

# Бизнес с ЧИЛИ

ЭКОНОМИКА И СВЯЗИ С РОССИЕЙ В 1999-2001гг.

ПОЛПРЕД [www.polpred.com](http://www.polpred.com)

Общие сведения • Госструктуры  
Макроэкономика • Финансы • Банки  
Налоги • Инвестиции • Нефть и газ  
Энергетика • Metallургия и горное дело  
Транспорт • Агропром • СМИ и ИТ  
Образование и наука • Миграция и виза  
Федерализм и регионы • ВТО  
Внешняя торговля • Таможня • Туризм  
Армия и вооружения • Связи с СНГ  
Представительства • Статистика



Совет по внешней политике при Комитете Госдумы по международным делам  
с участием МИД РФ, журнала «Коринф» Минэкономразвития РФ

Москва – 2002г.

**www.polpred.com**

Совет по внешней политике Комитета Госдумы по международным делам  
с участием МИД РФ, журнала «Коринф» Минэкономразвития РФ

# **БИЗНЕС С ЧИЛИ**

ЭКОНОМИКА И СВЯЗИ С РОССИЕЙ В 1999-2001гг.

Редакция выражает благодарность представителям  
российских и иностранных ведомств и компаний  
за помощь в сборе и подготовке информации

Автор проекта ПОЛПРЕД, гл. редактор д.и.н. Г. Вачнадзе.

Над справочником работали: И. Ермаченков, Н. Кац, А. Комаров,

**И. Кравченко**, А. Купцов, М. Кулабухова, К. Сальберг, Т. Стенина, Л. Тимофеева

Агентство "Бизнес-Пресс", 117049 Москва, Бол. Якиманка 35, стр. 1,  
т/ф 238-6458, 238-9587, 238-2798, E-mail: b-press@rambler.ru, www.polpred.com

Отпечатано в ПИК ВИНТИ, 140010 Люберцы, Октябрьский пр-т 403  
ЛР № 065260 от 02.07.97

©Г.Н. Вачнадзе, 2002  
ISBN 5-900034-25-5

# Бизнес с ЧИЛИ

## Содержание

<b>Госструктуры</b> .....	<b>5</b>	<b>Космос</b> .....	<b>29</b>
События 2000г. ....	5	<b>Трансгенетика</b> .....	<b>30</b>
Госструктуры-99 .....	6	<b>Экспорт-2000</b> .....	<b>31</b>
<b>Президент</b> .....	<b>6</b>	Внешнеторговая политика .....	31
<b>Конгресс</b> .....	<b>7</b>	Внешнеторг. оборот в 2000г. ....	31
<b>Макроэкономика</b> .....	<b>8</b>	Система поддержки нац. экспортеров .....	32
Итоги 2000г. ....	8	Модель либерализации внешней торговли .....	32
Экономика-99 .....	9	<b>Экспорт-99</b> .....	<b>34</b>
Гос. регулирование потребит. рынка .....	9	Субсидирование и стимулирование экспорта .....	34
<b>Финансы</b> .....	<b>10</b>	Структурная и пром. политика .....	35
Валютно-фин. положение в 2000г. ....	10	Система регулирования внешней торговли .....	35
Валютно-фин. положение в 1999г. ....	10	<b>Инвестиции</b> .....	<b>38</b>
Банковская система .....	11	Законодат. база на 2001г. ....	38
<b>Горнодобыча</b> .....	<b>11</b>	Инвестиции-99 .....	39
<b>Чермет</b> .....	<b>12</b>	<b>Приватизация</b> .....	<b>40</b>
<b>Строительство</b> .....	<b>13</b>	<b>Военторг</b> .....	<b>41</b>
<b>Энергетика</b> .....	<b>14</b>	Итоги 2000г. ....	41
Итоги 2000г. ....	14	Военторг-99 .....	43
ТЭК-99 .....	16	Экспорт военно-тех. продукции .....	43
<b>Леспром</b> .....	<b>17</b>	Импорт военно-тех. продукции .....	43
Итоги 2000г. ....	17	<b>Безопасность</b> .....	<b>46</b>
Леспром-99 .....	18	Уничтожение противопехотных мин .....	48
<b>Транспорт</b> .....	<b>18</b>	<b>Меркосур</b> .....	<b>48</b>
Мортранспорт .....	18	<b>АТЭС</b> .....	<b>49</b>
Автотранспорт .....	18	<b>Вальпараисо</b> .....	<b>50</b>
Авиаперевозки .....	20	<b>Антарктика</b> .....	<b>51</b>
Ж\д сеть .....	20	<b>Связи с Россией</b> .....	<b>52</b>
<b>Агропром</b> .....	<b>21</b>	Итоги 2000г. ....	52
Итоги 2000г. ....	21	Связи с Россией-99 .....	52
Агропром-99 .....	22	<b>Обзор прессы</b> .....	<b>54</b>
<b>Рыба</b> .....	<b>24</b>	Конверсия внешнего долга в инвестиции .....	54
Итоги 2000г. ....	24	Банковский кризис 80гг. ....	56
Рыба-99 .....	25	Нац. характер .....	61
<b>Телеком</b> .....	<b>28</b>	ТВ из Москвы .....	62
Рынок телеком. услуг .....	28	<b>Представительства</b> .....	<b>62</b>
Регулирование электронной торговли .....	28	<b>Статистика</b> .....	<b>62</b>

### НОВЫЕ ИЗДАНИЯ АГЕНТСТВА «БИЗНЕС- ПРЕСС», II пол. 2002г.

Деловая Австралия 84 стр., 260 руб.; Австрия 40/260; Азербайджан 92/260; Аргентина 84/260; Армения 48/260; Белоруссия 120/260; Бельгия 96/260; Болгария 64/260; Бразилия 160/260; Великобритания 144/260; Венгрия 48/260; Венесуэла 56/260; Вьетнам 28/260; Германия 164/430; Греция 52/260; Грузия 40/260; Дания 82/260; Египет 36/260; Израиль 32/260; Индия 160/260; Иран 92/260; Испания 104/260; Италия 128/260; Казахстан 64/260; Канада и США 484/430; Кипр 40/260; Киргизия 48/260; КНДР 36/260; Китай 252/260; Колумбия 96/260; Коста-Рика 32/260; Куба 116/260; Латвия 76/260; Литва 108/260; Люксембург 20/130; Македония 20/130; Мексика 96/260; Молдавия 20/130; Монголия 44/260; Нидерланды 180/260; Никарагуа 24/260; Норвегия 72/260; Пакистан 48/260; Панама 36/260; Перу 112/260; Польша 88/260; Португалия 32/260; Респ. Корея 136/260; Румыния 34/260; Сирия 68/260; Словакия 60/260; Словения 40/260; Таджикистан 32/260; Туркмения 36/260; Турция 108/260; Узбекистан 32/260; Украина 108/260; Уругвай 72/260; Финляндия 156/430; Франция 140/260; Хорватия 16/130; Чехия 56/260; Чили 72/260; Швейцария 32/260; Швеция 136/260; Эквадор 72/260; ЮАР 36/260; Югославия 60/260; Япония 88/260.

Агропром за рубежом 96/430; Внешняя торговля, офшор 312/690; Металлургия за рубежом 136/530; Миграция, Шенген 162/430; Нефть и газ за рубежом 190/530; Образование и наука за рубежом 112/260; Россия в глобальной экономике 212/430; Связи с Россией 396/530; СМИ и ИТ за рубежом 204/530; Транспорт за рубежом 160/430; Региональное сотрудничество 64/260; Экспорт вооружений в мире 116/430; Энергетика за рубежом 172/530.

Инофирмы в России, телефонный справочник 252/690; Структуры государственной власти РФ, телефонный справочник 512/690.

CD-Rom. Внешние экономические связи РФ в 1998-2001гг. Поиск по любому слову. Обзоры экономики и права каждой из 120 стран и их отношений с РФ, 6500 статей и таблиц. Копия сайта www.polpred.com, 7750 руб.; CD-Rom. Структуры государственной власти РФ. Инофирмы и посольства в России. База данных, локальная и сетевая версии. Поиск по должности, ФИО, дате рождения, адресу, любому слову. 90 тыс. телефонов, E-mail и вэб-сайтов, 4200 руб.

Обращаться к Марине Кулабуховой или Наталии Кац, Агентство «Бизнес-Пресс», 117049 Москва, ул. Бол. Якиманка 35, стр. 1, т/ф 238-6458, 238-9587, b-press@yandex.ru, www.polpred.com.

## ЧИЛИ

**Республика Чили.** Государство в юго-зап. части Юж. Америки. Территория — 756,9 тыс. кв. км. Столица — г. Сантьяго (7 млн. чел.). Адм.-тер. деление — 12 регионов и столичный округ. Население — 15,1 млн. чел. (1999г.). Офиц. язык — испанский. Преобладающая религия — католицизм (85% населения). Денежная единица — чил. песо (на 01.12.1999г. 1 долл. = 545 песо). Нац. праздник: 18 сент. — День провозглашения независимости (1810г.).

### Госструктуры

**События 2000г.** В 2000г. полит. ситуация в Ч. складывалась в основном под влиянием президентских и муниципальных выборов. В результате президентских выборов к власти пришло левоцентристское правительство во главе с Р.Лагосом.

На развитие полит. ситуации в стране и на деятельность новой администрации большое влияние оказали межпартийные разногласия в правящей партийной коалиции «Консертасьон», следствием которых явилось снижение эффективности выполнения объявленных правительством реформ. Кроме того для правящего объединения партий серьезные отрицат. последствия имел разразившийся коррупционный скандал по поводу незаконных выплат компенсаций, имевших место в ряде гос. учреждений.

Полит. проблемы отягощались эконом. сложностями, ростом соц. напряженности и забастовочного движения, обострением индейской проблемы.

Определенная напряженность оставалась и в отношениях гражданских властей с военными в связи с развитием дела Пиночета о привлечении его и некоторых лиц из окружения бывшего диктатора к судебной ответственности за совершенные преступления в годы военной диктатуры, которое, по мнению военных, должно быть решено путем полит. договоренности на основе закона об амнистии.

Занятая президентом Р.Лагосом позиция по решению данного вопроса сугубо юр. путем способствовала снижению полит. напряженности в стране. Проводимую Р.Лагосом линию на окончат. отстранение военных от участия в полит. процессах намечается закрепить законодат. путем конституц. реформы, в результате которой будет предусмотрен полный контроль президента над всеми силовыми структурами, Результаты муниципальных выборов («Консертасьон» — 52,1%, оппозиционное объединение партий «Альянс во имя Ч.» — 40,1%) обозначили рост влияния правоцентристских сил, которым удалось, используя противоречия в правит. коалиции, привлечь честь электората на свою сторону.

В стране насчитывается 9 ведущих полит. партий, из которых Демокристанская (пред. Гутенберг Мартинес), Соц. партия (пред. Рикардо Нуньес), Партия за демократию (пред. Серхио Битар), Радикальная соц.-дем. партия (пред. Ансельмо Суле) входят в правящую партийную коалицию «Консертасьон». Оппозицию им составляют Союз независимых демократов (пред. Пабло Лонгейра) и Нац. обновление (пред. Альберто Кардемил). Остальные партии — Коммунистическая (генсек, Гладис Марин), Экологическое движение (пред.

Сара Ларраин), Гуманистическое движение (пред. Томас Хирш) не примыкают ни к одному из указанных блоков.

Ч. является крупнейшим производителем (2000г. — 4,6 млн. т.) поставщиком (2000г. более 4 млн. т.) меди, на ее долю приходится 30% мирового производства и экспорта данного продукта, и одним из крупных получателей и инвесторов капиталов. **За 2000г. ПИИ в Ч. составили 3,7 млрд. долл., а чил. за рубежом — 4,8 млрд. долл.**

Ч. проводит политику «открытого регионализма», которая предусматривает создание зон свободной торговли с различными странами и блоками, активное участие в межд. форумах и организациях, целью которых является развитие многостороннего торг.-эконом. сотрудничества. Страна состоит членом ВТО, форума АТЭС, ЛАИ, сообщества Латиноам. эконом. система (ЛАЭС), ассоциированным членом Меркосур.

Ее основными направлениями деятельности в области многостороннего сотрудничества на ближайший период времени являются дальнейшее сближение с Меркосур, заключение соглашения о свободной торговле с США, достижение соглашения с ЕС о полит. и эконом. объединении, а также активное участие в процессе создания межам. зоны свободной торговли.

Сделанное Р.Лагосом в начале 2000г. после его избрания президентом страны заявление о намерении Ч. стать полноправным членом Меркосур пока не реализуется по двум основным причинам:

— из-за разницы импортных тарифов, существующих в Ч. и Меркосур (в 2001г. единый импортный тариф в Ч. составлял — 8%, усредненный импортный тариф Меркосур для третьих стран равен 14%);

— свое членство в Меркосур Ч. обусловила сохранением за страной права самостоятельно, а не через Меркосур, устанавливать торг. связи с третьими странами, о чем не согласны страны-члены данного объединения, в частности, ими было недоброжелательно встречено начало переговоров Ч. с США о заключении соглашения о свободной торговле.

В дек. 2000г. между Ч. и США начались переговоры о заключении соглашения о свободной торговле. По мнению чил. стороны, подписание данного соглашения имеет фундаментальное значение для экономики Ч., поскольку более 50% ВВП страны связано с ее внешней торговлей, в которой **США являются ведущим чил. партнером**, на их долю приходится порядка 20% торг. оборота Ч.

Подписание данного соглашения рассматривается чилийцами также как ключевой фактор в процессе превращения Ч. к 2010г. в развитую страну, поскольку открывает путь к более тесному сотрудничеству с наиболее развитой в эконом. отношении страной.

Кроме того считается, что наличие таких соглашений с рядом ам. стран (Мексика, Канада, США) будет содействовать дальнейшей либерализации торговли страны, региональной и континентальной интеграции и ускорит процесс создания межам. зоны свободной торговли.

В отношении ЕС усилия Ч. направлены на ускорение переговоров с союзом с тем, чтобы в 2002г. подписать соглашение о взаимопонимании, которое закрепит полит. и эконом. объединение с этим блоком.

*Госструктуры-99.* Ч. — президентская республика. Действующая конституция принята в 1980г. (вступила в силу в 1981г., в полном объеме — в 1994г.). Глава государства и правительства — президент Рикардо Лагос Эскобар. Мининдел — Мария Соледад Альвар Валенсуэла. Высший законодат. орган — Нац. конгресс, состоящий из сената и палаты депутатов.

Полит. партии. Левосторонняя коалиция «Консертасьон», в состав которой входят Христианско-дем., Социалистическая, Радикальная, Социал-дем. партии и партия «За демократию», на недавних президентских выборах вновь завоевала право находиться у власти на очередной 6-летний срок. К числу крупных оппозиционных партий относятся Нац. обновление, Независимый дем. союз и популистская партия «Союз центра-центра».

Внешняя политика Ч. отличается в целом взвешенными, прагматическими подходами, опорой на принципы многосторонности и универсальности. Чилийцы отходят от узорегиональной шкалы приоритетов, подключаются к решению актуальных глобальных проблем. Свидетельством растущих внешнеполит. амбиций Сантьяго стала его заявка на избрание в непостоянные члены СБ ООН от латиноам. группы на 2003-04гг., а также в ЭКОСОС на 2001-02гг.

В нояб. 1999г. Ч. присоединилась к системе «резервных соглашений» ООН. Чилийские наблюдатели в составе миротворческих сил ООН присутствуют на индо-пакистанской границе, в БиГ, Вост. Тиморе и, до последнего времени, в Ираке. Объявлено о планах создания в Ч. учебно-тренировочного центра по подготовке миротворцев.

Все более заметную роль в чил. внешней политике играют вопросы защиты прав человека и укрепления демократии. Подобная линия становится для Сантьяго императивом в условиях, когда западноевропейские страны по сути вынесли «вотум недоверия» способности чилийцев самостоятельно вершить правосудие над экс-диктатором А.Пиночетом.

Ч. проводит последовательную линию на всестороннее укрепление и повышение авторитета ведущих региональных структур — ОАГ, Группы Рио, Меркосур, отстаивает более сбалансированный и равноправный характер сотрудничества в Западном полушарии.

Предпринимая настойчивые усилия по диверсификации внешних связей, чилийцы делают акцент на развитие привилегированного партнерства не только с соседними латиноам. государствами-членами Меркосур (Аргентина, Бразилия), но и с ЕС, странами АТР. Чилийцы выступают за всемерное развитие межрегионального сотрудничества. Они активно участвуют в работе АТЭС, СТЭС, Азиатско-тихоокеанского парламентского форума, поддержали создание Восточноазиатско-Латиноам. форума (ФАЛАЕ).

В 1998-99гг. **урегулированы последние территориальные разногласия Ч. с Аргентиной и Перу.** В рамках продвижения мер доверия в регионе чилийцы объявил о начале процесса уничтожения противопехотных мин в приграничных районах. Вместе с тем, Сантьяго продолжает не признавать наличия каких-либо проблем с Боливией, требующей «выход к морю».

Однозначно осуждая антикубинские санкции, администрация президента Р.Лагоса высказывается за проведение реальных реформ на Кубе, прежде всего в сфере прав человека.

В связях с США главное значение Сантьяго придает торг.-эконом. компоненту, прежде всего либерализации торговли. В то же время Белый дом в условиях отсутствия разрешения со стороны конгресса на проведение соответствующих переговоров о присоединении Ч. к Североам. зоне свободной торговли (САЗСТ) по ускоренной процедуре, т.н. «фаст трэк», стремится «подтянуть» контакты в полит. и военно-тех. областях.

## Президент

В результате состоявшихся в Ч. выборов новым президентом страны стал кандидат от правящей левосторонней коалиции социалист Р.Лагос Эскобар (51,3% голосов), не намного опередивший кандидата от правостороннего блока Х.Лавина (48,7%). Согласно конституции, Р.Лагос будет оставаться на своем посту 6 лет. В должности президента Ч. он официально вступил 11 марта 2000г., сменив на этом посту христианского демократа Э.Фрея. Президентские выборы в Ч. впервые в истории страны проходили в два тура. По результатам первого из них, состоявшегося 12 дек. 1999г., ни одному из претендентов не удалось набрать абсолютного большинства голосов. Во II туре (16 янв. 2000г.) приняли участие 2 кандидата, имевшие наибольшую поддержку избирателей. В правящую коалицию «Консертасьон» (Согласие) входят: христианско-дем., социалистическая, радикальная социал-дем. партии и партия «За демократию».

Итоги президентских выборов свидетельствуют о складывающейся в Ч. качественно новой внутр. ситуации. Левосторонние силы, находящиеся у власти со времени восстановления в стране демократии в 1990г. после 17-летнего правления военного правительства А.Пиночета, уже не пользуются поддержкой подавляющего большинства населения. Представители правых партий впервые выступают «на равных» с правящим блоком.

Среди причин создавшегося положения — исчерпание доверия избирателей в отношении декларируемого предыдущими правительствами построения общества соц. равенства, **эконом. спад 1999г. после 16 лет устойчивого роста**, неудачные попытки правительства добиться возвращения на родину бывшего диктатора А.Пиночета, удерживаемого в Великобритании, и наблюдаемый на этом фоне «откат» в процессе нац. примирения. Сыграл свою роль и тот факт, что правящая коалиция была вынуждена на этот раз поддержать кандидата-социалиста (2 предыдущих президента представляли христианско-дем. партию). Как известно, результатом правления последнего в истории Ч. социалистического лидера С.Альенде стала резкая поляризация общества и глубокий эконом. и соц. кризис, приведшие к военному перевороту 1973г. и приходу к власти А.Пиночета.

Тем не менее большинство чил. избирателей все же высказалось в пользу Р.Лагоса. Избират. кампания и выборы прошли в спокойной и дем. обстановке, в рамках цивилизованных методов полит. борьбы и не привели к росту напряженности в обществе.

Р.Лагосу 61г. По профессии он адвокат и экономист. По своим полит. взглядам — реформатор социал-дем. толка, твердый сторонник «соц. ориентированного капитализма» в духе современных течений, преобладающих в Социнтерне, сочетания рыночной экономики и сильного государства, которое должно защищать базовые права трудящихся. В числе одной из первых мер Р.Лагос намерен добиться введения до сих пор отсутствующего в стране пособия по безработице. Широко известен не только в Ч., но и во всей Лат. Америке как ярый критик режима А.Пиночета.

Разделяя позицию двух предыдущих президентов, Р.Лагос высказывается за конституционную реформу, прежде всего в части упразднения института назначаемых и пожизненных сенаторов, передачи парламенту полномочий Совета нац. безопасности в таких областях, как надзор за соблюдением законодательства, распределение иностр. кредитов и т.д. Для этих целей он намерен провести плебисцит. Выступает за привлечение к суду чил. военных, виновных в преступлениях в годы диктатуры. Приоритетным направлением в деятельности его правительства является преодоление раскола в обществе и достижение гражд. мира и согласия, Р.Лагос заявляет о готовности к конструктивному сотрудничеству со всеми полит. силами в стране.

## Конгресс

Нац. конгресс Ч. является высшим законодат. органом страны. Он состоит из двух палат: верхней — Сената (46 чел.) и нижней — Палаты депутатов (120 чел.). Территориально конгресс находится во втором по значению городе страны — Вальпараисо. В полит. кругах нередко высказываются предложения об его переносе в столицу — г.Сантьяго; однако это мероприятие — дорогостоящее и в ближайшей перспективе трудно выполнимое.

Нынешний состав чил. парламента был избран в 1998г. Выборы проводятся путем всеобщего тайного голосования по биномиальной системе — разновидности мажоритарной избирательной системы. **Срок полномочий сенаторов — 8 лет.** Особенностью чил. сената является наличие института 9 назначенных сенаторов: два бывших члена Верховного суда и один бывший ген. прокурор назначаются Верховным судом. Бывшие главкомы ВС (СВ, ВВС и ВМС) и корпуса карабинеров — Советом нац. безопасности, бывший ректор одного из университетов страны и один из бывших министров — президентом. Каждые 4г. переизбирается половина остальных сенаторов. Кроме этого пожизненными членами сената являются бывшие конституционные президенты А.Пиночет и Э.Фрей. проработавшие на этом посту полный президентский срок — 6 лет.

В своей основе члены нынешнего парламентского корпуса — опытные, проф. политики, пользующиеся широкой электоральной поддержкой: 70% из них были избраны повторно. Что касается соотношения полит. сил, то большинство мест в конгрессе, равно как и его руководители, принадлежат проправит. левоцентристской коалиции партий «Консертасьон» в составе Христианско-дем. партии (ХДП), Социал-дем. радикальной партии (СДРП), Соцпартии (СП) и Партии «За демократию» (ППД). Наибольшее влияние парла-

ментские фракции «Консертасьон» имеют в палате депутатов, а в сенате — представители оппозиции. Оппозиционный блок правоцентристской ориентации — «Союз ради Ч.» — представлен Партией «Нац. обновление» (ПНО), Независимым дем. союзом (НДС). К нему примыкает партия популистского толка — Прогрессивный союз центр-центр (ПСЦЦ), которая хотя и не входит формально в Союз, но по большинству вопросов поддерживает его. Пред. сената — Андрес Сальдивар (ХДП), пред. палаты депутатов — Виктор Барруэто (ППД).

В соответствии с конституцией, принятой в период военной диктатуры А.Пиночета, Нац. конгресс наделен ограниченными правами. Поэтому парламентарии довольно активно поддерживали осуществление объявленной президентом Р.Лагосом конституционной реформы, которая, по их словам, покончила бы с «авторитарными анклавами прошлого» и заложила бы прочную основу для господства «защищенной демократии» в стране. Как здесь считают, реализацией этой реформы должен завершиться заключительный и весьма ответственный этап переходного периода от военного режима к дем. правлению.

В конгрессе развернулась дискуссия в связи с подготовкой конституционной реформой, которая включает следующие нововведения: предоставление президенту страны права назначать и смещать руководителей ВС и Корпуса карабинеров; снижение уровня властных функций Совета нац. безопасности и преобразование его в консультативный орган при президенте; отмена института назначаемых и пожизненных сенаторов; усовершенствование избирательной системы; расширение прав человека за счет включения в текст конституции положений о различных соц.-эконом. правах.

Заметна роль парламента в содействии шагам исполнит. власти в прекращении полит. противостояния и достижении нац. примирения и согласия в чил. обществе. В 1999г. Нацконгресс отменил в качестве нац. праздника день 11 сент. (дата военного переворота). В 2000г. в кратчайшие сроки был принят закон, устанавливающий в рамках поло-жительного зарекомендовавшего себя «диалогового стола» соблюдение «проф. тайны» в отношении граждан, как предоставляющих, так и собирающих информацию о судьбе «без вести пропавших» лиц в годы диктатуры А.Пиночета. Проправит. фракции в нижней палате высказывались за лишение А.Пиночета парламентской неприкосновенности и его судебное преследование за совершенные им преступления, против чего возражают право-консервативные сенаторы.

Конгресс включился в проработку законопроектов, содействующих претворению в жизнь объявленных президентом Р.Лагосом соц.-эконом. реформ. Уделяется большое внимание совершенствованию трудового законодательства, в условиях роста безработицы. «На выходе» находятся законы о страховании по безработице, об ответственности за уклонение от уплаты налогов, о семейных малых предприятиях. Начато обсуждение проектов законов об отмене смертной казни, об исследовании в области генетики и запрещении клонирования человека; дискутируются проблемы борьбы с наркобизнесом, законности приватизации в ряде отраслей нац. экономики, фин. поддержки малым и средним предприятиям.

В июне 2000г. парламентариям удалось принять в рамках «политики предотвращения коррупции в высших эшелонах гос. власти» закон об адм. порядочности, обязывающий всех высокопоставленных чиновников госаппарата, в т.ч. членов Нацконгресса, декларировать свое имущество и доходы. Предусматривается, что парламентарии не могут участвовать в голосовании по вопросам, непосредственно затрагивающим их личные и интересы их ближайших родственников до третьего колена.

В июле 2000г. по инициативе депутатов, между ними и представителями минфина и Ассоциации чил. банков было достигнуто соглашение о срочной разработке закона, предусматривающего создание при минфине подразделения фин. разведки, которое будет отслеживать деятельность лиц, подозреваемых в отмывании «грязных» денег.

В сенате изучается проект закона, запрещающий руководящим работникам ЦБ Ч. вкладывать средства в акции фин. ин-тов страны, поскольку в силу своего служебного положения они имеют доступ к закрытой банковской информации и могут использовать это обстоятельство для незаконного личного обогащения. В качестве компенсации сенаторы предлагают выплачивать им зарплату на уровне высокооплачиваемых руководителей частных предприятий.

В принципе все фракции конгресса поддерживают идеи реформ, предложенных правительством. В области развития экономики возражения сводятся к тому, что наметившаяся в законотворческой деятельности парламентского большинства линия на проведение расследования случаев коррупции может привести к «подрыву устоев либеральной экономики» и отпугиванию иноинвесторов. Отражая в основном интересы крупных предпринимателей, правые депутаты и сенаторы высказываются за ускорение процесса приватизации, а также тормозят преобразования в области трудового законодательства, утверждая, что в условиях возрастающей в глобализованном мире конкуренции надо уходить «от романтизма не имеющей смысла профсоюзной борьбы».

Важное место в деятельности Нацконгресса занимают вопросы внешнеполит. деятельности правительства, по которым чил. парламентарии чаще, чем по вопросам внутренней политики, выступают с единых позиций. В частности, это проявляется в ходе обсуждения условий вступления Ч. в Меркосур, при осуществлении которых не был бы ущемлен нац. суверенитет Ч. и одновременно не пострадали бы ее торг.-эконом. отношения со странами ЕС, Азии и США. Недавно Нацконгресс одобрил инициативу правительства Ч., направленную на **запрещение заходов в чил. порты судов некоторых стран Зап. Европы**, занимающихся вопреки протестам чил. стороны выловом редких рыбпродуктов в юж. части Тихого океана.

После интенсивных дебатов сенат одобрил чилийско-кубинское соглашение о поощрении и защите инвестиций. В июле 2000г. Ч. посетил глава бундестага ФРГ В.Тьерсе. Во время переговоров с чил. парламентариями рассматривался ход обсуждения в Нацконгрессе проекта закона, касающегося обустройства возвращающихся из Германии в Ч. политэмигрантов. Германская сторона выделила на это 10 млн.марок.

Определенное развитие после **восстановления в 1990г. дипотношений** получило межпарламентское сотрудничество между Ч. и Россией. В янв. 1993г. состоялся визит в Москву делегации конгресса Ч., а в мае 1994г. Сантьяго посетила делегация Фед. Собрания России во главе с пред. Совета Федерации. В апр.-мае 1995г. состоялся ответный визит чил. парламентариев во главе с зампредом сената Р.Нуньесом. В сент. 1996г. в Москве прошла рабочая встреча пред. сената Ч. С.Диеса с рос. парламентариями. Создана рос.-чил. межпарламентская группа. В сент. 1999г. состоялся рабочий визит в Ч. делегации Совета Федерации во главе с зампредом В.М.Платоновым.

Нац. конгресс в целом играет важную роль в вопросах возрождения чил. демократии, достижения примирения и согласия между противоборствующими полит. группами, создания правового государства и подлинного гражд. общества в Ч. Умеренная степень политизированности чил. парламента позволяет его членам полнее сосредоточиться на законотворческой работе, а наличие проправит. большинства создает предпосылки для тесного взаимодействия исполнит. и законодат. ветвей власти, столь необходимого для более эффективной реализации разрабатываемых правительством Р.Лагоса реформ.

## Макроэкономика

**Итоги 2000г.** По оценкам ЦБ Ч. развитие экономики страны в 2001г. носит более благоприятный характер по сравнению с 2000г. Ожидалось, что рост ВВП составит 5,6% (2000г. — 5,4), инфляция снизится до 3,4% (2000г. — 4,5 экспорт страны возрастет до 19,6 млрд.долл. (2000г. — 18,2), а импорт — 18,5 млрд.долл. (2000г. — 18,1), рост внутр. спроса сохранится на уровне 7,2% (2000г. — 7,2), цена на медь — основной экспортный продукт, достигнет 86 центов за фунт (82), ставка рефинансирования прогнозировалась на 2001г. в 4,75%, однако уже в I кв. 2001г. она снизилась до 4%.

По данным банков «Мерили Линч» и «Дрезднер Банк» Ч. считается самой платежеспособной латиноам. страной с устойчивой экономикой, обладающей самым большим потенциалом роста на ближайшие 5-10 лет, благодаря своей способности привлекать капиталы, подготовке людских ресурсов, тех. эволюции и соц. структуре.

Ч. является индустриально-аграрной страной со средним уровне развития экономики. 2000г. был относительно благоприятным для хоз. деятельности страны фактически все секторы ее экономики дали прирост производства после спада 1999г. Динамика ВВП, в млрд.долл.: 1998г. — 72,8; 1999г. — 67,5; 2000г. — 71,5.

По данным за 3 квартала 2000г. структура ВВП выглядит следующим образом (в %): лесное и сельское хозяйство — 6,6; рыболовство — 1,6; горнодобыча — 9,9; промышленность — 14,4; энергогазо-водоснабжение — 2,5; строительство — 4,4; торговля-рестораны, отели — 16,7; транспорт и связь — 9,3; фин. услуги — 10,2; недвижимость — 3,2; индивидуальные услуги — 5,5; гос. управление — 2,1; плюс НДС (9,2) и доход от продажи импортных разрешений (7,5), минус банковские ошибки (6,3).

ВНП на душу населения в 2000г. достиг 4702 долл. (1999г. — 4492), а численность населения составила 15,1 млн.чел.

Структура занятости населения и безработицы (среднее за год)

	1998г.	1999г.	2000г.
Численность рабочей силы .....	5721,9	5822,7	5845,4
Число работающих, тыс. чел. ....	5369,3	5258,1	5305,6
Число безработных, тыс. чел. ....	325,5	564,6	543,9
Уровень безработицы, % .....	6,2	9,7	9,3

В динамике среднегодового индекса потребит. цен в последние годы просматривается повышательная тенденция: 1998г. — 97,78; 1999г. — 101,04; 2000г. — 104,93 (индекс дек. 1998г. принят за 100).

Основными источниками поступления валюты в стране являются внешняя торговля, иноинвестиции и кредиты. В 2000г. объем чил. экспорта достиг 18,158 млн.долл., а иноинвестиции — 3736 млн.долл.

Денежной единицей Ч. является чил. песо его отношение к основным валютам мирового рынка по состоянию на 26.02.2001г. составило: за 1 ам. долл. — 567 чил. песо; кан. долл. — 372; англ. фунт-стер. — 830; нем. марка — 267; швейц. франк — 340; франц. франк — 79,6; итал. лира — 0,27; исп. песета — 3,1; япон. йена — 4,9.

*Экономика-99.* Ч. — одна из наиболее успешно развивающихся в эконом. отношении стран Лат. Америки. Хорошо развиты горнодобыча (1 место в мире по производству меди), лесопереработка, сельское хозяйство, рыболовство. В то же время в результате воздействия последствий азиатского фин. кризиса в 1999г. впервые за последние 16 лет отмечено сокращение (на 1%) **ВВП. Инфляция в 1999г. составила около 3%, безработица — 10,3%**. Внешняя задолженность выросла до 34 млрд.долл., золотовалютные резервы снизились на 1,4 млрд. долл., составив 14,6 млрд.долл.

Вместе с тем, **приток ПИИ в чил. экономику увеличился и достиг в 1999г. 9 млрд.долл.** Основными инвесторами являются Испания и США. В свою очередь чил. предприниматели тоже достаточно активно вкладывают капиталы за пределами страны.

В 1999г. отмечен более чем 2% рост экспорта (12,8 млрд.долл.), который произошел в основном за счет увеличения поставок меди и ряда промтоваров. Основными покупателями были страны Азии — 29%, Европы — 28%, Лат. Америки — 21%, Сев. Америки — 20%. Чилийский импорт снизился почти на 20%, достигнув в ценах СИФ отметки 12,6 млрд.долл. Сокращение в первую очередь коснулось импорта машин и оборудования и потребтоваров. Однако закупки нефти и нефтепродуктов в стоимостном выражении возросли до 1,5 млрд.долл. В 2000г. эконом. ситуация в Ч. начала выправляться: ВВП может вырасти на 5,5%.

Чилийское руководство активно декларирует приверженность т.н. идеологии «третьего пути». Признавая за рыночными отношениями роль своего рода локомотива эконом. развития, чилийцы подчеркивают необходимость активной гос. соц. политики, по сути **предлагая ревизию (модернизацию) основных постулатов неоллиберализма.**

В послании конгрессу 21 мая 2000г. президент Р.Лагос выдвинул задачу обеспечить к 2010г. вывод страны в разряд развитых государств. Он объявил программу реформ, которые должны превратить страну в развитое и процветающее государство. Среди них названы модернизация науки и ИТ, а также проведение в жизнь новой культурой политики. Для этих целей предполагается

вдвое увеличить бюджетные ассигнования (до 1,3% ВВП), обеспечить широкое внедрение Интернет и других ИТ.

*Гос. регулирование потребительского рынка.* Ч. является страной с достаточно открытой для внешнего мира экономикой. В стране действует ген. импортный тариф в 10% (1999г.). Причем политика чил. правительства направлена на дальнейшее его снижение на 1% ежегодно до уровня 6%.

НДС составляет в Ч. 18%. Им не облагаются товары, не вывозимые за пределы СЭЗ, а также продающиеся на территории отдаленных I и II регионов страны.

В целях поддержания стабильных цен на потребительском рынке, прежде всего на с/х продукцию (растительное масло, сахар, семена масличных культур и др.), при повышении мировых цен на указанные продукты правительство практикует предоставление скидок с импортного тарифа.

В Ч. действуют достаточно жесткие фитосанитарные нормы в отношении нац. и импортируемых пищевых продуктов, фармацевтических, биологических и биохим. препаратов, а также косметики.

В целях защиты внутреннего рынка в Ч. запрещен импорт подержанных автомобилей за исключением машин скорой помощи, инкассаторских и некоторых других.

В 1997г. в Ч. был принят Закон о защите прав потребителя (М2 19.496). Закон разработан в соответствии с международными нормами. В нем четко обговариваются права потребителей, возможные санкции и механизмы их применения в случае установления фактов ущемления прав потребителя.

Указанный закон распространяется на все случаи купли-продажи товаров и услуг за исключением регулируемых отдельными законами (коммунальные услуги и пр.). В условиях Ч. этот закон создает основу для достаточно действенных механизмов защиты потребителей и регулирования внутреннего рынка.

В соответствии с рекомендациями Института стандартизации Ч., большинство нац. товаропроизводителей ориентируется на стандарты ISO 9000. Применение тех. стандартов жестко не регулируется чил. законодательством. Однако импорт ряда товаров, в первую очередь систем пром. безопасности, стройматериалов, энергетического и газового оборудования, регулируется достаточно жесткими тех. нормативами.

Импортные товары, поступающие на чил. рынок, должны обязательно содержать на этикетке **информацию на испанском языке** о стране-производителе, ингредиентах, нетто-весе в метрических единицах, дате производства и сроке хранения.

В целях отслеживания ситуации на потребительском рынке используется индекс потребительских цен, рассчитываемый ежемесячно по множеству товарных групп и позволяющий судить об относительном росте цен на те или иные товары. В 1999г. указанный индекс составил 2,3%, что соответствует самому низкому уровню инфляции в стране за последние 60 лет.

Несмотря на столь заметную стабильность розничных цен в 1999 году, потребительский рынок Ч. продолжал ощущать на себе последствия эконом. кризиса в стране, продолжавшегося в течение

последних двух лет. Продажи товаров сократились в указанный период на 2,7% по сравнению с 1998г. Подобное падение связывается в первую очередь с установленными ЦБ высокими учетными ставками как мерой по сдерживанию внутреннего спроса на импортные товары.

Оживление розничной торговли было отмечено лишь в IV кв. 1999г., однако его темпы оказались явно недостаточными для того, чтобы переломить негативные тенденции предыдущего периода.

В целом за 1999г. продажи стройматериалов сократились на 11,9%, мебели — 8,9%, обуви — 2,8%, электроприборов — 2,3%. В то же время, объем продаж некоторых видов товаров несколько вырос по сравнению с прошлым годом. Это, в частности, касается одежды (за счет активно использовавшейся в течение года практики сезонных распродаж).

На 2000г. прогноз развития чил. экономики был благоприятен: ВВП — +5,5%, инфляция — 3,7%, безработица — 8,7%. Экспорт прогнозировался в 17155 млн.долл., импорт — 16350 млн., курс песо — 529 за 1 долл.

## Финансы

**Валютно-фин. положение в 2000г.** Госбюджет Ч. был принят по доходам в 8937284 млн.песо (16566171 тыс.долл.) и 9019148 млн.песо (16717915 тыс.долл.) по расходам. Фактическое исполнение составило по доходам 9120301 млн.песо (16905412 тыс.долл.) и по расходам — 9073103 млн.песо (16817926 тыс.долл.). Положит. сальдо бюджета составило 0,1% ВВП страны против предусмотренного дефицита в 0,5%, что дало существенное улучшение положения по сравнению с 1999г., когда бюджет был сведен с дефицитом в 1,5% от ВВП.

Положительное сальдо госбюджета связано с ростом текущих поступлений за счет приватизации ряда гос. предприятий увеличения отдельных видов налоговых поступлений и доходов от экспорта меди, цена на которую (82 цента за фунт) оказалась выше ожидаемой, в то время как запланированные расходы лишь незначительно были превышены.

Основным источником формирования госбюджета по доходности оставались налоги, на которые пришлось 70% бюджета.

Платежный баланс Ч. в 2000г. был сведен с отрицат. сальдо 186,5 млн.долл., что в сравнении с 1999г., когда отрицат. сальдо баланса составляло 683,3 млн.долл., имеет положит. значение для экономики страны. Основной причиной отрицат. баланса считают высокую цену на нефть, на закупку которой пришлось 12% чил. импорта.

Основными источниками формирования платежного баланса являлись поступления от экспорта кредиты, иноинвестиции поступления по предоставленным кредитам.

В дек. 2000г. среднемесячный объем денежной массы в обращении достиг 1001 млрд.чил.песо (дек. 1999г. — 997).

Уровень инфляции за 2000г. составил 4,5% по сравнению с 2,3% в 1999г., что явилось в первую очередь результатом неожиданного роста цены на нефть, вызвавшего цепную реакцию повышения цен на электричество, транспорт и другие товары и услуги, и повышения курса доллара. По состоянию на 28.02.2001г. курс чил. песо составлял 567,2 чил.песо за 1 долл.

Динамика курса песо, в песо за 1 долл.: 1998г. — 460,29; 1999г. — 508,78; 2000г. — 539,49.

В Ч. существуют три фондовые биржи (торг. биржа в г.Сантьяго, электронная биржа Ч. и биржа в г.Вальпараисо). На первую приходится 90% биржевых сделок в стране. Ее среднегодовой оборот 20 млрд.долл. Рынок ценных бумаг Ч. характеризуется высоким уровнем концентрации. На акции 10 нац. компаний приходится 53% их годового оборота. Такое положение связано с отсутствием других более привлекательных сфер вложения капиталов.

Ч. не получает иностр. фин. помощи. По данным ЦБ внешний долг страны к 31 дек. 2000г. достиг 36,837 млрд.долл., что на 2,67 млрд.долл. превысило задолженность 1999г. При этом средне и долгосрочная задолженность составила 28,942 млрд.долл., а краткосрочная — 7,895 млрд.долл. На задолженность частного сектора пришлось 31,317 млрд.долл. (85%) и 5,52 млрд.долл. (15%) — на гос-сектор.

Фин.-кредитные отношения между Россией и Ч. в 2000г. продолжали отсутствовать. Заключенное в 1999г. между ЦБ двух стран соглашение о сотрудничестве можно рассматривать в качестве первого шага в данном направлении.

**Валютно-фин. положение в 1999г.** Госбюджет страны на 1999 год был принят в 8,525384 трлн.чил.песо по доходам и 8,465127 трлн.чил.песо по расходам.

Исполнение бюджета показало, что его доходная часть составила 7,890919 трлн.чил.песо, а расходная — 8,425973 трлн.чил.песо. Таким образом дефицит госбюджета Ч. в истекшем году составил 535,054 млрд.чил.песо.

Данная ситуация объясняется спадом деловой активности в экономике страны как следствие азиатского кризиса, возникшего в 1998г., что привело к росту расходов на 5,3% и сокращению текущих поступлений в бюджет на 3,3%. На конец 1999г. платежный баланс страны был сведен с отрицат. сальдо в 683,3 млн.долл.

Основными источниками формирования платежного баланса явились внешняя торговля (экспорт — 15615,6 млн.долл., импорт — 13951,2 млн.долл.) ФОБ с положительным торговым сальдо 1664,4 млн.долл.). Услуги нефин. характера с отрицательным сальдо 314,7 млн.долл., в т.ч. услуги, которые в итоге за год дали отрицательный результат в 1880,9 млн.долл. Иноинвестиции (прямые — 4496,1 млн.долл. и портфельные — 2496,1 млн.долл.). Чилийские вложения за границей (прямые — 4855 млн.долл., портфельные — 2365,8).

Процессы обновления и растущая конкурентоспособность оказывали постоянное влияние на динамику фин. сектора, что позволило Ч. создать эффективную финансовую систему. Деятельность ее регулируется ЦБ, являющимся автономным органом, независимым от правительства страны. В ведении ЦБ находятся вопросы финансовой, кредитной и валютной политики. Функции контроля и надзора Главное управление банков и финансовых институтов (ГУБФА). Развитие финансовой системы страны заключается в ее максимальной интернационализации с целью создания в Сантьяго одного из мировых центров.

Что касается кредитной политики страны, то она направлена на сокращение уровня расходов и достижение на этой основе большей сбалансиро-

ванности между основными макроэкономическими показателями с целью обеспечения дальнейшего эконом. роста и снижения уровня инфляции. Ч. не предоставляет гос. кредитов. Что касается банковских и коммерческих кредитов, то с 1998г. введены новые нормативы, которыми, в частности установлены предельная сумма операций и требования к обеспечению кредита. Эти показатели зависят от уровня кредитного риска иностр. государства, определяемого самим банком один раз в полугодие на основе макроэконом. показателей, выполнения им обязательств по обслуживанию внешнего долга, полит. и соц. ситуации в стране.

По данным ЦБ Ч. на дек. 1999г. в стране находилось в обращении денежных знаков на 997200 млрд. чил. песо, включая банкноты, монеты и чеки, выпущенные ЦБ Ч. и находящиеся в свободном обращении, за исключением сумм, находящихся в хранилище финансовой системы страны.

В 1999г. уровень инфляции снизился по сравнению с 1998г. и составил 2,3% (4,7). На 2000г. прогнозировалось повышение уровня инфляции до 3,7%.

По состоянию на 5 апр. 2000г. курс чил. песо к доллару составил **503 песо за 1 долл.** Динамика курса чил. песо к доллару за последние годы характеризовалась следующими данными: 1997г. — 419,31; 1998г. — 460,29; 1999г. — 508,78.

Рынок ценных бумаг Ч. характеризуется высоким уровнем концентрации, что впрочем характерно и для рынков ценных бумаг других стран Лат. Америки, когда на акции 10 нац. компаний («Чилэлектра», «Кортек», «СТС-А», «Эндеса», «Энерсис», «Энтель», «Фалабелла», «Хенер», «Лабчиле», «Сокимич-В») приходится 52,9% годового оборота ценных бумаг. Такое положение дел объясняется отсутствием на рынке других привлекательных сфер вложения капиталов. Выход из создавшегося положения по мнению большинства биржевых агентов, состоит в отмене властями ограничений притоку капиталов на биржевой рынок.

**Банковская система.** Включает в себя 36 банков, в т.ч. 1 гос., 12 частных нац., 23 иностр. и 4 фин. компании. Кроме того в стране насчитывается 1000 банковских филиалов, из которых половина расположена в г. Сантьяго.

