

СОДЕРЖАНИЕ

<b>Общие сведения</b> .....	<b>2</b>	<b>Связи с Россией</b> .....	<b>20</b>
<b>Население</b> .....	<b>3</b>	Законодательная база .....	20
<b>Европолитика</b> .....	<b>4</b>	Официальный диалог.....	20
<b>Экономика</b> .....	<b>6</b>	<b>Внешняя торговля с Россией</b> .....	<b>21</b>
<b>Сайты по экономике</b> .....	<b>7</b>	Товарооборот.....	21
<b>Инвестиции</b> .....	<b>8</b>	Проблемы в торговле .....	22
<b>Промышленность</b> .....	<b>10</b>	<b>Торговля Люксембурга с Россией</b> .....	<b>23</b>
<b>Энергетика</b> .....	<b>11</b>	<b>Кооперация с Россией</b> .....	<b>23</b>
<b>Агропром</b> .....	<b>13</b>	<b>Инвестиции с РФ</b> .....	<b>25</b>
<b>Фармацевтика</b> .....	<b>14</b>	<b>Компании-инвесторы в РФ</b> .....	<b>28</b>
<b>Транспорт</b> .....	<b>15</b>	<b>Связи с регионами РФ</b> .....	<b>30</b>
<b>Внешняя торговля</b> .....	<b>16</b>	<b>Доступ росто­варов</b> .....	<b>32</b>
<b>Торговля алмазами</b> .....	<b>18</b>	Медали на выставках.....	32
<b>Законодательство-2002</b> .....	<b>19</b>	Серьезные ограничения.....	33
		<b>Представительства</b> .....	<b>34</b>
		<b>Статистика</b> .....	<b>35</b>

Деловая Бельгия, том III. Экономика и связи с Россией в 2002-03 гг.

©Г.Н. Вачнадзе, 2004. ISBN 5-900034-38-0. Проект ПОЛПРЕД: Г. Вачнадзе, А. Головлева, А. Грибков, И. Ермаченков, А.Комаров, О. Мишина, К. Сальберг, Т. Стенина, Л. Тимофеева. Агентство "Бизнес-Пресс", 119049 Москва, Бол. Якиманка 35, стр. 1, т/ф 238-6458, 238-9587, info@polpred.com. Отпечатано в ФГУП «ПИК ВИНТИ», 140010 Люберцы, Октябрьский пр-т 403. Заказ

## БЕЛЬГИЯ

### Общие сведения

Королевство Бельгия — государство в Западной Европе. Площадь — 32.545 кв.км. что составляет 1% от общей площади ЕС. Площадь регионов Бельгии, в кв.км.: Регион Брюссель-столица — 162; Фламандский регион — 13.522; Валлонский регион — 16.844, в т.ч. немецкоязычное сообщество — 854; Северное море — 2.017. Источник: минфин Бельгии.

На севере омывается Северным морем, на суше граничит: на севере с Нидерландами, на востоке — с Германией и Люксембургом, на юге — с Францией. По рекам и каналам обеспечивается связь со странами Центральной и Западной Европы, выход к Северному морю благоприятствует участию в международной торговле. Длина границ Бельгии, в км.: всего — 1.444,5; морская — 66,5; с Нидерландами — 449,5; с Германией — 161,5; с Люксембургом — 148; с Францией — 620.

Государственный строй. Бельгия — федеративное государство, являющееся конституционной парламентской монархией. Глава государства — монарх. Он официально называется «королем бельгийцев». Конституционная поправка 1991г. предоставила женщинам право занимать трон. Монарх обладает ограниченными полномочиями, но служит важным символом политического единства.

Реформа госвласти в Бельгии превратила пирамиду единого государства в более сложную трехуровневую систему госуправления. Верхний «этаж» власти занимают Федеральное государство, сообщества и регионы, обладающие все трое абсолютно равными правами. Они принимают участие в управлении на равных условиях, но в разных областях. Следующий уровень власти занимают провинции. Но вместо подчинения центральному государству (а l'Etat central), как это было до реформы, они должны действовать в рамках компетенции федеральных и региональных властей или администраций коммун, подчиняясь всем высшим властям.

Фундамент госуправления составляют районы. Здесь власть подходит наиболее близко к гражданам страны. Районы Бельгии так же, как и провинции, подчиняются высшим органам власти. В соответствии с компетенцией, которой они наделены, районы зависят как от федерального государства, так от сообществ и регионов.

На уровне федерального государства законодательная власть осуществляется, с одной стороны, федеральным парламентом, состоящим из двух палат — Палаты представителей и Сената, и государством — Королем и министрами, с другой стороны. Король персонально не осуществляет никакой власти — именно министры, подписывая законопроекты, утвержденные парламентом, и королевские постановления, несут на себе всю полноту ответственности.

В компетенцию федерального государства входят все вопросы, имеющие отношение к бельгийской нации, такие, как финансы, армия, жандармерия, правосудие, общественная безопасность, международные дела, сотрудничество для развития, большая часть вопросов публичного здравоохранения и внутренних дел.

Федеральное государство сохраняет «общее достоинство» народа, включая правосудие, армию, федеральную полицию, опеку над полицейскими услугами, законы о провинциях и коммунах, общественную безопасность и законодательство по социальной защите (безработица, пенсии, пособия, страхование по болезни и инвалидности), госзадолженность, валютную политику, политику цен и доходов, защиту вкладов, ядерную энергетику, общественные предприятия, такие, как Бельгийские железные дороги (Societe nationale des Chemins de fer belges), брюссельский аэропорт (Bruxelles-National), почта, культурные и научные федеральные учреждения.

Также именно федеральное государство несет на себе всю ответственность Бельгии и ее федеральных органов перед ЕС и НАТО. В компетенцию федерального государства также входят все вопросы, не входящие в компетенцию сообществ и регионов.

Компетенции сообществ и регионов намного сложнее, с их исключениями и ограничениями. Предусмотрено, что экономическая политика зависит от регионов, кроме «компетенции, переданных федеральному государству с целью поддержания Экономического и валютного союза». Политика в области энергетики, включающая непосредственно вопросы распределения газа и электричества, — входит в компетенцию регионов, в то время как федеральное государство сохраняет за собой вопрос определения тарифов.

Что касается коммун, то в их компетенцию входят вопросы образования, хотя выдача дипломов остается в компетенции федеральных властей, как и вопросы обязательного школьного образования.

Исполнительная власть осуществляется королем и правительством, которое несет ответственность перед палатой представителей. С 9 авг. 1993г. королем бельгийцев является Альберт II, вступивший на трон после смерти своего брата Бодуина I (Bandouin I).

Король назначает: премьер-министра как главу правительства, 7 франкоговорящих министров и 7 министров — носителей голландского языка и ряд госсекретарей, представляющих политические партии в правящей коалиции. За министрами закрепляются конкретные функции или руководство управлениями и отделами правительства. Члены парламента, которые становятся членами правительства, утрачивают статус депутата вплоть до очередных выборов.

Законодательная власть осуществляется королем и парламентом. Бельгийский парламент — двухпалатный, избирается сроком на 4г. Состоит из Палаты представителей и Сената.

Сенат состоит из 71 сенатора (ранее сенат состоял из 181 члена): 40 избираются прямым всеобщим голосованием (25 от фламандского населения и 15 — от валлонского), 21 сенатор (10 от фламандского населения, 10 — от валлонского и 1 — от немецкоязычного) делегируются советами сообществ. Эти две группы кооптируют еще 10 членов Сената (6 нидерландоязычных, 4 франкоязычных). Помимо вышеперечисленных лиц, членами Сената, согласно конституции, имеют право стать достигшие совершеннолетия дети короля.

Палата представителей состоит из 150 депутатов, избираемых прямым, всеобщим тайным голосованием на основе пропорционального предста-

вительства. Один депутат избирается от каждых 68 тыс.чел. Каждая партия получает число мест, пропорциональное числу поданных за нее голосов: ее представители отбираются в порядке, зафиксированном в партийных списках. Участие в голосовании обязательно, уклоняющимся грозит штраф.

Министры правительства руководят своими ведомствами, набирают в штат личных помощников. В каждом министерстве существует постоянный штат госслужащих. Хотя их назначение и продвижение по службе регулируются законами, при этом также учитывается их политическая принадлежность, владение как французским, так и нидерландским языками, и квалификация.

Особенности федеративного устройства Бельгии заключаются в параллельном функционировании двух видов субъектов федерации — регионов и сообществ. Бельгия делится на три региона (Фландрию, Валлонию, Брюссель) и три культурных сообщества (французское, фламандское и германоязычное).

Бельгия получила независимость в 1830г. Чтобы придти к эффективной структуре федерального управления в стране прошло 4 реформы (в 1970, 1980, 1988-89 и в 1993г.). Страна поделена на 10 провинций и 589 коммун.

Национальные праздники. 21 июля — День принесения королем Леопольдом I присяги на верность Конституции (1831г.) и 15 нояб. — День королевской династии. Денежная единица — евро (с 01.01.2002г.).

## Население

На 1 янв. 2002г. население Бельгии составило 10.309.725 чел., в т.ч. 5.042.288 мужчин и 5.267.437 женщин. За год население выросло на 46.311 чел. — в 2 раза больше, чем за 2000г. когда рост составил 24.329 чел.

Иммиграция, регулирование и естественный рост (высокая рождаемость) лежат в основе такого роста населения. Самый высокий рост зарегистрирован в регионе Брюссель-столица. На 1 янв. 2001г. в 19 брюссельских коммунах насчитывалось 964.405 чел., годом позже — 978.384, т.е. наблюдается увеличение на 13.979 человек (+1,45%). Население Фландрии также увеличилось на 20.229 человек (+0,34%). Валлония насчитывала на 1 янв. 2002г. на 12.103 человека больше, чем на начало 2001г. (+0,36%).

Плотность населения Бельгии — одна из самых высоких в Евросоюзе (2 место после Нидерландов). Плотность населения Бельгии растет, увеличившись с 336,2 чел. до 337,7 чел. на 1 кв.км. в целом по стране. В регионе Брюссель-столица плотность населения увеличилась с 5.953,1 до 6.039,4 чел. на 1 кв.км. Во Фландрии — с 440,2 до 441,4 чел. на 1 кв.км., и в Валлонии — с 198,7 до 199,4 чел. на 1 кв.км.

По языковому признаку население распределяется: 58% — носители голландского языка, 31,9% — франкоговорящие, 0,69% — носители немецкого языка и 9,35% — двуязычное население в 19 коммунах региона Брюссель-столица. В Брюсселе иностранцы составляют 35,5% населения. Население Бельгии составляет 2,7% от населения ЕС.

В Бельгии постоянно проживают 900 тыс. иностранцев (итальянцы, марокканцы, французы, турки, нидерландцы, испанцы и др.). Коренное население Бельгии состоит из фламандцев — по-

томков франкских, фризских и саксонских племен, и валлонов — потомков кельтов.

Согласно исследованию Нацинститута статистики минэкономики, ожидается, что в 2010г. в Бельгии будет 10,53 млн. жителей, в 2020г. — 10,72 млн., к 2030г. — 10,89 млн. и к 2040г. — 10,96 млн.чел. Институт статистики считает, что в 2043г. будет самый высокий показатель — 10,97 млн.чел. После чего рост населения начнет падать и достигнет в 2050г. показателя в 10,95 млн. Население продолжает стариться. В 2000г. бельгийцы старше 60 лет составляли 22% от всего населения. В 2010г. их станет 24%, в 2020г. — 27% и в 2030г. — 31%. Позже население Бельгии будет «стариться» не так быстро: в 2040г. ожидается 32% лиц старше 60 лет, а в 2050г. — 33%.

До 2050г. количество 60-летних жителей Бельгии увеличится на четверть, 70-летних — на треть, количество 80-летних утроится, а количество 90-летних увеличится в 4 раза. В 2050г. будет в 9 раз больше 100-летних жителей. В наст.вр. их меньше тысячи, а в 2050г. их будет 8 тыс.чел.

Столица — г.Брюссель (133.845 чел. или 978.384 человек вместе с 19 коммунами агломерации Брюсселя). Брюссель считается столицей Евросоюза, т.к. здесь находятся и Европейская комиссия, и Европарламент. В Брюсселе находится штабквартира НАТО. Брюссель занимает 2 место в мире (после Вашингтона) по количеству аккредитованных журналистов и четвертое — по количеству проводимых международных встреч и семинаров.

В 1996г. в Бельгии насчитывалось 13 городов с населением более 65 тыс.чел. Портовый Антверпен (468 тыс. жителей) конкурирует с Роттердамом и Гамбургом по объему морских грузоперевозок. Льеж (195 тыс. жителей) вырос как центр металлургии. Гент (230 тыс.чел.) — старинный центр текстильной промышленности, здесь изготавливают изящные кружева, а также многие виды продукции машиностроения, это также крупный культурно-исторический центр. Шарлеруа (206,5 тыс. жителей) сложился как база угледобывающей промышленности и долгое время конкурировал с германскими городами Рура. Брюгге (117 тыс. жителей) — некогда важный торговый центр, ныне привлекает туристов величественными памятниками средневековой архитектуры и живописными каналами. Остенде (71,5 тыс. жителей) — курортный центр и второй по значению торговый порт страны.

В Бельгии приняты три официальных языка. Французский распространен в южной части страны, в пров. Эно, Намюр, Льеж и Люксембург, фламандский вариант нидерландского языка — в Западной и Восточной Фландрии, Антверпене и Лимбурге. Центральная пров. Брабант со столичным Брюсселем двуязычна и делится на северную фламандскую и южную французскую части. Франкоязычные районы страны объединяют под общим названием Валлонский регион, а север страны, где господствует фламандский язык, принято называть Фламандским регионом. Во Фландрии проживают 58% бельгийцев, в Валлонии — 33%, в Брюсселе — 9% и в районе распространения немецкого языка, отошедшем к Бельгии после Первой мировой войны, — 1%.

Конституция Бельгии гарантирует свободу вероисповедания. Большинство верующих (70% населения) — католики. Официально признаны так-

же: ислам (250 тыс.чел.), протестантство (70 тыс.), иудаизм (35 тыс.), англиканство (40 тыс.), православие (20 тыс.). Церковь отделена от государства.

Судебная власть организована в форме пирамиды, основой которой является мировой суд (La justice de paix), имеющийся в каждом кантоне, а верхушкой – Верховный суд. Бельгия поделена на судебные кантоны и округа. Каждый округ имеет суд первой инстанции, суд по вопросам работы (tribunal du travail) и суд по торговым вопросам. Существует пять апелляционных судов (в Брюсселе, Льеже, Монсе, Ганде и Антверпене) и в каждой провинции – суд присяжных.

Помимо Контрольной палаты (Cour des comptes) и Госсовета (Conseil d'Etat), в Бельгии имеется Арбитражный суд, созданный в 1983г. для урегулирования конфликтов в случае их возникновения между различными институтами федеральной власти Бельгии.

В Бельгии сосуществуют две образовательные системы: одна официальная (в сообществах, провинциях и коммунах), другая – частная (религиозные конгрегации, светские или частные ассоциации), субсидируемая гражданскими властями. В Бельгии есть 6 крупных университетов, среди которых два «общественных» или сообществ Ганда и Льежа.

Два столетия назад бельгийцы были первой нацией на Европейском материке, начавшей индустриальные преобразования. Исторически сосредоточенная в южной Валлонии традиционная бельгийская промышленность, не пострадавшая во время второй мировой войны, в следующие десятилетия пострадала от ухудшения конкурентоспособности. После энергетических кризисов 70гг., северная область Бельгии Фландрия достигла экономического превосходства над Валлонией. Это различие остается: Валлония, обладающая зрелой традиционной промышленностью, и Фландрия – центр «новой экономики». Бельгия пережила длительный спад в течение 2 предыдущих десятилетий, который при отказе правительства от уменьшения соцпособий привел к увеличению текущих долгов.

Исчерпав все известные минресурсы, современная экономика Бельгии основана на переработке сырья, используя свое стратегическое географическое местоположение и квалифицированную многоязычную рабочую силу. В плотно населенной Бельгии развиты: химпром, нефтепереработка, металлургия и автопром, производство продуктов питания и фармпрепаратов.

Большинство бельгийских банков совсем недавно преследовалось Европейской комиссией за действия по стандартизации обменных курсов. Относительно большая часть «теневой экономики», оцениваемая в 20% от всей коммерческой деятельности, сосредоточена на предприятиях.

Несмотря на то, что территория Бельгии составляет всего 1% от общей площади Евросоюза, а население – 2,7%, ее экономический вес в ЕС, безусловно, более значимый. ВВП Бельгии в 2000г. составил 2,9% от ВВП ЕС, средний доход занятого населения достигал 62.560 евро, что на 20% больше, чем в среднем по ЕС. Производительность труда и материальное благосостояние в Бельгии выше, чем других странах Европы.

Будучи страной, в которой находится Комиссия Евросоюза, Бельгия отличается большой кон-

центрацией предприятий сферы услуг. В Бельгии представлено 1100 международных организаций, что влечет за собой присутствие в стране многочисленных агентств международной прессы и 360 координационных центров для транснациональных компаний.

Такая открытость бельгийской экономики для сферы услуг оказала влияние на объемы внешней торговли страны. Бельгия с населением, едва достигающим 0,2% от общего населения мира, занимает 10 место в мире по объемам экспорта товаров. Доля Бельгии в мировой внешней торговле товарами составляет 3%. В сфере услуг Бельгия занимает 8 место в мире с долей в 3,6% от мировой торговли услугами.

24 июля 2002г. Программа развития ООН (U.N. Human Development Program) опубликовала доклад об изменениях в уровне жизни, прошедших за 10 лет в 173 странах мира. За прошедшее десятилетие на 1 место с 6 поднялась Норвегия, на 2 месте находится Швеция, а на 3 Канада, находившаяся в 1990г. на 12 месте. На 4 месте находится Бельгия, а на 5 – Австралия. США, Исландия и Франция потеряли за прошедшие 10 лет по 4 позиции и находятся на 6, 7 и 12 месте. На 8 месте находится Голландия, а на 9 – Япония, опустившаяся за 10 лет на 5 позиций. Швейцария покинула десятку стран с наиболее высоким уровнем жизни и, опустившись на 6 позиций, оказалась на 11 месте. Уровень жизни 60 стран ниже, чем он был в 1990г. В 26 странах уровень жизни ниже, чем в 1980г.

## Европолитика

В 2002г. вопрос о повышении цен в связи с введением евро не сходил со страниц европейских газет и журналов. Рост индекса потребительских цен в зоне евро составил в I пол. 2002г. 1,73%, по сравнению с 1,95% в 2001г., товары подорожали на 1,47% (в 2001г. – 2,15%), а услуги – на 1,88 (1,85% в 2001г.).

По опубликованным в нояб. 2002г. данным Евростата, годовая инфляция в зоне евро к нояб. составила 2,2%. В инфляции жители зоны евро винят новую валюту. В Бельгии и Германии зарегистрирован самый низкий уровень инфляции – 1,3%. Самый высокий уровень инфляции – 4,4% – был зафиксирован в Ирландии, за ней идет Португалия с 4,1%, и Греция с 3,9%.

В янв.-фев. 2002г. национальные стабилизационные программы и программы конвергенции проходили экспертизу Еврокомиссии. Программы Бельгии, Нидерландов, Люксембурга, Австрии, Финляндии, Греции, Испании, Ирландии, Дании, Швеции и Великобритании были приняты без серьезных замечаний, т.к. в 2002-05гг. все эти страны намерены сводить госбюджет с нулевым или положительным сальдо (за исключением Великобритании, где может появиться небольшой дефицит до 1% ВВП).

В середине мая КЕС одобрила доклад о госфинансах стран ЕС, отметив, что если экономический подъем в ЕС будет закреплен, то национальным правительствам нельзя повторить ошибку, совершенную в 1998-2000гг., когда на фоне благоприятной экономической конъюнктуры и роста доходов госбюджета они беспечно снижали налоги и увеличивали госрасходы. Бельгии, Италии и Греции рекомендовано поддерживать в течение ближайших десятилетий положительное сальдо

бюджета, с тем чтобы планомерно сокращать огромный госдолг. Все страны ЕС обязаны принять меры, нейтрализующие отрицательный экономический эффект старения населения, из-за которого, по расчетам Комиссии, они в ближайшие 10-20 лет потеряют 4-8% ВВП.

В 2002г. Комиссия ЕС завершила разработку положения, которое устанавливает с 2005г. обязательное использование Международных стандартов финансового учета (МСФО) для компаний, зарегистрированных на фондовых биржах. Однако сроки внедрения МСФО крайне сжаты, и потребуются значительные усилия по подготовке к применению новых стандартов. Для подготовки финансовой отчетности в формате МСФО за 2005г. как это требуется теперь от европейских компаний, зарегистрированных на фондовой бирже, компаниям необходимо иметь сопоставительную отчетность за 2004г. что говорит о необходимости внедрения МСФО уже к концу 2003г. До наст.вр. унификация финансовой отчетности в странах Европы носила ограниченный характер. Сопоставление результатов финансовой деятельности компаний разных стран ЕС всегда было сложным занятием. Отличались уровни прозрачности предоставляемой информации. Принятие МСФО в Европе и в Бельгии изменит это положение, позволив инвесторам и аналитикам проводить более эффективный сопоставительный анализ на единой основе.

В июне 2002г. Суд ЕС вынес решение по искам Комиссии против Бельгии, Франции и Португалии, касающимся права государств на участие в управлении приватизированными предприятиями в стратегических отраслях экономики. Речь идет о праве государства иметь в своей собственности т.н. «золотую акцию», позволяющую блокировать любые решения собрания акционеров. Статья 58 (ранее – 73D) Договора о Союзе дает государству право «принимать любые меры (регламентирующие деятельность частных компаний), которые являются оправданными с точки зрения общественного интереса или госбезопасности». Эти меры не должны быть средством дискриминации или завуалированного ограничения свободы движения капитала.

Решения Суда ЕС дали четкие принципы и критерии, на основании которых государства могут контролировать ранее приватизированные компании. Суд подтвердил, что правовое положение приватизированных компаний определяется общими нормами гражданского и корпоративного права. Любое вмешательство государства в их деятельность является незаконным, поскольку нарушает принципы свободного движения капитала и свободы экономической деятельности. Исключения из этого общего правила могут быть оправданы только соображениями общественного интереса или государственной безопасности и должны удовлетворять следующим критериям. Государство вправе оставлять за собой способы влияния на приватизированные компании, предоставляющие общественно важные услуги или действующие в стратегических отраслях.

В соответствии с принципом пропорциональности, эти «способы государственного влияния» должны быть разумно достаточны, т.е. соответствовать заявленным целям. Необходимо, чтобы цели госвмешательства не могли быть достигнуты с

помощью иных, меньших по объему мер. Поэтому была признана незаконной принятая во Франции инструкция о контроле за деятельностью «Эльф Акитен». В целях «обеспечения безопасности поставок нефти» французское правительство установило разрешительный порядок сделок с акциями компании, при этом критерии запрещения купли/продажи акций не были ясно определены, а сам запрет не мог быть оспорен. Суд ЕС решил, что эти полномочия слишком велики и цель может быть достигнута меньшими средствами.

Устанавливаемые ограничения не должны быть дискриминационными, т.е. они должны равным образом применяться к гражданам всех государств-членов.

Ограничения должны основываться на объективных критериях и быть заранее известны всем заинтересованным лицам. Любое лицо, затронутое этими ограничениями, должно иметь право на обращение в суд.

Соображения общественного интереса, оправдывающие вводимые ограничения, не могут быть исключительно экономического характера, а сами ограничения не могут применяться ко всем приватизированным компаниям. Португальский закон о приватизации был признан недействительным именно потому, что предусматривал контроль за куплей-продажей акций всех ранее приватизированных компаний, что мотивировалось финансовыми интересами государства и необходимостью эффективного управления производством.

Ожидалось, что эти критерии будут уточнены в ближайшем будущем, поскольку на рассмотрении Суда ЕС находится несколько дел аналогичного содержания, касающихся различных отраслей экономики (оборонная промышленность – французская Thales и английский Rolls Royce; телекоммуникации – испанская Telefonica и итальянская Telecom; электроэнергетика – испанская Endesa).

В июле 2002г. Европейская комиссия выступила с критикой ряда стран, входящих в ЕС, в связи с тем, что они согласились на присутствие в своих портах представителей американской таможни. Бельгия, Франция и Голландия уже подписали с США такой договор, вероятно, что Великобритания последует их примеру. КЕС пригрозила подать в суд на страны ЕС, подписавшие с США соглашение. 9 июля члены Комиссии Л.де Паласио, Ф.Болькештайн и П.Лами выразили озабоченность намерениями США установить посты таможенной службы США в нескольких европейских портах, в т.ч. Гавре, Роттердаме и Антверпене.

В рамках кампании борьбы с терроризмом США добиваются, чтобы ее таможенники могли оперировать в 20 наиболее оживленных портах мира. Однако представитель Европейской комиссии Жиль Гантеле назвал предлагаемый план дискриминационным, поскольку отправляемые из этих портов товары будут быстрее проходить американский таможенный досмотр. США реализуют эти мероприятия в соответствии с «Инициативой безопасности контейнерных перевозок», предусматривающей заключение соглашений с портами, через которые идет экспорт в США. По соглашению, американский таможенный персонал обрабатывает экспортируемые в США грузы в неамериканских портах, что освобождает данный груз от необходимости проходить таможенные процеду-

ры на американской территории. По мнению представителей КЕС, данные действия не только являются вторжением в таможенное пространство ЕС, но и дают незаконные преференции нескольким европейским портам, что нарушает конкурентное право ЕС. Они призвали КЕС официально отреагировать на односторонние действия США.

Весной 2002г. обострился конфликт вокруг 30% повышения США импортной пошлины на сталь. По оценкам европейских экспертов, предполагаемый ущерб может составить 2,5 млрд. евро в год. По заявлению бельгийского правительства, «эта односторонняя мера может существенным образом затронуть бельгийскую металлургическую промышленность. С учетом характера стальной продукции, экспортируемой Бельгией, можно ожидать того, что вся продукция подпадет под максимальный тариф в 30%. С учетом экономических интересов Бельгии в экспорте металлургической продукции в США и уровня занятости в данном секторе (19.500 рабочих мест) Бельгия обратилась к Европейской комиссии с просьбой провести консультации с ВТО с целью начала процедуры урегулирования споров.

Позже, на заседании Совета ЕС 22 апр. 2002г. только Франция, Бельгия и Португалия решительно поддержали планы КЕС на введение ответных мер. Остальные страны выразили опасения перспективой эскалации торговой войны и ее распространения на отрасли, не связанные с металлургией.

## Экономика

Бельгия относится к числу малых стран Европы; меньше ее лишь Люксембург и микро-государства. Это — высокоиндустриальная страна с хорошо развитой транспортной инфраструктурой, с большими городами и портами общеевропейского и международного значения, с широкими внешнеэкономическими связями. При относительно малой численности жителей, Бельгия — одно из самых плотно населенных, высоко урбанизированных государств в мире.

Основа экономики Бельгии — прежде всего промышленность. Доля Бельгии в мировой промышленной продукции втрое превышает ее долю в населении мира. Страна занимает 2 место в мире по выплавке стали на душу населения, уступая лишь Люксембургу, а по объему промпроизводства находится на 12 месте в западном мире.

Бельгия — это государство с высокоразвитой экономикой, в которой на сферу услуг приходится половина ВВП страны. Основная часть деятельности, связанной с услугами (в частном секторе), имеет самое непосредственное отношение к промышленности. В частности, речь идет о транспорте, рекламе, финансовых услугах, инженерно-технических услугах.

За последние 10 лет рост экономики Бельгии составил в среднем 2,1% против 2% в ЕС. Рост цен был очень умеренным, со средней инфляцией в 1,9% против 2,8% в целом по ЕС. Менее позитивные результаты у Бельгии в области публичных финансов и с показателями безработицы.

Экономика Бельгии — это очень открытая экономика. Объем экспорта товаров и услуг составляет 80% от ВВП страны. Показатели средней европейской страны: 32,2% экспорт и 31% импорта от

ВВП. 70% от общего объема внешней торговли Бельгии приходится на товары и 30% — на услуги.

По данным исследования The Wall Street Journal и Financial Times, по итогам 2002г. 12 бельгийских предприятий вошли в перечень 500 крупнейших компаний Европы

Место в 2002г.	Место в 2001г.	Бельгийская компания	Рыночная капитализация, млн.долл.
54	47	Fortis	29001,2
79	97	Dexia	17714,5
117	150	Interbrew	11945,5
128	135	Electrabel	11354,4
147	127	KBC Bank Insurance	9 840,8
187	271	GBL	7 730,4
211	222	Almanij	6 816,4
237	277	UCB	5 694
244	306	Solvay	5 563
294	470	Delhaize	4 277,3
446	-	CNP	2 246,6
460	387	Agfa-Gevaert	2 129,7

Большинство из вошедших в рейтинг компаний улучшили свои показатели по сравнению с данными аналогичного исследования за 2001г. Крупнейшая финансовая компания Dexia поднялась с 97 на 79 место в рейтинге. Известная пивоваренная компания Interbrew переместилась в 2002г. со 150 на 117 место, крупнейшая энергетическая компания Бельгии Electrabel — со 135 на 128, GBL — с 271 места на 187. Химико-фармацевтическая группа Solvay обогнала за год 62 компании и переместилась с 306 на 244 место. Немного сдала свои позиции крупная финансовая компания Бельгии Fortis, опустившись с 47 на 54 место.

В нояб. 2002г. Бельгия представила свою новую Стабилизационную программу на 2003-05гг. В соответствии с этой Программой баланс страны должен: от сбалансированного бюджета в 2002 и 2003гг. до активного сальдо ВВП в 0,3% в 2004г. и 0,5% в 2005г.

