

СОДЕРЖАНИЕ

Геополитика	2	Агропром	10
Экономика	2	Европолитика	12
Народонаселение	4	Экспорт	12
Хай-тек	5	Связи с Россией	13
Малый бизнес	5	Инвестиционное сотрудничество	13
Акции	6	Двусторонняя торговля	13
Инвестиции	6	Энергоресурсы из РФ	14
Промышленность	7	Кредиты для РФ	15
Химпром	8	Представительства	16
Энергетика	9	Статистика	18
Недвижимость	10		

Деловые Нидерланды, том II. Экономика и связи с Россией в 2002-03 гг.

©Г.Н. Вачнадзе, 2004. ISBN 5-900034-38-0. Проект ПОЛПРЕД: Г. Вачнадзе, А. Головлева, А. Грибков, И. Ермаченков, А.Комаров, О. Мишина, К. Сальберг, Т. Стенина, Л. Тимофеева. Агентство "Бизнес-Пресс", 119049 Москва, Бол. Якиманка 35, стр. 1, т/ф 238-6458, 238-9587, info@polpred.com. Отпечатано в ФГУП «ПИК ВИНТИ», 140010 Люберцы, Октябрьский пр-т 403. Заказ

НИДЕРЛАНДЫ

Геополитика

Ряд исторических и географических факторов, особенности экономического развития и рынка труда, наличие высококвалифицированных научных и производственных кадров, определили место Нидерландов в послевоенной Европе и международной экономической системе. Нидерланды всегда стремились играть важную роль в мировой торговле, тяготея к посредническим операциям.

Образование Европейского сообщества очень выгодно сказалось на нидерландской экономике. Нидерланды стали воротами европейского континента, главным «распределительным» центром Западной Европы. Возросла транзитная функция Нидерландов. Нидерланды являются важнейшим в Европе перевалочным пунктом цветных и черных металлов, нефти и нефтепродуктов, газа, какао, ряда других сельскохозяйственных продуктов. Голландия располагает передовой транспортной системой, основой которой являются морские порты **Роттердам (крупнейший контейнерный порт в мире)** и Амстердам, а также международный аэропорт «Схипхол» (самый быстро развивающийся аэропорт в Европе), и специальной дистрибуторской инфраструктурой. В 2002г. нидерландские транспортные предприятия перевезли 400 млн.т. грузов.

В 2002г. голландский экспорт находился значительно позади уровня объема экспорта развитых стран. Основной причиной плохого состояния голландского экспорта является его неконкурентоспособность в связи с высокими ценами. Голландские товары становятся все более дорогими. Основной причиной этого является более высокий рост зарплаты в сравнении с остальными странами еврозоны, который не компенсируется ростом производительности труда (в целом в мире за 11 мес. 2002г. сокращение объема экспорта составило – 3,2%), что обусловило уменьшение расходов на формирование основного капитала до уровня (-) 3,7% по сравнению с 2001г.

Промышленные инвестиции продолжали падать и в 2002г. В связи с медленным ростом товарооборота бизнес находится под большим давлением со стороны незадействованных мощностей, что вызвало снижение промышленной активности в металлургии, деревообработке, производстве мебели. Значительно упал объем производства в бумажной и печатной промышленности.

В металлургической и электротехнической промышленности инвестиции не только отложены, но и часть их аннулирована. Объем инвестиций вырос в сфере обслуживания и добывающей отрасли. Зарубежные инвестиции в голландскую экономику сократились на 2,25%.

В 2002г. стоимость акций упала во всех секторах экономики, зафиксирована самая низкая со времени кризиса 1982-83гг. в доходность по акциям. До наст.вр. правительство и профсоюзы повышали зарплату работников в среднем на 5% в год, что на фоне общего спада производства подогрело инфляционные процессы.

Несмотря на предпринимаемые правительством усилия, голландская экономика не смогла оправиться от экономического спада, охватившего

западную экономику в 2000-01гг. Усилия правительства Нидерландов по выправлению ситуации, вынудили его принять ряд непопулярных в стране мер: сокращение дотаций на образование, уменьшение объема ассигнований на выплаты по временной нетрудоспособности, аннулирование ряда популярных сберегательных программ и налоговых льгот. Поэтому распад трехпартийной правящей коалиции и последовавший за этим уход в отставку правительства страны в начале окт. 2002г., не стал неожиданностью для голландского истеблишмента.

Причиной правительственного кризиса явились разногласия внутри кабинета министров. Правительство просуществовало всего 87 дней – самый короткий срок со времен второй мировой войны. За этот короткий срок правительство приняло бюджет на 2003г. план развития страны до 2007г.

В госбюджете 2003г. предусмотрен ряд мер, направленных на стабилизацию экономики. Экономический рост определен на уровне 1,5% к пред.г., инфляция – на уровне 2,5 при росте зарплаты на 3,25% к уровню 2002г.

Потребность в госзаиме на 2003г. определена в 26,6 млрд.евро. Госдолг на 2003г. установлен на уровне 133,8 млрд. евро, и составляет 49,8% ВВП. Расходы на обслуживание госдолга в 2003г. составят 10,2 млрд. евро. Дефицит бюджета вырастет на 0,5% от ВВП.

Согласно бюджету 2003г. предусматривается снижение расходов правительственным учреждениям на 1 % и сокращение вновь прибывающих эмигрантов до 18 тыс.чел. ежегодно. Затраты на образование сократятся на 71 млн. евро, в целом планируется сокращение расходов на образование до 350 млн. евро к 2006г. Общие затраты на здравоохранение в 2003г. составят 40,2 млрд. евро и возрастут до 47,6 млрд. евро в 2006г.

Новые парламентские выборы прошли 22 янв. 2003г. В парламенте 150 мест распределились: 28 мест – либеральная партия (VVD), 9 мест – социалистическая партия (SP), 8 мест – популистская партия (LPF), 8 мест – партия зеленых (Groen-Links), 6 мест – либеральные демократы (D66), 3 места – христианский союз (ChristenUnie), 2 места – протестанские фундаменталисты (SGP).

Лидируют две партии: Христианские демократы (партия CDA), получившая на парламентских выборах 2003г. 44 места из 150 и Рабочая партия (PvdA), получившая 42 места. Основные разногласия между двумя лидирующими партиями лежат в плоскости реформирования экономики, образования и здравоохранения и от того, какой компромисс будет найден зависит, будет ли правительство левоцентристским или будет сформировано трехпартийное коалиционное правительство, состоящее из представителей VVD, LPF и CDA.

Экономика

В течение многих лет голландская экономика успешно развивалась, основываясь на фундаментальных структурных реформах в области экономики и социальной политики. Стабильный рост зарплаты и гибкая фискальная политика, направленная на поддержку свободного предпринимательства и устойчивого развития, позволили на протяжении последнего десятилетия прошлого века сформировать имидж Нидерландов как од-

ной из самых благополучных стран Евросоюза с наиболее конкурентной экономикой.

После продолжительного устойчивого роста ВВП на уровне 4% ежегодно (1998г. — 4,3%, 1999г. — 3,9%, 2000г. — 4,1%), снижения безработицы и низкой инфляции, голландская экономика с 2001г. находится в стадии застоя. По прогнозам Центрального бюро статистики Нидерландов (ЦБС) ВВП составит по итогам 2002г. 410 млрд. евро, или 26600 евро в расчете на душу населения.

В экономике Нидерландов отмечается уменьшение притока инвестиций в нацэкономику и снижение объема экспорта, что обусловило уменьшение расходов на формирование основного капитала до уровня (-) 3,7% по сравнению с 2001г. В 2002г. голландскому правительству не удалось сдержать рост дефицита госбюджета, который составляет 4,3 млрд. евро или 1% ВВП (в 2001г. дефицит бюджета составил — 0,34% ВВП).

Доходная часть бюджета составляет 122,2 млрд. евро (с дек. 2001г. по нояб. 2002г.), а расходная часть — 126,5 млрд. евро. Госдолг страны сократился и составляет 51,8% ВВП (в 2000г. — 55,8%, в 2001г. — 52,8% от ВВП).

Макроэкономические показатели выглядят неутешительно. Объем товарного экспорта и услуг продолжает падать уже на протяжении 4 кв. Аналогичная картина наблюдается и в импорте. По темпам развития экономики Голландия переместилась на последнее место среди 15 индустриально-развитых стран. Растущая стоимость рабочей силы, усиление позиций евро по отношению к доллару привели к снижению конкурентоспособности голландской продукции и потере определенной части мирового рынка, и отодвинули начало цикла выздоровления на середину 2003г.

К дестабилизирующим факторам, оказавшим негативное влияние на голландскую экономику следует также отнести падение финансового рынка и уменьшение прогнозов по прибылям ведущих голландских компаний, а также снижение уровня потребительского доверия и сокращение объема затрат местных домохозяйств.

По мнению аналитиков одной из причин, тормозящих экономический рост и не позволяющих голландскому экспорту конкурировать на международном рынке, является рекордно низкая безработица в Голландии по сравнению с остальными странами еврозоны и резкий рост зарплаты.

Регулирование роста зарплаты и связанный с этим рынок трудовых ресурсов, стали одной из основных тем обсуждения в профсоюзах и в правительстве. Бывший министр финансов Ханс Хугерворст заявил, что чрезмерное повышение зарплаты привело Голландию на последнее место по уровню экономического роста в еврозоне.

Центральный банк Голландии еще раньше выступал с предупреждением, что спиралевидный рост зарплаты может негативно сказаться на голландских позициях на международном рынке. Складывающаяся ситуация заставила все три коалиционные партии (Христианские Демократы, Либеральная партия и Популистская партия) призвать к сдерживанию роста зарплаты.

Опасения местных аналитиков, что этот призыв не найдет поддержки в профсоюзах не оправдались, т.к. профсоюзы озабочены возможным сокращением рабочих мест на производстве, что вызывает резкий рост безработицы в стране. Характе-

ризуя предложенную меру как слишком простую, профсоюзы указывают на то, что в раздувании инфляции виновно предыдущее правительство, которое резко увеличило ставки НДС. Рост инфляции в Голландии был также усилен и переходом на евро.

В 2002г. наблюдалось отставание роста производительности труда в нидерландской промышленности от средних показателей большинства стран Евросоюза и ОЭСР. **Рост экономики за год ожидается не более +0,2%.** Экономический рост за 10 мес. составил 0,2%, что является самым низким показателем со времен последнего экономического спада (в 1981г. экономический рост был зафиксирован на уровне 0,5%).

Инфляция в 2002г. оставалась высокой и составила 3,5%, что на 1% меньше, чем в пред.г. (данные ЦБС). Этот показатель является третьим по величине показателем за последние 20 лет, после 2001 и 1991гг. Если в I пол. отмечался рост инфляции, то II пол. отмечено ее плавным снижением. Лишь в нояб. 2002г. зафиксирован самый низкий за последние 2г. уровень инфляции — 3,2%. (в 2001г. — 4,2%). Снижение произошло за счет роста цен на товары и услуги.

Рост цен выше обычного был отмечен в сфере развлечений, культуры, а также в гостиничном секторе. Стоимость услуг и развлечений выросла на 4%, выросли цены на обслуживание в отелях и ресторанах — на 6,1%.

Цены на садовые товары, газеты, журналы и билеты в кинотеатры, музеи и спортивные матчи в среднем выросли на 4%. Цены на еду и безалкогольные напитки поднялись на 3,8%, на 3,2% подорожала одежда и обувь. Средний рост цен в 2002г. составил 3,5%, что меньше чем в 2001г., когда рост цен в среднем составил 4,5%. На 6% стали дороже газ и электричество, но тут стоит помнить о 14 и 15% росте цен на эти ресурсы в 2001 и 2000гг., а автомобильное топливо стало даже дешевле на 1%.

По прогнозам члена совета Европейского центрального банка ЕЦБ Ноута Веллинка (Nout Wellink), инфляция в еврозоне составит 2% к концу I пол. 2003г.

ЕЦБ поставил цель удерживать инфляцию ниже 2%, как часть политики по ценовой стабильности, но потерпел неудачу, как показала статистика за последние 3г. Согласно данным европейского гармонизированного индекса цен (ЕГИЦ), на основании которого определяется уровень инфляции среди стран еврозоны, в 2002г. инфляция в еврозоне составит 2,2%, а уровень инфляции в Голландии составит 3,9% (в 2001г. он равнялся 5,1%). Голландия находится на втором месте после Ирландии по этому показателю.

По мнению Н.Веллинка, мировые цены на нефть препятствуют ЕЦБ сдерживать инфляцию ниже уровня 2%. Он дал прогноз на 2003г., что рост экономики США увеличится и составит 3%, а рост экономики в еврозоне составит 2,5%.

По словам члена правления ЕЦБ, нынешние темпы роста нацэкономики вдвое ниже показателей остальных стран зоны евро. «В странах евро в 2003г. ожидается экономический рост на 1,2-2,1%. В Нидерландах этот показатель составит 0,75%», — подчеркнул Н.Веллинк, отметив, что на протяжении последних 5 кв. нацэкономика вообще не росла. Эффективность общественного производства

остаётся низкой, в пред.г. она понизилась ещё на 0,5%.

Уровень безработицы в 2002г. составил 2,5% от всего работоспособного населения (в 2001г. — 2,4%) и достиг 183 тыс.чел. В стране с 16 млн. населения свыше полумиллиона человек не имеют работы, и этот показатель увеличивается, провоцируя увеличение расходов на социальные выплаты населению. По данным ЦБС Нидерландов, в III кв. 2002г. число людей, получающих в Голландии пособия по безработице, выросло на 20 тыс. по сравнению с тем же периодом пред.г. Объём нацпроизводства в окт. упал на 1,4% против аналог. показателя 2001г. Рост производства наблюдается лишь в пищевой, табачной, текстильной и химической отраслях промышленности Нидерландов. Товарооборот в 2002г. снизился на 3% по сравнению с пред.г.

С 2002г. потребительский коэффициент постоянно падал. Желание купить, составная часть потребительского доверия, никогда не было столь низким со времён 1985г., что также негативно сказалось на экономическом климате в целом.

Индекс уровня потребления, который может колебаться от -100 до +100, остаётся отрицательным с июня 2001г., что указывает на то, что потребитель не намерен тратить деньги.

В 2002г. голландское правительство предприняло ряд мер направленных на сокращение расходной части бюджета, и увеличения его доходной части. Согласно плану, утвержденному правительством, госдоход будет увеличен за счёт сокращения на 80 млн. евро существующей налоговой льготы на расходы по организации курсов переподготовки, а также на 100 млн. евро будет уменьшена льгота на налоги с заработков лиц, приступивших к работе после получения пособия по безработице.

Будут отменены льготы на использование машин с низким потреблением топлива, (энергосберегающий тип автомобилей), что принесет ещё 125 млн. евро. Повышение страхового взноса по программе нацстрахования здоровья позволит получить в казну дополнительно 700 млн. евро. Все эти меры являются частью плана по сокращению бюджетных расходов ещё на 1,8 млрд. евро, к ранее объявленному сокращению на 7 млрд. евро.

Кабмин одобрил план сокращения пособий по безработице на 500 млн. евро. По мнению правительства, эти сокращения позволят снизить бюджетный дефицит на 0,4% в 2003г. и приведут к его увеличению на 0,6% к 2006г.

