

СОДЕРЖАНИЕ

Экономика-2003	2	Внешняя торговля	20
Экономика-2002	5	Внешнеэкономический курс	20
Налоги	7	Связи с Россией-2003	23
Морпорты	10	Связи с Россией-2002	24
Панамериканская интеграция	11	Представительства	25
Связи с Азией	16	Статистика	26
Саммиты	17		

Деловая Мексика, том III. Экономика и связи с Россией в 2002-03 гг.

©Г.Н. Вачнадзе, 2004. ISBN 5-900034-38-0. Проект ПОЛПРЕД: Г. Вачнадзе, А. Головлева, А. Грибков, И. Ермаченков, А.Комаров, О. Мишина, К. Сальберг, Т. Стенина, Л. Тимофеева. Агентство "Бизнес-Пресс", 119049 Москва, Бол. Якиманка 35, стр. 1, т/ф 238-6458, 238-9587, info@polpred.com. Отпечатано в ФГУП «ПИК ВИНТИ», 140010 Люберцы, Октябрьский пр-т 403. Заказ

АГЕНТСТВО «БИЗНЕС- ПРЕСС»
С УЧАСТИЕМ ЖУРНАЛА «КОРИНФ» МИНЭКОНОМРАЗВИТИЯ РФ

МЕКСИКА

Экономика-2003

По данным Нацинститута статистики (INEGI) в I кв. 2003г. ВВП Мексики достиг 6486 млрд. песо, что определяет его рост на 2,8% по сравнению с I кв. пред.г., по сравнению с IV кв. 2002г. уровень ВВП снизился на 0,49%. Структура ВВП в I кв. 2003г., в текущих ценах и в %: сельское хозяйство и рыбная ловля — 3,8%; промпроизводство — 26,4%; торговля, рестораны, отели — 19,8%; сектор услуг — 50%.

По сравнению с показателями аналог. периода пред.г. в — 2003г. отмечался рост ВВП в секторе услуг — на 2,8% и промпроизводстве — на 1,8%, одновременно снизился ВВП в сельском хозяйстве — на 0,2%. Спад произошел из-за снижения производства фасоли, сои, хлопка, кофе, овощей. В секторе услуг отмечался рост транспортных, складских и связи — на 4,3%, финансовых и страховых — на 4,1%, коммунальных, социальных и персональных — на 2,1%, торговых — на 1,6%.

В промпроизводстве был достигнут рост ВВП в строительстве — на 5,9%, производстве электроэнергии, газа и воды — на 3%, добывающей промышленности — на 1,3%, обрабатывающей промышленности — на 0,9%. ВВП обрабатывающей промышленности достиг объема 1075 млрд. песо, что составляло 18,6% от полного ВВП I кв. 2003г.

Структура ВВП обрабатывающей промышленности в I кв. 2003г.: производство продовольствия, напитков и табака — 29,4%; металлообработка, машины и оборудование — 28,9%; продукция нефтехимии, резина и пластмассы — 15,2%; добыча неметаллический минералов — 7%; производство текстиля, одежды и обуви — 6,4%; базовая металлургия — 4,5%; производство бумаги и полиграфической продукции — 3,6%; деревообрабатывающее производство — 2,2%; прочее — 2,8%. Несмотря на отмеченный общий рост промпроизводства, мексиканская обрабатывающая промышленность не смогла удержать устойчивые ритмы своей работы, что было связано с замедленным развитием внешних и внутренних рынков. Средняя загруженность производственных мощностей в обрабатывающей промышленности, достигавшая 63,4% в начале янв., к марту понизилась до 62,8%. В плохом положении находились текстильпром и пошив одежды, которые смогли загрузить свои мощности всего на 49%, что на 4,9% ниже годового показателя I кв. 2002г. Более низкие показатели отмечались в деревообрабатывающей промышленности, где загруженность промышленных мощностей составила 47,1%. Химическая перегонка нефти и угля, производство пластмасс и пленок смогли обеспечить работой свои производств на 57,5%, что на 1,5% ниже, чем в I кв. 2002г. Загруженность бумагоделательной и полиграфической промышленности держалась на уровне 63,6%, а металлообработки и производства машин и оборудования на уровне 61,4%, что на 0,9% и 6,8% ниже показателей того же периода пред.г. Секторами, чья загруженность возросла по сравнению с пред.г., стали базовая металлургия — на 7,7%, добыча неметаллических минералов — 4,8%, пищевпром — 1,2%.

В связи с эскалацией военных действий на Ближнем Востоке мексиканские экономисты вновь вернулись к анализу ситуации в США, пы-

таясь по ее состоянию определить направления развития собственной экономики. Их выводы по результатам первого квартала были неутешительными. По заключению Федеральной резервной системы США послевоенное развитие американской экономики идет «не блестяще». Война породила в США недоверие, как среди потребителей, так и среди производителей, спровоцировав дисбаланс спроса и предложения. Реакцией на это стало снижение показателей в обрабатывающей промышленности и на рынке труда. Американская экономика закончила I кв. 2003г. с экономическим ростом на 1,6%, что оказалось ниже запланированного.

Перспективы экономического развития Мексики под воздействием Латинской Америки также не обнадеживают. По материалам банка JP Morgan Chase, в 2003г. средний ВВП региона вырастет на 2%, в т.ч. в Аргентине — на 5%, в Перу — на 3,7%, в Чили — на 3,5%, в Бразилии — на 2,5%, в Мексике — на 2,1%. В самом плохом положении останется Венесуэла, где падение ВВП достигнет 15%. Инфляция в регионе будет выражаться двухзначным числом. Госдолг этих стран будет возрастать, а доходность по его облигациям удержится на уровне 8% годовых. Положение в странах Латинской Америки хотя и имеет некоторые признаки стабилизации, не оставляет Мексике больших надежд на экономическую экспансию в этом направлении.

В I кв. 2003г. годовой уровень открытой инфляции в Мексике составлял: в янв. — 5,16%, в фев. — 5,52% и в марте — 5,64%, что являлось следствием роста цен на энергоносители (2,45%), на жилье (от 23% до 47% за последние 12 мес.), на мясо (5,82%). Снизились годовой уровень скрытой инфляции с 3,77% в дек. 2002г. до 3,53% в марте 2003г. Годовой рост инфляции для базовой корзины в этот период составил 5,79%. На протяжении всего квартала стоимость входящих в нее товаров и услуг росла (в янв. — 0,86%, в фев. — 1,36% и в марте — 1,91% по отношению к дек. 2002г.).

Наибольший рост потребительских цен на товары и услуги по отношению к I кв. 2002г. в период янв.-фев.-март 2003г. наблюдался в электроэнергетике (35,13%-18,4%-14,39%) и в сельском хозяйстве (6,41%-14,2%-19,39%). Годовой рост потреблен на продукцию нефтехимии, резину и пластмассы держался на уровне 7,5% в месяц, на финансовые услуги и страхование — 5,6%, на услуги коммунальные, социальные и персональные — 7,5%, в торговле — 5,5%, в обрабатывающей промышленности — 5%. Снижение потребительских цен наблюдалось в этот период только в деревообрабатывающей промышленности (1,4%-0,74%-0,15%), в производстве машин и оборудования (1,66%-1,51%-1,26%) и на неметаллические минералы (0,83%-0,6%-0,31%).

В I кв. 2003г. основным инструментом Банка Мексики в борьбе с инфляцией продолжали оставаться «корто» — изъятие из обращения денежной массы. В начале года Банк Мексики планировал провести «корто» на 550 млн. песо. Инфляция I кв. в 2 раза превысила установленную правительством норму и Банк был вынужден провести в фев. «корто» на 625 млн. песо, а в конце марта еще на 700 млн. песо. За счет трех «корто», проведенных в I кв. 2003г., было изъято из обращения 1,875 млрд. песо, т.е. больше, чем за весь 2002г. (4 «корто» на 1,175 млрд. песо).

По мнению руководства Банка, принятые меры позволили сдержать инфляционные процессы через укрепление обменного курса песо и снижение роста цен. По мнению независимых экспертов, проведение «корто» не является лучшим способом оздоровления финансовой обстановки, т.к. силовое снижение открытой инфляции всегда влечет за собой рост скрытой инфляции. Подтверждением этого может служить внутренний финансовый рынок Мексики, реагирующий на каждое монетарное ужесточение ростом процентных ставок по долговым обязательствам. За I кв. 2003г. биржевые индексы по банковским и правительственным долгам возросли на 67 и 53 базовых пункта, а биржевой индекс сертификатов госказначейства — Cetes 28 и Cetes 91 выросли на 55 и 120 б.п.

Динамика роста процентных ставок на рынке ценных бумаг, в % годовых

	2001г.		2002г.		2003г.	
	дек.	январь	дек.	январь	фев.	март
Cetes 28 дней.....	6,29	6,88	8,27	9,04	9,17	9,17
ТПЕ 28 дней.....	7,94	8,26	9,14	9,91	9,96	9,96
ТПЕ 91 день.....	8,87	8,64	9,38	9,85	10,04	10,04
Мехибор91 день.....	8,58	8,43	8,95	9,37	9,43	9,43
Чеки.....	2,38	2,10	2,47	2,64	2,62	2,62
Банк. обязат. 28 дней.....	3,08	3,14	3,42	4,20	4,28	4,28
Банк. обязат. 91 день.....	4,10	3,42	3,70	4,19	4,22	4,22
Ср. проц. ставка в нацвалюте.....	6,49	6,21	6,42	7,16	7,24	7,24
Ср. проц. ставка в долл.США.....	3,88	3,10	3,17	3,21	3,12	3,12

В I кв. 2003г. наблюдалось снижение обменного курса мексиканского песо к доллару США, достигшее своего наибольшего значения в середине марта — 1 долл. = 11,225 песо.

Динамика обменного курса песо к доллару США в I кв. 2003г.

2002г.	2003г.		
дек.	январь	фев.	март
10,1982.....	10,5762.....	10,9216.....	10,9430

Мексика продолжила накопление своих золото-валютных резервов, которые к концу марта достигли 51,096 млрд.долл. против 46,098 млрд.долл. в дек. 2002г. К концу I кв. 2003г. внешний долг госсектора Мексики достиг 81,825 млрд.долл. (14% ВВП) против 81,799 млрд.долл. в дек. 2002г. Основными кредиторами Мексики по этому долгу стали США — 44,8%, Международные финансовые организации — 21,7%, Япония — 8%, Англия — 7,5%, Германия — 6,6%. В этот же период внутренний долг федерального правительства составил 871,843 млрд. песо против 907,408 млрд. песо в дек. 2002г.

Состояние и структура внешнего долга Мексики

	2001г.	2002г.	2003г.*
	Внешний долг, млрд.долл.		
- государственный сектор.....	88,461	81,799	81,825
- процент от ВВП.....	14,5	12,8	14
- долгосрочный.....	83,575	77,054	77,729
- краткосрочный.....	4,886	4,746	4,095
- частный сектор.....	64,187	59,348	-
- банковский сектор.....	8,481	5,548	-
- небанковский сектор.....	55,706	53,801	-

* январь - март

Основными показателями при определении уровня рискованности страны (УРС) для международных квалификационных агентств являются: эффективность национальной налоговой системы в собираемости налогов, устойчивость государственных и общественных институтов, стабильность макроэкономических показателей и наличие в стране свободной прессы.

По заключениям международных квалификационных агентств, сделанным в начале 2003г., текущее состояние мексиканской экономики оценивается как устойчивое с медленным ростом. Агентство S&P подтвердило свою квалификацию мексиканского УРС — (BBB-) с перспективами на стабилизацию. В т.ч. квалифицировав: долгосрочный долг в инвалюте — (BBB-), долгосрочный долг в нацвалюте — (A-), краткосрочный долг в инвалюте — (A-3) и краткосрочный долг в нацвалюте — (A-2).

В I кв. УРС для Мексики, определенный через бонус госказначейства США, также имел устойчивую тенденцию к снижению: в янв. — 332 б.п., в фев. — 324 б.п. и в марте — 303 б.п. Противоречивый характер носила квалификация мексиканских акций. Агентство Menill Lynch квалифицировало их как underweight, агентство Goldman Sachs как overweight, а агентство Bear Stearns как market weight.

Неожиданным для Мексики стало заключение агентства Moody's, квалифицировавшего перспективы получения Мексикой иноинвестиций в 2003г. как «стабильные» и «позитивные», в то время, как руководство крупнейших мексиканских банков выражало в прессе мнение, что военные действия США уже проявляются в новых витках мировой нестабильности, которая тормозит продуктивность национальной финансовой системы.

В I кв. 2003г. объем полученных Мексикой прямых иноинвестиций (ПИИ) составил 2,570 млрд.долл., что на 5,7% ниже показателя I кв. пред.г. Новых ПИИ было получено на 25% меньше, чем в I кв. 2002г., а объем ПИИ в виде расчетов между компаниями уменьшился на 10,6%. Наблюдался рост реинвестиций на 10,6% и ПИИ в «макиладорас» на 4,4%. Между секторами экономики поступившие ПИИ распределялись в следующих пропорциях: обрабатывающая промышленность — 56,3%, торговля — 22,7%, транспорт и связь — 11,9%, финансовые услуги — 4,8%, прочие — 4,3%. Основным инвестором традиционно являлись США, доля ПИИ которых составляла 78,7%, а также Голландия — 8,1%, Германия — 4,3%, Франция — 3,6%, Англия — 1,6%, Дания — 1,4%, Япония — 0,7% и прочие страны — 1,6%.

Динамика ПИИ в I кв. 2002-03гг.

	2002г.		2003г.	
	млрд.долл.	%	млрд.долл.	%
Всего.....	2,725	100	2,570	100
Новые инвестиции.....	1,052	38,6	0,779	30,7
Реинвестиции.....	1,022	37,5	1,130	43,9
Расчеты между компаниями.....	0,198	7,3	0,177	6,9
Макиладорас.....	0,454	16,7	0,475	18,5

В 2003г. фирмы США готовы инвестировать в Мексику 9-10 млрд.долл., при условии, что правительство В.Фокса обеспечит незамедлительное проведение структурных реформ в экономике страны. Наиболее привлекательными секторами для прямых иностранных инвестиций (ПИИ) в Мексике остаются телекоммуникации и энергетический комплекс. Иноинвесторы с пониманием относятся к нежеланию мексиканского Конгресса разрешить частному капиталу «войти» в энергетику страны и положительно оценивают процессы демократизации страны и ее возрастающей политической открытости. Инвесторов беспокоит, что регулирование мексиканского финансового сектора одно из самых дорогих в мире, их пугает, что

50% товаров продаваемых на внутреннем рынке страны оказались на нем нелегально, что ставит под угрозу работу легальных фирм.

В I кв. 2003г. денежные переводы из-за границы достигли рекордной для Мексики цифры, составив 2741,1 млн.долл., что на 26,6% выше показателя того же периода пред.г. Для 1,2 млн. мексиканских семей полученные переводы увеличили годовой доход в среднем на 3 тыс. песо, что важно для мексиканцев, проживающих в сельской местности. Наибольший объем денежных переводов поступает в Мексику из США и Саудовской Аравии.

I кв. 2003г. внешняя торговля Мексики завершила с отрицательным сальдо торгового баланса в 377,6 млн.долл., улучшив этот показатель по сравнению с I кв. пред.г. (-1625,8 млн.долл.).

Мексиканский экспорт составил 39,226 млрд.долл., что на 7,5% выше показателя первого квартала пред.г. Экспорт нефтяных товаров вырос на 1,6% и составил 34,299 млрд.долл., а нефти и нефтепродуктов — на 79,3% и составил 4,926 млрд.долл. Структура экспорта: товары обрабатывающей промышленности — 84,3%, нефтяные товары — 11,2%, с/х продукция — 4,2% и нефтяная продукция добывающей промышленности — 0,3%. По всем видам товаров наблюдался рост экспорта по сравнению с I кв. пред.г. на 0,98%, 79,3%, 17,6% и 15,1%.

За первые 3 мес. 2003г. мексиканский импорт достиг 39,604 млрд.долл., что на 3,9% выше показателей аналог. периода пред.г. Структура импорта: сырье и комплектующие — 75,8%, импорт основных средств — 11,9% и потребительские товары — 12,3%. По сравнению с I кв. 2002г. возросли закупки потребительских товаров на 14,7% и сырья и полуфабрикатов на 3,9%, снизился на 5,5% импорт основных средств.

С каждым годом все большую опасность мексиканская внешняя торговля испытывает со стороны аналогичных товаров, произведенных в Азии, в основном в Китае. За счет своей дешевизны эти товары захватывают как внутренние мексиканские рынки, так и товарные рынки других стран, ранее принадлежавшие Мексике, самым важным из которых для Мексики является рынок США. По оценке Главного таможенного управления Мексики количество китайской контрабанды в стране достигает 60% от объема легально ввезенной китайской продукции. Наиболее пострадавшими от контрабанды секторами мексиканской экономики стали текстильная, швейная и обувная промышленность. Большое число китайской контрабанды присутствует на рынках бытовой электроники, игрушек, парфюмерии и канцелярских товаров.

По оценке Банка Мексики дефицит платежного баланса по текущим операциям в I кв. составил 2141 млн.долл. или 1,4% ВВП. Мексиканские власти, борясь за наполняемость приходных статей бюджета, стремятся своевременно вносить необходимые изменения в налоговое законодательство страны. В I кв. 2003г. прошло обсуждение нового закона о Службе налогового управления минфина Мексики (SAT). По этому закону минфин будет обязан возместить налогоплательщикам потери и убытки, которые те понесут по вине неправильного налогообложения. По мнению разработчиков, закон позволит правительству лучше определять

реальную налогооблагаемую базу.

Уровень налоговых поступлений в I кв. 2003г., в млрд. песо

	I кв. 2002г.	I кв. 2003г.
Подходный налог (ISR).....	84,3	98,5
Налог на добавленную стоимость (IVA)	50,8	63,7
Специальный налог на производство и услуги (IEPS).....	5,7	7,5
Налог на импорт.....	5,5	6,3
Прочие	8,7	10,9

В результате ближневосточного кризиса, спровоцированного ростом цен на нефть, средняя цена на мексиканскую смесь в I кв. 2003г. составила 27,11 долл./бар против 22,84 долл./бар в конце 2002г. и 17 долл./бар, заложенных в бюджете. Губернаторы мексиканских штатов организовали рабочую группу с целью привлечения дополнительных доходов от продажи нефти (7 млрд. песо) на нужды модернизации инфраструктуры штатов, а не на текущие расходы государства. В первую очередь средства должны быть инвестированы в реорганизацию сельского хозяйства, транспорта и связи, в производство электроэнергии, а также на нужды социального развития.

