

# Деловая ПОРТУГАЛИЯ

ЭКОНОМИКА И СВЯЗИ С РОССИЕЙ в 2001-02гг., том II

## СОДЕРЖАНИЕ

<b>Экономика</b> .....	<b>3</b>	Мнение торгпреда .....	<b>6</b>
<b>Связи с Россией</b> .....	<b>4</b>	События 2001г. ....	<b>7</b>
Инвестиционное сотрудничество .....	<b>5</b>	<b>Представительства</b> .....	<b>14</b>
<b>Обзор прессы</b> .....	<b>6</b>	<b>Статистика</b> .....	<b>16</b>

©Г.Н. Вачнадзе, 2003

ISBN 5-900034-25-7

Проект ПОЛПРЕД: Г. Вачнадзе, И. Ермаченков, Н. Кац,  
А. Комаров, К. Сальберг, Т. Стенина, Л. Тимофеева

Агентство "Бизнес-Пресс", 119049 Москва, Бол. Якиманка 35, стр. 1,  
т/ф 238-6458, 238-9587, 238-2798, info@polpred.com, www.polpred.com

Отпечатано в ФГУП «ПИК ВИНТИ», 140010 Люберцы, Октябрьский пр-т 403

Заказ

# ПОЛПРЕД



Совет по внешней политике Комитета Госдумы по международным делам  
с участием МИД РФ, журнала «Коринф» Минэкономразвития РФ

# ПОЛПРЕД



Совет по внешней политике Комитета Госдумы по международным делам  
с участием МИД РФ, журнала «Коринф» Минэкономразвития РФ

## Деловая ПОРТУГАЛИЯ

ЭКОНОМИКА И СВЯЗИ С РОССИЕЙ В 2001-02гг.

[www.polpred.com](http://www.polpred.com) — на сайте есть все издания этой книги с 1998г.

Автор проекта ПОЛПРЕД, гл. редактор д.и.н. Г. Вачнадзе.  
Над справочником работали: И. Ермаченков, Н. Кац, А. Комаров,  
М. Кулабухова, А. Купцов, К. Сальберг, Т. Стенина, Л. Тимофеева  
Агентство "Бизнес-Пресс", 119049 Москва, Бол. Якиманка 35, стр. 1,  
т/ф 238-6458, 238-9587, 238-2798, [info@polpred.com](mailto:info@polpred.com), [www.polpred.com](http://www.polpred.com)

Отпечатано в ФГУП «ПИК ВИНТИ», 140010 Люберцы, Октябрьский пр-т 403

Заказ

©Г.Н. Вачнадзе, 2003  
ISBN 5-900034-25-7

# Деловая ПОРТУГАЛИЯ

## Содержание

<b>Экономика</b> .....	<b>3</b>
<b>Связи с Россией</b> .....	<b>4</b>
Инвестиционное сотрудничество .....	5
<b>Обзор прессы</b> .....	<b>6</b>
Мнение торгпреда .....	6
События 2001г. ....	7
<b>Представительства</b> .....	<b>14</b>
<b>Статистика</b> .....	<b>16</b>

### ПОЛПРЕД–Справочники

*Подписка на I пол. 2003г.*

①. **Экономика и право. По странам** – госструктуры, макроэкономика, банки, налоги, промышленность, энергетика, нефтегазпром, металлургия, горнодобыча, агропром, транспорт, СМИ и ИТ, армия и вооружение, федерализм и регионы, образование и наука, миграция, внешняя торговля, таможня, ВТО и ЕС, МВФ и ВБ, туризм, связи с СНГ, торговые и инвестиционные сделки с Россией, представительства, статистика. Информация за 2001-02гг. от российских официальных экспертов за границей. Все книги – в мягкой обложке. Текст дан в две колонки на странице формата А4, без иллюстраций. 120 названий: от А до Я, от «Деловой Австралии» до «Деловой Японии». Стоимость – от 605 до 1210 руб. за ед.

**Тематические и отраслевые издания:** Агропром за рубежом ♦ Внешняя торговля, офшор, налоги, банки ♦ Металлургия за рубежом ♦ Миграция, Шенген, виза ♦ Нефть и газ за рубежом ♦ Образование и наука за рубежом ♦ Россия в глобальной экономике ♦ Связи с Россией ♦ СМИ и ИТ за рубежом ♦ Транспорт за рубежом ♦ Региональное сотрудничество ♦ Экспорт вооружений за рубежом ♦ Энергетика за рубежом. Стоимость – 1320 руб. за ед.

②. **Персоналии.** 90 тыс. фамилий чиновников – их должности, адреса, дни рождений, телефоны, E-mail, веб-сайты. Ежеквартальное обновление на бумаге и еженедельное – в Интернете, а также в виде сетевой и локальной электронных версий. ♦ Инофирмы в России (представительства РФ за рубежом, инофирмы и посольства в СНГ) 128 стр. /1210 руб. ♦ Структуры государственной власти РФ (федеральные и региональные учреждения) 496/1210. ♦ Центральный федеральный округ (учреждения и производства) 512/1210. ♦ The Structure of the economic and public authorities in modern Russia 422/3630.

③. **CD-Rom.** Внешние экономические связи РФ в 1998-2002гг. и обзоры экономики и права каждой из 120 стран, 6500 статей и таблиц. Структуры государственной власти РФ, инофирмы и посольства в России, 90 тыс. фамилий с должностями и телефонами, E-mail и веб-сайтами. Поиск по любому словосочетанию. 31780 руб.

Стоимость всех книг и CD-Rom – 130 тыс. руб.

④. **Интернет–доступ.** Можно пользоваться информацией из всей серии ПОЛПРЕД 1998-2002гг. за 3160 руб. в месяц. У нас, в бесплатном доступе: описание всех справочников ПОЛПРЕД и полные тексты некоторых книг; система поиска по любому словосочетанию; перечень 1000 ведущих вузов мира с их сайтами; по каждой стране статистика и список основных интернет-страниц. Заказывайте электронные книги и другие справочники ПОЛПРЕД через Интернет-магазин [www.polpred.com](http://www.polpred.com).

Совет по внешней политике при Комитете Госдумы по международным делам  
с участием МИД РФ, журнала «Коринф» Минэкономразвития РФ

**ПОЛПРЕД**

**[www.polpred.com](http://www.polpred.com)**

**Агентство «Бизнес-Пресс»**

## ПОРТУГАЛИЯ

### Экономика

Политическая стабильность в Португалии, отмечавшаяся с 1995-99гг., сменилась усилением межпартийной борьбы, проходившей на фоне нарастания экономических трудностей в обществе в 2001г.

Правительство А.Гутерреша не предложило продуманной стратегии развития страны и осуществления назревших реформ. К концу года практически всеми слоями общества ощущалась тяжесть накопившихся и требующих разрешения социальных проблем.

По итогам выборов в муниципальные органы власти, состоявшимся 16 дек., правящая Социалистическая партия потерпела крупное поражение. Практически во всех крупных городах Португалии победу одержали представители от Социал-демократической партии. В связи с этим премьер-министр А. Гутерреш, будучи лидером социалистов, подал в отставку, которая была принята президентом Португальской Республики Ж. Сампайу. Ассамблея Республики была распущена. Проведение досрочных выборов в законодательный орган власти намечено на 17 марта 2002г.

Развитие ситуации по такому сценарию можно было бы предвидеть. Слабая и неадекватная экономическая политика вызвала недоверие общества и подтвердила несостоятельность исполнительной власти социалистов.

По данным Банка Португалии, прирост ВВП страны в 2001г. составил 2%, что свидетельствует о снижении темпов роста. В 2000г. этот показатель равнялся 3,5%. Объем ВВП в текущих ценах в 2000г. составил 106,4 млрд.долл. (23106,6 млрд. эскудо, при **среднегодовом курсе 217,1 эскудо за 1 долл.**). Его доля на душу населения оценивается в 10535 долл.

С учетом указанного выше прироста, расчетный объем ВВП в 2001г. составит 108,5 млрд.долл., то есть 10750 долл. на душу населения.

Удельный вес основных отраслей в структуре ВВП: сельское хозяйство, лесная отрасль и рыболовство – 3,3%; электроэнергетика, газ и водоснабжение – 2,5%; промпроизводство – 17,5%; строительство – 7,3%; торговля, сфера питания и гостиничное хозяйство – 16,6%; транспорт и связь – 6,4%; банковская деятельность, страхование и торговля недвижимостью – 10,3%; местные органы управления, здравоохранение и другие услуги, включая услуги предприятиям – 31%; посреднические финансовые услуги – 5,1%.

На динамике экономического роста в 2001г. негативно отразилось замедление темпов роста внутреннего спроса (1,2% против 3,1% в 2000г.). При этом прирост частного потребления составил 1,3% против 2,8% и общественного – 1,9% против 3,5% в 2000г. В значительной степени сократился объем продаж товаров длительного пользования, особенно автомобилей.

Если в 2000г. прирост в формировании основных средств составил 4,7%, то в 2001г., он оценивается по отраслям величиной в промежутке от -1% до +1%.

Дефицит платежного баланса Португалии остался практически без изменений (8,7% от ВВП).

В соответствии с данными, опубликованными Евростатом, в 2001г. уровень инфляции в Португалии оказался самым высоким среди 15 европейских стран, за исключением Голландии и достиг 4,4% против 2,8% в 2000г. С 1999г. потребительские цены в стране возрастали быстрее, чем в среднем по Европе. Связанное с инфляционным разрывом снижение конкурентоспособности португальских товаропроизводителей привело к дальнейшему росту дефицита торгового баланса страны. Одновременно уменьшается объем фондов, выделяемых Евросоюзом, так как параметры оказания помощи были установлены в соответствии со средним уровнем инфляции в зоне евро (2000-01г. – 2,1-2,6%).

По данным Банка Португалии (статбюллетень за янв. 2002г.), сумма внешнего долга страны на дек. 2001г. составляет 72447 млн. евро или 64 млн.долл., суммы платежей по обслуживанию долга статистикой не представлены.

Золотовалютные резервы на сент. 2001г. составили 15138 млн.долл. против 14227 млн.долл. на конец 2000г. При этом собственно золотой запас страны оценивается в 17811 тыс. унций против 18150 тыс. унций в 2000г.

В сравнении с другими странами Европы уровень безработицы в Португалии продолжает оставаться довольно низким, однако наблюдавшаяся ранее постоянная тенденция к его снижению изменилась. Если в 2000г. показатель равнялся 4%, то в 2001г. он увеличился до 4,2%.

