

Деловая АРГЕНТИНА

ЭКОНОМИКА И СВЯЗИ С РОССИЕЙ В 1999-2001гг.

ПОЛПРЕД www.polpred.com

Общие сведения • Госструктуры
Макроэкономика • Финансы • Банки
Налоги • Инвестиции • Нефть и газ
Энергетика • Metallургия и горное дело
Транспорт • Агропром • СМИ и ИТ
Образование и наука • Миграция и виза
Федерализм и регионы • ВТО
Внешняя торговля • Таможня • Туризм
Армия и вооружения • Связи с СНГ
Представительства в РФ • Статистика

Entidad de business-communicaciones
«Argentina-Russia»
(Liliana Borysiuk)

Совет по внешней политике при Комитете Госдумы по международным делам
с участием МИД РФ, журнала «Коринф» Минэкономразвития РФ

Москва – 2002г.

www.polpred.com

Совет по внешней политике Комитета Госдумы по международным делам
с участием МИД РФ, журнала «Коринф» Минэкономразвития РФ

ДЕЛОВАЯ АРГЕНТИНА

ЭКОНОМИКА И СВЯЗИ С РОССИЕЙ В 1999-2001гг.

Редакция выражает благодарность представителям
российских и иностранных ведомств и компаний
за помощь в сборе и подготовке информации

Автор проекта ПОЛПРЕД, гл. редактор д.и.н. Г. Вачнадзе.

Над справочником работали: И. Ермаченков, Н. Кац, А. Комаров,

И. Кравченко, М. Кулабухова, А. Купцов, К. Сальберг, Т. Стенина, Л. Тимофеева

Агентство "Бизнес-Пресс", 117049 Москва, Бол. Якиманка 35, стр. 1,
т/ф 238-6458, 238-9587, 238-2798, E-mail: b-press@rambler.ru, www.polpred.com

Отпечатано в ПИК ВИНТИ, 140010 Люберцы, Октябрьский пр-т 403

ЛР № 065260 от 02.07.97

©Г.Н. Вачнадзе, 2002

ISBN 5-900034-25-5

Деловая АРГЕНТИНА

Содержание

Политика	5	Транспорт	42
Внешнеполит. деятельность	6	Ж/д транспорт	42
Безопасность	8	Автотранспорт	42
Макроэкономика	9	Морской и речной транспорт	42
Общеполит. и эконом. положение в 1999г.....	10	Воздушный транспорт	43
Оценка развития и состояния нац. экономики..	12	Трубопроводный транспорт	43
Банки	13	Телеком	43
Валютно-кредитная политика в 2000г.....	13	Электротехника	44
Центр. банк.....	14	Персональные компьютеры	45
Комбанки.....	15	ВЭД	45
Валютно-фин. положение в 1999г.....	16	Итоги внешней торговли	45
Налоги	17	Меры по обеспечению эконом. безопасности....	47
Налоговая служба.....	18	Таможня	48
Закон о борьбе с отмыванием денег.....	18	Режим «дрои-бэк» для экспорта	49
Промышленность	18	Экспорт «под ключ»	49
Электрэнергетика	19	Режим временного ввоза в связи с экспортом....	50
Нефтегазпром-2000	21	Ген. система преференций.....	50
Добыча нефти	21	Финансирование НДС.....	50
Природный газ	21	Регистрация внешторг. компаний.....	50
Регулирование капвложений.....	22	Механизмы защиты внутр. рынка.....	51
Нефтегазпром-99	23	Спец. защитные меры	51
Добыча нефти	23	Антидемпинговые меры.....	51
Добыча природного газа	23	Компенсационные меры.....	52
Горнодобыча	24	Инвестиции	52
Инвестиции в горнодобычу в 2000г.	24	Военторг	53
Чермет	26	События 2000г.	53
Алюминий	28	Рос.-арг. военное-тех. сотрудничество	53
Химпром	29	Военторг-99	53
Основная (базовая) химия	29	Экспорт	55
Нефтехимпром	29	К вопросу о торгах.....	56
Производство и переработка пластмасс	30	Роль Зап. Европы	56
Агрохимия.....	30	Дипсопровождение торг.-эконом. операций	57
Производство синтетического каучука.....	30	Туризм	58
Хим. лекарственные препараты	31	Образование	58
Машиностроение	31	Наука	60
Автопром.....	31	СМИ	60
Производство тракторов и с/х техники.....	33	Церковь	61
Лесбумпром	35	Миграция	62
Лесное хозяйство.....	35	Иностранцы	63
Бумпром.....	35	Регистрация	65
Легпром	36	Кордоба	67
Текстильная промышленность.....	36	Связи с Россией	68
Кожевенная промышленность	37	Коммерческие связи	68
Обувная промышленность.....	37	Перспективные для нас рынки.....	69
Агропром	37	Сотрудничество регионов.....	70
Растениеводство	37	Обзор прессы	71
Тех. культуры	38	100 дней президента	71
Садоводство, виноградарство, виноделие	38	Итоги десятилетия.....	72
Животноводство	38	Меркосур	73
Птицеводство.....	39	Связи с СНГ	73
Рыболовство	39	Представительства	74
Производство пищевых товаров.....	39	Статистика	75
Молпром	39		
Строительство	40		
Рынок недвижимости.....	40		
Цементная промышленность	41		
Прочие стройматериалы	42		

НАИБОЛЕЕ ЧАСТО ВСТРЕЧАЮЩИЕСЯ СОКРАЩЕНИЯ:

АКГ-Ассоциация карибских государств; АО-акционерное общество; АПК-аграрно-промышленный комплекс; АС-Андское сообщество; АТР-Азиатско-тихоокеанский регион; АТЭС-Азиатско-тихоокеанское экономическое сообщество; АЭС-атомная электростанция; БМП-боевая машина пехоты; ВБ-Всемирный банк; ВВП-валовой внутренний продукт; ВВС-военно-воздушные силы; ВиВТ-вооружение и военная техника; ВМС-военно-морские силы; ВВП-валовой национальный продукт; ВОЗ-Всемирная организация здравоохранения; ВОИС-Всемирная организация интеллектуальной собственности; ВПК-военно-промышленный комплекс; ВС-вооруженные силы; ВТО-Всемирная торговая организация; ВТС-военно-техническое сотрудничество; ВЭД-внешнеэкономическая деятельность; ГАЗ-Горьковский автозавод; ГСМ-горюче-смазочные материалы; ГСП-генеральная система преференций; ГТК-государственный таможенный комитет РФ; ГЭС-гидроэлектростанция; ДН-Движение неприсоединения; ЕБРР-Европейский банк реконструкции и развития; ЕИБ-Европейский инвестиционный банк; ЕС-Европейский Союз; ЗЕС-Западноевропейский союз; ЗРК-зенитно-ракетный комплекс; ИС-интеллектуальная собственность; ИТ-информационные технологии; КАРИКОМ-сообщество стран (15) Карибского бассейна; КБ-Карибский бассейн; КЕС-Комиссия европейских сообществ; КНР-Китайская народная республика; КПП-контрольно-пропускной пункт; КРС-крупный рогатый скот; ЛА-Латинская Америка; ЛАИ-Латиноамериканская ассоциация интеграции; ЦА-центральноамериканские страны; ЛЭП-линия электропередач; МАГАТЭ-Международное агентство по атомной энергии; МАПО-Московское авиационное производственное объединение; МАБР-Межамериканский банк развития; МАЗСТ-Межамериканская зона свободной торговли; МБР-межконтинентальная баллистическая ракета; МБРР-Международный банк реконструкции и развития; МВД-министерство внутренних дел; МВФ-Международный валютный фонд; Меркосур-Общий рынок стран Южного конуса; МИД-министерство иностранных дел; МО-министерство обороны; МОТ-Международная организация труда; МПК-межправительственная комиссия; МСХ-министерство сельского хозяйства; МФО-международные финансовые организации; НАФТА-Североамериканская зона свободной торговли (США, Канада, Мексика); НДС-налог на добавочную стоимость; НИИ-научно-исследовательский институт; НИОКР-научно-исследовательские и опытно-конструкторские работы; НИР-научно-исследовательские работы; НИС-новые индустриальные страны; ННГ-новые независимые государства бывшего СССР; НПЗ-нефтеперерабатывающий завод; НПО-неправительственные организации; НПРО-национальная противоракетная оборона; НТП-научно-технический прогресс; НТС-научно-техническое сотрудничество; ОАГ-Организация американских государств; ОБСЕ-Организация по безопасности и сотрудничеству в Европе; ОЗП-общегражданский загранпаспорт; ОМУ-оружие массового уничтожения; ОПЕК-Организация стран-экспортеров нефти; ОЭСР-Организация экономического сотрудничества и развития; ПАСЕ-Общеввропейский парламент; ПВО-противовоздушная оборона; ПИИ-прямые иностранные инвестиции; ПМЖ-постоянное место жительства; ПО-программное обеспечение; ПРО-противоракетная оборона; РАН-Российская академия наук; РКА-Российское космическое агентство; РЛС-радиолокационная станция; РНБ-режим наибольшего благоприятствования; РФ-Российская Федерация; САЗСТ-см. НАФТА; СБ ООН-Совет безопасности Организации объединенных наций; СВ-сухопутные войска; СКВ-свободно конвертируемая валюта; СМИ-средства массовой информации; СНВ-стратегические наступательные вооружения; СНГ-Содружество независимых государств; СП-совместное предприятие; СРП-соглашение о разделе продукции; СССР-Союз Советских Социалистических Республик; СЭВ-совет экономического взаимодействия; СЭЗ-свободная экономическая зона; ТВД-театр военных действий; ТНК-транснациональная корпорация; ТНП-товары народного потребления; ТПП-торгово-промышленная палата; ТРИПС-Соглашение о торговых аспектах защиты прав интеллектуальной собственности в рамках ВТО; ТЭК-топливно-энергетический комплекс; ТЭО-техико-экономическое обоснование; ТЭС-тепловая электростанция; УК-Уголовный кодекс (УПК); ФПГ-финансово-промышленные группы; ФПК-финансово-промышленная корпорация; ФРГ-Федеральная Республика Германия; ЦБ-центральный банк; ЦБК-целлюлозно-бумажный комбинат; ЦВЕ-Центральная и Восточная Европа; ЦМТ-Центр международной торговли (комплекс зданий); ЦРУ-Центральное разведывательное управление США; ЦСУ-Центральное статистическое управление; ЭАН-экономически активное население; ЮВА-Юго-Восточная Азия; ЮНЕСКО-Организация объединенных наций по образованию, науке и культуре; ЮНКТАД-Комитет ООН по торговле и развитию.

А.-Аргентина; авт.-автономный; адм.-административный; ам.-американский; англ.-английский; арг.-аргентинский; афр.-африканский; б/д-баррелей нефти в день; бар.-баррель; браз.-бразильский; брит.-британский; б/у-бывший в употреблении; ведомств.-ведомственный; вост.-восточный; г.-год; г.г.-города; га-гектар; гг.-года; ген.-генеральный; гос.-государственный; гражд.-гражданский; гум.-гуманитарный; дем.-демократический; дип.-дипломатический; долл.-доллар США; доп.-дополнительный; дор.-дорожный; ж/д-железнодорожный; жил.-жилищный; законодат.-законодательный; зам.-заместитель; зап.-западный; значит.-значительный; инвест.-инвестиционный; иностр.-иностраный; информ.-информационный; искусств.-искусственный; исполнит.-исполнительный; исследоват.-исследовательский; инд.-индийский; итал.-итальянский; кап.-капитальный; кг.-килограмм; км.-километр; м.-метр; макс.-максимальный; мвт.-мегаватт; мед.-медицинский; межд.-международный; метпром-металлургическая промышленность; мин.-минеральный; миним.-минимальный; налоговый-налог.; нац.-национальный; нем.-немецкий; обязат.-обязательный; орг.-организационный; отрицат.-отрицательный; офиц.-официальный; погран.-пограничный; показат.-показательный; полит.-политический; положит.-положительный; правит.-правительственный; пред.-председатель; прир.-природный; пром.-промышленный; проф.-профессиональный; растит.-растительный; рос.-российский; самостоят.-самостоятельный; с/х-сельскохозяйственный; сев.-северный; соц.-социальный; спец.-специальный; строит.-строительный; т.-тонна; тамож.-таможенный; твт.-тетраватт; тер.-территориальный; тех.-технический; торг.-торговый; традиц.-традиционный; фед.-федеральный; физ.-физический; фин.-финансовый; ф.г.-финансовый год; франц.-французский; х/б-хлопчато-бумажный; хим.-химический; хоз.-хозяйственный; центр.-центральный; эконом.-экономический; юж.-южный; юр.-юридический; янв., фев., апр., авг., сент., окт., нояб., дек.-месяцы года.

АРГЕНТИНА

Политика

2000г. стал вторым подряд годом общего соц.-эконом. кризиса, сопровождавшегося также элементами полит. нестабильности, от которой в А. за предшествующий значит. период уже отвыкли.

Пришедшее в дек. 1999г. к власти в А. движение «Альянс» в составе Радикальной партии и левоцентристского движения «Фрепасо» сразу же принялось за решение задачи по выводу страны из эконом. кризиса.

Население требовало обещанных «Альянсом» эффективных мер по снижению безработицы, решению проблем образования и здравоохранения, а также действенных шагов по борьбе с разросшейся преступностью. Однако, правительство президента Ф. Де ла Руа по существу продолжило неолиберальную политику по рецептам МВФ.

Проведенная в течение 2000г. правительством санация бюджетно-фин. системы за счет повышения налогового бремени, урезания зарплат в госсекторе и свертывания соц. программ не принесла ожидаемых результатов и не нашла понимания в обществе. Особенно болезненно был воспринят курс на отказ от гос. мед. и пенсионной системы. Предложенная властями в качестве панацеи от кризиса трудовая реформа не привела к росту занятости и оживлению экономики, но встретила серьезное сопротивление хустисиалистской партии, находящейся в оппозиции, которая обвинила правительство в нарушении соц. справедливости.

Политика «затягивания поясов» и наступление на права трудящихся ополчили против власти профсоюзы, которые достаточно мирно уживались с предыдущим правительством хустисиалистов. Тем более, что трудовая реформа ущемила привилегии профсоюзных вожаков и сузила сферу традиц. влияния на работодателей.

Приверженность эконом. модели в виде паритета песо и доллара, унаследованной от правительства К.Менема, практически лишила новое правительство возможности маневра по обеспечению эконом. роста по примеру Бразилии за счет девальвации своей валюты.

Выступавший за прочный сплав морали и политики «Альянс» значительно утратил в глазах общества завоеванные им в предвыборной борьбе позиции. Судебные расследования громких должностных преступлений главных коррупционеров в правительстве К.Менема «заматывались» находящимся под влиянием менемистов правосудием и в результате не было вынесено ни одного нравоучительного приговора. К тому же ряд высокопоставленных чиновников нового «призыва» оказался причастным к фин. злоупотреблениям, что вызывало болезненную реакцию общества.

В правящей коалиции возникли принципиальные разногласия относительно внутривалют. курса, поставив ее на грань распада. Ряд законодателей из «Фрепасо» стал демонстративно блокироваться с хустисиалистами, отказываясь голосовать за непопулярные соц. решения. Оказавшийся у «руля» практически без союзников Гражд.-радикальный союз вынужден всерьез рассматривать вопрос приглашения в правительство авторитетных деятелей из оппозиции, чтобы вытащить страну из эконом. «ямы».

На фоне сложной соц.-эконом. ситуации в стране еще более усилились противоречия между различными движениями внутри «Альянса», что привело осенью 2000г. к серьезному полит. кризису в А.: подал в отставку и вышел из состава правительства вице-президент Карлос Альварес, один из лидеров «Фрепасо». Произошли многочисленные, порой скандальные, изменения в составе кабинета министров и ключевых органов фед. исполнит. власти.

Проводимый правительством поиск консенсуса не принес конкретных результатов. Сохраняющая в обществе значит. влияние церковь не одобрила так же, как во времена К.Менема, забвение нужд обездоленных аргентинцев и выступила на стороне профсоюзов, хотя и поддержала линию президента на соц. диалог. Армия по-прежнему оставалась вне политики. Правозащитные организации активно инициировали судебные расследования преступлений, совершенных против гражд. населения в годы диктатуры.

Менее чем за год пребывания президента Де ла Руа у власти профсоюзы организовали и провели 3 общенац. забастовки (последнюю в нояб. 2000г.), в ходе которых были остановлены предприятия, парализована сфера услуг и транспортная система. В новейшей истории А. был установлен своеобразный «абсолютный рекорд» по количеству масштабных акций протеста, проведенных против правительства за столь короткий срок.

Остроту положения публично признал в нояб. 2000г. вновь назначенный глава кабинета министров фед. правительства К.Коломбо, который заявил: «мы пьем кофе на палубе «Титаника».

«Альянс» демонстрировал слабость полит. лидерства и неуклонно терял очки в глазах общества. По нарастающей происходило падение популярности администрации Ф.Де ла Руа, и к концу года личный рейтинг президента был значительно ниже, чем аналогичные показатели за первый год правления у Р. Альфонсина и К. Менема. В частности, в дек. 1999г. рейтинг Де ла Руа достигал 70%, а в дек. 2000г. — всего 27%. Тяжелая соц.-эконом. ситуация и неблагоприятный психологический климат вынудили Ф. Де ла Руа самокритично признать в конце года совершенные ошибки и извиниться за недостаточно эффективную работу властных структур.

В связи с обозначившейся угрозой дефолта, правительство президента Де ла Руа вынуждено было в нояб.-дек. 2000г. воспользоваться единственной альтернативой: оставить свои собственные попытки выхода из сложившейся тяжелой эконом. ситуации и отдать все в руки МВФ. В ходе визитов представителей Фонда во главе с Терезой Тер-Минасян в А. в конце года были определены контуры соглашения с МВФ, которые в основном базируются на известных схемах помощи со стороны Фонда; однако, в последнем случае характеризуются внушительными объемами «вливаний» и более жесткими требованиями исполнения рекомендуемых МВФ мер.

В конце 2000г. правительство А. объявило о достижении договоренности с МВФ и другими кредиторами о предоставлении фин. помощи, т.н. «бронезилета», в 39,7 млрд. долл. на ближайшие 3г. Из указанной суммы правительство получит от МВФ 13,7 млрд. долл., от ВБ — 2,5 млрд. долл., от МАБР — 2,5 млрд. долл., от правительства Испа-

нии — 1 млрд. долл., от пенсионных арг. фондов — 3 млрд. долл., от 12 банков, занимающихся размещением гос. фин. обязательств, — 10 млрд. долл. Остальная помощь в 7 млрд. долл. будет предоставлена банками, занимающимися инвест. деятельностью, в виде перевода краткосрочных обязательств по оплате в среднесрочные обязательства,

Выделение столь масштабных средств предусматривает постоянный мониторинг со стороны МВФ за состоянием эконом. здоровья страны и связано с рядом жестких требований в плане усиления режима экономии: замораживанием расходов на фед. и провинциальном уровнях, выходом на бездефицитный бюджет в ближайшие 5 лет, сведением до минимума гос. участия в сферах пенсионного и мед. страхования, повышением эффективности налоговой службы.

Первые 2 мес. 2001г. показали, что, несмотря на объявленную фин. помощь, эконом. ситуация в А. продолжала ухудшаться: в фев. 2001г. возрос бюджетный дефицит, зарегистрировано падение пром. производства и уровня жизни населения.

В начале марта 2001г. в А. разразился новый полит. кризис в связи с уходом в отставку ключевого министра в правительстве А. — министра экономики Хосе Мачинеа, на место которого был назначен известный экономист Лопес Мурфи, работавший в кабинете Де ла Руа министром обороны.

Предложенная новым министром экономики программа, подготовленная в русле требований МВФ по дальнейшему усилению режима экономии, вызвала бурю соц. протестов по всей стране. Через три дня после объявления программы в А. была проведена мощная забастовка, после которой президент страны вынужден был объявить (через 14 дней после назначения) об отставке министра экономики и серьезных изменениях в правительстве А.

Новым министром экономики А. 20 марта 2001г. был назначен бывший соперник Де ла Руа по президентской кампании 1999г., известный в мире экономист и полит. деятель, бывший министр экономики в правительстве президента К. Менема (в 1991–96гг.) Доминго Кавалло, который предложил нашедшую понимание в обществе и полит. кругах программу повышения конкурентоспособности экономики.

Внешнеполит. деятельность. В 2000г. основными приоритетами внешнеэконом. политики арг. правительства были объявлены: укрепление Меркосур и его позиций в мировой торговле; активный поиск рынков для своих товаров, прежде всего в странах ЕС, в странах Сев. и Юж. Америки, в Китае, Малайзии, Корее и Японии; последовательная борьба с протекционизмом в мировой торговле, и, в первую очередь, в торговле с/х товарами; всемерное содействие нац. производителям и экспортерам арг. товаров как внутри страны, так и за рубежом.

В 2000г. А. продолжала активно способствовать укреплению Меркосур и своей роли в этой южноам. зоне свободной торговли.

По итогам 2000г. страны Меркосур и Чили занимали 1 место во внешнеторг. обороте А.: на их долю приходилось 36% от всего товарооборота или 18,6 млрд. долл., в т.ч., почти 41,7% арг. экспорта и 30,3% арг. импорта.

На встрече президентов стран-членов Меркосур в Бразилии в дек. 2000г. был согласован ряд

важных решений в области эконом. политики, в частности: о снижении в начале 2001г. на 0,5% уровня импортного тарифа с последующим снижением этого же показателя еще на 2,5% в 2001 г; об общих макроэконом. показателях стран на 2000–05гг., в т.ч. 5% по инфляции, не более 40% как отношение внешнего долга к ВВП и не более 3% как отношение бюджетного дефицита к ВВП. Было принято решение о создании единого Арбитражного суда, вместо действующих организаций по рассмотрению торг. споров, а также одобрено соглашение между центр. банками о мерах по борьбе с «отмыванием» денег.

Бразилия, как и ранее, продолжала оставаться главным торг. партнером А. В 2000г. товарооборот между странами увеличился по сравнению с уровнем 1999г. на 19,1% и достиг 13,4 млрд. долл. Арг. экспорт в Бразилию вырос на 22,1%, а импорт из Бразилии — на 16,1% против 1999г. А. в торговле со своим главным партнером имела положит. сальдо в 0,5 млрд. долл.

Основными товарами, которые А. продавала в Бразилию, продолжали оставаться автомобили, автозапчасти и комплектующие для их производства (20%), сырая нефть и ГСМ (20%), зерновые (в основном пшеница — 13%), а также хим. продукты и изделия из пластика, овощи, молочные продукты, электрооборудование и приборы.

Главными товарами арг. импорта из Бразилии являлись готовые автомобили, запчасти и комплектующие для их производства, металлопродукция, хим. товары и изделия из пластика, бумага, текстильные товары.

В конце июня 2000г. было подписано «Соглашение об общей политике А. и Бразилии на авторынке», которым регламентированы основные условия торговли и эконом. сотрудничества в этой важнейшей области двусторонних торг. отношений, а также определены направления торг. политики на 2000–05гг. К соглашению присоединились Уругвай и Парагвай.

С важным заявлением о решимости его правительства стать в ближайшее время полноправным членом Меркосур заявил избранный в янв. 2000г. новый президент Чили, представитель левого центра, Рикардо Лагос.

В ходе визита президента Чили в А. в мае 2000г. была подписана совместная декларация, в соответствии с которой чилийская и арг. стороны называют себя «стратегическими союзниками», и два президента объявляют, что «одним из важнейших направлений во внешней политике стран является полное вступление Чили в блок Меркосур.

Вступление Чили в Меркосур позволило бы значительно увеличить эконом. возможности этой организации, а также сбалансировать степень мощного влияния Бразилии на внутр. процессы развития этой южноам. зоны свободной торговли.

Чили определяет для себя срок полного вступления не ранее 2010г. Одна из основных причин разногласий — это разница в импортных тарифах. В Чили унифицированный импортный тамож. тариф составляет — 9%, и к 2003г. он будет доведен до 6%. В А. и у ее соседей по блоку импортный тариф колеблется в зависимости от товара от 0% до 35% и составляет в среднем 14%.

Вместе с тем, А. активно отстаивает свои интересы в торг. отношениях со своим зап. соседом. В начале 2001г. А. впервые подала жалобу в ВТО

против Чили в связи с ситуацией, сложившейся по экспорту в Чили арг. зерна, муки и растительных масел. По данным тамож. статистики прослеживается явная тенденция падения объемов экспортных поставок указанных товаров в Чили в 1998-2000гг. Основой жалобы является использование в Чили подвижных тамож. пошлин, а также применение при импорте указанных товаров доп. внутр. налогов, что нарушает положения действующих соглашений ВТО и является протекционистскими мерами.

Вторым по величине внешнеторг. партнером А. является ЕС. Сальдо взаимной торговли на протяжении последних 8 лет — стабильно отрицат., в 2000г. оно составило 1,5 млрд. долл. В торг.-полит. отношениях с ЕС А. продолжала настаивать на сокращении с/х субсидий производителям и на отмене экспортных субсидий на сельхозтовары. МИД А. заявил в окт. 2000г., что готов направить в ВТО офиц. жалобу на ЕС по данному вопросу.

Субсидирование производства и экспорта сельхозтоваров в странах ЕС существенно затрудняет доступ арг. товаров и сельхозтоваров из других латиноам. стран на европейский рынок. Кроме того, снижает конкурентоспособность указанных товаров на рынках третьих стран, а также лежит в основе значит. отрицат. сальдо в торговле Меркосур со странами ЕС. Представители ЕС заявили, что придерживаются твердой позиции в отношении продолжения субсидирования сельского хозяйства, и при этом подтвердили готовность приступить к переговорам по снятию нетарифных ограничений в торговле, а также в 2001г. приступить к переговорам по снижению импортных тамож. пошлин на сельхозпродукты и продовольствие.

Поддержание и развитие торг.-эконом. отношений с НАФТА — Североам. зоной свободной торговли также является одной из приоритетных задач для А. Сальдо взаимной торговли А. с НАФТА на протяжении последних 11 лет отрицат. — от 2 до 4,5 млрд. долл. (в 2000г. — 2 млрд. долл.). Объем товарооборота А. с НАФТА в 2000г. составил в 9,3 млрд. долл.

Наиболее значит. объемы в арг. экспорте в страны НАФТА приходились на ГСМ и топливо, металлопродукцию, химпродукты и изделия из пластика, меха и кожу, мясо и овощи.

84% в объеме торговли А. со странами НАФТА приходится на США (7,8 млрд. долл.), вторую по значимости страну, после Бразилии, для торг.-эконом. отношений А. Тесное сближение и взаимодействие с США продолжало оставаться в 2000г., как и ранее, одним из важнейших внешнеполит. и внешнеэконом. приоритетов А. Помимо значит. объемов обычной торговли, достигнутых с США за последние годы, американцам удалось укрепить свое доминирующее положение на местном рынке вооружений и военной техники, а также рынке телекоммуникаций.

Дальнейшему укреплению двусторонних полит. и эконом. отношений способствовал офиц. визит президента А. Ф. Де ла Руа в США, в июне 2000г. В ходе визита Ф. Де ла Руа был принят ам. президентом, а также провел ряд встреч и выступлений перед наиболее влиятельными политиками и финансистами. Ф. Де ла Руа продемонстрировал готовность А. к расширению эконом. сотрудничества с США и стремление выполнять все необходимые для этого требования, предъявляемые к его

стране. Обсуждались договор об открытом небе, либерализация рынка телекоммуникаций, увеличение квот на импорт арг. мяса и т.п. Со стороны американцев было выражено одобрение проводимой Ф. Де ла Руа политики.

В результате принятого президентом А. решения о либерализации рынка телекоммуникаций, ряд ам. компаний объявили о своем намерении инвестировать в эту отрасль 3600 млн. долл. В частности, Bell South — 1 млрд. долларов, AT&T — 500 млн. долл.. Размер инвестиций остальных фирм составляет 50-300 млн. долл.

По ряду вопросов США продолжают оказывать нажим на А., в т.ч. в целях недопущения продления срока действия используемых нац. производителями льгот в области соблюдения межд. норм по защите ИС, а также в целях форсирования принятия фед. закона по борьбе с отмыванием денег.

В эконом. отношениях с НАФТА А. выступает за активное продвижение интеграционных процессов с Меркосур и создание в перспективе единой общеам. системы свободной торговли — АЛКА.

Андская эконом. группировка, в которую входят Колумбия, Боливия, Эквадор, Перу и Венесуэла, приблизилась вплотную к достижению договоренностей с А. по вопросу взаимных тамож. преференций. Стороны достигли согласия в этой области по 70% всей товарной номенклатуры, фигурирующей во взаимной торговле.

Переговоры на эту тему проходили в марте 2000г. в столице Перу г. Лиме. По итогам переговоров подписан протокол, в котором также отмечается, что конечной целью переговорного процесса должно стать создание межрегиональной зоны свободной торговли Меркосур-Андская группировка.

А. и Китай достигли договоренности об увеличении в 2 раза товарооборота между странами в ближайшие 4г. Заммининдел А. О. Чигисола в сопровождении 40 ведущих бизнесменов посетил с визитом Китай, где были подписаны соответствующие соглашения. В 2000г. арг. экспорт в Китай составил 844 млн. долл., импорт из Китая достиг 1220 млн. долл. Основной арг. экспортный продукт в Китай — это соя, далее идут кожа и мука. Из Китая поступают, текстиль, обувь, оборудование.

Являясь членом ВТО, А. последовательно проводит политику, направленную на обеспечение либерализации мировой торговли и заявляет о необходимости открытия рынков сельхозпродуктов развитых стран и прекращения ими субсидирования экспорта сельхозтоваров. А. является активным участником Кернской группы, которая объединяет 15 стран, и имеет существенные разногласия с ЕС и Японией по вопросам дальнейшей либерализации торговли с/х продуктами. А. выступает за скорейшее присоединение России к ВТО.

В 2000г. А. продолжала оставаться в числе основных торг. партнеров России среди латиноам. государств. По-прежнему Россия является ведущим контрагентом А. среди стран СНГ. В 2000г. на Россию приходилось более 80% всего объема торговли этой страны с указанными государствами. Вместе с тем, доля России в экспорте и импорте А. оставалась незначит. и составила в 2000г. соответственно 0,3% и 0,4% (в 1999г. эти показатели оценивались по 0,6% соответственно).

Безопасность

Правительство президента Ф. Де ла Руа претворяет в жизнь предвыборные намерения в сфере обороны. Провозглашенная ориентация на более тесное сотрудничество с государствами Меркосур и, в первую очередь, с Бразилией и Чили получила конкретные очертания. В дек. 1999г. на встрече с Ф.Кардозо президент А. впервые поднял вопрос о создании в интересах коллективного обеспечения безопасности в Юж. Атлантике т.н. Комплексного штаба (Estado Mayor Combinado) ВС государств Юж. Конуса. Идея с согласия бразильского руководства получила право на жизнь, и в фев. 2000г. штаб ВС А. приступил к подготовке предложений по структуре нового межд. института.

По инициативе арг. стороны Бразилия и А. приступили к разработке совместной программы создания на основе СВ двух государств Многонац. миротворческих сил (Fuerza de Paz Binacional). Их контингент может быть привлечен к проведению операций по поддержанию мира под эгидой ООН и ОАГ. Для обучения специалистов предполагается использовать центр подготовки в Кампо де Майо (А., пров. Буэнос-Айрес).

В интересах экономии бюджетных средств в фев. 2000г. было принято решение о сокращении финансирования одной из основных спецслужб А. – Гос. управления разведки и контрразведки с запланированных ранее 300 млн.долл. до 180 млн. При этом, до 35% сотрудников СИДЕ (1100 чел.) подлежали увольнению. Как сообщил новый руководитель управления Ф.Сантибаньес, сокращение коснулось, в первую очередь, тех. персонала и работающих пенсионеров. Молодые кадровые сотрудники, а также лица, проходящие службу по контракту, увольнению не подлежат.

Главштабом СВ совместно с минэкономки разрабатывается программа создания резерва, которая, в случае военной опасности, в кратчайшие сроки позволит увеличить численность личного состава на 25-30 тыс.чел. С 1995г., когда **была отменена обязат. служба по призыву**, численность СВ сократилась до 41400 человек (5300 офицеров, 20600 сержантов и 15500 рядовых, проходящих службу по контракту).

Программа предусматривает привлечение, в интересах комплектования резерва СВ, безработных молодых людей до 28 лет, имеющих хорошее здоровье и соответствующий образоват. уровень. Предполагается, что прошедшие конкурсный отбор кандидаты в течение года будут обучаться по основным военно-учетным специальностям СВ (что, как считают, позволит им в дальнейшем адаптироваться в гражд. жизни и найти работу), а затем, до достижения 28-летнего возраста, будут состоять в резерве СВ и, в случае мобилизации, могут быть призваны на действительную военную службу. При этом, все вопросы обучения, тех. и мед. обеспечения возлагаются на минобороны, а соц. льготы и выплату денежного довольствия до 250 долл. в месяц должно обеспечить минэкономки за счет средств нац. программы занятости. После увольнения в запас (по достижении 28-летнего возраста) за военнослужащими резерва сохраняются льготы по мед. обеспечению, а также по оплате соц. услуг.

Другим направлением военной реформы, в интересах приведения в соответствие с фин. воз-

можностями, для правительства Ф. Де ла Руа стала реорганизация ВС. В янв.-фев. 2000г. были сокращены до 500 гражд. должностей в службе разведки СВ. В янв. Главштабом СВ был подготовлен план расформирования командования 2 армейского корпуса (Росарио, пров.Буэнос-Айрес) с передачей его полномочий командованию 3 армейского корпуса (Кордова, пров.Кордоба). При этом, в зону оперативной ответственности командования 3 АК (сев. стратегический район) включается зона 2 АК. Юж. стратегический район) остается в зоне оперативной ответственности 5 АК со штабом в Баия-Бланка (пров.Буэнос-Айрес).

Принято решение о передислокации ряда частей и подразделений ближе к центр. базам МТО. Например, 8 танковый полк «Касадорес Хенераль Никоча» из состава 1 бронетанковой бригады 5 АК из района г.Магдалена (пров.Буэнос-Айрес) будет передислоцирован в г.Асуль (пров.Буэнос-Айрес), 10 артиллерийский дивизион из состава 10 механизированной бригады «Теньенте Хенераль Николас Лавалье» 5 АК передислоцируется из г.Хунин (пров.Буэнос-Айрес) в Пигуэ (пров.Буэнос-Айрес). Штаб же недавно созданных сил быстрого реагирования (Fuerza de Despliegue Rapido) и воздушно-штурмовой батальон, располагавшиеся ранее в Кампо-де-Майо, наоборот, решено перевести в один из населенных пунктов в Месопотамии. За счет уменьшения расходов на содержание командно-адм. аппарата ВС, принято решение о сокращении ассигнований на оборону на 150 млн. долл.

Правительство президента К.Менема в конце 1999г. предложило США, в связи с потерей баз в Панаме, использовать инфраструктуру провинции Мисьонес для подготовки спецподразделений СВ, в частности, военных специалистов 82 ВДД и из состава ОК ВС США в Центр. и Юж. Америке. Предполагалось, что группы ам. спецназовцев по 20-30 чел. со своим вооружением и боевой техникой будут проходить подготовку на базе 12 отдельной горно-пехотной роты СВ А. (г.Сан-Хавьер). По завершении курса подготовки каждой группы планировалось проведение совместных учений по организации боевых действий в труднодоступных районах на арг. полигонах СВ в Сан-Хавьере, Бернардо де Иригойен и Игуасу.

США активно используют прир. условия и инфраструктуру А. при подготовке своих спецподразделений для действий в условиях сельвы и горно-лесистой местности. Вблизи г.Сан-Карлос де Барилоче (пров.Рио-Негро) в начале 2000г. проведены совместные арг.-ам. учения подразделений СВ, в которых приняли участие с арг. стороны – учебная рота горных стрелков, с ам. – 7 группа спецназначения «зеленые береты» из состава 82 ВДД (Форт-Брэгг, шт.Сев. Каролина).

В рамках двустороннего **арг.-брит. соглашения** по ВТС в начале 2000г. прошли **совместные учения СВ** на территории А. С 13 по 27 фев. в районе горы Акочкагуа (пров.Мендоса) прошли первые, со времени Фолклендского (Мальвинского) кризиса, учения, в которых приняли участие брит. инструкторы-альпинисты и арг. военнослужащие из состава 8 горно-пехотной бригады СВ А.

Минобороны США и А. продолжали подготовку к проведению осенью 2000г. на базе 3 АК СВ А. учения «Кабанья-2000»: с участием до 1200 военнослужащих США и А. Для придания учениям

межд. статуса были приглашены для участия в них по 40 военнослужащих Бразилии, Чили, Перу, Эквадора, Уругвая и Парагвая.

4-8 окт. 1999г. в Буэнос-Айресе состоялся второй научно-практический семинар «Аргентина-НАТО: настоящее и будущее системы межд. безопасности». В семинаре приняли участие арг. политики и военные, а также представители Совета Европы и делегации стран-участниц НАТО. В ходе семинара был обсужден большой круг военных проблем: новая стратегическая концепция НАТО; оборонная политика А. и взаимодействие с НАТО в обеспечении межд. безопасности; перспективы сохранения стабильности и мира в зап. полушарии; вопросы отбора, подготовки и обучения военных миротворцев; организация операций по поддержанию мира в современных условиях.

В рамках борьбы с незаконным оборотом наркотиков с привлечением сил и средств ВС с 20 по 25 марта 2000г. арг. ВВС провели учения под кодовым наименованием «Дозор-2». Основной задачей учения стал контроль за воздушным пространством и перекрытие путей транспортировки наркотиков по воздуху. В ходе учения выявлено и пресечено 30 незаконных перелетов границы, вскрыты 15 замаскированных ВВП для приема легких самолетов. Весь радиообмен велся с использованием формализованного словаря НАТО.

В марте 2000г. в А. с офиц. визитом находился начальник Генштаба обороны Италии. В рамках арг.-итал. договора о военном строительстве, вступившего в силу в 1997г., были утверждены планы двустороннего сотрудничества, обсуждены вопросы арг.-итал. взаимодействия в операциях по поддержанию мира.

С 1 по 4 нояб. 1999г. прошли совместные арг.-брит. учения ВМС под кодовым наименованием «Милениум». В ходе учения отрабатывались задачи по организации взаимодействия двух флотов при проведении операций по поиску, буксировке и спасению судов, терпящих бедствие в зоне Юж. Атлантики.

На постоянной основе проводятся совместные арг.-чилийские учения и операции ВМС в Юж. Атлантике и антарктической зоне. Так, в ходе учения «Сан-Мартин» отрабатываются задачи по мат.-тех. обеспечению арг. и чилийских антарктических баз, контролю за состоянием окружающей среды, контролю за морсудоходством в проливной и антарктической зонах, а также вопросы взаимодействия при спасении и буксировке терпящих бедствие судов.

25 янв.-7 фев. 2000г. прошли совместные арг.-франц. военно-морские учения. Объединенная корабельная группа совершила переход от Буэнос-Айреса до Ушуаи и обратно. На переходе решались задачи по взаимодействию при организации ПВО, при поиске и уничтожении подлодок условного противника. В районе Ушуаи отрабатывались вопросы контроля за морсудоходством в антарктической и проливных зонах.

Укрепляются военные связи с **Украиной**, рекламирующей возможности по подготовке специалистов-миротворцев. Стало практикой ежегодное представление украинской стороной А. предложений в области военных контактов. Так, на 2000г. предложен обмен специалистами ВВС и ВМС. Аргентинскому учебному паруснику «Ли-

бертад» предложено посетить украинские порты в ходе кругосветного перехода. Арг. сторона выразила готовность направить «Либертад» на Украину в 2001г., принять с визитом вежливости украинские военные корабли и проявила заинтересованность в совместном с украинскими ВС участии в учениях НАТО.

Макроэкономика

В 2000г. прирост ВВП А. составил около 1%. Объем ВВП составил 286,3 млрд. долл. (в текущих рыночных ценах) и не достиг уровня даже 1997г. С учетом прироста населения, равного 1,9%, это означает снижение душевого годового дохода, который составил по итогам года 7430 долл.

Правительству не удалось справиться с задачей снижения безработицы. За год после президентских выборов ее уровень вырос с 14,5% до 15,1% от ЭАН. Усилилась поляризация общества: если в 1999г. доходы 10% наиболее обеспеченных слоев населения превышали доходы 10% самых бедных в 24,1 раза, то в 2000г. — уже в 24,8 раза.

Наибольший спад отмечен в строительстве — 12%. Снижение потребит. спроса на внутр. рынке повлекло сокращение объемов производства в целом ряде отраслей обрабатывающей промышленности, где общий спад составил 2,5%. Производство в пищевой отрасли сократилось на 8,3%, в нефтехимии — на 8,7%, в деревообрабатывающей и мебельной отрасли — на 6,8%.

Производство стали и проката возросло на 9,9%, автомобилей, запчастей и комплектующих — на 5,8%, продукции текстильной промышленности — на 11,3%.

Сельское хозяйство, несмотря на рекордный урожай зерновых и масличных культур, не смогло обеспечить весомую поддержку нац. экономики за счет поступлений от экспорта в связи с неблагоприятной ценовой конъюнктурой на мировых рынках и усилением конкуренции европейской аграрной продукции вследствие снижения курса евро.

В структуре ВВП А. за 2000г. 31% относится непосредственно к производственной сфере, включая строительство, 64% — к сфере услуг, включая торговлю, транспорт, связь, остальная часть представлена прочими статьями.

Доля перерабатывающей промышленности в ВВП страны за 2000г. составила 16%, сельского хозяйства — 5,1%, горнодобычи и ТЭК — 4,4%, строительства — 5%.

На долю торговли в ВВП за 2000г. приходится 13,2%, на сектор операций с недвижимостью — 14,8%, транспорта и связи — 8,4%, образования, здравоохранения и соц. услуг — 7,8%, услуг в области финансов — 6,3%, услуг в гостинично-ресторанном бизнесе — 2,6%, остальное приходилось на прочие виды услуг.

Эконом. ситуация 2000г. характеризовалась еще и тем, что галопирующая инфляция, которая 10-15 лет назад была непременным атрибутом эконом. жизни в А. в последнее десятилетие, вдруг перестала существовать и уступила место дефляции. Поскольку правительство перестало печатать свою собственную валюту в требуемых размерах и переключилось на ее импорт из США, так называемая «долларизация» и здесь принесла свои плоды.

С особой остротой для правительства в 2000г. стояла проблема бюджетного дефицита. Несмотря на предпринимавшиеся меры по усилению налогового пресса и сокращению госрасходов, правительство было вынуждено увеличить первоначально заложенную в бюджет цифру дефицита на 2,2 млрд. долл.

Для обеспечения выполнения своих фин. обязательств на 2001г. правительству потребуется более 20 млрд. долл., в т.ч. только выплаты по обслуживанию внешнего долга, заложенные в бюджет 2001г., составят 11,3 млрд. долл., еще 7 млрд. долл. потребуется на финансирование дефицита госбюджета.

Величина расходной части бюджета фед. правительства на 2001г., утвержденного парламентом, составляет 52,2 млрд. долл. Помимо выплат по обслуживанию процентов по внешнему гос. долгу (21,7% бюджета), почти 60% бюджета (30,5 млрд. долл.) предназначено на соц. нужды, в т.ч. соцстрах (20,3 млрд. долл.), здравоохранение (2,9 млрд. долл.), образование и культуру (3,3 млрд. долл.). Расходы на оборону составляют 6,4% от бюджета, а на содержание гос. служащих – 7,4% от бюджета или 3,8 млрд. долл.

Величина расходной части фед. бюджета на 2001г. возросла на 2 млрд. долл. по сравнению с бюджетом 2000г., в основном в связи с увеличением выплат по обслуживанию внешнего долга.

Фин. результаты 2000г., определенные ЦБ страны, сложились с общим дефицитом в 6,6 млрд. долл. или 2,3% от ВВП. При этом общая сумма фин. поступлений, учтенных ЦБ, составила по году 65,7 млрд. долл.

По линии Фед. налоговой системы страны было собрано в 2000г. более 53 млрд. долл., в т.ч. налоговая служба – 38 млрд. долл., таможня – 2,2 млрд. долл., соцстрах – 13 млрд. долл.

Курс нац. валюты страны продолжал, как и в предыдущие годы, оставаться стабильным и соотносился с долларом США как 1:1.

Объем внешнего долга А. к концу 2000г. достиг 151 млрд. долл. В 2001г. внешний долг увеличится на 10 млрд. долл. Поскольку А. не в состоянии сама оплачивать внешние долги, то займы, предоставляемые при посредничестве США через МВФ, автоматически будут увеличивать внешний долг в ближайшие годы на адекватную величину. В итоге суть фин. «бронезилета», предоставленного А., состоит в том, чтобы обеспечить рост внешней задолженности для страны по наиболее дешевым ставкам и одновременно получить гарантии, что А. будет продолжать платить по внешним долгам.

Величина консолидированного госдолга составила к концу 2000г. 125 млрд. долл., в т.ч. 120 млрд. долл. по среднесрочным и долгосрочным обязательствам и 5 млрд. долл. по краткосрочным обязательствам.

В 2000г. А. продолжала оставаться страной, привлекательной для иностранных инвесторов, хотя ее рейтинг продолжал снижаться. Объем ПИИ, полученных А. в 2000г., составил 10 млрд. долл., а аккумулированный объем ПИИ, отраженных в платежных балансах, составил на конец 2000г. более 73 млрд. долл. Лидерами по ПИИ в экономику А. являются Испания и США, на которые приходится более 50% об. общего объема аккумулированных кап. вложений.

Согласно рейтингу ведущих ам. агентств в конце 2000г. А. занимала 29 место в мире по степени эконом. свободы и 4 место в Лат. Америке (после Сальвадора, Багамских о-вов и Чили).

В 2000г. оборот внешней торговли А. составил 51,6 млрд. долл., что на 5,7% выше показателя 1999г. Экспорт достиг 26,1 млрд. долл. (увеличение на 12% против 1999г.), а импорт составил 25,5 млрд. долл. (на уровне 1999г.). По итогам 1999г. А. имела отрицат. сальдо внешнеторг. баланса в 2,2 млрд. долл. При этом в 2000г. торговое сальдо страны стало положит. и составило 0,6 млрд. долл.

Общеполит. и эконом. положение в 1999г. Полит. и эконом. жизнь А. характеризовалась активной подготовкой основных партий к президентским выборам в конце окт. 1999г. При этом заметную активность проявляли как правящая Хустисиалистская партия, так и главные ее соперники: партии, входящие в т.н. «Альянс» (Радикальная партия и «Фрепасо»), а также «Движение в защиту Республики».

Для Хустисиалистской партии на предвыборном этапе принципиальным вопросом являлось выдвижение единого кандидата по пост президента на выборах в окт. В начале года президент К.Менем окончательно прекратил попытки создания правовой базы для выдвижения своей кандидатуры на пост президента в третий раз подряд, что противоречило бы действующим конституционным нормам.

Главным претендентом на президентский пост от Хустисиалистской партии сумел стать губернатор пров. Буэнос-Айрес Эдуарде Дуальде. В последние месяцы он продолжал выступать с достаточно резкой критикой ближайшего президентского окружения, проводимых правительством эконом. реформ, коррупции в высших эшелонах власти. Вместе с тем, его критика приобретала все более конструктивный характер. В частности, Э. Дуальде в отношении проводимых хустисиалистами реформ отмечал, что в случае его прихода к власти всеми мерами будет поддерживаться фин. стабильность и, в первую очередь, будут сохранены основные принципы «плана конвертируемости». Кроме того, следуя принципам раннего хустисиализма, Э. Дуальде планировал усилить роль государства в производственной и фин. сферах, сориентировав деятельность госструктур на защиту общенац. интересов и интересов местного бизнеса. Согласно разработкам экономистов, близких к Э. Дуальде, на первом этапе государство, усилив свое прямое участие в хоз. деятельности и особенно поддержав провинциальный бизнес, стимулировало бы устойчивый рост производства товаров и услуг. Далее постепенно должны снижаться многие налоговые ставки, особенно связанные с хоз. деятельностью. В результате налоги стали бы полезными для всех субъектов хоз. деятельности, а поступления в фед. бюджет не только не снизились бы, а значительно увеличились. За счет увеличения фин. ресурсов государство постепенно могло бы сокращать объемы внешних заимствований и, возможно, выйти из-под жесткого контроля МВФ.

«Альянс» – основная оппозиционная полит. группировка страны, возглавляемая мэром арг. столицы Фернандо Де ла Руа, завоевывала все больше сторонников. Этому способствовало опубликование единой развернутой эконом. про-

граммы данного полит. блока. Ее главным разработчиком стал соратник Ф. Де ла Руа Хосе Мачинеа — известный экономист, возглавлявший ЦБ А. в период правления президента Р.Альфонсина. Стержневым элементом этой программы стало существенное увеличение А. экспорта как традиц., так и новых товаров. При этом к их производству и реализации за рубежом намечено активно привлечь малый и средний бизнес, в т.ч. провинциальный. Рост производства экспортной продукции, а также более интенсивное развитие отраслей и производств, обслуживающих экспортный сектор, по прогнозам авторов программы, должны обеспечить не только увеличение поступлений валюты от экспорта, но и создание новых рабочих мест по всей стране.

Для реализации единой эконом. программы, по расчетам Х.Мачинеи, необходимо дополнительно расходовать 800 млн. долл. в год, что составляет 1,5% от текущих расходных статей фед. бюджета. Из этой суммы 600 млн.долл. предусматривалось направлять целевым назначением на развитие экспортных производств и непосредственно экспорта продукции МСП. Кроме того, дополнительно «Альянс» рассчитывал обеспечить 4% субсидию по процентной ставке кредитов для развития малого и среднего бизнеса на 40-50 млн.долл. в год.

Одновременно эконом. программа «Альянса» предусматривала доп. меры по повышению степени собираемости налогов. При этом ставка делалась на работу с фирмами и организациями, уклоняющимися от уплаты налогов. По мнению экспертов «Альянса», за счет полного получения налоговых платежей с ряда крупных ФПП и торговых фирм можно было бы дополнительно собирать по 1,5-2 млрд. долл. в год.

Согласно расчетам Х.Мачинеи, за счет активизации деятельности малого и среднего предпринимательства, а также реализации крупных инвест. программ и проектов с различной долей участия государства в 2000-03гг. в А. было бы возможным обеспечить среднегодовые темпы роста ВВП в пределах 3,5-5,5%. В случае успешного осуществления эконом. программы «Альянса», предусмотрено снижение уровня безработицы на 1,5-2% в год. При этом большинство вновь создаваемых рабочих мест в соответствии с программой «Альянса» может обеспечивать занятость не менее, чем на 5-7 лет.

В отношении так называемой «политики конвертируемости» и сохранения паритетного курса арг. песо к доллару США из расчета 1:1, разработчики эконом. программы «Альянса» полагали, что в ближайшие несколько лет было бы целесообразно продолжать следовать основным принципам данной политики. Это необходимо, прежде всего, для поддержания на высоком уровне инвест. активности как со стороны нац., так и иностр. капитала. По мнению экспертов «Альянса», в условиях, когда кризисные явления имеют место на многих зарубежных фондовых и фин. рынках, отказ от политики конвертируемости и паритетного курса неизбежно привел бы страну к резкому росту инфляции, весьма вероятной серьезной девальвации песо, оттоку нац. и иностр. капитала и, в конечном итоге, к финансово-экономическому кризису. Поэтому «Альянс» полагал необходимым сохранять фин. стабильность в стране в рамках мо-

дели, разработанной их политическими оппонентами. Тем самым «Альянс» рассчитывал привлечь на свою сторону деловые круги страны, имеющие долговые обязательства в долларах и поэтому заинтересованные в сохранении конвертируемости.

Вместе с тем экономисты «Альянса» полагали, что А. необходимо пересмотреть действующую на протяжении последних лет практику постоянного крупномасштабного одалживания заемных средств на межд. рынках. Практически, начиная с 1994г., эти одалживания в основном посредством продажи гос. ценных бумаг позволяли хустисиалистскому правительству К.Менема покрывать дефицит фед. бюджета и погашать часть внешних долговых обязательств, не прибегая к крупномасштабному расходованию золотовалютных резервов. Их объем по состоянию на конец дек. 1999г. составил 25,9 млрд.долл. Эта сумма обеспечивает более чем 1,5-кратное покрытие денежной массы в нац. валюте, находящейся в обращении. Исходя из этого, эксперты «Альянса» полагали, что проведение политики конвертируемости и сохранение паритетного курса песо к долл. во многом стало возможным благодаря внешним факторам.

Как отмечал Ф. Де ла Руа, за фин. стабильность и достаточно высокие темпы эконом. развития в последние годы, достигнутые благодаря плану конвертируемости, А. пришлось заплатить подчинением ее макроэконом. политики рекомендациям МВФ, возрастанием зависимости страны от конъюнктуры межд. рынков заемных средств. В этом контексте эксперты «Альянса» пришли к выводу, что Хустисиалистская партия по сути на ближайшие 5-10 лет сделала следующие обязательства «заложниками» эконом. курса правительства К.Менема. По вышеуказанным причинам отказаться сразу от сохранения конвертируемости не сможет ни одно правительство. В свою очередь, чтобы сохранить конвертируемость, новому правительству придется или сокращать расходные статьи будущего бюджета, или вновь одалживаться на внешних рынках заемных средств и у МВФ. Поэтому эконом. программа «Альянса», возглавляемого Ф. Де ла Руа, в качестве приоритетных задач выдвинула увеличение экспорта и рост собираемости налогов в условиях сохранения достаточно высокого уровня деловой активности. По расчетам экспертов «Альянса», увеличение на этой основе поступлений в фед. бюджет и приток доп. средств от экспорта позволит А. постепенно сократить объемы новых внешних заимствований.

Серьезной оппозиционной силой в стране стало так называемое «Движение в защиту Республики», которое возглавил известный экономист, бывший министр экономики Доминго Кавалло. Являясь не только видным экономистом, но и крупным практиком в области осуществления хоз. реформ, Д.Кавалло в своих предвыборных выступлениях неоднократно подчеркивал, что разработанный им план конвертируемости пришлось реализовывать в условиях растущей коррупции в арг. обществе. Д.Кавалло неоднократно отмечал, что реформы пошли бы более успешно, если бы хустисиалистское руководство вело активную борьбу с коррупцией во всех эшелонах власти. Именно эту задачу Д.Кавалло выдвинул в качестве основной для созданной им партии «Движение в защиту Республики».

24 окт. 1999г. в А. состоялись президентские выборы. Победу на выборах одержал мэр арг. столицы, лидер оппозиционного блока «Альянс» **Ф. Де ла Руа**. За его кандидатуру проголосовало **48,5%** аргентинцев, **38,1%** избирателей отдали свои голоса в пользу другого кандидата — губернатора пров. Буэнос-Айрес, представителя Хустисиалистской партии Эдуарде Дуальде, третьим в списке главных претендентов на пост президента страны стал лидер оппозиционной партии «Движение в защиту Респубблики» Доминго Кавалло, он набрал **10,1%** голосов. Остальные кандидаты получили крайне незначит. число голосов. В президентских выборах приняло участие **80%** избирателей.

Новый президент и его правительство вступили в должность 10 дек. 1999г. Одновременно 24 окт. в пров. Буэнос-Айрес состоялись выборы на пост губернатора провинции, главными претендентами на пост руководителя самой крупной провинции страны стали представитель Хустисиалистской партии Карлос Руккауф и представительница оппозиционного блока «Альянс» Грасиела Фернандес Мейхиде. В результате проведенного голосования победу на выборах одержал хустисиалист К.Руккауф.

В своем первом интервью иностр. журналистам, аккредитованным в А., новоизбранный президент страны **Ф. Де ла Руа** заявил о твердом намерении крепить единство стран-членов блока Меркосур с тем, чтобы в ближайшее время в этой региональной группировке ввести в действие общую денежную единицу, которая стала бы основным расчетным средством. Для этой цели необходимо создать в системе Меркосур две рабочие комиссии, одна из которых решала бы вопросы полит. интеграции стран-членов группировки, а другая занялась бы решением проблем соц. интеграции членов блока. Кроме того, в этом же интервью **Ф. Де ла Руа** отметил, что приоритетным направлением деятельности его правительства будет прежде всего создание новых рабочих мест и дальнейшее развитие малого и среднего предпринимательства в стране.

Оценка развития и состояния нац. экономики. Несмотря на значит. спад в объемах ВВП в 1999г., по уровню пром. развития А. продолжает занимать одно из ведущих мест в Лат. Америке.

С 1991г. (с принятием Закона о конвертируемости, началом реформы государства и усилением влияния рыночных отношений) характерной особенностью развития арг. промышленности продолжает оставаться ориентация на производство экспортной продукции.

В новых макроэконом. условиях управление предприятиями было сконцентрировано на снижении постоянных издержек и уменьшении степени вертикальной интегрированности.

Режим пром. специализации и перепрофилирования предприятий, существовавший до авг. 1996г., устанавливал более благоприятные импортные пошлины компаниям, увеличившим поставки на экспорт и сохранившим достигнутый уровень в течение действия разработанных ими планов. Предоставление подобных программ было нацелено на развитие среднесрочного корпоративного планирования. Импортные закупки должны были соответствовать той же самой группе тарифной номенклатуры, что и экспортируемые товары.

В 1990-98гг. рост пром. производства составил **50%**, число занятых в промышленности уменьши-

лось на **13%**, продолжительность рабочего времени сократилась на **8%**, реальная зарплата увеличилась на **5,9%**, а рост производительности труда составил **69,5%** на рабочего. Все это позволило увеличить экспорт товаров некоторых секторов промышленности, несмотря на неблагоприятное изменение мировых цен.

В 1999г. на пром. производство страны продолжали оказывать негативное воздействие такие явления, как спад в экономиках стран ЮВА, отсутствие эффективных механизмов по защите нац. производителей от импорта широкой гаммы товаров, кризис и девальвация реала в Бразилии, дефляция мировых цен. Все это привело к тому, что пром. спад в 1999г. был более значит., чем в 1995г.

Наиболее затронутыми оказались автомобилестроение, производство тракторов и с/х машин, выплавка стали и основных металлов, целлюлозно-бумажная и текстильная отрасли.

С другой стороны, успешно развивались, что оказало смягчающий эффект на глубину общего пром. спада, такие отрасли, как производство масел и молочных продуктов, животноводство и, несколько в меньшей степени, — добыча газа и производство нефтепродуктов.

