

Деловая МЕКСИКА

ТОМ V

www.polpred.com

СОДЕРЖАНИЕ

Конкурентоспособность	2	Горнодобыча	13
Уровень жизни	3	Строительство	14
Госбюджет	4	Электроэнергетика	15
Финансовая система	5	Нефть	16
Инфляция	5	Сельское хозяйство	18
Внешний и внутренний долг	6	Рыба	21
Банки	6	Транспорт	21
Инвестиции	8	Внешняя торговля	23
Интернет	9	Торговля с Россией	28
Предприятия «макиладорас»	10	Антидемпинг	30
Черная металлургия	11	Статистика	31
Автомобилестроение	12	Представительства	32

Деловая Мексика, том V. Экономика и связи с Россией в 2003–05гг.

©Г.Н. Вачнадзе, ноябрь 2004. ISBN 5-900034-43-7.

Проект ПОЛПРЕД: Г. Вачнадзе, А. Грибков, И. Ермаченков, О. Мишина, К. Сальберг, Т. Стенина, Л. Тимофеева.
Агентство Бизнес-Пресс, 119049 Москва, Бол. Якиманка 35, стр. 1, т/ф 238-6458, 238-9587, info@polpred.com.
Отпечатано в ФГУП «ПИК ВИНТИ», 140010 Люберцы, Октябрьский пр-т 403.

Справочники ПОЛПРЕД

С УЧАСТИЕМ ЖУРНАЛА «КОРИНФ» МИНЭКОНОМРАЗВИТИЯ РФ. СОВЕТ ПОСЛОВ

Москва – 2005г.

Мексика

Конкурентоспособность

Прошло 10 лет с того момента, когда Мексика приняла в качестве основы своего экономического развития идею глобализации, являющуюся фактически продолжением созданного по инициативе США Североамериканского соглашения о свободной торговле (Нафта). Вступление в Нафта открыло перед мексиканскими правящими кругами широкие возможности для личного обогащения за счет продажи национальных сырьевых и энергетических ресурсов и дешевой рабочей силы на североамериканском рынке. Подчинение Мексики своим нуждам было осуществлено США через направление в ее экономику иностранных инвестиций в объемах, ранее невиданных страной. Беспорной выгодой, полученной Мексикой от этого, стал рост производства товаров на ее территории и, как следствие, рост занятости ее населения. Одновременно с этим шла трансформация мексиканской экономики в сторону первоочередного обслуживания внешнего рынка с обслуживанием внутреннего рынка по «остаточному принципу».

Базируя свой рост на иностранных инвестициях, мексиканская экономика с каждым годом стала испытывать их нарастающую нехватку и болезненно реагировать на любые изменения в мировой обстановке. Едва оправившись от последствий мирового кризиса, порожденного событиями 11 сент. 2001г., в 2003г. Мексика вновь столкнулась с экономической нестабильностью, вызванной военными действиями в Ираке.

Как и все предыдущие годы, главным инструментом глобализации для Мексики остается соглашение о свободной торговле (ССТ). К началу 2003г. страна уже являлась участником 33 действующих соглашений, таких как: Нафта, ССТ Мексика-Боливия, ССТ Мексика-Коста Рика, ССТ Мексика-Чили, ССТ «Группа Трех», ССТ Мексика-Никарагуа, ССТ Мексика-«Северный треугольник», ССТ Мексика-ЕС, ССТ «Мексика-Европейская Ассоциация свободной торговли», ССТ Мексика-Израиль. На протяжении всего 2003г. Мексика продолжала упорно работать над увеличением их количества путем подготовки к подписанию ССТ Мексика-Япония и участия в процессе создания единого торгово-политического союза АЛКА – Всеамериканского соглашения о свободной торговле (Acuerdo de Libre Comercio de las Americas – ALCA). В этот же период страной было заключено новое ССТ – Мексика-Уругвай, ставшее первым, подписанным правительством В.Фокса. Сегодня ни одна из стран мира, за исключением ЕС, не может похвастаться подобными результатами.

Вторым важным направлением Мексики в расширении своих экономических связей с другими странами мира являются соглашения о поощрении и взаимной защите инвестиций. К концу 2003г. такие соглашения уже были заключены Мексикой с 18 странами в разных регионах мира и находились в различной стадии готовности к подписанию еще с 2 странами.

Проводимая Мексикой активная политика либерализации мировых рынков товаров, услуг и капиталов путем заключения ССТ и Соглашений о поощрении и взаимной защите инвестиций позво-

лила создать стране имидж торгового партнера со стабильной экономической платформой и, что особенно важно, рассматривать ее в качестве государства, привлекательного с точки зрения вложения иностранного капитала.

Успехи, достигнутые страной в развитии своих внешнеэкономических связей и их широкая география, позволяют заключить, что экономическая и политическая роль Мексики в международном сообществе возросла, а в мировой системе торгово-экономических отношений Мексика приобретает все большую значимость. Благодаря постоянно наращиваемым объемам своего экспорта и передвижению на первое место в качестве реципиента иностранных инвестиций, по достигнутому уровню налоговой дисциплины, платежеспособности и стабильности финансовой системы Мексика заставляет рассматривать себя как серьезного торгового партнера, обладающего стабильной экономической и финансовой платформой.

Имея рост ВВП на уровне 1% против запланированных 3%, Мексика не способна на должном уровне развивать и обновлять свое производство, увеличивать конкурентоспособность своих товаров на международных рынках, улучшать использование имеющихся у нее ресурсов, эффективно бороться с бедностью и обеспечивать социальную защищенности своего населения.

В этих условиях показатели Мексики в рейтинговых исследованиях, проводимых международными финансовыми организациями, стали испытывать тенденцию к снижению, занимая, как правило, далекие от лидерства места.

В докладе Всемирного экономического форума за 2003г. где приводится ранжирование 102 стран мира по их экономическими показателям, Мексика заняла 47 место по уровню конкурентоспособности (Китай – 44, Малайзия – 29, Корея – 18), 43 место по уровню обновления своей технологической базы (Китай – 65, Малайзия – 20, Сингапур – 12), 50 место по состоянию государственных инфраструктур (Китай – 52, Корея – 36, Малайзия – 34, Тайвань – 21), 54 место по макроэкономике окружающей среды (Малайзия – 27, Китай – 25, Корея – 23, Тайвань – 18). Причиной низких показателей стало отсутствие координации в работе мексиканских министерств и, как следствие, их неспособность объединить усилия для достижения необходимого стране экономического роста.

По результатам исследований, проведенным консультационной фирмой AT Kearney на базе 62 стран, Мексика в 2003г., несмотря на то, что объемы иностранных инвестиций в страну сократились в этот период на 20%, повысила уровень своей глобализации, определяемый как сумма участия страны в мировой политике, экономике, в обмене технологиями, переместившись с 51 на 45 место. По данным этого исследования Мексика увеличила объемы денежных средств, переводимых из-за границы частными лицами (в основном за счет денег, высылаемых своим семьям мексиканцами, уехавшими в США на заработки), с 1,49% ВВП в 2002г. до 1,61% ВВП в 2003г., страна заняла 8 место в мире по туристической привлекательности. Уровень экономической свободы мексиканского населения остается в числе самых низких, а уровень коррупции – в числе самых высоких, среди изучавшихся стран, и приравнивает Мексику к Китаю и Индии. Что касается корруп-

ции, то с мнением международных экспертов не согласны мексиканские промышленники и финансисты, заявляющие, что коррупция в Мексике существует, как в любой другой стране, однако ее уровень незначителен и не вызывает опасения правительства.

По заявлению международного квалификационного агентства Fitch Ratings, состояние мексиканских финансов оставалось в 2003г. хорошим. В этой области правительство страны продолжало проводить политику максимальной открытости в сочетании с жестким валютным и налоговым регулированием на внутреннем рынке, подтверждением своих обязательств по внешнему и внутреннему долгу, интеграцией государственных и муниципальных активов, что, по мнению агентства, способствовало росту мексиканского престижа в глазах инвесторов.

Гендиректор мексиканского отделения международного квалификационного агентства Standard and Poor's В. Эррера заявил, что успехи, достигнутые Мексикой по наведению порядка в своих финансах, могли бы быть выше при согласии действующего правительства на проведение структурной реформы всей налоговой сферы. По его мнению, правительство, получив для страны инвестиционный рейтинг «ВВВ-», успокоилось на достигнутом, забывая, что этот показатель всего лишь на одну ступень превосходит спекулятивный уровень и не желает видеть, что перспектива рейтинга, определяемая сегодня как «стабильно», готова снизиться до уровня «с положительной тенденцией».

Квалификация Мексики по инвестициям в 2003г.

Агентство	Рейтинг Мексики	Перспективы
Moody's	Ваа2	Стабильно
Standard & Poor's	ВВВ-	Стабильно
Fitch Ratings	ввв-	Стабильно

По результатам исследований, постоянно ведущихся американским инвестиционным банком JP Morgan Chase, уровень рискованности страны (УРС) для Мексики, определяемый на базе изучения состояния ее коммерческой и инвестиционной деятельности, учитывающий устойчивость национальной валюты, динамику инфляционных процессов, динамику изменения процентной ставки по гособлигациям («сетес»), на протяжении всего 2003г. имел устойчивую тенденцию к снижению. УРС держался в пределах от 332 до 197 базовых пунктов (б.п.) и достигал своего исторического минимума — 187 б.п. в нояб. 2003г., что характеризует мексиканскую экономику как стабильную, с медленным ростом, без кризисных явлений в финансовой сфере. Агентство S&P в 2003г. подтвердило свою квалификацию мексиканского УРС как (ВВВ-) с перспективами на стабилизацию, квалифицировав: долгосрочный долг в иностранной валюте — (ВВВ-), долгосрочный долг в национальной валюте — (А-), краткосрочный долг в инвалюте — (А-3) и краткосрочный долг в национальной валюте — (А-2).

Уровень жизни

По данным Национального института статистики, географии и информатики (INEGI) динамика общего развития мексиканской экономики, определяемая через Систему сложных индексов (SICCA), отражают ее состояние через изменения, происходящие на национальных рынках товаров, услуг, рабочей силы и финансов.

Изменения IA и IC, в % к пред. месяцу

	2002												2003													
	д	я	ф	м	а	м	и	и	а	с	о	н	д	д	я	ф	м	а	м	и	и	а	с	о	н	д
IA-0,2-0,1-0,6-1,20,10,20,50,6-0,5-0,40,60,5-0,4-0,6-0,8-0,1-1,51,0-0,8-0,9-0,6-0,6-0,40,70,20,6
IC0,6-0,8-0,1-1,51,0-0,8-0,9-0,6-0,6-0,40,70,20,60,6-0,8-0,1-1,51,0-0,8-0,9-0,6-0,6-0,40,70,20,6

Источник: INEGI

IA — индекс прогнозируемого состояния, оценивает возможную траекторию развития экономики, в дек. 2003г. имел абсолютное значение 103,7 пункта; IC — индекс текущего состояния, оценивает обобщенное состояние указанных рынков, в дек. 2003г. имел абсолютное значение 105,8 пунктов.

Динамика роста ВВП Мексики, в %

1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003
6,8	4,9	3,7	6,6	-0,3	0,9	1,3

Источник: El Economista

Доля отраслей экономики в ВВП

	млн.песо, в		% от	годовой
	ценах 1993г	ВВП		
Сельское хозяйство и рыбная ловля	347706	5,8	3,9	3,9
Добывающая промышленность	80826	1,3	3,7	3,7
Обрабатывающая промышленность	1186933	19,8	-2,0	-2,0
Строительство	248302	4,1	3,4	3,4
Электричество, газ и вода	101847	1,7	1,1	1,1
Торговля, рестораны и отели	1289483	21,5	1,3	1,3
Транспорт и связь	723387	12,0	3,3	3,3
Финансовые услуги, страхование и аренда недвижимости	1045391	17,4	4,3	4,3
Коммунальные и социальные услуги	1186412	19,8	0,5	0,5

Источник: INEGI

По данным INEGI реальный рост национального ВВП в 2003г. составил 1,3% по сравнению с показателем 2002г. Аккумулированный за 2003г. объем ВВП Мексики составил 6,005 трлн. песо (в ценах 1993г.). Рост ВВП был зафиксирован во всех отраслях экономики за исключением промышленного производства, в котором уже третий год подряд наблюдается его падение.

Наиболее динамично развивающимися секторами экономики Мексики в 2003г. стали финансовые услуги, сельское хозяйство, транспорт и связь. Финансовые услуги, рост ВВП которых в 2003г. достиг 4,3%, оказали существенное влияние на развитие всего сектора услуг Мексики, где рост ВВП в этот период составил 2,1%. Неожиданными для экономистов стал рост на 3,3% ВВП в секторе транспорта и связи, который был достигнут в условиях сниженного динамизма на внутреннем рынке Мексики, а также, вопреки ожидавшемуся, рост на 3,9% ВВП сельского хозяйства за счет хорошего урожая кукурузы, пшеницы, сои, картофеля, лука, зеленого перца, яблок, апельсинов, лимонов, авокадо, ананасов, а также за счет возросшей добычи морепродуктов.

Кризис в промпроизводстве оказал серьезное влияние на уровень занятости мексиканского населения. По данным INEGI трудовые ресурсы Мексики в 2003г. составляли: население старше 12 лет — 77,5% от полного населения страны, в т.ч.: экономически активное население (ЭАН) — 55,6%, в т.ч.: мужчины — 73,5%, женщины — 39,3%.

В 2003г. уровень открытой безработицы в стране составил 3,25% ЭАН против 2,76% в 2002г. Мужская безработица достигала 3,12%, а женская — 3,46% против 2,73% и 2,8%, соответственно, в 2002г. Среди зарегистрированных безработных квалифицированные кадры составляли 86,7% и неквалифицированные — 13,3% от полного числа безработных.

По данным независимых исследований уровень безработицы в Мексике был выше и составлял 3,88% (3,39% в 2002г.), а временной безработицы — 4,67%. В мексиканское правительство вело борьбу с безработицей путем реализации многочисленных социальных программ, включающих выдачу пособий по безработице, помощь в поиске работы, помощь поденщикам, реализацию инвестиционных проектов по созданию новых рабочих мест, создание бирж труда, открытие новых видов производства, организацию миграции населения в поисках работы.

Как показала статистика, большинство этих программ, где упор делался на то, чтобы дать безработному возможность самостоятельно создать для себя рабочее место (autoempleo), в 2003г. ожидаемого влияния на рост занятости не оказали. В 2003г. из 1,92 млн.чел., охваченных подобными программами, смогли создать себе рабочее место не более 23%, кроме того, правительственные ассигнования на эти цели, и без того недостаточные, сократились с 892,7 млн. песо в 2002г. до 797,7 млн. песо в 2003г.

Положение с минимальной зарплатой также вызывало сильное раздражение низкооплачиваемых слоев населения. Если в предыдущие годы ее годовой рост доходил до 10%, то в 2003г. рост дневной минимальной зарплаты составил всего 4,5%, и это в условия растущей инфляции потребительской корзины. Расчетный уровень дневной зарплаты на 2004г. составляет 43,297 песо, т.е. повысится по отношению к зарплате 2003г. всего на 4,25%.

Минимальная дневная зарплата

	в песо	рост, %
1999г.	31,91	0,0
2000г.	35,12	10,0
2001г.	37,57	6,99
2002г.	39,74	5,78
2003г.	41,53	4,5

Госбюджет

По итогам 2003г. дефицит госбюджета снизился на 47,2% по сравнению с показателями пред.г. и составил 41 737,2 млн. песо, или 0,7% от ВВП, что на 0,2% выше планировавшегося правительства.

Исполнение статей в бюджете Мексики, в млн.песо

	2002	2003	% реал.	03/02, %
Дефицит бюджета	75606,6	41737,2	55,1	47,2
Поступления (всего)	1387235,5	1599797,2	115,3	10,3
Нефтяные	410037,6	534079,6	130,3	24,6
- от федерального правительства	260006,1	357928,4	137,7	31,7
- от «Пемекса»	150031,6	176151,2	117,4	12,3
Ненефтяные	977197,8	1065717,6	109,0	4,3
от федерального правит.	729347,4	775255,8	106,3	1,7
- налоговые	616062,4	678539,5	110,1	5,3
- неналоговые	113285,0	96716,2	85,5	-18,3
от организаций и предприят.	247850,5	290461,9	117,2	12,1
Расходы(нетто)	1459951,1	1643829,3	112,9	7,7
- программируемые	1060771,8	1211647,0	114,2	9,3
- непрограммируемые	339179,3	432182,3	127,4	4,5
- оплата финансовой системы (финансовые издержки)	178374,9	190912,4	107,1	2,4

Источник: министерство финансов

Бюджетные доходы в 2003г. возросли на 10,3% по сравнению с пред.г. и составили 1 599 797,2 млн. песо, это на 126 240,3 млн. песо выше запланированного на год показателя. Главные посту-

пления в бюджет в этот период составляли ненефтяные доходы. На их долю пришлось 66,6%, в т.ч. на доходы от сбора налогов — 42,4%.

Благоприятная конъюнктура, сложившаяся на мировом нефтяном рынке в 2003г., позволила добиться роста нефтяных доходов на 24,6% по сравнению с пред.г. В этот период они достигли 534 079,6 млн. песо, или 33,4% от полных поступлений в бюджет.

Поступления от федерального правительства в 2003г. увеличились на 1,7% по сравнению с предыдущим годом и составили 775,256 млрд. песо, или 48,5% от полного объема поступлений. Поступления от госпредприятий и компаний возросли в реальных показателях на 12,1%, по сравнению с пред.г. и составили 290,462 млрд.

Бюджетные расходы в 2003г. составили 1643829 млн. песо, что на 7,7% выше показателей пред.г., в т.ч. программируемые расходы возросли на 9,3%, а непрограммируемые — на 4,5%.

Мексиканское правительство объявило, что в 2003г. бюджетные расходы на нужды социальной сферы возросли на 9,6%, в т.ч. расходы на здравоохранение увеличились на 23,8%, на жилищное строительство — на 7%, на нужды сельского хозяйства — на 40,3%, на развитие науки и технологии — на 21,9%.

Средства, ассигнованные на оплату финансовой системы (финансовые издержки), составили 190,912 млрд. песо, или на 2,4% больше, чем в 2002г. Указанная сумма предназначалась для оплаты процентных ставок по ценным бумагам, комиссионных процентов и погашения долга федерального правительства и государственных предприятий и компаний, а также на финансирование программ поддержки банковских сбережений и банковских должников. Результаты исполнения бюджета 2003г., стали возможны благодаря поддержанию жесткой налоговой и финансовой дисциплины, которая породила доверие и стабильность финансовых рынков.

В 2003г. Мексике удалось значительно улучшить состояние своего платежного баланса по текущим операциям. По данным Банка Мексики в 2003г. его дефицит оказался самым низким за последние шесть лет и составил 9238 млн.долл. (1,46% ВВП), что на 34,3% ниже показателя пред.г. Основными источниками формирования платежного баланса в 2003г. традиционно оставались экспортно-импортные операции, обороты по которым за этот период возросли на 9,2% по сравнению с 2002г., а экспортная составляющая его доходной части достигла 85,6% против 85,4% год назад.

Платежный баланс по текущим операциям 2003г., в млрд.долл.

	2002г.	2003г.
Сальдо на текущем счету	-14,053	-9,238
Поступления	187,776	195,009
- экспорт	160,682	165,355
- услуги нефакторинговые	12,692	12,658
- услуги факторинговые	4,099	3,726
- переводы	10,304	13,765
Расходы	201,834	204,247
- импорт	168,679	170,958
- услуги нефакторинговые	16,740	17,125
- услуги факторинговые	16,380	16,534
- переводы	0,035	0,037

В 2003г. наибольшие изменения произошли в следующих внутренних статьях баланса: снизились на 9,09% поступления от факторинговых ус-

луг, в т.ч. поступления от процентных ставок упали на 17,37%. Возросли на 35,2% поступления от переводов валюты из-за границы от мексиканцев уехавших на заработки. Что касается расходов, то здесь наибольшее снижение отмечено в выплатах по процентным ставкам частному сектору (факторинговые услуги), которые упали на 10,3% по сравнению с показателем 2002г.

В зависимости от того, насколько успешно в 2004г. будет проходить реализация в жизнь основных реформ, в первую очередь, налоговой, отрицательное сальдо платежного баланса по текущим операциям может варьироваться в пределах 3% ВВП.

Финансовая система

Оживление на мировых финансовых рынках, отмечавшееся в 2003г., усилившееся к его концу, благотворно отразилось на международной экономической среде, окружающей Мексику. Процентные ставки долгосрочного внутреннего кредита демонстрировали стабильность, а краткосрочного внутреннего кредита — незначительный рост. Мексиканская фондовая биржа, «играя на повышение», способствовала стабильности процентных ставок по внешним кредитам и снижению уровня рискованности страны (УРС), который в 2003г. достиг исторически низкого уровня — 187 баз. пунктов.

По мнению аналитиков, наибольшее влияние на мексиканские финансы в 2003г., оказали.

1. Перспектива мирового экономического роста, проявившаяся в улучшившихся макроэкономических показателях США и Японии, что позитивно отразилось на североамериканских биржах. Кроме того, Федеральная резервная система США оказала помощь рынкам, поддерживая неизменными свои процентные ставки.

2. Обменный курс доллара США на мировых рынках испытывал снижение, что способствовало росту предложения между главными промышленными регионами мира.

3. Снижение УРС для основных стран Латинской Америки, последовавшее после возобновления соглашения между Бразилией и МВФ. Это улучшило ситуацию в развивающихся странах американского континента.

4. Жесткая налоговая и финансовая дисциплина, проводимые мексиканским правительством отразились на укреплении макроэкономических показателей страны.

Динамика основных финансовых показателей Мексики

	1999	2000	2001	2002	2003
Инфляция, %	12,3	9,0	4,4	5,7	3,8
Сетес 28 дней	21,6	15,2	6,6	7,08	6,5
ТНЕ	24,1	17,0	12,9	8,17	Н.Д.
Курс обмена песо за доллар США (средний за год)	9,56	9,46	9,34	9,66	10,79
Объем денежной массы в обращении, млн. песо	134042	150114	166186	263937	303614
Заруб. активы нетто, млн.долл.	26515	28114	31149	50722	Н.Д.
Золотовал. резервы, млн.долл.	30733	35620	40091	47984	59059

Денежной единицей Мексики является песо. Курс нацвалюты в 2003г. определялся рядом факторов: объемом притока иностранных инвестиций, соотношением спроса и предложения, уровнями инфляции и процентной ставки, сальдо торгового и платежного баланса. Правительство страны в своей финансовой политике особый упор де-

лает на поддержание стабильного курса песо с помощью различных механизмов прямого и непрямого регулирования.

В 2003г. мексиканское правительство предпринимало активные усилия для удержания среднегодового обменного курса песо в пределах 1 долл. = 10,1-10,3 песо. Политика свободно плавающего курса национальной валюты и регулярно проводимые Банком Мексики «корто» (изъятия из обращения денежной массы) позволили снизить темпы развития кризисных явлений в финансах страны, однако полностью желаемых результатов достигнуто не было. Реальный среднегодовой обменный курс песо за этот период составил 10,792. Падение курса национальной валюты к доллару США, имевшее место в 2003г. и составившее за год 7%, можно считать удовлетворительным по сравнению с показателями пред.г., когда песо обесценился на 13,48%.

Обменный курс песо к доллару США в 2002-03гг.

	2002г.	2003г.
январь	9,161	10,599
февраль	9,101	10,931
март	9,081	10,925
апрель	9,132	10,616
май	9,490	10,249
июнь	9,738	10,500
июль	9,798	10,446
август	9,826	10,756
сентябрь	10,043	10,929
октябрь	10,096	11,173
ноябрь	10,200	11,127
декабрь	10,198	11,256

Динамика курса песо к доллару

1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003
7,92	9,14	9,56	9,50	9,34	9,66	10,79

Для устранения отмечавшейся в 2003г. нестабильности финансового рынка мексиканское правительство традиционно использовало «корто» — сокращение объема денежной массы в обращении путем периодического изъятия сумм с рынка. В 2003г. Банк Мексики провел три «корто» на 1,875 млрд. песо.

Денежная масса, исчисляемая как сумма билетов и монет, находящихся в обращении и депозитированных банками на счетах Центрального банка Мексики на конец 2003г. составила 303,614 млрд. песо, что на 39,677 млрд. песо выше показателя 2002г. По мнению мексиканских финансистов динамика роста денежной базы, начавшаяся еще в 1997г., является лучшим показателем укрепления фундаментальной экономики, поддержания уровня инфляции и процентных ставок на низком уровне, сдерживания роста цен через эффективное государственное управление.

