

Деловая **ВЕНГРИЯ**

ЭКОНОМИКА И СВЯЗИ С РОССИЕЙ В 1999-2001гг.

ПОЛПРЕД www.polpred.com

Общие сведения • Госструктуры
Макроэкономика • Финансы • Банки
Налоги • Инвестиции • Нефть и газ
Энергетика • Metallургия и горное дело
Транспорт • Агропром • СМИ и ИТ
Образование и наука • Миграция и виза
Федерализм и регионы • ВТО
Внешняя торговля • Таможня • Туризм
Армия и вооружения • Связи с СНГ
Представительства в РФ • Статистика

Совет по внешней политике при Комитете Госдумы по международным делам
с участием МИД РФ, журнала «Коринф» Минэкономразвития РФ

Москва – 2002г.

www.polpred.com

Совет по внешней политике Комитета Госдумы по международным делам
с участием МИД РФ, журнала «Коринф» Минэкономразвития РФ

ДЕЛОВАЯ ВЕНГРИЯ

ЭКОНОМИКА И СВЯЗИ С РОССИЕЙ В 1999-2001гг.

Редакция выражает благодарность представителям
российских и иностранных ведомств и компаний
за помощь в сборе и подготовке информации

Автор проекта ПОЛПРЕД, гл. редактор д.и.н. Г. Вачнадзе.

Над справочником работали: И. Ермаченков, Н. Кац, А. Комаров,

И. Кравченко, А. Кравцов, М. Кулабухова, К. Сальберг, Т. Стенина, Л. Тимофеева

Агентство "Бизнес-Пресс", 117049 Москва, Бол. Якиманка 35, стр. 1,
т/ф 238-6458, 238-9587, 238-2798, E-mail: b-press@rambler.ru, www.polpred.com

Отпечатано в ПИК ВИНТИ, 140010 Люберцы, Октябрьский пр-т 403

ЛР № 065260 от 02.07.97

©Г.Н. Вачнадзе, 2002

ISBN 5-900034-25-9

Деловая ВЕНГРИЯ

Содержание

<i>Венгрия и Россия за прошедшие десятилетия.</i>		Маркетинг	27
<i>Предисловие Посла Венгрии в РФ Эрне Кешкена</i>	7	Центр аграрного маркетинга	27
Общие сведения	7	МИД	28
Госструктуры	8	Передача управления ВЭД в МИД	28
Макроэкономика	10	Иноинвестиции	29
Оценка развития ВР в 2001г.	10	Итоги 2000г.	29
Итоги 2000г.	10	Иноинвестиции-1999	30
Хозяйственность	13	Соцстрах	32
Банки	15	Здравоохранение	32
Налоги	16	Пенсионная система	32
Торговля	18	Жил. строительство	33
Госрегулирование торговли	18	Экология	35
Экспорт	19	Техногенное загрязнение рек	35
Таможня	20	Военторг	36
Таможенно-тарифное регулирование	20	Связи с Австрией	38
ВЭД	22	Связи с Россией	39
Господдержка экспорта	22	Обзор прессы	41
ВТО	24	ФБР в Вост. Европе	41
Торговые войны	24	Представительства	41
Свободные тамож. зоны	26	Статистика	41

НОВЫЕ ИЗДАНИЯ АГЕНТСТВА «БИЗНЕС-ПРЕСС», II пол. 2002г.

Деловая Австралия 84 стр., 260 руб.; Австрия 76/260; Азербайджан 100/260; Аргентина 84/260; Армения 52/260; Белоруссия 80/260; Бельгия 96/260; Болгария 64/260; Бразилия 160/260; Великобритания 144/260; Венгрия 48/260; Венесуэла 56/260; Вьетнам 28/260; Германия 164/430; Греция 60/260; Грузия 44/260; Дания 76/260; Египет 36/260; Израиль 32/260; Индия 124/260; Иран 92/260; Испания 104/260; Италия 128/260; Казахстан 60/260; Канада и США 484/430; Кипр 48/260; Киргизия 48/260; КНДР 36/260; Китай 192/260; Колумбия 96/260; Коста-Рика 32/260; Куба 116/260; Латвия 76/260; Литва 96/260; Люксембург 20/130; Македония 20/130; Мексика 96/260; Молдавия 20/130; Монголия 44/260; Нидерланды 180/260; Никарагуа 24/260; Норвегия 86/260; Пакистан 48/260; Панама 36/260; Перу 112/260; Польша 116/260; Португалия 96/260; Респ. Корея 112/260; Румыния 44/260; Сирия 68/260; Словакия 60/260; Словения 40/260; Таджикистан 36/260; Туркменистан 40/260; Турция 108/260; Узбекистан 32/260; Украина 84/260; Уругвай 72/260; Финляндия 208/430; Франция 140/260; Хорватия 16/130; Чехия 56/260; Чили 72/260; Швейцария 60/260; Швеция 140/260; Эквадор 72/260; ЮАР 36/260; Югославия 60/260; Япония 88/260.

Агропром за рубежом 96/430; Внешняя торговля, офшор 312/690; Металлургия за рубежом 136/530; Миграция, Шенген 162/430; Нефть и газ за рубежом 190/530; Образование и наука за рубежом 112/260; Россия в глобальной экономике 212/430; Связи с Россией 396/530; СМИ и ИТ за рубежом 204/530; Транспорт за рубежом 160/430; Региональное сотрудничество 64/260; Экспорт вооружений в мире 116/430; Энергетика за рубежом 172/530.

Инофирмы в России, телефонный справочник 252/690; Структуры государственной власти РФ, телефонный справочник 512/690.

CD-Rom. Внешние экономические связи РФ в 1998-2001гг. Поиск по любому слову. Обзоры экономики и права каждой из 120 стран и их отношений с РФ, 6500 статей и таблиц. Копия сайта www.polpred.com, 7750 руб.; CD-Rom. Структуры государственной власти РФ. Инофирмы и посольства в России. База данных, локальная и сетевая версии. Поиск по должности, ФИО, дате рождения, адресу, любому слову. 90 тыс. телефонов, E-mail и вэб-сайтов, 4200 руб.

Венгрия и Россия за прошедшие десятилетия
Предисловие к книге из серии ПОЛПРЕД
Эрне КЕШКЕНЬ,
Чрезвычайный и Полномочный Посол Венгрии в России

Более 1100 лет тому назад венгерский народ после многовековых странствий пришел из восточно-европейских степей в бассейн Карпат, на место своего окончательного поселения и обретения родины, где гармонично вписался в современную ему Европу и занял место в ряду христианских государств.

Если окинуть взглядом венгерскую историю, можно увидеть, что уже с самых своих истоков она была связана многими нитями, то прочнее, то слабее, с отдельными землями и народами современной России, с первыми восточнославянскими княжествами, с русской историей. Наши народы не чужие друг другу именно благодаря этим связям, уходящим в далекое историческое прошлое. Во второй половине XX века сложилось сотрудничество, основанное на тесных экономических связях.

Венгрия и Россия за прошедшее десятилетие в равной мере прошли через изменения, означавшие наступление новой эпохи, в области создания демократического правового государства и построения рыночной экономики. Политические и экономические преобразования создали новые условия и обстоятельства для поддержания и укрепления межличностных связей, ранее существовавших между венграми и россиянами. Со сменой общественно-политического строя наша страна вновь возвратилась в тот круг европейских стран, к которому она всегда и принадлежала. В этом сообществе, которое зажито на единстве ценностей, сегодняшняя Венгрия опирается на исторический опыт конструктивной политики реальности, заложенной Иштваном Святтым, и ее главными политическими целями, в особенности наряду с усилиями, предпринимаемыми для вступления в Евросоюз, является дальнейшее развитие на основе равноправия и взаимной выгоды таких разнообразных связей, охватывающих все сферы жизни и имеющих долгое прошлое, какие существуют у нее, например, с Россией.

Помимо политической сферы, традиционно важной областью нашего сотрудничества является двусторонняя торговля, которая с 1991г., параллельно с политическими изменениями, получила новый фундамент. Вследствие известности на российском рынке венгерских товаров (лекарственных препаратов, продуктов питания, плодоовощных консервов и автобусов "Икарус"), их надежности и проверенного качества, доступных цен наш экспорт динамично развивался в 90гг. и достиг 1 млрд.долл., но после экономического и финансового кризиса (дефолта) 1998г. вновь упал, так что в 2000г. объем венгерского экспорта составил лишь 455 млн. долл. Из России мы традиционно импортируем энергоносители (нефтепродукты, природный газ и топливо для ядерных реакторов), а также различное сырье, наш импорт по всем этим статьям в 2000г. в целом был на 2,6 млрд. долл.

Россия занимает четвертое место в списке наших важнейших торговых партнеров: в 2000г. она была вторым из наиболее значительных импортеров, а среди наших партнеров по экспорту отошла на 13 место. И с венгерской, и с российской стороны уделяется повышенное внимание торгово-экономическим связям, и взаимное согласие достигнуто в том, что необходимо принять действенные меры в сфере товарооборота, в первую очередь в сторону увеличения венгерского экспорта.

1 марта 2001г. в Москве состоялось VI заседание Межправительственной комиссии по торгово-экономическому сотрудничеству между ВР и РФ. На заседании комиссии в первую очередь были рассмотрены возможности для расширения двустороннего торгово-экономического сотрудничества в данных экономических обстоятельствах. Обе

стороны согласились, что необходимы действенные совместные меры для стабилизации товарооборота и венгерского экспорта, который вследствие дефолта в России значительно упал. Было достигнуто соглашение об изучении нескольких возможностей увеличения товарооборота.

Мы вместе ищем возможности оптимизации условий торговли. Мы работаем над проектами двусторонних межправительственных соглашений экономического характера, несколько таких соглашений уже подписано, например, в последнее время были заключены Соглашения: о сотрудничестве в области ветеринарии, о сотрудничестве в области космических исследований и использования космоса в мирных целях, о международном автотранспортном сообщении. Проходят стадию согласования Соглашение о воздушном сообщении и проект Соглашения о сотрудничестве в области охраны окружающей среды.

Мы считаем важным заключение прямых договоров о торгово-экономическом сотрудничестве с регионами России, всемерно содействуем их подписанию и поддержанию таких связей.

Российским покупателям не только в Москве, но и в большинстве российских регионов хорошо знакомы и пользуются у них спросом высококачественные и доступные по ценам венгерские товары, о доброй славе и отменном качестве которых мы проявляем постоянную заботу. Венгерские производители заинтересованы в восстановлении и улучшении своих позиций на российском рынке, в том, чтобы венгерские товары удержались на нем и сохранили свою конкурентоспособность. Мы предоставляем государственные дотации из Целевого фонда развития экономики, помогая венгерским экспонентам принимать участие в различных центральных и региональных выставках и ярмарках, организуем конференции инвесторов. Два крупнейших венгерских кредитно-финансовых учреждения, АО Эксимбанк и Венгерское АО по страхованию кредитов, располагают из года в год пополняющейся системой мер для страхования товарных и закупочных кредитов, тем самым способствуя росту венгерского экспорта.

Одним из перспективных способов увеличения торгового оборота представляется создание с помощью инвестиций конкурентоспособных производственных единиц. Не только наша страна является инвестиционным объектом для российского капитала в числе стран Центральной и Восточной Европы, но и венгерские инвесторы проявляют все больший интерес в отношении капиталовложений в России. Уже приближается к тысяче число совместных предприятий, действующих в наших странах. Для укрепления позиций на рынке венгерские производители начали процесс перевода в Россию некоторых стадий производственных циклов: например, успешно работают подмосковное предприятие по сборке автобусов "Икарус" или фармацевтическая фабрика – филиал АО "Гедеон Рихтер" со 100% венгерским уставным капиталом.

Наряду с развитием двустороннего сотрудничества на гос. уровне мы считаем важным также и как можно более широкое включение наших стран в многостороннее международное сотрудничество, поэтому поддерживаем вступление России в ВТО. Это может содействовать и расширению двусторонней торговли.

Развитие сбалансированных политических связей, взаимное стремление к развитию торгово-экономического сотрудничества, система связей в области культуры (образования, театрального, музыкального, изобразительного искусства), налаженных раньше, счастливо сохранившихся до настоящего времени и вновь обнадеживающим образом начавших бурно развиваться, – все это свидетельствует о том, что венгерский народ, создающий себе независимую родину в русле деятельности Иштвана Святого по строительству государственности, который доказал свою способность занять достойное и подобающее место в центральноевропейском регионе, не только не забывает о своих связях, сложившихся в процессе исторического развития, но и стремится к тому, чтобы их развивать и тем самым еще эффективнее способствовать преумножению и процветанию наших народов и Европы.

СОКРАЩЕНИЯ

АО-акционерное общество; АПК-аграрно-промышленный комплекс; АТР-Азиатско-тихоокеанский регион; АТЭС-Азиатско-тихоокеанское экономическое сообщество; АЭС-атомная электростанция; ВБ-Всемирный банк; ВВП-валовой внутренний продукт; ВВС-военно-воздушные силы; ВМС-военно-морские силы; ВВП-валовой национальный продукт; ВОЗ-Всемирная организация здравоохранения; ВОИС-Всемирная организация интеллектуальной собственности; ВПК-военно-промышленный комплекс; ВС-вооруженные силы; ВТО-Всемирная торговая организация; ВТС-военно-техническое сотрудничество; ВЭД-внешнеэкономическая деятельность; ГАЗ-Горьковский автозавод; ГСМ-горюче-смазочные материалы; ГСП-генеральная система преференций; ГТК-государственный таможенный комитет РФ; ГЭС-гидроэлектростанция; ЕБРР-Европейский банк реконструкции и развития; ЕИБ-Европейский инвестиционный банк; ЕС-Европейский Союз; ЗРК-зенитно-ракетный комплекс; ИС-интеллектуальная собственность; ИТ-информационные технологии; КБ-конструкторское бюро; ЛЭП-линия электропередач; МБРР-Международный банк реконструкции и развития; МВД-министерство внутренних дел; МВФ-Международный валютный фонд; МИД-министерство иностранных дел; НДС-налог на добавочную стоимость; НИИ-научно-исследовательский институт; НИОКР-научно-исследовательские и опытно-конструкторские работы; НПЗ-нефтеперерабатывающий завод; НТП-научно-технический прогресс; ОЭСР-Организация экономического сотрудничества и развития; ПВО-противовоздушная оборона; ПИИ-прямые иностранные инвестиции; ПМЖ-постоянное место жительства; ПО-программное обеспечение; ПРО-противоракетная оборона; РАН-Российская академия наук; РКА-Российское космическое агентство; РНБ-режим наибольшего благоприятствования; РФ-Российская Федерация; СБ ООН-Совет безопасности Организации объединенных наций; СКВ-свободно конвертируемая валюта; СМИ-средства массовой информации; СНГ-Содружество независимых государств; СП-совместное предприятие; СЭЗ-свободная экономическая зона; ТНК-транснациональная корпорация; ТПП-торгово-промышленная палата; ТРАСЕКА-транспортные пути в рамках коридора Европа-Кавказ-Азия; ТРИПС-Соглашение о торговых аспектах защиты прав интеллектуальной собственности в рамках ВТО; ТЭК-топливно-энергетический комплекс; ТЭО-техико-экономическое обоснование; ТЭС-тепловая электростанция; ФПГ-финансово-промышленные группы; ФПК-финансово-промышленная корпорация; ЦБ-центральный банк; ЦБК-целлюлозно-бумажный комбинат; ЦВЕ-Центральная и Восточная Европа; ЮНЕСКО-Организация объединенных наций по образованию, науке и культуре; ЮНКТАД-Комитет ООН по торговле и развитию.

авт.-автономный; адм.-административный; ам.-американский; англ.-английский; афр.-африканский; б/д-баррелей нефти в день; бар.-баррель; брит.-британский; ведомств.-ведомственный; вост.-восточный; г.-год; г.г.-города; га-гектар; гг.-года; ген.-генеральный; гос.-государственный; гражд.-гражданский; гум.-гуманитарный; дем.-демократический; дип.-дипломатический; долл.-доллар США; доп.-дополнительный; дор.-дорожный; ж/д-железнодорожный; жил.-жилищный; законодат.-законодательный; зам.-заместитель; зап.-западный; значит.-значительный; инвест.-инвестиционный; иностр.-иностраный; информ.-информационный; исполнит.-исполнительный; исследоват.-исследовательский; инд.-индийский; итал.-итальянский; кап.-капитальный; кг.-килограмм; км.-километр; м.-метр; макс.-максимальный; мвт.-мегаватт; мед.-медицинский; межд.-международный; метпром-металлургическая промышленность; мин.-минеральный; миним.-минимальный; налоговый-налог.; нац.-национальный; нем.-немецкий; образоват.-образовательный; обязат.-обязательный; орг.-организационный; относит.-относительный; отрицат.-отрицательный; офиц.-официальный; погран.-пограничный; показат.-показательный; полит.-политический; положит.-положительный; правит.-правительственный; пред.-председатель; предпринимат.-предпринимательский; привлекает.-привлекательный; прир.-природный; провинц.-провинциальный; произ.-производственный; пром.-промышленный; проф.-профессиональный; растит.-растительный; рос.-российский; самостоят.-самостоятельный; с/х-сельскохозяйственный; сев.-северный; собств.-собственный; соотв.-соответствующий; соц.-социальный; спец.-специальный; строит.-строительный; т.-тонна; тамож.-таможенный; твт.-тетраватт; тер.-территориальный; тех.-технический; торг.-торговый; традиц.-традиционный; фарм.-фармацевтический; фед.-федеральный; физ.-физический; фин.-финансовый; ф.г.-финансовый год; франц.-французский; х/б-хлопчато-бумажный; хим.-химический; хоз.-хозяйственный; центр.-центральный; эконом.-экономический; юж.-южный; юр.-юридический; янв., фев., апр., авг., сент., окт., нояб., дек.-месяцы года.

ВЕНГРИЯ

Венгерская республика. Государство в Центр. Европе, граничит на севере со Словакией, на западе с Австрией, на юго-западе со Словенией и Хорватией, на юге с Югославией, на юго-востоке и востоке с Румынией и на северо-востоке с Украиной.

Территория — 92900 кв.км. Население — 10 млн.чел. Столица — Будапешт (1,9 млн.жит., с пригородами — 2,6 млн.). Крупные города: Дебрецен (218 тыс.жит.), Сегед (197 тыс.), Мишкольц (191 тыс.), Печ (171 тыс.), Дьёр (131 тыс.). В адм. плане страна подразделяется на 19 областей и столицу, имеющую особый статус.

Гос. язык — венг. (относится к угорской группе уральской языковой семьи).

Денежная единица — форинт. Офиц. курс — 1 долл. США — 270 фор.

Гос. флаг — трехцветное прямоугольное полотнище, на котором расположены сверху вниз алая, белая и зеленая полосы равной ширины. Герб — красное щитовое поле с горизонтальными серебряными полосами и воздвигнутым на трех зеленых холмах двойным крестом, венчаемое венг. королевской короной. Гос. гимн — «Боже, благослови венгра» на музыку Ференца Эркеля, слова Ференца Кёльчеи. **Исполняется с 1848г.**

Гос. праздник — День Святого Иштвана (короля-основателя Венг. государства), отмечаемый 20 авг. Нац. праздниками являются 15 марта — День начала революции и освободительной борьбы 1848-49гг., а также 23 окт. — День начала революции и освободительной борьбы 1956г. и провозглашения в 1989г. ВР.

Природные условия. В. занимает большую часть Среднедунайской равнины. Дунай, по течению которого на севере проходит граница со Словакией, делит ее территорию на западную, холмистую часть (Дунантуль) и восточную, равнинную (Альфельд), которую на севере окаймляют невысокие (до 1015м.) горы — юж. отроги Карпат.

В центр. части Дунантуля находится самое большое в зарубежной континентальной Европе неглубокое озеро Балатон, на границе с Австрией — меньшее по размерам и еще более мелководное озеро Ферте. Альфельд с севера на юг пересекает крупнейший левый приток Дуная — Тисса. Южная граница страны частично проходит по реке Драва.

Климат ВР умеренно континентальный, но при этом довольно мягкий. Зима непродолжительная, с чередованием холодов и оттепелей, снежный покров неустойчив. Весна ранняя, сравнительно дождливая, с переменной погодой. Лето жаркое, но с периодами похолоданий и ненастья. Осень длинная, теплая, однако нередки туманы и дожди.

Средние температуры в янв. от 0 до -4°С (абсолютный минимум -35°С), в июле — от +20 до +22,5°С (максимум +42°С). Количество осадков уменьшается с запада (950 мм) к юго-востоку (450 мм), где часто бывают засухи.

Население. 2/3 населения ВР проживает в городах, в т.ч. 1/4 — в столичной агломерации. Средняя продолжительность жизни мужчин — 66,9, женщин — 75,1г., рождаемость — 9,6, смертность — 14,2 на 1 тыс.чел., младенческая смертность — 9,5 на 1 тыс. живорожденных.

С 1980г. отмечается естественная убыль населения, не компенсируемая балансом миграции (в последние годы он для ВР положителен).

Нац. состав довольно разнообразен, но подавляющее большинство (90%) составляют венгры. Другие национальности: немцы (220 тыс.), словаки (110), хорваты (90), румыны (25), поляки (10), сербы и словенцы (по 5 тыс.). Насчитывается также до 500 тыс. цыган, а 57-тыс. **еврейская община является крупнейшей в ЦВЕ.**

Свыше 3 млн. венгров проживают в соседних государствах: Румынии (1,6 млн.), Словакии (600 тыс.), Югославии (350 тыс.), Украине (170 тыс.), Австрии (50 тыс.), Хорватии (25 тыс.) и Словении (10 тыс.), а еще более 1,5 млн. лиц венг. происхождения — в США, Канаде, Израиле, Австралии, ЮАР, ряде стран Зап. Европы и Лат. Америки.

Краткий исторический очерк. Венгры выделились из древней финно-угорской этнической общности на рубеже II-I тысячелетий до н.э. Во время Великого переселения народов они покинули свою прародину — предгорья Юж. Урала — и к концу IX в. переселились в бассейн Карпат. Здесь около 1000г. сформировалось средневековое венг. государство, территория которого, помимо современной ВР, охватывала Трансильванию, Словакию, Закарпатье, Бургенланд, Воеводину и почти всю Хорватию.

С 1526 по 1699гг. большая часть страны находилась под турецким игом, затем вся она была насильственно включена в состав империи Габсбургов. Нац.-освободит. восстание 1703-11гг. и нац.-дем. революция 1848-49гг. потерпели неудачу. Однако в 1867г. ВР добилась особого, фактически суверенного статуса в рамках дуалистической Австро-Венг. монархии.

После распада последней вследствие поражения в I мировой войне ВР выделилась в самостоятельное государство. При этом по Трианонскому мирному договору 1920г. она лишилась 2/3 своей территории, в т.ч. ряда районов с преобладающим венг. населением. Борьба за их возвращение стала стержнем всей политики ВР в межвоенный период.

С марта по авг. 1919г. существовала Венг. советская республика, а затем в стране был установлен реакционный режим М.Хорти, приведший ее накануне II мировой войны к союзу с державами гитлеровской «оси». В 1938-40гг. по итогам двух Венских арбитражей ВР присоединила Юж. Словакию, Закарпатье и Северную Трансильванию, а весной 1941г. захватила у Югославии Бачку.

27 июня 1941г. страна вступила в войну против СССР. Зимой 1942-43гг. венг. армия была разгромлена на Дону. Последовали германская оккупация (март 1944г.), неудачная попытка выйти из войны (окт. 1944г.), диктатура нилашистов (партии фашистского толка). Территория ВР была освобождена Советской Армией в сент. 1944-апр. 1945гг. Парижский мирный договор 1947г. в целом подтвердил трианонские границы страны.

К 1948г. в ВР утвердилась власть компартии, страна вошла в соц. лагерь. Ущемление нац. достоинства, репрессивная внутр. и волюнтаристская эконом. политика лидеров компартии (М.Ракоши и его окружения) привели к массовому взрыву недовольства в окт.-нояб. 1956г., который был подавлен советскими войсками.

Новому венг. руководству во главе с Я.Кадаром удалось стабилизировать ситуацию и в условиях относительной либерализации добиться значит. роста благосостояния населения. Однако впослед-

ствии возможности реформирования существующей системы были исчерпаны, и в 1989-90гг. в В. произошла мирная трансформация общественного строя.

После первых свободных выборов 1990г. к власти пришла нац.-консервативная коалиция, взявшая курс на т.н. возвращение в Европу. Однако соц. последствия реформ привели к тому, что на выборах 1994г. большинство населения проголосовало за социалистов, выходящих из реформистского крыла бывшей правящей компартии, которые в союзе с либеральной партией свободных демократов фактически активизировали рыночные преобразования в экономике и подготовку к вступлению В. в НАТО и ЕС.

На парламентских выборах 1998г. к власти пришла оппозиция во главе с Венг. гражд. партией ФИДЕС, провозгласившая целью окончательно завершить переход к рынку и гражд. обществу, а также интеграцию в военно-полит. и эконом. структуры Запада.

Госструктуры

Гос. устройство. В. — парламентская республика. Действует Конституция 1949г. с поправками 1989 и 1997гг.

Высшим органом гос. власти и народного представительства является однопалатное Гос. собрание, избираемое на 4г. по сложной пропорционально-мажоритарной системе (1-мандатные индивидуальные округа в сочетании с областными и всевенг. партийными списками) в составе 386 депутатов.

На последних выборах в мае 1998г. венг. гражд. партия (ФИДЕС) получила 38,1% голосов, венг. соцпартия (ВСП) — 32,2%, Независимая партия мелких хозяев (НПМХ) — 13,7%, Союз свободных демократов (ССД) — 7,8%, Партия венг. справедливости и жизни — 5,5%. Остальные партии не преодолели 5%-барьер парламентского представительства, хотя Венг. дем. форум (ВДФ) вошел в парламент за счет индивидуальных мандатов.

Госсобрание избирает двух уполномоченных (омбудсманов) — по гражд. правам и правам этнических меньшинств.

Председателем Госсобрания с июня 1998г. является Янош Адер (ФИДЕС).

Глава венг. государства — президент с довольно ограниченными конституционными полномочиями. Он избирается парламентом на 5 лет и не более чем дважды. С авг. 1990г. президентом является Ференц Мадл, избранный парламентом в июне 2000г. и официально вступивший в должность 4 авг. 2000г.

Высший орган гос. управления — правительство во главе с премьер-министром, являющимся по конституции главным должностным лицом в стране. По сложившейся традиции парламент избирает премьер-министром лидера победившей на выборах партии, который вносит на утверждение президента предложения по персональному составу правительства. С июля 1998г. кабинет, в который входят 11 представителей ФИДЕС, 4 — НПМХ и по одному — от ВДФ и близкого к ФИДЕС Христианско-дем. союза (ХДС), возглавляет тогдашний пред. ФИДЕС Виктор Орбан.

Высшими судебными органами являются Верховный суд, в компетенцию которого входят гражд. и уголовные дела, и Конституционный суд.

прерогативами которого являются надзор за соблюдением конституции, экспертиза нормативных актов на предмет соответствия ей и принятие решений в случае споров между отдельными органами гос. власти.

Основу местных органов власти составляют равноправные городские и сельские самоуправления (мэры и муниципальные собрания избираются на 4г. прямым голосованием) с немалыми полномочиями, тогда как областное звено не имеет исполнит. органов. Очередные муниципальные выборы состоялись в окт. 1998 года. Мэром Будапешта на третий срок переизбран Габор Демски (ССД).

Полит. и обществ. организации. В В. зарегистрировано 100 полит. партий. На последних выборах 1998г. с всевенг. списками выступили 16 партий.

ФИДЕС создана в 1988г. группой молодых диссидентов. Является правой партией либерального толка. Имеет в Госсобрании нынешнего созыва 149 мандатов и является ведущей партией правящей коалиции. Пред. — Ласло Кевер (сменивший в 2000г. Виктора Орбана, остающегося премьер-министром страны).

ВСП образована в 1989г. реформистским крылом бывшей Компартии (ВСРП) при ее роспуске. Ориентируется на социал-дем. ценности. Располагая 134 парламентскими мандатами, является главной оппозиционной партией. Пред. — Ласло Ковач.

НПМХ восстановлена в 1988г. в качестве правопреемницы исторической НПМХ. Выступает с правых национал-популистских позиций. Располагает в Госсобрании 48 мандатами и входит в правящую коалицию. Пред. — Йожеф Тордян.

ССД сформировался в 1988г. из диссидентского движения. Имеет в парламенте 24 места и находится в оппозиции. Пред. — Балинт Мадьяр.

ВДФ оформился в партию в 1988г. из движения оппозиционной интеллигенции. Придерживается национал-консервативной ориентации. В нынешнем парламенте имеет 16 мест и входит в правящую коалицию. Пред. — Ибойя Давид.

Партия венг. справедливости и жизни образовалась в 1993г. после выхода из ВДФ крайних националистов. Располагает 14 депутатскими местами, в правительство не входит, но поддерживает его по ряду вопросов. Пред. — Иштван Чурка.

Из партий, не представленных в парламенте, наиболее значит. являются: ортодоксально-коммунистическая Рабочая партия (пред. — Дюла Тюрмер), национал-радикальная Христианско-дем. народная партия (пред. — Дьёрдь Гици), а также умеренно-консервативная венг. дем. народная партия (пред. — Эржебет Пустаи).

Профсоюзы ВР объединяют в своих рядах 3 млн.чел., в т.ч. до 50% активно занятого населения, 30% всех пенсионеров и 10-15% безработных.

Крупнейшим профсоюзным объединением (1,3 млн.чел.) является Федерация венг. профсоюзов (ФВП), возникшая в результате преобразования Всевенг. совета профсоюзов в 1989-91гг.

Форум сотрудничества профсоюзов (ФСП), возникший в 1990г., объединяет 800 тыс.служащих, занятых в бюджетной сфере.

Союз автономных профсоюзов (САП) образован в 1989-90гг. и насчитывает 300 тыс.членов, в основном — рабочих.

Лига профсоюзов представляет интересы 60-70 тыс. представителей интеллигенции, объединенных в 122 профсоюза.

К числу общенац. профсоюзных организаций относятся также: Всевенг. конфедерация рабочих советов, Объединение профсоюзов интеллигенции, Совет рабочих «Солидарность» и Всевенг. организация по координации независимых профсоюзов.

Крупнейшие профсоюзные конфедерации — ФВП и ФСП — традиционно близки к соцпартии, САП и Лига профсоюзов — к свободным демократам, более мелкие объединения — к правит. партиям.

С 1990г. функционирует трехсторонний Совет согласования интересов — постоянно действующий форум соц. партнерства между правительством, работодателями и трудящимися.

ВС, органы правопорядка. Регулярная венг. армия (45 тыс.чел.), комплектуется кадровым составом и военнослужащими срочной службы, призываемыми на основе всеобщей воинской повинности сроком на 9 мес. В составе армии 2 вида ВС: СВ, а также ВВС с ПВО. Командующий армией и начальник Генштаба — генерал-полковник Ференц Вег.

В военное время в состав ВС входят пограничные войска, полиция, охрана мест заключения, служба тамож. охраны.