Дефицит госбюджета страны в 2001г. составил 2,2% от ВВП против 1,7% в 2000г., а это в два раза превышает показатели, предусмотренные Пактом стабильности и роста ЕС. Увеличение португальского экспорта составило 4,5% против 7,9% в 2000г., рост импорта составил 3,5% против 5,5%. При этом сохраняется отрицательное сальдо торгового баланса.

Основными партнерами Португалии во внешнеэкономическом сотрудничестве традиционно являются страны ЕС, доля которых в португальском импорте составляет 74% и экспорте – 79%.

За янв.-окт. 2001г. среди экспортеров в страну доминирующее положение занимают: Испания (26,2%), Германия (14%), Франция (10,3%), Италия (6,6%). По американскому континенту – США (3,9%) и Бразилия (1,3%). На долю **России** приходится 1,1% общего объема импортируемых Португалией товаров и услуг.

Крупнейшими импортерами португальских товаров являются Германия (19,3%), Испания (18,2%), Франция (12,6%) и Великобритания (10,2%). На долю США приходится 6% португальского экспорта, а доля России составляет 0,1%.

По оценкам Банка Португалии, в 2002г. при существующих прогнозах темпов роста ВВП в 1-1,7% следует ожидать нарастания бюджетных проблем и трудностей с выполнением Пакта стабильности и роста ЕС. Для достижения установленных им параметров новому правительству придется принимать жесткие мало популярные меры, которые могут затронуть широкие слои населения.

Законодательно-нормативная база Португалии, регулирующая внешнеэкономическую деятельность (ВЭД), полностью адаптирована к системе нормативных актов, действующих в ЕС, что обеспечивает открытость рынков в экономическом пространстве Евросоюза, свободу конкурен-

ции, перемещения инвестиций и товарных масс. Какие-либо специальные нормативные акты, создающие преференции для экономики и внешнеэкономических связей отдельно взятой страны, могут быть приняты только с согласия соответствующей отраслевой комиссии ЕС. В противном случае вступают в действие нормы ЕС в области конкуренции и антидемпинговых мер.

В 2001г. каких-либо изменений в нормативной базе Португалии, регулирующей внешнеэкономическую деятельность, не зафиксировано.

Тарифное регулирование осуществляется путем взимания прямых налогов (на прибыль и на недвижимость) и косвенных (на добавленную стоимость, гербовый сбор, специальные и местные налоги).

Нетарифное регулирование экспортно-импортных операций базируется на согласованных в Евросоюзе квотах, ограничивающих импорт отдельных категорий товаров (металлопрокат, текстиль). Помимо этого, в условиях зависимости Португалии от импорта с/х сырья и продовольствия, по согласованию с ЕС на некоторые товары устанавливаются фиксированные цены (зерновые, семена подсолнечника, сахарная свекла, цитрусовые, табак, мясные и молочные продукты и др.) с частичной дотацией аграриев из фондов Евросоюза.

На стадии продвижения товаров национальных производителей на зарубежные рынки одним из действенных методов, применяемых в Португалии, является госстрахование экспорта с возмещением затрат экспортеров в случае возникновения форс-мажорных обстоятельств.

Проблема привлечения в экономику Португалии иностранных инвестиций решается путем реализации программ приватизации госпакетов акций предприятий.

Значительная часть торговых и финансовых операций Португалии осуществляется в свободных экономических зонах (СЭЗ), расположенных на автономных территориях – архипелагах Азорских о-вов и о-ва Мадейра. Отмечается давление со стороны ЕС в плане изменения налогового режима СЭЗ о-ва Мадейра из-за резкого увеличения там количества регистрируемых предприятий. Позиция ЕС заключается в том, что к 2011г. налоговые привилегии СЭЗ должны быть постепенно пересмотрены с тем, чтобы привести их к нормам, действующим в едином экономическом пространстве Евросоюза. Фактически **речь идет о ликвидации СЭЗ в рамках Евросоюза.**

## Связи с Россией

На основе данных Национального института статистики Португалии и ICER (Институт инвестиций, торговли и туризма) товарооборот между Россией и Португалией в 2001г. оценивается в 442,5 млн.долл. (2000г. – 247,3 млн.долл.). Увеличение составило 79%. При этом российский экспорт возрос до 424,4 млн.долл. против 231,9 млн.долл. в 2000г. (увеличение на 83%), а объемы импорта увеличились на 17,4% и составили 18,1 млн.долл. против 15,4 млн.долл. в 2000г.

Положительное сальдо торгового баланса в пользу России увеличилось на 88% и составило 406,3 млн.долл. против 216,5 млн.долл. в 2000г.

Увеличение российского экспорта, связано с ростом поставок сырой нефти. В стоимостном вы-

ражении общий объем поставок топливно-энергетических товаров, включая сырую нефть, масла и битумы, увеличился на 72%, и составили 293,7 млн.долл. против 108,1 млн.долл. В структуре российского экспорта в Португалию эта товарная группа традиционно занимает доминирующее положение, а в 2001г. ее доля составила 69% против 47% в 2000г.

Динамика товарооборота, в млн.долл.

	1995г.	1996г.	1997г.	1998г.	1999г.	2000г.	2001г.
Товарооборот	327,2	422,5	386,6	225,1	214	247,3	442,5
Экспорт	258,4	306,2	306,9	181,7	199,2	231,9	424,4
Импорт	68,8	116,3	79,7	43,4	14,8	15,4	18,1

Источник: Национальный институт статистики Португалии. ICER

Другой определяющей статьей российского экспорта является рыба (свежемороженая и мороженая треска) и морепродукция. Доля этой товарной группы в общем объеме экспорта 2001г. составила 15% против 20% в 2000г. Сумма поставок оценивается в 64,8 млн.долл. против 46,5 млн.долл. (прирост 39,5%). Только эти две товарные группы составили 85% всего объема экспорта российских товаров на рынок Португалии против 67% в 2000г.

Что касается поставок изделий из металлов (стальной прокат, проволока, чугунные заготовки), доля которых составила 9%, то они снизились на 16% (39,5 млн.долл. против 47,2 млн.долл.). Экспорт кожевенного сырья увеличился на 7% (4,5 млн.долл. против 4,2 млн.долл.) с долей в 1%. Продукция химпрома (удобрения, синтетический каучук, красители, химикалии для текстильной и кожевенной промышленности) составила 0,5% (экспорта с приростом 0,9%) или 200 тыс.долл.

Объемы поставок российских машин, оборудования, транспортных средств и запчастей незначительны, хотя и отмечалось увеличение поставок машинно-технической продукции с 0,4 млн.долл. до 0,5 млн.долл., экспорт древесины и целлюлозно-бумажных изделий возрос с 0,4 млн.долл. до 0,6 млн.долл. Доля каждой из этих товарных групп составляет 0,1% российского экспорта в Португалию.

Импорт увеличился с 15,4 млн.долл. до 18,1 млн.долл., за счет возобновления поставок в Россию продовольственных, изделий из пушнины, увеличения закупок машин, оборудования и транспортных средств, а также изделий из металлов при сохранении объемов поставок традиционных товаров португальского экспорта в РФ.

Одним из таких товаров является **качественная кожаная обувь**, закупки которой в 2001г. увеличились на 6% и составили 2,6 млн.долл. против 2,5 млн.долл. в 2000г. Доля этой товарной группы в структуре португальского экспорта в Россию на протяжении последних лет составляет от 13 до 15%.

Основу российского импорта из Португалии (23%) в 2001г. составила натуральная пробка и изделия из нее, однако показатели снизились (на 11%) и составили 4,1 млн.долл. против 4,6 млн.долл. в 2000г.

Объем поставок машино-технического оборудования на российский рынок (16%) увеличился на 74% и составил 2,9 млн.долл. против 1,6 в 2000г., поставки изделий из металлов возросли на 74% (0,8 млн.долл. против 0,5 млн.долл.), однако доля этой товарной группы составила 5% от общего объема российского импорта.



Поставки хмпродукции в 2000г. уменьшились на 34%, а в 2001г. — на 40% и составили 0,2 млн.долл. против 0,3 млн.долл. в 2000г., их доля в объеме португальского экспорта в Россию сократилась за год с 16% до 9%.

Особо следует отметить фактическое возобновление поставок продтоваров, после снижения в 2000г. на 71% в 2001г. они возросли на 116% и составили 7% общего объема экспорта (1,3 млн.долл. против 0,6 млн.долл.). В основном это — томатная паста, овощи и овощные консервы. Экспорт португальских вин в Россию увеличился в 2,5 раза.

Выделанные кожи, обработанная пушнина и изделия из нее в 2001г. составили 8% против 0,7% в объеме российского импорта из Португалии (1,4 млн.долл. против 0,1 млн.долл. в 2000г.).

Доля России в общем объеме экспортно-импортных операций Португалии с зарубежными странами в 2001г. составила: российский экспорт — 1,1% против 0,6% в 2000г., импорт — без изменений, 0,1%.

Важным, этапным событием в развитии взаимовыгодного торгового сотрудничества двух стран явилось проведение в г.Лиссабоне 5 марта 2001г. I сессии Смешанной комиссии по экономическому, промышленному и техническому сотрудничеству между Россией и Португалией.

Поездка в Россию группы руководящих работников крупных португальских фирм и банков проходила в рамках официального визита президента Португалии Ж.Сампайю в окт. 2001г.

Проведенный в г.Москве рабочий семинар, в котором, кроме официальных лиц, приняла участие большая группа российских предпринимателей, получил положительную оценку португальской прессы. По результатам прошедших переговоров стороны притупили к проработке трех инвестиционных проектов на территории России с участием португальского капитала.

*Инвестиционное сотрудничество.* В 2001г. отмечалось увеличение прямых иностранных инвестиций в экономику Португалии. По данным Банка Португалии на сент. 2001г. в сравнении с дек. 2000г. прирост составил 0,9 млрд.долл. (28,8 млрд.долл. против 27,9 млрд.долл.).

Что касается размещения португальских капиталов за рубежом (прямые инвестиции), то в 2001г. за указанный выше период прирост составил 3,9 млрд.долл. (21,2 млрд.долл. против 17,3 млрд.долл.). В сент. 2001г. отрицательное сальдо страны по итогам прямого экспорта и импорта капиталов составило 7,6 млрд.долл. по сравнению с показателем дек. 2000г. в 10,6 млрд.долл.

В общем объеме портфельных инвестиций активности составили 42,8 млрд.долл. (дек. 2000г. — 42 млрд.долл.), пассивы — 53,1 млрд.долл. (дек. 2000г. — 52,8 млрд.долл.). Отрицательное сальдо уменьшилось с 10,8 млрд.долл. до 10,3 млрд.долл.

