений стратегического партнерства и взаимодействия между Россией и Китаем. Значение данного проекта трудно переоценить, поскольку оно выходит за рамки обычного экономического сотрудничества и способно сыграть огромную роль для развития российско-китайских отношений в целом. Его успешная реализация послужит позитивным примером и для экономического сотрудничества в рамках ШОС.

Китай, как страна с быстро растущей экономикой, все острее ощущает нехватку нефтяных ресурсов. В 2002г. КНР импортировала 70 млн.т. нефти. К 2010г. импорт нефти превысит отметку в 100 млн.т. Хапасы нефти, которыми располагает страна, обеспечивают загрузку НПЗ лишь на 70%. В целях обеспечения энергетической безопасности страны Китай, продолжая наращивать темпы разведки полезных ископаемых, ищет пути диверсификации источников углеводородного сырья. Основными поставщиками сырой нефти в КНР являются страны Ближнего Востока, откуда нефть доставляется морским путем. Учитывая территориальную близость и богатство нефтяных ресурсов Сибири, импорт нефти из этого региона по суше является чрезвычайно важным для обеспечения стабильного снабжения страны этим видом сырья.

По мнению некоторых аналитиков, нефтепровод Ангарск-Дацин имеет для Китая важное практическое значение и в плане последующего доступа Китая к разработке нефтегазовых ресурсов Казахстана и Каспийского моря.

Для России успешная реализация проекта нефтепровода означает не только прибыль от экспорта нефти (цена на российскую нефть будет формироваться в зависимости от цен на мировом рынке), но и возможность получения федеральным бюджетом в качестве налоговых поступлений 500 млн.долл. за время эксплуатации нефтепровода. Осуществление данного проекта окажет стимулирующее воздействие на разведку и последующую разработку новых нефтяных бассейнов Восточной и Западной Сибири, будет способствовать развитию экономики Дальнего Востока и откроет для России новые рынки сбыта нефти в АТР.

Нефтепровод Ангарск-Дацин является первым для Китая транснациональным проектом такого рода, который намерены реализовать на самом передовом технологическом уровне, с учетом качественных особенностей российской нефти.

Биографии министров КНР

Ли Чжаосин, министр иностранных дел КНР. Родился в 1940г. в пров. Шаньдун. В 1964г. окончил Пекинский университет, проходил стажировку в Пекинском институте иностранных языков. В 1967-70гг. – сотрудник Китайской ассоциации народной дипломатии. В 1970-77 гг. – сотрудник, атташе посольства КНР в Кении. В 1977-83гг. – третий, второй секретарь, замзавотделом Департамента информации МИД КНР. В 1983-85гг. работал первым секретарем посольства КНР в Лесото. 1985-90гг. – замдиректора, директор Департамента информации МИД. В 1990г. становится помощником министра инодел в ранге замминистра. В 1993г. назначен постпредом Китая при ООН, в 1995г. – замминистра иностранных дел. С 1998-2001гг. – посол КНР в США, первый замминистра иностранных дел, член ЦК КПК. До назначения министром был секретарем парткома МИД КНР. Профессор Пекинского и Нанкайского (г.Тяньцзинь) университетов.

Цао Ганчуань, министр обороны КНР. Родился в 1935г. в пров. Хэнань. В 1954-57гг. был курсантом инженерно-артиллерийского училища в г.Чжэнчжоу, слушателем Даляньской военной школы по изучению русского языка. 1957-63гг. – слушатель военной инженерной академии им.Дзержинского. В 1963-90гг. проходил службу в Управлении вооружений Главного управления тыла НОАК, пятом министерстве машиностроениия КНР, Комитете оборонной науки, техники и промышленности. Управлении вооружений генштаба НОАК, учился в Академии нацобороны НОАК. В 1990 – 1996 гг. – начальник управления службы войск ГШ НОАК и по совместительству начальник канцелярии по торговле вооружением ЦВС КНР, замначальника генштаба НОАК. В 1996г. становится председателем Комитета оборонной науки, техники и промышленности КНР, в 2002г. – начальником Главного управления вооружений и военной техники НОАК. На 16 съезде КПК избран зампредом Центрального военного совета ЦК КПК. В марте 2003г. избран зампредом Центрального военного совета КНР и по совместительству назначен министром обороны КНР. Член ЦК КПК 15 и 16 созывов.

Сунь Цзячжэн, министр культуры КНР. Родился в 1944г. в пров. Цзянсу. В 1968г. окончил фа-

культет китайского языка Нанкинского университета. С 1973-74гг. работал секретарем КСМ Китая в уезде Люхэ, пров. Цзянсу. В 1974-83гг. – секретарь КСМ г.Нанкина, заместитель секретаря, секретарь КСМ пров. Цзянсу. В 1984-86гг. – руководитель секретариата парткома пров. Цзянсу, секретарь парткома г.Сюйчжоу. В 1986г. становится замом секретаря парткома пров. Цзянсу и директором Департамента пропаганды пров. Цзянсу. В 1994г. назначен министром радио, телевидения и кинематографии. С 1998г. – министр культуры КНР.

Чжан Вэнькан, министр здравоохранения КНР. Родился в 1940г. в Шанхае. Окончил лечебный факультет Первого мединститута г.Шанхая в 1962г. Работал лектором, адъюнкт-профессором, начальником Центра подготовки 2 Медицинского института НОАК, замдиректора Департамента здравоохранения Главного управления тыла. В 1993г. назначен замминистра, в 1998г. – министром здравоохранение КНР. В марте 2003г. вновь назначен министром здравоохранения. Член КПК с 1966г. Член ЦК КПК 15 и 16 созывов.

Цзинь Жэньцин, министр финансов КНР. Родился в г.Сучжоу, пров. Цзянсу. В 1966г. окончил финансовый факультет пекинского Института финансов и банкового дела. 1968-80гг. – бухгалтер, замначальника Управления зерновых культур уезда Юншэн (пров. Юньнань), замначальника финансового отдела уезда, замсекретаря парткома уезда Юншэн, глава администрации уезда. В 1983-85гг. – замуполномоченного по банковским вопросам района Лицзян, пров. Юньнань. В 1985г. назначен вице-губернатором пров. Юньнань. В 1991-95гг. в должности замминистра финансов, в 1995г. исполнял обязанности замгенсека Госсовета КНР. В 1995-98гг. – вице-мэр Пекина, в 1997г. избран замсекретаря Пекинского горкома партии. В 1998г. назначен на должность директора Государственного налогового управления. С марта 2003г. – министр финансов КНР.

Ван Гуантао, министр строительства КНР. Родился в 1943г. в Шанхае. В 1965г. окончил факультет городского строительства университета Тунцзи, работал техником бюро городского строительства г.Сюйчжоу (пров. Цзянсу). В 1981г. окончил аспирантуру университета Тунцзи по специальности «дорожные мосты». Затем работал инженером, замдиректором Комитета городского и сельского строительства г.Сюйчжоу, пров. Цзянсу. В 1984г. становится вице-мэром г.Сюйчжоу, а в 1989г. – Директором департамента в министерстве строительства. В 1995-2001гг. замсекретаря Харбинского горкома партии, мэр г.Харбина (пров. Хэйлунцзян), с 1998г. – вице-мэр г.Пекина. В дек. 2001г. назначен на должность министра строительства КНР, в марте 2003г. вновь назначен на этот пост. Член ЦК КПК 16 созыва.

Ма Кай, председатель Госкомитета развития и реформы. Родился в 1946г. в Шанхае. В 1982г. окончил аспирантуру Китайского народного университета по специальности политэкономия. Работал учителем 4 средней школы г.Пекина, учителем партийной школы при райкоме партии района Сичэн, исследователем научного центра Госсовета КНР по ценам, замглавы района Сичэн в Пекине и одновременно начальником районной комиссии по планированию, замначальника пекинской канцелярии по реформе экономической системы, начальником пекинского Управления по ценовой политике, замначальника Государственного управления цен. В 1993-95гг. – замначальника Госкомитета по экономической реформе. В 1995г. назначен зампредседателя Государственного планового комитета. Под непосредственным руководством Ма Кая разработан Закон КНР о ценах (действует с марта 1998г.). В марте 1998г. становится замом генсека Госсовета КНР. Делегат 15 и 16 съездов КПК.

Чэкан Вэйцин, председатель Госкомитета КНР по проблемам демографии и планирования семьи. Родился в 1944г. в пров. Шаньси. Окончил философский факультет Пекинского университета в 1967г. Работал секретарем КСМ, секретарем уездного комитета КПК (уезды Баодэ и Хугуань пров. Шаньси), секретарем провинциального КСМ. В 1982г. становится вице-губернатором, а в 1983г. – губернатором пров. Шаньси. В 1993г. назначен замом председателя, а в 1998г. – председателем Госкомитета КНР по планированию семьи. Депутат 14 съезда КПК, член ЦК КПК 15 и 16 созывов.

Тянь Фэншань, министр земли и природных ресурсов КНР. Родился в 1940г. в уезде Чжаоян (пров. Хэйлунцзян).В 1961г. окончил Сианьский технический колледж Второй артиллерии. Работал учителем, секретарем парткома народной коммуны Чэнцзяо в уезде Чжаоян. В 1977-91гг. – замсекретаря, секретарь парткома уезда Чжаоян, замглавы, глава уезда, замсекретаря парткома префектуры Суйхуа (пров. Хэйлунцзян), глава префектуры, секретарь горкома партии г.Муданьцзян (пров. Хэйлунцзян), вице-губернатор пров. Хэйлунцзян. В 1995г. становится губернатором пров. Хэйлунцзян. В 1999г. переведен в Пекин на руководящую партийную должность в министерство земли и природных ресурсов. С марта 2000г. занимает пост министра земли и природных ресурсов КНР. Кандидат в члены ЦК КПК 14 созыва, член ЦК КПК 15 и 16 созывов.

Ван Шучэн, министр водных ресурсов. Родился в 1941г. в уезде Лиян пров. Цзянсу. В 1959г. окончил Университет Цинхуа в Пекине. Работал в 6 инженерном бюро министерства водных ресурсов и энергетики, замсекретаря парткома бюро, замсекретаря парткома Корпорации водных ресурсов и производства электроэнергии, замом генуправляющего корпорации. В 1987г. становится директором Бюро водных ресурсов и производства электроэнергии в министерстве водных ресурсов и электроэнергетики. В 1988г. – директор Департамента развития гидроэнергетики в минэнерго. В 1993-98гг. – замминистра министерства электроэнергетики, член парткома министерства, зам генуправляющего Государственной электроэнергетической корпорации, член парткома корпорации. В 1998г. назначен на должность министра водных ресурсов. Член ЦК КПК 16 созыва.

Ван Сюйдун, Министр информационных технологий. Родился в 1946г. в пров. Цзянсу. В 1972г. вступил в КПК. В 1982г. окончил Тяньцзиньский институт усовершенствования науки и техники. Был замом секретаря парткома 1418 НИИ НОАК, директором 18 НИИ министерства электронной промышленности, начальником орготдела, замом секретаря Тяньцзиньского горкома партии. В 1993г. становится замом заведующего Орготделом ЦК КПК, в 2000г. – секретарем парткома пров. Хэбэй. Кандидат в члены ЦК КПК 15 созыва.

Сюй Гуаиуа, министр науки и техники КНР. Родился в 1941г. в Пекине. Окончил Пекинский институт лесного хозяйства в 1963г. Работал в Академии сельского и лесного хозяйства, преподавателем в Сианьской школе геологии, директором Института информации по природным ресурсам Академии сельского и лесного хозяйства. В 1992г. становится членом Академии наук КНР, работает в отделении исследований Земли. В 1993-98гг. – директор Института систем дистанционного управления, разрабатывал систему обработки цифровой информации для китайских спутников, вице-президент академии наук КНР, зампредседателя Комитета по науке и технике, член президиума Академии наук КНР. В 1998г. назначен замминистра, а в 2001г. – министром науки и техники. Делегат 15 и 16 съездов КПК.

Сюй Юнюэ, министр госбезопасности. Родился в 1942г. в пров. Хэнань. Окончил Школу общественной безопасности. Член КПК с 1972г. Работал секретарем в Главной канцелярии Академии наук КНР, минобразования, министерстве культуры, секретарем Чэнь Юня, начальником его канцелярии, замом генсекретаря Центральной комиссии советников КПК. В 1993-98гг. работал секретарем политико-юридической комиссии, замом секретаря парткома пров. Хэбэй. В 1998г. назначен министром госбезопасности. Кандидат в члены ЦК КПК 15 созыва, член ЦК КПК 16 созыва.

Чжоу Сяочуань, председатель Народного банка Китая. Родился в 1948г. в пров. Цзянсу. В 1975г. окончил Пекинский институт химического машиностроения, а в 1985г. – докторантуру Университета Цинхуа. Работал в Пекинском институте автоматики, был членом Комитета по экономической реформе, помощником министра внешней торговли и экономического сотрудничества. В 1995г. становится начальником Госуправления валютного контроля. В 1996-2000гг. – зампред Народного банка Китая, председатель Строительного банка Китая. В 2000г. назначен председателем Комитета по ценным бумагам. С 2002г. – председатель Народного банка Китая.

Ли Цзиньхуа, главный ревизор КНР. Родился в 1943г. в пров. Цзянсу. Вступил в КПК в 1965г. В 1966г. окончил Центральный институт финансов и банковского дела. Работал учителем, замначальника политотдела, замсекретаря парткома, директором завода при минавиапроме, начальником Управления экономики и торговли пров. Шаньси. В 1985г. назначен заместителем главного ревизора, а в 1998г. – главным ревизором КНР. Депутат 14 съезда КПК, член ЦК КПК 15 и 16 созывов.

Ли Дэчжу, председатель госкомитета по делам национальностей. Родился в 1943г. в пров. Цзилинь, по национальности кореец. В 1967г. окончил факультет политологии Яньбяньского университета. Работал секретарем КСМ, замсекретаря парткома уезда Ванцин (пров. Цзилинь), замсекретаря КСМ пров. Цзилинь, президентом Федерации молодежи пров. Цзилинь, секретарем парткома Яньбянь-корейского автономного округа, был членом Постоянного комитета парткома пров. Цзилинь. В 1988г. становится вице-губернатором пров. Цзилинь, а в 1990г. – зампредом госкомитета по делам национальностей. С 1992г. – замначальника отдела ЦК КПК по работе Единого фронта, в 1997г. избран вице-президентом Общества дружбы и связей с зарубежными странами. Кандидат в члены ЦК КПК 12 созыва, член ЦК КПК 13 и 16 созывов. В 1998г. назначен председателем Госкомитета по делам национальностей.

