

# Деловая ПЕРУ

том IV

www.polpred.com

---

## СОДЕРЖАНИЕ

---

Политика .....	3	Тендеры с участием РФ .....	13
Госзакупки .....	4	Выставки с участием РФ .....	14
Малые предприятия .....	4	Технологии из РФ .....	15
«Перупетро» .....	6	Рыбные квоты с РФ .....	18
Золотодобыча .....	7	Прогноз торговли с РФ .....	18
Авиация .....	8	Инвестиции с Россией .....	19
Внешэкономсвязи .....	9	Доступ ростоваров .....	21
Связи с США .....	10	Статистика .....	22
Торговля с Россией .....	11	Представительства .....	27

Деловая Перу, том IV. Экономика и связи с Россией в 2003-04гг.

©Г.Н. Вачнадзе, июнь 2004. ISBN 5-900034-43-7.

Проект ПОЛПРЕД: Г. Вачнадзе, А. Грибков, И. Ермаченков, О. Мишина, К. Сальберг, Т. Стенина, Л. Тимофеева.  
Агентство «Бизнес-Пресс», 119049 Москва, Бол. Якиманка 35, стр. 1, т/ф 238-6458, 238-9587, info@polpred.com.  
Отпечатано в ФГУП «ПИК ВИНТИ», 140010 Люберцы, Октябрьский пр-т 403.

СПРАВОЧНИКИ ПОЛПРЕД

С УЧАСТИЕМ ЖУРНАЛА «КОРИНФ» МИНЭКОНОМРАЗВИТИЯ РФ. СОВЕТ ПОСЛОВ

Москва – 2004г.

## Перу

### Политика

Во внутренней политике 2003г. был отмечен отсутствием единства и целым рядом разногласий по ряду принципиальных вопросов внутри политического руководства страны. Среди представителей партии «Возможное Перу» в конгрессе произошел раскол, ее фракцию покинул ряд депутатов, образовавших независимую группу. При сохранении внешней сплоченности в правящей коалиции союзник «Независимый морализационный фронт» далеко не всегда и неоднозначно поддерживал инициативы партии «Возможное Перу», постоянно претендуя на увеличение числа своих представителей в правительстве. Партия «Возможное Перу» и лично президент страны, как и ранее, работали в условиях непрекращающегося давления оппозиции. В конструктивной оппозиции находилось «Национальное единство». Апристская партия и «Народное содействие» практически постоянно проводили собственную политику уже с прицелом на выборы 2006г. Рейтинг А.Толедо оставался на неизменно низком уровне, не превышая 17-18%.

В попытке укрепить позиции правительства президент в середине года заменил на посту премьер-министра влиятельного лидера «Возможного Перу» Л.Солари на политически более нейтральную фигуру директора Главного налогового органа («Сунат») Б.Мерино и обновил половину кабинета, в первую очередь министров экономического и социального блока.

Новое правительство объявило о намерении провести реформы государственного аппарата и налоговой системы, для чего конгресс Перу одобрил предоставление особых законодательных полномочий сроком на 90 дней. Планы кабинета были в основном с одобрением восприняты в стране, однако достичь в указанных направлениях существенных результатов не удалось. Неудачу потерпела и попытка исполнительной власти инициировать реформирование судебной ветви власти, которая вылилась в создание комиссии, затянувшей выработку практических мер возможных преобразований.

К концу 2003г. положение кабинета резко осложнилось: в нояб. был вынужден подать в отставку с поста министра внешней торговли и туризма (по причине нарушения этики госслужащего) первый вице-президент Рауль Дьес Кансеко, а министром обороны А.Лоретом де Молой было подано прошение об уходе в связи с недостаточными размерами ассигнований на нужды вооруженных сил. Вскоре после этого началась кампания в прессе с попытками дискредитации премьера Б.Мерино, кульминацией которой стала ее отставка после менее чем шестимесячного периода пребывания в должности, сопровождавшаяся новыми перестановками в кабинете и приведшая к усилению влияния партии «Возможное Перу» в руководстве страны. Внешней причиной конфликта стало стремление Б.Мерино создать более независимое правительство в ущерб сложившимся квотам на министерские посты. В то же время наблюдалось увеличение политического рейтинга премьера, что, в случае успеха предложенных ею реформ, могло бы обеспечить ей поддержку насе-

ления и создать препятствие планам оппозиции на победу в выборной кампании 2006г. Очередной, четвертый за 2,5г. кабинет, возглавил К.Ферреро Коста, характеризующийся как один из ближайших соратников А.Толедо. Как ожидается, он сможет достичь консенсуса с оппозицией и продолжит начинания прежнего премьера, но вряд ли пойдет на осуществление каких-либо радикальных реформ.

В сложившихся условиях подписанный Договор о национальном согласии оказался неустойчивым. Некоторые партии и движения заявили о своем выходе из числа его участников. Практически единственным вопросом, по которому сохранилось совпадение взглядов политических сил, стала борьба с наследием фухиморизма и продвижение на всех уровнях требования об экстрадиции и преданию суду бывшего президента.

Вновь добившись назначения представителей «Возможного Перу» на ключевые посты при выборах руководства конгресса, правительство, тем не менее, упустило инициативу в продвижении конституционной реформы. Наиболее значимым достижением законодателей считается принятие закона о политических партиях, предусматривающего финансирование избирательной кампании со стороны государства, что оппозиция считает формой использования административного ресурса.

Проведение политики регионализации и децентрализации управления пока не принесла ожидаемых результатов, во многом из-за непродуманности законодательной базы указанных процессов. До сих пор не решены вопросы разграничения финансовых полномочий, включая распределение доходов от приватизации. Некоторые регионы объявили о возможности выхода из Национального совета по децентрализации, мотивируя это тем, что их интересы не учитываются при принятии решений.

Военно-политическая обстановка в 2003г. не претерпела значительных изменений. Продолжилась реализация принятого в конце 2002г. закона «О министерстве обороны», в структуре министерства проведены изменения. В рамках объединенного командования ВС создан Центр по вопросам международного гуманитарного права. Активно велась работа над созданием так называемой «Белой книги» по вопросам национальной политики и стратегии в области безопасности на среднесрочную перспективу.

На международных форумах Перу призывала латиноамериканские страны проводить политику разоружения и снижения военных расходов, однако реалии внутренней обстановки в стране заставили увеличить ассигнования для МО и МВД суммарно на 46 млн.долл., пойти на усиление военного присутствия на национальной территории в районе сельвы.

ВС активно задействовались для наведения порядка в департаментах страны в период действия чрезвычайного положения в мае-июне 2003г. (в ряде провинций — по наст.вр.), что вызвало очередную волну недовольства как среди военных, так и у общественности, поскольку такая функция ВС противоречит принципам демократии. Вооруженные силы продолжают испытывать острую потребность в качественном материально-техническом обеспечении, обновлении и модернизации имеющегося арсенала вооружения. Сохраняется острый недостаток бюджетных средств для нужд

ВС. Военные расходы на 2003г. были утверждены приблизительно на прошлогоднем уровне (780 млн.долл.). По этим причинам Лима в течение 10 мес. не может решить проблему выделения средств в 30 млн.долл. на закупку двух итальянских фрегатов для ВМС, хотя все другие технические и юридические аспекты решены.

### Госзакупки

**П**олитика государства в области закупок оказывает непосредственное влияние на доверие к правительству и на социально-экономическую ситуацию в целом, а также обеспечивает тесную взаимосвязь между государственным и частным секторами, поэтому формированию законченной и четко функционирующей системы на этом направлении уделяется большое внимание.

В связи с тем, что в Перу набирают обороты антикоррупционные скандалы, часть из которых обусловлена несовершенством нынешнего законодательства, обеспечивающего сферу госзакупок, соответствующие госорганы вышли с предложением о реформировании существующей системы. Ее основу составляют Конституция Перу, Закон №26850, регламентирующий права и обязанности сторон в ходе заключения сделок, порядок их действий, определяет контрольно-надзорный институт, а также подзаконные акты, главным эмитентом которых является «Консукоде» (Consucode – высший совет по госконтрактам и закупкам). «Консукоде» подготовил проект закона, предусматривающий внесение изменений в систему закупок, осуществляемых в интересах государства. В янв. 2004г. этот проект был вынесен на рассмотрение конгресса Перу. Предполагается, что он будет одобрен в ходе нынешней сессии парламента, т.е. до середины года.

Основные устремления авторов законопроекта ориентированы на формирование более «прозрачной» системы. С этой целью планируется в ближайшие 1,5-2г. внедрить на общегосударственном уровне структуру электронных торгов (СЭТ) для обеспечения доступа к тендерам наибольшего числа заинтересованных компаний и снижения уровня коррупции в этой сфере. Стоимость подобного предложения оценивается экспертами в 4,1 млн.долл. Готовность профинансировать этот проект высказал МБР (Межамериканский банк развития). Ответственным за создание и дальнейшее функционирование системы электронных торгов будет «Консукоде». В электронном виде будут публиковаться не только сведения о конкретных торгах, необходимой базовой документации, но и годовые планы закупок различными структурами и результаты конкурсов. Согласно произведенным экономическим расчетам, внедрение СЭТ позволит сэкономить государству 15% от общего среднегодового объема закупок, который колеблется в пределах 3,4-4,2 млрд.долл..

Одновременно планируется создание общенациональной базы данных поставщиков в интересах государства (Registro Nacional de Proveedores de Estado). До настоящего момента существуют разрозненные базы, главным образом охватывающие компании, оперирующие в г.г.Лима, Арекипа, Трухильо, Гумбес.

Предлагается максимально ограничить доступ к участию в торгах юрииц, замешанных в коррупционных скандалах, а также компании, чьи акци-

онеры, партнеры, участники и представители входят или входили ранее в состав фирм, которые были оштрафованы или попали под какие-либо другие госсанкции. Рассматривается возможность надления «Консукоде» большим числом административных полномочий с целью признания его в качестве высшей инстанции в обозначенной области и правомочным накладывать соответствующие взыскания. Предлагается ужесточить наказание за нарушение законодательства о госзакупках, особенно, когда речь идет о неоднократном невыполнении контрактных обязательств перед государством. В случае одобрения вышеуказанного проекта будут увеличены денежные штрафы и расширен перечень нарушений, за которые предусмотрено наказание в виде лишения лицензий на осуществление какого-либо рода деятельности.

Авторы законопроекта предлагают также отменить статьи закона №26850, предусматривающие оказание так называемых персональных услуг (*servicios personalisimos*). Данное положение предполагало обращение госоргана к конкретной компании с целью закупки ее продукции под предлогом ее отсутствия у других поставщиков. С использованием этой статьи в 2003г. было допущено 1600 нарушений действующего законодательства. Планируется ограничить и четко обозначить перечень условий, при которых возможно объявление срочной закупки. Подобный шаг призван отсеять вероятность создания представителями госинститута, в чьих интересах осуществляется закупка, благоприятных условий для конкретного поставщика.

Одновременно планируется ужесточить требования к компаниям, осуществляющим продажу товаров или услуг непосредственно государственным органам, а также в их интересах. Предлагается запретить участие в торгах тем компаниям, в состав которых входят лица, располагающие родственными связями до 3 колена с представителями госоргана, являющегося эмитентом базовой конкурсной документации.

В качестве важного момента законопроекта рассматривается защита национального производителя. С этой целью его авторы предусмотрели увеличение оценки конкурсанта на 20%, в случае, если последний предлагает продукцию, произведенную в Перу. Указанный законопроект не является окончательным. Предложения будут вноситься со стороны министра экономики и финансов, а также различных союзов предпринимателей.

### Малые предприятия

**В**конце 2003г. в Перу был принят и вступил в силу новый Закон №28015 о малых и средних предприятиях – *Ley de las Mype (Micro y Pequeña Empresa)*. Механизм нового закона и контроля за его исполнением детально регламентирован высшим Декретом №009-2003-TR.

Принятие конгрессом страны нового закона продиктовано прежде всего объективной необходимостью совершенствования и оптимизации нормативно-правовой базы в отношении Муре, составляющих около 50% производственных мощностей Перу, созданием благоприятных условий для их производственной, экономической и финансовой деятельности.

Принятие нового закона в отношении Муре направлено на: развитие малого и среднего предпринимательства в легкой и пищевой промыш-

шленности, в сфере обслуживания и в агросекторе; создание благоприятных условий и обеспечение гарантий для внутренних и иностранных инвестиций, направленных в этот сектор экономики страны; повышение уровня конкурентоспособности и рентабельности действующих и вновь созданных малых и средних предприятий; создание новых постоянных рабочих мест и обеспечение социальных гарантий, занятых на Муре рабочих и служащих; расширение внутреннего рынка товаров и услуг, выпускаемых и предоставляемых Муре; увеличение объема и улучшение качества выпускаемой Муре продукции, в т.ч. и для поставок на экспорт; пропорциональное увеличение объемов поступающих налогов от деятельности малых и средних предприятий; увеличение доли этих предприятий в ВВП страны.

Законом определяется, что под малым и средним предприятием понимается производственное, экономическое образование, создаваемое физическим и юридическим лицом при любой форме организации и управления. Малым признается предприятие с числом работающих от 1 до 10 чел. и ежегодным оборотом не свыше 465 тыс. солей (150 унифицированных налоговых ставок — УИТ). Средним считается предприятие с числом работающих от 11 до 50 сотрудников и ежегодным оборотом до 2 млн. 635 солей (850 ставок УИТ).

Процесс оформления малых и средних предприятий завершается их регистрацией с выдачей соответствующей лицензии в специальном регистре, созданном для этих целей минтруда Перу и утверждаемым постановлением правительства. В соответствии с новым Законом, малые и средние предприятия (Муре) имеют право создавать свои объединения по производственному или корпоративному признаку, участвовать в торгах, конкурсах, проводить рекламные кампании, а также защищать в судебном порядке свои права и интересы.

Законом устанавливается, что государство обеспечивает все необходимые условия для создания и юридического оформления малых и средних предприятий, всемерно способствует их развитию и конкурентоспособности, а также оказывает необходимую помощь и поддержку. В этой работе активное участие должны принимать органы законодательной и исполнительной власти на местах, органы местного самоуправления и другие общественные организации, прежде всего профсоюзы.

Законом определяются также условия и механизм привлечения частных инвестиций по созданию Муре, льготного кредитования, налогообложения и администрирования, способствующих успешному началу работы Муре, оснащению их современным производственным оборудованием и технологиям, коммерсализации выпускаемой ими продукции и предоставляемых услуг.

Законом закрепляется, что координационную и организационную функцию в отношении деятельности Муре, осуществляет министерство труда и занятости Перу, а также специально созданный национальный совет по развитию малого и среднего предпринимательства — Code Mure (Consejo Nacional para el Desarrollo de la Micro y Pequeña Empresa), действующий независимо от минтруда.

Национальный совет по развитию малого и среднего предпринимательства создается на основе Указа президента Перу и в его состав входят.

Постоянные полномочные представители министерства: труда и занятости; экономики и финансов; производства; сельского хозяйства; внешней торговли и туризма. Представители: национального совета по развитию конкуренции; национальной финансовой корпорации экономического развития (Cofide); профсоюза рабочих, занятых в Муре; общества потребителей товаров и услуг; совета ректоров вузов страны; от региональных правительств; от местных органов самоуправления; от отраслевых объединений Муре.

К системе механизмов, обеспечивающих деятельность и функционирование Муре относятся: нормативное закрепление свободного доступа малых и средних предприятий к существующей в стране системе взаимоотношений между государством и бизнесом и закрепление Муре в ней; обеспечение гарантированного доступа Муре к любым источникам финансирования своей экономической и хозяйственной деятельности, независимо от их принадлежности; предоставление Муре гарантий и облегченных условий для их выхода на внутренний рынок товаров и услуг, а также к любым видам информации и статистики, касающейся этой сферы экономики страны; обеспечение возможности для обучения, подготовки и повышения квалификации сотрудников и рабочих Муре через систему государственного и частного образования.

Вновь создаваемые малые и средние предприятия, согласно новому Закону, автоматически включаются в существующие национальные программы, предусматривающие определенные льготы и преференции, для предприятий занимающихся промышленным производством и предоставлением всего комплекса потребительских услуг, а также получение ими любых видов консультаций и помощи по финансовым, технико-экономическим, нормативно-правовым вопросам, и по вопросам налогообложения.

Государство берет на себя поддержку и продвижение любых форм частной инициативы по развитию малых и средних предприятий. Законом закрепляется обязанность Senati (Servicio Nacional de Adiestramiento del Trabajo Industrial) устанавливать для вновь создаваемых Муре в легкой и мебельной промышленности, строительстве и реконструкции, ремонте и сервисе и ряде других направлений деятельности, специальные (стартовые) тарифы по налогообложению и обязательным платежам, стимулирующие экономическое развитие Муре и укрепляющие их конкурентоспособность.

По закону на малые и средние предприятия в полном объеме распространяются нормы трудового законодательства страны, обеспечивающие соблюдение трудовых прав работников Муре, их социальную защищенность и пенсионное обеспечение, закрепленных в конституции Перу. Ст.43 нового Закона устанавливает, что вновь создаваемое предприятие признается малым или средним исходя из числа заявленного количества работников и предполагаемого годового объема производства или услуг на день регистрации в национальном регистре.

В течение первых 5 лет Муре обязано ежегодно проходить перерегистрацию. В течение отмеченного периода число работающих в Муре может меняться (в ту или иную сторону) в пределах установленной численной нормы. Режим работы и рабочее время в Муре регулируется ст.46 Закона, где

закреплено, что объем рабочего времени одного работника не должен превышать 48 часов в неделю при 8 часовом рабочем дне и 45-минутным перерывом на обед. Объем же работы этих предприятий в ночное и во внеурочное время (с 22.00 до 6.00 не должен превышать 35% от нормативного).

Ст. 48 закрепляет за работниками Муре право на один обязательный, оплачиваемый выходной день в неделю и соблюдение всех общенациональных праздников, а также на ежегодный оплачиваемый отпуск в размере 15 календарных дней, сроки которого согласовываются между работодателем и сотрудником. В необходимых случаях предусматривается денежная компенсация за неиспользованный отпуск по взаимному согласию сторон.