Участие Мексики в НАФТА принесло множество неразрешимых проблем сельскохозяйственному сектору страны. Являясь наиболее отсталой отраслью мексиканской экономики, сельское хозяйство держится на дешевом неквалифицированном труде крестьян. Правительство постоянно финансирует множество программ поддержки села, однако на деле, более половины выделяемых средств не доходят до конкретного производителя. В таких условиях мексиканский фермер не способен конкурировать с фермерами США и Канады, правительства которых дотируют своего сельхозпроизводителя в несоизмеримо больших размерах. Отсутствие необходимого финансирования влечет за собой снижение посевных площадей под зерновые, необеспеченность удобрениями, ядохимикатами и запасами воды для борьбы с засухой, что сказывается на количестве урожая. Государство вынуждено компенсировать недостающее количество зерна импортными закупками, в основном в США.

Динамика роста импорта базовых культур в Мексику, в тыс.т.

	2001/02гг.	2002/03гг.	2003/04гг.*
Кукуруза , производство.....	20400	7000	19000
Импорт	4400	7000	8000
Пшеница , производство	3270	3180	2950
Импорт	2000	2200	2600
Рис , производство	277	156	172
Импорт	500	590	600
Фасоль , производство	1263	1450	1180
Импорт	85	107	60
Сорго , производство.....	5900	5850	5600
Импорт.....	5165	3800	3800

В I кв. 2003г. продолжилась «тунцовая» война между Мексикой и США. Лоббируя интересы собственных рыбаков, американская администрация ведет судебный процесс против мексиканцев, занимающихся ловом тунца, которых обвиняет в применении методов лова, наносящих ущерб популяции дельфинов, находящихся под защитой международных законов. Судебная тяжба длится более 18 мес. и приносит Мексике значительные финансовые потери. В марте 2003г. мексиканские рыбаки предоставили в суд заключение Межамериканской комиссии по лову тропического тунца (CIAT), подтвердившей еще в 1996г., что применяемый мексиканскими рыбаками метод лова не

опасен для популяции дельфинов. Однако, по заявлениям в мексиканской прессе, Белый дом не придает серьезного значения протестам Мексики и продолжает контролировать ситуацию, как через нажим на судебные власти, так и вводя ограничения и запреты на экспорт мексиканской рыбной продукции в США.

Мексиканское правительство, пытаясь разрядить нарастающее социальное недовольство среди мексиканских сельхозпроизводителей, стало активно готовиться к подписанию Национального Соглашения по сельскому хозяйству (Acuerdo Nacional para el Campo). Целью соглашения, содержащего 282 пункта, является ревизия мексиканской законодательной базы по сельскому хозяйству вплоть до пересмотра соответствующих статей Конституции, поиски путей долгосрочного развития сектора через привлечение инвестиций в необходимых размерах, методов противодействия отдельным статьям НАФТА, наносящим ущерб развитию сельского хозяйства в Мексике, а главное — получение дополнительных ассигнований в 2,8 млрд. песо за счет доходов бюджета от продажи нефти.

В I кв. 2003г. население Мексики старше 12 лет насчитывало 76,7 млн.чел. Из них 41,5 млн.чел. было занято в производстве товаров и услуг, т.е. являлись экономически активными (ЭОН), из которых мужчины составляли 65,9% и женщины — 34,1%. Среди оставшихся 35,2 млн. были заняты в домашнем хозяйстве — 17,6 млн.чел., учились — 12,5 млн.чел., находились на пенсии — 1,5 млн.чел.

В I кв. ЭОН было занято по отраслям промышленности в следующих пропорциях: сектор услуг — 38,1%, торговля — 21,5%, обрабатывающая промышленность — 20,2%, транспорт и связь — 6,5%, строительство — 5,8%, правительственные служащие — 5,7%, электроэнергетика — 0,83%, сельское хозяйство — 0,8%, работающие в США — 0,46%. По возрастным группам ЭОН распределялось: моложе 30 лет — 30,1%, от 30 до 39 лет — 49,3%, от 40 до 49 лет — 13,9%, свыше 50 лет — 6,7%.

Уровень открытой безработицы в I кв. 2003г. составил 2,7% ЭОН, в т.ч. 2,57% среди мужчин и 2,89% среди женщин, и имел устойчивую тенденцию к росту. Возрастной уровень ЭОН в период 1986-2003 г. имел тенденцию к старению, работодатели предпочитали нанимать работников младших возрастов, лучше справляющихся с интенсификацией труда и адаптирующихся к новым технологиям, что стало причиной повышенного роста безработицы среди населения старших возрастов.

Размер минимальной зарплаты в Мексике в I кв. 2003г. составлял 41,53 песо в день, против 39,74 песо в день в 2002г., тогда как размер среднего заработка работников, зарегистрированных в Мексиканском институте соцстрахования, составлял 166,5 песо в день против 158,9 песо в день в дек. 2002г. Понижилась общая оплата труда в обрабатывающей промышленности с 4 долл./час в дек. 2002г. до 2,3 долл./час в I кв. 2003г.

Правительство Мексики, вынужденное обращать внимание на снижение жизненного уровня своего населения, подготовило и обнародовало новую программу борьбы с голодом Raquete Alcance, которую обещает начать проводить в жизнь с июля 2003г. В первый этап программы будет инвестировано 300 млн. песо, предназначен-

ных на обеспечение питанием 300 тыс. наиболее бедных мексиканских семей в 2003г. В 2004г. такая поддержка будет оказана уже 800 тыс. семей. Число нуждающихся в материальной помощи будет определяться экспертами ВБ и Межамериканским банком развития. Мексиканская пресса скептически отнеслась к новой программе правительства, подсчитав, что выделенные средства, составляющие 1 песо на человека в день, при современном уровне цен и существующей инфляции практически не повлияют на улучшение питания бедняков.

К разряду социальных льгот можно отнести утвержденные в марте 2003г. административным советом Национального фонда жилищного строительства дополнительные меры, направленные на расширение строительства и продажи недорогого жилья (стоимостью около 155 тыс. песо) рабочим, чей заработок ниже 3 минимальных окладов и которых в стране насчитывается 60% от общего числа рабочих. Жилье будет строиться на средства Фонда и выкупаться рабочими в рассрочку, на льготных условиях, под 3% годовых.

Скандальными для Мексики стали обнародованные прессой факты о государственной бюрократической машине, насчитывающей 2,34 млн. чиновников и 30 тыс. их внештатных помощников. В 2002г. мексиканская бюрократия обошлась налогоплательщику в 149 млрд. песо, что составило 2,3% ВВП. Под воздействием общественного мнения минфин был вынужден начать программу по сокращению бюрократического аппарата, на которую до конца 2003г. будет затрачено 9 млрд. песо.

Принимая во внимание экономические показатели, достигнутые страной в I кв. 2003г., Банк Мексики прогнозирует следующие результаты развития на 2003г.: годовой рост ВВП — 2,4% против запланированных 3%, годовой рост занятости — не свыше 250 тыс. рабочих мест, дефицит платежного баланса по текущим операциям — 3% ВВП против запланированных 2,8% ВВП, инфляция — на уровне запланированных 3%.

Экономика-2002

Весь 2002г. Мексика усиленно противостояла последствиям мирового экономического кризиса, порожденного событиями 11 сент. 2001г. Президент В.Фоке провел у власти 1/3 отведенного конституцией срока и период правления его администрации может характеризоваться положительно.

Три ведущие политические партии страны (национального действия, революционно-институциональная, демократической революции) провели своих представителей на высшие государственные посты и через создание Национальной конференции губернаторов (Conago) обеспечили себе решающий политический перевес при рассмотрении госвопросов. Опрос избирателей, проведенный в нояб. 2002г., показал, что президенту В.Фоксу выражают свои симпатии 59% избирателей. В 2002г. Мексике удалось затормозить кризисные явления в своей экономике. Макроэкономическая стабильность нацэкономики поддерживалась на позитивном уровне, без резких скачков и падений. К концу 2002г. официальный уровень безработицы в стране достигал 2,76 % и рассматривался как удовлетворительный. По заявлению В.Фокса, экономика страны продолжала удерживать общее 9 место

в мире, ее торговый баланс — 7 место в мире, с товарооборотом в 330 млрд.долл.

Рост национального ВВП в 2002г. составил 0,9%, по сравнению с показателем 2001г. Одним из факторов, свидетельствующих о неблагоприятном экономическом положении в Мексике, оставалось промпроизводство. Положение в большинстве отраслей промышленности характеризовалось снижением темпов производственного роста. По результатам за год, мексиканская промышленность имела нулевой рост.

Объемы производства продукции были снижены в 2002г. во всех отраслях. Снижение производства в добывающей промышленности составило 0,33%, обрабатывающей — 0,63%. В сфере производства электроэнергии, газо- и водоснабжении и строительстве отмечался промышленный рост на 3,85% и 1,68%.

Что касается обрабатывающей промышленности, то здесь наибольшее падение производственных объемов отмечалось в производстве текстиля, одежды и изделий из кожи — на 6,2%, в деревообрабатывающем секторе — 1,33%, в производстве продуктов металлообработки, машин и оборудования — 1,65%, в химпроме — 0,59%.

2002г. характеризовался негативными результатами в текстильпроме и производстве одежды. Столь значительного падения производственных объемов не наблюдалось в отрасли с 1995г. По результатам за 2002г., ВВП отрасли снизился по сравнению с пред.г. на 6,2%. Положение усугублялось перенасыщением внутреннего рынка дешевой импортной продукцией, поступающей из азиатских стран. Несмотря на проводимые минэкономике антидемпинговые расследования в отношении таких стран, как Китай, Корея, Тайвань, объемы импорта текстильной продукции в Мексику не уменьшаются.

Значительным снижением активности в 2002г. характеризовались предприятия «макиладорас». В наибольшей степени зависящие от влияния внешних факторов, предприятия данного типа испытывали трудности с производством и сбытом своей продукции. Если на протяжении последних лет предприятия «макиладорас» демонстрировали производственный рост в среднем на 10-15% в год, то в 2001г. впервые было отмечено снижение их активности на 1%, а в 2002г. — на 1,1%. Учитывая их высокую зависимость от экономической ситуации в США, в наибольшей степени пострадали предприятия, специализирующиеся в текстильной и электронной промышленности.

В янв.-окт. 2002г. объемы производства снизились с 15,06 млрд. песо до 14,9 млрд. песо. К концу года наибольшие трудности испытывали предприятия электронной и электротехнической промышленности, производство которых упало на 15,2%, и предприятия, занимавшиеся производством одежды и конфекции из текстиля и других материалов, их производство сократилось на 2,2%. Оба эти сектора в 2002г. обеспечивали работой 43,0% занятых в секторе экспортных «макиладорас».

В сфере торговли за первые 9 мес. 2002г. оптовые продажи снизились на 7,7%, относительно того же периода пред.г., а розничные продажи увеличились на 0,4%.

В 2002г. Мексике удалось улучшить состояние своего платежного баланса по текущим операциям. По данным Банка Мексики в 2002г. его дефи-

цит составил 14 млрд.долл. (2,2% ВВП), что ниже первоначально запланированного уровня в 15,23 млрд.долл. (2,4% ВВП). В зависимости от того, насколько успешно в 2003г. будет проходить реализация в жизнь основных реформ, в первую очередь, налоговой, отрицательное сальдо платежного баланса по текущим операциям может варьироваться в пределах 3% ВВП.

В 2002г. мексиканскому правительству не удалось повторить рекорд 2001г. и удержать инфляцию на уровне 4,4%. По заявлению Банка Мексики, уровень инфляции в стране в 2002г. составил 5,7% годовых, что на 1,2% выше запланированного показателя.

В 2002г. Банк Мексики пытался сдержать инфляцию и рост цен в запланированных бюджетом пределах, главным образом путем силового удержания среднегодового обменного курса песо в пределах 1 долл. = 9,4-9,6 песо, а также за счет проведения трех «корто» (изъятие из обращения денежной массы) сумма которых составила 1060 млн. песо. Предпринятые меры снизили темпы развития кризисных явлений в финансах страны, однако желаемых результатов полностью достигнуто не было. Высокий уровень инфляции 2002г. явился следствием роста регулируемых правительством цен на электричество, газ для бытовых нужд и товары с/х производства.

Имевшее место в 2002г. падение курса нацвалюты (песо) к доллару, составившее за год 14%, не существенно отразилось на потребительских ценах. Рост курса доллара был принят нацпроизводителями спокойно и производственные цены в 2002г. возросли всего на 6,28%.

Несмотря на то, что, по заявлению минфина, размер внешнего долга Мексики в 2002г. снизилась на 0,95% по отношению к ВВП, по сравнению с 2001г., его размер имел по-прежнему высокий уровень. На конец года он составил 142,756 млрд.долл. (в т.ч. государственный — 78,818 млрд. долл.).

Динамика внешнего долга Мексики, в млрд.долл.

	Всего	Гос. вн.	Част.	Ком-	Банк
		долг	неб. сект.	банки	Мексики
1998г.....	160,258	92,295	43,762	15,821	8,380
1999г.....	166,379	92,289	55,498	14,124	4,468
2000г.....	149,321	84,600	53,348	11,373	-
2001г.....	147,068	80,339	55,101	11,628	-
2002г.....	142,756	78,818	55,926	8,012	-

Источник: минфин

График ежегодных выплат внешнего долга, в млрд. долл.

	Всего	Госсектор	Част. сектор
2001г.....	22,306	6,788	15,518
2002г.....	16,979	9,543	7,436
2003г.....	19,003	6,466	12,537

Источник: минфин

В 2002г. Мексика продолжала накапливать свои золотовалютные резервы. Второй год подряд их стабильно нарастающие объемы характеризуются мексиканской статистикой как исторические. Если за 2001г. объем золотовалютных резервов возрос на 6,5 млрд.долл. и достиг 40,091 млрд.долл., то к 31 дек. 2002г. эти резервы составляли уже 47,984 млрд.долл. Столь высокий объем золотовалютных резервов, находящихся на хранении в Банке Мексики и других финансовых органах страны, а также в международных и региональных валютно-кредитных и финансовых организациях являлись на протяжении 2002г. основ-

ным аргументом в правительственных переговорах о получении кредитов и привлечении иноинвестиций. Основными источниками накопления золотовалютных резервов для страны продолжали оставаться доходы от внешней торговли и продажи нефти. В 2002г. поступления валюты в Банк Мексики от государственной нефтяной компании «Пемекс» составляли 22,5% всего объема.

По заявлению минфина дефицит госбюджета в 2002г. составил 1,25% от ВВП, или 75607 млн. песо. Полные поступления в бюджет возросли на 4%, по сравнению с показателями пред.г., и составили 1388166 млн. песо. Поступления от налогов в прошедшем году в реальных показателях возросли на 6,1% по сравнению с показателями 2001г. и составили 729429 млн. песо. Частичные изменения налогового законодательства стали причиной возросшей собираемости налогов. По сравнению с пред.г. в 2002г. реальная собираемость подоходного налога увеличилась на 6,5%, собираемость специального налога на производство и услуги – на 17,4%. Снизились на 0,3% собираемость НДС и на 9,6% – от импорта. Налоговые поступления по статье «Прочие» увеличились на 16,3%. Неналоговые поступления в бюджет за 2002г. снизились на 13%, а поступления от организаций и предприятий увеличились на 14,3%.

Бюджетные расходы в 2002г. составили 1460252 млн. песо, что на 6,0% выше показателей пред.г., в т.ч. запрограммированные расходы составили 1060895 млн. песо, что на 9,2% выше показателей 2001г.

Прямые иноинвестиции (ПИИ) в 2002г. продолжали оставаться для Мексики главной движущей силой ее экономики. Мексиканское правительство предпринимало огромные усилия по их поиску и привлечению. Удачное стратегическое положение Мексики на американском континенте, последовательная политика по заключению соглашений о свободной торговле с максимально возможным числом стран, дополненных соглашениями о поощрении и взаимной защите инвестиций, отсутствие глубоких экономических кризисов, подобных латиноамериканским, делают Мексику страной привлекательной для инокапитала.

По данным минэкономики и Банка Мексики в **2002г. объем полученных Мексикой ПИИ составил 13,6 млрд.долл.** Из них 48,5% являлись новыми инвестициями, 16,4% – реинвестициями, 20,1% приходились на расчеты между фирмами и 15% являлись инвестициями в предприятия «макиладорас».

Распределение ПИИ по секторам экономики: 42,2% поступило в обрабатывающую промышленность, 30,3% – в сектор финансовых услуг, 11,6% – в сектор торговли, 7,7% – в транспорт и связь, 8,2% – на долю прочих секторов промышленности.

Главным донором мексиканской экономики в 2002г. продолжали оставаться США. ПИИ из этой страны в 2002г. составили 7071 млн.долл., что на 63% меньше чем в пред.г. На втором месте, по объемам направленных в Мексику ПИИ, стояли страны Европы. По сравнению с пред.г., в 2002г. снизились объемы ПИИ из Голландии – на 78,4%, из Франции – на 39,2%, из Японии – на 36,7%. В 2002г. не фигурировали в числе принципиальных для Мексики инвесторов Канада и Люксембург. Остались на старых позициях Германия, Дания и Ирландия.

Одной из наиболее серьезных проблем для правительства Мексики оставался соцсектор. Снижение активности в промышленности оказало серьезное влияние на уровень занятости. По данным INEGI за янв.-нояб. 2002г. трудовые ресурсы Мексики составляли: население старше 12 лет – 76,75% от полного населения страны; экономически активное население (ЭАН) – 55,18% (мужчины – 73,53%, женщины – 38,56%).

Занятость составляла 97,24% ЭАН, а средний показатель зарегистрированной безработицы в стране – 2,7% против 2,5% за тот же период 2001г. Мужская безработица достигала 2,7%, а женская – 2,8%, против 2,4% и 2,5%, в 2001г. Среди зарегистрированных безработных квалифицированные кадры составляли 87,2% и неквалифицированные – 12,7% от полного числа безработных. По данным независимых исследований уровень безработицы был выше и составлял от 3,3% до 4,2%, а временной безработицы – 5,9%.

К положительным результатам года можно было бы отнести решение правительства Мексики о повышении уровня минимальной зарплаты в среднем на 5,6%. Этот уровень значительно ниже реальных требований представителей производственного сектора, которые претендовали на повышение зарплаты не менее 20%.

Налоги

Полномочия государства по взиманию налогов и обязательства налогоплательщиков по их уплате закреплены в ст.31 раздела IV конституции Мексики. В указанной статье устанавливаются конкретные положения, которые определяют правомерность взимания налогов: а) налоги должны быть установлены законом; б) они должны быть соразмерными и объективными; в) они должны устанавливаться с целью покрытия госрасходов. На федеральном уровне органом, уполномоченным устанавливать налоги, является конгресс страны. Федеральным органом исполнительной власти, разрабатывающим и реализующим налоговую политику страны, является минфин, в структуре которого имеется специальный орган SAT – Служба налогового управления, возглавляемая руководителем в ранге замминистра.

Законодательная база мексиканской налоговой системы включает в себя: федеральный Налоговый кодекс (Codigo Fiscal de la Federacion) и Регламент к нему; закон о налоге на доходы (Ley del Impuesto Sobre la Rente – LISR) и регламент к нему; закон о налоге на добавленную стоимость (Ley del Impuesto al Valor Agregado) и регламент к нему; закон о специальном налоге на производство и услуги (Ley del Impuesto Especial sobre Produccion y Servicios) и регламент к нему; закон о федеральных бюджетных доходах (Ley de Ingresos de la Federacion); Таможенный закон (Ley Aduanera) и регламент к нему; закон о Федеральном трибунале налогового и административного правосудия (федеральном Налоговом суде) (Ley Organica del Tribunal Federal de Justicia Fiscal y Administrativa).

