

Деловая ШВЕЙЦАРИЯ

том IV

www.polpred.com

СОДЕРЖАНИЕ

Экономика	3	Поддержка импорта из РФ	21
Интернет-торговля	5	Связи с регионами РФ	22
Предприниматель-иностранец	8	Обзор прессы	24
Пошлины и тарифы	11	Экономический рост	24
Таможня	12	Европолитика	25
Торговля с Россией	14	Кризис в Swiss Air	25
Кредиты с РФ	16	Внешняя торговля	26
Инвестиции с РФ	18	Отношения с РФ	27
Поддержка экспорта в РФ	20	Представительства	28

Деловая Швейцария, том IV. Экономика и связи с Россией в 2003-04гг.

©Г.Н. Вачнадзе, июнь 2004. ISBN 5-900034-43-7.

Проект ПОЛПРЕД: Г. Вачнадзе, А. Грибков, И. Ермаченков, О. Мишина, К. Сальберг, Т. Стенина, Л. Тимофеева.
Агентство «Бизнес-Пресс», 119049 Москва, Бол. Якиманка 35, стр. 1, т/ф 238-6458, 238-9587, info@polpred.com.
Отпечатано в ФГУП «ПИК ВИНТИ», 140010 Люберцы, Октябрьский пр-т 403.

СПРАВОЧНИКИ ПОЛПРЕД
С УЧАСТИЕМ ЖУРНАЛА «КОРИНФ» МИНЭКОНОМРАЗВИТИЯ РФ. СОВЕТ ПОСЛОВ
Москва – 2004г.

Швейцария

Экономика

Статистика за первые три квартала 2003г. и расчеты итогов года свидетельствуют о том, что наблюдавшаяся с начала 2000г. тенденция к замедлению экономического роста в Швейцарии трансформировалась в сокращение реального валового продукта (ВВП). В I кв. 2003г. по сравнению с тем же периодом пред.г. его объем уменьшился на 0,6%, во II кв. — на 1% и в III кв. — на 0,6%. Несмотря на отмечаемые швейцарскими аналитиками признаки улучшения экономической конъюнктуры в IV кв., сокращение ВВП в целом за год оценивается в 0,4% к уровню 2002г., когда имело место увеличение его объема на 0,2% (в 2001г. прирост составил 0,9% и в 2000г. — 3,2%).

Расширение реальных потребительских расходов населения оставалось основным фактором поддержки экономической конъюнктуры в 2003г., несмотря на то, что общественное потребление продолжало сталкиваться с ограниченными возможностями по финансированию госрасходов, а потребление домашних хозяйств сдерживалось ухудшением ситуации на рынке труда. Рост безработицы, усилив наряду с другими факторами неуверенность значительной части населения в завтрашнем дне, стимулировал ограничение расходов со стороны домашних хозяйств и рост сбережений, несмотря на низкий уровень инфляции (составила за год 0,6%) и увеличение реальных доходов населения (оценивается в 1,1%). В результате в 2003г. не удалось выйти на более высокие по сравнению с 2002г. показатели в динамике расширения потребления. Достигнутый прирост общего потребления (расходы домашних хозяйств и государства) сохранился на уровне пред.г., составив 0,7%.

Несмотря на рост потребления, он оказался недостаточным для того, чтобы нейтрализовать негативное влияние на ВВП со стороны инвестиций, которые продолжали как и в пред.г. сокращаться. Неопределенность перспектив развития экономики и направлений эффективного приложения капитала, сильная неравномерность в формировании портфеля заказов, наблюдавшаяся в течение года у большинства швейцарских фирм, сравнительно медленное оживление конъюнктуры на основных для швейцарской экономики рынках сбыта (страны Евросоюза и США), дефицит свободных ресурсов для финансирования инвестиций, наличие значительных незагруженных производственных мощностей в промышленности — эти и другие обстоятельства сдерживали инвестиционную активность швейцарских компаний.

Реальные валовые инвестиции уменьшились в 2003г. на 2%, в т.ч. в оборудование — на 4%. Повторилась наблюдавшаяся в предыдущие 2г. ситуация, когда падение инвестиций происходило все четыре квартала подряд. И хотя динамика сокращения инвестиций заметно ослабла по сравнению с 2002г. (темпы упали почти вдвое), 2003г. не стал все же переломным в сторону радикального улучшения наблюдаемой в течение трех последних лет в Швейцарии ситуации в области инвестиций. Задача быстрого восстановления инвестиционной активности остается весьма актуальной для швейцарской экономики, особенно в контексте необходимости технического переоснащения про-

изводственной базы с целью вывода экономики на более высокий уровень конкурентоспособности и обеспечения на этой основе устойчивого экономического роста.

Предпосылки для решения данной задачи в ближайшей перспективе возникли в результате изменений, которые произошли в 2003г. на фондовом рынке страны. В отличие от I кв., когда ситуацию на бирже вплоть до середины марта продолжала определять наблюдавшаяся в 2002г. тенденция к падению основных биржевых индексов (индекс «голубых фишек» SMI снизился на 11,2%, а общий индекс SPI — на 11,8%), для последующих трех кварталов было характерно их относительное быстрое повышение. Индекс SMI вырос за 9 мес. на 34,3% (с 4086 до 5488 пунктов), а индекс SPI (учитывает котировки всех акций) поднялся за этот период на 37,5% (с 2882 до 3962 пунктов). По итогам 2003г. повышение составило 18,5% и 22,1%. Со значительным опережением средних показателей росли котировки машиностроительных компаний (на 41%) и технологических фирм (на 73%).

Повышение биржевой активности, отразив рост доверия инвесторов к ценным бумагам швейцарских фирм, позволило многим из них существенно поправить свое финансовое положение и расширило для них инвестиционные возможности по осуществлению планов технической реконструкции и модернизации производства. Отмеченное выше замедление в 2003г. спада в инвестициях может свидетельствовать о начавшейся реализации этих возможностей.

На стимулирование инвестиционной деятельности была нацелена также проводимая в последние три года Швейцарским национальным банком (ШНБ) политика последовательного снижения процентных ставок. В начале марта 2003г. банк в очередной (седьмой за три года) раз уменьшил границы коридора допустимых колебаний ставки «Либор» по трехмесячным депозитам в швейцарских франках, определив их в 0-0,75% (до этого момента действовали с июля 2002г. 0,25-1,25%), и не изменял их до конца года.

Первое снижение границ коридора ставки «Либор» (с 3-4% до 2,75-3,75%) приходится на 22 марта 2001г., а шестое (с 0,75-1,75% до 0,25-1,25%) на 26 июля 2002г. Поддерживалась на сравнительно низком уровне процентная ставка по осуществляемым ШНБ сделкам «репо» (в марте 2003г. она была уменьшена с 0,5% до 0,13%, а с апр. до конца года применялась ставка в 0,11%). Уровень реально складывавшейся в рамках установленного коридора процентной ставки по краткосрочным депозитам крупных банков устойчиво снижался в течение всего года (с 0,39% в янв. до 0,17% в дек.), составив в среднем за 2003г. 0,21%, что отразило улучшение условий кредитования по сравнению с пред.г. (среднегодовая ставка была 0,90%) и явилось одним из факторов, обусловивших замедление в динамике сокращения инвестиций в швейцарскую экономику в 2003г.

Швейцарские аналитики оценивают политику банка как недостаточно эффективную в плане стимулирования инвестиционной деятельности и обеспечения на этой основе ускорения экономического роста. Отмечается, что позитивное влияние предпринимаемых банком мер на ситуацию с инвестициями сдерживалось различными факторами. Вследствие жесткой кредитной политики

швейцарских банков, проводимой ими особенно в отношении мелкого и среднего бизнеса, не располагающего значительным собственным капиталом и являющегося в связи с этим в условиях ухудшения экономической конъюнктуры весьма рискованной для банков сферой кредитования, прежде всего среднесрочного и долгосрочного (кредиты предоставлялись под 6-10% с различными дополнительными требованиями). Для поддержания производственной деятельности мелкие и средние предприятия во все большей мере стали прибегать к кредитам поставщика (нередко, просто нарушая сроки оплаты счетов), что, позволяя им покрывать текущие затраты, не обеспечивало финансирования инвестиций в оборудование или создание новых производственных мощностей. Ограниченные возможности данной группы предприятий по привлечению кредитов для финансирования долгосрочных инвестиций швейцарские экономисты рассматривают как одну из основных причин отсутствия экономического роста в стране в 2003г.

Одним из факторов дальнейшего ослабления в 2003г. экономической конъюнктуры в стране продолжало оставаться также вялое в целом развитие в рассматриваемый период внешнего спроса на товары и услуги швейцарских фирм, прежде всего, со стороны основных торгово-экономических партнеров Швейцарии – государств Евросоюза и США. Общий реальный экспорт товаров и услуг сократился в 2003г. по сравнению с 2002г. на 0,4%. Товарный экспорт, согласно данным таможенной статистики, возрос лишь на 0,2%, составив в 2003г. 130,7 млрд. шв. фр., в т.ч. в страны Евросоюза – на 0,7% (78,7 млрд. шв. фр.). Экспорт в США уменьшился на 3,3% (13,8 млрд. шв. фр.).

Стагнация в экспорте отразила ухудшение сложившейся в рассматриваемый период ситуации в промышленности, характерным для которой было сокращение заказов, производства и объема продаж у большинства промышленных компаний. Уменьшение в 2003г. объема продаж промышленной продукции по сравнению с 2002г. оценивается в 0,1%, а загрузка производственных мощностей в промышленности в среднем за год в 84%. Наиболее значительное снижение объема продаж, как показывают данные опроса предприятий, проведенного банком UBS, наблюдалось в производстве товаров широкого потребления (на 1,2%), машиностроении и металлургии (на 0,8%).

Такое развитие указанных отраслей промышленности нашло отражение также в сокращении экспорта по соответствующим группам товаров. По потребительским товарам широкого потребления он уменьшился по сравнению с 2002г. на 0,5%, в т.ч. по продукции текстильной промышленности на 9% и часовой промышленности на 4,3%. Экспортные поставки продукции предприятий машиностроения уменьшились в 2003г. в целом на 2,7%. Еще более значительное падение вследствие сокращения экспортных заказов отмечалось по силовому оборудованию (13,8%), металлообрабатывающему оборудованию (7,4%), полиграфическому оборудованию (3,4%), телекоммуникационной технике (14,8%). Значительный рост продаж отмечался лишь на предприятиях, производящих точные инструменты (экспорт увеличился на 8,9%).

В химпроме общий уровень производства был поддержан в основном за счет увеличения выпуска и реализации продукции фармацевтических пред-

приятий. Расширение экспорта продукции пищевой промышленности (на 2%) позволило обеспечить сравнительно высокую динамику производства в отрасли.

Стагнация в промышленности, сокращение инвестиций в экономику и общее ухудшение экономической конъюнктуры в стране обусловили также сравнительно слабую динамику развития импорта Швейцарии. Расширение закупок по сравнению с 2002г. составило 0,5%, а их стоимостной объем достиг 123,8 млрд. шв. фр. Достигнутый прирост был обеспечен в основном в результате увеличения импорта энергоносителей (на 3,4%), пищевкусовых товаров (на 4,8%), напитков (на 6,2%), продукции черной металлургии (на 9,6%) и самолетов (на 40,6%).

За исключением финансового сектора (банки и страховые фирмы) в остальных отраслях экономики наблюдалось снижение результатов хозяйственной деятельности предприятий в 2003г., что обусловило снижение доходов у большинства швейцарских фирм, сузило их инвестиционные возможности, потребовало от них принятия мер по реструктуризации производства и сокращению рабочих мест.

Ослабление экономической конъюнктуры и связанные с этим последствия для экономики и хозяйственной деятельности большинства швейцарских предприятий обусловили сохранение относительно сложной социальной ситуации в стране. Это выразилось в заметном обострении положения на рынке труда. Доля официально зарегистрированных безработных в экономически активном населении продолжала быстро повышаться и составила в среднем за 2003г. 3,7% (в 2002г. – 2,8%). К концу 2003г. этот показатель возрос до 4,1%, а число безработных достигло 162,8 тыс. чел, или на 33 тыс. чел превысило уровень дек. 2002г. Существенная особенность при этом состояла в опережающем росте числа безработных среди молодежи (от 15 до 24 лет) и лиц руководящего состава среднего звена, относящихся к высокооплачиваемой категории занятых, т.е. наблюдались серьезные качественные подвижки в структуре безработных.

Рост числа безработных сопровождался увеличением числа работающих неполный рабочий день и сокращением зарплаты работникам, осуществляемыми фирмами в рамках проводимых ими мер по снижению издержек и реструктуризации производства. Качественно новым моментом, характеризующим социальную обстановку в стране, становится также усиливающаяся неуверенность среди занятой части населения страны в стабильности обеспечения работой. Эта неуверенность подкрепляется не только реализуемыми и планируемыми многими крупными фирмами и финансовыми институтами мерами по сокращению числа занятых, но и ростом количества банкротств фирм и предприятий – в 2003г. их число увеличилось по сравнению с 2002г. на 13,5% (до 4539).

Другим аспектом, характеризовавшим социальную обстановку в стране в 2003г., стало обострение проблемы пенсионного обеспечения. Наблюдавшийся в 2002г. в связи с биржевым кризисом рост потерь пенсионными кассами своего капитала продолжился в I кв. 2003г., что ограничило для многих из них возможности по формированию резервов средств на цели финансирования выплат

пенсий. Степень покрытия обязательств у многих пенсионных касс опустилась за установленную законодательством критическую отметку в 90%, а у некоторых из них приблизилась к 70%. Напряженная ситуация сложилась также с финансированием пенсий, выплачиваемых государством.

Меры по санации пенсионной системы с целью решения возникшей проблемы, предложенные правительством (повышение пенсионного возраста с 65 до 67 лет, отказ от так называемого смежанного индекса, обеспечивающего изменение размера выплачиваемой пенсии в зависимости от размера зарплаты, снижение в накопленных пенсионных вкладах доли средств, выплачиваемых при достижении пенсионного возраста в виде пенсии) и предпринятые пенсионными кассами (увеличение размера осуществляемых гражданами отчислений в пенсионные кассы, снижение минимального процента по пенсионным накоплениям), не пользуются популярностью у населения. Как показала состоявшаяся в сент. 2003г. в Берне мощная демонстрация противников реформы (30 тыс. участников) реализация этих мер может привести к дальнейшему усилению социальной напряженности в стране.

Как показывают результаты опросов, проведенных швейцарскими институтами по изучению экономической конъюнктуры, банками, отраслевыми союзами и объединениями экономистов, и рассчитанные на их основе различные индексы, во II пол. 2003г. швейцарская экономика прошла критический уровень спада и в ней начал постепенно наращиваться потенциал для ускорения экономического роста.

Интернет-торговля

Правительство Швейцарии рассматривает постоянное расширение технической, административной и правовой базы информационного обеспечения деловых кругов страны как важную составную часть внешнеэкономической политики. В Швейцарии действует ряд государственных, полугосударственных и частных организаций, которые оказывают информационные и консультационные услуги по вопросам внешнеэкономической деятельности, содействуют продвижению товаров и услуг национальных производителей на внешние рынки, а также повышению эффективности экспортно-импортных операций и инвестиционной активности швейцарских участников ВЭД.

Основную роль в информационном обеспечении швейцарских деловых кругов продолжает играть Швейцарский центр содействия развитию торговли ОСЕК. Эта полугосударственная структура, имеющая мандат правительства на содействие развитию внешней торговли, имеет название — «ОСЕК Бизнес-сети Швейцария» — однако по-прежнему выступает в качестве связующего звена между ведомствами, ответственными за реализацию внешнеторговой политики Швейцарии, и частным сектором экономики. Основными задачами ОСЕК являются: содействие экспортной деятельности местных фирм прежде всего в сфере малого и среднего предпринимательства и укреплению их позиций за рубежом; проведение конференций, симпозиумов по актуальным вопросам внешнеэкономической деятельности, семинаров по отдельным странам; организация выставок и ярмарок швейцарских товаров за границей; оказа-

ние консультационных услуг по торгово-экономической проблематике; подготовка обзоров о состоянии зарубежных товарных рынков, поиск импортеров продукции местных компаний, организация деловых контактов.

Через «Справочник по экспорту Швейцарии» и иные печатные и электронные СМИ ОСЕК распространяет информацию о швейцарских экспортерах, их товарах и услугах. С учетом основополагающего значения стран ЕС для внешнеэкономических связей Швейцарии ОСЕК и Федерация швейцарских предпринимателей «Экономиссуисс» уделяют особое внимание подготовке информации об актуальных законодательных актах в области внешнеэкономической, налоговой, инвестиционной деятельности в странах ЕС, разъяснению действующих в ЕС таможенных предписаний, технических норм.

Наряду с ОСЕК в рамках Госсекретариата по вопросам экономики СЕКО в качестве самостоятельной административной структуры функционирует Швейцарская программа стимулирования импорта (СИППО), деятельность которой направлена на развитие торгово-экономических связей Швейцарии с развивающимися странами и государствами с переходной экономикой. СИППО оказывает содействие усилиям предприятий малого и среднего бизнеса вышеуказанных стран по выходу на швейцарский рынок и рынки других западноевропейских стран, в т.ч. и путем предоставления необходимой информации, консультаций, помощи в выборе потенциальных партнеров, организации контактных форумов и участия в выставках и ярмарках.

Основные сведения о внешней торговле Швейцарии содержатся в издающихся Федеральной таможенной дирекцией ежемесячных и годовых сборниках внешнеторговой статистики. Наиболее полная, системная и детализированная информация по экспортно-импортным операциям содержится в издании «Годовой сборник швейцарской внешнеторговой статистики». Кроме того, Федеральная таможенная дирекция издает ежегодник, в котором дается анализ развития внешней торговли с отдельными странами по основным товарным группам, а также годовых итогов торговли наиболее важными товарами по отраслям. Публикуются также месячные и квартальные пресс-релизы с кратким анализом развития и географического направления товаропотоков внешней торговли.

Дополнительная информация по торговой политике, экономике, внешнеэкономическим связям как Швейцарии, так и других стран, содержится в ежемесячных журналах «Экономическая политика» и «Внеэкономические связи», издаваемых соответственно Федеральным департаментом (министерством) экономики и ОСЕК, в изданиях Швейцарского национального банка, бюллетенях крупнейших коммерческих банков (ЮБС, «Креди Суисс»). Разнообразная экономическая, внешнеэкономическая информация (в т.ч. по рынкам товаров), статистические данные, материалы о деятельности местных компаний, статьи и интервью с видными представителями швейцарских деловых кругов и др. регулярно публикуются в таких периодических изданиях, как «Биланц», «Хандельссайтунг», «Кэш», «Нойе Цурхер цайтунг», «Финанцен унд виртшафт». Законодательные и административные акты, касающиеся хозяйственной, внешнеэкономической практики Швейцарии, пу-

бликуются в официальных периодических изданиях «Сборник федеральных законодательных актов» и «Федеральный вестник», а также на официальном сайте правительства Швейцарии www.admin.ch, и на страницах www.seco.admin.ch, www.swissinfo.ch. Базельский институт международных расчетов осуществляет посредством электронной сети регулярное информационное обеспечение деловых кругов страны по вопросам текущего и прогнозируемого развития мировых и национального финансовых рынков, в т.ч. ценных бумаг, систем расчета, а также регулятивных и законодательных изменений в данной области.

Содержат информацию по фирмам и промышленным отраслям ежегодные издания — двухтомник «Компас», база данных которого также размещается на магнитных носителях, а также шеститомник «Швейцарский региональный сборник». Важным источником информации по фирмам служат издания самих компаний (годовые отчеты, проспекты, каталоги, бюллетени), ежегодные рейтинговые списки крупнейших европейских и местных компаний, а также материалы специализированных компаний и организаций, через банки данных которых можно получить полную справку о конкретном сегменте рынка или промышленной отрасли, а также об аспектах деятельности отдельной фирмы, ее руководителях, рейтинге, кредитных рекомендациях для этой фирмы. Подобные услуги оказывают компания Dialog-Data Star, Novinform и ряд других. Компании стараются расширять палитру предоставляемых услуг, выставляя свои новые разработки на тематических выставках, посвященных информационной безопасности в финансово-деловой сфере. В число наиболее видных информационных новинок вошло создание компанией D&V баз данных Who owns Whom и World Base, позволяющих отслеживать дочерние связи той или иной компании по всему миру, участие фирмы или ее руководителей в акционерных капиталах. Интенсивно развивается подготовка ежемесячных, квартальных и полугодовых бюллетеней, содержащих кредитно-рейтинговые оценки как отдельно взятых стран, так и целых географических регионов. Информационному обеспечению деловых кругов уделяют внимание независимые аналитические структуры типа Think Tank и неправительственные организации.

Активную роль в информационном обеспечении деловых кругов Швейцарии, предоставлении наиболее полной информации о швейцарских рынках и о стране в целом играет структура Prasz Schweiz, действующая в составе федерального департамента (министерства) иностранных дел. Работая в тесном сотрудничестве с правительственными, социальными, промышленными и финансовыми институтами страны, Prasz Schweiz имеет разветвленную сеть представительств (как правило, при швейцарских посольствах) в странах — основных торгово-экономических партнерах Швейцарии. В задачи Prasz Schweiz входит создание положительного имиджа страны за рубежом путем информационного освещения актуального положения страны и консультаций по установлению контактов с деловыми партнерами в Швейцарии, подготовки и участия страны в международных выставках, разработки и проведению целевых программ в области культуры, бизнеса и т.д. в «приоритетных» для Швейцарии странах.

Расширяет свою деятельность созданный в дек. 2001г. в Москве швейцарский бизнес-центр, который способствует дополнительному развитию контактов между деловыми кругами двух стран. Бизнес-центр представляет в России торговые ассоциации Швейцарии и Лихтенштейна.

Все большую роль в информационном обеспечении деловых кругов играет интернет. Количество компаний, предлагающих свои услуги в виртуальном пространстве в вопросах, начиная с консультаций и заканчивая, благодаря совершенным информационным технологиям, полным контролем с их стороны деловой активности клиента, продолжает неуклонно расти. Для пользователей интернета существует система бесплатных и платных электронных абонементов на ежедневные, еженедельные и квартальные тематические обзоры (Pressetext.ch, McKinsey.com, Erdgas.ch, Teletrade.com, Alu.ch). Ситуация в информационно-коммуникационном секторе Швейцарии в 2003г. характеризовалась активизацией конкурентной борьбы между основными телекоммуникационными фирмами и началом более равномерного распределения компаний по спектру услуг связи. Фирма «Санрайз» увеличила долю своих клиентов в системе Fixnet (проводная телефонная связь) на 4%, несколько утратив при этом позиции в мобильной радиосвязи (число абонентов снизилось на 3%). Госконцерн «Свисском» сохранил свои лидирующие позиции в данной области (60% от общего числа абонентов), однако на рынке мобильной связи укрепились позиции компании «Оранж», увеличившей свою долю до 18%.

В Швейцарии зарегистрировано около 4,5 тысяч компаний и организаций, работающих в сфере информационных и коммуникационных технологий, услуг и оборудования. Проведенные в 2003г. социологические опросы показали, что 67% швейцарцев желают иметь у себя дома абонентский пункт интернет, 78% опрошенных положительно ответили на вопрос об использовании мобильной связи.

По данным швейцарского статистического ведомства, в 2003г. число швейцарцев, постоянно использующих возможности интернета в своей повседневной деятельности превысило 2,2 млн. Официально зарегистрировано 300 тыс. электронных адресов в домене «ch». Все крупные и средние фирмы страны, а также до 70% мелких фирм имеют собственные адреса или страницы в интернете, либо планируют сделать это в ближайшее время. Плотность интернета в Швейцарии охватывает 90% телефонных подключений. Центром их официальной регистрации является Switch. По уровню компьютеризации и информатизации Швейцария занимает 3-4 место среди европейских стран. Свидетельством большого внимания к информатике как со стороны государства, так и со стороны частных фирм и концернов являются крупные инвестиции в эту сферу. Только со стороны фирм на развитие информатики в 2003г. было направлено 25 млрд. шв. фр. Швейцарское правительство приняло активное участие в подготовке и проведении в дек. 2003г. в Женеве международной конференции, посвященной проблемам формирования информационного сообщества и развития средств информационного обеспечения политических, экономических, научно-технических и культурных связей.

Наиболее крупной областью электронной коммерции являются операции типа B2B (business to business), которые составляют более 40% всех операций. В данном виде торговли занято более половины всех коммерческих фирм. Около 35% операций проводится в секторе B2C (business to customer), остальные приходятся на сегменты C2C (customer to customer) и B2A (business to administration). Представители деловых кругов Швейцарии считают, что основными целями введения на предприятиях электронной коммерции являются улучшение сервиса, упрощение оформления сделок, снижение накладных расходов. В этой связи все большее развитие получает создание виртуальных фирм, офисов и компаний комплексного обслуживания, ориентированных на конкретные требования потребителя. Среди основных проблем, мешающих интенсивному развитию электронного бизнеса через интернет, коммерсанты называют нехватку специалистов, необходимого программного обеспечения, правовые ограничения и недостаточный уровень информационной безопасности.

В связи с необходимостью совершенствования законодательной и нормативно-стандартизированной базы в сфере электронной коммерции и в области защиты информации в Швейцарии отмечается четкая тенденция на усиление роли государства и сосредоточение в его руках полномочий единого сертификационного органа.

Одним из ключевых элементов создаваемой системы национальных центров Public Key Identification (PKI) сертификации становятся консалтинговые и аудиторские, аккредитованные в Федеральном ведомстве по метрологии и сертификации. При этом особо подчеркивается, что они будут выступать в роли независимого аудиторского органа, в сферу контроля которого будут входить вопросы организации, надзора и выработки рекомендаций по техническому конфигурированию, а также правовые аспекты, обуславливающие гарантии и обязанности сертификационных центров PKI. В качестве претендентов на роль таких центров в настоящее время выступают три фирмы: WiSeKey, являющаяся консалтинговым клиентом KPMG-Schweiz, а также фирмы SwissSign и SwissCert. По мнению специалистов Центра правовой информатики при Федеральном департаменте (министерстве) юстиции и полиции, это дает возможность Швейцарии беспрепятственно включиться в мировую инфраструктуру цифровых сертификатов. В случае выхода национальных компаний на мировой рынок электронной торговли, они неизбежно столкнутся с необходимостью введения PKI-сертификатов, признаваемых другими странами. Выгодным является наличие в стране собственного контролируемого центра сертификации, защищающего национальные интересы.

Тенденция на усиление роли государства в процессах формирования законодательной и сертификационной базы в области электронной коммерции и защиты информации в Швейцарии отмечается и в том, что в 2003г. правительство продолжило разработку конкретных мер, направленных на повышение безопасности национальной инфраструктуры, а также информационных массивов крупных компаний, банков, объединений. Мероприятия на государственном, кантональном и корпоративном уровнях проводятся исходя из оценки реальных и наиболее вероятных информа-

ционных угроз, перечень и характер которых определяются экспертами силовых структур, независимого фонда InfoSurance, а также рядом фирм, специализирующихся на вопросах информационной безопасности. В качестве приоритетных задач для организации нормального функционирования в стране частного бизнеса и госинститутов названы защита информационных структур, работа которых определяет эффективность деятельности жизненно важных отраслей промышленности, экономики и государства, от несанкционированного доступа или негативного воздействия катастроф различного, в т.ч. техногенного характера. К таким структурам относятся: энергоснабжение, транспорт, сфера финансовых услуг, промышленное производство, работа административных органов и служб спасения, т.е. в значительной степени зависящие от развития современных информационных технологий.

Значимым событием в данной области стало проведение в июне 2003г. фондом InfoSurance в Люцерне семинара, посвященного актуальным задачам в области организации информационной безопасности, на котором обсуждались различные аспекты данной проблемы и опыт работы в этом направлении в различных странах.

Позиция InfoSurance основана на необходимости при решении основных задач обеспечения информационной безопасности вести постоянный анализ возможных рисков с целью оптимизировать деятельность разработчиков и пользователей информационных систем перед возникающими опасностями и выработать для них соответствующие рекомендации технического и организационного характера. Наиболее перспективным в плане эффективного решения указанного вопроса является регулярное проведение подобных форумов, на которых следует вести обмен технической информацией и имеющимися данными об уже найденных слабых местах в защите информационных систем, а также возникающих новых угрозах их безопасности. При этом была отмечена определенная сложность организации мероприятия, связанная с возникновением вероятности использования его материалов (в случае их широкого распространения) не только для более эффективной организации системы защиты информации, но и для осуществления нелегального доступа к ней.

Еще одной важной госзадачей в современных условиях является организация более надежной и простой системы обмена данными между различными швейцарскими государственными банками данных, хранящих персональную информацию. Федеральному департаменту (министерству) внутренних дел совместно с межведомственной группой координации поручено разработать концепцию системы электронного обмена данными между кантональными и местными регистрами проживающих и госрегистрами (базы данных по гражданам страны, по проживающим в Швейцарии иностранцам, по социальному страхованию), позволяющую с одной стороны гарантировать гражданам страны высокую защиту их персональных данных при одновременном повышении эффективности работы госучреждений и снижении финансовых затрат.

