

СОДЕРЖАНИЕ

<b>Политика</b> .....	<b>2</b>	<b>Рыбопереработка</b> .....	<b>17</b>
<b>Экономика</b> .....	<b>3</b>	<b>Легпром</b> .....	<b>18</b>
<b>Финансы</b> .....	<b>4</b>	<b>Деревообработка</b> .....	<b>19</b>
<b>Центробанк</b> .....	<b>5</b>	<b>Строительство</b> .....	<b>20</b>
<b>Банки</b> .....	<b>6</b>	<b>Внешэкономсвязи</b> .....	<b>20</b>
<b>Инвестиции</b> .....	<b>8</b>	<b>Антидемпинг</b> .....	<b>22</b>
Соглашения о юридической стабильности .....	8	<b>Таможня</b> .....	<b>23</b>
Частные инвестиции в госсектор .....	9	<b>Глобализация</b> .....	<b>24</b>
Иноинвестиции в экономику Перу в 2002г. ....	10	Всемирная торговая организация .....	24
<b>Интернет</b> .....	<b>10</b>	Евросоюз .....	25
Сайты по внешней торговле .....	10	Андское сообщество .....	25
Электронная торговля .....	11	Межамериканская зона свободной торговли ...	25
<b>Торговля</b> .....	<b>11</b>	Форум АТЭС .....	26
<b>Горнодобыча</b> .....	<b>12</b>	<b>Связи с Францией</b> .....	<b>26</b>
<b>Металлургия</b> .....	<b>14</b>	<b>Связи с Россией</b> .....	<b>27</b>
Черная металлургия .....	14	<b>Рыботорговля с РФ</b> .....	<b>28</b>
Цветная металлургия .....	14	<b>Росавиаэкспорт</b> .....	<b>29</b>
<b>Нефтегазпром</b> .....	<b>14</b>	<b>Инвестиции с РФ</b> .....	<b>29</b>
Нефтедобыча и нефтепереработка .....	14	<b>Антидемпинг на сталь РФ</b> .....	<b>30</b>
Добыча природного газа в 2002г. ....	15	<b>Торговля с Россией</b> .....	<b>31</b>
<b>Электроэнергетика</b> .....	<b>15</b>	<b>Представительства</b> .....	<b>32</b>
<b>Агропром</b> .....	<b>16</b>	<b>Статистика</b> .....	<b>32</b>

Деловая Перу, том III. Экономика и связи с Россией в 2002-03 гг.

©Г.Н. Вачнадзе, 2004. ISBN 5-900034-38-0. Проект ПОЛПРЕД: Г. Вачнадзе, А. Головлева, А. Грибков, И. Ермаченков, А. Комаров, О. Мишина, К. Сальберг, Т. Стенина, Л. Тимофеева. Агентство "Бизнес-Пресс", 119049 Москва, Бол. Якиманка 35, стр. 1, т/ф 238-6458, 238-9587, info@polpred.com. Отпечатано в ФГУП «ПИК ВИНТИ», 140010 Люберцы, Октябрьский пр-т 403. Заказ

АГЕНТСТВО «БИЗНЕС- ПРЕСС»  
С УЧАСТИЕМ ЖУРНАЛА «КОРИНФ» МИНЭКОНОМРАЗВИТИЯ РФ

## ПЕРУ

## Политика

В 2002г. правительство А.Толедо, следуя предвыборной программе, осуществило ряд практических мероприятий по демократизации страны, решению таких острых проблем, как коррупция, безработица преступность, повышение жизненного уровня населения. При относительной стабильности внутриполитической обстановки в Перу характеризовалась социальной напряженностью, позитивные подвижки в национальной экономике, макроэкономические показатели и рост индекса инвестиционной привлекательности мало ощутимы для населения. Год был насыщен массовыми выступлениями разного рода группировок, каждая из которых выступала с требованиями, подчас противоречащим объективным национальным интересам. Оппозиционные партии, пользуясь просчетами администрации в экономической программе, подвергали ее жесткой систематической критике.

Администрация А.Толедо предпринимала усилия по проведению демократических преобразований, преодолению сохранившихся негативных факторов социально-политического характера, доставшихся в наследство от предыдущего авторитарного режима А.Фухимори. Важное значение придавалось процессу достижения общенационального согласия – на основе одобрения долгосрочной программы правительства по развитию страны со стороны основных политических и социальных сил.

Ощутимое воздействие на политический климат оказывала активная кампания по выявлению правонарушений периода правительства А.Фухимори. Хотя главные виновники еще не приведены к суду, выявление новых обвиняемых держало страну в состоянии напряжения. Подобная обстановка отрицательно сказалась на процессе становления нормальных взаимоотношений гражданского общества и препятствовала в определенной степени конструктивному решению стоящих перед ним задач.

Активная работа велась по проведению конституционной реформы децентрализации госуправления, реорганизации вооруженных сил. Курс на децентрализацию получил поддержку всех политических партий и общественности. Началом осуществления реформы стали ноябрьские 2002г. региональные и муниципальные выборы. Впервые в департаментах страны были избраны прямым голосованием исполнительные органы власти, они приступают к работе с 1 янв. 2003г.

Военно-политическая обстановка в 2002г. не претерпела изменений. Она характеризуется наличием напряженности в отношениях с Эквадором и Чили (по поводу неполного выполнения Кито положений мирного договора 1998г. и неоправданного наращивания Сантьяго своей военной мощи и претензий к чилийцам по поводу морской границы), а также нестабильностью на границе с Колумбией из-за проникновения оттуда незаконных вооруженных формирований.

Во взаимоотношениях с соседями, Лима проводила активную деятельность по развитию и укреплению мер доверия в военной области, достижению взаимной транспарентности военных рас-

ходов и закупок для национальных ВС. Существенным шагом на пути реформирования системы управления ВС стало принятие в нояб. нового закона «О министерстве обороны».

Перуанское руководство продолжало проводить в 2002г. динамичную внешнюю политику, ориентированную на закрепление участия страны в региональных и международных делах, диверсификацию двухсторонних связей. Основные усилия концентрировались на упрочении авторитета Перу на мировой арене, ее имиджа как подлинно демократического государства, инициативно причастного к решению глобальных проблем, подчас не имеющих прямой проекции на национальные интересы. Такая стратегия преследовала и чисто прагматичные цели, повысить индекс привлекательности страны, прежде всего, инвестиционный, усилить содействие со стороны влиятельных зарубежных партнеров в решении проблем социально-экономического развития. Сохраняя традиционную ориентацию на США по ряду «принципиальных вопросов», Лима предпринимала определенные самостоятельные внешнеполитические шаги.

Перу выступает за формирование нового справедливого мироустройства, основанного на равноправном участии всех государств, вне зависимости от их «удельного веса», в коллективном решении глобальных проблем при полном уважении принципа невмешательства. В разоруженческом блоке продолжалось активное продвижение, в т.ч. с трибун ООН и ОАГ, известного предложения перуанского лидера о замораживании закупок наступательных вооружений в ЛА и сокращения военных расходов с возможной проекцией подобной идеи и на др. районы мира. В вопросах, связанных с ликвидацией региональных очагов напряженности, Лима выступает за поиск взаимоприемлемых мирных развязок с учетом интересов всех вовлеченных в конфликт сторон и на базе взаимных уступок.

В сфере международных экономических отношений составной частью перуанской позиции продолжало оставаться требование о необходимости справедливого распределения преимуществ глобализации между развитыми и развивающимися странами в духе концепции «глобализация с человеческим лицом». В ВТО Лима выступает за отмену развитыми странами сельскохозяйственных субсидий и особый режим для наиболее развитых стран, стратегической целью считается полное использование генеральной системы преференций на европейском направлении.

В двусторонней дипломатии приоритетным направлением продолжают оставаться отношения с США. Сближение с США будет наращиваться на основе принятого решения по андским торговым преференциям и с учетом выделяемой полномасштабной помощи на антинаркотическую борьбу.

Динамично развиваются отношения со странами Западной Европы, которые являются для Перу ведущими торгово-экономическими партнерами. На долю Великобритании приходится 32% всей торговли, Германии – 15%, Испании – 16% и Италии – 15%.

Небольшое оживление политического диалога наблюдалось с восточно-европейскими государствами. В Лиме побывал президент Польши, состоялась поездка министра иностранных дел Перу в

Румынию, Югославию и Польшу. Намечен ряд контактов на высшем и высоком уровнях в 2003г.

В 2002г. серьезных сдвигов в отношениях Перу с государствами СНГ и Балтии не произошло. С ними не осуществлялся делегационный обмен. Экономические связи поддерживались на уровне контактов между отдельными фирмами. Наибольшую активность в их развитии проявляли представители Украины, Казахстана, Литвы, Эстонии.

Продолжается развитие связей с Японией, динамично развивается взаимопонимание по ряду важных вопросов с КНР.

Отношения со странами ЛА, равно как и общая ситуация в регионе, находились в центре внимания перуанской дипломатии. Выдвигались значимые политические инициативы, касающиеся сокращения военных расходов, преодоления нищеты и отсталости, защиты демократии, разрешения кризиса в Венесуэле, внутриколумбийского урегулирования.

### Экономика

В 2002г. Перу удалось удержать определенную финансовую стабильность и положительную динамику экономического роста. Рост ВВП составил 5,2% (0,6% — в 2001г.). Объем ВВП достиг 57423 млн.долл., что в пересчете на душу населения составляет 2102 долл.

В 2002г. наметилась тенденция к оживлению в экономике Перу. Были достигнуты положительные макроэкономические показатели, хотя и при сохраняющемся напряженном положении с финансированием бюджета.

Негативное влияние на финансовую сферу оказало прекращение по политическим мотивам во II пол. 2002г. процесса приватизации, поступления от которой вместе с суммами, полученными от концессии, составили 428 млн.долл. (при планировавшихся 700 млн.долл.). Вместе с другими финансовыми недочетами это привело к росту бюджетного дефицита, который составил к концу года 2,3%.

Кризисные явления сохранялись в частном секторе, недоиспользуемые производственные мощности предприятий которого составили 25-40%. Правительственные программы по поддержке частного сектора в большинстве носили декларативный характер и не имели практических результатов. По данным Национального института защиты конкуренции и охраны интеллектуальной собственности на дек. 2002г. 836 предприятий находятся в процессе реорганизации, вызванной банкротством.

Динамика роста ВВП в 2002г.: I кв. — 2,8%, II кв. — 6,7%, III кв. — 5,7%, IV кв. — 5,6%. Рост ВВП по основным отраслям экономики: сельское хозяйство — 5,8%; рыболовство — 3,1%; нефте- и горнодобыча — 11,2%; промышленность — 4,2%; строительство — 8,3%; торговля — 3,8%; др. услуги — 4,9%.

Рост в сельском хозяйстве составил 5,8%. Динамичное развитие сельского хозяйства было вызвано увеличением засеваемых площадей, высоким урожаем и благоприятными климатическими условиями, что обеспечило необходимое количество гидроресурсов для орошения. В период созревания урожая (авг.-дек.) запасы воды в основных резервуарах составили 1642 млн.куб.м., что на 14,1% больше чем в аналогичных период предг. В связи

с неблагоприятными последствиями, вызванными феноменом «Эль Ниньо», с нояб. по дек. наблюдалось сокращение объемов выращенной с/х продукции. В 2002г. произошло увеличение экспортных поставок как традиционной с/х продукции, так и продукции нетрадиционного экспорта.

В области рыболовства 2002г. был благополучный благодаря наличию вдоль всего побережья Перу большого количества пелагических сортов рыбы, а также сардины, которая используется для производства рыбной муки. Сардины в 2002г. было выловлено 8,1 млн.т. (6,3 млн.т. — в 2001г.).

Развития горнодобычи во многом обусловлено началом эксплуатации месторождения Antamina, где добываются цинк, свинец, серебро, медь и молибден.

В промышленности в 2002г. был отмечен рост 4,2%, что объясняется ростом производства обрабатывающих отраслей промышленности при резком снижении производства машинотехнической продукции. Основными причинами падения объемов производства машинотехнической продукции в 2002г. являлись: падения цен на цветные металлы на мировом рынке, высокая стоимость импортного сырья, высокие процентные ставки по банковским кредитам, большой объем контрабанды промтоваров.

Рост строительной отрасли вызван увеличением числа проданных строительных сооружений — 17,6% (12% — в 2001г.). В 2002г. было построено 6 тыс. домов на 160 млн.долл. В торговле и в области услуг рост составил 3,8% и 4,9%.

В 2002г. платежный баланс имел положительное сальдо, что вызвано снижением отрицательного сальдо счета движения капитала (1803 млн.долл. — лучший показатель за последние 3г.).

Платежный баланс Перу, в млн.долл.

	2001г.	2002г.
<b>Счет текущих операций</b> .....	-1094	-1128
Баланс торговли товарами .....	-90	261
- экспорт.....	7 108	7688
- импорт.....	-7 198	-7426
Баланс торговли услугами .....	-800	-821
- транспорт.....	-657	-635
- поездки.....	224	235
- телекоммуникации и связь.....	22	23
- страхование.....	-58	-136
- другое.....	-331	-308
Доходы от капиталовложений.....	-1203	-1474
- Активы.....	633	345
частный сектор.....	114	66
госсектор.....	519	279
- Пассивы.....	1 836	1 819
частный сектор.....	738	792
госсектор.....	1097	1027
Односторонние трансферты.....	999	906
<b>Счет движения капитала</b> .....	1059	1803
- частный сектор.....	1 151	1462
- госсектор.....	394	1 051
- краткосрочные займы.....	-486	-710
<b>Допфинансирование</b> .....	31	-51
<b>Ошибки и упущения</b> .....	452	106
<b>Платежный баланс</b> .....	444	832

В 2002г. отмечено увеличение дефицита платежного баланса по счету текущих операций (-1128 млн.долл.), что объясняется уменьшением объема инвестиций в экономику Перу в связи с приостановлением процесса приватизации объектов госсобственности. Произошло увеличение

объема средств госсектора (1051 млн.долл.), что вызвано размещением на международных рынках ценных бумаг на 500 млн.долл.

Обменный курс нового соля по отношению к доллару США был стабильный в 2002г. и составил **3,493 соля за доллар.**

Средний курс нового соля по отношению к основным валютам мирового рынка

	Евро	100 йен	Браз.реал	Фунт стерл.
2000г.	3,2182	3,2411	1,9085	5,2852
2001г.	3,1257	2,8744	1,4815	5,0287
2002г.	3,2520	2,7857	1,1957	5,2353

Население Перу на конец 2002г. составило 26,850 тыс.чел. Ежегодный прирост населения оценивается в 1,4%. Экономически активное население составляет 4,7 млн.чел. Безработица в Перу составляет 9,8%, а уровень частичной занятости — 49,2%.

Наибольшее количество трудоспособного населения работает в области услуг (52,1%), далее следует торговля (25,5%), промышленность (15,9%). 66,5% работают на предприятиях с количеством служащих от 1 до 9 чел.

Минимальная зарплата в 2002г. составила 115 долл. (114,2 долл. — в 2001г.), при этом прожиточный минимум — 349 долл. Средняя зарплата госслужащих составила 246 долл. (245 долл.), зарплата работников частных компаний — 716 долл. (715 долл.). Инфляция, при устойчивом курсе нацвалюты (девальвация 1,2% против 3% в 2001г.), составила 1,52% (2%).

По данным Национального института статистики наибольший рост цен в 2002г. был на: продукты — 2,43%; электрические аппараты — 3,42%; текстильные изделия — 1,24%; безалкогольные напитки — 0,82%; бензин — 15,6%. В сфере услуг наибольший рост был отмечен на: здравоохранение — 3,31%; образование — 1,7%; пищевой сектор — 1,28%.

Рост промпроизводства составил в 2002г. 4,2%. Данный показатель обусловлен увеличением производства потребительских товаров и товаров обрабатывающей отрасли. Согласно данным минпрома Перу рост по отдельным отраслям был следующий: текстильная и кожевенная промышленность — 3,3%, производство бумаги и картона — 24,1%, производство товаров химпрома — 4,9%, стекла — 8%, цемента — 14,9%.

В 2002г. увеличился экспорт отдельных товаров указанных выше отраслей промышленности: текстильные товары — 676,4 млн.долл. (664 млн.долл. в 2001г.), товары химпрома — 260,7 млн.долл. (246,1 млн.долл.), цемента — 14,7 млн.долл. (11,2 млн.долл.), стекла — 10,2 млн.долл. (9,1 млн.долл.).

Наряду с ростом производства потребительских товаров и товаров обрабатывающей отрасли в 2002г. было отмечено падение объемов производства машинотехнической продукции (- 2%) и продукции металлургической отрасли (- 5,6%). Наибольший спад был отмечен в автомобилестроении — 97,4%, производство электрических двигателей, генераторов и трансформаторов — 21,6%, другие виды машинотехнической продукции — 25,1%.

Основными причинами падения объемов производства машинотехнической продукции в 2002г. являлись: падения цен на цветные металлы на мировом рынке, высокая стоимость импортного сырья, высокие процентные ставки по банковским кредитам.

## Финансы

Доходная часть бюджета Перу составила в 2002г. 8562 млн.долл. Налоговые поступления составили 6845 млн.долл. Из них налог на доходы — 1717 млн.долл., налоги на импорт — 710 млн.долл., налог с продаж — 3602 млн.долл., избирательный налог на потребительские товары — 1195 млн.долл., др. налоги — 467 млн.долл. Возвраты по ранее уплаченным налогам составили в 2002г. 846 млн.долл. Неналоговые поступления составили 1227 млн.долл. Капитальные доходы оценивались в 51 млн.долл. Прибыль государственных финансовых организаций составила 529 млн.долл.

Расходная часть бюджета составила в 2002г. 9994 млн.долл. Из них текущие расходы (зарплата, закупки материальных средств) составили 7153 млн.долл., финансовые расходы — 1136 млн.долл. Выплаты по задолженности составили 1176 млн.долл., капитальные расходы — 529 млн.долл. Бюджетный дефицит составил 1342 млн.долл. (2,3% ВВП).

Бюджет Перу в 2002г.

	в долл.	в % от ВВП
Доходная часть бюджета	8652	15,1
Текущие доходы	8072	14,1
1. Налоговые поступления	6845	12
Налог на доходы	1717	3
- физлиц	642	1,1
- юрлиц	902	1,6
- другое	173	0,3
Налоги на импортные поставки	710	1,2
Налог с продаж	3602	6,3
- внутренний	2143	3,7
- импорт	1459	2,6
Избирательный налог на потребтовары	1195	2,1
- бензин	831	1,5
- др. товары	364	0,6
Другие налоги	467	0,8
Возвраты по ранее уплаченным налогам	-846	- 1,4
2. Неналоговые поступления	1227	2,1
Капитальные доходы	51	0,1
Доходы др. госорганизаций	529	0,9
Расходная часть бюджета	9994	17,4
Нефинансовые расходы	8289	14,5
1. Текущие расходы	7153	12,5
- заработная плата	2547	4,5
- закупка матценностей и услуг	1938	3,4
- переводы	2668	4,7
2. Финансовые расходы	1136	2
- формирование капитала	1000	1,7
- другое	136	0,2
Выплаты по задолженности	1176	2,1
- внутренний долг	169	0,3
- внешний долг	1007	1,8
Капитальные расходы	529	0,8
Бюджетный дефицит	1 342	- 2,3
Источники финансирования бюджетного дефицита		
Источники финансирования	в долл.	в % от ВВП
1. Внешнее финансирование	1 193	2,1
- внешние заимствования	2881	5,1
- проценты по кредитам	- 1 838	- 3,2
- другое	150	0,3
2. Внутренняя задолженность	-279	-0,5
3. Доходы от приватизации	428	0,7
Итого	1342	2,3

Покрытие бюджетного дефицита осуществлялось из следующих источников: внешние заимствования — 3031 млн.долл. (из них 2117 млн.долл.

выплата по ранее полученным кредитам), доходы от приватизации — 428 млн.долл.

Инфляция, при устойчивом курсе нацвалюты (девальвация 1,2% против 3% в 2001г.), составила 1,52% (2%). Эмиссия денежных знаков составила 12,5%.

Оборот Фондовой биржи составил в 2002г. 523 млн.долл. (466 млн.долл. в 2001г.). Участие нерезидентов в работе биржи оценивается в 22,8% (21,7%). Индекс рентабельности Фондовой биржи составил 1392 (100 — 31.12.91). Сумма всех активов биржи составила 12593 млн.долл. Ценные бумаги предприятий частного сектора оцениваются в 2365 млн.долл., финансовых организаций — 983 млн.долл. (лизинговые операции — 656 млн.долл., ипотека — 30656 млн.долл., корпоративные ценные бумаги — 46, др. — 251656 млн.долл.), государственные ценные бумаги — 1722 млн.долл.

Общая задолженность Перу на конец 2002г. — 28021 млн.долл., что составляет 50% ВВП страны, при этом среднесрочная и долгосрочная задолженность — 24951 млн.долл. (44,5% ВВП), краткосрочная — 3,071 млн.долл. (5,5% ВВП). Госдолг Перу (внешний и внутренний) составляет 25388 млн.долл. Внешний госдолг — 19978 млн.долл., из которых задолженность перед международными финансовыми организациями — 6954 млн.долл., Парижским клубом — 8052 млн.долл., по ценным бумагам — 3924 млн.долл., др. кредиторами — 1048 млн.долл. Основными странами-кредиторами являются Япония, Франция, Италия, США.

Выплаты правительства в счет погашения госдолга составили в 2002г. 523 млн.долл. (сумма выплат должна была составить 1176 млн.долл., но была достигнута договоренность об отсрочке платежей). В 2003г. сумма выплат составит 2152 млн.долл.

В 2002г. правительством было получено кредитов на 1367 млн.долл., из которых международные финансовые организации предоставили 850 млн.долл., Парижский клуб — 17 млн.долл., ценных бумаг выпущено на 500 млн.долл. Сумма нецелевых кредитов составила в 2002г. 1150 млн.долл., 207 млн.долл. направлено на реализацию инвестиционных проектов, 10 млн.долл. — на закупку продовольствия.

## Центробанк

Резервный банк Перу был создан в 1922г., а в 1931г. переименован в Центральный резервный банк (ЦРБ). Конституция Перу предусматривает два фундаментальных аспекта деятельности ЦРБ: поддержание денежной стабильности и независимость банка в рамках собственного устава. Для обеспечения указанной независимости ЦРБ запрещается: кредитовать напрямую государственный и частный сектор, выдавать гарантии и устанавливать обменные курсы валют.

Банк управляется директором в составе 7 чел.: трое директоров назначаются конгрессом и четверо — исполнительной властью, причем одного из состава последних правительство утверждает как президента банка, который выполняет также обязанности управляющего от Перу в МВФ и ВБ.

Основными оперативными задачами ЦРБ являются: регулирование денежной массы, управление золотовалютными резервами и эмиссия национальных денежных знаков. Эти цели обуславливают главную роль в структуре банка следующих управлений: кредитов и финансового реагиру-

ния, международных операций и казначейского.

Управление кредитов и финансового регулирования отвечает за контроль над инфляционными процессами и в этой связи осуществляет кредитно-денежную политику, обеспечивает функционирование платежной системы, отслеживает развитие и дает свою оценку финансовой системе страны в целом. Основным промежуточным показателем, с которым работает ЦРБ, является первичная эмиссия, основанная на инфляционных ожиданиях и планируемом росте ВВП и рассчитываемая на базе денежной массы в обращении плюс обязательные резервы в ЦРБ. Контролируется только количество денег, выпускаемых в обращение, и опосредствованно — будущая инфляция. Обменные курсы и процентные ставки определяются рынком. Для постоянного контроля устанавливается ежемесячная «оперативная цель», которая включает общее сальдо по текущим счетам национальных комбанков и других финансовых учреждений в ЦРБ, а также ставки по «кассовым» операциям, которые использует банк для поддержки ликвидности банковской системы. Текущие счета финансово-кредитных учреждений вместе с фондами в хранилищах формируют обязательные резервы.