Налоговый кодекс устанавливает, что физ. и юрлица обязаны вносить свой вклад в покрытие государственных расходов. Налоговые обязательства прекращаются, когда физ. или юрлицо, положение которого соответствует статусу налогоплательщика, исполняет свои обязательства перед финансовым органом посредством уплаты опре-

деленной суммы в установленные сроки. Положения Кодекса будут применяться без ущерба обязательствам, закрепленным в международных договорах, участницей которых является Мексика.

Налоговый Кодекс состоит из 6 разделов, в которых определяются основные положения системы налогообложения, права и обязанности налогоплательщиков, полномочия фискальных властей, правонарушения, административные и судебные (разрешение споров) процедуры. Классификация налогов: налоги; вклады, взносы в социальное страхование; сборы на развитие локальной (муниципалитеты, штаты) инфраструктуры (улицы, благоустройство); пошлины, сборы.

Кодекс определяет категории налогоплательщиков. Физлица: лица с местожительством в Мексике (за исключением тех лиц, которые в течение календарного года более 183 календарных дней проживают в другой стране и приобретают статус налогоплательщика этой страны); лица мексиканской национальности (гражданства), являющиеся госслужащими.

Юрлица: лица, учрежденные в соответствии с мексиканским законодательством и лица, главный орган управления которых основан в Мексике.

Мексика обязана взимать налоги иностранных государств во всех случаях, когда это требуется в соответствии с международным соглашением о сотрудничестве в этой сфере, участницей которого является Мексика. Финансовый год совпадает с календарным годом за исключением случаев ликвидации, слияния или разделения налогоплательщика, что приводит к исчезновению последнего.

Юридический адрес для физлица — помещение, где расположено основное место осуществления предпринимательской деятельности. В случае предоставления отдельных персональных услуг — это помещение, которое используется для выполнения своей деятельности.

Полномочия (правомочия) фискальных властей (органов): имеют право освобождать (снижать размер) от уплаты налогов или продлевать срок их уплаты; устанавливая (принимать) меры, связанные с управлением, контролем и формой уплаты налогов; предоставлять налоговые стимулы. В соответствии с положениями Кодекса обязательным для всех является представление налоговых деклараций, независимо от итогов деятельности за конкретный период (с убытками, нулевым результатом или доходами). Непредставление деклараций может повлечь за собой привлечение к уголовной ответственности.

Законодательство предусматривает различные формы прекращения (исполнения) правовых налоговых отношений, как-то: уплата налогов, списание долга, взаимный зачет (компенсационные платежи), прекращение срока действия, истечение срока давности и аннулирование задолженности (амнистия). Под уплатой налогов подразумевается внесение в налоговый орган платежа, который должен осуществляться в денежной, либо в натуральной форме.

Налоги и другие сопутствующие платежи выплачиваются в мексиканских песо. Платежи, которые осуществляются за рубежом, могут быть совершены в нацвалюте конкретной страны с учетом курса мексиканского песо к инвалюте, установленного Банком Мексики на день, предшествую-

щий возникновению налоговых обязательств.

В качестве средства платежа могут использоваться сертифицированные банковские чеки, почтовые, телеграфные или банковские переводы, а также перечисление денег через электронные средства связи. Платеж должен осуществляться самим налогоплательщиком, однако допускается платеж другим уполномоченным лицом (солидарная ответственность), которое имеет обязательства оплатить данный налог по месту и срокам, установленным налоговыми распоряжениями (лица, имевшие отношение к руководству компанией в налогооблагаемый период, ликвидаторы и организации (синдикаты), которые обязаны погасить долги за ликвидируемые или объявленные банкротами компании, новые владельцы).

Частичное или полное списание долга (амнистия) является исключительной прерогативой фискальных властей. Данная форма применяется в случаях, когда налогоплательщик по тем или иным причинам не в состоянии погасить свои налоговые обязательства: форс-мажор, стихийные бедствия, несчастные случаи, которые послужили причиной ущерба, либо утраты состояния или имущества налогоплательщика. Эта мера применяется, когда налог не поддается взиманию в силу отсутствия денежных средств, либо имущества, необходимых для выплаты долга, либо, когда это является экономически нецелесообразным с точки зрения налоговых органов, т.е. затраты по взысканию задолженности превышают ее размер.

Взаимозачет (компенсация) налоговых задолженностей применяется в следующих случаях. Если по итогам года общие выплаты налогов (ежемесячные, ежеквартальные) превысили требуемую для погашения сумму, налогоплательщик вправе потребовать от налоговых органов возврата сверхуплаченных сумм. Аналогично, налоговые органы вправе потребовать погашения долга, если общая сумма выплат оказывается меньше необходимой по расчетам налоговых органов. При возникновении взаимных обязательств законодательством предусматривается процедура взаимозачета путем поглощения меньшей суммы большей. Взаимозачет может проводиться только по тому виду налога, по которому возникли взаимные обязательства. Только в исключительных случаях, в соответствии с законодательством, допускается зачет по разным видам налогов. Взаимозачет может осуществляться самим налогоплательщиком, не запрашивая на это разрешение фискальных органов, равно как и налоговые органы имеют полномочия проводить такую компенсацию. Эта форма может применяться только по налогам, которые регулярно отражались в декларациях.

Взаимные требования налоговых органов и налогоплательщиков по погашению задолженности, по уплате налогов и возврату излишне выплаченных сумм, соответственно, имеют определенный срок действия, который определен в 5 лет, начиная с даты выставления (предъявления) соответствующего требования. Если в течение указанного срока налоговые органы не провели необходимых мероприятий по выявлению долга, установлению нарушения сроков уплаты налогов, определению штрафных санкций и др. и не предъявили необходимые требования для взыскания задолженности по налогам, они лишаются прав и полномочий на дальнейшие действия по принудительному пога-

шению долга налогоплательщиком. Также, если налогоплательщик в указанный период не ходатайствовал перед налоговыми органами о возврате излишне уплаченных сумм, он теряет право на дальнейшее их взыскание.

В случае возникновения обстоятельств, когда налогоплательщик являющийся одновременно должником и кредитором по одному и тому же виду налога, скончался, не оставив завещания на принадлежащее ему состояние и имущество, и не имеет официальных наследников, то это имущество-переходит в собственность государства и прекращаются правовые налоговые отношения и долговые обязательства.

При отсутствии у должника средств на уплату налогов налоговыми органами накладывается арест (эмбарго) на его имущество. Вместо выставления имущества для продажи с торгов, финансовые органы отчуждают его в свою собственность в качестве погашения налоговых долгов.

В случае распродажи имущества с торгов, право первой руки на взыскание долгов от вырученных от продажи средств имеют налоговые органы, а оставшиеся суммы распределяются пропорционально между другими претендентами-кредиторами. В отдельных случаях, по долгам, накопившимся за предыдущие финансовые годы, и срок давности по которым истек, применяется форма, когда по взаимному согласию налоговых органов и налогоплательщиков определяется схема или способ осуществления платежей в более поздние сроки.

Если налогоплательщик не в состоянии уплатить налоги в установленные сроки в полном объеме в связи с нехваткой денежных ресурсов или в связи с невозможностью точно определить размер (сумму) доходов, заключается соглашение между государством и налогоплательщиком о порядке уплаты установленных налогов.

Взыскания по налоговым долгам, за исключением особых случаев, сопровождаются дополнительным взысканием начислений (начетов) и штрафов, а сами долги калькулируются с учетом размера инфляции за период задолженности. Если штрафы имеют фиксированное значение (50% и более), то начеты рассчитываются, исходя из расходов, которые понесло государство в ходе мероприятий по взысканию долга и упущенной выгоды или ущерба, понесенного государством от несвоевременного поступления налоговых доходов в казну.

Налоговые правонарушения. Налоговый Кодекс устанавливает денежные санкции за совершение административных правонарушений в 10-100000 песо в зависимости от тяжести совершенного нарушения. Помимо денежных санкций Кодекс устанавливает наказания в виде тюремного заключения на срок от 3 мес. до 9 лет в зависимости от тяжести преступления.

Меры (процедуры) по защите налогоплательщиков перед фискальными органами. Существуют две основные группы защитных мер налогоплательщиков. Административные меры: опровержение (оспаривание) уведомлений (официальных извещений); заявление о списании налогов (форс-мажор, стихийные бедствия); заявление о пересмотре решений; обращение (прошение, апелляция) об отмене, аннулировании решений. Возможность обжалования. Это положение регулирует процедуру, которой может воспользоваться

конкретное лицо, чтобы оспорить (опротестовать) резолюции, вынесенные фискальными властями (органами). Налогоплательщик пытается со своих позиций изложить обстоятельства и факты, которые привели к возникновению задолженности по уплате налогов. Минфин рассматривает такие обращения и, если находит достаточными доводы налогоплательщика, принимает решение об изменении суммы налоговых платежей.

Юридические меры защиты, в отличие от Административных, реализуются через Федеральный налоговый суд или Верховный суд. В первом случае, в ходе разбирательства опровергается законность решений налоговых органов через вынесение приговора о недействительности таких решений. Во втором случае анализируется конституционность актов различных органов власти, которые задействованы в данном деле (иске), вплоть до принятия закона, (в защиту против законов) или опротестовывается акт фискальных властей, который сам является нарушением индивидуальных гарантий, предусмотренных конституцией.

Закон о налоге на доходы состоит из 7 следующих разделов: общие положения; юрлица; юрлица без целей извлечения прибыли; физлица; резиденты за рубежом; территории с преференциальным (особым) налоговым режимом и мультинациональные компании; налоговые стимулы.

Физ. и юрлица: мексиканские резиденты — в отношении всех своих доходов (поступлений), независимо от места нахождения источника богатства (состояния, доходов); иностранные резиденты с постоянным нахождением организации (компаний) в Мексике — в отношении доходов, полученных от этой организации (компаний); иностранные резиденты — в отношении доходов, получаемых от источников состояния расположенных на национальной территории (проценты, патенты ит.п.), в случаях, когда не имеют постоянной компании в стране.

Объектом налога на доходы является полученные доходы налогоплательщиками. Налоговые обязательства возникают с момента поступления доходов в денежной, товарной форме, от предоставляемых услуг или в виде кредитов.

Ставки налога для юрлиц составляет 34%, снижаясь ежегодно на 1% до 32% в 2005г. Для физлиц — прогрессивная ставка 3-33% в зависимости от размера дохода.

Ставки удержаний для резидентов за рубежом имеют следующие значения в зависимости от вида доходов: зарплата, предоставление услуг, пенсии — 15 и 30%; гонорары, аренда недвижимости — 25% от брутто доходов; продажа недвижимого имущества и акций — 25% от брутто доходов или 32% с правом осуществления вычета (уменьшения величины налогооблагаемой базы) во всех случаях, когда имеется представитель на национальной территории; доходы от процентов — от 4,9 до 32%; финансовая аренда (лизинг) — 15%; надбавки, премиальные, патенты, авторские права — 5%, 25%, 32%.

Вычеты (скидки, уменьшение суммы налогооблагаемой базы) предоставляются в соответствии с Законом в следующих случаях: приобретение имущества, товаров; вложение инвестиций; различные платежи, расходы; затраты связанные со скотоводческой деятельностью; безвозвратные (невозместимые) кредиты; выплаты пенсий и стипен-

дий; выплаты по процентам; корректировка на инфляцию. Размер налогооблагаемой базы исчисляется как разница между полученными доходами и произведенными вышеуказанными расходами (затратами).

Другой формой уменьшения налогооблагаемой базы является поэтапная амортизация средств, вложенных, например, в приобретение оборудования. В этом случае расходы на закупку оборудования вычитаются из суммы доходов не единовременно, а поэтапно, равными долями на протяжении ряда лет. Исключение являются капитальные вложения, осуществленные в развитие ряда слабо-развитых зон страны, когда инвестированные средства идут сразу в уменьшение налогооблагаемой базы.

Территории с преференциальным налоговым режимом. В Законе имеется раздел, который регулирует и сдерживает инвестиции мексиканских резидентов в зоны «налогового рая». Среди наиболее важных мер следует выделить: досрочное (авансовое) аккумулирование доходов, поступающих из указанных территорий, налоги уплачиваются с суммы ожидаемых за год доходов еще до их получения; документарное (раздельное) аккумулирование доходов, если имеется источник доходов на территории и другой источник на национальной территории страны, то налоги платятся отдельно с каждой суммы доходов с целью контроля и идентификации доходов, получаемых в зонах «налогового рая»; обязанность представления ежегодных деклараций об инвестициях, имеющих на указанных территориях, непредставление деклараций наказывается тюремным заключением на срок от 3 месяцев до 3 лет.

Мексиканские резиденты могут зарегистрировать (засвидетельствовать) вместо налога, который им следует платить в Мексике, налог на доход, уплаченный ими за рубежом с доходов от источника, находящегося за рубежом. Закон уполномочивает фискальные власти проводить проверку цен контрактов в тех случаях, когда есть основания полагать, что операции (сделки) между сторонами осуществлялись не по ценам рынка. Закон позволяет юридическим лицам объединяться в налоговом плане в соответствии с положениями, установленными в законе (создание холдингов).

Закон о налоге на добавленную стоимость. Физ. и юрлица, расположенные на национальной территории обязаны платить НДС в тех случаях, когда: осуществляют продажу имущества (товаров); предоставляют отдельные услуги; предоставляют в пользование или временное распоряжение товары и услуги; импортируют товары или услуги.

Налог исчисляется с установленной цены за товары, услуги или импорт и должен быть перенесен (включен) на цену для получателя товаров или услуг. НДС составляет 15% (10% в приграничной зоне) от договорной стоимости товаров или услуг. НДС не взимается (0%): с ряда продуктов (животные, растения, медикаменты, продукты питания); при предоставлении отдельных услуг в соответствии с положениями, установленными в законе; при пользовании или временном распоряжении машинами и оборудованием, указанными в законе. Налогоплательщик переносит сумму налога на лицо, приобретающее товары или услуги.

Закон о специальном налоге на производство и услуги. Налог должны платить физ. и юрлица, ес-

ли продают или импортируют на национальную территорию следующие товары: алкогольные напитки; спирт и спирт денатурированный; табак обработанный; бензин; дизтопливо; природный газ для использования в автомобилях; воду газированную или минеральную, прохладительные и другие напитки; сиропы концентрированные для приготовления прохладительных напитков, в которых используются подсластители, изготовленные не из тростникового сахара (обычно фруктоза).

Или предоставляют комиссионные, посреднические, агентские, представительские, маклерские услуги, а также услуги по консигнации и сбыту указанных выше товаров (за исключением бензина, дизтоплива и природного газа, используемого в автомобилях).

Ставка налога зависит от товара или услуги и варьируется от 25% до 110%. Налогооблагаемой базой является стоимость реализуемых или импортируемых товаров и предоставляемых услуг. Налоги должны исчисляться ежемесячно и выплачиваться не позднее 17 числа месяца, следующего за отчетным.

Морпорты

Одним из факторов, позволивших Мексике сохранить темпы развития своей внешней торговли в 2002г., явилась успешная деятельность мексиканских морских портов. В 2002г. количество грузов, перевезенных через мексиканские порты, выросло на 10% по сравнению с показателями 2001г.

Основные показатели деятельности портов Мексики в 2002г.

Показатели	Изменение	
	в сравн. с 2001г.	
Обработанные торговые грузы	67,9 млн.т.	11,6%
Обработанные контейнеры	1,5 млн.	15%
Перевезенные пассажиры	4,7 млн.	43,6%
Перевезенные автомобили	588 тыс.	20%
Иностр. суда под мексиканским флагом	56 ед.	24,4%
Выплаченные налоги	2,2 млрд.песо	9,6%
Обработанные грузы	248 млн.т.	2,2%

Источник: El Financiero

Наибольший рост объемов перевозок по отношению к показателям 2001г. был зарегистрирован в портах Дос Бокас – 38,5%, Эсеннада – 21,8% и Масатлан – 21,4%. Из общего объема обработанных грузов 91% был переработан в портах Веракрус (23,6%), Ласаро Карденас (21,2%), Мансанильо (16,2%), Альтамира (12,1%), Тампико (6,7%), Коатцалькоатлос (4,7%), Прогресо (3,3%), Топололамбо (3,2%).

Наибольшее количество торговых грузов – 14,59 млн.т., было традиционно переработано в порту Веракрус. На втором месте находился порт Ласаро Карденас. В этот период в нем было обработано 21,2% всех торговых грузов, прошедших через мексиканские порты. Ведущее строительство нового терминала в Ласаро Карденас позволит порту еще больше расширить свои перевалочные возможности. Лучшие показатели в приросте количества обработанных грузов были достигнуты в порту Тампико – 21,5% по сравнению с показателями 2001г.

Одной из наиболее значимых транспортно-грузовых операций для мексиканских портов стала обработка грузов, поступивших и отправляемых в грузовых контейнерах. По данным Комиссии по

портовому хозяйству и торговому судоходству минсвязи и транспорта (La Coordinacion General de Puertos y Marina Mercante de la Secretaria de Comunicaciones y Transporte) 10 крупнейших мексиканских портов обработали в 2002г. 1,555 млн. контейнеров против 1,351 млн. контейнеров в 2001г. Несмотря на отмеченное в пред.г. общее уменьшение объемов контейнерных перевозок в мире, число обработанных 10 крупнейшими терминалами Мексики контейнеров увеличилось на 15,1%, по сравнению с 2001г.

Наибольшее количество грузовых контейнеров было обработано на терминалах порта Веракрус — 548,4 тыс. контейнеров, в порту Альтамира (шт. Тамаулипас) — 225,9 тыс. контейнеров, в порту Энсенада (шт. Баха Калифорния) — 53 контейнеров и в порту Мансанильо (шт. Колима) — 26 тыс. контейнеров.

Обработка контейнеров четырьмя крупнейшими портовыми терминалами Мексики, в шт.

	2001г.	2002г.	Изменение
Веракрус.....	453327	548422	0,9%
Альтамира.....	206864	225937	9,2%
Энсенада.....	26016	53033	103,8%
Мансанильо.....	458472	26016	38,3%

Источник: El Financiero

Наибольшее количество контейнеров обрабатывалось в мексиканских портах в марте и в период с авг. по дек. 2002г.

В 2002г. большой объем транспортно-грузовых операций в мексиканских портах приходился на экспортно-импортные перевозки автомобильного транспорта. По данным министерства транспорта и связи Мексики в 2002г. через ее морские терминалы прошло 588 тыс. автомобилей. Наибольшее количество автомобилей было перевезено через порт Веракрус — 416 тыс.шт. За ним следуют порты: Альтамира — 69,8 тыс.шт., Мансанильо — 33,9 тыс.шт., Масатлан — 33,3 тыс.шт., Тампико — 18,6 тыс.шт.