Одним из направлений решения вышеназванной проблемы стала работа по созданию концепции введения в стране персональных идентификаторов, основной целью которой являлось разра-

ботка простой и минимально затратной системы, позволяющей однозначно идентифицировать любого гражданина и внести данные о нем во все государственные регистры. Одновременно система должна была гарантировать обеспечение защиты персональных данных. Наиболее реальным и отвечающим критериям поставленной задачи стало предложение об изъятии из отдельных регистров уже имеющиеся в них сведений на граждан и централизация данных на центральном идентификационном сервере, который должен осуществлять обмен информацией между регистрами в соответствии с существующим законодательством. Такое решение принимает в расчет требования к защите информации и нормы неразглашения персональных данных. С другой стороны это позволит значительно снизить эксплуатационные издержки (на федеральном и кантональном уровнях соответственно на 4,8 млн. и 7,9 млн. франков ежегодно).

Важным аспектом законодательного регулирования коммерческого и частного использования интернета в Швейцарии стало создание в янв. 2003г. специализированного координационного центра противодействия «компьютерной преступности» в Федеральном департаменте юстиции и полиции. На подразделение возлагаются задачи отслеживания развития общей ситуации с интернетом, определения основных тенденций деятельности хакерских групп и реакционно настроенных организаций, разработку общей концепции противодействия незаконному использованию электронных коммуникаций.

Конкретную работу по выявлению и пресечению распространения незаконной информации в интернете ведет криминальная полиция. Контроль за правовыми вопросами функционирования интернета в стране осуществляет Федеральный орган информационной стратегии, входящий в Федеральный департамент (министерство) финансов. На него возложены также задачи координации деятельности федеральных, кантональных и местных органов власти, а также частных фирм в рамках проекта «Интернет нового поколения», а также национальных программ «Информационное сообщество» и «Электронное правительство». Нормы швейцарского законодательства в основном совпадают с международным кодексом поведения в сфере управления информационной безопасностью (ISO 17799/BS 7799), положения которого также применяются в Швейцарии.

Предприниматель-иностранец

Швейцарские компании могут быть зарегистрированы для торговой или инвестиционной холдинговой деятельности, управленческих и консалтинговых услуг, финансовой и другой деятельности, не запрещенной законодательством Швейцарии. Цели деятельности компании отражаются в Меморандуме (учредительном договоре).

Частная (закрытая) акционерная компания с ограниченной ответственностью (Aktiengesellschaft, AG). Такая компания должна иметь минимальный оплаченный уставной капитал CHF 100 тыс. Акции могут иметь минимальную номинальную стоимость CHF 100 на акцию. При регистрации компании платится налог с капитала по ставке 3%. Компания должна иметь, по крайней мере, трех акционеров, причем могут быть использованы номинальные акционеры. Должен

быть хотя бы один директор-резидент Швейцарии, дополнительно может быть назначен директор-нерезидент, но большинство Совета директоров должны составлять жители Швейцарии. Компания обязана ежегодно сдавать финансовую отчетность, проверенную аудитором. Собрания директоров и акционеров должны проводиться в Швейцарии. При выплате дивидендов взимается возвратный налог по ставке 35%.

Публичная (открытая) акционерная компания с ограниченной ответственностью (Aktiengesellschaft, AG). Этот тип компании похож на частную компанию в отношении уставного капитала и налогов, но она имеет право на открытую подписку на свои акции, для этого нужно одобрение швейцарских властей. Подписка на акции регулируется правилами и инструкциями, выпускаемыми фондовой биржей и правительством.

Частная компания с ограниченной ответственностью без акций (Gesellschaft mit beschränkter Haftung GmbH). Этот тип компании похож на частную акционерную компанию с ограниченной ответственностью (AG), но не имеет акций, доля владения имуществом регистрируется в Коммерческом регистре. Если требуется анонимность, могут быть использованы номинальные владельцы.

Некоторые виды компаний (холдинговые, доминиальные, сервисные) получают в Швейцарии специальный льготный режим.

Холдинговые компании не осуществляют иной деятельности, кроме управления своими финансовыми активами, вложенными в зарубежные или швейцарские компании. Хотя конкретное определение холдинговой компании в каждом кантоне свое, в целом оно основывается на федеральном подходе к таким компаниям, т. е. они полностью или частично освобождаются от местных налогов на прибыль (за исключением кантонов Женевы и Ури, где в отличие от всех других с них взимаются кантональный и муниципальный налоги на дивиденды в полном объеме).

Для холдинговых компаний в Швейцарии существует повсеместно принятый критерий «существенного участия». Он предполагает, во-первых, что не менее 75% доходов компании поступает от инвестиций в другие компании (швейцарские или зарубежные) и не менее 75% активов инвестируется в другие компании. Холдинговая компания должна участвовать в акционерном капитале дочерней компании не менее, чем на 20%, либо ее доля должна составлять как минимум 2 млн. шв. фр.

«Участвующие» компании – обычные производственные или торговые компании, которые помимо своей основной деятельности владеют акциями или паями других предприятий. Если внешние инвестиции таких компаний соответствуют критерию «существенного участия», доход по ним вычитается из общей суммы прибыли, подлежащей налогообложению на федеральном и местном уровнях.

Домициальные компании – компании, имеющие в Швейцарии только юридический адрес, не ведущие никакой деятельности в Швейцарии, не владеющие там недвижимостью. Они освобождаются от налогов в 20 кантонах и платят налоги только на уровне конфедерации. Как и в случае холдинговой статус «прописанной» компании (domicile company) – свой в каждом швейцарском

кантоне, однако в целом он сводится к следующему. Компания извлекает прибыль в любой законной форме исключительно за рубежом и не ведет деятельности в Швейцарии. Она имеет лишь один зарегистрированный местным представителем офис в том кантоне, в котором учреждена, и управляется из-за границы.

Сервисные компании создаются в Швейцарии для поддержания деятельности компаний и предприятий, действующих за ее пределами, платят налоги на уровне конфедерации, но в пяти кантонах получают значительные скидки с местных налогов.

В соответствии со швейцарским законодательством при создании в стране гражданами и негражданами Швейцарии частных предприятий различных форм собственности как общее правило применяется уведомительный порядок их регистрации и учреждения. Из этого правила существует ряд исключений. Существует ряд отраслей госмонополии, в которых в принципе не предусматривается создание частных предприятий – как иностранных, так и отечественных. Это ж/д транспорт, почта, а также производство и распределение энергии.

В ряде секторов сферы услуг действует разрешительный порядок регистрации частных предприятий независимо от их национальной принадлежности или иностранного участия. Это банковское дело, страхование, деятельность на рынке ценных бумаг, гостиничное дело, содержание ресторанов, медицинская и ветеринарная практика, торговля медицинскими препаратами, юридическая практика, услуги связи (включая провайдерские услуги).

Необходимым условием для начала иностранным гражданином предпринимательской деятельности в Швейцарии является наличие у него одной из категорий вида на жительство и разрешения на работу на территории страны (Work and residence permit). Такое разрешение выдается по запросу иностранного гражданина (либо по запросу его работодателя в Швейцарии) властями кантона после одобрения и регистрации Департаментом регистрации иностранцев.

Законодательством о компаниях швейцарские и иностранные юридические и физические лица ставятся в равные положения, в частности в том, что касается компаний вышеперечисленных типов. Единственным дискриминационным положением в отношении нерезидентов является то, что созданная ими холдинговая или «прописанная» компания может быть лишена местными властями налоговых привилегий, если механизм извлечения ею прибыли полностью основан на льготах, вытекающих из многочисленных межгосударственных налоговых договоров, заключенных Швейцарской конфедерацией.

Наиболее распространенными в Швейцарии правовыми формами частного предприятия являются корпорация/акционерное общество (Corporation/Joint Stock Company AG) и частное предприятие (фирма) с единым собственником (47% и 37% общего количества зарегистрированных фирм).

Акционерное общество создается в соответствии с установленной процедурой как независимое юридическое лицо с обязательным занесением в коммерческий регистр. Для учреждения АО требуется не менее трех сторон (физ. или юрлиц). Необходимым условием регистрации АО являет-

ся требование о том, что большинство членом совета управляющих фирмы должны постоянно проживать в Швейцарии и иметь швейцарское гражданство.

Сходные требования в отношении гражданства или постоянного проживания в Швейцарии применяются при регистрации предприятий в форме товарищества, кооператива, компании с ограниченной ответственностью и филиала иностранной компании. Указанные требования фактически являются изъятиями из национального режима, который в целом распространяется на иностранных граждан, занимающихся предпринимательской деятельностью в Швейцарии. Данные ограничения отражены в перечне специфических обязательств Швейцарии по доступу на рынок услуг в рамках Генерального соглашения по торговле услугами ВТО.

Минимальный уставный капитал для создания акционерного общества (за исключением банков) должен составлять не менее 100 тыс. шв. фр., из которых не менее 50% должны быть оплачены. Все практические вопросы, связанные с основанием фирмы, ее регистрацией и дальнейшим функционированием, решаются на кантональном уровне в соответствии с федеральным законодательством и порядком установленным кантональной администрацией.

Для основания и регистрации предприятия (в т.ч., в сфере услуг) в форме акционерного общества/корпорации требуется представление в коммерческий регистр кантона следующих документов.

1. Заявка на регистрацию, с нотариально заверенными подписями всех членом совета управляющих создаваемой фирмы.

2. Учредительный акт акционерного общества.

3. Нотариально заверенный экземпляр устава АО.

4. Заявления членом совета управляющих и контрольного органа АО о принятии ими результатов выборов членом совета управляющих.

5. Протокол заседания совета управляющих, определившего полномочия членом совета и лиц, имеющих право подписи.

6. Сертификат (справка) банка, подтверждающая факт внесения денежных взносов в необходимом размере.

7. Декларации «Стампа» и «Лекс Фридрих» – специальные заявления учредителей: а) «Стампа» – о том, что, кроме упомянутого в учредительных документах, акционерное общество не владеет никакой другой собственностью (вкладами), и не имеет других преимуществ или неурегулированных обязательств; б) «Лекс Фридрих» – о применяемых в отношении данной компании положениях швейцарского законодательства, регулирующих приобретение иностранцами недвижимости в Швейцарии.

8. Информация о наличии у учредителей АО имущественных или денежных активов и других преимуществ, а также неурегулированных обязательств, (подписывается всеми учредителями).

9. Подтверждение ревизором информации, указанной в п. 8.

10. Договорные документы/контракты или их копии (если таковые имеются на момент образования АО) о приобретении компанией при ее образовании имущественных прав.

11. Декларация о том, является ли официально регистрируемый адрес местом расположения штаб-квартиры компании, либо лишь ее доминирующим (юридическим адресом).

12. Документация (дополнительная информация и разъяснения), касающаяся правомерности и обоснованности использования в названии данной компании региональных и географических указаний («швейцарская» «международная», «национальная»), если таковые имеются.

Если часть или вся документация, касающаяся образования компании, составлена на иностранном языке, то она должна быть снабжена нотариально заверенным переводом.

При регистрации предприятий других форм (индивидуальное предприятие, товарищества различных форм, филиалы и дочерние предприятия, компания с ограниченной ответственностью) требуется меньшее в сравнении с приведенным перечнем количество документов, а, например, при создании индивидуального частного предприятия даже занесение в коммерческий регистр не является обязательным.

В процессе учреждения и регистрации принимают участие следующие официальные органы: кантональный коммерческий регистр; нотариат; федеральные министерства, ведомства, профессиональные (отраслевые) ассоциации, выдающие разрешения на осуществление соответствующих видов деятельности. Разрешение на оказание финансовых услуг (банковское дело, страхование, деятельность на рынке ценных бумаг) выдается Федеральной банковской комиссией, на оказание услуг связи — Федеральным ведомством по коммуникациям и связи, на оказание транспортных услуг — Федеральным ведомством транспорта либо Федеральным ведомством гражданской авиации, на оказание медуслуг — Ассоциацией швейцарских врачей и кантональными органами власти.

Срок с момента подачи документов до момента регистрации акционерного общества как юридического лица составляет от 4 до 6 недель. Официальной причиной отказа в регистрации может быть отсутствие какого-либо из требуемых для регистрации документов, а также вида на жительство у иностранного гражданина-учредителя компании. При регистрации фирмы срок ее деятельности не ограничивается, однако в некоторых случаях власти кантона могут потребовать закрытия фирмы, если она не приносит доходов для кантона (общины) или если наблюдается утечка капитала за границу.

На практике при выходе на местный рынок по ряду секторов сферы услуг иностранные (в т.ч. российские) компании и предприниматели сталкиваются (могут столкнуться) с рядом требований, без соблюдения которых невозможна их практическая деятельность в Швейцарии. Прежде всего следует отметить, что независимо от сферы деятельности свыше 50% персонала любой компании, действующей в Швейцарии, должны составлять швейцарские граждане либо лица, имеющие вид на жительство. В отдельных отраслях существуют специфические требования.

Финансовые услуги: оплаченный капитал банка должен составлять не менее 10 млн. шв.фр.; члены правления или совета директоров банка либо финансовой компании из числа иностранных граждан должны представить свидетельство о том, что место их постоянного жительства не будет служить препятствием для эффективного исполнения ими предусмотренных управленческих функций в Швейцарии; иностранный банк должен предста-

вить обязательство вести свою деятельность в соответствии с кредитно-денежной политикой Швейцарского нацбанка (центральный банк); страна постоянного проживания иностранного инвестора должна соблюдать так называемый принцип взаимности, то есть разрешать создание швейцарских банков на своей территории на основе режима наибольшего благоприятствования (выполнение этого требования иностранными государствами, за исключением стран-участниц Генерального соглашения по торговле услугами ВТО, нуждается в специальном подтверждении со стороны Федеральной банковской комиссии Швейцарии).

Услуги связи: для функционирования предприятия необходимо получить лицензию на строительство и размещение трансляторов и ретрансляторов сигналов связи, лицензию на трафик и частотный диапазон, сертификаты на оборудование связи, квалификационные сертификаты для сотрудников фирмы, а также согласование Федерального ведомства по охране окружающей среды.

Транспортные услуги: необходимо получить лицензию на транспортные средства (автомобили, самолеты, речные суда) и квалификационные сертификаты на обслуживающий персонал, а также согласование с Федеральным ведомством по экономическому обеспечению территорий.

Строительные услуги: требования к деятельности в данной области в основном отнесены к компетенции кантонов и местных органов самоуправления (общин) и в этой связи широко варьируются в зависимости от социально-экономической ситуации на местах.

Медицинские и ветеринарные услуги: для осуществления частной медицинской и ветеринарной практики необходимо наличие швейцарского гражданства, а также признаваемых в Швейцарии диплома и свидетельства о повышении квалификации. С 1 июня 2002г. в соответствии с Соглашением о передвижении физических лиц между Швейцарией и ЕС требование о наличии швейцарского гражданства не распространяется на граждан стран ЕС.

Услуги, связанные с рыболовством: озерные рыбопромыслы и рыбофермы являются артельной (кооперативной) собственностью членов общин, на территории которых они расположены. Организация новых предприятий возможна только при согласии общины.

Отдельные кантоны вправе вводить собственные требования к национальной принадлежности хозяйствующих субъектов. В соответствии с законодательством кантона Люцерн иностранные компании не допускаются к осуществлению строительной деятельности. В кантоне Санкт-Галлен аналогичные требования предъявляются к лицам, предоставляющим консультационные услуги в сфере швейцарского и международного права. Имеются и другие примеры такого рода, хотя в последние годы осуществляется гармонизация подобных кантональных требований в соответствии с Федеральным законом о внутреннем рынке и межкантональном конкуренте.

По-прежнему весьма популярным у иностранных инвесторов является учреждение в Швейцарии офшорной компании. Предприятия, о которых идет речь, учреждаются на территории Швейцарской конфедерации на общих юридических основаниях со всеми другими компаниями.

Источником права в этой области служит Швейцарский кодекс обязательств. Им предусматриваются лишь две формы организации бизнеса — акционерные общества с ограниченной ответственностью открытого и закрытого типов (обозначаемые AG или SA и GmbH или SARL). Для первого типа минимальный акционерный капитал определяется в 100 тыс. шв. фр., для второго — в 20 тыс. шв. фр. (этот тип в Швейцарии мало распространен). При учреждении компании выплачиваются единовременные федеральный гербовый сбор (3% от капитала) и кантональная пошлина (ее величина колеблется в зависимости от места официального адреса компании, но в большинстве случаев составляет 1 тыс. шв. фр.). Стоимость самой регистрации — 800 шв. фр. В целом организация компании в Швейцарии обходится не менее чем в 5 тыс. шв. фр.

Процедура учреждения происходит по следующей схеме. После реального образования компании проводится собрание учредителей и компания вносится в Коммерческий регистр. Учредителями могут быть любые юр. и физлица, не менее трех для обществ открытого типа и двух — для закрытого типа. После образования компании учредители могут передать все права на нее какому-нибудь одному лицу (истинному инвестору). В отношении гражданства (юрисдикции регистрации) учредителей не выдвигается каких-либо требований. Однако регистрация должна осуществляться через местного представителя.

Вся процедура учреждения компании длится от двух недель до одного месяца в зависимости от кантона, где регистрируется ее юридический адрес. Иногда можно приобрести и готовую фирму, однако к практике торговли «полочными» компаниями швейцарские власти относятся неодобрительно.

Директора и секретарь могут назначаться не из числа акционеров. По существующим правилам, большая часть членов совета директоров общества открытого типа должна быть швейцарскими гражданами, проживающими в стране. Что касается обществ закрытого типа то, по настоянию Коммерческого регистра, по крайней мере один из членов руководящего органа компании должен быть резидентом Швейцарии, хотя это положение законодательно и не закреплено. Кодексом обязательств предусматриваются, как правило, ежегодные собрания акционеров. В отношении периодичности заседаний совета директоров никаких требований не выдвигается. Предоставление отчетных данных об операциях за год с указанием прибыли и ее источников в целях налогообложения обязательно, однако аудиторская проверка финансового отчета необходима лишь для обществ открытого типа. Швейцарские компании не подпадают под валютный контроль или какие-либо иные финансовые ограничения, однако властями приняты жесткие меры для предотвращения «отмывания грязных денег».

Компания может переезжать из одного кантона в другой с внесением соответствующих изменений в ее уставные документы. Что касается перевода зарубежных компаний в Швейцарию, то он допускается лишь в исключительных случаях. Учет учрежденных компаний ведется покантонально, их количество огласке не подлежит. Никаких существенных изменений и дополнений в швейцарское законодательство о компаниях в обозримом

будущем вносится не будет. Любые швейцарские компании освобождаются от налога на прибыль предприятий в отношении доходов, источниками которых являются зарубежные отделения и филиалы, а также зарубежная недвижимость

Регистрация компании. Этим занимается государственный нотариус. При регистрации компании должен быть объявлен уставной капитал CHF 100 тыс. и минимум CHF 50 тыс. должно быть внесено наличными или размещено в виде других активов к моменту регистрации. Акции могут быть именные и на предъявителя. Номинальная стоимость акций должна быть минимум CHF 100. Если капитал не оплачен полностью, могут быть выпущены только именные сертификаты акций.

Совет директоров состоит из одного или нескольких членов, которые должны быть акционерами (каждый акционер должен владеть минимум одной акцией). Совет Директоров несет ответственность за ведение дел компании должным образом, в соответствии с уставными документами и положениями закона. Если директор только один, он должен быть резидентом Швейцарии и швейцарской национальности. Первое собрание акционеров назначает одного или нескольких аудиторов. Сначала аудитор назначается на один год, но позднее он может быть избран на три года.

Аудитор должен дать заключение, находятся ли баланс и счет прибылей и убытков в соответствии с бухгалтерскими книгами, хранятся ли бухгалтерские книги должным образом и соответствует ли представление финансового положения и финансовый результат закону и уставным документам.

Корпорации с уставным капиталом CHF 5 млн. и более, которые предлагают облигации для широкой публики или рекламируют себя публике с целью привлечения денежных средств от третьих сторон, обязаны проходить аудит через независимых дипломированных аудиторов или трастовые компании, которые должны направить отчет руководству компании и государственному аудиту. Корпорации не обязаны публиковать свой годовой финансовый отчет.

Пошлины и тарифы

Деятельность в торгово-экономической сфере Швейцарии регулируется Законом о мероприятиях в области внешнеэкономических связей от 25 июня 1982г., который определяет полномочия правительства страны по осуществлению мер внешнеэкономической деятельности, устанавливает правовые критерии и ответственность физ. и юрлиц за нарушения Закона. Предусматривается также возможность принятия мер (включая чрезвычайные) в сфере ВЭД в случае, если действия иностранных государств или чрезвычайные ситуации за границей могут нанести существенный ущерб экономическим интересам Швейцарии. Имеется в виду установление госконтроля за внешней торговлей товарами и услугами, вплоть до полного запрета их экспорта-импорта, а также обеспечения жесткого контроля за платежами. С 2003г. в действие вступил также новый федеральный Закон о применении международных санкций, регулирующий введение в законодательном порядке ограничений, в т.ч. и по ВЭД, в соответствии с установленными ООН, ОБСЕ и главными экономическими партнерами Швейцарии законодательными мерами против тех или иных государств.

В Швейцарии применяется таможенный тариф, основанный на гармонизированной системе описания и кодирования товаров. На сент. 2002г. таможенный тариф Швейцарии насчитывал 8159 позиций с разбивкой с точностью до восьмого знака. В таможенной системе страны используются специфические ставки таможенных пошлин, как правило, при исчислении пошлины за основу принимается вес товара, включая упаковку. Простая средняя ставка импортных пошлин по всей номенклатуре товаров составляет в пересчете на адвалорные ставки 8,9%. Жесткость таможенного режима Швейцарии варьируется в зависимости от вида ввозимой продукции. Примерно по 18% позиций применяются нулевые ставки пошлин, в т.ч. на сырую нефть, природный газ, электроэнергию, руды металлов, изделия из кожи (кроме обуви), некоторые химические и фармацевтические товары, не производимые в стране или производимые в малых количествах (кокс – 0,08, калийные удобрения – 0,01, ферросплавы – 0,38, металлообрабатывающее оборудование 0,2-0,4 шв.фр. за 100 кг).

По мере повышения степени обработки ввозимых товаров пошлины увеличиваются. По готовым изделиям, пошлины на которые являются относительно высокими, также имеются различия по отраслям. Низкие пошлины установлены для товаров тех отраслей, в которых швейцарские производители занимают прочные позиции на мировом рынке. Это прежде всего такие отрасли, как машиностроение (пошлины в шв.франках за 100 кг.: ткацкие станки 9-10, обрабатывающие центры 3,5-14,6, высокоточные обрабатывающие станки 4,5-15,8, упаковочные машины 10,4-18,8), электротехническая, химико-фармацевтическая и часовая промышленность. Продукция отраслей, ориентирующихся в основном на внутренний рынок, защищена таможенными барьерами в гораздо большей степени. Это относится к продукции текстильной, швейной, мебельной отраслей промышленности, игрушкам, музыкальным инструментам и ряду других товаров широкого потребления. По отдельным позициям тарифные пики таможенного тарифа в пересчете на адвалорные пошлины превышают 600%.

Наиболее защищенными являются сельскохозяйственное сырье и продовольствие: по данной группе товаров средняя ставка импортного тарифа также в пересчете на адвалорные ставки составляет 34,3%, в то время как средняя ставка на все остальные товары составляет в среднем 2,35. Защита сельхозпроизводителей от иностранной конкуренции осуществляется путем использования специфических тарифов и установления тарифных квот на импорт ряда продовольственных товаров. Механизм тарифных квот применяется по 283 восьмизначным позициям гармонизированной системы кодирования товаров. Так, при импорте мяса птицы сверх установленной квоты применяется ставка импортной пошлины в 678% цены, при импорте сверх квоты говядины, свинины, некоторых молочных продуктов, живых растений, корнеплодов и клубнеплодов применяются ставки от 400%.

В целях защиты внутреннего рынка Швейцария применяет также нетарифные меры регулирования ввоза товаров. Импортные лицензии используются в целях учета и контроля за ценами на такие товары, как текстиль, чай, кофе, нефтепродукты, лицензируется также ввоз удобрений, ору-

жия, взрывчатых, наркотических веществ и их составных частей. Лицензии выдаются на срок до одного года и только швейцарским импортерам. В качестве инструмента ограничения импорта используются также квоты, применяемые в отношении ввоза пищевого зерна, фуражной продукции, цветов. Из соображений безопасности, охраны здоровья, защиты окружающей среды, соблюдения международных и внутренних стандартов применяются также нетарифные ограничения в отношении ввоза лекарственных, косметических препаратов, электроприборов, отопительных установок. При ввозе овощей и фруктов применяется, так называемая система «трех фаз», используемая для ступенчатого регулирования импорта этой продукции в зависимости от сезонного предложения на внутреннем рынке аналогичной продукции местных производителей. По ряду товаров (некоторые сорта мяса) применяется система разрешения импорта в пропорции к реализации отечественной продукции (количественные ограничения не устанавливаются, но импортер обязуется закупить определенный объем соответствующей швейцарской продукции).

В соответствии с Соглашением о торговле и экономическом сотрудничестве между РФ и Швейцарской конфедерацией от 12 мая 1994г. товары российских поставщиков пользуются на швейцарском рынке режимом, установленным для стран-членов ВТО.

Таможня

Деятельность в торгово-экономической сфере Швейцарии регулируется Законом о мероприятиях в области внешнеэкономических связей от 25 июня 1981г., который определяет, в частности, полномочия правительства страны по осуществлению мер внешнеэкономической деятельности, устанавливает правовые критерии и ответственность физ. и юрлиц за нарушения Закона. Предусматривается также возможность принятия мер (включая чрезвычайные) в сфере ВЭД в случае, если действия иностранных государств или чрезвычайные ситуации за границей могут нанести существенный ущерб экономическим интересам Швейцарии. Имеется в виду установление государственного контроля за внешней торговлей товарами и услугами, вплоть до полного запрета их экспорта-импорта, а также обеспечения жесткого контроля за платежами. Активное участие Швейцарии в борьбе с отмыванием денег еще более ужесточает условия внешнеэкономической деятельности, что принуждает многих швейцарских производителей к ограничению своей деятельности рамками Евросоюза. С янв. 2003г. в действие вступил также новый федеральный Закон о применении международных санкций, регулирующий введение в законодательном порядке ограничений, в т.ч. и по ВЭД, в соответствии с установленными ООН, ОБСЕ и главными экономическими партнерами Швейцарии законодательными мерами против тех или иных государств. Решение о введении вышеупомянутых санкций может быть принято правительством на основании установленных фактов нарушений международного права; нарушений прав человека; принятия резолюции ООН в отношении данной страны либо решения ОБСЕ; нарушений принципов партнерства страны с Швейцарией.

В Швейцарии применяется таможенный тариф, основанный на гармонизированной системе описания и кодирования товаров. На дек. 2003г. таможенный тариф Швейцарии насчитывал 8 тыс. позиций с разбивкой с точностью до восьмого знака. В таможенной системе страны используются специфические ставки таможенных пошлин, при этом при исчислении пошлины за основу принимается вес товара, включая упаковку. Простая средняя ставка импортных пошлин по всей номенклатуре товаров составляет в пересчете на адвалерные ставки 8,9%. Жесткость таможенного режима Швейцарии варьируется в зависимости от вида ввозимой продукции. По 18% позиций применяются нулевые ставки пошлин, в т.ч. на сырую нефть, природный газ, электроэнергию, руды металлов, изделия из кожи (кроме обуви), некоторые химические и фармацевтические товары, не производимые в стране или производимые в малых количествах (кокс – 0,08, калийные удобрения – 0,01, ферросплавы – 0,38, металлообрабатывающее оборудование 0,2-0,4 шв. франка за 100 кг.).

По мере повышения степени обработки ввозимых товаров пошлины увеличиваются. По готовым изделиям, пошлины на которые являются относительно высокими, также имеются различия по отраслям. Низкие пошлины установлены для товаров тех отраслей, в которых швейцарские производители занимают прочные позиции на мировом рынке. Это машиностроение (пошлины в шв. франках за 100 кг. ткацкие станки 9-10, обрабатывающие центры 3,5-14,6, высокоточные обрабатывающие станки 4,5-15,8, упаковочные машины 10,4-18,8), электротехническая, химико-фармацевтическая и часовая промышленность. Продукция отраслей, ориентирующихся на внутренний рынок, защищена таможенными барьерами в большей степени. Это относится к продукции текстильной, швейной, мебельной отраслей промышленности, игрушкам, музыкальным инструментам и ряду других товаров широкого потребления. По отдельным позициям тарифные пики таможенного тарифа в пересчете на адвалерные пошлины превышают 600%.