ЦБ не зависит от правительства, контролирует денежную массу в стране и условия кредитования, осуществляет надзор за фин. сектором, главным образом, за деятельностью комбанков. Комбанки в Ч. могут действовать только в форме АО.

Иностр. банки имеют те же права, что и нац., их деятельность регулируется теми же законодат. нормами. Для открытия в Ч. филиала иностр. банка требуется разрешение центр. инспекции банков и фин. институтов — органа, регулирующего наряду с ЦБ деятельность банковского сектора, и подчиненного минфину.

В стране имеются три фондовые биржи, АО, их деятельность контролирует гл. управление ценностей и страхования.

Чилийская система страхования находится полностью в руках частных компаний, в т.ч. иностр.

В стране существуют различные виды инвест. фондов, включая фонды по привлечению в страну иноинвестиций и размещению чил. фин. ресурсов за рубежом.

В Ч. не существует систем гос. гарантий и страхования экспортных кредитов, страна не предоставляет гос. кредитов.

## Горнодобыча

Горнодобыча составляет основу чил. экономики. На ее долю приходится 10% ВВП страны и 44% общего объема нац. экспорта.

Ч. занимает **1 место в мире по производству меди, селитры, лития, йода;** 5 — по производству молибдена и бора и 14 — по добыче золота. Разведанные запасы месторождений меди в Ч. 134 млн.т. (35% общемировых показателей). Запасы молибдена, который в чил. горнодобыче является побочным продуктом переработки медной руды, оцениваются на уровне 1,1 млн.т. (20% от общемировых объемов). На территории Ч. располагается также 90% общемировых разведанных запасов лития и селитры.

Основу чил. цветной металлургии составляет производство меди. Объемы выплавки этого металла в 2000г. составили 4,61 млн.т. (в 1999г. этот показатель находился на уровне 4,43 млн.т.). В 2000г. прирост добычи меди в Ч. составил 4,8%, главным образом за счет наращивания объемов производства на шахте Los Pelambres, разработка которой начата в конце 1999г.

По прогнозам Нац. комиссии Ч. по меди (Cochilco), к 2005г. ежегодное производство меди в стране возрастет до 5,163 млн.т., а среднегодовой прирост добычи в этот период — 2,8%. Как и в наст. вр., к концу данного периода на Ч. будет приходиться 35% шахтной добычи меди и 30% общемирового производства медного концентрата.

Производство золота в Ч. в 2000г. составило 49.568 кг. по сравнению с 45.448 кг. в 1999г., за счет наращивания добычи на пущенной в эксплуатацию в конце 1999г. принадлежащей компании Merdian Gold шахте El Penon, которая в перспективе может стать крупнейшим производителем золота и серебра в Ч. Так, добыча золота на ней, по прогнозам, может со временем достичь 250 тыс. унций в год.

Относительно невысокая себестоимость золотодобычи позволит при благоприятной конъюнктуре мирового рынка золота в короткие сроки значительно нарастить объемы добычи. Однако недостаточно оптимистичные прогнозы мировых цен на драгметаллы на краткосрочную перспективу пока сдерживают инвестирование новых проектов по освоению месторождений золота в Ч. Эти же факторы будут влиять на добычу серебра, которая сократилась в 2000г. до 1220т. (1379 т. в 1999г.)

Продукция горнодобычи Ч., в т.

	1996г.	1997г.	1998г.	1999г.	2000г.
Медь.....	3.144.163	3.438.103	3.706.649	4.434.332	4.611.301
Известь.....	6.008.972	5.618.378	5.048.314	4.324.644	.....н/д
Молибден.....	17.415	21.339	25.517	27.268	27.262*
Свинец.....	1.089	804	335	170	164*
Цинк.....	36.004	33.934	16.166	32.263	26.002*
Марганец.....	62.887	63.673	48.159	40.581	35.219
Золото (кг.).....	53.174	49.459	43.824	45.663	49.568
Серебро (кг.).....	1.147.002	1.091.311	1.336.841	1.379.853	1.220.645

Производство нефти и газа в стране находится на крайне низком уровне. Чилийские месторождения нефти на крайнем юге оказались исчерпанными в результате резкого роста спроса на нефтепродукты в период бурного роста экономики страны в 90гг. В результате добывается лишь 470 тыс.т. неф-

ти (данные 1999г.), что на 6% покрывает нац. потребности. Производство натурального газа, который в Ч. в основном является попутным и добывается на нефтяных месторождениях, составляет 3,1 млн.куб.м.

Добыча каменного угля в 1999г. составила 155 тыс.т. по сравнению с 466 тыс.т. в 1998г. и 1413 тыс.т. в 1996г.

Горнорудная отрасль является основным «потребителем» ПИИ. На нее приходится 36% всех капвложений в 1974-00гг. В 1999г. приток иностр. капитала в чил. горнодобычу составил 1,07 млрд.долл. В 2000г. произошло резкое сокращение объемов иностр. капвложений в отрасль до 740 млн.долл.; среднесрочные перспективы ее инвестирования выглядят вполне благоприятными.

Объем инвестиций в горнодобычу Ч. в 2001-06гг. составит 6,1 млрд.долл. Среднегодовой объем капвложений в указанный период приблизится к показателям прошлого десятилетия (1,6 млрд.долл.).

Среди крупных инвест. проектов, которые планируется осуществить в течение ближайших нескольких лет – IV фаза разработки месторождения меди Escondida (1,4 млрд.долл.). В нем участвуют австралийская фирма ВНР, англо-австралийская Rio Tinto, японская Mitsubishi и межд. фин. корпорация ВВ. Целью проекта является увеличение производства меди на шахте до 1 млн.т. в год по сравнению с 800 тыс.т. в наст. вр. С учетом отмечаемого сокращения содержания металла в добываемой на шахте руде, это потребует значит. объемов доп. геологических изысканий,

В рамках реализации этого проекта предусматривается строительство нового медеплавильного комбината на 110 тыс.т. перерабатываемой руды в день. Создаваемые производственные мощности позволят увеличить число занятых на предприятиях компании на 6 тыс. чел., а также будут способствовать созданию 20 тыс. рабочих мест в смежных отраслях.

Нац. компания по добыче меди Codelco также планирует осуществить значит. объем инвестиций. Это касается проекта увеличения добычи меди на месторождении El Teniente к 2005г. до 480 тыс.т., который оценивается в 1 млрд.долл. Чилийская гос. компания планирует инвестировать в 2001г. 600 млн.долл. в проект реорганизации своих территориальных подразделений. Также предусмотрены капвложения объемом 300 млн.долл. на мероприятия по защите окружающей среды в районе разрабатываемых месторождений до 2006г.

Разработка нового месторождения Spenser англ. компанией Billiton оценивается в 1 млрд.долл. Добычу на указанном месторождении планировалось начать в конце 2000г. с выходом на полную проектную мощность в 2004г.

Фирма Disputada de Las Condes в 2000г. объявила о проекте увеличения добычи меди на принадлежащей ей шахте Los Bronces на 60 тыс.т. чистой меди в год с тем, чтобы к 2003г. добиться показателей, превышающих 300 тыс.т. в год. Стоимость проекта оценивается в 200 млн.долл.

Компания Noranda в фев. 2000г. объявила о предстоящем инвестировании проекта расширения о производственных мощностей расположенного на севере Ч. медеплавильного комбината Altonorte. Капвложения, объем которых оценива-

ется в 170 млн.долл., позволят к 2003г. увеличить выплавку меди на предприятии с 400 тыс.т. до 820 тыс.т. в год.

Важной тенденцией отрасли является увеличение доли предприятий частного сектора в добыче меди – 64% в 2000г. по сравнению с 25% в 1989г. По данным нац. горнодобывающего общества Ч. (Sonami), добыча меди на частных предприятиях составила в 2000г. 3,05 млн. т.

Codelco продолжает оставаться крупнейшим в Ч. и третьим в мире производителем меди. За 3 квартала 2000г. на принадлежащих Codelco месторождениях было добыто 1090 тыс.т. этого металла.

В 2000г. Codelco объявила о планах осуществления инвестиций на общую сумму 200 млн.долл. в Перу, Мексике и Бразилии в период до 2006г. Речь в данном случае идет лишь об участии в консорциумах, а не о приобретении в собственность месторождений в указанных странах.

Codelco продолжала оставаться в 2000г. крупнейшим экспортером меди в Ч. Она поставила на внешний рынок 1,6 млн.т. металла из общего объема экспорта меди в 5,1 млн.т. При этом прирост экспорта составил 2,1% по сравнению с 1999г. На 2 месте по экспорту меди среди чил. фирм в 2000г. находилась компания Escondida, хотя ее показатели сократились на 10% по сравнению с 1999г. и составили 768 тыс.т.

Падение мирового спроса на ряд сырьевых товаров привело к некоторому сокращению объемов чил. экспорта железной руды, селитры и серебра. Суммарный объем экспорта продукции чил. горнодобычи составил в 2000г. 8,4 млрд.долл. по сравнению с 6,9 млрд.долл. в 1999г.

Экспорт продукции горнодобычи Ч., в млн.долл., FOB

	жел.селитра		серебро		ферро-		итого:
	медь	руда	и йод	молибден	прочее		
1995г.....	6.487,1	123,9	133,1	132,4	441,6	532,0	7.850,1
1996г.....	6.028,6	146,9	163,3	153,4	223,6	608,2	7.324,0
1997г.....	6.840,8	149,5	220,0	126,2	246,7	548,4	8.131,6
1998г.....	5.331,6	163,5	253,3	133,8	224,2	398,1	6.504,5

Производство цветных металлов в Ч. по месяцам 2000г.

	медь		золото		серебро		молибден		свинец		цинк	
	т.	кг.	кг.	т.	т.	т.	т.	т.	т.	т.	т.	
I.....	382.491	4.467,4	100.334	2.655	11	2.893						
II.....	361.223	4.009,8	92.371	2.417	13	2.628						
III.....	399.196	4.215,5	110.508	2.929	15	2.784						
IV.....	387.541	4.300,3	109.412	2.240	13	2.650						
V.....	392.370	4.366,7	109.140	3.043	13	2.700						
VI.....	351.260	4.126,6	93.599	2.602	14	2.240						
vI.....	396.478	4.266,9	95.517	2.801	19	2.381						
vIII.....	371.414	4.087,3	99.493	3.121	17	2.415						
IX.....	371.203	3.775,3	98.254	2.800	21	2.581						
X.....	405.940	3.946,0	92.151	2.654	28	2.730						
XI.....	398.172	4.127,9	103.610	н/д	н/д	н/д						
xp.....	393.944	3.878,1	116.246	н/д	н/д	н/д						
Итого:	4.611.301	49.567,9	1.220.645	н/д	н/д	н/д						

### Чермет

На черную металлургию и металлообработки приходится 5% ВВП страны. Производимая на предприятиях отрасли продукция примерно на 70% удовлетворяет потребности нац. рынка. Остальная часть внутр. спроса покрывается за счет импорта. Ч. является страной с самыми высокими в Лат. Америке показателями потребления стали на душу населения.

Основу металлургической отрасли Ч. составляют гос. Тихоокеанская сталелитейная компания и

контролируемая бразильским капиталом фирма «Гердау Аса».

Производство продукции чермета в Ч., в т.

	1996г.	1997г.	1998г.	1999г.
Строительная арматура.....	176.786	209.991	164.910	165.809
Другая арматура .....	115.060	162.416	164.237	177.096
Катанка.....	138.774	140.661	145.347	134.231
Легкие профили.....	68.129	.....	29.790	36.980
Толстолистовой прокат.....	20.980	16.576	14.380	8.300
Горячекат. прокат листовой.....	18.953	20.907	9.175	11.613
Горячекат. прокат в рулонах.....	202.179	202.052	171.934	193.773
Холоднокат. прокат листовой.....	79.667	103.546	16.166	17.033
Холоднокат. прокат в рулонах.....	133.866	141.076	96.866	128.825
Оцинкованный прокат.....	70.322	92.747	72.503	72.503
Белая жель.....	45.174	64.179	39.777	39.777
Бесшовные трубы.....	65.578	80.218	101.220	101.220
Проволока.....	95.500	104.000	93.811	93.811
Итого:.....	1.231.960	1.328.369	1.120.145	1.200.951

В течение последних двух лет отмечается заметное обострение конкуренции между указанными компаниями. В середине 1999г. «Гердау Аса» значительно увеличила свое присутствие на чил. рынке, пустив в строй оснащенный самым современным в Лат. Америке оборудованием меткомбинат в г.Колина. Капвложения в данный проект составили 100 млн.долл., 70% продукции предприятия предназначено для внутр. потребления.

Выход комбината на проектную мощность позволил компании «Гердау Аса» увеличить свою долю в нац. производстве стальной арматуры с 32% в 1999г. (84 тыс.т.) до 40% в 2000г. (130 тыс.т.). На эту фирму приходится 78% от общего объема производимых в Ч. стальных профилей. Инвест. программа компании в течение 5 ближайших лет составит 16 млн.долл.

Ожидается, что физ. объемы выпускаемой указанной компанией продукции в 2001г. вырастут на 12%, а в 2002-05гг. ежегодный прирост производительности ее предприятий будет составлять 6-8%. Однако в 2002г. «Гердау Аса» сможет лишь восстановить свои производственные показатели 1997г.

Тихоокеанская сталелитейная компания, убытки которой в 1999г. в результате неблагоприятной ситуации на нац. рынке черных металлов составили 10 млн.долл., в 2000г. смогла во многом восстановить свои производственные показатели, за счет заметно возросшего спроса на металлические строит. конструкции.

По данным Ассоциации мет. предприятий Ч., объем нац. производства металлопроката и продукции металлообработки в 2000г. увеличился на 8,5% по сравнению с предыдущим годом. Продажи производимой на предприятиях сектора продукции за этот период выросли на 4,5% в стоимостном и на 7,7% в физ. выражении.

Экспорт чил. металлопроката и металлоизделий в 2000г. увеличился на 4,9% и составил 942 млн.долл. Основная его часть приходится на государства НАФТА (31,2%), Меркосур (25,3%), ЕС (16,8%) и страны Лат. Америки, не являющиеся членами Южноам. общего рынка (23,5%).

За этот же период импорт металлургической продукции в Ч. увеличился на 15% и достиг 7,43 млрд.долл. В географическом распределении импорта 38,2% поставок приходится на страны НАФТА, 23,7% – ЕС, 22% – АТР, 12,3% – Меркосур.

В целом в 2000г. показатели развития отрасли оцениваются как вполне благоприятные, и позво-

ляют говорить о постепенном преодолении ею продолжавшегося в течение нескольких последних лет состояния застоя. Однако занятость на чил. сталелитейных предприятиях в этот период увеличилась лишь на 1,2%, что связано с повышением производительности труда на мет. комбинатах в результате применения новых технологий.

## Строительство

Доля в ВВП страны в 2000г. составила 4,4%, при этом был отмечен рост показателей развития отрасли на 1% по сравнению с 1999г., за счет восстановления темпов жилищного строительства. Объемы инвестиций в отрасль в 2000г. сократились на 0,4% с 7,9 млрд.долл. до 7,8 млрд.долл. В строительство жилых домов и квартир было вложено 2,5 млрд.долл. или на 9% больше, чем в 1999г. (2,3 млрд.долл.), из которых частный сектор вложил 2 млрд.долл., а гос. организации – 0,5 млрд.долл. В объекты инфраструктуры было инвестировано 5,4 млрд.долл. или на 4,2% меньше показателя предыдущего года (5,6 млрд.долл.), т.к. было отмечено падение финансирования строит. работ из бюджетных средств с 2,1 млрд.долл. в 1999г. до 1,9 млрд.долл. в 2000г. и частным капиталом с 3,5 млрд.долл. до 3,4 млрд.долл. соответственно.

В 2000г. составленный министерством обществ. работ Ч. план концессий намечал проведение 12 торгов на строительство объектов инфраструктуры на общую сумму 1,6 млрд.долл., однако удалось организовать 7 тендеров давших 1,1 млрд.долл. частных инвестиций.

Дополнительно правительство Ч. в 2000г. выступило с инициативой реализовать инвест. проекты в развитие инфраструктуры регионов страны. Из поданных региональными властями 70 предложений было отобрано 20 проектов, переданных на условиях концессии частным компаниям, выделившим на эти цели 200 млн.долл. В основном эти средства пошли на развитие инфраструктуры крупных гг.Икике (строительство канатной дороги), Кокимбо и Серена (строительство подземных автостоянок), Вальпараисо (строительство нового автовокзала), Пуэрто Монт (расширение складских портовых территорий), др.

Из созданного в 1998г. правит. фонда для строительства объектов инфраструктуры, размер которого 300 млн.долл., в 2000г. минфином было выделено 100 млн.долл. на реализацию двух принятых программ гос. поддержки строительства малых объектов инфраструктуры. Первая программа предусматривает вложение 80 млн.долл. в модернизацию и обустройство 92 малых непром. рыболовецких терминалов, вторая – инвестирование 20 млн.долл. в **усовершенствование 110 небольших аэродромов** в труднодоступных районах страны.

В результате реализованных в Ч. в 1993-00гг. концессионных проектов **на строительство дорог и портов было привлечено 7,1 млрд.долл. частных инвестиций**, согласно планам правительства Р.Лагоса, эта цифра должна увеличиваться каждый год на 2,5 млн.долл., чтобы покрывать растущие потребности страны в совершенствовании объектов инфраструктуры. Проведенный в 2000г. чил. строит. палатой анализ показал, что вследствие малой развитости инфраструктуры страна теряет в среднем до 2 млрд.долл. в год В частности, от нехватки городских дорог – 475 млн.долл., плохого состоя-

ния дорог — 630 млн.долл., низкой пропускной способности загородных дорог — 380 млрд.долл., высокой загруженности аэропортов — 105 млн.долл.

Как и ранее ведущие позиции в области дор. и портового строительства в Ч. на условиях концессии занимали иностр. компании, в частности, испанские — «Синтра» (филиал «Ферровьяль»), «Драгадос», «Сасир», франц. ЖТМ, итал. «Импреглио», шведская «Сканска».

После приватизации в 1999г. крупнейших гос. компаний, обеспечивавших водоснабжение страны, в 2000г. новыми владельцами были резко увеличены объемы инвестиций в развитие систем очистки и подачи воды. Так, фирма «Эмос», обслуживающая столичный регион, приступила в 2000г. к выполнению инвест. программы, предусматривающей вложение 1,6 млрд.долл. в течение 10 лет в строительство трех новых заводов по очистке воды. На аналогичные цели компания «Эсваль» (водоснабжение г.Вальпараисо) выделила до 2005г. 150 млн.долл., «Эссель» (водоснабжение сев. регионов страны) — 140 млн.долл., «Эссаль» (водоснабжение юж. регионов) — 90 млн.долл.

В целях более активного привлечения частного капитала в строительство инфраструктуры правительство в 2000г. разработало перспективный план концессий на невыставлявшиеся ранее на торги гос. объекты. С учетом проявленного частным сектором интереса к участию в реализации таких проектов впервые в мировой практике выставят на концессию сооружение крупнейшего водохранилища «Эль Бато» в IV регионе страны водозащитным объемом 25 млн.куб.м. для орошения 3,5 тыс.га. с/х угодий. В случае успешной реализации данного проекта торги пройдут еще на 14 новых водозаборников и водохранилищ. Активную поддержку частных строит. компаний также получило решение МВД Ч. привлечь частные инвестиции в сооружение в г.г.Икике, Серена, Ранкагуа, Консепсьон и Вальдивия 5 тюремных комплексов, 3 железных дорог в пригородах г.Сантьяго и ж/д трассы от г.Сантьяго до г.Пуэрто Монт.

Принятой на 2001г. программой концессий предусмотрено проведение торгов на 11 объектов инфраструктуры и привлечение 1,4 млрд.долл. частных инвестиций: строительство плотины «Ильяпель» (35 млн.долл.), дорога между г.г.Талькауано и Пенко (12 млн. долл.), два участка столичной кольцевой дороги Америко Веспусьо (486 млн.долл.), объездная дорога в г.Мелипилья (14 млн.долл.), строительство концертно-спортивной арены в столичном парке отдыха «О Хиггинс» (15 млн.долл.), дорога от г.Лос Андес до г.Вальпараисо (180 млн.долл.), строительство 5 тюрем (100 млн.долл.) строительство нового зоопарка и парка культуры и отдыха в г.Сантьяго (150 млн.долл.), дорога от г.Сан Антонио до 120 км. южного участка трассы «Панамерикана» (100 млн.долл.), адаптация 230 га земель прилегающих к р.Био-Био в г.Консерсьен для гор. строительства и прокладки дорожных артерий (155 млн.долл.), пригородное ж/д сообщение г.Сантьяго с г.Мелипилья (131 млн.долл.).

В развитие инфраструктуры страны до 2004г. должно быть вложено 14,9 млрд.долл., из них в улучшение систем водоснабжения — 2,5 млрд.долл., строительство и модернизацию морских терминалов — 535 млн.долл., аэропортов —

320 млн.долл., железных дорог — 435 млн.долл., городских дорог — 3,6 млрд.долл., загородных трасс — 7,6 млрд.долл.

Для улучшения дор. сообщения с Аргентиной во время состоявшегося в сент. 2000г. визита в эту страну президента Ч. и представителей правительства был подписан меморандум о кооперации в области реализации совместных работ по модернизации в 2001-05гг. 13 погранично-пропускных пунктов, увеличению их пропускной способности, а также строительству на своих территориях улучшенных транспортных магистралей соединяющих страны.

## Энергетика

**Итоги 2000г.** По данным 2000г. доля энергетического комплекса Ч. в ВВП страны составила 2,5%, при этом данная отрасль промышленности увеличила производственные показатели на 5% по сравнению с 1999 годом. Общее производство электроэнергии возросло с 31,5 млрд.квтч. до 33 млрд.квтч.; из указанного количества 52 действующие в стране ГЭС дали 62,5% электроэнергии, а 81 ТЭС, включая 5 ТЭС комбинированного цикла — 37,5%. В 2000г. вновь увеличилось количество электроэнергии произведенной на станциях входящих в центр. энергосеть Ч. Данный показатель, составлявший в 1999 г. 70,8% от общего объема, достиг уровня 73,3% (24,2 млрд.квтч.). Доля второй крупной энергосети Ч., охватывающей сев. часть страны (I и II регионы) снизилась соответственно с 24%, до 20,3% (6,7 млрд.квтч.).

Установленные электроэнергетические мощности Ч. в 2000г. увеличились на 11,2% или с 9150 мвт. до 10175 мвт., за счет устранения неполадок в турбинах фирмы «Сименс» на открытой в 1999г. ТЭС «Неуэнко» (принадлежит компании «Колбун»), давшей дополнительно 360 мвт. электроэнергии, и вывода на проектную мощность 240 мвт. ТЭС комбинированного цикла «Тальталь» компании «Эндеса».

Основными потребителями электроэнергии в стране оставались меднорудные предприятия (35% от общего объема потребления), другие отрасли промышленности (33%), ЖКХ (16%), бытовые объекты, предприятия торговли и обслуживания (8%), сельское хозяйство (1%), другие — 7%.

В результате ввода в строй новых или расширения мощностей действующих электростанций несколько изменились показатели участия основных производителей электроэнергии. Так в центр. энергосети предприятия входящие в испанскую фин.-пром. группу «Энерсис» составляли 55,7% против 48,7% в 1999г., в группу «Хенер» — 23,6% (23,8%), в чилийско-бельгийскую группу «Матте-Трактелбел» — 15,5% (16,1%), другие — 4,8% (11,3%). В сев. энергосети страны показатели этих групп равнялись соответственно 29% (28,7%), 28% (27,5%), 24% (25,1%), другие — 19% (18,6%).

С учетом стабильно растущего в Ч. потребления электроэнергии основной задачей правит. органов страны регулирующих данный сектор нац. экономики (нац. комиссия по энергетике — НКЭ) стал поиск путей разрешения разногласий с частными энергопроизводящими компаниями заморозившими свои долгосрочные проекты инвестиций. Свою позицию частный капитал обосновывает низкой рентабельностью строительства новых электростанций и расширением мощностей уже дей-

ствующих в связи со снижением НКЭ Ч. на 45% в период с 1996 по 2000гг. «базовой» цены на электроэнергию. Является максим. ценой, устанавливаемой правительством, по которой производители могут реализовывать электроэнергию дистрибуторам. Перерасчет данного показателя производится один раз в 6 мес., был проведен в окт. 2000г. и его результатом стало увеличение «базовой» цены до 15 песо/квт. (0,027 долл./квт.) или на 14,3% по сравнению с предыдущим показателем. В апр. 2001г. правительство страны обещало внести изменения в систему расчета «базовой» цены и поднять ее еще на 4-5% что, по заявлению руководства НКЭ, станет последним компромиссным решением, т.к. дальнейшее повышение производителями цены приведет к резкому росту стоимости электроэнергии для потребителей. В 2000г. семья из 4 человек расходовала в месяц в среднем 100 квт. и платит за них в Уругвае — 14 долл., в Аргентине — 13,3 долл., Перу — 9,7 долл., Ч. — 9,4 долл.

По прогнозам НКЭ, если производители не изменят свою позицию и не возобновят инвестиции в новые проекты, в 2003г. в Ч. может возникнуть острый энергетический кризис за счет существенного превышения спроса над предложением в центр. энергосети (III-X регионы страны). Такие выводы были сделаны на основании принятой НКЭ в 2000г. программы строительства энергообъектов подготовленной на основе подаваемых компаниями-производителями предложений на ввод новых мощностей. Она включает: начатую в конце 2000г. фирмой «Кобун» (группа «Трактел») установку двух доп. турбин мощностью 120 мвт. каждая на ТЭС комбинированного цикла «Неуэнко» (80 млн.долл. инвестиций, ввод в строй — 2002г.); строительство до 2003г. 2 очереди ТЭС комбинированного цикла «Тальталь» и доведение ее производительности до 360 мвт., от фирмы «Эндеса» входящей в группу «Энерсис», контролируется испанским холдингом «Эндеса Эспания», на что было выделено 200 млн.долл. инвестиций; пуск этой же компанией в 2003г. ТЭС «Ралько» мощность 300 мвт., строительство которой финансируется с 1998г. (общий размер инвестиций 350 млн.долл.). В 2003г. в стране дополнительно будет вырабатываться 900 мвт. электроэнергии, а при росте потребления в среднем на 400 мвт. в год оно увеличится за три года на 1200 мвт., в результате чего дефицит составит 300 мвт.

В целях улучшения системы энергоснабжения страны НКЭ готовит нормативную базу необходимую для начала реализации в янв. 2004г. проекта ЛЭП, которая соединит сев. и центр. энергосети Ч. Создание единой сети позволит задействовать резервы установленных мощностей электростанций на севере Ч. доставляющие 1500 мвт., для покрытия потребностей потребителей в III-X регионах страны. Компании «Трансэлек» (продана в 2000г. группой «Энерсис» канадской «Гидро Квебек» за 1 млрд.долл.) и «Электроандина» (группа «Матта-Трактел») уже выразили готовность выделить 200 млн.долл. на реализацию этого проекта при условии, что правительство в законодат. порядке определит систему расчетов за транспортировку электроэнергии на участке между двумя энергосетями (тарифы, место размещения передающей станции, др.). Данное положение было заложено НКЭ в пакет поправок к действующему с 1982г. закону «Лей электрика», который уже утвержден совмином и в

марте 2001г. передан в нац. конгресс. С учетом, что содержащиеся в поправках предложения по совершенствованию системы энергоснабжения носят радикальный характер, их окончат. обсуждение и принятие ожидается не ранее конца 2003г.

В качестве альтернативного направления улучшения ситуаций с поставками электроэнергии в кризисные периоды правительство страны рассматривает проект соединения электросетей Ч. и Аргентины. Практической реализацией этих планов стало подписание во время визита в 2000г. президента Р.Лагоса в Аргентину доп. протокола о кооперации в области энергетики в рамках действующего с 1991г. договора, между двумя странами об эконом. взаимодополняемости. Целесообразность объединения энергосетей объясняется тем, что в сезоны, когда Ч. располагает значит. гидравлическими запасами, Аргентине гораздо выгоднее импортировать дешевую электроэнергию, производимую на чил. ГЭС, чем обходиться только собственными электростанциями, основная часть которых работает на угле, нефти и газе и имеет более высокую себестоимость производства. В свою очередь в кризисные периоды (засушливые сезоны, сбои в производственном секторе дисбаланс спроса-предложения) Ч. сможет решать возникающие проблемы за счет поставок аргентинской электроэнергии, вырабатываемой на ТЭС. По взаимному согласованию сторон к 2006г. будут построены две линии электропередач, одна в центр. зоне Ч., которая соединит г.Сантьяго и аргентинский г.Мендоса (270 км. ЛЭП напряжением 220 кв. общей проводной мощностью 400 мвт., 120 млн.долл. инвестиций), а вторая — в X регионе Ч. (600 км. ЛЭП мощностью 560 мвт., 180 млн.долл. инвестиций).

В целях дальнейшей электрификации страны (электроэнергией может пользоваться 76% населения) правительство Ч. намерено продолжить выполнение программы подведения электроэнергии в удаленные и труднодоступные районы, что в 1999-00гг. потребовало вложений из бюджетных средств на 115 млн.долл. До 2006г. эти инвестиции составят 185 млн.долл. и позволят довести процент снабжения страны электроэнергией до 90%.

В 2000г. продолжился спад собственного производства энергоносителей. гос. компанией «Энап», на шельфе Магелланов пролива было добыто 2 млн.бар. нефти или на 28% меньше, чем в 1999г., когда этот показатель составил 2,8 млн.бар. Производство жидкого газа упало на 5,2%, с 1439 тыс.бар. в 1999г. до 1365 тыс.бар. в 2000г. В течение последних 10 лет «Энап» инвестировал 150 млн.долл. на поиск новых месторождений нефти в Ч., однако, положит. результатов не получено, что стало причиной наращивания компанией инвестиций в дочернюю фирму «Сипетроль», ведущую разведку и добычу нефти за рубежом (в Египте, Эквадоре, Венесуэле, Колумбии, Бразилии и Аргентине). В 2000г. на эти цели вложено 70 млн.долл., а с 2001г. уровень инвестиций будет достигать до 100 млн.долл. в год. Ожидается, что в результате освоения месторождений в указанных странах ЭНАП доведет объемы добычи нефти с 7 млн.бар. в 2000г. (2 млн. — «Энап Магальянес», 5 млн. — «Сипетроль») до 15 млн. бар. в 2005г. и поднимет соответственно процент обеспечения внутр. рынка Ч. нефтью с 11% до 30%. В 2000г. переговоры об участии чил. компании в разведке и добыче нефти велись представителями «Энап» с

Ливией и Ираном. Разведанные «Энап» запасы нефти за рубежом оцениваются в 150 млн.бар., собственные ресурсы в районе Магелланова пролива — в 8 млн.бар. нефти и 104 млрд.куб.м. жидкого газа.

В 2000г. «Энап» инвестировал в развитие своей производственной деятельности 55 млн.долл. из собственных доходов, 144 млн.долл. бюджетных средств и 280 млн.долл. полученных в качестве иноинвестиций от реализации совместных проектов. Основные объемы инвестиций были направлены на разведку и добычу энергоносителей, расширение перерабатывающих производств в «Энап», которые покрывают 86% потребностей чил. рынка в ГСМ.

**ТЭК-99.** Доля в ВВП страны составила 2,7%, при этом данная отрасль увеличила производственные показатели на 1,8% по сравнению с 1998г. Общее производство электроэнергии возросло с 34,4 до 35 млрд.квтч., из них с учетом имевшихся в стране в первой половине 1999г. проблем с гидро-ресурсами из-за изменения климатических условий и имевшей место засухи доля ГЭС в выработке электроэнергии за янв.-авг. составила 40%, ТЭС — 60%, а за авг.-дек. — 80% и 20% соответственно. При этом Нац. комиссией по энергетике Ч. были введены ограничения на использование ГЭС натуральных гидроресурсов страны с тем, чтобы в ближайший период иметь необходимые резервы воды в естественных и искусственных резервуарах на случай возникновения новых трудностей с их восполняемостью по причине отсутствия осадков. Установленные электроэнергетические мощности Ч. в 1999г. были увеличены на 24% и достигли 9150 мвт. (1998г. — 7375 мвт.), из них доля электростанций в центральном районе Ч., охватывающем с III по X регионы, составила 73% (6680 мвт.), а на севере страны в I-II регионах 27% (2470 мвт.), оставшиеся производственные мощности были установлены на ТЭС. По объемам потребления электроэнергии в 1999г. 1 место заняла горнорудная промышленность (33,5%), за ней следуют пром. предприятия других отраслей экономики (31,2% ЖКХ (16,8), бытовые объекты, предприятия торговли и обслуживания (8,1%), сельское хозяйство (1,2%), другие (9,2%).

Весь ТЭК Ч. контролируется частным капиталом, лидирующие позиции в производстве электроэнергии заняла ФПГ «Энерсис», которая в 1999г. произвела на принадлежащих ей ГЭС и ТЭС 12460 мвт. электроэнергии, при этом владеет 48,7% установленных мощностей в Центральной энергосети (система «Интерконектадо сентраль», III-X регионы), достигших 6682 мвт. и 2% в Северной энергосети (система «Интерконектадо Порте Гранде», I-II регионы), имеющей суммарных мощностей — 2468 мвт. За ней следует холдинг «Хенер-Колек», поставивший 11766 мвт. с 28 участия в Центр. энергосети и 27% — Северной. Третьим крупнейшим производителем стала группа «Трактел-Матте» с объемами производства 5678 мвт. и участием 14% и 39% соответственно.

Согласно планам гос.регулирования развития отрасли, которые утверждаются Нац. комиссией по энергетике (НКЭ), для покрытия растущих потребностей в электроэнергии (8% в год) в данный сектор экономики ежегодно необходимо вкладывать 800 млн.долл. инвестиций, с тем, чтобы установленные мощности увеличились примерно на

20% или на 1500 мвт. С учетом отмеченных задач, НКЭ одобрила программу частных инвестиций в отрасль, которая помимо расширения и увеличения действующих мощностей предусматривает строительство до 2008г. 11 электростанций (2 ГЭС и 9 ТЭС на газе). Из них самыми крупными проектами являются ввод в строй в 2000г. ГЭС «Мампиль» мощностью 52 мвт., в 2002г. — ГЭС «Ралько» (570 мвт.), в 2003-06 гг. — 8 ТЭС мощностью 332,4 мвт. каждая и 1 ГЭС на 103 мвт.

Основная ставка в развитии отрасли делается на сооружение электростанций на газе комбинированного цикла, что подкрепляется реализацией договоров с Аргентиной о наращивании поставок данного энергоносителя. В 1990-99 гг. в совместные проекты по прокладыванию газопроводов из Аргентины частными компаниями было вложено 4 млрд.долл. Самым крупным стал газопровод «Газ Атакама», открытый в 1999г., — 400 млн.долл. инвестиций, осуществленных компанией «Эндеса» холдинга «Энерсис». На 2001г. запланирован пуск в эксплуатацию еще одного газопровода из Аргентины «Нор Андино», работы по прокладке которого будут финансировать бельгийская компания «Трактел» (67%) и испанская «Эдельнор» (33%). Указанный источник аргентинского газа будет обеспечивать потребности двух строящихся фирмой «Электроандина» ТЭС комбинированного цикла на севере Ч. в г.Токотилья. Компаниями, занятыми в производстве электроэнергии на газе, в Нац. совет по окружающей среде в 1999г. была направлена рекламация на фирмы, владеющие на севере страны угольными ТЭС. Несмотря на официально заявленный акт нарушения угольными ТЭС норм по вредным выбросам в атмосферу из-за использования при сжигании **тяжелых фракций нефти и угля** (Петкок), специалисты отмечают, что действия владельцев газовых ТЭС направлены на устранение конкурентов. Это объясняется тем, что **стоимость Петкок составляет 1 долл./т. на условиях ФОБ**, что резко снижает себестоимость производства электроэнергии, особенно в сравнении с аналогичными показателями на газовых ТЭС. В Ч. не запрещено использование в качестве энергоносителя Петкок, однако, заинтересованные стороны не оставляют намерений добиться закрытия данных электростанций, которые станут нерентабельными при введении требуемых санкций, так как не смогут производить «дешевую» продукцию только на угле из-за ограниченности его ресурсов и высокой импортной стоимости — 25-35 долл./т.

В условиях регулярно возникающих в стране кризисных ситуаций с обеспечением электроэнергией помимо строительства новых ТЭС комбинированного цикла на аргентинском газе на стадии реализации находится альтернативный проект соединения электросетей двух стран общими ЛЭП.

Соответствующий договор уже подписан спецкомиссиями правительств Ч. и Аргентины и находится на рассмотрении в МИД двух стран, которые должны в ходе совместных консультаций выработать регламент введения в действие общих энергосетей.

Основными преимуществами проекта кооперации в данной области является его быстрая реализуемость (1 год), относительная дешевизна (на строительство ЛЭП потребуется 200 млн. частных инвестиций), а также взаимодополняемость ТЭК стран. Для Ч. в период отсутствия осадков выгод-

нее поставлять электроэнергию из Аргентины, которая располагает преимущественно ТЭС, работающими на собственном угле, нефти и газе, общей мощностью 20 тыс. мвт., чем производить ее на нац. предприятиях. В свою очередь в сезоны, когда в Ч. основные объекты электроэнергии вырабатываются ГЭС, из-за низкой себестоимости, Аргентине дешевле импортировать ее из Ч. и снижать долю участия своих ТЭС. В случае оперативного согласования и утверждения сторонами всех деталей соглашения в конце 2000г. будет начато строительство 3 высоковольтных ЛЭП, которые соединят на севере Ч. аргентинский г. Сальта со II регионом (268 км. ЛЭП напряжением 345 кв., мощностью 630 мвт. и стоимостью 130 млн. долл.), в центральной зоне – г. Мендоса с г. Сантьяго (270 км. ЛЭП напряжением 220 кв., мощностью 400 мвт., 120 млн. долл.) и на юге страны – г. Коеуэ с X регионом (600 км. ЛЭП мощностью 560 мвт., 180 млн. долл.).

Вне зависимости от результатов переговоров с Аргентиной по данному вопросу НКЭ Ч. приступила в 1999г. к анализу и оценке двух предложенных бельгийской компанией «Трактебел» проектов подключения Центральной энергосети страны к Северной энергосети, что также позволит значительно улучшить ситуацию с электроснабжением в кризисные периоды. Согласно предложенному варианту, «Трактебел» готова создать консорциум из контролируемых ею фирм «Кольбун» и «Электроандин» и за 1,5г. вложить 100 млн. долл. в прокладку 570 км. ЛЭП.

Для повышения роли государства в регулировании ТЭК в сенате рассматривается проект поправок в нормативную базу ТЭК: законодательное запрещение «вертикальной» интеграции занятых в нем участников о том, чтобы исключить создание монополий, когда одна компания владеет предприятиями по производству, передаче и распределению электроэнергии. Примером распространения такой практики отрицательно сказывающейся на интересах потребителей стало приобретение группой «Энерсис» контрольных пакетов акций крупнейшего производителя электроэнергии – компании «Эндеса», поставщика – фирмы «Трансэлек», распределителей – «Чилэлектра» и «Рио Маипо».

В 1999г. продолжился спад собственного производства Ч. энергоносителей, гос. компанией «Энап» на шельфе «Магальянес» было добыто 229 тыс. куб. м. (1439 тыс. бар.) жидкого газа или на 3,3 меньше, чем в пред. г., когда этот показатель равнялся 237 тыс. куб. м. (1489 тыс. бар.). Производство нефти в 1999г. упало на 4,9% с 2948 тыс. бар. до 2805 тыс. бар., что привело к необходимости наращивания ее поставок из-за рубежа. В целом импорт нефти в 1999г. покрывал 93% потребностей Ч., увеличившись с 65567 тыс. бар. до 67876 тыс. бар. (+4%). Из общего объема импортных поставок: 80,6% было закуплено в странах Лат. Америки (Аргентина – 62%, Эквадор – 13, Венесуэла – 5,6), 16,8% в Африке (Нигерия – 11,3, Габон – 2,6%, Гвинея – 2,9%), 2,4% – в Малайзии.

## Леспром

**Итоги 2000г.** Лесная и деревообрабатывающая отрасли Ч. обеспечивает 11% всего чил. экспорта. В ней занято 130 тыс. чел., которые работают на 1. тыс. фирм. 57% всей отрасли находится

под прямым контролем «Группа Анхелини» (Arauco) и «Группа Мате» (компания СМРС).

В Ч. лесами занято 15,65 млн. га. (21% территории страны). Из них 38% занято взрослым дикорастущим лесом, пригодным к разработке, 23% – искусственно посаженным молодым лесом, 19% – дикорастущим лесом непригодным к разработке (низкорослый), 14% – лесными плантациями и 6% – искусственно посаженным взрослым лесом, пригодным к разработке.

На отрасль негативное воздействие оказывает сокращение инвестиций, вызванное продолжающимся конфликтом с проживающими в основных лесозаготовительных областях индейцами мапуче, а также усиливающимся и давлением на правительство экологических движений.

По данным нац. лесопром. корпорации – КО-НАФ (Corporacion Nacional Forestal), в 2000 г. общий объем экспорта продукции отрасли достиг 2365 млн. долл., что на 20% больше, чем годом ранее. В 2000г. произошел значит. (в среднем на 48%) рост мировых цен на целлюлозу – основной продукт чил. экспорта отрасли (1.100 млн. долл., или 46,9% от общих поступлений), составивший 630 долл. за т. к концу года. Другими (важными статьями экспорта стали: древесина пиленая – 189 млн. долл., бумага и картон – 146 млн. долл., древесина обструганная – 144 млн. долл., карнизы и бруски – 137 млн. долл., древесная щепа – 133 млн. долл., двери, окна и др. строит. элементы – 124 млн. долл., доски и фанера – 123 млн. долл., газетная бумага – 104 млн. долл. Основными экспортными рынками были: США – 466 млн. долл. (19,7%), Япония – 302 млн. долл. (12,8%), Бельгия – 178 млн. долл. (7,5%), Италия – 152 млн. долл. (6,5%) и Китай – 144 млн. долл. (6,1%).

Больше половины поступлений (57%) пришлось на 4 ведущие лесопром. компании: «Целлюлоза Арауко и Конструксьон» (Группа Анхелини) – 618 млн. долл. (26,1%) «СиЭмПиСи Целлюлоза» (Группа Мате) – 485 млн. долл. (20,5%), «Асерадерос Арауко» – 164 млн. долл. (7%) и «Асеррадрос Мининко» (в наст. вр. – «СиЭмПиСи Мадерас») – 79 млн. долл. (3,4%).

20-25 нояб. 2000г. в г. Консепсьон (VIII регион Ч.) состоялась 10 межд. выставка лесной, целлюлозной и бумагоделательной промышленности «Экспоформа-2000». В ней приняли участие 325 компаний Ч., Австрии, Аргентины, Боливии, Бразилии, Испании, Канады, Колумбии, Мексики, Перу, США, Финляндии, Чехии, Швеции и Эквадора.

Считается, что чил. лесозаготовительные компании могут рассматриваться в качестве потенциальных импортеров соответствующей рос. техники (тягачей, вездеходов и т. д.).

Другим возможным для России направлением работы в отрасли может быть поставка (в т.ч., на условиях аренды) спец. авиатехники. В первую очередь – пожарных самолетов и вертолетов. Так, с фев. 2000г. в регионе Био-Био на юге страны участвует в тушении лесных пожаров самолет-цистерна «Нептун», арендованный для этих целей лесопром. компаниями «Мининко» и «Мильялему».

Сообщается, что данный двухмоторный винтовой самолет является одной из самых современных машин данного класса в мире. Он оснащен компьютерной системой, позволяющей оптимизировать работу по тушению лесных пожаров во-

дой или разбрызгиванию хим. растворов. Самолет способен брать на борт до 8 т. воды. Автономность его полета – 4 ч. Скорость – 360 км/ч. Стоимость – 1 млн.долл.

*Леспром-99.* По данным Нац. общества содействия пром. развитию, в 1999г. в деревообработке страны был отмечен рост производства в 3%. На 7,5% вырос объем производства бумаги и целлюлозы.

Еще значительно выглядело улучшение ситуации в области экспорта продукции отрасли. По данным ЦБ, в 1999г. общий объем экспорта продукции лесной и деревообрабатывающей промышленности вырос на 20,9% по отношению к предыдущему году и составил 1929 млн.долл.

Основными импортерами при этом стали: США, Япония, Китай и Ю.Корея.

Продолжилась работа и в направлении наращивания производственных мощностей отрасли. Так, в дек. 1999г. руководство межнац. группы деревообрабатывающих компаний СМРС приняло решение о строительстве в южной части Ч. новой фабрики по производству целлюлозы. Общая стоимость вложений оценивается в 800 млн.долл. Ранее предполагалось, что СМРС начнет инвестирование строительства двух подобных объектов в Ч. на 1,6 млрд. долл., однако, в связи с продолжающимся конфликтом между проживающими в лесных зонах страны индейцами и лесозаготовителями, вторая фабрика, по видимому, будет строиться в Аргентине.

Объявлено, что в 2000г. группа приступает к модернизации в Пуенте Альто (юг Ч.) фабрики по производству бумаги, после чего ее производительность должна вырасти с 70 до 150 тыс.т. в год. Общая сумма намеченных вложений – 80 млн.долл.

В силу ряда причин (из-за обострения межнац. обстановки на юге, в основных лесозаготовительных районах), отрасль становится все более рискованной с точки зрения долгосрочных вложений. По заявлению представителей ряда работающих в Ч. крупных лесопром. компаний они осуществляют сокращение масштабов вырубке леса и лесовосстановления. В первую очередь это связано с продолжающимися конфликтами между лесозаготовителями и представителями властей с одной стороны и проживающих в основных лесных зонах страны, индейцами с другой, вызванных неурегулированностью вопроса о значительных лесных территориях, на право владения которыми претендуют индейцы. Некоторые из компаний запланировали на 2000г. снижение объемов производства на 25%. Основными направлениями оттока инвестиций из чил. лесной отрасли станут аналогичные производства в Аргентине и Уругвае.