Чжоу Юнкан. Министр общественной безопасности. Родился в 1942г. в пров. Цзянсу. В 1966г. окончил Пекинский институт нефти. Работал техником на нефтедобыче в г.Дацин, техником, начальником отдела, заместителем директора, директором нефтяной компании «Ляохэ», мэром г.Паньцзинь, пров. Ляонин. В 1985-88гг. – замминистра нефтяной промышленности. В 1988-98гг. – замсекретаря, секретарь парткома, главный управляющий Китайской госкорпорации нефти и газа. В 1998г. назначен министром природных ресурсов. В 1999-2002гг. – секретарь парткома пров. Сычуань. В 2002г. становится членом политбюро ЦК КПК, министром общественной безопасности. В марте 2003г. избран членом Госсовета КНР. По совместительству – министр общественной безопасности. Член ЦК КПК 15 и 16 созывов.

Чэкан Юньчуань, председатель Госкомитета по оборонной науке, технике и промышленности.

Родился в 1946г. в провинции Чжэпзян. В 1970г. окончил Харбинский институт военного машиностроения. Член КПК с 1973г. Работал техником, заместителем начальника, начальником цеха, производственным директором завода №6214, вице-мэром г.Цзюцзян (пров. Цзянси), помощником губернатора, вице-губернатором пров. Цзянси. В 1995-98гг. – зампред правительства Синьцзян-Уйгурского автономного региона, замсекретаря парткома пров. Хунань. В 2001-03гг. – вице-губернатор, губернатор пров. Хунань. В марте 2003г. назначен председателем госкомитета по оборонной науке, технике и промышленности.

Люй Фуюань, министр торговли. Родился в 1945г. в пров. Хэйлунцзян. После окончания в 1970г. физфака Цзилиньского университета работал на автозаводе в Чанчуне. В 1981-83гг. стажировался в Политехнической школе Монреальского университета в Канаде. В 1990-98гг. работал замдиректором Китайской компании автопрома, завотделом автомобилестроения и замминистра в министерстве машиностроения. В 1998-2002гг. – замминобразования. В марте 2002г. назначен замминистра внешней торговли и экономического сотрудничеств, а в марте 2003г. – министром торговли.

Ду Цинлинь, министр сельского хозяйства. Родился в 1946г. в пров. Цзилинь. Окончил Северо-Восточный университет Китая. Работал секретарем горкома КСМ г.Цзилинь (пров. Цзилинь), замсекретаря, секретарем КСМ пров. Цзилинь, замсекретаря горкома партии г.Чанчунь (пров. Цзилинь), замсекретаря парткома пров. Цзилинь. В 1992г. становится заместителем, а в 1998г. – секретарем парткома пров. Хайнань. С авг. 2001г. – министр сельского хозяйства. Делегат 13 съезда КПК, кандидат в члены ЦК КПК 14 созыва, член ЦК КПК 15 и 16 созывов.

Представительства

www.china.org.cn Тексты книг на англ. яз.; **www.moftec.gov.cn** Мин. внешней торговли и эконом. сотрудничества КНР; **www.sinolaw.com.cn** Внешнеторговое законодательство; **www.techfair.com.cn** Экспорт технологий; **www.chinainvest.gov.cn** Инвестиции; **www.chinamarket.com.cn, www.stats.gov.cn** Внешнеторг; **www.ec.com.cn, www.orn21.com** Е-торговля; **www.sinorustrade.com**, **chinasources.com** Экспорт; **www.court.gov.cn** The Supreme People's Court; **www.spp.gov.cn** Supreme People's Procuratorate.

МИНИСТЕРСТВА: www.fmprc.gov.cn Ministry of Foreign Affairs; **www.sdpc.gov.cn** State Development Planning Commission; **www.setc.gov.cn** The State Economic and Trade Commission; **www.moe.edu.cn** Ministry of Education; **www.most.gov.cn** M. of Science and Technology; **www.costind.gov.cn** Commission of Science, Technology and Industry for National Defense; **www.seac.gov.cn** State Ethnic Affairs Commission; **www.mca.gov.cn** M. of Civil Affairs; **www.mof.gov.cn** M. of Finance; **www.mop.gov.cn** M. of Personnel; **www.molss.gov.cn** M. of Labor and Social Security; **www.mlr.gov.cn** M. of Land and Resources; **www.cin.gov.cn** M. of Construction; **www.chinamor.cn.net** M. of Railways; **www.moc.gov.cn** M. of Communications; **www.mii.gov.cn** M. of Information Industry; **www.mwr.gov.cn** M. of Water Resources; **www.moftec.gov.cn** M. of Foreign Trade; **www.moh.gov.cn** M. of Health.

ГОССТРУКТУРЫ: www.pbc.gov.cn People's Bank; **www.customs.gov.cn** Customs; **www.chinatax.gov.cn** Taxation; **www.nepa.unep.net** Environmental Protection Administration; **www.caac.gov.cn** Civil Aviation of China; **www.saic.gov.cn** Industry and Commerce; **www.ncac.gov.cn** Press and Publication Administration; **www.csbts.gov.cn** Quality Information Network; **www.ciq.gov.cn** Inspection and Quarantine Network; **www.sda.gov.cn** Drug Administration; **www.cpo.cn.net** Intellectual Property Office; **www.grain.gov.cn** Grain Reserve; **www.chinasafety.gov.cn** Safety Production Supervision; **www.tobacco.gov.cn** Bureau of Tobacco Monopoly; **www.safea.gov.cn** Foreign Experts Affairs; **www.soa.gov.cn** Oceanic Administration; **www.sbsm.gov.cn** Bureau of Surveying and Mapping; **www.chinapost.gov.cn** Post Bureau; **www.nach.gov.cn** Cultural Heritage; **www.satcm.gov.cn** Traditional Chinese Medicine; **www.safe.gov.cn** Foreign Exchange; **www.cass.net.cn** Academy of Social Sciences; **cae.ac.cn** Academy of Engineering; **www.drcnet.com.cn** Development Research Center of the State Council; **www.eq-csi.ac.cn** Seismological Bureau; **www.cma.gov.cn** Meteorological Administration; **www.csrc.gov.cn** Securities Regulatory Commission.

РЕГИОНЫ (администрация): www.beijing.gov.cn Beijing; **www.tj.gov.cn** Tianjin; **www.hebnet.gov.cn** Hebei; **www.sxpublic.gov.cn** Shanxi; **www.gov.nm.cninfo.net/users/nmgov** Inner Mongolian Autonomous Region; **www.ln.gov.cn** Liaoning; **www.jilin.gov.cn** Jilin; **www.hlj.gov.cn** Heilongjiang; **www.shanghai.gov.cn** Shanghai; **www.jiangsuinfocus.gov.cn** Jiangsu; **zhejiang.gov.cn** Zhejiang; **www.ah.gov.cn** Anhui; **www.fujian.gov.cn** Fujian; **www.jiangxi.gov.cn** Jiangxi; **www.sd.gov.cn** Shandong; **www.henan.gov.cn** Henan; **www.goldenter.com** Hubei; **www.hunan.gov.cn** Hunan; **www.gd.gov.cn** Guangdong; **www.gxi.gov.cn** Guangxi; **www.hainan.gov.cn** Hainan; **www.cq.gov.cn** Chongqing; **www.sc.gov.cn** Sichuan; **www.gzgov.gov.cn** Guizhou; **www.yn.gov.cn** Yunnan; **www.shaanxi.gov.cn** Shaanxi; **www.gansu.gov.cn** Gansu; **www.qh.gov.cn** Qinghai; **www.xj.gov.cn** Xinjiang; **china-window.com.cn, china-window.com** China Window; **www.shanxi.gov.cn** Shanxi; **www.china-hebei.com** Hebei; **www.cnzj.org.cn** Zhejiang; **www.sd-china.com** Shandong; **china-sd.net** Shandong Online; **www.henannews.org.cn** Henan; **www.sichuan.gov.cn** Sichuan; **www.chinabus.com** Guizhou; **www.e-yunnan.com.cn** Yunnan; **www.tibetinfor.com** Tibet; **www.tibetguide.com.cn** Tibet Guide; **www.chinataiwan.org** Taiwan.

ЭКОНОМИКА: www.chinawest.gov.cn West Regions; **www.sezo.gov.cn** Window on China's Development Areas; **www.cei.gov.cn, www.bcei.gov.cn** China Economic Information; **www.tinet.tj.cn** Tianjin; **www.hebei.net.cn** Hebei; **www.sx.cei.gov.cn** Shanxi; **www.nmg.cei.gov.cn** Inner; **www.ln.cei.gov.cn, ww.lnnet.gov.cn** Liaoning; **www.jilin.cei.gov.cn** Jilin; **www.hlj.cei.gov.cn** Heilongjiang; **www.sheinet.com** Shanghai; **www.js.cei.gov.cn** Jiangsu; **www.zei.gov.cn** Zhejiang; **www.in.ah.cn** Anhui; **www.fjic.gov.cn** Fujian; **www.jxinet.gov.cn** Jiangxi; **www.sd.cei.gov.cn** Shandong; **www.hnei.gov.cn** Henan; **www.hub.cei.gov.cn** Hubei; **www.hun.cei.gov.cn** Hunan; **www.gd.cei.gov.cn** Guangdong; **www.gx.cei.gov.cn** Guangxi; **www.han.cei.gov.cn** Hainan; **www.cq.cei.gov.cn** Chongqing; **www.sc.cei.gov.cn** Sichuan; **www.guz.cei.gov.cn** Guizhou; **www.yn.cei.gov.cn** Yunnan; **www.sei.sn.gov.cn** Shaanxi; **www.gsei.gansu.gov.cn** Gansu; **www.qhei.gov.cn** Qinghai; **www.nx.cei.gov.cn** Ningxia; **www.xj.cei.gov.cn** Xinjiang; **www.macrochina.com.cn**, **www.cinic.org.cn** Industrial; **www.ceic.gov.cn** Electronic Industry; **www.autoinfo.gov.cn** Auto Industry; **www.clii.com.cn** Light Industry; **www.ctei.gov.cn** Textile Industry; **www.mmi.gov.cn**, **www.atk.com.cn** Metallurgy Industry; **machieinfo.com, www.machineinfo.gov.cn** Machinery; **www.mei.net.cn** Machine Industry; **www.cheminfo.gov.cn** Chemical Industry; **www.chinacoal.org.cn** Coal Industry; **www.caac.cn.net** Civil Aviation; **www.sp.com.cn** Electric Power; **www.csbts.gov.cn** Quality; **www.caac.cn.net, www.ciq.gov.cn** Inspection and Quarantine; **www.acfic.org.cn, www.chinachamer.com.cn** Federation of Industry and Commerce; **www.chinachamber.com** China Industry and Commerce; **www.chinabbc.com.cn**, **www.cen.com.cn**, **www.chinasmb.gov.cn**, **www.cte.gov.cn**, **www.apec-cea.org.cn** APEC.

СТАТИСТИКА: www.stats.gov.cn Statistics Information Network; **www.stats-bj.gov.cn** Beijing; **www.stats-tj.gov.cn** Tianjin; **www.stats-he.gov.cn** Hebei; **www.stats-sx.gov.cn** Shanxi; **www.stats-ln.gov.cn** Liaoning; **www.stats-jl.gov.cn** Jilin; **www.stats-sh.gov.cn** Shanghai; **www.stats-js.gov.cn** Jiangsu; **www.stats-zj.gov.cn** Zhejiang; **www.stats-ah.gov.cn** Anhui; **www.stats-sd.gov.cn** Shandong; **www.ha. stats.gov.cn** Henan; **www.stats-hb.gov.cn** Hubei; **www.statistic.hainan.gov.cn** Hainan; **www.gz.stats.gov.cn** Guizhou; **www.sn.stats.gov.cn S**haanxi; **www.gs. stats.gov.cn** Gansu; **www.nx. stats.gov.cn** Ningxia; **www.xj.stats.gov.cn** Xinjiang.

АГРОПРОМ: www.agri.gov.cn China Agricultural Information Network; **www.agri.ac.cn** Beijing; **www.tianjin-agri.gov.cn** Tianjin; **www.agrihebnet.gov.cn** Hebei; **www.sxagri.gov.cn** Shanxi; **www.nmagri.gov.cn** Inner Mongolian; **www.e-nol.net** Liaoning; **www.e-gov.hl.cn/agriculture** Heilongjiang; **www.shac.gov.cn** Shanghai; **www.jsagri.gov.cn** Jiangsu; **www.agzj.com** Zhejiang; **www.ahnw.gov.cn** Anhui; **www.fjagri.gov.cn** Fujian; **www.ahnw.gov.cn** Jiangxi; **www.sdny.gov.cn** Shandong; **www.hbagri.gov.cn** Hubei; **www.hnagri.gov.cn** Hunan; **www.agri.gd.gov.cn** Guangdong; **www.gxny.gov.cn** Guangxi; **www.cqagri.gov.cn** Chongqing; **www.scagri.gov.cn.cn** Sichuan; **www.gznw.gov.cn** Guizhou; **www.agri.sn.cn** Shaanxi; **www.qhsjyagri.gov.cn** Qinghai; **www.nxny.gov.cn** Ningxia.

СТРОИТЕЛЬСТВО: www.chinacon.com.cn, www.c-window.com.cn, www.bm.cei.gov.cn, www.cein.gov.cn, www.realestate.gov.cn Construction Net; **www.cin.hebnet.gov.cn** Hebei; **www.shucm.sh.cn** Shanghai; **www.jscetcc.com** Jiangsu; **www.jxjst.com** Jiangxi; **www.gdcic.net** Guangdong; **www.ccc.gov.cn** Chongqing; **www.sccin.com.cn** Sichuan; **www.qhbid.com** Qinghai.

ТОРГОВЛЯ: www.bjec.gov.cn Beijing Economy and Trade; **www.tjbbc.com.cn** Tianjin; **www.etc.hebnet.gov.cn** Hebei; **www.sxetc.gov.cn** Shanxi; **www.industry-ln.ln.cn** Liaoning; **www.jl.gov.cn** Jilin; **www.hletc.gov.cn** Heilongjiang; **www.shec.gov.cn** Shanghai; **www.ahetc.gov.cn** Anhui; **www.fjge.com** Fujian; **www.sdetn.gov.cn** Shandong; **ectr.zz.ha.cn** Henan; **www.goldenter.com** Hubei; **www.gdet.gov.cn** Guangdong; **www.gxjm.gov.cn** Guangxi; **www.cqec.gov.cn** Chongqing; **www.scjm.gov.cn** Sichuan; **www.ynetc.gov.cn** Yunnan; **www.shaanxi.gov.cn** Shaanxi; **www.chinamarket.com.cn, www.cbg.org.cn, www.chinatradeworld.com** Foreign Economy and Trade; **www.cecf.com.cn** Export Commodity Fair; **www.goods-china.com** Commodity Net; **www.techfair.com.cn** Technological Export Trade Fair; **www.chinamet.com** Machinery and Electronics Trade Net; **www.yyjm.net.cn** Medical Economy and Trade Net; **www.tjfisc.gov.cn** Tianjin; **doftec.he.cninfo.net** Hebei; **www.sxsiftec.gov.cn** Shanxi; **www.hl-doftec.gov.cn** Heilongjiang; **www.zftec.gov.cn** Zhejiang; **www.fiet.gov.cn** Fujian; **www.sd-trade.com** Shandong; **www.trade.henan.gov.cn** Henan; **www.getgd.net** Guangdong; **www.ft.cq.cn** Chongqing; **www.sichuaninvest.gov.cn** Sichuan; **www.boftec.gov.cn** Yunnan; **www.tipschina.gov.cn** United Nations Technological Information Network; **www.ccpit.org** International Trade Network.

