

# Деловая БРАЗИЛИЯ

том V

[www.polpred.com](http://www.polpred.com)

---

## СОДЕРЖАНИЕ

---

Экономика .....	2	Связи с Россией .....	6
Хлопок-ВТО .....	3	Статистика .....	8
СЭЗ «Манаус» .....	4	Представительства .....	9

Деловая Бразилия, том V. Экономика и связи с Россией в 2003-05гг.

©Г.Н. Вачнадзе, ноябрь 2004. ISBN 5-900034-43-7.

Проект ПОЛПРЕД: Г. Вачнадзе, А. Грибков, И. Ермаченков, О. Мишина, К. Сальберг, Т. Стенина, Л. Тимофеева.  
Агентство Бизнес-Пресс, 119049 Москва, Бол. Якиманка 35, стр. 1, т/ф 238-6458, 238-9587, info@polpred.com.  
Отпечатано в ФГУП «ПИК ВИНТИ», 140010 Люберцы, Октябрьский пр-т 403.

СПРАВОЧНИКИ ПОЛПРЕД  
С УЧАСТИЕМ ЖУРНАЛА «КОРИНФ» МИНЭКОНОМРАЗВИТИЯ РФ. СОВЕТ ПОСЛОВ  
Москва – 2005г.

## Бразилия

### Экономика

В результате состоявшихся в окт. 2002г. выборов к власти в стране 1 янв. 2003г. пришел новый президент Л.И.Лула да Силва. Политика сформированного им правительства в экономической области в первую очередь была направлена на преодоление кризисной ситуации, сложившейся в т.ч. в результате серьезной политической нестабильности, сопровождавшей предвыборную кампанию.

По предварительным оценкам Центрального банка Бразилии, объем ВВП в 2003г. увеличился на 0,3% вопреки ожиданиям 2,5-3%, при этом в сельском хозяйстве наблюдался рост, в то время как в промышленности и секторе услуг был спад.

Приоритетами в экономической политике правительства Лулы были объявлены реформы налогового законодательства и системы социального обеспечения. Рассмотрение данных законодательных пакетов в Национальном конгрессе выявило жесткую критику со стороны многих партий, в т.ч. и ряда сторонников правящей Партии трудящихся; бразильскими профсоюзами были организованы массовые акции протеста. Противники реформ соглашались с назревшей необходимостью внесения изменений в законодательство, но были не согласны с методами их реализации. Целью налоговой реформы объявлено снижение налогового бремени, стимулирование инвестиций, а также изменение структуры налогообложения в пользу увеличения налогов с доходов и прибылей. Общий размер налогов составляет 36% ВВП, в т.ч. 17,3% — налоги на продажи и потребление, 8,7% — налоги на зарплату, 7,5% — налоги на внешнеторговые операции.

Фискальная политика страны оставалась достаточно жесткой и была направлена на достижение максимально высокого первичного профицита бюджета в целях эффективного обслуживания госдолга. Госдолг вырос до 905 млрд. реалов или 57,2% ВВП.

Политика в денежно-кредитной сфере была направлена на сдерживание инфляции, риск которой был значительным в связи с девальвацией бразильского реала во II пол. 2002г. Инфляция по итогам года составила 9,3%. В целях сдерживания инфляционных процессов в I пол. 2003г. Центробанк держал учетную процентную ставку Selic на высоком уровне — 26,5% годовых — и лишь к концу года в несколько этапов снизил ее до 16,5%. Реальная процентная ставка в стране (номинальная за вычетом инфляции) является одной из самых высоких в мире — среди стран с «формирующимся рынком» Бразилия занимает 1 место. Высокая учетная ставка стала одним из главных объектов критики экономической политики правительства. По мнению многих специалистов, в т.ч. из числа членов правительства, вице-президента Ж.Аленкара, высокая ставка является основным сдерживающим фактором экономического развития страны.

Бразилия активно сотрудничала с международными финансовыми организациями. Продолжалась реализация соглашения с Международным валютным фондом, подписанного в сент. 2002г. В 2003г. страна получила кредитов на 18 млрд.долл. Было также заключено новое соглашение с МВФ, согласно которому за Бразилией зарезервирована возмож-

ность получения в 2004г. кредитов на 14 млрд.долл. Всемирный банк одобрил выделение стране 1 млрд.долл. Большая часть кредитных средств направляется на увеличение валютных запасов страны, которые достигли в дек. 2003г. 49,3 млрд.долл.

Бразилии удалось восстановить свой рейтинг кредитоспособности. Кредитный риск Embi+ упал ниже 500 пунктов, что положительно сказалось на процентных ставках привлекаемых валютных средств. Бразилии удалось разместить на мировом рынке долговые обязательства на выгодных для себя условиях. Обращающиеся на мировом рынке бразильские долговые облигации C-Bond достигли 100% от стоимости номинала. Крупнейшие компании страны, в частности «Петробраз» и металлургические компании, вновь стали привлекать кредитные средства из-за рубежа. Приток валютных средств в страну привел к укреплению курса бразильского реала — если в янв. он составлял 3,5 реала/1 долл., то в дек. 2003г. опустился до 2,9 реала/1 долл.

Банковская система страны, по мнению экспертов МВФ, по-прежнему остается слишком концентрированной и малоэффективной. Соотношение между совокупными банковскими кредитами и объемом ВВП упало до 23%. Банковский «спред» достиг рекордно высокого уровня в 61%.

В 2003г. произошло снижение объема прямых иностранных инвестиций, что вызвано отсутствием приватизационных сделок и уменьшением уровня конвертирования валютной задолженности бразильских предприятий перед иностранными кредиторами в инвестиции. По итогам года ПИИ составили 10,1 млрд.долл.

В сфере внешней торговли основной задачей Бразилии остается увеличение положительного сальдо торгового баланса. По результатам 2003г. экспорт составил 73,1 млрд.долл. (рост на 21% по сравнению с 2002г.м), импорт 48,3 млрд.долл. (рост — 2%), положительное сальдо — 24,8 млрд.долл.

На протяжении 2003г. бразильская дипломатия предпринимала активные шаги по укреплению Меркосура и созданию предпосылок для его расширения за счет соглашений с отдельными странами и блоками. В плане укрепления союза основное внимание уделялось улучшению отношений с Аргентиной, с которой в окт. 2003г. был подписан пакет из 8 документов, в т.ч. совместное заявление, получившее название «консенсус Буэнос-Айреса». В нем критикуется неолиберальная экономическая политика и высказывается намерение строить отношения на новой основе.

Новая администрация Бразилии полностью пересмотрела прежнюю концепцию своего участия во Всеамериканской зоне свободной торговли (ВЗСТ) и на протяжении года предпринимала усилия по изменению формата и повестки дня переговоров по созданию этого регионального объединения. На встрече министров в Майами (нояб. 2003) бразильской дипломатии удалось доказать нецелесообразность создания ВЗСТ в прежней конфигурации и предложить т.н. «облегченную ВЗСТ» — сообщество, в котором каждая страна будет брать на себя лишь те обязательства, которые сочтет возможным.

В сфере социальной политики необходимо выделить увеличение с 1 апр. 2003г. минимального уровня заработной платы в стране с 200 до 240 реалов. В стране введена новая методика учета безработицы, согласно которой ее показатель достиг 10,9%.