Согласно Маастрихтскому соглашению, госзадолженность стран-членов ЕС не должна превышать 60% ВВП. Это требование нарушается в Бельгии. Кроме Бельгии, госзадолженность превышает 60% в Италии, Греции, в Австрии и Германии. Средний показатель по странам еврозоны приближается к 70%, а в целом по ЕС, благодаря Великобритании, он колеблется в пределах 63%. По словам Комиссара ЕС по экономической и финансовой политике ЕС П. Солбеса, Бельгии и другим странам-нарушителям придется столкнуться со штрафными санкциями, если им не удастся ежегодно снижать размеры своей задолженности на 3-4% пункта.

Данные КЕС о размерах госзадолженности по отдельным странам Евросоюза на конец 2002г., в % от ВВП: Страны ЕС — 63; Страны еврозоны — 69,6; Австрия — 63,2; Бельгия — 105,6; Германия — 60,9; Греция — 105,8; Ирландия — 35,3; Испания — 55; Италия — 110,3; Люксембург — 4,6; Нидерланды — 51; Португалия — 57,4; Финляндия — 42,4; Франция — 58,6; Великобритания — 8,5; Дания — 44; Швеция — 53,8.

Большую роль в экономическом развитии Бельгии играет инокapитал. Повышенный интерес иностранных монополий к экономике этой небольшой страны объясняется ее выгодным географическим положением, наличием высококвалифицированной рабочей силы и хорошо развитой сетью коммуникаций всех видов (в первую очередь, порта Антверпена), а также благоприят-

ной налоговой системой по отношению к иностранным предприятиям и возможностью получения выгодных условий кредитования. Инофирмы вкладывают свой капитал в наиболее динамичные и передовые отрасли промышленности, такие как автосборка, радиоэлектроника и нефтехимия и захватывают в этих отраслях ведущие позиции.

Первое место по прямым инвестициям в бельгийскую экономику занимают США. На заводах «Дженерал моторс» и «Форд» собирается 3/5 автомобилей, привозимых из Бельгии.

Денежной единицей Бельгии с 1 янв. 2002г. является евро. Бельгийская банковская система отличается высоким уровнем концентрации капитала. Слияние банков, начавшееся в 60гг., лишь усилило этот процесс. Государство владеет 50% акций Нацбанка Бельгии, который выполняет функции центрального банка страны. Бельгия располагает 128 банками, из которых 107 – иностранных. Общий объем вкладов банковских клиентов Бельгии достиг к 30 сент. 2002г. 282 млрд. евро. Таким образом, зафиксировано небольшое увеличение объемов вкладов на 3% к уровню на 30 сент. 2001г.

Старейшим и крупнейшим коммерческим банком, а также крупнейшей холдинговой компанией в стране является «Сосьете женераль де Бельжик». Существуют также специализированные финансовые учреждения – сберегательные банки и фонды сельхозкредита.

По данным Банковско-финансовой комиссии Бельгии (CBF, Commission bancaire et financiere), по итогам 3 кв. 2002 фин.г. каждый 6 банк Бельгии объявил об убытках. Банковско-финансовая комиссия Бельгии столкнулась в 2002г. с трудностями. Среди них – вступление в силу закона от 2 авг. 2002г. о реформе надзора за финансовым сектором, серьезно меняющего компетенцию CBF. Теперь за Комиссией закреплена компетенция расширенного контроля над Биржей, что предполагает ее внутреннюю реорганизацию. Закон предусматривает более тесное сотрудничество между CBF, Национальным банком Бельгии (la Banque Nationale, BNB) и Офисом контроля над страхованием (L'OCA, Office de Controle des Assurances) в области контроля над финансовым сектором страны. Появилось два новых органа, представляющие 3 учреждения, под председательством Нацбанка Бельгии и с обязанностями координации работ. Новое законодательство вступило в силу с 1 нояб. 2002г. с образованием нового комитета дирекции, состоящего из 5 членов, назначаемых на 6 лет. Новый комитет дирекции образован также в Офисе контроля над страхованием. Он состоит из представителей Нацбанка и президента Офиса контроля над страхованием.

Специфика банков и административно-финансовых учреждений Брюсселя связана с его многовековым статусом столичного города. Будучи административным центром бельгийской провинции Брабант в составе Нидерландского королевства, Брюссель на протяжении многих веков являлся финансовой столицей не только Бельгии, но и значительной части Европы. В 1873г. в Брюсселе было возведено здание Биржи, ставшей центром экономической жизни города, местом встречи бельгийского финансового мира. Тогда же около бульвара Verlaimont образовался целый банковский квартал, занимаемый сегодня Нацбанком Бельгии.

Количество инокомпаний, контролируемых бельгийскими фирмами, увеличилось в 2002г. на 8,7% по сравнению с 2001г. и составило 10.928 предприятий. Основная часть предприятий находится в соседних странах.

Возглавляет список Франция, где находится 2.428 предприятий, находящихся под контролем бельгийских компаний. На 2 месте Нидерланды (1.826 предприятий), на 3 – Люксембург (963 предприятия), далее – Германия (686 компаний). Постоянно увеличивается количество бельгийских компаний в странах Восточной Европы – Польше, Чехии, Словакии и Болгарии. Среди неевропейских стран в списке лидируют США, где Бельгия контролирует 444 предприятия. Причем количество бельгийских компаний в США снизилось по сравнению с пред.г. на 1,8%. И наконец, банк Dexia (с 206 фирмами), Национальная ж/д компания Бельгии SNCB (95 фирм), Agfa-Gevaert, химико-фармацевтическая группа Solvay, компания Tractebel, банк Fortis, компании Ecuhold, GIMV, Bekaert и банк KBC занимают 10 первых мест в классификации предприятий, обладающих самым крупным участием вне Бельгии.

### Сайты по экономике

Органы власти: [www.belgium.fgov.be](http://www.belgium.fgov.be) Федеральное правительство; [www.premier.fgov.be](http://www.premier.fgov.be) премьер-министр; [www.fed-parl.be](http://www.fed-parl.be) Бельгийский парламент; [gov.wallonie.be](http://gov.wallonie.be) правительство Валлонии; [www.vlaanderen.be](http://www.vlaanderen.be) правительство Фландрии; [www.diplobel.fgov.be](http://www.diplobel.fgov.be) Федеральная госслужба иностранных дел, внешней торговли и сотрудничества в целях развития (бывшее мининдел и торговли); [www.mineco.fgov.be](http://www.mineco.fgov.be) минэкономики; [ecodata.mineco.fgov.be](http://ecodata.mineco.fgov.be) Статбазы данных минэкономики Бельгии; [www.brabantwallon.be](http://www.brabantwallon.be) Регион Валлония; [www.economie.wallonie.be](http://www.economie.wallonie.be) Экономика Валлонии; [www.plan.be](http://www.plan.be) Федеральное бюро планирования; [www.ires.ucl.ac.be](http://www.ires.ucl.ac.be) IRES – Институт социальных и экономических исследований; [www.statbel.fgov.be](http://www.statbel.fgov.be) нацинститут статистики Бельгии.

Ассоциации: [www.ccib.be](http://www.ccib.be) ТПП; [www.eurochambre.be](http://www.eurochambre.be) Европейская ассоциация ТПП; [www.feb.be](http://www.feb.be) Федерация предпринимателей; [www.agoia.be](http://www.agoia.be) Федерация промпредприятий; [www.petrolfed.be](http://www.petrolfed.be) Федерация нефтекомпаний; [www.gasinfo.be](http://www.gasinfo.be) Федерация газпрома; [www.febelbois.be](http://www.febelbois.be) Федерация лесопереработки; [www.oecd.org](http://www.oecd.org) Организация экономического содействия и развития (ОЭСР); [www.vev.be](http://www.vev.be) Ассоциация предпринимателей Фландрии; [www.vizo.be](http://www.vizo.be) Институт независимых фирм Фландрии.

Поиск фирм и производителей: [www.abc-d.be](http://www.abc-d.be), [www.directo.be](http://www.directo.be), [www.infibel.com](http://www.infibel.com), [www.budgetnet.com](http://www.budgetnet.com), [www.trendstop.be](http://www.trendstop.be), БД по фирмам Бельгии; [www.alloweb.com](http://www.alloweb.com), [www.kompass.com](http://www.kompass.com) БД по фирмам Европы; [www.goudengids.be](http://www.goudengids.be) Золотые и Белые страницы Бельгии.

Импорт-экспорт: [www.mkaccdbeu.int](http://www.mkaccdbeu.int) БД по импорту – экспорту в Европе; [awex.wallonie.be](http://awex.wallonie.be) Агентство содействия экспорту Валлонии; [www.obcebdbh.be](http://www.obcebdbh.be) Организация бельгийских экспортеров; [www.brussels-export.irisnet.be](http://www.brussels-export.irisnet.be) Брюссель – экспорт; [www.wallonia-export.be](http://www.wallonia-export.be) Экспорт Валлонии.

Маркетинг: [www.exhibitions-world.com](http://www.exhibitions-world.com) Выставки; [www.foundationmarketing.be](http://www.foundationmarketing.be) Семинары, пресс-конференции; [www.mm.be](http://www.mm.be) маркетинг в Бельгии.

Электронная коммерция: [www.b2business.net](http://www.b2business.net) Обзоры мирового рынка; [www.intemetaddict.be](http://www.intemetaddict.be) Обзоры рынка Бельгии; [www.guidepme.be](http://www.guidepme.be) Малый бизнес; [www.cim.be](http://www.cim.be) Исследования рынка.

Поисковые сайты: [www.lycos.be](http://www.lycos.be), [www.advalvas.be](http://www.advalvas.be) Поиск по Бельгии.

Профсоюзные организации: [www.cgsלב.be](http://www.cgsלב.be) Совет либеральных профсоюзов – CGSLB (Centrale generale des Syndicats liberaux de Belgique); [www.acv-csc.be](http://www.acv-csc.be) Конфедерация христианских профсоюзов – CSC (Confederation des Syndicats chretiens de Belgique); [www.fgtb.be](http://www.fgtb.be) Общая федерация труда – FGTV (Federation generale du Travail de Belgique).

Ассоциации предпринимателей: [www.vbo-feb.be](http://www.vbo-feb.be) Федерация бельгийских предприятий – FEB (Federation des Entreprises belges); [www.horeca.be](http://www.horeca.be) Федерация предпринимателей гостиничного сектора, ресторанов и кафе (FED HoReCa, Federation des entrepreneurs du secteur des hotels, restaurants et cafes); [www.uwe.be](http://www.uwe.be) Союз предпринимателей Валлонии – UWE (Union wallonne des Entreprises); [www.vev.be](http://www.vev.be) Фламандский экономический союз – VEV (Vlaams Economisch Verbond, Union economique flamande).

Ассоциации независимых предпринимателей: [www.sabam.be](http://www.sabam.be) Общество бельгийских авторов – SABAM (Societe d'auteurs belge); [www.ucm.be](http://www.ucm.be) Союз средних классов – UCM (Union des Classes moyennes); [www.unizo.be](http://www.unizo.be) Союз независимых предпринимателей (UNIZO, Unie van Zeifstandige Ondernemers).

Профессиональные институты: [www.accountancy.be](http://www.accountancy.be) Институт экспертов-бухгалтеров – Институт ревизоров (Institut des Experts-Comptables – Institut des Reviseurs d'Entreprises); [www.ipi.be](http://www.ipi.be) Институт агентов по недвижимости – Institut professionnel des Agents immobiliers (IPI); [www.bib-ipc.be](http://www.bib-ipc.be) Институт специалистов по налогообложению и бухгалтеров – Institut professionnel des Comptables et Fiscalistes agrees (IPCF).

Ассоциации и федерации членов Федерации бельгийских предприятий (FEB): [www.agoria.be](http://www.agoria.be) Объединение предприятий Агория – Agoria, de multisector federatie in de technologische Industrie; [www.abb-bvb.be](http://www.abb-bvb.be) банков – Association belge des banques (ABB); [www.bvpf-abfp.be](http://www.bvpf-abfp.be) пенсионных фондов – Association belge des Fonds de Pension (ABFP); [www.cobelpa.be](http://www.cobelpa.be) производителей бумаги и картона Бельгии – Association des Fabricants de Pates, Papiers et Cartons de Belgique (Cobelpa); [www.unicode.be](http://www.unicode.be) производителей, импортеров и дистрибуторов медоборудования – Association professionnelle des Fabricants, Importateurs et Distributeurs de Dispositifs medicaux (Unicode); [www.beerparadise.be](http://www.beerparadise.be) пивоваров – Brasseurs belges (Federation de la brasserie); [www.confederationconstruction.be](http://www.confederationconstruction.be) строителей – Confederation Construction; [www.brique.be](http://www.brique.be) кирпичная федерация – Federation belge de la Brique; [www.fedis.be](http://www.fedis.be) предприятий сбыта – Federation belge des Entreprises de Distribution (Fedis); [www.febelgra.be](http://www.febelgra.be) полиграфпрома – Federation belge des Industries graphiques (Febelgra); [www.belgianfashion.be](http://www.belgianfashion.be) одежды промышленности – Federation de l'Habillement; [www.fevia.be](http://www.fevia.be) пищевого прома – Federation de l'Industrie alimentaire (Fevia); [www.febelcem.be](http://www.febelcem.be) цементной промышленности – Federation de l'Industrie cimentiere belge (Febelcem); [www.febe.be](http://www.febe.be) бетонной промышленности – Federation de l'Industrie du Beton (FeBe); [www.vgi-fiv.be](http://www.vgi-fiv.be)

стекольной промышленности – Federation de l'Industrie du Verre (Fiv); [www.cci.be](http://www.cci.be) ТПП Бельгии – Federation des Chambres de Commerce et d'Industrie de Belgique (FCCIB); [www.fedichem.be](http://www.fedichem.be) химпрома Бельгии – Federation des Industries chimiques de Belgique (Fedichem); [www.petrolfed.be](http://www.petrolfed.be) нефтепрома Бельгии – Federation petroliere belge; [www.febeltext.be](http://www.febeltext.be) текстильная – Federation Textile (Febeltext); [www.febelbois.be](http://www.febelbois.be) деревообработки – Federation belge des entreprises de la transformation du bois (Febelbois); [www.urea.be](http://www.urea.be) страховых предприятий – Union professionnelle des entreprises d'assurances (Urea); [www.upc-bvk.be](http://www.upc-bvk.be) кредитный союз – Union professionnelle du Credit (UPC).

Веб-агентства: [www.generictel.com](http://www.generictel.com), [www.virtuology.com](http://www.virtuology.com). Коммерческие банки: [www.bbl.be](http://www.bbl.be), [www.kbc.be](http://www.kbc.be), [www.fortis.be](http://www.fortis.be).

## Инвестиции

Как следствие мировой рецессии в 2002г. наблюдался и спад инвестиционной активности в странах Европы. По прогнозам Economist Intelligence Unit, увеличение прямых иностранных инвестиций в 2002г. произойдет только в странах ЦВЕ.

В докладе ЮНКТАД 2002г. о роли иностранных инвестиций в мировой экономике, содержащем рейтинг 140 стран, была отражена роль иностранных инвестиций в экономике каждой из них (за 1998-2000гг.). На 1 месте в списке оказался БЛЭС (коэффициент 13,8). Бельгия и Люксембург были признаны ЮНКТАД самыми привлекательными странами для иностранных инвестиций. Россия заняла в рейтинге 104 место.

Бельгия является одной из западноевропейских стран, предлагающей благоприятные условия как для осуществления иностранных инвестиций в экономику Бельгии, так и для инвестирования в экономику других стран.

Причины, побуждающие инициативы и фирмы инвестировать свои капиталы в экономику Бельгии: стабильная политическая и деловая атмосфера; удачное месторасположение на побережье Атлантического океана, благоприятствующее торговым связям Европы с другими частями света; Бельгия является членом ЕС, что позволяет через нее беспрепятственно осуществлять торговые операции – с фирмами, находящимися в других государствах Союза; правительство поддерживает расширение иностранных инвестиций в экономику страны; наличие высококвалифицированной рабочей силы; благоприятный социальный режим для жизни и работы; законодательство Бельгии не перегружено формальностями и понятно иностранным инвесторам.

Важным фактором является благоприятный налоговый режим в Бельгии, в связи с чем в этой стране создано относительно много совместных предприятий с иностранцами.

В условиях развитой рыночной экономики в широком регулировании инвестиционных правоотношений в законодательстве об иностранных инвестициях нет необходимости, т.к. при нормальном стабильно развивающемся рынке было бы некорректно по отношению к отечественным инвесторам вводить особый режим с повышенной защитой для иностранных инвестиций. Исходя из этого, все развитые страны не имеют специального законодательства, регулирующего иностранные инвестиции. Данное положение относится в равной степени и к Бельгии.



Общим правилом инвестиционной политики Бельгии является отсутствие дискриминации. Обязанности иностранных компаний, филиалов или отделений являются теми же, что и у фирм-резидентов. Инокомпании могут претендовать и на все имеющиеся виды стимулирования, доступные компаниям-резидентам.

Инвестиционная политика Бельгии проводится как на федеральном уровне, так и на региональных уровнях. С этой целью в Бельгии созданы и действуют. На федеральном уровне, в минэкономики – Federal Agency for Foreign Investments (Федеральное Агентство по иноинвестициям), ф. 322/230-00-50, invest.belgium@pophost.eunet.be.

На региональных уровнях: Flanders' Foreign Investment Office (Бюро по иноинвестициям Фландрии), ф. 322/206-57-61, flanders@ffio.be; Foreign Investment Service Brussels-Capital Region (Служба по иноинвестициям региона Брюссель-Столица), ф. 322/511-52-55, expan.eco@mrbc.iris.be; Office for Foreign Investors Wallon Region (Бюро по иноинвестициям Валлонского региона), ф. 3281/30-64-00, Investinwallonia@ofisa.be.

В целях максимального улучшения инвестиционного климата, бельгийские регионы предлагают комплекс мер которые могут применяться в различных сочетаниях. Меры стимулирования разнообразны – от прямой помощи, такой как выплата субсидии, связанной с конкретным вложением капитала, до льготных схем налогообложения, стимулов, связанных с привлечением рабочей силы, подготовкой персонала, научно-техническим развитием и использованием возможностей выхода на внешние рынки.

Прямое стимулирование и меры, направленные на поощрение научно-технического развития, регулируются на региональном уровне, при этом решения ЕС предполагают возможность для региональных властей оказывать более существенную поддержку в форме субсидий в рамках особых территорий, которые рассматриваются в качестве «зон развития». Большинство вопросов, связанных с налогообложением и фискальной системой, регулируются на федеральном уровне, однако, по некоторым аспектам решения могут приниматься на уровне регионов. Меры стимулирования, связанные с привлечением рабочей силы, регулируются как на федеральном, так и на региональном уровне.

За предоставление финансовых субсидий целиком и полностью отвечают регионы. Субсидии выплачиваются на невозвратной основе регионом, в котором расположена компания или ею сделаны инвестиции. Инвестиционная субсидия имеет форму либо скидки с процентов (за долгосрочный кредит), либо премии на вложенный капитал, либо сочетания этих двух форм, в зависимости от того, финансируются ли данные инвестиции за счет кредита, собственного капитала или обоих источников.

Система стимулирования несколько различается от одного региона к другому: неодинаков удельный вес факторов, принимаемых во внимание при выделении помощи. Среди таких факторов – количество вновь создаваемых рабочих мест, повышение нормы добавленной стоимости на одно рабочее место, технологическое содержание проекта и его привлекательность для данного региона.

Бельгийское валютное законодательство в принципе не ограничивает ввоз иностранного капитала в Бельгию. Не существует также ограничений в инвестировании инокапитала в те или иные отрасли экономики, ни в отношении доли участия иностранного капитала в создаваемых торговых обществах, за исключением ряда отдельных отраслей, которые отнесены к госмонополии (почта, телеграф, телефон). Все бельгийские и иностранные инвесторы должны получать специальные разрешения для открытия, например, магазина, при оказании услуг транспорта, изготовления и продажи некоторых видов продуктов и напитков, розничной торговли, обработки бриллиантов, продажи вооружений и военной амуниции, на открытие депозитных банков, страховых предприятий, сберкасс, общественных работ.

Для некоторых видов товаров необходимо получать лицензии на импорт или экспорт, которые выдает Центральное бюро контингентирования и лицензий (Central Office for Contingents and Permits).

До 1998г. бельгийское валютное законодательство возлагало контроль за валютным обменом между странами Бельгийско-Люксембургского экономического союза (БЛЭС) и за границей на созданный в соответствии с законом от 6 окт. 1944г. Бельгийско-люксембургский институт валютного контроля (ИВК). Этот институт имел своей задачей обеспечение исполнения законов и правил в области валютного обмена и выявления случаев их нарушения. В соответствии с Регламентом «Е» Институт гарантировал свободу перевода иностранных инвестиций в БЛЭС. Инвестиции формально должны были быть предназначены для поддержания или установления прямых и прочных отношений с промышленными или торговыми предприятиями, основанными на территории БЛЭС посредством участия капитала в таком предприятии или посредством среднесрочных или долгосрочных займов, которые должны были быть сделаны на основании разрешения ИВК. Институт гарантировал при инвестировании капитала, что в любой момент будет выдано разрешение на перевод за границу в соответствии с установленным порядком вложения капитала, а также доходов от него.

В наст.вр. предварительного разрешения для осуществления платежей и перевода средств от резидентов БЛЭС резидентам иногосударств, не требуется, а функции ИВК сейчас сводятся главным образом к учетно-статистическим функциям и составлению платежного баланса, т.е. о всех сделках между резидентами БЛЭС и нерезидентами должен быть информирован ИВК для целей статистики. О сделках, совершенных в БЛЭС через финансовые институты, ИВК информируется этими финансовыми институтами. Об остальных сделках необходимо информировать ИВК напрямую. Институтом ежегодно рассылается по бельгийским фирмам анкета, которую фирмы обязаны заполнить и направить в Институт. Часть вопросов анкеты посвящена вопросам инвестиций.

За последние 50 лет Бельгия сформировала сеть двусторонних соглашений о поощрении и взаимной защите инвестиций, охватывающей 80 стран. БЛЭС намеревается подписать новые соглашения с Россией и с некоторыми странами Ближнего Востока, Персидского залива, Африки и Латинской Америки. В сент. 2002г. совмин Бельгии одо-

брил включение общественных и экологических условий в двусторонние соглашения о поощрении и взаимной защите инвестиций, при разработке новых соглашений в рамках БЛЭС (l'Union économique belgo-luxembourgeoise, UEBL).

Цель кампании, на которую отведены первые месяцы 2003г., – рассказать о проводимой в Бельгии реформе налогов с предприятий, которая улучшает инвестиционный климат. Руководство страны хочет довести до сведения зарубежных кандидатов в инвесторы в Бельгию то, что: на предприятия снижено фискальное давление, для средних и малых предприятий налог составит 24,98% вместо 33,99%; система соглашений с налоговым ведомством страны обещает стабильность налогообложения на период в 5 лет.

## Промышленность

Бельгия располагает хорошо развитой цветной металлургией. Изначально эта отрасль промышленности использовала цинковую руду из месторождения Тореснет, но теперь цинковую руду приходится импортировать. В середине 1990гг. Бельгия являлась крупнейшим в Европе и четвертым в мире производителем цинка. Бельгийские цинковые заводы расположены близ Льежа и в Баден-Везеле в Кампине. В Бельгии производятся медь, кобальт, кадмий, олово, свинец. Бельгия входит в первую десятку мировых производителей и экспортеров тяжелых металлов (меди, цинка, свинца), кобальта, германия и радия. Бельгия – один из экспортеров таких редких металлов, как тантал, ниобий и селен. Крупнейший не только в Бельгии, но и в Западной Европе медеплавильный завод находится в Олене, столь же крупный цинкоплавильный завод – в Балене. Основные центры цветной металлургии Бельгии расположены в районе Антверпена, куда поступает все импортное сырье, в районе Льежа, соединенного антверпенским портом Альберг – каналом и вдоль каналов в Кампине. Большая часть выплавляемого металла экспортируется в слитках.

Обеспеченность сталью и цветными металлами стимулировала развитие тяжелого машиностроения, особенно в Льеже, Антверпене и Брюсселе. Производятся станки, железнодорожные вагоны, тепловозы, насосы и специализированные машины для производства сахара, химической, текстильной и цементной промышленности. Исключая крупные военные заводы, сосредоточенные в Эрстале и Льеже, заводы по производству тяжелых станков относительно невелики. В Антверпене находится судоверфь, выпускающая суда международного класса. В 1984г. сборочная линия «Форда» в Генте была самой длинной в мире роботизированной установкой. Фламандские города и Брюссель разместили у себя заводы иностранных автопроизводителей, тогда как заводы по производству тракторных прицепов и автобусов размещены по всей стране.

Бельгийское машиностроение специализируется на производстве металлоемкого капитального оборудования, с которым тесно связано развитие ж/д транспорта, трамвайного хозяйства, строительство электростанций во многих странах Европы. Основные отрасли машиностроения – автосборочная промышленность и электротехническая, специализирующаяся в основном на выпуске энергосилового оборудования.

В Бельгии нет собственной автопромышленности, хотя там размещены крупные автосборочные заводы, чему благоприятствуют низкие пошлины на импорт деталей автомобилей и высококвалифицированные рабочие кадры. Автосборочные заводы находятся в Генке, Антверпене и Брюсселе; электротехнические – в Шарлеруа, Брюсселе, Антверпене, Генте и Льеже. Судостроение и судоремонт сосредоточены в Антверпене и Сенте. Важнейший центр машиностроения на севере страны – Антверпен и его окружение, затем следует Брюссельский промышленный центр, а на третьем месте – центр Льежа и Шарлеруа, Монса и Нивеля.

Вторая по значению отрасль промышленности страны – химическая – начала развиваться в XX в. Ее рост стимулировался наличием угля, который использовался как в энергетике, так и в производстве такого сырья, как бензол и смола. До 1950гг. Бельгия производила основные виды химпродукции – серную кислоту, аммиак, азотные удобрения и каустическую соду. Большинство заводов размещаются в промышленных районах Антверпена и Льежа.

После 1951г. в порту Антверпена были построены нефтехранилища, а «Петрофина», главный бельгийский дистрибутор нефтепродуктов, а также иностранные нефтяные компании инвестировали большие средства в постройку нефтеперерабатывающего комплекса в Антверпене. В нефтехимпроме значительное место заняло производство пластмасс. «Петрофина» (Petrofina) с фирмами Total и Elf Aquitaine входит в состав Autofina (Отофина) – компании, входящая во француско-бельгийский нефтехимический концерн TotalFinElf.

Большинство цементных заводов сосредоточено в промышленном районе долины рек Самбра и Маас, вблизи местных источников известняков.

Хотя легпром менее развит, чем тяжпром, существует несколько значительных по объему производства отраслей, в т.ч. текстильная, пищевая, электронная (завод в Руселаре в Западной Фландрии). Традиционные ремесленные производства – плетение кружев, изготовление гобеленов и кожаных изделий – сократили выпуск продукции, но некоторые из них еще действуют в расчете на обслуживание туристов.

Биотехнологические и космические фирмы сконцентрированы в «коридоре» Брюссель-Антверпен. Промышленный потенциал Бельгии в космической сфере относительно высок, принимая во внимание размер ее экономики в рамках ЕС. Бельгийские предприятия однозначно не являются ведущими и определяющими в европейском космическом сообществе (по сравнению с Францией, Германией), по ряду направлений занимают лидирующие (иногда монопольные) позиции в Западной Европе. Особое значение имеет тот факт, что за последние годы Бельгия увеличила размер своих ежегодных взносов в ЕКА и является самым крупным из «малых членов» Агентства. Бельгийские промышленники принимают участие в большинстве программ, проводимых ЕКА, выполняя в их рамках существенные и высокотехнологичные заказы.

Основная часть крупных аэрокосмических предприятий страны сосредоточена в валлонском регионе и объединены в ассоциацию «Валлони

Эспас» (Wallonie Espace), насчитывающую в своем составе 15 производственных фирм, НИИ и университетских центров. В Wallonie Espace входят Alcatel Etca, Amos (Advanced Mechanical and Optical Systems), Ciset International, Ciset (ESA Redu Sattelite Station), CSL (Centre Spatial de Liege), EHP (Euro Heat Pipes), Gillam-FEi, Sabca, Sonaca, Spacebel, TechSpace Aero, ULB-MRC (Microgravity Research Center, Universite Libre de Bruxelles), ULG (Universite de Liege), UCL (Universite Catholique de Louvain), WSL (Wallonia Space Logistics).

Фламандские компании космического сектора объединены в ассоциацию VRI – Фламандские космические компании (Vlaamse Ruimtevaart Industrie – Flamish Space Companies), включающую в себя 23 организации: Alcatel Space Bell, Barco, Bikit, Canberra Semiconductor, Epas, Eurosense Belfortop, Flag, Hans Bracquene, IMEC, Krypton Electronic Engineering, LMS International, NewTec, Nexans, OIP Sensor Systems, Pedeo Techniek, Sabca Limburg, SAIT-Devlonics, Siemens-Atea, SAS (Space Applications Services), Spacechecker, Union Miniere Electro-Optic Materials, Verhaert Design and Development, Vito.

Бельгия является крупным производителем хлопчатобумажных, шерстяных и льняных тканей. Производство шерстяной пряжи стало сокращаться в начале 90гг. Фабрики, производящие шерстяные ткани, сосредоточены в районе Вербье, а хлопчатобумажные и льняные фабрики – в районе Гента.

В 2002г. объемы промпроизводства Бельгии изменились незначительно по сравнению и пред.г. Общий рост производства с учетом строительства составил 0,62% по сравнению с 2001г., а без учета строительства – 1,19%. Объемы строительства в стране упали по сравнению с пред.г. на 0,6%. Сократилось производство потребительских товаров краткосрочного пользования – на 2,06%, а длительного пользования – на 5,03%.

