

Деловая МЕКСИКА

ЭКОНОМИКА И СВЯЗИ С РОССИЕЙ в 2001-02гг., том II

СОДЕРЖАНИЕ

Общие сведения	3	Чермет	13
Политика	4	Автомобилестроение	14
Экономика	5	«Макиладорас»	14
Финансы	6	Нефтепром	15
Бюджетные расходы в 2001г.	6	Агропром	16
Мексиканская биржа	7	Транспорт	19
Внешний и внутренний долг	8	Экспорт	20
Инфляция	8	Торговля	21
Банки	8	Антидемпинговые расследования	22
Золотовалютные резервы	10	Региональные интеграционные организации ..	22
Инвестиции	10	Связи с Россией	23
Телеком	11	Представительства	25
Промышленность	12	Статистика	25

©Г.Н. Вачнадзе, 2003

ISBN 5-900034-25-7

Проект ПОЛПРЕД: Г. Вачнадзе, И. Ермаченков, Н. Кац,

А.Комаров, К. Сальберг, Т. Стенина, Л. Тимофеева

Агентство "Бизнес-Пресс", 119049 Москва, Бол. Якиманка 35, стр. 1,

т/ф 238-6458, 238-9587, 238-2798, info@polpred.com, www.polpred.com

Отпечатано в ФГУП «ПИК ВИНТИ», 140010 Люберцы, Октябрьский пр-т 403

Заказ

ПОЛПРЕД



Совет по внешней политике Комитета Госдумы по международным делам
с участием МИД РФ, журнала «Коринф» Минэкономразвития РФ

ПОЛПРЕД



Совет по внешней политике Комитета Госдумы по международным делам
с участием МИД РФ, журнала «Коринф» Минэкономразвития РФ

ДЕЛОВАЯ МЕКСИКА

ЭКОНОМИКА И СВЯЗИ С РОССИЕЙ В 2001-02гг.

www.polpred.com — на сайте есть все издания этой книги с 1998г.

Автор проекта ПОЛПРЕД, гл. редактор д.и.н. Г. Вачнадзе.
Над справочником работали: И. Ермаченков, Н. Кац, А. Комаров,
М. Кулабухова, А. Купцов, К. Сальберг, Т. Стенина, Л. Тимофеева
Агентство "Бизнес-Пресс", 119049 Москва, Бол. Якиманка 35, стр. 1,
т/ф 238-6458, 238-9587, 238-2798, info@polpred.com, www.polpred.com
Отпечатано в ПИК ВИНТИ, 140010 Люберцы, Октябрьский пр-т 403
ЛР № 065260 от 02.07.97

©Г.Н. Вачнадзе, 2003
ISBN 5-900034-25-7

Деловая МЕКСИКА

Содержание

Общие сведения	3	Чермет	13
Политика	4	Автомобилестроение	14
Экономика	5	«Макиладорас»	14
Финансы	6	Нефтепром	15
Бюджетные расходы в 2001г.	6	Агропром	16
Мексиканская биржа	7	Транспорт	19
Внешний и внутренний долг	8	Экспорт	20
Инфляция	8	Торговля	21
Банки	8	Антидемпинговые расследования	22
Золотовалютные резервы	10	Региональные интеграционные организации	22
Инвестиции	10	Связи с Россией	23
Телеком	11	Представительства	25
Промышленность	12	Статистика	25

СОКРАЩЕНИЯ

АО-акционерное общество; АПК-аграрно-промышленный комплекс; АТР-Азиатско-тихоокеанский регион; АТЭС-Азиатско-тихоокеанское экономическое сообщество; АЭС-атомная электростанция; ВБ-Всемирный банк; ВВП-валовой внутренний продукт; ВВС-военно-воздушные силы; ВМС-военно-морские силы; ВВП-валовой национальный продукт; ВОЗ-Всемирная организация здравоохранения; ВОИС-Всемирная организация интеллектуальной собственности; ВПК-военно-промышленный комплекс; ВС-вооруженные силы; ВТО-Всемирная торговая организация; ВТС-военно-техническое сотрудничество; ВЭД-внешнеэкономическая деятельность; ГАЗ-Горьковский автозавод; ГСМ-горюче-смазочные материалы; ГСП-генеральная система преференций; ГТК-государственный таможенный комитет РФ; ГЭС-гидроэлектростанция; ЕБРР-Европейский банк реконструкции и развития; ЕИБ-Европейский инвестиционный банк; ЕС-Европейский Союз; ЗРК-зенитно-ракетный комплекс; ИС-интеллектуальная собственность; ИТ-информационные технологии; КБ-конструкторское бюро; ЛЭП-линия электропередач; МБРР-Международный банк реконструкции и развития; МВД-министерство внутренних дел; МВФ-Международный валютный фонд; МИД-министерство иностранных дел; НДС-налог на добавочную стоимость; НИИ-научно-исследовательский институт; НИОКР-научно-исследовательские и опытно-конструкторские работы; НПЗ-нефтеперерабатывающий завод; НТП-научно-технический прогресс; ОЭСР-Организация экономического сотрудничества и развития; ПВО-противовоздушная оборона; ПИИ-прямые иностранные инвестиции; ПМЖ-постоянное место жительства; ПО-программное обеспечение; ПРО-противоракетная оборона; РАН-Российская академия наук; РКА-Российское космическое агентство; РНБ-режим наибольшего благоприятствования; РФ-Российская Федерация; СБ ООН-Совет безопасности Организации объединенных наций; СКВ-свободно конвертируемая валюта; СМИ-средства массовой информации; СНГ-Содружество независимых государств; СП-совместное предприятие; СЭЗ-свободная экономическая зона; ТНК-транснациональная корпорация; ТПП-торгово-промышленная палата; ТРАСЕКА-транспортные пути в рамках коридора Европа-Кавказ-Азия; ТРИПС-Соглашение о торговых аспектах защиты прав интеллектуальной собственности в рамках ВТО; ТЭК-топливно-энергетический комплекс; ТЭО-техно-экономическое обоснование; ТЭС-тепловая электростанция; ФПГ-финансово-промышленные группы; ФПК-финансово-промышленная корпорация; ЦБ-центральный банк; ЦБК-целлюлозно-бумажный комбинат; ЦВЕ-Центральная и Восточная Европа; ЮНЕСКО-Организация объединенных наций по образованию, науке и культуре; ЮНКТАД-Комитет ООН по торговле и развитию.

МЕКСИКА

Общие сведения. Мексиканские Соединенные Штаты. Государство в южной части североамериканского континента. Территория — 1958,2 тыс. кв. км. Столица — г. Мехико (более 20 млн. человек). Население — 100 млн. человек (окт. 2000 г.). Государственный язык — испанский. Религия — католическая. Денежная единица — песо (1 долл. США = 9,8 песо). Национальный праздник — 16 сент. — День провозглашения независимости (1810 г.).

По конституции 1917 г. Мексика — федеративная республика. Глава государства и правительства — президент, избираемый на 6-летний срок без права переизбрания. Президент — Висенте Фокс Кесада (с 1 дек. 2000 г.). Законодательная власть принадлежит двухпалатному Национальному конгрессу: сенат — 128 сенаторов, Палата депутатов — 500 депутатов.

В Мексике доминируют три партии: Институционно-революционная партия (ИРП), правоцентристская Партия национального действия (ПНД) и левоцентристская Партия демократической революции (ПДР).

На состоявшихся в июле 2000 г. президентских выборах победу одержал кандидат от коалиции «Альянс за перемены» (ПНД, Зеленая экологическая партия Мексики и Партия за новую республику) В.Фокс. Выборы стали важным шагом на пути продвижения Мексики к представительной плюралистической демократии, положили конец гегемонии ИРП, бессменно находившейся у власти с 1929 г.

При реализации своих планов правительство Мексики сталкивается с упорным противодействием оппозиции, располагающей большинством как в центральных органах законодательной власти, так и на местах. Используя популистские лозунги в преддверии предстоящих в 2003г. промежуточных выборов в Палату депутатов и губернаторов штатов, в 2001-02 гг. оппозиции удавалось блокировать в Конгрессе ряд крупных инициатив президента, в т.ч. связанных со структурным реформированием энергетики. Оппозиционная ИРП твердо настроена на возвращение к власти.

В конце мая 2001 г. президент В.Фокс представил на рассмотрение Конгресса развернутый план национального развития страны на 2001-06гг., предусматривающий достижение подлинной демократии в обществе, укрепление федерализма, рост благосостояния населения, стабильную и устойчивую динамику национальной экономики и повышение ее конкурентоспособности.

В стране сохраняется высокий уровень безработицы и преступности, участились демонстрации населения с антиправительственными лозунгами. Дестабилизирующее влияние на обстановку в Мексике оказывает неурегулированность ситуации в штате Чиapas, где продолжает свою деятельность партизанская группировка Сапатистская армия национального освобождения (САНО). При бывшем президенте Э.Седильо диалог властей с повстанцами не привел к положительным результатам и был прерван (камнем преткновения стал вопрос об автономии для индейских регионов). В.Фокс после вступления в должность вплотную занялся этой проблемой: возобновил диалог с САНО, предпринял ряд конкретных шагов. Из штата

были отведены правительственные войска. Конгрессом принят и вступил в силу закон о правах и культуре коренных народов, на трибуну мексиканского парламента впервые были допущены представители САНО. Однако усилия администрации В.Фокса на этом направлении оказались недостаточными, хотя и позволили приглушить остроту проблемы на национальном уровне.

Наряду с Бразилией и Аргентиной Мексика образует «большую тройку» латиноамериканских индустриальных лидеров. ОЭСР относит Мексику к категории государств с развитой экономикой и в 1994 г. приняла ее в свои члены. Важнейшим фактором развития экономики Мексики является ее членство в Североамериканской зоне свободной торговли (САЗСТ), предопределяющее преимущественную ориентацию внешнеторговых связей страны на США и Канаду.

В последние годы мексиканское руководство проводило курс модернизации на основе неоллиберальных реформ. Этой линии придерживается и новый кабинет министров. Экономическая политика правительства направлена на децентрализацию хозяйственного управления, сокращение нерентабельного госсектора, обеспечение открытости экономики. В 2000 г. темпы роста ВВП составили 6,9% (самый высокий показатель за последние 20 лет), в 2001 г. ВВП сократился на 0,26% и составил 617,9 млрд. долл. (**9 место в мире**). На 2002 г. запланирован прирост в 1,7%. Инфляция в 2001 г. составила 4,4% (2000 г. — 9%). Уровень безработицы — 3,2% (2000 г. — 2,2%) экономически активного населения.

Благодаря программе финансовой стабилизации, которая реализовывалась в 1999-2000 гг., были решены две важные задачи: во-первых, удалось избежать повторения до сих пор регулярно возникавшего в связи с президентскими выборами и сменой администрации т.н. «кризиса шестилетия», во-вторых, создать и иметь в наличии необходимые резервы для предотвращения негативных последствий возможного нового обострения мирового финансового кризиса. В рамках указанной программы Мексике по линии международных финансовых институтов была предоставлена резервная кредитная линия в 23,7 млрд. долл.

Внешняя торговля составляет почти 60% ВВП и в 2001 г. ее объем составил **326,8 млрд. долл.** (в 1999 г. — 340,8 млрд. долл.). Объем экспорта — 158,5 млрд. долл., что делает Мексику крупнейшим экспортером всей Латинской Америки. В структуре экспорта преобладают готовые изделия, полуфабрикаты, нефть и нефтепродукты. На США и Канаду приходится 86% экспорта, 4,4% — на страны ЕС, 3,6% — на государства ЛА, 1,9% — на страны АТР. Суммарный объем импорта — 168,2 млрд. долл. Благодаря заключенным о свободной торговле Мексика имеет преференциальный режим торговли практически со всеми ведущими регионами мира, в т.ч. с Северной и Латинской Америкой, европейскими странами.

Мексика проводит активную внешнюю политику, направленную на абсолютное верховенство права в мировых делах, уважение принципа невмешательства во внутренние дела других стран. Она явилась инициатором создания безъядерной зоны в регионе, стояла у истоков идеи создания механизма политических консультаций госу-

дарств Латинской Америки и образования Группы Рио. Мексиканские представители вносят ощутимый вклад в работу ООН, Конференции по разоружению, других международных форумов.

Главные политико-дипломатические достижения страны в последние годы: подписание Соглашения о САЗСТ (НАФТА), вступило в силу с 1994 г.; присоединение к форуму «Азиатско-тихоокеанское экономическое сотрудничество» (АТЭС) и председательство в нем с окт. 2001г. по окт. 2002 г.; получение статуса наблюдателя в Совете Европы (нояб. 1999 г.); подписание с ЕС и Израилем соглашений о свободной торговле (март 2000 г.); избрание в состав непостоянных членов СБ ООН на 2002-03гг.; Мексика – единственная латиноамериканская страна-учредитель Европейского банка реконструкции и развития.

Политика

На протяжении последних лет Мексика играет активную роль в системе мировых экономических отношений. С каждым годом, учитывая успехи страны в развитии внешнеэкономических связей и расширение их географии, экономическая и политическая роль Мексики в международном сообществе возрастает. Пришедшее на смену администрации Э.Седильо новое правительство В.Фокса подтвердило свое намерение максимально сократить существующие барьеры в международной торговле и открыть свободный доступ мексиканским производителям на рынки других стран и регионов. Активно проводимая политика либерализации мировых рынков товаров, услуг и капиталов посредством заключения соглашений о свободной торговле и поощрении и взаимной защите инвестиций позволила Мексике создать имидж стабильного торгового партнера с прочной экономической, платформой и рассматривать ее в качестве государства, привлекательного с точки зрения вложения иностранного капитала.

В 2001г. вступили в силу еще 2 соглашения о свободной торговле: с 15 марта со странами «Северного треугольника» (Гондурасом, Гватемалой и Сальвадором) и с 1 июля – членами Европейской Ассоциации свободной торговли – ЕАСТ. Продолжался переговорный процесс по заключению аналогичных двусторонних соглашений с Панамой, Сингапуром и Японией. Завершились переговоры и были подписаны соглашения о поощрении и взаимной защите инвестиций с Австрией и Кубой.

Мексика охватила действием заключенных ею соглашений все основные регионы мира. Торговые отношения с Европой регламентирует соглашение о свободной торговле со странами ЕС, аналогичное соглашение – с членами ЕАСТ, Швейцарией, Норвегией, Исландией и Лихтенштейном, не входящими в Европейский Союз. Практически со всеми европейскими государствами Мексика имеет соглашения о поощрении и взаимной защите инвестиций. Со странами североамериканского региона с 1994г. действует соглашение НАФТА, в южной части континента – соглашение с Чили, Боливией, а также с Венесуэлой и Колумбией (Группа Трех). В перспективе – к 2005г. – подписание соглашения о создании единой Зоны свободной торговли на американском континенте АЛКА. Центральная Америка обозначена соглашениями о свободной торговле со странами «Северного треугольника», Коста-Рикой и Никарагуа.

В перспективе подписание соглашений о свободной торговле с Японией и Сингапуром. Рассматривается возможность начала, переговоров с Южной Кореей. С Японией, Сингапуром и Южной Кореей действуют соглашения о поощрении и взаимной защите инвестиций. Азиатский регион приобретает все большее значение для Мексики, учитывая высокий уровень доходов на душу населения и наличие в таких странах, как Япония и Сингапур высокотехнологичной промышленной базы, а в Южной Корее дешевой рабочей силы. Имея подписанное соглашение о свободной торговле хотя бы с одной из азиатских стран, Мексика получит возможность выхода на азиатский рынок в 3 млрд. потребителей.

Общее количество стран, имеющих соглашения о свободной торговле с Мексикой, составляет 31. Ни одна из стран мира, за исключением Европейского Союза, не имеет такого количества подобных соглашений.

В ежегодном докладе «О конкурентоспособности стран мира за 2001г.», сделанном президентом Всемирного экономического форума К.Швабом, приводится ранжирование 75 стран мира по уровню их экономического роста. В данном ранжире Мексика заняла, как и в пред.г., 42 место, что на две позиции выше, чем Бразилия и на 7 – чем Аргентина. В итоге Мексика в данном рейтинге пропустила вперед лишь Коста-Рику. Возглавляет список Финляндия, последнее место отводится Боливии.

Благодаря таким показателям, как устойчивость национальной валюты (по итогам проведенного американским инвестиционным банком JP Morgan Chase исследования, мексиканский песо в 2001г. был признан наиболее стабильным видом валюты среди стран Латинской Америки), а также минимальный уровень процентной ставки «сетес» позволили Мексике при определении степени риска коммерческой и инвестиционной деятельности в странах латиноамериканского региона получить наиболее низкую оценку. Степень экономического риска Мексики составила 275 пунктов, что является также историческим минимумом для страны (для сравнения: аналогичный показатель Аргентины достиг 4115 пунктов).

По оценке ОЭСР, возможное восстановление состояния мировой экономики начнется в июле 2002г., и одна из основных ролей в осуществлении этого процесса принадлежит Мексике. Согласно точке зрения Начальника отдела общественных связей ОЭСР Д.Веста, Мексика имеет значительный вес в мировой торговле, являясь связующим звеном между американским, европейским и азиатским континентами, занимает передовые позиции в реализации политики всемирной глобализации торговли и финансов. На протяжении ряда лет Мексика отстаивает свою приверженность процессу либерализации торговли, считая ее одним из основных средств ускорения темпов экономического роста в мире. По мнению ОЭСР, Мексика одна из первых сможет возобновить присущее ей ранее поступательное развитие экономики и финансов и возглавит процесс восстановления состояния мировой экономики.

Несмотря на оптимистические прогнозы в отношении развития экономической ситуации в Мексике, влияние событий 2001г. оказалось на нее очень велико. Отмечаемое ранее в Мексике снижение темпов экономического роста, в 2001г.

приобрело угрожающий характер. Экономика страны характеризовалась наихудшими за последние 6 лет показателями развития. Впервые за последние 30 лет Мексика испытывает экономический спад, вызванный внешними обстоятельствами, без характерного для него внутреннего кризиса финансовой системы и при контролируемом правительством уровне инфляции. Снижение основных макроэкономических показателей Мексики в первый год руководства страной В.Фоксом было связано с негативной тенденцией общемирового экономического развития. К таким внешним факторам можно отнести экономический кризис, поразивший ряд латиноамериканских стран, в первую очередь, Аргентину; замедление темпов экономического роста в США, являющихся основным торговым партнером и крупнейшим инвестором Мексики; теракты 11 сент. в Америке, повлекшие за собой финансовые потери, как в США, так и в Мексике.

На развитие экономической ситуации в стране, а также на ее международный авторитет, влияние оказал ряд внутренних проблем: несбалансированность бюджета и рост его дефицита, уменьшение налоговых поступлений, снижение объема товарооборота и увеличение торгового дефицита, пробуксовка основных госреформ, представленных на обсуждение Конгрессу страны: финансовой, налоговой и энергетической. Сроки их утверждения неоднократно переносились, и до его окончания ни по одной из реформ реальных результатов получено не было. Последним сроком для принятия налоговой реформы устанавливался нояб. 2001г., однако он выдержан так и не был, ее принятие с рядом оговорок и модификаций состоялось в начале 2002г. Затяжной характер утверждения налоговой реформы отрицательно сказался на состоянии бюджета на текущий год, поскольку он планировался с учетом ее принятия. Так как реформа утверждена была только в начале 2002г., правительство было вынуждено корректировать запланированные показатели. Согласно плану на 2002г., при среднегодовом уровне ВВП 3,5%, при условии принятия реформы дополнительные налоговые поступления составили бы 112 млрд. песо или 1,78% ВВП. Теперь, в лучшем случае, они не превысят 75% указанной суммы — 84 млрд. песо, что повлечет за собой сокращение расходной части бюджета.