17-20 нояб. 1999г. в районе г.Консепсьон на юге Ч. состоялась межд. выставка леспрома «Экспо-Корма-99», организованной Нац. лесной корпорацией Ч. В выставке приняли участие 300 чил. и инофирм, представляющих свои разработки в области лесодобычи и деревообработки, а также соответствующее оборудование.

## Транспорт

**Мортранспорт.** Является основным видом внешнеторг. транспорта. На его долю приходится 90% всего грузооборота Ч., в т.ч. 95% экспортных и более 75% импортных операций.

В 2000г. чил. судовладельцы имели в своей собственности 150 торг. кораблей и судов, общим водоизмещением 1,7 млн.т. Однако, только 60 кораблей из этого числа (общее водоизмещение 0,7 млн.т.) плавают под чил. флагом. Остальные зарегистрированы в других странах. По мнению судовладельцев, это вызвано неудовлетворительной налоговой политикой правительства в данной области.

Морперевозками в Ч. занято 15 частных нац. компаний, пять крупнейших из которых («Эмпермар», «СудАмерика Ваворес», «Администратора де Навес Умбольт», «Интеросеаника» и «Фор Си Эс АВ») владеют 60% всего торг. флота страны.

В стране насчитывается 35 морских портов, крупнейшими из которых являются Вальпараисо и Сан-Антонио. На их долю приходится половина всего грузооборота морских портов, т.е. 25 млн.т. в год. Большинство же чил. портов весьма незначительны по размерам и располагают 2-6 швартовочными местами. Оборудование, как правило, устаревшее и изношенное. В связи с этим, в 2000г. правительство продолжило практическую реализацию принятых в 1997г. принципиальных решений о передаче в концессию 10 гос. портов: Арика, Икике, Антофагаста, Кокимбо, Вальпараисо, Сан-Антонио, Сан-Висенте, Пуэрто-Монт, Чакабуко и Пунта Аренас.

Основная цель концессионирования – привлечение частных фин. средств к работам по необходимой модернизации портов в интересах снижения транспортных расходов пользующихся их услугами экспортеров и импортеров. Предполагается, что намеченные в данных портах работы в ближайшие 5-10 лет потребуют вложений 500 млн.долл.

Решение о передаче портов в долгосрочную концессию и сам предложенный механизм его исполнения вызвали неоднозначную реакцию. Это привело к началу ряда судебных разбирательств, способных затормозить данный процесс. Речь идет о постепенном ослаблении интереса крупных инвесторов к данному мероприятию. В связи с отсутствием заинтересованности со стороны инвесторов, в 2000г. властям так и не удалось решить проблему концессионирования портов Арика и Икике, первые торги по которым намечались еще на конец 1999г.

В окт. 2000г. судостроит. фирма «Катамаранес Сур» (филиал компании «Астильерос Детройт Ч.») инвестировала 3 млн.долл. для обеспечения проведения первого этапа работ по строительству катамаранов (два на 70 и один на 140 пассажиров, из которых один уже проходит испытания), для работы в зоне крайнего юга Ч. (на линиях Пуэрто-Монт-Чаитен-Кастро и Чакабуко – Лагуна Сан Рафаэль). На них будут установлены итальянские турбины, позволяющие развивать скорость до 32 узлов. Маленькая осадка (50 см.) позволит без проблем использовать данные корабли в мелководных каналах и проливах крайнего юга. На втором этапе (с 2001г.) данная компания планировала инвестировать еще 7 млн.долл. в строительство еще одной партии пассажирских и грузопассажирских катамаранов.

**Автомобильный транспорт.** В 1975г. в стране было 472.852 легковые машины (1 автомобиль на 21,5 чел.). В 2000г. число автомобилей достигло 2.145.457 (1 автомобиль на 7,5 чел.). При этом, 65%

из них являются обычными легковыми автомобилями классов «седан» и «универсал», чуть менее 30% — легковыми автомобилями так называемого «коммерческого» класса (полугрузовые легковые автомобили и джипы), а остальные — грузовики.

Особенностью автопарка страны является относительная новизна эксплуатируемых транспортных средств, более половины, из которых выпущены после 1990г. Этому способствует законодательство страны, в соответствии с которым, **в Ч. запрещен импорт подержанных машин.**

Более 90% торговли новыми автомобилями в стране контролируют 10 крупных торг. групп, осуществляющих реализацию автомобилей 38 марок более мелким дистрибутерам и непосредственно потребителям. Крупнейшими из них являются: «Группа Дженерал Моторс Ч.» (автомобили «Шевроле»), «Группа дель Рио» (автомобили «Сузуки» и «Мазда») и «Группа Авайу» (автомобили «Форд», «Киа» и «Субару»).

Реализуемые на чил. рынке автомобили, помимо общего 18% налога на продажу облагаются также рядом других налогов. Прежде всего, это единый тамож. сбор — 9% от цены СИФ, спец. налог на автомобили — 8% и налог «на роскошь» (если цена СИФ на автомобиль превышает 15 тыс.долл.) — 85% от суммы, превышающей указанные 15 тыс.долл.

За первые 6 мес. 2000г. в стране было продано 8.868 новых автомобилей, что означает рост продаж на 17,5% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года, оцениваемого как кризисный. Среди легковых автомобилей наиболее популярными машинами были «Шевроле (Опель)-Корса», «Тойота-Ярис», «Хюндаи-Аксент». Среди машин «коммерческого» класса (полугрузовики и внедорожники) — «Шевроле-ЛУВ», «Ниссан-Д21» и «Тойота-Хилукс».

В соответствии с опубликованными 29 июля 2000г. минтрансом новыми правилами, с мая 200г. в Ч. могут ввозиться только автомобили, имеющие следующие элементы безопасности: передние и задние трех точечные ремни безопасности (для всех легковых машин); небыющееся лобовое стекло (для всех легковых машин); «складывающаяся» рулевая колонка (только для чисто пассажирских автомобилей); «якорное» крепление сидений (только для чисто пассажирских автомобилей); внутр. зеркало заднего вида типа «день/ночь» (только для чисто пассажирских автомобилей); подголовники (только для чисто пассажирских автомобилей); дворниками заднего стекла (только для чисто пассажирских автомобилей с кузовами типа «универсал» и «хэтчбек»).

Кроме того, предполагается, что с мая 2002г. дополнительно будут введены следующие элементы: фронтальная подушка безопасности; антиблокировочная система тормозов (АБС); недеформируемый салон; программируемая деформация кузова; система защиты от бокового удара; ремни безопасности с автоматическим натяжением; складывающиеся зеркала заднего вида.

В июле Минтранс опубликовал декрет о разрешении к эксплуатации в Ч. автомобилей на сжатом газе. Определено, что до создания более развитой системы тех. контроля за качеством переоборудования машин, на сжатый газ будут переводиться только легкие и средние автомобили коммерческого назначения (такси, грузовики, полу-

грузовики). Для переделки на газовое топливо конкретной машины (находящейся не более двух лет в эксплуатации) необходимо, чтобы данная модель была признана пригодной к данной модернизации центром контроля и сертификации автомобилей. Если машина эксплуатируется более двух (но не более 5) лет, она, кроме того, должна пройти спец. тех. экспертизу на одной из станций тех. осмотра.

В авг. 2000г. президент Ч. Р. Лагос объявил о начале реализации первого этапа запланированного постепенного перевода обществ. транспорта на газовое топливо. В г. Сантьяго при гос. фин. поддержке будет переведено на газ 5 тыс. автомобилей такси (общие расходы по переоборудованию каждой машины составляют 1,5 тыс.долл.). Далее планируется перевод на газ всех автобусов.

В том же месяце, представители правительства и руководство конфедерации синдикатов труженников арендных автоперевозок подписали договор, в соответствии с которым правительство на 2г. замораживает выдачу новых лицензий на право заниматься частным извозом (т.е. на новые такси). До 2002г. «из оборота» должны будут выведены все машины, старше 12 лет, а к 2005г. все такси будут отвечать нынешним экологическим нормам, принятым для импорта автомобилей.

В результате, в ближайшие 5 лет для замены выводимых из эксплуатации такси чил. водители приобретут 25 тыс. новых автомобилей.

В нояб. 2000г. правительство Ч. и конфедерация хозяев грузовиков достигли соглашения о том, что в ближайшие 5 лет будет произведено обновление 20 тыс. грузовиков (из 160 тыс. работающих в стране) в интересах выведения из эксплуатации машин, работающих более 28 лет. Предполагается, что это будет достигнуто за счет гибкой дотационной и кредитной политики правительства, которая позволит значительно улучшить условия приобретения новых машин, в особенности для мелких транспортных предприятий и владельцев — одиночек. Договоренность охватывает грузовики весом (брутто) от 10 т. и более.

Кроме того, принципиальным препятствием для ввоза на территорию Ч. отечественных машин различных марок являются принятые здесь достаточно жесткие нормы в отношении токсичности выхлопа («ЕРА-91», «Евро-2»). Немаловажным также является доведение предлагаемых машин до принятого на местном рынке уровня качества и надежности (гарантия — 2-3г.), комфортабельности и высокой степени «бытовой» автоматизации (кондиционеры, дверные стекла с электроприводом, зеркала с электроприводом и т.д.). Необходимо также учитывать и обсуждаемые перспективные нормы безопасности.

Учитывая высокую степень насыщения местного автомобильного рынка, а также прочно закрепившуюся за поступающими ранее в Ч. рос. автомобилями «славу» — низкокачественных и конструктивно устаревших (что уже привело к явно предвзятому отношению к любой рос. технике), для обеспечения повторного выхода рос. автопродукции на местный рынок, при прочих равных условиях (качество, надежность, комфортабельность, современность и безопасность), уровень цен на них должен быть на 20-25% ниже, чем на аналогичные автомобили производства Ю. Кореи, Японии и т.д.

*Авиaperезовки.* Основными внутр. маршрутами авиaperезовок являются линии, связывающие Сантьяго с Консепсьоном, Икикой, Антофагастой, Пуэрто Монттом, Темуко, Ла Сереной, Пунта Арена, Арикой, и Каламой. Достаточно значит. пассажиропоток идет и по направлениям Арика-Икике, Пуэрто Монтт-Пунта Арена, Пуэрто Монтт-Бальмаседа и на о-в Пасхи из Сантьяго.

В I пол. 2000г. продолжился рост межд. авиaperезовок, связанных с чил. рынком. Всего за это время в страну авиатранспортом прибыло более 819 тыс. пассажиров, а убыло из нее более 857 тыс. пассажиров (общее количество пассажиро-километров составило около 7,7 млрд., что на 5,8 больше, чем годом ранее).

Крупнейшими авиaperезовочками пасс-км, в млн. стали компании: «Лан Ч.» – 3.056, «Американ Эарлайнз» – 788, «Аэрол Аргентинас» – 154, «Люфтганза» – 460, «Вариг» – 209, «Иберия» – 587, «Юнайтед Эарлайнз» – 38, «Бритиш Эарвейз» – 335, «Эар Франс» – 250, «Континентал Эар» – 308, «Лакса» – 179, «Копа» – 156, «Авианка» – 126, «Авант» – 30, «КЛМ» – 126, «ТАМ» – 36, другие – 518; всего – 7.700млн. Наиболее значимыми межд. маршрутами авиaperезовок для Ч. в 2000г. стали линии, связывающие страну: с Азией (Токио, Гонконг, Тайбей и Сингапур), государствами Юж. Америки (Буэнос Айрес, Лима, Сан Пауло и Мендоса), Сев. Америки (Майами, Мехико, Нью-Йорк и Даллас), Европы (Мадрид, Франкфурт, Лондон и Амстердам) и Центр. Америки (Пунта Кана, Гавана, Панама и Сан Хосе).

Немаловажное значение при этом уделяется чил. правительством совершенствованию межд. договорно-правовой базы. В нояб. 2000г. в Брунее, на форуме руководителей государств – членов Апек, представители делегаций Ч., Брунея, Новой Зеландии, Сингапура и США подписали совместную декларацию об инициации процесса заключения первого многостороннего договора об открытом небе.

На внутр. и межд. линиях чил. компании осуществляют авиaperезовки на самолетах «А-310», «ДС-10-10», «Боинг-767», «А-330», «МД-11», «Боинг-777», «Боинг-727», «Боинг-737», «Боинг-757».

В сент. 2000г. крупнейшая чил. авиакомпания «Лан Ч.» получила в г. Тулуза (Франция) первый из закупленных 7 авиалайнеров «Эрбус» А340-300, которые в ближайшем будущем должны будут заменить на дальних авиалиниях самолеты «Боинг» 767-300. Прошла приемка и первых из 20 закупленных ею там же новых пассажирских самолетов «Эрбус А320». Названные машины будут поступать в страну в период до 2003г. **Контракт на закупку самолетов «Эрбус» стоимостью 1,3 млрд.долл. был подписан** благодаря кредитной поддержке компании «Лан Ч.» Европейским агентством по кредитованию экспорта. После получения всех 27 самолетов, **компания «Лан Ч.» войдет в десятку лучших в мире.**

Ч. располагает 32 аэропортами и аэродромами, из которых 11 осуществляют гражданские грузопассажирские авиaperезовки. Все гражд. аэропорты подчинены находящейся в составе ВВС дирекции гражд. авиации. Построены они были в 60гг. и с тех пор практически не подвергались модернизации и реконструкции. За исключением аэропорта в г. Пунта Арена, имеющего 3 взлетно-посадочные полосы, все они имеют только одну полосу,

применяемую для взлета и посадки самолетов, что негативно сказывается на их пропускной способности. Только межд. аэропорт «Артуро Мерино Бенитас» в Сантьяго, а также аэропорты «Матавери» на о-ве Пасхи, «Серро Морено» в Антофагасте и «Диего Арасено» в Икике способны принимать большегрузные самолеты типа «Боинг-767».

Правительство продолжает осуществлять программу модернизации и расширения всех гражданских аэропортов, в основном за счет привлекаемых со стороны частного капитала средств. В 2000г. продолжались модернизационные работы в межд. аэропорту столицы Ч.

В завершающий этап вступили работы по строительству нового авиатерминала пассажирского аэропорта в г.Талькауано (VIII регион страны). Терминал представляет из себя новый двухэтажный аэровокзал пл. 8.190 кв.м. с четырьмя рукавами для посадки-высадки пассажиров прямо из здания, а также новые стоянки – для самолетов, пл. 20 тыс.кв.м. и для автомобилей – на 350 машин. Общая стоимость работ – 25 млн.долл. Они ведутся частной фирмой «Аэросур» на условиях концессии.

На чил. гражд. авиарынок допускаются только аппараты, имеющие североам. или западноевропейские сертификаты). В целях обеспечения сбыта данной продукции в условиях острой конкуренции и не слишком емкого рынка, работающие на нем экспортеры применяют достаточно гибкие системы оплаты данной продукции (в первую очередь – рассрочка платежей на несколько лет), широко практикуется лизинг, а также сдача машин во временную «пробную» эксплуатацию.

*Железнодорожная сеть.* Изначально создавалась для удовлетворения прежде всего запросов горнорудных компаний и предназначалась для перевозки в первую очередь селитры и меди к ближайшим портам. Практически все железные дороги находятся в руках государства. Однако, в результате того, что данные магистрали строились частными компаниями по несвязанным друг с другом проектам они до сих пор не все объединены в единую сеть. Кроме того, наряду с общепринятой в зап. полушарии шириной колеи (1,676 м.), в сев. регионах Ч. построены и железные дороги с шириной колеи 1,000 и 0,750 м.

Общая протяженность железных дорог страны составляет 8 тыс.км., из которых 2 тыс.км. электрифицированы. На остальных перевозки осуществляются устаревшими дизельными локомотивами и паровозами. Значение ж/д транспорта для экономики страны относительно невелико. В 2000г. на него пришлось только 5% наземных перевозок страны. В сев. регионах это исключительно грузовые перевозки. В центр. и юж. имеется также ограниченное число пассажирских линий.

Основная ж/д компания Ч. «Эмпресас Феррокаррилес дель Естадо» перевезла в 2000г. 10 млн. пассажиров на длинных, средних и пригородных дистанциях.

На стадии оформления находятся ряд проектов по привлечению в отрасль частного капитала путем передачи в частную собственность отдельных частей контролирующей железные дороги гос. компании «Эмпресас Феррокаррилес дель Естадо», а также концессионирования некоторых участков дороги. Планируется привлечение инвестиций в сферу ж/д транспорта Ч. в 1.363 млн.долл. В

случае же принятия решения о проведении модернизации железной дороги Сантьяго-Пуэрто-Монт, эта сумма увеличивается до 3 млрд.долл.

Эти средства должны стать частью 14,5 – миллиардного пакета инвестиций в инфраструктуру страны, запланированного на 2000-06гг. (период правления нынешней правит. администрации), из которых около 4 млрд.долл. предполагается получить от частных инвесторов. Чилийское руководство рассчитывает, что львиная доля всех инвестиций, как частных, так и на основе межправит. соглашений будет иностранной. Ж/д компании Японии, Германии, Испании, Франции, Канады и США уже заявили о своей заинтересованности в участии. Предполагается, что привлечение иностр. компаний будет происходить путем продажи им с торгов концессий на период 25–30 лет.

В дек. 2000г. начато регулярное сообщение пригородными электропоездами «Метротрен» по маршруту Ранкагуа – Сан-Фернандо. Вступил в действие расписание на период до 2002г. план развития Empresas de los Ferrocarriles del Estado – EFE). В ж/д отрасль страны должно быть инвестировано 110 млн.долл., из которых 24 млн.долл. обязуется выделить правительство, 66 млн.долл. ЭФЭ надеется получить от выпуска в обращение своих бонов и 21 млн.долл. от продажи активов. Большую часть из названных средств планируется использовать для развития пригородного ж/д сообщения.

Дополнительно планируется привлечь 19 млн.долл. для увеличения числа пассажирских поездов на маршруте Сантьяго-Чильян.

На 2001г. намечено было проведение торгов на право владения концессией на строительство скоростной ж/д магистрали Сантьяго-Мелипия с объемом вложений 120-150 млн.долл. и рентабельностью в пределах 3-4%. Затем аналогичный проект предполагается разработать и для ветки до г.Тиль-Тиль.

В отношении проекта строительства железной дороги до г.Пуэрто-Монт (расчетный объем вложений – 250 млн.долл.) сообщается, что решение по этому вопросу будет принято по результатам успешности завершения уже намеченных проектов.

Рассматривается также три варианта скоростной железной дороги Сантьяго – Вальпараисо. В соответствии с первым из них намечается прокладка железной дороги, параллельной шоссе №68, что требует вложений в 1 млрд.долл., из которых 400 млн.долл. решило субсидировать государство (в случае начала реализации проекта).

В качестве двух альтернатив выступают проекты соединения Сантьяго с побережьем путем модернизации существующей грузовой ветки до Сан-Антонио или строительства новой (с прокладкой пяти туннелей) через Тиль-Тиль. Предполагаемая стоимость данных проектов – 500-600 млн.долл.

В 2000г. началась реализация рассчитанного на 10 лет плана развития системы гортранспорта г.Сантьяго. Предполагается с 40 до 60 км. увеличить протяженность подземных линий метро и построить 30-36 км. надземных линий. Общее количество инвестиций, которые планируется привлечь для реализации данной программы – 3 млрд.долл. В качестве первой очереди планируется вложить 436 млн.долл. в удлинение существую-

щих линий метрополитена номер 2 и номер 5, 550 млн.долл. в строительство новой линии метро и 432 млн.долл. в строительство надземной линии метро.

## Агропром

**Итоги 2000г.** Основой производственной базы отрасли являются средние фермерские хозяйства, имеющие, как правило, 50-80 га. и 15-20 с/х рабочих. Данные фермы обеспечивают с/х продукцией внутр. рынок и крупные производственные фирмы, осуществляющие крупномасштабные экспортные поставки.

Исходя из природных условий страны, с/х производство сосредоточено между III и X регионами страны. Наиболее важными при этом являются VII, VIII и IX регионы, в которых сосредоточено до 70% посадок зерновых и овощных культур.

10% территории страны (7,5 млн. га.) пригодны для ведения работ. Площадь обрабатываемых земель при этом составляет 1,8 млн. га. Из них 51,2% заняты посевами зерновых, бобовых, тех., овощных и кормовых культур, 15,6% находятся под плодовыми деревьями и виноградниками, 23,6% под искусственными пастбищами. Площадь естественных пастбищ составляет 3,8 га, из которых 15% являются улучшенными.

На долю орошаемых земель приходится 1,3 млн.га, из которых 0,5 млн.га имеют инженерные оросительные сети.

Чилийские фермеры (совместно с рыбаками) обеспечивают свою страну продовольствием только на половину. Остальное (хлеб и мясо-молочные продукты) импортируется, в первую очередь, из Аргентины. При этом, Ч. экспортирует с/х продукцию за рубеж, в количествах, в денежном выражении, также приблизительно равных объему импорта продовольствия. Исходя из имеющихся в Ч. природно-климатических условий и конъюнктуры мирового рынка, местные фермеры уделяют повышенное внимание выращиванию пользующихся устойчивым спросом плодово – ягодных культур. Основные импортеры данной продукции (США и страны Зап. Европы) находятся в сев. полушарии Земли, что позволяет чилийцам с особенной выгодой организовывать поставки свежих ягод и фруктов в зимний для сев. стран период, используя для этого грузовые самолеты.

По данным Ассоциации экспортеров Ч., в с/х сезон с 01.09.1999г. по 31.08.2000г. на мировом рынке работало 422 чил. компании о экспортеров фруктов которые реализовали экспортных поставок данных продуктов 1388868 т., что на 9,9% меньше, чем – в сезон 1998/99г. По мнению руководства Ассоциации, основная причина снижения – климатическая (сильные дожди в фев., нарушившие процесс сбора урожая и не давшие дозреть некоторым сортам фруктов). **Ч. по прежнему остается крупнейшим экспортером фруктов в южном полушарии.**

40% (560 тыс.т.) всего экспорта пришлось на США и Канаду, импорт которых при этом вырос на 7%. Страны Латинской Америки закупили 336 тыс.т. страны Европы (27%) принесли наибольшее снижение из-за увеличения поставок в эти страны фруктов из ЮАР по демпинговым ценам. Объем экспорта в денежном выражении при этом не изменился по сравнению с предыдущим сезоном и составил 1,4 млрд.долл.

Объем экспортных поставок чил. фруктов в сезон 1999-00гг., в т.: столовый виноград — 578013, яблоки красных сортов — 297.665, груши — 111.983, киви — 99.381, яблоки зеленых сортов — 81.965, сливы — 51.430, нектарины — 42.078, пальта — 35.525, персики — 30.709, лимоны — 16.188, другие сорта — 43.841, всего — 1.388.868.

При этом, 10 крупнейшими чил. экспортерами фруктов были компании, с долями в экспорте фруктов (%): «Девид Дель Курто» — 8,9; «Доле Чиле» — 8,7; «Унифрути» — 7,1; «Дель Монте Фреш» — 6,5; «Чикита Энза» — 4,9; «Рио Бланко» — 3,3; «Копеорут» — 2,9; «Агриком» — 2,5; «Фрусан» — 2,1; «Нафса» — 1,9. Всего по данным компаниям — 48,8%; другие — 51,2%.

В 2000г. общий объем чил. экспорта вин 568,9 млн.долл., что на 10,5% больше, чем в предыдущем году. Физ. экспорт при этом вырос на 15,2% и достиг 264,5 млн.л. Снижение цены на чил. вина произошло ввиду перенасыщения мирового рынка вина и повышением уровня конкуренции на нем.

Большая часть экспорта (87%) — 497 млн.долл. пришлось на вина, разлитые по бутылкам, что на 12,4% больше, чем доля данного продукта в 1999г.

Основными регионами — импортерами чил. вин в 2000г. были: Европа — 49,9% всего экспорта (при снижении доли на 4,3% по сравнению с 1999г.), Сев. Америка — 31,2% (увеличение на 17%), Южная Америка — 8% (увеличение на 19%), Азия — 7,2% (увеличение на 19,6%) и Центр. Америка с Карибским бассейном — 3,1% (увеличение на 18,7%).

Среди стран-покупателей выделяются: США — на 122,7 млн. долл., Великобритания — 109,5 млн.долл., Канада — 41,4 млн.долл., Германия — 31,6 млн.долл., Дания — 26,7 млн.долл., Япония — 27,9 млн.долл., Голландия — 19,7 млн.долл., Швеция — 18,3 млн.долл., Ирландия — 17,1 млн.долл. и Бразилия — 14,2 млн.долл.

В 2000г. в Ч. произошло увеличение производства продукции птицеводства, составившее 7,8%, при 423 тыс.т. в натуральном исчислении. При этом, на 7% выросло производство курятины (368 тыс.т.) и на 15% индюшатины (48,2 тыс.т.). Рост производства был вызван прежде всего повышением его рентабельности в связи с резким ростом мировых цен на данную продукцию с одной стороны и их снижением для говядины с другой.

На 20% вырос в 2000г. экспорт продукции, чил. птицеводства, достигший 24 тыс.т. Еще больше (на 30%) увеличился данный показатель для денежного выражения экспорта, составившего 42 млн.долл.

В 2000г. чил. власти по прежнему были вынуждены не раз обращаться к вопросам согласования своей экспортно-импортной политики с требованиями межд. торг. организаций и защитой интересов нац. бизнеса. Это связано с тем, что ряд реализуемых на чил. рынке товаров с/х производства, помимо общего 18% налога на продажу облагается также спец. налогом, установленным индивидуально для определенной разновидности товара.

Так, производимая в Ч. виноградная водка — писко (30-35°) облагается спец. налогом на крепкие напитки (25% от отпускной стоимости производителя). Вина (как правило, все они — отечественного производства) — спец. налогом в 15% от

отпускной стоимости производителя; безалкогольные напитки — 13%, местные сорта пива — 15%. А вот импортные крепкие напитки, имеющие крепость 40° и больше (прежде всего — виски) — тем же спец. налогом на крепкие напитки, но уже в до 53% от средств, затраченным импортером, включая уплаченные им тамож. сборы (9% от цены СИФ). Это связано с тем, что действующий налог на крепкие напитки имеет прогрессивную шкалу, в зависимости от крепости. В результате, розничная цена на импортные крепкие напитки становится настолько высокой, что они не в состоянии конкурировать с местной писко.

12 янв. 2000г. правительство приняло решение о пересмотре системы налогообложения для крепких напитков. Оно взяло на себя обязательство в течение 15 мес. подготовить и провести через парламент закон о снижении налога на более крепкие, чем писко напитки (виски, текила, европейская водка). Данное решение было принято под нажимом ВТО и ЕС.

В результате, к концу года подготовленный правительством проект закона о постепенном снижении до 27% спец. налога на крепкие спиртные напитки поступил в палату представителей парламента Ч. на рассмотрение. В соответствии с проектом, налог для спиртных напитков с крепостью наиболее крепких сортов виски с 21 марта 2001г. будет установлен в 35%, с 21 марта 2002г. 30%, а с 21 марта 2003г. — 27%.

Чилийская индустрия по производству нац. виноградной водки «Писко» сосредоточена в III и IV регионах страны. Большая часть (91%) писко производится компаниями Capel (Cooperative Agricola Pisco Elqui) — 54 % и Control (Cooperativa Control Pisquero) — 37%. Остальные 9% — рядом мелких компаний. Общий оборот отрасли — 100 млн.долл. в год.

Производимые компанией «Капель» марки писко: Alto del Carmen, Artesanos de Conchiguaz, Capel, Limarf y Limite, de Capel. И компанией «Контроль»: Mistral, La Serena, Control, Tres R, Control de Guarda, Sotaqui y Garapanario, de Control.

Ответной реакцией производителей писко было с одной стороны начало выпуска более крепких (до 40°) марок данного напитка, а с другой — усиление работы по продвижению своей продукции на внешний рынок (экспортирует только 1% производимой писко).

Чилийское с/х машиностроение обеспечивает потребности страны на 15% (производятся плуги, бороны, культиваторы и т.д.). Ежегодно страна закупает 1-1,5 тыс. тракторов, 150-200 комбайнов и значит. количество другой техники, а также оборудование для птицефабрик, свиноферм, молочных хозяйств и т.д. Наибольшим спросом в Ч. пользуется относительно недорогие и маломощные универсальные колесные трактора.

*Агропром-99.* По данным ЦБ, в 1999г. общий объем экспорта с/х продукции вырос на 0,6% по отношению к предыдущему году и составил 3,1 млрд.долл.

Этого удалось достичь за счет продолжившегося стабильного роста денежных поступлений от составляющего около половины с/х поставок за рубеж экспорта фруктов и ягод. По данным Отдела исследований и аграрной политики, в 1999г. общий объем экспорта фруктов и ягод в денежном

выражении вырос на 4,9% и составил 1,6 млрд.долл. Объем физ. экспорта при этом увеличился на 2,4% и достиг 1,7 млн.т. Основными импортерами чил. фруктов и ягод при этом стали: США (42,7%), Голландия (7,5%), Мексика (5,9%) и Великобритания (5,2%).

Основными экспортными культурами явились виноград и яблоки. Основными потребителями чил. фруктов и ягод при этом остались США, страны Европы и Юж.Америки.

По информации Ассоциации экспортеров, за с/х сезон 1998-99гг. (с/х сезон имеет продолжительность с 01 сент. по 31 авг. след.г.) в области экспорта фруктов по-прежнему ведущую роль играли крупные компании, которым принадлежит 66% чил. экспортного рынка. «Доле Ч.» – филиал ам. компании «Доле Фуд» (10,3% рынка, 16,9 млн. коробок фруктов на 182 млн. долл.), «Давид дель Курто» (8,7%, 14,3 млн. коробок), «Унифрутти» (6,7%, 11,1 млн. коробок), «Монте Фреш» (6,3%, 10,3 млн. коробок) и «Чикита Энса» (5,4%, 8,8 млн. коробок).

В 1999г. произошло некоторое (на 2,79% по сравнению с 1998г.) увеличение экспорта чил. вин, общий объем которого составил 514,9 млн. долл. Основными импортерами чил. вина при этом стали государства Европы (рост на 30,75%). Лидером на данном рынке стала Великобритания, закупившая на 116,2 млн. долл. (рост в 35%) и «оттеснившая» на 2 место США с общим объемом импорта чил. вин 107 млн. долл.

Все более важную роль приобретают поставки в страны Центр. Америки (+21%) и Мексику (+23%). В целом, пророст произошел за счет продолжающейся тенденции по увеличению доли более дорогих и качественных разлитых по бутылкам и пакетам типа «Тетра-Пак» вин, за счет сокращения доли вин, поставляемых наливом (обычно в пластиковых бочках). В 1999г. доля вин, отгружаемых «наливом» сократилась на 6,24% в денежном выражении и на 2,96% в физическом.

В ближайшие три года в винодельческую отрасль чил. экономики планируется инвестировать 500-600 млн.долл. Большая часть из них должна пойти на обустройство новых плантаций и улучшение существующей винодельческой инфраструктуры.

На состоявшемся в мае 1999г. в Брюсселе VI Всемирном конкурсе виноделов был представлен 141 образец чил. вин, которые в совокупности получили 46 наград. **Два вина** («Гран Ресерва Мерлот» 1997г. компании «Чагеау Ла Хоия» и «Ресерва Мерлот» 1998г. компании «Винья Уго Казанова») **получили самые почетные Большие золотые медали** конкурса (из 11 Больших золотых медалей четыре получили франц. виноделы, две португальские и по одной канадские, люксембургские и уругвайские). Еще девять чил. вин получили Золотые медали конкурса, а еще 35 – серебряные, **что позволило чилийцам завоевать 32% всех наград.**

Одной из проблем чил. экспортеров вина становится происходящее снижение цен на франц. высококачественные вина. Так, например цена в Европе на некоторые бургундские вина составляет 6 долл. за бутылку, при том, что большинство поставляемых на данный рынок чил. красных вин уступают им по качеству, а стоят 7-8 долл. По имеющимся оценкам, снижение цены на франц. вина происходит благодаря использованию более со-

вершенных технологий винного производства, позволяющих получать напиток приемлемого качества всего за 6 мес.

Учитывая зависимость страны от импорта – хлеб, мясные и молочные продукты, в течение года правительство страны продолжало развитие отечественной с/х производственной базы. По информации Отдела исследований в области аграрной политики минсельхоза, в янв.-окт. 1999г. общий объем чил. экспорта растениеводства продолжался расширением эрозии почв, совершенствованию научно-производственной базы, работающей в сфере удобрений.

По информации Отдела исследований в области аграрной политики минсельхоза, в янв. – окт. 1999г. общий объем чил. экспорта растениеводства (зерновые, фрукты, овощи и т.д.) составил 2,4 млрд.долл., что на 2,1% больше, чем в 1998г. Импорт продукции данного сектора при этом сократился на 0,5% и составил 742,4 млн. долл. Продукции животноводства было экспортировано на 131,8 млн.долл. (-6,9%), а импортировано на 188,1 млн. долл. (-20,7%).

Одновременно, по данным нац. ассоциации производителей семян и зерновых, в 1999г. продолжилась тенденция на сокращение экспорта данных продуктов, общий объем которого за янв.-окт. составил 131 млн. долл. – на 11,7% меньше, чем за аналогичный период 1998, в который также отмечалось падение экспорта в 19,4%.

Комиссия по защите нац. производителей Ч., опираясь на предоставленные минсельхозом данные, в дек. 1999г. приняла решение с 1 янв. 2000г. ввести доп. налог в 21% на импортируемое из США и стран ЕС сухое молоко. Данное решение было инициировано иском, поданным Нац. с/х обществом Ч. и Федерацией производителей молока, в защиту нац. молокопроизводителей.

На основе поступающего из США и ЕС сухого молока изготавливалось 46,9% потребляемого в стране данного продукта, цена которого составляла 1550 долл. за тонну. Из-за этого нац. производители вынуждены были продавать свое молоко по цене 82 центов песо за литр (15 центов), при его себестоимости 100 чил. песо.

Из 25 имеющихся в стране водохранилищ, использующихся для орошения, только 7 («Котакотани», «Лаутаро», «Санта Хуана», «Коготи», «Лос Кристалес», «Ла Инвернада» и «Эль Планчон») полностью заполнены водой. 90% запасов от нормы содержит водохранилище «Ла Палома». Остальные пока вмещают в себя 25-85% своего обычного запаса воды. В достаточно плачевном состоянии находился и крупнейший в стране естественный резервуар пресной воды – оз. «Лаго Лайа» в регионе «Био-Био» – 1,894 млн.куб.м. воды (33,9% нормы).

Начала применяться **новая технология ирригации**, основанная на использовании трубопроводов, выполненных из спец. синтетической ткани на основе пропитанного пористой резиной полистера. Главной особенностью этого метода является то, что при движении по трубе, вода равномерно и в точно-определенном количестве просачивается через ее пористые стенки и таким образом орошает поля. Срок службы такой системы превышает 12 лет, Она легко монтируется на местности, экономична в эксплуатации и при необходимости может быть легко свернута. Данная технология

уже применяется в сельском хозяйстве Франции, Италии, Испании, Израиля и Бразилии.

Некоторое беспокойство причиняли властям и отдельные компании-переработчики с/х продукции. Только с апр. по июль 1999г. минздрав Ч. инициировал расследования против 16 компаний-производителей сухих быстрорастворимых смесей для домашнего изготовления прохладительных напитков (т.н. «сухих соков»). Причиной этого послужили факты обнаружения в реализуемой компаниями на местном рынке продукции избыточного количества искусственных хим. компонентов — ароматизаторов, подсластителей и красителей, либо их ненадлежащим качеством. К настоящему времени уже завершено расследование по компаниям «Карисиа» и «Сприм», руководство которых, по требованию министерства, ввело технологические изменения в процесс производства сухих соков. На завершающем этапе находятся экспертные исследования продукции компаний «МакроФуд», «Индустриаль и Комерсиаль Аида», «Рони», «Новафудс», «Емботельядорас Чиленас Унидас», «ТэКаЭф Алиментос», «Марина Лопес Лорес» и «Расиосиль Алиментос». Еще по шести компаниям аналогичные работы только начались.

## Рыба

**Итоги 2000г.** Рыбное хозяйство является одной из важнейших отраслей экономики Ч. По объему вылова рыбы и морепродуктов страна занимает 2 место в мире (после Перу). Основными промысловыми сортами являются анчоус, скумбрия, сардина и мерлуза.

Чилийский рыбопромысловый флот насчитывает 11 тыс. ед., из которых 1 тыс. — морские промысловые суда, водоизмещением свыше 50 т. Остальные — малотоннажные суда прибрежного лова. В 2000г. на внешнем рынке работало более 500 компаний, при этом на долю 30 наиболее крупных из них приходилось 60% экспорта.

В 2000г. общий объем чил. экспорта рыбы и другой морепродукции составил 1940 млн.долл. При этом, впервые за всю историю отрасли, экспорт продукции «культурного рыбоводства» (прежде всего — лосось и форель) превзошел экспорт обычной рыболовецкой продукции и составил 56% от общего объема.

В 2000г. общий объем чил. экспорта лосося и форели вырос на 19% по сравнению с предыдущим годом и достиг 973,2 млн.долл., однако, данный показатель был достигнут за счет увеличения до 206 тыс.т. физ. размеров экспорта (т.е. на 33%). Страны и регионы — импортеры данных продуктов, в млн.долл. в 2000г.: Япония — 476, США — 357, страны ЕС — 57, Лат. Америка — 53, другие рынки — 28, всего — 973.

Переработанные лосось и форель поставляются на экспорт в виде след. продуктов, в тыс.долл. в 2000г.: филе свежее — 278.470, филе охлажденное — 170.826, сушеная рыба — 18.665, копченая рыба — 19.399, консервы — 8.441, другие продукты — 53.775, всего — 549.576.

Основные чил. компании — экспортеры лосося и форели, в млн.долл. и тыс.т.: «Марине Харвест Чиле» (78 и 15,5), «Сальмонес Пасифико Сур» (68 и 15,44), «Сальмонес Мультиэкспорт» (65 и 11,36), «Сиа Пескера Каманчака» (55 и 10,72), «Сальмонес Текмар» (47 и 11,41), «Сальмонес Антарктика» (40 и 8,01), «Агуас Кларас» (36 и 6,05), «Инверсьо-

нес Эрразуриз Трейдинг» (36 и 9,67), «Инвертек Пескера Мар де Чилое» (34 и 7,38), «Песка Чиле» (31 и 6,97), «Пескера Марес Аустралес» (30 и 5,67), «Культивос Марнос Чилос» (30 и 4,64), «Сальмонес Пасифик Стар» (22 и 5,44), «Культнваадора де Сальмонес Линао» (21 и 4,35), «Пескера Эикосаль» (21 и 4,79), «Минсро Коминко Рос. Чиле» (20 и 4,97), «Фиордо Бланко» (20 и 3,86), «Продукторес дель Мар Вентискерос» (19 и 4,54), «Робинзон Крусое и Сиа» (19 и 4,19), «Сальмонес Маинстрим» (19 и 4,18), другие (253 и 57,12); всего (975 и 206.31).

В 2000г. произошло сокращение поступлений от экспорта ведущих продуктов обычного рыболовства Ч. — рыбной муки и рыбьего жира, которое составило 18,8%, по сравнению с 1999г. Общий объем экспорта данных продуктов в денежном выражении составил 241,72 млн.долл., а в физическом — 564 тыс.т., что на 15,1% меньше, чем годом ранее, из которых 28,3% были закуплены Японией и 22% — Тайванем.

Основные чил. компании — экспортеры рыбной муки и рыбьего жира в 2000г. в млн.долл. : «Консорсио Пескери дель Норте» — 57, «Сиа Пескера Каманчака» — 21, «Пескера Икике Гуанае» — 16, «Алиментос Маринос (Алимар)» — 14, «Пескера Эль Гольфо» — 14, «Пескера Итата» — 14, «Пескера Био Био» — 12, «Пескера Сан Хосе» — 12, «Инверсионес Эрразуриз Трейдинг» — 9, «Эмпреса Пескера Эперва» — 9, «Пескера Пасифик Протеин» — 7, «Пескера дель Норте» — 7, «Пескера Ландес» — 6, «Пескеоа Лота Протеин» — 5, «Пескера дель Кабо» — 4, «Пескера Ла Пеньинсула» — 3, «Пескера Конфиш» — 2, «Пескера Коронель» — 1, «Сиа Пескера Медитеранео» — 1, «Корп. Прод. Арина де Пескадо» — 1, другие компании — 14, всего 241.

Компания «Консорсио Пескери дель Норте» образована в авг. 1999г. слиянием компаний «Игемар», «Эперва» и «Пескера Колосо».

Рост качества и количества производимой в Перу рыбной муки и проводимое перуанцами снижение цен на нее может серьезно подорвать позиции чил. экспортеров данного продукта на мировом рынке. Так, только за один месяц (июль 2000г.) чилийцам пришлось пойти на снижение цен свою рыбную муку с 439 до 435 долл. за тонну.

Перуанцы продают свою муку на 30-40 долл. дешевле. В 2000г. (по сент. включительно) их производство составило 1,6 млн.т. (рост на 64,3%), в то время, как Ч. произвели 0,6 млн.т. (в 1995г. Ч. произвели 1,6 млн.т. рыбной муки и с тех пор производство в стране неуклонно падало).

Основная причина снижения объемов экспорта заключается в уменьшении вылова. В I пол. 2000г. общий объем вылова рыбы составил 2.622.491 т., что на 20,3% меньше, чем за аналогичный период 1999г. Это свидетельствует о продолжении затянувшегося кризиса отрасли, одной из основных причин которого стал хищнический лов основных экспортных сортов рыбы в предыдущие годы.

Объем вылова (в т.) — за янв.-июнь 2000г.: анчоус — 1.007.421; скумбрия — 594.883; сардина обычная — 479.136; мерлуза обычная — 51.137; сардина (испанская) — 43.174; кабалья — 36.359; мерлуза антарктическая — 12.790; креветки — 3.530; угорь цветной — 2.874; лангусты желтые — 2.474; мерлуза «Кола» — 571; треска — 458; другие сорта — 387.684; всего — 2.622.491т.

К концу дек. 2000г. правительством был практически полностью подготовлен и согласован со всеми заинтересованными сторонами новый закон о рыболовстве, устанавливающий квоты на вылов определенных сортов рыбы (сардина, ставрида, анчоус, сардина обычная, мерлуза хвостатая, мерлуза южная, золотой угорь, мерлуза трехплавниковая, креветки нилон, желтые лангусты и цветные лангусты) на период с 1 фев. 2001г. по 1 фев. 2003г.

Значительно активизировались и усилия чилийцев на межд. уровне, направленные на сокращение иностр. рыболовецкого присутствия в прилегающих к Ч. акваториях Тихого океана.

В авг. 2000г. в г.Сантьяго министры иностр. дел государств членов постоянной комиссии южной части Тихого океана (Колумбия, Эквадор, Перу и Ч.) подписали так называемое «Галапагосское соглашение» о защите рыбных ресурсов 200-мильной эксклюзивной эконом. зоны (ЭЭЗ) каждой из стран. В соответствии с соглашением, стороны берут на себя право регулировать вопросы рыбной ловли также и за пределами ЭЭЗ, в случае, если она наносит ущерб рыбным запасам в самой зоне. При этом предполагается устанавливать квоты на вылов определенных сортов рыбы, определять периоды лова, ограничивать тех. средства лова и т.д. Стороны также берут на себя право проводить инспекцию иностр. рыболовных судов, при их заходе в нац. порты, а также запрещать им отгрузку в нац. портах в случае выявления каких-либо нарушений.

**Рыба-99.** В 1990-97гг., по данным минэкономики, объем вылова рыбы составлял 7 млн.т. в год. На долю отрасли приходится 10-12% общего объема нац. экспорта (1,5-1,7 млрд.долл. в год). Основными импортерами являются Япония, США, Испания, Тайвань, КНР и Германия. В структуре экспорта выделяются в первую очередь мороженая рыба и рыбная мука.

Чилийский рыбопромысловый флот насчитывает 11 тыс.ед., из которых 1 тыс. — морские промысловые суда, водоизмещением свыше 50 т. Остальные — малотоннажные суда прибрежного лова.

Чилийские экспортеры рыбных муки и жира в 1999г.

	Объем, в млн.долл.	Доля, в %
«Пескера Икике Гуанае» .....	40,5	13,6
«Алиментос Маринос» («Алимар») .....	25,4	8,5
«Пескера Эль Гольфо» .....	24,4	8,2
«Сиа Пескера Каманчака» .....	22	7,4
«Эмпреса Пескера Эперва» .....	21,4	7,2
«Пескера Итата» .....	20,3	6,8
«Пескера Био Био» .....	16,9	5,7
«Пескера Колосо» .....	16,6	5,6
«Пескера Ландес» .....	14,3	4,8
«Пескера Сан Хосе» .....	11,5	3,8
«Нескора Коронель» .....	11,4	3,8
«Пескера Лота Протеин» .....	10,4	3,5
«Нескора Пасифик Протеин» .....	10,3	3,5
«Сальмонес Унимарк» .....	8,6	2,9
«Пескера дель Норте» .....	5,7	2,9
«Пескера дель Кабо» .....	5,2	1,8
Другие компании .....	33,0	11,1
Всего .....	297,9	100

Начиная с 1997г., наметилась тенденция к снижению объема лова (по сравнению с 1996г. отгрузка рыбы и других морепродуктов сократилась на 12 %). В 1998г. ситуация еще более ухудшилась.

Объем добычи упал на 43% по отношению к 1997г. до 3,6 млн.т. Это самый низкий показатель за последние 17 лет. Частично это объясняется влиянием климатического феномена «Эль Ниньо». Уменьшение объемов вылова связано и с сокращением рыбных ресурсов страны в связи с чрезмерным выловом.

