

# Деловая МЕКСИКА

ТОМ IV

www.polpred.com

---

## СОДЕРЖАНИЕ

---

Политика .....	3	ПанАмИнтеграция.....	20
Встречи В. Фокса.....	5	Связи с США .....	21
Хозяйственность .....	8	Связи с ФРГ .....	22
Иноинвестиции.....	10	Связи с Японией.....	22
Конкурентоспособность .....	11	Связи с Россией .....	23
Экономика .....	12	Доступ ростоваров .....	24
Финансы .....	14	Технологии из России .....	25
Внешняя торговля.....	16	Представительства .....	27
Внешэкономсвязи .....	17		

Деловая Мексика, том IV. Экономика и связи с Россией в 2003-04гг.

©Г.Н. Вачнадзе, июнь 2004. ISBN 5-900034-43-7.

Проект ПОЛПРЕД: Г. Вачнадзе, А. Грибков, И. Ермаченков, О. Мишина, К. Сальберг, Т. Стенина, Л. Тимофеева.  
Агентство «Бизнес-Пресс», 119049 Москва, Бол. Якиманка 35, стр. 1, т/ф 238-6458, 238-9587, info@polpred.com.  
Отпечатано в ФГУП «ПИК ВИНТИ», 140010 Люберцы, Октябрьский пр-т 403.

СПРАВОЧНИКИ ПОЛПРЕД

С УЧАСТИЕМ ЖУРНАЛА «КОРИНФ» МИНЭКОНОМРАЗВИТИЯ РФ. СОВЕТ ПОСЛОВ

Москва — 2004г.

## Мексика

### Политика

На протяжении III кв. 2003г. политическая и экономическая обстановка в Мексике оставалась напряженной. К числу наиболее важных событий в этот период следует отнести состоявшиеся 6 июля 2003г. парламентские выборы нового состава нижней палаты конгресса страны и выборы губернаторов и глав муниципалитетов в 10 мексиканских штатах и, прошедшую с 10 по 14 сент. в г.Канкуне, 5 Министерскую конференцию ВТО.

На состоявшихся 6 июля 2003г. парламентских выборах прямым тайным голосованием на трехлетний срок избирались 300 депутатов по одномандатным округам и 200 по партийным спискам. На депутатские мандаты претендовало 11 политических партий, в т.ч. 6 мелких, впервые зарегистрированных Федеральным избирательным институтом (ФИИ). Госассигнования на избирательную кампанию составили 11 млрд. песо (1 долл. — 10,4 песо). В избирательные списки было включено 64,7 млн. мексиканцев.

По итогам выборов ни одной из политических партий не удалось получить абсолютного большинства мест в Палате депутатов. Число избирателей не принявших участие в выборах достигло 59%, что свидетельствовало о падении доверия к традиционным политическим силам.

Правящей Партии национального действия (ПНД) мексиканцы вменяют в вину многочисленные ошибки и низкую эффективность в деятельности правительства. Партия демократической революции (ПДР) пока не котируется здесь как сила, способная управлять страной. С Институционно-революционной партией (ИРП), при всем ее богатом политическом и практическом опыте, электорат все еще прочно связывает прошлые десятилетия авторитарного правления. Ожесточенный обмен компроматом в ходе избирательной кампании также не способствовал повышению их авторитета. Созданный администрацией В.Фокса негативный имидж законодательной власти стал дополнительным фактором, усилившим уклонение избирателей от участия в голосовании.

Для правящей ПНД христианско-демократической ориентации итоги выборов стали обескураживающими. Она потеряла 44 мандата. Сказались ухудшение экономического положения в стране, отсутствие достаточного опыта госуправления у большинства федеральных министров, субъективизм и недостаточная проработка в администрации В.Фокса решений насущных народнохозяйственных вопросов.

Основная оппозиционная социал-демократическая ИРП получила дополнительно 16 депутатских мест. Партия сумела использовать многочисленные промахи и неудачи федерального правительства и недостатки в его соцполитике. Социально-политическое положение страны времен последних администраций ИРП, когда рост ВВП ежегодно составлял 6-7%, а безработица имела тенденцию к снижению, не выдерживает сравнения с нынешним, что «сработало» против федерального правительства и приведшей его к власти ПНД.

Итоги выборов стали для администрации В.Фокса серьезным сигналом: политику президента поддержало 12% общего количества избира-

телей. Большинство электората, включая уклонившихся от голосования, деятельность правительства не одобряет. Острые критики было направлено в адрес министров соцсферы, что приведет к соответствующим кадровым перестановкам. В этих условиях федеральное правительство и сам президент В.Фокс вынуждены идти на диалог со всеми политическими силами, готовность к которому стали неизменно подчеркивать.

Ответным шагом президента на неудовлетворительные для правящей партии результаты прошедших выборов стала, проведенная В.Фоксом в качестве поддержания и развития конструктивного диалога между политическими силами страны, серия отдельных встреч с лидерами ведущих мексиканских политических партий: с председателем Партии Согласия (ПС) Данте Дельгадо, председателем Партии Демократической Революции (ПДР) Розарио Роблес Берланга и генсеком этой партии Карлосом Наваррете, лидером Партии Труда (ПТ) Альберто Гутиересом.

На встречах обсуждались вопросы партийного строительства и участия партий в процессах консолидации мексиканского общества, а также задачи дальнейшей партийной работы по усилению избирательной активности населения, по развитию демократических принципов в госуправлении страной, по развитию гласности и соблюдению прав человека в Мексике.

На финансово-экономическую ситуацию и внешнеторговую активность Мексики выборы не оказали заметного влияния. Минфин, минэкономики и Центробанк продолжают создавать и поддерживать стабильно-привлекательные условия для деятельности в Мексике международных финансовых институтов и иностранных коммерческих структур.

По оценкам политологов, при складывающейся расстановке сил, не только ни одна из партий, но и возможные их союзы не могут составить решающее большинство в конгрессе. Новая конфигурация Палаты депутатов, в которой оппозиция занимает доминирующее положение, существенно затруднит администрации В.Фокса проведение структурных реформ на базе неолиберальной модели развития и рекомендаций МВФ. Победившая оппозиция — ИРП и ПДР — будет стремиться к проведению своих вариантов решения ключевых проблем, стоящих перед Мексикой. Самая ожесточенная борьба должна развернуться вокруг наиболее актуальных налоговой и энергетической реформ, а также изменений законодательства о труде.

С 10 по 14 сент. 2003г. в г.Канкуне прошла 5 Министерская конференция ВТО, на которой страны-участницы ВТО должны были продолжить поэтапную реализацию Договоренностей, принятых в нояб. 2001г. на Форуме ВТО в г.Дохе (Катар). В работе конференции приняли участие 150 министров из стран-членов ВТО. Руководил работой Конференции, в качестве ее председателя, министр иностранных дел Мексики Луис Э.Дербес.

Несмотря на то, что повестка работы Конференции включала в себя темы различного направления (субсидирование экспортной продукции, доступ на рынки, вопросы здравоохранения, промпроизводство, сингапурская тема), ее ключевым вопросом, породившем непреодолимые разногласия в переговорном процессе, стал вопрос о субсидировании высокоразвитыми странами (США, страны ЕС и Япония) производства и экс-

порта с/х продукции, что делает эту продукцию высоко конкурентоспособной, вытесняющей с мировых рынков продукцию прочих стран. Весьма показательным было высказывание на этот счет бывшего замминистра экономики Мексики, а ныне директора консультативного агентства Public Strategies, Луиса де ла Калье, сделанное им накануне Конференции: «Единственное, что можно ожидать от встречи в Канкуне — это определение сроков и форм грядущих неприятностей».

Мексика приняла участие в переговорном процессе по выработке проектов будущих решений. Официальные и деловые круги Мексики, опираясь на анализ текущей экономической обстановки в стране, принимали участие в предварительных международных консультациях, включая разработку предложений, направленных на либерализацию торгово-экономических отношений развивающихся стран с остальным мировым сообществом, вели переговоры по выработке взаимоприемлемых решений по ключевым вопросам предстоящей Конференции.

Как один из возможных вариантов в решении сельхозпроблемы Мексика предложила, чтобы на данном этапе (как здесь назвали — «встреча на полпути») развитые страны взяли на себя обязательства установить конкретные сроки и размеры сокращения субсидий в производство своей сельхозпродукции с тем, чтобы, как это было намечено в г.Дохе, проблема могла быть успешно решена к 1 янв. 2005г.

За день до начала конференции мексиканская пресса распространила заявление своего президента о том, что «на предстоящей конференции ВТО в Канкуне Мексика намерена защищать позицию развивающихся стран по вопросу снижения субсидий в производство сельхозпродукции». С первых часов работы Конференции стали оправдываться самые мрачные прогнозы аналитиков. За 5 дн. работы ее участники так и не смогли придти хотя бы к частичному согласию по обсуждаемым вопросам. Положительным моментом в работе Конференции было принятие в ВТО Камбоджи и Непала.

Единственным документом, принятым Конференцией, стало заявление министров, в котором отмечается «значительный прогресс, достигнутый в переговорах», и намерение сохранить наметившуюся степень взаимопонимания на последующих стадиях переговорного процесса.

Председателю генсовета ВТО и гендиректору ВТО было поручено не позднее 15 дек. 2003г. провести заседание генсовета на уровне старших должностных лиц с тем, чтобы «принять необходимые меры для успешного и своевременного завершения переговоров текущего раунда».

В рамках Конференции Мексика провела ряд двусторонних встреч, на которых обсуждались политические и экономические вопросы взаимного сотрудничества. На переговорах с аргентинской делегацией обсуждались различия во взглядах сторон на возможность подписания между странами соглашения о свободной торговле (ССТ). И хотя обе стороны считают, что находятся в стадии начала переговоров по подготовке текста ССТ, глубокие разногласия между странами в вопросах относящихся к производственному сектору, выпускающему экспортную продукцию, не позволяют конкретизировать статьи будущего соглашения до 2004г.

На встрече министра экономики Мексики К.Кларионда с его китайским коллегой Л.Фуйюном была достигнута договоренность начать переговоры на высшем уровне по вопросу противодействия контрабанде. Стороны договорились обменяться списками и объемами экспортно-импортной продукции, что должно реально ограничить нелегальную торговлю. Будет создана смешанная рабочая группа, задачей которой станет определение товаров, наиболее страдающих от контрабанды (текстиль, одежда, обувь).

На встрече с боливийской делегацией был подписан Меморандум о взаимопонимании по вопросам сотрудничества в области развития экономики, торговли и инвестиций. Меморандум должен стать новым этапом в экономических отношениях между странами с перспективой дальнейшего заключения между ними ССТ.

16 июля 2003г. В.Фокс принял прибывшего в Мексику с рабочим визитом вице-президента и министра внешней торговли и туризма Республики Перу Рауля Диеса-Кансесо. На встрече стороны обсуждали аспекты двустороннего сотрудничества как регионального, так и международного характера, представляющие общий интерес. Значительное внимание было уделено инициативам двух правительств, направленным на усиление экономического сотрудничества и развитие двусторонней торговли.

Страны подтвердили обязательства Мексики и Перу в отношении реализации региональных договоренностей, принятых на 17 Встрече Группы Рио, состоявшейся в мае 2003г. в г.Куско (Перу), относительно создания механизмов международного финансирования и инвестиционного фонда для развития инфраструктуры с целью укрепления демократических систем в Латинской Америке.

17 июля 2003г. В.Фокс встречался с гендиректором Grameen Bank de Bangladesh Мухаммедом Йунусом, который в 1976г. основал этот банк без цели извлечения прибыли, а для борьбы с нищетой путем создания системы микрокредитования населения своей страны, за что получил прозвище «архитектор микрокредитов». На встрече присутствовали руководители Аппарата президента, министерства экономики и Национальной программы финансирования (Pronafin).

В ходе беседы стороны обсудили вопросы, связанные с реализацией Pronafin, призванной путем микрокредитования в создание микропредприятий бороться с бедностью мексиканского населения, а также проблемы, связанные с созданным в Мексике Фондом по микрокредитованию женщин, работающих в сельском хозяйстве (Fomur). В.Фокс попросил М.Йунуса ознакомить его с опытом работы системы микрокредитования в Бангладеш для улучшения работы подобной системы в Мексике. Со своей стороны М.Йунус пообещал предоставить мексиканцам всю интересующую их информацию и выразил мнение, что Мексика с успехом применяет уже созданную у себя систему микрокредитования.

По состоянию на июль 2003г. Pronafin и Fomur являются безусловными лидерами по выдаче микрокредитов. В их рамках создано 160 авторизованных микрофинансовых организаций со своим техкомитетом, 80 из которых осуществляют открытие конкретных кредитных линий. Этими организациями, с начала их работы, уже выдано 434 тыс.

микрокредитов, а полное количество микрокредитов по всем экономическим правительственными программам в 2002г. достигло 2,5 миллионов.

4 авг. 2003г. В.Фокс принял верительные грамоты от семи послов, назначенных в Мексику. С каждым из послов В.Фокс имел беседу, в ходе которой затрагивались темы международной обстановки и связанные с ней взгляды сторон на развитие двусторонних отношений и торговли. Наиболее продолжительными были беседы: с корейской стороной, на которой стороны обсудили долгосрочные перспективы развития торгово-экономических и научно-технологических отношений, а также возможность создания механизмов по снижению торгового дефицита между двумя странами и ограничению китайской контрабанды; с германским послом, на которой обсуждался вопрос предстоящего визита в Мексику президента Германии И.Рау. с целью стратегической консолидации позиции двух стран в вопросах двусторонних и многосторонних отношений; с послом Коста Рики обсуждались вопросы расширения торговых отношений на базе ССТ, подписанного 8 лет назад.

9 сент. 2003г. состоялась встреча В.Фокса с директором фармкомпания Wyeth, на которой стороны обсуждали вопросы, относящиеся к защите интеллектуальной собственности, инвестиции в разработку новых видов лекарств и меры по снижению их стоимости. Wyeth является девятой фармкомпанией в мире и имеет свои филиалы в 120 странах. В 2002г. фирма продала своих товаров на 14,6 млрд.долл.

Компания выразила президенту свою признательность за то, что Мексика стала первой страной в Латинской Америке, разработавшей инструменты, позволяющие не допустить нарушения патентного права путем создания санитарных регистров. По ее мнению, такая политика поможет Мексике, через привлечение инвестиций, обеспечить свою фармпром новыми научными разработками и возможностью производства новейших видов медикаментов. Компания тесно сотрудничает с мексиканскими министерствами экономики и здравоохранения в реализации совместных научно-исследовательских и промышленных проектов.

В Мексике компания работает 50 лет, обеспечивая прямую занятость на своих предприятиях более тысячи человек. Ежегодные инвестиции компании в модернизацию своего мексиканского производства и финансирование его исследовательской деятельности превышают 150 млн.долл. В 2002-03гг. компания провела в Мексике 800 научных клинических исследований, в которых приняло участие 40 тыс. мексиканских медиков.

## Встречи В. Фокса

В.Фокс 11 сент. 2003г. встретился с руководством Ассоциации международных финансово-банкиров (AIFI), созданной Международным клубом банкиров и в конце 1995г. полностью преобразованной в Ассоциацию. Сегодня членами AIFI являются 67 самых больших и могущественных финансово-банкиров мира, таких как Deutsche Bank, J.P. Morgan, Credit Lyonnais, осуществляющих свою деятельность в области корпоративного финансирования и банковских инвестиций.

На встрече президент информировал банкиров о текущем положении дел в мексиканских финансах и о долгосрочной политике, проводимой его

правительством в этой области, отметил, что Standard & Poor's, квалифицируя 9 ведущих банков Мексики, присвоило таким банкам как ING Bank, J.P. Morgan, Deutsche Bank Mexico у Vanamex рейтинг (AAA), остальным шести банками — (BBB). Стороны обсудили международный опыт, накопленный AIFI, и возможность его применения мексиканскими банками в деле развития, модернизации и регулирования финсистемы Мексики.

12 сент. 2003г. В.Фокс дал ужин по случаю завершения работы 14 Пленарной ассамблеи предпринимательского совета Латинской Америки, на которой обсуждались такие темы как анализ системной конкурентоспособности с целью успешного включения предпринимательского корпуса Латинской Америки в процессы глобализации. На ассамблее Мексика провела ряд двусторонних встреч. С боливийской делегацией обсуждались возможности сотрудничества в области добычи, переработки и транспортировки натурального газа, огромными резервами которого богата Боливия, и коммерческие выгоды, которые предоставляет Мексика как член НАФТА. На переговорах с экс-президентом Бразилии Ф.Кардозо обсуждались вопросы дальнейшего укрепления бразильско-мексиканских экономических отношений в рамках Меркосур. Было отмечено, что подготовка к подписанию ССТ между Мексикой и Уругваем расценивается сторонами как важный шаг в направлении заключения ССТ Мексика-Меркосур.

С 23 по 25 сент. 2003г. состоялся официальный рабочий визит В.Фокса в США, где он принял участие в пленарном заседании 58 Генассамблеи ООН, на котором обсуждалась возможность проведения радикальных реформ в этой организации для усиления ее влияния в международном сообществе по защите многосторонних интересов, и где президент выступил с речью, в которой выдвинул инициативу демократизации СБ ООН. В своей речи В.Фокс отметил опасную хрупкость мирового баланса, негативные последствия, которые стал оказывать на наиболее бедные развивающиеся страны процесс глобализации, неослабевающую угрозу миру со стороны терроризма и насилия. Было подчеркнуто место, занимаемое Мексикой в процессах мирового развития, и успехи, достигнутые страной в экономической и социальной областях. Большое внимание было уделено урону, нанесенному престижу ООН иракской войной, и мерам, которые должна принять Организация для восстановления нормальной жизни в этой стране.

В ходе своего визита в США В.Фокс провел многочисленные переговоры с лидерами различных стран и организаций. На встрече с канцлером Германии Г.Шредером обсуждались новые возможности в стратегическом сотрудничестве двух стран и меры, способствующие полному выполнению Соглашения Мексика-ЕС. Оба лидера согласились с тем, что двусторонние отношения между странами развиваются успешно и обменялись взглядами по текущим проблемам международной обстановки.

На встрече с премьер-министром Италии С.Берлускони, который также является президентом Совета Европы, обсуждались темы, связанные с работой ООН, вопросы двустороннего сотрудничества, представляющие взаимный интерес, и текущая международная ситуация. Оба лидера пришли к мнению о необходимости усилить политический диалог и экономический обмен между

Мексикой и Италией. Для Мексики Италия является третьим торговым партнером и десятым инвестором среди стран ЕС. По вопросу реформ в ООН стороны согласились с необходимостью создания «Группы высокопоставленных друзей», которая смогла бы изучить возможность их проведения.