## Хлопок-ВТО

Во II пол. июня 2004г. панель арбитров в рамках ВТО вынесла окончательное решение по торговому спору между США и Бразилией в отношении применяемых американцами мер субсидирования местных производителей хлопка. Как и прогнозировалось большинством экспертов, указанное решение полностью повторяет выводы панели арбитров, содержащиеся в выпущенном ею в конце апр. 2004г. предварительном докладе по данному спору, в котором были признаны правомерными доводы Бразилии по большинству ее основных претензий к США.

Главной, по мнению многих американских экспертов, частью вынесенного решения явилось заключение арбитров о том, что, предоставив собственным производителям хлопка в 1999-2002гг. субсидий на 13 млрд.долл., США стимулировали производство и увеличение американского экспорта данного товара, обеспечивая тем самым снижение мировых цен на него. Согласно выводу арбитров эти субсидии нарушали статью 6.3 (с) Соглашения ВТО о субсидиях и компенсационных мерах (далее — Соглашение), нанося серьезный ущерб конкурирующим бразильским производителям аналогичной продукции посредством «сбивания» на нее цен. Важную роль в вынесении арбитрами данного вердикта сыграли результаты эконометрического исследования бывшего главного экономиста минсельхоза США Д.Самнера, констатировавшего тот факт, что без получения госсубсидий американский экспорт хлопка сократился бы на 41%, а мировые цены на этот товар выросли бы на 12,6%.

В ходе разбирательства США пытались доказать, что выделявшиеся ими субсидии производителям хлопка «подпадали под защиту» т.н. «примирительной оговорки» (Peace Clause), содержащейся в Соглашении ВТО по сельскому хозяйству. В соответствии с ней странам-членам ВТО следует воздерживаться от инициирования торговых споров по мотивам субсидирования сельхозтоваров, если объемы поддержки такой продукции не превышают зафиксированного для каждого конкретного государства уровня ее оказания по состоянию на 1992г. По мнению арбитров, США вышли за рамки условий «примирительной оговорки», выделяя хлопковым производителям в 1999-2002гг. субсидий от 2,4 млрд. до 4,1 млрд.долл. в год, в то время как параметры предоставлявшейся ими аналогичной поддержки в 1992г. составляли 2 млрд.долл.

Арбитры также не вняли доводам США о том, что часть оспариваемых Бразилией субсидий должны быть квалифицированы в качестве мер поддержки т.н. «зеленой корзины» (в соответствии с Соглашением ВТО по сельскому хозяйству субсидии, не оказывающие никакого воздействия или оказывающие весьма незначительное воздействие на торговлю относятся к «зеленой корзине», и к ним не применяются обязательства по сокращению). По мнению арбитров, указанные субсидии не отвечают критерию, установленному для мер «зеленой корзины», согласно которому выделение платежей должно происходить вне зависимости от конкретного вида выращиваемой сельхозпродукции. В случае же с США существенная доля выплат осуществлялась при условии, что американские фермеры не выращивали фрукты, овощи, дыни, орехи или т.н. «дикий рис».

Еще одним сокрушительным ударом для США явилось признание арбитрами необходимости приведения американцами в соответствие с нормами ВТО в течение 6 мес. с даты принятия окончательного доклада панели или с 1 июля 2005г. (в зависимости от того, что произойдет раньше) выплат по программе «Второй шаг» (Step Two) и активно используемой ими практики гарантирования экспортных кредитов.

Программа «Второй шаг» функционирует по двум направлениям, и выплаченные на ее основе средства, по некоторым оценкам, стоили американским налогоплательщикам 1,68 млрд.долл. за 1995-2002гг. и 400 млн.долл. в 2002-03гг. В контексте экспортных операций она предусматривает выплату местным производителям хлопка разницы между его ценой в США и мировой рыночной ценой с тем, чтобы обеспечить для американского хлопка прибыльные продажи за рубежом. Такая практика была квалифицирована в решении панели арбитров в качестве запрещенного экспортного субсидирования. В соответствии с указанной программой субсидии могут получаться и производителями текстильной продукции, если они докажут, что использовали американский хлопок при изготовлении верхней одежды и изделий из текстиля. Этот механизм действия программы был признан арбитрами нарушающим статью 3.1 (b) Соглашения, согласно которой субсидии, связанные с необходимостью использования местных товаров вместо импортных, являются запрещенными.

Что касается гарантий экспортных кредитов, предоставлявшихся в отношении экспорта американского хлопка через Товарно-кредитную корпорацию, то они также были признаны арбитрами запрещенными экспортными субсидиями, подлежащими незамедлительной отмене на основании статьи 4.7 Соглашения. Такой вывод арбитров предопределили, в частности, применение американцами искусственно низких процентных ставок по кредитам и чрезмерно длительных периодов их погашения. Решение панели по поводу гарантирования экспортных кредитов представляет, по нашему мнению, особый интерес, поскольку выходит за пределы исключительно «хлопковой тематики» и может иметь далеко идущие последствия для др. сельхозтоваров и в конечном счете целой американской системы господдержки сельского хозяйства.

Установив, что гарантии по экспортным кредитам являют собой запрещенные экспортные субсидии, арбитры пошли еще дальше, призвав США прекратить их использование к упомянутому выше сроку в отношении сельхозтоваров, применительно к которым в соответствии с договоренностями Уругвайского раунда не предусматривается предоставление экспортных субсидий. К числу таких товаров, пользующихся преимуществами экспортных кредитов, помимо хлопка арбитрами были отнесены соевые бобы, кукуруза, семена масличных культур и продукты из них. Арбитры посчитали для себя возможным вынести заодно решение и по американскому рису, в отношении которого у США, согласно результатам Уругвайского раунда, имеется право предоставлять экспортные субсидии. Вместе с тем панель пришла к выводу, что США не смогли доказать факт превышения, вследствие использования ими практики гарантирования экспортных кредитов, собственных, зафиксированных в ВТО, обязательств

касательно максимального уровня экспортного субсидирования риса, в связи с чем арбитры сочли данные обязательства нарушенными, а применяемые американцами соответствующие меры — подлежащими корректировке.

По оценкам некоторых местных экспертов, обозначенный в рамках данного спора подход арбитров к трактовке «природы» экспортных кредитов, по сути уравнивающий их с экспортными субсидиями, может создать для США крайне нежелательный прецедент в контексте не только возможных будущих споров в ВТО по вопросам субсидирования в сельском хозяйстве, но и отстаивания их позиции в ходе диалога с ЕС о необходимости параллельного устранения экспортных сельхозсубсидий и «субсидии элементов» программ экспортного сельхозкредитования в рамках Доха-раунда. В процессе рассмотрения спора американцы доказывали, что статья 10.2 Соглашения ВТО по сельскому хозяйству содержит, своего рода, отсрочку выработки странами-членами этой организации международно-признанных правил в области предоставления экспортных кредитов, исключая правомерность постановки знака равенства между ними и экспортными субсидиями. Однако арбитры не согласились с подобной интерпретацией упомянутой статьи и пришли к противоположному заключению, в соответствии с которым ее текст не выделяет экспортные кредиты из сферы применения положений об экспортных субсидиях.

Вынесенное панелью арбитров окончательное решение по данному спору будет официально обнародовано в конце авг. 2004г., после чего США будут иметь 60 дн. для подачи на него апелляции. В случае апелляции решения Апелляционный орган ВТО должен будет в течение последующих 90 дн. завершить рассмотрение этого вопроса, что означает вынесение им своего решения в дек. 2004 — янв. 2005г.