Инфляция. В 2003г. Мексике не удалось удержать инфляцию на уровне запланированных 3%. В этот период инфляция достигла: открытая инфляция (определенная на базе потребительских цен) — 3,9800%; скрытая инфляция — 3,6644%; инфляция базовой корзины — 4,7100%. Уровень открытой инфляции в 2003г. оказался на 1,72% ниже показателя пред.г., что стало следствием снижения цен на часть с/х продукции и умеренного роста цен на товары и услуги в госсекторе. В 2003г. уровень скрытой инфляции также претерпел снижение на 0,11% по сравнению с показателем 2002г., что стало следствием несколько увеличившейся товарной массы на внутреннем рынке.

Динамика уровня открытой инфляции в Мексике, в %: 1995г. — 51,97; 1996г. — 27,70; 1997г. — 15,73; 1998г. — 18,06; 1999г. — 12,32; 2000г. — 9,03; 2001г. — 4,40; 2002г. — 5,70; 2003г. — 3,98.

Госдолг Мексики на конец 2003г. составил 27,5% ВВП. По мнению мексиканского правительства, положение с государственным долгом может рассматриваться как удовлетворительное, т.к. по своим размерам он ниже, чем в большинстве стран-членов ОЭСР. Госдолг различных стран мира на 31.12.2003г., в % от ВВП: Италия — 117,1; Канада — 75,6; Франция — 69,5; Германия — 65,3; США — 63,4; Испания — 63,3; Англия — 53,5; Мексика — 27,5.

Внешний и внутренний долг. В 2003г. мексиканское правительство вело активную работу на международных финансовых рынках по реструктуризации госзадолженности, стремясь в срок или даже досрочно погашать свои международные обязательства. Проведение такой политики ставило целью утвердиться в международном общественном мнении в качестве надежного платежеспособного партнера.

Благодаря денежной и финансовой дисциплине, присутствовавшей в госфинансах в 2003г., Мексике удалось добиться положительных результатов в обслуживании своего госдолга. Политика обслуживания внешнего долга была направлена на его рефинансирование с целью улучшить, в зависимости от складывающейся обстановки на международных финансовых рынках, его структуру и стоимость, а также для обеспечения выгодных финансовых условий выплаты процентов по долгу, в размере не более необходимого, и его погашения в конце срока. Что касается внутреннего долга, то здесь усилия были направлены на улучшение структуры сроков его погашения, согласно внутренним обязательствам, а также на выполнение требований федерального правительства, направленных на наполнение доходных статей госбюджета.

По данным минфина в 2003г. внешний долг Мексики возрос на 0,28% по сравнению с показателями 2002г. и составил 141146 млн.долл. (23% ВВП), в т.ч. задолженность госсектора возросла на 0,58% и составила 79274,5 млн.долл. (12,9% ВВП).

Внешний долг Мексики, в млрд.долл.

Всего	Госсектор	Небанк. сектора	Комбанки
2001...145,055	...80,339	12,3% ВВП	...55,101 9,2% ВВП
2002...140,756	...78,818	12,4% ВВП	...55,927 9,4% ВВП
2003...141,146	...79,275	12,9% ВВП	...54,519 9,3% ВВП

Источник: минфин

Крупнейшими кредиторами госсектора Мексики в пред.г. традиционно оставались США, на долю которых приходится 48% из полученных средств и международные финансовые организации — 22,3%. Далее следовали Англия — 7,5%, Германия — 6,7%, Япония — 6,3%.

В 2003г. политика мексиканского правительства в управлении внешним долгом сводилась к реструктуризации пассивов, с целью поиска возможности их улучшения в условиях меняющейся обстановки на международных финансовых рынках, и к получению выгодных условий по текущей оплате долга. Мексиканское правительство разместило на мировых фондовых рынках ценных бумаг на 7356,7 млн.долл., что на 83,9% больше, чем в 2002г. Стоимость новых эмиссий, оцененная в бонусах казначейства США, составила 229 б.п., что на 83 б.п. ниже стоимости эмиссий, проведенных

в пред.г. Суммарные расходы по обслуживанию внешнего госдолга в 2003г. составили 7339 млн.долл.

График ежегодных выплат по внешнему долгу, в млн.долл.

	Сальдо на		Выплаты		
	31/12/03	2004	2005	2006	после 06
Всего	79274,5	11887,7	7752,6	6664,8	52967,4
- по гособлигациям	48806,2	3667,7	3036,1	3015,9	39087,1
- по банк. обязательствам	3406,9	1017,6	1049,7	810,4	529,5
- межд. фин. организац.	17450,8	1928,3	2019,4	2084,6	11418,5
- по внешней торговле	5620,7	2188,5	1261,4	397,3	1773,5
- на реструктуризацию	1453,4	551,7	386,0	356,6	159,1
- прочие	2536,5	2536,5	0,0	0,0	0,0

Источник: минфин

Современное состояние страны во многом определяется уровнем внутреннего долга, образовавшегося в результате функционирования государственных ценных бумаг на финансовом рынке страны. Поскольку внутренний долг формируется в национальной валюте, то его динамика напрямую зависит от курса песо к доллару и роста инфляции. Государственный внутренний долг Мексики формируется из двух источников: в результате эмиссии и размещения государственных ценных бумаг и использования средств, накопленных в пенсионных и жилищных фондах, которые получили название «Система пенсионных сбережений» (СПС).

В 2003г. задолженность мексиканского правительства по внутреннему долгу составила 1011889,2 млн. песо, что определило ее реальный годовой рост на 6,7%. Рост внутреннего долга стал следствием произведенного правительством погашения долга на 99,351 млрд. песо и повышения долга на 5,130 млрд. песо в результате его корректировки в связи с инфляцией.

В части обслуживания внутреннего долга, действия правительства были направлены на улучшение структуры его внутренних пассивов путем постепенной замены действующих государственных облигаций типа Бонус Развития со сроком 3, 5, 7 и 10 лет аналогичными облигациями со сроком 20 лет. Подобная мера была хорошо принята инвесторами и способствовала увеличению сроков погашения долга.

Банки

Банковская система Мексики структурно делится на две группы: на группу банков развития (БР) Banca de Desarrollo и на группу коммерческих банков (КБ) Banca Comercial или Banca Multiple.

Группу БР образуют семь участников:

— Национальная финансовая корпорация Nacional Financiera (Nafin) — осуществляет финансирование промышленного и регионального развития, а также малых и средних предприятий. Корпорация располагает 37 отделениями, в которых работает 1,1 тыс.чел.;

— Национальный банк внешней торговли Banco Nacional de Comercio Exterior (Bancomext) — обслуживает сектор внешней торговли, 78 отделений, 1,4 тыс.чел.;

— Национальный банк государственных работ Banco Nacional de Obras Publicas (Banobras) — занимается кредитованием штатов и муниципалитетов, а также коммерческих банков, 33 отделения, 1 тыс.чел.;

— Федеральное ипотечное общество Sociedad Hipotecaria Federal (SHF) — обслуживает финансовые потребности федеральной ипотеки, 1 отделением, 300 чел.;

– Национальный военный банк Banco Nacional del Ejercito, Fuerza Aerea y Armada (Banjercito) – финансирует вооруженные силы страны, 48 отделений, 1,2 тыс.чел.;

– Банк национальных накоплений и финансовых услуг Banco del Ahorro Nacional y Servicios Financieros (Bansefi) – обслуживает финансовые потребности накопительных фондов, 574 отделениями, 1,2 тыс.чел.

В 2003г. прекратил свое существование Национальный банк сельскохозяйственного кредита совместно с системой региональных банков Banco Nacional de Credito Rural (Banrural), полностью передав свои функции Сельскохозяйственной финансовой корпорации Financiera Rural (FR), приступившей к обслуживанию финансовых потребностей сельскохозяйственного сектора;

В 2003г. финансовое положение БР ухудшилось. На конец 2003г. активы БР снизились на 15,33% по сравнению тем же периодом 2002г. и составили 638,807 млрд. песо. Крупнейшими держателями активов на конец года оставались Nafin – 47,8%, Vanobras – 24,6% и Vancomext – 15%.

В 2003г. произошло снижение на 13,3% полного кредитного портфеля БР. На конец года его размер достиг 416,839 млрд. песо. Крупнейшими держателями портфеля в конце года стали Nafin – 39,2%, Vancomext – 16,4% и Vanobras – 31,2%. Причиной сокращения полного кредитного портфеля явилось снижение кредитования: секторов экономики – на 25,4%, правительственных учреждений – на 36,9% и посреднических финансовых учреждений – на 14,1%.

Отмечался рост потребительского и жилищного кредитования на 12,6% и 191,8%, соответственно. Рост кредитов по статье «финансовый агент федерального правительства» к концу 2003г. в реальных показателях составил 1% и достиг 184,263 млрд. песо, или 39,4% от размера полного кредитного портфеля. В этот же период снизилась на 19,9% по сравнению с показателями пред.г. составляющая первоклассных кредитов.

Объемы действующего кредитного портфеля БР в 2003г. снизились на 12,2% и достигли 452,228 млрд. песо, что объяснялось низким действующим кредитным портфелем, оставленным закрывшимся Banrural, а также снижением действующих кредитных портфелей у Nafin, Vanobras и Vancomext, в общей сложности на 75,282 млрд. песо. Отмеченное снижение было частично компенсировано ростом действующего кредитного портфеля у SHF – на 37,999 млрд. песо и Banjercito – на 2,706 млрд. песо. Кредитный успех, достигнутый SHF в 2003г., следует отнести на счет начатой мексиканским правительством расширенной жилищной программы. Крупнейшими держателями действующего кредитного портфеля в 2003г. стали Nafin – 39,9%, Vanobras – 31,6% и Vancomext – 15,1%.

В 2003г. БР удалось улучшить состояние своего портфеля просроченных кредитов. Его размер к концу 2003г. сократился на 46,4% по сравнению с концом 2002г. и составил 9,611 млрд. песо. Этот успех может быть полностью отнесен за счет снятия с учета портфеля просроченных кредитов закрывшегося Banrural, т.к. для оставшихся банков ситуация с просроченными кредитами не изменилась. В целом, исходя из соотношения объема действующего кредитного портфеля к объему портфе-

ля просроченных кредитов, в 2003г. показатель просроченности кредитов у БР снизился с 3,37% в конце 2002г. до 2,08% в конце 2003г. То же произошло и по статье «финансовый агент федерального правительства», здесь показатель просроченности также понизился с 5,17% до 3,46%. Неудовлетворительное состояние портфеля просроченных кредитов банки объясняли экономическими трудностями, с которыми в 2003г. столкнулись промышленные отрасли и регионы страны, которые они обслуживают, а также возросшей просроченностью в возврате кредитов посредническими финансовыми организациями.

Кредитный портфель БР в 2003г., в млрд. песо

	IV кв. 2002г.	IV кв. 2002г.
Полный	512,298	461,839
Действующий	495,058	452,228
Просрочка.....	17,241	9,611

Отчисления в обеспечение кредитных рисков на конец 2003г. составили 14,996 млрд. песо, что на 37% ниже показателя конца пред.г. и также связано с закрытием Banrural. Коэффициент покрытия кредитов имел устойчивую тенденцию к возрастанию и достиг на конец года 156% против 132,8% на конец 2002г. Привлеченные БР ресурсы в 2003г. снизились на 13,24% по сравнению с показателями пред.г. и составили 590,233 млрд.долл.

Привлечение ресурсов осуществлялось банками в различных формах. Nafin и Vanobras 36,9% и 47,8% от полного объема привлеченных средств, соответственно, получили за счет межбанковских операций, а Bansefi и Banjercito 36,9% и 47,8% от полного объема привлеченных средств, соответственно, получили через открытие депозитов на предъявителя.

Структура привлеченных ресурсов БР в 2003г., в млрд.песо

	IV кв. 2002г.	IV кв. 2002г.
Полные привлеченные ресурсы	654,254	590,233
- депозиты возвратные.....	36,845	10,462
- депозиты срочные.....	250,076	218,694
- бонны банковские.....	47,264	65,060
- покрытие межбанковское.....	302,059	295,153
Облигации	17,521	0,554

В 2003г. общая прибыль БР составила 350 млн. песо. Для отдельно взятых банков она была различна. Если одни банки закончили год с прибылью (SHF – 518 млн. песо, Vanobras – 375 млн. песо, Nafin – 151 млн. песо, Banjercito – 130 млн. песо), то Vancomext и Bansefi закончили год с убытками в 676 и 148 млн. песо.

Среднегодовая ставка привлечения ресурсов БР в 2003г., в %: Nafin – 6,17; Vanobras – 6,07; Vancomext – 6,49; Banjercito – 3,08; Bansefi – 1,86; SHF – 5,78.

Уровень капитализации БР в конце 2003г. составил 22,7% по кредитным рискам и 15,8% по полным рискам против 30,3% и 19,4%, соответственно, в пред.г.

Группу КБ образуют 34 участника: A.V.NAmro Bank, Afirme, American Express Banamex, Banco Azteca, Bancrecer, Bank of America, Bank One, BankBoston, Banregio Bansi, BBVA Bancomer, BBVA Bancomer Servicios, Bital, Centro, Comerica Bank, Credit Suisse, Deutsche Bank, Dresdner Bank, G.E.Capital HSBC Bank, I.N.G.Bank, Inbursa, Interacciones, Invex, IXE, J.P.Morgan, Mercantil del Norte, Mifel, Santander Mexicano, Scotiabank Inverlat, Serfin, Tokyo-Mitsubishi, Del Bajio.

В 2003г. мексиканский коммерческий банк *Bital* был поглощен английской банковской группой *Hongkong and Shanghai Banking Corporation (HSBC)* и переименован в *HSBC Mexico*.

В 2003г. КБ Мексики располагали 7740 отделениями, в которых работало 115 тыс.чел.. В КБ открыто 32,1 млн. счетов, в т.ч. 28,4 млн. счетов на предъявителя и 3,7 млн. срочных счетов.

На конец 2003г. размер полного кредитного портфеля КБ составил 987,411 млрд. песо, снизившись на 3,75% по сравнению с пред.г. Это снижение не смогли компенсировать потребительские кредиты, рост которых в 2003г. был наиболее динамичным и составил 3,74%. В этот период сократились на 15% – кредитный портфель Института защиты банковских накоплений (ИРАВ) и на 4,82% – коммерческие кредиты. В учете произошедших изменений их доля в полном кредитном портфеле КБ составила: потребительский кредит – 11,63%, ИРАВ – 20,9%, коммерческие кредиты – 32,2%.

Портфель действующих кредитов КБ на конец 2003г. достиг 956,295 млрд. песо, что на 1,6% выше показателя пред.г. Портфель формировали: коммерческие кредиты – 30,4%, кредиты финансовым организациям – 2,6%, потребительские кредиты – 11,3%, жилищные кредиты – 10,7%, кредиты правительственным организациям – 21, кредиты ИРАВ – 21%.

Портфель просроченных кредитов КБ в 2003г. сократился на 33,4% и составил на конец года 31,116 млрд. песо, при этом на протяжении всего года снижение носило устойчивый характер. Улучшение произошло по статьям коммерческого и жилищного кредитования.

Состояние кредитных портфелей КБ в 2003г., в млрд. песо: полный кредитный портфель – 987,4; действующий кредитный портфель – 956,3; коммерческие кредиты – 300; кредиты финансовым институтам – 25,4; потребительские кредиты – 111,2; кредиты в жилищное строительство – 105,5; кредиты администрациям штатов – 207,4; кредиты ИРАВ – 206,9; портфель просроченных кредитов – 31,1.

Объем отчислений КБ в обеспечение рискованных кредитов за прошедший год снизился на 16,2% и составил 52,999 млрд. песо. Объемы полных привлеченных ресурсов у КБ увеличился на 6,6% по сравнению с 2002г. и составил 1457,612 млрд. песо, в т.ч. 43,8% составило привлечение средств на счета до востребования, 43,4% – на срочные счета и 11,8% – по межбанковским обязательствам.

Финансовая маржа КБ к концу 2003г. составила 80,923 млрд. песо, что на 0,52% ниже показателя пред.г. Это стало следствием снизившихся в этот период поступлений и возросших расходов на операционное обслуживание.

Нефинансовые поступления КБ в 2003г. достигли 52,203 млрд. песо, увеличившись за год на 32,8%. Их административные расходы возросли на 1,9%, составив 81,305 млн. песо. Общий уровень капитализации КБ к концу 2003г. составил 14,24%, снизившись на 1,23% по сравнению с показателем пред.г.

Золотовалютные резервы. Третий год подряд их стабильно нарастающие объемы характеризуются мексиканской статистикой как исторические. Если за 2001г. объем золотовалютных резервов воз-

рос на 6,5 млрд.долл. и достиг 40,091 млрд.долл., то за 2002г.эти резервы возросли на 7,9 млрд.долл., составив 47,984 млрд.долл., а к концу 2003г. **золотовалютные резервы Мексики** увеличились на 8,1 млрд.долл. и оценивались в **56,086 млрд.долл.**

Инвестиции

Выбранный Мексикой путь ускоренного экономического развития потребовал для своей реализации огромных финансовых ресурсов, которыми страна не обладала. Решение было найдено в форме привлечения в страну иностранного капитала. Удачное стратегическое положение Мексики на американском континенте, последовательная политика по заключению соглашений о свободной торговле с максимально возможным числом стран, дополненных соглашениями о поощрении и взаимной защите инвестиций, отсутствие глубоких экономических кризисов, подобных латиноамериканским, сделали Мексику страной с благоприятным инвестиционным климатом. За последнее десятилетие тенденции развития прямых иноинвестиций (ПИИ) в стране носит поступательный характер.

По данным министерства экономики и Банка Мексики в 2003г. объем полученных Мексикой ПИИ был одним из самых низких за последние 10 лет и составил 10,731 млрд.долл., что на 25,7% ниже ПИИ, полученных страной в пред.г., в т.ч. объемы новых ПИИ сократились на 63,9%. Из них 24,7% являлись новыми инвестициями, 21,6% – реинвестициями, 35,4% приходились на расчеты между фирмами и 18,3% являлись инвестициями в предприятия «макиладорас». Распределение ПИИ по секторам экономики: всего – 100%; обрабатывающая промышленность – 48,1%; финансовые услуги – 19,4%; транспорт и связь – 16,2%; торговля – 8,6%; прочие – 7,7%.

Главным донором мексиканской экономики в 2003г. продолжали оставаться страны Нафта, от которых Мексика получила 55,8% всех ПИИ, в т.ч. от США – 54,1% и от Канады – 1,7%. А также ЕС, на долю которого пришлось 37,3% ПИИ, в т.ч.: Испания – 14,6%, Англия – 9%, Голландия – 5%, Франция – 3,2%, Германия – 2,9%, Швейцария – 3,4%. Среди стран азиатского континента лидировала Япония, ПИИ которой составили 1,1%. Наиболее активное инвестиционное сотрудничество приходится на страны, с которыми имеются соглашения о свободной торговле и о поощрении и взаимной защите инвестиций.

Нарастающим источником ПИИ в Латинской Америке становятся денежные переводы от родственников, выехавших на работу в другие страны. По данным Межамериканского банка развития **ежегодный перевод денег в страны Латинской Америки и Карибского бассейна превышает 30 млрд.долл.** Треть этой суммы приходится на долю Мексики, в т.ч. 78% денег поступает в Мексику из США, оставшаяся часть – из Японии, Испании и Канады. Как отмечается в докладе банка, по своему объему получаемые таким способом Латинской Америкой средства уже сопоставимы с помощью оказываемой иностранными государствами странам этого региона.

В 2003г. сумма денежных переводов, поступивших в страну от мексиканцев, выехавших на работу за границу, составила 13,266 млрд.долл., что эквивалентно 79% доходов полученных Мексикой от экспорта нефти.

Мексика начинает инвестировать свои капиталы в экономику другой страны, в достаточно скромных объемах, когда надеется получить от этой страны ответный поток инвестиций в значительно больших размерах. Основными реципиентами мексиканских инвестиций являются страны американского континента и Карибского бассейна, ряд стран Европы (Испания, Австрия, Англия, Португалия, Германия, Франция, Голландия) и в незначительной степени Азии (Таиланд, Китай, Индия).

Политика Мексики в отношении иностранного капитала является частью общей стратегии, направленной на достижение скорейшей интеграции страны в мировое экономическое пространство. Правительством Мексики ставится задача создания благоприятного инвестиционного климата в стране. Ежегодно Мексикой заключаются соглашения о поощрении и взаимной защите инвестиций. К концу 2003г. такие соглашения действовали с Германией, Аргентиной, Австрией, Республикой Корея, Кубой, Данией, Испанией, Финляндией, Францией, Грецией, Италией, Голландией, Португалией, Швейцарией, Швецией, союзом Бельгия-Люксембург, Уругваем, Республикой Чехией и находились в стадии обсуждения с Австралией и Исландией.

Большая роль отводится формированию устойчивой законодательной базы по этому направлению. Законодательная база представлена: Законом об иностранных инвестициях и Регламентом к нему. Данными юридическими документами закрепляются определенные ограничения на деятельность иностранного капитала, сохраняющие госмонополию в ряде областей экономики, а также льготы и преференции, действующие в данной области.

Составной частью политики Мексики по привлечению иностранных инвестиций является также практика заключения соглашений об избежании двойного налогообложения. Указанные соглашения уже действуют с Германией, Бельгией, Канадой, Республикой Корея, Чили, Данией, Эквадором, Испанией, США, Финляндией, Францией, Италией, Израилем, Ирландией, Японией, Люксембургом, Норвегией, Голландией, Польшей, Португалией, Англией, Чехией, Румынией, Сингапуром, Швецией, Швейцарией, и готовятся к подписанию с Австрией, Бразилией, Китаем, Грецией, Венгрией, Индией, Малайзией, Никарагуа, Словакией, Россией, Таиландом.

По мнению иностранных инвесторов, **Мексика продолжает оставаться страной с наиболее благоприятным инвестиционным климатом** в латиноамериканском регионе. Мексике удалось избежать серьезных финансовых потрясений, как, например, в Аргентине. Вложению иностранного капитала способствует политика мексиканского правительства по заключению соглашений о свободной торговле и поощрению и взаимной защите инвестиций. Дополнительным стимулирующим иностранных инвесторов фактором в 2004г. может стать принятие энергетической реформы, открывающей широкие возможности для вложений капитала.

Интернет

Правительство во главе с В.Фоксом среди прочих программ развития страны обнародовало программу всеобщей «интернетизации» Мексики. Новая программа получила название e-Mexico и официально вступила в действие в 2001г.

Согласно данному достаточно амбициозному проекту, действие интернет распространится:

– на госорганы страны, вся деятельность которых будет представлена в нем подробнейшим образом. Таким образом планируется поставить заслон коррупции на всех административных уровнях. По мнению авторов программы, чем больше граждан выясняют свои взаимоотношения с государством через компьютер, тем меньше им придется иметь дело с чиновниками, и тем меньше у чиновников будет возможность для коррупции;

– на сферы торговли, банков, образования и здравоохранения, с упором на проведение своевременных консультаций высококлассными специалистами нуждающихся во всех районах страны.

В реализацию данного проекта предусматривалось вложить 4 млрд. песо. Программа стала «буксовать» из-за недостатка финансирования. Реальных успехов мало. Жители Мексики могут заказать через сеть распечатку копии своей «национальной ID-карты». **Через интернет можно проверить оценки детей, обучающихся в начальных школах г.Мехико.** Отдельно стоит банковский сектор, который без задержки осваивает все преимущества интернета путем самофинансирования, что фактически выводит сектор за рамки государственной программы.

Позитивным направлением в развитии современных информационных технологий в Мексике остается электронная и безбумажная торговля. Данный вид делового сотрудничества также развивается в основном на основе личной заинтересованности фирм и за счет из средств, т.к. дает фирмам значительные преимущества, сокращая сроки и упрощая порядок заключения торговых сделок. Государство еще в 2000г. позаботилось о принятии закона «Об электронной торговле», регламентирующего порядок и сроки заключения торговых договоров и контрактов, требования к сторонам, их права и обязательства, штрафные санкции в случае их нарушения и ряд других положений для предприятий и фирм, пользующихся этим видом связи.

Низкий жизненный уровень огромной части мексиканского населения и трудный географический ландшафт страны также являются существенным тормозом в реализации программы. По заявлениям даже сторонников проекта e-Mexico, в тех редких случаях, когда школам в мексиканской глубинке удается найти 7 тыс.долл., необходимые для закупки оборудования спутникового интернета и 2 тыс.долл. ежемесячно на абонентскую плату, школьная администрация предпочитает потратить эти деньги на питьевую воду, лекарство и иные нужды, которые считаются более неотложными, чем доступ в глобальную компьютерную сеть.

В 2003г. число зарегистрированных в стране адресов интернета возросло на 12,4% по сравнению с пред.г. и достигло 82,9 тыс. (организации и частные лица). Общее число пользователей составило 12,25 млн., что на 22% выше показателя 2002г., из них 5,4 млн. — организации и 6,9 млн. — частные лица. В 2003г. было отмечено снижение использования интернета для торговли крупными компаниями, т.к. его доля в продаже товаров все еще не превышает 1%, а у продавцов автомобилей — 5%. Суммарный объем продаж по интернету составил 1 млрд.долл., что в 4 раза выше показателя 2000г.