Основными реципиентами португальских инвестиций являются Бразилия, на долю которой приходится 40% капвложений. Нидерланды (10%), Испания (6%) и США (6%). 4% приходится на португалоговорящие страны Африки.

Продолжилась тенденция роста частных инвестиций португальских предпринимателей в производственную и финансовую сферы, торговлю недвижимостью и предоставление услуг предприятиям стран Европы, в том числе Восточной Европы.

Среди основных инвесторов Португалии выделяются страны Евросоюза (90%), такие как Нидерланды (40%) и Испания (15%), Великобритания (9%) и Франция (7%).

В конце 1999г. завершилось строительство и сдан в эксплуатацию медицинский диагностический центр и цех по производству одноразовых медицинских шприцев от Santa Maria на территории Воронежской обл. Другие проекты российско-португальского сотрудничества на территории России и на территории Португалии не реализуются.

Оставаясь страной относительно благоприятного климата для иностранного капитала, в последние годы Португалия столкнулась с новой для себя проблемой нехватки трудовых ресурсов, слабой подготовкой национальных кадров. Решается эта проблема, главным образом, путем привлечения квалифицированной рабочей силы из Бразилии и стран Восточной Европы: Украины, России, Молдовы.

Из 8 зарегистрированных СП активно работали только 4. Анализ ситуации на российско-португальских СП на территории Португалии, показывает снижение их деловой активности. СП «Аминстер», старейшее из существующих, занимающееся грузовыми, главным образом, морскими перевозками и агентированием судов, в 2001г. прекратило обслуживание и судов под российским флагом. Окончательно прекратило свою деятельность крупнейшее СП Lada Comercio.

Сильнейшим деструктивным фактором, повлиявшим, в том числе в долгосрочном плане, на российско-португальское торговое и инвестиционное сотрудничество явился российский дефолт авг. 1998г. Товарооборот, составлявший в 1997г. 386,6 млн.долл., сократился до 214,8 млн.долл. По данным португальской прессы пять португальских фирм-экспортеров были разорены, а многие другие до настоящего времени не могут оправиться от финансовых проблем, возникших в результате сотрудничества с российскими фирмами.

В 2001г. продолжало расширять свою деятельность по поставке и обработке в Португалии российских лесных товаров СП BPL Trading. Значительно увеличили поставки мокросоленой трески зарегистрированные в г.Мурманске СП «Салгадус» и «Арктиксервис». Проводит стабильные закупки изделий и полуфабрикатов из пробки медцентр ортопедии «Труфит», г.Москва.

Основа договорно-правовой базы торгово-экономического сотрудничества между Россией и Португалией: Соглашение между правительствами СССР и Португалии об экономическом, промышленном и техническом сотрудничестве от 24 нояб. 1987г.; Договор о дружбе и сотрудничестве между Португалией и Россией от 22.07.94г., ст. 11 которого называется «Экономические отношения» (договор вступил в силу в 1996г.); Долгосрочная программа развития экономического, промышленного и технического сотрудничества между Россией и Португалией от 22.07.94г. (вступила в силу в 1995г.); Соглашение между правительствами России и Португалии о международном автомобильном сообщении от 22.07.94г. и Протокол о применении этого Соглашения, уточняющий его терминологию.

Кроме этих двусторонних документов в различной стадии проработки находятся (на 1 января

2002г.): Конвенция между правительствами России и Португалии об избежании двойного налогообложения и предотвращении уклонения от уплаты налогов в отношении налогов на доходы, подписана правительствами двух стран 29 мая 2000г., однако российский парламент ее не ратифицировал; Соглашение между правительствами России и Португалии о поощрении и взаимной защите капиталовложений от 22.07.94г. ратифицировано Португальской стороной 21.07.95г.; Соглашение между правительствами России и Португалии о развитии сотрудничества в области туризма; Соглашение между правительствами России и Португалии о временной трудовой миграции российских граждан в Португалию.

Наблюдается заинтересованность португальской стороны в найме квалифицированной рабочей силы из России. В стране на легальной основе работают 7 тыс. российских граждан, которые используются в основном как квалифицированная рабочая сила в строительстве, а также как средний техперсонал в системе социальной защиты.

### Обзор прессы Мнение торгпреда

Из выступления В.Д.Рябчука, торгового советника посольства РФ в Португалии на конференции «Формирование рыночной экономики в Лиссабоне 15 апр. 2002г.

История российско-португальских отношений – большая и интересная книга. В 1724г. император России Петр I распорядился послать в Лиссабон консула для налаживания торговли с Португалией. В авг. 1725г. отряд русских военных кораблей впервые в истории нанес визит в Лиссабон и находился здесь неделю. В архивных книгах порта Лиссабон есть запись о том, что с 21 марта по 4 апр. 1739г. в порту находился русский торговый корабль, который привез лес, лен и пеньку для продажи португальцам. Этот – самый ранний из известных документ подтверждает факт прямого торгового контакта между двумя странами. В 1779г. в Санкт-Петербург прибыл первый португальский посол. Это случилось при правлении королевы Марии I. Первый русский посол граф Нессельроде прибыл в Лиссабон 4 июня 1780г. во время правления императрицы Екатерины II. Первый русско-португальский договор был подписан 20 дек. 1787г., и назывался он «Договор о дружбе, мореплавании и торговле».

После революции в России в 1917г. дипотношения не восстанавливались до 1974г., а торговля велась на уровне отдельных сделок, которые реализовывались через третьи страны (Франция, Австрия). В июне 1974г. были восстановлены дипотношения, а в дек. того же года в Москву прибыла португальская правительственная делегация, которая подписала долгосрочный торговый договор под названием «Соглашение о торговле и мореплавании между СССР и Республикой Португалией». Соглашение было заключено сроком на 5 лет с дальнейшим ежегодным продлением.

В 1975г. товарооборот составлял 120 млн.долл., к 1985г. он увеличился до 164 млн.долл., а к 1990г. сократился до 106 млн.долл. Это – минимальный уровень. Советский экспорт в Португалию состоял из сырой нефти, стоимостный объем которой в общем объеме экспорта составлял в отдельные годы 80-90%, а также судового оборудования, тракторов, лома черных металлов, свежемороженой

рыбы (треска), хлопка, синтетического каучука, асбеста, медицинского оборудования и приборов. Основными статьями португальского экспорта были: суда типа «река-море», томатная паста, пробка и изделия из нее, рыбные консервы, обувь, ткани и швейные изделия.

К 90г. взаимная торговля сократилась на одну треть, чему были объективные причины: с одной стороны, Португалия, став в 1986г. членом «Общего рынка», существенно изменила свои торговые-политические приоритеты, с другой стороны, в экономике Советского Союза в этот же период стали нарастать негативные тенденции, которые неизбежно влияли на развитие внешней торговли. Исторические перемены в России на рубеже 90гг.: падение социалистического общественного строя, ликвидация госмонополии во внешней торговле, начало процесса строительства рыночной экономики объективно и радикально изменили условия торговли. Появление вместо трех десятков государственных внешнеторговых предприятий десятков тысяч предпринимателей, отсутствие необходимого законодательства, регулирующего внешнеторговую деятельность в новых условиях, слабая профессиональная подготовка пришедших во внешнюю торговлю людей, расширение кризисных явлений в экономике России в целом, неустойчивость финансово-кредитной сферы, ухудшение криминогенной обстановки в отдельных регионах России – все это создало для наших португальских партнеров серьезные проблемы.

Товарооборот между нашими странами с 1990г. показывал ежегодный рост в 20-25%. Если в 1990г. он составлял 106 млн.долл., то в 1997г. – 387 млн.долл.

Из-за дефолта авг. 1998г. товарооборот сократился до 215 млн.долл., т.е. почти в два раза по сравнению с 1997г. Авторитет российских участников внешнеэкономической деятельности, в равной степени как и авторитет государственных структур России оказался существенно подорванным, и потребуются годы, чтобы восстановить утраченное доверие.

Объем взаимной торговли в 2001г. составил 443 млн.долл., показав значительный рост по сравнению с 2000г. (247 млн.долл.). Основной статьей российского экспорта остаются нефть, минеральные масла и битумы, а также рыбопродукция и с/х сырье, синтетический каучук, кожевенное сырье и металлопрокат. На долю этой группы товаров приходится более 90% российского экспорта в Португалию.

В российском импорте в последние годы преобладают пробка и изделия из нее, обувь и продукты питания (томатная паста, фрукты, вино). Они составляют 85% объема российского импорта. Сохраняется также в относительно небольших количествах импорт одежды, мебели, тканей, пресформ для изготовления изделий из пластмасс.

В Португалии существуют нормальные условия торговли, полностью адаптированные к требованиям ЕС, стабильная и основательно разработанная правовая база, достаточно благоприятные условия для иностранных капиталовложений.

За последние три года в стране не открывались какие-либо антидемпинговые процедуры в отношении российских товаров и товаропроизводителей, не отмечалось каких-либо недружественных актов со стороны португальских властей в отноше-

нии российских деловых людей или товаров, не зарегистрировано сколько-нибудь серьезных нарушений таможенного законодательства страны российскими предпринимательскими структурами.

Несмотря на традиционную ориентацию португальской стороны на страны ЕС, структура взаимной торговли имеет перспективы для расширения. Позитивные сдвиги во взаимной торговле и, прежде всего, машинами и оборудованием, во многом будут зависеть от активности российских предпринимателей на португальском рынке и, соответственно, португальских на российском.

Важным и необходимым фактором роста взаимного товарооборота должно стать возобновление возможности для португальских предпринимателей страхования в государственном страховом секторе внешнеторговых сделок с российскими фирмами.

Среди других назревших потребностей надо назвать создание в России действенной системы поддержки внешнеэкономической деятельности малого и среднего предпринимательства, особенно ее рекламной и выставочной составляющей.

После закрытия в г. Лиссабоне в 1996г. представительства российской ТПП, что, по нашему мнению, было стратегической ошибкой, до настоящего времени на португальском горизонте не появлялись ни представители «главной» ТПП России, ни представители региональных ТПП.

Эпизодическое мелькание 1-2 российских фирм раз в 2-3 года на стендах международных и региональных выставок и ярмарок, проводимых в Португалии, вряд ли может повлиять на структуру и объем товарооборота между нашими странами.

Торгово-экономические интересы Португалии в России нельзя назвать приоритетными. В то же время емкость российского рынка также как и заинтересованность Португалии в организации стабильного импорта энергоносителей, (нефти, газа, угля), ряда сырьевых товаров (лес, рыба, удобрения) и побуждают наших партнеров к поискам новых подходов в решении вопросов расширения взаимной торговли и инвестиционного сотрудничества. Важным побудительным мотивом является большое отрицательное сальдо нашего товарооборота (российский экспорт в последние годы в 20-25 раз превышает импорт из Португалии).