Наиболее защищенными являются сельскохозяйственное сырье и продовольствие: по данной группе товаров средняя ставка импортного тарифа также в пересчете на адвалерные ставки составляет 34,3%, в то время как средняя ставка на все остальные товары – 2,35. Защита сельхозпроизводителей от иностранной конкуренции осуществляется путем использования специфических тарифов и установления тарифных квот на импорт ряда продтоваров. Механизм тарифных квот применяется по 283 восьмизначным позициям гармонизированной системы кодирования товаров. При импорте мяса птицы сверх установленной квоты применяется ставка импортной пошлины в 678% цены, при импорте сверх квоты говядины, свинины, некоторых молочных продуктов, живых растений, корнеплодов и клубнеплодов применяются ставки от 400%.

В целях защиты внутреннего рынка Швейцария применяет также нетарифные меры регулирования ввоза товаров. Импортные лицензии используются в целях учета и контроля за ценами на такие товары, как текстиль, чай, кофе, нефтепродукты, лицензируется также ввоз удобрений, оружия, взрывчатых, наркотических веществ и их со-

ставных частей. Лицензии выдаются на срок до одного года и только швейцарским импортерам. В качестве инструмента ограничения импорта используются также квоты, применяемые, в частности, в отношении ввоза пищевого зерна, фуражной продукции, цветов. Из соображений безопасности, охраны здоровья, защиты окружающей среды, соблюдения международных и внутренних стандартов применяются также нетарифные ограничения в отношении ввоза лекарственных, косметических препаратов, электроприборов, отопительных установок.

В Швейцарии действует разрешительная система в отношении ввоза продуктов и препаратов, при изготовлении которых использовались генномодифицированные организмы. С 1.01.2004г. вступает в силу закон о полном запрещении ввоза продукции этой группы. При ввозе овощей и фруктов применяется так называемая система «трех фаз», используемая для ступенчатого регулирования импорта этой продукции в зависимости от сезонного предложения на внутреннем рынке аналогичной продукции местных производителей. По ряду товаров (некоторые сорта мяса) применяется система разрешения импорта в пропорции к реализации отечественной продукции (количественные ограничения не устанавливаются, но импортер обязуется закупить определенный объем соответствующей швейцарской продукции). Действуют и ветеринарные ограничения, в частности с 24.12.2003г. временно запрещен ввоз говядины и продукции из нее из стран Северной Америки в связи с отмеченными случаями «коровьего бешенства».

В отношениях Швейцарии со странами Евросоюза договорно-правовая база не претерпела в 2003г. каких-либо серьезных изменений. В 2003г. продолжалась адаптация швейцарского законодательства к действующему в ЕС правовому регулированию в областях, охваченных первым пакетом вступивших в силу в середине 2002г. соглашений с ЕС, и согласовывался вопрос о вступлении в силу Соглашения о научно-техническом сотрудничестве, создающего правовую основу участия Швейцарии в научно-технических программах ЕС. Новый импульс этому направлению дало принятие Федеральным советом послания Федеральному собранию «О швейцарской научной политики на период 2004-07гг., в соответствии с которым расходы на национальные фундаментальные и прикладные НИОКР будут ежегодно увеличиваться на 6% и в целом в указанный период составят 17 млрд. шв. фр. Стимулирование участия швейцарских фирм и организаций в международном технологическом сотрудничестве привело к ратификации в 2003г. соглашения Швейцарии с ЕС о научном сотрудничестве, а также к полномасштабному участию страны в научных проектах 6 рамочной программы ЕС.

СМИ отслеживают ход проходивших в 2003г. консультаций между Швейцарией и Евросоюзом относительно заключения десяти новых соглашений, предусматривающих расширение взаимодействия в следующих областях: борьба с нарушениями таможенных правил (с мошенничеством); упрощение режима торговли пищевыми продуктами и продуктами переработки с/х сырья; налогообложение доходов с процентов по банковским вкладам физлиц; охрана окружающей среды; либе-

рализация обмена услугами; налогообложение вышедших на пенсию бывших чиновников ЕС, которые проживают в Швейцарии; статистика; образование; юстиция, полицейский контроль и миграция населения; средства массовой информации.

Переговоры велись параллельно по всем темам, что, по мнению швейцарских официальных лиц, позволяло постоянно контролировать промежуточные результаты и достигать максимальной сбалансированности уступок и получаемых преимуществ по всему пакету соглашений. К концу года удалось согласовать позиции по восьми из десяти соглашений.

Наиболее важным результатом переговоров в 2003г. стало достижение договоренности по соглашению о налогообложении доходов физических лиц по банковским депозитам, по которому в начале переговоров выявились серьезные различия в позициях сторон (Швейцария не согласилась с требованием Евросоюза присоединиться к системе обмена банковской информацией относительно вкладов граждан ЕС в швейцарских банках, рассматривая его как требование отказаться от банковской тайны). В конечном итоге Евросоюз согласился с предложенным Швейцарией вариантом, предусматривающим поэтапное введение до 2010г. на эти доходы 35% налога без обязательств по предоставлению информации по вкладам, что позволило активизировать переговоры по другим соглашениям.

Соглашения по таможенным нарушениям (мошенничеству) и присоединению Швейцарии к Шенгенско-Дублинским договоренностям остались в числе несогласованных из-за серьезных разногласий в позициях по вопросам наказания за нарушения и предоставления информации (последнее, как считает швейцарская сторона, вновь затрагивает банковскую тайну). К концу 2003г. переговоры фактически застопорились, что не позволило, как планировалось, завершить согласование всего пакета новых соглашений с тем, чтобы определить сроки их подписания и вступления в силу.

Несогласованным остался также вопрос о распространении вступившего в силу 1 июня 2002г. Соглашения между Швейцарией и ЕС о свободе передвижения физлиц на новых членов Евросоюза (с 2004г. предполагается вступление еще 10 стран). Это единственное из семи соглашений первого пакета, вступивших в силу 1 июня 2002г., по которому необходима дополнительная договоренность между Швейцарией и Евросоюзом в вопросе распространения его действия на новых членов этой организации. Остальные шесть применяются автоматически. С целью защиты внутреннего рынка труда Швейцария предлагает поэтапное распространение достигнутых с ЕС договоренностей на новых членов, что не поддерживается Евросоюзом.

Переговоры с этой организацией по расширению договорно-правовой базы отношений показывают, что Евросоюз не отказывается от различных средств давления на Швейцарию в ходе переговоров с целью принуждения к корректировке позиции в благоприятном для него направлении, а практика реализации вступивших в силу соглашений (в частности, о воздушном сообщении) свидетельствует о том, что они не обеспечивают Швейцарии равного доступа на рынок стран Евросоюза — определенная дискриминация страны, как и прежде, сохранилась.

Изменения, которые вносились в 2003г. в швейцарское законодательство во внешней торговле. Основные из них выразились в корректировке тарифных ставок, контингентов и размера дотаций, установленных для различных видов сельскохозяйственного сырья и продуктов его переработки (в связи со значительными потерями урожая из-за сильной засухи в летний период были снижены или отменены ввозные пошлины на зерновые и корма, увеличены тарифные квоты при импорте картофеля), в ослаблении ограничений на импорт свинины из стран ЕС, в изменении размера выплат при экспорте молочных продуктов и отдельных видов сельскохозяйственного сырья, в ведении и последующей отмене запрета на экспорт товаров военного назначения в страны, участвовавшие в военных действиях в Ираке, в усилении таможенного контроля за торговлей и хранением на таможенных складах необработанных алмазов путем введения требования предъявления сертификатов, защищенных от подделки, и ограничения круга стран, с которыми эта торговля допускается (Россия входит в число этих стран), а также во введении различных ограничений и запретов на ввоз отдельных товаров (пчел, птиц, скота и мяса, вредных для растений веществ и организмов) в целях защиты внутреннего рынка от проникновения различной инфекции.

Внесенные в 2003г. изменения во внешнеторговом регулировании Швейцарии не оказывали какого-либо негативного влияния на общие условия развития торговли и экономического сотрудничества с Россией. Некоторые решения позволяют говорить о появлении новых возможностей для активизации торгово-экономических связей между нашими странами. Важное значение может иметь решение парламента Швейцарии от 25 сент. 2003г. о выделении на 2004–05гг. 34 млн. шв. фр. на финансирование мер содействия экспорту и расширения сети создаваемых с этой целью в зарубежных странах центрах (в России такой центр функционирует с 2002г.). На расширение содействия экспорту нацелен также находящийся в стадии обсуждения законопроект, предусматривающий внесение изменений в Федеральный закон от 26 сент. 1958г. о гарантиях от экспортных рисков, в соответствии с которым госгарантии по экспортным кредитам предполагается распространить также и на сделки швейцарских фирм с зарубежными частными компаниями, т.е. сделки будут страховаться и от обычных коммерческих рисков. Учитывая, что механизм госгарантий применяется также в торговле с Россией, с принятием законопроекта (намечено на I пол. 2004г.) возникнут дополнительные возможности для дальнейшей активизации двусторонней торговли между нашими странами.

Торговля с Россией

Торгово-экономические отношения между Россией и Швейцарией развиваются в широком спектре областей и направлений на прочной договорно-правовой базе, основу которой составляют Соглашение о торговле и экономическом сотрудничестве между РФ и Швейцарской конфедерацией от 12 мая 1994г., межправительственное Соглашение о поощрении и взаимной защите капиталовложений от 1 дек. 1990г., Соглашение между Российской Федерацией и Швейцарской конфедерацией об избежании двойного налогообложения в

отношении налогов на доходы и капитал от 15 нояб. 1995г., межправительственное Соглашение об оказании финансовой помощи в форме гранта от 30 марта 2001г., Соглашение о Торговом представительстве Союза ССР в Швейцарии от 17 марта 1948г. и ряд других соглашений. До дек. 2002г. действовало также заключенное 28 нояб. 1995г. межправительственное Соглашение о техническом и финансовом сотрудничестве, в связи с истечением срока действия которого ведутся переговоры относительно заключения нового соглашения в данной области сотрудничества.

Швейцария традиционно рассматривает Россию как стратегического партнера и проявляет готовность к конструктивному взаимодействию по вопросам торгово-экономического сотрудничества. Активизировался диалог по экономической тематике на правительственном уровне двух стран. Проблемам двустороннего торгово-экономического сотрудничества были посвящены состоявшиеся в янв. 2003г. в рамках Всемирного экономического форума в Давосе переговоры министра экономического развития и торговли России Г.О.Грефа с руководителем (министром) департамента экономики Йозефом Дайсом, а также 7 сессия двусторонней Смешанной межправительственной комиссии по торговле и экономическому сотрудничеству, которая прошла в Берне в марте 2003г. Новый импульс активизации двусторонних связей придала встреча президентов двух стран В.В.Путина и П.Кушпена летом 2003г. в Москве.

Главными направлениями российско-швейцарского сотрудничества являются торговля, инвестиционное сотрудничество, техническое и финансовое содействие, научно-техническая и производственная кооперация.

В связи с усилением европейских валют и соответственно падением курса доллара США, являющегося основной расчетной единицей экспортно-импортной статистики, российско-швейцарский товарооборот в 2003г. остался на уровне 2002г. и составил 1,6 млрд.долл. В реальных ценах по данным швейцарской таможенной статистики он составил 2,2 млрд. шв. фр. против 2,4 млрд. шв. фр. в 2002г. Российский экспорт уменьшился на 23,02% — с 1,5 млрд. шв. фр. до 1,17 млрд. шв. фр., в то время как импорт увеличился на 20,6% с 0,8 млрд. шв. фр. в 2001г., составив в 2003г. 1 млрд. шв. фр., в результате чего положительное сальдо России в торговле со Швейцарией снизилось до 0,1 млрд. шв. фр.

Решающее влияние мировых цен и курсовых колебаний доллара США отразилось на статистических показателях экспорта многих важных товарных групп. Объем экспорта энергоносителей, составив в 2003г. 96 млн.долл. увеличился на 40%, его физический объем увеличился только на 25,3%. Такая же ситуация сложилась по ряду других товарных групп. В экспорте химтоваров при падении стоимостных показателей на 39,8% физические объемы возросли на 228%, что обусловило снижение удельного веса этой группы товаров в росэкспорте в Швейцарию в 2003г. до 1,8% против 2,6% в 2001г. При увеличении в 2003г. стоимостного показателя российского экспорта машин и оборудования до 26,8 млн.долл., его объем в реальных ценах снизился практически на 20%.

В 2003г. произошло значительное падение (на 50%) поставок российского текстиля, транспортных средств. Также товарная группа машин и обо-

рудования, включая приборы и аппаратуру, продолжает занимать скромное место в нашем экспорте в Швейцарию и ее удельный вес в прошлом году уменьшился до показателей 2001г., составив 0,5% против 1,3% в 2002г.

Изменения в торговле были предопределены существенной спецификой нашего товарооборота, состоящей в монокультурности российского экспорта (4/5 его стоимости определяет один товар — платиноиды), в силу чего имеется прямая зависимость от колебаний мировых цен на металлы платиновой группы. Снижение российского экспорта в Швейцарию было связано с неблагоприятным изменением конъюнктуры на рынке платиноидов, а также с сокращением физических объемов поставок этих товаров в связи с падением спроса со стороны швейцарских фирм. И в 2003г. в товарной структуре российского экспорта в Швейцарию традиционно основную позицию занимали драгоценные камни и металлы (доля оценивается на уровне 79%), со значительным отставанием на второй позиции находятся энергоносители (10,7% стоимостного объема поставок), на металлы и химико-фармацевтические товары приходится 5,2 и 1,8%.

В 2003г. отмечалось увеличение удельных весов по многим другим товарным группам (точные инструменты и часы — на 500%, бумага и изделия из нее на 200%, каучук и искусственные материалы — на 100%). Хотя их стоимостные объемы столь малы в общем экспорте, что не могут играть какую-либо важную роль в изменении статистических показателей, но они могут являться знаками наличия предпосылок появления тенденции на диверсификацию и разноразнонаправленность экспорта.

В 2003г. происходило заметное повышение доли России в общем экспорте Швейцарии при снижении общего экспорта на 2,3% по сравнению с тем же периодом пред.г. Характерным при этом был устойчивый рост данного показателя в течение последних трех лет, что имело в своей основе опережающий рост объемов поставок в Россию по сравнению с общим экспортом Швейцарии. В 2003г. объем импорта из Швейцарии составил 791,44 млн.долл., превысив на 20,69% уровень 2002г. (628,4 млн.долл.). Увеличение закупок было характерно практически для всех основных товарных групп, а имевшие место различия между ними в динамике обусловили соответствующие изменения в структуре российского импорта.

В импорте из Швейцарии главную роль играют три товарных группы: фармацевтическая продукция (28,3% объема); точные инструменты, часы и ювелирные изделия (27,3%); машины и оборудование (26,6%). По всем указанным группам отмечается значительный прирост, обусловивший общее увеличение объема импорта. По группе точные инструменты рост составил 21%, химико-фармацевтические товары — 17,5% и машинотехнические изделия — 18,3%. Наибольший прирост в импорте пришелся на предметы искусства и антиквариат — 645%.

Перспективы взаимной торговли при сложившейся ее товарной структуре зависят от колебаний конъюнктуры на мировых рынках товаров платиновой группы и минерального топлива (прежде всего, палладия, нефти и нефтепродуктов), играющих решающую роль в российском экспорте в Швейцарию, а также от совершенствования структуры российских поставок на этот рынок в направлении ее большей диверсификации с целью сни-

жения зависимости от поставок драгоценных металлов и повышения удельного веса в экспорте готовой продукции, особенно машинотехнической.

В соответствии с Соглашением о торговле и экономическом сотрудничестве между РФ и Швейцарской конфедерацией от 12 мая 1994г. товары российских поставщиков пользуются на швейцарском рынке режимом, установленным для стран-членов ВТО. Экономические отношения двух стран не обременены проблемами торгово-политического характера.

Как следует из данных швейцарской таможенной статистики, в 2003г. происходило заметное повышение доли России в общем импорте Швейцарии при снижении общих импортных показателей по сравнению с пред.г. Характерным при этом был устойчивый рост данного показателя в течение последних трех лет, что имело в своей основе опережающий рост импорта из России по сравнению с общим импортом Швейцарии.

В силу изменений, которые произошли за последние годы в товарной структуре российских поставок в Швейцарию. Российский экспорт приобрел явно выраженный монокультурный характер. По данным швейцарской статистики в 2003г. 80% его стоимостного объема приходилось на драгоценные металлы и камни, цветные металлы и металлоизделия. Поставки платины и палладия стали в последние годы фактором, формирующим основу российского экспорта, определяющим рост его стоимостного объема и одновременно усиливающим его однобокий характер. При сложившейся товарной структуре наших поставок в Швейцарию любое ухудшение конъюнктуры на мировом или внутреннем рынках драгоценных металлов чревато ослаблением позиций России в швейцарском импорте и дестабилизацией нашей взаимной торговли в целом.

Причинами такой ситуации явилась ориентация российских производителей в основном на внешние рынки сбыта, политика Банка России, направленная на пополнение валютных резервов, а также роль Швейцарии как перевалочно-распределительного пункта экспорта металлов данной группы в третьи страны. В этом контексте роль Швейцарии как «торгового перекрестка» объясняется, в частности, политической стабильностью, развитой финансовой и торговой инфраструктурой, а также спецификой таможенной системы, предусматривающей взимание пошлин с веса, а не со стоимости товара. Швейцария интересна для России прежде всего благоприятным торговым режимом в отношении российских товаров и заметным усилением интереса со стороны деловых кругов страны к динамично и стабильно развивающемуся российскому рынку, который при активной работе с нашей стороны может материализоваться в новых конкретных проектах сотрудничества и дальнейшем расширении взаимной торговли.

Важное значение для отечественных экспортеров может иметь относительно стабильный спрос на такие товары российского экспортного предложения, как драгметаллы (платиноиды) и камни, ювелирные изделия и бижутерию современного дизайна, а также на различные виды сырья и промежуточные продукты его переработки (полуфабрикаты), в частности, на продукцию черной и цветной металлургии (никель, алюминий, цинк, магний, сплавы на основе никеля и титана, прокат

из легированных сталей), целлюлозно-бумажные изделия, продукцию нефтепереработки и нефтехимии (полиэтилен, метанол, мазуты), пиломатериалы, природный газ.

Эффективная система госгарантий по экспортным кредитам также открывает дополнительные возможности для расширения торговли и инвестиционного сотрудничества между нашими странами. В этом же контексте можно рассматривать и наличие широких возможностей для налаживания тесного взаимодействия между финансовыми институтами наших стран, в т.ч. по финансовому обслуживанию торгово-экономических операций, реализация которых способствовала бы расширению для отечественных участников внешнеэкономической деятельности доступа к кредитам, улучшению условий их предоставления и, тем самым, активизации российского экспорта.

На 1.01.2004г. общие показатели российского экспорта в Швейцарию составляли по основным товарным группам (в % от общего объема экспорта) «сельхозпродукция» – 0,6%, «энергосители» – 10,6%, «текстиль, одежда, обувь» – 0,02%, «бумага и изделия из нее» – 0,4%, «химико-фармацевтические товары» – 1,81% «металлы» – 5,2%, «машины, оборудование и транспортные средства» – 0,8%, «драгоценные металлы, полудрагоценные камни» – 79,8%, «точные инструменты и часы» – 1,1%. Экспорт России в Швейцарию существенно выше российских закупок в этой стране.

Важное место занимает участие России в ежегодных туристских выставках в Цюрихе, Женеве, Берне. По финансовым причинам пока не удается организация работы на собственном стенде. Достигнуты договоренности о совместной выставочной деятельности с представительствами «Аэрофлота» в Цюрихе и Женеве, а также о размещении рекламно-информационных материалов по России на стендах крупных швейцарских туроператоров, таких как «Опен ап», «Свисстур». Предложения и информация о поездках в Россию размещаются на стендах в официальных российских представительствах, а также ряде университетов и предприятий сферы услуг центральной и южной части Швейцарии, с которыми достигнута договоренность о бесплатном размещении рекламных материалов. Особым интересом пользуется экстремальный туризм в Россию (охота, рыбалка, горный туризм, Крайний Север, полеты на военных самолетах), работа в этом направлении проводится в тесной координации с АНО «Ростуризм». В результате отмечается заметное увеличение числа обращений за рекламно-информационными материалами по России не только из Швейцарии, но и из Германии, Польши, Франции, Италии, Австрии, в мае-июле, а также в дек.-январь. отмечается увеличение количества выданных туристических виз.

Кредиты с РФ

В области валютно-финансовых отношений основным является вопрос погашения задолженности перед Швейцарией. Данный вопрос был рассмотрен на совещании по вопросам выверки коммерческой задолженности бывшего СССР, которое состоялось 10 июня 2003г. между минфином России, минэкономразвития России и Внешэкономбанком.

Происходит выверка негарантированной коммерческой задолженности со швейцарским банком UBS AG. Из общей суммы задолженности уже оформлено 20 млн.долл., т.е. 70% общей суммы представленной к выверке. Завершение процесса оформления негарантированной коммерческой задолженности планируется на II пол. 2004г. по мере предоставления банком UBS AG необходимых сведений.

Негарантированная коммерческая задолженность швейцарским фирмам (90 млн.долл.), продолжает оставаться одним из факторов, оказывающих сдерживающее влияние на развитие двусторонних торгово-экономических связей между нашими странами. Перспективы ее урегулирования зависят, как это следует из результатов 7 сессии двусторонней Межправкомиссии, от включения во второй транш оставшейся части подтвержденной задолженности, оцениваемой в 40 млн.долл.

Протокол выверки негарантированной коммерческой задолженности бывшего СССР, предъявленной Швейцарским страновым клубом кредиторов (Swiss Country Club) был подписан представителями минэкономразвития России и Внешэкономбанка 6 марта 1997г. Однако в этом документе не указаны даты и номера контрактов, сроки оплаты и ряд других параметров, предусмотренных постановлением правительства РФ от 29 дек. 2001г. №932 «Об утверждении порядка выверки и признания коммерческой задолженности бывшего СССР». Протокол не может рассматриваться как документ формализующий результат выверки. Для включения во второй транш обмена требований, предъявленных к обмену Швейцарским страновым клубом кредиторов, они должны быть выверены в порядке, предусмотренном постановлением правительства России №931 от 29 дек. 2001г. «Об урегулировании коммерческой задолженности бывшего СССР перед иностранными кредиторами».

В 2003г. новые межправительственные соглашения о сотрудничестве между нашими странами не заключались. Продолжалась работа, нацеленная на дальнейшее укрепление договорно-правовой базы сотрудничества, результатом которой явилось подписание в марте 2003г. Внешторгбанком России и крупнейшим швейцарским банком ЮБС Кредитного соглашения на 250 млн. шв. фр. В 2002г. Швейцария приняла решение о признании гарантий трех российских банков (Внешторгбанк, Внешэкономбанк, Сбербанк России) при страховании экспортных кредитов, что позволило заключить вышеупомянутое Соглашение и создало возможности для использования ежегодно выделяемых Швейцарией на эти цели 100 млн. шв. фр.

Соглашение предусматривает долгосрочное финансирование импорта российскими фирмами товаров и услуг из Швейцарии и других стран ОЭСР под гарантии страховых агентств стран-экспортеров. Кредиты будут предоставляться на 85% контрактной стоимости сроком на 5 лет с возможностью увеличения сроков финансирования при согласии сторон. Открытие данной кредитной линии и благоприятные условия кредитования позволят российским предприятиям реального сектора экономики реализовать проекты по техническому переоснащению производства и способствовать расширению взаимной торговли между нашими странами. На его основе в сент. 2003г. бы-

ло подписано соглашение с ОАО «АвтоВаз» по финансированию поставок оборудования из Швейцарии на 23,1 млн. шв. фр.

Еще одним важным моментом в работе по валютно-кредитному направлению в 2003г. являлось рассмотрение вопроса об исключении швейцарских кантонов Женева, Фрибург, Невшатель и Цуг из утвержденного Банком России перечня офшорных зон. С целью подготовки решения по нему 20-23 мая 2003г. делегация Банка России во главе с зампредом В.Н.Мельниковым посетила Швейцарию. В ходе состоявшихся консультаций члены делегации были ознакомлены с особенностями банковского, валютного, корпоративного, налогового законодательства Швейцарии, включая правовое регулирование вопросов, связанных с противодействием отмыванию преступно полученных денежных средств, установили рабочие контакты со швейцарскими надзорными органами. Вопрос о четырех кантонах был рассмотрен также во время встречи президента России В.В.Путина и президента Швейцарии П.Кушпена в июле 2003г. В результате, в принятом 7 авг. 2003г. банком России Указании №1317-У «О порядке установления уполномоченными банками корреспондентских отношений с банками-нерезидентами, зарегистрированными в государствах и на территориях, предоставляющих льготный налоговый режим и (или) не предусматривающих раскрытие и предоставление информации при проведении финансовых операций (офшорных зонах)» Швейцария была переведена в первую группу офшорных зон, при операциях в отношениях с которыми не предполагается дополнительное обременения. Банк России готовит соглашение с надзорными органами Швейцарии об обмене информацией по банковскому надзору и по вопросам противодействия отмыванию доходов, полученных незаконным путем. При заключении данного соглашения у Банка России появятся основания для исключения Швейцарии из списка государств и территорий, представляющих льготный налоговый режим.

В рамках финансового содействия сняты организационные ограничения на использование Россией средств, выделенных Швейцарией на 1999-2003гг. на предоставление государственных гарантий по экспортным кредитам (до 100 млн. шв. фр. в расчете на год), в апр. 2003г. Прошли переговоры специалистов минэкономразвития России с представителями швейцарского Агентства по экспортным гарантиям Швейцарии для уточнения технических и организационных вопросов по использованию этих средств.

Осуществлялся постоянный мониторинг урегулирования других рассмотренных на 7 заседании МПК вопросов, результаты которого свидетельствуют о достигнутых к концу 2003г. определенных подвижках в их разрешении. На регулярной основе проводились переговоры и консультации с представителями госсекретариата экономики Швейцарии (СЕКО), Швейцарской организации содействия инвестициям (СОФИ), Швейцарской программы стимулирования импорта (СИППО), Швейцарского центра развития торговли (ОСЕК).

Важным моментом стало рассмотрение вопроса о сокращении сроков таможенного оформления грузов при автомобильных перевозках из Швейцарии в Россию. В июле 2003г. в Москве состоялись переговоры между представителями

минтранса России и федерального департамента окружающей среды, транспорта, энергетики и связи Швейцарии, в ходе которых швейцарским представителям были даны все необходимые разъяснения по действующему в России порядку таможенного сопровождения грузов, перевозимых автотранспортом. Отмечено, что таможенное сопровождение применяется лишь в случаях, когда таможенные платежи превышают размер гарантий, предусмотренных Конвенцией МДП, и в отношении перевозчиков, ранее нарушивших таможенный порядок перемещения товаров по территории России.

Стороны договорились обмениваться информацией в оперативном порядке в целях ускорения разрешения возникающих у автоперевозчиков проблем. ГТК России выразило готовность обсудить с Таможенной дирекцией Швейцарии вопрос организации взаимодействия в целях оптимизации процедур таможенного оформления и контроля путем использования современных технологий, а также возможность предоставления швейцарским автоперевозчикам «зеленого коридора» на основе существующего опыта взаимодействия российских таможенных служб с таможенными службами скандинавских стран. С участием специалистов ГТК России намечено на фев.-март 2004г. семинаре для швейцарских транспортных фирм, в ходе которого предполагается проинформировать их по вопросам регулирования и таможенного оформления транспортных перевозок в привязке к новой редакции Таможенного кодекса России.

Для решения вопроса о снятии ограничений на импорт в связи со случаями «коровьего бешенства» (BSE) в Швейцарии, в мае 2003г. делегация представителей минсельхоза России выезжала в Швейцарию для ознакомления с местной системой диагностики и мониторинга BSE. По итогам данной поездки были сделаны выводы о том, что ввоз живых животных из Швейцарии несет в себе определенную долю риска заноса инфекции и может неблагоприятно повлиять на международный статус России по BSE. Импорт бескостного мяса, спермы, эмбрионов и молочных продуктов, в принципе может быть разрешен. Для рассмотрения возможности такого разрешения российской стороной была запрошена информация об эпизоотической ситуации по BSE в стране. Информация, представленная швейцарской стороной, была получена минсельхозом России в начале окт. 2003г. и по оценкам российских ветеринарных специалистов является не полностью соответствующей запросу (отсутствует информация по эпизоотической ситуации по отдельным кантонам).

В рамках проектов финтехсодействия успешно осуществлялся, в частности, совместный проект спутниковой системы межевания земель с целью совершенствования земельного кадастра Российской Федерации (реализуется в Пушкинском районе Московской обл. и в г.Москве). Объем финансирования составляет 4,5 млн. шв. фр. 31 дек. 2003г. завершился очередной III этап указанного проекта. 27 нояб. 2003г. Росземкадастр направил в СЕКО предложения по дальнейшему развитию сотрудничества в данной области (IV фаза проекта). Как следует из ответа СЕКО, полученном 23 дек. 2003г., швейцарская сторона не видит воз-

можности своего участия в IV фазе указанного проекта ввиду ограниченности финансовых ресурсов. Вопрос дополнительно прорабатывается со швейцарской стороной.