США уже объявили о намерении оспаривать решение панели в апелляционном порядке. Как полагают местные эксперты, основной акцент при этом будет сделан на выводах арбитров относительно программы «Второй шаг» и практики гарантирования экспортных кредитов. Они сходятся во мнении, что по данным двум составляющим спора администрации США было бы сложнее всего добиться обеспечения соответствия нормам ВТО (тем более в течение отведенного арбитрами времени), поскольку это потребовало бы получения одобрения со стороны конгресса, крайне неохотно идущего на сокращение мер поддержки местных сельхозпроизводителей.

Затягивание американцев с подчинением правилам ВТО в части субсидирования производителей хлопка в случае подтверждения Апелляционным органом ВТО решения панели арбитров может привести к применению в отношении них торговых санкций со стороны Бразилии, как это уже имеет место в ситуации с др. проигранным США торговым спором по субсидиям для т.н. «американских внешнеторговых корпораций», где с марта 2004г. ответные ограничительные меры в виде повышенных таможенных пошлин используются против Соединенных Штатов Евросоюзом. В качестве возможного варианта относительно формы таких санкций бразильцами активно рассматривается ослабление патентной защиты для продаваемых в Бразилии американских фармацевтических препаратов, т.к. традиционный инстру-

мент ответных мер — введение повышенных тарифов на импорт товаров и сельхозпродукции — окажет лишь незначительное экономическое воздействие и не будет подталкивать Соединенные Штаты к исполнению вердикта ВТО по хлопковому спору. Если бразильцы решат в итоге прибегнуть к такой, весьма спорной с правовой точки зрения форме ответных ограничений, то они пойдут по пути Эквадора, которому 2000г. в рамках известного «бананового» спора ВТО были предоставлены полномочия по введению санкций в отношении ЕС в виде приостановления охраны интеллектуальной собственности и прав на распространение европейских товаров и услуг.

Вынесенное арбитрами решение по хлопку может привести к активизации усилий развивающихся стран в плане инициирования в ВТО разбирательств по поводу применяемых развитыми государствами сельхозсубсидий. Явившись первым за всю историю ВТО вердиктом панели арбитров, установившим факт причинения одной страной членом данной организации прямого ущерба торговым интересам другой страны путем масштабной внутренней поддержки собственных сельхозпроизводителей, указанное решение способно привести к нежелательным последствиям не только для США, но также для ЕС, Японии и некоторых др. стран, предоставляющих ежегодно сотни млрд.долл. субсидий своим фермерам. Выводы арбитров станут активно использоваться развивающимися странами в рамках сельхозпереговоров Доха-раунда, где американцам будет уже сложнее «продавать» под видом торговых уступок либерализацию тех мер господдержки, которые были признаны запрещенными панелью ВТО.

### СЭЗ «Манаус»

Бразилия является одной из первых стран Латинской Америки, обратившихся к практике создания и использования свободных экономических зон (СЭЗ).

Решение о создании свободной экономической зоны «Манаус» было принято Национальным конгрессом страны в качестве экономической альтернативы развития и интеграции района Внутренней Амазонии в экономику всей страны. Закон №3173 от 6 июня 1957г. о создании СЭЗ «Манаус» предусматривал выполнение программы регионального развития. Однако этот Закон не был введен в действие и СЭЗ «Манаус» была создана только спустя 10 лет Декретом №288/67 от 28 фев. 1967г., в котором отмечается, что СЭЗ «Манаус» представляет собой зону свободной торговли и специальных налоговых льгот сроком на 30 лет, учрежденную с целью создания во Внутренней Амазонии промышленного, торгового и сельскохозяйственного центра с обеспечением соответствующих экономических условий для развития с учетом местных факторов и большого расстояния от центров потребления продукции.

28 фев. 1967г. декретом-указом №291 было установлено, что Западная Амазония состоит из штатов Амазонас, Акре, Рондония и территории Рораима, а декретом-указом №356 от 15 авг. 1968г. на нее также был распространен ряд налоговых льгот, предоставленных ранее СЭЗ «Манаус». Западная Амазония занимает 26% территории Бразилии и имеет границу протяженностью 9 тыс. км. с Гайаной, Венесуэлой, Колумбией, Перу и Боливией.

В том же 1967г. для управления СЭЗ «Манаус» был создан специальный орган – Управление СЭЗ «Манаус» (Suframa).

Статьей 40 Акта временных конституционных постановлений действующей Конституции Бразилии от 05.10.88г. было подтверждено функционирование свободной экономической зоны «Манаус» как зоны свободной торговли, а также были продлены налоговые льготы сроком на 25 лет, начиная с даты принятия Конституции, т.е. до 5 окт. 2013г., а единственным параграфом этого Акта определено, что только федеральные законы могут устанавливать или заменять критерии, согласно которым утверждается реализация проектов в СЭЗ «Манаус».

Занимая 8 тыс. га и имея население 1,2 млн. чел., СЭЗ «Манаус» объединяет 400 промпредприятий сборочного профиля от 20 отраслей, которые обеспечивают занятость 48 тыс. рабочих и служащих.

Предоставление льготного таможенного и налогового режима, а также возможности использования средств из источников госфинансирования при создании промпредприятий в СЭЗ «Манаус» способствовали ее быстрому развитию и превращению с начала 80гг. в третий по значимости индустриальный регион страны и «полюс иноинвестирования и внедрения».

Развитие СЭЗ Манаус проходило в три этапа. Первый этап 1967–76гг: активизация торговли (отмена ограничения импорта товаров, за исключением оружия, табака, алкоголя, легковых автомобилей и парфюмерии); увеличение потока туристов, чему должно было способствовать наличие дефицитных товаров, импорт которых запрещен в остальные регионы страны, а также снятие ограничения на вывоз сопровождаемого багажа; начало развития промышленности и создание базы для дальнейшего ее развития.

Второй этап длился до конца 1990г. и его основной целью было установление максимальных глобальных годовых ограничений на объем импорта. Этот этап зарегистрировал рост промсектора, который был максимальным в 1990г., когда объем продажи товаров достигал 8,4 млрд.долл., а количество рабочих мест составляло 80 тыс. Такой успех был обусловлен следующими факторами: применением современных технологий, пересмотром и заменой импорта поскольку своевременно 2 тыс. товаров было запрещено ввозить в страну; привлечением инвестиций для развития национального производства компонентов, используемых в СЭЗ, производимых в др. регионах страны.

Третий этап начался в 1991г. Были проведены изменения в законодательстве, что нашло свое отражение в Законе 8.587 от 30.12.91г. Закон установил: образование режима свободной зоны (ALC); устранение глобальных годовых ограничений импорта; образование «Международного торгового порта СЭЗ «Манаус» (EIZOF).

Принятые меры позволили с 1993г. положить начало становлению СЭЗ «Манаус», что выразилось в снижении стоимости производимых товаров и увеличении их конкурентоспособности, благодаря повышению качества.

Лучший результат после проведенных преобразований был отмечен уже в 1996г., когда объем продаж произведенной промпродукции составил 13,2 млрд.долл. В наст. вр. в СЭЗ «Манаус» большая часть предприятий производит электронную продукцию (55% от общей стоимости промпро-

дукции, выпускаемой в «Манаусе»). Основными товарами являются видео- и аудиоаппаратура, микроволновые печи, компьютеры и периферийные устройства, фотокопировальные машины, телефонные аппараты, средства факсимильной связи, электронные компоненты. Производятся мотоциклы, велосипеды, пищевые машинки, часы, очки.