Затяжка в принятии основных реформ дала основания оппонентам В.Фокса обвинять его в неумении найти общий язык с Конгрессом страны и повод усомниться в его способности руководить государством. В 2001г. отмечалось отсутствие согласованности действий внутри самого правительства. Все чаще его упрекали в некомпетентности при принятии государственных решений и непоследовательности проводимой политики.

Вероятное восстановление поступательного развития страны возможно, начиная со II пол. 2002г. Если учесть, что в I кв. 2002г., по официальным данным, в экономике США наметились положительные сдвиги, то вполне вероятно ожидать улучшения ситуации в Мексике в прогнозируемые сроки. Другая часть аналитиков придерживается мнения, что на восстановление утраченных темпов экономического роста Мексике понадобится значительный период времени, исчисляемый не одним годом.

Экономика

Как отмечалось, 2001г. характеризовался самым низким показателем экономического развития за последнее шестилетие. Общий показатель экономической активности (IGAE) в 2001г. снизился на 0,4%, причем в дек. отмечалось его наибольшее падение (на 2,4%) по отношению к аналогичному месяцу 2000г. Уровень ВВП на конец 2001г. был ниже нулевой отметки и составил — 0,3% (ВВП сельского хозяйства — 2,5%, промышленности — -3,5% и сферы услуг — 1,1%). Отрицательный показатель ВВП на протяжении ряда лет отмечался в Мексике лишь в кризисном 1995г., когда он достиг -6,5%. Однако, тогда этот год был признан правительством как кризисный с учетом смены правительственного аппарата и связанными с ней проблемами в области госэкономики и финансов. Принимая во внимание тот факт, что правительство В.Фокса отказывалось признавать в 2001г. наличие в стране признаков кризисной ситуации, то в условиях нормального функционирования экономики такое снижение прироста ВВП велико.

Ухудшение экономической ситуации в стране вынудило правительство неоднократно в течение года корректировать запланированные финансово-экономические показатели. Первоначально установленный уровень прироста ВВП составлял 4,5%, к концу года он был снижен до 0,2%. И даже этого показателя достигнуть не удалось. Согласно официальным данным, ВВП имел уровень -0,3%.

Одним из факторов, свидетельствующих об ухудшении экономического положения в Мексике в 2001г. явилось промпроизводство. Положение в большинстве отраслей промышленности характеризовалось дальнейшим снижением темпов производственного роста. По результатам за год снижение ВВП в промышленности составило -3,5%.

Такие факторы, как снижение активности в промышленности и экономике страны оказали влияние на уровень занятости мексиканского населения. За 2001г. в связи с закрытием ряда предприятий, либо частичной остановкой производственных линий в реальном секторе страны без работы остались 505,4 тыс.чел., из них 270 тыс. — зарегистрированных в системе Института страхования Мексики. Несмотря на то, что официальный уровень безработицы за год невысок — 2,46% — с каждым днем происходит увеличение количества безработных. На конец года показатель количества вновь созданных рабочих мест не превысил 500 тыс.чел. Это в 3 раза меньше, чем намечалось планом на 2001г. (1,3 млн.чел.) Эксперты ОЭСР полагают, что официальная статистика искажает реальное положение в стране в сфере занятости. Считается, что в Мексике на янв. 2002г. имели работу 97,5% экономически активного населения (к безработным официальная статистика относит людей, и часа не проработавших в течение недели). По мнению ОЭСР, уровень безработицы в Мексике был бы наполовину выше, если бы применялись критерии подсчета, принятые в большинстве стран-членов этой организации. По данным ОЭСР, число потенциальных безработных в Мексике, с учетом частично занятых, находится на уровне 20%.

Мексика – страна низких зарплат и высоких страховых отчислений для нанимателей рабочей силы, что вынуждает многих соглашаться на работу в теневой сфере экономики, т.е. без получения социальных льгот и гарантий. В 2001г. каждый пятый работник в Мексике был занят в неформальном секторе экономики, т.е. не платил налогов и не получал никаких социальных гарантий в виде отчислений на медобслуживание и пенсию.

Минимальный уровень дневной зарплаты составил 4-5 долл., в зависимости от географической зоны страны. Покупательная способность минимальной зарплаты падает в связи с постоянным ростом цен, сейчас она покрывает 20,8% базовой корзины товаров и услуг. За 2001г. стоимость базовой корзины выросла на 18,95%: на продовары, напитки и табачные изделия – на 22%, здравоохранение – на 20,2%, одежду и обувь – на 18,3%, жилье и коммунальные услуги – на 18,3%, транспорт – 15%, образование – на 20%.

Основной денежной единицей Мексики является песо. Курс нацвалюты в 2001г. определялся: объемом притока иностранных финансовых инвестиций, соотношением спроса и предложения, уровнями инфляции и процентной ставки, сальдо торгового и платежного баланса. Правительство страны в своей финансовой политике упор делает на поддержании стабильного курса песо с помощью различных механизмов прямого и непрямого воздействия. Применяемая правительством политика свободно плавающего курса нацвалюты позволила удерживать песо в 2001г. на стабильном уровне. По выражению специалистов, курс нацвалюты в 2001г. был даже «сверхстабильным». Тенденция укрепления песо отмечалась, начиная с I кв. 2001г., и сохранялась до конца отчетного периода. В 2001г. средний обменный курс держался на неизменном уровне – 9,1-9,2 песо за долл.

Финансы

По итогам 2001г. дефицит госбюджета составил 41 млрд.песо (0,73% ВВП). По сравнению с 1999г. (1,25% ВВП) и 2000г. (1% ВВП) это более низкий уровень, однако выше, чем было запланировано в начале года (0,65%).

Пополнение госбюджета на 2001г., в млрд. песо

Статья	Финансовые поступления
Дефицит госбюджета	-41
Доходы	1270,8
Федеральное правительство	935
-Налоговые поступления	643,9
-Неналоговые поступления	291,1
От госпредприятий и компаний	335,8
-Пемекс	107,5
-Другие	228,3
Расходы	1311,8
Программируемые	917,9
-Отсроченные платежи	-19,1
Непрограммируемые	393,8
-Финансовые издержки	188,9
-Доля участия	195,6
-Задолженность за пред.г	9,3

Доходная часть бюджета составила 1,271 трлн.песо, что на 6% выше, чем в 2000г. и на 22% – чем в 1999г. Из-за падения международных цен на нефть и нефтепродукты в 2001г., ниже запланированного уровня (190,1 млрд.песо) оказались поступления в бюджет от нефтяного сектора – они не превысили 107,5 млрд.песо. В пред.г. данный

показатель составлял 147 млрд.песо. На 12,2% по сравнению с 2000г. возросли поступления федеральных налогов (643,9 млрд.песо).

Бюджетные расходы в 2001г. составили 1311,8 трлн. песо, на 4,8% выше, чем в 2000г. В связи с более низким по сравнению с планом уровнем налоговых поступлений в бюджет, вызванным снижением экономической активности в стране, а также уменьшением цен на нефть, правительство было вынуждено трижды прибегнуть к сокращению расходной части бюджета: первый раз – на 3,171 млрд. песо, второй – на 3,375 млрд. песо и третий – на 3,100 млрд.песо. Поскольку до конца 2001г. налоговая реформа не была принята, данная мера оставалась единственным возможным механизмом поддерживать бюджетный дефицит на запланированном уровне. Несмотря на проведение сокращений расходной части бюджета, дефицит превысил установленный уровень. На 2002г. дефицит запланирован в 0,65% ВВП. Вероятно, что правительству удастся выдержать намеченный показатель, тем более с учетом принятия в 2002г. налоговой реформы.

Состояние платежного баланса по текущим операциям в 2001г.: дефицит уменьшился по сравнению с 2000г. на 1,6% и составил 17,457 млрд.долл., 2,8% ВВП. Источники его формирования.

Платежный баланс по текущим операциям, в млрд.долл.

	2000 (годовой)	2001 (годовой)
Текущий счет	-17737	-17457
Торговый баланс	-8003	-9729
Экспорт	166455	158547
Импорт	174458	168276
Услуги нефакториальные	-2324	-3558
Факториальные услуги	-14404	-13508
Переводы	6994	9338
Торговый баланс нефтяной	-22566	-20218

В зависимости от того, насколько успешно в текущем году будет проходить реализация в жизнь основных реформ, в первую очередь, налоговой, отрицательное сальдо платежного баланса по текущим операциям может варьироваться от – 2,9% ВВП до – 3,4% ВВП. Показатель на уровне – 3,4% рассматривается, как наиболее вероятный.

Основные финансовые показатели

	1998г.	1999г.	2000г.	2001г.
Инфляция, в %	18,6	12,3	9	4,4
% ставки, средняя				
Сетес 28 дней	24,8	21,6	15,2	6,6
ТПЕ	36,6	24,1	17	12,9
Курс обмена песо за долл. ср/год	9,14	9,56	9,46	9,34
Объем ден. массы в обращ., в млн.песо	131598	134042	150114	166186
Зарубежные активы нетто, в млн.долл.	23480	26515	28114	31149
Золотовалютные резервы, в млн.долл.	30140	30733	35620	40091

В 2001г. финансовый рынок характеризовался нестабильностью, обусловленной внутренними и внешними факторами. Основным механизмом регулирования финансового рынка оставались «кортос» – сокращение объема денежной массы в обращении путем периодического изъятия сумм с рынка. В течение года было проведено 3 «кортос»: первый в янв. в 400 млн. песо, второй в мае – 350 млн.песо и третий в июле – 300 млн.песо, причем с каждым «кортос» отмечалось снижение его размера. Оправданность данной меры Центральный банк объяснял тем, что динамика инфляции в 2001г. была такова, что дала возможность «ослабить» жесткий характер проводимой правительст-

вом и банком монетаристской политики, сделать ее более гибкой и мобильной.

В связи с событиями 11 сент. в США произошло падение индекса Мексиканской биржи ценных бумаг на 4,60 пункта, отмечалось снижение курса нацвалюты, а также рост уровня процентной ставки до 12%. Однако ситуация была быстро восстановлена, и с 16 сент. 2001г. финансовый рынок страны функционировал в обычном режиме.

Для обеспечения большей свободы маневра на денежном рынке Банк Мексики в июле 2001г. повысил уровень обязательных депозитов коммерческих банков до 1320 млн.песо. Он активно использовал аукционы по продаже государственных казначейских обязательств «сетес», бонгов развития «бонес», договорных бонгов — «ахустабонес».

Размещение ценных госбумаг в 2001г., в млн. песо

	2000г.	2001г.
Сетес	133000	142000
Бонес	33500	31800
Ахустабонес.....	600	0
УДИ.....	0	3103
Всего	167500	177203

Наибольший удельный вес на финансовом рынке страны по-прежнему имели «сетес». Они размещались сроком на 28, 91, 182 и 364 дня. Главным направлением финансовой стратегии правительства в 2001г. была дедолларизация долга, поэтому выпуск бонгов казначейства «тесобонес» прекратился и осуществлялся их окончательный выкуп у держателей этих бумаг. Была прекращена эмиссия «ахустабонес». На конец года, структура внутреннего госдолга: 17% составляли «ахустабонес», 35% — «бонес», 29% — «сетес», 18% — Фонд сбережений СПС (Системы пенсионных сбережений) и 1% — УДИ. В 2001г. распределение выплат процентов по бумагам: 52% по «сетес», 39% по «бонес», 5% — «ахустабонес» и остальная часть по другим бумагам.

В 2001г. правительство дважды провело эмиссию глобальных бонгов сроком действия па 18 и 30 лет первая — на 3,300 млрд.долл., вторая — 1,500 млрд.долл.

Эмиссия долгосрочных бонгов в Мексике

	Объем	Срок действия	Проц.ставка
	в млрд.долл.	в годах	
Май 1996г.....	1,750	30	12,39
Сент.1996г.....	1,000	20	11,45
Март 2001г.....	3,300	18	9,35
Авг. 2001г.....	1,500	30	9,02

Новые бонны имеют долгосрочный характер с уплатой ежегодной процентной ставки на уровне 9,35% и 9,02%. Выпуск глобальных бонгов проводится в Мексике с 1996г. и последний является четвертым по счету. Общий объем эмиссий составил 7,6 млрд.долл. Новые бонны выпущены с расчетом на иноинвесторов, североамериканских и европейских, которые проявляют больше доверия и интереса именно к этому виду мексиканских ценных бумаг.

Ставка «сетес» на 28 дней являлась основным индикатором финансового рынка. Традиционно ее устанавливает Банк Мексики, и она служит точкой отсчета для ставок коммерческих банков. В 2001г. ставка «сетес» складывалась под влиянием: общего состояния валютно-финансового рынка, спроса на денежные средства со стороны государства, уровня инфляции, «степени риска» страны в соответствии с международной классификацией, объема ввоза и вывоза иностранного капитала.

Несмотря на сложную экономическую ситуацию в Мексике, 2001г. характеризовался стабильной тенденцией к понижению процентной ставки. В начале янв. она имела уровень 17,9%, затем в промежутке до авг. отмечалось ее снижение до 6,9% — рекордно низкого показателя. В сент. процентная ставка начала увеличиваться, что было связано с нестабильностью на рынке ценных бумаг, вызванной терактами в Америке. В сент. «сетес» варьировалась от 8,8% до 9,7%, т.е. имела уровень, несмотря на его увеличение, более низкий по сравнению с показателями за 1999г. и 2000г. В IV кв. размер «сетес» достигал 11,0%, среднегодовое значение составило 11,3%.

Мексиканская биржа ценных бумаг в 2001г. работала с высокой рентабельностью. События 11 сент. и снижение экономической активности в большинстве стран мира обусловили колебания индексов МБ ЦБ. Наиболее серьезное снижение биржевых индексов пришлось на сент., когда оно составило 4,54%. Это один из наибольших спадов для МБЦБ после кризиса 1995г. Тенденция снижения биржевых индексов сохранялась до окт., когда наступил момент стабилизации. В период наибольшего падения индекса МБЦБ его уровень достиг 4263,89 ед. Это было 7 по размерам падение индекса за всю историю Биржи. Потери составили 1580 млн.долл. Для поддержания курса песо Банк Мексики 15-18 сент. сбрасывал на рынок по 200 млн.долл. ежедневно. 18 сент. продажа долларов осуществлялась по среднему курсу 9,13 песо за доллар.

Падение биржевого индекса носило временный характер и не оказало значительного влияния на общее состояние финансов страны. В отличие от кризиса 1995г. сентябрьская ситуация на Бирже была вызвана исключительно внешними причинами.

Несмотря на колебания индекса МБЦБ, в целом 2001г. был удачным для нее. Хотя по уровню прибыли МБЦБ не удалось занять 1 места в списке крупнейших бирж мира, как это было в 1999г., однако в июле она занимала 3 место.

За год уровень прибыли 23 компаний, котирующихся свои акции на МБЦБ, увеличился по сравнению с пред.г. на 51,72% до 970,441 млн.песо.

Компании, котирующие свои акции на Мекс. Бирже, в тыс. песо

Компания	На дек.	На дек.	Компания	На дек.	На дек.
	2000г.	2001г.		2000г.	2001г.
Accival.....	217455	273030	Citibank.....	5868	11401
Santander Serfin.....	49641	159518	Arka.....	14828	11369
Inversora.....	241600	148023	GBM.....	2100	10707
BBVA Bancomer.....	116871	118487	Deutsche Sec.....	19886	10004
S. Inverlat.....	-42755	84490	JP Morgan.....	-865	9588
Invex.....	-33868	81362	Multiva.....	4497	9233
Valmex.....	32461	60130	Bital.....	7963	1385
Merrill.....	30915	56215	Operadora.....	24270	0
Interacciones.....	-29412	39465	Goldman.....	9557	-7901
Banorte.....	27096	31328	ABNAMRO.....	-13834	11599
Ixe.....	-65876	25710	Monex (CBI).....	-5402	22791
Finamex.....	6925	14048	Vector.....	24921	-168346
Value.....	-7846	13061	Bcero.....	639626	970441
ING Baring.....	2657	12493			

Объем денежной массы в обращении составил на конец 2001г. 166186 млн.песо. На протяжении года сохранялась тенденция, дальнейшего укрепления нацвалюты. Стабилизация обменного курса началась с I кв. 2001г. и осталась неизменной в течение года. Благодаря усилиям правительства и

ЦБ страны на продолжении 2001г. обменный курс держался на неизменном уровне – 9,1–9,3 песо за долл. Среднегодовой курс составил 9,3 песо за долл. По оценкам, в 2002г. обменный курс останется примерно на том же уровне.

Динамика курса песо к долл.: 1997г. – 7,92; 1998г. – 9,14; 1999г. – 9,56; 2000г. – 9,50; 2001г. – 9,34.

Поддержание стабильного курса нацвалюты всегда было одним из приоритетных направлений политики правительства страны. Несмотря на сложную экономическую ситуацию в Мексике, колебания курса песо в 2001г. были не очень ощутимыми. По сравнению с наиболее благополучным для страны по своим результатам 2000г., показатель обменного курса в отчетном периоде был ниже.

Внешний и внутренний долг. Правительство Мексики продолжало осуществлять работу на международных финансовых рынках по реструктуризации госзадолженности, стремясь в срок или досрочно погасить свои международные обязательства. Проведение такой политики ставило целью утвердиться в международном общественном мнении в качестве надежного платежеспособного партнера. В 2001г. внешний долг Мексики оценивался в 151 млрд.долл., что является очень высоким уровнем. Практически размер долга приближен к пределам барьера риска, установленного международными стандартами и представляет собой угрозу экономической стабильности страны. Мексика является одним из крупнейших должников мира.

Динамика внешнего долга Мексики, в млрд.долл.

	Всего	Гос. вн. долг		Част. Коммерч. Банк	
		гос. вн. долг	небанк. сект.	банки	Мексика
1998г.	160,258	92,295	43,762	15,821	8,380
1999г.	166,380	92,289	55,498	14,124	4,468
2000г.	149,322	84,600	53,348	11,373	-
2001г.	151,038	84,589	54,820	11,628	-

Основными кредиторами Мексики по внешнему долгу являются США – 30% долга, МБРР – 18%, Япония – 15%, Великобритания – 10%, Германия – 6%, Франция – 5%, Швейцария – 5%, в числе прочих стран – Канада, Испания, Люксембург. Помимо политики поддержания престижа страны на мировых финансовых рынках, правительство преследует цель реструктурировать и продлить сроки имеющихся краткосрочных долговых обязательств в инвалюте. Мексике удалось переоформить большую часть внешней краткосрочной задолженности в долгосрочные и среднесрочные обязательства, а также получить от различных международных финансовых организаций и казначейства США 50 млрд.долл. займов, в т.ч. 17960 млн.долл. от МВФ.