Снижение продаж средств производства потребовало значит. изменения планов по их изготовлению, что, в свою очередь, повлекло уменьшение инвест. спроса.

Если бы не был введен в действие «Режим обновления и модернизации парка тракторов, сеялок, тягачей и другой с/х техники», спад объема продаж в этом секторе был бы еще более существенным.

Как следствие общего спада в промышленности, сельском хозяйстве и торговле (особенно в сфере ВЭД с Бразилией) сократились продажи тяжелых грузовиков. С другой стороны резко возросли продажи малотоннажных грузовичков нац. сборки, предназначенных для внутригородских перевозок товаров и оказания услуг.

Значительно упал общий спрос на тех. товары длит. пользования, причем на предметы бытового назначения — более чем на **20%**. Несколько увеличились лишь продажи кварцевых обогревателей из-за условий холодной зимы и относительно невысокой цены за единицу. Покупатели приобретали товары этой группы лишь в случае острой необходимости или при распродажах по значительно сниженным ценам. Наиболее ощутимо сократились продажи телевизоров, видеомагнитофонов и аудиотехники, всплеск в реализации которых был обусловлен чемпионатом мира по футболу 1998г.

Объем продаж товаров повседневного спроса оставался практически на неизменном уровне за счет роста потребления мяса птицы и говядины, чему способствовало заметное снижение цен на них.

Резко уменьшился спрос на товары промежуточного потребления. Существенно снизился уровень продаж первичного алюминия внутри страны, отражая процессы спада в производственном секторе, зато существенно выросли экспортные поставки этого металла.

Уменьшение поставок портланд-цемента вследствие застоя в строительной отрасли повлекло за собой спад производства других стройматериалов.

Снизился в целом объем продаж продуктов нефтепереработки. Из-за уменьшения спроса на

шины как для новых автомобилей, так и находящихся в пользовании упали продажи синтетического каучука. Эти тенденции были усилены осуществлявшимися импортными закупками по низким ценам.

Возросло производство соды-каустика из-за увеличения мощностей (до 184 тыс.т./год) предприятия компании «Солвай-Индупа».

Повысилось производство агрохимикатов в связи с благоприятными перспективами на урожай и ожидавшимся ростом цен на с/х продукты из-за засухи в США. По сравнению с 1998г. возрос спрос на удобрения, применяемые в основном для возделывания пшеницы, — которые характеризовались сбалансированным содержанием фосфорных и азотных компонентов.

Уменьшились продажи топлива, в основном, бензина и в меньшей степени дизельного горючего из-за спада в сельском хозяйстве и в области транспорта.

Уменьшились поставки продуктов металлургии, в основном, бесшовных труб, формованного проката, и в меньшей степени арматуры для железобетонных изделий и листового проката.

Нац. комиссией по внешней торговле (НКВТ) было определено наличие существенного ущерба для нац. промышленности от демпингового импорта горячекатаного листа из Бразилии, России и с Украины. Из решения НКВТ была исключена гамма продуктов, не изготовлявшихся местными производителями и составлявших 60% от поставок горячекатаного листа из Бразилии на арг. рынок. НКВТ установила, что закупки бобин горячекатаного листа из Бразилии, **России** и с Украины выросли на 220% в 1998г. и на 81% в I кв. 1999г., несмотря на резкий спад спроса на нац. рынке. Средние цены ФОБ явно снизились в этот период, оказывая дальнейшее влияние «на понижение» стоимости нац. товаров. Объемы продаж изделий металлургических предприятий, в частности, бесшовных труб, испытывали последствия общего снижения инвестиций в мире в нефтедобычу.

Уменьшение производства бумаги и картона, вызванное как падением внутр. спроса, так и снижением экспортных поставок, также объяснялось значит. импортными поставками и понижающейся ценовой тенденцией. По этим причинам окончательно был закрыт комбинат компании «Селулоса Архентина» в г.Сараге.

Выпуск первичного алюминия в стране увеличился (причем, значительно в III кв. 1999г.) в результате объединения гидроэлектростанции Футаулефу и производственного комбината с общим объемом инвестиций в 310 млн.долл. При этом потребность внутр. рынка в металле оставалась низкой, что позволило увеличить экспортные поставки.

В секторе потребит. товаров отмечен спад в реализации изделий как из натуральных, так и синтетических тканей как следствие значит. импортных поставок. Наиболее ощутимо это коснулось таких товарных позиций, как обувь и постельное белье.

В целом за 1999г. резко сократились экспортные поставки автомобилей, металлов, обработанной кожи, бумаги и картона, текстиля и трикотажных изделий, обуви, электротех. оборудования, хим. продуктов, пластмасс, каучука и их производные. Главная причина этого явления заключается в сни-

жении объемов торговли с Бразилией, на которую приходилось до 50% общего объема арг. экспорта. Ожидаемое в 2000г. увеличение на 5% объема пром. производства А. не сможет компенсировать спад, происшедший в 1999г.

Промышленность, основные эконом. показатели

	1998г.	1999г.
1. Приведенный индекс продаж (база: 1977г.=100)	-	-
Без учета сезонных колебаний	145	133
С учетом сезонных колебаний	138,8	132,4
Продовольствие	143,9	148,8
Пром. товары бытового назначения	212	178,8
Автомобили	102,8	104
Цемент	162,9	161,6
Электроэнергия	246,7	266,8
Бумага	711,1	689,8
Пластмассы	435,4	434,2
Химические товары	106	109,7
Продукция черной металлургии	139,8	134,2
Тракторы	15	8
2. Индекс реальной зарплаты (база: 1983г.=100)	101,5	99,6
3. Индекс пром. производства (база 1977г.=100)	-	-
Без учета сезонных колебаний	160,8	145,1
С учетом сезонных колебаний	158,9	143,5
4. Объемы производства	-	-
Алюминий первичный (тыс.т.)	186,7	206,3
Холодильники (тыс.шт.)	423,2	420,8
Стиральные машины (тыс.шт.)	585,6	369,6
Автомашины (всего, тыс.шт.)	452,9	304,9
- легковых (тыс. шт.)	349,3	224,8
- грузовых (тыс. шт.)	103,6	80,1
Цемент (млн.т.)	7,192	7,057
Масла продовольственные (тыс.т.)	4800,8	5713,3
Хлебобулочные изделия (тыс.т.)	292,3	295,1
Мыло (тыс.т.)	324,3	354,8
Мука (тыс.т.)	3963,6	3705,2
Нефть (млн.куб.м)	49146,5	47527,1
Бумага и картон (тыс.т.)	1094	943,7
Этилен (тыс.т.)	273,5	302,9
Ароматические продукты (тыс.т.)	404,3	406,7
Пластмассы (тыс.т.)	-	-
Полиэтирол (тыс.т.)	65,9	64,1
Полиэтилен (тыс.т.)	279,3	209
ПВХ (тыс.т.)	103,3	96,7
Полипропилен (тыс.т.)	213,2	193,8
Серная кислота (тыс.т.)	188,3	165,8
Сода каустическая (тыс.т.)	146	173,1
Сталь первичная (тыс.т.)	4202,1	3798,7
Синтетические волокна (тыс.т.)	66,1	69,4
Потребление хлопка (тыс.т.)	111,13	115,3
Тракторы (шт.)	3049	1846

Основные показатели экономики Аргентины

	1998г.	1999г.
Объем ВВП в текущих рыночных ценах (в млрд.долл.)	288,2	279,5
Прирост ВВП к пред.году (в %)	3,9	-3
Прирост в отраслях материального производства (в %)	4,3	-5
Прирост объемов услуг в сфере обслуживания (в %)	4,7	+1,2
Прирост объемов услуг в фин. сфере (в %)	33,2	0
Прирост ПИИ к уровню предшествующего года (в %)	6,6	8
Уровень инфляции (в %)	0,7	-2
Динамика роста потребительских цен (в %)	0,7	1,8
Уровень безработицы (в %)	12,9	14,3

Источник: Аналитический сборник «Экономика А. — 1999»

Банки

Валютно-кредитная политика в 2000г. По-прежнему базировалась на принципах Плана конвертируемости (Закон №23929) и на сохранении на протяжении ряда лет паритетного курса нац.

валюты (арг. песо) к доллару США из расчета 1:1, снижении инфляции до одного из самых низких в мире показателей (1996г. — 0,1%, 1997г. — 0,3%, 1998г. — 0,7%, 1999г. — дефляция 2%, 2000г. — дефляция 0,7%). В ходе проводимых в стране с начала 90гг. реформ создана система контроля государства за банковской деятельностью применительно к условиям все большей либерализации экономики и постепенного сокращения коммерческой деятельности гос. банков по мере их приватизации.

Доллары США допущены для параллельного с нац. валютой использования в подавляющем большинстве видов платежных операций внутри страны. На внутр. рынке нац. валюта свободно в неограниченном количестве обменивается на доллары по курсу 1:1 и на другие виды СКВ, исходя из их соотношения с долларом.

Для обеспечения данного обмена государство создало значит. валютные резервы в долл., эквивалентные денежной массе в нац. валюте. Объем золотовалютных резервов в 1996г. — 18,4 млрд. долл., 1997г. — 22,5 млрд. долл., 1998г. — 24,9 млрд. долл., 1999г. — 25,9 млрд. долл., 2000г. — 27,9 млрд. долл. Коэффициент обеспеченности нац. валюты золотовалютными резервами вырос до 1,93 в дек. 2000г. против 1,79 в аналогичный период 1999г.

Правительство не может санкционировать доп. денежную эмиссию в песо, если последняя не обеспечивается соответствующим увеличением ресурсов СКВ в системе фед. финансов. Разница между реально необходимой денежной массой и фактически эмиссированными объемами фин. средств в нац. валюте покрывается доп. количеством долл., поступающих на внутр. рынок. Когда объем производства товаров и услуг испытывал тенденцию к росту, а денежная масса в нац. валюте (казначейские билеты) оставалась стабильной, шел процесс увеличения долларовой наличности на внутр. рынке. Это явление было определено как «долларизация» арг. экономики, когда нац. валюта, с одной стороны, оказывается в жестком паритетном соотношении с ам. долларом, а через фиксированный курс экономика страны воспринимает как позитивные, так и негативные последствия изменения конъюнктуры межд. валютных рынков. С другой стороны, доллары во все большей степени выполняют функции средства платежа, накопления и кредита на внутр. рынке А.

В течение 90гг. в А. активно протекал процесс концентрации и централизации банковского капитала. Наблюдалось слияние или закрытие мелких и средних кредитно-банковских учреждений. Правительство широко использовало механизм санации для приобретения их активов и последующей продажи крупным банкам. В 1994г. в стране насчитывалось 205 кредитно-банковских учреждений, к 2000 их осталось 117. Их них: гос. — 14, включая нац. (2), провинциальные (9), муницип. (3); частные — 81, включая акционерные (62), кооперативные (2), иностранные (17); фин. компании — 15; кредитные союзы — 7.

Фин. институты страны располагают 4300 отделениями, в которых работает 102 тыс. служащих, а сеть банковских автоматов составляет 4400 ед.

В ходе реорганизации кредитно-банковской системы происходил «передел» собственности в пользу частного сектора, что соответствовало общей линии правительства на ограничение непо-

средственного гос. вмешательства в экономику и проведение масштабной приватизации. На долю частных кредитно-банковских учреждений приходится 67% депозитов.

В 1993г. законодательно были упразднены ограничения на доступ иностр. капитала в местную кредитно-банковскую систему, и он был уравнен в правах с нац. Зарубежным банкам разрешается свободно создавать отделения, представительства и филиалы, в т.ч. путем приобретения действующих арг. фин. ин-тов или участия в их акционерном капитале. Был положен конец прежней практике, когда банки с более чем 30% зарубежным участием, действующие в стране, считались иностр., и их деятельность регламентировалась спец. инструкциями ЦБ. В итоге, если в 1994г. на их долю приходилось 16% депозитов, то к 2000г. этот показатель поднялся до 50%.

Центр. банк А. ЦБ создан в 1935г. В его функции входит регулирование и контроль за банковской и кредитной системой государства, системой обмена инвалютой и выпуском денежных знаков. В частности Центр. банк устанавливает офици. курс песо по отношению к инвалютам, управляет валютными резервами государства, осуществляет контроль за фин. рынком, проводит администрирование фин. институтов, действует в качестве гос. фин. агента в отношениях с межд. фин. и банковскими организациями, а также является нац. депозитарием.

ЦБ (Закон №24144) играет главную роль в обеспечении стабильности нац. валюты и ее конвертируемости. Поскольку в соответствии с Законом о фин. учреждениях (Закон №21526, а также законы №24485 и 24627) фактически под его контроль в значит. мере поставлен допуск других банков и иных фин. учреждений к деятельности на фин. рынке страны, указанный банк располагает существенными возможностями воздействия и на конкретных субъектов фин. деятельности.

При этом прослеживается тенденция к усилению этого воздействия. ЦБ из года в год увеличивает количество показателей в отчетности о деятельности комбанков и ужесточает санкции за их несвоевременное представление или фальсификацию, вплоть до запрета на деятельность. Так, ЦБ добился запрета на подготовку комбанками и их консультационными фирмами информации о состоянии банков-конкурентов. Теперь такую информацию арг. пользователи вынуждены получать через третьи страны.

Для ЦБ законодательно обеспечена возможность проводить эмиссионную политику, избегая нажима со стороны правительства. В частности, уставом ему запрещено кредитовать фед. правительство, правительства провинций, руководство муниципалитетов, а также частный сектор. Таким образом, ЦБ запрещено покрывать за счет кредитов бюджетный дефицит гос. структур на всех уровнях (дефицит фед. бюджета в 1997г — 4,5 млрд.долл., в 1998г. — 4,2, в 1999г. — 7, в 2000г. — 6,6 млрд.долл.).

Единственной формой финансирования гос. структур, разрешенной ЦБ, является финансирование Фед. казначейства, но не за счет прямых кредитов, а на основе покупки гос. ценных бумаг, курсирующих на внутр. фондовом рынке. Их приобретение осуществляется только по рыночным ценам. ЦБ может увеличивать имеющуюся у него

массу гос. ценных бумаг не более, чем на 10% в год от номинальной стоимости указанных бумаг, оставшихся в банке на конец предшествующего года. Таким образом, пределы такого финансирования ограничены и не позволяют правительству навязывать ЦБ льготный для государства курс скупки его ценных бумаг.

Действующее законодательство не предусматривает ограничений в плане осуществления торг. и фин. операций с зарубежными партнерами. Порядок ввоза и вывоза инвалюты также является свободным. Единственным требованием к субъектам хоз. деятельности является информирование ЦБ об операциях с обменом валюты. Фин. учреждениям рекомендовано вести контроль за курсированием фин. средств с целью не быть замешанными в незаконных операциях с «отмыванием» денег.

В состав совета директоров ЦБ входят пред. банка, его зам. и 8 директоров, которые избираются сроком на 6 лет. Кандидаты, избираемые на вышеуказанные посты, должны быть либо коренными аргентинцами, либо лицами, получившими арг. гражданство и прожившими в стране не менее 10 лет. Как правило, это представители крупных деловых и пром. кругов, имеющих хорошие знания в области права, денежной, фин. и банковской сферы.

Утверждение кандидатов в совет директоров ЦБ осуществляется сенатом А.

В соответствии с порядком лицензирования, регулирования и контроля банковской системы ни одно фин. учреждение в стране, будь то нац. или иностр., не может функционировать без наличия соответствующей лицензии и разрешения, выдача которых является прерогативой ЦБ. Процесс слияния банков и фин. компаний происходит только после его одобрения Центр. банком.

Процедура выдачи разрешения Центр. банком предусматривает проведение им всесторонней оценки характера и эконом. аспектов конкретного проекта, общей и частной ситуации, складывающейся на рынке, опыта фин. и управленческой деятельности банков или компаний, участвующих в проекте.

Комбанки. Их можно подразделить на три основные группы: крупные гос. и частные, предоставляющие клиентам полный пакет услуг и действующие на всей территории страны; средние и мелкие частные и кооперативные; провинциальные и муницип.

Набор предоставляемых комбанками услуг включает в себя: операции с вкладами, кредитование, предоставление персональных займов, выпуск чеков, чековые счета, межбанковские операции, консалтинг. Многие банки активно действуют в таких областях, как лизинг, факторинг, размещение долговых обязательств.

Пять ведущих банков страны владеют 49% всех банковских вкладов и 43% активов, а 15 ведущих банков — соответственно 80% вкладов и 75% активов. Правительство управляет деятельностью ряда фин. институтов, через которые оно финансирует различные проекты, а также осуществляет поддержку пром. и агр. секторов.

Наиболее крупными и влиятельными являются: Banco de la Nacion Argentina (БНА), Banco de Inversion y Comercio Exterior (БИСЕ) и Banco Hipotecario Nacional (БИН).

БНА — один из крупнейших банков А., занимающийся финансированием развития секторов экономики страны, таких как сельское хозяйство, промышленность и торговля. Финансирование банк осуществляет путем кратко- и среднесрочного кредитования. БНА финансирует до 80-90% с/х и пром. экспорта.

На межд. рынке банк выступает в качестве агента правительства по привлечению иноинвестиций. Внутри страны БНА оказывает поддержки региональным производителям с/х продукции, предоставляет крупные линии независимым фермерам, кооперативам и компаниям в качестве инвестиций для развития средств производства, увеличения оборотного капитала и экспортного финансирования. БНА также проводит успешную политику по размещению долговых обязательств на межд. рынке в целях увеличения фондов для финансирования экспорта средств производства малыми и средними компаниями.

Банк БИСЕ был создан в 1992г. Основной сферой его деятельности является финансирование инвест. проектов и межд. торговли.

БИН был создан с целью финансирования жилищного строительства и ипотечного кредитования и в основном предоставляет свои услуги нац. строит. компаниям и частным лицам, являющимся резидентами страны.

В целом за последние 10 лет кредитно-банковская система страны претерпела серьезные позитивные изменения. Она вышла на другой качественный уровень, соответствующий межд. стандартам и обрела достаточный запас прочности, позволивший весьма успешно перенести неоднократные потрясения на мировых фин. рынках.

А. была в числе тех двух десятков стран-членов ОАГ, которые в 1959г. подписали соглашение о создании Межам. банка развития (МАБР). Первоначально, на момент создания банка, стране принадлежало 12,4% акций этого межд. фин. института. В наст. вр. доля А. в акционерном капитале банка составляет 10,8%: это снижение объясняется существенным расширением количества участников МАБР, которое за прошедшие годы более чем удвоилось. Первые кредиты по линии МАБР были предоставлены А. в 1961г. и предназначались провинциальным банкам для поддержания местного пром. и с/х производства. Тогда их общая сумма не превышала 25 млн. долл. В дальнейшем объемы предоставляемых заемных средств постоянно возрастали, достигнув в 1991-2000гг. среднегодового показателя в 1,45 млрд. долл. В 1960-80гг. основной сферой их приложения являлось строительство инфраструктурных объектов: электростанций ЛЭП, шоссейных дорог, трубопроводов, систем водоснабжения. За эти первые три десятилетия 50% кредитов МАБР было использовано А. в энергетическом секторе.

Задолженность А. банку составляет 4% от суммарного внешнего долга страны (удельный же вес арг. долговых обязательств перед МАБР в его «кредитном портфеле» находится на уровне 10%). Однако значимость банка для А. определяется не столько объемами предоставляемых средств, сколько тем, что участие МАБР в реализации тех или иных проектов является своеобразной фин. гарантией и способствует привлечению в страну более масштабных потоков частных инвестиций.

«Долларизация» арг. экономики отразилась на характере кредитной деятельности банков всех категорий. Несмотря на упрочение позиций нац. валюты, у пользователей заметно возрос спрос на кредиты в инвалюту, особенно в долларах. Это во многом стимулировалось тем, что большинство пользователей в той или иной степени оказалось связано с внешнеторг. операциями или с инвест. деятельностью, для которой привлекались и зарубежные партнеры.

В рос.-арг. межбанковских отношениях в 2000г. никаких изменений не произошло. Они по-прежнему регулировались Соглашением о взаимном предоставлении кредитов между Внешэкономбанком (ВЭБ) и ЦБ А. (подписано в 1995г. сроком на 1 год с последующей пролонгацией). В соответствии с указанным соглашением ВЭБ и ЦБАР ведут взаимные счета в долларах США, по которым в течение каждого квартала осуществляют платежи торг. характера в пользу своих клиентов в дебет-счете корреспондента по мере предоставления отгрузочных документов (платежи «эт сайт») или наступления сроков платежей по траттам (коммерческий кредит). Расчеты по взаимным счетам осуществляются как с банком владельцем счета, так и с уполномоченными им комбанками страны.

В соответствии с условиями упомянутого выше соглашения ВЭБ и ЦБАР выступают ген. гарантами по обязательствам соответственно арг. и рос. комбанков, уполномоченных ими на проведение расчетов в рамках Соглашения.

Первоначально возможность подключения рос. банков к расчетам в рамках Соглашения не предусматривалась, однако в дальнейшем Внешэкономбанк уполномочил Банк Внешней Торговли (Внешторгбанк) осуществлять все виды расчетов, предусмотренные данным Соглашением. В частности: аккредитивы с платежом против документов или рассрочкой платежа; расчеты в форме инкассо. Механизм расчетов не включает платежи за зерновые, зернобобовые и мясо.

Внешторгбанк является единственным рос. банком, который уполномочен ВЭБ осуществлять расчеты в рамках Соглашения о взаимных кредитах между ВЭБ и ЦБАР. В то время как у ЦБАР 80 уполномоченных банков.

Упомянутая выше система расчетов позволяет устранить риск неплатежа или задержки платежа со стороны комбанков А., благодаря наличию гарантии платежа со стороны ЦБАР; обходиться без подтверждения аккредитивов в банках третьих стран; вовлечь в расчеты по экспорту большое число арг. комбанков. Кроме того, между ЦБ РФ и ЦБАР 13 окт. 1995г. было подписано Соглашение о сотрудничестве, носящее рамочный характер.

Валютно-фин. положение в 1999г. Фин. стабильность, и прежде всего сохранение на протяжении ряда лет паритетного курса нац. валюты к доллару США из расчета 1:1, **снижение инфляции до одного из самых низких в мире показателей** (1995г. — 1,6%, 1996г. — 0,1%, 1997г. — 0,3%, 1998г. — 0,7%, 1999г. — дефляция — 2%), явились одними из наиболее важных позитивных моментов. Это было в значит. мере обеспечено за счет проведения соответствующей политики в области банковской деятельности, ориентированной на четкое определение функций различных категорий банков, создание эффективной системы контроля государства за банковской деятельностью применительно к возрастающей

либерализации экономики страны и постепенное сокращение коммерческой деятельности госбанков (фед., провинциальных, муницип.) по мере их приватизации.

Реализация плана конвертируемости во многом содействовала заметному росту золотовалютных резервов А. С 7,9 млрд.долл. в конце 1991г. они были увеличены до 25,9 млрд.долл. в конце 1999г. (прирост в 3,3 раза).

Как и в пред.г., в 1999г. правительство А. выдвинуло план увеличения золотовалютных резервов в качестве одной из первоочередных задач государства в фин. области. На этой основе для А. открывается доступ к получению доп. фин. помощи МВФ и осуществлению новых заимствований на межд. кредитном рынке, особенно при реализации там гос. ценных бумаг.

Для покрытия значит. бюджетного дефицита на 2000г. и выплаты задолженности по внешнему долгу (**общий объем внешней задолженности в 1997г. — 145,1 млрд. долл., в 1998г. — 162,4 млрд. долл., в 1999г. — 170,6 млрд. долл.**; объем годовых выплат по задолженности по внешнему долгу в 1997г. — 9 млрд. долл., в 1998г. — 10,3 млрд. долл., в 1999г. — 11 млрд. долл.) правительству потребуется 14,3 млрд. долл. на 2000г., а общая потребность государства во внешнем финансировании оценивается в 17,5 млрд. долл. В конце янв. 2000г. с МВФ было достигнуто соглашение о предоставлении А. кредита в 7,4 млрд.долл. в режиме stand by до 2003г.

По условиям соглашения с МВФ на 2001г. бюджетный дефицит А. не должен превысить 2,9 млрд. долл., а на 2002г. установлено, что прирост внешней задолженности государства не должен превысить 1,5 млрд. долл. Для контроля за ходом выполнения соглашения с А. МВФ каждые 3 мес. будет проводить соответствующий мониторинг.

Основной формой гарантии интересов вкладчиков в А. является обязат. гарантия по вкладу. Она выплачивается в случае банкротства банка вкладчику из так называемого «Гарантийного фонда вкладов», формируемого за счет средств всех банковских структур. До нояб. 1998г. любой вкладчик (физ. или юр. лицо) в случае банкротства банка мог получить компенсацию практически на все виды вкладов в пределах 10 тыс.долл. Этот норматив полностью защищал значит. часть вкладчиков страны. К концу 1998г. 58% от общего числа владельцев банковских счетов имели на них суммы в пределах 10 тыс. долл. В целях стимулирования роста банковских вкладов в условиях возможного возникновения кризисных явлений в фин. сфере под воздействием внешних факторов и избежания обвального изъятия сбережений из банков, правительство страны по рекомендации ЦБАР пошло в начале 1999г. на **увеличение предела компенсаций до 30 тыс. долл., распространив его на все виды вкладов**. Прорабатывается возможность дальнейшего увеличения объема компенсации до 50 тыс. долл.

В А., кроме того, **банковский вклад может быть объектом страховой деятельности**. Однако обязат. страхования основных видов вкладов на полную сумму в стране пока законодательством не предусмотрено. Основная организация, занимающаяся вопросами банковского страхования — СЕДЕСА.

Достаточно эффективно действует механизм стимулирования нац. экспорта, который включает в себя систему налогового и тамож. регулирования

экспорта, систему льготного кредитования экспортных производств, а также ряд режимов, предусматривающих доп. требования, условия или ограничения экспорта и регистрацию экспортеров в тамож. органах.

В условиях льготного финансирования производства товаров для экспорта, производитель получает кредиты под очень низкие проценты на срок от 180 дней до 3 лет. Погашение таких кредитов производится в течение 60 дней с даты поставки товара на экспорт.

Для того, чтобы предоставить возможность арг. экспортерам продавать товары с рассрочкой платежа, что повышает конкурентоспособность арг. экспорта, ЦБАР может предоставлять кредиты для финансирования до 80% цены FOB товара и до 100% стоимости фрахта и страхования.

Система поддержки экспорта (Филиппины, Мексика, Венгрия, Китай), применяемая в А., за последнее десятилетие позволила стране, почти в два раза увеличить объемы нац. экспорта и долю своего участия в мировой торговле.

Количество фин. учреждений А. на 31.10.1999г.

Банки, всего.....	95
гос.	14
включая: — нац.....	2
— провинциальные.....	9
— муницип.....	3
частные.....	81
включая: — акционерные.....	62
— кооп.....	2
— иностр.....	17
Фин. компании.....	15
Кредитные союзы.....	7

Налоги

6 июля 1998г., введен упрощенный режим налогообложения для мелких предпринимателей, который облегчил процедуру уплаты налогов. «Режим монотрибута» затрагивает лиц, имеющих проф. образование и занимающихся индивидуальной трудовой деятельностью. Перечень профессий или видов деятельности, подпадающих под режим монотрибута, достаточно широк и охватывает профессионалов от слесаря до адвоката или медика.

Регистрация в качестве «монотрибутиста» производится в отделениях налоговой службы (AFIP, Administracion Federal de Ingresos Publicos) по месту жительства, либо по месту расположения рабочего помещения (киоска, мастерской, офиса и т.д.).

Первым шагом для регистрации является оформление карточки (номера) налогоплательщика — CUIT (Clave Unica de Identificacion Tributaria).

С окт. 1998г. указанную карточку можно оформить практически в любом отделении AFIP. Для этого заполняется формуляр F.160, в котором указываются: номер нац. удостоверения личности (в случае наличия такового), либо номер документа, удостоверяющего личность (для иностранцев, не обладающих нац. удостоверением); дата рождения, пол; полностью имя и фамилия; адрес проживания; дата начала индивидуальной трудовой деятельности.

Служащий AFIP сверяет заполненные в анкете-формуляре сведения с указанными в удостоверении личности.

Одновременно заполняется анкета-формуляр F.162, которая является фактически заявлением о

регистрации в качестве «монотрибутиста». В ней указывается: номер налогоплательщика (CUIT); полные имя и фамилия; вид проф. деятельности; категория, к которой относится заявитель (зависит от суммарного годового дохода); вид индивидуальной трудовой деятельности; является ли заявитель работодателем; адрес.

Вышеуказанные анкеты F.160 и F.162 заполняются в 3 экз. каждая, из которых один вручается заявителю, и два остаются в налоговой службе.

Вид проф. деятельности, обозначенный в анкете F.162, выбирается из шести наименований: 01 — торговля (comercial); 02 — профессионал (profesional) — адвокаты, медики, архитекторы и т.п.; 03 — услуги (servicios) — широкий спектр деятельности, включающий в себя сферу бытовых услуг, ремонтные и наладочные работы и т.д.; 04 — промышленники (industrial); 05 — сельхозпроизводители (agropecuario); 06 — другие.

Категория «монотрибутиста» определяется по спец. таблице и зависит от его годового валового дохода (ingreso bruto), а также от занимаемой производственной площади, потребляемой электроэнергии и унитарной продажной стоимости производимого продукта (precio unitario de venta). При наличии производственных площадей они играют определяющую роль в определении категории налогоплательщика. В случае их отсутствия категория определяется по суммарному годовому доходу.

Всего насчитывается восемь категорий налогоплательщиков «монотрибутистов». Годовой доход «нулевой» категории составляет до 12 тыс.долл., «седьмой» категории до — 144 тыс.долл.

Ежемесячный налог при этом составляет от 39 долл. («первая» категория) до 464 долл. («седьмая» категория).

Общая сумма ежемесячной выплаты складывается из подоходного налога и соц. квоты.

Например, для «первой» категории (доход до 24 тыс.долл. в год) она составляет 87 долл., для «второй» (до 36 тыс.долл. в год) — 123 долл., для «третьей» (до 48 тыс. долл. в год) — 166 долл. и т.д.

Платеж осуществляется в указанных налоговой администрацией банках. Принадлежность к режиму «монотрибута» исчисляется с даты внесения первой ежемесячной квоты.

Согласно действующим нормам, налоговая служба должна в течение 30 рабочих дней направить почтой на адрес налогоплательщика его идентификационную карточку (placa identificatoria), в которой подтверждается его принадлежность к указанному режиму, и соответствующее удостоверение (credencial de pequeno contribuyente).

Предоставляя те или иные услуги, мелкие налогоплательщики обязаны выдавать при получении денег фактуры типа «С». Бланки фактур печатаются в типографиях по предъявлению соответствующих документов, подтверждающих принадлежность к режиму «монотрибута».

Оригинал фактуры выдается потребителю, копия остается у производителя тех или иных работ или услуг и служит доказательством полученного дохода. Копии должны храниться в течение 1г. на случай возможной проверки со стороны налоговой службы.

Фирма «Сименс», внедряющая новую информатизированную систему учета населения, предлагала правительству А. подключить налоговый

учет к своей системе, однако, это предложение было отклонено из-за недостатка средств.

Налоговая служба. Проведение государством как налоговой, так и тамож. политики в А. возложено на Фед. администрацию гос. доходов (Administración Federal de Ingresos Públicos — AFIP). Она была образована Указом №618 от 10 июля 1997г. и объединила в своем составе существовавшие ранее Гл. налоговое управление (Dirección General Impositiva, DGI) и Гл. тамож. управление (Dirección General de Aduanas, DGA), находившиеся в подчинении госсекретаря по финансам (зам. министра экономики). При этом был существенно повышен статус AFIP, которая, как закреплено в Указе, «выступает как административно самостоятельный орган в том, что касается ее организации и деятельности, под общим надзором и контролем со стороны минэкономики». В частности, она получила право непосредственно привлекать службы безопасности и полиции для проведения своих оперативных мероприятий (ранее для этого требовался соответствующий приказ МВД).

Во главе AFIP стоит Фед. администратор в ранге госсекретаря (что соответствует зам. министра), назначаемый исполнит. властью по представлению минэкономики. Фед. администратор назначает ген. директора Гл. налогового управления и ген. директора Гл. тамож. управления. В течение последних 3 лет AFIP возглавлял Карлос Сильвани, которого на этом посту в июне 2000г. сменил Эктор Родригес.

Арг. руководство намерено упразднить этот орган и вернуться к прежней структуре: Гл. налоговое управление и Гл. тамож. управление, подчиняющиеся госсекретарю по финансам минэкономики. Важным шагом правительства Ф. Де ла Руа явилось принятие закона о налоговой реформе, нацеленного на пополнение бюджета путем расширения налоговой базы и усиления борьбы с уклонением от уплаты налогов.

Закон о борьбе с отмыванием денег. В апр. 2000г. в А. после почти 5-летнего обсуждения был принят закон о противодействии легализации доходов, полученных незаконным путем. Это стало результатом активных усилий администрации Ф. Де ла Руа, которая, несомненно, учитывала в данном случае жесткое давление на Буэнос-Айрес со стороны Вашингтона, настаивающего на «транспарентности» в банковско-инвест. деятельности в А. США беспокоят операции по легализации незаконных капиталов, ряд крупных коммерческих сделок по приобретению недвижимости представителями мексиканских наркосиндикатов.

Противники принятия закона опасаются, что это может затруднить обеспечение благоприятных условий для притока инвестиций в страну. В итоге законопроект был подвергнут значит. корректировке в ходе рассмотрения в обеих палатах арг. конгресса.

Принятым законом квалифицируется совокупность признаков, служащих основанием для привлечения к уголовной и иной ответственности за совершение действий по легализации незаконных капиталов, а также вносятся соответствующие изменения в уголовный и уголовно-процессуальные кодексы А. Так, за нарушение устанавливаемых законом правовых норм предусматривается вынесение наказания в виде лишения свободы сроком

от 2 до 10 лет или же наложение штрафа от 20% до 150% от величины незаконной сделки.

В интересах координации деятельности гос. учреждений в борьбе с «отмыванием денег» законом предусматривается создание спец. подразделения Межведомственной рабочей группы по контролю за фин. деятельностью. В задачи этого подразделения входит анализ поступающей в него информации о вызывающих подозрение фин. операциях и вынесение предварит. заключения о соответствии их характера и содержания требованиям закона.

В состав Межведомственной рабочей группы входят представители ЦБ, министерств юстиции, экономики и других заинтересованных учреждений и ведомств. К работе в ней также привлекаются специалисты и эксперты в области финансов, уголовного права и других видов деятельности. Законом определяется регламент работы создаваемого подразделения и устанавливаются меры ответственности за его нарушение. В частности, за разглашение сведений, ставших известными его сотрудникам в ходе выполнения ими служебных обязанностей, предусматривается наказание лишением свободы сроком от 6 мес. до 3 лет.

Закон определяет перечень физ. и юр. лиц, обязанных информировать Межведомственную рабочую группу обо всех фактах возможной причастности ставших известными им фин. операций к «отмыванию денег». За сокрытие этих сведений предусматриваются различные меры наказания.

Принятый закон в целом отвечает необходимым требованиям и является важным элементом правового регулирования борьбы с вовлечением в ход. оборот незаконных капиталов.

Промышленность

Благодаря структурной перестройке экономики (1991-96гг.), ориентированной на производство экспортной продукции, пром. производство в 2000г. несколько возросло по сравнению со спадом, зарегистрированным в 1999г.

В условиях дефляции и общего падения производства в 1999г. себестоимость нац. производства увеличилась, что сразу же сказалось на конкурентоспособности арг. товаров. Увеличение средней производительности труда в промышленности произошло за счет очередного уменьшения числа занятых и рабочего времени.

Действия нового правительства были направлены на общее оживление промышленности путем увеличения внутр. спроса, роста объемов экспорта, активное развитие МСП одновременно со снижением налоговых и фин. затрат для улучшения общей конкурентоспособности нац. продукции и выхода на новые внешние рынки.

На упомянутое относит. оживление решающее влияние оказали такие секторы, как производство удобрений и средств защиты растений, пром. газов, выплавка алюминия и первичной стали, производство синтетических волокон, автомобилей и шин. В меньшей степени возросло производство говядины и мяса птиц, муки, пластмасс, бумаги и картона, медпрепаратов.

Производство агрохимикатов резко увеличилось в конце 2000г. с запуском нового завода компании Profertil по производству мочевины и сульфата аммония. Также выросли поставки на местный рынок пестицидов, производимых филиала-

ми корпорации Monsanto и новым заводом фирмы Atanog, с целью замены импортируемого глифосата.

Увеличение поставок пром. газов произошло в основном за счет роста производства кислорода для нужд предприятий по изготовлению целлюлозы и черной металлургии, имеющих значит. экспортную ориентацию.

Рост производства алюминия явился следствием увеличения в конце 1999г. производственных мощностей завода фирмы Aluar, работающего исключительно на внешние рынки.

Значит. рост в автомобилестроении был обусловлен увеличением экспорта, в основном в Бразилию, проявляющей все признаки эконом. возрождения. Снизились поставки импортных автомобилей на местный рынок, в то время как продажи автомашин нац. сборки несколько возросли за счет осуществленного так называемого «плана замены» старых транспортных средств.

Производство средств потребления (кроме автомобилей) оставалось полностью под воздействием общего спада в экономике страны. Импортные поставки в А. пром. бытовых товаров, осуществлявшиеся в 2000г. по ценам меньшим, чем стоимость нац. исходных материалов для их изготовления, также сильно сказались на общей ситуации в промышленности. В связи с предполагаемым демпингом, Секретариат промышленности возбудил расследование по фактам поставки стиральных машин из Испании, Италии и Бразилии.

Снизилось производство стройматериалов, за счет уменьшения объемов изготовления основных конструктивных элементов.

Потребление продуктов питания и напитков оставалось на прежнем уровне. Эти товары были в значит. мере подвержены дефляционным процессам. Наблюдался отказ потребителей от продукции высшего качества в пользу товаров более низких сортов.

В сбыте напитков проявились тенденции: увеличение по объемам реализации газированных напитков при существенном снижении цен на них и сильной конкуренции в этой сфере; небольшой рост в потреблении столовых вин и пива, а также значит. спад в продажах спиртных напитков, вызванный увеличением внутр. акцизных пошлин.

В 2000г. снизился физ. объем реализации медикаментов, но за счет повышения средних цен продаж производителями общая выручка превысила показатели 1999г.

Из-за некоторого оживления экономики, импортозамещения и большего распространения бесплатных печатных изданий положит. динамика была отмечена в продажах бумаги и картона. Существенно увеличилось производство целлюлозы: в незначит. степени для удовлетворения потребностей внутр. рынка, а в основном для поставки на экспорт (70% производства длинноволоконной пасты).

Заметно улучшились показатели текстильного производства, в значит. степени за счет резко возросших поставок в Бразилию синтетической пряжи и волокон. В связи с увеличением потребностей внутр. рынка возросло производство пряжи из хлопка и шерсти. Вместе с тем, этот сектор промышленности продолжал испытывать серьезные затруднения в связи с широкомасштабными запродажами в А. хлопковых тканей из Бразилии.

Правительство продлило до 2003г. действующие ограничения на импорт обуви из третьих стран.

Секретариат промышленности продлил на 6 мес. действующий порядок при выделке кож: производители продолжают получать 5% реинтегрот от экспортных поставок и сохраняют преимущественное право на продажи на внешние рынки.

Нац. спрос на термопластмассы оставался крайне низким. Объем продаж изделий из полиэтилена низкой и высокой плотности оказался незначит. из-за низкой покупательной способности населения, объясняющей факт уменьшения объемов реализации через сеть розничных торговцев и супер-универсамов. Из-за снижения потребностей автопрома, запросов секторов по изготовлению садовой мебели и товаров домашнего пользования сократились продажи полипропилена. Поставки поливинилхлорида уменьшились за счет общего падения в строит. промышленности, в частности, из-за снижения потребности в трубах и кабелях. Указанные обстоятельства способствовали переориентации на экспорт всей отрасли по производству термопластиков.

Из-за низкого спроса произошел серьезный спад в производстве тракторов и с/х техники, что повлекло снижение цен на продукцию этой группы и снижение прибыли у производителей. После включения продукции этого сектора в общий режим Меркосур по автотехнике и прекращения 10% субсидирования нац. производства, что привело к увеличению с нуля до 9,8% внутрizonальных пошлин на эти товары, было отмечено повышение цен на тракторы и с/х технику.

Электроэнергетика

Единая энергосистема (Sistema Interconectado Nacional, SIN) образуется из следующих основных компонентов: электростанции, генерирующие энергию; компании-операторы распределители энергии; система транспортировки – ЛЭП различных мощностей и соответствующая инфраструктура (трансформаторы, разделители и т.д.); потребители.

В 2000г. находилось в эксплуатации 58 генерирующих электростанций с суммарной мощностью – 21963 мвт. (в 1994г. – 15445 мвт.). 26 ТЭС дают 46% от общенац. установленной мощности; 30 ГЭС – 47% и 2 АЭС – 7%, соединяющие производителей электроэнергии с предприятиями – распределителями и крупными потребителями напрямую, используют напряжение 500, 230, 132 квт.

Насчитывается 22 станции производства Дании, вырабатывающие электричество с использованием ветра. Их вклад в общий энергоресурс страны является незначит. 10 ветровых электростанций сосредоточены в Комодоро Ривадавия, остальные – в г.г.Тандил, Пунта Альта, Рио-Майо, Кутраль-Ко, Рада Гилли и Дарраченра.

Радикальные преобразования в отрасли начались в 1992г., со стартом масштабного процесса приватизации госсобственности. Направления были заданы спец. законом об электроэнергетике (Ley de Electricidad). Произведена рубрикация составляющих отрасль предприятий: 1) производители электроэнергии, включенные в единую нац. энергосистему или систему электроснабжения Патагонии; 2) осуществляющие передачу электроэнергии и регулируемые государством как естест-

венные монополии (самая значит. компания — Transener); 3) выполняющие диспетчерско-распределительные функции и осуществляющие собственную подачу электроэнергии потребителям (крупнейшие компании этого типа — Edenor, Edesur и Edelap); 4) крупные независимые потребители электроэнергии, потребляемая мощность которых более 2 мвт. и которые получают напрямую от производителей не менее 50% потребляемой энергии.

С началом структурных преобразований и приватизации в отрасли серий регламентирующих документов Секретариат по энергетике сформировал оптовый рынок электроэнергии (Mercado Electrico Mayorista — MEM), контроль и регулирование деятельности которого возложено на компанию Cammesa.

В 2000г. отмечен резкий рост спроса на электроэнергию. Было произведено 78961 гвтч. электроэнергии (в 1999г. — 72548 гвтч.). Рост производства составил 9,8% (в 1999г. было 4,9%), и был достигнут в основном за счет гидроэнергетической составляющей.

Специалисты отмечают улучшение структуры отношения, спрос/предложение благодаря введению в эксплуатацию 4-магистральной ЛЭП из Комакуэ в эконом. зону Буэнос-Айреса (основной потребитель электроэнергии в стране).

В мае 2000г. компания Central Puerto завершила сооружение новой ТЭС, работающей на комбинированном цикле. ТЭС имеет 2 газовые турбины по 252 мвт. и парогенераторную турбину в 283 мвт.

В 1999г. на территории А. неоднократно отмечались перебои в подаче электроэнергии, что иногда приводило к серьезным эконом. и соц. последствиям. В I кв. 2000г. правительство объявило о намерении пересмотреть ряд положений приватизационных программ компаний, ответственных за тех. сбои, и подвергнуть аудиторской проверке их инвестиции в развитие отрасли.

А. является энергодостаточной страной, что позволяет ей 7 год подряд отказываться от введения «сезонного времени». Наличие избытка генерируемой электроэнергии позволило реализовать в 2000г. масштабный проект по организации экспортных поставок в Бразилию. Завершено строительство 490 км. ЛЭП, соединивших арг. провинции Корриентес и Мисионес и Рио-Гранде-ду-Сул в Бразилии. Долгосрочным рамочным соглашением предусматривается поставлять до 1 млн.квтч. в год на 230 млн.долл.

Между компаниями, представляющими различные способы генерирования электроэнергии, ведется жесткая конкурентная и политическая борьба. Перед лицом очевидного превосходства в объемах производства и в себестоимости энергии, генерируемой ТЭС «Ясирета», другие компании лоббируют на гос. уровне введение обязат. долгосрочных контрактов и критикуют распространенную систему контрактов — «spot».

В 2000г. было объявлено об отказе правительства от планов приватизации действующих в стране АЭС Atucha и Embalse.

Рабочий цикл АЭС «Атуча 1» заканчивается в 2004г., АЭС «Эмбальса» — в 2014 г. Необходимо инвестировать 60 млн.долл. для проведения работ по продлению сроков эксплуатации каждой из станций на следующие 15 лет. В случае отказа от использования АЭС для их остановки, консервации и других спец. работ необходимо выделение

450 млн.долл. Не принято окончательного решения по завершению строительства АЭС «Атуча-2», что требует привлечения 3,4 млрд.долл. — для введения АЭС в эксплуатацию за 4 года.

В 2000г. осуществлены и в ближайшие годы планируются следующие крупные инвест. проекты: «Перес Компанк» (Perez Companc) ввела в эксплуатацию 3 очередь ГЭС Richi Ricun Leufu мощностью 255 мвт. Объем инвестиций составил 150 млн. долл.; компания Transener завершила строительство 4 ЛЭП из Комакуэ в Буэнос-Айрес, 1290 км. Инвестиции составили 5270 млн.долл.; эксперты ВБ рекомендовали правительствам А. и Парагвая проведение работ по реконструкции ГЭС «Ясирета» с целью поднятия уровня водохранилища с 76 м. до 83 м., что позволит увеличить производство электроэнергии на 50%. Сумма инвестиций — 5,2 млрд.долл.; Edenor в 2000г. инвестировала более 115 млн.долл. в оптимизацию инфраструктуры и работы по обеспечению безопасности сети; Endesa приступит к проектированию и прокладке еще одной ЛЭП в Бразилию. Стоимость работ — 5,3 млрд.долл.

Предсказывается продолжение роста спроса на электроэнергию как внутри страны, так и за ее пределами. До 2010г. ежегодный прирост объемов производства электроэнергии составит не менее 5%.

В течение 2000г. и последующих лет планировалось:

- строительство ам. компанией AES (AES) г. Парэна, пров. Энтре Риос ТЭС на природном газе на 826 мвт., с объемом инвестиций 448 млн.долл. Компания AES также планирует установить соединительный узел между высоковольтными ЛЭП А. и Бразилии с целью более качественного обеспечения экспорта электроэнергии в соседнюю страну. В реализацию проекта будет вложено 250 млн.долл.

- ввод в строй компанией «Плюспетрол Энерджи» ТЭС «Централь Термика Тукуман» в Эль-Брачо (пров. Тукуман) на 440 мвт. (190 млн.долл.).

- строительство компанией АББ (ABB) ЛЭП протяженностью 500 км. в приграничных с Бразилией провинциях с целью обеспечить передачу электроэнергии от производителей к потребителям в обеих странах. Планируется освоить 280 млн.долл.

- строительство компанией «Трансенер» четвертой высоковольтной (500 кв.) ЛЭП, протяженностью 1300 км. в пров. Ньюкен и Ла-Плата. Объем инвестиций составляет 300 млн.долл. После реализации проекта мощности вышеуказанной компании по транспортировке электроэнергии возрастут с 3,3 до 4,5 гвт.

- строительство и ввод в строй высоковольтной, на 500 кв., трансформаторной подстанции и ЛЭП в пров. Ла-Пампа. Предусматривается инвестировать в данный проект 37 млн.долл.

- на ГЭС «Ясирета» (Yacyreta) в ближайшее время будет объявлен тендер на выполнение доп. работ на 850 млн.долл. Уровень воды в водохранилище находится на 7 м. ниже предусмотренного проектом. Для повышения уровня воды планируется осуществление работ, связанных с возведением доп. дамб и укреплением береговой линии, строительством очистных сооружений, систем снабжения населения питьевой водой, защитой окружающей среды и т.п.

– ввод в строй фирмой «Централь Пуэрто» ТЭС в г. Буэнос-Айрес с общим объемом инвестиций 250 млн. долл.

– компания «Эндеса» инвестировала в модернизацию ТЭС «Док Суд» 435 млн. долл. Мощность станции после выполнения соответствующих работ достигнет уровня 800 мвт.

– компания «Капекс» инвестировала в модернизацию ТЭС в Агуа дель Кахон 122 млн. долл. Мощность станции достигнет уровня 657 мвт.

– уругвайская гос. компания УТЕ (UTE) для удовлетворения нац. потребностей заключила соглашение о закупке электроэнергии у арг. компаний. Соглашением предусматриваются поставки в Уругвай до 150 мвт. электроэнергии в осенний и весенний период и до 200 мвт. в зимний и летний период.

Нефтегазпром-2000

Добыча нефти. Определялась общемировыми эконом. тенденциями и прежде всего резким ростом цен на данный вид топлива (от 10 долл. за бар. в начале 1999г. до 32 долл. за бар. в начале 2000г., с пиком в 37 долл.).

Отмечается снижение объемов добычи (на 4,3%, по сравнению с 1999г. и на 9,5%, по сравнению с рекордным 1998г.). Объемы добычи сырой нефти в А., в тыс. куб. м.: 1970г. – 22802; 1980г. – 28566; 1990г. – 28004; 1992г. – 32246; 1994г. – 38754; 1996г. – 45570; 1998г. – 49148; 1999г. – 46507; 2000г. – 44500.

Рост цен на сырую нефть естественно повлек за собой отпускные цены на топливо, что вызвало недовольство и протесты у транспортников, а также в агропроме. Правительство предприняло усилия по установлению гос. контроля (регулирования) за тарифами на энергоносители (предполагалось увеличить импорт нефти и производных). По мнению экспертов, указанные действия не имели успеха и не оказали сколь-нибудь заметного влияния на развитие ситуации.

Неблагоприятная для А. динамика мировых цен на нефть и нефтепродукты в 1998 и 1999гг. продолжает оказывать влияние на основополагающие показатели отрасли. Четвертый год подряд отмечается снижение основополагающего соотношения «запасы/добыча». Вместе с тем, отмечается достаточно заметный (5%) рост разведанных запасов сырой нефти (по результатам исследований 1999г.).

К началу 2001г. в А. насчитывалось 16585 пром. нефтяных скважин (в 1999г. – 16583, в 1998г. – 16764) в рабочем состоянии. Эффективно функционировали 13872 скважины.

Экспорт сырой нефти

	тыс. куб. м.	млн. долл.
1990г.	1036	123,6
1991г.	1438	168,7
1992г.	3066	340,3
1993г.	5033	523,5
1994г.	11715	1148,1
1995г.	14010	1591,9
1996г.	18860	2314,3
1997г.	18400	2080,5
1998г.	19185	1391,2
1999г.	14143	1465,6
2000г.	18280	3200,0

На экспорт сырой нефти продолжали оказывать значит. влияние тенденции колебаний цен на

мировом рынке, а также изменение экспортных квот в рамках различных межд. (региональных) организаций, объединений и договоров. В 2000г. продолжала складываться благоприятная для А. конъюнктура (прежде всего региональная), что позволило стране значительно увеличить объемы экспортных поставок, а в стоимостном выражении удвоить экспорт.

На экспорт идет 35% добываемой нефти. Основными потребителями продолжают оставаться Бразилия и Чили, на долю которых приходится до 70% экспортных поставок арг. нефти.

Среди реализованных в 2000г. и планируемых к осуществлению в ближайшей перспективе крупных инвест. проектов:

– переход под управление Бразильской компании Petrobras 800 автозаправочных станций, от Repsol-YPF позволяет «Петробрас» контролировать 10% арг. рынка;

– «Репсоль-ИПФ» объявила об инвест. программе для А. в 4,4 млрд. долл. до 2002г., из которых 40% предназначаются для разведки и разработки месторождений, 24% пойдут на развитие переработки и маркетинг, 25% – в газовый сектор, 11% – в хим. сектор и другие проекты;

– Peres Companc намерена инвестировать в 2001г. 450 млн. долл. в энергетический сектор, 50% из них – на разведку и разработку месторождений углеводородов и модернизацию НПЗ в Сан-Лоренсо. Кроме того, компания предлагает в течение 5 лет инвестировать 3,1 млрд. долл. в развитие нефтедобычи в А., Венесуэле и Перу;

– компания Pan American Energy инвестирует 185 млн. долл. в бурение и обустройство 100 новых скважин на месторождении Гольфо де Сан-Хорхе;

– ам. корпорация Pioneer заявила о намерении инвестировать 1,2 млрд. долл. в нефтедобычу в пров. Неукен;

– корпорация «Репсоль-ИПФ» успешно завершила переговоры с правительством пров. Неукен, о продлении на 10 лет срока концессии на разработку месторождения Loma de la Lata-Sierra. Корпорация обязалась вложить в проект 4,5 млрд. долл. Правительство провинции продлило концессию также и другую концессию на разработку и добычу нефти до 2017г., при этом «Репсоль-ИПФ» инвестирует 8 млрд. долл., 44% из которых в ближайшие 5 лет.

Природный газ. А. занимает 2 место среди стран Лат. Америки по потреблению газа на душу населения (после Венесуэлы): в 2000г. 730 куб. м. в год. Среди всех видов топлива, используемых в энергетике страны, природный газ занимает 1 место.

Структура энергопотребления по видам ресурсов, в млн. т. условного топлива в год: природный газ – 23461; нефть и нефтепродукты – 21320; гидроэлектроэнергия – 10164; ядерная энергия – 2004; лес – 1888; уголь – 1056; всего – 59893.

По мере постоянного увеличения объемов добычи нефти и газа, в А. сокращалась добыча угля, с 727 млн. т. в 1979г. до 170 млн. т. в 2000г.

Подтвержденные запасы прир. газа по основным месторождениям

	1994г.	1996г.	1998г.	1999г.
Неукен	294,7	338,3	357,2	377,1
Гольфа Сан-Хорхе	10,9	17,3	17,2	33,3
Аустраль	115,8	155,5	158	171,4
Норозесте	113,2	173,9	153,4	165,4
Куйана	0,9	0,7	0,8	0,9
Всего	535,5	685,6	686,6	748,1

В 1991-93гг. была начата приватизация нефтегазпрома: природного газа гос. компаний Gas del Estado – транспортировка и распределение, YPF – добыча и обработка. После проведения реформы сектор добычи был разгосударственен и монополизирован, что привлекло значит. количество нац. и межд. компаний. Газораспределительная система была поделена (при сохранении жесткого регулирования) на 2 магистрально-транспортные компании и 8 дистрибуторных. Добычей и первичной переработкой природного газа занимается около 30 компаний.

Крупнейшие газодобывающие компании, работающие в А. по объему ежемесячной добычи (усредненно, в млн.т.: «Репсоль-ИПФ» – 1505628; «Тоталь-Аустраль» – 760756; «Плюспетроль» – 447893; «Текпетроль» – 364269; «Пан Американ Энерджи» – 334625; «Перес Компанк» – 257291; «Петролера Санта-Фе» – 109997.

Объемы добычи природного газа, в млн.куб. м.: 1990г. – 23018; 1992г. – 25043; 1994г. – 27702; 1996г. – 34650; 1998г. – 38630; 1999г. – 42425; 2000г. – 45840.

Значительно растет потребление сжиженного газа в стране. В 2000г. был достигнут уровень 900 тыс.т./г., с суммарным объемом продаж 1 млрд. долл. На долю четырех крупнейших компаний Argon, YPF Gas, Algas и Autogas приходится 70% рынка сжиженного газа А. На долю 7 крупнейших компаний приходится 85,5% общего объема добычи природного газа («Репсоль-ИПФ» – 33,7%, «Тоталь-Аустраль» – 16,1%).

4 из 5 граничащих с А. государств не располагают резервами природного газа (либо они очень ограничены). Бразилия, Чили, Парагвай и Уругвай являются очень перспективным рынком с динамично растущей потребностью в природном газе. На экспорт идет 1% от общего объема добычи, что приносит более 550 млн.долл. в год. Дальнейший рост экспорта сдерживается недостаточной пропускной способностью магистральных газопроводов.

Реализованные в 2000г. проекты, а также ближайшие и среднесрочные перспективы развития газодобычи: введен в эксплуатацию газопровод в 306 км. из А. в Боливию и Бразилию. В консорциуме участвуют «ИПФ» и «Петробрас». Стоимость работ – 3 млрд.долл.; введен в строй газопровод из арг. провинций Сальта и Жужуй в Чили (уже действуют два газопровода в эту страну). Инвестиции составили 865 млн.долл., пропускная способность – 8,5 млн.куб. м. в день; компания «Тоталь-Аустраль» предполагает начать работы по освоению газовых месторождений на шельфе у Огненной Земли, что потребует 1 млрд.долл. в течение ближайших лет; корпорация «ИПФ» объявила о намерении с 2001г. инвестировать в геологическую разведку газовых месторождений в Боливию 1,5 млрд.долл.; консорциум с «Плюспетроль» выиграл торги на эксплуатацию крупного газового месторождения Camisea в Перу. Объем вложений консорциума составит 1,6 млрд.долл. в течение 5 лет.

Регулирование капиталовложений в объекты нефтегазодобычи. Взаимоотношения инвесторов с государством при реализации указанных проектов осуществляется на базе Фед. закона А. №17319 от 30 июня 1967г. «Закон об углеводородных ресурсах».

К указанному закону в начале 90гг. было принято два подзаконных нормативных акта.

Парламент А. продолжал в 2000-2001г. обсуждение новой редакции «Закона об углеводородных ресурсах» – 8 вариантов закона. При этом принципиальные положения действующего законодательства должны остаться без изменений.

Иноинвесторы, так же, как и арг. предприниматели, обладают абсолютно одинаковыми правами и обязанностями как в производственной и эконом. областях, так и в юр. и налоговой сферах, что стало возможным в связи с принятием Закона №21382 от 2.09.1993г. «Об иноинвестициях».

В области добычи и переработки нефтяных и газовых ресурсов в соответствии с действующим законодательством (Закон №17319, декреты №№2178/91 и 1271/92) реализация инвест. проектов, включая разведку месторождений, осуществляется путем проведения межд. торгов (конкурсов), которые организует минэкономики.

Торги проводятся на основании соответствующих декретов президента А. или резолюций минэкономики (в зависимости от степени важности объектов). В качестве примера: декрет президента А. №1026/95 от 7 июля 1995 г., регламентирующий проведение торгов по освоению участка «Хенераль Деламadrid»; декрет №1027/95 от 7 июля 1995г. по участку «Лас-Флорес»; декрет №1028/95 от 7 июля 1995г. по участку «Ривадео»; декрет №1029/95 от 7 июля 1995г. по участку «Коронель-доррего»; Декрет №1039/95 от 7 июля 1995г., по участку «Торнквист».