Работники Муре могут быть уволены только по указанным в трудовом законодательстве и в трудовом договоре основаниям. В конфликтных ситуациях предусматривается процедура рассмотрения трудовых споров в судебном порядке (ст. 27 конституции Перу).

На рабочих и служащих Муре в полном объеме распространяется весь комплекс социально-экономических гарантий и страховок, предусмотренных Законом №26790, который включает: обязательную медицинскую страховку; социальную страховку; пенсионное накопление и обеспечение. Суммарный объем текущих отчислений на все виды страхования не должен превышать 9% ежемесячного заработка рабочих и служащих Муре.

Каждый работник Муре согласно ст.51 Закона №20530 «О пенсионном обеспечении» располагает полным объемом пенсионных прав и гарантий, а ст. 61 данного закона обязывает собственников Муре обеспечить выполнение всех пенсионных прав трудящихся. Ст. 62 предусматривает судебный порядок рассмотрения споров по пенсионным вопросам.

Налогообложение малых и средних предприятий регулируется ст. 13 Закона №26272, предусматривающее льготное налогообложение Муре в течение первых двух лет их хозяйственной деятельности в объеме 0,75% от годового валового объема производства или оказываемых услуг.

Коллективные права работников Муре регламентируются нормами Закона №25593 и дополнениями к нему, зафиксированными Декретом №27912, включающие право на создание собственных профсоюзов (отраслевых и межотраслевых), на участие в санкционированных митингах, шествиях, забастовках, а также участие трудящихся Муре в деятельности политических партий, движений и других общественных организаций и объединений, в т.ч. по месту жительства.

## «Перупетро»

Перуанская госкомпания «Перупетро» имеет эксклюзивные права на всю деятельность по разведке и разработке нефти и газа в стране. При поддержке американской корпорации Schlumberger «Перупетро» внедрила в эксплуатацию систему управления техническими данными: сейсмической и скважинной информации, магнитометрической и гравиметрической съемки, геохимического анализа и характеристик флюида.

Основными задачами создания БД E&P являлись: управление всеми государственными массивами данных по разведке и разработке месторождений; более надежный доступ к открытой инфор-

мации для энергетических компаний и научно-исследовательских институтов. С помощью системы управления банка данных нефтяной промышленности Перу государственная нефтяная компания Перу обеспечивает доступ ко всем открытым данным, полученным при разведке и разработке месторождений.

Требования, предъявляемые к новой системе управления массивами данных геофизической информации, заключались в создании многопользовательской среды (с использованием современной технологии JAVA и интернета) для обеспечения доступа ко всем видам открытой информации, необходимой для принятия обоснованного решения о целесообразности дальнейшей разработки выставляемых на международные тендеры нефтеносные районы.

В рамках подготовительной работы была проведена переиндексация и оцифровка (в формате pdf с разрешением 300 dpi) всех имеющихся в «Перупетро» данных по стандартам E&P. После выбора оператора проекта была окончательно утверждена структурная схема АИС, предполагающая непосредственную связь базы данных (БД) «Перупетро» с системой хранения информации Schlumberger (штаб-квартира латиноамериканского филиала в г.Богота), объединяющей подобного рода системы по всему миру.

Специалистами Schlumberger совместно с перуанскими программистами была создана оболочка АИС на базе процессора Sun ultra Unix на платформе Oracle 8.i и нескольких сопроцессоров, после чего началась загрузка в систему каротажных и сейсмических данных. В робототехнической библиотеке «Перупетро» содержится 10 Тбит информации, хранящихся на современных миниатюрных магнитных носителях DLT (размером 40, 60 и 80 Гбит). Персонал АИС состоит из 20 технических специалистов, включая 2 специалистов Schlumberger.

В соответствии с местным законодательством, каждая компания, которая получает сейсмические или скважинные данные в Перу, по закону обязана предоставить копию в «Перупетро». Введены временные рамки (2г.), определяющие конфиденциальность передаваемой в «Перупетро» подобно рода информации. После истечения этого времени «Перупетро» вправе передавать полученные данные другим клиентам по своему усмотрению.

Современные методы работы с технической информацией, наличие перекрестных ссылок, систем поиска и составления запросов пользователя позволяют специалистам достаточно быстро найти интересующие их данные. Пользователи перуанского хранилища данных не только смогут получать быстрый и удобный доступ к открытым данным E&P, но и могут хранить в системе свою собственную, частную информацию. В АИС предусмотрена сложная многоступенчатая технология присвоения права на получение информации. Обеспечивается надежное хранение частной информации различных компаний.

В БД «Перупетро» хранятся данные концессионеров и подрядчиков, и это ускоряет принятие согласованных стандартов данных E&P во всей нефтяной промышленности Перу. Вначале в банке хранились преимущественно сейсмические и скважинные данные, однако «Перупетро» планирует расширить диапазон информации, хранящейся в системе.

Предоставляя более надежный доступ к открытым данным, «Перупетро» способствует активизации деятельности по разведке и разработке месторождений в Перу. Каждая пробуренная скважина и каждая сейсмическая съемка приводит к увеличению объема знаний. В дополнение к имеющемуся центру сейсмической и скважинной информации планируется создать банк данных об условиях окружающей среды, в т.ч. данных магнитометрической и гравиметрической съемки. Будет завершено создание обширного хранилища данных о породе и флюиде, в котором будут храниться все образцы керн, выбуренные пробы, данные геохимического анализа и характеристики флюида.

Сайт БД «Перупетро» <http://bd.perupetro.com.pe> проходит апробацию и должен быть полностью запущен в эксплуатацию к концу I кв. 2004г. Пользование новой АИС БД не только приведет к развитию всей нефтяной отрасли страны и увеличению инвестиций в перуанскую экономику; но и сделает более эффективным для инокомпаний, занимающихся разведкой и разработкой месторождений, доступ к открытым данным и хранение своей частной геофизической информации. Эффективность новой системы должна быть определена после проведения в этом году нового раунда тендеров по лицензированию перуанских нефтеносных площадей.

## Золотодобыча

По данным министерства энергетики и шахт, в Перу в 2003г. было добыто 171,55 тонны золота (по сравнению с 2002г. рост составил 9,26%). В 2003г. на имеющихся в стране мощностях было аффинировано 2,68 т. металла (снижение по сравнению с пред.г. на 13,27%).

Экспорт драгметалла из страны принес в перуанскую экономику 2,04 млрд.долл. (рост по сравнению с 2002г. составил 544 млн.долл.), что составило 45% от объема экспорта горнодобычи сектором экономики, и 23,1% от общих объемов экспорта из страны. Основными странами-получателями золота из Перу являлись Великобритания, Швейцария и США, а основными компаниями экспортерами – Minera Yanacocha (51,3% акций принадлежат Newmont Mining США, 35% – Minas Buenaventura Перу, а также Barrick Gold (Канада).

Подобные результаты роста вызваны сохраняющейся тенденцией роста общемировых цен на золото, льготным режимом налогообложения для экспортируемых групп товаров, а также привлекательностью перуанской золотодобычи для иностранных инвестиций, что связывают с высокими показателями экономического роста Перу, а также довольно понятной схемой вступления в собственность. Отсутствие политической стабильности в стране, а также четкой законодательной базы, описывающей процесс денационализации золотоносных и других проектов, находящихся в собственности государства, являются факторами, препятствующими дальнейшему росту иностранных инвестиций в данную отрасль экономики.

В 2003г. инвестиции в горнодобычу страны составили 120 млн.долл. (на 140% выше, чем в 2002г.), из которых 80% составили капиталовложения в изыскания и развитие золотоносных проектов. По оценке Национального общества шахт, нефти и энергетики (SNMPE), в Перу имеется 122 проекта, перспективных для промразработки, из

которых 92 могут представить интерес исключительно в плане добычи золота, 17 – золота и серебра, а 23 – золота и меди. Привлекательность золотодобывающей отрасли Перу для иностранных инвестиций подтверждается активной деятельностью в стране таких крупных западных корпораций, как Newmont Mining, AngloAmerican, Barrick Gold, Phelps Dodge и ряда других, которые занимаются не только разработкой уже существующих проектов, но и активным поиском новых месторождений, а также участием проводимых в Перу международных конкурсов на разработку.

Российские компании имеют несколько потенциальных возможностей для начала своей деятельности в Перу.

Одним из таких возможных путей выхода является непосредственное участие наших государственных и коммерческих организаций в проводящихся в Перу конкурсах по приватизации месторождений, ранее находившихся в собственности государства. Указанные международные конкурсы организуются Национальным агентством по привлечению инвестиций (Pro-Inversion) и государственной горнодобывающей компанией Centromin в соответствии с утвержденным Планом развития горнодобывающей отрасли до 2009г. Подобная схема имеет большие достоинства, поскольку выигравшая конкурс компания будет самостоятельно определять политику развития месторождения, а также вопрос распределения полученной прибыли. Недостатком могут стать бюрократические проволочки, затягивающие срок фактического вступления в права на разработку, а также необходимость достижения соглашений с многочисленными миноритарными собственниками (сельскохозяйственные кооперативы, индейские общины), имеющими право возделывания земли над месторождением и без получения согласия которых на разработку проекта результаты конкурса подлежат пересмотру.

Вторым методом входа российских компаний в перуанский сектор золотодобычи может явиться участие в разработке частных проектов, в виде прямых инвестиций, организации совместных предприятий или выкупе права собственности. Достоинством данного способа является уход от временных задержек, связанных с особенностями работы органов госвласти Перу. Недостатком данного пути будет являться его значительная затратность, связанная с необходимостью проведения детальных геологических и геофизических исследований на уже разрабатываемом месторождении на этапе определения целесообразности инвестирования средств, что связано с частым отсутствием у небольших добывающих компаний авторитетных заключений о геологических особенностях принадлежащих им проектов. В данном случае необходимо получение достоверной и подтвержденной независимыми экспертами информации о финансовой состоятельности перуанских партнеров.

Перспективной моделью выхода на перуанский рынок золотодобычи российских компаний может являться объединение для разработки новых месторождений с такими крупными западными корпорациями, как Newmont Mining, Barrick Gold, AngloAmerican или другими, обладающими опытом работы в Перу и уже имеющими как собственные представительства в стране, так и проверенных деловых местных партнеров. Возможными схемами

могут стать как совместная разработка проекта, когда полученная прибыль будет распределять пропорционально объему инвестированных средств, так и делегирование прав на приобретение проекта, когда все финансовые средства будут являться российскими, а вся техническая реализация проекта будет осуществляться иностранным партнером или его представителем в Перу. Указанная модель позволит, как представляется, избежать трудностей, которые могут возникнуть по причине отсутствия знаний об особенностях деловой этики в Перу на этапе освоения нового рынка в условиях недостатка в латиноамериканском регионе информации о реальных опыте и достижениях российских горнодобывающих компаний.

## Авиация

Международной авиационной организацией (МАО) авиационному рынку Перу присвоена I категория. В янв. 2004г. федеральная администрация США подтвердила гендирекция гражданской авиации Перу первую категорию воздушной безопасности. Это позволяет самолетам перуанских авиакомпаний совершать коммерческие рейсы в США и накладывает на них высокие требования к подготовке самолетов и организации полетов.

В Перу существует 7 крупных авиакомпаний, осуществляющих перевозки на внутренних маршрутах: «Аэроконтиненте», «Авиаандина», «Аэрокондор», «Танс», «Лан Перу», «Така Перу» и «Атса», которые эксплуатируют 4 собственных и 39 арендованных самолетов. Основные марки самолетов: «Фоккер-Р-27», «Боинг-727,737», «АН-26», «Аэробус-А320». Также существуют несколько мелких авиационных компаний, имеющих в своем распоряжении легкие одномоторные самолеты типа «Сесна», используемые на туристических маршрутах.

По итогам 2003г., 50% пассажиров и 35% грузов было перевезено самолетами компании «Аэроконтиненте», которая наряду с компанией «Ланс Перу» (26% пассажиров и 23% грузов) занимает лидирующее положение на рынке воздушных перевозок Перу.

	Кол-во груза, т.	%	Кол-во пассаж.	%
«Аэроконтиненте».....	3947	34	816,458	49
«Ланс Перу».....	2613	23	438,539	26
«Танс».....	3164	28	229,853	14
«Авиандина».....	1625	14	152,568	9
«Така Перу».....	97	1	26,368	2

Средний возраст самолетов, эксплуатируемых перуанскими авиакомпаниями составляет около 25 лет. Несмотря на ежеквартальные инспекторские проверки, осуществляемые Федеральной авиационной службой США, которая курирует перуанский авиационный рынок по распоряжению Международной авиационной организации, количество поломок и аварий остается высоким.

Из них, за янв. 2004г.:

	Налет часов	Кол-во поломок
«Аэроконтиненте».....	2871	6
«Аэрокондор».....	904	2
Atsa.....	414	1
Lan Peru.....	492	4

На перуанском авиационном рынке активно действует 20 международных авиакомпаний: «Аэролинеас Аргентинас», «Лан Чили», КЛМ,

«Авианка», «Вариг», «Ллойд Аэро Боливиано», «Ибериа», «Челенж Аэр Карго», «Американ Аэрлайнс», «Лакса», «Сирвивенса», «Копа», «Мартин Карго», «Континентал Аэрлайнс», «Аэромексика», «Арроу Аэр Карго», «Дельта Аэр Лайнс», «Аэропосталь», «Таме», которые осуществляют до 80% международных перевозок. Российская компания «Аэрофлот» прекратила осуществление регулярных рейсов в Перу в марте 2001г. Имеющееся в Лиме представительство «Аэрофлота» обслуживает все страны Южной Америки, продавая билеты на маршруты «Аэрофлота», начинающиеся с Кубы.

В Перу имеется 54 аэродрома с различным покрытием ВПП, из них только 9 имеют международный сертификат: Икитос, Куско, Чиклайо, Лима, Арекипа, Пиура, Трухильо, Тарапото, Такма.

В 2004г. в Перу планируется вложить 20 млн.долл. в развитие инфраструктуры аэропортов и усиление мер безопасности полетов. Основные средства будут вложены в модернизацию аэропортов на основных туристических маршрутах: Лима-Икитос-Куско, Лима-Пуэрто Мальдонадо, Лима-Кахамарка. Планируется осуществить: расширение пассажирского терминала и установка современных систем радионавигации в аэропорту Икитос; строительство новой контрольной башни в Пуэрто Мальдонадо; расширение ВПП в аэропорту Пукальпа.

Самолетный парк Перу разнообразен. Советские самолеты и вертолеты, имеющиеся на вооружении ВС и полиции Перу: АН-32 – 25 шт.; АН-24 – 2 шт.; МИ 8/17 – 95 шт.; МИ6 – 6 шт.

По заявлениям министра обороны и министра внутренних дел, техническое состояние авиатехники российского производства очень плохое. Из всех имеющихся в ВВС Перу транспортных самолетов АН-32 к эксплуатации пригодны только два, в авиации ВМС – один, вертолеты, принадлежащие ВС к эксплуатации не пригодны.

Основными причинами являются: несвоевременное проведение работ по техобслуживанию; отсутствие сертифицированных запчастей; низкой квалификацией обслуживающего персонала; разрывом выведением техники служащими ВС. Точно определить состояние большинства самолетов и вертолетов и разработать программу по их восстановлению очень сложно, в связи с тем, что правительством Перу не выделяются средства на проведение этих работ.

К гражданским компаниям, эксплуатирующим авиатехнику российского производства относятся: «Тар» – два АН-24 и один ЯК-40; «Тарап» – два АН-24 и два АН-32; «Колибри» – один АН-32; «Авиасур» и «Хелисур» – шесть МИ-17; «Хелика дель Орьенте» – два МИ-8. Вся техника изношена на 75%. Техобслуживание и ремонт производится частными компаниями. Из-за отсутствия оригинальных запчастей, необходимого оборудования, оснастки и комплектов сертифицированной технической документации, невозможно осуществлять качественный ремонт самолетов на месте. Однако перуанские эксплуатирующие компании по экономическим причинам считают нецелесообразным направить авиатехнику на ремонт в Россию.

## Внешэкономсвязи

Области внешней политики перуанская администрация продолжала проводить в 2003г. сбалансированный и динамичный курс, направленный на защиту своих национальных интересов с прицелом на оказание влияния на развитие международных процессов, прежде всего, в плане уменьшения негативных последствий глобализации.

Главными целями внешнеэкономической политики Перу продолжает оставаться продвижение национального экспорта и привлечение иностранных инвестиций. На переговорах в рамках ВТО и других международных форумах Перу последовательно выступает за либерализацию внешнеторговых связей, отмену с/х субсидий в развитых странах и особый преференциальный режим для наименее развитых стран третьего мира.

Позиция Перу по основным направлениям внешнеэкономического сотрудничества носит явно выраженный прагматический характер и направлена на закрепление таможенных льгот на рынках третьих стран для национальных производителей и развитие экспортного потенциала страны с помощью иноинвестиций. Активно участвуя в работе АТЭС, Перу продвигает тезис о том, что страна должна стать своего рода «мостиком» между АТР и Латинской Америкой, рассчитывая при этом получить определенные выгоды от своего транзитного положения.

Позиция Перу по отношению к МАЗСТ определяется стремлением сохранить и расширить таможенные льготы на рынке США, полученные в рамках Андской системы торговых преференций в обмен на обязательство усилить борьбу с нарко-traфиком. Несмотря на некоторое увеличение товарооборота со странами Андского Сообщества, Перу проводит независимую политику в рамках указанной организации. Правительство Перу не пошло на уступки по вопросу выработки единого таможенного тарифа, в результате чего он остался согласованным только на 62%.

Согласно экономическим прогнозам, ожидается, что ВВП Перу увеличится на 3,5-3,9% (вместо намеченных 4,5%) и достигнет 60,8 млрд.долл. (58,2 млрд.долл. в 2002г.), инфляция сохранится на уровне 2%, а средний курс национальной валюты составит 3,46 солей за доллар США. В середине года наблюдался всплеск инфляционных тенденций (1,5% в месяц) из-за повышения цен на импорт нефти в связи с иракскими событиями, а к концу периода отмечается ярко выраженное замедление темпов экономического роста до 2,9% в последнем квартале.