Перевозка автомобилей через крупнейшие автомобильные терминалы Мексики, в шт.

	2001г.	2002г.	Изменение
Альтамира.....	36084	69812	93,5%
Мансанильо.....	25503	33921	33%
Тампико.....	14462	18626	28,8%
Веракрус.....	354319	416858	17,7%
Масатлан.....	29412	33283	14,2%
Всего.....	488122	588215	20,5%

Источник: El Financiero

Налоговые поступления от портов Мексики, в млн.песо

	2001г.	2002г.	Изменение
Мадеро.....	1,934	2,607	34,8%
Мансанильо.....	255,322	327,474	28,3%
Пуэрто Вальярта.....	33,099	41,926	26,7%
Тополобамбо.....	66,693	79,008	20,3%
Ласаро Карденас.....	122,997	147,702	20,1%
Веракрус.....	527,939	607,414	15,1%
Тукспан.....	77,608	88,518	14,1%
Масатлан.....	70,336	79,488	13%
Коатцалькоатлос.....	122,958	135,368	10,6%
Тампико.....	112,474	123,768	10%
Энсенада.....	45,581	49,101	7,7%
Дос Бокас.....	100,787	103,055	2,3%
Всего.....	2008,446	2200,775	9,6%

Источник: El Financiero

Пассажирские перевозки возросли в 2002г. на 29,7%, по сравнению с показателями 2001г. Мексиканскими морскими судами было перевезено

1,032 млн. пассажиров. Для расширения своих транспортных возможностей Мексика в этот период увеличила число иностранных судов, плавающих под ее национальным флагом, с 45 шт. в 2001г. до 56 шт. в 2002г.

Налоговые поступления в бюджет страны от деятельности 12 основных мексиканских портов в 2002г. составили 2200,7 млн. песо.

Мексиканское правительство уделяет большое внимание развитию портового хозяйства страны, признавая его роль в развитии экономики страны. В 2002г. увеличение объемов инвестиций в портовую деятельность составило 13,7%, по сравнению с пред.г. Общий объем инвестиций в 2002г. оценивался в 1041 млн. песо. За счет инвестированных средств был выполнен наибольший объем работ по развитию портовой инфраструктуры в портах: Пуэрто Вальярта, Тукспан и Коатцалькоатлас. Увеличение объемов грузоперевозок морским транспортом будет базироваться на расширении мексиканского экспорта во все регионы мира и на развитии внутри страны предприятий — «макиладорас», нуждающихся в импортном сырье и комплектующих для своих производств.

Панамериканская интеграция

Создав в 1992г. НАФТА, США за последующий период смогли оценить все выгоды, которые принесло их стране с высоко развитой экономической торговое сотрудничество, а в действительности торгово-экономическое подчинение развивающейся Мексики, предоставившей северному соседу свои природные и энергетические ресурсы, дешевую рабочую силу и потребительский рынок.

Продолжая выгодную для себя политику, США сделали следующий шаг к дальнейшей интеграции в свою экономику стран ближнего окружения, приступив к созданию нового торгово-политического союза АЛКА — Всеамериканское соглашение о свободной торговле (Acuerdo de Libre Comercio de las Americas — ALCA).

Идея создания АЛКА была выдвинута Д.Бушем-старшим в 1994г. в Майами на 1 Встрече на высшем уровне стран Америки. АЛКА декларировалось как создание очередного соглашения о свободной торговле под популистским предлогом «необходимости объединения всех американских стран в борьбе с терроризмом и создания всеобщей безопасности на американском континенте». Создание АЛКА является ответом США процессу консолидации европейских стран в ЕС и нарастающей экономической мощи азиатских стран во главе с Китаем и Индией. Подписание Соглашения планируется в 2005г.

Считается, что основная работа по подготовке текста Соглашения закончена. Условия АЛКА не содержат новых установок отличных от действующих правил ВТО, поэтому проект иногда называют «ВТО плюс». Ожидается, что с созданием АЛКА прекратятся экономические разногласия между действующими в Америке сегодня торговыми союзами, а в будущем 34 американских государства, совместный потребительский рынок которых достигает 870 млн. человек, а общий ВВП — 14 трлн.долл., объединенные АЛКА, смогут выступать единым блоком в глобальных переговорах в рамках ВТО.

В фев. 2003г. каждая их стран (за исключение Кубы), планирующих присоединиться к Соглаше-

нию, подала в Технический секретариат АЛКА в закрытом виде свои проекты по отмене налогов и пошлин на экспортно-импортные операции. Поданные проекты должны были быть рассмотрены и проанализированы оппонировавшими странами до 15 июня 2003г., после чего страны в течение 30 дней должны подготовить и подать новые, улучшенные предложения. Основная часть стран не делала-секрета из своих интересов в отмене таможенных ограничений.

Основные предложения США состояли в следующем: 65% промышленных и потребительских товаров импортируемых США полностью освобождаются от таможенных пошлин с начала действия Соглашения, оставшаяся часть товаров получит таможенное освобождение в течение 10 лет; текстильная и швейная продукция, произведенная в странах АЛКА, освобождается от всех таможенных пошлин в течение 5 лет, к 2010г.; освобождается от таможенных пошлин продукция химическая, строительная и энергетическая, медоборудование, трикотажное полотно, бумага, сталь, продукция деревообработки; 56% сельскохозяйственного импорта освобождаются от таможенных пошлин с подписанием соглашения, другая часть таможенных пошлин будет классифицирована по категориям с поэтапным снижением пошлин в течение 5 или 10 лет в зависимости от потребностей стран; возможности доступа на рынок будут обеспечены через инвестиции и сектор услуг США; компании стран АЛКА смогут конкурировать за право заключения контрактов с правительством США на тех же условиях, что и партнеры по НАФТА. США исключили из рассмотрения вопрос госсубсидий сельхозпродукции (самый болезненный для латиноамериканских производителей), предлагая решать его в рамках ВТО, но не как проблему АЛКА.

Мексика и Бразилия отказались комментировать предложение США, сославшись на необходимость более детального ознакомления с документом. По мнению Панамы, главной темой в дальнейших обсуждениях должны стать не налоги, а госсубсидии в производство сельхозпродукции. Страны Меркосур подготовили совместный проект, предусматривающий изменение таможенных пошлин для 62% товаров, продаваемых в западном полушарии, включая сельскохозяйственные, в то время как перечень услуг подготовлен отдельно по каждой стране.

Предложение андских стран включает в себя 86% товаров и предусматривает поэтапное снижение таможенных пошлин в течение десяти и более лет. Чили внесла предложение о немедленном освобождении от таможенных пошлин 73% товаров и услуг. Страны центральноамериканской четверки (Сальвадор, Гватемала, Гондурас и Никарагуа) предложили немедленную отмену таможенных пошлин на 42% из 6163 тарифных ставок.

В марте 2003г. мексиканская пресса сообщила о перемещении Технического секретариата АЛКА из Панамы в Мексику, где в г. Пуэбла была открыта его штаб-квартира. По мнению координатора переговорного процесса от мексиканского министерства экономики Ф. де Матео, Мексика лучше других стран континента подготовлена к вступлению в АЛКА. Большой опыт, накопленный страной за десятилетие пребывания в НАФТА, дает уверенность, что она выдержит всплеск конкурен-

ции, который неизбежно возникнет после подписания Соглашения, и сможет обезопасить свою экономику, в т.ч. ослабленные секторы, такие как сельское хозяйство, услуги, инвестиционная деятельность. В перспективе, расширившиеся благодаря АЛКА торговые отношения в регионе создадут благоприятные условия для экономического развития всех стран Латинской Америки и Карибского бассейна, в т.ч. и для Мексики.

С подобными заключениями не согласна большая группа оппонентов, объединившихся в Континентальный общественный альянс (ASC). Ученые и исследователи ASC провели комплексное изучение, по результатам которого следует, что создание АЛКА станет тормозом экономического развития стран Латинской Америки и Карибского бассейна, народы и экосистемы которых понесут невосполнимые потери после того, как откроют дорогу в свои экономики транснациональным капиталам.

Что касается Мексики, то активисты ASC выступают с резкой критикой перспектив ее развития в рамках Соглашения, пытаясь привлечь внимание правительства к опасностям, подстерегающим Мексику, главной из которых является сельское хозяйство. Они отмечают, что в обсуждаемом тексте Соглашения отсутствуют гарантии неприкосновенности национальных программ, направленных на защиту продовольственной безопасности американских стран. Более того. Соглашение предусматривает необходимость проведения во всей Латинской Америке аграрной реформы. Такой взгляд на вещи показывает, что в расчет берется только конкурентоспособность товаров, без учета фактора социальных потерь.

Критическим моментом в сельском хозяйстве Латинской Америки являются субсидии, предоставляемые правительством США своим сельхозпроизводителям. Их размеры столь огромны, что ни одна страна континента не может конкурировать с ними. На последней министерской встрече, прошедшей в Эквадоре в нояб. 2002г., выражалась необходимость в противодействии недобросовестной коммерческой практики (демпингу) при экспорте датированной сельхозпродукции. Консенсуса по данному вопросу достигнуто не было со ссылкой на то, что эта тема является предметом переговоров в рамках ВТО, начатых в 2001г. в Дохе (Катар), которые будут продолжены на 5 министерской конференции ВТО в сент. 2003г. в Канкуне (Мексика).

В исследованиях ASC показывается, что если ВТО не примет конкретного решения по вопросу госсубсидий в производство сельхозпродукции, то с созданием АЛКА на всем пространстве американского континента будут хозяйничать несколько транснациональных компаний, которые контролируют мировой рынок сельхозпродукции. Пять таких компаний, чей капитал является североамериканским: Cargill, Continental, Louis Dreyfus, Bunge и Archer сегодня контролируют **90% мирового рынка зерновых**. С открытием с/х рынков ни одна компания в Америке не сможет противопоставить этим колоссам.

Страной, проводящей наиболее независимую позицию в вопросе создания АЛКА, является Бразилия, спор с которой Вашингтон ведет более 3 лет. Бразилия не согласна с намерением США создать зону свободной торговли и поставить под

свой контроль торговлю в Латинской Америке. Она не согласна с рядом положений, сложившихся сегодня в торговле с США (высокие таможенные пошлины на бразильскую сталь, субсидии в сельское хозяйство со стороны правительства США) и требует от США, за свое вступление в АЛКА, прекратить протекцию своих производителей стали, сахара и цитрусовых. Бразильский президент Л.даСильва, еще в ходе своей предвыборной компании в 2002г., многократно повторял и подтверждает это сегодня, что для Бразилии АЛКА является всего лишь инструментом, но не целью. Если стране будет невыгодно вступать в этот союз, Бразилия не будет подписывать Соглашение.

В конце мая 2003г. в Перу (г.Куско) состоялась 17 Встреча на высшем уровне Группы Рио, на которой высшее руководство латиноамериканских стран обсуждало вопросы, связанные с ходом подготовки АЛКА. Мексиканский и бразильский президенты провели 4 часовую беседу «за закрытыми дверями», на которой обменялись мнениями по вопросам отношения к АЛКА. Оба лидера придерживаются мнения, что подписание Соглашения станет полезным шагом в дальнейшем развитии торговли и сохранении политической и социальной стабильности в регионе. В.Фокс и Л.даСильва согласились с необходимостью вести совместно дальнейшую работу по созданию АЛКА через объединение критериев и принципов, которых придерживаются обе страны в этом вопросе. Пристальное внимание стороны уделили созданию будущего механизма поддержания безопасности в Западном полушарии, трактуя коллективную безопасность не только как защиту от вооруженных угроз, но и как защиту от угроз эпидемиологических (таких как «атипичная пневмония»).

26 мая 2003г. мексиканская пресса сообщила, что бразильское правительство в очередной раз намерено потребовать от США пересмотреть содержание ряда статей АЛКА, а также и ускорить подписание Соглашения о свободной торговле между США и Меркосур. В правительстве Л.даСильвы возникли разногласия по поводу дальнейшей политики Бразилии в отношении вступления в АЛКА. Бразильские министерства финансов и сельского хозяйства полностью поддерживают присоединение страны к Соглашению. Министр иностранных дел Бразилии С.Аморим предложил начать переговоры по соглашению между Меркосуром и США в формате 4+1. Инициатива бразильцев не вызвала энтузиазма в США, однако получила поддержку со стороны их партнеров по южноамериканскому блоку – нового аргентинского президента Н.Кирчнера и уругвайского – Х.Батлье.

На семинаре в Национальном банке экономического и социального развития, С.Аморим вновь дал ясно понять, что Бразилия не нуждается в новой коммерческой структуре, подобной АЛКА, чтобы успешно развивать свое сотрудничество с латиноамериканскими странами, а также с Мексикой. А привилегированная возможность войти на рынок США, хотя и выглядит привлекательной для бразильской промышленности и сельского хозяйства, но, в целом, не является благоприятной для страны. Перспективы расширения бразильского товарного экспорта с подписанием АЛКА «не являются радужными». Такие важные для Бразилии товары как апельсиновый сок, мясо, текс-

тильная и обувная продукция не включены в инициативные предложения США по отмене таможенных пошлин, что является дискриминацией в отношении Меркосура по сравнению с другими регионами континента. В то время, как США настаивают на большей открытости в сфере услуг, инвестиций, госзакупок и интеллектуальной собственности по сравнению с предложениями ВТО, требования Бразилии в части антидемпинговых и защитных мер и сельскохозяйственных субсидий не принимаются во внимание. Бразильский экспорт в США, в среднем достигающий 25% экспорта страны, за первые 3 мес. 2003г. без помощи АЛКА вырос на 18% с положительным сальдо в 1,8 млрд.долл.

Без участия Бразилии, представляющей чуть менее половины экономического потенциала Латинской Америки, АЛКА вряд ли будет жизнеспособным. США используют все средства для привлечения ее на свою сторону, от обещаний снизить таможенные тарифы для бразильской стали и пересмотреть размер субсидий в сельское хозяйство, до угрозы подписать двустороннее соглашение о свободной торговле с ограниченным числом латиноамериканских стран. В ответ на последние бразильские заявления в Вашингтоне была распространена нота, призывающая Бразилию проявить добрую волю и найти точки соприкосновения с правительством США к открытию в Майями в нояб. 2003г. очередной министерской встречи.

С приближением ноябрьской встречи переговорный процесс по созданию АЛКА стал принимать все более жесткие формы, упираясь в решение двух проблем; распределение будущих инвестиций между участниками Соглашения и нежелание США отменить господдержку своим сельхозпроизводителям. Обзорные статьи в прессе, посвященные АЛКА, начали приобретать негативную направленность в связи с заявлениями Аргентины и Бразилии об опасности для латиноамериканских стран потерять свой суверенитет после подписания Соглашения на условиях предложенных США.

В то время как официальная Мексика полностью поддерживает создание АЛКА, иллюстрируя ее будущие успехи примерами мексиканского сотрудничества в рамках НАФТА, активисты ASC выступают с заявлениями о неправомерности подобных сравнений. Трактовка иноинвестиций, предложенная США, носит расширенный характер, не делая различия между портфельными и прямыми иноинвестициями, что ограничивает возможности по контролю над спекулятивными инвестициями. Упор делается на количественные показатели, а не на качество инвестиций, и на первое место выдвигаются права инвесторов в ущерб государственным интересам и борьбе со снижением бедности.

В 1994-2002гг. Мексика получила ПИИ в 116,5 млрд.долл., большая часть которых растворилась в деятельности, не способствующей ни росту экономической активности страны, ни росту занятости ее населения. Более половины этих инвестиций пошли на создание сборочных предприятий, производящих высокотехнологичную продукцию в автомобилестроении, электронике, компьютерном производстве и т.д., которая затем экспортируется в США, откуда до этого поступили сборочные комплектующие и технология. Две трети мек-

сиканского экспорта сегодня создают в стране дочерние фирмы иностранных компаний, максимально ограничивая размер добавленной стоимости в производимой продукции. Последний из созданных на мексиканской территории сборочных заводов фирмы Ford экспортирует 90% своей продукции, в которой отсутствуют сборочные компоненты и комплектующие местного производства, таким образом, оплачивая только мексиканскую рабочую силу.

Одновременно с участием в процессе создания АЛКА Мексика не прекращает переговорный процесс по торговым вопросам с различными латиноамериканскими странами. В дек. 2002г. Мексика и Аргентина договорились закончить подготовку текста Соглашения о свободной торговле (ССТ) между ними к середине 2003г. По заявлению своих министерств экономики, обе страны, не являясь конкурентами, способны дополнить экономический потенциал друг друга. С подписанием ССТ Аргентина планирует полностью освободиться от мексиканских таможенных пошлин, размеры которых на ряд товаров достигают 90%, а Мексика — расширить ассортимент своих экспортных товаров, с целью добиться положительного сальдо торгового баланса.

Товарооборот Мексика-Аргентина, в млн.долл.

	К пред.г. %					
	2000г.	2001г.	2002г.	2000г.	2001г.	2002г.
Экспорт	289	244	111,7	12,7	-15,6	-54,2
Импорт	247	441	687,3	16,9	78,4	55,7
Сальдо	42	-197	-575,6	-7	-578	-191,2
Товарооборот	536	685	799	14,6	27,8	-16,6

Мексика и Чили развивают свои торгово-экономические отношения на базе ССТ подписанного в 1999г. Чили ищет возможность для развития двустороннего сотрудничества на базе взаимных инвестиций, из которых мексиканские инвестиции держатся на уровне 180-200 млн.долл., а чилийские — на уровне 120 млн.долл. Сегодня на территории Чили работают филиалы таких мексиканских фирм-гигантов, как Vimbo, Geo, Cemex и Televisa. Успехи Чили на мексиканском рынке скромнее. Чилийские фирмы здесь работают в области фармацевтики и агроиндустрии.

Динамика товарооборота Мексика-Чили, в млн.долл.

	К пред.г. %					
	2000г.	2001г.	2002г.	2000г.	2001г.	2002г.
Экспорт	431,3	374,5	258,6	17,7	-13,2	-30,9
Импорт	893,7	975	1 010,2	30,8	9,1	3,6
Сальдо	-462,4	-600,5	-751,6	45,9	29,9	25,2
Товарооборот	1325,1	1349,4	1 268,9	26,2	1,8	-6

Каждая из стран производит большое количество товара отсутствующего на рынке партнера. С 1992г. товарооборот между ними вырос со 100 до 1400 млн.долл., а с 1999г., 99% их экспорта полностью освобождено от таможенных пошлин. Мексика продает Чили нефтепродукты, вычислительную технику, электронику. Чилийский экспорт состоит из рафинированной меди, металло-механических изделий, древесины, продукции агроиндустрии. Развитие экономического сотрудничества планируется Чили в области привлечения мексиканских капиталов в создание на своей территории смешанных мексикано-чилийских фирм, способных создавать конкурентоспособную экспортную продукцию, главным образом в продовольственном секторе. Мексика заинтересована в получении чилийского опыта в развитии агроин-

дустрии, оросительной системы, рационального использования лесного хозяйства путем создания здесь современных технико-торговых комплексов.