ИНВЕСТИЦИИ: www.chinafdi.org.cn China International Investment Promotion Net; **www.chinainvest.com.cn** China Investment; **www.bjinvest.gov.cn, www.bj-invest.com, www.fdibeijing.org.cn, www.had.gov.cn** Beijing Investment Platform; **www.teda.gov.cn** Tianjin; **www.hebiic.gov.cn** Hebei; **www.iminvest.com** Inner Mongolian; **www.china-liaoning.org** Investment in Liaoning; **www.investment.jl.cn** Jilin; **www.investment.gov.cn** Shanghai; **www.jsinvest.net** Jiangsu; **www.zhejiangchina.com/invest2000** Zhejiang; **www.ahinvest.gov.cn, www.anhuionline.com** Anhui; **www.fjfii.gov.cn** Fujian; **www.hbinvest.gov.cn** Hubei; **www.hunan.gov.cn/zs/hnzs** Hunan; **www.invest.gd.gov.cn** Guangdong; **www.gxinvest.gov.cn** Guangxi; **www.cqinvest.gov.cn** Chongqing; **www.sichuaninvest.gov.cn** Sichuan; **www.invest-**

mentgz.com Guizhou; **www.investment-yunnan.com** Yunnan; **www.ewit.gov.cn** Shaanxi; **www.gansuchina.com** Gansu; **www.xjnet.com.cn** Xinjiang.

ГОСЗАКУПКИ: www.chinabidding.gov.cn, www.cec.gov.cn, www.ccgp.gov.cn Purchase and Bidding Net.

ОБЩЕСТВО: www.hightechbj.com Beijing International New and Hi-tech Industrial Week; **www.chtf.com** International High and New Technology Exhibition; **www.sifexpo.com** Shanghai International Industrial Exposition every November; **www.qingdaoexpo.org** International Electronic and Home Appliances Exposition; **www.chinainfor.org** Information; **www.efair.gov.cn/chinese** E-fairs; **www.chinareform.com** Reform; **www.chinalawinfo.com, www.chnlaw.com, www.sinolaw.net, chinalaw.com.cn** Law Information; **www.chinavillage.org** Village Self-Governance Information; **www.humanrights-china.org** Human Rights; **www.women.org.cn** Chinese Women; **www.chinaview.org** International Review; **www.anticult.org** Anti-cult Net; **www.cnipr.com** Intellectual Property Rights; **www.copyright.com.cn** Copyright Protection; **www.sdinfo.coi.gov.cn** Information for Sustainable Development; **wwwzhb.gov.cn** Environmental Protection Net; **www.chinaeol.net** Environment Online; **www.coi.gov.cn** Ocean Information Network; **www.cpirc.org.cn** Population; **www.medicinechina.com, www.2919.net, www.cintcm.ac.cn** Traditional Chinese Medicine; **www.sport.gov.cn** Sports Information Net.

СМИ: www.peopledaily.com.cn, zgrdxw.peopledaily.com.cn The People's Net; **www.unn.com.cn, www.unn.people.com.cn** Local News Network; **www.xinhua.org, www.xinhuanet.com, www.xhnet.com** Xinhua Net Xinhua News Agency; **www.cri.com.cn** China Radio International; **www.cctv.com, www.cctiv.com.cn, cctv.hownew.com, us.cctv.com** CCTV International Net China Central Television; **www.cnradio.com** The Central People's Radio; **www.china.org.cn** China Online; **www.chinadaily.com.cn** China Daily; **www.pladaily.com.cn** People's Liberation Army Daily; **www.gmdaily.com.cn** Guangming Net; **www.economicdaily.com.cn** Economic Daily; **www.legaldaily.com.cn** Legal Daily; **www.stdaily.com** Science and Technology Daily; **www.sarft.com** Radio, TV and Film Online; **www.chinanews.com.cn** China News Net; **www.womenofchina.com.cn** Chinese Women English Monthly; **www.bjreview.com.cn** Beijing Review; **www.chinatoday.com.cn** China Today; **www.chineseintemetnews.com.cn** Internet News; **www.fec.com.cn** Financial and Economic Net; **www.cet.com.cn** Economic Times; **www.cbt.com.cn** Business Times; **www.chinapages.com/interbusi/gisb** International Business News; **www.cs.com.cn** Securities News; **www.cicn.com.cn** Industrial and Commercial News; **www.cennews.com.cn** Enterprise News; **www.ccnt.com.cn/chinaculturedaily** Chinese Culture Daily; **www.sciencetimes.com.cn** Science Times; **www.media-china.com** Media China; **www.beijingnews.com.cn** Beijing News Net; **www.bjd.com.cn** Beijing Daily; **www.enorth.com.cn** North China Net; **www.tianjindaily.com.cn** Tianjin Daily; **www.hebeidaily.com.cn** Hebei Daily; **www.sxrb.com** Shanxi Daily; **www.lndaily.com.cn** Liaoning Daily; **www.jlrb.com.cn** Jilin Daily; **www.hljdaily.com.cn** Heilongjiang Daily; **www.eastday.com** Eastday Net; **www.jfdaily.com** Jiefang Daily; **www.zjdaily.com** Zhejiang Daily; **www.ahnews.com.cn, www.ahrb.com** Anhui News; **www.fjdaily.com** Fujian Daily; **www.canno.com** Dajiang News; **www.shandongxinwen.com** Shandong News; **www.dzdaily.com** Dazhong Daily; **www.hndaily.com** Henan Daily; **www.99sky.com** Jingchu News; **www.hbdaily.com.cn** Hubei Daily; **www.rednet.com.cn** Hunan News; **www.hnrb.com.cn** Hunan Daily; **www.southcn.com** South China Net; **www.nanfangdaily.com.cn** Nanfang Daily; **www.gxnews.com.cn** Guilong News; **www.gxrb.com.cn** Guangxi Daily; **www.hndaily.com.cn** Hainan Daily; **www.cqnews.net** Hualong Net; **www.newssc.net** Sichuan News; **www.sichuandaily.com.cn** Sichuan Daily; **www.gog.com.cn** Guizhou Daily; **www.yndaily.com** Yunnan Daily; **www.sxdaily.com.cn** Shaanxi Daily; **www.gansudaily.com.cn** Gansu Daily; **www.nxdaily.com.cn** Ningxia Daily.

НАУКА: www.cstnet.net.cn, www.nast.org.cn, www.chinatech.com.cn Science and Technology Net; **www.unitech.net.cn** University Technology Net; **www.techcn.com/technew, www.techcn.com/etechnew** Technology and Investment Net; **www.ctmnet.com.cn, www.ctiin.gov.cn, www.cetin.net.cn** Technological Market; **www.chinawater.net.cn** Water Resources; **www.technifo.gov.cn** National Defense; **www.bast.cn.net, www.basti.ac.cn, www.bestinfo.gov.cn** Science and Technology; **www.tstc.ac.net** Tianjin; **www.heinfo.gov.cn** Hebei; **www.lninfo.gov.cn** Liaoning; **www.hlte.net.cn** Heilongjiang; **www.jilinsi.com** Jilin; **www.stcsm.gov.cn** Shanghai; **www.jsinfo.gov.cn** Jiangsu; **www.zjinfo.gov.cn** Zhejiang; **www.ahinfo.gov.cn** Anhui; **www.jxinfo.gov.cn** Jiangxi; **www.sdstc.gov.cn** Shandong; **www.sti.ha.cn** Henan; **www.hbstd.gov.cn** Hubei; **www.hninfo.gov.cn** Hunan; **www.dost.hainan.gov.cn** Hainan; **www.sti.gd.cn** Guangdong; **www.gxsti.net.cn** Guangxi; **www.ctin.ac.cn** Chongqing; **www.sckw.sichuan.net.cn** Sichuan; **gzkw.gy.gz.cn** Guizhou; **www.istiy.yn.cn** Yunnan; **www.sninfo.gov.cn** Shaanxi; **www.gsinfo.net.cn** Gansu; **host.nmsti.com** Inner Mongolian; **www.xjinfo.gov.cn** Xinjiang.

ОБРАЗОВАНИЕ: www.ceinn.net, www.edu.cn, www.chinaevedu.com Educational Information; **www.cscsc.edu.cn** Study Abroad Information; **www.chinatalents.gov.cn** Talents Information; **www.pku.edu.cn** Peking University; **www.tsinghua.edu.cn** Tsinghua University; **www.ruc.educ.cn** Renmin University; **www.bu.edu.cn** Beijing Normal University; **www.cau.edu.cn** Agricultural University; **www.ustb.edu.cn** Beijing University of Science and Technology; **www.njtu.edu.cn** North Jiaotong University; **www.bjpeu.edu.cn** Petroleum University; **www.bjfu.edu.cn** Beijing Forestry University; **www.bupt.edu.cn** Beijing University of Post and Telecommunications; **www.cupl.edu.cn** Chinese University of Politics and Law; **www.buct.edu.cn** Beijing University of Chemical Technology; **www.bfsu.edu.cn** Beijing Foreign Studies University; **www.uibe.edu.cn** University of International Business and Trade; **www.cufe.edu.cn** Central University of Finance and Economy; **www.bjucmp.edu.cn** Beijing University of Chinese Medicine and Pharmaceuticals; **www.blcu.edu.cn** Beijing Language and Culture University; **www.bbi.edu.cn** Beijing Broadcasting Institute; **www.ccom.edu.cn** Central Conservatory of Music; **www.fac.edu.cn** Foreign Affairs College; **www.cun.edu.cn** Central University of Nationalities; **www.cppsu.edu.cn** People's Public Security University; **www.pumc.edu.cn** Union Medical University; **www.bupe.edu.cn** Beijing University of Physical Education; **www.buaa.edu.cn** Beijing University of Aeronautics and Astronautics; **www.edu.cn/bit** Beijing University of Technology; **www.bjpu.edu.cn** Beijing Polytechnic University; **www.tju.edu.cn** Tianjin University; **www.nankai.edu.cn** Nankai University; **www.tijmu.edu.cn** Tianjin Medical University; **www.hebut.edu.cn** Hebei University of Technology; **www.imu.edu.cn** Inner Mongolia University; **www.dlut.edu.cn** Dalian University of Technology; **www.neu.edu.cn** Northeast University; **www.dlmu.edu.cn** Dalian Marine University; **www.jlu.edu.cn** Jilin University; **www.nenu.edu.cn** Northeast Normal University; **www.ybu.edu.cn** Yanbian University; **www.jut.edu.cn** Jilin University of Technology; **www.hit.edu.cn** Harbin University of Technology; **www.hrbeu.edu.cn** Harbin Engineering University; **www.nefu.edu.cn** Northeast Forestry University; **www.fudan.edu.cn** Fudan University; **www.tongji.edu.cn** Tongji University; **www.sjtu.edu.cn** Shanghai Jiaotong University; **www.ecust.edu.cn** East University of Science and Technology; **www.dhu.edu.cn** Donghua University; **www.shufe.edu.cn** Shanghai University of Finance and Economics; **www.ecnu.edu.cn** East China Normal University; **www.shisu.edu.cn** Shanghai International Studies University; **www.nju.edu.cn** Nanjing University; **www.seu.edu.cn** Southeast University; **www.njau.edu.cn** Nanjing Agricultural University; **www.cumt.edu.cn** University of Mining Technology; **www.hhu.edu.cn** Hehai University; **www.njust.edu.cn** Nanjing University of Science and Technology; **www.wxuli.edu.cn** Wuxi University of Light Industry; **www.cpu.edu.cn** Pharmaceutical University; **www.zju.edu.cn** Zhejiang University; **www.hfut.edu.cn** Hefei University of Technology; **www.ustc.edu.cn** University of Science and Technology; **www.ahu.edu.cn** Anhui University; **www.xmu.edu.cn** Xiamen University; **www.fzu.edu.cn** Fuzhou University; **www.ncu.edu.cn** Nanchang University; **www.sdu.edu.cn** Shandong University; **www.ouqd.edu.cn** Qingdao Ocean University; **www.zzu.edu.cn** Zhengzhou University; **www.whu.edu.cn** Wuhan University; **www.hust.edu.cn** Huazhong University of Science and Technology; **www.whut.edu.cn** Wuhan University of Technology; **hzau.edu.cn** Huazhong Agricultural University; **www.znufe.edu.cn** Zhongnan University of Finance and Economics; **www.cug.edu.cn** Chinese University of Geology; **www.hunu.edu.cn** Hunan University; **www.csu.edu.cn** Zhongnan University; **www.zsu.edu.cn** Zhongshan University; **www.scut.edu.cn** South China University of Technology; **www.gxu.edu.cn** Guangxi University; **www.cqu.edu.cn** Chongqing University; **www.swnu.edu.cn** Southwest Normal University; **www.scu.edu.cn** Sichuan University; **www.uestc.edu.cn** University of Electronic Science and Technology; **www.swjtu.edu.cn** Southwest Jiaotong University; **www.swufe.edu.cn** Southwest University of Finance and Economics; **www.ynu.edu.cn** Yunnan University; **www.xjtu.edu.cn** Xi'an Jiaotong University; **www.xidian.edu.cn** Xi'an University of Electronics Technology; **www.snnu.edu.cn** Shaanxi Normal University; **www.nwsuaf.edu.cn** Northwest University of Agriculture and Forestry; **www.xahu.edu.cn** Changan University; **www.nwu.edu.cn** Northwest University; **www.nwpu.edu.cn** Northwest Polytechnic University; **www.lzu.edu.cn** Lanzhou University; **www.xju.edu.cn** Xinjiang University.

КУЛЬТУРА И ТУРИЗМ: www.ccnt.com.cn, www.ccnt.com Cultural Information Net; **www.cnwh.org** World Heritages; **www.artsofchina.com** Arts Net; **www.wenbao.net** Historical and Cultural Heritages Protection; **www.chinacov.com** Academic Exchange on Protection of Chinese Cultural Relics; **www.nlc.gov.cn** National Library; **www.abc88.com, www.bcbnet.org** World Publication Information; **www.cnta.com, www.ctn.com.cn, www.ctnews.com.cn, www.bjta.gov.cn** Tourism; **www.tianjin-travel.com.cn** Tianjin; **www.travel.hebnet.gov.cn** Hebei; **www.sxta.com.cn** Shanxi; **travel.ln.cninfo.net** Liaoning; **www.jlcta.com.cn** Jilin; **www.tourinfo.sh.cn** Shanghai; **www.jstour.com** Jiangsu; **www.tourzj.com** Zhejiang; **www.ahtourism.com** Anhui; **www.fjta.com** Fujian; **www.travel-jx.com** Jiangxi; **www.sdta.gov.cn** Shandong; **www.hnly.com.cn** Henan; **www.gdtravel.com** Guangdong; **www.gx-travel.com** Guangxi; **www.ctrs.com.cn** Hainan; **www.visitcq.net** Chongqing; **www.scsti.ac.cn** Sichuan; **www.tourinfo.com.cn, www.traveloyunnan.com.cn** Yunnan; **www.tibetour.com, www.tibettour.net.cn** Tibet; **www.sxtour.com.cn** Shaanxi; **www.joingansu.com** Gansu; **www.nxtour.com** Ningxia; **www.xinjiangtour.gov.cn** Xinjiang.