Промышленному развитию Бельгии способствовало наличие инвестиционных фондов. Они накапливались на протяжении многих десятилетий благодаря продолжительному процветанию промышленности и международной торговли.

6 банков и трестов контролируют большую часть бельгийской промышленности. «Сосьете женераль де Бельжик» имеет прямой или косвенный контроль над 1/3 предприятий, особенно через банки, холдинговые компании по производству стали, цветных металлов и электроэнергии. Группа «Сольвей» управляет деятельностью большинства химических заводов; «Бруфина-Конфиндус» владеет концернами, добывающими уголь, производящими электроэнергию и сталь; «Эмпен» владеет заводами, выпускающими электрооборудование; группа «Копе» имеет свои интересы в сталелитейной и угольной промышленности; а «Банк Брюссель Ламбер» владеет нефтяными компаниями и их филиалами.

Расходы Бельгии на исследования и разработки – 4,5% от ВВП, в отличие от 9,4% – в Ирландии, 10,3% – в Дании и 8,5% – в Нидерландах, однако выше, чем в Германии (2,5%), Великобритании (2%) и во Франции (2%).

Бельгия участвует в научных исследованиях в рамках ЕС, в пятой, а с 2003г. – в шестой Рамочной программе исследований ЕС на 2003-06гг. (17,5 млрд. евро на 5-летний период, 1,8% от ВВП

ЕС). Усилия, прилагаемые Евросоюзом в области исследований, скромнее, чем в США (где расходы на исследования планируются в 2,8% от ВВП) и в Японии (2,9% от ВВП). Это также подтверждается пропорцией количества исследователей на общее число занятых на предприятиях: 2,5 на 1 тыс. в Европе, 6 на 1 тыс. в Японии и 6,7 на 1 тыс. – в США. Такая ситуация может привести к еще большему разрыву, разделяющему Европу от США.

## Энергетика

В стране значительны запасы каменного угля. До 1955г. ежегодно добывалось 30 млн.т. угля в двух главных бассейнах: южном, у подножий Арденн, и северном, в районе Кампина (провинция Лимбург). В южном бассейне уголь залегают на большой глубине и его добыча связана с технологическими трудностями. Уголь северного района более высокого качества, а его добыча – более рентабельной. Поскольку эксплуатация этого месторождения началась во время Первой мировой войны, добыча угля растянулась на более продолжительное время, но уже к концу 1950гг. не удовлетворяла потребности страны. С 1958г. импорт угля превысил его экспорт. По причине нерентабельности после 1957г. были закрыты 118 угольных шахт, в т.ч. абсолютно все шахты в Валлонии. Последняя шахта Roton-Farciennes в пригороде Шарлеруа (Charleroi) прекратила свое существование 30 сент. 1984г.

Потребление газа и нефти полностью покрывается за счет импорта. Последние годы объемы ежегодного импорта сырой нефти превышают 33 млн.т., половина которой поступает в Бельгию из района Северного моря, треть – из государств Ближнего Востока и небольшая часть из России.

Потребление природного газа в стране превышает 20 млрд.куб.м. Основной покупатель газа за рубежом – бельгийская компания «Дистригаз» получает две трети сырья по трубопроводам через Нидерланды и Великобританию, 17% – сжиженный природный газ из Алжира. Оставшаяся часть (20%) закупается на спотовом рынке. В Бельгии (г.Зеебрюге) действует единственная в Европе торговая площадка по спотовым газовым контрактам.

Бельгия покрывает потребности в электроэнергии за счет собственного производства. Его объем составляет 81 твтч. (90% вырабатывается компанией «Электрабель»). Структура выработки электричества: 58% производится на АЭС, 40% – на ТЭС (из них 15% за счет сжигания угля, 23% за счет газа, 2% – за счет нефтепродуктов), 2% – на возобновляемых источниках энергии (ветрогенераторы).

Электрораспределительная сеть состоит из ЛЭП на 30, 36, 70, 150, 220, 380 кв. Их общая протяженность составляет 8100 км., из них 5600 км. воздушных и 2500 км. подземных линии. Сеть на 380 кв. имеет 5 узловых соединений с энергосистемами соседних стран. Отдельные участки внутренней сети работают с высокой нагрузкой, что связано с появлением новых мощных энергопотребителей (трасс высокоскоростных железных дорог, соединяющих Бельгию с Нидерландами и Германией). Правительство страны не идет на строительство новых воздушных и подземных ЛЭП (первых по экологическим, вторых – по экономическим соображениям).

В фев. 2002г. правительством страны одобрен законопроект о принципиальном отказе в перспективе от использования ядерных технологий для производства электроэнергии. Этот шаг может означать поворотный момент в энергетике Бельгии, т.к. страна занимает по проценту атомной энергии в национальном энергобалансе 3 место в мире. Речь идет о последовательном закрытии работающих сегодня 7 бельгийских АЭС после 40 лет эксплуатации (первая станция должна быть остановлена в 2015г., последняя — в 2025г.). Строительство новых АЭС или модернизации имеющихся не предполагается.

Исходя из решения регулирующей комиссии по электричеству и газу (CREG), министр энергетики Бельгии предложил фирме C-Power 20-летний концессионный контракт на установку парка из 50 воздушных турбин в Северном море общей мощностью 115 мвт.

Одним из приоритетов правительства Бельгии в сфере энергетики является либерализация национального энергетического рынка. Основой данного процесса служит соответствующий закон (Закон по электричеству 1999г., Electricity Law), принятый 29 апр. 1999г. в соответствии с Директивой ЕС в этой сфере. До II пол. 2001г. в стране не был принят один из ключевых с точки зрения ЕС декретов относительно доступа независимых поставщиков к системе передачи электроэнергии, в связи с чем Еврокомиссией в сент. 2001г. было направлено обращение в отношении Бельгии в Европейский конституционный суд. Правительство Бельгии 8 окт. 2001г. был принят закон TSO (Transmission System Operator), в результате чего формально Бельгия выполнила все условия Директивы ЕС по электричеству.

В практической части реализации данного решения на федеральном уровне определено, что конечные потребители, которым необходима мощность 20 гвтч. и более, имеют право сами определять своего поставщика электроэнергии, что для Бельгии означает либерализацию 45% рынка. Потребители уровня от 10 гвтч. и более будут свободны в своем выборе с начала 2003г., что увеличит свободный рынок до 50%. Полная либерализация рынка электроэнергии предполагается в 2007г.

В Бельгии разделены функции в данной отрасли экономики между федеральным правительством и регионами. Первое отвечает за производство и передачу (на уровне выше 70 квт.) электроэнергии, выработку тарифной политики, долгосрочное планирование и вопросы соблюдения правил конкурентной борьбы. Регионам предоставлено право регулировать распределение электроэнергии на местном уровне (при потреблении до 70 квт.), на них также возложена функция поощрения развития сети возобновляемых источников энергии. Бельгийские регионы имеют собственные Декреты по либерализации энергорынка (принятые 17.07.2000г. для Фландрии, 12.04.2001г. — для Валлонии и 13.07.2001г. — для региона Брюссель-столица), сроки реализации которых опережают установленные в федеральном законодательстве параметры.

Реально власти страны признают, что процесс либерализации пока не приносит ощутимых результатов. Компании Electrabel и SPE (Societe Cooperative de Production d'Electricite), являвшиеся ранее монопольными поставщиками электро-

энергии, потеряли нескольких крупных клиентов, которые составляют 3% от общего объема рынка или 10% от объема либерализованного рынка. Инфляция относительно цен, которые платят за электричество потребители на свободном рынке, недоступна. Цены Electrabel и SPE остались на уровне 2001г. (для потребителя с уровнем 30 квт. стоимость 1 квтч. составила 0,055 евро).

Стоимость электроэнергии в Бельгии остается весьма высокой по сравнению с ее ближайшими соседями по ЕС. В среднем она превышает на 10-20% аналогичные цены в Нидерландах, Германии и Великобритании. В 2000г. правительством страны принято решение о введении специальных дотаций на стоимость электроэнергии с тем, чтобы в течение ближайших лет устранить отмеченную разницу с соседними странами, а также уменьшить различия в оплате электричества, которые существуют для потребителей различного уровня. В результате к концу 2001г. удалось снизить соотношение максимальной цены к минимальной с 2,5 до 2,1 для непромышленного сектора и с 3,6 до 2,9 для промышленности. За последние 2г. для мелких промышленных потребителей тарифы на электричество были снижены на 14%, в то время как для крупных они выросли на 6%.

Для контроля за энергетическим рынком, под основными составляющими которого в Бельгии традиционно понимается электроэнергия и природный газ, существует четыре независимых друг от друга органа. Рынок разделен на две части: фиксированный сектор, цены в котором устанавливаются на основании расчетов и фиксируются жестко для разных типов потребителей, и либерализованный рынок, ценообразование на котором формально носит свободный характер.

Первая (де-факто превышающая пока по объемам потребления электричества и газа) часть рынка регулируется Комитетом по контролю за электричеством и газом (Le Comite de Controle de l'Electricite et du Gas — CCEG). Данная организация представляет собой коллективный орган, в состав которого входят представители государства, предприятий, занятых производством, транспортировкой и распределением электроэнергии и газа, основных бельгийских профсоюзов, Федерации бельгийских предприятий (ФЕВ). У государства в CCEG имеется ряд преференциальных позиций (выдвижение новых инициатив, запрос на проведение незапланированных консультаций, временная приостановка действия выработанных ранее рекомендаций). В компетенцию CCEG входит решение комплекса вопросов, связанных с состоянием и развитием энергокомплекса страны, определение основных параметров тарифной политики, контроль работы операторов рынка, обеспечение «прозрачности» их деятельности перед государством, стратегические направления развития энергетического сектора, инвестиции в соответствующие производственные и транспортные инфраструктуры.

Аналоги CREG образованы в 2001г. во Фландрии (VREG- Vlaamse Reguleringstantie voor de Electriciteits) и в Валлонии (CwaPE — Commission Wallonne pour l'Energy) и находятся в стадии решения организационных вопросов своей деятельности. В их компетенцию будут входить те же функции, что и для CREG, но на региональном уровне. Данным Комиссиям будет вменено в обязанность управле-

ние энергетическими региональными фондами с целью рационального использования электроэнергии и развитие соответствующих возобновляемых источников. В регионе Брюссель-столица подобного органа создавать не планируется. Ряд задач в сфере энергетики предполагается возложить на брюссельский Институт окружающей среды (VIM/IBGE).

Для обеспечения деятельности CCEG в ее структуре созданы три постоянные Комиссии: La Commission pour l'Examen de l'Affectation de Recette (Комиссия по оценке распределения доходов) — призвана проводить мониторинг доходов компаний, работающих на энергетическом рынке в зависимости от их расходов, определять уровни их рентабельности для выработки тарифной политики CCEG; La Commission de Tarification (Комиссия по тарифам) — определяет уровни тарифов на электроэнергию для различных типов потребителей; La Commission Gas Naturel (Комиссия по природному газу) — выполняет те же функции, что и предыдущая Комиссия, но в отношении газового топлива.

В составе CCEG создаются временные рабочие группы с участием всех заинтересованных организаций для решения текущих вопросов. Все решения CCEG принимает в ходе общих пленарных заседаний.

При определении тарифов на электроэнергию Комитет по контролю за электричеством и газом исходит из принципа покрытия обоснованных затрат на ее производство, транспортировку и распределение, а также необходимых амортизационных отчислений. Ежемесячно им определяются коэффициенты (Nc и Ne), которые используются при расчете конкретных тарифов. Первый коэффициент учитывает стоимость топлива (обычного или ядерного) для электростанций, второй — все иные издержки и расходы (эксплуатационные, амортизационные и проч.). Коэффициенты Nc и Ne регулярно публикуются в официальном бельгийском вестнике (Moniteur Belge).

Тарифы рассчитываются для 6 категорий потребителей, разделенных на две основные группы: низкого напряжения — НН (население, мелкие и средние предприятия) и высокого напряжения — ВН (промышленность). Категории формируются в зависимости от ежегодного потребления электроэнергии, при этом в пределах одной группы тарифы различаются. В 2000г. соотношение максимальной цены к минимальной для непромышленного сектора (группа ПН) составляло 2,5, а для промышленности (группа ВН) — 3,6.

Цены на электроэнергию основных операторов бельгийского нелиберализованного рынка (компания Electrabel и SPE) остались на уровне 2001г. Для группы НН стоимость 1 квтч. электроэнергии составляет 0,10-0,15 евро, для промышленности тарифы в 2-2,5 раза ниже.

При определении тарифов на газ Комитет руководствуется теми же принципами, что при расчете тарифов на электроэнергию, однако при этом принимается во внимание, что цена на газ должна гарантировать доход, способный покрыть расходы на покупку газа и его доставку потребителям. Условия ценообразования должны учитывать возможность изменения цен на природный газ в зависимости от складывающейся ситуации на рынке и стоимости издержек.

Основные параметры при определении тарифов на газ. в нелиберализованном секторе: параметр G (цена газа на границе) включает в себя затраты на доставку газа к границам Бельгии; параметр RZD отражает изменение издержек компании Fluxus (основной оператор газораспределительной сети Бельгии), не включая затраты на покупку газа; параметр Iga, отражающий изменение цены на газ, покупаемый дистрибьютерами для домашних хозяйств; параметр Igd, включающий в себя все затраты дистрибуторов, помимо затрат на покупку газа.

Тарифы рассчитываются для четырех основных групп потребителей: оптовые продавцы (distribution publique); промпредприятия (les fournitures aux industriels); домашние хозяйства (les tarifs domestiques); прочие потребители (les tarifs non domestiques).

Наряду с решением вопросов по тарифам Комитет по контролю за электричеством и газом выработывает рекомендации по наиболее эффективному управлению энергосектором, что позволяет ежегодно на протяжении последних 15 лет выделять 50 млн. евро дотаций, которыми пользуется ряд бельгийских потребителей, в первую очередь социально важные группы населения.

### Агропром

Бельгия обладает благоприятными условиями для ведения сельского хозяйства: умеренные температуры, равномерное сезонное распределение осадков и длительный вегетационный период. Почвы во многих районах отличаются высоким плодородием. Наиболее плодородные почвы распространены в приморской части Фландрии и на центральных плато.

Сельское хозяйство покрывало 4/5 потребностей Бельгии в продовольствии и сельскохозяйственном сырье. В центральной части Бельгии (Эно и Брабант), где земля разделена на крупные поместья площадью 50-200 га, широко используются современная с/х техника и химудобрения. В каждом поместье занято много наемных рабочих, а для сбора пшеницы и сахарной свеклы часто привлекаются сезонные рабочие. Во Фландрии интенсивный труд и использование удобрений дают 3/4 с/х продукции страны, хотя площадь с/х земель здесь такая же, как в Валлонии.

В рамках политики федерализации Бельгии компетенция управления сельским хозяйством передана регионам в 1993г. Сельское хозяйство в каждом районе страны имеет свои особенности. В Арденнах выращивается небольшое число культур. Исключение составляет плодородный район Кондроз, где сеют рожь, овес, картофель и кормовые травы (для крупного рогатого скота). 2/5 территории пров. Люксембург покрыты лесами, заготовка и продажа древесины является важной отраслью хозяйства этого района. На лугах в гористой местности разводят овец и крупный рогатый скот.

Центральные известняковые плато Эно и Брабанта с глинистыми почвами используются под посевы пшеницы и сахарной свеклы. В окрестностях больших городов выращивают фрукты и овощи. В центральном регионе в меньшей степени практикуется разведение домашнего скота, хотя на некоторых фермах в окрестностях Брюсселя и к западу от Льежа разводят лошадей (в Брабанте) и крупный рогатый скот.

Во Фландрии преобладают небольшие фермы, где животноводство и молочное хозяйство более развиты, чем на юге страны. Выращиваются культуры, наиболее приспособленные к здешним почвам и влажному климату, — лен, конопля, цикорий, табак, фрукты и овощи. Разведение цветов и декоративных растений составляет отличительную черту районов Гента и Брюгге. Здесь выращивают также пшеницу и сахарную свеклу.

Площадь используемых в Бельгии сельскохозяйственных угодий составила в 2002г. 1.392 тыс.га, 54% которых находится в регионе Валлония и 46% — во Фландрии. В регионе Брюссель-столица с/х угодий нет. В 2002г. общая площадь используемых с/х земель в Бельгии немного увеличилась (+0,2%) по сравнению с 2001г.

Более половины земель используется для выпаса скота и выращивания кормовых культур (кормовая кукуруза, кормовая и полусладкая свекла), пятая часть — под зерновые культуры (в основном пшеница, кукуруза и ячмень). Под промышленные культуры, такие, как свекла, цикорий, лен, рапс, табак и хмель, занято около 10% с/х земель страны. Урожайность с/х культур в целом высокая, с 1 га собирают 6 т. пшеницы и до 59 т. сахарной свеклы.

В 2002г. в сельском хозяйстве Бельгии количество постоянно занятых составило 53,5 тыс.чел. — это составляет 0,52% от населения страны (2% от экономически активного населения). Количество занятых в сельском хозяйстве сократилось в 2000-01гг. на 4,2% и в 2001-02гг. — на 0,6%.

Поголовье крупного рогатого скота в 2002г. составило 2.892 тыс. голов и сократилось по сравнению с 2001г. на 4,8%. Поголовье свиней сократилось на 1,5% и составило в 2002г. 6.734 тыс. голов.

В Бельгии идет процесс исчезновения маленьких автономных хозяйств. Механизация, прорыв к передовым технологиям позволили увеличить объемы производства: увеличился доход с выращенных на полях с/х растений. Животноводство составляет 63% от всего с/х производства.

Активно развивается садоводческий сектор (фрукты, овощи, цветы, живые растения), на который приходится 24% сельхозпроизводства страны. Некоторые сорта разводимых в Бельгии цветов завоевали популярность за рубежом. Бельгийские бегонии очень популярны в США, хорошо развивается экспорт азалий.

Сокращается площадь с/х угодий под такие культуры, как: злаки, картофель, сахарная свекла, лен, хмель, табак. На эти культуры приходится 12% от сельхозпроизводства Бельгии.

## Фармацевтика

На 2002г. в Бельгии насчитывается 150 фирм, деятельность которых связана с разработкой, производством и реализацией медикаментов, лечебных препаратов, медоборудования. Годовой оборот фарминдустрии — 3,75 млрд. евро, численность занятых достигает 21 тыс.чел.

По итогам 2002г. в производство медтехники, оборудования и лекарственных форм было инвестировано 295 млн. евро, расходы на научно-исследовательскую работу составили 586 млн.евро.

Фармпром Бельгии представлен ассоциацией производителей медикаментов «Ажим» (Agim — Association Generale de l'Industrie du Medicament), в состав которой входит 142 фирмы, что составля-

ет 96% от общего числа компаний, занятых в данной сфере экономики страны.

Большинство фармацевтических фирм Бельгии являются транснациональными, с участием иностранного капитала, только 38 — полностью бельгийскими.

Распределение компаний фармотрасли Бельгии по принадлежности контрольных пакетов акций: Бельгия — 38 фирм; США — 35; Франция — 26; Германия — 15; Нидерланды — 10; Великобритания — 9; Швейцария — 4; Италия — 3; Дания — 3; Швеция — 2; Япония — 2; Канада — 1; Испания — 1; Австрия — 1; Австралия — 1 фирма.

По роду деятельности фирмы «Ажим» сведены в три группы и разбиты на пять классов. I группа — объединяет 116 фирм, специализирующихся на производстве медикаментов и лекарственных форм для человеческого организма. II группа — объединяет 21 фирму, специализирующихся на производстве медикаментов в интересах ветеринарии. III группа — объединяет 22 фирмы, специализирующихся на производстве продукции для проведения диагностических тестов. Одна и та же фирма может быть представлена в разных группах.

Класс «А» — фирмы, располагающие научно-исследовательскими центрами, ведущие фундаментальные научно-исследовательские работы, производящие и реализующие свою продукцию в Бельгии и за ее пределами, насчитывается 6 фирм. Класс «В» — фирмы, которые производят свою продукцию в Бельгии, большая часть которой идет на экспорт, всего 12 фирм. класс «С» — фирмы, которые производят свою продукцию в Бельгии, основная часть которой предназначена для местного рынка, всего 11 фирм. Класс «D» — фирмы, занимающиеся расфасовкой, всего 22. Класс «Е» — фирмы-импортеры, всего 82.

Анализ классификации показывает, что непосредственно в разработке и производстве медикаментов и лечебных препаратов задействовано 29 фирмы, 12 из которых являются полностью бельгийскими.

Наиболее широкую научно-исследовательскую деятельность осуществляют 6 фирм, в т.ч. две бельгийские. В этой работе задействовано 2,5 тыс.чел. (расходы в 2002г. — 586 млн. евро): Glaxo SmithKline Beecham (Великобритания) — разработка и производство вакцин; Eli Lilly Benelux (США) — центральная нервная система; Janssen Pharmaceutica (США) — центральная нервная система, желудочный тракт, кровеносно-сосудистая система; UCSB Pharma (Бельгия) — кровеносно-сосудистая система; Innogenetics (Бельгия) — диагностика заболеваний; Biosource Europe (США) — диагностика заболеваний.

Кроме фармацевтических фирм, имеющих свою собственную мощную научно-техническую базу, большую научную работу в области изучения и создания новых видов медикаментов и лечебных препаратов проводят медицинские кафедры местных университетов и НИИ. К ним относятся институт Пастера, расположенный в Брюсселе и институт тропических болезней в Антверпене.

Фармпром Бельгии развит и продолжает активно развиваться. Этому способствуют: экспортная направленность данной отрасли; деятельность правительства по защите своего внутреннего рынка. Рынок страны ориентирован на медикаменты и лекарственные формы, производящиеся бельгийскими компаниями, или компаниями с учас-

тием бельгийского капитала и расположенными на территории страны.

1. Фирма Eli Lilly Benelux является филиалом американской компании Lilly и расположена в г.Монт-Сент-Жибер (Mont-Saint-Gibert), провинция Валлонский Брабант. Численность персонала составляет 550 чел., годового оборот – 26 млн. евро. Основная специализация – разработка и производство медикаментов для центральной нервной системы, гормонов роста, инсулинов и антибиотиков. Ведет научно-исследовательскую работу на II и III стадии клинических испытаний. Расходы составляют 4,5 млн. евро.

2. Фирма Janssen Pharmaceutica является дочерней фирмой американской компании Johnson & Johnson, расположена в г.Берсе (Beerse), пров. Антверпен. Численность персонала – 3500 чел., годового оборот – 870 млн. евро. Основная специализация – разработка и производство медикаментов для лечения желудочно-кишечного тракта и кишечных заболеваний, болезней нервной системы. Активно ведет научно-исследовательскую работу, располагает научной лабораторией и подготовленным персоналом – 400 чел.

3. Компания Glaxo SmithKline Beecham Biologicals (GSB) является филиалом английской фармацевтической группы GSK. Производственный комплекс расположен в г.Риксенсарт (Rixensart). В производстве занято 2300 чел. Годовой оборот фирмы составляет 700 млн. евро. Основная направленность – производство вакцин против гепатита «Б», ежегодно производится 1 млрд. доз вакцин, около 95% из которых поставляется на экспорт.

4. Фирма Astra Zeleca является филиалом одноименной английской компании. Производственный комплекс расположен в г.Дестельберген (Destelbergen), пров. Восточная Фландрия. Численность персонала – 500 чел., годового оборот – 193 млн. евро. Основная специализация – производство препаратов для лечения онкологических и сердечно-сосудистых заболеваний, воспаления легких.

5. Фирма Pfizer, филиал английской компании Pfizer, расположена в г.Брюсселе. Численность персонала – 1200 чел., годового оборот – 82 млн. евро. Основная специализация – производство медикаментов по нормализации кровеносного давления. Научно-исследовательскую работу ведет совместно со Свободным бельгийским университетом.

6. Фирма Pharmacia & Upjohn – дочерняя фирма американской компании Upjohn, была образована в 1995г. путем слияния со швейцарской фирмой Pharmacia. Производственный комплекс расположен в г.Пуурс (Puurs), пров. Антверпен. Численность персонала – 1125 чел., годового оборот – 25 млн. евро. Основная специализация – производство антибиотиков, средств анестезии. Ведет научно-исследовательскую работу на II и III стадиях клинических испытаний.

## Транспорт

Бельгийскими компаниями осуществляется 20% всех автомобильных перевозок Европы. В связи с ориентацией бельгийской экономики на экспорт, в Бельгии развита транспортная инфраструктура, состоящая из сети автомобильных и железных дорог и водных путей, имеющих соединение с соседними странами. Транспортировка

товаров осуществляется в основном автотранспортом (две трети всех товаров). Стройматериалы, нефтепродукты и химпродукты перевозятся по внутренним водным путям, металл – по железной дороге.

В Бельгии построено 1700 км. автострад, 12,5 тыс.км. региональных автодорог, 1300 км. провинциальных дорог и 130 тыс.км. дорог местного значения. Грузоперевозки по автомобильным дорогам Бельгии превышают 395 млн.т.

Водные пути. Их длина составляет 1600 км. Грузоперевозки по внутренним водным путям составляют 107 млн.т. в год. Благодаря спокойному течению и полноводности бельгийские реки судоходны и обеспечивают связь между регионами. Русло реки Рюпел было углублено, так что в Брюссель теперь могут заходить морские суда, а по рекам Маас (вплоть до французской границы), Шельда и Рюпел – суда водоизмещением в 1350 т. с полной нагрузкой.

Благодаря равнинному рельефу в приморской части страны были построены каналы, соединяющие между собой естественные водные пути. Несколько каналов было сооружено еще до Второй мировой войны. По Альберт-каналу (127 км.), соединяющему р. Маас и промышленный округ Льежа с портом Антверпен, могут проходить баржи грузоподъемностью до 2000 т. Другой крупный канал соединяет промышленный район Шарлеруа с Антверпеном, образуя обширную треугольную систему водных путей, сторонами которой являются Альберт-канал, реки Маас и Самбра, и канал Шарлеруа-Антверпен. Другие каналы соединяют города с морем (Брюгге и Гент с Северным морем).

Несколько рек впадают в Шельду выше Антверпена, что делает его узлом всей системы водных путей и центром внешней торговли Бельгии. Он является транзитным портом для внешней и внутренней торговли Рейнской области (ФРГ) и северной Франции. Помимо благоприятного положения близ Северного моря, Антверпен имеет еще одно преимущество. Морские приливы в широкой части нижнего течения р.Шельды обеспечивают достаточную глубину для прохода океанских судов.

Бельгия располагает тремя морскими портами – Антверпен (Anvers), Ганд (Gand) и Зеебрюгге (Zeebrugge).

Порт Антверпена – второй по величине после порта Роттердама, входит в десятку крупнейших портов мира. Через Антверпен проходит 80% грузооборота Бельгии. Антверпенский порт является крупнейшим железнодорожно-контейнерным портом в Европе. Порт площадью 100 га имеет 100 км. причальных линий и 17 сухих доков, его пропускная способность – 125 тыс.т/сутки. Большинство обрабатываемых портом грузов – насыпные и наливные продукты, включая нефть и ее производные.

Речные порты Брюсселя и Льежа также обрабатывают большой объем товаров. Брюссельский порт отметил в 1996г. свое столетие, а порт Льежа является третьим по значению европейским речным портом после Дюисбурга и Парижа.

Собственный торговый флот Бельгии невелик: 25 судов общим водоизмещением 100 тыс. брутто-регистрационных тонн (1997г.). По внутренним водным путям курсируют 1300 судов.

2 сент. 2002г. на Центральном канале в бельгийской провинции Эно, около Монса, вступил в эксплуатацию крупнейший в мире судоподъемник. Через него были пропущены первые баржи. Сооружение этой гигантской, не имеющей равных конструкции длилось 25 лет. Полная стоимость всех работ обошлась в 647 млн. евро. Новый подъемник заменит сразу четыре старых и два шлюза, построенных в начале XX в. Его возможности позволяют поднимать и опускать суда с грузом общим весом в 1 тыс. 350 т. на перепаде уровней в 73 м. Подъемник, на крыше которого можно разместить футбольное поле, снабжен двумя резервуарами для размещения обрабатываемых судов весом в 8 тыс.т. каждый.

Введение в эксплуатацию этого судоподъемника имеет важное значение для экономики страны, особенно для Валлонии, где сосредоточена тяжелая промышленность Бельгии. Водный транспорт веками играл огромную роль в этой стране, обладающей судоходными реками и многочисленными каналами.

О значении водных перевозок говорят такие цифры: в 2001г. только в Валлонии по рекам и каналам было перевезено 41 млн.т. грузов, из них 11 млн. — экспортная продукция; за 6 первых месяцев 2002г. объем перевезенных грузов превысил 20 млн.т. Медленный, но устойчивый рост водных грузоперевозок в последние годы должен продолжиться благодаря новому подъемнику.

Расширение возможностей водной транспортировки грузов позволит уменьшить количество грузовиков на автодорогах Бельгии, что повысит безопасность дорожного движения и благоприятно скажется на экологии.

Железные дороги. Бельгия занимает 1 место в мире по плотности железнодорожных дорог. Длина бельгийских ж/д путей превышает 34 тыс.км., в т.ч. 600 км. предназначено для перевозок грузов. Транспортный парк насчитывает 1,7 тыс. локомотивов, 1,8 тыс. пассажирских и 27,3 тыс. грузовых вагонов. Грузоперевозки ж/д транспортом составляют 61 млн.т. в год. Для перевозок пассажиров ж/д транспортом используются высокоскоростные поезда TGV (Train a grande vitesse) и высокоскоростные дороги, связывающие Бельгию с Францией, Нидерландами, Германией и Великобританией. Ж/д пассажирскую связь с Парижем и Амстердамом осуществляют поезда Thalys, а с Лондоном — поезда Eurostar.