Хоз. деятельность в этом секторе экономики регламентируется «Генеральным законом о рыболовстве и аквакультуре» №18892 от 1989г., дополнениями к нему №19079 и №19080 от 1991г. и рядом поправок, принятых в законодат. порядке в 1990-97 гг., а также декретом президента страны №430 от 1991г.

В отношении деятельности инокомпаний применяются также положения ряда других законов и декретов, определяющих возможные формы и методы участия в промысле, переработке и реализации рыбы и морепродуктов зарубежных юр. и физ. лиц.

Все тихоокеанское побережье страны разбито на 5 рыбопром. зон, в каждой из которых могут применяться различные, определенные законом адм. и эконом. меры, регулирующие вылов.

Основную роль в адм. управлении отраслью играет минэкономики, в составе которого имеется Департамент рыболовства. Департамент готовит предложения по определению ежегодных квот лова, режиму лова и защите гидробиологических ресурсов. Начальник департамента уполномочен выступать с законодат. инициативами и представлять страну в вопросах межд. сотрудничества в области рыболовства. Основная часть аппарата департамента находится в г.Вальпараисо. В своей работе департамент опирается на результаты исследований и рекомендации двух других, существующих при министерстве гос. учреждений: Нац. службы по делам рыболовства («Сернапеска») и Института исследований в области рыболовства (ИФОП).

«Сернапеска» является гос. органом, который осуществляет контроль за выполнением принятых решений, занимается сбором и обобщением информации, а также участвует в выработке нац. политики в области рыболовства. Служба состоит из 7 департаментов: информации и статистики, налоговой инспекции, сан.-эпидем. контроля, рыбного хозяйства, прибрежного мелкотоварного рыболовства.

Для выполнения своих функций «Сернапеска» располагает разветвленной структурой, состоящей из находящегося в г.Вальпараисо центрального аппарата, 5 зональных дирекций, 13 региональных управлений (по одному на каждый регион страны и столичный округ) и 23 провинциальных и специализированных отделений.

ИФОП ведет научно-исследовательскую работу, направленную на изучение и сохранение рыбных ресурсов страны; совместно с Комитетом по иноинвестициям готовит предложения по внутриотраслевым инвест. проектам; дает рекомендации по их пополнению, создает необходимые для этого инвест. фонды; готовит предложения по изменению существующей законодат. базы для Департамента рыболовства и издает ежегодный обзор деятельности отрасли.

**Лицензии на право лова выдает** находящаяся в г.Вальпараисо и подчиненная Минобороны Ген. дирекция по морским территориям и морепродуктам,

которая также имеет право налагать штрафные санкции на нарушителей установленных положений. Помимо нее, к контролю за соблюдением установленных правил лова привлекаются ВМС и отдельные подразделения корпуса карабинеров. Общую координацию за деятельностью различных гос. ведомств в данных вопросах осуществляет Совет нац. обороны, в состав которого входят руководители важнейших гос. министерств и ведомств.

Все важнейшие решения по вопросам региональной политики в области рыболовства принимаются после их обсуждения Нац. советом по рыболовству. Юридически совет является совещательным органом, в состав которого на равных правах входят: глава Ген. дирекции по морским территориям и морепродуктам, директор «Сернапеска», исполнит. директор ИФОП, 4 представителя внутриотраслевых ассоциаций и объединений рыбопромышленников, 4 представителя внутриотраслевых общественных, профсоюзных и частных НИИ и 6 спец. представителей, назначенных в совет президентом страны с одобрения 3/4 сената. Все решения и резолюции Совета принимаются простым большинством. Государство в законод. порядке обеспечило себе большинство голосов в выполняющем основные полит. функции Совете. В каждой рыбопром. зоне и регионе страны по подобной схеме созданы Зональные и Региональные советы по рыболовству, которые, однако, не имеют столь значительного влияния на принятие соответствующих решений даже в рамках подведомственных им территорий.

Важную роль в проведении исследований и работ для развития отрасли играет интегрированный в минэкономики Фонд исследований в области рыболовства. Руководит деятельностью Фонда созданный при начальнике Департамента рыболовства Совет исследований в области рыболовства. Совет Фонда уполномочен также представлять департамент в Нац. океанографическом комитете при президенте страны. Фонд создан частично на специально выделенные из гос. бюджета страны субсидии, а также на средства эконо. субъектов, работающих в рыболовной отрасли.

В решении ряда вопросов активную роль играют также МИД (когда дело касается межд. спорных или конфликтных ситуаций по проблемам эксплуатации морских ресурсов или межд. торговли рыбой и морепродуктами) и минобороны с ВМФ, на которые, помимо функций контроля, возлагаются задачи военной охраны эксклюзивной эконо. зоны страны (ЭЭЗ).

Из многочисленных отраслевых объединений, представляющих интересы частных рыболовных компаний, хозяйств и организаций наиболее важную роль играют представленные в Нац. совете по рыболовству «Нац. рыболовное общество» («Сонапеска») и Корпоративная пром. ассоциация «Био-Био». Они объединяют 90% всех рыбокомпаний страны. Помимо решения чисто корпоративных орг.-обществ. задач. «Сонапеска» проводит собственные исследования и ведет координационную работу с аналогичными корпоративными объединениями других стран региона (Аргентины, Перу, Эквадора и Колумбии).

Характерной особенностью отрасли является большое количество мелких и средних компаний, при практическом отсутствии предприятий, спо-

собных претендовать на роль монополистов как в сфере добычи, так и в сфере экспорта рыбы и морепродуктов. Так, в 1998г. на внешнем рынке работало 557 компаний, при этом на долю 30 наиболее крупных приходилось 60% экспорта.

В соответствии с конституцией, Ген. законом о рыболовстве и аквакультуре, а также Законом о навигации чил. в полном объеме регулирует любую хоз. деятельность в рамках 200-мильной ЭЭЗ (все ее ресурсы считаются общенац. достоянием), а также берет на себя право определять порядок пересечения и вхождение в зону судов под иностр. флагом.

Помимо 200-мильной зоны, законом о преимущественном морском праве №19080 от 1991г. Ч. в одностороннем порядке объявила в акватории Тихого океана спец. «преимущественную» для страны зону, находящуюся за пределами ЭЭЗ и ограниченную треугольником с вершинами на севере – чилийско-перуанской границей, на западе – островом Пасхи и на юге – Юж. полюсом. Не предъявляя на нее территориальных претензий и не отказываясь от принципа «открытого моря», чилийцы считают себя вправе осуществлять общий контроль за деятельностью иностранцев в этой зоне с целью недопущения какого-либо ущерба для своей ЭЭЗ и безопасности страны в целом.

Исходя из данных положений и существующей структуры управления отраслью, правительство принимает на себя полную ответственность за рациональное использование рыбных и других морских ресурсов в пределах ЭЭЗ, и частично в «преимущественной» зоне, контролирует объем вылова и ведет работу по сохранению популяции отдельных видов рыбы путем введения запретов и ограничений на право добычи. В рамках реализации этой политики правительство решает следующие основные задачи:

- содействие увеличению объема рационально допустимого вылова, в т.ч. путем определения ежегодного размера промысловых квот и оказания поддержки частным предпринимателям, занятым в сфере разведения рыбы и морепродуктов;

- содействие развитию свободного рынка рыбной продукции путем стимулирования конкуренции между различным эконо. субъектами;

- защита морской среды от загрязнения;

- первоочередная защита интересов общества в целом, а также интересов нац. рыболовных компаний.

В соответствии с Законом, вся 200-мильная ЭЭЗ разбита на область прибрежного лова (до 5 миль от берега) и пром. лова (5-200 миль от берега). В первой – добычу рыбы и морепродуктов ведут мелкотоварные производители – одиночки, либо объединенные в кооперативы. Оснащены они небольшими баркасами и ориентированы на внутренний рынок. Основной пром. лов ведется во второй области более крупными компаниями, имеющими в своем распоряжении суда большего водоизмещения. Именно они являются основными поставщиками рыбы на внутренний и внешний рынки.

Законодательство предусматривает меры по сохранению и приумножению морских ресурсов: запрещение промысла отдельных сортов рыбы и морепродуктов, популяции которых находятся под угрозой исчезновения, либо значительно сократились ввиду чрезмерной добычи; введение сезон-

ных ограничений на промысел в пределах определенных рыбопромысловых зон; введение общих и исходя из них индивидуальных квот на вылов отдельных сортов рыбы; **создание** в определенных районах акватории так называемых «**морских парков**», призванных играть роль своеобразных заповедников, на территории которых запрещается промысел; установление четких процентных соотношений на добычу различных сортов рыбы и морепродуктов, включая представителей морской флоры.

Законодательно определены две возможности для участия какой-либо компании или отдельного лица в мелкотоварном (прибрежном) или пром. вылове рыбы. Во-первых, до дек. 1998г., право на добычу рыбы и морепродуктов в ЭЭЗ получала любая чил. компания или отдельное физ. лицо путем приобретения в установленном порядке соответствующей лицензии. Во-вторых, помимо простого лицензирования, закон предусматривает возможность введения общих и соответственно индивидуальных квот на вылов определенных сортов рыбы и морепродуктов на основании соответствующего решения Нац. совета по рыболовству.

Приобрести лицензию на вылов имеет право зарегистрированная в «Сернапеска» чил. компания, либо СП, в котором чил. стороне принадлежит более 50% акций. Выдается лицензия отдельно для каждого рыболовного плавсредства на имя владеющего им юр. или физ. лица. При этом в Ген. дирекцию по морским территориям и морепродуктам необходимо подать документы содержащие: установленные данные на владельца судна (только чил. гражданин или иностранец, имеющий вид на жительство в стране); доказательства права собственности на плавсредство; информацию о пункте приписки корабля (только чил. порт); данные о тех. характеристиках корабля; заявка на то, какие виды рыбы и морепродуктов, когда и в каких промысловых зонах планируются к вылову; снасти, которые будут применяться.

Исходя из данных о рыболовном судне, его оснащении, времени добычи и планируемых районных работы, определяется стоимость лицензии. Весь период получения лицензии при этом ограничивается сроком до 180 дней с момента подачи документов. В случае, если компания-заявитель является СП, она должна также представить информацию на своих иностр. акционеров.

После получения лицензии компания имеет право на вылов заявленных сортов рыбы и морепродуктов в оговоренных временных и территориальных пределах без ограничения по объему, но с соблюдением установленных правил лова, препятствующих загрязнению акватории и причинению ущерба другим представителям морской флоры и фауны.

Именно возможность неограниченного лова, по мнению представителей гос. властных структур и привела к ощутимому сокращению популяции наиболее важных промысловых пород. В отдельных (прежде всего северных) рыбопромысловых зонах вылов сократился на 60-70%. Представители гос. НИИ и, в первую очередь ИФОП, заявили, что в случае продолжения политики лицензирования, популяции скумбрии, анчоуса и некоторых других сортов могут сократиться до критических пределов. В связи с этим, в сент. 1998г. Нац. совет

рыболовства одобрил инициативу Департамента рыболовства о необходимости использования квотовой системы регулирования промысла.

Действующая система предусматривает, что в случае установления Нац. советом по рыболовству общей квоты на вылов отдельного сорта рыбы или морепродукта, рыболовная компания или физ. лицо могут приобрести индивидуальную квоту через механизм торгов. Однако, в любом случае эта квота не должна превышать 35% общенац. квоты. Предусмотрено, что компания, получившая квоту, может ее перепродать.

На основании принятого в сент. 1998г. решения Совета, Департамент подготовил предложения об установлении на 1999г. общей квоты на вылов скумбрии в 2 млн.т. (в 1998г. было добыто 1,5 млн.т. данного сорта рыбы, в 1997г. — 2,9 млн.т.) с возможным увеличением квоты в случае улучшения ситуации. В дек. 1998г. данное предложение также было поддержано Нац. советом, несмотря на ожесточенное сопротивление входящих в него представителей объединений частных рыболовных компаний. Таким образом, впервые в истории отрасли чил. государство использовало свое право на адм. ограничение объема вылова.

Департамент рыболовства и другие подведомственные минэкономики структуры подготовили проект нового закона о рыболовстве и аквакультуре, предусматривающего переход к квотовой системе промысла. Представители частных рыболовных компаний через высшие судебные инстанции страны начали оспаривать законность введения квот, усматривая в этом нарушение своих исторически сложившихся прав на неограниченный вылов. Наиболее активно при этом действует «Сонапеска». В ряде городов и поселков страны прошли демонстрации протеста рыбаков, требующих возврата к системе лицензирования без каких-либо ограничений на объем добычи. Подсчитано, что в случае реализации всех предлагаемых правительством мер, многим рыболовным компаниям придется сократить свой флот и наемную рабочую силу на 20-35%. В проекте нового Закона присутствуют некоторые «нерыночные» элементы установления индивидуальных квот, в частности, на их размер должны будут влиять продолжительность работы компании в данной области, ее кредитная платежеспособность, размер судна и зона лова.

Что касается получения разрешения на вылов в ЭЭЗ инокомпаниями, то в проекте нового закона такая возможность будет предусмотрена, однако размеры платежа при этом заранее определяются как экономически неприемлемые: он должен соответствовать цене выловленной рыбы и морепродукции на мировом рынке (по мнению чилийцев, такой подход должен полностью покрыть ущерб, наносимый иностр. выловом).

Однако, все ограничения в отношении привлечения иностр. компаний касаются только вопросов вылова рыбы и морепродуктов и не распространяются на рыбопереработку.

Вылов рыбы и морепродуктов в Ч. за 1998г., в тыс.т.: скумбрия — 1540, анчоус — 476, сардина — 274, мерлуза — 77, остальные сорта — 1234, всего — 3601.

Экспорт рыбы и морепродуктов в янв.-нояб. 1998г. (цены FOB, млн.долл.): Япония — 534,271; США — 336,052; Испания — 86,968; Тайвань — 59,724; КНР — 53,074; ФРГ — 44,871; Франция —

43,797; Бразилия — 32,874; Великобритания — 22,879; др. государства — 308,663; всего — 1523,171.

Структура экспорта рыбы и морепродуктов (янв.-нояб. 1998г.)

	Экспорт, тыс.т	Экспорт FOB (млн.долл.)
Мороженая рыба.....	205,78	664,11
Рыбная мука.....	482,22	336,57
Охлажденная рыба.....	69,43	303,22
Рыбные консервы.....	60,01	109,46
Сушеные водоросли.....	39,43	25,23
Агар-агар.....	1,35	21,88
Копченая рыба.....	0,73	7,8
Сушеная рыба.....	0,04	1,33
Живая рыба.....	0,16	0,81
Др. морепродукты.....	13,61	52,76
Всего.....	872,76	1523,17

Крупнейшие чил. экспортеры рыбы и морепродуктов в 1998г. (млн.долл.): CiA Pesquera Camanchaca — 99, Pesquera Chile — 61, Pesquera El Goltb — 55, Pesquera Mares Australes — 53, Pesquera Iquique Guanaye — 51, Pesquera de Actividades — 42, Salmones Mainstream Fisheries — 35, Pesquera San Jose — 34, Marine Harvest — 32, Fisher Llop — 30, Aguas Claras — 30, Minera Aihue de Oro — 28, Multi-export — 28, Pesquera Eicosal — 25, Empresa Pesquera Eperva — 25, Pesquera Coronel — 25, Imertec Pesquera Mar de Chile — 24, Congelados del Pacifico — 23, Cultivos Marinos Chiloe — 23, Fiordo Blanco — 22, Desarrollo Pesquero — 22, Salmones Tecmar — 21, Nanaimo — 21, Pesquera del Nortene — 20, Chisal — 20, Salmones Amartica — 20, Sociedad Pesquera Coioso — 20, Pesquera Stata — 20, Alimentos Marinos Alimar — 18, Pesquera Bio Bio — 17, др. экспортеры — 683.

## Телеком

**Р**ынок телеком. услуг. Работают 8 компаний, крупнейшими из которых являются: «Энтель», «СТС Мундо», «Чилесат» и ВТР.

Высокая рентабельность внедрения современных систем передачи информации в Ч. привлекает в страну таких крупных иноинвесторов как «Сименс», «Телефоника Эспаньола», «Бритиш Телеком» и «Белл».

С дек. 1999г. по сент. 2000г. количество пользователей Интернета в стране выросло с 700 тыс. до 2 млн. чел. Количество фирм — провайдеров составляет 90.

С 26 по 30 июля 2000г. в г.Сантьяго прошла межд. выставка Softel-2000. Основной темой выставки стали средства обществ. связи, компьютерная и другая оргтехника, программное обеспечение, некоторые другие виды высокотехнологичного оборудования промышленного, офисного и бытового назначения, а также предоставляемые в данных областях услуги (Интернет, кабельное телевидение и т.д.). Всего в выставке приняли участие 100 фирм и организаций, подавляющее большинство из которых являются либо чил. дистрибуторами иностр. техники, либо занимаются предоставлением соответствующих услуг на местном рынке.

*Нормативно-правовая база регулирования электронной торговли.* Типовой закон разработан в 1996г. комиссией ООН по законодательству в области торговли (UNCITRAL). Однако первым нац. законодат. актом в этой области стал текст подписанного на встрече ВТО в Марокко в 1995г. договора, один из разделов которого регулирует отношения в области межд. торговли и защиты

ИС. Таким образом, чилийцы признали межд. стандарты в вопросах защиты прав собственности на компьютерное ПО, содержание и дизайн web-страниц, компьютерных баз данных.

В 1997г. в Ч. были внесены соответствующие поправки в Закон о налогообложении, которые позволили осуществлять через Интернет уплату подоходных налогов. В 1999г. 22% налоговых деклараций в Ч. было отправлено в Нац. службу внутр. налогов в электронном виде.

В 1999г. в Ч. был принят декрет-закон, регулирующий использование электронной подписи в фин. и других документах, которые используются при осуществлении расчетов гос. организаций через компьютерные сети. Важным шагом на пути развития электронной торговли в стране стало принятие в конце 1999г. закона о защите сведений персонального характера. Он регулирует вопросы, связанные с использованием сведений личного характера, сообщаемых о себе клиентами торг. фирм по каналам Интернет.

Законодат. база регулирования электронной торговли в Ч.: декрет №81 1999г., позволяющий использовать электронную документацию и электронные подписи в гос. учреждениях; закон №18876, разрешающий осуществлять операции с ценными бумагами через электронные сети; закон №19506, касающийся возможности уплаты налогов через Интернет; закон №19479, регулирующий вопросы осуществления тамож. процедур в электронном виде.

На рассмотрении в нац. конгрессе находятся несколько проектов законов, которые должны значительно усовершенствовать юр. базу электронной торговли. В частности, на очереди стоит принятие нового закона об электронной подписи, который расширит возможности применения электронных документов различного типа. Планируется внести соответствующие поправки в закон о защите прав потребителя, а также доработать нац. законодательство по вопросам ИС и модернизировать налоговую систему в целях облегчения возможности торг. операций с зарубежными фирмами через электронные сети.

На рассмотрении конгресса Ч. также находится проект закона, который будет регулировать вопросы, связанные с заключением гос. учреждениями через электронные сети контрактов на закупку оборудования и услуги. Целью будущего закона является создание максимально открытых, экономичных и защищенных от коррупции механизмов гос. закупок в Ч. Его принятие подведет юр. основу под действующую с начала 2001г. систему осуществления гос. закупок через Интернет, которая показала достаточно высокую эффективность и признана Агентством межам. сотрудничества в качестве одной из самых совершенных в Лат. Америке.

На правит. сайте [www.chilecompra.cl](http://www.chilecompra.cl) содержится полная информация о потребностях гос. организаций в товарах и услугах, а также коммерческие предложения потенциальных поставщиков. Этой системой регулярно пользуются 5 тыс. фирм. По оценкам правительства, такой способ гос. закупок позволяет экономить 7-15% выделенных на эти цели средств. Притом, что ежегодный объем гос. закупок в Ч. 700 млн.долл., экономия за счет использования механизмов электронной торговли может достигать 100 млн.долл.

Другим направлением развития законодат. базы по вопросам электронной торговли в Ч. является принятие соответствующих нормативных документов, призванных обеспечить массовый доступ населения к сети Интернет, а также предотвратить возможную монополизацию рынка этого вида услуг. В этом плане чрезвычайно важным является принятое в 1999г. решение о снижении на 60% размера повременных тарифов за пользование телефонными линиями в случае подключения к Интернет. В ближайшее время также предполагается принять закон, который расширит функции Фонда развития телекоммуникаций, созданного в 1994г. для субсидирования телефонизации малообеспеченной части населения в отдаленных районах страны. Целью намеченной реформы является создание возможностей для развития за счет средств фонда сети обществ. центров, предоставляющих доступ в интернет.

К концу 2000г. число пользователей Интернет в Ч. достигло 9% от общего количества населения, что является самым высоким в Лат. Америке показателем (в Бразилии он составляет 5,7%, в Мексике — 2,5%). Этому способствует прогрессивное снижение стоимости доступа в электронные сети и гос. стимулирование программ обеспечения компьютерными технологиями школ и населенных пунктов в отдаленных районах страны.

За 2 последних года число пользователей этой электронной сети в стране выросло в 10 раз и достигло 1,4 млн. чел. Из этого количества 175 тыс. чел. регулярно пользуются услугами электронной торговли. Средний ежегодный объем торг. операций на каждого покупателя составляет 200 долл., что намного меньше соответствующих показателей в развитых странах.

К 2005г. в Ч. будет 4,5 млн. пользователей Интернет. Из них 1,2 млн. будут осуществлять покупки товаров через электронные сети. Ежегодный объем электронной торговли из расчета на одного покупателя составит 400 долл. Однако в целом доля электронных операций в розничной торговле в указанный период не превысит 2%.

Общий объем продаж по схеме В2С (торг. фирма — потребитель) составил в Ч. в 2000г. 45 млн.долл. В 2001г. этот показатель увеличится до 74 млн.долл., а в 2005г. — до 500 млн.долл. В обозримой перспективе основная часть электронной торговли в стране будет приходиться на печатные издания, музыкальные компакт-диски, электробытовую и компьютерную технику. По данным торг. палаты г.Сантьяго, в середине 2001г. доступом к Интернет обладали 77,2% мелких, 92,7% средних и 97,2% крупных предприятий. Собственные сайты имелись, соответственно, у 21%, 35,7% и 62,7% предприятий указанных категорий. В этот период в Ч. действовало 480 фирм, предлагающих через электронные сети свои услуги юр. и физ. лицам.

Одним из крупнейших проектов в области электронной торговли является созданная в окт. 2001г. банком Ч. (Banco de Chile) и банком инвест. кредитов (Banco Credito Inversiones) фирма Artikos Chile, которая будет работать в секторе В2В. Первоначальный объем инвестиций в указанную компанию составил 9 млн.долл., что позволило создать необходимую инфраструктуру для осуществления электронных операций по купле-продаже товаров и услуг между чил. фирмами. К 2005г. объ-

ем операций Artikos Chile может достичь 10 млн. долл. Фирма будет предлагать своим клиентам, широкий комплекс услуг, включая котировку, доставку, разгрузку товаров, оформление платежных документов. Не исключается возможность кредитования торг. операций через возможности банков-учредителей Artikos Chile.

По данным торг. палаты г.Сантьяго, общий объем электронной торговли в 2001г. составит в Ч. 2 млрд.долл. Это в 4 раза превысит показатели 2000г. Как ожидается, в 2005г. объемы торг. операций в стране с использованием электронных сетей составят 11,8 млрд.долл., причем 95% этих показателей будет приходиться на торговлю между юр. лицами.

## Космос

Впервые тема освоения космического пространства была поднята в Ч. на правит. уровне в 1980г., по инициативе входящего в состав Минобороны Комитета по космическим исследованиям (Comite de Asuntos Espaciales). 2 основных фактора заставили руководство страны уделить внимание данной теме.

Во-первых, необходимость начала изучения космического пространства была, обусловлена объективными соц.-эконом. потребностями страны в области развития средств телекоммуникаций и связи, освоения высоких технологий, проведения исследований труднодоступных горных районов страны, части акватории Тихого океана и территории Антарктиды. Остро ставится вопрос об использовании спутников в интересах познания — природных явлений — феномен периодического потепления прибрежных вод Тихого океана «Эль Ниньо», изменение параметров озонового слоя, дрейф ледников в южных районах страны.

Во-вторых, внешнеполит. амбиции чил. военнополит. руководства, стремящегося не допустить отставания в какой бы то ни было области от таких региональных лидеров, как Бразилия и Аргентина, придающих изучению космического пространства все большее значение.

Ведущую роль в проведении космических исследований играют ВВС. Помимо военных, к выполнению ряда НИОКР в космической области привлечены отдельные ун-ты. Заинтересованность в развитии этой деятельности проявляют представители частного капитала. Внимание уделяется вопросам налаживания сотрудничества с нац. космическими агентствами других государств и зарубежными НИИ в области освоения космоса.

Первоначальные работы в космической сфере сводились к накоплению, изучению и анализу соответствующей научно-тех. и технологической информации, ТЭО необходимости и возможности проведения космических исследований с опорой на нац. ресурсы. Особое внимание при этом уделялось тщательному изучению мирового рынка космических услуг, а также опыта других стран в области практического использования результатов космических исследований.

В 1992г. проведенные исследования завершились разработкой проекта создания первого нац. искусственного спутника Земли. Для реализации проекта был заключен договор с ун-том в г.Суррей (Великобритания), взявшем на себя основную часть работ по разработке, постройке и организации запуска первого чил. спутника, названного

«Фасат-Альфа». Кроме них, к данным работам в той или иной степени привлекались и специалисты функционирующего в структуре ВВС Ч. гос. авиапром. предприятия «Энаер». Относительно небольшой (50 кг.) спутник предназначался для проведения ряда экспериментов в области телекоммуникаций и исследования озонового слоя.

В соответствии с договором, заключенным англ. стороной с РКА, запуск спутника «Фасат-Альфа» был проведен 10 авг. 1995г. ракетой-носителем «Циклон» с космодрома Плесецк. Однако из-за неполадок, он не смог отделиться и в конечном итоге сгорел в околоземных слоях атмосферы, так и не выполнив запланированных экспериментов.

Неудача со спутником «Фасат-Альфа» не остановила проведение работ в данном направлении. Вскоре в Великобритании был построен второй аналогичный экземпляр — «Фасат-Браво». Он был успешно выведен на заданную орбиту 10 июля 1998г. рос. ракетой-носителем «Зенит-2», стартовавшей с космодрома Байконур в Казахстане. На запуске присутствовали начальник Главштаба ВВС Ч. генерал Ф. Дубле, один из руководителей чил. космической программы Э. Пенья, а также ряд военных и гражд. тех. специалистов. В своих комментариях они дали высокую оценку работе рос. персонала космодрома.

Спутник «Фасат-Браво» находится на околоземной орбите на высоте 840 км. с периодом обращения 1 час 41 мин. Все системы спутника функционируют нормально. Контроль за состоянием спутника, а также прием поступающей от него информации и ее частичная обработка производится на военно-воздушной базе Лос-Серильос. Основное направление военных исследований в космической области — проведение исследовательских работ в интересах создания в рамках ВС единой системы управления и связи, базирующейся на нац. наземных и космических элементах.

Для наращивания научного потенциала и подготовки квалифицированных кадров уже в 8 ун-тах страны ведутся связанные с космосом НИ-ОКР. В крупнейшем в стране Ун-те Ч. (г.Сантьяго) создан Центр космических исследований. В столичном Католическом университете, в Центре дистанционного зондирования несколько лет ведутся работы по обработке снимков земной поверхности, сделанных с ам. спутника NOA и франц. SPOT. В Католическом ун-те Вальпараисо на основе полученной из космоса информации ведется изучение морских акваторий. Университеты в г.г.Консепсьон и Темуко ведут исследования по дистанционному зондированию земной поверхности из космоса в интересах изучения лесных и с/х ресурсов страны. В ун-те г.Пунта-Аренас, при активном участии специалистов НАСА и бразильских ученых реализуется программа изучения озонового слоя. Отдельные, связанные с космосом исследования, начаты в ун-тах г.г.Арика и Антофагаста.

### Трансгенетика

В Сантьяго придают важное значение принятому консенсусом 29 янв. 2000г. в Монреале Протоколу о генетически измененных организмах-«трансгенетиках» (известен также под названием «Картахенского протокола»).

По словам чил. представителей, участвовавших в данном переговорном процессе, дебаты по Про-

токолу были довольно трудными и продолжительными. Особенно сложным был последний этап. В течение 12 мес. после совещания в Картахене, где первоначальный вариант Протокола (имевший, по мнению чилийцев, целый ряд серьезных недостатков) не прошел, велась интенсивная работа, итогом которой стал существенно доработанный документ, сбалансированный таким образом, чтобы не ставить под угрозу ни биоразнообразие, ни здоровье людей.

Этот документ, как отмечают чилийцы, опирается на четыре основных принципа. Первый — т.н. базовое предварит. согласие, предусматривающее обязательное предварит. разрешение импортера на ввоз в страну живых организмов с модифицированными свойствами. Второй — принцип предосторожности — предусматривает возможность отказа в разрешении на ввоз в страну продукта, если, в силу отсутствия научно обоснованных доказательств обратного, имеются сомнения относительно опасности данного продукта для биоразнообразия или здоровья людей. Третий — баланс между окружающей средой и торговлей. Четвертый — идентификация «трансгенетиков», предназначенных для продуктов питания, фуража или переработки предусматривает возможность изъятия с рынка генетически измененных продуктов, оказывающих неблагоприятное воздействие на здоровье.

Вместе с рядом других стран, являющихся крупными производителями сельхозпродукции (США, Аргентина, Австралия, Канада, Уругвай), чилийцы образовали т.н. «группу Майами», которая активно выступала в пользу принятия Протокола, при том понимании, что он должен соответствовать нормам и принципам ВТО. Последний момент имеет, по словам чилийцев, исключительно важное значение и связан с тем, что местные агропроизводители усматривают латентную опасность того, что Протокол может ущемить принцип свободной торговли, рассматриваемый здесь в качестве одного из основных приоритетов внешней политики. В этой связи задача внешнеполит. службы Ч. — не допустить того, чтобы Протокол — под экологическим или иным предлогом — был использован в качестве искусственного барьера в торговле.

Основным противником внедрения «трансгенетиков» являются западноевропейцы, значительно отставшие в разработках на данном направлении от американцев. Причиной для такой чрезвычайно осторожной позиции послужили случаи, не имеющие ничего общего с «трансгенетикой» (до сих пор ни ФАО, ни ВОЗ не имеют достоверных доказательств того, что продукты питания с измененной генетикой представляли бы опасность для здоровья людей). Это не означает, однако, что опасности вовсе не существует.

Для Ч., являющейся одним из крупнейших в Южной Америке экспортеров сельхозпродукции, проблема торговли «трансгенетиками» имеет важное практическое значение. Ч. пока не является крупным экспортером «трансгенетиков» (**каковым, к примеру, является соседняя Аргентина**). Основную часть экспорта такого рода продукции составляет реэкспорт семян зерновых. Вместе с тем, в перспективе — по мере наращивания научно-тех. потенциала — чилийцы рассчитывают выйти в данной сфере на передовые позиции в регионе.

Как и в ряде других развитых и развивающихся стран, здесь ведется активный поиск новых «трансгенетических» технологий, которые позволили бы повысить урожайность и улучшить качество продукции. Нац. служба сельского хозяйства и животноводства дала разрешение на полевые испытания «семян-трансгенетиков» кукурузы, сои, картофеля, эвкалипта, дыни, томатов, табака, свеклы, пшеницы, подсолнечника.

Летом 2000г. в парламенте Ч. рассматривается законопроект о биоэтике, предусматривающий регулирование научных исследований, касающихся генетики (в т.ч. вопросов клонирования) человека. Данная инициатива основана на таких принципах, как защита физ. и психической целостности человека, его достоинства и «генетической идентичности». Проект был внесен на рассмотрение еще в 1997г., т.е. до того, как были сделаны революционные открытия в области генома человека. Однако в нем заложены нормы, предусматривающие, что любые научные достижения в данной связи должны рассматриваться как достоинство человечества, при этом ни одна страна не должна пытаться патентовать ИС на открытия такого рода. Законопроект запрещает клонирование человека и любые модификации генетических характеристик. Проведение исследований для определения «генетической личности» человека допускается только с его согласия и по решению суда. Проект предусматривает создание спец. гос. органа — нац. комиссии по биоэтике.

## Экспорт-2000

**Внешнеторговая политика.** Довольно либеральна. Ее основная задача направлена на создание благоприятных общих условий для функционирования экономики и содействие развитию экспорта, путем предоставления экспортерам налоговых скидок и льгот. В стране отсутствуют такие формы торг. барьеров, как квоты и лицензии. ген. тамож. импортный тариф в 2000г. составил 9%, к 2003г. он достигнет 6%, т.е. будет снижаться на 1% ежегодно. Импорт товаров из стран, с которыми Ч. имеет соглашения о свободной торговле, облагается меньшими пошлинами, а в отдельных случаях не облагается ими вообще. На севере и юге страны созданы «свободные зоны», где внешнеторг. сделки не облагаются тамож. пошлинами.

С 1995г. отменено действовавшее ранее положение, в соответствии с которым экспортеры были обязаны возвращать в страну и обменивать на офиц. рынке 50% валютной выручки. В то же время экспортер обязан в течение 270 дней с момента отгрузки товара проинформировать через один из уполномоченных комбанков ЦБ Ч. о результатах сделки и целях, на которые была использована валютная выручка. В случае возвращения валюты в Ч. экспортер должен конвертировать ее в чил. песо и проинформировать об этом ЦБ, приложив соответствующие документы.

Меры нетарифного регулирования импорта в стране носят достаточно ограниченный характер и связаны с довольно строгими фитосанитарными, тех. и экологическими нормами. Жесткие требования применяются к импорту стройматериалов, оборудования для электроэнергетики и систем газоснабжения. Чилийскими законами запрещается импортировать в страну подержанные автомобили. Исключения составляют мед., инкассаторские,

уборочные автомобили, бетономешалки и машины для перевозки заключенных.

Импорт фарм., биол. и биохим. препаратов, а также косметики, требует регистрации в гос. институте здравоохранения Ч. К этой группе товаров могут применяться доп. требования по маркировке и упаковке.

Товары, временно ввозимые на территорию Ч., не облагаются импортными пошлинами. Это относится к образцам продукции, демонстрируемым на утвержденных чил. правительство выставках. Указанные товары могут находиться на территории страны 6 мес. при обязат. условии хранения их в складских помещениях.

Для временного импорта товаров на территорию Ч. юр. или физ. лицо, являющееся резидентом, должно получить на таможне спец. сертификат. В случае превышения установленных законодательством сроков нахождения товаров в стране физ. или юр. лицо обязано заплатить импортные пошлины.

*Внешнеторг. оборот в 2000г.* Достиг 36258 млн.долл., что на 5505 млн.долл. превысило оборот 1999г. (30753). Его доля в ВВП страны 50,7%. Объем чил. экспорта был равен 18158 млн.долл. по сравнению 15615 млн.долл. в 1999г.

Основными товарами чил. экспорта являлись минералы 42% (в т.ч. медь 40,45%), продукты пром. переработки 45%, продукция лесного и сельского хозяйства 8,6%.

Ведущими покупателями чил. товаров были: страны Азии — 30,9% (5617,4 млн.долл.) в т.ч. Япония 13,9% (2522 млн.долл.), Китай 4,9% (891,5 млн.долл.), Корея 4,4% (803 млн.долл. страны Европы — 26,6% (4829,1 млн.долл.) в т.ч. Англия 5,9% (1062 млн.долл.), Италия 4,5% (814,9 млн.долл.), Франция 3,4% (625,5 млн.долл.); страны Латинской Америки — 20,6% (3732,9 млн.долл.) в т.ч. Бразилия 5,3% (961,3 млн.долл.), Мексика 4,5% (814 млн.долл.), Аргентина 3,5% (631,5 млн.долл.); страны Сев. Америки — 18,2% (3296,2 млн.долл.) в т.ч. США 16,8% (3054 млн.долл.). На долю России в 2000г. пришлось 13,6 млн.долл. или 0,07% чил. экспорта.

За 2000г. Ч. импортировала товаров на 18100 млн.долл. (15137 в 1999г.) В структуре чил. импорта 60,9% пришлось на сырье и полуфабрикаты, 20,4% — на средства производства и 18,7% — не потребит. товары.

Главными поставщиками товаров на чил. рынок были: страны Лат. Америки-32,7% (5471,8 млн.долл.) в т.ч. Аргентина(15,7% (2627,8 млн.долл.), Бразилия 7,3% (1229,5 млн.долл.), Мексика 3,4% (573,5 млн.долл.); страны Сев. Америки — 21,3% (3556,7 млн.долл.) в т.ч. США 18,5% (3092,6 млн.долл.); страны Европы — 17,7%, (2954 млн.долл.) в т.ч. Германия 3,4% (565,7 млн.долл.), Франция 8,5% (415 млн.долл.), Испания 2,3% (392,6 млн.долл.); страны Азии — 15,8% (2651 млн.долл.) в т.ч. Китай 5,2% (870,9 млн. долл.), Япония 3,9% (655,7 млн.долл.), Корея 2,9% (486,8 млн.долл.). Из России страна импортировала товаров на 71,9 млн.долл., что составило 0,4% чил. импорта.

Ведущими товарами нашего экспорта являются диз. топливо, стальной прокат и мочевина. Диз. топливо и мочевина в силу их небольших по объему поставок практически не встречают конкуренции на чил. рынке. Что касается стального проката

та, то конкуренцию ему составляют поставки аналогичного товара из Украины, Казахстана, Бразилии и местных производителей, которые внимательно отслеживают объемы поставок и цены на данную продукцию импортируемую из-за рубежа и в случае снижения на нее цены ниже уровня цен на продукцию нац. производства обращаются в антидемпинговый комитет с обвинением рос. экспортеров в демпинге. В частности, по заявлению чил. компании «Сидерурхика Уачипато» на импортируемую из России стальную горячекатанную ленту череповецкого завода была введена 9% антидемпинговая пошлина, которая действовала с марта 1997г. по окт. 1999г. В 2000г. антидемпинговых процессов против рос. экспортеров не возбуждалось.

*Система поддержки нац. экспортеров.* В ее основе которой лежит ряд законодат. актов. К числу таких актов следует отнести закон №18480 от 1985г. о защите интересов мелких и средних экспортеров нетрадиц. товаров. Согласно закону таким экспортерам в зависимости от суммы экспортной выручки возвращается определенная часть уплаченного НДС. Так, если сумма экспортной выручки составляет 5-10 млн.долл., возвращается 10% НДС, от 10 до 15 млн.долл. – 15% НДС, от 15 до 18 млн.долл. – 3% НДС.

Закон оговаривает понятие нац. экспортного нетрадиц. продукта, который считается таковым при условии его производства из нац. сырья и полуфабрикатов (либо из импортных деталей и частей, если их цена СИФ не превышает 50% цены FOB экспортного продукта) при использовании которых получался бы качественно новый товар согласно тамож. номенклатуры.

Другим законом (№18.708 от 1988г.) предусматривается возврат экспортеру тамож. пошлин и сборов, уплаченных им при импорте сырья (кроме энергоносителей), полуфабрикатов и комплектующих, которые впоследствии использовались для производства экспортированного товара.

Оговариваются случаи, при которых не принимаются к рассмотрению запросы экспортеров на возврат им денежных средств. К ним относятся: если сумма затрат не превышает 100 долл.; если запрос подан по истечении 18 мес. с момента перехода экспортной партии через границу.

Понесенные экспортером тамож. расходы при импорте подтверждаются нац. тамож. управлением, после чего казначейство в течение 5 дней компенсирует эти затраты. В случае, если экспортер обратился с просьбой о возврате ему тамож. издержек в рамках данного закона, он не имеет права требовать возврата ему процента НДС согласно закона №18480 о защите интересов мелких чил. экспортеров нетрадиц. товаров.

В соответствии с нормами ВТО в ближайшее время Ч. должна отказаться от этих и других видов прямого субсидирования экспорта, и начиная с 2002г., ни один из этих механизмов поддержки экспортеров использоваться не будет. С учетом этого чилийцы ведут работу по поиску таких мер, которые бы способствовали повышению уровня конкурентоспособности чил. товаров, но при этом не подпадали под соответствующие запреты ВТО (создание нац. фонда развития малых и средних компаний, организация сети по повышению уровня квалификации руководящего состава мелких и средних фирм в области внешнеэконом. деятель-

ности, **создание за рубежом складских терминалов**, содействие в организации за рубежом представительств чил. фирм и др.).

Страна не проводит мероприятий по организации импортозамещающих производств, поскольку ею выбрана модель экспортоориентированного развития экономики. В Ч. практически отсутствует пром. машиностроение, поэтому страна не осуществляет поставок комплектного оборудования.

Основным направлением развития внешней торговли, помимо увеличения экспорта страны в целом, является его диверсификация. Стремление ослабить свою зависимость от одного экспортного товара – меди, на которую приходится 40% экспортных поставок, связано с ростом в последние годы экспорта нетрадиц. товаров (в млрд.долл.): 1998г. – 5,69; 1999г. – 5,95; 2000г. – 6,55, т.е. **товаров с более высокой степенью обработки.**

С середины 80 гг. в результате проведенных радикальных реформ Ч. демонстрировала высокие и достаточно устойчивые темпы эконом. роста (7,2% в 1983-97гг.) в т.ч. увеличение реального ВВП на душу населения (в 2,5 раза только в 90 гг.).

Важнейшим фактором существенного соц.-эконом. прогресса в стране явилось ускоренное расширение экспортной базы. В этом смысле страна являет собой пример достаточно типичной модели эконом. роста на основе развития экспорта. Причем, Ч. отчетливо продемонстрировала, что без активной комплексной внешнеторговой политики высокая норма инвестиций в основной капитал не является достаточным условием эконом. роста.

Чилийский опыт в области повышения народнохоз. эффективности внешней торговли особенно интересен для России, поскольку острое гос. политики было направлено на преодоление экспортной монокультурности – подавляющего преобладания меди и ее производных – и стимулирование «нетрадиционного экспорта». Кроме того, не менее интересно, что реформы в этой сфере шли в два этапа – с определенным «откатом», когда потребовалось переосмыслить чересчур радикальную политику начального периода.

*Модель либерализации внешней торговли.* Либерализация внешнеэконом. сектора экономики явилась одним из ключевых элементов чил. эконом. реформ. К их началу – в конце 1973г. чил. внешняя торговля была полностью «зарегулирована». Средний размер импортного тарифа составлял 94% (с разбросом от 0 до 750%), существовало множество нетарифных ограничений, включая, например, обязательное предварительное депонирование до 60% от стоимости импорта, действовало 8 офиц. обменных курсов валюты с разницей между макс. и миним. порядка 1000%.

На I этапе – в 1974-79 гг. пинчетовское правительство предприняло глубокую торговую либерализацию, освободило внутренние фин. рынки и «открыло» счет движения капиталов платежного баланса. По сути дела произошел тотальный пересмотр парадигмы эконом. развития, которая с 40 гг. базировалась на модели индустриализации на основе замещения импорта. Ставка была сделана на механизмы рыночной саморегуляции.

Были отменены все нетарифные ограничения, унифицирован обменный курс, а импортный тариф к 1979г. был снижен до 10%. Характерной чертой чил. реформ, ее «авангардом» стала прак-

тически ничем не ограниченная **либерализация импорта**.

Результатом I этапа внешнеторговой реформы 1974-79 гг. стал опережающий рост импорта по сравнению с экспортом, вымывание части нац. производств, в т.ч. таких, которые при более дальновидной фин. и макроэконом. политике могли бы сохранить свою конкурентоспособность. Такая либерализация имела неразумно высокую народнохоз. «цену» — ликвидацию пром. мощностей вместо их постепенной переориентации на экспортное производство.

II этап реформы — 1983-91 гг. начался в условиях глубокого эконом. и банковского кризиса в сочетании с резким ухудшением условий торговли и внешнего кредитования.

Универсальную ставку импортного тарифа к середине 1984 г. пришлось вернуть на уровень в 35%. По мере ликвидации фин. кризиса с 1985 г. началось — на сей раз весьма постепенное — новое снижение импортного тарифа до 11% к 1991 г.

Внешнеторговая политика правительства стала значительно более гибкой. Стали применяться антидемпинговые меры защиты внутреннего рынка — различные механизмы поддержки нац. экспортеров и отдельные меры регулирования цен основной сельхозпродукции.

**Фактически в Ч. прошли две разные внешнеторговые реформы — радикальная и умеренная** — в виде сочетания либерализации и элементов гос. вмешательства. Догматизм, с которым проводилась в жизнь политика либерализации внешнеэконом. сектора в 70 гг, в результате лег тяжелым бременем на чил. экономику. Произошла быстрая деиндустриализация. Совокупный эконом. эффект реформы был очень невысок — менее 1% ежегодного прироста ВВП на душу населения. Второй же тип реформы оказался значительно более результативным, чем первый.

Одним из центр. элементов макроэконом. политики, непосредственно влияющим на эффективность любой модели внешнеторговой реформы, как показал чил. опыт, является разумное регулирование обменного курса нац. валюты за счет применения всей совокупности имеющихся «рыночно-совместимых» инструментов госвмешательства.

На I этапе радикальной внешнеторговой либерализации в Ч. в результате допущенных ошибок резкому снижению тарифной и нетарифной защиты внутреннего рынка соответствовало существенное относительное удорожание нац. валюты. Завышение обменного курса было, в частности, вызвано отменой всех ограничений для банков на получение кредитов на внешних рынках. Важную роль играло существенное превышение реальной процентной ставки в Ч. над межд. Это привело к стимулированию импорта и как следствие, к доп. ухудшению конкурентных позиций нац. промышленности. На экспортное производство такая политика имела явно депрессивное воздействие.

На II этапе внешнеторговой реформы обменный курс чил. песо последовательно снижался (на 120% за 1981-88 гг.). Девальвация в реальных терминах серьезным образом стимулировала экспортное производство, особенно в «нетрадиционных» отраслях.