Всевенг. главное командование полиции — является самостоятельным госорганом, функционирующим в рамках МВД. Состоит из центр. аппарата и 19 областных управлений (столичная полиция объединена в отдельное главное управление двойного подчинения). Численность — 40 тыс.чел. Командующий — бригадный генерал Петер Орбан.

СМИ. Венг. телевидение осуществляет вещание по трем гос. каналам: двум общенац. (MTV-1 и MTV-2) и одному, рассчитанному в основном на этнических венгров в сопредельных странах (Duna-TV); а также трем частным (RTL Klub, TV-2 и TV-3), которые недавно приватизированы с привлечением инокапитала. Действует также множество коммерческих кабельных сетей.

Радиовещание осуществляется тремя гос. станциями («Кошут», «Петефи» и «Барток») и рядом коммерческих (наиболее крупные — «Данубиус» и «Ювентус»).

Контроль за полит. содержанием программ гос. электронных СМИ осуществляют **попечительские советы, в которые правительство и оппозиция делегируют своих представителей на паритетных началах.**

В основном завершен процесс приватизации печатных изданий (также при определяющем участии иноинвесторов). Наиболее влиятельными и читаемыми центральными газетами являются близкие к оппозиции «Непсабашаг», «Непсава» и «Мадьяр Хирлап», существенно уступают им правит. «Мадьяр Немзет» и «Напи Мадьярорсаг».

Функции нац. службы информации исполняет Венг. телеграфное агентство (МТИ).

Наука. Хотя рыночные реформы сопровождались сокращением затрат на НИОКР с 2,3 до 0,7% ВВП, сейчас положение стабилизируется. Финансирование разработок осуществляется на конкурсной основе.

ВР располагает значит. научным потенциалом, активно участвует в европейских программах со-

трудничества. На высоком уровне ведутся исследования в области физики твердого тела, ядерной физики, оптики, физ. химии, биохимии, генетики, прикладной математики, социологии, экономики, лингвистики. **Мировая слава у ученых венг. происхождения** — Э.Теллера, Л.Сцилларда (ядерная физика), А.Сентдьерди (биохимия), Н.Винера (кибернетика).

Культура. Нац. культура имеет богатые традиции, однако в силу периферийного положения страны в Европе и языковой изолированности сравнительно мало известна за пределами ВР.

Наиболее заметный вклад в развитие венг. культуры внесли писатели и поэты Ш.Петефи, К.Миксат, Э.Ади, А.Йожеф, Д.Ийеш, драматург И.Мадач, композиторы Б.Барток, З.Кодай, И.Кальман, художник М.Мункачи, скульптор Ж.Кишфалуди-Штробль, кинорежиссеры З.Фабри, И.Сабо, М.Янчо.

Ослабление гос. меценатуры породило серьезные проблемы в культурной жизни, во многом схожие с имеющими место в России.

Образование. Всеобщее обязательное обучение в ВР начинается с 6 лет и осуществляется в течение 8 лет в начальных школах. Среднее образование можно получить в проф. училищах, техникумах или гимназиях (большинство из них являются гос., но много и церковных, тогда как частных очень мало). Реформа идет в направлении оптимизации численности преподавательских кадров и рационализации структуры системы образования.

В ВР недавно отменена плата за высшее образование и сохранен конкурсный порядок поступления в вузы (за исключением платных отделений). Хорошо успевающим и нуждающимся студентам выплачиваются гос. стипендии. Взят курс на межвузовскую интеграцию, т.е. создание крупных университетских центров. Финансирование вузов осуществляется на нормативной основе, с учетом как качественных параметров, так и количества слушателей, которое с 1990г. увеличилось вдвое и превышает сейчас 200 тыс.чел.

Религия. ВР — многоконфессиональная страна с давними традициями веротерпимости и секуляризма. Среди верующих (70% населения) 70% составляют католики и греко-католики, более 20% — реформаты, 5% — евангелисты, примерно столько же — протестанты других направлений, менее 1% — иудаисты.

При законодательно гарантированной свободе совести **церковь отделена от государства, но поддерживается им материально.** Подписанное в 1997г. соглашение с Ватиканом предусматривает возвращение венг. католической церкви значит. части объектов образоват., культурного и соц. назначения и выплату компенсаций за остальные. По аналогии с этим имеется в виду урегулировать соответствующие проблемы с остальными церквями.

Внешняя политика. Провозгласив своим главным приоритетом интеграцию в евроатлантические структуры, ВР 12 марта 1999г., наряду с Польшей и Чехией, оформила полноправное членство в НАТО и, в числе первых шести кандидатов, в нояб. 1998г. начала переговоры о вступлении в ЕС (ассоциированный статус Будапешт имеет с 1991г.). Другими приоритетами объявлены поддержание добрососедских отношений с сопредельными странами и защита прав венг. меньшинств за рубежом.

В. принята в ООН в 1955г., присоединилась к ГАТТ в 1973г., вступила в МВФ и МБРР в 1982г., Совет Европы в 1991г., **ОЭСР в 1996г.** Страна принимает участие в региональных структурах сотрудничества: Центральноевропейском соглашении о свободной торговле (ЦЕССТ), Центрально-европейской инициативе (ЦЕИ), Кооперативной инициативе для Юго-Вост. Европы (СЕКИ), Дунайской комиссии (ее штаб-квартира находится в Будапеште).

ВР имеет дипотношения с более чем 150 государствами. С Россией они установлены 6 дек. 1991г., и тогда же подписан Договор о дружественных отношениях и сотрудничестве (ратифицирован в фев. 1995г.).

Макроэкономика

Оценка развития ВР на 2001г. Ведущие венг. независимые исследовательские центры в своих прогнозах на 2001г. сходились в том, что ВР удастся сохранить достаточно высокий темп эконом. роста на уровне 5-5,5%. При этом они исходят из того, что по сравнению с 2000г. произойдет некоторое оживление в области капвложений, а объем иностранных инвестиций в экономику страны либо будет сохранен, либо даже несколько увеличен. Темп инфляции удастся, хоть и незначительно, но понизить, а серьезного ухудшения внешней и внутренней сбалансированности эконом. процессов — не допустить. Движущей силой эконом. роста по-прежнему будет экспорт.

Прогноз развития венг. экономики на 2001г.

(темпы прироста в процентах, в сопоставимых ценах)

	Прави- тельство	Экстат (ЦСУ)	Банк Копинг- тельство	Банк Будапешт	Копинг- Даторг
ВВП.....	5-6	5-5,5	5	5	5,3
Потребление населения.....	3,5-4	3-4	3,5	3,5	4,5
Капвложения.....	10-12	6-7	9	9	8
Экспорт.....	11-13	14-15	15	15	12,8
Импорт.....	11-13	13-14	15	15	12,8
Инфляция (среднегодовая).....	5-7	8-8,5	8,5	8,5	8
Деф. тек. платеж. баланса (млрд. евро).....	2-2,3	1,6-1,8	2,4	2,4	2,2
Деф. внешторг. баланса (млрд. евро).....	3,7-4,1	3,2	4,2	4,2	3,9
Дефицит госбюджета (в % к ВВП).....	3,4	3-3,3	3,2	3,2	3,2
Приток ПИИ (нетто, млрд. евро).....	1,9-2,1	2-2,2	1,8	1,8	1,7
Реальная зарплата.....	2,5-3	2,5-3	3,25	3,25	4,5
Безработные (тыс. чел.).....	343	370	355	355	6,2

Среди факторов риска отмечается ожидаемое понижение в 2001г. темпов эконом. роста в США (на 1-2 процентных пункта), а также в странах ЕС (с 3,5% в 2000г. до 3% в 2001г. и 2,6% в 2002 г.). Хотя на внешних рынках реализуется более половины произведенных в ВР товаров и услуг, из которых 3/4 — в ЕС, и эта доля продолжает неуклонно расти, на венг. экономике, по мнению венг. аналитиков, этот спад мировой конъюнктуры скажется не сразу, а с некоторым опозданием и в сглаженном виде.

Прогнозируя среднегодовой темп инфляции на уровне 8-8,5%, венг. эксперты исходят из того, что мировые цены на нефть в 2001г. будут колебаться вокруг отметки в 26 долл. за баррель, а курс евро по отношению к доллару приблизится к 1. Для ВР эти два фактора имеют большое значение, так как экономика ощутимо зависит от импорта нефти, доведя его до 5,5-6,7 млн.т. в год. Формирование курса евро также немаловажно, поскольку за ам. доллары реализуется лишь около 15% венг. экспорта, а 80% — за евро и нац. валюты

стран ЕС. В то же время до 30% своего импорта ВР в последние годы оплачивает долларами либо другой, отличной от евро и нац. валют стран ЕС, валютой.

Правительство прогнозировало на 2001 г. более высокие, чем ведущие аналитические центры страны, темпы эконом. роста, капвложений и притока иностранных инвестиций, более решительное снижение темпов инфляции. В этой связи весьма показательны ориентировочные макропоказатели, которые министерства и ведомства Венгрии получили для разработки госбюджета страны на среднесрочную перспективу (пред. г. = 100, темпы роста в %):

	2001 г.	2002 г.	2003 г.
ВВП (в сопоставимых ценах).....	105	105,5	105,6
ВВП (в текущих ценах).....	110,8	109,7	110
Инфляция.....	105	104	103,5
Средняя зарплата — брутто.....	109	107,8	107,8
Средняя зарплата — нетто.....	111,1	110	110

Зарубежные исследовательские центры более критически оценивают обозримые перспективы венг. экономики. Известный лондонский аналитический центр Economist Intelligence Unit (EIU), например, исходя из чрезмерной односторонней зависимости венг. экспорта от конъюнктуры Евросоюза прогнозирует — ввиду ухудшения конъюнктуры в еврозоне — заметное замедление темпов эконом. роста и в ВР: в 2001г. — до 4,5%, а в 2002г. — до 4,2%. К такому же выводу пришли и аналитики ам. Planeseon.

Скептически они оценивают и формирование инфляции в ВР: на 2001г. EIU, например, определяет ее на уровне 8,9% (т.е. ненамного ниже, чем в 2000 г.), мотивируя это не только высокими мировыми ценами на нефть и другие энергоносители, как это было в 2000 г., но и наметившейся тенденцией к повышению темпов роста доходов населения.

Подводя итог, EIU в своем исследовании делает вывод об исчерпании венг. экономикой в ближайшие 2г. всех своих резервов, что приведет к заметному замедлению эконом. развития страны. Правящая правящая коалиция, ввиду приближающихся парламентских выборов (весна 2002 г.) все более активно проводящая популистскую политику в социальной сфере, нарушит важнейшие макроэконом. пропорции развития и, скорее всего, проиграет парламентские выборы — к власти придет коалиция, возглавляемая социалистами.

Об опасности «перегрева» экономики ОЭСР предостерегала венг. руководство, экономика ВР работает на пределе своих возможностей, форсируя высокие темпы эконом. роста. В случае прогнозируемого на 2001г. спада спроса на венг. продукцию со стороны Евросоюза и др. развитых стран, на которые сегодня приходится более 4/5 всего экспорта ВР, это может привести к ряду нежелательных для экономики страны последствий.

Экономическое положение в 2000г. Экономика В. характеризуется высокой степенью открытости по отношению к мировому хозяйству. На внешних рынках реализуется более половины произведенных в ВР товаров и услуг. В промышленности, например, экспортная квота в 2000г. достигла 51%. Ощутима зависимость страны от импорта высоких технологий, оборудования, а также топливно-сырьевых товаров.

Ситуацию усугубляет гипертрофированно большая доля стран Евросоюза во внешнеторговом обороте ВР: в экспорте ВР удельный вес ЕС колеблется в пределах 75-80%, а в импорте — 58-64%. Это дало основание премьер-министру ВР В. Орбану в марте 2000г. заявить о **чрезмерной односторонности венг. внешнеторговой ориентации**, поскольку даже у нынешних полноправных членов Евросоюза доля взаимной торговли во внешнеторговом обороте намного ниже, чем у В. — со странами ЕС. В этой связи В. Орбан подчеркнул важность расширения связей с Россией, арабским миром, государствами СЕФТА.

Благоприятная в 2000г. конъюнктура в странах ЕС способствовала ускоренному экономическому росту и в ВР: в I кв. ВВП возрос на 6,6% по сравнению с аналогичным периодом 1999г. Намечившееся к концу 2000г. замедление темпов эконом. роста в Евросоюзе сыграло определяющую роль в снижении темпов роста и в В. (в IV кв. темп прироста ВВП страны понизился до 4,2%). Прогнозируемое на 2001г. дальнейшее ухудшение конъюнктуры в странах ЕС, по мнению ряда исследоват. центров, приведет к замедлению темпов эконом. роста В. на 2%.

Воздействие мировой экономики на эконом. ситуацию в В. прослеживается и по линии иноинвестиций, которые обеспечивают не менее половины всех капиталовложений в экономику страны, а учрежденные на территории ВР предприятия с участием иностр., прежде всего зап., капитала производят 40% ВВП и не менее половины всей добавленной стоимости страны, обеспечивают 3/4 ее экспорта.

Между тем в 2000г. обострилась конкуренция за иноинвестиции между странами региона (причем более выгодные позиции заняли Чехия и Польша, где приватизация на подъеме, а в ВР ее возможности практически уже исчерпаны). Ощутимо усилилась также тенденция к репатриации из ВР своих прибылей иностр. инвесторами, а баланс по портфельным инвестициям после актива в 1,1 млрд. евро в 1999г. сменился пассивом в 664 млн. евро по итогам 2000 г.

Большое значение для эконом. ситуации в В. имеют и такие факторы, как формирование мировых цен на нефть и курса евро по отношению к долл. В. импортирует 5,5-6,7 млн.т. нефти в год. В 1999г. повышение импортных цен на нефть на 37,8% привело к росту индекса инфляции в В. на 2%, а в 2000г. из-за удорожания импорта энергоносителей страна потеряла 1 млрд.долл., т.е. 2% ее годового ВВП.

На основе эконом. стратегии, изложенной в правит. программе, кабинет министров В. ежегодно разрабатывает план конкретных мероприятий по ее реализации. Среди основных задач на 2000г. были сформулированы такие, как стимулирование развития мелкого и среднего предпринимательства, реализация военной реформы в соответствии с требованиями НАТО, усиление контроля за фин. и хоз. деятельностью органов местного самоуправления, начало реализации пятилетней программы строительства автомагистралей, осуществление ряда др. мер в области развития инфраструктуры.

В своем традиц. выступлении в фев. 2001г., посвященном итогам пред. г. и оценке ситуации в стране, премьер-министр В. Орбан, в качестве ус-

пеха своего правительства отметил, что ВР в 2000г. была единственной европейской страной, которой удалось замедлить темпы инфляции в сравнении с 1999г. (сокращение составило 0,2%). Одновременно он назвал **2000г. самым успешным в развитии венг. экономики с 1990 г.:** прирост ВВП составил свыше 5%, заметно уменьшилась безработица, экспорт впервые достиг 30 млрд. евро, сократилось обслуживание долга, крупнейшей межд. фин. институты повысили оценку кредитоспособности В. По словам В. Орбана, важнейшей задачей остается поддержка семей и повышение жизненного уровня, в частности, увеличение минимальной зарплаты с 19,5 тыс. фор. в 1998г. до 40 тыс. фор. с 1 янв. 2001г. и до 50 тыс.фор. (160 долл.) в 2002 г.

Тем не менее, несмотря на утверждения премьер-министра о том, что такие успехи достигнуты страной, благодаря проводимой его правительством с 1998г. новой эконом. политике, большинство независимых экспертов признают, что основные темпы роста были заложены еще предыдущим правительством социалистов и либералов, благодаря осуществленным в 1995г. рестрикционным мерам, известным как «Пакет Бокроша».

Важнейшим приоритетом венг. среднесрочной внешнеэконом. стратегии является присоединение страны к Евросоюзу. Планомерная подготовка к этому шагу включает в себя выполнение макроэконом. нормативов, установленных Маастрихтским соглашением, а также как можно более полную гармонизацию нац. законодательства и институциональной системы с правовыми требованиями ЕС.

Решением правительства ВР №2140 от 23 июня 2000г. в Программу правовой гармонизации были внесены дальнейшие изменения, а ее срок продлен до 31 дек. 2002г. При этом 2001г. придается судьбоносное значение в обеспечении завершения подготовки страны к членству в ЕС до конца 2002г. Парламенту ВР в 2001г. предстояло принять несколько десятков законодат. актов: об электроэнергии, водном хозяйстве, а также модифицировать законы о Венг. нац. банке, госбюджете, въезде и пребывании иностранцев на территории страны.

С марта 1998 г., когда были начаты переговоры между представителями стран-членов ЕС и В. о присоединении последней к Евросоюзу, к началу 2001г. из 31 главы, в которые сгруппированы законодат. акты ЕС, открыты 29, из которых 14 временно уже закрыты. В ближайшее время будут временно закрыты еще 5 (о свободном движении товаров, тамож. союзе, хозяйственном праве, налогообложении, услугах), которые, за исключением 1-2 спорных вопросов, уже не требуют дальнейших обсуждений.

Стороны планируют приступить к обсуждению таких трудных для В. глав, как о свободном движении капитала, людей, а также охране окружающей среды. Намечено обсуждение не менее щекотливых для Венг. стороны тем: политика в области конкуренции, сотрудничество в области внутр. дел и юстиции, сельское хозяйство, а также транспорт.

По состоянию на начало 2001г. В. настаивала на предоставлении ей отсрочек по 40 вопросам, охватывающим 1% от всего пакета законодат. нормативов ЕС (в начале переговоров, весной 1998г. В. заявила 90 требований о дерогациях).

Параллельно форсируется интеграция венг. экономики в западноевропейскую систему хозяйства, систематическое устранение барьеров во взаимной торговле. В рамках Соглашения об ассоциированном членстве с Евросоюзом ВР неукоснительно выполняет взятые на себя обязательства по снижению уровня тамож. обложения товаров, импортируемых из стран ЕС.

В апр. 2000г. В. и ЕС приняли решение о вступлении во II этап переходного периода, предусмотренного Соглашением об ассоциации В. с ЕС. **Присоединение В. к ЕС в качестве полноправного члена реально может произойти в 2003-05 гг.**

С присоединением к ЕС ежегодная помощь, которую ВР сможет получать по линии фондов и программ Евросоюза, достигнет 2 млрд. евро, или тех 4% ВВП страны, которые в последние годы ВР обеспечивает для модернизации своей экономики по линии привлечения инокapитала.

В 1990-99гг. по линии PHARE ВР было выделено субсидий на 1,03 млрд. евро. В 2000-02гг. ежегодная фин. поддержка в рамках PHARE составляет 96 млн. евро.

С 2000г. фин. поддержка, выделяемая ЕС ВР, значительно возросла, поскольку, помимо PHARE, ВР теперь может воспользоваться также помощью в рамках новых программ поддержки: ISPA (охраны окружающей среды и подтягивания транспорта) — на 87,7 млн. евро в год; SAPARD (развития сельского хозяйства и отсталых территорий) — на 38,7 млн. евро в год.

В 2000г. председательство в СЕI перешло к ВР, которая более энергично поставила акцент именно на эконом. сотрудничестве: создании приграничных зон хоз. взаимодействия, налаживании сотрудничества в области информатики и охраны окружающей среды, кооперации в малом и среднем предпринимательстве, сооружении панъевропейских 5 и 8 транспортных коридоров, финансируемых ЕБРР и ВБ.

Ранее, на предыдущем форуме в Загребе (нояб. 1998 г.) венг. делегация обсудила с украинскими коллегами создание СЭЗ в приграничном регионе «Чоп-Захонь», а с хорватскими — строительство автомагистрали, которая свяжет две страны, а также возможность общих инвест. проектов и сотрудничество в развитии инфраструктуры.

В 2000г. ВР как очередной пред. СЕI в июне провела совещание министров иностр. дел, а 24-25 нояб. в Будапеште — встречу на высшем уровне (премьер-министров стран СЕI).

В Будапештском саммите в рамках СЕI на уровне глав правительств приняли участие 18 стран (помимо 16 стран-членов СЕI, — в качестве специально приглашенных — Югославия и Черногория). По итогам встречи принят заключит. документ, в котором нашла отражение позиция глав правительств стран-участниц СЕI по вопросам европейской интеграции, регионального сотрудничества, реализации Пакта стабильности для Юго-Вост. Европы.

Параллельно были проведены 2 встречи: на уровне министров иностр. дел и министров экономики. В ходе встречи министров иностр. дел были рассмотрены вопросы развития полит. и эконом. отношений в регионе ЦВЕ с акцентом на трансграничное сотрудничество.

По итогам встречи министров экономик была принята Декларация «Развитие малых и средних

предприятий на заре ХХIв.», в которой подчеркивается, что сектор малого и среднего бизнеса образует костяк рыночного хозяйства, а его конкурентоспособность является неременным условием дальнейшего развития регионального и приграничного сотрудничества. Развитие сектора малого и среднего предпринимательства способствует демократизации общества, созданию новых рабочих мест, повышению конкурентоспособности мат. экономики. В Декларации указывается на необходимость координации внутренней политики стран-участниц СЕI в области малого и среднего бизнеса.

Одновременно к встрече в верхах был приурочен 3 Эконом. форум СЕI. Акцент в работе Форума был поставлен на развитии трансграничного сотрудничества в рамках еврорегионов, каковых в рамках СЕI насчитывается уже 30. Со стороны представителей программ технической помощи ЕС участникам Форума был предложен ряд инвест. проектов в области развития транспорта, инфраструктуры, экологии и поддержки предпринимательства.

Руководители ТПП 16 стран-участниц СЕI приняли заявление о роли палат в развитии современной экономики и законотворческой деятельности, которое было передано участникам саммита.

В рамках ВТО В. выступает за включение в повестку нового раунда многосторонних торговых переговоров вопрос о гос. внешнеторг. предприятиях, которые во многих странах, используя свое монопольное положение, являются фактором, ограничивающим свободу конкуренции. Вместе со странами ЦЕССТ ВР выступает за реформу системы гос. поддержки сельского хозяйства в странах с переходной экономикой. ВР поддерживает проведение экспертизы антидемпинговых мер, а также соглашения по текстилю. В. выступает за включение в повестку нового раунда МТП разработку правил в области инвестиций, а также конкуренции. Вопрос взаимосвязи торговли с трудовыми стандартами, по мнению В., должен решаться не внутри ВТО, а совместно: ВТО и МОТ.

ВБ с 1982 г., когда ВР присоединилась к нему, предоставил ВР кредиты на 3,8 млрд.долл. в рамках 40 программ развития. При его содействии осуществляется 6 программ, среди которых модернизация энергохозяйства страны и связанные с этим капвложения в охрану окружающей среды, модернизация общественного транспорта в Будапеште, реформа высшего образования, модернизация системы проф. подготовки молодежи, развитие пенсионной системы и здравоохранения, подготовка В. к членству в ЕС.

ВР в последние годы значительно сократила свою задолженность ВБ. По мере приближения срока присоединения ВР к ЕС, а также достижения ею нормативного уровня ВВП на душу населения, определяемого Всемирным банком, роль последнего в финансировании эконом. развития ВР постепенно снижается, а фин. институтов ЕС — наоборот повышается.

Подобная ситуация сложилась и в отношениях ВР с МВФ, к которому ВР присоединилась в 1982г. и который выделил ей за прошедший с тех пор период рамочных кредитов на 3,46 млрд. SDR (4,7 млрд.долл.). Правда, фактически ВР воспользовалась кредитами на 2,15 млрд. SDR (2,9 млрд.

долл.). В фев. 1998г. В. полностью погасила свою задолженность перед МВФ и в обозримой перспективе не собирается более обращаться к нему за помощью.

В 2000г. ВР удалось сохранить за собой одно из лидирующих мест среди стран региона по темпам эконом. роста (5,3% при среднем темпе прироста по странам Центр. Европы порядка 4,2%). Позитивную оценку получила ВР и со стороны ЕС в области подготовки страны к вступлению в ЕС. При этом особого признания было удостоено состояние венг. экономики, которая — так же как и экономики Эстонии и Польши — впервые была квалифицирована как способная выдержать нажим конкуренции со стороны Евросоюза в краткосрочной перспективе.

В апр. 2000г. ВР и ЕС приняли решение о вступлении во II этап переходного периода, предусмотренного Соглашением об ассоциации ВР с ЕС. Как заявил премьер-министр ВР В. Орбан, с окончанием 2000г. в экономике ВР завершился переходный период, последовавший за сменой строя. Новый этап начался с янв. 2001 г., когда страна приступила к реализации «Плана Сечени», рассчитанного на ближайшие 6 лет.

Хозяйственность

В ВР сформировалась индустриально-аграрная структура экономики западноевропейского типа: промышленность и строительство обеспечивают более 30% произведенного ВВП, сельское хозяйство — около 5%, а сфера услуг — более 60%.

Уровень развития венг. промышленности оценивается как средний; в последнее время для промышленности ВР характерны динамизм, высокая экспортная квота, опережающий рост производства машиностроит. продукции.

Степень либерализации внешнеторг. режима, осуществленной в ВР, оценивается секретариатом ВТО в основном положительно, хотя отмечается сравнительно высокий средний уровень тамож. пошлин, применяемых ВР в рамках режима наибольшего благоприятствования.

Уровень безработицы в последние годы имеет устойчивую тенденцию к снижению, а в обрабатывающих отраслях промышленности ощущается дефицит рабочей силы.

Довольно прочным и устойчивым представляется нынешнее валютно-фин. положение ВР. Несмотря на значительное ухудшение для ВР условий внешней торговли, в допустимых пределах удается удерживать дефицит внешнеторг. и платежного балансов страны. Все это побудило ведущие межд. рейтинговые агентства единодушно повысить в конце 2000г. свою оценку кредитоспособности ВР, переведя ее в высшую инвестиционную категорию «А».

По опубликованной оценке Нуро Vereinsbank, ВР может стать одним из «малых тигров» в ЦВЕ. Из факторов риска, которые могут негативно повлиять на будущее эконом. развитие страны, следует отметить замедление притока в экономику страны иноинвестиций на фоне усиливающейся тенденции репатриации зарубежными инвесторами своих прибылей.

Серьезную опасность для венг. экономики представляет и заметно повысившийся уровень мировых цен на нефть и природный газ. Ситуацию здесь усугубляет то, что за эти энергоносители

ВР приходится расплачиваться более сильным долларом, в то время как подавляющая часть ее экспорта реализуется за сравнительно слабый евро.

Все резче прослеживается раскол внутри экономики страны на отечественный сектор и предприятия, находящиеся в иностр. собственности, при этом второй сектор развивается гораздо интенсивнее и результативнее первого.

В тяжелом положении оказалось сельское хозяйство: объем производства здесь составляет всего 72% от уровня 1990 г., в то время как объем производства обрабатывающей промышленности, например, превысил уровень 1990г. более чем на 40% (в начале 90гг. падение производства в обеих отраслях было примерно одинаковым).

Урожай колосовых в 2000г. составил 5 млн.т. против 4,2 млн.т. в 1999г. Пшеницы в 2000г. собрано 3,7 млн.т. (в 1999г. — 2,6 млн.т.). Урожай кукурузы в 2000г. оценивается на уровне 5,1 млн. т. (в 1999г. он составил 7,1 млн.). Значительно меньше, чем в 1999г., собрано сахарной свеклы (2,5-2,7 млн. в 2000г. против 3,2 млн.т. в 1999г.), а также семени подсолнечника (всего 450 тыс.т. против 836 тыс.т. год тому назад).

Стагнирует поголовье крупного рогатого скота и свиней: по состоянию на 1 дек. 2000г. поголовье КРС составило 805 тыс. голов против 857 тыс. по состоянию на 1 дек. 1999г.; по свиньям — соответственно 4,83 млн. голов и 5,34 млн. голов. В то же время поголовье овец было увеличено с 934 тыс. голов по состоянию на 1 дек. 1999г. до 1129 тыс. голов на 1 дек. 2000г., еще более значит. рост отмечается в поголовье птицы: соответственно с 25,9 млн. голов до 30,7 млн. голов.

По итогам 2000г. индекс с/х производства оценивается порядка 101%.

В 2000г. правительству не удалось реализовать по снижению индекса инфляции до 106%, а расслоение общества, довольно низкий рост реальных доходов населения (по итогам года — всего на 1,9%) чреватые соц. напряженностью.

Тем не менее, в последние годы ВР удается обеспечивать сравнительно высокие темпы эконом. роста. Если в начале 90 гг. — в период смены общественно-эконом. строя — ВВП неуклонно сокращался, то начиная с середины 90гг. отмечается его устойчивый рост.

Макропоказатели в % и в сопоставимых ценах

	1998г.	1999г.	2000г.
ВВП	4,9	4,5	5,3
Промышленность	12,5	10,4	18,3
Сельское хозяйство	-1,8	-2,0	1
Строительство	13,1	6,4	5,8
Капвложения.....	11,4	6,6	6,5
Розничная торговля	12,3	7,9	2,0
Розничные цены	14,3	10,0	9,8
Потребление населения	5,0	4,6	3,8
Экспорт (в долл., в текущих ценах, %)	20,4	8,7	12,3
Импорт (в долл., в текущих ценах, %)	21,1	9,0	14,5
Дефицит внешней торговли (млрд.долл.)	2,7	3,0	4,0
Деф. тек. платежного баланса (млрд. евро)	2	2	1,9
Деф. госбюджета (в % от ВВП)	4,6	3,9	3,4
Уровень безработицы (%).....	7,8	7	6,4

В 2000г. ВВП ВР достиг 55 млрд.долл., а в расчете на душу населения — 5447 долл., что с учетом покупательной способности венг. форинта соответствует половине от среднего аналогичного показателя ЕС.

К концу 2000г. иноинвестиции, накопленные в экономике ВР, превысили 23 млрд.долл., а предприятия с участием инокапитала производят 40% ВВП и не менее половины всей добавленной стоимости страны, обеспечивают 3/4 ее экспорта.

Под контроль иноинвесторов попали 2/3 обрабатывающей промышленности ВР, в т.ч. до 70% – машиностроения, 75% – пищевого, 90% – дальней связи, 60% – энергетики, 70% – финсектора, 50% – сферы оптовой торговли, 50% – строительства, 40% – ТЭК, целиком – многие подотрасли и виды производства: цементная, бумажная, полиграфическая, сахарная, табачная, маслосебяно-жировая, пивоваренная, строительство автодорог, сеть станций по заправке баллонов пропан-бутаном, производство электроламп и трубок дневного света, бытовых холодильников, серной кислоты.

В 2000г. уже в каждом десятом венг. предприятии участвовал иностр. капитал. Из 200 крупнейших венг. компаний в частичной или полной иностр. собственности находится не менее 150 компаний. Более половины всех инвестиций в экономику страны также обеспечивает в последние годы иностр. капитал.

Решающее качественное значение имеет то, что доминирующую роль в освоении венг. экономики иноинвесторами сыграли транснац. корпорации. Из 100 крупнейших ТНК мира на венг. рынке прочно обосновались 48. На долю ТНК приходится 80% иноинвестиций в экономику ВР. Их дочерние предприятия и филиалы, учрежденные на территории ВР, обеспечивают до 30% ВВП страны и 65% венг. экспорта материалов и продукции обрабатывающей промышленности. В области фин. бизнеса в руках ТНК находится 63% суммарного акционерного капитала венг. банков.