Большой потенциал для углубления отношений между Россией и Швейцарией имеется в сфере научно-технического сотрудничества. Важным фактором в этой связи стало подписание в сент. этого года протокола о намерениях между РФ фундаментальных исследований и швейцарским Национальным научным фондом, в котором определены основные направления взаимодействия — предоставление совместных научных грантов, визиты ученых, проведение семинаров и конференций. Документ был подписан в ходе поездки в Швейцарию делегации ведущих российских специалистов в области биотехнологии и смежных с нею сфер науки. Федеральная комиссия Швейцарии по стипендиям для иностранных студентов решила выделить на 2004/05 уч. год 20-25 стипендий для граждан стран Центральной и Восточной Европы (в т.ч. России, Украины и Белоруссии), имеющих высшее образование. Стипендии предназначены для обучения или проведения исследований в любом швейцарском университете или техническом институте сроком на 9 мес. по направлениям интересным и приоритетным для России и Швейцарии.

Инвестиции с РФ

Швейцария — один из перспективных источников внешних ресурсов для развития российской экономики. Развитая банковская система, крупные золотовалютные резервы, устойчивая национальная валюта — все эти факторы характеризуют Швейцарию как надежного делового партнера, отношения с которым можно строить на перспективу. основополагающими документами для двустороннего российско-швейцарского инвестиционного сотрудничества являются: «Соглашение о взаимном поощрении и взаимной защите капиталовложений» от 1 дек. 1990г., «Соглашение о торговле и экономическом сотрудничестве» от 12 мая 1994г., «Соглашение об избежании двойного налогообложения в отношении налогов на доходы и капитал» от 15 нояб. 1995г.

По данным госкомстата России за 2003г., Швейцария входит в десятку крупнейших иностранных инвесторов в российскую экономику, занимая 10 место по накопленным инвестициям и 4 место по привлеченным в 2003г. иностранным инвестициям. Объем накопленных инвестиций в экономике России на 1 окт. составил 1363 млн.долл., или 2,5% их общего объема, в т.ч. прямые инвестиции — 716 млн.долл., портфельные — 4 млн.долл., прочие — 643 млн.долл. Объем поступивших в 2003г. инвестиций в отрасли экономики России на 1 окт. составил 668 млн.долл., или 8,8% общего поступления иноинвестиций в Россию, в т.ч. прямые инвестиции — 99 млн.долл., прочие — 569 млн.долл. 80% притока швейцарских инвестиций в янв.-сент. 2003г. пришлось на российскую промышленность, в т.ч. на черную металлургию — 43,6%, химию и нефтехимию — 46,1%.

С точки зрения приложения швейцарского капитала в 2003г. характерен значительный объем привлеченных «прочих инвестиций» (торговые и иные кредиты, финансовый лизинг, банковские вклады), на долю которых в янв.-сент. пришлось

89% притока швейцарских инвестиций в экономику России. Доля прямых инвестиций в 2003г. сравнительно мала. Значительно увеличились прямые инвестиции в промышленность.

К основным факторам увеличения темпов роста инвестиций в российскую экономику можно отнести: стагнация экономического развития в Швейцарии, приводящая к снижению доходов на капитал и повышению инвестиционных рисков; устойчивый рост производства товаров и услуг в основных секторах российской экономики, обеспечивающий расширение зоны эффективного вложения капитала с доходностью и рисками, сопоставимыми с приложением инвестиций в западных странах; стабильный рост инвестиционной активности в России; повышение конкурентоспособности российской банковской системы в инвестировании экономики на условиях ее долгосрочного кредитования.

Основными российскими регионами для швейцарских инвестиций в 2003г. были: Москва и Московская обл., Ленинградская, Смоленская, Челябинская, Вологодская, Костромская, Самарская, Архангельская области, Краснодарский край, а также Республика Татарстан.

По данным государственной регистрационной палаты в российский реестр внесено 600 предприятий с участием швейцарского капитала, причем 45% от их числа составляют предприятия со 100% капиталом швейцарских компаний. 60% компаний работают в сфере услуг, остальные в пищевой, фармацевтической, химической нефтедобывающей промышленности, точном приборостроении и энергетическом машиностроении, в области высоких технологий. В России работают 140 филиалов и представительств швейцарских компаний. Среди них необходимо выделить ниже следующие, наиболее активно работающие на российском рынке, осуществившие и планирующие крупные капиталовложения в российскую промышленность.

«Нестле» — объем инвестиций составляет 200 млн.долл. Концерн имеет контрольный пакет акций семи предприятий пищевой промышленности. В реконструкцию и создание мощностей Самарской шоколадной фабрики концерн инвестировал 25 млн.долл. Осуществляется инвестиционная программа по производству в России детского питания, молочных продуктов и пищевых полуфабрикатов (объем инвестиций — 85 млн.долл.). В 2003г. концерн приобрел ОАО «Волгоградский завод детского питания» — самое крупное предприятие на российском рынке производителей такой продукции. Компания также планирует начать реализацию ряда новых проектов в Краснодарском крае, в частности, в Тимашевске в ближайшие полтора года предполагается построить фабрику по производству кофе. Инвестиции составят 120 млн.долл. В перспективе не исключается создание в Тимашевске также и производства алюминиевой банки для расфасовки кофе.

АББ — объем инвестиций 100 млн.долл. Концерн имеет долевое участие в шести совместных производствах с отечественными предприятиями. АББ участвует в оснащении строящейся в России Бурейской ГЭС современным силовым оборудованием. Соответствующий контракт, подписанный с ОАО «Инженерный центр ЕЭС» предусматривает поставку комплектного распределитель-

ного устройства на напряжение 500 кв. Общая стоимость контракта 22 млн.долл. Поставка и ввод в эксплуатацию намечены на лето 2004г.

Концерн также принимает участие в проектных работах, материально-технического снабжения и строительстве береговых сооружений нефтегазового комплекса в рамках проекта «Сахалин-1». Стоимость контракта составляет 1 млрд.долл. Реализуется в рамках подписанного в дек. 2002г. с ОАО «Мосэнерго» генерального соглашения о сотрудничестве в модернизации энергетического оборудования, реконструкция электростанций, распределительных систем и систем управления тепловыми и электрическими сетями; сооружении крупного нефтеперерабатывающего комплекса в Киришах (общая стоимость проекта 700 млн.долл. при долевом участии АББ в 66 млн.долл.).

«Крафт Якобс» — осуществляет капиталовложения в строительство завода по расфасовке кофе в Ленинградской обл. (возможный объем инвестиций 30 млн.долл.).

«Лейка Геосистемз» — принимает участие в инвестировании производства геодезических приборов, фотограмметрического оборудования и GPS-приемников на Уральском оптико-механическом заводе (Екатеринбург), Московском оптико-механическом заводе, а также на базе Российского института радионавигации и времени (г.Санкт-Петербург).

«Гленкор Интернешнл» — осуществляет инвестиции в области добычи, переработки и реализации различных видов черных и цветных металлов, энергоносителей и сельскохозяйственной продукции. Фирма владеет контрольным пакетом акций ОАО «Мечел» (Челябинский металлургический комбинат). При финансовом участии швейцарской компании разработана программа развития производства российского металлургического комбината.

«Дуферко» — совместно с Нижнетагильским металлургическим комбинатом, концерном «Газпром» и Российским фондом федерального имущества реализует проект создания в Нижнем Тагиле завода труб большого диаметра и стального проката для нужд машиностроения (ЗТБД). Общий объем инвестиций — 1 млрд.долл., причем капиталовложения швейцарской компании составят 300 млн.долл.

«Кронохолдинг» — осуществляет строительство в Костромской области завода по производству современных облицовочных ДСП и МДП. Проектная мощность 150 тыс.куб.м. ДСП в год. Объем инвестиций — 350 млн.долл. (в 2003г. инвестиции составили 118 млн.долл.).

«Бомбардье Транспортейшн» — участвует совместно с ОАО «НПО Новочеркасский электровозостроительный завод» и ОАО ВЭЛНИИ в создании электровоза ЭП 10-001. Стоимость поставляемого швейцарской фирмой электрооборудования составляет 50 млн.долл. Электровозы с асинхронным тяговым приводом со швейцарским оборудованием изготавливаются на ОАО НПО НЭВЗ. В 2003г. изготовлено 3 электровоза ЭП10-001 для пассажирских поездов дальнего следования, а в 2004г. планируется изготовить еще 9 подобных электровозов. Предусматривается освоение совместного производства тяговых преобразователей на одном из российских предприятий с постепенной передачей технологии производства российской стороне.

«Шиндлер» — является мировым лидером по производству эскалаторов и вторым по величине производителем лифтов. Компания приобрела отечественную фирму «Лифтремонт», учредив дочернее предприятие ЗАО «Шиндлер» в Москве, в дальнейших планах компании открытие филиалов в Санкт-Петербурге.

В фев. 2003г. было организовано посещение предприятий фирмы «Кронохолдинг» и проведены переговоры по вопросам участия фирмы в инвестиционных проектах в России. В ходе переговоров представители фирмы подчеркнули большую заинтересованность в расширении сотрудничества с Россией в области деревообработки и производства современных видов ДСП. «Кронохолдинг» осуществляет крупный инвестиционный проект в Костромской обл. (завод «Шарьядрев»). Строятся производственные мощности по выпуску современных видов ДСП. Проектная мощность линии — 150 тыс.куб.м. ДСП в год. Общий объем инвестиций — 350 млн.долл.

Поддержка экспорта в РФ

В марте 2003г. одновременно с проведением 7 Сессии Смешанной Межправительственной комиссии по торговле и экономическому сотрудничеству между РФ и Швейцарской Конфедерацией (далее МПК) в г.Цюрихе проходила презентация Архангельской обл. «Новые инвестиционные возможности России: внимательный взгляд на Архангельскую обл.».

В марте также были проведены переговоры с представителями Швейцарской организации содействия инвестициям (СОФИ), швейцарской фирмы «Талос Маритайм Ферри» и завода «ПО Севмаш» (Архангельская обл.). Было оказано содействие в поиске инвесторов по проекту строительства парома из алюминия, реализуемого «ПО Севмаш». В ходе состоявшихся переговоров рассмотрены возможности участия СОФИ в решении инвестиционных вопросов, а также в возможном привлечении финансовых ресурсов ряда банков.

В июле 2003г. в Архангельске проведен международный семинар, ставший продолжением презентации Архангельской обл. в Швейцарии «Новые инвестиционные возможности России и Архангельской обл.», который рассматривался швейцарской стороной как второй этап презентации региона. Для дальнейшей проработки в плане привлечения швейцарских инвестиций были выделены следующие проекты: разработка Мезенского месторождения бокситов; реконструкция систем водоснабжения в Котласе и Вельске; разработка Северодвинского месторождения йодных вод, включая возможность поставки оборудования для добычи йода и разлива минеральной воды (предприятие «Архангельскеологодобыча»); строительство морской нефтедобывающей платформы «Арктическая» и утилизация подводных лодок (предприятие «Звездочка», Северодвинск); добыча и обработка алмазов (ОАО «Севералмаз» и ОАО «Инвестиционная группа «Алроса»).

В 2003г. в июле в адрес руководства СОФИ была передана подборка конкретных производственных инвестиционных проектов Смоленской обл. и определены пути развития дальнейшего сотрудничества. Среди проектов такие, как производство водостойкой березовой большеформатной фанеры на ОАО «Смоленский деревообрабатывающий

комбинат» производительностью — 30 тыс. куб.м. в год, объем инвестиций — 12 млн.долл.; производство изделий и конструкций из ячеистого бетона на ЗАО «Кристалл-Атомстрой Холдинг», производительностью 160 тыс.куб.м., инвестиции составили 18 млн.долл.; производство стеклопластиковых труб на ФГУП ПО «Авангард» производительностью 150 км. труб в год, объем инвестиций — 8,5 млн.долл.

Делегация СОФИ совместно с представителями швейцарских деловых кругов посетила Смоленскую обл. в сент. 2003г. В ходе визита обсуждены перспективы реализации в области инвестиционного проекта по строительству на ее территории завода по производству строительного фаянса. В случае принятия инвесторами (компания «Лауфен») решения о начале реализации проекта в 2004г. объем первого этапа оценивается в 30 млн.долл.

В сент. 2003г. в Берне в посольстве РФ в Швейцарии был проведен третий инвестиционный семинар, посвященный презентации Швейцарского промышленного парка в Дмитровском р-не Московской обл. В ходе семинара значительное внимание было уделено информации, касающейся конкретных вопросов открытия представительств иностранных фирм в России, форм финансирования их деятельности, систем сертификации продукции и выдачи различных разрешений, режима налогообложения иностранных предприятий и возможных затрат, возникающих на стадии их образования, поиска и подготовки кадров. Большинство участников проявило большой интерес к представленному инвестиционному проекту и одновременно к российскому рынку. Создание промышленного парка наряду с деятельностью швейцарских бизнес-представительств (Swiss Business Hubs) в России может стать одним из эффективных путей для активизации инвестиционной деятельности в нашей стране средних и мелких фирм Швейцарии.

Швейцария планирует начать в Краснодарском крае реализацию нескольких крупных совместных проектов в сфере туризма и сельского хозяйства. Одним из наиболее значимых — упомянутое строительство второй очереди завода фирмы «Нестле» в Тимашевском р-не. Также для швейцарских инвесторов представляют интерес проект развития горнолыжного курорта «Красная поляна» и винодельческая отрасль. В рамках проработки этих проектов в окт. 2003г. Прошел инвестиционный семинар, задачами которого было информирование о ходе реализации проекта «Красная поляна» и привлечение новых инвесторов к осуществлению краевой программы развития туризма. Швейцарской стороной уже вложено 3,4 млн.долл. Общий объем привлеченных инвестиций может составить 20 млн.долл. В 2003г. **в Краснодарском крае уже работают 12 швейцарских предприятий.** В развитие данного направления инвестиционного сотрудничества в сент. проведены переговоры с руководством швейцарской инвестиционной фирмы «Красная поляна менеджмент» с целью обсуждения вопросов участия фирмы в финансировании сооружения гостиничного комплекса в курортной зоне «Красная поляна» (г.Сочи) и рассмотрения возможностей по привлечению швейцарских компаний к сотрудничеству в реализации проекта. Определенная работа проведена по при-

влечению потенциальных швейцарских инвесторов к участию в Международном экономическом форуме в Сочи «Краснодарский край – инвестиционное окно в Россию» (9-12 окт. 2003г.).

В авг. 2003г. с руководством СОФИ обсуждены основные вопросы проведения презентации Республики Татарстан в Швейцарии, а также вопросы налаживания региональных инвестиционных связей. Швейцария является одним из основных инвесторов в экономику и промышленность Республики, занимая третье место по привлеченным в 2003г. инвестициям после ФРГ и Великобритании. Основными сферами приложения швейцарского капитала были нефтехимическая промышленность, торговля и производственная кооперация.

В соответствии с российско-швейцарским Соглашением о техническом и финансовом сотрудничестве от 20 нояб. 1995г. Швейцария оказывает нашей стране на безвозмездной основе содействие в реализации проектов финансовой и технической помощи. Завершено либо находится в стадии реализации 30 различных проектов, значительная часть, которых имеет инвестиционный характер и ориентирована на поддержку малого и среднего предпринимательства, защиту окружающей среды, переработку токсичных отходов, обеспечение безопасности АЭС. Общий объем использованных на цели финансовой и технической помощи России госсредств Швейцарии составляет 150 млн. шв. фр.

На 2003г. в рамках технического и финансового содействия осуществлялись следующие проекты.

– Производство молочных продуктов в России. Партнерами со швейцарской стороны являющиеся швейцарские предприниматели кантона Тургау, с российской – компания «Белая река». Инвестором выступает Секретариат экономики Швейцарии (СЕКО).

– Реконструкция водоочистных сооружений «Старая Чусовая». Оказанное в рамках данного проекта содействие позволило в 2003г. произвести пуск в эксплуатацию озонаторной станции. Инвестором по данному проекту также является СЕКО. Объем финансирования составляет 13 млн. шв. фр. Среди участников проекта – фирма РВБ в качестве главного консультанта и фирма «Озония», как изготовитель оборудования. В 2004г. запланировано введение этапа озонирования в технологическую линию подготовки питьевой воды.

Поддержка импорта из РФ

В 2003г. в Швейцарии проведено 150 международных, кантональных и региональных выставок и ярмарок, большинство из которых сопровождалось дополнительной программой, семинарами, конференциями и специализированными презентациями, в т.ч. инвестиционной направленности. Участие российских фирм в некоторых выставках использовалось как для оказания содействия в поиске контактов для продвижения новых видов товаров и услуг на местный рынок, так и для информирования швейцарских и иностранных предпринимателей о существующих возможностях бизнеса в России. Швейцарская программа стимулирования импорта (СИППО) предлагает российским предприятиям участие в рамках коллективных стендов на выставках, как в Швейцарии, так и в других странах. Основную часть финансовых затрат по участию в отдельной выставке 3-4 российских компаний СИППО берет на себя.

Учитывая объем и потребности швейцарского внутреннего рынка товаров и услуг, высокий технический и качественный уровень предлагаемых здесь товаров, возможности принципиального изменения на среднесрочную перспективу сложившейся, преимущественно топливно-сырьевой структуры российского экспорта представляются проблематичными. В Швейцарию поставляются на более или менее постоянной основе – обрабатывающие центры, токарные станки на не крупные суммы. В целом, существенное расширение номенклатуры экспорта в Швейцарию отечественной машинотехнической продукции, других изделий с высокой степенью обработки, требует повышения качества и конкурентоспособности российской продукции до требований местного рынка.

В краткосрочной перспективе задача видится в максимально эффективном использовании сырьевой ресурсной базы нашей страны в интересах дальнейшего расширения экспорта с учетом складывающейся на мировых рынках конъюнктуры и потребностей Швейцарии. Могли бы быть расширены поставки российских минеральных базовых химических товаров, целлюлозно-бумажных изделий, продукции черной и цветной металлургии.

Устойчивым спросом у швейцарских компаний пользуются также химические полуфабрикаты (в частности, полиэтилен, метанол), пиломатериалы, целлюлоза, соли драгоценных металлов, сплавы на основе никеля и титана, прокат из легированных сталей, ряд цветных металлов (никель, алюминий, цинк, магний). Запросы местных импортеров на поставку вышеперечисленных товаров удовлетворяются далеко не полностью. Основной причиной этого является нежелание и неготовность российских экспортеров работать с ограниченными товарными партиями и на условиях, предусматривающих ответственность поставщика за доставку и страхование товара.

Активизации поставок в Швейцарию российской машинотехнической продукции могло бы также способствовать использование такого инструмента развития экспорта, как «стратегия коммерческого кредита», предусматривающая продажу товаров в рассрочку с применением механизма страхования экспортных кредитов российскими страховыми компаниями.

Более перспективным представляется предлагаемое российскими компаниями программное обеспечение современной компьютерной техники. Репутация и конкурентоспособность этой российской продукции на швейцарском рынке весьма высоки, и уже сейчас она занимает заметное место в российском экспорте в Швейцарию, а также продвигается на рынки третьих стран через посреднические швейцарские компании, либо как совместный российско-швейцарский продукт. Достаточно отметить участие петербургских программистов в проекте крупной немецкой авиакомпании, российские программные продукты для швейцарской почты, аэропортовых и банковских баз данных.

Одним из путей диверсификации российского экспорта может стать содействие расширению позитивных заделов, имеющихся в области совместного предпринимательства в России (с участием приборостроительной компании «Лейка», элек-

тротехнического концерна АББ) с акцентом на те области, в которых швейцарские производители занимают ведущие позиции в мире (прецизионное станкостроение, текстильное оборудование). Известный потенциал заложен также в налаживании кооперации с использованием новейших российских технических разработок и лицензий, которые отечественные производители в силу ряда объективных причин пока не могут освоить.

Потенциальные возможности имеются по линии военно-технического сотрудничества и продажи российской военной техники и оружия. В швейцарских ВС начата программа модернизации стоящей на вооружении боевой техники «Армия XXI», в соответствии с которой намечено как обновление, так и совершенствование штатного вооружения швейцарской армии. В объявляемых Федеральным департаментом (министерством) обороны, защиты населения и спорта Швейцарии тендерах на поставку, активное участие принимают ведущие производители мировой военной техники и систем оружия. В качестве положительного примера можно привести продолжение в 2003г. начатой ранее совместной работы швейцарской компании «РУАГ Мунитион» с КБ приборостроения и КБ машиностроения по НИОКР в области противотанковых ракет и возможной установке наших систем активной защиты «Дрозд» и «Арена» на танки «Леопард-2». Швейцарская сторона готова предоставить свои услуги по продвижению данных систем активной защиты в другие страны, используя имеющиеся у них возможности и наработанные связи.

Связи с регионами РФ

Швейцария в целом достаточно активно развивает экономическое сотрудничество с российскими регионами, делая акцент на инвестиционное взаимодействие и сотрудничество по линии технического и финансового содействия, осуществлявшегося до дек. 2002г. в рамках межправительственного Соглашения о техническом и финансовом сотрудничестве и подписанных на его основе отдельных соглашений, предусматривающих реализацию конкретных проектов. Швейцарское техническое и финансовое содействие концентрируется на такие регионы, как Самарская, Нижегородская, Пермская, Воронежская и Калужская обл. Завершены или находятся в стадии реализации 30 различных проектов, большинство из которых носит инвестиционный характер и ориентировано на поддержку малого и среднего бизнеса, решение проблем охраны окружающей среды и переработки токсичных отходов, обеспечение безопасности АЭС, совершенствование земельного кадастра РФ.

В 2003г. были продолжены проекты поддержки малых и средних предприятий в Нижнем Новгороде, Калужской и Воронежской обл. с целью повышения стабильности их хозяйственности и конкурентоспособности путем подготовки кадров, оказания консультационных услуг, предоставления кредитных гарантий, устранения административных барьеров, расширения содействия этим предприятиям в организации маркетинга, логистики и производства. В нояб. состоялось открытие озонаторной станции на водоочистных сооружениях «Старая Чусовая». Реконструкция «Старой Чусовой» проводилась в рамках совместного россий-

ско-швейцарского проекта реконструкции «Старой Чусовой» при финансовом и техническом содействии правительства Швейцарии. В открытии станции приняли участие представители посольства Швейцарии в РФ, госсекретариата экономики Швейцарии, швейцарской фирмы РВБ (главный консультант проекта), швейцарской фирмы «Озония» (изготовитель оборудования), а также руководители предприятий водоснабжения из других городов России. В отношении финансирования вклады сторон в проект равными и составили в 13 млн. шв. фр. В ходе заседания 7 сессии Смешанной межправительственной комиссии по торговле и экономическому сотрудничеству между РФ и Швейцарской конфедерацией (МПК) в марте 2003г. обсуждался вопрос о продолжении проекта по совершенствованию земельного кадастра РФ (г. Москва, а также ряд районов Московской обл.).

Заметно активизировано взаимодействие с Татарстаном по широкому кругу вопросов торгово-экономического сотрудничества на региональном уровне. Работа ведется в рамках договора с министерством торговли и внешнеэкономического сотрудничества Татарстана об условиях и порядке деятельности представителя Республики Татарстан в Швейцарской конфедерации.

В 2003г. велись работы по поиску потенциальных швейцарских инвесторов для Ставропольского края. Мероприятия проводились также совместно с СОФИ, которая выделила семь наиболее перспективных с точки зрения швейцарских инвесторов проектов. По выделенным проектам была организована поездка делегации СОФИ в Ставропольский край с целью проработки возможностей сотрудничества. От минэкономразвития Ставропольского края поступило предложение проработать вопрос о презентации экономического потенциала края в Швейцарии. СИППО и СОФИ выразили готовность оказать необходимое, в т.ч. финансовое, содействие в организации данной презентации. Было активизировано обсуждение данного вопроса с руководством Союза сельхозпроизводителей кантона Тургау и кантональной маркетинговой организации, которые высказали принципиальную заинтересованность в развитии партнерских связей, прежде всего в области сельского хозяйства.

В 2003г. вопросы регионального сотрудничества со Швейцарией по-прежнему занимали важное место в деятельности организаций Санкт-Петербурга и Ленинградской обл. Была организована поездка делегации швейцарских инвесторов и руководства Смешанной торгово-промышленной палаты Швейцария-страны СНГ в Ленинградскую, Смоленскую и Нижегородскую обл. с целью подбора площадок по конкретным инвестиционным проектам. В Ленинградской обл. значительный интерес вызвали предложения местных администраций г.г.Тосно и Всеволожск, где планируется модернизация и строительство объектов деревообработки, электротехники, металлообработки. В окт. 2003г. в развитие сотрудничества состоялась встреча посла Швейцарии в России В.Фечерина с губернатором Ленинградской обл. В.П.Сердюковым, на которой обсуждались вопросы экономического положения региона, инвестиционной политики, крупные проекты, которые реализуются на территории области. Также в беседе были затронуты перспективы сотрудничества в различных отраслях промышленности, привлечения швей-

царского бизнеса к реализации проектов в Ленинградской обл. Как один из примеров развития деловых отношений В.П.Сердюков назвал намерения одной из швейцарских фирм разместить в области завод по производству строительной керамики. В дальнейшем для области интересны были бы проекты в легкой и пищевой промышленности, например по изготовлению швейцарских сыров. Одним из перспективных направлений инвестиционного сотрудничества может стать инициированный областным правительством проект строительства аквапарка в Ленинградской обл.

Делегация СОФИ совместно с представителями швейцарских деловых кругов посетила Смоленскую обл. с рабочим визитом в сент. 2003г. В ходе визита проведены переговоры в Администрации области по вопросу реализации в Смоленской обл. инвестиционного проекта по строительству на ее территории завода по производству строительного фаянса. В рамках программы визита делегация также посетила ряд потенциальных площадок для размещения предприятия (Смоленский, Рославльский, Ярцевский, Кардымовский, Вяземский и Гагаринский р-ны). Делегация осталась удовлетворена организацией визита и просмотром показанных площадок, которые соответствуют выдвигаемым требованиям. В середине окт. 2003г. СОФИ направила в адрес замглавы администрации А.В.Украинского вопросник по техническим моментам размещения предприятия на выбранных площадках в Вяземском и Гагаринском р-х. В нояб. рабочей встречей с руководством СОФИ швейцарской стороной были обозначены перспективы реализации инвестиционного проекта компании Laufen, первый этап которого оценивается в 30 млн.долл.

В июне 2003г. приняли активное участие в проведении совместно с СОФИ информационного семинара, темой которого являлось обсуждение инвестиционных перспектив в аграрном секторе России, представители 25 фермерских хозяйств кантонов Берн, Цюрих и Ааргау, которые затем посетили Воронеж и Калугу, где в рамках программы технического и финансового содействия реализуется проект создания аграрной компании «Швейцарское молоко».

Швейцарская делегация формировалась на конкурсной основе из 100 претендентов, высказавших желание изучить возможности направления инвестиций в развитие аграрного сектора России после публикации в марте 2003г. в газете «Бауэрн цайтунг» статьи Х.Рикли, являющегося руководителем данного проекта со стороны Дирекции по сотрудничеству и развитию (ДЕЦА) Федерального департамента (министерства) иностранных дел Швейцарии. Тематами семинара являлись: «Структура сельского хозяйства России, перспективы молочной промышленности», «Компания «Швейцарское молоко» и перспективы инвестиций в молочную промышленность и животноводство», «Российское земельное право применительно к иностранным инвестициям», «Возможности финансирования швейцарских инвестиционных проектов в России». В целом мероприятие носило позитивную направленность, отмечались значительные позитивные изменения в российском законодательстве, инвестиционном климате в российских регионах, показаны перспективы инвестиционного сотрудничества.

После возвращения из России члены делегации опубликовали свои впечатления в местных СМИ. К позитивным результатам мероприятия следует отнести тот факт, что к аграрному сектору России было привлечено внимание других швейцарских кантонов. В июле 2003г. в Москве находилась делегация крестьянских хозяйств кантона Тургау с целью проработки новых перспектив торговой и промышленной кооперации с аграрными хозяйствами Московской обл. В нояб. проведена встреча с группой предпринимателей кантона Тургау по проблемам развития сотрудничества по производству швейцарских молочных продуктов в Московской и Калужской обл. при участии российской компании «Белая река». Проект реализуется независимо от программы «Швейцарское молоко» в рамках проекта финтехсодействия.

В сент. 2003г. в Берне в Посольстве РФ в Швейцарии был проведен очередной (третий) инвестиционный семинар, посвященный презентации Швейцарского промышленного парка в Дмитровском р-не Московской обл. В семинаре приняли участие послы России и Швейцарии Д.Д.Черкашин и В.Фечерин, руководитель администрации Дмитровского района, президент районной ТПП В.Н.Гаврилов, инициаторы проекта Г.Хергер и П.Бодмер, а также 60 представителей фирм, финансовых институтов и госорганизаций Швейцарии.