НЕПРАВИТЕЛЬСТВЕННЫЕ ОРГАНИЗАЦИИ: www.chinayouth.org (international edition) Students Federation; **www.qiaolian.org** Federation of Returned Overseas Chinese; **www.coea.org** Overseas Exchange Association; **www.cango.org** Association of Non-governmental Organizations; **www.tongcuhui.com** Council for Promoting Peaceful Reunification of the Motherland; **www.tailian.org.cn** Association for Taiwan Compatriots; **www.acfic.org.cn** All-China Federation of Industry and Commerce; **www.ccpit.org** Council for Promotion of International Trade/Chamber of International Commerce; **www.humanrights-china.org** Society for Human Rights Studies; **www.chinataiwan.org** Taiwan Information Center; **www.cctf.org.cn** Children and Teenagers' Foundation; **www.wwfchina.org** World Wildlife Fund; **www.fon.org.cn** Friends of Nature.

ПРОВАЙДЕРЫ: www.bta.net.cn, **www.gb.com.cn**, **www.cemet.edu.cn**, **www.cnc.ac.cn**.

ЭЛЕКТРОННЫЕ ГАЗЕТЫ: www.peopledaily.com.cn; **www.chinadaily.net**; **www.chinanews.com**, **china.org.cn**, **peopledaily.com.cn**, **xinhuanet.com**, **cri.com.cn**, **chinadaily.com.cn**, **cctv.com**.

Международный электронный коммерческий центр при МВТЭС КНР: www. moftec.gov.cn, www.ec.com.cn, www.chinamarket.com.cn, www.cecf-gz.corn, www.chinainvest.corn, www.techfair.com.cn, www.chinache. corn, www.sinolaw.com.cn, www.stats.gov.cn.

ПОСОЛЬСТВО РФ В ПЕКИНЕ - РОГАЧЕВ Игорь Алексеевич 100600 Beijing, Dongzhimennei Beizhongstr 4, (8610) 6532-2051,-1381, -1291, ф.-4851, телекс (85) 22247 SOVEN CN; rusemb@public3.bta.net.cn. КОНС. ОТД. 6532-1267, ф.-4853, rusemb@public3.bta.net.cn.

ТОРГПРЕДСТВО В ПЕКИНЕ - ЦЫПЛАКОВ С.С. Dongzhimenvei, Mashao, Hutong 27A, Beijing China, 6532-2201,-5481, ф.532-5398,-5398, телекс (85) 22246; rustorg@public.bta.net.cn, www.ruschinatorg.org.

ГЕНКОНСУЛЬСТВО В ШАНХАЕ - КОННОВ Виктор Анат. 200080, Shanghai, Huangpu Road 20, (8621) 6324-8383,-2682, ф.6306-9982, телекс (85) 30220 SOVEN CN, consul@online.sh.cn.

ГЕНКОНСУЛЬСТВО В ШЭНЬЯНЕ - УРИЦКИй Игорь Никол. 110031, Liaoning province, Shenyang, Nan Shisanweilu, 31, (862-42) 322-3927, ф.-07, телекс (85) 800045 FHFD CN, ruscons@pub.sy.lnpta.net.cn.

ГЕНКОНСУЛЬСТВО В СЯНГАНЕ (ГОНКОНГ) - ВНУКОВ Константин Вас. 2932, 29/Fl., Sun Hung Kai Centre, 30 Harbour Road, Wanchai, Xianggang (Hong Kong), (852) 2598-9466, 2877-5024,-7188, ф.-66, cgrushk@hknet.com.

БЮРО В РФ

ПОСОЛЬСТВО *(01.10).* 119330 М., Дружбы 6, 938-2006. АДМ. ОТД. 956-1168. ЧЖАН ДЭГУАН (ZHANG DEGUANG, посол, 147-4283), ЧЖОУ ЛИ (ZHOU LI, министр, 143-1951), ЧЖАО ЦЗЯ ЦЗЮНЬ (ZHAO JIAJUN, советник, 956-2207), ВАН ТЯНЬШЭ (WANG TIANSHE, советник, 147-6388). **ПОЛИТИКА:** 143-6224,-1951, 147-4471, ф.938-2138,-9: ФАНЬ СЯНЖУН (FAN XIANGRONG, советник), СУНЬ ЛИНЬЦЗЯН (SUN LINJIANG, советник), ТЯНЬ ЭРЛУН (TIAN ERLONG, советник), ХУАН ХУАН (HUANG HUANG, советник, 143-6224), г-жа ЧЖАО СЯНЖУН (ZHAO XIANGRONG, I сек.), ЦЮ ЦЗИНЛИНЬ (QIU JINGLIN, I сек.), ЛУ РУЙ (LIU RUI, II сек.). **НАУКА И ТЕХНИКА:** 143-6146, ф.938-2141: ХУАН ШОУЦЭЗН (HUANG SHOUZENG, министр, советник), ХУ ХАЙ (HU HAI, I сек.). **ОБРАЗОВАНИЕ:** 143-7230,-0760, ф.938-2004, г-жа ПЭЙ ЮФАНГ (PEI YUFANG, советник), ВАНЬ ЦЗЯСИН (WANG JINXING, I сек.), г-жа ГАО ЛИ (GAO LI, I сек.). **КУЛЬТУРА** 938-2024: ЦУЙ НЯНЬЦЯН (CUI NIANQIANG, советник), ЧИ ЖУНЛИНЬ (CHI RUNLIN, I сек.), ЦУ ХАО (XU HAO, I сек.). **ЭКОНОМ./ТОРГ. ОТД.**: 143-7622,-1544, 938-2904,-2111, ф.-2005: ВАН ЦЗЮНЬВЭНЬ (WANG JUNWEN, министр, советник, 143-7633), ФАНЬ ЧУНЬЮН (FAN CHUNYONG, советник, 938-2894), ЧЖАН МЭН СЯНЬЦИ (MENG XIANQI, советник, таможня), ЧЖАН ХАЙТАО (ZHANG HAITAO, I сек.), ЛУ ЮН (LU YONG, I сек.), г-жа ВАНЬ ДАВЭЙ (WANG DAWEI, I сек.), ЛИ ЦЯНЬ (LI QIAN, I сек.), ЧЖАН ЧУНЬЛАЙ (ZHANG CHUNLAI, I сек.), г-жа ЙИНЬ ФЭНЬ (JIN FENG, I сек.), ЮЙ БО (YU BO, I сек.), ЛУО ВЭЙДОНГ (LUO WEIDONG, II сек.), РОНГ ЯН (RONG JIAN, II сек.), ВАН ЯНЬ (WANG YIANG, II сек.), БАЙ ЮЙИН (BAI YUYING, II сек.), ЯНЬ ЦИ (YAN QI, II сек.). **КОНС. ОТД.**: 143-1543,-1540, ф.956-1169: г-жа ГО МИНЬ (GOU MIN, советник), ЛУ ЧИГУО (LI ZIGUO, III сек.), ЯНГ НА (JIANG NA, III сек.). **ВОЕН. АТТАШАТ:** 143-1538, ф.938-2108: ВАН ХАЙЮНЬ (VANG HAIYUN, военный атташе).

ГЕНКОНСУЛЬСТВО. 190121 С.-П., наб. Канала Грибоедова 134, (812) 113-7605, ф.114-7959, (пн.-пт. 8.30-17). ЧЕН ЙИЧУ (CHEN YICHU, генконсул).

ГЕНКОНСУЛЬСТВО. Хабаровск, стадион Ленина, (4212) 33-8390,-9789, ф.-7212. ЧЭН ГОПИН (CHENG GUOPING, генконсул).

Российско-Китайский Центр торгово-экономического сотрудничества. 117331 М., пр-т Вернадского 29, оф.706, 131-3451,-6, rus-china@rmt.ru, www.rus-china.com, Сергей Ф. Санакоев.

Банк Китая (Элос). Финансирование, комплексное обслуживание участников ВЭД, расчетно-кассовое обслуживание юр. и физ. лиц. 129110 М., пр-т Мира 72, эт.6-7, 795-0462, -3, ф.-4; УМРиК, -5, -6, ф.-7, bocru@online.ru, Тянь Вэй.

«Бохай – Золотой дракон». Ресторан, торговля. М., Плющиха 64, 778-6999, 248-3095, -3525, ф.-3723, golddrago@hel.ru, Мэн Дапэн.

Госкомпания металлов и руд. 117838 М., Профсоюзная 3, оф.406, 411, 124-5887, -9250, ф.-7781, minmetal@cityline.ru, Ван Дицзюнь.

Госкомпания зерна, масел и пищевых продуктов. 117198 М, Ленинский пр-т 113/1, оф.211, 956-5281, ф.-2, Гао Фэн.

Госкомпания по транспорту. 117421 М., Обручева 4/2, оф.122, 936-2205, -4162, Се Чжэньюн.

Комитет содействия межд. торговле. 113556 М., Симферопольский б-р, 7А, оф.11-12, 113-8306, ф.317-0621, ccpit@glasnet.ru, Сюй Хой.

«Кофко». Продтовары. М., 956-5281, ф.-2.

«Машимпекс». Станки и промоборудование. 117292 М., Дм.Ульянова 16, корп.2., оф.466, 124-0346, -2841, ф.-2868, Чжэн Дуншэн.

«Минметалс». Метизделия, руды. М., 124-5887, ф.-99269.

Нац. нефтегазовая корпорация. 117198 М., Ленинский пр-т 113/1, оф.Е303-305, 956-5771, -2, -3, ф.-0, cnoil@com2com.ru, Чай Фуцюань.

«Синохем». Химпром. М., 956-5638, ф.-9.

«Солнце». Товарные рынки, ресторан. М., Советская 80, 166-8809, -9957, ф.-03, Юань Синь.

Супермаркет «Тянь Кэ Лун». М., Новый Арбат 21, 202-6563, -8, ф.-1, tkl8888@yahoo.com, Сунь Цзянь.

«Техноимпорт». Крупное оборудование. 117571 М., 26 Бакинских Комиссаров 9, 434-4695, -7102, ф.-6408, cnticru@ mail.robin.ru, cnticru@ktv.ru, Лю Цзиньлу.

«Тиньлун». Ресторан, гостиница, торговля. М., Стартовая 13, 475-4600, ф.474-9427, -5479, Чжоу Есинь, Дин Хаоминь.

Центр развития торговли и инвестиций. М., Новослободская 4, 973-5227, ф.-31, г-жа Цай Гуйджу.

Huawei Technologies. Телеком. 123007 М., Розанова 10, стр.1, эт.2, 956-8689, 234-0686, ф.-3, www.huawei.ru, www.huawei.com, Li Jie.

«Чайналайт». Легпром. М., 924-9813, 235-6488, ф.-5933.

Ченьдуньская текстильная компания. М., 280-8784, ф.-9161.

Air China. Авиакомпания. 103356 М., Кузнецкий мост 1/8, стр.5, 292-3387, -5440, ф.-5136, airchina@robin.ru, Юй Ли.

China Xinjiang Airlines. Авиаперевозки. М., Бол. Садовая 32, 209-3344, ф.751-9300, Лу Цзинлян.

TCL. Бытовая техника. М., 207-9525, ф.-31.

ZTE. Телекоммуникации. М., Краснопресненская наб. 12, под.6, оф.423, 967-0503, ф.-2, Чжоу Цзинчже.

Статистика

Показатели экономического развития КНР за 2002г.

	Ед.изм.	дек. 2002г.	прир.
Промышленность			
Добавл. стоимость промпроизв.	млрд.юан.	321,6	3148,2	12,6
в легпроме	млрд.юан.	125,1	1229,4	12,1
в тяжпроме	млрд.юан.	196,5	1918,8	13,1
- гос. и гос.-холдинг. предпр.	млрд.юан.	163	1663,8	11,7
- коллективные предприятия	млрд.юан.	25,9	276,9	8,6
- акционерные предприятия	млрд.юан.	122,9	1157	14,4
- предпр. с участием инокапитала, из Гонконга, Макао, Тайваня	млрд.юан.	83,5	809,1	13,3
Реализация промпродукции	%	101,2	98	0,3
Произв. основных видов продукции	-	-	-	-
Производство энергоносителей	млн.т	114,2	1183,2	12,7
уголь	млн. т	114,6	1112,9	17,4
сырая нефть	млн. т	14,3	168,8	2,5
Производство электроэнергии	млрд.квтч.	151,4	1602,4	11,7
сталь	млн. т	16,6	181,5	20,3
Готовая металлопродукция	млн. т	17,6	192,2	18,9
цветные металлы (10 основ. видов)	тыс.т.	937	9789	14,5
цемент	млн. т	65,3	704,7	13,7
серная кислота	млн. т	2,5	29,7	11,2
сода-каустик	млн. т	0,7	8,2	13
автомобили	тыс.шт.	328	3477	32,2
в т.ч. легковые	тыс.шт.	112	1062	52,8
микроэлектр. вычислит. машины	млн.шт.	1,8	14,6	50,1
цветные телевизоры	млн.шт.	5,5	54,5	35
комнатные кондиционеры	млн.шт.	2	31,4	30
мобильные телефоны	млн.шт.	15,8	119,6	45,6
коммутаторы с прогр. управл.	млн.шт.	7,8	58,6	-38,5
Транспортные перевозки				
грузоперевозки	млрд.т.	1,2	13,98	2,3
- железнодорожные	млрд.т.	0,2	1,87	4,6
- автомобильные	млрд.т.	0,9	10,72	4,7
объем товарооборота	млрд.т.	397,9	4787,2	4,8
пассажироперевозки	млрд.чел.	1,3	16,14	5,5
- железнодорожные	млн.чел.	90	1020	-0,1
- автомобильные	млрд.чел.	1,2	14,86	5,9
- воздушные	млн.чел.	10	80	12
туристические перевозки	млрд.чел./км	117	1393,3	7,6
Капиталовложения в основные фонды				
-Капиталовл. в осн. фонды	млрд.юан.	682,3	3294,2	17,4
- в капитальное строительство	млрд.юан.	346,8	1725,1	16,4
- в обновление и реконстр.	млрд.юан.	156,2	658,4	11,1
- в недвижимость	млрд.юан.	144,8	773,6	21,9
- прочие	млрд.юан.	28,5	136,9	39,4
Внутренняя торговля				
Розн. обор. товаров нар. потр.	млрд.юан.	309,7	4091,1	8,8
на городском уровне	млрд.юан.	198,1	2589,8	10
на уездном уровне	млрд.юан.	35,6	488	6,5
ниже уездного уровня	млрд.юан.	76,1	1013,3	7
- в оптово-розничной торговле	млрд.юан.	209,7	2785,9	9,2
- в общественном питании	млрд.юан.	39,3	509,2	16,6
- в прочих сферах	млрд.юан.	60,7	795,9	3,2
Внешняя торговля				
Товарооборот	млрд.долл.	60,6	620,7	21,8
экспорт	млрд.долл.	31,9	325,6	22,3
импорт	млрд.долл.	28,7	295,2	21,2
Сумма контр. прямых иноинв.	млрд.долл.	5,8	82,8	19,6
в создание совместных предпр.	млрд.долл.	0,66	18,5	5,5
кооперационных предприятий	млрд.долл.	-0,1	6,2	-25,1
иностранных предприятий	млрд.долл.	5	57,3	33,2
Сумма факт. использ. прямых иноинвестиций	млрд.долл.	4,7	52,7	12,5
в создание совместных предпр.	млрд.долл.	1,3	15	-4,7
кооперационных предприятий	млрд.долл.	0,6	5,1	-18,6
иностранных предприятий	млрд.долл.	3,1	31,7	32,9