Форсированный приток инокапитала привел к коренной перестройке структуры венг. экономики. За неполные 10 лет отраслевая структура произведенного ВВП в ВР приблизилась к пропорциям, характерным для Испании по состоянию на год ее вступления в ЕС.

Благодаря инокапиталу и, прежде всего ТНК, в ВР были созданы такие новые для неё отрасли промышленности, как легковое автомобилестроение, производство бытовой электроники, мобильных телефонов. Отечественное автомобилестроение, например, обеспечивает сегодня в ВР 8,5% ВВП, а вместе со всеми смежными видами производства – 10-11%.

Доля перерабатывающих отраслей в валовом пром. производстве, в текущих ценах, в %

	1995г.	1998г.	1999г.	2000г.
Промышленность – всего, в т.ч.:	100,0	100,0	100,0	100,0
пищевкусовая	22,4	16,7	15,1	13,8
нефтепереработка и производство кокса	6,3	5,2	4,4	5,7
химическая	9,6	7,1	6,3	6,5
металлургия	5,4	4,6	3,7	-
оргтехника и ЭВМ	0,2	6,5	7,5	-
электроника	3,9	4,5	5,0	-
техника связи	2Д	5,2	7,6	-
приборостроение	1,2	0,9	0,9	-
автомобилестроение	6,7	13,2	15,1	14,1
электроэнергетика, водо- и газоснабж.	12,2	11,3	10,3	8,5

Ряд ТНК основали на территории ВР свои региональные или всеевропейские производственные центры. Все это позволило сохранить за венг. обрабатывающей промышленностью роль важно-

го источника эконом. роста, а внутри нее обеспечить опережающее развитие наиболее перспективных отраслей.

Иноинвесторы, используя свои зарубежные сети реализации продукции, преодолевают узость венг. рынка, обеспечивают высокие темпы прироста экспорта, которые в последние 3-4г. колеблются в 10-20% в год. Важно, что в структуре венг. экспорта 45% представлены продукцией высокой степени переработки, а на продукцию машиностроения приходится 60%. Показательно и то, что свыше 80% экспорта страны реализуется на самых требовательных рынках промышленно развитых стран.

Об относительной устойчивости венг. экономики свидетельствуют и затухающие темпы инфляции: если в 1995г. темп прироста розничных цен составил 28,2%, в 1996г. – 23,6%, в 1997г. – 18,3%, в 1998г. – 14,3%, то в 1999г. – 10%, а в 2000г. – 9,8%.

Основной составляющей транспортной инфраструктуры ВР являются автомобильные дороги. Более 60% всех грузов в этой стране перевозится автотранспортом. Большая часть из более чем 20 млн. туристов в год прибывает в ВР также автотранспортом. Поэтому строительству новых автодорог и реконструкции старых уделяется повышенное внимание.

Общая протяженность гос. автодорог ВР составляет 34520 км., однако на современные автомагистрали приходится 440 км. При этом ни одна из автомагистралей не пересекает ВР целиком, от границы до границы, что сдерживает развитие транзитных перевозок.

Правительство ВР в фев. 2000г. приняло решение об осуществлении разработанного ранее плана удлинения существующих и строительства новых автомагистралей в течение 5 лет. Предусмотренные затраты на строительство составляют 600 млрд. форинтов (2,3 млрд.долл.). Планом предусматривается к 2002г. удлинить автомагистраль М3, идущую из Будапешта в вост. направлении, на 66 км. и М7 (вдоль юж. берега Балатона) – на 23 км. До конца 2005г. планируется дальнейшее удлинение М3 по направлению к венгеро-украинской границе еще на 51 км., а также строительство двух ответвлений от М3 – до Мишкольца 20 км. и до Дебрецена 57 км. Все автомагистрали предполагается сделать платными, включая ведущую к Балатону автомагистраль М7, за проезд по которой плата пока не взимается. Утвержденным правительством планом предусматривается также строительство к 2002г. нового автомобильного моста через Дунай в р-не Сексарда, что явится первым звеном в создании на территории ВР автомобильной ветви 5 европейского транспортного коридора.

Ж/д транспортом перевозится 30% всех грузов на территории ВР. По данным АО «Венг. железные дороги» (МАВ), общая протяженность железных дорог ВР составляет 7497 км. Из них только 1213 км. – двухпутные. В 2000г. был введен в эксплуатацию новый участок железной дороги в зап. венг. области Зала. В то же время из эксплуатации было выведено 159 км. малозагруженных линий. В ближайшее время предполагается переквалификация еще 139 км. в местные подъездные пути.

Планомерно проводится электрификация железных дорог. В 2000г. осуществлена электрифици-

кация участка в 150 км., и протяженность электрифицированных дорог составляет уже 2450 км. (33% от всех ж/д линий).

Однако состояние большинства ж/д линий в ВР оставляет желать лучшего. Примерно на 40% линии введены ограничения скорости. Нуждается в обновлении примерно 80% вагонного парка венг. железных дорог.

Венг. железные дороги продолжают быть убыточными. Так, в 2000г. дотации государства составили 128,2 млрд. форинтов (примерно 480 млн.долл.). На 2001г. было предусмотрено дотаций в 99,8 млрд. форинтов (360 млн.долл.).

В целях снижения убыточности железных дорог осуществляется постепенная передача инфраструктуры ж/д хозяйства предпринимательским структурам, которые будут эксплуатировать эту инфраструктуру на основе договора с государством, продолжающим оставаться собственником железных дорог. До 2003г. планируется приобретение 86 локомотивов, 70 пассажирских и 1800 грузовых вагонов.

Последствия событий 1999г. в Югославии пока не дают возможности в полной мере использовать речные перевозки. Крупнейший дунайский порт – Будапешт, годовой грузооборот которого в 80 гт. превышал 6 млн.т., обслуживает каботажные перевозки. Межд. перевозки осуществляются только с Австрией, куда из порта г. Дунайварош оставляется продукция дунайского меткомбината.

Сформированная межд. Дунайской Комиссией группа экспертов уже закончила работу по рассмотрению тех. и фин. вопросов для восстановления судоходства по Дунаю. Окончательно определяются источники финансирования для осуществления этих работ.

Авиаперевозки в ВР осуществляет АО «Малев», обладающее парком в 24 самолета: ТУ-154 – 4 ед., «Фоккер» – 6, «Боинги» – 14. Из этих самолетов 12 Боингов находятся в лизинге на условиях ежемесячного фиксированного платежа, остальные 12 самолетов являются собственностью венг. авиакомпании «Малева». В 2000г. «Малев» выполняла регулярные полеты в 31 город 28 стран. Осуществляется программа приватизации компании «Малев», 46% акций которой предполагается предложить будущим инвесторам, а 54% остаются в руках государства, которое и в дальнейшем предполагает сохранить нац. статус этой компании.

Банки

К концу 90гг. в ВР завершилось в основном формирование стабильно действующей банковской системы. При этом, в результате нац. особенностей приватизации и консолидации, определяющим фактором стало активное присутствие в стране инокапитала. По данным МВФ на дек. 2000г., свыше 80% венг. банковских активов приходится на фин. учреждения с долей иноучастия свыше 40%. Удельный вес зарубежных инвесторов в зарегистрированном капитале банков достигает 65%.

Объемы фин. деятельности венг. банковской системы находятся на недостаточно высоком уровне. Например, доля общей суммы балансов кредитных учреждений в ВВП ВР на протяжении ряда лет составляет 60-65%, что в межд. сравнении является очень низким показателем.

В течение последних 5 лет наблюдается тенденция постоянного уменьшения процентной маржи (разницы между процентной ставкой по вкладам и по кредитам), которое с 1995г. до середины 1998г. компенсировалось сокращением уровня целевого резервирования. Однако, вследствие рос. фин. кризиса в авг. 1998 г., возросли обязательства банков по формированию целевых резервов, что явилось одной из главных причин падения прибыльности их деятельности и усиления дифференциации по этому показателю (объем целевого резервирования возрос с 48,9 млрд. фор. на конец 1998г. до 57,2 млрд. фор. на конец 1999г. **Средний курс 1 долл. составлял:** за 1998г. – 214,45 фор., 1999г. – 237,31 фор., I пол. 2000г. – 268,26 фор., **за 2000г. в целом – 282,2 фор.** Так, по итогам 1999г. увеличилось количество убыточных кредитных учреждений: если в 1997г. отрицат. результаты имели 6 банков, то в 1998г. уже 14, а в следующем году – 17 (26 банков завершили год с прибылью). Соотношение облагаемой прибыли и активов банковской системы (ROA) уменьшилось с 0,97% в 1998г. до 0,67% в 1999 г., соотношение прибыли и собственного капитала банков (ROE) – с 8,8% до 5,8%.

По-прежнему, определяющими для результатов деятельности венг. банков являются процентные доходы. На долю прочих поступлений приходится 30%, что значительно ниже среднего уровня стран ЕС, составляющего 41%.

Вместе с тем, в качестве положит. фактора оценивается рост удельного веса комиссионных поступлений до 17% (в странах ЕС – 22%).

Сумма балансов венг. банковской системы возросла с 6560,2 млрд. фор. в дек. 1998г. до 7355,3 млрд. фор. в дек. 1999 г., что соответствует номинальному росту в 12,1%, реальному – 0,9%. По состоянию на 1 июля 2000г. аналогичный показатель составил всего 7754 млрд. фор. (+5,8% в сравнении с декабрем и + 14,5% в сравнении с июлем 1999 года), однако на конец дек. 2000г. он вырос до 8446,2 млрд. фор. (+15% в сравнении с аналогичным периодом 1999 г.), что является неплохим показателем.

В ВР действуют 43 банка в форме АО, среди которых 29 коммерческих, 7 специализированных кредитных учреждений, 4 жилищные сберкассы, 2 ипотечных банка и банк развития. К числу кредитных учреждений относятся также 209 сберегательных и 8 кредитных кооперативов.

В соответствии с действующим с янв. 1998г. законом о кредитных учреждениях, начиная с 1999г., банки получили возможность наряду с традиционной деятельностью самостоятельно заниматься также операциями со всеми видами ценных бумаг и оказывать инвестиционные услуги без посредничества брокерских фирм. Открылась возможность для придания банковской системе универсального характера. Только 10 венг. комбанков воспользовались возможностью получить разрешение на ведение универсальной банковской деятельности.

С июля 1999г. по июль 2000г. динамично рос объем предоставляемых банками кредитов. Портфель кредитов предприятиям увеличился на 23%, портфель валютных кредитов на 40-45%, форинтовых – на 10-15%. Кредитование населения возросло на 38%. По итогам 2000г. в целом кредитование предприятий увеличилось на 28%, населения – на 44%. Кредитный портфель возрос на 33%,

при улучшении структуры удельный вес проблематичных кредитов сократился с 3,7% в 1999г. до 2,8% 2000г.

В то же время, рост банковских вкладов населения в 2000г. составил всего 16%, что привело к уменьшению соотношения суммы вкладов к объему кредитов со 140 до 125%.

Одновременно существенно повысилась прибыльность деятельности венг. банков. Так, например, облагаемая прибыль банковской системы ВР возросла по итогам I пол. 2000г. до 54 млрд. фор., в сравнении с 42,2 млрд. фор. за аналогичный период 1999 г., необлагаемая прибыль — соответственно с 29,1 до 46,9 млрд. фор. По итогам 2000г. в целом необлагаемая прибыль возросла в сравнении с пред. г. уже в 2,7 раза — до 100 млрд. фор.

Благоприятно складывались основные показатели валютно-фин. положения ВР в 2000г. Дефицит платежного баланса страны составил — 1921 млн. евро против 1970 млн. евро в 1999г. Дефицит по торговым операциям увеличился в сравнении с 1999г. на 500 млн. евро, при одновременном улучшении баланса по статье услуг на 440 млн. евро. Приток иностр. действующего капитала составил в 2000г. 1,76 млрд. евро, что на 200 млн. евро выше показателя пред. г. Однако учитывая рост вывоза действующего капитала с 235 до 606 млн. евро, а также сокращение объема портфельных инвестиций на 664 млн. евро, венг. актив по операциям с действующим капиталом и портфельными инвестициями сократился до 496 млн. евро. В то же время несколько увеличилась в 2000г. сумма переводимой иноинвесторами за рубеж прибыли в форме дивидендов, объем которой составил 1,7 млрд. евро.

В целом отрицат. сальдо платежного баланса составляет 3,8% от ВВП ВР (против 4,4% в 1999г.). Дефицит госбюджета ВР в 2000г. составил 449 млрд. фор. (1,7 млрд. евро) или 3,4% от ВВП страны. Уровень инфляции в ВР по итогам 2000г. составил 9,8% (в сравнении с 10% в 1999г.). Можно говорить о сохранении темпов роста потребительских цен в 2000г. в сравнении с 1999г.

По состоянию на конец дек. 2000г. брутто-внешний долг ВР составил 26,9 млрд. евро против 24,4 млрд. евро в аналогичный период 1999г. Размер нетто-долга ВР сократился на 600 млн. евро до 6,3 млрд. евро. При этом в нетто-задолженности продолжалось уменьшение доли венг. правительства и Венг. Нацбанка (ВНБ).

Валютные резервы ВНБ на конец дек. 2000г. составили 12,1 млрд. евро (против 10,8 млрд. евро в аналогичный период 1999 г.).

В 2000г. ВНБ продолжал проводить практику скользящей девальвации форинта к «валютной корзине», состоящей с янв. отчетного года на 100% из евро. В течение 2000г. темпы ежемесячной девальвации были снижены с 0,4 до 0,3%. С 1 апр. 2001г. планировалось осуществить очередное снижение до 0,2%.

Налоги

Взятый на рубеже 90гг. курс на «европеизацию» фин. сферы страны привел к тому, что венг. фискальное регулирование в целом стало соответствовать западноевропейской модели. Вместо прежних многочисленных постановлений и распоряжений в области налогообложения действует несколько общегос. законов, регулирующих, по

сути, все налоговые поступления в центр. и местный бюджеты. Гл. принципом нынешней налоговой политики является то, что введение новых налогов или изменение старых может производиться только законом, а не нормативными актами низшего уровня.

Основное место в налоговых поступлениях в бюджет занимает общий налог с оборота (аналог рос. НДС), доля которого составляет 39%. За ним следуют подоходный налог (24% поступлений), потребит. налог и акцизы (19%), налог на предпринимательскую прибыль (ныне именуемый как корпоративный налог) — 10%.

НДС, которым облагаются все производимые в стране товары и многие услуги, имеет 3 ставки: основную — 25%, и две льготных — 12 и 0%. К первой группе относятся «акцизные товары», предметы роскоши, предметы домашнего обихода, изделия длит. пользования, отдельные продукты (пряности, соки, сиропы) и т.п., ко второй — продовольствие, электроэнергия, текстиль, мед. приборы и инструменты, гостиничные, ресторанные, развлекательные услуги и т.п., к последней, насчитывающей всего 48 позиций, — некоторые виды фарм. препаратов, учебники, детские пеленки, инвентарь для слепых.

Ряд услуг (образоват., почтовые, библиотечные, пассажирские перевозки и др.) не подлежит обложению НДС.

Подоходным налогом облагаются все доходы физ. лиц, независимо от источника поступления. Действуют следующие ставки подоходного налога: при годовом совокупном доходе до 400 тыс.фор. (1,4 тыс.долл.) — 20%, до 1 млн.фор. (3,5 тыс.долл.) — 80 тыс.фор. плюс 30% с суммы превышающей 400 тыс.фор., более 1 млн.фор. — 260 тыс.фор. плюс 40% с суммы, превышающей 1 млн.фор. В ВР наблюдается тенденция к уменьшению количества ставок подоходного налога: в 1998г. применялось 6 ставок, в 1999г. — уже 3, а в планах минфина на 2001г. — только две ставки. Гражданам, получающим фиксированную зарплату, предоставлено право сокращать сумму выплачиваемого налога на величину, равную 10% полученного совокупного годового дохода, но не более 36 тыс.фор. в год (125 долл.). Это означает значительное снижение налогового бремени для наименее обеспеченных слоев населения. Доход от реализации движимого имущества, не превышающий 200 тыс.фор. (700 долл.), не облагается налогом. Существуют также льготы по выплате налога для работающих пенсионеров, членов добровольных пенсионных касс, лиц, получающих различные соц. пособия — на детей, стипендии, опекуны, — и т.д. Например, семьи, имеющие одного или двух детей, уменьшают величину ежемесячно выплачиваемого налога на 2200 фор., трех и более — на 3000 фор.

Введенные в 1998г. акцизы представляют фиксированный, в зависимости от вида продукции, сбор из расчета на единицу продукции (за т., кг., л., шт. и т.д.). К акцизным товарам относятся топливо, тех. масла, спиртные напитки, алкоголь, табак.

Потребит. налогом облагаются, помимо акцизных товаров, также личные автомобили, золото, кофе (в зависимости от вида — 10-35%).

Корпоративный налог (налог на прибыль) платит каждое юр. лицо, занимающееся предприни-

мат. деятельностью. Ставка этого налога с конца 80гг. последовательно снижалась с 50% до 40%, 36% и с 1995г. неизменно сохраняется на уровне 18% (это почти в 2 раза ниже средних по ЕС показателей и уровня других кандидатов на вступление в ЕС — Чехии и Польши). По мнению экспертов, установление такой низкой ставки способствует притоку инокapиталов и борьбе с «теневой» экономикой. При этом, однако, ВР не относится к числу стран с репутацией «налогового рая», поскольку требования к другим элементам налоговой системы (например, в отношении отчислений в фонды соц. страхования, местных налогов и т.п.) остаются достаточно жесткими.

Базой для налогообложения служит полученная в налоговом году прибыль. Законодательно определен ряд условий, увеличивающих или уменьшающих налоговую базу: сфера деятельности предприятия, юр. форма, происхождение средств производства, направления использования прибыли и т.д.

При выплате корпоративного налога предусмотрен ряд льгот, напрямую связанных с инвест. политикой предприятия. Один из принципов льготного налогообложения состоит в том, что величина налоговой суммы уменьшается на 50%, если предприятие, ежегодно увеличивая сумму инвестиций не менее чем на 5%, за 5 лет сможет довести их объем до 1 млрд.фор. (3,5 млн.долл.). Полное освобождение от уплаты корпоративного налога применяется, если инвестор вкладывает 10 млрд.фор. (35 млн.долл.) при условии ежегодного роста объема продаж на 5% и обеспечения прироста занятых на предприятии не менее чем на 500 чел.

Другой принцип основан на полном освобождении от уплаты налога в течение 10 лет тех предприятий, которые участвуют в гос. программе поддержки наименее развитых регионов страны, осуществляют там инвестиции в объеме не менее 3 млрд.фор. (11,5 млн.долл.). Аналогичным образом действуют льготы в случае капвложений в районах, в которых уровень безработицы на протяжении двух предшествовавших инвестициям лет превышал 15%.

В случае реинвестирования всей полученной прибыли предприятие освобождается от уплаты 20% налога на дивиденды.

Органы местного самоуправления имеют право для пополнения своего бюджета вводить местные налоги. 85% всех поступлений в бюджеты районных, гор. и обл. администраций составляет промышленный налог. Остальная часть приходится на налог на строения, коммунальный, тур. налог и прочие сборы. Верхний предел ставок местных налогов устанавливается централизованно, а местные администрации сами решают, какие из налогов вводить и с какими ставками.

Основным ведомством, ответственным за реализацию целей налоговой политики, является подчиненное минфину Ведомство налогового и фин. контроля. Определенные налоговые задачи выполняют также Ведомство по тамож. и фин. контролю и налоговые отделы органов местного самоуправления. Вынашиваемая правительством идея о сосредоточении в одной организации функций контроля за движением всех бюджетных поступлений — пошлин, налогов и страховых отчислений — частично реализовалась в том, что полномочия упраздненных в 1998г. Управлений

соц. страхования переданы Ведомству налогового и фин. контроля. С янв. 2000г. отчисления в фонды соц. страхования приравниваются к налогам, соответственно все вопросы, связанные с такими отчислениями, регулируются налоговым законодательством.

Ежегодные корректировки налоговой системы направлены на увеличение бюджетных поступлений, усиление перераспределит. функций государства, рост соц. справедливости налогообложения, перенос акцента с налогообложения труда (трудовых доходов) на налогообложение капитала (доходов от владения). Так, с янв. 2001г. промышленный налог исключается из числа местных налогов и переходит в категорию обязательно вводимых местными администрациями. На тот же период намечено освобождение семей с тремя и более детьми от уплаты налогов, если совокупный уровень их доходов не превышает 3 млн.фор. в год (10,5 тыс.долл.). Принято решение о ежегодном снижении в 2001-02гг. отчислений работодателями на соцстрах на 3%. Изучаются возможности повышения зависимости ставок подоходного налога от уровня инфляции. Пока окончательно не решен вопрос о механизме перераспределения промышленного налога от нескольких «богатых» администраций в пользу органов местного самоуправления менее развитых районов. Промежуточным вариантом предлагается аккумуляция местных налогов на уровне регионов и их последующее перераспределение в рамках региона.

Большие резервы пополнения казны правительства видит в усилении налогового контроля, особенно за сбором и возвратом НДС, поскольку у этого налога наибольшие возможности для злоупотреблений. Отдельным категориям граждан и юр. лиц (например, импортерам, лицам, занимающимся строительством или ремонтом собственного дома, и т.д.) практикуется возврат уплаченного в течение года НДС или его части. При выполнении определенных условий НДС возвращается также туристам, лицам, имеющим дипстатус, и членам их семей.

Осуществленное в 2000г. ужесточение механизма возврата НДС (повышение с 2 до 4 млн.фор.), дающее право на возврат налога нижней планки годового дохода, увеличение сроков рассмотрения ходатайств о возврате с 30 до 45 дней (реальные сроки — 2-6 мес.), проведение налоговыми органами доп. проверок, и т.п. привели к заметному увеличению бюджетных поступлений: из запланированных на весь год 1 трлн.фор. поступлений НДС за 4 мес. 2000г. было собрано 40%.

Руководство страны не спешит с реализацией обоснованных, но непопулярных среди налогоплательщиков мер. Это касается введения новых налогов: экологического, на землю, страхование, недвижимость, рекламную деятельность, проценты по банковским вкладам и т.д. Частично это связано с продолжающейся подготовкой населения к этим шагам (расчеты специалистов показывают, что введение «страхового налога» может вызвать увеличение ставок страхования имущества на 5%, а транспортных средств — на 2,5%), разработкой необходимой документации и методологии сбора, частично — обусловлено объективными макроэконом. факторами. Например, введение налога на доходы от капитала (проценты по банковским вкладам, дивиденды, прибыль от роста курса цен-

ных бумаг и валюты, от сдачи в аренду недвижимости и т.п.) реально возможно только при снижении инфляции до 5%, что, по прогнозам, возможно не ранее 2001г. Первоначальная ставка налога на вклады может составить 10%, затем планируется ее постепенное увеличение до 20%.

Вместо концепции декларированной комплексной налоговой реформы вниманию специалистов и населения представляют лишь ее отдельные фрагменты — например, переход от системы декларирования к системе вычета, когда налог, начисленный на основании декларации, является только авансом, дополняемым после проверки доходов и расходов налоговыми органами; изменение территориального принципа регистрации налогоплательщиков на групповой (т.е. по принадлежности к тому или иному типу, например, к категории мелких предпринимателей); возможное введение единого паушального налога; разделение календарного и налогового года, и т.д.

Правительство при реформировании системы налогообложения использует тактику продвижения мелкими шагами в направлении стимулирования эконом. роста и приведения налогового законодательства в соответствие с ЕСовскими нормами.

Еврогармонизация в наибольшей мере касается НДС, поскольку законодательство по акцизам и потребит. налогу в целом соответствует есовскому, а единое регулирование т.н. прямых налогов — т.е. подоходного и корпоративного — в ЕС отсутствует.

Однако специалисты отмечают, что даже постепенное увеличение льготной нулевой ставки налога к 2002г. до 5% — миним. принятого в ЕС уровня, а льготной 12% ставки до уровня обычной 25% увеличивает риск усиления инфляции, может негативно сказаться на положении наименее обеспеченных категорий населения. По их мнению, для устранения опасности роста цен вследствие отказа от нулевой ставки необходимо уменьшение верхней ставки хотя бы на 2%. Но поскольку НДС составляет наибольшую часть в структуре налоговых поступлений в бюджет, то уменьшение основной ставки даже на 1% ведет к снижению объема бюджетных поступлений на 26-27 млрд.форинтов (90 млн.долл.). Дилемму недобора средств и предотвращения инфляционной опасности правительству предстоит решать и в случае реализации обсуждаемой сейчас идеи о «сближении» основной и льготной ставок НДС (например, до уровня 14 и 20%).

Учитывая большую соц. значимость повышения ставок НДС, на переговорах о вступлении в ЕС ВР в вопросе отмены нулевой ставки НДС намерена просить дерогации на пять лет, особенно в отношении топлива для бытовых нужд. При этом венгры выступают за то, чтобы ввести новые ставки непосредственно со вступлением страны в ЕС.

Торговля

Госрегулирование торговли. Неоднократно внесились изменения в Закон №1 от 1978г. «О внутр. торговле», являющийся базовым в действующем законодательстве ВР в области регулирования внутр. торговли и потребит. рынка. Закон определяет задачи внутр. торговли, а также основополагающие принципы и правила руководства отраслью, ее функционирования и контроля. Закон

различает следующие виды внутриторг. деятельности: оптовую торговлю; розничную торговлю; общепит; туризм (включая гостиничное хозяйство); торг. услуги (рекламу, прокат, хранение).

Для занятия внутриторг. деятельностью необходимо получить разрешение местных органов власти. Контроль за отраслью возложен на министра экономики и местные органы власти, которые его осуществляют во взаимодействии с заинтересованными органами управления и общественными организациями.

Детальная регламентация положений Закона содержится в Постановлении правительства ВР №4 от 22 янв. 1997г. «О функционировании предприятий внутр. торговли и условиях осуществления внутриторг. деятельности».

В хоз. механизме и законодательстве гос. регулирования цен по всей номенклатуре потребит. товаров и услуг не предусмотрено. Хоз. руководство ВР исходит из того, что как на внешнем, так и на внутр. рынке цены при нормальном ходе торговли должны формироваться в условиях свободной конкуренции.

Так, в венг. Законе LXXXVII (1990 г.) «Об установлении цен» провозглашено, что важнейшим регулятором цен являются рынок и эконом. конкуренция, а непосредственное вмешательство со стороны правительства допустимо лишь там, где положения закона о запрете недобросовестного рыночного поведения недостаточны для предотвращения пагубного ограничения конкуренции и злоупотреблений с использованием своего эконом. преимущества.

Закон LVII (1996 г.) «О запрете недобросовестного поведения на рынке и ограничения конкуренции» запрещает как соглашения, направленные на непосредственное или опосредованное определение покупных или продажных цен, так и злоупотребления эконом. преимуществом, выражающиеся в установлении либо применении недобросовестных цен покупки или продажи. Запрещено и применение чрезмерно низких цен, не обусловленных более эффективным по сравнению с конкурентами хозяйствованием, направленным на вытеснение конкурентов с данного рынка.

Это не означает, что правительство равнодушно взирает на процессы, формирующиеся на внутр. рынке, включая и вопросы цен. Так, законом «Об установлении цен» предусматривается применение ведомственных цен в отношении ряда социально значимых товаров и услуг: коммунальные услуги, лекарства, услуги почты, обществ. гор. транспорт, автобусные и ж/д пассажирские перевозки внутри страны (верхний предел цен), а также фуражное зерно, прод. пшеница, молоко, сливки, убойные быки и свиньи, реализуемые сельхозпроизводителями для дальнейшей переработки или последующей перепродажи (нижний предел цен), — а также обязанность в ряде случаев предварит. заявления предпринимателями намерения повысить цены на свои товары и услуги. Кроме того, законами о производстве, поставке и снабжении электроэнергией (XLVIII от 1994 г.), а также о снабжении природным газом (XLI от 1994 г.) право установления тарифов для их потребителей возложено на министра экономики.

Доля ведомственных цен в потребит. корзине составляет 18,5%, из которых 6% находятся в компетенции местных органов власти и 12,5% — пра-

вительства ВР. Из контролируемых правительством 12,5% цен 8,6% приходится на 3 позиции: электроэнергию, газ и услуги связи, цены на которые формируются по установленным ценовым формулам. Правительство имеет возможность непосредственного определения цен на 3,9% потребит. товаров и услуг.

Для регулирования цен на внутр. рынке правительство имеет в своем арсенале такие мощные рычаги, как акцизный и потребит. налоги. К подакцизным товарам Закон СШ (1997 г.) «Об акцизном налоге и особых правилах оборота подакцизных товаров» относит следующие 7 групп товаров: нефтепродукты; алкоголь; табачные изделия.

Потребит. налог в соответствии с Законом LXXVIII (1991г.) «О потребит. налоге и дотациях к потребит. ценам» начисляется на 3 вида товаров: ювелирные изделия; легковые автомобили; кофе.

Постановлением правительства ВР №156 от 30 сент. 1998г. «О компетенции и круге задач министра экономики» в обязанности последнего, в частности, входит наблюдение и анализ процессов на внутр. рынке страны, формирования и сбалансированности спроса и предложения, а также цен. В интересах обеспечения бесперебойности снабжения министр может воспользоваться интервенцией на рынке за счет Резерва эконом. безопасности, а для защиты внутр. рынка может устанавливать импортные или экспортные контингенты в отношении отдельных товаров либо стран.

Кроме того, в соответствии с постановлением правительства №112 от 23 дек. 1990г. «Об экспорте, а также импорте товаров, услуг и прав, представляющих мат. ценности» министр экономики на каждое полугодие устанавливает глобальные квоты на импорт товаров ширпотреба. Они затрагивают импорт таких товаров, как рыба и рыбные консервы, моющие средства, обувь, верхняя одежда, прочие текстильные изделия, галантерея, ковры, ювелирные изделия, новые, а также подержанные легковые автомобили и транспортные средства с двигателем внутр. сгорания.

В последние годы на долю этих товаров приходится 8-9% всего венг. импорта потребит. товаров. Благодаря подобной системе сдерживания импорта ВР удалось во II пол. 90гг. удерживать долю импортных товаров в розничной торговле страны на уровне 25-30% (в 1994г. — 35,6%).

В соответствии с Законом VI (1993 г.) «О регулировании аграрного рынка» министр земледелия и развития территорий в интересах обеспечения сбалансированности и предсказуемости отечественного рынка аграрной и пищевой продукции обязан ежегодно устанавливать гарантированные закупочные цены на прод. пшеницу, фуражную кукурузу, коровье молоко, убойных свиней и крупный рогатый скот; а также, в случае необходимости — на сахарную свеклу и сахар. По этим ценам министр от имени государства заключает с соответствующими Товарными советами договоры на закупку данной продукции у членов этих советов и у присоединившихся к договорам производителей в пределах устанавливаемых квот.

По всему кругу вышеупомянутых товаров министр должен, а по другим товарам — вправе устанавливать контрольные цены (центр ожидаемых на рынке ценовых колебаний), а также интервенционные цены (нижний и верхний пределы), достижение или выход за которые фактическими

рыночными ценами влечет за собой применение предусмотренных в законе мер регулирования рынка. В случае излишнего предложения или дефицита какого-либо продтовара, вызывающего существенное нарушение рыночного равновесия, могут быть применены на основе разового решения предусмотренные в законе меры рыночной интервенции.