В 90 гг. «изобилие» внешних источников финансирования чил. эконом. роста, в первую оче-

редь в форме инвестиций, напомнило ситуацию 70 гг. и бросило вызов гос. валютно-фин. политике. С целью сдержать возможное повышение курса песо и сохранить конкурентоспособность нац. промышленности были внесены существенные изменения в курсовую политику ЦБ. Важную роль в сдерживании притока спекулятивного краткосрочного капитала, оказывающего повышательное давление на обменный курс, сыграла известная чил. политика «инкассации», или «принудительного депозита» (10-30% кредита, портфельной инвестиции должно депонироваться на беспроцентной основе в течение года в ЦБ). Этот, по сути, налог на краткосрочные инвестиции позволил чилийцам лучше других стран континента справиться с воздействием азиатского фин. кризиса.

«Коньком» чил. внешнеторговой политики последнего десятилетия являлось заключение максимально возможного числа двусторонних соглашений о либерализации торговли с основными зарубежными партнерами.

В 90 гг. Ч. подписала **соглашения о свободной торговле с Мексикой, Венесуэлой, Колумбией, Эквадором**, соглашение об эконом. интеграции с **Боливией**. С 1996 г. Ч. является ассоциированным членом Меркосур, что на практике означает снижение тамож. пошлин в ее взаимной торговле с Бразилией, Аргентиной, Уругваем и Парагваем. В 1997 г. подписано **широкомасштабное соглашение о свободной торговле с Канадой**. С 1998 г. вступило в силу новое соглашение с Перу; **подписано соглашение о частичной** (по нескольким секторам товарных позиций) **свободной торговле с Кубой**. В 1999 г. с подписанием соглашений о свободной торговле с государствами Центр. Америки Ч. **фактически вышла на режим свободной торговли практически на всем ам. пространстве — за исключением США**, которым Сантьяго недавно официально предложил приступить к переговорам в двустороннем формате (переговоры на уровне экспертов начались).

Наряду с этим Ч. является одной из наиболее активных участниц процесса создания Межам. зоны свободной торговли (МАЗСТ), который перешел в практическую плоскость после 2 Всеам. саммита в Сантьяго (1998 г.). Будучи членом АТЭС, Ч. входит в число стран, выступающих за ускоренное (ранее 2020 г., как по плану) создание ЗСТ в АТР. После подписания с ЕС в 1996 г. рамочного соглашения Ч. готовится к запуску переговорного процесса с ЕС о полит. и эконом. ассоциировании, включая всеобъемлющую торговую либерализацию.

Одностороннее снижение импортных тарифов. С 1 янв. 1999 г. в Ч. осуществляется принятая Нац. конгрессом программа дальнейшей либерализации внешнеторгового режима страны. Предусматривается постепенное снижение единой ставки импортного тарифа с 11% до 6% к 2003 г.

Существовали и более радикальные предложения — снизить ставку на 3 процентных пункта — до 8% — в первый же год. Однако возобладала умеренная линия, связанная с опасениями, что у многих теряющих тарифную защиту секторов нац. экономики, в первую очередь агроиндустрии, в условиях кризиса не остается внутренних ресурсов для дальнейшего повышения конкурентоспособности. В результате осуществления этой программы Ч., как ожидается, в долгосрочном плане укрепит свой эконом. потенциал, повысится покупка-

тельная способность населения, более доступными станут товары инвест. спроса.

В то же время как признает ряд специалистов, либерализация торговли лишь углубит сложившийся тип внешнеэконом. специализации страны — с упором на сырьевой экспорт и пром. импорт, хотя и позволит в его рамках достичь еще более высоких уровней конкурентоспособности.

Результатом всех указанных выше мер становится существенное снижение реального средне-взвешенного импортного тарифа Ч. В конце 1995г. он достигал 10%, к началу 1997г. снизился до 9,4%, началу 1998г. — до 8,9%. Наибольшее влияние на снижение средневзвешенной ставки оказали новые торговые преференции по соглашениям с Мексикой и Канадой.

Со вступлением в силу с 1 июля 1998г. соглашения с Перу средний тариф на импорт из этой страны сразу снизился с 7,3% до 5,5%. В целом же латиноам. государства пользуются наибольшими привилегиями при экспорте своей продукции в Ч. — при средней ставке 4,4%. Причем лидирует здесь Боливия: ее средневзвешенная реально действующая ставка тарифа в 1998г. составила всего 0,4%.

	Доля в импорте, %	Реальный импортный тариф, %
Меркосур .....	17,9	5,6
Лат. Америка .....	-	4,4
САЗСТ .....	31,7	7,4
ЕС .....	21,8	10,7
Азия .....	17,4	10,5
Весь импорт .....	100	8,5

С 1 янв. 1999г. — с началом 5-летней программы — эффективный импортный тариф составил 7,7%.

В свою очередь чил. экспорт в страны будущей МАЗСТ и ЕС благодаря соглашениям о свободной торговле облагается средней ставкой в 2,7% (вместо 7%).

	Реал. тамож. тариф в чил. экспорте, %	Тамож. тариф без соотв. режимов и соглашений, %
МАЗСТ и ЕС .....	2,7	7
Европа .....	2,6	3,6
США .....	1,3	1,8
Канада .....	0,4	3,4
Мексика .....	0,2	1,5
Меркосур .....	4,9	16,2
Андский пакт .....	3,3	14
Лат. Америка .....	4	15,4

По расчетам чил. экономистов, совокупный эффект для экономики Ч. от соглашений о свободной торговле с САЗСТ, Меркосур, остальными странами Юж. Америки и ЕС, а также программы одностороннего снижения импортного тарифа до 6% составит 5,7% ВВП.

## Экспорт-99

**С**убсидирование и стимулирование экспорта. Экспортный потенциал разделяется на «традиционные» и «нетрадиционные» товары. Считается, что такие традиц. товары как медь, селитра, серебро, железо, молибден, цинк, литий, йод, рыба и рыбная мука, агар-агар, вина и фрукты, целлюлоза и пиломатериалы имеют достаточно устойчивый сбыт на мировых рынках и в спец. мерах стимулирования не нуждаются. Нетрадиц. экспорт получает существенную — по чил. меркам — тамож., налоговую и фин. поддержку. **Ежегодный объем различных видов субсидирования оценивается в 400 млн. долл.**

Субсидия экспортеру («простое возмещение») может составлять 3%, 5% или 10% нетто-выручки от экспорта. Ее главная цель — стимулировать скорее рост номенклатуры «нетрадиционного» экспорта, нежели его объемы. В наибольшей степени эта мера отвечает интересам мелких и средних экспортеров. Необходимое условие ее получения — нац. происхождение товара. При этом допускается, что до 50% экспортной стоимости могут составлять материалы и комплектующие иностр. происхождения.

За 1986-96гг. по этой схеме чил. экспортерам, число которых возросло с 1,5 до 6 тыс., выплачено более 1 млрд.долл.

Гарантии по коммерческим кредитам экспортерам «нетрадиционных» товаров и услуг. В Ч. действует гос. Фонд кредитных гарантий, задачей которого является облегчение доступа — преимущественно мелким и средним экспортерам — к фин. ресурсам частных банков.

Гарантия может покрывать до 50% каждого конкретного кредита экспортеру. На остающуюся часть должна быть представлена гарантия, полученная экспортером самостоятельно из других источников. Совокупный объем гарантий одному клиенту одновременно не должен превышать 150 тыс.долл. Данный «потолок» ежегодно корректируется (до середины 90 гг. эта сумма превышала 200 тыс.долл.). За счет гос. гарантий могут покрываться кредиты на пополнение исключительно операционного капитала. Гарантии выдаются на срок до 1г. Стоимость этой услуги — до 2% от объема гарантированного кредита.

Фин. гарантии под складские свидетельства. Контрольное управление банков и фин. учреждений может сертифицировать частные складские компании в качестве организации-эмитента складских свидетельств, которые будут рассматриваться частными банками и другими фин. компаниями в качестве реальной гарантии по кредиту. Помещение своей продукции на такие склады служит для мелких и средних экспортеров важнейшим инструментом финансирования собственных операций.

Возврат НДС. Возмещение экспортеру расходов, понесенных на уплату НДС при приобретении услуг, материалов и комплектующих, использованных в производстве экспортированного товара, служит одним из важных инструментов стимулирования развития экспортного потенциала страны. Этот же механизм может применяться в порядке аванса, в тех случаях, когда речь идет об инвест. проектах, конечной целью которых является производство экспортных товаров и услуг.

Возмещение тамож. сборов за импортное сырье и комплектующие чил. экспортеры имеют право на возмещение тамож. пошлин и прочих тамож. сборов, уплаченных при импорте сырья, материалов, полуфабрикатов и различных комплектующих, использованных в качестве составной части либо потребленных в производстве экспортного товара. При этом импорт мог быть осуществлен как самим экспортером, так и третьими лицами.

Рассрочка и освобождение от уплаты импортных пошлин на машины и оборудование. Импорт определенных видов инвест. товаров имеет право на рассрочку по уплате тамож. пошлины на срок до 7 лет. Когда приобретаются новые машины и оборудование нац. производства, аналогич-

ные импортным, покупатель также получает право на льготу. В данном случае она приобретает форму налогового кредита, который может достигать 73% от суммы тамож. сборов, которые пришлось бы уплатить покупателю, если бы равный по стоимости товар был импортирован. Это в основном машины, оборудование, транспортные средства, механизмы и сложные инструменты. Срок их использования не может быть менее 3 лет. Миним. стоимость, которую должны иметь приобретаемые инвест. товары, составляет 3,7 тыс.долл. в ценах CIF. Пользователь оборудования может освобождаться от части долга перед Казначейством, если он поставил на внешний рынок не менее 40% всей реализованной продукции. Для того, чтобы быть освобожденным от возврата налогового кредита полностью, экспортер должен довести экспортную квоту в совокупном объеме продаж до 60%.

В соответствии с обязательствами Ч. в рамках ВТО, ключевые элементы этой системы гос. стимулирования и субсидирования экспорта будут постепенно демонтированы в течение ближайших 3 лет. Таким образом, к 2003г. не сможет использоваться большинство из ныне действующих механизмов поддержки экспортеров, описанных выше.

*Структурная и пром. политика.* Политика в отношении инокапитала, являясь мощным инструментом структурной перестройки экономики в целом, сыграла в Ч. важную роль в ускоренном развитии «нетрадиционной» экспортной базы.

Инвест. режим был полностью либерализован в 1974г., однако прямые инвестиции в чил. экономику пошли лишь в самом конце 80 гг. **К середине 1999г. совокупный объем ПИИ в Ч. достиг 37,7 млрд.долл.,** причем 90% притока пришлось на 90 гг. Преобладающая доля инвестиций приходилась на горнодобычу.

Программа **конверсии внешнего долга в инвестиции**, проводившаяся в 1985-91гг., оказала серьезное стимулирующее воздействие на рост именно «нетрадиционного» экспорта. В отличие от общих правил инвестирования в Ч. этот канал притока капитала не был столь же «автоматическим». Считается, что эта программа была эквивалентна серьезным субсидиям иноинвесторам, и она позволяла весьма селективно подходить к утверждению конкретных инвест. проектов, отдавая приоритет новым экспортным отраслям.

Отраслевая политика в Ч. просматривается достаточно четко на примере укрепления экспортного потенциала нескольких отраслей, в первую очередь — лесной и целлюлозно-бум. промышленности, производства автозапчастей, виноделия, выращивания лосося.

**Экспорт продукции лесного сектора с 70гг. в твердых ценах вырос в 20 раз.** Это явилось наиболее ярким результатом комплексной пром. политики. Ее основными элементами были госпрограммы лесопосадок (субсидии до 75% от стоимости, объявление засаженных земель неэкспроприруемыми), спец. кредитные линии на финансирование лесотех. проектов, подготовка специалистов в гос. и субсидируемых за счет государства вузах.

В автосборочной промышленности существовала весьма успешная программа, позволявшая беспешинно ввозить полные комплекты узлов и

деталей для автосборки при условии экспорта из Ч. на такую же сумму запчастей нац. производства. Компании также могли получать налоговые кредиты, если ими экспортировались компоненты, как минимум, на 50% являющиеся продуктом нац. производства. Эти льготы, однако, противоречили Соглашению ВТО о мерах в области инвестиций в связи с торговлей и должны были быть отменены в 1998-99гг.

**Экспорт продукции виноделия в 1985-98г. вырос с 10 до 550 млн.долл.** Основные усилия в последнее время направлены на повышение — через систему различных гос. корпораций — технологического уровня производства, сортовой и экологической чистоты продукта, а также продвижение продукции при содействии «ПроЧили» на новые рынки.

В области культивирования лосося Ч. продемонстрировала превосходство политики «развития (создания) относит. преимущества» в межд. разделении труда — в отличие от эксплуатации «очевидных преимуществ» типа низкого уровня зарплат. Слагаемыми успеха стали концентрация НИОКР под эгидой полугос. корпорации и правильный выбор экспортной ниши — с наименьшим риском протекционистских мер. В результате **с почти нуля в середине 80 гг. экспорт лосося вырос до 700 млн.долл.,** а Ч. стала его вторым экспортером в мире после Норвегии (15% мирового рынка лосося и форели).

*Система регулирования внешней торговли.* В ее основе лежат нормы ГАТТ/ВТО. С янв. 1990г. чил. тамож. служба использует гармонизированную систему обозначения и кодов товаров (Брюссельское соглашение, 1983г.).

Экспортный режим. Любое юридическое или физ. лицо в Ч. может стать экспортером, проинформировав об этом ЦБ. Существует система учета и контроля всех внешнеторговых операций. Учет осуществляется на основе экспортной декларации, выдаваемой тамож. службой, в которой указывается сумма экспортной выручки.

С июня 1995г., отменено положение, в соответствии с которым экспортеры были обязаны возвращать в страну и обменивать на формальном валютном рынке 50% своих валютных доходов. Однако, экспортер в течение 270 дней с момента отгрузки товара должен проинформировать через уполномоченный банк ЦБ Ч. о результатах сделки и целях, на которые была использована валютная выручка. В случае, если валюта возвращается в Ч., экспортер обязан конвертировать ее в чил. песо и проинформировать об этом ЦБ Ч., приложив документы, выданные банком на основании тамож. декларации.

Во внешней торговле Ч. экспортные тарифы не применяются. Вопросы нетарифного регулирования ВЭД, а также меры по защите внутреннего рынка регулируются в Ч. законом 18525 от 19.06.86г. В систему этих мер входят такие нормы нетарифного регулирования как экологические, фито-санитарные, тех. и ряд других.

Основным звеном этой системы является Институт норм и стандартов, который готовит предложения по введению, изменению или отмене указанных норм. После согласования с соответствующими министерствами эти предложения оформляются в виде законодат. актов. Помимо этого, право законодат. инициативы в этих вопросах непосредственно предоставлено министерст-

вам и ведомствам. В качестве примера можно привести верховный декрет 55, подготовленный мин-транспорта и связи и выпущенный в апр. 1994 года. Указанный декрет резко ужесточил требования по содержанию вредных веществ в выхлопных газах грузовиков, автобусов и других транспортных средств, приводя их в соответствие с европейскими (Еуро-I и Еуро-II) и североам. нормами.

В целях защиты нац. производителей законом №18525 предусмотрены случаи (значительное снижение цен на товары на межд. рынках, способное нанести ущерб национальному производству, недобросовестная конкуренция и др.), когда президент страны имеет право принять решение о применении к единому таможенному тарифу, спец. надбавок в 3, 5, 10, 12, 15, 18, 20 и 24% сроком до 12 мес. Такое решение президент может принять только на основании заключения специально созданной в соответствии с данным законом Нац. комиссии, уполномоченной осуществлять расследования по поводу искажения цен на импортные товары.

Заявление об искажении цены в связи с ее снижением на межд. рынках, должно быть рассмотрено в течение 90 дней (а в связи с демпингом — в течение 120 дней) со дня публикации в «Официальной газете» информации о принятии к расследованию комиссией данного заявления. Кроме того, через МИД Ч. официально уведомляются страны-экспортеры товара, а через тех. секретариат Комиссии уведомляются импортеры этого товара. В течение 30 дней со дня публикаций объявления о начале расследования как заявитель, так и импортер товара должны представить сведения, подтверждающие, либо опровергающие факт искажения цен.

Для принятия рекомендаций президенту страна о применении санкций в отношении того или иного импортного товара в ходе расследования Комиссия должна: подтвердить искажение цены на импортный товар; подтвердить, что в результате искажения цены национальному производству нанесен или будет нанесен значительный ущерб; подтвердить, что этот ущерб нанесен или будет нанесен национальному производству именно от искажения цен, а не в результате действия какого-либо другого фактора.

Комиссия рассматривает заявления о нанесении ущерба национальному производству как в результате естественного понижения цен на мировом рынке, так и в результате демпинга. Комиссии предоставлено право до поступления необходимых документов от всех заинтересованных лиц вводить временные (до 1г.) антидемпинговые меры.

Импортное регулирование. Любое юридическое или физ. лицо может беспрепятственно ввозить в страну товары за незначительным исключением (например, автомобили, бывшие в эксплуатации). Импорт ряда товаров может быть осуществлен только с разрешения нац. тамож. службы (требование нац. безопасности, соответствие принятым в стране тех. нормам и т.д.).

В июне 1997г. отменены требования об обязательном обращении в ЦБ за получением предварительного разрешения на проведение импортных и валютных операций за рубежом, а также о том, что каждый перевод валюты за границу должен быть документально подкреплен импортной или инвест. операцией.

Чилийские импортеры пользуются услугами тамож. агентов, которые передают следующие документы: импортную декларацию; документ об освобождении, либо уплате необходимых налогов, пошлин, сборов и т.д.

В стране действует ген. импортный тариф. Его применение регулируется законом №18525, предусматривающим некоторые исключения, введенные в связи со специально изданными законами или вытекающие из межд. соглашений Ч. Так, для поддержания стабильных цен на внутреннем рынке на пшеницу, семена масличных культур, растительное масло и сахар, в случае повышения цен на эти товары на межд. рынках, применяются спец. скидки с единого тамож. тарифа, либо он взимается со средневзвешенной цены на указанные товары, рассчитанной на базе последних 5 лет.

В конце 1998г. президент страны Э.Фрей подписал закон о поэтапном снижении импортного тарифа с 11 до 6% в течение 5 лет на 1% ежегодно, начиная с 1999г. Таким образом, ген. импортный тариф в 1999г. составил 10%, в 2000г. — 9%.

В 1999г. в экспорте страны основное место заняли продукция горнорудной (42,9%) и обрабатывающей (45,7%) отраслей, а также с/х, животноводческие, лесные товары и продукция рыболовства (10,8).

В импорте Ч. преобладают сырье и полуфабрикаты (55,9%), средства производства (21,5%) и потребительские товары (18,6%).

Основными торг. партнерами Ч. в 1999г. по объему товарооборота были: США — 20,1%, Япония — 9,6%, Аргентина — 9%, Бразилия — 5,4%, Англия — 4,2%, Китай — 4,1%, Мексика — 3,9%, Германия — 3,9%, Италия — 3,8%, Ю.Корея — 3,6%.

Доля внешнеторг. оборота в ВВП страны за последние 3г. составила: 1997г. — 47,4%; 1998г. — 44,6%; 1999г. — 45%. В 1999г. впервые за последние 3г. торговый баланс Ч. был сведен с положительным сальдо (1370,5 млн.долл.).

Ч. импортировала из **России** товаров на 34,7 млн. долл. (1998г. — 16), основные из которых были (в млн.долл.): дизтопливо (19,7), прокат черных металлов (6,2), мочевины (4,3), феррохром (0,9). Доля рос. товаров в общем чил. импорте составила 0,2%. Такие товары, как дизельное топливо и мочевины в силу их небольших количеств практически не находят конкурентов на рынке Ч. Что касается проката черных металлов, то на данном рынке с рос. продукцией конкурируют украинские поставщики. Местные производители стремятся ограничить поступление рос. проката черных металлов на чил. рынок путем обращения в правительство страны с просьбой о защите нац. производителя, обвиняя рос. экспортеров в поставке продукции по демпинговым ценам. Так по заявлению чил. компании «Сидерурхика Уачипато» с марта 1997г. по окт. 1999г. действовала 9% антидемпинговая пошлина на стальную горячекатаную ленту череповецкого метзавода «Северсталь».

С целью закрепления рос. позиций на рынке данной продукции в Ч. и дальнейшего ее продвижения не только на чил. рынок, но и на рынки соседних с Ч. латиноам. стран, **было бы целесообразно организовать в чил. свободной зоне в Икике склад готовой продукции**, что позволило бы оперативно осуществлять поставки в такие страны, как Боливия, Перу, Ч., Эквадор и др.

В Ч. существует достаточно развитая система по поддержке нац. экспортеров, в основе которой лежит ряд законодательных актов.

К числу таких актов следует отнести закон №18480 от 1985г. о защите интересов мелких и средних экспортеров нетрадиционных товаров. Экспортерам возвращается определенная часть уплаченного НДС. Так, если сумма экспортной выручки составляет 5-10 млн.долл., возвращается 10% НДС, 10-15 млн.долл. — 15%, 15-18 млн.долл. — 3% НДС.

Закон оговаривает понятие нац. экспортного нетрадиционного продукта, который считается таковым при условии его производства из нац. сырья и полуфабрикатов (либо из импортных деталей и частей, если их цена СИФ не превышает 50% цены FOB экспортного продукта), при использовании которых получался бы качественно новый товар согласно тамож. номенклатуры.

Другим законом (№18708 от 1988г.) пересматривается возврат экспортеру тамож. пошлин и сборов, уплаченных им при импорте сырья (кроме энергоносителей), полуфабрикатов и комплектующих изделий, которые впоследствии использовались для производства экспортированного товара.

Оговариваются случаи, при которых не принимаются к рассмотрению запросы экспортеров на возврат им денежных средств: если сумма затрат не превышает 100 долл.; если запрос подан по истечении 18 мес. с момента перехода экспортной партии через границу.

В соответствии с нормами ВТО в Ч. должна отказываться от этих и других видов прямого субсидированного экспорта, и начиная с 2002г., ни один из этих механизмов поддержки экспортеров использоваться не будет. С учетом этого чилийцы ведут работу по поиску таких мер которые бы способствовали повышению уровня конкурентоспособности чил. товаров, но при этом не подпадали под соответствующие запреты ВТО (создание Нац. фонда развития малых и средних компаний, организация сети по повышению уровня квалификации руководящего состава мелких и средних фирм в ВЭД, создание за рубежом складских терминалов, содействие в организации за рубежом представительств чил. фирм и др.).

В системе гос.управления Ч. функция по созданию условий для продвижения на мировые рынки товаров нетрадиционного чил. экспорта возложена на «ПроЧили». Создана в рамках Главного управления межд. экон. отношений МИД. Ее основной задачей является оказание помощи чил. производителям по продвижению товаров на межд. рынки. «ПроЧили» является гос. организацией, имеющей **собственный, независимый от МИД Ч. бюджет, который на 60% формируется за счет поступлений из казны.** Кроме того, «ПроЧили» взимает плату с чил. товаропроизводителей за предоставление им конъюнктурной и другой информации, а также за разработку комплексных экспортных программ. При этом, «ПроЧили» представляет свои услуги клиентам при наличии у них текущего счета на 10 тыс.долл.

«ПроЧили» располагает 13 отделениями по всей стране, которое формируют т.н. «внутреннюю сеть» организации. Кроме того она имеет отделения в ряде стран мира («внешняя сеть»).

По запросам нац. производителей «ПроЧили» предлагает следующие услуги: рекламирует чил.

продукты за рубежом, включая составление каталогов и проспектов; оказывает помощь частному сектору по продвижению товаров на внешний рынок; предоставляет конъюнктурную информацию; содействует расширению номенклатуры нетрадиционных экспортных товаров на основе изучения внешних рынков; создает условия, включая оказание финансовой поддержки, для участия чил. фирм и предприятий в наиболее престижных межд. выставках и ярмарках; организует программы пребывания иностр. торговых делегаций, посещающих Ч.; проводит совещания для предпринимателей о целью выработки общей стратегии по продвижению товаров на межд. рынки; дает консультации мелким и средним экспортерам по вопросам организации более эффективной работы на рынках.

В «ПроЧили» сформирован компьютерный банк данных, доступных для всех чил. предпринимателей, стремящихся экспортировать свои товары. В 1995г. введена в действие информационно-справочная система, которая позволит получать большие массивы статистических и других данных по разнообразной гамме товаров и услуг. Кроме того, в систему заложены основные макроэконом. показатели развития Ч., статданные по импорту и экспорту, данные о законодательной политике правительства в области торговли и иноинвестиций.

Производитель, имеющий намерение продать свою продукцию за рубеж обращается в «ПроЧили» о заявкой о проведений на коммерческой основе маркетингового исследования потенциального рынка сбыта. После анализа, в основе которого лежит объем и цена предлагаемой к экспорту продукции, «ПроЧили» выдает клиенту свои рекомендации.

«ПроЧили» может заключить со своим клиентом соглашение о частичном кредитовании в течение 3 лет расходов по продвижению товара на рынок той или иной страны. Причем в первый год «ПроЧили» оплачивает 40 общей суммы накладных расходов (реклама, транспортные и тамож. расходы, налаживание системы сбыта и т.д.). В последующие 2г. этот процент уменьшается до оговариваемых пределов, а по истечению 3 лет общая внесенная сумма с небольшим процентом должна быть возвращена «ПроЧили» из прибыли, полученной экспортером за реализуемые им товары.

Если, при наличии указного соглашения с «ПроЧили» экспортеру (особенно в первый год) не удастся выполнить свои обязательства, он отвечает частью своих основных фондов на сумму, затраченную «ПроЧили» в продвижение его товаров за границу.

За последние годы «ПроЧили» изменила стратегию освоения внешних рынков чил. компаниями, перейдя от концепций «страны-производителя», где первичным является конкретный товар, для которого осуществляется поиск рынка сбыта, к схеме «страна-продавец», при которой **обязательным является постоянное присутствие структур на внешних рынках и внедрение в их торг.-сбытовую сеть.** Важным элементом этой стратегии является создание в ряде стран отраслевых торговых представительств, представляющих интересы и финансируемых чил. компаниями, выступающие в рамках одной отрасли. Такой подход отвечает потребностям, в первую очередь, средних и

мелких предприятий, которые не в состоянии самостоятельно содержать за рубежом подобные структуры, но при этом их продукция может пользоваться спросом.

Одновременно, в странах, рассматриваемых Ч. в качестве потенциал трудоемких рынков сбыта, будут создаваться т.н. «коммерческие мосты» — многоотраслевые торгпредства. Эти структуры будут работать как правило, на несколько стран и финансироваться как из бюджета, так и за счет средств частного сектора. Они будут представлять чил. экспортерам все виды коммерческих услуг, связанных с продвижением товаров на новый рынок, начиная с проведения маркетингового исследования и заканчивая установлением контактов с магазинами, которые будут реализовывать чил. товары.

Несмотря на достаточно высокую эффективность такой структуры как «ПроЧили» на рассмотрении в конгрессе находится проект закона, который внесет существенные изменения в организационные принципы ее деятельности с тем, чтобы она в большей степени отвечала потребностям чил. экспортеров. Речь идет о создании на базе гос. структуры, какой является «ПроЧили», смешанной, государственно-частной корпорации на правах АО, что позволит привлечь представителей частного сектора к выработке и принятию стратегических решений в ВЭД. Предполагается, что корпорация «ПроЧили» в качестве посреднических структур при реализации программ развития экспорта будет опираться, главным образом, на отраслевые ассоциации экспортеров. Кроме того ожидается, что впрямь «ПроЧили» будет заниматься вопросами развития нетрадиционного экспорта, увязывая их с проблемой инвестирования чил. капиталов за рубежом.

В Ч. практически отсутствует пром. машиностроение, вследствие чего страна не осуществляет поставок комплектного оборудования.

К несомненному времени практически все страны Лат. Америки осознали, что их проблем в значительной степени связаны со стремлением ориентироваться на концепцию импортозамещения вместо ориентации на развитие отраслей, работающих на экспорт. Ч. начала перестройку своей экономики с 70 г., взяв за основу **экспортноориентированную модель экономики.**

Основным направлением развития внешней торговли, помимо увеличения экспорта страны в целом, является его диверсификация. Стремление ослабить свою зависимость от одного экспортного товара — меди, на которую приходится 40% всех экспортных поставок, связано с ростом в последние годы экспорта, так называемых, нетрадиционных товаров (в млрд. долл.): 1997г. — 5,47; 1998г. — 5,69; 1999г. — 5,95, т.е. товаров с более высокой степенью обработки.

## Инвестиции

**Законодат. база на 2001г. по вопросам защиты иноинвестиций.** Основным ее механизмом является декрет — закон об иноинвестициях №600, действующий с рядом поправок с 1974г.

Указанный законодат. акт считается в межд. деловом сообществе одним из совершенных в плане предоставления гарантий защиты иностр. капитала. Согласно положениям декрета-закона №600 иноинвесторам предоставлен практически такой

же, как и нац. фирмам, юр. режим. Также отсутствуют какие-либо ограничения по срокам репатриации полученной прибыли, а с мая 2000г. — основного капитала.

Несмотря на то, что в стране имеются и другие законодат. акты, касающиеся режима иностр. капитала (портфельные инвестиции также регулируются XIV главой краткого перечня нормативов ЦБ по вопросам валютных операций), основная часть иноинвесторов предпочитает использовать механизмы декрета-закона №600. С 1974г. по 2000г. более 80% иноинвестиций в Ч. было осуществлено по этому каналу, их объем достиг за указанный период 43 млрд. долл.

Согласно положениям декрета-закона №600, любые иностр. юр. или физ. лица, а также проживающие за рубежом чил. граждане имеют право осуществлять инвестиции на территории Ч. При этом с юр. точки зрения в понятие «инвестиции» входит: СКВ, которая может быть обменена на чил. песо по наиболее выгодному курсу на офиц. валютном рынке; товары, включая машины и оборудование для производственных нужд, поступающие в страну в соответствии с действующим тамож. законодательством; технологии (их стоимость оценивает комитет по иноинвестициям Ч. на основе цен мирового рынка либо декларации инвестора); сопутствующие инвест. проектам кредиты, условия которых (процентные ставки, сроки погашения и пр.) должны быть согласованы с ЦБ Ч.; капитализированные в соответствии с действующими нормативами ЦБ долговые обязательства в СКВ; капитализированная прибыль, полученная иноинвестором.

Выбрав декрет-закон №600 в качестве базы для осуществления инвестиций на территории Ч., иностр. юр. или физ. лицо подписывает с правительством страны офиц. контракт и получает, таким образом, гос. гарантии защиты своей собственности. Положения этого контракта не могут быть впоследствии изменены в одностороннем порядке. Если в стране будет создан более благоприятный режим защиты иностр. капиталовложений, инвестор имеет право потребовать внесения соответствующих изменений в подписанный документ.

В контракте обговариваются объемы инвестиций и сроки их осуществления. Максим. срок реализации инвест. проекта — 3г., а если его объем превышает 50 млн. долл. — 8 лет. В горнорудной отрасли установлен 8-летний срок осуществления инвестиций с момента утверждения проекта, который может быть продлен до 20 лет, если требуется предварит. проведение геологоразведочных изысканий в значит. объемах.

Законодательством допускается 100% участие иностр. капитала в расположенных на территории страны предприятиях за исключением таких секторов, как морская торговля, воздушный транспорт и СМИ. В СП в сфере рыболовства, контрольный пакет акций должен принадлежать чил. стороне.

В Ч. государство имеет монополию на некоторые виды производственной деятельности, включая атомную энергетику; разработку и эксплуатацию месторождений лития, жидких и газообразных углеводородов на всей территории страны, а также других полезных ископаемых, если они залегают в закрытых зонах и на дне океана в преде-

лах 200-миллионной исключит. эконом. зоны. Однако при определенных условиях допускается участие иностр. капитала и в этих секторах экономики Ч.

Иноинвестор имеет право репатриировать прибыль и основной капитал без каких-либо количественных ограничений в СКВ, приобретение которой ему гарантируется по наиболее выгодному на офиц. рынке курсу. Единственным условием вывоза капитала за пределы территории Ч. является предварит. уплата соответствующих налогов.

Декретом-законом №600 инвестору предоставляется возможность выбора одной из двух схем налогообложения. Он может платить единый налог на прибыль в 42%, либо выплачивать действующий для нац. фирм 15% корпоративный налог. В последнем случае при вывозе капитала из страны ему придется заплатить доп. налог в 35%.

На рассмотрении в нац. конгрессе находится проект закона о налоговой реформе, который включает инициативу правительства о полном освобождении иноинвесторов от уплаты налога на прибыль.

Разрешения на осуществление капвложений в соответствии с положениями декрета-закона №600 выдаются комитетом по иноинвестициям. Рассматриваются проекты, сумма которых превышает 1 млн.долл. для фин. капитала и 25 тыс.долл. для поставок в страну технологий, машин и оборудования, а также при капитализации прибыли. В подаваемой заявке инвестор обязан указать свои полные реквизиты, а также сведения о географическом положении проекта, оценки количества создаваемых в результате его реализации рабочих мест, сроки осуществления капвложений и схему налогообложения.

В ряде случаев после получения в комитете по иноинвестициям разрешения на реализацию проектов также требуется их утверждение в других правит. организациях. Инвестиции в горнорудную отрасль согласовываются с чил. комиссией по меди, в рыболовство — с минэкономки, в фин. сектор — с ген. инспекцией банков и фин. учреждений, в области страхования — с комиссией по ценным бумагам и страх. обязательствам.

Созданная в Ч. благоприятная нормативно-правовая база в инвест. сфере позволила привлечь в 90гг. значит. объемы иностр. капитала в нац. экономику. Этому способствовал продолжавшийся практически в течение всего указанного периода устойчивый эконом. рост в Ч., а также сложившаяся в межд. сообществе репутация этой страны как надежного и стабильного делового партнера.

Основная часть иноинвестиций в Ч. приходится на горнодобычу, сферу услуг и электроэнергетику.

ПИИ в Ч., в млн. долл.

	1994г.	1995г.	1996г.	1997г.	1998г.	1999г.	2000г.
Сельское хозяйство .....	22,3	9,8	16,3	14,3	12,2	21,2	22,0
Строительство .....	37,9	59,3	25,9	113,9	280,1	215,4	28,6
Электроэнергетика и ЖКХ .....	19,7	54,1	406,0	1394,7	495,0	4559,7	586,2
Индустрия .....	314,3	333,7	916,6	592,8	529,6	779,7	120,8
Горнодобыча .....	1756,9	1710,8	998,8	1705,6	2392,8	1220,7	219,1
Рыболовство .....	53,5	43,1	21,4	11,6	9,3	1,0	1,2
Сфера услуг .....	237,0	362,4	1958,0	1197,2	2005,5	1909,9	544,5
Лесная отрасль .....	13,0	55,4	19,5	28,8	37,1	19,2	2,9
Транспорт и связь .....	66,7	412,1	459,4	170,9	211,3	358,8	764,7

Главным источником иноинвестиций в Ч. являются США. Отмечается все более активный приток капиталов из Испании.

Иноинвестиции в Ч. по странам происхождения, в млн. долл.

	1997г.	1998г.	1999г.	1974-99гг.
США .....	935	1.358	1.909	12.811
Испания .....	1.498	897	4.583	8.254
Канада .....	811	899	450	5.608
Великобритания .....	201	412	311	2.047
ЮАР .....	476	330	40	1.381
Япония .....	164	323	224	1.375
Австралия .....	181	385	6	1.265
Нидерланды .....	363	169	181	1.137
Франция .....	63	150	608	1.117
Финляндия .....	13	84	3	518
Аргентина .....	60	97	47	511
Швейцария .....	45	104	44	492
Италия .....	19	6	51	454

Источник: Комитет по иноинвестициям Чили

Рекордным в плане объемов привлеченного в экономику Ч. иностр. капитала является 1999 г., когда в стране было осуществлено несколько чрезвычайно крупных инвест. проектов. Среди них покупка компанией Endesa Espana крупнейшей чил. электроэнергетической фирмы Endesa Chile за 3,6 млрд.долл. В этот же период ФПГ Aguas Barcelona и Suez Lyonnaisse Des Eaux установили контроль над чил. компанией Emos в сфере коммунального хозяйства. Стоимость сделки составила 1,3 млрд.долл.

По сравнению с показателями 1999г., в 2000г. приток иноинвестиций в Ч. сократился на 61% и составил 3,7 млрд.долл.

В сент. 2000г. была принята программа стимулирования капвложений в высокотехнологичные производственные процессы. Она рассчитана как на иностр., так и на нац. инвесторов.

Программа предусматривает ряд мер по стимулированию капвложений объемом более 1 млн.долл. в предприятия по производству ИТ (компьютерное ПО, комплектующие для ЭВМ), фарм. препаратов, биотех. продукции, новых материалов и др.

Возможности программы включают, в частности, частичное финансирование маркетинговых исследований, покрытие расходов на обучение персонала, а также создание необходимой инфраструктуры. Ее реализация возложена на комитет по иноинвестициям Ч. и нац. корпорацию поддержки пром. развития.

В Ч. действует достаточно льготный режим вывоза капиталов за рубеж. Определенные ограничения действуют в отношении страховых компаний и пенсионных фондов, которые могут размещать лишь часть своих капиталов за рубежом и только в проектах с низкой степенью фин. риска.

Чилийские портфельные инвестиции за рубежом растут быстрыми темпами. Согласно статистике ЦБ Ч., в 1998г. их показатель составлял 3,8 млрд.долл. В 1999г. он увеличился до 6,4 млрд.долл. В 2000г. впервые за последние 20 лет объем чил. инвестиций за рубежом (4,78 млрд.долл.) превысил показатели иноинвестиций в Ч. (3,74 млрд.долл.). Основная часть чил. капиталов направляется в государства Меркосур, а также в США и в страны с низким уровнем налогов на банковские вклады, в частности, на Каймановы о-ва.

*Инвестиции-99.* За 1974-99гг. объем иноинвестиций в Ч. составил 40,6 млрд.долл. Основными инвесторами за 1995-99гг. были США — 27,9%, Испания — 26,8%; Канада — 12%; Англия — 4,9%;

Юж.Африка — 4,1%. В течение последней пятилетки основными получателями инвестиций были горнорудная промышленность — 26,3%; сфера услуг — 26,2%; электро, газо и водоснабжение — 17%; промышленность — 13,7.

В 1999г. приток иноинвестиций в страну достиг 4496 млн.долл., в т.ч. прямые — 4365, портфельные — 130 млн.долл.

Законодательство в области иноинвестиций довольно либерально, поступления в страну инвестиций согласны законодательству возможно либо в рамках закона №600 либо на основе ст. XIV Краткого руководства по валютному обмену ЦБ. Основные различия между ними состоят в следующем, Закон 600 регламентирует поступление ПИИ, в т.ч. в виде материальных ресурсов (машины оборудование). При этом обязательно наличие контракта. В рамках статьи XIV не требуется наличие контракта (нужно только разрешение ЦБ Ч.), а инвестиции могут поступать только в виде валютных средств.

Основная часть инвестиций поступает в рамках закона №600. Его действие распространяется как на иностр. граждан, так и на чилийцев, постоянно проживающих за границей, на иностр. и чил. компании, обладающие филиалами за рубежом.

Разрешение на ввоз в страну капитала — это договор, подписываемый инвестором и представителем чил. Комитета по иноинвестициям (КИИ). В соответствии с законом №600, КИИ является единственной организацией, полномочной разрешать или запрещать ввоз инвестиций, в состав КИИ входят министр экономики (пред.), министры финансов, иностр. дел, планирования, пред. ЦБ.

Разрешение КИИ требуется только, когда объем инвестиций превышает 5 млн.долл, или инвестиции направляются в СМИ, или в отрасли, где преимущественно действует госкапитал, или вложения осуществляются непосредственно правительством или госорганизациями другой страны. Во всех других случаях исполнит. секретарь КИИ имеет право подписать разрешение на ввоз иноинвестиций, что упрощает процедуру его выдачи.

В разрешении указываются масштабы, цели и сроки реализации инвестпрограммы. Закон № 600 устанавливает определенные границы для выполнения инвестпрограмм. Инвестиции должны поступить в страну не более, чем за 8 лет для горнодобычи и не более чем за 3г. для прочих отраслей экономики. При единодушном решении членов КИИ возможно продление: до 12 лет для горнодобычи и до 8 лет для др. отраслей, когда общая стоимость проекта превышает 50 млн.долл.

Вывоз капитала допускается не ранее 3 лет с момента его фактического ввоза. **Ограничений на вывоз прибылей не устанавливается.**

Компаниям, получающим иноинвестиции, гарантируется в течение 10 лет фиксированное налогообложение (49,5% от их суммарных доходов). Данная схема налогообложения может быть распространена на СП — на ту часть доходов, которая принадлежит инофирме.

Если иноинвестор берет на себя обязательство не вывозить капитал в течение 10 лет, то предприятию-получателю этого капитала дается возможность выплачивать налоги в 40% от суммарных доходов. Кроме того, таким предприятиям в период осуществления иноинвестиций гарантируется

неизменность обложения их продукции косвенными налогами. Для компаний, получающих иноинвестиции более 50 млн.долл., устанавливаются доп. льготы.

Во всех случаях, которые не охватываются указанными льготами, иностр. и местные инвесторы имеют равные права. Вместе с тем правительство оставляет за собой возможность принимать меры, ограничивающие доступ иностр. вкладчиков к внутренним источникам кредита.

Основная часть инвестиций (4745,6 млн.долл.) Ч. пришла на финансовые и страховые структуры, недвижимость и сферу услуг, в промышленность поступило только 2399,7 млн.долл., снабжение — 2275 млн.долл., торговлю — 223,9 млн.долл., горнодобычу — 167,3 млн.долл.

Объем чил. инвестиций в Россию — на уровне 155 млн.долл., **основная часть (130 млн.) направлена в рекламу чил. товаров на рос. рынке.**

В вопросе инвестирования своих капиталов в рос. экономику чилийцы занимают выжидательную позицию, считая, что рос. сторона пока не может дать достаточные гарантии сохранности чил. инвестиций. Позиция чил. стороны в данном вопросе может быть изменена по мере улучшения эконом. положения России и улучшения инвест. климата в нашей стране.

## Приватизация

В 2000г. в Ч. была проведена частичная приватизация только одного гос. предприятия «Эс-сбио», занимающегося водоснабжением третьего по величине города страны Консепсьен. От продажи 42% акций компании в госбюджет поступило 283 млн.долл. В планах приватизации на 2001г. стояли еще две гос. компании в системе водоснабжения VIII и IX регионов страны — «Эссам» и «Эссар», а также продажа 39% принадлежащих государству акций компании «Колбун», третьей по объемам производства электроэнергии в Ч.

Активный процесс приватизации госсектора начался в Ч. в 1984г. До 2001г. в частное владение полностью или частично перешли 23 гос. предприятия. От проведенной в указанных годах приватизации государство получило 4,2 млрд.долл. В 1984-88г. были полностью приватизированы: нац. телефонная компания «Энтел» (140 млн.долл.), телефонная компания Ч. СТС (260 млн.долл.), целлюлозно-бумажный комбинат КАП (420 млн.долл.), крупнейшее предприятие по производству йода и селитры «Сокимич» (125 млн.долл.), энергет. компании «Чилхенер» (65 млн.долл.) и «Чилкента» (30 млн.долл.), сахарный комбинат «Ианса» (48 млн.долл.).

В 1990-99 гг. частным компаниям государством было продано: 48% (35 млн.долл.) акций предприятия «Зофри-Зона франка де Икике», 61% (410 млн.долл.) энергетической компании «Колбун», а также часть акций следующих систем водоснабжения: 62% акций (120 млн.долл.) компании «Эсваль» г. Вальпараисо; 56% акций (1 млрд.долл.) компании «Эмос» г. Сантьяго, 53% акций (75 млн.долл.) компании «Эссол» X регион Ч., 51% акций (122 млн.долл.) компании «Эссел» IV регион страны.

В 1990-99 гг. полностью приватизированы: меднорудный комбинат «Эль Абра» (330 млн.долл.), энергетические компании «Эдельнор» (70 млн.долл.) и «Эдельайсен» (53 млн.долл.), компа-

нии «Фепаса» (40 млн.долл.), «Эмпремар» (15 млн. долл.), «Инверсьонес Токопилья» (335 млн.долл.).

Государство удерживает контроль над 22 компаниями, среди которых наиболее крупными являются нац. корпорация по меди «Коделко», нац. нефтяная компания «Энап», госбанк «Банко дель эстадо де Ч.», почтовая служба «Корреос де Ч.», метрополитен, нац. телеканал «Телевисьон насьональ де Ч.», гос. ж/д компания «Эмпреса де феррокарилес дель эстадо», службы водоснабжения г.г.Тарапака, Антофагаста, Кокимбо, Атакама, Мауле, Араукания, Айсен территорий, прилегающих к Магелланову проливу.

Процесс приватизации гос. предприятий, обслуживающих системы водоснабжения страны, был начат правительством бывшего президента Ч. Э.Фрея в 1999г. ввиду отсутствия достаточных бюджетных средств для развития и модернизации данных объектов. Частные компании приняли активное участие в приватизации указанного сектора чил. экономики, направив в него значит. объем инвестиций, и призывают новое руководство страны избранное в начале 2000г. продолжить этот процесс. включить в список приватизируемых фирм нефтяную компанию «Энап» и медно-рудное предприятие «Энами». Предложение частного сектора основывается на выводах экспертов правит. управленческой структуры «Система управления госпредприятиями» (Система де администрасьен де эмпресас) об эконом. целесообразности частичной для «Энап» и полной для «Энами» приватизации. Однако, несмотря на поддержку этого заключения министрами экономики и финансов Ч., президент Р.Лагос отметил, что ранее 2002г. правительство этот вопрос рассматривать не планирует и в ближайший период будет проводиться постепенная приватизация только систем водоснабжения и водоочистки. При этом не определены сроки и порядок такой приватизации (путем торгов или через биржу), что затрудняет составление заинтересованными частными компаниями своих инвест. программ.