	Ед.изм.	дек. 2002г.	прир.
Бюджет, финансы			
Доходы госбюджета (без учета долговых выплат и поступлений)	млрд.юан.	-	1891,4	15,4
налоговые поступления	млрд.юан.	-	1700,4	12,1
Расходы госбюджета (без учета долговых выплат и поступлений)	млрд.юан.	-	2201,2	16,4
на капитальное строительство	млрд.юан.	-	249,6	26,8
на культуру, образование, науку и здравоохранение	млрд.юан.	-	382,2	21,3
на содерж. админ. аппарата	млрд.юан.	-	131,6	23,9
Сумма наличных в обращ. М0	млрд.юан.	1727,8	-	10,1
Денежный агрегат М1	млрд.юан.	7088,2	-	16,8
Денежный агрегат М2	трлн.юан.	18,5	-	16,8
Остаток по вкладам на конец периода в финансовых учреждениях	трлн.юан.	17	-	19
Остаток по кредитам на конец периода в финансовых учреждениях	трлн.юан.	13,1	-	-
Остаток по сбер. вкладам городского и сельского населения на конец периода	млрд.юан.	8691	-	17,8
Ценные бумаги				
Общая стоим. акций, рын. цена	млрд.юан.	3832,9		-11,9
Рын. стоим. акций в обращ.	млрд.юан.	1248,5		-13,7
Сумма закл. контр. по акциям	млрд.юан.	173,5		-16,6
в Шанхае	млрд.юан.	106,4		-17,7
в Шэньчжэне	млрд.юан.	67,1		-14,7
Индексы котировок на конец месяца				
совок. индекс котировок на Шанхайской бирже	-	1357,7	-	-
Индекс акций категории А	-	1419,1	-	-
Индекс акций категории В	-	113,5	-	-
совокупный индекс котировок на Шэньчжэньской бирже	-	2759,3	-	-
- индекс акций категории А	-	3055,9	-	-
- индекс акций категории В	-	1142,2	-	-
Гербовый сбор за опер. с ценными бумагами	млрд.юан.	0,7	11,2	-61,6
Цены				
Индекс потреб. цен, к уровню 2000г.	-	99,8	-	-
Индекс потреб. цен, к уровню 2001г.	-	99,6	99,2	-0,8
в городах	-	99,4	99	-1
в сельской местности	-	99,9	99,6	-0,4
- на продукты питания	-	100,5	99,4	-0,6
- на табачно-алкогольные изделия	-	99,4	99,9	-0,1
- на одежду	-	97,1	97,6	-2,4
- на товары дом. польз. и ремонтные услуги	-	97,3	97,5	-2,5
- на медобслуживание и лек. препараты	-	98,8	98,8	-1,2
- на транспорт и связь	-	98,2	98,1	-1,9
- на товары и услуги сферы развлечений, образования и культуры	-	100,8	100,6	0,6
- на жилье	-	100,2	99,9	-0,1

Итоги внешней торговли Китая в 2002г., в млн.долл.

	2002г.	Рост к 2001г. %	2001г.	Рост к 2000г. %
Оборот	620768	+21,8	509768	+7,5
Экспорт	325565	+22,3	266155	+6,8
Импорт	295203	+21,2	243613	+8,2
Сальдо	30362	+34,7	22542	-6,5

Источник: Ежемесячный таможенный сборник КНР, 2001-02гг. №12.

Основные внешнеторговые партнеры Китая

	Стоимость, млн.долл.			Удельный вес, %		
	2000г.	2001г.	2002г.	2000г.	2001г.	2002г.
Всего						
Оборот	474308	509768	620768	100	100	100
Экспорт	249212	266155	325565	100	100	100
Импорт	225096	243613	295203	100	100	100
Япония						
Оборот	83166	87754	101905	17,5	17,2	16,4
Экспорт	41654	44958	48437	16,7	16,9	14,9
Импорт	41512	42797	53468	18,4	17,6	18,1
США						
Оборот	74467	80485	97181	15,7	15,8	15,6
Экспорт	52104	54283	69951	20,9	20,4	21,5
Импорт	22363	26202	27230	9,9	10,8	9,2
Гонконг						
Оборот	53949	55970	69207	11,4	11	11,1
Экспорт	44520	46547	58466	17,9	17,5	18
Импорт	9429	9423	10741	4,2	3,9	3,6
Тайвань						
Оборот	30533	32340	44649	6,4	6,3	7,2
Экспорт	5040	5000	6586	2,1	1,9	2
Импорт	25493	27339	38063	11,3	11,2	12,9
Республика Корея						
Оборот	34500	35910	44071	7,3	7	7,1
Экспорт	11293	12521	15497	4,5	4,7	4,8
Импорт	23207	23389	28574	10,3	9,6	9,7
Германия						
Оборот	19687	23526	27800	4,1	4,6	4,5
Экспорт	9278	9754	11372	3,7	3,7	3,5
Импорт	10409	13772	16428	4,6	5,7	5,6
Малайзия						
Оборот	8045	9425	14271	1,8	1,8	2,3
Экспорт	2565	3220	4975	1	1,2	1,5
Импорт	5480	6205	9296	2,4	2,5	3,1
Россия						
Оборот	8003	10670	11927	1,7	2,1	1,9
Экспорт	2233	2711	3520	0,9	1	1,1
Импорт	5770	7959	8407	2,6	3,3	2,8
Великобритания						
Оборот	9902	10307	11397	2,1	2	1,8
Экспорт	6310	6780	8060	2,5	2,5	2,5
Импорт	3592	3527	3337	1,6	1,4	1,1

Источник: Ежемесячный таможенный сборник КНР, 2000-02гг. №12

Товарная структура товарооборота РФ с КНР за янв.-июнь 2003г. (по данным китайской таможенной статистики)

В янв.-июне 2003г. объем товарооборота России с КНР составил 6805,59 млн.долл. (+24,8%), в т.ч. экспорт в КНР – 4704,77 млн.долл. (+13,4%) и импорт из КНР – 2100,82 млн.долл. (+60,9%). Положительное сальдо России – 2603,95 млн.долл. (в янв.-июне 2002г. положительное сальдо России – 2842 млрд.долл.).

Удельный вес России во внешней торговле Китая в янв.-июне 2003г. составил 1,8% (9 место после Японии, США, Гонконга, Республики Корея, Тайваня, Германии, Малайзии и Сингапура).

Основные товары росэкспорта

ТН		янв.-июнь 2003г. Объем экспорта млн.долл.	Доля в экспорте в целом, %	Изм. 2003г. к 2002г. %
27	Минтопливо, нефть	896,59	19,1	+98,9
72	Черные металлы	841,38	17,9	+633
84-90	Машины и оборудование	675,88	14,4	-273
84	энергетич., технолог.	342,57	7,3	+20,9
88	летательные аппараты	298,45	6,3	-49,5
85	электромашины	14,33	0,3	-65,3
89	суда, баржи,лодки и др.	7,45	0.2	+в11,7р.
44	Древесина, изделия из нее	531,57	11,3	-0,6
28, 29	(54, 55, 38-40) Химтовары	415,85	8,8	+15,5
29	органич. химсоед.	186,01	3,9	+19,9
39	пластмассы и изделия	126,49	2.7	-5,3
40	каучук и резиновые изделия	87,77	1,9	+57,9
03	Рыба, моллюски	349,67	7,4	-2,7
31	Удобрения	330,48	7	-27,2
74-81	Цветные металлы	298,44	63	+101,7
74	медь и изделия из меди	126,83	2,7	+57,8
75	никель и изделия	113,47	2,4	+425,9
76	алюминий и изделия	53,08	1,1	+34,3
47	Буммасса, целлюлоза	183,12	3,9	+9,5
48	Бумага и картон, изделия	61,63	1,3	+193

Основные товары росимпорта

ТН		янв.-июнь 2003г. Объем экспорта млн.долл.	Доля в экспорте в целом, %	Изм. 2003г. к 2002г. %
84-90	Машины и оборудование,	404,81	19,2	+87,6
85	электромашины	180,1	8,5	+61
84	энергетич., технологич.	163,96	7,8	+106.8
87	автомобили, тракторы, др.	34,67	1,7	+153,8
42	Изделия из кожи	344,56	16,5	+85
64	Обувь	191,09	9,1	+8,5
62	Одежда текстильная	184,86	8,8	+45
61	Одежда из трикотажа	160,63	7,6	+55,9
28-29	(38-40, 54, 55) Химтовары	123,1	5,8	+122,5
39	Пластмассы, изделия	50,32	2,4	+85,2
29	Органич. химсоед.	26,49	1,3	+41,3
2	Мясо	58,38	2,8	+12,6
95	Игрушки, спортинвентарь	47,36	23	+38,5
20	Прод. из овощей, фруктов	45,28	2,2	+30,7
63	Пр. гот. текст. изделия	41,67	2	+91
10	Зерновые	39,89	1,9	+106
43	Пушнина, мех	38,79	1,8	+341,4
27	Минтопливо, нефть	28,89	1,4	+59,8
08	Фрукты, орехи, ягоды	24,81	1,2	+38,8

Товарная структура экспорта и импорта

		экспорт в КНР		импорт из КНР	
		млн.долл.	%	млн.долл.	%
	Всего	4704,77	100	2100,82	100
01	Живые животные	0,29	0	0	
02	Мясо	-	-	58,38	2,8
03	Рыба, моллюски	349,67	7,4	1,99	0,1
04	Молочные продукты, яйца, мед	-	-	0,69	0
05	Др. прод. жив. происх.	3,54	–	0,1	3,66	0
06	Деревья, цветы	-	-	0,14	0
07	Овощи, горох, фасоль	0,07	0	24,54	1
08	Фрукты, орехи, ягоды	0,67	0	24,81	1,2
09	Чай, кофе, специи	-	-	8,06	0,4
10	Зерновые	-	-	39,89	1,9
11	Прод. муком. пром.	-	-	3,68	0
12	Масличные семена и плоды	0,09	0	26,33	1,3
13	Лаки, смолы растительные	-	-	0,35	0
14	Мат. растит. происх.	-	-	0,02	0
15	Жив. и раст. жиры и масла	-	о –	0,13	0
16	Продукты из мяса и рыбы	-	-	26,78	1,3
17	Сахар и кондитерские изд.	-	-	1,14	0
18	Какао и какао продукты	-	-	1,02	0,1
19	Продукты из муки	-	-	2,66	0,1
20	Продукты из овощей и пр.	0,18	0	45,28	2,2
21	Смеш. пищев. прод.	0,05	0	5,82	0,3
22	Алког. и безалког. нап.	0,05	0	0,73	0
23	Техостатки пищепрома	15,59	0,3	-	-
24	Табак и сигареты	-	-	8,47	0,4
25	Соль, сера, известь	11,44	0,2	12,93	0,5
26	Руды, шлаки, зола	15,74	0,4	0,6	0
27	Минтопливо, нефть	896,59	19,1	28,88	1,4
28	Прод. неорган. химии	13,49	0,3	13,53	0,6
29	Органические химсоед.	186,01	4,1	26,49	1,2
30	Фармацевт. прод.	-	-	2,9	0,2
31	Удобрения	330,48	7,3	-	
32	Дубильн. и красящ. вещ.	0,02	0	3,73	0,2
33	Парфюм., косметич. ср-ва	0	-	3,43	0,2
34	Мыло, моющие вещ.	2,8	0,1	0,79	0
35	Белковые вещества	0,04	0	1,92	0,1
36	Взрывчатые вещ-ва, спички	-	-	0,4	0
37	Фото- и кинотовары	0,04	0	0,04	0
38	Прочие химпродукты	1,57	0	4,49	0,2
39	Пластмассы, изделия	126,49	3,1	50,32	2,4
40	Каучук и резиновые изд.	87,77	2,1	4,37	0,2
41	Кожевенное сырье и кожа	2,85	0	0,3	0
42	Изделия из кожи	0	-	344,56	16,5
43	Пушнина, мех	1,14	0	38,79	1,8
44	Древесина, изд., уголь	531,57	11,9	4,15	0,2
46	Изделия из соломы	-	-	0,77	0
47	Бумажная масса, целлюлоза	183,12	4,2	-	-
48	Бумага и картон, изделия	61,63	1,2	8,04	0,4
49	Книги, газеты	34,92	0,8	1,89	0,1
50	Шелк, пряжа, ткани	-	-	0,59	0
51	Шерсть, волос животных	1,33	0	1,02	0,1
52	Хлопок, х/б пряжа и ткань	-	-	15,92	0,8
53	Др. растит. текст. волокна	0,01	0	0,27	0
54	Химнити, ткани	0,49	0	14,05	0,6
55	Хим. штап. волокна	0,03	0	9,85	0,5
56	Вата, войлок, веревки, канаты	0	-	6,29	0,3
57	Ковры	-	-	0,59	0
58	Специальные ткани, кружева	-	-	3,36	0,1
59	Текст. материалы пропитанные	-	-	5,62	0,2
60	Трикотажное полотно	0,01	0	22,57	1,1
61	Одежда из трикотажа	0.15	–	0	160,63	7,6
62	Одежда текстильная	0,04	0	184,86	8,8
63	Прочие готовые текст. изд.	0	-	41,67	2
64	Обувь	-	-	191,1	9,1
65	Головные уборы	-	-	2,79	0,1
66	Зонты, трости	0	-	5,23	0,2
67	Обработанное перо и пух, изд.	0	-	2,66	0,1
68	Изделия из камня, гипса	0	-	3,71	0.2
69	Керамические изделия	0	-	25,95	1,1
70	Стекло, изделия из стекла	0,37	0	5,73	0,3
71	Жемчуг, драгоценные камни	7,69	0,2	0,6	0
72	Черные металлы	841,38	17,9	2,51	0,1
73	Изделия из черных металлов	3,24	0,1	15,04	0,7
74	Медь и изделия из меди	126,83	2,7	1,54	0,1
75	Никель и изделия из никеля	113,47	2,4	0,08	0
76	Алюминий и изделия	53,08	1,1	2,37	0,1
78	Свинец и изделия из свинца	0,01	0	1,83	0,1
79	Цинк и изделия из цинка	0,03	0	1,86	0,1
80	Олово и изделия из олова	-	-	-	-
81	Другие цветные металлы	5,02	0,1	5,06	0.2
82	Инструмент, столовые приборы,	0	-	13,49	0,6
83	Изделия из металла	0	-	12,78	0,6
84	Энергетическое оборуд.	342,57	7,3	163,95	7,8
85	Электромашины	14,33	0,3	180,1	8,5
86	Ж/д локомотивы, подв. состав	2,36	0	1,03	0
87	Автомобили, тракторы	2,48	0,1	34,67	1,7
88	Летательные аппараты	298.45	6,3	4,49	0,2
89	Суда, баржи, лодки	7,45	0,2	1,03	0,1
90	Оптико-, фото-, киноприб.	8,25	0,2	19,54	0,9
91	Часы	0	-	1,67.	0,1
92	Музыкальные инструменты	-	-	0,64	0
93	Оружие и боеприпасы	0,08	0	-	-
94	Мебель, матрацы	0,02	0	21,33	0,9
95	Игрушки, спортинвентарь	0	-	47,36	2,3
96	Разные готовые изделия	0	-	25,38	1,1
97	Произведения искусства	0,02	0	0,05	0
98	Не выдел. в отд. группы	17,29	0,3	-	-

Торговля Китая со странами СНГ (включая Россию) за 2002г.