Мексика активно использует имеющиеся в арсенале мировой практики механизмы смягчения остроты проблемы внешней задолженности. Проводятся переговоры по реструктуризации внешнего долга, на европейских и американских рынках размещаются новые серии государственных облигаций, выкупаются старые транши. В результате стране удалось добиться продления сроков погашения задолженности по ряду обязательств, снижения стоимости обслуживания долга и уменьшения средней годовой ставки за кредит до 8%.

В соответствии с графиком, в 2001г. Мексика погасила 22 млрд.долл. внешнего долга.

График ежегодных выплат внешнего долга, в млрд.долл.

	Всего	Госсектор	Частн.сектор
2001г.	22,306	6,788	15,518
2002г.	16,310	9,543	6,767
2003г.	12,891	6,466	6,425
2004г.	14,665	7,072	7,593

Мексика осуществляла погашение части кредитов, предоставленных МБ и МАБР в 8,7 млрд.долл. в рамках программы финансовой стабилизации Мексики на 1999–2000гг.

Внутренний долг Мексики оценивался на конец дек. 2001г. в 357,2 млрд.песо. Состояние страны определяется уровнем внутреннего долга, образовавшегося в результате функционирования государственных ценных бумаг на финансовом рынке страны. Поскольку внутренний долг формируется в нацвалюте, то его динамика напрямую зависит от курса песо к доллару и роста инфляции. Государственный внутренний долг Мексики формируется из двух источников: в результате эмиссии и размещения государственных ценных бумаг и использования средств, накопленных в пенсионных и жилищных фондах, которые получили название «Система пенсионных сбережений (СПС).

В 2001г. правительство проводило политику повышения доходности государственных обязательств. По данным минфина, на эти цели было истрачено до 16 млрд.песо. 10 млрд.песо ежеквартально выплачивались владельцам в виде процентов по облигациям. На поддержание привлекательной для населения процентной ставки по СПС в 2001г. правительством израсходовано 13 млрд.песо. Основные виды государственных ценных бумаг и их размещение были рассмотрены ранее. Общая сумма составила 177203 млн. песо.

Инфляция. Благодаря успешно проводимым правительством страны мероприятиям по сдерживанию инфляции, в 2001г. ее уровень оказался самым низким за последние 33 года (с 1968г.) – 4,40%.

Динамика уровня инфляции в Мексике: 1997г. – 15,7; 1998г. – 18,8; 1999г. – 12,3; 2000г. – 9; 2001г. – 4,4; 2002г. – 4,5.

В 2001г. прослеживалась тенденция ежемесячного снижения уровня инфляции.

Банки

Банковская система. Основными проблемами Мексики остаются просроченная задолженность физических и юридических лиц перед банками, а также банковская задолженность. Правительство уделяло в 2001г. большое внимание этому вопросу. Выплаты на поддержание банковских должников обошлись казне в 8,2% ВВП.

В стране продолжает действовать Программа поддержки капитала путем выкупа просроченных обязательств, на что в 2001г. было затрачено 82 млрд. песо. Использование УДИ (Unidades de Inversion) обеспечило реструктуризацию задолженности коммерческим банкам по 300 тыс. контрактам на 140 млрд.песо.

Программа поддержки банковских должников ADE (Apoyo Inmediato a Deudores de la Banca) позволила в 2001г. реструктурировать 1865 тыс. кредитных обязательств физических и юридических лиц на 210 млрд.песо. Программой ADE в 2001г. воспользовались 37% от числа всех банковских должников. Положительное влияние на финансовые результаты национальных банков оказала дей-

ствующая с 1999г. госпрограмма Punto Final, направленная на стабилизацию финансовой системы страны. Несмотря на принимаемые программы оздоровления банковской системы и поддержку со стороны государства банковских должников, высокий уровень банковской задолженности остается одной из основных проблем экономического развития страны.

Моментом, осложняющим нормальное функционирование банковской системы, оставались высокие процентные ставки, из-за которых большинство мелких и средних предприятий были не в состоянии использовать банковские кредиты. В 2001г., впервые за ряд последних лет, отмечалась стабильная тенденция снижения банковских процентных ставок. В начале 2001г. их уровень достигал 9,4%, то к дек. он уменьшился до 3,4%. Среднегодовой уровень межбанковской процентной ставки составил 6,2%.

Стоимость банковского кредита в Мексике, в %

	2000г.	2001г.
ТПЕ 28 дней	16,96	11,52
Потребление	48	38
Жилье	38	22
Транспортные средства	32	21

Состояние банковской системы Мексики в 2001г., в млрд.песо

	Активы	в %
Национальные банки	445,7	28,6
Bital	117,8	7,6
Banorte	99,2	6,4
Bancrecer	81,1	5,2
Atlantico	63,3	4,1
Inbursa	44,6	2,9
Interacciones	6,6	0,4
Afirme	5,5	0,4
Ixe	4,8	0,3
Del Bajio	4,5	0,3
Mifel	4,2	0,3
Quadrum	3,4	0,2
Banregio	3,4	0,2
Invex	3,1	0,2
Centro	2,7	0,2
Bansi	1,5	0,1
Филиалы или банки с иностранным участием	1113,7	71,4
Citigroup-Banamex	390,3	25
BBVA-Bancomer	384,9	24,7
Santander-Serfin	225,1	14,4
Scotianbank-Inverlat	61,5	3,9
JP Morgan	21,5	1,4
Bank of America	5,5	0,4
Banco de Boston	4,2	0,3
HSBC	3,7	0,2
ING Bank	3,4	0,2
DeutscheBank	2,3	0,2
Comercia Bank	2,2	0,1
Chase Manhattan	2	0,1
Dresdner Bank	1,9	0,1
Bank of Tokyo Mitsubishi	1,6	0,1
GE Capital	1,3	0,1
American Express	0,8	0,1
ABN Amro Bank	0,6	0,04
Bank One (First Chicago Bank)	0,3	0,03
BNP	0,3	0,02
Bcero	1559,4	100

На конец 2001г. общий объем ресурсов коммерческих банков составил 52,3 млрд.долл., а объем обязательств – 51,7 млрд.долл. Приведенные цифры говорят о благополучии в этой сфере. Однако структура банковских активов и пассивов та-

кова, что если на долю иноинвестиций в краткосрочные обязательства приходится 47,8%, что является неплохим показателем, то в структуре банковской задолженности на краткосрочные обязательства приходится 61,9%. Подобное положение тревожно, особенно если обратиться к опыту 1995г., когда резкая девальвация песо при преваливании обязательств краткосрочного характера привела страну к финансовому кризису.

Характерным явлением последних 2 лет в стране стал процесс «эстранхеризации» (продажи доли капитала нацбанков в иностранные руки) национальной банковской системы. Если в 1982г., когда было положено начало приватизационному процессу в этом секторе, 18 банков находились в государственности и 2 банка – Banco Obrego и Citibank принадлежали частному капиталу. В начале 2000гг. соотношение было следующим.

Новая схема банковской системы Мексики

Национальные банки	
Banamex	Banamex
Banorte	Banorte
Banpais	
Bancen	
Banoro	
Банки с иностранным участием	
Bital	Bital
Atlantico	(BCHyVCP-16.6%)
Bancomer	BBVA
Promex	32%
Union	
Филиалы иностранных банков	
Serfin	Santander, 100%
Mexicano	Santander, 60%
Probursa	BBVA
Oriente	70%
Cremiti	
Confia	Citibank, 100%
Inverlat	NovaScotia, 55%
Консолидация банковской системы	
1994г.	2001г.
1. Banamex	1. Banamex
2. Bancomer	
3. Promex	
4. Union	
5. Probursa	2. BBVA-Bancomer
6. Oriente	
7. Cremiti	
8. Obrero	
9. Bital	3. Bital
10. Atlantico	испанск. капитал, португал.
11. Inverlat	4. Scotiabank
12. Banorte	
13. Banpais	5. Banorte
14. Bancen	
15. Mexicano	
16. Serfin	6. Santander
17. Confia	7. Citibank
18. Bancrecer	
19. Banoro	в процессе слияния

К концу 2001г. процесс перегруппировки банков при увеличении доли в национальной банковской системе иностранного капитала был завершен. 2/3 банковских активов в конце 2001г. находились под контролем иностранных банков.

Доля иностранного капитала в банковской системе различных стран, в %: Аргентина – 88; Бразилия – 87; Мексика – 85; Чили – 65; Колумбия – 40; Венесуэла – 38.

2001г. характеризовался крупнейшей в истории Мексики финансовой сделкой — финансовая группа страны Banamex была куплена американским консорциумом Citibank. Операция стоила ему 12,447 млрд.долл. Соперничество между европейскими и североамериканскими инвесторами за сферы влияния в мексиканской банковской системе дали основание специалистам, говорить, о «войне» между ними. Европейское влияние выразилось в объединении BBVA (Banco Bibao Vizcaya Argentina) с мексиканским Bancomer и BSCN (Banco Santander Central Hispano) — с Santander и Serfm, в свою очередь североамериканское — в слиянии американского Citibank с Banamex и канадского Scotiabank с мексиканским Inverlat. Согласно статданным, испанским инвесторам принадлежит 42% мексиканских банковских активов, американским — 30%, канадским — 6%. В 2001г. рассматривались различные варианты слияния мексиканского банка Bancogrec с инобанками. Скорее всего, его руководство остановится на продаже его финансовой группе Banorte (GFNorte), которая состоится, по взаимным расчетам, в 2002г.

Мексиканский банк Vital, 8% капитала которого уже принадлежат Banco de Comercio Portugues (Португальскому коммерческому банку) и испанскому BSCN, также рассматривает возможность объединения с иностранным банком уже в 2002г.

Иностранное участие в активах национальных банков: BBVA Bancomer — 23,43; Banamex Citibank — 23,33; Serfin Santander — 13,34; Vital Atlantico — 10,83; Banorte Bancogrec — 10,61; Scotiabank Inverlat — 3,87.

Структурные изменения, произошедшие в 2000г. и 2001г. в банковской системе страны, в частности процесс «эстранжеризации» позволили банковскому сектору Мексики улучшить свои финансовые показатели. Тенденция «эстранжеризации» мексиканских банков полностью соответствует требованиям и целям, обусловленным процессом глобализации рынков капиталов и финансовых услуг в рамках мирового сообщества. Существуют реальные возможности для того, чтобы мексиканская банковская система достигла существующих в рамках ОЭСР стандартов качества, безопасности и надежности в данной сфере деятельности.

Золотовалютные резервы. Работа по размещению ценных бумаг за рубежом и привлечение портфельных инвестиций обеспечили в 2001г. рост валютных резервов. В 2001г. отмечался самый высокий в истории развития страны уровень золотовалютных резервов. За 2001г. они выросли на 6,5 млрд.долл. и достигли 40,091 млрд.долл. Столь высокий объем золотовалютных резервов, находящихся на хранении в Центральном банке и других финансовых органах страны, а также в международных и региональных валютно-кредитных и финансовых организациях, позволили Мексике в 2001г. стать крупнейшим среди стран Латинской Америки владельцем золотовалютных резервов. Впервые Мексике удалось опередить в этом списке Бразилию, золотовалютные резервы которой в 2001г. оценивались в 35,9 млрд.долл.

В Аргентине, в силу сложившейся в стране в 2001г. кризисной ситуации в экономике и финансах, уровень накопления золотовалютных резервов не превысил 19,7 млрд.долл. Основной задел

золотовалютных накоплений ЦБ Мексики был сделан в I пол. 2001г., характеризовавшийся более высоким уровнем процентных ставок, более динамичным развитием внешней торговли, и в целом более благоприятной экономической ситуацией в стране. За 6 мес. было сосредоточено 80% общего объема валюты ЦБ, что позволило к концу июня 2001г. увеличить размер золотовалютных резервов с 33,6 млрд.долл. в начале года до 38,7 млрд.долл. II пол. 2001г. характеризовалось снижением объемов поступлений валюты связанной с уменьшением международных цен на нефть и падением объемов экспортных поставок. За этот период золотовалютные поступления увеличились на 1,4 млрд.долл.

Инвестиции

Благодаря планомерно проводимой политике активного привлечения иностранного капитала в экономику страны, Мексика в последние годы приобрела статус государства с благоприятным инвестиционным климатом. За последнее десятилетие тенденция развития прямых иноинвестиций (ПИИ) в стране носит поступательный характер. В 1994-2001гг. объем ПИИ в страну вырос в 4 раза, среднегодовой уровень составил 11 млрд.долл.

Благодаря практике стимулирования иноинвестиций, в частности, путем заключения соглашений о поощрении и взаимной защите инвестиций с различными странами, в 2001г. Мексике удалось стать крупнейшим получателем иноинвестиций, опередив Бразилию и Аргентину. Объем поступивших в 2001г. ПИИ был максимальным в истории страны, он в 2 раза превысил уровень 2000г. и составил 24,730 млрд.долл. Получение столь значительного объема иностранных инвестиции стало возможным благодаря продаже финансовой группы Banamex-Assival американском консорциуму Citibank за 12,447 млрд.долл. Без учета этой сделки размер полученных Мексикой ПИИ не превысил бы 12,283 млрд.долл.

Динамика иноинвестиций в Мексику, млрд.долл.: 1994г. — 14,972; 1995г. — 9,521; 1996г. — 9,917; 1997г. — 13,960; 1998г. — 11,826; 1999г. — 12,165; 2000г. — 13,951; 2001г. — 24,730.

46% всех ПИИ, поступивших в 2001г. в страны Латинской Америки и Карибского бассейна, пришлось на долю Мексики. Из общего объема ПИИ 77,8% приходилось на новые инвестиции, 11,7% составили реинвестиции, 3,2% — расчеты между компаниями и 7,3% — поступили в развитие деятельности предприятий «макиладорас».

Структура ПИИ в Мексику, в млрд.долл.

	1997г.	1998г.	1999г.	2000г.	2001г.
	объем доля, %				
Всего	15,960	11,826	12,165	13,951	24,730
Новые	10,246	5,673	4,669	5,623	19,240
Реинв.	2,150	2,864	2,302	3,422	2,893
Расчеты между комп.	-0,116	1,179	2,415	1,922	0,701
«Мак-с»	1,680	2,111	2,778	2,983	1,805

Крупнейшими инвесторами в Мексику в 2001г. являлись ее партнеры по НАФТА — 87,4%, из которых на долю США приходилось 84,6% и Канаду — 2,8%. Второе место занимал Европейский Союз — 10,3%, в этой группе наибольший удельный вес приходился на Голландию — 6,1%, Германию — 1,1%, Швецию — 0,8%, Францию — 0,8%, Испанию — 0,5% и Финляндию — 0,1%, другие страны — 2,3%.

В региональном аспекте этот показатель: Северная Америка (США и Канада) – 87,4%; Европейское сообщество – 10,3%; Страны Карибского бассейна Центральной и Южной Америки и ЮВА – 2,1%; другие – 0,2%.

Из общего объема ПИИ значительная часть (58,3%) в 2001г., в отличие от предыдущих лет, была направлена в сектор финансовых услуг. Изменение соотношения в распределении иноинвестиций было обусловлено покупкой американским консорциумом «Ситибанк» финансовой группы Банамекс. В обрабатывающий сектор в 2001г. было инвестировано 18,4%. Национальные транспорт и связь получили 12,0%, торговля – 3,8%.

Распределение ПИИ в 2001г. по секторам экономики, в млрд.долл.

Всего	100	24,730
Финансовые услуги	58,3	14,418
Обрабатывающая пром.	18,4	4,550
Транспорт и связь	12	2,968
Торговля	3,8	0,941
Прочие услуги	7,1	1,756
Другие сектора	0,4	0,097

Из общего объема иностранного капитала, поступившего в страну, 50% составляли портфельные инвестиции, в т.ч. спекулятивного характера. Их приток за 2001г. увеличился на 16% по сравнению с пред.г. На динамику движения портфельных инвестиций в Мексику большое влияние оказывал уровень процентных ставок в США, который в последнее время имел тенденцию к снижению.

В 2001г. иноинвестиции на биржевом рынке увеличились на 7,09% по сравнению с 2000г. и составили 56,597 млрд.долл. Эта сумма на 16,506 млрд.долл. превысила размер имеющихся в стране золотовалютных резервов.

Структура иностранных инвестиций (млрд.долл.)

	Сальдо на 31.12.2001г.	Прирост по отнош. к дек. 2000г., %
Открытая подписка	19,388	9,76
Нейтральный Фонд (Fondo Neutro)	2,179	1,20
Американские Депозитные	33,365	3,97
Сертификаты (ADR) Warrants	0,007	68,85
Всего поступлений	54,940	5,83
Денежный рынок	1,657	76,53
Всего иноинвестиций	56,597	7,09

Политика Мексики в отношении иностранного капитала является частью общей стратегии, направленной на достижение скорейшей интеграции страны в мировое экономическое пространство. Правительством Мексики ставится задача создания благоприятного инвестиционного климата в стране. Ежегодно Мексикой заключаются соглашения о поощрении и взаимной защите инвестиций. В 2001г. подписано подобное соглашение с Кубой, а также уже вступило в силу соглашение Мексика-Австрия. Действуют договоры в этой области с США, Канадой, Коста-Рикой, Испанией, Швейцарией, Аргентиной, Колумбией.

Большая роль отводится формированию устойчивой законодательной базы по этому направлению. Законодательная база представлена в Мексике нормативными актами: «Законом об иностранных инвестициях» и Регламентом к нему. Данными юридическими документами закрепляются ограничения на деятельность иностранного капитала, сохраняющие государственную монополию в ряде областей экономики, а также льготы и преференции, действующие в данной области.

Составной частью политики Мексики по привлечению иноинвестиций является практика заключения соглашений об избежании двойного налогообложения. Указанные соглашения Мексика подписала с США, Канадой, Францией, Германией, Южной Кореей, Великобританией, Швейцарией, Италией. На эти страны приходится 87% ПИИ в Мексику.

В 2002г. уровень иноинвестиций будет несколько выше показателя 2001г. (без учета покупки Valpamex-Accival) и составит 14,515 млрд. долл. Мексика продолжает оставаться страной с наиболее благоприятным инвестиционным климатом в латиноамериканском регионе. Обусловлено это рядом причин: Мексике удалось избежать серьезных финансовых потрясений, как, например, в Аргентине; вложению иностранного капитала способствует политика мексиканского правительства по заключению соглашений о свободной торговле и поощрению и взаимной защите инвестиций. Дополнительным стимулирующим иноинвесторов фактором в 2002г. может стать принятие энергетической реформы, открывающей широкие возможности для вложений капитала.

Телеком

В последние годы на различных крупных международных саммитах главы ведущих государств отмечали, что существует значительное отставание стран третьего мира в области развития информационных технологий и охвата информационными сетями по сравнению с экономически более развитыми странами. С приходом нового правительства во главе с В.Фоксом одной из первоочередных программ стала программа всеобщей интернетизации Мексики. Новая программа называлась e-Mexico, ее вступление в действие предусматривалось начиная с 2001г.

Согласно данной достаточно амбициозной программе, каждый мексиканец должен был получить личный адрес электронной почты, а вся деятельность правительства страны должна была быть представлена в Интернете с тем, чтобы создать условия максимальной открытости правительства перед народом. Планировалось поставить заслон коррупции на всех административных уровнях. Чем больше граждан выясняют свои взаимоотношения с государством через компьютер, тем меньше им приходится иметь дело с чиновниками, и тем меньше у чиновников возможностей для коррупции. Такие области, как образование, здравоохранение и госслужба в стране, согласно данному проекту, должны быть полностью переведены в онлайн. Существенным элементом мексиканского проекта должен был стать сайт онлайн-госзакупок Compranet. Сегодня на долю этой системы, призванной сделать поставки компаний государству более прозрачными и менее коррумпированными, приходится 2% общего объема госзакупок в стране.