В ходе семинара участники были проинформированы о современной социально-экономической и политической ситуации в России, тенденциях в инвестиционном климате и двустороннем торгово-экономическом сотрудничестве между Россией и Швейцарией, прежде всего, в контексте влияния этих факторов на формирование рамочных условий инвестиционной деятельности в стране. Подробная информация была представлена по Дмитровскому району и реализуемому здесь проекту «Швейцарский промышленный парк» (ШПП). Основная идея проекта – создать недалеко от Москвы промышленную зону европейского образца для швейцарских средних и мелких предприятий, функционирующих в сфере производства, торговли и услуг, с целью облегчения им выхода на российский рынок, дальнейшего сопроживания их хозяйственной деятельности и привлечения прямых инвестиций в Россию.

ШПП является обществом с ограниченной ответственностью. В реализации проекта и управлении ШПП наряду с Торгово-промышленной палатой Дмитровского района участвует также швейцарская фирма «Консенек». Долевое участие каждой стороны – 50%. В собственности ООО «Швейцарский промышленный парк» находится участок в 15 га, разделенный на 6 сегментов по 2,5 га, который предлагается швейцарским инвесторам для организации производства путем аренды или приобретения необходимых площадей. Реализована первая фаза проекта – полностью освоена для предоставления инвесторам территория, включающая 4 участка по 0,625 га, на которой создана необходимая для хозяйственной деятельности инфраструктура. Освоение оставшейся территории промышленной зоны будет происходить с учетом результатов привлечения инвесторов и роста интереса к ней с их стороны.

В ходе семинара значительное внимание было уделено информации, касающейся конкретных вопросов организации иностранной фирмы в Рос-

сии, форм финансирования их деятельности, систем сертификации продукции и выдачи различных разрешений, режима налогообложения иностранных предприятий и возможных затрат, возникающих на стадии их образования, поиска и подготовки кадров. Активное участие в семинаре швейцарских фирм отразило большой интерес с их стороны к представленному проекту и одновременно к российскому рынку. Создание промышленного парка может стать одним из эффективных путей для активизации инвестиционной деятельности в России средних и мелких фирм Швейцарии, что в свою очередь будет способствовать дальнейшему расширению поступающих в российскую экономику швейцарских прямых инвестиций в целом.

Отмечен рост интереса со стороны швейцарских инвесторов к развитию сотрудничества с Краснодарским краем. Резонанс в деловых кругах страны вызвала поездка посла Швейцарии в России В.Фечерина на Кубань в июне 2003г. и его встреча с губернатором края А.Н.Ткачевым. Швейцария планирует начать в Краснодарском крае реализацию нескольких крупных совместных проектов в сфере туризма и сельского хозяйства. Один из наиболее значимых – строительство второй очереди завода фирмы «Нестле» в Тимашевском районе. Также для швейцарских инвесторов представляют интерес проект развития горнолыжного курорта «Красная поляна» и винодельческая отрасль.

Важной особенностью международной выставки «Телеком 2003», стало активное участие России. Экспозиция национального павильона состояла из стендов 36 ведущих российских компаний и предприятий телекоммуникационной отрасли, что стало отражением политики открытости отечественного рынка связи для внедрения новых технологий и привлечения инвестиций. Давались пояснения местным специалистам во время пресс-конференции министра РФ по связи и информатизации Леонида Реймана в режиме телемоста «Женева-Москва».

В соответствии с Меморандумом о взаимопонимании по вопросам сотрудничества между СИППО и торговым представительством РФ в Швейцарии торгпредство на регулярной основе обрабатывает и направляет в СИППО предложения российских участников ВЭД по поставкам товаров и услуг. СИППО размещает запросы по поиску покупателей в распространяемом среди 5 тыс. швейцарских и других западноевропейских компаний «Импортом бюллетене» СИППО и на своей странице в интернете. В 2003г. СИППО опубликовало коммерческие предложения компаний «Равсак», часового завода «Чайка», НПО «Утес» и ряда других.

Важным шагом в работе по созданию правовой основы взаимодействия в научно-технической области в условиях отсутствия соответствующего межправительственного соглашения явилось подписание в начале сент. 2003г. Российским фондом фундаментальных исследований и Швейцарским национальным научным фондом Протокола о намерениях. Данный документ стал конкретным результатом проработки предложений российской стороны по расширению сотрудничества в области науки и технологий, изложенных в соответствующем Меморандуме, переданном швейцар-

ской стороне в марте 2003г. на 7 сессии Смешанной межправительственной комиссии по торговле и экономическому сотрудничеству между Россией и Швейцарией (далее МПК). Протокол определяет направления сотрудничества и предусматривает предоставление грантов, обмен специалистами, координацию научных работ и проведение совместных конференций по актуальным научным проблемам.

Обзор прессы ЭКОНОМИЧЕСКИЙ РОСТ

– Характеризуя ситуацию на фондовом рынке Швейцарии пресса отметила, что она немного улучшилась. По результатам торгов на Швейцарской фондовой бирже в июне оборот увеличился на 32,4% по сравнению с пред. месяцем, в сравнении с тем же периодом 2002г. уменьшился на 10,2% и составил 110,2 млрд.шв.фр. Оборот по операциям с акциями увеличился по сравнению с маем на 33,4% и составил 81,7 млрд. шв.фр., однако это на 12,5% меньше по сравнению с аналог. периодом 2002г. Оборот по операциям с облигациями увеличился до 23,7 млрд.шв.фр., что на 32,9% больше по сравнению с пред. месяцем, а по сравнению с тем же периодом 2002г. он увеличился на 0,4%.

– Газета «Нойе Цурхер Цейтунг» 24 июля 2003г. опубликовала официальные данные таможенной статистики швейцарской внешней торговли за I пол. 2003г. Экспорт сократился по сравнению с тем же периодом 2002г. на 3,6%, а импорт на 2,3%. Экспорт часовой промышленности сократился на 6,6%, машиностроительной и электронной на – 4,4%, а изделий химфармапрома – на 1,9%. Импорт продукции метпрома увеличился на 0,3%, искусственных материалов – на 2,1%, точных инструментов – на 8,7%, а пищепрома – на 4,5%.

– Пресса обратила внимание на сокращение доходной части бюджета в I кв. 2003г. по сравнению с тем же периодом 2002г. на 1,2 млрд.шв.фр. до 10,4 млрд.шв.фр. Основными причинами этого, по мнению Швейцарского национального банка (ШНБ), стали снижение доходов из-за низкой процентной ставки, неблагоприятная ситуация на финансовых рынках, а также сокращение доходов от туризма. ШНБ отметил увеличение объема прямых швейцарских инвестиций за рубеж на 1 млрд.шв.фр. по сравнению с тем же периодом 2002г. Такой рост инвестиций произошел вследствие увеличения некоторыми швейцарскими банками своей доли участия в зарубежных банках. Объем же иностранных инвестиций в Швейцарию сократился в I кв. 2003г. в 3,7 раза по сравнению с аналогичным периодом пред.г. и составил 1,1 млрд.шв.фр.

– Пресса информировала о снижении в июле 2003г. на 0,3% темпов роста потребительских цен. Согласно данным Федерального ведомства статистики, индекс потребительских цен уменьшился на 0,8% по сравнению с пред.мес. Понижились цены на одежду и обувь (-13,4%), продукты питания и алкогольные напитки (-0,8%), транспорт (-0,5%) и на услуги отелей и ресторанов (-0,3%). Повысились цены на коммунальные услуги и электроэнергию (0,1%), здравоохранение (0,1%). В среднем за год Базельский институт экономических исследований (ВАК) ожидает увеличение темпов роста потребительских цен на 0,7%.

— Второй по величине банк Швейцарии Credit Suisse объявил о том, что его страховое подразделение Winterthur решило продать итальянский страховой бизнес фирме Compagnia Assicuratri Unipol за 1,465 млрд. евро. В заявлении Credit Suisse указывается, что продажа Winterthur Italy позволит усилить платежеспособность Winterthur Group за счет выручки, которая составит 3,5 млрд. шв. фр. После завершения сделки во II пол. 2003г. прирост капитала составит 1 млрд. фр. после уплаты налогов.

— В сент. 2003г. представители госсекретариата по вопросам экономики страны (SECO) сделали более позитивный прогноз развития Швейцарии до конца текущего и начале следующего годов. В этот период следует ожидать оздоровления национальной экономики. В качестве основной причины подобных прогнозов они называют предполагаемое начало экономического роста основных торговых партнеров Швейцарии и решение к тому времени основных «внутренних проблем». К числу последних SECO относит и высокие в сравнении с другими европейскими странами внутренние цены, что снижает конкурентоспособность швейцарской промышленности. Требуется доработки в сторону ужесточения и закон «О внутреннем рынке».

Экономический спад последних лет нанес ущерб прежде всего мелким и средним предприятиям. В результате неблагоприятного развития конъюнктуры общий объем розничной торговли сократился в I пол. 2003г. на 1,2% в сравнении с IV кв. пред.г. Торговля украшениями и часами снизилась в указанный период на 16,9%, одеждой и обувью — на 2,2%, предметами обихода (мебель) — на 5,3%. Одновременно общий показатель роста ВВП страны по итогам II кв. 2003г. оставался на отметке минус 1,2% в сравнении с I кв., производственные инвестиции сократились на 8,6%, инвестиции в строительство выросли на 0,8%, показатели экспорта и импорта были на отметках минус 1,6 и минус 4,8%.

На предстоящий период аналитики снизили практически все прогнозируемые ранее показатели. Уровень роста ВВП по итогам 2003г. останется на нулевой отметке, в 2004г. прогнозируется прирост 0,8%. Показатель роста инфляции составит в текущем и следующем годах 0,7%. Ожидается рост уровня безработицы, который в 2003г. достигнет 3,8, а в 2004г. — 4,2%.

Вопреки большинству пессимистическим прогнозов, наблюдается рост совокупного индекса швейцарской фондовой биржи SMI. На 10 сент. 2003г. он достиг 5306 пунктов. Наиболее заметно выросли курсы швейцарских компаний Novartis, Nestle и Swiss Life.

Пристальное внимание как финансовых экспертов, так и правительственных кругов продолжают привлекать пенсионные фонды, входящие в так называемую «вторую колонну» швейцарского пенсионного обеспечения (трудовое страхование), основу которой составляют негосударственные пенсионные кассы. Прошедшие 2г. экономической стагнации и падения биржевых котировок нанесли по ним серьезный удар. И хотя большинство пенсионных фондов прогнозирует на конец 2003г. доходность по вложенным средствам на уровне в среднем 6%, аналитики полагают, что эта цифра является завышенной.

Парламент принял решение по внесенному правительством страны предложению о снижении в законодательном порядке минимального уровня доходности с 4% до 2% годовых. Как и прогнозировали независимые эксперты, данное предложение не было принято парламентариями, и планка была снижена до 2,25% годовых.

ЕВРОПОЛИТИКА

— Одной из центральных тем в швейцарской прессе продолжали оставаться переговоры между Швейцарией и ЕС. 16 июля 2003г. в Брюсселе завершены переговоры касательно соглашения о научном сотрудничестве, которое предусматривает полномасштабное участие швейцарских государственных и частных научно-исследовательских учреждений в 6 Рамочной программе научных исследований ЕС. Швейцарское участие в проектах данной программы будет финансироваться главным образом за счет средств ЕС. Одновременно доля швейцарского участия в ее финансировании будет составлять в 2004-06гг. 220 млн. шв. фр. в год. По словам замдиректора федерального ведомства по образованию и науке Пауля-Эриха Цинсли, окончательный текст соглашения предполагается подписать осенью 2003г., а вступить в силу оно должно 1 янв. 2004г.

— На переговорах по Соглашению о свободном передвижении физлиц речь шла о его распространении на будущих членов ЕС. Позиция Евросоюза заключается в необходимости распространения Соглашения в полном объеме и в согласованные в нем для новых членов сроки. Швейцарская сторона выступает за более продолжительный переходный период и его поэтапное распространение на новых членов. Это связано с тем, что одним из основных аспектов проводимой Швейцарией иммиграционной политики является квотирование допуска иностранцев, въезжающих в страну с целью осуществления трудовой деятельности. Для стран ЕС устанавливаемая ежегодная квота 15 и 115 тыс. разрешений соответственно на длительное и краткосрочное пребывание. В связи со вступлением в ЕС десяти новых членов Швейцарии предлагается увеличить данные квоты на 20%. Швейцарская сторона не поддерживает предложение Евросоюза, т.к. это повлечет за собой сокращение квот для иностранцев, приезжающих из Америки, Азии и других стран.

Согласовано большинство позиций в рамках Шенгенского и Дублинского соглашений, тексты которых стороны утвердили. Спорным до сих пор остается вопрос касательно ст. 51, предусматривающей взаимодействие органов власти, в том числе и по правовым вопросам. ЕС, в частности, считает, что положения данной статьи должны распространяться на вопросы, касающиеся уклонения от уплаты налогов.

КРИЗИС В SWISS AIR

— Пресса отметила сокращение на треть рабочих мест в Швейцарской национальной авиакомпания Swiss. При помощи этих мер компания намерена преодолеть экономические трудности, с которыми она сталкивается с конца пред.г. Персонал компании, насчитывающий 9 тыс. специалистов уменьшится в результате реструктуризации на 3 тыс. чел., а число самолетов — на 34 ед., до 74 ед. Таким образом Swiss намерена снизить расхо-

ды на 1,6 млрд.фр. Президент административного совета Swiss Пьер Бу заявил, что эти меры представляют собой «единственное решение в целях выживания». Министр экономики Швейцарии Йозеф Дайс назвал массированное сокращение рабочих мест «шоком». Его ведомство сделает все возможное, чтобы помочь оставшимся без работы сотрудникам трудоустроиться. Дайс подчеркнул, что федеральные власти не примут участия в финансовом обеспечении соцпрограмм, связанных с сокращениями персонала.

— Руководство швейцарской авиакомпании Swiss намерено уволить 3000 сотрудников в целях борьбы с охватившим компанию кризисом, сообщает Pressetext Schweiz. Администрация компании намерена сократить треть рабочих мест. Swiss намерена временно прекратить использование 34 самолетов. Всего в авиапарке компании числятся 112 машин. Эти меры должны помочь компании преодолеть кризис, вызванный общим спадом в мировой экономике и эпидемией атипичной пневмонии, нанесшей ощутимый удар по всем авиаперевозчикам. Убытки Swiss составляют 2 млн. шв.фр. (1,5 млн.долл.) в день. По планам руководства, антикризисная программа сократит расходы компании на 1,6 млрд.шв.фр. (1,21 млрд.долл.). Программа по снижению расходов должна сделать компанию более привлекательной для планируемого дирекцией альянса с другими авиаперевозчиками. По информации швейцарской прессы, грядущие увольнения коснутся в первую очередь работников наземного персонала Swiss. Ранее руководство Swiss уже пыталось провести сокращение штата, однако швейцарский суд запретил увольнять более высокооплачиваемых пилотов бывшей Swissair, заменяя их летчиками Crossair, получавшими меньшую зарплату. Аналитики также опасаются, что антикризисная программа Swiss ударит по предприятиям, сотрудничающим с авиакомпанией, вызвав сокращение еще 2000 рабочих мест. Администрация Swiss планирует изменить систему обслуживания пассажиров внутриевропейских рейсов. Пассажиры бизнес-класса будут заранее оплачивать питание, тогда как путешествующие эконом-классом, должны будут оплачивать каждый прием пищи отдельно.

— До 15 сент. швейцарская авиакомпания «Свисс» вероятнее всего определится с выбором стратегического партнера. Члены правления компании в большинстве своем являются сторонниками альянса с One World, куда входят American Airlines и British Airways, хотя президент «Свисс» выступает в пользу немецкого концерна Lufthansa. В Швейцарии опасаются, что в союзе с немецким концерном они, во-первых, потеряют возможность проводить самостоятельную политику, а во-вторых, «связка» крупнейших аэропортов во Франкфурте, Мюнхене и Цюрихе негативной нагрузкой в будущем скажется именно на деятельности последнего.

12 сент. 2003г. истекает срок требования американских властей к швейцарской авиакомпании «Свисс» предоставить всю информацию по ее пассажирам, направляющимся в США. В противном случае американцы готовы запретить авиакомпании совершать посадки в аэропортах США. Швейцарцы провели интенсивные переговоры с американскими чиновниками о продлении срока

«ультиматума» на 1г. В дальнейшем швейцарская сторона вероятнее всего будет вынуждена предоставлять требуемую информацию, предварительно извещая об этом своих пассажиров.

В этой связи в сент. Центр конъюнктурных исследований при Высшей технической школе Цюриха опубликовал результаты опроса общественного мнения в увязке к исследованиям развития швейцарско-американских экономических отношений. Большинство швейцарцев настроены резко отрицательно по отношению к проводимому президентом Дж.Бушем политическому курсу.

Это сказалось на экономических отношениях двух стран. По данным швейцарско-американской торговой палаты, на 60% по сравнению с 2001г. сократилось количество туристов из Швейцарии, импорт винной продукции из США за 2002г. уменьшился на 25%. С янв. по июль 2003г. было продано на 24% меньше автомобилей американских марок по сравнению с аналогичным периодом пред.г., а общий показатель импорта из США в указанный период сократился на 20%.

ВНЕШНЯЯ ТОРГОВЛЯ

— Одним из важнейших событий в политико-экономической жизни Швейцарии явилась подготовка к переговорам стран-членов ВТО в г.Канкун (Мексика). Возглавлял швейцарскую делегацию на переговорах министр экономики Йозеф Дайс. Как отмечают аналитики, в политических и экономических кругах страны не было выработано единой позиции, т.к. сталкиваются противоположные мнения не только «глобалистов» и «националистов», но и производителей с/х (в первую очередь молочной и зерновой) продукции. Ситуация осложняется также и проводимыми в 2003г. в Швейцарии парламентскими выборами.

Национальные промышленные концерны, Торгово-промышленная палата Швейцарии и большинство независимых экономистов выступают за либерализацию внутреннего с/х рынка. От мер по защите аграрного сектора напрямую страдает швейцарская экспортно-ориентированная промышленность, т.к. с одной стороны сводятся на нет ее усилия по борьбе против постоянно повышающегося уровня зарплаты на производстве и растущих государственных квот, с другой стороны из-за закрытости швейцарского аграрного рынка в свою очередь остаются закрытыми перспективные для Швейцарии сбытовые рынки развивающихся стран. С экономической точки зрения местные эксперты указывают на необходимость открытия внутреннего сельхозрынка для снижения ценовой планки на продукцию (например, цена на зерно в Швейцарии в 2 раза выше, чем в среднем по Европе).

Представители аграрного сектора (которых в настоящее время в парламенте насчитывается большинство) настроены на решительное отстаивание мер по защите национального с/х рынка. Одним из предложений делегации на переговорах в этой связи стало введение для аграрного сектора т.н. «социальной хартии», направленной против «индустриализации сельского хозяйства международными концернами». По мнению инициаторов хартии, она способна укрепить социальное и материальное положение занятых в сельском хозяйстве и ослабить конкурентоспособность развивающихся стран. Следующим шагом было требо-

вание делегации об обязательной сертификации происхождения прочих аграрных продуктов, а не только спиртовых и винных товаров.

Они готовы были бы пойти на некоторые уступки по ряду позиций, например по вопросам торговли молоком и сыром, которая на основе двусторонних соглашений должна быть либерализована до 2007г. Ряд экспертов предлагает перейти от госдотаций к прямым платежам за произведенную продукцию. А мультифункциональный характер швейцарского сельского хозяйства позволяет перевести прямые платежи в категорию мер по финансированию процесса освоения полезных площадей, а также поддержки реформ в аграрной отрасли страны. Госфинансирование переводится в т.н. «зеленый ящик», в котором «находятся» меры, «не препятствующие рыночному процессу».

Перед встречей в Канкуне Й.Дайс посетил Бразилию – крупнейшего торгового партнера Швейцарии на южноамериканском континенте. Основной темой переговоров явилось снижение объемов швейцарских инвестиций в эту страну. По вкладываемым в Бразилию инвестициям Швейцария переместилась с 5 на 15 место (объем ее прямых инвестиций в 2002г. составил 347 млн.долл., что составляет 1,9% всех иноинвестиций в Бразилию).

ОТНОШЕНИЯ С РФ

– Значительное внимание швейцарской прессы было уделено освещению неофициального визита президента Швейцарии Паскаля Кушпена в Москву, основной целью которого явилось обсуждение возможностей и перспектив укрепления российско-швейцарских политических и экономических отношений. В ходе визита были затронуты вопросы торгово-экономического, инвестиционного сотрудничества, а также вероятность исключения четырех швейцарских кантонов из списка офшорных зон ЦБ России. Было отмечено, что двусторонние торгово-экономические отношения развиваются в целом позитивно. Согласно данным российской статистики товарооборот между Россией и Швейцарией за последний год увеличился в 2 раза. Успешно развивается и инвестиционное сотрудничество. Объем швейцарских инвестиций в России составляет 1600 млн.долл. 400 швейцарских компаний активно работают на российском рынке.

С большим интересом воспринята в местных деловых кругах информация о готовности президента России В.В.Путина оказать поддержку швейцарской позиции в позитивном решении «вопроса о четырех кантонах».

– Пресса также уделила внимание российской тематике, а именно, прошедшему 24-31 июля 2003г. международному семинару «Новые инвестиционные возможности в России и Архангельской области» в Архангельске, в работе которого приняли участие деловые круги и представители банков из Швейцарии, Германии, Финляндии, Норвегии. Швейцарскую делегацию возглавлял посол Швейцарии в России В.Фечерин. На пленарном заседании руководители ряда крупных предприятий области подробно описали потенциальные направления развития своих предприятий и проекты, участие в которых зарубежных инвесторов было бы весьма желательным.

– С большим интересом в швейцарской прессе обсуждался официальный визит в Швейцарию председателя Счетной палаты РФ С.В.Степашина. Как отмечает газета «Нойе Цурхер Цайтунг», основным итогом встречи главы Счетной палаты и министра финансов Швейцарии Каспара Филлигера стало достижение договоренностей о необходимости расширения двухстороннего сотрудничества в торгово-экономической и инвестиционной сферах, усилении прозрачности финансовых операций и межбанковского взаимодействия. Результативные действия российского руководства по закреплению цивилизованных норм в нацэкономике и борьбе с проникновением трансграничной преступности в международные финансовые системы создают стимулирующую основу для развития деловых связей между обеими странами.

Положительной оценки заслуживают стремления правительства России улучшить инвестиционный климат в стране, прежде всего за счет конструктивной работы в законодательной сфере. Данное обстоятельство привело к увеличению общего потока зарубежных инвестиций. Объем прямых инвестиций, поступивших в республику Татарстан из Швейцарии по итогам 2002г. составил 738,5 млн.долл., направленных в основном на развитие машиностроения, металлообрабатывающей, топливной и пищевой промышленности. В Краснодарском крае планируется начать реализацию совместного российско-швейцарского проекта в сфере туризма и сельского хозяйства, работа по которому проводится на уровне торговых палат Кубани и Швейцарии. Товарооборот в пред.г. между Кубанью и Швейцарией достиг 10 млн.долл.

Пристальное внимание в швейцарской прессе уделялось развитию культурных связей между государствами. Особое внимание при этом обращено на швейцарское участие в проведении Дней празднования 300-летия Санкт-Петербурга. Главным элементом программы Швейцарии будет проведение в июле 2003г. акции Presence Schweiz, основной целью которой является поддержание и развитие отношений между народами обеих стран, а также знакомство петербуржцев с культурой и историей Швейцарии, стилем жизни ее народа. На праздничной неделе делегация Швейцарии передаст Санкт-Петербургу сто комплектов уличных часов по случаю юбилея.

– Швейцарская инженерная компания АВВ намерена продолжить свою реорганизацию по концентрации усилий в основной своей деятельности – производстве автоматизированных систем различного назначения. АВВ объявила о продаже своего подразделения инженерно-строительных систем в России и скандинавском регионе финской строительной компании YIT за 233 млн.долл., сообщает агентство Bloomberg. Доходы подразделения инженерно-строительных систем АВВ в 2002г. в России и странах Балтии составили 1,1 млрд.долл., его персонал насчитывает 9 тыс.чел.

– Глава YIT Рейно Ханинен сообщил на пресс-конференции в Хельсинки, что его компания объединит купленное подразделение с аналогичным бизнесом в Финляндии и Швеции, для дальнейшего расширения бизнеса инженерно-строительных систем в России, который включает производство кондиционеров, систем освещения и безопасно-

сти. Среди проектов, которые реализует УИТ, называется строительство 3 гипермаркетов в Санкт-Петербурге для розничной сети «Пятерочка».

— Местные эксперты продолжают считать российский рынок ценных бумаг одним из наиболее перспективных в кратко- и среднесрочной перспективе. При этом он обогнал по популярности рынки Польши, Венгрии и Чехии, у которых в связи с предстоящим вступлением в ЕС эксперты ожидают довольно существенное снижение биржевых котировочных курсов.

Подобный позитивный настрой в отношении российского рынка ценных бумаг эксперты связывают в первую очередь с благоприятной конъюнктурой на рынке нефти, которая, по прогнозам большинства аналитиков, сохранится и в 2004г. Зависимость российского бюджета от этой отрасли помимо несомненных рисков, несет с собой и высокую доходность по ценным бумагам. Единственным вопросом у инвесторов остается гарантия политической стабильности в России.

Швейцарцы ожидают некоторого затишья в сфере прямых зарубежных инвестиций в российскую экономику. По их расчетам, прежде всего мелкие и средние инвесторы займут выжидатель-

ную позицию вплоть до апр. 2004г., а инвестиции (в основном со стороны пулов, представляющих интересы групп инвесторов) будут направляться в «известные» и хорошо себя зарекомендовавшие отрасли (банки и телекоммуникация). Крупные же инвесторы, работающие на российском рынке, вряд ли снизят свою деловую активность.

В целом швейцарцы не видят серьезных причин для спада или резкого замедления темпов развития российской экономики. Они считают, что рост ВВП страны, составляющий в течение нескольких последних лет в среднем 6%, удерживает страну в числе наиболее динамично развивающихся. Не в последнюю очередь подобные экономические показатели, по их мнению, были достигнуты, благодаря росту доверия и внутреннего спроса на отечественную продукцию, что говорит о возросшей конкурентоспособности российских предприятий. На 2003г. швейцарцы прогнозируют, что показатель прироста ВВП страны достигнет 5,4%. Не позднее 2004г. России будет присвоен статус ВВВ-Investment-Grade, дальнейшее же ее «восхождение» по рейтинговой лестнице будет зависеть от успешного хода запланированных правительством структурных и правовых реформ.

Представительства

www.switzerland.polpred.ru Деятельность их банков с Россией. Доступ ростоаров. Полезные контакты

ГОСУЧРЕЖДЕНИЯ: **www.admin.ch** Правительство; **www.seco.admin.ch**, **www.swissinfo.ch** Законодательство; **www.admin.ch** Фед. органы Конфедерации; **www.sippo.ch** Поддержка импорта; **www.uni-ch.ru** Русский гиф по университетам; **www.seco-admin.ch** Секретариат экономики; **www.sofi.ch** Содействие инвестициям; **www.suisse.spb.ru** Российско-Швейцарское бюро; **www.deza.admin.ch** Дирекция по развитию МИД; **www.pressetext.ch**, **www.mckinsey.com**, **www.erdgas.ch**, **www.teletrade.com**, **www.alu.ch** Тематические обзоры; **www.armee.ch** Минобороны

ЭКОНОМИКА: **www.snb.ch** Центробанк; **www.bfc.ch**, **www.banco-di-lugano.ch**, **www.aigprivatebank.com** Банки; **www.osec.ch** OSEC Business Network

ПРОМЫШЛЕННОСТЬ: **www.swissmem.ch** Машиностроение; **www.interpharma.ch**, **www.sgci.ch** Фарм. и химпром; **www.swissmem.ch** Общество машиностроителей

ТУРИЗМ: **www.sbb.ch**, **www.raileurope.com** Swiss Travel System; **www.swishotels.ch** Отели

РОСУЧРЕЖДЕНИЯ

ПОСОЛЬСТВО РФ В БЕРНЕ (+ЛИХТЕНШТЕЙН)

ЧЕРКАШИН Дмитрий Дмитриевич, СОЛОВЬЕВ Юрий Александрович • Brunpladernair 37, 3006 Bern, (41-31) 352-0566, -0368, -6465, -6192, ф.-5595, телекс (45) 911297 BERN CH, rusbotschaft@bluewin.ch, rusbotschaft@dplanet.ch, <http://home.datacomm.ch/rusbotschaft> • КОНС. ОТД. 352-0567, -0425, ф.-6460, телекс (45) 911297 BERN CH

ТОРГПРЕДСТВО В БЕРНЕ

МАНЕЖЕВ Сергей Александрович • Schanzeneckstr. 19, Bern 3012, (4131) 301-1871, -0127, -1872, ф.-4409, телекс (45) 912633, handelsvertretung@swissonline.ch

ГЕНКОНСУЛЬСТВО В ЖЕНЕВЕ

СУХАНОВ Виктор Георгиевич • Schaub 24, 1202 Geneve, (41-22) 734-7955, -9083, ф. 740-3470, телекс (45) 412238 CGSU CH, consulat.russie@bluewin.ch

ПОСТПРЕДСТВО ПРИ ООН В ЖЕНЕВЕ

АФАНАСЬЕВ Юрий Борисович • 15 Avenue de la Paix, 1211 Geneve 20, (41-22) 733-1870, 734-6630, -1702, -4618, ф.-4044, телекс (45) 412238 CGSU CH, mission.russian@ties.itu.int, **www.geneva.un.mid.ru**

GALIKA AG

Geissbuelstrasse 15, CH-8604 Volketswil/Zurich, 01/908 -2121, ф.-2122, galika-volk@bluewin.ch

RUSSISCHE KOMMERZIAL BANK

Hofackerstrasse 32, Postfach 1274, CH-8032 Zurich, 01/386-8686, ф.-8687, info@rkb.ch, **www.rkb.ch**, Ильдар Калимович Нигметзанов

RUSSALMAZ S.A.