Свои предложения по участию в торгах фирмы готовят в письменной форме в соответствии с требованиями приложения №2 к декрету №2178/91.

В последние годы межд. торги проводятся только в связи с разведкой месторождений и опытной добычей сырья: каждые 2 мес. объявляется более 100 подобных торгов. Что касается пром. эксплуатации месторождений, то иностр. или арг. компании, желающие принять в этом участие, проводят прямые переговоры с фирмами-инвесторами, которые занимаются пром. добычей сырья на указанных месторождениях.

После выигрыша торгов на проведение разведки месторождений и опытную добычу сырья фирма получает соответствующий участок в концессии у государства. При этом государство продолжает оставаться единоличным собственником переданных в концессию территорий.

За пользование указанными участками земли или шельфа фирма-инвестор ежегодно оплачивает налог государству (канон) в соответствии со ст.57 закона №17319. Действующая ставка составляет 10,5 долл. за 1 кв. км. территории участка, при этом максим. размеры участков по закону не должны превышать 10 тыс. кв. км. и, таким образом, максим. сумма указанного ежегодного налога может составлять 100 тыс. долл.

В случае, если фирма-инвестор в ходе работ по разведке месторождений углеводородного сырья на соответствующем участке находит указанные месторождения, то добываемое сырье с месторождений поступает в ее собственность, при этом фирма начинает пром. эксплуатацию месторождений и, соответственно, производство, переработку и реализацию продукции осуществляет по своему усмотрению.

С момента определения размеров территории, на которой непосредственно находятся месторождения углеводородного сырья, фирма-инвестор

начинает выплачивать государству ежегодный налог (канон) в соответствии со ст.58 Закона №17319. Ставка составляет 439,5 долл. за 1 кв. км. территории месторождений.

В соответствии со ст.59 и 62 Закона №17319, с момента начала пром. эксплуатации месторождений фирма-инвестор осуществляет ежемесячную выплату государству «роялти» 5-12% от стоимости добытого углеводородного сырья, в 12%, в зависимости от местоположения и продуктивности месторождений. Ранее роялти поступали в фед. бюджет; последние годы получателями роялти являются бюджеты провинций А., на территориях которых расположены месторождения нефти и газа.

Нефтегазпром-99

Добыча нефти. Ситуация в области добычи сырой нефти в А. в 1999г. определялась, в основном, общемировыми эконом. тенденциями, а также значит. повышением цен на нефть на мировом рынке.

Впервые за 10 лет в 1999г. общий объем добычи оказался ниже соответствующего показателя предшествующего года, положив тем самым конец процессу непрерывного увеличения объемов добычи в стране, начавшемуся в 1989г. после приватизации отрасли и снятия ограничений на экспорт нефти и нефтепродуктов.

Чрезвычайно низкий уровень мировых цен на нефть и нефтепродукты, сложившийся в 1998г. и начале 1999г., сказался не только на снижении уровня добычи, но и на таком важном для отрасли показателе, как разведка и освоение новых запасов. Третий год подряд отмечается снижение основополагающего для оценки перспектив развития отрасли отношения «запасы/добыча». Продолжалось уменьшение активности геологоразведочных работ. В 1999г. пробурено 910 разведочных скважин (в 1997г. было 1100 скважин, в 1998г. — 1000).

Разведанные запасы сырой нефти, в млн.куб.м.

Месторождения	1994г.	1995г.	1996г.	1997г.	1998г.
Неукен.....	146	160,3	178	175,7	190,8
Залив Сан-Хорхе.....	137,4	146,7	153,3	159,7	149,9
Аустраль.....	21,7	21,9	28,1	25,5	30,8
Норозесте.....	17,8	14,8	20,2	19,8	32,3
Куйана.....	34,5	35,7	33,8	36	34
Всего.....	358,1	379,4	413,4	416,7	437,8

Нефтяные и газовые скважины добывающих компаний Аргентины

	Работающие нефтескважины	Работающие газоскважины	В стадии изучения
ИПФ (YPF).....	6662	171	817
«Перес Компанк» (Perez Companc).....	1268	150	393
«Капса/Капекс» (Capesa/Capex).....	0	54	14
«Астра» (ASTRA).....	658	7	227
«Тоталь Аустраль» (Total Austral).....	512	17	160
«Текпетроль» (Tecipetrol).....	484	44	64
«Винтадж Ойл» (Vintage Oil).....	707	14	1114
«Плуспетроль» (Pluspetrol).....	205	32	93

Благодаря достаточно удачно складывавшейся конъюнктуре (прежде всего региональной), А. в 1999г. удалось, оставаясь по объемам экспортной отгрузки практически на уровне 3 предшествующих лет, в стоимостном выражении добиться значит. роста.

За рубеж отправляется 36% добываемой в стране нефти. Основными потребителями продолжают оставаться Бразилия и Чили, на долю которых приходится 75% экспортных поставок.

Экспорт нефти

	в тыс.куб.м.	в млн. долл.
1990г.....	1036	123,6
1991г.....	1438	168,6
1992г.....	3066	340,3
1993г.....	5033	523,4
1994г.....	11715	1148
1995г.....	14010	1591
1996г.....	18860	2314,2
1997г.....	18400	2080
1998г.....	19195	1391,2
1999г.....	18850	1540

Среди наиболее значимых событий корпоративной жизни в 1999г. в данном секторе особое место занимает продажа крупнейшей арг. нефтегазовой компании ИПФ (YPF) испанской «Репсоль» (Repsol). Продажа была осуществлена в два этапа. В ходе первого «Репсоль» через открытый инвест. конкурс приобрела 15% гос.пакета акций ИПФ по цене, зафиксированной минэкономки, что принесло бюджету страны 2 млрд.долл. Через некоторое время последовало неожиданное предложение на консолидированную покупку оставшихся 85% акций с 25% бонусной надбавкой. В результате операции «Репсоль» владеет 98,2% акций ИПФ, за которые совокупно было заплачено **15,16 млрд. долл.** (пров.Санта-Крус, Мендоса и Чубут получили 1 млрд. долл. за принадлежавший им пакет акций). Данное приобретение выдвинуло испанскую компанию в число мировых лидеров отрасли. На латиноам. рынке отныне оперирует компания с наименованием «Репсоль-ИПФ» (Repsol-YPF).

Среди первоочередных мероприятий, запланированных новой компанией и связанных с реструктуризацией и оптимизацией своих отделений и подразделений, работающих на территории А., отмечаются: объединить под единым управлением структуры ИПФ, «Астра» и «Еж3» (Eg3), что, естественно, приведет к резкому сокращению управленческого аппарата и соответствующих расходов, выполнить конкурсные обязательства по продаже части (скорее всего, это коснется «Еж3») бензозаправочных станций (чтобы избежать антимонопольного преследования), а также смещение некоторых акцентов в геологоразведке (как материковой, так и шельфовой) в зону юж. провинций страны.

ESSO заявила о намерении в течение ближайших 4 лет инвестировать 200 млн. долл. на введение в строй 20 новых и реконструкцию 22 действующих бензозаправочных станций в год; Chevron (США) приобрела активы компании «Петре тера Сан-Хорхе» за 1 млрд. долл. и изучает возможность покупки 100% планирующихся к продаже сервисных и бензозаправочных станций «Еж3»; «Плюспетроль» объявила о намерении в 2000г. инвестировать 100 млн.долл. в геологоразведку и освоение нефтяных месторождений в Боливии; «Тоталь» уступила 70% принадлежащих ему акций нефтяного месторождения Huemul-Koluel Kaike компании «Винтадж Ойл» за 95 млн.долл.

Добыча природного газа. В 1993-99гг. производство природного газа росло в среднем на 8,4% в год. По стат. данным за 1999г., потребление сжиженного газа в А. составляет 900 тыс.т./год и оборот в данном секторе составляет 1 млрд. долл. Крупнейшими национальными компаниями, занимающимися производством и продажей сжи-

женного газа, являются Argon, YPF Gas, Algas и Autogas. На долю указанных компаний приходится 70% общего потребления.

Структура энергопотребления в Аргентине
в млн.т. условного топлива в год

Природный газ	22,164
Нефть и нефтепродукты	20,631
Гидроэнергетика.....	8,229
Лес	2,148
Уголь	1,136
Ядерная энергия.....	2,320
Всего.....	56,629

Разведанные запасы природного газа в А. определяются и классифицируются в соответствии с нормой Резолюции Секретариата по энергетике №482/98, которая делит их на подтвержденные и неподтвержденные, причем последние, в свою очередь, подразделяются на вероятные и возможные. Кроме того, статистикой учитываются так называемые доп. резервы уже работающих месторождений, наличие или изменение размеров которых выявляется в ходе работ.

На территории А. насчитывается 5 разрабатываемых газоносных бассейнов осадочного происхождения: Noroeste, Guyana-Neuquina, Golfo San Jorge и Austral.

В соответствии с офиц. статданными и оценками Секретариата по энергетике на 1999г., А. располагала 1,347 трлн.куб.м. суммарных разведанных запасов природного газа (учитываются 100% подтвержденных разведанных запасов, 50% неподтвержденных – вероятных и 100% доп. резервов).

В 1980-96гг. ежегодный прирост разведанных запасов составлял 25 млрд.куб.м. в год, в то время как на 1998-2010гг. аналогичный показатель прогнозируется на уровне 50 млрд.куб.м. в год.

Экспорт природного газа является значимым фактором, оказывающим влияние на состояние и перспективы развития отрасли. Экспорт полностью ориентирован на страны-члены Меркосур, при этом крупнейшими импортерами являются Бразилия и Чили. В соответствии с существующими расчетами Секретариата по энергетике, в 1998-2010гг. прогнозируется достичь уровня экспортных поставок 38-45 млрд.куб.м., что составит 21-30% от планируемого общего объема производства природного газа в А. в 2010г.

Прогнозируемые объемы экспортных поставок арг. природного газа к 2010г. (в млрд.куб.м.): Бразилия – 15,6-18,75; Чили – 13,1-16,5; Уругвай – 5,6-5,8; Парагвай – 3,73-3,95.

Горнодобыча

Отрасль находится в начальном развитии. Продукция отрасли, включая углеводороды, едва составляет 0,3% ВВП, экспорт едва достигает 0,6%. Основные месторождения с большими разведанными запасами не эксплуатируются. Страна развивает горнодобычу среднего уровня, хотя имеются возможности для осуществления крупномасштабных проектов.

Подотрасль, занимающаяся добычей строит. материалов, находит наибольший спрос в развивающейся экономике, подвержена наименьшим рискам и в наименьшей степени зависима от иноинвестиций.

Основные эксплуатирующиеся месторождения металлических руд находятся в пров. Жужуй, Сан-

Хуан и Рио-Негро, а металлы, содержащиеся в рудах, – это свинец, цинк, медь, олово, серебро и золото.

Гос. горнодобывающие предприятия находятся в пров.Жужуй, Катамарка и Рио-Негро. Они добывают руду, содержащую железо, золото и серебро. В 1993г. правительство приступило к осуществлению мер по активизации развития этой отрасли. Тогда появились Законы о капвложениях и реорганизации горнодобычи, а также было подписано фед. Горное соглашение.

Последовавшие перемены носили столь радикальный характер, что, если в 1989г. в А. было только 4 иностр. горнодобывающих предприятия, то в 2001г. таких предприятий 75, еще 46 готовят учредит. документы.

В 1990-98гг. стоимость продукции отрасли возросла на 60%, за счет добычи стройматериалов и добычи неметаллических руд. Активизация отрасли в 2000г. стимулировалась непрерывным ростом цен на металлы.

В результате заключения Горного соглашения с Чили предусматривается реализация новых горнодобывающих проектов. Ожидается, что стоимость продукции отрасли в 2005г. превзойдет 3 млрд. песо, утроив уровень 1998г. Это произойдет в результате реализации новых горнодобывающих проектов в Потасио, Рио-Колорадо и Сан-Хорхе (Мендоса), Пиркитас (Жужуй), Панчон (Сан-Хуан) и Агуа-Рика (Катамарка), к которым затем присоединятся Веладеро и Лама (Сан-Хуан), а также в результате осуществления проектов по добыче золота в Патагонии.

В результате введения в эксплуатацию указанных объектов ожидается, что структура отрасли позволит увеличить экспорт, превысив уровень 2 млрд.долл. в год.

Инвестиции в горнодобычу в 2000г. Sunshine Argentina инвестировал к концу 2000г. 100 млн. долл., чтобы пустить в эксплуатацию месторождение серебра и олова в Пиркитас, на высокогорье пров.Жужуй.

Fluor Daniel (США) завершил работу над ТЭО сооружения первого в стране предприятия по производству и рафинированию меди. Комплекс, оцениваемый в 440 млн.долл., будет иметь мощность по первоначальной переработке 175 тыс.т. рафинированной меди в год. Кроме рафинирования, предприятие будет производить 525 тыс.т. серной кислоты, что позволит построить завод по производству удобрений (последний вопрос ждет предложения на разработку ТЭО).

Корпорация Mitsubishi тоже выполнила ТЭО, которое дало положит. результаты. Вместе с Golden Peaks и Primo Resources «Митсубиси» инвестирует 2 млн. долл., чтобы осуществить геологические изыскания в Сьерра-де-Лас-Минас на границе пров.Ла-Риоха и Сан-Луис в целях поиска золота.

Фирма «Седала» (Швеция), изготовитель горношахтного оборудования, зарегистрировала в А. свой филиал.

«Есос Кнауф» (Германия) работает над горнопромп. проектом в Мендосе: завод по производству гипсовых плит и штукатурки. Капвложения составят 30 млн.долл. Фирма имеет в концессии 10 гипсовых карьеров в 18 км. от Мендосы. Завод будет иметь начальную производительность 6 млн.кв.м. гипсовых плит и 3000 т. штукатурки в год.

Petroex начал строительство завода по переработке бентонита в Пуэрто-Мадрин, который будет перерабатывать 500 т. минерала в день, после чего полученный продукт будет использоваться для производства железосодержащих окатышей для литейного производства и нефтепрома.

San Jorge – горнодобывающий проект по разведке золота и меди в Мендосе, после подтверждения запасов в объеме 146 млн.т. золотоносной руды перейдет в стадию строительства с капвложениями 100 млн.долл.

Группа Plata Minerales и Explodesa (Чили) работают над программой разведки и добычи золота и цинка в Сан-Хуане. Проект Hualilan потребует капвложений на 3 млн.долл. и будет добывать 25 тыс. унций золота в год (600 кг.).

Viceroy Resource (Канада) начала разведку путем бурения скважин в месторождении золота Гуалькамайо, в Сан-Хуане. Капвложения – 1 млн.долл.

MIM Argentina Exploraciones (Австралия) получила в концессию месторождение золота и меди в районе Подио, к западу от Кордобы. Инвестиции составят 7 млн. долл. за 5 лет.

Горняки Тукумана начали изыскательские работы на месторождении золота и меди «Ель Алсиа» в Лулесе. Инвестиции составят 20 млн. долл.

В пров.Санта-Крус 7 горных предприятий, в основном канадских, открыли 30 новых месторождений золота, серебра и меди, которые начнут разрабатываться в течение ближайших 2 лет. Потребуются капвложения в 7 млн.долл.

АО Bajo La Alumbrega (предприятия MIM Holdings Австралия, Rio Algom Канада и North Ltd. Австралия) в 1997г. пустило в эксплуатацию крупнейший в А. горнодобывающий комплекс в пров.Катамарка с объемом инвестиций 1,1 млрд.долл. Предприятие производит 180 тыс.т. меди и добывает 20 тыс.кг. золота в год. На нем работают 2,5 тыс. рабочих. Предприятие функционирует 24 часа в сутки. В 2000г. 100% продукции пошло на экспорт, на 800 млн. долл.

Potasio Rio Colorado в пров.Мендоса планирует инвестировать 100 млн.долл. в строительство завода хлористого калия для производства удобрений на экспорт. Продолжительность эксплуатации завода – 25 лет, работать на нем будут 285 чел., предприятие выйдет на полную мощность в 2001г.

Minicorporacion в составе Minorco – 46,25%, Perez Companc – 46,25% и Fornicruz – 7,5% инвестировали 270 млн.долл. в предприятия по добыче золота и серебра, которые экспортируются в Бразилию для окончательного рафинирования. На начальном этапе эксплуатации было инвестировано дополнительно 40 млн. долл. Предприятие будет добывать 6 тыс. кг./гр. золота и 60 т./гр. серебра в течение 16 лет. Штатное расписание – 300 чел. Запасы руды составляют 9 млн.т. со средним содержанием золота 10 гр. 113 гр. и серебра на 1 т. Предприятие располагается в Магальянес (Санта-Крус).

Grupo Minero Aconcagua (Канада), провинция Мендоса, выполнило предварит. ТЭО; месторождение позволит производить 30 тыс.т. в год катодной меди в течение 7 лет. Затем можно будет перейти к добыче золота и серебра. Объем капвложений оценивается в 100 млн. долл., хотя еще необходимо завершить геологические изыскания с целью разработки окончательного ТЭО.

BHP Minerals (Австралия) – 70% и Grupo Minero Aconcagua (Канада) – 30%, после 2 лет геологических изысканий объявили об открытии залежей в 1700 млн.т. меди в Катамарке. Инвестиции оцениваются в 1 млрд.долл.

Aconcagua – дочернее предприятие Northern Oriun Exploration (Канада) занимается уточнением объемов запасов меди на одном из крупных месторождений в провинции Неукен.

Pachon – предприятие в составе Combiorg и Cia Minera San Jose в пров. Сан-Хуан инвестирует в крупный проект 730 млн. долл. Речь идет о производстве концентратов меди и молибдена. Предусматривается экспорт этой продукции: 60% в Японию, Корею и Тайвань; 40% – в Европу. Объект будет работать минимум 32г., имея 590 рабочих мест. Пуск проекта в эксплуатацию намечался в 2000г., но конъюнктура мирового рынка вынудила отложить сроки завершения строительства.

Golden Park открыл запасы в 340 т. золота в пров.Сан-Луис. Содержание драг. металла в руде колеблется от 35 до 144 гр. на т. Потребуются капвложения в 70 млн.долл.

La Agenda Minera del Japon профинансирует программу геологических изысканий в различных районах А. Эта работа оценивается в 3 млн.долл. Рассматривается также возможность строительства завода рафинирования меди в провинции Санта-Фе.

Barrick Gold на своем предприятии в Сан-Хуане к 2003г. добудет 675 тыс. унций золота и 20 млн. унций серебра, инвестировав 950 млн. долл.

Объем продукции горнодобычи, в тыс. арг. песо. в ценах 1992г.

	1995г.	1996г.	1997г.	1998г.	1999г.
металлические руды	42357	40287	112042	55127	560100
неметаллические руды	123717	149456	140070	143670	149700
стройматериалы	345208	351768	378232	408348	412300
полудраг. камни	1402	1480	508	597	630

В горнодобыче А. работает 90 компаний на концессионной основе на площадях в 18 млн.га. Однако, большинство компаний находится в стадии разведки и обустройства месторождений.

Основные инвест. проекты в горнодобыче Аргентины

Инвестиции, тыс.долл.	Провинция	Минерал
1800	Сан-Хуан	золото, серебро
10800	Сан-Луис	медь, никель, кобальт
10508	Катамарка	золото, серебро
3000	Сан-Луис	золото, серебро
1000	Ла Риоха	цинк, серебро свинец
5000	Чубут	золото, серебро
5995	Сан-Луис	уран, бентонит
2000	Мендоса	медь, молибден
3000	Сан-Хуан	свинец, цинк, золото
5000	Неукен	Доломит
21500	Рио-Негро	Бентонит
1500	Жужуй	цинк, золото, серебро
5000	Жужуй	цинк, серебро, свинец
3000	Жужуй	цинк, серебро, свинец, марганец

В 1999г. продолжался рост добычи полезных ископаемых, что объясняется началом пром. разработки (или дальнейшим развитием) ряда новых крупных месторождений. В этой связи называются: «Минерия-Алумбера» (Mineria Alumbara, пров.Катамарка), «Салар дель Омбре Муэрто» (Salar del Hombre Muerto, пров.Катамарка), а также «Серро Вангвардия» (Cerro Vanguardia, пров.Санта-Крус). Продолжился рост объемов экспортных поставок золотых и серебряных концентратов и слитков, а также хлорида и карбоната лития.

А. в 1999г. оказалась затронутой существенно меньше других добывающих стран низким уровнем мировых цен. Этого удалось добиться благодаря введению в строй новых высококоррентабельных месторождений, разрабатываемых открытым способом, наличию достаточно дешевой энергии, а также высокому уровню используемых технологий.

Добыча руд металлов, в тоннах

	1995г.	1996г.	1997г.	1998г.
бериллий	-	0	0	1
кадмий	82	127	72	145
цинк	32104	31093	29000	35554
медь	-	-	30000	170300
железо	310	0	0	-
литий	-	-	697	6485
золото	837	723	2289	19500
серебро	47787	50399	52550	36200
свинец	10521	11272	13760	15005
уран	68	27	41	41

Добыча неметаллических руд и стройматериалов, в тоннах

	1995г.	1996г.	1997г.	1998г.
асбест	300	446	264	270
глина	3373878	3957740	3943,967	4000000
песок	285653	345432	145000	158000
асфальт	662	3,462	310	1906
борат	245899	342111	422 556	400000
кальцит	45899	64314	46483	45000
кварц	94938	130647	1175266	118000
флюрит	5105	5666	12172	12-000
графит	-	-	100	100
латерит	5041	2 337	2200	-
соль	3110	400	-	-
сульфат алюминия	352	306	80	-
сульфат магния	720	1440	7500	7000
сульфат соды	10604	21726	9133	9000
тальк	12474	11777	4772	4500

Проект «Бахо ла Алумбрера» является крупнейшим в горнодобывающей отрасли страны (инвестиции превысили 1,1 млрд. долл.) и реализуется консорциумом, образованным австралийской компанией M.I.M.Holdings (50%) и канадской Rio Algom и австралийской North. Добыча составляет 180 тыс.т. меди и 10 тыс.кг. золота. Порода транспортируется пульпопроводом протяженностью 270 км. в пров.Тукуман, откуда после переработки поездами отправляется в портовый терминал Росарио (пров.Санта-Фе). На предприятии работает 700 чел., кроме того предоставляется более 1750 вторичных рабочих мест. При разработке проекта было принято решение о применении вахтовой схемы работы. Рабочие смены привозятся на предприятие на недельную вахту из близлежащих городов. Данный подход позволит избежать появления «городов-призраков» после завершения разработки месторождения. 100% продукции предназначается на экспорт. В 1999г. продукция поставлялась в Японию, Индию, Канаду и Финляндию, объем продаж составил 650 млн.долл.

Разработка месторождения «Салар-дель-Омбре-Муэрто», была начата в 1997г. компанией Minera del Altiplano совместно с ам. FMC Lithium. Инвестиции превысили 110 млн.долл. Производится 10,5 тыс.т. карбида лития и 5 тыс.т. хлорида лития. 98% продукции идет на экспорт (через порты Чили).

Во II пол. 1998г. начал выдавать первую продукцию горнорудный комплекс «Серро-Вангвардия». В проект было инвестировано 270 млн.долл.

В 1999г. производство золота достигло 6 тыс.кг. в год, серебра — 60 т./год. Расчеты показывают возможность продолжения добычи еще в течение 16 лет.

Заключенное в конце 1997г. между А. и Чили двустороннее соглашение о совместной горнодобывающей деятельности, с реализацией которого арг. компании связывали большие надежды, не претворяется в жизнь из-за задержки его ратификации чилийским парламентом.

Чермет

Производит 1,2% ВВП всей промышленности. Здесь трудятся 17 тыс. чел. непосредственно в черной металлургии, и 65 тыс. чел. заняты в смежных производствах (литье, переработка, сбыт и т.п.).

А. располагает довольно развитой для Лат. Америки современной черной металлургией, которая непрерывно модернизируется. Наряду с доменным процессом имеется прямое восстановление железа. Производство стали осуществляется в основном в электропечах. Почти вся сталь разливается в машины непрерывной разливки стали. Заводы располагают широкой номенклатурой готовой продукции.

Объем производства стального проката в 2000г. возрос по сравнению с 1999г. на 18% и составил 4479 тыс.т. Экспорт продукции увеличился по сравнению с уровнем предыдущего года тоже на 18%, из которых — 375 тыс.т. в готовых металлоизделиях. Объем импорта уменьшился на 18,4% и составил 1950 тыс.т., в т.ч. — 888 тыс.т. в готовых металлоизделиях. Потребление стали в А. в 2000г. уменьшилось по сравнению с 1999г. на 3,4% и составило 3925 тыс.т.

Внутр. спрос: 40% — строительство; 40% продукции уходит в машиностроение, в ж/д отрасль, кораблестроение, для использования в быту, и т.д.; 20% потребляется энергетической отраслью и сельским хозяйством. Постоянная модернизация предприятий и расширение производственных мощностей наряду со значит. сокращением персонала привели к удвоению средней производительности в перерасчете на одного работающего в 1976-96гг. В последние годы проводились все меры, направленные на рост производительности, с тем чтобы компенсировать возрастающие расходы на зарплату и тарифы на банковское обслуживание операций. Это положительно отразилось на экспорте как в латиноам. страны, особенно в Чили, так и в Европу и даже в Китай. Спрос на продукцию черной металлургии в США оставался высоким, но арг. экспортеры проявили осторожность, опасаясь агрессивной протекционистской политики.

Потребление стали на душу населения на местном рынке, начиная с 1998г., достигло 164 кг./год по сравнению со 141 кг. в 1997г. Спад, имевший место в целом в стране, привел к потерям в черной металлургии и к сокращению прибыли на ее предприятиях.

Предприятие «Асиндар» приняло в 2000г. программу сокращения расходов на 25 млн. долл. путем снижения производства на заводе в Ла-Таблада. Кроме того, «Асиндар» сократит запланированную продажу акций со 120 до 48 млн.долл. Предприятие продолжит выполнение плана инвестиций на 20 млн. долл. на завершение строитель-

ства и пуск прокатного производства мощностью 500 тыс.т. в год на заводе в Вилья-Конституусьон (Санта-Фе) и на улучшение центров сбыта продукции предприятия «Асиндар» в Бразилии, Чили и Парагвае.

Предприятие «Сидерка» сообщило о подписании контракта на 10 млн. долл. на поставку 12 тыс.т. бесшовных стальных труб в Китай.

Нац. комиссия внешней торговли начала расследование по демпингу в связи с обвинением, выдвинутым Фортунато Бонелли против «Хердан Сидерурхика» и «Сидерухика Барро Манса» в демпинговых ценах на сортовую сталь и горячекатаный уголок. Обвинение распространяется также на производителей стали ЮАР, Тайваня, России, Румынии и Турции.

Ассоциация металлургов А. (ADIMRA) и Объединение рабочих-металлургов (UOM) подвергли критике подписание договора об автомобильном режиме между А. и Бразилией, предсказав потерю 50 тыс. рабочих мест в дополнение к уже потерянным 50 тыс. рабочих мест при режиме, действовавшем до подписания данного договора.

Предприниматели А. и Бразилии пришли к соглашению о совместной политике сбыта холоднокатаной стали арг. предприятием «Сидерар» и бразильской «Компания Сидерурхика Насиональ» (CSN). В соответствии с этим Соглашением, продукция, контролируемая в стране происхождения, поступает в другую страну без двойного досмотра. Будут запрещены меры, стимулирующие экспорт этой продукции, а также выдача гос. субсидий при их производстве.

«Сидерар» договорился с предприятиями Бразилии КСН, «Косипа» и «Усиминас», что в течение 5 лет экспорт холоднокатаной стали не должен превышать определенных объемов и цен с тем, чтобы нейтрализовать антидемпинговые усилия Нац. комиссии внешней торговли: в течение 1г. бразильские предприятия смогут экспортировать в А. не более 36 тыс. т. холоднокатаной стали, в течение 2г. — не более 38 тыс. т. и в интервале между 3 и 5 г. — не более 39тыс. ежегодно.

«М.Т. Махдалани» пустил в эксплуатацию в Тортугитас (пров. Буэнос-Айрес) новый завод по производству нержавеющей сталей, где внедрены технологии последнего поколения.

«Скрапсервис» группы «Течинт» планирует инвестировать 6 млн. долл. в сооружение скрапмельницы на заводе в Кампане для измельчения листовой стали и разделения черных и цветных металлов с целью их использования в сталеплавильном производстве. Использование полученных путем переработки скрапа стали и кож вместо вновь выработанных сокращает на 74% потребление энергии, на 84% уменьшает загрязнение воздуха и на 76% — воды.

«Течинт» слился с НКК (Япония) — своим главным конкурентом в мире, образовав таким образом крупнейшее предприятие по производству стальных бесшовных труб для нефтяной и строит. отраслей. Это объединение позволит проникнуть на рынки России, Китая и Азии в целом.

Предприятие «Сидерар» объявило о капвложениях в 140 млн. долл. до 2002г. как часть плана, роста производства — на 30% в 2000г. и на 10% в 2001г., а также увеличение экспорта на 25% в 2000г. и на 15% в 2001г. Также начато расширение линий по производству и обработке жести на заво-

де «Сидекром» в центре «Савио». Доведение линии по электролитическому покрытию листа оловом до 135 тыс.т. в год и пуск новой линии резки листа в 60 тыс.т. в год потребовали инвестиций в 45 млн. долл.

«Сидерар» удовлетворяет 90% рынка страны в жести, что составляет 25 тыс.т. в год. В 2001г. «Сидерар» планировал инвестировать 80-100 млн. долл. на расширение своих производств. Среди указанных инвестиций фигурируют линии оцинковки на заводе «Комеси Сан-Луис» в Каннинге (пров. Буэнос-Айрес), до 250 тыс.т. в год.

«Бельго Минейра» (Бразилия) выкупила акции арг. предприятия «Асиндар» на 100 млн. долл., что составляет 20% капитала. Эти средства будут в своем большинстве предназначены для погашения краткосрочных долгов и на расширение производства.

После авг. 1999г. произошло увеличение спроса на металлургическую продукцию, особенно бесшовные трубы, внутри страны и за рубежом из-за увеличения цен на нефть, что привело к росту инвестиций в нефтепром.

В конце 1999г. по инициативе фирмы «Сидерар» были введены антидемпинговые пошлины против импорта в страну горячекатаного стального проката из России, Украины и Бразилии. Было также начато расследование о поставках в А. по демпинговым ценам холоднокатаного стального проката из этих же стран.

В свою очередь США обвинили А., в ряду других стран, в экспорте холоднокатаного листа по ценам ниже себестоимости продукции

К концу года положение в отрасли улучшилось, однако итоговые показатели оказались ниже прошлогодних.

Предложение стали, в тыс.т.

	1998г.	1999г.
Отеч. сталь для проката	4216	3797
Импортная сталь (п/фабр. для проката)	456	434
Импорт прокатных листов	1180	1115
Сталь в заготовках и чушках	14	8
Итого	5866	5354
Импортная сталь в готовых изделиях.....	1298	838
Всего	7164	6192

Потребление стали

	Прямое потребление	Экспорт
1998г.	5151	2013
1999г.	4064	2128

Объем производства стального проката в 1999г. сократился на 10% против 1998г. и составил 3797 тыс.т. При этом экспорт продукции увеличился по сравнению с уровнем предыдущего года на 5,7%, составив 2128 тыс.т., из которых 315 тыс.т. в готовых металлоизделиях. Объем импорта уменьшился на 18,6% и составил 2387 тыс.т., в т.ч. 838 тыс.т. в готовых металлоизделиях.

В 1999г. рос. экспорт металлов и металлоизделий в А. составил в 7,7 млн.долл., что на 9,6% меньше уровня поставок предыдущего года.

Потребление стали в А. в 1999г. уменьшилось по сравнению с 1998г. на 21,1% и составило 4064 тыс.т. Удельное потребление стали (кг./чел.) в год на внутр. рынке страны составило в 1998г. 164 кг./чел., в 1997г. — 141 кг./чел.

Фирмы «Сидерка», «Сидерар», «Асиндар», «Асерос Сапла» продолжают оставаться ведущими фирмами в стране по производству продукции черной металлургии.

Производство продукции метпрома распределялось по основным фирмам в 1999г. следующим образом (в тыс.т.): выплавка чугуна — 2118, в т.ч. «Сидерар» — 2000, «Асерос Сапла» — 118; выплавка рубчатого железа — 1670, в т.ч. «Асиндар» — 1000, «Сидерка» — 670; производство стали — 4528, в т.ч. «Асиндар» — 1258, «Сидерка» — 950; «Сидерар» — 2000; производство стального литья — 4180, в т.ч. «Сидерка» — 950, «Сидерар» — 1900, «Асиндар» — 1200; производство горячего стального проката — 4622, в т.ч. «Сидерар» — 2100, «Асиндар» — 1040, «Сидерка» (трубы бесшовные) — 770; производство холодного стального проката — 1409, в т.ч. «Сидерар» (стальной лист) — 1350; производство жести («Сидерар») — 120.

В области производства чугуна ведущее место занимает фирма «Сидерар». В соответствии со своей программой развития фирма планирует увеличить производство чугуна с 2 до 3,5-4 млн.т. в год, для чего потребуются капвложения в 1 млрд. долл.

Фирма «Асиндар», одна из ведущих производителей стали в стране, выполняет программу модернизации и расширения производства. Фирма запускает прокатный стан итальянского производства стоимостью 25 млн.долл., что позволит расширить номенклатуру изделий и увеличить производство продукции на 30%. Будет установлено также новое оборудование для непрерывной разливки стали, подписан контракт с итальянской фирмой «Даниели» на изготовление прокатного стана мощностью 500 тыс.т. в год, планируется увеличить производство проволоки и кабеля. Будут инвестированы средства в целях улучшения системы информатики и уменьшения адм. расходов.

В области производства труб для нефтяной промышленности лидирующее место занимает фирма «Сидерка». Фирма выполняет свой план инвестиций, предусматривающий вложение 160 млн. долл. в ближайшие 2г., открыла цех по термическому закаливанию стали и линию по производству спец. сталей. Будут направлены средства на оптимизацию расходов по выпуску продукции и уменьшению складских запасов.

Производство и торговля автомобилями (шт.)

	1997г.	1998г.	1999г.
Производство	446306	457957	304957
Сбыт нац. автомашин в стране	228297	221967	198129
Импорт.....	198029	233401	159549
Продано на внутр. рынке.....	426326	455368	357678
Экспорт.....	210386	237457	89831
Запасы на заводах.....	27822	26355	12231

В 1999г. произошел рост инвест. активности металлургических фирм.

Фирма «Асиндар» приобрела 90% акций фирмы «Асотах» (Бразилия), которая производит металл для строительства с годовым объемом 800 тыс.т., стоимостью 10,8 млн. долл.

Фирма «Сидерка» приобрела за 43 млн. долл. контрольный пакет акций завода по производству труб бразильской фирмы Confab Industrial do Brasil. Ведутся переговоры с франц. фирмой Usinor по созданию современного предприятия для производства продукции для автомобильной промышленности, с фирмой НКК (Япония) по производству и продаже бесшовных труб. «Сидерка» и фирма Algoma Steel (Канада) ведут переговоры по лизинговому контракту сроком на 20 лет, который

позволит арг. фирме производить бесшовные трубы в Канаде в объеме 2.45 млн.т. в год. «Сидерка» планирует расширить свое присутствие на рынке Японии, где хочет продавать свою продукцию для строительства нефте- и газопроводов.

Алюминий

Производством алюминиевых слитков занимается предприятие «Алуар», завод которого располагается в Пуэрто-Мадрин, пров.Чубут. Производственные мощности предприятия составляют 270 тыс.т. в год. Постоянное внедрение современных технологий позволило не только обеспечить эффективное использование 98% производственных мощностей, но также превзойти межд. стандарты качества продукции.

Фирма использует большую часть электроэнергии ГЭС «Футалеуфу» (270-300 мвт. из 330), в которой «Алуар» имеет 59% капитала и концессию на 30 лет с 1995г. Одновременно она имеет 4 теплогенератора общей мощностью 90 мвт., которые работают на газе. Владельцем 52% ее капитала является «Сипал».

К концу 1996г. «Сипал» заключила соглашение с «Алкан Алюминий Холдингс», с тем чтобы приобрести пакет акций С&К (бывшая «Камеа» и «Кикса»), после чего она завладела почти всем капиталом предприятия. Слияние было утверждено 23.04.97г., что привело к созданию АО «Дивисьон Элаборадос».

В предприятии «Трелпа» (Электрический транспорт Патагонии) ее участие составило 40%. Основные предприятия, участвующие в его капитале: «Сипал» (Инвест. компания А. и Лат. Америки), «Песерре» и «Эстансиас Сан-Хавьер де Катамарка» с общим капиталом 53,45%.

«Рефинериас Уболди», также с двумя заводами: один — небольшой в пров.Буэнос-Айрес, а второй — в Пуэрто Мадрин, пров.Чубут, причем на последнем производятся спец. сплавы для экспорта.

В стране производятся прокат (рулон, лист, диски, желоба, крышки для бутылок и фольга) — 28%, экструзия (штанги и трубы) — 26%, катанка и проволока — 25%, литье и прочие изделия — 33%.

Потребителями являются: гражд. строительство — 25%; транспорт — 17,9%; энергетика — 14,5%, изготовление посуды и упаковки, предметов гигиены — 11,7%; товары ширпотреба, сталеплавильное производство — 8,3%; машины и оборудование — 3,3% и др. — 7,7%.

В 2000г. потребление алюминия сократилось по сравнению с 1999г. на 9% и составило 105,9 тыс.т. Производство алюминия в 2000г. получило большой импульс роста по сравнению с предыдущим годом, благодаря расширению установленных мощностей, которые на заводе предприятия «Алуар» достигли 265 тыс.т. в год.

Указанный рост производства предопределил значит. увеличение экспорта, при сохранении цен в течение всего года на уровне 1500 долл. за тонну.

Минэнергетики освободил крупных потребителей электроэнергии пров.Чубут от оплаты так называемого «энергетического резерва», внедренного в 1977г. Эти удержания увеличивали затраты на производство алюминия на 7%. Освобождение от этого бремени в значит. степени помогло алюминиевой промышленности провинции. Следует иметь ввиду, что электрическая составляющая затрат на производство алюминия велика — 25%.

«Алуар» объявил о намерении инвестировать 2 млрд.долл. в течение ближайших 5 лет на следующие 4 проекта: расширение производительных мощностей на заводе Пуэрто-Мадрин с 265 до 400 тыс.т.; строительство новой ТЭЦ; строительство нового завода в Патагонии на 250 тыс.т. в год; модернизация линий прокатки. Производственные мощности предприятия «Алуар» достигнут 650 тыс.т. алюминия в год, увеличив более чем вдвое свое присутствие на мировом рынке этого металла.

Объем производства первичного алюминия в 1999г. увеличился на 10,6% по сравнению с 1998г. и составил 206,4 тыс.т. Более половины (53,2%) первичного алюминия А. экспортировала. Было также экспортировано в 1999г. алюминиевых полуфабрикатов в 39,7 тыс.т. В то же время импорт полуфабрикатов превысил их экспорт и составил 42,6 тыс.т.

Производство, импорт и экспорт алюминия, в тыс.т.

	1996г.	1997г.	1998г.	1999г.
Производство перв. алюминия.....	185,9	187,2	186,7	206,4
Производство втор. восстан. алюминия.....	15,8	19,7	20,9	18
Импорт полуфабрикатов.....	35,7	38,2	35,6	42,6
Экспорт первичного алюминия.....	92,2	110,7	82	109,8
Экспорт полуфабрикатов.....	24,7	27,8	36,5	39,7
Потребление.....	237,4	245,1	243,2	267

В целом потребление алюминия в стране увеличилось и составило 267 тыс.т., что превышает уровень 1998г. на 9,8%.

Ведущей арг. компанией по производству алюминия продолжает оставаться фирма «Алуар». Главное предприятие фирмы находится в пров. Чубут, проектная мощность завода 190 тыс.т. первичного алюминия в год. Коэффициент использования мощностей достигает 98%. Продукция завода полностью соответствует межд. стандартам качества.

Потребляемый объем алюминия по отраслям промышленности распределялся в 1999г. следующим образом: гражд. строительство – 25%; транспорт – 17,9%; энергетика – 14,5%; пищевая и фармацевтическая промышленность – 11,7%; производство товаров бытового назначения – 11,6%; сталелитейное производство – 8,3%; другие отрасли – 11%.

Основными фирмами по переработке алюминия остаются «Дивисьон Элаборадос», «Рефинериас Уболди», «Пирелли Коблес», «Эспиноса», «Фламиа». «Имба», «Соинко».

По продуктам переработки первичный алюминий распределяется на следующие основные группы: продукты проката (рулоны, лист, упаковочный материал) – 28%; строительные профили и трубы – 26%; кабельная продукция и проволока – 13%, отливки и другие виды – 33%.

Постоянное развитие пром. производства, наличие устойчивого спроса на алюминий на внутр. и внешнем рынке, а также достаточно развитая энергетика в А. способствуют расширению объемов производства предприятий алюминиевой промышленности.

Фирма «Алуар» закончила в 1999г. работы по расширению своих мощностей по производству алюминия до 260 тыс.т. Планируется экспорт до 150 тыс.т. алюминия в Японию, Европу и США, что по расчетам может принести до 115 млн. долл. Совместно с иноинвесторами фирма «Алуар» планирует вложить 1,5 млрд. долл. в новый завод алю-

миния мощностью 250 тыс.т. алюминия в год в пров. Чубут.

Химпром

Общий объем производства хим. и нефтехимпрома оценивается в 3,4 млн.т. продукции, что составляет 6% ВВП и 25% добавленной стоимости в пром. секторе. 36% продукции приходится на основную (базовую) химию, 25% – на полуфабрикаты и компоненты, 39% – на готовые материалы и изделия.

Непосредственно в области химии и нефтехимии в А. оперируют 55 компаний, где занято 9 тыс. чел. В производстве побочных продуктов и изделий (резина, пластмассы, пластики, агрохимия и удобрения, фармацевтика и косметика) зарегистрировано 3,5 тыс. компаний, на которых задействовано 130 тыс. чел.

А. импортирует 2,5 млн.т. продукции (в 1997г. – 2 млн.т.) и экспортирует 563 тыс.т. (в 1998г. – 489 тыс.т.), из которых 75% приходится на долю готовых продуктов и изделий.

В 1993-98гг., несмотря на то, что внутр. рынок характеризовался устойчивым 7% среднегодовым ростом спроса, резкое увеличение объемов импорта в страну и неблагоприятная мировая конъюнктура привели к тому, что арг. предприятия этого сектора переживали весьма серьезный кризис. 15 крупных предприятий было закрыто, а число рабочих мест сократилось примерно на 30%.

Продолжается начавшаяся в 2000г. волна слияний и взаимных поглощений компаний как на нац., так и на региональном и межд. уровнях. Согласно оценкам экспертов, в 2000г. следует ожидать незначит. роста объема производства при некоторой активизации деятельности иноинвесторов.

Основная (базовая) химия. Спад производства серной кислоты, начавшийся в 1999г., был остановлен, наметился некоторый рост, который, однако, не позволил достичь уровня 1996-98гг. В 2000г. производство серной кислоты составило 175,4 тыс.т. (в 1998г. – 188,3 тыс.т.). Среди факторов, оказавших основное влияние на этот процесс, эксперты называют незначит. восстановление спроса со стороны нац. производителей удобрений и синтетических волокон. Кроме того, стабилизация экономики Бразилии позволила увеличить экспорт в эту страну, являющуюся одним из крупнейших импортеров продукции арг. химпрома.

Производство продуктов базовой химии, в тыс.т.

	1995г.	1996г.	1997г.	1998г.	1999г.
Серная кислота.....	180,7	192,9	186,4	188,3	165,8
Хлор.....	148,6	148,2	142,8	142,1	141,2
Каустическая сода.....	166,6	154,5	148,9	146	143,2

Производство хлора и каустической соды продолжали неуклонно сокращаться. Мировой рынок каустической соды переживает последние годы заметное сокращение предложения при росте закупочных цен. Бельгийская компания Solvay-Indupa контролирует 40% производства каустической соды в А. В конце 2000г. из-за тех. неполадок компания была вынуждена приостановить производство на ряде своих заводов, но смогла выполнить все свои обязательства за счет складских резервов и импорта.

Нефтехимпром. Основными продуктами являются ароматические соединения, этилен, стирол,

метанол, формальдегид, толуол, термопластики. Производство «привязано» к провинциям, где ведется нефте- и газодобыча (Буэнос-Айрес, Неукен, Мендоса, Санта-Фе и Огненная Земля).

Ни одна из газодобывающих компаний А. не специализируется только на нефтехим. переработке сырья, предпочитая его использование в качестве топлива.

В 2000г. было отмечено продолжение некоторого роста спроса и потребления на продукцию нефтехим. промышленности, начавшееся в 1999г. В некоторых случаях спрос значительно превышал возможности нац. производственной базы, что нашло отражение в росте импорта.

Основные производители продукции нефтехим. промышленности – компании Repsol-YPF, Cidal (этилен), Resinfor-Metanol, Piero, Masisa, Carboclog и др.

Среди наиболее значит. инвест. проектов можно отметить расширение производства на заводе компании Polo Petroquimico de Bahia Blanca (PVB) по производству этилена с 275 тыс.т. в год до 700 тыс.т. в год. Корпорация Polisar увеличила производство полиэтилена с 260 тыс.т. до 650 тыс.т.

Корпорация Repsol-YPF планирует в течение 2001-03гг. повысить производительность Petroquimica La Plata по производству ароматических углеводородов с 350 тыс.т. в год до 850 тыс.т. в год, что потребует привлечения инвестиций в 240 млн. долл. Кроме того, предполагается увеличение производства линейных ажилбензатов до 60 тыс.т. в год.

Во II пол. 2001г. корпорация Repsol-YPF намеревалась ввести в строй новый завод по производству метанола в Неукене производительностью 400 тыс.т. в год.

Производство и переработка пластмасс. 1700 МСП, на которых работает более 30 тыс. чел. Возросла доля современного импортного оборудования, в тех. процессах производства пластмасс, что повысило производительность труда и качество продукции. А. сейчас располагает в данной отрасли самыми передовыми технологиями.

Потребление термопластиков, в тыс.т.

	1995г.	1996г.	1997г.	1998г.	1999г.
ПВХ.....	117,7	131	149,8	148	133
Полистирол.....	41,4	47,6	53	58,3	55
Полиэтилен низкой плотности.....	211	225,6	273,2	256,1	260
Полиэтилен высокой плотности.....	136,7	157,9	192,4	216,9	214
Полипропилен.....	101,3	144,8	167,5	187	192

По данным Нефтехим. института, производимый в стране полихлорвинил (ПВХ) использовался следующим образом: 48% – пластиковые трубы, обвязка и т.д.; 12% – бутылки; 16% – оплетка кабелей; 11% – обувная промышленность; 7% – производство фотопленки и фотоматериалов; 6% – прочее. Полистираны низкой и высокой плотности: 35% – пластиковые контейнеры; 32% – упаковка, 16% – холодильная техника; 7% – изоляция; 7% – автопром; 2% – косметика и фармацевтика; 1% – прочее. Полистирол : 60% – строительство; 35% – контейнеры и упаковка; 5% – прочее.

Компания Petroquimica Cuyo производитель полипропилена, стала в 2000г. первой арг. компанией данного сектора официально сертифицированной по межд. стандарту ISO/DIS 14001. Указанную сертификацию в 2000г. прошла Petroken (Petroquimica Ensenada).

Производство полиэтилена удвоилось в 2000г. и достигло 120 тыс.т. Значит. доля продукции идет на экспорт. Потребление этиленгликольполитерфталата для производства упаковочных материалов выросло на 50% – до 141 тыс.т.; в конце 1998г. корпорация Estman Kodak открыла завод в г.Зарате (пров. Буэнос-Айрес), который на 90% удовлетворяет внутр. спрос.

Агрехимия. Внедрение новых технологий и значит. капвложения позволили обеспечить удовлетворение внутр. потребностей, а также поставить часть продукции, особенно пестицидов, на экспорт. Рынок потребления пестицидов оценивался в 2000г. в 600 млн.долл., что на 30% ниже показателя 1997г. Снижение спроса обусловлено тяжелым фин. положением арг. сельхозпроизводителей.

50 предприятий выпускают агрохим. продукцию. 90% производства мин. удобрений и средств защиты растений контролируют 10-12 фирм, к числу которых относятся Agar Cross, Atanor, Bayer, Cianomid, Dow Elanco, Dupont, Sumitomo, Protertil, Zeneca.

Задержка с введением в строй завода по производству аммиака и мочевины фирмы «Профертил» в г.Байя-Бланка не позволили в 2000г. отказаться от импорта указанных продуктов. Вывод завода на полную мощность к концу 2001г. обеспечит производство аммиака в 675 тыс.т. и мочевины – в 1,1 млн.т. в год. Ожидается, что А. полностью удовлетворит свои внутр. потребности в азотосодержащих удобрениях. Арг. экспорт мочевины может составить 75 млн. долл. в год.

Производство синтетического каучука. В стране имеются 150 предприятий изготавливающих продукцию из каучука, на которых работают 7 тыс. чел.

А. потребляет различные типы каучука, однако сама производит только стирол-бутадиеновый (СБР) и нитрильный каучуки. Единственным производителем является фирма «ПАСА – Петрокимика Аргентина» (с 1994г. контрольный пакет акций принадлежит группе «Перес Компанк»). Производственная мощность комбината в Сан-Лоренсо (пров. Санта-Фе), составляет 54 тыс.т. СБР и 2 тыс.т. нитрильного каучука в год. Производство латекса сконцентрировано на двух фирмах: «Дау Кимика Аргентина» и «Басф де Аргентина», которые совокупно производят 11500 т. продукции в год.

Основные показатели потребления каучука и латекса, в тоннах

	1995г.	1996г.	1997г.	1998г.	1999г.
Натуральный каучук.....	29727	32750	39650	43310	25000
Синтетический каучук.....	59366	59290	76940	72130	52000
СБР.....	31743	31730	37700	32363	23000
Нитрильный.....	1224	1480	2340	1880	1300
Полибутадиен.....	12118	11820	15050	14620	11000
Бутил-каучук.....	1516	1510	1810	2150	1600
Другие сорта.....	2200	3510	5500	7430	5600

Основные производители автомобильных шин

	ед./день	доля экспорта
«Бриджстоун».....	8000	30
«Гуд Еар».....	5000	10
«Пирелли».....	8000	14
«Фатэ».....	10000	40

Показатели шинной промышленности, в тыс.шт.

	1995г.	1996г.	1997г.	1998г.	1999г.
Производство.....	7177	7574	8534	9516	8250
Импорт.....	1271	1989	3160	3150	3520
Экспорт.....	2447	2168	2860	3800	4350
Внутреннее потребление.....	6228	7159	8984	8450	7300

В 2000г. арг. производители каучука продолжали испытывать сильное давление в связи с возрастающим объемом импорта из стран ЮВА и Китая.

Спрос на каучук в 2000г. на внутр. рынке был в значит. степени снижен в результате переноса производства шин фирмы Good Year в Бразилию, уменьшения доли нац. узлов и компонентов при сборке автомобилей, вследствие слабости рынка восстановления шин и очень жесткой конкуренции импорта, в т.ч. обуви.

Сектор промышленности, производящей камеры и шины для автомобилей, а также для с/х и дорожных машин, представлен тремя фирмами. Две из них с инокапиталом, в т.ч. японская фирма «Бриджстоун», имеющая мощности для производства 8 тыс. шин в день, из которых 30% экспортируются; вторая фирма – итальянская «Пирелли», которая тоже имеет дневную производительность до 8 тыс. шин, из которых 14% экспортируются. Нац. фирма «Фате» имеет производительность 10 тыс. покрышек в день, экспортирует 40% своей продукции. Фирма «Гуд-Еар» решила прекратить производство в А. и снабжать этот рынок посредством импорта своей продукции из Бразилии. Эта фирма в сотрудничестве с фирмой «Континенталь» владеет 53% арг. рынка.

На рынке присутствуют также несколько небольших фирм, которые производят покрышки и камеры для колес машин и механизмов различного назначения: «Гомител», «Гомар Автомоторес», «Тайясоуля А. де Неуматикос» и др. В общей сложности на этих предприятиях работает 4 тыс. чел.

Производство шин в стране распределяется следующим образом: традиц. (с камерой) – 20%, бескамерные – 80%.

Высокий тех. уровень производства этой продукции позволил в последние годы проникнуть на такие требовательные рынки, как США, Ср. Восток, Европа и Австралия, куда направляется 26% всего экспорта, в то время как Бразилия остается лидером, за которым следуют другие члены Меркосур (71%).

Что касается импорта, то 47% шин поступает из Бразилии, 47% – из-за пределов Меркосур и 6% – из других источников. Fate изучает возможность строительства нового завода по производству шин для грузовиков в Сан-Фернандо (пров. Буэнос-Айрес). Капвложения составят 100 млн.долл. В наст. вр. импортируется 100% шин этого типа.

Rigelli объявил об инвестировании 20 млн.долл. с целью расширения производства для экспорта. Завод планируется построить в г. Мерло (пров. Буэнос-Айрес).

Хим. лекарственные препараты. Их производят 360 лабораторий, из которых 54% являются нац., а остальные 46% принадлежат инофирмам, в т.ч. ам. – 17%, немецким – 14%, швейцарским – 9%, остальные лаборатории (6%) принадлежат другим европейским фирмам.

Для данного сектора экономики характерна высокая степень монополизации, когда 50 ведущих нац. и зарубежных фирм производят 96% лекарств в стране.

Производство хим. лекарственных препаратов в общем объеме индустриального ВВП А. составляет 2,5%. Около 50% исходных материалов на 300 млн.долл. ежегодно импортируется. Экспорт готовой продукции оценивается в 60 млн.долл. Общие ежегодные объемы производства в данном секторе

составляют 4 млрд. долл., в то время как объемы розничных продаж достигают ежегодно 5,2 млрд. долл.

В производстве препаратов занято до 21 тыс. чел. Всего **производится 7,5 тыс. наименований медикаментов**, которые распространяются через сеть в 7 тыс. аптек.

Среди основных (по объемам продаж) лабораторий: Roemmers, Bago, Roche, Hoeschst-Marion-Ronsel, Merck-Sharp-Dohme-Sidus, Novartis, Bristol-Maers-Sguibb и ряд других.

Розничная торговля готовыми мед. препаратами еще более монополизирована. 4 основные фирмы обеспечивают 35% продаж лекарств: Dragueria del Sur (13%), Dragueria Monroe (10%), Dragueria Americana (6%), Dragueria Barracas/Suizo (6%). Оставшиеся 65% рынка поделены между 100 мелкими дистрибуторными фирмами.

В 2000г. зафиксирован некоторый спад в физ. объеме продаж медикаментов из-за общего падения уровня доходов населения и роста безработицы. Падение продаж было компенсировано повышением цен лабораториями производителями.

В 2000г. вступил в действие закон № 24.481 «О патентах», регулирующий вопросы патентной защиты всех видов изобретений в области лекарственных препаратов. По закону необходимо патентовать только новые лекарственные препараты и необходимо покупать у изобретателя право на их производство. По мнению иностр. лабораторий-производителей, закон не в полной мере защищает их права. Американское правительство возбудило иск к А. в рамках ВТО относительно закона о мед. патентах.

Производство хим., лекарственных препаратов продолжает расширяться. Введены в строй: завод фирмы Roche в г.Пилар стоимостью 30 млн.долл. и завод фирмы Roemmers, стоимостью 65 млн.долл. Расширили производство препаратов на существующих мощностях фирмы Sciering, Medam, Genencor.

Машиностроение

Среди латиноам. стран А. традиционно выделяется довольно развитой металлообрабатывающей промышленностью. Стоимость ее продукции составляет 33-34% от общей стоимости пром. продукции в стране. Подавляющее большинство предприятий отрасли инвестированы зарубежными компаниями. Победа в тендере определяется по следующим показателям: новизна технологии; цена; скорость исполнения проекта; способность к самофинансированию; продолжительность отсрочки платежей (кредитование).

На инвест. рынке прочно обосновались филиалы: «Форд», «Рено», «Фиат». «Мерседес-Бенц», «Стандарт Электрик», «Оливетти», ИБМ, «Сименс», «Филипс», «Дженерал Моторс».

Основные виды продукции машиностроения: транспортные средства, с/х машиностроение, электрохимическая промышленность, станкостроение, энергетическое и электронное оборудование.

Автопром. В этой отрасли работают 13 компаний, из которых 8 специализируются на легковых автомобилях: «Рено», «Форд»; (который также производит грузовики), «Фиат», «Крайслер», «Дженерал Моторс», «Севел» («Пежо» и «Ситроен»), «Тойота» и «Фольксваген». Остальные выступают на рынке грузовиков и автобусов: «Иве-

ко», «Мерседес-Бенц», «Скания», «Декароли» и «Эльдеталье».

Совокупная установленная мощность отрасли составляет 880 тыс. автомобилей в год. Сеть дилеров по сбыту автомобилей насчитывает 800 агентов, 40% из которых сосредоточено в зоне фед. столицы и Большого Буэнос-Айреса. Наблюдается широкое проникновение дизельных моторов, причем на всех новых автомобилях без исключения.

Автопарк страны по состоянию на 31.12.99г. составил 6,6 млн. автосредств.

Производство и торговля автомобилями (шт.)

	1997г.	1998г.	1999г.
Производство.....	446306	457957	304957
Сбыт нац. автомашин в стране	228297	221967	198129
Импорт.....	198029	233401	159549
Продано на внутр. рынке	426326	455368	357678
Экспорт.....	210386	237457	89831
Запасы на заводах.....	27822	26355	12231

Правительства А. и Бразилии пришли к соглашению о продлении до 2006г. нового автомобильного режима. 60% узлов собираемых автомобилями должны изготавливаться на рынке Меркосур, а 40% узлов могут быть импортированы извне. Легковые автомобили, собираемые в каждой из двух стран в отдельности, должны содержать 30% узлов данной страны. Для грузовых автомобилей этот лимит установлен в 25%.

Если какой-то сборочный завод не выполняет установленные лимиты нац. узлов и частей, то разрешается компенсировать дефицит за счет превышения соответствующих лимитов другого завода по договоренности с ним: до 9% в 2000г., 6% — в 2001г. и 3% в 2002г.