На встрече с президентом Гватемалы А.Кабре-рой обсуждались вопросы долгосрочного сотрудничества между странами, в т.ч. двусторонняя торговля, улучшение инфраструктуры совместной границы, открытие на ней новых пропускных пунктов, борьба с перевозом наркотиков, миграция населения. Стороны пришли к согласию о необходимости проведения до конца текущего года Региональной встречи на высшем уровне, которая должна решить вопросы реализации Плана Пуэбла-Панама.

На встрече с премьер-министром Канады Ж.Кретьеном обсуждались вопросы мировой экономики, высказывалась озабоченность низкими темпами ее восстановления, затрагивались темы, нерешенные в ходе прошедшей в Канкуне 5 Министерской конференции ВТО, большое внимание было уделено положению в Ираке и путям выхода из кризиса, сложившегося в этой стране. Что касается двусторонних отношений, здесь стороны согласились с необходимостью их укрепления и расширения во всех секторах экономики.

На встрече с президентом Парагвая Н.Дуарте обсуждались вопросы двусторонних отношений и возможности их укрепления в рамках Меркосур, процессы южноамериканской интеграции, а также участие Парагвая в 3 Встрече на высшем уровне стран Латинской Америки и Карибского бассейна и ЕС, проведение которой намечено в Мексике в 1 пол. 2004г. Оба лидера подтвердили свой интерес в развитии экономических отношений между странами до уровня заключения ССТ. По результатам 2002г. товарооборот между странами достигал 10,7 млн.долл., а положительное сальдо торгового баланса составляло для Мексики 7,3 млн.долл.

24 сент. 2003г. состоялась рабочая встреча В.Фокса с генсекретарем ООН К.Аннаном, на которой стороны обсуждали возможные пути реформирования ООН в целях усиления значимости Организации в жизни мирового сообщества. К.Аннан поблагодарил мексиканского президента за помощь, которую оказывает Мексика ООН. Со своей стороны В.Фокс, поблагодарив К.Аннана за работу, проводимую им в ООН, выразил полную поддержку намерениям реформирования Организации.

На встрече с президентом Республики Перу А.Толедо обсуждались вопросы торгово-экономического сотрудничества между странами, в т.ч. возможности реализации проекта Camisea по экспорту перуанского газа, исполнение Соглашения об авиатранспортных перевозках с целью увеличения числа полетов между странами и региональные интеграционные процессы. Стороны договорились продолжить совместную работу по поиску путей урегулирования в вопросе госсубсидий в производство с/х продукции. Перу занимает 2 место среди стран Латинской Америки и Карибского бассейна по объемам мексиканских инвестиций, которые достигают 1,66 млрд.долл., или 12,6% от всех мексиканских инвестиций в этот регион. В 2002г. товарооборот между странами составил 348 млн.долл.

На встречах с премьер министром Португалии Ж.Барросо и президентом Пакистана П.Мушаррафом стороны обсудили состояние двусторонних экономических отношений и основные моменты текущей международной обстановки.

На встрече с королем Марокко Мохамедом VI стороны высоко оценили уровень развития политических отношений между странами, а также отметили имеющиеся широкие возможности для установления в среднесрочной перспективе стратегического альянса с учетом потенциалов обеих сторон и их влияния в соответствующих регионах. Стороны нашли согласие во взглядах на решение проблем борьбы с наркотиками и терроризмом, урегулирования иракского и палестино-израильского конфликтов. В заключение переговоров была достигнута договоренность о подписании Соглашения о политических консультациях и создании смешанной комиссии по сотрудничеству в целях упрочения экономических связей.

На встрече с президентом Аргентины Н.Кершнером обсуждались вопросы торгового сотрудничества, представляющие интерес для обеих стран, ход переговоров по заключению ССТ, а также переговорный процесс Мексика-Меркосур и интеграционные проекты в Южной Америке. Аргентина является главным объектом мексиканских инвестиций в этом регионе, достигшим 2 млрд.долл. Торговый оборот между странами в 2002г. составил 799 млн.долл. с отрицательным для Мексики сальдо в 576 млн.долл.

24 сент. 2003г. состоялась встреча В.Фокса с руководителем программы ООН по развитию (PNUD) М.Брауном, который поблагодарил мексиканского президента за помощь, оказываемую Мексикой региональному проекту «За человеческое развитие в Латинской Америке», и отметил роль, которую играют предложения В. Фокса в Совете Безопасности. В ходе беседы стороны обсудили помощь PNUD проектам техсотрудничества, реализуемым в Мексике на базе проводимых здесь программ борьбы с бедностью, защиты окружающей среды, поддержки развития федерализма.

На встрече с премьер-министром Ирландии Б.Ахерном обсуждались вопросы, относящиеся к международной политике и двусторонним торгово-экономическим отношениям. Достигнута договоренность координации усилий в подготовке и проведении 3 Встречи на высшем уровне стран Латинской Америки и Карибского бассейна и ЕС, на которой Ирландия будет являться сопредседателем.

2 июля 2003г. исполнилась третья годовщина избрания В.Фокса президентом Мексики, по случаю которой он выступил с обращением к гражданам страны. В своем обращении президент отметил демократические преобразования, произошедшие в жизни Мексики за этот период, поблагодарил мексиканцев за доверие, которое они оказывают действующему правительству, и пообещал, что все усилия государства и далее будут направляться на укрепление политического, экономического и социального могущества нации. В своем обращении В.Фокс характеризовал действующее правительство как наиболее гуманное, наиболее близкое к народу, придерживающееся демократических принципов, восприимчивое к нуждам граждан, почтительное к законам, опирающееся в своей работе на открытость и гласность, исполняющее принятые обязательства.

Дополняя эту характеристику во время проведения 13 Круглого стола с участием правительства Мексики, организованного журналом *The Economist*, В.Фокс сказал, что стратегическими целями правительства являются: экономический рост и рост качества жизни, борьба с бедностью; социально-гуманитарное развитие общества, создание «человеческого капитала»; демократическое управление государством, основанное на безопасности, спокойствии и социальном мире. За время своей работы действующее правительство, в соответствии с Планом национального развития, осуществило радикальные изменения: в Национальной финансовой корпорации, с целью улучшения финансирования экономики, малых и средних предприятий; в Генпрокуратуре Республики и в формировании министерства общественной безопасности, с целью улучшения госбезопасности и эффективной борьбы с оргпреступностью; в структуре и целях следственной полиции, путем создания Федерального агентства расследований, с целью снижения преступлений в госструктурах.

Проблемами усиления конкурентоспособности мексиканской экономики будет заниматься вновь созданный Национальный совет по конкурентоспособности с участием предпринимателей и их объединений. Развитие и модернизация мексиканского сельского хозяйства будет вестись по плану, подписанного в этом году Национального соглашения по сельскому хозяйству, на базе заново созданной системы финансирования сельского хозяйства. Правительство ищет финансовые ресурсы для усиления работы банковской системы страны: банков развития, комбанков и соцбанков.

В начале июля 2003г. члены нового Директивного совета Национальной палаты грузовых автоперевозок (*Canacar*) подали В.Фоксу протест против использования фирмами США, в нарушение условий НАФТА, своих грузовиков для перевозки мексиканских грузов, что отнимает работу у мексиканских водителей. Совет попросил президента принять закон, «запрещающий грузовикам США работать на территории Мексики, исключая случаи, когда транспортное средство ввозится в страну в качестве иноинвестиций в уставной капитал смешанных фирм». Стараясь разрядить напряженность, мексиканский президент, принимая протест, выступил с речью, в которой напомнил транспортникам о мерах правительства по развитию автогрузоперевозок в Мексике.

По его словам, сегодня грузовой автотранспорт в Мексике осуществляет до 84% всех наземных грузоперевозок и является стратегическим звеном в цепи производства, национального и международного распределения и потребления товаров, обеспечивая интеграцию в процесс экономического развития миллионов потребителей. Признана важная роль грузового автотранспорта в экономическом росте страны, действующее правительство приступило к выполнению самой обширной программы улучшения мексиканских автомобильных дорог. В текущем году на эти цели были привлечены бюджетные и смешанные (частные и государственные) инвестиции в 22 млрд. песо, а за 6 лет работы действующей администрации их сумма должна составить 97 млрд. песо.

В заключение выступления, В.Фокс подтвердил свое согласие с требованиями мексиканских автотранспортников и дал прямые поручения ру-

ководству минфина, минтранспорта и связи, минэкономики и Национальной финкорпорации в месячный срок конкретизировать свои предложения по реализации Программы модернизации и повышения конкурентоспособности грузового автотранспорта.

Острым и неприятным моментом для Мексики является иммиграция значительной части ее населения на работу в др. страны, главным образом в США. 8 июля 2003г. через канал спутниковой связи В.Фокс принял участие в телемосте с мексиканцами, проживающими в Сан Диего, Калифорния, США. Помимо президента в работе телемоста приняли участие политики и научная интеллигенция двух стран. В своем выступлении президент напомнил о роли научного прогресса в повышении жизненного уровня населения Мексики и об успехах, достигнутых мексиканцами в компьютеризации страны, выразил надежду, что проведение подобных спутниковых сеансов связи будет способствовать росту образованности и профессионализма среди молодых мексиканцев, упрочит дружественные связи между мексиканцами и американцами. В США существует 36 подобных пунктов спутниковой связи, расположенных в 7 штатах, на территории Мексики их насчитывается 2 тыс. Эти пункты позволяют поддерживать связь с мексиканцами, работающими или обучающимися в др. странах. Правительство Мексики будет прилагать все усилия для того, чтобы мексиканцы, проживающие за границей, чувствовали неразрывную связь с родиной. Для решения этой задачи был создан Институт мексиканцев, проживающих за рубежом.

17 июля 2003г. состоялась 4 Генассамблея мексиканского Совета по внешней торговле (*СОМСЕ*). Выступая на Ассамблее, В.Фокс поблагодарил мексиканских промышленников за активное участие в недавно прошедших выборах, чем, по его мнению, мексиканские экспортники, обеспечивающие 30% национального ВВП, доказали свою приверженность экономической политике, проводимой действующим правительством.

Президент отметил, что сегодня правительство прилагает большие усилия как для развития внутреннего рынка Мексики, так и для дальнейшего расширения и продвижения мексиканского экспорта на международные рынки через улучшение финансирования экспорта, создание новых предприятий «макиладорас» и усиление таможенной службы. Упорная борьба ведется с контрабандой, а повышение конкурентоспособности мексиканских товаров может быть достигнуто только объединенными усилиями правительства и промышленников, которые должны через привлечение новейших технологий обеспечить производство товаров высокого качества по наиболее низким ценам.

21 июля 2003г. В.Фокс принял участие в презентации Национальной программы «Население 2001-06», в которой представлена демографическая политика действующего правительства и направления ее дальнейшего развития. По заявлению В.Фокса, численность населения Мексики приблизилась к 104,2 млн. чел., что определяет его рост на 3 млн. чел. за период работы действующей администрации. В то же время прирост населения за счет рождаемости в этот период снизился с 1,66% до 1,45%, что по международным критериям приравнивает Мексику к странам со средним уровнем рождаемости.

В ходе встречи с представителями экономического блока правительства, на котором обсуждалось принятие необходимых мер по усилению внутреннего рынка и созданию новых рабочих мест, В.Фокс отметил, что рост безработицы в стране, усилившийся в последнее время, больше не может оставаться вне внимания правительства. Рост занятости в стране правительство планирует обеспечить путем реализации различных «мега» проектов по развитию инфраструктуры энергетики и коммуникаций, через расширение дорожного, аэропортового, портового и жилищного строительства, а также за счет дальнейшего роста числа малых и средних предприятий. В.Фокс принял участие в презентации открывающихся 216 проектов в рамках Программы поддержки создания новых предприятий. Президент напомнил, что мексиканская система Банков развития располагает ресурсами в 250 млрд. песо, из которых 70% предназначены для финансирования малых и средних предприятий и сельского хозяйства.

Малые и средние предприятия получают финансирование через систему Банков сообеспечения в виде микрокредитов от 1 до 10 тыс. песо, которых в пред.г. было выдано 550 тыс. В 2003г. к ипотечному кредитованию малых предприятий подключилась система комбанков, выделив на эти цели 170 млрд. песо. Большая работа ведется Национальной финкорпорацией (Nafin), создавшей спецфонды, обеспечивающие риски по сложным проектам. Национальный совет по науке и технологии (Conacyt) оказывает консультационную помощь инвесторам, способствуя росту конкурентоспособности малых предприятий. В качестве налогового стимула, предприятиям разрешено до 30% от суммы причитающихся с них налогов использовать как налоговый кредит на нужды внедрения новых технологий. Эта мера уже позволила действующему правительству инвестировать в технологическое развитие сектора 900 млн. песо. В научно-технологические исследования, направленные на создание и развитие новых товаров и инновационных процессов, было инвестировано 8,2 млрд. песо.

Низкие темпы восстановления мировой экономики вынуждают мексиканское правительство пересмотреть свое отношение к нуждам национального внутреннего рынка. 12 авг. 2003г. В.Фокс выступил с заявлением в поддержку развития внутреннего рынка Мексики, в котором подчеркнул его первостепенную важность для экономики страны. По его словам, действующее правительство ищет возможность расширения потока инвестиций (в 2003г. их запланированный объем составит 40 млрд. песо) в модернизацию инфраструктуры внутреннего рынка, в развитие энергетики и в жилищное строительство, обеспечивает стабильность таких макроэкономических показателей, как низкие процентные ставки и инфляция, способствует расширению банковского кредита в создание малых и средних предприятий. Главными «болевыми точками» для внутреннего рынка Мексики являются отсутствие нужных стране темпов экономического роста и создания новых рабочих мест. Положительные показатели роста в таких секторах как туризм, сельское хозяйство, строительство, торговля и услуги, создание малых предприятий не смогли компенсировать отставание в промпроизводстве.

В 2002г. правительство оказывало поддержку промсектору страны, реализуя ряд утвержденных программ. По Программе обучения и промышленной модернизации (Promode) прошли профессиональную переподготовку 194 тыс. чел. с 16,5 тыс. предприятий.

Секториальный Фонд науки и технологии реализует 121 инвестиционный проект и планирует в ближайшее время инвестировать 150 млн. песо на поддержку предприятий, занятых инновацией своего производства. Что касается малых предприятий, то здесь кредиты на 2 млрд. песо получило 7 тыс. из них и к концу 2003г. эта сумма удвоится.

21 авг. 2003г. В.Фокс объявил о начале работы государственной финансовой корпорации Financiera Rural (FR), которая, по словам президента, «представляет собой новую систему финансирования сельского хозяйства, обеспечивающую передачу процесса кредитования в руки сельхозпроизводителя эффективным и открытым путем».

FR была создана через преобразование банка Banrural, ранее не справившегося с выполнением аналогичных обязанностей, накопившего портфель просроченных кредитов в 70% и тратившего 3/4 своего бюджета на операционные расходы. Правительство поставило перед FR задачу покончить с некомпетентностью и коррупцией, царившими в организациях, кредитовавших сельское хозяйство, увеличить количество и конкурентоспособность национальной сельхозпродукции, обеспечить рост занятости сельского населения. Начальный капитал FR составил 17,5 млрд. песо. До конца 2003г. корпорация выдает кредитов на 5 млрд. песо, а к 2006г. эта сумма превысит 15 млрд. песо и будет инвестирована в жизнеспособные производственные проекты, а также в развитие сельской инфраструктуры, образование и здравоохранение.

1 сент. 2003г. В.Фокс выступил перед конгрессом с третьим ежегодным докладом о работе правительства за период с сент. 2002г. по авг. 2003г. В своем докладе президент представил вниманию конгресса в деталях факты и обобщенные цифры этой работы, а также отметил происходившие сменны политического курса и вызвавшие их причины. Выступление президента В.Фокса имело резонанс в политических кругах страны, где, с одной стороны, отмечались успехи и достижения нынешней администрации, с др. — эти же результаты подвергались острой критике.

## Хозяйственность

На протяжении 9 мес. 2003г. экономическая ситуация в Мексике оставалась неудовлетворительной. Этот период характеризовался замедлением темпов роста национального ВВП, т.к. страна не могла преодолеть застой, царящий в промышленности. Стремление правительства оживить национальную экономику в отчетный период ощутимых результатов не принесло. Если в начале 2003г. планировалось, что годовой рост ВВП составит 3%, то по результатам экономической деятельности каждого следующего квартала плановый показатель неуклонно снижался: в апр. 2003г. годовой рост ВВП оценивался уже в 2,4%, в июле 2003г. — в 2%, а в сент. 2003г. — в 1,5%.

По данным Национального института статистики (INEGI) за первые три квартала 2003г. ВВП Мексики достиг 4446 млрд. песо (в базовых ценах

1993г.), что определяет его рост на 0,9% по сравнению с тем же периодом пред.г. В то же время рост ВВП непосредственно в III кв. 2003г. составил всего 0,4% по сравнению со II кв. 2003г.

По сравнению с показателями аналогичного периода пред.г. в янв.-сент. 2003г. наибольший рост ВВП отмечен в сельском хозяйстве — на 2,3% и в секторе услуг — на 1,9%, в то время как наибольшее снижение ВВП произошло в промпроизводстве — на 1,1%.

Динамика ВВП обрабатывающей промышленности,  
в млрд. песо, в ценах 1993г.

	2002г. I-IX	2003г. I-IX	Рост %
Продовольствие, напитки, табак .....	234,17	236,33	0,9
Текстиль, одежда, изделия из кожи .....	68,56	62,95	-8,2
Изделия из дерева .....	22,43	21,55	-3,9
Бумага, печатная продукция .....	39,69	39,39	-0,8
Химтов., прод. нефтепер., каучук, пластм. ....	131,39	133,39	1,5
Минералы неметаллические .....	62,75	63,78	1,6
Базовая металлургия .....	42,67	44,42	4,1
Прод. металлообаб., машины и оборуд.....	282,67	262,82	-7
Прочее .....	27,85	24,95	-10,4

По заключению Банка Мексики эволюция мексиканской экономики в III кв. 2003г. проходила на фоне общего улучшения международной обстановки. Экономическая активность в стране демонстрировала спокойный рост с проявлениями его неравномерности как в отдельных индустриальных секторах, так в осуществлении внутренних платежей.