Португалия, производя 100-120 млн. пар обуви в год, имеет все возможности и проявляет заинтересованность в организации ее совместного производства в России. В свою очередь, российская обувная промышленность, располагая сырьевой базой и кадровыми ресурсами, заинтересована в увеличении производства современной обуви. Представляется также важным, что такое сотрудничество объективно может быть ориентировано прежде всего на малые и средние предприятия России, созданию и развитию которых отдают приоритет многие национальные и международные программы. Видимо, необходима межправительственная договоренность о стимулировании этого направления, в том числе через эффективную схему финансовой поддержки и гарантий с использованием возможностей международных экономических программ для России.

Сухо-соленая треска является традиционным продуктом питания в Португалии. Страна импортирует около 100 тыс.т. такого продукта в год. Ос-

новными районами лова трески являются Белое и Баренцево моря, в том числе в экономической зоне России. Организация совместного производства сухо-соленой трески по португальской технологии на территории России могла бы обеспечить значительный рост экспорта готовой продукции в Португалию на долгосрочной основе.

Развитие туристического обмена между нашими странами сегодня носит односторонний характер. В 2001г. Португалию посетило 18 тыс. туристов из России, в то время как число туристов из других стран превысило 9 млн. чел. Россию посетило в том же году менее 400 туристов из Португалии.

Португальские туристические фирмы проявляют повышенный интерес к сотрудничеству, причем не только в развитии туристического обмена, но и в подготовке в России специалистов соответствующего профиля, в развитии и модернизации материально-технической базы туризма; проявляется интерес к инвестированию в эту отрасль португальских капиталов, в использовании российской рабочей силы на туристических объектах.

По мнению португальских партнеров, эта отрасль имеет хорошие перспективы для совместной деятельности, однако при условии снятия отдельных проблем, среди которых — сложная криминальная обстановка в ряде регионов России, слабость материально-технической базы многих российских туроператоров, недостаточная информированность португальцев о российском туристическом рынке.

Многие эти проблемы могли бы быть решены при поддержке правительств двух стран, на основе национальных программ развития туризма, при условии совместного привлечения для их реализации фондов и кредитов в рамках международных экономических программ, в чем у Португалии имеется большой положительный опыт.

Существуют перспективы развития сотрудничества в космической области. Речь идет прежде всего об использовании российских носителей для запуска португальских спутников связи, а также исследовательских спутников для изучения мирового океана. Для подготовки таких совместных программ есть хорошая база — «Соглашение о сотрудничестве в космических исследованиях», подписанное в 1994г.

Существуют хорошие перспективы экспорта или лизинга российской авиатехники, приспособленной для мониторинга земной поверхности и тушения лесных пожаров. Хорошие перспективы имеет совместная разработка программного обеспечения, в особенности, для автоматизации обработки данных и анализа результатов научных исследований, использования в современных цифровых системах связи и в сетях мониторинга окружающей среды.

### События 2001г.

По итогам выборов в муниципальные органы власти, состоявшимся 16 дек., победу одержали кандидаты от Социал-демократической партии. В связи с этим премьер-министр страны А.Гутерреш, будучи лидером социалистической партии, принял решение об уходе с занимаемого поста.

Президент Португалии Ж.Сампайу принял отставку премьер-министра А.Гутерреша, открыв путь к проведению внеочередных парламентских



выборов. Президент республики 28 дек. 2001г. сделал официальное заявление о том, что парламент будет распущен и досрочные выборы в законодательный орган власти состоятся 17 марта 2002г. «Диариу де Нотисиаш», 29.12.01.

— Результат опроса общественного мнения (120 тыс. чел. в 12 европейских странах) показал, что Португалия — одна из самых дорогих стран в плане совершения покупок даже по сравнению с такими богатыми, как Великобритания, Бельгия, Голландия и Франция.

Положение усугубляется низким уровнем заработной платы, которая на 44% меньше, чем в среднем по Европе. Если в переводе на эскудо другие европейцы получают ежемесячно около 200 тыс., то португальцы — не более 112 тыс. «Вида Экономика», 07.12.01.

— В спецвыпуске журнала The Economist отмечается, что экономический рост Португалии в сравнении с другими странами Европы — наиболее низкий при высоком уровне инфляции (2,9%). Прирост ВВП составляет 1,7%, в то время как в Греции — 3,3%, в Испании — 2,4%, и даже в Италии — 1,9%.

Очевиден тот факт, что страна закрепится на последнем месте в Евросоюзе по увеличению национального богатства. В 2002г. прогнозируемый ВВП на душу населения в Португалии составит 12200 долл., что на 3800 долл. меньше, чем в Испании.

Сложившаяся ситуация не лучшим образом отразится на конкурентоспособности экономики и ударит как по предпринимателям, так и по потребителям. Многие экономисты предвещают рост безработицы.

Что касается смены правительства страны в 2002г., то такой сценарий можно было давно предвидеть. Слабая экономика и недоверие общества подтверждают несостоятельность исполнительной власти социалистов.

Все указывает на то, что в 2002г. экономика Португалии будет и дальше терять почву под ногами на фоне поступательного развития Испании и Греции.

Ухудшение ситуации не зависит напрямую от складывающейся конъюнктуры, негативное воздействие на этот процесс оказывает неадекватная экономическая политика, проводимая в течение последних шести лет. Расходная часть бюджета не использовалась должным образом для проведения структурных преобразований в экономике, и это привело к снижению производительности — основного условия экономического и социального благосостояния. Отсутствие доверия к экономической политике тормозит инвестиционную деятельность предприятий и физических лиц. «Вида Экономика», 14.12.01.

— Португальские ассоциации предпринимателей не выражают удивления в связи с отставкой А.Гутерреша и ожидаемой сменой правительства. По мнению деловых кругов, на это событие в большей степени повлияли ошибки в руководстве, нежели результаты недавних выборов в местные органы власти.

Сложившаяся ситуация может проясниться лишь с проведением досрочных выборов в парламент и формированием нового правительства. Это подает новые надежды португальскому предпринимательству на вывод страны из состояния

инертности и предоставление новых возможностей тем, кто хочет работать и может производить. «Вида Экономика», 21.12.01.

— Данные Банка Португалии свидетельствуют о снижении частного потребления по сравнению с пред.г. Сократилась продажа товаров длительного пользования, особенно автомобилей. Несмотря на то, что за десять месяцев этого года показатель по результатам розничной торговли увеличился на 3,8% в стоимостном измерении, что связано с инфляцией, объем продаж переживает стагнацию (прирост в торговле непродовольственными товарами составил 1,8%). Сократились инвестиции в транспортные средства для перевозки грузов. «Негосиуш», 26.12.01.

— В соответствии с данными Евростата, по величине среднего уровня инфляции за 2001г. Португалия заняла второе место среди 15 европейских стран. Начиная с «рождения» евро в 1999г., цены в Португалии возрастали всегда быстрее, чем в среднем по Европе, а в прошлом году разница стала угрожающей.

В то время, как в зоне евро инфляция увеличилась с 2,1% до 2,6%, в Португалии — до 4,4%. Только в Голландии уровень инфляции превосходит португальский, в 2001г. рост цен составил 5,1%.

Увеличение инфляционного разрыва между Португалией и другими европейскими странами имеет два отрицательных последствия. Идет удорожание экспорта португальских предприятий, снижая их конкурентоспособность с дальнейшей потерей квоты на рынке и увеличивая дефицит торгового баланса страны. С другой стороны, на десятки млн. евро уменьшается объем фондов, выделяемых Евросоюзом, т. к. параметры оказания содействия были установлены Брюсселем в соответствии со средним уровнем инфляции в зоне евро. «Публику», 23.01.02.

— Исследования, проведенные тремя хорошо известными португальскими экономистами для Американской торговой палаты, показали, что Португалия становится все менее привлекательной страной для иностранных инвестиций. Уступая Ирландии, Польше, Чехии и Венгрии, составляет конкуренцию с точки зрения инвестиционного климата только Испании и Греции.

В 2000г. иностранные капиталовложения в экономику Португалии увеличились до 3,6% от ВВП против 1% в 1999г. В Ирландии, такой же небольшой стране, этот показатель за аналогичный период снизился с 20,4%, однако составил 16,4%, в Чехии — 7,3%, в Польше — 5,9%, в Венгрии — 4,1% от ВВП.

На уменьшение иноинвестиций в экономику Португалии влияют пять основных причин: слишком большие бюрократические и другие сложности для того, чтобы основать компанию; слишком много административных барьеров для деловой активности; слишком большая степень защиты на рынке труда при необходимости увольнении работников; низкая производительность труда; высокие налоги с предприятия в сравнении с другими странами.

Экономисты выражают уверенность в ухудшении положения в Португалии в процессе расширения Евросоюза с присоединением 10 стран Восточной Европы.

Одной из основных проблем и основной причиной слабости Португалии они видят низкий

профессиональный уровень рабочей силы. Этот барьер будет весьма сложно преодолеть в сравнении с другими европейскими странами, заинтересованными в привлечении иностранных инвестиций. Понадобится смена поколений, а не количество лет для достижения необходимых изменений.

В заключении авторы исследований высказывают точку зрения, что в среднесрочном плане дальнейшее ухудшение позиций Португалии в отношении привлекательности для иностранных инвестиций можно преодолеть. APN, №2170, 17.01.02.

– Португальские предприятия, которые используют труд иностранных граждан, находящихся в стране на нелегальном положении, могут быть подвержены существенным штрафным санкциям.

Для вербовщиков такой рабочей силы наказание может составить от одного года до четырех лет тюремного заключения. Такие меры пресечения предусмотрены законом DL №4/2001 от 10 янв. 2001г., но только сейчас, с публикацией доклада о потребностях рынка труда, этот нормативный акт начинает применяться на практике.

Доклад о возможностях трудоустройства (Резолюция №164/2001 Совета министров), недавно опубликованный в «Диариу да Република», определяет, что разрешение на пребывание в Португалии с трудоустройством для лиц, не имеющих гражданства одной из стран-членов ЕС, будет иметь исключительный характер. Для этого необходим соответствующий допуск Службы иностранцев и границ Португалии, который будет выдаваться только в случаях «должным образом обоснованных», и лишь при наличии «рабочей визы», оформленной консульством Португалии в стране, гражданином которой работник является.