Допускаются отклонения от указанных компенсационных лимитов: 6,2% в 2000г., 10,5% в 2001г., 16,2% в 2002г. и 22,2% в 2003г. В случае невыполнения указанных норм при импорте узлов и частей сверх нормы будет налагаться штраф — 75% тамож. тарифа, а при ввозе автомобилей — 70%.

Предложение автомобилей дилерам в 2000г. по сравнению с предыдущим годом сократилось на 19,2%, главным образом из-за уменьшения импорта и в меньшей степени из-за снижения предложения нац. автопрома. Производство автотранспорта в стране в 2000г. увеличилось на 11,4%. С 1 нояб. 2000г. были аннулированы внутр. налоги (4%) для автомобилей стоимостью 15–22 тыс. песо и сокращены налоги с 8 до 4% для автомобилей стоимостью свыше 22 тыс. песо.

Сужение авторыннка 2г. подряд принесло большие потери в торговле этим товаром: порядка 1,3 млрд.долл. в 1999–2000гг. Заводы работали ниже 50% своей мощности, и не просматривалась перспектива оживления отрасли в 2001г.

Рынок использованных автомобилей в 2000г. также снизился на 15%, хотя это снижение меньше, чем на рынке новых автомобилей. Соотношение между количеством проданных новых и б/у автомобилей в 2000г. поднялось до 1,8 по сравнению 1999г., когда эта величина составляла 2,6.

Продажа импортных автомобилей снизилась более заметно, чем продажа нац. Среди прочих причин снижение импорта объясняется увеличением импортной пошлины в связи с заключенным Соглашением об автомобильном режиме с Бразилией. Тем не менее страна продолжит импорт автомобилей, особенно высококласных.

«Скания» начала программу экспорта деталей трансмиссии в Голландию. Продажа 500 дифференциалов и коробок передач дополняют программу прямых поставок автомобильных узлов в Европу, а также сборки дифференциалов на заводе осей «Скании» в Бразилии.

«Пежо» намерен экспортировать 3600 своих автомобилей в Европу. «Дженерал Моторс» начинает экспорт в Мексику. «Рено» тоже планирует экспортировать в Мексику свои модели «Клио» и «Кангу» и импортировать автомобили, которые «Ниссан» собирает там. «Форд» также предусматривает увеличить на 80% свой экспорт в 2001г.: речь идет о продаже модели «Фокус» в Бразилию и Чили и также 1тыс. шт./мес. своего пикапа «Рейнджер» в Мексику.

«Камуцци» (Италия) инвестирует 1,5 млн. долл. на строительство завода по производству цилиндров в пров. Буэнос-Айрес.

«Фольксваген» выделяет 250 млн.долл. для расширения завода «Транзакс» (Кордоба) по производству трансмиссий, который поставляет их на свои заводы в Испании, Мексике и Германии.

International Manufacture приступил к серийному производству в г.Килмес (пров. Буэнос-Айрес) миниавтобуса на оригинальных узлах фирмы Dahiatsu (Япония) с арг. кузовом.

Montich вложит 11 млн. долл. на строительство в Сан-Франциско (пров.Кордоба) завода по производству узлов и частей для коробок передач, которые производит «Фольксваген» в этой провинции.

«Форд» в фев. 2001г. завершил строительство цеха покраски автомобилей в г.Хенерал Пачеко, инвестировав в это предприятие 32 млн.долл.

Denso, Япония выкупила часть предприятия «Фиат» за 426 млн.долл.

Coafi, имеющая лицензию Daewoo в А., планирует сборку 2 моделей городских грузовиков марки «Аграле» (Бразилия), чтобы тем самым прекратить импорт подобных машин на заводе фирмы Perkins в Кордобе с капвложениями в 30 млн.долл.

Marcopolo (Бразилия) намеревается построить линию по производству миниавтобусов. Они будут производиться фирмой Agrale (Бразилия) и арг. фирмой AuL на заводе кузовов в г. Рио-Куарто и будут оборудованы моторами Perkins. Смета составит 15 млн.долл.

«Фольксваген» начал выпуск моделей Seat Cordoba с капвложениями в 15 млн. долл.

«Рено» снял с производства модель R-19 и начал выпуск модели Clio Fase2 в Кордобе, инвестировав 25 млн.долл. Ранее она была импортирована из Бразилии, а теперь запущена в производство в А.

«Мерседес- Бенц» и «Крайслер» образовали СП в А., в результате чего появилось предприятие Daimler Chrysler Argentina.

«Дженерал Моторс» выкупил 20% акций «Фиата», «Фиат», в свою очередь, участвует 5,15% в делах «Дженерал Моторс». Операция стоила ее участникам 2,4 млрд долл. и нацелена на производство моторов и узлов, на сокращение расходов и увеличение предложения рынку.

«Форд» начал выпуск местной модели Focus, исполнил новый дизайн модели Escort и поставил новый мотор на пикап Ranger. Выпустил также новую модель Transit с большей грузоподъемностью.

«Мерседес-Бенц» провел презентацию новой модели Clase A Elegance Plus с мотором 1,9 л.

«Дженерал Моторс» удвоил свое акционерное участие в «Сузуки», вложив в это мероприятие 600 млн.долл. и приобретя тем самым 20% японской компании.

«Форд» сделал презентацию новой марки Ford Cargo C 915, запустил новую линию грузовиков.

«Фиат-Ауто» сконцентрирует значит. часть своей деятельности в Кордобе, с тем чтобы снизить затраты и сосредоточиться на внутр. рынке.

Все упомянутые автомобильные фирмы мира, действующие в А., не теряют времени и не жалеют средств и усилий для самой широкой экспансии на этот латиноам. рынок, постоянно совершенствуя и обновляя модели своих автомобилей. И все это происходит, несмотря на то, что уже давно созданная установленная мощность по производству автомобилей в стране (880 тыс. автомобилей в год) используется из года в год менее чем на 50%.

В 2000г. в А. побывали две делегации ОАО «Камаз». Коммерческая делегация ТФК «Камаз» в июне 2000г. осуществила «рекогносцировку» рынка и пришла к выводу о перспективности выхода марки «Камаз» на арг. рынок, несмотря на неудачи 80г., когда продажи советской автотехники не сопровождались поставками запчастей и услугами авто-сервиса даже на этапе гарантийного периода.

Делегация во главе с гендиректором ОАО «Камаз» И.М.Костиным с 28 авг. по 2 сент. участвовала в «ЭКСПО- сжатый природный газ – 2000» (Expo-GNC-2000) в Буэнос-Айресе. ОАО «Камаз» имел свой стенд, на котором в качестве главного экспоната был представлен прототип двигателя, работающего на сжатом газе. Этот прототип разрабатывался на ОАО «Камаз» при участии арг. фирмы Gazmotor, которая работает над проблемой перевода дизельных моторов на газовые также с **рос. заводами АМО ЗИЛ и ОАО «Заволжский моторный завод»**, которые вместе с ОАО «Камаз» покрывают диапазоны мощностей от 160 до 340 л.с.

Данный проект является перспективным, т.к. речь идет о весьма экологически чистых и экономичных в эксплуатации двигателях, выводящих указанные рос. заводы на уровень норм «Евро-2» и выше. Если проект будет выполнен, то перед рос. автомобильной (грузовой) промышленностью распахнутся двери мирового рынка.

В 1998г. в А. было поставлено 100 автомашин «Газель» Горьковского завода (общее количество экспортированных автомобилей с начала поставок составляет **400 шт.**), и был подписан контракт на поставку грузовиков «ГАЗ-3309» (до 100 шт.). В А. было поставлено 2 образца грузовиков автозавода ЗИЛ и достигнута договоренность с правительством пров.Кордоба об организации сборки грузовых автомашин марки ЗИЛ в А.

В конце 1998г. в страну начали поступать легкие автомобили Тольятинского автозавода. В 1999г. из России в А. было поставлено грузовых автомобилей на 200 тыс. долл. и легковых автомобилей – на 340 тыс. долл.

Производство автомобилей в 1999г. значительно уменьшилось в первую очередь из-за резкого сокращения экспорта в Бразилию и в меньшей степени из-за понижения спроса на местном арг. рынке. Причем, благодаря введению «Плана Сап-е», ограничившему импорт, сбыт населению нац. автомобилей пострадал сравнительно меньше чем

ожидалось. Более того, в этот период **было принято решение о производстве в А. экологически чистого автомобиля** с максим. количеством узлов нац. производства. Назначена субсидия в 2,5 тыс.долл. на каждый автомобиль, имеющий 60% нац. узлов сборки.

В последние месяцы 1999г. увеличились продажи автомобилей second hand. Эта ситуация сложилась в связи с общим положением рынка и падением цен. Наибольшим спросом пользовались автомобили с 5-летним сроком службы.

Действующий режим деятельности предприятий автопрома обязывает их осуществлять модернизацию производств, т.к. автозаводы могут использовать при сборке автомашин импортные комплектующие только до 40% от стоимости машины.

При этом, принятый в 1996г. декрет исполнительной власти №33/96 обязывает изменить процентное содержание импортных узлов при изготовлении легковых автомашин в А. с 40% в 1977г. до 32,5% к 1999г. и с 42% до 32,5% соответственно для грузовых автомашин. В случае выпуска новых моделей, разрешается в течение 3 лет использовать импортные комплектующие в объеме до 50%.

В 1998г. был принят правит. декрет №467/98 об обязат. обновлении транспорта автобусных парков, которые в 1998г. должны были иметь не менее 10% автобусов с клиренсом 40 см., а к 2000г. сменить весь парк машин на автобусы с указанным клиренсом. Растет количество транспорта, работающего на диз. топливе и газе. Доля автомобилей с дизельными моторами в 1999г. составила 37,7% от общего производства.

Предприятия А. и Бразилии согласовали позиции, чтобы просить свои правительства пролонгировать до 2005г. действие совместного спец. режима, который защищает рынок от конкуренции других стран.

Основные пункты соглашения следующие: общий внешний импортный тариф – 35% на закупки, осуществляемые частными лицами и фирмами, которые не имеют автопредприятий; в регионе Таюке будет введен спец. тариф на импорт автомашин для предприятий, находящихся в регионе; между предприятиями А. и Бразилии сохранится система компенсирования импорта и экспорта; будет создана спец. программа, согласно которой автомашины будут иметь определенный процент узлов (деталей) местного производства.

Производство тракторов и сельхозтехники. С 1995г., когда появились первые признаки оживления спроса на с/х оборудование.

Рынок тракторов, изготавливаемых в А., возглавляет фирма «Дэуц», которая с 1996г. перешла под контроль североам. компании «Агко». Далее следует фирма «Джон Дир» и «Занелло» (выпускает тракторы с бразильским двигателем мощностью значительно выше, чем у других производителей). На арг. рынке имеется широкий выбор иностр. техники, предлагаемый фирмами «Агротекния» («Фиат»-Италия), «Валтра» («Валмет»-Бразилия), «СИДЕФ» («Валмет» и «Кейс» – США), «Форд» (Бразилия и Канада), «Макроса и Тортоне». Фирма «Белтрейд» (Россия, Белоруссия), которая раньше активно работала на этом рынке, прекратила свое существование.

Установленные производственные мощности составляют 25тыс. машин в год при работе в 2 сме-

ны. На их производстве заняты 2,5 тыс. рабочих, а в прошлом — до 10 тыс. чел.

Общий парк тракторов в сельском хозяйстве А. оценивается в 280 тыс. единиц, из которых в эксплуатации находится около 190 тыс. До 50% тракторов эксплуатируются более 18 лет, а около 80% — более 13 лет. Такие сроки считаются предельными для данного типа техники. Более 50% тракторов парка имеют низкую мощность (60-120 л.с.), в то время как 16% машин имеют миним. мощность 40-60 л.с. В последние годы стали появляться отдельные экземпляры тракторов мощностью свыше 150 л.с. 70% тракторов потребляют каждый на 20% энергии больше, чем новые трактора.

Рынок тракторов (шт.)

	1997г.	1998г.	1999г.
Производство.....	4622.....	3049.....	1846
Сбыт нац. тракторов в стране.....	4460.....	3288.....	1755
Экспорт.....	101.....	35.....	3
Запасы на заводах.....	1474.....	1200.....	1288
Импорт.....	3090.....	2600.....	1087
Потребление.....	7550.....	5888.....	2842

Наибольшим спросом на рынке пользуются трактора, обеспечивающие миним. нарушение структуры почвы, машины большой мощности, с экономным расходом топлива и с элементами комфорта и безопасности.

С/х машиностроение представлено 100 предприятиями, однако лишь немногие из них смогли удержаться на плаву вследствие снижения спроса и растущей конкуренции со стороны импорта. Основными видами продукции этих предприятий являются: сеялки (3100 шт. в год), жатки и молотилки (400 шт. в год), пакетировочные сменные прессы (750 шт. в год), орудия для обработки почвы (2000 шт. в год), бороны, культиваторы (3800 шт. в год), пропалочные механизмы (1000 шт. в год), дождевальные установки (200 шт. в год), механизмы для внесения удобрений, доильные аппараты и др.

Во главе рынка зерновых и хлопкоуборочных комбайнов находятся фирма «Джон Дир» и «Нью-Голанд Кейс». Рынок сеялок, напротив, очень распыленный.

В отношении зерноуборочных комбайнов на рынке отмечен спрос на машины средней производительности, повышенной тех. оснащенности, повышенной чистоты сбора урожая, оборудованные кабинами с кондиционерами и прочими элементами комфорта.

Основными производителями этой техники в А. являются «Агро» (200 машин в год), «Фабриль Васалли» (300 машин в год) и в меньшей степени — «Макроса». Импортная техника, в основном из Бразилии, поставляется фирмами «Джон Дир», «Сидеф» и «Агротекния».

Условия продажи тракторов предусматривают рассрочки платежей от 5 до 7 лет со ставками от 10 до 13% годовых.

Ассоциация арг. заводов по производству тракторов и другой с/х техники дает прогноз, что в ближайшие годы ожидается перемещение центра тяжести на спрос машин и механизмов для скотоводства. Это объясняется острой потребностью роста производительности в этом секторе как для интенсификации мясного животноводства, так и для оживления молочной промышленности.

Ассоциация обратила внимание на насущную необходимость коренного улучшения обработки с/х угодий, что потребует стремительного обнов-

ления парка тракторов с темпами минимум 13 тыс. штук в год для обработки земель на 26 млн. га.

Производство, импорт и сбыт в 2000г. тракторов и другой сельхозтехники в А. второй год подряд претерпели резкий спад. Снижение цен на зерновые и другие культуры на мировом рынке нарушили баланс между ценами на орудия производства и ценами готовой продукции, отсрочив ранее принятые решения и планы закупок техники. Резкое падение продаж тракторов и сельхозтехники, создало туиковую ситуацию, и изготовители потребовали от правительства установления тамож. барьеров, чтобы затормозить проникновение бразильского импорта.

Власти приняли решение о продлении на 120 дней действия Декрета № 257/99, согласно которому изготовителям техники возвращалась сумма в 10% от стоимости машин, если они снижали цены на эту величину. Изготовители настаивали на возмещении 20% с учетом большого снижения цен их бразильскими конкурентами (на 30-40%). «Банко Насьон» предложил финансирование на закупку средств производства по ставке 7% годовых, однако критическая ситуация в сельском хозяйстве, обостренная ростом цен на горючее, окончательно охладила у сельхозпроизводителей всякую заинтересованность в приобретении нового оборудования. Власти были вынуждены Декретом №364/00 продлить срок действия режима обновления и модернизации парка тракторов, комбайнов, прицепных устройств и других с/х машин и механизмов.

Вступление в действие Соглашения об автомобильном режиме в Меркосур привело к подорожанию техники на 10%, т.к. А. импортирует из Бразилии значительно больше, чем экспортирует туда.

Сокращение закупок сельхозтехники еще более «состарило» имеющуюся в парке технику, теперь «средний» возраст тракторов оценивается в 18 лет, а комбайнов — 11 лет.

Власти в конце 2000г. все же решили продлить действие Декрета о скидке на 10% при покупке отечественной сельхозтехники, срок которого истекал 20.09.2000г. Заводы-изготовители потребовали продления срока действия скидки до решения всего комплекса проблем, связанных с конкуренцией бразильских экспортеров.

Ассоциация тракторных заводов (АРАТ) потребовала увеличения внешнего тарифа Меркосур, что привело бы к росту цен на с/х машины и механизмы и увеличило бы их конкурентоспособность по отношению к бразильской продукции.

Предприятия с/х машиностроения были вынуждены сократить производство, уволить рабочих, временно отстранить от работы других, сократить рабочие смены. Некоторые предприятия даже перепрофилировали свое производство на выполнение заказов железных дорог.

«Джон Дир Кредит» получил разрешение ЦБ на проведение операций в качестве фин. компании, выдающей кредиты на покупку сельхозтехники. «Джон Дир» разработал новые моторы для снижения производственных затрат. Фирма также планирует расширить свой бизнес посредством внедрения производства новой техники. «Бонифацио Родигес и сыновья» купил за 7,5 млн.долл. завод у фирмы «Массей Фергусон», на котором будет монтировать трактора, полуприцепы, дифферен-

циалы и синхронизированные коробки передач для экспорта в Бразилию и Польшу.

Заводы-изготовители сельхозтехники надеются на значит. увеличение спроса на их продукцию в 2001г. Их надежды связаны с возможностями получения кредитов по низким процентам из фонда так называемого «фин. бронезилета» в 40 млрд.долл., полученного А. от межд. фондов и банков под эгидой МВФ в конце 2000г., с ожидающимся высоким урожаем 2000/01гг., с улучшением условий выхода на межд. рынок, с возвратом утраченных ранее рынков мяса и появления новых, а также с ожидающимся ростом цен на их товар.

Лесбумпром

Лесное хозяйство. А. считается страной с очень благоприятными условиями для развития лесного хозяйства. Хорошие климатические условия, большие равнинные площади позволяют ежегодно получать порядка 25 куб. м. древесины с га, тогда как для других стран этот показатель равен в среднем 3,5 куб. м. в год.

Конгрессом А. приняты законодат. акты, направленные на стимулирование развития отрасли в ближайшие 30 лет: восстановление лесов, создание новых рабочих мест и увеличение экспорта деловой древесины. В ближайшие 8 лет лесной сектор ожидает инвестиций в 3,5 млрд. долл. Это позволит создать 200 тыс. доп. рабочих мест.

Создание определенных льгот, стимулирующих развитие лесного хозяйства, позволяет увеличить посадки лесов в пров. Мисьонес и Коррьентес, основных поставщиков деловой древесины, на 120 тыс.га. В основном будут осуществляться посадки сосны и эвкалиптов.

Лесные площади достигают 900 тыс. га. Благодаря новым посадкам лесов планируется увеличить лесные площади страны к 2010г. до 2 млн.га. В связи с расширением посадок леса нац. и иностр. фирмы планируют создание деревообрабатывающих заводов, предприятий по производству фанеры и древесных плит в различных провинциях.

Бумпром. Спрос на продукцию целлюлозно-бумажной промышленности в 2000г. несколько вырос по сравнению с предыдущим годом. Увеличилось производство газетной и писчей бумаги и картона.

Положит. образом сказались на развитии отрасли договоренности между производителями бумаги Бразилии и А., которые лимитировали импорт бумаги (в основном газетной и писчей) в А. из Бразилии. В связи с появлением ежедневных бесплатных газет в стране (La Razon, El Diario de Bolsillo, Metro) увеличился спрос на газетную бумагу, и ее производство возросло в 2000г. на 10 тыс.т. по сравнению с 1999г.

В 2000г. продолжалась модернизация и расширение предприятий отрасли. Компания Alto Parana вложит в ближайшие 10 лет 1,5 млрд.долл. в строительство двух лесопильных заводов в пров. Мисьонес, двух фабрик по производству ДСП и панелей и в создание предприятия по выпуску целлюлозы. В 2000г. эта же компания, вложив 35 млн. долл., увеличила на 10% производство целлюлозной пасты на заводе в пров. Мисьонес, достигнув производства 300 тыс.т. пасты в год. Одновременно Alto Parana расширяет посадки леса, которые в будущем достигнут 150 тыс.га. Компания Papel Misionero вложила 30 млн.долл. в модер-

низацию завода в Пуэрто-Минерал и, установив новое тех. оборудование, будет получать там до 80 тыс.т. бумаги «Крафт» в год. Компании Italtapaper, Cartocor, Smurfit Argentina планируют модернизацию оборудования на своих заводах с целью увеличения поставок целлюлозы и других изделий на экспорт.

В целях защиты внутр. рынка Секретариат по промышленности минэкономки А. ввел **антидемпинговые меры, направленные на импортируемую бумагу из Германии**, и установил миним. цену на эту продукцию в 630 долл. за тонну (ФОБ).

Внешнеторговый оборот лесного сектора, в млн. долл.

	экспорт	импорт	сальдо
1991г.....	211	365	-154
1992г.....	218	608	-390
1993г.....	245	798	-552
1994г.....	328	988	-659
1995г.....	596	1176	-580
1996г.....	458	1124	-666
1997г.....	430	1109	-679
1998г.....	390	1176	-786
1999г.....	335	1018	-683

В 1999г. компания Alta Parana увеличила производственные мощности для производства целлюлозы и фибры на 10%, разместив их в Puerto Plata (пров. Мисьонес). Капвложения составили 30 млн.долл. Предполагается, что мощность новой лесопилки составит в 2000г. 240 тыс.куб.м. в год. Эта же компания осуществила лесопосадку сосны на площади 7,5 тыс.га, инвестировав на эту работу 50 млн. долл. Кроме того, начато строительство завода по штамповке фибры. Для этого компания вложила 80 млн. долл. Ввод в эксплуатацию этого завода запланирован на 2001г. Эта же компания вложила 50 млн. долл. на обновление оборудования по выпуск своей продукции, что позволит увеличить показатели до 310 тыс.т. в год. Alta Parana 78% своей продукции экспортирует в Бразилию, Европу, Азию и Африку и лишь 22% продает на внутр. рынке. Компания Cartocor вложила 600 млн.долл. для приобретения нового оборудования, созданного на основе новых технологий, что позволит увеличить производительность труда на заводе Парана (пров.Энтре-Риос) на 20%.

Целлюлозно-бумажная промышленность Аргентины, в тыс.т.

	1995г.	1996г.	1997г.	1998г.	1999г.
1. Целлюлозная паста.....	П.....40,61--
Всего.....	П.....796,8732,1808840731,9
.....И.....711339270126
.....Э.....150,9189,9210203208,1
.....С.....717,2676,1690707649,8
2. Бумага, картон.....	П.....180,1171,3143156,2158
Типографская.....	И.....12879,112011080
бумага.....	Э.....25,1----
.....С.....283250,42632662238-0
Остальные виды.....	П.....918,5949,81,0971018,8785,7
бумаги и картона.....	И.....446,3546,149290746
.....Э.....62,253,9764523
.....С.....1302,61441,91,5131763,81508,7
Всего.....	П.....1098,61121,11,2401,175943,7
.....И.....574,3652,2612826826
.....Э.....87,353,9764523
.....С.....1585,61692,3177620301746,7

П – производство, И- импорт, Э – экспорт, С – сумма

Компания Celulosa Argentina продолжила работы по модернизации оборудования своих заводов. Их мощности за прошедший период вырос-

ли с 60 тыс. до 95 тыс.т. в год. Papel Misionero продолжает инвестирование в свой завод в Puerto Mineral (пров. Мисьонес). В 1999г. капвложения составили 25 млн. долл.

Легпром

Текстильная промышленность почти полностью обеспечена собственным сырьем. Производство натуральных волокон сосредоточено на 230 МСП, вырабатывающих ежегодно в среднем 150 тыс.т. хлопковой пряжи и 20 тыс.т. мытой чесаной шерсти. На предприятиях сектора непосредственно в производстве волокон занято до 80 тыс. чел.

Искусственные ткани и волокна производят 25 предприятий, сосредоточенные в основном в пров. Буэнос-Айрес. В среднем за последние годы производится 62,5 тыс.т. продукции, которая большей частью поступает на бразильский рынок.

Хлопок. А. входит в число ведущих производителей хлопка в мире, однако ее доля в мировом рынке хлопкового волокна не превышает 2%.

Производство волокна в основном сконцентрировано в пров. Чако (60% производства), Сантьяго дель Эстеро (25%), Санта-Фе (5%) и Формосе.

Производство хлопка в 2000г. сократилось на 32,8% и составило 134,4 тыс.т. Основными причинами уменьшения производства хлопка явилось: поздний сев хлопка из-за неблагоприятных климатических условий и дефицита влаги, низкие цены на хлопок, большой импорт в страну хлопковых тканей и пряжи из Бразилии, Пакистана и Китая, а также отсутствие гос. поддержки производителей хлопка.

В сезоне 2000г. площади посева хлопка составили 440 тыс. га, на которых было собрано 417 тыс.т. хлопка брутто, из которых в свою очередь произведено 134,4 тыс.т. хлопкового волокна.

Производство и торговля хлопком в А., в тыс.т.

	1995г.	1996г.	1997г.	1998г.	1999г.
Производство волокон.....	350	430	325,7	203,9	139,9
Импорт	7	3,5	8	23,6	3,4
Потребление волокон	108,4	117,1	120,5	111,2	115,3
Экспорт.....	244,5	359,5	180	128,8	207
Запасы.....	64	20,9	54,1	29,9	(153,1)

Источник: Секретариат по сельскому хозяйству, рыболовству и пищевой промышленности, сборник «Экономика А. — 99г.»

Тяжелое положение в отрасли вынудило Палату производителей хлопка А. обратиться к правительству за помощью. После изучения проблемы Минпром ввел контроль за ценами и квотирование импорта хлопковых тканей и пряжи из Бразилии, Пакистана и Китая. Указанная мера вызвала резкие протесты со стороны Бразилии. Переговоры по решению данного вопроса ведутся в рамках Меркосур.

Спрос на хлопок на внутр. рынке в 2001г. будет расти. Особые надежды возлагаются на увеличенные экспорта.

Шерсть. Овцеводство играет значит. роль в экономике и внешней торговле А., которая входит в число ведущих стран мира по производству и экспорту шерсти (2,4% мирового рынка шерсти).

15 лет назад количество овец составляло 25 млн.голов, в наст. вр. — 13 млн. голов. Овцеводство развито почти во всех провинциях А., основные районы — Патагония (пров. Чубут, Рио-Негро, Неукен), а также юг пров. Буэнос-Айрес. В целом разведением овец занимаются на наиболее бедных и второстепенных землях.

А. производит все основные сорта шерсти. Перерабатывающие предприятия в основном (около половины) расположены на северо-западе страны.

В стране имеются различные породы овец: типично шерстяные — мериносы, двойного назначения (шерсть, мясо) — Корредале, Линкольн, Ромней, Мар, мясные — Хампшир Даун и типично меховые — каракуль.

Производство и экспорт шерсти

(на базе невымытой шерсти, в тыс.т.)

Сезон	1995/6	1996/7	1997/8	1998/9	99/2000
Производство волокон.....	350	430	325,7	203,9	139,9
Производство	70	68	62	65	58
Потребление промышленностью.....	10	9	7,5	5	4,5
Экспорт.....	70	73,2	56,8	50,1	33,3
Остаток предшествующего года.....	62,5	52,5	38,3	36	45,9

Источник: Секретариат по сельскому хозяйству, рыболовству и пищевой промышленности. Сборник «Экономика А. — 99г.»

Тяжелое положение, сложившееся в последние годы в сфере производства арг. шерсти, определяется падением спроса на нее не только на внутр., но и на мировом рынке. Лишь в конце 2000г. положение стало улучшаться, особенно увеличился спрос на тонкую шерсть.

Производство шерсти (расчеты сделаны на базе невымытой шерсти) в 2000г. составило 58 тыс.т., из которых 4,5 тыс.т. было переработано нац. промышленностью. Благодаря увеличившемуся спросу, на экспорт было направлено 64,5 тыс.т. шерсти. Главными покупателями арг. шерсти в 2000г. были: Китай (23% от всего экспорта), Италия (19%) и Германия (16,5%). Поставленная на экспорт шерсть подразделялась: 47% — невымытой, 34% — чесаной и 16% — мытой. Всего было поставлено на экспорт шерсти на 125 млн.долл.

Из фирм-экспортеров шерсти крупнейшими являются: по невымытой шерсти — Standart Wool Arg, A.Dewabrin Fils Arg, A/Adala e Hijos; по мытой шерсти — Bawex, Standart Wool Arg, ESTS Texts Ituzaingo; по чесаной шерсти — Yarts, Unilan Trelew, ESTS Texts Ituzaingo.

90% производства шерсти идет за рубеж. Производители в 2000г. возобновили обращения к правительству с просьбами о предоставлении льготных кредитов, прямых субсидий в рамках программ для района Патагонии. В конце года проект закона о поддержке производства шерсти и оказания помощи в селекционной деятельности по выведению новых пород овец был внесен в конгресс А.

Благоприятная ситуация на мировом рынке во II пол. 2000г. из-за увеличения спроса на шерсть и роста цен на нее убедило группу Venetton, которая использует 10% шерсти для изготовления своих изделий, вложить 12 млн. долл. в строительство нового предприятия по производству шерсти в пров. Чубут.

Искусств. волокна. Их производство постоянно нуждается в модернизации тех. оборудования для улучшения качества продукции, расширения ассортимента и снижения издержек производства. За последние годы в отрасль было вложено 600 млн.долл. инвестиций и по динамике роста производства она занимает одно из ведущих мест в стране.

Значит. часть произведенных искусств. волокон направляется в Бразилию. В 2000г. был отмечен резкий рост производства искусств. волокон из-за повышения спроса на волокна в Бразилии.

Было произведено 89,3 тыс.т. продукции т.е., на 24% больше, чем в 1999г. Особенно возросло производство акрилового волокна, почти на 50%.

Швейная промышленность. Отрасль производства одежды и готовых изделий насчитывает до 400 предприятий с числом работающих 40 тыс. чел., занимающихся выпуском различных видов одежды, включая спортивную и рабочую, нижнее белье и постельные принадлежности.

В Арг. палате производителей одежды можно выделить такие фирмы, как Etam, Hering, Conin-dar, Legacy, Yves Saint Laurent, Lacoste и др.

На состояние отрасли серьезно повлияла политика открытой рыночной экономики, которая, с одной стороны, вызвала необходимость ее модернизации, а с другой, способствовала приходу в страну крупных межд. фирм и поступлению одежды и белья по низким ценам.

Весьма значит. в стране развиты нелегальное производство и сбыт швейных изделий. Палата производителей одежды оценивает незарегистрированный персонал таких производств до 25 тыс. чел. Некоторые нелегальные предприятия насчитывают от 20 до 50 чел. Значит. количество одежды поступает контрабандно, а также производится под эмблемой известных фирм. Общий объем нелегального производства одежды достигает до 35% рынка и составляет в среднем ежегодно 1400 млн. долл. Государство недополучает в результате такой деятельности налогов на 450 млн. песо.

В 2000г. из-за кризиса в стране продолжалось ухудшение ситуации на рынке одежды в связи с уменьшением спроса. Продажа неформальной и спортивной одежды упала на 28%, продажа одежды для молодежи — до 30%. Общий объем продаж составил 6700 млн.песо, что на 20% меньше, чем в 1999г.

Кожевенная промышленность. А. является одним из основных поставщиков кожи различных типов на мировой рынок и располагает 200 предприятиями по выделке кожи. На предприятиях отрасли занято 100 тыс. чел. Мощности отрасли позволяют перерабатывать до 16 млн. шкур в год, однако возможности поголовья КРС не позволяют перерабатывать более 13 млн. шкур. Так, в 1999г. было обработано 11,5 млн. шкур.

Внутренний спрос на кожу в последние годы постоянно снижался, особенно в обувной промышленности, в связи с увеличением выпуска неформальной и спортивной обуви с большим использованием пластика, каучука и ткани.

В 2000г. экспортировано кож в 50 стран на 796 млн.долл., т.е. на 9,5% меньше, чем в 1999г. Основными импортерами арг. кожи в 2000г. были: США — 42,2% от общего экспорта, Бразилия — 11,4%, Китай — 9%, Италия — 6,9%.

85% экспорта было направлено вне блока Меркосур. ЕС и США ввели тамож. пошлины на импорт арг. обработанной кожи в 7% и 4% соответственно и выдвинули обвинения в межд. организациях в том, что гос. органы А. препятствуют экспорту необработанной кожи.

В связи с большим ростом экспорта необработанных шкур (в 1999г. было экспортировано 112 тыс., в 2000г. — более 300 тыс.), а также в связи с большими возможными осложнениями в отрасли (уменьшение поступления валюты, рост безработицы, недозагруженность мощностей) минпром и торговли ввел временные экспортные пошлины в

5% на сырые коровьи шкуры. Вопрос экспорта сырых необработанных шкур в 250 тыс. ежеквартально обсуждается в гос. органах страны.

Обувная промышленность. Сконцентрирована на производстве неформальной и спортивной обуви. Большая часть рынка этой обуви поделена между 5 крупнейшими фирмами, располагающими высокой технологией производства, в то время как доля обуви классического направления постоянно снижается из-за большого импорта обуви из Бразилии и азиатских стран по низким ценам.

Число занятых в обувной промышленности составляет 30 тыс. чел., в смежных отраслях работает до 15 тыс. чел. Основная часть предприятий по выпуску обуви располагается в пров. Буэнос-Айрес, Кордоба, Санта-Фе, Сан-Луис и Ла-Риоха.

В 2000г. на рынок страны поступило 77,5 млн.пар обуви, из которых 55 млн.пар было нац. производства. Из Бразилии поступило 58% от общего количества импортной обуви.

Общий объем продаж в 2000г. упал на 20% по сравнению с 1999г. Особенно это коснулось обуви классического стиля и в меньшей мере обуви спортивного назначения.

В результате переговоров была достигнута договоренность с бразильской стороной о квотировании импорта обуви из Бразилии в А. в 11 млн.пар на 25 млн.долл. в 1999-2000гг. Указанная договоренность закончилась в середине 2000г. и, несмотря на просьбы производителей обуви о дальнейшем лимитировании импорта, особенно спортивной, оно не было введено гос. органами А. Были продлены лишь меры доп. налогообложения на импорт спортивной обуви из стран вне Меркосур. Переговоры арг. и бразильских производителей о квотировании импорта обуви и ее компонентов не были завершены до конца 2000г. из-за различных подходов к объемам импорта обуви.

Агропром

Растениеводство. Для выращивания продуктов земледелия используется 35 млн.га. Из них под посевами зерновых и масличных культур занято примерно 25 млн.га, остальные земли используются под виноградники, сады и посадки тех. культур. В сезоне 2000/01г. произошло некоторое снижение (на 1,11%) посевных площадей под зерновые и масличные культуры до 25:7 млн.га. Увеличились площади под посевами пшеницы (на 180 тыс.га), сои (на 1370 тыс.га) и снизились посевы подсолнечника (на 1427 тыс.га) и кукурузы (на 422 тыс.га).

Сбор зерновых и масличных культур, по оценкам Секретариата земледелия, животноводства и продовольствия, составил в сезоне 2000/01 64484 тыс.т., что несколько выше урожая 1999/2000 (на 400 тыс.т.).

Аргентинцы ожидают, что постепенное повышение цен на зерновые культуры позволит увеличить рентабельность производства зерновых в стране, которая сильно упала из-за низких мировых цен на зерно и роста цен на топливо и перевозки.

Имеющиеся зернохранилища рассчитаны на 46 млн.т. зерна. Участие А. в мировой торговле зерном составляет 10%, что, хотя и является значит., в то же время не позволяет активно влиять на формирование цен.

А. является крупнейшим в мире производителем

семян подсолнечника и входит в пятерку крупнейших производителей сои. Урожай масличных культур в сезоне 2000/01 составил 27,8 млн.т., что на 1,2 млн.т. больше предыдущего урожая. При неблагоприятной конъюнктуре на рынке подсолнечного масла произошло резкое сокращение сбора подсолнечника (на 2,8 млн.т.). В то же время сбор соевых бобов вырос на 4,1 млн.т. 90% семян подсолнечника и 40% соевых бобов перерабатываются в стране, что обеспечивает А. одно из лидирующих мест среди крупнейших производителей растительных масел, соевого шрота и соевой муки.

Производство зерновых и масличных культур, в тыс.т.

Сезон(года)/культура	1995/96	1996/97	1997/98	1998/99	1999/00
Пшеница	9450	15914	15000	10600	14200
Овес	260	310	512	520	440
Ячмень	386	537	926	1005	470
Рожь	40	36	62	60	60
Кукуруза	10499	15536	19360	14000	18200
Сорго	2132	2499	3762	3600	3400
Рис	974	1205	1036	1200	1100
Соя-бобы	12436	10800	18732	19600	19300
Подсолнечник	5556	5450	5600	6850	5900
Арахис	462	280	627	600	450
Лен	153	72	75	100	80
Всего	42415	52708	65767	58225	63683
Посевные площади под зерновыми и масличными культурами, в тыс.га					
	1996/97	1997/98	1998/99	1999/00	
Пшеница	7367	5919	4824	5861	
Овес	1870	1789	1800	1800	
Ячмень	300	343	238	174	
Рожь	380	313	335	350	
Кукуруза	4153	3752	3285	3591	
Сорго	804	920	897	839	
Рис	226	248	269	212	
Соя	6669	7176	7620	8286	
Подсолнечник	3120	3511	3998	3702	
Арахис	328	407	330	218	
Лен	93	116	104	68	
Итого	25465	24313	23825	25248	

Тех. культуры. Их доля в валовом продукте сельского хозяйства А. находится на уровне 15% – 17%. Из-за неблагоприятных климатических условий и конкуренции со стороны Бразилии третий год подряд отмечается снижение производства хлопка-сырца, сбор которого в 2000г. составил менее 600 тыс.т.

Основное производство сахара сосредоточено на северо-западе А. в пров. Тукуман, Сальта и Жужуй, которые дают 98% его производства. В сезоне 2000/2001 произведено 1,5 млн.т., что на 78 тыс.т. меньше, чем в 1999/2000. Экспорт сахара составит 280 тыс.т.

Под плантациями чая в А. было занято 43250 га. Основное производство сконцентрировано в пров. Мисьонес и Корриентес. В 2000г. сбор чая составил 37200 тонн, что на 1 тыс.т. ниже, чем в 1999г. На экспорт направлено 20 тыс.т. Основными импортерами являются Чили, Великобритания и США.

А. является крупнейшим в мире производителем чая-мате. производство которого в 2000г. достигло 285 тыс.т. Внутреннее потребление чая-мате составило 245 тыс.т., экспорт – 40 тыс.т. главным образом в Сирию и Ливан. В 2000г. произведено 115 тыс.т. табака, половина которого направлена на экспорт.

Садоводство, виноградарство, виноделие. В последние годы А. вышла в число крупнейших миро-

вых производителей и экспортеров фруктов. Страна занимает **1 место в мире по производству и экспорту свежих лимонов и лимонного сока**, а также экспорту свежих груш, **3 – по производству яблочного сока и 5 – по производству вина.**

Общий сбор фруктов находится на достаточно стабильном уровне в 7,7 млн.т. В 2000г. сбор яблок составил 1,4 млн.т., что является самым высоким показателем за последние годы. На пром. переработку направлено 700 тыс.т., внутр. потребление достигло 500 тыс.т. на экспорт направлено 200 тыс.т. Урожай груш в 2000г. был также рекордным – 600 тыс.т., половина которого направлена на экспорт.

90% производства цитрусовых сконцентрировано на северо-западе страны и в арг. Месопотамии. Под цитрусовыми занято 220 тыс.га, из которых 42% составляют плантации апельсинов, 25% – мандаринов, 23% – лимоны и 9% – грейпфруты. В стране имеется 21 перерабатывающее предприятие и 400 заводов по упаковке. В 2000г. сбор лимонов составил 1100 тыс.т., апельсинов – 364 тыс.т., мандаринов – 126 тыс.т.

Основное производство винограда и вина находится на западе А. в пров. Мендоса (72%), Сан-Хуан (20%), а также Ла-Риоха, Рио-Негро и Катамарка.

Производство вина в 2000г. составило 12,5 млн.гкл. На экспорт направлено чуть меньше 1 млн. гкл. Крупнейшими импортерами арг. вина являются Испания, Великобритания, США и Франция. Внутреннее потребление вина в А. на душу населения в 2000г. несколько увеличилось по сравнению с 1999г. и составило 37 л. на человека в год.

Животноводство. А. занимает достаточно заметное место в области производства мяса и мясных изделий. В мировой торговле мясом доля страны составляет: по говядине – 9%, по баранине – 1,5%, по свинине – 0,1%, по конине – 20%, по продуктам из говядины – 7%.

Выращиванием КРС в А. занято 300 тыс. хозяйств. 130 тыс. – мелкого рогатого скота и 70 тыс. – свиней, причем большинство хозяйств сочетает животноводство с другими с/х работами.

Применение общенац. программы по искоренению заболевания скота ящуром привело к тому, что с 1995г. до середины 2000г. не было зарегистрировано ни одного случая заболевания, и в 2000г. А. получила статус страны, свободной от ящура без вакцинации. Вместе с тем, слабая система санитарного контроля на границе за перемещением скота привела к тому, что в конце 2000г. появились первые сигналы о наличии заболевания ящуром в некоторых, граничащих с Парагваем провинциях, и в начале 2001г. было выявлено около 150 случаев заболевания, в связи с чем А. вновь потеряла статус свободной от ящура страны.

На конец 2000г. в А. насчитывалось 52 млн.голов КРС, забой скота составил 12 млн.голов. Несмотря на офици. отсутствие заболевания ящуром, в 2000г. А. не удалось увеличить экспорт говядины, даже наоборот, он уменьшился на 20 тыс.т. и составил 320 тыс.т. Внутреннее потребление осталось на уровне прошлого года (2366 тыс.т.), что составляет 64 кг./чел. в год. В 2000г. произошло значит. снижение экспортных цен на арг. говядину, которые снизились на 200 долл./т. и составили 1790 долл./т. Это было вызвано падением покупа-

тельной способности населения, а также падением экспорта в страны ЕС, где потребление говядины снизилось вдвое из-за синдрома «бешеных коров».

Производство свинины в А. из-за импорта более дешевого мяса из Бразилии и высоких издержек внутр. производства находится в сложном положении. Несмотря на некоторый рост поголовья свиней (на 200 тыс. голов), страна пока не удовлетворяет внутр. спрос на свинину. Ассоциация производителей свинины А. требует от правительства принятия антидемпинговых мер против импорта бразильской свинины, что должно способствовать защите нац. производителей.

Птицеводство. Производство мяса птицы является одним из наиболее динамичных секторов сельского хозяйства. В производстве занято 32 тыс. чел., а с учетом занятых в сфере кормопроизводства и продаж — 70 тыс. чел. По оценкам Секретариата по растениеводству, животноводству, рыболовству и продовольствию заготовка мяса птицы в стране в 2000г. достигла рекордного уровня в 346876 т., что на 40 тыс. т. больше, чем в 1999г. Сектор потребляет 2,8 млн. т. растит. пищи (1,75 млн. т. — кукуруза, (10% от общего сбора), 800 тыс. т. — соя). Производство птицы сконцентрировано в пров. Буэнос-Айрес (46%) и Энтре-Риос (45%). Потребления мяса птицы в 1978г. на 1 жителя составляло 8,6 кг., в 1988г. — 12,2 кг., в 2000г. — 25 кг., т.е. за 10 лет увеличилось вдвое.

Птицеводство в А. испытывает сильное давление со стороны Бразилии, где себестоимость производства после девальвации реала значительно упала, что привело к увеличению бразильского экспорта птицы в А. Ежемесячно в А. поставляется 4850 т. птицы, что составляет 15% потребляемого мяса птицы. В этой связи арг. правительство вынуждено было установить миним. цену на импорт кур из Бразилии в 0,89 долл./кг.

Рыболовство. А. имеет морское побережье протяженностью 4700 км. и 200-мильную эконом. зону с глубинами, превышающими 250м.

В отрасли непосредственно занято 32 тыс. чел. Основная часть флота находится в портах г.г. Мардель-Плата, Буэнос-Айрес, Рио-Гальегос, Баия-Бланка, Раусон. Насчитывается 710 судов, в основном небольшой или средней величины.

В арг. водах имеется более 50 разновидностей промысловых рыб. В последние годы ежегодный улов превышал 1,1 млн. т., что привело к значит. истощению рыбных ресурсов. 70% от всей вылавливаемой рыбы составляют мерлан и мерлуза, 15% приходится на другие глубоководные породы, 4% — на кальмара, остальное — на креветку.

В 2000г. правительство ввело квотирование лова мерлузы, а также не возобновило соглашение с ЕС о рыбной ловле. Введение ограничений мер привело к сокращению улова, что вызвало недовольство в юж. провинциях А. и портовых городах, доходы населения которых зависят от морского промысла. Учитывая значит. истощение запасов мерлана, правительство намерено строго придерживаться политики выдачи квот на лов в эксклюзивной эконом. зоне, а также ограничений зон лова, чтобы обеспечить воспроизводство промысловых сортов рыбы.

По оценкам субсекретариата по рыболовству, в 2001г. сокращение улова и экспорта рыбы и морепродуктов может составить 5-7%.

Производство пищевых товаров. 108 мукомольных предприятий обеспечивают ежегодную выработку 4 млн. т. муки. Внутреннее потребление муки находится на стабильном уровне в 3,1 млн. т., 1 млн. т. муки экспортируется. Производится 430 тыс. т. манной крупы и муки для производства макаронных изделий, из которых 300 тыс. т. потребляется на внутр. рынке и 130 тыс. т. направляется на экспорт. Основными производителями муки и макаронных изделий являются фирмы «Молинос Рио-де-ла-Плата», «Мориксе», «Лагомарсино», «Кабоди», «Каньюэлас», «Кархиль».

В 2000г. произведено 5,3 млн. т. растит. масел, из них 2,2 млн. т. — подсолнечного и 3,1 млн. т. соевого, что составляет 16% и 8% мирового производства соответственно. **Растит. масла и продукты переработки масличных культур дают 20% экспортных поступлений А.** Имеется 40 заводов по производству масел, на которых ежегодно перерабатывается 20-22 млн. т. масличных культур. Основными производителями растительных масел являются компании «Молинос Рио-де-ла-Плата», «Рефене-риас де Маис», «Аркор», «Вальдивия», «Асейтера Хенераль Деэса», «Висентин», «Гленкор» и «Нидера».

Производство шоколада в А. сконцентрировано в руках трех ведущих компаний — «Аркор» (33%), «Сучард» (11%) и «Террабуси». В 2000г. произошло незначит. падение производства шоколада, объемы выпуска которого составили 69 тыс. т. Внутреннее потребление шоколада находится на уровне 2 кг. на человека в год.

Рынок прохладит. напитков в А. находится в руках иностр. капитала. 64% производства обеспечивает «Кока-Кола» и 18% — «Пепси-Кола». В стране имеется 85 заводов по производству напитков. В 2000г. производство составило 2,6 млрд. л., что эквивалентно потреблению 70,2 л./чел. в год.

70% рынка пива в А. контролирует компания «Сервесерия и Мальтерия Кильмас». Потребление пива в стране в 2000г. уменьшилось на 12% по сравнению с 1999г. и составило 12,33 млн. гкл. (33,3 л./чел. в год).

Имеется 16 фирм, занятых производством алкоголя. В последние 3г. наблюдается тенденция снижения объемов производства и потребления алкоголя. Падение производства в 2000г. составило 9,5%, потребления — 5,6%. За период с 1980г. по 2000г. потребление алкоголя сократилось вдвое — с 3,4 л./чел. в год до 1,7 л./чел. в год.

Молпром. В ВВП доля молпрома составляет 1,5%. В стране насчитывается 22 тыс. молочных ферм, где работают 80 тыс. семейных подрядов. Основными районами производства молока являются пров. Буэнос-Айрес, Санта-Фе, Кордоба и Энтре-Риос. Средняя производительность молока на ферму составляет 1100 л. в день. Молочное стадо насчитывает до 2,7 млн. коров. 1/3 молока идет на прямое потребление, остальное перерабатывается на 900 пром. предприятиях. В молочном секторе занято 30 тыс. чел.

Крупнейшей арг. фирмой по производству и переработке молока является кооператив «Санкор», который контролирует 20% рынка молочных продуктов. Фирма «Мастельоне Эрманос» (марка «Ла Серенисима») обеспечивает 17% сбыта молока в стране.

За последнее десятилетие прирост производства молока составил 50%, его потребление выросло

на 45%, а отдельных молочных продуктов — таких как йогурты и пудинги — в 2 раза и более.

Падение мировых цен на молоко и девальвация в Бразилии привели к потере А. конкурентоспособности на мировых рынках и, в частности, на бразильском, куда направлялось 80% арг. экспорта молока и молочных продуктов. По оценкам субсекретариата по животноводству А., в ближайшие 5 лет рост молочной промышленности составит не более 5% в год, при условии, что арг. производителям удастся выйти на рынки стран ЮВА, Китая и Ю.Кореи.

Строительство

Несмотря на рост активности в 90гг. после резкого спада в 80гг., доля строит. индустрии в ВВП А. в наст.вр. несколько ниже 6%. Эта отрасль имеет миним. зависимость от импорта, за исключением некоторых энергетических и пром. сфер. В обычных условиях в строительстве занято более 10% страны. Расходы на строительство составляют 46% от капвложений в целом.

Секретариат Социального развития страны считает, что реальный дефицит жилья в А. превышает 3 млн. жилищ, из которых 500 тыс. не подлежат восстановлению. Таких жилищ много вокруг столицы, а также в провинциях страны. Еще 510 тыс. жилищ находятся в жалком состоянии (полуразвалившиеся строения, временки и т.п.). Кроме того, 1,6 млн. жилищ также имеют недостатки, требующие радикального вмешательства строителей (недострой, отсутствие водопровода, канализации). Более 450 тыс. жилищ заселены из расчета более 2 чел. на одну комнату, создавая весьма стесненные условия проживания.

После спада в жил. строительстве в 1999г. в 2000г. стройиндустрия претерпела еще одно резкое сокращение темпов вследствие снижения спроса на инвестиции. Наблюдалось значит. сокращение дор.-строит. работ и инфраструктуры в целом. Хотя и в меньшей степени, аналогичные тенденции зафиксированы в жил. строительстве, сооружении коммерческих зданий.

Строительство, связанное с нефтедобычей, имело резкий рост даже в 1999г. вследствие повышения активности разработок нефти, что было связано с ростом цен на нефть на мировом рынке. Пониженная активность в строит. отрасли как бы сфокусировала усилия на сооружении гостиниц, супермаркетов, предприятий общепита и мест лишения свободы. Фирма Techint построила тюрьму на 300 камер в Эсейсе; Dycasa сдала аналогичное сооружение на 150 камер в Маркое Рас.

Испанская фирма по строительству отелей NH открыла первую из 4 гостиниц, строительство которых будет завершено в 2001г. (10,5 млн.долл.). Эта же фирма открыла еще 2 гостиницы (4 звезды) в Буэнос-Айресе: «Юстен» и «Флорида».

Choice Atlantida Hotel объявила о подписании 2 контрактов на строительство объектов в фед. столице. Фирма построит гостиницу, центр конференций и офиц. встреч, а также музей в Неукене (125 млн.долл.).

Фирма Holiday Inn откроет в Тукумане первую из 12 гостиниц, которые планирует построить в сев.-зап. провинциях (4,5 млн.долл.). Сеть Hilton запросила разрешение на строительство гостиницы 5 звезд в Вилья-Карлос-Пас (Кордоба) — 40 млн.долл., а в дек. 2000г. в Пуэрто-Мадеро (г.Буэ-

нос-Айрес) открыла гостиницу 5 звезд (85 млн.долл.).

Группа «Плэйбой» (Playboy) возведет в Кордобе отель с казино (40 млн.долл.). В вост. Мадеро (г.Буэнос-Айрес) открылась гостиница «Хилтон». Остальная часть комплекса включает апартаменты, офисы, кинозалы, коммерческий центр, центр конференций и музей (234 млн.долл.).

Sheraton Pilar тоже открыл свои двери (27 млн.долл.). Близость индустриального парка и резкий рост населения этой зоны явились причиной строит. бума: заводские постройки, ун-ты, офисы, больница, школа, торг. центры, кинотеатры и супермаркеты (500 млн.долл.).

Открылся Hotel Holiday Inn Select Abasto (18 млн.долл.). Фирма Countryard группы Marriot открыла свой отель в г.Буэнос-Айресе и объявила о планах строительства большого количества отелей своей марки.

Conrad рассматривает возможность строительства гостиницы с казино в г.Кордобе (150 млн.долл.). На проспекте Либертадор (г.Буэнос-Айрес) открылся отель Emperador (30 млн.долл.). Dinosaurio инвестировал 20 млн.долл. в строительство коммерческого центра, кинозалов и супермаркета в пров. Мендоса. Supermercados Disco объявили об инвестировании 45 млн.долл. в г.Кордобе на реконструкцию торг. центров и их расширение. Sencosud открыл супермаркет Jumbo (30 млн.долл.). Этот проект будет значительно расширен (100 млн.долл.).

Будет построен новый культурный центр в Сан-Тельмо (г.Буэнос-Айрес) (7 млн.долл.). В г.Пилар открылась университетская больница Austral (100 млн.долл.). Группа Unibon начала строительство торг.-гостиничного комплекса в районе Сарате (г.Буэнос-Айрес) на 100млн.долл.

В столичном аэровокзале им. Х. Ньюбери выполнены работы по удлинению посадочной полосы и расширению залов приема пассажиров (40 млн.долл.).

Фирма SADE выиграла тендер на строительство серии объектов в пров. Ла-Пампа (37 млн.долл.). Эта же строит. фирма завершила строительство первой очереди фед. пенитенциарного комплекса им. Маркоса Пас (Б.-Айрес) на 1500 заключенных (200 млн.долл.).

Группа SPV инвестирует 211 млн.долл. в строительство парка отдыха и развлечений в г. Кордобе, который будет включать 340 торг. помещений, 14 кинозалов и небольшой стадион. Открыт новый зал Казино в р-не Тигрес (Б.-Айрес) — 70 млн.долл. Продвигается строительство бизнес-центра в г.Пиларе (240 млн.долл.). Объект разместился на 30 га и будет включать офисы; центр для конференций, гостиницу 5 звезд, торг. и спортивный центры.

Рынок недвижимости. Сбыт недвижимости в Фед. столице в 2000г. претерпел спад, что привело к снижению цен на вторичную недвижимость в пересчете на год в 10%. Указанное сокращение спроса отразилось на всех видах недвижимости, имеющейся на рынке, хотя отмечено, что цены на новые квартиры оказали наибольшее сопротивление тенденции снижения.

В апр.-мае и авг.-сент. 2000г. было замечено некоторое оживление в операциях по продаже вторичного жилья, но это не повлияло на общие тенденции.

Указанная ситуация привела к едва заметному росту спроса на ипотечные ссуды. Банки увеличили предложение на ссуды, подняли сроки их действия до 40 лет и уменьшили процентные ставки за пользование ссудой. Перспективы:

Правительство объявило план строительства 100 тыс. жилищ, из которых 60 тыс. жилищ будут продаваться по цене 25000 песо, а 40 тыс. жилищ — по цене 9000 песо. Будет создан фонд 2 млрд. песо с целью активизации экономики и создания 350 тыс. рабочих мест.

В конце 2000г. был принят президентский декрет по 5-летнему плану строительства объектов обществ. назначения (Проект по инфраструктуре), на 20,5 млрд. песо в 2001-05гг. В качестве фин. опоры этот впечатляющий план имеет так называемый «фин. бронезилет» в 40 млрд. долл., выданный А. в дек. 2000г. крупнейшими банками под эгидой МВФ. Пятилетний план масштабного строительства обеспечит работой 400 тыс. чел.

В I пол. 2001г. предусматривались торги на 19 гидротех. и дор.-строит. объектов в 16 из 22 провинциях страны. В отличие от традиц. системы участия в торгах, когда государство объявляет тендеры и оплачивает подрядчикам по мере выполнения определенных объемов работ, новая система Кредитного фонда развития инфраструктуры (Fondo Fiduciario Desarrollo Infraestructura — FFDI) предусматривает торги на условиях «под ключ» с элементами лизинга и постепенного «выкупа» построенных объектов государством. Таким образом, государство начинает выплачивать за построенный объект только после завершения строительства, с рассрочкой периодических платежей, что может растянуться на 20-30 лет.

По этой схеме правительство страны освобождает себя от забот и ответственности по финансированию, возложив всю ношу начального инвестирования на подрядчиков — арг. и иностр. Главная цель «Фонда» — гарантировать в конечном счете (через, 10-30 лет) оплату за объекты по данному проекту.

Правительство г.Буэнос-Айрес планирует построить несколько школ (40млн. долл.). Кроме того, выделены 35 млн.долл. для реконструкции системы детских учреждений, включая приобретение современного оборудования. Объявлено также о строительстве 50 км. линий метрополитена.

Подписано Соглашение между правительствами страны и пров.Буэнос-Айреса о реализации плана по переносу аэропорта им. Хорхе Ньюбери за пределы города. Проект оценивается в 300 млн.долл. Аэропорт «Эсейса» удвоит свои возможности в 2002г., благодаря большой реконструкции, которая позволит аэропорту пропускать 12 млн. пассажиров в год (570 млн.долл.).

Даны лишь некоторые примеры планов инвестиций в ближайшей перспективе, общая сумма которых превышает 30 млрд.долл. на ближайшие 5 лет.

Цементная промышленность. Эксплуатируются 17 цементных заводов, принадлежащих 5 фирмам. Отгрузки портландцемента в 2000г. сильно сократились из-за резкого снижения строит. активности.

Несмотря на наблюдающийся спад, цементные заводы продолжили выполнение программ капвложений, направляемых на расширение про-

изводственных мощностей, имея в виду амбициозные проекты строительства разного рода объектов в ближайшие годы.

Приобретение в последние годы значит. количества бетономешалок позволило осуществить поставки цемента навалом, вытесняя традиц. упаковку материала в крафтовых мешках.

Фирма Juan Minetti приступила к работам по расширению завода в г.Малагенью с капвложениями 100 млн. долл., чтобы, построив новую клинкерную печь производительностью 4100 т./день, удвоить отгрузку цемента. В рамках программы капвложений на следующие 6 лет в 200 млн.долл. «Хуан Минетти» выкупил 58% акций бетонного завода Normix в Кордобе.