## Военторг

**Итоги 2000г.** Область ВТС Ч. с другими государствами распространяется прежде всего на импорт и в меньшей степени на экспорт оружия и военной техники (ОВТ), снаряжения, комплектующих и расходных материалов военного назначения, военно-тех. услуг. Активизируется работа в сфере подготовки и реализации проектов по совместному с другими странами производству различной продукции военного назначения.

Одной из главных проблем чил. военного импорта является ограниченность фин. ресурсов, которые могут быть направлены на закупки ОВТ. В соответствии с действующим с 50гг. «Законом о резервировании меди», 10% поступлений (частично в долл. и частично в чил. песо) от продажи на мировом рынке меди, добываемой Нац. медной корпорацией «Коделко» идет на закупки ОВТ для трех видов ВС Ч. С учетом упавших мировых цен на медь, в 2000г. на закупку новой техники виды ВС получили в совокупности 246 млн.долл., а всего расходы на оборону, с учетом поступающих из госбюджета средств составили 1,369 млрд.долл. — 540 млн.долл. для СВ, 519 млн. для ВМС и 310 млн. для ВВС (1,96% ВВП).

Обладающий полной фин. независимостью каждый вид ВС осуществляет закупки по собственным, несогласованным с другими программам, что приводит, к практике использования внутри единых ВС Ч. многочисленных систем боевых средств аналогичного назначения — начиная от стрелкового оружия и кончая вертолетами и самолетами. Стремясь сэкономить средства в интересах последующего приобретения новых истребителей-бомбардировщиков, командование ВВС, в первую очередь сокращает изношенные и «непрестижные» дозвуковые штурмовики, необходимые для обеспечения непосредственной огневой поддержки СВ.

В нояб. 2000г. президент Ч. Р. Лагос принял решение о создании в рамках правительства межведомственного комитета по рассмотрению предложений на закупку крупных партий оружия по схеме «офсет». Основную экспертную роль в комитете будет играть руководство «Корфо» (нац. корпорация пром. развития), которая будет давать оценку перспективности и выгоды для страны предлагаемых компенсационных вложений. При этом, президент еще раз подтвердил наличие полит. решения о полной переориентации планируемых нац. программ крупномасштабных закупок оружия (таких как закупка самолетов на 600 млн.долл. и затраты на обеспечение строительства ракетных фрегатов в 1 млрд.долл.) на названную схему.

Наиболее ясная ситуация сложилась в СВ Ч. Принятый 5 лет назад план перевооружения СВ «Алькасар» прежде всего предусматривает почти полное обновление танкового парка, в составе которого все еще находятся уже давно устаревшие танки — вплоть до выпускавшихся в период II мировой войны ам. машин «Шерман».

С 1999г. в страну уже поступила большая часть из 250 закупленных в Германии и Голландии, а затем модернизированных в Бельгии танков «Леопард-1А-5». С поступлением в части новых боевых машин завершается процесс снятия с вооружения 50 легких танков М-41 «Бульдог» и средних М-24, а также 100 танков «Шерман» М-4А-3.

Параллельно с принятием танков «Леопард — 1А-5», чил. военные ведут зондирование возможного расширения условий уже выполняемого контракта. Речь идет о доп. закупке еще 70 новых танков «Леопард-2». Посетивший Ч. в дек. 2000г. зам. министра обороны Голландии Хван Хуф также заявил о наличии интереса в его стране к продолжению и расширению начатых в 1998г. поставок из этой страны в Ч. немецких танков «Леопард-1» предложил обсудить вопрос о возможности (продажи в Ч. до 150 более новых танков «Леопард-2».

Весной 2001г. командование ВВС Ч. приняло решение о выводе из боевого состава 5 самолетов «Боинг-707» и 12 штурмовиков «Драгонфлай А-37». Вывод самолетов «Боинг», среди которых президентский самолет «Каламбрито», самолет дальнего радиолокационного обнаружения «Кондор», самолет-заправщик «Агилла» и два военно-транспортных самолета, обусловлен значит. износом построенных в 70гг. машин, а также их низкой рентабельностью (большой расход горючего, высокая стоимость запчастей). На замену «Каламбрито», в 1998г. был закуплен более экономичный «Боинг 737-500».

Построенные в 60гг. самолеты «Драгонфлай» поступил и в Ч. из США в 1976г. (первая партия) и

1994г. (вторая) и практически полностью выработали свой летный ресурс. Проведенная несколько лет назад их модернизация коснулась, в первую очередь, их авионики (на самолеты были установлены системы боевого управления, позволяющие выполнять боевые задачи в ночных условиях).

Вслед за уже начавшимся выводом из боевого состава штурмовиков «А-37» (последний из которых должен быть списан в 2004г., после 30 лет эксплуатации), должно начаться списание истребителей «Мираж-Элкан» (полеты на них уже ограничены с целью сбережения моторесурса, а полный вывод всех «Элканов» из эксплуатации намечен на 2006г. после 36 лет использования). Выслужив 35 лет, в 2008 и 2010гг. соответственно должны быть списаны последние самолеты «Мираж-Пантера» и Ф-5. И только относительно новые А-36 планируется оставить в боевом составе до 2020г., с периодом эксплуатации в 35 лет.

Правительство 27 декабря 2000г. приняло решение уполномочить ВВС Ч. на начало переговоров с ам. корпорацией Lockheed Martin о приобретении 10–12 истребителей бомбардировщиков F-16 на 600 млн.долл. в рамках проекта, модернизации своего боевого парка. Решение было принято по результатам 5-летнего периода изучения моделей различных предлагаемых на мировом рынке боевых самолетов и конкретных коммерческих предложений на них. Переговоры будут идти также при участии представителей комитета доп. пром. программ. нац. корпорации пром. развития, которые будут вести изучение предлагаемых американцами инвест. компенсаций в рамках схемы off set.

Предполагается, что переговорный процесс займет 6 месяцев, после чего должно состояться подписание контракта и его последующее одобрение по соответствующей процедуре правительством и конгрессом США. Первый самолет должен поступить в Ч. в начале 2004г. Проект закупки новых, боевых самолетов «Каса-2000» (Gaza 2000) был инициирован в конце 1995г. тогдашним главнокомандующим ВВС Ч. генералом Ф. Рохасом в связи с износом значит. числа состоящих на вооружении машин, и приобретением Перу истребителей-бомбардировщиков МИГ-29.

Главком ВВС Ч. генерал П.Риос выразил свое удовлетворение решением правительства и отметил, что созданный 30 лет назад самолет Ф-16 будет поставляться в Ч. с новейшим бортовым электронным оборудованием. Чилийцы получают от 10 истребители-бомбардировщики этого типа, модификации С/D в комплектации Block 50/52. Оценочная стоимость каждого самолета – 25 млн. долл., однако общая стоимость контракта будет значительно выше за счет включения в него поставок соответствующих систем оружия и программы обучения чил. летчиков.

Весной 2000г. командование ВМС Ч. приняло решение о выводе из боевого состава флота дизельной подводной лодки «Хайат» в связи с ее тех. износом. Лодка была построена в Шотландии по заказу ВМС Ч. в 1973г. и в 1977г. вошла в боевой состав флота. Она имеет водоизмещение 2.410 т. и вооружена 8 торпедными аппаратами калибром 21 дюйм. Скорость в надводном положении – 17 узлов. Из трех оставшихся подводных лодок «О Браен», «Томсон» и «Симсон» последняя должна также быть выведена из боевого состава уже в 2002г.

Из имевшихся в 1994г. 10 крупных боевых кораблей (6 эсминцев и 4 фрегата) в строю находятся только 6 кораблей (3 эсминца и 3 фрегата). В 2006г. должен быть списан еще один фрегат, а в 2009г. – все три оставшихся эсминца.

Заменить выводимые из строя эсминцы и фрегаты должны новые фрегаты нац. постройки, которые планируется создавать по программе «Триденте» на судостроит. заводе в Тальякауано. Оценочная стоимость каждого из них – 200 млн. долл.

Заключен контракт с немецкой фирмой Blohm und Voss на проведение проектных работ по корпусу будущего фрегата. Планируется продолжить изучение предложений на поставки систем оружия и другого оборудования. Одновременно, на смену старым подводным лодкам должны прийти две строящиеся во Франции и Испании лодки (80 и 20% готовности соответственно), первая из которых должна войти в боевой состав флота в 2005-06гг. под названием «О Хиггинс», а вторая два года спустя под названием «Каррера». Стоимость новых лодок водоизмещением 1800 т. составляет 480 млн. долл., для выплаты которых потребуются все фин. ресурсы ВМС до 2008г. включительно.

Несколько более определенной стала также и тема импорта многоцелевых вертолетов для ВВС Ч. (на проходившей в марте 2001г в г.Сантьяго межд. авиавыставке «Фидае-2000»; заинтересованные экспортеры уделяли особое внимание вопросам продвижения на местный рынок вертолетов). Ожидалось прибытие в страну первых двух б/у вертолетов «Белл-412» (производство США).

В соответствии с принятым президентом Ч. Р.Лагосом новым планом перевооружения ВВС «Бисентенарио» предполагается, заменить утраченные в Ираке в ходе работы в составе миссии ООН 5 вертолетов «Уэйч-1 Эйч» (производство США), на 6 вышеназванных вертолетов «Белл-412». Затем, в интересах обновления вертолетного парка (состоящие на вооружении другие машины «Уэйч-1 Эйч» уже эксплуатируются 30 лет) и его унификации (путем постепенного вывода из строя французских «Лама СА-315», немецких «БО-105» и «БК-117» и ам. «Бель Рейнджер 206»), предполагается закупить еще одну крупную партию тех же вертолетов «Белл-412».

Для реализации данных намерений, помимо фин. ресурсов ВВС планируется использовать средства, полученные от ООН в порядке компенсации за оставленные в Ираке машины, а также продать единственный новый вертолет ВВС – производства компании «Сикорский» С-70 «Блек Хок».

Вертолет «Белл-412» выбран в связи с умело построенной маркетинговой политикой американцев (две турбины, многофункционален, экономичен, перевозит 15 чел., включая 2 члена экипажа, дальность полета 500 км., скорость 220 км/ч, высота полета до 6 тыс.м.). Считается, что данные машины смогут прослужить в ВВС Ч. не менее 15 лет.

Активно развивались связи в области как импорта, так и (или) от экспорта оружия и услуг с Новой Зеландией, Бразилией, рядом других государств Центр. и Юж. Америки. Отмечен значит. рост интереса чилийцев к совместным с иностр. производителями ОВТ проектам разработки и производства отдельных видов оружия и их элементов.

В мае 2000г. на полигоне СВ Пампа Чака в 30 км. к югу от г.Арика, расположенного у границы с Перу, начат завершающий этап испытаний РСЗО «Райо», созданной в результате 14-летнего периода совместных работ чил. военно-пром., компании «Фамае» и англ. фирмы «Ройал Орднанс».

Пусковая установка (ПУ) РСЗО смонтирована на базе грузового автомобиля МАИ ЭсИкс2000, производства ФРГ. Ее вес 19 т. Емкость – 12 ракет. Стоимость каждой ПУ – от 1,5 до 2,5 млн. долл. Калибра ракеты – 160 мм.

В ходе испытаний было выпущено 12 ракет, которые поразили площадную цель (1 кв.км.) на удалении 32 км.

После завершения программы испытаний, предполагается принять данную РСЗО на вооружение СВ Ч., а также форсировать работу по ее продвижению межд., рынок ОВТ. В качестве одного из возможных заинтересованных покупателей называется Венесуэла.

В окт. 2000г. состоялась поездка зам. министра обороны Ч. по ВВС Н. Аддада в Испанию, Турцию, Иорданию и Египет. Основная цель поездки состояла в продвижении в страны Бл. Востока основной продукции военно-пром. компании ВВС Ч. «Энаер» – учебно-тренировочного самолета Т-35 «Пильян». В ходе поездки, достигнуто соглашение о подготовке проекта организации в Египте сборки данных самолетов из чил. комплектующих. В ответ, чил. сторона обязалась рассмотреть вопрос об организации полетов в Сантьяго регулярных рейсов египетской авиакомпании «Египт Эр».

*Военторг-99.* Военно-тех. сотрудничество Ч. с другими странами, учитывая особенность данного вопроса в его прямой связи с проблемой обеспечения нац. безопасности страны, традиционно строилось на основании двух основных принципов:

1. Обеспечение необходимого количественного и качественного уровня тех. оснащения ВС, в соответствии с возложенными на них задачами и исходя из имеющихся или потенциальных угроз суверенитету, территориальной целостности и военно-полит. стабильности чил. государства, а также эконом. возможностей страны;

2. Исключение или сведение к минимуму вероятности попадания государства и его ВС в военно-тех. зависимость от одной какой-либо страны или группы союзных государств.

В соответствии с первым принципом, ВС Ч. должны иметь на вооружении средства, не уступающие по совокупности своих боевых возможностей оснащению армий таких государств как Боливия и Перу (соседние с Ч. страны, с которыми имеются территориальные разногласия), а также сопоставимые с ВС Аргентины, отношения с которой также складывались не всегда просто. Кроме того, они должны обладать возможностью по уверенному контролю обстановки на всей территории республики и быть способны защитить ее интересы в 200-мильной эконом. зоне Тихого океана у побережья страны. В 1991г. Ч. в одностороннем порядке объявила в акватории Тихого океана спец. зону, ограниченную треугольником с вершинами на севере – чилийско-перуанской морской границей 200-мильных морских зон двух стран, на западе – о-вом Пасхи и на юге – Южным полюсом. Чилийский сектор Антарктиды, т.н. Чилийская Антарктика – сектор, ограниченный от Южного полюса двумя сторонами, направленны-

ми на остров Пасхи и восточное побережье Огненной земли в районе чилийско-аргентинской границы соответственно.

Второй принцип предполагает последовательное развитие собственного военного производства (в тех отраслях, где это представляется возможным) и сбалансированное распределение военных закупочных заказов между различными странами мира с соответствующим уровнем военно-тех. развития. При сопоставимой же разнице в затратах на приобретение иностр. или чил. образцов оружия и военной техники (ОВТ) предпочтение, как правило отдается чил. предложениям. При этом, все более отчетливо просматривается стремление чил. военных к постепенному сокращению номенклатуры импортируемых конечных военных продуктов за счет развития собственного военного производства и более широкого вовлечения отечественного ВПК в совместные с иностранными разработчиками и производителями ОВТ проекты.

Кроме двух вышеназванных принципов, в последние годы все более значимой стала коммерческая и полит. выгода для страны в области экспорта чил. военной продукции и соответствующих военно-тех. услуг.

*Экспорт военно-тех. продукции.* Ведущая роль в данном вопросе принадлежит чил. гос. военно-пром. компаниям видов ВС: «Фамае» в СВ, «Энаер» в ВВС и «Асмар» в ВМС.

«Фамае» строит свою работу вокруг производства небольших отдельных партий боеприпасов, стрелкового оружия, минометов и артиллерийских орудий. Потенциальные покупатели – страны региона.

«Энаер», совместно с бразильской авиастроительной компанией «Эмбраер», строит военно-транспортные самолеты. Чилийская сторона при этом занимается производством элементов корпуса и оперения самолетов. Важным является осуществляемый вот уже несколько лет экспорт легких военных самолетов: Испания, Гватемала, Сальвадор, Парагвай, Доминиканская республика и Панама.

«Асмар» помимо перспективных планов на постройку по иностр. заказам ракетных фрегатов периодически прорабатывает вопрос об экспорте освоенных компанией различных типов сторожевых и патрульных катеров. Помимо этого, на верфи в г.Талькауано строятся рыболовецкие траулеры, часть из которых поставляется в Исландию.

В экспортной деятельности чил. ВПК активное участие принимает и частный бизнес. Как, например, чил. компания «Металнор», выпускающая авиационные и артиллерийские боеприпасы, мины и другую продукцию.

*Импорт военно-тех. продукции.* Отечественный ВПК способен полностью обеспечить свои ВС только некоторыми, наименее технологичными видами оружия и боевой техники (отдельные артиллерийские системы, бронетранспортеры, некоторые виды стрелкового оружия, боеприпасов, авиабомб, мин, легкие учебно-тренировочные и патрульные самолеты, патрульные и сторожевые катера). Чилийскому импорту ОВТ все еще отводится определяющая роль в деле обеспечения боеготовности и боеспособности СВ, ВВС и ВМС.

Основными и равнозначными военно-техническими партнерами Ч. были такие государства-экспортеры ОВТ как Великобритания, Франция.

Израиль, Испания, Германия, ЮАР и США. Однако, в 1999г. в результате развернувшегося по инициативе правительств Великобритании и Испании «дела А.Пиночета» (его принудительное задержание в Лондоне по обвинению в совершении ряда преступлений в период правления в Ч.), военно-политические, военно-тех. связи с данными государствами оказались замороженными на неопределенный срок. В этих условиях, чил. правительство и военное руководство предприняли ряд шагов по еще большей диверсификации военных связей страны, в т.ч. путем развития соответствующих отношений с Италией, Швецией, Аргентиной и изучения условий установления ВТС с Австралией, странами Восточной Европы – бывшими членами Организации Варшавского договора, Украиной, Китаем, а также Россией.

С начала 1999г. в страну стали поступать первые партии прошедших модернизацию в Бельгии танков «Леопард-1А-5» из 250 закупленных в Германии и Голландии. Традиционно чил. военные находятся под сильным немецким морально-психологическим и военно-теоретическим влиянием).

С поступлением в части новых боевых машин начался процесс снятия с вооружения 50 легких танков М-41 «Бульдог» и средних М-24, а также 100 танков «Шерман» М-4А-3.

Параллельно с принятием новых танков военные ведут зондирование возможного изменения условий уже выполняемого контракта. Речь идет о замене части планируемых к принятию из Голландии машин «Леопард-1» на более новые и современные «Леопард-2», частично снимаемые с вооружения СВ Бельгии.

Кроме того, чилийцы изучают вопрос о модернизации 105-мм. пушек прибывающих «Леопардов» (это вопрос уже прорабатывался ранее с британской компанией «Ройал Оденс», однако «дело А.Пиночета» привело к нарушению намечавшегося варианта).

Одновременно, после принятого в конце 1999г. полит. решения о снятии минных полей в приграничных районах страны, большой интерес чил. военных стали вызывать возможности по приобретению за границей партий миноискателей, а также минных тралов (в отношении последних, наибольшие шансы имеют, по существующим оценкам, возможные предложения немцев, чьи танковые тралы, наилучшим образом рассчитаны на использование танками «Леопард»).

В связи с продолжающейся активной работой СВ по освоению Антарктиды, представители посреднических компаний выказывают интерес к рассмотрению предложений на спец. технику, приспособленную для работы в данных условиях (вездеходы, амфибии и т.д.).

Следующей, после танков, крупной закупкой СВ, в сотрудничестве с ВВС предположительно должны стать боевые, транспортные и многоцелевые вертолеты.

Не разрешена и проблема приобретения новых истребителей-бомбардировщиков для ВВС Ч.

По имеющимся расчетам, которые в конце нояб. 1999г. представил общественности главнокомандующий ВВС генерал П.Риос, в предстоящие 10 лет, для поддержания вверенного ему вида ВС в соответствующей боеготовности, стране необходимо приобрести от 48 до 60 новых боевых самолето-

тов. Прежде всего, это вызвано крайней степенью износа находящихся на вооружении машин, а также недавним приобретением извечным чил. соперником Перу 23 истребителей «МиГ-29» и 20 истребителей-бомбардировщиков «Су-25» рос. производства.

Даже в самом экономичном варианте замены уже выработавших свой летный ресурс и практически непригодных к эксплуатации состоящих на вооружении самолетов «Мираж-Элкан», «Пантера» и «F-5», ВВС Ч. срочно необходимо приобрести минимум две эскадрильи новых самолетов по 12 в каждой.

Круг потенциальных претендентов на получение от ВВС Ч. данного контракта ограничился продавцами следующих самолетов: F-16 (производитель – компания «Локхид-Мартин», США), «Мираж-2000» («Дассо Авиасьон», Франция) и (в наименьшей степени) «JAS-39 Грипен» (СААБ, Швеция).

Французская компания «Дассо Авиасьон» в мае 1999г. подготовила проект соглашения с чил. военной авиастроительной компанией «Энаер» о создании на базе последней регионального центра тех. обслуживания самолетов «Мираж». В соответствии с проектом, была предложена передача чил. стороне необходимых для проведения соответствующих работ технологий, а также прямые инвестиции в 4-5 млн. долл. для тех. оборудования центра. Учитывая, что в регионе эксплуатируется 150 самолетов «Мираж», предполагалось, что в случае открытия центра, объем производства «Энаер» вырастет на 5-10 млн. долл. в год, т.е. практически в два раза.

Американцы уже начали реализацию расширенной программы сотрудничества с ВВС Ч. в вопросах подготовки летного состава, предоставлении чилийцам накопленного опыта боевых действий, подобранного с намерением ясно продемонстрировать неоспоримые преимущества ам. самолетов перед всеми другими.

В результате, 27 сент. 1999г. президент страны, министр обороны, его заместитель по авиации и главнокомандующий ВВС в ходе состоявшегося на территории Академии ВВС совещания, приняли решение сузить круг рассматриваемых предложений до двух машин: F-16 и «Мираж-2000».

При этом, наряду с возможностью приобретения 24-32 новых самолетов, с учетом достаточно сложной финансово-эконом. обстановки в стране, на совещании также выдвигались предложения о закупке всего в среднесрочной перспективе 60 более дешевых бывших в употреблении машин на те же 600 млн. долл.

В качестве ближайших планов было определено сократить планировавшийся в 600 млн. долл. объем закупки на половину, а не продолжать изыскивать средства в полном объеме, так как дальнейшее оттягивание решения грозит просто развалить боевой костяк ВВС по причине небоеспособности старых самолетов и критического снижения количества тренировочных самолетовылетов экипажей (в сент. 1999г. по этим причинам в Ч. уже разбился один из старых самолетов «Мираж»).

По заявлениям представителей чил. военнополит. руководства, они находятся перед дилеммой – либо остановиться на варианте закупки небольшого количества новых боевых самолетов уже рассмотренных моделей (прежде всего F-16 или «Ми-

раж-2000»), либо начать интенсивные изыскания в направлении приобретения более крупной по численности партии бывших в употреблении истребителей-бомбардировщиков (в т.ч. и других моделей). В этой связи, вновь резко активизировали свою деятельность по предложению своих самолетов представители гос. и частных структур конкурирующих сторон.

Так, министр обороны США У.Коуэн 15-17 нояб. 1999 г осуществляя поездку по странам региона совершил офиц. визит в Ч. В ходе переговоров с президентом Ч. Э.Фреем, министром обороны Э.Йомой, другими официальными лицами основным вопросом стало склонение чил. правительства к принятию одного из ам. предложений на приобретение боевых самолетов F-16 или F/A-18.

Несмотря на заявленное чил. стороной намерение по эконом. соображениям снизить финансовый объем закупок в два раза, ам. министр приложил максимум усилий с целью переориентации чил. программ перевооружения с европейских стран на США.

Первоначально по результатам визита сообщалось, что ам. давление на чил. правительство в данном вопросе по-видимому все же заставит президента Э.Фрея принять решение о закупке в США предлагаемых 16 бывших в эксплуатации самолетов F-16 за 300 млн.долл., однако затем вопрос вновь стал разворачиваться в направлении более пристального рассмотрения франц. предложений.

Все более «популярным» для чил. военных становится вариант на примере предлагаемых франц. самолетов «Мираж 2000-5» разбить процесс покупки на два этапа. На первом этапе предлагается за 300 млн.долл. приобрести 6-8 абсолютно новых машин (из них 2 — в двухместном учебно-боевом варианте), которые должны будут поступить в страну в ближайшее время, после чего, к 2004г. планируется приобрести еще 8 подобных боевых единиц. В дополнение к этому, в соответствии с последними инициативами франц. компании «Дассо Авиасьон», средства, полученные ею от продажи Ч. самолетов «Мираж» будут инвестированы в создание на базе все той же чил. гос. военно-пром. авиастроительной компании «Энаер» не только регионального центра тех. обслуживания самолетов «Мираж», но и производства по выпуску запасных частей к некоторым типам франц. и бразильских летательных аппаратов, а возможно и нового авиасборочного предприятия.

Несмотря на неблагоприятное развитие событий, не остались в стороне и шведские торговцы ОВТ. Представители шведской компании СААБ 29 нояб. 1999г. заявили о том, что ВВС Швеции инициируют процесс продажи 12 бывших в употреблении самолетов по 400 млн.долл.

В результате тех. анализа представленных предложений на поставку боевых самолетов для ВС страны, руководство ВВС приняло решение рекомендовать правительству отвергнуть выдвинутый американцами вариант приобретения приблизительно за 300 млн.долл. 16 бывших в употреблении самолетов F-16, а остановиться на меньшем количестве новых франц. машин «Мираж 2000-5 мк» (6-8 самолетов).

Данный выбор мотивируется с одной стороны техническими и боевыми преимуществами новых самолетов в свете предполагаемой их достаточно

длительной последующей эксплуатации (до последнего времени американцы, в отличие от французов, отказываются снабдить, предлагаемые машины наиболее совершенными ракетами «воздух-воздух» и «воздух-поверхность»), с другой — более выгодными на перспективу офсетными условиями сделки, предлагаемыми французами.

Предложение США отнести вопрос с ракетами «на потом» не дает гарантий обеспечения предлагаемых самолетов системами оружия соответствующего типа, как, например, ракетами «Амраам». На передачу подобных систем Ч. потребуется отдельное разрешение конгресса США, уже не раз проявлявшего свое раздражение в отношении независимой политики других стран (в т.ч. и Ч.) на межд. арене. Таким образом, купив ам. самолеты, чилийцы в любой момент могут остаться без необходимых им средств боевого обеспечения, что делает данные машины небоеспособными. В качестве негативного примера также приводится англо-аргентинский конфликт 1982г., когда США и другие страны НАТО полностью прекратили поставки боеприпасов и запчастей для ВС Аргентины.

Одновременно, в последнее время, некоторыми чил. экспертами в области оборонной политики через СМИ начал пропагандироваться тезис о необходимости одновременного, но более «растянутого» во времени приобретения двух моделей истребителей-бомбардировщиков. Одного — более современного, хорошо вооруженного для решения наиболее ответственных возможных боевых задач (подразумевается «Мираж 2000-5» с полным набором ракетного оружия). А другой самолет, более дешевый и менее «высокотехнологичный» предлагается взять «для массовости» и решения более ординарных и менее ответственных задач (подразумевается F-16).

Среди других перспективных потребностей ВВС выделяется изучение вопроса представителями их командования возможностей по приобретению 2-3 новых или подержанных военно-транспортных самолетов, пригодных к эксплуатации в условиях Антарктики.

ВМС в вопросе импорта находятся на стадии реализации контракта по приобретению 4 англо-испанских дизельных подлодок типа «Скорпион», на погашение платежей за которые уходит практически весь закупочный бюджет флота. Несмотря на осложнение отношений с данными государствами, чилийцы официально не раз заявляли о намерении твердо придерживаться уже заключенных к моменту начала кризиса соглашений.

Параллельно правительство страны и командование ВМС прорабатывают вопрос о начале строительства на верфях военноморской кораблестроительной компании «Асмар» в г.Талькауано серии из 4 ракетных фрегатов, призванных заменить находящиеся уже 40 лет в эксплуатации основные чил. боевые корабли (проект «Триденте»). Имевшийся первоначально вариант их заказа за границей, либо приобретения бывших в употреблении англ. или ам. кораблей подобного класса был вскоре отвергнут.

Основные перспективные партнеры в данном проекте были окончательно определены в ходе состоявшейся в конце сент. 1999г. поездки по странам Европы главкома ВМС Ч. адмирала Х.Арансибиа. По ее результатам он заявил, что в ходе намеченной программы строительства ракетных фрегатов, ос-

новной упор будет делаться на ВТС с такими государствами как Германия (главная роль), а также Франция и Италия.

Позднее (в дек.) было официально объявлено, что в целом, принято решение использовать для строительства серии чил. фрегатов немецкий проект «Меко 200», имеющий следующие характеристики: водоизмещение — 4 тыс. т., длина — 114 м., ширина — 14,8 м., скорость — 27 узлов, экипаж — 164 чел., дальность хода — 6,5 тыс. мор. миль и расчетная продолжительность службы — 30 лет; боевой вертолет среднего класса, орудие калибром 125-мм., ракеты «Эксосет» и «Барак», а также многофункциональная пусковая установка для противолодочных, противокорабельных и зенитных ракет.

Помимо данного проекта в качестве возможных вариантов рассматривались также корабли типа ам. «Оливер Перри», модифицированные испанской компанией «Базан» и франц. «Ла Фаэтт» с противорадарным корпусом «Аконит».

В целях экономии, командование ВМС не исключает использование на новых боевых кораблях ряда дорогостоящих систем, снятых с выводимых из боевого состава физически устаревших судов, при условии, что их характеристики и тех. состояние не будут препятствовать последующей длительной эксплуатации.

Помимо фрегатов, рассматривается также предложение о приобретении в ближайшие годы 10 ракетных катеров в Германии и Израиле, а также двух подлодок во Франции.

Основной проблемой, как и в случае с другими видами ВС, является отсутствие в распоряжении флота необходимых денежных средств, которые полностью поглощаются намеченными до 2008г. выплатами за **приобретенные подлодки типа «Скорпион»**.

Однако, проводимая мобилизация финансовых ресурсов, о которой не раз заявляли представители командования флота, позволяет рассчитывать на начало реализации проекта «Триденте». Так, в нояб. 1999г. президент Ч. Э.Фрей, сделал заявление, что в 2001г. на верфях «Асмар» в порту Талькауано будет заложен первый из четырех планируемых к постройке ракетных фрегатов. Каждый из 4 фрегатов будет стоить 120 млн.долл., которые будут изыскиваться исключительно за счет бюджетных ресурсов ВМС.

Общий период выполнения программы определен в 10 лет, после чего предполагается заложить еще 4 корабля подобного класса, либо даже больше (возможно в интересах их последующей реализации на мировом рынке оружия).

Планируется, что первый из новых ракетных фрегатов войдет в строй в конце 2006г. когда подойдет срок выведения из боевого состава флота по причине износа 3 эсминцев типа «Каунти» и 3 фрегатов типа «Линдер», построенных в Великобритании 30-40 лет назад.

Помимо данных масштабных проектов, в середине июня 1999г. в чил. порт Талькауано прибыл закупленный в США корабль-док. Данное судно 1942г. постройки было приобретено у ВМС США компанией «Асмар» за 3 млн.долл. для его дальнейшей эксплуатации созданным данной компанией при участии инокапитала Ибероам. обществом по ремонту военно-морской техники. В 1990г. корабль-док был модернизирован и приспособлен для проведения ремонтных работ не только на

надводных судах, но и подлодках. Он имеет водоизмещение 4500 т., длину 120 и ширину 17м. и способен принимать суда также водоизмещением до 4500 т.

## Безопасность

Важное значение имеет утверждение латиноамериканцами линии на полит. решение существующих между ними проблем (экваторо-перуанское мирное урегулирование, подписание чилийско-аргентинского соглашения о разграничении части территории в районе континентальных ледников, урегулирующего последнее территориальное разногласие между Сантьяго и Буэнос-Айресом). Указанная тенденция, безусловно, лишает логической основы заинтересованность государств региона в наращивании современных наступательных систем вооружений, форсировании военных приготовлений.

Другим существенным «фактором торможения» гонки вооружений в ЛА стало разрастание межд. фин. кризиса, уже сказавшегося и продолжающего оказывать негативное воздействие на общее эконом. положение в странах региона и их покупательную способность. Необходимость жесткого регулирования гос. расходов уже привела к свертыванию программ закупок вооружений в Эквадоре и их «замораживанию» в Ч. Возможность принятия аналогичных мер рассматривается в других латиноам. странах.

Все большее значение в системе общекионтинентальной безопасности начинают приобретать невоенные факторы риска (включая эконом. и экологическую безопасность), которые не могут не учитываться США. Особо актуальным становится проведение совместных с латиноамериканцами усилий по противодействию таким глобальным вызовам, как межд. наркобизнес, терроризм, организованная преступность, реально затрагивающим жизненно важные интересы самих США.

В связи с недавними неудачами ам. инициатив в военной сфере многостороннего формата (включая фактический «провал» проекта создания в Панаме Многонац. центра по борьбе с наркотрафиком с задействованием армейских подразделений стран ЛА) центр тяжести переносится на работу с латиноамериканцами на двусторонней основе — вероятно, на данном этапе американцам так легче добиваться промежуточных целей. Причем практикуется выборочный, индивидуальный подход, а набор приемов взаимодействия достаточно широк: от тесного антинаркотического сотрудничества с Боливией, Перу и тех. содействия странам КБ до подписания с Эквадором договоренностей об аренде американцами военных баз этой страны и предоставления Аргентине статуса основного внешнеэкономического партнера США.

Сантьяго от аналогичного предложения Белого дома решительно отказался, полагая, что указанное «отличие» может стать серьезным ограничителем при проведении внешней политики.

Чилийцы в связи с фин. затруднениями отложили рассмотрение вопроса о закупке современного истребителя, где ам. предложение на продажу F-16 и F-18 конкурировало с франц. «Миражем» и шведско-британским «Гриппеном». В этих условиях Вашингтон намерен «проталкивать» в регион не столь дорогое, «вспомогатель-

ное» специмущество, прежде всего средства тех. и инж. обеспечения.

Важное значение американцы продолжают придавать подготовке офицерского состава латиноам. ВС. При этом акцент все больше переносится с боевой и тактической подготовки на проблемы обеспечения демократии и соблюдения прав человека. Вашингтон взял курс на более активное подтягивание латиноамериканцев к своим усилиям, направленным на укрепление дем. институтов в регионе, повышение профессионализма армий в гражд. обществе, в первую очередь в странах ЦА и КБ.

Особое место в планах Вашингтона отводится содействию ВС латиноам. стран в формировании спецподразделений, которые в случае необходимости могли бы быть задействованы при проведении миротворческих операций в различных регионах мира (особенно в этом деле преуспели аргентинцы). При этом фин. бремя по содержанию такого рода контингентов, по замыслу США, латиноамериканцы должны нести сами. Показательным стало проведение латиноамериканцами в 1998г. под эгидой Южного командования ВС США совместных с рядом подразделений стран ЛА учений по отработке операций по тех. обеспечению и распределению гум. помощи.

С Ч. достигнута принципиальная договоренность о «резервном соглашении» с ООН, реализация которого пока откладывается чилийцами со ссылками на проблемы фин. характера.

Приоритетным остается для США наращивание регионального взаимодействия в борьбе с наркотрафиком, подчас в ущерб другим важным с точки зрения самих латиноамериканцев направлениям сотрудничества. Кроме установления тесного сотрудничества по линии спецслужб все большее внимание американцы уделяют вопросам создания в странах ЛА **органов фин. разведки**, которые отслеживали бы фин. потоки наркотрафика, каналы отмывания наркодолларов, приобретения недвижимости, оружия. Если на нац. уровне — как это видно на примере чилийцев — эта идея встречает поддержку ряда стран ЛА и КБ, то попытки Вашингтона интернационализировать усилия в этом направлении по-прежнему воспринимаются с недоверием.

Со времени прихода к власти в Ч. гражд. правительства в 1989г., США стали предпринимать шаги в направлении восстановления военно-полит. и военнотех. связей с этой страной, фактически замороженных в годы правления военной хунты. Однако до последнего времени, это были, как правило, только отдельные эпизодические попытки. Кроме того, подобная деятельность американцев долгое время воспринималась чил. полит. и военным руководством достаточно настороженно.

Ситуация в данном вопросе стала меняться в конце 1997-начале 1998гг., когда началось кардинальное обновление высшего командного состава ВС Ч., в ходе которого на смену главкому СВ генералу А.Пиночету, главкому ВВС генералу Р.Вега, главкому ВМС адмиралу Х.Маргинсу и гендиректору карабинеров генералу Ф.Кордеро пришли соответственно генерал Р.Исурьета, генерал Ф.Рохас, адмирал Х.Арансибиа и генерал М.Угарте, оцениваемые в США как более «проам.» настроенные. Начиная с этого периода представители Пентагона стали заметно активизировать свою де-

ятельность по установлению как можно более тесных и разносторонних связей с чил. военными. Характерными признаками такого подхода к развитию отношений с чил. военными стали увеличение количества и повышение представительского уровня посещающих страну ам. военных делегаций и рост числа чил. офицеров, обучающихся в военно-учебных заведениях США. Так, только в 1998г. с визитами в Ч. находились министр обороны США, начальники главных штабов ВВС и ВМС, многочисленные делегации офицеров и слушателей военно-учебных заведений. Начались заходы кораблей ам. ВМС в чил. порты.

Министр обороны Ч., а также ряд высокопоставленных чил. военных, в свою очередь, также совершали ряд офиц. деловых поездок в США.

Все большее влияние на традиционно воспитанных в «немецком духе» чил. офицеров начинает оказывать и ам. военная школа.

**В 1999г. в военно-учебных заведениях США проходили подготовку 190 чилийцев** (больше чем из любой другой страны Юж. Америки). Впервые за многие годы начали проводиться пока еще ограниченные по составу участников и решаемым задачам совместные чилийско-ам. военные учения и тренировки. Подразделения ВС Ч. чаще стали участвовать и в организуемых американцами многонац. учениях, в т.ч. на территории США и третьих стран. Среди них выделяются такие мероприятия, как: проведенные в Тихом океане в интересах отработки слаженности ВМС «Тим Уорк Саус-98» и 99 (июнь 1998г., авг. 1999г.) и «РИМПАК-98» (июль 1998г.), «Ред Флэг», прошедшие на полигоне ВВС США Аэра Пеллпс в Неваде в авг. 1998г., а также ряд тренировок морской пехоты в Панаме и Пуэрто-Рико в авг. 1998г.

Отмечается, что наиболее привлекательными для ам. экспортеров оружия выглядят планы чилийцев по закупке партии боевых самолетов на 600 млн.долл., строительство на отечеств. верфях из иностр. комплектующих 8 боевых кораблей класса «фрегат», рассмотрение возможности последующего приобретения партии боевых вертолетов, военно-транспортных самолетов и еще нескольких подлодок.

На состоявшемся в марте 1998г. в г.Сантьяго авиакосмическом салоне ФИДАЕ американцы, по сравнению с другими иностр. участниками данного мероприятия, выставили наибольшее количество экспонатов и разработок. В составе делегации, помимо предпринимателей и бизнесменов, было много представителей военного ведомства и госдепа США. Приветственное письмо в адрес чил. правительства по случаю открытия выставки направил президент США Б.Клинтон. Аналогичная ситуация наблюдалась и в ходе Межд. военно-морской выставки «Экспонаваль», проведенной в дек. 1998г.

Используя обострение военно-полит. отношений Ч. с Великобританией и Испанией по «делу Пиночета» (эти государства являлись наиболее важными и традиционными военно-тех. партнерами Ч.), американцы все активнее переходят к откровенному нажиму на чил. военное руководство, склоняя его к принятию ам. предложений.

Так, в конце марта 1999г. в Сантьяго продолжит. время работала делегация ам. компании «Локхид-Мартин» во главе с президентом компании. В ходе проведенных при активной поддержке

посольства США встреч и переговоров с местными военными, политиками и бизнесменами ам. сторона настойчиво пыталась склонить чилийцев в пользу предлагаемых компанией самолетов F-16.

Этому же, а также вопросу по фрегатам реально было посвящено состоявшееся 13-16 апр. также в Сантьяго очередное заседание чилийско-ам. консультативного комитета по обороне. С этой целью на заседание прибыла ам. делегация из 15 чел. (во главе – помощник I зам. министра обороны США Б.Шеридан).

С 19 апр. главком Объединенным командованием ВС США в зоне Центр. и Юж. Америки генерал Ч.Уилхелм 4 дня вел переговоры с главкомом СВ и ВМС Ч. Чилийцам предлагается продажи «по остаточной стоимости» бывших в эксплуатации ам. кораблей.

*О планах чил. администрации по уничтожению противопехотных мин.* После присоединения Ч. в дек. 1997г. к Оттавской конвенции о полном запрещении противопехотных мин в Сантьяго придают все более важное значение поэтапному продвижению к «безминному статусу». Ожидается ратификация упомянутого документа Нацконгрессом Ч.

Между тем, руководством страны в рамках общей линии на продвижение мер доверия и стабильности в латиноам. регионе принято принципиальное решение о скором **начале процесса разминирования в районах границы с Перу, Боливией и Аргентиной.** В различные периоды напряженности с этими странами на участках совместной границы было установлено 250-300 тыс. противопехотных (ППМ) и противотанковых мин.

**Данный шаг предпринимается Ч. в одностороннем порядке, первой из латиноам. стран.** Для Сантьяго – с учетом серьезной критики стороны Боливии по поводу наличия «протяженных чил. минных полей» в приграничных районах – указанное решение имеет немалое значение. Решение Сантьяго об уничтожении ППМ уже встретило весьма положительную реакцию Ла Паса, Буэнос-Айреса и Лимы.

В ходе проходившего в нояб. 1999г. в Боливии 23 совещания руководства ВС стран Зап. полушария главком СВ Ч. Р.Исурьета официально подтвердил информацию о начале реализации указанных планов. Согласно его оценкам, чил. программа разминирования потребует 250-300 млн.долл. Причем **чил. минные поля – всего их 293** – практически полностью «идентифицированы», что, очевидно, облегчает проведение соответствующих работ. Ожидается, что **программа разминирования в Ч. займет 10-11 лет.**

Взамен уничтоженных мин ВС Ч. имеют в виду использовать более современные виды вооружения, в т.ч. лазерный контроль, самоуничтожающиеся мины и др.

## Меркосур

Принципиальный курс правительства Р.Лагоса на полное вступление страны в Меркосур оценивается неоднозначно. Ряд влиятельных деятелей, включая сенаторов и ученых-экономистов (в т.ч. таких авторитетных центров эконо. мысли, как Ин-т «Свобода и развитие»), развернули острую дискуссию на предмет целесообразности и своевременности такого шага. Многие квалифицируют намерение присоединиться к тамож. сою-

зу данного блока как поспешный, непросчитанный шаг, предпринятый в угоду стремлению нынешней администрации играть более заметную роль в региональных делах.

Сейчас Ч., являясь ассоциированным членом данного интеграционного объединения, участвует практически во всех его полит. и макроэконом. компонентах, кроме тамож. союза. Как известно, Общий рынок Юж. конуса (Меркосур) функционирует в режиме ЗСТ (т.е. в его рамках отменены – правда, с определенными изъятиями – тамож. пошлины) и тамож. союза, имеющего единый внешний (т.е. для третьих стран) тамож. тариф

В качестве главных доводов «против» оппоненты отмечают значительные различия между Ч. и Меркосур в макроэконом. сфере, несовместимость тамож. политики. Подчеркивается, что в течение длит. периода Ч. проводит политику односторонней торговой либерализации, планового снижения тамож. тарифов, в то время как страны Меркосур то и дело откатываются к протекционистской практике, а их тамож. тарифы попрежнему являются довольно высокими и дифференцированными.

Именно вопрос внешних (применяемых к «третьим», т.е. не входящим в Меркосур, странам) тамож. тарифов (ВТТ) имеет для Сантьяго принципиальную значимость. Здесь – категорически против того, чтобы выравнивание тарифов шло за счет повышения чилийцами своего тарифа или за счет «торможения» намеченного графика его одностороннего снижения. В стране имеется вполне прочный консенсус в том, что речь о вступлении в тамож. союз Меркосур может идти только на чил. условиях, то есть на основе снижения тамож. тарифов участниками Меркосур до уровня чил., а не наоборот (средний тариф Меркосур составляет 14%, чил. – 9%). Для чилийцев исключительно важно, на каком уровне должна произойти конвергенция ВТТ Ч. и Меркосур. Высказывается мнение, что наиболее удобным был бы 6% барьер, – именно на такой уровень Ч. выйдет в 2003г., после ежегодных плановых односторонних снижений. Однако даже в том случае, если чилийцы настаивают на своем (что, в общем далеко не факт), существует опасение, что вступление в Меркосур ограничит эконо. независимость страны. Это опасение связано с тем, что после того, как ВТТ Ч. и Меркосур сивелируются, чилийцы будут вынуждены вписывать свою тамож. политику в единую концепцию Меркосур. А это будет означать потерю автономии в переговорах с третьими странами и их объединениями. Высказывается мнение, что вступление Ч. в Меркосур может негативно повлиять на ведущиеся торговые переговоры с ЕС и с США. А именно эти два направления считаются рядом экспертов наиболее перспективными (они подчеркивают, что Меркосур – приоритет Ч., но не главный: объем торговли с ним почти в 2 раза ниже, чем с САЗСТ, и в 1,5 раза ниже, чем с ЕС и с Азией).

Эконом. прогресс страны был достигнут именно благодаря свободе маневра, когда после выхода из Андского пакта Ч., став на путь торговой либерализации, добилась значит. эконо. успехов (чего не удалось сделать участникам Андской группировки).

Оппоненты правительства Р.Лагоса считают взятый им курс на вступление в Меркосур не про-

думанным, ибо эконом. интересы Ч. не во всем совпадают с интересами других участников блока. В качестве примера отмечается, что принятые Бразилией и Аргентиной меры по тамож. защите автопрома негативно сказались на Уругвае и Парагвае, которые не производят автомобилей и являются их импортерами. Трудно предсказуемы и последствия вступления Ч. в тамож. союз Меркосур с точки зрения занятости в пром., с/х и торговом секторах страны.

С учетом изложенного ряд видных чил. экономистов (особенно неолиберального толка), полит. деятелей и предпринимателей делают вывод о том, что вступление Ч. в Меркосур может стать серьезной ошибкой.