В дек. 2002г. достроена новая сверхскоростная ж/д линия Лювен-Льеж, на которой пассажирские экспрессы смогут развивать скорость до 300 км/час. Новая линия сократит время в пути при поездке из городов Франции в западногерманские земли промышленного Рура. Новая магистраль станет важным участком в международной европейской сети сверхскоростных ж/д маршрутов, соединяющих Париж, Брюссель, Кельн, Амстердам и Лондон. Линия Лювен — Льеж станет второй сверхскоростной железной дорогой Бельгии, имеющей подъездные пути к Брюсселю и соединяющей столицу с восточными районами страны и приграничными территориями Германии (первая проложена в Бельгии в 1997г.).

Строительство еще одной сверхскоростной железной дороги, идущей на север к крупному промышленному центру Антверпен и к границе с Нидерландами, будет завершено к середине 2005г.

В марте 2002г. сенат Бельгии одобрил новое соглашение о сотрудничестве между федеральными и региональными правительствами Бельгии и новой структурой управления для национальной ж/д компании (NMBS/SNCB). Соглашение касается деталей Плана инвестиций в железные дороги страны на 2001-12гг. Новая структура управления должна сделать управление ж/д компанией более эффективной.

В апр. 2002г. в Бельгии появился первый частный поезд. Появление частного сектора в бельгийской ж/д сети приведет к существенному перераспределению заказов, и потере рабочих мест в структуре. С момента создания в 1926г. Национального общества железных дорог Бельгии частный поезд на бельгийские рельсы встал впервые. В будущем бельгийцы намерены приватизировать до 200 поездов в год. Госорганизация — Национальное общество железных дорог Бельгии — решительно настроена остаться крупнейшим оператором на бельгийском рынке ж/д перевозок.

В апр. 2002г. первая независимая железнодорожная компания начала предоставлять грузовые услуги на отрезке Антверпен-Мюнхен. Этот исторический случай отмечает проникновение европейской либерализации в бельгийскую ж/д сеть.

Вопрос о либерализации в Евросоюзе ж/д сектора был поставлен на саммите ЕС в Барселоне 15-16 марта 2002г. Цель преобразования — повышение эффективности и качества железнодорожного движения во всей Европе.

Аэропорты. Бельгийский международный аэропорт Bruxelles-National, находится в 20 минутах езды (поездом или на автомобиле) от Брюсселя, в местечке Завентем (Zaventem). Национальная авиакомпания SN Brussels Airlines связывает Брюссель ежедневными рейсами со всеми европейскими столицами. Аэропорт используется в качестве транзитного аэропорта для авиаперелетов по самым разным направлениям. Имеются аэропорты в г.г. Антверпене, Шарлеруа, Льеже и Остенде.

В 2002г. в Бельгии принято 30 дополнительных мер по обеспечению безопасности на авиатранспорте. Эти меры коснулись как национального, так и международного уровня обеспечения безопасности полетов. Необходимость таких мер была вызвана событиями 11 сент. 2001г. Раздел бюджета на безопасность увеличился в 3 раза. Финансирование осуществляется за счет страховых сборов, выплачиваемых пассажирами.

В апр. 2002г. новая авиакомпания SN Brussels Airlines, преемник обанкротившейся Sabena, совершила свои первые полеты в Африку. Компания планирует создать сеть, охватывающую африканское и европейское направления.

## Внешняя торговля

Внешнеторговый товарооборот Бельгии за 2002г. составил 432,72 млрд. евро: со странами Евросоюза — 310,22 млрд. евро (или 71,69% от товарооборота страны); с другими странами — 122,49 млрд. евро (28,3%).

Основные внешнеторговые партнеры Бельгии по ЕС: Германия (24,8% от товарооборота Бельгии с ЕС и 17,86% от всего внешнеторгового товарооборота); Франция (19,9% и 14,3%); Нидерланды (18,8% и 13,55%); Великобритания (12,15% и 8,72%); Италия (6,69 и 4,81%); Ирландия (5,15% и 3,70%); Испания (3,89 и 2,79%).



На другие страны Европы-не члены ЕС, приходится 6% от внешнеторгового оборота Бельгии. В этой группе стран выделяются: Швейцария (18,59% от товарооборота Бельгии с этой группой стран и 1,05% от всего товарооборота); Польша (13,05 и 0,73%); Россия (12,73 и 0,72); Венгрия (10,18% и 0,57); Турция (10,03 и 0,6%).

В этой группе стран следует выделить страны-кандидаты на вступление в ЕС. Федерация предприятий Бельгии (Federation des Entreprises de Belgique, FEB) активно поддерживает расширение ЕС, будучи убежденным в положительном влиянии этого события на политическую стабильность, интенсификацию товарообмена и увеличение потоков инвестиций. Многие бельгийские предприятия уже несколько лет ведут активно сотрудничество со странами ЦВЕ.

Основные торговые партнеры Бельгии среди стран ЦВЕ – кандидаты на вступление в ЕС – Польша (33% бельгийского экспорта в регион), Чехия (21%) и Венгрия (19%). После падения Берлинской стены в дек. 1989г. внешнеторговый обмен Бельгии со странами ЦВЕ заметно увеличился. Бельгийский экспорт в эти страны в 1993-2001гг. увеличивался на 21% в год. Эти цифры подтверждаются также и данными опроса, проведенного Федерацией бельгийских предприятий, согласно которому 34% опрошенных предприятий подтвердили, что их экспорт в страны ЦВЕ увеличился в последние годы в среднем на 15% в год. 42% респондентов говорили об увеличении на 15% в год, 14% ответили, что их экспорт не изменился, и только 10% бельгийских предприятий заявили о снижении экспорта в этот регион.

Большинство бельгийских предприятий ожидает, что экспорт Бельгии в страны ЦВЕ будет ощутимо увеличиваться в ближайшие годы: 55% опрошенных предприятий ожидают в ближайшие годы рост экспорта в страны ЦВЕ на 15%. Но в любом случае этот рост экспорта уже не будет таким же значительным, как и в 90гг. Среди предприятий-экспортеров в страны ЦВЕ 80% активно торгуют с Польшей, примерно две трети экспортируют в Чехию и 60% – в Венгрию. Большинство предприятий считают, что пока плохо «освоена» Болгария.

По данным того же опроса, 39% опрошенных бельгийских предприятий признали, что в последние годы они уже столкнулись с растущей конкуренцией со стороны предприятий ЦВЕ. Это касается фирм Польши (51% опрошенных), Чехия (41%) и Венгрия (36%). 7 бельгийских предприятий из 10 приняли решение об увеличении маркетинговых исследований в странах ЦВЕ, либо о специализации в определенной области. Половина респондентов отметила, что их компании были вынуждены снизить экспортные цены. 44% предприятий частично перераспределили экспорт своей продукции в пользу стран с более низкой зарплатой.

На Америку приходится 9,3% от всего объема товарооборота Бельгии. Лидирует в этой группе стран США – 77% от товарооборота Бельгии с этой группой стран и 7,14% от всего товарооборота. На 2 месте – Канада (6,55% и 0,61%), на 3 – Бразилия (6,09% и 0,56%).

Внешняя торговля Бельгии со странами Азии составляет 10,10% от товарооборота Бельгии. На 1 месте по объему товарооборота с Бельгией стоит

Япония (19,9% от товарооборота Бельгии с этой группой стран и 2,01% от всего товарооборота). Далее следуют Китай (15,16 и 1,53%), Индия (13,72 и 1,39%) и Израиль (12,27 и 1,24%).

На страны Африки приходится 2,37% внешнеторгового оборота Бельгии. Лидирующие позиции на этом континенте занимают Южная Африка (16,66% от товарооборота Бельгии с этой группой стран и 0,39% от всего товарооборота), Демократическая Республика Конго (11,39 и 0,27%) и Тунис (8,50 и 0,2%). На страны Австралии и Океании приходится 0,56% от совокупного товарооборота Бельгии с зарубежными странами.

Объем экспорта Бельгии в 2002г. составил 225,7 млрд. евро (или 52% от всего товарооборота страны). Большая часть бельгийских товаров (73% от всего экспорта страны, или 163,88 млрд. евро) не покинула территории ЕС.

Объем импорта страны в 2002г. составил 207,06 млрд. евро (или 48% от товарооборота). Как и в случае с экспортом, большую часть товаров (71% от общего объема импорта) Бельгия ввезла из стран Евросоюза.

Динамика изменения экспорта и импорта Бельгии, в млрд. евро

	экспорт	% (1)	импорт	%	товарооборот	%
1998г.....	160,92	-	147,94	-	308,86	-
1999г.....	168,09	4,46	154,64	4,52	322,73	4,49
2000г.....	203,95	21,33	192,20	24,29	396,15	22,75
2001г.....	212,02	3,95	198,87	3,48	410,89	3,72
2002г.....	225,91	6,55	205,01	3,08	430,92	4,88

(1) – Процент изменения к предыдущему году.

Статистика торговли Бельгии со странами СНГ за 2002г.: по данным за 9 мес. на внешнюю торговлю Бельгии со странами СНГ пришлось менее 1% (2,918,32 млн. евро) от общего объема товарооборота Бельгии. Во внешней торговле Бельгии со странами СНГ Россия является безусловным лидером.

Лидирующие позиции как в экспорте, так и в импорте Бельгии в 2002г. заняла химпродукция. Доля этой товарной группы в общем объеме экспорта составила 21,6% (48,9 млрд. евро) и в импорте – 21% (43,09 млрд. евро).

На 2 месте в стоимостном объеме экспорта Бельгии – транспортные средства, доля которых составляет 14,6% (32,99 млрд. евро). Третья группа товаров – это машины и оборудование (13,1% от общего объема экспорта или 29,7 млрд. евро). 8,9% экспорта страны (20,17 млрд. евро) составляют живые животные, продукты растительного происхождения; продукты пищевого сектора. 7,52% (16,98 млрд. евро) – полимерные материалы, пластмассы, каучук и резина, 7,33% (16,55 млрд. евро) – драгоценные металлы.

В импорте Бельгии после товаров химпрома на 2 месте находятся машины и оборудование (15% или 31,18 млрд. евро). Далее – транспортные средства (13% или 26,34 млрд. евро) и живые животные, продукты растительного происхождения; продукты пищевого сектора (8,7% или 17,74 млрд. евро).

Торговля Бельгии минеральными продуктами, включая топливо, нефть и нефтепродукты, сокращается 2г. подряд. Наблюдается превышение бельгийского импорта над экспортом этого вида продукции: доля экспорта Бельгии минпродуктов составляет 37,14% в товарообороте по этой группе, а импорта – 62,86%. При общем сокращении объемов бельгийского импорта минпродуктов, доля России, хоть она и составляет 5% от всего импорта

Бельгии этого вида продукции, в целом растет. Если в 2000г. доля России составляла 2,56% от всего импорта Бельгии этой продукции, то в 2001г. она составила уже 4,33%, а в 2002г. — 4,68%.

## Минеральные продукты

	экспорт		импорт		сальдо
	млн.евро	%	млн.евро	%	
1998г. ....	5217,80	-17,30	9043,60	-21,40	-3825,80
1999г. ....	5967,70	14,40	10349,70	14,40	-4382,00
2000г. ....	10888,70	82,50	18760,40	81,30	-7871,70
2001г. ....	10313,60	-5,30	18727,00	-0,20	-8413,40
2002 (1) .....	10269,94	-0,42	17385,26	-7,16	-7115,31

Источник: Carrefour de l'Economie, Ministere des Affaires economiques.

Общая стоимость экспортированного в 2001г. оружия, боеприпасов, средств связи, запчастей, узлов и агрегатов к ним составила 235.174 тыс. евро.

Экспорт Бельгией оружия в 2001г., в тыс.евро: страны Евросоюза — 31540; другие страны Европы — 2864; Северная Африка — 628; Центральная Африка — 476; США и Канада — 61501; Центральная Америка и Карибский бассейн — 2534; Южная Америка — 6212; Ближний Восток — 111786; Юго-Восточная Азия — 6131; Индия и страны Океании — 11502.

В 2001г. экспорт вооружений Бельгии вырос по сравнению с 2000г. на 18% и распределяется по номенклатуре следующим образом: экспорт запчастей, узлов и агрегатов для легких бронированных машин вырос на 16%; пистолетов и револьверов калибра 9 мм. и более — на 55%; пистолетов и револьверов калибра менее 9 мм. — на 20%; запчастей и принадлежностей к легкому стрелковому оружию — на 45%; боеприпасов к стрелковому оружию — на 36%; артиллерийских боеприпасов — на 17%.

По итогам 2002г. следует ожидать совокупного повышения экспорта вооружений Бельгии в среднем на 3,23%, в основном за счет поставок легкого стрелкового вооружения и боеприпасов к нему для антитеррористических подразделений стран Северной и Южной Америки и Восточной Европы.

Бельгия наращивает объем экспорта военной продукции и стремится расширить рынок сбыта вооружений.

## Торговля алмазами

После спада в 2001г., вызванного состоянием мировой экономики, в 2002г. наблюдался подъем в алмазной отрасли. Согласно приведенным в ходе международной алмазной конференции «Международная алмазная политика и стратегии» (7-8 окт. 2002г.) показателям, оборот Антверпенского рынка в текущем году по сравнению с пред.г. вырос на 12,3% и составил 19,6 млрд.долл. Крупнейшим рынком сбыта остаются США, однако растет спрос на алмазы и бриллианты и в ЮВА, увеличившись за аналог. период на 37%. Индия, Израиль и Китай, как активно развивающийся центр огранки, являются основными центрами по переработке алмазного сырья.

По итогам 2002г. торговый оборот Бельгии необработанными алмазами и бриллиантами увеличился по сравнению с 2001г. на 14,8% и составил 26,3 млрд.долл. Рост рынка необработанных алмазов составил 18,9%, увеличившись до 14,2 млрд.долл., в то время как объем торговли бриллиантами составил 12,1 млрд.долл., увеличившись на 10,7%.

Крупнейшим импортером необработанных алмазов из Бельгии является Индия, традиционно специализирующаяся на дешевом сырье. В 2002г. Индия ввезла из Бельгии сырья на 3,389 млрд.долл. (на 35% больше, чем в 2001г.), что составило 137 млн. карат (рост — 47%).

США остаются покупателем бриллиантов, импортировав из Бельгии 2 млн. карат на 2,283 млрд.долл. В 2002г. рост составил 13% как в количественном, так и в стоимостном выражении. Вслед за США идет Гонконг — 1,277 млн. карат или 767 млн.долл., затем — Израиль 774 тыс. карат, что составляет 586 млн.долл. Эксперты отмечают, значительный рост потребления ювелирных изделий в Гонконге (38%) можно объяснить повышением спроса на них в регионе ЮВА, в то время как наблюдается некоторое снижение потребления на европейском рынке.

20 дек. 2002г. Совет министров одобрил проект Королевского постановления относительно мер по контролю в «алмазном секторе» Бельгии. Существующая система контроля, установленная Королевским постановлением от 23 окт. 1987г. и измененная Королевским указом от 6 марта 1990г., относительно статистики запасов и импорта/экспорта алмазов более не является юридической базой, достаточной для того, чтобы противостоять проблемам, с которыми сталкивается международная торговля алмазами. Проект Королевского постановления предлагает меры, которые должны обеспечить высокую степень контроля над сделками, совершающимися в алмазной отрасли Бельгии, и соответствующие международному законодательству. Основное внимание обращается на следующие моменты: вступление в силу процедуры контроля алмазов, регистрация сделок с алмазами, возможность санкционированного вмешательства в случае нарушения законодательства.

Преследуется цель помешать, насколько это возможно, нелегальной практике в этой области и, прежде всего, в области торговли алмазами и особенно в области «конфликтных» алмазов, практике, которая затрагивает общественный порядок и международную безопасность. Можно будет использовать только что принятый документ под названием «Основные элементы международной системы сертификации необработанных алмазов с целью прекращения связи между вооруженными конфликтами и торговлей необработанными алмазами» (Essential elements of an international scheme of certification for rough diamonds, with a view to breaking the link between armed conflict and the trade in rough diamonds).

Конфликтными называют алмазы, добываемые нелегальным путем в «горячих точках», в основном в Африке: Анголе, Конго, Сьерра-Леоне. Либерии, Гвинее, где вооруженные конфликты финансируются как раз с помощью алмазодобычи. По оценкам участников алмазного рынка, такие алмазы составляют 4% от мирового объема добычи.

Резолюция Генассамблеи ООН №03 одобрила на самом высоком уровне кимберлийский процесс (по названию местечка в ЮАР, где в 2000г. прошла первая конференция по конфликтным алмазам). Речь идет о серии консультаций участников рынка по созданию жесткого механизма контроля за оборотом алмазного сырья, который должен предотв-

ратить появление на рынке конфликтных алмазов. Теперь создается международная коалиция, в которую вошли страны-производители алмазов и бриллиантов, а также представители гражданских правозащитных организаций. В марте 2002г. Генассамблея ООН приняла резолюцию, на основании которой до конца года алмазные страны создадут глобальную систему сертификации алмазов, что исключит возможность их использования для финансирования конфликтов в «горячих точках» планеты.

## Законодательство-2002

Согласно данным, опубликованным в 2002г. в «Монитор бельж» (Moniteur Belge, далее – М.Б.), бельгийском официальном журнале публикации нормативных актов, принимаемых в Бельгии, вступили в силу следующие нормативные акты, отражающие договорную практику Бельгии и БЛЭС в целом с третьими странами:

– Декрет от 19.07.2002г., одобряющий Соглашение между Бельгийско-люксембургским экономическим союзом и Республикой Габон касательно поощрения и взаимной защиты инвестиций, подписанное в Брюсселе 27.05.1998г. (М.Б. №279 от 31.08.2002г.). Соглашение одобрено Фламандским сообществом;

– Декрет от 19.07.2002г., одобряющий Соглашение между Бельгийско-люксембургским экономическим союзом и Республикой Кот-Д'Ивуар о поощрении и взаимной защите инвестиций, подписанное в Брюсселе 01.04.1999г. (М.Б. №279 от 31.08.2002г.). Соглашение одобрено Фламандским сообществом;

– Закон от 26.06.2002г., одобряющий Соглашение между правительствами Бельгии и Великобритании и Северной Ирландии касательно транспортировки натурального газа по трубам между Королевством Бельгии и Великобританией и Северной Ирландией, подписанное в Брюсселе 10.12.1997г. (М.Б. №290 от 12.09.2002г.);

– Закон от 30.2001.2002г., одобряющий Конвенцию между Европейским сообществом и его государствами-членами и Швейцарской конфедерацией о свободном перемещении граждан, подписанную в Люксембурге 21.06.1999г. (М.Б. №295 от 17.09.2002г.);

– Декрет от 19.07.2002, одобряющий Соглашение о сотрудничестве между Фламандским Сообществом и Фламандским регионом и Великим Герцогством Люксембург, подписанное в Брюсселе 15.12.2000 (М.Б. №305 от 25.09.2002г.);

– Закон от 26.09.2001г., одобряющий Протокол к Конвенции ООН об изменении климата, и Приложения А и Б, подписанные в Киото 11.12.1997г. (М.Б. №307 от 26.09.2002г.);

– Закон от 12.09.2001г., одобряющий присоединение к Конвенции №182 Международной организации труда касательно жестоких форм детского труда и немедленных действий по их устранению, подписанную в Женеве 17.06.1999г. (М.Б. №312 от 1.10.2002г.);

– Закон от 08.03.2002г., одобряющий Соглашение между правительствами Бельгии и Макао касательно воздушного транспорта и приложение к нему, подписанные в Брюсселе 16.11.1994г. (М.Б. №330 от 02.10.2002г.);

– Закон от 15.03.2002г., одобряющий Соглашение между правительствами Бельгии и РФ каса-

тельно воздушного транспорта, и приложение к нему, подписанные в Брюсселе 08.12.1993г. (М.Б. №325 от 15.10.2002г.);

– Закон от 27.05.2002г., одобряющий Конвенцию между правительствами Бельгии и Венгрии касательно полицейского сотрудничества и сотрудничества в области борьбы с организованной преступностью, подписанную в Брюсселе 04.11.1998г. (М.Б. №33 8 от 24.10.2002г.);

– Закон от 03.07.2002г., одобряющий Соглашение между правительствами Бельгии и ООН по продовольствию и сельскому хозяйству об учреждении в Бельгии Бюро по связям с этой организацией, подписанное в Брюсселе 05.02.1997г. (М.Б. №354 от 7.11.2002г.);

– Закон от 12.07.2002., одобряющий Соглашение между правительствами Бельгии и Словакии касательно полицейского сотрудничества, подписанного в Брюсселе 29.07.2000г. (М.Б. №366 от 20.11.2002г.);

– Закон от 02.08.2002г., одобряющий Конвенцию между правительствами Бельгии и Румынии, касательно полицейского сотрудничества, и приложение к нему, подписанные в Бухаресте 14.04.1999г. (М.Б. №366 от 20. 11.2002г.);

– Закон от 10.08.2001., одобряющий Конвенцию между правительствами Бельгии и Словении об избежании двойного налогообложения, подписанную в Любляне 22.07.1998г. (М.Б. №378 от 29.11.2002г.);

– Закон от 02.08.2002г., одобряющий Протокол к Соглашению ЕЭС от 30.09.1957г. о международных перевозках опасных грузов по дорогам, подписанный в Женеве 28.10.1993г. (М.Б. №400 от 20.12.2002г.);

– Закон от 07.10.2002., одобряющий Конвенцию между правительствами Бельгии и Болгарии касательно полицейского сотрудничества, подписанную в Остенде 24.07.1998г. (М.Б. №412 от 31.12.2002г.);

– Закон от 11.12.2002г., одобряющий Конвенцию между правительствами Бельгии и Нидерландов об избежании двойного налогообложения, подписанную в Люксембурге 05.07.2001г. (М.Б. №401 от 20.12.2002г.);

– Закон от 18.12.2002, одобряющий Соглашение о сотрудничестве от 24.05.2002г. между федеральной властью и регионами касательно создания Агентства по внешней торговле (М.Б. №401 от 20.12.2002г.);

– Декрет от 13.11.2002., одобряющий Соглашение между БЛЭС и Кувейтом о поощрении и взаимной защите капиталовложений, подписанное в Брюсселе 28.09.2000г. (М.Б. №384 от 04.12.2002г.) (Декрет принят на уровне министерства Валлонского региона).

Нормативно-правовая база регулирования внешних экономических связей Бельгии и Люксембурга основывается на общепризнанных нормах и правилах осуществления международной торговли, выработанных в рамках Всемирной торговой организации, а также положениях внутреннего законодательства. При этом следует учитывать, что значительная часть внутреннего законодательства Бельгии и Люксембурга, как стран – членов Европейского союза, в таких областях, как регулирование экспорта и импорта, финансовые, таможенные, тарифные и нетарифные вопросы (включая защитные, антидемпинговые и компен-

сационные меры), норм качества, различных технических стандартов, а также квотирование и лицензирование, практически полностью совпадает с соответствующими регламентами Комиссии Европейских сообществ по этим вопросам.

### Связи с Россией

**Законодательная база.** Основными документами, регулирующими торгово-экономические отношения между Российской Федерацией и Бельгийско-Люксембургским экономическим союзом (БЛЭС), являются: Соглашение об экономическом и научно-техническом сотрудничестве между СССР и БЛЭС от 26 июля 1969г.; Договор о торговле между правительствами Королевства Бельгии, Великого Герцогства Люксембург, Королевства Нидерландов и правительства СССР от 14 июля 1971г. и Протокол к нему о правовом положении Торгового представительства; Конвенция между правительствами РФ и Бельгии об избежании двойного налогообложения и предотвращении уклонения от налогообложения в отношении налогов на доходы и имущество от 16 июня 1995г.; Соглашение между правительствами РФ и Великого Герцогства Люксембург об избежании двойного налогообложения и предотвращении уклонения от налогообложения в отношении налогов на доходы и имущество от 28 июня 1993г.; Совместная программа действий на 2001-02гг. между РФ и Бельгией, подписанная 20 дек. 2000г.; Итоговый документ IV сессии Смешанной комиссии по экономическому сотрудничеству между РФ и Бельгийско-Люксембургским экономическим союзом, подписанный 9 нояб. 1999г.; Соглашение об урегулировании платежных обязательств России по внешнему долгу бывшего СССР от 28 июля 2000г.; Соглашение о сотрудничестве в области борьбы с преступностью от 20 дек. 2000г.; Соглашение о сотрудничестве в области исследования и использования космического пространства в мирных целях от 20 дек. 2000г.; Итоговый документ V сессии Смешанной комиссии по экономическому сотрудничеству между РФ и Бельгийско-Люксембургским экономическим союзом, подписанный 25 июня 2002г.; Соглашение между правительствами РФ и Бельгии о взаимной административной помощи в таможенных делах от 2 окт. 2001г.

Несмотря на то, что Россия не входит в число основных торговых партнеров БЛЭС (всего 1% от внешнеторгового оборота Бельгии и Люксембурга), она объявлена страной, входящей в круг их стратегических интересов. Отношение к России правительственных кругов и бизнеса БЛЭС как деловому партнеру благоприятное. Бельгийские и люксембургские компаний строят свои торгово-экономические отношения с Россией с учетом максимальной минимизации финансовых рисков.

Бельгия и Люксембург, будучи членами ЕС, выстраивают свою стратегию торгово-экономических отношений с Россией также исходя из состояния диалога Россия – ЕС по торгово-экономическим вопросам. На совместных заседаниях стороны отмечают прогресс, достигнутый в торговых вопросах, в сфере энергетики и в политическом диалоге.

Доля стран ЕС во внешней торговле России практически не изменилась в 2002г. Но при этом импорт ЕС из России уменьшился на 7%, а экспорт – увеличился на 20%. Эффект замещения ев-

ропейского импорта отечественной продукцией, вызванный девальвацией рубля осенью 1998г., сошел на нет, тогда как позиции России на рынке ЕС не окрепли. 60% экспорта России в страны ЕС приходится на энергоносители, главным образом нефть.

Совокупный объем внешней торговли Бельгии в 2002г. сократился на 2%. Темпы роста бельгийского импорта в Россию в 2002г. были гораздо выше темпов роста российского экспорта в Бельгию. Первый факт объясняется экспортной ориентацией бельгийской экономики (70-80% от объема бельгийского производства идет на экспорт) и заинтересованностью российских производителей в поставках импортного оборудования для модернизации своих предприятий. Второй факт объясняется зависимостью российского экспорта, который имеет преимущественно сырьевую направленность, от международной конъюнктуры на рынке сырьевых товаров.

*Официальный диалог.* В 2002г. прошли визиты в Бельгию президента В.В.Путина (нояб.), председателя правительства М.М.Касьянова (апр.), председателя Госдумы Г.Селезнева (в окт. и в нояб.), многочисленные контакты на правительственном уровне в Москве и Брюсселе.

Бельгийцы положительно оценивают результаты состоявшихся в 2001 и 2002г. экономических миссий на федеральном и региональном уровнях Бельгии в Москву, Санкт-Петербург, Нижний Новгород и другие города России во главе с наследным принцем Филиппом. В мае 2002г. в Бельгии состоялись консультации заместителей национальных частей Смешанной комиссии по экономическому сотрудничеству между РФ и Бельгийско-Люксембургским экономическим союзом.

Знаменательным событием 2002г. для люксембуржцев стало проведение экономической миссии в Москву и Санкт-Петербург. Представительную делегацию, в которой приняли участие представители более 10 наиболее крупных фирм Люксембурга, возглавил руководитель департамента международного сотрудничества МИД Люксембурга. По заявлению министра иностранных дел и международного сотрудничества Люксембурга Лидии Польфер, данная миссия прошла с успехом, а ее участники имели возможность не только установить непосредственные контакты с потенциальными российскими партнерами, но и убедиться в перспективности динамично развивающегося российского рынка.

В 2002г. организовано проведение двух заседаний Бизнес-клуба с участием представителей российского регионального бизнеса. Одно заседание (22 янв. 2002г.) было посвящено презентации Архангельской обл. перед деловыми кругами БЛЭС, второе (13 мая 2002г.) – презентации Кировской обл.

Представители России приняли участие в состоявшейся 7-8 окт. 2002г. в г.Антверпене конференции «Международная алмазная политика и стратегии» (International Diamond Policies and Strategies). Конференция была организована Высшим алмазным советом г.Антверпена (Antwerp Diamond High Council) при участии ведущих компаний мирового алмазного рынка De Beers, АК «Алроса», ВНР Billiton, Rio Tinto, а также ряда ведущих банков. В рамках конференции состоялось подписание соглашения между российской сторо-

ной, которую представляли руководители АК «Алроса», Алмазной палаты России и Ассоциации российских производителей бриллиантов и Высшим алмазным советом г. Антверпена.

Соглашение предусматривает: обмен информацией по основным аспектам алмазно-бриллиантового комплекса; подготовку российских специалистов в Геммологическом институте Бельгии; мероприятия в сфере совместного изучения маркетинга; а также согласование действий в развитии решений «Кимберлийского процесса», направленного против торговли конфликтными и другими нелегальными алмазами.