Испанские фирмы Molins и Uniland построят в г.Олавария (пров.Буэнос-Айрес) завод, который будет производить 3 тыс.т. цемента в день (предстоит инвестировать 75 млн. долл.).

Cemento Minetti пустила в эксплуатацию новый цементный завод в г.Кампана (пров.Буэнос-Айрес), вложив в него 60 млн.долл. Кроме того, эта фирма имеет проект инвестиций в 200 млн. долл., предназначенный для охраны окружающей среды на своих заводах, на ремонты и новые проекты.

Структура цементной промышленности

	Кол-во заводов	мощность тыс.т.	Доля %
«Лома Негра СИАСА»	6	5949	42,9
«Хуан Минетти»	5	4787	34,5
«Сементос Авельянеда»	2	1420	10,3
«Сементос Сан-Мартин»	2	1250	9
«Петрокимика Комодоро Ривадавия»	1	460	3,3
Всего	16	13866	100

Основные показатели цементной промышленности, в тыс.т.

	1994г.	1995г.	1996г.	1997г.	1998г.	1999г.
Устан. мощность	11491	11491	12668	13058	13635	13866
Производство	6306	5477	5117	6726	7092	6596
Потребление	6298	5476	5151	6773	7206	7147
Население (млн. чел.)	34	34,5	35	35	36	36,5
Потребление на душу	185	159	147	191	200	196

Показатели строительной активности, в % к предг.

	1996г.	1997г.	1998г.	1999г.
общий показатель	1,7	22,7	6,5	6,5
Занятость	-1,6	18	6	13
Продажа стройматериалов				
- асфальт	2,1	21	27	14,7
- портланд-цемент	-5,9	31,9	5,9	-0,7
- арматурная сталь	21,8	7	-0,1	-4,6
- полый кирпич	-3,3	-	8	-16,8
- отдел. и облиц. материалы квартир	20,7	12,7	-2,8	-4,9
- краски строительные	20,8	18,9	18,5	-7,6
- стекло плоское	18	18	0	-2,1
Кол. единиц жилья в продаже	19,3	19,3	10	-14,5
... сданных в наем	1,9	1,9	-11,8	11,4
Получение разрешений на строительство	3,1	33,7	-	-18,6

Loma Negra объявила о намерении инвестировать 250 млн.долл. в строительство нового цементного завода в г.Олавария по технологии последнего поколения, производительностью 2 млн.т. в год.

Согсетар построят завод для помола клинкера в пров.Буэнос-Айрес, что обеспечит экономию затрат на производство марок цемента, экспортируемых фирмой. Фирма информировала также о строительстве нового пром. комплекса в г.Парана с инвестированием 50 млн.долл., что расширит ее нынешнюю производственную мощность более

чем на 60%, т.е. до 2,7 млн.т. Кроме того, «Корсе-мар» начала выполнение плана капвложений на 25,8 млн.долл.

Фирмы «Лома Негра» и «Анкап» (Loma Negra у Апсар) объединяются с целью осуществления совместного экспорта портландцемента в Меркосур. Соглашение включает обмен специалистами, а также продажу 180 тыс.т. в год уругвайского цемента А. по контракту, который заключит «Лома Негра» (Loma Negra).

Прочие стройматериалы. На рынке отделочных и облицовочных материалов конкурируют различные фирмы: San Lorenzo, Zanon, Ilva, Cerro Negro, Losa, Scop, Sevilla, Alba, Sassuolo. Первые 4 из перечисленных фирм обеспечивают 2/3 потребностей всего рынка.

На рынке кровельных материалов (черепицы) выделяются «Серро Negro», «Лоса» и «Солер»; на рынке плоского стекла – VASA.

В производстве красок лидирует Alba (30% рынка), далее следуют Colorin, Sherwin Williams и Sintoplom, которые вместе обеспечивают еще 30% потребностей рынка в красках.

В производстве асфальта лидирует YPF, владеющий 46% рынка. Далее следуют Shell – 20%, Refmeria San Lorenzo – 18% и Eg3 – 12%.

Производство арматурной стали для железобетона находится в руках метзавода Acindar.

Производством полого кирпича занимаются фирмы Ceramica Juan Stefani и Ceramica Loimar.

Инвестиции. Предприятие Masisa построит новый завод стройматериалов в г.Конкордия (пров.Энтре-Риос). Инвестиции составят 30 млн.долл.

Фирма FV получила кредит у Межд. Финансовой Корпорации (CFI) в 16 млн.долл., чтобы продолжить выполнение плана капвложений на 60 млн. долл. Farlas пустила в эксплуатацию новый панельный завод, инвестировав 80 млн.долл.

Home Depot (США) открыла 2 супермаркета по продаже стройматериалов и конструкций в Барракесе (г.Буэнос-Айрес) и в Дон-Токуато (пров. Буэнос-Айрес). Указанное ам. предприятие намерено вложить 1 млрд.долл. с целью финансирования своей экспансии в А., планируя построить 5 подобных супермаркетов.

Easy Center (Чили) – объявил об открытии своего представительства в Неукене, инвестировав 15 млн.долл.

Транспорт

Составляет 8% ВВП страны. По объемам перевозок первенство принадлежит наземному, включая авто- и ж/д (74,8%), за которым следует воздушный (8,4%), водный (7,3%), а также вспомогательные виды транспорта и услуг, например, складские работы (9,5%).

Прошедшая за последние 10 лет приватизация привела к привлечению в отрасль значит. объема инвестиций и демонополизации рынка. В наибольшей степени это коснулось сферы автоперевозок.

Ж/д транспорт. Общая протяженность железных дорог составляет 42,440 км. Из них 27 тыс. км. отданы в концессии частным компаниям, а 800 км. выведены из эксплуатации.

Владельцами ж/д сети в пределах провинции Буэнос-Айрес являются компании: Ferrovias, Irenes de Buenos-Aires и Ferrocarril Metropolitano.

В 2000г. пассажиропоток увеличился на 0,46% по сравнению с прошлым годом, грузовые перевозки снизились на 10,6%.

Большая часть инвестиций была связана с обновлением подвижного состава и электрификацией путей. В частности, компания Ferrosur Rosa приобрела новые локомотивы фирмы «Дженерал Электрик» (США) на 17 млн.долл.; ТБА приобрела аналогичные машины у испанской фирмы Renfe на 15 млн.долл. Минтранс совместно с фирмой «Ренфе» рассматривают проект прокладки новой высокоскоростной железной дороги.

Перспективным является проект канадской компании «Бомбардь» по постройке завода по производству подвижного состава. Группой арг. бизнесменов ведутся переговоры с потенциальными бразильскими инвесторами на предмет 200-миллионного вложения в строительство магистрали, которая должна соединить порты Инхеньеро Уайт на атлантическом побережье и Талкачуано на тихоокеанском.

Сеть столичного метрополитена находится под контролем компании Metrovias. Ее протяженность составляет 47 км. Ежедневно этим видом транспорта пользуется 1,5 млн. чел. Инвестиции, сделанные в 2000г., также относились к модернизации подвижного состава и совершенствованию инфраструктуры. Были проведены работы по удлинению одной из линий, на некоторых станциях введена в строй система принудительной вентиляции, приобретены 30 новых вагонов японского производства.

Наиболее значимым событием в области развития метрополитена стало решение правительства г.Буэнос-Айреса впервые за 60 лет построить новую линию «Н», соединяющую районы Ретиро и Помпея.

Автотранспорт. Рынок пассажирского автоперевозок распределен между 165 фирмами. На 41 из них приходится 54% всего объема данного вида услуг. Наиболее крупные из них это – TA Chevalier, El Condor, La Estrella и др. Годовой пассажиропоток по всей стране составил 2,4 млн. чел. Введение НДС на перевозки, превышающие 100 км., вызвало повышение стоимости билетов на 10%.

В столице, в связи с растущей ролью ж/д транспорта и метро, количество пассажиров в 2000г. упало на 49%.

Сеть шоссейных дорог составляет 37740 км., из них только 36% находятся в относительно хорошем состоянии, 21% – в удовлетворительном, 43% – в плохом. Протяженность дорог местного значения составляет 600 тыс.км. 17 автотрасс нац. значения находятся в частной концессии.

За 2000г. количество транспортных средств, въехавших в столицу по четырем основным магистралям, составило 250 млн., что принесло владельцам автодорог 370 млн. долл. В соответствии с договоренностью между правительством и компаниями-концессионерами, в ближайший период стоимость проезда по автомагистралям не должна повыситься в обмен на увеличение срока концессий.

Морской и речной транспорт. Данный вид транспорта по-прежнему играет основную роль во внешней торговле страны, осуществляя 95% всех перевозок.

Наиболее крупными портами являются Буэнос-Айрес (обработка 39% всех грузов). Ла-Плата (15%) и Баия-Бланка (12%).

За последние 10 лет был построен ряд частных портов по р. Парана, а также в районе г.г. Росарио и Сан-Лоренсо, что было вызвано возросшим спросом на перевозки сельхозпродукции, в первую очередь соевых и масличных культур.

После приватизации порт г. Буэнос-Айреса стал одним из самых дешевых портов в Юж. Америке, благодаря инвестициям в 250 млн. долл. В 2001г. к нему планировалось присоединить подъездные ж/д пути, стоимость строительства которых составит 20 млн. долл.

В 2000г. значит. инвестиции были сделаны в строительство нового терминала Пуэрто-Пиапса на р. Парана стоимостью 8 млн. долл. Произошло расширение терминала Док-Суд (Буэнос-Айрес) стоимостью 50 млн. долл. Консорциум UTE, состоящий из фирм Agenda Maritima Dorerdo, Del Vene и итальянской судостроит. компании Grimaldi Group, начал работы по строительству нового причала Дарсена Норте в Пуэрто-Нуэво.

В силу общеэконом. спада большинство судовладельцев понесли в 2000г. серьезные потери. Оборот контейнеров так и не достиг 500 тыс. ед. в год, что является минимумом для поддержания рентабельности.

Дальнейшее развитие блока Меркосур приведет к увеличению товаропотоков между странами региона. Это потребует доп. инвестиций на совершенствование речной и морской инфраструктур. Только на реконструкцию ж/д и автомобильных подъездных путей к портам предполагается израсходовать в течение 2-3 лет 97 млн. долл.

Воздушный транспорт. Рынок авиаперевозок разделен между 4 крупными компаниями: Aerolineas Argentines, Austral, LAPA и Dinar.

За 2000г. общее количество пассажиров, воспользовавшихся услугами воздушного транспорта, несколько снизилось и составило 13,09 млн. чел. (13,35 млн. — в 1999г.). Из-за увеличившегося объема экспортных продаж возрос объем грузовых перевозок. Он составил 206 тыс. т. (177601 т. — 1999г.).

Между правительствами США и А. были рассмотрены условия договора об «открытом небе». Ранее предполагалось, что открытие рынка межд. перелетов состоится уже в 2000г. Однако этот срок был перенесен на 2005г. В соответствии с соглашением, достигнутым с минтрансом США, число рейсов в эту страну увеличится с 14 до 21 в неделю.

На данном фоне серьезно ухудшились позиции ведущей нац. компании «Аэролинеас Аргентинас», понесшей в 1999-2000г. потери в 240 млн. долл. (после приватизации она была передана под контроль испанской компании «Иберия»). Для восстановления ее рентабельности владельцами запланировано увольнение 1549 чел. персонала и снижение количества межд. и внутр. рейсов.

Помимо «Аэролинеас Аргентинас», межд. перелеты осуществляют фирмы LAPA, Southern Winds и Dinar, а также ам. компании American Airlines, Delta и Continental.

В 2000г. был введен в строй новый терминал межд. аэропорта «Эсейса». Его площадь составляет 25 тыс. кв. м. Он оснащен оборудованием последнего поколения на 96 новых пропускных пунктах.

Вопрос о «радаризации» воздушного пространства А. до сих пор остается открытым. В ответ на судебный иск, предъявленный французской ком-

панией «Томпсон», были отменены результаты последнего тендера. Новый конкурс должен был состояться в 2001г. с участием фирм «Райтеон» (США), «Локхид Мартин» (США), «Томпсон» и «Аления» (Италия).

Трубопроводный транспорт. Сведения по изменениям в области транспортировки нефти и газа представлены в соответствующем разделе данного обзора.

Водоснабжение в пределах Большого Буэнос-Айреса обеспечивается франко-арг. компанией Aguas Argentinas. На остальной территории страны действуют 7 региональных компаний.

В июне 2000г. между правительством А. и руководством указанной фирмы был заключен договор, в соответствии с которым тарифы на ее услуги могут подняться на 9,1% в 2001г. и на 20% к 2003г. Это позволит собрать дополнительно 25 млн. долл. Средства будут использованы в рамках 5-летнего проекта расширения сети водоснабжения и канализации в пригородах столицы. Его общая стоимость составит 190 млн. долл.

Телеком

Основным событием в данном секторе экономики стало открытие (дерегуляция) рынка телекоммуникаций. В соответствии с планом минсвязи, были сняты все ограничения на участие в нем иностр. и нац. компаний. Начиная с 09.11.2000, их деятельность регулируется лишь унифицированной лицензией, позволяющей предоставлять все виды телеком. услуг.

В результате помимо компаний Telecom и Telefonica в А. начали свою деятельность новые фирмы: СИ — ранее предоставляла услуги в области сотовой телефонии. Их спектр расширен до связи на дальнюю дистанцию; Diveo — передача данных на большие расстояния, Интернет-услуги; Movicom — помимо сотовой связи теперь также специализируется на связи на дальнюю дистанцию; Impsat — услуги крупным предприятиям по передаче данных; Metrored — обслуживание предприятий, передача данных, телефония; AT&T — Интернет, телефония; Techtel — передача данных, связь на дальнюю дистанцию; Iplan — передача данных.

Произошедшие изменения пока не затронули интересы рядовых абонентов. Внутригородская связь по-прежнему контролируется компаниями «Телефоника» и «Телеком». Альтернативные возможности появились лишь в области межд. и междугородней связи, предлагаемой теперь фирмами Movicom, СИ, AT&T и Techtel.

Распределение абонентов между ними: «Телефоника» — 2025000, «Телеком» — 1804500, «Мовиком» — 1264550, AT&T — 4253, «Течтель» — 840.

В 2000г. прибыли двух основных компаний существенно упали: «Телефоника» — на 24,8%, «Телеком» — на 24%. Это вызвано повысившейся стоимостью привлечения новых клиентов для услуг по сотовой связи, общими тенденциями к снижению стоимости звонков на дальние дистанции и ухудшением эконом. ситуации в стране.

На начало 2001г. насчитывалось 7,2 млн. телефонных линий, 4 млн. пользователей сотовых телефонов и 2,5 млн. пользователей Интернет.

Общий объем инвестиций в связь составил в 2000г. 1 млрд. долл. После объявления о предстоящей дерегуляции рынка телекоммуникаций ряд

компаний заявили о намерении инвестировать в 5,5 млрд. долл. Распределение в млн.долл.: GE Americom – 300, AT&T – 500, Global Crossing – 100, Hicks Muse – 1000, Iplan – 500, Bellsouth – 1000, Velocom – 300, Metrored – 200, Telefonica и Telecom – 1500.

Событием 2000г. стало введение в строй подводного кабеля с пропускной способностью 40 гбит/сек., соединяющего г.г.Буэнос-Айрес и Сан-Пауло. Затраты на его прокладку составили 1,6 млрд.долл. на 89% были осуществлены компанией «Телефоника».

В 2001г. планировалось начать строительство новых линий. Ам. фирма AT&T совместно с компанией Techint проложит магистраль длиной 1600 км. Буэнос-Айрес-Мендоса стоимостью 20 млн.долл. А «Силика Нетворкс» (США) – линию 4300 км. за 220 млн.долл.

Основным изменением в области почтовой связи стало решение о слиянии двух крупнейших фирм Согео Argentine и «Ока». Новая компания владеет 76% рынка с оборотом 2,250 млрд.долл. в год.

В 2000г. был введен в действие новый накопительный склад-терминал ам. курьерской компании Ди-Эйч-Эл (DHL). Стоимость проекта составила 200 млн. долл. Он является самым крупным в Юж. Америке, благодаря ему компания заняла лидирующие позиции в А.

Деятельность на рынке услуг связи регулируется законами №19.798 «О телекоммуникациях», №20.216 «О почте», №22285 «О радиотрансляции» и соответствующими декретами.

После приватизации в 1990г. единого гос.предприятия Eptel, отвечавшего за телекоммуникации, его функции взяли на себя 4 крупные арг. фирмы: «Телеком» (внутренняя телефонная связь на севере страны), «Телефоника» (телефонная связь на юге), «Телеиктар» (межд. связь, передача данных, электронная почта, электронные финансовые операции) и «Телефония Селюлар Мобиль» (сотовая связь).

С 1999г. на рынке стали также выступать фирмы Си-Ти-Ай (мобильная и спутниковая телефония) и «Мовиком» (сотовая связь).

Одновременно в провинциях действует еще 300 мелких телефонных компаний.

Наиболее значит. результатом приватизации в сфере телекоммуникаций стал резкий приток высоких технологий, в первую очередь распространение систем оптоволоконной связи. В качестве основных поставщиков оборудования выступили фирмы «Сименс» (ФРГ), НЭК (Япония), «Эрикссон» (Швеция), «Алкатель» (Франция), AT&T и «Дженерал электрик» (США).

По стране установлено 8 млн. телефонных линий, из которых 7,93 млн. – цифровые. На каждые 100 жителей приходится 19,8 линий. **Из 37 млн.чел. населения страны телефонными услугами обеспечено 36,5 млн.** Пользователями сотовых телефонов является 3,2 млн. чел.

С янв. 1997г. А. вместе с другими государствами-членами Меркосур получила доступ к спутнику связи «Науэль-1». Спутник позволяет в значит. мере удовлетворить потребности на региональном рынке услуг спутниковой связи и покрывает всю территорию Юж.Америки, США и Канады. Рассматривается вопрос о запуске спутника «Науэль-2», стоимость которого составит 250 млн.долл.

Услугами пейджерной связи в стране пользуется 150 тыс.чел. Она обеспечивается 4 основными операторами: «Радиоменсахе-Скайтел» (46% пользователей), «Радиольямада» (22%), «Индином» (9%), «Конектель» (7%). На ряд более мелких фирм приходится 16% пользователей.

Количество установленных в А. ПК достигло 2 млн.ед. из них 580 тыс. находится в личном пользовании. При этом 25% всех ЭВМ на территории страны являются «фирменными» (Brand-name).

В 1999г. число пользователей сетью «Интернет» достигло 80 тыс.чел., в ближайшее время ожидается дальнейшее увеличение этой цифры.

В стране существуют две основные системы кабельного телевидения «Каблевисьон» и «Мультиканаль», которые охватывают 53% семей, имеющих телевизоры. С 1998г. на рынке стала действовать ам. фирма спутникового телевидения Direct TV, пользователями которой стало 50 тыс.чел. Ожидается, что к концу 2000г. их число возрастет до 139 тыс.

В 1999г. общий объем услуг в А. в области телекоммуникаций и информатики достиг 15,7 млрд.долл., что составляет 5% ВВП. Лидирующие позиции здесь принадлежат обычной телефонии – 4,5 млрд., кабельному ТВ – 2 млрд., оборудованию и инфраструктуре – 1,7 млрд., мобильной телефонии – 2,6 млрд., передаче данных и др. услугам – 550 млн.долл.

Сфера почтовых услуг также находится в процессе демонополизации. Наибольшую часть рынка (33%) контролирует гос. компания «Корреос Архентинос», однако его оставшаяся часть отдана в распоряжение частных компаний. Среди них самыми крупными являются «Ока», «Окаса» и «Андреани». В рассматриваемом секторе также получают распространение новые технологии. В частности в г.Монте-Гранде был построен новый почтовый центр, оснащенный наиболее современным оборудованием, стоимостью 35 млн. долл.

Электротехника

Данный сектор представлен в основном сборочными предприятиями, выпускающими и поставляющими на рынок качественную продукцию по лицензиям известных мировых фирм-производителей.

Бытовые холодильники и морозильники представлены в широкой номенклатуре. Основными производителями и поставщиками этой продукции являются: компания «Вирпул», выпускает и поставляет продукцию как под своей маркой, так и под маркой «Эслабон де Лухо», имеет два предприятия – в г.Таблада (пров.Буэнос-Айрес) и в г.Сан-Луис; компания «Фрибе», производит и поставляет на рынок продукцию под марками «Колумбия» и «Турена»; фирма «Фагор» занимается выпуском и продажей холодильников, производимых на основе новейших технологий.

На внутр. рынке представлена продукция других фирм: «Лобато Сан-Луис» («Уайт Вестиггауз»), «Хеламетал-Филко» («Пибоди»), «Адзен» («Ковентри»), «Электропласт» («Кельвинатор-Хитачи»), «Техно Индустриаль» («Гафа»), «Нева», «Гардения». Одновременно в стране действует много мелких производителей, ориентированных исключительно на внутр. рынок и торгующих дешевой продукцией низкого качества.

Структура объема производства бытовых холодильников складывается из 25% однодверных со встроенной морозильной камерой и 75% двухдверных и трехдверных холодильников с отдельной морозильной камерой. Более 30% реализованных на арг. рынке в 2000г. бытовых холодильных аппаратов поступила в страну по импорту.

Парк бытовых холодильников насчитывает 10 млн. ед., ежегодная потребность в их замене оценивается в 450-900 тыс. ед.

Бытовые стиральные машины. Производятся и поставляются на внутр. рынок прежде всего крупной компанией «Аладио» (недавно фирма приобрела также марку «Дрин») и фирмой «Лонгви»; на рынке насчитывается порядка 25 мелких фирм, которым в целом принадлежит не более одной десятой части реализуемой продукции.

В основном на арг. рынке представлены стиральные машины-автоматы с горизонтально вращающимся барабаном. В среднем срок службы изделия составляет 10 лет, ежегодная потребность в его замене может оцениваться в 750 тыс.ед.

Электроплиты, водонагреватели, электробойлеры. Выпускаются и поставляются на рынок большим количеством фирм, основными из которых продолжали оставаться «Домек», «Орбис» (фирма также приобрела марку «Волкан»), «Эскориал», «Эмеге», «Лонгви», «Сайар» и «Аристон Занелла». Последняя развивает производство и поставки электроплит и других нагревательных приборов опережающими темпами. Если в 1994г. «Аристону» принадлежало 30% арг. рынка электронагревательной аппаратуры, то с 1998г. эта фирма превратилась в главного поставщика данной техники в стране. Парк этих приборов насчитывает более 7,5 млн.ед., средний срок службы изделий — 16 лет.

Производство электротех. товаров длит. пользования, в тыс.ед.

	1995г.	1996г.	1997г.	1998г.	1999г.
Бытовые хол-ки и мор-ки	490	461	510	550	50
Машины для стирки, сушки	458	524	603	660	60
Электроплиты	252	251	245	265	200
Водонагреватели	103	145	147	150	135
Электробойлеры	105	150	193	195	175
Цветные телевизоры	949	1089	1601	1592	1337
Видеомагнитофоны	126	131	277	333	263
Радиоприемники	330	390	520	439	424
Магнитофоны и магнитоолы	400	350	410	420	380
Музыкальные центры	100	110	135	140	166
Проигрыватели компакт-дисков	160	180	230	250	230
Кондиционеры воздуха	58	46	83	86	75
Телефонные аппараты	335	328	484	423	450
Микроволновые печи	-	-	-	183	172

Источник: Нац. стат. ин-т, сборник «Экономика Аргентины-1999».

Радиоприемники, магнитофоны, магнитоолы, телевизоры и видеомагнитофоны. Производятся и поставляются на рынок компаниями «Филипс», «БГХ» («Телефункен»), «Фамар», «Радио Виктория» («Хитачи»), «Ноблекс», «Филко» («Дэу»), «Санежо» («Саньо»), «Дрин» («Ай-Ти-Си»), «Джей-Ви-Си», «Атуэл электроника» («Фишер»), «Сансен» и «Голдстар».

Общий парк радиоприемников и автомагнитол в стране составляет более 10 млн. ед., из них более одной трети — автомагнитоолы.

Из 11 млн. телеприемников в пользовании у населения 8,5 млн. ед. — телевизоры цветного изображения и 2,5 млн. ед. — черно-белого. Структура объема товарной продукции по основным постав-

щикам бытовой телевизионной техники в 2000г. была следующей: «Филипс» — 23%; «Нью-Сан» («Саньо») — 15%; «Филко» («Дэу») — 9%; «Хитачи» — 11%; «Голдстар» («Эл-Джи») — 7%; остальные фирмы — 35%.

Видеомагнитофоны и видеоплееры производятся на телевизионных заводах основных фирм-поставщиков. Общий парк видеоаппаратуры составляет 2 млн. ед., однако широкое распространение кабельного телевидения в стране сдерживает рост производства видеотехники.

Кондиционеры воздуха. Основными арг. производителями и поставщиками являются фирмы «Кэрриер-Серрей», «Радио Виктория Фуегина» («Хитачи»), «Эстаблесимьенто Металурхико Кресло» («Конкерор-Йорк»), «Мультиконтроль» («Вестик»), «БГХ» («Федерс»). Ежегодная потребность рынка в этих изделиях составляет более 100 тыс. ед.

Персональные компьютеры. ПК выпускаются и поставляются на рынок следующими ведущими компаниями (в скобках указана доля в общем объеме реализации продукции): «Ай-Би-Эм» (60%), «Компак» (5%), «Хьюлетт Паккард» (4%), «Унисис» (3%), «Булл» (2%), «Оливетти» (2%), а также «Сименс», «Эпсон», «Эплл», «Эсер», «Ви-Ти-Си», «Тексас» и другие.

Товарная продукция рынка информатики подразделяется на 3 основные группы: 50% — оборудование, 20% — ПО и 30% — услуги.

По уровню обеспеченности компьютерной техникой А. занимает лидирующее место среди стран Лат. Америки: 1 ПК на 6 чел. ЭАН (Мексика — 1 ПК на 19,7 чел., Чили — 1 ПК на 20,5 чел. Бразилия — 1 ПК на 43,8 чел.); однако до сих пор А. продолжает отставать по этому показателю от промышленно развитых стран, где 1 ПК приходится на 1,5-3 человек.

Парк ПК в пользовании у населения насчитывал в 2000г. 2,1 млн. ед. Потребность рынка в ПК оценивается в 450-500 тыс. ед., увеличиваясь ежегодно на 30%.

Производителями и продавцами товаров принимались меры по увеличению спроса на продукцию со стороны населения, понижались цены, почти на все товары была введена оплата в рассрочку, улучшались условия гарантийного и послегарантийного обслуживания.

Одним из факторов, способствующим уменьшению падения реализации нац. продукции, стала активизация строительства жилья в стране с одновременным его оборудованием «под ключ» необходимой электробытовой техникой арг. производства (кондиционерами, электроплитами, холодильниками, стиральными машинами, телевизорами и т.д.).

ВЭД

Итоги внешней торговли. Товарооборот внешней торговли А. уменьшился по сравнению с 1998г. на 15,5%, экспорт — на 11,8%, импорт — на 18,7%. По итогам внешней торговли А. в 1999г. имела отрицат. сальдо в 2,2 млрд. долл., что было одним из самых низких показателей за последние годы. Такая ситуация возникла в основном в результате снижения импорта по всем товарным группам. Первое за последнее пятилетие падение экспорта было связано со снижением мировых цен на зерновые и энергоносители, играющие су-

шественную роль в арг. экспорте, а также с последствиями фин. кризиса в Бразилии.

Структура экспорта и импорта Аргентины

	1998г.		1999г.	
	млн.долл.	%	млн. долл.	%
Экспорт всего	26441	100	23318	100
- с/х товары	8761	33,1	8210	35,2
- промтовары	8625	32,6	6907	29,6
- сырьевые товары	6603	25	5241	22,5
- электроэнергия и энергоносители.....	2452	9,3	2959	12,7
- прочие товары	0	0	1	0
Импорт всего	31404	100	25539	100
Товары произв. назначения, в т.ч.	24916	79,3	20048	78,6
- машины, оборудование, транспорт .	14047	44,7	10949	42,9
- сырье, пром. материалы и п/ф-ты ...	10016	31,9	8369	32,8
- ГСМ.....	853	2,7	730	2,9
- потребтовары	6488	20,7	5468	21,4

В арг. экспорте в 1999г. существенных структурных сдвигов не произошло. Его основу по-прежнему составляли товары с/х происхождения, объединяющие главным образом продукцию пищевкусовой, текстильной и кожевенной промышленности. Их поставки составили 8,2 млрд.долл. или 35,2% всего арг. экспорта. По сравнению с 1998г. они уменьшились на 6,3%.

Значительно снизились поставки изделий обрабатывающей промышленности, они уменьшились против уровня 1998г. на 19,9% и достигли лишь 6,9 млрд. долл. Их доля в экспорте снизилась до 29,6%. Это уменьшение произошло в основном за счет продукции машиностроения (сокращения экспорта транспортных средств, главным образом автомобилей).

Экспорт сырьевых товаров, объединяющих в основном зерновые, семена масличных культур, рыбу, древесину, свежие фрукты оценивался в 5,2 млрд. долл. (снижение к уровню 1998г. – 20,6%).

В импорте А. в 1999г. отмечалось снижение закупок по всем товарным группам. В целом объем импорта сократился против уровня 1999г. на 18,7%. При этом существенных структурных сдвигов в арг. импорте не произошло.

По-прежнему сохранялась тенденция к своеобразной поляризации закупок потребтоваров – с одной стороны, наиболее дешевые массовые товары, с другой стороны, наиболее дорогие товары при одновременном сокращении импорта продукции среднего уровня по качеству и ценам.

Закупки машин, оборудования, транспортных средств и запчастей составили 10,9 млрд. долл., что на 22% ниже уровня пред.г.

Импорт сырья, пром. материалов и полуфабрикатов в 1999г. уменьшился против 1998г. на 16,4% и составил лишь 8,4 млрд. долл. Среди указанных товаров основную роль, как и в предыдущие годы, играли металлы, металлоизделия, различные хим. товары, удобрения, бумага. Удельный вес этой группы в импорте несколько возрос – с 31,9% в 1998г. до 32,8% в 1999г.

В географическом распределении внешнеэконом. связей в 1999г. существенных изменений не произошло. В региональном плане А. ориентировалась прежде всего на страны Меркосур, страны ЕС – Италию, Испанию, Францию, Германию, Нидерланды, а также на государства-члены НАФТА. Кроме того, продолжала сохраняться тенденция к активизации ее торговли со странами АТР, особенно с Японией, Китаем, Ю.Кореей, Тайванем. В 1999г. на все перечисленные выше государ-

ства приходилось 85% всего товарооборота внешней торговли А.

Наиболее интенсивно в последние годы развивается торговля А. со странами Меркосур. Однако в 1999г. товарооборот с ними составил 15,8 млрд. долл., что на 20,5% ниже уровня 1998г. При этом экспорт в государства Меркосур упал до 8,9 млрд. долл. или на 21,1% к уровню предшествующего года, а импорт из этих стран – до 6,9 млрд. долл. (снижение на 19,8%)

Товарооборот А. со странами ЕС в 1999г. снизился по сравнению с 1998г. на 12%, достигнув 13,2 млрд. долл. Причем если арг. экспорт в страны ЕС снизился незначительно (с 5,2 млрд. долл. в 1998г. до 5,1 млрд. долл. в 1999г.), то импорт А. из указанной группы стран снизился в прошедшем году на 16,8% против уровня 1998г. и составил 8,1 млрд. долл.

В группе стран НАФТА главным торговым партнером А. остаются США. На это государство в 1999г. приходилось 83,7% экспорта А. в эту эконом. группировку и 83,2% импорта из нее. Общий объем импорта А. из США в 1999г. достиг 4,9 млрд. долл., что на 19,9% меньше уровня 1998г. Фирмы США остаются для А. важнейшими поставщиками товаров производственного назначения и технологий. Одновременно ам. рынок играет важную роль и в плане реализации арг. товаров. В 1999г. их было продано в США на 2,6 млрд. долл. против 2,2 млрд. долл. в 1998г.

В 1999г. поставки арг. товаров (прежде всего продовольственных) в Китай и Японию снизились по сравнению с уровнем 1998г. Если объем арг. экспорта в Японию уменьшился на 19,3%, то объем экспортных поставок арг. продукции в КНР снизился на 25,4%. Арг. импорт из Японии в 1999г. сократился на 26,3% против 1998г., составив 1,1 млрд. долл. Несколько снизились объемы торговли с Ю.Кореей и Тайванем.

Новый президент А. Де ла Руа и его правительство сразу после прихода к власти в самом конце 1999г. начали активные действия по преодолению кризиса внутри Меркосур. Возобновлены конструктивные переговоры с Бразилией по преодолению торг.-эконом. противоречий: отложено принятие антидемпинговых мер в отношении импорта мяса птицы из Бразилии, заявлено об отмене квот во взаимной торговле, проведена первая фаза переговоров по согласованию общих условий торговли автомобилями, запчастями и комплектующими для сборки.

Достигнута договоренность о подписании в середине 2000г. «автомобильного договора», которым предусмотрено проведение общей автомобильной политики в рамках Меркосур на 2000-04гг. с возможностью фактического перехода на торговый знак «сделано в Меркосур». В рамках указанного договора предусматривается поддерживать нулевой импортный тариф в автоторговле между странами-членами Меркосур; установить максим. уровень импортного тарифа в размере 35% для ввоза автомобилей, произведенных вне Меркосур; установить уровень тарифа для ввоза комплектующих для сборки автомобилей, произведенных вне Меркосур, в размере 2-5%; поддерживать уровень собственного производства узлов и деталей в стоимости всего автомобиля не менее 60% (30% – арг. комплектующие и 30% – бразильские).

В июне 1999г. в Бразилии состоялась важная встреча руководителей латиноам. и западноевропейских стран, на которой обсуждался ряд вопросов, касающихся эконом. аспектов отношений сторон и, в частности, мер по реальному интеграционному процессу между Меркосур и ЕС на ближайший период. Однако, при этом ЕС не форсирует процесс по ускоренному созданию СЭЗ с Меркосур и другими латиноамериканскими странами.

В эконом. отношениях с НАФТА А. выступала за активное продвижение интеграционных процессов с Меркосур и создание в перспективе единой общеам. системы свободной торговли – АЛКА.

Являясь членом ВТО, А. последовательно проводила политику, направленную на обеспечение либерализации мировой торговли, и заявила о необходимости открытия рынков сельхозпродуктов развитых стран и прекращения ими субсидирования экспорта с/х товаров.

А. является активным участником Кернской группы, которая объединяет 15 стран, и имеет существенные разногласия с ЕС и Японией по вопросам дальнейшей либерализации торговли с/х продуктами.

На министерской встрече ВТО в Сиэтле в дек. 1999г. А. выступила с твердой позицией, в т.ч. от имени Кернской группы, о том, что развитые страны должны полностью прекратить субсидирование экспорта сельхозтоваров, уменьшить объемы субсидирования производства с/х продуктов и реально приступить к сокращению таможенных тарифов на ввоз сельхозпродуктов на территорию указанных стран. Перед встречей в Сиэтле арг. представители официально заявляли, что не подпишут заключительную декларацию конференции, если в нее не будут включены вопросы по прекращению субсидирования экспорта сельхозтоваров. Позицию А. поддержали Бразилия и другие страны, которые заявили, что если такая организация как ВТО не может прийти к соглашению о прекращении субсидирования экспорта сельхозтоваров, то с этой организацией не все в порядке, и ее деятельность должна быть пересмотрена.

Меры, принимаемые государством по обеспечению эконом. безопасности. Режим экспортного регулирования характеризуется в основном действием соответствующих режимов содействия развитию экспорта и режимов, предусматривающих доп. требования, условия и/или ограничения экспорта, а также применением положений об освобождении экспортных сделок от уплаты НДС и об осуществлении регистрации экспортеров в таможенных органах.

В сфере тарифного регулирования экспорта необходимо отметить такую особенность, как отсутствие вывозных таможенных пошлин и сборов на подавляющую часть товарных позиций общей номенклатуры Меркосур (ОНМ), применяемой в Арг. Республике.

Исключения составляют отдельные товарные позиции группы «Семена и плоды масличных культур» (ставка пошлины 3,5%) и группы «Кожевенное сырье (кроме меховых шкур) и кожи» (ставка пошлины 5%). Однако, в соответствии с Резолюцией 91/99 от 01.01.99г. минэкономики А. предусматривается изменение хронограммы снижения по годам (по 2000г.) ставок экспортных по-

шлин для коровьих сырых невыделанных кож, предусмотренных субпозициями 4101.10.00-4104.22.10 ОНМ, по ставкам 5% и 0%.

Поощрение экспорта обеспечивается и поддерживается за счет применения в стране ряда режимов: «реинтегрис»; «дроуб-бэк»; особого режима экспорта для предприятий, создаваемых на условиях ген. подряда.

Наряду с поощрениями экспортных операций существуют и спец. доп. требования, условия и/или ограничения, которые установлены для экспорта отдельных групп специфических товаров: диких растений и животных и изделий, производимых из них; произведений искусства и предметов антиквариата; оружия; материалов двойного назначения; морепродуктов (креветки); отдельных с/х растений; продуктов питания растительного и животного происхождения; наркотических и психотропных веществ.

На основании резолюции 420/99 минэкономики А. внесены изменения в размеры ставок «реинтегрис» при экспорте за пределы Меркосур ряда с/х товаров. В основном были значительно повышены размеры ставок «реинтегрис» на товары в упаковке весом до 2 кг., предназначенных для окончательного потребления.

Целью принятия данной резолюции являлось содействие привлечению доп. рабочей силы, используемой для упаковки товара, и росту добавленной стоимости на экспортируемый товар.

В 1999г. вступила в силу и начала применяться резолюция 305/99 секретариата по промышленности, торговле и горному делу, предусматривающая обязат. предъявление сертификата происхождения товара при таможен. очистке импортных товаров, происходящих из стран, которые не являются членами ВТО. В соответствии с инструктивным указанием 61/99 в перечень стран, на которые распространяется данная резолюция, входят 45 государств, в т.ч. и **Россия**.

Действие резолюции не распространяется только на аксессуарные и компоненты товаров группы 84 (ядерные реакторы, котлы), 85 (электрические машины и оборудование) и 27 (топливо мин., нефть и нефтепродукты).

Указанный сертификат также необходим для товаров, поступающих в страну из СЭЗ или СТЗ, расположенных в А., в случае, если этот товар происходит из стран, не являющихся членами ВТО.

Применение к товару режима сертификата происхождения означает обязат. прохождение таможен. контроля.

В А. накоплена значит. практика использования механизмов защиты внутр. рынка, которая ведет свой отсчет с 1994г., когда была создана Нац. комиссия по внешней торговле и уже, в основном, действовала законодательная база в области мер защиты внутр. рынка, подготовленная на базе соответствующих статей ГАТТ и соглашений ВТО.

За 1994-99гг. от арг. производителей поступило 110 заявлений на предмет принятия защитных мер. в т.ч. 86 заявлений (78%) – о применении антидемпинговых мер, 12 заявлений (11%) – о применении компенсационных мер и 12 заявлений (11%) – о принятии спец. защитных мер.

Резолюцией 224/99 секретариата по промышленности, торговле и горному делу А. были утверждены новые формуляры для использования их при подаче заинтересованными организациями

заявлений об открытии антидемпинговых расследований, а также инструктивные указания о порядке подачи заявлений об открытии расследований с целью применения антидемпинговых или компенсационных пошлин.

Арг. производители направляют свои заявления в субсекретариат по внешней торговле минэкономки А., который выносит свое заключение на предмет наличия демпинга (субсидий, массированного ввоза). На начальном этапе заявления также поступают в Нац. комиссию по внешней торговле, которая является самостоят. органом фед. исполнит. власти и занимается определением наличия существенного ущерба нац. производителям в связи с демпингом (субсидиями, массированным ввозом).

Общий объем импорта, который был вовлечен в антидемпинговые и компенсационные расследования, оценивается в 300 млн.долл., при этом Россия занимает в этом списке последнее место (300 тыс.долл.), а Бразилия – 1 место (140 млн.долл.)

Наиболее пострадавшей страной от введения в А. защитных мер является Китай, по отношению к которому они применяются почти по 5,5% от всего импорта в А.; далее следует Ю.Корея (2,8%), Тайвань (2%), Парагвай (1,4%) и Бразилия (1,1%).

В течение 1999г. проводились антидемпинговые расследования в отношении импорта в А. ряда товаров, в т.ч.: потрошенных кур из Бразилии; листового прозрачного стекла толщиной 2-10мм. китайского производства; громоотводов из стали бразильского производства; анатомических деревянных вешалок для одежды китайского происхождения; поливинилхлорида, не смешанного с другими компонентами, полученного в процессе полимеризации, из США и Мексики; х/б ткани «деним» (джинсовая ткань) из Бразилии; отдельных видов инструмента для сверления китайского производства; тканей из синтетических комплексных нитей, производимых в Ю.Корее и на Тайване.

Резолюцией 214/99 минэкономки А. установлены миним. экспортные цены ФОБ в 630 долл. за тонну белого картона, произведенного в Германии.

В апр. 1999г. Резолюцией 458 минэкономки А. была установлена временная миним. экспортная цена ФОБ на горячекатаный стальной листовой прокат, производимый в России и на Украине, в 315 долл. за т., а в дек. 1999г., данное расследование было завершено и резолюцией 1420/99 установлена миним. экспортная цена ФОБ в 360 долл. за т. сроком на 5 лет.

В соответствии с резолюцией 623/99 от 3 сент. 1999г. было открыто новое антидемпинговое расследование в связи с поставками в А. холоднокатаного листового проката, производимого в России.

А., которая до последнего времени стояла в стороне от принятия дискриминационных мер в отношении рос. товаров, также решила на их применение с 1999г. Антидемпинговое расследование по горячекатаному прокату проводилось в соответствии с действующим арг. законодательством, основанном на соответствующем соглашении об антидемпинге ВТО. Введение временных, а затем постоянных антидемпинговых мер на 5 лет на импорт горячекатаного проката из России, является дискриминационной мерой, основанной на непризнании рыночного статуса рос. экономики.

Таможня

Меры государства для обеспечения эконом. безопасности и защиты нац. интересов страны в сфере ВЭД являются: тамож. регулирование экспортно-импортных операций и различные нетарифные методы регулирования и контроля в сфере ВЭД, а также защитные меры, направленные на защиту нац. производителей.

В 2000г. таможенно-тарифная политика была направлена на развитие курса интеграции страны в мировую экономику и углубление регионально-эконом. сотрудничества со странами-членами Меркосур. Принимались меры по поддержке нац. экспорта – защите интересов нац. производителей при осуществлении импортных операций.

Экспортно-импортные операции регулируются Тамож. кодексом, президентскими декретами, а также распоряжениями Минэкономки и Нац. тамож. управления.

Тамож. кодекс, в основном, следует положениям Конвенции о гармонизации и упрощении тамож. систем, подписанной в Киото 18 мая 1973г., и регулирует все вопросы, связанные с экспортно-импортными операциями: различные тамож. режимы, сборы и налоги, ограничения и запрещения экспорта и импорта, погрузка-разгрузка, приемка товаров, тамож. правонарушения, процедура решения спорных вопросов и т.д.

Тамож. кодекс предусматривает, что все лица, как физ., так и юр., осуществляющие экспортно-импортные операции в коммерческих целях, должны предварительно зарегистрироваться в Нац. тамож. управлении в Регистре экспортеров и импортеров. Среди прочих условий, предъявляемых к лицам, желающим зарегистрироваться в качестве экспортеров или импортеров, является их предварительная регистрация в качестве коммерсантов в Гос. коммерческом Регистре.

При импорте в А., кроме тамож. пошлин, взимаются некоторые доп. налоги (стат. сбор, консульский сбор, налог на фрахт, взнос в фонд развития экспорта), составляющие в целом 4% стоимости товара.

Импорт также облагается общими (нац.) налогами. Среди них можно выделить: НДС, равняется 21% «нормальной» цены импортного товара; на внутр. торговлю – различные ставки для разных товаров. Распространяется на импорт сигарет, спиртных напитков, автопокрышек, ГСМ, предметов роскоши, бытовой электроники, автомобилей.

Существуют различные режимы субсидирования импорта, предусматривающие полное или частичное освобождение от тамож. пошлин и налогов, которые установлены, в основном, для развития новых или приоритетных отраслей промышленности.

Существуют также прямые адм. запреты и ограничения импорта, хотя они сведены к минимуму. Тамож. кодекс в разделе VII подразделяет запрещения и ограничения импорта (и экспорта): запреты эконом. характера – применяются с целью защиты нац. производства, ценовой, валютной или внешнеторг. политики страны; запреты полит. характера – защита нац. безопасности, обществ. порядка, морали и нравственности; охрана здоровья граждан, флоры и фауны страны; сохранение предметов, представляющих собой нац. до-

стояние; запреты, принимаемые в рамках межд. политики. Запреты подразделяются также на абсолютные, когда они касаются всех без исключения лиц, и относит., когда для отдельных лиц делаются исключения из общего запрета.

Тарифное регулирование экспорта отличается отсутствием вывозных тамож. пошлин и сборов на большую часть товарных позиций общей номенклатуры Меркосур. Пошлины установлены только на ряд товаров и уже осуществляется их снижение вплоть до 0%.

В области нетарифных методов регулирования импорта и экспорта можно отметить следующие меры. Ряд товаров экспортируется и импортируется с предварит. одобрения соответствующих компетентных организаций А.

Экспорт-импорт ряда товаров животного или растит. происхождения требует одобрения Нац. санитарной службы, Нац. совета по зерну или Субсекретариата по сельскому хозяйству, скотоводству и рыболовству; товаров, содержащих радиоактивные элементы, — Нац. управления по атомной энергии; вооружений — Гл. управления военной промышленности или минобороны; газового оборудования — гос. компании «Гас дель Эстадо» и т.д.

Вступила в силу и начала применяться Резолюция 305/99 Секретариата по промышленности, торговле и горному делу, предусматривающая обязат. предъявление сертификата происхождения товара при тамож. очистке импортных товаров, происходящих из стран, которые не являются членами ВТО. В соответствии с инструктивным указанием 61/99 в перечень стран, на которые распространяется данная Резолюция, входят 45 государств, в т.ч. и Россия.

Действие Резолюции не распространяется только на аксессуары и компоненты товаров группы 84 (ядерные реакторы, котлы), 85 (электромашины и оборудование) и 27 (топливо мин., нефть и нефтепродукты).

Указанный сертификат также необходим для товаров, поступающих в страну из свободных зон или спец. тамож. зон в А., в случае, если этот товар происходит из стран, не являющихся членами ВТО. Применение к товару режима сертификата происхождения означает обязат. прохождение тамож. контроля.

Другим видом нетарифного регулирования является режим доотгрузочных инспекций в отношении импортируемых товаров, который применяется с 1997г. на основании Декрета 477/97.

На основании Резолюции 217/99 минэкономики список товаров, подлежащих доотгрузочным инспекциям, пополнился новыми 607 позициями и на основании Распоряжения 13/99 Исполкома Программы импортных доотгрузочных инспекций список пополнился еще 14 товарными позициями группы 94 (мебель, постельные принадлежности, осветит. оборудование).

Товары, на которые распространяется режим доотгрузочной инспекции, подлежат обязат. прохождению тамож. контроля по правилам «желтого коридора», а в случае необходимости (наличие расхождений в сопроводительных документах и ряд других признаков тех. характера) — по правилам «красного коридора», когда помимо документарного контроля проводится физ. проверка товара на его соответствие сопроводит. документам.

Действуют следующие элементы и механизмы стимулирования и поддержки экспорта. Режим «реинтегрос» для экспорта. Состоит в полном или частичном возврате внутр. налогов, которые взимаются на различных этапах производства и реализации товаров нац. предприятиями, и предназначенных для поставок на экспорт. Режим действует только в отношении новой продукции.

Ставки возврата налогов уточнены в 2000г. и определены в 0-12% от экспортной стоимости FOB товара, выпускаемого на экспорт. Указанные ставки непосредственно привязаны к конкретным кодам товаров в соответствии с Единой товарной номенклатурой Меркосур (НКМ) и применяется только к товарам, экспортируемым в страны, не входящие в Меркосур.

В случае, если товар, предназначенный для экспорта, производится с использованием, в основном, импортных компонентов, которые закупаются непосредственно экспортером товара, суммы возврата определяются от цены FOB «нац. добавленного продукта», т.е. из цены СИФ вычитается стоимость всех импортных составляющих и в этом отношении режим «реинтегрос» непосредственно связан с другим режимом, применяемым в отношении экспорта — «дроу-бэк».

Режим «дроу-бэк» для экспорта. Указанный режим позволяет экспортерам товаров возвращать стоимость импортного тарифа, стат. сбора, НДС, уплаченных при импорте продукции, которая затем была использована при производстве и сбыте экспортных товаров.

Бенефициаром выступают зарегистрированные в А. экспортеры и импортеры.

Указанный режим применяется по сырьевым товарам, по таре и упаковке, а также по готовым товарам, используемым при сборке экспортной продукции.

Для оформления возврата фирма-экспортер представляет комплект документов, в том числе: заявление по установленной форме, пояснительную, записку, счета по импортным отгрузкам, описание процесса производства товара, подтверждение о стране, конечном потребителе товара.

Для возврата тамож. платежей и НДС по указанному режиму установлены ограничения по времени — не более 1г. с момента извещения об отгрузке импортного товара.

Экспорт комплектного оборудования и услуг на условиях «под ключ». При реализации контрактов и поставок комплектного оборудования на экспорт на условиях «под ключ» в страны, не входящие в Меркосур, экспортеру возвращается 12% от стоимости FOB произведенного в А. нового оборудования, использованной технологии и предоставленных услуг арг. происхождения в качестве частичной или полной компенсации за уплаченные внутр. налоги.

Бенефициаром выступают фирмы, представляющие нац. арг. капитал. Одним из условий возврата является положение о том, что в общей стоимости экспорта комплектного оборудования и услуг должно быть не менее 60% «нац. компонента», при этом доля оборудования, произведенного в стране должна составлять не менее 40%.

Для оформления возврата фирма-экспортер представляет в минэкономики: три копии контракта «экспорт под ключ» и пояснительную запи-

ску к нему; офиц. документы на фирму, включая сертификат о происхождении и структуре уставного капитала; перечни экспортного оборудования и услуг в стоимостном выражении и агрегированном виде к стоимости ФОБ всей комплектной поставки.

Режим содействия реализации крупных инвест. проектов на территории страны (введен в действие с 2000г.). Целью является повышение конкурентоспособности на внутр. и внешних рынках промтоваров, производимых на предприятиях, построенных при участии иностр. капитала с использованием самых современных технологий. Позволяет значительно повышать уровень квалификации нац. кадров, развивать НИОКР, повышать экспертный потенциал страны. Бенефициаром являются нац. компании, а также инофирмы, действующие в стране.

При ввозе в А. оборудования (существенно значимого), предназначенного для сооружения указанных инвест. объектов, **импортный тамож. тариф не взимается.**

В связи с реализацией указанного режима должен быть соблюден ряд условий: ввозимое оборудование должно соответствовать сфере деятельности фирмы-импортера и должно быть предназначено для какого-либо производственного процесса на новых пром. предприятиях, а также для использования при расширении и модернизации действующих предприятий; оборудование, а также запчасти к нему, ввозимые в страну, должны быть новыми; при сооружении инвест. объектов доля оборудования нац. производства не должна быть менее %; должен быть представлен тех. доклад, подготовленный компетентными межд. научно-тех. организациями, а также представлена программа сбыта продукции.

Режим временного ввоза в связи с экспортом. Предусматривает отмену тамож. тарифа и других налогов при импорте продукции, предназначенной для использования в производстве товаров, выпускаемых для экспорта, а также в их оформлении (тара и упаковка).

Бенефициаром выступают зарегистрированные в А. импортеры и экспортеры, которые должны быть прямыми пользователями продукции, поступающей в А. по режиму временного ввоза с последующим использованием для целей экспорта.

Сроки нахождения в стране товаров временно ввоза: для серийной продукции начальный срок – 1г. с возможностью продления на 1г.; несерийной продукции начальный срок – 2г., с возможностью продления на 1г.; возможность доп. продления в экстремальных случаях и форсмажорных обстоятельствах для серийной и несерийной продукции – на 1г.

Любые ограничения в отношении импорта не действуют в отношении продукции временно ввоза, предназначенной для экспорта. В случае нарушения режима временного ввоза фирма-нарушитель обязана внести в бюджет до 30% от тамож. стоимости продукции.

В случае, если проводится расследование в отношении импорта, связанное с принятием спец. защитных, антидемпинговых или компенсационных мер, и фирма-бенефициар оформляет документы по временному ввозу товара, который имеет отношение к указанному расследованию, та-

можня обязана известить об этом фирму. После введения спец. защитных мер и на период их действия заявления фирм на предмет оформления временного ввоза не рассматриваются.

Ген. система преференций. А. является участницей внешнеорг. обмена по системе преференций, которые предоставляют некоторые страны для ввоза товаров на свою территорию. Указанные преференции, выражающиеся в уменьшении или полной отмене ставок импортного тамож. тарифа, предоставляют 29 стран, в т.ч. 15 стран ЕС, США, Швейцария, Норвегия, Канада, Япония, Новая Зеландия, Австралия, Болгария, Венгрия, Польша, Белоруссия, Россия, Словакия и Чехия.

Каждая страна имеет свой список преференциальных товаров, и информация о нем арг. фирм осуществляется Секретариатом по промышленности и торговле минэкономики А., который производит документальный контроль оформления сделок.

Арг. экспортеры, использующие преференциальные режимы указанных стран, обязаны представлять документацию в соответствии с известными требованиями сертификата по форме «А», а также приложения к нему по форме «В».

Финансирование НДС. Государство финансирует оплату процентных ставок по кредитам, которые предоставляют банки коммерческим фирмам для целей оплаты НДС при приобретении ими, в т.ч. по импорту, нового современного оборудования, что позволяет в конечном счете стимулировать тех. прогресс и повышать экспортный потенциал страны.

Бенефициаром выступают обычные коммерческие фирмы или импортеры оборудования, которое после его монтажа и наладки на одном из арг. предприятий будет предназначено для производства экспортной продукции.

Как правило, по большинству оборудования и продукции государство предоставляет финансирование на 6 лет. По оборудованию для горнодобычи сроки финансирования составляют 2г. (при расширении и модернизации производства) и 4г. (для новых объектов).

Регионализация компаний, занимающихся внешнеорг. деятельностью. Бенефициаром выступают: внешнеорг. компании, закупающие на внутр. рынке продукцию на экспорт, занимающиеся импортом продукции для реализации на внутр. рынке, предоставляющие различные виды услуг при внешнеорг. операциях.

Указанные компании и ассоциации должны быть зарегистрированы в Нац. Регистре внешнеорг. фирм и экспортных операций. В качестве льготы им предоставляется спец. режим по НДС.

Правительство приступило со II пол. 2000г. к реализации плана по развитию экспорта, а также по стимулированию капиталовложений в обрабатывающую промышленность, электроэнергетику, объекты инфраструктуры и развитие провинций. По расчетам минэкономики, план позволит к 2004г. увеличить экспортный потенциал страны на 50%, обеспечить прирост экспорта на 12 млрд. долл.

План состоит из 28 мероприятий по тамож., налоговому и адм. регулированию в развитие и совершенствование уже действующих механизмов поддержки экспорта, в т.ч. в 6 случаях меры направлены на продвижение продукции с/х назначения.

Механизмы защиты внутр. рынка. В 1994г. была создана нац. Комиссия по внешней торговле и уже, в основном, действовала законодат. база в области мер защиты внутр. рынка, подготовленная на базе ГАТТ и, в последующем, соглашений ВТО.

В 2000г. в А. проводилась работа по 30 антидемпинговым расследованиям; 7 из них были завершены и в 16 случаях минэкономки были приняты решения об открытии антидемпинговых расследований, в т.ч. по товарам из Испании (диски для сельхозтехники, стиральные машины, зернистая сталь), Чили (медный провод продукция из стекловаты, ткани из полипропилена, подносы из полистирола), Бразилии (сортовой прокат из горячекатаной стали, оптические кабели, стиральные машины, зернистая сталь, феноловые панели, конические сверла), Японии (стальные трубы, гербициды), Польша (карбид кальция), Казахстана (горячекатаный стальной прокат), а также Чехии, Турции, ЮАР, Румынии, Италии, Китая и др.

В 2000г. продолжалось антидемпинговое расследование, открытое в сент. 1999г. по заявлению металлургической компании «Сидерар» в связи с поставками в А. холоднокатаного проката из Бразилии и РФ по субпозициям Единой номенклатуры Меркосур: 7209.15-7209.18, 7209.25-7209.28, 7209.90, 7211.23, 7211.29.10-20, 7225.50, 7226.92. В соответствии с резолюцией минэкономки №17/2000 по субпозициям 7211.23, 7226.90, 7211.29.10, 7211.29.20 антидемпинговое расследование было прекращено как в отношении Бразилии, так и России, в связи с тем, что данная продукция не производится в А.

По остальным позициям антидемпинговое расследование было продолжено. Дважды в течение 2000г. нац. Комиссия по внешней торговле начала публичные слушания, которые откладывались в связи с представлением бразильской стороной своих компромиссных предложений по ценам. В свою очередь рос. сторона не представила даже запрашиваемой арг. стороной информации (вопросники).

Арг. сторона в свою очередь указала на необходимость соблюдения требований антидемпинговой процедуры, имея в виду обязат. представление ответов на вопросники, которые так и не поступили в А. по неизвестным причинам. Данная ситуация в значит. мере повлияла на принятие арг. стороной решения о применении защитных мер аналогичного с решением по горячекатаному прокату.

В соответствии с Резолюцией 159/2001, принятой минэкономки, завершено антидемпинговое расследование, которое было открыто в 1999г. по заявлению арг. предприятия-производителя «Сидерар» по фактам поставок холоднокатаного стального проката в А. из Бразилии и России. Под расследование попали товары поставляемые по следующим субпозициям ОНМ Меркосур: 7209.15.00, 7209.16.00, 7209.17.00, 7209.18.00, 7209.25.00, 7209.26.00, 7209.27.00, 7209.28.00, 7209.90.00, 7211.23.00, 7211.29.10, 7211.29.20, 7225.50.00, и 7226.92.00.

В ходе расследования установлено наличие ущерба арг. нац. промышленности в связи с импортом металла из Бразилии и РФ по демпинговым ценам. Данной Резолюцией министерство экономики А. установило следующие миним. экспортные цены на условиях ФОБ: для бразильских

фирм-поставщиков установлена цена — 534 долл. за т. металла; для рос. поставщиков — 521 долл. за т. металла. Резолюция вступила в силу 2 марта 2001г. и будет действовать 5 лет.