Меры по сдерживанию экономического спада включают в себя сокращение на 1,8 млрд. евро налоговых льгот и госкредитов, сокращение на 3,5 млрд. евро бюджетных расходов, а также выделение дополнительно 1 млрд. евро на нужды полиции и здравоохранения. По мнению министра экономики Нидерландов только в результате политики сокращения госрасходов на 8 млрд. евро удастся сохранить дефицит бюджета на уровне 0,4% в 2003г.

В 2003г. ожидается увеличение налогового бремени на физ. и юрлиц на ближайшие 2г. Налоговые изменения коснутся различных областей: как отчислений с прибыли, так и увеличения страховых и пенсионных премий (выплат), а также налоговых льгот на природоохранную деятельность.

Народонаселение

Рост населения Голландии в 2002г. замедлился по сравнению с 2001г. По данным ЦБС прирост составит 102 тыс.чел. (в 2001г. — 118 тыс. чел.). Общая численность населения на 1 дек. 2002г. составила 16,2 млн.чел.

Снижение роста численности населения вызвано падением притока иммигрантов. Общее количество эмигрантов достигнет в 2002г. 123 тыс.чел. Самое значительное сокращение эмиграции наблюдается из голландских Антиль и Арубы: с 8,3 тыс.чел. в 2001г. до 6,1 тыс.чел. в год в 2002г.

Три квартала 2002г. характеризуются сокращением притока иммигрантов из не западных стран — с 65 тыс. в 2001г. до 59 тыс. в 2002г. Количество иммигрантов из западных стран также сокращается и составляет 41 тыс.чел. (в 2001г. 45 тыс.чел.). В 2002г. к голландским властям обратились с просьбой о предоставлении убежища 20 тыс.чел., в 2001г. — 33 тыс. Это выходцы из Афганистана, Ирана, Сомали, Анголы и Сьерра Леоне.

Количество иммигрантов из западных стран сократилось в результате ухудшения экономического положения в самой Голландии, т.к. большинство иммигрантов прибывали в Нидерланды в поисках работы. По данным минтруда численность работающего населения составила 7 млн.чел., в т.ч. в сфере услуг занято 80%, в промышленности — 17%, в сельском хозяйстве — 3% работающих.

Снижение роста экономики сказывается также на рынке труда. Если за последние 7 лет (до 2002г.) уровень безработицы неуклонно падал, то 2002г. характеризуется ростом безработицы. Армия безработных выросла с 2,4% в 2001г. до 2,6% в 2002г. Рост рабочих мест в еврозоне составил 0,6%, рост безработицы достиг уровня 8,2% (в 2001г. — 8%).

На конец нояб. 2002г. в стране зарегистрировано 183 тыс. безработных. За последние 12 мес. армия безработных пополнялась 3-4 тыс. ежемесячно. По сравнению с аналог. периодом 2001г. армия безработных выросла на 42 тыс.чел.

Темпы роста рабочих мест в Голландии в 2002г. превышают темпы роста экономики, что отчетливо указывает на падение производительности труда голландского рабочего. Количество рабочих мест в государственном и общественном секторах увеличилось на 50 тыс.чел.

Согласно данным Евростата, рост стоимости рабочей силы в Нидерландах — самый быстрый в еврозоне. Только в III кв. 2002г. рост составил 5,5% по сравнению с 3,5% в среднем по Европе. Впервые за 8 лет (с 1994г.) сократилось количество рабочих мест в коммерческом секторе. Также впервые за многие годы количество вакансий сократилось во всех отраслях промышленности. В 2000г. количество вакансий составляло 183 тыс. мест, а в сент. 2002г. количество вакансий составило только 115 тыс.

Компании, специализирующиеся в предоставлении услуг сократили количество рабочих мест. На сент. 2002г. имелось 23 тыс. вакансий по сравнению с 39 тыс. в аналог. периоде пред.г. Значительное сокращение вакансий наблюдается также в перерабатывающих отраслях и в строительстве.

Количество рабочих мест выросло на 1,1%, что ниже, чем в пред.гг. В 2002г. предложение на рынке труда росло быстрее, чем количество рабочих мест, в результате резко возросла безработица. Ко-

личество рабочих мест в некоторых секторах экономики сократилось на 0,5% (кредитно-финансовые учреждения). Значительный рост числа рабочих мест наблюдался только в общественном секторе, в связи с ростом расходов государства на медобслуживание, соцработы и образование. На 2003г. количество рабочих мест в общественном секторе резко упадет. В 2002г. количество трудоспособного населения получающего пособие по безработице возросло впервые с 1994г.

В связи с неблагоприятной экономической ситуацией и увеличением уровня безработицы рост зарплаты снизился до +3,75%. В связи со срочностью трудовых контрактов (многие профсоюзы заключили соглашения на 1 или 2г.) не представляется возможным резко снизить зарплату, что вызывает дальнейшее сокращение рабочих мест.

Хай-тек

Голландия тратит 5% своего ВВП на информационные технологии (ИТ) и научно-исследовательские и опытно-конструкторские работы (НИОКР). С 1999г., расходы на научно-исследовательские работы сокращаются. Голландия занимает 4 место в мире после Великобритании, США и Швеции по уровню расходов на ИТ.

Голландские фирмы расходуют на исследовательские и внедренческие работы 4,7 млрд. евро, что на 3% больше чем в 2000г. Это самый низкий рост за 10 последних лет. Основной объем затрат приходится на производственные отрасли – 3,6 млрд. евро. В сфере услуг расходы на научно-исследовательские работы упали на 4%.

Университеты и технические колледжи Голландии получают в ближайшее время значительно меньший объем госдотаций. 30% от ранее выделяемых сумм будет предоставляться государством на нужды вузов, остальные 70% вузы должны будут зарабатывать сами.

Сравнительный показатель отношения ВВП к объему финансирования НИОКР позволяет сравнивать в различные страны Европы. На основании данных Бюро статистики Нидерландов показатель составляет 1,09% в 2001г., 1,14% в 1999г. По сравнению со средним показателем европейских стран в 1,21% и среднестатистическим показателем стран-членов ОЭСР в 1,56%.

Недавно подписанное многостороннее соглашение между концернами «Шелл» (Shell), «Филипс» (Philips), «Акзо Нобель» (Akzo Nobel), ДСМ (DSM), «Юнилевер» (Unilever), минэкономики и минобразования по стимулированию деятельности молодежи в таких областях науки как химия, физика, математика.

По заявлению младшего министра экономики. министра внешней торговли Юпа Вейна (Joop Wijn), Голландия должна ограничить свою поддержку инновационной индустрии и сконцентрироваться на ключевых областях, представляющих большой экономический потенциал. Правительство должно играть решающую роль в выборе этих областей. Университеты должны, объединив усилия, активнее сотрудничать с промышленностью. По мнению министра «внедрение новых технологий, новых разработок есть приоритетное направление развития общества. Инновации должны создавать новые рабочие места и приносить деньги. Если Голландия хочет остаться в ряду конкурентоспособных стран, необходимо сконцентрировать

усилия на наиболее обещающих технологиях – компьютерных, био- и нано-технологиях».

Малый бизнес

По данным Объединения предпринимателей и работодателей Нидерландов (VNO-NCW) на 2002г. в стране зарегистрировано 730 тыс. компаний, из которых 98,5% относятся к предприятиям малого и среднего бизнеса (МСБ), а оставшиеся являются крупными мультинациональными компаниями.

Уровень объема продаж в секторе МСБ не ниже уровня больших компаний и их оборот относительно сопоставим. Малые компании, при численности рабочих и служащих до 10 чел., составляют – 89% (650 тыс. компаний) от общего количества. Средние компании, при численности рабочих и служащих в 10-100 чел., составляют 7,5% (56 тыс. компаний). Крупные компании, с численностью рабочих и служащих от 1000 чел. и более, составляют 1% (7 тыс. компаний) от общего числа действующих компаний.

Самое большое количество компаний (215 тыс.) зарегистрировано в сфере обслуживания и торговли, включая рестораны и гостиницы. 150 тыс. компаний действуют в сфере недвижимости, финансовой и инвестиционно-консалтинговой областях. 100 тыс. предприятий действуют в сфере сельского хозяйства и рыболовства. В промышленности – 46 тыс. предприятий, в строительстве – 70 тыс., в транспортной сфере – 30 тыс.

Отмечается резкое падение количества вновь зарегистрированных компаний, по сравнению с 90гг. В 1987-2002гг. количество компаний МСБ в Голландии, росло в среднем на 2,5% ежегодно. Согласно прогнозам Объединения в 2003-06гг. ожидается снижение роста числа компаний МСБ до уровня прироста 1,5% в год. Рост количества компаний МСБ будет неравномерен и по секторам экономики. Наиболее активно продолжится рост компаний в финансовом и строительном секторах. В секторах розничной торговли и в автомобильном, рост будет незначительный. Активно будут развиваться компании на рынке туризма и здравоохранения.

Особенностью развития МСБ является ориентированность на местный (национальный) рынок. Участие в международной торговле и экспортно-импортных операциях не характерны для предприятий малого и среднего бизнеса Голландии.

Минэкономики совместно с минфином рекомендовало всем организациям, занимающимся вопросами установления и развития контактов предприятий МСБ Голландии, активнее содействовать установлению сотрудничества с зарубежными партнерами. Большую роль в этом процессе играют региональные отделения Торгово-промышленной палаты Голландии, агентство «Сентер», Нидерландское внешнеторговое агентство ЕФД при минэкономики.

Эксперты Голландского исследовательского института (EIM) предполагают, что рост ежегодной прибыли в секторе малого и среднего бизнеса будет держаться на уровне 6% годовых, при общем росте продаж 2,57% в год.

Министр труда Голландии Йооп Вейн (Joop Wijn) удвоил сумму, выделяемую государством на субсидирование развития деятельности мелких и средних компаний в области экспортных опера-

ций. Министр полагает, что выделяемые 7,3 млн. евро явятся хорошим стимулом для большего числа компаний, чтобы расширить свой бизнес за рубежом. Экспортная составляющая голландской экономики в 2003г. рассматривается национальными экспертами как основная движущая сила ее роста.

2002г. стал самым неудачным для голландского бизнеса за последние годы. Согласно сообщению агентства «Грайдон», в 2002г. в Нидерландах обанкротились 6884 компании и 2416 фирм находятся под процедурой реструктуризации задолженностей (в 2001г. полностью обанкротилось или попали под процедуру реструктуризации долгов 8095 компаний и фирм страны).

В целях предотвращения махинаций со стороны топ-менеджеров, Объединение предпринимателей и работодателей поддерживает инициативу минэкономки изменить правила по выплате дивидендов руководителям компаний. По предложению министерства бонус должен быть напрямую связан с успехами компании и период, когда управляющий может получить бонус, должен быть «отодвинут» до 3 лет.

На внешнем рынке голландские компании долгое время были защищены рядом положений или искусственно созданных препятствий, таких как не голосующие акции, направленные на усложнение процедур слияния или поглощения голландских компаний зарубежными компаниями.

В сент. 2002г. Еврокомиссией представлен **новый «Код о слиянии»**. С введением в действие нового Кода возрастет деловая активность в Европе в связи с ликвидацией многих межгосударственных барьеров. Члены Европарламента высказывают протест по поводу предложений касательно некоторых защитных мер, особенно тех, которые используются в Голландии. Если новый Код вступит в силу, приобретение голландских компаний значительно упростится.

Определенные нововведения затронут частные предприятия всех отраслей. В соответствии с законом об обязательном предоставлении информации о деятельности компании, с 1 сент. 2002г. большинство управляющих голландских фирм должны предоставить полную информацию о количестве акций своих компаний. Основной целью нововведений в закон о компаниях является предотвращение прямой торговли акциями между компаниями и увеличение продаж акций на фондовых биржах.

Акции

Власти биржевой деятельности, 2002г. стал **наихудшим** для голландских акционеров со времен II мировой войны. Возврат по акциям снизился до 32,8% по сравнению с 2001г. Стоимость акций упала на 34,7%. Общие потери инвесторов составили 190 млрд. евро (за последние 2г. суммарная стоимость акций упала на 410 млрд. евро). Стоимость акций упала во всех секторах экономики. Наиболее значительное падение стоимости акций произошло в торговле, где возврат по акциям составил 57,8%. Инвесторы, владеющие акциями транспортно-экспедиционных компаний, коммуникационных компаний потеряли 13,3%, акции компаний производящие товары народного потребления сократились на 13%.

Трастовые инвестиционные компании потеряли 33,3% на инвестициях в голландские предприятия. Трастовые инвестиционные компании, которые разместили свои инвестиции за рубежом, потеряли 37,8%. Большинство держателей акций считают, что причиной этому являются плохие макроэкономические показатели, угроза войны на Ближнем Востоке и постоянно транслируемые пессимистические экономические новости.

Общий результат биржевой деятельности в I пол. 2002г. равен +1,4 млрд. евро. Это значительно ниже прошлогоднего результата в 15,3 млрд. евро. Основные потери понес финансовый сектор — 5,2 млрд. евро. Нефинансовый сектор потерял 3,9 млрд. евро. Потери также понесли и телекоммуникационные компании. Пищепром — 1 млрд. евро, нефтепром — 1 млрд. евро. На долю банковского и страхового секторов пришлось 2,3 млрд. евро потерь. Доля прибыли в нефинансовом секторе на бирже составила 8,4 млрд. евро.

Рост оборота биржи в I пол. 2002г. составил 5% по сравнению с 2001г., что указывает на возрастание деловой активности. Согласно данным Агентства анализа экономического развития Нидерландов данная тенденция сохранилась и во II пол.

Наблюдается рост в нефинансовом секторе — 4%, химотрасли — 9%, стройиндустрии — 9%, торговом секторе — 8%. Оборот финансовых институтов, банков, страховых компаний вырос на — 9%.

За I пол. 2002г. 98 из 125 компаний, зарегистрированных на Амстердамской фондовой бирже, получили прибыль в 12,9 млрд. евро, в то время как 27 предприятий понесли потери в 11,5 млрд. евро. Голландский венчурный капитал стал более осмотрительным при инвестировании в интернет-компании. Теперь требуется около года для принятия окончательного решения.

Пенсионные фонды (как отраслевые, так и региональные) в конце 2002г. вынуждены были прибегнуть к непопулярной мере — увеличению страховых премий. Увеличение премии (выплаты за страховку) происходит в целях выправления и/или улучшения финансового состояния пенсионных фондов. Низкая доходность делает инвестиции непривлекательными и препятствует финансированию со стороны собственных фондов.

Промышленные инвестиции продолжают падать. В связи с медленным ростом товарооборота, бизнес находится под большим давлением со стороны незадействованных мощностей. Сказывается и тот факт, что на бизнес оказывает негативное воздействия плохая экономическая ситуация в мире на протяжении нескольких последних лет. Общий уровень дохода голландских акций в 2002г. находился далеко позади среднего уровня доходности мировых акций.

Инвестиции

Голландские предприниматели вложат в 2002г. на 5% больше чем в 2001г. В обрабатывающую, горнорудную и добывающую промышленность, утилизацию отходов инвестировано на 10% больше, чем в 2001г. Инвесторы заняли выжидательную позицию, приняв решение перенести масштабные инвестиции на 2003-04гг.

В металлургической и электротехнической промышленности инвестиции не только отложены, но и часть их аннулирована. Объем инвестиций вырос в сфере обслуживания и добывающей отрасли.