Указанная продукция выпускается совместно с такими фирмами, как Bosch, Citizen, Fuji, Hitachi, Gillette, Honda, JVC, Johnson, Kodak, LG Electronics, Minolta, Mitsubishi, Seiko, Samsung, Sanyo, Sharp, Simens, Toshiba, Xerox, Yamaha. В СЭЗ «Манаус» работает 362 предприятия, на которых имеется 53 тыс. рабочих мест. Валовый доход СЭЗ составляет 10 млрд.долл. ежегодно.

Для выполнения поставленных перед СЭЗ «Манаус» задач, расположенным на ее территории предприятиям предоставляются следующие налоговые и финансовые льготы:

- освобождение, от уплаты налога на импорт (II) импортных товаров, предназначенных для потребления внутри свободной зоны; снижение ставки налога на импорт на импортные товары, используемые для производства промтоваров в СЭЗ с последующей их реализацией в др. районах страны;
- освобождение от налога на промпродукцию (IPI) потребительских и промышленных товаров, произведенных в свободной зоне; освобождение предприятий от уплаты подоходного налога (IR) сроком на 10 лет;

- освобождение предприятий от уплаты налога на экспорт; освобождение от налога на оборот товаров и услуг (ICMS) товаров, происходящих из др. бразильских штатов и предназначенных для потребления или производства промпродукции в СЭЗ «Манаус»;

- выделение финресурсов из специального инвестиционного фонда для Амазонии предприятиям для реализации особо важных проектов.

Помимо федеральных налоговых льгот предприятиям, функционирующим в СЭЗ «Манаус», предоставляются также налоговые льготы шт. Амазонас и муниципалитетом г.Манауса. Предоставление предприятиям СЭЗ «Манаус» налоговых и финансовых льгот позволило Бразилии в 70–80гг. проводить активную политику импортозамещения, способствовало значительному подъему национальной промышленности.

Перспективы дальнейшего развития СЭЗ «Манаус» зависят от способности бразильского общества воспринимать модель развития свободной экономической зоны как программу регионального развития и проект национальной интеграции. Модель развития СЭЗ должна пониматься и оцениваться как долгосрочная программа федерального правительства, цель которой – создание внутри Амазонии с помощью финансово-налоговых льгот и инвестиций инфраструктуры сильной экономики, способной «разгрузить» экономику др. районов страны, привлекая капиталы, технологии и рабочую силу.

Усиление конкуренции как внутри страны, так и за рубежом товарами, производящимися в СЭЗ, ставит перед ней задачу специализации производства. Как полагают бразильские экономисты, результатом будущей налоговой реформы должно стать предоставление налоговых льгот предприятиям, производящим высокотехнологичную продукцию. СЭЗ «Манаус» будет продолжать оставаться каналом поступления в Бразилию совре-

менных высокоточных технологий и иноинвестиций, а также районом создания совместных предприятий с инокapиталом.

Положительным моментом в плане будущего СЭЗ является то, что она представляется привлекательным партнером, а не конкурентом национальной промышленности Бразилии. В случае прекращения функционирования СЭЗ сразу же закроется значительное число предприятий, производящих для СЭЗ комплектующие и запчасти. Поэтому основной задачей в этом направлении продолжает оставаться дальнейшая гармонизация различных секторов промпроизводства СЭЗ с экономикой остальных регионов страны.

Товары изготовленные в СЭЗ «Манаус» по своему техническому уровню превосходят товары, произведенные на предприятиях в др. районах страны, а также конкурентоспособны как на внутреннем, так и на внешнем рынках. К такому заключению пришли ряд бразильских институтов (Фонд Жетулио Варгас, Институт экономики Амазонии, Промышленный центр Амазонии, Центральная фонд исследований), которые в течение 6 мес. проводили исследования по использованию в СЭЗ «Манаус» последних технологических достижений.

### Связи с Россией

В 2003г. торговля оставалась одним из наиболее важных аспектов двусторонних отношений. По объему товарооборота Бразилия продолжает занимать первое место среди торговых партнеров в Латинской Америке.

Объем товарооборота за последние 5 лет, в млн.долл.

	1999г.	2000г.	2001г.	2002г.	2003г.
Товарооборот	1061	994	1567	1680	2055
Экспорт	315	571	464	428	555
Импорт	746	423	1103	1252	1500

Согласно данным Секретариата внешней торговли министерства развития, промышленности и внешней торговли Бразилии российско-бразильский товарооборот в 2003г. вырос по сравнению с 2002г. на 22% и составил 2.055 млн.долл.: росэкспорт — 555 млн.долл. (рост — 30%); импорт из Бразилии — 1.500 млн.долл. (рост — 20%)

Основным товаром российского экспорта продолжают оставаться минеральные удобрения, их доля составила — 74%, на металлы и изделия из них пришлось 16%, на минеральные продукты — 3%, на машины и оборудование — 1%.

Поставки удобрений достигли рекордного показателя — 3,045 млн.т. на 412,8 млн.долл.: хлористый калий — 1.195 тыс.т. на 135 млн.долл.; ортофосфат аммония — 569 тыс.т. на 110 млн.долл.; мочевины — 572 тыс.т. на 82 млн.долл.; нитрат аммония — 185 тыс.т. на 17 млн.долл.; ортофосфат диаммония — 57 тыс.т. на 11 млн.долл.; сульфат аммония — 127 тыс.т. на 10 млн.долл. Из других товаров следует отметить поставки: никеля — 8 тыс.т. на 72 млн.долл.; серы — 169 тыс.т. на 12 млн.долл.; дизельное топливо — 23 тыс.т. на 5 млн.долл.; рыба мороженая — 10 тыс.т. на 5 млн.долл.

Основным товаром импорта из Бразилии продолжают оставаться продтовары и с/х сырье, их доля составила 94%, на машины и оборудование и продукцию химпрома пришлось по 2%.

Среди продтоваров и с/х сырья выделяются: сахар-сырец — 4.384 тыс.т. на 682 млн.долл.; свинина — 301 тыс.т. на 344 млн.долл.; битая птица — 212

тыс.т. на 140 млн.долл.; говядина — 83 тыс.т. на 100 млн.долл.; табак — 38 тыс.т. на 61 млн.долл.; кофе растворимый — 8 тыс.т. на 28 млн.долл. Из других товаров следует отметить поставки: самолет — 1 шт. на 20 млн.долл.; зубная паста — 4 тыс.т. на 7 млн.долл.; оксид алюминия — 37 тыс.т. на 7 млн.долл.; соевые протеины — 3 тыс.т. на 6 млн.долл.; кухонные плиты — на 4 млн.долл.; бокситы — 9 тыс.т. на 3 млн.долл.; обувь — на 3 млн.долл.

В середине окт. 2003г. представители ОАО «Камаз» (Советник гендиректора И.А.Горяйнов и директор региона Латинской Америки ЗАО «Внешнеторговая компания Камаз» И.В.Поздеев) находились в Бразилии, где провели переговоры с бразильской компанией Marcopolo об установлении сотрудничества. Для обсуждения технических вопросов, касающихся организации совместного производства в Бразилии шасси автомобиля «Камаз» в г.Набережные Челны в конце окт. 2003г. находился представитель компании Marcopolo. Переговоры по этому вопросу планируется продолжить в конце фев. 2004г. на ОАО «Камаз», во время визита вице-президента компании Marcopolo.