ЦРБ использует следующие финансовые инструменты (как правило, однодневные):

- рыночные: аукционы депозитных сертификатов ЦРБ, временная покупка указанных сертификатов и гособлигаций, продажа на время средств Национального банка и покупка инвалюты на бирже;

- «кассовые» регулирующие денежные кредиты (выдаются под первоклассное обеспечение, например упомянутые депозитные сертификаты и под ставку процента больше, чем по межбанковским кредитам); однодневные депозиты (overnight) и сделки с покупкой на срок иностранной валюты (swap);

- нормы обязательного резервирования по всем видам депозитов по каждой валюте (по долларам норма составляет 33,7%).

Указанное управление в ЦРБ обеспечивает работу системы взаиморасчетов в режиме реального времени (sistema LBTR) и клиринговой электронной палаты, а также через различные индикаторы совместно с министерством экономики и финансов и Главным органом банковского надзора (SBS) отслеживает состояние финансовой системы Перу.

Управление международных операций занимается размещением золотовалютных резервов, исходя из критериев «надежности, ликвидности и рентабельности» (ст. 71 Устава). Основным принципом является получение максимальной доходности при надежности сохранения средств и гарантированной ликвидности. Объем резервов включает в себя: золото и серебро в слитках, иностранную валюту, депозиты в валюте, депозитные сертификаты в валюте, первоклассные ценные бумаги, банковские авали, СДР, дебетовое сальдо по счетам в рамках Соглашения о платежах и взаимных кредитах, вклады в золоте, валюте и СДР международных финансовых организаций. Источниками формирования резервов являются: депозиты местных финансово-кредитных институтов (обязательное резервирование банков, финансовых и страховых компаний, фонда страхования депозитов), гос-

клады (средства от приватизации и фонды, направляемые на погашение внешних займов), кредиты МВФ на поддержание платежного баланса и собственные средства. 66% резервов приходится на обязательства резидентов и 31% на собственные ресурсы. Средства размещаются с учетом рискованной политики, утверждаемой директором, (80%) в долларовые обязательства, при этом их запрещается инвестировать в любые корпоративные бумаги.

Основная задача казначейского управления состоит в эмиссии национальных бумажных дензнаков и монет. Потребность в наличных деньгах определяется на срок в 2-3г. с учетом изъятия из обращения изношенных и поврежденных купюр (монет) с разбивкой по номиналу. На изготовление казначейских билетов объявляется международный тендер, монеты чеканятся на национальном монетном дворе. К другим функциям управления относятся хранение, обслуживание потребностей в наличности госучреждений и финансовой системы, а также контроль за качеством денег в обращении.

ЦРБ является участником Соглашения о платежах и взаимных кредитах, действующего с 1982г. и обслуживающего все расчеты по внешнеторговым операциям (фрахт, страховки, банковских комиссий) 12 латиноамериканских стран – членов ЛАИ (Латиноамериканской ассоциации интеграции). По указанному соглашению центральные банки этих государств выступают в качестве экспортно-кредитных агентств, страхуя кредиты частного банковского сектора и производя раз в 4 мес. взаимозачеты.

На дек. 2002г. золотовалютные резервы ЦРБ составляли 9598 млн.долл. Депозиты органов власти составляли 2900 млн.долл., других финансовых институтов – 3381 млн.долл.

## Банки

**Ф**инансовая система и деятельность финансовых и страховых компаний в Перу регулируется «Общим-законом о финансовой и страховой системе» (№26702) от 1996г. с последующими изменениями и дополнениями. Основными нормативными принципами являются: соблюдение банковской тайны, за исключением особо оговоренных случаев; равенство национального и иностранного капитала (филиалы инобанков имеют равные права и обязанности с национальными, не предусматривается никаких ограничений в участии иностранцев в местных финансово-кредитных институтах); свобода использования ресурсов, диверсификации рисков, установления размеров ставок, комиссий и тарифов; запрет на участие государства в банковской и финансовой деятельности.

Финансовая система Перу включает: ЦРБ, Главный орган банковского надзора (SBS), Национальный банк, Финансовую корпорацию развития (COFIDE), коммерческий банковский сектор, финансовые и страховые компании, а также систему пенсионных фондов, комиссию по ценным бумагам (CONASEV) и фондовую биржу в г.Лима.

Главный орган банковского надзора (SBS) является автономным органом госконтроля: следит за соблюдением законов, постановлений, инструкций и других подзаконных нормативно-правовых актов, регулирующих деятельность страховой и финансовой систем Перу; осуществляет кон-

троль за финансовой деятельностью всех предприятий и организаций, формирующих финансовую систему Перу; обладает правом толкования и дачи разъяснений относительно применения финансового законодательства.

В функции Главного органа банковского надзора входит проведение следственных действий в отношении компаний и фирм, нарушивших положения финансового законодательства. Он обладает правом беспрепятственного доступа ко всем документам, контрактам, архивам и другим документам компании. В случае существенных финансовых нарушений, предусмотренных Уголовным кодексом, Главный орган банковского надзора обладает правом обращения в Верховный суд с ходатайством о возбуждении дела о ликвидации данной компании или фирмы.

В случае выявления нарушений Главным органом банковского надзора применяется санкции: предупреждение; взыскание штрафа с предприятия; взыскание штрафа с руководителя предприятия или ответственного лица; приостановление исполнения должностных обязанностей ответственным лицом; отстранение от должности;

Нацбанк Перу был создан в 1966г. Деятельность банка регламентируется Верховным декретом №47. В функции данного финансового органа входит аккумуляция всех видов налоговых поступлений, ведение и обслуживание счетов центральных и региональных органов исполнительной власти, хранение финансовых средств органов административной и судебной властей, обслуживание внешнего долга, реализация любых финансовых операций от имени государства, работа с национальными и иностранными финансовыми институтами, управление фондами государственных организаций и компаний (за исключением государственных банковских и финансовых структур). В 1994г. Верховный декрет №07-94-ЕФ включил в функции Национального банка обслуживание экспортно-импортных операций, осуществление корреспондентских операций, кредитование госсектора. Национальный банк осуществляет обслуживание населения в регионах, в случае если другие частные финансовые институты не имеют своих отделений. Финансовые активы Национального банка на конец 2002г. оценивались в 370 млн.долл. Сумма выданных кредитов составляет 334 млн.долл.

Финансовая корпорация развития (COFIDE) является независимым в административном отношении финансовым органом, 98,56% акций которого принадлежит государству и 1,41% Андской корпорации развития. Данная корпорация осуществляет свои функции в рамках министерства экономики и финансов и реализует финансовые операции через Национальный госфонд финансирования предпринимательской деятельности (FON-AFE).

Цели Финансовой корпорации развития: содействие притоку иностранных инвестиций; инвестиционная деятельность; диверсификация источников финансирования; разработка новых финансовых продуктов;

Основной задачей Финансовой корпорации является аккумуляция финансовых средств с целью среднесрочного и долгосрочного финансирования предприятий малого и среднего бизнеса, содействие развитию экспорта.

На дек. 2002г. активы данной финансовой организации оценивались в 1043 млн.долл., прибыль от осуществленной деятельности – 2,9 млн.долл. Общий пакет реализованных инвестиций составил 437 млн.долл., из них в промышленность было инвестировано 102 млн.долл., строительство – 100 млн.долл., сельское хозяйство – 65 млн.долл., рыболовство – 60 млн.долл., торговлю – 41 млн.долл., услуги – 31 млн.долл.

Банковский сектор страны включает в себя 14 действующих универсальных банков. Не существует специализированных банковских структур, например инвестиционных, потребительских. Только два банка – Banco de Credito и Banco de Comercio контролируются национальным капиталом, остальные в той или иной степени имеют иноучастие.

Коммерческие банки		
	Акционеры	Доля в капитале
De Credito	Credicorp .....	90,55%
	др.....	9,45%
Continental	Holding Continental .....	91,5%
	др.....	3,7%
Wiese Sudameris	Lima Sudameris Holding.....	58,5%
	Banque Sudameris Paris (Франция) .....	34,4%
	др.....	7,1%
Interbank	IFH Peru .....	92,6%
	др.....	7,4%
Sudamericano	Bank of Nova Scotia (Канада) .....	22,3%
	Scotia South America.....	7,7%
	др.....	70%
Citibank	Citigroup (США).....	100%
Bank Boston	First Boston Financial (США).....	100%
Financiero	Banco Pichincha (Эквадор) .....	98,2%
	др.....	1,8%
Interamericano de	Britton (Уругвай) .....	49,9%
Finansas	Landy (Уругвай).....	50,1%
Del Trabajo	Inversiones Atlas Cumbres .....	80,4%
	Revins Investments .....	10,6%
	др.....	9%
Comercio	Caja de pensiones militar policial .....	93,56%
	др.....	6,44%
Standard Chartered	Standard Chattered Bank (Великобритания) .....	67,3%
	Fondo de Inversiones de Venezuela .....	32,7%
Mi Banco	Accion Comunitaria del Peru .....	60,14%
	Profund International (США) .....	17,76%
	Action International (США) .....	6,32%
	др.....	15,78%
BNP ParibasAndes	Banque Nationale de Paris (Франция) .....	100%

Для банковского сектора Перу характерно создание управляющих холдингов со смешанным (национальным и иностранным) капиталом, или регистрация на территории страны компании, которая фактически является основным владельцем контрольного пакета акций. Основными акционерами Holding Continental являются Banca Bilbao Vizcaya Argentaria (45,75%) и Grupo Brescia (45,75%). Grupo Brescia помимо присутствия в банковском секторе имеет инвестиционную компанию Minsur, осуществляющую капиталовложения в химпром, добычу олова, а также гостиничный и турбизнес.

Компания Credicorp, зарегистрированная на Бермудах и владеющая контрольным пакетом акций перуанского банка Banco de Credito, присутствие которой на кредитном и депозитарном рынках составляет 30%, также является собственником 5 финансовых, страховых и лизинговых компаний с общим объемом капитала 5 млрд.долл. Среди ос-

новных акционеров – Grupo Romero, представляющая собой национальный капитал, и пенсионный фонд AFP Integra, в котором значительную долю представляет американский капитал.

Banco Wiese Sudameris зарегистрирован на Каймановых о-вах и помимо оказания чисто банковских услуг занимается проведением лизинговых операций (через принадлежащие ему лизинговые компании Wiese Leasing и Lima Leaing), инвестициями в секторах строительства и горнодобычи (через инвестиционный фонд Wiese Sudameris Fondos). а также распространением пластиковых карт (через компанию Intrenational Card Systema).

Минимальный капитал, необходимый для создания банковской структуры, зафиксирован в 14,9 млн. солей (текущий средний курс – 3,5 соля равны 1 долл.). Предусматривается обязательное резервирование как от размера уставного капитала (35%), так и от суммы привлекаемых пассивов (33,7%). Банки создаются в форме акционерного общества на основе отдельного закона, регламентирующего организационные формы, минимальное количество участников, процедуры эмиссии, владения, передачи акций.

В национальной банковской системе занято 17,5 тыс.чел., имеется 800 филиалов, индекс производительности (сумма депозитов, деленная на количество занятых) составляет 762,8 долл. Отмечается высокая степень концентрации (по данным SBS, на 5 крупнейших банков приходится 73% кредитов), а также высокая доля участия инокапитала – 35% (по сравнению с 25% в среднем по Латинской Америке). По степени иностранного контроля за банковской системой Перу занимает 4 место в регионе после Чили (53,6%), Аргентины (48,6%), Венесуэлы (41,9%). Крупнейшими по активам являются Banco de Credito (перуанский), BBVA Continental (испанский) и Wiese Sudameris (итальянский). Иностранное участие варьируется от 17% до 100%. **23 иностранных банка имеют в Перу свои представительства.** Благоприятное по отношению к иноинвесторам банковское законодательство привело к тому, что основным путем установления контроля за банковской системой Перу стала покупка уже существующих местных банков, что существенно снижало операционные издержки. В целом рентабельность банков (ROE, Return on equity – отношение доходов к уставному капиталу), где иностранное участие достигает 40%, составляет 14,9% по сравнению с 10% местных финансово-кредитных институтов.

Совокупная сумма выданных кредитов банковской системой Перу составляет 12478 млн.долл. Средняя процентная кредитная ставка в нацвалюте составила 22%, в инвалюте – 11,8%. Средняя ставка по депозитам в нацвалюте равнялась 3,5%, в иностранной – 1,6%. Ставка LIBOR (3 мес.) в дек. 2002г. составляла 1,8%.

Сумма межбанковских операций составила 10 800 млн.долл. в нацвалюте, 42200 млн.долл. – в инвалюте.

Согласно данным Компенсационной палаты в 2002г. было совершено операций по чекам в нацвалюте на 1480 млн.долл., в инвалюте – 330 млн.долл. Отказано в выдаче финансовых средств по предъявленным чекам – на 2,6 млн.долл. в нацвалюте, 5,2 млн.долл. – в инвалюте.

Общая сумма средств банковского сектора, подлежащих обязательному резервированию в

Центральном резервном банке, составила на конец 2002г. 3815 млн.долл. в нацвалюте и 9 227 млн.долл. — в инвалюте.

Средняя процентная ставка по выданным коммерческим ссудам для частных лиц на срок 91-180 дней составила в 2002г. 7,93% в нацвалюте, 8,13% — в инвалюте; на срок более 360 дней 7,46% в нацвалюте, 7% — в инвалюте.

Средняя процентная ставка по выданным коммерческим ссудам для предприятий на срок 91-180 дней составила в 2002г. 56,94% в нацвалюте, 23,63% — в инвалюте; на срок более 360 дней 54,33% в нацвалюте, 31,56% — в инвалюте.

Процентная ставка за перерасход средств на счете составила 83,56% в нацвалюте, 25,91% — в инвалюте.

Средняя процентная ставка по ипотечным кредитам составила в 2002г. 15,20% в нацвалюте, 10,12% — в иностранной.

Перуанское законодательство предусматривает возможность раскрытия и предоставления информации на проведение финансовых операций. Банки обязаны уведомлять данный госорган о всех финансовых операциях, превышающих определенную сумму, а также о подозрительных, на их взгляд, переводах денежных средств. Главный орган банковского надзора может принять решение о передаче материалов в прокуратуру и полицию Перу для проведения расследования и последующей передачи дела в суд. Решение о раскрытии банковской тайны принимается судом. До 1998г. сумма финансовой операции, о которой банки обязаны уведомлять Главный орган банковского надзора составляла 30 тыс. солей (8,5 тыс.долл.). В 1998г. данное положение было отменено, сумма финансовых операций законодательно не регламентирована. Главный орган банковского надзора регулирует данный вопрос на основе издания подзаконных нормативных актов внутреннего пользования.

Уголовный кодекс квалифицирует «доходы, полученные преступным путем», только в качестве денежных средств, полученных от незаконного оборота наркотиков и наркотерроризма. Под «легализацией доходов, полученных преступным путем» понимаются любые операции с денежными средствами, полученными от незаконного оборота наркотиков и наркотерроризма, будь то покупка движимого и недвижимого имущества, перевод посредством финансовой системы денежных средств в другие страны, с целью сокрытия источника происхождения финансовых средств, их собственника и других фактов, нарушающих законодательство Перу. За данный вид преступления Уголовный кодекс предусматривает пожизненное заключение. Уголовный кодекс в данной редакции был принят в 1991г., однако случая осуждения по данной статье не было.

Уголовный кодекс Перу регламентирует только легализацию финансовых средств, полученных преступным путем, не касаясь проблемы легализации «активов» (движимого или недвижимого имущества, прав на данное имущество).

В 2002г. правительство оказывало все возрастающий нажим на коммерческие банки, пытаясь усилить госрегулирование их деятельности. Это касается попыток законодательно ограничить верхний предел кредитного процента и направить кредиты на развитие производства. Кредиты про-

мышленности понизились на 6%, а кредитование торговли возросло на 4%. Коэффициент задолженности производственного сектора банковскому (отношение долгов к собственному капиталу) достигает в Перу 2,42 раза. При таких условиях вряд ли можно ожидать долгосрочных кредитов под низкие проценты. 80% указанной задолженности долларизировано, что обуславливает ее зависимость от мировой конъюнктуры процентных ставок. Основным объектом кредита становятся торговые компании, которые включают его стоимость в цену товара и возвращают заемные средства в относительно более короткие сроки. Позиция администрации поддерживается промышленниками, резко критикуется в банковских кругах и не находит достаточной поддержки в конгрессе Перу. Банки предлагают правительству восстановить цепочку платежей (заплатить свои долги), что улучшит финансовое положение заемщиков, повысит конкуренцию банков за перспективные объекты кредитования и приведет к понижению ставки процента по кредитным операциям.

Еще одним проблемным моментом является правительственный план создания Аграрного банка с госучастием для кредитования сельхозпроизводителей за счет бюджетных ресурсов под льготные проценты, что существенно сужает и без того ограниченную сферу кредитования для комбанков.

Правительство старается учитывать проблемы банковского сектора. Через ЦРБ решается вопрос о снижении норм обязательного резервирования. В условиях отсутствия в Перу экспортно-кредитного агентства ЦРБ гарантирует кредиты частных банков, выдаваемые на финансирование внешне-торговых операций в рамках ЛАИ, что снижает издержки и риски банковской системы и влияет на понижение процентных ставок. На 2003г. правительством прогнозируется рост кредитной экспансии на 5-6% с упором на кредитование малых и средних предприятий.

## Инвестиции

**Соглашения о юридической стабильности.** Законодательный Декрет №757 закрепляет положение, согласно которому национальные инвесторы или компании, в которых участвуют эти национальные инвесторы, в своем правовом статусе приравнены к иностранным инвесторам.

Гражданский кодекс (ст. 1357) определяет, что Соглашения о юридической стабильности, которые заключаются между национальным или иноинвестором, с одной стороны, и государством в лице его уполномоченных органов, с другой, регулируются гражданским законодательством. Соглашение о юридической стабильности заключается в виде контракта, но с юридической силой закона, что означает, что положения данного соглашения не могут быть изменены в одностороннем порядке ни государством, ни инвестором. Допускается внесение изменений в данное соглашения только по взаимному согласию сторон.

Соглашение о юридической стабильности регламентируют налоговой режим предприятий и компаний получателей инвестиций, допускается предоставление освобождения от уплаты определенных налогов для предприятий-реципиентов инвестиций на временной или постоянной основе, гарантируется право инвестора свободно пере-

водить финансовые средства за границу, осуществлять сделку по купле-продаже национальной и иностранной валюты по преференциальному курсу, нанимать персонал в необходимом количестве и др. Соглашения о юридической стабильности заключаются на срок до 10 лет и положения данного соглашения не могут меняться в одностороннем порядке ни одной из сторон.

Национальные и иноинвесторы уплачивают налог с прибыли плюс 2%. Заключить соглашение о юридической стабильности могут те инвесторы, которые принимают на себя обязательство инвестировать через финансовую систему Перу 10 млн.долл. для горнодобывающей и нефтеперерабатывающей отраслей промышленности и 5 млн.долл. для др. отраслей (данное положение было введено Законом о регулировании соглашений о юридической стабильности №27342 от 6 сент. 2000г.).

За любым инвестором закрепляется право страхования внутри страны или за рубежом инвестиционных рисков. Госорганы, по требованию инвестора, оказывают содействие в страховании инвестиционных рисков через Многостороннюю комиссию по гарантиям инвестиций, а также через международные организации, членом которых является Перу.

Любые споры, возникающие между госорганами Перу и иностранным или частным инвестором по вопросам действия или применения Соглашения о юридической стабильности решаются посредством международного или национального арбитража.

Министерства и ведомства Перу являются координирующими органами по всем программам, направленным на содействие притоку иностранных инвестиций как в государственный, так и частный сектора. Совместно с МИД отраслевые министерства выступают инициаторами начала переговоров по заключению соглашений «О взаимной защите капиталовложений» и «Об избежании двойного налогообложения». Госорганы всех уровней обязаны оказывать все необходимое содействие технического и информационного плана соответствующим министерствам в их работе по привлечению иностранных инвестиций. МИД через посольства в иностранных государствах, оказывает информационное и техническое содействие иноинвесторам, содействует повышению инвестиционной привлекательности страны за рубежом.

С 1993-2001гг. было подписано с иноинвесторами 343 соглашения о юридической стабильности, сумма обязательств по которым составляет 8501 млн.долл.

*Частные инвестиции в госсектор.* Закон о содействии частным инвестициям в госсектор, который был введен в действие Законодательным декретом №674 от 27 сент. 1991г., определяет формы притока частных инвестиций в предприятия госсектора: перевод полностью или частично акций и активов предприятий; увеличение уставного капитала; заключение контрактов об ассоциированном членстве, создание совместных предприятий, оказание услуг, концессия; продажа активов вследствие ликвидации предприятия.

Госорганами, осуществляющими работу в данной области, являются Комиссия по содействию притоку частных инвестиций, специальные коми-

теты. Члены Комиссии по содействию притоку частных инвестиций назначаются премьер-министром Перу и в своей деятельности данная комиссия подотчетна непосредственно президенту Республики.

Для целей финансового обеспечения деятельности Комиссии по содействию притоку частных инвестиций и специальных комитетов действует Фонд содействия притоку частных инвестиций, средства которого формируются из следующих источников: 2% от суммы продажи акций или активов госпредприятия; 2% от суммы, полученной вследствие ликвидации предприятия; внешние и внутренние заимствования; средства выделяемые центральным правительством; финансовые поступления от распоряжения собственными средствами; др. источники.

Комиссия по содействию притоку частных инвестиций: определяет форму реализации частных инвестиций в госпредприятия; в каждом конкретном случае разрабатывает и принимает План притока частных инвестиций в отдельное госпредприятие. План одобряется премьер-министром и министром отрасли, в которой функционирует данное госпредприятие.

Продажа акций госпредприятий осуществляется посредством торгов или через фондовую биржу. Комиссия по содействию притоку частных инвестиций может в отдельных случаях установить другую схему продажи акций, например, продажа доли или всего объема акций работникам данного госпредприятия или всем пользователям оказываемых конкретным предприятием услуг.

Торги на продажу акций организуются и проходят под контролем специальных комиссий. При организации торгов должны соблюдаться следующие условия: в каждом случае Комиссия по содействию притоку частных инвестиций определяют формы торгов, форму платежа, систему оценки представленных заявок; объявление об организации торгов публикуется в официальной правительственной газете «Эль Перуано» за 20 дней до торгов. Объявление должно содержать информацию о времени, дне и месте проведения торгов, а также общие требования к заявкам; заинтересованные стороны имеют полный доступ к информации о госпредприятии; прием заявок и подготовленной документации, а также принятие решения осуществляется под контролем нотариуса.

Продажа акций госпредприятия может осуществляться под обязательство покупателя произвести дополнительные инвестиции в форме и на условиях, определяемых Комиссией по притоку частных инвестиций. Комиссия определяет и стоимость объявленных к торгам акций. В случае отсутствия заявок со стороны инвесторов Комиссия по притоку частных инвестиций в срок, не превышающий 7 календарных дней, может созвать новые торги, где общая цена пакета акций может быть снижена до 15%. Комиссия вправе не созывать новые торги и принять решение о реализации акций госпредприятия путем продажи акций работникам предприятия. Аналогичным образом осуществляется продажа активов госпредприятия, включая продажу движимого или недвижимого имущества, прав.

Работники предприятия, основным акционером которого является государство, имеют преференциальное право покупки акций предприятия,

на котором они работают, путем участия в торгах или покупки на прямую. В случае индивидуальной покупки акций объем пакета не может превышать объем социальных льгот, предоставляемых данному работнику. В случае коллективной покупки (минимум 75% работников предприятия) пакет акций не должен превышать 10% от общего пакета. Вышеуказанное положение не относится к работникам, работающим на контрактной основе.