По данным ЦБС общий объем инвестиций со стороны страховых компаний и пенсионных фондов сократился на 4% в III кв. 2002. Пенсионные фонды сократили инвестиции на 4,7%, т.к. они потеряли больше в акциях (доля в акциях 42% от общего объема инвестиций), а страховые компании провели сокращение на 2,5% (доля в акциях 31%). Сокращение явилось результатом значительных потерь в портфельных инвестициях и в среднем падении стоимости акций на 15%. Общий объем инвестиций страховых компаний и пенсионных фондов снизился с 714 млрд. евро в 2001г. до 686 млрд. евро в 2002г. Соответственно на пенсионные фонды приходится 419 млрд. евро, а на долю страховщиков – 267 млрд. евро.

Падение стоимости акций в III кв. 2002г. привело к большим потерям, которые составили 42 млрд. евро или 15% от общего инвестиционного портфеля страховых фондов. Всего с начала 2002г. потери составили 87 млрд. евро или 31% инвестиционного портфеля.

В 2002г., на фоне падения стоимости акций, наблюдался рост стоимости ценных бумаг (бондов и облигаций). В III кв. они выросли на 4%, что покрыло потери от снижения стоимости первых двух кварталов. Прибыль по облигациям и бондам составила 4 млрд. евро. К концу III кв. 53% всех голландских институциональных инвестиций было размещено за рубежом. Все они оформлены в виде акций или облигаций.

Иноинвестиции в голландскую экономику оцениваются в 376 млрд. евро. Доля иноинвестиций на рынке акций незначительно увеличилась за полугодие. Рост коснулся облигаций, что касается акций, то здесь наблюдался определенный спад.

Зарубежные инвестиции в голландскую экономику сократились на 2,25%. Это вызвано снижением роста производительности труда, снижением доходности от инвестиций в связи с ухудшением финансового рынка. Доходность по акциям никогда не была столь низка со времени кризиса 1982-83гг. Маловероятно, что при таком экономическом климате инвесторы будут стремиться вкладывать в 2003г.

В таких секторах экономики как промпроизводство, транспорт, торговля и обслуживание, компании с иноучастием увеличили свою долю в общем капитале, обороте и численности работников на 5-10%. 50% всего оборота в торговом секторе приходится на долю компаний, созданных в Голландии при участии или контроле инокапитала.

По итогам I пол. пенсионные фонды разместили 84% своего инвестиционного портфеля в иностранные акции. Для страховых компаний эта доля составила 35%. Пенсионные фонды также инвестируют больше в иностранные облигации (79%), чем в страховые компании (55%). Объем инвестиций в акции инокомпаний сократился на 11% в III кв. Объем инвестиций в иностранные облигации вырос на 9%. По данным бюро «Босх» (Bureau Bosch), 70% активов голландских пенсионных фондов находились в управлении иностранной стороны, при доминировании американской части.

В 2001г. под управлением иностранцев находилось 60% всех активов. Стоимость активов составляет – 309 млрд. евро. 45% всего управляемого

голландского капитала за рубежом управляется инокомпаниями, что составляет рост на 30% по сравнению с 1993г. Одной из причин этого является тот факт, что управление активами становится все более сложным, что заставляет обращаться к зарубежным экспертам. Голландские компании в 1999-2000гг. при иностранном управлении добились лучших результатов, чем компании без зарубежного контроля. Голландские финансовые компании управляют 55% всего зарубежного капитала голландских компаний (Robeco, ING Investment Management). Американские компании управляют 29%, французские – 0,2% капитала.

В 2002г. продолжилось перемещение банковского капитала Голландии из Европы в Латинскую Америку и Азию. ING (Internationale Nederlanden Group) – крупнейшая финансовая группа, подписала соглашение с пекинской «Капитал групп» (Beijing Capital Group, 50/50) о создании СП в области страхования жизни. Уставной капитал – 24 млн. евро. Это будет первая страховая компания (страхование жизни) в Китае с иностранным капиталом. ING имеет бизнес в 16 странах, в т.ч. в Латинской Америке, Азии.

Впервые за последние годы, крупнейший в Голландии банк «АБН Амро» объявил о росте прибыли. Прибыль за III кв. 2002г. составила 591 млн. евро, что составляет – 24,2%. Председатель правления банковской группы Рейкман Грунинк (Rijkman Groenink) заявил, что группа справилась с негативными тенденциями валютных колебаний и спада рыночной активности.

«АБН Амро» является самым международным банком Голландии. Ему принадлежит 3400 отделений в 60 странах. «АБН Амро» является крупнейшим иностранным банком в США. Рост прибыли произошел в результате реализации программы реструктуризации, нацеленной на высвобождение 1 млрд. евро, включающей сокращение 10000 рабочих мест.

Голландско-бельгийская финансовая группа «Фортис» получила разрешение на открытие своих отделений в США (в штатах Нью-Йорк и Коннектикут). «Фортис» планирует сократить количество своих отделений в Голландии на 280 ед., до 1822 к концу 2002г.

Промышленность

Нидерланды – высокоразвитая индустриальная страна с интенсивным высокопродуктивным сельским хозяйством, входящая в десятку наиболее благополучных западных стран. Основными отраслями промышленности являются химия, судостроение, строительство, черная и цветная металлургия, электротехническая, нефтегазовая, пищевая и текстильная.

Объем выпуска продукции в 2001г., в млн. евро – 799865. По секторам: корпорации – 604569; госсектор – 82180; индивидуальные хозяйства – 113116. По отраслям: сельское хозяйство – 22623; горнодобыча – 14459; промпроизводство – 213453; электро-, газо и водоснабжение – 20850; строительство – 64500; торговля и бытовое обслуживание – 101840; транспорт и связь – 58546; финансовые и бизнес услуги – 164163; деятельность госучреждений – 67367.

Мировую известность имеют такие фирмы как «Ройал Датч Шелл» (нефтехимия), «Юнилевер»

(бытовая химия, продовары), «Филипс» (электротехника и радиоэлектроника), «Акзо» (химия), «Эстел-Хооговенс» (металлургия), «Фоккер» (самолетостроение), «НедКар» и «ДАФ Тракс» (автомобилестроение), «Рейн-Схелде-Веролме» (судо-строение), «Ференихде машиненфабрикен» (машиностроение). **Первые три входят в список 30 крупнейших концернов мира**, причем «Ройал Датч Шелл» стоит в этом списке на 4 месте.

В Голландии размещается штаб-квартира третьей по величине в мире компании розничной торговли «Ахолд» (Ahold), которой принадлежит сеть супермаркетов в Голландии «Альберт Хэйн».

Третья по величине в мире в области торговли продуктами питания англо-голландская компания «Юнилевер», также располагается в Голландии. В 2002г. основные усилия компании были направлены на повышение доходности своих акций на 17-20%. Концерн распродав 200 принадлежащих ему торговых марок в 2002г. и сконцентрировал свое внимание и усилия на основных брэндах. Данная политика себя оправдала и **400 брэндов**, принадлежащих корпорации, развивались в 2002г. даже быстрее, чем ожидалось. Уровень продаж основных брэндов вырос на 5,4%, что больше прогнозируемого роста.

Наиболее развиты такие отрасли, как нефтепереработка (7 место в мире), чермет, радиотехническая и электронная, химическая (6 место в мире), пищевая и текстильная, машиностроение, в т.ч. судостроение, автомобилестроение. 60% промышленности идет на экспорт.

Основу экономики страны составляют малые и средние предприятия. В промышленности и строительстве занято 23% самодеятельного населения, в сфере обслуживания — 73%, в сельском хозяйстве и рыболовстве — 4%.

Экономический спад 2002г. наблюдался в наиболее чувствительных в инвестиционном плане отраслях экономики: машиностроении, компьютерах, грузоперевозках и информационных технологиях.

Среднесуточное производство в основных отраслях промышленности снизилось на 2,35% по сравнению с показателями 2001г. Продолжается снижаться промышленная активность в металлургии, деревообработке, производстве мебели, но не так стремительно как в I пол. 2002г. Упал объем производства в бумажной и печатной промышленности.

В строительном секторе в 2002г. также наблюдался спад. По итогам 2002г. ожидается, что количество возведенных объектов (здания, дороги, инженерные сооружения) сократится на 1,7% по сравнению с 2001г.

Со II пол. 2002г. наблюдается рост в пищевой, текстильной и кожевенной промышленности, объеме производства напитков и табачных изделий. Увеличивается рост заказов как местных, так и международных. Отмечена активизация в нефтеперерабатывающей, химической и резинотехнической промышленности после 10 мес. падения. На их долю приходится 20% всего объема производимой продукции.

Нидерландская промышленность характеризуется как высокотехнологичная, с высокой степенью диверсификации. Среди отраслей промышленности доминируют химическая и пищевая.

Химпром

Химический сектор экономики страны является крупнейшим экспортным сектором. Несмотря на то, что в отрасли занято 10% работающих, на его долю приходится 20% всего экспорта, 25% инвестиций, 30% расходов на науку. В Голландии находятся крупнейшие химические компании: «Шелл Кимие» (Shell Chemie), «Акзо Нобел» (Akzo Nobel), ДСМ (DSM). В 2002г. химпром Голландии постепенно начал восстанавливать темпы развития после резкого падения в 2001г., вызванного общемировым экономическим спадом. По данным голландской ассоциации предприятий химпрома, оборот в отрасли в 2002г. составил 33 млрд. евро и находится на уровне 2001г., занято 72000 чел.

В нефтехимии, производство химических компонентов, таких как этилен и пропилен, сосредоточено на крекинговых заводах вблизи портов. Несмотря на небольшой спрос на мировом рынке, экспорт базовых химикатов и их производных вырос. Одна из причин — ввод в эксплуатацию новых и расширение уже действующих химкомбинатов в Роттердаме и Тернеузине.

Сегмент производства конечной химической продукции — косметика, растворители, краски, изделия из пластмасс. В 2002г. ведущие химические концерны «Акзо Нобель» и ДСМ уделяли особое внимание развитию фармацевтики. «АкзоНобель» и «Санofi-Синтелабо» представили в 2002г. на американском рынке новый препарат по сжиганию крови. Общий объем продаж полуфабрикатов, химических компонентов, изделий в 2002г. сохранился на уровне 2001г. и составил 35,6 млрд. евро.

Общий объем продаж в количественном измерении вырос на 2,25% в 2002г. по сравнению с 2001г. В денежном выражении стоимость реализованной химпродукции упала на 2% по сравнению с аналог. показателем 2001г. Сумма нераспределенной прибыли и амортизации снизилась по сравнению с показателем 2001г. на 100 млн. евро и составила 4,7 млрд. евро. Снижение цен на химпродукцию составило 2,25% по сравнению с предг. Объем инвестиций составил 1,8 млрд. евро, что на 5% меньше чем в 2001г.

Компания Dow Chemical потратила 500млн. евро на строительство нового нефтеперегонного завода в Тернеузине, которой был введен в строй в начале 2002г. Компании Bayer Lyondell инвестировали 450 млн. евро в строительство химкомбината по производству стеарина и пропилена под Роттердамом.

75% химпродукции идет на экспорт. Продукция нефтехимии и пластмассовое сырье (основные позиции голландского экспорта) направляются в соседние страны. Германия — 21,9%, Бельгия — 17,2%, Франция — 10,5%, Великобритания — 9,5%, др. страны ЕС — 19,8%, остальные — 21,2%. Экспорт данной продукции на более отдаленные рынки невыгоден в связи с высокой стоимостью транспортировки.

Химизделия (окончательная стадия переработки) экспортировались в 2002г.: Германия — 16,7%, Бельгия — 7,6%, Великобритания — 9,9% Франция — 9,5%, др. страны ЕС — 22,4%, остальные — 33,9%.

Энергетика

Нидерланды вносят весомый вклад в энергетическое обеспечение Европы. Потребителями голландского газа являются Германия, Бельгия, Франция, Италия и Швейцария (45,9 млрд. куб.м.). В Голландии расположены крупные нефтеперерабатывающие мощности «Шелл», «Эссо», «Бритиш Петролеум», «Тексако», «Тоталь». **Запасы природного газа** составляют 2500 млрд.куб.м. (**4 место в мире**). Газ экспортируется в ФРГ, Бельгию, Францию, Италию, Швейцарию (31 млрд.куб.м.). За счет экспорта газа Нидерланды покрывают расходы по импорту других видов топлива. Для перекачки газа на экспорт в Голландии эксплуатируются 17 газокompрессорных станций. Доходы от продажи газа составляют 20% всех бюджетных поступлений, 60% всей электроэнергии в стране производится на базе природного газа.

В страну ввозится уголь (10,2 млн.т.), импортируется электроэнергия (8,5% от всего потребления). Запасы нефти в Нидерландах — 97 млн.т. Только 20% потребностей в ней покрывается за счет внутренних ресурсов, остальное ввозится из Великобритании, Ирана, Ливии, Нигерии, Алжира, Саудовской Аравии и стран СНГ. В энергетическом балансе страны на долю газа приходится 51,8%, нефти и нефтепродуктов — 37,8%, угля — 7,4%, атомной энергии — 1,6%, др. источников — 1,4%.

Благодаря выгодному географическому расположению Голландия является удобным северо-западным нефтяным портом Европы. Корпорации «Шелл», «Эссо», «Нерефко», «Кувейт Петролеум», «Тоталь» имеют свои нефтеперерабатывающие заводы на территории Нидерландов.

Весь цикл работ по разведке, добыче и переработке углеводородов в Голландии осуществляется на основе концессионных соглашений и лицензий, получаемых на конкурсной основе. На 1 янв. 2002г. выдано 24 концессии, которые охватывают 15391,4 кв.км. Под концессионной и лицензионной разработкой находится 48,4% голландской территории (общая территория Голландии — 41785 кв.км.). На 1 янв. 2002г. всего выдано 40 лицензий на разведочное бурение. Общая площадь проводимых работ — 8720 кв.км., в т.ч. за 2001г. выдано 6 новых лицензий, охватывающих площадь 1809 кв.км. Прекращено действие 10 лицензий на разведочные работы. Использование 3 лицензий прекращено добровольно.

На 1 янв. 2002г. всего выдано 74 лицензии на добычу углеводородов. В 2001г. выдано 3 лицензии на проведение геологоразведочных работ на 169 кв.км. На 1 янв. 2002г. выдано 8 лицензий на проведение буровых работ на 4842,9 кв.км. В 2001г. выданы 3 лицензии на добычу углеводородов. В 2001г. пробурено 40 скважин, что на 10 больше чем в 2000г. Из них 18 скважин — разведочных, 4 — опрессовочных, 18 — эксплуатационных.

Продолжаются слушания касательно законодательства по использованию недр. Вторые слушания прошли в нижней палате в марте апр. 2002г. Две основных меры призванные сделать привлекательным работы на континентальном шельфе были предложены минэкономики Голландии, введены в действие с 1 янв. 2001г.: нулевой налог за право разработки недр (роялти); взимание доли дохода в пользу государства на основании правил, принятых Королевским декретом от 1967г.

Два других привлекательных положения предусматривают: участие государства в геологоразведочных работах (лицензии на разведку полезных ископаемых); отмена фиксированной платы за использование территории (вступило в силу 1 июля 2000г.).

Данные меры призваны повысить заинтересованность в проведении работ на малых шельфовых месторождениях при участии государства.