Товарооборот Китая со странами СНГ в 2002г. составил 15,751 млрд.долл., увеличившись по сравнению с 2001г. на 20%; экспорт Китая составил 5,114 млрд.долл. (прирост 47%), импорт 10,637 млрд.долл. (прирост 10,3%); отрицательное сальдо Китая 5,523 млрд.долл. Большая часть товарооборота Китая со странами СНГ приходится на Россию – 75,7% (68,8% экспорта и 79% импорта). Помимо России, крупнейшими торговыми партнерами Китая в СНГ традиционно являются Казахстан и Украина. Основой экспорта этих стран в Китай являются черные и цветные металлы, химтовары, машины и оборудование. В Китае закупаются машины и оборудование, одежда, обувь.

	Стоимость, млн.долл.			Прирост, %		
	Товарооб.	Экспорт	Импорт	Товарооб.	Экспорт	Импорт
Всего	15751,3	5114,1	10637,2	+20	+47	+10,3
Россия	11927,4	3520,6	8406,8	+11,8	+29,9	+5,6
Казахстан	1954,7	600,1	1354,6	+51,7	+83,1	+41
Украина	1234	527,7	706,3	+43,9	+113,5	+15,7
Киргизстан	201,9	146,2	55,7	+69,8	+90,7	+32
Узбекистан	131,8	104,4	27,4	+126	+105,9	+259,8
Туркменистан	87,5	86,8	0,7	+167,5	+175,6	-39,9
Азербайджан	95,5	94	1,5	+534,7	+773,3	-66
Беларусь	80,1	16,2	63,9	+85,1	+85,3	+85,1
Таджикистан	12,4	6,5	5,9	+15,2	+22,6	+8
Грузия	11,5	8	3,5	+64,3	+115,4	+6,7
Армения	8,6	1,9	6,7	+149,7	-14,6	+467,3
Молдова	5,9	1,7	4,2	-60,1	-21,5	-66,7

Источник: Ежемесячный таможенный сборник КНР, 2001-02гг. №12.

Иноинвестиции в Китае в 2002г.,
по данным отдела инвестиций МВТЭС КНР, в млрд.долл.

	Иноинвестиции (янв.-дек. 2002г.)						Накопл. иноинвест. (янв.-дек. 2002г.)		
	Кол-во проектов			Объем контр. инвестиций					
	2002г.	2001г.	Сравн. с 2001г. %	2002г.	2001г.	Сравн. с 2001г. %	2002г.	2001г.	Сравн. с 2001г. %
Всего	34171	26140	30,72	84,751	71,128	19,15	55,011	48,824	12,67
1. Прямые инвестиции	34171	26140	30,72	82,768	69,195	19,62	52,743	46,878	12,51
Долевые ПИИ	10380	8893	16,72	18,502	17,536	5,50	14,992	15,739	-4,74
Кооперацион-ные ПИИ	1595	1589	0,38	6,217	8,300	-25,09	5,058	6,212	-18,59
ПИИ со 100% инокапиталом	22173	15643	41,74	57,255	42,999	33,15	31,725	23,873	32,89
Торговые акционерные структуры	19	11	72,73	0,739	0,327	126,11	0,697	0,528	32,11
Кооперационное сотрудничество	4	3	33,33	0,055	0,019	189,47	0,272	0,511	-46,81
Другое	-	1	-100,00	-	0,013	-100,00	-	0,015	-100,00
2. Прочие инвестиции	-	-	-	1,982	1,933	2,54	2,268	1,947	16,53
Мдн. кредиты	-	-	-	0,130	0,102	27,45	0,131	0,104	25,82
Бартерная торговля	-	-	-	-	-	-	0,004	0,003	27,92
Переработка давальческого сырья	-	-	-	1,852	1,831	1,15	2,133	1,839	15,98

Антидемпинговые расследования, инициированные Китаем в отношении товаров росэкспорта

Эпсилон-капролактам (6-гексанлактам), ТН ВЭД 2933710, 7 дек. 2001г. Истцы: Нанкинская химическая компания, Нефтехимическая компания г. Шицзячжуан, Нефтехимическая компания Балинь. Российские ответчики: «Куйбышевазот» г.Тольятти, «Кемеровоазот», г.Кемерово, «Щекиноазот» Тульская обл., Иностранные ответчики: Япония (4 комп.), Бельгия (2), Германия (2), Голландия (1). Требования истцов: Россия – 29,38%, Япония – 10,04%, Бельгия – 16,27%, Германия – 21,64%, Голландия – 17,96%. Дата и содержание первичного решения: 7 янв. 2003г., Россия – «Куйбышевазот» 14%, «Кемеровоазот» 6%, остальные 29%; Япония – 21%; Бельгия – 16%; Германия – 38%; Голландия – 18%. Окончательное решение 6 июня 2003г. (№22): Россия – «Куйбышевазот» 7%, «Кемеровоазот» 9%, остальные 16%; Япония – 18%; Бельгия – 16%; Германия – 28%; Голландия – 18%.

Бутадиен-стирольный каучук, ТН ВЭД 40021911, 40021912, 40021919, 19 марта 2002г. Истцы: нефтехимическая компания «Цилу», пров. Шаньдун г.Цзипу; химическая компания «Шэньхуа» пров. Цзянсу г.Наньтун; химическая компания пров. Цзилинь, г.Цзилинь; филиал компании «Петрочайна» г.Ланьчжоу. Российские ответчики: «Воронежсинтез-каучук», «Тольяттисинтез-каучук», «NCHZ Стерлитамак», «Омсккаучук», 5 торг. компаний. Иностранные ответчики: производители – Япония (4 комп.), Р.Корея (2); торг. компании: Япония (1), Р.Корея (6). Требования истцов: Россия – 13,35%, Япония – 33,19%, Р.Корея – 11,77%. Дата и содержание первичного решения: 16 апр. 2003г., Россия – «Омсккаучук» 27%, «Тольяттикаучук» 25%, «NCHZ Стерлитамак» 16%, остальные 46%; Япония – 33%; Р.Корея – 7%. Решение о продлении АДР до 19 сент. 2003г. принято 27 фев. 2003года. Верификационная поездка на российские предприятия состоялась в середине июля 2003г. «Тольяттикаучук» ведет переговоры с минкоммерции КНР относительно ценового обязательства.

Холоднокатаный прокат, ТН ВЭД 72191500, 72091600, 72091700, 72091800, 72092500, 72092600, 72092700, 72092800, 72099000, 72112300, 72112900, 72119000, 23 марта 2002г. Истцы: Шанхайская металлургическая корп. «Баоган», Аньшаньская металлур-гическая корп. «Аньган», Уханьская металлур-гическая комп. «Уган». Российские ответчики: ОАО «Новолипецкий металлургический комбинат», ОАО «Магнитогорский металлургический комбинат», ОАО Северсталь». Иностранные ответчики: Украина (1 комп.), Казахстан (1), Р.Корея (5), Тайвань (3). Требования истцов: Россия – 16,07%, Украина – 24,75%, Казахстан – 21,29%, Р.Корея-32,05%, Тайвань – 28,03%. Дата и содержание первичного решения: 20 мая 2003г., Россия – ОАО «НЛМК» 29%, ОАО «ММК» 29%, ОАО «Северсталь» 9%, остальные 29%; Украина – 22%, Казахстан – 48%; Р.Корея – 40%; Тайвань – 55%. Решение о продлении АДР до 23 сент. 2003г. принято 8 марта 2003г. Введение временных антидемпинговых пошлин отсрочено.

Поливинилхлорид, ТНВЭД 39041000, 29 марта 2002г. Истцы: Шанхайская каустическая компания, химический завод пров. Хэбэй, химическая компания г.Тяньцзиня, Пекинская вторая химическая компания, Химическая компания «Цзиньхуа» пров. Ляонин. Российские ответчики: «Каустик» г.Стерлитамак. Иностранные ответчики: производители – Р.Корея (2 комп.), Тайвань (2), Япония (5); торг. компании – Р.Корея (1), Тайвань (3), Япония (5), США (5). Требования истцов: Россия – 17,31%, Р.Корея – 6,02%, Тайвань – 5,58%, Япония – 80,72%, США – 67,36%. Дата и содержание первичного решения: 12 мая 2003г., Россия – «Каустик» 34%, «Саянскхимпласт» 67%, остальные 82%; Р.Корея – 76%; Тайвань – 27%; Япония – 115%; США – 83%. Решение о продлении АДР до 29 сент. 2003г. принято 26 марта 2003г. «Саянскхимпласт» подготовил предложение по ценовому обязательству.

Защитные меры на часть металлопродукции с 24 мая 2002г. (прокат средний и толстый лист; прокат тонколистовой; сталь кремнистая электротехническая; прокат из нержавеющей стали; листовой прокат; пруток обычный; профиль; труба бесшовная; труба сварная; полуфабрикаты из нелегированной стали – всего 89 видов). Истцы: ассоциация сталелитейной промышленности КНР, Шанхайская корпорация «Баоган», Аньшаньская металлургическая корпорация, Уханьская металлургическая корпорация, генеральная компания «Шоуган», Ханьданьская металлургическая корпорация. Российские ответчики: АО «Западно-Сибирский металлургический комбинат», ОАО «Магнитогорский металлургический комбинат», ОАО «Новолипецкий металлургический комбинат», ОАО «Северсталь», ОАО «Мечел», ОАО «Сталепрокатный завод» (г.Санкт-Петербург). Иностранные ответчики: все поставщики, если страной происхождения товара является развивающаяся страна/ район и объем импорта составляет менее 3% общего импорта по данному виду товара в Китай. Требования истцов: к базовой ставке действующей импортной пошлины прибавляется специальная таможенная пошлины от 7 до 26%. Дата и содержание первичного решения: введены с 20 нояб. 2002г. национальные квоты по 5 видам металлопродукции – горячекатаный тонколистовой прокат в рулонах, холоднокатаный тонколистовой прокат в рулонах, прокат плоский покрытый краской, лаком или пластиком, нетекстурированная электротехническая сталь, прокат плоский из нержавеющей стали (уведомление №48 МВТЭС КНР от 19 нояб. 2002г. о защитных мерах). Действие применения окончательных защитных мер осуществляется с 20 нояб. 2002г. Период применения окончательных защитных мер составляет 3г. (включая время с начала применения временных защитных мер).

Товарная структура экспорта России в Китай в 2001-02гг.

Код ТН ВЭД СНГ		2001г. тыс.долл.	2001г. % к ит.	2002г. тыс.долл.	2002г. % к ит.	2002г. к 2001г. %
	Всего	7959384	100	8406825	100	105,6
01-24	Продтовары и с/х сырье (кроме текстильного)	552809	6,9	674537	8	122
25-27	Минеральные продукты	860541	10,8	1342667	16	156
27	Топливно-энергетические товары	808022	10,1	1283600	15,3	158,9
28-40	Продукция химической промышленности, каучук	1302049	16,3	1566378	18,6	120,3
41-43	Кожевенное сырье, пушнина и изделия из них	2971	0,04	3200	0,04	107,7
44-49	Древесина и целлюлознобумажные изделия	1193818	15	1563992	18,6	131
50-67	Текстиль, текстильные изделия и обувь	3296	0,04	3846	0,05	116,7
71	Драгоценные камни и металлы, изделия из них	17467	0,2	27994	0,3	160,3
72-83	Металлы и изделия из них	1657537	20,8	1394496	16,6	84,1
84-90	Машины, оборудование и транспортные средства	2286509	28,7	1692618	20,1	74
68-70	91-97 Другие товары	1638	0,02	911	0,01	55,6

Товарная структура импорта России из Китая в 2001-02гг.

Код ТН ВЭД СНГ		2001г. тыс.долл.	2001г. % к ит.	2002г. тыс.долл.	2002г. % к ит.	2002г. к 2001г. %
	Всего	2711161	100	3520630	100	129,9
01-24	Продтовары и с/х сырье (кроме текстильного)	246033	9,1	440474	12,5	179
25-27	Минеральные продукты	70362	2,6	57998	1,6	82,4
27	Топливно-энергетические товары	52537	1,9	40678	1,2	77,4
28-40	Продукция химической промышленности, каучук	138241	5,1	171215	4,9	123,8
41-43	Кожевенное сырье, пушнина и изделия из них	576163	21,2	588097	16,7	102,1
44-49	Древесина и целлюлознобумажные изделия	10290	0,4	20346	0,6	197,7
50-67	Текстиль, текстильные изделия и обувь	1181307	43,6	1384579	39,3	117,2
71	Драгоценные камни и металлы, изделия из них	4246	0,2	2133	0,06	50,2
72-83	Металлы и изделия из них	49652	1,8	84816	2,4	170,8
84-90	Машины, оборудование и транспортные средства	299651	11	555853	15,8	185,5
68-70	91-97 Другие товары	135227	5	215097	6,1	159,1

География привлечения Китаем прямых иноинвестиций в 2002г., в млн.долл.