Число посещений открытых мексиканских веб-сайтов в 2003г. возросло на 25% по сравнению с пред.г. Из 3 млрд.долл., затраченных в этот период на рекламу через СМИ, 24 млн.долл. относились к рекламе через интернет, с помощью электронной почты или баннеров. Число желающих создать свою веб-страницу возросло за год на 10%. С мая 2003г. крупнейшая мексиканская телефонная компания Telmex стала предлагать в качестве новой услуги высокоскоростной беспроводной интернет, который позволяет пользователю войти в «сеть» через переносной компьютер в любое время и в любом месте.

Плохо развитое мексиканское информационное пространство является привлекательным и для крупнейших мировых фирм, ищущих возможность выгодной инвестиции своих средства в развитие отрасли. В 2003г. компания Microsoft заявила о своем интересе способствовать «интернетизации» малых и средних предприятий в Мексике, среди которых только 35% соответствуют современному уровню компьютеризации и 60% не имеют выхода в интернет. Усилия фирмы свелись к рекламе на сайте товаров и услуг, а также включению в созданный фирмой программный продукт Office 2003 администратора деловых контактов, помогающего клиентам получать нужную коммерческую информацию из баз данных.

Компания IBM также заявила о своем намерении инвестировать в оснащение малых и средних предприятий компьютерным оборудованием и технологиями 5 млн.долл., оценивая общий объем этого рынка для фирм, занятых поставками hardware и software в пределах 6-8 млрд.долл., а его потребности в инвестициях на уровне 1% национального ВВП, из которых до 40% необходимо направить на развитие персональной компьютеризации. Объемы мексиканских инвестиций сильно отстают от инвестиций ведущих стран Латинской Америки, которые финансируют свою информатику вдвое выше. IBM предложила переоснастить компьютерно-информационную систему мексиканского правительства платформой Linux.

Мексиканское правительство ревниво следит за реализацией программы и придает широкой огласке любые произошедшие в ней позитивные события. Состоявшееся в июне 2003г. открытие первой спутниковой интернет-сети, созданной в рамках e-Mexico, сопровождалось посланием лично от президента В.Фокса, в котором он отметил, что «создание сети стало возможным благодаря совместной работе федерального правительства, штатов и муниципалитетов и явилось значительным событием в жизни Мексики, т.к. открыло миллионам мексиканцев новое информационное пространство, соединило ранее разрозненные секторы и регионы страны. Сеть послужит толчком к их дальнейшему экономическому развитию. 3200 уже действующих сегодня коммуникационных центров обеспечат высокоскоростную связь на всей территории страны. Эти центры расположены в самых доступных для населения местах: в школах, библиотеках, центрах здоровья, центрах социального развития, в зданиях муниципалитетов и почты».

В 2003г. на территории Мексики работало более 33,5 тыс. почтовых отделений. Мексиканская телеграфная сеть насчитывает 1620 телеграфных пунктов,

число которых, несмотря на внедрение более современных средств связи, устойчиво возрастало на протяжении последних 10 лет в среднем на 2% в год.

Радио-телевизионная сеть страны насчитывает 5082 станций, ведущих трансляцию на всю территорию Мексики и за рубеж на частотах АМ, FM, ОС и TV. Из них 2065 станций являются основными, 1610 – ретрансляционными, и 952 – передвижными. Среди радиостанций 1149 являются основными и 264 – ретрансляционными. Среди станций ведущих телевизионное вещание – 461 и 191 соответственно.

Помимо радио-телевизионной связи в 2445 муниципалитетах страны созданы 3200 коммуникационных центров, осуществляющих связь с использованием цифровой технологии и принадлежащих восьми крупнейшим компаниям, работающим в этой области (Sepomex, Centro SCT, e-Mexico, Telecom, Sep, Sedesol, SSA, Inafed, Inea).

Телефон является в Мексике наиболее динамично развивающимся видом связи. За 10 лет число телефонных линий в стране возрастало в среднем на 8,3% в год, с 6,8 млн.ед. в 1992г. до 16,2 млн.ед. к концу 2003г., в т.ч. использующих опτικο-волоконные кабели, общая протяженность которых достигла 120 тыс.км. Интенсивность охвата населения составила 15,3 линии на каждые 100 чел.

За прошедшее десятилетие значительное внимание было уделено телефонизации сельских районов. Число телефонных станций на селе возрастало в среднем на 17,1% в год и достигло к 2002г. 49,2 тыс.ед. Однако за последующие два года их число практически не изменилось из-за отсутствия у правительства средств на их строительство.

Предприятия «макиладорас»

Сборочное производство по заказам иностранных фирм с последующим экспортом готового изделия фирме-заказчику, стало устойчивым источником поступления иностранной валюты в страну. Сектор полностью зависит от конъюнктуры, на иностранных рынках, главным образом в США, и подвержен сильнейшему влиянию со стороны любого кризиса, разразившегося на них.

Весь сектор «макиладорас» подразделяется в 2003г. на 894 предприятия внутри Мексики, и 2344 предприятия на границе с США. «Макиладорас», расположенные на границе с США, являются основой сектора. Им принадлежит 72% предприятий, на которых работает 77% занятого в секторе персонала и которые создают 71% добавленной стоимости в цене экспортируемого товара. Добавленная стоимость, или **национальная составляющая** (НС) представляет собой чисто мексиканские затраты на производство товара.

В 2003г. экономическое положение сектора оставалось неудовлетворительным. Снижение шло по всем основным показателям, что стало следствием низкого динамизма в развитии промышленности США – основного потребителя мексиканской продукции, усугубляющегося с каждым годом проникновения на рынок северного соседа дешевой азиатской продукции, которая вытесняет мексиканские товары (в наибольшей степени это относится к таким областям как автомобилестроение, текстильная и электронная промышленность) и ряда негативных факторов в самой мексиканской экономике (снижение притока инвестиций и недостаточное финансирование сектора).

За 2003г. в секторе было закрыто 11,2% предприятий внутри страны и 13,1% предприятий на границе. Частичной причиной закрытия ряда «макиладорас» явилось действие статьи 303 соглашения Нафта, которая обязует предприятия импортировать детали и компоненты из зоны действия соглашения для производства готовой продукции и продажи ее внутри региона (США, Канада) без применения таможенных пошлин, что наносит ущерб национальным производителям аналогичных компонентов.

В 2003г. среднегодовая занятость в секторе составила 1,063 млн.чел., что на 0,8% меньше, чем в пред.г., в т.ч., на границе число занятых сократилось на 0,9% и составило – 0,82 млн.чел. Отработанное сектором время за этот период составило 1874 млн.чел/час, что на 0,8% меньше, чем в 2002г., в т.ч. на границе – 1426 млн.чел/час, или на 0,9% меньше, чем в пред.г.

Динамика занятости и оплаты труда на предприятиях «макиладорас»

	1990	2000	2002	2003
Предприятий	1703	3590	3248	3238
Занятый персонал, тыс.чел.....	446,4	1291,2	1071,2	1063,1
рабочие	360,4	1045,4	860,5	854,0
- мужчины.....	140,9	468,7	371,6	368,8
- женщины.....	219,4	576,7	488,8	485,1
технический персонал	53,3	153,4	130,5	129,5
служащие и администрация	32,7	92,5	79,2	78,6
Отработано всего, млн.чел/час.....	923,6	2156,4	1889,5	1874,4
Фонд зарплаты, млн. песо	5106,8	8295,9	7369,4	7605,0

В наибольшей степени сокращению персонала подверглись предприятия, специализирующиеся на производстве машин и оборудования, текстильных изделий и одежды. Многие из них были вынуждены переориентировать свои рынки сбыта с территории США на другие регионы, в первую очередь, на страны азиатского континента.

К успехам сектора, можно отнести рост на протяжении последних 3 лет НС. В 2001г. НС составляла 177,3 млрд. песо, в 2002г. – 181,9 млрд. песо, в 2003г. – 198 млрд. песо, или на 8,9% выше пред.г.. На конец 2003г. НС включала в себя: оплату труда (жалование, зарплата, премиальные) – 45,9% от полной стоимости товара, различные платежи (аренда машин и оборудования, земли и помещений, оплата электроэнергии и связи, налоговые и транспортные сборы) – 31,5%, прибыль – 13,4%, сырье, тара и упаковка – 9,2%.

Наибольшие объемы НС Мексика получила от производства материалов и принадлежностей электротехнических и электронных (25,6%), строительства, сборки транспортных средств и производства их комплектующих (21,8%), пошива одежды и производства текстиля (12,9%), сборки машин, оборудования и аппаратов электротехнических и электронных (11,1%), сборки мебели и производства аксессуаров к ней (6,6%), оказания услуг (3,2%), изготовления инструментов (2,2%), изготовления химических продуктов (2%), производства пищевых товаров (1,3%), производства игрушек и спорттоваров (0,6%), производства обуви и изделий из кожи (0,5%). Благодаря росту НС, на 3,2% возросла и полная сумма выплаченной сектором зарплаты, которая в 2003г. составила 7,605 млрд. песо.

Правительство разработало и в середине 2002г. приняло Программу повышения конкурентоспособности экспортных «макиладорас». Развитие сектора до 2007г. должно идти ускорен-

ными темпами. Планируется, что к этому сроку «макиладорас» увеличат объемы НС своего производства до 235 млрд.долл., а число занятых в секторе – до 2,1 млн.чел. Повысится технологическая оснащенность предприятий, улучшится их территориальное расположение и инфраструктура, логистика и система таможенного обслуживания. Однако планы мексиканского правительства далеки от исполнения. Приведенная статистика показывает, что ситуация в секторе неуклонно ухудшается.

В 2003г. доля «макиладорас» в общем объеме, полученных Мексикой прямых иностранных инвестиций (ПИИ), составила 18,3% или 1,961 млрд.долл. против 2,044 млрд.долл., привлеченных в 2002г. Полученные ПИИ представляли собой импорт активов от фирм из США – на 93,5%, из стран ЕС – на 2,3%, в т.ч. из Финляндии – на 0,9%, Голландии – на 0,7%, Англии – на 0,4%, Дании – на 0,3%. В числе прочих инвесторов присутствовали Япония – 1,2%, Швеция – 0,7% и Сингапур – 0,7%.

В 2004г. рассчитывать на реальное улучшение ситуации в отрасли можно с учетом восстановления поступательного развития экономики США.

Черная металлургия

Мексика располагает развитой национальной черной металлургией, что позволило ей с 1993г., занимать по объемам ее продукции второе место среди стран Латинской Америки (после Бразилии) и 16 место в мире. Как и вся экономика страны, мексиканская черная металлургия в большой степени зависит от возможностей реализации своей продукции на внешних рынках и, как следствие, в 2003г. испытывала негативные влияния от нестабильности мировой экономики.

В 1999-2003гг. сектор имел острые проблемы с финансированием, выразившиеся в снижении инвестиций, отказе или временной приостановке платежей за поставленную продукцию, росте цен на сырье и энергоносители. За указанный период цены повысились в среднем на 250%, в т.ч. на натуральный газ – на 217% и на электроэнергию – на 66%. Все это порождало общую нестабильность данного рынка.

Нарастанию кризисных явлений способствовала и агрессивная политика китайских металлургических фирм, заполнявших образующиеся пустоты рынка своей продукцией. Это вело к неоправданному росту цен на все виды металлоизделий. Со II пол. 2003г., спрос на металлопродукцию на мировом рынке превышал предложение, что также провоцировало рост цен.

Сектор не может вырваться из порочного круга – «кризис в секторе ведет к снижению инвестиций – снижение инвестиций ведет к кризису в секторе». Все это отражается на других секторах мексиканской экономики, пользующихся его продукцией: строительстве, автомобилестроении, производстве машин, оборудования и инструментов. В 2003г. произведенная сектором продукция оценивалась в 106,1 млрд. песо и составила 1,4% в национальном ВВП, 7,4% – в промышленном ВВП и 10,4% – в ВВП обрабатывающей промышленности. Сектор создает 52 тыс. прямых рабочих мест и 600 тыс. рабочих мест в смежных производствах. В Мексике сектор является первым потребителем электроэнергии (10% от общего

объема), вторым потребителем натурального газа (31% от общего объема), главным пользователем мексиканских железных дорог (10% от объемов национальной перевозки).

Пять крупнейших предприятий страны: Imsa, Imexa, Grupo Villasego, Ahmsa и Hulsamex производят около 80% всей продукции отрасли. Из этих предприятий два последних находятся в тяжелом финансовом положении уже не первый год (Ahmsa имела в 2003г. задолженность перед кредиторами в 1,8 млрд.долл.).

Динамика производства стали

	Объем, млн.т.	Рост, %
1998г.	14,218	-0,2
1999г.	15,274	7,4
2000г.	15,631	2,3
2001г.	13,300	-14,9
2002г.	14,051	5,6
2003г.	15,178	7,8

В 2003г. Мексика произвела 15,178 млн.т. стали против 14,051 млн.т. в 2002г. Национальное потребление стали в этот период составило 20,9 млн.т. На результаты производства в 2003г. позитивное влияние оказал тот факт, что США не смогли добиться восстановления своей экономики в запланированных масштабах.

Мексиканцы не удовлетворяют положение с продажами черного металла, складывающееся на ее внутреннем рынке. 23% потребляемой страной продукции черной металлургии частично поступает сюда нелегально, а частично по демпинговым ценам, как правило, через третьи страны. Борясь с этим явлением, правительство Мексики на протяжении последних лет ведет антидемпинговую «войну» с поставщиками металлопродукции из различных стран.

В 2003г. оставались крайне напряженными отношения между крупнейшими предприятиями металлургического сектора мексиканской промышленности и американскими поставщиками стали, несмотря на действующее между ними соглашение Нафта. В этот же период мексиканские металлурги продолжали настойчиво требовать от правительства еще более ужесточить порядок импорта в страну металлопродукции из других стран.

Главные позиции в производстве черной металлургии: сталь, которой было произведено 15,178 млн.т. (на 7,8% больше, чем в 2002г.), в т.ч. проката — 12,485 млн.т. (рост 6,7%); стальные полуфабрикатов (слябов) — 3,494 млн.т. (падение 0,2%) и чугуна — 9,657 млн.т. (рост 12,7%). Полный экспорт отрасли достиг 2371,658 млн.долл., что на 0,8% выше показателя 2002г. Наибольший рост отмечался в поставках стального прутка — 151,6%, легированной стали — на 130,6%, стальных профилей — 59,6%, проката листового — 48,1%, полуфабрикатов — на 39,3%, холоднокатаного проката — 32,8%, базовых металлов — на 29,9%, в т.ч. ферросплавов — на 45,2%.

Снизился в 2003г. мексиканский экспорт губчатого железа — на 96,2%, горячекатаного стального проката — на 44,5% и готовых стальных изделий — на 3,9%, в т.ч.: прочих труб — на 28%, кабеля — на 11,3%, проволоки — на 6,4%, труб сварных — на 3,3%.

Мексиканский экспорт продукции черной металлургии

в 2001-03гг., в млн.долл.

	2001г.	2002г.	2003г.
Базовые металлы, всего	38,815	20,203	26,245
- губчатое железо и чугун в чушках	7,744	2,190	0,084

- ферросплавы	31,071	18,013	26,160
Полуфабрикаты, всего	290,318	430,284	599,397
Горячекатаная продукция, всего	1173,999	1266,316	1134,932
- прокат	266,004	372,779	411,871
- в рулонах	371,391	382,608	402,797
- трубы бесшовные	451,722	436,704	316,348
- литье и поковки	84,882	74,225	3,916
Итого	2039,772	2352,778	2371,658

Жесткая политика ограничения ввоза металлопродукции из других стран в 2003г. способствовала снижению ее импорта в целом на 10,8%, достигшего 6,256 млн.т. Сократился импорт металлических окатышей — на 41,7%, базовых металлов — 40,4%, в т.ч. губчатого железа и чугуна в чушках — 43,1%, труб сварных — 29%, рельсов — 24,4%, тонких прутков — 21,5%, холодного проката — 19,5%, слябов — 18%, металлолома — 3,2%.

Мексиканский импорт черных металлов, в млн.долл.

	2001г.	2002г.	2003г.
Базовые металлы, всего	176	202,6	180,5
- губчатое железо и чугун в чушках	106,8	125,3	98,3
- ферросплавы	69,2	77,3	82,2
Полуфабрикаты, всего	102,7	101,7	132,3
Стальной прокат, всего	2084,2	2124	2249,2
- прокат	1245,3	1352,4	1438,3
- в рулонах	662,6	629,3	664,4
- трубы бесшовные	154,4	120,6	125,8
- литье и поковки	21,8	21,6	20,6
Всего	3545,9	3537,4	3657,3

Мексиканский импорт стали в 2003г.

	тыс.т.	млн.долл.
Всего	4514,3	2991,568
- горячекатаная	516,5	217,347
- холоднокатаная	499,7	259,682
- нержавеющая	280,8	346,910
- легированная	686,6	407,954
- в рулонах	1218,5	664,402
- в изделиях	1312,2	1095,273

В этот же период Мексика закупала за рубежом сырья для черной металлургии больше, чем в 2002г.: железной руды — на 34,6%, каменного угля — на 22,7%, кокса — на 28,6%. Перспективы развития отрасли будут зависеть от уровня внутренних цен на энергоносители (т.к. работать с полной отдачей предприятия отрасли смогут лишь при цене не выше 3 долл. за BTU.) Большое значение будет иметь экономическая ситуация в США, поскольку ежегодные объемы поставок металла из Мексики в эту страну держатся на уровне 2 млрд.долл. При благоприятной конъюнктуре рынка и имеющихся промышленных мощностях, сектор сможет произвести в 2004г. 16,2 млн.т. стали.

Автомобилестроение

По данным Мексиканской ассоциации автомобильной промышленности производство автомобилей в Мексике снижается третий год подряд: в 2001г. — на 3,8%, в 2002г. — на 2,4%, в 2003г. — на 12,9% по сравнению с показателями пред.г. Это было связано с высокой зависимостью мексиканского автомобилестроения от конъюнктуры внешних рынков и состояния внутреннего потребительского рынка. В 2003г. наибольшую нестабильность в сектор привнесли политические причины. Выборы в конгресс и вспыхнувшая после этого с новой силой борьба законодателей за проведение структурной перестройки национального автомобилестроения породили полную неразбериху в умах потребителей. Способствовало этому и

намерение правительства разрешить бесполошинный ввоз в страну автомобилей, произведенных в США.

В 2003г. производство автомобилей в Мексике сократилось на 12,9%. Их было произведено 1586153. ед. против 1821447 ед. в 2002г. При столь неблагоприятно складывающихся условиях на внутреннем рынке сектору удалось в 2003г. сохранить объем розничных продаж автомобилей на уровне пред.г. — 977870 ед. (977557 ед. — в 2002г.). Снизилась продажа легковых автомобилей — на 2,7% и возросли продажи легких грузовиков — на 7,5% и тяжелых грузовиков — на 2,8% по сравнению с показателями 2002г.

Через розничную продажу было реализовано 386799 автомобилей мексиканского производства, что на 12% ниже показателей 2002г., и 591071 импортный автомобиль, что на 9,8% больше, чем в пред.г.

Оптовые продажи в 2003г. снизились на 1,9% и достигли 999509 ед. В этом секторе снизились продажи легковых автомобилей — на 4,1% и возросли продажи легких грузовиков — на 4% и тяжелых грузовиков — на 13,2%.

В 2003г. мексиканские автомобилестроители не смогли обеспечить себе достаточный портфель заказов, поэтому были вынуждены сократить производство автомобилей для внутреннего рынка с 454994 ед. в 2002г. до 370362 ед. в 2003г., в т.ч. легковых с 374719 ед. до 297174 ед. и грузовых с 80275 ед. до 73188 ед. По этой же причине на 11,3% снизилось производство автомобилей на экспорт. Их было выпущено 1170203 единицы.

Экспорт автомобилей в 2003г. снизился на 10,2% и составил 1194719 ед., в т.ч. на 19,5% снизился экспорт легковых автомобилей, который составил 614752 ед., и на 2,5% возрос экспорт легких грузовиков, который составил 555369 ед. В этот период полностью отсутствовал экспорт тяжелых грузовиков.

Производство автомобилей в Мексике, в млн.ед.

	Всего	Для внутр. рынка	На экспорт
1995г.	0,931	0,152	0,778
1996г.	1,211	0,240	0,970
1997г.	1,338	0,353	0,984
1998г.	1,427	0,448	0,978
1999г.	1,493	0,416	1,077
2000г.	1,889	0,455	1,434
2001г.	1,818	0,414	1,404
2002г.	1,822	0,502	1,319
2003г.	1,586	0,416	1,170

Источник: Мексиканская ассоциация автомобилестроения

Среди предприятий, специализирующихся на производстве автомобилей, наибольшими продажами на внутреннем рынке характеризовались: General Motors (217,9 тыс.ед.), Nissan (214 тыс.ед.), Volkswagen (169,2 тыс.ед.), Ford Motor (161,1 тыс.ед.), DaimlerChrysler (99,9 тыс.ед.).

В поставках автомобилей на экспорт лидировали: General Motors (391,9 тыс.ед.), DaimlerChrysler (305,1 тыс.ед.), Volkswagen (232,9 тыс.ед.), Nissan (119,8 тыс.ед.), Ford Motor (106 тыс.ед.).

Наиболее продаваемые в Мексике в 2003г.

модели легковых автомобилей, в ед.

Модель	Фирма	2002	2003	Рост 03/02
Tsuru	Nissan	79227	63094	-20,4%
Pointer	VW	31304	50448	61,2%
Chevy	GM	63138	49532	-21,5%
Jetta	VW	39923	46702	17%

Sentra	Nissan	33069	29818	-9,8%
Stratus	DChrysler	20990	17961	-14,4%
Monza	GM	19431	17787	-8,5%
Neon	DChrysler	15372	13841	-10%
Focus	Ford	18321	10703	-41,6%
Sedan VW	VW	22986	10485	-54,4%
Astra	GM	11099	9639	-13,2%
Civic	Honda	11573	9237	-20,2%
Pointer wgn	VW	12212	4989	-59,1%
Malibu	GM	6162	3685	-40,2%
Golf	VW	5068	3538	-30,2%

Продажи грузовых автомобилей, в ед.

	2002	2003	Рост 03/02
Продажа на национальном рынке	560109	591122	5,5%
Экспорт	566085	579924	2,4%

В 2003г. 73,8% произведенных в Мексике автомобилей было направлено на экспорт более чем в 30 стран мира: 94,1% были поставлены в Северную Америку (США — 978914 ед., Канада -123796 ед.); 2,46% — в страны Европы (Германия — 38 тыс.ед.); 1,53% — в Южную Америку (Чили — 4051 ед., Бразилия — 1733 ед., Эквадор — 1066 ед.).

В страны Центральной Америки и Карибского бассейна было поставлено 8366 автомобилей, в страны Азии — 559 (Тайвань — 543 ед., Япония — 16 ед.).

Перспективы развития отрасли в 2004г. будут зависеть от экономической ситуации в США, которые покупают подавляющую часть экспортируемых Мексикой автомобилей. Что касается внутреннего мексиканского рынка, то здесь в относительно лучших условиях окажутся производители тяжелых грузовиков и автобусов, для которых сбыт продукции будет поддерживаться постановлениями правительства о безопасном сроке службы грузового автотранспорта, с обязательной заменой устаревших транспортных средств на новые.

Горнодобыча

По богатству своих недр Мексика занимает одну из ведущих позиций в мире. Высокая обеспеченность страны полезными ископаемыми, нефтью, газом, цветными и драгоценными металлами, полиметаллическими рудами, делает добычающую промышленность Мексики главным сырьевым источником для всего промышленного производства страны, и по этой причине ее развитие находится в числе приоритетных задач мексиканского правительства.

В 2003г. суммарный объем продукции, произведенной ненефтяной добывающей промышленностью оценивался в 30258,9 млн. песо (в текущих ценах), увеличившись на 3,7% по сравнению с показателем 2002г. Физические объемы добытых полезных ископаемых упали на 1,1%. В этот период снизилась добыча золота, меди, кокса, доломита, кремнезема, практически прекратилась добыча фосфорита. Одновременно возросла добыча серебра, свинца, цинка, железа, каменного угля, серы, флуорита.

Динамика добычи полезных ископаемых

	2002	2003	Рост, %	
Драгоценные металлы				
Золото	кг	23254	22065	-5,1
Серебро	кг	2852138	2916273	2,2
Промышленные металлы				
Свинец	т	112244	145 296	29,4
Медь	т	308388	300329	-2,6

Цинк.....	т.....	391711	409500	4,5
Сырье для металлургии						
Каменный уголь	т.....	6116270	6529003	6,7
Кокс	т.....	1656437	1462106	-11,7
Железо.....	т.....	5750563	6797555	18,2
Минералы неметаллические						
Сера.....	т.....	885492	1034402	16,8
Доломит	т.....	518412	409363	-21,0
Флуорит	т.....	666 379	749842	12,5
Кремнезем	т.....	1826665	1689435	-7,5
Гипс	т.....	3125755	3208780	2,7
Фосфорит.....	т.....	458710	4981	-98,9

Источник: INEGI

Географически, основные добывающие предприятия расположены в штатах Сонора, Дуранго, Гуанахуато, Мехико, Идальго, Сан Луис Потоси, Коауила, Мичоакан и Керетаро.