В 2001г. общий объем добытого газа составил 72,26 млрд.куб.м., что на 6,6% больше, чем в 2000г. Континентальные месторождения дали 43,22 млрд.куб.м., что на 2,92 млрд.куб.м. больше чем в 2000г., увеличение добычи составило 7,2%. Общий объем добычи газа в 2000г. составлял 67,8 млрд.куб.м., из которых 40,3 млрд.куб.м. добыто на материке, а 27,5 млрд.куб.м. — в шельфовой зоне.

Добыча газа на шельфовых месторождениях выросла в 2001г. на 1,54 млрд.куб.м. и достигла 29,04 млрд.куб.м., что на 5,6% больше, чем в пред.г. В 2001г. добыто 1,63 млн.куб.м. нефти, что на 80 тыс.т. меньше чем в 2000г. Резко сократилась добыча нефти на континентальных месторождениях на 31% и составила 540 тыс.т. В шельфовой зоне добыто 1,09 млн.т., что на 16% больше чем в 2000г. Ежедневная добыча в 2001г. равнялась 4463 куб.м. или 28067 бар. или 4462 т. (ежедневная добыча нефти в 2000г. составляла 29145 бар.).

В 2002г. энергетический рынок Голландии характеризовался двумя основными тенденциями: ростом цен на электроэнергию и попытками правительства реорганизовать налоговые льготы для потребителей «зеленой» энергии. В 2001г. 1,3% всей энергии потребленной в Голландии получено из альтернативных источников. По сравнению с 2000г. произошел рост выработки энергии в целом на 11%, а электроэнергии на 15%. Предполагается, что к 2020г. 10% всей энергии в Голландии будет производиться из альтернативных источников.

По решению правительства в 2002г. сокращена льгота для пользователей «зеленой энергией». Данная льгота сохранится только для потребителей большого объема зеленой энергии (10000 квт. и более), а также для тех, кто использует энергию, полученную в Голландии. Представители исследовательского центра устойчивого развития поддерживают данную меру и считают, что она позволит стимулировать производство «зеленой энергии» в Голландии. Эту меру приветствует компания «Эссент» (Essent) — производящая 100% зеленой энергии в Голландии.

Голландия начала импортировать альтернативную энергию в 2001г. Объем импорта установлен на уровне 7600 гвт., что означает, что 35% всей импортируемой электроэнергии должно быть из альтернативных источников. Объем установленный на 2000г. был равен 1500 гвт. Столь значительный рост объясняется финансовой привлекательностью для импортеров (большие льготы и льготный налоговый режим). Правительство 2002г. объявило о пересмотре правил импорта альтернативной энергии. Компании, которые получали налоговые льготы, импортируя «зеленую энергию» через возврат налога, безусловно, потеряют от отмены налоговой льготы.

Объем электроэнергии вырабатываемой на основе солнечной энергии увеличился на 70%. Однако, ее доля в общем объеме используемой аль-

тернативной энергии невелика и составляет 0,4%. Сокращение голландским правительством субсидий на производство солнечных батарей, а также значительное снижение потребности рынка в них привело концерн «Шелл» к решению прекратить производство батарей в Голландии и закрыть фабрику в г.Хелдонд (150 рабочих мест). По мнению экспертов «Шелл», сокращение субсидий на 25% сделало этот источник энергии не популярным и экономически невыгодным среди потребителей.

Производство электроэнергии на основе энергии ветра уменьшилось на 0,5% по сравнению с 2000г. и достигло уровня 825 гвт. В 2001г. введено в строй еще 34 ветряные мельницы. Использование энергии полученной из альтернативных источников позволило сэкономить в Голландии в 2001г. 12% объема потребляемого газа.

Приватизация энергосетей не разрешена до 2004г. В преддверии полной приватизации происходит процесс консолидации госэнергокомпаний, которые контролируются местными и региональными правительствами.

Голландское правительство подтвердило свое намерение сделать полностью свободным энергетический рынок (газ, электроэнергия) с 1 янв. 2004г., вместо окт. 2003г., как планировалось ранее.

Недвижимость

На 1 янв. 2002г. стоимость недвижимости в Голландии оценивалась в 1160 млрд. евро. В т.ч. стоимость жилых домов составляла 877 млрд. евро, а стоимость нежилых строений – 284 млрд. евро.

Жилищный сектор составляет 76% всего сектора недвижимости. Это на 6% больше чем в 1997г. В 1997-2002гг. прирост жилых помещений составил 75%, прирост в секторе нежилых помещений составил 31%. В Голландии зарегистрировано 7,8 млн.ед. строений (на 1.01.2002), из них 84% – жилые помещения.

На строительном рынке и рынке недвижимости наблюдаются определенные изменения, вызванные в основном динамикой развития нацэкономики на фоне развивающегося «картельного» скандала.

По сообщению Ассоциации строительных компаний AVBB темпы роста в отрасли снизились с 3,5% в год в 1996-2000гг., до 2,8% в 2001г. Общий оборот в 2002г. составил 47,5 млрд. евро. Количество вакантных рабочих мест снизилось на 5% до 18 тыс. в 2001г.

Стройсектор Голландии насчитывает 69000 компаний, в которых трудятся 440 тыс.чел. 1500 компаний зарегистрировали потери в 2000г. Количество банкротств возросло на 20% и составляет 645.

Количество офисных помещений по итогам I пол. 2002г. стало превышать спрос. Наблюдается падение стоимости аренды. Строительные компании Голландии планируют сдать к концу 2002г. рекордное количество новых офисных площадей на 2,6 млн.кв.м.

В связи с продолжающейся экономической стагнацией 12% всех офисных помещений в Голландии пустует, что составляет 4,7 млн.кв.м., т.е. на 35% выше уровня свободных площадей зарегистрированных в 2001г.

Сокращение объема строительства на рынке жилых и офисных помещений в 2002г. повлекло

за собой сокращение рабочих мест. По сообщению официального представителя профсоюзов, ожидается сокращение 1500 рабочих мест к концу 2003г., в первую очередь это коснется заводов по изготовлению строительных блоков и кирпича.

В Голландии 50% от общего количества жилого фонда (6 млн. квартир и комнат) сдается в аренду. Но большинство сдающегося в наем жилья расположено вне крупнейших городов, где потребность в нем очень высока. В Амстердаме спрос удовлетворен всего на 15%. Время ожидания аренды в общественном секторе составляет 2,5г., что на 0,5г. больше, чем в 2001г. За I пол. 2002г. цены на жилье выросли на 4,8%. За I пол. на 5% по сравнению с аналогичным периодом пред.г. возросло количество выданных кредитов под жилье – 127 тыс. «Щедрость» голландских банков может рассматриваться и как попытка стимулировать активность граждан на рынке недвижимости.

В целях реализации принятой программы оздоровления экономики и сокращений госрасходов в конце 2002г. министром обороны Нидерландов принято решение о сокращении служащих военного ведомства. В письме министра обороны в адрес парламента сообщается, что планируется сократить 2000 рабочих мест занятых гражданскими специалистами. Всего будет сокращено 3400 рабочих мест.

Согласно решения коалиционного правительства, министерство обороны в ближайшие 4г. должно сократить расходы на 850 млн. евро Реструктуризация коснется также ВВС и флота. ВВС потеряют 18 из 108 находящихся на вооружении истребителей F-16, что является результатом сокращения 250 рабочих мест. Ранее было принято решение сократить 15 боевых вертолетов типа Volkow. Флот лишится двух фрегатов и двух противоминных кораблей. В программе сокращения также предусмотрено провести сокращение резервистов в количестве 40000, что, вызовет сокращение сотен рабочих мест используемых для поддержания боеспособности резервистов (учет, обеспечение обмундированием и необходимым оборудованием, организация и проведение сборов).

Решение нового кабинета министров Голландии о сокращении бюджетных расходов может повлиять на выполнение ранее утвержденных военных заказов. Военное министерство вынуждено сократить расходы на 500 млн. евро в ближайшие 4г. Заказ стоимостью 422 млн. евро на производство тяжелых гаубиц будет аннулирован.

Агропром

Сельское хозяйство Нидерландов характеризуется как высокопродуктивное, с отчетливо выраженной экспортной направленностью (**третий в мире экспортер сельскохозяйственной продукции** после США и Франции – 60% производимой продукции или 24% стоимости экспорта Нидерландов). По темпам роста объема сельхозпроизводства Нидерланды занимают первое место среди развитых стран.

На один гектар сельхозугодий производится продукции в 3 раза больше, в стоимостном выражении, чем в среднем по странам ЕС. Сельхозугодья занимают 50% территории страны. На долю сельского хозяйства приходится 27% всего оборота Голландии.

Среди десяти крупнейших мировых производителей молочной продукции — две голландские компании: Friesland Coberco Dairy Foods и Campina Milkunie. В число 25 крупнейших в мире производителей молочной продукции входят также соответствующие подразделения голландских концернов «Юнилевер» (15 место, оборот — 2,6 млрд. долл.) и Bols Wessanen (25 место, оборот — 1,3 млрд. долл.).

Среди отраслей сельскохозяйственного производства 50% приходится на молочную промышленность, 30% на животноводство, 28% на растениеводство.

Общая стоимость продукции животноводства (молоко, мясо, птица, яйца) в 2002г. снизилась по сравнению с 2001г. на 11% до 4,2 млрд. евро. Общий объем продукции составил 2,7 млн.т. (снижение на 5%). В 2002г. общий объем производства свинины снизился на 9% до 1,5 млн.т., а общая стоимость произведенной продукции упала даже на 24%. Главной причиной такого спада явился значительный рост предложения свинины на мировом рынке. Экспорт голландской свинины также снизился на 12% в результате временного закрытия границ в связи с карантинном. В свиноводстве в IV кв. 2002г. отмечен рост объемов продаж, что связано с отменой ограничений в области реализации органических удобрений и ростом в этой связи объемов инвестиций в свиноводство.

Производство говядины и телятины в 2002г. возросло на 5 и 3%, что составляет некоторый рост по сравнению с 2001г., но в сравнении с 2000г. роста не произошло — производство осталось ниже на 21 и 19%. Общая стоимость продукции выросла соответственно на 33% и 13% (597 млн. и 625 млн. евро), что является последствием некоторого роста объемов производства и доходов. Цены на телятину остаются ниже уровня 2000г. на 10%. Вывоз живого мяса говядины и телятины восстановился по сравнению с 2001г. на 20%. Импорт говядины продолжал снижаться (-48%), а импорт телятины вырос на 55%.

Стоимость продукции птицеводства в 2002г. снизилась на 13% и достигла 645 млн. евро. Это произошло в результате роста предложения на мировом рынке птичьего мяса и соответствующего падения цены на него. Экспорт продукции птицеводства возрос в 2002г. на 3,5%. В связи с низкими ценами стоимость экспортированной продукции снизилась на 18%. Доля свежего куриного мяса в общем объеме экспорта выросла с 3% в 2001г. до 43% в 2002. Причиной этого явился рост экспорта в Европу дешевого присоленного замороженного мяса птицы из Таиланда и Бразилии. Импорт мяса птицы в Нидерланды вырос в 2002г. на 10%.

В 2002г. в Нидерландах на 5% снизился экспорт сыра в страны Европы (с 411.000 т. до 390.000 т.). Крупнейшие голландские экспортеры сыра (Campina и Friesland Coberco) испытывают давление со стороны конкурентов из Германии. Снизился экспорт в Германию и Францию (-7% и -10%). Основной причиной сильной конкуренции с немецкой стороны является значительно более низкие цены на молоко в Германии. Голландские производители сыра предпринимают попытки защитить свои позиции, выдвинув в Европейской комиссии требование предоставить сырам «Гауда» и «Эдаммер» статус «Защищенного по географическому признаку», как это было сделано в

предг. в отношении «Пармензаского сыра». Производители молочной продукции в Голландии все больше переориентируют свои предприятия на производство других видов продукции. 50% молока в Нидерландах перерабатывается в сыр.

Нидерланды вышли на 1 место в мире по количеству применяемых в сельском хозяйстве молочных роботов. В 2002г. на молочных фермах Голландии использовались 520 роботов (во Франции — 260, в Канаде — 55, в США — 9). Всего во мире используются 1800 молочных роботов, 1650 из них — в Европе.

В 1985-2002гг. в количество фермеров, занятых в производстве овощей в теплицах снизилось с 7 до 3 тыс. Площади теплиц в этот же период сократились только на 200 га (с 4500 га до 4300 га). Средняя площадь теплиц в одном хозяйстве составляет 14 тыс.кв.м. (в 1995г. — 9,400 кв.м.). В 1995-2002гг. в количество хозяйств сократилось на треть. В основном данный процесс затронул провинции Южная Голландия, Утрехт, Гронинген и Хелдерланд (в пров. Утрехт и Гронинген количество тепличных хозяйств сократилось в 2 раза). В пров. Южная Голландия сосредоточено 54% всех теплиц (в 1995г. — 61%).

В 2002г. стоимость продукции садоводства в Нидерландах выросла по сравнению с 2001г. на 2% (7 млрд. евро). Экспорт возрос на 3% и составил 12 млрд. евро. В условиях общего спада в сельскохозяйственном производстве доля садоводства в общем объеме производства сектора составила в 2002г. почти 40%. По сравнению с 2001г. на 5% возрос экспорт срезанных цветов и растений. Всего было экспортировано данной продукции на 3,4 млрд. евро. Впервые за много лет в 2002г. снизился экспорт цветочных луковиц, особенно в такие страны, как Япония и США.

Экспорт пищевого садоводства возрос в 2002г. на 6 млрд. евро (+3%). Это касается экспорта свежих овощей. Общий объем производства овощеводческих хозяйств составил 2 млрд. евро. Возросли доходы от производства тепличных овощей, в основном за счет выгодных цен на помидоры в прошедшем сезоне. Основными импортерами голландской сельхозпродукции остались, как и прежде Германия (36%) и Великобритания.

Стоимость аренды сельхозугодий без строений выросла на 11% за 2000-01гг. и достигла 442 евро за гектар. Стоимость аренды пахотных земель и пастбищ выросла в 2001г. на 13% и составляет 356 евро за гектар. Однако стоимость аренды не превысила максимум, установленный правительством для регионов Голландии.

Доходы фермеров и садоводов резко упали в 2002г. по сравнению с 2001г. согласно данным Института исследования развития экономики фермерских хозяйств LEI. Средний доход свиноводческой фермы снизился на 40000 евро, что повлечет за собой сокращение активов фермерских хозяйств на 22000 евро. Количество фермерских хозяйств сократилось на 3% по сравнению с апр. 2001г. В среднем 62 фермы в неделю прекращали свою деятельность. В 1993-2002гг. 25% ферм прекратили свою деятельность (30 тыс. ферм).

Количество свиноводческих ферм сократилось на половину. Увеличился среднефермерский земельный надел, который составляет 22 га на ферму (в 1993г. — 17 га), а также поголовье крупного рогатого скота, в среднем на 56 ед. на ферму. Поголо-

вье свиней выросло до 1000 на ферму. Общее количество сельхозрабочих в 2002г. сократилось на 4% по сравнению с 2001г.

В сельском хозяйстве Нидерландов в 1993-2002гг. произошло снижение количества предприятий на 25%, прекратили существование 30 тыс. хозяйств. Процесс сокращения затронул интенсивное животноводство. Количество свиноводческих ферм в этот период сократилось в 2 раза. Снижение количества сельскохозяйственных предприятий происходило на фоне их укрупнения. Так средняя площадь одного хозяйства в 1993г. составляла 17 га, в наст.вр. — 22 га. Среднее количество молочных коров и бычков на фермах за последние 10 лет возросло на одну треть и составило 56 животных. Количество свиней выросло на три четверти до 1000 на каждую ферму.