Несмотря на то, что А. с Бразилией входят в Меркосур — зону свободной торговли стран Юж. Конуса, меры защиты внутр. рынка активно применяются этими странами в двусторонних торг. отношениях. Вместе с тем, в июне 2000г. на встрече руководителей стран-членов Меркосур было принято решение о сокращении практики применения антидемпинговых и компенсационных мер в торговых отношениях между указанными странами. Переговоры по этому вопросу должны были начаться в 2001г.

Соглашениями, действующими в Меркосур, предусматривается применение странами-членами организации общих процедур и общей методологии при применении антидемпинговых и компенсационных мер как в отношении импорта из стран-членов Меркосур, так и в отношении импорта из стран, не входящих в эту организацию.

Спец. защитные меры в торговле между странами-членами организации не применяются, а в отношении импорта из третьих стран использование указанных мер допускается.

В Меркосур координацией применения странами защитных мер занимается Комитет по защите торговли и спец. защитным мерам, являющийся составной частью Комиссии по торговле, которая в свою очередь готовит методические и практические предложения (в том числе формы заявлений и вопросников) для Совета Общего рынка — высшего органа Меркосур.

Спец. защитные меры. В дек. 1996г. Совет Общего рынка утвердил Регламент о применении специальных защитных мер в отношении импорта из стран, не являющихся членами Меркосур. Регламентом предусмотрено, что указанные меры могут применяться от имени всей организации или нескольких стран-членов, а также одной страной-членом Меркосур.

В первом случае страны, которые намерены применить спец. защитные меры, обращаются в Комитет по защите торговли и спец. защитным мерам и проходят согласительную процедуру, представляя при этом план действий по повышению конкурентоспособности своей продукции в сравнении с аналогичной импортной продукцией.

В случае, если будет доказана необходимость применения спец. защитной меры, то страны, которые ее будут применять выступают после одобрения вышеуказанного комитета и Комиссии по торговле Меркосур от имени всей организации,

В случае, если отдельная страна-член Меркосур заявляет о причинении ущерба (как угрозы ущерба) ее предприятиям в связи с массированным импортом и намерении применять спец. защитные меры, она начинает самостоятельное расследование и при этом проводит консультации с остальными странами-членами Меркосур. Принятие мер не требует проведения согласительной процедуры в соответствующих органах Меркосур.

Антидемпинговые меры. В дек. 1997г. Советом Общего рынка утверждены нормативные положения Общего регламента по защите против демпингового импорта, происходящего из стран-нечленов Меркосур. Указанный документ подготовлен на основе соглашения об антидемпинге ВТО в той

части, которая предусматривает применение антидемпинговых мер тамож. союзами. Регламентом допускается применение известных процедур: проведение расследования для определения наличия демпинга, ущерба и причинно-следственной связи; применение антидемпинговых мер, а также заключение соглашений по ценам.

Что касается применения антидемпинговых мер в торг. отношениях между странами-членами Меркосур, то указанная процедура мало чем отличается от мер по отношению к третьим странам.

По имеющимся соглашениям принятый порядок применения антидемпинговых мер странами-членами в отношении друг друга действует до 1 янв. 2001г. В дальнейшем в Меркосур намерены пересмотреть его в сторону значит. сокращения применения этих мер во взаимной торговле.

Компенсационные меры. В середине 2000г. Советом общего рынка утверждены нормативные положения Общего регламента по защите против субсидируемого импорта, происходящего из стран-нечленов Меркосур. Регламентом допускается применение известных процедур при принятии компенсационных мер.

Что касается применения компенсационных мер странами-членами Меркосур в отношении друг друга, то до последнего времени это было предметом многочисленных конфликтов. При этом, А. не провела ни одного расследования против своих партнеров по Меркосур с целью применения компенсационных мер. Однако, уже в 2001г. в Меркосур намерены рассмотреть вопрос об отмене применения компенсационных мер в торг. отношениях между странами-членами организации.

Инвестиции

Вопросу привлечения иностр. капитала в страну всегда уделялось важнейшее внимание во внешнеэконом. политике арг. властных структур.

До начала 90гг. полит. руководители страны пытались в той или иной степени устанавливать свои приоритеты в области иноинвестиций в А. Применялись законодат. и практические меры по контролю деятельности иностр. капитала в стране, в частности, ограничивалось его присутствие в «стратегических» областях, регламентировался перевод прибылей за рубеж, вводились ограничения в связи с репатриацией капиталов.

При этом большинство из правивших в эти годы президентов А. поддерживали курс на привлечение иностр. капитала в страну. Фактически же применявшиеся меры ограничивали активное присутствие инофирм.

В 90гг. в указанной сфере произошли глубокие и существенные изменения. Проводится эффективная политика по привлечению капиталов и созданию адекватных условий их деятельности в стране.

Иноинвесторы и арг. предприниматели обладают одинаковыми правами и обязанностями как в производственной и эконом. областях, так и в юр. и налоговой сферах, что стало возможным с принятием Закона №21382 от 2 сент. 1993г. «Об иноинвестициях».

А. продолжает оставаться, особенно в течение последнего десятилетия, страной привлекательной для инвесторов, хотя за последние два года ее рейтинг немного снизился.

Объем ПИИ, полученных А. в 2000г., составил 10 млрд. долл., а аккумулированный объем ПИИ, отраженных в соответствующих платежных балансах, составил на конец 2000г. по данным минэкономики А. 73 млрд. долл., при этом в 1993-2000гг., т.е. в период после принятия закона «Об иноинвестициях», иноинвесторы вложили в арг. экономику 57 млрд. долл. или 80% от общего объема аккумулированных вложений.

Деятельность иностр. капитала в большой степени связана с расширением, слиянием и приобретением действующих предприятий и в меньшей степени — с приватизацией и созданием новых предприятий. В отраслевой структуре иностр. капитал представлен достаточно широко. Наиболее привлекательная отрасль — добыча и переработка нефти, здесь сосредоточено почти 25% общего объема аккумулированных прямых капвложений; доля перерабатывающей промышленности составляет 30%, в т.ч. приоритетными отраслями являются производство продуктов питания, табака и безалкогольных напитков, а также производство хим. товаров и изделий из пластмассы, на которые приходится 60% от объема инвестиций, вложенных в перерабатывающую промышленность.

В сектор экономики, связанный с производством и обеспечением потребностей в электроэнергии, газе и воде, иноинвесторы вложили 13% от общего объема аккумулированных капвложений, в банковскую и фин. систему — 10%, в связь, телекоммуникации и транспортную инфраструктуру — 7%; в торговлю — 5%.

Явными лидерами по прямым инвестициям в А. являются Испания и США, на которые приходится 50% общего объема аккумулированных капвложений. Из европейских стран, кроме Испании, существенные объемы инвестиций приходятся на Францию (8,5% общего объема), Италию (5%), Германию и Нидерланды. В целом на европейские страны приходится 48% общего объема вложений.

Значит. инвестиции в экономику А. осуществляет Чили — в нефтяную, газовую и горнодобывающие отрасли; доля этой страны в общем объеме прямых инвестиций превышает 5%.

Активность в области инвестиций проявляют испанские компании, а также непосредственно правительство Испании. В 1999г. «Репсоль» стала хозяином крупнейшей арг. нефтяной компании ИПФ, заплатив за акции рекордную цифру — 15,2 млрд. долл. В середине 2000г. было объявлено, что «Репсоль» в течение трех ближайших лет вложит 3 млрд. долл. в разработку крупных газовых месторождений в пров. Неукен, а всего до окончания срока принадлежащей ей концессии в 2017г. — 8 млрд. долл. Испанская гос. компания «Сепи» вложит 650 млн. долл. в авиакомпанию «Аэролинеас Архентинас».

Объем подтвержденных прямых инвестиций в А. на 2000г. со стороны 11 европейских стран составляет 5,1 млрд. долл., в т.ч. из Испании — 2,2 млрд. долл.

Во время визита президента А. Де ла Руа в США в июне 2000г. была достигнута договоренность о ПИИ в арг. экономику в 3,6 млрд. долл. со стороны 10 крупных ам. компаний связи и телекоммуникаций.

Одной из важных задач в области инвест. политики руководство страны считает выгодное разме-

шение арг. капиталов за границей, а также обеспечение условий для прекращения масштабного вывоза «неработающих» капиталов из А.

В 1998-2000гг., согласно данным минэкономики, объем инвестиций арг. фирм за рубежом составил 7,7 млрд. долл., из них на расширение действующих и создание новых предприятий было направлено 7,3 млрд. долл. (95%) и лишь 0,4 млрд. долл. связано с приватизацией и покупкой предприятий.

Наиболее крупные капиталовложения арг. фирмы в последние годы предпочитают осуществлять в Бразилии: за 1998-2000гг. в эту страну было вложено 4,5 млрд. долл. или 58% общего объема.

Общий объем арг. активов за рубежом оценивается в 96 млрд. долл., при этом указанный объем увеличился почти в два раза по сравнению с уровнем 1990г. Значит. объемы активов аргентинцы содержат в свободных офшорных зонах: Кайман, Санта-Лусия, Белиз, Антигуа, Гибралтар, Монако, Мэн и др.

Что касается республик бывшего СССР, то по данным минэкономики А., **в 1993-97гг. арг. нефтяные компании вложили 755 млн. долл. в разработку нефтяных и газовых месторождений в Туркмении.** Других вложений арг. капитала, в т.ч. и в Россию, не зарегистрировано.

В янв. 2001г., согласно рейтингу известного английского агентства «А.Т.Керни», А. находилась на 24 месте среди стран по показателю надежности вложения капитала, В этой же группе стран с индексом 0,9 также находятся Малайзия, Турция и Гонконг. Возглавляют список США (2,0), Китай (1,6), Бразилия (1,5), Великобритания, Мексика и Германия (по 1,4).

По сравнению с 2000г. А. уступила свои позиции, когда она находилась на 16 месте. Рейтинговое исследование было проведено среди руководителей 1000 крупнейших ТНК, которые отметили, что основной причиной падения рейтинга А. является отсутствие стабильности эконом. роста в последние годы.

Военторг

События 2000г. Произошедшая в конце 1999г. после президентских выборов смена военно-полит. руководства не отразилась существенным образом на проводимом А. курсе в области военной политики и ВТС с зарубежными странами. Декларируемые президентом А. Фернандо Де ла Руа и другими представителями «Альянса» большая автономия и независимость от США носила чисто декларативный характер. Заданный при правительстве президента К. Менема курс выдерживается. В вопросах закупки вооружений военно-политическое руководство страны продолжает традиционно ориентироваться на США и страны Зап. Европы.

Особое внимание А. придает полученному статусу стратегического союзника США в рамках т.н. «Альянса» вне НАТО», рассчитывая на существенные льготы в приобретении вооружений и военной техники (ВиВТ) ам. производства. Доп. возможности открылись для А. после снятия США эмбарго на поставки в Лат. Америку современных вооружений. В 1999г. подписано на Ассамблее ОАГ «Межам. соглашение о доверии в сфере торговли обычными вооружениями» (Inter-American Convention of Transparency in Conventional Weapon

Acquisition), которое обязывает государства-участники предоставлять на регулярной основе информацию обо всех экспортно-импортных операциях с обычными вооружениями, а также уведомлять соседние страны о принятии на вооружение новых образцов ВиВТ по семи основным категориям: танки, БМП, самолеты, боевые вертолеты, военные корабли, ракеты, пусковые установки. Принятие данного соглашения ставит под контроль США любые сделки с обычным вооружением в регионе.

Это, однако, не означает, что США полностью монополизировали рынок оружия А. Ввиду того, что все три вида ВС страны оснащены устаревшими образцами ВиВТ, до 60% которых – западноевропейского производства, имеющиеся ниши стремятся заполнить страны Зап. Европы, Япония, Китай, ЮАР, Украина. США удалось заполучить контракт на поставку в А. и модернизацию 36 истребителей-штурмовиков А-4АР «Файтингхок» (284 млн. долл.). На участие в проекте создания системы радиолокационного контроля воздушного пространства А. (утверждены расходы в 450 млн. долл.), помимо ам. компаний, претендуют также фирмы Франции и Италии. Предстоит конкурентная борьба и за контракты на закупку тяжелых и средних танков, на которые запрашиваются средства.

Правительством А. в июне 2000г. был продлен контракт с ам. компанией «Локхид Мартин», предусматривающий возобновление на базе авиапредприятия в г.Кордоба, принадлежащего компании «Локхид Мартин Эйеркрафт Аргентина», производства арг. учебно-боевых самолетов IA-63 «Пампа». Срок действия контракта рассчитан на 5 лет, его общая стоимость составляет 230 млн. долл.

Рос.-арг. военное-тех. сотрудничество. Послужило соглашением о ВТС между МВЭС РФ и минобороны А., подписанное 15 окт. 1992г. Были определены 9 приоритетных тем сотрудничества в этой сфере, лишь одна из которых (создание динамической защиты для арг. средних танков ТАМ – «Блинтрек») была частично реализована. Рос. сторона в лице ГК «Росвооружение» и ОАО «НИИ стали» полностью выполнили свои обязательства на 400 тыс. долл., но расчеты за выполненные работы были проведены лишь частично, на 300 тыс.долл. Арг. сторона в лице НИИ ВС А. (СИТЕ-ФА) и компании «Шилтон» осталась должна рос. разработчикам 100 тыс. долл.

В 1997г. с ВВС А. был подписан контракт на закупку в России 8 учебных самолетов СУ-29, которые были поставлены арг. военным в 1998г. и пока являются единственными образцами рос. ВиВТ в А.

Делегация «Союза рос. оружейников» принимала участие в ежегодной межд. выставке «АРМАС-2000» в г.Буэнос-Айрес 6-15 окт. 2000г. Стенд Ижевского механического завода получил ряд дипломов, в частности, как лучший стенд выставки и как лучший иностр. стенд. Внешнеторг. фирма ИМЗ «Байкал» заключила соглашение о долгосрочном сотрудничестве с арг. компанией «Фул Метал» (Full Metall). В рамках указанного соглашения был подписан и реализован в течение 2000г. контракт на поставку пробной партии спортивно-охотничьего оружия на 50 тыс. долл.

Военторг-99. Правительство К.Менема, возложив на себя соответствующие полит. обязательст-

ва как «стратегический союзник США вне НАТО», в области ВиВТ ориентировалось преимущественно на ам. оружие и боевую технику, приобретая ее на льготных условиях. Кроме того, закон о реструктуризации нац. ВС на 1999-2003гг. допускает только в исключительных случаях возможность закупки современных образцов ВиВТ, отдавая предпочтение модернизации состоящих на вооружении систем оружия и боевой техники. Экономический кризис в стране не только не позволил в 1999г. приступить к реализации заложенного в Законе положения о ежегодном 3% увеличении бюджета МО, но привел к фактическому снижению расходов на оборону, что самым негативным образом сказалось на возможностях военного ведомства по закупке ВиВТ за рубежом.

Решения о размещении заказов на приобретение ВиВТ для оснащения ВС принимает президент А. на основании соответствующих обоснованных представлений МО. Только президент страны наделен исключительными правами выделять на приобретение оружия валютные средства, заложенные в спец. резервную статью нац. бюджета.

Высшим гос. органом, отвечающим за разработку программы строительства ВС и их вооружения, является кабинет зам. министра обороны по военным вопросам. При составлении и утверждении стратегического, перспективного и первоочередного планов закупок для ВС ВиВТ данный кабинет опирается на Высший Совет МТО ВС, в состав которого, кроме зам. министра обороны по военным вопросам, входят начальники главных управлений МТО Объединенного штаба и трех видов ВС.

Начиная с 1997г., право деловых контактов ГШ СВ, ВВС и ВМС с Минобороны, в т.ч. по вопросам закупки ВиВТ, стало прерогативой Объединенного штаба ВС А.

Гл. управление МТО ОШ ВС проводит обобщение и анализ предложений по закупкам ВиВТ для СВ, ВВС и ВМС, их оценку на предмет соответствия принятым стратегическим, перспективным и первоочередным планам ВС в целом и готовит необходимые документы в адрес министра обороны и президента страны.

После утверждения президентом программ закупок управления МТО видов ВС выбирают посредников из числа специализирующихся на поставках оружия арг. фирм (непосредственное участие в коммерческой деятельности представителей ВС А. запрещено законом) и через них заключают контракты с зарубежными продавцами ВиВТ, в последующем осуществляют контроль за реализацией сделки.

На арг. и латиноам. рынках оружия продолжают активно работать компании США. При посольстве США в А., помимо аппарата военных атташе, существует спец. представительство Минобороны США, которое отвечает за организацию военного и ВТС двух стран.

Ам. офицеры из состава данного представительства имеют собственные офисы непосредственно в Объединенном штабе и главных штабах видов ВС, что позволяет им осуществлять повседневные рабочие контакты внутри арг. военного ведомства.

Предоставив А. статус «стратегического союзника вне НАТО», США на практике навязывают

аргентинцам свои планы поставок ВиВТ на якобы льготных, лизинговых условиях, но как правило, устаревших образцов техники со складов стратегического резерва или уже выведенных из состава, что в свою очередь требует доп. затрат на реконструкцию, модернизацию и последующее тех. обслуживание.

Так, ВВС А., испытывающим потребность в учебно-боевых самолетах для подготовки летного состава, США предложили на условиях лизинга 18 самолетов ТА-4J и уже заранее поставили в 5 истребительно-бомбардировочную бригаду соответствующие летные тренажеры. Делегация ГШ ВВС А., посетившая США для тех. проработки данного вопроса, пришла к заключению, что только на модернизацию этих самолетов ам. компанией «Локхид Мартин» потребуется вложить дополнительно 20 млн.долл.

В 1999г. США на льготных условиях поставили А.: 57 гусеничных БТР М-113, 25 самоходных минометов М-106, 11 транспортных автомашин М-548, 42 джипа «Хаммер».

Нацконгресс А. утвердил доп. расходы в 100 млн.долл. на тех. переоснащение и довооружение сил фед. полиции, жандармерии и морской префектуры в 1999-2003гг. При этом вышеуказанная сумма будет получена целевым кредитом от США для приобретения специмущества, ВиВТ, главным образом, ам. производства. 40 из 100 млн. долл. выделяются фед. полиции для закупки оборудования и создания автоматизированной системы идентификации личности, новейших систем связи с закрытием передаваемой информации. 30 млн.долл. будет предоставлено жандармерии, из которых 3,9 млн. — на закупку одномоторного самолета с укороченным взлетом и посадкой; 6,75 млн. — для приобретения транспортных вертолетов; 10,2 млн. — для закупки автомобилей повышенной проходимости; 9 млн. — на автоматические пистолеты калибра 9 мм.

Морской префектуре выделяется 30 млн. долл., из них: 12 млн. — на закупку вертолетов: 13,5 млн. — патрульных, спасательных и вспомогательных катеров; 2 млн. — на береговые станции связи; 1,5 млн. — на автотранспорт; 1 млн. — на приобретение пистолетов калибра 9 мм.

Военно-полит. руководство А. высказалось за подписание документа в числе первых и считает, что таким образом будет поставлена под жесткий контроль вся торговля оружием на континенте, а также процесс переоснащения ВС соседних государств региона новыми видами обычных вооружений.

Вопросы, касающиеся продвижения рос. авиационной (вертолетной) техники неоднократно обсуждались с руководством МО, ОШ, ГШ видов ВС, жандармерии и морской префектуры А.

В определенной мере полицейские силы, жандармерия и морская префектура А. имеют большую свободу действий в плане выбора поставщиков авиатехники, а также средства для ее приобретения, т.к. располагают целевым финансированием для обеспечения проведения операций по борьбе с терроризмом и наркобизнесом.

В частности, жандармерия А. проявляет интерес к возможности закупки рос. вертолетов Ми-34С и самолетов Бе-103 и Ан-38, а также экранолетов «Иволга». Одним из основных сдерживающих факторов для продаж рос. самолетов и вертолетов

в А. является отсутствие у них сертификатовлетней годности в соответствии с нормами ФАР.

Экспорт

Причины динамичного развития внешнеэконом. связей А. в последние годы: либерализация импорта, особенно машин и оборудования, с целью обеспечить на основе крупномасштабного завода в страну зарубежной техники и технологий, расширение выпуска конкурентоспособной экспортной продукции, также в основном пром. происхождения; сохранение на мировых рынках с/х и сырьевых товаров достаточно благоприятной для арг. поставщиков конъюнктуры; появление у арг. фирм стимулов покупать и продавать товары в рамках внутризональной торговли после вступления в силу в 1995г. договоренностей по Меркосур; осуществление в стране гос. мер содействия развитию внешней торговли, включая проведение активной внешнеторг. политики, выплаты арг. участникам внешнеэконом. деятельности так называемых «реинтегрос», оказание информ. и маркетинговых фирмам и компаниям, занимающимся внешне-торг. операциями, обеспечение благоприятных условий для иноинвестирования, привлечение крупномасштабных целевых кредитов для реализации проектов, осуществление которых во многих случаях предусматривает импорт различных видов зарубежной продукции, а также импорт услуг.

Перечисленные факторы в большинстве своем продолжали оказывать влияние на развитие внешнеэконом. связей и в 2000г. Товарооборот внешней торговли увеличился по сравнению с 1999г. на 5,7%, экспорт вырос на 12%, импорт остался на уровне 1999г., положит. сальдо — 600 млн.долл. (в 1999г. по итогам внешней торговли страна имела отрицат. сальдо в 2,2 млрд.долл.). Впервые за последние 4г. внешняя торговля А. в 2000г. вновь приобрела сбалансированный характер. Такая ситуация возникла в основном в результате умеренного роста объема экспорта и стабилизации объема импорта почти по всем товарным группам.

В арг. экспорте в 2000г. существенных структурных сдвигов не произошло. Его основу составляли товары с/х происхождения (продукция пищевой, текстильной и кожаной промышленности), а также пром. товары (продукция обрабатывающей промышленности).

Объем поставок товаров с/х происхождения составил 7,9 млрд. долл. или 30,1% всего арг. экспорта. По сравнению с 1999г. их объем уменьшился на 4,4%.

Заметно выросли поставки пром. товаров, их общий стоимостной объем составил 8 млрд.долл., что на 15,2% превысило уровень 1999г. Их доля за год в экспорте несколько увеличилась — с 29,6% до 30,5%.

Экспорт сырьевых товаров, объединяющих в основном зерновые, семена масличных культур, рыбу, древесину, фрукты, оценивался в 5,5 млрд.долл. (рост к уровню 1999г. на 5,3%).

В импорте А. в 2000г. существенных структурных сдвигов также не произошло. Как и в 1999г., по-прежнему сохранялась тенденция к своеобразной поляризации закупок потребит. товаров — с одной стороны, наиболее дешевые массовые товары, с другой стороны, наиболее дорогие товары при одновременном сокращении импорта среднего уровня по качеству и ценам.

Закупки машин, оборудования, транспортных средств и запчастей составили 10,5 млрд.долл., что на 3,7% ниже уровня 1999г.

Импорт сырья, пром. материалов и полуфабрикатов в 2000г. увеличился против 1999г. только на 1,7% и составил 8,5 млрд.долл. Среди указанных товаров основную роль, как и в пред.г., играли металлы, металлоизделия, хим. товары, удобрения, бумага. Удельный вес этой группы в общем объеме импорта несколько возрос с 32,8% в 1999г. до 33,494 в 2000г.

В региональном плане А., как и ранее, ориентировалась прежде всего на страны Меркосур, страны ЕС — Германию, Испанию, Италию, Францию, а также на государства-члены НАФТА. Продолжала сохраняться тенденция к активизации ее торговли со странами АТР, особенно с Китаем, Японией, Ю. Кореей. В 2000г. на все перечисленные выше государства приходилось 85% всего оборота внешней торговли.

Наиболее интенсивно в последние годы развивается торговля со странами Меркосур и Чили. В 2000г. товарооборот с ними достиг 18,6 млрд.долл., увеличившись на 17% против уровня 1999г. При этом экспорт в государства Меркосур вырос до 10,9 млрд.долл. или на 22,5% к уровню предшествующего года, а импорт из этих стран — до 7,7 млрд.долл. (прирост на 11,6%).

Основными статьями арг. экспорта в страны Меркосур в 2000г. продолжали оставаться машины, оборудование и запчасти, электроэнергия и топливные товары, изделия химпрома, продтовары, в т.ч. зерновые, молочные товары. В импорте А. из стран Меркосур главными товарными группами в 2000г. были пром. материалы и полуфабрикаты, машины и оборудование, продтовары, другие потребит. товары.

Торговля А. со странами Меркосур в основном остается сконцентрированной на Бразилии, на долю которой в 2000г. приходилось 65% арг. экспорта в страны этой группировки и свыше 80% импорта из указанных государств. В последние годы Бразилия стала главным торг. партнером А., опередив США. Бразилия является покупателем многих арг. продтоваров, особенно зерна, растит. масел и молочных продуктов, а также энергоносителей, автомобилей, различных видов пром. сырья и материалов. Бразилия поставляет в А. значит. количество пром. материалов, включая металлы, изделия хим. промышленности, машинотех. продукцию, прод. и другие потребтовары.

Товарооборот А. со странами ЕС в 2000г. снизился по сравнению с 1999г. на 11,4%, достигнув 11,7 млрд.долл. Экспорт в страны ЕС снизился крайне незначительно (с 5,1 млрд.долл. в 1999г. до 5 млрд.долл. в 2000г.); импорт из указанной группы стран уменьшился в 2000г. на 17,3% против уровня 1999г. и составил 6,7 млрд.долл. Снижение импорта из стран ЕС связано прежде всего с уменьшением объема закупок товаров производственного назначения в условиях снижения деловой активности в большинстве отраслей арг. экономики. Несмотря на значит. усилия арг. руководства, ему до сих пор не удалось создать условия, гарантирующие стабильный рост поставок продтоваров в страны ЕС.

В группе стран НАФТА на США в 2000г. приходилось 83,3% экспорта А. в данную эконом. группировку и 84,2% импорта из нее. Общий объем

импорта из США в 2000г. составил 4,8 млрд.долл., что лишь на 2% меньше уровня 1999г. Компании США остаются важнейшими поставщиками товаров производственного назначения и технологий. Одновременно ам. рынок играет важную роль и в плане реализации арг. товаров. В 2000г. их было продано в США на 3 млрд.долл. против 2,6 млрд.долл. в 1999г.

В 2000г. поставки товаров (прежде всего прод.) в Китай, возросли по сравнению с 1999г. на 60% и составили 0,8 млрд.долл. Импорт из Китая также увеличился и достиг 1,2 млрд.долл. (рост на 20% против уровня 1999г.). Если товарооборот с Китаем в 2000г. увеличился на 33,3%, то объем торговли с Японией снизился на 12,5%, составив 1,4 млрд.долл. против 1,6 млрд.долл. в 1999г. (снижение экспорта на 20% и импорта на 9,1% по сравнению с уровнем 1999г.). Несколько снизились объемы торговли с Ю.Кореей и Тайванем.

Торговля со странами СНГ ведется в небольших объемах. Это обусловлено ухудшением условий доступа товаров из стран СНГ на арг. рынок, как по объективным причинам, связанным прежде всего с практическим отсутствием в странах СНГ механизма реальной поддержки экспортной деятельности своих товаропроизводителей, так и по субъективным причинам, связанным с перераспределением А. на товары из стран Меркосур, ЕС, США и соответствующим падением интереса к товарам из республик бывшего СССР. В 2000г. арг. товаров в страны СНГ было поставлено на 111,8 млн.долл., что составило 0,4% от общего объема экспорта. Импорт из стран СНГ оценивался всего в 97,1 млн.долл., т.е. на долю стран СНГ приходилось менее 0,4% от общего объема импорта.

К вопросу о торгах (Licitaciones). В зависимости от способа проведения торги могут быть открытые (публичные) и закрытые (частные). К участию в торгах могут привлекаться как все желающие фирмы, так и иностр.

Какого-либо общего и специального законодательства, регулирующего порядок проведения торгов, нет. Нижеследующие основные требования для торгов при исполнении публичных работ предусмотрены в Законе 13.064 от 1947г.

При проведении открытых торгов объявления об их проведении печатаются в офиц. издании «Болетин Офисиаль» и в двух наиболее массовых ежедневных изданиях в течение 5 дней и не позднее чем за 10 дней до намечаемой даты открытия соответствующих торгов.

Сообщения могут быть также опубликованы в аналогичном органе печати правительства той провинции, где намечается проведение торгов, кроме того, такие публикации могут иметь место и в частных органах печати и в органах печати за рубежом.

В этих объявлениях содержатся только основные сведения о торгах (наименование органа или организации, проводящей торги, номер торгов, наименование товара или объем работ, порядок и срок представления предложений и т.д.). Сообщаются координаты (адрес, телефон) места, где можно получить доп. информацию.

При проведении закрытых торгов извещения о предстоящих торгах направляются непосредственно потенциальным участникам таких торгов (оферентам).

Торги проводятся, как правило, по местонахождению объявивших их организаций, которые разрабатывают тех. и коммерческие условия торгов и порядок ознакомления с ними потенциальных участников торгов.

В каждом конкретном случае, в зависимости от того, кто проводит торги, и от содержания pliego (тендерный пакет), могут применяться доп. требования и/или положения.

В 1974 году в А. был принят Закон №20.852, в соответствии с которым арг. промышленность имеет преимущества при выполнении заказов арг. фирмами. Так, в соответствии со ст.2 данного Закона арг. фирмы, предлагающие продукцию и выполняющие заказы в результате торгов, имеют по отношению к инофирмам преимущества: такое же право на снижение налогов, какое имеют арг. экспортеры; освобождение от налогов на продажи и НДС в отдельно предусмотренных случаях; применение по отношению к ним режимов «реэмпольс», «реинтегрот» и «дрюу бэк». «Дрюу бэк» — полный или частичный возврат тамож. пошлин и налогов, уплаченных за импорт товаров, использованных для производства товара, поставляемого на экспорт. «Реинтегрот» — полный или частичный возврат внутр. налогов, уплаченных за товар, поставляемый на экспорт. «Реэмпольс» — объединяет оба предыдущих режима.

О роли Зап. Европы во внешнеэкономических связях А. Статус А. как одной из наиболее ориентированных на Европу в силу культурно-истор. и этнических причин, латиноам. стран продолжает определять весомое присутствие и влияние западноевропейцев в эконо. и полит. жизни страны. Наглядным примером служит многолетний и успешный опыт производства в А. автомобилей филиалами фирм «Пежо», «Рено», «Фиат», «Фольксваген», «СААБ-Скания». Страны ЕС традиционно занимают ведущие позиции в арг. внешней торговле (в 1999г. на них приходилось 28% импорта и 22% экспорта), электронике, машиностроении.

Позиции европейского капитала в А. существенно укрепились в 90гг., в частности, в банковской сфере и рознично-оптовой торговле, вследствие проведенного в неолиберальном стиле регулирования экономики. Страны ЕС сыграли заметную роль в широкомасштабной приватизации, вложив 35% привлеченных иностр. средств. В количественном выражении объем инвестиций в А. за 1990-99гг. составил соответственно: Испания — 29,1 млрд.долл., Франция — 8,7 млрд., Италия — 5,7 млрд., Великобритания — 5,4 млрд., Германия — 2,4 млрд., Нидерланды — 2,2 млрд.долл. В результате европейцы заняли здесь лидирующие позиции в сферах телекоммуникаций, электроэнергетики, водоснабжения, нефтепрома и ряде других. Важным «подспорьем» при этом послужили заключенные А. с ведущими европейскими странами соглашения о взаимной защите капиталовложений и избежании двойного налогообложения, а также действующие с Испанией и Италией соглашения об особых партнерских отношениях.

Посредством широкой вовлеченности в реализацию крупнейших проектов в сфере производства и услуг западноевропейцы обеспечили себе в А. необходимую степень причастности к принятию важнейших эконо. решений и выработке «правил игры», помогающую им в условиях жесткой конкуренции со стороны других стран, прежде

всего США. Показателен в этом смысле эпизод с отстранением американцев от руководства «флаговой» авиакомпанией «Аэролинеас Архентинас», основными акционерами которой являются испанцы. Компания продолжает пользоваться патронажем со стороны арг. правительства, приостановившего, в частности, в ее интересах, вступление в действие арг.-ам. соглашения о введении режима «открытого неба».

Серьезное столкновение интересов ам. и франц. капиталов, повлекшее за собой вмешательство на уровне правительств, вызвали проведенные с участием фирм этих стран торги модернизации системы радарного контроля за воздушным пространством А., результаты которых, по настоянию Парижа, стали предметом судебного разбирательства. С другой стороны, ряд судебных процессов в А. в отношении филиалов франц. фирм, включая и такую известную, как «Рено», остаются «раздражающим» фактором в двусторонних арг.-франц. отношениях.

В целом, базой для наращивания полит. взаимодействия А. с государствами Зап. Европы призвано стать заявленное правительством Ф. Де ла Руа намерение вывести отношения с ними со «вторых ролей» на приоритетное место среди вне-региональных связей страны. Основную ставку при этом Буэнос-Айрес делает на налаживание межблоковой интеграции ЕС и Меркосур, а также развитие диалога по линии ЕС-Группа Рио, акцентируя необходимость перевода в конкретную плоскость достигнутых на саммите ЛА-ЕС в Рио-де-Жанейро договоренностей и реализации рамочной рабочей встречи по подготовке соглашения о межрегиональной ассоциации между ними прошла в Буэнос-Айресе в апр. 2000г.).

На очередной встрече мининдел объединений в Португалии в фев. 2000г. аргентинцы выступили одними из инициаторов проекта декларации и программы действий в области полит. сотрудничества Меркосур-ЕС, включая вопросы обеспечения мира и межд. стабильности, мер доверия, предотвращения конфликтов, защиты прав человека и укрепления демократии, а также договоренности проводить «сверху» позиций по актуальным вопросам ооновской тематики в преддверии сессий Генассамблеи ООН. Основой взаимодействия в полит. области служит широкое совпадение точек зрения с ЕС по вопросам региональной и межд. проблематики, включая такие «чувствительные», как несогласие с ам. блокадой Кубы и «силовым вариантом для Колумбии», взвешенный подход к наркопроблеме на основе совместной ответственности стран-производителей и потребителей. Аргентинцы блокируются с европейскими партнерами в ООН, сохраняя «равноудаленность» от коллизионных позиций России и США по ряду актуальных вопросов межд. безопасности. В то же время, считая сотрудничество с Зап. Европой ключевым компонентом диверсификации своих межд. связей, в Буэнос-Айресе, однако, избегают вносить в него какой-либо «конфронтационный» подтекст по отношению к США.

Хорошим «личным контактам» администрации Ф. Де ла Руа с европейскими лидерами способствует «идеологическая близость» на платформе социнтерна и т.н. «третьего пути», подтвержденная в ходе встреч на ряде недавних межд. форумов.

Вместе с тем, как показала, в частности, недавняя министерская встреча ВТО в Сиэтле, принципиальные расхождения между ЕС и А. — активной участницей Кернской группы — в связи с сохранением в Зап. Европе с/х субсидий, по-прежнему, определяют их положение «в противоборствующих лагерях». Вопрос о либерализации взаимной торговли остается, по сути, главным пунктом преткновения, активно будируемым Буэнос-Айресом в двустороннем диалоге с ЕС. В частности, по инициативе аргентинцев он был в центре внимания состоявшегося в апр. 2000г. визита мининдел Франции Ю.Ведрина.

Качественным переменам в отношениях со странами ЕС мешают разногласия, связанные с неприятием Буэнос-Айресом «экстер.» претензий европейской юстиции, касающихся выдачи ряда бывших арг. военных руководителей по обвинению в нарушениях прав человека в период диктатуры 1976-83гг. Несмотря на достигнутый в последние годы существенный прогресс в отношении А. с Великобританией, по-прежнему остающийся неурегулированным тер. спор между ними по Мальвинским о-вам также является определенным «тормозом» в общем контексте развития стратегического сотрудничества Буэнос-Айреса с Зап. Европой.

Дипсопровождение торг.-эконом. операций. Спецификой А. является то, что вопросы ВЭД находятся в непосредственном ведении мининдел страны, и, соответственно, в работе арг. посольств и консульств торг.-эконом. «составляющая» выступает как одна из приоритетных функций.

Госсекретариат по торговле, межд. эконом. отношениям и консульским вопросам, возглавляемый I зам. мининдел, является одним из ведущих подразделений внешнеполит. ведомства. В состав госсекретариата входят 8 управлений, охватывающих 3 блока внешнеэконом. проблематики: региональная эконом. интеграция, межд. двусторонние и многосторонние отношения, содействие внешнеторг. деятельности. Именно представитель МИД возглавляет арг. часть рос.-арг. МПК по торг.-эконом. и научно-тех. сотрудничеству.

Если МИД определяет основные направления ВЭД и формирует правовое пространство для ее участников, то существующий при министерстве Фонд ЭкспортАр (Fundacion ExportAr) нацелен на решение практических задач по продвижению арг. товаров на зарубежные рынки. В состав Фонда, кроме руководителей МИД и минэкономики, входят представители ведущих местных предпринимательских организаций и ТП (Арг. пром. союз, Арг. с/х общество, Арг. палата торговли и т.д.). Располагая широкой сетью своих отделений по всей стране и поддерживая прямые контакты с арг. заграничными представительствами, Фонд оказывает спектр разнообразных информ.-консультационных услуг, особенно необходимых для МСП, для которых самостоятельный выход за рубеж сопряжен с немалыми трудностями. За 5 лет Фонд организовал 90 «торговых миссий» за границу (в которых приняло участие более 1,5 тыс. местных фирм), провел 130 семинаров, посвященных анализу состояния рынка отдельных стран или конкретных экспортных позиций.

Администрацией создана Межведомственная комиссия по межд. торговле (Comision Interministerial de Comercio Internacional), которая должна

обеспечить тесную координацию всех ведомств, связанных с ВЭД. Основная цель деятельности этого органа — поиск новых рынков сбыта для арг. товаров, с тем чтобы, согласно планам правительства, увеличить в ближайшие 4г. экспорт страны на 50%.

Туризм

В последние годы А. переживает этап резкого роста в сфере туризма. По данным Госсекретариата по туризму страна сейчас занимает четвертое место в Лат. Америке по количеству посещающих ее туристов и уровню капвложений в эту область. Так, за 1999г. в А. побывало 4,2 млн.чел., а в турсектор экономики поступило 5 млрд. долл., что превращает его в один из самых доходных. Для сравнения, в 1990г. эта сумма составила 2 млрд.долл.

Основная масса интуристов (70%) — граждане соседних с А. стран: парагвайцы — 1,3 млн.чел., чилийцы — 610 тыс.чел., бразильцы — 556 тыс.чел. (их количество резко возросло с развитием Меркосур). 13% приходится на туристов из Европы, 7% — из США, 5% — другие страны.

Наиболее посещаемые туристами местами в А. — являются водопады Игуасу, пров. Мендоса (славящаяся своими винами) и Кордоба, а также Патагония, с ее престижнейшим курортом Барилоче и холодной красотой континентальных льдов в Перито-Морено. Особо модными стали поездки с Огненной земли в Антарктиду. Немало туристов приезжают и в курортные города атлантического побережья. Наиболее популярным считается г.Мар-дель-Плата. Однако первенство принадлежит самой столице, г.Буэнос-Айресу, этому «латиноам. Парижу». Из потока туристов 61% приезжает исключительно с целью увидеть этот город, с его музеями, парками и памятниками.

Туристы, прибывающие в А., предпочитают останавливаться в 4-5-звездочных отелях. В г.Буэнос-Айресе действуют 12 отелей высшей категории, 33 — в процессе постройки и еще по 12 рассматриваются проектные варианты. Размер кап.вложений в строительство отелей за 1991-98гг. превысил 1750 млн.долл. В своем большинстве отели принадлежат всемирно известным крупным сетям «Шератон», «Марриот», «Континенталь». Лишь два подобного класса отеля принадлежат аргентинцам: «Альвеар», акции которого находятся у М.Фалак, и «Кларидж» — собственность членов семьи Росарио.

Высокие цены достаточно ощутимо сказываются на туристическом потоке. По оценкам Союза швейцарских банков, выходные в г.Буэнос-Айресе обойдутся в 443 долл. По данным арг. газеты «Амбито финансиеро», 618 долл., что ставит столицу в ряд с самыми дорогими городами мира.

Внутренний туризм в 1998г. вырос на 18% по отношению к 1997г. и принес в гос. казну 22 млн.долл., что составляет 5% ВВП. Причиной этого является эконом. стабилизация в стране. В начале 90гг., в условиях резкого роста цен, многим аргентинцам было дешевле отдыхать в соседних странах, чем на местных курортах.

Для дальнейшего развития туризма с привлечением инокапитала А. готова активно сотрудничать с другими странами. Далеко не последнее место занимает и Россия, с которой в июне 1998г. был подписан межправит. договор о сотрудничестве в

области туризма (ратифицирован арг. стороной), обязывающий способствовать сотрудничеству между турфирмами, содействовать участию в выставках и конгрессах в области туризма. Предусматривается также упрощение пограничных и тамож. формальностей.

Однако закрытие с 25 окт. 1998г. прямой линии «Аэрофлота» по маршруту Буэнос-Айрес — Москва стало негативным фактором, сдерживающим развитие туризма между двумя странами. Значительное (до 30%) сокращение потока туристов в Россию вызвали также военные действия в Югославии. А обострение ситуации в Чечне и взрывы в Москве буквально свели на нет турпоездки.

Образование

Система образования в А. считается одной из наиболее эффективных в Лат. Америке, хотя в последнее время наблюдается ее заметное отставание от общемирового уровня. В 1998/99 уч.г. всеми видами обучения было охвачено более 11 млн. аргентинцев.

В распределении учебных заведений по различным типам и группам применяются два основных критерия. По первому их них, соответствующему ступеням образоват. процесса, выделяются учреждения дошкольной подготовки, начальные школы (включая школы для взрослых) — т.н. «I уровень», средние школы и училища («II уровень»), вузы («III уровень»), учреждения послевузовской подготовки и переподготовки, курсы повышения проф. квалификации и т.п. («IV уровень»).

Различаются гос. и частные учебные заведения. Гос. школы, училища и ун-ты, в свою очередь, делятся на нац. (фед.), провинциальные и муницип., в зависимости от того, кем данное учебное заведение было учреждено и кто осуществляет его финансирование.

Из общего числа учебных заведений страны (78 тыс. в 1998г.) большинство относилось к ведению провинции (более 50 тыс.), примерно 10 тыс. являлись нац., 1 тыс. — муницип. (в основном, в Фед. столице г.Буэнос-Айрес). Оставшаяся часть учебных заведений принадлежит частным лицам и организациям.

Уровень преподавания и общее качество обучения в гос. школах не зависят от того, в чьей юрисдикции они находятся. Разумеется, в частных школах, где вносится плата за обучение, качество обучения в среднем выше, чем в гос.

Дошкольные учреждения, начальные и другие школы I ступени, в основном, являются «провинциальными» (в Буэнос-Айресе — муницип.). Лишь отдельные учреждения этих категорий, как правило, представляющие собой экспериментальные базы педагогических институтов и университетских факультетов, относятся к Фед. юрисдикции. Практически все университеты (кроме части из них, расположенных в пров.Ла-Рьоха) и большинство других вузов, не имеющих университетского статуса, являются «фед.». Частными могут быть учебные заведения всех ступеней, от детских садов до ун-тов. Особенно много частных училищ, школ, «академий» и «учебных центров» среди так называемых «внесистемных» учебных заведений, чьи программы обучения дополняют общеобразоват. курс, либо дают углубленную подготовку по отдельным темам.

Введено обязательное начальное обучение, которое охватывает всех детей в возрасте 6-12 лет. По окончании 6-летнего курса начального образования обучение может быть продолжено в средней школе или проф. училище (в среднюю школу переходят до 95% учеников). Курс общего среднего проф. образования также продолжается 6 лет (с 13 по 18 лет). Однако, если кто-либо не имеет законченного начального образования в возрасте 14 лет и старше, продолжить (или начать) обучение он может только в т.н. школах для взрослых, которых насчитывается более 10 тыс. Имеются общеобразовательные начальные школы для взрослых и центры по ликвидации неграмотности, а также спец. школы для лиц с психическими или физ. недостатками.

Несмотря на бесплатность обучения в гос. школах и училищах, повсеместно стоимость образования в арг. школах очень высокая. В условиях всеобщей дороговизны приходится платить значит. суммы за учебные пособия, школьно-письменные принадлежности, школьную форму и т.д. В частных школах к этому добавляются и ежемесячные платежи за обучение, иногда значит. (до 300-400 долл.). Эконом. (материальное положение родителей) и другие причины предопределяют высокий отсев учащихся (до 40-50%).

Вследствие недостаточного финансирования гос. начальные и средние школы сталкиваются с многочисленными проблемами, затрудняющими учебный процесс. Так, в школах крупных городов ощущается острая нехватка учителей, учебных помещений, необходимого инвентаря. Занятия приходится организовывать в 2, а нередко в 3 и даже в 4 смены. Особенно в тяжелом положении находятся малокомплектные школы в отдаленных населенных пунктах.

По окончании средней школы или проф. (торг., тех. и т.д.) училища выдается унифицированный документ — свидетельство о среднем образовании, дающий право на поступление в вузы, однако, не гарантирующий какое-либо трудоустройство.

К вузам относятся «университетские вузы» (около 550) и вузы, не имеющие университетского статуса (более 2 тыс.). Несмотря на свое название, большинство арг. вузов, причем даже причисляемые к университетским, готовят специалистов средней квалификации, и их программы обучения соответствуют рос. техникумам. Для поступления в гос. вузы не требуется сдачи вступительных экзаменов. Однако некоторые частные ун-ты организуют приемные экзамены или тестирование.

При существующем бесплатном образовании в гос. ун-тах, затраты на обучение остаются крайне высокими, и оно практически доступно лишь выходцам из обеспеченных слоев населения. Большая часть студентов вынуждена одновременно работать, временно прерывая учебу, из-за чего процесс обучения растягивается на 10-12 лет (нормальный срок обучения в вузах 4-6 лет). Крайне высок отсев студентов, поступавших на первый курс.

В отличие от средних и начальных школ, качество обучения в вузах резко дифференцируется в зависимости от их принадлежности, месторасположения, исторических и других факторов. Есть ун-ты (такие, как Ун-т Буэнос-Айреса, Ун-т Ла-Платы, частный Ун-т Бельграно и некоторые дру-

гие), чьи выпускники, как правило, действительно являются высококлассными специалистами, благодаря продуманной и эффективной системе обучения. Но дипломы большинства других вузов не вызывают большого доверия к уровню знаний их обладателей, и для определения истинных способностей специалиста ему часто приходится, уже по окончании вуза, начинать трудовую деятельность на должностях, не требующих высокой квалификации.

Правительство не уделяет должного внимания развитию гос. вузов. Мало выделяется средств на новое строительство, эксплуатацию учебных зданий (большинство помещений, даже самого известного Ун-та Буэнос-Айреса, не ремонтировалось 30-40 лет и находится в аварийном состоянии), зарплату преподавателям, развитие научно-исследовательской базы.

Структура управления в области образования соответствует фед. гос. устройству. На фед. уровне координирующим и распорядительным органом является субсекретариат по образованию, входящий в состав минообразования. Субсекретариат разрабатывает и проводит в жизнь фед. политику в сфере образования; утверждает единые учебные планы для начальных и средних школ, унифицированные требования к высшим школам; осуществляет непосредственное руководство учебными заведениями фед. подчиненности. Поскольку большинство учебных заведений находится в юрисдикции провинций, основная управленческая нагрузка лежит на минообразования провинций. Для координации их деятельности в рамках фед. министерства образования действует фед. совет по образованию и культуре всех арг. провинций.

Схема управления учебными заведениями отличается крайней централизацией: между самими учебными заведениями (школами, училищами, ун-тами) и руководящими ими инстанциями (министерствами и муниципалитетами), как правило, нет каких-либо промежуточных органов управления. При этом, все существенные для конкретного учебного заведения вопросы должны обязательно прорабатываться на соответствующем «высшем уровне», что влечет за собой медлительность в решении имеющихся проблем, запутанность и бюрократизацию процедуры. В ряде случаев (например, в фед. столице Буэнос-Айрес) имеются школьные округа, в которых действуют, специально назначенные для групп школ, представители вышестоящих органов управления (супервизоры).

В одном и том же населенном пункте чаще всего бывают представлены учебные заведения одного уровня (например, средние школы), но относящиеся к юрисдикции разных ведомств фед. министерства, провинций, муниципалитетов. Школы, находящиеся в ведении, например, муниципалитетов, не зависят от приказов фед. министерства (за исключением учебных программ и планов), поскольку финансируются за счет местного бюджета, и т.д.

Разработан и подготовлен для рассмотрения в конгрессе проект закона об образовании, в котором предусматриваются существенные изменения в области образования. Предлагается перевод практически всех учебных заведений фед. юрисдикции в ведение провинций и муниципалитетов;

ограничение функций фед. министерства образования за счет расширения компетенции фед. совета по образованию, в задачи которого будет входить выработка и реализация общенац. образоват. политики; расширение самостоятельности, в т.ч. и в фин. сфере, учебных заведений всех уровней и, прежде всего, ун-тов; создание (в случае необходимости) школьных наблюдательных советов; упрощение структуры органов управления и сокращение их персонала; изменения в порядке финансирования учебных заведений.

Система оплаты преподавательского труда различается по провинциям. В некоторых проведена унификация ставок зарплаты вне зависимости от юрисдикционной принадлежности учебного заведения; в других существуют довольно значит. колебания в уровне зарплаты по признаку подчиненности (фед., провинциальной или муницип.). Работники образования остаются одними из наименее оплачиваемых гос. служащих. В некоторых провинциях начальная (базовая) ставка школьного учителя — 200 долл. в месяц, что значительно ниже прожиточного минимума.

Наука

Национальный совет по научно-тех. исследованиям (Consejo Nacional de Investigaciones Científicas y Técnicas, CONICET) является основной организацией, ответственной за большинство НИОКР по гос. линии. В ведении CONICET — 150 НИИ, по всей территории страны и 50 исследоват. программ на базе ун-тов, научных фондов.

Расположенный в г. Росарио Физ. ин-т занимается такими вопросами, как физика твердого тела, нелинейная физика и нейронные сети, теория поля и физика высоких энергий, релятивистские теории и гравитация. Имеются еще 3 центра, занимающихся проблемами теоретической физики, 5 математических ин-тов, а также ряд организаций в области астрофизики, физики космоса и других теоретических дисциплин.

Однако большинство исследовательских организаций CONICET ориентированы на проведение прикладных работ в таких сферах, как медицина, сельское хозяйство, энергетика, экология.

На начало 2000г. в структурах CONICET числилось более 6 тыс. ученых-исследователей и специалистов тех. звена, ведущих исследования по утвержденным Советом программам.

В 1997-99гг. Секретариат по науке и технологии А., которому подчинен CONICET, реализовал ряд достаточно жестких мер, направленных на повышение эффективности деятельности НИИ, находящихся в ведении Совета. Расформировано 40 НИИ, они интегрированы в другие центры и институты, отличающиеся высокой эффективностью работы.

По мнению руководства Секретариата по науке и технологии, существенную помощь при выработке дальнейших шагов по повышению эффективности работы научно-исследовательских подразделений CONICET окажут трехлетние «стратегические планы», которые должны в обязат. порядке предоставляться в Секретариат всеми без исключения исследовательскими организациями, входящими в структуру CONICET.

Такие планы должны включать подробную информацию о содержании и целях уже ведущихся и предлагаемых проектов, а также указывать по-

требные объемы финансирования работ. При этом, аспект «оправданности» размеров запрашиваемых средств занимает в упомянутых «стратегических планах» одно из ключевых мест. Наряду с покрытием чисто научных расходов, использование выделяемых фин. ресурсов должно также способствовать развитию сервисных и консультативных услуг, предоставляемых конкретной организацией, расширению ее деловых и научных связей с другими исследовательскими центрами в стране и за рубежом и т.д.

Большое внимание уделяется развитию деловых отношений между принадлежащими Совету структурами и производственным сектором страны. Так, в 1998г. исследователи CONICET и его научные организации оказали консультативные услуги различным субъектам производственного сектора на 1,7 млн.долл. Указанная деятельность строится на базе различных типовых соглашений, заключаемых между представителями CONICET и заинтересованными организациями.

Соглашения о тех. содействии и/или передаче технологии. Предусматривают временное участие представителей CONICET в процессе передачи конкретного know-how частной или гос. организации и регулируют вопросы конфиденциальности, взаимных обязательств сторон и фин. аспекты взаимодействия.

Соглашения по исследованиям и разработкам. В этом типе соглашений устанавливаются условия проведения исследований в интересах фирм и компаний, реализуемых полностью за счет заказчика, в т.ч., вопросы защиты авторских прав, вознаграждений исполнителям и т.д.

Лицензионные соглашения применяются в случаях, когда CONICET передает принадлежащую ему ИС (как правило, технологическую информацию) для использования покупателем с получением разовой суммы или премиальных вознаграждений.

CONICET активизирует предоставление на коммерческой основе тех. содействия заказчикам из числа пром. компаний. Такие услуги включают в себя проведение анализов и измерений, усовершенствование технологий, повышение эффективности производственных процессов, проведение семинаров, курсов повышения квалификации.

СМИ

Отличительной чертой арг. масс-медиа является их принадлежность частному капиталу, в основном, крупным семейным корпорациям.

AGEA (Artes graficas editores argentinos), 95% акций находится в руках Э. Эррера де Нобле, вдовы основателя фирмы Р.Нобле. Ей принадлежит ведущая ежедневная газета «Кларин» (тираж 800 тыс.экз.), телеканал «Канал 13», радиостанции «Митре», «FM Орисонте», а также 85 станций в провинциях страны, частично крупное информ. агентство DyN (Diarios y Noticias).

Клан Митре, у основания которого стоит известный арг. полит. деятель и журналист начала XXв. Б. Митре, в руках которого находятся одна из популярных газет «Ла Насьон» (650 тыс. экз.), радиостанция «Радио-дель-Плата» и первый арг. ИСЗ. Совместно с AGEA участвует в DyN.

Корпорация «Пахина». Основная часть капитала находится у предпринимателя еврейского про-

исхождения Ф. Соколович и небольшая доля поделена между Х. Ланатта (директор корпорации) и руководящим составом. Выпускает газету «Пахина 12» (60 тыс. экз.), а также более мелкие издания в г.г. Росарио, Ла-Плата и Кордобе, владеет акциями популярной музыкальной радиостанции «Рок-энд-Поп».

Издательская группа AMFIN, 80% капитала которой принадлежит ее директору Х. Рамосу. Издаёт ведущую фин. газету «Амбито финансьеро» (тираж 72 тыс. экз.), газету в пров. Неукен и владеет центр. телеканалом «Канал 4».

Клан Эурнекян, владеющий центр. газетой «Крониста комерсиаль» (14 тыс. экз.), телеканалом «Канал 2», радиостанциями «Радио Америка», «FM Америка».

В арг. телевидении можно выделить «Канал 13», как наиболее информативный, АТС – уделяющий наибольшее внимание вопросам культуры, ABC 1 и «Канал 2» – с преобладанием развлекательных передач. Популярно кабельное телевидение, благодаря качеству вещания и практическим сведениям до минимума объему рекламы. Как и во всей Лат. Америке, прочные позиции занимают 2 кабельных канала: «Каблевисьон» и «Мультиканал». За год зарегистрировано 1,8 млн. подписавшихся на этот вид телеуслуг. С середины 1998г., по ам.-арг. соглашению о совместном использовании спутника, в стране появилось спутниковое ТВ, представленное кампанией «ДирекТВ».

В стране существует три вида печатных изданий, отличающихся по типу преподносимой информации: обобщенные, представляющие полный спектр соц. жизни («Кларин», «Ла Насьон»); коммерческие, концентрирующие внимание на эконом. темах («Амбито финансьеро», «Крониста финансьеро»); полит., рассказывающие о ситуации в области политики («Ла Пренса», «Кроника»). Наиболее читаемы рубрики «экономика», «политика» и «спорт». Опросы показали, что 45% населения ежедневно тратит 1-2 часа на чтение периодики.

Всего две центр. газеты («Кларин» и «Ла Насьон») могут позволить себе содержать своих корреспондентов за рубежом. Остальные издания используют материалы межд. информ. агентств: EFE, AFP, AP, Рейтер.

Радио, как и в большинстве стран, остается менее популярным средством коммуникации. Нац. радиостанции делятся на музыкальные («Кадена 100», «Рок-энд-Поп»); посвященные, в основном, светской хронике («Континенталь», «Митре», «Ривадавия») и информ. («Америка»).

В последнее время заметно возросло вложение инокапитала в СМИ А. Так, Испания ведет переговоры о покупке 30% акций «Крониста финансьеро»; Австралия приобрела уже телеканал «Асуль»; ам. корпорация SEI вкладывает свои капиталы в газету «Кларин» и кабельное телевидение. Американцы также являются владельцами крупнейшей арг. газеты на англ. языке «Буэнос-Айрес Геральд».

Церковь

В тексте первой арг. Конституции 1853г. было записано, что в соответствии с историческими и культурными традициями А. является католической страной. В действующей конституции А. в ст.2 говорится, что «нац. правительство поддержи-

вает Римскую католическую церковь и оказывает эконом. помощь ее учреждениям».

Секретариатом по религиозным культурам, находящимся в структуре МИД А., подготовлен нац. реестр религиозных культов, в котором перечислены религиозные организации и образования, получившие, в соответствии с нац. законодательством, разрешение на деятельность в стране.

Римская католическая церковь играет важную роль в обществ. жизни, в поддержании нравственных основ общества и его консолидации на основе традиц. для страны религиозных ценностей, оказывает определенное позитивное влияние на властные структуры в плане разработки мер по соц. защите. Благодаря позиции католической церкви К.Менем отказался от попытки добиваться, вопреки действующей конституции, переизбрания на третий президентский срок и не нарушил тем самым дем. процесс в А. Местные иерархи католической церкви, не дожидаясь инаугурации избранного в окт. 2000г. президентом страны представителя «Альянса оппозиционных сил» Ф. Де ла Руа, потребовали от нового президента уделить особое внимание вопросам борьбы с безработицей, улучшения системы мед. обслуживания и образования населения.