С открытием представительства ОАО «Энергомашэкспорт-Силовые Машины» (июль 2002г.) в г.Бело Оризонте значительно активизировалась работа в области энергетики. Так, подписан контракт (1,38 млн.долл.) на поставку турбины Френсис и генератора мощностью 15 мвт. для ГЭС «Порто Гоес». Завершается изготовление и испытание оборудования. Срок его поставки в Бразилию — II пол. фев. 2004г.

В сент. 2003г. подписан контракт с бразильской компанией СЕВ (Companhia Electrica de Brasilia) на 10,15 млн.долл. Контрактом предусмотрено изготовление и поставка двух турбин «Френсис» и двух генераторов мощностью 47,5 мвт. каждый для ГЭС «Корумба-3» (станция строится в 90 км от г.Бразилиа). Российские заводы ЛМЗ и «Электросила» приступили к проектированию и изготовлению оборудования. Срок поставки оборудования в Бразилию: март-май 2005г. Участвует в торгах на поставку оборудования для ГЭС «Эстрейто», «Мурта» и «Бурити» ОАО «Силовые Машины».

Для ГЭС «Эстрейто» предусматривается поставка 8 турбин «Каплан» и генераторов общей мощностью 138,65 мвт. Техничко-коммерческое предложение в составе строительного консорциума российская компания подала 29 нояб. 2002г. Об изменении базовых технических параметров заказчик сообщил письмом от 9 янв. 2004г.

В марте-апр. 2004г. планируется подписание контракта на поставку двух энергоблоков по 60 мвт. каждый для ГЭС «Мурта». Для ГЭС «Бурити» и ГЭС «Санта Фе» ожидается подписание контракта на поставку двух энергоблоков (2x15 Мвт) в апр.-мае 2004г. Заказчик ожидает решение экологической комиссии по строительству этих станций.

ОАО «Силовые Машины» проводят также переговоры с бразильской компанией «Элетробраз» по вопросу участия в мегапроектах: ГЭС «Бело-Монте» общей мощностью 11 тыс.мвт. и ГЭС «Рио Мадейра» мощностью 7,8 тыс.мвт. Объявление торгов на поставку оборудования для этих ГЭС ожидается в 2005г.

Тендер на поставку 12-24 современных сверхзвуковых истребителей (программа FX-BR). ФГУП «Рособоронэкспорт» совместно с АВПК «Сухой», КНААПО и ОКБ «Сухого» подготовили и

вручили Заказчику тендерную документацию с предоставлением в качестве базового самолета – истребителя Су-35.

Кроме ФГУП «Рособоронэкспорт» в тендере участвуют: РСК МИГ (МиГ-29), французская компания «Дассо» (Мираж-2000), шведская «Сааб» («Грипен») и американская «Локхид Мартин» (F-16). По условиям тендера предусматривается приобретение не менее 12 Современных истребителей с обязательным предоставлением офсетной программы в объеме 100% стоимости контракта, который оценивается в 700 млн.долл.

Для усиления шансов по выигрышу тендера проведены переговоры с бразильской компанией «Авибраз» и 14 янв. 2002г. подписаны соответствующие агентские соглашения о сотрудничестве. Из-за финансовых трудностей в янв. 2003г. тендер был приостановлен. Однако руководство ВВС продолжало вести подготовительные работы и мероприятия по выбору победителя. С этой целью в апр. 2003г. главнокомандующий ВВС Л.Буэно и командующий боевой авиацией Ж.Карлос посетили экспозицию ФГУП «Рособоронэкспорт» на выставке вооружений «ЛАД-2003», а затем дважды – в авг. и окт. 2003г. Россию, где ознакомились с производством современных истребителей и провели соответствующие переговоры.

Главком ВВС Бразилии L.Vuено в авг. 2003г. с группой специалистов принял участие в 4 международном авиасалоне «Макс-2003» в г.Жуковском. Решением президента Бразилии в начале окт. вышеуказанный тендер был возобновлен. В соответствии с условиями тендера 10 нояб. 2003г. российская сторона после технических доработок вручила командованию бразильских ВВС улучшенные технико-коммерческие предложения. Принятие решения по победителю ожидается в фев. 2004г.

В апр. 2002г. ПЗРК «Игла» был официально принят на вооружение национальными ВС Бразилии. Командование СВ и ВВС изучают возможность приобретения дополнительной партии ПЗРК «Игла» и «Игла-С».

В мае 2003г. состоялся визит в Россию бразильской делегации во главе с министром развития, промышленности и внешней торговли Бразилии Луисом Фернандо Фурианом. В состав бразильской делегации вошли представители 48 компаний, в основном производители продтоваров.

В ходе этого визита министерство развития, промышленности и внешней торговли Бразилии в рамках своих полномочий довела до сведения российской стороны, что в целях применения антидемпинговых мер РФ должна рассматриваться как страна с рыночной экономикой.

Большая работа в 2003г. была проведена по подготовке визита в Бразилию 12-15 окт. делегации российских деловых кругов во главе с замминистра экономического развития и торговли РФ Р.Ф.Пископелем. Цель визита российских деловых кругов – продвижение на бразильский рынок машинно-технической продукции.

В состав делегации были включены представители компаний-производителей машин и оборудования, в т.ч.: «Нефтегазовой компании Итера», ОАО «Силовые Машины», ООО «Челябинский тракторный завод», ОАО «Пермский моторный завод», ОАО «Казанский вертолетный завод», ФГУП «Рособоронэкспорт», ПО «Уралвагонзавод».

В период пребывания делегации деловых кругов России в Бразилии 13 окт. 2003г. в Национальной конференции торговли (CNC) состоялось пленарное заседание, в котором с российской стороны принимали участие посол Российской Федерации в Бразилии В.П.Громов, члены российской делегации. С бразильской стороны в заседании приняли участие вице-президент бразильского парламента Луис Лино, вице-президент CNC Союза Лима, вице-президент Национальной конференции промышленности (CNI) Жозе Шавиер, всего 100 чел.

Руководитель российской делегации Р.Ф.Пископель в г.Рио-де-Жанейро провел переговоры с руководством бразильской нефтегазовой компании «Петробраз», в которых с российской стороны приняли участие представители компаний «Итера» и «Зарубежнефтегаз», имел беседу с губернатором штата Рио-де-Жанейро Розиньей Матеус Гаротиньо. В беседе с бразильской стороны приняли участие секретари-министры по экономике Тито Рифф и энергетике Виктор Вагнер, замсекретаря по безопасности Марсело Иташоба. На беседе были обсуждены вопросы установления деловых контактов между компаниями и организациями штата Рио-де-Жанейро, с российскими партнерами в нефтегазовой, нефтехимической и автомобильной промышленности, в производстве и сервисном обслуживании вертолетов, в области сельского хозяйства и судостроения (на территории штата находятся самые крупные судостроительные компании страны), а также в сфере рыболовства и туризма, в поставке российского снаряжения, предназначенного для обеспечения безопасности и борьбы с преступностью.

В г.Бразилиа Р.Ф.Пископель провел переговоры с 1 замминистра иностранных дел С.Гимарайсом (были обсуждены вопросы, касающиеся проведения очередных заседаний МПК и КВУ) и 1 замминистра развития, промышленности и внешней торговли М.Фортесом (обсуждались вопросы квотирования мяса битой птицы в России и пересмотра антидемпингового процесса на российский нитрат аммония).