В 1993-2002гг. на 13% снизилась занятость в сельском хозяйстве. Впервые за многие годы в 2002г. произошло снижение цены на с/х земли. Средняя цена на землю для аграрного использования составила 33.724 евро за 1 га, что на 2,5% ниже 2001г. (34.600 евро). В условиях слабых общих показателей в сельском хозяйстве страны на рынке сельскохозяйственной недвижимости сохранялась стабильная и спокойная ситуация.

Европолитика

Голландия продолжает играть активную роль в Евросоюзе. Наиболее значимым событием для страны явилось участие Нидерландов в подготовке соглашения о принятии новых членов в Евросоюз. Голландия проводила линию защиты интересов сельскохозяйственных производителей стран-членов ЕС.

Голландия является самой активной из четырех стран (Великобритания, Швеция, Германия, Голландия) в требовании проведения общей сельскохозяйственной реформы (САР). Голландия требовала установления жестких правил по выделению и использованию сельскохозяйственных субсидий новыми членами ЕС в связи с имеющимися опасениями, что объем субсидий, выделяемых фермерам стран-членов ЕС, будет перераспределен и часть его уйдет на новые страны. По мнению голландской стороны это значительно уменьшит субсидирование голландского фермерства, не говоря уже о том, что сохранение существующего уровня субсидий для новых стран-членов ЕС будет несправедливым.

Нидерландское правительство предлагает, чтобы экономическая помощь в области сельского хозяйства новым странам была прекращена к 2006г., а также протестует против прямой финансовой помощи вновь вступающим в ЕС странам. По мнению голландской стороны, проблема заключается в том, что предоставляемые фермерам развивающихся восточноевропейских стран субсидии вместо стимулирования их деятельности, будут содействовать продолжению непродуктивного ведения фермерского хозяйства в этих странах. Согласно новому пакту, поддержанному Голландией, сельхозсубсидии фермерам стран Евросоюза возрастут на 1% после 2006г., а не на 1,5% как хотели Франция и Германия. Половина голландских предпринимателей поддерживают расширение Евросоюза, считая, что присоединение новых стран позволит увеличить оборот и создаст новые рынки сбыта.

Европарламент также принял директиву касательно использования временных рабочих в Еврозоне, предоставив их равные права с постоянными работниками, включая зарплату. Директива была подготовлена на основе существующей голландской модели использования временных (сезонных) работников. В 1998г. на временных работах было задействовано 1,4% всего работающего населения еврозоны, из них 80% трудились в Голландии. Голландия имеет **самый высокий показатель в мире по использованию временной рабочей силы**. Из 7 млн. работающих, 700 тыс. являются временно работающими.

Экспорт

Внешняя торговля Голландии в 2002г. развивается не столь динамично, как в пред.г. В то время как замедление экспорта имело отрицательное влияние на рост ВВП, снижение роста импорта было положительным моментом, причем оба эти фактора действовали одновременно.

Голландский экспорт значительно отстает от уровня объема экспорта развитых стран. Основной причиной плохого состояния голландского экспорта является его низкая конкурентоспособность, вызванная высокими ценами. Голландские товары становятся все более дорогими. Основной причиной этого является более высокий рост зарплаты в сравнении с остальными странами еврозоны, который не компенсируется ростом производительности труда. Ситуация усугубляется при сравнении со странами вне еврозоны, где на снижение конкурентоспособности влияет также и ослабление доллара.

Голландские экспортеры, наряду со всеми, подверглись негативному воздействию спада мировой экономики. Столь значительно экспорт Нидерландов не снижался со времен второй мировой войны (схожая ситуация наблюдалась лишь во времена нефтяного кризиса 1975г.). Торговый баланс Голландии с ведущими торговыми партнерами характеризуется снижением за счет уменьшения импорта и незначительного увеличения экспорта.

Впервые с 70гг., объем голландского экспорта сократился в 2002г. Основной причиной явилось сокращение реэкспорта, в первую очередь компьютеров и мобильных телефонов. Ряд концернов вывели с территории Голландии свои сборочные цеха. Последняя голландская фабрика по сборке компьютеров в г.Росмалене (Tulip Ingram Micro) была закрыта в конце 2002г.

Экспорт товаров, произведенных в Голландии, развивался слабее предыдущих лет. Экспорт товаров голландского производства упал на 0,75% по сравнению с 2001г. Экспорт Нидерландов находится значительно ниже уровня объема экспорта развитых стран.

Объем экспорта Голландии в другие европейские страны уменьшился на 6,8% в 2002г. по сравнению с пред.г. Общий объем экспорта снизился на 2,5% в 2002г.

Экспорт в страны ЕС упал на 6,8%. Значительно сократился экспорт в Германию — на 9,1%, в Бельгию — на 5,3%, в Великобританию — на 6,3%, во Францию на — 7,5%, т.е. в страны, традиционно являющиеся ведущими торговыми партнерами Голландии. В 2002г. наблюдался рост экспорта в США (5,5%) и Восточную Европу (10%).

За 11 мес. 2002г. объем экспорта составил 215,2 млрд. евро (222,4 млрд. евро в 2001г.), а импорта — 187,7 млрд. евро (201,3 млрд. евро в 2001г.). Стоимость экспорта превысила стоимость импорта на 27,5 млрд. евро.

В связи с тем, что голландские цены выше среднемировых, наблюдается тенденция роста импорта в Голландию, т.к. импортные альтернативные товары становятся дешевле, что явно привлекает потребителей. Общий объем импорта не достиг уровня 2001г. Голландский импорт вошел в стадию стагнации в окт. 2002г., чем завершил долгий период 13 мес. падения.

Основными торговыми партнерами Нидерландов являются страны Евросоюза и США. Компании Нидерландов активно расширяют свое присутствие в развивающихся странах.

Голландская финансовая группа ING усилила свое влияние в Индии, приобретя дополнительно еще 24% акций индийского банка Висия (Vysya) за 73 млн. евро. Данная покупка увеличила долю ING в банке до 44%.

DSM — химическая группа, распродающая свои дочерние компании в Австралии, подписала соглашение со второй по величине китайской нефтяной компанией — «Нанжинг Кемикал Индастрис» (Nanjing Chemical Industries) о создании совместного предприятия (капитал 266 млн. евро) в области химического производства. Группе DSM принадлежит 60% акций нового СП Nanjing DSM Oriental Chemical. Предприятие будет специализироваться на выпуске капролактама, сырья для нейлоновых нитей и технической пластмассы.

Вложения в энергетические проекты в Китае со стороны «Датч-Шелл» возрастают, и превысят 3 млрд.долл. к 2005г. Основным объектом внимания в 2002г. являлся газовый сектор. В течение последних 20 лет компания уже вложила 1,7 млрд.долл. в газовую, нефтяную и нефтехимическую промышленность Китая. В стадии завершения находится контракт по разделу продукции с китайской компанией «Споос» по совместной разработке газового месторождения в Восточно-Китайском море. Таиланд выдал разрешение на добычу и продажу нефти в своей офшорной зоне компании «Шелл», а также двум другим иностранным компаниям: канадской «Пасифик Тайгер Энерджи» и ПТТ «Эксплорэйшн анд Продакшн».

Связи с Россией

Согласно прогнозам голландских экспертов, Россия будет оставаться основным торгово-экономическим партнером Голландии в ЦВЕ. Развитие российско-голландского сотрудничества отмечают аналитики ведущих местных банков («АБН Амро», ИНГ и «Рабобанка»), ряда консалтинговых фирм (КПМГ, «Эрнст энд Янг»).

Инвестиционное сотрудничество. По данным Госкомстата РФ Нидерланды на протяжении последних 3 лет занимают устойчивое 4 место среди стран-инвесторов, действующих на российском рынке (2000г. — 4 место, 2001г. — 5 место, I пол. 2002г. — 4 место).

Отличительной чертой является большой удельный вес прямых инвестиций в общем объеме голландских вложений в экономику РФ. Если на начало 2000г. прямые голландские капиталовложения в России составили 600 млн.долл. (5 место после США, ФРГ, Кипра и Великобритании), то в

I пол. 2002г. они выросли в 4 раза и составили 2,4 млрд.долл. — 3 место (по этому показателю Нидерланды уступают США и Кипру).

Нидерландские инвестиции в России, в млн.долл.

	Всего нак. инвест.	Прямые инв.	Инв. из России
Середина 2000г.	875	-	-
Начало 2001г.	1 436	1 150	-
Начало 2002г.	2460	2084	230
На 07.2002г.	2637	2244	440

По данным ГТК России

Объем накопленных иноинвестиций в экономике России

по основным странам-инвесторам на конец июня 2002г., в млн.долл.

	Накоплено		В том числе			Поступ. I пол.*
	Всего	% к ит.	Прямые	Портф.	Прочие	
Всего	38150	100	18579	1442	18129	8368
Германия	7164	18,8	1524	384	5256	1627
США	5356	14	4096	68	1192	554
Кипр	4807	12,6	3594	335	878	1116
Великобритания	4189	11	1973	143	2073	906
Франция	3364	8,8	276	0,1	3088	492
Нидерланды	2637	6,9	2244	21	372	682
Италия	1588	4,2	186	1	1401	193

* — I пол.2002г.

По данным Госкомстата РФ

Основные сектора голландских вложений в России: сельское хозяйство (2002г.— 67% — 1 место, 2000г.— 28,6 % от всех иностранных вложений, лидер среди зарубежных инвесторов в данную отрасль); пищевпром (10% от общего объема иноинвестиций в данную отрасль, 3 место после Германии — 38%, США — 29%); транспортная инфраструктура (25% от всех иностранных вложений, второе место после США — 46%);

Подавляющая часть нидерландских инвестиций сосредоточена в топливно-энергетическом комплексе России. Сотрудничество в области энергоресурсов является стратегическим направлением взаимодействия двух стран в ближайшие годы. Доля России в поставках газа, нефти и нефтепродуктов в Голландию и в Европу в целом будет оставаться в 2002-10гг. стабильной и значительной.

Деловые контакты с Россией поддерживают все крупные местные компании, а также сотни мелких и средних предприятий. К 2002г. в России зарегистрировано 208 представительств голландских компаний (в 2000г. — 174).

В России продолжают реализовываться инвестиционные проекты с участием голландских компаний «Шелл», «Газюни», «Юралс-Ара». «Филлипс», «Ван Лир», «Терра Блок», «Дельта Медиал», «Сторк», «Юнилевер», «Кампина Мелкюни», «АКЗО-Нобель», «Нутриция», «Себеко», «Агрико». Росинвестиции в нидерландскую экономику относительно невелики. Деятельность отечественных компаний на местном рынке носит преимущественно сервисный или торговый характер.

Российские инвестиции, накопленные в Нидерландах на конец июня 2002г., в млн.долл.

	Накоплено		В том числе			Поступ. I пол.*
	Всего	% к ит.	Прямые	Портф.	Прочие	
Всего инвестиций	3809	100	2414	159	1236	10046
Нидерланды	440	11,6	186	-	254	255

* — I пол. 2002г.

По данным Госкомстата РФ

Двусторонняя торговля. По данным Центрального бюро статистики Нидерландов Россия занимает 14 место в мировом рейтинге среди всех стран, импортирующих голландскую продукцию,

товары и услуги и 13 место среди европейских стран, включая страны восточной Европы. Доля России в общем объеме голландского экспорта незначительна и составляет – 1%.

По данным ЦБС Нидерландов основными импортируемыми товарами в Россию из Нидерландов за 11 мес. 2002г. являлись: офисное, электротехническое и телекоммуникационное оборудование, дорожные транспортные средства, включая суда на воздушной подушке, общее промышленное машинное оборудование, специализированные машины на общую сумму 967 млн. евро. Овощи и фрукты – на 380 млн. евро, мясо и мясopодукты – на 85 млн. евро, готовые продтовары, кофе, чай, какао, специи и изделия из них – на 96 млн. евро.

Темпы роста голландского импорта в Россию в 1999-2002гг. значительно опережают основные европейские страны. Правительство Нидерландов на протяжении последнего десятилетия рассматривает Россию как стратегически важного экономического партнера в Европе. С 1992г. Голландия входит в первую десятку ведущих торговых партнеров наряду с ФРГ, Белоруссией, Украиной, Италией, США, КНР, Великобританией и Польшей.

Росэкспорт в Нидерланды носит преимущественно сырьевой характер. Ведущими статьями российского экспорта являются: черные и цветные металлы (алюминий, медь, цинк, никель), нефть, нефтепродукты, древесина, химпродукция. Половина российских сырьевых товаров реэкспортируется в третьи страны.

По данным ГТК РФ, за 11 мес. 2002г. торговый оборот между Россией и Голландией равен 7,4 млрд. евро, что составляет 5,4% внешнего товарооборота России. По результатам 10 мес. 2002г., по объему торгового оборота, Нидерланды занимают 6 место, обогнав США, Великобританию, Францию. Темпы роста товарооборота за 11 мес. составили 148,3% по сравнению с показателем 2001г. (данные ГТК России). По объему российского экспорта Нидерланды занимают 3 место (в 2001г. 6 место), обогнав Китай, Беларусь, США, Великобританию.

Российско-нидерландский торговый оборот в млн. евро за I пол.

	1999г.	2000г.	2001г.	11 мес. 2002г.
Оборот.....	4,36/2,72.....	5,09/4,61.....	5,9/5,59.....	7,39/5,13
Экспорт.....	3,67/1,51.....	4,35/2,89.....	5,05/3,46.....	6,45/3,48
Импорт.....	0,69/1,21.....	0,74/1,72.....	0,85/2,13.....	0,94/2,24
Сальдо.....	2,98/0,30.....	3,61/1,17.....	4,20/1,33.....	5,5/1,23

По данным ГТК России/ ЦБС Нидерландов

Основной причиной расхождения статданных является тот факт, что значительная часть импортируемых товаров поступает в Россию с таможенных складов, расположенных в Нидерландах, и в ряде случаев учитывается как экспорт Нидерландов в Россию. В статистике внешней торговли, в соответствии с «Методологией статистики международной торговли товарами «ООН», импорт учитывается в стране происхождения. Другой причиной является тот факт, что Нидерланды являются одним из крупнейших в мире перекупщиков сырья. Сырьевые товары, закупаемые в странах-экспортерах, помещаются на таможенных складах в портовой зоне Роттердама без выпуска в свободное обращение, а затем перепродаются в другие страны. Объем импорта Нидерландов эти товары, согласно местной статистике, не включаются, тог-

да как в российской таможене они учитываются в качестве экспорта в Нидерланды.

Закупки нидерландскими фирмами высокотехнологичной продукции и товаров с высокой степенью обработки в России в 1999-2002гг. занимают незначительный объем в общей доле росэкспорта.

В 2001г. голландская сторона приступила к изучению возможности поставок из России некоторых видов изделий с высокой степенью обработки: продукции тракторостроения, погрузочно-разгрузочной техники, оптики, измерительных приборов, режущего инструмента, а также наращиванию экспорта по группе химтоваров. Сдерживающим фактором развития промышленного экспорта в Голландию, является несоответствие отечественной продукции мировым стандартам, ненадлежащее обеспечение послепродажного обслуживания.

Энергоресурсы из РФ

Расширение сотрудничества с РФ в этой области позволит членам ЕС снизить их зависимость от поставок нефти и природного газа из стран ОПЕК, а России открыть широкий доступ к передовым западным технологиям, что даст нам возможность более эффективно и рационально использовать свои энергоресурсы.