Наряду с католической, большую группу составляют т.н. Евангелические реформистские церкви и общества. К ним, в частности, относятся: англиканская, лютеранская, реформистская, баптистская, свободная евангелическая и свободная церковь (Армия спасения, Церковь братьев, Церковь Христа), а также Евангелические церкви Святой Троицы (Ассамблея Господа, Союз ассамблей Господа, Библейская церковь Святой Троицы и др.), которые в большинстве своем входят в Евангелическую конфедерацию Святой Троицы. Несмотря на многочисленность течений реформистской церкви, их влияние на обществ. и полит. жизнь А. сравнительно невелико.

Отдельную группу составляют т.н. древние Вост. церкви (Армянская апостольская и Сирийская православная) и православные церкви (Патриархии Константинопольская и Московская, Русская церковь в эмиграции, Сербская и украинская церкви). Действуют также различные христианские секты и общества: Христианская наука, Церковь Иисуса Христа и святых последних дней (Мормоны), Свидетели Иеговы, Ученики Иисуса.

Секретариат по религиозным культурам отмечает наличие в стране многочисленных течений иудаизма: ортодоксы, консерваторы, реформисты, Израильское братство Шуба-Израиль в А., Братство Эману-Эль, Братство Бет-Эль, Израильская ассоциация Храма мира и т.д. Многие из них действуют под эгидой Еврейского культурного центра.

Различные течения ислама ассоциированы в Исламский центр. В годы президентства К.Менема, сирийца по происхождению, возросли роль и влияние исламской религии. Об этом свидетельствует **строительство в Буэнос-Айресе на средства Саудовской Аравии одной из самых больших мечетей в мире**. Рост влияния ислама, особенно его воинствующего крыла, способен привести к усилению противоречий и даже открытых столкновений с **огромной еврейской диаспорой**. Имевшие место в А. два теракта против еврейских объектов (в 1992 и 1994гг.), согласно основной версии следствия, имеют «иранский след».

Существует ряд ориенталистских религиозных сект и групп: буддисты (Китай, Япония, Тибет), Всемирная мессианская церковь, Церковь Муна, африканисты, индуисты и т.д., однако их влияние на общество незначительно.

Миграция

По данным Нац. института статистики и переписи населения А. принимает наиболее массовые в Лат. Америке потоки иммигрантов. Это обусловлено, главным образом, определенными преимуществами в качестве жизни и условиях спроса-предложения рабочей силы.

Открытость страны для иммиграции характерна для А. на протяжении всей ее истории. В Конституции страны говорится: «Правительство... не может ни ограничивать, ни облагать каким бы то ни было налогом въезд на территорию А. иностранцев, прибывающих с целью возделывания земли, улучшения производства, вклада в развитие науки и искусства».

С начала 90гг. иммиграция в А. носит, в основном, трудовой характер и сопровождается двумя устойчивыми тенденциями: снижением доли иностранцев в населении страны (в 1980г. здесь проживало 1,9 млн. иммигрантов или 6,8% населения; в 1999г. иммигрантов насчитывалось 1,7 млн. чел. или менее 5% населения); нарастанием въезда выходцев из соседних стран: Боливии, Парагвая, Чили, Уругвая, Бразилии и Перу **на фоне практического прекращения европейской эмиграции**. В 1993-99гг. из общего числа иммигрантов, получивших вид на жительство, граждане этих стран составили 92,8%, в то время как европейцы — только 3,1%. Причем большинство представителей этой миграционной категории находятся в стране без разрешения, как нелегальные эмигранты.

С целью стимулирования европейской иммиграции в 1994г. арг. правительство приняло действующую по настоящее время **программу содействия въезду иммигрантов из стран ЦВЕ**, в т.ч. из России. В основу программы положено льготное (без предъявления контракта на работу) предоставление им временного вида на жительство сроком на год, с возможностью его последующего продления и получения постоянного вида на жительство после трех лет проживания в стране. По приблизительным оценкам Нац. миграционного управления, на конец 1999г. этим каналом воспользовались 6200 чел.

Расселяются иммигранты по стране неравномерно. Значит, часть граждан сопредельных государств оседает в приграничных провинциях. 70% приехавших иностранцев оседает в районе Большого Буэнос-Айреса.

Правом трудоустройства с получением заработной платы или прибыли, в частном порядке или в качестве наемного работника, при наличии соц. гарантий, определяемых трудовым законодательством, обладают иностранцы, получившие постоянный или временный вид на жительство. Иностранцы, незаконно проживающие в стране, не имеют права на работу. Они не могут покупать недвижимость, входить в состав или создавать гражд. или коммерческие общества. Никто не может предоставить им никакую работу или жилье, за исключением благотворит. организаций, с уведомлением миграционных властей.

В последние годы арг. власти, учитывая неблагоприятную ситуацию на рынке труда (по офици. данным полная и частичная безработица превышает 20% ЭАН), предприняли определенные усилия по сокращению незаконной миграции из сопредельных стран, в первую очередь, путем ограничения предоставления временного вида на жительство иностранцам, прибывшим в страну с краткосрочными целями (на срок до 3 мес.). В соответствии с декретом, вступившим в силу в окт. 1998г., данным лицам запрещено изменение категории пребывания в стране без выезда с территории А. В парламенте страны находится на рассмотрении проект нового миграционного закона, в котором ужесточены правила въезда и пребывания в стране иностранцев. В случае принятия данного закона, возможна отмена и спец. режима для граждан ЦВЕ.

Основным гос. органом в области миграции населения является Нац. миграционное управление (НМУ). Оно подчинено Подсекретариату по населению (Subsecretaria de Poblacion), МВД. Возглавляет НМУ Директор Анхель Роиг (Director Nacional de Migraciones Angel Roig).

В структуру центр. аппарата НМУ входят: отдел внутр. аудита (Unidad de Auditoria Interna); управление по работе с иностранцами (Direccion de Admision de Extranjeros Directora Sra. Doctora Maria Esther Gesino); Управление миграционного контроля (Direccion de Control Migratorio, Director Sr. Carlos Munos).

В 1999г. было зарегистрировано 19 тыс. иностранцев, из которых 3805 чел. не имели необходимых документов. Нац. состав потока нелегальной иммиграции выглядит следующим образом: 60% — перуанцы, 26% — боливийцы, 9% — бразильцы, чилийцы, уругвайцы и украинцы, 5% — парагвайцы и доминиканцы. Не имея официально оформленных документов, эти люди вынуждены соглашаться на работу «по-черному», без подписания трудового контракта: 12-14-часовой рабочий день, зачастую без выходных, зарплата ниже прожиточного минимума (400 долл.), нередко практикуется избиение работников с угрозой сообщить об их нелегальном положении в миграционную службу. Однако, несмотря на все тяготы такой жизни, незначит. сумма, выплачиваемая этим людям, гораздо больше той, которую они бы получали у себя на родине.

Нелегальная иммиграция обременительна для арг. властей. Борьба с ней затруднена: попадая в страну, такой иммигрант выпадает из их поля зрения, так как не проходит регистрацию в миграционных органах, боясь быть репатрированным.

Из огромного числа въехавших нелегалов всего 799 чел. были выдворены, причем 456 чел. имели поддельные арг. документы. При пересечении границы было задержано 2483 чел.

Практически для всех граждан соседних с А. стран въездная виза не требуется, что не относится к гражданам стран СНГ. Огромное количество русских, украинцев, казахов и т.д. въезжает на территорию А. на ПМЖ по турвизе (срок ее действия — до 3 мес. с возможностью продления еще на 1мес.). По ее истечении, эти люди автоматически входят в число нелегальных иммигрантов (но большинство из них даже не догадывается об этом по причине неосведомленности), т.к. президентским декретом от 23 сент. 1998г. лица, въехавшие в страну по

турвизе после 15 окт. 1998г., не имеют права получить местный вид на жительство.

Декретом президента А. №1117/98 от 23.09.1998г. введены доп. миграционные нормы, сдерживающие оседание в стране иностранцев, въехавших с целью «транзитного пребывания» (*residentes transitorios*), к которым в соответствии с миграционным регламентом относятся следующие категории: транзитные пассажиры; туристы, в т.ч. по гостевым приглашениям родственников и знакомых; лечащиеся в официально зарегистрированных мед. учреждениях; члены экипажей иностр. транспортных средств; прибывшие на заработки художники, священнослужители, деятели культуры и специалисты по приглашениям арг. стороны; бизнесмены; другие лица по усмотрению МВД.

Согласно Декрету, вступившему в силу 15.10.1998г., полномочия НМУ по изменениям въездной категории в рамках «транзитного пребывания» сохранены. Ограничительные меры предусмотрены в вопросе предоставления временного вида на жительство (ВВЖ) иностранцам, находящимся в стране с целью «транзитного пребывания». По Декрету ВВЖ на 1г. с возможностью последующего продления, может выдаваться только тем, кто получил статус обучающегося или контрактного трудящегося, т.е. поступил в гос. или частное официально зарегистрированное учебное заведение (кроме начальной школы) или заключил контракт на работу в письменном виде в соответствии с местным трудовым законодательством, включая, в случае необходимости, вопросы пользования жильем. При этом ВВЖ предоставляется только иностранцам, въехавшим на территорию А. до вступления в силу этого Декрета. Исключения для лиц, въехавших после 15.10.1998г., при наличии уважительных причин могут оформляться только решением МВД, получить которое чрезвычайно сложно.

Таким образом, иностранцы, въезжающие в страну в категориях «транзитного пребывания» после 15.10.1998г., по существу, лишены законных оснований претендовать на ВВЖ в А. В частности, многие рос. граждане, въезжавшие в страну по туризму и затем оформившие ВВЖ, находясь на территории А., сейчас не имеют такой возможности. Для получения ВВЖ они должны вернуться в страну проживания и оформить все документы через соответствующее консульское заграничное учреждение А.

«Спец. режим» (*tratamiento especial*) для граждан стран ЦВЕ, в т.ч. России, был введен резолюцией №4632/94 МВД в конце 1994г. с целью поощрения иммиграции из данного региона путем предоставления в упрощенном порядке многократной визы и ВВЖ на 1г. с возможностью последующих годичных продлений. Первоначально срок действия «спец. режима» устанавливался до конца 1995г., однако, в последующем он ежегодно продлевался.

Резолюцией МВД №266/98 данной категории иммигрантов предоставлено право обращаться за получением ПВЖ по истечении трех лет пребывания в стране.

Порядок приобретения ПВЖ установлен Положением НМУ №1492/99, утвержденным МВД в марте 1999г. В соответствии с Положением обращение по вопросу о перемене ВВЖ на ПВЖ долж-

ны осуществляться в НМУ или его филиалах (*Delegaciones*) внутри страны.

При обращении иммигрант обязан представить:

- нац. паспорт страны происхождения (в качестве исключения НМУ может принять к рассмотрению арг. нац. удостоверение личности для иностранцев – DNI, выдаваемое Нац. регистром населения);

- ходатайство о перемене категории вида на жительство с достоверным подтверждением того факта, что на момент обращения он непрерывно находился в стране в соответствии со «спец. режимом» не менее трех лет. Срок нахождения определяется по штампам НМУ, проставляемых ежегодно в паспортах (или по соответствующим записям о продлении ВВЖ в DNI). Краткосрочные выезды из страны в пределах каждого годичного ВВЖ как перерыв в пребывании не рассматриваются. Непрерывность пребывания нарушается в том случае, если своевременно не было оформлено очередное годичное продление ВВЖ;

- справку о несудимости, выдаваемую Фед. полицией;

- справку о состоянии здоровья, выдаваемую гос. или муницип. мед. учреждением;

- подписанное заявление под присягой об отсутствии у заявителя проблем с полицией в других странах. В процессе рассмотрения обращения НМУ направляет соответствующий запрос в Интерпол.

Документы по обращениям, принятым в подразделениях НМУ внутри страны, направляются на рассмотрение в Управление иммиграционного контроля НМУ.

Иммигранты при обращениях за получением ПВЖ по данному каналу освобождаются от уплаты сборов миграционной службы.

Иностранцы

Регистрация коммерческой деятельности иностранцев. Осуществляется в соответствии с положениями Гражд. и Коммерческого кодексов. Общие принципы регистрации коммерческих обществ установлены «Законом о коммерческих обществах» в редакции 1984г. Порядок регистрации коммерческой деятельности регулируется Резолюцией №6/80 Ген. юр. инспекции минюста А. (ГЮИ) и другими нормативными актами местной власти.

Право заниматься коммерческой деятельностью иностранец приобретает после получения постоянного (*residencia permanente*) или временного (*residencia temporaria*) вида на жительство в стране. Коммерческая деятельность местных граждан и иностранцев регистрируется в общем порядке.

Распространенными формами коммерческой деятельности иностранцев являются: индивидуальная трудовая деятельность (ИТД – *Comerciante*); коммерческие общества в виде АО, ООО (*Sociedad Anonima, Sociedad de Responsabilidad Limitada*).

При открытии собственного дела в любой из этих форм обязат. являются следующие этапы: сертификация ИТД (АО, ООО) в гос. регистрационных органах; регистрация в фед. налоговых органах и в системе пенсионного обеспечения; регистрация в муницип. налоговых органах и приобретение правоспособности.

Сертификация АО и ООО в гос. регистрационных органах. В Буэнос-Айресе сертификация осуществляется Inspeccion General de Justicia, в ведении которой находится Коммерческий регистр (Registro Publico de Comercio).

Обращения по поводу сертификации ИТД осуществляются лично или через посреднические юр. конторы. Коммерсантом может быть любое дееспособное лицо, осуществляющее за свой счет в порядке обычной занятости куплю-продажу товаров, в т.ч. куплю и производство товаров для (пере)продажи оптом и в розницу. Определяемую таким образом категорию коммерсантов отличают от коммерческих агентов (брокеры, аукционисты, владельцы складов, комиссионеры и т.п.), которые по тем или иным причинам не могут заниматься основной коммерческой деятельностью или должны удовлетворять доп. специфическим требованиям. При регистрации ИТД в качестве коммерсанта в ГЮИ представляются:

– нац. удостоверение личности для иностранца – ДНИ (Documento Nacional de Identidad para extranjeros) с категорией постоянного или временного вида на жительство;

– справка о несудимости (Certificado de Antecedentes Judiciales). Эта справка истребуется лично в Управлении по криминальной статистике (Direccion Nacional del Registro Nacional de Reincidencia y Estadistica Criminal). В качестве документа, удостоверяющего личность, рассматриваются ДНИ или иностр. паспорт. Подаются также заявления на формализованных бланках с указанием установочных данных, включая адрес места жительства в г.Буэнос-Айресе. Снимаются отпечатки пальцев. В зависимости от размера уплаченного сбора, в пределах 50 долл., справка выдается на руки заявителю в течение недели или 24 часов;

– справка об отсутствии судебных обязательств (Oficio del Registro de Juicios Universales). Эта справка истребуется лично в архиве Верховного Суда (Archivo General del Poder Judicial de la Nacion). В качестве документа, удостоверяющего личность, рассматривается ДНИ. Необходимо также предоставить заявление на формализованном бланке, выданном ГЮИ, и уплатить сбор в символическом размере. Справка выдается на руки заявителю обычно в течение трех рабочих дней;

– формуляр №9. Бланк формуляра приобретается в помещении ГЮИ и подписывается в присутствии инспектора. Стоимость оформления формуляра – в пределах 50 долл.;

– квитанция об уплате регистрационного сбора. Этот сбор в 30 долл. уплачивается в любом филиале Banco de la Nacion;

– личное заявление о регистрации. Формализованный бланк заявления выдает ГЮИ. В нем указываются установочные данные, включая адрес места жительства в г.Буэнос-Айресе и характер коммерческой деятельности. Подпись заявителя на этом документе должна быть заверена нотариусом или сотрудником фед. полиции.

Обычно, в течение 2 недель после приема всех документов, ГЮИ выдает на руки сертификат о регистрации коммерсанта в Коммерческом регистре. Коммерсант, зарегистрированный по этой процедуре, является физ. лицом. Любой коммерсант обязан вести учетно-отчетную документацию (Libros).

АО (ООО) учреждаются двумя и более лицами. ООО не может иметь более 50 партнеров. Каких-либо законодат. ограничений по гражданству учредителей, соотношению местного и иностр. уставного капитала нет. Общества могут создаваться супругами. Миним. уставной капитал АО равен 12 тыс.долл. Для ООО не существует норматива по миним. уставному капиталу, однако, на практике он обычно составляет 3-4 тыс.долл.

Обращения по поводу сертификации таких обществ осуществляются лично учредителями или через посредников. При этом представляются следующие документы:

– ДНИ с категорией постоянного или временного вида на жительство. При отсутствии ДНИ допускается представление предварит. (residencia precaria) вида на жительство и иностр. паспорта;

– предварит. нотариальное заключение (Dictamen de Precalificacion), легализованное в коллегии нотариусов;

– формуляры №1. Бланки формуляров приобретаются в помещениях ГЮИ и подписываются в присутствии инспектора. Стоимость оформления двух экземпляров формуляров не превышает 100 долл.;

– формуляры №3. Бланки по символической цене приобретаются в ГЮИ. Рекомендуется вносить в них до трех вариантов названия общества в связи с вероятностью выявления уже зарегистрированного аналогичного названия в результате проверки в Регистре торговых марок и патентов. Стоимость этой проверки, если ее выполняют посредники, составляет 50 долл.;

– оригинал и ксерокопии нотариально заверенного Устава общества (Estatuto Social). В случае ООО представляется Устав общества в форме контракта (Contrato Social). Эти документы содержат установочные данные учредителей и все договорные параметры, включая юр. адрес, срок действия (до 99 лет), распределение должностей и капитала, направления деятельности общества. Нельзя работать в незадекларированной сфере;

– банковский депозитный ордер. Депозит в 25% от суммы заявленного уставного капитала вносится в любой филиал «Банка Насьон». После регистрации общества депозит можно забрать;

– квитанция об уплате регистрационного сбора в 70 долл. (ООО – 30 долл.).

В ходе регистрации необходимо опубликовать в газете Boletin Oficial краткое объявление о создании общества с указанием основных личных данных и уставных положений. Ориентировочная стоимость публикации 150 долл. Обычно в течение двух недель со дня приема документов и после публикации объявления ГЮИ выдает на руки сертификат о регистрации общества в Коммерческом регистре. Зарегистрированное таким образом общество является юр. лицом с даты регистрации. Для АО (ООО) установлены ежегодные сборы в зависимости от размера уставного капитала.

Вести коммерческую деятельность разрешается при наличии зарегистрированной учетно-отчетной документации (Libros).

Порядок регистрации ИТД (АО, ООО) свидетельствует об обязат. участии нотариусов (адвокатов) в оформлении документов. Они же могут выступать в качестве посредников для реализации обращений в ГЮИ. Существуют посреднические юр. конторы, ориентированные исключительно

на данный вид услуг. Стоимость услуг этих посредников обычно варьируется в пределах нескольких сотен долл.

Регистрация в налоговых органах и в системе пенсионного обеспечения. Все юр. и физ. лица, занятые на местном рынке труда, подлежат регистрации в ГНУ – Гл. Налоговом управлении (Dirección General Impositiva), входящем в структуру Налоговой Администрации (Administración Federal de Ingresos Públicos), и обязаны производить установленные отчисления в госбюджет в виде налогов, а также выплат в фонд пенсионного обеспечения.

Прямым гос. налогом является подоходный налог (Impuesto a las ganancias), которым облагаются физ. и юр. лица.

Физ. лица – иностранцы, проживающие в А., облагаются подоходным налогом (в т.ч. по доходам от участия в ООО) по прогрессивной шкале в размере от 11 до 30%. АО, учрежденные в стране иностранцами, облагаются подоходным налогом в 30%. Импортно-экспортные коммерческие операции облагаются, кроме того, другими видами гос. налогов.

Регистрация производится в одном из подразделений ГНУ по месту расположения предприятия, либо по месту реального проживания физ. лица, занимающегося ИТД, с присвоением персонального номера налогоплательщика КУИТ (CUIT, Clave Unica de Identificación Tributaria).

Режим оформления КУИТ регламентируется Ген. Резолюцией ГНУ №10 от 21.08.1997г.

При оформлении КУИТ для юр. лица заполняется формуляр F.560/J в двух экземплярах с указанием следующей сведений: название фирмы, юр. адрес, основной и вспомогательные виды деятельности, виды налоговых отчислений и др. Выдается формуляр в подразделении ГНУ бесплатно. Кроме формуляра необходимо предъявить: ДНИ с категорией постоянного или временного вида на жительство. При отсутствии ДНИ допускается предъявление предварит. вида на жительство и иностр. паспорта учредителей общества; в случае предъявления предварит. вида на жительство и иностр. паспорта необходима справка о месте жительства, выданная фед. полицией, или другой документ, ее заменяющий; устав общества; сертификат о регистрации общества в ГЮИ; КУИТ физ. лиц – учредителей.

При регистрации в ГНУ фирма в стадии формирования получает временный статус налогоплательщика, действующий в течение 90 дней и теряющий свою силу по истечении этого срока, если регистрация фирмы не завершена.

При оформлении КУИТ для физ. лица, занимающегося ИТД, заполняется формуляр F.560/F в двух экземплярах с указанием сведений: личные установочные данные, адрес местожительства, коммерческий адрес (может совпадать с адресом местожительства), род занятий, виды налоговых отчислений и др. Для первоначальной регистрации вместе с формуляром в ГНУ представляются: заверенные копии ДНИ или предварит. вида на жительство и иностр. паспорта; если представляются не копии ДНИ, то необходима справка из Фед. полиции о месте жительства или документ, ее заменяющий; копии лицензий (в случае необходимости); сертификат о регистрации в ГЮИ; могут также потребовать копии документов, определяющих форму владения недвижимостью.

В случаях регистрации юр. и физ. лиц иностранцы, не имеющие ДНИ, могут также предъявлять идентификационную карточку (Cedula de Identidad), оформленную полицией по предъявлении паспорта и вида на жительство.

Регистрация КУИТ осуществляется бесплатно в течение нескольких минут. Первый экземпляр каждого формуляра остается в налоговых органах, а второй экземпляр (с закрепленным за налогоплательщиком номером) вручается заявителю. В течение 2 недель сертификат ГНУ о внесении в налоговые учеты с указанием сумм отчислений высылается почтой по задекларированному в формуляре адресу.

В ходе приема документов на оформление КУИТ физ. лицам, занимающимся ИТД, дается разъяснение, что в течение 1 мес. с момента подачи указанных документов они должны определиться в отношении пенсионного фонда, куда будут производиться соответствующие отчисления. При этом, есть возможность вступить как в гос., так и в частный фонды. Достаточно популярным в столичном округе является частный пенсионный фонд МАХИМА.

При вступлении в тот или иной пенсионный фонд обязательно наличие КУИТ.

Сумма ежемесячных взносов, выплачиваемых в фонд пенсионного обеспечения, определяется по таблицам в зависимости от профдеятельности. Физ. лица, занимающиеся ИТД и относящиеся к низшей категории «А», ежемесячно должны выплачивать в пенсионный фонд 100 долл.

Налоговая регистрация и приобретение правоспособности в муницип. службах г.Буэнос-Айреса. Регистрация коммерческой деятельности в г.Буэнос-Айресе на муницип. уровне в соответствии с законодательством является обязат.

Физ. и юр. лица, облагаемые муницип. налогом (Impuesto sobre los ingresos brutos), проходят регистрацию в отделе местного налогообложения Управления по налогам и регистру недвижимости (Dirección General de Rentas y Empadronamiento Inmobiliario).

Обращения производятся лично или по доверенности. В случае регистрации АО (ООО) достаточно обращения одного из директоров. Представляются следующие документы: оригиналы и копии ДНИ или предварит. вида на жительство и иностр. паспорта; при отсутствии ДНИ или при расхождении адресов, указанного в ДНИ и декларируемого, представляется оригинал справки о месте жительства, выданной Фед. полицией или контракт на аренду жилья и т.п.; формуляр установленного образца в двух экземплярах; оригинал и копия сертификата ГНУ о внесении в гос. налоговые учеты (КУИТ); при регистрации АО (ООО) представляется также Устав общества (контракт), зарегистрированный в ГЮИ.

Процедура регистрации бесплатная и происходит в течение непродолжит. времени. Все оригиналы документов, а также оформленный дубликат формуляра возвращаются владельцу. Ему также вручается оформленный отрывной блокнот с квитанциями на оплату налога в банке. В зависимости от характера коммерческой деятельности размер налога колеблется от 1 до 4,5% от декларируемого ежемесячного дохода.

Новый порядок признания правоспособности (Habilitación) субъектов коммерческой деятельнос-

ти в г. Буэнос-Айресе осуществляется на основе положений конституции города, Кодекса проверки правоспособности и в соответствии с Декретом правительства города №2518 от 16.11.1998г. Он предусматривает тех. и нотариальное оформление данной регистрации.

Подготовка тех. документации производится специалистами строит. профессий: архитекторами, инженерами, землеустроителями, старшими прорабами или техниками, уполномоченными соответствующими проф. советами (Consejo Profesional de Arquitectura i Urbanismo, Consejo Profesional de Ingenieria Civil, Consejo Profesional de Agrimensura) и внесенными в их списки. Адреса советов и списки специалистов имеются в Коллегии нотариусов (Colegio de Escribanos) города. Коммерсант сам выбирает необходимого ему специалиста.

Специалист на основании письменного поручения Совета лично проверяет соответствие помещений (зданий, участков) действующим нормам в сфере задекларированной коммерческой деятельности, зональным ограничениям в районе расположения объекта и тех. состояние недвижимости. Он оформляет обращение о правоспособности, сертификат о возможности использования помещения по назначению, акт о состоянии недвижимости. При необходимости разрабатываются схемы помещений, вентиляции, пожаротушения и т.п. По результатам проверки помещения заполняется номерной формализованный бланк. Подпись специалиста на всех документах заверяется проф. советом.

Нотариальное признание правоспособности осуществляется нотариальным актом (Escritura), оформленным Коллегией нотариусов. Представление документации в Коллегию может осуществляться лично или через доверенного нотариуса по выбору из имеющегося списка.

Участие доверенного нотариуса необходимо при подготовке документации к представлению.

На его имя выдается нотариально оформленный титульный лист (caratula) заводимого в Коллегии регистрационного дела и реестр всех включаемых в дело документов. Он обязан проверить личные документы коммерсанта, тех. документацию, форму владения недвижимостью, в т.ч.: документ на право собственности (Titulo de Propiedad), или контракт на аренду (Contrato de Locacion), или документ, предоставляющий недвижимость в бесплатное пользование (Comodato) и т.п.

В случае горизонтальной собственности на недвижимость (Propiedad Horizontal) в ее Регламенте должно быть записано разрешение на ее использование по задекларированному предназначению. Кроме того, доверенный нотариус проверяет муницип. налоговую регистрацию доходов и уплату налога за последний месяц, а также номер КУ-ИТ. Все сведения о вышеперечисленных документах он вносит в нотариальный акт.

Подготовленный нотариальный акт и его заверенная копия вместе с остальными документами подаются нотариусу Коллегии. При этом уплачиваются: сбор Коллегии 45 долл.; сбор правительства города до 350 долл. в зависимости от необходимости составления схем и предварит. инспекции помещения.

В 26 долл. обходится приобретение и оформление актовой книги инспекций, которые в последу-

ющем правительство города проводит силами полиции. Оплата доверенного нотариуса осуществляется отдельно.

По выполнении всех требований процедуры правоспособность признается компетентным лицом, назначенным секретариатом правительства города, путем совершения соответствующей записи в нотариальном акте, который после этого становится документом, разрешающим функционирование коммерческого предприятия в полном объеме.

Вместе с нотариальным актом коммерсанту выдается фирменный знак в 3 экз., из которых один надлежит выставить в помещении (в витрине) для обзора, другой размещается в актовой книге инспекций, а третий наклеивается на копию нотариального акта, который остается в деле Коллегии.

Процедура нотариального оформления правоспособности в Коллегии нотариусов обычно не превышает двух дней.

Экстрадиция (выдача). Законодательство, в соответствии с законом №24767 от 13.01.97г., предусматривает оказание юр. помощи (в т.ч. следственной, судебной и при отбывании наказания осужденными в тюрьмах) любому государству, которое обратится к арг. компетентным властям, по факту совершения преступления на территории данной страны.

В случае, если между заинтересованным государством и А. существует двустороннее соглашение об экстрадиции, необходимая помощь оказывается в рамках данного соглашения. Во всех других случаях местные судебные органы руководствуются вышеуказанным законом с учетом принципа взаимности.

Запросы об экстрадиции должны быть исполнены на нац. языке, заверены нотариально, переведены на испанский язык и направлены по дип. каналам (в данном случае не требуется легализация документов). Срок отбывания наказания за совершенное преступление, предусмотренный УК заинтересованной страны, должен составлять не менее 2 лет.

А. отказывает в экстрадиции по следующим мотивам.

1. Совершенное преступление относится к ряду политических.

2. Наказание за совершенное преступление предусмотрено и будет вынесено военным трибуналом заинтересованной страны.

3. Если судебное делопроизводство страны, ходатайствующей об экстрадиции, равно как и условия содержания под стражей, не соответствуют ст.18 Конституции А. (данная статья предусматривает такие понятия как презумпция невиновности; невозможность производства суда спец. судебными комиссиями; обязат. присутствие защиты; отказ от судебного преследования по полит. мотивам и т.д.).

4. Если экстрадиция основывается на полит., нац., расовых, половых или религиозных признаках или взглядах преследуемого лица и существуют основания предполагать, что подследственному лицу не будет предоставлено право на защиту.

5. Существуют весомые доказательства и предположения о том, что лицо, в отношении которого осуществлен запрос на экстрадицию, будет подвергнуто пыткам или негуманному обращению.

6. Если законодательство заинтересованной страны предусматривает смертную казнь за совершенное преступление.

Квалифицируя отказ в экстрадиции, арг. законодательство уточняет, что к разряду полит. не относят такие преступления, как: военные преступления, совершенные в период войны и против человечества; покушение на жизнь президента или члена правительства, а также членов его семьи; покушение на жизнь дипломата или другое лицо, находящееся под межд. защитой; ущемление прав или уничтожение гражд. населения, не участвующего в войне; преступления, направленные на подрыв безопасности полетов или судоходства; терроризм; преступления, в отношении которых А. взяла на себя межд. обязательства по экстрадиции.

Прошения о выдаче преступников не рассматриваются, если:

- законы страны предусматривают прекращение преследования в связи с истечением срока давности за совершенное деяние;

- преследуемое лицо отбыло срок наказания по факту данного преступления в А. или в другой стране;

- законодательство А. признает лицо, в отношении которого исполнен запрос об экстрадиции, недееспособным по болезни;

- заинтересованное государство не дает гарантии того, что не будет судить подозреваемого по другим статьям, не указанным в прошении об экстрадиции, или вновь открывшимся обстоятельствам и даст право на защиту;

- не будет засчитано время пребывания в тюрьме А. в основной срок отбывания наказания согласно приговору.

Прошение об экстрадиции, направленное Ген. прокуратурой по дип. каналам, должно содержать следующий перечень обязат. документов: констатация факта преступления с указанием даты, места и обстоятельств его совершения; юр. классификацию преступления; разъяснение в отношении характера преступления, попадает ли оно в разряд уголовных и распространяется ли на него срок давности; постановление судебных властей о задержании подозреваемого, с указанием мотивов выдачи ордера на арест; полный текст соответствующих статей УК и УПК, под которые подпадает состав преступления, а также статей о сроках давности по данному преступлению; установочные данные разыскиваемого лица, включая имена и фамилии, национальность, дату и место рождения, семейное положение, образование и специальность, приметы, фотографию и отпечатки пальцев, информацию о его месте жительства.

Интерес страны, подавшей запрос об экстрадиции, в арг. суде представляет прокурор, назначаемый арг. прокуратурой, а также адвокат, которого может контрактовать диппредставительство или же официально направленные страной представители следственных или других компетентных органов.

На основании вышеуказанных документов, сопровождающих прошение об экстрадиции, арг. суд выносит решение об аресте требуемого лица на всей территории страны, и после его задержания в течение 24 часов задержанному в присутствии судьи объявляются: причина ареста и существо запроса об экстрадиции; возможность привле-

чения адвоката и право на защиту; право на дачу письменных показаний в части, касающейся существа запроса на экстрадицию; право дать согласие на добровольную выдачу заинтересованной стране без дальнейшего рассмотрения дела в арг. суде.

При положит. решении о выдаче подозреваемого стране, судья требует в обязат. порядке предоставления письменных гарантий того, что заинтересованная страна, в случае вынесения оправдательного приговора или признания подозреваемого невиновным, полностью возместит расходы на переезд этого лица в А.

В процессе рассмотрения дела арг. суд может запросить у страны дополнить прошение об экстрадиции доп. документами по делу в связи с вновь открывшимися обстоятельствами. Период, в течение которого необходимо представить доп. документы, не должен превышать 30 суток с момента постановления суда.

Все расходы, связанные с перевозкой лица, в отношении которого было удовлетворено прошение об экстрадиции, и его сопровождением, берет на себя страна, направившая прошение.

Вывоз задержанного должен быть осуществлен в 30-дневный срок. По истечении этого срока задержанный будет выпущен на свободу без права повторного рассмотрения вопроса о экстрадиции. Местные судебные органы достаточно оперативно реагируют на предоставленные материалы и своевременно отдают ордер на арест разыскиваемого лица.

Вместе с тем непосредственно судебное рассмотрение прошения об экстрадиции, как правило, рассматривается в сроки, превышающие установленные законодательством, и затягиваются на неопределенное время.

Кордоба

Пров. Кордоба расположена в центр, части страны. Ее площадь составляет 165 тыс. кв. км. (4,4% территории Аргентины) и подразделяется на 2 рельефные зоны; горную – на западе и равнинную – на востоке.

Провинция расположена в умеренно континентальном климатическом поясе с максим. средней температурой +40°С и миним. 0°С и имеет довольно четкое разделение на 4 времени года.

В адм. отношении провинция делится на 26 департаментов и 248 муниципалитетов, которые пользуются полит., адм. и фин. автономией. Губернатор провинции Рамон Баугиаста Местре (Гражд. радикальный союз). В июле 2000г. передал должность Х.Де ла Сота, представляющему ныне правящую Хустисиалистскую партию.

По численности населения (2,8 млн. чел. или 8,5% населения Аргентины) провинция занимает 3 место в стране. Средняя плотность населения составляет 17 чел. на 1 кв. км., и 86% жителей провинции проживает в городах.

Столица провинции г. Кордоба, основанный в 1573г., является вторым по величине городом А. (1,2 млн. жит.). Здесь расположен старейший в стране ун-т, открытый еще в 1613г. С 50 г. вокруг столицы сформировался мощный индустриальный пояс, где концентрируется производство транспортных средств и с/х техники. Другими важными пром. центрами провинции являются Сан-Франсиско, Вилья-Мариа и Рио-Куатро, где

развиты машиностроение, металлообработка и агроиндустрия.

Структура экономики провинции: 14% ее валового продукта приходится на сельское хозяйство, 29% — на промышленность и 57% — на сферу услуг (финансы, транспорт, связь, торговля, туризм). Половина провинциального ВВП создается в столичном округе.

Кордоба — одна из основных с/х провинций А., занимает 1 место по производству арахиса и сорго, второе по производству кукурузы, сои и подсолнечника и 3 — по пшенице.

Климатические и топографические условия провинции благоприятны для развития традиц. животноводства (крупный рогатый скот, свиньи, козы, овцы и лошади). Она специализируется, прежде всего, на выращивании КРС, количество которого составляет 7 млн. голов (14% от всего числа, имеющегося в стране).

Промышленность Кордобы традиционно в высокой степени связана с переработкой с/х продукции. Большое развитие получили выработка и рафинирование растительных масел, мяспром, производство мучных и кондитерских изделий. В провинции производится 30% всего выпускаемого в стране молока и молочных продуктов. Длительную историю также имеют текстильпром, кожевенное и пушное производство, пошив изделий из кожи и меха (нутрия, кролик и др.).

Вместе с тем ведущую роль в промышленности Кордобы все же играют такие отрасли, как машиностроение (прежде всего транспортное и с/х), металлургия и металлообработка, на которые приходится около половины стоимости пром. продукта провинции. При этом, 55% предприятий указанных отраслей сосредоточено в столичном округе.

Провинция располагает хорошим научным потенциалом и является нац. лидером в авиационной и космической областях. Правительство Кордобы реализует собственную космическую программу, предусматривающую создание и запуск небольших искусств. спутников Земли, предназначенных для получения фотографий земной поверхности в народнохоз. целях. **Первый такой спутник был запущен в 1996г. с помощью рос. ракетносителя с космодрома Плесецк**, завершается работа по созданию второго, более совершенного спутника аналогичного назначения, запуск которого также планируется осуществить с помощью рос. стороны.

Провинция богата гидроэнергетическими ресурсами, что и явилось одним из важных факторов динамичного развития здесь в послевоенный период пром. производства. Энергосектор обеспечивает электроэнергией не только потребности провинции, но и направляет за ее пределы 70% производимой продукции. В провинции находится одна из двух действующих в стране АЭС «Эмбалсе».

Хоз. специализацию пров. Кордоба достаточно четко отражает структура ее экспорта. Почти 2/3 ее зарубежных поставок приходится на с/х сырье и продукты его пром. переработки (зерновые и масличные культуры, растит. масла и шрот, мясо и кондитерские изделия). 30% провинциального экспорта составляют автомобили и комплектующие, машины и оборудование. Основной поток экспорта направляется в соседние страны — Бразилию, Уругвай, Чили, что непосредственно связано с развитием интеграционных процессов в ре-

гионе и образованием Общего рынка стран Юж. Конуса (Меркосур).

Пров. Кордоба является одним из основных партнеров рос. фирм и организаций в области торг.-эконом. сотрудничества с А. Ряд фирм этой провинции являются традиц. поставщиками продуктов питания в Россию (например, компания «Хенераль Деэса», экспортирующая соевый шрот и растительные масла). В свою очередь, провинция в 90 гг. закупала в России грузовые и легковые автомобили, мотоциклы, трактора и дорожно-строит. технику, энергетическое оборудование. Одним из основных объектов сотрудничества явилось сооружение троллейбусной сети в г. Кордоба.

Власти Кордобы и ее деловые круги проявляют интерес к расширению торг.-эконом. связей с нашей страной (**губернатор провинции Р. Местре неоднократно посещал Россию**). Налаживаются прямые связи провинции с рос. регионами. Так, в 1993г. Кордоба подписала Соглашение о принципах и направлениях взаимного сотрудничества с Уральским регионом РФ. Во время визита в 1997г. делегации Курской обл. (во главе с губернатором А.В. Рущким) было подписано Соглашение о торг.-эконом. сотрудничестве между администрацией этой обл. и правительством пров. Кордоба. За последние 2г. Кордобу дважды посещали делегации г. С.-Петербурга.

Связи с Россией

Коммерческие связи. Были налажены после установления в 1946г. дипотношений. Рос.-арг. торг.-эконом. связи основываются на широкой юр. базе: Межправсоглашение о торговле и эконом. сотрудничестве от 25.05.93г.; Соглашение о поощрении и взаимной защите капложений от 25.06.98г.; Протокол о правовом положении Торгпредстве СССР в А. от 05.11.84г., которое уже было учреждено в Буэнос-Айресе в июне 1946г.; Соглашение о создании Рос.-Арг. МПК по торг.-эконом. и научно-тех. сотрудничеству от 25.05.93г.; Соглашение о взаимных кредитах между ЦБ А. и Внешнеэкономбанком от 06.07.95г., предусматривающее предоставление взаимных кредитных линий; Соглашение о сотрудничестве между тамож. службами от 14.11.97г.; Соглашение о научно-тех. сотрудничестве от 25.11.97г.; Соглашение о сотрудничестве в области туризма от 26.06.98г.

Готово к подписанию межправсоглашение об избежании двойного налогообложения доходов и имущества, ведутся переговоры по соглашению о сотрудничестве и взаимной помощи в области борьбы с незаконными фин. операциями. Состоялись три заседания рос.-арг. МПК по торг.-эконом. и научно-тех. сотрудничеству. Последнее заседание состоялось в июне 1998г. в Москве.

	1995г.	1996г.	1997г.	1998г.	1999г.	2000г.
Товарооборот	130,4	191,0	222,4	162,1	300,3	170,1
Экспорт*	72,5	55,5	75,8	75,1	147,5	75,2
Импорт	57,9	135,5	146,6	87,0	152,8	94,9
Сальдо	+ 14,6	-80,0	-70,8	-11,9	-5,3	-19,4

Источник: Нац. тамож. служба. * с учетом экспорта тех. услуг.

Объем товарооборота между нашими странами, в 2000г. в целом незначительно отличается от годовых показателей рос.-арг. торговли в 1995-98гг. (среднегодовой объем товарооборота между Россией и А. в указанный период составил 176,5 млн. долл.).

По сравнению с 1999г. оборот рос.-арг. торговли в 2000г. снизился на 43,4%. Сокращение товарооборота произошло как из-за резкого уменьшения объема рос. экспорта, так и по причине снижения объема импорта арг. товаров (на 49% и 37,9% соответственно).

Основной причиной снижения объема импорта стало повышение цен на ряд арг. пищевых товаров в 2000г., что заставило рос. фирмы переключиться на других зарубежных поставщиков. Многие потенциальные импортеры воздерживались от заключения контрактов с аргентинцами. Другой причиной сокращения импорта из А. стало продолжающееся снижение реальной покупательной способности рос. населения.

В 2000г. рос.-арг. торговля приобрела менее сбалансированный характер по сравнению с 1999г.: отрицат. сальдо внешнеторг. баланса для РФ возросло почти в 3,7 раза, составив 19,4 млн. долл.; коэффициент покрытия экспортом импорта составил 0,79 против 0,97 в 1999г.

Экспорт рос. нефтепродуктов снизился в 2000г. на 25 млн. долл. и составил 31,9 млн. долл. На низком уровне сохраняется экспорт машин и оборудования. Продолжает сокращаться экспорт тех. услуг.

Поставки мин. удобрений уменьшились в 2,5 раза и составили 29 млн. долл. против 71,7 млн. долл. в 1999г. Это вызвано в основном ухудшением фин. положения арг. производителей с/х продукции. В ближайшей перспективе следует ожидать значит. снижения импорта азотных удобрений после ввода нового завода в г.Баия-Бланка по производству аммиака и мочевины, но в то же время роста импорта фосфатных и калийных удобрений.

Импорт России из А. во все большей мере замыкается на небольшую группу продтоваров (растит. и животные масла, фрукты и цитрусовые, вино, чай, сахар, мясо). В 2000г. на них приходилось 90% всего импорта (по стоимости). Уменьшились поставки по другим товарным группам. Заметным было сокращение закупок меховой одежды. В рос. импорте из А. несколько увеличилась доля машинотех. товаров, составившая 1,4% против 0,1% в 1999г. Закупки указанных товаров возросли соответственно до 1,3 млн. долл. против 0,2 млн. долл. в 1999г.

Основным товаром рос. импорта продолжали оставаться растит. масла (подсолнечное и соевое), импорт которых в составил 43 млн. долл. против 122,5 млн. долл. в 1999г. В 2000г. отмечен значит. рост экспорта арг. мяса в нашу страну, который достиг 11 млн.долл. против 0,1 млн. долл. в 1999г. Увеличились закупки сахара и табака — 10 млн. долл. (в 1999г. 1 млн. долл.).

С учетом складывающихся тенденций на мировом рынке говядины вследствие ограничений на импорт говядины из стран ЕС, аргентинцы прогнозируют значит. увеличение закупок Россией мяса в А.

Основными товарами, по которым заключались наибольшие объемы внешнеторговых сделок в 2000г. по-прежнему оставались дизельное топливо, мин. удобрения и растит. масла — на их долю приходится 65% от общего объема товарооборота. В торговле указанными товарами участвовали 20-25 фирм и компаний с обеих сторон. Что касается инвест. сотрудничества, то в 2000г. не было отмечено случаев вложения рос. капитала в арг. экономику,

и наоборот, арг. капитала в рос. экономику.

В 2000г. Россия продолжала оставаться главным контрагентом А. среди стран СНГ (кроме России, небольшие торговые операции с А. регулярно осуществляет Украина). В 2000г. на РФ приходилось 80% всего объема арг. торговли с указанными государствами. Вместе с тем, доля России, как и СНГ, в экспорте и импорте А. оставалась крайне незначит. и составила в 2000г. соответственно 0,3% и менее 0,4% (в 1999г. эти показатели оценивались по 0,6% соответственно).

Эконом. сотрудничество занимает значит. место в рос.-арг. торг.-эконом. связях. Рос. организации поставили оборудование для ГЭС «Сальто Гранде» (135 мвт.х14), ГЭС «Баия-Бланка» (310 мвт.х2), ГЭС «Костанера» (310 мвт.х1), ГЭС «Пьедра-дель-Агила» (356 мвт.х4); разработали ТЭО увеличения пропускной способности и модернизации двух ЛЭП (всего на 300 млн.долл.); выполнили проектно-изыскательские работы по электрификации ж/д участка Ретиро-Пилар; построили троллейбусную линию в г.Кордоба; выполнили дноуглубительные работы в портах Баия-Бланка, Кекен и Бельграно.

Объем техсодействия, оказанный А., составил в 1995г. — 13,8 млн.долл., в 1996г. — 12,5, в 1997г. — 16,3, в 1998г. — 5,8, в 1999г. — 3,7 и в 2000г. — 1,4 млн.долл.

АО «Энергомашэкспорт» проводит работы по следующим объектам: поставка модели турбины для ГЭС «Сальто Гранде»; выполнение базового проекта по ГЭС «Лос Караколес» и «Пунта Негра»; проведение работ по ремонту ротора на ГЭС «Костанера» и ремонту генератора с поставкой статора на ГЭС «Баия-Бланка».

Участвуя в торгах на сооружение энергообъектов, АО «Энергомашэкспорт» обычно входит в состав межд. консорциумов. В консорциуме с фирмами ИКА (Мексика), «Фойт-Сименс» (Бразилия) и «Панедиле» (Аргентина) были выиграны недавние торги на строительство комплекса в составе ГЭС «Лос Караколес» (2 агрегата по 66 мвт.) и ТЭС «Пунта Негра» (2 агрегата по 33,5 мвт.) в пров.Сан-Хуан.

ВАО «Техмашэкспорт» проводит работу по противорадовой защите в пров. Жужуй.

Объем арг. инвестиций в экономику России незначителен. На территории России создано несколько СП, в основном в области предоставления торг.-посреднических услуг, нефте- и газодобыче, легкой и пищевой промышленности.

Перспективные для нас рынки. Рынок А. в целом — один из наиболее емких в Лат. Америке. Однако, имеется ряд факторов внутр. и внешнего характера, которые не способствуют проникновению на арг. рынок экспортеров из России.

— Затянувшийся эконом. кризис в А.

— Взаимные обязательства внутри общего рынка стран Меркосур.

— Весьма строгие (на уровне развитых стран Запада) требования — (сертификация, омологация и т.п.) к товарам, поступающим на рынок А., особенно к машинам, оборудованию, станкам, электронике и другим высокотех. изделиям.

— Нежелание развитых стран, особенно США, видеть Россию на этом рынке в качестве конкурента, в т.ч. и в связи с огромными объемами инвестиций и фин. помощи А. со стороны указанных стран;

– Фирмы развитых стран предоставляют арг. фирмам отсрочки платежей на 5-10 лет за ввозимые ими сюда товары, особенно средства производства. На этом фоне рос. условия платежей (с отсрочкой, в лучшем случае, 90 дней с даты отгрузки, и в худшем случае частичная или, что чаще – 100% предоплата) являются сами по себе непреодолимым препятствием экспорту подавляющего большинства рос. товаров и услуг в большинство стран Лат. Америки.

– Ослабленное состояние рос. экономики в целом и ограниченность экспортных возможностей рос. фирм. Например, производство грузовых автомобилей «Камаз» снизилось за последние 10 лет в 7 раз, и сейчас медленно восстанавливает свой потенциал. То же самое происходит в машиностроении в целом, в черной металлургии и т.д.

– В связи с ликвидацией монополии внешней торговли в России и известным отрицат. опытом ряда арг. фирм в торговле с Россией у арг. предпринимателей продолжают оставаться опасения в качестве продукции, в своевременном получении нужного количества запчастей, в обеспечении платежей, в гарантийном обслуживании и постгарантийном обслуживании, в точном выполнении всех конкретных обязательств рос. фирмами.

На указанном неблагоприятном фоне за последние годы внешняя торговля между двумя странами не получила значит. развития. Вместе с тем, имеются ожидания укрепления и дальнейшего роста товарооборота.

Среди перспективных товаров рос. экспорта в А. можно отметить: дор.-строит. технику; нефтепродукты, в т.ч. дизельное топливо и смазочные материалы; различные производные углеводородов; удобрения мин., содержащие фосфор и калий; каучук синтетический; ленты транспортные и ремни приводные резиновые; шины (покрышки) пневматические, резиновые; бумага газетная в рулонах и листах; текстильные материалы и изделия для тех. целей; стекловолокно (включая стеклолату) и изделия из него; титан и изделия из него, включая лом; инструмент сменный ручной, с механическим приводом для станков, включая инструмент для волочения и экструдирования металла; бритвы и лезвия (включая заготовки для лезвий); турбины газовые мощностью более 5 мвт.; оборудование переплетное, включая брошюровочные машины; пиротех. изделия; трубы, трубки, шланги и фитинги из пластмасс; оснастка для шрифтоотливки или набора шрифта для подготовки или изготовления печатных блоков, пластин, цилиндров и др. типографских элементов; оборудование печатное, включая краскоструйные печатные машины, вспомогательные машины и механизмы; подшипники шариковые и роликовые; электронагревательные приборы; фотокамеры и фотовспышки; аппаратура на рентгеновского, альфа-, бета-, или гамма-излучений для мед. использования; оружие огнестрельное разное.

А. практически полностью зависит от инвестиций ТНК. Только часть гражд. строительства осуществляется небольшими отечественными фирмами. При этом для них объявляются отдельные тендеры на небольшие объекты. Все крупные тендеры (а в А. все строится на тендерной основе) объявляются как межд.

Победа в тендере определяется по следующим основным показателям, в порядке возрастания их

важности: новизна технологий; цена; скорость исполнения проекта; способность участника тендера к самофинансированию; продолжительность отсрочки платежей (кредитования), которое может колебаться в пределах 10-30 лет, редко ниже 10 лет.

Обычно ТНК вкладывают капитал в проекты, которые затем эксплуатируются ими же практически бессрочно (минимум до полного возмещения инвестиций в ходе эксплуатации, затем идет расширение, модернизация и т.д.). В случае наличия средств и желания, А. может выкупить эти объекты, находящиеся в «бессрочном лизинге», но такие случаи единичны.

Испания инвестирует в А. почти наравне с США; Голландия выступает наравне с Бразилией.

Сотрудничество регионов. Провинции А. имеют достаточную хоз. автономию для осуществления ВЭД. Между отдельными регионами России (Уральский регион, Краснодарский и Ставропольский края, Московская, Челябинская, Пермская и Орловская об.) и провинциями А. (пров. Буэнос-Айрес, Кордоба, Мендоса, Сальта, Мисьонес, Энтре Риос) заключены соглашения о сотрудничестве.

В рамках этих соглашений достигаются договоренности о прямых поставках рос. машинно-тех. продукции (дор.-строит. машины, автотехника), минуя обязат. в подобных случаях процедуру торгов. Как правило, осуществляются встречные закупки продукции, производимой в арг. провинциях (главным образом – с/х).

Возможности России в области межрегионального сотрудничества основываются на поиске взаимных интересов: продажа традиц. товаров провинций А., в основном прод., а также вина и табака в обмен на покупку в России машин и оборудования – самой важной статьи экспорта отдельных областей России. В этом процессе уже активно участвуют 2 провинции А. (Сальта и Энтре-Риос). В 2000г. были подписаны первые контракты на 8 млн.долл.

В 2000г. осуществлялась работа по обеспечению выполнения Соглашения между правительствами пров. Сальта и Челябинской обл. о сотрудничестве, подписанным 13 декабря 1999г., и наполнению указанного соглашения конкретными практическими мерами по расширению торгово-эконом. сотрудничества. Было обеспечено подписание коммерческими фирмами двух стран нескольких контрактов, в т.ч. на поставку из Сальты в Челябинскую обл. 2 млн.л. – сухого вина и 2,5 тыс.т. табака, а также на поставку из Челябинска в Сальту 60 ед. автодор. техники – грейдеров. В окт. состоялся визит арг. делегации во главе с губернатором пров. Сальта Хуаном Карлосом Ромеро в Россию, в составе которой находились 3 министра провинции и 9 предпринимателей. Делегация посетила Челябинск, Москву и С.-Петербург.

По приглашению губернатора пров. Мисьонес Карлоса Ровира в апр. 2000г. А. посетила делегация Ставропольского края во главе с губернатором Черноголовым А.Л., в состав которой входили представители руководства администрации края и ген. директор Невинномысского объединения «Азот».

В мае 2000г. во время пребывания в А. делегации Совета Федерации РФ во главе со Строевым Е.С. были проведены переговоры о расширении

межрегионального сотрудничества между рос. регионами и рядом арг. провинций. По результатам переговоров были подписаны два соглашения.

Договор между администрацией Пермской обл. и правительством пров. Санта-Фе подписали 23 мая 2000г. губернаторы Г.В. Игумнов и Карлос Рутеман. Пермскую обл. интересуют продукты питания, цитрусовые, соевый шрот, растительные масла из пров. Санта-Фе, а пров. Санта-Фе интересуют сложные мин. удобрения, газотурбинные энергоустановки и некоторая другая продукция из России.

Соглашение об эконом. сотрудничестве между администрацией Орловской обл. и правительством пров. Буэнос-Айрес было подписано 23 мая 2000г. зам. главы администрации Орловской обл. П.П. Меркуловым и вице-губернатором пров. Буэнос-Айрес Фелипе Сола. Стороны договорились поощрять и стимулировать сотрудничество в пищевом, агропроме, легпроме, машиностроении и транспорте.

Обзор прессы 100 ДНЕЙ ПРЕЗИДЕНТА

Прошедшие сто дней с инаугурации администрации Де ла Руа показали, что она «без раскочки» приступила к формированию собственного полит. курса, воплощая в стратегически важных для нее решениях законодат. и адм. характера основные положения своей предвыборной программы. При этом уже со старта правительство было вынуждено действовать в весьма непростых условиях, разбираясь, как заявлять новый президент, с «оставленными в беспорядке счетами» своих предшественников, чтобы не допустить сбоя гос. машины и войти в 2000г. с утвержденным парламентом бюджетом, дефицит которого, в связи с допущенным в 1999г. правительством К.Менема перерасходом, по оценкам аналитиков, составил 8 млрд.долл.

Среди первых достаточно решительных мер по санации фин.-эконом. системы страны были приняты и непопулярные решения, которые, хотя и позволили правительству надеяться на снижение ожидаемого дефицита до 4,5 млрд.долл., по мнению местных обозревателей, уже существенно затронули интересы граждан и в перспективе могут подорвать пока остающийся высоким кредит доверия населения новой власти. Болезненно было воспринято средним классом повышение налогового бремени на 1,9 млрд.долл. и снижение направляемых в провинции фед. фондов на 262 млн.долл. Расходную часть бюджета, величина которой составляет 48,1 млрд.долл., удалось сократить на 1,4 млрд.долл., в т.ч. и за счет урезания дотаций на соц. нужды, в основном пенсий. В этой связи достаточно упомянуть, что неоднократно возникавшие еще во время правления К.Менема волнения вылились в соц. взрыв в пров. Коррьентес, причиной которого стала невыплата зарплат госслужащим, тяжелое эконом. положение в регионе и постоянные полит. трения в руководстве провинции. Сложившаяся ситуация уже в первый месяц деятельности новой администрации вынудила Де ла Руа ввести там, по существу, прямое президентское правление.

Не лучшим образом обстоит дело и в ряде других сев.-вост. провинций страны (Чако, Катамарка, Жужуй), являющихся, в силу как допущенных хоз. деформаций в этих регионах, так и ошибок на

центр. уровне, очагами соц. нестабильности.

С первых своих полит. шагов команда нового президента столкнулась с достаточно жестким сопротивлением оппозиции, которая, хотя еще и не вполне оправилась от поражения на выборах и весьма разрознена, ясно дала понять, что будет критически подходить к каждому решению правительства. Понадобились вся сила авторитета Де ла Руа и его умение находить в нужный момент союзников среди своих оппонентов, чтобы буквально «под занавес» уходящего года провести бюджет в оппозиционном Сенате.

Добившись успеха в принятии первых по существу «пожарных мер», призванных восстановить доверие рынка и продвинуться в достижении соглашения с МВФ (заключено в марте 2000г.), Ф. Де ла Руа незамедлительно приступил к выработке долгосрочной стратегии, которая позволила бы создать предпосылки для преодоления застоя в экономике (предусмотрен рост ВВП на 3,5%) и подступиться к решению соц. проблем. Для этого администрация президента выбрала наиболее «узкое» место и начала свои нововведения с реформирования трудового законодательства. При этом, она исходила из того, что модернизация трудовых отношений, не соответствующих нынешней рыночной модели А., даст возможность решить двукратную задачу повышения эффективности обществ. производства и создания новых рабочих мест, а в конечном итоге вытянуть всю цепочку приоритетных соц. вопросов, начиная со смягчения проблемы безработицы.

На последующем этапе предусматривается принятие законодат. мер по борьбе с коррупцией, а также ряд адм. решений с тем, чтобы сократить госрасходы и оптимизировать раздутый при К.Менема управленческий аппарат. В этом направлении администрация «сходу» предприняла несколько вызвавших широкий обществ. резонанс шагов, в частности, урезала аппарат правительства и парламента и сократила расходы на их содержание (временно были приостановлены даже прием и выезд за рубеж парламентских делегаций). Одновременно был создан новый этический «кодекс правил» для чиновников, вписывающийся в политику правительства по усилению мер экономии, в т.ч., основанный на личном примере скромности и умеренности со стороны руководителей. Наряду с этим в соответствии с программными заявлениями «министров-экономистов» были предприняты серьезные шаги по реформированию «затратных» министерств, в частности, произошло дальнейшее сокращение управленческого аппарата армейских структур и впервые в постдиктаторский период серьезно преобразовано ведомство внешней разведки (СИДЕ).

Востребованные обществом первые мероприятия по борьбе с коррупцией правительство сопровождало кампанией по инициированию судебных процессов над рядом госчиновников прежней администрации, проходящих по самым скандальным делам, включая особо приближенного к К.Менема руководителя пенсионного фонда.