Основными районами добычи минералов являлись:

– наибольшее количество золота было добыто в шт. Дуранго (38,6%) и Сонора (26,8%). В шт. Чиуауа, Гуанахуато, Герреро, Идальго, Халиско, Мехико, Мичоакан, Оахака, Керетаро, Сан Луис Потоси и Синалоа объем добычи этого металла составил 28,5%;

– серебро добывалось в шт. Сакатекас (52,3%), Дуранго (13,8%), Чиуауа (12,6%), Мехико (6,1%) и Сонора (4%). В штатах Коауила, Гуанахуато, Герреро, Идальго, Халиско, Оахака, Керетаро, Сан Луис Потоси и Синалоа было добыто 11,2% мексиканского серебра;

– основная добыча свинца была сосредоточена в шт. Чиуауа (45,7%) и Сакатекас (38%), в шт. Коауила, Дуранго, Герреро, Мехико и Сан Луис Потоси было добыто 16,3% этого металла;

– наибольшее количество меди добывалось в шт. Сонора (86,6%). Затем следуют шт. Сакатекас (5,9%) и Сан Луис Потоси (4,3%). В шт. Чиуауа, Дуранго, Герреро, Мехико и Мичоакан добыто 3,2% меди;

– производство цинка было сосредоточено в шт. Сакатекас (46%), Чиуауа (27,4%) и Сан Луис Потоси (14,6%). Остальные 12% мексиканского цинка добыты в шт. Дуранго, Герреро и Мехико;

– производство кокса было полностью сосредоточено в шт. Коауила;

– наибольшее количество железной руды добывалось в шт. Колима, Коауила и Мичоакан (50,5%, 31,3% и 18,2% добычи соответственно);

– основная масса серы произведена в шт. Табаско и Чьяпас (объем добычи 40,6% и 27% соответственно). В шт. Гуанахуато, Идальго, Нуэво Леон, Оахака, Тамаулипас и Веракрус добыты остальные 32,4% серы;

– флуорит добывался в шт. Сан Луис Потоси (82,7%), Коауила (16,3%). В шт. Дуранго добыто 1% этого минерала.

Главными предприятиями, добывающими большую часть мексиканского серебра, являются компании Unidad Fresnillo de Grupo Penoles и Unidad San Martin de Grupo Mexico, золота – La Herradura de Minera Penmon, Penoles Newmont Gold и La Cienega de Grupo Penoles, железной руды – GAN (Grupo Acerero del Norte), Pena Colorada и Imexsa, каменного угля – компания GAN, кокса – GAN, Grupo Mexico и San Patricio, цинка – Charcas, San Martin и Santa Barbara, которые принадлежат Grupo Mexico, свинца – Naica de Grupo Penoles и Santa Barbara de Grupo Mexico.

По данным Палаты горнорудной промышленности наиболее крупные и хорошо оснащенные предприятия отрасли принадлежат: Grupo Mexico, Grupo Penoles, GAN, Imexsa и Pena Colorada, представляющим национальный и смешанный капитал.

Существенной поддержкой для развития сектора являются ПИИ, аккумулированный объем которых за прошедшие 9 лет составил 1010 млн.долл. Их объемы распределяются по годам неравномерно. В 2003г. было получено ПИИ на 23,5 млн.долл., в то время как в пред.г. их объем составлял 203,4 млн.долл. Отрасль не может провести необходимую модернизацию своей инфраструктуры.

Строительство

Строительная промышленность Мексики завершила 2003г. со смешанными результатами. Рост промышленного ВВП за этот период достиг 3,4%, что стало следствием принятия в качестве стратегии ее развития ориентации на внутренний рынок через расширение инвестиций в жилищное строительство и в долгосрочные проекты по обновлению инфраструктуры. В секторе наблюдалось снижение на 5,9% числа занятых рабочих с одновременным ростом зарплаты на 6,4% по сравнению с показателями 2002г. Средняя загруженность строительных фирм составила в пред.г. 80% от их проектной мощности.

Реализация долгосрочных строительных проектов, оправдавшая себя в прошедшем году, позволит обеспечить устойчивый рост сектора и в последующие годы. К числу главных проектов относятся: строительство электростанции El Cajon (748 млн.долл. будет освоено к началу 2007г.), строительство новой секции нефтеперерабатывающего комплекса Minatitlan (1700 млн.долл. на 5лет), строительство нового нефтедобывающего комплекса Chicoterpec (31000 млн.долл. на 15лет), строительство 47 морских нефтедобывающих платформ и 56 нефтепроводов (6700 млн.долл. на 3г.), программы концессионного строительства 10 платных автодорог (1834 млн.долл. на 4г.), расширение международного аэропорта в г. Мехико (270 млн.долл. на 3г.), строительство дорожного кольца, связывающего г. Мехико со штатами Керетаро, Пачука и Пуэбла (610 млн.долл. на 3г.).

Вторым фактором, благотворно отразившимся на строительстве, стала собираемость налогов, которая в 2003г. превысила запланированные бюджетные показатели. Это позволило правительству инвестировать в строительные работы дополнительно 43,6 млрд. песо.

Освоение бюджетных средств строительной промышленностью в 2003г., в млрд. песо

	Запланировано	Освоено	Выполнение, %
Всего.....	245,42	251,78	103
- в энергетике.....	149,60	149,02	100
- на транспорте и связи.....	16,24	15,49	95
- прочее строительство.....	79,50	87,26	110

Источник: El Economista

Несмотря на благоприятно сложившиеся условия финансирования, большинство реализованных в 2003г. строительных проектов были профинансированы за счет налоговых ресурсов в объеме не превышавшем 60% от необходимого. 50,5% от полного объема строительных работ было выполнено частными строительными фирмами, в то

время как частные инвестиции не превысили 40% и испытывали тенденцию к снижению. Большая часть частных инвестиций направлялась в жилищное и туристическое строительство. Объявленная фирмой Hilton Hotels реконструкция только одного из принадлежащих ей туристических комплексов в г. Канкуне, крупнейшем международном курорте Мексики, потребовала затрат на строительные работы в 8,5 млн. долл.

Мексиканской палатой строительной промышленности в 2003г. были созданы финансовый фонд Crediconstructor и Национальный координационный совет по специальным проектам, в работе которого принимают участие министерство экономики. Мексиканский совет кредитных организаций и Центр по развитию конкурентоспособности промышленного сектора. Задачей фонда стало финансирование путем открытия кредитных револьверных линий (объем — от 150 до 205 тыс. песо, срок — до 3 лет, пополнение — в течение 90 дней, процентная ставка — на 2 — 3% ниже действующей ставки коммерческих банков) строительных работ, осуществляемых фирмами, относящимися к числу средних и малых предприятий.

Фактором, мешавшим развитию сектора в 2003г., стал рост международных цен на стальную продукцию, достигавший 200%. Со своей стороны мексиканские строители, не имея возможности повысить стоимость работ по государственным проектам более, чем на 30%, пытались компенсировать свои потери за счет искусственного удорожания жилищного строительства.

Объемы завершеного строительства в 2003г., в млрд. песо: построено всего — 129,722; здания — 52,920; водные, оросительные и очистные сооружения — 7,763; электроэнергетические объекты — 9,221; транспортное строительство — 27,158; нефтедобывающие и нефтеперерабатывающие сооружения — 15,894; прочее строительство — 16,766. Источник: INEGI.

Суммарный объем ПИИ, полученных мексиканской строительной промышленностью, за последние девять лет составил 1127 млн. долл., в т.ч. 47,5 млн. долл. в 2003г. (в 2002г. — 142,6 млн. долл.).

Электроэнергетика

Производство электроэнергии, газа и воды в Мексике носят взаимосвязанный характер, относятся к национальным энергетическим ресурсам и, в соответствии с конституцией страны, их добыча, производство и распределение находятся в монопольном ведении государства. Частные фирмы могут участвовать в коммерческой деятельности сектора только в качестве субподрядчиков в госконтрактах.

В 2003г. ВВП сектора увеличился на 1,1% по сравнению с показателями пред.г. Суммарный объем ПИИ, полученных Мексикой на производство электроэнергии и воды за последние девять лет, составил 761,5 млн. долл. (59,8 млн. долл. в 2003г.) и является одним из самых низких (0,6% от полного объема полученных ПИИ).

Производство и распределение электроэнергии в Мексике находятся в руках двух госорганизаций: Федеральной комиссии по электроэнергии (ФКЭ) и компании Luz y Fuerza del Centro.

Финансовые результаты 2003г. для ФКЭ были отрицательными. Если в 2002г. ФКЭ смогла реализовать сверхплановых услуг на 5 млрд. песо, то в

2003г. невыполнила плановые показатели на 7 млрд. песо. Причинами, породившими спад, стало повышение на 46% цен на топливо, используемое теплоэлектростанциями для выработки электроэнергии, в результате чего его переработанные объемы сократились на 4,8% по сравнению с пред.г., и сниженное производство электроэнергии гидроэлектростанциями из-за недостаточного высокого уровня накопленной воды. В 2003г. гидроэлектростанциями было произведено 9,9% всей электроэнергии, в то время как при нормальных климатических условиях на их долю приходится 15%.

Производство электроэнергии, в млрд. квтч.

	2001	2002	2003	02/01	03/02
Всего.....	192514	178472	170248	-7,3%	-4,6%
- гидростанции	28436	24861	19752	-12,6%	-20,6%
- теплостанции.....	169078	153611	150496	-9,1%	-2,0

Источник: INEGI

По заявлению крупнейших промышленников Мексики, их предприятия платят за электроэнергию, произведенную в стране, на 30% — 50% выше, чем за ту же услугу платят своим производителям электроэнергии фирмы в США. Минэкономики Мексики объясняет сложившееся положение с ценами тем, что средний возраст оборудования, используемого на центральных электростанциях, составляет 40 лет, при оптимальном сроке службы 25 лет. Себестоимость 1 квтч. электроэнергии, произведенного ими, равняется 0,18-0,19 долл. 1 квтч. электроэнергии, производимой для собственных нужд собственными электрогенераторами частных фирм, имеет себестоимость в пределах 0,03-0,045 долл.

Потребление электроэнергии, в млрд. квтч.

	2001	2002	2003	Рост 02/01	Рост 03/02
Всего, млрд. квтч.....	116783	116225	115150	-0,5%	-0,9%
- промышленностью	83286	85316	84445	2,4%	-1%
- населением	33497	30909	30705	-7,7%	-0,7%

Источник: INEGI

В 2003г. услугами электроэнергетики в стране пользовалось 95,27% населения. В бюджете 2003г. на нужды электроэнергетики было выделено 41,458 млрд. песо:

- для строительства девяти центральных электростанций, 30 новых трансформаторных подстанций общей мощностью 914 мвт. и 47 новых ЛЭП на 2732 км.;

- для модернизации 37 действующих трансформаторных подстанций, с увеличением их мощности на 1174 мвт., и обновления 689651 км. существующих линий электропередачи и распределения;

- на переоснащение работы действующих ТЭС с использованием природного газа.

По заявлению руководства сектора, проведенные работы по его модернизации улучшили технико-экономические показатели в генерации электроэнергии, снизили потери при ее передаче и распределении и сократили число рекламаций со стороны потребителей, а проведенная в стране в 2003г. сертификация электроэнергетических предприятий позволила аттестовать работу 88,4% из них соответствующей техническому стандарту ISO 9000.

В 2003г. находились в процессе конкурсных торгов проекты на строительство 12 новых электростанций, 11 из которых будут тепловыми с общей проектной мощностью 5299 мвт. Объем суб-

сидий, предоставленных государством через продажу электроэнергии по сниженным тарифам, составил 70112 млн. песо, из них 21,3% было предоставлено промышленности и 10,6% – сельскому хозяйству.

Мексиканский ландшафт не имеет широких, полноводных рек и озер, а значительная часть мексиканской территории является гористой или пустынной, поэтому вопрос накопления и сохранения воды носит для страны стратегический характер. Организацией, отвечающей за обеспечение потребностей мексиканского государства в воде, является Национальная комиссия по воде (Comision Nacional del Agua – CNA).

Дожди на мексиканской территории практически полностью выпадают в летний период, их среднегодовая интенсивность составляет 772 мм. (США – 685 мм., Франция – 870 мм., Бразилия – 1758 мм.), и дают стране 1528 куб.км. воды, или 4685 куб.м. на 1 чел. 31 главная река страны суммарно переносят 6 тыс.куб.м. воды в секунду, а 7 основных озер Мексики имеют запас воды 6484 куб.км.

Мексика располагает 654 артезианскими скважинами по всей территории страны, из них 97 скважин эксплуатируются на полную мощность и обеспечивают 50% добычи подземных вод, давая в среднем 8 куб. км воды в год каждая.

Использование подводных вод, в %

	Сельским хозяйством		Промышленностью
	Сельским хозяйством	Населением	
Бразилия	61	21	18
Канада	9	11	80
Китай	77	5	18
США	27	8	65
Франция	12	15	73
Мексика	78	13	9

Источник: CNA

По своим качествам запасы воды, которыми располагает Мексика, делятся: чистая – 6%, приемлемая для употребления – 20%, слабо загрязненная – 51%, загрязненная – 16%, сильно загрязненная – 6%, с токсичными примесями – 1%.

Мексиканская водораспределительная сеть оснащена 362 стационарными и 276 передвижными очистными станциями, которые соответственно заняты на очистке: 205/231 – поверхностных вод, 44/17 – прибрежных вод и 113/28 – подземных вод. Среднегодовой объем сточных вод, производимых городами, составляет в Мексике свыше 2 млн.т., а промышленностью – свыше 6 млн.т.

Объемы сточных вод, производимых мексиканской промышленностью

Производства	Сброс сточных вод	
	куб.м. в сек.	Наличие органич. примесей, тыс.т/год
Аквакультура	67,6	7
Сахар	45,9	1884
Нефтехимия	11,4	1992
Сектор услуг	10,5	77
Химия и фармацевтика	6,9	312
Целлюлоза и бумага	5,5	122
Животноводство	3,2	1063
Продовольствие и напитки	3,0	77
Пиво	1,6	108
Добыча полезных ископаемых	0,8	6
Текстиль	0,7	21
Прочие	13,6	151

Источник: CNA

Нефть

Добыча и продажа нефти явились мощным двигателем экономического роста Мексики в последнее десятилетие. Все работы связанные с добычей, переработкой и продажей нефти осуществляются государственной нефтяной компанией «Пемекс», занимающей в рейтинге международных нефтяных компаний 7 место.

По данным «Пемекса» к 2003г. страна располагала разведанными запасами углеводородов в 52,9 млрд.бар., что поставило ее на 9 место в мире и на 2 место в Латинской Америке после Венесуэлы. 18% разведанных запасов нефти находятся на территории страны, оставшиеся – в акватории Мексиканского залива. Начав свою деятельность с 500 скважин, «Пемекс» к отчетному году увеличил их количество до 2700 скважинами. Интенсивность, с которой Мексика разрабатывает свои месторождения, ведет к их истощению в среднем на 4-5% в год.

Мексиканские запасы углеводородов

	Всего*	Сырая нефть**		Газ сухой*
		нефть**	конденсат**	
1999	57741	45250	6733	14467
2000	58204	41495	6036	10673
2001	56154	39918	5574	10662
2002	52951	38286	4927	9738
2003	50032	36266	4384	9382

* млн.бар. эквивалентных сырой нефти; ** млн.бар.

По данным «Пемекса» в 2003г. полные запасы углеводородов состояли на 72,5% из нефти, на 18,8% из сухого газа и на 8,8% из газового конденсата. Компенсировать запасы нефти «Пемекс» пытается путем проведения геологоразведки и освоения новых месторождений в штатах Веракрус, Тамаулипас, Чиapas и акватории Мексиканского залива, что, по оценкам специалистов, позволит увеличить запасы нефти в стране на 20,4 млрд. баррелей. В прошедшем году было открыто 41 новое месторождение нефти и газа, что, по мнению руководства «Пемекса», позволит компании увеличить добычу нефти на 45% по сравнению с ее среднегодовым уровнем в прошедшем десятилетии, а к 2010г. это увеличение должно будет составить 100%.

В 2003г. полные инвестиции, освоенные «Пемексом», составили свыше 120 млрд. песо, что на 32,9% выше показателя 2002г. 1/3 этих инвестиций было израсходовано на увеличение нефтедобычи, что позволило довести ее среднегодовое значение до 3370 тыс.бар. в день, или на 12% больше, чем в пред.г. – показатель, ставший рекордным в истории «Пемекса».

Значительная часть инвестиций была направлена «Пемексом» на внедрение новейших технологий в разработку континентальных месторождений, что способствовало существенному росту нефтедобычи на месторождениях со сложной геологией.

Динамика производства жидких углеводородов, в тыс.б/д

	2000	2001	2002	2003
	Всего	3450	3560	3585
добыча нефти	3012	3127	3177	3371
- тяжелой	1774	1997	2168	2419
- легкой	0,733	0,659	0,552	0,512
- сверхлегкой	0,505	0,471	0,458	0,439
Производство жидкого газа	0,438	0,433	0,408	0,418

Источник: «Пемекс»

По добыче нефти на морских месторождениях Мексика занимает 1 место в мире. Дальнейшее увеличение этой добычи тормозится необходимостью освоения новых месторождений, расположенных в Мексиканском заливе на большей глубине. Страна не располагает необходимыми для этого новейшими технологиями, а действующая государственная монополия не позволяет привлечь нужные инвестиции на их закупку.

По запасам газа Мексика стоит на 17 месте в мире. Добыча, переработка и продажа газа, как и вся мексиканская энергетика, находится в руках государства. Ею занимается Pemex Gas — одно из подразделений «Пемекса». Разведанные запасы газа в Мексике оцениваются в 22 трлн. куб. футов, что эквивалентно 4,46 млрд. бар. нефти, и при современных темпах разработки способно удовлетворить потребности страны в ближайшие 22г.

В 1998-2002гг. добыча натурального газа в Мексике сократилась на 8% из-за снизившейся добычи легкой нефти. 2003г. стал первым, когда «Пемексу» удалось довести ежедневную добычу натурального газа до 4498 млн. куб. футов, что на 1,7% выше показателя 2002г., в т.ч. 34% газа добывалось на морских месторождениях, 34% — на южной территории и 32% — на севере страны. Рост газодобычи был частично достигнут за счет возросшей добычи сопутствующего газа на месторождениях тяжелой нефти, а также благодаря реализации Стратегической программы по освоению газовых месторождений на северо-востоке страны, что уже позволило в 2003г. увеличить добычу чистого газа на 6%. Программные мероприятия обеспечат в 2004-10гг. среднегодовой рост газодобычи на 7%, чтобы к концу запланированного периода довести его объем до 2200 млн. куб. футов в день. В этот же период ежегодное производство сжиженного газа будет возрастать на 11% и к концу достигнет объема 25 тыс. б/д.

67% добытого в 2003г. газа было получено на нефтяных месторождениях как сопутствующий продукт их разработки и 33% — на газовых месторождениях.

Динамика добычи натурального газа, в млн. куб. футов в день

	2000	2001	2002	2003
Всего.....	4679.....	4511.....	4423.....	4498
- сопутствующий	3380	3239.....	3118	311
- чистый.....	1299.....	1272.....	1305.....	1379

Источник: «Пемекс»

В 2003г. было начато строительство двух модульных заводов по производству криогена, каждый мощностью 200 млн. куб. футов в день. Аналогичный проект планируется начать в 2004г.

Основной формой транспортировки натурального газа в Мексике является система стальных газопроводов различного диаметра (24, 36, 48 дюймов), охватывающая 18 штатов протяженностью 9031 км. и имеющая ветку длиной 327 км., соединяющую Мексику с США. Система оснащена 8 компрессорными станциями: 3 — на юге, одна — в центральной части и 4 — на севере страны.

Для транспортировки сжиженного газа также используется система трубопроводов, охватывающая 11 штатов, оснащенная пятью насосными станциями, обеспечивающими общую мощность системы 1,822 куб. м/сек.

Благодаря инвестициям, за последние три года направленным на расширение транспортной инфраструктуры, «Пемекс» сегодня способен обес-

печить транспортировку 1 млрд. куб. футов газа в день из северных районов в любой регион страны. Ведутся работы по расширению подключения мексиканских газопроводов к газовой системе США с целью обеспечить в будущем возрастающие потребности мексиканской экономики в экспорте и импорте натурального газа.

В 2003г. натуральный газ использовался: 44% — на нужды «Пемекса», 31% — для производства электроэнергии, 17% — на нужды промышленности, 7% — на нужды населения.

По планам мексиканского правительства в развитии сектора в ближайшие четыре года будет инвестировано 560 млн. долл., из них 67% — в развитие континентальных месторождений натурального газа, что позволит увеличить число потребителей газа с 1 млн. в 2003г. до 1,8 млн. к 2007г. и выведет Мексику в число ведущих газовых производителей в Латинской Америке.

В 2003г. большое внимание «Пемекс» уделял наращиванию своих мощностей в области нефтепереработки. Благодаря проведенной им модернизации Национальной системы нефтепереработки, в стране значительно возросло производство бензина и, как следствие, снизились его закупки за границей с 90 тыс. б/д в 2002г. до 47 тыс. б/д в 2003г. Объемы переработанной нефти в 2003г. возросли на 3%, в т.ч. переработка тяжелой нефти возросла на 13% и составила 815 тыс. б/д.

Динамика производства продукции нефтепереработки, в тыс. б/д

	2000	2001	2002	2003
Всего.....	1449,6.....	1472,8.....	1481,1.....	1555,5
- жидкий газ.....	228,5	233,3.....	236,1	245,9
- бензин.....	393,1	390,4.....	398,6	445,7
- керосин.....	55,6	57,0.....	56,7	59,6
- дизельное топливо	265,4	281,6.....	266,9	307,8
- смазочные масла	422,6	435,9.....	449,6	396,5
- прочее	84,4	74,7.....	73,3	100,1

Источник: «Пемекс»

Стратегическими направлениями развития нефтехимического производства стали инвестиции в модернизацию наиболее рентабельных технологических цепочек. Самым крупным шагом в расширении нефтехимического производства стал начатый в 2003г. проект Fenix — строительство двух нефтехимических комплексов мирового класса. Проект является одним из шагов структурной перестройки всего «Пемекса» и позволит отработать схему большего привлечения в нефтяную промышленность частного капитала.

Динамика производства нефтехимической продукции, в тыс. т.

	2000	2001	2002	2003
Всего.....	11501.....	10377.....	9880.....	10296
- Acetaldehido	113	58	51	57
- Amoniac.....	923	707.....	680	534
- Вепсепо.....	106	94.....	107	114
- Cloruro de vinilo	184	150.....	158	113
- Etilbenceno	158	140.....	140	114
- Etileno.....	1 158.....	1063.....	994	982
- Oxido de etileno	307	307.....	302	312
- Polietileno de alta densidad	174	178.....	147	158
- Polietileno de baja densidad.....	272	276.....	284	271
- Propileno	311	285.....	315	360
- Tolueno.....	141	152.....	183	235
- Прочее	7652	6967.....	6520.....	7044

Источник: «Пемекс»

Несмотря на то, что нефтяная отрасль приносит государству огромные доходы, она сама испытывает постоянный дефицит финансирования,

что связано, во-первых, с необходимостью ее постоянной модернизации для обеспечения возрастающих потребностей в добыче нефти и, во-вторых, с закрытостью отрасли для приватизации.

На протяжении последних лет в Мексике ведется жесткая полемика о необходимости приватизации нефтяной и газовой отраслей промышленности, однако приватизационные процессы коснулись их лишь в незначительной степени. В соответствии с 27 статьей конституции страны, исключительное право на разведку и добычу нефти и газа, а также первичную переработку сырья принадлежит государству. Единственной отраслью, куда был допущен частный сектор, является вторичная нефтехимия, а также услуги по транспортировке и хранению сырья.

В конгрессе страны ежегодно поднимается вопрос о необходимости пересмотра 27 статьи конституции с учетом реформирования нефтегазовой и электроэнергетической отраслей с целью привлечения частного капитала в их развитие. Тем более, что крупнейшие иностранные и, в первую очередь, американские компании проявляют готовность вложить свой капитал в столь привлекательные отрасли национальной промышленности. По-прежнему монопольное право на разведку, добычу и переработку принадлежит «Пемексу». За ее счет обеспечивается **40% налоговых поступлений в госбюджет**. Руководство страны испытывает желание допускать национальных, иноинвесторов к контролю над одним из наиболее важных источников доходов страны. В то же время без привлечения частных инвестиций невозможно разрешить проблемы, стоящие перед отраслью.