По данным Национального института статистики (INEGI) рост общего показателя экономической активности Мексики (ПЭА) удержался на уровне 2,3% только в I кв. 2003г. В дальнейшем рост ПЭА отсутствовал (0,1% в месяц), снизившись к сент. 2002г. на 0,7% по сравнению с показателями того же периода пред.г. На 2,9% по сравнению с пред.г. снизился ПЭА в индустриальном секторе. Главной причиной стало снижение на 4,7% ПЭА в обрабатывающей промышленности, которое не смогли компенсировать рост ПЭА в производстве электроэнергии, газа и воды — на 0,9%, в добыче полезных ископаемых — на 1,7% и в строительстве — на 2,4%

На 1,6% по сравнению с пред.г. снизился ПЭА в сельском хозяйстве из-за произошедшего в период весна-лето 2003г. снижения производства кукурузы, бананов, зеленого перца, сорго, лука, картофеля и винограда. На 0,6% к сент. 2003г. вырос ПЭА в секторе услуг как результат улучшения ситуации в секторе недвижимости и аренды, транспорта и связи, в сфере финансов, образования и развлечений.

По утверждению мексиканских экономистов, в промышленности нельзя найти сектора, который за 9 мес. 2003г. не испытывал бы трудности. Общий экономический спад в стране, конкуренция со стороны китайских товаров, рост цен на энергоносители, проблемы производственного характера и засилие контрабандных товаров на внутреннем рынке страны стали причинами закрытия в этот период сотен предприятий. По данным минэкономики Мексики из общего числа открывающихся в Мексике предприятий 50% «умирают» в последующие 5 лет, а число предприятий, работающих более 10 лет, составляет 30,8%.

Наихудшие результаты продолжали отмечаться в деятельности обрабатывающей промышленности, где падение объемов производства в рассмат-

риваемый период составило 2,5% по сравнению с аналогичным периодом пред.г. В стране уменьшилось производство профилированной стали, электротехнических машин и оборудования, электронных приборов, автомобилей и комплектующих изделий для них, транспортного оборудования и подвижного состава, стекла и стеклянных изделий, продукции из дерева и пробки, цемента, фармтоваров, синтетической резины и химволокна, текстильной и швейной продукции.

Кризис в обрабатывающей промышленности не смогли компенсировать положительные результаты др. отраслей. По итогам первых трех кварталов 2003г. увеличились объемы промпроизводства в строительстве — на 3,4% (за счет возросшего предложения стройматериалов), в добывающей промышленности — на 2,9% (за счет увеличившейся добычи нефти) и в производстве электроэнергии, газа и воды — на 1,3% по сравнению с тем же периодом пред.г.

Рост инфляции в Мексике отмечался по всем показателям. Аккумулированный за первые 9 мес. 2003г. показатель открытой инфляции, определенный через потребительские цены, составил 2,3%. Уровень скрытой инфляции, являющейся наиболее точным показателем усредненных инфляционных процессов в экономике, составил 2,78%. Банк Мексики заявил, что считает текущий уровень инфляции допустимым и находящимся под его контролем. По этой причине руководство Банка не стало менять проводимую им политику «корто», как инструмента по стабилизации финансовой системы страны.

Доходность по основным видам государственных ценных бумаг (CETES — гособлигации со сроком погашения 28 и 91 день), испытав резкое повышение (до 9,17%) в марте 2003г., до сент. носила стабильный характер с тенденцией к понижению. В аналитическом обзоре, подготовленном газетой El Financiero, отмечается, что негосударственные инвестиционные структуры, играющие на мексиканской фондовой бирже, за первые три квартала 2003г. имели средний доход в 21,45%, при повышенном риске.

Оживленной биржевой деятельности способствовали: хорошее финансовое состояние крупнейших мексиканских компаний (чьи акции котируются на бирже), планирующееся в обозримом будущем проведение структурных реформ в ведущих секторах мексиканской экономики и постепенное восстановление экономики США. Обменный курс мексиканского песо к долл. США, укрепившийся в апр.-июне 2003г., в III кв. 2003г. имел устойчивую тенденцию к ухудшению.

Положение на рынке кредита для частного сектора на протяжении трех кварталов 2003г. оставалось стабильным. Источниками финансирования кредитных операций для частного сектора продолжали оставаться: поставщики — на 58,8%, комбанки — на 19,7%, др. фирмы из корпоративной группы — на 10,9%, материнские фирмы — на 4%, иностранные банки — 2,7%, банки развития — на 2,3%, пр. источники — на 1,6%

В этот период кредиты использовали для увеличения оборотных средств — 63,4% фирм, реструктуризации пассивов — 11,1% фирм, инвестиций — 11,1% фирм, внешнеторговых операций — 7,9% фирм, на пр. цели — 6,5% фирм. Главными причинами отказа от привлечения кредита назвали:

высокие процентные ставки — 20,6% фирм, неустойчивость экономической ситуации в стране — 21,8% фирм, отказ банка — 10,6% фирм, проблемы со спросом на свою продукцию — 6,4% фирм.

## Иноинвестиции

На протяжении всех трех кварталов 2003г. Мексика стремилась накапливать свои золото-валютные резервы, объем которых к концу сент. 2003г. составил 52,117 млрд.долл. против 47,984 млрд.долл. на 31 дек. 2002г. Снижение объема накопленных резервов во II кв. 2003г. стало следствием вынужденных мер по оплате правительственных расходов на финансирование пенсионной и кредитной систем и др. непредусмотренных расходов. За первые 9 мес. 2003г. объем прямых иностранных инвестиций (ПИИ), полученных Мексикой, составил 8,093 млрд.долл., что на 15,8% меньше, чем в аналогичный период пред.г, когда ПНИ составляли 9,616 млрд.долл., и менее того объема валюты (9,936 млрд.долл.), который получила Мексика в виде денежных переводов от своих граждан, выехавших на заработки за рубеж.

Наибольший объем инвестиций поступил в страну из США, Канады и ЕС. Суммарные инвестиции из США и Канады составили 5,341 млрд.долл., а из ЕС — 2,412 млрд.долл., или 66% и 29,8% соответственно от полного объема ППИ, полученных Мексикой в рассматриваемый период. Инвестиции из Англии составили 987 млн.долл. (12,2%), Голландии — 404 млн.долл. (5%), Германии и Франции (из каждой) — 299 млн.долл. (3,7%), Испании — 250 млн.долл. (3,1%). Инвестиции из пр. стран мира, включая Японию, не превысили 1,4% от их полного объема.

Объем новых инвестиции, полученных Мексикой в янв.-сент. 2003г., составил 2,411 млрд.долл. (30% от полного объема) против 3,471 млрд.долл., полученных за аналогичный период 2002г., реинвестиций — 1,895 млрд.долл. (23,4%), в форме расчетов между компаниями — 2,283 млрд.долл. (27,7%) и как импорт основных средств фирмами «макиладорас» — 1,503 млрд.долл. (18%). Распределение ПИИ по секторам экономики было следующим: 4 млрд.долл. было направлено в обрабатывающую промышленность, 2,128 млрд.долл. — в сектор финансов, 858 млн.долл. — в торговлю, 428 млн.долл. — в транспорт и связь.

Аналитики минэкономики Мексики полагают, что снижение объемов поступающих в страну ПИИ является следствием низких темпов развития мировой экономики, а также негативных показателей, присутствующих в нацэкономике: низкие темпы развития, рост безработицы, отсутствие единого мнения о необходимости и формах проведения структурных реформ в стране, в которых в наибольшей степени нуждаются налоговое законодательство и энергетический сектор. Все это порождает неуверенность у иноинвесторов, которые не видят надежных гарантий для прибыльности своих капиталов. Пугающими являются «вялость» развития внутреннего мексиканского рынка и неменяющийся в последние годы индекс криминогенности страны.

Количество валюты, поступившей в Мексику от ее граждан, работающих за рубежом, в первые 9 мес. 2003г. составило 9,937 млрд.долл., что на 36% больше, чем в аналогичный период 2002г. Внешний долг госсектора Мексики к концу сент. 2003г. составил 78,477 млрд.долл. (13,5% ВВП), что опре-

делило его снижение на 0,5% по сравнению с показателем конца пред.г. — 78,891 млрд.долл. (13,3% ВВП). В этот же период внешний долг частного сектора Мексики снизился на 2,2% и составил 61,422 млрд.долл. (9,7% ВВП).

Динамика и структура внешнего долга Мексики, в млрд.долл.

	2001г.	2002г.	2003г.*
<b>Внешний долг (полный)</b> .....	147,632	141,692	139,899
Госсектор .....	82,697	78,891	78,477
в % ВВП .....	13,9	13,3	13,5
- долгосрочный .....	79,252	74,672	74,896
- краткосрочный .....	3,445	4,219	3,581
Частный сектор .....	64,935	62,801	61,422
в % ВВП .....	10,1	10,1	9,7
- банковский .....	10,911	6,397	6,918
- небанковский .....	54,024	56,404	54,503

\* — период янв.- сент.

Основными кредиторами Мексики по внешнему долгу в 2003г. являлись: США — 47,1% долга, международные финорганизации — 21,9%, Англия — 7,8%, Япония — 7,2%, Германия — 6,7%. Акциями в области внешней задолженности, реализованными мексиканским правительством в III кв. 2003г., стали досрочное, полное погашение в 1,267 млрд.долл. гособлигаций Bonos Brady, срок действия которых истек 31 дек. 2019г., и досрочная выплата 506,5 млн.долл. с закрытием кредита в 1,375 млрд.долл., взятого Мексикой в мае 2003г. на цели досрочного погашения Bonos Brady.

На конец сент. 2003г. внутренний долг федерального правительства составил 986,927 млрд. песо (15,6% ВВП), что на 9,2% выше показателя конца 2002г. Дефицит платежного баланса по текущим операциям за первые три квартала 2003г. составил 5,729 млрд.долл. (1,25% ВВП) против 9,281 млрд.долл. (1,95% ВВП) в аналогичный период 2002г.

По планам правительства бюджет 2004г. предполагается сформировать так, чтобы добиться максимально возможного роста мексиканской экономики и одновременно компенсировать имевшее место отставание от плановых показателей бюджета 2003г. Не имея существенных возможностей повлиять на улучшение доходной части будущего бюджета за счет поступлений из пр. источников, мексиканское правительство стало планировать это улучшение за счет большей собираемости налогов.

Динамика доходов и расходов мексиканского бюджета, в трлн.песо  
в % ВВП

	2002г.	2003г.*	2004г.**	2002г.	2003г.*	2004г.**
<b>Бюджетные поступления</b> .....	1,515	1,603	1,595	22,4	23,3	22,5
Нефтяные .....	0,452	0,536	0,503	6,7	7,8	7,1
Ненефтяные .....	1,063	1,067	1,091	15,7	15,5	15,4
правительственные .....	0,790	0,787	0,804	11,7	11,4	11,3
налоговые .....	0,677	0,696	0,704	10	10,1	9,9
Неналоговые .....	0,113	0,091	0,101	1,7	1,3	1,4
От организаций и .....	0,273	0,280	0,288	4	4,1	4,1
фирм						
<b>Бюдж. расходы (полные)</b> .....	1,573	1,651	1,637	23,2	24	23,1
Расх. по обслуж. долга .....	0,196	0,203	0,217	2,9	2,9	3,1
Основные расходы .....	1,376	1,449	1,420	20,3	21,1	20

\* — ожидаемое, \*\* — планируемое

Источник: El Financiero

Весь III кв. 2003г. партийные фракции в конгрессе вели ожесточенные дискуссии по вопросу изменения Закона о налоге на добавленную стоимость (IVA) и Закона о налоге на доходы (ISR). В ответ на объявленное правительством намерение в

2004г. снизить действующую ставку IVA с 15% до 10% и распространить его применяемость на необлагаемые ныне продтовары, медтовары и услуги, книги и периодические издания, услуги по образованию, гостранспорт, театральную деятельность финкомитет революционно-институциональной партии внес на рассмотрение палаты депутатов свой популистский контрпроект, предусматривающий применение IVA к продовольственным и медицинским товарам не более 5%.

Предложение было дополнено проектом о пересмотре ставки ISR с ее снижением для физлиц — до 25% и для юрлиц — до 30%, а также о полном от него освобождении граждан, чей доход составляет менее пяти минимальных зарплат. По мнению разработчиков проекта, предлагаемые изменения ставки ISR позволят обеспечить больший приток денежных средств в казну за счет лучшей собираемости налога, что является тем более важным в условиях планируемого снижения ставки IVA. По данным минфина, действующий Закон о подоходном налоге пришел в противоречие с реальной экономической ситуацией в стране. На 30 сент. 2003г. регистр плательщиков ISR, содержал 527 тыс. фирм, что на 14,5 тыс. фирм меньше, чем их было зарегистрировано год назад. Налогооблагаемая база юрлиц в этот период снижалась на 51 фирму в день, в то время как за первые 9 мес. 2002г. она ежедневно возрастала на 126 фирм.

Главной причиной тому стал подпольный бизнес, в который уходят не только рабочие, но и фирмы, потерявшие надежду на возможность организации рентабельного производства в рамках легальных экономических схем. Число фирм представивших налоговую декларацию в 2003г. сократилось до 31,9%, против 43,7% в 2002г. Средний размер налоговых платежей от одного юрлица, составлявший в конце сент. 2002г. 406,73 тыс. песо, за прошедший год возрос до 570,14 тыс. песо. Налоговая нагрузка на фирмы, подавшие декларации, возросла на 34,7% и стала не соответствовать реалиям экономического роста в стране. Обрабатывающая промышленность, представленная в национальном ВВП 18,6%, обеспечивает 30% собираемого в стране ISR, сектор финуслуг, имеющих 12,9% ВВП, платит 23,3% ISR. Одновременно сельское хозяйство и рыбная ловля, создающие 4% ВВП, платят 0,5% ISR, а транспорт, создающий 11,1% ВВП, платит 6% ISR.

Правительство полагает, что, с учетом реформирования налоговой системы, Мексика в 2004г. сможет добиться следующих макроэкономических показателей: рост ВВП 4,2%; инфляция 3%; % ставки (средние) 6,5%; дефицит платежного баланса по текущим операциям 2,6%.

Международные квалификационные агентства не изменили своего заключения, сделанного в начале 2003г., и продолжают оценивать текущее состояние мексиканской экономики как устойчивое с медленным ростом. В III кв. 2003г. уровень рискованности страны для Мексики, определенный через бонусы госказначейства США (Indice EMBI+), продолжал снижаться, достигнув своего исторического минимума в сент. 2003г.

По мнению аналитиков Межамериканского банка развития, Мексика продолжает пользоваться доверием международных рынков. Некоторая неустойчивость мексиканской финсистемы не вызывает серьезной озабоченности у иноинвесторов,

считающих, что проводимая мексиканским правительством экономическая политика остается неизменной. Госдефицит эффективно контролируется, а дефицит платежного баланса по текущим операциям в большей своей части финансируется через поступающие в страну прямые иноинвестиции.

Что касается перспектив дальнейшего экономического роста, то он будет зависеть от усиления госинститутов. Страна нуждается в структурных реформах в секторе энергетики, в области налогообложения, в снижении зависимости бюджетных поступлений от продажи нефти.

## Конкурентоспособность

По заключению Всемирного экономического форума (WEF) в подготовленном им «Отчете о состоянии мировой конкурентоспособности 2003-04», составленного на базе 120 стран, мексиканская экономика по конкурентоспособности в 2003г. заняла 47 место (1 место — Финляндия) против 53 места, которое она имела в пред.г., и 2 место среди стран Латинской Америки после Чили. Конкурентоспособность Мексики в области торговли в этом году также улучшилась, переместившись с 55 места на 48. По части макроэкономической стабильности Мексика заняла невысокое 73 место, а по состоянию своей финансовой системы — 28.

Первые 9 мес. 2003г. внешняя торговля Мексики завершила с отрицательным сальдо торгового баланса в 3018 млн.долл., что в сравнении с показателями за первые три квартала 2002г. демонстрирует снижение торгового дефицита на 33,6%. Товарооборот страны составил 245,91 млрд.долл.

С янв. по сент. 2003г. мексиканский экспорт составил 121,446 млрд.долл., что на 1,6% выше показателя аналогичного периода пред.г. Экспорт нефтяных товаров снизился на 1,2%, а нефти и нефтепродуктов возрос на 30,4% и составил 13,791 млрд.долл. Структура экспорта в этот период была следующей: товары обрабатывающей промышленности — 85,4%, нефтяные товары — 11,4%, с/х продукция — 3% и нефтяная продукция добывающей промышленности — 0,3%. По сравнению с первыми 9 мес. пред.г. наблюдался рост экспорта с/х товаров на 21,1% и товаров добывающей промышленности — на 20,9%. В то же время снизился экспорт товаров обрабатывающей промышленности на 2%.

Главными позициями экспортной номенклатуры в III кв. 2003г. являлись: продовольствие, напитки и табак, оборудование профессиональное и для научных целей, продукция химическая и пластмассовая, минералы неметаллические, машины и оборудование электротехническое и электронное, продукция автомобилестроения, текстиль.

За янв.-сент. 2003г. мексиканский импорт достиг 124,464 млрд.долл., что на 0,4% выше показателей аналогичного периода пред.г. Структура импорта была следующей: сырье и комплектующие — 76,1%, импорт основных средств — 11,8% и потребтовары — 12,1%. По сравнению с первыми 9 мес. 2002г. возросли закупки потребтоваров — на 1,8%, сырья и полуфабрикатов — на 0,9%, снизился на 4,7% импорт основных средств.

Ситуация с добычей и экспортом нефти, газа и продукции нефтехимии в янв.-сент. 2003г. складывалась для Мексики весьма удачно. Средняя цена на мексиканскую смесь, державшаяся в I пол. 2003г. на уровне 24,64 долл. за баррель, в

III кв. 2003г. возросла до 24,73 долл. за баррель, что на 6,38 доллара выше цены, заложенной в бюджете страны.

По данным государственной нефтяной компании «Пемекс» добыча нефти в Мексике за первые 9 мес. 2002г. держалась на уровне 4,632 млн. баррелей в день, что на 4% выше уровня ее добычи в аналогичный период 2002г. Добыча натурального газа в этот период также увеличилась на 1% и составляла 4,476 млрд. куб.м. в день, а производство жидкого газа — 414 тыс. бар. в день.

Производство продукции нефтеперегонки в янв.-сент. 2003г. составляло 1,577 млн. бар. в день против 1,507 млн. бар. в день в тот же период 2002г. Полное производство нефтехимпродукции за первые 9 мес. 2003г. увеличилось на 3,5% и достигло 7,658 млн.т. против 7,401 млн.т., произведенных за тот же период пред.г.

Экспорт нефти в рассматриваемый период составлял 1,829 млн. бар. в день, что на 9% выше показателей пред.г. В т.ч. экспортировалось в день: тяжелой нефти — 1,599 млн. бар., легкой нефти — 22 тыс. бар. и сверхлегкой нефти — 208 тыс. бар. Экспорт продукции нефтеперегонки находился на уровне 174 тыс. бар. в день, а продукции нефтехимии — 582 тыс.т.