Связи с Японией

В последнее десятилетие основным торгово-политическим направлением развития для Мексики стала «глобализация» ее экономики, проводимая через заключение Соглашений о свободной торговле (ССТ) с максимально возможным числом стран во всем мире. Мексика уже подписала 11 Соглашений, действие которых распространяется на 32 страны мира, с общим населением, превышающим 800 млн.чел., и общим ВВП, достигающим 20 трлн.долл.

Заключенные ССТ позволили Мексике привлечь иноинвестиции, на которых держится экономика страны, поэтому не вызывает удивления, что подавляющее число ССТ заключено Мексикой с экономически высоко развитыми странами.

Принимая во внимание, что в о прошедшем десятилетии наибольший динамизм экономического развития принадлежал Азии, Мексика стала проявлять интерес к Японии — второй экономике мира, выдвинув подписание ССТ с ней на первое место своей внешнеэкономической политики. На первом этапе Япония отнеслась к возможности заключения Соглашения сдержанно, но с середины 2002г., стороны перешли от чисто протокольных переговоров по данному вопросу к разработке и согласованию текста и условий будущего ССТ. Правительственные, предпринимательские и научные организации Мексики провели комплексное исследование своей экономики и к июлю 2002г. подготовили доклад о перспективах и направлениях развития торгового, промышленного, инвестиционного и научного сотрудничества с Японией.

В нояб. 2002г. между Мексикой и Японией в Токио состоялся первый раунд переговоров о подписании ССТ. Делегации стран возглавляли замминистра экономики Мексики А.Вильялобас и посол по международным экономическим вопросам МИД Японии Р. Ямазаки. Стороны пришли к заключению, что смогут разрешить все технические вопросы подготовительного характера и приступят к заключению до конца 2003г. Япония на протяжении последних лет не может преодолеть внутренний кризис в своей экономике и поэтому в изменившихся условиях заинтересована в открытии мексиканского рынка для своих промтоваров и высоких технологий, в то время, как Мексика рассчитывает получить до 10% японского продовольственного рынка.

По мнению мексиканцев, с подписанием ССТ у японских коммерсантов появятся новые возможности в развитии торговли с теми 32 странами мира, с которыми Мексика уже заключила ССТ. Подписание ССТ позволит японским инвесторам направить свою деловую активность на более выгодный мексиканский рынок и увеличить капиталовложения в мексиканскую экономику. С 1994 по июнь 2002г. аккумулированный объем японских инвестиций в Мексику достиг 3,228 млрд.долл. или 3,1% от полного объема иноинвестиций.

Готовясь к предстоящим переговорам. минэкономики Мексики провело консультации с руководством промышленных союзов, каждый из ко-

торых определил свой интерес для включения в условия Соглашения. Важнейшим вопросом для Мексики является возможность расширить поставки в Японию продукции сельского хозяйства. Его значимость подчеркивается заявлением руководства Мексиканского совета по внешней торговле, что Мексика не станет подписывать Соглашение, если в нем будет отсутствовать раздел о поставках мексиканского продовольствия.

Во вторую очередь обсуждались поставки грузовых автомобилей, автомобильных комплектующих и запчастей. Здесь Мексика предложила использовать условия, подобные тем, которые зафиксированы в НАФТА и в ССТ Мексика-ЕС. Раздел о получении японских высоких технологий Мексика предложила дополнить статьей об обучении мексиканских специалистов, проводимого в рамках взаимного обмена. В числе других товаров к поставке в Японию были заявлены: сталь, продукция текстильной и швейной промышленности, химтовары и товары добывающей промышленности.

На переговорах стороны обсудили вопросы, относящиеся к торговле товарами, в т.ч. действующие таможенные тарифы, правила определения происхождения товара, таможенные процедуры, госзакупки. В другую группу вопросов вошли: инвестиции, нормы соответствия, конкурентная политика, права интеллектуальной собственности, защитные меры, антидемпинг и компенсационные квоты, механизм решения спорных вопросов. Обсуждались темы развития двустороннего сотрудничества, ориентированного на создание благоприятного делового климата, укрепление базовых отраслей промышленности Мексики и содействие развитию торговли и инвестиционной деятельности.

Мексика стремится распространить действие будущего ССТ на все секторы своей экономики, а также добиться для своих товаров асимметричного снижения таможенных пошлин на возможно более длительный период. Это обуславливается тем, что полный японский экспорт превышает 400 млрд.долл., занимая 3 место в мире, в то время как мексиканский экспорт находится на уровне 160 млрд.долл. и стоит на 12 месте.

Товарооборот Мексика-Япония, в млн.долл.

	2000г.	2001г.	2002г.	02/01, %
Экспорт	930,5	620,6	471,3	-24,06%
Импорт	6465,7	8 085,7	9 348,6	15,62%
Сальдо	-5535,1	-7465,1	-8 877,3	18,92%
Товарооборот	7 396,2	8706,3	9 819,8	12,79%

Во взаимной торговле с Японией, нарастающей с каждым годом, Мексика не в состоянии обеспечить себе положительное сальдо. По итогам 2002г. рост дефицита составил 18,92%. Низкими оставались показатели продажи сельхозпродукции. Для Мексики ситуация является крайне неудовлетворительной еще и потому, что **Япония — первый импортер продовольствия в мире**, закупающая его за рубежом на 40 млрд.долл., представлена в мексиканском продэкспорте 1%, тогда как: США и Канада — 83%, ЕС — 5-7%, Швейцария — 2%. Основными товарами мексиканского экспорта сельхозпродукции в Японию являются авокадо, апельсины, манго, лимоны, пиво и свинина.

В сент. 2002г. японский премьер-министр Дз.Коидзуми, встречаясь с В.Фоксом, заявил, что включение в ССТ Мексика-Япония раздела о по-

ставках сельхозпродукции может вызвать недоумки со стороны ряда политических групп в связи с тем, что Япония является второй, после ЕС, страной в мире по объемам субсидирования сельского хозяйства, опережая США. При положительном решении этого вопроса Мексика станет первой страной, заключившей ССТ с Японией, которое будет содержать аграрный сектор, поскольку до этого Япония имела лишь одно подобное соглашение, заключенное с Сингапуром, в которое не включены вопросы торговли сельхозпродукцией. Значительные надежды возлагает Мексика на помощь Японии в развитии своих малых и средних предприятий. Оснащенные японским оборудованием и технологиями, они смогут выпускать новые виды товаров (электроника и автомобильные запчасти), конкурентоспособные на рынках США и Европы.

В первые месяцы 2003г. Мексика смогла несколько улучшить свои показатели в торговле с Японией. В янв.-фев. 2003г. мексиканский экспорт увеличился на 44,7% и достиг 72 млн.долл., импорт снизился на 13% годовых и достиг 243 млн.долл., дефицит торгового баланса снизился и составил 171 млн.долл. Основными товарами японского экспорта в Мексику оставались автомобили и запчасти, трансмиссии для подвижного состава, части турбин, электронное оборудование и его комплектующие, никелево-кадмиевые батареи. Япония покупала у Мексики нефть, автомобили, счетное оборудование, драгоценные камни и жемчуг, свинину и соль.

Определив на первом раунде переговоров направления и сроки подготовительной работы, стороны приступили к ее осуществлению, проводя рабочие встречи, во время которых стали все чаще сталкиваться с трудностями, порождаемыми различием во взглядах на формы будущего сотрудничества.

В янв. 2003г. минэкономики Мексики выступило с заявлением, что японская сторона по результатам переговоров 2002г. подготовила и представила на обсуждение к очередному раунду (17-19 фев. 2003г.) тексты статей Соглашения явно невыгодные для мексиканской стороны. Япония настаивает на том, чтобы ее оборудование получило в Мексике таможенные преференции, предоставляемые Мексиканской программой содействия секторальному развитию, отказываясь, в противном случае, включать мексиканские товары в Генеральную систему преференций Японии. Не соответствуют взгляды сторон и на сроки, в которые будут отменены таможенные тарифы: немедленно, через 5 лет, через 10 лет. Мексиканский вариант предусматривает введение консолидированных таможенных тарифов, неизменных на протяжении всего заранее установленного срока. Японская сторона заинтересована в немедленной отмене таможенных ограничений, заявляя, что ее не устраивает предложение Мексики о постепенном снятии пошлин. Что касается сертификации и определения происхождения экспортной продукции, то в этом вопросе следует получить одобрение правительств двух стран. Мексика предложила, чтобы определение страны происхождения товара осуществлялось через анкеты, заполняемые производителем, заявления, подаваемые таможенным органам, или через таможенные проверки (инспекции).

Отвечая на вопросы журналистов о возникших на переговорах разногласиях, ответственные представители минэкономики Мексики заявили, что большинство в японском парламенте поддерживает идею подписания ССТ, хотя и там имеются группы, противостоящие этому шагу. Мексиканский вариант Соглашения, представленный на обсуждение, является детально сбалансированным, в то время как в японском варианте национальные интересы Мексики соблюдаются не во всем.

На семинаре, подводящем итоги переговоров 2002г., проведенном в янв. 2003г. в Токио мексиканским послом в Японии Карлосом де Икаса, японский предпринимательский корпус обратился к своему правительству с предложением включить в текст ССТ пункты, облегчающие японцам условия инвестирования их капиталов в мексиканский электроэнергетический комплекс, строительство и расширение морских портов, финансовые и логистические системы, производство автомобилей, автозапчастей и электроники. Сегодня в Мексике в области электроэнергетики уже работают четыре японских компании: Alps Electric, Sumitomo Electric Industries, Furukawa Electric и Matsushita. В семинаре приняли участие руководители крупнейших японских компаний Nisan и Toyota. Среди других компаний, проявляющих интерес к работе на мексиканском рынке, можно отметить: Chubu, Yaskawa, Fuji Electric, Hokkaido, Shikoku, Tokyo, Yuasa, Hokuriki, Iwatani, Kyushu, Mitsubishi, SEC. По заявлению руководства этих компаний, они располагают новейшими технологиями и готовы к быстрым и объемным инвестициям, что принесло бы Мексике, помимо самих инвестиций, рост занятости населения.

В марте 2003г. состоялся четвертый раунд переговоров, темами которого продолжали оставаться поставки мексиканского продовольствия в Японию, вопросы определения происхождения товара, обеспечение безопасности. Декларируя взаимный интерес к будущему сотрудничеству, по завершению трех раундов переговоров к марту 2003г. стороны так и не обменялись списками товаров, которые должны быть включены в Соглашение. Каждая из них хотела бы вначале увидеть список будущего партнера.

В апр. 2003г. стороны взаимно ознакомились со списками промпродукции, обсуждение которых практически закончили в мае 2003г. Принятие решения о поставках сельхозпродовольствия продолжало усиленно тормозиться японцами, опасавшимися его поставок по демпинговым ценам. Согласованы тексты, относящиеся к вопросам обмена технологиями, использованию человеческих ресурсов, мерам способствующим развитию торговли. Имелись разногласия в вопросе определения происхождения продукции. Каждая из сторон боится проникновения на свой рынок изделий третьих стран под видом комплектующих в готовом товаре, поэтому желала бы проводить сертификацию на базе своего законодательства.

К июню 2003г. активизировался переговорный процесс о взаимных поставках продукции автомобилестроения. Мексиканские филиалы Chrysler и Volkswagen стали проявлять интерес к расширению продаж на японском рынке автомобилей марки Beetle и PT Chrysler, которые успешно экспортировали в Японию все последние годы. По статистике в 2002г. доля автомобилей в полном мекси-

канском экспорте составила 8,7%, а в японском — 20%. Тормозом развития торговли товарами автомобилестроения и электроники является взаимное несоответствие технорм и характеристик на производимую продукцию.

С японской стороны фирма Jatco, дочернее предприятие Nissan, производящая автомобильные трансмиссии, в т.ч. до 1 млн. автоматических трансмиссий в год, заявила о намерении инвестировать 300 млн.долл. в создание своего завода в Мексике. При благоприятном развитии бизнеса инвестиции могут быть увеличены до 700 млн.долл. Jatco располагает хорошо налаженной сетью сбыта своей продукции в США и Канаде.

К концу июня 2003г. стороны согласовали размер таможенных пошлин, которые для мексиканского экспорта в Японию с началом действия ССТ будут составлять в среднем: промтовары — 3,9%, продукция автомобилестроения — 6,9%, с/х продукция — 18,6%. Определилась процедура снятия таможенных пошлин. Процесс будет поэтапным. Часть пошлин отменяется сразу, оставшиеся — поэтапно, в течение 5 и 10 лет. Мексика и Япония намерены предпринять все усилия для завершения работы по подготовке текста ССТ и его подписания в окт. 2003г. во время планирующегося визита в Японию президента В.Фокса.

Связи с Азией

Следующими за Японией странами в Азии, развиту экономических отношений с которыми Мексика уделяет повышенное внимание, являются Сингапур и Республика Корея. Здесь интересы Мексики также направлены на расширение экспорта своей продукции и на привлечение иностранных инвестиций. На Встрече лидеров стран-членов АТЭС (21-27 окт. 2002г.) Сингапур заявил о своем намерении инвестировать средства в мексиканский туризм, а Ю.Корея — в автомобилестроение и электронику.

Товарооборот Мексика-Сингапур, в млн.долл.

	2000г.	2001г.	2002г.	02/01, %
Экспорт.....	196,4	242,2	298,2	23,08%
Импорт.....	606,3	1 147,2	1 555,0	35,54%
Сальдо.....	-409,9	-905	-1 256,8	38,88%
Товарооборот.....	802,7	1 389,5	1 853,1	33,37%

Мексиканские деловые круги полагают, что динамичное развитие сингапурской экономики предоставляет Мексике хорошие внешнеторговые перспективы. В 2002г. Мексика экспортировала в Сингапур сырье и комплектующие, пром. и потребительские товары, продукты. Принимая во внимание ограниченные возможности Сингапура (малая территория) в производстве продовольствия и высокий жизненный уровень его населения, Мексика надеется увеличить экспорт своих соков, пива, текилы, консервированных и свежих фруктов и овощей, морепродуктов, которые сегодня покупаются Сингапуром у фирм США и Австралии.

В мае 2003г. Сингапур и США подписали ССТ, что также рассматривается Мексикой как еще одна возможность для своей внешнеэкономической экспансии в указанный регион.

Динамика товарооборота Мексика-Республика Корея

	2000г.	2001г.	2002г.	02/01, %
Экспорт.....	179,2	293,1	184,9	-36,90%
Импорт.....	3 690,4	3531,7	3 910	10,71%
Сальдо.....	-3511,2	-3 238,7	-3 725	15,02%
Товарооборот.....	3 869,6	3 824,8	4 094,9	7,06%

Что касается Ю.Кореи, то здесь интересы Мексики, кроме традиционной торговли, направлены на получение корейских технологий в области телекоммуникаций и производства бытовой техники. В дек. 2002г. в Сеуле страны подписали меморандум о намерении создать Информационно-технологический центр, который будет способствовать развитию новых телекоммуникационных технологий в обеих странах. Центр будет финансироваться за счет средств частного сектора (Samsung, LG) и академических институтов. Центр позволит увеличить приток корейских инвестиций в Мексику в реализацию как новых, так и уже начатых проектов, например, Е-Мехико, по которому планируется охватить интернетом до 90% мексиканцев.

Саммиты

С 13 по 14 янв. 2003г. состоялся официальный визит в Мексику премьер-министра Ирландии Бертие Ахерна. Во время визита Бертие Ахерн и президент В.Фокс обсудили вопросы двустороннего сотрудничества. Стороны подтвердили, что каждая из наций представляет собой устойчивое общество, идущее по пути экономического развития через «глобализацию» своих экономик путем привлечения иностранных инвестиций и расширения торговых отношений со всеми странами мира на принципах свободной торговли. В Мексике создано 50 фирм с ирландским капиталом. Мексика заинтересована и надеется, что благодаря Соглашению о свободной торговле, заключенному ею с ЕС, двусторонние отношения будут активно развиваться. В нояб. 2002г. стороны подписали Меморандум о взаимопонимании в вопросах содействия развитию торгового сотрудничества. Мексика может многое предложить Ирландии, как в части развития товарной торговли, так и в части расширения инвестиционного сотрудничества. По утверждению В.Фокса, сегодня Мексика занимает 9 место в мире по развитию экономики и 7 место в мире по размеру своего торгового оборота. Мексиканская экономика является первой в Латинской Америке, осуществляющей 50% регионального экспорта. В.Фокс подчеркнул, что сегодняшнее политическое положение Мексики делает ее главными воротами в рынки всего американского континента.

Свои отношения с Ирландией Мексика строит в направлении расширения притока ирландских инвестиций и новейших технологий в развитие своей промышленности. Тематами переговоров стали: вопросы подготовки к предстоящей в 2004г. в Мехико Конференции ЕС-Страны Латинской Америки и Карибского бассейна, создание смешанных фирм по разработке программного компьютерного обеспечения на испанском языке, а также вопросы сотрудничества в области образования. Из международных тем обсуждалось влияние Совета безопасности ООН в вопросах войны, терроризма, мировой безопасности, а также выполнение США Гаагской конвенции по правам человека, на примере применения смертной казни к мексиканцам, проживающим в США. Ирландская сторона, в состав которой входило большое число коммерсантов и финансистов, использовала визит для определения возможности финансовых инвестиций и направлений сотрудничества с мексиканскими фирмами.

21 янв. 2003г. В. Фокс принял и провел беседу с членами Центральноамериканского парламента, проводивших пленарное заседание в Мехико. Во время беседы была отмечена роль парламента в деле расширения деловых и культурных связей между странами Центральной Америки, что отражается на восстановлении темпов их экономического развития и на жизненном уровне населения, а также роль Мексики, как стабилизирующего элемента, способствующего развитию всего региона. Президент подтвердил намерения Мексики продолжить свою политику сдерживания военных конфликтов в регионе и оказания помощи развитию демократии в нем. Он призвал парламент к большему участию в деле создания новой экономической архитектуры мира через присоединение к международным союзам и договорам, через введение в каждой стране международных норм и правил, через соблюдение прав человека. План Пуэбла-Панама, договоренности Тукстла, а также соглашения о свободной торговле являются важным импульсом региональной интеграции.

12 фев. 2003г. президент В.Фокс встретился с делегацией французского парламента, возглавляемой Р.Блюмом, находившейся в Мексике с рабочим визитом. Главным вопросом встречи стало обсуждение Ближневосточного конфликта и отношение к нему со стороны Франции и Мексики. В.Фокс подтвердил поддержку Мексикой резолюции СБ ООН о полном разоружении Ирака мирным путем и определил этот путь, как наиболее надежный, не затрагивающий стабильности мировой экономики и отвечающий сохранению прав человека. Стороны обменялись мнением по поводу послания Садама Хусейна в СБ ООН о готовности Ирака активно сотрудничать с инспекцией ООН. В заключение встречи стороны подтвердили свою готовность согласованно выступать за мирное разрешение конфликта в СБ ООН.