Интерес вызывает возможность сотрудничества наших стран в сфере обмена современными технологиями. Бразильцы предложили рассмотреть возможность совместного с компанией «Элетробраз» участия в консорциуме, который может быть создан в связи с начавшимися в 2004г. торгами на предоставление концессий на эксплуатацию и строительство линий электропередач протяженностью 2,8 тыс.км. в Бразилии. В качестве первоочередного объекта сотрудничества бразильской стороной было предложено участие российских компаний в сооружении совместно с дочерней компанией «Элетробраз»-«Фурнас» гидроэлектростанции Пейше Анжикал мощностью 450 мвт. В шт. Токантинс «Элетробраз» предложил рассмотреть возможность участия в совместном финансировании сооружения бразильских объектов электроэнергетики российских банков и «Внешторгбанка», представитель которого присутствовал на переговорах. По заявлению представителей «Элетробраз» из 15 млрд.долл., необходимых для ежегодных инвестиций в строительство электростанций и ЛЭП на территории Бразилии, холдинг может обеспечить не более 5 млрд.долл. Бразильская сторона обратила внимание на высокую гарантированность возврата

инвестиций, осуществляемых в строительство бразильских линий электропередач.

Проведены переговоры с заинтересованными бразильскими предпринимателями в отношении возможности продвижения на бразильский рынок транспортного и другого оборудования, выпускаемого ФГУП ПО «Уралвагонзавод», г. Нижний Тагил. На переговорах бразильские предприниматели проявили большой интерес к возможному сотрудничеству с уральским предприятием в связи с намерением правительства Лулы модернизировать подвижной состав ж/д сети страны. Согласно объявленным бразильским правительством данным, в стране в течение трех ближайших лет будут закуплены 14 тыс. новых железнодорожных вагонов различных типов и реконструированы от 4 до 5 тыс. вагонов, находящихся в эксплуатации. Инвестиции на указанные цели, по оценке Национального Банка экономического и социального развития (BNDES), составят до 2,1 млрд. реалов (700 млн. долл.). Бразильские предприниматели направили соответствующее предложение в адрес ФГУП ПО «Уралвагонзавод», однако ответа от российского предприятия получено не было.

На встрече представителей банковского сектора делегации («Внешторгбанк», «Внешэкономбанк») в Национальном банке социального и экономического развития была подтверждена заинтересованность во взаимном финансировании совместных проектов, реализуемых как на территориях России и Бразилии, так и в третьих странах. Представители российских банков предложили осуществить обмен между банками информацией о проектах, готовящихся к реализации клиентами банков.

Наиболее крупная выставка, в которой приняли участие российские организации, была четвертая Международная выставка вооружений и оборонных технологий «ЛАД-2003» (22-25 апр. 2003г., Экспоцентр, г. Рио-де-Жанейро). В ее работе приняли участие 240 фирм и компаний из 50 стран. С российской стороны в выставке приняли участие 10 предприятий ВПК под эгидой ФГУП «Рособоронэкспорт».

Российский стенд вызвал большой интерес среди специалистов. За четыре дня работы выставки его посетили и провели переговоры с российской стороной делегации министерств обороны, сухопутных войск, ВВС, ВМФ почти всех стран Латинской Америки. Наибольший интерес потенциальные импортеры проявляют к противотанковому оружию, средствам радиоэлектронной борьбы и ПВО.

Бразильские специалисты проявили повышенный интерес к российским гранатометам, т.к. планируется тендер на замену стоящих на вооружении в бразильской армии гранатометов Т-4. Внимание было уделено российскому стрелковому оружию, в частности, продукции Ковровского завода автоматического оружия для подразделений спецназа.

Касаясь вопроса поставок бронетехники, руководитель делегации ФГУП «Рособоронэкспорт» А.В.Аксенов отметил, что с 1993г. в различные страны мира было поставлено 1500 ед. БТР-80 и его модификаций. На «ЛАД-2003» Арзамасский машиностроительный завод продемонстрировал БТР-90, который превосходит все зарубежные аналоги.

В ходе работы выставки акцентировалось внимание на том, что одним из новых направлений ВТС России с латиноамериканскими странами

является создание совместных предприятий, выпускающих военную продукцию.

23-25 нояб. 2003г. в г. Рио-де-Жанейро проходила Международная выставка Expo-GNV-2003, организованная Латиноамериканской авиамоторной ассоциацией (ALGNV) и посвященная использованию природного газа в качестве моторного топлива в транспортных средствах. В выставке приняла участие делегация ОАО «Газпром», в составе которой находились представители ряда его дочерних организаций, а также Национальной газомоторной ассоциации. На выставке присутствовали представители других российских предприятий. Выставка привлекла внимание бразильских и иностранных специалистов в указанных областях. Российская экспозиция (стенд ОАО «Газпром») имела интересное и содержательное оформление.

## Статистика

Товарооборот России с Бразилией  
в 2002-03гг., в млн. долл.

Товарооборот	2002г.		2003г.	
	стоим.	% к ит.	стоим.	% к ит.
Экспорт, всего	1 680,2	100	2 055,3	100
Продукция химпрома	427,7	25,5	555,1	27,0
удобрения	323,8	19,3	433,7	21,1
- хлорид калия	310,2	18,5	412,8	20,1
- ортофосфат аммония	95,2	5,7	135,4	6,6
- мочевины	94,2	5,6	110,4	5,4
- проч. компл. удобрения	48,5	2,9	82,4	4,0
- нитрат аммония	23,1	1,4	45,4	2,2
- гидроортофосфат диаммония	38,9	2,3	17,3	0,8
- сульфат аммония	6,7	0,4	11	0,5
каучук синтетический	0,7	0,04	9,9	0,5
дихромат натрия	4,3	0,26	3,8	0,2
аммиак безводный	2	0,12	5,3	0,26
фенол	-	-	2,6	0,13
Металлы и изделия из них	29,9	1,8	4,8	0,23
- никель	29,9	1,8	89,6	4,4
- ферросплавы	12,6	0,75	72,3	3,5
- прокат гор/кат, и хол/кат	8,2	0,49	5,8	0,28
Минеральные продукты	5,4	0,32	6	0,29
- дизельное топливо	62	3,7	19,6	0,95
- сера	34,3	2,0	5,5	0,27
Продтовары и с/х сырье	2,1	0,12	11,6	0,56
- рыба мороженая	4,9	0,29	5,5	0,27
Машины и оборудование	3,5	0,21	5,2	0,25
- подшипники	6	0,36	1,4	0,07
Импорт, всего	2,9	0,17	3,3	0,16
Продтовары и с/х сырье	1252,5	74,5	1 500,2	73,0
- сахар-сырец	1204,3	71,2	1414,9	68,9
- свинина	494,4	29,4	39,5	1,9
- битая птица	371	22,3	344,6	16,8
- говядина	180,4	10,7	139,7	6,8
- табак	45,8	2,7	100,3	4,9
- кофе растворимый	51,2	3,0	63,2	3,1
- соевое масло	25	1,5	31,6	1,5
- соевый шрот	13,9	0,8	29,4	1,4
- белый сахар	-	-	3	0,1
- кофе жареный	1,9	0,1	2,4	0,1
- концентраты белковые	1,4	0,08	2,3	0,1
Машины и оборудование	1,6	0,1	2,1	0,1
- самолет	9,5	0,57	33,5	1,6
- бульдозеры	-	-	19,5	0,9
- компрессоры	-	-	1,3	0,06
Продукция химпрома	2,9	0,17	1,1	0,05
- оксид алюминия	25,1	1,5	26,8	1,3
- зубная паста	14,7	0,88	6,6	0,3
- белковые вещества	4,2	0,25	6,6	0,3
- глутаминовая кислота	3,5	0,21	6,4	0,3
Металлы и изделия из них	1,2	0,07	3,2	0,1
- печи кухонные	5,5	0,33	10	0,5
- ножи кухонные	2,9	0,17	4,1	0,2
Текстиль, изделия, обувь	1,1	0,07	1,8	0,09
- обувь	3,2	0,19	5,7	0,28
Прочие товары	2	0,12	4,4	0,2
- кресла стоматологические	2,7	0,16	3,6	0,1
Минеральные продукты	2	0,12	2,2	0,1
- бокситы	-	-	2,9	0,1
	-	-	2,8	0,1