	Всего иноинвестиций			Объем ПИИ		
	Кол. объект.	Сум. контр. иноинв.	Факт. исп. иноинв.	Кол. объект.	Сум. контр. иноинв.	Факт. исп. иноинв.
Всего	34171	84750,8	55011,1	34171	82768,3	52742,9
Гонконг	10845	26377,3	19170	10845	25201,8	17860,9
Макао	518	655,5	501,7	518	631,5	468,4
Тайвань	4853	7054,3	4415,2	4853	6740,8	3970,6
КНДР	14	1,5	3,7	14	1,5	3,7
Вьетнам	5	2,4	2,5	5	2,4	2,5
Лаос	3	3,3	5,2	3	3,3	5,2
Камбоджа	15	14,8	13,7	15	14,8	13,7
Япония	2745	5567,8	4356,2	2745	5298	4190,1
Филиппины	153	325,5	186	153	325,5	186
Мьянма	12	24,9	1676	12	24,9	16,8
Таиланд	161	359,7	187,7	161	359,6	187,7
Малайзия	319	792,8	367,9	319	792,8	367,9
Сингапур	930	2786,2	2339,3	930	2785,5	2337,2
Бруней	67	111,8	17,4	67	111,8	17,4
Индонезия	94	197,1	121,6	94	197,1	121,6
Пакистан	9	4,1	1,4	9	4,1	1,4
Индия	21	26	30,6	21	26	30,6
Турция	8	2,8	2,4	8	2,8	2,4
Сирия	5	3,1	0,04	5	3,1	0,04
Ливан	3	1,7	0,2	3	1,7	0,2
Ирак	4	3,3	1,5	4	3,3	1,5
Сауд. Аравия	5	13	13,1	5	13	13,1
ОАЭ	45	108,9	32,3	45	108,9	32,3
Оман	1	2,50	2,50	1	2,50	2,50
Р.Корея	4008	5290,7	2728,7	4008	5282,2	2720,7
Израиль	17	16,6	9,5	17	16,6	9,5
Египет	4	1,6	1,8	4	1,6	1,8
Ливия	2	-3,6	0,16	2	-3,6	0,16
Алжир	5	0,69	1,1	5	0,69	1,1
Бенин	3	3,2	10,7	3	3,2	10,7
Либерия	3	1,7	0,4	3	1,7	0,4
Нигерия	18	37,3	6,5	18	37,3	6,5
Камерун	1	0,3	0,2	1	0,3	0,2
Сейшельские о-ва.	12	12,3	6	12	12,3	6
О-в Маврикий	245	704,8	483,7	245	704,8	483,7
Замбия	2	0,6	0,2	2	0,6	0,2
Ботсвана	2	0,5	0,1	2	0,5	0,1
Лесото	1	0,2	2	1	0,2	2
ЮАР	52	87,6	26	52	87,6	26
Намибия	4	1,1	0,7	4	1,1	0,7
Польша	11	8,5	3,7	11	8,5	3,7
Венгрия	29	36,6	20,7	29	36,6	20,7
Чехия	22	54	15,7	22	54	15,7
Болгария	5	6,2	2,1	5	6,2	2,1
Румыния	30	25,1	20,6	30	25,1	20,6
Германия	352	915,3	928,1	352	915,3	928
Франция	162	899,9	596,6	162	878,9	575,6
Италия	211	246,7	176,7	211	246,7	176,7
Голландия	127	516,3	571,8	127	516,3	571,8
Бельгия	32	95,4	124,3	32	95,4	124,3
Люксембург	10	196,4	13,5	10	196,4	13,5
Великобритания	334	1153,7	916,7	334	1142	895,8
Ирландия	11	13,9	13,2	11	13,9	13,2
Дания	28	37,3	71,1	28	37,3	71,1
Финляндия	19	67,6	64,7	19	67,6	64,7
Швеция	51	126,5	99,8	51	126,5	99,8
Норвегия	21	30,7	29	21	30,7	29
Швейцария	42	243,1	200,1	42	243,1	199,8
Австрия	39	62	68,3	39	62	67,3
Греция	4	8,4	6,2	4	8,4	6,2
Испания	97	195,2	92,2	97	195,2	92,2
Португалия	9	5	9,8	9	5	9,8
Россия	116	45,8	38,7	116	45,8	38,7
Украина	6	2,7	1,1	6	2,7	1,1
Белоруссия	1	0,1	0,02	1	0,1	0,02
Мексика	8	24,2	7,3	8	24,2	7,3
Гондурас	4	1,1	1,1	4	1,1	1,1
Панама	31	41	46,5	31	41	46,5
Куба	1	24,5	0	1	24,5	0
Доминик. Респ.	4	2,2	7,5	4	2,2	7,5
Барбадос	7	34,8	16,1	7	34,8	16,1
Венесуэла	9	5,4	2	9	5,4	2
Колумбия	3	32,3	0	3	32,3	0
Бразилия	40	42,1	15,4	40	42,1	15,4
Перу	7	5,4	1,1	7	5,4	1,1
Чили	9	16,2	11.9	11	16,2	11,9
Парагвай	4	1	1,1	4	-1	1,1
Аргентина	27	25,4	10,3	27	25,4	10,3
Багамские о-ва	16	71	89,9	16	71	89,9
Виргинские о-ва	1959	12761,2	6154,6	1959	12649,8	6117,4
Доминика	3	1,9	0,4	3	1,9	0,4
Гренада	2	2,9	0,7	2	2,9	0,7
Белиз	15	46,5	25	15	46,5	25
Каймановы о-ва	199	2257,7	1179,5	199	2257,7	1179,5
Канада	708	1148,4	588	708	1148,4	588
США	3363	8288,3	5556,4	3363	8156,5	5423,9
Бермудские о.	28	724,2	478,4	28	724,2	478,4
Австралия	492	910,4	380,7	592	910,4	380,7
Новая Зеландия	95	103,7	46,2	95	103,7	46,2
Самоа	533	1877,8	879,5	533	1877,8	879,5
Науру	4	3,8	1,2	4	3,8	1,2
О-ва Кука	3	3,9	5,2	3	3,2	3,9
Кирибати	3	3	1,1	3	3	1,1
Маршалловы о-ва	8	36,4	6,7	8	36,4	6,7

Использование Китаем прямых иноинвестиций по отраслям, в 2002г., в млн.долл.

	Всего иноинвестиций			Объем ПИИ		
	Кол. объект.	Сумма контр. иноинв.	Сумма факт. исп. иноинв.	Кол. объект.	Сумма контр. иноинв.	Сумма факт. исп. иноинв.
Всего	34171	84750,8	55011,1	34171	82768,3	52742,9
С/х, лесная отр., жив-во, рыбное хоз-во	975	1688	1020,6	975	1688	1027,6
- сельское хозяйство	571	793,7	575,7	571	793,7	575,7
Добывающие отрасли	164	380,9	581,1	164	380,9	581,1
Газо- и нефтедобыча	8	69,7	292,4	8	69,7	282,4
Производящие отрасли	24930	16252,3	39068,2	24930	59269,9	36800
Текстильная промышленность	1363	3629	2278,8	1363	3629	2278,8
Сырье и продукция химпрома	1587	3720,6	2449,4	1587	3720,6	2449,4
Медицина и лекарства	434	1208,7	683,6	434	1208,7	683,6
Обычные машины	1185	2132,7	1289,3	1185	2132,7	1289,3
Специальное оборудование	1109	1836,9	1025,5	1109	1836,9	1025,5
Электронное оборуд. и оборуд. связи	2976	14560,4	8135,5	2976	14560,4	8135,5
Электро-, газо- и водоснабж., произв.	185	1475	1375,1	185	1475	1375,1
Строительство	329	1057,6	708,8	329	1057,6	708,8
Геологоразв., контроль за водн. ресурс.	10	30,9	7	10	30,9	7
Трансп. перев., склад, почтов. услуги	405	1529	913,5	405	1529	913,5
Оптовая и рознич. торг., общепит	1716	1663,6	932,6	1716	1663,6	932,6
Финансы, страхование	17	460	106,7	17	460	106,7
Недвижимость	1316	7217,1	5662,8	1316	7217,1	5662,8
Освоение недвижимости	1163	6857,3	5204,2	1163	6857,3	5204,2
Социальные услуги	3418	4987,9	2943,5	3418	4987,9	2943,5
Гостиничное хозяйство	148	497,5	488,1	148	497,5	488,1
Здравоохранение, спорт, собес	50	258	128,1	50	258	138,1
Образов., культура, искусство, реклама, кино, телевидение	48	108,8	37,8	48	108,8	37,8
Научные исслед., общетехнич. услуги	227	533,7	197,5	227	533,7	197,5
Прочие отрасли	381	2108	1321	381	2108	1321

Структура внешней торговли Китая по основным товарам в 2002г.

№	№ групп ТН		2002г. Объем млн.долл.	2002г. доля в целом, %	Измен. 2002г. к 2001г., %
Экспорт					
1	84-90	Машины и оборудование	133843,1	41,1	+32,9
	85	Электрические машины и оборудование, аппаратура для записи	65119,4	20	+26,9
	84	Энергетическое, технологич. и др. оборуд., станки, насосы	50815,5	15,6	+51,3
	90	Оптико-, фото-, киноприборы и аппараты, медицинские приборы	7367,3	2,3	+14,3
2	61-63	Изделия из текстиля и трикотажа	40965,3	12,6	+13,4
3	28,29	38-40, 54,55 Химические товары	25012,4	7,7	+17
	39	Пластмассы, изделия из них	8037,9	2,5	+20
	29	Органические химические соединения	5568,3	1,7	+21,1
4	1-24	Продукты питания	17403,7	5,3	+12,6
5	95	Игрушки, спортивный инвентарь	11601,6	3,6	+27,7
6	64	Обувь	11090,5	3,4	+9,8
7	94	Мебель, матрацы, осветительные приборы	9855,9	3	+30,4
8	27	Минеральное топливо, нефть, нефтепродукты	8371,9	2,6	-0,5
9	42	Изделия из кожи	7829,2	2,4	+12
10	73	Изд. из черных металлов (м/к, трубы, рельсы, цистерны, проволока)	7263,6	2,2	+20,7
Импорт					
1	84-90	Машины и оборудование	150411,5	51	+29,4
	85	Электрические машины и оборудование, аппаратура для записи	73254,9	24,8	+31,1
	84	Энергетическое, технологическое и др. оборуд., станки, насосы	52152	17,7	+28,6
	90	Оптико-, фото-, киноприборы и аппараты, медицинские приборы	13480	4,6	+37,9
	87	Автомобили, тракторы и другие транспортные средства	6479,5	2,2	+43
	88	Летательные аппараты	4051,8	1,4	-10,8
2	28,29,	38-40, 54, 55 Химические товары	43064	14,6	+17
	39	пластмассы и изделия из них	17380,9	5,9	+13,9
	29	органические химические соединения	11156,5	3,8	+24,3
3	27	Минеральное топливо, нефть, нефтепродукты	19322,1	6,5	+10,1
4	72	Черные металлы	13240,5	4,5	+20,9
5	74-81	Цветные металлы	9193,9	3,1	+14,5
	74	медь и изделия из меди	5667,9	1,9	+16
	76	алюминий и изделия из него	2441	0,8	+9,3
6	26	Руды, шлаки, зола	4280,8	1,5	+2,5
7	44	Древесина, изделия из нее, древесный уголь	4143	1,4	+19,5
8	48	Бумага и картон, изделия из них	4137,3	1,4	+13,4
9	52	Хлопок, х/б пряжа и ткань	3327,5	1,1	+13,1
10	41	Кожевенное сырье и кожа	3261,4	1,1	+2,9

Источник: Ежемесячный таможенный сборник КНР, 2001-02гг. №12

Экспорт России в Китай по товарным группам в 2001-02гг., в тыс.долл.

Код	ТН ВЭД СНГ	2001г.	2002г.	в % к итогу 2001г.	в % к итогу 2002г.	2002г. к 2001г. %
	Всего	7959384	8406825	100%	100%	105,6
01	Живые животные	3	294	0	0	9800
02	Мясо	10	0	0	0	0
03	Рыба, моллюски, ракообразные	487918	622607	6,1	7,4	127,6
04	Молочные продукты, яйца, мед	0	0	0	0	0
05	Другие продукты животного происхождения	1545	2568	0	0	166,2
06	Деревья и др. растения, цветы	4	1	0	0	25
07	Овощи, горох, фасоль и др.	158	38	0	0	24
08	Фрукты, орехи, ягоды, цитрусовые	13332	10644	0,2	0,1	79,8
09	Чай, кофе, специи	0	0	0	0	0
10	Зерновые	0	0	0	0	0
11	Продукция мукомольной промышленности, крахмал	1	1	0	0	100
12	Масличные семена и плоды, растения для медиц. целей	2861	145	0	0	5,1
13	Лаки, солы растительные	0	0	0	0	0
14	Материалы растительного происхождения	0	0	0	0	0
15	Животные и растительные жиры и масла	175	5	0	0	2,9
16	Продукты из мяса и рыбы	0	68	0	0	100
17	Сахар и кондитерские изделия из сахара	3	3	0	0	100
18	Какао и какао продукты	20	0	0	0	0
19	Продукты из муки, крахмала и молока	0	0	0	0	0
20	Продукты из овощей, фруктов, орехов	368	406	0	0	110,3
21	Смешанные пищевые продукты (супы, соусы, мороженое)	1	33	0	0	3300
22	Алкогольные и безалкогольные напитки, уксус	115	202	0	0	175,7
23	Технические остатки пищевой промышленности	46294	37521	0,6	0,4	81
24	Табак и сигареты	0	0	0	0	0
25	Соль, сера, известь, цемент, мрамор	26307	20249	0,3	0,2	77
26	Руды, шлаки, зола	26212	38817	0,3	0,5	148,1
27	Минеральное топливо, нефть, нефтепродукты	808022	1283600	10,2	15,3	158,9
28	Продукты неорганической химии, радиоактивные	27860	26142	0,3	0,3	93,8
29	Органические химические соединения	336632	321869	4,2	3,8	95,6
30	Фармацевтические продукты	0	0	0	0	0
31	Удобрения	591810	863672	7,4	10,3	145,9
32	Дубильные и красящие вещества	47	152	0	0	323,4
33	Парфюмерные, косметические и туалетные средства	2	7	0	0	350
34	Мыло, моющие и полирующие вещества	758	1919	0	0	253,2
35	Белковые вещества, альбумины и клеи	40	1610	0	0	4025
36	Взрывчатые вещества, пиротехнические изделия, спички	0	0	0	0	0
37	Фото- и кинотовары	248	71	0	0	28,6
38	Прочие химические продукты	726	2781	0	0	383,1
39	Пластмассы, изделия из них	271909	237769	3,4	2,8	87,4
40	Каучук и резиновые изделия	72016	111835	0,9	1,3	155,3
41	Кожевенное сырье и кожа	121	505	0	0	417,4
42	Изделия из кожи, сумки, портфели	1	0	0	0	0
43	Пушнина, меховое сырье, мех, изделия из них	2849	2695	0	0	94,6
44	Древесина, изделия из нее, древесный уголь	598841	1058804	7,5	12,6	176,8
45	Мягкие сорта древесины и изделия из нее	12	6	0	0	50
46	Изделия из соломы и др. материалов для плетения	0	0	0	0	0
47	Бумажная масса, целлюлоза	349178	358400	4,4	4,3	102,6
48	Бумага и картон, изделия из них	107973	107046	1,4	1,3	99,1
49	Книги, газеты, печатные изд., машиноп. тексты и чертежи	137814	39736	1,7	0,5	28,8
50	Шелк, пряжа, ткани	0	2	0	0	100
51	Шерсть, волос животных, пряжа и ткань	95	267	0	0	281,1
52	Хлопок, х/б пряжа и ткань	21	86	0	0	409,5
53	Др. растит. текстильные волокна, бумажная пряжа и ткань	5	894	0	0	17880
54	Химические нити, ткани синтетические	2147	2181	0	0	101,6
55	Химические штапельные волокна	44	149	0	0	338,6
56	Вата, войлок, веревки, канаты и изделия из них	20	25	0	0	125
57	Ковры и другие текстильные напольные покрытия	0	0	0	0	0
58	Специальные ткани, кружева, гобелены, вышивки	1	0	0	0	0
59	Текстильные материалы пропитанные, изделия из них	0	0	0	0	0
60	Трикотажное полотно	0	0	0	0	0
61	Одежда из трикотажа	1	51	0	0	5100
62	Одежда текстильная	388	161	0	0	41,5
63	Пр. готовые текст. изд. (белье постельное, покрывала, шторы)	57	29	0	0	50,9
64	Обувь	0	0	0	0	0
65	Головные уборы	514	0	0	0	0