Вопросы защиты внутр. рынка в ВР регламентируются постановлением правительства №113 от 23 дек. 1990г. «О мерах по защите рынка, которые могут быть применены в отношении импорта товаров, услуг и прав, представляющих мат. ценности», а также совместным распоряжением министра экономики и министра земледелия и развития территорий №17 от 27 марта 1998г. «О системе наблюдения за импортом и экспортом».

В процедурах расследования по линии защиты внутр. рынка одно из центр. мест занимает ценовой фактор, а в решениях по делу, помимо введения импортных контингентов и установления доп. тамож. пошлины, предусматривается инициирование взятия на себя экспортером ограничительных обязательств не только по количеству, но и по цене поставляемого им в ВР товара.

В случае введения системы наблюдения (мониторинга) за импортом (или экспортом) какого-либо вида товара из указанной страны или группы стран венг. участник внешней торговли перед импортом (или соответственно — экспортом) поставленного на мониторинг товара обязан представить в Лицензионное и адм. управление минэкономики заполненную форму о намерении импортировать (или экспортировать) данный товар с указанием не только количества, страны продавца и страны происхождения товара, но и его цены (франковенг. граница, в долл.).

Контроль за ценами в практике ВР осуществляется также по линии защиты прав потребителя: Закон CLV «О защите потребителя» защищает не только жизнь, здоровье и безопасность потребителя, но и его имущественные интересы. Он, в частности, запрещает реализацию товара, подпадающего под ведомственное ценообразование, по ценам выше установленных.

Экспорт

В 2000г. рост мировых цен на нефть и природный газ обусловил значит. (на 2,7%) ухудшение для ВР индекса условий внешней торговли: уровень ее экспортных цен поднялся на 9,9%, а импортных — на 12,9%.

В текущих ценах экспорт ВР, рассчитанный в долл., по итогам 2000г. возрос на 12,3% и составил 28,1 млрд.долл., импорт увеличился на 14,5% и достиг 32,1 млрд.долл. Пассив внешнеторг. баланса составил 4 млрд.долл., что на 1 млрд.долл. больше отрицат. сальдо за 1999г.

На долю активных подрядных работ на давальческом сырье в 2000г. пришлось около 1/5 венг. экспорта.

Товарная структура внешней торговли, в %

	Экспорт ВР			Импорт ВР		
	1998 г.	1999г.	2000 г.	1998 г.	1999г.	2000 г.
Пищевкусовые товары	10,5	8,0	6,9	3,7	3,0	2,7
Сырье и материалы	2,9	2,5	2,4	3,0	2,2	2,2,
Энергоносители	1,9	1,6	1,8	6,6	6,1	8,4
Переработ. продукция	32,7	30,7	29,1	40,2	38,5	35,3
Трансп. средства	51,9	57,2	59,8	46,5	50,2	51,4

В товарной структуре венг. экспорта по итогам 2000г. 60% приходилось на машины и транспортные средства. При этом 70% машинотех. экспорта ВР обеспечили иностр. предприятия, основанные на свободных тамож. территориях. Поставляемые со свободных тамож. территорий поршневые двигатели внутр. сгорания обеспечивают 8% всего венг. экспорта, а электронные части к обрабатывающим информационным машинам и легковые автомобили – еще по 4%. Только эти 3 товарные позиции свободных тамож. территорий дают 16% всего экспорта страны.

На вторую по величине товарную группу – «переработанную продукцию» в венг. экспорте в 2000г. пришлось 29%, что ниже, чем год назад. Это очень разнородная группа, в которую входит большое количество товарных позиций.

Пищевкусовые товары в 2000г. обеспечили почти 7% экспорта ВР.

В импорте ВР более половины приходится на машины и транспортные средства. Половина всего машинотех. импорта ВР направляется на свободные тамож. территории. Особенно значительно ВР расширила в 2000г. свои закупки за рубежом электротехнических машин и запчастей к ним.

Доля «переработанной продукции» в импорте ВР сократилась на 3,2% и составила по итогам 2000г. 35,3%. Почти 15% импорта «переработанной продукции» приходится на свободные тамож. территории.

Среди конкретных товаров в этой группе следует отметить цветные металлы, проф. и научные приборы, а также основные материалы для производства пластмасс и метизы.

2000г. ознаменовался заметным повышением (на 2,3%) удельного веса в венг. импорте энергоносителей, что обусловлено ростом мировых цен на них: при приросте физ. объемов на 5,1% стоимость их импорта возросла в 1,6 раза.

Доля сырья и пищевкусовых товаров в импорте ВР в 2000г. осталась на уровне предыдущего года.

Географическое распределение внешней торговли, в %

	Экспорт ВР			Импорт ВР		
	1998 г.	1999г.	2000 г.	1998 г.	1999 г.	2000 г.
Разв. страны	80,3	83,8	83,5	74,7	74,6	70,0
ЦВЕ	15,9	12,4	12,9	15,1	14,3	17,1
Развив. страны	3,2	3,1	3,2	8,4	8,7	9,8
Прочие страны	0,6	0,7	0,4	1,8	2,4	3,1

В географическом распределении внешней торговли ВР в 2000г. обращает на себя внимание, прежде всего, увеличение доли России в импорте ВР (до 8,1% против 5,8% за 1999 г.), а также развивающихся стран (до 9,8% против соответственно 8,7%), которое произошло на фоне снижения удельного веса развитых стран (с 74,6% 1999г. до 70% в 2000 г.), в т.ч. стран ЕС с 64,3% до 58,5%.

В венг. экспорте можно отметить снижение доли стран ЕС (до 75,2% против 78,7% в 1999 г.), которое, впрочем, было компенсировано возрастанием роли других, помимо стран ЕС, развитых стран, удельный вес которых по итогам 2000г. достиг 8,3% против 5,1% в 1999г. Доли стран ЦВЕ, России, а также развивающихся стран практически не изменились.

Крупнейшим торговым партнером ВР по-прежнему является Германия: на нее приходится 37% венг. экспорта и 25% – импорта. Второе место продолжает удерживать Австрия, хотя в 2000г. отмечалось заметное снижение ее удельного веса как в экс-

порте, так и импорте ВР. Третье место прочно занимает Италия, затем следуют **Россия**, Франция и США.

В конце 2000г. правительством была одобрена подготовленная МИД среднесрочная внешнеэконом. стратегия, рассчитанная на 2001-03гг., в которой сформулированы 3 основные цели. Ставится задача обеспечить ежегодные темпы прироста экспорта в 8-10%. Планируется определенная диверсификация экспорта за счет опережающего роста торговли с неевропейскими развитыми государствами, отдельными странами ЦВЕ и платежеспособными развивающимися регионами. В структуре экспорта предполагается повысить долю продукции высокой степени обработки, а также аграрных изделий, активнее проводить деятельность по продвижению товаров на внешние рынки в рамках выделяемых госбюджетных ассигнований.

В этой связи подчеркивается необходимость усиления эконом. дипломатии, прямой и косвенной поддержки мелких и средних предпринимателей, в т.ч. за счет расширения деятельности венг. Эксимбанка и Общества по страхованию экспортных кредитов, повышения инвестиционной привлекательности страны.

Одним из важнейших приоритетов ВЭД на 2001-03 гг. намечено содействие привлечению зарубежных инвестиций в экономику страны. Поставлена цель обеспечить приток инокапитала порядка 1,5-2 млрд.долл. в год. Будущее ВР, как считает руководство страны, зависит от того, насколько ВР сможет быть привлекательным партнером для инокапитала. При этом разработчики стратегии исходят из того, что и в обозримой перспективе страна будет испытывать дефицит отечественного капитала.

В 1996-99 гг. иноинвестиции в венг. экономику составляли 2 млрд.долл. в год. В 2000г. их объем несколько снизился и составил 1,9 млрд.долл. В отличие от предыдущих лет, когда по объему инвестиций, вложенных в экономику ВР, лидировала Германия, а затем следовали США и Австрия, в 2000г. на первое место вышла Голландия, за которой следует Бельгия, а уже потом Германия и США.

Поскольку приватизация в ВР в основном уже завершена, то по этому каналу приток иностр. капитала практически прекратился.

25% крупных иноинвестиций (превышающих 15 млн.долл.) направляется в связь и телекоммуникации, 17% – в электроэнергетику, газо-, тепло- и водоснабжение, по 15% – в машиностроение и пищевпром, 10% – в сферу финансов.

Таможня

Таможенно-тарифное регулирование. В ВР нормативно-правовую базу тарифного регулирования образуют 2 закона: Закон С от 1995г. «О тамож. праве, тамож. процедуре, а также управлении тамож. службой» (Тамож. кодекс), и Закон С1 от 1995г. «О тамож. тарифе». Оба эти закона вступили в силу с апр. 1996г. Впоследствии в них многократно вносились изменения и дополнения. Наиболее значит. из последних модификаций Тамож. кодекс подвергся 1 июля 2000 г., когда изменения затронули почти половину из содержащихся в нем 212 параграфов. В результате этих модификаций сегодня венг. Тамож. кодекс максимально при-

ближен к Тамож. кодексу ЕС. Из существенных отличий можно упомянуть лишь венг. правила по уплате тамож. пошлин и положения, касающиеся свободных тамож. территорий.

Действующий тамож. кодекс ВР регламентирует практически все сферы тамож. деятельности, включая ввоз и вывоз товаров и услуг, процедуру оформления тамож. документов, внесения тамож. депозитов, принципы руководства тамож. службой, правила хранения товаров на тамож. складах, режимы свободных тамож. территорий, активной и пассивной переработки давальческого сырья и т.п.

Закон провозглашает свободу внешнеторг. товарного оборота и не содержит каких-либо ограничений. или запретит. норм. В то же время на тамож. службу возлагается осуществление запретов и ограничений, которые зафиксированы в других нормативно-правовых актах (например, об экспорте и импорте товаров, услуг и прав, представляющих мат. ценности, фитосанитарных и ветеринарных ограничениях, о защите или ограничении оборота оружия, боеприпасов, взрывчатых и взрывоопасных веществ, наркотиков, психотропных веществ, опасных товаров, мед. инструмента, медикаментов и лечебных препаратов).

В Законе предусматривается возможность введения всеобщих доп. тамож. пошлин, а также — в рамках защиты внутр. рынка — спец. доп. тамож. пошлин, антидемпинговых и компенсационных пошлин.

В Законе «О тамож. тарифе» сформулированы основные принципы построения тамож. тарифа, в т.ч. и носящие чисто теоретический характер, как, например, о штрафных пошлинах, которые практически не применяются.

Экспортного тамож. тарифа в ВР нет, применяется только импортный тариф. В отличие от рос. тамож. тарифа, венг. тариф более детализирован как в товарном разрезе, так и в страновом. — Это позволяет правительству ВР более гибко и широко варьировать импортными пошлинами, проводя строго дифференцированную политику как в отношении отдельных товаров, так и стран.

Действующий тамож. тариф ВР имеет 5 основных колонок тамож. пошлин, предназначенных: для импорта из развивающихся стран, которым ВР предоставляет преференцированный ввозной режим; для стран, с которыми ВР торгует в РНБ, в т.ч. и для **России** (здесь указаны самые высокие тамож. пошлины, которые ВР применяет и в отношении тех стран, с которыми у нее нет соглашений о РНБ); для 15 стран-членов ЕС; для 4 стран-членов ЕАСТ; для стран-участниц ЦЕССТ, причем эта колонка в свою очередь подразделяется еще на 6 подколонок, предназначенных для каждой из стран-участниц в отдельности: Польши, Чехии, Словакии, Словении, Румынии и Болгарии.

Поскольку с Израилем, Турцией, Эстонией, Литвой и Латвией ВР имеет договоры о свободной торговле на двусторонней основе, в венг. тамож. тарифе добавлены спец. колонки, предназначенные для импорта из каждой из этих стран в отдельности.

В рамках соглашений об ассоциированном членстве с ЕС, о свободной торговле с ЕАСТ, а также по линии ЦЕССТ ВР неукоснительно выполняет взятые на себя обязательства по снижению уровня тамож. обложения товаров, импорти-

руемых из стран, входящих в эти группировки. С **1997 г. 80% пром. товаров из 15 стран-членов ЕС ввозится в ВР беспошлинно**, а ставки тамож. обложения остальной части — «чувствительных» промтоваров к 2000г. были понижены до 15% от уровня тамож. пошлин, действовавших по состоянию на 1 янв. 1994г., принятого за базу. С 1 янв. 2001г. тамож. обложение и этой группы пром. товаров из ЕС в ВР также упразднено.

В области торговли аграрной продукцией Договор об ассоциации ВР с ЕС не предусматривал введения режима свободной торговли, а лишь фиксировал взаимное предоставление тамож. льгот, причем с выгодным для ВР асимметричным графиком их предоставления. В результате к началу 2000г. венг. сельхозтовары получали в странах ЕС, как правило, 80% тамож. скидки, а аграрная продукция, импортируемая ВР из ЕС, — пользовалась в ВР 30% скидками с тамож. пошлин, установленных для торговли в режиме наибольшего благоприятствования. Кроме того, в режиме свободной (беспошлинной) торговли Евросоюз осуществлял 24% своего аграрного импорта из ВР, а ВР — 10% своего импорта сельхозпродуктов из ЕС.

В середине апр. 2000г. стороны заключили соглашение о дальнейшей либерализации взаимной торговли аграрной продукцией, в соответствии с которым с 1 июля 2000г. 72% венг. поставок сельхозтоваров поступали в ЕС беспошлинно, а ВР распространила беспошлинный режим на 54% своего аграрного импорта из ЕС.

В дек. 2000г. стороны парафировали новое соглашение в этой области, благодаря которому с 1 янв. 2001г. 82% венг. аграрных поставок в ЕС ввозятся туда на беспошлинной основе.

Страны-участницы ЦЕССТ, следуя примеру ЕС, также идут на упразднение тамож. пошлин во взаимной торговле промтоварами: в 2000г. 90-95% взаимных поставок осуществлялось на беспошлинной основе, а полное их упразднение было намечено на 2001г.

В торговле же с Россией стратегически необходимые ВР: первичные энергоносители и необработанное сырье не облагаются при ввозе в ВР тамож. пошлинами. В отношении большинства других рос. товаров (прежде всего машин и оборудования, а также готовых пром. изделий) действуют самые высокие предусмотренные в ее тарифе ставки тамож. обложения.

По Договору о торговле и мореплавании между СССР и ВР от 15 июля 1947г. (который не денонсирован, а Россия является правопреемницей СССР) Россия применяет к импорту из ВР тамож. пошлины, установленные для стран, с которыми РФ торгует в РНБ, т.е. в 2 раза меньше тех, что определены для стран, с которыми РНБ не применяется.

В этой связи весьма поучителен пример США, также торгующих с ВР в РНБ и которые уже 2г. ведут переговоры о снижении ВР ставок тамож. пошлин на чувствит. для ам. стороны товары (подобные торговые переговоры США ведут также с Чехией, Польшей и Словакией). Гл. аргумент США — тот мат. ущерб, который ам. компании несут на венг. рынке по сравнению с фирмами из ЕС, поставляющими в ВР свои промтовары на беспошлинной основе.

В противном случае США не исключают того, что лишат ВР Ген. системы тамож. преференций

(GSP), которую предоставили ей с нояб. 1989г. и которая распространяется на 4600 товарных позиций, обеспечивая тем самым льготный режим доступа для 43% венг. экспорта на рынок США.

ВР выдвинула встречные требования об устранении ам. стороной неравенства в тамож. обложении чувствит. для нее товаров по сравнению с товарами из Канады и Мексики, с которыми США торгуют в режиме свободной торговли. Одновременно ВР выразила готовность к заключению с США всеохватывающего торг. соглашения, которое снимет все спорные вопросы.

С 1 янв. 2000г. венг. сторона отменила взимаемые стат. и тамож. сборы со всех товаров, импортируемых ВР из России. Большую роль здесь сыграла настойчивая принципиальная позиция, занятая рос. стороной. Как признает и венг. сторона, минфину ВР следовало это сделать еще 3г. тому назад, одновременно с упразднением этой практики в отношении импорта из стран-членов ВТО. Однако министерство откладывало принятие подобного решения по бюджетным соображениям: в целом эта мера сократила годовой бюджет страны на 8 млрд. фор. (29 млн.долл.).

В соответствии с полномочиями, предоставленными по Закону «О тамож. тарифе», венг. правительство каждый год прибегает к тамож. контингентам (более низким либо вовсе нулевым пошлинам на ввоз определенных количеств товаров).

Практикуется также введение нулевых или сниженных тамож. пошлин на данный год без указания количеств товаров, но обуславливая эти льготы тем видом производства, где эти товары должны использоваться.

Третьей разновидностью подобных тамож. преференций является временное снижение или отмена пошлин без указания количественных контингентов и сфер их производственного использования.

Анализ этих тамож. преференций убеждает в том, что наиболее крупные из них принимаются венг. правительством под давлением ТНК, учредивших на территории ВР филиалы своих производств (легкое автомобилестроение и производство бытовой электроники), а также для стимулирования импорта товаров из развитых стран Запада (поскольку эти товары, как правило, не входят в экспортную номенклатуру России).

ВР регулярно практикует также адресные тамож. контингенты, распространяемые строго избирательно: только на торговлю со странами-членами ГАТТ /ВТО или с которыми ВР имеет договоры о свободной торговле, тем самым априори выводя Россию из-под их действия.

ВР достаточно активно использует и нетарифные методы регулирования внешнеэконом. связей, меры по защите своего внутр. рынка. Широко рекламируемое венг. правительством перед ВТО, ЕС, МБРР и МВФ освобождение внешней торговли от лицензирования в действительности не столь всеобъемлюще. По экспорту, например, обычное лицензирование все еще распространяется на 6% товаров, а по импорту – на 5% товаров, среди которых некоторые виды хим. продуктов, продовольствия, военной техники, драгметаллов и камней.

Кроме обычного лицензирования внешнеторг. сделок, в ВР еще практикуется выдача особых раз-

решений, причем лишь тем венг. фирмам, которые удовлетворяют соответствующим требованиям правительства. Этот порядок лицензирования (а одновременно и непосредственного контроля) затрагивает не только экспорт, но и импорт энергоносителей, военной техники, драгметаллов и камней, полуфабрикатов для производства наркотиков, вредных для окружающей среды и здоровья человека веществ.

После 31 дек. 2000г. ВР, выполняя свои обязательства перед ВТО и ЕС, отменила практику глобальных квот на импорт товаров ширпотреба из стран-членов ВТО, сохранив ее, однако, в отношении стран-нечленов ВТО.

Для рос. инвесторов безразлично также и то, что в ходе всеобъемлющей гармонизации венг. законодательства с правовыми нормами ЕС в ВР создается единое с ЕС правовое поле. Следовательно, при прочих равных условиях инвесторы из стран ЕС будут себя чувствовать в ВР гораздо увереннее и защищеннее, чем их рос. коллеги. В ходе гармонизации в области стандартов ВР уже переняла до 80% действующих стандартов ЕС.

К такому же долговременному отрицат. воздействию на позиции рос. предприятий на венг. рынке ведет и присоединение ВР с 1 июля 1997г. к Панъевропейской кумуляционной системе, регламентирующей **порядок определения происхождения товаров**.

В рамках Панъевропейской кумуляционной системы взаимный импорт при определении происхождения товара может быть классифицирован как отечественный продукт, что имеет большое практическое значение для стран-участниц. Так, венг. промизделия могут быть ввезены в страны ЕС беспошлинно если они не менее чем на 50% состоят из отечественного продукта. В отношении продукции автопрома эта доля установлена в 60%, а аграрной продукции – 100%. Аналогичное преимущество получили при экспорте на венг. рынок и другие страны-участницы системы.

В результате перехода на Панъевропейскую кумуляционную систему произошло расширение круга товаров, которые беспошлинно попадают на рынки стран-участниц, что привело к усилению их тяготения, прежде всего, к взаимной торговле в рамках этой системы. Собственно говоря, нескрываемой целью распространения кумуляционной системы на вышеперечисленные страны как раз и являлось развитие интеграционных процессов именно на этой части континента. По мнению венг. аналитиков, эта система имеет гораздо большее значение в деле стимулирования интеграционных процессов внутри данного замкнутого эконом. пространства, нежели тамож. и нетарифные преференции.

ВЭД

Господдержка экспорта. От других стран ЦВЕ ВР выгодно отличается то, что она является единственной страной в регионе, где главной движущей силой эконом. развития в последнее время служит экспорт. Хоз. руководство страны вовремя осознало катастрофическую опасность того, что, если в основе значит. эконом. роста будет лежать внутр. потребление, а рост производства не будет сопровождаться повышением конкурентоспособности продукции, инвестиции не будут служить прежде всего наращиванию экспорта.

В ВР начиная с весны 1995г. делали все возможное, чтобы не допустить развития экономики по этому пути. Путем существенного сокращения реальной зарплаты, обеспечения неуклонного роста производительности труда уже в 1997г. удалось в целом восстановить утраченную в конце 80гг. конкурентоспособность венг. экспорта. За 1997-2000гг. в текущих ценах он возрос в 1,8 раза. При этом 60% экспортных поставок дают машины и оборудование, а более 80% всего венг. экспорта реализуется на самых требовательных в мире рынках стран Запада.

При вялом развитии внутр. рынка именно благодаря форсированному росту экспорта ВР смогла обеспечить в последние годы устойчивый прирост ВВП страны на уровне 4-5% в среднем за год.

Для этого ВР проводит скоординированную политику по стимулированию и всяческой поддержке своего экспорта, включающую в себя как прямую мат. поддержку из многочисленных фондов в форме льготных кредитных конструкций, так и систему инвест. налоговых и тамож. льгот, создание СЭЗ, поддержку со стороны созданных для этой цели гос. банковских структур.

Функционирует 80 льготных кредитных схем, которыми распоряжаются министерства и ведомства страны, органы местного самоуправления, отечественные и иностр. фонды. Их координатор – Венг. фонд развития предпринимательства.

Для поддержки инвестиций, малого и среднего предпринимательства, а в конечном счете – экспорта, создан Целевой фонд эконом. развития в ведении минэкономики. В 2000г. в распоряжении Фонда вместе с помощью, выделяемой по линии PHARE, было 34,5 млрд. фор. (по текущему курсу – 115 млн.долл.).

Средства фонда распределяются между заявителями по конкурсу. В 2000г. по линии стимулирования инвестиций были удовлетворены 64 заявки, суммарно – 6 млрд. фор. В отличие от прошлых лет, когда поддержка оказывалась в форме беспроцентного кредита, в 2000г. – это была безвозвратная помощь, что более соответствует принятой в ЕС практике прямой поддержки. На каждый форинт господдержки конкурсанты инвестировали 18,6 фор. собственных средств. Благодаря этим капвложениям в 2000г. был обеспечен прирост экспорта на 341 млрд. фор. Средний срок окупаемости этих инвестиций, как ожидается, составит 2,2 года.

Хотя отраслевого различия при оказании поддержки не проводится, большая часть средств Фонда направляется в машиностроение. Так, в рамках поддержки сектора малого и среднего предпринимательства осуществляется целевая программа развития предприятий-субпоставщиков узлов и деталей для крупных иностр. компаний и ТНК, учредивших в ВР свои дочерние предприятия. На эти цели в 2000г. было выделено 17 млрд. фор. До 80% этой поддержки приходится на долю крупных предприятий-экспортеров, находящихся в иностр. собственности. Условием ее получения является обязательство увеличить долю венг. субпоставщиков (с тем чтобы довести ее с нынешних 10% до 15-20% в среднем по стране).

По линии поддержки развития внешней торговли Фонд выделяет средства на участие венг. предприятий в зарубежных выставках, проведение маркетинговых исследований и рекламных акций, создание заграничных бюро и представительств,

внедрение систем обеспечения качества и требований по экологии в соответствии с требованиями стандартов ЕС.

По линии тех. развития курируются конкурсные системы поддержки венг. участия в программах ЕС и НАТО, развития производства конкурентоспособных на мировых рынках товаров, НИ-ОКР в области высоких технологий.

В силу обязательств, взятых на себя в рамках ВТО, ВР с 1996г. вынуждена ограничивать непосредственное субсидирование своего экспорта аграрной продукции, а с 1 янв. 2002г. вовсе отказаться от него и перейти на методы, практикуемые ЕС. Между тем каждый форинт, направленный на поддержку производства экспортной аграрной продукции, приносит стране валютную выручку, соответствующую двум форинтам.

По соглашению в рамках ВТО ВР получила освобождение на период с 1 янв. 1998г. по 1 янв. 2002г. от обязательств, взятых на себя в ходе «Уругвайского раунда» ГАТТ. Одновременно ей был предложен новый график снижения аграрных субвенций, исходя из базисного годового объема экспортных дотаций 50,9 млрд.фор. По этому графику объем экспортных субвенций в ВР не должен превышать в 2000г. – 33 млрд.фор., а в 2001г. – 21,5 млрд. фор. Соответственно уменьшаются и объемы субсидируемых товаров: пшеницы, кукурузы, масличных семян, масла подсолнечного, сахара, молочных изделий, говядины, свинины, баранины, птицы, фруктов, овощей, напитков и прочих продуктов.

ВР по настоянию стран-членов ВТО обязалась не воспользоваться предоставленным ей освобождением в целях завоевания новых рынков, и прежде всего на ам. континенте, в странах Вост. и Юго-Вост. Азии, а также в регионе Тихого океана.

Конкретные ставки экспортных субсидий в ВР детализируются по конкретным товарам (как правило, вплоть, до 10 знака кода тамож. номенклатуры). Они предоставляются строго до исчерпания стоимостного и физ. объема лимитов, согласованных в рамках ВТО (в силу чего не совпадают с календарным годом). При этом могут быть увязаны, в зависимости от конъюнктуры конкретного рынка, с определенным географическим направлением экспорта (например, только «в страны ЕС и ЦЕССТ» или «в страны СНГ», или «во все страны, за исключением стран СНГ» и т.п.).

В 1999-2000гг. экспортные субсидии на говядину в четвертьгушах (0201203000 и 0201205000) были установлены в 20 тыс. фор. за т., а на говядину без костей (0201300000) – 55 тыс. фор. за т.

На свинину (0203111000) при экспорте во все страны, за исключением стран СНГ, – 60 тыс. фор. за т., а при экспорте в страны СНГ – 99 тыс. фор. за т.

К середине 2000г. установленные в рамках ВТО лимиты экспортного субсидирования говядины и свинины были полностью исчерпаны.

На зерно в 1999-2000гг. экспортные субсидии не вводились, за исключением спецсубсидий в 2000 фор. за т. для поддержки экспорта 100 тыс. фуражной кукурузы (1005900000) в Россию (фактически рос. сторона закупила 82 тыс.т. кукурузы), которые действовали с 29 марта по 31 авг. 2000г. С 10 нояб. 2000г. экспорт фуражной кукурузы (1005900000) из ВР в связи с низким урожаем запрещен.

На вино в 1999-2000гг. действовала экспортная субсидия в 20 фор. за литр – в отношении «прочих вин» (2204101900) и 25 фор. за литр – в отношении белого и прочих вин (2204217900 и 2204218000).

На картофель, крепкие спиртные напитки, масло раст., масло сливочное и другие виды молочных продуктов, а также рыбу ВР экспортные субсидии не применяет.

На стимулирование экспорта направлена и введенная в марте 1995г. скользящая система девальвации форинта. Правда, среднемесячный темп девальвации форинта неуклонно снижают: первоначально в марте 1995г. он был установлен на уровне 1,9%, затем после многократных понижений к 1 янв. 2000г. его довели до 0,4%. С апр. 2000г. его понизили до 0,3%. В целом за 2000г. форинт был девальвирован на 3,97%. Одновременно с 1 янв. 2000г. курс форинта на 100% устанавливается, исходя из его отношения к евро.

Вопросами кредитования и страхования экспорта, а также венг. инвестиций за рубежом, в т.ч. и направляемых в Россию, в тесном взаимодействии занимаются два государственных АО: «Венг. экспортно-импортный банк» (Эксимбанк) и «Венг. страховщик экспортных кредитов» («Мехиб»).

Законодат. базой для их функционирования являются Закон XLII от 1994 г., а также Постановление правительства №84 от 6 мая 1998г. «Об объекте страхования, который может взять на себя АО «Венг. страховщик экспортных кредитов», а также об условиях и страховых случаях страхования им нерыночных рисков за счет госбюджета при общем поручительстве правительства».

С момента создания в 1994г. к концу 1999г. уставный капитал Эксимбанка увеличен с 1 млрд.фор. до 7 млрд.фор., а у «Мехиба» – с 1 млрд.фор. до 4,25 млрд.фор.

В функции Эксимбанка входит, прежде всего, предоставление венг. экспортерам кредитов и займов, а также банковских гарантий, проверка кредитоспособности контрагентов по поручению клиента.

«Мехиб» занимается страхованием от полит. и торговых рисков. Гарантом деятельности Эксимбанка и «Мехиба» является венг. правительство.

Практикуемые Эксимбанком кредитные конструкции выступают в качестве универсальных, при которых направление экспорта или зарубежных инвестиций не имеет значения. Этими конструкциями венг. производители и поставщики венг. продукции на общих основаниях пользуются и при осуществлении экспортных поставок или инвестиций в **Россию**.

Желающие получить экспортный кредит должны сделать заявку, которая рассматривается на конкурсной основе, а для этого требуется уплатить конкурсный сбор. Миним. срок, на который предоставляется кредит, – 1г. Величина кредита составляет максимум 85% стоимости товара.

Отдельные условия меняются в зависимости от того, обращается ли получатель кредита непосредственно в Эксимбанк или в один из 23 венг. комбанков, с которыми Эксимбанк в июле 1998г. заключил рамочные соглашения о рефинансировании. Предприятиям, участвующим в конкурсе на получение кредита, нужно учитывать, что нижний предел суммы кредита равен 50 млн.фор., а верхний – 200 млн.фор. Если кредит предоставляется в валюте, то обычно он дается под процент ставки

LIBOR + 3%, а если в форинтах, то под базовую процентную ставку ВНБ 3%. По начисляемым процентам можно получить 50% скидку на 6 мес.

Министр финансов ВР 9 окт. 1998г. издал распоряжение №25 об обязат. образовании фин. учреждениями ВР целевых резервов при кредитовании стран с повышенным риском, которое вступило в силу в конце окт. 1998г. Распоряжение разделяет все страны на 4 категории в зависимости от степени риска и предусматривает различный уровень целевого резервирования.

К 1 категории отнесены безрисковые страны, в отношении которых не требуется формирование резервов страхового риска. Относительно трех других категорий действует правило, по которому размер целевого резервирования поставлен в зависимость от отношения суммы фин. рисков к размеру гарантированного капитала банка.

Так, в отношении 2 категории стран при сумме рисков не выше 75% капитала банка необходимый размер целевого резервирования составляет 10%, свыше 75% – 20%.

В 3 категории: до 50% – соответственно 15%, свыше 50% – 25%.

В 4 категории стран с наиболее высокими рисками – сюда отнесена и **Россия** – при сумме рисков до 20% гарантированного капитала размер целевого резервирования должен составлять 20%, свыше 20% – соответственно – 30%.