### Поставки мясной продукции из Бразилии в Россию в 1999-2003гг.

	Стоимость, млн.долл.	Объем, тыс.т.
<b>Поставки свинины</b>		
2003г.	344,6	301
2002г.	371	363,4
2001г.	204,1	148,1
2000г.	29,4	22,4
1999г.	0,1	0,1
<b>Поставки битой птицы</b>		
2003г.	139,7	212
2002г.	180,4	308,7
2001г.	70,7	101,2
2000г.	13	21
1999г.	6	9,9
<b>Поставки говядины</b>		
2003г.	100,3	84
2002г.	45,8	39
2001г.	1,9	2
2000г.	0	0
1999г.	0	0

Источник: Секретариат внешней торговли министерства развития, промышленности и внешней торговли Бразилии

## Представительства

[www.brasilia.polpred.ru](http://www.brasilia.polpred.ru) Тысячи страниц анализа десятков отраслей. Ниши для российского бизнеса

ГОСУЧРЕЖДЕНИЯ: [www.brasil.gov.br](http://www.brasil.gov.br), [aobrasil.com](http://aobrasil.com) Правительство; [www.bcb.gov.br](http://www.bcb.gov.br) Центробанк; [www.brasil-russia.com.br](http://www.brasil-russia.com.br) ТПП Бразилия-Россия; [www.mre.gov.br](http://www.mre.gov.br) «В фокусе – Бразилия»

ФИНАНСЫ: [dree.org/bresil](http://dree.org/bresil) Экономика; [www.brasilradenet.gov.br](http://www.brasilradenet.gov.br), [www.brasiltradenet.com](http://www.brasiltradenet.com), [www.portaldoeportador.gov.br](http://www.portaldoeportador.gov.br), [www.aliceweb.mdic.gov.br](http://www.aliceweb.mdic.gov.br), [www.mdic.gov.br](http://www.mdic.gov.br), [www.apexbrasil.gov.br](http://www.apexbrasil.gov.br), [www.mre.gov.br](http://www.mre.gov.br) Порталы внешней торговли; [www.petrobras.com.br](http://www.petrobras.com.br) Нефть

ОБРАЗОВАНИЕ: Минобразования; [www.cbpf.br](http://www.cbpf.br) Centre bresilien de recherches physiques; [www.unasp.br](http://www.unasp.br) Universidade adventista do Brasil – Sao Paulo; [www.pucpr.br](http://www.pucpr.br) Universidade catolique pontifical de Parana; [www.pucrs.br](http://www.pucrs.br) Universidade catholique pontifical de Rio Grande do Sul; [www.unicamp.br](http://www.unicamp.br) Universidade d'Etat de Campinas; [www.uel.br](http://www.uel.br) Universidade d'Etat de Londrina; [www.uem.br](http://www.uem.br) Universidade d'Etat de Maringa; [www.esalq.usp.br](http://www.esalq.usp.br) Universidade de San Paulo; [www.uniso.br](http://www.uniso.br) Universidade de Sorocaba; [www.ufpel.tche.br](http://www.ufpel.tche.br) Universidade federate de Pelotas; [www.coppe.ufrj.br](http://www.coppe.ufrj.br) Universidade federate de Rio de Janeiro; [www.ufrgs.br](http://www.ufrgs.br) Universidade federate de Rio Grande do Sul; [www.ufsm.br](http://www.ufsm.br) Universidade federate de Santa Maria; [www.niltonlins.br](http://www.niltonlins.br) Universidade Nilton Lins; [www.smarcos.br](http://www.smarcos.br) Universidade Sao Marcos; [www.abed.org.br](http://www.abed.org.br) Association of Distance Education; [www.prossiga.br](http://www.prossiga.br) Biblioteca Virtual de Educacao a Distancia

ТУРИЗМ, ПОЛЕЗНЫЕ ССЫЛКИ: [aobrasil.com](http://aobrasil.com), [rioconventionbureau.com.br](http://rioconventionbureau.com.br) Туризм; [www.mc.gov.br](http://www.mc.gov.br) Коммуникации; [www.ubrafe.com.br](http://www.ubrafe.com.br) Выставки; [www.bresil.org](http://www.bresil.org) Полезные ссылки

## РОСУЧРЕЖДЕНИЯ

ПОСОЛЬСТВО РФ В БРАЗИЛИА (+СУРИНАМ)

ГРОМОВ Василий Петрович, ЛАБЕЦКИЙ Алексей Каземирович • SES, Av. Das Nacoes, Lote A, CEP 70476-900, Brasilia – DF, Brasil, (55061) 223-3094, -4094, ф. 226-7319, [embbru\\_s@linkexpress.com.br](mailto:embbru_s@linkexpress.com.br), [www.brazil..mid.ru](http://www.brazil..mid.ru) • КОНС. ОТД. 223-5094

ТОРГПРЕДСТВО В БРАЗИЛИА

ЛОГИНОВ Сергей Владимирович • SHI-Sul, Chacara 12, Brasilia DF, (55-061) 248-0766, ф. -0962, [torgrossia@br.inter.net](mailto:torgrossia@br.inter.net), <http://br.inter.net/torgrossia>

ГЕНКОНСУЛЬСТВО В РИО-ДЕ-ЖАНЕЙРО

ГРАЧЕВ Анатолий Алексеевич • Rua ProfeXssor Azevedo Marques 50, Leblon CEP 22450-030, Rio de Janeiro – 125, (5521) 274-0097, ф. 294-4945, [consulado.rusia@radnet.com.br](mailto:consulado.rusia@radnet.com.br), <http://consrio.fromru.com>

ТОРГПРЕДСТВО В РИО-ДЕ-ЖАНЕЙРО

НОВИКОВ Николай Павлович • Av. Visconde De Albuquerque 466, Leblon, CEP 22450, Rio-de-Janeiro, (5521) 2274-0845, -0099, ф. 2294-4943

ГЕНКОНСУЛЬСТВО В САН-ПАУЛО

МОРОЗОВ Игорь Витальевич • Rue Groenlandia 808, Barrio Jardim America, CEP 01434-000, Sao Paulo SP, (5511) 3064-1591, [consul\\_sp@teknobank.com.br](mailto:consul_sp@teknobank.com.br)

ТОРГПРЕДСТВО В САН-ПАУЛО

ГЕНЕРАЛОВ Александр Сергеевич • Traipu 831, Perdizes, CEP 01235, Sao Paulo, 386-55781, ф. -1140

## ПРЕДСТАВИТЕЛЬСТВО В РФ

ПОСОЛЬСТВО

121069 М., Бол. Никитская 54, (095) 363-0366, -до 26, ф.-7 • КОНС. ОТД. 768-8536 (пн.-пт. 9-17) [brasrus@brasemb.ru](mailto:brasrus@brasemb.ru), [www.brasemb.ru](http://www.brasemb.ru) • Карлос САНТОС-НЕВЕС (Carlos SANTOS-NEVES, посол), г-жа Катиа ГОДИНЬО ЖИЛАБЕРТЕ (Katia GILABERTE, полномочный министр, советник), Сержо Луис КОУТИНЬО (Sergio Luiz COUTINHO, военный атташе?, атташе обороны), Асир Пименто Мадейра ФИЛЬО (Acir Pimenta Madeira FILHO, II сек., консул), Андре ОДЕНБРЕЙГ (Andre Odenbreig, II сек.)