«Локомотивами» экономического развития традиционно оставались экспортноориентированные горнодобывающая, пищевая и текстильная отрасли промышленности, меньший рост отмечен в сельском хозяйстве и обрабатывающей индустрии, сократилось производство в рыболовном секторе.

Основным стимулом роста макроэкономических показателей явилось увеличение государственных расходов при практическом отсутствии частных капиталовложений вследствие неуверенности инвесторов во внутривнутриполитической стабильности. Общий объем инвестиций по отношению к ВВП оставался на низком уровне и едва достиг 17% (при необходимых для устойчивого развития 22-24%).

Ситуация усугубилась провалом правительственных планов приватизации из-за оппозиции широких слоев населения. Доходы от разгосударствления госимущества едва достигают 10% от ожидавшихся поступлений в 400 млн.долл.

Консолидированный государственный долг достиг 27,55 млрд.долл. (48% ВВП), в т.ч. внешний — 21,88 млрд. Выплаты на его обслуживание в текущем году составили 2,74 млрд.долл. На 2004г. Конгресс установил лимит увеличения внешней задолженности в 2,28 млрд.долл., что означает продолжение политики привлечения зарубежных займов. Предпринятые правительством попытки реструктурирования долговых обязательств по срокам путем выпуска суверенных облигаций привели к ухудшению процентных условий и общему увеличению бремени внешней задолженности.

Вышеуказанные причины ведут к увеличению дефицита текущего госбюджета до 2,2% ВВП вместо согласованных с МВФ 1,9%, а также к росту налогообложения, включая косвенные налоги, на более чувствительные в социальном плане. Бюджет на 2004г. предусматривает рост расходной части еще на 4,5%.

Население страны имеет тенденцию к устойчивому росту: за 2003г. оно увеличилось на 400 тыс.чел. и составило 27,148 млн. По прогнозам на 2004г. население страны увеличится до 27,54 миллионов.

Увеличение ВВП, улучшение макроэкономических тенденций не трансформируются в повышение показателей уровня жизни населения. Среднедушевой годовой доход составляет 2100 долл. и практически не менялся уже в течение 20 лет. Несмотря на объявленную правительством общенациональную задачу борьбы с бедностью, **доходы ниже прожиточного минимума имеет 54% населения**, а 18% находится в крайней нищете, живет на 1-2 долл. в день. Полностью безработными так же, как и в прошлом году, было 9-10% экономически активного населения, половина его занята лишь частично в «теневом» секторе экономики, не пользуясь никакими социальными гарантиями и льготами.

2003г. характеризовался всплеском забастовочной борьбы, в середине года были отмечены крупные продолжительные забастовки учителей, работников транспортной отрасли, сельскохозяйственных и строительных рабочих. Не прекращаются и выступления крестьян-«кокалерос» с требованиями к правительству предложить адекватную политику по замене посевов коки на другие с/х культуры.

За счет использования внешних займов правительству удалось удовлетворить, хотя и не полностью, требования бастующих и сбить волну социального недовольства, тем не менее, постоянно существует угроза новых трудовых конфликтов. До сих пор не принят новый Закон о труде. Существуют серьезные проблемы в области образования, отмечается его низкий уровень и слабая материальная база. Система здравоохранения и социального обеспечения сталкивается с постоянным кризисом финансирования.

Все это вызывает рост маргинализации и преступности среди широких слоев населения, особенно в крупных городах. Наблюдается увеличение числа тяжких преступлений, например похищений с целью выкупа, что вынудило Правитель-



ство пойти на ужесточение мер наказания. За счет притока мигрантов из сельской местности растут так называемые городские «пояса нищеты», ухудшая и без того сложную социальную и криминальную ситуацию.

## Торговля АС и Меркосур

Оценки, высказываемые непосредственно в Генсекретариате Андского сообщества (АС), рассматривают подписание соглашения о зоне свободной торговли между двумя интеграционными группировками Южной Америки скорее как политический акт, который теоретически должен усилить позиции латиноамериканских стран на переговорах по МАЗСТ и по другим линиям межблоковой интеграции, например, с ЕС. Тем не менее, здесь не ожидают от него скорых и конкретных экономических выгод.

Такая позиция объясняется тем, что подготовка документа велась 2,5 г., однако стороны не смогли согласовать даже изначальные списки товаров, освобождаемых от таможенных пошлин, отложив эту работу на более поздний срок. Тот факт, что отмена таможенных тарифов предусматривается только через 10 лет (а по так называемым «чувствительным», т.е. конкурирующим товарам через 15 лет), говорит о незавершенности переговорного процесса и о волевом решении объявить о достижении желаемой политической цели, несмотря на остающиеся препятствия и разногласия в экономической сфере.

Ситуация осложняется тем, что страны АС подошли к этому рубежу разобщенными: Боливия уже ранее имела статус ассоциированного члена Меркосур, аналогичное соглашение отдельно от АС теперь заключила и Перу. Изначально Лиму интересовало соглашение о свободной торговле только с Бразилией и лишь под ее прямым нажимом перуанцы согласились на вариант Перу-Меркосур, имея в виду прежде всего выход на бразильский рынок и не связывая при этом свои интересы с Андским сообществом.

Перу все настойчивее проводит линию на то, что единый внешний таможенный тариф АС (с большим трудом согласованный в странах Сообщества на 62% таможенный номенклатуры и дающий ему право выступать единым блоком на переговорах по МАЗСТ и с ЕС) должен быть пересмотрен или вообще отменен. Кризису АС способствовало и решение его отдельных членов: Перу, Колумбии и Эквадора начать двусторонние переговоры с США о либерализации торговли вне рамок Сообщества.

При данном положении дел, когда от экономической интеграции в АС мало что остается в реальности, единственным выходом для Сообщества являлось присоединение к более сильному блоку на любых условиях, свидетельством чего является отсутствие ясности о формах организационного взаимодействия двух интеграционных группировок и отложенный на будущее вопрос об освобождаемых от таможенного обложения товарных позициях.

На основе своего отдельного соглашения Перу предполагает обсуждение списков освобождаемых товаров (при сохранении возможности применения защитных пошлин) в двустороннем формате сепаратно с каждой страной Меркосур с упором на Бразилию. Перуанский представитель на саммите в Монтевидео ясно заявил о том, что некоторые ас-

пекты, связанные с единым таможенным тарифом Меркосур, его торговой политикой по отношению к третьим странам и т.д., не связывают Перу, которая нацеливается в большей степени на политический диалог в рамках подписанного соглашения по широкому кругу вопросов, включая МАЗСТ.

Как считают эксперты, при таком подходе трудно ожидать от вновь образованного интеграционного объединения какой-либо четкой и согласованной линии и каждая из сторон будет стремиться использовать его в своих целях: АС — удержаться в рамках интеграционного процесса в регионе, Меркосур (при бразильской доминанте) — расширить зону своего политического влияния с прицелом на МАЗСТ или альтернативный вариант латиноамериканской интеграции, Перу — продвигать свой экспорт в Бразилию и получать, по возможности, бразильские инвестиции, не связывая себя при этом какими-либо политическими обязательствами и имея в качестве главной цели подписание двустороннего соглашения с США. Именно поэтому местные аналитики уже экстраполируют «диссидентскую» линию Перу в АС на ее союз с Меркосур.

## Связи с США

С 1993г. Перу пользуется режимом Андских торговых преференций (АТРА, Andean Trade Promotion Act) на рынке США, который в 2002г. был продлен и расширен Законом о продвижении андской торговли и искоренении наркотиков (АТРДЕА, Andean Trade Promotion and Drugs Eradication Act), действующим до 31 дек. 2006г. и предусматривающим предоставление таможенных льгот на приблизительно 95% номенклатуры перуанского экспорта в обмен на обязательства по борьбе с наркотрафиком.

С 1993 по 2002гг. экспорт перуанской продукции в США увеличился с 0,69 млрд. до 1,95 млрд.долл. (т.е. на 180%), при этом экспорт промышленной продукции вырос с 274 млн. до 849 млн.долл., сельскохозяйственной — 33,1 млн. до 179 млн.долл. (в 5 раз). Поставки на американский рынок составляют 27% перуанского экспорта. Импорт за аналогичный период, прежде всего инвестиционного оборудования для производства экспортной продукции, возрос с 1,1 млрд.долл. до 1,75 млрд.долл.

Особенно выделяются позиции по экспорту нетрадиционных с/х товаров: свежая спаржа (рост с 7 до 71 млн.долл.), манго (с 3 до 21 млн.долл.), лук (с 1 до 13 млн.долл.), виноград (с 0 до 5,6 млн.долл.), а также текстильные изделия из хлопка и шерсти альпаки. Ожидается, что к 2006г. объем продаж этих товаров в рамках АТРДЕА достигнет 1,5 млрд.долл., что должно создать 400 тыс. новых рабочих мест преимущественно в агропроме, наиболее страдающем от безработицы и нищеты.

По мнению перуанского руководства, в стране с ограниченным внутренним рынком, какой является Перу (где уровень потребления 3,5 тыс.долл. в год имеют не более 0,5 млн.чел.), производство товаров для экспорта является основой расширения экономики и национального развития в условиях глобализации мировых хозяйственных связей. Поэтому закрепление экспортных возможностей для национальных производителей на рынке США становится главной стратегической внешнеполитической целью на обозримую перспективу.

Однако режим АТРДЕА имеет существенные ограничения. Он предоставляется в одностороннем порядке и может быть прекращен при невыполнении каких-либо требований, например, при ослаблении борьбы с производством и распространением наркотиков или просто без объяснения причин. Он ограничен временными рамками и квотами, а также не распространяется на всю номенклатуру перуанского экспорта. Он не соответствует нормам ВТО, поскольку предоставляет преференции не на равной основе и соответственно может быть оспорен третьими странами (за это уже высказывалась Индия).

Перуанская сторона видит две возможности преодоления данного противоречия: консолидация таможенных льгот в рамках МАЗСТ или путем заключения двустороннего договора с США о либерализации торговли.

Уже до министерской встречи в Майами в ноябре 2003г., принявшей компромиссное решение, допускающее различные страновые подходы к переговорам в рамках МАЗСТ, руководство Перу сориентировалось и добивалось от США согласия на начало подготовки двустороннего документа о свободной торговле с целью конкретизировать и перевести на постоянную основу торговые преимущества, полученные от США, не слишком полагаясь в данном случае на возможности МАЗСТ (здесь даже появился термин ALCA light, означающий «облегченную» МАЗСТ, отличную от первоначального концептуального замысла).

Получив вместе с группой других латиноамериканских стран принципиальное одобрение США на запуск указанного переговорного процесса. Перу рассчитывает преодолеть двойственность интересов внутри собственного агропромышленного сектора: расширить экспорт нетрадиционных сельскохозяйственных товаров своей северной зоны на американский рынок, защитить традиционное производство растительных культур в горных районах от конкуренции субсидируемой американской сельхозпродукции на внутреннем рынке.

Параллельно ставится задача снижения тарифов на импорт машин и оборудования с целью обновления производственного парка экспортно-ориентированных отраслей (текстильной) для наращивания объемов экспорта как в США, так и в другие регионы (этим как раз объясняется требование Перу к АС об отмене единого внешнего тарифа, который здесь полагают завышенным).

Предполагается, что двусторонний формат даст возможность Перу не связывать себя обязательствами по другим вопросам повестки дня МАЗСТ (например, режим инвестиций и оказания услуг, госзакупки), чего постоянно добивались от перуанцев другие страны-участницы, прежде всего АС и Бразилия. В правительстве и в предпринимательских кругах вполне отдают себе отчет в том, что США предъявит жесткие требования относительно социальных, трудовых, экологических аспектов, которые на двустороннем уровне придется принять, но, как здесь надеются, выполнить — за счет американских инвестиций.

Уже сейчас США неформально дают понять руководству местного министерства внешней торговли и туризма, что приступят к переговорам только после того, как будут положительно рассмотрены судебные дела 14 американских компаний в Перу.

Считается, что двусторонний договор с США принесет Перу больше преимуществ, чем недостатков.

К первым относят:

- дальнейшее увеличение национального экспорта на американский рынок — до 30% через преодоление ограничений, присущих системе Андских таможенных преференций, при росте притока инвестиционного капитала с целью дальнейшего расширения экспортных возможностей;

- укрепление юридической стабильности и предсказуемости экономических связей с основным внешнеторговым партнером;

- продвижение в других важных темах двусторонних торгово-экономических отношений, а именно: в сфере регистрации прав на интеллектуальную собственность, снятии фито-санитарных ограничений, режиме разрешения хозяйственных споров, трудовом законодательстве;

- улучшение конкурентных возможностей Перу относительно третьих стран, уже имеющих соглашения о свободной торговле с США.

Открытие внутреннего рынка, что предусмотрено указанным двусторонним документом, уже на первом этапе приведет к уменьшению сбора таможенных налогов (на 200 млн.долл. в год) и повышению бюджетного дефицита, а также может иметь результатом обострение проблем в агропроме и увеличение односторонней зависимости от торговых санкций со стороны США (в случае невыполнения более широкого спектра обязательств, чем просто борьба с наркотиками, например, экологических).

## Торговля с Россией

В 2003г. объем товарооборота между Российской Федерацией и Республикой Перу вырос на 27% и составил 69678 тыс.долл. (54737,2 тыс.долл. в 2002г.). Экспорт российских товаров вырос на 46% и составил 52932 тыс.долл. (36162 тыс.долл.), а импорт уменьшился по сравнению с 2002г. на 9% и составил 16746 тыс.долл. (18375,2 тыс.долл.). Положительное сальдо торгового баланса составило 36189 тыс.долл. (17 786,8 тыс.долл.).

Рост российского экспорта в 2003г. во многом был вызван резко возросшими поставками продовольственных товаров и сельскохозяйственного сырья, доля которых в общем объеме экспорта составила 29% — 15241 тыс.долл. (0,4% — 158 тыс.долл.). Зерновых культур (хлебных злаков) было продано на 15081 тыс.долл. Увеличение доли продтоваров в российском экспорте обусловлено высокими урожаями зерновых культур в России в 2001-2002 гг., а также тем фактом, что средняя цена на продукцию российского агропромышленного комплекса в 2003г. была на 5-10% ниже, чем у поставщиков из стран Северной и Южной Америки.

В 2003г. в экспорте России выросла доля минеральных продуктов (нефти), которая составила 20% — 10675 тыс.долл. (в 2002г. минеральные продукты не поставлялись). Экспорт нефти вызван общим увеличением импорта Перу продукции нефтяной отрасли в среднем на 30% по сравнению с 2002г.

В 2003г. с 43% (15684 тыс.долл.) до 13% (6742 тыс.долл.) сократилась доля металлов и изделий из них, что обусловлено жесткой антидемпинговой политикой проводимой перуанской стороной в отношении поставок российской металлопродукции.

В 2003г. с 6% – 2143 тыс.долл. до 1% – 609 тыс.долл. снизилась доля машин, оборудования и транспортных средств, что объясняется продолжающимся реформированием вооруженных сил Перу и отсутствием четкой регламентации процедуры проведения торгов и тендеров на ремонт и обслуживание эксплуатируемой в Перу вертолетной и самолетной техники гражданского назначения.

В 2003г. уменьшились с 6% – 2378,5 тыс.долл. до 0,4% – 266 тыс.долл. поставки целлюлозно-бумажных изделий. Сокращение объемов экспорта российскими предприятиями газетной бумаги и картона в Перу вызвано, в ряде случаев, отсутствием необходимых объемов или организацией поставок через посреднические компании и фирмы стран Западной Европы. За последние три года импорт перуанскими компаниями и фирмами целлюлозно-бумажных изделий не претерпел изменений (сумма импортных закупок составляет 50 млн.долл. ежегодно), но при этом импорт из Европы (Германия, Швеция, Франция) сократился на 30% за счет увеличения поставок из Бразилии, Чили, Колумбии и Венесуэлы.

С 43% до 36% сократилась доля продукции химической промышленности (удобрений) в российском экспорте, хотя общая сумма выросла на 22% – с 15546 тыс.долл. в 2002г. до 19089 тыс.долл. в 2003г. Причиной увеличения объемов российского экспорта удобрений является рост производства в с/х отрасли Перу и, как следствие, рост экспортных поставок продукции агропрома на 12%.

Основными товарами российского экспорта в 2003г. являлись: хлебные злаки – 15081 тыс.долл. (в 2002г. не поставлялись), удобрения – 18441 тыс.долл. (15069 тыс.долл.), топливо минеральное – 10675 (в 2002г. не поставлялось), черные металлы и изделия из них – 6411 тыс.долл. (15635 тыс.долл.), органические химические соединения – 301 тыс.долл. (160 тыс.долл.), бумага газетная и картон – 165 тыс.долл. (2 378 тыс.долл.), никель – 137 тыс.долл. (25 тыс.долл.), оборудование и механические устройства – 266 тыс.долл. (194 тыс.долл.), оптические аппараты – 216 тыс.долл. (182 тыс.долл.), спортивно-охотничье оружие и боеприпасы – 216 тыс.долл. (182 тыс.долл.).

Новыми товарами в российском экспорте в 2003г. стали: хлебные злаки -15081 тыс.долл., топливо минеральное – 10675 тыс.долл., незначительные поставки рыбы – 22 тыс.долл., клеи – 14 тыс.долл., химическое волокно (41 тыс.долл.), готовые корма для животных (1 тыс.долл.), бижутерия – 2 тыс.долл., медь -1 тыс.долл. В 2003г. также были оказаны услуги по ремонту вертолетной техники на 30 тыс.долл.