Правительство Лагоса, парируя вышеуказанные доводы (правда, пока без каких-либо серьезных эконом. выкладок), подчеркивает, что оно полно решимости продолжить курс на вступление в Меркосур. Уже начат обмен мнениями об условиях вступления Ч. в тамож. союз Меркосур с Бразилией, Уругваем, Парагваем. При этом в «Ла Монедо» не скрывают, что главный смысл такого шага — все же полит., и состоит он в консолидации региональных усилий (на основе схожести идеологических взглядов президентов Ч., Аргентины и Бразилии — т.н. «третий путь», предполагающий дополнение рыночных механизмов сильным соц. компонентом) и в укреплении коллективных позиций государств Юж. конуса в переговорах с пром. развитыми странами. Что же касается объявленного намерения подключиться к тамож. союзу Меркосур, то в правительстве Лагоса исходят из того, что участники Меркосур пойдут на предоставление чилийцам особого статуса, который бы позволил в течение определенного периода осуществить адаптацию тамож. режимов на упомянутых чил. условиях (т.е. в Сантьяго рассчитывают в течение довольно продолжит. периода не только сохранить более низкие, чем в Меркосур тамож. тарифы, но и продолжить курс на их дальнейшее снижение),

Р.Лагос стремился до конца дек. 2000г. (т.е. в период председательства в Меркосур Бразилии) решить вопрос о полномасштабном вступлении в этот интеграционный блок. Чилийцы рассчитывали подать формальную заявку на полное вступление в Меркосур сразу же после того, как будет согласована хронограмма (график) конвергенции тамож. тарифов. Они попытаются убедить участников блока выделить Ч. в особую категорию, обладающую в течение определенного периода «конвергенции» автономией в вопросах тарифно-тамож. политики и переговоров с другими интеграционными объединениями.

## АТЭС

Внешнеполит. доктрина Ч. исходит из того, что изменился не только полит. и эконом. баланс сил в мире, но и баланс отдельных элементов глобальной системы. Важная роль в этом контексте отводится Азиатско-тихоокеанскому региону, который рассматривается чилийцами как один из основных центров «мировой гравитации». Строя свои отношения с АТР, чилийцы рассчитывают, что расположенные в нем государства уже в ближайшей перспективе смогут восстановить доверие к своим фин. рынкам и придать новый динамизм своим экономикам.

Особое значение Ч. придает участию в региональных форумах многостороннего эконом. сотрудничества. Она является полноправным членом большинства основных интеграционных группировок в АТР, в т.ч. — АТЭС, СТЭС, ТЭС. Участие в этих структурах вписывается в поставленную чилийцами задачу осуществить переход к новой фазе эконом. роста (в т.ч. за счет последовательной либерализации, включающей односторонние меры, многосторонние обязательства и региональные инициативы; унификации тарифно-тамож. процедур, устранения нетарифных барьеров).

Безусловным приоритетом из числа трех упомянутых структур чилийцы считают АТЭС (участвуют с 1994г.). По их мнению, этот форум представляет уникальную возможность для интеграции развитых и развивающихся экономик. Его преимуществами являются большая открытость и гибкость, меньшая заформализованность.

В долгосрочной перспективе, АТЭСовский процесс мог бы иметь своим конечным пунктом создание ЗСТ. Однако для этого придется пересмотреть достигнутую на Осаком саммите (1995г.) договоренность о распространении членами АТЭС режима наибольшего благоприятствования на всех внерегиональных торговых партнеров (такой вариант развития событий рассматривается как весьма отдаленный). Реальная задача АТЭС, считают чилийцы, — влиять в выгодном направлении на формирование торг.-эконом. среды в огромном регионе, служить катализатором для «обкатки» новых идей и соглашений, доведения их до уровня консенсусного восприятия с целью последующего закрепления в качестве обязательных норм в рамках таких универсальных организаций, как ВТО. Кроме того, формат АТЭС можно с успехом использовать для наработки двусторонних соглашений о свободной торговле.

Выступая в авангарде процессов либерализации и стремясь уже в обозримой перспективе войти в число пром. развитых стран «второго эшелона», чилийцы добровольно определили для себя в качестве срока для достижения «свободной и открытой торговли» в АТЭС 2010г., хотя как развивающаяся страна имели «дельту» до 2020г. При этом (несмотря на определенные эконом. трудности, связанные со спадом мировой конъюнктуры на сырьевых рынках) они последовательно продолжают линию на одностороннюю торговую либерализацию, цель которой выйти к 2003г. на универсальный 6% тамож. тариф.

В контексте принципиальной линии на всеобъемлющую (т.е. по всему спектру товаров и услуг) либерализацию, чилийцы с самого начала критиковали принятые АТЭС секторальный подход к либерализации и отказались от участия в соответствующих переговорах, аргументируя свою позицию тем, что такой путь, дескать, ведет в тупик: прогресс будет достигнут лишь в «более легких» секторах, в то время как либерализация в «более трудных» — завязнет. После того, как на куалалумпурском (1998г.) саммите АТЭС было принято решение о переводе в рамки ВТО переговоров по тамож. сегменту девяти секторов, определенных в Ванкувере (в 1997г.) для т.н. ускоренной добровольной либерализации, т.к. стало очевидно, что продвижение переговоров по рыбным и лесным ресурсам оказалось заблокированным. Чилийцы

заявили, что считают данный шаг откатом назад: вместо того, чтобы использовать потенциал АТЭС для придания импульса ВТО и подготовки к новому раунду многосторонних торговых переговоров, было зря потрачено время на ведение переговоров по секторальной либерализации.

Важным компонентом деятельности АТЭС в Сантьяго считают совершенствование индивидуальных планов действий (ИПД) по либерализации торговли и инвестиций (как путем «самоконтроля», так и на основе представления этих планов на коллективное рассмотрение). Сама Ч. одной из первых согласилась вынести свой ИПД «на суд партнеров». Что же касается осуществляемых в рамках АТЭС масштабных программ подготовки кадров и оказания тех. помощи, их следовало бы, по мнению чилийцев, сориентировать на конкретные запросы стран-получателей.

В целом оценивая нынешнее состояние АТЭС, в Сантьяго отмечают, что, несмотря на сложный внешний контекст (разочарование по поводу провала попытки запустить новый раунд многосторонних торговых переговоров в Сиэтле, растущее недовольство негативными последствиями глобализации и т.д.), АТЭС удалось сохранить главные векторы движения по пути дальнейшей торговой либерализации, а также свой имидж генератора идей, служащий основой для глобального консенсуса. Вместе с тем в Брунее предстояло дать ответ на принципиально важные вопросы о том, как восстановить доверие к многостороннему регулированию условий торговли, как либерализация влияет на различные сектора экономики стран-участниц, как обеспечить стыковку долгосрочных целей АТЭС с интересами широких слоев населения.

Главными темами дискуссии на саммите АТЭС в Брунее, по мнению чилийцев, были: вклад АТЭС в усилия по проведению нового раунда торговых переговоров и придание ему импульса на основе позитивного опыта двусторонних торговых соглашений; так называемая «новая экономика» (концепция, включающая, кроме электронной торговли, вопросы распространения ИТ, торговлю генетически модифицированными с/х продуктами, дистанционную связь и т.д.); имплементация принятых в Окленде принципов конкуренции и регулирования торговли, включая укрепление фин. рынков.

Взяв курс на диверсификацию торг.-эконом. связей, чилийцы целенаправленно ведут поиск новых рынков сбыта своей продукции и вложения капиталов, стремятся расширить номенклатуру экспорта. Треть чил. экспорта идет в Азию (25% — в Европу, 20% — в САЗСТ, остальная часть — в страны Лат. Америки), при этом и в чил. импорте Азия — на 1 месте среди всех регионов. **Основным азиатским партнером Ч. является Япония**, на которую приходится более половины чил. экспорта в Азию (2 млрд.долл.). За нею следуют Китай и Тайвань (по 500 млн.долл.) и Ю.Корея (400 млн.долл.).

Примечательно, что даже несмотря на фин. кризис в Азии (1998г.) торговля с КНР и Тайванем характеризовалась устойчивой позитивной динамикой (выросла на 30%), хотя объем чил. экспорта в Азию в целом тогда сократился на треть и составил в реальном выражении 3,7 млрд.долл. (экспорт в регион АТЭС — 9 млрд. долл.).

Проводя линию на развитие отношений с АТР, в Сантьяго понимают, что страны этого региона являются не только поставщиками современных товаров, технологий и ноу-хау, но и фин. ресурсов. 3% ПИИ в Ч. приходится на Японию. В основном — это инвестиции в горнорудную промышленность. В свою очередь чилийцы и сами рассматривают возможность осуществления крупных инвестиций в проекты в Китае и Малайзии.

Руководство Ч. дает позитивную оценку приему России в АТЭС, подчеркивает, что участие нашей страны в этом форуме «придает ему новое измерение», повысит эффективность принимаемых им решений. Чилийцы рассчитывают, что более полное задействование каналов АТЭС (равно как и ТЭС и СТЭС) откроет доп. возможности для наращивания торг.-эконом., инвест. и научно-тех. связей с Россией.

## Вальпараисо

Город расположен на берегу живописной холмистой бухты в 120 км. от столицы Ч. Сантьяго на берегу Тихого океана. Является главным торговым и военно-морским портом страны. Население — 500 тыс.чел.

Просторную и удобную бухту, которую первооткрыватели Америки называли Вальпараисо (от *paraíso* — рай) населяли племена индейцев-чангос.

Первое упоминание об испанских завоевателях датируется 1536г., когда капитан Хуан де Сааведра в составе авангарда армии Диего де Альмагро впервые вошел в бухту по дороге из Перу с грузом провианта.

В 1544г. известный испанский конкистадор Педро де Вальдивия официально утверждает за небольшой крепостью название Вальпараисо и объявляет его натуральным портом Сантьяго. В 1559г. появляются первые жилые дома и небольшая церковь (*Iglesia La Matriz*).

17 апр. 1791г. в поселке образуется первый муниципалитет. Этот день официально считается Днем города. Первым мэром Вальпараисо стал Хосе Сантьяго Мойя, стараниями которого 9 марта 1802г. в Мадриде городу выдается королевская грамота и он получает свой герб.

На протяжении всего колониального периода бухта Вальпараисо служила пристанищем для многих известных пиратов того времени, в т.ч. ее посещал знаменитый корсар Фрэнсис Дрейк.

После обретения Ч. независимости в результате освобождит. войны 1810-18гг. Вальпараисо постепенно становится стратегическим пунктом на пересечении важных морпутей через мыс Горн из Атлантического в Тихий океан. В 1811г. здесь размещается первый чил. парламент, который вскоре был переведен в Сантьяго.

В 1879-84гг. порт Вальпараисо стал крупнейшей военно-морской базой ВМФ Ч. и Великобритании в Тихоокеанской войне с Перу и Боливией, в результате которой к Ч. отошли богатые селитрой и медью перуанские пров. Тарапака и Арика, а также прибрежный район боливийской провинции Атакама.

С 30 гг. XIXв. Вальпараисо утверждается как важнейший торговый и фин. центр Ч., место размещения англ. и герм. капиталов и значит. притока иммигрантов.

Значение порта и г. Вальпараисо как крупнейшей перевалочной базы для трансокеанского су-

доплавания резко снизилось в 1914–20 гг. в связи со строительством и открытием меж океанского Панамского канала и проведением чил. правительством новой эконом. политики, направленной на развитие внутренних регионов страны.

Вальпараисо сохраняет свой статус второго по значимости торг.-пром. и адм. центра Ч. Современный порт является крупнейшим по объему грузооборота. С марта 1990 г. Вальпараисо снова становится законодательной столицей Ч. — местом размещения Нацконгресса. С 1886 г. в городе расположен Генштаб ВМС Ч. В Вальпараисо находятся представительства 14 крупнейших нац. и инобанков, а также ряда ТНК. Работает фондовая биржа.

В городе открыты 4 ун-та, 60 муниципальных и 40 частных колледжей. Работает 10 различных музеев, среди них: музей изящных искусств, музей Пабло Неруды и Габриэлы Мистраль.

Рядом с Вальпараисо расположено **несколько знаменитых чил. курортных зон, в т.ч. г. Винья дель Мар**, известный своим межд. муз. фестивалем и единственным в стране казино.

Средняя температура воздуха летом (декабрь-март) 20°С, зимой — 15°С. Средняя влажность воздуха летом не превышает 65%, благодаря стабилизирующему фактору холодного морского течения Гумбольдта.

Климат мягкий и теплый, аналогичный таким климатическим зонам как Сан-Франциско (США), Лазурный берег Средиземного моря, г. Кейптаун (ЮАР), юж. побережье Австралии и северо-зап. побережье Новой Зеландии.

## Антарктика

В 1906 г. по инициативе МИД Ч. была учреждена нац. комиссия по делам Антарктики. Ее деятельность сосредоточилась на изучении «исторических, географических, юридических и иных сведений и предпосылок» в отношении Антарктики. В результате проведенных исследований возникли амбиции на суверенное владение частью антарктических территорий.

6 нояб. 1940 г. чил. правительство одобрило декрет, провозглашающий, что «чил. Антарктика или чил. антарктические территории включают все земли, острова и островные образования, скалы, рифы, ледники и другие объекты, которые известны или будут открыты, а также соответствующее им территориальное море, расположенные в секторе между 53 и 90 градусами зап. долготы в направлении к юж. полюсу от 60 градуса юж. широты». **Чилийцы впервые заявили о своем «естественном праве» на владение 1,25 млн. кв. км. Антарктики.** При том, что «официальная» материковая и островная часть нац. территории составляет 756,9 тыс. кв. км. Следуя чил. логике, «антарктический район» представляет 62,3% общей нац. территории.

По мнению чил. ученых и некоторых зарубежных специалистов, Антарктика является продолжением Андских Кордильер, проходящих через территорию Ч. и весь ам. континент. В 1946 г. снаряжается первая антарктическая экспедиция. 6 фев. 1947 г. основана первая нац. антарктическая база, действующая на постоянной основе.

В 1960 г. Ч. присоединилась к Договору по Антарктике (ДА). Будучи государством-участником Консультативного совещания ДА, Ч. участвует во всех доп. Протоколах к нему, включая Мадрид-

ский Протокол 1991 г. об охране окружающей среды, а также Договор по сохранению морской фауны в Антарктике.

Чилийцы последовательно выступают за укрепление нынешнего демилитаризованного статуса Антарктики, сохранение его уникальной эко- и биосистемы, развитие широкого межд. сотрудничества в этом регионе.

С учетом негативного отношения ряда влиятельных государств Консультативного совещания ДА, прежде всего России и США, к попыткам отдельных стран заявить о своих правах на владение антарктическими территориями, Ч. присоединилась в 1991 г. к очередному продлению — еще на 30 лет (до 2021 г.) — **моратория на постановку вопроса о суверенитете в Антарктике.**

В этих условиях чил. сторона сосредотачивает на нынешнем этапе усилия на выработке критериев, по которым, как здесь рассчитывают, отдельные государства могли бы претендовать на «особый статус» в Антарктике. Так, кроме физ. присутствия в Антарктике важным элементом в этом отношении, согласно здешним оценкам, должны быть степень вовлеченности того или иного государства в систему межд. договоренностей по Антарктике, его практическое участие в обеспечении охраны экологии и живых ресурсов региона. Особое внимание чилийцы уделяют выполнению VI Дополнения к Мадридскому Протоколу об ответственности за нанесение ущерба окружающей среде Антарктики. Приоритетное значение придается учреждению в рамках системы ДА компетентного трибунала, который мог бы рассматривать подобного рода вопросы.

Знаковым событием в антарктической деятельности Ч. стало подписание в начале апр. 2000 г. президентом Р. Лагосом декрета, определяющего основные принципы и критерии нац. политики на этом направлении. Декрет стал результатом многомесячной работы Совета по Антарктической политике (в него входят представители МИД, Антарктического ин-та, Военно-географического ин-та, трех родов ВС), начатой еще при администрации Э. Фрея. Суть этого стратегического документа сводится к дальнейшему «столблению» нац. позиций в регионе, в т.ч. путем активного развития и расширения там научной, культурной, турист. и иной деятельности. Важное значение имеет увеличение бюджетных ассигнований на эти цели. **Церемония подписания декрета проходила на одной из чил. антарктических баз (президента сопровождали мининдел, представители командования ВС, руководство Чилийского Антарктического института). Демонстрация «нац. флага» на «ледовом континенте»** стала одной из первых крупных внешнеполит. акций новой чил. администрации.

Чилийцы продолжают наращивать свое присутствие в регионе. Там действует 4 постоянные базы (3 из них «приписаны» к соответствующим родам ВС Ч.) и до 6 «сезонных станций». Все они достаточно хорошо оборудованы, оснащены современной техникой и имуществом (в основном ам. и канадского производства). Имеются конкретные планы по расширению и дальнейшему благоустройству этих баз (только на одной из них — «Вилья де Лас Эстрельяс» на постоянной основе проживает 15 семей — 40 чел.) и в целом по развитию в регионе нац. научно-исследовательской инфраструктуры.

Местные власти поощряют соотечественниц рожать детей на нац. базах, полагая, что фиксация в документах чил. граждан в качестве места рождения Антарктики будет еще одним аргументом в пользу отстаивания нац. суверенитета.

Расположенный на крайней юж. точке чил. территории **г. Пунта Арена стал стратегической базой**, через которую обеспечиваются сообщение и обеспечение нац., и некоторых иностр. баз в Антарктике.

В нац. сознание чилийцев насаждается убеждение в том, что «антарктические земли» являются неотъемлемой частью территории страны. **Во всех чил. справочниках, картах, учебных пособиях указанный выше район Антарктики изображается как нац. территория.**

## Связи с Россией

**Итоги 2000г.** В 2000г. в рос.-чил. торг.-эконом. отношениях наметились некоторые позитивные сдвиги. У пришедшего к власти в начале 2000г. нового чил. руководства страны отмечается наличие интереса к развитию эконом. отношений с Россией. Так, в ходе визита в Россию в июле 2000г. зам. мининдел Ч. Э. Муньоса чил. сторона предложила создать двустороннюю комиссию по торговле и инвестициям. В нояб. 2000г. во время беседы на саммите АТЭС в Брунее президенты двух стран затронули вопрос о целесообразности создания межправит. структуры, координирующей двусторонне торг.-эконом. сотрудничество. Велась работа по подготовке межправит. соглашения по инвест. сотрудничеству. Продолжался рост объема рос.-чил. торговли, который за 2000г. составил 85,5 млн.долл. (1999г. – 38,2).

В 2000г. в Ч. проводили работу 45 рос. участников ВЭД из 16 регионов России: ГПВО «Судоимпорт» (Москва) экспорт судового оборудования, торг. дом «Северсталь-штрипс-энерго Москва» – создание консигнационного склада стального проката в свободной зоне Икике, Коломенское КБМ (Коломна) – поставка зенитного ракетного комплекса «Игла», Казанский вертолетный завод (Казань) – поставка вертолетов МИ-17, автозаводы КАМАЗ и ГАЗ – поставка автомобилей, завод «Павловские автобусы» (Н.Новгород) – поставка автобусов, ЗАО «Совинформспутник» (Москва) – сотрудничество в области дистанционного зондирования Земли, НТА «Аэрокосмоэкспорт» (Москва) – сотрудничество в области дистанционного зондирования Земли, АО «Газснабкомплект» (Москва) – поставка автомашин и закупка концентратов фруктовых соков, АО «Меридиан» (Москва) – закупка рыбы, АО «Иж-Мото» (Ижевск) – экспорт мотоциклов, МЧС РФ (Москва) – поставка минного трала и снаряжения для разминирования, ОАО «Волжский оргсинтез» (Волгоград) – экспорт ксантагентов калия, ОАО «Авиатика» (Москва) – экспорт легких одномоторных самолетов, «Инфо-Групп» (Белоруссия) – поставка шин и большегрузных самосвалов, ОАО «Авивэкспорт» (Москва) – экспорт легкомоторных самолетов ИЛ-103, ОАО «Рудгормаш» (Воронеж) – возврат буровых станков, ВО «Техмашимпорт» (Москва) – экспорт бурового оборудования, ОАО ВО «Техностройэкспорт» (Москва) – экспорт технологии бестраншейной прокладки труб, ОАО «Плавский машзавод» (Тула) – экспорт сепараторов, ОАО «Завод им. А.М.Тарасова» (Самара)

– экспорт запчастей к автомобилям ВАЗ, ФУГП «Промэкспорт» (Москва) – экспорт автомобилей, строит. техники и др., ОАО «Казанский оптико-механический завод» (Казань) – экспорт оптической продукции, ОАО «Челябинский тракторный завод» (Челябинск) – экспорт тракторов, АО «Свердлов» (Петербург) – экспорт металлорежущих станков, ПО «УОМЗ» (Екатеринбург) – экспорт оптической продукции, ИНФ «Криотерм» (Петербург) – экспорт термоэлектрических модулей, НИИ точных приборов РКА (Москва) – экспорт оборудования для низкоорбитальных спутников связи, ВО «Промсырьеимпорт» (Москва) – экспорт оцинкованных стальных профилей, ОАО «Новолипецкий метзавод».

В 2000г. представители рос. предприятия АО «Рудгормаш» (г.Воронеж) продолжали попытки устранить последствия имевшего место обмана со стороны чил. фирмы «Дримастер». В результате невыполнения данной компанией обязательств по переводу АО «Рудгормаш» оговоренных контрактом средств после поставки в Ч. четырех буровых станков, и ее отказа оплатить фрахт за морскую перевозку чил. транспортному предприятию «Данзас», на рос. оборудование был наложен арест. Благодаря действиям командированных в Ч. сотрудников «Рудгормаш» в 2000г. удалось аннулировать результаты прошедшего в зоне свободной торговли г.Икике аукциона, где буровые станки были проданы по цене металлолома, что позволило приступить к оформлению через юр. и гос. органы Ч. документов, подтверждающих право собственности рос. стороны на упомянутое оборудование.

В 2000г. на чил. рынке не отмечено фактов недобросовестной конкуренции рос. поставщиков или их дискриминации и введения правит. органами страны мер по ограничению экспорта рос. товаров. Действовавшая с 1997 по окт. 1999г. антидемпинговая пошлина на импорт рос. стального проката Череповецкого меткомбината «Северсталь» в 2000г. не восстанавливалась, заявлений о ее продлении со стороны чил. компании «Компания Сидерурхика Учипато» (КСУ) не поступало. Сейчас в отношении рос. стального проката действует только основной тариф, составляющий 11%.

*Связи с Россией-99.* Отношения между Россией и Ч. установлены в 1866г., дипотношения с СССР – 11 дек. 1944г., прерваны Ч. 21 окт. 1947г., восстановлены 24 окт. 1964г., прерваны СССР 22 сент. 1973г., восстановлены 11 марта 1990г. О дип. признании РФ чил. руководство заявило 26 дек. 1991г.

В июне 1993г. с офиц. визитом в РФ находился президент Ч. П.Эйлвин. Подписаны: Декларация о принципах взаимоотношений и сотрудничества между РФ и Республикой Ч., пакет других важных межправит. документов.

В ходе офиц. визита в Москву мининдел Ч. Х.М.Инсульсы (26-29 марта 1997г.) были подписаны: Совместная декларация о поощрении и взаимной защите инвестиций, Заявление о намерениях относительно Соглашения о сотрудничестве в исследовании и использовании космического пространства в мирных целях.

Вскоре после восстановления дипотношений возобновилось межпарламентское сотрудничество. В янв. 1993г. состоялся визит в Москву делегации Нацконгресса Ч., а в мае 1994г. Сантьяго посе-

тила делегация Фед. Собрания России во главе с пред. Совета Федерации. В апр.-мае 1995г. состоялся ответный визит чил. парламентариев во главе с зампредом сената Р.Нуньесом. В сент. 1996г. в Москве прошла рабочая встреча пред. сената Ч. С.Дьеса с рос. парламентариями. Создана рос.-чил. межпарламентская группа. В сент. 1999г. состоялся рабочий визит в Ч. делегации Совета Федерации во главе с зампредом В.М.Платоновым.

В янв. 1997г. Ч. посетила делегация правительства Москвы (обсуждались вопросы прод. торговли, возможности создания СП), а в окт. 1997г. — представит. делегация С.-Петербурга. В фев. 1997г. состоялась деловая поездка в Н.Новгород высокопоставленных сотрудников МИД Ч. В авг. 1998г. с визитом в Москве побывал мэр Сантьяго Х.Равинет. Подписан документ о сотрудничестве между мэриями двух городов. В июне 1999г. для участия в церемонии открытия бюста А.С.Пушкина Сантьяго посетила делегация мэрии Москвы во главе с 1 зам. премьера правительства города О.М.Толкачевым.

Договорно-правовую базу отношений в настоящее время формируют: Протокол о восстановлении дип. отношений между СССР и Респ. Ч. от 11.03.90, Торговое соглашение между СССР и Респ. Ч. от 26.06.91, Протокол о консультациях между МИД России и МИД Ч. от 17.11.92, Декларация о принципах взаимоотношений и сотрудничества между Россией и Ч. от 03.06.93, соглашения о сотрудничестве в борьбе против незаконного оборота наркотических средств и психотропных веществ и злоупотребления ими, о торговом судоходстве, о культурном сотрудничестве, о торговле и эконом. сотрудничестве, подписанных 03.06.93, о сотрудничестве в Антарктике и о **безвизовых поездках по дип. паспортам** от 14.02.95. В завершающей стадии согласования находится соглашение о поощрении и взаимной защите инвестиций.

Товарооборот между Россией и Ч., млн.долл.

	1996г.	1997г.	1998г.	1999г.	1 кв. 2000г.
Товарооборот .....	157	58,3	36,9	38,2	26,4
Рос. экспорт .....	28	16,2	16	34,7	25,2
Рос. импорт .....	129	42,1	20,9	3,5	1,2
Сальдо .....	-101	-25,9	-4,9	31,2	24

**Объем рос.-чил. торговли в 1999г. составил 38,2 млн.долл.** (товарооборот в 1998г. — 36,9 млн.долл., 1997г. — 58), с положительным для России сальдо торгового баланса в 31,2 млн.долл.

Основу нашего экспорта составляют смазочные масла и топливо, мочевины, стальной прокат, феррохром, стальная арматура, тетраэтилсвинец, концентрат молибдена, водка, автомобильные шины. С конца 1996г. началось антидемпинговое преследование в Ч. стального проката производства завода «Северсталь», которое было прекращено чилийцами в конце 1999г. Рос. импорт из Ч. составляют: агарагар (сырье для кондитерской промышленности), фрукты, быстрорастворимые фруктовые напитки, вина, рыбная мука.

Договорно-правовую базу торг.-эконом. отношений составляют межправсоглашение о торговле и эконом. сотрудничестве между Россией и Ч. от 03.06.93г. и **Соглашение рамочного характера между ЦБ РФ и ЦБ Ч. от 29 нояб. 1999г.**

В Москве и в Сантьяго функционируют торгов. предства Ч. и России. В сент. 1996г. создана Рос.-Чилийская ТП. В 1997г. было зарегистрировано

представительство палаты в Москве. В последние годы чил. фирмы регулярно принимают участие в ежегодной выставке продтоваров «Продэкспо», проводимой в Москве.

В 1999г. основными товарами нашего экспорта были (в млн.долл.): дизтопливо — 19,7; мочевины — 4,3; прокат черных металлов — 6,2; изделия из металла и арматура — 1,1; феррохром — 0,9; водка — 0,6; шины для грузовых машин — 0,4.

Из Ч. импортировались (в млн.долл.): агарагар — 1,8; сухие концентраты для изготовления фруктовых безалкогольных напитков — 0,7; рыбная мука — 0,3; вина — 0,4.

Рост рос. экспорта связан с увеличением поставок в Ч. нефтепродуктов, а уменьшение импорта из Ч. вызвано сокращением поставок свежих фруктов до 300 тыс.долл. и отсутствием поставок рыбных консервов, объем которых в 1998г. достиг 5,7 млн.долл.

Основная часть нашего экспорта приходится на товары сырьевой группы. Доля машинно-тех. изделий в нашем экспорте сводится к поставкам отдельных приборов, инструментов, запчастей на 100 тыс.долл.

В 1997г. чил. правительство впервые применило меры по ограничению импорта рос. товаров, введя антидемпинговую пошлину в размере 9% дополнительно к основному тарифу (11%) сроком на 1 год (до 24.04.98г.) на стальную горячекатаную ленту череповецкого метзавода. В 1998г. действие этой пошлины было продлено до 23 окт. 1999г.

К наиболее вероятным направлениям рос.-чил. сотрудничества на ближайшую перспективу можно отнести рос. поставки на рынок Ч. грузовых автомобилей, тракторов, дорожностроительной техники, вертолетов, рыболовных судов, горношахтного и энергооборудования, отдельных видов технологий, а также металлопроката, металлических сплавов, хим. товаров, азотных и калийных удобрений. Из Ч. в Россию — концентратов цветных металлов, фруктовых напитков, фруктовых соков, фруктов, рыбной муки и консервов, оборудования для пищевого, продуктов питания, кондитерских изделий, товаров ширпотреба.

Определенные перспективы имеются и в области двустороннего инвест. сотрудничества, в первую очередь, в таких отраслях чил. экономики, как электроэнергетика, строительство, реконструкция и модернизация объектов транспортной инфраструктуры (автомобильные и железные дороги, морпорты), добыча полезных ископаемых, создание сборочных СП.

По данным чил. Комитета по иноинвестициям, объем чил. капвложений в рос. экономику за 1990-98гг. составил 155 млн.долл., из которых 23 млн.долл. можно отнести к прямым производственным инвестициям (остальное — затраты, связанные с продвижением сухих быстрорастворимых фруктовых напитков на рос. рынок, их реклама на телевидении). Из указанных 23 млн.долл. на долю фирмы «Корпора Тресмонтес», пришлось 20 млн.долл. В 1997г. фирма открыла в Москве цех по разливу фруктовых напитков, однако **из-за высокого уровня налогообложения компания свернула это производство, переместив его в Ригу.**

Рос.-чил. совместное предпринимательство пока не получило заметного развития. Начиная с 1993г., в Ч. было создано несколько СП с рос. уча-

ствием (автотранспорт, горнодобыча, рыболовство), однако они так и не приступили к практической работе. В Ч. нет действующих рос.-чил. предприятий.

### Обзор прессы

#### КОНВЕРСИЯ ВНЕШНЕГО ДОЛГА В ИНВЕСТИЦИИ

С середины 80 гг. более десятка стран мира предприняли свои программы конверсии внешнего долга. Из них, по признанию чил. экспертов, значимый практический опыт удалось накопить Мексике, Бразилии, Аргентине, Ямайке и Филиппинам. В целом более негативные результаты были получены в Колумбии, Перу, Венесуэле, Уругвае, Коста-Рике, а также в Югославии, Нигерии и Замбии.

На этом фоне особняком стоит **опыт Ч.**, единственной страны, где **гос. программа конверсии внешнего долга увенчалась успехом.**

*Параметры долгового кризиса.* В результате либеральных реформ и благоприятной внешней конъюнктуры **чил. экономика в 1976-81гг. пережила период мощной эконом. экспансии со средними темпами роста 7,5% в год.** Этот подъем сопровождался резким увеличением средней долгосрочной задолженности чил. предприятий (в 1979-82гг. — с 8,5 до 17,2 млрд.долл.).

Первые признаки кризиса были отмечены в 1980г., когда сальдо платежного баланса с положительным сменилось на дефицитное (1,6 млрд.долл.). В 1981г. условия внешней торговли Ч. резко ухудшились (на 21%), а дефицит платежного баланса достиг 4,7 млрд.долл. В 1982г. в стране разразился глубочайший банковский кризис. С 1983г. приток иноинвестиций и возможности привлечения новых кредитов за рубежом сильно сократились.

К середине 80 гг. внешний долг Ч. приблизился к 19 млрд.долл., а его отношение к ВВП составляло 1,3. Только сумма начисляемых процентов превышала 11% ВВП. Расходы по обслуживанию долга в 1982-83гг. достигали 73% от объема ежегодного экспорта. Из 19,5 млрд.долл. внешнего долга к концу 1985г. 15,8 млрд.долл. (свыше 80%) составлял гос. долг (главным образом предприятий гос. сектора).

В целях выхода из кризиса правительством были предприняты многочисленные меры макроэконом. и структурного характера, а также ряд шагов во внешнеэконом. сфере. Осуществлялись мероприятия по снижению инфляции и расширению занятости, повышению конкурентоспособности производственного сектора, радикально сокращался бюджетный дефицит, реализована программа оздоровления частной банковской системы. Особую роль играли меры ЦБ по поддержанию низкого реального курса нац. валюты. Естественно, были проведены переговоры с кредиторами по реструктуризации и облегчению схем обслуживания долга, а также проработаны варианты нового финансирования, в т.ч. по линии МВФ и ВБ, на 8 млрд.долл.

Наряду с этим особое место в системе гос. мер, направленных на преодоление долгового кризиса, принадлежало новым механизмам конверсии внешнего долга. Их внедрение, помимо всего прочего, мотивировалось целым рядом доп. эконом. эффектов.

*Мотивы и цели программы — аргументы «за» и «против».* Сторонники внедрения механизмов

конверсии внешнего долга в инвестиции указывают на многочисленные положительные стороны этого метода.

Прежде всего, возникает возможность уменьшить объем внешних обязательств, требующих немедленного погашения в инвалюте, заменяя их на такие обязательства, которые более удачно вписываются в параметры платежного баланса страны. Результатом служит существенная «дедолларизация» долга. Конверсия позволяет уменьшить давление внешней задолженности на ограниченные валютные резервы, поскольку — **в отличие от платежей по обслуживанию долга — выплаты прибылей и дивидендов по инвестициям начинаются только тогда, когда и предприятие, и страна в целом восстанавливают свое эконом. здоровье.**

Долговые обязательства, которые приходится погашать независимо от успеха эконом. проектов, на которые были потрачены деньги, заменяются на инвестиции, которые в худшем случае самоликвидируются. Все фин. риски переходят от государства-должника к частным владельцам инвестиций.

Стимулируется приток новых иноинвестиций, новых технологий и эконом. рост в стране. **С середины 80 по конец 90 гг. средние темпы роста ВВП в Ч. превышали 7% в год.**

В рамках программы конверсии можно целенаправленно содействовать возврату нелегально вывезенных за пределы страны капиталов. Причем, степень «придирчивости» контролирующих органов к владельцу может «плавно регулироваться». За первое десятилетие неолиберальных реформ — 1976-85гг. — в страну вернулось 1 млрд.долл. «ушедшего» при правительстве С.Альенде капитала. Благодаря же программе конверсии долга в инвестиции в Ч. с 1985г. стало возвращаться до 400 млн.долл. ежегодно.

Программы капитализации долга можно удачно сочетать с программами приватизации. Вплоть до того, что иногда конвертируемый в капитал приватизируемого предприятия внешний долг может на самом деле принадлежать тому же самому предприятию. В Ч. государство целенаправленно использовало эту комбинацию конверсии и приватизации для того, чтобы вернуть в некоторые конкретные отрасли экономики частных собственников, откуда их изгнало правительство «Народного единства».

Вместе с тем, опыт Ч. и некоторых других латиноам. стран, осуществлявших программы конверсии внешнего долга в инвестиции, свидетельствует о наличии подкрепленных практикой контраргументов и сомнений в том, что касается эффективности отдельных сторон конверсии.

В отличие от Ч. и, отчасти, Аргентины, в других странах Лат. Америки сами по себе программы конверсии, похоже, не всегда приводили к увеличению притока новых прямых инвестиций. Более того, в Бразилии такая программа была приостановлена, когда выяснилось, что и без того планировавшиеся ранее инвестиции просто направлялись по каналу конверсии — к тому же с экономической издержек для вкладчика.

Чилийцы, правда, для минимизации риска подобного развития событий предусмотрели комиссионные и гонорары за услуги по конверсии, которые иноинвестор платил ЦБ страны. Таким образом, часть дисконта по внешнему долгу гарантиро-

ванно возвращалась в Ч. В Аргентине и Уругвае было введено требование «свежих денег» — не более 70% (80% — в Уругвае) стоимости капвложения могло финансироваться за счет капитализации долга, остальная часть должна была оплачиваться притоком новых фин. средств.

Конверсия долга не служит неоспоримым фактором повышения темпов эконом. роста. Опыт Ч. и исследования ЭКЛАК свидетельствуют, что более важным «ускорителем» для латиноам. стран служила экспортная ориентация экономики. Важно, чтобы программы конверсии дополнялись другими элементами макроэконом. и структурной политики.

Замена долга на инвестиции — «не бесплатное» мероприятие. Во-первых, со сменой формы фин. обязательства не отпадает необходимость в его обслуживании. Во-вторых, избавившись от фин. риска долга, т.е. передав его новому владельцу инвестиции, страна-должник автоматически лишается и подавляющей доли будущих выгод от функционирования капвложения.

В том, что касается предпринимательского опыта и инициативы, которую несут с собой новые зарубежные владельцы инвестиций, в т.ч. через образование деловых партнерств различного рода с местными бизнесменами, возможен «побочный эффект». Крупный нац. капитал в некоторых случаях требовал ликвидации программ конверсии, поскольку опасался собственного вытеснения из бизнеса известными ТНК. В этом же контексте часто говорилось, что «иностранцам отдаются бразды правления» в нац. экономике.

Один из способов минимизации такого риска, как решили в Ч., состоит в допуске нац. юр. и физ. лиц к программе капитализации долга. Одновременно открывался канал для репатриации ушедшего из страны капитала. Тем более, что не допустить нац. участников к процессу означало бы создание для иностранцев режима более благоприятного, чем нац.

Вместе с тем, всегда остается риск того, что нац. капитал попытается совершить оборот за границу и обратно — по сути для участия в схеме льготной конвертации. В Мексике, например, во избежание подобного развития событий в капитализации долга запретили участвовать нац. инвесторам, в других странах пробовали применять жесткие методы контроля за движением капитала. Общий эффект, однако, эксперты не считают позитивным.

Есть опасность, что через фактически «привилегированные» обменные курсы валюты и «монополизацию» потенциальных внешних источников капитала (которые будут работать в основном на конверсию долга) правительство создаст систему неверных эконом. сигналов, не способствующих эффективному распределению ресурсов.

Этот негативный эффект, по чил. опыту, может быть частично компенсирован за счет офиц. введения параллельного курса обмена валюты, привязанного к решению конкретных эконом. задач, а не к источнику происхождения средств.

Серьезным негативным следствием конверсии может явиться рост инфляции. Причем, попытки решить вопрос выпуском облигаций, деноминированных в нац. валюте, лишь переводят проблему в другую плоскость ведут к завышению внутренних процентных ставок. В Ч., а также Бразилии и

Аргентине с этим эффектом боролись путем кво-тирования процесса капитализации по времени, и учета соответствующих приростов денежной массы при общем фин. планировании.

Существует также значительно число осложнений и ограничений со стороны банков и стран-кредиторов.

*Механизмы конверсии.* Чилийская программа конверсии внешнего долга была запущена в середине 1985г. Программа 80 гг. не являлась абсолютным нововведением. **В 30 гг. Ч., как многие другие латиноам. страны, уже применяла такой известный механизм конверсии долга как скупка собственных долговых обязательств на вторичном рынке.** Чилийцам в 1935-39гг. удалось выкупить треть всего своего долга со средним дисконтом в 89%. По своим параметрам — относительно масштабов экономики — она была одной из самых значительных. По содержанию программа была шире, чем обычная капитализация долга, применявшаяся в других странах. Ее двумя ключевыми звеньями служили:

«XIX глава» (Свод норм обменных операций ЦБ Ч.). Данный механизм прямо связан с иноинвестициями и представляет собой механизм собственно капитализации долга — перевода долговых обязательств в акционерный капитал. Мог использоваться нерезидентами для конверсии средне- и долгосрочной внешней задолженности чил. резидентов. Кредиторы могли либо сами воспользоваться титулами долга, либо другие заинтересованные иноинвесторы могли приобрести их с дисконтом на межд. вторичном рынке. По договоренности с должником инвестор обменивал титулы долга на акционерный капитал (либо на нац. валюту и платежные обязательства в ней, которые тут же реализовывал на вторичном нац. рынке и уже затем покупал на вырученные средства акционерный капитал или производственные активы).

Инвестор получал право покупки валюты на офиц. рынке (с офиц. валютным курсом) для вывоза дивидендов, начиная с 5г. или репатриации капитала — после 10 лет с момента конверсии.

От 1/5 до 1/3 дисконта (который составлял во II пол. 80 гг. в среднем 40% номинальной стоимости долга) «доставалось» ЦБ Ч. и другим чил. должникам (в виде безвозмездного по сути списания). Однако остальная его часть уходила как субсидия иностранному кредитору или акционеру (при средней цене чил. долга в 61% номинала инвестор получал — в чил. валюте — 88% от номинала), что вызывало критику со стороны нац. бизнеса.

За 1985-89 гг. через этот механизм было конвертировано 2,7 млрд.долл. внешнего долга.

«XVIII глава». Цель этого механизма состояла в том, чтобы сократить объем внешнего долга, но без последующей возможности выхода инвестора на офиц. обменный рынок для вывоза дивидендов и капитала. Покупка титулов долга осуществлялась за счет валюты, приобретенной на чил. «параллельном» валютном рынке, либо за счет ранее покинувшего страну капитала. Причем, приобретенные в результате фин. обязательства в нац. валюте могли свободно использоваться их новым оператором. На совокупный объем операций по этой статье ЦБ устанавливал лимиты, которые распределялись на аукционной основе между компаниями-посредниками. Лимиты не распространялись на случаи прямого обмена титулов долга на выпуски акций должника или гаранта.

Наиболее важным результатом действия этого механизма являлось уменьшение выплат процентов по долгу и спроса на валюту для последующего вывоза прибылей. Такая «экономия» валюты составляла, например в 1989г., 190 млн.долл.

Другой позитивный эффект состоял в «улавливании» части дисконта при реализации чил. внешнего долга (его средняя величина на вторичном межд. рынке во второй половине 80-х гг. составляла 39%, т.е. долги продавались за 61% от номинала) за счет комиссионных ЦБ Ч. Средний размер комиссионных ЦБ в 1985-89гг. составил 12% от объема сделок с долговыми титулами. Однако ставка была весьма гибкой и в зависимости от цены долгов на вторичном рынке — 70-50% — в отдельные периоды поднималась, соответственно, до 32%. Таким образом, в среднем от трети до половины дисконта всегда доставалось самому чил. правительству. Определенная доля остающейся части дисконта в качестве платы за услуги офиц. операторов программы доставалась местным компаниям. Вся остальная часть дисконта служила «выигрышем» нац. должников.

Через механизм «главы XVIII» Свода норм обменных операций прошло в 1985-89гг. 2,5 млрд. долл.

Помимо этих двух основных каналов в Ч. функционировали еще 3 важных механизма конверсии внешнего долга: прямое приобретение титулов долга частными должниками из нефин. сектора с последующими взаиморасчетами и списаниями между кредиторами и неплатежеспособными заемщиками (когда речь не идет о гос. гарантиях); конверсия в акционерный капитал кредитов, ранее предоставленных в качестве «ассоциированных» с конкретным иностр. капвложением (предусмотрено базовым законом об иноинвестициях); прямой взаимозачет активов и пассивов, позволяющий одновременно уменьшить размер валового внешнего долга и межд. активы чил. резидентов.

В период наиболее активного действия программы конверсии — 1985-89гг. — через эти три канала было конвертировано 3 млрд.долл.

Всего же за этот период было конвертировано 8 млрд.долл., т.е. почти половина внешней задолженности на момент запуска программы.

Формально программа была прекращена в 1991г. в связи с приближением цены чил. долговых обязательств на вторичном межд. рынке к номиналу.

1. Оценивая возможности практического применения отдельных элементов чил. опыта конверсии внешнего долга следует иметь в виду, что реализация подобных программ в ряде других стран сопровождалась весьма острой внутриполит. полемикой. Левые партии, по сути, приравнивали их к «эконом. империализму». Правые же, напротив, — создавали завышенные ожидания и не способствовали объективной оценке возможностей конверсии и минимизации ее негативных аспектов.

2. Выверка баланса издержек и позитивных результатов конверсии является весьма непростым, но в то же время очень ответственным моментом. В расчет необходимо принимать не только экономические, но и внутренние соц.-полит. обстоятельства страны, а также возможности облегчения долгового бремени иными методами.

3. Замена внешнего долга инвестициями может в результате оказаться довольно дорогостоящим

мероприятием, поскольку капитал также требует обслуживания (дивиденды, прибыли, репатриация). Не исключено, что в отдельные периоды отток средств, связанных с капвложением, может превышать объем платежей по внешней задолженности соответствующего размера.

4. В рамках программы конверсии открывается возможность не только затормозить «бегство капитала», но и частично возратить вывезенные средства, перенаправить их на решение проблемы внешней задолженности страны.

5. По такому важному показателю как пропорция новых инвестиций в рамках общего притока капитала при реализации программ конверсии Мексика, например, значительно опережает Ч.

### БАНКОВСКИЙ КРИЗИС 80гг.

Чилийский банковский кризис 1982-83гг. был одним из самых глубоких по своим относительным масштабам в последнюю четверть нынешнего века. Он затронул до 60% всех банковских активов, а его совокупная «стоимость» оценивается в 30-40% ВВП страны.

Анализ его причин и последствий рождает значит. число аналогий с ситуацией в России до и после авг. 1998г.

В этом контексте богатый практический опыт, накопленный чил. экономистами и гос. органами, по выводу банковской системы из кризиса, когда был заложен прочный фундамент под продолжающийся с тех пор непрерывный эконом. рост (в течение 17-летнего периода его среднегодовые темпы составляют 7%), представляется заслуживающим внимания.