Результаты финансовой деятельности «Пемекса» в 2003г.: полные продажи составили 620 млрд. песо, что на 24,6% выше показателя пред.г.; экспорт превысил 18,6 млрд.долл., из них 16,8 млрд.долл. пришлось на экспорт нефти; профицит внешнеторгового баланса составил 14,03 млрд.долл.; в госбюджет было выплачено налогов на 382 млрд. песо.

Динамика нефтяной внешней торговли, в млрд.долл.

	2000	2001	2002	2003
Экспорт	16,300	12,608	14,709	18,634
Нефть.....	14,887	11,591	13,529	16,835
Оlmеса.....	4,280	2,694	2,239	2,342
Istmo.....	1,160	0,665	0,414	0,249
Maya.....	9,447	8,231	10,876	14,244
Газ натуральный.....	0,049	0,048	0,004	0,0
Продукты нефтепереработки.....	1,119	0,856	1,182	1,615
Продукты нефтехимии.....	0,246	0,113	0,113	0,146
Импорт	4,672	4,109	3,317	3,994
Газ натуральный.....	0,367	0,424	0,775	1,526
Продукты нефтепереработки.....	4,233	3,656	2,495	2,423
Продукты нефтехимии.....	0,072	0,029	0,046	0,044

Источник: «Пемекс»

В 2003г. Мексика увеличила экспорт своей нефти на 26,4% по сравнению с пред.г. Экспорт прочих нефтепродуктов в 2003г. составлял 177,2 тыс.б/д, в т.ч.: жидкий газ — 0,3 тыс.б/д, бензин — 70,7 тыс.б/д, турбогорючее — 7,6 тыс.б/д, дизтопливо — 2,9 тыс. б/д, нефтехимическая продукция — 808,8 тыс.т. за год.

Традиционно, большая часть нефти продана в США — 78%. В другие страны Америки ее было поставлено 8,2%, в Европу — 11% и в страны Дальнего востока — 2,8%. Из общего объема экспорта 75,6% приходилось на нефть «Майа», 19,4% — «Ольмека» и 5,1% — «Истмо».

Динамика экспорта нефти в регионы, в млрд.долл.

	2000	2001	2002	2003
Экспорт.....	14,887	11,591	13,109	16,121
- США.....	11,368	8,709	10,225	12,577
- другие американские страны.....	1,606	1,354	1,073	1,320
- Европа.....	1,554	1,218	1,445	1,777
- Дальний Восток.....	0,359	0,297	0,366	0,450

Динамика среднегодовых экспортных цен на нефть, в долл. за бар.

	2000	2001	2002	2003
средняя общая.....	24,62	18,57	21,61	24,79
средняя для				
- Istmo.....	27,67	22,23	23,76	28,05
- Maya.....	22,81	17,15	20,98	24,14
- Olmеса.....	28,94	23,93	24,91	29,35
средняя для				
- Америки.....	24,89	18,57	21,65	24,99
- Европы.....	22,57	18,41	21,27	23,29
- Дальнего Востока.....	24,78	19,30	21,46	23,81

Источник: Пемекс

Сельское хозяйство

Статистика раздела содержит производственные показатели за 2003 с/х год, т.е. за период осень 2002г. — лето 2003г.). Сельское хозяйство Мексики является одним из наиболее отсталых, наименее развитых секторов мексиканской экономики. В 2003г. его вклад в национальный ВВП составил 5,8% против 4% в 2002г.

В 2003г. в секторе было занято 16,9% работающих мексиканцев. Отрасль характеризуется низкой производительностью труда и рентабельностью производства, невысокой, по сравнению с развитыми странами, урожайностью культур и экстенсивными методами хозяйствования. Частично проводится приватизация земли, причем желающих приватизировать ее достаточно много, т.к. банковские кредиты и инвестиции на покупку техники и технологий даются частникам более охотно.

Государство финансирует десятки программ помощи селянам: от ирригации до списывания части банковских задолженностей. Отчитываясь о результатах бюджетного года, мексиканское правительство заявило, что в 2003г. смогло обеспечить расходы на нужды сельского хозяйства, возросшие на 40,3% по сравнению с пред.г. Несмотря на это, сельское хозяйство остается самым слабым сектором мексиканской экономики.

Доходы сельскохозяйственной семьи составляют 62% от доходов семьи, проживающей в городе, а 85% сельхозпроизводителей, которые обрабатывают 60% пахотной земли в Мексике, работают, чтобы обеспечить собственное пропитание, немышляя о прибыльном бизнесе. Госсубсидии составляют 60 долл/га против 117 долл/га в США, основного покупателя мексиканской сельхозпродукции, а субсидии сельхозпроизводителям — 81 долл. на душу населения, против 346 долл. в США. Аграрная реформа продвигается очень медленно, возможно из-за опасений, что усилиями иностранцев торговля землей обернется потерей национальной независимости, а выделяемые с/х средства делятся между множеством государственных дотационных программ, чем пользуются коррумпированные чиновники. Из выделенных средств до производителя доходит не более 50%. Недостаток финансирования отрасли является главной причиной сокращения обрабатываемой земли в Мексике и постоянного сокращения пло-

щади мелиорированных земель (с 42% в конце 80гг. до 16% в наст.вр.). Производительность на одного работника занятого в отрасли не превышает 22% от средней производительности в мексиканской экономике. Обнищание сельхозпроизводителей увеличивает степень их эксплуатации через сдерживание роста цен на производимую ими продукцию.

2003г. выдался удачным. Хорошие погодные условия позволили стране получить высокие урожаи по многим культурам. ВВП сектора достиг 347,706 млрд. песо, что на 3,9% выше показателя 2002г. По своей структуре производимая в этот период сельхозпродукция состояла: 35,4% – фрукты и овощи, 19,7% – зерно, 18,4% – фураж, 14,6% – промышленное сырье, 12% – прочее.

В 2003г. собранный в Мексике урожай однолетних агрокультур составил 65,319 млн.т., что на 13,59% выше показателя 2002 с/х года. Под их выращивание было использовано 15,709 млн. га сельхозугодий, что на 0,57% выше показателя предыдущего с/х года, а площади, с которых был убран урожай, составили 14,273 млн. га, т.е. возросли на 6,76%.

По-прежнему основную роль в земледелии играло выращивание зерновых и масличных, т.н. базовых культур. Их выращивание в 2003г. в целом возросло на 9,5% по сравнению с показателями 2002 с/х года и достигло 32,954 млн.т..

Динамика производства базовых культур, в тыс.т.

	2000	2001	2002	2003
Всего	29279	32456	30090	32954
Зерновые	22261	24699	23655	24713
Кукуруза	17557	20134	18718	20105
Фасоль	876	1063	1607	1411
Пшеница	3476	3276	3274	2940
Рис	351	227	225	257
Масличные	463	428	293	500
Соя	102	122	83	126
Кунжут	41	42	20	30
Хлопковое семя	224	152	68	120
Картамо	96	112	53	224
Прочие	6555	7328	6143	7741
Сорго	5842	6567	5153	6646
Ячмень	712	762	791	1095

Источник: министерство сельского хозяйства Мексики, Sagarpa

В 2003г. возросли объемы производства практически по всем культурам. Производство зерновых возросло на 4,5%, масличных – на 70,6%, прочих культур – на 26%. Особенно хорошие показатели отмечались в производстве картамо (рост на 323,2%), хлопкового семени (77,7%), кунжута (53,6%), сои (50,2%). В то же время снизилось производство таких продовольственно важных культур как фасоль (-12,2%) и пшеницы (-10,2%).

Общее производство овощей увеличилось в 2003 с/х году на 8,9% и составило 10,949 млн.т..

Динамика производства овощей, в тыс.т.

	2002г.	2003г.
Всего	10050	10949
Картофель	1467	1679
Огурцы	429	430
Морковь	370	340
Кабачки	358	455
Брокколи	215	275
Лук	1118	1286
Чеснок	42	44
Помидоры красные	1964	2127
Помидоры зеленые	575	756

Перец чили	1751	1762
Салат	228	248
Клубника	141	144
Дыни	543	460
Арбузы	849	943

Источник: Sagarpa

Наибольший рост был достигнут в производстве красных помидоров (31,5%), брокколи (28,1%), кабачков (26,9%), лука (15,1%), картофеля (14,5%). Произошло снижение производства моркови на 7,9% и дыни – на 15,3%.

В 2003 с/х году собранный в Мексике урожай многолетних агрокультур составил 31,566 млн.т., что на 0,21% ниже показателя 2002 с/х года. Под их выращивание было занято 3,129 млн.га сельхозугодий, что на 0,13% ниже показателя предыдущего с/х года, а площади, с которых был убран урожай, составили 1,683 млн.га, т.е. сократились на 8,47%.

Динамика производства многолетних агрокультур, в тыс.т.

	2002г.	2003г.
Всего	31632	31566
Люцерна	5722	5658
Спаржа	9	7
Сахарный тростник	22896	22461
Какао	35	28
Кофе	1245	1233
Копра кокоса	24	23
Орехи	н.д.	0,0
Кактус (нопаль)	22	27
Яблоки	Н.Д.	Н.Д.
Апельсины	940	1089
Лимоны	122	217
Грейпфрут	17	58
Персики	7	7
Бананы	257	310
Ананасы	61	129
Виноград	Н.Д.	Н.Д.
Авакадо	115	125
Гуайяба	40	36
Манго	37	68
Папайя	83	86

Источник: Sagarpa

Неблагоприятным оказался 2003 с/х год для урожая какао, который сократился по сравнению с пред.г. на 20,1%, спаржи (-22,1%), кофе (-20,1%) гуайябы (-10,1%), персиков (-6,1%), копры кокоса (-5,2%). В то же время было собрано больше: ананасов – на 113,2%, манго – на 82,4%, лимонов – на 78,1%, кактусов (нопаль) – на 28,1%, бананов – на 20,5%, апельсинов – на 15,8%.

Производство сахара в стране осложнено безрезультатными переговорами между Мексикой и США по выходу из затяжного конфликта в вопросе квотирования экспорта сахара из Мексики в США, ведущимися уже не первый год. Суть конфликта заключается в том, что в рамках Нафта экспортные квоты на мексиканский сахар были установлены на уровне 550 тыс.т. в год. Однако американская сторона, по просьбе национальных производителей, в нарушение условий Нафта, регулярно занижает установленные размеры закупок в 3-5 раз, оказывая давление на Мексику, чтобы та отменила специальный налог в 20% на импорт фруктозы из США, используемой для производства прохладительных напитков. Ограничение импорта фруктозы выгодно для Мексики тем, что заставляет национального производителя заменять фруктозу натуральным сахаром. Как резуль-

тат – внутреннее потребление сахара в стране стало возрастать. США продолжают оставаться основным покупателем мексиканского сахара, и заниженные квоты «больно бьют» по мексиканскому производителю.

Производство сахара в Мексике в 2003 с/х составило 4,928 млн.т., увеличившись за год на 2,4%. В то же время рост внутреннего потребления сахара отстает от роста его производства, оставаясь в пределах 4-4,3 млн.т.. Попытки Мексики найти новые рынки сбыта для своего сахара серьезными успехами не увенчались, оставив страну без ясных перспектив, что делать с его излишками. В этой связи министерство экономики Мексики в 2003г. продолжало выражать свои протесты нарушением США условий Нафта.

В 2003г. мексиканские лошади, занятые под сахарным тростником, достигли 609 тыс. га, сократившись на 0,1% по сравнению с пред.г.. Количество переработанного тростника возросло на 2,4% и составило 43,95 млн.т., из которых было выработано 4,928 млн.т. сахара. Производительность с/х угодий за год увеличилась на 2,6% и достигла 72,12 т. тростника/га, а производительность заводов составила – 11,21% сахара из переработанного тростника против 11,36% в пред.г.

Производство сахара, урожай сахарного тростника

	99-00	00-01	01-02	02-03
Посевные площади, га	619343	601988	610121	609358
Переработано тростника, т.	42101037	44478654	42903641	43948238
Произведено сахара, т.	4696032	4923631	4872388	4927574
Фабричная производ., %	11,2	11,1	11,4	11,2
С/х производительность, т/га	67,9	73,9	70,3	72,1

Источник: Sagarpa

В мире отмечается тенденция к снижению выращивания хлопка, что обусловлено такими причинами как нестабильность его мировых цен, плохая прогнозируемость предложения, расширяющееся производство искусственного волокна и переход на его использование промышленностью.

Хлопок является источником не только волокна, но также семян, используемых для производства муки и для получения хлопкового масла. В последние два года в Мексике, как и во всем мире, стало увеличиваться выращивание семенного хлопка как источника для получения масла и побочных продуктов. Распределение посевных площадей в 2003г.: 35% – волокнистый хлопок, 55% – семенной хлопок и 10% – хлопок для получения мермы. Как источник сырья хлопковое семя содержит: мучной концентрат – 43%, каскариль – 20%, растительное масло – 17%, мерму – 13%, основу – 7%, что делает его весьма экономически выгодным продуктом. По количеству масла хлопковое семя занимает лишь 7 место среди масличных культур. Выращиванием семенного хлопчатника в Мексике заняты 15 штатов. Если в 1991г. урожай семенного хлопчатника собирался с 248,7 тыс.га, то в 2002г. их площадь составили 40,5 тыс.га. Положение улучшилось в 2003г.: отведенные под выращивание семенного хлопчатника угодья увеличились на 60,6% по сравнению с пред.г., а производство семян возросло на 77,7% и достигло 120 тыс.т., что составило 24% в полном объеме урожая масличных культур. До 1,7 т/га возросла производительность сельхозугодий. Полученный урожай хлопковых семян практически полностью используется для производства ра-

стительного масла. Производства хлопковой муки в Мексике находится на низком уровне, а об использовании других побочных продуктов статистика не упоминает.

По заявлению хлопководов, мексиканское правительство не достаточно четко представляет себе все выгоды от развития семенного хлопководства и поэтому направляет и без того скудные бюджетные ресурсы на выращивание волокнистого хлопка, забывая, что Мексике с ее не вполне пригодным для выращивания волокнистого хлопка климатом трудно конкурировать в его производстве с другими странами. В последние годы производство хлопка в основных странах-производителях стало снижаться (в 2002г. в США – на 10,1%, в Индии – на 20,3%) не по причине сокращения инвестиций, а из-за истощения хлопкового поля, что также могло бы служить дополнительным стимулом для развития мексиканского хлопководства.

Посевные площади под семенной хлопчатник, в тыс.га

	2001	2002	2003
Китай	3726	4058	4200
США	5433	5282	5024
Индия	8791	8576	7800
Пакистан	2915	2928	2700
Узбекистан	1500	1415	1420
Мексика	Н.Д.	41	66
Прочие	9039	8952	8539
Всего в мире	31404	31211	29689

Производство хлопковых семян, в тыс.т.

	2001	2002	2003
Китай	6900	7960	8850
США	5764	5838	5824
Индия	5170	4900	4700
Пакистан	3822	3570	3400
Узбекистан	2150	1920	2050
Мексика	Н.Д.	68	120
Прочие	9118	9311	8447
Всего в мире	32924	33499	33271

По данным министерства сельского хозяйства Мексики рост производства мяса в стране за последние годы носит устойчивый характер на уровне 4% в год. Общее количество мяса в тушах, произведенного в стране в 2003 с/х г., составило 4721 тыс.т., что на 4,2% больше, чем в пред.г.

Из шести видов промышленно производимого мяса наибольшие объемы традиционно составило мясо птицы. В 2003г. объем его производства увеличился на 7,7% по сравнению с показателем 2002г. и составил 44% от общего количества мяса, произведенного в стране. Следом по объему (31,1%) шла говядина, производство которой увеличилось на 1,6%, и свинина (22,7%), производство которой увеличилось на 1,2% по сравнению с показателем 2002г.

Динамика производства мяса и субпродуктов, в тыс.т.

	2001	2002	2003
Всего	4569	4530	4721
Говядина	1428	1445	1468
Свинина	1144	1058	1070
Баранина	36	36	38
Козлятина	39	39	42
Мясо курицы	1898	1928	2076
Мясо индейки	24	24	27
Другие продукты			
Яйца	1882	1892	1901
Мед	56	59	59
Шерсть необработ.	4	4	4

Источник: Sagarpa

Производство молока последние 10 лет носит устойчиво нарастающий характер. В 2003 с/х году его было произведено 9,805 млрд.л/, что на 2% больше показателя предыдущего с/х года. В т.ч. 98,5% молока было коровьим и 1,5% — козьим.

Производство сопутствующей животноводству продукции в 2003 с/х году изменилось незначительно по сравнению с показателями пред.г.. На 0,4% возросло производство яиц, сократились производство меда — на 0,3% и шерсти — на 3,5%.

По данным мексиканской статистики на протяжении последних лет потребление продовольствия в стране имеет устойчивую тенденцию к росту. За последние шесть лет среднегодовой рост потребления продуктов составлял: для базовых культур — 4,5%, для многолетних агрокультур — 21,9%, для мяса — 41,7%, для яиц — 10,4%.

Торговый баланс с/х отрасли в 2003г. был сбалансирован, как и в предыдущие годы, с дефицитом, который составил 3,435 млрд.долл., увеличившись по сравнению с пред.г. на 1,5%.

Экспортные поставки с/х продовольствия имели объем 9,432 млрд.долл., импорт — 12,866 млрд.долл. За 2003г. мексиканский экспорт продовольствия увеличился на 13,4%, в то время как импорт возрос на 10%.

Крупнейшими позициями мексиканского экспорта продовольствия являлись: овощи и свежие фрукты — 1421 млн.долл. (+8,6%), помидоры — 902 млн.долл. (+48%), кофе в зернах — 173 млн.долл. (+9,4%), дыни и арбузы — 143 млн.долл. (+22,9%), мясо — 563 млн.долл. (+33,5%), рыба и морепродукты — 200 млн.долл. (+8,3%).

Крупнейшими позициями мексиканского импорта продовольствия стали: соевые семена — 1068 млн.долл. (их закупки возросли на 19,8%), кукуруза — 1062 млн.долл. (+26,4%), семена хлопчатника — 578 млн.долл. (+19,4%), семена масличных культур — 538 млн.долл. (+8%), свежие и сушеные фрукты — 454 млн.долл. (+3%), сорго — 400 млн.долл. (-21,1%), пшеница — 352 млн.долл. (+48,5%), промышленно обработанное мясо — 271 млн.долл. (-34,7%), рыба и морепродукты — 126 млн.долл. (+44,5%).

Что касается готовых продуктов питания и напитков, то в 2003г. Мексика экспортировала их на 4,2% больше, чем в 2002г., в то же время закупки аналогичных товаров за рубежом увеличились на 10,7%.

Экспорт готового продовольствия и напитков, в млн.долл.

	2002	2003	03/02, %
Всего.....	4449	4636	4,2
Пиво.....	1122	1210	7,9
Текила и др.алкогольные напитки.....	579	598	3,3
Овощи и фрукты консервированные.....	422	478	13,4
Креветки замороженные.....	274	311	13,3
Говядина.....	173	137	-20,9
Экстракт кофе.....	135	181	34,3
Сахар.....	105	10	-90,7
Концентрированные спирты.....	61	74	21,6
Апельсиновый сок.....	61	15	-76,0
Другие фруктовые соки.....	42	55	30,3
Рыбные консервы.....	18	16	-10,1
Лангусты замороженные.....	14	11	-24,4

Источник: Sagarpa

Мексиканский импорт продовольствия и напитков, в млн.долл.

	2002	2003	03/02, %
Всего.....	6325	7004	10,7
Свежее мясо.....	1719	1671	-2,8
Готовые продукты национальной кухни.....	856	1051	22,7

Готовый корм для животных.....	359	417	16,3
Жиры растительные.....	345	407	18,0
Овощные консервы.....	294	385	30,9
Молоко порошковое.....	252	286	13,5
Ликеры и др. спиртные напитки.....	140	169	20,9
Пищевые свиные шкуры.....	144	150	4,4
Жиры животные.....	114	150	30,8
Соевое масло.....	96	71	-25,8
Фрукты консервированные.....	95	113	18,7
Майонезы и соусы.....	83	88	6,4
Вина.....	77	91	18,7
Масло натуральное.....	69	81	17,2

Источник: Sagarpa

Рыба

По официальной мексиканской статистике Мексика входит в число 20 ведущих стран мира по рыбной ловле, а по вылову креветок, тунца и акул она входит в их десятку. За последние годы отрасль устойчиво наращивает объемы вылова морепродуктов, которые в 2003г. возросли на 2,2% по сравнению с показателем пред.г. и достигли 1,555 млн.т. живого веса. В т.ч. 68,9% выловленных морепродуктов было использовано для прямого потребления населением, 29,2% — на производство консервов и пищевых добавок и 2% — на технические нужды.

Вылов морепродуктов Мексикой, в тыс.т. живого веса

	2002	2003
Выловлено.....	1520,94	1554,45
Всего.....	1520,94	1554,45
- тунец.....	133,29	151,03
- креветка.....	105,52	100,49
- карп.....	30,28	28,13
- акула.....	19,64	18,91
- пресноводная рыба.....	8,00	8,45
- устрицы.....	52,79	51,34
- сардины.....	138,79	184,24
Прямое потребление.....	989,88	1070,84
Производство консервов.....	482,44	453,23
Для технических нужд.....	48,62	30,38

Источник: Sagarpa

Добытые в 2003г. морепродукты оценивались: весь улов — 12589,7 млн. песо, в т.ч. для прямого потребления — 12129,2 млн. песо, для производства консервов — 364,4 млн. песо, для технужд — 96,2 млн. песо.

Транспорт

По статистике в Мексике 59% всех грузов перевозится автотранспортом, 31% грузов — морским транспортом и 10% — железнодорожным. По заключению Всемирного экономического форума по состоянию шоссейных дорог Мексика в 2003г. занимала 39 место среди 49 промышленно развитых стран.

Общая протяженность автодорожной сети в Мексике в 2003г. составляла 348,5 тыс.км. и увеличивалась за прошедшие 5 лет в среднем на 1% в год. Из всех дорог 44% относятся к классу «с покрытием», 34% — являются «шоссейными», из них 91% — имеют двухрядное движение и 9% — 4 и более рядное движение, и 22% — являются проселочными дорогами и имеют класс «без покрытия».

Протяженность участков автомагистралей с платным проездом составляет 7 тыс.км.

154 тыс.км., или 45% всех дорог страны, проложены по сельской местности, в т.ч. «с покрытием» — 140 тыс.км. и «шоссейные» — 8 тыс.км. Большая часть этих дорог не соответствуют со-

временным требованиям безопасности и пропускной способности для перевозимых по ним пассажиров и грузов.

Модернизация дорог ведется в стране медленными темпами из-за отсутствия необходимых средств на проведение работ. В 2001-03гг. в Мексике было модернизировано 1577 км. автотранспортных магистралей из 5430 км, предназначенных к реконструкции в планах правительства. Обеспечение работ было осуществлено частично за счет применения схемы концессии модернизируемых дорог, что позволило привлечь к реализации проекта частные инвестиции, начальный объем которых составил 4,725 млрд. песо. Госасигнования на прокладку новых дорог, реконструкцию и модернизацию государственной автодорожной сети и дорог в сельских районах в этот период составили 42,516 млрд. песо.

С учетом проведенной реконструкции физическое состояние 72% государственных автомагистралей стало относиться к категории «хорошее» и «удовлетворительное».

В Мексике автотранспортными перевозками в 2003г. было занято 12,9 тыс. фирм, из них 57% были заняты перевозкой генеральных грузов, 19% — специальных грузов, 13% — туризмом и 11% — пассажирскими перевозками. В стране функционирует 163 центральных пассажирских автовокзалов и 23 центральных терминала по перевалке грузов.

За последние три года объемы государственных автотранспортных перевозок достигли 1236 млн.т. груза и 8233 млн. пассажиров и возросли на 4,5% и 0,7%.

В 2003г. правительство приступало к реализации ряда программ обновления автотранспорта, в целях повышения его безопасности. Была проведена проверка и регистрация технического состояния 47175 муниципальных и государственных автомобилей, занятых перевозкой пассажиров. Для быстрого изъятия из работы изношенных машин введены повышенные дифференцированные ставки налога на использование старых автомобилей, что делает их эксплуатацию сверх установленного срока нерентабельной. Дополнительные суммы, полученные от сбора этого налога, к концу 2003г. составили 1,21 млрд. песо, что позволило правительству кредитовать закупку 2 тыс.ед. автотранспорта.

К концу 2003г. в стране было организовано 13 государственных центров комплексного техобслуживания автомобилей, в задачу которых входит поддержание высоких стандартов в области пассажирских перевозок через лицензирование в зависимости от качества предоставляемых услуг водителей, работающих на пассажирском транспорте.

На протяжении 2001-03гг. велось строительство трех новых пассажирских автовокзалов, два из которых (Нуэво Ларедо, шт. Тамаулипас и Каламанда, шт. Керетаро) вступили в действие в 2003г. В мексиканских аэропортах было открыто 177 новых грузовых автотерминалов, после чего их количество в стране достигло 747 ед. С открытием в 2003г. 97 центров профессиональной подготовки водителей автотранспорта их общее число в стране составило 158.