Если же сумма рисков превышает размер гарантированного капитала, то показатель целевого резервирования на сумму превышения составляет 100%.

Среди объектов страхования от рыночных (коммерческих) и нерыночных (полит.) рисков, которые «Мехиб» берет на себя, в частности, фигурируют: издержки по производству товара или услуги на основании внешнеторг. экспортного контракта; требование в отношении иностр. должника, происходящее из внешнеторг. контракта или кредитного соглашения; прямые инвестиции за рубежом в том случае, если доля венг. участника достигает 10% основного или уставного капитала СП.

Правительством постановлением по «Мехибу» предусматриваются 5 категорий стран по уровню нерыночных рисков: «А» – страны миним. риска; «В» – низкого риска; «С» – среднего риска; «Д» – большого риска; «Е» – страны, не подлежащие страхованию. Россию с II пол. 1998г. «Мехиб» относит к категории «Д».

Конкретные размеры страховых взносов определяются «Мехибом», принимая во внимание категорию риска данной страны, надежность данного должника, размер принятого на себя страхователем самостоят. несения риска. В практике «Мехиба» страховые взносы по нерыночным рискам колеблются в пределах 2,5-5%.

Страхование рыночных рисков практикуется «Мехибом» только в отношении частных покупателей, при этом страхуются как неплатежеспособность (банкротство) должника, так и его отказ от платежа. Страховые взносы здесь составляют 0,5-1,5% от оборота.

ВТО

Торговые войны. Начиная с 1991 г., когда вступило в силу Постановление правительства ВР №113 от 23 дек. 1990г. «О мерах по защите рынка, которые могут быть применены в отношении им-

порта товаров, услуг и прав, представляющих мат. ценности», в минэкономики ВР было проведено 55 процедур расследования, в ходе которых 15 жалоб было отклонено, 5 отозвано самими заявителями, а по остальным были приняты положит. решения, предусматривающие, как правило, введение импортных контингентов, реже – системы наблюдения (мониторинга) за импортом и один раз – доп. тамож. пошлины.

Среди заявителей многие обращались с жалобами не один раз. Так, по отдельным видам цемента в 90гг. было 8 обращений; по изделиям из чугуна и стали – не менее 7. Около 5 обращений зафиксировано по азотным удобрениям. Многократно обращались также производители писчей, печатной и копировальной бумаги, полихлорвинила, ковров.

Лишь в двух случаях заявители просили принять защитные меры в отношении импорта из всех стран мира; также в двух случаях – из всех стран, за исключением стран ЕС. В остальных случаях заявители указывали конкретную страну либо группу стран, от импорта которых просили защиты. В подавляющем большинстве случаев речь шла о бывших соцстранах, причем чаще всего – о странах СНГ, а также Румынии, Чехии и Словакии.

На систему мониторинга неоднократно попадал импорт мяса птицы, молока, яиц, сахара, свинины, а также дров, деловой древесины, паркета, автоматических стиральных машин. С 1 июля 1998г. по 30 июня 2002г. на мониторинг поставлен импорт асбестоцементного кровельного шифера из Казахстана; в отношении импорта этого товара из Белоруссии, Молдавии и Украины на тот же период введены импортные контингенты и лицензирование.

В начале 1999г. ВР ввела против чешских изделий из стали импортные контингенты в объеме 42 тыс.т. в год сроком на 4г. Однако чешская сторона обратилась в ВТО с жалобой на незаконность подобной акции со стороны ВР. Последней в ходе проведенных венгеро-чешских переговоров пришлось существенно ослабить предпринятые меры по защите своего рынка от чешской стали: сузить товарную номенклатуру и увеличить объемы квот на импорт стали из Чехии. Чешская сторона, в свою очередь, согласилась отозвать жалобу из ВТО.

В середине 2000г. ВР начала процедуры расследования по защите рынка в отношении древесноволокнистых плит, импортируемых из России, Белоруссии и Украины, а также ряда изделий из черных металлов, ввозимых из Украины. Одновременно была оставлена без изменений до конца 2000г. доп. тамож. пошлина в 5200 фор. за т., введенная с 1 янв. 1999г. по 31 дек. 2002г. в отношении азотных удобрений, импортируемых из России и Украины.

В дек. 2000г. в ВР были начаты процедуры расследования по защите рынка в отношении цемента, черных металлов, ввозимых из России, Украины и Молдавии.

ВР неоднократно вводила импортные контингенты в отношении рос. товаров: азотных удобрений, изделий из железа и стали, асбоцемента. С 1 июля 1998г. по 30 июня 1999г. уже 6 год подряд ВР устанавливала контингенты на импорт из России черных металлов: проката плоского железа и нелегированной стали. Правда, летом 1999г. ВР, впер-

вые за последние годы, не стала их продлевать на новый период.

В отношении России на венг. рынке действует такая адресная мера по защите рынка, как доп. тамож. пошлина в 5200 фор. за т., введенная против импорта азотных удобрений (код 31.02.30. – «нитрат аммония, в т.ч. в водном растворе»), происходящих из России и Украины, с 1 янв. 1999г. по 31 дек. 2002г. Венг. заявитель (Петский азотнотукольный комбинат) в 1999-2000гг. неоднократно обращался в минэкономики ВР с просьбой увеличить доп. тамож. пошлину на рос. и укр. азотные удобрения.

В торговле с другими странами-участницами ЦЕССТ венг. экспорт продтоваров значительно превышает встречный импорт аналогичных товаров. Но на рынках продовольствия этих стран в последние годы произошло относительное насыщение и обострилась конкурентная борьба, в связи с чем возобладала протекционистская политика, идущая вразрез с целями и принципами ЦЕССТ. Практически все страны ЦЕССТ (за исключением одной Болгарии) уже вводили те или иные меры по защите своего рынка от венг. продтоваров.

Прежде всего, эти меры были направлены против резко возросшего импорта венг. зерна. Первой повысила, начиная с 1998 г., свои тамож. пошлины в отношении импорта венг. зерна Польша, затем подобные меры – относительно скоординированно – приняли Словакия, Чехия и Словения.

В начале апр. 1999г. Польша повысила пошлину на импорт из ВР свинины с 25 до 83,3 %. Впоследствии ограничит. меры в отношении импорта венг. свинины приняли также Чехия и Словакия. С середины 1999г. Румыния приостановила на 1г. применение льготных тамож. пошлин в отношении импорта из ВР свинины и мяса птицы, повысив их с 28 до 45%.

ВР сперва пыталась дип. путем уладить возникшие в рамках ЦЕССТ трения. В окт. 1998г. она обратилась в ВТО с жалобой на противоречащие правилам этой организации меры по защите рынка, предпринятые ее партнерами по ЦЕССТ. И лишь в мае 1999г., впервые в отношениях со странами ЦЕССТ, она предприняла ответные эконом. меры: приостановила применение льготных тамож. пошлин в отношении импорта из Польши изделий из картофеля, сахара и сыров.

В результате этих маленьких «торговых войн» венг. экспорт продовольствия в страны ЦЕССТ заметно сократился, в то время как встречный импорт пищевых товаров возрос, в силу чего активное для ВР сальдо баланса торговли продовольствием со странами ЦЕССТ резко уменьшилось.

Наиболее острую конфликтную форму приняла торговля сельхозпродукцией в отношениях ВР с Польшей и Румынией. По этому вопросу торг. переговоры закончились полным провалом. Вопрос либерализации торговли аграрной продукцией выносился и на последних встречах на высшем уровне в рамках ЦЕССТ (в окт. 1999г. в Будапеште и в нояб. 2000г. в Варшаве). Однако и здесь конфликт уладить не удалось. Не помог даже резкий нажим со стороны премьер-министра ВР В. Орбана, заявившего на саммите стран-участниц ЦЕССТ в Варшаве, что если не удастся достичь соглашения о либерализации аграрной торговли, то это поставит под вопрос целесообразность дальнейшего сохранения этой организации.

Убытки и упущенная выгода ВР на рынке Польши из-за отказа последней распространить на ВР предусмотренные ЦЕССТ льготные пошлины на пшеницу, кукурузу, свинину, мясо птицы, крахмал и томат-пюре оцениваются венг. стороной в 75 млн.долл. Поэтому ВР, в свою очередь, планирует ответные меры по ограничению своего импорта из Польши. В отношении Румынии ответные санкции пока не намечаются.

Ограничит. меры ВР может ввести и в отношении импорта из Турции, которая безосновательно практикует с 1999г. запрет на поставку венг. говядины и убойного КРС, ссылаясь на ящур. Упущенная выгода из-за этой акции оценивается венг. стороной на уровне 6,5 млн.долл. в год.

Свободные тамож. зоны. Отличительной особенностью внешней торговли ВР является гипертрофированно большая доля в ней торговли со свободных тамож. территорий, на которых разместили свои производства в основном транснац. корпорации (ТНК). В торговле со свободных тамож. территорий ВР в последние годы имеет устойчивый актив, в то время как во внешней торговле с тамож. территории — существенный пассив.

Особенно велико значение свободных тамож. территорий во внешней торговле ВР машинами и оборудованием. ТНК на свободных тамож. территориях ВР, специализируются на производстве, прежде всего, легковых автомобилей и деталей к ним, а также техники связи и электроники. Благодаря им с 1997 года в ВР наблюдается существенный рост доли машин и оборудования во всем ее внешнеторговом товарообороте и особенно в экспорте.

Возможность создания СТЗ — широко применяемой в межд. эконом. деятельности разновидности СЭЗ, — в ВР была закреплена законом 1988г. «Об иноинвестициях», а закон 1995г. «О тамож. режимах» упорядочил их деятельность.

Под СТЗ в венг. праве понимается огороженная территория, используемая для размещения предприятий, складов и других организаций эконом. характера. Сама зона, а также перемещение в нее и обратно товаров, движение физ. лиц находятся под тамож. контролем.

Основной характерной чертой СТЗ является беспошлинный ввоз средств производства, оборудования и запчастей к нему, сырья и материалов при условии последующего вывоза изготовленных или собранных с их помощью товаров в третьи страны. Кроме того, применяются изъятия из требований ряда венг. нормативных актов. В особенности это касается норм валютного регулирования, косвенного налогообложения товарооборота и уплаты прямых налогов.

До 1997г. венг. СТЗ действовали исключительно в анклавном режиме, которым запрещались закупки сырья в ВР, и весь объем обработанной в СТЗ импортной продукции должен был экспортироваться. С 1997г. действующим в зонах предприятиям разрешили реализовывать внутри страны до 10% продукции, а макс. доля венг. субподрядчиков могла составлять 30%. В 1999г. стала более простой процедура перемещения сырья и материалов из СТЗ на венг. предприятия внутри страны с целью их переработки.

Предоставляемые льготы в рамках СТЗ определили их довольно большую популярность среди иноинвесторов. Многие именитые фирмы — на-

пример, «Сони», ТДК, «Филипс», «Дженерал моторс», «Ауди», «Форд» и т.д. — построили в СТЗ свои заводы. Для венгров выгода от СТЗ заключается во внедрении в стране высокой тех. культуры и повышении занятости населения. Выделение под СТЗ, как правило, незастроенных территорий вынуждало инвесторов строить свои предприятия на условиях «под ключ», что увеличивало степень привлечения венг. специалистов — проектировщиков, строителей, экспедиторов и т.п., а также использование материалов венг. производства СТЗ не только способствуют развитию и модернизации производства, но и положительно влияют на saldo внешнеторг. баланса: экспорт продукции из СТЗ стабильно превышает поступающий в них импорт (в 1999г. — на 1,5 млрд.долл.).

За последние 3г. происходило последовательное увеличение роли СТЗ в венг. внешней торговле: так, в 1997г. на них приходилось 25% всего венг. экспорта, в 1998г. — 36%, а в 1999г. — уже 43%. Аналогичный рост наблюдался и в отношении импорта: соответственно 20, 24 и 30%. Всего в 1999г. 36% венг. внешторг. оборота было реализовано через СТЗ (в 1998г. — 25%).

По отраслевому признаку предприятия, размещенные в венг. СТЗ, преимущественно относятся к автомобилестроению, производству средств связи и электроники. Не случайно 70% венг. экспорта машиностроит. продукции осуществляется через СТЗ. Из трех основных товарных групп, охватывающих 60% всего венг. экспорта (автомобильные двигатели, дисководы к компьютерам и автомобили) первые две имеют непосредственное отношение к СТЗ.

Главное отличие венг. СТЗ от есовских заключается в характере размещенных в них предприятий: в ВР, как правило, это производственные предприятия, а в ЕС — организации, оказывающие складские услуги.

В ВР используется т.н. «точечный» принцип организации зон: «одно предприятие — одна СТЗ», в ЕС же в одной зоне могут размещаться несколько предприятий. Для ввоза-вывоза материалов в ВР применяется жестко контролируемая система тамож. деклараций, в ЕС — достаточно простой транспортной накладной. Кроме того, для функционирования СТЗ в ВР требуется денежный залог, необходимо выполнение массы бюрократических требований, касающихся перемещения товаров внутри страны, входа/выхода сотрудников, адм. расходов и т.д. Завозимые в зону стройматериалы и средства эксплуатации зданий и сооружений облагаются тамож. пошлиной.

Предстоящее вступление ВР в ЕС делает необходимой гармонизацию действующей венг. практики СТЗ с есовской и даже может поставить под вопрос само их существование. По мнению специалистов, с членством в ЕС надобность в таких зонах резко уменьшится, поскольку уже сейчас 92% экспорта из СТЗ и 80% импорта приходится на страны ЕС.

Тем не менее, в рассматриваемом сейчас парламентом проекте изменений венг. тамож. кодекса, дополненном множеством соответствующих требованиям ЕС пунктов, сама возможность создания СТЗ сохраняется, более того, вводится упрощенная процедура ввоза/вывоза товаров. Специалисты не усматривают в этом особых разногласий с есовским законодательством, поскольку тамож.

кодекс ЕС в принципе не запрещает создание СТЗ, однако связывает это с получением особого разрешения по принципу значения размещенных в них предприятий для нац. экономики. В этой связи эксперты считают, что может потребоваться отдельное разрешение ЕС на продолжение деятельности тех СТЗ, лицензии которых на момент вступления страны в ЕС будут сохраняться в силе.

На переговорах о вступлении в ЕС вопросы сохранения СТЗ в ВР рассматриваются в русле стремления венгров до самого последнего момента сохранить льготы, предоставляемые крупным иностранным инвесторам. ЕС опасается, что такая практика будет вести к ослаблению конкурентных позиций европейских фирм перед компаниями стран АТР и к переносу производств из стран Евросоюза на территорию ВР. Примеры уже есть: «Нокия» планирует в 2000г. закрыть свой финский завод по выпуску мониторов и перевести их производство в ВР; IBM все реализуемые в Европе дисководы к компьютерам производит в ВР; «Опель» объявил о намерении довести производство автодвигателей на заводе в г.Сентготхард до 530 тыс. в год, что превратит его в один из трех крупнейших моторных заводов на континенте.

Недовольство Брюсселя вызывают и диспропорции в структуре СТЗ: в ЕС из 3 тыс. СТЗ всего 30 имеют пром. характер, а в ВР из имеющихся 100 с небольшим зон практически каждая (за некоторыми исключениями) является промышленной.

Предвидя усиление сложностей в функционировании СТЗ после вступления ВР в ЕС, отдельные предприятия уже начали переходить под венг. юрисдикцию. Эксперты отмечают, что в процессе начавшейся ликвидации СТЗ наибольшие трудности будут вызывать следующие проблемы.

Первая: предприятию, независимо от того, добровольно или в связи с изменением венг. законодательства меняется его статус, следует внести в гос. бюджет все платежи, от которых оно ранее было освобождено. В наст. вр. многие претенденты добиваются от правительства (которое склонно удовлетворить их требования) отмены этой юр. нормы, поскольку еще в конце 1996г. добровольно отказавшаяся от статуса СТЗ фирма «Судзуки» была «в порядке исключения» освобождена от этого бремени.

Вторая: переход с валютной бухгалтерии на форинтовую, что резко увеличивает для предприятий курсовой риск, особенно до вступления ВР в Европейский валютный союз.

В целом, будущее СТЗ в ВР будет определяться трехсторонним компромиссом между стремлением ВР к дальнейшему привлечению и удержанию инокапиталов, требованиями ЕС по упорядочению конкуренции между предприятиями стран-членов и интересами крупных ТНК по минимизации своих издержек либо способности перенести размещенные в венг. СТЗ высокотехнологичные предприятия дальше на Восток.

Маркетинг

Центр аграрного маркетинга. ЦАМ был образован в 1996г. при активном консультационном и фин. содействии Германии.

Как считают здесь, его создание соответствует современным тенденциям в торговле аграрными товарами между странами с рыночной экономикой, характеризующимся свертыванием прямых

форм поддержки производителей — их дотирования в зависимости от объемов изготовленной или реализованной продукции, ценового регулирования и т.п., — и распространением косвенных рычагов стимулирования производства и экспорта путем предоставления ссуд, развития инфраструктуры регионов, представления и защиты коллективных интересов и т.п.

Центр имеет статус не-профитной организации, с 1998г. функционирует под эгидой и контролем минземледелия ВР, хотя и не является его структурным подразделением. Главной задачей Центра и его шести региональных представительств является улучшение позиций венг. продуктов и напитков внутри страны и за рубежом с помощью методов интегрированного маркетинга. Центр не занимается реализацией продукции конкретных сельхозпроизводителей или предприятий пищевого сектора, а осуществляет продвижение венг. аграрных товаров обезличенно, рассматривая их исключительно как нац. продукт.

В функции Центра входят также внедрение современных методов реализации продукции, содействие улучшению имиджа страны и повышение конкурентоспособности венг. агропродуктов, оказание помощи венг. предприятиям аграрной сферы, особенно мелким и средним, разработка региональных маркетинговых программ и т.п.

Для достижения поставленных задач Центр проводит исследования товарных рынков в различных странах и бесплатно распространяет их результаты среди заинтересованных лиц, формирует электронную базу данных о товарных рынках, занимается подготовкой и распространением тематической печатной продукции, организует выставки, ярмарки и презентации венг. товаров в ВР и за её пределами, проводит встречи предпринимателей, пиаровские акции, занимается просветительской работой в области маркетинга.

В своей работе ЦАМ опирается на заинтересованные в развитии торговли министерства и ведомства, торг. палаты, проф. объединения, зарубежные профильные организации и т.п.

Бюджет Центра постоянно увеличивается: в 1997г. он составлял 0,5 млрд.фор. (3,8 млн.долл.), в 1998г. — 1,1 (5,9 млн.долл.), в 1999г. — 2,2 (9,3 млн.долл.), в 2000г. — 3,2 млрд.фор. (12,3 млн.долл.), из них 1 млрд.фор. предусмотрено на исследование рынка прод. товаров, 600 млн.фор. — на проведение в Будапеште в сент. 2000г. Всевенг. с/х выставки.

В наст. вр. ЦАМ в своей деятельности делает акцент на стимулирование потребления венг. продуктов, поскольку подавляющая часть изготавливаемой в стране агропродукции может быть реализована только в ВР. Кроме того, ставится задача снижения доли импорта на внутр. прод. рынке. В интересах защиты рынка и популяризации венг. товаров среди населения в прошлом году был введен товарный знак «венг. продукт отличного качества». Несмотря на крайнюю жесткость критериев для присуждения знака, в 1999г. его получили 117 товаров, в I кв. 2000г. — еще 16. Он уже признается многими производителями и оптовиками, хотя, по мнению руководителя Центра, потребуются 2-3г., чтобы сами венг. потребители удостоверились в качестве маркированных этим знаком товаров. На пропаганду этого товарного знака среди населения в текущем году выделено 90 млн.форинтов.

Готовится к внедрению и другой товарный знак — «Био» — продукт без использования хим. препаратов. Исследования показывают, что в течение 10-15 лет доля товаров с этой маркой может достичь 10%. Преимущество данного знака в том, что биопродукты можно реализовывать за рубежом с наценкой в 60-70%; однако 95% экспортируемых биопродуктов являются сырьем, а не конечными изделиями.

Планируется также введение т.н. «кошерной маркировки» товаров, предназначенных для реализации в Израиле.

Отдельное направление в деятельности ЦАМ представляет программа «Традиции, вкусы, регионы», направленная на улучшение имиджа страны через демонстрацию кулинарии различных географических регионов и традиц. товаров, которые ассоциируются у потребителей с ВР (т.н. «хунгарикумы»: токайское вино, сегедская паприка, яблоки, палинка, ликер «Уникум» и т.п.), распространение информации об исторических и культурных достопримечательностях страны.

В 1999г., объявленном здесь годом венг. гастрономии и вина, Центр основное внимание уделял изучению рынков вина, овощей, фруктов, меда. В 2000г. акцент делается в основном на маркетинг мясных продуктов.

Особое значение Центр уделяет изучению рос. рынка. По мнению исполнит. директора ЦАМ Л.Берчени, в последнее время возможности выхода на рос. рынок заметно улучшились. Центр оказывает венг. предпринимателям многоплановую поддержку: регулярно участвует в профильных выставках в Москве и С.-Петербурге (здесь высоко оценивают участие венг. фирм в весенних выставках 2000г.), проводит объемные маркетинговые исследования рос. рынка и присутствующих на нем венг. товаров, организует встречи деловых людей (очередную намечено провести осенью сего года в Новосибирске).

В ЦАМ считают, что после преодоления фин. кризиса в России целесообразно на I этапе активизировать действующие каналы торг. сотрудничества с тем, чтобы в последующем расширить продажу там венг. продукции. Для более эффективной организации работы летом 2000г. в Москве открылось первое зарубежное представительство ЦАМ (имеющееся представительство в Великобритании является таковым лишь де-факто, поскольку интересы ЦАМ представляет действующая по доверенности англ. фирма).

Ведется работа по созданию представительства и в Германии, тем более что две трети венг. прод. экспорта направляется в эту страну. Представляет интерес для венгров и скандинавское направление, особенно с точки зрения реализации вина в Швеции и Финляндии.

Рассматриваются способы усиления венг. позиций в США и ЮВА. По мнению сотрудников ЦАМ, наиболее интересные перспективы открываются в Китае (наличие емкого и платежеспособного рынка), Сингапуре (большие возможности для реэкспорта) и Японии (колоссально высокая потенциальная прибыль от реализации отдельных продуктов, тем более что ВР — единственная из стран ЦВЕ — уже получила от японских властей разрешение на импорт свежего мяса и рассчитывает на подобный шаг в отношении плодоовощной продукции).

Руководство минземледелия позитивно оценивает результаты деятельности Центра, отмечая, что с его учреждением создана современная гос. система менеджирования венг. с/х товарами, соответствующая передовой мировой практике и способная открыть новые рынки для продукции венг. сельского хозяйства.

МИД

Передача управления ВЭД в МИД. О необходимости преобразования системы управления ВЭД нынешний премьер-министр ВР В.Орбан заявил уже при формировании им правит. кабинета после победы на выборах 1998г. Однако к практической реализации этой идеи приступили только в конце 1999г., когда в рамках общей реорганизации структуры органов гос. власти одновременно с заменой на посту руководителя минэкономки весь его внешнеэконом. блок в качестве самостоят. подразделения был переведен в МИД. Этот шаг был мотивирован стремлением добиться организационного сочетания всех составляющих внешней политики, более тесной увязки полит. шагов с их эконом. целесообразностью, намерением повысить эффективность «лоббирования» хоз. интересов, пользующихся поддержкой государства, в т.ч. за счет совершенствования практики дип. сопровождения принятия и реализации важнейших эконом. проектов.

Первоначально межведомственную перегруппировку планировалось осуществить до 1 янв. 2000г., однако из-за проявившихся уже по ходу дела проблем с распределением полномочий и ответственности, обеспечением должной стыковки в смежных по профилю сферах ее сроки были перенесены на более поздний период. И хотя формально датой завершения данного преобразования стало 1 фев. 2000г., многие вопросы остаются открытыми и по сей день.

Базовые принципы организации новой структуры управления внешнеэконом. сферой были зафиксированы в постановлении правительства ВР от 18 янв. 2000г.

В соответствии с этим законодат. актом у МИД появился ряд новых функций: обеспечение согласования внешнеполит. и внешнеэконом. задач, координация деятельности гос. ведомств в этой сфере; ведение эконом. дипломатии и руководство деятельностью представительств ВР за рубежом; участие в формировании внешнеэконом. политики, включая тамож. сферу, в разработке фин., налоговой, кредитной политики; выработка (совместно с минэкономки) норм торг. регулирования и политики субсидирования, программ гос. поддержки развития внешней торговли; участие в создании системы привлечения инвестиций, лицензионной деятельности, разработке мер по защите внутр. рынка (при этом головным ведомством в двух последних случаях остается минэкономки).

Все вопросы ВЭД теперь должны решаться под эгидой или по меньшей мере по согласованию с МИД. С ежегодными докладами правительству по этим вопросам мининдел и экономики должны будут выходить совместно.

Структурно при переводе в МИД бывший внешнеэконом. блок минэкономки масштабных изменений не претерпел. Его руководителем в том же ранге остался зам. госсекретаря П.Балаш.

Большинство руководителей среднего звена заняли аналогичные прежним посты, да и в целом сокращение штатов было достаточно незначительным: из 108 сотрудников, работавших на этом направлении в минэкономике, во внешнеполит. ведомство перешли 96. В МИД же с назначением П.Балаша зам. госсекретаря стало 5 чиновников этого ранга (в распределении обязанностей у других заместителей госсекретарей министерства никаких изменений не произошло).

Внешнеэконом. блок МИДа образовали 4 управления:

1. Первое внешнеэконом. управление — в его сферу отнесены вопросы торг.-эконом. связей ВР с развитыми странами; начальник управления — Р.Паар;

2. Второе внешнеэконом. управление, в ведении которого находятся, в частности, отношения и с Россией. Его руководителем назначен М.Дьёр, в минэкономике — бывший начальник управления по связям с ЦЕССТ; тогда как И.Тамаш, который в качестве начальника управления стран СНГ курировал связи с Россией, стал его заместителем;

3. Управление многосторонней торговой политики, основу которого составило прежнее Управление тамож. политики и межд. организаций минэкономике; начальник — Л.Варкони;

4. Внешнеэконом. аналитическое управление; начальник — Ф.Першани.

Кроме того, в рамках Госсекретариата МИД по интеграции было создано новое Управление торговой политики в отношениях с ЕС. Его возглавил перешедший в МИД из минэкономике Ш.Сабо. В ведении минэкономике из «евроинтеграционной» тематики остались отдельные аспекты правовой гармонизации, вопросы защиты потребит. прав, связи самого минэкономике со структурами ЕС, а также контакты по линии программ PHARE.

ITD-Hungary — подведомственная минэкономике структура, которая была образована в 1997г. как сеть внешних торгпредств одновременно с упразднением прежней системы торгпредств и передачей их функций созданным в Посольствах аппаратам торговых советников (или атташе по внешнеэконом. вопросам). Предполагалось, что в качестве некоммерческой организации она будет вести т.н. негос. область торг.-эконом. отношений (привлечение иноинвестиций, оказание содействия коммерческим предприятиям) и в перспективе, перейдя на самоокупаемость, будет действовать в подчинении ТПП. Однако эти планы не осуществились, вопрос о рентабельности организации давно уже не ставится, и в настоящее время ITD-Hungary существует как структура, функции которой очерчены недостаточно четко и во многом пересекаются со сферой компетенции аппаратов торговых советников.

Реорганизация системы управления ВЭД оставила вопрос об ITD-Hungary открытым. Если для института торговых советников передача внешнеэконом. сферы в МИД явилась логичным решением проблемы двойственности статуса этих дипломатов (до реформы они находились в двойном подчинении: являлись кадровыми сотрудниками МИД, однако проф. руководство их деятельностью осуществляло минэкономике), то достигнутая в отношении ITD-Hungary договоренность о совместном контроле двух министерств за дея-

тельностью общества с гибким распределением между ним сфер компетенции (предполагается, в частности, что вопросами привлечения иноинвестиций будет заниматься преимущественно минэкономике, тогда как роль МИД должна стать главенствующей в вопросах развития межд. торговли, тесно связанных с областью внешней политики) представляется компромиссным и явно паллиативным решением.

Иноинвестиции

Итоги 2000г. Привлечению иноинвестиций с Запада способствует и относительная дешевизна венг. рабочей силы: в пересчете на покупательскую способность нац. валюты **средняя зарплата в ВР составляет всего 30% от аналогичного среднего показателя Евросоюза.**

Важную роль в притоке инокапитала играет также полит. стабильность страны и весьма благоприятный инвест. климат, который удалось сформировать венг. руководству. Достаточно лишь сказать, что налог на прибыль хозяйствующих субъектов в ВР установлен в 18%, а фактически — с учетом налоговых льгот — составляет 12% (для большинства крупных предприятий с иностр. участием, которые пользуются налоговыми льготами в наибольшей степени, — менее 7%).

Одним из каналов притока в экономику страны иноинвестиций послужила приватизация, к участию в которой иноинвесторы получили широкий доступ. В результате **30% всего инокапитала было привлечено по линии приватизации.**

Для привлечения крупных ТНК была разработана такая специфическая форма, как свободные тамож. территории пром. типа, которые сегодня обеспечивают 28% валовой продукции обрабатывающей промышленности ВР, а также почти 45% всего ее экспорта.

Сравнительно новой формой привлечения иностр. капитала являются в венг. практике пром. парки, годовой объем производства которых достигает 16% всего промпроизводства ВР (при этом 4/5 производимой здесь продукции реализуется на внешних рынках).

К концу 2000г. иноинвестиции, накопленные в экономике ВР, превысили 23 млрд.долл., а предприятия с участием инокапитала производят 40% ВВП, обеспечивают 75% ее экспорта.

В то же время к рубежу веков данная модель эконом. роста в ВР постепенно стала себя истощать: приватизация подошла к завершению, обострилась конкуренция за иноинвестиции между странами региона (причем более выгодные позиции сегодня заняли Чехия и Польша, где приватизация на подъеме), стала усиливаться тенденция к репатриации своих прибылей иноинвесторами и как результат — замедлился или даже стал снижаться годовой объем иноинвестиций в экономику ВР.

Ресурсы дешевой обучаемой рабочей силы также остались только в отсталых — вост. и сев. регионах страны. Между тем ТНК стали переносить в ВР более высокие звенья производственно-хоз. цикла (реализация, маркетинг, НИОКР), предъявляя спрос на служащих, имеющих высшее образование. В последние 2г. ВР стала больше тратить на образование (до 11% госбюджета). **Если до смены строя высшее образование получали 8% молодежи, то теперь — 33-34%.**

Все это побудило венг. руководство внести существенные коррективы в модель эконом. роста. В центре нового подхода по-прежнему стоит привлечение инокапитала, однако теперь уже на базе высококвалифицированной рабочей силы и инновационной деятельности. В задачу нового этапа, в частности, входит **мобилизация отечественного сектора мелкого и среднего предпринимательства в качестве смежника и субпоставщика для венг. филиалов ТНК.**

Для реализации этой новой модели эконом. роста правительство разработало так называемый «План Сечени» (по имени венг. реформатора XIX в.). В Плане фигурируют 7 программ развития, на финансирование которых в 2001-02гг. из госбюджета намечено выделить 626,7 млрд. фор. (2 млрд.долл.).