Рост экспортных доходов стал следствием увеличившейся на международных рынках средней цены на мексиканскую смесь, возросших объемов экспорта нефти и падения курса национальной валюты по отношению к доллару США.

Импорт натурального газа за первые три квартала 2003г. составил 739 млн. куб.м. (571 млн. куб.м. в 2002г.), продукции нефтеперегонки — 352 тыс. б/д (392 тыс. б/д в 2002г.), продукции нефтехимии 454 тыс.т. в день (195 тыс.т. в день в 2002г.).

Сложной остается ситуация в соцсфере. На протяжении первых 9 мес. 2003г. безработица в Мексике имела устойчивые тенденции к росту. Ухудшение ее показателей продолжалось, несмотря на принимаемые правительством меры, вызывая нарастающее социальное недовольство в обществе.

По данным официальной статистики среднее значение открытой безработицы в янв.-сент. 2003г. достигало 3,18% экономически активного населения против 2,87% по итогам 1 пол. 2003г. В этот период не имело работы 3,05% мужчин и 3,4% женщин. По подсчетам независимых организаций уровень безработицы в стране в рассматриваемый период был выше и достигал 3,81%.

За первые 9 мес. 2003г., занятость мексиканского населения ухудшалась по всем статистическим показателям, в т.ч. показатель занятости с критически низкой оплатой труда вырос до 9,13%, а показатель частичной занятости населения — до 4,49%. По утверждению аналитиков, за время правления администрации В.Фокса страна потеряла в открытой экономике в общей сложности 486 тыс. рабочих мест.

В III кв. 2003г. занятость среди экономически активного населения составляла 96,13%. Из них 38,3% работали в секторе услуг, 26,2% — в обрабатывающей и добывающей промышленности, в электроэнергетике и строительстве, 22,1% — в торговле, 6,4% — на транспорте и в связи, 7% — в пр. секторах.

Официальной причиной роста безработицы считается медленный рост экономического развития страны. По мнению экспертов, действенным

«лекарством» в борьбе с растущей безработицей может стать реформа трудового законодательства, которая должна предоставить большую правовую защиту инвестициям, направляемым на создание новых производств; позволить предприятиям применять гибкие схемы оплаты труда для стимулирования роста производительности; обеспечить внедрение новых технологий и повышение образовательного уровня работников.

Несмотря на то, что мексиканские политики причисляют свою страну к числу 15 наиболее развитых стран мира, зарплата ее населения значительно отстает от международных стандартов (минимальная зарплата составляет 41,53 песо в день, средняя зарплата в обрабатывающей промышленности 166,35 песо в день, что эквивалентно 15,12 долл.), что делает для мексиканцев значимым такой источник доходов, как выезд на работу за рубеж в США. По данным Банка Мексики в янв.-сент. 2003г. 20 млн. мексиканцев участвовало в отправке или получении 31 млн. денежных переводов из заграницы, что на 40% превосходит показатель того же периода пред.г. В среднем, сумма каждого перевода равнялась 320 долл. При этом тарифные расходы по переводу денежных средств за последние 3г. снизились с 15% до 7%.

С учетом показателей, достигнутых страной за первые 9 мес. 2003г., Банк Мексики был вынужден внести коррективы в ранее опубликованный им прогноз экономического развития на 2003г. который стал выглядеть следующим образом.

	По плану правительства		По оценке Банка Мексики с учетом результатов за	
	на 2003г.	янв.-март	янв.-июнь	янв.-сент.
Годовой рост ВВП.....	3%	2,4%	2%	1,5%
Инфляция.....	3%	3%	3%	3,1%
Дефицит платежного				
баланса по текущим				
операциям.....	2,8% ВВП	3% ВВП	2,2% ВВП	2,2% ВВП

## Экономика

В 2003г. внешняя политика Мексики была полностью ориентирована на создание условий, которые позволили бы стране справиться с нарастающими негативными явлениями в национальной экономике.

Приняв 10 лет назад в качестве стратегического пути своего развития идею глобализации, сегодня Мексика «пожинает ее плоды». Первоначально высокие темпы экономического роста, достигнутые через приток иностранных инвестиций, стали постепенно сменяться нарастающими кризисами в промышленности, сельском хозяйстве, банковской и социальной сфере. Производительные силы страны, обслуживающие в первую очередь иностранных потребителей, не имея достаточных финансовых, энергетических и трудовых ресурсов, все больше обслуживают внутренний рынок по «остаточному принципу», что ведет к его медленному развалу. Одновременно, мексиканская экономика, выросшая на иностранных инвестициях, стала болезненно реагировать на малейшие изменения в мировой экономической ситуации. Не успела Мексика преодолеть последствия мирового экономического кризиса, порожденного событиями 11 сент. 2001г., как ее экономическая стабильность вновь подверглась серьезным испытаниям в следствие ближневосточного военного конфликта.

В сложившихся условиях мексиканское правительство путем активной внешнеэкономической политики усиленно искало пути к расширению притока капитала, пытаясь преодолеть спад темпов развития экономики. В 2003г. мексиканские делегации, возглавляемые президентом страны, приняли участие в работе всех крупнейших международных форумов, встречались и вели многочисленные переговоры с лидерами стран, ведущими бизнесменами и банкирами Америки, Европы и Азии, с руководителями различных международных организаций. Главными темами обсуждения на этих встречах оставались торгово-экономическое и инвестиционное сотрудничество.

Несмотря на столь активную политическую деятельность, объем привлеченных в 2003г. инвестиций был недостаточным, что не позволило стране выполнить в полном объеме многие запланированные программы своего экономического и социального развития.

Подводя итоги 2003г., мексиканские экономические обозреватели определили прошедший год, как еще один год упущенных возможностей. По их мнению, Мексика не может вырваться из замкнутого круга, в котором нерешительность правительства в проведении структурных экономических реформ оборачивается снижением притока иностранных инвестиций, а это не позволяет стране добиться необходимых темпов экономического роста. Имея рост ВВП на уровне 1% против запланированных 3%, Мексика не способна на должном уровне развивать и обновлять свое производство, увеличивать конкурентоспособность своих товаров на международных рынках, улучшать использование имеющихся у нее ресурсов, эффективно бороться с бедностью и обеспечивать социальную защищенности своего населения.

С подобным мнением согласился и М. Родате, генеральный директор Центра экономических исследований для частного сектора, заявивший, что если бы мексиканское правительство согласилось на проведение только одной всеобщей налоговой реформы, предложенной ему еще три года назад, то в 2003г. Мексика могла бы иметь рост национального ВВП в 4-4,5%.

Макроэкономические показатели развития Мексики в 2003г. и их правительственный прогноз на 2004г.

	2003г.	2004г.
ВВП		
- реальный годовой рост, %	1,5	3,1
- номинальный, млрд. песо	6 595,8	7 086,2
Инфляция, %	3,8	3
Средний обменный курс, песо/долл.	10,7	11,2
Среднегодовая процентная ставка по гос. ценным бумагам (Сетес28)		
- средняя номинальная, %	6,5	6,5
- реальная, %	2,7	3,6
Дефицит плат. баланса по текущим операциям		
- млрд.долл.	9,15	16,420
- % ВВП	1,5	2,6
Дефицит госбюджета, в % ВВП	0,7	0,3

Расчет этих показателей был произведен с ориентировкой на следующие сопутствующие условия. В 2004г. реальный рост ВВП США составит 3,8%, инфляция в США — 1,8%, средняя цена на нефть («мексиканская смесь») — 20 долл. за баррель при среднем объеме экспортных поставок — 1,959 млн.бар. в день против 1,86 млн.бар. в день в 2003г., ставка Libor — 2,5%.

По данным Нацинститута статистики, географии и информатики (INEGI) рост национального ВВП в 2003г. составил 1,3%, по сравнению с показателем 2002г. По планам мексиканского правительства годовой рост ВВП в 2004г. должен был составить 3%.

Динамика роста ВВП Мексики, в %: 1997г. — 6,8; 1998г. — 4,9; 1999г. — 3,7; 2000г. — 6,6; 2001г. — (-)0,3; 2002г. — 0,9; 2003г. — 1,9. Аккумулированный за 2003г. объем составил 6,005 трлн. песо (в ценах 1993г.).

Доля отраслей экономики в ВВП

	млн. песо,	% от	годовой
	цены 1993г.	ВВП	рост
Сельское хозяйство и рыбная ловля	347 706	5,8	3,9
Добывающая промышленность	80 826	1,3	3,7
Обрабатывающая промышленность	1 186 933	19,8	-2
Строительство	248 302	4,1	3,4
Электричество, газ и вода	101 847	1,7	1,1
Торговля, рестораны и отели	1 289 483	21,5	1,3
Транспорт, хранилища и связь	723 387	12	3,3
Финанс. услуги, страхов., аренда недвиж.	1 045 391	17,4	4,3
Коммунальные и социальные услуги	1 186 412	19,8	0,5

Источник: INEGI

Рост объемов производства был зафиксирован во всех отраслях экономики за исключением промышленного производства (сюда включены добывающая и обрабатывающая промышленности, строительство и производство электроэнергии, воды и газа), в котором уже третий год подряд наблюдается их падение.

Падение промышленных объемов производства, преобладавшее в экономике на протяжении всего 2003г., к его концу достигло 0,8% по сравнению с показателями предг. и определялось, прежде всего, падением объемов производства в обрабатывающей промышленности, которое составило 2%.

В добывающей промышленности объемы производства за 2003г. возросли на 3,7%, в основном, за счет увеличившегося производства железа и стали. В строительстве рост объемов производства достиг 3,4%, в производстве электроэнергии, воды и газа — 1,1%. Наиболее динамично развивающимися секторами экономики Мексики в 2003г. стали финансовые услуги, сельское хозяйство, транспорт и связь.

Финансовые услуги, у которых рост объемов производства в 2003г. составил 4,3%, оказали существенное влияние на развитие всего сектора услуг Мексики, добившегося в этот период роста на 2,1%. Неожиданными для экономистов стал рост на 3,3%, который был достигнут сектором транспорта и связи в условиях сниженного динамизма на внутреннем рынке Мексики, в то время когда мексиканская внутренняя торговля имела рост всего на 1,3%, а также рост объемов производства (вопреки ожидавшемуся) на 3,9%, достигнутый мексиканским сельским хозяйством за счет хорошего урожая кукурузы, пшеницы, сои, картофеля, лука, зеленого перца, яблок, апельсинов, лимонов, авокадо, ананасов и др., а также за счет возросшей добычи морепродуктов.

В обрабатывающей промышленности наибольшее падение объемов производства отмечалось в секторе текстиля, одежды и изделий из кожи — на 9,5%, в производстве продуктов металлообработки, машин и оборудования — на 6,6%, в деревообрабатывающем секторе — на 1,17%, в производстве бумаги и полиграфии — на 0,83%.

Доля различных секторов в обрабатывающей промышленности		
	млн. песо,	% ВВП
	в ценах 1993г	
Обрабатывающая промышленность	1 186 933	100,00
Продовольственные товары, напитки, табак	317 275	26,7
Текстиль, одежда, изделия из кожи	82 568	7
Деревообрабатывающая, изделия из дерева	29 671	2,5
Производство бумаги, изделий из бумаги, полиграфия, книгоиздательство	51 890	4,4
Химпродукты, продукты нефтепереработки, каучуки и пластмассы	179 302	15,1
Полезные ископаемые (не металлические)	85 026	7,2
Базовая металлургия	59 195	5
Продукты металлообработки, машины, оборуд.	349 333	29,4
Прочие обрабатывающие производства	32 673	2,8

Источник: INEGI

Президент Наблюдательного совета Национальной палаты перерабатывающей промышленности К.Фиш, президент Мексиканской палаты строительной промышленности Х.Видегарай и директор Национальной палаты производителей одежды Р.Гарсия, отвечая на вопросы журналистов, освещавших экономические результаты, достигнутые Мексикой в 2003г., назвали главными причинами, породившими кризис в мексиканской промышленности, следующие:

– отсутствие финансовых ресурсов, высокие налоговые и кредитные ставки, что лишает промышленное производство необходимой поддержки, не дает ему развиваться и порождает рост безработицы;

– сегодня в Мексике нет программ поддержки промышленности, которые позволили бы ей наращивать свою конкурентоспособность. За последние 10 лет промышленность лишилась 60% своих национальных предприятий, а оставшиеся производства загружены на 50% проектной мощности. В т.ч. за последние 3 года из 11200 компаний занятых производством одежды загружены на полную мощность не более 60%, что повлекло потерю в секторе 185 тыс. рабочих мест и притока инвестиций на 242,2 млн.долл. В строительстве, которое является лучшим барометром мексиканской экономики, т.к. в нем задействованы 37 из 73 национальных производств, большинство реализованных в 2003г. проектов финансировались за счет налоговых ресурсов в объеме не превышавшем 60% от необходимого, а инвестиции из частного сектора составили 40%.

## Финансы

В 2003г. Мексике удалось значительно улучшить состояние своего платежного баланса по текущим операциям. По данным Банка Мексики в 2003г. его дефицит оказался самым низким за последние 6 лет и составил 9150 млн.долл. (1,46% ВВП), что на 34,9% ниже показателя предг.

В зависимости от того, насколько успешно в 2004г. будет проходить реализация в жизнь основных реформ, в первую очередь, налоговой, отрицательное сальдо платежного баланса по текущим операциям может варьироваться в пределах 3% ВВП.

Динамика дефицита платежного баланса по текущим операциям		
	млн.долл.	% ВВП
1996г.	2 508	0,75
1997г.	7 665	1,91
1998г.	16 072	3,81
1999г.	14 001	2,91

2000г.	18 167	3,13
2001г.	18 158	2,92
2002г.	14 053	2,17
2003г.	9 150	1,46

В 2003г. Мексике не удалось удержать инфляцию на уровне запланированных 3%. В этот период инфляция достигла: открытая инфляция (определенная на базе потребительских цен) – 3,9800%; скрытая инфляция – 3,6644%; инфляция базовой корзины – 4,7100%.

Динамика уровня открытой инфляции в Мексике, в %								
1995г.	1996г.	1997г.	1998г.	1999г.	2000г.	2001г.	2002г.	2003г.
51,97	27,70	15,73	18,06	12,32	9,03	4,40	5,70	3,98

В 2003г. основным инструментом для сдерживания инфляции и удержания роста цен в запланированных пределах оставались «корто» (изъятие из обращения денежной массы). В 2003г. Банк Мексики провел три «корто» на 1,875 млрд. песо.

В 2003г. Мексике не удалось удержать среднегодовой обменный курс песо в пределах запланированного показателя – 10,1 песо за 1 долл. Реальный среднегодовой обменный курс песо составил 10,792 песо.

Падение курса национальной валюты к доллару США, имевшее место в 2003г. и составившее за год 7%, можно считать удовлетворительным по сравнению с показателями предг., когда песо обесценился на 14%.

Обменный курс песо к доллару США в 2002-2003г.г.

	2002г.	2003г.
январь	9,161	10,599
февраль	9,101	10,931
март	9,081	10,925
апрель	9,132	10,616
май	9,490	10,249
июнь	9,738	10,500
июль	9,798	10,446
август	9,826	10,756
сентябрь	10,043	10,929
октябрь	10,096	11,173
ноябрь	10,200	11,127
декабрь	11,173	11,256

По данным минфина размер внешнего долга Мексики в 2003г. возрос на 0,28% по сравнению с показателями 2002г. и составил 141146 млн.долл., в т.ч. задолженность госсектора возросла на 0,58% и составила 79274,5 млн.долл.

Задолженность мексиканского правительства по внутреннему долгу составила 1011889,2 млн. песо, что определило ее реальный годовой рост на 6,7%.

Динамика внешнего долга Мексики, в млрд.долл.

	Внешний долг			
	Всего	Госсектор	Част. небанк. сектор	Комбанки
2001г.	145,055	80,339	55,101	9,615
		..12,3% ВВП	..9,2% ВВП	..1,6% ВВП
2002г.	140,756	78,818	55,927	6,011
		..12,4% ВВП	..9,4% ВВП	..1% ВВП
2003г.	141,146	79,275	54,519	7,352
		..12,9% ВВП	..9,3% ВВП	..1,3% ВВП

Источник: минфин

Крупнейшими кредиторами госсектора Мексики в 2003г. традиционно оставались США, на долю которых приходится 48% из полученных средств и международные финансовые организации – 22,3%. Далее следовали Англия – 7,5%, Германия – 6,7%, Япония – 6,3%.

В 2003г. политика мексиканского правительства в управлении внешним долгом сводилась к реструктуризации пассивов, с целью поиска воз-

возможности их улучшения в условиях меняющейся обстановки на международных финансовых рынках, и к получению выгодных условий по текущей оплате долга. Самой значительной мерой по обслуживанию внешнего долга, предпринятой мексиканскими правительством, стала, проведенная в IV кв. 2003г., новая эмиссия государственных долговых обязательств на 1 млрд.долл., сроком на 10 лет, с фиксированной годовой ставкой в долларах в 5,875%. Полученные за счет эмиссии средства будут использованы правительством на нужды рефинансирования внешнего долга в 2004г.

График ежегодных выплат по внешнему долгу, в млн.долл.

	Сальдо на		Выплаты		
	31.12.03	2004г.	2005г.	2006г.	2006г.*
Всего .....	79274,5	11887,7	7752,6	6664,8	52967,4
- по гособлигациям .....	48806,2	3667,7	3036,1	3015,9	39087,1
- по банковским обяз.....	3406,9	1017,6	1049,7	810,4	529,5
- междуна. фин. организ.....	17450,8	1928,3	2019,4	2084,6	11418,5
- по внешней торговле.....	5620,7	2188,5	1261,4	397,3	1773,5
- на реструктуризацию .....	1453,4	551,7	386,0	356,6	159,1
- прочие .....	2536,5	2536,5	0,0	0,0	0,0

\* после 2006г.

Источник: минфин

В 2004г. Мексика продолжала накапливать свои золотовалютные резервы. Третий год подряд их стабильно нарастающие объемы характеризуются мексиканской статистикой как исторические. Если за 2001г. объем золотовалютных резервов возрос на 6,5 млрд.долл. и достиг 40,091 млрд.долл., то за 2002г. эти резервы возросли на 7,9 млрд.долл., составив 47,984 млрд.долл., а к концу 2003г. золотовалютные резервы Мексики увеличились на 8,1 млрд.долл. и оценивались в 56,086 млрд.долл.