17 фев. 2003г. В.Фокс принял в своей резиденции принца Филиппа Бельгийского и сопровождавшую его группу ведущих бизнесменов, прибывших в Мексику с деловым визитом. Целью визита являлось стремление Бельгии к расширению торгово-экономического сотрудничества с Мексикой. В ходе встречи были отмечены успехи, достигнутые сторонами в развитии двустороннего торгового сотрудничества, в т.ч. после посещения Брюсселя мексиканским президентом в мае прошедшего года. Товарооборот между странами держится на уровне 950 млн.долл. Как торговый партнер Мексики Бельгия в 2001г. занимала 8 место среди стран ЕС. С 1999 по 2002г. Бельгия инвестировала в мексиканскую экономику 128,4 млн.долл.

По утверждению мексиканцев, для Мексики главной задачей в развитии торгово-экономических отношений с другими странами является подписание соглашения о свободной торговле с Японией. 17 фев. 2003г. президент В.Фокс принял бывшего премьер министра Японии, члена японского парламента Р.Хашимото. Были обсуждены темы двустороннего сотрудничества, в частности, ход переговоров по Соглашению о свободной торговле. В.Фокс получил официальное приглашение японского правительства посетить Японию в окт. 2003г. с целью подписания Соглашения, в случае его готовности, либо способствовать завершению работы над ним.

19 фев. В. Фокс принял прибывшего в Мексику с официальным визитом генсека Совета Европы Вальтера Швиммера. В ходе встречи стороны обсудили вопросы, связанные с соблюдением прав человека, на примере применения смертной казни к мексиканцам, проживающим в США. Обе стороны согласились с необходимостью продолжить работу по запрещению смертной казни во всем мире. Стороны обсудили развитие конфликта в Ираке и пришли к заключению о недопустимости решения глобальных проблем военным путем. Мексика подтвердила свое намерение способствовать работе Совета Европы, постоянным наблюдателем которого является с дек. 1999г., в вопросах расширения демократии, в борьбе с коррупцией, в защите прав человека, в расширении культурного сотрудничества между странами.

25 фев. В. Фокс принял участие в открытии 55 пленарного заседания Предпринимательского комитета Мексика-США. Торжественная речь, произнесенная президентом, являлась здравицей в честь соглашения НАФТА, подписанного Мексикой 10 лет назад. Товарооборот Мексики с Канадой и США находится на уровне 300 млрд.долл. Мексика покупает в США товаров и услуг больше, чем Франция, Испания, Германия, Италия и Англия вместе взятые. Торговля с США является главным мотором мексиканского экономического развития. Благодаря НАФТА удалось укрепить взаимное доверие в сфере инвестиционного сотрудничества, что нашло свое выражение в том, что приток прямых иностранных инвестиций в Мексику с 1994г. достиг 100 млрд.долл. Из общего числа вновь созданных за этот период рабочих мест, 50% приходилось на секторы, производившие экспортную продукцию, с заработком на 40% выше, чем в других отраслях обрабатывающей промышленности.

В части финансового положения Мексики В.Фокс отметил, что страна справилась с ростом инфляции, процентные ставки по облигациям госдолга находятся на низком уровне, как и налоговый дефицит. Приток прямых иностранных инвестиций в страну в пред.г. увеличился на 11%. Государственный внешний долг Мексики составляет 75 млрд.долл. против 50 млрд. накопленных валютных резервов. Мексика погасила все свои задолженности перед МВФ и в янв. 2003г. полностью оплатила обслуживание внешнего долга за 2003г. Уровень рискованности страны низок и имеет тенденцию к дальнейшему снижению. В перспективе правительство будет стремиться к привлечению большего количества инвестиций частного сектора в мексиканский энергетический комплекс, в строительство автомагистралей и железных дорог, портов, аэродромов, в другие объекты государственной инфраструктуры, в социальное развитие.

26 фев. 2003г. состоялась встреча В.Фокса с премьер-министром Канады Жаном Кретьеном, посетившим Мексику с официальным визитом. В ходе состоявшихся переговоров стороны рассмотрели результаты взаимного сотрудничества в рамках НАФТА и определили их как положительные. С 1993 по 2002г. товарооборот между странами возрос на 166%, достигнув 7,306 млрд.долл. Аккумулированные канадские инвестиции достигли 3,870 млрд.долл., а число канадских фирм, работающих в Мексике — 1200. Серьезной проблемой в

отношениях между странами является эмиграция в Канаду мексиканских рабочих. Эта проблема может быть решена через подписание дополнительных соглашений, более четко регламентирующих распределение прав и обязанностей на рынке труда. По результатам переговоров были подписаны соглашения о дальнейшем сотрудничестве сторон в торговле, в транспорте и связи, в борьбе с «отмыванием денег», в упрощении государственного администрирования.

23-30 янв. 2003г. состоялся первый в этом году рабочий визит В.Фокса в Европу. В ходе визита президент принял участие в работе Всемирного экономического форума, проходившего в г.Давосе Швейцария, после чего посетил Голландию и Германию. В мексиканской политике Европе отводится роль мощного и еще недостаточно охваченного Мексикой источника инвестиций. Мексика надеется увеличить объемы своего экспорта в европейские страны и предпринимает к этому все усилия. По официальным заявлениям в последние 2г. мексикано-европейская торговля выросла на 28%, а мексиканский экспорт на 45%.

По мнению В.Фокса, встреча в Давосе позволила лидерам стран обменяться точками зрения и найти новые возможности развития деловых отношений Мексика-Европа, стимулировать «бирегionalное» сотрудничество и расширить обязательства, принятые странами на Мадридском саммите 2002г., с учетом предстоящей 3 Встречи на высшем уровне глав государств и правительств стран Латинской Америки, Карибского бассейна и Европейского Союза, которая должна состояться в Мексике в 2004г. В Давосе В.Фокс выступил перед участниками Форума с речью, в которой говорил об изменениях, ожидающих мир в XXI в. и призвал страны направить экономический потенциал на демократические и социальные преобразования, на объединении усилий в борьбе с бедностью.

В.Фокс встретился со своим швейцарским коллегой — президентом Паскалем Коучепином (Couchepin). Важной темой беседы стало создание в Швейцарии инвестиционной компании Perspectives Mexico, призванной обеспечить привлечение мексиканских инвестиций в Швейцарию. Из встреч президента с деловыми кругами: завтрак президента с 62 членами Международного делового совета, на котором обсуждались проблемы мексиканского рынка; переговоры В.Фокса с Дэниелом Васеллой, председателем и управляющим швейцарской фармацевтической компании Novartis, осуществляющей инвестиции в Мексику; встречу с управляющим компанией Siemens — Хейнричем ван Прайером по инвестициям частного капитала в энергетическую промышленность Мексики. В последний день пребывания в Давосе состоялась встреча В.Фокса с Жан-Пьером Гарниеру, управляющим британской фармацевтической компанией GlaxoSmithKline, в ходе которой были обсуждены планы строительства в Мексике фабрики по производству вакцин, с последующим охватом ее продукцией латиноамериканского рынка.

27-28 янв., по приглашению королевы Беатрис, состоялся рабочий визит В.Фокса в Голландию, который явился первым визитом главы Мексики в эту страну за последние 10 лет. Среди европейских стран Голландия остается для Мексики стратеги-

чески важным партнером, который по объему инвестированного в мексиканскую экономику капитала занимает 2 место после Соединенных Штатов. Здесь же, в Гааге, где расположены ведущие международные организации, лидер Мексики принял участие в пленарной сессии Международного суда, на которой еще раз подтвердил обязательства Мексики по соблюдению норм международного права.

29 янв. 2003г. В.Фокс, по приглашению немецкого президентом Иоханнеса Рау, прибыл в Берлин. Целью визита являлось дальнейшее развитие двустороннего сотрудничества со страной, ставшей экономическим ядром ЕС, и согласование сроков и повестки дня ответного визита в Мексику канцлера Герхарда Шредера. Германия представляет для Мексики интерес по части нереализованных возможностей экономического сотрудничества. Экономическая часть визита состояла из встреч президента с представителями частных предприятий, входящих в Немецкую конфедерацию промышленности. После Берлина В.Фокс прибыл в Мюнхен, где встретился с премьер-министром Баварии Эдмундом Стойбером, а также бизнесменами этой наиболее промышленно развитой области Германии.

Результатом германского турне В. Фокса стали обещания, полученные им от немецких компаний, в основном работающих в области автомобилестроения. Фирма Rexroth, входящая в группу Bosch, подтвердила свое намерение инвестировать в I пол. 2003г. до 25 млн.долл. в мексиканское автомобилестроение и производство шин. Фирма Hemmelrath Lackfabrik, контролирующая 80% европейского рынка автомобильной краски, проявила интерес к развитию своего производства в Мексике. Фирма ТТВ Termoplastische Beteiligungs заинтересована в создании в Мексике цеха тонкого литья. Фирма Conti Teves, входящая в Grupo Continental, рассматривает возможность инвестирования 15 млн.долл. в мексиканское производство электротехнических изделий и автозапчастей. Фирма Volkswagen подтвердила готовность продолжить процесс модернизации своего завода в мексиканском штате Пуэбла с инвестициями до 1,5 млрд.долл. в 2003-05гг. Также заявили о заинтересованности в будущих инвестициях Mercedes Benz, Krupp Metalurgica, Hella KG Hueck, Ronal, Bayer.

20 марта 2003г. В.Фокс выступил с обращением к мексиканскому народу в связи с началом войны в Ираке. Президент выразил сожаление, что мировому сообществу не удалось решить эту проблему мирным путем, подчеркнул полную консолидацию Мексики с решениями ООН и призвал все народы сплотиться и активизировать свои усилия с целью не допустить дальнейшую эскалацию конфликта. Соцопрос, проведенный после выступления президента, показал, что призыв В.Фокса к мирному решению конфликта поднял уровень его политической популярности в Мексике до 80%, против 66% в фев. 2003г.

В I кв. 2003г. экономика Мексики не смогла добиться запланированных годовых темпов роста своего развития. Весь пред.г. Мексика ожидала восстановления экономики США.

10-16 нояб. 2002г. состоялся рабочий визит президента Мексики В.Фокса в Англию, Ирландию и Францию. Официальной целью этого визи-

та стало стремление Мексики расширить свои политические контакты с ведущими странами Европы, придать новый импульс развитию торгово-экономических отношений на базе Соглашения о свободной торговле между Мексикой и ЕС, способствовать взаимному обмену с европейскими странами в области культуры и образования. Помимо названных целей, визит являлся попыткой Мексики определить новые точки соприкосновения в вопросах двухсторонних и международных отношений, по которым у стран имеются общие интересы. Мексика хотела бы подчеркнуть, что в 2004г. станет председателем на 3 заседании форума ЕС-Латинская Америка.

Во время визита в Англию В. Фокс, как почетный гость, был принят королевой Елизаветой II и премьер-министром страны Тони Блейером, который в пред.г. посещал Мексику с официальным визитом. Мексиканский совет по внешней торговле, Национальный банк внешней торговли Bancosahat и Британская промышленная конфедерация ангажировали встречу В.Фокса с представителями английских деловых кругов, которая была проведена в рамках семинара, позволившего мексиканцам лучше познакомиться с финансовыми правилами Великобритании. В.Фокс выступил перед участниками семинара с обширной речью, в которой подробно информировал собравшихся об экономических успехах, достигнутых Мексикой.

По словам президента, 11 договоров о свободной торговле, заключенных Мексикой, открыли перед ней 32 новых рынка во всех частях света. По его словам, английские инвестиции, пришедшие в Мексику в 1994-2002гг. достигают 3 млрд.долл. и вложены в обрабатывающую промышленность, в сферу торговли и услуг. Дальнейшие инвестиции могут быть направлены в область добычи и переработки нефти и газа, в развитие авиаперевозок, в производство электроэнергии, в телекоммуникации. По словам мексиканского президента, он уже имеет согласие английских финансовых кругов инвестировать в течение ближайших 2 лет 500 млн.долл. (из государственных и частных источников) в развитие мексиканской экономики.

13 нояб. 2002г. В. Фокс прибыл в г.Дублин, где встретился с первыми лицами государства, с лидерами политических оппозиционных партий и участвовал в работе Конференции магистров в колледже «Тринити». Целью визита являлось стремление Мексики к экономическому сближению и укреплению политических связей с Ирландией. Стороны нашли совпадения взглядов в вопросах либерализации торговли и необходимости расширения Соглашения о свободной торговле между Мексикой и ЕС, а также констатировали, что для Ирландии Мексика является воротами в Латинскую Америку, а для Мексики Ирландия — мостом в ЕС.

На последнем этапе своей поездки в Европу президент Мексики 14-15 нояб. 2002г. посетил с официальным визитом Францию. Визит был отмечен большим числом политических, деловых и культурных встреч. Состоялась рабочая встреча В. Фокса с Жаком Шираком. На встрече с премьер-министром Франции Жаном-Пьером Раффареном был подписан ряд документов по вопросам взаимной кооперации, на основе которых Мексика получит в 2003г. французские инвестиции в 600 млн.долл. В 2001г. товарооборот между Мексикой и Францией достиг 2,12 млрд.долл., что составля-

ло 0,6% от мексиканского внешнеторгового оборота 2001 и 0,3% от французского внешнеторгового оборота того же года. Центральным политическим событием визита во Францию стало участие В.Фокса в заседании Национальной ассамблеи. На этом заседании мексиканский президент сделал заявление, в котором призвал объединить усилия стран и отказать США в их намерении решать мировые проблемы в одностороннем порядке, без учета реально сложившейся расстановки сил в мире, как это имеет место с Ираком. Президент заявил, что сегодня мир держится не на военно-экономическом потенциале стран, а на необходимости строить свои отношения с соседями на основе всемирно признанных норм.

Приглашение к участию в заседании Национальной ассамблеи (где присутствовало 100 из 500 ее членов) является честью, редко оказываемой иностранцам. Оно стало свидетельством важности, с которой отнеслось правительство Франции к визиту мексиканского лидера. Как и в Лондоне, в Париже В.Фокс встретился с представителями французских деловых кругов. Встреча организованная Французским движением предпринимателей, была призвана способствовать расширению торгово-экономического обмена между странами и созданию новых инвестиционных возможностей для обеих сторон. Также состоялись встречи В.Фокса с министрами экономики, финансов и промышленности Франции.

Внешняя торговля

10 лет договору НАФТА. В дек. 2002г. исполнилось 10 лет со дня подписания Мексикой Североамериканского соглашения о свободной торговле (НАФТА). Благодаря НАФТА Мексика получила мощный импульс своего экономического развития. Мексиканские политические и деловые круги никогда не скрывали, что сегодня реальное состояние нацэкономики зависит от экономики США. Сложившаяся в рамках НАФТА преимущественная ориентация национальной экономики на выпуск экспортной продукции повлекла за собой упадок и обнищание ряда неэкспортных секторов промышленного и особенно с/х производства, что к концу года спровоцировало в стране акты публичного гражданского недовольства сельхозпроизводителей, требовавших исключения статьи Соглашения, касающейся полной отмены импортных пошлин на сельхозпродукцию с 1 янв. 2003г.

Основным источником валютных поступлений страны является внешняя торговля, экспортная составляющая которой в последние 5 лет достигала 30% ВВП. Число фирм-экспортеров в Мексике увеличилось с 21 тыс. в 1993г. до 37 тыс. в 2002г. Сбор 70% подоходного налога в стране обеспечивают 100-150 крупнейших фирм, работающих в области внешней торговли. В 2002г. динамика внешней торговли характеризовалась определенной нестабильностью. По итогам 2002г. был отмечен рост товарооборота по сравнению с аналог. периодом пред.г.

В 2002г. экспорт товаров из Мексики повысился по сравнению с пред.г. на 1,4% и составил **160,6 млрд.долл.**, что явилось следствием возросших (на 13,1%) продаж мексиканской нефти. Рост ненефтяного экспорта в 2002г. составил всего на 0,4% по сравнению с 2001г. Общий экспорт продукции об-

рабатывающей промышленности возрос на 0,4%, однако увеличение произошло за счет экспорта товаров, произведенных «макиладорас», который возрос на 1,5%. Экспорт прочих промпредприятий в 2002г. упал на 0,8%. Среди товаров, экспорт которых снизился: продукция минерало-металлургии, текстиль, неметаллические минералы, электронное и электротехническое оборудование, оборудование промышленное, для деревообработки и для автомобилестроения. В 2002г. произошло снижение экспортных поставок с/х продукции — на 1,9%. Снизился экспорт овощей и свежей зелени, кофе, арбузов и дынь, гороха и продукции скотоводства. Возрос экспорт томатов исвежих фруктов. Структура экспорта оставалась традиционной: 88,4% — промпродукция, 9,0% — нефть и нефтепродукты, 2,4% — продукция сельского хозяйства.

Объем импортных закупок в 2002г. также увеличился на 0,2%, поднявшись до **16,8 млрд.долл.** По сравнению с показателями пред.г. на 0,3% возрос импорт сырья и полуфабрикатов. При этом импорт этих изделия для предприятий «макиладорас» возрос на 2,9%, в то время как для остальной промышленности он снизился на 2%. На 7,2% возрос импорт потребтоваров. На 2,2% снизился импорт основных средств. Структура импорта в 2002г.: сырье и полуфабрикаты — 75%, импорт основных средств — 12,4%, потребтовары — 12,6%.

Торговый баланс Мексики в 2002г. был сведен с отрицательным сальдо в 7997 млн.долл., против 9954 млн.долл. в пред.г. Снижение на 19,7% торгового дефицита явилось следствием возросших экспортных поставок нефти. Уровень дефицита торгового баланса был ниже прогнозируемого аналитиками (11 млрд.долл.).

Динамика сальдо торгового баланса Мексики, в млрд.долл.: 1995г. — 7,088; 1996г. — 6,531; 1997г. — 0,624; 1998г. — -7,914; 1999г. — -5,584; 2000г. — -8,003; 2001г. — -9,733; 2002г. — -7,997.

Что касается перспектив развития внешней торговли на 2003г., то уровень внешнеторгового оборота превысит показатель 2002г. Примерные объемы экспорта и импорта составят 177 и 189 млрд.долл. при росте дефицита торгового баланса до 12 млрд.долл. Это при условии, что начнется процесс поступательного развития США.

Внешнеэкономический курс. В фев. 2002г. в Нью-Йорке прошел очередной 33 Всемирный экономический форум, на пленарных заседаниях и рабочих встречах которого обсуждались ставшие традиционными темы: экономика, финансы, социальная политика, современные тенденции развития международной торговли. В работе Форума приняли участие 3,5 тыс.чел.: предприниматели, политические деятели, представители финансовых и научных кругов из различных стран мира. Традиционным местом проведения Форума на протяжении 32 лет являлся г.Давос (Швейцария).