На реализацию данного проекта предусматривалось вложить 4 млрд.песо. Однако на 2001г. финансовых средств на реализацию проекта не нашлось вообще, на 2002г. правительство сумело найти 73 млн. песо. По информации мексиканской газеты Reforma, в стране удалось интернетизировать только две операции: жители Мексики могут заказать через Сеть распечатку копии своей «национальной ID-карты»; через Интернет можно

проверить оценки детей, обучающихся в начальных школах г.Мехико. О более существенной интернетизации даже одной сферы образования речь пока не идет. По мнению сторонников проекта e-Mexico, даже в тех случаях, когда школам в мексиканской глубинке удается найти 7 тыс.долл., необходимые для закупки оборудования спутникового Интернета и 2 тыс.долл. ежемесячно на абонентскую плату, школьная администрация предпочитает потратить эти деньги на питьевую воду, лекарства и иные нужды, которые считаются более неотложными, чем доступ в глобальную компьютерную сеть.

В качестве позитивного направления в развитии современных информационных технологий в Мексике, можно отметить электронную и безбумажную торговлю. Данный вид сотрудничества приобретает все большее значение, принимая во внимание сокращение сроков и упрощение порядка заключения торговых сделок. В 2000г. в стране был принят новый закон «Об электронной торговле», регламентирующий порядок, сроки заключения торговых договоров и контрактов, требования к сторонам, их права и обязательства, штрафные санкции в случае их нарушения и ряд других положений для предприятий и фирм, пользующихся этим видом связи. Число мексиканских предприятий и компаний, полностью осуществляющих свою торговую деятельность посредством электронных средств связи превысило 4 тыс., а общая численность предприятий Мексики, использующих возможности электронной торговли, составило 16 тыс. В 2001г. количество пользователей Интернетом по стране достигло 7 млн.чел., что будет способствовать дальнейшему увеличению числа потенциальных покупателей товаров и услуг через Интернет.

Промышленность

В 2001г. ситуация в промышленном производстве складывалась неблагоприятно. Большинство отраслей промышленности характеризовались снижением темпов производственного роста. Уменьшение объемов производства, начавшееся в стране в конце 2000г., в 2001г. стало более очевидным. Если в I кв. 2001г. отмечалось незначительное (на 0,1%) снижение производства продукции, во II кв. оно стало более ощутимым (3,2%), то для III и IV кв. стало характерным падение производственных объемов на 4,3% и 4,9% соответственно. Наихудшим по результатам в промышленности стал IV кв., причем наибольшее уменьшение производства промпродукции по сравнению с пред.г. пришлось на сент. и окт., когда оно составило 4,7% и 5,1% соответственно. По результатам за год, снижение ВВП отрасли достигло 3,5% (в 1999г. и 2000г. показатель роста ВВП составлял 4,2% и 6,6% соответственно).

2001г. характеризовался такими негативными проявлениями, как снижение производственных объемов, частичная, либо полная остановка производственных линий на ряде предприятий, проблемы со сбытом продукции, сокращение рабочих мест. Из четырех секторов, формирующих ВВП промышленности, в трех отмечалось снижение активности: в обрабатывающей, добывающей отраслях и строительстве. По официальным данным за 2001г., снижение производства в добывающей промышленности составило 0,6%, обрабатываю-

щей — 3,9% и строительстве — 4,5%. В сфере производства электроэнергии, газо- и водоснабжении отмечался рост, но по сравнению с результатами за 1999г. и 2000г. (7,9% и 6,2% соответственно), он был менее интенсивен и не превысил 1,6%.

Прирост ВВП по отраслям, в %

	1999г.	2000г.	2001г.
Общий ВВП.....	3,4	7,1	-0,3
Промышленность.....	4,2	6,6	-3,5
-Добывающая.....	-2,1	4	-0,6
-Обрабатывающая.....	4,2	7,1	-3,9
-Строительство.....	5	5	-4,5
-Производство эл/эн.....	7,9	6,2	1,6
Сельское хозяйство.....	3,5	3,4	2,5
Сфера услуг.....	3,7	2,8	1,1

Следствием снижения объемов производства в промышленности стало сокращение рабочих мест по всей стране. Несмотря на принимаемые руководством промпредприятий меры: сокращение, либо остановку ряда производственных линий, снижение уровня зарплаты, уменьшение количества рабочих часов, избежать потери огромного числа рабочих мест в 2001г. не удалось — за год было ликвидировано 300 тыс. В наибольшей степени сокращение коснулось таких отраслей промышленности, как текстильная, электронная, производство одежды, машиностроение и автомобилестроение, строительство и предприятия «макиладорас». Указанный показатель в 300 тыс.чел. касается официально зарегистрированных работников, а учитывая неформально занятых на производстве, эта цифра оценивается в 700 тыс.чел.

Обрабатывающая промышленность. Из 49 подотраслей, входящих в данный сектор промышленности, в 34 отмечалось снижение ВВП, т.е. 70% от общего числа предприятий снизили производство продукции. В наибольшей степени пострадали в 2001г. такие подотрасли, как текстильпром, черная металлургия, химпром, производство одежды и обуви, машиностроение, электронная промышленность и производство игрушек. Это было вызвано тем, что данные отрасли, большей частью, ориентированы на экспорт своей продукции, а с учетом замедления экономического развития в большинстве стран мирового сообщества отмечалось сокращение уровня экспортных поставок.

2001г. характеризовался негативными результатами в текстильной промышленности и производстве одежды. Столь значительного падения производственных объемов не наблюдалось в отрасли с 1995г. За 2001г., ВВП снизился по сравнению с пред.г. на 6%. Тяжелое положение усугублялось перенасыщением внутреннего рынка дешевой импортной продукцией, поступающей из азиатских стран. Несмотря на проводимые минэкономике многочисленные антидемпинговые расследования в отношении таких стран, как Корея, Китай, Тайвань объемы импорта текстильной продукции в Мексику не уменьшаются.

Наибольшие опасения мексиканского правительства связаны с ежегодно возрастающими объемами импорта из Китая, особенно в свете недавнего вступления этого государства в ВТО. За 1994-2001гг. экспорт китайской одежды в Мексику вырос на 557%. В Мексике действуют 100 компенсационных пошлин на 1300 товарных позиций. На некоторые группы китайских товаров размер квот очень значителен. Например, на одежду были вве-

дены пошлины в 533%, ткани — 501%, обувь — 1105%. В связи с необходимостью защитить интересы национальных производителей мексиканское правительство было вынуждено устанавливать столь жесткие требования при приеме Китая в ВТО, сохранив действующие компенсационные пошлины, по меньшей мере, на ближайшие 6 лет.

Снижение темпов экономического развития в США, являющихся основным импортером мексиканской текстильной и швейной продукции (95%), повлекло за собой уменьшение экспортных поставок из Мексики в эту страну. Если в 2000г. экспорт данной группы товаров в США достигал 6 млрд.долл., то в 2001г. он не превысил 2 млрд.долл. Несмотря на снижение объемов мексиканского экспорта, Мексика остается третьим по значению поставщиком одежды в эту страну, потеснив ряд азиатских стран, в т.ч. Китай. Частично потеряв столь благодатный рынок сбыта своей продукции, мексиканские производители в 2001г. были вынуждены ориентироваться на новые рынки. Их интересы были направлены на страны ЕС, с которыми действует соглашение о свободной торговле, предоставляющее преференциальные условия в двусторонней торговле. Объем экспортируемой из Мексики в страны ЕС текстильной и швейной продукции превысил в 201г. 8,2 млрд.долл.

Чермет

Несмотря на то, что Мексика располагает развитой национальной черной металлургией, занимая 2 место среди стран Латинской Америки после Бразилии по производству продукции данной отрасли, в 2001г. этот сектор оказался не менее других подвержен негативному влиянию внешних факторов. Учитывая, что 80% всего объема производства сконцентрированы на 5 крупнейших предприятиях страны: IMSA, Imexa, Grupo Villasego, AHMSA и Hylsamex, из которых 2 последних находятся в тяжелом финансовом положении, вынудившем их частично приостановить производство металлопродукции, 2001г. характеризовался значительным снижением показателей в отрасли. Производство стали за 2001г. снизилось по сравнению с пред.г. на 14,5%, составив 13,869 млн.тонн.

Основными причинами, обусловившими неблагоприятное положение в отрасли в 2001г., были избыточное предложение на международном рынке металлопродукции и падение цен на металлы, рост цен на энергоносители, укрепление курса национальной валюты по отношению к долл., увеличение объемов импортных поставок в Мексику стальной металлопродукции на условиях демпинговых цен. Объемы импорта металла в страну возросли до 12 млн.т. в год, из которых 4-5 млн.т. поставлялись по заниженным ценам.

На протяжении ряда лет правительство Мексики ведет антидемпинговую «войну» с поставщиками металлопродукции из различных стран. В 2001г. обострились в этом плане отношения между крупнейшими предприятиями данного сектора мексиканской промышленности и американскими поставщиками, несмотря на действующее между ними соглашение НАФТА. Американская сторона обвиняет мексиканских коллег в размещении их продукции в США по заниженным ценам. Мексиканцы штрафные, компенсационные пошлины платить отказываются, т.к. большая часть

таможенных сборов уже отменена между Мексикой, США и Канадой в рамках НАФТА. В противовес, мексиканские экспортеры все больше поворачиваются к рынкам азиатских стран, а также выставляют свои претензии по демпингу в адрес сталелитейных предприятий США, продающих свою продукцию в Мексике, и всех остальных иностранных поставщиков стали в страну — России, Украине, КНР, Бразилии и Южной Корее.

Одна из ведущих в отрасли компаний Hylsamex, специализирующаяся на производстве широкой гаммы прокатной продукции, входящая в группу Alfa, находится в тяжелейшем финансовом положении, обусловленном трудностями с производством и сбытом своей продукции. На конец 2001г. уровень банковской задолженности предприятия достиг 1,203 млрд.долл. На долю предприятия приходится 50% общего долга ее материнской компании Alfa, размер которого составляет 2,684 млрд.долл. В 2001г. руководство Hylsamex было вынуждено заниматься проблемой реструктуризации своей задолженности банковским кредиторами, обратившись за финансовой поддержкой к Комитету банковских кредиторов (в его состав входят Banamex-Citibank, BBVA Bancomer, Bayerische Hypo-Vereins-Bank и JP Morgan Chase), который принял решение рефинансировать задолженность Hylsamex в 738,5 млн.долл.

Реструктуризация долга Hylsamex, в млн.долл.

Старая схема	Новая схема
2002г.377	2002г.5
2003г.220	2003г.0,50
2004г.190	2004г.36
2005г.113	2005г.71
2006г.1	2006г.67
2007г.301	2007г.211
2008г.1	2008г.134
	2009г.64
	150
Всего.....1203	Всего.....738,5

Размер долга другой крупнейшей мексиканской компании Altos Hornos de Mexico (AHMSA) оценивается в 1,8 млрд.долл. В 1999г. было принято решение о приостановке ее платежей. Начиная с этого периода, руководством ведутся переговоры по возможным вариантам реструктуризации долга компании. Рассматривалась вероятность слияния с другой мексиканской металлургической фирмой IMSA, которое позволило бы ей решить свои финансовые проблемы. Среди наиболее вероятных для слияния претендентов выдвигались немецкий концерн Thyssen Krupp, испанская металлургическая компания Aceralia, американская — Bethlehem Steel, индийская — Ispat. Однако ни один из альянсов по условиям не устроил руководство AHMSA, и вопрос о реструктуризации ее долга оставался открытым. В нояб. 2001г. была достигнута договоренность с американским концерном Weston Group, который будет выступать в качестве агента (представителя, посредника) в обмене долговых бонов AHMSA. Ведутся переговоры с банками-кредиторами об отмене до 30 июня 2002г. решения о приостановке платежей AHMSA.

В 2001г. деятельность крупнейших металлургических компаний Мексики под влиянием скачка цен на газ, снижения объемов производства и экспорта металлопродукции характеризовалась финансовыми трудностями и сокращением рабочих мест. Только в компаниях IMSA, AHMSA и Hyl-

самых в 2001г. число занятых непосредственно на производстве уменьшилось на 4,1 тыс.чел.

Перспективы развития отрасли будут зависеть от уровня цен на газ (т.к. работать с полной отдачей предприятия отрасли смогут лишь при цене не выше 3 долл. за BTU). Важное значение будет иметь экономическая ситуация в США, поскольку объемы поставок металла из Мексики в эту страну имеют значительный объем — 2 млрд.долл. ежегодно.

Автомобилестроение

Автомобильная отрасль промышленности на протяжении ряда последних лет характеризовалась наибольшим динамизмом. Учитывая ее высокую зависимость от потребительского рынка США, в 2001г. несколько снизила свои показатели. Если в 2000г. производство автомобилей в Мексике достигло своего рекордного уровня — 1,9 млн.ед. в год, что позволило стране занять 6 место среди крупнейших производителей мира и 3 — среди стран американского континента после США и Канады, то в 2001г. уровень производства снизился на 3,8% и составил 1,818 млн.ед. Снижение объемов производства автомобильной техники, хоть и незначительное, переместило Мексику в рейтинге крупнейших продуцентов мира с 6 на 9 позицию.

Экспорт за 2001г. также уменьшился на 2,1% в сравнении с пред.г. и имел объем в 1,404 млн.ед.

Производство автомобилей в Мексике, в млн.ед.

	Общее пр-во	Для внутр. рынка	На экспорт
1995г.	0,931	0,152	0,778
1996г.	1,211	0,240	0,970
1997г.	1,338	0,353	0,984
1998г.	1,427	0,448	0,978
1999г.	1,493	0,416	1,077
2000г.	1,889	0,455	1,434
2001г.	1,818	0,414	1,404

Из общего количества автомобилей, экспортированных в 2001г. из Мексики, 94,1% поставлялись в США.

Наиболее продаваемые в Мексике легковые автомобили, в ед.

	2000г.	2001г.	%
Tsuru	84350	96865	14,8
Chevy	65096	60503	-7,1
Sedan VW	40510	37877	-6,5
Pointer	36259	31337	-13,6
Monza	26046	19849	-23,8
Senra	36299	43093	18,7
Jetta	40257	42624	5,9
Stratus	15029	29130	93,8
Neon	28152	21077	-25,1
Focus	21511	20501	-4,7
Astra	3784	14941	294,8
Civic	11547	14652	26,9
Pointer wgn	17931	14181	-20,9
Malibu	12375	7849	-36,6
Golf	9344	6470	-30,8
Vcero	543172	617788	13,7

Несмотря на тяжелую экономическую ситуацию в Мексике, в 2001г. выросли продажи автомобилей на внутреннем рынке, превысив на 7,6% рекордный для страны уровень 2000г. (853,8 тыс.ед.), они достигли 918,8 тыс.ед. Факт значительного увеличения объема продаж стал неожиданностью для специалистов и противоречил всем даваемым на 2001г. оценкам развития отрасли. Среди предприятий, специализирующихся на производстве автомобилей, наибольшими продажами характе-

ризовались: General Motors (205,7 тыс.ед.), Nissan (190,5 тыс.ед), Volksvagen (165,3 тыс.ед), Ford (160,2 тыс.ед), Daimler Chrysler (130,4 тыс.ед).

Характерным для 2001г. стало сокращение продаж, как на отечественном, так и зарубежном рынках, грузового автотранспорта — в первом случае — на 12,9%, во втором — на 34,0%. Экспорт грузовых автомобилей в 2001г. не превысил 11,1 тыс.ед., в то время как продажи на внутреннем рынке — 30,3 тыс.ед. За год, общие продажи большегрузных автомобилей и автобусов снизились на 19,8% и имели объем 41,4 тыс.ед. (в 2000г. — 60 тыс.ед.). 73,2% общих продаж большегрузных автомобилей в 2001г. приходилось на внутренний рынок и 26,8% предназначались за рубеж.

Продажи грузовых автомобилей в Мексике, в ед.

	2000г.	2001г.	Снижение, %
Продажа на нац. рынке	34805	30325	-12,87
Экспорт	16820	11094	-34,04

74% произведенных в Мексике автомобилей было направлено на экспорт. Мексика поставляла автомобили в 30 стран. Из них три четверти традиционно направлялись в США. Другими крупными потребителями мексиканских автомашин являлись Аргентина, Чили, Уругвай, Колумбия. В связи с начавшимся в конце 2000г. снижением темпов роста в США и спроса на легковые и грузовые автомобили, Мексика была вынуждена осваивать дополнительные рынки сбыта продукции автомобилестроения. Благодаря действию соглашения о свободной торговле с ЕС, а также с ЕАСТ, Мексике удалось увеличить свои поставки в европейские страны, в первую очередь, Германию.

Объем инвестиций, направленных в 2001г. на развитие автомобилестроения, достиг 900 млн.долл. В 2002г. планируется направить на нужды отрасли 500 млн.долл.

Улучшение ситуации в отрасли ожидается не ранее 2003г. и то с учетом восстановления темпов экономического роста в США. Положительным моментом для отрасли стало решение в 2002г., раньше установленного соглашениями о свободной торговле срока, об окончательном снятии таможенных пошлин на продукцию автомобилестроения в рамках НАФТА и Мексика — ЕС. С янв. 2002г., в соответствии с взаимной договоренностью, снимаются импортные пошлины на автомобили между Мексикой, США и Канадой. С апр. 2002г. ликвидируются ввозные пошлины со странами Европейского Союза.

Либерализация автомобильного рынка

	Начальная тамож. пошлина	Полн. освоб. от пошлин	Срок осв. от пошл.
НАФТА	до 20%, с 1 янв. 1994г.	янв. 2002г.	9 лет
Согл. с ЕС	с 10% до 3,3%, с 1 июля 2000г.	апр. 2002г.	2 года

«Макиладорас»

На предприятиях «макиладорас» 2001г. характеризовался значительным снижением активности. Он стал наихудшим по результатам их деятельности за последние 15 лет. Зависимые от влияния внешних факторов, предприятия данного типа испытывали трудности с производством и сбытом своей продукции. Если на протяжении последних лет предприятия «макиладорас» демонстрировали производственный рост в среднем на 10-15% в год, то в 2001г. впервые было отмечено снижение их активности на 1%. Учитывая их зависимость от экономической ситуации в США, в наи-

большей степени понесли убытки предприятия, специализирующиеся в автомобилестроении, текстильной и электронной промышленности.