Резолюция генассамблеи ООН №03 официально одобрила на самом высоком уровне так называемый кимберлийский процесс (по названию местечка в ЮАР, где в 2000г. прошла первая конференция по конфликтным алмазам). Речь идет о серии консультаций участников рынка по созданию жесткого механизма контроля за оборотом алмазного сырья, который должен предотвратить появление на рынке конфликтных алмазов. Теперь создается международная коалиция, в которую вошли страны-производители алмазов и бриллиантов, а также представители гражданских правозащитных организаций. В марте 2002г. генассамблея ООН приняла резолюцию, на основании которой до конца года алмазные страны создадут глобальную систему сертификации алмазов, что исключит возможность их использования для финансирования конфликтов в «горячих точках» планеты. Согласно ныне действующим правилам, алмазы должны иметь сертификат, в котором указывается последняя страна-экспортер, а не источник их происхождения. Это искажает статистику, которая, к примеру, показывает, что у 92% ввозимых в Израиль необработанных алмазов страной-экспортером является Великобритания, Бельгия или Швейцария, которые их не производят. Новые сертификаты будут доказывать законность источника происхождения камней и давать покупателям гарантию того, что среди них нет конфликтных алмазов. Конфликтными называют алмазы, добываемые нелегальным путем в «горячих точках», в основном в Африке: Анголе, Конго, Сьерра-Леоне, Либерии, Гвинее, где вооруженные конфликты финансируются как раз с помощью алмазодобычи. По оценкам участников алмазного рынка, такие алмазы составляют 4% от мирового объема добычи.

В рамках проекта ООН/ЮНКТАД (центры По вопросам торговли — Trade Point) открыта в интернете страничка [www.obcebdbh.be/tradepoint/welcome.html](http://www.obcebdbh.be/tradepoint/welcome.html), на которой размещаются предложения и запросы российских и бельгийских предприятий. На бельгийской части странички в 2002г. размещено 200 предложений и запросов.

25 июня 2002г. в Брюсселе состоялась V сессия Смешанной комиссии по экономическому сотрудничеству между РФ и Бельгийско-Люксембургским экономическим союзом. Российскую делегацию возглавлял министр труда и социального развития А.П.Починок, Бельгийско-Люксембургскую делегацию — министр правительства Королевства Бельгии А.Нейтс-Эйтебрук и посол Люксембурга в Бельгии Казель. Достигнута договоренность о проведении VI сессии Смешанной комиссии Россия — БЛЭС в 2004г. в Москве.

В плане реализации рекомендаций Смешанной комиссии при участии Брюссельского международного банковского клуба 20 нояб. 2002г. проведен круглый стол с участием представителей российских банков по вопросам инвестиций в российскую экономику, состояния банковского сектора России и специфики проводимых в нем реформ. Аналогичный семинар по таможенным вопросам планируется провести в Москве в I пол. 2003г.

## Внешняя торговля с Россией

**Товарооборот** Бельгии с Россией за 10 мес. 2002г. составил 2.596 млн. евро и сравнялся с объемом товарооборота двух стран за аналогичный период 2001г. (2.585 млн. евро) и стал на 27% выше объема товарооборота двух стран за 10 месяцев 2000г. Россия заняла 25 место в списке стран импортеров. Бельгии (доля — 0,55%) и 14 место среди стран-экспортеров (доля — 0,90%).

Просматривается тенденция увеличения товарооборота России с Бельгией. Если товарооборот Бельгии с Россией в среднем за один месяц 2001г. составлял 158 млн. евро, то в 2002г. среднемесячный товарооборот наших стран (по итогам 10 мес.) равен 216 млн. евро. Анализ этих и других данных позволяет сделать вывод, что объем товарооборота Бельгии и России в 2002г. увеличится на 2,5-5% по сравнению с пред.г. (3,088 млрд. евро) и составит 3,2 млрд. евро.

Импорт Бельгии из России за 10 мес. 2002г. составил 1.552 млн. евро, сократившись по сравнению с объемом импорта за аналогичный период 2001г. очень несущественно (4%).

Основные товарные группы импорта Бельгии из России

	тыс.евро	%
Топливо минеральное, нефть (гр. 27).....	760 590.....	49
Алмазы обработанные и необработанные (гр. 7102).....	299107.....	19
Недрагоценные металлы и изделия из них.....	180482.....	12
Продукция химпрома.....	120612.....	8
Прочее.....	191 381.....	12
Всего импорт из России за 10 мес. 2002г. ....	1 552 172.....	100

Более половины российского экспорта в Бельгию за 10 мес. 2002г. приходится на минеральные продукты (814,17 млн. евро или 52% от объема импорта). Лидирует в перечне товарных групп минеральное топливо, нефть и нефтепродукты, на которые приходится 49% от стоимостного объема росэкспорта (на 2% выше, чем в 2001г.) и 72% (4.804,3 тыс.т.) от количественного объема. Стоимостной объем поставленного из России за анализируемый период топлива сократился по сравнению с аналогичным периодом пред.г. на 1,4 млн. евро, однако в количественном выражении за 10 мес. 2002г. в Бельгию было поставлено на 350,07 тыс.т. топлива больше, чем за аналогичный период пред.г.

Вторая по значимости группа товаров, ввозимых в Бельгию из России — это обработанные и необработанные алмазы, на которые за 10 мес. 2002г. пришлось 19% (299 млн. евро) от общего объема импорта Бельгии из России. Это на 38 млн. евро больше, чем за аналог. период 2001г.

На третьем месте — драгоценные металлы и изделия из них. В стоимостном выражении объем поставок драгоценных металлов из России в Бельгию снижается. Если за 10 мес. 2000г. доля этой товарной группы в импорте Бельгии составляла 18% (232,7 млн. евро), а за аналогичный пе-

риод 2001г. — 14% (220,7 млн. евро), то в 2002г. на недорогие металлы приходится уже 12% (180,48 млн. евро) от всего бельгийского импорта из России. Если стоимостной объем не драгоценных металлов сократился по сравнению с пред.г. на 18% (40,24 млн. евро), то в количественном выражении сокращение более значимое — на 36% (182,6 тыс.т.).

На четвертом месте — продукция химической промышленности, на которую за 10 мес. 2002г. пришлось 8% (120,6 млн. евро) от общего объема импорта Бельгии из России. Поставки продукции химической промышленности из России постоянно сокращаются, как в стоимостном, так и в количественном выражении.

Экспорт Бельгии в Россию за 10 месяцев 2002г. составил 1,044 млн. евро, что на 6% выше показателя аналог. периода 2001г. (0,98 млн. евро). В количественном выражении экспорт за указанный период вырос на 1,87% по сравнению с аналог. периодом 2001г. и на 7% — по сравнению с 2000г.

Основные товарные группы экспорта Бельгии в Россию

	тыс. евро	%
Машины, оборудование .....	251712	24,1
Продукция химврома .....	200702	19,2
Полимерные мат-лы, пластмассы, каучук, резина.....	103289	9,9
Текстильные материалы и текстильные изделия .....	87440	8,4
Продукты растительного происхождения.....	76045	7,3
Ср-ва наземного трансп., летат. аппараты, плавсредства.....	65314	6,3
Прочее .....	259558	24,9
Всего экспорт в Россию за 10 мес. 2002г. ....	1044060	100

Четвертую часть (24% или 251,7 млн. евро) от общего объема экспорта Бельгии в Россию составили машины и оборудование. На 83% — это ядерные реакторы, котлы, оборудование и механические устройства; их части (гр. 84 ТН ВЭД).

На втором месте по стоимостному объему — продукция химврома (19,2% или 200,7 млн. евро). На третьем месте — полимерные материалы, пластмассы, каучук (9,9% или 103,29 млн. евро).

Далее среди основных товарных групп в бельгийском экспорте из России за 10 мес. 2002г. можно выделить: текстильные материалы, составляющие 8,4% (87,44 млн. евро); продукты растительного происхождения (7,3%, или 65,3 млн. евро); эта группа товаров является абсолютным лидером по количественному объему экспорта Бельгии в Россию за анализируемый период (26% или 121 тыс.т. — это свежие фрукты и ягоды и продукция мукомольной промышленности; и транспортные средства (6,3%, или 65,3 млн. евро).

*Проблемы в торговле.* Среди проблем, препятствующих развитию двустороннего торгово-экономического сотрудничества России с Бельгией и Люксембургом, можно выделить такие, как: низкая конкурентоспособность российской продукции, препятствующая свободному выходу на рынок как Бельгии и Люксембурга, так и рынок ЕС в целом; низкое качество товаров или оказываемых услуг при высоких закупочных ценах на предлагаемые товары; практически полное отсутствие гарантий качества продаваемой продукции, в т.ч. отсутствие послепродажного и сервисного обслуживания; отсутствие номенклатуры оборудования, пользующегося спросом на местном рынке; серийное оборудование, предлагаемое российскими производителями, зачастую запрещено к ввозу на территорию Бельгии и Люксембурга, т.к. оно не отвечает европейским требованиям по технике бе-

зопасности и другим европейским стандартам; требование российских поставщиков оплачивать оборудование до его поставки; отсутствие долгосрочных экспортно-импортных контрактов, большинство сделок происходит, как правило, на одноразовой основе; большая и все увеличивающаяся конкуренция со стороны Китая, Тайваня, Чехии и Польши, предлагающих аналогичную продукцию более высокого качества при более низких ценах; незаинтересованность в поставках товаров мелкими партиями.

Еще одной отличительной особенностью деятельности российских предприятий на местном рынке является неспособность компаний оперативно прорабатывать поступающие коммерческие запросы и фирм. Многие заказы не реализуются вследствие их длительной проработки, многочисленных формальностей при оформлении документации, отсутствия оперативного реагирования на поступающие заказы, отсутствия необходимых в современной конкурентной среде товарных запасов и складов на территории стран ЕС, что увеличивает сроки доставки российской продукции на недопустимые сроки.

Характерным примером может служить деятельность ОАО «Ликероводочный завод Ярославский». Был установлен контакт между данным предприятием и международной ассоциацией United Vodka & Spirits, находящейся в Бельгии. Данная ассоциация провела в сент. 2002г. в Каннах «Фестиваль водок» с представлением и рекламной продукцией ярославского завода, при этом качество продукции было высоко оценено участниками и гостями фестиваля. Были подготовлены к подписанию необходимые юридические документы, в т.ч. соглашение о сотрудничестве и договор о создании новой торговой марки, причем они были подписаны и бельгийской стороной. Выход на алкогольный рынок любой страны, а тем более стран ЕС, представляется достаточно сложной задачей ввиду существующей острой конкуренции, наличия жестких требований по качеству продукции и вкусовых предпочтений потребителей. Данная ассоциация понесла убытки при создании новой водочной торговой марки и поиске необходимой стеклотары для розлива продукции. Однако в нарушение своих обязательств руководство завода заморозило развитие проекта на неопределенный срок, прислав в адрес ассоциации спустя 2 мес. от начала сотрудничества новый проект соглашения, нарушающий все прежние договоренности. В таких условиях международная водочная ассоциация была вынуждена прекратить коммерческие отношения с ярославским заводом и снять с себя все обязательства по достигнутым ранее договоренностям.

В 2002г. были выявлены нарушения бельгийскими компаниями российских прав интеллектуальной собственности. Случаи некорректного использования производных слов «Россия», «Российская Федерация», «российское качество», «российская марка» и других в наименованиях и товарных знаках продукции, реализуемой на внутреннем рынке Бельгии и Люксембурга, наносят ущерб репутации российским товарам в целом путем введения в заблуждение иностранных потребителей.

Компания Konings-Trudo NV, зарегистрированная на территории Бельгии и занимающиеся

производством, распространением и продажей алкогольных напитков, выпускает под зарегистрированной торговой маркой *Rossia* целый ассортимент алкогольной продукции, в т.ч. и водки. Продукция компании распространяется как на внутреннем рынке стран БЛЭС, так и экспортируется во многие страны, в т.ч. и в Россию.

### Торговля Люксембурга с Россией

Доля России во внешней торговле Люксембурга: 0,07% в импорте и 0,4% — в экспорте. Россия занимает 28 место среди стран-импортеров Люксембурга и 26 место — среди экспортеров. Россия является традиционным торговым партнером Люксембурга и рассматривается, учитывая ее огромные ресурсы и потенциальные возможности, как полюс притяжения для предпринимателей этой страны.

По данным статистики за первые 10 мес. 2002г. объем товарооборота Люксембурга с Россией достиг 38,3 млн. евро: объем экспорта люксембургских товаров в Россию составил 31,5 млн. евро, а объем импорта — 6,9 млн. евро. Россия сохраняет устойчивый дефицит в двусторонней торговле: на первые 10 мес. 2002г. он составляет 24,6 млн. евро., что уже на 9,4% выше торгового дефицита за 2001г., который составил 22,5 млн. евро. Это объясняется сокращением на протяжении всего 2002г. экспорта российских товаров в Люксембург при одновременном сохранении объемов люксембургского экспорта в Россию.

По итогам 2002г. с высокой долей уверенности можно ожидать значительного роста торгового дефицита в двусторонней торговле, который достигнет рекордного показателя за последние 10 лет. Прослеживается тенденция перераспределения места России в структуре внешней торговли Люксембурга — доля в экспорте увеличивается, а в импорте — сокращается. Все это приводит к изменению традиционных партнерских торговых отношений, что может отрицательно сказаться на имидже российских товаров, т.к. происходит естественная утрата позиций на рынке и замещение российских товаров продукцией из других стран.

Внешняя торговля Люксембурга с Россией, в тыс. евро

	1999г.	2000г.	2001г.	2002г. янв.-окт.
Экспорт Люксембурга .....	16090	20445	31987	31487
Импорт Люксембурга .....	4442	19297	9458	6849
Товарооборот .....	20532	39742	41445	38336
Внешнеторговое сальдо .....	+11 648	+1 148	+22 529	+24 638

Из статистики за первые 10 мес. 2002г. можно предположить, что объем экспорта люксембургских товаров в Россию превысит уровень 2001г., а объем экспорта российских товаров — будет ниже уровня 2001г.

В 2002г. изменилась структура экспорта Люксембурга в Россию: увеличился экспорт продукции химпрома (+7,4%) и резко сократился экспорт металлов (-5,4%). Вырос экспорт: продовольствия и с/х сырья (+1,5%), текстиля, текстильных изделий и обуви (+0,2%).

Снизился экспорт: древесины и целлюлозно-бумажных изделий (-1,9%), машин, оборудования и транспортных средств (-1,5%), изделий из камня, керамических изделий, стекла (-0,16%).

Основной статьей экспорта являются машины, оборудование и транспортные средства (41,9% экспорта). На втором месте — продукция химпрома (27,9%), далее — древесина и целлюлозно-бу-

мажные изделия (14,1%), металлы и изделия из них (6,8%), продовольствия и с/х сырье (6,33%). За 10 мес. 2002г. на 3 группы товаров (машины, оборудование и транспортные средства, продукция химпрома, древесина и целлюлозно-бумажные изделия) пришлось 83,9% российского импорта из Люксембурга.

В 2002г. изменилась структура импорта Люксембурга из России. Сократилась доля импорта драгоценных камней и металлов и изделий из них (-42,1%), полностью исчезнув из двусторонней торговли в 2002г. Увеличилась доля импорта из России металлов и изделий из них (+27,7%), текстиля и текстильных изделий (+21,2%).

Основными товарами люксембургского импорта из России в 2002г. являлись металлы и изделия из них (46,14% импорта), текстиль, текстильные изделия и обувь (22,7%), машины, оборудование и транспортные средства (21,4%), продукция химпрома (5%), древесина и целлюлозно-бумажные изделия (3,2%). За 10 мес. 2002г. на 3 группы товаров (металлы и изделия из них, текстиль, машины и оборудование) пришлось 90,2% российского экспорта в Люксембург.

В силу небольших объемов российско-люксембургского товарооборота, характерной особенностью для двусторонней торговли является высокая зависимость ее показателей от краткосрочных контрактов и одноразовых коммерческих сделок.

Среди факторов, сдерживающих развитие российского экспорта, следует отметить незначительную емкость внутреннего рынка Люксембурга и узкую номенклатуру товаров, предлагаемых российскими поставщиками. Одним из перспективных товаров российского экспорта может стать природный газ. Решение многих вопросов в области российско-люксембургских торгово-экономических отношений сегодня невозможно только на двусторонней основе: во многом они зависят от отношений России с ЕС, членом которого является Люксембург.

### Кооперация с Россией

Кооперационные связи и совместные производственные проекты играют в двусторонних отношениях незначительную роль.

Научно-техническое сотрудничество с Бельгией развивается в следующих областях: наука о Земле, охрана окружающей среды, космические исследования, атомная энергетика, биология и биологические исследования, медицинские и сельскохозяйственные науки, производство и переработка пищевых товаров. Координация сотрудничества осуществляется Российско-бельгийской рабочей группой по научно-техническому сотрудничеству, 5 заседание которой состоялось в Брюсселе в июне 2002г.

Примером делового взаимодействия двух стран может служить развитие сотрудничества с бельгийским авиационным концерном «Аско Индастриз». В 2002г. определены основные направления сотрудничества на основе промышленной кооперации, в т.ч. по изготовлению на Воронежском авиационном заводе элементов конструкции самолетов из титана по заказам фирмы «Аско».

Бельгия, являясь членом Европейского космического агентства (ЕКА), традиционно участвует в контактах с российским космическим сектором под эгидой этой организации. Российско-бель-

гийское Соглашение о сотрудничестве в сфере исследования и использования космического пространства в мирных целях было подписано 20 дек. 2000г. находится на этапе подготовки к ратификации. Определенные проблемы с российской стороны возникли в части таможенного урегулирования вопросов, связанных с совместным производством техники, предназначенной для последующего вывода в космос. По согласованию с бельгийской стороной принято решение вынести данные аспекты из текста соглашения и решать их в отдельном порядке. Ратификация этого соглашения госдумой может пройти в начале 2003г.

В Бельгии космическим сектором на уровне федерального правительства непосредственно занимается Федеральная служба по вопросам науки, технологий и культуры (Les Services Federaux des Affaires Scientifiques, Technologiques et Culturelles – SSTC), возглавляемая Комиссаром правительства Иваном Илиеффом (Yvan Ylieff), который подчиняется министру экономики Шарлю Пике (Charles Picque).

Между Росавиакосмосом и SSTC налажены тесные рабочие контакты, которые особенно интенсивно поддерживались в 2002г. в связи с полетом бельгийского астронавта Ф. Де Винна на российскую часть международной космической станции (конец окт. 2002г.). В янв. 2002г. в ходе презентации Архангельской обл. в Европарламенте и в бельгийском Офисе по внешней торговле состоялась выставка-презентация ГКНПЦ им. М.В. Хруничева.

Можно отметить следующие направления, по которым ведется конкретная работа.

1. Компания TechSpace Aero вошла в состав международного консорциума, созданного в марте 2002г. при участии с российской стороны НПО «Энергомаш», ФГУП «КБ Химавтоматика» и ФГУП «Исследовательский центр им. Келдыша», а также Astrium, Snecma и VAC (Volvo Aero Corporation) со стороны ЕКА. Целью проекта является создание к 2009г. нового кислородно-метанового двигателя «Волга», который мог бы быть задействован при создании новых носителей с возвращаемыми ступенями. Для подготовительной части проекта открыто финансирование ЕКА в 300 тыс. евро, 10% из которых предназначены для российской стороны. TechSpace Aero поддерживает рабочие контакты с Московским авиационным институтом (МАИ) в части проведения НИОКР по механизмам позиционирования. Одновременно указанная компания, в целом весьма позитивно настроенная на развитие взаимовыгодной кооперации с российскими компаниями, активно ищет новые возможности по сотрудничеству в области своей специализации: системы подачи топлива для различного типа ракетных двигателей, соответствующие электроприводы, клапанные устройства, прокладки, фильтры, новые материалы для указанной техники.

2. Фирма SpaceChecker, разработавшая аппаратуру для позиционирования объектов и передачи через спутниковую связь соответствующей телеметрической и географической информации потребителю (SDS – Satellite Data Service), активно использует для своих нужд возможности российских телекоммуникационных спутников. В рамках коммерческого контракта с ГПКС «Космическая связь» SpaceChecker арендует «стволы» связи на

российских спутниках «Горизонт», а также использует наземную инфраструктуру ГПКС для приема со спутников и первичной обработки информации для клиентов. Руководство компании прорабатывает вопросы по выходу со своими услугами на российский рынок. Совместно с ГПКС создано СП, которое в 2002г. провело сертификацию оборудования SpaceChecker в России на предмет проведения его «полевых» испытаний.

3. Фирма ENE (Energies Nouvelles et Environnement) поставляет элементы для солнечных батарей НПО «Квант». ГКНПЦ им. М.В.Хруничева рассматривает возможность закупки данного оборудования для своей техники.

4. ГКНПЦ им. М.В.Хруничева подписал меморандум с компанией Eurosense с целью проведения маркетинга в Западной Европе услуг этого российского космического центра по мониторингу поверхности Земли, в частности лесного хозяйства.

5. Компания Verhaert – разработчик малого бельгийского демонстрационно-экспериментального спутника Proba, изучает возможность совместных работ с институтом «Измиран» Российской академии наук по испытанию системы предупреждения землетрясений и глобального мониторинга из космоса. Развитие проекта осложняется отсутствием финансирования с российской стороны, в то время как Verhaert, будучи полностью частной и относительно небольшой компанией, не берет на себя подобные расходы.

6. Бельгийская аэрокосмическая фирма Sonasa принимает активное участие в реализации общеевропейских программ по перспективным космическим технологиям (GSTP – General Space Technology Programme) и в разработке нового поколения космического носителя многоразового использования (FESTIP – Future European Space Transportation Programme). В ее компетенцию входит создание новых конструкционных материалов и технологий их обработки, а также сборка крупногабаритных деталей космических систем. Sonasa рассматривает варианты сотрудничества с ГКНПЦ им. М.В. Хруничева, НПО «Молния» и НПО им. С.А.Лавочкина в области технологий создания спутниковых платформ и транспортные системы многоразового использования «Байкал».

7. Одна из старейших аэрокосмической компанией Бельгии Sabca, активно участвующая в программе «Ариан» и занимающая лидирующие позиции в сфере создания широкого спектра технологий по производству крупногабаритных корпусных деталей из металла и композитных материалов для «Ариан-5», ищет пути налаживания взаимовыгодных контактов с российскими космическими компаниями с целью снижения стоимости производимой продукции для европейских носителей. В сент. 2002г. инициированы переговоры о возможности организации производства каркасных деталей боковых ускорителей «Ариан-5» на мощностях РКК «Энергия». Sabca заинтересована в установлении долгосрочного сотрудничества в области обработки деталей из титана.

8. Активную позицию в отношении деловых научно-производственных контактов с Россией занимает Centre Spatial de Liege (CSL) – Космический центр в Льеже, основанный в 1962г. на базе астрофизического института Льежского госуниверситета. Основная деятельность центра связана



с разработкой и созданием оптических систем, сервоприводов и электронных приборов контроля для космических аппаратов. Обладая специализированным оборудованием фирмы AMOS, центр регулярно проводит испытания готовых спутников по заказу европейских компаний. В рамках соглашения о налаживании сотрудничества в научной сфере, подписанного в 2000г. между CSL и Московским авиационным институтом, начаты совместные НИОКР по созданию прибора контроля качества поверхности при производстве линз и зеркал космических оптических систем. CSL заинтересован в установлении тесных контактов с российскими исследовательскими и производственными организациями для совместной работы в области оптических и оптоэлектронных систем (дистанционный интерферометр, инфракрасные датчики), автоматизации и робототехники (техническое зрение с элементами искусственного интеллекта, передвижные платформы), создания датчиков и микроприводов (нанотехника, шаговые микродвигатели), разработки плазменных и ионных источников.

Развивается двустороннее сотрудничество России с Бельгией и в других областях. 9 сент. 2002г. в Санкт-Петербурге состоялось подписание документов российско-бельгийского образовательного учреждения «Международная школа менеджмента» (International School of Management – ISM). Его учредителями являются некоммерческая организация VCE Network, представляющая интересы бизнеса Фландрии в балтийском регионе, Санкт-Петербургский государственный электротехнический университет, фонд «Центр стратегических разработок Северо-Запад и Российская ассоциация венчурного инвестирования. ISM должна стать российско-европейской высшей школой управления. Преподавателями школы станут профессора из пяти вузов Бельгии: католического университета Левена (Katholieke Universiteit Leuven), университета Антверпена (Universiteit Antwerpen), университета Гента (Universiteit Gent), фламандского университета Брюсселя (Vrije Universiteit Brussel) и университета Лимбурга (Limburgs Universitair Centrum).

## Инвестиции с РФ

Как следствие мировой рецессии в 2002г. наблюдался и спад инвестиционной активности в странах Европы. По прогнозам Economist Intelligence Unit, существенное увеличение прямых иностранных инвестиций в 2002г. произойдет только в странах ЦВЕ.

В докладе ЮНКТАД 2002г. о роли иностранных инвестиций в мировой экономике, содержащем рейтинг 140 стран, была отражена роль иностранных инвестиций в экономике каждой из них (за период 1998-2000гг.). На первом месте в списке оказался БЛЭС (коэффициент 13,8). **Бельгия и Люксембург были признаны ЮНКТАД самыми привлекательными странами для иностранных инвестиций.** Россия заняла в рейтинге 104 место. Для определения мест в рейтинге сравнивались доли каждой страны в мировом ВВП и объеме иностранных инвестиций в мировой экономике за 1998-2000г. Стране присваивался коэффициент 1, если эти доли были равны. В рейтинге не рассматривались страны и территории, считающиеся «налоговыми гаванями».

По данным минэкономики Бельгии, **на российском рынке работает 250 бельгийских компаний.** Учет по инвестициям БЛЭС ведется Институтом валютного контроля при нацбанке Бельгии и соответствующая информация не публикуется.

Россия не входит в число основных торгово-инвестиционных контрагентов БЛЭС. На ее долю приходится 0,5% инвестиций БЛЭС за рубежом. Объем накопленных инвестиций из Бельгии в Россию с начала 2001г. по сент. 2002г. увеличился на 18 млн.долл.

Впервые после 1998г., Россия вошла в число 25 стран наиболее привлекательных для инвестиций. В новом исследовании международной организации Global Business Policy Council за 2002г. Россия заняла 17 место. По уровню доверия к России, который выражается в соответствующем индексе доверия (FDI Confidence Index), позиция России выросла на 19%. Каждый десятый инвестор заявил о том, что намерен сделать инвестицию в российскую экономику в течение 3 лет. По частоте упоминания в качестве объекта инвестиций Россия находится на третьем месте после Китая и США, вплотную приблизившись к лидерам.

Бельгийские и люксембургские компании строят свои экономические отношения в России на основе крайне прагматичного подхода, с предельно возможной минимизацией финансовых рисков. Некоторую активность фирмы БЛЭС проявляют лишь в тех секторах российской экономики, где имеется возможность получения быстрой и достаточно высокой прибыли. В 2002г. наблюдались признаки усиления интереса деловых кругов БЛЭС к России, на практике бельгийско-люксембургский бизнес пока сохраняет пассивность в реальных действиях, ожидая создания стабильного и более благоприятного климата для долгосрочного экономического сотрудничества.

Наиболее привлекательными для инвесторов БЛЭС в сфере промпроизводства являются: добыча и переработка нефти и газа, пищепром, строительная, химпром, интересуют их рынок услуг, телекоммуникаций, стройматериалов.

В нефтегазовом секторе характерна деятельность крупнейшей бельгийской промышленной корпорации «Петрофина», которая в рамках объединенного нефтехимического концерна «ТоталФинаЭльф» продолжает участвовать в разработке Харьягинского месторождения нефти (Тимано-Печорская нефтегазовая провинция) на условиях СРП. Он является одним из двух реально действующих проектов на условиях СРП в России. Франко-бельгийскому концерну принадлежит 50% акций добывающего общества «Харьяга». Кроме «ТоталФинаЭльф», участниками проекта являются норвежская Norsk Hydro (40% акций) и контролируемая администрацией НАО Ненецкая нефтяная компания (10% акций). Запасы месторождения составляют 140 млн.т. Предполагаемые сроки разработки – 30 лет, объем инвестиций может превысить 1 млрд.долл. Добыча нефти началась в сент. 1999г. За 2001г. инвесторы добыли 550 тыс.т. нефти, и почти вся она была экспортирована. В окт. 2002г. к участникам проекта присоединился «Лукойл».

Франко-бельгийский концерн совместно с «Газпромом» участвует в консорциуме по разработке крупнейшего Штокмановского месторождения газа (в Баренцевом море), запасы которого

превышают 3,2 трлн.куб.м. Общий объем прямых инвестиций оценивается в 15-20 млрд.долл., доля «ТоталФинаЭльф» – 12,5%, которую она намерена увеличить до 25%.

Работают бельгийские капиталы в этой отрасли и самостоятельно. Крупнейшая бельгийская компания «Трактель» участвует в строительстве морского терминала по перегрузке сжиженного газа (в Ермиловской бухте Финского залива) с железнодорожных цистерн на морские суда-газовозы в объеме до 1 млн.т. в год. Стоимость проекта оценивается в 50 млн.долл.

Создана совместная компания «Славнефть-Бельгия» по производству авиационного керосина по западной лицензии на мощностях российского предприятия «Ярославнефтеоргсинтез».

В пищепроме России работает 30 компаний БЛЭС, крупнейшей из которых продолжает оставаться бельгийский пивоваренный концерн «Интербрю». Компания уже вложила в 1988-2002гг. 140 млн.долл. в развитие отрасли и намерена увеличить в ближайшее время инвестиции на российском рынке до 300 млн.долл. Покупка контрольных пакетов акций реконструируемых в России заводов является составной частью долгосрочной стратегии компании, намеренной укреплять свое присутствие в России и довести производство пива до 700 млн.л. в год, что позволит ему уверенно лидировать на российском рынке наряду с известным концерном «Балтика».

В российской кондитерской промышленности солидные позиции занимает бельгийско-германский концерн Naggy's («Харрис») (51% акций принадлежит бельгийской фирме «Артал», 49% акций – немецкому концерну Kamps), который построил и эксплуатирует под Москвой (г. Солнечногорск) фабрику «Санни кейк бейкинг» (инвестиции – 30 млн.долл.), выпускающую кексы и рулеты. Продукция фабрики под торговой маркой «Дан кейк» на российском рынке занимает второе место после продукции фирмы «Большевик». Не исключается возможность строительства в России еще одной фабрики по производству продукции Dan Cake. Специалисты считают, что ее стоимость будет такой же, как и первой – 20-30 млн.долл.