*Иноинвестиции в экономику Перу в 2002г.* Негативное влияние на финансовую сферу экономики Перу оказало прекращение по политическим мотивам во II пол. 2002г. процесса приватизации. Иноинвестиции в экономику Перу в 2002г. составили 348 млн.долл. (692,51 млн.долл. — в 2001г). В бюджете 2002г. сумма иноинвестиций оценивалась в 700 млн.долл. Вместе с другими финансовыми недочетами это привело к росту бюджетного дефицита, который составил 2,2% от ВВП.

Основные инвестиции в 2002г. были направлены в отрасли: телекоммуникации — 199 млн.долл., энергетика — 117 млн.долл., промышленность — 22 млн.долл., транспорт — 12 млн.долл. Основными странами-инвесторами были Голландия, Колумбия, Чили, Германия, Италия, Люксембург, Великобритания.

Среди основных инвестиционных компаний: Telefonica, Barrick Gold, Telecom Italia Mobile, Banque Sudamerid, Repsol YPF, Grupo Polar, Cabior, Marriot, Shoungang, Newmont Mining, Grupo Meco, Glencore y Manhattan Minerals. Обязательства по инвестированию средств в горнодобычу имеют компании Billiton Investment, Newmont Mining, Anglo American PLC Phelps Dodge, Grupo Mexico; нефтепереработку — Shell Occidental, Repsol YPF Peru; телекоммуникации — Telefonica, Telecom Italia Mobile, Millicom Peru, Nextel International; транспорт — Consorcio Fraport-Bechtel; энергетику — Consorcio Pluspetrol-Hunt, Consorcio Techint-Hunt Oil-Pluspetrol-Sonatrach, Entergy Power, Petrotech, Acea, Impreglo, Transamerica Energy, Pseg Americas.

На дек. 2002г. общая сумма инвестиций оценивается в 11028 млн.долл. В 1987-93гг. основная часть инвестиций была направлена в горнодобычу, промышленность, финансовый сектор и торговлю. В 1994-2002гг. в следующие отрасли экономики были направлены основные инвестиционные вложения: телекоммуникации, энергетика, финансовый сектор, горнодобыча. Основными странами-инвесторами являются Испания (2443 млн.долл.), Великобритания (2400), США (1970), Голландия (1246), Чили (595).

Организация содействия притоку инвестиций («Проинверсион») является основной организацией, действующей в сфере инвестиций. В ее функции входит регулирование и контроль инвестиционных потоков, подготовка проектов нормативно-правовых документов, а также обеспечение благоприятного инвестиционного климата.

Работу с кредитами международных финансовых организаций и кредитами, представленными правительствами других стран, а также финансовой помощью иногосударств обеспечивает министерство экономики и финансов.

Перу может представлять интерес как место приложения капиталов для российских инвесторов. У правительства Перу существует программа приватизации, разработаны планы и предприни-

маются меры с целью увеличения иноинвестиций. Основными объектами приватизации и приложения инвестиционных возможностей являются предприятия горнодобычи, нефтепереработки и транспорта. Хорошие перспективы имеет рыболовство, особенно аквакультура. В финансово-инвестиционной сфере успешно действует развитая сеть структур, среди которых можно отметить Финансовую корпорацию развития (Кофиде), призванную заниматься вопросами привлечения финансирования и распределения финансовых потоков под гарантии государства.

Для перуанской стороны интересны российские технологии в области выделения благородных металлов из отходов и остатков, контроля выброса сернистых газов, очистки промышленных вод, загрязненных тяжелыми металлами («Гинцветмет»), технологии по получению цветных металлов без использования цианидов, безотходное получение свинца из руд с малым содержанием металла, восстановление благородных металлов из намывов и отходов («Гинпроцветмет»).

## Интернет

**С**айты по внешней торговле. [www.aduanet.gob.pe](http://www.aduanet.gob.pe) — представлена информация о правилах экспорта/импорта, необходимых таможенных документах и сборах, ставках ввозных таможенных пошлин, официальные статданные по внешней торговле Перу.

[www.proinversion.gob.pe](http://www.proinversion.gob.pe) — сайт Организации содействия притоку частных инвестиций содержит данные по всем планируемыми инвестиционным проектам, о планах правительства по приватизации объектов госсобственности. Размещена документация по торгам, данная краткая история основных проектов.

[www.servilex.com.pe](http://www.servilex.com.pe) — информация по всем проводимым в Перу торгам. Указано полное наименование тендерного товара (услуг), интернет страница организации или компании, электронный адрес, почтовый адрес организации. Содержится законодательная база, регламентирующая порядок проведения торгов.

Определенный интерес для российских предпринимателей могут представлять интернет страницы перуанских общественных и коммерческих торговых ассоциаций и объединений:

[www.camaralima.org.pe](http://www.camaralima.org.pe) — с помощью Торгово-промышленной палаты г.Лима можно получить сведения, необходимые для начала переговоров с перуанской стороной, поместить рекламную информацию о собственной продукции, провести маркетинговые исследования. Цель сайта — развитие перуанского экспорта, привлечение иноинвестиций, создание совместных предприятий с иностранными партнерами, предоставление информации о правилах экспорта/импорта.

В 2002г. Торгово-промышленная палата г.Лима инициировала ряд программ с целью дальнейшего развития электронной коммерции, предоставления услуг и реализация продажи товаров с использованием интернета. Была представлена новая услуга по заключению контрактов через интернет с использованием цифровой подписи и цифрового сертификата ([www.certicamara.net](http://www.certicamara.net)). 1 тыс. предприятий Перу используют данную систему.

В 2002г. с целью поддержки предприятий малого и среднего бизнеса на базе Торгово-промыш-

ленной палаты представлена новая услуга по хранению на сервере ТПП любого вида и типа информации в зашифрованном виде, что позволит вовлечь в торговлю через интернет лиц не имеющих собственных компьютеров и пользующихся услугами общественных кабин интернета.

www.comexperu.org.pe — общество внешней торговли Перу объединяет предприятия-экспортеры традиционных товаров (продукция горнодобычи, рыболовства, сельского хозяйства). Российские заинтересованные ведомства и фирмы могут размещать на данном сайте сведения о предлагаемой продукции, вести поиск партнеров, заказывать перуанские товары.

www.sni.org.pe — Национальное общество промышленности объединяет компании-экспортеры всех отраслей промышленности Перу. Имеются предложения на создание СП с иностранными партнерами и экспорт инвестиций. Сайт полно отражает возможные направления перуанского экспорта. Представлены статданные, перспективы, состояние финансовых рынков Латинской Америки. Содержит условия и правила экспортно-импортных операций.

Общественные и коммерческие объединения и ассоциации на ежегодной основе издают и обновляют базы данных по предприятиям, компаниям и фирмам Перу с классификацией по отраслям промышленности, ТН ВЭД. Организация содействия развитию экспорта два раза в год обновляет базу данных по экспортным возможностям Перу, где содержится подробная информация по всем производимым продуктам и товарам. Данная информация полезна росимпортерам рыбной муки, фруктов, минсырья.

*Электронная торговля.* Перу была второй страной в Латинской Америке, которая приняла Закон об электронной цифровой подписи. Основным законодательным актом в области электронной торговли является «Закон о цифровой подписи и цифровом сертификате» от 28 мая 2000г. (закон №27269). Основной задачей данного законодательного акта является регулирование применения электронной подписи, которая после вступления в силу Закона стала иметь ту же юридическую силу и иметь такие же юридические последствия, что и рукописная подпись. Данный Закон применяется к тем электронным подписям, которые могут идентифицировать лицо, подписавшее документ, а также гарантировать идентичность и целостность документа.

Цифровая подпись является видом электронной подписи, но, в отличие от нее, основывается на асимметричной технике шифрования, что подразумевает использование двух независимых друг от друга шифровальных ключей: частного и государственного. Эти два типа шифровальных ключей не имеют никакой математической связи друг с другом, с тем, чтобы знание одного из них не повлекло полную расшифровку подписи и исключило незаконное ее использование.

Цифровая подпись имеет юридическую силу и влечет юридические последствия только при наличии цифрового Сертификата, который подтверждает подлинность цифровой подписи и ее принадлежность юридическому или физическому лицу. Владелец подписи обязан предоставлять достоверные и точные сведения относительно своей личности сертифицирующим организациям.

Закон допускает соединение функций сертификации и регистрации в одном органе. Сертифицирующий орган ведет регистр всех выданных сертификатов с обязательным указанием государственного шифровального ключа. Закон закрепляет свободное право доступа любого юр. или физлица к данным, содержащимся в данном регистре.

Принятие 28 мая 2000г. Закона о цифровой подписи и цифровом сертификате повлекло за собой внесение изменений в Гражданский кодекс. 24 июня 2000г. был принят Закон №27292 вносящий изменения в Гражданский кодекс и разрешающий применение цифровой подписи и использование электронных средств для выражения волеизъявления.

17 июня 2000г. был принят Закон №27309, который вносит изменения в Уголовный кодекс, предусматривая уголовное наказание за преступления в сфере компьютерных технологий. За доступ к базам данных, проникновение в компьютерные сети или части таковых незаконным образом, с целью копировать их схемы работы или копировать часть информации содержащейся в базах данных Уголовный кодекс предусматривает лишение свободы на срок до двух лет. За то же преступление, но совершенное с целью получения экономической выгоды, срок лишения свободы составит 3 года.

За незаконное проникновение в компьютерные сети или базы данных с целью нарушения их работы или их уничтожения срок наказания составит от 3 до 5 лет. Если такое проникновение было осуществлено лицом с использованием служебного положения или такого рода незаконный доступ представляет угрозу национальной безопасности, срок лишения свободы составит от 5 до 7 лет.

На дек. 2002г. объем торговли через интернет составил 160 млн.долл. (110 млн.долл. в 2000 и 2001гг.). Причем электронная коммерция между фирмами (B2B) в 3 раза превосходит уровень продаж частным лицам (B2C) через интернет.

В Перу только 13 тыс.чел. используют интернет для совершения банковских операций, что составляет 1% в общем по Латинской Америке. С целью увеличения доступа к всемирной сети в 2002г. правительство объявило торги на создание системы, которая позволит подключить 1142 сельских района. Сумма торгов составила 50 млн.долл. Данный проект, наряду с подключением частных квартир, подразумевает создание по всей стране сети общественных кабин интернета. Реализацию проекта планируется завершить в 2003г.

## Торговля

В 2002г., вследствие отсутствия средств у большинства населения, ситуация на внутреннем рынке оставалась сложной. Хотя инфляция составила всего 1,52%, спрос оставался низким, что привело к банкротству большого количества мелких предпринимателей. Другая часть фирм перешла на выпуск более дешевой продукции.

18% населения Перу покупает продовольствие в супермаркетах, хотя в среднем по странам Латинской Америки этот показатель равен 59%. В стране действуют 3 основные сети супермаркетов: E. Wong, Metro и Santa Isabel.

В 2002г. была открыта новая сеть супермаркетов Plaza Vea. Было построено 6 магазинов. Торговая сеть включает в себя большое количество му-

ниципальных рынков, где качество продуктов значительно ниже и соответственно, более низкие цены и, где основными покупателями являются более бедные слои населения. Действующие нормативы на продукцию соответствуют международным стандартам.

	E.Wong	Metro	Santa Isabel
Размеры (м2).....	3.000.....	5.900.....	1.990.....
Типы товаров.....	Непищевые – 64%.....	Непищевые – 65%.....	Непищевые – 60%.....
	Пищевые – 36%.....	Пищевые – 35%.....	Пищевые – 40%.....
Осн. характеристики.....	Внимание к клиентам.....	Низкие (оптовые) цены.....	Цены средние.....
	Продукты высшего качества.....	малое число персонала.....	персонала.....
Кол-во магазинов, на 12.2002г.....	14.....	11.....	28.....
Кол-во работников, на 1000 кв.м.....	75.....	45.....	90,7.....
% участия в секторе.....	27%.....	31%.....	23%.....

Основными законодательными актами, регулирующими потребительский рынок, в соответствии с конституцией Перу, принятой на референдуме 31 окт. 1993г. являются: антимонопольный закон; закон о защите прав потребителей; закон о демпинге и субсидировании; закон о пресечении недобросовестной конкуренции; технормы и сертификаты качества; налоговый режим; закон об уголовной ответственности за экономические преступления. На уровне муниципалитетов издаются свои постановления по ведению коммерческой деятельности на их территориях.

Главным государственным контролирующим органом за соблюдением всех вышеуказанных норм как в области внутренней, так и в области внешней торговли является созданный в 1992г. Национальный институт защиты конкуренции и охраны интеллектуальной собственности (ИНДЕКОПИ). Другими надзорными и регулирующими организациями являются: Надзорный орган за частными капиталовложениями в области связи (ОСИПТЕЛ), рассматривающий жалобы и предложения потребителей по вопросам телефонной связи; Комиссия по электротарифам (СТЕ); Главное национальное управление службы по борьбе с загрязнением окружающей среды (СУНАСС); Надзорный орган за частными капиталовложениями в энергетике (ОСИНЕРГ) и Надзорный орган за частными капиталовложениями в инфраструктуру общественного транспорта (ОСИТРАН).

Наиболее актуальными проблемами внутреннего рынка Перу являются: нестабильная экономическая обстановка; низкий внутренний спрос; практическая невозможность увеличения объемов производства и расширения ассортимента продукции.

## Горнодобыча

Указанная отрасль производства является одной из наиболее интенсивно развивающихся в Перу. Страна занимает первое место в мире по добыче молибдена, второе – серебра, третье – свинца, цинка и олова, пятое – меди, восьмое – золота. Экспорт металлов составляет 50% от общего объема продаваемой за рубеж продукции. По данным Национального института статистики на горнодобывающих предприятиях создается продукция с наибольшей добавочной стоимостью (69,8%).

Приватизация предприятий горнодобычи позволила не только сгладить нынешние негативные тенденции на мировом сырьевом рынке, но и получить в госбюджет дополнительные доходы. Правительству удалось добиться максимальной отда-

чи от новых собственников в области полного выполнения инвестиционных планов. После начала продажи государством горнодобывающих предприятий был отмечен существенный приток в основном иностранного капитала в отрасль, что сказалось на увеличении добычи и переработки продукции. Производство меди увеличилось на 70%, цинка – на 40%, железа – на 35%, а переработка золота и серебра – на 62 и 66%.

В результате приватизации власти Перу сумели решить ряд других не менее важных задач. Все заключенные с 1992г. контракты содержали обязательное условие об использовании современных технологий в области разведки и разработки месторождений. К концу 90гг. технологическая база отрасли была обновлена на 90%. Это позволило добиться снижения цен на конечную продукцию и повысить конкурентоспособность отрасли на международном рынке. Указанный выше фактор способствовал привлечению в горнодобычу высококвалифицированных национальных и иностранных специалистов, росту занятости населения в целом. Специалисты отмечают развитие инфраструктуры регионов, подпадающих под реализацию конкретных инвестиционных проектов. В ходе приватизации горнодобычи внимание было уделено сохранению экологического баланса регионов. Большинство инвесторов и собственников предприятий были обязаны подписать и выполнять так называемые протоколы Ramas (программа адекватной эксплуатации окружающей среды), в которые были заложены международные стандарты природоохранного характера.

Большая часть инвестиций имела зарубежное происхождение. Возникла потребность внести соответствующие изменения в законодательство, регулирующее деятельность иноинвестора. В Перу на долю зарубежного капитала приходится 80% от общей суммы вложений. Среди иноинвесторов выделяются – Magma (США), переведенная позже в ВНР (Австралия), PSEG Global (США), Cominco (Канада), Marubeni (Япония), Renco/Doe Run (США), Minera, Southern Peru Copper.

Правительство продолжает поддерживать курс на привлечение иноинвестиций в горнодобычу и на ее полную приватизацию. Это позволило добиться выполнения важных социально ориентированных программ и обеспечить в полном объеме наложение национального бюджета.

В 2002г., несмотря на снижение общемировых цен на медь (- 1,2%), цинк (- 12,1%), свинец (- 4,9%), олово (- 9,4%), объем производства продукции горнодобычи Перу вырос. Развитие отрасли во многом было обусловлено началом эксплуатации с июля 2001г. месторождения Antamina, где добываются цинк, свинец, серебро, медь и молибден. Рост добычи отдельных видов металлов на данном месторождении достиг 277% (цинк), 110,8% (медь), 125,3% (серебро).

Добыча меди в 2002г. составила 840 тыс.т., что на 16,1% больше чем в 2001г. (722 тыс. т.). Данный показатель является рекордным за последние 5 лет. Крупнейшая медедобывающая компания Southern Peru увеличила объемы добычи на 0,7%. Компании Condestable, Atacocha, Yauliyacu, Milpo, Corona, Colquishiri, Chungar, Huaron также увеличили добычу на 4%. Объем экспорта данного продукта составил в 2002г. 858,8 тыс.т. (685,5 тыс.т.) на 1187 млн.долл. (987,2 млн.долл.).

Несмотря на продолжающееся снижение мировых цен, производство цинка достигло в 2002г. 1 063 тыс.т. (рост по сравнению с 2001г. составил 15,6%, 875,5 тыс.т.). По производству цинка Перу занимает 1 место в Латинской Америке. Экспорт Перу цинка составил в 2002г. 1 128 тыс.т. (921,1 тыс.т.) на 428,9 млн.долл. (419,4 млн.долл.).

В 2002г. производство олова составило 37,3 тыс.т. (36,7 тыс.т.). Экспорт олова оценивается в 102,8 млн.долл. (130,3 млн.долл.). Экспортировано было 26,5 тыс.т. (32,5 тыс.т.).

Производство свинца сократилось по сравнению с 2001г. и составило 263,7 тыс.т. (272,3 тыс.т.). Сокращение добычи вызвано снижением производства на основной компании по добыче свинца Volcan (-5,7%). Компании Atacocha, Milpo, El Brocal, Corona, Yauliyacu, Chungar и Buenavetra увеличили на 6,2% свои объемы добычи.

Экспортные поступления от продажи свинца незначительно увеличились за счет увеличения объема (280,8 тыс.т. на 210,8 млн.долл. против 262 тыс.т. на 196 млн.долл.).

Производство железа также сохранилось на уровне 2001г. и составило 3105 тыс.т. (3 012 тыс.т.). Экспортные поступления достигли 82,9 млн.долл. (81,4 млн.долл.).

Объемы металлов, добываемых в Перу, в т.

	Объем добычи	
	2001г.	2002г.
Медь.....	722035	84 000
Цинк.....	875500	1063000
Олово.....	36700	37300
Свинец.....	272300	263700
Железо.....	3012000	3 105000
Золото.....	131	155
Серебро.....	2669	2757

По добыче золота Перу занимает 1 место в Латинской Америке. Рост добычи золота достиг в 2002г. 13,4% и составил 155,6 т. (131,3 т.). Увеличение объемов добычи связано с выходом на рынок Перу предприятия Aruntani, а также с увеличением объема добычи на основном золотом месторождении Yanacocha на 22%. Компания Baick Misquichilca сократила объем добычи на 1,4%. Компании Buenaventura, Ares, Horizonte, Santa Rosa, и Inversiones Mineras del Sur сохранили прежние объемы производства золота. Экспорт золота в 2002г. составил 167,5 т. (133,57 т.), на 1478,8 млн.долл. (1166 млн.долл.).

Производство серебра достигло в 2002г. 2757 т., что на 3,3% больше чем в 2001г. (2 669 т.). Объемы добычи увеличила компания Yanacocha на 24,8%, Atacocha, Buanaventura, Corona, Yauliyacu – на 2,2%. Объем экспорта серебра увеличился по сравнению с 2001г. и составил 1305 т. (1193 т.) на 173,7 млн.долл. (168,6 млн.долл.).

Российские компании имеют перспективы для выхода на перуанский рынок горнодобычи. Интерес может представить сектор оказания услуг в области проведения изыскательских работ, а также последующей подготовки месторождений к разработке и их разработка. Наличие большого числа средних и мелких горнодобывающих компаний, малых добывающих артелей, не обладающих значительными финансовыми ресурсами и готовых использовать морально устаревшие, но недорогие технологии и оборудование, открывает возможности для продаж в Перу российской продукции как новой, так и уже использовавшейся.

Горнодобывающие компании в Перу в 2002г., в тыс.т.

Объемы производства

Медь	
Southern Peru Copper.....	380
Compania minera Antamina.....	205
BHP Billiton – Tintaya.....	85
Compania minera Cerro Verde.....	83
Doe Run Peru.....	45
Другие.....	42
Свинец	
Compania minera Volcan.....	64
Compania minera Atacocha.....	35
Milpo.....	30
Compania minera Santa Luisa.....	17
Compania minera El Brocal.....	12
Compania minera.....	14
Другие (в т.ч. Doe Run Peru).....	91
Цинк	
Compania minera Volcan.....	365
Compania minera Iscaycruz.....	153
Milpo.....	95
Compania minera Antamina.....	80
Compania minera Atacocha.....	70
Другие.....	342
Золото (т.)	
Compania minera Yanacocha.....	67
Uarrick Misquichilca.....	30
Compania minera Retamas.....	6
Compania minera Ares.....	6
Cinpro Bucnaventura.....	8
Частные старательские артели.....	19
Другие.....	19
Серебро (т.)	
Compania minera Volcan.....	360
Grupo Buenaventura.....	360
Coinpania minera Corona.....	184
Compania minera Yaulicali.....	155
Compania minera Arcata.....	150
Другие (в т.ч. Doe Run Peru, а также частные старательские артели).....	1548
Железо	
Shougang Hierro Peru.....	3105
Другие.....	0
Олово	
Minsur.....	37
Другие.....	0

Недавно открытые месторождения

Местор.	Департ.	Тип местор.	Объемы минер.	Содержание
Michiquillay ...	Кахамарка.....	Порфиновый.....	544 млн.т.	0,69% – Си 0,1-0,5 г Аи/тонну 2-4 г Ag/тонну
Toromocho.....	Хуниин.....	Полиметал-й.....	364 млн.т.	0,67% – Си 0,4% – Zn 0,03% – Мо 12 г Ag/тонну
Las Bambas	Апуримак	Полиметал-й	40,5 млн.т.	2% – Си Fe – точные значение не известны
Wayovar.....	Пиура.....	Фосфатный.....	10 млрд.т.	-

В Перу могло бы найти спрос следующее горнодобывающее оборудование: буровые установки для бурения разведочных скважин, на воду и т.п., с глубиной бурения до 350-500 м., с возможностью направленного и горизонтального бурения, смонтированные на шасси вездеходных а/м; ручные (переносные) буровые установки с глубиной буре-

ния 15-30 м.; фронтальные погрузчики с объемом ковша 3-5 куб.м., способные работать с самыми твердыми породами; бульдозеры, экскаваторы; оборудование для работы в подземных рудниках и шахтах – пневмоотбойники, долота; компрессоры, дизель-генераторы, гидроэлектростанции малой мощности, рассчитанные на выработку переменного электрического тока частотой 60 гц; средства личной безопасности шахтеров – каски, фонари, защитные маски, спецодежда и обувь; блочные-модульные постройки для организации временного шахтерского лагеря; оборудование для организации геохимической лаборатории, как сложное (спектрофотометры, устройства для измельчения и гомогенизации образцов), так и простое (микроскопы).

**Металлургия**

**Черная металлургия.** Крупнейшим производителем черных металлов в стране, который одновременно является монополистом по выработке отдельных видов продукции, является принадлежащая американскому капиталу (25% акций у Banco Wiese Sudameris) компания «Сидер Перу». На ее долю приходится 100% произведенных в Перу стальных рулонов, проката, металлоизделий. Вторая по значению корпорация «Асерос Арекипа» специализируется на производстве катанки и заготовок (20 и 23% общего объема продукции данного наименования). Мелкие компании «Фундиссон Кальяо» и «Металурхика Перуана» занимаются исключительно производством стальных шаров для шахтных работ по заказам горнодобывающих предприятий.