Импорт России из Перу уменьшился по сравнению с 2002г.м на 9% и составил 16746 тыс.долл. (18375,2 тыс.долл.). Сокращение общей суммы импортных закупок в 2003г. вызвано уменьшением на 30% доли продовольствия и с/х сырья: 10146 тыс.долл. В 2003г. против 14661,2 тыс.долл. в 2002г. Данное снижение обусловлено крайне высокими мировыми ценами на рыбную муку, которая является традиционным товаром российского импорта (2223 тыс.долл. в 2003г. против 14192 тыс.долл. в 2002г.). Средняя цена за тонну в дек. 2003г. составила 570-600 долл. (470-500 долл. в 2002г.). Одновременно с этим в 2003г. продолжа-

лись поставки рыбной муки через посреднические компании и фирмы стран Балтии (Литва, Латвия). Импорт рыбной муки вышеуказанными странами составил в 2003г. 12475 тыс.долл. Принимая во внимание ограниченные потребности данных стран в кормах для животных можно предположить, что большая часть перепродается российским компаниям.

В 2003г. возросли закупки свежемороженой рыбы с 323,2 тыс.долл. до 1020 тыс.долл. Новым товаром в российском импорте стал сахар – 6567 тыс.долл. В 2003г. с 19% до 34% увеличилась доля минеральных продуктов (концентраты цветных металлов). Импорт концентратов цинка и свинца составил 5728 тыс.долл. (3557 тыс.долл.).

Основными товарами импорта были: сахар – 6567 тыс.долл. (в 2002г. закупки сахара не производились), концентраты цветных металлов – 5 728 тыс.долл. (3557 тыс.долл.), рыбная мука – 2223 тыс.долл. (14192 тыс.долл.), рыба свежемороженая – 1020 тыс.долл. (323,2 тыс.долл.), шерсть овечья – 303 тыс.долл. (в 2002г. закупки не производились), изделия из золота и серебра – 282 тыс.долл. (в 2002г. закупки не производились).

Новыми товарами в российском импорте были: сахар – 6567 тыс.долл., шерсть овечья – 303 тыс.долл., изделия из золота и серебра – 282 тыс.долл., незначительные закупки мандаринов – 33 тыс.долл., хлебных злаков – 116 тыс.долл., готовых продуктов из рыбы – 70 тыс.долл., какао – 38 тыс.долл., печатных изданий – 23 тыс.долл., растительных и химических волокон – 27 тыс.долл., мебель – 13,5 тыс.долл. и др.

Сотрудничество с Россией отвечает интересам Перу. По результатам 2002-03гг. 28% общего объема экспорта и 32% импорта приходится на страны Северной Америки, 21% и 8% соответственно на страны ЕС и 12% экспорта и 18% импорта на страны Азии. Правительство Перу видит в России огромный рынок сбыта для товаров нетрадиционного экспорта (сельскохозяйственная продукция, текстильные изделия, химические товары, продукция металлообрабатывающей промышленности и рыбной отрасли) и потенциального инвестора. Перуанская сторона неоднократно высказывала интерес в возобновлении переговорного процесса с целью заключения Торгового соглашения между нашими странами.

Товарооборот России с Перу имеет определенные стабильные составляющие, что связано с постоянной потребностью экономики Перу в таких товарах, как топливо минеральное, удобрения, бумага и картон, металлопрокат. Российский импорт также имеет подобные составляющие, так как экономике России на регулярной основе необходимы концентраты цветных металлов, сахар, рыбная мука, различные виды рыбы. Взаимная торговля характеризуется значительной долей участия посреднических фирм и компаний из третьих стран, что неизбежно влечет за собой рост конечной стоимости товара и снижение его конкурентоспособности на рынке.

Продолжалась работа по вопросу присоединения России к ВТО (Перу является членом рабочей группы по присоединению России к этой организации). В 2000г. начаты российско-перуанские переговоры по доступу товаров на рынки наших стран. Наблюдается совпадение позиций сторон по большинству товаров. Перуанская сторона на-

стаивает на нулевых импортных пошлинах на следующие товары: цитрусовые, смолы, бальзамы, экстракты, руды и концентраты цветных металлов и изделия из них, струнные музыкальные инструменты. Учитывая достаточно высокую степень конструктивизма в подходе Перу к переговорам с Россией по доступу товаров на рынок, можно ожидать подписание двустороннего Протокола в ходе очередного заседания Рабочей группы по присоединению России к ВТО.

### Тендеры с участием РФ

Информация по торгам и тендерам, намеченным к проведению на территории Перу в 2003г.: строительство линии электропередач «под ключ» Юнкан-Качуамайю; передача в концессию медного месторождения Мичикилай (запасы – 544 млн.т., содержание меди – 0,69 гр. на т.); строительство автомагистрали Пативилка-Конокоча-Ураз-Карас, реконструкция дороги Пативилка-Касма-Трихилью, подъезды к портам Салавери и Чимботе; строительство автомагистрали между гг. Пиура и Суйана (37 км.), обездвиженных дорог, восстановление магистрали Пайта-Суйана, подъезды к г.Талара, Пуэрто Рисарро, аэропорту г.Тумбес; передача в концессию региональных предприятий по распределению электроэнергии; передача в концессию сроком на 30 лет гидроэлектростанции мощностью 130 мвт. Срок завершения строительства – июль 2005г.; передача в концессию месторождения фосфатов «Байовар» (исследованные запасы – 816 млн.т., неподтвержденные запасы – 10.000 тыс.т.); закупка системы радиовещания сигнала 80S; закупка многоканальной цифровой системы хранения и воспроизведения информации; закупка оборудования TX/RX VHF 50W; строительство, сдача в эксплуатацию и передача в концессию ирригационного проекта «Ольмос». Предполагает завершение строительства туннеля через Кордильеры, который соединит р. Уанкабамба с Тихоокеанским побережьем Перу; обеспечение доступа в интернет 900 районных центров в 24 Департаментах. Из всех вышеперечисленных торгов российские компании приняли участие только в четырех из них.

Челябинский радиозавод «Полет» принял участие в торгах на поставку аэродромного радионавигационного оборудования (системы радиоподдержки для аэронавигации, многоканальной системы цифровой записи-воспроизведения). Данные торги проводились под контролем и при частичном финансировании Комиссии ООН по Латинской Америке. В связи с непредставлением компанией «Полет» в указанный в тендерной документации срок необходимых финансовых документов вышеуказанная российская компания была снята с тендера.

В сент. 2003г. «Космоэкспорт» предпринял попытку участия в торгах на создание спутниковой системы слежения за судами рыболовного флота Перу. Согласно условиям тендерной документации участвующие в тендере компании должны были провести демонстрационные показы планируемого к продаже оборудования. Несмотря на содержащиеся в тендерной документации технические требования к навигационному оборудованию, привезенные российские образцы не смогли установить связь со спутником в связи с тем, что были

рассчитаны на стандарт передачи данных GSM-900-1800, тогда как в Перу действует стандарт GSM-1900. Помимо этого не обязательным, но существенным условием была работа оборудования на основе собственной спутниковой группировки. В настоящее время российская система «Глонасс» не осуществляет полного покрытия территории Перу и двухсотмильной прибрежной зоны. По вышеуказанным причинам российская компания была снята с тендера.

В 2003г. по линии ФГУП «Рособоронэкспорт» были выиграны торги на капитальный ремонт двигателя и ротора хвостового винта на 413 тыс.долл. и торги на поставку запчастей для вертолета МИ-17 ВВС Перу. Реализация данных контрактов запланирована на 2004г.

Говоря о причинах отказа ряда российских предприятий принять участие в проводимых в Перу торгах, следует отметить определенную сложность проведения подобного анализа, так как в большинстве случаев направляемые в адрес российских предприятий документы остаются без ответа. Среди возможных причин следует выделить следующие:

- ряд тендеров на строительство промышленных объектов проводится на условиях последующей передачи на длительный срок в концессию, что подразумевает осуществление российской стороной полного комплекса работ за счет собственных средств;

- отсутствие необходимого оборудования и технологий;

- техническая сложность проектов, что повлечет дополнительные финансовые расходы;

- опасение проиграть торги в связи с конкуренцией с крупными компаниями США и Западной Европы, уже работающими на рынке Перу и обладающими большими возможностями и финансовыми средствами для лоббирования своих интересов;

- сжатые сроки подачи тендерной документации. Однако, здесь следует отметить, что если сумма проекта значительна, то в большинстве случаев данные сроки возможно продлить. Перуанская сторона заинтересована в привлечении широкого круга участников и в этой связи с пониманием относится к возникающим у российской стороны сложностям, таким как необходимость дополнительного времени на пересылку документов, их перевод, легализацию;

- необходимость осуществления финансовых расходов, связанных с организацией визита специалистов, проведение технического освидетельствования, осуществлением переводов и т.д., без каких-либо гарантий на положительный результат;

- в области ремонта самолетной и вертолетной техники российского производства, эксплуатируемой в Перу, одной из причин является низкие ценовые характеристики проводимых тендеров. Ориентировочные цены, указанные организаторами тендеров, создают неверное представление о стоимости услуг по капитальному ремонту. Цена, которой оперирует заказчик, формируется на основе коммерческих предложений, полученных от различных российских и украинских авиаремонтных предприятий, в т.ч. неформальных, и не учитывает стоимостных показателей от разработчика. Из-за различности подходов к ценовой политике

конкурирование «Рособоронэкспорта» с национальными и иностранными фирмами не может привести к победе на тендерах;

– отсутствие опыта работы на рынках стран Латинской Америки; нестабильное финансовое положение российских предприятий и неразвитость кредитной системы в России; отсутствие системы господдержки.

### Выставки с участием РФ

**В**нояб. 2003г. в Перу впервые была проведена Международная выставка-ярмарка «Экспо-Песка». Выставка проводилась в рамках реализации национальной программы по развитию рыболовства и аквакультуры. В ней приняло участие более 70 иностранных компаний, специализирующихся на добыче и переработке рыбных ресурсов, строительстве рыбопромысловых судов, производстве промышленного и холодильного оборудования. С российской стороны приняла участие российская компания ООО «Фабрика холода», которая представляла холодильные установки для заморозки рыбы в брикетах. Данной компанией были подписаны протоколы о намерениях с Институтом рыбной промышленности Перу и перуанской судостроительной фирмой «Астильерос».

В рамках реализуемой правительством Перу программы по развитию диверсификации экспорта в 2003г. была проведена выставка «Перу Экспорт». С российской стороны в ней приняла участие компания «Элитное золото». Данная компания вот уже более года реализует через свои магазины в г.Москва и г.Самара продукцию компаний «Камуссо», которая специализируется на производстве серебряных украшений и столового серебра. В 2003г. было поставлено серебряных изделий на 200 тыс.долл. В ходе участия в выставке представители компании «Элитное золото» продлили срок действия соглашения о сотрудничестве на один год, посетили ряд других производств серебряных и золотых изделий. Департамент драгметаллов минфина РФ подтвердил свое участие в Симпозиуме по золотодобыче, который пройдет в г.Лима в мае 2004г. В данном Симпозиуме намерены принять участие крупнейшие мировые компании, работающие в области разведки и добычи золота.

В 2003г. на базе «Росзарубежцентра» была организована выставка-презентация отечественных технологий и средств защиты информации, выпускаемых предприятиями-лицензиатами ФАПСи РФ. Представленная продукция получила высокую оценку перуанских специалистов.

В 2003г. проводилась работа по организации широкого российского участия в проводимой каждые два года Международной тихоокеанской ярмарке. Ярмарка была включена в перечень мероприятий за рубежом в 2003г., на которых планируется организация российских экспозиций, частично финансируемых за счет средств федерального бюджета.

Результатом данной работы стало участие в Международной тихоокеанской ярмарке следующих российских компаний: ФГУП ПО «Уральский оптико-механический завод», ООО «Равсак», ЗАО «Раскат», ОАО «Электростальский завод тяжелого машиностроения», ОАО «Рудгормаш», ОАО «Кыштымское Машиностроительное объединение». Торговый Дом завода «Прогресс»,

ОАО «Большевик», «Негус Экспо», ООО «ИнКоннэкт», ФГУНПП «Аэрогеофизика», ОАО «Редуктор-ПМ», ФГУП «Машиностроительный завод им. Ф.Э.Дзержинского», ООО ТД «Пермские инструменты для леса», ОАО «Промтрактор-Инвест», ОАО «Промтрактор», ОАО «Улан-удэнский авиационный завод», ОАО «Онежский тракторный завод», ОАО «Научно-исследовательский институт стали», Научно-производственное объединение «Гидромаш», Научно-исследовательский машиностроительный институт, ФГУП «Рособоронэкспорт», ФГУП «Научно-исследовательский институт текстильных материалов», НПО «Гидромаш», «СовГеоИнфо», ЗАО «Прочность», ООО «Информтехнология», Рязанский станкостроительный завод, ООО «РусавтоГАЗ».

Основными разделами российской экспозиции являлись: прогрессивные технологии, материалы, инструменты и оборудование; изделия энергетического и транспортного машиностроения; технологии и изделия автомобильной промышленности; оптико-электронные и контрольно-измерительные приборы; металлообработка и литейное производство; металлообрабатывающие станки; медтехника, химия, биотехнология; экологические системы энергосбережения.

Единая российская экспозиция занимала отдельный павильон площадью 650 кв.м. В павильоне России были представлены 40 российских компаний. Большая часть принявших участие в Международной Тихоокеанской ярмарке российских компаний была представлена Генеральными Директорами или их Заместителями. Общее количество членов российской делегации на выставке составило 70 чел.

Большая часть экспонатов представляла собой натурные образцы и действующее оборудование: автомобили «Газ», образцы машинно-технической продукции, изделия конверсионной промышленности, представленные ФГУП «Рособоронэкспорт», широкая гамма запасных частей к автомобилям марки «Ваз». Особый интерес с перуанской стороны был проявлен в отношении возможных закупок запасных частей к ранее поставленным российским машинам и оборудованию (оборудование горнодобывающей промышленности, с/х машинам, химической и нефте- и газодобывающей промышленности).

По ряду представленной на выставке изделий были заключены контракты на продажу или поставку подобной продукции на рынок Перу и рынки других латиноамериканских стран (автомобили «Газель», токарный металлообрабатывающий станок, запчасти к автомобилям «Ваз», теодолиты)

В течение работы выставки российскими компаниями были подписаны ряд контрактов и достигнуты следующие договоренности:

1. НПО «Прочность». Проведены переговоры с представителями компании «Асерос Арекипа». Достигнута договоренность о подготовке российским научно-производственным объединением технического предложения на поставку оборудования по утилизации отходов (железосодержащая пыль).

2. «Рудгормаш». Подписан Протокол о намерениях с компанией «Минертек» в отношении возможной закупки пробной партии оборудования для горнодобывающей промышленности, по запросу компании «Каблесентро» подготовлена и пе-

редана документация на гидравлический пресс для обработки стальных тросов. Представители «Рудгормаш» провели переговоры с властями региона Ламбайеке на предмет осуществления ремонта и поставки запчастей для бурового оборудования.

3. Рязанский станкостроительный завод. Подписано агентское соглашение с компанией «Реимпорекс», заключен контракт с компанией «Коеса» на продажу токарного металлообрабатывающего станка в Венесуэлу.

4. «РусАвтоГаз». Подписано Соглашение о намерениях с компанией «Камтер Экспорт», заключили контракт на продажу двух выставочных образцов в Эквадор.

5. ФГУП НИИ «Текстильные материалы» В ходе пребывания в г.Лима были организованы встречи с компаниями-производителями и импортерами раневых покрытий, а также с руководителями соответствующих департаментов минздрава с целью передачи комплекта нормативно-технической документации и образцов изделий. Проведены переговоры относительно возможности проведения клинических испытаний в одном из военных госпиталей Перу с последующей регистрацией материалов и оформлением разрешения на их использование в клинической практике.

6. ФГУП «Уральский оптико-механический завод». Заключен контракт на 50 тыс.долл. на продажу представленных на выставке теодолитов с компанией «Глобализасион». Выявлен интерес со стороны ряда перуанских компаний к производимым ФГУП «Уральский оптико-механический завод» хирургическим лампам и оборудованию для родильных отделений («Электромедика Перуана»), биноклями и оптическим прицелам для автоматического оружия («Армак»).

7. ГНПП «Геофизика». Была организована встреча с государственной перуанской компанией «ПеруПетро», которая осуществляет обработку всей технической информации, получаемой в процессе разведки и разработки месторождений в Перу. Руководство компании «ПеруПетро» выразило заинтересованность в налаживании совместной работы на перуанском рынке.

8. ООО «Онежский тракторный завод». Представителем завода был подписан Протокол о намерениях с перуанской фирмой «Групо Англо Перуана» с целью налаживания поставки запчастей к эксплуатируемой в Перу тракторной технике в 2004-05гг.

9. «Пермские моторы». Достигнута договоренность с компанией «Перу Аэр Сервис» о совместном участии в тендерах на ремонт и модернизацию редукторов к ранее поставленной технике.

Участие российских компаний в Международной тихоокеанской ярмарке можно характеризовать как успешное. Впервые после 12-летнего перерыва Российская Федерация приняла участие в ведущей ярмарке Перу с единой экспозицией. Представляется целесообразным включить данное мероприятие в список ярмарок частично финансируемых за счет средств госбюджета в 2005г.

В марте 2003г. в Перу впервые проходило заседание Делового консультативного совета Форума «Азиатско-тихоокеанское экономическое сотрудничество» (АТЭС). Деловой консультативный совет, в который входят по три представителя бизнеса от каждой страны, назначаемые главами государств, выражает интересы предпринимательских

кругов стран-членов АТЭС. Основной задачей данного органа является выработка рекомендаций с целью устранения торговых барьеров в торговле между странами. С российской стороны в заседании приняли участие вице-президент «Ростелеком» А.Вышлов, руководитель департамента международного сотрудничества ОАО «Газпром» М.Потапов и старший советник Управления азиатских проблем М.Пименов. Отчет о заседании Делового консультативного совета и соответствующие рекомендации были переданы главам государств-членов АТЭС в окт. 2003г. в Таиланде.