Нидерландский концерн «Шелл» – один из лидеров среди зарубежных инвесторов в топливно-энергетический комплекс России («Шелл» – крупнейший иноинвестор в России). Его накопленные капиталовложения в РФ оцениваются в 1,7 млрд.долл. Инвестиции «Шелл» в проект «Сахалин-2» могут достигнуть в ближайшие годы 6 млрд.долл.

По словам главы «Шелл» Ф.Уоттса, «Сахалин-2» – наиболее амбициозный проект «Шелл» за последние 30 лет. Он имеет большое значение для российских властей и дальневосточного региона». Участники проекта уже перечислили сахалинским властям 80 млн.долл. в фонд развития области. Проект «Сахалин-2» привлекает особое внимание западных экспертов потому, что может стать моделью для будущих соглашений о разделе продукции (СРП), по условиям которых российское правительство создаст стабильный правовой и налоговый режим, а взамен будет получать газ и нефть.

Данные капиталовложения направляются в проекты «Сахалин-2» и «Каспийский трубопроводный консорциум». Приоритетными направлениями сотрудничества с Россией для «Шелл» являются также разработка Салымской группы месторождений в Западной Сибири, Заполярного и Комсомольского месторождений в Ямало-Ненецком автономном округе.

Хотя Нидерланды являются одним из ведущих производителей природного газа в Европе, традиционно экспортирующим газ в Германию, Францию, Бельгию, Италию и Швейцарию, здесь целенаправленно проводится политика экономии собственных минеральных энергоресурсов и обеспечения соответствующих национальных нужд и заключенных международных контрактов за счет импорта и реэкспорта энергоносителей из-за рубежа. В этих рамках интерес Голландии к России значителен. Россия рассматривается Нидерландами как наиболее перспективный источник энергоносителей для Европы.

Нидерланды позитивно прореагировали на инициативу Комиссии Европейских сообществ увеличить импорт энергоносителей из России. Многие местные аналитики осторожно подходят к перспективам расширения поставок энергоресурсов из России. Заметного прироста добычи нефти и природного газа в России, позволяющего обеспечить надлежащий уровень экспорта этих продуктов в Европу, можно добиться лишь при условии значительных капиталовложений Запада в этот сектор российской экономики. Необходимые инвестиции в разработку новых месторождений и строительство соответствующих нефте- и газопроводов составят в ближайшие 5 лет 40 млрд.долл. Часть экспертов выражает сомнение в том, что западные страны реально готовы к подобным вложениям в Россию.

В 2002г. продолжилась реализация подписанного в 1999г. соглашения между «Газэкспортом» и компанией «Газюни» о поставках в Нидерланды 80 млрд.куб.м. российского природного газа. Контракт рассчитан на 20 лет, а его сумма оценивается в 10 млрд.долл.

В сент. 2002г. в Нидерландах организованы специализированные курсы по теме: «Стратегия использования природного газа». Курсы проводились на базе Университета Гронинген при финансовой поддержке со стороны компании «Газюни». Курсы рассматриваются голландской стороной, как начало большого проекта по подготовке специалистов нефтегазовой отрасли и изучению тенденций развития мировых рынков природного газа.

В целях координации данного проекта на базе Гронингенского университета созданы международная бизнес школа и исследовательский центр по изучению рынков природного газа «Энергетический институт Дельта» (Energy Delta Institute).

Для обеспечения работы курсов, голландская сторона пригласила специалистов в области управления, маркетинга, этики природопользования, газовой отрасли из университетов и исследовательских центров Нидерландов, Бельгии, США, а также представителей минэнерго РФ, ОАО «Газпром» (Россия), «Шелл» (Англия-Голландия), «Филлипс» (Голландия), «Газюни» (Голландия). Общее количество слушателей – 27, в т.ч. 20 чел. – сотрудники минэнерго РФ и ОАО «Газпром», а также представители газовой компании Швеции (Svensk Naturgas), Финляндии и Голландии. По информации организаторов курсов голландская сторона придает им большое значение и надеется на дальнейшее продолжение данной программы. Одной из стратегических целей курсов является укрепление и расширение деловых связей с ОАО «Газпром».

Компания «Газюни» рассматривает свое участие в реализации совместных проектов российского энергетического комплекса, как возможность обеспечения долгосрочного контракта на поставку российского газа. Одним из проектов, к которому планирует вернуться голландская сторона, является прокладка газопровода по дну Балтийского моря.

Компания «Газюни» внимательно изучает возможность своего участия в разработке одного из месторождений на основе СРП (соглашение о разделе продукции). Однако, принимая во внимание большие объемы требуемых капиталовло-

жений, компания «Газюни» рассматривает также возможность создания пула голландских газодобывающих компаний для участия в разработке месторождения.

Кредиты для РФ

Россия стала для Голландии основным, после Европейского союза, рынком сбыта целого ряда важных для нее экспортных товаров. Это касается продукции агропрома и продтоваров. Их доля в объеме голландского экспорта в Россию в 1999-2002гг. составляет треть от всех нидерландских поставок в РФ. **Россия для Голландии – второй по значимости, после Евросоюза, рынок сбыта сельхозпродукции и продтоваров.**

Наибольшую активность проявляет на российском рынке одна из ведущих голландских агропромышленных групп – фирма «Кампина мелкуни», завершившая в 2000г. строительство предприятия по производству молочных продуктов в Ступинском р-не Московской обл. на 80 млн.л. продукции в год. Стоимость проекта – 50 млн.долл.

Другими важными группами нидерландского экспорта в Россию являются продукция химпрома, оборудование для легкой и пищевой индустрии, потребтовары, транспортные средства.

Для России Нидерланды представляют интерес с точки зрения привлечения передовых технологий в российскую экономику. Голландия имеет особую репутацию в сфере специального судостроения, навигационного оборудования, медтехники, оптики, защиты конструкций от коррозии, производителя машин для окончатальной обработки текстиля, оборудования для охраны окружающей среды, а также во всем спектре оборудования для пищевого прома.

Одним из сдерживающих факторов на пути расширения двусторонней торговли являются ограничительные меры по страхованию экспортных сделок с Россией, введенные голландской стороной в сент. 1998г. в связи с финансовым кризисом в России. В дек. 2000г. «Нидерландское страховое общество» (НСО) возобновило страхование контрактов с РФ на 10 млн.долл., а весной 2002г. НСО выделило **лимит экспортных кредитов в 150 млн. евро** для страхования экспорта в Россию.

В рамках договоренностей, достигнутых между Россией и «Парижским клубом», в июне 2000г. в Амстердаме прошли консультации минфина РФ с заинтересованными голландскими организациями по вопросу выплаты долговых обязательств бывшего СССР. Были согласованы основные параметры и сроки погашения российской стороной задолженности голландским фирмам-кредиторам. Россторона информировала голландцев о завершении работы по выверке долгов нидерландским частным предприятиям. Было заявлено, что местным держателям требований по коммерческой задолженности будут предложены условия реструктуризации, аналогичные условиям «Лондонского клуба».

В результате целенаправленной политики российского правительства значительно сокращена сумма долга с 772 млн.долл. в 1999г. до 510 млн.долл. к концу 2001г. Коммерческая задолженность фирмам сокращена с 46,7 млн.долл. в 2000г., до 42 млн.долл. к концу 2001г.

Реализация Программы по сотрудничеству со странами Центральной и Восточной Европы (нидерландское сокращение PSO) начата по инициативе правительства Нидерландов. Цель Программы – содействие странам в переходе к рыночной экономике и развитии рыночного сектора через стимулирование развития долгосрочных коммерческих отношений путем создания новых торговых и промышленных партнерств в регионах, где реализуются проекты Программы.

В рамках данной Программы Нидерланды предоставляют финансирование проектов, разработанных совместно с получающей стороной. При предоставлении безвозвратных ссуд проекты осуществляются в областях: сельское хозяйство; промышленность и протехнологии; энергетика и экология; транспорт и инфраструктура.

При содействии голландской стороны, с 1994г. по конец 2002г. реализовано или находятся в стадии выполнения 223 проекта. На окт. 2002г. находятся в стадии реализации 47 проектов при общем инвестиционном пакете 26,95 млн.долл. (24,5 млн. евро). В 2002г. начато 17 новых проектов, в т.ч. 8 в промышленности и 9 в сельском хозяйстве. Проекты осуществляются в Северо-Западном, Приволжском, Центральном, Уральском, прочих регионах России.

Ассигнования на развитие новых программ PSO на Россию на 2002г. составили 9,9 млн. евро. В т.ч., 4,9 млн. евро – на региональные программы и 5 млн. евро – на программы, предложенные из любого региона России.

По РФ принимаются к участию в тендере проекты по следующим регионам и направлениям: сельское хозяйство и промышленность – Приволжский регион. Северо-Западный регион (за исключением С.-Петербурга). Для Уральского региона предусмотрено участие только в тендерах по промышленным проектам.

По РФ 4 проекта были уже отобраны в области сельского хозяйства (2 в Северо-Западном регионе и 2 в Приволжском регионе) и 3 – в области промышленности (2 в Северо-Западном регионе и 1 – в Уральском регионе).

В добавление к программе PSO в 2002г. министерство по природопользованию и охране окружающей среды (Ministry of Environment) Нидерландов определило бюджетные ассигнования в 2,3 млн. евро для реализации природоохранных программ. Для участия в тендере планируется пригласить организации Румынии, Грузии и России.

С 2003г. аннулирован принцип предварительного согласования и региональной целесообразности, и к рассмотрению будут приниматься все проекты, независимо от региона, из которого они поступают и какую отрасль экономики они представляют.

Для получения субсидий проект (бизнес-план) будет представляться голландским партнером, имеющим оформленные юридические договоренности с российским партнером. Для участия в тендере наравне с российскими компаниями будут допущены компании из стран ЦВЕ.

Финансирование проекта будет осуществляться по многоступенчатому принципу, т.е. не более 20-30% от объема запрашиваемой и утвержденной суммы в качестве первоначальной оплаты. Оставшаяся сумма будет предоставляться голландской стороной по согласованному графику на основании подтвержденного объема произведенных ра-

бот с перераспределением основного объема финансирования на финальную стадию реализации проекта (до 80% суммы).

Голландская сторона планирует отдавать приоритет при рассмотрении природоохранным проектам и содействовать развитию институциональных проектов. Развитие институциональных проектов предусматривает открытие специализированных учебных центров для подготовки специалистов в области сельского хозяйства и производства. В качестве примера приводится «школа по молоку» созданная в рамках программ PSO в Самарской обл. Особый интерес программа подготовки и переподготовки специалистов может представлять для системы профтехучилищ, сельхозпрофобразования и других производственно-образовательных центров.

Предполагается, что развитие институциональных проектов в 2003г. связано с решением значительно сократить госфинансирование голландских вузов и профшкол. Правительство полагает, что сокращение финансирования на 70% явится стимулом для голландских учебных заведений зарабатывать самим. Создание профессиональных школ и/или учебных центров совместно с зарубежными партнерами позволит голландским учебным заведениям использовать новые источники финансирования, в данном случае программу PSO. В рамках господдержки внешнеэкономической деятельности нидерландское правительство оказывает консультационную помощь малым и средним предприятиям, стремящимся выйти со своей продукцией и услугами на российский рынок.

Популярность среди местных деловых кругов получили в последние годы программы «Нидерландское управленческое сотрудничество», «Деловые связи» и «Информационная сеть для торговли и сферы услуг», содействующие установлению прямых контактов между российскими и голландскими предпринимателями и информирующие последних о возможностях торгово-экономического сотрудничества с Россией. В рамках российско-нидерландского сотрудничества по подготовке управленческих кадров в 1998-2001гг. в Нидерландах прошли стажировку три группы роспециалистов (130 чел.). Обучение осуществлялось на базе Твентского университета с участием ведущих нидерландских фирм. На 2002г. запланировано обучение еще 40 российских стажеров.

Важным событием в развитии двусторонних торгово-экономических отношений стала проведенная 4 сессия Смешанной комиссии по экономическому сотрудничеству.

Четвертая сессия Смешанной комиссии по экономическому сотрудничеству проводилась в Москве 11-12 фев. 2002г. С российской стороны сопредседателем смешанной комиссии является зампред правительства РФ, министр сельского хозяйства А.В.Гордеев.

Представительства

www.minbuza.nl МИД; www.holland.com Бюро по туризму; www.holland-trade.com Информ.-эконом. служба; www.faxgids.nl Местные предприятия; www.koninklijkhuis.nl Офиц. сайт королевской семьи; www.minocw.nl, www.netherlands.ru Информация о Нидерландах; www.export.nl, www.hollandconnection.com Компании-экспортеры.

ПОСОЛЬСТВО РФ В ГААГЕ - ХОДАКОВ Александр Георг. (постпред при Организации по запрещению оружия). Andries Bickerweg 2, 2517 JP Den Haag, Nederland; (3170) 345-1300, -1301, 427-2271, 346-8888, ф.361-7960, amb-

rusnl@euronet.nl, **www.nehterlands.mid.ru**. КОНС. ОТД. Laan van Veerdervoort, 1, 2517 AA Den Haag, 364-6473, -0780, ambrucon@ambbru.nl.

ТОРГПРЕДСТВО В ГААГЕ - **ЗАВЬЯЛОВ Виктор Фед.** Амстердам 1079 PA, Веллиелан 22; 644-7377, ф.-6643, rustorg@wxs.nl.

ПОСТПРЕДСТВО ПРИ ОРГАНИЗАЦИИ ПО ЗАПРЕЩЕНИЮ ХИМ. ОРУЖИЯ В ГААГЕ - **ХОДАКОВ Александр Георг.**

БЮРО В РФ

ПОСОЛЬСТВО (30.04). 125009 М., Калашный пер. 6, 797-2900, ф.-04, neder@dol.ru. **Тиддо Питер ХОФСТЕЕ** (Tiddo Pieter HOFSTEE, посол, 797-2910), **Хайре Эльте Геррит ДЕ БУР** (Heire Eiter Gerrith DE BOER, министр, глава миссии, 797-2911). **политика:** Онно Фредерик Годенуол ЭЛЬДЕРЕНБОСХ (Onno ELDERENBOSH, советник, 797-2912), **Симон ВАН ДЕ БУРГ** (Simon VAN DE BURG, I сек.), **Эсслин Хермин ФАН ЭРТЕН** (Esslein VAN EERTEN, II сек.), **Эстер ЛУФЕН** (Esther LOEFEN, II сек.). **экономика:** 797-2921, ф.-07, mosea@dol.ru: **Франс Йозеф ВАН ДЕ ЛААР** (Frans Joseph VAN DE LAAR, советник, 797-2917), г-жа **Нелин КОРНЕФ** (Neline KOORNNEEF, I сек.), **Дирк Ян ФИРЕНГА** (Dirk Jan WIRENGA, II сек.).