Бюджетное финансирование «Плана Сечени», в млрд. фор.

Программы развития	2001 г.	2002г.	За 2 г.
Предпринимательство	31,4	37,3	68,7
Туризм.....	25,0	28,1	53,1
Жилье.....	69,9	72,6	142,5
Промстрой.....	5,0	6,0	11,0
НИОКР.....	17,5	37,0	54,5
Автоматострали	132,1	120,9	253,0
Информ. технологии.....	15,0	28,9	43,9
Всего.....	295,9	330,8	626,7

Каждая из этих программ развития включает в себя несколько подпрограмм. Так, программа развития предпринимательства объединяет 3 подпрограммы: развития малого и среднего предпринимательства; наведения «мостов»; стимулирования инвестиций.

Программы развития «Плана Сечени» в сент. 2000г. были опубликованы на сайте минэкономики ВР в Интернете, с тем чтобы желающие принять участие в их реализации отечественные и иноинвесторы имели достаточно времени для изучения и необходимой подготовки. Бюджетные ассигнования будут выделяться по конкурсу в форме безвозвратной господдержки.

Правительство, ввиду завершения массовой приватизации в стране, намечает разработать в рамках «Плана Сечени» подпрограмму стимулирования инвестиций «третьего поколения»: наряду с содействием новым иноинвестициям, стимулировать как можно более тесную интеграцию в отечественную экономику и дальнейшие инвестиции уже основавшихся на территории ВР инофирм.

Иноинвестиции-1999г. Совокупный объем прямых иностр. капвложений на начало 2000г. превысил **21 млрд.долл.**, что вывело страну в лидеры региона по подушевым показателям и на второе место по абсолютным. Ежегодный приток зарубежных капиталов в реальный сектор экономики за последние 2-3г. не опускался ниже 2 млрд.долл.

Результатом эконом. политики, ориентированной на привлечение инокапиталов, стало то, что 3/4 внешторг. товарооборота реализуется через инопредприятия. **Доля иностранцев в структуре собственности венг. экономики достигла 30%.** К наст. вр. из 200 крупнейших венг. предприятий 160 находятся в частичной или полной иностр. собственности, а в целом каждое десятое предприятие в ВР имеет иностр. компаньона, соучредителя или владельца. Под контролем инокапитала находится 90% отрасли коммуникаций и дальней связи, 70% банковско-фин. сектора, 60% энергетики страны.

Две трети продукции венг. обрабатывающей промышленности дают предприятия, находящиеся в иностр. собственности (это превышает даже показатели Ирландии, на опыт которой здесь очень любят ссылаться).

Наибольший объем поступлений капиталов, естественно, обеспечивают транснац. корпорации (ТНК). В ВР в той или иной степени (либо это сборка готовых изделий, либо изготовление компонентов и полуфабрикатов к ним) представлены 70 ТНК, почти все из них имеют всемирную известность.

Столь значит. присутствие иностранцев уже не вызывает заметной отрицат. реакции в стране во многом благодаря удовлетворению многих эконом. ожиданий. Например, зарплата граждан, работающих на предприятиях с иностр. участием, на 30% превышает средний по стране уровень, при этом они составляют практически половину всех занятых в нац. хозяйстве (для сравнения: в Чехии – 20%, во Франции – 26%). Иноинвестиции, помимо смягчения соц. вопросов, обеспечивают быстрый и уравновешенный эконом. рост, развитие экспорта и улучшение внешторг. равновесия, стабилизацию бюджетных поступлений, внедрение высоких технологий, создание новых рабочих мест. Производительность труда на инопредприятиях хотя и составляет 60% от уровня страны-донора, все же в 3 раза превышает средний по ВР.

Однако, несмотря на активное подключение ВР к процессам глобализации (ам. консалтинговая фирма «АТ Kearney» в своем последнем исследовании отнесла ВР к группе «агрессивно-глобализирующихся» стран), венг. специалисты понимают, что в силу относительно небольшого размера территории и численности населения венг. рынок капиталов постепенно подходит к пределу своего насыщения. Фактором-ограничителем в инвест. политике выступает и конкуренция со стороны др. стран ЦВЕ. В соседних странах начинаются или усиливаются процессы, которые делают их более привлекательными для инвесторов по сравнению с ВР. Например, негативные последствия в этом плане для ВР могут иметь провозглашенная либерализация в Чехии, начало приватизации в Румынии и т.п. В этих условиях правительство использует любую возможность для привлечения инвесторов, особенно когда речь идет о крупных вложениях. Так, лишь информация о возможном переносе компаний БМВ производства автомобилей из Великобритании в ВР инициировала целевой визит премьер-министра в сопровождении министров финансов и экономики в Германию, в ходе которого венг. сторона заявила о намерении предоставить под этот проект весомый пакет льгот.

В целях выполнения поставленной правительством задачи ежегодного привлечения иноинвестиций в 1,5-2 млрд.долл., в конце 1999г. была принята среднесрочная стратегия стимулирования иностр. капвложений. Она нацелена не столько на поддержание притока инокапитала, сколько на его удержание в стране. С помощью предусмотренных в рамках стратегии мер правительство рассчитывает добиться улучшения макроэконом. параметров развития страны, реализовать другие задачи, в частности, уменьшить региональные диспропорции, повысить конкурентоспособность венг. малого и среднего бизнеса, улучшить экологическую ситуацию.

Наиболее предпочтительными формами привлечения иноинвестиций рассматриваются строительство объектов промышленности, торговли и гостиничного хозяйства «под ключ», задействование различных конструкций по увеличению капитала уже размещенных здесь предприятий, создание СП, объединение их в сеть, формирование стратегических альянсов. В конце 80-начале 90гг. преимущественной формой привлечения иноинвестиций было создание СП, в середине 90гг. акцент сместился в сторону приватизации. Однако, если в пиковом 1995г. доля инокапитала в доходах бюджета от приватизации составила более 3 млрд.фор., то в 1997г. — всего 0,3 млрд.форинтов. А в 1998г. уже 22% всех инвестиций были в форме строительства «под ключ».

Среднесрочная стратегия выделяет следующие базовые направления.

— Усиление доверия инвесторов. Сюда относятся формирование благоприятного имиджа страны в глазах иноинвесторов; разработка коммуникационной стратегии с учетом стабильного и динамичного развития венг. экономики в последние годы, членства в ОЭСР и НАТО, подготовки к вступлению в ЕС, растущих рейтингов кредитоспособности страны, совершенствование деятельности созданных в различное время спец. структур для оказания содействия зарубежным инвесторам: Ассоциации СП (появилась в начале 90гг.), венг. общества по инвестициям и развитию торговли (создано в 1997г.), Инвест. совета (создан в 1998г. для проведения постоянных консультаций и диалога крупных иноинвесторов с правительством).

— Прямые средства стимулирования инвестиций (предоставление льгот крупным инвесторам). Включают в себя, в частности, снижение наполовину 18% ставки корпоративного налога (налога на прибыль) — и без того одной из самых низких в Европе — в течение пяти лет в случае вложения в развитие производства не менее 1 млрд.форинтов (4 млн.долл.) и при условии ежегодного роста объема продаж на 5%. Такая же льгота действует в отношении строительства гостиниц, правда, ее действие ограничено 2002г. и планка ежегодного роста объема продаж (услуг) поднята до 25%. До конца 2010г. действует полное освобождение от уплаты корпоративного налога, если инвестор вкладывает 10 млрд.фор. (40 млн.долл.), при условии ежегодного роста объема продаж на 5% и обеспечении прироста занятых на предприятии не менее чем на 500 чел.

В случае реинвестирования всей полученной прибыли предприятие освобождается от уплаты 20% налога на дивиденды.

В интересах развития отсталых в соц.-эконом. отношении районов ВР, перечень которых утверждается постановлением правительства, практикуется освобождение от уплаты корпоративного налога в течение 10 лет, если объем инвестиций превысил 3 млрд.форинтов (11,5 млн.долл.). Аналогичным образом действуют льготы в случае капвложений в районах, в которых уровень безработицы на протяжении двух предшествующих инвестициям лет превышал 15%.

Инвестор, использующий для инвестиций предпринимат. зоны, получает льготы в 6-10%. В случае реализации отдельных, особо важных инвест. проектов, предоставляются доп. льготы на двусторонней основе.

Косвенные средства стимулирования инвестиций. К ним относятся поддержание низких ставок корпоративного налога и налога на дивиденды, стимулирование инвесторов к реинвестированию прибыли (например, с помощью публикации обнадеживающих статданных о перспективах развития венг. экономики), сохранение СТЗ вплоть до вступления в ЕС, развитие инфраструктуры, меры по расширению круга и качества работы венг. субпоставщиков. В последнее время репатриация прибыли несколько замедлилась: в 1998г. страну покинуло 980 млн.долл., в 1999г. — уже лишь 630 млн.долл. Однако, по мнению экспертов, это лишь подтверждает эмпирическое правило: вывоз капиталов замедляется, если процессы в мировой экономике благоприятны.

В свою очередь иноинвесторы ключевым условием для вложения средств в ВР считают осуществленную без революционных потрясений смену обществ. приоритетов и сохраняющуюся стабильность соц. и полит. системы. Благоприятны для инвестиций также макроэконом. равновесие и сбалансированный рост, расширяющиеся внутр. и внешние рынки, возможность выхода на рынки стран ЦВЕ, правовая «прозрачность», совершенствование инфраструктуры, относит. дешевизна и высокая квалификация рабочей силы, мобильность и креативность венг. менеджеров. Отказ ЕС венграм в просьбе частичного финансирования строительства автодорог в восточном направлении в рамках программы развития инфраструктуры отчасти опровергает те предположения, будто бы иноинвесторы обосновывались в стране для облегчения себе последующего проникновения на рынки России и других стран СНГ.

Среди сравнит. преимуществ ВР перед Польшей и Чехией здесь выделяют наличие разноуровневых систем инвест. дотаций, а также большого числа программ, содействующих привлечению иностр. капвложений. Целевая программа эконом. развития содержит ряд положений, касающихся совершенствования инфраструктуры пром. парков. Основная программа тех. развития затрагивает вопросы обеспечения НИОКР в области высоких технологий. Принятие программы развития иностр. туризма уже привело к тому, что за I кв. 2000г. прирост доходов от туризма на треть превысил соответствующий уровень 1999г. Программа регионального развития имеет несколько блоков, посвященных зарубежным капвложениям.

Чрезвычайно важное значение придается реализации стратегии подключения венг. фирм и предприятий к деятельности размещенных на территории страны ТНК в качестве субпоставщиков, поскольку позволяет решать вопросы занятости, развивать малый и средний бизнес. Проблема, однако, заключается в том, что, с одной стороны, крупные ТНК не всегда охотно заключают договора с венг. поставщиками из-за сохраняющегося скепсиса по поводу качества поставляемых ими комплектующих и поэтому практикуют в основном использование наемного труда, а не обмен технологиями. С другой стороны, малый и средний бизнес обладает недостаточной информацией о возможностях привлечения иноинвестиций и о механизме предложения собственных услуг и работ. Ведется работа по обновлению этой программы. Одним из новшеств является идея выпла-

чивать размещенным на территории страны ТНК определенную сумму, в зависимости от темпов увеличения доли венг. субпоставщиков.

Привлечение иноинвестиций в страну происходило и происходит путем постоянного поиска компромиссов между интересами венг. государства по решению задач макроэконом. политики и устремлениями иноинвесторов по минимизации своих затрат. По мнению специалистов, конфликт интересов проявляется в том, что ожидания принимающей стороны от быстрого роста производительности труда и жизненного уровня оправдываются не так быстро, как хотелось бы, и могут стать источником соц. напряженности и средством давления на правительство, например, в вопросе повышения зарплаты. Удовлетворение этих требований, в свою очередь, войдет в противоречие с интересами инвесторов, рассчитывавших как раз на низкие производственные издержки. Учитывая широко распространенный модульный принцип строительства, позволяющий достаточно оперативно изменять дислокацию производственных объектов, существует опасность того, что капиталы могут так же быстро уйти, как и пришли в страну (как это было в случае с переносом сборки автомобилей «Опель» из ВР в Польшу).

Правительство считает, что в состоянии минимизировать число подобных шагов инвесторов. Инвесторы уже не опасаются, как в начале 90г., возможности потери вложенных средств; вопросы темпов продвижения страны к рыночному хозяйству, формирования рыночных институтов и т.п. сейчас даже и не ставятся. Последние исследования предпринятых с иностр. участием показали, что основные проблемы для инвесторов представляют не наличие или отсутствие отдельных законов или нормативных актов, не различные налоговые льготы, не факт присутствия других инокомпаний на территории страны, а отсутствие ориентированной на клиента адм. системы, бюрократизм, т.е. не столько законы, сколько ежедневная практика их исполнения.

Их также беспокоят недостаток эконом. прогнозируемости, сложные процедуры бухучета, наличие теневой экономики, издержки действующей налоговой системы. Высказываются претензии и к институту т.н. «золотых акций» — находящихся в собственности государства акций 32 крупнейших компаний (по одной на каждое) с правом вето при принятии важнейших имущественно-правовых решений, — препятствующих свободному притоку капиталов, поскольку государство часто принимает решения, руководствуясь отнюдь не рыночными соображениями.

По мнению экспертов, столь «практическая» ориентированность претензий иноинвесторов не свидетельствует об их желании прекратить инвестирование. Со своей стороны венгры делают все возможное, чтобы создать условия для притока капиталов и их удержания в стране.

Соцстрах

Из государств с переходной экономикой ВР выделяется сравнительной сглаженностью соц. контрастов, хотя имущественное расслоение нарастает. Миним. зарплата составляла в 1999г. 100 долл., пенсия — 65 долл., средний размер зарплаты — 300 долл., пенсии — 110 долл., при индивидуальном прожиточном минимуме порядка 100 долл.

Разветвленная система соц. пособий перестраивается по принципу нуждаемости. Начата пенсионная реформа с прицелом на установление единого возраста выхода на пенсию (62г.), ее четкое разграничение на базовую гарантированную и индивидуальную (за счет обязат. и добровольных страховых отчислений).

Здравоохранение. При достаточно высоком по региональным меркам уровне развития медицины показатели состояния здоровья населения в ВР являются одними из самых неблагоприятных в ЦВЕ (особенно это касается мужчин в трудоспособном возрасте).

Переход к страховому финансированию здравоохранения сопровождается сокращением больничных мест и медперсонала, пересмотром системы компенсаций за лекарства и расширением номенклатуры платных услуг.

Пенсионная система. Проводится радикальная пенсионная реформа, необходимость которой диктуется крайне неблагоприятной демографической ситуацией в стране (доля пенсионеров в общей численности населения составляет 30%) и ограниченными фин. возможностями государства (до начала реформы общая сумма расходов пенсионного фонда превышала 9% ВВП).

Суть основных изменений в пенсионной сфере заключается в ее постепенном переводе на накопительные и страховые механизмы финансирования через негос. пенсионные фонды (кассы), с закреплением за государством лишь функции гаранта миним. пенсионного обеспечения по старости и нетрудоспособности.

Первые шаги в данном направлении, предпринятые здесь еще на рубеже 80-90г., были связаны с изменением принципов формирования источников пенсионного финансирования. В 1989г. из госбюджета был выделен фонд соц. страхования, на основе которого в 1992г. возник самостоятельный пенсионный фонд, финансировавшийся на 75% за счет отчислений из фонда зарплаты и на 25% — из других источников, включая индивидуальное страхование.

В янв. 1998г. вступил в силу новый закон о пенсиях, который предусматривает модернизацию сложившейся к началу эконом. преобразований т.н. распределит. пенсионной системы и одновременное введение качественно новой многоуровневой схемы.

Основные элементы прежней пенсионной системы сохранятся до 2020г., что особенно важно для лиц старшего возраста и тех, кто выходит на пенсию в ближайшее время и не имеет возможности воспользоваться новыми правилами. Лица, уже имевшие на момент принятия закона определенный трудовой стаж, могли до 31 авг. 1999г. выбрать между старой и новой схемами. Те из них, кто избрал новый вариант, сохраняли за собой возможность вплоть до 31 дек. 2000г. вернуться к традиц. принципам пенсионного страхования. Для граждан, начинающих трудовую деятельность и не имеющих стажа, переход на новую 3-уровневую пенсионную систему является обязательным.

Гл. моменты в модернизации действующей распределит. системы заключаются в следующем. Пенсионный возраст повышается до 62 лет и становится единым как для мужчин, так и для женщин (для первых новая возрастная граница вступает в силу уже в 2001г., для вторых — в 2009г.).

Миним. трудовой стаж, необходимый для получения пенсии, увеличивается с 15 до 20 лет, а для досрочного выхода на пенсию — до 10 лет. Вносятся изменения в механизм начисления пенсий: в качестве базы будет использоваться средняя за весь трудовой период зарплата до вычета подоходного налога, при этом усиливается зависимость пенсии от суммы страховых взносов. Вводится комбинированная индексация пенсий в зависимости от роста цен и зарплаты.

В рамках действующей модернизированной пенсионной системы работник со средней зарплатой может рассчитывать на пенсию на уровне 60% средней зарплаты. Помимо этого есть возможность участвовать в добровольных пенсионных выплатах, поощряемых налоговыми льготами.

Первый компонент (уровень) новой системы представляет собой гос. пенсионное обеспечение, т.е. базовые пенсии, выплачиваемые в рамках соц. страхования. Здесь сохраняются основные принципы модернизированной распределит. системы (обязат. характер, гос. гарантии и т.п.), однако размер пенсий уменьшается пропорционально намеченному сокращению ставок отчислений. В рамках первого уровня работник со средней зарплатой и полным трудовым стажем может рассчитывать на пенсию в размере 40% средней зарплаты. Средства для выплаты базовых пенсий накапливаются за счет пенсионных взносов работников (1% заработка, не превышающего двукратного размера средней зарплаты) и отчислений работодателей в гос. пенсионный фонд (в 1999г. ставка отчислений составляла 20% от фонда зарплаты хоз. субъекта).

Вторым компонентом новой системы является обязат. пенсионное страхование (до принятия закона осуществлялось исключительно на добровольной основе), четко увязывающее величину пенсии с размером личного пенсионного взноса. Ежемесячный страховой пенсионный взнос (в настоящее время его ставка составляет 8% брутто-зарплаты работника, не превышающей двукратный размер средней зарплаты по стране), является собственностью вкладчика и хранится на его именном накопительном счете в спец. фин. учреждении — пенсионной кассе.

По состоянию на конец 1999г. системой обязательного пенсионного страхования было охвачено 2 млн.чел., обслуживаемых 32 кассами, при этом сумма накопленных страховых взносов в пересчете составила 360 млн.долл. Планируется, что по завершении реформы за счет обязат. пенсионного страхования будет покрываться не менее 60% всех выплачиваемых пенсий.

Третий компонент — это система добровольного пенсионного страхования, в которой, по данным прошлого года, участвовал уже 1 млн.чел. Размер добровольных пенсионных взносов и соответственно выплачиваемых впоследствии добавок к пенсиям определяется на основе индивидуальных договоров. К концу 1999г. накопления 240 добровольных пенсионных касс составили 620 млн.долл.

Порядок открытия и функционирования пенсионных касс достаточно жестко регламентирован. Выдачу лицензий на создание пенсионных касс и непосредственный контроль за их деятельностью осуществляет спец. гос. орган — Кассовый надзор. Разрешение на проведение пенсионно-страховой деятельности получают лишь те кассы, которые сумели объединить 2 тыс.чл. Во избежа-

ние проблем с ликвидностью все участники пенсионного рынка обязаны направлять в спец. страховой кассовый фонд 0,3-0,5% собранных средств. Законом также определено, что большая часть фин. средств пенсионных касс может быть инвестирована исключительно в гос. ценные бумаги. Таким образом, государство фактически выступает гарантом всех видов пенсионных выплат.

Находясь под жестким гос. контролем, пенсионные кассы функционируют на основе принципов самоуправления, обеспечивающего возможность для каждого члена влиять на деятельность своей кассы и следить за движением ее фин. средств. Все важнейшие решения, в частности выборы руководства и принятие устава, решаются общим собранием членов кассы. Предусмотрено несколько схем пенсионных выплат из касс, в т.ч. и в случае смерти вкладчика, наступившей до пенсионного возраста (соответствующую ренту получит его наследник или кто-то из указанных в индивидуальном договоре членов кассы).

По оценкам экспертов, по мере своего становления кассы обязат. и добровольного пенсионного страхования в ВР, по примеру аналогичных учреждений в развитых европейских странах, уже в скором времени будут играть весомую роль в качестве одного из крупнейших участников фин. рынка. Характерной особенностью их развития на нынешнем этапе является укрупнение. Так, уже сейчас 80% участников новой пенсионной схемы объединены в 6 крупнейших кассах обязат. пенсионного страхования (19% от их общего числа). Примерно такая же доля членов добровольных пенсионных касс (80%) приходится на 30 крупнейших касс (12,5%).

Венг. пенсионное законодательство предусматривает также определенные пенсионные льготы. Так, например, в трудовой стаж женщин включаются годы ухода за ребенком. Матери, воспитавшие трех и более детей, имеют право выходить на пенсию на 5 лет раньше общего пенсионного возраста. Овдовевшие граждане могут рассчитывать на получение части пенсии умершего супруга. Для пожилых людей с очень низкой пенсией вводится спец. выплата в треть среднемесячной нетто-зарплаты.

По мнению венг. специалистов и экспертов ряда межд. организаций (ОЭСР, МВФ, МБРР и др.), в целом позитивно оценивающих результаты реформирования пенсионной системы в ВР, накопленный здесь опыт может представить определенный интерес для стран, осуществляющих преобразование своей соц. сферы, в т.ч. и для России.

Жил. строительство. После смены строя в ВР государство ведет линию на сворачивание финансирования массового жил. строительства. В результате к концу 90гг. 95% квартир строилось физ. лицами. При этом возрастал средний размер жилплощади, уменьшались территориальные различия в показателях обеспеченности жильем.

Однако постоянное увеличение стоимости строительства жилья сдерживало для многих решение жил. проблемы: 15% венг. семей до сих пор не имеют отдельной комнаты. К тому же на фоне эконом. роста в последние 2г. происходило сокращение темпов строительства нового жилья: в 1998-99гг. была построена 41 тыс. квартир, что даже несколько меньше, чем введено в эксплуатацию за 1990г.

Действующая правит. коалиция рассматривает **содействие жил. строительству граждан как один из приоритетов соц. политики**. За счет ускорения строительства жилья и ежегодного увеличения венг. жил. фонда на 1% (т.е. на 40 тыс. квартир) имеется в виду добиться улучшения демографической ситуации, облегчения соц. проблем молодежи, укрепления среднего класса.

Практические очертания новая жил. концепция приняла во вступившем в силу 1 фев. 2000г. постановлении правительства, которым были внесены существенные изменения в действовавшую с 1988г. систему поддержки жил. строительства. Основные формы субсидирования приобрели следующий вид.

— Разовое пособие государства на строительство или приобретение квартиры семьям с детьми: на 1 ребенка — 200 тыс.фор. (750 долл.), на каждого последующего — по 1 млн.фор. (3750 долл.), но не более 65% расходов на приобретение жилья.

— Разовое пособие семьям с детьми на расширение жилплощади за счет строительства мансард, жилых пристроек и т.п. — аналогично предыдущей схеме, но в половинном размере.

— Возврат НДС на приобретенные в ходе сооружения дома стройматериалы в 400 тыс.фор., но не более 60% от суммы уплаченного налога и при условии, что не использовались заемные средства.

— Разовое гос. пособие лицам с ограниченными физ. возможностями (67% потери работоспособности) для тех. оснащения нового жилья (250 тыс.фор.) или переоборудования уже имеющегося (100 тыс.фор.).

— Предоставление органам местного самоуправления беспроцентных или даже безвозвратных ссуд для содействия в пределах своей компетенции жил. строительству населения;

— Дотирование процентов по кредитам на реконструкцию жилого фонда для членов кондоминиумов и жил. кооперативов: первые 5 лет — 70%, последующие 5 лет — 35%.

— Дотирование процентов по кредитам для всех граждан. При этом любой желающий улучшить свои жил. условия, независимо от соц. положения, возраста, состава семьи и т.п., может взять жил. кредит на сумму до 30 млн.фор. Помощь государства в данном случае заключается в том, что оно в течение 5 лет оплачивает банку часть процентов по кредиту (3%), и таким образом, при среднем рыночном проценте в 18,5% оплате подлежит 15,5%.

Отдельные категории населения (молодые семьи, в которых возраст каждого из супругов не превышает 35 лет, многодетные родители или одинокие, воспитывающие трех и более детей, а также семейные пары с двумя детьми, планирующие в течение трех лет рождение третьего ребенка) могут брать долгосрочные жил. кредиты (до 35 лет) с уплатой в первые 10 лет только 8% годовых (разницу между рыночной стоимостью процентов покрывает государство), однако их получение обусловлено рядом жестких требований (величина кредита — не более 8 млн.форинтов, запрет на отчуждение квартиры в течение 5 лет и т.п.).

За счет предоставления значит. льгот по финансированию жил. строительства в ВР рассчитывают на резкое увеличение объемов жил. кредитов: с прошлогодних 122 млрд.фор. до 300 млрд.фор. в 2000г. (что уже сопоставимо с уровнем 1990г.), и до 350 млрд.фор. в 2001г. За несколько лет, как ожи-

дается, доля кредитов при финансировании жил. строительства возрастет с нынешних 15-20% до принятых в практике развитых стран 80%.

Гл. координатором бюджетных средств, направляемых на дотирование процентов по кредитам, является находящийся в гос. собственности Банк земельного и ипотечного кредитования, поскольку эти средства могут предоставляться только тем обслуживающим венг. граждан фин. институтам, которые установили с Банком партнерские отношения. Тем самым, правительство надеется исправить сложное положение, в которое попал созданный в 1998г. банк, не сумевший своевременно воспользоваться зафиксированными в отдельном законе конкурентными преимуществами перед другими фин. учреждениями.

Всего на цели поддержки жил. строительства в 2000г. планируется выделить 110 млрд.фор., что на 30 млрд.фор. больше, чем в 1999г. Из предусмотренных средств 71 млрд. должен поступить в минфин для последующего перераспределения, 16,5 млрд. — в органы местного самоуправления, 20 млрд. предназначены для выплаты процентов по кредитам, возврат налогов и др. сборов.

В качестве дальнейших шагов правительство намерено создать условия для строительства жилья в целях последующей его сдачи в аренду семьям, не имеющим возможности построить или приобрести собственное. Необходимость такого шага мотивирована тем, что в ВР при крайне низкой по межд. меркам доле арендуемого жилья (менее 5%) имеется 1 млн. таких жилых помещений, которые нельзя отнести к полноценному жилью. Готовятся постановления о наделении органов местного самоуправления большими полномочиями при выделении разовых пособий, о распространении системы субсидирования на вторичный рынок жилья, на бездетные семьи, на испытывающих затруднения из-за ранее взятых жил. кредитов. Объявлено и о создании Нац. целевого фонда жил. строительства, из средств которого будут сооружаться гос. квартиры, дома для пенсионеров и инвалидов.

Вместе с тем, ряд экспертов считает, что программа жил. финансирования носит скорее полит. характер и не имеет особых эконом. перспектив. Ими отмечается поспешность принятия правит. постановления, в силу чего венг. комбанки, и ранее подходившие довольно осторожно к вопросу жил. кредитования граждан, не успели в полной мере подготовиться к предоставлению новых фин. кредитных конструкций. Высказывается мнение, что дотирование процентов по кредитам может привести к обратному результату и вызовет, в частности, рост цен на жилье. Определенные опасения вызывает и то, что некоторые семьи, начавшие строительство, могут не закончить его (не случайно в 1999г. число разрешений на строительство собственных домов увеличилось на 27%, тогда как количество фактически построенного жилья увеличилось не более чем на 2-3%, и тогда недостроенное имущество перейдет к банкам-кредиторам. Одновременно эксперты обращают внимание на то, что, несмотря на огромный интерес населения к новым льготам финансирования жилья, реально воспользоваться ими смогут далеко не многие.

Правительство со своей стороны не намерено отказываться от реализации намеченных планов и

полно решимости довести до логического завершения свою концепцию развития жил. фонда. Последние заявления министра экономики Д. Матолчи — главного идеолога этой программы — свидетельствуют о том, что венг. руководство считает стимулирование жил. инфраструктуры одним из важных условий решения многих соц. вопросов и проблемы занятости и, в конечном счете, достижения высоких темпов эконом. роста.

Экология

Техногенное загрязнение рек. В янв.-марте 2000г. речная система вост. ВР подверглась неоднократным загрязнениям с территории Румынии.

30 янв. 2000г. в окрестностях румынского г. Байя-Маре, находящегося в 75 км. от границы с ВР, на румыно-австралийском золотодобывающем предприятии «Аурул» прорвалась стена резервуара. Вытекло не менее 100 тыс. куб. м. воды, загрязненной цианистыми соединениями и тяж. металлами.

Цианистое загрязнение по венг. участку реки Самош 3 фев. попало во вторую по величине реку ВР — Тису. Первые экспресс-анализы показали, что вблизи румынской границы в Самоше концентрация ядовитых цианистых соединений в 180 раз превышала максимально допустимые значения — 0,01 мг. на л., а в некоторых местах содержание цианидов было еще выше. В месте впадения р. Самош в Тису концентрация цианидов была в 135 раз выше предельно допустимых показателей. 12 фев. загрязнение достигло территории Югославии.

В конечном итоге цианистое загрязнение из Румынии затронуло 5 стран (Румынию, ВР, Югославию, Украину и Болгарию), а также 4 реки (Лапош, Самош, Тису и Дунай).

Венг. власти после того, как румынская сторона поставила их в известность об аварии (что, по некоторым мнениям, было сделано почти с суточным опозданием), ввели чрезвычайные меры безопасности. На реках Самош и Тиса были запрещены рыболовство, а также любые контакты с загрязненной цианидами водой и использование воды из колодцев, находящихся вблизи берегов.

Экологическая катастрофа создала угрозу для здоровья 1,5 млн. чел. В критическом положении оказался г. Сольнок со 120-тыс. населением, где система водоснабжения полностью строится на водных ресурсах Тисы. 6 н.п., прилегающих к Сольноку, также подготовились к прекращению водоснабжения на тот случай, если бы не удалось удалить из воды цианиды, концентрация которых превышала предельно допустимые значения. До того момента, пока загрязнение не покинуло черту города, в водопроводную систему подавалась вода из запасных резервуаров гор. системы водоснабжения. Благодаря принятым мерам и разъяснит. работе среди населения, удалось избежать несчастных случаев.

Вместе с тем, загрязнение цианидом нанесло опустошительный удар по флоре и фауне. В реках Самош и Тиса яды погубили всю кормовую цепочку. В Самоше практически исчезла органическая жизнь — не только рыба и животные, но даже полезные бактерии, водоросли и планктон, — в Тисе погибло 30-50% флоры и фауны реки. Экологическая катастрофа затронула все 62 вида рыб, обитавших в Тисе, в т.ч. и 20 ценных пород, занесенных в Красную книгу. С момента загрязнения рек

цианидами, а затем после наступившей в середине фев. оттепели из рек было выловлено 1200 т. мертвой рыбы: ущерб превышает 1 млрд. фор.