Железнодорожная сеть Мексики практически не увеличивается. В последние 10 лет ее протяженность составляет 26510 км., из них 77,7% являются главными ж/д путями, 16,6% — подъездными пу-

тями и 5,8% — путями специального назначения. Протяженность узкоколейных путей в стране составляет всего 145 км.

Все железнодорожные перевозки сконцентрированы в руках 3 крупнейших территориальных управлений: Ferrocarril del Noreste (TFM), Ferrocarril Pacifico-Norte (Ferromex) и Ferrocarril del Sureste (Ferrosur). Северо-восточная дорога Нафта (TFM) — самый короткий путь из Мексики в США, по которому через города Монтеррей и Нуэво Ларедо идет основная часть внешнеторгового грузооборота страны. Ее протяженность — 4,283 тыс.км., Ferromex — 7,164 тыс.км. и Ferrosur — 1,479 тыс.км.

За 2001-03гг. ж/д транспортом в стране было перевезено 238,3 млн.т. грузов на 153,859 млрд. тонно-километров. В 2003г. объем перевезенных грузов составил 81,6 млн.т., что на 1,5% выше показателя пред.г.

Объемы государственных и частных инвестиции, поступающих в сектор, являются недостаточными для его расширенного развития и используются только на обновление подвижного состава и модернизацию ж/д инфраструктуры. Суммарный объем полученных за 2001-03гг. инвестиций составил 8,215 млрд. песо. Начата реализация ряда проектов по развитию железнодорожного пассажирского транспорта, в т.ч. для обслуживания туристов в штатах Агуаскальентес и Баха Калифорния с финансированием за счет правительств этих штатов. В рамках проектов планируется организовать движение маршрутных туристических поездов под названием Expreso de Maya и Expreso de Independencia. В 2003г. правительство приступило к реализации программы по объединению имеющихся ж/д путей в кольцо, соединяющее 8 крупнейших городов в центральной части Мексики.

Мексика занимает одно из ведущих мест по развитию воздушного транспорта не только в Латинской, но и в Северной Америке. В Мексике насчитывается 84 аэропорта, из них 55 — международных и 29 — национального значения. Имеются 1200 аэродромов различного назначения (включая военные и коммерческие), а также 258 вертолетных площадок. Страна располагает одним из самых больших самолетных парков среди стран региона. В национальном регистре числится 6,2 тыс. летательных аппаратов разного типа. Авиаперевозки состоят: из грузовых — на 30% и пассажирских — на 70%. Внутри страны услугами авиации пользуются не более 2,5% населения, оставшаяся часть перевезенных пассажиров приходится на международные перевозки.

В 2003г. мексиканскими авиакомпаниями было перевезено 33,8 млн. пассажиров и 407 тыс.т. грузов, что соответственно на 1,8% и 4,6% больше показателя пред.г. К числу международных относились 314 тыс.т. груза и 17,9 млн. пассажиров.

Суммарные объемы государственных и частных инвестиций, направленных на обновление аэропортового хозяйства страны в 2001-03гг. составили 4,002 млрд. песо. В 2003г. правительство приступило к расширению международного аэропорта г.Мехико, чтобы довести его пропускную способность до максимума. В 2003г. на эту модернизацию было затрачено 974,3 млн. песо. В этот период были начаты работы по расширению аэропортов в близлежащих от Мехико городах (Пуэбла, Толука, Керетаро и Куернавака), чтобы с их

помощью разгрузить центральный аэропорт от транзита в направлении Гуадалахары, Монтеррея и Канкуна, а также начато строительство нового аэропорта в г. Керетаро. За три прошедших года в развитие и модернизацию национальной системы обеспечения полетов и слежения за воздушным пространством страны было инвестировано 326,7 млн. песо, благодаря чему в стране было создано дополнительно 18 коммуникационных и 9 радарных центров.

Обеспечивая дальнейшее развитие сектора, в 2003г. при участии всех заинтересованных сторон в стране было заключено Соглашение о политике развития аэронавтики на длительный период, определяющее сроки и формы управления сектором со стороны государства. Соглашение стало основой для принятия Закона о гражданской авиации. Начата реализация Программы поддержки регулярных авиаперевозок, которая должна защитить национальные авиакомпании от роста тарифов. Вступили в действие меры, способствующие большему использованию частной авиации и оказанию поддержки в развитии международного туризма. К концу 2003г. Мексика заключила двусторонние соглашения об авиаперевозках с Германией, Южной Кореей, Коста-Рикой, Испанией, Францией, Англией, Италией, Панамой и Перу, которые позволили расширить работу мексиканских авиакомпаний на международных линиях.

По обороту морских перевозок Мексика является одной из ведущих стран мира, при относительно скромных масштабах собственного флота. **Фрахт иностранных грузовых судов обходится стране до 5 млрд.долл. ежегодно.** Страна занимает 44 место из 59 стран мира по общему тоннажу плавающего под ее флагом Морфлота — 1,9 млн.т. водоизмещения.

Внешнеторговые операции и международные пассажирские перевозки Мексика осуществляет через 97 действующих морских линий, которые связывают ее с 353 портами в 110 странах. Расположенная между двумя океанами, Мексика имеет 107 морских портов, из которых 76 являются коммерческими и туристическими, частный капитал в которых обеспечивает до 70% всех операций.

По своей оснащенности 54 крупнейших порта страны располагают: в портах тихоокеанского побережья насчитывается причалов коммерческих — 16,6 км., рыболовных — 12,5 км., туристических 58,4 км., прочих — 17,1 км., общая площадь их складских помещений составляет 3,1 млн.кв.м.; в портах атлантического побережья насчитывается причалов коммерческих — 19 км., рыболовных — 18,1 км., туристических — 23,5 км., прочих — 21,1 км., общая площадь их складских помещений составляет 2,5 млн.кв.м. В 2003г. под мексиканским флагом плавало 131 иностранное судно, арендованные Мексикой главным образом для перевозки нефти и нефтепродуктов.

В 2003г. полный объем грузов, отгруженных через мексиканские порты, составил 257,3 млн.т., что на 3% выше показателя пред.г.. При этом 188,6 млн.т. было отправлено в другие государства и 68,7 млн.т. — в другие порты страны. Помимо этого, через мексиканские порты было отгружено 1,686 млн. 20-футовых контейнеров, что на 7,9% выше показателя 2002г., из них 49% — с экспортными грузами и 51% — с импортными грузами. 90% всей контейнерной перевозки пришлось на порты Ve-

racruz, Altamira и Manzanillo. Число пассажиров перевезенных на круизных морских судах в 2003г. достигло рекордной цифры — 5,2 млн.чел.

Суммарные объемы государственных и частных инвестиций, направленных в 2001-03гг. на обновление мексиканских морских портов, составили 13,217 млрд. песо.

Относительно новым видом транспортного обслуживания, находящимся в Мексике в стадии развития, являются мультитранспортные (земля-море) перевозки, действующие по технологии РО-РО. Для их осуществления в стране было построено пять новых многомодульных терминалов и утверждено создание еще трех, в строительство которых планируется привлечь частные инвестиции. Предприняты попытки создания Системы безопасных мультитранспортных транстихоокеанских перевозок, которая будет представлять собой транспортный коридор Азия-Мексика, проходящий через мексиканские порты Manzanillo и Lazaro Cardenas и далее по железной дороге через мексиканскую территорию в США.

Предпринятые мексиканским правительством меры по развитию национального транспорта отразились на его безопасности. За три года число инцидентов на автотранспорте снизилось на 46%, в авиации — на 24%, на железной дороге — на 30%, в т.ч. за счет большего использования на транспорте подразделений службы безопасности.

Внешняя торговля

Остается основным источником валютных поступлений страны, экспортная составляющая которой, в последние 5 лет, достигала до 30% ВВП. Сбор 70% подоходного налога в стране обеспечивают от 100 до 150 крупнейших фирм, работающих в области внешней торговли. За последние 10 лет объем экспорта вырос в 5 раз, причем опережающими темпами растет промышленный экспорт, доля которого составляет 80%.

Объективной основой для развития экспорта Мексики являются такие факторы как высокая обеспеченность страны природными ресурсами, развитая инфраструктура и низкие издержки производства. В сочетании этих факторов с проводимой правительством политикой по поддержанию экспортеров через систему возврата внутренних налогов, кредитование производства и экспорта и предоставление прямых субсидий обеспечили достаточно интенсивное развитие экспортоориентированного производства, т.н. предприятий «макиладорас».

Общемировое снижение темпов экономического развития в 2001-03гг. не могло не сказаться на интенсивности внешних экономических связей Мексики. В 2003г. динамика внешней торговли характеризовалась определенной нестабильностью. Вместе с тем, по итогам 2003г. ее товарооборот возрос на 2%.

Внешняя торговля Мексики, в млрд.долл.

	2000г.	2001г.	2002г.	2003г.
Товарооборот.....	340,913	326,839	329,762	336,314
Экспорт.....	166,455	158,443	160,813	165,355
Импорт.....	174,458	168,396	168,949	170,958
Сальдо	-8,003	-9,733	-7,916	-5,603

Торговый баланс Мексики в 2003г. был сведен с отрицательным сальдо в 5603 млн.долл. против 7916 млн.долл. в предшествующем году. Снижение на 29,2% торгового дефицита явилось следствием возросших экспортных поставок нефти.

В 2003г. экспорт товаров из Мексики возрос по сравнению с пред.г. на 2,9% и составил 165355 млн.долл., что явилось следствием возросших (на 28,7%) продаж мексиканской нефти. Рост нефтяного экспорта в составил всего 0,3% по сравнению с показателями 2002г.

Экспорт продукции обрабатывающей промышленности в 2003г. снизился на 0,4%, что явилось результатом снижения на 0,5% экспорта товаров, произведенных «макиладорас» и на 0,4% – произведенных прочими обрабатывающими предприятиями. В группу товаров, экспорт которых претерпел значительное снижение, вошли: текстиль, изделия из древесины, приборы оптические и фотографические, автомобильные запчасти и комплектующие. Возросли экспортные продажи промоборудования, продукции из пластмасс и каучука, продукции базовой металлургии, профессионального и научного оборудования, электротехнических и электронных товаров, продовольствия, напитков и табака.

Объемы нефтяного экспорта в 2003г. составили 18634 млн.долл., или возросли на 28,7% по сравнению с пред.г., при этом средняя цена на экспортированную нефть составила 24,75 долл. за баррель против 21,58 долл. за 1 бар. в 2002г.

Структура экспорта в 2003г. оставалась традиционной: 85,5% – промышленная продукция, 11,3% – нефть и нефтепродукты, 2,9% – продукция сельского хозяйства и 0,3% – продукция нефтяной добывающей промышленности.

Объем импортных закупок в 2003г. также увеличился на 1,4%, поднявшись до отметки 170958 млн.долл. По сравнению с показателями пред.г. импорт сырья и полуфабрикатов возрос на 2,1% и составил 129212 млн.долл. Импорт этих изделий для предприятий «макиладорас» снизился на 0,4%, в то время как для остальной промышленности он возрос на 4,4% по сравнению с показателями 2002г.

Импорт потребтоваров в 2003г. вырос на 1,6% и составил 21509 млн.долл. Возросли закупки текстиля, электронного и электротехнического оборудования и газа (бутана и пропана). Снизился импорт бензина и автомобилей. Импорт основных средств по сравнению с пред.г. снизился на 3,6% и составил 20237 млн.долл. Структура импорта в 2003г. была следующей: сырье и полуфабрикаты составили 75,6%, импорт основных средств – 11,8%, потребтовары – 12,6%.

В 2004г. объемы экспорта и импорта удержатся на уровне 170 и 175 млрд.долл. при дефиците торгового баланса в пределах 8 млрд.долл. при условии, что начнется процесс поступательного развития экономики США.

В 2003г. развитие торгово-экономических отношений с другими странами Мексика продолжала осуществлять на основе подписания с ними Соглашений о свободной торговле (ССТ). В прошедшем году Мексика работала над заключением ССТ с Японией и Уругваем, а также активно участвовала в процессе объединения всех стран американского континента (за исключением Кубы) в единый торгово-политический союз АЛКА (в испанской аббревиатуре) – Всеамериканское соглашение о свободной торговле (Acuerdo de Libre Comercio de las Americas – ALCA).

За счет сближения с Японией Мексика намерена обеспечить приток иностранных инвестиций в

создание на своей территории новых производств по выпуску высокотехнологичных товаров и расширить, таким образом, номенклатуру мексиканского экспорта, а также получить новые рынки сбыта для мексиканских товаров. Через ССТ Мексика желала бы получить от Японии помощь в развитии своих малых и средних предприятий путем оснащения их японским оборудованием и технологиями, дополненными обучением мексиканских специалистов. Мексика стала прилагать максимум усилий для включения в текст будущего Соглашения условий, позволяющих ей расширить экспорт своей сельскохозяйственной продукции. Однако японская сторона, опасаясь ущерба, который может нанести отдельным отраслям ее сельского хозяйства наплыв дешевого мексиканского сельхозпродовольствия, отказалась принять мексиканские предложения о немедленном и полном освобождении от пошлин этих товаров. Состоявшийся с 14 по 18 окт. 2003г. официальный визит В. Фокса в Японию, главной темой которого должно было стать подписание ССТ, закончилось безрезультатно.

15 нояб. 2004г. президенты Мексики и Уругвая в ходе проведения Иberoамериканской встречи на высшем уровне в г.Санта Крус, Боливия подписали ССТ между своими странами, работа над которым началась еще в 2002г. Текст ССТ содержит правила, регулирующие взаимный обмен товарами и услугами между странами, и механизмы, стимулирующие и развивающие инвестиционную деятельность. Несмотря на то, что доля торговли с Уругваем относительно невелика и составляет в полном товарообороте Мексики всего 0,6% (200 млн.долл. в 2002г.), Соглашение преследует цель в ближайшие пять лет увеличить его в два раза, а также стать первым шагом в создании зоны свободной торговли между Мексикой и Меркосуром.

В ходе переговоров Мексике удалось добиться выгодного для себя полного освобождения от таможенных пошлин 240 видов своей сельскохозяйственной продукции и одновременно избежать применения условий ССТ к торговле такими важными для Мексики культурами как кукуруза, фасоль, мясо птицы и животные жиры. В соответствии с достигнутыми договоренностями будет освобождена от таможенных сборов большая часть промпродукции, в т.ч. важные для Мексики химтовары, автомобили и их комплектующие. Данное Соглашение стало первым ССТ, заключенным администрацией В. Фокса.

Идея объединения всех стран американского континента в единый торгово-экономический союз АЛКА была выдвинута США в 1994г. как противовес происходящей консолидации европейских стран в ЕС и нарастающей экономической мощи азиатских стран во главе с Китаем и Индией. Весь переговорный процесс по созданию текста Соглашения и его подписание планируется закончить к янв. 2005г.

Принимая во внимание, что в переговорном процессе одновременно участвует большое число стран, имеющих значительные различия в политических и экономических потенциалах, из которых каждая отстаивала свои чисто национальные интересы, становится понятным, с каким трудом продвигались переговоры, а достижение общих договоренностей постоянно находилось на грани срыва. Поведение американских государств и их

роль в создании АЛКА четко определяется экономической мощью каждой из них. США с Канадой, не имеющие конкурентов на американском континенте, являются идейной силой данного проекта. Мексика, Бразилия и Аргентина – достаточно экономически развитые страны Южной и Центральной Америки, ищут в будущем союзе для себя выгоды по отношению к США. Прочие американские страны, со слабой экономикой, ждут от АЛКА возможности к получению новых дотаций, субсидий, инвестиций. И если в 2003г. США, задающие тон ходу переговоров, вместе с несколькими наиболее развитыми американскими странами концентрировали работу на инструментах развития торговли (виды товаров, размеры и сроки освобождения от таможенных пошлин, возможность вхождения на рынок США), то большинство американских развивающихся стран интересовали объемы предстоящих североамериканских инвестиций и уже во вторую очередь – возможности к расширению своего экспорта, как правило, сельскохозяйственной продукции.

В 2003г. самую сильную оппозицию предложениям США в переговорном процессе занимала Бразилия, которая в обмен на свое согласие на вступление в АЛКА пыталась получить от них экономические уступки в двусторонней торговле (снизить таможенные пошлины на бразильскую сталь, прекратить протекцию США своих производителей стали, сахара и цитрусовых). Со своей стороны США, понимая силу экономической позиции Бразилии, а еще более боясь негативных последствий раскола, вносимого ею в ряды других стран, были вынуждены использовать все средства для привлечения Бразилии на свою сторону: от призывов проявить добрую волю и найти точки соприкосновения с правительством США и обещаний снизить таможенные тарифы для бразильской стали и пересмотреть размер субсидий в сельское хозяйство, до угрозы подписать двусторонние соглашения о свободной торговле с ограниченным числом латиноамериканских стран.

Перед Мексикой на переговорах стояла непроясненная задача. С одной стороны, «мексиканское экономическое чудо» полностью базируется на Нафта и у страны нет политической воли спорить с США. С другой стороны, экономические отношения с северным соседом не могут полностью удовлетворить нарастающие потребности мексиканской экономики, которая требует новых рынков, в первую очередь среди стран ближайшего окружения. Мексику пугает тот факт, что сегодняшние соседи-партнеры с созданием АЛКА автоматически становятся ее конкурентами на рынке США и в вопросах распределения американских инвестиций. Мексика на переговорах стремилась ни с кем не обострять отношений, придерживалась тактики полного присоединения к курсу США с одновременным участием в дискуссиях по отдельным вопросам на стороне латиноамериканских стран.

Во внешней торговле приоритеты оставались прежними. Основной торговый поток концентрировался в направлении США – 88,8% мексиканского экспорта. Участие Мексики в Нафта стало для нее одним из факторов формирования в последние годы положительного сальдо со странами Северной Америки. В 2003г. оно составило 39,8 млрд.долл., увеличившись на 14,4% по сравнению с показателем пред.г.. В целом товарооборот со

странами-участницами Нафта в 2003г. увеличился на 0,99% и был равен 259,4 млрд.долл., из которых 252,5 млрд.долл. приходились на долю США.

Торговля Мексики с Канадой, ее вторым партнером по Нафта, всегда была значительно ниже торговли с США. В 2003г. товарооборот между странами снизился на 4,6% и составил 6,95 млрд.долл., и был сведен с дефицитом 1,29 млрд.долл., что было вызвано объективными причинами. В целом, внешнеторговые показатели 2003г. остались на уровне пред.г.

Торговый оборот со странами ЕС традиционно складывался для Мексики с дефицитом. Причем в торговле со странами данного региона явно прослеживается тенденция увеличения отрицательного сальдо торгового баланса. Основными статьями мексиканского экспорта в эти страны являлись автомобили и запчасти к ним, текстиль и швейные изделия. Объем товарооборота Мексики с ЕС достиг в 2003г. 23,656 млрд.долл. против 21,846 млрд.долл. в 2002г.

Внешняя торговля Мексики 2003г., в млн.долл.

				Годовой рост		Доля %
	2001	2002	2003	02/01	03/02	
Экспорт.....	158443	160763	165355	1,46%	2,86%	
Импорт.....	168396	168679	170958	0,17%	1,35%	
Сальдо.....	-9953	-7916	-5603	-20,47%	-29,22%	
Товарооборот.....	326839	329442	336313	0,80%	2,09%	100%
Нафта						
Экспорт.....	143366	145854	149635	1,74%	2,59%	
Импорт.....	118002	111037	109807	-5,90%	-1,11%	
Сальдо.....	25364	34817	39828	37,27%	14,39%	
Товарооборот.....	261368	256891	259442	-1,71%	0,99%	77,1%
США						
Экспорт.....	140296	143048	146803	1,96%	2,62%	
Импорт.....	113767	106557	105686	-6,34%	-0,82%	
Сальдо.....	26529	36491	41117	37,55%	12,68%	
Товарооборот.....	254063	249605	252489	-1,75%	1,16%	75,1%
Канада						
Экспорт.....	3070	2806	2832	-8,59%	0,92%	
Импорт.....	4235	4480	4121	-5,80%	-8,03%	
Сальдо.....	-1165	-1674	-1289	43,69%	-23%	
Товарооборот.....	7305	7286	6953	-0,26%	-4,57%	2,1%
Латинская Америка						
Экспорт.....	3027	2610	2394	-13,79%	-8,26%	
Импорт.....	4743	5474	6529	15,40%	19,27%	
Сальдо.....	-1716	-2864	-4135	66,90%	44,38%	
Товарооборот.....	7770	8084	8923	4,04%	10,38%	2,7%
Группа Трех						
Экспорт.....	1203	1142	849	-5,07%	-25,66%	
Импорт.....	847	884	972	4,37%	9,95%	
Сальдо.....	356	258	-123	-27,53%	-147,67%	
Колумбия						
Экспорт.....	506	556	520	9,75%	-6,38%	
Импорт.....	344	352	406	2,33%	15,12%	
Сальдо.....	162	204	114	25,93%	-44,12%	
Товарооборот.....	850	908	926	6,82%	1,98%	0,3%
Венесуэла						
Экспорт.....	697	586	329	-15,93%	-43,90%	
Импорт.....	503	532	566	5,74%	6,33%	
Сальдо.....	194	54	-237	-72,16%	-538,89%	
Товарооборот.....	1200	1118	895	-6,83%	-19,95%	0,3%
Северный Треугольник						
Экспорт.....	1014	987	1007	-2,72%	2,07%	
Импорт.....	142	178	242	25,27%	35,84%	
Сальдо.....	872	809	765	-7,22%	-5,44%	
Товарооборот.....	1156	1165	1249	0,78%	7,21%	0,4%
Гондурас						
Экспорт.....	180	208	209	15,21%	0,67%	