Столь высокий объем золотовалютных резервов, находящихся на хранении в Банке Мексике и других финансовых органах страны, а также в международных и региональных валютно-кредитных и финансовых организациях, являлся на протяжении пред.г. главным аргументом в правительственных переговорах о получении кредитов и привлечении иностранных инвестиций. Основными источниками накопления золотовалютных резервов для страны, как и прежде, продолжали оставаться доходы от внешней торговли и продажи нефти.

По заявлению минфина дефицит госбюджета в 2003г. снизился на 47,2% по сравнению с показателями пред.г. и составил 0,7% от ВВП, или 41737,2 млн. песо.

Динамика основных статей в бюджете Мексики, в млн. песо

	2002г.	2003г.
<b>Дефицит бюджетного баланса.....</b>	75 606,6	41 737,2
<b>Поступления (всего).....</b>	1 387 235,5	1 599 797,2
Нефтяные.....	410 037,6	534 079,6
- от федерального правительства.....	260 006,1	357 928,4
- от ПЕМЕКСА .....	150 031,6	176 151,2
Ненефтяные.....	977 197,8	1 065 717,6
- от федерального правительства.....	729 347,4	775,255,8
налоговые.....	616 062,4	678 539,5
неналоговые.....	113 285,0	96 716,2
- от организаций и предприятий .....	247 850,5	290 461,9
<b>Расходы (нетто).....</b>	1 459 951,1	1 643 829,3
- программируемые .....	1 060 771,8	1 211 647,0
- непрограммируемые .....	339 179,3	432 182,3

Источник: минфин

Хорошая конъюнктура, сложившаяся в 2003г. на мировом нефтяном рынке, позволила Мексике обеспечить поступления в бюджет в 1599797,2

млн. песо, что на 126240,3 млн. песо выше планового показателя. По сравнению с пред.г. полные поступления в бюджет в 2003г. возросли на 10,3%. Его главными доходными статьями в этот период оставались налоги, собираемость которых за год увеличилась на 5,3% и обеспечила бюджету 42,4% поступивших средств, и нефть, доходы от которой за год увеличились на 24,6%, а поступившие средства составили 33,4%.

Бюджетные расходы в 2003г. составили 1643829 млн. песо, что на 7,7% выше показателей пред.г., в т.ч. запрограммированные расходы возросли на 9,3%, а непрограммируемые — на 3,6%.

Мексиканское правительство с гордостью объявило, что в 2003г. бюджетные расходы на нужды социальной сферы возросли на 9,6%, в т.ч. расходы на здравоохранение увеличились на 23,8%, на жилищное строительство — на 7%, на нужды сельского хозяйства — на 40,3%, на развитие науки и технологии — на 21,9%.

Прямые иноинвестиции (ПИИ) в 2003г. продолжали оставаться для Мексики главной движущей силой ее экономики. Мексиканское правительство, как и в предыдущие годы, прилагало огромные усилия по их поиску и привлечению. Удачное стратегическое положение Мексики на американском континенте, последовательная политика по заключению соглашений о свободной торговле с максимально возможным числом стран, дополненных соглашениями о поощрении и взаимной защите инвестиций, отсутствие глубоких экономических кризисов, подобных латиноамериканским, делают Мексику страной привлекательной для иностранного капитала.

По данным минэкономики и Банка Мексики в 2003г. объем полученных Мексикой ПИИ был одним из самых низких за последние 10 лет и составил 10,731 млрд.долл., что на 25,7% ниже ПИИ, полученных страной в пред.г., в т.ч. объемы новых ПИИ сократились на 63,9%. Из них 24,7% являлись новыми инвестициями, 21,6% — реинвестициями, 35,4% приходились на расчеты между фирмами и 18,3% являлись инвестициями в предприятия «макиладорас». Распределение ПИИ по секторам экономики: 48,1% ПИИ поступило в обрабатывающую промышленность, 19,4% — в сектор финансовых услуг, 16,2% — в транспорт и связь, 8,6% — в сектор торговли, на долю прочих секторов промышленности пришлось 7,7% ПИИ.

Главным донором мексиканской экономики в 2003г. продолжали оставаться страны НАФТА, от которых Мексика получила 55,8% всех ПИИ, в т.ч. от США — 54,1% и от Канады — 1,7%, а также ЕС, на долю которого пришлось 37,3% ПИИ, в т.ч.: Испания — 14,6%, Англия — 9%, Голландия — 5%, Франция — 3,2%, Германия — 2,9%, Швейцария — 3,4%. Среди стран азиатского континента лидировала Япония, ПИИ которой составили 1,1%.

Снижение активности в промышленности оказало серьезное влияние на уровень занятости ее населения. Общественность страны подвергало правительство резкой критике, упрекая его за неспособность разработать и провести в жизнь новую трудовую политику, которая обеспечила бы стране стабильное создание необходимого количества новых рабочих мест взамен утраченных при закрытии предприятий.

По данным INEGI трудовые ресурсы Мексики в 2003г. составляли: население старше 12 лет — 77,5% от полного населения страны, в т.ч.: экономически активное население (ЭАН) — 55,6%, в т.ч.: мужчины — 73,5%, женщины — 39,3%.

В 2003г. уровень открытой безработицы в стране составил 3,25% ЭАН против 2,76% в 2002г. Мужская безработица достигала 3,12%, а женская — 3,46% против 2,73% и 2,8%, соответственно, в 2002г. Среди зарегистрированных безработных квалифицированные кадры составляли 86,7% и неквалифицированные — 13,3% от полного числа безработных.

Динамика занятости населения по секторам экономики.

	млн.чел.	% от общего
Добывающая пром., сельское хоз. и рыбол.....	7,4	16,9
Промышленное производство.....	10	24,5
Сектор услуг.....	22,8	58,3
Прочее.....	0,13	0,3

Источник: INEGI

По данным независимых исследований уровень безработицы в Мексике был выше и составлял 3,88% (3,39% в 2002г.), а временной безработицы — 4,67%.

В 2003г. мексиканское правительство вело борьбу с безработицей путем реализации многочисленных социальных программ, включающих выдачу пособий по безработице, помощь в поиске работы, помощь поденщикам, реализацию инвестиционных проектов по созданию новых рабочих мест, создание бирж труда, открытие новых видов производства, организацию миграции населения в поисках работы.

Большинство этих программ, где упор делался на то, чтобы дать безработному возможность самостоятельно создать для себя рабочее место (autoempleo), в 2003г. ожидаемого влияния на рост занятости не оказали. В 2003г. из 1,92 млн.чел., охваченных подобными программами, смогли создать себе рабочее место не более 23%, кроме того, правительственные ассигнования на эти цели, и без того недостаточные, сократились с 892,7 млн. песо в 2002г. до 797,7 млн. песо в 2003г.

Положение с минимальной зарплатой также вызывало сильное раздражение низкооплачиваемых слоев населения. Если в пред.г. ее годовой рост доходил до 10%, то в 2003г. рост дневной минимальной зарплаты составил всего 4,5%, и это в условиях растущей инфляции потребительской корзины. Расчетный уровень дневной зарплаты на 2004г. составляет 43,297 песо, т.е. повысится по отношению к зарплате 2003г. всего на 4,25%.

Динамика роста минимальной дневной заработной платы

	зарплата в песо	годовой рост, %
1999г.....	31,91	0,0
2000г.....	35,12	10,0
2001г.....	37,57	6,99
2002г.....	39,74	5,78
2003г.....	41,53	4,5

Неудовлетворительное состояние экономики и промышленности Мексики явилось следствием негативного воздействия внутренних и, в большей степени, внешних факторов. Снижение ряда макроэкономических показателей Мексики было связано с негативной тенденцией общемирового экономического развития, к которому следует отнести экономический кризис, порожденный военными действиями в Ираке, кризисные явления в экономике ряда латиноамериканских стран, от-

сутствие стабильных темпов роста в США, являющихся основным торговым партнером и крупнейшим инвестором Мексики.

На развитие экономической ситуации в стране, а также на ее международный авторитет значительное влияние оказал ряд внутренних проблем. К ним можно отнести несбалансированность бюджета, не позволившую профинансировать в достаточном объеме необходимые государственные программы, а также пробуксовку основных государственных реформ, представленных на обсуждение конгрессу страны. Политическая жизнь проходила в острой внутрипартийной борьбе, осложнявшейся серьезными разногласиями как между правительством и конгрессом, так и между представителями различных партий внутри высшего законодательного органа страны. В Конгрессе шли дебаты по поводу проведения налоговой, энергетической и трудовой реформ, а также о внесении изменений в конституцию Мексики по реформированию нефтегазовой и энергетической отраслей, сопровождавшиеся значительными расхождениями во взглядах между представителями различных партий и движений. Как и ранее безуспешно закончились попытки правительства провести конституционные изменения, позволяющие присутствие частного капитала в топливно-энергетическом комплексе страны.

1 сент. 2003г. состоялся третий ежегодный доклад президента В.Фокса, в котором исполнительная власть отчитывалась перед конгрессом за текущее состояние страны. Подобные доклады являются прежде всего политическим мероприятием и преследуют главную цель — поддержать положительные имидж действующего правительства. Как и в двух предыдущих докладах, разделы, относящиеся к международному положению, к состоянию национальной экономики и к жизни народа, были проиллюстрированы обобщенными, положительно ориентированными цифрами. В разделах отсутствовал серьезный анализ ситуации и перспективы ее дальнейшего развития. Главным выводом доклада являлось утверждение, что мексиканская экономика, несмотря на текущие трудности, находится в хорошем состоянии и способна обеспечить дальнейший рост национально-благосостояния.

## Внешняя торговля

Основным источником валютных поступлений страны является внешняя торговля, экспортная составляющая которой, в последние годы, держится на уровне 30% ВВП. В 2003г. динамика внешней торговли характеризовалась определенной нестабильностью. **Товарооборот возрос на 2% с 329441,2 млн.долл. в 2002г. до 336313,5 млн.долл. в 2003г.**

В 2003г. экспорт товаров из Мексики возрос по сравнению с пред.г. на 2,9% и составил 165355 млн.долл., что явилось следствием значительно возросших (на 28,7%) продаж мексиканской нефти. В то же время рост ненефтяного экспорта в пред.г. составил всего 0,3%, по сравнению с показателями 2002г.

Экспорт продукции обрабатывающей промышленности в рассматриваемый период снизился на 0,4%, что явилось результатом снижения экспорта товаров на 0,5% — произведенных «макиладорас» и на 0,4% — произведенных прочими обрабатывающими предприятиями. В группу товаров,

экспорт которых претерпел значительное снижение, вошли: текстиль, изделия из древесины, приборы оптические и фотографические, автомобильные запчасти и комплектующие. Одновременно, возросли экспортные продажи промышленного оборудования, продукции из пластмасс и каучука, продукции базовой металлургии, профессионального и научного оборудования, электротехнических и электронных товаров, продовольствия, напитков и табака.

Что касается нефтяного экспорта, то его объемы в 2003г. составили 18634 млн.долл., или возросли на 28,7% по сравнению с пред.г., при этом средняя цена на экспортируемую нефть составила 24,75 долл/бар против 21,58 долл/бар в 2002г.

Структура экспорта в 2003г. оставалась традиционной: 85,5% — промпродукция, 11,3% — нефть и нефтепродукты, 2,9% — продукция сельского хозяйства и 0,3% — продукция ненефтяной добывающей промышленности.

Объем импортных закупок в 2003г. также увеличился на 1,4%, поднявшись до 170958 млн.долл. По сравнению с показателями пред.г. импорт сырья и полуфабрикатов возрос на 2,1% и составил 129212 млн.долл. Импорт этих изделия для предприятий «макиладорас» снизился на 0,4%, в то время как для остальной промышленности он возрос на 4,4% по сравнению с показателями 2002г.

Импорт потребительских товаров в 2003г. вырос на 1,6% и составил 21509 млн.долл. Значительно возросли закупки текстиля, электронного и электротехнического оборудования и газа (бутана и пропана). Одновременно снизился импорт бензина и автомобилей. Импорт основных средств по сравнению с пред.г. снизился на 3,6% и составил 20237 млн.долл. Структура импорта в 2003г.: сырье и полуфабрикаты составили 75,6%, импорт основных средств — 11,8%, потребтовары — 12,6%.

Торговый баланс Мексики в 2003г. был сведен с отрицательным сальдо в 5603 млн.долл. против 7916 млн.долл. в пред.г. Снижение на 29,2% торгового дефицита явилось следствием возросших экспортных поставок нефти.

Что касается перспектив развития внешней торговли на 2004г., то, по мнению специалистов, уровень внешнеторгового оборота несколько превысит показатель 2003г.. Примерные объемы экспорта и импорта удержатся на уровне 170 и 175 млрд.долл. при дефиците торгового баланса в пределах 8 млрд.долл. Это при условии, что начнется процесс поступательного развития экономики США.

## Внешэкономсвязи

Мексика продолжала осуществлять активную внешнеэкономическую политику, направленную на создание положительного имиджа страны в глазах мировой общественности и поиск новых источников инвестиций. Мексиканские делегации, возглавляемые президентом В.Фоксом, приняли участие в работе всех крупнейших международных форумов.

23-30 янв. 2003г. состоялся рабочий визит В.Фокса в Европу. В ходе визита президент принял участие в работе Всемирного экономического форума, проходившего в г.Давосе, Швейцария, после чего посетил Голландию и Германию. В мексиканской политике Европе отводится роль мощного и еще недостаточно охваченного Мекси-

кой источника инвестиций. Одновременно Мексика надеется увеличить объемы своего экспорта в европейские страны и предпринимает к этому все усилия. По официальным заявлениям в последние 2г. мексикано-европейская торговля выросла на 28%, а мексиканский экспорт — на 45%.

По мнению В.Фокса, встреча в Давосе позволила лидерам стран обменяться точками зрения и найти новые возможности развития деловых отношений Мексики-Европа, стимулировать «бирегionalное» сотрудничество и расширить обязательства, принятые странами на Мадридском саммите 2002г., с учетом предстоящей 3 Встречи на высшем уровне глав государств и правительств стран Латинской Америки, Карибского бассейна и Европейского Союза, которая должна состояться в Мексике в 2004г. В Давосе В.Фокс выступил перед участниками Форума с речью, в которой говорил об изменениях, ожидающих мир в XXI в., и призвал страны направить экономический потенциал на демократические и социальные преобразования, на объединение усилий в борьбе с бедностью.

В Швейцарии В.Фокс встретился со своим швейцарским коллегой — президентом Паскалем Коучепином (Couchepin), с которым помимо мировых политических проблем обсудил вопросы двусторонних торгово-экономических отношений, в т.ч. создание в Швейцарии инвестиционной компании *Perspectivas Mexico*, призванной обеспечить привлечение мексиканских инвестиций в Швейцарию. Состоялись многочисленные встречи президента с деловыми кругами Швейцарии, на которых обсуждались проблемы мексиканского рынка и перспективы краткосрочного экономического роста в Мексике, возможности осуществления инвестиции в Мексику в области научных исследований, развития фармацевтики и образования, а также в различных мексиканских экономических проектах, в т.ч. и таких, как инвестиции частного капитала в энергетическую промышленность Мексики (в сотрудничестве с Федеральной комиссией по электричеству), в проектах по развитию городских и междугородних транспортных систем Мексики.

Посетив 27-28 янв. Голландию, В.Фокс встретился и имел беседу с королевой Беатрис и премьер-министром Жаном Питером Балкенендом, на которой обсуждались: текущее состояние двусторонних отношений, ключевые вопросы глобальной политики и возможности дальнейшего развития сотрудничества между Мексикой и Голландией в различных областях.

29 янв. 2003г. В.Фокс, по приглашению немецкого президента Иоханнеса Рау, прибыл в Берлин. Политическая и экономическая повестка дня в Берлине была насыщенной и включала в себя встречи В.Фокса с президентом и канцлером Германии, министром иностранных дел Иозефом Фишером, президентом бундестага Волфгангом Тиерсом, а также с председателями ведущих политических партий. Экономическая часть визита состояла из встреч президента с представителями частных предприятий, входящих в Немецкую конфедерацию промышленности. На встречах обсуждались вопросы дальнейшего развития двустороннего сотрудничества, согласовывались сроки и повестка дня ответного визита в Мексику канцлера Герхарда Шредера, а также совместные действия двух стран на форумах ООН.

После Берлина В.Фокс прибыл в Мюнхен, где встретился с премьер-министром Баварии Эдмундом Стойбером, а также бизнесменами этой наиболее промышленно развитой области Германии.

Результатом германского турне В.Фокса стали обещания, полученные им от немецких компаний, в основном работающих в области автомобилестроения. Фирма Rexroth, входящая в группу Bosch, подтвердила свое намерение инвестировать в I пол. 2003г. до 25 млн.долл. в мексиканское автомобилестроение и производство шин. Фирма Hemmelrath Lackfabrik, контролирующая 80% европейского рынка автомобильной краски, проявила интерес к развитию своего производства в Мексике. Фирма TTV Termoplastische Beteiligungs заинтересована в создании в Мексике цеха тонкого литья. Фирма Conti Teves, входящая в Grupo Continental, рассматривает возможность инвестирования 15 млн.долл. в мексиканское производство электротехнических изделий и автозапчастей. Фирма Volkswagen подтвердила готовность продолжить процесс модернизации своего завода в мексиканском штате Пуэбла с инвестициями до 1,5 млрд.долл. в 2003-05гг. Также заявили о заинтересованности в будущих инвестициях Mercedes Benz, Krupp Metalurgica, Hella KG Hueck, Ronal, Bayer.

Значимым событием 2003г. стала для Мексики 5 Министерская конференция ВТО, состоявшаяся 10-14 сент. 2004г. в г.Канкуне, на которой страны-участницы ВТО должны были продолжить поэтапную реализацию Договоренностей, принятых в нояб. 2001г. на Форуме ВТО в г.Дохе (Катар). Мексика, как принимающая сторона, стала готовиться к конференции задолго до ее начала и предприняла все усилия, чтобы обеспечить проведение Форума на самом высоком уровне. В рамках подготовки к этому событию был создан мексиканский Организационный комитет. Официальные и деловые круги страны активно анализировали текущую экономическую ситуацию в стране, принимали живое участие в предварительных международных консультациях, вели разработку мексиканских предложений, направленных на либерализацию торгово-экономических отношений развивающихся стран с остальным мировым сообществом. В работе конференции приняли участие 150 министров из стран-членов ВТО. Руководил работой конференции, в качестве ее председателя, министр иностранных дел Мексики Луис Э.Дербес.