В стадии реализации находятся проекты других бельгийских фирм («Калифуд», «Корман», «Пуратос»), принявших решения инвестировать в производство в России мясомолочной, хлебобулочной продукции.

Заметную роль играет бельгийский капитал в российской бриллиантовой промышленности. В России работают совместные предприятия с участием бельгийского капитала по переработке и огранке алмазов, с помощью которых значительная часть продукции реализуется на Антверпенской бирже. В России работает бельгийская компания «Белштерн».

Прочные позиции занимает бельгийский капитал на российском рынке телекоммуникаций. Работает созданное с участием бельгийской фирмы «Алкатель-Белл» на производственных мощностях завода «Красная заря» (г. Санкт-Петербург) СП «Ленбелл», выпускающее телекоммуникационное оборудование (объем инвестиций – 20 млн.долл.). **На долю «Алкатель-Белл» приходится 35% российского производства телекомоборудования.**

На российском рынке операторов телекоммуникационной связи заметна фирма «Комбелга», созданная как СП бельгийских фирм «Комбелга» и «Алкатель-Белл» и двух российских предприятий – «Коминком» и «МГТС».

Расширяет свое присутствие на российском рынке германо-бельгийский производитель кинопродукции Agfa-Gevaert (Агфа-Геверт), доля продукции которого на российском рынке составляет 15%.

Деятельность на российском рынке крупнейшего бельгийского химического и фармацевтического концерна «Солвей»: продукция его хорошо известна в России (трубы и фитинги из полиэтилена, полипропилена и ПВХ, конструкционные пластики, полиофилены, фармацевтические препараты). В 2002г. концерн реализовал в России товаров на 30 млн.долл. Фармацевтический сектор российского рынка является пока доминирующим для компании «Солвей». В этот сектор компания инвестирует более активно. Только за последние 2г. штат московского представительства «Солвей» увеличился в 2 раза и составляет 100 чел., планируется открытие представительств в других регионах России. В рамках проходившей в Москве 16-19 сент. 2002г. 7 выставки «Интерпластика-2002» состоялась не только презентация фирмы «Солвей», но и прошел семинар по ПВХ компаундам, организованный под ее эгидой.

В 2002г. прекратил свое существование на этапе согласования финансовых аспектов и распределения долей участия сторон проект организации совместного предприятия по производству ПВХ-компаундов с Владимирским химзаводом (соответствующее соглашение об организации такого СП было подписано в 2001г.). Объем капиталовложений бельгийской стороны должен был составить 5 млн.долл., основная часть которых предназначалась на покупку оборудования. Российского партнера не устроили предложенные бельгийцами расценки на монтаж оборудования и оценка «Солвеем» вносимых ВХЗ в качестве уставного фонда зданий и сооружений. По мнению бельгийского концерна, подобный момент явился чисто рабочим, а то, что в результате переговоров не удалось найти взаимоприемлемого решения, не свидетельствует об отрицательном опыте инвестиционной активности «Солвей» на российском направлении и не способно негативно сказаться на стратегии концерна по расширению его присутствия в России.

В сфере транспортных услуг и логистики в России уже много лет работает бельгийская компания Ahlers. В рамках подписанного генерального соглашения об инвестиционном сотрудничестве с администрацией Ленинградской обл. компания Ahlers через созданную специально для реализации данного проекта дочернюю компанию ЗАО «Астрос Логистик Центр» начала осуществлять инвестиции совместно с люксембургской фирмой «Алерс интернешнл» в строительство крупного логистического центра в Ленинградской обл. (Горелово). Терминал находится на территории Ленинградской обл., недалеко от порта, между Таллинским и Киевским шоссе. Общая площадь нового комплекса составит 200 тыс.кв.м., из которых 75 тыс.кв.м. являются крытыми складскими помещениями. Первую очередь комплекса площадью 15 тыс.кв.м. планировалось завершить в янв. 2003г.

Каждый из этапов проекта представляет собой законченный блок, позволяющий проводить все грузовые операции. После сдачи терминала в эксплуатацию штат обслуживающего персонала центра составит почти 200 чел.

В сент. 2002г. группа «Астрос» открыла новый офис в Краснодаре, объяснив это желанием компании распространять свой бизнес на развивающиеся рынки, в т.ч. район Кубани. Расположенный в одной из южных частей России, он открывает путь к таким портам как Новороссийск, Туапсе, Сочи, Порт-Кавказ и другие. Это также наиболее важный узел всех Южно-российских ж/д веток.

Бельгийская компания «Главербель» в рамках подписанного с администрацией Нижегородской области инвестиционного соглашения практически завершила модернизацию Борского стеклового завода (объем инвестиций — 65 млн.долл.). Приобретя 85% акций предприятия, она обеспечивает 70% российского производства плоского стекла и 80% — автомобильного. В марте 2003г. «Главербель» намерена приступить к строительству нового завода по производству листового стекла в Московской обл. (капиталовложения — до 100 млн.долл.). Компания стала бесспорным лидером на российском рынке листового стекла.

Бельгийская промышленная ассоциация «Юмикор» (до 2001г. — «Юньон миньер», Union Minière) продолжает переговоры о приобретении контрольного пакета акций (59,1%) Челябинского электролитного цинкового завода (крупнейшее в России предприятие по производству цинка — 150 тыс.т. в год), принадлежащих швейцарской компании Euromin — подразделению транснациональной корпорации Vitol. Планируемый объем инвестиций на модернизацию предприятия — 150 млн.долл. Стоимость контрольного пакета акций пока не оглашалась. Но известно, что только стоимость нового автоматизированного комплекса электролиза цинка ОАО ЧЦЗ мощностью 200 тыс.т. цинка марки Special High Grade в год составляет 150 млн.долл. На конец нояб. 2002г. сделка еще не была совершена. Руководство завода объявило о выделении с 1 янв. 2003г. из состава ЧЦЗ в самостоятельное подразделение одного заводского цеха, специализирующегося на производстве комплектующих деталей и нестандартного оборудования.

Положительно оценивается работа на российском рынке бельгийской фирмы «Резилюкс», которая относится к категории средних предприятий Бельгии. Созданное «Резилюкс» с участием русской православной церкви совместное предприятие ООО «Мануфакт» в г.Костроме занимается производством пластиковой упаковки.

К этой же категории предприятий относится и фирма «Вента декорасьон», открывшая в 2002г. свое второе в России предприятие (г. Егорьевск Московской обл., 100% бельгийский капитал, объем инвестиций — 1 млн.долл.) по производству отделочных материалов из ПВХ (панели, сайдинг, подоконники, откосы).

К списку инвестиционных проектов, реализуемых на российском рынке с 2002г. силами бельгийских компаний и находящихся в стадии изучения, следует добавить: проект модернизации системы безопасности провоза пассажирских грузов в международном аэропорту «Шереметьево-2», тен-

дер по которому выиграла бельгийская компания Fabricom на 25 млн.долл., начало работ март-апр. 2003г., гензаказчик — ОАО «Международный аэропорт Шереметьево»; совместное производство в Нижнем Новгороде автоприцепов для перевозки крупногабаритных и нестандартных грузов с участием бельгийской компании Semouville; проект строительства мусороперерабатывающего завода в г.Тольятти, протокол о намерениях по которому был подписан в июне 2002г. в ходе экономической миссии предприятий валлонского региона Бельгии по городам Волги (Нижний Новгород, Самара, Тольятти).

В авг. 2002г. собрание акционеров СП «СеверГал» (совместное предприятие ОАО «Северсталь» и люксембургской Arcelor) утвердило трех подрядчиков реализации проекта по созданию производства оцинкованного листа. «Северсталь» и Arcelor планируют инвестировать в проект «СеверГал» 180 млн.долл. Из этих средств 80 млн.долл. составят уставной капитал СП «СеверГал». 75% уставного капитала внесен ОАО «Северсталь», 25% — Arcelor. Оставшиеся средства планируется привлечь в виде нескольких синдицированных кредитов российских и иностранных банков. Введение производства в эксплуатацию запланировано на 2004г., срок окупаемости проекта составит 5 лет.

На состоявшемся в окт. 2002г. в поселке Кабардинка 2 конгрессе «Новые высокие технологии газовой, нефтяной промышленности, энергетики и связи»-«Citogic-2002 Кубань» франко-бельгийский концерн TotalFinaElf объявил о готовности присоединиться совместно с компанией «Роснефть» к работам по поиску и добыче углеводородного сырья на шельфе Азовского и Черного морей.

В 2002г. в Новосибирске началось строительство пивоваренного завода при участии ОАО «Красный Восток», бельгийской компании Holvrieka, немецких компаний Hurrmann (варочное оборудование) и KHS (линии розлива). Производительность 1 очереди — 30 млн. дал пива в год.

В фев. 2002г. бельгийская парфюмерная компания Orion Parfum Cosmetics выкупила 54% акций ЗАО «Флакон: Москва-Париж» (один из крупнейших российских производителей упаковки для парфюмерной продукции, известный еще с советских времен как Московский хрустальный завод им. М.И.Калинина). Бельгийцы займутся реконструкцией производства: новая стекловаренная печь стоит 1,5 млн.долл. и каждая формовочная линия — 2-5 млн.долл.

Осенью 2002г. бельгийская компания VarcoNet предоставила оборудование компрессии при создании зоны цифрового телевидения российской компании «Телемедиум». Проект осуществляется в рамках программы по внедрению цифрового телевизионного и звукового вещания. Новая концепция предполагает внедрение в России до 2015г. европейского стандарта наземного цифрового телевизионного вещания (Digital Video Broadcasting Terrestrial). Санкт-Петербург стал первым в России городом, где новая система не только прошла испытание, но и запущена в коммерческую эксплуатацию. VarcoNet предоставляет оборудование для высокоскоростных цифровых оптоволоконных магистралей, аппаратуру для распределения цифрового ТВ-сигнала и для интегрированных мультимедийных услуг. Потребители VarcoNet —

кабельные операторы и вещательные компании в Европе и Азии.

### Компании-инвесторы в РФ

**А**lcatel Bell («Алькател Белл»). Компания занимается телекомоборудованием, оборудованием для мобильной системы связи, космическими технологиями. Акционерный капитал компании – 60 млрд. евро. Фирма работает более чем в 130 странах мира. На долю Alcatel Bell в России приходится 35% российского производства телекоммуникационного оборудования. В 1991г. при участии Alcatel Bell и другой бельгийской компании «Комбеллга» и 2 российских предприятий («Коминком» и МГТС) в России было создано совместное предприятие – ЗАО «Комбеллга». В июне 2000г. норвежская компания Telenor купила 75% минус одну акцию «Коминкома». Сумма сделки составила \$120 млн., после этого обе компании стали выступать под единым брэндом «Коминком-Комбеллга». В 2002г. петербургское представительство «Коминком-Комбеллга» первым в Петербурге запустило систему широкополосного беспроводного доступа по технологии LMDS. А в начале дек. 2002г. торговая марка «Комбеллга» появилась на телекоммуникационном рынке Санкт-Петербурга. Под этим брэндом будет выступать компания, образованная в результате слияния двух операторов – «Коминкома» и «Комбеллги». В 2002г. «Комбеллга» планирует получить доход от предоставления услуг связи на уровне 100 млн.долл.

2. Glaverbel («Главербель») – промышленная группа, крупный производитель стекла, занимает второе место в Европе по производству плоского стекла. Имеет производство в различных странах Европы. Glaverbel – первый западный производитель стекла, осуществивший инвестиции в России (1997г.), приобретя долю крупнейшего российского производителя стекла в г. Бор Нижегородской обл.

В июле 2002г. «Борский стекольный завод» ввел в эксплуатацию новую линию по производству многослойного ветрового стекла «триплекс». Стоимость проекта составила 15 млн.долл., средства на его реализацию предоставила бельгийская компания Glaverbel, владеющая 36,4% акций Борского стекольного завода. Новая линия будет выпускать до 800 тыс. комплектов стекла в год, что позволит почти удвоить мощности завода по производству стекла «триплекс». Продукция новой линии будет поставляться российским автозаводам и дочерним автосборочным предприятиям зарубежных компаний, в частности, американской Ford Motor.

В марте 2003г. компания Glaverbel приступит к строительству завода по производству высококачественного полированного стекла в Клинском районе Московской области. В 2003-04гг. Glaverbel инвестирует в строительство завода 130 млн. евро. Пуск производства намечен на конец 2004г. Предполагаемая мощность нового предприятия – 600 т. полированного стекла высокого качества в сутки, что соответствует 37,2 млн.кв.м. стекла в год. На этом же заводе будет располагаться производство зеркал мощностью 5 млн. кв. м зеркального полотна в год.

3. Interbrew («Интербрю») – крупнейший производитель пива – и безалкогольных напитков, контролирует 20,4% пивоваренной продукции США, 11,4% – в Западной Европе, 5,9% – в Азиат-

ско-тихоокеанском регионе. В странах ЦВЕ представлен в Болгарии (42% рынка пивоваренной продукции), в Венгрии (26%), в Румынии (9%). В России Interbrew осуществляет деятельность через совместное предприятие Sun Interbrew («Сан Интербрю») – акционерную компанию, зарегистрированную на о-ве Джерси, чьи акции котируются на биржах Люксембурга, Франкфурта и Берлина. СП «Сан Интербрю» владеет в России восемью пивоваренными заводами (и тремя – на Украине), удерживая около 20% российского рынка пива. В России: ЗАО «Ивановская пивоваренная компания», ОАО «Бавария», ЗАО «Клинский пиво-комбинат», ОАО «Курская пивоваренная компания», ОАО «Пермская пивоваренная компания», ОАО «Поволжье», ЗАО «Росар» и ЗАО «Саранская пивоваренная компания». На Украине: ОАО «Янтарь», ОАО «Рогань» и ЗАО «Десна».

В 2001г. Sun Interbrew заявила о готовности участвовать в финансировании программы «Пивоваренный ячмень», реализуемой в Мордовии совместно с голландской компанией «Себеко», целью которой является наращивание объемов производства местного ячменя. В случае успешной реализации этого проекта «Саранская пивоваренная компания», являющаяся подразделением Sun Interbrew сможет увеличить производство пива на 30%.

В 2002г. Sun Interbrew начала реформу сбытовой сети, сократив к июлю число своих дистрибьюторов в Москве и области с 12 до 6. С помощью этой реформы компания планирует за 2г. удвоить продажи пива в столичном регионе. Оборот Sun Interbrew в 2001г. составил 350 млн.долл., компания выпустила 117 млн. декалитров пива. В I кв. 2002г. Sun Interbrew увеличила продажи пива и безалкогольных напитков в России и Украине на 15% по сравнению с соотв. периодом 2001г.: было реализовано 2,6 млн. гектолитров (гкл.) продукции против 2,3 млн.гкл. за аналог. период пред.г., а в стоимостном выражении объем продаж в I кв. 2002г. составил 84,1 млн. евро против 60,8 млн. евро за I кв. 2001г. (рост на 38%).

Весной 2002г. Sun Interbrew объявила о начале реализации долгосрочной социальной программы под девизом «Нам здесь жить!», целью которой является помощь жителям в создании благоприятной и комфортной среды в областных центрах России. В рамках программы в апр. 2002г. в Санкт-Петербурге, Перми, Клину, Омске, Иванове, Волжском (Волгоградская обл.), Курске, Саранске и других российских городах компания в партнерстве с городскими администрациями провела акцию по организации и информационной поддержке благоустройства жителями своих дворов и улиц.

В июне 2002г. завершилась установка линии разлива пива в банки на ЗАО «Клинский пивокомбинат» и Клинский пивокомбинат стал первым предприятием пивоваренного холдинга «Сан Интербрю», начавшим выпуск продукции в алюминиевых банках. В качестве генподрядчика по поставке и монтажу компонентов баночной линии была выбрана бельгийская компания «Пэкинг». В банки объемом 0,5 литра будет разливаться пиво «Клинское», а также «Сибирская корона» со сроком хранения 90 суток.

4. Umicore – «Юмикор» (до 2001г. – «Юньон миньер», Union Miniere). Группа компаний по

производству высокотехнологичных материалов, переработке цветных металлов и изготовлению изделий из них, лидер мировой цинковой промышленности. Акционерный капитал — 500 млрд. евро. В 2002г. компания продолжила работу по приобретению акций ОАО Челябинского электролитного цинкового завода (ЧЦЗ — крупнейшее в России предприятие по производству цинка — 150 тыс.т. в год). Планируемый объем инвестиций на приобретение и модернизацию предприятия — 150 млн.долл. Стоимость контрольного пакета акций пока не оглашена. Только стоимость нового автоматизированного комплекса электролиза цинка ОАО «ЧЦЗ» мощностью 200 тыс.т. цинка марки «Special High Grade» в год составляет 150 млн.долл.

5. Autofina («Отофина») — компания, объединившая фирмы Total, PetroFina и Elf Aquitaine, входящая во французско-бельгийский нефтехимический концерн TotalFinaElf. В России участвует в разработке Харьягинского месторождения нефти (Тимано-Печорская нефтегазовая — провинция) на условиях СРП. Компании принадлежит 50% акций добывающего общества «Харьяга». В мае 2002г. компания Anglo-Siberian Oil (Cyprus) подписала с TotalFinaElf E & P Vankor соглашение о продаже 52% доли в проекте освоения Ванкорского месторождения в Красноярском крае, которое содержит 125 млн.т. нефти и 77 млрд.куб.м. газа. Франко-бельгийская компания получит право управления этим проектом, который будет разрабатываться на условиях раздела продукции. Сумма сделки — 27 млн.долл., из которых 7 млн.долл. будут выплачены сразу после вступления договора в силу. Всего проект потребует 2 млрд.долл. инвестиций. Соглашением также предусмотрен опцион на приобретение TotalFinaElf 60% акций «Таймырнефти», которая сейчас на 100% принадлежит Anglo-Siberian Oil. «Таймырнефть» владеет лицензией на прилегающий к Ванкору Северо-Ванкорский блок.

6. Tractebel («Трактебель») — крупнейшая бельгийская компания мирового уровня, реализующая крупные проекты в газовой и электроэнергетической сфере в 25 странах мира, занимающаяся широким спектром вопросов в сфере энергетики. Группа возникла в 1986г. в результате слияния двух бельгийских энергетических компаний и является лидером бельгийской энергетической промышленности — контролирует более 100 предприятий. В 1999г. группа Tractebel перешла под контроль французского банковского консорциума Suez Lyonnaise des Eaux. Основная сфера деятельности группы — эксплуатация и строительство объектов электроэнергетики, газо — и водоснабжения. В группу Tractebel входят до 140 дочерних компаний с общим оборотом капитала до 10 млрд.долл. Distrigas является дочерней компанией концерна и монополистом в газоснабжении Бельгии. Tractebel, обладая крупным пакетом акций компании Electrabel, контролирует до 90% производства бельгийской электроэнергии. В России компания участвует в строительстве морского терминала по перегрузке сжиженного газа (в Ермиловской бухте Финского залива) с железнодорожных цистерн на морские суда-газовозы в объеме до 1 млн.т. в год. Стоимость проекта оценивается в 50 млн.долл.

Подразделение компании Tractebel Engineering SA участвует в ряде проектов с минатомом России

и Росэнергоатомом по повышению безопасности российских АЭС. Tractebel — один из давних партнеров минатомы. Еще в 1997г. она заключила контракт на хранение радиоактивных отходов иностранного происхождения в России и Восточной Европе. Tractebel участвует также в программах по безопасности на АЭС России в рамках ТАСИС (с 1991г. по 2002г. было реализовано 145 программ по безопасности в рамках ТАСИС на 124 млн. евро). С 1996г. Tractebel через свою дочернюю компанию занимается строительством электростанции и установкой систем отопления в Казахстане, осуществляет менеджмент двух газопроводов Северного Казахстана протяженностью 9000 км. Все соглашения по транзиту газа из Туркмении через Россию подписаны с этой бельгийской компанией. Другая дочерняя компания Tractebel — ЗАО «Интергаз» взимает с российских потребителей деньги за транзит газа в Россию.

В конце авг. 2002г. Tractebel совместно с российским НИИ электроэнергетики вошли в состав Консорциума международных консультантов под руководством КЕМА Consulting (Нидерланды), выигравшем тендер КЕС на реализацию проекта «Тасис» «Рационализация оптового рынка электроэнергии (мощности) — Форэм». Стоимость проекта 1,95 млн.евро. Российский партнер по проекту — РАО «ЕЭС России». Специалисты Европейской комиссии и РАО «ЕЭС России» определили целью проекта содействие постепенному увеличению доли конкурентного рынка электроэнергии. До 31 авг. 2003г. консультанты должны изучить существующую измерительную систему в электроэнергетике (измерительное оборудование, передача и обработка информации, составление баз данных) и представить рекомендации по ее совершенствованию на разных этапах реформы.

7. Solvay («Солвей») — крупнейшее объединение фармацевтических и химических компаний. В настоящее время Solvay представляет собой международный химико-фармацевтический концерн с годовым оборотом 9 млрд. евро. 400 филиалов фирмы расположены в 60 странах мира. В компании работает 35000 сотрудников, 2500 из которых заняты в научном секторе.

Работает в России 6 лет. В 2001г. компания предприняла попытку создания совместно с Владимирским химическим заводом совместного предприятия по производству строительных конструкций из ПВХ, используемых для изготовления оконных профилей и сайдинга (объем капиталовложений Solvay оценивался в 5 млн.долл.). Но в 2002г. этот проект фактически прекратил свое существование на этапе согласования финансовых аспектов в связи с тем, что российского партнера не устроили условия, предложенные бельгийской компанией.

Компания Solvay концентрирует свои усилия в четырех направлениях: фармацевтика, химические субстанции, пластик и изделия из пластика. Фармацевтический сектор компании Solvay Pharma является самым молодым и быстрорастущим. Объем продаж фармацевтического сектора компании в I пол. 2002г. по сравнению с тем же периодом 2001г. увеличился на 11%, что превышает общемировую тенденцию. Солвей Фарма в мире проводит активную политику по расширению своей деятельности. Компания занимается поиском и покупкой проектов, продукции, производствен-

ных линий или целых компаний, в том случае, когда очевиден прогресс от совместной работы.

Благодаря стабильной позиции и безукоризненной репутации в Европе и в мире, «Солвей Фарма» является надежным партнером для совместного производства и развития. Приоритетом для компании являются инвестиции в научные исследования и разработку новых препаратов, которые составляют 300 млн. евро. Представительство компании «Солвей Фарма» было открыто в России в 1997г.

8. Techspace Aero – крупнейший производитель в Бельгии аэрокосмической продукции (компоненты для ракет, самолетов и т.д.) вошел в состав международного консорциума, созданного в марте 2002г. при участии российских компаний НПО «Энергомаш», ФГУП «КБ Химавтоматика» и ФГУП «Исследовательский центр им. Келдыша» с целью осуществления проекта по созданию к 2009г. нового кислородно-метанового двигателя «Волга», который мог бы быть задействован при создании новых носителей с возвращаемыми ступенями. Бельгийская компания позитивно настроенная на развитие взаимовыгодной кооперации с российскими компаниями, активно ищет новые возможности по сотрудничеству в области своей специализации: системы подачи топлива для различного типа ракетных двигателей, соответствующие электроприводы, клапанные устройства, прокладки, фильтры, новые материалы для указанной техники.

9. Ahlers («Алерс») – группа транспортно-экспедиторских компаний международного масштаба. В России группа представлена филиалом, компанией «Астрос», имеющей офисы во всех основных портах на территории бывшего СССР. Кроме транспортно-экспедиторской деятельности Астрос осуществляет инвестиции в ряд объектов портовой инфраструктуры в Российской Федерации. Наиболее крупный из них – создание логистического центра (складские помещения для хранения и перевалки грузов) в промышленной зоне Горелово Ленинградской обл. для управления товаропотоками между Россией и странами Европы, обработки грузов, ввозимых в Ленинградскую обл. воздушным, морским и железнодорожным транспортом. Объем инвестиций – 18,5 млн.долл.

10. Resilux («Резилюкс») – бельгийская компания, специализирующаяся на производстве и продажах пластиковой упаковки PET (PolyEthylene Terephthalate), которая может быть использована для розлива воды, молока, пива, масел, моющих средств. Уставной капитал – 16,24 млрд. евро. Компания занимает 4 место на европейском рынке среди стран – производителей преформ (пластиковой тары). На российском рынке – с 1995г. Сначала в качестве экспортера пластиковой упаковки. Основным партнером компании являлась Русская православная церковь в Костромской обл.

Доля присутствия на российском рынке Resilux после 1998г. резко сократилась, но компания продемонстрировала завидную жизнеспособность и смогла сохранить за собой часть рынка. Сильной стороной бельгийцев, помимо оперативного сервиса, является предоставление гибких условий оплаты. В 1999г. в Костромской обл. вступили в действие две первые линии компании по производству пластиковой тары: первая – в апр., вторая линия – в конце года. Преформы производства

Resilux наиболее качественные, но самые дорогие в СНГ. В 2001г. введена к эксплуатации третья линия по производству пластиковых бутылок и розливу минеральной воды.

11. Puratos («Пуратос») – промышленная группа, крупный производитель пищевых добавок для хлебобулочной, кондитерской, шоколадной промышленности. Puratos имеет 100 отделений в мире. Уставной капитал – 16,86 млрд. евро. В России компания работает с 1995г., создав в Москве и Петербурге СП по реализации своей продукции. В 2000г. в Петербурге запущена первая в России линия по производству пищевых добавок. Положительные результаты работы на российском рынке вдохновляют руководство компании «Пуратос» на расширение своего присутствия в России и увеличение инвестиций в производство продукции пищевой промышленности.

12. GlaxoSmithKline («Глаксо Смит Кляйн») – одна из ведущих мировых фармацевтических компаний. Образована в янв. 2001г. в результате слияния GlaxoWellcome and SmithKline Beecham. Головной офис компании находится в Великобритании. По итогам 2001г. продажи GSK составили 29,5 млрд.долл. GSK лидирует в четырех терапевтических областях – респираторной и гастроинтестинальной, а также защита от инфекции, центральная нервная система. Кроме того, GSK – лидер в разработке и выпуске вакцин, в т.ч. от онкологических заболеваний. В России компания ведет работу по наладке и пуску в Москве второй очереди линии по производству вакцин против гепатита «В».

## Связи с регионами РФ

Развитие связей между субъектами Российской Федерации и регионами Бельгии (Брюссельский столичный регион, Валлония, Фландрия) приобретает все большее значение в плане двустороннего инвестиционного сотрудничества. Реализована Программа сотрудничества между Москвой и Брюссельским столичным регионом на 2001-02гг. Готовится новый вариант программы на 2003-04гг. Также изучается возможность налаживания регионального сотрудничества между Москвой и Валлонией, между Свердловской обл. и Брюссельским столичным регионом, Архангельской обл. и Фландрией.

В фев. 2002г. состоялся визит делегации Европейского делового клуба в Краснодарский край, в рамках которого обсуждены перспективы инвестиционного участия бельгийских фирм «Идро Агри» и «Монсанто» в агропромышленный комплекс этого российского региона. В окт. 2002г. состоялась экономическая миссия фирм Валлонского региона в Нижегородскую обл.

Одним из российских регионов, где Бельгия возглавляет список иноинвесторов, является Алтайский край, где за последние 5 лет в экономику края было инвестировано 43 млн.долл., преимущественно в пищевую и мукомольно-крупяную промышленность. В 2002г. объемы иноинвестиций в Алтайский край сократились. До недавнего времени основной поток иноинвестиций предназначался для реализации крупнейшего энергетического проекта в крае (возобновление работы ТЭЦ-3 и тепловых сетей).

Снизился объем бельгийских инвестиций в экономику Нижегородской обл. Бельгия проявля-

ла наибольшую инвестиционную активность в области среди прочих стран. За пять лет с 1996 по 2001г. область опустилась с 3 на 29 место среди регионов России по количеству привлеченных иностранных инвестиций.

Большой интерес проявляют инвесторы БЛЭС к Санкт-Петербургу и Ленинградской обл. В 2001-02гг. из Люксембурга поступило инвестиций в 75 млн.долл. Люксембург входит в число крупнейших зарубежных стран-инвесторов города и области.

21-25 янв. 2002г. в Брюсселе проходила презентация Архангельской обл., 3 дня в здании Европарламента работала выставка предприятий области. В презентации были представлены все основные отрасли региона. В российскую делегацию входили представители администрации области, руководители крупнейших промышленных предприятий. Состоялась встреча с деловыми кругами Бельгии. В ходе мероприятия были представлены инвестиционные проекты области и обсуждались возможности сотрудничества.

Бельгийская сторона проявила наибольшую заинтересованность к алмазному месторождению им. Ломоносова, запасы которого оцениваются экспертами в 12 млрд.долл. Для разработки месторождения и выхода горно-обогатительного комбината на месторождении на проектную мощность (5 млн.т. руды ежегодно), требуются инвесторы. Западные компании не исключают возможности вкладывать средства при условии что им будут предоставлены акции предприятия.

Большой интерес бельгийские деловые круги проявили к организованной Торговой палатой Бельгии и Люксембурга для России и Беларуси совместно с Бельгийским Королевским обществом промышленников и инженеров (SRBII) в 2002г. в Брюсселе серии семинаров «Россия: время для реинвестиций?», целью которых были: оценка бельгийскими деловыми кругами политической и экономической ситуации в России; определение возможностей развития взаимовыгодных экономических отношений; оценка целесообразности инвестирования в российскую экономику; обмен опытом между деловыми кругами и представителями промышленных групп Бельгии, занимающихся инвестиционной деятельностью в России.