Основные производители черных металлов в Перу

	Продукция	Доля на рынке
«Сидер Перу»	катанка; заготовки; стальной лист в рулонах; стальной прокат; оцинк., гальванизированные и луженые изделия	70%
«Асерос Арекипа»	катанка; заготовки	18%
«Фундиссон Кальяо»	стальные шары	7%
«Металурхика Перуана»	стальные шары	5%

Местные потребители закупают за рубежом в основном либо высокотехнологичные в производстве стальные полуфабрикаты (стальная проволока для систем связи), либо дешевый, реэкспортируемый страной – поставщиком (Тайвань, Китай, государства Балтии, Бразилия), стальной прокат и заготовки, в т.ч. по долгосрочным контрактам.

Компания Асерос Арекипа импортирует стальной брус (120x120мм., длина 10 или 20 м., марки стали SAE 1006, 1008, 1020). Закупки производятся в Венесуэле по 20-40 тыс.т. в год.

Из Австрии, Англии, Германии и Голландии Перу импортирует следующие ферросплавы: Fe-Si, с минимальным содержанием кремния 77% – по 5 тыс.т. каждые 3 мес.; Fe-Mn, с высоким содержанием углерода – на 20 т. каждые 2 мес.; Fe-Mn, с низким содержанием углерода – по 20 т. каждые 2 мес.; Fe-Cr, с высоким содержанием углерода – по 20 т. каждые 2 мес.; Fe-Cr, с низким содержанием углерода – по 20 т. каждые 2 мес.; Fe-Mo, с минимальным содержанием Мо 70% – по 6 т. в год; хромовый песок – по 5-10 тыс.т. каждые 6 мес.

**Цветная металлургия.** Несмотря на наличие в Перу больших запасов цветных металлов, здесь практически не имеется алюминия. Данный металл, который широко используется в строй- и пи-

шепроме, импортируется для переработки. Крупнейший перуанский импортер – компания Metinsa, закупает до 3 тыс.т. алюминия в год, для производства стройматериалов. Продукт поставляется в виде алюминиевых стержней (диаметр – 160 мм.; длина – 3м.; качество металла – 99,97%). В основном закупки осуществляются в Венесуэле по ценам котировок алюминия на LME. Поскольку Венесуэла входит в Андскую группу, эти поставки осуществляются без таможенного налога (составляет 12% от цены – СИФ).

Для пищпрома в Перу поставляются алюминиевые слитки, с качеством металла 99,97%. Указанная продукция закупается в Аргентине и Бразилии по среднемировым ценам, размер таможенного налога для указанных стран снижен на 60%. В год импортируется до 600 т. алюминиевых слитков, в качестве импортеров выступают 8-10 крупных перуанских компаний.

Крупнейшим производителем цветных металлов в стране является металлургический комбинат в г.Ла Оройа – принадлежит американской компании Doe Run. Комбинат производит: цинк, свинец, медь, серебро, золото, висмут, кадмий, индий, теллур, сурьму, селен, которые, в основной своей массе экспортируются для последующей продажи на международных биржах металлов. Помимо указанных металлов выпускаются оксид цинка, триоксид мышьяка, сульфаты цинка и меди, концентраты цинка и серебра, а также сплавы свинца с сурьмой и свинца с кальцием.

Основным производителем рафинированного золота является предприятие компании Barrick Gold, которое расположено на месторождении Мискичилка.

**Нефтегазпром**

**Нефтедобывающая и нефтеперерабатывающая** **Отрасли** Перу развиты слабо. Согласно данным минэнерго добыча сырой нефти в 2002г. сохранялась на низком уровне и составила 5,6 млн.т. (5,6 млн.т. в 2001г.). Ежесуточная потребность страны в нефтепродуктах составляет 23-24 тыс.т.

Разведанные запасы нефти не увеличились по сравнению с 2001г. и составили 57 млн.т.

	Добыча сырой нефти, в тыс.т.				
	1998г.	1999г.	2000г.	2001г.	2002г.
Occidental	2797,27	2377	-	-	-
Pluspetrol	1617,5	1569,3	3608,35	3526,24	3514,38
Petrotech	914,5	820,98	774,92	759,53	751,53
Perez Companc	775,01	1 750,5	708,4	668,74	663,3
Sapet	259,82	264,46	237,22	247,58	241,18
Mercantill	57,4	49,85	41,7	36,90	30,90
GMP	44,95	46,41	52,44	46,72	44,19
Unipetro	21,34	20,98	19,58	20,49	16,97
Rio Bravo	28,17	29,26	32,27	31,27	33,27
Petrolera Montemco	41,64	43,94	43,57	41,16	43,46
MAPLE	26,63	27,22	29,4	25,80	22,12
Aguaytia	124,21	193,25	1226,08	230,08	224,48
Всего	6708,43	6193,85	5773,82	5634,51	5586,72

Источник: министерство энергетики и горнодобычи

Объем экспорта нефтепродуктов составил 466 млн.долл. (421 млн.долл. – в 2001г.). Перу импортировала в 2002г. в основном из Эквадора, Венесуэлы и Колумбии нефть и нефтепродукты на 965,3 млн.долл. (1083,6 млн.долл.).

Нефтепереработка представлена шестью предприятиями. Завод La Ramplilla (г.Лима) приватизирован в июне 1996г., принадлежит консорциуму

Refinadores del Peru, в котором основная часть акций принадлежит испанской компании Repsol (55%) и аргентинской YPF (25%). На долю завода приходится 48% объема переработки сырой нефти в стране.

Завод Talara (север страны) перерабатывает 37,3% сырой нефти, принадлежит госкомпании Petro Peru. Приватизация перенесена на 2003г. Компания «Лукойл» намерена принять участие в торгах на приватизацию завода.

На долю остальных 4 предприятий приходится 14,7% объемов переработки сырой нефти. Заводы El Milagro, Iquitos, Conchan принадлежат госкомпании Petro Peru, а завод Pucallpa — компании Maple Gas. Приватизация первых трех отложена на 2003г.

На предприятиях ежедневно перерабатывалось 26,5 тыс.т. сырой нефти, из которой 45% импортировалось. Производственные мощности использовались на 85,9% (1999г. — 80,2%).

*Добыча природного газа* в 2002г. составила 7,6 млн.куб.м. (в 2001г. — 6,4 млн.куб.м.). Разведанные запасы природного газа составили на конец 2002г. 498410<sup>12</sup> куб.м. Природный газ используется для бытового потребления, распространяется в баллонах, газораспределительных сетей нет.

В связи с началом разработки месторождения Камисеа, в марте 2002г. министерство энергетики утвердило план транспортировки газа Камисеа до центрального побережья Перу (г.г.Лима и Кальяо). Транспортировкой газа будет заниматься консорциум TGP — члены аргентинская фирма Tesgas (собственность аргентинской госкомпании Techint), алжирская компания Sonatrach, перуанская Grana у Montero и еще три фирмы, которые обладают концессией для производства газа Камисеа: Pluspetrol, Hunt Oil и SKCorp (Южная Корея).

Предполагается, что терминал ЦСГ (сити-гейт) будет расположен в г.Лурине, оттуда газопровод, пересекая Лиму и Кальяо, пройдет в г.Вентанилья, обеспечивая снабжение газом первоначальных потребителей (среди них 2 ТЭС и 2 керамических завода). Длина центральной магистрали ЦСГ составит 60 км., а ее ответвлений 25 км. Планируется расширить эту систему, проведя газ в жилые и коммерческие районы. Размер инвестиций в строительство ЦСГ оценивается в 90 млн.долл.

Местное законодательство требует, чтобы одна и та же фирма не участвовала одновременно в проектах по транспортировке и распределению газа, вот почему компания TGP передала свои права по распределению газа национальной компании Gas Natural de Lima у Callao — собственность бельгийской компании Tractebel и перуанской фирмы Puntahuacaluna. В марте 2002г. был подписан соответствующий контракт, а минэнерго выработало условия передачи собственности и прав концессии к вновь созданной фирме.

В 2002г. правительство продолжало уделять основное внимание возможностям интенсификации разработки и дальнейшего расширения **газового месторождения Камисеа, которое является флагманом** не только нефтегазовой отрасли Перу, но и **всей экономики страны**. Планом освоения месторождения предусмотрено два этапа работ:

а) разработка месторождения, включающая в себя проведение геофизических исследований, бурение скважин, строительство фракционных установок, монтаж оборудования по закачке газа в

скважины, хранилищ газа (инвестиции — 400 млн.долл.);

б) транспортировка газа до Лимы и распределение его по потребителям (инвестиции — 700 млн.долл.).

В 2002 состоялись конкурсы по выбору подрядчиков для выполнения строительных работ по проекту Камисеа. Закупки металлоконструкций, цемента и др. материалов будут осуществлены в Перу. Строительные работы будут выполняться перуанской стороной. Большие заказы по закупке тяжелой техники и оборудования размещены в США и Италии. Финансирование этого крупнейшего по латиноамериканским масштабам проекта будет осуществляться из трех источников: треть затрат — за счет собственных средств оператора проекта компании Плюспетроль, другую треть средств предоставят инвестиционные банки, в частности Эксимбанк будет финансировать закупки американского пиротехнического оборудования и итальянских компрессоров, и еще одна треть — за счет привлечения банковских займов.

В 2002г. осуществлялись работы по прокладке трубопровода и монтаж тяжелого оборудования (компрессоры). В 2003г. планируется проведение монтажа электрооборудования, а к началу 2004г. все работы по проекту должны быть завершены.

## Электроэнергетика

Электроэнергетический сектор Перу является одним из наиболее динамично развивающихся в течение последних двух лет. В 2002г. было выработано 20376,5 гвтч. (20736 гвтч. — в 2001г.), из них на гидроэлектростанциях было выработано 17596,6 гвтч., на теплоэлектростанциях — 2779,5 гвтч.

Электропроизводящие компании, в мвт.: Eietroperu — 582,5; Edegel — 366,8; Egenor — 220; Egasa — 53; Enersur — 90,3; Electroandes — 88,5; Empresa electrica Piura — 24,5; Cahua/CNP Energia — 49,4; Termoselva — 20,2; Egesur — 9,4; Electro Oriente — 23,1; San Gaban — 76,1; Electro Ucayali — 8,9; Egemsa — 59,4; другие — 29,3; всего — 1701,5.

Наряду с наличием в стране крупных ГЭС и ТЭС (мощностью 500 квт.), принадлежащих в основной своей массе указанным выше компаниям и обеспечивающих электроэнергией основные промрайоны, а также области с наибольшей плотностью населения, в горных районах, в сельве и в с/х регионах используются 59 гидроэлектростанций малой мощности.

В соответствии с принятым в 2002г. минэнерго Планом развития энергетического сектора страны до 2015г. планируется строительство новых микроэлектростанций, особенно, в труднодоступных районах Перу. Вопрос находится в стадии изучения и определения конкретных мест строительства и определения потребностей конечного получателя электроэнергии.

Планом предусматривается использование экологически чистых и возобновляемых источников энергии: термической, солнечной и ветряной.

На всей протяженности Западной Кордильеры было найдено 300 термальных источников, температура воды в которых колеблется от 49° до 89°С. Начато исследование целесообразности строительства термальных электростанций. Океанское побережье страны обладает большими возможностями в плане использования энергии ветра. В ме-

стностях Малабриго, Сан Хуан де Маркона и Паракас скорость ветра достигает 8 м/с, а многолетние наблюдения за погодой показывают, что данные ветры дуют в указанных районах в среднем 2480 час. ежегодно, что позволяет предположить экономическую целесообразность строительства там ветряных электростанций.

Действующие гидроэлектростанции

Департамент	Гидроэлектрост.	Мощн., квт.	Электроэн., квтч.
Амасонас	3	340	387
Анкаш	3	910	343,8
Апуримак	2	460	3074,7
Арекипа	7	1490	2500
Аякучо	8	1480	1240,5
Кахамарка	8	1300	1949,9
Куско	1	400	1546,9
Уанкавелика	7	480	6159
Уануко	2	480	0,0
Хуни	2	520	2032,4
Ла Либертад	3	640	0,0
Лима	7	1905	3690,2
Пиура	5	754	1927,3
Пуно	1	410	0,0
<b>Всего</b>	<b>59</b>	<b>11569</b>	<b>24 852,4</b>

Результат проведенных министерством энергетики и природных ресурсов исследований показал, что в районе Сьерры уровень инсоляции поверхности превышает 5 квтч/кв.м., а в Сельве колеблется между 4 и 5 квтч/кв.м., что создает реальные предпосылки для строительства солнечных электростанций.

В Перу произведено разделение производящих и передающих компаний. Выделено 3 передающих компании Etenor, Eteson и Etesur, обеспечивающих передачу и распределение электроэнергии в северном, центральном и южном регионах страны. Указанные передающие предприятия являются самостоятельными единицами. Все принадлежащие указанным компаниям электросети объединены в Национальную энергетическую систему (НЭС), позволяющую обеспечивать электроэнергией всех подключенных потребителей с учетом возникновения пиковых нагрузок.

Проекты по строительству линий электропередач

Передав. напр., кв.	Протяж. км.	Год постр.	Департ.
Reparticion-Majes	138	2001	Арекипа
Majes-Camana	138	2002	Арекипа
Iquitos-Nanta	138	2002	Икитос
Huallanca-Siguas-			
Tayabamba	138	2003	Анкаш
Tocache-Bellavista	138	2003	Сан Мартин
Oxapampa-Pichanaki-			
Satipo	138	2004	Хуни
Hantaro-Ayacucho	138	2005	Аякучо
Cajamarca Nueva-			
Caclic	138	2006	Амасонас
La Oroya-Tarma	138	2006	Хуни
El Reposo-Caclic-			Амасонас
Mayabamba	138	2007	и Сан Мартин
Nanta-Requena	138	2008	Икитос
San Gaban-Mazuko	138	2009	Укаяли
			Сан Мартин
Tarapoto-Yukimaguas	138	2010	и Икитос

По данным министерства энергетики и природных ресурсов Перу НЭС охватывает 79% всех имеющихся в стране потребителей. В соответствии с Планом развития энергетического сектора до 2015г. планируется увеличить снабжение электричеством местного населения и довести охват по-

требителей до 90%. Конечному потребителю будет передаваться 3,5 гвт. электроэнергии, из которых 1,95 гвт. будет вырабатываться путем сжигания природного газа, 150 мвт. за счет сжигания мазута, 125 мвт. на станциях, сжигающих каменный уголь и 1,3 гвт. на гидроэлектростанциях.

Помимо указанных выше линий планируется строительство ЛЭП, соединяющих Трухильо-Кахамарку-Каруакеро-Чиклайо, с передаваемым напряжением 220 кв. В Сьерре планируется завершить строительство линий Ла Оройа-Карумайо-Паргша-Дерив с передаваемым напряжением 220 кв. В центральном районе, с учетом хорошо развитой структуры линий электропередач до 2010г. основной упор планируется сделать на переоборудование имеющихся ТЭС на использование в качестве топлива природного газа с месторождения Камисеа.

В долгосрочной перспективе (2010-15гг.) основное внимание будет сосредоточено на строительстве линии высокого напряжения, которая соединит центральный регион страны с ее южными районами (г.г.Мантаро-Сорабайо). В соответствии с данным планом развития энергетического сектора инвестиции в строительство указанных проектов составляет в 2002-15гг. 6-8 млрд.долл.

Российские компании имеют широкие перспективы для выхода на местный рынок. Основными направлениями услуг могут быть – строительство ЛЭП, работы по переоборудованию имеющихся ТЭС на использование в качестве топлива природного газа, а также строительство ГЭС малой мощности. При поставке генерирующего оборудования его необходимо будет дополнительно комплектовать промышленными преобразователями частоты высокой мощности, поскольку российские электрогенераторы рассчитаны на выработку переменного электрического тока частотой 50 гц, в то время как в Перу повсеместно используется ток с частотой 60 гц.

## Агропром

Рост в сельском хозяйстве составил 5,8%. Динамичное развитие сельского хозяйства во многом было вызвано увеличением засеваемых площадей, высоким урожаем и благоприятными климатическими условиями, что обеспечило необходимое количество гидроресурсов для орошения. В период созревания урожая (авг.- дек.) запасы воды в основных резервуарах составили 1642 млн.куб.м., что на 14,1% больше чем в аналогичных период пред.г. В связи с неблагоприятными последствиями, вызванными феноменом «Эль Ниньо», с нояб. по дек. наблюдалось сокращение объемов выращенной с/х продукции.

Согласно данным министерства сельского хозяйства в 2002г. под посевами всех с/х культур было занято 1,2 млн.га площадей, что составило 16% от площади земель, потенциально пригодных для возделывания.

В 2002г. под посевами спаржи было занято 20 тыс.га. Урожай спаржи составил 181,2 тыс.т. (183,9 тыс.т. – в 2001г.). 50% было экспортировано в США, Испанию, Голландию и Великобританию.

Под посевами риса было занято 260 тыс. га, производство риса достигло 2124,1 тыс.т. (2040,9 тыс.т.). Под посадками сахарного тростника было занято 63,2 тыс. га площадей. Было произведено 8419,2 тыс.т. (7 385,9 тыс.т.) сахара-сырца.

В 2002г. кофейными плантациями было занято 250 тыс.га. Собрано 169,4 тыс.т. (161,5тыс.т.). Из других товаров следует отметить производство: фасоли — 62,6 тыс.т.; кукурузы — 1 289,7 тыс.т.; картофеля — 3,299 тыс.т.; производство пшеницы — 186,3 тыс.т.

Урожай основных видов культур, в в тыс.т.

	2001г.	2002г.
Рис.....	2040,9	2124,1
Кофе.....	161,5	169,4
Сахарный тростник.....	7385,9	18419,2
Фасоль.....	61,6	62,6
Кукуруза.....	1319,7	1289,7
Картофель.....	2677,7	3299,4
Пшеница.....	181,8	186,3
Какао.....	23,7	25,6
Батат.....	253,4	224,4
Ячмень.....	177,3	199,6
Спаржа.....	183,9	181,2
Масло пальмовое.....	175,8	175,7
Юкка.....	858,8	886,6
Лук.....	415,6	1458,4
Помидоры.....	188,7	129,8
Лимон.....	203,3	244,7
Манго.....	140,1	181,3
Яблоки.....	137,8	123,6
Апельсины.....	287,0	292,8
Бананы.....	1556,1	1570,0

Экспортные поставки сахарного тростника оцениваются в 16,3 млн.долл. (16,7 млн.долл. в 2001г.). Кофе было экспортировано на 188 млн.долл. (180,5 млн.долл.). Экспорт овощей составил 272,8 млн.долл. (226,3 млн.долл.), какао — 17,7 млн.долл. (11,8 млн.долл.), фруктов — 91,8 млн.долл. (66,8 млн.долл.), др. продуктов растительного происхождения — 138 млн.долл. (109,6 млн.долл.).

В 2002г. Перу импортировала пшеницу — 175 млн.долл., кукурузу — 92,1 млн.долл., рис — 8,7 млн.долл., сахар — 29,9 млн.долл., молоко — 27,9 млн.долл., соя — 183,7 млн.долл., мясо — 17 млн.долл.

В Перу в 2002г. было произведено 1115 тыс.т. свежего молока, 215,9 тыс.т. сгущенного молока, 49,8 тыс.т. пастеризованного молока, 29,5 тыс.т. йогурта, свежих сыров — 5,5 тыс.т., молочного порошка — 4,1 т., сливочного масла 1,050 тыс.т. Имеющиеся мощности загружены на 60%.

Производство куриного мяса в 2002г. составило 1092 тыс.т. (989 тыс.т.), яиц — 162,8 тыс.т. Установленные мощности были заняты на 80%. Производство свинины составило 149,1 тыс.т. (126,6 тыс.т.), говядины — 277,5 тыс.т. (270,2 тыс.т.).

Для российских коммерческих и некоммерческих организаций, которые занимаются экспортом с/х продукции, перуанский рынок может представлять интерес в части поставок зерна, картофеля, говядины. Перуанских производителей с/х культур может заинтересовать закупка более дешевых российских химудобрений.

## Рыбопереработка

В 2002г. было выловлено 8717,4 тыс.т. морепродуктов (8005,5 тыс.т. в 2001г.). Из них для производства рыбной муки и рыбьего жира было переработано 8128,5 тыс.т. (7230,2 тыс.т.). Для производства 1 т. рыбной муки перерабатывается до 5 т. рыбы, в зависимости от ее размера и вида. В общем объеме вылова морепродуктов для промышленной переработки доля анчоуса составляла 89%

(99,1). Лов рыбного сырья для производства рыбной муки и рыбьего жира осуществляется только за пределами пятимильной зоны.

Для производства рыбных консервов было переработано 58,9 тыс.т. (183,5 тыс.т.), вяленой рыбы и вялено-соленой рыбы — 32,1 тыс.т. (34,1 тыс.т.), свежемороженой продукции — 169,2 тыс.т. (174,3 тыс.т.), свежих продуктов — 298,7 тыс.т. (361,8 тыс.т.).

Потребление рыбопродуктов на душу населения в 2002г. составило — 16 кг. За ближайшие 5 лет правительство предполагает увеличить потребление рыбы до 24 кг/чел.

Установленные мощности заводов по производству рыбной муки и рыбьего жира используются на 31,9%, рыбных консервов — на 49,2%.

Рыболовный флот для промышленного лова насчитывал 757 судов с общим объемом трюмов 186,4 тыс.куб.м. Долг компаний, производящих рыбную муку, на конец 2001г. составлял 1,3 млрд.долл. Перуанский рыболовный флот не приспособлен (по мощности и техоснащению) вести промысел на удалении 30 и более миль от берега. Ощущается острая нехватка больших и средних судов, способных вести промысел по всей экономической зоне Перу.

В 2002 экспорт Перу продукции рыболовной отрасли составил 1056,1 млн.долл. Из них экспорт рыбной муки оценивается в 823,2 млн.долл., рыбий жир — 69,2 млн.долл., рыба мороженая — 56,1 млн.долл., мороженые моллюски и ракообразные — 74,6 млн.долл., консервы — 25,4 млн.долл., др. продукты — 7,6 млн.долл. Основными импортерами рыбной муки и рыбьего жира в 2001г. были: КНР — 28,5%, Япония — 13,7%, Тайвань — 7,1%, Германия — 6,3%, Индонезия — 4,4%, Таиланд — 4,4%, Канада — 3,5%, Россия — 1,48%, Литва — 3,7%, импортерами рыбной продукции для пищевых целей были: Бразилия, США, Франция, Колумбия, Япония, Германия, Испания, Италия, Гонконг.

Воды Перу являются одним из продуктивных районов Мирового океана, основу сырьевой базы которых составляют анчоус, сардина, ставрида, скумбрия и др. Неиспользуемая биомасса промысловых видов в исключительной экономической зоне Перу составляет 1,6 млн.т.

Для российского рыболовного флота перуанские воды представляют интерес не только из-за высокой продуктивности и относительной стабильности рыбных скоплений, но и вследствие благоприятных погодных условий, позволяющих организовать круглогодичную рентабельную работу старых судов с изношенными силовыми установками и возможности проведения в перуанских портах любых видов ремонта и получения необходимого технического снабжения.

Интерес Перу к сотрудничеству с Россией в эксплуатации своих водных ресурсов сохраняется, особенно в получении содействия в изучении ресурсов и добыче пелагических видов с целью поставки сырья на береговые консервные фабрики, а также в получении новых технологий переработки рыбы на пищевую продукцию.

Не имея собственного флота для океанического промысла, с целью привлечения иностранных судов для вылова пелагических видов перуанцы пошли на смягчение законодательства в части до-

пуска судов под иностранным флагом, особенно в отношении тунцеловов.

Сотрудничество России и Перу в области рыбного хозяйства на новом этапе взаимоотношений может осуществляться по следующим направлениям.