Мертвыми рыбами «полакомились» птицы и млекопитающие, многие из которых погибли. В результате отравления погиб, по меньшей мере, один из находящихся под охраной орланов (в пойме Тисы обитает 3 пары орланов). Сократилась популяция выдр, покинули реку бакланы.

Одновременно с цианистым загрязнением в русла рек могли попасть и тяж. металлы, в т.ч. чрезвычайно опасные соединения мышьяка, цинка, олова и меди. Специалисты только со временем смогут установить, в каких количествах эти соединения попали в реки и каково их воздействие на окружающую среду и живой мир. К концу фев. уже выяснилось, что цианистое загрязнение на долгое время может лишить заработка примерно 1240 семей, живущих за счет рыболовства и речного интуризма.

В министерстве охраны окружающей среды ВР пришли к заключению, что полная реабилитация Самоша и Тисы займет не менее 10-15 лет.

ВР предложила Румынии фин. помощь для контроля над состоянием румынского сегмента р. Самош. Венг. министр высказался за то, чтобы Бухарест ратифицировал подписанное 3г. назад двустороннее соглашение об охране окружающей среды природы.

В середине фев. г. Байя-Маре посетила венг. делегация гидрологов и экологов, которая на месте изучала источник загрязнения и согласовала с румынскими партнерами меры, связанные с охраной качества воды.

Была проведена также серия двусторонних встреч для установления виновников загрязнения и уяснения юр. аспектов вопроса компенсации за нанесенный речной фауне ущерб. Действующее двустороннее соглашение не содержит механизма предъявления претензий на межгос. уровне.

В середине фев. гендиректор Управления по охране окружающей среды Румынии Г. Думитраску заявил, что румынское государство не намерено платить компенсацию ни ВР, ни Югославии, так как к этому его не обязывают двусторонние соглашения, и возложил всю ответственность на предприятие «Аурул».

По оценке мининдел ВР Я. Мартони, гражд. правовая ответственность румыно-австралийской фирмы совершенно очевидна, а заявления ее руководителей с целью снять с себя ответственность, являются «несерьезными, аморальными и некорректными». Он подчеркнул, что руководители румыно-австралийской фирмы «Аурул» и головной компании «Эсмеральда» не только попытались умалить масштабы экологической катастрофы, но даже подвергли сомнению факт гибели рыбы в результате отравления рек цианидами. Я. Мартони сообщил, что венг. государство после тщательного изучения межд. правовых норм потребует от предприятий «Аурул» и «Эсмеральда» возмещения причиненного ими ущерба и, возможно, поставит вопрос об ответственности румынского государства.

ВР проинформировала о катастрофе межд. организации, в т.ч. руководство Программы ООН по охране окружающей среды (UNEP), Совет Европы и ОЭСР. Ряд стран, в т.ч. США, Австралия, Франция, Чехия, Швейцария, Нидерланды, Ис-

пания, предложили тех. или фин. помощь, а также обещали направить специалистов для устранения последствий катастрофы. Помощь обещают и Межд. комиссия по охране бассейна р. Дунай (ICPDR), ЕС и ВБ. В фев. здесь побывали вице-пред. Еврокомиссии Л. де Паласио и член ЕК по охране окружающей среды М. Валлстрем. Кроме того, силами группы специалистов ООН была проведена независимая экологическая экспертиза, доклад о результатах которой с выводами и предложениями направлен руководству Программы ООН по охране окружающей среды.

По словам руководителя ген. директората развития территорий КЕС Ф. Албайера, на цели охраны окружающей среды в рамках программы ЕС IPSEA КЕС ежегодно выделяет ВР 44 млн. евро, которые могут быть использованы и для преодоления последствий экологической катастрофы.

В Вене создана межд. Рабочая группа по проблемам, связанным с отравлением рек Самош и Тиса цианидами. В нее входят эксперты ООН, Всемирного фонда защиты природы (WWF), пред. Межд. комиссии по охране бассейна р. Дунай, по одному представителю от правительств ВР и Румынии; предполагается также расширить эту группу за счет экспертов из Югославии, Болгарии и Украины, также понесших ущерб в результате отравления рек.

В связи с загрязнением Европарламент разработал рекомендации для ЕС, предлагая в ходе переговоров со странами-кандидатами о присоединении к ЕС отклонять любые их просьбы об отсрочке в решении экологических проблем. Член Еврокомиссии Г. Ферхойген заявил, что государства-члены ЕС не обязаны принимать к исполнению рекомендации Европарламента. Он обещал, что цианистое загрязнение не отразится на процессе присоединения ВР к ЕС. В то же время, отметил Г. Ферхойген, в странах-кандидатах следует выявить потенциальные источники загрязнения окружающей среды и лучше согласовывать использование субсидий, выделяемых из фондов ЕС на экологию.

По оценке премьер-министра ВР В. Орбана, если выполнение экологических норм станет предварит. условием приема в ЕС, то практически будут сведены на нет возможности расширения ЕС; ВР даже после вступления в ЕС потребуются многолетняя отсрочка для неукоснительного выполнения норм ЕС. Премьер высказался за заключение между соседними государствами таких договоров, которые исходили бы из принципа: «платит ответственная за загрязнение сторона». «Если это не удастся сделать на двусторонней основе, то вынудить Румынию подписать соглашения должно межд. сообщество», — отметил В. Орбан.

ВР не успела оправиться от шока, вызванного первым загрязнением, как последовало новое бедствие: 10 марта 2000г. в результате прорыва резервуара горнодобывающего предприятия в г. Борш (Румыния) в 184 км. от венг. границы в р. Виса и Тиса попало 20 тыс. т. пром. отходов с содержанием крайне опасных соединений тяж. металлов. венг. участка Тисы загрязнение достигло 11 марта. Наличие тяж. металлов в воде в 8-10, а местами в 30 раз превысило ПДУ.

В марте было зафиксировано еще несколько менее значит. аварий на предприятиях Румынии с попаданием пром. отходов в венг. реки.

В начале апр. 2000г. в Будапеште прошла встреча министров охраны окружающей среды ВР, Румынии, Словакии и Украины. В совместном заявлении подчеркивается необходимость налаживания сотрудничества между странами, стремление соблюдать действующие соглашения в сфере защиты окружающей среды. Достигнута договоренность о разработке совместных проектов, касающихся охраны качества вод, определения источников их загрязнения. Имеется в виду подготовить с привлечением межд. экспертов предложения по ликвидации ущерба, наносимого загрязнением. Совместное заявление предусматривает восстановление экологической системы и проведение биологического мониторинга на Тисе. Министры высказались за использование норм межд. права для установления ответственности сторон в случаях, схожих с загрязнением Тисы цианидами. Однако румынский министр настоял на исключении из документа положений о взаимодействии государств в профилактике аварий, вызывающих загрязнение.

По завершении встречи министр охраны окружающей среды ВР П. Пепо заявил на пресс-конференции, что не принимает попыток румынской стороны объяснить экологическую катастрофу неблагоприятными погодными условиями, подтвердил намерение предъявить иск румыно-австралийскому предприятию или румынскому государству после того, как будут подсчитаны размеры причиненного ВР ущерба. Румынский министр, выразив готовность обсуждать вопрос о компенсации за ущерб при условии предоставления достоверной документации, отметил, что данные о загрязнении, ранее переданные ВР и Украиной, вызывают сомнения у румынской стороны.

Министр юстиции ВР Ибойя Давид недавно сообщила, что Пештский гор. суд, начавший процесс, представит такие доказательства. Одновременно венг. стороной возбуждены иски по делу об ущербе, нанесенном предприятием «Аурул» и фирмой «Эсмеральда» (австралийская компания начала процедуру самоликвидации).

Военторг

Более 80% вооружений и военной техники (ВВТ) в ВС ВР являются рос., а в сфере авиации и бронетехники — практически 100%. Полная замена этой техники за короткий срок нереальна. Кроме того, весьма ограниченными являются фин. возможности ВР для ускоренной модернизации своих ВС по зап. стандартам. Наконец, следует учитывать конкурентоспособность рос. военной техники по многим параметрам, — в т.ч., по своим базовым качествам и относительно низкому уровню цен.

После вступления в НАТО ВР воздерживается от активизации военного сотрудничества с Россией. Заинтересованность проявляется лишь в восстановлении на новых основах достаточно ограниченных отношений в выгодных для венг. армии сферах: поставка комплектующих к боевой технике, проведение ее необходимого ремонта и модернизации.

Экспорт военно-технической продукции из России за 2000г. осуществлялся ФГУП ГК «Росвооружение»: в счет погашения задолженности бывшего СССР; поставки и оказание услуг в счет бюджетных средств МО ВР (оказание техсодействия в

обслуживании и ремонте МИГ-29). Общая сумма поставок — 1 млн.долл.

Что касается ВТС ВР со странами, не входящими в НАТО, то эти направления не являются определяющими и относятся к задачам экспорта производимого в стране ВВТ (особенно для стран Африки и Дальнего Востока). Экспорт из ВР в целом военно-тех. продукции ежегодно за последние несколько лет составлял около 25 млн.долл., в т.ч. в Турцию, страны ЮВА, Сев. Африки и Бл. Востока.

Заметным направлением дальнейшего развития ВТС ВР в 2000г. являлись попытки координация усилий с Чехией и Польшей (как новыми членами НАТО), а также с рядом др. стран ЦВЕ (Словакия, Словения, Румыния, Босния, Хорватия). Однако нац. интересы каждого из указанных участников не позволяют реализовывать общие программы по этим направлениям.

Особый интерес Будапешт проявляет к развитию военного сотрудничества с США, рассчитывая получить от Вашингтона помощь в реорганизации ВС, оснащении их новым оружием и военной техникой. Вашингтон усиливает свое влияние на Будапешт в вопросах военного сотрудничества, в т.ч. через военную помощь и гражд. инвестиции.

Среди ведущих стран Зап. Европы на двусторонней основе венгры наиболее тесно сотрудничают с Германией, а также с Италией, Францией и Австрией.

Германия рассматривается ВР как стратегический партнер. Страна подписана и активно реализуются Договор о добрососедстве и сотрудничестве, а также Соглашение о военном сотрудничестве (1993г.). Германские позиции в ВР крепнут, немцы оказывают венг. армии мат. и тех. помощь (подготовка нац. военных кадров, проведение оперативной и боевой подготовки, обмен информацией, некоторые поставки ВВТ). По совместному предложению Германии и России в 2000г. активно прорабатывался вопрос о возможной модернизации МИГ-29.

Основные объемы закупок специмущества в ВР осуществляются через Бюро закупок и безопасности инвестиций МО ВР. В этом процессе активно участвуют частные венг. фирмы, которые в соответствии с Законом получили право на такого рода деятельность.

Ряд этих фирм являются СП с фирмами других стран. Имеются также венг. предприятия, которые в кооперации с крупными компаниями ВПК зап. стран, изготавливают отдельные виды комплектующей продукции военного назначения или проводят совместные НИОКР в данной сфере.

Особой формой осуществления ВЭД субъектами ВТС является их участие в офсетных программах, выполняемых крупнейшими военными ТНК в соответствии с соглашениями с правительством.

В госструктурах ВР создается механизм, обеспечивающий участие венг. фирм ВПК в межд. тендерах, включая НАТО. Однако, лишь фирмы Минобороны могут реально претендовать на участие в таких проектах и межд. тендерах, учитывая отсутствие на многих предприятиях ВПК условий по обеспечению секретности, безопасности и качества проводимых работ.

ВР сотрудничает в т.ч. в рамках офсетных соглашений с концернами SAAB (Швеция), «Локхид-Мартин» (США), «МакДоннел-Дуглас» (США). За

последние несколько лет объем ряда таких программ приближается к 100 млн.долл., что позволяет указанным компаниям рассчитывать на преимущества при участии в тендерах на закупку ВР военной техники и вооружения. Так, в 2001г. планируется строительство в ВР современных РЛС, стоимость которых оценивается в 50 млн.долл.

АО «Курус» (завод по ремонту БТТ, г.Геделе) начал сотрудничество со Словакией по вопросам модернизации танка Т-72. Венг. и польские предприятия ведут переговоры по кооперации в сфере осуществления модернизации оптических приборов, коробки К1-М, запоминающих устройств танка Т-72.

До наст. вр. основными источниками финансирования закупок ВВТ в ВР являлись наряду с госбюджетом, средства, получаемые предприятиями МО от своей деятельности (лесные угодья, оздоровит. учреждения, склады, базы, полигоны). В 2000г. многие из них были проданы или переданы в ведение Комитета по госимуществу ВР с тем условием, что после из реализации соответствующие доходы будут переданы в бюджет МО ВР. На 2001г. общий бюджет МО составил 220,8 млрд. фор. (817 млн.долл.).

Наряду с бюджетом государства, МО ВР по-прежнему рассчитывает на помощь со стороны стран НАТО (как правило, без возврата этих средств или в виде спецкредитов). Программами блока НАТО предусматривается создание на территории ВР новых элементов военной инфраструктуры (связь, ПВО и др.) за счет средств самого блока.

ВР является участником всех межд. контрольных механизмов экспортного контроля: Комитета Занглера, Группы ядерных поставщиков, Австралийской группы (AG), режима контроля за ракетной технологией (MTCR) и Вассенаарских Договоренностей (WA).

Конкретное участие ВР в указанных «механизмах» осуществляется МИД и Управлением экспортного контроля в структуре Минэкономики. Наибольшую активность ВР проявляет в деятельности AG, MTCR и WA. Списки «двойных» товаров и технологий вошли в соответствующие списки ЕС и были также утверждены правительством ВР.

В ВР насчитывается около 60 фирм, организаций и предприятий бывшего ВПК, которые продолжают ВЭД в отношении продукции военного назначения.

Чисто военных структур Минобороны ВР, активно ведущих ВЭД, насчитывается не более 10 (из них основные: «Электронная компания» МО, завод по ремонту бронетехники, «Курус», «Арсенал» (системы ПВО и РЛС), завод «Радар» (радиоаппаратура), завод систем связи «Армком», все они имеют лицензии на ведение экспортно-импортных операций с зарубежными странами, а также на проведение НИОКР по совместным с другими странами программами (в т.ч. Институт военных технологий МО).

Остальные фирмы ВПК делятся на две большие группы: «чисто» венг. и СП, где доля иностр. уставного капитала доходит до 100%. Вместе с тем, все указанные фирмы зарегистрированы по венг. законам и обязаны получать на регулярной основе (один раз в год или в 2 года) разрешение от Службы лицензий и администрирования, которая с

1999г. лишь номинально подчиняется министру экономики ВР.

Основными странами-партнерами указанных венг. фирм являются развитые зап. страны, а также страны Африки, Лат. Америки, Азии и Дальнего Востока. В сфере деятельности венг. фирм ВПК сотрудничество с рос. компаниями, как правило, не занимает заметного места. В то же время 10-15 фирм и научно-производственных предприятий ВР поддерживают с соответствующими фирмами России тесные связи.

Среди уже утвержденных программ развития ВС называют практически полную замену всего парка грузовых автомобилей в Армии и ВВС за ближайшие 10 лет, адаптацию ВС под стандарты НАТО и участие в общих программах НАТО по безопасности, включая развертывание на территории ВР элементов единой системы ПВО НАТО.

Связи с Австрией

Австрия является одним из крупнейших эконом. партнеров ВР: в последние 4г. на нее стабильно приходится 10-12% венг. внешторг. оборота (для сравнения: в 1999г. доля Германии составила 33,6%, Италии — 6,9%, Франции — 4,6%, США — 4,3%, Голландии — 3,8%. России — 3,7%). Объем венгеро-австрийской торговли в 1999г. достиг 4,9 млрд.долл. (прирост по сравнению с предг. на 12 млн.долл.), при этом венг. экспорт равнялся 2,4 млрд.долл. (-1,9%), импорт — 2,5 (+1,4%). По объему товарооборота Австрию опережает только Германия с 17,8 млрд.долл. в 1999г.

Нынешнее интенсивное эконом. сотрудничество двух стран имеет глубокие исторические корни. Ставшие сегодня уже характерными такие особенности двусторонних связей, как высокий удельный вес малых и средних предприятий, разнообразная производственная кооперация и активное межрегиональное сотрудничество, начали формироваться еще с прошлого века в рамках Австро-Венг. монархии. Наиболее тесное эконом. взаимодействие уже тогда установилось между областями Зап. Венгрии и соседними австрийскими землями Бургенланд и Штирия.

После второй мировой войны, когда ВЭД ВР была сориентирована в основном на страны-участницы СЭВ, в торговле с Австрией произошел значит. спад. При этом структура торговли носила неблагоприятный для ВР характер: вплоть до середины 80гг. основными статьями венг. экспорта в Австрию являлись сельхозтовары, продукты питания и сырье, тогда как в импорте преобладала пром. продукция.

После смены в 1989-90гг. обществ. строя в ВР одновременно с ростом объемов двусторонней торговли (в 1989г. — 1,3 млрд.долл., 1995г. — свыше 3,4) произошли значит. изменения и в ее структуре: в венг. экспорте резко увеличилась доля продукции с высокой степенью переработки (в 1995г. — 50%, 1996г. — 73%, 1999г. — свыше 80%). В прошлом году энергоносители (в основном поставки электроэнергии) составили 9,3% всего венг. экспорта, прод. товары, напитки и табачные изделия — 5%, сырье — 4,5%. При этом доля высокотехнологичной и наукоемкой продукции в венг. импорте осталась на уровне прошлых лет (90%).

Разительным изменениям структуры внешней торговли способствовало создание на территории ВР свободных пром. зон (более ста в 1999г.), через

которые осуществляется значит. часть взаимных товарных поставок электрооборудования, электроники, транспортных средств, комплектующих изделий и другой продукции с высокой степенью переработки. В общем объеме венгеро-австрийской торговли товарооборот с использованием свободных пром. зон составил в 1999г. свыше 40%.

По объему капвложений в венг. экономику (2 млрд.долл. на 1999г.) Австрия занимает 3 место после Германии и США. На долю ВР приходится 10% всех австрийских капвложений за рубежом (на остальные страны ЦВЕ — 21%). Более половины австрийских инвестиций было осуществлено в последние 4г.

Венг. капвложения в Австрии пока еще не столь значительны. Точно оценить их объем представляется довольно затруднительным, поскольку часть трансакций действующих здесь венг.-австрийских СП и компаний представляет собой репатриацию или спекулятивные сделки. В качестве примера реального инвестирования можно привести приобретение Тисайским хим. комбинатом австрийского предприятия Hamburger Underland.

Австрийский капитал широко представлен также в венг. торговле (сеть прод. магазинов Julius Meinl, крупная компания по торговле готовой одеждой Kleider-Bauer), бумпроме (группа Prinshorn), банковской сфере (особую активность проявляют Банк Австрии, Volksbank, BAWAG Bank и др.).

Характерной особенностью венг.-австрийского эконом. взаимодействия являются создание и функционирование на территории ВР большого количества СП. В наст. вр. из 40 тыс. венг. предприятий 5600 действуют с участием австрийского капитала (для сравнения: немецкого — 4 тыс., ам. — 1 тыс.). После принятия здесь в 1997г. закона «О территориальном развитии» и соответствующей целевой программы австрийские инвесторы стали активно вкладывать свои средства в т.н. пром. парки, представляющие собой особую разновидность СЭЗ, в которых на льготных условиях размещается передовое высокотехнологичное производство.

С учетом того, что на первых порах пром. парки преимущественно создавались в наиболее развитых индустриальных районах ВР (Будапешт, Секешфехервар, Дьер и др.), у которых уже были налажены тесные эконом. связи с близлежащими регионами соседних стран, именно австрийские компании в числе первых вкладывали капитал в их создание. Наряду с австрийцами наибольшее участие в деятельности пром. парков принимают инвесторы из Германии, США, Великобритании, Израиля и скандинавских стран.

К 2005г. в пром. парки ВР (сегодня их 75) будет привлечено 5 млрд.долл. иноинвестиций, на их территориях будет производиться 30% продукции всей венг. промышленности (в 1998г. объем пром. производства в 35 реально функционировавших парках составил 6%).

Венг.-австрийское эконом. сотрудничество характеризуется максимально возможными показателями. Некоторые венг. специалисты уже делают вывод о том, что двусторонняя торговля в основном исчерпала потенциал для дальнейшего наращивания и в предстоящие годы стабилизируется на достигнутом уровне.

Связи с Россией

В 2000г. произошли положительные изменения в формировании рос.-венг. торговли, которые свидетельствуют о преодолении двумя странами негативных тенденций, вызванных последствиями рос. фин. кризиса. Россия являлась в 2000г. 4 по значению внешнеторг. партнером ВР (после Германии, Австрии и Италии), занимая в венг. импорте 2 место (в 1999г. — 4 место), в венг. экспорте — 12 место (13 место). **На долю РФ приходилось 5% венг. товарооборота.**

Объем рос.-венг. товарооборота в 2000г. составил 2,99 млрд.долл. (+50% в сравнении с 1999 г.), в т.ч. экспорт РФ — 2,56 млрд.долл. (+57%), импорт — 0,43 млрд.долл. (+21%). При этом, экспорт машин и оборудования составил 139 млн.долл. (+15%), импорт — 83 млн.долл. (+28%).

В 2000г. были обеспечены самые высокие за последние десять лет темпы роста рос. экспорта. Увеличение рос. экспорта объясняется ростом поставок энергоносителей на 69% практически полностью за счет роста цен, а также товаров сырьевой группы — на 34% и машиностроительной продукции — на 15%.

Экспорт энергоносителей значительно возрос за счет увеличения стоимости поставок нефти и природного газа, которое сопровождалось незначит. ростом физ. объемов их экспорта. Заметно увеличились также поставки алюминия и изделий из него, железной руды и концентратов, хим. продукции, пластмасс, бумаги и картона, черных металлов, удобрений, ТВЭЛов, запчастей к авиатехнике.

В счет погашения долга бывшего СССР были реализованы поставки в 46,4 млн.долл. (судно «река-море», вагоны метро, автомобили «Нива», спецтехника, микроскопы).

В структуре экспорта РФ 75% составляют поставки энергоносителей (против 69% в 1999 г.), 19% — товаров сырьевой группы (23%), 6% — машин и оборудования (8%). Снижение доли сырьевых товаров, машин и оборудования произошло в связи с резким ростом мировых цен на энергоносители.

Рост импорта объясняется увеличением закупок как по группе прод., сырьевых и товаров ширпотреба (+19%), так и машин и оборудования (+28%). Наиболее динамично возрос импорт мяса, бумаги и картона, медикаментов, зерновых, овощных и фруктовых консервов.

В импорте машин и оборудования возросли поставки автобусов «Икарус», нагреват. оборудования, оборудования для пищевого производства и по переработке табака, приборов, мед. оборудования.

В структуре импорта из ВР на группу прод., сырьевых и товаров ширпотреба приходится 81% (против 83% в 1999 г.), на машиностроит. продукцию — 19% (против 17%).

В целом по состоянию на 1 янв. 2001г. РФ погашен долг бывшего СССР перед ВР в 1,5 млрд.долл., что составляет 86% общей суммы задолженности в 1,7 млрд.долл. (без учета начисленных процентов).

Одновременно неоднократно ставился вопрос о применении льготного регулирования в вопросе целевого резервирования в деятельности **Всеобщего банка по обороту ценностей (АЕБ)**, учитывая его особое положение в венг. банковской системе

(100% собственность РФ и, соответственно, работа в основном с рос. организациями).

В 2000г. венг. инвестиции в экономику России составили 9 млн.долл.: машиностроение — 3 проекта; строительство — 1; с/х и пищевая промышленность — 3; химическая промышленность — 2; разработка и добыча нефти — 1 проект.

Как отметил мининдел ВР Янош Мартони после переговоров с И.С. Ивановым, «мы рады тому, что растет интерес России к Центру. Европе и в т.ч. к ВР». С венг. стороны было также отмечено, что двусторонние связи необходимо развивать по всем направлениям. В этой связи была достигнута договоренность о проведении в 2001г. очередного заседания двусторонней МПК, а также о визите в ВР председателя правительства М.М. Касьянова.

Помимо представителей венг. правительств, кругов, важность развития двусторонних связей отмечается и представителями оппозиции. Рук. крупнейшей оппозиционной венг. социал-демократической партии Ласло Ковач, занимавший пост мининдела в предыдущем правительстве, после переговоров с И.С. Ивановым отметил, что в интересах ВР — усиление отношений с Россией, являющейся важным фактором системы безопасности в Европе. Было подчеркнуто большое значение взаимного экономического сотрудничества, в т.ч. важность обеспечения сбалансированности двусторонней торговли путем увеличения венг. экспорта медоборудования, ж/д подвижного состава, с/х продукции; отмечена необходимость расширения инвест. связей.

Большой резонанс в венг. СМИ получила история, связанная с приобретением принадлежащими ОАО «Газпром» фирмами пакета акций крупнейших химкомбинатов — Боршодского и Тисайского, которое было расценено руководством предприятий в качестве недружественного шага из-за опасений усиления позиций рос. капитала в нефтехимической отрасли ВР. Хотя на офиц. уровне представители венг. правительств кругов воздержались от вмешательства в процесс изменения структуры собственности указанных предприятий, на неофиц. уровне была оказана поддержка венг. фирмам в защите своих позиций.

ВР рассматривает Россию в качестве серьезно-го эконом. партнера, при этом, первоочередной задачей является увеличение венг. экспорта на рос. рынок, составляющего лишь 1,5% общего экспорта ВР. Комментируя используемые ВР меры по защите рынка в отношении некоторых товаров рос. экспорта, П. Балаш отметил, что рос. поставщики в ВР ряда товаров (например, азотных удобрений, металлов или цемента) оказываются в гораздо более выгодном положении в сравнении с местными производителями, так как имеют возможность приобретать энергоносители на рос. рынке по заниженным в сравнении с мировыми ценам.

Рос.-венг. торговля уже прошла свою низшую точку, и по итогам 2000г. имел место значит. рост. При этом ни одна из сторон не заинтересована в сохранении на перспективу крупного венг. пассива, превышающего 2 млрд.долл. Поэтому общим стремлением является расширение венг. экспорта, который в ближайшие годы может снова достичь показателя в 1 млрд.долл.

ВР поддерживает присоединение России к ВТО, которое позволило бы создать более благоприятные условия для экспорта венг. товаров. При этом отмечалось, что уровень таможен. обложения в

РФ ряда товаров, играющих важную роль в поставках ВР, слишком высок.

Основные объемы рос. сырьевого экспорта формируются 7 товарными группами: сырая нефть, природный газ, алюминий необработанный, руды и концентраты железные, черные металлы, древесина, удобрения. целлюлоза, на которые приходится 90% общего рос. экспорта в ВР.

По данным венг. АО МОЛ, потребность ВР в газе в 2001г. составит 16-16,8 млрд. куб.м., а к 2010г. — 16,5-17,2 млрд. куб.м. В то же время собственная добыча газа будет постоянно уменьшаться и в указанные годы должна составить 4 и 2,7 млрд.куб.м. соответственно.

Позиции «Газпрома» на рынке ВР благодаря контракту с МОЛ через посредство российско-венг. АО «Панрусгаз» на поставку газа до 2015г. достаточно стабильны.

Рассматриваются проекты по строительству в ВР с участием «Газпрома» электростанций на газовых турбинах, подземных хранилищ газа и других объектов газовой промышленности, а также по участию «Газпрома» в приватизации и эксплуатации газораспределит. сетей. Россия на 82% удовлетворяет потребности ВР в сырой нефти, собственное производство которой снижается из-за истощения запасов с 1,3 млн.т. в 2000г. до 0,3 млн.т. к 2010г. Потребность в нефти к 2010г. составит 8,5 — 9,5 млн.т. Ожидается, что с 2001г. по 2010г. годовые темпы роста спроса на сырую нефть составят 3,8%.

К сырьевым товарам, экспорт которых из России в ВР в 2000г. увеличился, относится сырой алюминий. В нашем общем экспорте сырья в ВР он занимает 3 позицию и составляет 11%. По сравнению с 1999г. экспорт его в 2000г. увеличился на 80 млн.долл. или на 25 тыс.т. и составил 151 тыс.т.

Рос. алюминий в объеме венг. импорта сырого алюминия занимает доминирующее положение и, как показывает анализ последних лет, доля его поставок в ВР неизменно находится в районе 95%.

По заявлению директора по производству и импорту сырого алюминия завода Alcoa (основного потребителя данного сырья в ВР), потребность завода в соответствии с планами развития производства в последующие 5-7 лет будет увеличиваться, и, следовательно, будут последовательно возрастать поставки алюминия из России.

В 2000г. на 50% повысился стоимостной объем поставок в ВР рос. железорудного сырья, который составил 50,4 млн.долл. по сравнению с 33,6 млн.долл. в 1999г. Это произошло в связи с ростом общего венг. импорта этого сырья, что объясняется увеличением потребности в нем.

Доп. пошлина, введенная на рос. азотные удобрения, заставила снизить уровень контрактных цен для сохранения своих позиций на венг. рынке. Вследствие этого потери рос. производителей удобрений составили 25-27 долл. на каждой тонне или 3-3,3 млн.долл. в год. По просьбе венг. завода-производителя азотных удобрений, в минэкономике ВР рассматривается вопрос об увеличении доп. пошлины. Тогда рос. поставщики азотных удобрений будут вынуждены уйти с венг. рынка.

Что касается рос. экспорта в ВР продуктов орг. химии, то, несмотря на конкуренцию со стороны Румынии, создавшей крупные химпроизводства на основе зап. инвестиций и технологий, он вырос в 2000г. и составил 34 млн.долл., что на 43% боль-

ше, чем в 1999г. Прогнозируется увеличение поставок химтоваров из России в связи с необходимостью соблюдения ВР экологических условий вступления в ЕС и связанным с этим постепенным выведением вредных химпроизводств за пределы ВР.

Ведущее место в венг. импорте целлюлозы занимает Россия — 40%. Вся рос. целлюлоза поставляется на венг. рынок через посредничество австрийских фирм, которые приватизировали все производство бумаги в ВР — основного потребителя целлюлозы. Доля России в поставке в ВР этого товара будет ежегодно увеличиваться.

В течение последних лет против России постоянно вводились годовые квоты на поставку некоторых видов черных металлов, вследствие чего рос. поставки снизились в 1999г. в 6,5 раз по сравнению с 1995г.

Однако после снятия ограничений на импорт черных металлов из России с 1 июля 1999 г. объем рос. поставок стал возрастать и в 2000г. вдвое превысил поставки 1999г. Экспорт рос. черных металлов будет постепенно возрастать в связи с тем, что производство их в ВР сокращается, а потребность увеличивается.

Перспективной, с точки зрения расширения рос. экспорта древесины и укрепления наших позиций на венг. рынке, видится возможность в налаживании кооперационных связей и совместных производств, рассчитанных на долгосрочную перспективу.

Перспективы поставок в ВР из России таких сырьевых товаров, как бумага, каучук, трудно прогнозировать в связи с тем, что эти товары целиком поставляются через зарубежные посреднические фирмы, которые руководствуются своими собственными интересами, не всегда совпадающими с интересами стран-производителей этих товаров.