Распределение предприятий «макиладорас» по отраслям

	Общая численность предпр.		
	2000г.	2001г.	Разница
Всего	3703	3527	-176
Сфера производства	3459	3292	-167
Пищепром	82	79	-3
Текстильпром и произв. одежды	1183	1053	-130
Деревообработка и произв. изд. из дерева	402	383	-19
Химпром	157	143	-14
Машиностроение	1052	1051	-1
Другие отрасли	583	583	0
Сфера услуг	244	235	-9

Предприятиям данного типа также не удалось избежать массовых увольнений и за год потеряли работу 200 тыс.чел. (в 2000г. на предприятиях «макиладорас» увеличение количества новых рабочих мест составило 120 тыс.) Занятость на них снизилась на 15,6%. В наибольшей степени сокращению персонала в 2001г. подверглись предприятия, специализирующиеся на производстве машин и оборудования, текстильных изделий и одежды. Многие предприятия были вынуждены переориентировать свои рынки сбыта с территории США на другие регионы, в первую очередь, на страны азиатского континента. В 2001г. свернули свое производство 176 предприятий «макиладорас», ряд других был вынужден работать на половину установленных мощностей. Среди главных факторов, послуживших причиной закрытия ряда «макиладорас», можно отметить, помимо ухудшения экономической ситуации в США, укрепление нацвалюты по отношению к доллару, а также вступление в силу ст.303 соглашения НАФТА, которая обязует предприятия импортировать детали и компоненты из зоны действия соглашения, для производства готовой продукции и продажи ее внутри региона (США, Канада), без применения таможенных пошлин, что наносит ущерб национальным производителям аналогичных компонентов.

Занятость на предприятиях «макиладорас», в тыс.чел.

	2000г.		Изменение
	2000г.	2001г.	
Всего	1308	1103,5	- 204,4
Сфера производства	1258,3	1066	-192,2
Пищепром	10,2	9,4	-0,8
Текстильпром и пр-во одежды	295,3	247,8	-47,6
Деревообработка	62,4	54,6	-7,8
Химпром	25,6	21,8	-3,9
Машиностроение	708,1	588,6	-119,5
Другие отрасли	156,6	143,9	-12,7
Сфера услуг	49,7	37,5	-12,2

Осложняющим ситуацию с «макиладорас» фактором стало уменьшение объема ПИИ в их деятельности. Из-за снижения динамики развития США, а именно из этой страны поступает 87,8% общих ПИИ в развитие деятельности предприятий данного типа, в 2001г. показатель снизился на 27,2% и составил 2,172 млрд.долл. (в 2000г. объем ПИИ достигал рекордного уровня — 2,930 млрд.долл.)

Динамика ПИИ, поступивших в развитие деятельности «макиладорас», в млрд.долл.: 1997г. — 1,68; 1998г. — 2,11; 1999г. — 2,778; 2000г. — 2,93; 2001г. — 2,172.

Большая часть (70%) иностранного капитала направлялась в предприятия, занятые в обрабатывающем секторе промышленности, в основном, в

металлообработке и машиностроении. По сравнению с пред.г. произошло снижение ПИИ в данный сектор на 30% (2000г. — 2,192 млрд.долл., 2001г. — 1,520 млрд.долл.)

Перспективы на 2002г. относительно развития деятельности данных предприятий малоутешительны. Рассчитывать на улучшение ситуации в отрасли можно не ранее 2003г. с учетом того, что возможное восстановление поступательного развития экономики США начнется со II пол. 2002г.

Нефтепром

Мексика обладает развитой нефтяной промышленностью и инфраструктурой. По запасам нефти она занимает 6 место в мире, они оцениваются на конец 2001г. на уровне 41 298 млн.бар.

Запасы нефти, в млн.бар. (сырая нефть): 1997г. — 42072; 1998г. — 41392; 1999г. — 46718; 2000г. — 41495; 2001г. — 41298.

По объему добычи нефти в 2001г. Мексика вошла в пятерку ведущих производителей этого сырья, а среди стран Латинской Америки — заняла 2 место после Венесуэлы.

На протяжении последних лет ведется жесткая полемика о необходимости приватизации нефтяной и газовой отраслей промышленности, однако, приватизационные процессы коснулись их в незначительной степени. В соответствии с ст.27 Конституции страны, исключительное право на разведку и добычу нефти и газа, а также первичную переработку сырья принадлежит государству. Единственной отраслью, куда был допущен частный сектор, является вторичная нефтехимия, а также услуги по транспортировке и хранению сырья.

В 2001г. в Конгрессе страны неоднократно поднимался вопрос о необходимости пересмотра 27 статьи Конституции с учетом реформирования нефтегазовой и электроэнергетической отраслей с целью привлечения частного капитала в их развитие. Тем более что крупнейшие иностранные и, в первую очередь, американские компании проявляют готовность вложить свой капитал в столь привлекательные отрасли национальной промышленности. Никаких сдвигов в вопросе приватизации нефтегазовой отрасли в 2001г. не произошло.

По-прежнему монопольное право на разведку, добычу и переработку принадлежит государственной нефтяной компании «Пемекс». За ее счет обеспечивается 34% доходной части госбюджета. Неудивительно, что правительство страны испытывает нежелание допускать ни национальных, ни иностранных инвесторов к контролю над одним из наиболее важных источников доходов страны. Правительство принимает во внимание тот факт, что без привлечения частных инвестиций невозможно разрешить проблемы, стоящие перед отраслью. Проблема мексиканской нефтеотрасли состоит в том, что за последние 15 лет не было открыто ни одного значимого нового месторождения из-за отсутствия средств на геологические изыскания и опытное бурение. Необходимы финансовые средства для модернизации и технического перевооружения действующих НПЗ и совершенствование инфраструктуры.

В 2001г. добыча сырой нефти увеличилась по сравнению с 2000г. на 2% и составила 3,52 млн.бар/д.

Мировое производство нефти, в млн.б/д

	1999г.	2000г.	2001г.
Страны ОПЕК.....	29,45	30,82	30,21
Россия	7,49	7,92	8,67
Мексика	2,91	3	3,12
Норвегия	3,14	3,32	3,24
Великобритания	2,93	2,70	2,69

Экспортные поставки нефти имели уровень 1,713 млн.б/д. В начале года объем экспорта нефти из Мексики был выше – 1,722 млн.б/д, однако, в связи с реконструкцией своего основного нефтеперерабатывающего комплекса Cantarell Pemex снизил поставки до указанного уровня.

Динамика экспорта нефти из Мексики

	Продажи	Средн.цена	Объем экспорта
	млрд. долл.	долл./бар.	тыс.б/д
1995г.....	7,480	15,70	1305
1996г.....	10,704	18,94	1544
1997г.....	10,340	16,46	1721
1998г.....	6,464	10,17	1741
1999г.....	8,859	15,62	1553
2000г.....	14,880	24,77	1647
2001г.....	12,145	18,74	1714

Ситуация в отрасли в 2001г. осложнялась продолжавшимся снижением мировых цен на нефть. Если до окт. 2001г. средняя цена на 1 бар. держалась на уровне 19,41 долл., т.е. выше запланированного бюджетом показателя – 18 долл./бар., то, начиная с этого месяца цена упала до 13-14 долл./бар. В среднем за год стоимость 1 бар. нефти составила 18,74 долл.

По сравнению с пред.г., когда доходы от экспорта нефти достигли 14,880 млрд.долл., снижение в 2001г. поступлений в бюджет от этого сектора составило 18,4%. 2000г. характеризовался увеличением доходов от продажи нефти на 65%.

Основная часть (86,9%, 1,489 млн.б/д) экспортируемой из Мексики нефти в 2001г. направлялись в США и Канаду, 11% – поставлялись в европейские страны и 2% – другие страны. Из общего объема экспорта 76% приходилось на нефть «Майа», 18,9% – «Ольмека» и 5,1% – «Истмо».

В 2001г. Мексика старалась поддерживать все ограничительные меры по добыче и экспорту нефти, согласованные в рамках ОПЕК. Ситуация, сложившаяся на международном нефтяном рынке, падение мировых цен на нефть ниже установленного предела 22-28 долл./бар., вынудили страны ОПЕК трижды в течение года сокращать объемы экспортируемой нефти. Мексика, несмотря на то, что не является членом данной организации, поддерживала данные меры. Правительство страны провело в 2001г. 3 сокращения экспортных поставок нефти, одно из которых было условным и 2 – реальными. В начале года Мексика приняла решение не увеличивать, как планировалось ранее бюджетом, экспорт нефти до 1,825 млн.б/д, оставив на янв.-март прежние, характерные для дек. 2000г., объемы – 1,750 млн.б/д. Данное снижение экспортных поставок носило условный характер (на 75 тыс.б/д.) В апр. 2001г. правительство объявило о втором сокращении экспорта нефти – на 40 тыс.б/д до объема 1,710 млн.б/д, которое действовало в течение II кв. В авг. были сокращены поставки еще на 70 тыс.б/д в связи с ремонтными работами на НПЗ Кантарель до уровня 1,640 млн.б/д. До конца года среднее производство нефти составило 3,120 млн.б/д, из которых 1,714 млн.б/д экспортировались, остальная часть ис-

пользовалась для внутреннего потребления.

Мексика присоединилась к странам-членам ОПЕК в проводимом в янв. 2002г. новом снижении экспортных поставок (на 100 тыс.б/д)

Агропром

Сельское хозяйство Мексики является одним из наиболее отсталых, наименее развитых секторов мексиканской экономики. На него приходится 5,7% ВВП страны, в национальной агроиндустрии занято 23% работающих мексиканцев. Отрасль характеризуется низкой производительностью труда и рентабельностью производства, невысокой по сравнению с развитыми странами урожайностью культур и экстенсивными методами хозяйствования. Частично проводится приватизация земли, причем желающих приватизировать ее достаточно много, т.к. банковские кредиты и инвестиции на покупку техники и технологий даются частникам более охотно.

Государство финансирует десятки программ помощи селянам: от ирригации до списывания части банковских задолженностей. Несмотря на это, сельское хозяйство остается самым слабым сектором мексиканской экономики – доходы с/х рабочих вдвое меньше, чем у среднего мексиканского рабочего и служащего. Аграрная реформа продвигается медленно, из-за опасений, что усилиями иностранцев торговля землей обернется потерей национальной независимости.

2001г., трудный для других секторов экономики Мексики, для сельского хозяйства характеризовался увеличением темпов развития. Прирост ВВП в отрасли составил 2,5% по сравнению с 2000г. за счет роста урожаев бананов, апельсинов, хлопка, люцерны, сои и сорго. Несмотря на то, что в 2000г. темпы роста ВВП в сельском хозяйстве были выше (3,4%), в 2001г. примечательным является сам факт положительных показателей в отрасли. Это при том, что госфинансирование с/х предприятий в 2001г. уменьшилось. Если в 2000г. его объем составил 47 млрд. песо, то в 2001г. он был вдвое меньше и не превысил 25 млрд. песо.

Субсидии в сельском хозяйстве, в % по отношению к стоимости продукции

	1998г.	1999г.	2000г.	2001г.
Мексика	16	14	15	18
США	14	23	25	22
Канада.....	14	17	17	19
Япония.....	61	62	64	64
ЕС.....	38	39	43	38
ОЭСР, средн.....	32	34	37	34

Основную роль в земледелии играло выращивание зерновых и масличных, базовых культур. Несмотря на сокращение в 2001г. посевных площадей на 2,3%, объем их производства был выше уровня 2000г. – 30750 тыс.т.

Исходя из статданных министерства сельского хозяйства Мексики (SAGARPA), наряду с увеличением объемов производства по ряду товарных групп, в 2001г. отмечалось и снижение урожаев по отдельным группам с/х культур. Значительно возросли объемы производства фасоли, в 2 раза – кукурузы, хлопкового семени, сорго, помидоров, люцерны, апельсинов. Произошло уменьшение урожаев риса, пшеницы, авокадо, кофе, сахарного тростника, лимонов, манго, яблок. Снижение объемов производства с/х продукции, было связано с использованием экстенсивных методов хо-

зяйствования, недостаточным уровнем госфинансирования, климатическими условиями, которые в Мексике подвержены колебаниям, проблемами со сбытом продукции. Высокой в 2001г. оставалась зависимость Мексики от импорта сельхозпродукции, что обусловило трудности с рынками сбыта своей продукции для национальных производителей. В среднем импорт зерновых и масличных культур колеблется от 6 до 18 млн.т., в зависимости от урожайности года.

Производство базовых культур, в тыс.т.

	1997г.	1998г.	1999г.	2000г.	2001г.	
					Ожид. уров.	Получено
Всего по группе	29931	31352	32430	11718	32831	30750
Рис	469	458	394	287	261	199
Фасоль	965	1260	1080	752	1099	1049
Кукуруза	17656	18454	18314	7605	20345	18655
Пшеница	3656	3235	3049	3308	3285	3273
Кунжут	21	31	31	21	40	32
Хлопок-семя	632	705	233	98	158	154
Картамо	163	171	262	95	111	111
Соя	184	150	132	53	124	117
Ячмень	470	410	466	625	767	732
Сорго	5711	6474	6043	4380	6641	6428
Другие с/х культуры						
Зеленый перец	1832	1849	1809	1618	1974	1841
Клубника	98	118	141	137	125	124
Помидоры	1919	2251	2430	1733	2173	2089
Всего по группе	3849	4220	4381	3489	4272	4054
Многолетние культуры						
Авокадо	762	876	807	763	904	59
Люцерна	21470	20134	20777	22309	21627	4324
Какао	45	43	37	34	56	24
Кофе в зернах	1851	1506	1556	2019	1637	919
Сахарный тростник	44465	47129	45880	42101	44615	14168
Лимоны	1095	1170	1215	1411	1578	40
Манго	1501	1473	1449	1343	1632	3
Яблоки	629	370	442	380	492	260
Апельсины	3943	3331	2902	3128	3923	3342
Бананы	1714	1525	1736	1563	1985	1789
Копра	216	237	197	126	161	99
Всего по группе	77696	77801	77002	75181	78610	25027
Всего продукции	111477	113374	113824	90358	115713	59831

Соотношение производства и импорта базовых культур, в тыс.т.

	Национальный рынок	Импорт	Зависимость, %
1990г.	28044	8840	24
1991г.	26336	6372	19
1992г.	28316	9870	26
1993г.	27065	8362	24
1994г.	29069	10657	27
1995г.	29065	8662	23
1996г.	31587	13705	30
1997г.	29931	10594	26
1998г.	31352	15642	33
1999г.	32430	17763	37
2000г.	11718	18245	38
2001г.	30750	19176	39

Торговый баланс с/х отрасли в 2001г. сводился, как и в предыдущие годы, с дефицитом, который составил 1,070 млрд.долл. Экспортные поставки продукции имели объем 3,554 млрд.долл., импорт — 4,624 млрд.долл. По сравнению с 2000г. отрицательное сальдо отрасли увеличилось в 2 раза. По прогнозам, увеличение дефицита торгового баланса в отрасли продолжится. Особенно он возрастет в 2003г., поскольку с этого года, в соответствии со сроками, установленными соглашением НАФТА, полностью освобождаются от

ввозных пошлин 20 секторов и товарных групп с/х и пищевой продукции для стран-участниц. По мнению Мексиканского совета по сельскому хозяйству (СНА), данная мера нанесет ощутимый удар по национальным производителям и вызовет увеличение отрицательного сальдо торгового баланса отрасли вдвое.

2001г. характеризовался трудностями в области производства хлопка. Несмотря на оказываемую финансовую поддержку правительством Мексики, производителям хлопка не удалось компенсировать потери от снижения международных цен на этот товар. В дек. 2000г. средняя цена за 1 кинтал (46 кг.) составляла 65 долл., а в наст. вр. она достигает 40 долл. Если оправдаются прогнозы, и урожай 2001/02г. будет выше уровня 2000/01г., производители хлопка из-за падения цен окажутся в проигрыше. Урожай 2000/01г. — 332448 тюков по 230 кг., 2001/02г. — 440540 тюков.

Производство хлопка по штатам и регионам, в тюках по 230 кг.

	2000/2001гг.	2001/2002гг.
Сонора (южн.)	31675	61600
Сонора (сев.)	13500	14000
Синалоа	8590	10000
Мехикали, Б.Калифорния	88763	128240
г.Хуарес, Чиуауа	80000	120000
Делисиас, Чиуауа	23732	32500
Ла Лагуна, Коауила	63528	58200
Тамаулипас (сев.)	4700	6000
Тамаулипас (южн.) и др.	18000	10000
Всего	332488	440540

В 2001г. велись переговоры между Мексикой и США по выходу из затяжного конфликта по вопросу квотирования экспорта сахара из Мексики в США. Суть конфликта заключается в том, что в рамках НАФТА экспортные квоты на мексиканский сахар были установлены на уровне 550 тыс.т. в год. Американская сторона, нарушив условия, по просьбе национальных производителей, регулярно занижает установленные размеры. После длительных переговоров Департамент сельского хозяйства США в сент. вновь установил экспортные квоты на сахар из Мексики на 2002г. в примерно низком объеме — 137,8 тыс.т. В 2001г. их уровень был еще ниже — 116 тыс.т. Минэкономики Мексики выразило свое возмущение нарушением условий НАФТА США. Оно рассчитывало, что на следующий год квота составит 200–250 тыс.т. Налицо явное нарушение американской стороной условий, закрепленных в НАФТА, занижающей установленные квоты на уровне 550 тыс.т. в 3–5 раз. Данное решение американцев наносит сахарной промышленности Мексики тяжелейший ущерб. Если учесть, что по итогам сафры 2000/01г. объем производства сахара в Мексике составил в 2001г. 4,923 млн.т. (рекордный уровень), а внутреннее потребление не превысило 4,3 млн.т., оставшиеся излишки составят 623 тыс.т.

Площади, выделяемые в Мексике под выращивание сахарного тростника, достигли 745 га. Число занятых в отрасли на конец года составило 427 тыс.чел. Из-за разногласий по вопросу квотирования с американцами Мексика была вынуждена в 2001г. переориентировать свои рынки сбыта сахара, сделав упор на европейский рынок, в результате чего потери отрасли составили от 70 до 80 млн.долл.

Распределение производства сахара в 2001г., в тыс.т.					
Заводы с госуправ.	Кол-во сах. завод.	тыс.т.	Частные сах. заводы	Кол-во сах.завод.	тыс.т.
Grupo Escorpion	9	1028	Jimenez Sainz	2	29
Grupo Azucarero	6	487	Machado П.	3	202
Mexico Fideliqu	2	76	Porres	3	158
Machado	4	311	Piasa	2	315
Santos	6	394	Saenz	3	289
Всего	27	2298	Seoane	2	194
Частные сахарные заводы			Zucarmex	5	437
AGA	2	240	Всего:	29	2624
Beta San Miguel	5	457	Не входящие в данные группы	4	212
Garcia Gonzalez	2	86	Общее кол-во	60	4923

В 2001г. продолжался конфликт между сторонами в отношении импорта фруктозы из Америки в Мексику. В отличие от сахара, производство которого осуществляется в Мексике на 60 перерабатывающих заводах, фруктоза в стране вырабатывается на 2 предприятиях, число занятых на которых составляет 427 тыс.чел. и 700 тыс.чел. Производство фруктозы в 2001г. не превысило 350 тыс.т. Потребности страны покрываются за счет импорта, большей частью — из США. Мексиканское правительство ввело компенсационные пошлины на американскую фруктозу, оправдывая этот шаг тем, что она импортировалась по демпинговым ценам. Данная мера вызвала негативную реакцию американцев. В дек. 2001г. 4 крупнейших американских ассоциаций обратились в Белый дом с просьбой надавить на правительство Мексики в решении данного вопроса. 10 дек. состоялась встреча министра экономики Л.Дербеса с министром торговли США Р.Зелликом, на которой обсуждались возможные варианты выхода из конфликтной ситуации. В результате переговоров было принято решение передать данный вопрос на рассмотрение ВТО. Указанные пошлины имели уровень от 63,75 до 100,60 долл. и от 55,37 до 175,50 долл. за метрическую тонну в зависимости от вида фруктозы. Затяжной конфликт Мексика-США может постепенно перерасти в торговую войну между сторонами и необходимо срочно найти компромиссное решение по этому вопросу.