Наиболее серьезным испытанием для администрации Де ла Руа стало продвижение законопроекта о трудовой реформе, вынесение которого на рассмотрение внеочередной сессии Нацконгресса вызвало болезненную реакцию лидеров синдикатов, поддержанных в возникшей конфликтной си-

туации частью оппозиции во главе с К.Менемом. Их недовольство было вызвано предложением правительства пересмотреть действующие с 1975г. коллективные трудовые договоры еще перонистского образца, не соответствующие требованиям современного менеджмента. Раздражение профсоюзных лидеров, опасаящихся децентрализации и утраты фин. рычагов в связи с уменьшением поступающих от работников взносов, усугубила отмена президентом решения прежней администрации о предоставлении им права распоряжаться мед. страховым фондом.

Последовавшие со стороны профсоюзов угрозы начать стачечную борьбу, которая подтолкнула к краху в 1989г. правительство Р.Альфонсина, не остановили Де ла Руа, опирающегося на широкую поддержку обществ. мнения (более 70% аргентинцев высказались за реформу). Его готовность объявить референдум по этому вопросу охладила пыл руководства Всеобщей конфедерации профсоюзов, в свое время «подмятой» К.Менемом, опасаящегося окончательно подорвать доверие к себе трудящихся. И хотя наиболее радикальная часть профсоюзных лидеров (в основном автотранспортного синдиката) сумела провести марш протеста перед домом правительства, в котором по разным подсчетам приняло участие до 20 тыс.чел., это не вызвало широкого резонанса в стране, но вместе с тем поставило профсоюзное движение на грань раскола.

В результате проявленной правительством твердости законопроект был принят нижней палатой парламента, где «Альянс» имеет большинство (он был поддержан также депутатами фракции партии Д.Кавалло «Движение в защиту Республики» и некоторыми хустисиалистами, которые, выступая в целом против реформы, высказались практически за все ее основные положения). Документ находится в оппозиционном правительству Сенате, который, безусловно, способен выхолостить его содержание, особенно в таких принципиальных вопросах, как придание большей автономии предприятиям при найме рабочей силы, а также изменение существующего порядка заключения коллективных трудовых договоров.

У администрации существуют необходимые рычаги воздействия на сенаторов, в основном, через наиболее влиятельных и прагматически настроенных губернаторов-хустисиалистов новой волны (Кордоба, Санта-Фе, пров. Буэнос-Айрес), которые заинтересованы в урегулировании задолженности своих регионов перед центром, а также несут прямую ответственность за соц.-эконом. ситуацию в них.

ИТОГИ ДЕСЯТИЛЕТИЯ

За последние 10 лет арг. экономика пережила глубокие преобразования. Заступившему в июле 1989г. на президентский пост К.Менему в достаточно короткий срок удалось придать ей динамизм и обуздать гиперинфляцию, вывести из эконом. кризиса страну и обеспечить столь необходимую для любой предпринимат. деятельности фин.-эконом. стабильность, модернизировать производство и восстановить межд. имидж А. Индекс роста розничных цен, достигавший в 1989г. 5000%, уже к середине 90 гг. опустился практически до нулевой отметки, а объем ВВП за прошедшее десятилетие (несмотря на спад производства

в 1995 и 1999гг., вызванный главным образом внешними факторами) возрос на 50%.

Основы новой валютно-фин. политики, позволившей справиться со ставшей уже хронической инфляцией, были заложены в 1991г. с принятием т.н. Закона о конвертируемости, установившего фиксированный обменный курс и паритет песодоллар, сохраняющийся вот уже 9 лет. Тогда же был введен законодат. запрет на эмиссионное финансирование бюджета и учреждена автономия ЦБ А. (золото-валютные резервы которого увеличились с 130 млн.долл. в 1989г. до 26 млрд.долл. в 1999г.). Были приняты меры по реформированию банковской системы страны, в т.ч. за счет существенного сокращения числа банковских учреждений и привлечения на местный рынок зарубежных фин. организаций.

Другим важным элементом эконом. реформ К.Менема явилось проведение массовой приватизации. В ходе этого процесса в частные руки перешло большинство госкомпаний, занимавших монопольное положение в целом ряде отраслей нац. экономики и приносивших ежегодно миллионные убытки. Приватизация отвечала курсу менемовской администрации на уменьшение непосредственного вмешательства государства в экономику, позволила осуществить модернизацию производства за счет привлечения доп. капиталов и технологий и принесла в казну уже к середине 90 гг., по разным оценкам, 20-30 млрд долл.

За годы правления К.Менема была осуществлена либерализация ВЭД, прежде всего, в плане существенного снижения тамож. барьеров и нетарифных ограничений. В результате внешнеторг. оборот страны за прошедшее десятилетие более чем удвоился. Полит. и фин.-эконом. стабильность, благоприятный инвест. климат, соблюдение долговых обязательств перед межд. фин. организациями способствовали превращению А. в один из центров притяжения зарубежных капиталов в группе стран «молодой рыночной экономики». По офиц. данным, иностр. вложения в арг. экономику (прямые инвестиции, приобретение акций местных компаний на фондовой бирже и т.д.) за 90 гг. превысили 121 млрд. долл. Немаловажным фактором, определившим привлекательность экономики А. для иностр. вкладчиков, явились развитие интеграционных процессов в рамках Меркосур и открывающиеся, в связи с этим, возможности выхода на его емкий рынок.

Согласно ежегодно составляемому известным ам. Фондом «Херитейдж» рейтингу стран мира по степени открытости экономики, где учитывается целый набор фин.-эконом. показателей, А. занимает в этом списке, вместе с Бельгией, 17 место (тогда как ее сосед и основной торг.-эконом. партнер Бразилия довольствуется лишь более чем скромным 110 местом). Действительно, за прошедшее десятилетие арг. экономика приобрела более открытый, но в то же время и более уязвимый перед лицом внешних факторов, характер, свидетельством чему является существенный спад ее производства в 1999г. в результате, главным образом, проведенной девальвации бразильского реала. «Открытость» экономики и завоеванное доверие иностр. кредиторов привели и к заметному увеличению внешней задолженности страны, которая все активнее стала прибегать к привлечению заемных средств из-за рубежа для обслужи-

вания долга и покрытия бюджетных расходов. За период правления К.Менема внешний долг А. (гос. и частный) возрос с 63 млрд.долл. в 1989г. до 153 млрд.долл. на конец 1999г.

Глубокая трансформация арг. экономики, к сожалению, не сопровождалась адекватным решением соц. проблем. Уровень безработицы за десятилетие удвоился; в окт. 1989г. этот показатель составлял 7,1% от ЭАН страны, а в том же месяце 1999г. — 14%. Усилилась поляризация общества: если в 1989г. доходы 20% наиболее обеспеченных слоев в 11,6 раз превышали доходы 20% наиболее бедной части населения, то в 1999г. этот разрыв увеличился до 14. В результате роста безработицы, при параллельном росте занятости в неформальном секторе экономики, резко ухудшилась ситуация с мед. обслуживанием населения. По офиц. данным, за десятилетие доля лиц, охваченных системой мед. страхования, сократилась с 55 до 43%.

Такая «соц. задолженность», накопившаяся за годы проведения неолиберальных реформ, несомненно, сыграла решающую роль в поражении перонистов на президентских выборах в окт. 2000г. Новое руководство страны, сосредоточившее в ходе избират. кампании свою критику прежде всего на соц. итогах правления К.Менема, вместе с тем, судя по заявлениям, не собирается в своей эконом. политике отходить от основ курса, проложенного бывшим президентом.

МЕРКОСУР

Со стратегической точки зрения, Меркосур был создан в целях повышения конкурентоспособности государств-участников на межд. арене и консолидации их дем. институтов. Если зарождение Меркосур в нынешнем его виде началось с интеграционного процесса между А. и Бразилией в середине 1979г., то структурное оформление ассоциации произошло в 1991г. между А., Бразилией, Парагваем и Уругваем. Важно отметить полит. волю, проявленную ради этого беспрецедентного шага, поскольку незадолго до создания этого объединения торг.-эконом. границы были практически закрыты для импорта.

В 1991-98гг. интеграционный процесс развивался быстрыми темпами. Объем торговли внутри блока увеличился на 270%, эконом. показатели на 90%. Этот рост вызвал большой интерес у инвесторов и поток инвестиций в данный период в страны Меркосур поступал бесперебойно и увеличился в 20 раз, несмотря на постоянные межд. кризисы во II пол. 90гг.

В 1999г. эконом. трудности партнеров отразились на товарообороте. В данной связи государства-члены сосредоточились на поиске путей выхода из этой ситуации. Со своей стороны, Арг. Республика, председательствовавшая в тот период в Меркосур, способствовала выработке новой повестки пересмотра интеграционного процесса.

Так называемое «второе рождение» Меркосур представляет собой рабочую программу, расширяющую повестку интеграционного процесса блоком вопросов, направленных на улучшение условий конкуренции и свободной торговли внутри зоны. Среди них можно выделить координацию на макроэконом. уровне: поощрение инвестирования, производства и экспорта; защита конкуренции и укрепление институтов блока.

В результате, было принято решение о координации деятельности государств-членов на рынках третьих стран, чтобы они совместными усилиями могли лучше противостоять вызовам глобализации и извлекать из нее пользу. Меркосур для деловых кругов представляет собой великолепную стартовую площадку для экспорта на мировом уровне.

Этот новый импульс со стороны Меркосур воссоздал тенденцию, отмечаемую с 1999г., в том смысле, что в I пол. 2000г. экспорт А. в страны Меркосур увеличился на 21%, а импорт — на 10%, при положит. сальдо А. примерно в 500 млн.долл.

Стоит отметить важность контактов Меркосур с третьими странами и объединениями. Сейчас Меркосур расширил свои рамки, поскольку Республика Чили и Боливия являются ассоциированными членами, с которыми страну связывают схемы свободной торговли, которые будут полностью структурно оформлены в 2004 и в 2005гг., соответственно. С другой стороны, Меркосур находится в процессе переговоров о создании СЭЗ с членами Андского сообщества и Мексикой. Также необходимо отметить усилия, предпринимаемые по созданию Межам. СЭЗ, «старт» которой намечен на 2005г., и с ЕС с целью организации межрегионального объединения.

Связи с СНГ

Доля каждой страны СНГ в общих объемах товарооборота с А. в 1999г. (в %): Россия — 91,8; Украина — 6,6; остальные — 1,6.

Экспорт России в А. по товарным группам в 1999г.

Код ТН, товарная группа	Стоимость
Экспорт, всего	147546
2710, Дизтопливо, ГСМ	56434,2
2844, Радиоактивные элементы, изотопы и соединения	2119,8
3105, Мин. удобрения (сод. Р, N, К)	71761,5
7209, Прокат плоский из углеродистой стали, холоднокатанный в рулонах	4064,1

Импорт России из А. по товарным группам в 1999г.

Код ТН, товарная группа	Стоимость
Импорт, всего	152789,3
0805, Цитрусовые плоды, свежие	8770,4
0902, Чай (черный)	3266,5
1507, Масло соевое и его фракции	18124,9
1512, Масло подсолнечное и его фракции	102603,7
1514, Масло горчичное и его фракции	1799,4
2710, Дизтопливо, ГСМ	7105

Экспорт/импорт России с А. в 1999г.

Код ТН, товарная группа	Экспорт	Импорт
Всего	147546	152789,3
01-24, Продтовары, с/х сырье	90,7	144178,7
25-27, Мин. продукты, топ.-энергопродукты	56434,2	7214,1
28-40, Продукция химпрома, каучук	75821,1	0
41-43, Кожсырье, пушнина, изделия	37,3	1072,9
44-49, Древесина и целлюлозно-бум. изделия	82,6	89,7
50-67, Текстиль и изделия, обувь	218,3	4
72-83, Металлы и изделия	7709,3	0
84-90, Машины, оборудование, транспорт	3347,2	222,2
68-71, 91-97 — Другие товары	63,4	5,2
Технические услуги	3741,9	0

Торговля стран СНГ с А., в тыс.долл.

	1998г.	1999г.
1. Россия.....		
Товарооборот.....	162153,7	300335,3
Экспорт.....	75136,8	147546
Импорт.....	87016,9	152789,3
Сальдо.....	-11880,1	-5243,3
2. Беларусь.....		
Товарооборот.....	617,4	333,5
Экспорт.....	454,8	320,7
Импорт.....	162,6	12,8
Сальдо.....	+292,2	+307,9
3. Молдавия.....		
Товарооборот.....	79,3	0
Экспорт.....	56,1	0
Импорт.....	23,2	0
Сальдо.....	-32,9	0
4. Украина.....		
Товарооборот.....	71974	21513
Экспорт.....	46613	16430
Импорт.....	25361	5083
Сальдо.....	-21252	-11347
5. Азербайджан.....		
Товарооборот.....	207,4	676,4
Экспорт.....	87	676,4
Импорт.....	120,4	0
Сальдо.....	-33,4	-676,4
6. Армения.....		
Товарооборот.....	338,5	454
Экспорт.....	338,5	430,7
Импорт.....	0	23,3
Сальдо.....	+338,5	+407,4
7. Грузия.....		
Товарооборот.....	55,8	1441,3
Экспорт.....	51,8	1385
Импорт.....	4	56,3
Сальдо.....	+47,8	+1328,7
8. Казахстан.....		
Товарооборот.....	746,1	317,4
Экспорт.....	611,7	317,4
Импорт.....	134,4	0
Сальдо.....	+477,3	+317,4
9. Киргизия.....		
Товарооборот.....	156,3	18
Экспорт.....	156,3	18
Импорт.....	0	0
Сальдо.....	+156,3	+18
10. Таджикистан.....		
Товарооборот.....	533,9	92,8
Экспорт.....	533,9	92,8
Импорт.....	0	0
Сальдо.....	+533,9	+92
11. Туркмения.....		
Товарооборот.....	842	1858,6
Экспорт.....	837,9	3,1
Импорт.....	4,2	1855,5
Сальдо.....	-833,8	-1852,4
12. Узбекистан.....		
Товарооборот.....	3017,1	20
Экспорт.....	3017,1	20
Импорт.....	0	0
Сальдо.....	+3017,1	+20

Импорт в РФ продтоваров из А. в 1999г.

Код ТН, товарная группа	тыс.т.	тыс.долл.
0205, Мясо лошадей, мороженое.....	0,1	71,8
0207, Мясо домашней птицы, мороженое.....	0	8,3
0504, Внутренности животных, мороженые.....	0	33
0402, Молоко сгущеное.....	1	1288,3
0405, Масло сливочное.....	1,1	1440
0406, Сыр.....	0,1	252,2
1517, Маргарин.....	1,7	1262,3
1507, Масло соевое, фракции.....	26	18124,9
1512, Масло подсолнечное, фракции.....	187	102603,7
1514, Масло горчичное, фракции.....	2,7	1799,4
0805, Цитрусовые плоды, свежие.....	22	8770,4
0808, Яблоки и груши, свежие.....	1,8	875,5
1006, Крупа рисовая.....	3,9	932,4
1704, Кондитерские изделия из сахара.....	1,3	1832,7
0902, Чай.....	3,5	3266,5
0903, Мате (парагвайский чай).....	0	16,8

Представительства

ПОСОЛЬСТВО РФ В БУЭНОС-АЙРЕСЕ (+ПАРАГВАЙ) - АСТАХОВ Евгений Мих. 1021, Capital Federal, Rodrigues Pena 1741, (5411) 4813-1552,-8039, ф.4815-6293, телекс (33) 22147 EURSS AR; embrusia@peoples.com.ar КОНС. ОТД. Т/ф 4812-1794, consruso@ba.net.

ТОРГПРЕДСТВО В БУЭНОС-АЙРЕСЕ - КУЗНЕЦОВ Евгений Семен. 1428 Buenos Aires, Dragones 2350, (54-114) 781-5173,-2468, 787-0425, ф.-0344, russcoml@peoples.com.ar.

БЮРО В РФ

ПОСОЛЬСТВО (25.05). 103006 М., Садовая-Триумфальная 4/10, 232-9992, ф.-3. КОНС. ОТД. (пн.-пт. 10-14). ВОЕННЫЙ АТТАШАТ, Старопименовский пер. 8, эт.1, 299-8779,-7724, ф.-7287. Хуан Карлос Санчес АРНАУ (Juan Carlos Sanchez ARNAU, посол), Алехандро Хулио Пинеиро АРАМБУ-РУ (Alejandro Julio Pineiro ARAMBURU, министр-посланник), Хорхе Нико-лас ЗОБЕНИКА (Jorge Nicolas ZOBENICA, I сек.), Эдуардо Хорхе СА-АВЕДРА (Eduardo Jorge SAAVEDRA, I сек.), Роландо Уго ПОКОВИ (Rolando Hugo POCOVÍ, I сек.), Аурелио Хосе БУЗЗОНИ (Aurelio Jose BUZZONI, военный атташе).

СТАТИСТИКА

Производство электроэнергии, в гвтч.

Вид электроэнергии	1999г.	2000г.	Изм., %
Термическая	41102	41959	2,1
Гидро	24859	31271	25,8
Атомная	6586	5731	-13
Всего	72548	78961	9,8

Экспорт и импорт электроэнергии, в гвтч.

	1999г.	2000г.	Изм., %
Экспорт	310	1013	326
Импорт	712	4715	662

Распределение нефтяных и газовых скважин между основными добывающими компаниями Аргентины

	нефтяные	газовые	изучаются в ремонте
YPF	6496	175	516
Perez Companc	1247	139	422
Capsa/Саресх	278	3	3
Astra	661	3	244
Total Austral	66	15	10
Tecpetrol	522	53	70
Vintage Oil	1102	22	1670
Pan American Energy	1995	118	100

Динамика изменения разведанных запасов сырой нефти в Аргентине, в млн. куб. м.

Район	1994г.	1995г.	1996г.	1997г.	1998г.	1999г.
Неук	146	160,3	178	175,7	190,8	215,3
Гольфо Сан Хорхе	137,4	146,7	153,3	159,7	149,9	174,5
Аустраль	21,7	21,9	28,1	25,5	30,8	28,8
Норесте	17,8	14,8	20,2	19,8	32,3	32,7
Куайна	35,1	34,5	35,7	33,8	34	37
Всего	358,1	379,4	413,4	416,7	437,8	488,3

Источник: Секретариат по энергетике

Производство основных продуктов нефтехимпрома, в тыс. т.

	1996г.	1997г.	1998г.	1999г.	2000г.
Этилен	311	268,4	273,5	302	286,8
Толуол	360,4	398,8	404,2	406,7	388,7
Фталевый ангидрид	26,3	27,7	25,2	23,7	20

Основные показатели химпрома и нефтехимпрома, в тыс. т.

	Производство		Импорт	Экспорт
	баз. химия	п/фабр. готов. изделия		
1990г.	948	802	798	405
1994г.	1030	761	933	1289
1996г.	1153	776	1122	2462,4
1998г.	1240	774	1181	2279,6
1999г.	1244	849,8	1254,8	1501,7

Полный объем горнодобычи, торговли и шахт,

в тыс. песо в ценах 1992г.

	1995г.	1996г.	1997г.	1998г.	1999г.	2000г.
Металлические руды	42357	40288	112042	508956		
Немет. руды	123717	149457	140870	103748		
Стройматериалы	345209	351768	389941	338974		
Полудраг. камни	1402	1480	508			
Всего	512685	542993	643361	951668	1250000	1400000

Источник: Аналитический сборник «Экономика Аргентины - 2000г.»

Производство продуктов основной химии, в тыс. т.

	1995г.	1996г.	1997г.	1998г.	1999г.	2000г.
Серная кислота	180,7	192,9	186,4	188,3	165,8	175,4
Хлор	148,6	138,2	132,8	132,1	155,3	150
Каустическая сода	166,6	154,5	148,9	146	173,4	168,7

Соотношение между инвестициями, производством и экспортом продукции горнодобычи, в млн. долл.

Проекты	Инвестиции		2000г.		2005г.	
	П	Э	П	Э	П	Э
Баха ла Алумбрера	1240	463	462	530	530	530
Салар дель Омбре М.	146	20	20	20	20	20
Серро Вангвардиа	270	120	120	91	91	91
Лома Бланка	12	45	45	45	45	45
Проекты по золоту (Уалилан, Андоколия. Веладера и др.) **	600	20	20	490	490	490
Потасио Рио Колорадо	-	-	-	75	75	75
Пачон	800	-	-	320	320	320
Сан Хорхе	110	-	-	25	25	25
Пиркитас*	124	-	-	58	58	58
Полиметаллические проекты	30			5	5	5
Arva Рика*	1000	-	-	565	565	565
РуМЕС и традиц. горнодобыча	520	732	28	80	112	112
Всего	4852	1400	696	3024	2336	2336

П - производство, Э - экспорт;

* начало в 2001г., ** постепенное начало с 2001г.

Источник: данные Секретариата промышленности, торговли и шахт.

Потребление термопластиков в Аргентине, в тыс. т.

	1996г.	1997г.	1998г.	1999г.	2000г.
ПВХ	131	149,8	153,8	142,4	117
Полистирол и сополимеры	47,6	53	58,3	52,6	42
Полиэтилен низкой плотности	225,6	273,2	256,1	273	230
Полиэтилен высокой плотности	157,9	192,4	216,9	190,5	218
Полипропилен	144,8	167,5	197	180,4	190

Основные показатели потребления каучука и латекса, в т.

	1996г.	1997г.	1998г.	1999г.	2000г.
Натуральный каучук	32750	39650	43310	23274	28500
Искусственный каучук	60911	76937	72130	55746	59500
СБР	31730	37695	32363	24260	26000
Латекс стирол-бутадиен	7214	10902	9980	7757	7500
Нитрильный каучук	1487	2340	1880	1571	1300
Полибутадиен	11820	15050	14620	11629	12500
Бутил-каучук	1510	1810	2150	1641	2000
Прочие сорта	7150	9140	10590	8887	10200
Всего	93661	116587	115440	79019	88000

Основные показатели шинной промышленности, в тыс. шт.

	1996г.	1997г.	1998г.	1999г.	2000г.
Производство	7574	8534	9516	82501	8635
Импорт	1989	31604	3150	3520	4686
Экспорт	2168	2860	3800	4350	4808
Внутреннее потребление	7159	8984	8450	7300	8143
Колебания наличности на складах	236	150	416	120	370

Источник: Аналитический сборник «Экономика Аргентины - 2000г.»

Торговый баланс лесного хозяйства Аргентины, в млн. долл.

	Экспорт	Импорт	Сальдо
1996г.	458	1124	-666
1997г.	430	1109	-679
1998г.	407,9	1270,6	-862,7
1999г.	339,8	1025,4	-685,6
2000г.	407	1020	-613

Источник: Нац. институт статистики и цензов; Сборник «Экономика Аргентины - 2000г.»

**Производство электротехнических товаров
длительного пользования, в тыс. ед.**

	1996г.	1997г.	1998г.	1999г.	2000г.
1. Бытовые хол-ки и мор-ки	461	510	550	487	470
2. Бытовые стир. и суш. машины	524	603	660	413	463
3. Электроплиты	251	245	265	285	255
4. Водонагреватели	145	147	150	170	170
5. Электробойлеры	150	193	195	210	220
6. Цветные телевизоры	1089	1601	1592	1335	1580
7. Видеомагнитофоны	131	277	333	263	320
8. Радиоприемники	390	520	439	424	400
9. Магнитофоны и магнитоолы	350	410	420	380	360
10. Музыкальные центры	110	135	140	166	180
11. CD-проигрыватели	180	230	250	230	210
12. Кондиционеры воздуха	46	83	86	56	50
13. Телефонные аппараты	328	484	423	432	450
14. Микроволновые печи	-	-	183	172	180

Источник: Нац. стат. ин-т, сборник «Экономика Аргентины-2000».

Производство и торговля хлопком в Аргентине, в тыс. т.

	1996г.	1997г.	1998г.	1999г.	2000г.
Производство волокон	430	325,7	203,9	200	134,4
Импорт	3,5	8	23,6	3,9	8,9
Потребление волокон					
промышленностью	117,1	120,5	111,2	115,3	131,6
Экспорт	359,5	180	128,8	204	50,1
Запасы	20,9	54,1	41,6	73,8	112,6

Источник: Секретариат по с/х, рыболовству и пищепрома. Сборник «Экономика Аргентины – 2000г.»

Производство искусственных волокон и пряжи, в тыс. т.

	1996г.	1997г.	1998г.	1999г.	2000г.
Синтетич. волокна и пряжа	55,1	69,7	60,7	59,4	74
Целлюл. волокна и пряжа	4,7	4,1	3,8	3,8	1,9
Акриловые волокна	11,5	8,4	9	9	13,4
Всего	59,8	85,3	72,9	72,2	89,3

Данные 2000г. носят предварительный характер.

Источник: Сборник «Экономика Аргентины - 2000г.»

Рынок шерсти в Аргентине,

на базе невыттой шерсти, в тыс. т.

Сезон	1996/ 97г.	1997/ 98г.	1998/ 99г.	1999/ 2000г.	2000/ 01г.
Производство	68	62	65	58	58
Потребление промышленностью	9	7,5	5	4,5	4,5
Экспорт	73,2	56,8	50,1	69,7	28,9
Остаток предшествующего года	52,5	38,3	36	57,7	41,5

Данные сезона 2000/01г. носят предварительный характер.

Источник: Секретариат по с/х, рыболовству и пищевой промышленности. Сборник «Экономика Аргентины - 2000г.»

Жилищное строительство, тыс. ед.

	Гос. сектор	Частн. сектор	Всего
1990г.	27	23	50
1991г.	50	35	85
1992г.	53	65	118
1993г.	56	60	116
1994г.	80	85	165
1995г.	70	65	135
1996г.	75	70	145
1997г.	80	85	165
1998г.	82	93	175
1999г.	70	85	155
2000г.	50	70	120

Источник: Институт статистики Аргентины

План развития инфраструктуры,

срок 5 лет, инвестиции 20,5 млрд.долл.

Объекты инфраструктуры	Выделяемая сумма, млрд.долл.	% от плана
Дор. строительство	9,2	45
Гидротех. строительство в т.ч.:	7,6	37
-водоснабжение	2,9	14
-наводнения	0,8	4
-орошение	0,6	3
-прочие гидротехн. работы	3,3	16
Железные дороги	1,6	8
Авиатранспорт	0,6	3
Водный транспорт	0,8	4
Городская инфраструктура	0,7	3
Всего	20,5	100

Источник: Газета «Кларин», 28.12.00г.

Строительная активность, в % к предг.

	1996г.	1997г.	1998г.	1999г.	2000г.
Общий показатель	1,7	22,7	6,5	-5,8	-12,3
Занятость	-1,6	18	6,1	12,6	2
Продажа стройматериалов					
- асфальт	2,1	21	27	-14,7	-16,7
- портландцемент	-5,9	31,9	5,9	-0,7	-15,4
- арматурная сталь	21,8	7	-0,1	-4,6	-20,6
- полый кирпич	-3,3	8	-16,8	-14,1	
- отдел. и облицов. материалы	20,7	12,7	-2,8	4,9	-12,7
- краски строительные	20,8	18,9	18,5	-7,6	-0,5
- плоское стекло	18	18	0	-2,1	2,7
Жилье					
- продажа	19,3	19,3	10	-14,5	6,8
- аренда	1,9	1,9	-11,8	11,4	8,4
Получено разр. на строительство	3,1	33,7	-18,6	-5,8	

Источник: Институт статистики Аргентины

Предложение стали на рынке Аргентины, в тыс.т.

	Отечеств. сталь для проката	Импорتن. полуфабрикат для проката	Импорتن. прокат листовой стали	Литая и кованая сталь	Импорт стали в готовых изделиях (ковсв.)	Предложение, всего
1996г.	4075	444	737	11	883	6150
1997г.	4169	652	1005	15	1145	6986
1998г.	4216	456	1180	14	1298	7164
1999г.	3787	444	1163	8	926	6328
2000г.	4479	203	859	7	888	6436

Спрос на сталь на рынке Аргентины, тыс.т.

	Потребление			Экспорт			Спрос всего
	прямое	косвенное	Итого	прямой	косвенный	Итого	
1996г.	3696	539	4235	1571	344	1915	6150
1997г.	4250	731	4981	1591	414	2005	6986
1998г.	4337	814	5151	1529	484	2013	7164
1999г.	3568	588	4156	1813	315	2128	6192
2000г.	3412	513	3925	2136	375	2511	6436

Источник: Центр черной металлургии. Сборник «Экономика Аргентины - 2000г.»

	1999г.		2000г.	
I Промышленность. Основные эконом. показатели				
I Приведенный индекс продаж (база: 1977г. = 100)				
Без учета сезонных колебаний	132,6		130,2	
С учетом сезонных колебаний	132,1		130,4	
Продовольствие	149,8		146,4	
Пром. товары бытового назначения	183,6		165,9	
Автомобили	104		87,8	
Цемент	161,6		136,4	
Электроэнергия	266,8		283,4	
Бумага	691,4		718,8	
Пластмассы	425,8		484	
Хим. товары	109,7		105	
Продукция черной металлургии	134,3		167,5	
Тракторы	8		4,6	
II Индексы занятости в промышленности (База: 1986г. = 100)				
Индекс увольнений	143,9		194,7	
Индекс частично занятых	1170,4		160,2	
Индекс числа забастовок	15,1		78,5	
III Индекс реальной заработной платы (База: 1983г. = 100)				
.....	100,5		100,9	
IV Индекс промышленного производства (База: 1977г. = 100)				
Без учета сезонных колебаний	144,8		149	
С учетом сезонных колебаний	143,3		146,2	
V Объем производства				
Первичный алюминий (тыс. т.)	206,3		261,8	
Промтовары бытового назначения:				
- Холодильники электрические (тыс. шт.)	421,3		345	
- Стиральные машины (тыс. шт.)	332,1		327	
Автомобили (всего, тыс. шт.), из них	304,8		339,7	
- легковых (тыс. шт.)	224,7		238,9	
- грузовых (тыс. шт.)	80,1		100,8	
Цемент (млн. т.)	7,187		5,929	
Продукты повседневного спроса (тыс. т.)				
масла продовольственные	5667,6		5282,9	
хлебобулочные изделия	295,1		300,8	
мыло	354,8		320,4	
мука	3705,8		3715,4	
Медикаменты	999		940,2	
(База: 1984г. = 100)				
Нефть (тыс. куб. м.)	46377,8		44364,6	
Бумага и картон (тыс. т.)	943,7		1029,3	
Продукты нефтехим. производства (тыс. т.)				
этилен	302,9		286,8	
ароматические продукты	406,7		388,7	
Пластмассы (тыс. т.)				
полиэтилен	64,1		68,1	
полиэтилен	260,1		270,9	
ПВХ	96,7		131,4	
полипропилен	193,8		234,4	
Серная кислота (тыс. т.)	165,8		175,4	
Сода каустическая (тыс. т.)	173,3		169	
Сталь первичная (тыс. т.)	3796,8		4473,3	
Синтетические волокна (тыс. т.)	68,3		87,4	
Потребление хлопка (тыс. т.)	115,3		131,6	
Тракторы (шт.)	1846		998	

Производители цемента

Компания	Кол-во		Установлен.	%
	заводов	мощность		
Loma Negra	6	5949		40
Juan Minetti	6	5767		38,8
Cementos Avellaneda	2	1420		9,6
Cementos San Martin	2	1250		8,4
Petroquímica Comodoro Rivadavia	1	460		3,1
Всего	17	14846		100

Источник: Ассоциация производителей портландцемента.

	Производственные мощности по предприятиям, тыс.т. в год	
	Установл. мощность	Эксплуатир. мощность
Технология и предприятия		
Восстановление железа	4288	3960
- Доменная печь (чугун)	2346	2050
Сидерар	2200	2050
Асерос-Сапла	146	0
- Прямое восстановление (губчатое железо)	1940	1810
Асиндар	1100	1020
Сидерка	840	790
Производство стали (твердый сырец)	6510	4731
- Электропечи	2845	2561
Асербраг	140	136
Асиндар	1350	1270
Сидерка	1200	1050
Асерос-Сапла	125	75
Стальное литье	30	30
- Кислородные конвертеры ОВМ	165	0
Асерос-Сапла	165	0
Непрерывная разливка	5135	4504
Асербраг	135	134
Сидерка	1200	1050
Сидерар	2100	2100
Асиндар	1700	1220
Горячая прокатка	5460	4799
- Первичная прокатка	170	61
Асерос-Сапла	170	61
- Готовая продукция	5290	4738
Сортовая прокатка	1810	1878
Асербраг	130	107
Асиндар	990	990
Асерос-Сапла	120	80
Арлан Метал	4	3
Фортунато Бонелли и Ко. ИНГ. МЕТ. САИК	170	150
Ламинамик	4	3
Наварро	170	150
Сипар Ламинасьон де Асерос	170	150
Сосьедад Индустриаль Пунтама	52	45
Плоский прокат	2490	2240
Асиндар (полоса)	190	190
Сидерар (лист)	2300	2050
Бесшовные трубы	990	620
Сидерка	990	620
Холодный прокат	1485	1480
- Лист	1450	1450
Сидерар	1450	1450
- Полоса	35	30
Фортуни братья и Ко	9	8
Эрмак САИК	12	10
Ламинасьон Баскония	14	12
Жесть	120	120
Сидерар	120	120

Источник: Центр чермета. Сборник «Экономика Аргентины – 2000г.»

Цементная промышленность Аргентины, в тыс. т.

	1995г.	1996г.	1997г.	1998г.	1999г.	2000г.
Устан. мощность	11491	12668	13058	13635	13646	14846
Производство	5477	5117	6768	7092	7187	5929
Поступление на рынок	5476	5118	6790	7090	7129	5941
Импорт	69	99	191	288	224	278
Экспорт	147	114	128	97	62	88
Потребление внутр.	5398	5103	6859	7281	7291	6131
Население, млн. чел.	34,5	35	35,5	36	36,5	37
Потреб. на душу нас., кг.	156	146	193	202	200	166

Источник: Ассоциация производителей портландцемента.

Посевные площади под зерновыми и масличными культурами, в тыс. га

	1997/	1998/	1999/	2000/
	1998гг.	1999гг.	2000гг.	2001гг.
Пшеница	5919	5263	6300	6480
Овес	1789	1822	1711	1750
Ячмень	242	202	261	289
Рожь	372	365	390	693
Кукуруза	3751	3268	3650	3228
Сорго	920	880	827	787
Рис	247	291	201	123
Соя-бобы	7176	8392	8790	10160
Подсолнечник	3511	4212	3587	2160
Арахис	407	337	219	245
Лен	116	102	68	33
Всего	24664	25297	26032	25737

Производство зерновых и масличных культур, в тыс. т.

	1997/	1998/	1999/	2000/
	1998гг.	1999гг.	2000гг.	2001гг.
Пшеница	15000	10600	15300	15120
Овес	512	383	553	570
Ячмень	926	539	419	598
Рожь	62	66	116	94
Кукуруза	19360	13500	16700	16000
Сорго	3762	3222	3350	3600
Рис	1036	1658	904	540
Соя-бобы	18732	19000	20200	24300
Подсолнечник	5600	7000	6000	3200
Арахис	627	340	420	370
Лен	75	85	47	27
Всего	65773	57562	64078	64484

Экспорт зерновых и масличных культур, в тыс. т.

	1998гг.	1999гг.	2000гг.	2001гг.
	Пшеница	8679	9541	8555
Кукуруза	10920	12090	7742	10800
Сорго	642	1344	545	760
Соя	725	3188	3412	4136
Овес	12	2	2	11
Ячмень	232	126	125	37
Арахис	207	303	252	250
Подсолнечник	54	454	895	220
Лен	1	1	1	1
Другие	6	7	7	15
Всего	21499	27104	21594	26871
Субпродукты	11215	14180	16371	15958

Производство мин. удобрений и гербицидов, в тыс. т.

	1995г.	1996г.	1997г.	1998г.	1999г.	2000г.
Мочевина	115	135,9	170,5	135,7	163,3	187,1
Аммиак	97	108,2	128,5	107,3	110,2	244,9
Гербициды	42	57,5	75,5	92,1	78,3	86,1

Заготовка птицы и яиц, в тыс. шт.

	птица	яйца
1996г.	280565	12753
1997г.	295300	12755
1998г.	333231	12495
1999г.	316597	12301
2000г.	346875	10930

Статистика рыболовного сектора

	Улов	Экспорт	Потребление
	тыс. т.	млн. долл.	тыс. т.
1995г.	1137	914,3	557,1
1996г.	1226	1013,9	671,7
1997г.	1340	861	665,6
1998г.	1116	743	650
1999г.	1001	610	550
2000г.	880	503	490

Производство, потребление и сбыт молока

Производство (млн. л.)	Население (млн. чел.)	Пр-во на душу насел. (л./чел.)	Импорт (млн. чел.)	Экспорт (млн. чел.)	Потребление (л./чел.)
1995г.	8507	34,5	246,6	1391	1136
1996г.	8865	35	253,3	143	1041
1997г.	9090	35,5	256,1	137	1112
1998г.	9538	36	264,9	96	1357
1999г.	10300	36,5	282,2	160	2069
2000г.	9500	37	256,8	5	167

Структура аргентинского рынка говядины

Кол-во голов, млн.	Забой скота			Внутреннее потребление		Экспорт
	млн. голов	ср. вес, кг.	общее, тыс. т.	на душу насел., кг.	общий, тыс. т.	долл./т.
1996г.	50,9	12,1	207	1902	58	475
1997г.	49,8	12,8	212	1904	64	437
1998г.	48	11,4	215	2164	57	289
1999г.	50,4	12,3	221	2390	66	372
2000г.	52	12,5	215	2368	64	320

Основные показатели рынка свинины

	1995г.	1996г.	1997г.	1998г.	1999г.	2000г.
Количество голов, тыс. ед.	2309	1950	1800	2300	2200	2400
Забой, тыс. ед.	1909	1617	1325	1783	2159	2200
Производство мяса, тыс. т.	175	149	128	190	227	226
Импорт мяса, тыс. т.	26,6	55	58	71,2	66,2	67,8
Экспорт мяса, тыс. т.	11,4	6,5	2,7	2	2,9	2,8
Потребление внутр., тыс. т.	190	198	183	259	285	291
Потребление на душу населения, кг/чел. год.	5,5	5,7	5,2	7,2	7,8	7,9

Производство, торговля и наличие на заводских складах автомобилей, в шт.

	Производство	Сбыт нац.	Всего продано			Запасы на заводских складах
	в Аргентине	автомобилей в стране	Импорт	на внутр. рынке	Экспорт	
1995г.	285435	224961	103021	327982	52746	19100
1996г.	313150	215141	161000	376141	108990	8079
1997г.	446306	228297	198029	426326	210386	27822
1998г.	457957	221967	233401	455368	237497	26355
1999г.	304809	220585	159517	380102	96362	12217
2000г.	339187	186283	120456	306739	135760	29361

Рынок тракторов, в шт.

	в Аргентине	автомобилей в стране	импорт	на внутр. рынке	экспорт	заводских складах
1990г.	6028	5306	22	1623	98	5382
1991г.	3614	3795	46	1396	289	4038
1992г.	4256	4112	71	1469	533	4574
1993г.	3719	3751	42	1395	1453	5162
1994г.	4420	4357	101	1357	2033	6289
1995г.	3425	3389	49	1344	1263	4603
1996г.	5578	5428	81	1413	2204	7551
1997г.	4622	4460	101	1474	3090	7449
1998г.	3049	3288	35	1200	2600	5853
1999г.	1846	1755	3	2267	1087	2839
2000г.	998	998	5	2232	1194	2187

Потребление алюминия, В тыс.т.

	1996г.	1997г.	1998г.	1999г.	2000г.
Производство слитков, (первичный алюминий)	185,9	187,2	186,7	204,6	263,9
Импорт полуфабрикатов	35,7	38,2	35,6	51,2	46,6
Производство вторично восстановленного алюминия	15,8	19,7	20,9	16,1	12,7
Полное предложение и спрос	237,4	245,1	243,2	271,9	323,2
Экспорт слитков (перв. алюминия)	92,2	110,7	82	123,6	190,4
Экспорт полуфабрикатов	24,7	27,8	36,5	29,9	31
Динамика на складах	-8,5	18	-10,5	-2,4	4,1
Потребление	112	124,6	114,2	116	105,9

Источник: Аргентинская Палата алюминиевой промышленности и металлов этой группы. Сборник «Экономика Аргентины - 2000».

Рынок подержанных автомобилей. Рынок автосредств Аргентины, шт. автомобилей

	1995г.	1996г.	1997г.	1998г.	1999г.	2000г.
Производство, всего	285435	313150	446306	457957	304809	339187
- легковых автомобилей	226656	269439	366466	353074	224733	238647
Прочие трансп. средства	58779	43713	79840	104883	80076	100540
- легкие	47843	33303	58758	81929	66556	85945
- тяжелые	10936	10408	21082	22954	66544	14595
Продажа нац. автотранспортных средств на внутреннем рынке	224961	215141	228297	221967	220585	186283
- легк. автомобили	197185	188043	198040	182595	170289	144982
Прочие трансп. ср-ва	27776	27100	30257	39303	50296	41301
- легкие	22067	19312	20281	30560	42487	35280
- тяжелые	5709	7788	9976	8812	7809	6021
Экспорт	52746	108990	210386	237497	98362	135760
- легк. автомобили	22816	90142	163588	173927	63323	82780
- проч. транспортные средства	29930	18848	46798	63570	35039	52980
- легкие	24842	15765	35551	49987	28308	44190
- тяжелые	5088	3083	11247	13583	6731	8790

Статданные по развитию целлюлозно-бумажной промышленности Аргентины, в тыс. т.

		1996г.	1997г.	1998г.	1999г.	2000г.
1. Целлюлозная паста:	П	0,6	1	-	-	-
- полученная механической переработкой	И	5,3	4	5	4	4
	Э	-	-	-	-	-
	С	5,9	5	5	4	4
- полученная химической и смешанной переработкой	П	731,5	807	842,1	671,8	781
	И	128,6	88	65	128,3	93
	Э	189,9	293	203,1	197,8	250
	С	670,2	692	704	602,2	624
всего	П	732,1	808	842,1	671,8	781
	И	133,9	92	70	132,3	97
	Э	189,9	203	203,1	197,9	250
	С	676,1	697	709	606,2	628
2. Бумага, картон	П	171,3	145,1	156,2	158	167
Типографская бумага	И	79,1	161	110	91	97
	Э	-	-	-	-	-
	С	250,4	306,1	266,2	245	264
Остальные виды бумаги и картона	П	949,8	998,5	937,8	972,4	1053
	И	546,1	719,1	818	758,1	786
	Э	53,9	51,3	45	27,7	45
	С	1441,9	1666,3	1710,8	1706,8	1796
всего	П	1121,1	1143,6	1094	1130,4	1220
	И	652,2	880,1	928	849,1	885
	Э	53,9	51,3	45	27,7	45
	С	1692,3	1972,4	1977	1951,8	2060

П - производство; И - импорт; Э - экспорт; С - сумма

Динамика и структура экспорта и импорта Аргентины

	1999г.*		2000г.**	
	млн. долл.	% млн. долл.	%	
Экспорт всего, в т.ч.	23333	100	26100	100
Товары с/х происхождения	8213	35,2	7850	30,1
Пром. товары	6907	29,6	7960	30,5
Сырьевые товары	5250	22,5	5530	21,2
Электроэнергия и энергоносители	2963	12,7	4760	18,2
Прочие товары	0	0	0	0
Импорт всего, в т.ч.	25508	100	25500	100
Товары производств. назначения	20024	78,5	20100	78,8
Машины, оборуд., транспорт	10943	42,9	10540	41,2
Сырье, пром. материалы и п/фабр.	8367	32,8	8510	33,4
- Топливо и ГСМ	714	2,8	1050	4,2
Потребит. товары	5484	21,5	5400	21,2

Динамика внешней торговли Аргентины, млн. долл.

	1996г.	1997г.	1998г.	1999г.	2000г.
Товарооборот	47524	52205,6	57845	48841	51600
Экспорт	24015	25500,6	26441	23333	26100
Импорт	23509	29705	31404	25508	25500
Сальдо	506	-4204,4	-4963	-2175	600

Экспорт России в Аргентину по основным товарным группам в 2000г., тыс. долл.: Экспорт всего – 75182,1; [2710] Нефтепродукты, полученные из битуминозных материалов (дизельное топливо и смазочные материалы) – 31875,3; [3102] Удобрения минеральные, азотные – 11759,8; [3105] Удобрения минеральные, содержащие азот, фосфор и калий – 17087; [7208] Прокат плоский из углеродистой стали, шириной 600 мм и более, горячекатаный, неплакированный, без гальванического или другого покрытия – 3256,9; [7209] Прокат плоский из железа или нелегированной стали, шириной 600мм. и более, холоднокатаный, неплакированный, без гальванического или другого покрытия – 3116,6; [8411] Турбины газовые мощностью более 5000 квт. – 992; [8503] Части, предназначенные для электрических двигателей, генераторов и электрогенераторных установок – 3419. Источник: Нац. тамож. служба Аргентины.

Импорт России из Аргентины по основным товарным группам в 2000г., тыс. долл.: Импорт, всего – 94906,6; [202] Мясо крупного рогатого скота, мороженое – 7267,7; [205] Мясо лошадей (конина), мороженое – 3509,6; [805] Цитрусовые плоды, свежие – 13906,6; [1507] Масло соевое и его фракции – 14162,5; [1512] Масло подсолнечное и его фракции – 29155,7; [1515] Жиры растительные и жирные растительные масла и их фракции – 2013,2; [1701] Сахар тростниковый – 7564,8; [2401] Табачное сырье и табачные отходы – 2682,3; [2710] Нефтепродукты, полученные из битуминозных материалов (дизельное топливо и смазочные материалы) – 6823,1. Источник: Нац. тамож. служба Аргентины.

Импорт из России и потребление в Аргентине товаров критического импорта в 2000г.: Мин. удобрения, содержащие азот, фосфор и калий Код ТН ВЭД СНГ – 3105, объем импорта из РФ – 119 тыс.т., общий объем потребления в стране – 1650 тыс.т., Доля импорта из РФ в общем потреблении – 7,2%. Источник: Нац. тамож. служба Аргентины, аналитический сборник «Экономика Аргентины - 2000г.»

Объемы торговли стран СНГ с Аргентиной, тыс. долл.

	1999г.	2000г.
Россия , Товарооборот	300335,3	170088,7
Экспорт	147546	75182,1
Импорт	152789,3	94906,6
Сальдо	-5243,3	-19724,5
Беларусь , Товарооборот	333,5	512,1
Экспорт	320,7	18,8
Импорт	12,8	493,3
Сальдо	307,9	-474,5
Молдовия , Товарооборот	0	0
Экспорт	0	0
Импорт	0	0
Сальдо	0	0
Украина , Товарооборот	21513	16129,1
Экспорт	16430	13702,1
Импорт	5083	2427
Сальдо	11347	11275,1
Азербайджан , Товарооборот	676,4	0
Экспорт	676,4	0
Импорт	0	0
Сальдо	676,4	0
Армения , Товарооборот	454	32,9
Экспорт	430,7	0
Импорт	23,3	32,9
Сальдо	407,4	-32,9
Грузия , Товарооборот	1441,3	14967,9
Экспорт	1385	8162,2
Импорт	56,3	6805,7
Сальдо	1328,7	1356,5
Казахстан , Товарооборот	317,4	0
Экспорт	317,4	0
Импорт	0	0
Сальдо	317,4	0
Киргизия , Товарооборот	18	0
Экспорт	18	0
Импорт	0	0
Сальдо	18	0
Таджикистан , Товарооборот	92,8	0
Экспорт	92,8	0
Импорт	0	0
Сальдо	92,8	0
Туркмения , Товарооборот	1858,6	7137
Экспорт	3,1	0
Импорт	1855,5	7137
Сальдо	-1852,4	-7137
Узбекистан , Товарооборот	20	0
Экспорт	20	0
Импорт	0	0
Сальдо	20	0

Источник: оперативные данные Нац. тамож. службы Аргентины, ФОБ

Доля каждой страны СНГ в товарообороте с Аргентиной, в %

	1999г.	2000г.
Все страны СНГ, в том числе:	100	100
Россия	91,8	81,4
Украина	6,6	7,7
Грузия	0,4	7,2
Остальные	1,2	3,7

Товарная структура экспорта/импорта России с Аргентиной в 2000г.

Код ТН	Наименование товарной группы	Экспорт*		Импорт	
		тыс. долл.	в % к итогу	тыс. долл.	в % к итогу
ВЭД СНГ					
	Всего:	75182,1	100	94906,6	100
01-24	Продовольственные товары и с/х сырье (кр. текстильного)	0	0	86261	90,9
25-27	Минеральные продукты, в том числе:	31875,3	42,4	6823,1	7,2
27	топливно-энергетические	31875,3	42,4	6823,1	7,2
28-40	Продукция химпрома, каучук	29265,5	38,9	268,5	0,3
41-43	Кожевенное сырье, пушнина и изделия из них	0	0	162,9	0,2
44-49	Древесина и целлюлозно-бумажные изделия	101,5	0,1	1,5	0
50-67	Текстиль, текстильные изделия и обувь	47,1	0,1	0	0
71	Драгоценные камни и металлы, изделия из них	0	0	0	0
72-83	Металлы и изделия из них	6998,6	9,3	1234,1	1,3
84-90	Машины, оборудование и транспортные средства	5405,8	7,2	148,6	0,1
68-70	Другие товары	80,4	0,1	0	0
91-97	57,9	0,1	6,9	0
	Технические услуги	1350	1,8	0	0

Источник: Нац. тамож. служба Аргентины (* - учетом экспорта технических услуг)

Внешторг России с Аргентиной в 1999-2000гг.

Код ТН	Наименование товаров, ед. изм.	1999г.		2000г.	
		кол-во	тыс.долл.	кол-во	тыс. долл.
ВЭД					
	Экспорт-всего, млн. долл.		47,6		36,5
2710	Нефтепродукты, т.	-	-	28433	8155
2814	Аммиак, тыс.т.	20	1700	-	-
2937	Гормоны, т.	1181	410	1224	400
3102	Удобрения азотные, тыс.т.	129	5271	161	8225
3105	Удобрения смешанные, тыс.т.	130	18310	60	6774
3604	Фейерверки, шт.	1680	542	1120	330
3904	Полимеры винилхлорида, т.	32	401	-	-
5112	Ткани шерстяные, тыс.кв.м.	425	4343	-	-
5205	Пряжа хлопчатобумажная, т.	736	1108	-	-
72	Черные металлы, тыс. долл.		976		695
7208-7212	прокат плоский из железа и стали, т.	3254	716	1484	639
7225	прокат плоский из легированной стали, т.	677	261	122	56
8108	Титан и изделия из него, т.	3	74	13	120
84-90	Машины, оборудование и трансп. средства, тыс. долл.		11642		6591
8406	турбины, тыс. долл.		293		-
8411	двигатели турбореактивные и турбовинтовые турбины, тыс. долл.		8		986
8443	оборудование печатное, тыс. долл.		-		508
8482	подшипники качения, тыс. долл.		393		767
8503	части для электродвигателей и генераторов, тыс. долл.		-		3568
8531	электрооборудование сигнализационное, тыс. долл.		-		100
8704	автомобили грузовые, шт.	-	-	41	229
8705	автомобили специальные, шт.	2	169	-	-
88	авиационная техника, тыс. долл.		6		-
8905	специализированные плавучие средства, тыс. долл.		336		-
9001	волокна оптические, тыс. долл.		10200		-
	Импорт-всего, млн. долл.		124,3		85,4
202	Говядина свежемороженая, т.	898	2400	4985	4671
205	Мясо лошадей, ослов, мулов, т.	304	190	5395	4319
0302-0304	Рыба свежемороженая, т.	492	384	192	76
402	Молоко сухое, т.	3950	1550	18	5
405	Масло сливочное, т.	104	108	1215	1206
406	Сыры и творог, т.	75	149	-	-
805	Цитрусовые, тыс. т.	53	14505	42	11219
808	Яблоки, тыс.т.	38	8102	27	5695
902	Чай, т.	2539	3030	586	653
1006	Рис, т.	280	73	3130	863
1202	Арахис, т.	2684	1667	1703	500
1507	Масло соевое, тыс.т.	30	9869	37	11703
1512	Масло подсолнечное, тыс.т.	136	68825	50	21026
1515	Прочие растительные масла, т.	1793	835	2056	960
170111	Сахар-сырец из тростника, тыс.т.	-	-	21	2895
170199	Сахар белый, тыс.т.	-	-	40	10217
1702	Прочие виды сахара, т.	-	-	475	179
1704	Кондитерские изделия из сахара, не содержащие какао, т.	438	386	600	548
2101	Экстракты и концентраты кофе, т.	68	744	-	-
2204	Вина виноградные, тыс. л.	371	572	380	-
2304-2306	Жмыхи, т.	29538	3917	3390	713
2401	Табак необработанный, т.	2580	4085	3489	6059
3201	Экстракты дубильные, т.	35	39	645	465
72	Черные металлы, тыс. долл.		871		-
7228	прутки, уголки и профили из легированной стали, т.	563	871	-	-
7304-7306	Трубы, т.	332	274	376	469
84-90	Машины, оборудование и трансп. средства, тыс. долл.		112		228
8422	оборудование посудомоечное, тыс. долл.		41		134
9018	приборы и инструменты медицинские, тыс. долл.		10		80

Источник: ГТК РФ.

Импорт в РФ потреб. товаров из Аргентины в 2000г.

Код ТН ВЭД СНГ	Наименование товара	Поставка товара в 2000г.	
		количество в тыс. т.	стоимость товара в тыс. долл.
I	Продовольственные товары:	165,8	83578,7
202	Мясо крупного рогатого скота, мороженое	5,9	7267,7
205	Мясо лошадей (конина), мороженое.....	4,3	3509,6
206	Пищевые субпродукты крупного рогатого скота, мороженые	0,3	111,7
304	Филе рыбное и прочее мясо рыб	0,1	84,1
405	Сливочное масло и молочные жиры прочие.....	1,2	1151,9
504	Кишки, пузыри и желудки животных, мороженые	0,2	415
805	Цитрусовые плоды, свежие	35,3	13906,6
808	Яблоки, груши и айва, свежие	1,2	645,4
813	Плоды сушеные (в основном чернослив)	0	82
902	Чай.....	1,1	1056,6
1202	Арахис не жареный или не приготовленный, лущеный или нелущеный	0	50,2
1506	Прочие жиры и масла животные и их фракции.....	0,1	440
1507	Масло соевое и его фракции	28,9	14162,5
1512	Масло подсолнечное и его фракции.....	48,9	29155,7
1515	Жиры растительные и жирные растительные масла и их фракции.....	2,5	2013,2
1517	Маргарин.....	0	26,8
1701	Сахар тростниковый	34,4	7564,8
1704	Кондитерские изделия из сахара, не содержащие какао.....	1	1301,2
2008	Плоды, орехи и прочие съедобные части растений, консервированные	0,1	77,3
2104	Супы и бульоны готовые.....	0	58,3
2204	Вина виноградные натуральные; сусло виноградное	0,3	498,1
II	Непродовольственные товары:	0,4	2764,7
2401	Табачное сырье и табачные отходы	0,4	2682,3
4303	Одежда меховая.....	0	82,4

Источник: данные Национальной таможенной службы Аргентины

Статистика внешторга Аргентины по основным партнерам в 1999/2000гг.

	1999г.*		2000г.**	
	млн. долл.	%	млн. долл.	%
Всего, Товарооборот	48841	100	51600	100
Экспорт.....	23333	100	26100	100
Импорт.....	25508	100	25500	100
Сальдо.....	-2175		600	
Страны Меркосур (с учетом Чили), Товарооборот	15877	32,5	18617	36,1
Экспорт.....	8940	38,3	10890	41,7
Импорт.....	6937	27,2	7727	30,3
Сальдо.....	2003		3163	
в т.ч. Бразилия, Товарооборот	11285	23,1	13317	25,8
Экспорт.....	5689	24,4	6956	26,7
Импорт.....	5596	21,9	6361	24,9
Сальдо.....	93		595	
Чили, Товарооборот	2517	5,2	3236	6,3
Экспорт.....	1869	8	2589	9,9
Импорт.....	648	2,5	647	2,5
Сальдо.....	1221		1942	
Страны ЕС, Товарооборот	13226,4	27,1	11727,2	22,7
Экспорт.....	5112,3	21,9	4987,7	19,1
Импорт.....	8104,1	31,8	6739,5	26,4
Сальдо.....	-2991,8		-1751,8	
в т.ч. Германия, Товарооборот	2038,5	4,2	1889,7	3,7
Экспорт.....	629,1	2,7	617,9	2,4
Импорт.....	1409,4	5,5	1271,8	5
Сальдо.....	-780,3		-653,9	
Испания, Товарооборот	1957,5	4	1843,7	3,6
Экспорт.....	959,7	4,1	936,8	3,6
Импорт.....	997,8	3,9	906,9	3,6
Сальдо.....	-38,1		-29,9	
Италия, Товарооборот	2043,2	4,2	1751,1	3,4
Экспорт.....	688,6	2,9	742	2,8
Импорт.....	1354,6	5,3	1009,1	4
Сальдо.....	-329,2		-164,9	
Франция, Товарооборот	1852	3,8	1449,7	2,8
Экспорт.....	349,5	1,5	473,1	1,8
Импорт.....	1502,5	5,9	976,6	3,8
Сальдо.....	-1153		-503,5	
Страны НАФТА, Товарооборот	8871,5	18,2	9294,4	18
Экспорт.....	3149,2	13,5	3624,8	13,9
Импорт.....	5722,3	22,4	5669,6	22,2
Сальдо.....	-2573,1		-2044,8	
в т.ч. США, Товарооборот	7569,9	15,5	7774,2	15,1
Экспорт.....	2628,3	11,3	3011,9	11,5
Импорт.....	4941,6	19,4	4762,3	18,7
Сальдо.....	-2313,3		-1750,4	
Китай, Товарооборот	1500	3,1	2063,5	4
Экспорт.....	507,9	2,2	843,9	3,2
Импорт.....	992,1	3,9	1219,6	4,8
Сальдо.....	-484,2		-375,7	
Япония, Товарооборот	1595,9	3,3	1438,5	2,8
Экспорт.....	527,5	2,3	426,5	1,6
Импорт.....	1068,4	4,2	1012	4
Сальдо.....	-540,9		-585,5	

Источник: аналитический сборник «Экономика Аргентины - 2000г.»* - уточненные данные, ** - предварит. данные Нац. ин-та статистики и цензв Аргентины.