1. Организация промысла пелагических видов рыб (ставрида, скумбрия) российскими судами в исключительной экономической зоне Перу на условиях приобретения лицензий, передачи перуанской стороне части выработанной на судах рыбопродукции или в рамках совместных российско-перуанских предприятий по промыслу и переработке рыбы.

2. Сотрудничество в организации глубокой переработки гидробионтов (производство сурими, солено-сушеной, копченой, вяленой рыбы, полуфабрикатов и кулинарии).

3. Проведение совместных научных рыболовных исследований в прибрежных водах Перу и прилегающих районах Тихого океана. Обмен опытом в области техники лова промысловых объектов, совершенствовании методов прибрежного и океанического промысла.

4. Содействие в разработке и изготовлении в Перу новых и модернизации имеющихся орудий промысла с привлечением российских специалистов и технологий. Сотрудничество в области аквакультуры.

5. Содействие Перу в подготовке специалистов-рыбников всех уровней, включая содействие в создании Центра подготовки кадров и повышения квалификации.

## Легпром

Текстильпром Перу является одним из важнейших секторов экономики страны, который находится в постоянном развитии, отличается высокой степенью интеграции и обеспечивает население значительным числом рабочих мест (с текстильпромом напрямую и косвенно связано 510 тыс. чел.).

Характерными особенностями данной отрасли являются высокое качество используемого сырья, дешевая рабочая сила, а также высокий процент числа малых и средних предприятий в общей структуре отрасли.

Оплата труда рабочих в текстильной отрасли, в долл./ч.: Германия – 17,5; Индия – 12,3; Япония – 11; США – 8; Сингапур – 3; Уругвай – 2; Аргентина – 1,8; Венесуэла – 1,6; Колумбия – 1,2; Мексика – 1; Перу – 0,8; Бразилия – 0,6; Египет – 0,5; Индонезия – 0,4; Индия – 0,3; Китай – 0,1.

Структура текстильной отрасли Перу, в %

	Число предпр.	Доля в экспорте	Занятость	Объем продаж
Микропредприятия	92,4	0	23,4	1,1
Малые и средние предпр.	6,6	6	50,1	23,3
Большие предприятия	0,9	94	26,4	75,5
Всего	100	100	100	100

Сырьевую базу перуанского текстильпрома составляют хлопок и шерсть альпаки – южноамериканского животного семейства верблюжьих, к которому относятся также лама, викунья и гуанако, обитающие в стране, но в меньшем количестве.

Изделия из перуанского хлопка и шерсти альпаки успешно конкурируют на мировом рынке, где в данной области традиционно занимают лидирующие позиции Китай, Корея и Мексика.

Среди наиболее распространенных в Перу сортов хлопка-сырца превалирует два сорта: Tanguis и Pima, которые составляют 70% и 20% от общего объема собираемого в стране хлопка.

Сорт Tanguis отличается высокой способностью к абсорбции влаги возделывается в провинциях Лима, Ика, Анкаш и Арекипа и используется в швейной промышленности для изготовления верхней одежды, нижнего и постельного белья, полотенец, скатертей, спортивной одежды.

Сорт Pima, известный своим сверхтонким и длинным волокном, культивируется в Перу с 1922г. в провинции Пиура и используется для пошива высококачественных изделий, удовлетворяющих требованиям современной моды.

Всего под хлопок в Перу в 2002г. было отведено 120 тыс. га, на которых было собрано 127 тыс.т. (133,5 тыс.т.) хлопка-сырца.

Перуанский хлопок экспортируется в Китай, Италию, Японию, Тайвань, Корею, Данию, Бельгию. Большим спросом на мировом рынке (особенно в США, Германии и Швеции) пользуется также разновидность перуанского хлопка с натуральной органической пигментацией или **цветной хлопок** бежевых, кремовых, коричневых, лиловых, зеленых тонов.

Сырье на натуральной основе		Искусственное сырье	
Вегетативного происхождения	Животного происхождения	Полимерные продукты	Синтетические продукты
Хлопок	Шерсть	Вискоза	Полиамид
Лен	Альпаки	Капрон	Полиэстр
Кокосовое	Ламы		Акрил
Волокно	Викуньи		Нейлон
Гуанако	Шерсть овец, Кашемир		
	Мохер, Ангора, Шелк		

Перуанская **шерсть альпаки** пользуется большой популярностью в мире. Наравне с шерстью викуньи, кашемира и мохера она относится к категории тонкой шерсти. Численность этого животного в Перу составляет 3 млн. голов. Альпака разводится в горной местности (Андах) на высоте 2500-4000 м. над уровнем моря. Существует две породы этого животного: Huancaña и Suri, шерсть которых отличается по структуре, толщине и длине. В текстильпроме в основном ценится шерсть альпаки Suri, более тонкой и более длинной, чем шерсть Huancaña. Особенно большим спросом пользуется также тонкая мягкая шерсть годовалых животных – baby alpaça.

В Перу ежегодно производится 3,5 тыс.т. шерсти альпаки, что составляет **90% мирового производства** данного продукта. 75% перуанской альпаки производится на мелких фермах в горной местности провинций Арекипа, Куско, Пуно и Апуримак.

Располагая богатой сырьевой базой, квалифицированным инженерным и техническим персоналом, Перу испытывает трудности при продвижении изделий своей текстильной промышленности на мировой рынок. Причиной этого является относительно медленные темпы технического переоснащения отрасли, где в основном используются устаревшее прядильное и ткацкое оборудование. Во многих случаях машинный парк предприятий состоит из оборудования производства различных фирм, что усложняет его эксплуатацию. Перу сталкивается с недобросовестной конкуренцией со стороны стран азиатского региона (Китай, Тайвань, Гонконг, Корея), которые в массовом порядке ввозят на местный рынок контрабандным

путем через третьи страны продукцию среднего качества по низким ценам. Благодаря инвестиционной поддержке национальных компаний и банков, с помощью которой был начат процесс обновления производственных мощностей отрасли, экспорт перуанской текстильной промышленности приобрел устойчивую тенденцию к росту.

В 2002г. экспорт готовых текстильных изделий составил 676,4 млн.долл. (664 млн.долл. в 2001г.). Из них готовых текстильных изделий было экспортировано на 532,1 млн.долл. (507 млн.долл.), пряжи — 47 млн.долл. (53 млн.долл.), тканей — 49,4 млн.долл. (57,9 млн.долл.), прядильного волокна — 47,4 млн.долл. (46,1 млн.долл.).

70% готовых текстильных изделий экспортируются в США, а 30% — в страны западной Европы, Латинской Америки и Японию. Традиционными рынками сбыта тканей, пряжи и шерсти являются США, Испания, Италия, Франция, Канада, Япония, Венесуэла, Чили и Боливия.

Наибольшая активность в экспорте товаров текстильной промышленности отмечается у таких перуанских фирм, как Textil San Cristobal, Confeciones Textimax, Industrias Netalco, Michil y Cia, Diseno y Color, Creditex.

Перспективы развития текстильной и швейной промышленности Перу оцениваются как благоприятные. С 2002г. перуанские готовые изделия текстильпрома будут включены в список товаров, которые не будут облагаться импортными пошлинами в соответствии с Соглашением о предоставлении США таможенных преференций странам Андского сообщества. Планируемое создание свободной зоны торговли между странами Андского Сообщества и Меркосуром и, соответственно, ликвидация таможенных барьеров будет являться дополнительным стимулом для развития не только текстильной отрасли промышленности.

## Деревообработка

Перу занимает 7 место в мире и 2 место в Латинской Америке по площади, занимаемой лесами, которая составляет 78,8 млн.га. Территорию площадью 70,2 млн.га занимают естественные тропические леса сельвы; 1,6 млн.га — лесные массивы на побережье и 7 млн.га — в горной местности.

Запасы древесины в Перу, в млн. га

Типы лесов	Всего	В сельве
Природные естественные леса	72,793	70,214
- смешанные	66,274	1 65,500
- разрабатываемые	14,310	13,730
- не разрабатываемые	51,964	51,770
- однородные	6,519	4,714
Культивированные леса	0,182	0,005
Возобновленные леса	5,825	1 2,495
Всего	78,800	72,714

Перуанская сельва, по оценкам специалистов Национального Института природных ресурсов Перу (INRENA) располагает возможностями в 46,4 млн.га, пригодных для промышленной лесозаготовки, что эквивалентно 36% национальной территории Перу.

Учитывая исключительную природно-климатическую, биоресурсную и гидрографическую значимость перуанской сельвы, как составной части Амазонии, промышленные лесозаготовки в ней ведутся только на площади 13 млн.га. Лесодобыча в горной местности осуществляется на 2,5 млн.га, и на побережье — 0,5 млн.га.

Средний ежегодный объем лесозаготовок в Перу составляет 560-600 тыс.куб.м., что ниже объемов заготовки древесины 90г.г., которые составляли 2,5-3 млн.куб.м.

По оценкам специалистов Inrena, на территории Перу без нарушения экологического баланса можно добывать, перерабатывать и поставлять на экспорт продукцию лесного хозяйства (ценных пород) на 200 млн.долл. ежегодно.

В 2002г. экспорт Перу продукции лесного комплекса составил 113,5 млн.долл. и было импортировано на 263 млн.долл.

Учитывая конъюнктуру мирового рынка. Перу сделало основной уклон в сторону производства и поставки пиломатериалов из ценных пород деревьев (каоба, седро, сетико, кумула, эстораке, моена, торнильо, кинилья).

Основные потребители перуанского экспорта лесопроизводства

США	80,2%	пиломатериалов
	16,7%	полуфабрикатов
	50,6%	изделий из дерева
Япония	8,8%	пиломатериалов
	9,1%	полуфабрикатов
	4%	изделий из дерева
Аргентина	1,6%	пиломатериалов
	6,3%	изделий из дерева
Мексика	1,4%	пиломатериалов
	23,7%	полуфабрикатов
Колумбия	32,1%	полуфабрикатов
Италия	7,6%	полуфабрикатов
	17%	изделий из дерева
Чили	5%	изделий из дерева

По оценкам специалистов Международной ассоциации лесодобытчиков и лесопереработчиков (ОИМТ), членом которой является Перу, мировой рынок испытывает большой дефицит по древесине, добываемой в тропических лесах. Это дает основание прогнозировать рост ее поставок на 20% к 2005г. и на 58% к 2050г.

Правительство Перу, выполняя рекомендации ОИМТ, с конца 90г.г. взяло курс на реструктуризацию лесного комплекса страны. Были внесены изменения в нормативно-правовую базу, регламентирующую лесопользование, лесодобычу, лесопереработку и защиту окружающей среды.

Основные лесные ресурсы Перу сосредоточены в Амазонской сельве (верховье Амазонки и низовье реки Мараньон), а также на восточных склонах Голубой Кордильеры. Такое удобное расположение отмеченного региона позволяет удобно поставлять добываемую древесину и продукцию ее переработки на рынке стран Тихоокеанского и Атлантического побережья, а также в Северную Америку, Европу и Юго-Восточную Азию.

Минсельхоз Перу, выполняя правительственную программу повышения экономической эффективности лесного комплекса, выделило 10 национальных зон для постоянной лесодобычи, находящихся в приграничных районах с Бразилией, Эквадором, Колумбией и Боливией. К ним относятся провинции Madre de Dios, Ucayali, Loreto, San Martin, Huanuco, Pasco, Junin, Ayacucho, Cusco и Puno.

Выделение этих зон преследует цели создания системы получения концессий и выдачи лицензий на лесоразработку и лесодобычу, контроля со стороны государства за развитием лесного комплекса, формирование структур производственной кооперации, развитие инфраструктуры, рекультива-

ции земель, воспроизводства леса, защиты окружающей среды и экосистемы, а также социально-экономического развития этих провинций и страны.

Основу концепции составляет вновь создаваемая система публичных аукционов на получение концессий для разработки лесных ресурсов и лицензирования производственной деятельности по добыче древесины и ее переработке, создание благоприятных условий для иноинвестиций в эту отрасль.

По новой концепции, концессии на лесоразработку будут выделяться на площади от 3 до 10 тыс.га со сроком действия 40 лет (для малых и средних лесоразработчиков). К малым относятся предприятия с капиталом до 350 тыс.долл. и числом работающих до 50 чел. К средним — от 350 тыс. до 3 млн.долл. и числом работающих от 50 до 200 чел.

Предусматривается участие в аукционах индивидуальных предпринимателей и их объединений, имеющие юридические гарантии, а также подтвержденные нацбанком финансовые гарантии.

На первом этапе реформы в авг. 2002г. прошли первые пробные публичные торги в провинциях Madre de Dios и Ucayalí. Торги проводились специально созданными INRENA для этих целей тендерными комиссиями.

В пров. Madre de Dios было выставлено на концессию 1,43 млн.га, из которых 1,15 млн. было концессионировано (82%). Лицензии получило 51 предприятие и объединение лесодобытчиков. В провинции Ucayalí на торги было выставлено 3,4 млн.га, из которых 2,1 млн.га (62%) было концессионировано.

На втором этапе в окт. 2002г. в этих провинциях еще будет выставлено на торги соответственно 500 тыс.га и 1,3 млн.га. В дальнейшем подобные публичные торги пройдут в других 8 провинциях страны.

Коренные изменения основ деятельности лесного комплекса Перу по планам правительства должны обеспечить рост объемов производства лесной и деревообрабатывающей промышленности до 10% ВВП, создание в течение 5 лет 240 тыс. новых рабочих мест и довести объемы поставок продукции лесного комплекса на экспорт до 3,5-4 млн.долл. ежегодно.

Планируется к 2010г. добывать 1,8-2 млн.куб.м. круглого леса, производить более 600 тыс. куб.м. пиловочника ценных пород дерева, бумаги и картона на 400 тыс.долл., целлюлозы — на 250 тыс.долл., строительных изделий из дерева — на 200 тыс.долл. Кроме этого планируется увеличить госсубсидии в отрасль на 20-25%, прежде всего на развитие инфраструктуры и социальной сферы регионов.

Усиливается роль государственного и общественного контроля за деятельностью лесных концессий, экологический контроль за сохранностью окружающей среды и дикой природы.

Устанавливаются жесткие нормы вырубki на 1 га в зависимости от статуса лесного массива. Лесодобыча в зоне национальных парков сельвы не должна превышать 100-120 куб.м. с целью недопущения необратимого ущерба для природы, а по ценным породам деревьев — 70 куб.м. на га.

Решение перуанского правительства о реформировании лесопромышленного комплекса стра-

ны вызвано положительным примером соседней Боливии, которая уже на протяжении 7 лет реализует программу повышения экономической эффективности своей лесной отрасли, что позволило ей занять 2 место в Латинской Америке (после Бразилии) по добыче и переработке леса, получить международный сертификат Всемирного фонда живой природы (Fondo Mundial para la Naturaleza) за рациональное использование лесных богатств и сохранение окружающей среды и успешно выйти на мировой лесопромышленный рынок.

## Строительство

Рост стройотрасли в 2002г. составил 17,6% (12% в 2001г.). По госпрограммам строительства жилья для населения Мимививьенда и Течо Проппио было построено 6 тыс. домов. Общие инвестиции составили 160 млн.долл.

90,98% построенных сооружений являлись жилыми домами, 4,38% — торговые площади, 2,02% — офисы коммерческих фирм, 2,62% — др. Уровень продаж строительных сооружений вырос и составил 17,60% (12%). Следствием увеличения объема строительных работ стал рост производства строительных материалов: стекло — 8%, цемент — 14,9%. Производство цемента составило в 2002г. 4124 тыс.т. (3693,4 тыс.т.).

Производство цемента, в тыс.т.

	2001г.	2002г.
Cementos Lima.....	1599.....	1838,6
Cementos Norte Pacasmayo.....	684,4.....	799,8
Cemento Andino.....	659,4.....	751,3
Cementos Yura.....	422,5.....	481
Cemento Sur.....	168,1.....	191
Cementos Rioja.....	55,6.....	62,7
Всего.....	3589,4.....	4124,4

Источник: Ассоциация производителей цемента.

В 2002г. был отмечен рост импорта в Перу стройматериалов. Всего было импортировано на 271,3 млн.долл. (168,9 млн.долл.).

По прогнозам Строительной палаты Перу рост строительства в 2003г. составит 33%. Данный прогноз основывается на тех мерах, которые предпринимались в 2002г., с целью развития строительной индустрии. Речь идет о программе по систематизации строительных застроек, стандартизации проектных чертежей и моделей. Данные меры призваны сократить конечную стоимость 1 кв.м.

## Внешэкономсвязи

Товарооборот Перу в 2002г. составил 15114,2 млн.долл. (14305,3 млн.долл. — в 2001г.), при экспорте 7687,7 млн.долл. (7107,6 млн.долл.) и импорте — 7426,5 млн.долл. (7197,7 млн.долл.). Торговый баланс составил 261,2 млн.долл. (-90,1 млн.долл.).

В экспорте Перу преобладали товары традиционного экспорта — 5308,9 млн.долл. (69,1%); рыбопродукция — 892,3 млн.долл.; с/х продукция — 216,2 млн.долл.; продукция горнодобычи — 3734,4 млн.долл.; нефтепродукты — 466 млн.долл.

Экспорт товаров нетрадиционного экспорта составил 2265 млн.долл. (29,5%): с/х продукция — 554,2 млн.долл.; текстильные изделия — 676,4 млн.долл.; рыбопродукция — 163,7 млн.долл.; химпродукция — 260,7 млн.долл.; продукция металлообработки — 108,7 млн.долл.; металл — 161,3 млн.долл.; др. товары — 339,9 млн.долл.

Поступления от предоставленных прав на лов рыбных ресурсов оцениваются в 39 млн.долл., др. разрешения – 74,8 млн.долл.

В импорте Перу преобладали сырьевые товары – 3761 млн.долл., машинотехническая продукция – 1843,4 млн.долл., потребтовары – 1744,8 млн.долл.

Структура внешнеторгового товарооборота Перу, в млн.долл.

ТН ВЭД	Экспорт	Импорт	Сальдо
01-24 Продтовары и с/х сырье.....	1826.....	1024.....	802
25-27 Минеральные продукты.....	1591.....	1067.....	524
28-40 Химпродукция.....	253.....	1526.....	- 1273
41-43 Кожсырье и изделия.....	21.....	18.....	3
44-49 Древесина и бумизделия.....	166.....	347.....	-181
50-67 Текстиль и обувь.....	685.....	404.....	281
71 Драгкамни и металлы.....	1808,7.....	5.....	1803,7
72-83 Металлы и изделия.....	1178.....	599.....	579
84-90 Машины, оборуд., трансп. ср-ва.....	94.....	2176,5.....	-2082,5
68-70 (91-97) Др. товары.....	65.....	260.....	-195
Всего.....	7687,7.....	7426,5.....	261,2

Товарооборот со странами Европейского союза. Составил в 2002г. 2922 млн.долл. (рост 3,2%). Сальдо торгового баланса – 1003,4 млн.долл. Экспорт Перу – 1962,7 млн.долл. (рост 6,9%). Рост экспортных поставок вызван увеличением закупок европейскими странами золота в Перу, прежде всего Великобританией (экспорт Перу -874,5 млн.долл., 81,1% – золото). В 2002г. вырос экспорт концентратов цветных металлов, прежде всего концентрата цинка, на 7,6% (Германия, Испания), общий объем которых в экспорте – 81,2%.

В 2002г. вырос экспорт товаров нетрадиционного экспорта в ЕС: с/х продукция – спаржа, фасоль, манго (208,6 млн.долл., рост 19%), текстильные изделия (88,2 млн.долл., рост 2%), продукция химпрома (29,1 млн.долл., рост 14%). Отмечено уменьшение поставок продукции рыболовной отрасли за счет снижения экспорта рыбного филе на рынок Германии (-20,7%).

Импорт товаров из стран ЕС составил в 2002г. 959,3 млн.долл. (-3,7%). Основные закупки осуществлялись в Германии (24%): машино-техническая продукция, медпрепараты, телекоммуникационное оборудование. 17,2% импорта осуществлялось из Испании (книги, телефоны сотовой связи, запчасти для телекоммуникационного оборудования).

На 18,3% (375,9 млн.долл.) сократились поставки из стран ЕС машино-технического оборудования, что объясняется завершением работ испанской компанией Telefonica по строительству основных узлов сотовой и телефонной связи.

Объем импорта товаров сырьевой группы составил 377 млн.долл. (рост 11,4%), что было вызвано увеличением закупок сырья для целлюлозно-бумажной промышленности, металлургии.

Товарооборот со странами Меркосур. Составил в 2002г. 1159 млн.долл. (рост 24,9%). Отрицательное сальдо торгового баланса составило 945,7 млн.долл.

В 2002г. экспорт Перу в страны Меркосур сократился на 15,9% и составил 213 млн.долл. Основные экспортные поставки осуществлялись в Бразилию (91,2%). Среди основных товаров экспорта в Бразилию – серебро (54,3 млн.долл.), концентрат цинка (42,3 млн.долл.), катоды (22 млн.долл.).

Импортные закупки в странах Меркосур составили в 2002г. 1158,7 млн.долл. (рост импорта из

Бразилии – 49,9% и Аргентины – 32,4%). Импорт Перу из Аргентины составил 598 млн.долл. Основными продуктами перуанского импорта из Аргентины были: нефтепродукты – 93,7 млн.долл., кукуруза – 82,5 млн.долл., соя – 74,5 млн.долл., пшеница – 57,5 млн.долл., отходы от производства масла – 39,9 млн.долл., трубы – 32,1 млн.долл.

Импорт Перу из Бразилии составил 489 млн.долл. и состоял из: трубы – 79,8 млн.долл., телевизоры – 20,2 млн.долл., другие товары – 14,7 млн.долл.

Из Парагвая импортировалось соевое масло – 52,4 млн.долл., Уругвая – рис (9,5 млн.долл.), медицинские препараты (2,5 млн.долл.).

Товарооборот со странами Андского сообщества. Составил в 2002г. 1602 млн.долл. (рост 1,4%). Отрицательное сальдо торгового баланса – 702 млн.долларов.

Экспорт Перу в 2002г. в страны Андского сообщества сократился на 3,8% и составил 500,2 млн.долл. Основные экспортные поставки (31,5%) осуществлялись в Колумбию. Основными товарами экспорта Перу были: медный концентрат – 26,7 млн.долл., концентрат цинка – 12,9 млн.долл., катоды – 8 млн.долл., др. товары – 6,5 млн.долл.

27,7% экспортных поставок осуществлялись в Эквадор: изделия из стекла – 12,4 млн.долл., катоды – 5,7 млн.долл., продукция нефтехимической промышленности – 5,1 млн.долл.

Экспорт перуанских товаров в Венесуэлу составил 113,9 млн.долл. в Боливию – 90,3 млн.долл.

Импорт товаров стран Андского сообщества увеличился на 3,8% и составил 1202,2 млн.долл. Основные импортные закупки осуществлялись в Колумбии – 455,2 млн.долл. Основными импортными товарами были: продукция нефтяной промышленности – 106,3 млн.долл., сахарный тростник – 19,8 млн.долл., продукция химпрома – 15,8 млн.долл.

Импорт их Эквадора составил 441 млн.долл. (пропан – 20,5 млн.долл., кухонные плиты – 5,7 млн.долл.), из Венесуэлы – 245 млн.долл. (продукты нефтепереработки – 73,9 млн.долл.), Боливии – 61 млн.долл. (соя – 23,1 млн.долл., молоко – 5,6 млн.долл.).

Товарооборот со странами АТЭС. Составил в 2002г. 7597,9 млн.долл. Сальдо торгового баланса – 198,3 млн.долл.

Экспорт перуанских товаров в 2002г. в страны АТЭС составил 3898,1 млн.долл. (рост 9,9%). Основные экспортные поставки осуществлялись в США (50%), Китай (15,3% – рыбная мука, концентрат меди), Япония (9,8% – рыбная мука, концентрат меди).