## Технологии из РФ

В 2003г. наблюдался определенный интерес российских компаний к перуанскому рынку воздушных перевозок. Российская компания «Авиакомпания «Сокол» заключила контракт аренды вертолетов МИ-8Т с перуанской авиакомпанией «Авиасьон, Репарасьон и Транспорте». Сейчас идет подготовка необходимых для импорта в Перу документов. Планируется, что в 2004г., после прохождения необходимой процедуры сертификации, компания приступит к работе.

На рынке Перу работают две российские компании: «Хеликоптерос дель Сур» (является совместным предприятием) и «Енисейский Меридиан». Компания «Хеликоптерос дель Сур» эксплуатирует 2 вертолета МИ-8 и 1 вертолет МИ-17. Все вертолеты находятся в работающем состоянии, однако, требуют продления ресурса. В собственности компании «Енисейский Меридиан» находится самолет ЯК-40 (по контракту аренды находится в Боливии, не летает, требует продления ресурса), вертолет МИ-8 (находится в аренде у компании «Эли Такси-сукурсаль Перу», не летает, требует продление ресурса), вертолет МИ-8АМТ (находится в аренде у компании «Элика дель Ориенте», не летает, требует продление ресурса).

В Перу работает большое количество иностранных компаний в нефтегазовом секторе и горнорудной промышленности. Многие из них имеют объекты в труднодоступных районах сельвы и Анд, куда затруднена доставка оборудования и персонала. Принимая во внимание тот факт, что большая часть техники, эксплуатируемая перуанскими компаниями, в т.ч. российского производства, находится в неудовлетворительном состоянии, ощущается постоянная нехватка услуг по перевозке вертолетами. Российские вертолеты хорошо известны в Перу, имеют хорошую репутацию, перуанские техники и пилоты имеют опыт эксплуатации и работы с ними. Российские вертолеты полностью отвечают местным требованиям, прежде всего по грузоподъемности, возможности перевозить грузы на внешней подвеске, высотному потолку, что очень важно в связи с потребностью преодоления горных перевалов. В ряде случаев российской техника находится вне конкуренции. В пользу вертолетов российского производства служит ценовая составляющая: стоимость часа полета вертолета на рынке Перу колеблется от 1200 долл. до 1700 долл. США, в то время как себестоимость часа эксплуатации самого распространенного вертолета МИ-8 составляет 700-800 долл. Вышеуказанные причины дают основание предположить, что при разумном подходе к техническому обслуживанию, российские компании имеют хорошие перспективы работы на рынке авиационных перевозок Перу.

В 2003г. изучалась возможность создания совместного предприятия в области добычи золота с российской компанией ООО «Агентство новых технологий». Данная компания является разработчиком новой технологии, которая позволяет значительно увеличить процент выработки ценных металлов из породы (до 95%), при соблюдении всех экологических норм и сокращении трудовых затрат. Оборудование рассчитано на круглосуточную работу, обслуживается 3 техниками. Данная технология прошла все необходимые испытания, сертифицирована.

Несмотря на очевидную выгодность применения данной технологии, особенно в Перу, где до сих пор на многих шахтах используется ртуть для выделения золота, практические результаты не были достигнуты по следующим причинам:

- крайняя сложность эксплуатации в труднодоступных районах сельвы. Основной проблемой является транспортировка – вес составляет 40 т.;
- невозможность добывать необходимого количества руды в сутки. Рентабельность достигается при средней норме переработки 50 т. в час;

- сложное финансовое положение большинства шахт. Большие долги перед рабочими создают опасность, что после поставки оборудования будет предпринята попытка реализовать его в счет погашения задолженности. Начатое в этом случае судебное расследование может длиться до 5 лет. При этом все работы будут заморожены, оборудование помещено под арест. Даже в случае положительного для российской стороны решения дальнейшая его эксплуатация будет невозможна;

- отсутствие ясности с собственником ряда шахт. Зачастую акции компаний рассредоточены на мелкие доли между большим количеством акционеров. В данном случае, согласно перуанскому законодательству, по иску любого акционера, даже если его совокупная доля не превышает одного процента, работы могут быть остановлены. Основание для иска могут быть самые разные, начиная от требования увеличить долю выплаты по акциям и заканчивая проведением финансовой проверки деятельности;

- отсутствие развитой инфраструктуры. Основной проблемой является необходимость подачи высокого напряжения и обеспечения доступа к воде; низкая квалификация рабочей силы.

В этой связи представляет интерес подход компании ООО «Омrania Менеджмент», работающей в сотрудничестве с ВНИИ «Зарубежгеология». Компания ООО «Омrania Менеджмент» имеет опыт работы в ряде африканских стран, вот уже более десяти лет ведет разработку месторождений в Монголии. Представители ВНИИ «Зарубежгеология» в течение двух месяцев находились в Перу. За это время были взяты образцы грунта в районе Мадре де Диос на юго-востоке Перу, проведены переговоры с рядом компаний на предмет закупки необходимого оборудования, получены законодательные акты в области горнодобычи, особого законодательного режима районов Амазонии, природоохранного и водного законодательства, проведены переговоры с представителями органов исполнительной власти и местного самоуправления. В случае если содержание золота в образцах грунта будет достаточным для его рентабельной разработки, данная компания планирует заключить долгосрочный договор аренды земельных участ-

ков с органами местного самоуправления с правом проводить геологоразведочные работы. Результаты лабораторных анализов будут готовы в 2004г. Ожидается, что к середине 2004г. будет принято решение о целесообразности начала работ.

В 2003г. было оказано содействие в работе делегации завода им.Хруничева, специалисты которого осуществили монтаж, наладку и пуск в эксплуатацию ранее проданной барокамеры. Работа специалистов получила высокую оценку руководства частной косметологической клиники «Хувенсиа». Была организована пресс-конференция, где присутствовали представители ведущих клиник и больниц Перу. Продажа данной барокамеры была осуществлена в 2002г. через компанию «Электромедика Перуана». Можно рассчитывать на реализацию еще 3-4 барокамер. Продукция завода им.Хруничева по ряду технических характеристик превосходит зарубежные аналоги, при том, что стоимость на 30-40% меньше. Используемые барокамеры в клиниках Перу эксплуатируются в ряде случаев более 20 лет и нуждаются в замене.

В ходе визита делегации НТА «Космоэкспорт» была организована презентация в Национальном аэрокосмическом агентстве, где присутствовали представители минпрома Перу, минобороны, компаний и фирм, работающих в области телекоммуникаций. В ходе презентации было рассказано о современных возможностях использования спутников в гражданских целях. Национальному аэрокосмическому агентству был передан рамочный проект соглашения о сотрудничестве.

Перуанская сторона неоднократно демонстрировала интерес к развитию своей аэрокосмической программы, в частности к запуску собственного спутника. Практического развития данная программа развития не получила в связи с высокой стоимостью данных проектов на фоне практически полного отсутствия государственного финансирования. Российские фирмы имеют хорошие возможности для работы на перуанском рынке телекоммуникационных спутниковых услуг в долгосрочной перспективе в следующих сферах:

- разработка и реализация комплексных спутниковых телекоммуникационных проектов с учетом инфраструктуры существующих коммуникаций в интересах различных государственных и коммерческих организаций, в т.ч. в удаленных районах страны;

- осуществление проекта создания общей спутниковой телекоммуникационной системы для стран Южной Америки, включая запуск геостационарного спутника, с учетом имеющихся соглашений Перу с Бразилией, Чили, Аргентиной и Уругваем;

- изучение возможности использования существующих и перспективных российских спутниковых сегментов на условиях аренды;

- создание систем контроля за состоянием подвижных и стационарных объектов средствами спутниковой навигации, в т.ч. для автомобильного транспорта и рыболовного флота;

- установка на территории Перу средств приема и обработки спутниковой информации о земной поверхности с использованием российских спутников;

- создание в Перу геоинформационных систем в интересах проведения кадастровых и других работ; поставка в Перу систем и средств информационной безопасности.

В 2003г. велась совместная работа с компанией «РуссАква» в поиске возможных партнеров для работы на рынке очистки подводных сооружений. Данная компания разработала оборудование, работающее на принципе подводной кавитации, что позволяет производить очистку любых видов подводных поверхностей от биологических наростов. Технология подводной кавитации имеет самый широкий спектр применения: очистка нефтяных платформ, корпусов кораблей, портовых сооружений. Применение данной технологии особо перспективно в области очистки судов, так как возросший вес судна в связи с образованием наростов влечет значительные потери в скорости и увеличение расхода топлива. Помимо этого, исчезает необходимость постановки судна в сухой док. По тем же причинам актуально ее применение и в области очистки нефтяных платформ.

Компания «РуссАква» заключила соглашение о совместном проведении работ с перуанской фирмой с одноименным названием, созданной и зарегистрированной гражданином Перу. Из Москвы было доставлено необходимое оборудование и вододозное снаряжение. Проведено три презентации в порту Кальяо. Несмотря на очевидные выгоды применения данной технологии контракты на проведение работ заключены не были. Основными причинами были следующие:

- разработка месторождений на нефтяном шельфе ведется иностранными компаниями, прежде всего американскими, которые проявляют большую осторожность в работе с российскими фирмами;

- сложное финансовое положение в рыболовной отрасли;

- конкуренция со стороны неофициальных вододозов, которые за несоразмерно низкие суммы, без соблюдения мер безопасности с использованием примитивных инструментов осуществляют очистку подводной поверхности судна от биологический наростов;

- конкуренция со стороны государственной компании «Сервисио Индустриаль де Марина», которая осуществляет полный комплекс подводно-технических работ и работ по обслуживанию любых типов судов.

Оказывалось содействие компании ТФК «Камаз» в поиске возможных партнеров для продаж грузовых автомобилей на рынке Перу. В ходе переговоров перуанская сторона подтверждала интерес к закупке продукции ТФК «Камаз», соответствие технических характеристик требованиям перуанских потребителей. Однако, из-за разногласий по условиям поставок, контрактов на продажу подписано не было. Основным требованием российского предприятия является стопроцентная предоплата при продаже автомобилей. Перуанская сторона, основываясь на опыте работы с американскими и европейскими компаниями, просит длительную рассрочку платежа (до 1-2 лет).

Опасения у перуанских фирм вызывает полное отсутствие сервисной базы обслуживания на территории Перу, неясность с вопросом поставки запчастей. Перуанские компании ссылаются на уже имеющийся опыт работы с российскими грузовиками: до сих пор отдельные компании имеют машины ТФК «Камаз», которые уже не подлежат восстановлению из-за плохого технического состояния, вызванного отсутствием запчастей. Из

ранее поставленных 20 единиц техники эксплуатируется только два грузовика. Руководство ТФК «Камаз» в целом разделяет опасения перуанских партнеров, но сервисную базу обслуживания своей продукции не только в Перу, но и в Латинской Америке в ближайшее время создавать не собирается. Поиск заинтересованной компании, готовой за счет собственных средств создать сервисную сеть обслуживания пока результатов не дал.

Определенное развитие получило сотрудничество между нашими странами в области туризма. В 2003г. Перу по приглашению перуанской компании «Дасатарик» посетили представители 10 крупнейших туристических компаний. В ходе пребывания члены делегации посетили наиболее интересные туристические места как в Лиме, так и в Куско, Пуэрто Мальдонадо и др. Можно предположить, что, несмотря на географическую отдаленность, в 2004г. большее количество туристов из России сможет посетить Перу и ознакомиться с самобытной историей и культурой данной страны.

По линии ВО «Машиноэкспорт» прорабатываются вопросы по поиску нефтяных месторождений в Перу для проведения работ по их восстановлению, оставленных из-за малой рентабельности, применения российских технологий по переработке попутного газа. В 2003г. ВО «Машиноэкспорт» поставил пробную партию из 10 штук шахтных светильников и зарядных устройств к ним для компании «Минертек». Данная перуанская компания планирует участвовать в тендере на поставку 700 ед. указанного оборудования для компании «Милпо». Российское объединение изучает вопрос участия в планируемых к проведению тендерах на приватизацию нефтеперерабатывающих заводов «Талара», «Тинанол» и «Кончан».

Совместно с ООО «Промтрактор» и ОАО «Трактороэкспорт» ведется работа по поиску возможностей поставок выпускаемой машино-технической продукции. Проводятся переговоры с компаниями «Течинт» и «Транспортадора дель газ дель Перу» по согласованию условий контракта на поставку бульдозеров и трубоукладчиков. Изучается вопрос поставки в Перу мочевины российским объединением «Сельхозпромэкспорт», участию данного объединения в ирригационных проектах по доставке пресной воды для полива полей. Несомненный интерес представляет завершение строительства и последующую передачу в концессию ирригационного проекта «Ольмос», технико-экономическую разработку которого осуществлял ВО «Сельхозпромэкспорт».

Со школой гражданской авиации Перу ведутся переговоры о покупке тренировочных самолетов И-1Л. В 2003г. прошел сертификацию двухштурвальный вариант этого самолета. Стоимость его обслуживания и летного часа ниже аналогичных самолетов на 50%, что делает его конкурентоспособным на перуанском рынке.

Рассматривается вопрос об аренде самолетов АН-12 («Интеравиа») и АН-74 (ВО «Авиаэкспорт»). Сохраняется интерес перуанской стороны к экранопланам. Авиации полиции Перу переданы материалы по малым вертолетам МИ-34, которые планируется использовать при проведении спасательных работ и патрулировании местности.

Перуанская сторона сохраняет заинтересованность в покупке газового оружия российского производства. Однако, сложность оформления и



высокая стоимость перевозки патронов для газового оружия сделали невозможным реализацию подписанных в 2001г. двух контрактов. Компания «Армак» планирует закупить пистолеты российского производства в 2004г. при условии, что необходимое количество боеприпасов нужного калибра будет поставлено из стран Западной Европы. Попытки приобрести газовые патроны в США были безрезультатны.

Через компанию «Интерншл Менджмент» продолжались продажи медицинских препаратов производства ОАО «Брынцалов А». В 2003г. было экспортировано фармацевтики на 56 тыс.долл. Перуанской компании не удалось в 2003г. провести необходимые лабораторные проверки и сертифицировать на перуанском рынке новые препараты в связи со сложностью и длительностью данных процедур.

### Рыбные квоты с РФ

В криминальной полиции Перу была проведена презентация программного обеспечения для компьютерной дактилоскопической идентификации личности. Данный программный продукт получил высокую оценку от руководства полиции. В связи с недостаточным бюджетным финансированием идет поиск инвесторов для реализации проекта.

Рыболовная отрасль. Воды Перу являются одним из продуктивных районов Мирового океана, основу сырьевой базы которых составляют анчоус, сардина, ставрида, скумбрия и др. Неиспользуемая биомасса промысловых видов в исключительной экономической зоне Перу составляет 1,6 млн.т.

Для российского рыболовного флота перуанские воды представляют интерес не только из-за высокой продуктивности и относительной стабильности рыбных скоплений, но и вследствие благоприятных погодных условий, позволяющих организовать круглогодичную рентабельную работу старых судов с изношенными силовыми установками и возможности проведения в перуанских портах любых видов ремонта и получения необходимого технического и технологического снабжения.

Сохраняется интерес Перу к сотрудничеству с Россией в эксплуатации своих водных ресурсов, особенно в получении содействия в изучении ресурсов и добыче пелагических видов с целью поставки сырья на береговые консервные фабрики, а также в получении новых технологий переработки рыбы на пищевую продукцию.

Не имея собственного флота для океанического промысла, с целью привлечения иностранных судов для облова пелагических видов перуанская сторона пошла на смягчение законодательства в части допуска судов под иностранным флагом, особенно в отношении тунцелов.

Сотрудничество России и Перу в области рыбного хозяйства на новом этапе взаимоотношений может осуществляться по следующим направлениям:

1. Организация промысла пелагических видов рыб (ставрида, скумбрия) российскими судами в исключительной экономической зоне Перу на условиях приобретения лицензий, передачи перуанской стороне части выработанной на судах рыбопродукции или в рамках совместных российско-перуанских предприятий по промыслу и переработке рыбы.

2. Сотрудничество в организации глубокой переработки гидробионтов (производство сурими, солено-сушеной, копченой, вяленой рыбы, полуфабрикатов и кулинарии).

3. Проведение совместных научных рыболовных исследований в прибрежных водах Перу и прилегающих районах Тихого океана.

4. Обмен опытом в области техники лова промысловых объектов, совершенствовании методов прибрежного и океанического промысла.

5. Содействие в разработке и изготовлении в Перу новых и модернизации имеющихся орудий промысла с привлечением российских специалистов и технологий.

6. Сотрудничество в области аква- и марикультуры. Содействие Перу в подготовке специалистов-рыбников всех уровней, включая содействие в создании Центра подготовки кадров и повышении квалификации.

Российская сторона неоднократно предпринимала попытки восстановить сотрудничество с Перу в области рыбного хозяйства на межправительственном уровне и передавала перуанской стороне на рассмотрение различные варианты соответствующего соглашения. Ни на один вариант ответа от перуанцев получено не было. Маловероятно ожидать подписание межправительственного соглашения о сотрудничестве в области рыболовства.

### Прогноз торговли с РФ

С мая 2003г. продолжается арбитражный процесс между Военно-воздушными силами Перу и «российским» консорциумом, подписавшим контракт на капитальный ремонт и модернизацию двух вертолетов типа Ми-17 перуанских ВВС. В состав консорциума входят ОАО «Улан-Удэнский АРЗ», ЗАО «Двигатели В.Климов – Мотор Сич», ЗАО «Оскар Авиа Групп» и перуанская фирма «Пасифик Аэроспэйс Холдингс».

ВВС Перу расторгли контракт по причине невыполнения консорциумом своих контрактных обязательств. Командование ВВС Перу обращается в различные российские инстанции (КВТС России, посольство РФ, Военный атташат РФ) с просьбой дать пояснения о полномочиях российских участников консорциума контактировать напрямую с военными ведомствами иностранных государств, в частности, с министерством обороны Перу, и соответствии их действий законодательству РФ, регулиющему ВТС.

Учитывая тот факт, что в Перу ожидается проявление негативного климатического явления «Эль-Ниньо», которое сопровождается масштабными затоплениями и наводнениями территории, в приоритетах видов ВС находится потребность в частичном восстановлении парка транспортных вертолетов и самолетов.