Код	ТН ВЭД СНГ	2001г.	2002г.	в % к итогу 2001г.	в % к итогу 2002г.	2002г. к 2001г. %
66	Зонты, трости	0	0	0	0	0
67	Обработанное перо и пух, изделия из них	3	0	0	0	0
68	Изделия из камня, гипса, цемента, слюды и т.п.	62	53	0	0	85,5
69	Керамические изделия	30	1	0	0	3,3
70	Стекло, изделия из стекла	1277	674	0	0	52,8
71	Жемчуг, драгкамни и металлы, изделия, бижутерия	17467	27994	0,2	0,3	160,3
72	Черные металлы	1204417	1009454	15,1	12	83,8
73	Изд. из черных металлов, м/к, трубы, рельсы, цистерны, проволока	17893	16396	0,2	0,2	91,6
74	Медь и изделия из меди	135210	190488	1,7	2,3	140,9
75	Никель и изделия из никеля	91783	90663	1,2	1,1	98,8
76	Алюминий и изделия из алюминия	199384	73545	2,5	0,9	36,9
78	Свинец и изделия из свинца	6	277	0	0	4616,7
79	Цинк и изделия из цинка	67	95	0	0	141,8
80	Олово и изделия из олова	0	0	0	0	0
81	Другие цветные металлы	8755	13545	0,1	0,2	154,7
82	Инструмент, столовые приборы, оснастка	4	32	0	0	800
83	Разнообразные изделия из металла	18	1	0	0	5,6
84	Энергетич., технологич. и др. оборуд., станки, насосы	290683	597951	3,7	7,1	205,7
85	Электрические машины и оборуд., аппаратура для записи	101177	81692	1,3	1	80,7
86	Ж/д локомотивы, подвижной состав, путевые устройства	16337	5631	0,2	0,1	34,5
87	Автомобили, тракторы, др. транспортные средства	7531	4191	0,1	0	55,6
88	Летательные аппараты	1478048	981289	18,6	11,7	66,4
89	Суда, баржи, лодки	360553	3240	4,5	0	0,9
90	Оптико-, фото-, киноприборы, медицинские приборы	32181	18624	0,4	0,2	57,9
91	Часы	1	1	0	0	100
92	Музыкальные инструменты	0	5	0	0	100
93	Оружие и боеприпасы	147	44	0	0	29,9
94	Мебель, матрацы, осветительные приборы	29	66	0	0	227,6
95	Игрушки, спортивный инвентарь	25	30	0	0	120
96	Разные готовые изделия	1	0	0	0	0
97	Произведения искусства, антиквариат, марки почтовые	67	37	0	0	55,2
98	Спец. товарные продукты, и не выдел. в отд. группы товары	80747	136186	1	1,6	168,7

Импорт России из Китая по товарным группам в 2000-01гг., в тыс.долл.

Код	ТН ВЭД СНГ	2001г.	2002г.	в % к итогу 2001г.	в % к итогу 2002г.	2002г. к 2001г. %
	Всего	2711161	3520630	100%	100%	129,9
01	Живые животные	68	4	0	0	5,9
02	Мясо	44160	129345	1,6	3,7	292,9
03	Рыба, моллюски, ракообразные	648	1838	0	0,1	283,6
04	Молочные продукты, яйца, мед	527	427	0	0	81
05	Другие продукты животного происхождения	4319	4076	0	0	94,4
06	Деревья и др. растения, цветы	18	168	0	0	933,3
07	Овощи, горох, фасоль	19749	34048	0,7	1	172,4
08	Фрукты, орехи, ягоды, цитрусовые	23313	41693	0,9	1,2	178,8
09	Чай, кофе, специи	7935	11635	0,3	0,3	146,6
10	Зерновые	17937	51728	0,7	1,5	288,4
11	Продукция мукомольной промышленности, крахмал	305	408	0	0	133,8
12	Масличные семена и плоды, растения для медицинских целей	28283	32461	1	0,9	114,8
13	Лаки, смолы растительные	294	315	0	0	107,1
14	Материалы растительного происхождения	3	13	0	0	433,3
15	Животные и растительные жиры и масла	67	119	0	0	177,6
16	Продукты из мяса и рыбы	29907	37405	1,1	1,1	125,1
17	Сахар и кондитерские изделия из сахара	1242	2939	0	0,1	236,6
18	Какао и какао продукты	621	2080	0	0,1	334,9
19	Продукты из муки, крахмала и молока	2037	4408	0,1	0,1	216,4
20	Продукты из овощей, фруктов, орехов и др.	41464	57364	1,5	1,6	138,3
21	Смешанные пищевые продукты (супы, соусы, мороженое)	2734	4578	0,1	0,1	167,4
22	Алкогольные и безалкогольные напитки, уксус	544	711	0	0	130,7
23	Технические остатки пищевой промышленности	25	170	0	0	680
24	Табак и сигареты	19834	22541	0,7	0,6	113,6
25	Соль, сера, известь, цемент, мрамор	17787	16973	0,7	0,5	95,4
26	Руды, шлаки, зола	38	347	0	0	913,2
27	Минеральное топливо, нефть, нефтепродукты	52537	40676	1,9	1,2	77,4
28	Продукты неорганической химии, радиоактивные	19861	22440	0,7	0,6	113
29	Органические химические соединения	32267	41873	1,2	1,2	129,8

Код	ТН ВЭД СНГ	2001г.	2002г.	в % к итогу 2001г.	в % к итогу 2002г.	2002г. к 2001г. %
30	Фармацевтические продукты	5413	4300	0,2	0,1	79,4
31	Удобрения	57	6	0	0	10,5
32	Дубильные и красящие вещества	3187	4702	0,1	0,1	147,5
33	Парфюмерные, косметические и туалетные средства	9355	8037	0,3	0,2	85,9
34	Мыло, моющие и полирующие вещества	1863	1892	0,1	0,1	101,6
35	Белковые вещества, альбумины и клеи	1857	3102	0,1	0,1	167
36	Взрывчатые вещества, пиротехнические изделия, спички	2808	3825	0,1	0,1	136,2
37	Фото- и кинотовары	514	264	0	0	51,4
38	Прочие химические продукты	6403	6149	0,2	0,2	96
39	Пластмассы, изделия из них	48680	68330	1,8	1,9	140,4
40	Каучук и резиновые изделия	5965	6294	0,2	0,2	105,5
41	Кожевенное сырье и кожа	1214	1219	0	0	100,4
42	Изделия из кожи, сумки, портфели	508919	507328	18,8	14,4	99,7
43	Пушнина, меховое сырье, мех, изделия из них	66030	79550	2,4	2,3	120,5
44	Древесина, изделия из нее, древесный уголь	1848	4927	0,1	0,1	266,6
45	Мягкие сорта древесины и изделия из нее	5	4	0	0	80
46	Изделия из соломы и др. материалов для плетения	1381	1493	0,1	0	108,1
47	Бумажная масса, целлюлоза	1	12	0	0	1200
48	Бумага и картон, изделия из них	6665	12027	0,2	0,3	180,5
49	Книги, газеты, печатные издания, машиноп. тексты и чертежи	389	1882	0	0,1	483,8
50	Шелк, пряжа, ткани	1290	866	0	0	67,1
51	Шерсть, волос животных, пряжа и ткань	1181	940	0	0	79,6
52	Хлопок, х/б пряжа и ткань	11678	22240	0,4	0,6	190,4
53	Др. растит. текстильные волокна, бумажная пряжа и ткань	398	375	0	0	94,2
54	Химические нити, ткани синтетические	13778	16437	0,5	0,5	119,3
55	Химические штапельные волокна	9295	11536	0,3	0,3	124,1
56	Вата, войлок, веревки, канаты и изделия из них	2323	5939	0,1	0,2	255,7
57	Ковры и другие текстильные напольные покрытия	653	1121	0	0	171,7
58	Специальные ткани, кружева, гобелены, вышивки	4591	5429	0,2	0,2	118,3
59	Текстильные материалы про-питанные, изделия из них	3138	6240	0,1	0,2	198,9
60	Трикотажное полотно	30186	34423	1,1	1	114
61	Одежда из трикотажа	178905	278665	6,6	7,9	155,8
62	Одежда текстильная	449588	446999	16,6	12,7	99,4
63	Пр. готовые текст. изд. (белье постельное, покрывала, шторы)	77426	58741	2,9	1,7	75,9
64	Обувь	383473	481445	14,1	13,7	125,5
65	Головные уборы	2257	2736	0,1	0,1	121,2
66	Зонты, трости	5768	6002	0,2	0,2	104,1
67	Обработанное перо и пух, изделия из них	5380	4444	0,2	0,1	82,6
68	Изделия из камня, гипса, цемента, слюды	1753	3641	0,1	0,1	207,7
69	Керамические изделия	30421	42095	1,1	1,2	138,4
70	Стекло, изделия из стекла	5187	7713	0,2	0,2	148,7
71	Жемчуг, драгкамни и металлы, изделия из них; бижутерия	4246	2133	0,2	0,1	50,2
72	Черные металлы	2442	3545	0,1	0,1	145,2
73	Изд. из черных мет. (м/к, трубы, рельсы, цистерны, проволока)	13269	24334	0,5	0,7	183,4
74	Медь и изделия из меди	5033	1279	0,2	0	25,4
75	Никель и изделия из никеля	70	22	0	0	31,4
76	Алюминий и изделия из алюминия	650	2046	0	0,1	314,8
78	Свинец и изделия из свинца	0	1	0	0	100
79	Цинк и изделия из цинка	971	2317	0	0,1	238,6
80	Олово и изделия из олова	1	0	0	0	0
81	Другие цветные металлы	7083	11830	0,3	0,3	167
82	Инструмент, столовые приборы, оснастка	6754	17500	0,3	0,5	259,1
83	Разнообразные изделия из металла	13378	21942	0,5	0,6	164
84	Энергетич., технолог. и др. оборуд., станки, насосы	98082	196489	3,6	5,6	200,3
85	Электрические машины и оборудование, аппар. для записи	155159	310064	5,7	8,8	199,8
86	Ж/д локомотивы, подвижной состав, путевые устройства	1345	803	0	0	59,7
87	Автомобили, тракторы, транспортные средства	10639	23171	0,4	0,7	217,8
88	Летательные аппараты	10270	561	0,4	0	5,5
89	Суда, баржи, лодки и др.	1626	595	0,1	0	36,6
90	Оптико-, фото-, киноприборы и аппараты, медприборы	22530	24170	0,8	0,7	107,3
91	Часы	1560	2646	0,1	0,1	169,6
92	Музыкальные инструменты	679	854	0	0	125,8
93	Оружие и боеприпасы	1	0	0	0	0
94	Мебель, матрацы, осветительные приборы	13987	34929	0,5	1	249,7
95	Игрушки, спортивный инвентарь	48011	84589	1,8	2,4	176,2
96	Разные готовые изделия	33603	38616	1,2	1,1	114,9
97	Произведения искусства, антиквариат, марки почтовые	25	13	0	0	52
98	Спец. тов. прод., а также не выделяемые в отд. группы товары	1	21	0	0	2100

Товарная структура экспорта России в Китай в 2001-02гг.

Код ТН ВЭД СНГ		2001г. тыс.долл.	2001г. % к ит.	2002г. тыс.долл.	2002г. % к ит.	2002г. к 2001г. %
	Всего	7959384	100	8406825	100	105,6
01-24	Продтовары и с/х сырье (кроме текстильного)	552809	6,9	674537	8	122
25-27	Минеральные продукты	860541	10,8	1342667	16	156
27	Топливно-энергетические товары	808022	10,1	1283600	15,3	158,9
28-40	Продукция химической промышленности, каучук	1302049	16,3	1566378	18,6	120,3
41-43	Кожевенное сырье, пушнина и изделия из них	2971	0,04	3200	0,04	107,7
44-49	Древесина и целлюлознобумажные изделия	1193818	15	1563992	18,6	131
50-67	Текстиль, текстильные изделия и обувь	3296	0,04	3846	0,05	116,7
71	Драгоценные камни и металлы, изделия из них	17467	0,2	27994	0,3	160,3
72-83	Металлы и изделия из них	1657537	20,8	1394496	16,6	84,1
84-90	Машины, оборудование и транспортные средства	2286509	28,7	1692618	20,1	74
68-70	91-97 Другие товары	1638	0,02	911	0,01	55,6

Товарная структура импорта России из Китая в 2001-02гг.

Код ТН ВЭД СНГ		2001г. тыс.долл.	2001г. % к ит.	2002г. тыс.долл.	2002г. % к ит.	2002г. к 2001г. %
	Всего	2711161	100	3520630	100	129,9
01-24	Продтовары и с/х сырье (кроме текстильного)	246033	9,1	440474	12,5	179
25-27	Минеральные продукты	70362	2,6	57998	1,6	82,4
27	Топливно-энергетические товары	52537	1,9	40678	1,2	77,4
28-40	Продукция химической промышленности, каучук	138241	5,1	171215	4,9	123,8
41-43	Кожевенное сырье, пушнина и изделия из них	576163	21,2	588097	16,7	102,1
44-49	Древесина и целлюлознобумажные изделия	10290	0,4	20346	0,6	197,7
50-67	Текстиль, текстильные изделия и обувь	1181307	43,6	1384579	39,3	117,2
71	Драгоценные камни и металлы, изделия из них	4246	0,2	2133	0,06	50,2
72-83	Металлы и изделия из них	49652	1,8	84816	2,4	170,8
84-90	Машины, оборудование и транспортные средства	299651	11	555853	15,8	185,5
68-70	91-97 Другие товары	135227	5	215097	6,1	159,1