Rue de Marche 8, 1204 Geneve, 022/310-6211, ф.-4817, russalmaz@bluewin.ch, Иван Георгиевич Яроцкий

АЭРОФЛОТ

Talacker 41, CH-8001 Zurich, 01/212-1711, ф.-4046, aeroflot.zrh@bluewin.ch, В.М.Серафимов • Place Cornavin 16 CH-1201, Geneve, 022/909-2770, ф. 38-8312, info@tiskali.ch, Рудольф Н. Глушков

CHAMBER OF COMMERCE SWITZERLAND-RUSSIA

Staufferstrasse 45, CH-8026 Zurich, 01/249-3294, ф.-3133, Dietmar Kuck

SWISS-RUSSIAN BUSINESS ASSOCIATION

8 Rue de Mont de Sion 1206 Geneve, 022/346-0318, ф.-1049, info@srba.org, artamonov@srba.org, **www.srba.org**, Максим Олегович Артамонов

ПРЕДСТАВИТЕЛЬСТВО В РФ

ПОСОЛЬСТВО (01.08)

101000 М., Огородной слободы пер. 2/5, (095) 258-3830, ф.-5, swiss.embassy@g23.relcom.ru, **www.eda.admin.ch/moscow** • ТОРГ. ОТД. Сретенский б-р 6/1, эт. 4, 921-5061, -8113, ф.-1627 • ВИЗОВОЙ ОТД. (пн.-пт. 9-11.45) Гусятников пер. 5, 258-3838, -40, ф. 925-5289 • Вальтер ФЕЧЕРИН (Walter FETSCHERIN, посол), Анне БОТИ (Anne BAUTI, министр, глава миссии), Массимо БАГИ (Massimo BAGGI, эконом. советник), Вальтер ВИТТВЕР (Walter WITTWER, консул), Хайнц РОПЕР (Heinz ROHRER, консул), Франклин ТЕВЕНАС (Franklin THEVENAS, советник, фин. и тех. сотрудничество), Кристиан ДЮССЕ (Christian DUSSE, советник, полит.), Тана ДЮССЕ-КАВАСИНИ (Tania DUSSEX-CAVASSINI, советник, культура), Тони МОРЕ (Tony MORE, советник, торговля), Феличе БОББИА (Felice BOBBIA, II сек.), Жан-Поль ВЕЙТРИЧ (Jean-Paul DIETRICH, атташе обороны), Доротея Кольде КОРОВИНА (Dorothea Kolde KOROVINE, атташе, тех. и фин. содействие)

ГЕНКОНСУЛЬСТВО

191025 С.-П., Марата 11, (812) 112-3922, 325-9006, ф.-9106, vertretung@stp.rep.admin.ch (пн.-пт. 9-11.45) • Г-жа Маделейн ЛУЭТИ (Madeleine LUETHI, почетный генконсул)

РОССИЙСКО-ШВЕЙЦАРСКОЕ БЮРО

197110 С.-П., Пионерская 16, (812) 235-6143, ф.-4162, bureau@suisse.spb.ru, **www.suisse.spb.ru**, Алексей Ник. Задорожный

ИНОФИРМЫ В РОССИИ

A4 VISION

Создание Интернет-сайтов, установка компьютерного оборудования и программного обеспечения • 113093 М., Дубининская 94А, стр. 1, (095) 952-6149, Артем Леонидович Юхин • rue Maunoir 26, 1207 Geneve, 4122 849-1000, ф.-1099

ABB

Электротехнический концерн Electric power generation, transmission and distribution; industrial and building systems; oil, gas and petrochemicals • 117997 М., Профсоюзная 23, (095) 960-2200, ф.-1, **www.abb.ru**, marketing@ru.abb.com, Paul Baumgartner, Михаил Чесноков • С.-П., Бол. Смоленский пр-т 3, (812) 326-9200, ф.-60, -75, **www.abb.com**, Геннадий Максименко • Affolternstrasse 44, CH-8050 Zurich, 411 317-711, ф.-7321, Рижан Элпбай

ABBOT LABORATORIES

Продукты питания • 103031 М., Дмитровский пер. 9, (095) 258-4270, ф.-71, Пер Кристиан Холмер • Neuhofstrasse 23, CH-6341 Baar, 4141 768-4380, ф.-90, Юрген Галвани

ACN PHARMACEUTICALS

Фармацевтика • 125047 М., 1 Тверская-Ямская 23, стр. 1, оф. 28, (095) 258-6004, David Smith • Ruhrbergstrasse 21, 4127 Birsfelden, 4161 316-1600, Werner Hofman

AECTRA

Химии и нефтехимии • 125009 М., Тверская 10, стр. 1, (095) 926-5390, ф.-92, Драгутин Илич • 103006 М., Долгоруковская 16, эт. 4, (095) 926-5390, ф.-2, Драгутин Илич • av. C.-F. Ramuz 43, CH-1009 Pully/Lausanne, 4122 721-1166, ф.-9, Peter Franz Hermann

AGI CHARMILLES

Системы для скоростных фрезерных центров • 125422 М., Красностуденческий пр. 23/38, (095) 219-9604, ф.-0348, Владимир Семенов • Ipsachstrasse 16, 2560 Nidau, 4132 332-7432, ф.-00, Вилме Жан-Пьер

AGRIFERT

Транспортировка удобрений и других химических продуктов или сырья • 119034 М., Пожарский пер. 10, оф. 2, (095) 258-3824, ф.-3, Дмитрий Борисович Румянцев • Rue de Bourg 27, 1003 Lausanne, 4121 321-1920, ф.-1

AGRIFERT TRADING

Торговля удобрениями, химическими и сырьевыми товарами • 119034 М., Остоженка 7/15/12, (095) 202-0616, agrifert@agrifert-mos.com, Дмитрий Борисович Румянцев • Rue de Bourg 27, 1003 Lausanne, 4121 321-1920, ф.-21, Адриан Вирз

ALCATEL TRADE INTERNATIONAL

Техника связи • 117049 М., Петровка 5, стр. 2, (095) 937-0900, ф.-08, www.alcatel.ru, Александр Владимирович Мамонов • Grienbachstrasse 17, 6301 Zug, 4161 225-2301, ф.-91, Баррас Хью Питер

ALCON PHARMACEUTICALS

Офтальмологическое хирургическое оборудование и препараты • 109004 М., Николаевская 14, (095) 961-1333, ф.-9, www.alconlabs.com, Ольга Соколова • Bosch 69, Hünenberg, 4141 725-7888

ALCOTRA

Трейдinговые операции с химическими продуктами на мировых рынках • 103030 М., Суццевская 13/15, стр. 6, (095) 978-0763, ф.-2272, www.alcotra.ch, marina@alcotra.ru Марина Георгиевна Пещерникова • Rue du Stand 60, 1204 Geneva, 4122 810-1270, ф. 311-2631

ALDECO

Металлы • 103031 М., Петровка 27, оф. 227, (095) 737-6895, ф.-4, Евгений Александрович Смирнов • 20 Baarerstrasse, 6300 Zug, 41 727-7373, ф.-7300, isabelle.amrien@aldeco.ch, Brian David Jenkins

ALEXANDRA STARK

Пресса Press • М., Мал. Бронная 13, оф. 24, а/я 25, (095) 933-7646, ф. 290-5718, www.cash.ch, Alexandra Stark

ALFLETH ENGINEERING

Металлообрабатывающие станки • 113191 М., 4 Роцинский пр. 19/21, стр. 2, (095) 258-2392, ф.-4, Борис Абрамович Забрянский • Augustin Keller-Strasse 19, 5600 Lenzburg, 4162 892-1144, ф.-5, www.alfleth.com, Alijew Thomas

ALKALOIDPHARM

Торговля, импорт, экспорт, финансирование • 123242 М., Конюшковская 28, эт. 3, (095) 253-9395, ф.-4, alkmos@mail.ru, Александр Константинович • Rue Georges-Jordil 4, Fribourg, 4126 323-4190, ф.-4172

ALUSIL

Консультационные услуги • 103001 М., Садовая-Кудринская 21, стр. 5, (095) 192-7931, Борис Михайлович Локшин • Chamerstrasse 14, 6301 Zug, Маркус Вебер

AMEROPA

Торговля • 115191 М., Бол. Староданиловский пер. 5, оф. 435, (095) 954-0633, ф.-9052, телекс 962129, Надежда Алексеевна Ляпунова • 3102, Rebgeasse 108, Binningen, 4161 301-2711, ф. 302-9863, ameropa ameropa.com, www.ameropa.com, Andreas Zivy

AMRUZ TRADING

Торговля • 105037 М., Измайловский пр. 14, корп. 2, (095) 166-6035, amruz.ag@bluewin.ch, Антонина Геннадьевна Татаренко • 6302 Vaarerstresse, 112 Zug, 4141 763-1605, ф.-07, Ванке Хольгер

ANFORD TRADING

Торговля • 125040 М., Скаковая 9, оф. 214, Хошмухамедов Изатулло Абдуазизович • Neugfse 4/Raingassli 1, 6304 Zug, Андреас Штрауб

AOT TRADING

Торговля • 123610 М., Краснопресненская наб. 12, «Международная 2», оф. 927, Любовь Сосланбековна Грушина • Bahnhofstrasse 10, CH-6300 Zug, 4141 727-6900, Цоллер Карел

AR TECHNOLOGY

Медтехника • 119121 М., 1 Тружеников пер. 17, стр. 1, под. 2, (095) 248-1251, ф.-92, artechnology@mtu-net.ru, Александр Валер. Наринский • Baarerstrasse 112, 6300 Zug, 4114 31-2277

ARTENIC INVEST & TRADE

Торговля • 129010 М., Астраханский пер. 17, стр. 1, (095) 280-8629, ф.-9644, Вадим Юрьевич Волков • Untermuli 6, с. lics. iur Urs Hausheer, 6300, 041 760-6665, ф.-6336 Андрэ А. Хасофф

ASSOCIATED AROVATIC

Хим. продукция • 123060 М., Маршала Рыбалко 10, стр. 1, (095) 941-8451, ф.-8375, Юрий Михайлович Морозов • Untermuli 6, CH-6302 Zug, Schelbert Bruno

ASSOCIATION OF INTERNATIONAL PHARMACEUTICAL MANUFACTURERS

Поддержка организованных рынков фармацевтики • 103001 М., Трехпрудный пер. 9, стр. 1, оф. 105, (095) 933-7040, ф.-41, www.aipm.org, Татьяна Лукьянова, Роберт Розен • Zollikerstr 225, с/о Martin Frey, 8008 Zurich, 4113 84-1414, ф.-1284, Джордж Лайтмер

ASTA

Нефтехимия • 125319 М., Черняховского, 4-54, (095) 151-2690, ф. 974-1452, Ален Краль • Friedaustasse 1, CH-9000 St. Gallen, 4171 242-6644, ф.-6642, Urs Hasler

AT

Сервис-центр швейцарских часов • 125493 М., Лесная 1/2, (095) 956-1630, ф.-5, www.a-reymond.ru

AVICOMP SERVICES

Информационно-вычислительное обслуживание • 117606 М., Вернадского пр-т 84/2, оф. 1006, (095) 436-0945, ф.-0749, www.avicompr.ru, Виктор Петрович Клинец • Mittelstrasse 24, CH-2560 Nidau, 4132 332-9250, ф.-52, Зиберт Эгберт

BANK OF NEY-YORK

Банк • 125009 М., Тверская 9, оф. 4, (095) 956-1540, ф.-2, Владимир Николаевич Вебер • 5 Quai du Mont-Blanc, CH-1211 Geneva 1, 4122 906-8888, ф.-8989, www.bny-imb.com, Lars Cullert

BASE METAL TRADING

Цветные и черные металлы, углем и другим сырьем • 121248 М., Кутузовский пр-т 13, оф. 92-93, (095) 765-2167, ф. 937-3903, vamelch@bmt.ru Валерий Иванович Амельченков • Avenue de Beauregard 1, CH-1700 Fribourg, 4126 425-4660, ф.-61, headoffice@bmt-sa.ch, Folvarsky Peter

BAXTER

Торговля медицинскими, химическими и фармацевтическими товарами, использование авторских прав и методик • 123007 М., Розанова 10, стр. 1, (095) 956-3839, ф. 956-3840, Алексей Леонидович Кошкин • Mullerenstrasse 3, CH-8604 Volketswil (ZH), 411 908-5050, ф.-5040, www.baxter.com, Jurg Thomas Gasser

BECKMAN COULTER

Представительство • 121905 М., Новый Арбат 11, эт. 16, оф. 1614-1616, (095) 937-1664, ф.-63, Анри Гюйма • 22 rue Juste-Olivier, 1260 Nyon, (4122) 994-3431, ф.-0777, www.beckman.com, Джеймс Х. Аткинсон

BENNINGER

Станки для изготовления текстильных изделий • 125315 М., Ленинградский пр-т 72, стр. 4, (095) 721-1899, ф.-3084, Guido Benz • Fabrikstrasse, 9240 Uzwil, 4171 955-8585, ф.-8747, beninfo@benninger.ch, www.benninger.ch

BGS SMARTCARD SYSTEMS

Программное обеспечение в области систем оплаты • 113093 М., Подольское ш. 8/5, (095) 797-2151, ф.-2, Николай Константинович Лифарь • Teufenerstrasse 4, 9001 St. Gallen, 4171 244-6785

BHP BILLITON MARKETING

Металлы и минералы • 121099 М., Смоленская пл. 3, (095) 937-8366, ф.-8289, Сергей Анатольевич Гребенкин • Joehchlerweg 2, CH-6340 Baar, 4141 766-8080, ф.-8, Briant Terence George Malcolm

BRIDGEGATE ASSOCIATES

Торговля металлами • 103001 М., Мал. Бронная 26, стр. 2, Ди Фео Джоаккино • Geneva, rue Versonnex 7, Метц Вернер

BRIGGS & STRATTON

Бензиновые двигатели • 117049 М., Шаболовка 2, (095) 937-3650, ф.-1, www.griggs.ru, Лутц Волькманндт, Александр Евген. Горин • Route d'Engusberg 11, CH-1763 Granges-Paccot, 4126 466-8142

BRISTOL-MYERS SQUIBB

Внешнеэкономическая деятельность • 103001 М., Трехпрудный пер. 9, стр. 15, (095) 755-9267, ф.-62, Джеффри Уильям Лак • 6 Neuhofstrasse, 6340 Vaar, 4141 767-7351, ф.-65, Элис Си Бреннан

BRONTEK

Электроника • 103001 М., Мал. Бронная 28/2, стр. 1, (095) 935-7186, Сергей Владимирович Иванов • Untermuli 6, CH-6302 Zug, 4141 761-4454, ф.-5757

BUHLER

Машиностроение для пищевого прома • 125422 М., Тимирязевская 15, оф. 411, (095) 211-0947, -4411, ф. 956-3979, bmos@buhler.dol.ru, Николай Анатольевич Кононов • Uzwil, Vanhofstrasse, CH-9240, Kanton St. Gallen, 4171 955-1111, ф.-3379, Урс Бюлер

CATERPILLAR

Дорожная техника • 103006 М., Краснопролетарская 2/4, стр. 13, (095) 755-6811, ф. 785-5690, cat_moscow@cat.com, Джеймс Леон Тивибо • 187000, Ленинградская обл., Тосненский р-н, Тосно, Московское ш. 1/1, (812) 118-4210, ф.-5, Чадвик Дейвид Чарлз • 690600,

Приморский край, Владивосток, Океанский пр-т 15А, (4232) 407-928, ф.-875, Даррел Элиджак • 76 Route de Frontenex, CH-1211 Geneve 6, Case postale 6000, 4122 849-4105, ф.-17, Эдвард Рэпп

CENTRAL DIAMOND SELLING ORGANISATION

Маркетинг алмазного сырья • 125047 М., Чайнова 7, (095) 230-6168, ф.-69, general@debeers.ru, Реймонд Алан Кларк • Vaarerstrasse 8, 6300 Zurich, 4141 369-3540, ф. 360-4468, Рольф Санчи

CIBA

Хим. продукция • 103062 М., Покровка 42/5, (095) 935-8460, ф.-70, Winkler Walter • Klybeckstrasse 141, CH-4002 Basel, 4161 636-1111, ф. 637-8899, www.cibasc.com, Mayer Armin

CILAG

Товары химического и фармацевтического производства • 113191 М., Бол. Тульская 43, (095) 755-8359, McIntire Sandy • Landis+Gyr-Strasse 1, CH-6300 Zug, Heinz Schmid

CLARIANT CONSULTING

Оказание услуг в связи с изготовлением и продажей химической продукции • 117418 М., Новочеремушкинская 61, оф. 501, (095) 787-5050, ф.-47, gen@clariant.ru, www.clariant.ru, Bauer Karl • Rothausstrasse 61, CH-4132 Mutenz, 4161 469-5111, ф.-6511, www.clariant.com, Roland Loesser

COALCO

Металлы • 125047 М., Лесная 13-15, (095) 250-5780, Владимир Анатольевич Барулин • 22 Baarestrasse, 6300 Zug, 4141 727-1616, ф.-15, Патрик Нютси

COGETRADEFA

Производственное оборудование • М., Мал. Знаменский пер. 8, стр. 1, эт. 5, (095) 203-4080, -4784, ф. 778-7217, itssofg@com2com.ru, Федерико Гамба

CONARES TRADING

Торговля • 123610 М., ЦМТ, Краснопресненская наб. 12, оф. 507, Максим Владимирович Тыцкий • Zug, Poststrasse 24, 6300 4141 711-8291, ф.-93, Йорих Владимир

COTECNA INSPECTION

Операции по контролю, оценке любых материалов и оборудования • 123610 М., Краснопресненская наб. 12, ЦМТ, под. 3, оф. 1004В, (095) 258-2217, ф.-20, cotecna.moscow@cotecna.ru, www.cotecna.com, Алан Массей Филипп • 58 rue de la Terrassiere, P.O.Box 6155, CH-1211 Geneva 6, 4122 849-6900, ф.-89, Эли-Жорж Массей

CREDIT SUISSE FIRST BOSTON

Банк • 103009 М., Никитский пер. 5, (095) 967-8888, ф. 967-8800, Кевин О'Флахерти • Bahnhofstrasse 17, CH-6301 Zug, 4141 727-9700, ф.-10, www.csfb.com, Richard E. Thornburgh

CROMPTON

Хим. продукция • 101000 М., Чистопрудный б-р 11, стр. 1, (095) 937-7591, ф. 977-7593, gerasmi@cromptoncorp.com Михаил Васильевич Герасимов • 7 Rue Du Pre Bouvier, 1217 Meyrin, 4122 989-2274, ф.-2393, Кристофер Гаррикс

CROWNHILL INVESTMENTS

Международные торговые операции • 123610 М., Краснопресненская наб. 12, ЦМТ, оф. 1247, (095) 967-0202, ф. 256-9121, Стефан Бруннер • Passage Malbuisson 3106, CH-1211 Geneve, 4122 310-5246, ф. 310-4202, телекс (45) 421 002 stbr ch

DANZAS

Транспорт и связь • 123610 М., Краснопресненская наб. 12, (095) 937-1213, ф.-4, www.danzas.com, Leineweber Marco • Peter Merian-Str. 88, CH-4002 Basel, 4161 315-9696, ф.-00, www.danzas.com, Brunswiler Remigius

DILMON

Консалтинг • 129090 М., Мира пр-т 13, стр. 1, (095) 207-6066, Эрнст А.Бранденберг • 6300, Цуг, Постштрассе 9, 4141 711-9220, ф. 710-2363

DOW EUROPE

Пластмассы, эпоксидные смолы, продукты нефтедобычи и нефтепереработки • 109004 М., Таганская 17/23, (095) 258-5690, ф.-91, www.dow.com, Ван ден Берге Адриан • Vachtobelstrasse 3, 8810 Horgen, 4117 28-2111, ф.-3062, Респини Лучиано

DP MEDICAL

Инвестиции • 121019 М., Хлебный пер. 19Б, (095) 202-2469, Hrelja Ivan • Vif Serafino Balestra 18, CH-6900 Lugano, 4191 910-6880, Hrelja Ivan

DU PONT DE NEMOURS

Сырье для химпрома Science company, delivering science based solutions that make a difference in people's lives in food and nutrition, apparel, health care, home and construction, electronics and transportation • 103104 М., Бол. Палашевский пер. 13/2, (095) 956-3850, 797-2200, ф.-1, www.dupont.com, Дмитрий Миньшиков

DUFERCO

Металлопродукция • 127051 М., Садовая-Самотечная, 24/27, Мосэн-ка Плаза, эт. 6, (095) 258-8690, ф.-1, телекс 612217 DUF RU, www.duferco.ru, Патриция Фаттор • Via Bagutti 9, 6900 Lugano, 4191 911-5600, ф.-5700 Bruno Bolfo

DUPONT

Импорт, экспорт любых продуктов, машин, товаров и веществ в любом виде • 123104 М., Бол. Палашевский пер. 13/2, (095) 797-2200, ф.-1, Shmorhun John Michael • 2 Chemin Du Pavillon, P.O.Box 50, CH-1218 Le Grand-Saconnex, Geneva, 4122 717-5111, ф.-5109, www.dupont.com, Mathijs Vrijzen

EASTOCK

Инвестиции • 125167 М., Нарышкинская аллея 5, (095) 213-1682, Павел Игоревич Лавров • Zumikerstrasse 18, P.O.Box 85, CH-8702 Zollikon, 4112 17-4747, Baumgartner Dr. Andres

EBBOTT LABORATORIES

Лекарственные препараты • 1079031 М., Дмитровский пер 9, (095) 258-4270, ф.-1, Cristian Holmers

EGL EAGLE GLOBAL LOGISTICS

Воздушные и морские перевозки • 103339 М., аэропорт «Шереметьево-2», гостиничный комплекс «Шереметьево», оф. 1135, (095) 935-8491, Ханс-Вернер Людвиг • Lersenstrasse 16, CH-8953 Ditikon, 4117 41-3920, Гуидо Студер

EGON ZEHNDER

Подбор персонала Executive search; management consulting; management appraisal • 121069 М., Хлебный пер. 19А, эт. 10, (095) 916-5438, ф.-7, ezimoscow@ezi.net, www.zehnder.com, Станислав Киселев, Артем Авдеев

ELI LILLY VOSTOK

Медицинская и фармацевтическая продукция • 103051 М., Садово-Самотечная 24/27, эт. 6, (095) 258-5001, ф.-5, Шен Камила-Гульшен Билялова • 16 Chemin des Coquelicots, 1214 Vernier/Geneva, 4122 306-0333, ф.-0470

EMARKET

Мультимедийные товары • 193024 С.-П., Бакунина пр-т 5, оф. 327, (901) 370-2165, vadim.filippov@emarket.ch Вадим Алексеевич Филиппов • Walzmuhlestrasse 51, 8500 Frauenfeld, 411 448-2121, ф.-22, Jean Claude Allegrucci

EMERCOM

Поисково-спасательные операции • 119019 М., Волхонка 6, стр. 1, оф. 11, (095) 203-6478, Сергей Георгиевич Григорьев • Rue du Rhone 118, Geneva 1204, 4122 849-1525, ф.-6, info@emercom-association.com, Savoretti Nicola

EMERSON PROCESS MANAGEMENT

Оборудование для нефтегазпрома • 119881 М., Мал. Трубецкая 8Б, эт. 11, (095) 232-6968, ф.-70, www.emersonprocess.ru, Алексей Викторович Вернов • Blegistrasse 21, 6341 Baar, 4141 768-6111, ф. 761-8740, www.emersonprocess.com, Лоренс Брумхед

ENCE

Промоборудование • 107082 М., Бол. Почтовая 10, (095) 261-0721, Д.О. Иванов • Wylstrasse 8, 6052 Hergiswil, Advokaturburo Dascher, 4141 632-5367, ф.-68, www.ence.ch, Рудольф Хаугер

ENERGY STANDARD

Энергия и энергопродукты • 119180 М., Бол. Якиманка 17/2, стр. 1, (095) 745-8828, Игорь Анатольевич Куйда • Chemin des Rannaux 16, Chez Maria de Fusco, Founex, 4121 925-8000, Michael Maltzoff

ENICO

Посредничество • 123610 М., Краснопресненская наб. 12, оф. 1533, (095) 258-2066, ф. 967-0593, Срджан Ферич • Via A. Galli 12, 6901 Lugano, 4191 923-3437, ф. 922-9624

ESTEE LAUDER

Косметика • 121059 М., Бережковская наб. 2, оф. 729, (095) 941-8225, ф.-30, Веслав Ежи Скробовски • Feldmoosstrasse 2, 8853 Lachen, 4155 451-9111, ф.-9100, Роджер Хейс

EURO LLOYD REISEBURO

Деловые поездки и отдых, авиа- и ж/д билеты, гостиницы, прокат автомобилей • 119049 М., Донская 18/7, (095) 935-7997, ф.-17, fidi@eurolloyd.ru, www.eurolloyd.ru, Wolfgang Michael Sabawnikow

EURO-ASIAN OIL

Нефть и ее производные • 109004 М., Верхн. Радищевская 14/21, стр. 3, (095) 915-7549, Эдвард Николаевич Кучерявкин • Haldenstrasse 5, P.O.Box 2235, CH-6342 Vaar, Вальтер С. Блум

EUROPETROLEUM

Нефтепродукты • 123100 М., Краснопресненская наб. 6, оф. 305, Максим Григорьевич Карпин • Schmidgasse, 4, Zug 6300, 4141 710-1144, ф.-68, Генри Ницан

EVENTIA

Коммерческая деятельность • 113054 М., Озерковская наб. 48-50, стр. 1, (095) 291-3929, ф.-2507, mishurovskiy@mtu-net.ru, Рубен Серопович Худоян • Blegistrasse 1, 6343 Rotkreuz/Zug, 4141 790-7565, ф.-66, Франко Кавалли

F.HOFFMAN LA ROCHE

Фармацевтика • 125445 М., Смольная 24Д, (095) 258-2777, ф.-1, Георгий Хаджиев • Grenzacherstrasse 124, CH-4002 Basel, 4161 688-1111, ф. 691-9391, www.roche.com, Humer Franz

FEDERATION INTERNATIONALE DE FOOTBALL

Футбол в глобальном масштабе • 119048 М., Лужники 24, стр. 9, (095) 201-0107, Валерий Евгеньевич Чухрий • Hitzigweg 11, P.O.Box 85, 8030 Zurich, 4113 84-9595, ф.-6, www.fifa.com

FELA PLANUNGS

Строительство • М., Баркляя 5, оф. 3, (095) 232-3601, ф.-3453, Георг Альфред Фрай • Generalunternehmung Industriestrasse 7, CH-5432 Neuenhof, 4156 406-0111

FINARTIS FINANCIAL

Привлечение инвестиций • 109444 М., Ташкентская 9, (095) 961-2055, ф.-6, Эмир Абдалла • Geneve, rue Kleberg 6, 4122 715-1717, ф.-1700

FISHER-ROSEMOUNT

Контрольно-измерительное оборуд. для нефтегазодобычи • 119881 М., Мал. Трубецкая 8Б, 232-6968, ф.-70, info.ru@emersonprocess.ru, www.emersonprocess.com, Вернов Алексей • Blegistr. 21, 6341 Baar, 4642 33-6111

FISOTRA MANAGEMENT

Сервисные услуги • 123610 М., Краснопресненская наб. 12, ЦМТ, Алексей Владимирович Котенков • Rue du Mont Blanc, CH-1211 Geneve 1, 4122 731-0093, ф.-0214, В.С. Елифанов