Определенное развитие получили отношения Перу со странами СНГ. Так, экспорт Украины составил в 2003г. 34554 тыс.долл. Основными товарами экспорта были: хлебные злаки – 18 022 тыс.долл., удобрения – 12307 тыс.долл., черные металлы – 1484 тыс.долл., оборудование (турбина для ГЭС) – 1951 тыс.долл. Принимая во внимание тот факт, что в 2003г. состоялась аккредитация первого посла Украины в Перу, можно ожидать усиления позиций данной республики на перуанском рынке.

Заметно увеличились поставки металлопроката. Латвией было поставлено черных металлов на 11792 тыс.долл., Казахстаном — 6352 тыс.долл. Экспорт Литвы удобрений составил 3 684 тыс.долл., Латвии — 8917 тыс.долл., Эстонии — 2371 тыс.долл.

Основой делового сотрудничества Перу с Россией объективно остается торговля, однако после более четкого определения взаимных интересов представляется возможным применение и иных форм партнерства между частнопредпринимательскими структурами, включая участие в приватизационных сделках и других инвестиционных проектах. Россия располагает реальными возможностями для продвижения в Перу своей продукции, технологий и сервисных услуг, поскольку местная экономика, находящаяся в тяжелых условиях, заинтересована в получении недорогого по сравнению с западным оборудования и сырья.

Наиболее высокие шансы сохранить, а возможно, и расширить позиции на местном рынке имеют такие, в т.ч. традиционные для двусторонней торговли российские товары, как авиационная техника, транспортные средства (самосвалы, легковые автомобили, мотоциклы), медицинские приборы, оборудование для поиска нефти и других ископаемых, включая драгметаллы, также некоторые виды сырья и продукции (ферросплавы, удобрения, стальной и алюминиевый прокат, химическое сырье). Указанные товары могут конкурировать с аналогичной продукцией зарубежных фирм с учетом более выгодных цен при, безусловно, признаваемом здесь достаточном уровне качества и степени надежности.

Российский экспорт в Перу был бы больше, если бы перуанская сторона не проводила жесткую антидемпинговую политику в отношении российских экспортеров металлопродукции. Учитывая ожидаемую стабильность экономической конъюнктуры и ресурсный потенциал Перу, страна может представлять интерес как место приложения капиталов для российских инвесторов. У правительства Перу существует программа приватизации, разработаны планы и предпринимаются меры с целью увеличения притока иностранных инвестиций. Основными объектами приватизации и приложения инвестиционных возможностей являются предприятия горнодобывающего, нефтеперерабатывающего и транспортного секторов экономики. Хорошие перспективы имеет рыболовство, особенно аквакультура. В финансово-инвестиционной сфере успешно действует развитая сеть структур, среди которых можно отметить Финансовую корпорацию развития (Cofide), призванную заниматься вопросами привлечения финансирования и распределения финансовых потоков под определенные гарантии со стороны государства.

На пути дальнейшего развития сотрудничества в сфере экономических отношений существует ряд трудностей, требующих поддержки со стороны госструктур. Концентрация сил и средств, в т.ч. и через общественные предпринимательские организации, нужна также при решении организационно-технических вопросов: создания сервисной базы по обслуживанию большинства видов закупленной техники российского; устранения посредников (из европейских стран и США) при осуществлении торговых операций (что позволит повысить их рентабельность в среднем на 15%);

снижения расходов по фрахту (с учетом отсутствия регулярной судоходной линии между Россией и странами тихоокеанского побережья Латинской Америки); основания совместных предприятий (включая сборочные), создания сбытовой сети и другой необходимой инфраструктуры, использования нетрадиционных коммерческих операций, например, лизинга.

В финансовой области основные направления деятельности лежат в нахождении эффективных источников финансирования экспортно-импортных операций, инвестиционных проектов, а также в выработке приемлемых платежно-расчетных механизмов. Целесообразно, проработать вопрос о привлечении финансирования со стороны испанских банков Banco de Bilbao y Vizcaya-Argentaria (BBVA) и Santander Central Hispano, занимающих лидирующие позиции на перуанском рынке капиталов и проявляющих достаточно определенную склонность к сотрудничеству с РФ, с использованием страхования выдаваемых ими кредитов со стороны испанского экспортно-кредитного агентства Cesce, открывшего в рамках лимита операций на Россию линии на ряд российских коммерческих банков. Cesce может страховать сделки со странами Латинской Америки.

Андская финансовая корпорация, в последнее время достаточно активно прорабатывающая пути создания механизма сотрудничества с Россией, занимается также финансированием торговли. Ресурсы Межамериканского банка развития до нашего вступления в него могут привлекаться через местных партнеров в инвестиционные проекты.

Для продвижения двусторонней торговли могут быть использованы механизмы региональной интеграции Андского сообщества на основе готовящихся к подписанию соглашений о сотрудничестве в экономической и инвестиционной сферах.

## Инвестиции с Россией

Законодательной базой режима иностранных инвестиций в Перу служат следующие нормативно-правовые акты: Законодательный Декрет №757 «О мерах, направленных на рост иностранных инвестиций» от 13 нояб. 1991г., Законодательный Декрет №662 «О режиме юридической стабильности иностранных инвестиций» от 2 сент. 1991г., Законодательный Декрет №674 «О содействии росту частных инвестиций в госсектор» от 27 сент. 1991г., Верховный Декрет №070-92-PCM «О регламенте закона о содействии росту частных инвестиций в госсектор» от 17 июля 1991г. Верховный Декрет №162-92-EF «О регламенте режима гарантий иноинвестиций» от 12 окт. 1992г. Закон №27342 «О регулировании соглашений о юридической стабильности, заключенных на основе Законодательных Декретов №662 и №757» от 6 сент. 2000г., другие нормативно-правовые акты, подзаконные нормативно-правовые акты.

Организация содействия притоку инвестиций («Проинверсион») является основной организацией, действующей в сфере инвестиций. В ее функции входит регулирование и контроль инвестиционных потоков, подготовка проектов нормативно-правовых документов, а также обеспечение благоприятного инвестиционного климата.

Работу с кредитами международных финансовых организаций и кредитами, представленными правительствами других стран, а также финансо-

вой помощью иностранных государств обеспечивает министерство экономики и финансов. В финансово-инвестиционной сфере успешно действует развитая сеть структур, среди которых можно отметить Финансовую корпорацию развития (Кофиде), призванную заниматься вопросами привлечения финансирования и распределения финансовых потоков под определенные гарантии со стороны государства.

Российские инвестиции в экономику Перу оцениваются приблизительно в 35 млн.долл. В 1994г. АО «Юкос» приобрел три земельных лота на границе с Боливией, в районе озера Титикака. Бурение на нефть трех разведочных скважин было безрезультатно. Скважины законсервированы, работ на них не ведется.

Определенный интерес для приложения капитала ряда российских компаний и финансовых групп могли бы представлять следующие нетрадиционные для двусторонней торговли отрасли:

1. Сельскохозяйственные и агропромышленные товары.

Спаржа зеленая свежая или белая замороженная и консервированная. Это один из немногих продуктов, по которым Перу лидирует в мировой торговле. Некоторые фирмы по производству спаржи готовы подписать соглашения о создании совместных предприятий по производству и продаже этой продукции. Перу ежегодно экспортирует спаржу в различных видах на сумму около 160 млн.долл.

Свежее манго. Экспорт Перу в основном ориентирован на США и Европу, однако, темпы роста производства выше, чем расширение рынков сбыта. Качество перуанского манго сортов хаден и кент признается мировыми потребителями.

Свежий виноград. Столовый виноград должен в среднесрочный период превратиться в один из основных продуктов перуанского экспорта. Рост экспорта этой продукции основывается в основном на отличном качестве перуанского винограда, оптимальном процессе его выращивания, что придает ему собственные черты, значительно отличая его от похожих сортов и делая его предпочтительным перед другими основными странами-экспортерами.

Дополнительное конкурентное преимущество для экспорта этого товара – климатические условия позволяющие выращивать несколько урожаев в год, что позволяет перуанским поставкам покрыть неудовлетворенный спрос в странах Северного полушария и выйти на рынки, неохваченные основными странами-производителями.

Перуанская виноградная промышленность нуждается в закреплении своих позиций на внешнем рынке, для чего требуется достигнуть объема, качества и однородности поставок. В этом направлении необходимо улучшить сеть торгующих компаний и производства, для чего требуются инвестиции или совместные предприятия, которые позволят укрепить перуанские позиции на международном рынке.

Свежие и консервированные артишоки. В странах-потребителях свежих артишоков спрос на них больше, чем сезонное предложение, в результате чего оставляется лишь небольшое количество продукции для консервов, что открывает для Перу рынок, равный по объему рынку свежих артишоков или больше его.

Артишоки импортируются из Франции и США, так как в Перу только недавно были открыты собственные. В этой связи требуются инвестиции для укрепления конкурентного экспортного предложения на международном рынке.

Авокадо. Исключительная способность авокадо к агроклиматической адаптации позволяет его выращивать практически на всем перуанском побережье и в горной местности. Помимо этого естественного преимущества, существуют широкие возможности для его потребления, как в свежем виде, так и продуктов его промышленной переработки (масла, косметика, мыло, шампуни, а также их производных).

Мака. Это многолетнее растение выращивается на высоте 3400-4800 м над уровнем моря. Для коренного населения андский мака – жизненно важный продукт. Он имеет высокую пищевую ценность, а также медицинские свойства. Мака богат сахаром, протеинами, крахмалами и минералами, особенно йодом и железом.

Каму-каму. Этот маленький фрукт красного цвета, выраженного кислого вкуса, знаком и потребляется коренным населением амазонского бассейна. Растет на берегу рек, расположенных в департаментах Пукальпа и Икитос. В Перу становится популярным из-за высокого содержания витамина С, которое в 60 раз больше, чем в апельсине, и аскорбиновой кислоты. Это свойство вызвало интерес к данному продукту на международном рынке.

2. Рыболовная отрасль и рыбоводство.

Экспортные предложения Перу в этом секторе заключаются в поставках свежей, охлажденной, мороженой, консервированной, вяленой соленой рыбы, замороженных ракообразных, а также рыбной муки и масла.

Товары, которые имеют наибольшие возможности для поставки на российский рынок: рыба типа мерлуза, ставрида, скумбрия, анчоус и лиса; замороженная форель; моллюски типа мидии, паллабриты и разнообразные ракушки; ракообразные – целые и замороженные креветки, лангусты; замороженные моллюски – кальмар, в т.ч. гигантский и осьминоги.

3. Деревообрабатывающая отрасль.

Эта отрасль обладает большим потенциалом, который можно реализовать в виде разнообразной продукции, такой как высушенная и распиленная древесина, декоративные цельные и фанерованные панели, шпон, древесина для полов, готовые двери, мебель из шлифованной древесины без окончательной обработки.

В Перу существует значительный потенциал для увеличения поставок дерева для промышленного производства. Кроме того, Перу обладает большим количеством сортов древесных пород низкой, средней и высокой твердости. Существует большой потенциал тропических пород, имеющих стабильно высокую цену на мировом рынке. Экспортное перуанское предложение по древесине имеет большой потенциал роста, который может достигнуть 3,5 млн.долл.

4. Ювелирная отрасль.

Перу традиционно является страной, производящей ювелирные изделия, в т.ч. золотые. В 2003г. экспорт продукции золотодобывающей отрасли и ювелирных изделий увеличился на 15-20%. Основными импортерами являются США, Венесуэла,

Испания, Германия и Панама. Сегодня Перу предлагает миру широкую гамму товаров, произведенных с использованием технологии и дизайна, улучшенных на протяжении ряда последних лет.

Для перуанской стороны интересны российские технологии в области выделения благородных металлов из отвалов и остатков, контролю выброса сернистых газов, очистке промышленных вод, загрязненных тяжелыми металлами («Гинцветмет»), технологии по получению цветных металлов без использования цианидов, безотходное получение свинца из руд с малым содержанием металла, восстановление благородных металлов из намывов и отвалов («Гинпроцветмет»), восстановления заброшенных скважин (ВО «Машиноэкспорт») и ряд других технологий.

Со стороны некоторых российских компаний проявляется заинтересованность в инвестициях, в частности НК «Лукойл» – в НПЗ в г.Талара, Уральской медной компании – в добычу меди и других цветных металлов. Российские предприятия, видимо, могли бы принять участие в реализации плана развития аквакультуры на основе имеющихся технологий рыборазведения.

Имеются перспективы привлечения перуанских инвестиций в создание совместных торговых предприятий в России, которые работали бы в т.ч. и на основе поставок из Перу одежды, белья, обуви, фруктов, рыбных консервов, кофе, сахара и других товаров. Качество перуанской продукции соответствует мировому уровню. Именно эти товары после руд цветных металлов составляют основу перуанского экспорта в США и ЕС. В данной сфере работает ряд крупных перуанских финансовых компаний.

## Доступ ростоваров

На дек. 2002г. в Перу действовали антидемпинговые пошлины от 8% до 56% по 17 товарным позициям на импорт различных типов металлопроката из России.

Действующие в Перу антидемпинговые пошлины на российский металлопрокат

ТН ВЭД	Ширина	Антидемп. пошлина	Состояние <sup>1</sup>
7208.25.10		-	Контроль
7208.25.20	a=<1220 мм		
	a>1220 мм		
	a=<1500мм		
	a> 1500 мм.	40,26%	Контроль
7208.26.00	a=<1220 мм		
	a>1220 мм		
	a=<1500мм		
	a> 1500 мм.	56,09%	Контроль
7208.27.00	a=<1220мм		
	a>1220 мм		
	a=<1500мм		
	a> 1500 мм.	52,15%	Контроль
7208.36.00		-	Контроль
7208.37.00	a=<1220 мм		
	a>1220 мм		
	a=<1500мм		
	a> 1500 мм.	40,26%	Контроль
7208.38.00	a=<1220 мм		
	a>1220 мм		
	a=<1500мм		
	a> 1500 мм.	56,09%	Контроль
7208.39.002 <sup>2</sup>	a=<1220мм		
	a>1220 мм		
	a=<1500мм		

	a>1500 мм.	52,15%	Контроль
7208.51.10	a=<2400 мм	40,45%	
	a>2400 мм	-	Контроль
7208.51.20	a=<2400 мм	40,45%	
	a>2400 мм	-	Контроль
7208.52.00	a=<2400 мм		
	a>2400 мм	40,45%	Контроль
7208.53.00	a=<2400 мм		
	a>2400 мм	40,45%	Контроль
7208.54.00	a=<2400 мм	40,45%	Контроль
	a>2400 мм		Контроль
7208.90.003		-	-
7209.16.00		-	-
7209.17.00	a=<1220 мм	8%	Контроль
7209.18.10		-	-
7209.18.204		-	-
7209.26.00	a=<1220 мм	8%	
7209.27.00	a=<1220 мм	8%	
	a>1220мм	-	Контроль
7209.28.00	a=:<1220 мм	8%	
7209.90.005	a==<1220 мм	8%	
Антидемпинговые пошлины согласно Резолюции 0284-2001/TDS-IN-DECOPI			

<sup>1</sup> Под данным пунктом понимается отслеживание Национальным институтом по защите конкуренции и охране интеллектуальной собственности совместно с таможенными органами Перу поставок из России данного товара и анализ влияния данных поставок на внутренний рынок на предмет применения новых пошлин. <sup>2</sup> 7208.25.10, 7208.25.20, 7208.26.00, 7208.27.00, 7208.36.00, 7208.37.00, 7208.38.00, 7208.39.00 - горячекатаный прокат в рулонах. <sup>3</sup> 7208.51.10, 7208.51.20, 7208.52.00, 7208.53.00, 7208.54.00, 7208.90.00 – горячекатаный листовой прокат. <sup>4</sup> 7209.16.00, 7209.17.00, 7209.18.10, 7209.18.20-холоднокатаный прокат в рулонах. <sup>5</sup> 7209.26.00, 7209.27.00, 7209.28.00, 7209.90.00 – холоднокатаный листовой прокат.

В 2003г. по иску компании «СидерПеру» были введены дополнительные антидемпинговые пошлины на импорт из России гальванизированных рулонов и листов в размере 6,74% (Резолюция №063-2003/CDS-INDECOPI). Национальный институт защиты конкуренции и охраны интеллектуальной собственности ввел дополнительные антидемпинговые пошлины в 8% на пять позиций товарной номенклатуры холоднокатаного металлопроката и на две позиции товарной номенклатуры на горячекатаный металлопрокат российского производства от 40,26% до 56,06%.

В 2003г. компанией «СидерПеру» предпринимались попытки расширить действие антидемпинговых пошлин на холоднокатаный металлопрокат российского производства в рулонах диаметром более 1500 мм. (действует антидемпинговая пошлина на холоднокатаный металлопрокат в рулонах диаметром от 1220 мм. до 1500 мм.). Данный иск был отклонен на основе того, что поставки данной номенклатуры товаров не являются существенными и не наносят ущерба национальному производству.

В 2001-03гг. российский экспорт металлопроката сократился с 20,5 млн.долл. до 6,4 млн.долл. Импортные закупки черных металлов и изделий из них перуанскими компаниями и фирмами в соответствующий период увеличились с 337,9 млн.долл. до 433,7 млн.долл.

Приблизительный ущерб от введенных антидемпинговых пошлин оценивается в 15-17 млн.долл. в год. Введенные в 2003г. антидемпинговые пошлины на холоднокатаный и гальванизированный металлопрокат могут привести к практически полному вытеснению российских производителей металла с рынка Перу.

Перуанская сторона применяет антидемпинговые пошлины на импорт определенного вида продукции в целом из России, а не на продукцию конкретного российского завода, что противоречит нормам и требованиям ВТО. Такой подход ухудшает условия доступа на рынок Перу для российских экспортеров по сравнению с производителями из других государств. В свете недавнего признания США и странами ЕС рыночного характера российской экономики применение антидемпинговых пошлин против поставок российского металлопроката в Перу на дискриминационной основе должно быть оспорено.