До начала конференции мексиканская пресса распространила заявление своего президента о том, что «на предстоящей конференции ВТО в Канкуне Мексика намерена защищать позицию развивающихся стран по вопросу снижения субсидий в производство сельхозпродукции». Как один из возможных вариантов в решении «мировой сельхозпроблемы» Мексика предложила, чтобы на данном этапе развитые страны взяли на себя обязательства установить конкретные сроки и размеры сокращения субсидий в производство своей сельхозпродукции с тем, чтобы, как это было намечено в г.Дохе, проблема могла быть успешно решена к 1 янв. 2005г.

С первых часов работы Конференции стали оправдываться самые мрачные прогнозы аналитиков. За пять дней работы ее участники так и не смогли прийти хотя бы к частичному согласию по обсуждаемым вопросам. Единственным документом, принятым конференцией, стало краткое за-

явление министров, в котором отмечается «значительный прогресс, достигнутый в переговорах», и намерение сохранить наметившуюся степень взаимопонимания на последующих стадиях переговорного процесса. Председателю генсовета ВТО и гендиректору ВТО было поручено не позднее 15 дек. 2003г. провести заседание генсовета на уровне старших должностных лиц с тем, чтобы «принять необходимые меры для успешного и своевременного завершения переговоров текущего раунда».

В рамках Конференции Мексика провела ряд двусторонних встреч, на которых обсуждались политические и экономические вопросы взаимного сотрудничества.

Значимой для Мексики стала встреча ее министра экономики К.Кларионда с китайским коллегой Л.Фуйюном. Сегодня Китай стал самым сильным конкурентом Мексики как на рынке США, так и на внутреннем мексиканском рынке. На встрече стороны приняли решение начать переговоры на высшем уровне по вопросу противодействия списками и объемами экспортно-импортной продукции, что, по их мнению, должно способствовать ограничению нелегальной торговли. Также планируется создание смешанной рабочей группы, задачей которой станет определение товаров, наиболее страдающих от контрабанды (текстиль, одежда, обувь).

Вторая китайско-мексиканская встреча состоялась 12 дек., когда В.Фокс принял прибывшего в Мексику с официальным визитом премьер-министра Китая В.Джибао. Во время переговоров оба лидера констатировали глубокое удовлетворение результатами, достигнутыми их странами за 32г. сотрудничества, в сфере политических, дипломатических, экономических, научно-технических и культурных отношений и согласились с необходимостью их дальнейшего развития. Каждая из стран занимает ключевую позицию в своем регионе, поэтому сближение взаимных интересов явится мощным стимулом к росту экономики и благосостояния в них. Для решения этой стратегической задачи стороны договорились о создании Двусторонней комиссии, задачей которой будет осуществление диалога между странами направленного на расширение сотрудничества с перспективой будущей экономической интеграции. Лидеры подтвердили, что их правительства сделают все от них зависящее, чтобы Комиссия начала работу в самом ближайшем будущем. Из прочих тем обсуждались: научное, техническое и культурное сотрудничество в различных сферах, включая сельское хозяйство, гидроресурсы, метеорологию, биотехнологии, телекоммуникации, медицину, кинематографию. Результатом переговоров стало подписание Программы сотрудничества в области культуры и образования на 2004-06гг.

18-21 окт. 2003г. В.Фокс принял участие в работе очередной Встречи на высшем уровне стран АТЭС в Таиланде. На форуме лидеры стран АТЭС обсуждали положение, сложившееся к тому моменту в мировой экономике и пытались найти взаимоприемлемые решения по таким вопросам как расширение международной торговли через отмену таможенных пошлин, производство национальных товаров без госсубсидий, рост инвестиций, экономический рост и снижение безработицы во всех странах Союза.

В Таиланде В.Фокс имел беседы с премьер-министром этой страны Т.Шинаватра, президентом США Д.Бушем, президентом Китая Х.Джинтяо, премьер-министром Малайзии М.бин Мохамедом, президентом Чили Р.Эскобаром, премьер-министром Австралии Д.Ховардом, премьер-министром Новой Зеландии Х.Кларк и премьер-министром Сингапура Гох Чок Тонгом, на которых центральной темой являлись вопросы двустороннего экономического сотрудничества и перспективы его дальнейшего развития как в рамках международных договоров, так и путем двусторонних договоренностей. В вопросах международного положения присутствовали темы Ирака и борьбы с терроризмом.

На переговорах с тайским премьер-министром было подтверждено, что Мексика рассматривает Таиланд как стратегического партнера в регионе в вопросах торговли и инвестиций. Стороны пришли к согласию о необходимости расширения торговли высокотехнологичной продукцией, электроникой, автомобильными комплектующими и продовольствием, а также в совместном производстве автомобилей.

31-3 июня 2003г. состоялся рабочий визит В.Фокса в Европу, во время которого он принял участие в расширенной Встрече на высшем уровне Большой восьмерки, проходившей в г.Эвиан (Франция), и посетил с официальным визитом Швецию.

На Европейском форуме лидеры ведущих стран мира обсуждали в ходе общих и двусторонних встреч важнейшие темы мировой политики, связанные с экономическим и социальным развитием и борьбой с бедностью. На Встрече В.Фокс выступил с инициативой, представляющей интерес для Мексики, стран Латинской Америки и других развивающихся стран. Он предложил предоставить развивающимся странам возможность участия в дискуссии по вопросам контроля над процессами глобализации, что, по его мнению, создаст условия большего равноправия для всех народов. В.Фокс провел двусторонние встречи с главами делегаций Франции, Англии, Китая и России, на которых обсуждались вопросы борьбы с бедностью и либерализации торговли.

Прибыв с официальным рабочим визитом в Стокгольм, В.Фокс встретился с Премьер-министром Швеции Г. Персоном, с которым обсудил вопросы двустороннего сотрудничества, выполнение ССТ Мексика-ЕС, перспективы Встречи на высшем уровне Латинская Америка-ЕС, которая состоится в Мексике в мае 2004г., а также с лидерами деловых кругов, объединенных в Промышленную конфедерацию Швеции, где стороны проанализировали перспективы развития взаимной торговли, по объемам которой Швеция занимает 8 место среди стран ЕС (и шестое место по объемам инвестиций в мексиканскую экономику).

В сент. 2003г. В.Фокс встретился с руководством Ассоциации международных финансовых организаций (AIFI), созданной на базе Международного клуба банкиров в конце 1995г. Сегодня членами AIFI являются 67 самых больших и могущественных финансовых организаций мира, таких как Deutsche Bank, J.P. Morgan, Credit Lyonnais, осуществляющих свою деятельность в области корпоративного финансирования и банковских инвестиций.

На встрече президент информировал банкиров о текущем положении дел в мексиканских финансах и о долгосрочной политике, проводимой его правительством в этой области, отметил, что Standard & Poof's, квалифицируя девять ведущих банков Мексики, присвоило таким банкам как ING Bank, J.P. Morgan, Deutsche Bank Mexico у Vanatex рейтинг (AAA), остальным шести банками — (BBB). Стороны обсудили международный опыт, накопленный AIFI, и возможность его применения мексиканскими банками в деле развития, модернизации и регулирования финансовой системы Мексики.

В фев. 2003г. состоялась встреча В.Фокса с премьер-министром Канады Жаном Крестьяном, посетившим Мексику с официальным визитом. В ходе состоявшихся переговоров стороны рассмотрели результаты взаимного сотрудничества в рамках НАФТА и определили их как положительные.

В мае В.Фокс встретился с бывшим президентом США Д.Бушем-старшим, находившимся в Мексике с частным визитом. Политики обменялись взглядами о перспективах международного экономического развития, главным образом относящихся к Мексике в части привлечения в страну иностранных инвестиций, и обсудили вопросы развития двусторонних экономических отношений между Мексикой и США.

В июне в г.Нашвилл, США, состоялась 42 межпарламентская встреча Мексика-США, главной темой которой стало обсуждение вопросов, связанных с эмиграцией в США мексиканцев, ищущих работу.

В окт. состоялась встреча президента В.Фокса с делегацией Совета губернаторов США, возглавляемой губернатором Арканзаса М. Хакаби. На встрече стороны обсудили вопросы двустороннего сотрудничества между странами, в первую очередь связанные с эмиграцией мексиканцев в США в поисках работы, и обменялись взглядами на создание механизмов сотрудничества в деле образования, что, по мнению В.Фокса, является весьма важным для мексиканской общины в США. Стороны рассмотрели выполнение взаимных обязательств по НАФТА и обсудили возможные меры по устранению возникающих разногласий.

В окт. Мексику с ответным визитом посетил экс-президент США Д.Картер. Целью его визита была презентация инвестиционного проекта по строительству жилья для неимущих слоев населения в мексиканских штатах Пуэбла и Веракруз, который планируется начать в 2004г.

В окт. состоялся третий рабочий визит в Мексику вице-премьер министра и министра финансов Канады Д.Манлея.

По-прежнему одним из ключевых направлений внешнеполитических и экономических интересов Мексики оставалось укрепление связей с латиноамериканскими странами и странами Карибского бассейна. В 2003г. В.Фокс провел встречи практически со всеми лидерами центрально и южноамериканских стран, а также с участниками Центральноамериканского парламента, проводившего пленарное заседание в Мехико, а также с членами Европейского парламента по вопросам отношений ЕС со странами Центральной Америки и Мексикой.

В рамках 17 Встречи на высшем уровне стран Группы Рио, состоявшейся в мае 2003г. в г.Куско (Перу), мексиканская делегация проводила работу

по усилению политического диалога и расширению экономического сотрудничества со странами Латинской Америки и Карибского бассейна, которые рассматриваются Мексикой в качестве приоритетных партнеров. Лидеры стран, используя механизм политических консультаций, обсудили темы, представляющие взаимный интерес, связанные с усилением и расширением региональных торговых отношений. В мае пред.г. В.Фокс выступил перед участниками открывшейся в Мехико встречи предпринимателей: Латинская Америка-ЕС-Мексика-Центральная Америка, на которой лидеры деловых кругов обсуждали возможности расширения торговых отношений и инвестиционного сотрудничества в указанных регионах, пути разрешения социальных проблем. В сент. В.Фокс принимал участие в работе 14 Пленарной ассамблеи предпринимательского совета Латинской Америки, на которой обсуждались такие темы как анализ системной конкурентоспособности с целью успешного включения предпринимательского корпуса Латинской Америки в процессы глобализации.

Продоланная работа позволила Мексике подписать ряд важных для нее политических и торгово-экономических документов. В 2003г. развитие торгово-экономических отношений с другими странами Мексика продолжала осуществлять на основе подписания с ними Соглашений о свободной торговле (ССТ). В 2003г. Мексика работала над заключением ССТ с Японией и Уругваем, а также активно участвовала в процессе объединения всех стран американского континента (за исключением Кубы) в единый торгово-политический союз АЛКА (в испанской аббревиатуре) – Всеамериканское соглашение о свободной торговле (Acuerdo de Libre Comercio de las Americas – ALCA).

Что касается Японии, то за счет сближения с этой страной, Мексика намерена, прежде всего, обеспечить приток иностранных инвестиций в создание на своей территории новых производств по выпуску высокотехнологичных товаров и расширить, таким образом, номенклатуру мексиканского экспорта, а также получить новые рынки сбыта для мексиканских товаров, прежде всего, для товаров сельскохозяйственного производства. Через ССТ Мексика желала бы получить от Японии помощь в развитии своих малых и средних предприятий путем оснащения их японским оборудованием и технологиями, дополненными обучением мексиканских специалистов.

Мексика стала прилагать максимум усилий для включения в текст будущего Соглашения условий, позволяющих ей расширить экспорт своей сельскохозяйственной продукции. Однако японская сторона, опасаясь ущерба, который может нанести отдельным отраслям ее сельского хозяйства наплыв дешевого мексиканского сельхозпродукции, отказалась принять мексиканские предложения о немедленном и полном освобождении от пошлин этих товаров. По этой причине переговоры на протяжении всего периода носили крайне напряженный характер. Каждая из сторон не желала уступать своих экономических интересов и стремилась извлечь из будущего ССТ максимум выгод, прежде всего для себя. Состоявшийся 14-18 окт. 2003г. официальный визит В.Фокса в Японию, главной темой которого должно было стать подписание ССТ, закончился безрезультатно. Конечные переговоры вновь зашли в тупик из-

за нежелания каждой из сторон принять условия оппонента. Как результат, планировавшееся подписание Соглашения не состоялось из-за неготовности его текста.

15 нояб. 2003г. президенты Мексики и Уругвая во время проведения Иberoамериканской встречи на высшем уровне в г.Санта Крус, Боливия подписали ССТ между своими странами, работа над которым началась еще в 2002г. Текст ССТ содержит правила, регулирующие взаимный обмен товарами и услугами между странами, и механизмы, стимулирующие и развивающие инвестиционную деятельность.

Несмотря на то, что доля торговли с Уругваем относительно невелика и составляет в полном товарообороте Мексики всего 0,6% (около 200 млн.долл. в 2002г.), Соглашение преследует цель в ближайшие пять лет увеличить его в два раза, а также стать первым шагом в создании зоны свободной торговли между Мексикой и Меркосуром.

В ходе переговоров Мексике удалось добиться выгодного для себя полного освобождения от таможенных пошлин 240 видов своей сельскохозяйственной продукции и одновременно избежать применения условий ССТ к торговле такими важными для Мексики культурами как кукуруза, фасоль, мясо птицы и животные жиры. В соответствии с достигнутыми договоренностями будет освобождена от таможенных сборов большая часть промышленной продукции, в т.ч. важные для Мексики товары химпроизводства, автомобили и их комплектующие. Данное Соглашение стало первым ССТ, заключенным администрацией В.Фокса.

## ПанАмИнтеграция

**И**дея объединения всех стран американского континента в единый торгово-экономический союз АЛКА была выдвинута США в 1994г., как противовес происходящей консолидации европейских стран в ЕС и нарастающей экономической мощи азиатских стран во главе с Китаем и Индией. Весь переговорный процесс по созданию текста Соглашения и его подписание планируется закончить к янв. 2005г.

Принимая во внимание, что в переговорном процессе одновременно принимает участие большое число стран, имеющих значительные различия в политических и экономических потенциалах, из которых каждая отстаивала свои чисто национальные интересы, становиться понятным, с каким трудом продвигались переговоры, а достижение общих договоренностей постоянно находилось на грани срыва. Поведение американских государств и их роль в создании АЛКА четко определяется экономической мощью каждой из них. США совместно с Канадой, не имеющие конкурентов на американском континенте, являются идейной и направляющей силой данного проекта. Мексика, Бразилия и Аргентина – достаточно экономически развитые страны Южной и Центральной Америки, ищут в будущем союзе для себя наиболее выгодной позиции по отношению к США. Прочие американские страны, со слабой экономикой, ждут от АЛКА возможности к получению новых дотаций, субсидий, инвестиций. И если в 2003г. США, задающие тон и направление всему ходу переговоров, вместе с несколькими наиболее развитыми американскими странами кон-

центрировали работу на инструментах развития торговли (виды товаров, размеры и сроки освобождения от таможенных пошлин, возможность вхождения на рынок США), то большинство американских стран, находящихся на уровне развивающихся, прежде всего, интересовали объемы и очередность в распределении предстоящих североамериканских инвестиций и уже во вторую очередь – возможности к расширению своего экспорта, как правило, с/х продукции.

В 2003г. самую сильную оппозицию предложениям США в переговорном процессе занимала Бразилия, которая в обмен на свое согласие на вступление в АЛКА пыталась получить от них экономические уступки в двусторонней торговле (снизить таможенные пошлины на бразильскую сталь, прекратить протекцию США своих производителей стали, сахара и цитрусовых). США были вынуждены использовать все средства для привлечения Бразилии на свою сторону: от призывов проявить добрую волю и найти точки соприкосновения с правительством США и обещаний снизить таможенные тарифы для бразильской стали и пересмотреть размер субсидий в сельское хозяйство, до угрозы подписать двусторонние соглашения о свободной торговле с ограниченным числом латиноамериканских стран.

Перед Мексикой на переговорах стояла непростая задача. С одной стороны, «мексиканское экономическое чудо» полностью базируется на НАФТА и, как следствие, у страны нет политической воли спорить с США, с другой стороны, экономические отношения с северным соседом не могут полностью удовлетворить нарастающие потребности мексиканской экономики, которая требует новых рынков, в первую очередь среди стран ближайшего окружения. Мексику пугает тот факт, что сегодняшние соседи-партнеры с созданием АЛКА автоматически становятся ее конкурентами на рынке США и в вопросах распределения американских инвестиций. В сложившейся ситуации Мексика на переговорах стремилась ни с кем не обострять отношений, придерживалась тактики полного присоединения к курсу США с одновременным участием в дискуссиях по отдельным вопросам на стороне латиноамериканских стран.

## Связи с США

Установленная в начальный период президентства В.Фокса атмосфера доверительности и динамичного диалога с Вашингтоном, близкая отношениям «стратегического партнерства», в 2003г. заметно охладилась, сменилась на сухой, формальный тон общения с близким, но «обиженным» соседом. Первые признаки отчуждения между «друзьями-ковбоями», вызванные событиями 11 сент. и ослаблением внимания американского руководства к насущным нуждам мексиканцев, отчетливо проявились в ходе развертывания дискуссии по иракской проблематике. Реакцией северного соседа стало постепенное свертывание контактов высокого и высшего уровня, растущее давление на Мексику в деле создания надежного южного заслона на пути проникновения терроризма, наркобизнеса, нелегальной миграции.

Администрация В.Фокса вынуждена выстраивать новую шкалу своих приоритетов в отношениях с США. Не отступая от своей принципиальной линии в пользу легализации статуса проживающей

в США многомиллионной армии незаконных мигрантов, мексиканцы в то же время фактически согласились с тезисом о неактуальности кардинального, комплексного решения данной проблемы в ближнесрочной перспективе, признали первоочередность задачи совместного укрепления пограничных рубежей, в т.ч. и на своей южной границе с Гватемалой (т.е. по периметру стран-членов НАФТА), а также наращивания взаимодействия по линии силовых структур.

В этих целях все более активно задействуется созданный еще в марте 2002г. в Монтеррее основной механизм сотрудничества в сфере безопасности – программа «мексикано-американского пограничного альянса» («программа создания умных границ»). Документом предусмотрены 22 направления взаимодействия по укреплению режима пересечения американской границы и борьбы с терроризмом, в т.ч.: разработка совместных планов по защите ключевых объектов инфраструктуры, действиям пограничных и таможенных служб в пунктах въезда-выезда, обмен данными о выдаваемых визах, а также предварительное уведомление о пассажирах авиалиний, создание совместных рабочих групп по противодействию преступности в крупных приграничных городах, финансирование США проектов технической модернизации контрольно-пропускных пунктов, переподготовки мексиканских таможенных кадров.