FOSAGRO

Удобрения • 113054 М., Ленинский пр-т 55/1, корп. 1, (095) 232-5897, ф. 232-3248, Дмитрий Владимирович Аксенов • rue St. Pierre 18, CH-1701 Fribourg, 4122 818-4600, ф.-4601, Werner Metz

FOSDYKE TRADING

Консалтинг • 113035 М., Садовническая наб. 76, (095) 961-2864, ф. 961-2865, Леонид Марианович Френкель • 5 bis, pl. de la Fusterie, 1204 Geneve, 4122 310-5263, ф.-4202, телекс 425325 fos ch

FR. SAUTER

Автоматика для систем отопления, вентиляции • 111250 М., Красноказарменная 12, (095) 465-6315, Нина Владимировна Воеводенко • Im Surinam 55, Postfach 4058, Basel, 41761 510-5403, ф.-5420, ms.sbc@de.sauter-bc.com, www.sauter-controls.com

FRITZ GEGAUF AKTIENGESELLSCHAFT, BERNINA-NAHMASCHINENFABRIK

Текстильные, швейные машины • 103006 М., Мал. Дмитровка 3/10, (095) 209-7094, Курт Вольфганг Айбиш • Seestrasse, 8266 Steckborn Schweiz, 49721 623-9883

GALDERMA

Медикаменты • 109193 М., 5 Кожуховская 13, (095) 253-2891, ф.-9095, Александр Николаевич Шпаков • Zugerstrasse 8, 6330 Cham, 4121 924-2488, ф.-4581, Клод Росье

GALIKA

Торговля • 117334 М., Пушкинская наб. 8А, (095) 954-0900, ф.-4416, commerce@galika.ru, www.galika.ru, Андрей Викторович Горбенко • Geissbueelstrasse 15, 8604 Volketswil, Zurich, 1041 908-2121, ф.-22, Дерунгс Лино

GAMBRO HOSPAL

Медоборудование и фармацевтика • 121170 М., Кульнева 3, стр. 1, (095) 933-7242, Эрнест Юрьевич Тароншвили • Pfluggasslein 2, P.O.Box 4001, Basel, 4427 950-9873

GANZONI & CIE

Резиновые и текстильные материалы • 119121 М., 4 Ростовский пер. 1, стр. 2, (095) 248-1927, ф. 933-2958, vitasmos@cityline.ru, www.sigvaris.ru, Лиана О. Иванишвили • Groblistrasse 8, CH-9014 St. Gallen, 41071 279-3366, ф. 274-2929, claus.troll@ganzoni.com, www.sigvaris.com, Christian Ganzoni

GEBERIT INTERNATIONAL

Торговля • 115114 М., Кожевнический пр. 4, стр. 1, (095) 783-8330, ф.-8331, Christof Blatter • Schachenstrasse 77, Jona, 8640 Rapperswil, sales@geberit.com, www.geberit.com, Gunter Friedrich Kelm

GEORG FREI BAULEISTUNGS

Строительство • 121170 М., Кульнева 3, стр. 1, (095) 775-0161, ф.-70, Фрай Георг Альфред • Haselstrasse 8, 5422 Oberehrendingen, 4156 222-0469, Фрай Георг Альфред

GERALD TRADE

Информуслуги • 107031 М., Столешников пер. 14, (095) 258-3137, ф.-35, Екатерина Юрьевна Ермолаева • 16 avenue de la Poste, Renens, Lausanne, 4121 637-2101, ф.-20, Саймон Матье Коллинс

GFG GENEVA FINANCIAL GROUP

Управление активами на мировых финансовых рынках • 115162 М., Татищева 3, стр. 1, оф. 41, wtcmo@wtc.mck.ru, www.wtcmo.ru, Максим Овчинников • 84 Rue Du Rhone, Geneva, 319-0970, ф. 312-4589

GIVAUDAN

Эфирные масла для парфюмерии • 115054 М., Космодамианская наб. 52/1, эт. 8, (095) 232-5758, Нуррен Антуан • 5 Ch. De La Parfumerie, 1214 Vernier (canton De Geneve), SW, Salomon Christian

GLENCORE INTERNATIONAL

Торговля • 123610 М., Краснопресненская наб. 12, ЦМТ, оф. 1604, (095) 258-2100, ф.-2300, Игорь Александрович Вишневецкий • Ваарерматтсштрассе 3, P.O.Box 777, CH-6341 Baar, 4141 709-2000, ф.-3030, info@glencore.com, www@glencore.com, Ivan Glasenberg

GLOUBE NUCLEAR SERVICES

Металлы • 109172 М., Гончарная 12, стр. 1, оф. 618, (095) 334-0465, Александр Юрьевич Летягин • Salistrasse 61, bei Arnold & Partner, CH-4600, Olten, 4162 298-2929, ф.-27, Александр Георгиевич Чернов

GR HEMISPHERE

Экспорт, оказание консалтинговых услуг • 103287 М., Петровско-Разумовский пр. 29, (095) 745-5569, Иван Павлович Кузьмицкий • Rue des Mayentzes 7, 1630 Bulle 2, 4122 310-0022, ф.-0037

GRUNNTECH HOLDING

Инвестиции в автомобильные фирмы-субпоставщики • 103001 М., Мал. Бронная 28/2, стр. 1, (095) 202-4865, Олег Борисович Лесов • Untermuli 6, CH-6302 Zug, 4141 761-4454, ф.-5757, Шельберт Бруно

HEFKO MINERAL AND METALS SHIPPING

Туризм • 101000 М., Милютинский пер. 9, оф. 100Х, (095) 937-8970, Владимир Петрович Щекин • Kaspar Pfeiffer Strasse 4, 4142 Munchenstein, 4161 417-9224, ф. 416-9229, Зейдер Вальтер Рудольф

HERMITAGE

Дистрибутор «Картье», «Данхилл», «Эскада», «Монблан», «Криштофл» • 115035 М., Садовническая наб. 69, (095) 725-4410, ф.-1, www.hermitage.com, Ю. Малик • Post Strasse 4, 6300 Zoug- Suisse, 4141 710-1182, ф.-1020

HERMITAGE RESOURCES

Сырьевые материалы • 105205 М., Баррикадная 8/5, (095) 755-5198, ф.-99, segal@flg.ru, Александр Семенович Сегал • Baarerstrasse 82, CH-6300 Zug, 4141 710-0363, ф. 711-9802, Джордж Сагредос

HOME & LAND PROJECT

Недвижимость • 123610 М., Краснопресненская наб. 12, (095) 258-2192, ф.-93, Светлана Борисовна Кузив • Sihpporte 3, 8021 Zurich, 4112 17-4747, ф.-00, Андрес Баумгартнер

HVD HOLDING

Медоборудование • 107014 М., Егерская 1, стр. 1, (095) 956-1061, ф. 230-6377, tatiana@df.ru Татьяна Михайловна Дьяконова • Seestrasse 49, 6052 Hergiswil NW, 4141 95-4264, ф.-84, Германус ван Дайн

IBC – INTERNATIONAL BUSINESS CONSULTING

Строительство • 123056 М., Грузинский пер. 3, оф. 207, (095) 254-3609, ф.-2040, Дмитрий Бор. Ломоносов • 445021 Тольятти, Баныкина 32А, 26-7340, ф. 38-1674, Илья Джурович • 34 du Valentin, 1004 Lausanne, 4121 312-1310, 653-6317

IC HOLDING

Финансовые операции • 103045 М., Даев пер. 20, Константин Евгеньевич Догилов • Untermuli 6, CH-6302 Zug, 4141 761-4454, ф.-5757, Бруно Шельберт

ICN SWITZERLAND

Хим. и фарм. продукция • 125047 М., 1 Тверская-Ямская 23, стр. 1, оф. 28, (095) 258-6004, ф. 363-6602, Давид Смит • Ruhrbergstrasse 21, 4127 Birsfelden, 4161 316-1616, ф. 313-0073, www.valeant.com, Вольфганг Киссель

INCC

Консультационные услуги в области медицины и фармацевтики • 103062 М., Покровка 44, стр. 1, Анастасия Валерьевна Дворецкая • Baarerstrasse 12, 6300 Zug

IMC METALL

Торговля металлами • 103062 М., Лялин пер. 3, стр. 3, , Switzerland 917-4851, Мария Владимировна Жарикова • Dufourstrasse 41, 2502 Weil/Bienne, 4132 341-9030, ф.-9040

IMS

Медикаменты • 119146 М., 2 Фрунзенская 8, , Switzerland 248-1651, ф. 956-6145, Андрей Константинович Тарасов • Dorfplatz 4, CH-6330 Cham, Zug, 4141 785-6868, ф. 780-0363, Эксер Петер

INDECO ENGINEERING

Проектирование • 121170 М., Кульнева 3, стр. 1, , Switzerland 775-0162, -63, ф.-70, Антон Георг. Глускин • Glatstegweg 6, 8051, Zurich, 4113 21-6041, Аксель фон Ротц

INDUKERN CHEMIE

Химпром • 119606 М., Вернандского пр-т 84, стр. 2, оф. 4038, (095) 436-0819, ф. 231-7955, Евгений Анатольевич Волков • Wiesenstrasse 33, CH-8952 Schlieren, info@indukern.com, www.indukern.com, Peter Bienz

INGERSOLL-DRESSER PUMP

Насосное оборудование • 125047 М., 1 Тверская-Ямская 16/23, стр. 1, (095) 777-9727, ф.-9, telovskaya@flowserve.com, Сергей Николаевич Лобанов • Route des Arsenaux 9, CH-1705 Fribourg, 4126 350-5111, ф. 322-6359, ella_stern@ingersoll-rand.com, Pieere Maternini

INTER FINANCE GESTION

Инвестиции • 129281 М., Енисейская 33, оф. 51, (095) 291-0932, Вадим Евгеньевич Коновалов • rue de Sain-Victor 12, Geneve, 410223 433-080, ф.-085, Райсер Филипп

INTERFINANCE

Участие в других компаниях • 119019 М., Бол. Афанасьевский пер. 8, стр. 3, (095) 771-7340, Анастас Александрович Коккин • 36 Place Du Midi, 1950 Sion, Brelle Philippe

INTERGATE

Перевалка в портах • 127299 М., Клары Цеткин 2/3, (095) 967-1657, ф.-53, -54, Ralf Volker Schmidt • Fishergasse 1, 6362 Stansstad, 4141 612-2222, ф.-2224, Joseph Huber

INTERHOLCO

Торговля • 125329 М., Черняховского 16, оф. 402, (095) 152-5255, ф.-9619, interholcorus@mtu-net.ru, Александра Юрьевна Сычева • Schutzelstrasse 36, CH-6342 Baar, 4141 763-0303, Ульрих Грауэрт

INTERNATIONAL FEDERATION OF THE PHONOGRAPHIC INDUSTRY

Утверждение и поддержка прав производителей фонограмм • 125047 М., 1 Тверская-Ямская 23, (095) 956-6057, Игорь Борисович Пожитков • Utoquai 37, P.O.Box 581, 8024 Zurich, 440 207 878-7900, ф.-7950, Berman Jason

INTERNATIONAL LEGAL FOUNDATION

Юристы • 107014 М., Стромынка 21, стр. 2, (095) 269-0043, ф.-6333, kam@cityline.ru, Александр Иванович Минаков • Genferstrasse 21, Zuerich, 411 201-9501, ф.-9541

INTERNATIONAL ROAD TRANSPORT

Некоммерческая организация, содействующая развитию национальных и международных автомобильных перевозок. Осуществляет защиту интересов профессиональных автоперевозчиков • 123610 М., Краснопресненская наб., 12, под. 6, оф. 417-421, (095) 258-1759, ф.-760, moscow@iru.org, www.iru-cis.ru, Игорь Борисович Рунов • 3 rue de Varembe, В.Р. 44, CH-1211 Geneva 20, 4122 918-2700, iru@iru.org, www.iru.org, Martin Marmy

INTOCO

Табачное сырье • 117330 М., Ломоносовский пр-т 38, оф. 20, (095) 935-8873, Арсен Добрич • Route de Vevey 26, CH-1618, Chatel St. Denis, 4121 948-2626, ф.-2629, Michel Rossellat

IPCO

Нефть и нефтепродукты • 119034 М., 1 Обыденский пер. 8, (095) 290-0121, -4383, ф. 201-2575, телекс 114982 IPCO RU, ipcotr@dol.ru, Сержик Мирко • 12 2 Route de Florissant, p. b. 432, 1211 Geneve, 4122 786-2181, ф.-5, ipcotr@bluewin.ch, Maureen Ann Marron

ISC INTERSTEELCONSULT

Консалтинг • 119049 М., Донская 18/7, оф. 105, (095) 237-4501, ф. 937-3662, branko.vugrines@relcom.ru Branko Vugrines • Via Casserinetta 28, CH-6900 Lugano, 41091 994-4413, ф.-4276, Kurt Frai

ISC INTERSTEELCONSULT

Сталь • 117049 М., Донская 18/7, оф. 105, (095) 237-4501, Бранко Вугринец • Via Casserinetta 28, CH-6900 Lugano, 4191 994-4413

ITAL-MARKET

Торговля • 117602 М., Мичуринский пр-т, Олимпийская деревня 2, (095) 437-3298, ф. 437-4935, www.italmarket.ru, Антонелла Ребуцци • Neugasse 23, CH-6300 Zug, 4141 711-0436, ф.-4565, Peter A. Eaten

IUCN

Благотворительная, научно-исследовательская деятельность, охрана природы • 123182 М., Маршала Васильевского 17, (095) 190-4655, ф. 190-7077, www.iucn.ru, Владимир Владимирович Мошкало • Rue Mauvernay 28, CH-1196, Gland, 4122 999-0001, ф.-0002, www.iucn.org

JOHN TINER & PARTNERS

Юристы • 107076 М., 1 Зборовский пер. 11, стр. 1, (095) 937-7508, Алексей Сергеевич Хрусталеv • 49 Rue du Rhone, Geneve, 4122 810-3883, ф.-3883-4, Брюс Литтман

JOINT STOCK COMPANY OF CREDIT SUISSE

Частное банковское обслуживание • 119017 М., Бол. Ордынка 44, стр. 4, (095) 518-9888, ф.-89, Deluermoz Jean-Marie Andre • Paradeplatz 8, 8001 Zurich, www.cs.com, Oswald Jurgen Grubel

JTI TRADING

Табак • 103009 М., Вознесенский пер. 22/13, «Усадьба-Центр», эт. 5, (095) 785-1300, 733-8513, ф. 785-1380, Торн Дэвид • 17, Chemin Rieu 12-14, 1211 Geneve, 4122 703-0777, ф. 347-2907

KAELER HOLDING

Инжиниринг • 125040 М., Ленинградский пр-т 24А, (095) 937-7774, postmaster@kaeler.com, www.kaeler.com, Фреди Райф • Ausstellungsstrasse 114, 8005 Zurich, 4113 41-0945, ф.-9075, Фреди Райф

KEYTRADE

Удобрения • 115054 М., Павелецкая пл. 2, стр. 3, (095) 960-3183, ф.-2, kt-moscow@keytrade.ch, Дмитрий Юрьевич Ковалев • Seerstrasse 58, P.O.Box CH-8806 Bach, 4117 87-8080, ф.-95, Melih Keyman

KOKSOKHIMMONTAZH

Нефть, газ, поставка резервуаров • 113035 М., Кадашевская наб. 36, стр. 5, (095) 953-0171, Валентин Александрович Фуфаев • Via Sarpelletta, 6927 Agra, 4191 960-8870, ф.-78, Бенини Марио

KORN/FERRY

Подбор топ-менеджеров • 117049 М., Шаболовка 2, (095) 956-4387, ф.-8, kornferry@mail.ru, www.kornferry.com, Сергей Сердюков

KRISTY AG

Услуги в области перевозок • 119019 М., Гоголевский б-р 17, (095) 201-9512, ф. 203-6298, kristyag@yandex.ru, Марина Вячеславовна Бобылева • Hauptgasse 41, 9050 Appenzell, 4171 788-8986, ф.-8, sandra.graf@bluewin.ch, Toni Stadler

LANDERT-MOTOREN

Электромоторы и электрооборудование • 129090 М., Олимпийский п-т 16, бизнес-центр «Олимпик», оф. 19, (095) 974-2343, ф. 956-2126, Immo@co.ru, www.tormax.ru, Александр Владимирович Конвиз • Unterweg 14, CH-8180 Buelach, 4118 63-5111, ф. 60-2426, landert@into.ch, www.landert.com, Landert Felix

LATA

Торговля товарами любого рода • 127254 М., Огородный пр. 5, стр. 1, 728-7709, Нина Владимировна Вахутинская • Vaarerstrasse 43, CH-6304 Zug, 4141 710-8106, ф.-8115, Anders Perbo

LEB GOK

Маркетинг • АГ 109004 М., Товарищеский пер. 10, стр. 1, (095) 911-7224, Юрий Дмитриевич Секретев • Cassarinetta 1, 6900 Lugano, 4191 985-2040, ф.-49, Роберто Маркези

LEI

Строительство • 113093 М., Дубининская 94, (095) 958-2392, 953-5839, ф. 958-1344, 953-4553, Курт Штокер • Sonnenbohlstrasse 12, CH-9100 Herisau, 4171 351-3074, ф. 352-3253, Роланд Ляй

LENAX

Машинное оборудование • 107014 М., Егерская 1, (095) 787-0847, Алла Николаевна Старовойтова • Via Motta 10, 6830 Chiasso, 4191 695-0333, ф.-34, Порро Франко

LENTIMEX

Торговля • 111093 М., 1 Шипковский пер. 1, оф. 304, (095) 974-2474, ф.-0, lentimex@rol.ru, Татьяна Анатольевна Стадник • 14 Rue du Mont-Blanc, Case Postale 1468, 1211 Geneve 1, 4122 731-2726, ф. 908-0444, телекс 421248, Rene Kurth

LIA OIL

Нефть, газ • 129164 М., Сивцев Вражек 39, (095) 745-5800, ф.-01, lia@ga.ru, Вячеслав Владимирович Кириллов • 15 rue de la Confederation, 1211 Geneve 11, 4122 311-0204, ф.-42, Джездимир Тосик

LINCOLN WOOD

Внешнеэкономическая деятельность • 119048 М., Усачева 62, стр. 1, оф. 6, (095) 245-5403, ф. 933-5209, Игорь Владимирович Царупкин • Plase de Saint-Gervais 1, Case Postale 2049, c/Rathbone Trust Company SA, Geneve, 4122 909-8900, ф.-8939

LITASCO

Нефть, нефтепродукты • 107066 М., Доброслободская 6, стр. 2, (095) 933-9098, ф.-9126, ngorbatyuk@europa.lukoil.com, Эдуард Валерьевич Сашенков • 14 Rue du Rhone, 1204 Geneva, 4122 312-2210, ф.-211, Валерий Павлович Головушкин

LM ERICSSON

Телекоммуникации Ericsson is a full communications supplier for network operators and service providers, enterprises • М., 8 Марта 12, (095) 247-6211, ф.-12, Михаил Подопригалов, ekaterina.alpatova@ecr.ericsson.se Екатерина Алпатова

MAILLEFER

Оборудование для производства металлического кабеля • 111024 М., Энтузиастов ш. 5, (095) 361-3550, ф. 362-6041, Виталий Геннадьевич Мещанов • Route du Bois 37, CH-1024 Ecublens, info@maillifer.net, www.mailliferextrusion.com, Pentti Hatala

MARCEL BOSCHUNG

Механические и электронные устройства • М., К-340, гост. «Шереметьево-2», оф. 618-619, (095) 205-2736, Пауль Бошунг • CH-3185 Schmitzen, 4126 497-8543, ф.-8545, Paul Boschung

MARCEL BOSCHUNG

Уборочные средства и агрегаты для ЖКХ • 123100 М., Студенческий пер. 3, оф. 46, (095) 205-2736, boschung@online.ru, www.boschung.ch, Леонид Азарьевич Синицын • Maschinenfabrik, CH-3185 Schmitzen/FR., 4137 36-0101

MAYFIELD INDUSTRIES

Материально-техническое снабжение • 125080 М., Панфилова 18, корп. 3, эт. 4, (095) 158-6396, ф.-0237, Александр Нойманн • Junkholzweg 3, 4303 Kaiseraugst, 4161 813-0404, ф.-5, Верена Швайцер

MVM-TECHNOSERVICE

Нефть, нефтепродукты • 113184 М., Средний Овчинниковский пер. 8, стр. 1, (095) 232-2217, Андрей Анатольевич Майоров • Rue de La Cite 3, 1211 Geneve, 4122 319-6420, ф.-1, Maurice Taylor

MESCOMIN

Торговля • 123610 М., Краснопресненская наб. 12, оф. 1047, (095) 258-1421, ф.-25, Caroline Charlotte Yates • Untermueli 7, Postfach 4440, CH-6304 Zug, Bernhard Vischer

MEDAS

Торговля • 107078 М., Бол. Спасская 4, корп. 2, гостиничный комплекс «Волга», (095) 280-1610, ф.-9197, medasmos@aha.ru, Станислава Яковлевна Поворотная • Hochbordstrasse 9, CH-8600 Dubendorf, 4118 22-1170, ф.-1220, medas@bluewin.com

MEDBROKING

Торговля • М., Белозерская 17В, (095) 202-6780, Алексей Чегодаев • Cour des Bastion 3 bis, Synergipuls, 4122 738-6038, ф.-52, Кирил Дубровин

MEDIAL

Медицина • 103001 М., Бол. Козихинский пер. 17, оф. 1, (095) 755-7855, medial@online.ru, medial.ru, Рубен Вилкимович Анахасян • Teichsrasse 61, 4106 Therwil, 4161 726-9340, ф.-41, Вернер Шерп

MEDIMEDIA EASTERN EUROPE

Медиц. издательство • 109180 М., 1 Хвостов пер., 11А, (095) 238-3577, Маркус Гридер • Aeschenvorstadt 55, 4051 Basel, 4161 270-1111, ф.-5

MEF

Представительство • 117606 М., Вернадского пр-т 84, стр. 2, (095) 134-1371, Наталья Борисовна Бондаренко • Roschstrasse 18, 9006 St. Gallen, 4171 244-4517, ф.-4516

MERCK SHARP & DOHME IDEA

Фармацевтика • 121059 М., Бережковская наб. 2, (095) 941-8275, ф.-6, www.msd.ru, Рикардо Кабеза Де Вака • Schaffhauserstrasse 136, 8152 Glattbrugg, 4118 28-7726, ф.-7207, телекс 829 319

METALIMPEX TECHNOLOGIES

Металлопродукты • 117418 М., Новочеремушкинская 44, стр. 1, (095) 974-6093, Григорий Михайлович Локшин • Via Davos Muster 737, 7180 Disentis, Marcus Weber

MICHELIN INTER ASSISTANCE

Надувные шины • 125252 М., Чапаевский пер. 14, (095) 961-2705, ф. 258-0986, Жан-Ива Ко • Route Louis-braille 10 et 12, CH-1763 Granges-Paccot, 4126 467-4444, ф.-4150

MIR TRADE

Торговля • 109544 М., Библиотечная 27, (095) 955-2998, mir@mirtrade.orc.ru, Владимир Г. Гридин • Hauptgasse 41, CH-9050 Appenzell, 4171 788-8986, ф.-8, телекс 7974030, toni.stadler@bluewin.ch Toni Stadler

MM EKS

Архитектура • 121059 М., Украинский б-р 6, (095) 787-2047, ф. 956-5622, Матиас Хинсельманн • Schweiz, 6648 Minusio, VIA Mondacce 94, 4191 745-3335, Матиас Хинсельманн

ММК METAL

Металлургия • 111672 М., Бол. Ватин пер. 4, стр. 1, (095) 248-6068, Нораир Михайлович Атаев • Viale Franscini 15, 6900 Lugano, 4191 992-9718, ф.-9351, Crippa Maurizio

MRKS HOLDING

Инвестиции • 127434 М., Немчинова 1/25, (095) 258-4495, ф. 230-2141, Илья Леонидович Коновалов • с. Timoko, Zurichbergstrasse 59, 8044 Zurich, 4112 53-6540, ф.-45, Гвидо Коломбо

МТС

121002 М., Карманицкий пер. 9, оф. 402, Жижэ Кристиан • Friboourg, Route de Beaumont 20

MUNZINGER

Технические ткани • 121059 М., Бол. Дорогомилловская 14-76, (095) 240-6888, munz@aha.ru, Леонид Юльевич Добровольский • Solothurnerstrasse 65, 4600 Olten, 4162 206-0202, ф.-33, Добай Лайос

NAR-HANDELS

Торговля • М., Подсосенский пер. 5, стр. 1, (095) 411-5350, Елена Станиславовна Афоненкова • Basteiplatz 7, 8001 Zurich, www.tmk-group.com, Рене Фейбли

NELLANT

Консалтинг в финансовой сфере • 103287 М., Петровско-Разумовский пр. 29, а/я 13, (095) 745-5569, ф.-7979, Игорь Александрович Анискевич • 9 CH.De La Venoge, Preverenges, 4122 310-0022, ф.-0037

NESTLE FOOD LLC

Продукты питания • 115054 М., Павелецкая пл. 2, стр. 1, (095) 725-7000, ф.-70, www.nestle.ru, www.nestle.com, Hans G.Gueldenberg, Jennifer Galenkamp

NEXTROM SERVICES

Машиностроение, электротехника • 111024 М., Энтузиастов ш. 5, (095) 361-3550, ф. 362-6041, Виталий Геннадьевич Мещанов • Rue de La Gare 29, 1110 Morges, 4121 804-8400, ф.-1, www.nextrom.com, Jouni Heinonen

NOBLE

Кокс, сахар и зерновые культуры • 115054 М., Космодамианская наб. 52, стр. 1А, эт. 12, (095) 790-7077, ф.-8, Marsh Roy Thomas • Avenue Juste-Olivier 2, Lausanne, 4121 331-0890, ф.-0851, www.thisisnoble.com, Jean-Claude Favre

NOVA TRADING & COMMERCE

Цветные металлы, переработка полиметаллических руд • 123610 М., Краснопресненская наб. 12, М-2, оф. 1630, (095) 258-1232, ф.-36, Светлана Николаевна Петрушина • Untermuli 9, CH-6304 Zug, 4141 760-9772, ф.-17, Магнуссон Инге Олов Торстен

NOVARTIS

Сбыт химических, санитарных, пищевых продуктов • 121099 М., Смоленская пл. 3, Смоленский пассаж, бизнес-центр «Регус», эт. 9, (095) 969-2165, ф.-6, www.novartis.ru, Dennis Bouzos • Route de l'Étraz, Case Posta 269, Nyon, CH-1269, 4122 36-3111, Kohout Susanne Maria

NOVARTIS PHARMA

Фармпроизводство • 123104 М., Бол. Палашевский пер. 15, (095) 967-1270, ф.-68, www.novartis.ru, Антон Евгеньевич Пронин • Lichtstrasse 35, 4002 Basel, 4161 324-2362, ф.-3046, Stewart Fairbairn

OLEINA

Пищевые масла • 113054 М., Космодамианская наб. 52/4, эт. 9, Riverside Towers, (095) 775-1555, ф.-1, oleina@ru.cereolworld.com, www.oleina.ru, Игорь Владимирович Петров • 28 boulevard du Pont d'Arve, CH-1205 Geneve, 4122 592-9100, ф.-2, Gabriel Krapf

ONYX OIL

Нефтепром • 123610 М., Краснопресненская наб. 12, гост. «Международная-2», оф. 607, (095) 967-0649, Деннис Халлер • Zugerstrasse 77, CH-6370 Baar/Zug, 4141 766-0755

PALMERA

Лизинг • 125167 М., Ленинградский п-т 37, корп. 9, (095) 213-9045, ф. 935-7392, palmera@co.ru, Александр Константинович Смолко • 1 Rue des Moulins, Case Postale 5740, CH-1211 Geneva 11, 4122 738-1300, ф.-2440, Deggeller Otto

PANANLPINA WORLD TRANSPORT

Транспорт и связь • 107076 М., Электrozаводская 33, стр. 4, (095) 961-2553, ф.-67, -68, www.panalpina.com, Меллер Томас • Viaduktstrasse 42, 4051 Basel, 4161 226-1111, ф.-01, Миллер Томас

PE (PERKIN-ELMER)

Аналитическое оборудование в области физики/химии • 117334 М., Косыгина 19, (095) 935-8888, ф. 564-8787, Сергей Андр. Киселев • Grundstrasse 10, CH-6343 Rotkreuz, 4142 65-7777

PEDRINI INTER

Маркетинг • 123610 М., Краснопресненская наб. 12, оф. 1606, (095) 258-1505, ф. 967-0209, Вальтер Звалутто Ферро • Corso Elvezia 16, CH-6900 Lugano, 4191 912-2811, ф.-3245, Вальтер Звалутто Ферро

PETRMIT

Нефть и нефтепродукты • 117198 М., Ленинский п-т 113/1, оф. E512, (095) 937-5702, ф.-0, Елена Владимировна Макарова • 1-3 rue de Chantepoulet, P.O.Box 2338, 1211 Geneva 1, 4122 738-3060, ф. 731-9649, w.zurcher@revidor.ch, Willy Zurcher