В 2002г. впервые страной-организатором данного мероприятия выступили США. Для Мексики наиболее существенными явились два заключения, сделанные на Форуме. Было отмечено, что восстановление прежних темпов экономического роста в странах мирового сообщества будет напрямую зависеть от развития событий в США. Однако очевиден тот факт, что этот процесс будет более длительным, чем ожидалось. Оправдались прогнозы экономистов, что процесс замедления тем-

пов роста в наименьшей степени затронет европейские страны и в наибольшей – Японию, на развитие экономических отношений с которой Мексика возлагает самые серьезные надежды.

Позитивным для Мексики стало признание Форумом ее роли в реализации процесса восстановления состояния мировой экономики. Как заявил на Форуме зампрезидента американской компании Conference Board Гейл Фослер, Мексика имеет значительный вес в мировой торговле, являясь связующим звеном между американским, европейским и азиатским континентами, занимает передовые позиции в реализации политики всемирной глобализации. В своем выступлении президент В.Фокс заверил участников Форума в намерении мексиканского правительства придерживаться политики наибольшей экономической и политической открытости и в стремлении максимально либерализовать рынки товаров, услуг и капитала его страны.

В марте 2002г. в Мексике в г. Монтеррей состоялась Международная конференция ООН по финансированию развития. Данное мероприятие имело статус одного из наиболее крупных международных событий года. В работе конференции приняли участие главы 41 государства и 180 министров экономики. Общая численность участников данного мероприятия составила 5 тыс.чел. Главной темой для обсуждения на Конференции стали вопросы укрепления сотрудничества между странами с разными уровнями экономического развития, пути активизации экономического роста в промышленно менее развитых государствах, преодоления бедности и промышленно-экономического отставания в них. Представители ООН, ВТО, МВФ и Всемирного банка в своих выступлениях были единодушны во мнении, что основным двигателем развития в странах «третьего мира», снижения уровня нищеты и преодоления экономического отставания призвана стать международная торговля, была подчеркнута необходимость активизации процесса привлечения инокапитала в экономику стран указанной группы. Выступивший на конференции генсек ООН Кофи Аннан заметил, что было бы наивно надеяться на то, что, собравшись вместе, представители богатых и бедных стран поровну поделят имеющиеся финансовые средства и все будут удовлетворены. Оказание финансовой поддержки наиболее бедным странам – длительный процесс, требующий не одного десятилетия на свою реализацию.

Для Мексики результаты Международной конференции по финансированию развития были более чем успешными. Помимо трехсторонней встречи Фокс-Буш-Кретъен, президент Мексики провел ряд двусторонних переговоров с главой правительства США. На переговорах наибольшее внимание уделялось трем темам: «пограничному альянсу» (сотрудничество на границе), «обществу процветания» (всестороннее стимулирование экономического и финансового развития регионов Мексики с наибольшей степенью миграции населения) и увеличению финансовой помощи со стороны США странам «третьего мира». Белый дом в рамках своей инициативы «общество процветания» выделяет Мексике на развитие регионов с наивысшим индексом миграции населения (наименее развитых) 30 млн.долл. По вопросу сотрудничества в приграничных районах президентами

В.Фоксом и Дж.Бушем было подписано соглашение, содержащее 22 пункта. Цель данного соглашения – модернизация границы с тем, чтобы максимально пресечь перемещение грузов контрабандным путем, нелегальный переход границы нарушителями из обеих стран, а также упростить порядок пересечения границы легальных международных грузов.

Одним из ключевых направлений внешнеполитических и экономических интересов Мексики оставалось укрепление связей с латиноамериканскими странами и странами Карибского бассейна.

В середине 2002г. президент В.Фоке посетил страны-члены Меркосур. Задачей визита являлось стремление Мексики к укреплению экономических и политических связей со странами этой экономической группировки и актуализировать договорные отношения с Аргентиной. В Буэнос-Айресе В.Фокс провел рабочие встречи с руководителями Парагвая – Л.Мокчи и Чили – Р.Лагосом, а в завершение визита встретился в Монтевидео с президентом Уругвая Х.Батлье, с которым обсудил темы двухстороннего сотрудничества и мексиканского присутствия в регионе. Результатами поездки стали подписанные Мексикой соглашения об укреплении политических, экономических и культурных связей и ряда договоров о сотрудничестве: о взаимной юридической помощи в области налогообложения, о сотрудничестве в области мирного использования ядерной энергии, межбанковские договоры и соглашение о сотрудничестве в борьбе с коррупцией.

Активизировались переговоры по подписанию Соглашения о свободной торговле с Бразилией. С подписанием соглашения должен будет расширяться список экспортно-импортных товаров и повыситься объем внешней торговли между странами с 2,5 млрд.долл. (в 2002г.) до 35 млрд.долл. Должно измениться отрицательное сальдо торгового баланса, которое сегодня устойчиво складывается в пропорции 1:3 в пользу Бразилии. Мексика увеличит поставки в Бразилию продукции автомобилестроения. Соглашение призвано расширить участие частного капитала в двухсторонней торговле и инвестициях.

Активное участие приняла Мексика на международной конференции «Устойчивое развитие», состоявшейся в конце авг.-начале сент. 2002г. в Йоханнесбурге ЮАР, и посвященной вопросам охраны окружающей среды. В ходе встречи Мексика от лица стран наиболее уязвимых от изменений климата, вызванных загрязнением атмосферы, выдвинула ряд инициатив. Предложила США присоединиться к Киотскому протоколу, обязывающему его участников снизить выброс в атмосферу вредных промпродуктов. Предложила создать международный договор, обязывающий развитые страны производить энергию экологически чистым и безопасным способом. Предложила оказать финансовую помощь экологически неблагополучным странам: в Карибском бассейне, в Центральной Америке, в Юго-Восточной Азии, в Индии и в Африке. Через проведение инициатив Мексика рассчитывала получить программное финансирование для себя и соседних стран региона, что создало бы дополнительные возможности для стабилизации и дальнейшего развития мексиканской экономики. К концу III кв. 2002г. Мексика получила от международных общественных организа-

ций средства на защиту своей природы в 670 млн. песо.

В сент. 2002г. Мексика и Панама были готовы заключить Соглашение о свободной торговле. Этим шагом был бы завершён переговорный процесс, начавшийся в мае 1999г. и прерывавшийся с нояб. 1999 по нояб. 2001. На последних переговорах стороны решили большинство технических вопросов, но не смогли договориться по вопросу сбалансированности торговли. Списки промтоваров были согласованы без задержки. Принципиальные разногласия возникли в области сельхозпродукции, поставки которой, каждая из сторон, бескомпромиссно защищала. Переговоры зашли в тупик и стороны приступили к дополнительным консультациям. На пресс-конференции, посвященной возникшим проблемам, панамская сторона заявила, что подписание соглашения в предлагаемом Мексикой виде может вызвать перекося рынка и рост безработицы в Панаме. Мексиканская сторона отвергла такую возможность, как и приписываемую Мексике попытку получить привилегии в судоходстве по Панамскому каналу «ничего не давая взамен». По мнению мексиканского посла в Панаме, встретившиеся трудности будут разрешены в ходе следующих переговоров, «т.к. обе страны заинтересованы в подписании такого соглашения. Оно открывает Панаме с ее 2,8 млн. жителей и ВВП в 10 млрд.долл. новый рынок с 100 млн. жителей».

В 2002г. Мексика была страной-организатором и председателем Форума АТЭС. Было проведено четыре встречи старших должностных лиц, министров торговли, финансов, энергетики, малого и среднего бизнеса. Ключевым мероприятием года была 14 встреча министров торговли и иностранных дел и 10 встреча глав государств и правительств стран-членов АТЭС в окт. 2002г. в г.Лос-Кабосе, штат Нижняя Калифорния Юг.

Главной темой мероприятий АТЭС-2002, заявленной мексиканцами, было «Приумножение выгоды от экономического сотрудничества в целях роста и развития». В ходе проведенных встреч была обсуждена ситуация в мировой экономике, включая вопросы дальнейшей либерализации торговли и инвестиций, нового раунда многосторонних торговых переговоров, развития «новой экономики», малого и среднего бизнеса, экономического и технического сотрудничества, а также наращивания людского потенциала, бесперебойной поставки энергоносителей и др. На XIV встрече министров торговли и иностранных дел были обсуждены вопросы контртерроризма и обеспечения безопасности торговли, укрепление многосторонней торговой системы, экономическое и техсотрудничество, устойчивый экономический рост в контексте либерализации и облегчения условий торговли и инвестиций, индивидуальные и коллективные планы действий, «новая экономика».

Все эти встречи стали подготовкой к встрече глав государств и правительств и их диалога с членами Делового консультативного совета АТЭС, на котором были рассмотрены три блока вопросов: экономические последствия борьбы с терроризмом и восстановления доверия к финансовой системе; улучшение корпоративного управления; содействие микро-, малому и среднему предпринимательству.

Результатом встречи лидеров стала принятая ими Декларация, в которой, в частности, отмечается ключевая роль АТЭС в содействии устойчивому экономическому росту и повышению благосостояния в регионе, подчеркивается приверженность лидеров АТЭС целям либерализации торговли и инвестиций, зафиксированным в Богорской декларации 1994г.

Для себя Мексика наметила и пыталась решить в ходе прошедших на форуме прямых встреч с лидерами других стран следующие темы: пересмотреть ряд положений НАФТА с целью смягчить для мексиканского экспорта последствия от протекционистских мер, принятых администрацией США, в области поддержки нацпроизводителей сельхозпродукции, цемента, стали, телекоммуникаций; ускорить процесс подписания соглашения о свободной торговле с Японией; получить инвестиции (на длительный срок, под низкие проценты) на развитие и модернизацию экономики, в т.ч. нефтедобычи и электроэнергетики; упростить торговые отношения со странами-участницами АТЭС через пересмотр таможенных тарифов и поиск новых форм сотрудничества; получить поддержку развитию своих малых предприятий; получить финансовую помощь на сохранение экологии страны и ее морских ресурсов, на реализацию национальных научно-технических проектов и на борьбу с бедностью.

Особое значение придавалось предстоящим переговорам между президентами В.Фоксом и Д.Бушем. В качестве главных финансовых доноров Мексики рассматривались Япония и Китай.

На форуме президент В.Фокс провел двусторонние переговоры: с вице-премьером и министром внутренних дел Малайзии, с президентами Чили, Южной Кореи, Индонезии, с премьер-министром России. В ходе совместных конференций состоялись его встречи с президентом США, с премьер-министром Японии, с представителями различных деловых кругов.

По результатам встреч Мексика получила ряд заманчивых инвестиционных предложений от Сингапура, который заявил о своем намерении инвестировать средства в мексиканский туризм, и от Южной Кореи, которая готова инвестировать средства в мексиканские автомобилестроение и электронику.

В 2002г. правительство В.Фокса, несмотря на критику со стороны оппонентов, предпочитало строить свои торгово-экономические отношения с другими странами на основе Соглашений о свободной торговле (ССТ). Перманентно ведущиеся Мексикой переговоры по подобным соглашениям свидетельствуют о намерении правительства страны максимально сократить барьеры в международной торговле и открыть свободный доступ мексиканским производителям на рынки других стран и регионов.

В 2002г. соглашения ССТ уже были подписаны Мексикой и действовали. В Америке: НАФТА-Мексика, США, Канада; Мексика-Боливия; Мексика-Коста Рика; Мексика-Чили; «Группа Трех»-Мексика, Колумбия, Венесуэла; Мексика-Никарагуа; Мексика-«Северный треугольник» (Гондурас, Гватемала, Сальвадор). В Европе: Мексика-ЕС, в которое входят Германия, Бельгия, Дания, Испания, Франция, Ирландия, Италия, Люксембург, Голландия, Австрия, Португалия, Финлян-

дия, Швеция, Британия, Греция; Мексика-Европейская Ассоциация свободной торговли (Исландия, Норвегия, Швейцария, Лихтенштейн). На Ближнем Востоке: Мексика-Израиль.

Связи с Россией-2003

За янв.-март 2003г. торговый оборот между странами составил 47,6 млн.долл. Сальдо торгового баланса складывалось положительным для России, составив 37 млн.долл., при объеме росэкспорта в 42,3 млн.долл. и импорта — 5,3 млн.долл.

Росэкспорт в Мексику в янв.-марте 2003г., в тыс.долл.

Экспорт	42 266.....	100%
- Сырье и полуфабрикаты из металлов	22861.....	54,1
- Химпродукты, удобрения, каучук	17612.....	41,7
- Машины и оборудование	1 012	2,4
- Прочие.....	781	1,8

Если в пред.г. основное место в росэкспорте занимали химические продукты, удобрения и каучук, то в отчетном квартале на 1 место выдвинулись поставки сырья и полуфабрикатов из черных и цветных металлов, доля которых составила 54,1% или 22,86 млн.долл. В этой группе основное место занимали чугун передельный — 29,1% (12,3 млн.долл.), прокат плоский — 15,6% (6,6 млн.долл.), проволока медная — 4,9% (2,1 млн.долл.) и изделия из алюминия — 1,4% (0,6 млн.долл.).

Второй по значению группой в росэкспорте I кв. 2003г. стали химпродукты, удобрения и каучук — 41,7%. Объем экспорта товаров данной группы составил 17,6 млн.долл. Наиболее значительный уровень в этой группе сохранился за поставками азотных, смешанных и калийных удобрений — 17,1 млн.долл. (40,4%) и каучука синтетического — 0,24 млн.долл. (0,6%). Экспорт машин и оборудования составил 1 млн.долл. (2,4%), за счет поставок оборудования, частей и агрегатов для металлургического производства и электротехпрома — 0,54 млн.долл. (1,3%), различных запчастей для вертолетов — 0,19 млн.долл. (0,5%).

Среди других товаров российского экспорта заслуживают интереса поставки: древесины и изделий из нее — 0,45 млн.долл. (1,1%) и текстильных материалов и изделий — 0,15 млн.долл. (0,4%).

Основной статьей в структуре росимпорта в I кв. 2003г. стали двигатели авиационные. На их долю приходилось 49,1% (2,6 млн.долл.) от объема полного импорта. На 0,8 млн.долл. (15,4%) было закуплено текилы и других спиртных напитков, на 0,5 млн.долл. (9,6%) — игрушек и спортивных снарядов, на 0,3 млн.долл. (6,3%) — мыла туалетного. Традиционными остались закупки экстрактов, эссенций и концентратов кофе — 0,28 млн.долл. (5,2%), спирта этилового — 0,26 млн.долл. (4,9%), пластмассовых изделий — 0,09 млн.долл. (1,6%).

Участие ЗАО «Энергомашэкспорт — Силовые машины» в конкурсных торгах по строительству новой мексиканской ГЭС «Эль Кахон». Открытие указанных торгов (вручение технических и экономических предложений) состоялось 19 фев. 2003г., а 14 марта были подведены итоги конкурса. Тендерная документация была закуплена 32 компаниями, представляющими Мексику, США, Японию, Испанию, ФРГ, Францию, Бразилию. Большинство из них вошли в состав трех консорциумов, которые были зарегистрированы в качестве официальных участников конкурса. Один из таких кон-

сорциумов объединил российское ЗАО «Энергомашэкспорт — Силовые машины» и мексиканские компании Ingenieros Civiles Asociados (ICA), Constructora Internacional de Infraestructura, Promotora Inversora ADISA, La Peninsula Compania Constructora. В числе наших конкурентов были американская General Electric (совместно с несколькими мексиканскими фирмами), а также консорциум бразильских компаний (при поддержке немецких Siemens и Voith).

Содержание технических предложений консорциума с участием «Энергомашэкспорта» и группы во главе с «Дженерал Электрик» оказалось в значительной мере сходным. При этом в качестве одного из основных критериев оценки рассматривались расчеты предполагаемой стоимости (в современных ценах) 1 квтч. электроэнергии в течение 50 лет эксплуатации ГЭС. Победителем тендера был объявлен консорциум с участием мексиканских компаний и «Энергомашэкспорта», предложивший более низкую стоимость строительства — 748,4 млн.долл. против 811,9 млн.долл., предложенных группой «Дженерал Электрик». ГЭС «Эль Кахон» (два энергоблока по 375 мвт., высота плотины 186 м., объем водохранилища — 2400 млн.куб.м.) должна быть введена в эксплуатацию к 31 авг. 2007г.

Очередная (раз в 2г.) авиавыставка «АэроЭкспо-2003», состоялась 6-9 марта 2003г. в г.Акапулько. Указанная выставка, уже четвертая по счету приняла 144 компании из 12 стран мира, что на 30% больше, чем на «АэроЭкспо-2001». Выставочный салон, с площадью экспозиции 5300 кв.м., был развернут в международном аэропорту г. Акапулько. Ведущие мировые производители представили образцы 86 летательных аппаратов (самолетов и вертолетов), ряд из которых провели показательные демонстрационные полеты. За 4 дня на мероприятии побывали 8 тыс. посетителей. Наиболее крупные экспозиции были представлены компаниями «Эйрбас» (Франция), «Боинг» (США), «Бомбардир Аэроспейс» (Канада), «Сесна» (США), «Пратт энд Уитни» (США), «Еврокоптер» (ЕС).

С российской стороны в выставке приняли участие: ФГУП «Рособоронэкспорт» (представивший весь спектр российской авиационной техники военного и гражданского назначения — самолеты Як-130 и Бе-200, вертолеты Ми-17-IV, Ка-226, Ми-24, Ми-35, Ми-26); Казанский вертолетный завод (Ми-17-IV, Ми-17V3, Ми-17V5-172); предприятие «Роствертол» (вертолеты Ми-26Т, Ми-35); Улан-Удинский авиазавод (вертолеты Ми-17, Ми-17СХ, самолеты Су-25УБК, Су-39).

Среди других компаний, представляющих республику бывшего Советского Союза, был представлен только литовский холдинг «Авиабалтика». За 2г., прошедшие с предыдущей выставки, в статусе этой компании произошли изменения. «Авиабалтикой» была приобретена российская Санкт-Петербургская авиационно-ремонтная компания («Спарк») и образован холдинг, в котором доля российского предприятия составляет 50%, а президентом холдинга является российский гражданин Ю.Борисов. Фактически «Авиабалтика» может рассматриваться в качестве совместного российско-литовского предприятия. Холдинг «Авиабалтика» представлял на выставке про-

дукцию Казанского вертолетного завода (являясь его авторизованным дилером), услуги по ее обслуживанию, а также новейший и уникальный в своем роде учебный авиатренажер для подготовки пилотов вертолетов Ми-17.

По результатам выставки можно констатировать значительное расширение российского участия в ней, особенно с учетом экспозиции ФГУП «Рособоронэкспорт», представленной на данном мероприятии впервые. Конкурентная ситуация складывалась с предложением услуг по обслуживанию и ремонту российской вертолетной техники, ранее поставленной в Мексику и другие страны Латинской Америки. Кроме вышеназванных российских участников, аналогичные сервисные услуги предлагают потребителям «Авиабалтика» и совместное российско-колумбийское предприятие RCA, входящее в колумбийский концерн «Хели-такси». В 2001-02гг. RCA реализовала свой потенциал на мексиканском рынке, выполнив контракт на обслуживание и ремонт 3 вертолетов Ми-8, принадлежащих мексиканским вооруженным силам.