Российские заводы не участвуют в антидемпинговых расследованиях. Неоднократно направляемые вопросники Национального института защиты конкуренции и охраны интеллектуальной собственности Перу, на основании которых делается заключение о стоимости производимой в России продукции, остались без ответа. Такое отношение российских производителей металлопроката к вопросу проводимых против выпускаемой ими продукции антидемпинговых расследований во многом является причиной негативного отношения властей Перу к российским заводам.

Согласно законодательству Перу в области антидемпинговых расследований, рассылку вопросников уполномочен осуществлять Национальный институт защиты конкуренции и охраны интеллектуальной собственности. Поэтому вышеуказанные документы получаются российскими заводами-производителями на языке-оригинала (испанском языке). Возможные ссылки заводов на неучастие в проводимых антидемпинговых расследованиях в связи с отсутствием возможности перевести документацию представляются несостоятельными. Представляет интерес опыт работы иностранных предприятий при проведении антидемпинговых расследований против выпускаемой ими продукции. Большинство данных предприятий пользуется услугами перуанских юридических компаний, специализирующихся на антидемпинговых расследованиях. Перуанские юридические компании не гарантируют закрытие антидемпингового расследования, но зачастую благодаря их работе антидемпинговые пошлины вводятся не на все заявленные позиции товарной номенклатуры и в меньшем объеме.

## Статистика

### Производство золота в Перу в 2002-03гг.

Компания	Подразделение	основн. продукт	полу-фабрикат	всего в 2002г.	основн. продукт	полу-фабрикат	всего в 2002г.	изм. в % 2002/03
<b>1. Гравиметрические и флотационные методы</b>								
<b>Гравиметрия</b>		155370891	1642378	157013269	169511315	204004317	1551357	9,26
Средние предприятия		2706278	243	2706520	2869469	0	2869469	6,02
Compania de minas buenaventura	Orcopampa	2698163	0	2698163	2834473	0	2834473	5,05
Inversiones mineras del sur		1515032	0	1515032	1576445	0	1576445	4,05
		700323	0	700323	1012057	0	1012057	44,51
	Antapite	573491	0	573491	769266	0	769266	34,14
	Caraveli	126133	0	126833	242 791	0	242 791	91,43
Minera paula 49	Chaquella	104632	0	104632	187749	0	117749	79,44
Compania minera erlka*	San juan de arequipa	104450	0	104450	58222	0	58222	-44,26
Minera shila	acumulacion ancoyo	273726	0	273726	0	0	0	-
Малые предприятия		8115	243	8358	34997	0	34997	318,73
Corporacion minera ananya	Ana maria oe puno	2888	0	2888	33364	0	33364	1055,32
Compania minera de sanoia	Antonietta	914	0	314	1632	0	1632	-
Minera yanaouihua	Alpacay	4313	243	4556	0	0	0	-
<b>Методы флотации</b>		7695675	1487462	9183136	7429816	1778900	9208716	0,28
Большие предприятия		0	18424	18424	0	127189	127189	-
-ВНР Biluton tintaaya	Tintaaya	0	18424	18424	0	127189	127189	590,34
Средние предприятия		7678140	1467912	9146052	7417328	1650203	9067530	-0,86
Compania oe minas buenaventura		4270211	33751	4303962	4065206	12926	4078131	-5,25
	Orcopampa	4270211	0	4270211	4065206	0	4065206	-4,80
	Julcani	0	28928	28928	0	12926	12926	-55,32
	Uchucchacua	0	4823	4823	0	0	0	-
Compania minera poderosa		2512661	0	2512661	84 655	0	2841655	13,09
	La poderosa oe trujillo	1686676	0	1686676	2501139	0	2501139	48,29
	Libertad	825 985	0	825985	34 516	0	340516	-58,77
Inversiones mineras del sur	Caraveli	0	173764	173764	0	323 052	323 052	85,91
Compania minera atacocha	Atacocha	0	304 938	304938	0	275618	275618	-9,62
Compania minera arcata		0	422 579	422579	0	270 568	270568	-35,97
	Arcata	0	422579	422579	0	222056	222056	-47,45
	San cristobal	0	0	0	0	48511	48511	-
Compania minera condestable		0	229 862	229862	0	259 372	259372	12,84
	Condestable	0	200995	200995	0	183145	183145	-8,88
	Paul	0	28867	28867	0	76227	76227	164,06
Cedimin	Acumulacion ancoyo	0	0	0	253732	0	253732	-
Minas arirahua	Barreno	306249	0	306249	0	226853	226853	-25,93
Castrovirreyna compania minera	San genaro	0	192913	192113	0	186294	186294	-3,43
Compania minera ares	Selene	350714	0	350714	1343001	0	134300	-61,71
Minera paula 49	Chaquella	90051	0	90051	122435	0	122435	35,96
Pan american silver	Quiruvilca	0	62715	62715	0	69690	69690	11,12

Compania minera huaron.....	Muaron .....	0 .....	0 .....	0 .....	0 .....	17433 .....	17433 .....	-
Cooperativa minera minas canaria..	Catalina huanca .....	0 .....	4141 .....	4141 .....	0 .....	8397 .....	8397 .....	102,80
Minera shila .....	acumulacion Ancoyo .....	148255 .....	0 .....	148255 .....	0 .....	0 .....	0 .....	-
Concentradora de min. fortuna .....	Conctamboraque .....	0 .....	17190 .....	17190 .....	0 .....	0 .....	0 .....	-
Wiese sudameris leasing.....	Mina coricancha .....	0 .....	6262 .....	6262 .....	0 .....	0 .....	0 .....	-
Compania minera de caylloma .....	San cristobal .....	0 .....	19798 .....	19798 .....	-	-	-	-
Малые предприятия.....		17835 .....	1125 .....	18680 .....	12488 .....	1508 .....	13997 .....	-24,99
Minera yanaquihua .....	Alpacay .....	17535 .....	0 .....	17535 .....	12488 .....	1506 .....	13997 .....	-20,18
Compania minera aurifera aurex .....	Pltabenef.anoes .....	0 .....	755 .....	755 .....	0 .....	0 .....	0 .....	-
Sociedad minera las cumbres.....	Alfredo .....	0 .....	209 .....	209 .....	0 .....	0 .....	0 .....	-
Compania minera caudalosa.....	Huasmocolpa uno .....	0 .....	161 .....	161 .....	0 .....	0 .....	0 .....	-
<b>Выщелачивание .....</b>		119767608 .....	28216 .....	119795824 .....	138388309 .....	107051 .....	138399014 .....	15,53
Крупные предприятия .....		100857036 .....	0 .....	100857 036 .....	117337543 .....	0 .....	117337543 .....	16,34
Minerayanacocha .....		72470966 .....	0 .....	72470966 .....	88583401 .....	0 .....	88583401 .....	22,23
	Chaupiloma sur .....	48997695 .....	0 .....	41997695 .....	52770466 .....	0 .....	52770466 .....	7,70
	Chaupiloma oeste .....	23473271 .....	0 .....	23473271 .....	35812935 .....	0 .....	35812935 .....	52,57
Minera barrick misquichilca .....	PierIna .....	27938003 .....	0 .....	27938003 .....	28358118 .....	0 .....	28358118 .....	1,50
Compania minera sipan .....	Sipan .....	448068 .....	0 .....	448068 .....	396024 .....	0 .....	396024 .....	-11,61
Средние предприятия .....		18836273 .....	0 .....	18836273 .....	21024438 .....	0 .....	21024438 .....	11,62
Compania minera ares .....	Ares .....	5674103 .....	0 .....	5674103 .....	5762992 .....	0 .....	5762992 .....	1,57
Minera aurifera retamas* .....	Retamas .....	4990713 .....	0 .....	4990713 .....	5180673 .....	0 .....	5180673 .....	3,81
Compania minera aurifera santa rosa.....	Santa rosa-comarsa.....	3706 346 .....	0 .....	3706 346 .....	3682133 .....	0 .....	3682133 .....	-0,65
Inversiones mineras del sur.....	Antapite.....	1166227 .....	0 .....	1166227 .....	1707022 .....	0 .....	1707022 .....	46,37
Chancadora centauro .....	Ouicay .....	0 .....	0 .....	0 .....	1317222 .....	0 .....	1317222 .....	-
Compania minera Caraveu .....		972429 .....	0 .....	972429 .....	1101519 .....	0 .....	1101519 .....	13,27
	La capitana .....	972429 .....	0 .....	972429 .....	995850 .....	0 .....	995850 .....	2,41
	Tambojasa .....	0 .....	0 .....	0 .....	47593 .....	0 .....	47593 .....	-
	San andres .....	0 .....	0 .....	0 .....	45096 .....	0 .....	45096 .....	-
	La capitana N* 11 .....	0 .....	0 .....	0 .....	8219 .....	0 .....	8219 .....	-
	La capitana № 12 .....	0 .....	0 .....	0 .....	2468 .....	0 .....	2468 .....	-
	El chinito N" 2 .....	0 .....	0 .....	0 .....	2293 .....	0 .....	2293 .....	-
Minera laytaruma .....	laytaruma .....	743107 .....	0 .....	743 107 .....	756334 .....	0 .....	756334 .....	1,78
Minas arirama .....	Barreno .....	606449 .....	0 .....	606449 .....	506167 .....	0 .....	506167 .....	-16,54
Minera aurifera calpa .....	Unidao aurifera calpa .....	316647 .....	0 .....	316647 .....	365624 .....	0 .....	365 624 .....	15,47
Ceoimin .....	Acumulacion ancoyo .....	0 .....	0 .....	0 .....	285792 .....	0 .....	285792 .....	-
Consortio minero horizonte.....	Parcoy de trujillo .....	64011 .....	0 .....	64011 .....	207299 .....	0 .....	207299 .....	223,85
Compania minera erlka (o) .....	San juan de arequipa .....	184249 .....	0 .....	184249 .....	151661 .....	0 .....	151661 .....	-17,69
Minera shila .....	Acumulacion Ancoyo .....	217510 .....	0 .....	217510 .....	0 .....	0 .....	0 .....	-
Concentradora de minerales fortuna .....	Conctamboraque .....	145715 .....	0 .....	145715 .....	0 .....	0 .....	0 .....	-
Wiese sudameris leasing.....	Mina coricancha .....	48765 .....	0 .....	48765 .....	0 .....	0 .....	0 .....	-
Малые предприятия .....		74299 .....	28216 .....	102515 .....	26328 .....	10705 .....	37033 .....	-63,88
Mtnera yanaquimua .....	Alpacay .....	62978 .....	0 .....	62978 .....	26328 .....	0 .....	26328 .....	-58,20
Compania mtnera aurifera aurex.....	Pltabenef andes .....	0 .....	26216 .....	28216 .....	0 .....	10705 .....	10705 .....	-62,06
Impul peru .....	Ooble 0 .....	11321 .....	0 .....	11321 .....	0 .....	0 .....	0 .....	-
<b>Осаждение.....</b>		6481244 .....	126457 .....	6607702 .....	7974580 .....	250437 .....	8225017 .....	24,48
Средние предприятия .....		6291788 .....	126457 .....	6418245 .....	7821170 .....	250437 .....	8071607 .....	25,76
Consortio minero horizonte.....	Parcoy de trujillo .....	4675269 .....	0 .....	4675269 .....	4573610 .....	0 .....	4573610 .....	-2,17
Aruntani .....		1600444 .....	0 .....	1600444 .....	3201761 .....	0 .....	3201761 .....	100,05
	Mariella .....	1600444 .....	0 .....	1600444 .....	1559826 .....	0 .....	1559826 .....	-2,54
	Santa rosa .....	0 .....	0 .....	0 .....	1641935 .....	0 .....	1641935 .....	-
Compania aurifera real aventura.....	Culebrillas .....	0 .....	126457 .....	126457 .....	0 .....	250437 .....	250437 .....	98,04
Compania minera san nicolas .....	Colorada .....	18074 .....	0 .....	16074 .....	45799 .....	0 .....	45799 .....	184,92
Малые предприятия.....		189457 .....	0 .....	189457 .....	153410 .....	0 .....	153410 .....	-19,03
Compania minera nueva california	Nueva california .....	188158 .....	0 .....	188158 .....	153410 .....	0 .....	153410 .....	-18,47
Compania minera aurifera aurex.....	Plta benef andes .....	1299 .....	0 .....	1299 .....	0 .....	0 .....	0 .....	-
<b>Другие методы .....</b>		18720087 .....	0 .....	18720087 .....	12849141 .....	0 .....	12849141 .....	-
Народные промыслы***.....		18720087 .....	0 .....	18720087 .....	12849141 .....	0 .....	12849141 .....	-
Madre de dios.....	Mdo .....	12507304 .....	0 .....	12507304 .....	12849141 .....	0 .....	12849141 .....	-
Costa norte.....	U8ertad pataz .....	636363 .....	0 .....	636363 .....	nd .....	0 .....	nd .....	-
Puno .....	Puno .....	2914084 .....	0 .....	29140M .....	nd .....	0 .....	nd .....	-
Sur medio.....	Ica nazca arequipa .....	2662336 .....	0 .....	2662336 .....	nd .....	0 .....	nd .....	-
<b>3. Аффинаж .....</b>		3029956 .....	0 .....	3089956 .....	2679934 .....	0 .....	2679934 .....	-13,27
Крупные предприятия .....		3089956 .....	0 .....	3089956 .....	2679934 .....	0 .....	2679934 .....	-13,27
Doe run peru .....	C m la oroya refinacion 1 Y2779045 .....	0 .....	0 .....	2779045 .....	2418947 .....	0 .....	2418947 .....	12,96
Southern peru copper corporation .....	Refdec08re 110 .....	310911 .....	0 .....	310911 .....	260987 .....	0 .....	260987 .....	-16,06

Цифры даны за янв. нояб. 2003г. \* с учетом объемов полученных при флотации; \*\* с учетом объемов полученных при аффинаже третьими лицами; \*\*\* ожидаемые значения. Главное управление шахт министерства энергетики и шахт Перу; Статматериалы гто горнодобыче

## Товарная структура экспорта (импорта) России с Перу

ТН ВЭД	Экспорт					Импорт				
	2002г.		2003г.		2003г.	2002г.		2003г.		2003г.
	тыс. долл.	% к ит.	тыс. долл.	% к ит.	в % к 2002г.	тыс. долл.	% к ит.	тыс. долл.	% к ит.	в % к 2002г.
<b>Всего</b> .....	36162	100	52932	100	146	18375,2	100	16746	100	91
1-24 Продтовары и с/х сырье (кроме текстильного) .....	158		15241	29	9646	14661,2	79	10146	61	69
25-27 Минеральные продукты .....	-		10675	20	-	3577	19	5728	34	160
28-40 Продукция химической промышленности, каучук .....	15546	43	19089	36	122	134	1	82,5	-	61
41-43 Кожевенное сырье, пушнина и изделия из них .....	12		24		200	-	-	2		-
44-49 Древесина и целлюлозно-бумажные изделия .....	2378,5	6	266		11	-	-	23		-
50-67 Текстиль, текстильные изделия и обувь .....	56,5		41		73	3		394	2	
71 Драгоценные камни и металлы, изделия из них .....	-		2		-	-	-	282	2	
72-83 Металлы и изделия из них .....	15684	43	6742	13	42	-	-	-	-	
84-90 Машины, оборудование, транспорт .....	2143	6	609	1	28	-	-	74		
68-70 (91-97) Другие товары .....	184		216		117	-	-	13,5		
Предоставленные услуги .....	-		50		-	-	-	-	-	

Источник: таможенная статистика Перу

## Экспорт России в Перу по товарным группам, в тыс.долл.

ТН ВЭД	2002г.		2003г.		% к итогу 2003, %	
	2002г.	2003г.	2002г.	2003г.	к 2002г.	
<b>Экспорт всего</b> .....	36162	52932	100	100	146	
31* Рыба и ракообразные .....	-	22	-	-	-	
10 Хлебные злаки .....	-	15081	-	28	-	
22 Алкогольные и безалкогольные напитки и уксус .....	158	137	-	-	86	
23 Остатки и отходы пищевой промышленности; готовые корма для животных .....	-	1	-	-	-	
27 Топливо минеральное, нефть, прод. перегонки; битуминозные вещ.; воски минеральные .....	-	10675	-	20	-	
28 Продукты неорганической химии .....	12	4	-	-	80	
29 Органические химические соединения .....	160	301	-	-	33	
30 Фармацевтические продукты .....	100	56	-	-	56	
31 Удобрения .....	15069	18441	42	35	122	
32 Экстракты дубильные или красильные .....	40	25	-	-	62	
34 Мыло, поверхностно-активные органические вещества .....	153	165	-	-	107	
35 Белковые вещества; модифицированные крахмалы; клеи; ферменты .....	-	14	-	-	-	
39 Полимерные материалы, пластмассы и изделия из них .....	2	21	-	-	1050	
40 Каучук, резина и изделия из них .....	10	38	-	-	380	
42 Изделия из кожи .....	12	24	-	-	200	
48 Бумага и картон; изделия из бумажной массы, бумаги и картона .....	2378	265	6	-	11	
49 Печатные книги, газеты, репродукции и другие изделия полиграфической промышленности .....	0,5	-	-	-	200	
54 Химические нити .....	-	41	-	-	-	
70 Стекло и изделия из него .....	2	1	-	-	50	
71 Бижутерия .....	-	2	-	-	-	
72 Черные металлы .....	13120	5038	36	10	38	
73 Изделия из черных металлов .....	2515	1 373	7	3	55	
74 Медь и изделия из нее .....	-	1	-	-	-	
75 Никель и изделия из него .....	25	137	-	-	548	
76 Алюминий и изделия из него .....	5	2	-	-	40	
82 Инструменты, ножевые изделия, ложки и вилки из недрагоценных металлов .....	19	191	-	-	1005	
84 Оборудование и механические устройства; их части .....	194	266	-	-	137	
85 Электрические машины и оборудование, их части .....	8	79	-	-	987	
87 Средства наземного транспорта, их части и оборудование .....	24	20	-	-	83	
88 Летательные аппараты, их части .....	1868	71	5	-	4	
90 Инструм. и аппар. оптич., фото., кинематографические, измерительные, контрольные .....	49	173	-	-	353	
93 Оружие и боеприпасы; их части и принадлежности .....	182	216	-	-	118	
Предоставленные услуги .....	-	50	-	-	-	