Миграционная политика в отношении США с учетом усилившихся негативных подходов к миграции со стороны американских законодательных и судебных органов сейчас концентрируется на пробивании небольших по значимости, но конкретных уступок для улучшения положения «брасерос». Прогресс здесь ожидается в плане упрощения процедуры и расширения выдачи виз для временно занятых рабочих, получения вида на жительство лицами с высоким цензом оседлости. Заметно возросла активность мексиканских консульских учреждений: многими американскими банками, а также полицией ряда муниципалитетов, особенно приграничных, фактически признаются выдаваемые мексиканцам консульские удостоверения личности. Под вопросом, правда, остается судьба созданной в 2001г. рабочей группы высокого уровня по миграционной проблеме, заседания которой не проводились уже больше года.

Приоритетным направлением развития двусторонних связей остается торгово-экономическая сфера, диалог с Вашингтоном по проблематике совершенствования НАФТА. С учетом зависимости от американского рынка (более 85% всего внешнеторгового оборота приходится на долю США), процесса дальнейшей либерализации торгового режима, перед мексиканскими властями стоят непростые задачи по защите своего товаропроизводителя, особенно аграриев, находящихся с начала 2003г. под растущим прессингом свободного наплыва более дешевой, щедро субсидируемой американской сельхозпродукции. Ряд предпринятых мексиканцами протекционистских мер, в т.ч. ужесточение фитосанитарного контроля, привносит новые элементы соперничества. Беспокоит Мексику и нерешенность застарелого спора о доступе мексиканских грузовиков на территорию США, созданные для «дальнобойщиков» жесткие, дискриминационные, по мнению мексиканцев, условия технического контроля на границе.

Характерной чертой мексиканского подхода к НАФТА является традиционный призыв к ее модернизации с конечной целью приближения североамериканского договора к более тесной модели сотрудничества, действующей на ЕСсовском пространстве. Мексиканцы осознают, что нынешняя схема соглашений о свободной торговле, замыкающаяся на чисто торгово-экономических и инвестиционных вопросах, вряд ли обеспечит кардинальный поворот в решении сложных внутренних проблем страны. Не питая особых иллюзий в отношении глубокого реформирования договора, Мексика хотела бы уже в ближайшей перспективе добиться некоторого обновления НАФТА (здесь оно трактуется в виде НАФТА-Плюс). Включения в ее сферу действия ряда актуальных для страны проектов социальной направленности: подъема занятости среди крестьянства, строительства жилья, совершенствования социальной инфраструктуры, улучшения системы денежных переводов для своих мигрантов. Не ставя открыто вопрос о пересмотре соглашения, сыгравшего роль «катализатора» экономического прогресса страны в последнее десятилетие, мексиканцы стремятся продвигать ряд других действующих двусторонних механизмов помощи развитию, закреплению их роли в качестве неотъемлемого приложения к НАФТА. Речь идет об интересе Мексики к расширению подписанной в 2001г. программы «партнерства в целях процветания», проектов развития приграничных и наиболее экономически отсталых районов страны через государственно-частное инвестирование.

### Связи с ФРГ

Германия является одним из главных партнеров Мексики на европейском направлении. За последние 2г. состоялись визиты канцлера ФРГ Г.Шредера в Мексику (фев. 2002г.) и президента В.Фокса в Германию (янв.-фев. 2002г.). Страны занимают близкие позиции по ключевым проблемным вопросам международной повестки дня. Будучи непостоянными членами СБ ООН, и Мехико и Берлин во время иракского кризиса высказывались в пользу политико-дипломатических путей его урегулирования, не поддержали силовую акцию США и их союзников против Ирака.

В двустороннем диалоге существенное внимание уделяется таким темам, как содействие демократизации жизни в Мексике, проведению здесь широкомасштабных структурных преобразований, правозащитной проблематике. Отмечая существенный прогресс в данных вопросах, немецкая сторона, обращает внимание мексиканцев и на ситуацию в Чиापасае.

Мексиканская сторона большее внимание хотела бы сосредоточить на развитии торгово-экономического сотрудничества с Германией, которая здесь воспринимается в качестве «мотора европейской интеграции». ФРГ является четвертым торговым партнером Мексики (после США, Японии и Канады). Объем взаимной торговли за последние 5 лет вырос в полтора раза и составил в 2002г. 7,3 млрд.долл., причем у Мексики сохраняется значительное отрицательное сальдо в товарообмене с Германией (4,8 млрд.долл.). Причину такого положения здесь видят в закрытости рынка ЕС для мексиканских с/х товаров, поэтому основные усилия Мексики хотела бы сосредоточить на

вопросах либерализации международной торговли продукцией агросектора. В данном контексте Берлин рассматривается в качестве естественного союзника, заинтересованного в снижении цен на импортные сельхозтовары. Однако мексиканцам дают понять, что процесс снятия барьеров на пути движения продукции сельского хозяйства будет постепенным и небыстрым.

ФРГ занимает 3 место по объему капиталовложений в экономику Мексики среди европейских стран. Пробуксовка в вопросе о реформировании энергетического сектора, его открытии для иностранных инвестиций, существенным образом сдерживает приток капиталов из-за рубежа, в т.ч. и из Германии. По оценке немецких экспертов, положительные подвижки в данном вопросе, могли бы обеспечить поступление в Мексику до 15 млрд.долл. прямых немецких капиталовложений (прежде всего, в нефтехимию).

### Связи с Японией

Мексика ведет активные переговоры по заключению Соглашения о свободной торговле (ССТ) с Японией. В середине 2002г. стороны закончили протокольные переговоры по данному вопросу и приступили к разработке и согласованию текста и условий будущего ССТ. Первый раунд переговоров о состоялся в нояб. 2002г. В этот момент стороны считали, что смогут разрешить все технические вопросы подготовительного характера и подпишут Соглашение в окт. 2003г., во время визита в Японию президента В.Фокса.

Мексиканские экономисты стали высказывать радужные надежды на то, что Япония, которая на протяжении последних лет не сумела преодолеть внутренний кризис в своей экономике, заинтересована в открытии мексиканского рынка для своих промтоваров и высоких технологий, что у Японии появятся новые возможности в развитии торговли с теми 32 странами, с которыми Мексика уже заключила ССТ, а, следовательно, японские инвесторы направят свою деловую активность на более выгодный мексиканский рынок и увеличат капиталовложения в мексиканскую экономику. Мексика же с подписанием ССТ получит до 10% японского продовольственного рынка.

Большинство вопросов, относящихся к политическим и дипломатическим отношениям, двустороннему сотрудничеству, кооперации в развитии конкурентоспособности, экспорту промтоваров и услуг, инвестициям, изменению таможенного законодательства были согласованы относительно быстро, кроме экспорта сельскохозяйственной продукции. Для Мексики расширение экспорта своей сельхозпродукции в Японию является важным. Со своей стороны Япония, после очередного несогласия Мексики с предлагаемым японцами вариантом сельхозэкспорта, обвинила мексиканское правительство в антидемократическом и недипломатическом подходе к переговорам.

В категорию «нерешаемых» вопросов перешли экспорт мексиканской свинины и риса и японской стали. Нежелание освободить от таможенных пошлин экспорт мексиканской свинины японцы объясняют необходимостью защиты национального свиноводства, в котором за последние 10 лет численность поголовья сократилось с 27 до 9 тыс. голов, а темпы восстановления стада держатся на уровне 55% от достаточного.

Япония потребляет 1,6 млн.т. свинины в год, импортируя 800 тыс. т., из них 32% — из США, 31% — из Дании, 25% — из Канады, 5% — из Мексики, остальное из других стран. Мексика не желает открывать свой рынок японской стали, будучи уверенной, что в действительности экспортироваться будет продукт произведенный в других странах.

В сложившейся ситуации посол Японии в Мексике М.Нишимура, отвечая на вопросы журналистов о вероятности подписания ССТ в ходе визита В.Фокса, выразил мнение, что стороны не должны придавать слишком большого значения несогласованным положениям ССТ. Соглашение следует подписать, а спорные вопросы будут урегулированы в ходе дальнейших переговоров. С подписанием ССТ Мексика станет единственной страной в мире, которой Япония разрешит свободный ввоз на свою территорию 90% с/х продуктов, за исключением свинины и риса, а мексиканский сельхозэкспорт, занимающий сегодня не более 0,3% японского рынка, расширится до 10%.

За неделю до начала визита в Японию В.Фокса в Токио состоялся очередной 11 раунд переговоров по подготовке ССТ, на котором стороны в очередной раз пытались найти взаимоприемлемые решения по сельскому хозяйству, без видимых результатов. По окончании раунда ни один из его участников не выразил уверенности, что ССТ будет подписан во время предстоящей встречи лидеров двух стран, т.к., по их утверждению, документ был согласован не более чем на 80%, а для его окончательной доработки требуется еще не менее полугода.

15-18 окт. 2003г. состоялся официальный визит В.Фокса в Японию. В поездке его сопровождала большая группа ведущих мексиканских политиков, банкиров и промышленников. К этому времени стало ясно, что подписать ССТ не удастся, столь сильными остались разногласия в вопросах экспорта сельхозпродукции, стали и обуви. Поэтому на проходящих переговорах стороны сместили акценты и в ходе встреч, не затрагивая сроки подписания ССТ, отмечали важность готовящегося документа в деле дальнейшего развития мексикано-японских торгово-экономических отношений и свою полную заинтересованность в его подписании. Президент Мексики и премьер-министр Японии обменялись новыми, уточненными предложениями по оставшимся несогласованным пунктам предстоящего ССТ и публично призвали чиновников, занятых его созданием, усилить работу по их скорейшему согласованию, чтобы подготовить Соглашение к подписанию в возможно короткий срок.

В.Фокс использовал свое пребывание в Японии, чтобы еще раз подчеркнуть преимущества, которые может предоставить им мексиканский рынок и призвал их смелее инвестировать средства в мексиканскую экономику. В заключение переговоров министры иностранных дел двух стран подписали совместную мексикано-японскую программу о сотрудничестве с третьими странами, названную как горизонтальное сотрудничество.

## Связи с Россией

**И**тоги торгово-экономического сотрудничества России с Мексикой в 2003г. Несмотря на наличие неблагоприятных обстоятельств, по итогам за первых 11 мес. 2003г. товарооборот между нашими странами возрос на 8,81% и достиг 253,2 млн.долл., против 232,7 млн.долл. в нояб. пред.г.

В указанный период сальдо торгового баланса традиционно складывалось положительным для России и достигло 191 млн.долл. На 2,26% возрос объем российского экспорта, который составил 222,1 млн.долл. против 217,2 млн.долл. в пред.г., импортные закупки возросли на 100,65%, с 15,5 млн.долл. в 2002г. до 31,1 млн.долл. в 2003г.

В структуре российского экспорта существенных изменений не произошло. Как и в пред.г. основное место в российском экспорте занимали химические продукты, удобрения и каучук — 58,6%. Объем экспорта товаров данной группы составил за 11 мес. 130,1 млн.долл. (против 112,03 млн.долл. в тот же период 2002г.). Наиболее значительный уровень в этой группе сохранился за поставками азотных удобрений — 84,6 млн.долл. (36,1%), смешанных удобрений — 36,02 млн.долл. (16,2%) и азотных удобрений — 2,7 млн.долл. (1,2%).

Второй по значению экспортной группой оставались полуфабрикаты из черных и цветных металлов — 30,5% (68,1 млн.долл. против 74,9 млн.долл. в 2002г.). В этой группе основное место занимали чугуны перепельный — 17,6% (39,1 млн.долл.) и прокат стальной — 6,65% (14,79 млн.долл.). Среди прочих позиций металлического экспорта, объемы которого превысили 1 млн.долл. были: алюминий — 6,5 млн.долл. (2,95%), проволока и фольга медная — 2,7 млн.долл. (1,2%) и никель — 2 млн.долл. (0,9%), ферросплавы — 1,3 млн.долл. (0,6%).

В рассматриваемый период доля машин и оборудования составила 6,9%. Экспорт этой группы товаров равнялся 15,3 млн.долл. Здесь следует выделить такие позиции как оборудование и части для металлургического производства, электротехнической промышленности — 9,95 млн.долл., части летательных аппаратов — 0,34 млн.долл., турбины паровые — 0,24 млн.долл., двигатели авиационные — 2,1 млн.долл., машины швейные — 0,16 млн.долл., станки металлообрабатывающие — 0,14 млн.долл., приборы топографические — 0,14 млн.долл.

Среди других товаров российского экспорта заслуживают интереса поставки: продукции деревообработки — 1,5 млн.долл. и предметов одежды и текстиля — 1 млн. долл. оружия боевого — 0,59 млн.долл., инвентаря для занятий физкультурой и аттракционов — 0,26 млн.долл. Следует отметить появление в структуре нашего экспорта пшеницы, поставки которой составили 5,3 млн.долл. (2,4%).

В структуре импорта основными статьями стали экстракты, эссенции и концентраты кофе, которых за 11 мес. 2003г. было закуплено на 11,07 млн.долл. (35,6%), трубки телевизионные цветного изображения — 5,9 млн.долл. (19,03%), текила и другие спиртные напитки — 5,7 млн.долл. (18,2%), мыло туалетное — 1,9 млн.долл. и игрушки и спортивные снаряды — 1,2 млн.долл. (3,9%).

Что касается импорта авиационных двигателей, турбин и запчастей для вертолетов, который в 2003г. оценивался в 2,6 млн.долл. (8,36%), то эти поставки связаны с сервисным обслуживанием и ремонтом указанных изделий в заводских условиях в России, с последующим возвратом или заменой на новые.

Традиционными остались закупки спиртов — 0,58 млн.долл. (1,85%), стекловолокна — 0,42 млн.долл. (1,37%), труб бесшовных — 0,3 млн.долл. (0,96%), специй — 0,18 млн.долл. (0,6%).

Структура российско-мексиканской торговли за прошедший год претерпела некоторые изменения. Наряду с негативными общеэкономическими факторами, антидемпинговая политика, активно используемая правительством страны для защиты национальных производителей и регулирования внешнеторговых связей, и принятие в отношении российской продукции антидемпинговых пошлин привели к сокращению поставок отдельных видов металлопродукции.

### Доступ ростоваров

Существенным моментом с точки зрения активизации российско-мексиканских торгово-экономических отношений может стать вступление России в ВТО, в рамках которой действуют условия, общие для всех ее участников. Одним из основных факторов, тормозящих развитие двусторонних торговых связей России с Мексикой, является несовершенство регламентирующей их договорно-правовой базы. Шли активные переговоры по Соглашению о сотрудничестве и взаимной помощи в таможенных делах, которые успешно завершились подписанием этого соглашения в июле 2003г. в Москве. Продолжалась работа по согласованию текста Соглашения об избежании двойного налогообложения.

Другой важнейшей проблемой, препятствующей развитию двустороннего торгово-экономического сотрудничества между нашими странами в 2003г., оставался антидемпинг. Из-за продолжающейся общей стагнации экономики страны, мексиканские компании не смогли обеспечить внутренний рынок необходимыми для его нормального функционирования товарами и сырьем, что вынудило потребителей покрывать свои потребности, в значительной степени, за счет импорта. Несмотря на недостаточное обеспечение национального рынка металлом (в частности черным) и удобрениями мексиканские компании продолжали ставить вопрос о необходимости защитить национальных производителей от недобросовестной коммерческой практики со стороны зарубежных поставщиков. Основным упор делался на Россию, Украину, страны Восточной Европы. Компании настойчиво обращались в правительство с требованиями пересмотреть ранее принятые решения по антидемпинговым процессам в сторону ужесточения.

Российская сторона, вследствие введения высоких антидемпинговых пошлин, вынуждена значительно снизить поставки металлопродукции. Предметом пристального внимания был процесс о рассмотрении целесообразности прекращения действия компенсационных антидемпинговых пошлин в отношении горячекатаного стального листа в рулонах российского происхождения (коды 7208.10.02, 7208.25.99 и 7208.37.01), который был начат в соответствии с резолюцией минэкономики, опубликованной 25 окт. 2001г.

11 июня 2003г. в правительственном издании *Diario Oficial* была опубликована окончательная резолюция минэкономики Мексики по итогам этого расследования. В соответствии с резолюцией срок действия компенсационной антидемпинговой пошлины в 29,3% продлен еще на 5 лет, начиная с 8 июня 2001г.

В 2003г. не была введена компенсационная пошлина при ввозе российской мочевины (код 3102.10.01), предусмотренная резолюцией от 18

окт. 2002г., т.к. компания *Agromex Fertilizantes* не смогла обеспечить возобновления производства мочевины.

Важным событием было проведение делового Форума «Мексика-Россия: два опыта переходного периода», который состоялся 4-5 нояб. 2003г. в г.Мехико. В состав российской делегации, возглавляемой И.А.Южановым, вошли первые замминистры финансов и энергетики С.Д.Шаталов и И.А.Матлашов, замминистра промышленности, науки и технологий А.С.Кулагин, руководители российских компаний и предприятий, ученые.

Открыл форум министр энергетики Мексики Фелипе Кальдерон. В своем выступлении он подчеркнул, что на сегодняшнем этапе стратегического реформирования для Мексики весьма полезен российский опыт осуществления налоговой, энергетической и государственной реформы, разработки спутниковых технологий, систем геологической разведки полезных ископаемых, а также реформы высшего образования в России. Ф.Кальдерон выразил надежду, что деловой форум станет эффективным механизмом для развития многостороннего сотрудничества с Россией.

Основным событием первого дня форума стала конференция «Общая характеристика положения в России и Мексике: проблемы и возможности сотрудничества» под председательством министра И.А.Южанова и руководителя аппарата советников министра экономики Мексики доктора А.Диека. Был дан детальный анализ текущего состояния экономик двух стран и торгово-экономического сотрудничества. Говоря о проблемах в двустороннем торговом сотрудничестве, российский министр вновь обратил внимание на непризнание Мексикой рыночного статуса российской экономики в контексте проводимых антидемпинговых расследований в отношении импорта металлопродукции и мочевины и призвал к скорейшему решению этого вопроса.

С докладом «Соглашения о свободной торговле с Мексикой: возможности для внерегиональных стран» выступил генеральный координатор по вопросам международных торговых переговоров минэкономики Мексики Фернандо де Матео. В докладе был дан подробный анализ соглашений, их влияние на развитие внешней торговли Мексики и ее структуры, а также освещена деятельность предприятий «макиладорас».