Импорт	17	25	47	46,48%	84,99%
Сальдо	163	183	162	12,27%	-11,48%
Товарооборот	197	233	256	18,27%	9,87%
Гватемала					
Экспорт	560	514	537	-8,17%	4,45%
Импорт	95	117	151	22,48%	29,53%
Сальдо	465	397	386	-14,62%	-2,77%
Товарооборот	655	631	688	-3,66%	9,03%
Сальвадор					
Экспорт	274	265	261	-3,39%	-1,46%
Импорт	30	36	44	21,86%	21,76%
Сальдо	244	229	217	-6,15%	-5,24%
Товарооборот	304	301	305	-0,99%	1,33%
Меркосур					
Экспорт	948	712	761	-24,89%	6,88%
Импорт	2629	3346	4240	27,27%	26,72%
Сальдо	-1681	-2634	-3479	56,69%	32,08%
Товарооборот	3577	4058	5001	13,45%	23,24%
Аргентина					
Экспорт	244	112	192	-54,19%	71,68%
Импорт	441	687	867	55,71%	26,17%
Сальдо	-197	-575	-675	191,88%	17,39%
Товарооборот	685	799	1059	16,64%	32,54%
Бразилия					
Экспорт	585	481	419	-17,79%	-12,90%
Импорт	2101	2565	3268	22,07%	27,39%
Сальдо	-1516	-2084	-2849	37,47%	36,71%
Товарооборот	2686	3046	3687	13,40%	21,04%
Уругвай					
Экспорт	107	110	142	2,86%	28,61%
Импорт	85	92	101	8,25%	10,83%
Сальдо	22	18	41	-18,18%	127,78%
Товарооборот	192	202	243	5,21%	20,30%
Парагвай					
Экспорт	12	9	8	-27,72%	-7,17%
Импорт	2	2	4	-14,02%	110,83%
Сальдо	10	7	4	-30%	-42,86%
Товарооборот	14	11	12	-21,43%	9,09%
Другие страны Л.А.					
Боливия					
Экспорт	24	20	24	-17,01%	17,61%
Импорт	14	24	29	68,58%	24,71%
Сальдо	10	-4	-5	-140%	25%
Товарооборот	38	44	53	15,79%	20,45%
Чили					
Экспорт	374	259	323	-30,92%	24,75%
Импорт	975	1010	1082	3,62%	7,11%
Сальдо	-601	-751	-759	24,96%	1,07%
Товарооборот	1349	1269	1405	-5,93%	10,72%
Коста Рика					
Экспорт	338	344	332	1,73%	-3,62%
Импорт	184	416	584	125,99%	40,33%
Сальдо	154	-72	-252	-146,75%	250%
Товарооборот	522	760	916	45,59%	20,53%
Никарагуа					
Экспорт	92	91	111	-0,68%	21,99%
Импорт	31	27	38	-13,75%	40,48%
Сальдо	61	64	73	4,92%	14,06%
Товарооборот	123	118	149	-4,07%	26,27%
Европейский Союз					
Экспорт	5334	5218	5593	-2,18%	7,19%
Импорт	16314	16628	18063	1,92%	8,63%
Сальдо	-10980	-11410	-12470	3,92%	9,29%
Товарооборот	21648	21846	23656	0,91%	8,29%
Германия					
Экспорт	1504	1236	1753	-17,80%	41,79%
Импорт	6080	6066	6275	-0,23%	3,45%
Сальдо	-4576	-4830	-4522	5,55%	-6,38%
Товарооборот	7584	7302	8028	-3,72%	9,94%
Испания					
Экспорт	1254	1431	1464	14,13%	2,33%
Импорт	1827	2224	2288	21,70%	2,90%
Сальдо	-573	-793	-824	38,39%	3,91%
Товарооборот	3081	3655	3752	18,63%	2,65%
Италия					
Экспорт	240	174	267	-27,54%	53,88%
Импорт	2100	2171	2474	3,37%	13,96%
Сальдо	-1860	-1997	-2207	7,37%	10,52%
Товарооборот	2340	2345	2741	0,21%	16,89%
Англия					
Экспорт	673	625	561	-7,12%	-10,21%
Импорт	1344	1350	1242	0,43%	-7,96%
Сальдо	-671	-725	-681	8,05%	-6,07%
Товарооборот	2017	1975	1803	-2,08%	-8,71%
Франция					
Экспорт	373	349	322	-6,29%	-7,67%
Импорт	1577	1807	2016	14,57%	11,56%
Сальдо	-1204	-1458	-1694	21,10%	16,19%
Товарооборот	1950	2156	2338	10,56%	8,44%
Нидерланды					
Экспорт	508	630	595	24%	-5,57%
Импорт	471	547	556	16,06%	1,67%
Сальдо	37	83	39	124,32%	-53,01%
Товарооборот	979	1177	1151	20,22%	-2,21%
Бельгия					
Экспорт	318	296	137	-6,93%	-53,57%
Импорт	630	557	573	-11,68%	2,90%
Сальдо	-312	-261	-436	-16,35%	67,05%
Товарооборот	948	853	710	-10,02%	-16,76%
Швеция					
Экспорт	37	44	31	18,80%	-29,18%
Импорт	806	451	733	-44,07%	62,63%
Сальдо	-769	-407	-702	-47,07%	72,48%
Товарооборот	843	495	764	-41,28%	54,34%
Ирландия					
Экспорт	186	187	168	0,27%	-10,30%
Импорт	551	614	795	11,52%	29,34%
Сальдо	-365	-427	-627	16,99%	46,84%
Товарооборот	737	801	963	8,68%	20,22%
Финляндия					
Экспорт	9	11	9	26,23%	-12,97%
Импорт	249	151	277	-39,53%	83,61%
Сальдо	-240	-140	-268	-41,67%	91,43%
Товарооборот	258	162	286	-37,21%	76,54%
Португалия					
Экспорт	149	133	183	-10,54%	37,80%
Импорт	101	94	127	-6,40%	34,17%
Сальдо	48	39	56	-18,75%	43,59%
Товарооборот	250	227	310	-9,20%	36,56%
Австрия					
Экспорт	20	15	10	-21,41%	-33,47%
Импорт	220	187	255	-15,03%	36,53%
Сальдо	-200	-172	-245	-14%	42,44%
Товарооборот	240	202	265	-15,83%	31,19%
Дания					
Экспорт	44	38	39	-14,74%	2,75%
Импорт	169	177	199	4,83%	12,07%
Сальдо	-125	-139	-160	11,20%	15,11%
Товарооборот	213	215	238	0,94%	10,70%
Греция					
Экспорт	7	7	9	-5,38%	34,91%
Импорт	23	29	23	29,47%	-22,06%
Сальдо	-16	-22	-14	37,50%	-36,36%
Товарооборот	30	36	32	20%	-11,11%
Люксембург					
Экспорт	12	39	41	231,04%	7,20%
Импорт	17	17	30	-0,01%	75,37%
Сальдо	-5	22	11	-540%	-50%

Товарооборот	29	56	71	93,10%	26,79%	0%
ЕАСТ						
Экспорт	457	462	722	1%	56,33%	т
Импорт	917	888	941	-3,21%	5,96%	
Сальдо	-460	-426	-219	-7,39%	-48,59%	
Товарооборот	1374	1350	1663	-1,75%	23,19%	0,5%

Швейцария

Экспорт	451	454	698	0,65%	53,86%	
Импорт	763	778	820	2,04%	5,31%	
Сальдо	-312	-324	-122	3,85%	-62,35%	
Товарооборот	1214	1232	1518	1,48%	23,21%	0,5%

Норвегия

Экспорт	6	7	8	28,94%	16,91%	
Импорт	143	93	96	-34,60%	3,01%	
Сальдо	-137	-86	-88	-37,23%	2,33%	
Товарооборот	149	100	104	-32,89%	4%	0%

Израиль

Экспорт	39	51	57	29,83%	10,56%	
Импорт	258	250	313	-2,95%	25,33%	
Сальдо	-219	-199	-256	-9,13%	28,64%	
Товарооборот	297	301	370	1,35%	22,92%	0,1%

Япония

Экспорт	621	465	606	-25,05%	30,25%	
Импорт	8086	9349	7623	15,62%	-18,46%	
Сальдо	-7465	-8884	-7017	19,01%	-21,02%	
Товарооборот	8707	9814	8229	12,71%	-16,15%	2,4%

Торговый баланс Мексика-АТЭС в 2001-03гг.

	млн.долл. США			%
	2001	2002	2003	03/22

АТЭС

Экспорт	145947,8	148405,6	152091,2	2,5	
Импорт	144 276,5	143310,3	142599,1	-0,5	
Сальдо	1671,3	5095,3	9492,2	86,3	
Товарооборот	100%	290224,3	291715,8	294690,3	1,0

США

Экспорт	140296,5	143047,9	146802,7	2,6	
Импорт	113766,8	106556,7	105685,9	-0,8	
Сальдо	26529,7	36491,2	41116,9	12,7	
Товарооборот	85,7%	254063,3	249604,7	252488,6	1,2

Китай

Экспорт	281,8	455,9	463,0	1,6	
Импорт	4027,3	6274,4	9400,8	49,8	
Сальдо	-3745,5	-5818,4	-8937,8	53,6	
Товарооборот	33%	4309,0	67303	9863,9	46,6

Япония

Экспорт	620,6	465,1	605,8	30,2	
Импорт	8085,7	9348,6	7622,8	-18,5	
Сальдо	-7465,1	-8883,5	-7 017,0	-21,0	
Товарооборот	2,8%	8706,3	9813,7	8 228,6	-16,2

Канада

Экспорт	3069,5	2806,0	2831,8	0,9	
Импорт	4234,9	4480,3	4120,8	-8,0	
Сальдо	-1165,3	-1674,3	-1289,0	-23,0	
Товарооборот	2,4%	7304,4	7286,3	6952,6	-4,6

Республика Корея

Экспорт	293,1	185,1	95,1	-48,6	
Импорт	3531,7	3910,0	4112,9	5,2	
Сальдо	-3238,7	-3724,9	-4017,8	7,9	
Товарооборот	1,4%	3824,8	4095,0	4208,1	2,8

Малайзия

Экспорт	67,2	73,0	43,4	-40,6	
Импорт	2006,2	1993,2	2760,6	38,5	
Сальдо	-1939,0	-1920,2	-2717,3	41,5	
Товарооборот	1%	2073,5	20663	2804,0	35,7

Тайвань

Экспорт	171,9	214,1	105,6	-50,7	
Импорт	3015,3	4250,1	2509,1	-41,0	
Сальдо	-2843,5	-4036,0	-2403,5	-40,4	
Товарооборот	0,9%	3187,2	4464,2	2614,8	-41,4

Сингапур

Экспорт	242,2	298,0	182,7	-38,7	
Импорт	1147,2	1555,0	1337,8	-14,0	
Сальдо	-905,0	-1256,9	-1155,0	-8,1	
Товарооборот	0,5%	1389,5	1853,0	1520,5	-17,9

Чили

Экспорт	374,4	258,6	322,7	24,8	
Импорт	975,0	1010,2	1 082,1	7,1	
Сальдо	-600,6	-751,6	-759,4	1,0	
Товарооборот	0,5%	1349,4	1 268,9	1 404,7	10,7

Таиланд

Экспорт	62,8	43,9	20,8	-52,6	
Импорт	615,3	838,8	987,5	17,7	
Сальдо	-552,5	-794,9	-966,7	21,6	
Товарооборот	0,3%	678,2	882,7	1008,3	14,2

Филиппины

Экспорт	16,4	13,1	14,1	7,5	
Импорт	817,5	925,0	783,8	-15,3	
Сальдо	-801,1	-911,9	-769,7	-15,6	
Товарооборот	0,3%	833,9	938,0	797,9	-14,9

Гонконг

Экспорт	119,8	194,6	257,9	32,6	
Импорт	441,8	509,0	516,6	1,5	
Сальдо	-322,0	-314,4	-258,7	-17,7	
Товарооборот	0,3%	561,6	703,5	774,5	10,1

Австралия

Экспорт	88,2	100,4	121,7	21,2	
Импорт	348,0	351,2	429,3	22,2	
Сальдо	-259,7	-250,8	-307,6	22,7	
Товарооборот	0,2%	436,2	451,7	551,1	22,0

Индонезия

Экспорт	13,7	9,3	10,1	8,4	
Импорт	457,4	527,1	448,3	-14,9	
Сальдо	-443,7	-517,7	-438,2	-15,4	
Товарооборот	0,2%	471,1	536,4	458,4	-14,5

Перу

Экспорт	172,7	195,6	166,2	-15,1	
Импорт	141,2	152,3	131,2	-13,9	
Сальдо	31,4	43,3	35,0	-19,3	
Товарооборот	0,1%	313,9	347,9	297,3	-14,5

Новая Зеландия

Экспорт	18,9	6,3	7,0	10,7	
Импорт	260,6	246,0	278,4	13,2	
Сальдо	-241,6	-239,7	-271,5	13,2	
Товарооборот	0,1%	279,5	2523	285,4	13,1

Россия

Экспорт	15,1	16,1	32,4	100,7	
Импорт	238,5	236,1	248,0	5,0	
Сальдо	-223,4	-220,0	-215,7	-2,0	
Товарооборот	0,1%	253,6	252,2	280,4	11,2

Вьетнам

Экспорт	3,3	1,5	2,9	95,9	
Импорт	61,0	108,6	118,3	9,0	
Сальдо	-57,7	-107,1	-115,4	7,8	
Товарооборот	0%	64,2	110,1	121,2	10,2

Северная Корея

Экспорт	16,7	20,7	5,3	-74,2	
Импорт	99,8	37,7	24,5	-34,9	
Сальдо	-83,1	-16,9	-19,2	13,1	
Товарооборот	0%	116,5	58,4	29,8	-48,9

Бруней

Экспорт	0,0	0,0	0,0	-100,0	
Импорт	0,3	0,1	0,3	285,1	
Сальдо	-0,3	-0,1	-0,3	289,6	
Товарооборот	0%	0,3	0,1	0,3	280,8

Папуа Новая Гвинея

Экспорт	0,0	0,0	0,0	-99,4
Импорт	0,0	0,0	0,0	-88,3

Сальдо.....	0,0	0,0	0,0	0,0
Товарооборот.....	0%	0,0	0,1	0,0
Всего				
Экспорт.....	158442,9	160762,7	165355,2	2,9
Импорт.....	168396,4	168678,9	170958,2	1,4
Сальдо.....	-9953,6	-7916,2	-5603,0	-29,2
Товарооборот.....	326839,3	329441,6	336313,5	2,1

Торговля с Россией

По итогам 2003г. товарооборот между нашими странами возрос на 10,7% и достиг 280,5 млн.долл. против 253,3 млн.долл. в пред.г. Сальдо торгового баланса традиционно складывалось положительным для России и достигло 215,7 млн.долл. На 4,6% возрос объем российского экспорта, который составил 248,1 млн.долл. против 237,2 млн.долл. в пред.г., импортные закупки возросли на 101,2%, с 15,5 млн.долл. в 2002г. до 31,1 млн.долл. в 2003г.

В структуре российского экспорта в 2003г. существенных изменений не произошло. Как и в пред.г. основное место в российском экспорте занимали химические продукты, удобрения и каучук – 56,2%. Объем экспорта товаров данной группы составил 139,3 млн.долл. (против 122,2 млн.долл. в 2002г.). Наиболее значительный уровень в этой группе сохранился за поставками азотных удобрений – 87,6 млн.долл. (35,3%), смешанных удобрений – 40,2 млн.долл. (16,2%) и калийных удобрений – 2,7 млн.долл. (1,1%) и каучука – 7 млн.долл. (2,8%).

Российско-мексиканская торговля

по данным мексиканской статистики, в млн.долл.

	1998	1999	2000	2001	2002	2003
Товарооборот.....	255,1	130,3	288,2	254,2	253,3	280,5
Экспорт.....	249,4	125,8	284,4	239,1	237,2	248,1
Импорт.....	5,7	4,5	3,8	15,1	16,1	32,4
Сальдо.....	243,7	121,3	280,6	224,0	221,1	215,7

Торговля России с Мексикой, в 2003г.

ТН ВЭД	тыс.долл.	%
Экспорт, всего	248123,0	100,00
Раздел I		
0106 Живые животные (собаки).....	1,0	0,00
0304 (0306, 0307) Филе форели илилосося, крабы, водные беспозв.проч.....	1,0	0,00
Раздел II		
1001 Пшеница и меслин.....	5289,0	2,13
Раздел III		
1521 Воск пчелиный.....	1,0	0,00
Раздел IV		
2204 Вина виноградные натуральные.....	12,0	0,00
2208 Водка и другие спиртные напитки.....	466,0	0,19
Раздел V		
2508 Отбеливающая глина типа флоридина.....	2,0	0,00
Раздел VI		
2803 Сажи.....	2,0	0,00
2804 Фосфор.....	17,0	0,01
2805 Кальций.....	19,0	0,01
2811 Диоксид кремния.....	4,0	0,00
2812 Хлориды и оксидхлориды прочие.....	19,0	0,01
2819 Триоксид хрома.....	26,0	0,01
2823 Оксиды титана.....	22,0	0,01
2825 Оксиды сурьмы.....	104,0	0,04
2836 Карбонаты калия.....	16,0	0,01
2844 Элементы радиоактивные (Цезий 137).....	14,0	0,01
2845 Изотопы прочие.....	8,0	0,00
2850 Гидриды.....	261,0	0,11
2907 Фенолы.....	181,0	0,07
2918 Кислоты карбоновые.....	45,0	0,02

2919 Эфиры фосфорной кислоты сложные.....	7,0	0,00
2921 Моноамины ароматические.....	3,0	0,00
2924 Парацетамол.....	8,0	0,00
2933 Соединения гетероциклические.....	34,0	0,01
2934 Нуклеиновые кислоты.....	1,0	0,00
2935 Сульфонамиды.....	10,0	0,00
2936 Витамины А и их производные.....	131,0	0,05
2941 Антибиотики.....	511,0	0,21
3002 Сывортки иммунные и фракции крови.....	419,0	0,17
3102 Удобрения азотные.....	8 562,0	35,29
3104 Удобрения калийные (хлорид калия).....	2657,0	1,07
3105 Удобрения смешанные.....	40234,0	16,22
3206 (3208) Чигменты, краски и лаки.....	3,0	0,00
3215 Краска типографская.....	3,0	0,00
3301 Эфирные масла прочие.....	18,0	0,01
3303 Духи и туалетная вода.....	4,0	0,00
3402 Моющие и чистящие средства.....	4,0	0,00
3403 Материалы смазочные прочие.....	5,0	0,00
3703 Фотографическая бумага.....	2,0	0,00
3810 (14-16, 19, 22) Прочие химические продукты.....	1,0	0,00
Раздел VII		
3902 Полипропилен.....	15,0	0,01
3904 Политетрафторэтилен.....	183,0	0,07
3907 Смолы эпоксидные.....	2,0	0,00
3920 Плиты, листы, пленка из полимерных матер-ов.....	2,0	0,00
3926 Изделия прочие из пластмасс.....	65,0	0,03
4002 Каучук синтетический.....	6987,0	2,82
4008 (09, 4011, 4016) Изделия из вулканиз. резины.....	114,0	0,05
Раздел VIII		
4114 Кожа лакированная.....	1,0	0,00
4202 Саквояжи, чемоданы, сумки дамские из кожи.....	6,0	0,00
4203 Пояса, ремни и т.п. из натуральной кожи.....	2,0	0,00
Раздел IX		
4407 Лесоматериалы из дуба.....	22,0	0,01
4409 Пиломатериалы листовые.....	94,0	0,04
4410 (4411) Плиты древесностружечные, древесноволокни.....	53,0	0,02
4412 Фанера клееная.....	1 612,0	0,65
4415 Ящики, коробки, поддоны из древесины.....	2,0	0,00
4420 (4421) Изделия деревянные прочие.....	14,0	0,01
Раздел X		
4819 Ящики, коробки из гофрированной бумаги или картона.....	18,0	0,01
4821 Ярлыки, этикетки самоклеящиеся.....	2,0	0,00
4823 Прокладки, шайбы и прочие уплотнители.....	18,0	0,01
4904 Ноты печатные.....	2,0	0,00
4908 (4909) Картинки переводные, пр. печатн. прод.....	7,0	0,00
Раздел XI		
5309 Ткани льняные.....	15,0	0,01
5402 Нити синтетические комплексные.....	4,0	0,00
5806 Ткани из химических нитей.....	3,0	0,00
5903 Ткани пропитанные с покрытием.....	1,0	0,00
5906 Текстильные материалы прорезиненные.....	2,0	0,00
5911 Ситоткань.....	19,0	0,01
6101 (6116) Одежда трикотажная.....	496,0	0,20
6201 Пальто, плащи, куртки.....	73,0	0,03
6202 (6209, 6211, 6212, 15) Костюмы, пиджаки, брюки, платья костюмы, купальные, проч., детская одежда.....	438,0	0,18
6302 (6307) Готовые текстильные изделия прочие.....	8,0	0,00
Раздел XII		
6404 Обувь.....	8,0	0,00
6505 Шляпы и прочие головные уборы.....	2,0	0,00
Раздел XIII		
6804 Изделия из камня и керамических материалов.....	2,0	0,00
6806 Шлаковата.....	7,0	0,00
7007 Стекло упрочненное.....	5,0	0,00
7013 Изделия для сервировки стола из стекла.....	3,0	0,00
7014 Стекл.изделия сигнализации и оптические элементы.....	13,0	0,01
7019 Стекловолокно.....	45,0	0,02
Раздел XIV		
7110 Палладий необработанный.....	6,0	0,00

Раздел XV	8536	Аппаратура электрич., устройства для защиты эл.цепей	10,0	0,00
7201 Чугун переделный	8537	Пульты, панели, столы	2,0	0,00
7202 Ферросплавы	8539	Лампы накаливания, лампы и трубки электронные	6,0	0,00
7204 Отходы и лом черных металлов	8541	Транзисторы	22,0	0,01
7205 Гранулы и порошки из черных металлов	8543	Машины электрические	8,0	0,00
7207 Полуфабрикаты из углеродистой стали кованные	8544	Провода обмоточные	82,0	0,03
7208 Прокат плоский из углеродистой стали горячекат.	8545	Угольные щетки	2,0	0,00
7209 Прокат плоский из углерод. стали холоднокат.	8546	(8547) Арматура изолирующая из пластмасс, изоляторы	36,0	0,01
7210 Прокат плоский из угл.стали окр. оцинкованный	Раздел XVII			
7214 (7216) Прутки, уголки и профили из углер. стали	8607	Колеса ж/д подвижного состава	116,0	0,05
7219 Прокат плоский из коррозионностойкой стали	8703	Авто.с объемом двиг. более 1500куб.см но не более 30009,0	0,00	
7222 Прутки из коррозионностойкой стали	8708	Части и оборудование для тракторов	55,0	0,02
7225 (7226) Прокат плоский из стали кремнистой	8711	Мотоциклы с объемом двиг. более 50 куб.см	35,0	0,01
7228 Прутки из легированных сталей пр.	8714	Части к тов.поз. 8711-8713	7,0	0,00
7304 Трубы необработанные бесшовные	8716	Транспортные средства прочие	18,0	0,01
7310 Цистерны,бочки,канистры из черных металлов	8803	Части летательных аппаратов (вертолетов)	1141,0	0,46
7311 Емкости для сжатого или сжиженного газа	8805	Наземные тренажеры для летн.состава и их части	9,0	0,00
7315 (7317, 7318) Цепи,винты, болты, гайки из чер. мет.	Раздел XVIII			
7319 Иглы швейные, штопальные или вышивальные	9001	Линзы для очков	1,0	0,00
7323 Изделия столовые, кухонные из черных мет.,эмалиров.	9002	Объективы	4,0	0,00
7326 Изделия прочие из черных металлов	9003	Оправа и арматура для очков	4,0	0,00
7408 (7410) Проволока медная, фольга медная	9005	Бинокли	28,0	0,01
7502 Никель	9011	Микроскопы оптические	3,0	0,00
7601 (7604, 7606, 76 07, 7616) Алюминий, плиты, листы, фольга	9013	Устройства на жидких кристаллах	9,0	0,00
из него, прутки и профили	9014	Компасы, навигационные приборы	6,0	0,00
8108 Титан и изд. из него	9015	Приборы и инструменты топографические	143,0	0,06
8202 (8203) Полотна для циркулярных пил, напильники	9018	Аппаратура электромедицинская	2,0	0,00
8205 (8207) Инструмент ручной	9022	Рентгеновские люминисцентные экраны проч.	2,0	0,00
8212 Бритвы и лезвия	9023	Приборы, аппаратура и модели примен.при обучении	62,0	0,02
8213 Ножницы портновские и аналогичные ножницы	9024	Машины и приборы для испытания металлов	3,0	0,00
8302 Крепежная арматура, фурнитура	9026	Приборы для измерения расхода или давления	3,0	0,00
8305 Проволочные скобы в блоках	9031	Приборы автоматического регулирования	15,0	0,01
8311 Электроды из драгоценных металлов	9032	Прочие приборы для автоматического управления	3,0	0,00
Раздел XVI	9033	Части и принадлежнсти к товарам группы 90	52,0	0,02
8406 Турбины паровые мощностью более 40 мвт.	Раздел XIX			
8407 Двигатели авиационные	9301	Оружие боевое	587,0	0,24
8409 Части для двигателей тов.поз.8407 или 8408	Раздел XX			
8411 Двигатели турбореактивные, и турбовинтовые	9403	Мебель металлическая	2,0	0,00
8412 Двигатели реактивные	9405	Осветительные приборы	8,0	0,00
8413 Насосы жидкостные	9506	Снаряды и инвентарь для занятий физкультурой	5,0	0,00
8414 Вентиляторы для гражд.авиации	9508	Карусели, качели и прочие аттракционы	277,0	0,11
8419 Охладители башенные	9605	(9607) Наборы дорожные, застезжи - «молнии»	3,0	0,00
8421 Всасывающие воздушные фильтры	Раздел XXI			
8422 Части посудомоечных машин	9705	Предметы коллекционирования	14,0	0,01
8424 Огнетушители для гражданской авиации	Прочие машины и оборудование			
8425 домкраты и подъемники гидравлические	9802	Оборуд. части и агрегаты для металлургич. производства, электротехнич. промышленности	12362,0	4,98
8431 Части для лифтов, скиповых подъемников	9804	Домашняя утварь	23,0	0,01
8443 Иашины печатные прочие	9806	Машины, оборуд., материалы для научных исследований	146,0	0,06
8452 Машины швейные автоматические	Прочие			4,0 0,00
8458 (8462, 8466) Станки металлообаб. разл. типа	Импорт всего			32365,0 100,00
8468 Оборуд.-е и аппараты, работающие на газе	Раздел II			
8474 (8479) Оборуд. для сортировки, промывки	0904	Перец	238,0	0,74
8480 Формы для литья	1302	Соки и экстракты растительные	2,0	0,01
8481 Клапаны предохранительные или разгрузочные	Раздел IV			
8482 Подшипники	1905	Хлебобулочные изделия прочие	2,0	0,01
8483 Валы трансмиссионные	2101	Экстракты, эссенции и концентраты кофе	11211,0	34,64
8501 Двигатели и генераторы постоянного тока	2207	Спирт этиловый неденатурированный	575,0	1,78
8504 Трансформаторы электрические	2208	Текила и другие спиртные напитки	6343,0	19,60
8506 Первичные элементы и батареи	Раздел VI			
8507 Аккумуляторы электрические	3004	Лекарственные средства	30,0	0,09
8511 Электрооборудование пр.	3302	Спиртовые растворы	241,0	0,74
8513 Фонари	3304	Косметические средства	38,0	0,12
8515 Машины и аппараты для сварки металлов прочие	3401	Мыло туалетное	1918,0	5,93
8518 Усилители звуковой частоты	3406	Свечи простые, не ароматизированные	1,0	0,00
8523 Ленты магнитные	Раздел VII			
8524 Пластинки, ленты и др. носители для записи звука	3923	Пробки, крышки	86,0	0,27
8525 Аппаратура передающая	Раздел X			
8529 Части для товарных позиций 8525-8528	4805	(4823) Бумага и картон фильтровальн	27,0	0,08
8532 Конденсаторы постоянной емкости				

Раздел XI		
5703 Ковры и напольн. покрытия.....	65,0	0,20
5805 Мебельно-декоративные ткани типа гобелен	1,0	0,00
Раздел XIII		
6913 Проч.декоративные керамические изделия.....	10,0	0,03
7001 Бой стеклянный, скрап стеклянный и пр.отходы.....	3,0	0,01
7009 Зеркала в рамах.....	1,0	0,00
7013 Сосуды для питья из стекла.....	6,0	0,02
7018 Бусины стеклянные, изделия имитирующие жемчуг.....	48,0	0,15
7019 Стекловолокно и изделия из него	426,0	1,32
Раздел XIV		
7113 Ювелирные изд. из серебра и проч. драг. металлов	21,0	0,06
Раздел XV		
7304 Трубы бесшовные из черных металлов	300,0	0,93
8306 Колокола, гонги и аналогичные изд. из пр. недраг. мет.3,0.....	3,0	0,01
Раздел XVI		
8406 Турбины паровые	243,0	0,75
8407 Двигатели авиационные	2600,0	8,03
8431 Части бурильных или проходческих машин.....	1,0	0,00
8524 Магнитные ленты прочие	22,0	0,00
8534 Схемы печатные	4,0	0,00
8536 Переключатели прочие	1,0	0,00
8540 Трубки телевизионные цветного изображения	5920,0	18,29
8544 Проводники электрические.....	1,0	0,00
Раздел XVII		
8703 Автомобили легковые с объемом двигателя более 1500 куб.см. и не более 3000 куб. см.....	74,0	0,23
8802 Вертолеты прочие	180,0	0,56
8803 Части самолетов и вертолетов.....	152,0	0,47
Раздел XVIII		
9203 Органы клавишные с трубами.....	5,0	0,02
Раздел XX		
9403 Мебель деревянная.....	38,0	0,12
9405 Лампы и осветительное оборудование.....	11,0	0,03
9503 (9506) Снаряды для занятий физкультурой	1402,0	4,33
9508 Карусели, качели и прочие аттракционы	62,0	0,19
Прочие		
9804 Домашняя утварь.....	53,0	0,16
Прочие		0,00
Росэкспорт в Мексику в 2003г., в тыс.долл.		
Экспорт, в т.ч.:.....	248123,0	100%
Сырье и полуфабр. из черных и цветных металлов.....	80956,0	32,6
Хим. продукты, удобрения, каучук	139342,0	56,2
Машины и оборудование.....	18665,0	7,5
Прочие	9160,0	3,7

Второй по значению экспортной группой оставались полуфабрикаты из черных и цветных металлов — 32,6% (81 млн.долл. против 81,6 млн.долл. в 2002г.). В этой группе основное место занимали чугун пердедельный — 20,2% (50,1 млн.долл.) и прокат стальной — 6,15% (15,26 млн.долл.). Среди прочих позиций металлического экспорта, объемы которого превысили 1 млн.долл. были: алюминий — 7 млн.долл. (2,8%), проволока и фольга медная — 2,7 млн.долл. (1,1%) и никель — 2,8 млн.долл. (1,1%), ферросплавы — 1,4 млн.долл. (0,6%).