ЮР. ОТД.: ф.797-2960, **Л. БЛОК** (L. BLOCK, атташе). **КОНС. ОТД.:** (пн.-пт. 9.30-17.30), 797-2972, -79, ф.-04, **Корнелис Андреас Йозефус Мария ВЕРКАДЕ** (Cornelis Andreas Josephus Mari VERKADE, I сек., консул), г-жа **Жаклин ГАРО** (Jacquelin GAREAU, вице-консул), **Рене ЛИНХОТ** (Rene LEENHOUTS, ассист. атташе), **Николин ГРИФИОН** (Nicoline P. GRIFFIOEN, ассист. атташе). **ВОЕННЫЙ АТТАШАТ:** 797-2944, -2909: **Корнелис РОС** (Cornelis ROS, атташе обороны). **ОТД. АПК.:** 797-2946, ф.-05, moslnv@sovintel.ru, **Ханс КАТС** (Hans KATS, советник). **КУЛЬТ. ОТД.:** М., Тверской б-р 14/1, эт. 5, 797-2925, -6, -7, ф.-59, mosocz@sovintel.ru, **Альфред БИЛСМА** (Alfred BIJLSMA, советник, культура и образование).

ГЕНКОНСУЛЬСТВО. 191065 С.-П., наб. р.Мойки 11, (812) 315-0197, -7969, ф.314-8188, nlgovret@online.ru, пн.-пт. 9-17. **Дж. ЭВЕРААС** (J EVERAAS, генконсул), **Р. Р. де ВРИЕС** (R R de VRIES, консул), **А. С. ДААМЕН** (A S DAAMEN, вице-консул).

ABN AMRO Bank. Банковские услуги *Banking*. 103009 М., Бол. Никитская 17, стр.1, 931-9141, ф.-2, **www.abnamro.com**, **Stev Thunen**, **Fred Neve**.

Advertising Media Service (AMS). Реклама *Advertisement, PR*. 103050 М., Тверская 24, под.3, эт.6, 937-1333, -9, ф.-13.

Agenturen en Consultancy. *Private entrepreneur*. 103001 М., Садовая-Кудринская 27, 299-7819.

Agrico. Семенной картофель. 119021 М., Бол. Пироговская 11/16, стр.2, 967-3277, ф.-80, **agrico@online.ru**.

Aids Foundation East-West. Гуманитарная организация *Humanitarian organisation*. 125267 М., Чайнова 15, корп.5, эт.5, 250-6377, ф.-87, **www.afew.org**, **Jan van Esch**.

Aiwa Europe. Аудио- и видеотехника. 101000 М., Архангельский пер. 7, оф.5, 232-3730, ф.232-3731, no1@aiwa.ru, **www.aiwa.ru**.

Akzo Nobel. Химпром *Chemicals, coatings, pharma, fibres*. 125445 М., Смольная 24Д, эт.4, 960-2890, ф.-82, **www.akzonobel.ru**.

Alliance Koptevo. Станция тех. обслуживания Опель *Opel Service*. 125239 М., Старокоптевский пер. 6, 154-5551, ф.-9898.

AON Russia «Русские страховые брокеры». *Insurance Agency*. 123610 М., Краснопресненская наб. 12, под.3, оф.803, 258-1082, -3, -4, ф.-6.

Arcadis Euro-Konsult. Консультационные услуги. 103050 М., Тверская 24/2, эт.3, 933-0550, ф.-5, **arcadis@arcadis.ru**, **www.arcadis.nl/ru**, **Keneth Nachbar**, **Лили Мороз**.

Baltik Control Vostok. Эксперты грузов. 123022 М., Бол. Декабрьская 10, стр.2, 253-0690, -5971, ф.-5384, **www.iccontrol.ru**.

Baruch Trading. Изготовление и реализация женской и мужской одежды *Clothes*. 129839 М., Гиляровского 57, 284-3061, ф.-15886.

Bestrom. Выпуск упаковочной техники. 143400 Моск. обл., Ильинское ш., Красногорск 5, 562-2429, ф.38634.

Veseta. Машиностроение *Machinebouw*. Моск. обл., Ильинское ш., Красногорск 5, 562-1046, -0314 ф.-38634.

BEJO Semena. Оптовая торговля семенами *Seeds*. 119021 М., Бол. Пироговская 11/16, стр.2, 967-3283, ф.-8, **info@bejo.ru**.

Belaja Dacha Flowers. 140055 Люберцы, пос. Котельники, Белая Дача - 5, 559-9690, -7490, **fusr@monnet.ru**, **www.tsveybd.ru**.

Campina. Производство и реализация молочной продукции *Dairy produce*. 119285 М., Мосфильмовская 42, эт.3-4, 933-3646, ф.-7, **campina-moscow@mtu-net.ru**, **www.campina.ru**, **Michael Feller**, **Олег Коруга**.

Cebeco Brodgets. Сельское хозяйство *Agricultural equipment*. 125015 М., Вятская 27, стр.14, эт.3, 777-0130, ф.-24, **srpmoscow@cebeco.ru**.

CEMT/RIMA. Образование *Marketing training course*. 109542 М., Рязанский пр-т 99, оф.231, 371-1750, **rimacemt@online.ru**, **www.rimacemt.ru**.

Columbus. Организация досуга. 129223 М., пр-т Мира, ВВЦ, главный вход, оф.9, 181-9901, **www.columbus.ru**.

Commonwealth Resources. Подбор кадров *Recruitment / headhunting*. 119121 М., Смоленская-Сенная пл. 23/25, оф.119, 120, 755-6868, ф.956-6849, **resume@cr.ru**.

Convenience Food System. Оборуд. для пищеппрома. 119048 М., Усачева 35А, 931-9760, -90, ф.-64.

Corstjens World Wide Movers Group. Перевозка личных вещей *Transportation of house effects*. М., Открытое ш. 48А, эт.3, 966-7301, -2, -4, ф.-7, **www.corstjens.com**, **Бела Сатиева**, **Олег Яшенко**.

CPH - Chemie Pharmacie Holland. Химпром. 119034 М., Пречистенка 38, 201-2151, 245-0809.

DAF Trucks. Автопром *Transport*. 113054 М., Космодамианская наб. 52/3, эт.2, 961-2190, ф.-2.

DHV Consultants. 109147 М., Воронцовская 41, эт.7, 911-6843, ф.-35.

Drent Gobebe. Импорт печатного оборудования *Printing presses*. 113191 М., Бол. Староданиловский пер. 5, оф.438, 954-0723, ф.-4.

DSM. Химпром *Chemicals, resins, plastics*. 129223 М., пр-т Мира, ВВЦ, Бизнес-Центр «Технопарк», стр.5, оф.52, 234-5661, ф.-98, **Theodorus J.M. Voezeman**, **Вадим Гаевой**, **Владимир Рыбаков**, **Андрей Кравец**.

ETL (European Technical Logistics). Логистика. 142800 Моск. обл., Ступино, (264) 75116, -7, -8, **www.etl_sales.ru**.

Ewic Larive. Консалтинг *Investment consultants*. 105679 М., Измайловское ш. 44, эт.17, оф.20, 232-9927, -47, -51, ф.366-3024, **general@ewiclarive.ru**, **www.ewiclarive.ru**.

Fiola. Букеты, флористические работы. М., Верхнего Поля 30, 355-0365.

Fontys University for Professional Education. *Project Development of Educational Links and Professional and Higher Education Initiatives - DELPHI*. М., Шаболовка 33, оф.309, 954-4472, ф.-5557.

Geopolis. Инженерный консалтинг в обл. охраны окруж. среды *Consulting Engineers*. 115682 М., Шипиловская 64-1-290, 396-0222, **geopolis@mail.cnt.ru**.

Grolsch. Пивоварение *Brewery*. 125315 М., Ленинградский пр-т 72, оф.800, 792-5890, -1, ф.-2.

GTS/Vostok Mobile. 125315 М., Ленинградский пр-т 80/2, 5А, эт.4, 258-0969, ф.-76.

Heineken Export Group. Пиво *Brewery*. 121019 М., Новый Арбат 7, эт.5, 956-2108, ф.-7066, **www.heineken.com**.

Holland Agro Technologies. С/х оборуд. 103001 М., Совхоз им. Ленина, 24 км. Каширского ш., 548-6764, 746-3626, ф.-7392.

Hunter Douglas Europe. Жалюзи и москитные сетки. 103287 М., Стар. Петровско-Разумовский пр. 2, 212-2341, ф.35354.

ING Bank. Коммерческий банк. 123022 М., Красная Пресня 31, 937-7900, 755-5400, ф.-99, **www.ing.ru**, **Hendrick Willem ten Bosch**, **М.Сафонов**, **Вера Аржанаева**.

Ingosur. Страхование *Medical and accident insurance, cargo transport, motovehicles insurance*. 113805 М., Пятницкая 12, 959-5911, 232-3492, ф.234-3615, **Марина Шишаева**.

Juralink. Юр. услуги *Legal services*. 109147 М., Марксистская 16, эт.7, 232-6758, ф.-9, **Juralink@cs.com**, **Lodewijk Achtingemann**, **Елена Шишмарева**.

KLM Royal Dutch Airlines. Авиаперевозки. 119048 М., Усачева 33, стр.1, эт.3, 258-3600, ф.-6, **www.klm.com**, **Дмитрий Горбатов**, **Людмила Морозова**. 103339 М., а/п «Шереметьево-2», грузовой терминал, 258-6611, ф.-2.

Kunhe+Heitz. Крупнооптовые партии мясной продукции, рыбы, замороженных овощей. 125015 М., Вятская 27, корп.4, эт.3, 777-0126, ф.-9.

Landre Intechmij. Поставка аналит. оборуд. 117049 М., Донская 18/7, оф.59, 236-1317, ф.935-8575, **landre.mos@co.ru**, **www.landre.ru**.

Lighthouse Business. Консалтинг *Business consulting*. М., Спиридоновка 24/1, 502-9286, 291-9365, -54, **www.lighthouseco.ru**, **Jeroen Nicolaas Ketting**, **Насим Алиев**.

Mars. Кондитерские изд. *Confectionery*. 142800 Моск. обл., Ступино-1, 252-9500, ф.-9880, **www.mars.com**, **Александр Изимов**, **Mike Hancock**.

Martinus Nijhoff. Книжпром *Abonnement & book sales agency*. 109189 М., Николяямская 6, 915-7885, ф.-7637.

Modern University for the Humanities. Образование. 113111 М., Кожевническая 3, комн.301, 727-0920, ф.-6760, ird@muh.ru.

Netherlands Economic Institute (NEI). Эконом. консалтинг *Private and public sector; research based consultancy; consultancy company in the indicated fields*. М., Профсоюзная 23, 960-2212, ф.-3, www.nei.nl, Константин Карабанов, Diederik Rietveldt.

Nissan Europe. Автопром *Marketing and technical support of Nissan business in Russia*. М., Космодамианская наб. 52/5, 961-2131, ф.-2, www.nissan.ru, Юрий Антон, Самойленко, Николай Ермаков, Ольга Комиссарова.

NMA Eastern Europe. Технолог. оборуд. для электроники. 117607 М., Мичуринский пр-т 49, 737-3495, ф.-4, vkmmamsk@mtu-net.ru, www.nma.mic.micc.ru.

Norit Process Technology. Пищепром *Production lines technology*. 103045 М., Трубная 12, эт.4, оф.1, 787-2774, ф.-8.

Nunner. Транспорт *Consolidated cargo*. 142790 Моск. обл., Ленинский р-н, Симферопольское ш. 3, оф.510, 388-6169, -9038, ф.-6173, www.nuner.com.

Nutricia. Пр-во детского и специализированного питания *Baby food and nutrition products*. 143500 Моск. обл., Истра, Московская 48, 994-6636, ф.-6098, www.nutricia.ru, info@nutricia.ru, Gregory Sobieski, Борис Левин, Борис Резапов, Алла Нечай.

OCE Technologies. Копир. техника *Kopieerapparatuur*. 103064 М., Городовский пер. 3, 261-0905, 263-0649.

Organon Agencies. Фармпром *Pharmaceuticals*. 125445 М., Смольная 24Д, эт.5, 960-2897, ф.-6, ruijs@organon.ru Adriaan Ruijs.

Reja International. С/х оборудование *Machines equipment for production*. 103104 М., Спиридоньевский пер. 9, оф.318, 202-7659, -4999, 937-569, reja@orc.ru.

Philips Electronics. Электроника. 119048 М., Усачева 35, 937-9304, ф.-7, www.philips.ru, Ton van Moll, Trevor Stanwell, Марина Куприянова.

Provimi (EBS Group). Корм для животных *Phimal feeds, specialising in the development and production of premixes, concentrates and specialities for all animal groups*. 117556 М., Варшавское ш. 72, корп.2, 937-2860, ф.110-4872, mail@provimi.ru, www.provimi.com, Александр Иванченко, Александр Савчук.

PUR River. Нефтепром. 101000 М., Уланский пер. 4, стр.1, 792-3550, ф.-3.

Rabobank. Банк *Bank*. 103012 М., Новая пл. 10, эт.3, 721-1984, -8, ф.-5, www.raboinvest.ru, Phillipe ter Woort, Алексей Беляев.

Royal Vopak. Логистика. 121059 М., Бережковская наб. 2, оф.816, 941-8040, -50, ф.-882.

Royal Sluis. Семена. 103009 М., Дегтярный пер. 6, оф.224, 972-9996, 251-1288.

Sayboalt Group. Анализ нефтепродуктов. 125047 М., а/я 3. 113452 М., Балаклавский пр-т 28В, 318-9109, -263, -1518, ф.-118, sig@sayboalt.ru.

Shell Exploration. Разведка и разработка нефти и газа. 101000 М., Уланский пер. 4, стр.1, эт.4-6, 792-3550, ф.-3, www.shell.com, Rein Tamboezer, Ian Franklin, Richard Bickerton, Hans van Lamoen, Максим Шуб, Jochen Marwede, Наталия Сивакова.

Sponshine / Carber Poriferra. *Groothandel huishoudelijke NL Artikelen*. 107392 М., 1 Пугачевская 17, 161-2945, ф.-2591.

Storaenso Packaging. 249000 Калужская обл., дер. Балабаново, Лермонтова 2, (08458) 60-760, ф.-440

Stroymoda. 105023 М., Буженинова 16, 737-8905, 963-3757.

Struik Food Group. Мясные консервы и прод. питания. 123610 М., Краснопресненская наб. 12, оф.1101, 258-1299, -08.

Tacis. Экон. проекты. 117330 М., Мосфильмовская 17Б, 247-6279, ф.143-7321.

Tebodin. Строительство. 127030 М., Новослободская 24, 258-8058, ф.-9, tebodin@aha.ru, www.tebodin.com, Alko Plas, Aнооук van den Brink.

TNO. Научн. исследования. 103051, М., Садовая-Каретная 20/6, корп.1, 955-4237, 937-4237, ф.934-2285.

Ubels. Дизайн. М., Лефортовский вал 21/1А, 232-4283, 361-1397.

Unilever. Потребтовары *Consumer goods*. М., Космодамианская 52, стр.3, эт.4, 745-750, ф.-2, www.unilever.com, Максим Павлушин.

Van Melle. Кондитерские изделия *Confectionery producing*. 125445 М., Смольная 24Д, эт.7, 960-2800, ф.-40, Folkert Zeilstra, Emmanuelle Allain.

Van Rees Tea. 121019 М., 2 Ямского Поля 16/18, оф.809, 755-9119, ф.-20.

Vermeer-Steinbruck Duits-Ned. Строительство дорог *Road Building*. 117420 М., Обручева 4, корп.2, под.1, 936-4471, -94, ф.-4104.

Visbeen E.E (Truck-Transport Group). Транспорт *Transport*. 125124 М., 1 Ямского поля 9/13, оф.407, эт.4, 937-3480, -79, ф.-78, Гиляровского 57, 937-6444, ф.-7.