*Причины кризиса.* Банковский кризис разразился на фоне сложной макроэконом. ситуации, вызванной не только спадом в мировом хозяйстве, но и во многом недальновидной правит. политикой, и быстро приобрел всеобщий характер в связи с явной слабостью гос. регулирования банковской сферы

Важной причиной стала чересчур резкая смена эконом. доктрины в 1973г., что наряду с ускоренной приватизацией, «обвальная» либерализацией режима движения товаров и капитала и т.д. создавало потенциал мощной фин. нестабильности в будущем. Так, один из министров фин. правительстве А. Пиночета, С. де ла Куадра, считает, что длительное время подавлявшиеся либо вообще заново нарождающиеся фин. рынки настолько несовершенны в институциональном плане и в прочих отношениях, что в принципе не в состоянии вести себя как «рынки из учебника», и это обязано учитывать «реформаторы» и разработчики гос. эконом. политики.

К числу наиболее существенных ошибок гос. микро- и макроэконом. политики, приведших к кризису, относят.

— Чрезвычайно высокие реальные процентные ставки, которые в 1975-82 гг. в среднем составляли свыше 75%.

— Чрезмерные заимствования на внешних фин. рынках. В результате к 1982г., внешний долг достиг 70% ВВП (правда, при этом 3/4 его приходилось на частный сектор), а дефицит платежного баланса по текущим операциям — почти 15% ВВП.

— Завышенный курс нац. валюты лишь усиливал негативную роль предыдущего фактора, поскольку выполнял функцию своего рода гарантии

вывоза капитала. Между тем, многие экономисты вообще полагают, что введение практически полной конвертируемости по капитальным счетам являлось явно преждевременным. Кроме того, использование завышенного курса валюты в качестве инструмента макроэконом. стабилизации неизбежно ведет к утрате конкурентоспособности нац. промышленности.

— Ускоренную приватизацию, не предусматривавшую некоторых важных обязательств и ограничений для участвовавших в ней ведущих ФПП страны. Оплату за приватизируемые предприятия разрешалось производить в рассрочку до 10 лет (с внесением первого платежа в 10–40%) под 10% (реальных) годовых. Чилийские «олигархи» в кредит покупали банки, откуда потом брали кредиты для взносов за приватизируемые пром. фирмы. К моменту кризиса большинство бывших госпредприятий, оказавшихся в руках новых владельцев, по сути, являлись банкротами.

— Радикальную либерализацию внешнеэконом. сферы. Высокая степень «монокультурности» чил. экономики (к моменту прихода А. Пиночета доля меди и изделий из нее превышала 4/5 всего экспорта) сочеталась с попытками поддержки импортозамещающих пром. предприятий. Резкое сокращение тарифной защиты этого сектора экономики (средний номинальный импортный тариф со 105% в 1973г. сократился до 10% к концу 70 гг.) вызвало всплеск потребит. импорта, обострившего проблему платежного баланса.

Проведенная в рамках программы эконом. преобразований либерализация и дерегулирование фин. сектора наряду с позитивными имели также и ряд глубоких негативных последствий. Надзорные и контрольные функции государства не поспевали за другими эконом. реформами. Основные предпосылки фактического провала первой попытки фин. либерализации в Ч. 1975–81гг. состояли в следующем.

— На фоне приватизации банков и допуска на рынок иностр. кредитных учреждений, снятия ограничений на пути потоков капиталов и диверсификации фин. услуг резко возросла доля фин. сектора в экономике страны (активы фин. учреждений с 20% в 1975г. выросли до 48% ВВП в 1982г.). Был отменен контроль над процентными ставками по кредитам. Минимальные резервные требования для банков по депозитам до востребования были снижены до 10%, а по срочным вкладам — до 4%. Однако при этом система банковского надзора продолжала концентрировать внимание на точности следования банков бухгалтерским нормативам и соответствующему законодательству, а не на оценке рисков в деятельности каждого конкретного учреждения. Между тем такие риски, безусловно были выше в новой системе, основанной на свободной конкуренции.

— Явно недостаточным являлся надзор над направлениями кредитования и концентрацией кредитов у отдельных заемщиков. Соответственно, неадекватными были нормативы гарантийного покрытия таких кредитов. Неудовлетворительными были правила возобновления кредитования.

— Существующая законодат. система никак не оговаривала ситуацию, когда банки попадали в тяжелое положение. Как следствие, у государства не было иной альтернативы, кроме как брать контроль над таким банком, а в последствии прода-

вать его. Не доставало нормативов, позволявших на ранних этапах обнаруживать проблемы, а также механизмов поддержки «проблемных» учреждений.

«Кризисное реагирование» и альтернативы правит. политики. В связи с указанными выше причинами — в условиях межд. эконом. кризиса — чил. экономика вошла в фазу депрессии при резком ухудшении условий внешней торговли (падении цен на медь и росте курса доллара), росте внутренних и межд. процентных ставок и резком прекращении кредитования стран Лат. Америки.

Начался мощный отток капитала. ВВП в 1982г. сократился более чем на 14%, безработица достигла почти 20%.

О масштабе проблем в собственно банковском секторе свидетельствовало быстрое увеличение доли «бесперспективных займов» (просроченных и высоко рискованных), которая с 2,3% всего кредитного портфеля в 1981г. выросла до 8% в 1982г. и до 18,4% в 1983г. Относительно размеров собственного капитала банковской системы это составляло, соответственно, 22%, 79% и 158%. Подлинная же глубина кризиса вскрылась лишь через несколько лет, когда выяснилось, что в действительности величина «бесперспективного портфеля» превысила 35% совокупного объема кредитования.

В этой ситуации правительство предприняло ряд первоочередных мер.

— Начиная с 1981г. правительство и ЦБ начали экстренное кредитование в первую очередь учреждений, которые реорганизовывались. Эти чрезвычайные кредиты впоследствии пришлось полностью списать.

— Далее, пришлось пойти в середине 1982г. на девальвацию чил. песо на 18%, а через год его курс был уже на 99% ниже докризисного уровня. Был вновь введен контроль за валютнообменными операциями. В 1983г. произошла отмена конвертируемости нац. валюты. Был введен преференциальный курс обмена для юр. лиц, имевших долг в долларах.

— В качестве временной меры в самом начале кризиса, когда его масштаб еще не был полностью ясен, правительство пошло на ряд послаблений в области учета банковских операций, прежде всего в том, что касается убытков. Так, с 1 до 3 мес. был увеличен период неуплаты, после которого кредит считался просроченным. Банкам предоставлялся более продолжительный (до 5 лет) период для формирования резервов на покрытие потенциальных убытков. Был установлен 5-летний период списания убытков в связи с реализацией заложенных в качестве обеспечения просроченных кредитов товаров и недвижимости. Делались многочисленные исключения в обход установленного «потолка» 20:1 — отношения задолженности к собственному капиталу, в т.ч. до четверти резервных фондов было разрешено записывать в качестве собственного капитала. Банкам разрешили списать негативные последствия девальвации в отношении их внешних обязательств в валюте.

— В течение 1г. кризиса (1981–82гг.) правительству пришлось взять управление в 11 фин. учреждениях — 8 банках и 3 фин. компаниях, на которые приходилось 15% совокупных кредитов всей нац. системы. В 1983г. реструктуризации подверглись еще 7 банков и одна фин. компания. Во всех случаях интересы вкладчиков были полностью защище-

ны государством. Сами учреждения ликвидировались, сливались или реприватизировались после периода оздоровления.

В целом же в плане построения долгосрочной стратегии выхода из кризиса перед правительством в принципе открывались следующие альтернативные пути.

Первый. Этот вариант был наиболее либеральным и состоял в том, чтобы позволить кредиторам распорядиться активами банков — дать возможность продать их, при этом полностью приняв на себя ответственность по разнице между кредитами и депозитами. Поначалу правительство попробовало пойти этим путем (в этих случаях вкладчики в среднем потеряли 30% стоимости своих депозитов), однако потом отказалось от него. Проблема состояла в том, что при несовершенстве правовой системы вся совокупность исков к банкам «зависала» в течение длит. времени и, в конечном счете приводила к увеличению совокупных фин.-эконом. потерь «по всей цепочке».

Второй. Заключался в «растворении долга» — понижении реальной стоимости обязательств банков с ростом темпов инфляции. В чил. случае, однако, подобный метод был относительно малоэффективен из-за широко практиковавшейся индексации активов и пассивов комбанков. Кроме того, следует учитывать, что в условиях кризиса за счет «инфляционного налога» все убытки банковской системы в любом случае покрыть не удалось бы по причине неизбежного сворачивания налоговой основы.

Третий. Состоял в проведении денежной реформы, которая могла бы снизить номинальную стоимость обязательств. Это означало бы также необходимость в соответствующей пропорции сократить стоимость депозитов. При осуществлении такой схемы главным негативным последствием стал бы подрыв доверия к фин. системе и резкое падение сбережений и, соответственно, инвестиций.

Четвертый. Используется чаще других — «отложить» расплату по времени путем реструктуризации долгов частных банков при помощи центрального банка. Преимущество, во-первых, состоит в том, что удается избежать падения стоимости активов, которое произошло бы при их одновременном выбросе на рынок, во-вторых, не происходит изъятия капитала из тех операций, которые сильно страдают из-за чрезвычайно высоких процентных ставок, однако в принципе способны давать достаточный уровень прибыли, в-третьих, у вкладчиков возникает стимул сохранить депозиты в постепенно выздоравливающей банковской системе.

Реализация данного метода также связана с рядом сложностей. Во-первых, условия реструктуризации должны быть точными и неизменными. Стоит только единожды нарушить их, и должники прекратят платежи в расчете «выторговать» себе еще более выгодные условия отсрочек. Во-вторых, ключевым вопросом являются критерии определения количественных и ценовых параметров в процессе переговоров о реструктуризации, необходимо очень точно определить степень фин. несостоятельности банка. При очень жестких условиях проблема несостоятельности не решается; при слишком мягких — могут возникнуть неоправданные надежды на прощение части долгов.

Если условия слишком льготные, на практике происходит процесс передачи фин. ресурсов должникам. Причем, им, по сути, платят все, при этом банки-должники могут сохранять некоторые свои убыточные операции. В-третьих, неизбежно встает вопрос легитимизации такой гос. политики, поскольку крупные суммы, принадлежащие обществу, используются в интересах поддержки нескольких частных компаний-должников и банков.

Правительство Ч. взяло за основу четвертый вариант. Из такой схемы действий далее логично вытекали гос. гарантии по частным внешним долгам, вмешательство в управление ряда крупнейших банков и широкая программа кредитования и субсидирования в целях поддержки нац. банков и крупных должников.

В среднесрочном плане также весьма важную роль сыграла политика последовательной девальвации нац. валюты, неконфронтационный подход к переговорам с иностр. заемщиками, новое банковское законодательство и соответствующая макроэконом. политика, учитывающая внутренние и внешние фин. ограничения.

*Система практических мер.* Основные усилия правительства концентрировались на всесторонней помощи заемщикам, мерах по компенсации негативного воздействия валютного рынка, защите интересов вкладчиков. Особую роль играла система приобретения ЦБ у «проблемных» учреждений их рискованных займов, а также схемы оздоровления банков с их последующей продажей. Неотъемлемым элементом служил также комплекс мер по совершенствованию банковского надзора и регулирования.

Центральное место в системе практических мер занимали те из них, которые можно отнести к «квази-бюджетным» — связанным с льготным кредитованием, прямым и косвенным субсидированием. Их совокупная стоимость для государства составила 7-9 млрд долл.

Реструктуризация долгов. В 1983-84 гг. в два этапа правительством была проведена комплексная программа реструктуризации, коснувшаяся порядка 25% совокупного объема кредитов всей фин. системы страны.

— На первом этапе была оказана преимущественная поддержка заемщикам из «реального сектора» экономики. Их способность расплачиваться по ранее взятым кредитам была подорвана эконом. спадом и чрезвычайно высокими реальными процентными ставками (порядка 40% годовых). ЦБ принял решение о реструктуризации 30% их совокупной задолженности. Эта мера поначалу не распространялась на потребит. кредит и кредит под закладные, а также на внешнеторговые кредиты и взаимные кредиты в рамках ФПГ ЦБ дал инструкции частным банковским учреждениям дать отсрочку по этим долгам на 10 лет под 7% (реальных) годовых с льготным периодом 5 лет по основной части долга и 1 год по процентам. Аналогичные условия были распространены и на займы в инвалюте. Соответствующие средства в порядке компенсации за реструктуризацию и за разницу между рыночной и предписанной процентной ставкой комбанки получили от ЦБ.

Эти меры сыграли чрезвычайно важную роль в оживлении чил. экономики. Существенно улучшилось фин. положение нац. предприятий. Бла-

годаря льготным периодам первый год они, по сути, могли вообще не платить по своей задолженности.

Одновременно на основе аналогичных инструкций ЦБ была проведена реструктуризация и рефинансирование части потребит. кредитов и кредитов под закладные. По потребительским кредитам речь шла о реструктуризации просроченных платежей за 1981-83гг. и уменьшающейся доле платежей в 1983-87гг. Отсроченные платежи деноминировались в спец. индексируемых расчетных единицах (Unidad de Fomento, или UJF), и на них начислялось 8% реальных годовых.

— На втором этапе в 1984г. программа реструктуризации была существенно расширена. Была увеличена доля совокупного долга отдельного заемщика, которая подпадала под нее, причем для малого бизнеса вводились доп. льготы. Реальная процентная ставка по реструктуризированной части долга была заметно понижена — до 5% в первые два и 6% в следующие 3 года, с бг. и далее она сохранялась в 7%. Период реструктуризации составлял 5-10 лет для крупных и 5-15 лет для мелких предприятий.

Аналогичным образом были улучшены условия реструктуризации и по потребит. задолженности и кредитам под закладные. Процентные ставки по реструктуризированной части были с 8% реальных годовых снижены до 6% для крупных и до 4% для мелких заемщиков.

Облегчение выплат по валютной задолженности. Ситуация с ликвидацией задолженности в инвалюте значительно осложнилась после девальвации чил. песо в 1982г. и продолжившегося после этого падения курса.

Для содействия нац. компаниям в ликвидации этой задолженности был введен спец. «преференциальный обменный курс», который использовался при покупке инвалюты для расплаты по некоторым деноминированным в валюте долгам. В течение 3 лет после введения этот спец. курс индексировался в соответствии с инфляцией. Должники расплачивались с банковскими учреждениями по текущему курсу и автоматически могли претендовать на субсидию ЦБ, которая рассчитывалась на основе разницы курсов. Субсидия сначала выплачивалась в наличной форме. Однако затем для устранения эффекта доп. эмиссии субсидия стала переводиться должникам в виде облигации ЦБ с 6-летним сроком погашения. Когда в 1985г. разница курсов достигла 30 процентных пунктов, было принято решение о постепенной ликвидации угон программы. В течение 18-мес. периода спецкурс равными долями ежемесячно «подтягивался» к рыночному курсу, в результате чего в 1987г. произошло их слияние.

В 1984г. малым и средним чил. компаниям, имевшим долги в инвалюте, в целях помочь им избавиться от валютных рисков было предложено единовременно совершить в счет погашения задолженности «предоплату» в нац. валюте по специальному курсу. Расходы по этой программе также полностью взял на себя ЦБ.

ЦБ предложил также программу обмена внешних валютных обязательств чил. должников. После дефолта по некоторым валютным долгам в 1983 г, в чил. банки, тем не менее, продолжали поступать определенные платежи в счет их погашения. Однако спрос на новые валютные кредиты на

внутреннем рынке был невелик. Свои доллары комбанки могли разместить на спец. счетах ЦБ на условиях выкупа. Начислявшийся на такие суммы процент был выше, чем на межд. фин. рынке. Кроме того, осуществлялась компенсация за возможные потери в связи с девальвацией песо (которая отдельно не выплачивалась, а присовокуплялась к основной сумме счета). Валюта с таких счетов могла использоваться только для обслуживания внешнего долга, вместе с тем, в порядке компенсации комбанки могли рассчитывать на кредитные линии ЦБ в нац. валюте (размер такой линии к тому же индексировался). В 1987г. программа была свернута. В момент ее пиковой популярности на спецсчетах находилось 20% кредитных средств фин. системы страны.

Выкуп рискованных займов. Указанные выше меры помогли облегчить положение тех частных комбанков, в дела которых государство не вмешалось. Но их было недостаточно, чтобы отвести банки от рубежа банкротства из-за непомерной доли рискованных займов в их портфелях.

Первый опыт ликвидации проблемных займов был получен в начале кризиса, когда в 1982г. после девальвации единовременно ЦБ выкупил у фин. учреждений, в дела которых пришлось вмешаться государству, самые безнадежные кредиты на сумму до 100% от объема их собственного капитала и резервов. Взамен выпускались 10-летние беспроцентные обязательства. Таким образом ряд банков избежал крупных убытков и получил 10-летний период, в течение которого мог планомерно списать безнадежные займы.

Затем в 1984г. ЦБ предложил уже всем без исключения фин. учреждениям продать ему рискованные займы. Индивидуальный лимит устанавливался в 150% от собственного капитала учреждения. Для некоторых банков норматив расширялся до 250%. Средства от продажи могли использоваться банками и фин. компаниями либо для возврата ранее полученных экстренных кредитов самого ЦБ, либо для приобретения обязательств ЦБ под 7% реальных годовых, погашаемых в течение 16 кварталов.

Эта программа ликвидации или сокращения доли безнадежных займов в балансовых счетах банков резко повысила их устойчивость и платежеспособность. Кроме того, избранный механизм компенсации со стороны ЦБ практически исключал сильный инфляционный эффект.

В дальнейшем эти займы должны были выкупаться у ЦБ акционерами фин. учреждений за счет своих прибылей, до выкупа акционеры не могли получать дивидендов на свои инвестиции в капитал банков. Объем заложенных рискованных займов, подлежащих выкупу, индексировался на инфляцию и к нему добавлялось 5% годовых в реальном выражении. По сути, эту меру можно было трактовать как кредит ЦБ акционерам банков в целях оздоровления их капитальной базы. Кстати, при увеличении собственного капитала банка на весь прирост не распространялись указанные ограничения, и могли уплачиваться дивиденды.

В 1985г., совокупная стоимость займов, заложенных ЦБ, достигла порядка 2,5 млрд.долл. При этом на группу банков, пользующихся временной гос. поддержкой, приходилось 3/4 этой суммы.

Рекапитализация банков, пользующихся временной гос. поддержкой. Поскольку основным

критерием вмешательства государства в дела некоторых банковских учреждений было их крайне тяжелое фин. состояние, программа выкупа рискованных займов не могла помочь им столь же эффективно, как менее пострадавшим банкам. В 1985г. был принят закон, по которому гос. Управление по надзору за банками должно было организовать увеличение собственного капитала банковских учреждений, в дела которых пришлось вмешаться государству. Новые выпуски акций должны были сначала быть предложены акционерам банков, а затем широкой публике.

Мелким вкладчикам государство предложило широкий набор льгот в целях поощрить их к покупке таких акций. Они продавались с дисконтом до 30%. Первоначальный взнос мог не превышать 5%, остальную сумму можно было внести в рассрочку в течение до 15 лет. Дивиденды освобождались от налогообложения. В любой момент инвестор мог вернуть свои акции государству. Был установлен лимит на приобретение таких акций одним вкладчиком с целью обеспечить их более широкое распространение в духе «народного капитализма»

Не выкупленные акционерами или новыми частными вкладчиками остатки акций могли приобретаться правительством, которое расплачивалось за них, конвертируя ранее предоставленные этим банкам чрезвычайные кредиты ЦБ. В дальнейшем эти акции в любом случае должны были быть реализованы на открытом рынке в течение 5 лет. Правительство через Корпорацию содействия развитию не могло приобретать свыше 49% акций, т.е. получать прямой контроль над банком.

Наиболее успешно эта схема была применена в 1985-87гг. к двум крупнейшим в то время и, по сути, находившимся в состоянии банкротства компаниям Ч. («Банко де Ч.» и «Банко де Сантьяго»).

Рефинансирование. Реструктуризация в значит. степени облегчила положение должников и способствовала возобновлению деловой активности в реальном секторе экономики. Однако одним лишь отсрочек платежей по долгам было явно недостаточно. ЦБ в ряде случаев предоставлял спец. кредитные линии под проценты ниже рыночных на пополнение оборотного капитала компаний, своевременную выплату зарплаты — на расходы по найму новой рабочей силы на обществ. строительные работы, восстановление лесов и т.д.

Совершенствование банковского надзора и контроля в долгосрочном плане было чуть ли не главным направлением борьбы с кризисом и его предотвращение в будущем.

Классификация кредитных рисков. Гос. управление по надзору за банками ввело систему, по которой займы крупнейшим сначала 30, а потом 400 клиентам, на которых в совокупности приходилось 3/4 всего портфеля займов, подлежали обязат. сертификации на степень риска (от А до D). Критериями являлись способность клиента к возврату долга, его репутация и кредитная история, обеспечение кредита. Чем более рискованным был заем, тем выше был обязат. норматив резервного покрытия.

Система раннего предупреждения. Управление банковского надзора ввело комплекс мер текущего и перспективного анализа фин. положения банков. Критерии были разработаны на основе известной ам. системы CAMEL — капитал, акти-

вы, менеджмент, прибыльность, ликвидность. В соответствии с полученными оценками все банки разбивались на 3 категории в зависимости от степени совокупного риска.

Информ. прозрачность расценивалась как необходимое условие функционирования банковской системы в условиях дерегулирования. Были, в частности, введены правила ежемесячного предоставления Управлению по надзору за банками исчерпывающей информации по балансам и счетам прибылей и убытков. Стали публиковаться отчеты банков и наборы индикаторов их фин. состояния.

Новое банковское законодательство. После того, как банковский кризис 1982-83гг. был в целом преодолен, правительство занялось законодат. укреплением и развитием тех практических мер, которые были применены в кризисной ситуации. Новое банковское законодательство 1986г. прежде всего было призвано предотвратить в будущем проблемы, имевшие столь тяжелые последствия.

Важное место в новом законе заняло Управление по надзору за банками и фин. учреждениями, которому теперь предписывалось обеспечивать общественность подробной информацией о реальном состоянии своих «подопечных» и не менее трех раз в год публиковать свое мнение о положении дел в каждом банковском учреждении. Помимо этого у банка должно быть два независимых частных оценщика качества и риска его активов.

Подробно были прописаны процедуры в случае возможных проблем с платежеспособностью банка. Сама концепция этого раздела основывалась на поиске решения в рамках частного сектора, предусматривая вмешательство государства лишь в самых крайних случаях.

Особый акцент в новом законе делался на регулирование конкретных видов банковских операций. Так, например, впервые вводились лимиты кредитования одного заемщика, лимиты позиций в конкретных видах валют, лимиты финансирования под закладные и т.д. Строго оговаривалась невозможность преференциального отношения к заемщикам, прямо или косвенно связанным с банком по капиталу или источнику контроля.

Одним из важных новшеств стало введение правил резервного покрытия рискованных займов. Банки обязаны списывать как полностью безнадежные просроченные и прочие займы с уровнем риска, который оценивается как превышающий нормальный. В результате появляется возможность оценивать реальный — в отличие от записанного на счетах — капитал банков.

Для защиты системы платежей от возможных потрясений в будущем было решено ввести 100% гарантию по вкладам до востребования — с возложением на ЦБ обязанности по первому требованию предоставлять необходимые ресурсы терпящему бедствие банковскому учреждению. Срочные депозиты покрываются гарантией на 90%. При этом был введен лимит суммы гарантии для физ. лиц, который учитывал их вклады во всей банковской системе страны. «Неполная гарантия» была сознательным шагом, который означал разделение риска и должен был породить стимул для вкладчика более внимательно относиться к анализу фин. состояния принимающего депозиты учреждения.

Законодательно устанавливалось отношение задолженности банка к его капиталу, которое не должно превышать 20:1, в противном случае «автоматически» задействуется комплекс мер по нормализации ситуации.

Новое законодательство 1986г. было отнюдь не совершенным (в 1997г. в Ч. был принят новый закон о банковской деятельности), в частности оно подвергалось критике за чересчур ограничительный характер в отношении возможных сфер диверсификации банковских операций и т.п. Однако в контексте банковского кризиса начала 80 гг. оно, по всеобщему признанию, являлось абсолютно необходимым.

### НАЦ. ХАРАКТЕР

В старой чил. легенде о происхождении страны, рассказанной известным чил. писателем Бальтасаром Кастро, говорится: «Когда всевышний закончил сотворение мира и, усталый, прилег насладиться долгим сном, его разбудил ангел, который был у него помощником: — Господь, кончив работу, мы увидели, что у нас остаются лишними эти острова, озера, бухты, горы, вулканы, полуострова, фиорды, заливы. Что будем делать с ними? Рассерженный создатель собрал весь материал, оказавшийся лишним, и бросил его в угол мира. Так родилась Ч.».

Действительно, география Ч. уникальна. Недаром одна из книг чил. писателя Бенхамина Суберкасо образно называется «Ч. — страна сумасшедшей географии». На севере страны лежит пустыня Атакама — одно из самых засушливых мест в мире, специально выбранная для размещения самой современной обсерватории Европейского сообщества. Юж. район, обычно называемый «холодными тропиками», богат лесными массивами. Страна гор и вулканов, Ч. по количеству землетрясений делит с Японией 1 место.

Удаленность страны, ее относительная изолированность отразились на нац. характере чилийцев, которым на протяжении исторического развития Ч. приходилось зачастую полагаться лишь на собственные силы. Такие черты как прагматизм, инициативность и предприимчивость, сдержанность, религиозность, космополитизм позволили чилийцам многого добиться в освоении и развитии страны.

В отличие от соседних стран роль «индейского фактора» в процессе формирования нации здесь незначительна. Сохранившееся коренное население принадлежит главным образом племени «мапуче» («народ земли»). Сохранились индейские названия населенных пунктов — Мелипилья («4 дьявола»); Киликара («4 камня»), улиц (в Сантьяго) — Манкеуэ («гнездо кондоров»), торговых центров (в Сантьяго) — Апуманке («кондоры») и т.д.

Ощутимый вес в жизни страны имеют многочисленные нац. группы иммигрантов как баски, немцы, хорваты, арабы и др., внесшие позитивный вклад в культурное и обществ. развитие Ч.

В чил. полит. лексике закрепились отдельные афоризмы.

Герою войны за независимость, «Освободителю» Ч. и первому главе государства генералу Бернардо О'Хиггину принадлежит крылатое выражение «Достоинно жить или умереть со славой! Те, кто храбр — следуйте за мной» (O vivir con honor o morir con gloria! El que sea valiente que me siga!).

В результате успешной войны против Перу и Боливии во II пол. XIXв. и аннексии части их территории появилось популярное высказывание относительно этих стран: «Ч. — это не межд. аптека, обязанная предоставлять лекарства и снадобья слабым и умирающим!» (Chile no es una botica internacional, obligada a suministrar tónicos y especíacos a débiles y moribundos, «Diario El Porvenir», 1897г.)

Получило распространение высказывание президента А.Алессандри Пальма (1920-25гг. и 1932-38гг.): «Ненависть ничего не рождает, только любовь приносит плоды» (El odio nada engendra, solo el amor es fecundo).

В полит. лексике вошли слова его обращения к народу: «Моя несознательная рвань!» (Mi chusma inconciente!). Используется по аналогии к полит. деятелям — популистам, заигрывающим с населением. Популярным является афоризм, высказанный президентом П.Агирре Серда (1938-41гг.): «Управлять — это обучать» (Gobernar — es educar).

Крылатой полит. фразой стал лозунг, выдвинутый Народным фронтом: «Хлеб, кров, одежда!» (Pan, Techo, Abrigo!).

В полит. лексике вошло выражение президента С.Альенде (1970-73гг.): «И откроются широкие пути!» (Se abrirán las grandes alamedas!). Соответственно, по-своему обыгрывают чил. полит. деятели выражение Las grandes alamedas: левые — с восхищением, а правые — с большой иронией.

В качестве полит. шутки распространено здесь высказывание, приписываемое чилийцами якобы Пиночету: «При коммунистах мы стояли на краю пропасти. После нашего прихода к власти мы сделали большой шаг вперед!»

Высказывавшееся адмиралом Мерино в период диктатуры Пиночета выражение «гуманоиды» (humanoides) по отношению к левым, либералам, атеистам вошло в полит. оборот. Используется отдельными представителями правоцентристского лагеря по отношению к своим оппонентам.

Часто использовавшееся президентом П.Эйвином (1990-94гг.) в его выступлениях выражение «По мере возможности» (En la medida de lo posible) вошло в полит. лексiku и иронически обыгрывается. Например, «Чилийская демократия по мере возможности».

Нац. герои и выдающиеся деятели Ч.

Испанский конкистадор Педро де Вальдивия, завоевавший в ожесточенной борьбе территорию современной Ч. (1541-54гг.).

Герой войны за независимость от испанской короны, «Освободитель» Ч., подписавший Акт о ее независимости (12.02.1818г.), первый глава государства Бернардо О'Хиггинс.

Андрес Бельо — крупный ученый, юрист, литератор, автор целого ряда трудов. Длительное время был ректором столичного ун-та (в середине XIXв.). Дипломат и сенатор.

Аугусто Пиночет — главком ВС, президент Ч. (1981-90гг.), пожизненный сенатор. История его полит. деятельности продолжает оставаться предметом острых столкновений полярных точек зрения в чил. обществе.

Получили межд. известность ряд чил. деятелей культуры.

Поэт Пабло Неруда (1904-73гг.) — лауреат Нобелевской премии по литературе (1971г.), нац. премий, Сталинской премии (1954г.), внесший зна-

чит. вклад в чил. литературное наследие. Проф. дипломат, сенатор (был избран от Компартии Ч.), кандидат в президенты на выборах, он снискал большую популярность также на полит. поприще.

Поэтесса Габриэла Мистраль (1889-1957гг.) – лауреат Нобелевской премии по литературе, межд., региональных и нац. премий, пользуется широкой известностью за рубежом. Журналист, консул и гос. деятель, она многое сделала для просвещения населения Ч., распространения литературных произведений.

Поэт и писатель Висенте Ундобро (1893-1948гг.) – автор ряда поэтических произведений, романов, критических очерков. Один из основателей литературного течения «креационизм». Кандидат в президенты на выборах.

Фольклорные особенности. Начиная с XVIIв., в Ч. получают распространение карнавалы т.н. «чалилонес» (chalilones) с шутками и играми раскрашенных «ряженых». Большой популярностью пользуется нац. танец – «куэка» (cuеса), который танцуют смешанными парами.

Чилийские пословицы и поговорки. En casa de herrero, cuchillo de palo («Сапожник без сапог»); Camaron que se duerme se lo lleva la comente («Кто не встал, тот опоздал»); Cuando el po suena es roque piedras trae («Нет дыма без огня»); Vamos arando, dijo la mosca arriba de los caches del buey («Мы пахали, – сказала муха, сидя на рогах вола»); No por mucho madrugar se amanece mas temprano («Поспешишь – людей насмешишь»).

### ТВ из Москвы

На территории Ч. принимаются программы первого канала ОРТ через спутниковую параболическую антенну. Местного русскоязычного телеканала в стране нет. В Ч. проживает 1 тыс.чел. говорящих по-русски.

Система межд. спутникового телевидения в Ч. находится на начальном этапе становления, но ее развитие идет довольно быстрыми темпами. Услу-

гами спутникового ТВ пользовались летом 2000г. 75 тыс. чил. семей Как сообщил зам. управляющего крупнейшей в стране частной телерадиовещательной компании VTR Луис Аранеда, проникновение иностр. спутниковых телеканалов на чил. рынок не представляет особых сложностей как с правовой, так и тех. точек зрения. Каких-либо ограничений в этой области со стороны государства здесь не существует. Переговоры следует вести напрямую с частными компаниями, такими как VTR, которые берут на себя все орг.-тех. вопросы проекта.

Целый ряд стран (Испания, Франция, Германия, Италия, Аргентина) ведут спутниковое телевидение на Ч. бесплатно. На коммерческой основе ведется трансляция лишь тех передач, которые уже зарекомендовали себя в Ч. и в регионе, и имеют высокий зрительский рейтинг (худ. фильмы, программы о спорте, животных, путешествиях и т.п.).

### Представительства

[www.chilecompra.cl](http://www.chilecompra.cl) - Сайт правительства;

ПОСОЛЬСТВО РФ В САНТЬЯГО - ЧХИКВАДЗЕ Владимир Владим. Av.Cristobal Colon 4152, las Condes, Santiago, Chile, (562) 208-3413, -4918, т/ф 206-1386, телекс (34) 240183 EMRUS CL, embrusia@netine.cl.

АТС В САНТЬЯГО - СТЕПАНОВ Геннадий Иван. Consejeria Comercial de la Embajada de RF en Chile, Av. Pucuro 2465, Santiago, Chile, 225-3567, ф.204-5756.

#### БЮРО В РФ

ПОСОЛЬСТВО (18.09). 121002 М., Денежный пер. 7, корп.1, оф.20-21, 241-0145, -0414, -1034, -1245, -3151, ф.-6867, echileru@aha.ru. КОНС. ОТД. 241-4311, cchileru@aha.ru, ТОРГ. ОТД. 241-9327, -9466, prochile.moscu@mtu-net.ru, (пн.-пт. 9.30-16.30). Пабло КАБРЕРА (Pablo CABRERA, посол), г-жа Мария Элиана КУЭВАС (Maria Eliana GUEVAS BERNALES, советник), Мария СОЛЕДАД (Maria SOLEDAD MORALES, III сек., консул), Фернандо БЕЛЛОНИ (Fernando BELLONI, торг. атташе).

ПОСОЛЬСТВО и ТОРГПРЕДСТВО. 121002 М., Денежный пер. 7, стр.1, 241-0145, -0414, -1034, echileru@aha.ru, chilehoy@aha.ru, prochile@moscu@mtu-net.ru.

## СТАТИСТИКА

### Внешняя торговля России с Чили

Код ТН ВЭД	Наименование товаров	1999г.		2000г.		
		ед. изм.	кол-во	тыс. долл.	кол-во	тыс. долл.
	Экспорт-всего.....	млн. долл.		13,2		17,7
1604	Консервы рыбные.....	т.	399	417	-	-
220860	Водка.....	дал.	9143	253	-	85
2710	Нефтепродукты.....	т.	-	-	3613	576
3102	Удобрения азотные.....	тыс. т.	54	3098	2993	-
4011	Шины пневматические новые.....	шт.	6180	366	-	-178
4804	Крафт-бумага и картон.....	т.	442	170	2342	-
72	Черные металлы.....	тыс. долл.	-	8684	-	15065
7207	полуфабрикаты из железа и стали.....	тыс. т.	-	19	-	1956
7208-7212	прокат плоский из железа и стали.....	тыс. т.	42	8059	46	11382
7213,7216	прутки, уголки и профили.....	т.	4083	626	9081	1722
84-90	Машины, оборудование и трансп. средства.....	тыс. долл.	-	143	-	1749
8543	машины электрические спецназначения.....	тыс. долл.	-	-	-	1631
9015	приборы геодезические и метеорологические.....	тыс. долл.	-	35	-	29
	Импорт-всего.....	млн. долл.		29,8		11,8
806	Виноград.....	т.	1633	620	1412	595
808	Яблоки.....	тыс. т.	5	1248	17	3553
809	Абрикосы и персики.....	т.	468	157	314	101
810	Прочие плоды свежие.....	т.	314	150	956	420
1302	Соки и экстракты растительные.....	т.	116	628	133	775
1604	Консервы рыбные.....	т.	701	468	1672	263
2101	Экстракты и концентраты кофе.....	т.	1059	506	832	565
2204	Вина виноградные.....	тыс. л.	137	386	289	741
2301	Мука, мучка и гранулы из субпродуктов.....	т.	994	337	-	-
2836	Карбонаты.....	т.	1736	2869	960	1654
4703	Целлюлоза древесная.....	т.	-	-	3738	2779
84-90	Машины, оборудование и трансп. средства.....	тыс. долл.	-	21491	-	3

## СТАТИСТИКА

**Внешнеторговорот Чили в 2000г., в млн.долл.**

	1998г.	1999г.	2000г.
Экспорт (ФОБ), в т.ч.....	14757,1	15913,9	18158
Продукция с/х, лес и рыбпрома.....	1680,6	1721,8	1556
Продукция горнодобычи.....	6097,1	6831,4	7629,6
Прод. обработ. пром.....	6899,9	7263,6	8172,4
Продукция других отраслей.....	78,9	97,1	80
Импорт (СИФ), в т.ч.....	17785	14543,4	18100,6
Потреб. товары.....	3263,5	2706,3	3383,3
Средства производства.....	4792,4	3136,4	3693,1
Сырье и полуфабрикаты.....	9023,4	8132	11024,2
Остальное.....	198,2	181,4	-
Имп. через свобод. зоны.....	507,5	387,3	-
Оборот.....	32542,1	30457,3	36258,5

**Основные торг. партнеры Чили в 2000г., в млн. долл.**

	Экспорт		Импорт	
	сумма	%	сумма	%
США.....	3054,6	16,8	3092,6	18,5
Япония.....	2522,5	13,9	655,7	3,9
Аргентина.....	631,5	3,5	2627,8	15,7
Бразилия.....	961,3	5,3	1229,5	7,3
Великобритания.....	1062,3	5,9	164,8	1
Китай.....	895,1	4,9	870,9	5,2
Мексика.....	814	4,5	573,5	3,4
Германия.....	454,6	2,5	565,7	3,4
Италия.....	814,9	4,5	391,3	2,3
Южная Корея.....	803	4,4	486,8	2,9

**Товарооборот между Россией и Чили, в млн.долл.**

	1999г.		2000г.	
	кол-во	стоим.	кол-во	стоим.
Товарооборот, млн. долл.....	-	38,2	-	85,5
Рос. экспорт, млн. долл.....	-	34,7	-	71,9
дизельное топливо, тыс. т.....	142,1	19,7	185,7	40,9
прокат чёрных металлов, тыс. т.....	21,4	6,3	45,2	15,7
мочевина, тыс. т.....	47,3	4,3	56,2	7,8
арматура стальная, тыс. т.....	3,4	0,7	7	1,9
феррохром, тыс. т.....	1,3	0,9	1,5	1,1
водка, тыс. л.....	179	0,6	218,4	0,7
фосфат диамония, тыс. л.....	-	-	4,2	0,7
лосось тихоокеанский мороз., т.....	66	0,1	354,9	0,3
шины автомобильные, тыс. шт.....	6,1	0,1	3,1	0,3
казеин, т.....	20	0,1	38,3	0,2
концентраты молибдена, т.....	126	0,2	63	0,1
оружие для охоты и спорта, тыс. шт.....	2,8	0,1	2,2	0,1
бумага и картон, т.....	192	0,1	228,6	0,2
Рос. импорт, млн. долл.....	-	3,5	-	13,6
яблоки свежие, тыс. т.....	-	-	13,3	6
агар-агар, т.....	114	1,8	89	1,4
груши свежие, тыс. т.....	0,2	0,24	2,8	1,3
консервы рыбные, тыс. т.....	-	-	1,5	1,2
виноград свежий, тыс. т.....	-	-	1,1	0,9
вина, тыс. л.....	121	0,4	312,2	0,9
киви.....	-	-	958,1	0,7
доски деревянные, тыс. кв. м.....	-	-	182	0,6
сливы сушеные, т.....	-	-	80	0,1

**Товарооборот Чили со странами СНГ, в млн. долл.**

	1999г.		2000г.	
	кол-во	стоим.	кол-во	стоим.
<b>Украина.</b> Товарооборот, млн. долл.....	-	10,5	-	24,05
Экспорт Чили, млн. долл.....	-	0,1	-	0,07
доски деревянные, тыс. кв. м.....	-	-	20,1	0,07
Импорт Чили, млн. долл.....	10,4	-	23,98	-
мочевина, тыс. т.....	-	-	108,4	13,9
стальной прокат, тыс. т.....	-	-	35,2	9,8
<b>Казахстан.</b> Товарооборот, млн. долл.....	-	0,7	-	3,2
Экспорт Чили, млн. долл.....	-	0,1	-	0,1
вина, тыс. л.....	-	-	19,8	0,05
бумага и картон, т.....	-	-	65	0,04
виноградное сусло, тыс. л.....	-	-	24,5	0,01
Импорт Чили, млн. долл.....	0,6	-	3,1	-
феррохром, т.....	-	-	401	0,3
стальной прокат, тыс. т.....	-	-	8,9	2,8
<b>Эстония.</b> Товарооборот, млн. долл.....	-	0,7	-	0,7
Экспорт Чили, млн. долл.....	-	0,7	-	0,7
рыбные консервы, т.....	-	-	374,8	0,3
вина, тыс. л.....	-	-	144,7	0,3
Импорт Чили, тыс. долл.....	-	13,2	-	17,8
спорт. обувь, пар.....	-	-	135	7,6
изделия из стекла.....	-	-	-	-
аудиотехника.....	-	-	-	-
батарейки.....	-	-	-	-
рыболовные принадл.....	-	-	-	-
<b>Латвия.</b> Товарооборот, млн. долл.....	-	4,4	-	15,9
Экспорт Чили, млн. долл.....	-	3,3	-	6,2
экстракты и концентраты, т.....	-	-	542	4
пищевые полуфабрикаты, т.....	-	-	34,2	0,9
виноградное сусло, тыс. л.....	-	-	215,6	0,2
сушеные сливы, т.....	-	-	139,8	0,2
Импорт Чили, млн. долл.....	-	1,1	-	9,7
диз. топливо, тыс. т.....	-	-	48,3	9,7
<b>Литва.</b> Товарооборот, млн. долл.....	-	0,16	-	1,2
Экспорт Чили, млн. долл.....	-	0,12	-	0,4
пищевые п/фабр. и консервы, т.....	-	-	183,7	0,18
чернослив, т.....	-	-	100	0,15
филе мерлузы, т.....	-	-	20,4	0,03
Импорт Чили, млн. долл.....	-	0,04	-	0,8
мочевина, тыс. т.....	-	-	5,3	0,6
люминесцентные лампы, тыс. шт.....	-	-	343	0,1
<b>Армения.</b> Товарооборот, тыс. долл.....	-	60,4	-	282,5
Экспорт Чили, тыс. долл.....	-	0	-	280,7
рыбная мука, т.....	-	-	591	280,7
Импорт Чили, тыс. долл.....	-	60,4	-	1,8
бронзовые значки, тыс. шт.....	-	-	3,8	1,8
<b>Азербайджан.</b> Т/оборот, тыс. долл.....	-	0	-	151,9
Экспорт Чили, тыс. долл.....	-	0	-	151,9
пиломатериалы, т.....	-	-	21,6	13,1
катоды, т.....	-	-	74,8	138,9
Импорт Чили, тыс. долл.....	-	0	-	0
<b>Грузия.</b> Товарооборот, тыс. долл.....	-	0	-	7,5
Экспорт Чили, тыс. долл.....	-	0	-	7,5
фрукты и овощи, кг.....	-	-	636	3,8
дрожжи, кг.....	-	-	800	3,7
Импорт Чили, тыс. долл.....	-	0	-	0
<b>Туркмения.</b> Товарооборот, тыс. долл.....	-	56	-	52,6
Экспорт Чили, тыс. долл.....	-	56	-	52,6
филе лосося, т.....	-	-	2,7	17,9
фрукты, т.....	-	-	5,5	19,1
пиломатериалы, куб. м.....	-	-	44	15,3
Импорт Чили, тыс. долл.....	-	0	-	0
<b>Таджикистан.</b> Т/оборот, тыс. долл.....	-	0	-	274
Экспорт Чили, тыс. долл.....	-	0	-	272
сушеные абрикосы, кг.....	-	-	465	272
Импорт Чили, тыс. долл.....	-	0	-	2
зонтики от солнца, шт.....	-	-	204	0,6
вентиляторы, шт.....	-	-	50	0,9
игрушки, шт.....	-	-	1200	0,5

## Внешняя торговля России с Чили

Код ТН ВЭД	Наименование товаров	1999г.		2000г.		
		ед. изм.	кол-во	тыс. долл.	кол-во	тыс. долл.
	Экспорт-всего.....	млн. долл.		13,2		17,7
1604	Консервы рыбные.....	т.	399	417	-	-
220860	Водка.....	дал.	9143	253	-	85
2710	Нефтепродукты.....	т.	-	-	3613	576
3102	Удобрения азотные.....	тыс. т.	54	3098	2993	-
4011	Шины пневматические новые.....	шт.	6180	366	-	-178
4804	Крафт-бумага и картон.....	т.	442	170	2342	-
72	Черные металлы.....	тыс. долл.	-	8684	-	15065
7207	полуфабрикаты из железа и стали.....	тыс. т.	-	-	19	1956
7208-7212	прокат плоский из железа и стали.....	тыс. т.	42	8059	46	11382
7213,7216	прутки, уголки и профили.....	т.	4083	626	9081	1722
84-90	Машины, оборудование и трансп. средства.....	тыс. долл.	-	143	-	1749
8543	машины электрические спецназначения.....	тыс. долл.	-	-	-	1631
9015	приборы геодезические и метеорологические.....	тыс. долл.	-	35	-	29
	Импорт-всего.....	млн. долл.		29,8		11,8
806	Виноград.....	т.	1633	620	1412	595
808	Яблоки.....	тыс. т.	5	1248	17	3553
809	Абрикосы и персики.....	т.	468	157	314	101
810	Прочие плоды свежие.....	т.	314	150	956	420
1302	Соки и экстракты растительные.....	т.	116	628	133	775
1604	Консервы рыбные.....	т.	701	468	1672	263
2101	Экстракты и концентраты кофе.....	т.	1059	506	832	565
2204	Вина виноградные.....	тыс. л.	137	386	289	741
2301	Мука, мучка и гранулы из субпродуктов.....	т.	994	337	-	-
2836	Карбонаты.....	т.	1736	2869	960	1654
4703	Целлюлоза древесная.....	т.	-	-	3738	2779
84-90	Машины, оборудование и трансп. средства.....	тыс. долл.	-	21491	-	3
8902	суда рыболовные.....	тыс. долл.	-	21491	-	-