Доля машин и оборудования составила 7,5%. В стоимостном выражении экспорт этой группы товаров равнялся 18,7 млн.долл. Здесь следует выделить такие позиции как оборудование и агрегаты для металлургического производства, электротехнической промышленности и др. — 12,4 млн.долл., двигатели авиационные — 2,1 млн.долл., части летательных аппаратов — 1,14 млн.долл., турбины паровые — 0,24 млн.долл., станки металлообрабатывающие — 0,17 млн.долл., машины швейные — 0,16 млн.долл., приборы топографические — 0,14 млн.долл., трансформаторы электрические — 0,11 млн.долл.

Среди других товаров российского экспорта заслуживают интереса поставки: продукции деревообработки — 1,8 млн.долл. и предметов одежды и текстиля — 1,1 млн.долл., оружия боевого — 0,59 млн.долл., инвентаря для занятий физкультурой и аттракционов — 0,28 млн.долл. Следует отметить появление в структуре нашего экспорта пшеницы, поставки которой составили 5,3 млн.долл. (2,4%).

В структуре импорта основными статьями стали экстракты, эссенции и концентраты кофе, которых в 2003г. было закуплено на 11,2 млн.долл. (34,6%), трубки телевизионные цветного изображения — 5,9 млн.долл. (18,3%), текила и другие спиртные напитки — 6,3 млн.долл. (19,6%), мыло туалетное — 1,9 млн.долл. (5,9%) и игрушки и спортивные снаряды — 1,4 млн.долл. (4,3%).

Что касается импорта авиадвигателей, турбин и запчастей для вертолетов, который в 2003г. оценивался в 2,8 млн.долл. (8,8%), то эти поставки связаны с сервисным обслуживанием и ремонтом указанных изделий в заводских условиях в России, с последующим возвратом или заменой на новые.

Традиционными остались закупки спиртов — 0,58 млн.долл. (1,8%), стекловолокна — 0,43 млн.долл. (1,3%), труб бесшовных — 0,3 млн.долл. (0,9%), специй — 0,24 млн.долл. (0,7%).

Антидемпинг

Меры, принимаемые государством по обеспечению экономической безопасности Мексики, защите ее национальных интересов в сфере внешней торговли. Государство придает первостепенное значение отстаиванию интересов национальных производителей и экспортеров во внешней торговле. Основным механизмом защиты экономической безопасности страны в реализации внешнеэкономической деятельности на протяжении многих лет является введение антидемпинговых компенсационных пошлин на импорт различных товаров.

Мексика относится к числу стран, располагающих наиболее развитым национальным законодательством в области защиты экономики от недобросовестной коммерческой практики. По активности его применения, по оценке ГАТТ/ВТО, она стоит на втором месте в мире после США. Законодательство в этой области вступило в силу в 1986г., что было обусловлено началом периода перехода Мексики к политике «открытой экономики». Основными законодательными актами являются Закон о внешней торговле и Регламент к нему, Налоговый кодекс, Закон о таможене. Законы о налоге на добавленную стоимость, о налоге на доходы. Соглашение о применении статьи 6 Генсоглашения по тарифам и торговле («Антидемпинговый кодекс»), Соглашение по субвенциям и компенсационным мерам.

Со множеством стран торговые отношения регулируются межправительственными соглашениями о свободной торговле. В Мексике вопросы защиты национальных интересов находятся в компетенции Департамента международной коммерческой практики министерства экономики. В стране активно используется обширная нормативно-правовая база, которая обеспечивает условия свободной конкуренции на мексиканском рынке и защиту национальной промышленности от незаконной коммерческой практики.

В случае, если по результатам расследования, порядок которого определяется национальным законодательством, установлено наличие недобро-

совестной коммерческой практики и констатирован факт нанесения ущерба национальной промышленности, министерство экономики применяет антидемпинговые меры, т.е. вводит компенсационные пошлины на товары, подпавшие под антидемпинговое расследование.

Мексиканцы ежегодно проводят антидемпинговые расследования, причем круг стран-ответчиков очень велик — США, Канада, Китай, Турция, Сингапур, Малайзия, Корея, Тайвань, страны Восточной Европы, Россия, Украина, Казахстан.

В 2003г. из-за продолжающейся общей стагнации экономики страны, мексиканские компании не смогли обеспечить внутренний рынок необходимыми для его нормального функционирования товарами и сырьем, что вынудило потребителей покрывать свои потребности за счет импорта. Несмотря на недостаточное обеспечение национального рынка металлом (черным) и удобрениями мексиканские компании продолжали ставить вопрос о необходимости защитить национальных производителей от недобросовестной коммерческой практики со стороны зарубежных поставщиков. При этом основной упор делался на Россию, Украину, страны Восточной Европы. Компании настойчиво обращались в правительство с требованиями пересмотреть ранее принятые решения по антидемпинговым процессам в сторону их ужесточения.

В 2003г. мексиканские власти продолжали применять ограничительные меры и к экспорту российских товаров. Несмотря на протесты российской стороны, не было отменено действие компенсационных антидемпинговых пошлин в отношении горячекатаного стального листа в рулонах российского происхождения (коды 7208.10.02, 7208.25.99 и 7208.37.01), введенных в соответствии с резолюцией минэкономики Мексики, опубликованной 25 окт. 2001г. Более того, 11 июня 2003г. в правительственном издании *Diario Oficial* была опубликована окончательная резолюция министерства экономики Мексики по итогам этого расследования. В соответствии с резолюцией срок действия компенсационной антидемпинговой пошлины в 29,3% продлен еще на 5 лет, начиная с 8 июня 2001г.

В окт. 2002г. мексиканскими властями было начато расследование в отношении поставок бесшовных труб, по поводу которого российская сторона выразила протест, направив письмо министру экономики Ф. Каналесу Кларионду, в котором в очередной раз призывала мексиканскую сторону принять решение о признании рыночного

характера нашей экономики, приурочив его к 5 Министерской конференции ВТО. Этот шаг имел бы широкий политический резонанс и явился не только истинным подтверждением стремления Мексики к укреплению двустороннего сотрудничества, но и весомым вкладом в процесс присоединения России к ВТО.

18 июля 2003г. в правительственном издании *Diario Oficial* была опубликована предварительная резолюция министерства экономики Мексики по результатам антидемпингового расследования в отношении импорта бесшовных труб из углеродистой стали (код 7304.39.04) из России и Румынии. В соответствии с Резолюцией были установлены временные компенсационные пошлины при ввозе бесшовных труб из углеродистой горячекатаной стали с внешним диаметром от 1/2 до 4 дюймов (от 12,7 до 101,6 мм) включительно (код 7304.39.04), которые будут взиматься с таможенной стоимости, заявленной в документах на импорт: для России (Первоуральский новотрубный завод) — 111,37%; для Румынии (Silcotub) — 42%.

Следующим «сюрпризом» мексиканцев явилась публикация резолюции минэкономики Мексики от 12 авг. 2003г. о начале нового антидемпингового расследования в отношении поставок стального листа, коды 7208.51.01; 7802.51.02; 780251.03 и 7802.52.01, из России, Румынии и Украины.

В качестве положительного момента следует отметить, что в 2003г. не была введена компенсационная пошлина на ввоз российской мочевины (код 3102.10.01), предусмотренная резолюцией от 18 окт. 2002г., т.к. компания *Agromex Fertilizantes*, настаивавшая на ее введении не смогла обеспечить возобновления производства мочевины на своих заводах.

Самую активную позицию по защите интересов национальных производителей продолжало занимать в 2003г. правительство Мексики в отношении импорта товаров из Китая, который с каждым годом наращивает присутствие своих товаров на мексиканском рынке. Опасения мексиканского правительства вызваны как ежегодно возрастающими объемами легального импорта из этой страны, так и непрекращающимся использованием приемов недобросовестной коммерческой практики (контрабанда, демпинговые цены). В Мексике действуют 100 компенсационных пошлин на 1300 товарных позиций китайской продукции, причем на отдельные группы товаров — очень значительные, свыше 1000%.

Статистика

Товарная структура внешней торговли Мексики 2003г.

ТН ВЭД	Экспорт		Импорт					
	2002г.	2003г.	2002г.	2003г.				
Всего	160762,7	100,0	165355,2	100,0	168678,9	100,0	170958,2	100,0
01-24 Продтовары и с/х сырье, кр. текстиля	8249,8	5,1	9355,0	5,7	10765,5	6,4	11690,4	6,8
25-27 Минеральные продукты	14742,8	9,2	19042,5	11,5	5162,2	3,1	6432,6	3,8
27 топливно-энергетические товары	14311,4	8,9	18503,3	11,2	4452,8	2,6	5688,7	3,3
28-40 Продукция химпрома, каучук	8407,2	5,2	8789,3	5,3	24527,7	14,5	26770,8	15,7
41-43 Кожевенное сырье, пушнина, изд.	405,1	0,3	438,3	0,3	1264,5	0,7	1306,1	0,8
44-49 Древесина и целлюлозно-бум. изд.	1637,8	1,0	1623,8	1,0	5614,2	3,3	5718,8	3,3
50-67 Текстиль, изделия, обувь	10508,1	6,5	9913,8	6,0	9830,1	5,8	9562,9	5,6
71 Драгметаллы и камни, изделия	1003,7	0,6	1082,9	0,7	716,9	0,4	745,1	0,4
72-83 Металлы и изделия из них	7174,3	4,5	6814,7	4,1	13242,8	7,9	13407,5	7,8
84-90 Машины, оборуд., транспорт	100262,2	62,4	100080,4	60,5	91533,7	54,3	89415,9	52,3
68-70 (91-97, 98-99) Другие товары	8371,4	5,2	8214,5	5,0	6021,3	3,6	5908,1	3,5

Представительства

www.mexico.polpred.ru Экономический атлас по отраслям и регионам. Связи с США и Россией

САЙТЫ: **mexicoglobal.com**

ГОСУЧРЕЖДЕНИЯ: **www.presidencia.gob.mx**, **www.economia.gob.mx**, **www.shcp.gob.mx**, **www.upci.gob.mx**, **www.gobernacion.gob.mx**, **www.cfe.gob.mx**, **www.inegi.gob.mx**, **www.geomin.com.mx**, **www.sener.gob.mx**, **www.siem.gob.mx**, **www.compranet.gob.mx**; **www.banxico.org.mx** Центробанк; **www.pemex.gob.mx**, **www.pemex.com** Нефть; **www.www-cib.mty.itesm.mx** Библиотека

ОБРАЗОВАНИЕ: **www.buap.mx** Benemerita Universidad Autonoma de Puebla; **www.cide.mx** Centro de Investigacion y Docencia Economicas; **www.ciesas.edu.mx** Centro de Investigaciones y Estudios Superiores en Antropologia Social; **www.facmed.unam.mx** Centro Interamericano de Estudios de Seguridad Social; **www.colmex.mx** Colegio de Mexico; **www.colpos.mx** Colegio de Postgraduados; **www.conacyt.mx** Consejo Nacional de Ciencia y Tecnologia; **www.colmich.edu.mx** Colegio de Michoacan A.C.; **www.colson.edu.mx** Colegio de Sonora; **www.bna.org.mx** Facultad de Derecho e la Barra Nacional de Abogados; **www.sre.gob.mx** Gobierno de Mexico Secretan'a de Relaciones Exteriores; **www.facmed.unam.mx** Hospital Infantil de Mexico «Federico Gomez» Division de Enseñanza; **www.imal.mx** Instituto Mexicano de la Audición y el Lenguaje, A.C.; **www.gestalt.com.mx** Instituto Mexicano de Psicoterapia Gestalt; **www.imss.gob.mx** Instituto Mexicano del Seguro Social Direccion de Prestaciones Medicas Coordinacion de Educacion Medica; **www.insp.mx** Instituto Nacional de Salud Publica Escuela de Salud Publica de Mexico; **www.ipn.mx** Instituto Politecnico Nacional Centro de Investigacion en Computacion; **www.ipn.mx** Instituto Politecnico Nacional; **www.ipn.mx** Instituto Politecnico Nacional Escuela Superior de Ingenieria Mecanica y Electrica; **www.its.mx** Instituto Tecnologico del Saltillo; **www.mty.itesm.mx** Instituto Tecnologico y de Estudios Superiores de Monterrey; **www.ujat.mx** Universidad «Juarez» Autonoma de Tabasco; **www.ujat.mx** Universidad «Juarez» Autonoma de Tabasco; **www.anahuac.mx** Universidad Anahuac; **www.uaemex.mx** Universidad Autonoma del Estado de Mexico; **www.uabc.mx** Universidad Autonoma de Baja California; **www.uabcs.mx** Universidad Autonoma de Baja California Sur; **www.chapingo.mx** Universidad Autonoma de Chapingo; **www.unach.mx** Universidad Autonoma de Chiapas; **www.uach.mx** Universidad Autonoma de Chihuahua; **www.uacj.mx** Universidad Autonoma de Ciudad Juarez; **www.uag.mx** Universidad Autonoma de Guadalajara; **www.uagro.mx** Universidad Autonoma de Guerrero; **www.uan.mx** Universidad Autonoma de Nayarit; **www.uanl.mx** Universidad Autonoma de Nuevo Leon; **www.uaq.mx** Universidad Autonoma de Queretaro; **www.uaemex.mx** Universidad Autonoma de Tlaxcala; **www.uady.mx** Universidad Autonoma de Yucatan; **www.red-uaz.mx** Universidad Autonoma de Zacatecas; **www.unacar.mx** Universidad Autonoma del Carmen; **www.reduaeh.mx** Universidad Autonoma del Estado de Hidalgo; **www.uam.mx** Universidad Autonoma Metropolitana; **www.bonatererra.edu.mx** Universidad Bonaterra; **www.contemporanea.edu.mx** Universidad Contemporanea; **www.udec.edu.mx** Universidad de Celaya; **www.ucol.mx** Universidad de Colima; **www.uag.mx** Universidad de Guadalajara; **www.ugto.mx** Universidad de Guanajuato; **www.udlap.mx** Universidad de las Americas -Puebla; **www.udla.mx** Universidad de Las Americas, A.C.; **www.uach.edu.mx** Universidad de los Altos de Chiapas; **www.udem.edu.mx** Universidad de Monterrey; **www.uqroo.mx** Universidad de Quintana Roo; **www.uson.mx** Universidad de Sonora; **www.sotavento.org** Universidad de Sotavento; **www.ux.edu.mx** Universidad de Xalapa; **www.uicsj.edu.mx** Universidad del Claustro de Sor Juana; **www.une.edu.mx** Universidad del Noreste; **www.univa.mx** Universidad del Valle de Atemajac; **www.uia.mx** Universidad Iberoamericana; **www.uic.edu.mx** Universidad Intercontinental; **www.isecuniv.edu.mx** Universidad ISEC; **www.univas.edu.mx** Universidad Jose Vasconcelos de Oaxaca; **www.ujed.mx** Universidad Juarez del Estado de Durango; **www.ulsal.edu.mx** Universidad La Salle; **www.umad.edu.mx** Universidad Madero; **www.umne.edu.mx** Universidad Mexicana del Noreste; **www.uman.edu.mx** Universidad Mexico Americana del Norte; **www.unam.mx** Universidad Nacional Autonoma de Mexico; **www.mixcoac.upmx.mx** Universidad Panamericana; **www.upchontalpa.edu.mx** Universidad Popular de la Chontalpa; **www.uqi.edu.mx** Universidad Quetzalcoatl en Irapuato; **www.ur.mx** Universidad Regiomontana; **www.um.edu.mx** Universidad Regional del Norte; **www.uvb.edu.mx** Universidad Valle del Bravo; **www.uv.mx** Universidad Veracruzana Direccion General de Apoyo al Desarrollo Academico; **www.uv.mx** Universidad Veracruzana

РОСУЧРЕЖДЕНИЯ

ПОСОЛЬСТВО РФ В МЕХИКО (+БЕЛИЗ)

МОЗЕЛЬ Константин Николаевич, ДОГАДИН Александр Константинович • Jose Vasconcelos 204 (Hipodromo Condesa), Delegacion Cuauhtemoc, 06140 Mexico D.F., (52-555) 273-1305, 516-0870, -7633, ф. 273-1545, embrumex@mail.internet.com.mx, **www.mexico.mid.ru** • КОНС. ОТД. 273-1605, телекс (221) 764142 URSS ME, megahit1@nova.net.mx

АТС В МЕХИКО

ШИШКОВ Александр Сергеевич • Calle Correjidores 226, Mexico, Capital, Mexico, (52 555) 202-4906, 202-8351, 202-4906, ф. 202-1200, ruscom@prodigy.net.mx, ruscom@cablevision.net.mx

ПРЕДСТАВИТЕЛЬСТВО В РФ

ПОСОЛЬСТВО (16.09)

119034 М., Бол. Левшинский пер. 4, (095) 201-4848, ф. 230-2042, embmxru@online.ru • Г.И. Луциано ЖУБЛАН (H.E. Luciano JOUBLANC, посол, 201-2553), Хуан Мануэль НАНГАРЭЙ (Juan Manuel NUNGARAY, министр), Хорхе Кутберто ГОМЕЗ ЛОПЕС (Jorge Cutberto GOMEZ LOPEZ, военный атташе, 201-2304), Хоакин ПАСТРАНА (Joaquin PASTRANA, II сек., экономика), г-жа Валькирия ПЕНИЧЕ ПОНСЕ (Valkiria PENICHE PONCE, атташе, консул)

ИНОФИРМЫ В РОССИИ

АЦТЕКА

ТВ • М., 1 Сельскохозяйственный пр. 5, оф. 75, (095) 181-7382, Ли-ли Луна Мартинес

ВЕРАКРУС

Импорт, экспорт • 101000 М., Чистопрудный б-р 2, Хуан Дионисио Уркиола Перес • Вендрель 178, Первое Мая, Орисаба и Хенаро Рохас Веракрус, 91757, Хуан Дионисио Уркиола Перес

ЛА ХОРНАДА

Газета • М., Королева 4, корп.1, оф. 529, (095) 216-7622, duch@online.ru, Хуан Пабло Дуч

МИЛЬ

ТВ и радио • М., 5 Соколиной горы 18, корп. 1, оф. 10, (095) 369-2714, Анатолий Дмитриевич Русанов

НОТИМЕКС

Мексиканское Агентство новостей • М., Ак. Бочвара 5, корп. 2, оф. 30, (095) 196-4775, notimex@com2com.ru, Фернандо Льюреда Ороско

WWW.MEXICO.POLPRED.RU

МЕКСИКА. Том 4, 2004 г. (135 Кб/27 стр., 147 долл.) Политика • Встречи В. Фокса • Хозяйственность • Иноинвестиции • Конкурентоспособность • Экономика • Финансы • Внешняя торговля • Внешнеэкономсвязи • ПанАмИнтеграция • Связи с США • Связи с ФРГ • Связи с Японией • Связи с Россией • Доступ ростоаров • Технологии из России • Представительства

МЕКСИКА. Том 3, 2004 г. (110 Кб/28 стр., 147 долл.) Экономика-2003 • Экономика-2002 • Налоги • Морпорты • Панамериканская интеграция • Связи с Азией • Саммиты • Внешняя торговля • Связи с Россией-2003 • Связи с РФ-2002 • Представительства • Статистика

МЕКСИКА. Том 2, 2003 г. (164 Кб/28 стр., 147 долл.) Общие сведения • Политика • Экономика • Финансы Бюджетные расходы | Мексиканская биржа | Банки • Инвестиции • Телеком • Промышленность • Чермет • Автомобилестроение • «Макиладорас» • Нефтепром • Агропром • Транспорт • Экспорт • Торговля Антидемпинговые расследования | Региональная интеграция | Связи с Россией • Представительства • Статистика

МЕКСИКА. Том 1, 2002 г. (750 Кб/80 стр., 147 долл.) Макроэкономика • Демография • Индейцы Коренное население | Права человека | Церковь • Армия Военный потенциал | Концепция континентальной безопасности | «Новая повестка дня» ядерного разоружения | Иноинвестиции • Банки Открытие нац. банковского сектора | Защита сбережений | Налоги Уход от налогов в офшорных зонах | Налоговая прокуратура | Туризм • Промышленность • Предпринимательство Координационный совет | Конфедерация пром. палат | Патрональная конфедерация | Нефтегазпром • Нефть • Нефтехимия Биотехнологическая переработка нефти | Утилизация тяжелых нефтяных остатков | Газпром • Чермет • Электроэнергетика • Ветроэнергетика Возобновляемые источники энергии | НИИ электротехники | Автопром • Авиатехника • Транспорт • Текстильпром • Агропром Сельское хозяйство | Животноводство | Наука Приоритетные направления развития | Нац. институт ядерных исследований | Образование Нац. автономный ун-т | Центр. библиотека г.Мехико | СМИ • ВЭД • Военторг • Виза Статус иностранцев | Мекс. диаспора в США | НАФТА (САЗСТ) Торг. противоречия | Переговоры по МАЗСТ | Соседи Отношения с государствами Лат. Америки | Позиция Мексики на 28 сессии ЭКЛАК | Визит президента Коста-Рики | Европолитика Отношения с Советом Европы | ...западноевропейскими странами | ...Испанией | АТР • Связи с Россией • Обзор прессы Итоги эконо. развития | Эконом. связи | Полит. портрет В.Фокса | Торговля с США | Торговля с Россией | Соглашения о свободной торговле | Карибская инициатива | Визит Э.Седелля в США | Нац. психология | Культура и образование | Представительства

МЕКСИКА. 1999 г. (740 Кб, 147 долл.) Личный взгляд • Общие сведения • Госструктуры • Макроэкономика • Занятость • Иноинвестиции • Соцстрах • Промышленность • Электроника • Автопром • Недра • Строительство • Чермет • Электростанции • Химия • Экология • Легпром • Лесбумпром • Морфлот • Автодороги • Железные дороги • Авиация • Агропром • Фрукты • Сельхозтовары • Текила • Табак • Кофе • Рыба • Сахар • Зерновые • Мясо • NAFTA • ALCA • ЕС • АТЭС • Туризм • Связи с Россией