\* Новые товары в российском экспорте

Источник: таможенная статистика Перу

## Импорт России из Перу по товарным группам, в тыс.долл.

ТН ВЭД	2002г.		2003г.		% к итогу 2003, %	
	2002г.	2003г.	2002г.	2003г.	к 2002г.	
<b>Импорт всего</b> .....	18375,2	16746	100	100	91	
3 Рыба и ракообразные, моллюски и другие водные беспозвоночные .....	323,2	1020	2	6	315	
8* Съедобные плоды (мандарины) .....	-	33	-	-	-	
9 Кофе, чай, пряности .....	106	60	-	-	56	
10 Хлебные злаки .....	-	116	-	-	-	
12 Прочие семена и плоды .....	-	7	-	-	-	
16 Готовые продукты из рыбы или ракообразных .....	-	70	-	-	-	

17	Сахар	.....	6567	.....	39	.....	-
18	Какао	.....	38	.....	-	.....	-
21	Разные пищевые продукты	.....	40	10	.....	-	25
22	Уксус	.....	-	2	.....	-	-
23	Отходы и остатки пищевого производства; готовые корма для животных (рыбная мука)	.....	14192	2223	.....	77	13
26	Руды, шлак и зола	.....	3557	5728	.....	19	34
27	Топливо минеральное, нефть и прод. перегонки; битуминозные вещ.; воски минер.	.....	20	.....	-	.....	-
28	Продукты неорганической химии	.....	11	8,5	.....	-	-
32	Красители, пигменты, проч. крас. вещ.; краски и лаки; шпатлевки и прочие мастики	.....	123	74	.....	1	60
42	Изделия из кожи	.....	-	2	.....	-	-
49	Печатные книги	.....	-	23	.....	-	-
51	Шерсть овечья	.....	-	303	.....	-	2
53	Растительные текстильные волокна	.....	-	11	.....	-	-
55	Химические волокна	.....	-	16	.....	-	-
61	Одежда и принадлежности одежды трикотажные, машинного или ручного вязания	.....	3	51	.....	-	-
63	Прочие готовые текстильные изделия	.....	-	14	.....	-	-
71	Драгоценные металлы, изделия из серебра и золота	.....	-	282	.....	-	2
84	Оборудование и механические устройства	.....	-	57	.....	-	-
90	Геодезические аппараты, их части	.....	-	17	.....	-	-
94	Мебель	.....	-	13,5	.....	-	-

Источник: таможенная статистика Перу

### Торговля Перу с Украиной основными товарами, в тыс.долл.

ТН ВЭД	Ед.изм.	2002г.		2003г.		Стоим., % к ит.		% 2003/02		
		Кол.	Стоим.	Кол.	Стоим.	2002г.	2003г.	Кол.	Стоим.	
<b>Экспорт, всего:</b> .....										
0303*	Рыба мороженая	.....	394	.....	1582	.....	100	.....	100	401
1605	Готовые продукты из рыбы	.....	-	31	30	.....	-	2	.....	-
2106	Разные пищевые продукты	.....	110	8	300	.....	11	2	.....	272
2301	Рыбная мука	.....	-	-	2500	.....	-	90	.....	-
5109	Шерсть овечья	.....	15	37	-	-	-	9	.....	-
5112	Ткань шерстяная	.....	-	-	4	74	.....	-	5	-
6106	Одежда трикотажная	.....	-	-	3	7	.....	-	-	-
6110	Свитеры, пуловеры, джемперы, жилеты	.....	607	27	-	-	-	8	.....	-
8483	Механические устройства, их части	.....	5	322	-	-	-	81	.....	-
<b>Другие товары:</b> .....										
<b>Импорт, всего</b> .....										
1001	Хлебные злаки	.....	18	2208	153	18022	.....	13	52	850
2208	Алкогольные напитки	.....	-	-	780	2,5	.....	-	-	-
2301	Готовые корма для животных	.....	-	-	36	23	.....	-	-	-
2823	Оксиды титана	.....	10	27	-	-	.....	-	-	-
3102	Удобрения	.....	110	12000	100	12307	.....	69	36	90
3501	Казеин, казеинаты, производные; клеи казеиновые	.....	8	40	5	21	.....	-	62	53
3917	Полимерные материалы, пластмассы	.....	200	6	700	13	.....	-	350	216
4011	Шины (покрышки) пневматические резиновые	.....	7	4	2	1	.....	-	28	25
4203	Изделия из кожи	.....	-	-	112	5	.....	-	-	-
5601	Веревки и канаты	.....	-	-	594	5	.....	-	-	-
6116	Одежда и принадлеж. трикотажные, маш., ручного вязания	.....	100	2	-	-	.....	-	-	-
6201	Одежды текстильные	.....	-	-	127	8	.....	-	-	-
6804	Изделия из цемента, асбеста, слюды	.....	-	-	-	-	.....	-	-	-
7202	Черные металлы	.....	13	3042	6	1484	.....	17	4	46
7304	Изделия из черных металлов	.....	-	-	1,5	706	.....	-	2	-
8502	Электрические машины и оборудование	.....	-	-	421	1951	.....	-	6	-
8541	Диоды	.....	-	-	50	3,5	.....	-	-	-
9506	Теннисные мячи	.....	-	-	105	2	.....	-	-	-
<b>Другие товары</b> .....										

Источник: таможенная статистика Перу

\* Новые продукты в товарообороте с Перу.

### Торговля Перу с Литвой основными товарами, в тыс.долл.

ТН ВЭД	Ед.изм.	2002г.		2003г.		Стоим., % к ит.		% 2003/02		
		Кол.	Стоим.	Кол.	Стоим.	2002г.	2003г.	Кол.	Стоим.	
<b>Экспорт, всего</b> .....										
0304*	Рыба мороженая	.....	16027	.....	8147	.....	100	.....	100	50
0304	Филе рыбное, проч. мясо рыб, свежее, охлажд., морож.	.....	1	749	-	-	.....	5	.....	-
2301	Рыбная мука	.....	33	15212	13	7983	.....	94	97	39
3203	Экстракты дубильные и красильные	.....	33	66	30	84	.....	1	-	90
<b>Импорт, всего</b> .....										
2916	Органические химические соединения	.....	0,5	3	-	-	.....	5	.....	-



3102	Удобрения .....	ТЫС. Т	-	-	26	3684	-	97	-	-
3705	Фото товары .....	КГ	-	-	70	6	-	-	-	-
3905	Пластмассы .....	КГ	300	4	182	4	-	60	100	-
7317	Изделия из черных металлов .....	КГ	-	-	128	5	-	-	-	-
8207	Ножевые изделия .....	КГ	-	-	100	5	-	-	-	-
8423	Оборудование для взвешивания товаров .....	КГ	260	5	1500	16	6	-	576	320
8467	Перфораторы .....	Т	-	-	1	68	-	2	-	-
9028	Счетчики подачи или производства газа, жидкости или электроэнергии, включая калибрующие .....	Т	6	72	0,1	2	84	-	-	-

Источник: таможенная статистика Перу

\* Новые продукты в товарообороте с Перу.

#### Торговля Перу с Республикой Беларусь основными товарами, в тыс.долл.

ТН ВЭД	2002г.		2003г.		Стоим., % к ит.		% 2003/02	
	Ед.изм.	Кол. Стоим.	Кол. Стоим.	Кол. Стоим.	2002г.	2003г.	Кол. Стоим.	Кол. Стоим.
<b>Экспорт, всего</b> .....		0		0	100	100	-	-
<b>Импорт, всего</b> .....		0		25	100	100	-	-
0402* Молочная продукция .....	Т	-	10	16	-	64	-	-
7009 Зеркала .....	КГ	-	100	2	-	8	-	-
8434 Механические устройства .....	КГ	-	50	2	-	8	-	-
8708 Запасные части к автомобилям .....	КГ	-	100	3	-	12	-	-
9011 Микроскопы .....	КГ	-	20	2	-	8	-	-

Источник: таможенная статистика Перу

\* Новые продукты в товарообороте с Перу.

#### Торговля Перу с Казахстаном основными товарами, в тыс.долл.

ТН ВЭД	2002г.		2003г.		Стоим., % к ит.		% 2003/02	
	Ед.изм.	Кол. Стоим.	Кол. Стоим.	Кол. Стоим.	2002г.	2003г.	Кол. Стоим.	Кол. Стоим.
<b>Экспорт, всего</b> .....		0		6	-	100	-	-
3011 Фармацевтическая продукция .....	КГ	-	300	6	-	100	-	-
<b>Импорт, всего</b> .....		6352		0	100	-	-	-
72 Черные металлы .....	ТЫС. Т	30	6352	-	-	100	-	-

Источник: таможенная статистика Перу

\* Новые продукты в товарообороте с Перу.

#### Торговля Перу с Латвией основными товарами за 2003г., в тыс.долл.

ТН ВЭД	2002г.		2003г.		Стоим., % к ит.		% 2003/02	
	Ед.изм.	Кол. Стоим.	Кол. Стоим.	Кол. Стоим.	2002г.	2003г.	Кол. Стоим.	Кол. Стоим.
<b>Экспорт, всего</b> .....		11		4548	100	100	41345	-
0307* Рыба мороженая .....	Т	-	30	11	-	-	-	-
1302 Соки .....	Т	-	12	45	-	-	-	-
2301 Корма для животных .....	ТЫС. Т	-	7,7	4492	-	98	-	-
5107 Шерсть овечья .....		11		100	-	-	-	-
<b>Импорт, всего</b> .....		16363		23297	100	100	142	-
2710 Нефть и продукты ее перегонки .....	ТЫС. Т	-	4,4	944	-	4	-	-
3102 Удобрения .....	ТЫС. Т	96	10800	75	8917	66	38	78
4421 Древесина и изделия из нее .....	Т	413	1174	428	1102	7	5	103
5402 Химические нити .....	Т	485	1488	202	536	9	2	41
7214 Черные металлы .....	ТЫС. Т	12	2901	55	11792	18	50	458
8479 Механические устройства .....	КГ	-	70	2	-	-	-	-
8539 Аппаратура для звукозаписи .....	КГ	-	300	3	-	-	-	-
9405 Матрацы .....	КГ	-	130	1	-	-	-	-

Источник: таможенная статистика Перу

\* Новые продукты в товарообороте с Перу.

#### Торговля Перу с Эстонией основными товарами за 2003г., в тыс.долл.

ТН ВЭД	2002г.		2003г.		Стоим., % к ит.		% 2003/02	
	Ед.изм.	Кол. Стоим.	Кол. Стоим.	Кол. Стоим.	2002г.	2003г.	Кол. Стоим.	Кол. Стоим.
<b>Экспорт, всего</b> .....		306		0	100	100	-	-
0304 Рыба мороженая .....	ТЫС. Т	0,2	140	-	-	45	-	-
1804 Какао и продукты из него .....	Т	15	158	-	-	51	-	-
5104 Шерсть овечья .....		8		4	-	-	-	-
<b>Импорт, всего</b> .....		0		2372	0	100	-	-
3102* Удобрения .....	ТЫС. Т	-	21	2371	-	99	-	-
8529 Электрическое оборудование .....	КГ	-	10	2	-	-	-	-

Источник: таможенная статистика Перу

\* Новые продукты в товарообороте с Перу.

## Представительства

**www.peru.polpred.ru** Права для иностранцев. Успехи росбизнеса  
**www.perugobierno.gob.pe** Правительство; **www.servilex.com.pe** Торги;  
**www.camaralima.org.pe** ТПП г.Лима; **www.comexperu.org.pe** Общество  
 внешней торговли; **www.sni.org.pe** Нац. общество промышленности;  
**www.proinversion.gob.pe** Организ. содействия притоку инвестиций

## РОСУЧРЕЖДЕНИЯ

### ПОСОЛЬСТВО РФ В ЛИМЕ

КУЗНЕЦОВ Анатолий Петрович, НОВИКОВ Павел Борисович • Av. Salaverry 3424, San Isidro, Lima, Republics del Peru, (511) 264-0036, -0038, -1170, ф.-0130, embrusa@amauta.rep.net.pe, **www.embajada-rusa.org**

### АТС В ЛИМЕ

КРЮЧКОВ Станислав Олегович • Consejería Comercial de la Embajada de RF en Peru, Av. Santo Toribio 390, Luma 27, Peru, (511) 441-9307, 440-1449, ф.-4485, **torg@terra.com.pe**

## ПРЕДСТАВИТЕЛЬСТВО В РФ

### ПОСОЛЬСТВО (28.07)

119002 М., Смоленский б-р 22/14, оф. 15, **(095) 248-7738**, -6794, -2302, ф. 230-2000, **leprumoscu@mtu-net.ru**, телекс 413400 LEPRU RU • ТОРГ. ОТД. 246-6836 • ВОЕН. АТТАШАТ оф. 12, 248-0749 • Пабло Уго ПОРТУГАЛЬ РОДРИГЕС (Pablo Hugo PORTUGAL RODRIGUEZ, посол), Егоров Рамирес ИНОХОЗА (Egorov Ramirez HINOJOSA, II сек., консул, 248-2766), Хосе Гильермо Бернос РОБЛЕС (Jose Guillermo Bernos ROBLES, министр, советник, 246-6836), Артуро Паредес Гомес-САНЧЕС (Arturo Paredes GOMES-SANCHEZ, военный атташе, 234-0847), Карлос Антонио Уилсон МЕРКАДО (Carlos Wilson MERKADO, атташе ВВС, 971-1714)

## ИНОФИРМЫ В РОССИИ

### СИНТЕСИС

**Газета** • М., Волоколамский пр. 4, оф. 11, **(095) 194-2700**, Серхио Абель Шахрис

## WWW.PERU.POLPRED.RU

ПЕРУ 2004г. (36 стр/ 167 кб) **Политика** • **Экономика** • **Финансы** • **Центробанк** • **Банки** • **Инвестиции** Соглашения о юридической стабильности | Частные инвестиции в госсектор | Иноинвестиции в экономику Перу в 2002г. | **Интернет** Сайты по внешней торговле | Электронная торговля | **Торговля** • **Горнодобыча** • **Металлургия** Черная металлургия | Цветная металлургия | **Нефтегазпром** Нефтедобыча и нефтепереработка | Добыча природного газа в 2002г. | **Электроэнергетика** • **Агропром** • **Рыболо-**

**переработка** • **Легпром** • **Деревообработка** • **Строительство** • **Внешэкономсвязи** • **Антидемпинг** • **Таможня** • **Глобализация** Всемирная торговая организация | Евросоюз | Андское сообщество | Межамериканская зона свободной торговли | Форум АТЭС | **Связи с Францией** • **Связи с Россией** • **Рыботорговля с РФ** • **Росавиазспорт** • **Инвестиции с РФ** • **Антидемпинг на сталь РФ** • **Торговля с Россией** • **Представительства** • **Статистика**

ПЕРУ 2003г. (28 стр/ 170 кб) **Общие сведения** • **Экономика** • **Финансы** • **Банки** • **Инвестиции** • **Горнодобыча** • **Нефтегазпром** • **Легпром** • **Деревообработка** • **Рыба** • **Агропром** • **Строительство** • **Энергетика** • **Транспорт** • **Связь** • **Демография** • **Туризм** • **Экспорт** • **Связи с Китаем** • **Связи с Россией** • **Представительства** • **Статистика**

ПЕРУ 2002г. (68 стр/ 400 кб) **Политика** Итоги 2000г. | Выборы-99 | **Армия** • **Макроэкономика** События 1999г. | Итоги 2000г. | Трудовые ресурсы | Туризм | **Финансы** Кредиты межд. фин. институтов | **Иноинвестиции** • **Промышленность** Итоги 2000г. | Итоги 1999г. | **Строительство** • **Деревообработка** • **Легпром** Текстиль | Обувь | **Агропром** Сельское хозяйство в 2000г. | Молочная промышленность | Итоги 1999г. | **Рыбпром** • **Горнодобыча** Золото | Медь | Меткомбинат La Oroya | **Нефтегазпром** Нефтегазпром в 1999г. | Законодательство в нефтедобыче | **Энергетика** • **Газ** Проект Camisea | **Наука** Ядерная программа | **Автотранспорт** Дороги и автомобили в 2000г. | Автотранспорт в 1999г. | Рынок тракторов и с/х техники | **Авиация** Воздушный транспорт | Авиаринок | **Грузоперевозки** Ж/д транспорт | Мортранспорт | **Телекоммуникации** Итоги 2000г. | Законодательство в е-торговле | **Медицина** Инфекционные заболевания | Растит. медпрепараты | **СМИ** • **Недвижимость** • **Торговля** Внутренний рынок | **Экспорт** Внешнеторг. оборот Перу в 2000г. | Региональная торговля | Внешнеэконом. связи в 1999г. | **ВЭД** Антидемпинговые расследования | Экспортная политика | Андское сообщество в 2000г. | **Таможня** Нормативно-правовая база регулирования ВЭД | **Соседи** Туризм | Перуано-чилийские отношения | Изменение режима въезда | **Анды** Система Андской интеграции | Андская корпорация развития | Суд Андского сообщества | **АТЭС** Перу в составе АТЭС | Сессия Генассамблеи азиатско-тихоокеанского парламентского форума | Перуано-японские отношения | Перуано-китайские отношения | **Европолитика** Отношения со странами Зап. Европы | Связи с СНГ | **Связи с Россией** Итоги 2000г. | Товарооборот в 1999г. | **Обзор прессы** Нац. особенности | Поведение на улицах Лимы | **Представительства**

ПЕРУ 1999г. (78 кб) **Общие сведения** • **Личный взгляд** • **Госструктуры** • **Макроэкономика** • **Банки** • **Внешняя торговля** • **Инвестиции** • **Связи с Россией** • **Обзор прессы**