В 2002г. поставки товаров традиционного экспорта составили 61,5%. Рост экспорта составил 18,3%, что обусловлено увеличением продаж золота, концентрата меди и цинка. На 7% увеличился экспорт с/х продукции (спаржа – 78 млн.долл., фрукты – 43 млн.долл.) и продукции нефтеперерабатывающей отрасли (21,7%). Импорт Перу из стран АТЭС составил в 2002г. 3 699,8 млн.долл. (-3,8%).

Сокращение импорта обусловлено снижением закупок машино-технической продукции на 10,7% за счет увеличения поставок из стран Европейского Союза. Из стран АТЭС импортируется промоборудования, компьютерная техника США,

Япония, Канада). На 4% снизились закупки зерна (США, Канада).

### Антидемпинг

Национальный институт защиты конкуренции и охраны интеллектуальной собственности является независимым органом исполнительной власти занимающийся вопросами защиты внутреннего рынка Перу.

С момента учреждения данного Института (1992г. было принято положительное решение о введении антидемпинговых пошлин против 19 компаний и фирм 8 стран на следующие товары: Аргентина – растительные масла; КНДР – изделия из хлопка, счетчики воды, обувь, электрические счетчики, доски для серфинга, автошины, замки железные, столовые приборы; Чили – стальные шары, пластиковые и бумажные стаканы, алюминиевые трубы; Индонезия – обувь; Мексика – рис, глюкоза; **Россия** – холоднокатаный и горячекатаный металлопрокат; Тайвань – обувь, доски для серфинга; Украина – холоднокатаный и горячекатаный металлопрокат.

С 1992г. в Национальный институт защиты конкуренции и охраны интеллектуальной собственности было подано 73 иска о начале антидемпинговых расследований. Из них принято к рассмотрению 53.

Проводится 11 расследований на предмет введение антидемпинговых пошлин и 1 расследования по субсидированию против компаний и фирм следующих стран: КНДР, Пакистан – одежда из полиэстера; Казахстан, Румыния – горячекатаный металлопрокат; Казахстан, Россия, Украина – холоднокатаный металлопрокат; Россия, Казахстан – гальванизированный металлопрокат; Чили – гипс, прохладительные напитки; Индонезия – обувь; ЕС – растительные масла; Аргентина – рис.

С 1999г. ведется 3 расследования о введении защитных мер на различные товарные номенклатуры холоднокатаного и горячекатаного металлопроката, произведенного в Казахстане, Украине и России. Решение не принято. Национальный институт защиты конкуренции и охраны интеллектуальной собственности еще ни разу не принимал решение о введении защитных мер.

Случаев применения мер в отношении услуг и поставщиков услуг также отмечено не было.

Деятельность Национального института защиты конкуренции и охраны интеллектуальной собственности регламентируется Верховным декретом №133-91-ЕФ. Данный законодательный акт устанавливает процедуру проведения антидемпинговых расследований, расследований по выявлению фактов субсидирования другой стороной определенных отраслей промышленности и с целью наложения защитных мер, порядок рассмотрения исков, процедуру апелляции.

Для начала проведения антидемпингового расследования или расследования по выявлению фактов субсидирования заинтересованная перуанская компания-производитель должна представить в Национальный институт следующие документы: учредительные документы перуанской компании; полное описание продукта или товара, реализация которого, по мнению истца, осуществляется по демпинговым ценам или в отношении которого иностранное государство применяет субсидирование; информацию по иностранной компании-производителю

данного вида продукта, а также по компании-экспортеру; доказательства принадлежности данной компании определенной стране; информацию по перуанским компаниям-импортерам; доказательства того, что иностранная компания-производитель продает этот же продукт на внутреннем рынке или на рынках других стран по более высоким ценам; данные по объемам импорта данного вида товара за последнее время; доказательства влияния импорта данного вида товара на формирование цены на внутреннем рынке; анализ влияния импорта данного товара в целом на соответствующую отрасль перуанской промышленности; другие документы, которые Национальный институт защиты конкуренции и охраны интеллектуальной собственности сочтет необходимыми.

Национальный институт 6 мес. изучает доказательства, представленные перуанской компанией или группой компаний, рассматривает аргументы иностранной компании-производителя, которые излагаются в форме вопросника, направляемого Национальным институтом. В случае доказательства перуанской компанией большой доли ущерба для национальной промышленности в связи с импортом определенного вида продукции, Национальный институт защиты конкуренции может принять решение о введении на время расследования временных антидемпинговых или компенсационных пошлин.

Если проведение расследования признается целесообразным, все материалы передаются в Комиссию по демпингам и субсидиям, которая является составной частью Национального института защиты конкуренции и охраны интеллектуальной собственности. Вышеупомянутая комиссия обязана в срок, не превышающий 12 мес., провести специальное расследование и передать все материалы в межминистерский комитет, который выносит решение о введении защитных мер. В состав межминистерского комитета входят: министр экономики и финансов, министр промышленности, туризма, интеграции и международных торговых переговоров и, в случае необходимости, эксперт, кандидатура которого утверждается двумя министрами. Срок рассмотрения материалов в межминистерском комитете не регламентируется законодательством Перу.

Национальный институт защиты конкуренции и охраны интеллектуальной собственности 6 мая 2002г. принял Резолюцию №020-2002CDS, согласно которой начато расследование возможного демпинга холоднокатаного металлопроката российского производства, и 2 сент. 2002г. одобрена Резолюция №049-2002CDS о начале расследования возможного демпинга гальванизированных бобин и листов из России.

Перуанская сторона применяет антидемпинговые пошлины на импорт определенного вида продукции в целом из России, а не производства конкретного российского завода, что противоречит нормам и требованиям Всемирной торговой организации. В свете недавнего признания США и странами ЕС рыночного характера российской экономики применение антидемпинговых пошлин против поставок российского металлопроката в Перу на дискриминационной основе должно быть оспорено.

Российские заводы не участвуют в антидемпинговых расследованиях, неоднократно направляемые вопросники Национального института за-

щиты конкуренции и охраны интеллектуальной собственности Перу, на основании которых делается заключение о стоимости производимой в России продукции, остались без ответа. Такое отношение российских производителей металлопроката к вопросу проводимых против выпускаемой ими продукции антидемпинговых расследований во многом является причиной негативного отношения властей Перу к российским заводам.

На импорт в Перу металлопроката российского производства действуют следующие антидемпинговые пошлины (Резолюции 0284-2001/TDS-Indecori).

ТН ВЭД	Ширина	Антид. пошлина	Состояние
7208.25.10			Контроль
7208.25.20	a=<1220 мм		
	a>1220 мм		
	a=<1500 мм	40,26%	
	a>1500 мм		Контроль
7208.26.00	a=<1220 мм		
	a>1220 мм		
	a=<1500 мм	56,09%	
	a>1500 мм		Контроль
7208.27.00	a=<220 мм		
	a>1220 мм		
	a=<1500мм	52,15%	
	a>1500 мм		Контроль
7208.36.00			Контроль
7208.37.00	a=<1220 мм		
	a>1220 мм		
	a=<1500 мм	40,26%	
	a>1500 мм		Контроль
7208.38.00	a=<1220 мм		
	a>1220 мм		
	a=<1500мм	56,09%	
	a>1500 мм		Контроль
7208.39.00	a=<1220 мм		
	a>1220 мм		
	a=<1500мм	52,15%	
	a>1500 мм		Контроль
7208.51.10	a=<2400 мм	40,45%	
	a>2400 мм		Контроль
7208.51.20	a=<2400 мм	40,45%	
	a>2400 мм		Контроль
7208.52.00	a=<2400 мм	40,45%	
	a>2400 мм		Контроль
7208.53.00	a=<2400 мм	40,45%	
	a>2400 мм		Контроль
7208.54.00	a=<2400 мм	40,45%	Контроль
	a>2400 мм		Контроль
7208.90.00			
7209.16.00			
7209.17.00			Контроль
7209.18.10			
7209.18.20			

Под пунктом «Контроль» понимается отслеживание Национальным институтом по защите конкуренции и охране интеллектуальной собственности совместно с таможенными органами Перу поставок из России данного товара и анализ влияния данных поставок на внутренний рынок на предмет применения новых пошлин.

27208.25.10, 7208.25.20, 7208.26.00, 7208.27.00, 7208.36.00, 7208.37.00, 7208.38.00, 7208.39.00 — горячекатаный прокат в бобинах.

37208.51.10, 7208.51.20, 7208.52.00, 7208.53.00, 7208.54.00, 720890.00 — горячекатаный листовой прокат.

47209.16.00, 7209.17.00, 7209.18.10, 7209.18.20 — холоднокатаный прокат в бобинах.

## Таможня

В рамках реализации одобренной правительством Перу двухлетней программы по полной отмене ввозных таможенных пошлин на машинотехническую продукцию в сент. 2002г. Конгрессом Перу был принят Законодательный декрет №047, согласно которому были снижены с 7% до 4% пошлины на 178 позиций товарной номенклатуры.

Таможенные пошлины были снижены на следующие группы товаров: паровые котлы и запчасти к ним; конденсаторы к паровому оборудованию; центрифуги для целлюлозно-бумажной промышленности и сельского хозяйства; воздушные, масляные и газовые фильтры; печи для обжига; сушильные аппараты; сеялки и культиваторы; тракторная техника; оборудование и запчасти к нему для текстильной промышленности (30 наименований); оборудование для обувной промышленности; станки для обработки древесины; металлообрабатывающие станки и запчасти к ним; электрогенератор. Декрет затронул машинотехническую продукцию для текстильной, лесоперерабатывающей, металлообрабатывающей отраслей промышленности и сельского хозяйства. Данное обстоятельство объясняется тем фактом, что в авг. 2002г. конгрессом США был принят Закон о предоставлении таможенных льгот Андским странам и борьбе с производством и распространением наркотиков (АТРА), который устанавливает квоту на беспошлинный ввоз на территорию США 6300 позиций товарной номенклатуры. Правительство Перу намерено направить все силы именно на развитие указанных отраслей промышленности для увеличения своего экспорта в США.

Уменьшение таможенных пошлин наряду с общим снижением собираемости налогов неизбежно повлечет увеличение бюджетного дефицита и вызовет необходимость прибегнуть к дополнительным государственным заимствованиям.

2 авг. 2002г. конгресс США продлил срок действия закона о предоставлении таможенных льгот Андским странам и борьбе с производством и распространением наркотиков (АТРА), который распространяется на Перу, Колумбию, Эквадор и Боливию. Закон о предоставлении таможенных льгот будет действовать до 31 дек. 2006г., когда, согласно одобренной всеми странами Латинской Америки программе, вступит в силу Межамериканская зона свободной торговли (ALCA).

Первоначальный вариант АТРА был принят в 1991г. американскими парламентариями как своего рода десятилетняя программа, основной целью которой являлось поощрение государств, которые предпринимают действенные шаги в направлении борьбы с наркобизнесом. Предусматривалось предоставление определенной квоты Андским странам для беспошлинного ввоза в США продукции легпрома (тканей из натурального волокна). В дальнейшем номенклатура изделий неоднократно расширялась по просьбе бенефициантов.

В нынешнем тексте закона установлена квота в 2% для четырех государств Андского сообщества на беспошлинный ввоз тканей, что составляет 300 млн. кв. м. Разрешен импорт полотна не только из натуральных волокон, но и акрилового и нейлонового. Существенно расширен (6000 наименований) список изделий подпадающих под действие АТРА. В него были включены нефть и ее произ-

водные, изделия из кожи, обувь, часы и запасные части к ним, отдельные виды продуктов питания (спаржа).

Подобный шаг со стороны США позволит оживить местный рынок, обеспечит приток новых инвестиций, который оценивается в 4 млрд.долл., создаст дополнительные рабочие места в ведущих отраслях промышленности Перу и других странах Андского сообщества и облегчит решение целого ряда социальных и экономических проблем.

Полноценное функционирование вышеуказанного закона во многом зависит от выполнения Перу, Эквадором, Колумбией и Боливией семи обязательных политических условий, а также дополнительных двенадцати, выполнение которых было бы желательно с их стороны. В итоговом тексте АТРА на это сделана прямая ссылка. Действие указанного законодательного акта может быть в любой момент приостановлено в отношении того государства, которое допустит: приход к власти режима коммунистического толка; национализацию, экспроприацию, захват или установление контроля над собственностью американских компаний; не признает умышленную или сделанную без злого умысла судебную ошибку в отношении одного или нескольких граждан США; наличие со стороны страны или блока стран режима наибольшего благоприятствования в торговле или аналогичного рода льгот, которые могут ущемить интересы США; нарушение со стороны властных структур авторского права; отсутствие договора об экстрадиции граждан США; отсутствие соответствующего международным стандартам трудового законодательства.

Вышеуказанные государства продолжают активное сотрудничество с США в борьбе с незаконным распространением наркотиков и терроризмом в рамках американской стратегии, а также будут принимать соответствующие меры в пределах своих национальных территорий. В новую редакцию закона было внесено изменение, согласно которому президент США уполномочивается расширять список стран, подпадающих под действие АТРА.

По мнению Ассоциации экспортеров Перу (ADEX) секторами экономики, которые в наибольшей степени выиграют от принятия данного закона, будут: текстильная промышленность, сельское хозяйство, ювелирная промышленность, лесопереработка. Ожидается, что общий экспорт Перу вырастет в 2002г. на 7,7-8,8% по сравнению с 2001г. В случае принятия правительством пакета экономических мер в поддержку экспорта, прогнозы составляют 10%. Данная правительственная программа призвана прежде всего сократить расходы по организации снабжения и перевозок. Расходы на данные услуги составляют 30% от экспортной стоимости товара, в то время как аналогичные услуги в Аргентине стоят на 26% дешевле, в Бразилии — на 24%, в Мексике — на 19%, в Чили — на 14%.

Структура экспорта текстильных изделий в США странами Андского сообщества, в %

	Джинсы	Платья	Куртки	Брюки	Майки	Юбки
Колумбия	82,46	70,15	77,35	74,37	14,83	88,77
Перу	7,17	27,20	10,25	16,53	77,46	10,59
Эквадор	3,33	2,53	10,78	7,97	3,42	0,62
Боливия	0,04	0,12	1,62	1,13	4,30	0,62
Всего	100	100	100	100	100	100

Источник: данные таможенной статистики США

Закон о предоставлении таможенных льгот имеет одной из целей наращивание объемов производства и создание новых рабочих мест. Создание одного рабочего места стоит 15 тыс.долл. Правительство объявило о планах по созданию 200 тыс. рабочих мест в текстильной промышленности, необходимость в инвестициях только в данный сектор экономики составляет 3 млрд.долл., что является более чем труднодостижимой целью.

Ситуация осложняется тем, что 40% производственного оборудования в Перу является устаревшим, либо работающим на неполную мощность. Правительство Перу установило двухлетний срок на реализацию программы по полной отмене ввозных таможенных пошлин на машинотехническую продукцию (пошлина составляет 7%). Программу планируется осуществить в два этапа: первый этап — снижение пошлины до 3,5%, второй этап — полная отмена ввозных пошлин на данный вид продукции. Казначейство Перу уже сейчас заявило о том, что данная программа неизбежно вызовет еще больший дефицит госбюджета и необходимость реализации госзаказов.

В США действует система господдержки производителей хлопка. Субсидии составляют 30% от таможенной стоимости товара, что делает отдельные перуанские изделия неконкурентоспособными на рынке США.

## Глобализация

В Перу, с ограниченным внутренним рынком (26 млн. чел.) и низкой покупательной способностью (1200 долл. среднегодовой доход на душу населения) экспорт является главным источником валютных поступлений и выступает как основа устойчивого экономического развития. В Перу указанная экономическая доминанта опирается на наличие ресурсной базы (минеральное и биологическое сырье), что обуславливает соответствующую направленность перуанского экспорта. Ставя перед собой планы по активизации экономики, борьбе с бедностью, новая перуанская администрация учитывает значение экспортного фактора и выдвигает цель увеличить объем продаж своих товаров зарубежным партнерам в 2 раза в течение ближайших пяти лет (с 250 до 500 долл. в расчете на душу населения). Всемирной поддержке и продвижению национальных товаров на внешние рынки уделяется первостепенное внимание, как в правительственных, так и в предпринимательских кругах. Реализацией внешнеторговой политики занимается министерство внешней торговли и туризма Перу.

*Всемирная торговая организация.* С 1995г. Перу вошла в состав ВТО. В рамках ВТО Перу поддерживает идею выработки дифференцированного подхода к стране в зависимости от уровня экономического развития. Выступает за отмену с/х субсидий развитыми странами и за скорейшее начало нового раунда переговоров ВТО, дальнейшую либерализацию мировой торговли (за либерализацию авиаперевозок, политика «открытого неба», при соблюдении определенного баланса между торговлей и инвестициями).

Перу является членом рабочей группы по присоединению России к ВТО. В 2000г. начаты российско-перуанские переговоры по доступу товаров на рынки наших стран. Наблюдается совпадение позиций сторон по большинству товаров. Пе-

руанская сторона настаивает на нулевых импортных пошлинах на следующие товары: цитрусовые, смолы, бальзамы, экстракты, руды и концентраты цветных металлов и изделия из них, струнные музыкальные инструменты. Учитывая достаточно высокую степень конструктивизма в подходе Перу к переговорам с Россией по доступу товаров на рынок можно ожидать подписание двустороннего Протокола в ходе очередного заседания Рабочей группы по присоединению России к ВТО.

*Евросоюз.* Помимо нулевых ввозных таможенных пошлин на продукты сырьевой группы действующей Генеральной системы преференций, в 1990г. ЕС предоставил всем странам Андского Сообщества специальный режим таможенных преференций в качестве поддержки их усилий в борьбе с производством и распространением наркотиков. 90% всех экспортных перуанских поставок в ЕС осуществляется без уплаты таможенных пошлин.

*Андское сообщество.* 14 окт. 2002г. в г.Лима начала свою работу Комиссия Андского Сообщества, основной целью которой является начало работы по практическому согласованию единых для стран-членов АС ввозных таможенных пошлин на все позиции товарной номенклатуры. В работе данной Комиссии принимают участие министры экономики и финансов, иностранных дел и сельского хозяйства Боливии, Эквадора, Колумбии, Венесуэлы и Перу.

Ставки единых ввозных таможенных пошлин были утверждены Решением №370 Андского Сообщества в нояб. 1994г. после двухлетних переговоров. Решение АС было впоследствии одобрено законодательными органами всех стран-членов за исключением Перу. Несмотря на это, правительство Перу выполняет обязательства в рамках своего членства в АС.

1 фев. 1995г. вышеуказанные ставки единых ввозных таможенных пошлин вступили в силу. Решением АС №370 предусмотрено 4 уровня ставок: 5%, 10%, 15%, 20%. Применение данных ставок к конкретным группам товаров оставалось на усмотрение соответствующих органов государственной власти стран-членов АС. Допускался ряд исключений для наименее развитых стран — Боливии и Эквадора. Средний уровень пошлин в 2001г. составлял в Боливии — 9,6%, в Колумбии — 11,6%, в Эквадоре — 11,2%, в Перу — 11,6%, в Венесуэле — 11,9%.

С целью усиления интеграционных процессов и создания общего рынка к дек. 2005г. 30 янв. 2002г. в г.Санта-Крус президентами стран Андского сообщества была подписана Декларация об обязательном введении к дек. 2003г. единых ввозных таможенных пошлин на все позиции товарной номенклатуры. Была закреплена новая структура пошлин: 0%, 5%, 10%, 20%. Боливии разрешено не применять ввозную таможенную пошлину в 20%. Была достигнута договоренность изучить вопрос введения дополнительного уровня пошлин в 15%.

На 21 окт. 2002г. Комиссией Андского сообщества согласовано 4170 позиций товарной номенклатуры из 6775 действующих. Результатом данного согласования стало обязательство Перу поднять ввозные таможенные пошлины на 584 позиций товарной номенклатуры с действующих 12% до 20%. В данную группу входят: электрические при-

боры (телевизоры, микроволновые печи), изделия из пластика, велосипеды, мотоциклы, тракторы.

Стороны не пришли к единому мнению относительно необходимости введения таможенной пошлины в 15%. Боливия, Колумбия, Эквадор и Венесуэла настаивают на применении данной ставки на большую часть оставшихся не согласованных 2605 позиций товарной номенклатуры.

Все большее число ведущих перуанских компаний, общественных и коммерческих ассоциаций и объединений выступает за выход из состава Андского сообщества, указывая в качестве причины те неблагоприятные последствия для экономики Перу, которые могут возникнуть в связи с резким повышением ввозных таможенных пошлин. В качестве примеров приводятся Мексика и Чили, которые пошли по пути заключения двусторонних торговых соглашений со странами латиноамериканского региона. Подтверждением данной точки зрения служит также тот факт, что 9,3% экспорта Перу идет в страны АС, в то время как у Колумбии данный показатель составляет 47%, у Венесуэлы — 22%, у Эквадора — 13,5%. Относительно создания Американской зоны свободной торговли противники членства в АС говорят, что само создание подобного рода экономической зоны после выборов в Бразилии может быть отложено на неопределенный срок в течение которого правительство Перу будет иметь возможность обсудить условия членства Перу с наибольшей выгодой.

Правительство Перу основную выгоду от членства в АС видит в скором начале переговоров по созданию Американской зоны свободной торговли. По заявлению многих министров сложившаяся экономическая и политическая ситуация в Перу не позволит иметь сильные позиции на переговорном процессе, что означает вступление в Межамериканскую зону свободной торговли на условиях США. Единственным выходом представляется вступление в рамках экономического блока, т.е. Андского сообщества, а не самостоятельно.

Маловероятно ожидать выхода Перу из состава АС и самостоятельное ведение переговоров о вступлении в Межамериканскую зону свободной торговли. Правительство Перу намерено предпринять все усилия для введения минимально возможных ввозных таможенных пошлин на оставшиеся 2605 позиции товарной номенклатуры.

Перуанская сторона поддерживает курс на завершение интеграции АС-Меркосур указывая, что согласование освобождаемых для взаимной торговли товарных позиций и решение других технических вопросов (включая особый преференциальный режим для Эквадора и Парагвая как наименее развитых стран двух группировок) возможно и на последующем этапе. Перуанская сторона считает, что, объединив усилия двух южноамериканских интеграционных группировок, легче будет получить уступки от США в переговорах по созданию МАЗСТ, например, добиваться отмены или ограничения сельскохозяйственных субсидий.

*Межамериканская зона свободной торговли.* Рассчитывая на то что, предстоящее вхождение в МАЗСТ принесет значительные преимущества, государства Андского сообщества опасаются, что в условиях подразумеваемой в рамках новой структуры отмены защитных механизмов их промышленность будет не в состоянии конкурировать с то-

варами более развитых стран — членом зоны свободной торговли.

В сообществе также проявляется озабоченность, что даже при беспошлинной торговле в МАЗСТ товары стран группировки не смогут получить свободный доступ на североамериканский континент из-за специфических норм конкуренции, требований по сертификации и т.д., а аграрная продукция при сохранении с/х субсидий в США будет вытеснена с традиционных рынков в Латинской Америке.

При сложившихся условиях в генсекретариате Сообщества наметилось понимание того, что выходом может стать качественное углубление субрегиональной интеграции на принципах открытого регионализма. Выдвинута задача максимум до начала 2005г. создать андский общий рынок, предусматривающий свободное перемещение не только товаров (как в МАЗСТ), но и капиталов, услуг и людских ресурсов. Главная цель — войти в новое объединение, сохраняя при этом внутренние интеграционные преимущества: специализацию промышленной продукции и как можно более широкую диверсификацию нетрадиционных экспортных товаров. Особо подчеркивается необходимость совместных усилий в развитии инфраструктуры.

На этой основе можно добиться уступок по отмене субсидирования сельского хозяйства в США, специального режима защиты местной промышленности на определенный срок, а также отсрочки и постепенного режима открытия собственных рынков.

С целью получения дополнительных преимуществ на переговорах по МАЗСТ страны АС рассчитывают до ее создания успеть продвинуться в подписании договора о свободной торговле с ЕС (как это сделала Мексика перед вступлением в НАФТА), используя для этого председательство Испании в Европейском Сообществе.