В целях проведения стабильной и регулируемой иммиграционной политики прием на работу иностранных граждан должен обязательно соответствовать условиям плана потребностей в рабочей силе, разработанным Международной Комиссией сопровождения иммиграционной политики, которыми предусматривается лимит на въезд 20 тыс. новых работников до конца 2001г.

Сельское хозяйство и строительство Португалии являются сферами, где более всего наблюдается недостаток рабочей силы, который в 2001г. составил 16,9% и 9,6% соответственно от общей потребности.

Доклад о возможностях трудоустройства в 2002г. будет опубликован в скором времени, однако уже сейчас, в рамках реализации Плана поддержки сообщества (QCA-III), можно прогнозировать увеличение предлагаемых рабочих мест в связи с перспективами дальнейшего развития строительной отрасли страны. «Диариу де Нотисиаш», 28.12.01.

– Ситуация, которая складывается в секторе текстильной промышленности, выпускающем товары для дома в текущем году, внушает оптимизм. С начала года по авг. месяц отмечался рост как в стоимостном, так и в количественном измерении в сравнении с аналогичным периодом 2000г. Объем экспорта увеличился со 102 млрд. до 110,2 млрд. эскудо. Объем заказов стабилен и колеблется в допустимых пределах. Достигнут такой уровень качества, который позволяет идентифицировать товары португальского производства по имеющимся маркам. «Вида Экономика», 14.12.01.

– Ассоциация деревообрабатывающей и мебельной промышленности Португалии (AIMMP) намеревается выдвинуть на рынок национальную марку мебели.

Сектор деревообработки традиционно является одним из наиболее устойчивых в стране, но и он сейчас переживает не лучшие времена. 6500 предприятий, обеспечивающих 67,5 тыс. рабочих мест, с объемом сделок, который в 2000г. составил 420 млрд. эскудо, не могут скрыть тот факт, что их торговый баланс с каждым разом становится все менее благоприятным.

Данные, предоставленные Ассоциацией, не оставляют сомнений в том, что импорт возрастает более динамично, чем экспорт. В 1996г. из Португалии вывозилось мебели в два раза больше, чем покупалось из-за рубежа, а в 2000г. эти показатели практически сравнялись. «Вида Экономика», 28.12.01.

– В янв.-сент. 2001г. экспорт португальской обуви увеличился на 23% и составил 1210 млн. евро. В количественном отношении он возрос на 9,4%, было продано за рубеж 68,6 млн. пар.

По мнению руководства Португальской ассоциации производителей обуви (APICCAPS) показатели 2001г. стали следствием расширения гаммы производимой продукции, удовлетворяющей спрос потребителей. «Диариу де Нотисиаш», 11.01.02.

– Португалия делает гигантский шаг в области авиастроения. Через 6 месяцев в г.Понте ду Сол должен вступить в строй первый национальный завод по производству легких самолетов.

Реализацию проекта стоимостью 6,76 млн. евро осуществляет компания Dун Аеро Iberia. 2,1 млн. евро будет выделено в рамках португальской Операционной программы экономики.

Производственные мощности переносятся в Португалию из Франции. Первоначально планируется выпускать двухместные аппараты, а в дальнейшем – четырехместные, которые представляют собой новую модель на мировом рынке.

Сама сборка самолетов будет производиться во Франции в силу специфики португальского законодательства. Имеющие силу нормативные акты позволяют находиться в воздушном пространстве страны самолетам с определенными характеристиками, в то время, как к более совершенным моделям это не относится. В 1995г. почти всеми странами Европы были подписаны важные регламентирующие документы по этому вопросу, а т. к. сектор авиастроения не был традиционным в Португалии, она в этом пакете участия не приняла. «Диариу де Нотисиаш», 29.01.02.

– Преемник Дуарете Силвы на посту президента госпредприятия «Судоверфи Вианы ду Каштелу (Estaleiros Navais de Viana do Castelo – ENVC), Мартинш Геррейру решительно настроен завоевать рынок ВМС, т.к. он долгое время служил в португальских ВМС.

Несмотря на то, что по настоящее время счета предприятия остаются негативными (в прошлом году убытки составили 5 млн. евро, а объем продаж – 37 млн. евро), он надеется выправить положение к 2003г.

Как он считает, необходимо сосредоточиться на производстве специализированных, а не стандартных судов, где наблюдается жесткая конкуренция. На верфях уже построено два патрульных

катера для ВМС с перспективой контрактов еще на четыре единицы. Ведутся также переговоры о строительстве многоцелевого транспортного судна.

Отмечается, что правительство намеревалось сделать заказ на 12 судов этого типа общей стоимостью 250 млн. евро. Предусматривалось сотрудничество ENVC с «Арсеналом ду Алфейте» (Arsenal do Alfeite) и АО «Судоверфь Мондегу» (Estaleiros Navais do Mondego).

Несмотря на то, что сделка не состоялась, Мартинш Геррейру убежден, что недостатка в партнерах не будет, т. к. уже предусмотрено строительство военных кораблей для Анголы и Мозамбика совместно с «Арсеналом ду Алфейте» при инвестиционном содействии ВМС.

В 1998г. правительство приняло решение о приватизации ENVC и создания АО «Вианаярд» (Vianayard), продав права собственности немецким компаниям Ferrostaal, HDW и MPS, оставив за собой основную долю капитала. Хотя до настоящего времени ничего не сделано в этом направлении, Геррейру уверен, что при тенденциях европейского рынка к росту количества создаваемых СП «Судоверфи Виана ду Каштелу» не окажутся в изоляции. «Публику», 30.01.02.

— Как сообщает руководство Ассоциации строительных предприятий (AECOPS), наблюдающаяся с сент. месяца нестабильность подрывает доверие предпринимателей. Но, несмотря на сложившуюся ситуацию, предприятия сектора могут рассчитывать на значительный период гарантированной занятости, особенно — в области жилищного строительства. На конец нояб. поступило достаточное количество заказов, как минимум еще на 12 месяцев работ.

Тенденция к снижению учетных ставок во многом будет способствовать стабилизации строительной отрасли. Отмечается, что с начала года по сент. было подписано контрактов на 1500 млрд. эскудо. По мнению представителей Ассоциации этот показатель весьма значителен, несмотря на то, что он на 10% ниже, чем за аналогичный период прошлого года.

Другая картина наблюдается в области общественного строительства, хотя уровень деятельности на этом рынке сохраняется достаточно высоким. Предприниматели обеспокоены нарастающей конкуренцией и чрезмерной бюрократией при проведении тендеров.

По данным AECOPS, с янв. по нояб. были открыты 3463 тендера (6,6% больше, чем в 2000г.) на общую стоимость работ 703,8 млрд. эскудо (прирост составил 33,9%).

За 11 мес. был сдан в эксплуатацию 2751 объект общей стоимостью 624,8 млрд. эскудо (прирост составил 19%).

Госинвестиции в строительство осуществлялись в основном на уровне местной администрации (47,1% открытых торгов и 44,2% сданных в эксплуатацию объектов). Центральная администрация провела 37,8% тендеров и сдала 38,6% строившихся объектов.

Что касается направленности произведенных инвестиций, то большая их часть приходится на строительство нежилых зданий (32,4% тендеров) и дорог (30%). Из построенных объектов 35% составляют дороги, 26,4% приходится на развитие городской инфраструктуры.

Одним из негативных моментов в III кв. стало снижение уровня занятости в строительстве на 4,2% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. В этом секторе трудоустроены в среднем 579,7 тыс. работников. «Негосиуш», 22.12.01.

— План модернизации портов Португалии дает свои положительные результаты. Это касается как основных, так и менее важных объектов. Одним из наиболее важных факторов позитивного развития ситуации является динамизация концессионной политики в деятельности портовых структур.

По мнению администрации порта Лейшоеш стратегия заключается в новой инвестиционной составляющей по усовершенствованию морского, автомобильного и железнодорожного доступа к порту, в упрощении бюрократических процедур, (оформление единой накладной по всем услугам, предоставленным судну и сокращение статей сборника тарифов с 1300 до девяти), а также в снижении стоимости налогов за использование порта.

С 1996г., после утверждения плана развития инфраструктуры этого порта, размер капиталовложений составил 75 млн. евро. С нояб. 2000г. порт оснащен новейшей системой навигации — VTS (Vessel Traffic Service). Остается только обеспечить быстрые перевозки грузов из порта в места назначения. Этот проект, предусматривающий инвестиции в 16 млн. евро, должен быть завершен в 2003г.

Лейшоеш представляет собой крупнейшую портовую инфраструктуру Португалии протяженностью 5 км., занимает 55 га суши и 120 га водного пространства, обеспечивает товарооборот 25% всей внешней торговли страны (10 млрд. евро в год) и приносит 1500 млн. евро от таможенных сборов. Грузооборот порта составляет 14 млн.т., ежегодно через него проходят около 3100 судов и перевозятся 195 тыс. контейнеров в год. Лейшоеш — один из самых дешевых портов Европы.

Отличительной особенностью порта Синеш в национальном масштабе является строительство терминала для складирования природного газа, которое должно завершиться в 2003г. Объем инвестиций в этот проект оценивается в 225 млн. евро. Сооружение структур для отгрузки и складирования завершено в авг. 2001г. и обошлось в 50 млн. евро. В дальнейшем Синеш станет одним из крупнейших портов по грузообороту контейнеров в Атлантике и Западном Средиземноморье.

Концессионный контракт, подписанный администрацией порта с Сингапуром, предусматривает инвестиции в 227 млн. евро для сооружения многоцелевого терминала, который планируется ввести в строй в 2003г. В 2000г. порт обеспечил 35% объема грузовых перевозок, проходящих через порты страны.

Администрация порта Авейру также свидетельствует о новом этапе развития и модернизации инфраструктуры в 2001г. В 2002г. намечено закончить сооружение специализированного терминала для складирования жидкостей и ж/д ветки до линии «Север». Размер инвестиций составит 65 млн. евро. При этом отмечается, что ресурсы порта не в состоянии обеспечить необходимый объем капиталовложений, и осуществление намеченного проекта возможно при содействии Евросоюза и бюджетного финансирования.

Что касается порта Лиссабона, то он продолжает утверждать свою международную значимость, развивая потенциал многомодульного европей-



ского коридора, соединяющего Португалию с Мадридом, Барселоной и Бале ду Родано. В перспективе к 2020г. объем грузов, проходящих через столичный порт должен составить 21,2 млн.т. «Форум Эмпрезариал», 28.01.02.

– Импорт Португалии для удовлетворения потребностей страны в продуктах питания составляет 12%. Это – на 3% больше, чем в начале 90гг.