По производству кофе Мексика занимает 5 место в мире и 6 место по объему экспорта. Основным потребителем мексиканского кофе являются США (75% общего экспорта), Европа — 20%, Япония и др. страны — 5%. 3 млн. мексиканцев живут от доходов кофейного производства, в т.ч. индейцы. Последние имеют многовековой опыт выращивания кофейных деревьев без применения химудобрений (safe organico) — экологически чистый кофе, который очень ценится за границей. Мексиканцы в этой области являются первыми в мире по объему поставок.

Несмотря на многолетний опыт и прочные позиции в мире, данная отрасль страны на протяжении 3 последних лет находится в тяжелейшем кризисе, вызванном падением мировых цен на кофе и снижением экспортных поставок. По данным Мексиканского совета по кофе (СМС), падение международных цен на него по сравнению с пред.г. составило 50%. Объем продаж за рубеж кофе урожая 2000/01г. составил 3,6 млн.мешков по 60 кг. (316,6 млн.долл.), что вдвое ниже уровня экспорта предыдущего цикла — 5,1 млн.мешков (669 млн.долл.).

Динамика экспорта кофе из Мексики				
	1999/2000		2000/2001	
	тыс. мешков по 60 кг.	стоимость тыс.долл.	тыс. мешков по 60 кг.	стоимость тыс.долл.
Окт.	158,8	19448	242,9	20770
Нояб.	208,7	27136	308,1	25921
Дек.	362	53105	318,3	26928
Янв.	718,7	105814	484,9	38664
Фев.	740,6	101711	355	30357
Март.	751,2	100106	465,4	43421
Апр.	583,8	76200	353,5	30797
Май	480,4	60592	278,2	26226
Июнь	392,7	46670	287,9	26192
Июль	268,1	31447	241,6	21074
Авг.	288,2	30055	171,6	15159
Сент.	184,7	16696	114,2	11077
Всего	5137,9	668979	3621,7	316587

Улучшилась в 2001г. ситуация в животноводстве страны. Несмотря на то, что рост объемов производства мяса был невелик, он отмечался по всем группам. Мексиканская статистика выделяет 6 видов мяса, производство которого имеет промышленное значение. Наибольший удельный вес приходится на говядину, свинину и мясо птицы. Наиболее высокими темпами развивается производство мяса птицы. Если в 1992г. его объем составлял 1898 тыс.т., то в 2001г. он достиг 1897 тыс.т.

Динамика производства мяса и субпродуктов, в тыс.т.					
	1997г.	1998г.	1999г.	2000г.	2001г.
Всего	3786	4050	4216	4359	4569
говядина	1340	1380	1399	1409	1428
свинина	939	961	994	1030	1144
баранина	30	30	31	33	36
козлятина	35	38	37	39	39
мясо птицы	1442	1599	1732	1825	1898
мясо индейки	-	22	23	23	24
Другие продукты					
яйца	1329	1461	1635	1788	1882
мед	54	55	55	59	56
шерсть необработ.	4	4	4	4	4

По результатам года, наибольший удельный вес приходился на мясо птицы (41,5%). Если в 1996г. основной группой в общем производстве мяса являлась говядина, то на протяжении последних лет соотношения изменилось в сторону увеличения мяса птицы.

Несмотря на постоянное увеличение собственного производства мяса в Мексике, 50% потребностей национального рынка покрывается за счет импорта, в основном, из США. По объему импортируемого из США мяса Мексика занимает 2 место после Японии. В 2001г. из США в страну поступило 257 тыс.т. говядины (20% всего экспорта). В 2002-07гг. импорт говядины из США в Мексику возрастет на 70% до 436 тыс.т. Негативной тенденцией стали контрабандные поставки мяса из США. В 2001г. нелегальным путем в Мексику было импортировано 96 тыс. голов, что составило 20% официальных поставок в Мексику из различных стран (480 тыс. голов) Столь значительный рост контрабанды мяса был вызван снижением внутреннего потребления мяса в США, а также закупок из этой страны Японией, которая уменьшила свой импорт на 70%.

Импорт мясомолочных продуктов из США в 2001г., в тыс.долл.			
Живые животные	143031	Шкуры	138256
Животные жиры	116291	Мясо свежее охлажд.	1037381
Мясные полуфабрикаты	69192	Молочные продукты	249126

Экспорт говядины из США и его ожидаемый уровень, в тыс.т.

	1996г.	2001г.	2005г.	2007г.
Япония.....	515	554	667	731
Мексика.....	89	257	391	436
Корея.....	81	104	193	213
Россия.....	56	49	80	84
Европа.....	26	37	47	49
Гонконг.....	23	39	74	102
Ср. Восток.....	18	37	43	45
Юж. Америка.....	16	17	24	26
АСЕАН.....	13	14	24	32
Тайвань.....	10	17	26	30
Карибы.....	8	13	17	18
Другие.....	112	129	157	173
Всего.....	967	1266	1742	1939

Сельское хозяйство страдает от недостатка финансирования. Государство, несмотря на постоянно действующие программы поддержки аграрного сектора, не в состоянии обеспечить крестьян необходимыми субсидиями. В 2001г. наибольшая поддержка национальным производителям оказывалась 3 программами; Procampo (Programa de Apoyos Directos al Campo), Patmir (Programa de Asistencia Tecnica al Microfinanciamiento Rural), Progresia (Programa de Educacion, Salud y Alimentacion), причем первой – в наиболее значительной степени. Она охватила своим действием 2,5 млн. крестьян, владеющих 13,9 млн.га земли, которые получили субсидии в 829 песо на 1 га. Объем финансовой помощи, предоставленной в рамках программы в 2001г., составил 11,3 млрд.песо. На 2002г. запланировано увеличение субсидирования в с/х сектор в рамках действия данной программы до 12,4 млрд. песо в 873 песо на 1 га и расширение числа ее участников до 2,9 млн.чел.

Объем средств, выделенных правительством на развитие отрасли, в 2001г. достиг 31,7 млрд.песо.

Транспорт

Наиболее развитым в Мексике является автомобильный транспорт. Протяженность автодорог на конец 2001г. увеличилась по сравнению с 2000г. на 4,4% и достигла 329,4 тыс.км., из них 108 тыс.км. – асфальтированные. Начавшийся с 90гг. процесс приватизации автодорог привел к тому, что при улучшении качества дорог произошло увеличение доли платных магистралей. В 2002г. их протяженность составила 6 тыс.км., доход от которых в 2001г. достиг 3,5 млрд.песо. Правительство страны уделяет одно из первостепенных значений развитию, реконструкции и модернизации автотранспортной сети, ежегодно увеличивая объемы инвестиций в нее. В 2001г. их было направлено – 13,640 млрд.песо.

Динамика инвестиций в дорожную сеть, в млн.песо: 1996г. – 8908; 1997г. – 9910; 1998г. – 9237; 1999г. – 11579; 2000г. – 12420; 2001г. – 13640.

Большая часть (7,6 млрд.песо) предназначалась на реконструкцию действующих и строительство новых автомагистралей. Несмотря на то, что удалось сократить долю автодорог, находящихся в неудовлетворительном состоянии с 62% в 1992г. до 34% – в 2001г., эта доля еще достаточно велика.

Техническое состояние автодорог, в %

	Хорошее и удовлетвор.	Плохое
1992г.....	38	62
1994г.....	48	52
1999г.....	61	39
2001г.....	66	34

34% (114 тыс.км.) автодорог нуждаются в частичном или полном ремонте. Необходимо учитывать, что Мексика, имеющая соглашения о свободной торговле со всеми основными регионами мира, в ближайшие годы увеличит объемы перевозок, в т.ч. автотранспортом. Пропускная способность, качество, удобство автомагистралей будут иметь большое значение. Правительством разработана программа развития сети государственных дорог на 2002г., на финансирование которой выделяется 11,3 млрд.песо. Программа включает в себя 18 крупных проектов и предусматривает строительство новых магистралей, соответствующих современным стандартам, протяженностью 1,5 тыс.км. и реконструкцию 5 тыс.км, эксплуатировавшихся ранее дорог.

Новый президент страны В.Фокс отдает приоритет автотранспортным перевозкам, учитывая их роль во внешней торговле. В ближайшие 5 лет он планирует увеличить протяженность автодорог еще на 7,4 тыс.км. На эти цели выделяется 72 млрд.песо. Проект предусматривает смешанное финансирование, которое будет осуществляться как государством, частным сектором, так и национальными и зарубежными банками. Привлечению частного капитала в данный сектор будет придаваться все большее значение.

Серьезный импульс развитию автодорожной сети придаст вступивший в действие в 2001г. проект В.Фокса «Пуэбла-Панама», в рамках которого планируется объединить в единую сеть 9 южных и юго-восточных штатов Мексики с 7 Центральноамериканскими странами: Белизом, Гватемалой, Гондурасом, Коста-Рикой, Никарагуа, Панамой и Сальвадором. Проект предусматривает не только создание единой автодорожной инфраструктуры, но и сооружение и модернизацию морских портов, мостов и железных дорог. В 2001г. на реализацию проекта правительством выделено 75,8 млрд. песо.

Железнодорожный транспорт в Мексике развит меньше и практически утерять свою роль в экономической жизни страны. Общая протяженность железных дорог – 26 тыс.км. Начавшийся с 1997г. процесс их приватизации характеризуется слабой активностью потенциальных инвесторов, которых сдерживает низкая рентабельность железных дорог и высокая капиталоемкость строительства в горных условиях Мексики. С целью повышения интенсивности ж/д перевозок и модернизации транспортной базы правительство увеличивает ежегодно выделяемые на развитие ж/д транспорта госинвестиции: в 1998-2001гг. их объем достиг 35,6 млрд.песо. Этих вложений недостаточно, поскольку 40% железных дорог страны нуждаются в модернизации.

В последние годы отмечается увеличение объемов перевозок этим видом транспорта. Если в 1997г. общий тоннаж перевезенных грузов составлял 61,7 млн.т., в 1998г. – 75,9 млн.т., 1999г. – 77,1, 2000г. – 80,1, то в 2001г. он достиг 82,7 млн.т.

Все ж/д перевозки сконцентрированы в руках 3 крупнейших территориальных управлений: Ferrocarril del Noreste (TFM), Ferrocarril Pacifico-Norte (Ferromex) и Ferrocarril del Sureste (Ferrosur). Северо-восточная дорога НАФТА (TFM) – самый короткий путь из Мексики в США, по которому через г.г. Монтеррей и Нуэво Ларедо идет

основная часть внешнеторгового грузооборота страны. Ее протяженность — 4,283 тыс.км., Ferromex — 7,164 тыс.км. и Ferrosug — 1,479 тыс.км.

Процесс приватизации железных дорог принес правительству 18,285 млрд.песо. Поступления от покупки Северо-восточной дороги НАФТА (TFM) крупнейшей национальной судоходной компанией TMM — Transportacion Maritima Mexicana вкпе с американской ж/д сетью Kansas City составили 11 млрд.песо (втрое больше по сравнению с суммой, на которую рассчитывало государство и которую предложили конкуренты).

Мексика, по обороту морских судов, является одной из ведущих стран мира, при скромных масштабах собственного флота и портового хозяйства. Фрахт иностранных грузовых судов обходится стране до 5 млрд.долл. ежегодно.

Страна занимает 44 место из 59 стран мира по общему тоннажу своего Морфлота — 1,9 млн.т. водоизмещения. Длина портовых причалов на тихоокеанском побережье 164 км., на побережье Мексиканского залива — 92, число портов в стране — 107. В целях осуществления внешнеторговых операций и международных пассажирских перевозок Мексика имеет 100 морских линий, которые связывают ее с 376 портами 108 стран мира. Перевозки, осуществляемые морским путем, как внешние, так и внутренние, постоянно растут. В 2001г. по морю было перевезено 310 млн.т. груза, из которых 65% пришлось на международные линии.

80% тоннажа грузов, обработанных в 2001г., приходилось на тихоокеанские порты Ласаро Карденас и Мансанильо, на атлантические — Веракрус и Тампико-Альтамира. Коммерческих и туристических портов в стране 76, частный капитал в которых обеспечивал до 70% всех операций.

Экспорт

Объективной основой для развития экспорта Мексики являются такие факторы, как высокая обеспеченность страны природными ресурсами, развитая инфраструктура и низкие издержки производства. В сочетании этих факторов с проводимой правительством политикой по поддержанию экспортеров через систему возврата внутренних налогов, кредитование производства и экспорта и предоставление прямых субсидий обеспечили интенсивное развитие экспортоориентированного производства, предприятий «макиладорас».

Общемировое снижение темпов экономического развития в 2001г. не могло не сказаться на интенсивности внешних экономических связей Мексики. Внешняя торговля в 2001г. характеризовалась снижением экспортных поставок и увеличением дефицита торгового баланса. Снижение объема товарооборота за год составило 4,1%, экспорт уменьшился на 4,7%, импорт — на 3,5%. Наихудшим по результатам стал нояб., когда дефицит торгового баланса составил — 1,7 млрд.долл., объем экспорта упал на 15%, импорта — на 11%. В нояб. отмечался самый низкий за последние 29 мес. уровень экспортных поставок нефти. По сравнению с аналогичным месяцем 2000г. падение составило 42,7%. Этот месяц также характеризовался наибольшим снижением цен на мексиканскую нефть. По сравнению с нояб.м 2000г. разница достигла 10,65 долл./бар.

Структура торгового баланса Мексики, в млрд.долл.

	2000г.	2001г.	Изменение в абс.вел.	Изменение в %
Товарооборот.....	340,897	326,866	-14,090	-4,1
Экспорт.....	166,424	158,525	-7,908	-4,7
Импорт.....	174,473	168,341	-6,179	-3,5
Сальдо.....	-8,049	-9,816	-1,726	-21,6

Торговый баланс Мексики 2000-2001гг., в млрд.долл.

	2000г.	2001г.
Экспорт.....	166,4	158,5
Нефтяной.....	16,4	12,8
-Сырая нефть.....	14,9	11,6
-Другие товары.....	1,5	1,2
Ненефтяной.....	150	145,7
-Обрабат. и добыв. отрасли.....	145,8	141,7
-Сельское хозяйство.....	4,2	4
Импорт.....	174,5	168,3
-Полуфабр., комплект., сырье.....	133,8	136,6
-Основные средства.....	24,1	11,9
-Предметы потребл.....	16,6	19,8

Динамика внешней торговли Мексики, в млрд.долл.

	1997г.	1998г.	1999г.	2000г.	2001г.
Товарооборот.....	220,045	242,833	278,366	340,897	326,865
Экспорт.....	110,237	117,460	136,391	166,424	158,525
Импорт.....	109,808	125,373	141,975	174,473	168,341
Сальдо.....	0,429	-7,914	-5,584	-8,049	-9,816
Изменение т/об, %.....	18,6	10,4	14,6	22,5	-4,1

Экспорт товаров из Мексики снизился по сравнению с пред.г. на 4,7% и составил 158,5 млрд.долл. не нефтяной экспорт уменьшился за год на 2,9% с 150 млрд.долл. в 2000г. до 145,7 млрд.долл. в 2001г. Экспорт продукции обрабатывающей промышленности сократился на 2,7%, добывающей — на 25,1%. Отмечалось снижение экспортных поставок с/х продукции на 4,8%. Структура экспорта оставалась традиционной: 89,2% — промышленная продукция, 8,1% — нефть и нефтепродукты, 2,5% — продукция сельского хозяйства и 0,2% — добывающей промышленности.

Объем импортных поставок также снизился на 3,5% до отметки 168,3 млрд.долл. Импорт полуфабрикатов и комплектующих, а также предметов потребления увеличились на 2,2% и 19,3% соответственно, в то время как закупки за рубежом основных средств упали на 50%.

Отмечающаяся с 2000г. тенденция увеличения дефицита торгового баланса в 2001г. сохранилась. Это было обусловлено значительным сокращением экспортных поставок в США, в частности, нефти. За 2001г. дефицит вырос на 22% и достиг 9,816 млрд.долл. Данный уровень на 8,1% превысил планируемый на конец года показатель.

Основным направлением развития внешнеэкономических связей Мексики оставалась практика заключения соглашений о свободной торговле. В отличие от предыдущих лет данный процесс был не столь интенсивен. 2001г. характеризовался следующими событиями в этом направлении. 15 марта вступило в силу подписанное в июне 2000г. соглашение о свободной торговле между Мексикой и странами «Северного треугольника» — Гватемалой, Гондурасом и Сальвадором. 30 апр. 2001г. состоялось утверждение подписанного в нояб. 2000г. аналогичного соглашения между Мексикой и Европейской Ассоциацией свободной торговли. Соглашение вступило в силу с 1 июля 2001г. В нояб. прошли переговоры с Японией, на которых обсуждались сроки начала официальных переговоров по соглашению. В нояб. были возобновлены

переговоры по соглашению о свободной торговле с Панамой, которые планируется завершить в 2002г. Состоялся очередной раунд переговоров по подписанию аналогичного соглашения между Мексикой и Сингапуром.

В соответствии с проводимой правительством политики либерализации внешней торговли в 2001г. проводились переговоры по вопросу дальнейшего освобождения от таможенных пошлин, предусмотренного в рамках соглашения НАФТА, с представителями США и Канады.

Во внешней торговле приоритеты оставались прежними. Основной торговый поток концентрировался в направлении США — 88%. Участие Мексики в НАФТА стало для нее одним из факторов формирования в последние годы положительного сальдо со странами Северной Америки. В 2001г. оно составило 25,5 млрд.долл., увеличившись на 31,2%. Товарооборот со странами-участницами НАФТА сократился в 2001г. и был равен 261,4 млрд.долл., из которых 254,1 млрд.долл. приходилось на долю США.

Торговля Мексики с Канадой, ее вторым партнером по НАФТА, всегда была невелика, однако и здесь в последние годы отмечалась стабильная тенденция роста товарооборота. Исключение составил 2001г., когда он несколько снизился, что это было вызвано объективными причинами.

Торговый оборот со странами ЕС традиционно складывался для Мексики с дефицитом. При этом в торговле со странами данного региона явно прослеживается тенденция увеличения отрицательного сальдо торгового баланса. Основными статьями мексиканского экспорта в эти страны являлись автомобили и запчасти к ним, текстиль и швейные изделия. Объем товарооборота Мексики с ЕС достиг в 2001г. 21,517 млрд.долл.

В реализации внешней торговли Мексика ориентируется на страны, с которыми она имеет соглашения о свободной торговле. Все больший вес для Мексики приобретает европейский регион — страны ЕС, с момента вступления в силу подобного соглашения объем взаимной торговли с ними вырос на 5,7%.