*Форум «Азиатско-тихоокеанское экономическое сотрудничество» (АТЭС).* Объектом повышенного внимания перуанской торговой дипломатии являются страны АТЭС. На них в совокупности приходится 54% внешней торговли Перу, половину из них это торговля с США, в то время как Японии остается всего 4,9%, Китаю — 4,1%, Южной Корее — 2,4%. Новая перуанская администрация ставит цель переориентировать свои связи внутри АТЭС в сторону большего развития отношений с азиатско-тихоокеанскими странами, с Сингапуром, Австралией будут прорабатываться соглашения об экономической взаимодополняемости.

Все большее внимание в Перу уделяется России. РФ рассматривается перуанским министерством внешней торговли как огромный рынок сбыта своей продукции. Перуанская сторона неоднократно высказывала интерес в возобновлении переговорного процесса с целью заключения Торгового соглашения между нашими странами.

Япония. Согласно действующему Соглашению между правительствами Перу и Японии ряд с/х товаров, товаров горнодобычи, рыбпродукты не облагаются пошлинами при ввозе на территорию Японии.

Чили. В 1998г. было подписано Соглашение между правительствами Перу и Чили об экономической взаимодополняемости, согласно которому стороны на взаимной основе отменяют в двусто-

ронней торговле взимание любых таможенных пошлин или любых других платежей.

Мексика. С 1998г. ведутся переговоры о подписании Соглашения о свободной торговле, которое, наряду со снятием любых барьеров в двусторонней торговле товарами, должно регулировать вопросы защиты интеллектуальной собственности, инвестиций, государственных закупок. До настоящего времени стороны не согласовали всех положений Соглашения.

## Связи с Францией

Нынешнее перуанское руководство придает важное значение связям с Францией и с удовлетворением воспринимает наметившуюся в них динамику. Здесь не забыли поддержку этой страной усилий демократических сил по продвижению процесса политических преобразований, активно осуществлявшуюся через французское посольство начиная еще с завершающего этапа правления А.Фухимори.

В «постфухимористский» период значительно оживился делегационный обмен: в Перу побывал статс-секретарь по вопросам международного сотрудничества МИД Франции Ш.Жослен (январь-февраль 2001г.), представительная парламентская делегация и группы авторитетных деловых людей, а в июне-июле Париж посетил А.Толедо (тогда в качестве избранного президента). Главное внимание стороны уделяют торгово-экономической составляющей. Планируют наращивать товарооборот, объем которого их явно не удовлетворяет — в 2001г. 220 млн.долл. с положительным для Перу сальдо. Основой французского импорта является продукция горнодобычи (70%), а остальное приходится на продукты питания и традиционные товары. Экспортируются сюда различные машины и оборудование, изделия химической и металлообрабатывающей отраслей, бытовая техника.

Париж занимает девятое место по размеру инвестиций в местную экономику (129 млн.долл.). Интерес у бизнесменов вызывают сейчас разработка газового месторождения Камисеа (со стороны крупного концерна Totalfine Elf), проекты в сфере энергетики (гидроэлектростанция El Platanal), агроиндустрии, туризма, горнорудной и текстильной промышленности, телекоммуникаций, а также строительство трубопровода Перу-Эквадор и сооружение линии скоростного общественного транспорта в Лиме.

Определенные средства выделяются в качестве экономической и гуманитарной помощи — 40 млн.долл. предоставлено недавно на соцпрограммы (борьба с бедностью и создание новых рабочих мест), 90 млн.долл. поступило на ликвидацию последствий землетрясения в 2001г. в южных районах страны. Достигнута принципиальная договоренность о возможности рефинансирования 50% задолженности Перу в инвестиционные проекты по развитию местной экономики.

В культурной жизни значительным событием стала перуанская выставка в Париже (март 2002г.), на которой было представлено творчество коренного индейского населения, проживающего в районах Анд и Амазонии.

Французы предпринимают некоторые шаги в сфере ВТС: заметны попытки продвижения на местный рынок авиатехники (в первую очередь вертолетов). Наличие у перуанских ВВС эскадрильи

самолетов «Мираж» и вертолетной техники оставляет на повестке дня их сервисное обслуживание и закупку запчастей, а возможно, и модернизацию (машины – в основном выпуска 70гг.).

### Связи с Россией

Сотрудничество с Россией отвечает интересам Перу, способствует ее интеграции в мировое хозяйство, развитию и диверсификации экспорта, расширению его географии. Одновременно с этим прочные торгово-экономические связи с Россией создают противовес в отношениях с основными торговыми партнерами – США, страны Европейского Союза и Андского сообщества. Правительство Перу видит в России огромный рынок сбыта для товаров нетрадиционного экспорта (с/х продукция, текстильные изделия, химтовары, продукция металлообрабатывающей промышленности и рыбной отрасли) и потенциального инвестора.

Товарооборот России с Перу имеет определенные стабильные составляющие, что связано с постоянной потребностью экономики Перу в таких товарах, как удобрения, бумага и картон, металлопрокат. Российский импорт также имеет подобные составляющие, т.к. экономике России на регулярной основе необходимы концентраты цветных металлов, рыбная мука, различные виды рыбы. Взаимная торговля характеризуется значительной долей участия посреднических фирм и компаний из третьих стран, что неизбежно влечет за собой рост конечной стоимости товара и снижение его конкурентоспособности на рынке. Госзадолженность Перу по ранее предоставленным кредитам была погашена в 1995г.

Продолжалась в 2002г. работа по вопросу присоединения России к Всемирной торговой организации (Перу является членом рабочей группы по присоединению России к этой организации). В 2000г. начаты российско-перуанские переговоры по доступу товаров на рынки наших стран. Наблюдается совпадение позиций сторон по большинству товаров. Перуанская сторона настаивает на нулевых импортных пошлинах на следующие товары: цитрусовые, смолы, бальзамы, экстракты, руды и концентраты цветных металлов и изделия из них, струнные музыкальные инструменты. Учитывая достаточно высокую степень конструктивизма в подходе Перу к переговорам с Россией по доступу товаров на рынок можно ожидать подписание двустороннего Протокола в ходе очередного заседания Рабочей группы по присоединению России к ВТО.

В адрес заинтересованных российских компаний и фирм направлялась информация по проводимым в Перу выставкам и ярмаркам: «Экспо Песка» (рыболовство), «Добыча и производство нефти и газа», 7 выставке материалов, оборудования и услуг в области строительства, другим выставкам на базе Международной тихоокеанской ярмарки. Соответствующие объявления были размещены на сайте Торгово-промышленной палаты России ([www.tpprf.ru](http://www.tpprf.ru)).

Фирма «Загранвыставка», которая входит в ЗАО «Экспоцентр», приступила к подготовке участия российских предприятий в 25 Международной тихоокеанской ярмарке (нояб. 2003г., г.Лима). В янв. 2003г. Международная тихоокеанская ярмарка была включена в Перечень выставок, на ко-

торых планируется организация российских экспозиций, частично финансируемых за счет средств госбюджета. Данный Перечень был утвержден Комиссией правительства РФ по выставочно-ярмарочной деятельности во главе с министром промышленности, науки и технологий И.И.Клебановым.

Вклад в развитие торгово-экономических отношений сыграли визиты в Перу российских организаций в 2002г.

– Делегация ОАО «Лукойл» во главе с президентом компании В.Ю.Алекперовым. Встреча с президентом Перу А.Толедо с целью обсуждения вопроса о возможности участия российского предприятия в приватизации нефтяных объектов в Перу (нефтеперерабатывающий завод «Талара»). В связи с принятием решения правительством Перу о частичном приостановлении процесса приватизации, условия и порядок приватизации НПЗ будет определен в 2003г.

– Делегация администрации Приморского края. Участие в работе группы экспертов стран-членов АТЭС по инвестиционному сотрудничеству. Была проведена презентация Приморского края и г.Владивосток как места проведения 7 международного симпозиума «Развитие инвестиций странами-членами АТЭС в условиях глобализации»

– Гендиректор ОАО «МВЗ им.Миля» Ю.М.Андрианов. Проведены переговоры о возможности поставок запчастей для ремонта перуанских вертолетов российского производства.

– Делегация компании «Рускомплект» – изучение участия в эксплуатации золотоносных месторождений.

Одним из основных товаров российского экспорта продолжали оставаться удобрения. Объем поставок данного продукта составил в 2002г. 15 тыс.долл. (20 тыс.долл. в 2001г.). Снижение объемов связано с общим неблагоприятным состоянием сельского хозяйства. В 2002г. посевы хлопка сократились на 3,9%, кукурузы – 4,4%, картофельных культур – 11,9%, спаржи – 1,4%, томатов – 36%. Одновременно с этим перуанская сторона продолжала закупки удобрений на Украине. Было поставлено удобрений на 12 млн.долл. Часть поставок российских удобрений направлялась в Перу через посреднические фирмы в Латвии – на 10,8 млн.долл.

Экспорт российского спортивно-охотничьего оружия сохранился на уровне 2001г. и составил 182 тыс.долл. Как и ранее продукция компании Ижевского механического завода импортировалась в Перу через перуанскую компанию «Армак». Спортивно-охотничье оружие на 80 тыс.долл. было продано на боливийском рынке.

Ведется работа по расширению номенклатуры поставляемой продукции. Перуанская сторона сохраняет заинтересованность в покупке газового оружия российского производства. Однако, сложность оформления и высокая стоимость перевозки патронов для газового оружия сделали невозможным реализацию подписанных в 2001г. двух контрактов. Компания «Армак» планирует закупить пистолеты российского производства в 2003г. при условии, что необходимое количество боеприпасов нужного калибра будет поставлено из США.

Новым товаром в российском экспорте стали в 2002г. медикаменты. Через компанию «Интер-

нешнл Менджмент Консалтинг» было поставлено медпрепаратов производства ОАО «Брынцалов А» на 100 тыс.долл. Гентамицин сульфата и анальгин прошли необходимые лабораторные проверки и были сертифицированы на перуанском рынке. Ожидается, что в 2003г. за счет расширения номенклатуры продукции объем поставок увеличится до 1 млн.долл.

В 2003г. перуанская компания «Электромедика» закупила опытный образец барокамеры производства Государственного космического научно-исследовательского центра им.Хруничева за 30 тыс.долл. Идет согласование характеристик российского оборудования по ультразвуковой и магнитной диагностике.

Через компанию «Реимпорекс» продолжается работа по продаже станков Рязанского станкостроительного завода для металлообрабатывающих заводов «Италмекан», «Мепса», «Фима». Совместно с ВО «Станкоимпорт» идет подготовка предложения на поставку запасных частей и организацию обслуживания станков. Российской компании «Морена» направлен контракт на приезд двух специалистов для осуществления текущего ремонта поставленных ранее станков.

По запросу администрации Саратовской обл. изучалась возможность поставки в Перу зерновых культур. Была найдена заинтересованная перуанская компания, согласованы требования по качеству, цена. Однако, в последний момент российская сторона отказалась от заключения контракта. В результате перуанская компания приобрела необходимый объем пшеницы на Украине на 2,2 млн.долл.

## Рыботорговля с РФ

Отдельным важным направлением сотрудничества между Россией и Перу продолжает оставаться рыболовная отрасль.

Российский флот осуществлял промысел в ЮВТО в 1979-94гг., в т.ч. непосредственно в перуанской зоне в 1983-90гг. в рамках межправительственного Соглашения о сотрудничестве в осуществлении проекта развития рыбного хозяйства от 4 сент. 1971г. и протокола к нему от 6 дек. 1988г. Срок действия Соглашения – 10 лет с автоматическим продлением на последующие 3-х летние периоды. Поскольку ни одна из сторон официально не заявила о желании прекратить его действие, формально Соглашение можно считать действующим. В отдельные годы отечественный промысел в целом по этому региону превышал миллион тонн, а в ПЭЗ достигал 400 тыс.т.

Перуанская сторона получала до 17,5% выпущенной на российских (в то время советских) судах рыбопродукции, что при предоставленной квоте годового вылова в объеме 400 тыс.т. составляло 70 тыс.т., в основном мороженой ставриды и скумбрии.

Дополнительные рабочие места были созданы благодаря увеличению объемов обслуживания российских рыболовных судов, работающих как в пределах исключительной экономической зоны Перу, так и за ее пределами (агентирование, судоремонт, поставка топлива, продовольствия и др. снабжения, перевозка экипажей и пр.) В среднем российская сторона «оставляла» в перуанских портах до 11 млн.долл. в год. На борт каждого судна, число которых доходило до 20 единиц, прини-

малось по одному специалисту Института моря Перу в качестве наблюдателя и по одному практиканту. В результате перуанская сторона получала достоверную информацию о распределении и состоянии рыбных ресурсов в своей 200-мильной зоне и осуществляла подготовку кадров.

С уходом государственного флота из зоны в перуанских водах по контрактам с различными частными фирмами работало от 2 до 10 малых и среднетоннажных российских судов, однако к 1994г. работа флота была прекращена окончательно. В последующие годы российская сторона неоднократно предпринимала попытки восстановить сотрудничество с Перу в области рыбного хозяйства на межправительственном уровне и передавала перуанской стороне на рассмотрение различные варианты соответствующего соглашения.

В Лиме 20-24 мая 2002г. состоялось 13 заседания Рабочей группы по рыболовству форума АТЭС, в котором приняла участие российская делегация во главе с зампредом Госкомрыболовства России В.И.Волохом. Заседанию предшествовало проведение круглого стола, на котором представители промышленных кругов стран АТЭС обсудили проблемы развития аквакультуры, сертификации рыбной продукции и создания единой информационной системы по рыболовству.

Большое внимание на заседании было уделено обсуждению итогов прошедшей в апр. 2002г. в Сеуле 1 Министерской встречи АТЭС по вопросам океана и разработке на их основе Стратегических рамок деятельности стран АТЭС в области рыболовства. Был проведен обзор достигнутых результатов в вопросах обеспечения устойчивого рыболовства, при выполнении Осакской программы действий, принятой в АТЭС в 1995г., дан анализ эффективности различных инвестиционных проектов, направленных на организацию помощи развивающимся странам в деле либерализации торговли. Были рассмотрены новые проекты в области рыбохозяйственной деятельности и проведено их ранжирование.

Российская делегация проинформировала участников заседания о российской программе по искусственному воспроизводству камчатского краба с целью восстановления его запасов, проведены консультации с представителями Японии и США о возможном сотрудничестве при реализации этой программы на Дальнем Востоке.

Прошедшее заседание показало, что в вопросах рыболовства процесс адаптации России в АТЭС, как нового члена, близок к завершению, что позволит в дальнейшем многие вопросы рыбохозяйственного сотрудничества со странами региона АТЭС решать на равноправной основе.

С представителями министерства Перу по рыболовству достигнута договоренность о возобновлении российско-перуанского сотрудничества в области рыболовства в рамках действующего Соглашения от 1971г. нового перуанского законодательства.

Стороны определили основные направления сотрудничества в области рыбного хозяйства и согласились, что объем, порядок и условия сотрудничества будут рассматриваться на ежегодных сессиях экспертами обеих стран и оформляться соответствующими протоколами. В целях совершенствования правовой системы сотрудничества Стороны приступают к разработке протокола к Согла-

шению от 1971г. и договорились провести встречу экспертов обеих стран в г.Москве.

В 2002г. предпринимались попытки активизации сотрудничества в рыболовной отрасли на уровне частных компаний. Российская компания «Капек Шиппинг» приступила к лову креветок в экономической зоне Перу. В настоящее время промысел осуществляется одним судном (второе судно было отправлено в Россию из-за трудностей со сбытом выловленных морских ресурсов).

Предложения компании «Хорхе Виейра Асосиадос» об организации совместного промысла рыбы и аренде российских судов направлялись в компании г.г.Владивосток, Архангельск, Калининград, Петропавловск-Камчатский. Перуанская сторона настаивает на промысле рыбы судами типа «Альпинист», которые в наибольшей степени пригодны для работы в перуанских водах и хорошо себя зарекомендовали во время работы российского флота в Перу. Российская сторона, ссылаясь на плохое техническое состояние судов данного типа, предлагает промысел судами класса БМРТ. Изучается экономическая целесообразность прихода судов данного типа в перуанские воды, согласовываются условия работы.

Перуанская сторона настаивает на существовании коммерческой задолженности предприятия «Мурманскрыбпром» компании «Пескера Хумбольт» в 5,7 млн.долл. В 2002г. имело место обращение компании «Пескера Хумбольт» в адрес министерства экономического развития и торговли РФ с просьбой оказать содействие в урегулировании данного спора. Минэкономразвития России не имеет права вмешиваться в договорные отношения сторон; контракт содержал арбитражную оговорку о том, что все споры подчиняются «юрисдикции законов и судов Перу». Претензии компании «Пескера Хумбольт» носят очень спорный характер.

Перуано-Российской торгово-промышленной палатой особое внимание в работе уделялось взаимодействию с Национальным рыболовным обществом и непосредственно с рыболовными компаниями. Поставки рыбной муки в Россию составили в 2002г. 14,1 млн.долл. Однако, реальные поставки значительно выше. Это объясняется тем, что значительная часть рыбной муки поступает в Россию через страны Балтии. В 2002г. Литва импортировала рыбной муки на 15,2 млн.долл., что превышает импорт данного продукта Россией. Аналогичная ситуация, только в меньших объемах, имеет место с поставками фруктов (фруктовая пульпа, спаржа). Данные товары поступают в Россию через компании Испании.

## Росавиаэкспорт

В Перу ожидается проявление негативного климатического явления «Эль-Ниньо», сопровождаемого масштабными наводнениями и затоплениями. Первоочередной задачей является капремонт, продление ресурса, поставка запчастей для транспортной авиации, в первую очередь вертолетов Ми-8 / Ми-17 и самолетов типа Ан-32, которые имеются во всех видах ВС и национальной полиции, и которые крайне необходимы для ликвидации последствий чрезвычайных ситуаций. Перуанская сторона надеется на решение вопроса

с помощью российской стороны на межправительственном уровне, о чем было заявлено президентом А.Толедо в ходе встречи с премьер-министром РФ М. Касьяновым 26.10.2002г., состоявшейся в г.Лос Кабос, Мексика. Предпринимались попытки ремонта вертолетной техники российского производства компаниями и фирмами не имеющими доверенностей на осуществление подобного рода работ от завода-производителя.

В 2002г. компания «Хеликоптерос дель Сур» импортировала в Перу два вертолета МИ-17 на 1,6 млн.долл. Работающая на перуанском рынке компания «Енисейский Меридиан» реализовала по остаточной стоимости эксплуатировавшийся в Перу вертолет МИ-8 за 100 тыс.долл. В собственности данной компании находятся еще самолет ЯК-40 (по контракту аренды находится в Боливии, не летает, требует продление ресурса), вертолет МИ-8 (находится в аренде у компании «Эли Такси-сукурсаль Перу», не летает, требует продление ресурса), вертолет МИ-8АМТ (находится в аренде у компании «Элика дель Ориенте», не летает, требует продление ресурса). На 168 тыс.долл. было продано запчастей для вертолетной техники.

Со школой гражданской авиации Перу ведутся переговоры о покупке тренировочных самолетов И-1Л. В 2002г. прошел сертификацию двухштурвальный вариант этого самолета. Стоимость его обслуживания и летного часа ниже аналогичных самолетов на 50%, что делает его конкурентоспособным на перуанском рынке.

## Инвестиции с РФ

Одной из основных проблем двустороннего сотрудничества продолжает оставаться нахождения эффективных источников финансирования экспортно-импортных операций, инвестиционных проектов, а также в выработке приемлемых платежно-расчетных механизмов. Целесообразно проработать вопрос о привлечении финансирования со стороны испанских банков «Банко де Бильбао» и «Банко Сантандер Сентраль Испано», занимающих лидирующие позиции на перуанском рынке капиталов и проявляющих склонность к сотрудничеству с Россией, с использованием страхования выдаваемых ими кредитов со стороны испанского экспортно-кредитного агентства.

Андская корпорация развития, достаточно активно прорабатывающая пути создания механизма сотрудничества с Россией, занимается также финансированием торговли. В случае вступления России в Межамериканский банк развития ресурсы данной финансовой организации могут быть использованы для финансирования совместных проектов.

Для продвижения двусторонней торговли могут быть использованы механизмы региональной интеграции Андского сообщества на основе готовящихся к подписанию соглашений о сотрудничестве в экономической и инвестиционной сферах.

Препятствием в развитии двусторонней торговли является отсутствие возможности у российских производителей машино-технической продукции предоставлять кредиты или поставлять изготавливаемую ими продукцию в кредит. В этой связи их предложения зачастую теряют конкурентоспособность. Российские предприятия не имеют возможности пользоваться льготными кредитами для осуществления экспортных операций.

Россия располагает реальными возможностями для продвижения в Перу своей продукции, технологий и сервисных услуг; местная экономика, находящаяся в тяжелых условиях, заинтересована в получении недорогого, по сравнению с западным, оборудования и сырья. Наиболее высокие шансы сохранить и расширить позиции на местном рынке имеют такие, в т.ч. традиционные для двусторонней торговли российские товары, как авиационная и дорожно-строительная техника, транспортные средства (самосвалы, легковые автомобили), медприборы, оборудование для поиска нефти и др. ископаемых, включая драгметаллы, также некоторые виды сырья и продукции (ферросплавы, удобрения, стальной и алюминиевый прокат, химвсырь). Указанные товары могут конкурировать с аналогичной продукцией зарубежных фирм с учетом более выгодных цен при, признаваемом здесь достаточном уровне качества и степени надежности.

Правительство Перу продолжает уделять основное внимание возможностям интенсификации разработки и дальнейшего расширения газового месторождения «Камисеа». В этой связи имеются перспективы участия российских организаций в строительстве термоэлектростанций на природном газе. Целесообразно продолжить проработку вопроса поставки в Перу мини- и микроГЭС, а также передвижных генераторных установок.

В связи с началом освоения месторождения «Камисеа», представляется возможным участие российских компаний в данном проекте по позициям строительства: минизаводов по сжиганию газа; хранилищ природного газа; газоперекачивающих станций; систем транспортировки и доставки; заводов по изготовлению газового оборудования для автомобилей; заводов по выпуску удобрений и различного рода инсектицидов; заводов по изготовлению пластмасс, смол, шин, вспенивающих растворов.

В начале 2002г. перуанским правительством приняты дополнительные меры по стимулированию инвестиций в нефтегазоразведку, отменен налог на продажи во время поисково-разведочных работ, гибким стал порядок заключения лицензионных контрактов.

Правительством разработаны меры по либерализации налогового и договорно-правового режима работы западных инвесторов в сфере разведки и добычи углеводородного сырья.

Несмотря на решение правительства Перу о приостановлении процесса приватизации, иностранные частные инвестиционные компании сохраняют интерес к перуанской экономике. Это объясняется либеральным законодательством Перу в области инвестиций, поддержкой международных финансовых организаций экономического курса правительства страны.

Законодательной базой режима иноинвестиций в Перу служат: законодательный декрет «О мерах, направленных на рост иноинвестиций» от 13 нояб. 1991г., законодательный декрет «О режиме юридической стабильности иноинвестиций» от 2 сент. 1991г. законодательный декрет «О содействии росту частных инвестиций в госсектор» от 27 сент. 1991г., верховный декрет «О регламенте закона о содействии росту частных инвестиций в госсектор» от 17 июля 1991г., верховный декрет «О регламенте режима гарантий иноинвестиций»

от 12 окт. 1992г., закон «О регулировании соглашений о юридической стабильности», заключенных на основе законодательных декретов от 6 сент. 2000г.

Организация содействия притоку инвестиций («Проинверсион») является основной в сфере инвестиций. В ее функции входит регулирование и контроль инвестиционных потоков, подготовка проектов нормативно-правовых документов, а также обеспечение благоприятного инвестиционного климата.