Основной статьей проимпорта является пшеница. Португальские фермеры обеспечивают только 21,9% против 28,2% в 1999г.

В 1990-97гг. необходимые для потребления объемы рыбы, вылавливаемой национальным флотом, снизились с 69,2% до 44,1%.

Португалия полностью обеспечивает себя молоком и молочными продуктами, а также на 99,2% – куриным мясом. Импорт фруктов, свинины и сыра увеличился до 9%, 20% и 14% соответственно. APN, №2170, 17.01.02.

– Малые и средние предприятия в сфере туризма, смогут повысить свою конкурентоспособность посредством программы консультаций, которую разработал Институт туристической подготовки.

Проект предусматривает привлечь небольшие фирмы, в особенности те, которые занимаются реставрацией памятников старины. Этот проект стал результатом четырехлетней совместной работы Института туристической подготовки и руководства Оперативной программы занятости, профессиональной подготовки и социального развития. Программа бесплатных консультаций и профподготовки продолжительностью три года может рассчитывать на финансирование в 3,2 млн. евро из госбюджета. «Вида Экономика», 28.12.01.

– Неожиданное повышение цен на потребительские товары в целом в 0,4% привело к росту среднего уровня инфляции в окт. до 4,4% (самый высокий показатель с 1995г.). При этом макроэкономический сценарий правительства предусматривал максимум 4,1-4,3%.

В соответствии с данными Национального института статистики осложнение положения потребителей связано с увеличением стоимости образования (5,2%), ростом цен на твердое топливо (4,4%), обувь (3,1%) и одежду (4,8%). Давление на карман покупателя немного смягчается за счет удешевления цен на мясные продукты (2,5%), организованный туризм (6,1%) и на пассажирский авиатранспорт (7,8%), как результат сентябрьских терактов в США.

По мнению аналитиков, если до конца года цены останутся неизменными, то средний уровень инфляции составит 4,2%. «Диариу де Нотисиаш», 16.11.01.

– Правительство выбирает снижение госинвестиций в угоду сохранения расходов на зарплату работникам бюджетной сферы. Минфин признает необходимость пересмотра бюджета на текущий год. Отсутствие должного контроля над расходами по оплате труда работников бюджетной сферы и финансовая неразбериха в области здравоохранения привели к резкому увеличению текущих платежей из госбюджета. Тем не менее, правительство утверждает, что расходная часть, включая выплаты процентов по обслуживанию государственной задолженности, сохраняется в рамках, не вызывающих опасений. Однако, на поверку вырисовывается снижение инвестиций в развитие экономики страны.

Министр финансов Оливейра Мартиньшл заявил о необходимости очередного секвестирования госбюджета в связи с недостаточными поступлениями от налоговых сборов. Он также отметил, что в 2001г. при сдерживании расходов достижение прогнозируемого дефицита не отразится на объемах предусмотренных бюджетом капиталовложений.

Госсекретарь по бюджету Руй Коимбра признает, что увеличение фонда зарплаты госслужащих на 10,2% в сравнении с 2000г. не соответствует принципам бюджетной дисциплины. Госфинансы вновь сталкиваются с рядом серьезных проблем. «Диариу де Нотисиаш», 18.11.01.

– С янв. 2002г. для работников сельского хозяйства, промышленности и сферы услуг будет установлена минимальная зарплата в 69770 эскудо (370 долл.), что на 4,1% выше, чем в наст. вр. Для работников коммунального хозяйства минимум составит 68410 эскудо (310 долл.) – на 6,4% выше.

Минимальный размер пенсий будет увеличен на 5,6% и составит 30-34 тыс. эскудо (136-155 долл.) в зависимости от условий социального страхования.

Размеры надбавок практически в два раза превышают средний уровень инфляции, прогнозируемый правительством на следующий год. «Вида Экономика», 22.11.01.

– За 9 мес. этого года прибыль ВСР (Banco Comercial Portugues) составила 515,9 млн. евро, что на 63,4% больше, чем за аналогичный период 2000г. Объем размещенных депозитов клиентами банка по сравнению с прошлым годом снизился на 3,7%. Проводя политику структурной оптимизации после покупки банка Sottomaior, ВСР ликвидировал 212 своих отделений и уволил 4222 работника. «Диариу де Нотисиаш», 24.10.01.

– Прогнозируемые показатели по экспорту португальской обуви подтверждаются. В прошлом году обувная промышленность впервые преодолела барьер в 300 млрд. эскудо, сумма экспортных контрактов составила 303 млрд. эскудо (прирост – 1,6%).

Как сообщили в Португальской ассоциации производителей обуви (APICCARS), предприниматели удовлетворены состоянием дел. После 2000г., который был успешнее, чем это ожидалось (говорилось о сокращении объемов экспорта), все свидетельствует о благополучном развитии отрасли. В первом полугодии экспорт увеличился на 16% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года и составил 185 млрд. эскудо. В количественном измерении прирост составил 6%, за рубеж было поставлено 54,4 млн. пар обуви.

Предприниматели подчеркивают, что достигнутые показатели по экспорту явились результатом инвестиций в модернизацию предприятий и выбора наиболее рентабельных рынков.

Анализ рынка показывает, что в 2000г. экспорт обуви в Германию возрос на 15% и составил 78 млрд. эскудо, в Голландию – на 15% (28 млрд. эскудо), в Японию – на 10% (992 млрд. эскудо) и в Россию – на 41% (514 млрд. эскудо). Наибольший прирост в относительных величинах (61%) был получен на испанском рынке при объеме экспорта 10 млрд. эскудо.

APICCARS намерена не только утвердить стратегию роста, но и способствовать дальнейшей кооперации производителей обуви в плане продви-



жения продукции на зарубежных рынках. «Вида Экономика», 22.11.01.

– Промышленная стекольная ассоциация (AIC) проводит структурную перестройку этой традиционной отрасли, довольно известной за рубежом своей продукцией.

Наметился поворот в сторону сотрудничества производителей изделий из стекла с госструктурами, появилась известная марка «Маринья Гранде» (Marinha Grande). В дальнейшем Ассоциация стимулирует процесс конкуренции между предприятиями с элементами тесной кооперации в рамках программы под названием «Конвир» (Convir), которая предусматривает создание центра закупок и проведение сертификации качества продукции и самих предприятий. Особое внимание уделяется изучению потребительского рынка с целью выявления тенденций и соответствия производимых товаров имеющемуся спросу.

Планируется создать институт представителей за рубежом, обеспечить бесперебойную работу логистики и службы поддержки клиента, разработать электронный каталог производимых изделий и разместить его в виртуальном магазине.

Основной темой работы Ассоциации также является подготовка кадров: в 2000г. был создан центр профессиональной подготовки «Кришформ» (Crisform).

Развитие стекольной отрасли связано с работой на национальном сырье и экспортным фактором. В прошлом году объем продаж составил 20 млрд. эскудо, при этом более половины продукции пошло на экспорт, в основном (70%) – во Францию, Бельгию, Голландию, Германию, Италию, Великобританию, Данию и Испанию.

Что касается ассортимента, то в основном это – посуда, предметы декоративного характера и светильники. 40% производимых изделий продается оптовым покупателям, 20% – по заказам, остальные 40% продукции реализуются напрямую через розничную торговлю. «Семанариу Эконому», 09. 11. 01.

– Приобретение права на строительство автомагистрали «побережье-центр» под концессию становится объектом противоборства конкурентов. Компания Somague заявляет, что АО Brisa не должна участвовать в тендерах на строительство новых автодорог, так как для проведения работ постоянно получает субсидии со стороны государства.

В связи с этим «Сомаге» намеревается направить в Брюссель жалобу, которая может привести к тому, что конкурирующему концессионеру придется возвращать использованные субсидии в полном объеме.

Если ситуация будет развиваться таким образом, могут быть поставлены под угрозу сроки уточнения Национального плана дорожного строительства, установленные правительством.

Объем инвестиций для строительства автомагистрали «побережье-центр» протяженностью 92 км. оценивается в 76 млрд. эскудо. «Негосиуш», 22.10.01.

– В результате замедления экономического роста в области строительства (прирост в этом году снизился с 7% до 1%) за последние полтора года потребность строительных организаций в получении банковских кредитов увеличилась на 50%.

Как сообщил вице-президент Ассоциации предприятий по строительству и общественным работам, по состоянию на июль 2001г. сумма кредитов полученных для строительства, составила 2,7 трлн. эскудо, что соответствует 20% общего объема кредитов, выделенных нефинансовым организациям.

Строительные фирмы сталкиваются с серьезным ростом своих долговых обязательств. Сложившаяся ситуация объясняется колоссальным разрывом между спросом и предложением, когда все меньшее число португальцев намеревается купить дом или квартиру. «Диариу де Нотисиаш», 24.10.01.

– Правительства Португалии и Испании подписали протокол о сотрудничестве в области создания пиренейского рынка электроэнергии. Определены условия и график необходимых мероприятий. Планируется, что рынок заработает в янв. 2003г.

Протоколом обусловлены уровни взаимодействия (административный, оператор сети, регулятор), а также сроки, в которые различные структуры энергетического сектора двух стран должны закончить приведение во взаимное соответствие законодательства, правил работы рынка и их технического применения.

С практической точки зрения создание такого внутреннего рынка позволит создать условия для снижения потребительских цен на электроэнергию и обеспечить надежность электрообеспечения.

В условиях рынка различные агенты смогут свободно устанавливать взаимовыгодные отношения. «Публику», 16.11.01.

– Основанная выходцем из Шотландии Жорже Сандеманом в 1790г., компания «Сандеман» как марка известна во всем мире под названием «Человек в черном плаще». Она начала свою деятельность с торговли портвейнами, а в дальнейшем расширила свое присутствие на рынках зарубежных стран за счет реализации хересов, утвердившись как производитель и продавец вин Пиренейского полуострова.

«Сандеман» не занимает лидирующей позиции по объемам продаж, но уделяет особое внимание качеству своей продукции, которое получило достойную оценку повсеместно. Помимо портвейнов и хересов с ее именем на рынке появляются бренды «Херес», вино «Доуру» и «Мадера».

Однако, в результате не совсем удачной биржевой деятельности, начиная с 1953г., семья постепенно теряет контроль над компанией, а к 1980г. имеет только 17% акционерного капитала.

«Сандеман» является собственностью корпорации «Сигрэм», но возглавляет ее деятельность потомок основателя в девятом поколении по имени Жорже Сандеман. Он глубоко убежден в том, что новый хозяин купил не просто фирму его предков, но также марку, ответственность за качество и традиции. Поэтому, по его мнению, всегда будет сохраняться необходимость в людях, которые любят и до тонкостей знают свое дело. «Семанариу Эконому», 11.10.01.