Участники отметили благоприятные факторы развития политической и экономической ситуации в России, отсутствие бартерной системы взаиморасчетов в большинстве секторов экономики, стабильность финансовой и банковской систем, децентрализация производства и усиление роли регионов. По мнению выступавших, имеющих опыт работы в России, гораздо проще решать вопросы напрямую с региональными структурами власти, минуя центральные органы.

По оценкам представителей деловых кругов Бельгии, бизнес в России менее подвержен влиянию криминала, социальные условия нахождения в России инокомпаний носят более позитивный характер. Появилась возможность решения спорных вопросов без привлечения «крышевых» структур, на основе существующего законодательства, с привлечением правоохранительных органов России.

Отмечается ряд трудностей, которые возникали у работающих в России предприятий и фирм: сложная законодательная база со множеством подзаконных актов; длительность решения орга-

низационных вопросов; несовершенство и непостоянство таможенного законодательства; несовершенная фискальная политика государства; несоответствие существующей в России системы стандартизации европейским нормам.

На семинарах также обсуждался вопрос приоритетности инвестирования в тот или иной сектор промышленности в России. В ходе обмена мнениями была высказана позиция о целесообразности инвестиций лишь в современные предприятия, расположенные в экономически развитых и сильных регионах (Москва, Санкт-Петербург, Нижний Новгород), отдача от которых может последовать в течение ближайших лет. Давая оценку России в качестве торгового партнера, в большинстве случаев участники семинара, к сожалению, продолжали рассматривать ее, как потенциального потребителя готовой продукции и поставщика дешевых энергоресурсов.

19-20 нояб. в Брюсселе проходил международный форум «Открытая Россия: инвестиционные возможности в Центральном федеральном округе». Это очередное масштабное мероприятие (ранее такие форумы прошли в Берлине и Лондоне), организованное аппаратом ИФО, с целью расширения деловой активности регионов и привлечения в них иностранного капитала. Одной из самых представительных-и информационно подготовленных была делегация Рязанской области во главе с губернатором В.Любимовым. В ее составе были руководители ведущих предприятий области. Представители области рассказали о конкретных крупномасштабных инвестиционных проектах, в реализации которых на взаимовыгодных условиях могли бы принять участие иноинвесторы: разработка залежей фосфоритов и кварцевых песков на территории области и производство на основе последних изделий для солнечной энергетики на Рязанском заводе металлокерамических изделий, организация «высокочистых» цехов по производству плоских цветных телевизоров на плазменных панелях НИИ «Плазма», выпуск целого спектра уникальной медицинской аппаратуры и приборов и другие проекты.

По мнению представителей бельгийского бизнеса, рост политической стабильности, реструктуризация экономики, снижение налогов на ссудный капитал делают российский рынок все более привлекательным для инвесторов. Компании, осуществляющие инвестиции в России, считают самой серьезной проблемой вовсе не преступность или коррупцию, а неадекватное и постоянно меняющееся налоговое законодательство. Следующими по степени важности называются проблемы, относящиеся к обеспечению прав собственников и кредиторов, таможенному регулированию, неустойчивости макроэкономической ситуации, неразвитому банковскому сектору, российской системе бухучета и только после этого — к коррупции. Риск экспроприации собственности, произвол со стороны федеральных и местных властей, а также неплатежи местных заказчиков рассматриваются как проблемы, имеющие не самое большое значение.

Компании, участвующие в промпроизводстве, подчеркивают серьезность проблем, связанных с неразвитостью банковского сектора. Финансовые компании относят к числу первостепенных проблем неадекватной защиты прав кредиторов. Не-

платежи клиентов и российская система бухучета также имеют для них большое значение. Для консультационных фирм важна проблема недостаточной защиты прав собственности и так же, как и банки, они в большей степени, чем остальные, страдают от несвоевременных платежей клиентов и несовершенства российской системы бухучета. Транспортные компании и компании, занимающиеся сбытом продукции, оценивают как наиболее серьезные, проблемы, связанные с действиями таможенных органов и вследствие этого – коррупцию. Наибольший ущерб торговым компаниям наносят налоговые и таможенные органы, а также неплатежи российских заказчиков.

В июне 2002г. состоялась экономическая миссия фламандского региона в Нижний Новгород, пров. Антверпен – в г. Санкт-Петербург, в окт. 2002г. – валлонского региона по городам Волги (Самара, Тольятти, Нижний Новгород), в нояб. 2002г. – экономическая миссия строительных компаний Фландрии в Москву. В июне 2002г. состоялась экономическая миссия Люксембурга в Москву и Санкт-Петербург.

На состоявшейся 25 июня 2002г. в Брюсселе V сессии Смешанной комиссии по экономическому сотрудничеству между РФ и БЛЭС стороны отметили наметившиеся в последнее время тенденции к активизации деятельности субъектов РФ по установлению партнерских связей с бельгийскими и люксембургскими деловыми кругами.

Оказано содействие в организации и проведении презентаций предприятий: Свердловской обл. (делегация 25 чел., янв. 2002г.); Архангельской обл. во главе с губернатором Ефремовым Е.А. в Европарламенте (65 чел., фев. 2002г.) и в Бюро внешней торговли Бельгии (Office belge du Commerce exterieur); Кировской обл. и ее предприятий в области лесозаготовки и лесопереработки. Большой интерес вызвала презентация в нояб. 2002г. в Европарламенте ЦФО РФ с участием губернаторов 15 областей. На ней было представлено 150 инвестиционных проектов.

При содействии Валлонского правительства организованы и проведены семинары и конференции: семинар по вопросам деятельности малых и средних предприятий Валлонии для представителей Российского федерального фонда поддержки малого предпринимательства (апр. 2002г.); 2 семинара по инвестиционной привлекательности российского рынка (Брюссельский столичный регион – фев. 2002г., Фландрия экспорт – авг. 2002г.); 3 семинара в бельгийско-люксембургской Торговой палате для России и Беларуси в мае, сент. и дек. 2002г.; 2 конференции по вопросам российской банковской системы и проводимых в ней реформ (сент. в г. Брюгге и нояб. в Брюсселе).

Растет интерес субъектов РФ к развитию отношений со странами БЛЭС: сотрудничество в реализации инвестиционных проектов в области освоения сырьевых ресурсов, научно-технических проектов, программ поддержки малого и среднего бизнеса, модернизации предприятий; расширение экспортных позиций за счет продвижения на рынок товаров законченного цикла переработки; создание СП по производству и переработке сельскохозяйственной продукции.

В связи с передачей вопросов внешней торговли с федерального уровня на региональный, с 1

янв. 2002г. по решению правительства Бельгии координация всей деятельности в области внешней торговли передана в компетенцию регионов (Фландрия, Валлония и Брюссельский столичный регион).

Бельгийское бюро по внешней торговле, являвшееся федеральным координационно-информационным органом, упраздняется и в 2003г. вместо него будет создано Агентство по внешней торговле. 20 дек. 2002г. Совет министров Бельгии одобрил проект Королевского постановления о передаче имущества, прав и обязанностей Офиса Бельгии для внешней торговли (l'Office Belge du Commerce Exterieur – ОБСЕ) Агентству для внешней торговли, региону Валлонии, региону Фландрии и региону Брюссель-столица. Административный совет Агентства будет состоять из 16 чел. в т.ч.; 4 от Фландрии (2 представителя региональной власти и 2 – от деловых кругов региона), по 4 аналогичных представителя от Валлонии и Брюссельского столичного региона, 4 – от федерального центра.

В задачи нового Агентства входит организация экономических миссий Бельгии (по 4 миссии в год) за рубеж во главе с принцем Филиппом, который назначен почетным председателем Агентства, ведение банка данных по статистике внешней торговли на федеральном уровне, по условиям доступа на внешние рынки, по международным тенденциям. Агентство не будет предоставлять экономическую информацию непосредственно предприятиям, а они ее будут получать через свои региональные структуры. Предусмотрено, что высвобожденные денежные средства и персонал реорганизуемого ОБСЕ, будет пропорционально разделен между региональными структурами – Экспорт Фландрия, Экспорт Валлония и Брюссель-экспорт.

### Доступ ростоваров

**М**едали на выставках. Международная техническая выставка-ярмарка STI-2 (17-21 сент. 2002г.) в Бельгии. STP (Service & Technology for Industry and Installation) – одно из ведущих событий в Европе в области оборудования и энергетики, промышленного инжиниринга, автоматизации и электроники.

На международной технической выставке-ярмарке STI-2 (промышленное оборудование, электроника и автоматизация промышленных процессов), российская экспозиция размещалась на 168 кв.м. и представляла продукцию 20 предприятий различных министерств и ведомств. Возглавлял российскую делегацию первый замминистра науки, промышленности и технологий России – А.Н. Бриндииков.

На российских стендах были представлены образцы, натурные макеты и плакаты. Особый интерес посетителей вызвали товары, представленные: ООО ЗИД (транспортные средства «Птаха» и «Робинзон»), корпорацией «Компомаш» (хирургические инструменты), ОАО «Салют» (оборудование для очистки овощей и бытовые термоса), ОАО «Сарапульский электрогенераторный завод» (взрывозащищенные двигатели), ОАО «Оборонительные системы» (навигационный комплект «Бот»), ОАО ВНИТИ (технология гидроштамповки и прокатки валов), «Гало-Медспас» (робот-трепажер «Гоша»).



Всемирный салон инноваций, научных разработок и новых технологий «Брюссель-Эврика» является одной из самых представительных выставок объектов промышленной собственности — изобретений, полезных моделей и промышленных образцов. В 2002г. было представлено 800 экспонентов из 34 стран мира. Как отмечали участники салона, по сравнению с пред.г. разработки отличались своей наукоемкостью.

Салон изобретений «Брюссель-Эврика 2002» (12-17 нояб.). Российская делегация располагалась на 180 кв.м. выставочной площади, была представлена 140 участниками, 118 из которых являлись непосредственно изобретателями и представляли 112 изобретений.

Российская делегация увезла с собой с Салона 73 золотых медали, из них 30 — с отличием, 30 — серебряных, 9 — бронзовых и 11 — специальных дипломов. Оценку получили 100% экспонируемых изобретений. 10 изобретений отмечены иностранными национальными и международными премиями.

По единогласному решению Международного жюри Салона, «Гран-При» был присужден российским авторам — академику Р.С.Акчурину, Г.И.Розенблиту, В.В.Фадееву за разработку и создание вакуумного аппаратного комплекса «Камея», предназначенного для проведения операций на сердце без остановки сердечной деятельности в операционных условиях любой категории оснащенности, включая полевые условия. Значительную роль в достижении высоких результатов на салонах «Эврика» в Брюсселе за 12 лет бесслесного участия продолжает играть непосредственный российский организатор экспозиции, национальный делегат этого Салона НТА «Технопол-Москва».

*Серьезные ограничения.* Уровень насыщенности российской готовой продукцией товарных рынков Бельгии и Люксембурга достаточно низкий. Вместе с тем, отдельные товары, например, охотничье оружие, оптические приборы и некоторые другие на этих рынках присутствуют, проникая из третьих стран (как правило, из Германии). Посредническая нагрузка на цену в этом случае делает их менее привлекательными, в связи с чем поставки таких товаров носят единичный характер.

Одним из серьезных препятствий на пути вывоза российской продукции на рынки ЕС являются строгие требования и обязательная сертификация практически всех импортных товаров по принятым в Сообществах стандартам. Различие систем сертификации в России и ЕС, непризнание Европой многих российских стандартов существенно осложняет путь российской продукции на Запад. Часть вины ложится и на производителей с экспортерами, т.к. не редко вопрос о получении европейского сертификата встает только при проработке контракта. Интерес иностранцев в этом случае падает, т.к. процедура сертификации затягивает процесс осуществления сделки.

В отношении ростоваров, как и в прошлые годы, Бельгия продолжает применять те же ограничения, в т.ч. антидемпинговые меры, которые действуют во всех странах ЕС.

Антидемпинговые процедуры открывались в отношении таких российских товаров, как: мочевины, металлический кальций, цинк (одним из инициаторов антидемпинговой процедуры яви-

лась бельгийская фирма «Юнион Миньер»), нитрат аммония, древесные плиты, низкоуглеродистый феррохром, ферросилиций, ферро-силикон-марганец (одним из инициаторов антидемпинговой процедуры явилась бельгийская фирма «Садачи»), трансформаторная сталь, карбид кремния, поташ, бесшовные трубы, алюминиевая фольга (одним из инициаторов антидемпинговой процедуры явилась люксембургская фирма «Ерофойл»), стальной трос и кабель.

На начало 2003г. в отношении России действуют 15 антидемпинговых процедур на такие товары, как: мочевины (31021010, 31021090 — срок действия антидемпинговой пошлины в 20,11 евро/т 07.05.2001г. продлен на новый пятилетний период); карбид кремния (28492000 — антидемпинговая пошлина в 23,3% 23.05.2000г. продлена на новый 5-летний период); хлоркалий (31042010, 31042050, 31042090 — новая антидемпинговая пошлина установлена 08.05.2000г. в от 19,61 до 40,63 евро/т в зависимости от категории продукта); нитрат аммония (31023090, 31024090 — окончательная антидемпинговая пошлина в 47, 07 евро/т установлена 15.04.2002г.); трансформаторная сталь (72251100, 72261110 — окончательная антидемпинговая пошлина в 40,1% введена 20.2002.1996г., начат пересмотр 20.2002.2001г.); бесшовные трубы (73041010, 73044130, 73043199, 73043991, 73043993 — окончательная антидемпинговая пошлина в 26,8% введена 25.11.1997г.); древесные плиты (44111100, 44111900 — окончательная антидемпинговая пошлина в 30,6% введена 29.2001.1999г.); раствор мочевины и нитрата аммония (31028000 — окончательная антидемпинговая пошлина в 20,11 евро/т введена 23.09.2000г.); фольга алюминиевая (76071110 — окончательная антидемпинговая пошлина в 14,9% введена 14.05.2001г.); кабель и трос стальной (73121082, 73121084, 73121086, 73121088, 73121099 — окончательная пошлина в 50,7% введена 02.08.2001г.); по фитингам стальным (EX 730790311, 73079319, 73079930, 73079990) в 2002г. введена антидемпинговая пошлина в 43,3%.

В 2002г. проводились антидемпинговые процедуры по углероду техническому (процедура начата 21.12.2001г.), стали трансформаторной (процедура начата 08.05.2002г.), кремнию металлическому (процедура начата 12.10.2002г.) и профилям пустотелым (процедура начата 12.10.2002г.). Бельгийских и люксембургских фирм среди инициаторов указанных расследований нет.

Сохраняется лицензирование Евроатомом поставок в ЕС ядерных материалов, что сокращает на 25-30% возможности российского экспорта этой продукции. Поставки в 2002г. российских изделий из стали (отдельные виды листового и сортового проката), в т.ч. в Бельгию, осуществлялись в рамках квот, установленных новым Соглашением между РФ и Европейским объединением угля и стали о торговле некоторыми видами изделий из стали, заключенным на 2002-2004гг.

Поставка в Бельгию и Люксембург текстильных изделий российского происхождения осуществлялась в 2002г. в режиме автоматического лицензирования, без каких-либо количественных ограничений в соответствии с действующим Соглашением между ЕС и РФ о торговле текстильными товарами.

При ввозе на таможенную территорию Бельгии и Люксембурга действовал запрет в отношении

шкур волка и рыси из России, а также применялись ограничения в отношении доступа на рынок БЛЭС российских товаров ядерного топливного цикла и услуг по космическим запускам. Расхождения в стандартах и сертификационных требованиях между Россией и ЕС все более превращаются в самостоятельный барьер на пути увеличения объемов и диверсификации российского экспорта, в частности, российского промышленного экспорта в ЕС (машины, оборудование, химикаты, услуги).

Из общего объема закупаемой Бельгией сырой нефти 15% составляет нефть из России. Импорт Бельгией российской нефти с 1999 по 2001г. вырос на 1 млн.т., достигнув уровня в 5,5 млн.т. (в 2002г. объем закупок Бельгией российской нефти составил 5,7 млн.т.), и имеет тенденцию к дальнейшему росту в связи со снижением поставок из других регионов.

Бельгийская сторона проявляет заинтересованность в проработке совместно с «Газпромом» вопроса о поставках в Бельгию российского газа, что связано с завершением в 2005г. газового контракта с Алжиром (17% от общего объема закупок газа Бельгией).

## Представительства

**www.belgium.fgov.be** Правительство; **www.belgium.com** Информация о Бельгии; **www.dipobel.fgov.be** МИД; **www.ccib.be** Брюссельская ТПП; **www.pagesdor.be** Списки бельг. производителей; **www.eur.ru** Евросоюз; **www.siora.ru** ТАСИС (малые и средние предприятия); **www.europa.eu** Европейская комиссия; **www.cgsib.be** Совет либеральных профсоюзов; **www.acv-csc.be** Конфедерация христианских профсоюзов; **www.fgtb.be** Общая федерация труда; **www.vbo-feb.be** Федерация предприятий; **www.horeca.be** Федерация предпринимателей гостиничного сектора, ресторанов и кафе; **www.uwe.be** Союз предпринимателей Валлонии; **www.vev.be** Фламандский экономический союз; **www.sabam.be** Общество бельгийских авторов; **www.ucb.be** Союз средних классов; **www.unizo.be** Союз независимых предпринимателей; **www.accountancy.be** Институт экспертов-бухгалтеров-Институт ревизоров; **www.ipi.be** Институт агентов по недвижимости; **www.bib-ipc.be** Институт специалистов по налогообложению и бухгалтеров; **www.agoria.be** Объединение предприятий Агория; **www.abb-bvb.be** Ассоциация банков; **www.bvpf-abfp.be** Ассоциация пенсионных фондов; **www.cobelpa.be** Ассоциация производителей бумаги и картона; **www.unamec.be** Ассоциация производителей, импортеров и дистрибуторов мед. оборудования; **www.beer-paradise.be** Федерация пивоваров; **www.confederationconstruction.be** Конфедерация строителей; **www.brique.be** Кирпичная федерация; **www.fedcis.be** Федерация предприятий сбыта; **www.febigra.be** Федерация полиграфпрома; **www.belgianfashion.be** Федерация легпрома; **www.fevia.be** Пищепром; **www.febelcem.be** Цементная промышленность; **www.febe.be** Бетонная промышленность; **www.vgi-fiv.be** Стекольная промышленность; **www.cci.be** Торгово-промышленная палата; **www.fedichem.be** Химпром; **www.petrofed.be** Нефтепром; **www.febeltex.be** Текстильная федерация; **www.febelbois.be** Деревообработка; **www.upea.be** Профсоюз страховых предприятий; **www.upc-bvk.be** Кредитный союз.

ПОСОЛЬСТВО РФ В БРЮССЕЛЕ И ПОСТПРЕДСТВО ПРИ НАТО - КИСЛЯК Сергей Иван. 66, av. de Fre, 1180, Bruxelles, Belgique, (322) 374-3400,-5738,-6886,-1637, ф.-2613, amrusbel@skynet.be. КОНС. ОТД. 374-3569, 375-9121, ф.-9415.

ТОРГПРЕДСТВО В БРЮССЕЛЕ - ИВЛИЕВ Виктор Вас. 1180 Брюссель, Дрв де Лорен, 45, (322) 375-4020, ф.-7410, телекс 21607.

ТОРГПРЕДСТВО В БЕЛЬГИИ И ЛЮКСЕНБУРГЕ - БАНДУРА Е.В. 1180 Брюссель, Дрв де Лорен 45, (02) 375-4020, ф.-7410, телекс 21607, traderep.ru@skynet.de.

ГЕНКОНСУЛЬСТВО В АНТВЕРПЕНЕ - СПИРИН Юрий Алексеевич. Della Faillelaan 20, 2020, Antwerpen, Belgique, (323) 829-1611, 827-0464, ф.829-0589, gencons@skynet.be.

ПОСТПРЕДСТВО ПРИ ЕС В БРЮССЕЛЕ - ЛИХАЧЕВ Василий Никол. 31-53, Boulevard du Regent, 1000, Bruxelles, Belgique, (322) 502-1855,-1791, ф.513-7649, misrusce@skupro.be.

ПОСТПРЕДСТВО ПРИ НАТО В БРЮССЕЛЕ - 66, Avenue de Fre, 1180, Bruxelles, Belgique, (322) 372-0359, 374-3400, 375-8704, ф.-8574, amrusbel@skynet.be.

### БЮРО В РФ

ПОСОЛЬСТВО (21.07). 121069 М., Мал. Молчановка 7, 937-8040, ф.-38, телекс 413417 ABEL RU, ambabelmos@co.ru. КОНС. ОТД. 937-8049, ф.-39, (пн.-пт. 9.30-13; 14-18). ВОЕННЫЙ АТТАШАТ Хлебный пер. 15, 290-6734. Андре МЕРНЬЕ (Andre MERNIER, посол), Филип КЮМПС (Filip CUMPS, министр-советник), Марк Михелсен (Marc MICHIELSEN, советник, экономика), Бруно ЯНС (Bruno JANS, I сек.), Роберт ХАВЭ (Robert HAVET, Консул), Мишель ван ден СТОК (Michel Van den STOCK, вице-консул), Рене ПИТЕРС (Rene PEETERS, виза), Игорь ПЕПЭН (Igor PEPIN, виза), Патрик НОПЕНС (Patrick NOPENS, атташе обороны), Андреас ДЕ РЕК (Andreas DE RIJCK, торгпред Фландрии, 208-8136, 202-8429, ф.-8250), Александр Алексан. ХУДОКОРМОФФ (Alexandre KHOUDOKORMOFF, торгпред Валлонии, 203-8273, ф.202-2737). Николь ВАДИН (Nicole Wadin, атташе).

ACV. Отопительная техника *Central heating* М., Мал. Кисельный пер. 1/9, 174-7628, 921-8979, -0878, 928-4802, 418-3519, ф.751-3966. Kerkplein 39 Ruisbroek Belgium, (322) 3788-1235, ф.278-1649.

Agfa Gevaert. Фото *Photo*. 117218 М., Кржижановского 24/35, корп.4, 234-2101, ф.-12, [www.agfa.com](http://www.agfa.com), Helmut Bock. Septestraat 27, 2640 Mortsel (32-3) 444-2111, ф.-7094.

Agfa X-Ray-Belfi. Рентген *X-ray film*. С.-П., Фавоского 12, (812) 234-4643, ф.346-1587. TEST SA (32-19) 677-569, ф.678-551.

Astoros. Междунар. перевозки *Transport, maritime*. 125315 М., Ленинградский пр-т 72/4, оф.214, 721-1805, ф.-7, Екатерина Владим. Доброва. Noorderlaan 139, 2030 Antwerpen, (32-3) 543-7211, ф.(32-3) 542-0023.

Ardo Vries. Замороженные фрукты, овощи. *Food: fruits and vegetables*. М., Трехпрудный пер. 9, 234-3181, ф.-00, ardo@commail.ru, [www.ardo.com](http://www.ardo.com). Wezestraat 61 at 8850 Ardoorie, (32-51) 310-621, ф.305-997.

Argro. Фрукты и овощи *Fruit & vegetables*. М., 134-6584, Steven Van Hove. Tombrugstraat 11, 8850 Ardoorie, (32-51) 747-075, ф.-811.

Barco NV. Проекционные системы *Projection systems*. М., Новорожская 32, 785-5264, ф.-2, [www.barco.com](http://www.barco.com), Jean-Pierre Paret, Денис Преснухин. President Kennedy Park 35 at 8500 Kortrijk.

Berry Group of Companies. Ковры *Carpets*. М., 490-5732, Максим Никольский. Ingelmunstersteenweg 162, 8780 Oostrozebeke, (32-56) 67-2211, ф.66-8745.

Berschader. Строительство *Construction*. 117334 М., Косыгина 8, 137-6772,-3, ф.-6021. 84 Avenue Winston Churchill 118, Belgium, Bruxelles, (322) 344-3732.

Brepols. Типография *Printing & binding*. М., 423-1970. Steenweg op Tielen 68, 2300 Turnhout, (32-14) 40-2500, ф.42-8022.

Carlsson Wagonlit. Предоставление бизнес-трелл услуг корпоративным клиентам *Business tours, railway and air tickets abroad and in Russia, hotel reservations, car rent*. 119121 М., Смоленская 5, 725-7888, ф.-7, btc.moscow@cwt.ru, Андрей Сафрыгин.

Consulate Cargo. Перевозка и доставка *Logistic and delivery*. М., 1 Ямского Поля 17/1, 937-7277, ф.-8, [www.consulatecargo.com](http://www.consulatecargo.com), Сергей Алексеев, Brandon Goodman.

Cummings Diesel. Дизели *Diesel engines*. М., Ленинский пр-т 113/1, ParkPlace оф.Е709, 956-5122, ф.-362. Industriepark Noord II, Blarenberghlaan 2800 Mechelen, (32-1) 528-9211, ф.-90.

Elisabeth Apraxine. Банк *Bank*. М., Краснопресненская наб. 12, оф.1701, 769-3270, Elisabeth Apraxine.

Flarus / Antagro. Оборуд. для масложировой пром. *Supply of equipment and technology for the food processing industry from EU to Russia and the CIS and sales of ingredients for the production of food products in Russia on DDP-Moscow basis*. 105187 М., Измайловское ш. вл.73Б, 166-3921, -3, ф.-5472, antagro.zao@g23.relcom.ru, flarus@pophost.eunet.be, Peter Vervoort, Laurenet Anthoons. Molenstraat 49, 2018 Antwerpen, (32-3) 248-3443, ф.-4773.

Infoces Service Center. Полиграфия, издательство *Publishing and printing house*. 119333 М., Ленинский пр-т 59, serg-samygin@mtu-net.ru Сергей Самыгин.

Janssens-Pharmaceutica. Медицина. М., Бол. Тульская 43, 755-8357, ф.-8758. Tumhoutseweg 30 at 2340 Beerse, (32-14) 60-2111, ф.-841.

Lalament. Транспортные услуги *Transport, road*. 117832 М., пр-т Вернадского 29, 138-1501, ф.-2381, www.lalament.com. Doomzelestraat 71, (32-9) 235-5782, ф.233-3327.

Maxx Logistics. Транспорт *Transport logistics*. М., Нижн. Красносельская 39, оф.914, 725-4080, ф.-1. Rietschorenvelden 20 at 2170 Antwerpen, 323-640-9220, -9366, ф.-50. 700015 Ташкент, Лакхоти 16А, (3712) 40-6963, ф.-4, lieven@mlci.bcc.com.uz, Lieven Heirbout.

Michel Van de Wiele. Ковры *Carpet weaving machines*. М., 932-5549, Елена Лобинцева. Mihel van de Wielestraat 7 at 8510 Marke, (325) 624-3211, ф.-3540.

Monsanto. Агрохимия и с/х. 129090 М., пр-т Мира 26, стр.5, 933-5920, ф.-1, www.monsanto.com, Геннадий Еремин.



Москва, ул. Губкина, д.14-47,  
тел. 124-1333, ф.125-7237  
E-mail: mozer.moscow@co.ru,  
http://mozer.be  
Кирилл Макаренко

**Mozer International.** Door-to-door International and local removals: transport, packing and storage of high-tech and fragile equipment, logistic activities, warehousing, customs clearance, insurance together with a package of supplementary activities.

Nisco. Химпром *Trade in chemical raw materials*. 119121 М., Смоленский б-р 3/5, 728-4213, ф.-6, nisco@nisco.ru, Osak Branko, Лидия Рубцова.

Puratos. Пищеторг *Food additives*. М., Измайловское ш. 71, корп. Дельта, эт.17, 166-4517, ф.-6. Industrialaan 25 at 1702 Dilbeek, (32-3) 481-4444, ф.466-2581.

Reynaers Systems. Окна и двери *Windows & doors*. М., Локомотивный пр. 21, оф.118, 482-4049, т/ф.-3949, reynaers@orc.ru, www.reynaers.com. Oude Iersebaan 266 at 2570 Duffel, (323) 530-8500, ф.-8600.

Solvay. Химический концерн *Chemicals*. М., Бол. Златоустинский пер. 3/5, стр.1, 937-6519, ф.-20, www.solvay.com, Вениамин Давыдович Альперн. Prins Albert 33, (32-3) 509-6111, ф.-6617.

Tenneco Automotive Europe (Moscow Representation). Автозапчасти. 103031 М., Петровка 15, оф.25, 923-4526, ф.208-3995, Дмитрий Осипов, Олег Федоров.

The International Institute of Applied Technologies. Технологии *Non-profit organization which contributes to international cooperation in business and technology*. М., (00322) 502-8966, ф.-7, www.iiat.be, В. Пацкевич, Владимир Ежков.

UCB. Фармацевтика, химия, упаковочные материалы и целлюлозные пленки *Chemical & pharmaceutical product*. М., Губкина 14, оф.44, 46, 938-2830, -2088, (502) 224-7129, -17, www.ucb-group.com. Avenue Louise 326 /7 at 1050 Brussels, (32-3) 641-1517, ф.-1411.

UFSIA - University of Antwerp / IBS. Бизнес-образование *Executive Master of Business Administration Program run in cooperation with IBS (Institute of Business Studies) in Moscow*. 117571 М., пр-т Вернадского 82, 937-0748, ф.434-1148, ubs@ane.ru, Алексей Анат. Боганцев, Михаил Зайцев. Prinsstraat 13 at 2000 Antwerpen, (32-3) 220-4799, ф.-4068.