## ИНОФИРМЫ В РОССИИ

ИСТОЗ

Журнал • М., Алтуфьевское шоссе, 42А-72, (095) 401-8344, В. Алексеев

ГЛОБО НЬОС

Телевидение • Рублевское ш. 26, оф. 368, (095) 415-4208, С. Луис Бертони

МАНШЕТИ

Радио • М., Бутырская 11, оф. 162, (095) 285-3760, В.В.Поляковский

## WWW.BRASILIA.POLPRED.RU

БРАЗИЛИЯ. Том 4, 2004 г. (305 Кб/61 стр., 147 долл.) Экономика • Предпринимательство | Законы о малом бизнесе | Совет Sebrae • BNDES • «Банко до Бразил» • Центробанк • PROER • Налоговая реформа • Алюминий • Химпром • Почта • Границы шельфа • Топливные элементы | Водород | Биотопливо • Рынок подшипников • Авиапром • Соя | Соя-бобы | Соевый шрот • Агропром • Текстиль | Основные регионы-производители | Внешняя торговля текстилем • Туризм | «Ембратур» | Фирма «А.Чехов» | Антидемпинг | Защита рынка | Завершенные расследования • Выставки-2004 • Импорт • Епаех-экспорт • Доступ ростоваров • Торговля с Россией • Связи с Россией • Обзор прессы | Прогнозы инвесторов | Реформа соцобеспечения | Иностранцы инвесторы | Рост производства | Финансы, биржи | Наука, образование | Энергетика | ALCA-light | Авиация и космос | Металлургия | Объекты инфраструктуры | Сельское хозяйство | Торговля продовольствием | Армейская обувь | Экспорт мотоциклов | Рекорд порта Итажан | Экспортные программы | Связи с Россией | Сотрудничество с РФ • Статистика • Представительства БРАЗИЛИЯ. Том 3, 2004 г. (220 Кб/48 стр., 147 долл.) Госбюджет • Федерализм Штат и округ | Местное самоуправление | Макроэкономика • Госплан • Финансы • Банки • Доходы • Инвестиции • Автопром • Сельхозтехника • Авиастроение • Космос • Судостроение • Электроэнергетика • Горнодобыча • Чермет • Цветмет Рафинированная медь | Оборудование для горнодобычи | Леспром • Сахар 1 место в мире | Внутренний рынок | Мировая торговля | Спирт и биомасса Производство | Электроэнергия | Нефтегазпром • Электротехника • Химпром • Удобрения Внутренний рынок | Импорт рудодобывающих | Защита растений | Кожа • Обувь • Текстильпром • Хлопок • Агропром • Пищепром • Услуги • Наука • Экспорт Товароборот | Господдержка экспорта | Таможня • Меркосур • Связи с Россией • Представительства • Статистика БРАЗИЛИЯ. Том 2, 2003 г. (215 Кб/36 стр., 147 долл.) Политика-2002 • Политика-2001 • Экономика • Финансы • Банки • Инвестиции • Автопром • Авиастроение Компания «Эмбраер» | Космическая отрасль | Судостроение • Электроэнергетика • Горнодобыча • Чермет • Цветмет Производство алюминия | Нефтегазпром • Электротехника • Фармацевтика • Телеком Общие тенденции | Мобильная связь | Кожа • Текстиль • Агропром • Транспорт • Наука • Интернет ИТ во внешней торговле | Электронная коммерция | Торговля • ВЭД • Интеграция • Экспорт • Связи с Россией • Представительства БРАЗИЛИЯ. Том 1, 2002 г. (700 Кб/136 стр., 147 долл.) Бразилия-2000г. • Госструктуры • Федерализм • Парламент • Дипломатия Саммит «Третьего пути» | Макроэкономика Эконом. развитие в I пол. 2001г. | Бюджет 2000г. | Банки Гос. влияние на экономику | «Брадеско» | Комбанки с участием инокапитала | Инвестиции • Приватизация • Налоги Фед. налоги и сборы | Налоги штатов | Муниципальные налоги | Промышленность • Электроэнергетика Итоги 2000г. | Ветровые станции | Легпром Кожевенное сырье | Обувь | Текстиль | Агропром С/х кредит | Компания «Пердигао» | Генетика растений | Корпорация с/х исследований | Судостроение • Автомобилестроение Грузовики и автобусы | Тракторное и с/х машиностроение | Автопром | Горнодобыча Производство железной руды | ...бокситов | ...никеля | ...ниобия | Золотодобыча | Чермет • Ферросплавы • Цветмет • Химпром Фармпром | Удобрения | Нефтегазпром Итоги 2000г. | Нефтедобыча в 1999г. | Нефтехим. комплекс «Копесул» | Газ • Нефтехимия • Металлургия • Авиастроение Компания «Эмбраэр» | Космонавтика Аэрокосмические предприятия | Космическое агентство | Браз.-ам. соглашения | Ин-т космических исследований | Электроника Мобильная связь | Электронная торговля | Бытовая техника | Наука Радиоактивные отходы | Церковь Христианство | Православие | Ливанская диаспора | СММ • Преступность • Антитерроризм • Виза Прием иностранцев на работу | Разрешение на ПМЖ | Политубежище | Преступления иностранцев | Туризм • Амазония • Сан-Пауло • Рио-Гранде-ду-Сул • Рио-де-Жанейро Итоги деятельности Э.Гаротиньо | Визит губернатора штата в США | Парана • Внешнеэкономсвязи Экспортные возможности МСП | Межд. торги | Экспорт • Офшор • ВЭД Дипобеспечение внешнеэконом. связей | Препятствия на пути роста экспорта | ВТО Конференция по внешторг. вопросам | Повестка «раунда тысячелетия ВТО» | Изменения в тамож. законодательстве | Внешнеторговое регулирование | СЭЗ «Манас» • Военторг ВТС с зарубежными странами | Соседи Визит президента Чили 12-14 июля 2000г. | Визит госсекретаря США 15 авг. 2000г. | IX иберо-ам. саммит | Европолитика Браз.-итал. отношения | Визит премьер-министра Польши | АТР Отношения с Японией | ...КНР | ...Ю.Корей | Связи с Россией-2000 • Связи с Россией-99 • Обзор прессы Мировая глобализация | На рубеже XXI в. | Доклады ВБ и ЮНКТАД | План Реал | Русская иммиграция | Культура и этнос | Представительства • Статистика БРАЗИЛИЯ. 1999 г. (244 Кб, 147 долл.) Общие сведения • Личный взгляд • Госструктуры • Макроэкономика • Инвестиции • Приватизация • Налоги • Банки • Иностраный капитал • Внешняя торговля • Горное дело • Агропром • Черная металлургия • Цветная металлургия • Электроэнергетика • Химия • Автопром • Станки • Электроника • Нефть • Газ • Автодороги • Порты • Связь • Железные дороги • Судостроение • Космос • Легпром • Пищепром • Фармацевтика • Туризм • Сан-Пауло • Санта-Катарина • Связи с Россией • Бюро в Москве • Обзор прессы