– Производство оливкового масла в результате кампании 2000/2001 должно составить 21,5 тыс.т., что на 40% меньше предыдущего с/х года. Сложившаяся ситуация объясняется неблагоприятными погодными условиями.

В связи с тем, что ежегодные потребности страны в этом продукте составляют 85 тыс.т., увеличение доли импорта неизбежно.

Что касается нового урожая, то ожидается увеличение производства на 60%. При этом отмечается, что одно оливковое дерево в Португалии дает в среднем 7,4 кг. плодов, в то время как в Испании — 46 кг. Каждый португалец потребляет 7 кг. масла в год, а испанец — 13 кг. В Греции потребление оливкового масла на душу населения составляет 23 кг. «Публику», 28.10.01.

— 28 фев. Португалия из-за своей медлительности в снижении дефицита госбюджета подверглась резкой критике со стороны Еврокомиссии, которая отражена в заключении относительно уточненного варианта португальской программы стабилизации. В программе изложена стратегия и зафиксированы ежегодные показатели по снижению дефицита до 2004г.

По заключению Педро Солбеса, Европейского комиссара, ответственного за экономику и финансовые вопросы в 1999-2000гг., страна не имела какого-либо прогресса в плане текущих расходов государства. Наоборот, они увеличились на 0,5% от ВВП в связи с ростом зарплаты госслужащих и расходов на здравоохранение. В пред.г. Португалия смогла достичь дефицита в 1,5% от ВВП и то, за счет внеплановых бюджетных поступлений от лицензий на сотовую связь третьего поколения (UMTS) и снижения расходов на инвестиции. «Диариу де Нотисиаш», 01.03.01.

— Марка швейцарских часов Jaeger-Le Coultre обосновалась в Португалии, а именно — в районе г. Синтра — для проведения дебюта коллекции 2001/02. Эта инициатива говорит о растущей значимости португальского рынка, который впервые стал сценой для демонстрации мирового уровня.

Представитель фирмы в своем интервью газете «Диариу де Нотисиаш» отметил, что Португалия имеет продвинутую культуру в отношении часов, что, скорее всего, связано с историческими факторами. В стране имеются хорошие коллекционеры, а в связи с этим растут объемы продаж.

Несмотря на то, что Jaeger-Le Coultre является всемирно известной маркой, которая в прошлом году вошла в пятерку наилучших, фирма планирует развернуть в Португалии широкую рекламную кампанию. «Диариу де Нотисиаш», 05.03.01.

— Португальские производители овощей и фруктов переживают колоссальную проблему — соседство Испании как европейского лидера в этой области. Испанская продукция отличается как низкими ценами, так и широким ассортиментом. При этом она конкурирует по стоимости даже с такими соперниками, как Турция и Марокко в силу своей близости к потребителям европейского рынка.

Трудно даже придумать какие-либо средства защиты португальского с/х сектора от экспансии испанских товаров, экспорт которых в прошлом году составил 900 млрд. песет, причем 90% приходится на страны Европы.

Испания производит овощи и фрукты не только в больших количествах и по дешевым ценам, но начинает сезонные поставки различных культур за рубеж гораздо раньше, чем это может себе позволить Португалия. В течение последних 30-40 лет испанцы сумели создать современную международную структуру маркетинга и торговли, которая

пользуется мощной поддержкой со стороны государства.

Закупая продукцию овощеводства и садоводства у Испании на 25,7 млрд. песет, Португалия не является лидером в ряду импортеров, где в авангарде находятся Германия, Франция и Великобритания, однако в отношении объемов импорта на душу населения стоит на одном из первых мест. При этом, например, немцы и англичане зачастую не имеют другой альтернативы, как покупать цитрусовые, клубнику или помидоры у испанцев в силу того, что не производят сами или производят плохого качества. Португалия же находится в совершенно других условиях. «Публику», 05.04.01.

— В провинции Алгарве насчитывается 22 поля для игры в гольф (1200 гектаров), которые ежегодно приносят прямой доход в 12 млрд. эскудо (60 млн.долл.). Суммарная прибыль региона от туризма, включая поступления за услуги стадионов, ресторанов, сферы торговли и аренды автомобилей составляет около 60 млрд. эскудо (300 млн.долл.).

Учитывая колоссальные доходы от развития этого сектора, к 2006г. намечено предоставить в распоряжение любителей гольфа уже 50 полей.

В связи с широкомасштабными планами будут проведены научные исследования не только с точки зрения рентабельности объектов паломничества туристов, но также с позиции экологов и аграриев. С этой целью создается межотраслевая специализированная комиссия. «Диариу де Нотисиаш», 28.03.01.

— Сегодня в полночь цены на бензин и дизельное топливо увеличились на пять эскудо за один литр. В соответствии с «потолком», установленным правительством для розничной торговли, бензин с октановым числом 95 стал стоить потребителю 183 эскудо за 1 литр, дизельное топливо — 130 эскудо, а дизтопливо для нужд сельского хозяйства — 72 эскудо за 1 литр. По мнению экспертов, опрошенных агентством «Луза», отмеченное повышение цен на энергоносители повлечет в янв. рост инфляции на 0,2-0,3%. «Диариу де Нотисиаш», 04.01.01.

— Начиная с этого года правительство устанавливает обязательное создание стратегических резервов сжиженного газа в объеме, соответствующем 20 дням национального потребления. С этой целью под эгидой минэкономики будет создана структура, в функции которой вменяется складирование одной трети всех стратегических резервов горючего. «Диариу де Нотисиаш», 10.01.01.

— В португальское предприятие «Симолдеш», в целях осуществления проектов по производству пресс-форм для изготовления деталей к новым моделям автомобилей, будут сделаны серьезные капиталовложения из-за рубежа. Предложения исходят от итальянской группы дизайнера «Пининфарина», компаний «Фольксваген» и «Рено».

Предстоящие крупномасштабные инвестиции в сектор автомобилестроения, безусловно, будут способствовать дальнейшей интеграции страны в единое экономическое пространство ЕС. «Публику», 05.01.01.

— Объемы продаж легковых автомобилей в 2000г. снизились на 5,5% по сравнению с пред.г. Всего было продано 257.792 ед.

По мнению представителей Ассоциации торговли автомобилями Португалии все показатели свидетельствуют о сохранении тенденции к

уменьшению покупательности легковых машин в связи с низким уровнем доверия потребителей к перспективам дальнейшего развития экономики страны. «Публику», 07.01.01.

Впервые «Фольксваген» завоевал лидирующее положение на рынке легковых автомобилей Португалии. В 2000г. было продано 32782 машины, что составляет 12,7% объема рынка.

«Фольксваген» обогнал «Опель» и «Рено», количество проданных машин увеличилось на 4% по сравнению с 1999г. Это — результат многолетнего изучения спроса и маркетинговой политики фирмы. Наиболее конкурентоспособными оказались такие модели, как «Поло» (37% всего объема продаж), «Гольф» (29%) и «Пассат» (16%).

10 наиболее успешно работающих на португальском рынке фирм

	Кол-во проданных автомобилей		% изменения продаж	% присутствия на рынке	
	2000г.	1999г.		2000г.	1999г.
Фольксваген	32.782	31.537	4	12,72	11,55
Опель	30.814	35.284	- 12,7	11,95	12,93
Рено	30.023	34.402	- 12,7	11,65	12,61
Фиат	25.902	25.648	1	10,05	9,4
Пежо	24.348	25.643	-5,1	9,44	9,4
Форд	15.730	20.951	-24,9	6,1	7,68
Ситроен	15.649	16.362	-4,4	6,07	6
Сеат	11.332	10.080	12,4	4,4	3,69
Тойота	9.512	8.278	14,9	3,69	3,03
БМВ	7.543	6.578	14,7	2,93	2,41

Источник: Ассоциация торговли автомобилями Португалии «Эшпрес-су», 06.01.01.

— На следующей неделе станет обязательным наличие ярлыка, сопровождающего выставленные в магазине куски говядины. Ярлык должен нести информацию о месте происхождения животного, код его идентификации, название страны, где оно было забито, а также название страны или стран, где туша была разделана.

Введение новых правил, похоже, не вызовет особых затруднений, так как бойни уже начали поставлять в розничную торговлю говяжьей туши с соответствующим клеймом. Федерация объединенных торговцев мясом также выпустила плакаты с призывом: «Знай, откуда твой бифштекс!», которые будут вывешены во всех мясных лавках, предупреждая потребителей.

Режим обязательного наличия ярлыка будет введен в действие в странах ЕС с 1 янв. 2001г., что позволит восстановить доверие потребителей к говядине, утраченное из-за кризиса «бешенства коров». «Публику», 30.12.01.

## Представительства

Сайты региональных туристических управлений — [www.atl-turismolisboa.pt](http://www.atl-turismolisboa.pt), [www.cibermarket.pt](http://www.cibermarket.pt), [www.madeiratourism.org](http://www.madeiratourism.org), [www.costa-azul.rts.pt](http://www.costa-azul.rts.pt), [www.cm-sintra.pt](http://www.cm-sintra.pt), [www.esterilcoast-tourism.com](http://www.esterilcoast-tourism.com), [www.rtm.pt](http://www.rtm.pt), [www.autonet.pt/rt-dao-laofoes](http://www.autonet.pt/rt-dao-laofoes), <http://turismo.estrela>, [www.eurowrite.edu/rt/pd](http://www.eurowrite.edu/rt/pd), [www.rstm.pt](http://www.rstm.pt), [www.rtalgarve.pt](http://www.rtalgarve.pt), [www.drtacores.pt](http://www.drtacores.pt), [www.madinf.pt/drturismo](http://www.madinf.pt/drturismo).

ПОСОЛЬСТВО РФ В ЛИССАБОНЕ - ТАРАСОВ Геннадий Павл., ХАКИМОВ Бахтнер Маруфович. Rua Visconde de Santarem 59, 1000-286 Lisboa, (351-21) 846-2424, -2423, -2524, ф.-3008, np71fn@mail.telepac.pt, [www.portugal.mid.ru](http://www.portugal.mid.ru). КОНС. ОТД. 846-4476, 847-9326, ф.-7, телекс (404) 60233 EMURSS P, liconsul@mail.telepac.pt.

АТС В ЛИССАБОНЕ - РЯБЧУК Владимир Никол. 1400-092 Лиссабон, Авенида даш Дешкоберташ 4, (0351) 21301-0381, ф.-5310.