Торговля

Что касается внутренней торговли, то ситуация в 2001г. в оптовом и розничном направлении различалась. Если в розничной торговле в целом отмечался рост объема продаж на 2,7% (хотя их динамика была ниже, чем в пред.г. — 10%), то оптовые продажи упали на 7,6%. По данным Национального Института статистики, число занятых в розничной торговле в 2001г. увеличилось на 7,6%, против 0,6% в 2000г. Оплата труда персонала, занятого на предприятиях розничной торговли уменьшилась на 0,5%. Наиболее успешными результатами характеризовались магазины, специализирующиеся на торговле одеждой и обувью, мебелью, игрушками, музыкальными компакт-дисками, подарками, книгопечатной продукцией, запчастями для автомобилей, а также супермаркеты.

По мнению частного сектора, перспективы развития внутреннего рынка страны малооптимистичны. Из-за снижения экономической и промышленной активности в Мексике, а также введения в рамках фискальной реформы новых налогов на ряд товаров и услуг, в 2002г. снижение уровня

продаж может продолжиться. Без укрепления внутреннего рынка путем повышения конкурентоспособности мелких и средних предприятий, а также скорейшей реализации государственных структурных изменений за счет введения таких реформ, как энергетическая и трудовая, будет невозможно достигнуть установленных на ближайшие годы показателей ВВП страны. Существует реальная угроза, что без осуществления структурных изменений и привлечения дополнительных инвестиций в данный сектор, может произойти сокращение реального уровня ВВП на душу населения. Уровень дохода на душу населения, в тыс.долл.: Аргентина — 7,827; Мексика — 4,718; Чили — 4,623; Венесуэла — 4,404; Панама — 3,336; Бразилия — 3,042; Доминиканская республика — 2,110; Колумбия — 2,041.

Правительство В.Фокса заявило о своей озабоченности состоянием внутреннего рынка и о необходимости принятия мер для его активизации и укрепления. В 2001г. правительством были приняты следующие меры срочного порядка: принята программа, стимулирующая закупку товаров национального производства, ускорено выделение 1500 кредитов на жилье, предусмотренных на 2002г. в 3,5 млрд.песо, введена новая схема расчета стандартных квот фонда «Инфонавит», аналогичная недавно принятой минфином страны в отношении налогов. Согласно новой схеме, предприятия, оплатившие свои обязательства в 2000г. и 2001г. освобождаются от их уплаты за пред. годы.

В рамках мероприятий по активизации внутреннего рынка, правительство в лице минэкономики приняло специальную программу по повышению конкурентоспособности мелких и средних предприятий, специализирующихся в таких сферах, как торговля, туризм и сфера обслуживания. Согласно данной программе, в течение 6 лет финансовую поддержку получают 1,3 млн. предприятий данного ранга из 2,8 млн. существующих, что позволит увеличить стоимость производимой ими продукции или услуг в среднем за год на 5%.

Государство придает первостепенное значение отстаиванию интересов национальных производителей и экспортеров во внешней торговле. Основным механизмом защиты экономической безопасности страны в реализации внешнеэкономической деятельности на протяжении многих лет является введение антидемпинговых компенсационных пошлин на импорт различных товаров.

Мексика относится к числу стран, располагающих наиболее развитым национальным законодательством в области защиты экономики от недобросовестной коммерческой практики. По активности его применения, по оценке ГАТТ/ВТО, она стоит на 2 месте в мире после США. Законодательство в этой области вступило в силу в 1986г., что было обусловлено началом периода перехода Мексики к политике «открытой экономики». Основными законодательными актами являются Закон о внешней торговле и Регламент к нему, Налоговый Кодекс, Закон о таможене, Закон о налогообложении, Соглашение о применении ст.6 Генерального соглашения по тарифам и торговле («Антидемпинговый Кодекс»), Соглашение по субвенциям и компенсационным мерам.

С множеством стран в этой области отношения регулируются межправительственными соглашениями о свободной торговле. В Мексике вопросы

защиты национальных интересов находятся в компетенции Департамента международной коммерческой практики минэкономики.

В стране создана и используется обширная нормативно-правовая база, которая обеспечивает условия свободной конкуренции на мексиканском рынке и защиту национальной промышленности от незаконной коммерческой практики.

Если по результатам расследования, порядок которого определяется национальным законодательством, установлено наличие недобросовестной коммерческой практики и констатирован факт нанесения ущерба национальной промышленности, минэкономики применяет антидемпинговые меры, т.е. вводит компенсационные пошлины на товары, подпадавшие под антидемпинговое расследование.

Антидемпинговые расследования. Круг стран-ответчиков велик – США, Канада, Китай, Турция, Сингапур, Малайзия, Корея, Тайвань, страны Восточной Европы, **Россия**, Украина, Казахстан.

В 2001г. были возбуждены антидемпинговые процессы в отношении США, Китая, Кореи и др., в результате которых были введены компенсационные пошлины. Против российских производителей за 2001г. ни одного расследования не проводилось, однако 5 сент. был принят специальный декрет о введении новых импортных пошлин на стальную продукцию, в котором упор делался на Россию, Украину и страны Восточной Европы. Декрет предусматривал увеличение пошлин до 25% на 39 товарных позиций стальной продукции, которые раньше облагались пошлиной в 13-18%. Это коснулось таких изделий, как горяче- и холоднокатаный стальной прокат, полуфабрикаты из углеродистой стали, стальные прутки, профили и проволока, трубы, фиттинги, т.е. именно тех товарных групп, которые являются основными в российском экспорте металлопродукции в Мексику. Действие декрета распространялось на те страны, с которыми Мексика не имеет соглашений о свободной торговле. Его вступление в силу состоялось 6 сент. 2001г., срок действия определяется 1 годом. В случае необходимости действие декрета может быть продлено.

В окт. 2001г. в правительственном издании «Диарио Офисиаль» была опубликована резолюция минэкономики Мексики о начале рассмотрения целесообразности прекращения действия компенсационных антидемпинговых пошлин в отношении горячекатаного стального листа в рулонах российского происхождения (коды 7208.10.02, 7208.25.99 и 7208.37.01).

Резолюция была вынесена в связи с обращением трех металлургических компаний АНМСА, Нулса и АРМ, которые выразили неудовлетворение решением о прекращении действия пошлин, т.к., по их мнению, продолжают поставки российского продукта по демпинговым ценам, что наносит ущерб национальным производителям. Речь шла об итогах расследования 1996г., которое завершилось введением антидемпинговых пошлин в 29,3% и касалось продукции АО «Северсталь», Новолипецкого и Магнитогорского металлургических комбинатов. В соответствии с действующим законодательством, по истечении 5 лет, т.е. в 2001г. истек срок применения указанных пошлин, о чем заинтересованные стороны были извещены специальной резолюцией, опубликованной в «Ди-

арио Офисиаль» 26 янв. 2001г. Окончательное решение будет выноситься на основании анализа представленных сторонами материалов.

Активную позицию по защите интересов национальных производителей занимало правительство Мексики при решении вопроса о вступлении в ВТО Китая. До 2001г. Мексика оставалась единственным членом данного сообщества, не давшего своего согласия на присоединение Китая к ВТО. Опасения мексиканского правительства были вызваны ежегодно возрастающими объемами импорта из этой страны. В Мексике действуют 100 компенсационных пошлин на 1300 товарных позиций китайской продукции, причем на отдельные группы товаров – очень значительные, свыше 1000%. В связи с необходимостью защитить интересы национальной промышленности, мексиканское правительство было вынуждено устанавливать жесткие меры при приеме Китая в ВТО, сохранив действующие компенсационные пошлины на ближайшие 6 лет.

Участие в региональных интеграционных организациях. Мексика, в силу проводимой ее правительством политики открытой экономики и либерализации рынков капиталов и услуг, является активным участником различных группировок и объединений, создаваемых в латиноамериканском регионе. Мексика входит в состав ОАЕ – Организации американских государств, ALALC – Латиноамериканской ассоциации свободной торговли, ALADI – Ассоциации латиноамериканской интеграции, Grupo del Rio – Группы Рио, Grupo de los Tres – Группы Трех, а также североамериканской зоны свободной торговли с США и Канадой – НАФТА.

Учитывая замедление общемировых темпов экономического развития в 2001г., активность проводимых в рамках указанных организаций мероприятий и встреч была снижена.

В апр. 2001г. президент Мексики В.Фокс принял участие в проходившей в г.Квебеке (Канада) 3 встрече на высшем уровне стран Американского континента. На встрече присутствовали главы государств и правительств 34 стран Латинской Америки, Канады и США. Основной темой для обсуждения на встрече было определение возможных сроков подписания соглашения о создании зоны свободной торговли в регионе (АЛКА), а также основных принципов действия этого соглашения. В предварительном порядке сроки его подписания намечены на 1 янв. 2005г., его вступление в силу предполагается с дек. этого же года.

Помимо вопроса о создании зоны свободной торговли на встрече в Квебеке участники затронули проблемы демократии, заявив, что одним из главных условий для вступления в АЛКА будет наличие демократических принципов и уважение прав человека. Это касалось Кубы, руководитель правительства которой даже не был в числе приглашенных на Совещание в Квебеке. Затрагивались социальные аспекты взаимодействия стран внутри Соглашения: проблемы образования, здравоохранения.

В 2001г. правительство Мексики уделяло большое внимание политическим событиям, происходящим в рамках Группы Рио. В авг. 2001г. (17-19) в г.Сантьяго (Чили) состоялась 15 Встреча глав государств и правительств стран, входящих в состав Группы, в которой мексиканская делегация при-

нимала активное участие. Накануне Форума В.Фокс провел ряд встреч с руководством страны. В соответствии с официальной программой визита, президенты Чили и Мексики подписали 2 соглашения: о техническом, научном и технологическом сотрудничестве в области сельского хозяйства и о трудоустройстве членов семей дипломатических работников обеих стран. Была подписана декларация о поддержке Аргентины в лице ее президента Ф.де ла Руа в условиях переживаемого страной экономического кризиса.

В 2001г. Мексика продолжала переговорный процесс по выработке двустороннего соглашения о таможенных преференциях с Бразилией. В фев. и мае 2001г. прошли очередные переговоры и окончательные сроки их завершения определялись 31 июня 2001г. После окончания переговоров о таможенных преференциях с Бразилией намечалось сразу же возобновить переговоры по соглашению о свободной торговле со странами Меркосур, получившему название «четыре плюс один». Однако завершить переговоры в намеченные сроки не удалось. В соответствии с договоренностями, действующими в рамках Меркосур, в случае нарушения сроков проведения двусторонних переговоров, для их продления Бразилии теперь необходимо получить разрешение всех остальных членов группы.

По Соглашению о преференциях удалось достигнуть договоренности по 600 тарифным позициям из 700 предложенных к обсуждению. Сохраняются разногласия по 2 товарным группам: химическим и электротехническим товарам.

15 марта 2001г. вступило в силу подписанное 29 июня 2000г. Соглашение о свободной торговле между Мексикой и странами «Северного треугольника» (Гватемалой, Гондурасом и Сальвадором). Первоначально вступление соглашения в действие планировалось с 1 янв. 2001г., однако в связи с тем, что его обсуждение Конгрессом Гондураса затянулось, намеченные ранее сроки были перенесены. С момента вступления соглашения в силу полностью освобождены от пошлин 50% мексиканского экспорта. Для остальных товаров предусматривается поэтапное снижение пошлин в течение 12 лет. Мексика немедленно освобождает 65% импорта товаров из стран «Северного треугольника», остальные 35% — в ближайшие 3-5 лет.

Среди мексиканских товаров, получивших право беспошлинного ввоза на рынки стран данного региона, бумага, керамические товары, холодильники, пластики, шины, газовые плиты, компьютеры, медикаменты, мужские сорочки. Сроки снятия таможенных ограничений Мексикой меньше, чем остальными странами, входящими в данное соглашение. Это объясняется непропорциональностью между уровнями экономического развития Мексики и стран «Северного треугольника». Как подчеркнул министр экономики Л. Дербес, данное соглашение послужит дополнительным импульсом для реализации новой программы В.Фокса «Пуэбла-Панама».

30 мая 2001г. состоялось подписание соглашения о поощрении и взаимной защите инвестиций с Кубой. Кубинское правительство придает большое значение подписанию данного соглашения, рассматривая Мексику в качестве серьезного потенциального инвестора в экономику страны. Осуществляя активную политику привлечения и-

ноинвестиций, Куба уже имеет аналогичные соглашения с 55 странами мира. Соглашение с Мексикой позволит создать благоприятные условия для роста инвестиций из обеих стран и будет способствовать увеличению объема двусторонней торговли.

В нояб. 2001г. были возобновлены после двухлетнего перерыва переговоры по соглашению о свободной торговле между Мексикой и Панамой.

В марте 2001г. вступила в действие новая программа В.Фокса «Пуэбла-Панама». Данный проект ставит своей целью придать новый импульс развитию экономически наименее развитых штатов на юге и юго-востоке Мексики, соединив их в единую транспортную, коммуникационную и энергетическую сеть с рядом центрально-американских стран. Действие проекта охватывает 9 штатов на юге Мексики, а также 7 центрально-американских стран. Участие Панамы в данном проекте носит стратегическое значение, учитывая ее географическое положение. Находясь в самом центре Американского континента, Панама, соединенная транспортными и коммуникационными сетями с южными штатами Мексики, дает возможность прямого выхода последним на рынки стран Центральной Америки. Проект носит долгосрочный характер, его действие предусматривается на период до 2020г. На ближайшие 6 лет в качестве приоритетного направления реализации проекта рассматривается создание единой дорожной инфраструктуры. Предполагается создание в рамках программы единой сети электропередач и газопроводов на протяжении от Мексики до Панамы.

Связи с Россией

Официальные отношения между царской Россией и Мексикой установлены 11 дек. 1890 г., дипломатические отношения между Мексикой и СССР — 4 авг. 1924 г., разорваны в 1930 г., восстановлены в 1942 г. После распада СССР Мексика сразу же признала Россию его правопреемником; с другими государствами СНГ установила дипломатические отношения 14 января 1992 г.

Мексиканское руководство рассматривает Россию как мировую державу, продолжающую оказывать значительное влияние на геостратегическую ситуацию в мире. Между нашими государствами сложилась практика интенсивных политических контактов, в т.ч. на высшем и высоком уровнях. В.В.Путин дважды встречался с предыдущим Президентом Мексики Э.Седильо, полномочия которого истекли 1 дек. 2000 г. (в сент. 1999 г. в ходе форума АТЭС в Окленде и в сент. 2000 г. на Саммите тысячелетия в Нью-Йорке). В окт. 2001 г. в рамках Саммита АТЭС в Шанхае состоялась первая встреча В.В.Путина с президентом Мексики В.Фоксом, в ходе которой мексиканскому руководителю было передано приглашение посетить Россию с официальным визитом. В марте 2002 г. в адрес В.В.Путина поступило приглашение В.Фокса посетить Мексику с визитом в увязке с участием в саммите АТЭС (окт. 2002 г.).

В мае 1996 г. состоялся официальный визит в Мексику министра иностранных дел России Е.М.Примакова, в ходе которого были подписаны 6 межправительственных соглашений. В янв. 1997 г. прошел ответный официальный визит в нашу страну мининдел Мексики Х.А.Гуррии. По его

итогам были подписаны базовый политический документ – Декларация о принципах отношений и сотрудничества между Россией и Мексикой и ряд межправительственных соглашений.

В фев. 2000 г. мининдел Мексики Р.Грин (занимала этот пост с янв. 1998 г. по нояб. 2000 г.) посетила Россию с официальным визитом. Министры подписали Совместное заявление о сотрудничестве в борьбе с незаконным оборотом наркотиков между Россией и Мексикой.

Запущен на регулярной основе механизм межмидовских политических консультаций. С российской стороны их проводил заммининдел Г.Э.Мамедов (окт. 1996 г. – Москва; нояб. 1998 г. – Мехико; май 1999 г. и апр. 2001 г. – Москва; сент. 2001 г. – Нью-Йорк, нояб. 2001 г. – Мехико). Регулярно осуществляется обмен посланиями на уровне президентов и министров иностранных дел. В декабре 2000 г. В.В.Путин направил поздравительное послание новому президенту Мексики В.Фоксу, которое было вручено адресату председателем Госдумы Г.Н.Селезневым, представлявшим Российскую Федерацию на церемонии передачи власти в Мексике. В 2001 г. президенты наших стран обменялись посланиями по вопросам финансово-экономического положения в Аргентине.

В июне 2001 г. Россию посетила с ответным визитом делегация палаты депутатов мексиканского Генерального конгресса. В нижней палате Федерального Собрания России создана группа по связям с парламентами Мексики и Центральной Америки, в нижней палате Генерального конгресса Мексики – группа дружбы с Россией. Установлены контакты между Центральной избирательной комиссией России и Федеральным избирательным институтом (ФИИ) Мексики. В окт. 2000 г. состоялся визит делегации ФИИ в Москву, в апр. 2002 г. – ответный визит делегации ЦИК в Мексику. В сент. 2001 г. Мексику посетил Уполномоченный по правам человека в РФ О.О.Миронов.

Налаживаются контакты между мэриями Москвы и Мехико (прорабатывается возможность визита в Мехико делегации правительства Москвы). Установило прямые связи со штатом Мехико правительство Московской области, подписавшее в окт. 1999 г. с Правительством штата соглашение о сотрудничестве. В окт. 2001 г. в Москву приехал генпрокурор Мексики Р.Маседо де ла Конча, участвовавший в работе 24 конференции министров юстиции Совета Европы. В нояб. 2001 г. и в марте 2002 г. Москву посетил министр энергетики Мексики Э.Мартенс, прошедший переговоры со своим российским коллегой И.Х.Юсуфовым.

Российско-мексиканский товарооборот устойчиво возрастал вплоть до 1999 г., когда его объемы сократились почти в два раза (с 255 до 130 млн. долл.). Положение заметно улучшилось в 2000 г., когда объем взаимной торговли достиг 288,2 млн. долл. С 1973 по 1989 гг. проведено пять заседаний Смешанной Советско-Мексиканской комиссии по торгово-экономическому сотрудничеству. В марте 1998 г. в Мехико состоялось первое заседание Российско-Мексиканской Смешанной комиссии по экономическому, торговому, научно-техническому сотрудничеству и морскому судоходству. Второе заседание Комиссии прошло 1 июля 2002 г. в Москве (председатель Российской части Комиссии – министр по антимонопольной политике и поддержке предпринимательства

И.А.Южанов). В рамках первого заседания Российско-Мексиканской МПК работала Смешанная комиссия по научно-техническому сотрудничеству. В соответствии с Соглашением о сотрудничестве в космической области в сент. 1996 г. осуществлен запуск российским носителем мексиканского научно-исследовательского искусственного спутника. В авг. 2000г. в ходе третьего заседания Российско-Мексиканской комиссии по культурному сотрудничеству подписана Программа обменов в области культуры, образования и спорта на 2000-2003 гг.

Внешняя торговля с Россией в 2001г. в силу таких негативных факторов, как снижение темпов роста в Мексике, ухудшение ситуации в промышленности страны имела более низкий объем, чем в 2000г. (на 12,1%) и составила 254,2 млн.долл. Торговый баланс складывался с положительным для России сальдо.

В структуре российского экспорта в 2001г. отмечалось увеличение доли химических продуктов, удобрений и каучука до 63,1%. Объем экспорта товаров данной группы составил за год 150,9 млн.долл. Наиболее значительный уровень в этой группе сохранялся за поставками мочевины – 78,6 млн.долл. (32,9%). В последние 2 года отмечается повышенный интерес мексиканской стороны к удобрениям российского производства, о чем свидетельствует увеличение количества запросов по данному направлению.