Voermann UTS. Перевозки *Transport services*. 121154 М., Бережковская наб. 20, корп.7, эт.2, 937-6909, ф.240-1032, voerman_uts_moscow@co.ru, Taeke Tromp.

Yamanouchi. Медпром *Pharmaceutical/Medicines*. 109147 М., Марксистская 16, эт.3, 737-0755, -6, ф.-3, www.yamanoushi-eu.com.

Whocancarryit. *Logistic web site*. М., Ленинский пр-т 7-91, 959-8410, www.whocancarryit.com, Theodorus Schreus, Ирина Головина.

Статистика

Внешняя торговля России по основным странам

за янв.-нояб. 2002г., в млн.долл., в %, данные Госкомстат РФ	
Обор.	Эксп. Импорт
Доля	Обор. Эксп. Импорт
Весь мир	135863 ... 94596 ... 41267 ... 100 ... 105,2 ... 103 ... 110,5
ЕС	49882 ... 33568 ... 16314 ... 36,7 ... 105,5 ... 99,3 ... 121,1
Австрия	1190 ... 647 ... 543 ... 0,9 ... 104,7 ... 98,1 ... 113,8
Бельгия	1412 ... 723 ... 689 ... 1 ... 104 ... 92,3 ... 120
Дания	826 ... 361 ... 465 ... 0,6 ... 118,9 ... 143,7 ... 104,8
Финляндия	3962 ... 2595 ... 367 ... 2,9 ... 97,2 ... 88,9 ... 118,1
Франция	4004 ... 2337 ... 1667 ... 2,9 ... 116,9 ... 112,5 ... 123,7
Германия	13126 ... 7258 ... 5869 ... 97 ... 97,3 ... 85,4 ... 117,3
Греция	11041 ... 890 ... 452 ... 0,8 ... 94,3 ... 91,2 ... 118
Ирландия	416 ... 235 ... 181 ... 0,3 ... 1171,3 ... 122,4 ... 131,9
Италия	8638 ... 6656 ... 1983 ... 6,4 ... 103,1 ... 96,4 ... 134,2
Люксембург	39 ... 29 ... 10 ... 10 ... 84,1 ... 90,4 ... 69,7
Нидерланды	7392 ... 6455 ... 937 ... 5,4 ... 148,3 ... 152,6 ... 124,1
Португалия	156 ... 126 ... 30 ... 0,1 ... 71,6 ... 63,1 ... 168,3
Испания	1492 ... 985 ... 506 ... 1,1 ... 115 ... 114,1 ... 116,7
Швеция	1809 ... 902 ... 908 ... 1,3 ... 85,7 ... 60,2 ... 148,1
Великобритания	4377 ... 337 ... 1007 ... 3,2 ... 93 ... 88,3 ... 112,7
ЦВЕ	17446 ... 14146 ... 3300 ... 12,8 ... 97,8 ... 93,4 ... 122,2

Экспорт из России в Нидерланды по товарным группам,

в янв.-окт. 2002г., по классификации ЦСБ

Нидерландов от 14.01.2003г., в тыс. евро

Наименование групп	Стоимость
Всего	3481786
3. Минтопливо, смазочные мат. и относ. к ним материалы	2729464
6. Промтовары, классиф. по материалу изготовления	382285
5. Химическая продукция	189301
2. Несъедобное сырье, за исключением. топлива	131373
7. Механизмы и транспортное оборудование	26570
0. Продукты и живые животные	12198
8. Прочие промышленные товары	9566
1. Напитки и табак	906
9. Прочие товары не классифицированные ранее	101
4. Животные и растительные масла, жиры и воск	22

Экспорт Нидерландов по группам согласно международной классификации, янв.-нояб. 2002г., по данным ЦБС Нидерландов 30.01.2003г.

	млн.евро	% к 2001г.
Всего	215,295	-3,2
76 Телекоммуникационное оборудование	23469	-11,3
78 Дор. трансп. ср., вкл. судна на возд. подушке	15853	-0,7
33 Нефть и нефтепродукты	11057	-18
79 Прочее транспортное оборудование	10090	-1
51 Органические химпродукты	9400	1,7
91 Почтовые посылки	8431	-11,3
05 Овощи и фрукты	7291	3,3
29 Др. сырье жив. и растительного происхождения	7023	5,3
58 Изделия из пластмасс непоименованные	6986	-1,6
54 Медицинские и фармацевтические продукты	6779	11,3
77 Электрооборудование не поименованное	6038	-31,3
75 Офисное оборудование	5932	4,1
34 Газ природный и промышленный	5286	-13,6
88 Фотоаппаратура и оборудование	5184	12,2
01 Мясо и мясопродукты	4680	-1,7
73 Металлообрабатывающее машинное оборуд.	4546	4,2
66 Изд. из не металлосод. минералов	4268	4,1
02 Молочные продукты и яйца	4197	-7,7
65 Пряжа, ткани, нити и изделия из них	4150	2
89 Др. готовые изделия ранее не классиф.	3949	14
61 Кожа и кожаные изделия	3915	3,6
68 Цветные металлы	3865	7
71 Энерговырабат. генераторы и оборудование	3619	-12,1
85 Обувь	3498	2,7
12 Табак и изделия из табака	3307	8,2
69 Металлоизделия не поименованные	2700	-5
72 Специализированные машины и оборудование	2363	-5,7
11 Напитки	2308	11,6
08 Корм для животных	2186	5,1
07 Кофе, чай, какао, специи и изделия из них	2169	9,6
09 Готовые продовольственные товары	2144	9
55 Эфирные масла и смолы, парфюмерия	2057	17,4
59 Другие химические продукты	1994	3,3
53 Красители и пигменты	1941	3,8
02 Рыба, ракообразные, морепродукты	1732	-3,3
52 Неорганические химпродукты	1700	-0,7
67 Чугун и сталь	1583	-3,1
28 Металлические руды и металлический лом	1460	11,6
81 Сборные дома	1408	-8,2
63 Изделия из пробки и дерева, кроме мебели	1318	3,2
04 Зерно и продукты из него	1222	2,9
83 Товары для путешествий, сумки	1093	-3,3
42 Растительные масла и жиры, гот. к употребл.	1006	15,1
97 Проф. научные и конторские инструменты	1004	-15,2
00 Живые животные	790	-10,4
06 Сахар, изделия из него, мед	766	4,5
82 Мебель и принадлежности, включая спальни	758	-11,1
27 Натуральные удобрения и минеральное сырье	727	4,1
57 Пластмасса в первичной форме	723	-5,3
74 Общее промышленное машинное оборудование	522	-20,9
23 Сырой каучук, вкл. синтетический и гранулир.	470	5,9
32 Каменный уголь, кокс, брикет	464	-39,7
93 Специальные товары, предметы и приспособления	453	11,3
22 Масличные семена и плоды	452	6
64 Бумага, картон и изделия из них	428	-13,4
43 Жив. и растит. жиры и масла (смеси, исп. в пищу)	399	6,2
25 Бумажная масса и макулатура	389	5,7
24 Пробка и дерево	317	-1,1
62 Резиновые изделия не классифицированные	258	6,2
21 Невыделанные шкуры и меха	247	-8,1
26 Текстильная пряжа, отходы, лоскут	237	11,4
97 Золото, не для изгот. денег, иск. золот. руду	226	5,6
84 Одежда и бижутерия	225	0,4
35 Электроэнергия	161	29,2
41 Животные жиры и масла	79	19,9
96 Монеты (кроме золотых)	4	3

Импорт Нидерландов, янв.-нояб. 2002г.

	млн.евро	% к 2001г.
Всего	187,724	-7
75 Офисное оборудование	20336	-14,7
77 Электрооборудование не поименованное	15686	0,1
53 Нефть и нефтепродукты	14842	-9,7
78 Дор. трансп. ср-ва, вкл. суда на возд. подушке	13212	-5
89 Другие гот. изд. ранее не классифицированные	7928	-7,3
76 Телекоммуникационное оборудование	7630	-29,1
54 Медицинские и фармацевтические продукты	6241	14,4
74 Общее промышленное машинное оборудование	5754	-4,8
51 Органические химпродукты	5598	-11,8
84 Одежда и бижутерия	5563	-6,6
87 Проф. научные и конторские инструменты	4381	-1,9
64 Бумага, картон и изделия из них	4253	-3,4
05 Овощи и фрукты	4230	-4,5
69 Металлоизделия не поименованные	4077	-10,6
67 Чугун и сталь	3903	-3,3
72 Специализированные машины и оборудование	3324	2,6
68 Цветные металлы	3007	-7,2
65 Пряжа, ткани, нити и изделия из них	2922	-6,6
57 Пластмасса в первичной форме	2697	-4
71 Энерго вырабатывающие генераторы и оборуд.	2564	-12,8
82 Мебель и принадлежности, включая спальни	2521	-7
59 Другие химические продукты	2315	-1,8
34 Газ природный и промышленный	2284	-5,6
02 Молочные продукты и яйца	2273	-4,5
66 Изд. из не металлосод. мин. не ук. в др. месте	2153	-4,9
88 Фотоаппаратура и оборудование	1960	-6,9
07 Кофе, чай, какао, специи и изделия	1918	9,5
01 Мясо и мясопродукты	1916	-5,1
04 Зерно и продукты из него	1896	2,8
85 Обувь	1707	-1,3
55 Эфирные масла и смолы, парфюмерия	1684	1,8
58 Изделия из пластмасс непоименованные	1680	0,7
62 Резиновые изделия не классифицированные	1592	-1,6
29 Др. сырье жив. и растительного происх.	1448	0,5
22 Масличные семена и плоды	1433	-15,4
08 Корм для животных	1421	0,9
11 Напитки	1414	8,2
52 Неорганические химпродукты	1356	2,7
79 Прочее транспортное оборудование	1295	-20,5
28 Металлические руды и металлический лом	1199	-11,5
03 Рыба, ракообразные, морепродукты	1150	-10,3
63 Изделия из пробки и дерева, кроме мебели	1121	-8,8
53 Красители и пигменты	1083	0-1
42 Растительные масла и жиры, готовые к употр.	1033	37
24 Пробка и дерево	1013	-5,9
12 Табак и изделия из табака	961	-11
32 Каменный уголь, кокс, брикет	888	-36,2
81 Сборные дома	876	-4,4
39 Готовые продовольственные товары	802	7,4
11 Натуральные удобрения и минеральное сырье	781	-4,1
25 Бумажная масса и макулатура	688	-1,6
73 Металлообрабатывающее машинное оборудование	470	-30,6
36 Сахар, изделия из него; мед	437	3,5
35 Электроэнергия	390	8,5
00 Живые животные	329	-14,2
83 Товары для путешествий, сумки	318	-5,9
23 Сырой каучук, вкл. синтет. и гранулированный	305	2
56 Удобрения	275	7,6
61 Кожа и кожаные изделия	257	7
43 Жив. и раст. жиры и масла (смеси, исп. в пищу)	232	-4,9
26 Текстильная пряжа, отходы, лоскут	212	-5,6
96 Монеты (кроме золотых)	198	-6,2
21 Невыделанные шкуры и меха	136	-5,4
41 Животные жиры и масла	78	-9,7
91 Почтовые посылки	67	-10,3
93 Специальные товары, предметы и приспособления	3	7

Экспорт Нидерландов по странам в янв.-нояб. 2002г.,
по данным НБС Нидерландов от 28 янв. 2003г.

	млн. евро	в % к I-XI 2001
Общая сумма	215295	-3,2
Европа	180975	-4,3
Европейский Союз	163098	-5,6
Германия	52858	-7,2
Бельгия	25527	-2,7
Великобритания	23493J	-5,5
Франция	21424	-6,8
Италия	13123	-5,9
США	10474	7
Испания	7537	-3
Швеция	4160	-8,9
Швейцария	3644	-0,2
Австрия	3152	-9,1
Дания	3114	-1,5
Польша	2534	5,6
Финляндия	2290	4,3
Россия	2249	14,8
Ирландия	2184	1,8
Япония	2149	-7,7
Греция	1886	0,8
Норвегия	1813	10,8
Португалия	1635	-9,2
Турция	1509	18

Импорт Нидерландов по странам в янв.-нояб. 2002г.,
по данным НБС Нидерландов от 28 янв. 2003г.

	млн. евро	в % к I-XI 2001
Общая сумма	187724	-7
Европа	121887	-3,3
Европейский Союз	106312	-3,4
Германия	36638	-1,5
Бельгия	20238	9
США	16528	-17,4
Великобритания	14886	-17,2
Франция	11198	-3,4
Китай	7999	-2,2
Япония	6069	-25
Италия	5697	0,4
Испания	3838	-11,7
Швеция	3710	-8,7
Россия	3482	7,4
Норвегия	3411	-18
Малайзия	3379	-1,2
Тайвань	3217	-25
Ирландия	3142	-10,8
Сингапур	3058	-0,2
Швейцария	2198	-0,1
Бразилия	2035	-15,6
Дания	1983	0,9
Финляндия	1888	1,5
Южная Корея	1687	-15,4
Польша	1443	0,5

Инвестиции в экономику России из Нидерландов
по отраслям в I пол. 2002г., в млн.долл.

	Поступ.	% к ит. отр.	Прям.	Портф.	Проч.
Всего в промышленность	3245	100	887	94	2264
Нидерланды (2)	412	12,7	101	-	311
хим. и нефтехимпром	119	100	53	1	65
Нидерланды (3)	9	7,6	9	-	0,4
леспром	138	100	39	7	92
Нидерланды (2)	18	12,7	6	-	12
пищевая	642	100	166	0,1	476
Нидерланды (1)	304	47,3	16	-	288
сельское хозяйство	7	100	6	-	1
Нидерланды (1)	4	49,5	4	-	-
транспорт	73	100	52	5	16
Нидерланды (2)	10	20,2	13	-	2
торговля и общепит	3596	100	621	6	2969
Нидерланды (5)	238	6,6	150	0	88

Объем инвестиций из России

(по данным Госкомстат РФ), накопленных за рубежом
на конец июня 2002г., по странам, вошедшим в
первую десятку по объему накопления, в млн.долл.

	Накоплено		В том числе		
	Всего	% к ит.	Прямые	Портф.	Прочие
Всего	3809	100	2414	159	12361
Белоруссия	582	15,3	581	0	1
Иран	576	15,1	576	-	0,3
Кипр	489	12,8	31	0	458
Нидерланды	440	11,6	186	-	254
Либерия	227	6	227	-	-
Виргинские о-ва	218	5,7	0,1	26	192
Молдавия	170	4,5	145	25	0
Армения	127	3,3	127	-	0
Литва	82	2,1	6	-	76
США	79	2,1	57	-	22

Импорт в Россию из Нидерландов по группам товаров,
в янв.-нояб. 2002г., в тыс. евро согласно классификации
SITC, по данным ЦБС Нидерландов от 04.02.2003г.

Наименование групп	Стоимость
Всего	2248620
7. Механизмы и транспортное оборудование	967297
0. Продукты и живые животные	486813
5. Химическая продукция	275222
2. Несъедобное сырье, за исключением, топлива	147767
8. Прочие промышленные товары	145054
6. Промтовары, классиф. по материалу изготовления	126315
4. Животные и растительные масла, жиры и воск	87091
1. Напитки и табак	7706
3. Минтопливо, смаз. матер. и относящиеся к ним материалы	4764
9. Прочие товары не классифицированные ранее	591