Работу с кредитами международных финансовых организаций и кредитами, представленными правительствами др. стран, а также финансовой помощью иностранных государств обеспечивает министерство экономики и финансов.

В финансово-инвестиционной сфере успешно действует развитая сеть структур, среди которых можно отметить Финансовую корпорацию развития (Кофиде), призванную заниматься вопросами привлечения финансирования и распределения финансовых потоков под определенные гарантии со стороны государства.

Российские автомобили марки «Камаз» конкурентоспособны на перуанском рынке. Цены на них в среднем на 30-40% ниже, чем на аналогичные модели зарубежных фирм. Однако, продвижению российской автомобильной техники затруднено практически полным отсутствием запчастей и системы сервисного обслуживания. Кроме этого, в Перу вся дорогостоящая техника (грузовые автомобили) продается в рассрочку, что не практикует в своей работе завод в Татарстане.

Для перуанской стороны интересны российские технологии в области выделения благородных металлов из отвалов и остатков, контролю выброса сернистых газов, очистке промышленных вод, загрязненных тяжелыми металлами («Гинцветмет»), технологии по получению цветных металлов без использования цианидов, безотходное получение свинца из руд с малым содержанием металла, восстановление благородных металлов из намывов и отвалов («Гинпроцветмет»).

## Антидемпинг на сталь РФ

На декабрь 2002г. в Республике Перу действуют антидемпинговые пошлины от 40% до 56% по 12 товарным позициям на импорт горячекатаного металлопроката из России.

Помимо этого, Национальный институт защиты конкуренции и охраны интеллектуальной собственности 6 мая 2002г. принял Резолюцию №020-2002CDS, согласно которой начато расследование возможного демпинга холоднокатаного металлопроката российского производства, и 2 сент. 2002г. была одобрена Резолюция №049-2002CDS о начале расследования возможного демпинга гальванизированных бобин и листов из России.

Приблизительный ущерб от введенных антидемпинговых пошлин составляет 20-25 млн.долл. в год. Введение антидемпинговых пошлин на холоднокатаный и гальванизированный металлопрокат может привести к полному вытеснению российских производителей металла с рынка Перу.

Перуанская сторона применяет антидемпинговые пошлины на импорт определенного вида продукции в целом из России, а не производства конкретного российского завода, что противоречит нормам и требованиям Всемирной торговой

организации. В свете недавнего признания США и странами ЕС рыночного характера российской экономики применение антидемпинговых пошлин против поставок российского металлопроката в Перу на дискриминационной основе должно быть оспорено.

**Антидемпинговые пошлины  
согласно Резолюции 0284-2001/TDS-Indecopi**

ТН ВЭД	Ширина	Антидем.пошлина	Состояние <sup>1</sup>
7208.25.10	-	-	Контроль
7208.25.20	a=<1220 мм	-	-
	a>1220 мм	-	-
	a=<1500 мм	40,26%	-
	a>1500 мм	-	Контроль
7208.26.00	a=<1220 мм	-	-
	a>1220 мм	-	-
	a=<1500мм	56,09%	-
	a>1500 мм	-	Контроль
7208.27.00	a=<1220 мм	-	-
	a>1220 мм	-	-
	a=<1500мм	52,15%	-
	a>1500 мм	-	Контроль
7208.36.00	-	-	Контроль
7208.37.00	a=<1220 мм	-	-
	a>1220 мм	-	-
	a=<1500 мм	40,26%	-
	a>1500 мм	-	Контроль
7208.38.00	a=<1220 мм	-	-
	a>1220 мм	-	-
	a=<1500мм	56,09%	-
	a>1500 мм	-	Контроль
7208.39.00 <sup>2</sup>	a=<1220 мм	-	-
	a>1220 мм	-	-
	a=<1500мм	52,15%	-
	a>1500 мм	-	Контроль
7208.51.10	a=<2400 мм	40,45%	-
	a>2400 мм	-	Контроль
7208.51.20	a=<2400 мм	40,45%	-
	a>2400 мм	-	Контроль
7208.52.00	a=<2400 мм	40,45%	-
	a>2400 мм	-	Контроль
7208.53.00	a=<2400 мм	40,45%	-
	a>2400 мм	-	Контроль
7208.54.00	a=<2400 мм	40,45%	Контроль
	a>2400 мм	-	Контроль
7208.90.00 <sup>3</sup>	-	-	-
7209.16.00	-	-	-
7209.17.00	-	-	Контроль
7209.18.10	-	-	-
7209.18.20 <sup>4</sup>	-	-	-
7209.26.00	-	-	-
7209.27.00	a-<1220мм	35,43%	-
	a>1220мм	-	Контроль
7209.28.00	-	-	-
7209.90.00 <sup>5</sup>	-	-	-

<sup>1</sup> Под данным пунктом понимается отслеживание Национальным институтом по защите конкуренции и охране интеллектуальной собственности совместно с таможенными органами Перу поставок из России данного товара и анализ влияния данных поставок на внутренний рынок на предмет применения новых пошлин.

<sup>2</sup> 7208.25.10, 7208.25.20, 7208.26.00, 7208.27.00, 7208.36.00, 7208.37.00, 7208.38.00, 7208.39.00 — горячекатаный прокат в бобинах.

<sup>3</sup> 7208.51.10, 7208.51.20, 7208.52.00, 7208.53.00, 7208.54.00, 7208.90.00 — горячекатаный листовой прокат.

<sup>4</sup> 7209.16.00, 7209.17.00, 7209.18.10, 7209.18.20 — холоднокатаный прокат в бобинах.

<sup>5</sup> 7209.26.00, 7209.27.00, 7209.28.00, 7209.90.00 — холоднокатаный листовой прокат.

Вызывает беспокойство тот факт, что российские заводы не участвуют в антидемпинговых расследованиях, неоднократно направляемые в просители Национального института защиты конкуренции и охраны интеллектуальной собственности Перу, на основании которых делается заключение о стоимости производимой в России продукции, остались без ответа. Такое отношение российских производителей металлопроката к вопросу проводимых против выпускаемой ими продукции антидемпинговых расследований во многом является причиной негативного отношения властей Перу к российским заводам.

Неоднократно имело место направление документов из России в несоответствующей форме и по истечению установленных законом сроков. В данных случаях Национальный институт защиты конкуренции и охраны интеллектуальной собственности оставлял направленные документы без внимания и содержащиеся в них данные не учитывались при вынесении решения.

В этой связи представляет интерес опыт работы иностранных предприятий при проведении антидемпинговых расследований против выпускаемой ими продукции. Большинство данных предприятий пользуется услугами перуанских юридических компаний, специализирующихся на антидемпинговых расследованиях. Перуанские юридические компании не гарантируют закрытие антидемпингового расследования, но зачастую благодаря их работе антидемпинговые пошлины вводятся не на все заявленные позиции товарной номенклатуры и в меньшем объеме.

Экспорт металлопроката составил в 2002г. 13,1 млн.долл. (20 млн.долл. в 2001г.). Помимо этого компания «Асерос Арекипа» импортировала металлопрокат на 2,5 млн.долл. в виде сплавов с ценными металлами, что позволило перуанской компании не только избежать уплаты антидемпинговых пошлин, но и сократить размер ввозной таможенной пошлины с 7% до 4%.

Сокращение поставок металлопроката во многом объясняется жесткой антидемпинговой политикой правительства Перу. В то же время металлопрокат поставлялся заводами Украины и Казахстана. Экспорт металлопроката из Украины оценивается 3 млн.долл., Казахстана — 6 млн.долл. Частично металлопрокат российского производства экспортировался через посреднические фирмы Латвии — на 2,9 млн.долл.

## Торговля с Россией

Товарооборот России с Перу в 2002г. имел определенные стабильные составляющие, что связано с постоянной потребностью экономики Перу в таких товарах, как удобрения, бумага и картой, черные металлы. Российский импорт имеет подобные составляющие, т.к. экономике России на регулярной основе необходимы концентраты цветных металлов, рыбная мука, различные виды рыбы.

Сотрудничество с Россией отвечает интересам Перу, способствует ее интеграции в мировой хозяйство, развитию экспорта, улучшению его структуры, расширению географии и создает противовесы в отношениях с основными партнерами — США и ЕС.

Согласно данным таможенной статистики Перу в 2002г. объем товарооборота между Россией и Перу составил 54737,2 тыс.долл. (92485,9 тыс.долл.

– в 2001г.), в т.ч. экспорт – 36362 тыс.долл. (49402,5 тыс.долл.), а импорт – 18375,2 тыс.долл. (43083,4 тыс.долл.).

Доля химпродукции в российском экспорте сохранилась на уровне 2001г. и составила 43%, металлов и изделий из них – 43% (42%). Доля концентратов цветных металлов в импорте составила 19% (59%), продтоваров и с/х сырья – 79% (0,8%).

Основными товарами российского экспорта являлись: удобрения – 15069 тыс.долл. (20565 тыс.долл.), прокат черных металлов – 13120 тыс.долл. (20000 тыс.долл.), изделия из черных металлов – 2515 тыс.долл. (478 тыс.долл.), бумага газетная и картон – 2378 тыс.долл. (2035 тыс.долл.), летательные аппараты и их части – 1868 тыс.долл. (2 тыс.долл.), водка – 158 тыс.долл. (406 тыс.долл.), спортивно-охотничье оружие – 182 тыс.долл. (185 тыс.долл.).

Новыми товарами в российской экспорте были: фармацевтические продукты – 100 тыс.долл., пиво – 40 тыс.долл., изделия из кожи – 12 тыс.долл.

Импорт перуанских товаров в Россию в 2002г., как и ранее, осуществлялся через посреднические фирмы, и лишь небольшая его часть посредством прямых контактов между российскими и перуанскими компаниями.

Основными импортными товарами были: рыбная мука – 14192 тыс.долл. (13738 тыс.долл.), свинцовый и цинковый концентрат – 3557 тыс.долл. (25278 тыс.долл.), рыба свежемороженая – 323,2 тыс.долл. (3574,4 тыс.долл.).

Новыми товарами в российском импорте были товары неорганической химии (сульфат никеля) – 11 тыс. долл.

Уменьшение товарооборота произошло как за счет падения российских экспортных поставок, прежде всего металлопроката на 25% по сравнению с 2001г. вследствие проводимой перуанской стороной жесткой антидемпинговой политики, и удобрений на 26%, так и уменьшения объема импорта (сокращение закупок в Перу концентратов цветных металлов и мороженой рыбы).

### Представительства

ПОСОЛЬСТВО РФ В ЛИМЕ – КЮЗНЕЦОВ Анат Петр. Av. Salaverry 3424, San Isidro, Lima, Republics del Peru, (511) 264-0036, -0038, -1170, ф.-0130, embrusa@amauta.rep.net.pe.

АТС В ЛИМЕ – КРЮЧКОВ Станислав Олег. Consejería Comercial de la Embajada de RF en Peru, Av. Santo Toribio 390, Luma 27, Peru, 441-9307, 440-1449, ф.-4485, torg@terra.com.pe.

### БЮРО В РФ

ПОСОЛЬСТВО (28.07). 119002 М., Смоленский б-р 22/14, оф. 15, 248-7738, -6794, -2302, ф. 230-2000, leprumoscu@mtu-net.ru, телекс 413400 LEPRU RU. ТОРГ. ОТД. 246-6836. ВОЕННЫЙ АТТАШАТ оф.12, 248-0749. Пабло Уго ПОРТУГАЛЬ РОДРИГЕС (Pablo Hugo PORTUGAL RODRIGUEZ, посол), Карлос Фернандо ИСАСИ КАЙО (Carlos Fernando ISASI CAYO, министр, 248-6794), Хосе Гильермо Бернос РОБЛЕС (Jose Guillermo Bernos ROBLES, министр, советник, 246-6836), Артуро Паредес Гомес-САНЧЕС (Arturo Paredes GOMES-SANCHEZ, военный атташе, 234-0847), Карлос Антонио Уилсон МЕРКАДО (Carlos Wilson MERKADO, атташе ВВС, 971-1714).

## Статистика

### Товарная структура экспорта (импорта) России с Перу

Код ТН ВЭД СНГ	Экспорт						Импорт					
	2001г.		2002г.		2002 в % к 2001	2001г.		2002г.		2002 в % к 2001		
	тыс. долл.	в % к итогу	тыс. долл.	в % к итогу		тыс. долл.	в % к итогу	тыс. долл.	в % к итогу			
Всего .....	49402,5	100	36162	100	72	43083,4	100	18375,2	100	42		
1-24 Продтовары и с/х сырье (кроме текстильного).....	433	0,9	158	-	-	17723,5	0,8	14661,2	79	83		
25-27 Минеральные продукты .....	4273	9	-	-	-	25278	59	3577	19	14		
28-40 Продукция химпрома, каучук .....	21258,5	43	15546	43	72	40	0,1	134	1	335		
41-43 Кожсырье, пушнина и изделия .....	-	-	12	-	-	-	-	-	-	-		
44-49 Древесина, целлюлозно-бумизд. ....	2036	4,2	378,5	6	116	-	-	-	-	-		
50-67 Текстиль, текстильные изделия, обувь.....	102	0,2	56,5	-	54	42	0,1	3	-	7		
71 Драгоценности и металлы, изделия .....	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-		
72-83 Металлы и изделия из них .....	20750	42	15684	43	75	-	-	-	-	-		
84-90 Машины, оборудование и транспортные средства .....	361	0,6	2143	6	593	-	-	-	-	-		
68-70 Др. товары .....	189	0,3	184	-	97	-	-	-	-	-		
91-97 Предоставленные услуги .....	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-		

### Импорт России из Перу по товарным группам за 2002г., в тыс. долл.

Код ТН ВЭД СНГ	Импорт	в % к итогу 2002г.	
		2001г.	2002г. к 2001г.
	43083,4	18375,2	100
3 Рыба и ракообразные, моллюски и др. водные беспозвоночные .....	3 574,4	323,2	8
9 Кофе, чай, пряности .....	305	106	1
21 Разные пищевые продукты .....	106	40	-
23 Отходы и остатки пищевого прома; готовые корма для животных .....	13738	14192	32
26 Руды, шлак и зола .....	25278	3557	58
27 Топливо мин., нефть; битуминозные вещества; воски минеральные .....	-	20	-
28 Продукты неорганической химии .....	-	11	-
32 Красители, пигменты; краски и лаки; шпатлевки и прочие мастики .....	40	123	1
61 Одежда трикотажная, машинного или ручного вязания .....	22	3	-
63 Прочие готовые текстильные изделия .....	20	-	-

Источник: таможенная статистика Перу

## Экспорт России в Перу по товарным группам за 2002г., в тыс. долл.

Код ТН ВЭД СНГ	2001г.	2002г.	в % к итогу 2002г. в%		к 2001г.
			2001г.	2002г.	
<b>Экспорт, всего</b> .....	49402,5	36162	100	100	72
22 Алкогольные и безалког. напитки и уксус .....	406	158	0,8	-	38
23 Остатки и отходы пищпрома; готовые корма для животных .....	27	-	-	-	-
27 Топливо минеральное, нефть, битуминозные веш.; воски минеральные .....	4273	-	9	-	-
28 Продукты неорг. химии .....	15	12	-	-	80
29 Органические химические соединения .....	492	160	1	-	32
30 Фармацевтические продукты .....	-	100	-	-	-
31 Удобрения .....	20565	15069	42	42	73
32 Экстракты дубильные или красильные .....	3	10	-	-	-
34 Мыло, поверх.-активные орган. в-а .....	64	153	-	-	239
35 Белковые в-ва; модифицир.крахмалы; клеи; ферменты .....	16	-	-	-	-
36 Пиротехнические изделия,спички .....	13	-	-	-	-
39 Полимерные материалы, пластмассы и изделия из них .....	0,5	2	-	-	-
40 Каучук, резина и изделия из них .....	90	10	-	-	11
42 Изделия из кожи .....	-	12	-	-	-
48 Бумага и картон, изделия из буммассы, бумаги и картона .....	2035	2378	4	6	116
49 Печатные книги, газеты, репродукции и др. изделия полиграфпрома .....	1	0,5	-	-	-
55 Химволокна .....	2	10,5	-	-	-
57 Ковры и пр. текстильные изделия .....	3	-	-	-	-
60 Трикотажное полотно машинного или ручного вязания .....	1	-	-	-	-
63 Пр. готовые текстильные изделия .....	96	46	-	-	47
69 Керамические изделия .....	1	-	-	-	-
70 Стекло и изделия из него .....	3	2	-	-	-
72 Черные металлы .....	20000	13120	40	36	65
73 Изделия из черных металлов .....	478	2515	1	7	526
75 Никель и изделия из него .....	167	25	-	-	14
76 Алюминий и изделия из него .....	65	5	-	-	7
81 Пр. недрагметаллы; металлокерамика; изделия из нее .....	7	-	-	-	-
82 Инструменты, ножевые изделия, ложки и вилки из недрагметаллов .....	33	19	-	-	57
84 Оборудование и механические устройства; их части .....	222	194	-	-	87
85 Электрические машины и оборудование, их части .....	33	8	-	-	24
87 Средства наземного транспорта, их части и оборудование .....	72	24	-	-	33
88 Летательные аппараты, их части .....	2	1 868	-	5	93 400
90 Инструменты оптич., фото-, кинематограф., измерительные, контрольные .....	32	49	-	-	153
93 Оружие и боеприпасы; их части и принадлежности .....	185	182	-	-	98
Предоставленные услуги .....	-	-	-	-	-

Источник: таможенная статистика Перу

## Торговля Перу с Украиной за 2002г., в тыс.долл.

Код ТН СНГ	ед. изм.	2001г.		2002г.		стоим. % к ит.		2002 в % к 2001	
		кол-во	тыс.долл.	кол-во	тыс.долл.	2001г.	2002г.	кол-во	тыс.долл.
<b>Экспорт</b> .....			65,3		394	100	100		606
0303 Рыба мороженая .....	т	33,5	29	-	-	45	-	-	-
2106 Разные пищевые продукты .....	кг	27	2	110	8	3	2	407	400
5109 Шерсть овечья .....	т	-	-	15	37	-	9	-	-
6110 Свитеры, пуловеры, джемперы, жилеты .....	кг	698	31	607	27	47	8	86	87
8483 Механические устройства, их части .....	т	0,4	1,3	5	322	2%	81	1250	24769
Др. товары .....	-	-	2	-	-	3	-	-	-
<b>Импорт</b> .....			30674,8		17339	100	100		56
1001 Хлебные злаки .....	тыс.т	-	-	18	2208	-	13	-	-
2823 Оксиды титана .....	т	22	40	10	27	-	-	45	67
3102 Удобрения .....	тыс.т	234	23801	110	12000	77	69	47	50
3215 Чернила (типографская краска) .....	кг	200	4	-	-	-	-	-	-
3501 Казеин, казеинаты; клеи казеиновые .....	т	17	76	8	40	-	-	47	52
3917 Полимерные материалы, пластмассы .....	кг	-	-	200	6	-	-	-	-
4011 Шины (покрышки) пневматические резиновые .....	т	77	137	7	4	-	-	9	3
4203 Изделия из кожи .....	кг	100	1,5	-	-	-	-	-	-
6116 Одежда трикотажная, машинного, ручного вязания .....	кг	100	2	100	2	-	-	100	100
6804 Изделия из цемента, асбеста, слюды .....	кг	85	3,3	-	-	-	-	-	-
72 Черные металлы .....	тыс.т	30	6607	13	3042	22	17	43	46
Др. товары .....	-	-	3	-	10	-	-	-	-

Источник: таможенная статистика Перу

## Торговля Перу с Эстонией за 2002г., в тыс.долл.

Код ТН СНГ	ед. изм.	2001г.		2002г.		стоим. % к ит.	
		кол-во	тыс.долл.	кол-во	тыс.долл.	2001г.	2002г.
<b>Экспорт</b>			0		306	-	100
0304 Рыба морож.	тыс.т.	-	-	0,2	140	-	45
1804 Какао, изд.	т	-	-	15	158	-	51
5104 Шерсть овечья	-	-	-	-	8	-	4

Источник: таможенная статистика Перу

## Торговля Перу с Литвой за 2002г., в тыс.долл.

Код ТН СНГ	ед. изм.	2001г.		2002г.		стоим. % к ит.		2002 в % к 2001	
		кол-во	тыс.долл.	кол-во	тыс.долл.	2001г.	2002г.	кол-во	тыс.долл.
<b>Экспорт</b>			36198,1		16027	100	100	-	44
0303 Рыба мороженая	т	30	30	-	-	-	-	-	-
0304 Филе рыбное, свежее, охлажденное или мороженое	тыс.т.	1,6	1 492,5	1	749	4	5	62	50
0307 Моллюски: живые, свежие, охлажденные	т	33	21	-	-	-	-	-	-
2301 Рыбная мука	тыс.т.	75	34 428,6	33	15212	95	94	44	44
2710 Нефть и нефтепродукты	т	30	10,5	-	-	-	-	-	-
2817 Оксид цинка	т	25	24,7	-	-	-	-	-	-
3203 Экстракты дубильные и красильные	т	-	-	33	66	-	1	-	-
5109 Пряжа из овечьей шерсти или тонкой шерсти жив.	т	6	156,8	-	-	-	-	-	-
5207 Пряжа хлопчатобумажная	кг	700	20	-	-	-	-	-	-
5509 Пряжа из синтетических волокон	кг	750	14	-	-	-	-	-	-
<b>Импорт</b>			576		85	100	100	-	14
0404 Молочная сыворотка, сгущенная или несгущенная	т	48	70	-	-	12	-	-	-
2916 Органические химические соединения	т	-	-	0,5	3	-	5	-	-
3905 Пластмассы	т	-	-	0,3	4	-	5	-	-
8423 Оборудование для взвешивания товаров	кг	230	4	260	5	1	6	-	-
9028 Счетчики подачи или производства газа, жидкости или электроэнергии, включая калибрующие	т	45	502	6	72	87	84	13	14

Источник: таможенная статистика Перу

## Торговля Перу с Латвией за 2002г., в тыс.долл.

Код ТН СНГ	ед. изм.	2001г.		2002г.		стоим. % к ит.		2002 в % к 2001	
		кол-во	тыс.долл.	кол-во	тыс.долл.	2001г.	2002г.	кол-во	тыс.долл.
<b>Экспорт</b>			1030		11	100	100	-	1
0303 Рыба мороженая	тыс.т.	1,5	990	-	-	96	-	-	-
2301 Корма для животных	т	58	40	-	-	4	-	-	-
5107 Шерсть овечья	-	-	-	-	11	-	100	-	-
<b>Импорт</b>			14444		16363	100	100	-	113
3102 Удобрения	тыс.т.	118	13240	96	10800	92	66	58	81
4421 Древесина и изделия из нее	т	100	284	413	1 174	2	7	413	413
5402 Химические нити	т	300	920	485	1 488	6	9	161	161
7214 Черные металлы	т	-	-	29	2901	-	18	-	-

Источник: таможенная статистика Перу

## Торговля Перу с Казахстаном за 2002г., в тыс.долл.

Код ТН СНГ	ед. изм.	2001г.		2002г.		стоим. % к ит.		2002 в % к 2001	
		кол-во	тыс.долл.	кол-во	тыс.долл.	2001г.	2002г.	кол-во	тыс.долл.
<b>Импорт, всего</b>			8330		6352	100	100	-	76
72 Черные металлы	тыс. т	40	8330	30	6352	100	100	75	76

Источник: таможенная статистика Перу

## Торговля Перу с Республикой Беларусь за 2002г., в тыс.долл.

Код ТН СНГ	ед. изм.	2001г.		2002г.		стоим. % к ит.		2002 в % к 2001	
		кол-во	тыс.долл.	кол-во	тыс.долл.	2001г.	2002г.	кол-во	тыс.долл.
<b>Импорт</b>			5		0	100	-	-	-
8434 Механические устройства	кг	375	5	-	-	-	-	-	-

Источник: таможенная статистика Перу