Второй по значению экспортной группой оставались сырье и полуфабрикаты из черных и цветных металлов – 31,1%. (74,4 млн.долл.). В этой группе основное место занимали прокат плоский стальной, полуфабрикаты из углеродистой стали, чугун передельный. Однако, в сравнении с 2000г., за 2001г. отмечалось снижение российских экспортных поставок по таким группам металлопродукции, как горячекатаный стальной прокат и полуфабрикаты из углеродистой стали. Это было вызвано действием антидемпинговых пошлин на российский стальной металлопрокат. Возросли объемы поставок в Мексику в 2001г. чугуна передельного.

В связи со стагнацией промышленного и экономического развития Мексики, в 2001г. продолжилось снижение экспортных поставок из России машин и оборудования. На их долю приходилось 3,5% в общем объеме российского экспорта. Аналогичный показатель пред.г. был выше – 4,2%. Основной удельный вес в этой группе имели узлы и запчасти к авиатехнике и металлообрабатывающие станки.

В структуре импорта основной статьей на протяжении 2001г. продолжали оставаться экстракты, эссенции и концентраты кофе. По данным 2001г., на их долю приходилось 58,3% (8,8 млн.долл.). В сравнении с 2000г. произошло резкое увеличение доли товаров данной группы. Возросли объемы импорта пластмассовых изделий. В 2000г. их импортировалось на сумму 175 тыс.долл., в 2001г. – на 1,2 млн.долл.

Второй по значению группой товаров в импорте стали кондитерские изделия, не содержащие какао (10,2%). Объем поставок из Мексики в Россию изделий данной группы в 2001г. достиг 1,5 млн.долл.

В 2001г. структура российско-мексиканской торговли претерпела некоторые изменения.

Наряду с общеэкономическими негативными факторами, антидемпинговая политика, используемая правительством страны для защиты национальных производителей и регулирования внешнеторговых связей, и принятие в отношении российской продукции антидемпинговых пошлин привели к сокращению поставок металлопродукции из России в Мексику.

Представительства

ПОСОЛЬСТВО РФ В МЕХИКО (+БЕЛИЗ) - МОЗЕЛЬ Константин Николаевич. Jose Vasconcelos 204 (Hipodromo Condesa), Delegacion Cuauhtemoc, 06140 Mexico D.F., (52-555) 273-1305, 516-0870, -7633, ф.273-1545, embmex@mail.internet.com.mx, www.mexico.mid.ru. КОНС. ОТД. 273-1605, телекс (221) 764142 URSS ME, megahit1@nova.net.mx.

АТС В МЕХИКО - ШИШКОВ Александр Серг. Calle Correidores 226, Mexico, Capital, Mexico; 202-4906, -8351, ф.-1200.

БЮРО В РФ

ПОСОЛЬСТВО (16.09). 119034 М., Бол. Левшинский пер. 4, 201-5631, -2593, -2328, -4848, ф.230-2042, embmexru@online.ru. Лусиано Эдуардо ЖУБЛАН МОНТАНЬО (Luciano Eduardo JOUBLANC MONTANO, посол, 201-2553), Хуан Мануэль НУНГАРИЙ ВАЛАДЕС (Juan Manuel Nungari VALADEZ, министр), Херардо БРАЧО КАРПИЗО (Gerardo BRACHO CARPIZO, I сек., экономика), Хорхе Росалио ЧАПЕРО МАНДУХАНО (Jorge Rosalio CHAPERRO MANDUJANO, II сек., политика), Атанасио КАМПОС МИРАМОНТЕС (Atanasio CAMPOS MIRAMONTES, II сек., культура, наука), Максимо Пастрана ГУАДАРАМА (Maximo Pastrana GUADARAMA, военный атташе, 201-2304), Сальвадор Рамон ГЕРРЕРО ВАЛЬЕ (Salvador Ramon GUERRERO VALLE, атташе, конс. отд), г-жа Валькирия ПЕНИЧЕ ПОНСЕ (Valkiria PENICHE, атташе, конс. отд.).

Статистика

Прогноз экономического развития Мексики на 2002г.

	Средняя оценка аналитиков (22 агенства)	Показат., запланир. правит.
ВВП, в %	1,45.....	1,74
Инфляция	(%) 5,15.....	4,50
Обменный курс, песо к долл.	9,70.....	10,10
Процентная ставка, сетес 28 дней.....	7,79.....	10,70
Дефицит госбюджета, % ВВП	-0,65-0,70	- 0,65
Дефицит плат. баланса по тек. операц., % ВВП	-3,16.....	-3,40
Дефицит плат. баланса по тек. операц., % ВВП	-19,73	-21,11
Дефицит торгового баланса, % ВВП	-1,80	-1,80
Дефицит торгового баланса, в млрд.долл.....	-11,02.....	-
Цена на мексиканскую смесь, в долл/бар	15,24	- 17
Объем ПИИ, в млрд.долл.	13,86.....	14,52

Объемы российско-мексиканской торговли по данным мексиканской статистики, в млн.долл.

	1996г.	1997г.	1998г.	1999г.	2000г.	2001г.
Товарооборот.....	212,1.....	200,3	255,1	130,3	288,2	254,2
Экспорт.....	60,3.....	186,5	249,4	125,8	284,4	239,1
Импорт.....	151,8.....	13,8	5,7	4,5	3,8	15,1
Сальдо	-90,5.....	172,7	243,7.....	121,3	280,6	224

Российский экспорт в янв.-дек. 2001г., в тыс.долл.

Экспорт, в т.ч.:	239149	100%
Сырье и полуфабр. из черных и цвет. металлов.....	74370	31,1
Химпродукты, удобрения, каучук, минтопливо	150907	63,1
Машины и оборудование	8308	3,5
Прочие.....	5564	2,3

Товарная структура внешней торговли Мексики

Код ТН ВЭД	Экспорт				Импорт			
	2000г.		2001г.		2000г.		2001г.	
	млн.долл.	%	млн.долл.	%	млн.долл.	%	млн.долл.	%
Всего.....	166424	100	158524,7	100	174472,9	100	168341	100
в т.ч.:								
01-24 Продтовары и с/х сырье (кроме текст.)	8328,6	5.....	8352,8.....	5,3.....	8941,4	5,1	10280,2	6,1
25-27 Минпродукты	16674,2	10.....	13123,4.....	8,3.....	5870,4	3,4.....	5911,6	3,5
в т.ч.:								
27 Топливо-энергетические товары	16056,1	9,6.....	12639,7.....	8.....	5240,4	3.....	5308,2	3,1
28-40 Продукция химпрома, каучук	8548,1	5,1.....	8082,7.....	5,1.....	23412,2.....	13,4	23104,3	13,7
41-43 Кожевенное сырье, пушнина и изд. из них.....	660,8	0,4	480.....	0,3.....	1224,2	0,7	1197,9	0,7
44-49 Древесина и целлюлозно-бумажные изд.	1889,2	1,1.....	1676,4.....	1,1.....	5737,5	3,3	5457,3	3,3
50-67 Текстиль, текстильные изд. и обувь	11759,7	7,1.....	10601,5.....	6,7.....	10298,8	5,9.....	9778,3	5,8
71 Драг. камни и металлы, изд. из них	930,5	0,6	810,2.....	0,5.....	905,8	0,5.....	833,8	0,5
72-83 Металлы и изделия из них	7011,6	4,2.....	6948,1.....	4,4.....	15346,9	8,8	13694,8	8,1
84-90 Машины, оборудование и трансп. средства	103205,7	62.....	100651,8.....	63,5.....	94018,9.....	53,9	92799,9.....	55,2
68-70 Другие товары (91-97, 98-99)	7416,3	4,5.....	7598,1.....	4,8.....	8716,8	5	5282,8	3,1

Внешняя торговля Мексики со странами АТЭС, в млн.долл.				1999г.	2000г.	2001г.
	1999г.	2000г.	2001г.			
Всего						
Товарооборот	278365,9	340897	244707,1			
Экспорт	136391,1	166424	119458,6			
Импорт	141974,8	174472,9	125248,5			
Сальдо	-5583,6	-8048,9	-5789,9			
В т.ч.:						
АТЭС						
Товарооборот	249532,1	306409,9	290210,9			
Экспорт	125412,2	153721,6	145989,8			
Импорт	124119,9	152688,3	144221,1			
Сальдо	1292,2	1033,3	1768,7			
В т.ч.:						
США						
Товарооборот	225660,2	275205,5	254070,5			
Экспорт	120392,9	147639,9	140353,5			
Импорт	105267,3	127565,6	113717			
Сальдо	15125,5	20074,3	26636,5			
Япония						
Товарооборот	5859,2	7411,1	8709,1			
Экспорт	776,1	931,5	623,4			
Импорт	5083,1	6479,6	8085,7			
Сальдо	-4307	-5548,1	-7662,3			
Канада						
Товарооборот	5340,2	7370,3	7280,8			
Экспорт	2391,3	3353,7	3051,5			
Импорт	2948,9	4016,6	4229,2			
Сальдо	-557,5	-662,9	-1177,7			
Южная Корея						
Товарооборот	2931,1	3869,6	3824,8			
Экспорт	150,3	179,2	293,1			
Импорт	2780,8	3690,4	3531,7			
Сальдо	-2630,4	-3511,2	-3238,7			
Китай						
Товарооборот	2047,4	3083,2	4309			
Экспорт	126,3	203,5	281,8			
Импорт	1921,1	2879,6	4027,3			
Сальдо	-1794,7	-2676,1	-3745,5			
Тайвань						
Товарооборот	1648,1	2137,9	3187,3			
Экспорт	91,2	143,6	172			
Импорт	1556,8	1994,3	3015,3			
Сальдо	-1465,6	-1850,7	-2843,4			
Малайзия						
Товарооборот	1033,8	1410,7	2073,5			
Экспорт	16,9	57	67,2			
Импорт	1016,9	1353,7	2006,2			
Сальдо	-1000	-1296,7	-1939			
Чили						
Товарооборот	1049,9	1325,1	1349,4			
Экспорт	366,4	431,3	374,4			
Импорт	683,5	893,7	975			
Сальдо	-317	-462,4	-600,5			
в т.ч.:						
Сингапур						
Товарооборот	1019,7	802,7	1389,4			
Экспорт	479,6	196,4	242,2			
Импорт	540,1	606,3	1147,2			
Сальдо	-60,5	-409,9	-905			
Гонконг						
Товарооборот	430,7	643,1	561,6			
Экспорт	177,8	187,2	119,8			
Импорт	252,8	455,8	441,8			
Сальдо	-75	-268,6	-322			
Филиппины						
Товарооборот	397,3	598,6	833,9			
Экспорт	19,3	11,4	16,4			
Импорт	378	587,2	817,5			
Сальдо	-358,7	-575,9	-801,1			
Таиланд						
Товарооборот	477	553,6	678,2			
Экспорт	97,9	45,6	62,8			
Импорт	379	508	615,3			
Сальдо	-281,1	-462,5	-552,5			
Индонезия						
Товарооборот	338,6	487,4	471,1			
Экспорт	9,2	12,1	13,7			
Импорт	329,4	475,4	457,4			
Сальдо	-320,2	-463,3	-443,7			
Австралия						
Товарооборот	395,8	390,4	429,4			
Экспорт	122	84,2	86,6			
Импорт	273,7	306,2	342,8			
Сальдо	-151,7	-222,1	-256,2			
Перу						
Товарооборот	358,6	386,7	313,9			
Экспорт	178,1	210	172,7			
Импорт	180,5	176,7	141,2			
Сальдо	-2,5	33,3	31,4			
Новая Зеландия						
Товарооборот	156,3	183,6	279,5			
Экспорт	9,2	18	18,9			
Импорт	147,1	165,6	260,6			
Сальдо	-137,9	-147,5	-241,6			
КНДР						
Товарооборот	186,7	174,1	116,5			
Экспорт	3,5	9,7	16,7			
Импорт	183,2	164,5	99,8			
Сальдо	-179,8	-154,8	-83,1			
Вьетнам						
Товарооборот	30,2	36,1	64,2			
Экспорт	0,6	0,8	3,3			
Импорт	29,6	35,3	61			
Сальдо	-29	-34,5	-57,7			
Бруней						
Товарооборот	0,3	0,2	0,3			
Экспорт	0	0	0			
Импорт	0,2	0,2	0,3			
Сальдо	-0,2	-0,2	-0,3			
Папуа Новая Гвинея						
Товарооборот	2,3	0	0			
Экспорт	0,9	0	0			
Импорт	1,4	0	0			
Сальдо	-0,5	0	0			

Структура торговли России с Мексикой, в 2001г.

тыс.долл. %

	тыс.долл.	%		тыс.долл.	%
Экспорт	239149	100	** Оборуд. и механич. устройства, их части для авиации.....	211	0,09
в т.ч.:			Шины резиновые, прокладки, шайбы из		
Чугун перелдельный нелегированный	23181	9,7	вулканизированной резины для авиации	20	0,00
Прокат плос. из углер. стали горячек.,			Станки металлообр., ковочные или штамповочн,		
шир. 600 мм. или более	11123	4,7	машины (КПО), подшипники, инструмент	966	0,4
То же холоднокатанный	2403	1	Карусели, качели и пр. аттракционы	333	0,1
Прок. плос. из пр. легир. сталей шир. 600 мм. или более ..	10351	4,3	Швейные машины, автоматические	165	0,07
Прок. плос. из кремнистой электротех.			Приборы и инструм. геодезические, бинокли и т.п.	122	0,05
стали, шириной менее 600 мм.	472	0,2	Оборудование для заполнения, закупорки		
Прок. плоский из углеродистой стали оцинкованный	53	0,0	бутылок, банок и др. емкостей	70	0,0
Полуфабрикаты из углеродистой стали	5918	2,5	Автомобили оборудованные для проживания, с		
Прутки из углерод. стали прочие, для армирования	2256	0,9	объемом 1500 но не более 3000 куб.см., запчасти.....	36	0,0
Прутки горячекатанные в бухтах из углеродистой стали ..	1430	0,6	Части ж/д локомотивов, подв. состава, контейнеры	49	0,0
Прутки из легированных сталей проч,	477	0,2	Прочие.....	132	0,06
Рельсы тоководущие из черных металлов	2206	0,9	Импорт	15097	100
Продукты прямого восстановления железной руды.....	2993	1,2	Экстракты, эссенции и концентраты кофе.....	8805	58,3
Двутавры из углеродистой стали.....	1548	0,6	в т.ч.:		
Отходы и лом черных металлов	1240	0,5	Кофе жареный с кофеином.....	123	0,8
Трубы бесшовные из черных металлов	993	0,4	Кондитерские изделия, не содержащие какао (1704,90).....	1535	10,2
Винты и болты, фланцы и аналогич. изд. из черн. мет.	26	0,0	Пробки, крышки и др. изд. для закупорки из пластмасс.....	1218	8,1
Отходы и лом медные, аноды, проволока	2268	1	Игрушки прочие, мячи надувные.....	945	6,3
Сплавы алюминийевые, изделия из алюм. прочие	2726	1,1	Двигатели авиационные.....	510	3,4
Никель нелегированный, сплавы никелевые	1941	0,8	Этиловый спирт денатурированный	466	3,1
Ферросплавы (ферротитан, феррохром,			Мыло туалетное, прочие моющие средства	401	2,7
ферромолибден, ферросилиций, феррованадий).....	765	0,3	Ферменты (энзимы) прочие.....	217	1,4
Мочевина	78593	32,9	Пиво солодовое.....	171	1,1
Удобрения минер. или химич., содержащие азот,			Нефтепродукты, полученные из битуминозных минералов.....	153	1
фосфор, калий, прочие	19754	8,3	Бумага и картон фильтровальные.....	133	0,9
Удобрения минеральные или химические,			Перец Piper недробленный, немолотый.....	122	0,8
содержащие нитраты и фосфаты	14135	5,9	Двигатели турбовинт. мощн. более 1100 квт., их части.....	88	0,6
Природный нитрат калия-натрия прочие.....	4271	1,8	Краски и лаки на осн. акриловых или винил. полимеров	52	0,3
Дигидроортофосфат аммония.....	4930	2,1	Яичные желтки сушеные, прочие	39	0,3
Гидроортофосфат диаммония.....	3138	1,3	Домашняя утварь.....	23	0,1
Нитрат аммония	913	0,4	Изделия надувные из вулканизир. резины прочие.....	19	0,1
Сульфат аммония	540	0,2	Кинопленка шириной 35 мм. и более	18	0,1
Двойные соли и смеси нитрата кальция и нитр. аммония.....	252	0,1	Порошки пекарные готовые	17	0,1
Хлорид калия	1827	0,8	Кубики, кусочки, бусины и аналог. изд. из стекла		
Уголь битуминозный	15012	6,3	для декоративных целей (7016,10 и 7018,10).....	11	0,07
Синтетический каучук (бутилкаучук,			Машины и механизмы подъемные прочие	70	0,05
бутадиенстирольный, изопреновый каучук	5801	2,4	Продукты минеральн. природн. активированные	5,0	0,0
Органические химсоединения			Сигары	4	0,0
(эритромицин, фенолы, сульфат канамицина, лактоны)	1295	0,5	Цветы срезанные свежие (розы, гвоздики)	3	0,0
Продукты неорганической химии (сульфат			Ноты печатные или рукописные.....	1	0,0
кобальта, кальций; сажа, оксиды бора).....	383	0,2	Метлы, щетки пр.	1	0,0
Прочие химические продукты.....	63	0,0	Изделия из керамики	1	0,0
Полимерные материалы, пластмассы и изд. из них	208	0,09	Изделия из меди	1	0,0
Керамические изделия	366	0,1	Прочие	8	0,05
Фанера клееная, лесоматериалы хвойные, пр.			* — инверторы, приемники, передатчики радиотелефонной или радио-		
из дуба, соединенные в шип, блочные, слоистые и			телеграфной связи, измерительные и контрольные приборы электрон-		
реечные древесные изделия, изд. деревянные	2344	1	ные, диоды, устройства электрич. сигнализационные.		
Бумага и картон, изд. из них	601	0,2	** — домкраты, подъемники гидравлические, фильтры, насосы жидкост-		
Материалы смазочные, воски пр.....	68	0,0	ные, компрессоры, клапаны редуционные, двигатели внутреннего сто-		
Одежда и принадл. текстильные			рания, аппарата дыхательная, теплообменники.		
и трикотажные, из хим. нитей и х/б пряжи	1035	0,4			
Ткани из хим. нитей, х/б и льняные, кружева	82	0,0			
Семена масличных культур.....	352	0,2			
Алмазы необработанные, изделия из недрог.					
мет.,плакированных драгметал.	114	0,05			
Домашняя утварь.....	99	0,0			
Произведения искусства, предметы коллекционирования	73	0,0			
Водка, пиво, вино виноградное	66	0,0			
Живые животные прочие	24	0,0			
Комплект. для изд. товарных позиций 8469 и 8470	4718	2			
Летательные аппараты проч.....	303	0,1			
Двигатели авиационные.....	390	0,2			
Части вертолетов прочие, несущие винты	364	0,1			
* Электрич. машины приб. и обор., их части для авиации	561	0,2			