Связи с Россией-2002

По итогам первых 11 мес. 2002г. товарооборот между нашими странами возрос на 0,65% и достиг 232,7 млн.долл., против 231,2 млн.долл. в нояб. пред.г.

Сальдо торгового баланса традиционно складывалось положительным для России и достигло 201,7 млн.долл. Не изменился объем российского экспорта, который составил 217,2 млн.долл. против 217 млн.долл. в пред.г., импортные закупки возросли на 9,15%, с 14,2 млн.долл. в 2001г. до 15,5 млн.долл. в 2002г.

В структуре росэкспорта изменений не произошло. Как и в пред.г. основное место в российском экспорте занимали химпродукты, удобрения и каучук — 51,6%. Объем экспорта товаров данной группы составил за 11 мес. 112,03 млн.долл. (против 136,6 млн.долл. в тот же период 2001г.). Наиболее значительный уровень в этой группе сохранился за поставками азотных удобрений — 69,7 млн.долл. (32,1%) и смешанных удобрений — 27,9 млн.долл. (12,8%).

Второй по значению экспортной группой оставались полуфабрикаты из черных и цветных металлов — 34,5% (74,9 млн.долл. против 72,3 млн.долл. в 2001г.). В этой группе основное место занимали чугуны передельные — 19,9% (43,3 млн.долл.) и прокат стальной — 5,2% (19,7 млн.долл.). В сравнении с аналог. периодом 2001г. отмечалось снижение российских экспортных поставок горячекатанного стального проката (с 10,9 млн.долл. в 2001г. до 5,3 млн.долл. в 2002г.). Это было связано с действием антидемпинговых пошлин на российский стальной металлопрокат и общим повышением импортных пошлин на эту продукцию. Возросли объемы поставок в Мексику чугуна передельного (с 23 млн.долл. в 2001г. до 43,3 млн.долл. в 2002г.).

Следует отметить увеличение в 2002г. до 12,1% доли машин и оборудования. Экспорт этой группы товаров возрос с 3,5 млн.долл. 2001г. до 26,4 млн.долл. за 11 мес. 2002г., за счет поставок в Мексику частей и агрегатов для металлургического производства, электротехпрома и других основных средств, которых было продано на 23,1 млн.долл.

Среди других товаров росэкспорта, заслуживают интереса поставки продукции деревообработки — 1,7 млн.долл. и предметов одежды и текстиля — 0,9 млн.долл.

В структуре импорта основной статьей были трубы бесшовные. За 11 мес. 2002г. на их долю приходилось 47,7% (7,41 млн.долл.). На 1,6 млн.долл. (10,3%) было закуплено текилы, рома и таффи, на 1,36 млн.долл. (8,8%) — мыла туалетного. Традиционными остались закупки пластмассовых изделий — 1 млн.долл. (6,5%), игрушек — 0,94 млн.долл. (6,0%), экстрактов, эссенций и концентратов кофе — 0,74 млн.долл. (4,8%), ферментов — 0,73 млн.долл. (4,7%). В сравнении с аналог. периодом 2001г. (8,7 млн.долл.) импорт экстрактов, эссенций и концентратов кофе снизился в 2002г. Такая товарная позиция, как кондитерские изделия не содержащие какао (карамель), доля которой составляла в 2001г. 10,8% (1,5 млн.долл.) отсутствовала как таковая, что было вызвано введением в России защитных мер.

Структура российско-мексиканской торговли за 2002г. претерпела некоторые изменения. Наряду с негативными общеэкономическими факторами, антидемпинговая политика, активно используемая правительством страны для защиты производителей и регулирования внешнеторговых связей, и принятие в отношении российской продукции антидемпинговых пошлин привели к сокращению поставок отдельных видов металлопродукции.

Другой важнейшей проблемой, препятствующей развитию двустороннего торгово-экономического сотрудничества между нашими странами в 2002г. оставался антидемпинг. Несмотря на недостаточное обеспечение нацрынка металлом (в частности черным) и удобрениями мексиканские компании продолжали ставить вопрос о необходимости защитить национальных производителей от недобросовестной коммерческой практики со стороны зарубежных поставщиков. Основной упор делался на Россию, Украину, страны Восточной Европы. Компании обращались в правительство с требованиями пересмотреть ранее принятые решения по антидемпинговым процессам в сторону ужесточения. Следствием этого явилось введение Мексикой в марте 2002г. временных импортных пошлин в 35% на стальную продукцию. Увеличение импортных пошлин коснулось тех стран, с которыми Мексика не имеет соглашений о свободной торговле. Срок данной защитной меры ограничивался сент. 2002г.

18 окт. 2002г. в правительственном издании «Диарио Офисиаль» была опубликована резолюция минэкономики Мексики о начале очередного антидемпингового расследования в отношении импорта бесшовных труб из углеродистой стали (код 7304.39.04) из России и Румынии. Резолюция была вынесена в связи с обращением компании TAMSA (Tubos de Acero de Mexico). Российским экспортером являлся Первоуральский трубный завод. По заявлению компании-истца с 1 июня по 31 дек. 2001г. импорт указанных труб осуществлялся по дискриминационным ценам, что нанесло ущерб нацпроизводству одноименной или аналогичной продукции, привело к сокращению объемов продаж на внутреннем рынке, падению цен и производства, снижению доли участия на рынке и доходов и к ухудшению финансового положения.

Первым среди аргументов мексиканская компания заявила о несоответствии российской экономики критериям рыночности.

Неправомерность проведения такого расследования и необъективности претензий компании-истца, мотивируется тем, что поставки указанной продукции из России в рассматриваемый период составили 1 млн.долл. в то время как мексиканский экспорт бесшовных труб в Россию в 2002г. достиг 7,4 млн.долл. И это является свидетельством того, что заявления компании TAMSA о нанесении ущерба являются, мягко говоря, преувеличенными.

В том же издании от 18 окт. 2002г. была опубликована резолюция о пересмотре резолюции от 17.04.2000. по антидемпинговому расследованию в отношении импорта мочевины (код 3102.10.01) из России («Тольяттиазот»). Новое решение было вынесено в ответ на протест мексиканского производителя мочевины, компании Agromex Fertilizantes, на предыдущую резолюцию минэкономики Мексики, которая не предусматривала применения антидемпинговых санкций в отношении России. Эта резолюция предусматривает введение компенсационных пошлин в размере 52,75 долл. за 1 т. при ввозе российских удобрений. Смягчает ситуацию тот факт, что применение компенсационных пошлин будет возможно только через три месяца с даты официально заявленного компанией Agromex Fertilizantes и подтвержденного минэкономики Мексики возобновления производства мочевины.

Одним из наиболее важных направлений работы по активизации торгово-экономических отношений, требующих своего развития на межправительственном уровне, следует считать модернизацию и расширение договорно-правовой базы двустороннего сотрудничества между нашими странами. На рассмотрении обеих сторон находился пакет проектов соглашений, составляющих договорно-правовую базу торгово-экономического сотрудничества: о торговле и экономическом сотрудничестве; об избежании двойного налогообложения; о поощрении и взаимной защите инвестиций; о сотрудничестве и взаимной помощи в таможенных делах.

По согласованию сторон и в соответствии с положениями Заключительного акта II заседания Смешанной комиссии рассмотрение Соглашений о торговле и сотрудничестве и о поощрении и взаимной защите инвестиций отложено до решения вопроса о присоединении России к ВТО. Соглашение о сотрудничестве и взаимной помощи в таможенных делах готово к подписанию. Начаты переговоры по Соглашению о сотрудничестве в борьбе с незаконными финансовыми операциями («отмывание денег»).

Главной проблемой в работе по развитию промышленного экспорта остается отсутствие у российской стороны возможностей его финансирования. Тяжелое финансовое положение заводов-изготовителей вынуждает их вести переговоры по продаже своей продукции на условиях авансового платежа со стороны покупателя, что противоречит общепринятым международным условиям экспорта такого рода товаров, который развивается только лишь на условиях средне- и долгосрочного кредитования. В целях содействия повышению экспортного потенциала российской машинотех-

нической продукции целесообразно проработать вопрос о создании специального механизма совместного финансирования поставок товаров и проектов и, в частности, иностранных импортеров российской промышленной продукции, а также поставить вопрос о создании системы гарантий исполнения крупных контрактов.

Отсутствие финансирования сводит на нет усилия розпредприятий и организаций при участии в торгах на сооружение различных промышленных объектов. Перспективным направлением для российской стороны могло бы стать участие в реализации проектов по строительству энергетических объектов, торги на которые регулярно проводятся в стране. В связи с тем, что в Мексике одним из основных условий торгов на этот вид строительства ставится предоставление полного финансирования и дальнейшая эксплуатация объекта, а возмещение производится за счет выручки от продажи электроэнергии Федеральной комиссией по электроэнергии в течение обязательных 25 лет по согласованным тарифам, а затем на свободном рынке, эти условия оказываются неприемлемыми для розпредприятий.

В Мексике продолжает существовать реальный интерес к российской авиатехнике. Имеется положительный опыт эксплуатации российских вертолетов министерствами нацобороны и морского флота. Для использования российской авиатехники в гражданских целях необходима их сертификация в Главном управлении гражданской авиации Мексики, которое ориентируется на американские нормы FAA. Отсутствие сертификации затрудняет возможность поставки российской авиатехники на мексиканский рынок гражданской авиации. Мексиканские потенциальные покупатели, признавая, что российская авиатехника дешевле американской, а ее летно-технические характеристики превосходят зарубежные аналоги, тем не менее, предпочитают покупать самолеты и вертолеты зарубежного производства, имеющие соответствующие сертификаты.

Представительства

ПОСОЛЬСТВО РФ В МЕХИКО (+БЕЛИЗ) - МОЗЕЛЬ Константин Николаевич. Jose Vasconcelos 204 (Hipodromo Condesa), Delegacion Cuauhtemoc, 06140 Mexico D.F., (52-555) 273-1305, 516-0870, -7633, ф.273-1545, embrumex@mail.internet.com.mx, www.mexico.mid.ru. КОНС. ОТД. 273-1605, телекс (221) 764142 URSS ME, megahit1@nova.net.mx.

АТС В МЕХИКО - ШИШКОВ Александр Серг. Calle Correidores 226, Mexico, Capital, Mexico; 202-4906, -8351, ф.-1200.

БЮРО В РФ

ПОСОЛЬСТВО (16.09). 119034 М., Бол. Левшинский пер. 4, 201-5631, -2593, -2328, -4848, ф.230-2042, embmxru@online.ru. Лусиано Эдуардо ЖУБЛАН МОНТАНЬО (Luciano Eduardo JOUBLANC MONTANO, посол, 201-2553), Хуан Мануэль НУНГАРАЙ ВАЛАДЕС (Juan Manuel Nungari VALADEZ, министр), Энрике Эрнесто АРРИОЛА ВОХ (Enrique Ernesto ARRIOLOA WOOG, советник), Хорхе Кутберто ГОМЕС ЛОПЕС (Jorge Cutberto GOMEZ LOPEZ, военный атташе, 201-2304), г-жа Валькирия ПЕНИЧЕ ПОНСЕ (Valkiria PENICHE, атташе, конс. отд.).

Статистика**Товарооборот российско-мексиканской торговли, в млн.долл.**

	1998г.	1999г.	2000г.	2001г.	2002г.	2003г.
Товарооборот.....	65,1	29	76,3	60,9	50,5	47,6
Экспорт.....	62,8	28,5	75,4	59,9	48,4	42,3
Импорт.....	2,3	0,5	0,9	1	2,1	5,3
Сальдо.....	60,5	28	74,5	58,9	46,3	37

Структура торговли России с Мексикой, янв.-март 2003г., в тыс.долл.

Код ТН ВЭД	Стоим.	%
Экспорт	42 266	100
Раздел III		
1521 Воск пчелиный.....	1	0
Раздел IV		
2208 Водка и другие спиртные напитки.....	79	0,19
Раздел V		
2508 Отбеливающая глина типа флорида.....	2,0	0
Раздел VI		
2804 Фосфор.....	17	0,04
2811 Диоксид кремния.....	4	0,01
2819 Триоксид хрома.....	26	0,06
2836 Карбонаты калия.....	16	0,04
2844 Элементы радиоактивные (Цезий 137).....	14	0,03
2907 Фенолы.....	16	0,04
2936 Витамины А и их производные.....	72	0,17
2941 Антибиотики.....	130	0,31
3102 Удобрения азотные.....	14588	34,51
3104 Удобрения калийные (хлорид калия).....	697	1,65
3105 Удобрения смешанные.....	1 778	4,21
3301 Эфирные масла прочие.....	8	0,02
3402 Моющие и чистящие средства.....	4	0,01
3403 Материалы смазочные прочие.....	5	0,01
3810 (15, 19, 3822) Прочие химические продукты.....	1	0
Раздел VII		
3904 Политетрафторэтилен.....	30	0,07
3920 Плиты, листы, пленка из полимерных матер-ов.....	1	0
3926 Изделия прочие из пластмасс.....	18	0,04
4002 Каучук синтетический.....	236	0,56
4008 (4011, 4016) Изделия из вулканизированной резины.....	8	0,02
Раздел IX		
4407 Лесоматериалы из дуба.....	18	0,04
4409 Пиломатериалы лиственные.....	94	0,22
4410 (4411) Плиты древесностружечные.....	14	0,03
4412 Фанера клееная.....	312	0,74
4415 Ящики, коробки, поддоны из древесины.....	2	0
4420 (4421) Изделия деревянные прочие.....	9	0,02
Раздел X		
4819 Ящики, коробки из гофрированной бумаги или картона.....	6	0,01
4823 Прокладки, шайбы и прочие уплотнители.....	11	0,03
Раздел XI		
5309 Ткани льняные.....	15	0,04
5906 Текстильные материалы прорезиненные.....	2	0
5911 Ситоткань.....	8	0,02
6101 (-6111) Одежда трикотажная.....	40	0,09
6201 Пальто, плащи, куртки.....	6	0,01
6203 (-6209, 6211, 6212) Костюмы, пиджаки, брюки.....	78	0,18
6302 (6307) Готовые текстильные изделия прочие.....	3	0,01
Раздел XII		
6404 Обувь.....	2	0
6505 Шляпы и прочие головные уборы.....	1	0
Раздел XIII		
6804 Изделия из камня и керамических материалов.....	2	0
7007 Стекло упрочненное.....	5	0,01
7019 Стекловолокно.....	2	0
Раздел XIV		
7110 Палладий необработанный.....	6	0,01
Раздел XV		
7201 Чугун переделный.....	12 302	29,11
7202 Ферросплавы.....	145	0,34
7205 Гранулы и порошки из черных металлов.....	5	0,01
7208 Прокат плоский из углеродистой стали горячекат.....	46	0,11
7209 Прокат плоский из углеродистой стали холоднокат.....	201	0,48

Код ТН ВЭД	Стоим.	%
7210 Прокат плоский из угл. стали.....	168	0,40
7216 Прутки, уголки и профили из углеродистой стали.....	10	0,02
7225 (-7226) Прокат плоский из стали кремнистой.....	6 608	15,63
7228 Прутки из легированных сталей пр.....	88	0,21
7304 Трубы необработанные.....	259	0,61
7310 Цистерны, бочки, канистры из черных металлов.....	6	0,01
7315 (7317, 7318) Цепи, винты, болты, гайки.....	7	0,02
7326 Изделия прочие из черных металлов.....	5	0,01
7408 Проволока медная.....	2 068	4,89
7502 Никель.....	298	0,71
7601 (7604, 7606, 7616) Алюминий, плиты, листы.....	588	1,39
8108 Титан и изд.из него.....	16	0,04
8205 (8207) Инструмент ручной.....	15	0,04
8302 Крепежная арматура, фурнитура.....	26	0,06
Раздел XVI		
8407 Двигатели авиационные.....	20	0,05
8412 Двигатели реактивные.....	10	0,02
8413 Насосы жидкостные.....	3,0	0,01
8421 Всасывающие воздушные фильтры.....	13	0,03
8425 Домкраты и подъемники гидравлические.....	2	0
8458 (8462, 8466) Станки металлообрабатывающие.....	70	0,17
8474 (8479) Оборуд. для сортировки, измельчения.....	6	0,01
8482 Подшипники.....	3	0,01
8483 Валы трансмиссионные.....	1	0
8501 Двигатели и генераторы постоянного тока.....	1	0
8504 Трансформаторы электрические.....	16	0,04
8507 Аккумуляторы электрические.....	2	0
8511 Электрооборудование пр.....	5	0,01
8529 Части для товарных позиций 8525-8528.....	8	0,02
8532 Конденсаторы постоянной емкости.....	2	0
8539 Лампы накаливания, лампы и трубки электронные.....	3,0	0,01
8541 Диоды, транзисторы.....	12	0,03
8543 Машины электрические.....	2,0	0
8544 Провода обмоточные.....	64	0,15
8547 Арматура изолирующая из пластмасс.....	1	0
Раздел XVII		
8708 Части и оборудование для тракторов.....	46	0,11
8711 Мотоциклы с объемом двиг. более 50 куб.см.....	19	0,04
8714 Части к тов.поз. 8711-8713.....	3	0,01
8716 Транспортные средства прочие.....	1	0
8803 Части летательных аппаратов (вертолетов).....	22	0,05
8805 Наземные тренажеры для летн.состава и их части.....	8	0,02
Раздел XVIII		
9002 Объективы.....	1	0
9005 Бинокли.....	13	0,03
9014 Компасы, навигационные приборы.....	5	0,01
9015 Приборы и инструменты топографические.....	80	0,19
9022 Рентгеновские люминисцентные экраны проч.....	2	0
9024 Машины и приборы для испытания металлов.....	3	0,01
9031 Приборы автоматического регулирования.....	8	0,02
9033 Части и принадлежности к товарам группы 90.....	8	0,02
Раздел XX		
9506 Снаряды и инвентарь для занятий физкультурой.....	5	0,01
9802 Оборуд. для метпроизводства и электротехпрома.....	539	1,28
9804 Домашняя утварь.....	5	0,01
Прочие.....	6	0,01
Импорт	5 298	100
Раздел II		
1302 Соки и экстракты растительные.....	2	0,04
Раздел IV		
2101 Экстракты, эссенции и концентраты кофе.....	277	5,23
2207 Спирт этиловый неденатурированный.....	259	4,89
2208 Текила и другие спиртные напитки.....	816	15,40
Раздел VI		
3004 Лекарственные средства.....	2	0,04
3304 Косметические средства.....	14	0,26
3401 Мыло туалетное.....	332	6,27
Раздел VII		
3923 Пробки, крышки из пластмасс.....	86	1,62
Раздел XVI		
8406 Турбины паровые.....	240	4,53
8407 Двигатели авиационные.....	2 600	49,08
Раздел XVII		
8803 Части самолетов и вертолетов.....	151	2,85
Раздел XX		
9503 (9506) Снаряды для занятий физкультурой.....	510	9,63
9804 Домашняя утварь.....	9,0	0,17