Состоялась встреча И.А.Матлашова с замминистра энергетики Мексики Ф.Барнесом де Кастро, который сообщил, что это министерство рассматривает варианты поставок сжиженного природного газа из России, в частности, с о-ва Сахалин, и планы строительства с целью его переработки на тихоокеанском побережье Мексики специального завода в г.Ласаро Карденас, штат Мичоакан. Мексиканец выразил заинтересованность в сотрудничестве с Россией как в области обмена технологиями добычи нефти, так и сооружения нефтепроводов и больших морских нефтегазодобывающих платформ. Ф.Барнес де Кастро подчеркнул, что Мексика готова вести переговоры с Россией о поддержании цены сырой нефти в согласованном сторонами ценовом коридоре. Со своей стороны И.А.Матлашов проинформировал собеседника о возможности участия мексиканских компаний в разработке сахалинских месторождений и пояснил, что в случае инвестирования ими в

проекты «Сахалин-1» и «Сахалин-2» Мексика сможет самостоятельно распоряжаться добытым газом. Российский зам. министра сообщил Ф. Барнесу де Кастро о готовности российских предприятий отрасли к взаимовыгодному, двустороннему сотрудничеству и предложил создать межведомственную рабочую группу для оперативного решения возникающих вопросов.

Продвижение российских товаров на мексиканский рынок затруднено рядом факторов, устранение которых в значительной степени зависит от российской стороны. Главной проблемой в работе по развитию промышленного экспорта остается отсутствие у российской стороны возможностей его финансирования. Тяжелое финансовое положение заводов-изготовителей вынуждает их вести переговоры по продаже своей продукции на условиях авансового платежа со стороны покупателя, что противоречит общепринятым международным условиям экспорта такого рода товаров, который развивается только лишь на условиях средне- и долгосрочного кредитования. В этой связи, в целях содействия повышению экспортного потенциала российской машинотехнической продукции целесообразно проработать вопрос о создании специального механизма совместного финансирования поставок товаров и проектов и, в частности, иностранных импортеров российской промышленной продукции, а также поставить вопрос о создании системы гарантий исполнения крупных контрактов. Как показывает практика, именно отсутствие финансирования сводит на нет усилия российских предприятий и организаций при участии в торгах на сооружение различных промышленных объектов. Все это требует развития и активизации межбанковского сотрудничества между нашими странами.

Перспективным направлением для российской стороны могло бы стать участие в реализации проектов по строительству энергетических объектов, торги на которые регулярно проводятся в стране. Однако, в связи с тем, что в Мексике одним из основных условий торгов на этот вид строительства ставится предоставление полного финансирования и дальнейшая эксплуатация объекта, а возмещение производится за счет выручки от продажи электроэнергии Федеральной комиссией по электроэнергии, эти условия оказываются неприемлемыми для российских предприятий. Показательным исключением в этой сфере служит активная позиция ЗАО «Энергомашэкспорт – Силовые машины», которое успешно выступило в консорциуме с мексиканскими фирмами в торгах на сооружение ГЭС «Эль Кахон».

В Мексике продолжает существовать реальный интерес к российской авиатехнике. Имеется также положительный опыт эксплуатации российской вертолетов министерствами национальной обороны и морского флота. Для использования российской авиатехники в гражданских целях необходима их сертификация в Главном управлении гражданской авиации Мексики, которое ориентируется на американские нормы FAA. Отсутствие сертификации затрудняет возможность поставки российской авиатехники на мексиканский рынок гражданской авиации. Мексиканские потенциальные покупатели, признавая, что российская авиатехника значительно дешевле американской, а ее летно-технические характеристики превосходят зарубежные ана-

логи, тем не менее, предпочитают покупать самолеты и вертолеты зарубежного производства, имеющие соответствующие сертификаты.

Внешнеторговая политика Мексики строится на основе участия страны в соглашениях о свободной торговле. Такие соглашения Мексике удалось подписать со странами практически во всех крупнейших регионах мира. Именно условия указанных соглашений определяют преференции и льготы, применяемые в отношении зарубежной продукции. Российско-мексиканское торгово-экономическое сотрудничество базируется на Торговом соглашении от 1973г., в соответствие с которым сторонами был предоставлен взаимный режим наиболее благоприятствуемой нации (РНБ) в отношении таможенных пошлин и сборов, методов платежа, таможенных правил и формальностей, касающихся импорта и экспорта товаров. Именно различие правовой базы ставит российскую машинотехническую продукцию в неравное положение по сравнению с аналогами из других стран, ввозимых в Мексику беспошлинно.

### Технологии из России

Участие ЗАО «Энергомашэкспорт – Силовые машины» в конкурсных торгах по строительству новой мексиканской ГЭС «Эль Кахон». Открытие указанных торгов с вручением технических и экономических предложений состоялось в фев., а итоги конкурса были подведены в марте 2003г.

Тендерная документация была закуплена 32 компаниями, представляющими Мексику, США, Японию, Испанию, ФРГ, Францию, Бразилию. Большинство из них вошли в состав трех консорциумов, которые были зарегистрированы в качестве официальных участников конкурса. Один из таких консорциумов объединил российское ЗАО «Энергомашэкспорт» и мексиканские компании Ingenieros Civiles Asociados (ICA), Constructora Internacional de Infraestructura, Promotora Inversora ADISA, La Peninsula Compania Constructora. В числе наших конкурентов были американская General Electric (совместно с несколькими мексиканскими фирмами), а также консорциум бразильских компаний (при поддержке немецких Siemens и Voith).

Содержание технических предложений консорциума с участием «Энергомашэкспорта» и группы во главе с «Дженерал Электрик» оказалось в значительной мере сходным. В качестве одного из основных критериев оценки рассматривались расчеты предполагаемой стоимости (в современных ценах) 1 квтч. электроэнергии в течение пятидесяти лет эксплуатации ГЭС.

В результате рассмотрения экономических предложений победителем тендера был объявлен консорциум с участием мексиканских компаний и ЗАО «Энергомашэкспорт», предложивший более низкую стоимость строительства – 748,4 млн.долл. против 811,9 млн.долл., предложенных группой «Дженерал Электрик». ГЭС «Эль Кахон» (два энергоблока по 375 мвт., высота плотины 186 м., объем водохранилища – 2400 млн.куб.м.) должна быть введена в эксплуатацию к 31 авг. 2007г. Доля «Энергомашэкспорта», который обеспечит поставку и запуск турбин, а также всего электротехнического оборудования, составит 20% (или 150 млн.долл.).

«Рособоронэкспорт» в 2003г. в Мексике подписал 6 контрактов на 9,5 млн.долл. Наиболее крупными явились контракты на капитальный ре-

монт семи вертолетов Министерства морского флота Мексики и поставку военно-морским силам страны 52 грузовых автомобилей «Урал».

Одним из наиболее значительных событий выставочной деятельности в Мексике стала очередная (проводимая 1 раз в 2г.) авиационная выставка «АэроЭкспо-2003», которая состоялась в марте 2003г. в г.Акапулько. Это мероприятие, уже четвертое по счету, постепенно превращается в крупное событие для мексиканских и зарубежных компаний — производителей авиационной техники и комплектующих, поставщиков услуг по обслуживанию авиатехники, авиаперевозчиков различной специализации.

В 2003г. в выставке приняли участие 144 компании и фирмы, представляющие 12 стран мира, что почти на 30% больше, чем на «АэроЭкспо-2001». Выставочный салон, с площадью экспозиции 5300 кв.м., был развернут в международном аэропорту г.Акапулько. Ведущие мировые производители представили образцы 86 летательных аппаратов (самолетов и вертолетов), ряд из которых провели показательные демонстрационные полеты. За 4 дня на мероприятии побывали 8 тыс. посетителей.

Наиболее крупные экспозиции были представлены компаниями «Эйрбас» (Франция), «Боинг» (США), «Бомбардир Аэроспейс» (Канада), «Сесна» (США), «Пратт энд Уитни» (США), «Еврокоптер» (ЕС) и ряд других.

С российской стороны в выставке приняли участие: ФГУП «Рособоронэкспорт» (представивший практически весь спектр российской авиационной техники военного и гражданского назначения, и в т.ч.: самолеты Як-130 и Бе-200, вертолеты Ми-17-IV, Ка-226, Ми-24, Ми-35, Ми-26); Казанский вертолетный завод (Ми-17-IV, Ми-17V3, Ми-17V5-172); ростовское предприятие «Роствертол» (вертолеты Ми-26Т, Ми-35); Улан-Удинский авиационный завод (вертолеты Ми-17, Ми-17СХ, самолеты Су-25УБК, Су-39).

Среди других компаний, представляющих республики бывшего Советского Союза, был представлен только литовский холдинг «Авиабалтика». За 2г., прошедшие с предыдущей выставки, в статусе этой компании произошли изменения. «Авиабалтикой» была приобретена российская Санкт-Петербургская авиационно-ремонтная компания («Спарк») и образован холдинг, в котором доля российского предприятия составляет более 50%, а президентом холдинга является российский гражданин Ю. Борисов. Фактически «Авиабалтика» может рассматриваться в качестве совместного российско-литовского предприятия. Холдинг «Авиабалтика» представлял на выставке продукцию Казанского вертолетного завода (являясь его авторизованным дилером), услуги по ее обслуживанию, а также новейший и уникальный в своем роде учебный авиатренажер для подготовки пилотов вертолетов Ми-17.

Приходится констатировать наличие определенной несогласованности в действиях российских участников, предлагавших на авиавыставке фактически аналогичные или сходные экспонаты (например, вертолет Ми-17), что порождало взаимную конкуренцию. Конкурентная ситуация складывалась и с предложением услуг по обслуживанию и ремонту российской вертолетной техники, ранее поставленной в Мексику и другие страны Латинской Америки. Кроме вышеназванных российских участников («Рособоронэкспорт», Казанский и Улан-Удинский заводы), практически аналогичные сервисные услуги предлагают потребителям «Авиабалтика» и совместное российско-колумбийское предприятие RCA, входящее в колумбийский концерн «Элитакси».

В правительственном издании Diario Oficial 18 июля 2003г. была опубликована предварительная резолюция минэкономки Мексики по результатам антидемпингового расследования в отношении импорта бесшовных труб из углеродистой стали (код 7304.39.04) из России и Румынии.

В соответствии с Резолюцией были установлены временные компенсационные пошлины при ввозе бесшовных труб из углеродистой горячекатаной стали с внешним диаметром от 1/2 до 4 дюймов (от 12,7 до 101,6 мм.) включительно (код 7304.39.04), которые будут взиматься с таможенной стоимости, заявленной в документах на импорт: для России (Первоуральский новотрубный завод) — 111,37%; для Румынии (Silcotub) — 42,00%.

На основании пар. 3 статьи 164 Регламента к Закону о внешней торговле заинтересованным сторонам, для представления дополнительных аргументов и доказательств, относящихся к делу, предоставлялся срок в 30 рабочих дней с даты опубликования данной Резолюции — до 14 часов 29 авг. 2003г. В соответствии с поручением минэкономразвития РФ 4 сент. мексиканцам были вручены «Комментарии минэкономразвития РФ по вопросу проводимого Мексикой антидемпингового расследования в отношении импорта стальных бесшовных труб с содержанием углерода происхождением из России и Румынии».

Другим «сюрпризом» явилась публикация Резолюции минэкономки Мексики от 12 авг. 2003г. о начале нового антидемпингового расследования в отношении поставок стального листа, коды 7208.51.01; 7802.51.02; 780251.03 и 7802.52.01, из России, Румынии и Украины. МЭРТ РФ получил полный пакет документов, связанных с этим процессом (резолюцию, официальную версию заявления истца — компании Altos Hornos de Mexico, и формуляр для ответчика — АО «Северсталь»).

## Представительства

**www.mexico.polpred.ru** Экономический атлас по отраслям и регионам. Связи с США и Россией  
**ЭКОНОМИКА И ТОРГОВЛЯ:** [www.presidencia.gob.mx](http://www.presidencia.gob.mx), [www.shcp.gob.mx](http://www.shcp.gob.mx), [www.upci.gob.mx](http://www.upci.gob.mx), [www.economia.gob.mx](http://www.economia.gob.mx), [www.gobernacion.gob.mx](http://www.gobernacion.gob.mx), [www.cfe.gob.mx](http://www.cfe.gob.mx), [www.pemex.gob.mx](http://www.pemex.gob.mx), [www.inegi.gob.mx](http://www.inegi.gob.mx), [www.geomin.com.mx](http://www.geomin.com.mx), [www.sener.gob.mx](http://www.sener.gob.mx), [www.siem.gob.mx](http://www.siem.gob.mx), [www.compranet.gob.mx](http://www.compranet.gob.mx); [www.banxico.org.mx](http://www.banxico.org.mx) Центробанк; [www.pemex.com](http://www.pemex.com) Нефть; [www.www-cib.mty.itesm.mx](http://www.www-cib.mty.itesm.mx) Библиотека

## РОСУЧРЕЖДЕНИЯ

**ПОСОЛЬСТВО РФ В МЕХИКО (+БЕЛИЗ)**

**МОЗЕЛЬ** Константин Николаевич, **ДОГАДИН** Александр Константинович • Jose Vasconcelos 204 (Hipodromo Condesa), Delegacion Cuauhtemoc, 06140 Mexico D.F., (52-555) 273-1305, 516-0870, -7633, ф. 273-1545, embmex@mail.internet.com.mx, [www.mexico.mid.ru](http://www.mexico.mid.ru) • КОНС. ОТД. 273-1605, телекс (221) 764142 URSS ME, megahit1@nova.net.mx

**АТС В МЕХИКО**

**ШИШКОВ** Александр Сергеевич • Calle Correidores 226, Mexico, Capital, Mexico, (52 555) 202-4906, 202-8351, 202-4906, ф. 202-1200, ruscom@prodigy.net.mx, ruscom@cablevision.net.mx

## ПРЕДСТАВИТЕЛЬСТВО В РФ

**ПОСОЛЬСТВО (16.09)**

119034 М., Бол. Левшинский пер. 4, **(095) 201-5631**, -2593, -2328, -4848, ф. 230-2042, embmxru@online.ru • Г.И. Луисиано ЖУБЛАН (Н.Е. Luciano JOUBLANC, посол, 201-2553), Хуан Мануэль НАНГАРЭЙ (Juan Manuel NUNGARAY, министр), Хорхе Кутберто ГОМЕС ЛОПЕС (Jorge Cutberto GOMEZ LOPEZ, военный атташе, 201-2304), Хоакин ПАСТРАНА (Joaquin PASTRANA, II сек., экономика), г-жа Валькирия ПЕНИЧЕ ПОНСЕ (Valkiria PENICHE, консул)

## ИНОФИРМЫ В РОССИИ

**АЦТЕКА**

**ТВ** • М., 1 Сельскохозяйственный пр. 5, оф. 75, **(095) 181-7382**, Лили Луна Мартинес

**ЛА ХОРНАДА**

**Газета** • М., Королева 4, корп.1, оф. 529, **(095) 216-7622**, duch@online.ru, Хуан Пабло Дуч

**МИЛЬ**

**ТВ и радио** • М., 5 Соколиной горы 18, корп. 1, оф. 10, **(095) 369-2714**, Анатолий Дмитриевич Русанов

**НОТИМЕКС**

**Мексиканское Агентство новостей** • М., Ак. Бочвара 5, корп. 2, оф. 30, **(095) 196-4775**, notimex@com2com.ru, Фернандо Льерера Орско

## WWW.MEXICO.POLPRED.RU

**МЕКСИКА (New) Связи с США • Связи с ФРГ • Связи с Японией**  
**МЕКСИКА (New) Политика • Хозяйственность • Связи с Россией**  
**МЕКСИКА 2004г. (28 стр/ 110 кб) Экономика-2003 • Экономика-2002 • На-логи • Морпорты • Панамериканская интеграция • Связи с Азией • Сам-миты • Внешняя торговля • Связи с Россией-2003 • Связи с РФ-2002 • Представительства • Статистика**

**МЕКСИКА 2003г. (28 стр/ 164 кб) Общие сведения • Политика • Эконо-мика • Финансы** Бюджетные расходы | Мексиканская биржа | **Банки • Ин-вестиции • Телеком • Промышленность • Чермет • Автомобилестрое-ние • «Макиладорас» • Нефтепром • Агропром • Транспорт • Экспорт • Торговля** Антидемпинговые расследования | Региональная интеграция | **Связи с Россией • Представительства • Статистика**

**МЕКСИКА 2002г. (80 стр/ 750 кб) Макроэкономика • Демография • Ин-дейцы** Коренное население | Права человека | **Церковь • Армия** Воен-ный потенциал | Концепция континентальной безопасности | «Новая по-вестка дня» ядерного разоружения | **Иноинвестиции • Банки** Открытие нац. банковского сектора | Защита сбережений | **Налоги** Уход от налогов в офшорных зонах | Налоговая прокуратура | **Туризм • Промышлен-ность • Предпринимательство** Координационный совет | Конфедерация пром. палат | Патрональная конфедерация | **Нефтегазпром • Нефть • Нефтехимия** Биотехнологическая переработка нефти | Утилизация тя-желых нефтяных остатков | **Газпром • Чермет • Электроэнергетика • Ветроэнергетика** Возобновляемые источники энергии | НИИ электротех-ники | **Автопром • Авиатехника • Транспорт • Текстильпром • Агропром** Сельское хозяйство | Животноводство | **Наука** Приоритетные направле-ния развития | Нац. институт ядерных исследований | **Образование** Нац. автономный ун-т | Центр. библиотека г.Мехико | **СМИ • ВЭД • Военторг**

**• Виза** Статус иностранцев | Мекс. диаспора в США | **НАФТА (САЗСТ)** Торг. противоречия | Переговоры по МАЗСТ | **Соседи** Отношения с госу-дарствами Лат. Америки | Позиция Мексики на 28 сессии ЭКЛАК | Визит президента Коста-Рики | **Европолитика** Отношения с Советом Европы | ...западноевропейскими странами | ...Испанией | **АТР • Связи с Росси-ей • Обзор прессы** Итоги эконом. развития | Эконом. связи | Полит. пор-трет В.Фокса | Торговля с США | Торговля с Россией | Соглашения о сво-бодной торговле | Карибская инициатива | Визит Э.Седильо в США | Нац. психология | Культура и образование | **Представительства**

**МЕКСИКА 1999г. (740 кб) Личный взгляд • Общие сведения • Гос-структуры • Макроэкономика • Занятость • Иноинвестиции • Соц-страх • Промышленность • Электроника • Автопром • Недра • Стро-ительство • Чермет • Электростанции • Химия • Экология • Легпром • Лесбумпром • Морфлот • Автодороги • Железные дороги • Авиа-ция • Агропром • Фрукты • Сельхозтовары • Текила • Табак • Кофе • Рыба • Сахар • Зерновые • Мясо • NAFTA • ALCA • ЕС • АТЭС • Туризм • Связи с Россией**