### БЮРО В РФ

ПОСОЛЬСТВО (10.06). 129010 М., Ботанический пер. 1, 280-6268, ф.-9203, телекс 413221 EPORT RU, embprtrus@deltacom.ru. КОНС. ОТД. 280-1332, -2272,

ф.-6293 (пн.-пт. 10-13). Хоаким Рафаэл КАЙМОТУ ДУАРТЕ (Joaquim Rafael KAIMOTO DUARTE, посол, 280-5132), Жорже Райдер ТОРРЕШ-ПЕРЕЙРА (Jorje Ryder TORRES-PEREIRA, министр, советник, 280-3929), Паулу Жуау ЛОПЕШ ДУ РЕГУ ВИЗЕУ ПИНЕЙРУ (Paulo Joao LOPES DO REGO VIZEU PINHEIRO, советник, 280-3664), Мария Албертина Алвеш де МОУРА (Maria Albertina Alves de MOURA, адм. атташе). **КОНС. ОТД.:** г-жа Тереза Мануэла МЕЛЛЕЙРУ АБРАУ ПРОЖА ФЕРРЕЙР (Teresa Manuela MELLEIRO ABRAOA FERREIR, консул, 280-5042), Ана-Мария СОАРЕС да ФОНСЕКА (Ana-Maria SOARES de FONSECA, виза, 288-1332), Карлос ФИГЕЙРА (Carlos FIGUEIRA, ассистент, виза, 280-2272), Хосе Мария да Круз МУРА (Jose Maria da Cruz MOURA, атташе, адм., конс.). **ТОРГОВЛЯ:** 129090 М., Гиляровского 51, стр.1, эт.2, 288-9500, 787-1192, -93, ф.-91, delmos@icser.ru; [www.portugalinsite.pt](http://www.portugalinsite.pt), Луис Филипе ПЕРЕЙРА (Luis Filipe HENRIQUES D'O-LIVEIRA PEREIRA, советник), Умберто ГОНСАЛВЕС МУРА (Humberto GONCALVES MOURA, ассистент).

**Amorim & Irmaos.** Изд. из корковой пробки *Insulation corks, vine corks, and other bottling components; real astate, hotels, etc.* М., Сретенский б-р 6/1, стр.1, оф.2, т/ф 797-2656, 923-7228, [www.amorimcork.com](http://www.amorimcork.com), Jose Pinho Ferreira.

CCE (Controlo de Calçado Para Exportacao). Обувь *Exportacao de calçado.* 121433 М., Малая Филевская 10, корп.4, 973-3691, Joao Baptista Vaz. Rua nova da Alfandega, 80-2, 4000 Porto, 02-32-4783, -2823, ф.02-32-3226, 26711 JBAVAZ P.

Bela Catarina. Опт. торговля обувью *Exportacao de calçado.* 117418 М., Профсоюзная 3, оф.321, 124-7776, ф.-7181, склад - 128-0962, ф.-8384, Jose Costa.

Iberica. Торговля ширпотребом *Exportacao/importacao de bens de amplo consumo.* 113447 М., а/я 23, 284-90-76, 124-5902, -5728, -5437, ф.-5685, iberica@aha.ru, Joao Alves. Alameda Antonio Sergio 22-1-с, 2795 Linda Avelha, (1) 412-59-30, ф.-1, Mendes Correia.

IT - comercio. Представительство торг. компании, закупка в России х/б пряжи и готовой кожи, поставка в Россию хим. материалов для обработки кожи *Exportacao/importacao de bens de amplo consumo.* 103031 М., Столешников пер.11, стр.1, т/ф 792-5767, ф.-27. Rua D.Manuel li 55, 4000 Porto, (2) 600-9648, ф.208-3944, Jorge Camarinho, Fernando Pires.

Novoimpex. Услуги по сдаче в аренду помещений. 125080 М., Волоколамское ш. 14/1, 158-0813, ф.-4, ragazza@dialup.ptt.ru, Joao Baptista Vaz. Rua Nova Da Alfandega 80-2, 4000 Porto, 332-4783, -2823, ф.-3226, Joao Baptista Vaz.

Smith Kline Beecham Pharmaceutcals. Фармпром *Produtos farmaceuticos.* 113054 М., Космодамианская наб. 52, стр. 1, 961-2323,-65, ф.-80,-81, Eduardo Pinto Leite.

### Ведущие туроператоры на Португалию

Представительство Португалии по торговле и туризму. 129090 М., Гиляровского 51, стр.1, эт.2, 787-1193, ф.-1, delmos@icser.ru, [www.portugalinsite.pt](http://www.portugalinsite.pt), Luis Filipe Henriques D'Oliveira Pereira.

Alto Sol /«Искус». 125040 М., Скаковая 9, стр.1, 945-2696, -2750, ф.-2696, Игорь Куприянов, Мария Власова.

Concorde Travel. 123557 М., Климашкина 5, 254-6580, ф.252-3543, [www.concordetravel.ru](http://www.concordetravel.ru), Федор Валер. Павлов.

ETS Tour. 121019 М., Гоголевкий б-р 3/2, оф.5, 926-4626, ф.202-5666, [www.etstour.ru](http://www.etstour.ru), Ольга Мих. Жеребеля.

Интерюнион-М. 127030 М., Суцеская 21, 1 под., эт.2, 787-2464, ф.972-0837, ф.-0550, [www.interunion.ru](http://www.interunion.ru).

Jules Verne. 119034 М., Остоженка 14/2, 291-7936, 728-7156, 202-6712, ф.-9524, satellit@itar-tass.com, Елена Клячина.

Карат Турс. 127055 М., Лесная 43, оф.306, т/ф 250-3700, [www.karat-tours.ru](http://www.karat-tours.ru), Сергей Никол. Боев.

Квинта Тур. 125009 М., Бол. Дмитровка 9, эт.3, 933-0803, ф.-4, ciguintg@cityline.ru, [www.portugaltravel.ru](http://www.portugaltravel.ru), Ирина Серганова.

КМР. 119017 М., Пыжевский пер. 6, 721-1706, -7, ф.231-2727, [www.kmr.ru](http://www.kmr.ru), Александр Гриченко, Мария Пылева.

Lanta tur. 103473 М., Суворовская 1, 792-5808, 974-0058, -9, ф.-7537, [Lanta@Lantatur.ru](http://Lanta@Lantatur.ru), [www.lantatur.ru](http://www.lantatur.ru), Людмила Вас. Пучкова.

Tour Expresss. 109004 М., Воронцовская 1/3, корп.2, оф.14-17, 913-9157,-59, ф.911-1669, -2380, [www.tourexpress.ru](http://www.tourexpress.ru), Андрей Крапивной.

«Турбюро Москва». 119034 М., Остоженка 11, 278-9004, 926-8680, ф.913-9176, tbn@mail.magelan.ru, [www.tbmos.ru](http://www.tbmos.ru), Иван Шахурин.



Франстур-М. 119021 М., Комсомольский пр-т 16/2, оф.116, 246-8963, 245-7349, ф.-39, director@francetourm.ru, www.francetourm.ru.

Ute Megapolis. 103009 М., Газетный пер. 17/9, стр.2, - салон "Путешествия. Чудеса Света" 755-5999, ф.-6, salon@ute.ru, www.ute.ru. 109028 М., Покровский б-р 8, стр.1, 786-9999, ф.-0, Эдуард Никол. Кузнецов.

Valtex Travel. 117312 М., Дм.Ульянова 19, 127-9003, ф.126-9448, travel@proxv.valtex.net, www.vtravel.ru, Феликс Дубовицкий.

## Статистика

### Внешняя торговля России с Португалией

Код ТН ВЭД СНГ	Экспорт России						Импорт России										
	1999г.		2000г.		2001г.		1999г.		2000г.		2001г.						
	тыс. в % к	тыс. в % к	тыс. в % к	тыс. в % к	тыс. в % к	тыс. в % к	тыс. в % к	тыс. в % к	тыс. в % к	тыс. в % к	тыс. в % к	тыс. в % к					
Всего .....	199178	100	231931	100	116,4	424380	100	183	14821	100	15419	100	104	18096	100	117,4	
01-24 Продов. товары и с/х																	
сырье, кроме текстиля .....	86785	43,6	62097	26,8	71,6	77869	18,3	125,4	2019	13,6	592	3,8	29,3	1277	7,1	215,7	
в том числе:																	
03 рыба, ракообр., моллюски .....	81158	40,8	46479	20	57,3	64842	15,3	139,5									
25-27 Мин. продукты .....	77837	39,1	108108	46,6	138,9	293671	69,2	271,6							109	0,6	10900
в т.ч.:																	
27 топливно-энергет. товары .....	77691	39	108108	46,6	139,2	293671	69,2	271,6							109	0,6	10900
28-40 Прод. химпрома, каучук .....	178	0,1	2178	0,9	1223,6	2198	0,5	100,9	3876	26,1	2563	16,4	66,1	1544	8,5	60,2	
41-43 Кожев. сырье, пушнина и изделия из них .....	5295	2,6	4243	1,8	80,1	4529	1,1	106,7	86	0,6	105	0,7	122,1	1410	7,8	1342,9	
44-49 Древесина и целлюлозно-бумажные изделия .....	500	0,2	464	0,2	92,8	636	0,1	137,1	2827	19,1	4688	30,5	165,8	4165	23	88,8	
в т.ч.:																	
45 пробка и изделия из нее .....									2776	18,7	4624	30	166,5	4129	22,8	89,3	
50-67 Текстиль, текст. изд. .....	9412	4,7	6458	2,8	68,6	4681	1,1	72,5	3091	20,7	2822	18,3	91,3	3302	18,2	117	
64 в том числе: обувь .....	316	0,2	102	0	32,3				1930	13	2451	15,9	127	2590	14,3	105,7	
71 Драг. камни и металлы .....																	
72-83 Металлы и изделия из них .....	18095	9,1	47191	20,4	260,8	39483	9,3	83,7	357	2,4	508	3,4	142,3	886	4,9	174,4	
84-90 Машины, оборуд. и трансп. .....	983	0,5	392	0,2	39,9	506	0,1	129,1	557	3,8	1639	10,6	294,3	2854	15,8	174,1	
68-70 Др. товары .....	72	0	747	0,3	1037,5	749	0,3	100,3	948	6,4	1318	8,5	139	1395	7,7	105,8	
91-97 Др. товары .....	16	0	55	0	343,8	58	0	105,5	1060	7,1	1184	7,7	111,7	1154	6,4	97,5	

Источник: Нац. институт статистики Португалии, ИСЕР.

Средний валютный курс: 1999г.: долл. - 188,2 эскудо; 2000г. - 217,1 эскудо; 2001г. - 224 эскудо.