## Статистика

### Внешняя торговля Бельгии

за 10 мес. 2002г., в млн. евро

	Экспорт	Импорт	Товарооб.
ЕС.....	138071,90	122 027	260 098,90
Франция.....	30 497,30	21 362,80	51 860,10
Люксембург.....	3291,30	1 002,40	4 293,70
Нидерланды.....	22 125,80	26 974,50	49 100,30
Германия.....	35 399,30	29 303,70	64 703
Италия.....	10350,40	7061,20	17411,60
Великобритания.....	18645,80	12960	31 605,80
Ирландия.....	1 422,70	11 979,70	13402,40
Дания.....	1 424,70	773,70	2 198,40
Греция.....	1 188,10	219	1 407,10
Португалия.....	1 278,20	1 423,30	2701,50
Испания.....	6 883,90	3 223	10 106,90
Швеция.....	2 567,20	3 794,30	6361,50
Финляндия.....	987,70	963,90	1 951,60
Австрия.....	2 009,40	985,60	2 995
<b>Др. страны Европы.....</b>	<b>11 220,20</b>	<b>9 173,50</b>	<b>20 393,70</b>
Исландия.....	32,10	34,30	66,40
Норвегия.....	666,40	1 248,40	1 914,80
Швейцария.....	2411,10	1 379,10	3 790,20
Турция.....	1 346	841,30	2187,30
Польша.....	1 641,20	1 019,50	2 660,70
Чехия.....	1 162,70	613,40	1 776,10
Словакия.....	276	192,90	468,90
Венгрия.....	900,80	1 175,10	2 075,90
Румыния.....	317,60	246,20	563,80
Украина.....	249,20	108,50	357,70
Россия.....	1 044,10	1 552,30	2 596,40
Словения.....	192,50	78	270,50'
Проч. страны.....	980,70	685,10	1 665,80
<b>Африка.....</b>	<b>3 372,70</b>	<b>5213,40</b>	<b>8586,10</b>
Алжир.....	320,40	910,90	1 231,30
Тунис.....	325,60	404	729,60
Либерия.....	3,50	0,90	4,40
Кот д'Ивуар.....	90,30	146,90	237,20
Нигерия.....	227,50	60,70	288,20
Конго (респ.).....	55,20	7,80	63
Конго (Демократ. Респ.).....	105,60	872,60	978,20
Ангола.....	120,60	440,60	561,20
Южная Африка.....	546,50	884,30	1 430,80
Проч. страны.....	1 577,40	1 484,40	3061,80
<b>Америка.....</b>	<b>18 193,20</b>	<b>15411,50</b>	<b>33 604,70</b>
США.....	14609,30	11250,80	25860,10
Канада.....	1283,50	918,80	2 202,30
Мексика.....	715,20	473,30	1 188,50
Колумбия.....	99	200,40	299,40
Венесуэла.....	139,10	197,20	336,30
Бразилия.....	690,80	1355,90	2 046,70
Чили.....	93,20	116,10	209,30
Аргентина.....	93,60	298,80	392,40
Проч. страны.....	469,50	600,10	1069,60
<b>Азия.....</b>	<b>16618,30</b>	<b>19 965</b>	<b>36 583,30</b>
Ливан.....	229,20	31,30	260,50
Иран.....	272,90	18,40	291,30
Израиль.....	2 635,70	1 852,10	4487,80
Саудовская Аравия.....	535,10	210,50	745,60
ОАЭ.....	775,10	346,60	1121,70
Пакистан.....	134,70	174,80	309,50
Индия.....	3447,60	1 572,90	5 020,50
Шри Ланка.....	165	206,90	371,90
Таиланд.....	548,30	1063,70	1612
Вьетнам.....	84,50	422,30	506,80
Индонезия.....	203,40	880,80	1084,20
Малайзия.....	238,80	494,50	733,30
Сингапур.....	410,10	514,50	924,60
Филиппины.....	128,60	208,80	337,40
Китай.....	1 625,30	3920,10	5 545,40
Южная Корея.....	619	669,30	1 288,30
Япония.....	1 838	5 446,20	7 284,20
Тайвань.....	457,20	495,10	952,30
Гонконг.....	1 452,90	816,70	2269,60
Проч. страны.....	817,10	620,30	1 437,40
<b>Австралия и Океания.....</b>	<b>1 173,70</b>	<b>850,50</b>	<b>2 024,20</b>
Австралия.....	998,90	520,60	1 519,50
Новая Зеландия.....	144,90	315	459,90
Проч. страны.....	30,10	15	45,10
Разные.....	1 030,20	18,60	1 048,80
<b>Всего.....</b>	<b>189 680,20</b>	<b>172659,50</b>	<b>362 339,70</b>

Источник: Belgostat, Институт национальных счетов Бельгии (ICN, Institut des comptes nationaux).

## Товарная структура внешней торговли Люксембурга

за 10 мес. 2002г., в тыс. евро

	импорт	экспорт
I Живые животные; продукты жив. происх.....	257904	188004
II Продукты растительного происхождения.....	224109	59737
III Жиры и масла жив., растит. происх., готовые пищевые жиры; воски.....	12504	1430
IV Готовые пищевые продукты; алког. и безалког. напитки и уксус; табак и его заменители.....	579628	290729
V Минеральные продукты.....	898390	95215
VI Продукция химпрома.....	702489	249550
VII Полимеры, пластмассы, изд.; каучук, резина.....	580296	886272
VIII Кожевенное сырье, кожа, мех, изделия.....	25198	4270
IX Древесина и изд.; уголь; изд. из соломы.....	105760	113086
X Масса из древесины; утилиз. бумага, картон.....	304610	244379
XI Текстильные материалы и изделия.....	480145	394930
XII Обувь, головн. уборы, зонты.....	53058	9512
XIII Изд. из камня, гипса, цемента, асбеста, стекло.....	202699	315069
XIV Жемчуг, драг. и полудрагкамни, драгметаллы.....	31880	30983
XV Недрагоценные металлы и изделия из них.....	1436385	2059652
XVI Машины, оборуд.; звукозап. аппарат.....	2281095	2085728
XVII Ср-ва наземн. трансп., летат. аппарат., плавср-ва.....	1456617	417004
XVIII Аппар. оптич., фото-, измерит., медиц.; часы; музык. инструм.....	141730	92824
XIX Оружие и боеприпасы; их части и принадл.....	3041	59
XX Разные промтовары.....	247777	88210
XXI Произв. искусства, антиквариат.....	9382	1288
Итого.....	10034697	7627934

## Реальный экономический рост, в %

1998г. 1999г. 2000г. 2001г. 2002г. 2003г. 2004г.

Бельгия.....	2,0	3,2	3,7	0,8	0,7	2,0	2,8
Германия.....	2,0	2,0	2,9	0,6	0,4	1,4	2,3
Франция.....	3,4	3,2	3,8	1,8	1,0	2,0	2,7
Нидерланды.....	4,3	4,0	3,3	1,3	0,2	0,9	2,2
Великобритания.....	2,9	2,4	3,1	2,0	1,6	2,5	2,7
Зона евро.....	2,9	2,8	3,5	1,5	0,8	1,8	2,6
Евросоюз.....	2,9	2,8	3,4	1,5	1,0	2,0	2,6

Источник: Communiqué, Secretariat du Premier Ministre.

По показателям экономического роста в 2002г. Бельгия заняла 3 место, а по прогнозам на 2003г. — 2 место среди пяти стран Западной Европы, разделив его с Францией.

## Результаты исполнения годовых бюджетов,

1998-2002гг. и прогноз до 2004г., в %

1998г. 1999г. 2000г. 2001г. 2002г. 2003г. 2004г.

Бельгия.....	-0,7	-0,5	0,1	0,4	-0,1	0,0	0,3
Германия.....	-2,2	-1,5	1,1	-2,8	-3,8	-3,1	-2,3
Франция.....	-2,7	-1,6	-1,3	-1,4	-2,7	-2,9	-2,5
Нидерланды.....	-0,8	0,7	2,2	0,1	-0,8	-1,2	-0,9
Великобритания.....	0,2	1,1	4,0	0,7	-1,1	-1,3	-1,4
Зона евро.....	-2,2	-1,3	0,1	-1,5	-2,3	-2,1	-1,8
Евросоюз.....	-1,6	-0,7	1,0	-0,8	-1,9	-1,8	-1,6

Источник: Communiqué, Secretariat du Premier Ministre.

## Уровень безработицы в 1998-2002гг. и прогноз до 2004г.

в процентах от активного населения

1998г. 1999г. 2000г. 2001г. 2002г. 2003г. 2004г.

Бельгия.....	9,3	8,6	6,9	6,6	6,8	6,8	6,5
Германия.....	9,1	8,4	7,8	7,7	8,1	8,2	7,9
Франция.....	11,4	10,7	9,3	8,5	8,8	9,0	8,3
Нидерланды.....	3,8	3,2	2,8	2,4	3,1	4,3	4,6
Великобритания.....	6,2	5,8	5,4	5,0	5,0	4,9	4,8
Зона евро.....	10,2	9,4	8,5	8,0	8,2	8,3	8,0
Евросоюз.....	9,4	8,7	7,8	7,4	7,6	7,7	7,4

Источник: Communiqué, Secretariat du Premier Ministre.

## Сельское хозяйство Бельгии

2001г. 2002г. %\*

Количество хозяйств.....	59091	56894	-3,7
Рабочая сила			
- Постоянная.....	53857	53522	-0,6
- мужчины.....	41 970	41 521	-1,1
- женщины.....	11 887	12001	+1,0
Временная.....	49011	49304	+0,6
- мужчина.....	26354	25871	-1,8
- женщины.....	22657	23433	+3,4
Площадь используемых сельхозугодий.....	1 390 191	1 392 653	+0,2
Поля.....	25492	24279	-4,8
Растительная продукция			
Кормовые культуры.....	812392	792 148	-2,5
- Постоянные и временные луга.....	617790	613023	-0,8
- Кормовая кукуруза.....	182769	170152	-6,9
- Прочие зеленые корма.....	5025	3755	-25,3
- Кормовая и полусладкая свекла.....	5970	4877	-18,3
- Прочие растения, подлежащие прополке.....	839	341	-59,4
Сухие овощи.....	2087	1924	-7,8
- Горох.....	1435	1 341	-6,5
- Прочие сухие овощи.....	652	584	-10,5
Зерновые культуры (на зерно).....	286 879	309 749	+8,0
- озимая пшеница.....	166304	189872	+14,2
- весенняя пшеница.....	6966	4048	-41,9
- пшеница.....	7772	8077	+3,9
- Рожь.....	760	686	-9,8
- Озимый ячмень.....	36565	38480	+5,2
- Весенний ячмень.....	14939	6728	-55,0
- Овес.....	6793	6529	-3,9
- Кукуруза на зерно.....	40555	47157	+16,3
- Тритикаль (гибрид пшеницы и ржи).....	5598	7659	+36,8
- Прочие зерновые.....	626	514	-18,0
Картофель.....	62157	61 775	-0,6
- Ранний картофель.....	10700	11 669	+9,1
- Картофель, подлежащий хранению			
сорт Bintje.....	37416	33741	-9,8
другие сорта.....	12 188	14141	+16,0
- Саженьцы картофеля.....	1 853	2225	+20,1
Промышленные культуры.....	137369	134656	-2,0
- Сладкая свекла.....	95553	96620	+1,1
- Цикорий для инулина.....	14610	13279	-9,1
- Лен.....	17662	16241	-8,0
- Ралс.....	5068	5080	+0,2
- Табак.....	380	380	0,0
- Хмель.....	258	252	-2,4
- Прочие промышленные культуры.....	3838	2803	-27,0
Садоводческие культуры.....	50516	51 006	+1,0
- Овощи на открытом воздухе.....	27671	27564	-0,4
- Овощи оранжерейные.....	1 188	1 177	-0,9
- Плодовые деревья на открытом воздухе.....	15817	16203	+2,4
- Плодовые деревья оранжерейные.....	238	243	+2,0
- Декор. культуры на открытом воздухе.....	1 101	1 287	+16,8
- Декор. культ. и питомники в оранжереях.....	783	785	+0,3
- Питомники на открытом воздухе.....	3718	3748	+0,8
Животноводческая продукция			
Крупный рогатый скот.....	3 037 757	2 892 920	-4,8
Крупный рогатый скот до 1г.			
- телята на забой.....	160 565	159762	-0,5
- прочие телята.....	280 202	253 667	-9,5
- прочие телки.....	456 527	429152	-6,0
Крупный рогатый скот от 1г. до 2 лет			
- телята.....	170731	161 126	-5,6
- телки на мясо.....	21 682	18293	-15,6
- телки.....	410593	395 283	-3,7
Крупный рогатый скот старше 2 лет			
- быки.....	46160	39384	-14,7
- коровы.....	269 091	258 209	-4,0
- коровы на мясо.....	35813	37044	+3,4
Коровы, выведенные из эксплуатации.....	80624	79221	-1,7
Молочные коровы.....	596 221	577 272	-3,2
Кормящие коровы.....	509 548	484 507	-4,9
Свиньи.....	6 833 721	6 734 563	-1,5
Поросята весом до 20 кг.....	1 867 891	1 844 987	-1,2
Поросята весом 20-50 кг.....	1 469 068	1 444 203	-1,7
Свиньи весом > 50 кг.....	2 775 184	2 747 254	-1,0
Свиньи-производители весом > 50 кг			
- хряки.....	12643	12031	-4,8
- покрытые свиноматки.....	532 003	520 376	-2,2
- не покрытые свиноматки.....	164 129	156267	-4,8
Свиноматки и хряки, не используемые.....	12803	9445	-26,2
Домашняя птица (цыплята и куры).....	38 528 950	37 695 270	-2,2
Цыплята на фарш (кроме однодневных).....	24 255 457	23 745 223	-2,1
Курицы и молодки.....	14273493	13950047	-2,3
Бараны.....	156132	146 027	-6,5
Козы.....	20760	25538	+23,0
Лошадиные.....	31 163	31 173	+0,0
Страусы.....	5550	5512	-0,7
Владельцы КРС.....	36689	35081	-4,4
- свиней.....	9593	9156	-4,6
- домашней птицы.....	6782	6461	-4,7
- баранов.....	4484	4263	-4,9
- коз.....	1 207	1 117	-7,4
- лошадей.....	6543	6368	-2,7
- страусов.....	103	98	-5,1

\* Процентное изменение к пред.г.

**Объем внешней торговли Бельгии в 2002г.**

	млн.евро	%
Экспорт.....	225658,9	100,00
- страны ЕС.....	163867,0	72,62
- другие страны.....	61791,9	27,38
Импорт.....	207060,5	100,00
- страны ЕС.....	146353,9	70,68
- другие страны.....	60706,6	29,32
Товарооборот.....	432719,4	100,00
- со странами ЕС.....	310220,9	71,69
- с другими странами.....	122498,5	28,31

**Внешняя торговля Бельгии со странами СНГ,**

9 мес. 2002г., в млн.евро

	Экспорт	Импорт	Сальдо
Армения.....	73,82	64,34	9,48
Азербайджан.....	6,75	1,56	5,19
Беларусь.....	44,18	17,13	27,05
Грузия.....	6,07	1,68	4,39
Казахстан.....	34,50	24,37	10,13
Киргизия.....	2,13	2,99	-0,85
Молдавия.....	13,03	4,21	8,83
Россия.....	901,15	1361,62	-460,47
Таджикистан.....	1,95	4,38	-2,43
Туркменистан.....	4,33	0,37	3,95
Узбекистан.....	10,85	29,35	-18,50
Украина.....	224,99	82,59	142,39
Всего страны СНГ.....	1323,74	1594,58	-270,84

Источник: Институт статистики минэкономики Бельгии.

**Внешняя торговля химпродукцией**

	Экспорт		Импорт		Сальдо
	млн.евро	% (1)	млн.евро	% (1)	
<b>2001г.</b> Май.....	2.791,5	6,0	2.731,8	33,9	59,7
Июнь.....	2.910,4	19,7	2.458,1	23,1	452,3
Июль.....	2.584,1	12,4	2.236,8	19,7	347,3
авг.....	2.450,7	5,2	2.081,0	-10,6	369,7
сент.....	2.715,2	-8,1	2.514,4	5,2	200,8
окт.....	2.927,6	9,3	2.408,6	10,9	519,0
нояб.....	2.997,8	19,3	2.484,7	1,1	513,1
дек.....	3.542,2	43,8	3.047,4	45,1	494,8
<b>2002г.</b> Январь.....	3.997,0	52,4	3.460,8	53,2	536,2
фев.....	4.031,4	48,6	3.479,0	51,8	552,4
март.....	4.289,0	43,4	4.054,9	57,9	234,1
апр.....	4.008,8	54,5	3.471,4	58,7	537,4
Май.....	3.991,8	43,0	3.507,8	28,4	484,0
Июнь.....	4.253,8	46,2	3.831,7	55,9	422,1
Июль.....	3.954,1	53,0	3.333,8	49,0	620,3

Источник: Carrefour de l'Economie, Ministere des Affaires economiques.

(1) Процент изменения к аналогичному периоду предг.

**Внешняя торговля Бельгии с Россией, в млн. евро**

	импорт	экспорт	товарооборот
1999г.....	1 022	636	1 658
2000г.....	1 614	944	2 558
2001г.....	1 895	1 193	3 088
2002г. *.....	1 863	1 253	3 115

По данным INS, Ministere des Affaires Economiques (Институт национальных счетов минэкономики Бельгии).

**Доля экспорта и импорта в товарообороте Бельгии с Россией, в % от товарооборота**

	импорт Бельгии		экспорт Бельгии	
	по стоимости	по количеству	по стоимости	по количеству
2000г.....	64	92	36	8
2001г.....	62	93	38	7
2002г.....	60	93	40	7

**Внешняя торговля Бельгии по разделам****товарной номенклатуры**

	Экспорт		Импорт		Сальдо
	млн.евро	%	млн.евро	%	
<b>Раздел VII. Пластмассы и каучук и изделия из них</b>					
1998г.....	13134,60	6,20	9434,40	8,70	3700,20
1999г.....	13756,60	4,70	9477,90	0,50	4278,70
2000г.....	16642,90	21,00	11203,70	18,20	5439,20
2001г.....	16664,80	0,10	11427,80	2,00	5237,00
2002г. (1).....	16982,91	1,91	11068,29	-3,15	5914,63
<b>Разделы VIII и XII. Кожа и обувь (1)</b>					
1998г.....	2060,40	7,00	1730,70	-6,90	329,70
1999г.....	2170,50	5,30	1904,30	10,00	266,20
2000г.....	2480,30	14,30	2183,80	14,70	296,50
2001г.....	2871,00	15,80	2508,50	14,90	362,50
2002г.....	3083,49	7,40	2582,23	2,94	501,26
(1) Всего по разделу VIII: шкуры и кожи, изделия из них и раздел XII: обувь, головные уборы, зонтики и другие похожие товары.					
<b>Разделы IX и X. Дерево и бумажная промышленность (1)</b>					
1998г.....	8012,20	9,80	8545,90	10,40	-533,70
1999г.....	8523,90	6,40	8737,90	2,20	-214,00
2000г.....	10134,50	18,90	10320,30	18,10	-185,80
2001г.....	10013,60	-1,20	10065,60	-2,50	-52,00
2002г.....	9906,00	-1,07	9609,26	-4,53	296,74
(1) Всего по разделам IX: древесина и пробка и изделия из них и X: древесная масса, бумага, картон и изделия из них, встроенная мебель.					
<b>Раздел XI. Текстильные материалы и изделия</b>					
1998г.....	10399,10	9,40	8530,40	4,40	1868,70
1999г.....	10184,30	-2,10	8317,00	-2,50	1867,30
2000г.....	11231,70	10,30	9265,20	11,40	1966,50
2001г.....	11506,30	2,40	9432,50	1,80	2073,80
2002г. (1).....	11529,09	0,20	9149,83	-3,00	2379,26
<b>Раздел XIII. Цемент, камень, стекло и керамика</b>					
1998г.....	2810,40	2,40	1938,40	9,20	872,00
1999г.....	2797,80	-0,40	1950,00	0,60	847,80
2000г.....	3144,00	12,40	2233,90	14,60	910,10
2001г.....	3207,30	2,00	2270,30	1,60	937,00
2002г. (1).....	3351,09	4,48	2204,23	-2,91	1146,86
<b>Раздел XV. Недрагоценные металлы</b>					
1998г.....	14593,30	7,70	11842,70	11,00	2750,60
1999г.....	13746,90	-5,80	11037,00	-6,80	2709,90
2000г.....	17045,60	24,00	14223,60	28,90	2822,00
2001г.....	16255,10	-4,60	13418,50	-5,70	2836,60
2002г. (1).....	16552,80	1,83	13479,09	0,45	3073,71
<b>Раздел XVI. Машины и электротехническое оборудование</b>					
1998г.....	24269,30	11,50	27043,70	11,70	-2774,40
1999г.....	26043,60	7,30	29312,70	8,40	-3269,10
2000г.....	33846,00	30,00	36765,30	25,40	-2919,30
2001г.....	33852,10	0,02	37255,80	1,33	-3403,70
2002г. (1).....	29703,60	-12,25	31182,00	-16,30	-1478,40
<b>Раздел XVII. Транспортные средства</b>					
1998г.....	24317,50	6,1	19138,60	10,1	5178,90
1999г.....	24733,20	1,7	20433,50	6,8	4299,70
2000г.....	27722,90	12,1	24067,90	17,8	3655,00
2001г.....	32420,60	16,95	26100,20	8,44	6320,40
2002г. (1).....	32989,71	1,76	26340,69	0,92	6649,03
<b>Прочие товары (1)</b>					
1998г.....	14708,40	-1,8	14537,9	-2,5	170,5
1999г.....	17366,20	18,1	16952,1	16,6	414,1
2000г.....	21451,20	23,5	21229,9	25,2	221,3
2001г.....	20878,70	-2,67	20512,40	-3,40	366,30
2002г. (2).....	22475,49	7,65	21174,00	3,23	1301,49

Источник: Carrefour de l'Economie, Ministere des Affaires economiques.  
(1) Всего по разделам: XIV – жемчуг, драгоценные камни и металлы, монеты; XVIII – точная оптика, фотография, часы, музыкальные инструменты; XIX – оружие и боеприпасы; XX – разные товары и изделия; XXI – произведения искусства; XXII – прочие товары, не вошедшие в другие разделы.

Изменение импорта Бельгии из России в % к пред.г.: 1998г. – (-25); 1999г. – (-12); 2000г. – (+58); 2001г. – (+17); 2002г. (прогноз) – (-2). Основные товарные группы импорта Бельгии из России, в %: Топливо минеральное, нефть и нефтепродукты (гр. 27) – 49; Алмазы обработанные и необработанные (гр. 7102) – 19; Недрагоценные металлы и изделия из них – 12; Продукция химической и связанных с ней отраслей промышленности – 8; Прочее – 12; Всего импорт из России – 100.

Изменение бельгийского экспорта в Россию, в % к пред.г.: 1998г. – (-27); 1999г. – (-49); 2000г. – (+48); 2001г. – (+26); 2002г. (прогноз) – (+5). Основные товарные группы экспорта

Бельгии в Россию, в %: Машины, оборудование; звукозаписывающая и звуковоспроизводящая аппаратура, их части и принадлежности – 24,1; Продукция химической и связанных с ней отраслей промышленности – 19,2; Полимерные материалы, пластмассы, каучук, резина и изд. из них – 9,9; Текстильные материалы и текстильные изделия – 8,4; Продукты растительного происхождения – 7,3; Средства наземного транспорта, летательные аппараты, плавсредства и относящиеся к транспорту устройства и оборудование – 6,3; Прочее – 24,9; Всего экспорт в Россию – 100.

### Товарная структура внешней торговли Бельгии с Россией, в тыс. евро

импорт Бельгии из РФ за 11 мес.      экспорт Бельгии в РФ за 11 мес.      Товарооборот за 11 мес.

	2000г.	2001г.	2002г.	2000г.	2001г.	2002г.	2000г.	2001г.	2002г.
01 Живые животные; продукты животного происх.....	2323	3296	3797	29429	25325	28449	31752	28621	32246
02 Продукты растительного происхождения.....	2670	4181	8933	76172	77893	85265	78842	82074	94198
03 Жиры и масла жив. или растительного происхождения.....	0	19	0	62007	54461	39484	62007	54480	39484
04 Гот. пищевые прод.; алког. и безалког. напитки; табак.....	2612	2292	4310	46390	58794	60951	49002	61086	65261
05 Минеральные продукты.....	521229	889068	871026	13306	12778	15980	534535	901846	887006
топливо минер., нефть и нефтепродукты (27).....	483504	838270	812050	11158	12551	15442	494662	850821	827492
06 Прод. химпрома.....	244413	193411	139447	140326	214984	219457	384739	408395	358904
07 Полимеры, пластмассы, каучук, резина и изделия.....	12496	11824	8052	90470	124969	113198	102966	136793	121250
08 Кожсырье, пушнина и изделия из них.....	62	111	94	2736	4087	4879	2798	4198	4973
09 Древесина и изделия из нее.....	58276	35532	41851	3303	4375	5221	61579	39907	47072
10 Масса из древесины, целлюлозно-бумажные изделия.....	44491	59286	55993	17153	26890	26744	61644	86176	82737
11 Текстильные материалы и текстильные изделия.....	22092	18556	13961	78750	78241	97218	100842	96797	111179
12 Обувь, головные уборы, зонты.....	7	9	4	404	2031	2208	411	2040	2212
13 Изд. из камня, гипса, цемента, керамики; стекло.....	166	977	928	8060	10259	12484	8226	11236	13412
14 Драг. и полудрагкамни, драгметаллы, изделия.....	283354	293059	312782	2308	1012	2917	285662	294071	315699
алмазы обработанные и необработанные (7102).....	281596	292900	312594	1052	994	2671	282648	293894	315265
15 Недрагоценные металлы и изделия из них.....	255285	239537	198616	24143	29103	38874	279428	268640	237490
16 Машины, оборуд.; аппаратура, их части.....	13356	11454	11510	188977	253734	277135	202333	265188	288645
17 Ср-ва наземного трансп., летат. апп., плавсредства.....	3814	4954	8814	23224	66379	70994	27038	71333	79808
18 Апп. оптич., фото-, измер.....	389	313	420	14476	19114	23523	14865	19427	23943
19 Оружие и боеприпасы; их части и принадлежности.....	151	141	133	0	8	0	151	149	133
20 Разные промышленные товары.....	4142	373	240	14663	19215	17240	18805	19588	17480
21 Произв. искусства, антиквариат.....	19	1420	91	99	139	1069	118	1559	1160
22 Прочее.....	2958	1508	885	6377	16242	9232	9335	17750	10117
Итого.....	1474304	1771322	1681888	842471	1100029	1152522	2317078	2871354	2834409

\* Номер раздела товарной номенклатуры ВЭД

Источник: INS, Ministère des Affaires Economiques (Институт национальных счетов минэкономки Бельгии).

**Товарная структура внешней торговли Бельгии с Россией, в тыс. евро**

импорт Бельгии из РФ за 11 мес.      экспорт Бельгии в РФ за 11 мес.      Товарооборот за 11 мес.

	2000г.	2001г.	2002г.	2000г.	2001г.	2002г.	2000г.	2001г.	2002г.
01 Живые животные; продукты животного происх.....	2323	3296	3797	29429	25325	28449	31752	28621	32246
02 Продукты растительного происхождения.....	2670	4181	8933	76172	77893	85265	78842	82074	94198
03 Жиры и масла жив. или растительного происхождения.....	0	19	0	62007	54461	39484	62007	54480	39484
04 Гот. пищевые прод.; алког. и безалког. напитки; табак ..	2612	2292	4310	46390	58794	60951	49002	61086	65261
05 Минеральные продукты .....	521229	889068	871026	13306	12778	15980	534535	901846	887006
топливо минер., нефть и нефтепродукты (27).....	483504	838270	812050	11158	12551	15442	494662	850821	827492
06 Прод. химпрома .....	244413	193411	139447	140326	214984	219457	384739	408395	358904
07 Полимеры, пластмассы, каучук, резина и изделия.....	12496	11824	8052	90470	124969	113198	102966	136793	121250
08 Кожсырье, пушнина и изделия из них.....	62	111	94	2736	4087	4879	2798	4198	4973
09 Древесина и изделия из нее.....	58276	35532	41851	3303	4375	5221	61579	39907	47072
10 Масса из древесины, целлюлозно-бумажные изделия .....	44491	59286	55993	17153	26890	26744	61644	86176	82737
11 Текстильные материалы и текстильные изделия .....	22092	18556	13961	78750	78241	97218	100842	96797	111179
12 Обувь, головные уборы, зонты .....	7	9	4	404	2031	2208	411	2040	2212
13 Изд. из камня, гипса, цемента, керамики; стекло .....	166	977	928	8060	10259	12484	8226	11236	13412
14 Драг. и полудрагоценные, драгоценные металлы, изделия .....	283354	293059	312782	2308	1012	2917	285662	294071	315699
алмазы обработанные и необработанные (7102).....	281596	292900	312594	1052	994	2671	282648	293894	315265
15 Недрагоценные металлы и изделия из них.....	255285	239537	198616	24143	29103	38874	279428	268640	237490
16 Машины, оборуд.; аппаратура, их части .....	13356	11454	11510	188977	253734	277135	202333	265188	288645
17 Ср-ва наземного трансп., летат. апп., плавсредства .....	3814	4954	8814	23224	66379	70994	27038	71333	79808
18 Апп. оптич., фото-, измер. ....	389	313	420	14476	19114	23523	14865	19427	23943
19 Оружие и боеприпасы; их части и принадлежности .....	151	141	133	0	8	0	151	149	133
20 Разные промышленные товары .....	4142	373	240	14663	19215	17240	18805	19588	17480
21 Произв. искусства, антиквариат.....	19	1420	91	99	139	1069	118	1559	1160
22 Прочее .....	2958	1508	885	6377	16242	9232	9335	17750	10117
Итого.....	1474304	1771322	1681888	842471	1100029	1152522	2317078	2871354	2834409

\* Номер раздела товарной номенклатуры ВЭД

Источник: INS, Ministère des Affaires Economiques (Институт национальных счетов минэкономики Бельгии).