PETRO DERIVATIVES

Нефтехимия • 117198 М., Ленинский пр-т 113/1, оф. E505, (095) 956-5683, ф.-5, Игорь Львович Березин • Poststrasse 24, CH-6304 Zug, 4141 728-8282, ф.-8290, vegger@compuserve.com, Vladimir Egger

PFS TECHNOLOGY

Транзитные операции • 121002 М., Сивцев Вражек пер. 25/9, эт. 1, оф. 109, (095) 244-1977, -2567, ф.-2558, Сергей Викторович Яценко • Muhlebachstrasse 23, 8024 Zurich, 4101 267-1717, Пьер Шереп

PH INVESTMENT

Недвижимость • 107078 М., Мал. Харитоньевский пер. 9/13, стр. 4, оф. 22, (095) 234-1881, ф.-81, Peter Hanseler • Baarerstrasse 113, 6300 Zug, Peter Hanseler

PIVOTEX

Торговля • 117049 М., Ленинский п-т 1, (095) 959-9400, ф.-9358, Любовь Ивановна Шпакова • Oberlangnauerstrasse 4A, CH-9562 Marwil, 4171 655-1041, ф.-2, pilot@bluewin.ch, Mario Schmitt

POLY METAL

Полуфабрикаты из резины и металла • 115191 М., Серпуховский Вал 3, (095) 287-8161, Паскуариелло Паоло • via Landriani 1, 6906 Lugano, Гови Орландо

PRAGMA

Уголь • 109369 М., Новочеркасский б-р 55, оф. 645, (095) 349-3515, o.molchanov@co.ru, Олег Юрьевич Молчанов • Via Ferruccio Pelli 13, 6900 Lugano, 4191 923-9015, ф.-1015, fsammons@pragmaenergy.com, Lorenzo Bronzi

PREMAR SERVICES

Импорт оборудования • 117292 М., Дм. Ульянова 16/2, оф. 502, (095) 124-1189, 776-1574, Томич Перо • Poststrasse 22, CH-6300 Zug, 4141 710-8377

PROCTER & GAMBLE

Бытовая химия • 109147 М., Таганская 19, стр. 1, (095) 258-5888, ф.-00, www.procterandgamble.ru, Peter Morris • 47 Route de Saint-Georges, 1213 Lancy, 4122 709-6111, ф.-6855, Philip Wellens

PRODUIT NESTLE

Шоколад, кондитерские изделия, молочные продукты • 115054 М., Валовая 1, стр. 1, (095) 725-7070, Hans Gueldenberg • Batiment Nestle, Entre-deux-Villes, CH-1814 La Tour-de-Peiz, 4121 924-5111, ф.-2820, Hans-Peter Imhof

PROFICOR

Инвестиции • 101000 М., Мясницкая 24, оф. 67, (095) 926-2877, ф.-78, sanat@mail.sftcomp.ru, Анатолий Александрович Слободчиков • Loeberenstrasse 47, 6301 Zug, 4141 711-2143, ф.-4663, Hansruedi Schnieper

PROGETRA

Посредничество • 123557 М., Ср. Тишинский пер. 28, стр. 1, оф. 628, (095) 789-8956, Олег Григорьевич Долотов • 6900, Viale Stefano Franscini 16, 4191 922-2272, ф.-5, progetra@yahoo.com, Chavdia Gia

PSP-FARMAN

Строительство • 121309 М., Сеславинская 6А, (095) 934-4777, ф. 937-4770, Cnornbna Djordje • Avenue de Frontenex 32, Geneve, 4122 707-8600, ф. 786-3425, Richard Antoine

PUBLIGROUP

Посредничество в области рекламы в печатных средствах массовой информации • 103798 М., Пушкинская пл. 5, корп. 1, (095) 258-3856, ф.-57, vbarkov@publicitas.com, Владимир Николаевич Барков • Avenue Des Toises 12, CH-1002 Lausanne, 4121 (2) 123-6131, ф.-6222, Ханс-Петер Ронер

R.C.P. – RECUPERATION DE CARTON ET PAPIER

Переработка картона и бумаги • 125009 М., Тверская 12, стр. 2, оф. 13, (095) 299-9178, Владимир Александрович Третьяков • Vanhofstrasse 11, 6300 Zug, 4013 91-4929, ф.-5870, Йорг Макс Хертер

RAIL FINANCE

Ж/д и автоперевозки • 119019 М., Сивцев Вражек пер. 1/17/16, стр. 1, (095) 203-8727, Анатолий Алексеевич Алексакин • Kornwiesstrasse 9, CH-9443 Windnau/SG, 4171 227-3515, Теодор Эльмигер

RCA HOLDING

Предпринимательство • 123610 М., Краснопресненская наб. 12, оф. 1102В, (095) 967-0187, ф.-0299, Константин Олегович Корбуш. Weissbadstrasse 14, 9050 Appenzell, 4171 788-8180, ф.-8181

RESAM

Внешняя торговля • 107078 М., Докучаев пер. 2, оф. 734, гостиничный комплекс «Волга», (095) 207-4629, ф. 956-3537, Пайязит Реджепагич • Zugerstrasse 50, Postfach CH-634, Baar, 4141 769-3048, ф.-7

REVALT CONSULT

Консалтинг • 113093 М., 1 Шипковский пер. 30, оф. 1, (095) 931-9926, ф. 958-5016, Владимир Георгиевич Сперанский • Geiselweidstrasse 50, Winterthur, CH-8400, 4152 233-4161, ф.-6186, Фредерик Норман

ROLKOMTECH

Спецтехника для аэропортов • 125167 М., Ленинградский пр-т 39, Ледовый Дворец ЦСКА, оф. 7, (095) 213-5455, ф.-7727, Роланд Кюн • Zuercherstrasse 67, CH-8620 Wetzikon, 4179 420-2342, ф. 830-5160, Роланд Кюн

RTC – RAILWAY TRANSPORT

Ж/д перевозки • 103064 М., Басманный Туп. 6А, оф. 511, (095) 262-3158, ф.-6685, rtc@rail.ru, Андрей Никол. Минаков • Via Tesserette 67, 6942, 4191 960-8872, ф. 967-3787

SAICAT

Инвестиции • 113184 М., Новокузнецкая 1А, (095) 959-3492, Валерий Фёдорович Кудреватых • Avenue des Baumettes 7, Renens-Lausanne, 4121 633-4420, ф.-4421

SALFRA

Торговля • 109147 М., Марксистская 34, корп. 7, (095) 792-5775, ф.-66, Сальтори Франко • Via Antonio Ciseri 8, 6900 Lugano, 4191 922-2305, ф.-08, Франко Сальтори

SANOFI

Торговля • 107045 М., Последний пер. 23, стр. 3, (095) 721-1400, ф.-11, Philippe Besse • 11 rue de Veyrot, С.Р. 361, CH-1217 Meyrin 1, Geneve, 4122 989-0100, ф. 783-9255, телекс 423205 SAND, www.sanofi-systhelabo.com, Jean Dumitrescu

SCHAERER MEDICAL

Медоборудование • 117606 М., Вернадского пр-т 84/2, (095) 436-0684, ф.-0988, info@cota.rags.ru, Свен Краутер • 8002-Zurich, Cavaterstrasse 71, 4141 286-6868

SCHERING PLOUGH CENTRAL

Химпродукты • 119048 М., Усачева 33, стр. 1, (095) 916-7100, ф.-7094, zoia.malysheva@spcorp.com, www.schering-plough.ru, Wong Anthony • 630099 Новосибирск, Советская 37, оф. 603, (3832) 22-5808, ф. 12-5685, splough@mail.ksn.ru, www.schering-plough.ru, Михаил Николаевич Ермаков • 620012 Екатеринбург, Культуры б-р 3, оф. 211, (3432) 37-3841, www.schering-plough.ru, Ольга Петровна Захарова • Topferstrasse 5, 6004 Lucern, 4141 418-1717, ф.-27, damaris.schlaepfer@spcorp.com, www.schering-plough.com, Angel Fernandez

SCHILLER

Медоборудование • 109028 М., Покровский б-р 3, стр. 1, оф. 2202, а/я 27, (095) 956-2910, ф.-1863, mail@schiller-ag.com, www.schiller-cis.com, Артак Срафилович Чибухчян • Altgasse 68, CH-6340 Baar, 4141 766-4242, ф. 761-0880, sales@schiller.ch, www.schiller.ch, Alfred J. Schiller

SCHWEIZERISCHE RUCKVERSICHERUNGS-GESELLSCHAFT

Страхование • 103009 М., Тверская 16/2, стр. 3, (095) 937-5447, ф.-8, Александр Александрович Матвеев • Mythenquai 50/60, CH-8022 Zurich, 4112 85-2499, ф.-6060

SCOUT SERVIZI EDITORIALI

Распространение киноленток, рекламных, теле- и аудиоматериалов, издательской продукции любой формы • 101990 М., Мясницкая 13, стр. 1, Gabriele Balderacchi • Via Valegia 20, 6926 Montagnola, 4191 911-6030, ф. 921-2977, Anna Giorgetti Cameroni

SEVERSTAL EXPORT

Металлы • 162600, Вологодская обл., Череповец, Мира 30, Сергей Николаевич Уткин • Fischergrasse 3, 6362 Stansstad, 4141 619-7710, ф.-19, Скроцки Витольд

SGS GROUP

Экспертиза и сертификация Independent expertise, testing and certification; inspections & third-party certification of goods in international trade, export and imports • М., Шлюзовая наб. 6, стр. 1-2, эт. 2, Christian Jilch, Dimiar Marikin

SIBUR

Нефтехимия • 117218 М., Кржижановского 16, корп. 1, (095) 777-5500, ф. 718-9644, www.sibur.ru, Дмитрий Михайлович Злобин • Baarerstrasse 43, CH-6300 Zug, 4141 725-2979, ф.-69, Зигрист Вилли

SICOR

Фармацевтика • 103031 М., Петровка 27, (095) 737-6585, ф.-8, Ольга Юрьевна Звонарева • Via San Salvatore 7, 6900 Lugano, 4191 980-0139, ф.-9709, division@pharma@sicor.ch, Frederic Fares Strang

SIRINIDIA TRADING

Минеральное сырье • 123557 М., Ср. Тишинский пер. 28, стр. 1, (095) 777-0374, ф.-77, Анатолий Иванович Туляков • 6370, Stans Obere Spichermatt, Marco Tanner

SLB COMMERCIAL BANK

Банк • 101000 М., Мясницкая 35, оф. 319, (095) 933-1615, ф.-6, Ни-на Александровна Маралова • Freigutstrasse 16, 8002, Zurich 4101 250-5656, ф.-5605, eurascobank@bluewin.ch

SMELT INTAG AG ZURICH

Строительство объектов «под ключ» • 129010 М., Грохольский пер. 29, (095) 280-4244, smelt@dol.ru, www.smelt.ru, Hribar Boris • 630007 Новосибирск, Серебренниковская 2Б, (3832) 48-5873, smelt@dol.ru, www.smelt.ru, Hribar Boris • 352800, Туапсе, Морской б-р 2, гост. «Каравелла», оф. 611-612, (86167) 58-458, ф. 31-317, smelt@dol.ru, www.smelt.ru, Hribar Boris • Stampfenbachstrasse 52, CH-8035 Zurich, 4101 404-7003, ф.-00, Tatalovic Savo

SOCOFEX

Инвестиции • 107140 М., Верхн. Красносельская 2/1, стр. 2, (095) 152-2486, Палагута Елена Константиновна • rue Leschot 7, 1205 Geneve, 4122 322-6340, Humbert Joel

SONY OVERSEAS

Электроника • 119021 М., Т. Фрунзе 24, (095) 258-7627, -67, ф. 258-7667, -50, www.sony.ru, Китакура Такуми • Rutistrasse 12, Schlieren 8952, 4117 33-3600, ф.-10, Питэр Гуэрдер

SPECTA

Стройматериалы, упаковка • 117198 М., Ленинский пр-т 113/1, оф. E1003, (095) 956-5421, ф.-44, www.specta.su, Марина Борисовна Шадрина • Untermuli 6, 6300 Zug, specta.zug@specta.ru, www.specta.net, Helin Erik

SPOIL TRANS

Грузовые перевозки • 101000 М., Мясницкая 35, (095) 933-2140, ф. 933-2141, Лариса Бронзенская • 3 Rue De La Cite, 1204 Geneva, 4122 319-6420, ф.-6421

STERLING GROUP

Программное обеспечение, компьютеры • 123363 М., Новопоселковая 6, (095) 792-3195, ф. 792-3175, Сергей Петрович Токмаков • 14 Ru Du Bassin, Neuchatel 2001, 4122 732-1220, ф. 738-2722, Djozef Redvig

STRATUS TRADE & FINANCE

Инвестиции и кредиты • 113532 М., Озерковская наб. 50, (095) 959-2302, ф.-69, Ирина Дмитриевна Андреева • Zumikerstrasse 18, CH-8702, Zollikon, Zurich, 4113 90-1308, ф.-1562, Irene Gertrud Spoerry

STRYKER OSTEONICS

Медоборудование • 103045 М., Трубная 12, (095) 787-2768, Ileana Iurca • Via della Posta, 6934 Bioggio, Petrus Frederikus Henricus Koopmans

STS SUPPLIES AND SERVICES

Технологии нефтепрома • 109472 М., Ташкентская 24, корп. 1, стр. 1, (095) 436-0384, ф.-0651, Дмитрий Александрович Окружнов • с/о Prorisco Consulting SA Rue St-Pierre 10, CH-1701 Fribourg, 4126 347-1366, ф.-1361, Zurcher Erwin

STUDIO DECO INTERIORS

Обустройство и оформление внутренних помещений • 115093 М., Люсиновская 41, оф. 15, (095) 130-4151, Наталия Валентиновна Блинова • Rue St-Pierre 4, 1700 Fribourg, Jeangros Alain, Sunier Jean

SULZER MARKETS AND TECHNOLOGY

Торговля • 190068 С.-П., Кан. Грибоедова наб. 129, оф. 13, (812) 114-1160, sulru@dol.ru, Ричард Фредерик Уитт • 690091, Владивосток, Светланская 49, оф. 4, (4232) 26-1869, sulru@dol.ru, Ричард Фредерик • Zuercherstrasse 12, 8401 Winterthur, 4152 262-2086, ф.-0103, Бруно Вальзер

SWIRU HOLDING

Участие в капитале, трастовые операции • 119017 М., Бол. Ордынка 40/37, стр. 1, (095) 933-4910, Сергей Владимирович Королев • Matthofstrend 8, 6005 Luzern, 4141 368-1073, ф.-82, Штутхальтер Александр

SWISS INTERNATIONAL AIR LINES (SWISSAIR)

150 направлений по всему миру Fly over 150 destinations worldwide • 115054 М., Павелецкая пл. 2, стр. 1, (095) 937-7766, ф.-9, moscow.townoffice@swiss.com, www.swiss.com, Markus Albrecht, Алексей Епифанов • Aeschenvorstadt 4, 4051 Basel, 4184 885-2000, Питер Бай

SWISSCONTACT

Консалтинг • 603000, Нижегородская обл., Нижний Новгород, Костина 4, оф. 202, (8312) 30-1598, ф. (8312) 34-0591, sc@swisscontact.nnov.ru, www.swisscontact.ru, Петер Симен Энгбертс • Doltschiweg 39, 8055 Zurich, 4114 541-717, ф.-797, sc@swisscontact.ch, www.swisscontact.ch, Urs Egger

SWS SAVING WORLD SYSTEM

Содействие при заключении договоров по страхованию и перестрахованию • 115408 М., Борисовские пруды 6, оф. 1, (095) 340-0775, Дмитрий Александрович Дюков • 15 rue de Cendrier, 1201 Geneve, 4122 716-3111, Dmitriy G. Andrienko

TECHNOPROCUR

Приборы химконтроля • 103062 М., Покровка 42, стр. 5А, (095) 917-0248, ф. 937-7040, www.technoanalyst.ru, Нина Анатольевна Дудина • Landstrasse 4, CH-8197 Rafz, 4118 86-8786, ф.-27, Гунтер Блоем

TELF

Нефтепродукты • 11538 М., Вишняковская 27, корп. 2, (095) 960-2102, -01, ф.-11, telfag@telf.ru, Олег Анатольевич Демешин • Via Tesserete 67, CH-6942, Savosa, 4191 960-8888, ф.-89, Марио Бенини

TEMTRADE DISTRIBUTION

Дистрибуция марки Schick • 127015 М., Вятская 27, стр. 11, эт. 1, оф. 8-10, (095) 232-2981, -3, gesert@netclub.ru, Екатерина Александровна Ставенкова • Le Grand-Saconnex, Impasse Colombelle 8, 1218 Geneve, 4122 717-0900, ф.-9, Otto Peter Jean Marie Jochems

TETRA PAK SERVICE

Торговля • 119226 М., Вильгельма Пика, 8, 787-8000, ф.-1, Окерт Ван Яарсвелд • 70 Avenue General Guisan Pulli, CH-1009 Lausanne, 4121 729-2111, ф.-2244

TFM

Производство продукции контрольно-измерительного назначения и средств связи • 129626 М., Новоалексеевская 13/1, (095) 933-8772, ф. 281-7218, Константин Альбертович Рябинин • 10 Rue St-Pierre, P.O.Box 447, CH-1701 Fribourg, 4137 27-1366, Димитри де Фариа э Кастро

TOTSA TOTAL OIL

Нефтепродуктф, нефть • 119049 М., Шаболовка 2, (095) 937-3788, ф.-9, Jan Schoth-Iversen • World Trade Center, 10 Route de L' Aeroport, Case Postale 276, 1215 Geneve 15, 4122 710-1112, ф.-0, Didier Berge

TRANSAMMONIA

Внешнеэкономическая деятельность • 115054 М., Космодамианская наб. 52, стр. 4, эт. 3, (095) 258-5622, ф.-23, moscow@transammonia.com, www.transammonia.com, Игорь Владимирович Братцев • Mulistrasse 3 P.O.Box, CH-8853 Lachen, 4155 451-1555, ф.-56, Петер Байманн

TRANSIMPEX

Торговля • 129110 М., Олимпийский п-т 7, (095) 995-8081, ф.-2, Сергей Николаевич Гжеляк • Rue du Mont-Blanc 17, С. Progesko, Geneve, Cedric Liaudet

TRANSIT HOLDING

Участие в уставных капиталах других организаций • 121165 М., Кутузовский пр-т 30/32, (095) 937-1980, Александр Иванович Рацкевич • 37 Avenue Gabriel-de-Rumine, Lausanne, Филипп Брель

TYCO HEALTHCARE

Медехника • 109472 М., Ташкентская 24, корп. 1, стр. 1, (095) 787-4513, ф.-12 • Bahnhofstrasse 8, 8200 Schaffhausen, 4152 633-0256, ф.-40051

UNAIED AGRO INDUSTRIAL

Международная торговля любыми товарами и сырьем, разработка, реализация, изучение рынков и производство любых промтоваров • 344007, Ростов-на-Дону, Луговая 3, (8632) 618-102, ф.-141, Елена Владимировна Винникова • rue de Cendrier 15, с/Arnico SA, Geneve, 4122 732-6181, ф.-7815, Оловия Шено

UNIBRASCO

Масложировая продукция Sales, Marketing and Production of Unibrasco S.A. International Brands of Vegetable Oils, Margarine, Butters, Edible Fats and Macaroni. Sales & Projects Management Network in Russian regions & CIS countries for Food, Consumer Goods & Agricultural products • 103045 М., Бол. Сергиевский пер. 10, (095) 787-2790, ф.-87, www.unibrasco.ru, Алексей Шавров, Дмитрий Бебишев

UNIMET

Металлы, не содержащие железо • 123610 М., Краснопресненская наб. 12, «Совинцентр», М2, под. 6, оф. 1206, (095) 258-1779, ф. 258-1780, Исраил Маматкулович Одилов • Gottahardstrasse 20, 6300 Zug, 4141 726-5000, ф.-5

UNITED GRAIN

Зерновые, сырье с/х происхождения • 410600 Саратов, Кирова п-т 3, (8452) 24-2342, ф. 22-4272, ugssaratov@mail.ru, Элина Анатольевна Исаева • 3 Ruelle Jean-Michel Billon, 1205 Geneve, 4122 322-1900, ф.-09, Nogradí Csaba

UNITED MACHINERY

Промтовары • 129090 М., Олимпийский пр-т 16, б/ц «Олимпик», оф. 33, (095) 933-7082, ф. 937-2804, united.machinery@co.ru, Александр Владимирович Конвиз • Augustinergasse 38, CH-8001 Zurich, 411 2 10-4858, ф.-4856, united-machinery@bluewin.ch, Walter Hofer

VAN MELLE

Торговля • 125493 М., Смольная 24Д, (095) 960-2800, ф.-39, Фолкерт Зейстра • 620062 Екатеринбург, Гагарина 8, оф. 503А, (3432) 76-2591, vmek-g@basko.ru, Андрей Васильевич Колясников • Steis-tegstrasse 13, 6430 Schwyz, 4141 817-7777, ф.-70, Россано Кабрино

VERYSSELL

Информационные технологии • 117419 М., 2 Донской пр. 7, (095) 705-9194, www.verysell.ru, Владимир Тимофеевич Ширяев • 45 Rue de la Gare, 1260 Nyon, 4122 990-0772, ф.-70, Питер Марлиз

VIBRO-METER

Измерительные приборы • 113556 М., Симферопольский б-р 7А, оф. 68, (095) 317-9684, www.vibro-meter.ru, Виктор Афанасьевич Карасев • Rte de Moncor 4, P.O.Box 1071, 1701 Fribourg

VIFOR

Медикаменты • 125047 М., 3 Тверская-Ямская 44, (095) 251-5808, Лариса Анатольевна Ворошилова • Rechenstrasse 37, St. Gallen 9014 4161 272-8484, ф.-85, Джиованни Зампиери

VITERVO

Химия и нефтехимия • 123182 М., Ак. Бочвара 7, корп. 2, (095) 995-0977, Mathew Charles Listerud • rue du Marche 18, Geneve, 4122 310-5766, ф.-7, Philippe Brelle

VNT

Нефть и нефтепродукты • 125009 М., Тверская 12, стр. 1, эт. 5, (095) 956-2739, ф.-41, Vernon Hector Russell King • Rue des Bains 33, P.O.Box 162, 1211 Geneva 8, 4122 322-1111, ф. 781-6611, Отмар Вилли

WAXOYL

Торговля химическими и техническими изделиями, для автомобильной индустрии • 109193 М., 5 Кожуховская 13, (095) 195-1679, waxoyl@cityline.ru, Эрик оф. Кнорпп • 4054 Basel, Oberwilerstr. 98, 4161 281-7794, ф.-7785, waxoyl-hq@bluewin.ch, Hubbard Ursula

WEST OIL

Предпринимательство • 109180 М., Мал. Полянка 8, (095) 777-3755, ф.-4, Дмитрий Юрьевич Девяткин • 4 Boulevard James-Fazy, CH-1201 Geneve, 4122 738-3530, ф.-1, Anna-Laure Georgiades

WESTERN PETROLEUM

Нефтепром • 103050 М., Тверская 27, стр. 2, оф. 96, (095) 956-8080, ф.-9102, western@col.ru, Руслан Харитонович Гистанов • 30 rue du Rhone, 1204 Geneve, 4122 310-4748, ф. 817-1010, телекс 425060

WILLEMIN-MACODEL

Станки и оснастка • 129090 М., Гиляровского 19, оф. 2, (095) 208-9783, Марина Сергеевна Ноздрева • 46 rue du Paddock, CH-2854 Bassecourt, 4132 427-0303, ф. 426-5530, www.willemin-macodel.com

WINGOL

Фрахтование и грузоперевозки • 198035 С.-П., Межевой канал 5А, (812) 343-4327, ф. 937-4844, Андрей Валерьевич Перехватов • Rue de Hesse 16, С/ТМF Services SA, 5342 Geneve, 4122 311-8978, ф.-3309, wingol@telefonica.net, Matzinger Albert

WORLD ORT UNION

Среднее и высшее технологическое образование • 103055 М., Новослободская 57, (095) 251-9275, ф. 972-4992, Мирон Лаат • 1 Rue de Varembe, 1211 Geneve 20, 4122 734-1434, ф.-1096, телекс 414218 CH, Ron Robert Singer

WORLD WIDE FUND FOR NATURE

Охрана природы • 109240 М., Николаямская 19, стр. 3, (095) 727-0939, ф.-8, russia@wwf.ru, www.wwf.ru, Игорь Евгеньевич Честин • 690090 Владивосток, Пологая 68, оф. 411, (4232) 43-0958, wwfrfe@wwf.ru, www.wwf.ru, Юрий Александрович Дарман • 167000, Сыктывкар, Куратова 2, оф. 19, (8212) 29-1425, koti@wwf.ru, www.wwf.ru, Пшемислав Маевски • Avenue du Mont-Blanc, CH-1196 Gland, 4122 364-9111, ф.-5468, www.panda.org

ZURICH INSURANCE

Страхование • 107005 М., Денисовский пер. 26-28, (095) 933-5141, ф.-42, info@zurich.ru, Михаил Арсеньевич Сафронов • Mythenquai 2, CH-8022 Zurich, 4116 25-2310, ф.-3701, Рольф Хьюппи
Оптитрейд • Инвестиции • 123100 М., Краснопресненская наб. 6, (095) 797-8100, ф.-35, Альберт Ашотович Худоян • Blegistrasse 1, 6343 Rotkreuz, Risch, Zug, Cavalli Franco

ДРС

Радио • 123056, Грузинский пер. 3, оф. 137/138, (095) 254-7280, Гатан Ваней

ЕВРОВИДЕНИЕ

ТВ • М., Варварка 6, оф. 7-091, Верхольст Дирк

ИНФОРМБЮЛЛЕТЕНЬ СИ ДИПЛОМАТИЧЕСКОГО КОРПУСА

М., Пивченкова 1, корп. 3, под. 2, (095) 144-7577, -8748, Сергей Владимирович Степанов

ТАГЕС-АНЦАЙГЕР

Газета • М., Вавилова 87-49, Цита Аффенрангер

ТСР

ТВ • М., Грузинский пер. 3, оф. 225, **(095) 254-8409**, -8490, Грегор Зондерреггер

ЧЕРНОБЫЛЬ ХЭЛП

Журнал • М., Расплетина 5, секция 14, **(095) 792-5793**, Александр Павлович Коваленко

WWW.SWITZERLAND.POLPRED.RU

ШВЕЙЦАРИЯ New (50 кб) **Предприниматель-иностранец** • **Пошлины и тарифы** • **Обзор прессы** Экономический рост | Европолитика | Кризис в SWISSAIR | Внешняя торговля | Отношения с РФ

ШВЕЙЦАРИЯ 2004г. (36 стр/ 200 кб) **Общие сведения** • **Геополитика** • **Евроинтеграция** • **Экономика** • **Финансы** • **Прогноз-2003** • **Инвестиции** • **Кредиты** Кредитная политика | Стимулирование внутреннего спроса | **Льготы инвесторам** Поддержка отраслей и регионов | Новые технологии и «новая экономика» | **Сайты по экономике** • **Бизнес-ассоциации** • **Банки** • **Налоги** • **Предпринимательство** • **Интернет** • **Права потребителей** Нормативно-правовая база | Контроль государства | **Таможня** • **Swiss Business Hubs** • **Экспорт** • **Связи с Россией** Торгово-экономические связи | Росимпорт из Швейцарии | **Диалог с Россией** Правовая база отношений | Валютно-финансовые отношения | **Торговля с Россией** • **Инвестиции в РФ** Сотрудничество с регионами | Научно-технические связи | **Представительства**

ШВЕЙЦАРИЯ 2003г. (12 стр/ 57 кб) **Экономика** Положение в янв.-марте 2002г. | **Экспорт-2002** Внешняя торговля | Поставки газа | **Экспорт-2001** • **Европолитика-2002** Переговоры с ЕС | Международная группа «Эгмонт» | **Европолитика-2001** • **Обзор прессы** События марта-апр. 2002г. | **Представительства**

ШВЕЙЦАРИЯ 2002г. (32 стр/ 192 кб) Гос. устройство | Ведущие полит. партии | Экономика и финансы | **Политика** • **Экономика-2000** • **Экономика-1999** Перспективы развития экономики | **Финансы-2000** • **Финансы-1999** • **Промышленность-2000** • **Промышленность-1999** • **Торговля** • **Экспорт-2000** • **Экспорт-1999** • **ВЭД-2000** • **ВЭД-1999** • **Связи с СНГ** • **Связи с Россией-2000** • **Связи с Россией-1999** • **Обзор прессы** Внутриэконом. конъюнктура | Секретариат экономики | ТПП кантонов | Швейцарско-германская торговля | Инвестиции стран ЕС в 1999г. | Принудит. труд в период II мировой войны | **Представительства**