В 1997-2000гг. объемы импорта машин и оборудования из различных стран по отношению к объемам всего венг. импорта колебались в пределах 45-50%: 1997г. — 8,5 млрд.долл. (45% от всего объема венг. импорта); 1998г. — 10,8 млрд.долл. (44,8%); 1999г. — 12,9 млрд.долл. (50%); 2000г. — 11,5 млрд.долл. (51,4%). Доля рос. машинотехнического экспорта в венг. машинотех. импорте составляла: 1997г. — 3,3%; 1998г. — 0,96%; 1999г. — 0,93%; 2000г. — 0,82%.

Наиболее значит. объемы рос. экспорта машинотех. продукции приходятся на поставки твэлов для АЭС, спецтехники, легковых автомобилей «Лада» и «Нива», запчастей к ним, оборудования для трубопроводов, грузовых автомобилей «Газель», тракторов, запчастей к авиатехнике, подшипников, центрифуг. В связи со значит. сокращением поставок в ВР спецтехники в счет погашения задолженности бывшего СССР, объемы экспорта рос. машинотех. продукции сократятся на 30%.

Поставки рос. грузовиков в 2000г. составили всего 211 ед. Основу тракторного парка ВР составляют трактора МТЗ («Беларусь»), на долю которых приходится 90% всего тракторного парка с двигателями мощностью от 60 до 100 л.с.

В 2000г. в ВР находилось в эксплуатации 123 тыс. тракторов. Только в 2000г. в ВР было поставлено 2804 трактора и 817 зерноуборочных комбайнов, в т.ч. 540 тракторов из России. Зерноуборочные комбайны рос. производства не поставлялись.

Обзор прессы ФБР в Вост. Европе

В марте 2000г. в Будапеште начало работу первое оперативное отделение ФБР за рубежом. Хотя представительства ФБР функционируют при ам. посольствах в 32 странах, новое отделение в ВР создает совершенно особый прецедент. Выступая в начале мая 2000г. в Будапеште на конференции, посвященной современным методам борьбы с оргпреступностью, директор ФБР Л.Фри подчеркивал, что сотрудники его ведомства в венг. столице обладают «весьма ограниченными и временными полномочиями».

В соответствии с достигнутыми с венг. властями договоренностями сотрудники ФБР, прикомандированные к будапештскому отделению, наделяются беспрецедентными для иностранцев правами. Они могут от начала до конца самостоятельно проводить расследования; независимо от местных правоохранит. органов осуществлять сбор информации, в т.ч. вербовать агентуру в криминальной среде. Им предоставлено право ношения и применения (в оговоренных случаях) огнестрельного оружия. При необходимости, по согласованию с венг. партнерами, сотрудники ФБР могут производить аресты как иностр., так и венг. граждан.

Предполагается, что после завершения комплектования в будапештском отделении ФБР будут работать 15 офицеров, из них — 5 американцев и 10 венг. граждан, принятых на месте. Причем американцы самостоятельно подбирают венг. сотрудников на работу в отделение и могут увольнять их по своему усмотрению.

Инициатива открытия полноценного оперативного отделения ФБР в Будапеште исходила от ам. посольства в ВР и Управления по борьбе с орг. преступностью Фед. бюро расследований. В ряде комментариев представители ФБР признают, что и у них, и в госдепартаменте США сохраняются определенные опасения относительно возможных последствий вооруженных стычек американцев с членами иностр. преступных групп на территории суверенного восточноевропейского государства. Отмечается, что и венг. власти долго колебались прежде чем пойти на подписание соответствующего соглашения.

Однако главный лейтмотив большинства комментариев — открытие этого представительства «жизненно необходимо» и оправданно, поскольку позволяет «поставить заслон на пути распространения в ЦВЕ русской мафии». Некоторые ам. офиц. представители уже успели заявить, что рассматривают открывшееся представительство ФБР в ВР как «испытательный полигон» и в случае успеха намерены рассматривать его как образец для открытия аналогичных отделений ФБР во многих других странах, «сталкивающихся с угрозой проникновения русской оргпреступности», и прежде всего в странах Балтии, в Нигерии и Юж. Африке.

Представительства

www.mfa.gov.hu МИД; **www.gm.hu** Минэкономики; **www.mnb.hu** Нацбанк; **www.mkik.hu** ТПП; **www.itd.hu** ИТДХ, некоммерческое общество по инвестициям и развитию торговли; **www.hungary-ru.com** Malex, журнал на рус. языке.

ПОСОЛЬСТВО РФ В БУДАПЕШТЕ - МУСАТОВ Валерий Леонидович. 1062 Budapest, V1 Bajza utca 35, (36-1) 302-5230, 331-8515, 332-4748, ф.353-4164, телекс (61) 224942 ROSPO; ruskons@euroweb.hu; rusemb@euroweb.hu. КОНС. ОТД. 331-8985, ф.252-5076.

ТОРГПРЕДСТВО В БУДАПЕШТЕ - ЕФИМОВ Виталий Бор. 1062, Будапешт, Байза 42, 353-4685, 311-8884, ф.353-3246, traderep@mail.datanet.hu.

ГЕНКОНСУЛЬСТВО В ДЕБРЕЦЕНЕ – РАЕВСКИЙ Станислав Леонид.
БЮРО В РФ

ПОСОЛЬСТВО (20.08). 119590 М., Мосфильмовская 62, 796-9370, ф.-80, **www.huembomow.macomnet.ru**, email@huembomow.macomnet.ru. КОНС. ОТД. 796-9377, ф.-81, (пн.-чт. 9-11). ТОРГПРЕДСТВО Красная Пресня 1/7, 363-3900,-20, ф.-1, hungary@cityline.ru, **www.kerkepv.ru**. ТУРБЮРО 363-3962, ф.-3, hun.turin@g23.telcom.hu, **www.hungary.ru**, **www.vengria.ru**, 255-0747,-0807, ф.252-3954, hungary@online.ru. ВОЕННЫЙ АТТАШАТ 796-9383, ф.-68. Эрнэ КЕШКЕНЬ (Erno KESKENY, посол), Дьёрдь ВАРГА (советник-посланник), Иштван ЖОХАР (Istvan ZSOHAR, советник), Имре ЛАСЛОЦКИ (Imre LASZLOCZKI, советник, консул), Ласло ДАРОЦИ (Laszlo DAROCZI, советник), Андраш ЯКАБ (Andras JAKAB, советник, наука, ИТ), Акош КЕНЕДИ (Akos KENEDI, советник, агропром), Ференц ПУШКАШ (Ferenc PUSKAS, советник), Янош Одон РОКА (Janos Odon ROKA, советник, экономика), Михай САЛОНТАЙ (Mihaly SZALONTAY, советник, СМИ), Жолт ЧУТОРА (Zsolt CSUTORA, I сек.), Золтан КОВАЛОВСКИ (Zoltan KOVALOVSZKI, II сек.), Георгий ГАЛИЦА (Gyorgy GALICZA, II сек.), Эндре САБО (Endre SZABO, II сек., консул), Иштван ТОТ (Istvan TOTN, военный атташе), Эмил ТОТ (Emil TOTN, советник, МВД), Пал СЮЧ (Pal SZUCS, торгпред), Тибор МАРТОН (Tibor MARTON, торг. советник), Иштван МАКЛАРИ (Istvan MAKLARI, торг. советник), Барнабаш ЛАКАТОШ (Barnabas LAKATOS, торг. советник). НАУЧ., КУЛЬТ. И ИНФОРМ. ЦЕНТР 121069 М., Поварская 21, 291-3747,-3134, ф.-3221. Советник по туризму, 255-1059,-5231, 234-1960.

ГЕНКОНСУЛЬСТВО. 191025 С.-П., Марата 15, (812) 312-9200,-6458,-6663,-6753, ф.-6432, (пн.-пт. 9-17). Гёза КОТАЙ (Geza KOTAI, генконсул), Лоран ТОТ (Lorand TOTN, советник).

ГЕНКОНСУЛЬСТВО. 191025 С.-П., Марата 15, (812) 312-9200,-6458,-6663,-6753, ф.-6432, (пн.-пт. 9-17). Гёза КОТАЙ (Geza KOTAI, генконсул), Лоран ТОТ (Lorand TOTN, советник).

Agro-Chemie. Средства защиты растений. М., Красная Пресня 1/7, 363-3974, ф.-34, agrochem@online.ru, Наталья Анат. Шевченко.

АМС. Центр аграрного маркетинга министерства земледелия. 121069 М., Поварская 21, 291-3678, т/ф 202-7892, Nikolett Szantovszky.

Bericar. Упаковка. М., Красная Пресня 1/7, оф.501, т/ф 363-3973,-20, доб. 3417, ф.-3920/3385. **www.bericar.com**, kovacs@aha.ru, Аттила Ковач.

Budaphone. Коммуникации. 127018 М., Октябрьский пер. 12, а/я 75, 971-6837,-6791, ф.284-4526, rus@budaphone.com, Denes Horvath, Алексей Тетиевский.

EGIS. Фармпром. М., Красная Пресня 1/7, оф.540, 255-1447,-1792, 363-3966,-3900, доб. 3164, ф.956-2229, 363-3967, moscow@egis.ru, Laszlo Pocsaji.

Gedeon Richter. Фармпром. М., Красная Пресня 1/7, 333-3950, ф.-49, richtercentr@mtu-net.ru.

Ikarusbus. Автобусы, запчасти. М., Красная Пресня 1/7, 363-3952, ф.-51, Ikarusbus mow@sovintel.ru, Istvan Halaska, Sandor Polgar, Ferenc Martin.

Malev. Авиакомпания. 121069 М., Поварская 21, 202-8416, 232-3180, ф.956-4986, moscow@malev.ru, malevmow@dialup.ptt.ru. Peter Harangozo, Ирина Лялек.

Medicor. Медоборудование. 117321 М., Профсоюзная 154, корп. 3, 338-2344,-5288, ф.-0166, medicor@online.ru.

MOL. Нефтегазпром. М., Красная Пресня 1/7, 363-3959,-58, ф.-24, mol-mos@carma.aha.ru, Jozsef Zachar, Gyozo Hegedus.

СТАТИСТИКА

Динамика важнейших макропоказателей
(прирост в %; в сопоставимых ценах)

	1998г.	1999г.	2000г.
ВВП.....	4,9	4,5	5,3
Промышленность.....	12,5	10,4	18,3
Сельское хозяйство.....	-1,8	-2	1
Строительство.....	13,1		5,8
Капвложения.....	11,4	6,6	6,5
Розничная торговля.....	12,3	7,9	2
Розничные цены.....	14,3	10	9,8
Потребление населения.....	5	4,6	3,5-3,8
Экспорт (в долл., в тек. ценах, %).....	20,4	8,7	12,3
Импорт (в долл., в тек. ценах, %).....	21,1	9	14,5
Дефицит внешней торговли (млрд. долл.).....	2,7	3	4
Дефицит тек. платежного баланса (млрд. евро).....	2	2	1,9
Дефицит госбюджета (в % от ВВП).....	4,6	3,9	3,4
Уровень безработицы (%).....	7,8	7	6,4

Доля важнейших отраслей в валовом пром. производстве,
в тек.ценах, в %

	1995г.	1998г.	1999г.	2000г.
Промышленность, в т.ч.:	100	100	100	100
пищевкусовая.....	22,4	16,7	15,1	13,8
нефтепереработка и производство кокса.....	6,3	5,2	4,4	5,7
химическая.....	9,6	7,1	6,3	6,5
металлургия.....	5,4	4,6	3,7	
оргтехника и ЭВМ.....	0,2	6,5	7,5	
электроника.....	3,9	4,5	5	
техника связи.....	2,1	5,2	7,6	
приборостроение.....	1,2	0,9	0,9	
автомобилестроение.....	6,7	13,2	15,1	14,1
электроэнергетика, водо- и газоснабж.....	12,2	10,3	10,3	8,5

Бюджетное финансирование отдельных программ развития
«Плана Сечени», в млрд.фор.

	2001г.	2002г.	Итого
Программы развития.....	31,4	37,3	68,7
Предпринимательство.....	25	28,1	53,1
Туризм.....	69,9	72,6	142,5
Жилищная программа.....	5	6	11
Регионы.....	17,5	37	54,5
Наука.....	132,1	120,9	253
Автомобили.....	15	28,9	43,9
Информ. общество.....	295,9	330,8	626,7
Всего:.....			

Товарная структура внешней торговли Венгрии,
в % к итогу

	Экспорт ВР			Импорт ВР		
	1998г.	1999г.	2000г.	1998г.	1999г.	2000г.
Всего, в т.ч.:	100	100	100	100	100	100
Пищевкусовые товары.....	10,5	8,0	6,9	3,7	3,0	2,7
Сырье и материалы.....	2,9	2,5	2,4	3,0	2,2	2,2
Энергоносители.....	1,9	1,6	1,8	6,6	6,1	8,4
Переработанная продукция.....	32,7	30,7	29,1	40,2	38,5	35,3
Машины и трансп. средства.....	51,9	57,2	59,8	46,5	50,2	51,4

Макропоказатели бюджета страны, в %

	2001г.	2002г.	2003г.
ВВП (в сопоставимых ценах).....	105	105,5	105,6
ВВП (в текущих ценах).....	110,8	109,7	110
Инфляция.....	105	104	103,5
Средняя зарплата - брутто.....	109	107,8	107,8
Средняя зарплата - нетто.....	111,1	110	110

Товарная структура экспорта и импорта в 2000г. России с Венгрией

Код	Наименование товарной группы	1999г.		2000г.		2000г. в % к 1999г.
		тыс. долл.	% к итогу	тыс. долл.	% к итогу	
экспорт	Всего	1631062		2588595		158,7
1-24	Продтовары и с/х сырье	2978	0,18	3958	0,15	132,9
25-27	Минеральные продукты в том числе:	1181110	72,4	2017907	77,9	170,8
27	Топливо-энергетические товары	1144156	70,1	1960927	75,7	171,4
28-40	Продукция химпрома, каучук	62836	3,85	80628	3,11	128,3
41-43	Кожевенное сырье, пушнина и изделия	2064	0,12	2371	0,09	114,9
44-49	Древесина и целлюлозно-бумажные изделия	53666	3,29	49867	1,93	92,9
50-67	Текстиль, текстильные изделия и обувь	3752	0,23	2851	0,11	76
71	Драг. камни и металлы, изделия из них	0	0	1	1	1
72-82	Металлы и изделия из них	203183	12,45	288669	11,15	142,1
83	Прочие изделия из недраг. металлов	76	0,005	42	0,002	55,3
84-90	Машины, оборудование и транспорт	120110	7,4	150525	5,8	125,3
68-70, 91-97	Другие товары	2928	0,17	2890	0,11	98,7
		419	0,02	401	0,01	95,7
импорт	Всего:	3562334		455382		127,8
01-24	Продтовары и с/х сырье	147010	41,2	163687	35,9	111,3
25-27	Минеральные продукты в том числе:	5766	1,61	2944	0,6	51,06
27	Топливо-энергетические товары	5018	1,4	1542	0,3	30,7
28-40	Продукция химпрома, каучук	104471	29,3	151534	33,3	145,0
41-43	Кожевенное сырье, пушнина и изделия	354	0,09	664	0,15	187,6
44-49	Древесина и целлюлозно-бумажные изделия	12558	3,52	19260	4,23	153,4
50-67	Текстиль, текстильные изделия и обувь	10734	3,01	9857	2,16	91,8
71	Драгоценные камни и металлы, изделия из них	1	1	1	1	1
72-82	Металлы и изделия из них	7045	1,97	9498	2,08	134,8
83	Прочие изделия из недраг. металлов	2062	0,6	2266	0,5	109,9
84-90	Машины, оборудование и транспорт	58809	16,5	93018	20,4	158,2
68-70, 91-97	Другие товары	967	0,27	1528	0,33	158,0
		2347	0,65	4488	0,98	191,2

География внешней торговли Венгрии, в % к итогу

	Экспорт ВР			Импорт ВР		
	1998г.	1999г.	2000г.	1998г.	1999г.	2000г.
Всего, в т.ч.:	100	100	100	100	100	100
Развитые страны	80,3	83,8	83,5	74,7	74,6	70
Страны ЦВЕ, вкл. евроСНГ	15,9	12,4	12,9	15,1	14,3	17,1
Развивающиеся страны	3,2	3,1	3,2	8,4	8,7	9,8
Прочие страны	0,6	0,7	0,4	1,8	2,4	3,1

Внешняя торговля Венгрии, в тек. ценах, млрд.долл.

	Импорт		Экспорт		Сальдо	
	1999г.	2000г.	1999г.	2000г.	1999г.	2000г.
Развитие страны, из них:	20,9	22,5	21,0	23,5	0,1	1,0
ЕС	18,0	18,8	19,1	21,1	1,1	2,3
Страны ДВЕ, из них:	4,0	5,5	3,1	3,6	-0,9	-1,9
ЦЕССТ	2,0	2,4	2,0	2,3	0,0	-0,1
Развивающиеся страны	2,4	3,2	0,8	0,9	-1,6	-2,3
Прочие страны	0,7	1,0	0,2	0,1	-0,5	-0,9
Итого:	28,0	32,1	25,0	28,1	-3,0	-4,0

Торговля Венгрии с крупнейшими торг. партнерами в 2000г.

	Экспорт		Импорт		Сальдо	
	млн.долл.	% к 99г.	млн.долл.	% к 99г.	млн.долл.	+/-
Германия	10471,3	109,1	8213,0	100,3	2258,3	847,0
Австрия	2442,5	101,8	2366,0	94,5	76,5	179,8
Италия	1654,4	112,0	2407,2	115,5	-752,8	-71,0
Россия	455,4	127,8	2588,6	158,7	-2133,2	-858,
Франция	1470,2	130,9	1400,5	106,6	69,7	259,8
США	1475,0	113,7	1223,6	126,4	251,4	-77,9
Голландия	1522,4	117,4	708,4	100,7	814,0	220,8
Великобритания	1156,3	103,3	1017,1	119,2	139,3	-127,5
Япония	159,4	202,8	1701,1	148,2	-1541,7	-472,1
Бельгия	878,3	116,5	720,8	99,1	157,5	131,6
Польша	605,2	116,5	650,9	110,9	-45,7	22,0
Чехия	465,3	125,8	646,2	122,0	-181,0	-21,4
Испания	522,5	128,5	572,8	122,2	-50,3	11,7
Китай	40,6	57,4	938,8	153,9	-898,2	-358,8
Румыния	574,2	122,8	328,6	140,5	245,6	11,8
Словакия	288,5	103,4	574,9	121,1	-286,4	-90,7
Швейцария	339,5	115,4	418,6	99,4	-79,2	47,7
Сингапур	210,8	102,5	509,0	127,3	-298,2	-103,9
Швеция	254,4	109,8	368,8	116,0	-114,4	-28,2
Республика Корея	48,6	124,3	525,7	147,9	-477,0	-160,7
Тайвань	76,8	108,0	473,9	137,8	-397,1	-124,2
Ирландия	250,7	100,0	253,2	147,6	-2,5	-81,7
Финляндия	99,0	108,1	372,7	117,3	-273,7	-47,7
Словения	279,7	104,8	182,9	109,5	96,8	-3,1
Украина	165,6	129,6	234,6	109,2	-68,9	18,1
Малайзия	47,2	204,1	299,8	137,8	-252,6	-58,2
Турция	189,9	242,2	113,5	101,5	76,4	109,9
Дания	138,3	122,1	149,5	102,9	-11,2	20,8
Бразилия	69,5	155,6	210,6	106,6	-141,2	11,8
Португалия	152,3	122,3	125,0	122,6	27,3	4,7
Итого	26503,7	112,4	30296,2	114	-3792,4	-785,5
Прочие страны	1588,2	110,7	1783,3	125,1	-195,1	-204,3
Всего:	28091,9	112,3	32079,5	114,5	-3987,5	-991,8
Доля стран (в %)	94,3	-	94,4	-	-	-

Структура товарооборота Венгрии с государствами СНГ в 2000 г., в млн. долл.

	Экспорт ВР		Импорт ВР			
	1999г.	2000г.	% к 99г.	1999г.	2000г.	% к 99г.
СНГ - всего	595,7	710,1	119,2	1914,3	2933,9	153,3
I. Продовольствие, табак	161,5	212,6	131,6	5,7	13,6	236,8
II. Сырье	46,7	31,5	67,4	147,9	168,4	113,9
III. Энергоносители	6,7	2,7	40,9	1247,4	2092,2	167,7
IV. Обработанные изделия	279,1	341,3	122,3	412	504,2	122,4
V. Машины и оборудование	101,7	122,1	120	101,4	155,5	153,4

Источник: Минэкономики Венгрии

Динамика внешней торговли Венгрии, в тек. ценах, млрд. долл.

	1996г.	1997г.	1998г.	1999г.	2000г.
Оборот	33,8	40,3	48,7	53	60,2
Экспорт	15,7	19,1	23	25	28,1
Импорт	18,1	21,2	25,7	28	32,1
Сальдо	-2,4	-2,1	-2,7	-3	-4

Экспорт России в Венгрию в 2000 г. по товарным группам

Код, наименование	в % к итогу		2000/99	
	1999г.	2000г.	1999г.	2000г.
Всего экспорт, в т.ч.:	1665972	2588595		158,7
3. Рыба	199	44	0,01	0
4. Молочная продукция	1720	3176	0,1	0,12
12. Масличные семена и плоды	100	0	0,006	0
16. Консервы	595	456	0,04	0,02
19. Продукты из зерна	299	213	0,02	0,008
22. Алкогольные и б/а напитки	39	25	0,002	0
25. Соль, сера, цемент	3406	7151	0,2	0,28
26. Руды, шлак	33552	49829	2,05	1,92
27. Минеральное топливо	1144159	1960927	70,1	75,7
28. Продукты неорг. химии	5469	5930	0,33	0,23
29. Орган. хим. соединения	18287	28210	1,12	1,09
30. Фармпром.	259	127	0,03	0,005
31. Удобрения	17735	21044	1,08	0,81
34. Моющие средства, пасты	278	331	0,01	0,01
35. Белк. вещества, ферменты	375	1592	0,02	0,06
36. Взрывчатые вещества	49	147	0,002	0,005
38. Прочие хим. продукты	105	84	0,006	0,003
39. Пластмассы и изделия	7215	8316	0,4	0,32
40. Каучук, резина и изделия	13049	14762	0,8	0,57
41. Кожевенное сырье	1732	2370	0,1	0,09
44. Древесина и изделия	23872	19414	1,46	0,75
47. Целлюлоза	24976	23288	1,53	0,9
48. Бумага и картон	4694	7124	0,29	0,27
49. Печатные книги, газеты	125	38	0,007	0
51. Шерсть	77	71	0	0
52. Хлопок	2300	2270		98,7
54. Химические нити	46	22	0	0
55. Химические волокна	272	201	0,02	0,008
56. Вата, пряжа, веревки, канаты	131	53	0,007	0
61. Трикотажная одежда	42	4	0	0
62. Текстильная одежда	131	95	0,007	0
63. Текст. изделия, б/у, тряпье	12	82	0	0
64. Обувь	31	18	0	0
68. Изделия из камня, гипса	2814	2834	0,17	0,11
69. Керамические изделия	32	7	0	0
70. Стекло и изделия из него	80	49	0	0
72. Черные металлы	5808	14767	0,35	0,57
73. Изделия из черн. металла	2851	6655	0,17	0,26
74. Медь и изделия из нее	3394	9225	0,21	0,36
75. Никель и изделия	497	2044	0,03	0,08
76. Алюминий и изделия	189676	255546	11,6	9,9
79. Цинк и изделия	137	0	0,008	0
80. Олово и изделия	39	96	0	0,004
81. Недраг. металлы и изделия	466	140	0,03	0,005
82. Инструменты, ложки, вилки	312	147	0,02	0,01
83. Др. изделия из драгметаллов	75	42	0	0
84. Реакторы ядерные, котлы, их оборудование	63558	93925	3,9	3,6
85. Электромашин и оборуд.	1267	1898	0,08	0,07
86. Ж/д и трамв. локомотивы, подвижной состав	45	10148	-	0,4
87. Назем. транспорт, запчасти	50402	30712	3,1	1,2
88. Летат. аппараты и их части	1019	2204	0,06	0,09
89. Суда, лодки	19	11509	-	0,4
90. Инструменты и аппараты оптические	5819	562	0,3	0,02
94. Мебель	238	229	0,01	0,009

Товарная структура внешней торговли Венгрии по товарным группам в 2000г.

	Экспорт		Импорт		Сальдо +/- к 99г.	
	млн. долл.	в % к 99г.	млн. долл.	в % к 99г.		
Пищевкусовые товары	1951,3	97,8	879,7	103,6	1071,5	-74,4
Живые животные	126,2	131,5	18,9	120,6	107,3	-27
Мясо и мясные продукты	589,9	99,2	51,7	202,6	538,1	-31,2
Молочные продукты и яйца	95	99,1	44,7	123,6	50,3	-9,4
Рыба, ракообразные, моллюски и продукты из них	5,7	89,2	24,4	104,6	-18,7	-1,7
Хлебные злаки и продукты из них	297,2	91,1	64,7	106,1	232,5	-32,9
Овощи и фрукты	454,4	97	152,5	112,5	301,8	-31
Сахар, кондитерские изделия из него, мед	42	89,6	21,4	102,2	20,5	-5,4
Кофе, чай, какао, пряности	62,8	93,8	135,5	84,1	-72,7	21,4
Корма для животных	111	137,5	220,8	113,2	-109,9	4,4
Прочие пищевые продукты	48,8	84,2	76,4	104	-27,5	-12,1
Напитки	99,4	90	29,6	101	69,8	-11,4
Табак и табачные изделия	19,1	43,2	39,1	54,3	-20	7,7
Сырье и материалы	663,8	107,2	705,7	112,1	-42	-32
Кожевенное и пушн.	9	132,9	6,9	114,5	2,1	1,3
Масличные семена и плоды	108,3	122,9	19	79,3	89,3	25,1
Каучук натуральный, синтетический и регенерированный	1,1	107,5	51,9	125,9	-50,8	-10,6
Древесина и пробка	147,9	96,4	149	110,2	-1,1	-19,4
Целлюлоза и макулатура	8,6	123,8	114,8	131,3	-106,3	-25,8
Текстильные волокна и отходы	31,8	112,3	85,8	107,4	-54	-2,4
Орг. удобрения и мин. сырье для хим. удобрений	11,8	98,5	56,9	94,8	-45,1	-2,9
Металлосодержащие руды и лом	154,1	151,3	100,9	141,9	53,2	22,5
Сырье животного и растит. происхождения	112,5	101,1	69,7	95,6	42,9	4,5
Жиры и масла жив. происхождения	7,2	100,9	1,9	374,8	5,3	-1,3
Жиры и масла растит. происхождения	69,1	68,9	27,9	98,5	41,3	-30,7
Готовые пищевые жиры и масла, воски	2,2	107,3	21	92,3	-18,8	1,9
Топливо-энергетические товары	497,8	122,3	2685,1	157,4	-2187,3	-889
Уголь, кокс и брикеты	19,4	132,1	98,2	100,4	-78,8	4,4
Нефть и нефтепродукты	377,8	137,1	1411,5	159,4	-1033,7	-423,9
Газ природный	28,1	207,4	1040	168,9	-1011,9	-409,8
Электроэнергия	72,5	70,1	135,4	126,9	-62,9	-59,6
Продукция обрабатывающей пром.	8169,1	106,3	11328,1	105,2	-3159	-68,3
Органические хим. соединения	360,9	110,2	427	117	-66,1	-28,4
Продукты неорг. химии	113,8	99,5	109,7	97	4,1	-2,7
Экстракты красильные, дубильные и пигменты	45,6	107,4	217	103,2	-171,5	-3,7
Фарм. продукция	369,4	116,4	584,7	97,9	-215,3	64,5
Эфир. масла и парфюмерные, чистящие средства	112,7	129,3	290,4	104,7	-177,7	12,6
Минеральные удобрения	20,9	132,2	59,5	115	-38,5	-2,6
Полимерные материалы	522,6	150,7	414,4	120,9	81,2	99,4
Изделия из пластмасс	152,4	122,3	320,9	104	-168,5	15,5
Хим. вещества и продукты	171,2	104,5	397,9	102,4	-226,7	-2
Готовые кожи и кожевенно-меховые изделия	64,5	98,7	266,1	90,3	-201,6	27,8
Изделия из резины	253,9	108,6	305	104,7	-51	6,5
Изделия из древесины и пробки	218	100,8	138,8	118	79,2	-19,6
Бумага, картон и изделия из них	331,8	102,5	630,3	106,9	-298,5	-32,8
Текстильная пряжа, ткани и пр. текстильные изд.	373,3	101,7	1083,6	94,4	-710,3	70,8
Изделия из неметаллических минералов	340,8	102,6	445,5	105	-104,7	-12,8
Чугун и сталь	354,1	109,8	693	113	-338,9	-49,2
Цветные металлы	486,2	122,5	728,8	131,5	-242,6	85
Метизы	609,4	99,1	1030	109,1	-420,6	-91,9
Готовая строит., отопит. и осветит. арматура	202,5	94,7	147	100,7	55,5	-12,4
Мебель	559,6	100,7	266,4	109,3	293,2	-18,8
Дорожные принадлежности и сумки	39,3	98,1	25,3	104,8	14	-1,9
Одежда и принадлежности	1231,2	93,4	510,9	100	720,3	-86,8
Обувь	319,4	90,7	175,4	98,9	143,9	-30,8
Приборы	248,7	146,2	558,7	126,7	-310	-36,9
Фотограф. и опт. аппараты, оборудование	102,2	163,4	148	130,8	-45,8	4,8
Прочие изделия обрабатывающей пром.	553,4	103	1324,3	90,7	-770,8	152,5
Монеты	1,8	16,8	0	39	1,8	-8,7
Золото, не предназначенное на цели платежа	9,5	82,9	2,6	71,7	6,9	-1
Машины, оборудование и транспортные средства	16810	117,5	16480,8	117,3	329,2	71,9
Энергетические машины и оборудование	2818,9	97,1	1807,4	105,9	1011,5	-186
Спец. машины	417,1	123,7	849	98,4	-432,1	94,1
Металлообрабатывающие станки	57,2	102,8	256,3	100,3	-199,1	0,9
Пром. машины и обор. общего назначения	717	119,4	1704,2	98,3	-987,3	145,4
Оргтехника	3886,9	116,7	2245,9	120,1	1640,9	180,5
Техника связи, аудиоаппаратура	2998,3	151,1	2070,9	120,8	927,3	656,3
Электрические машины, аппараты и приборы	3338,1	121,1	5101,8	147,6	-1763,8	-1064,1
Автосредства транспорта	2460,1	109,3	2362,6	98,1	97,5	255,1
прочие средства транспорта	116,5	130,4	82,4	184,4	34,1	-10,6
Итого:	28091,9	112,3	32079,5	114,5	-3987,5	-991,8
Фотограф. и опт. аппараты, оборудование	102,2	163,4	148	130,8	-45,8	4,8
Прочие изделия обрабатывающей пром.	553,4	103	1324,3	90,7	-770,8	152,5
Монеты	1,8	16,8	0	39	1,8	-8,7
Золото, не предназначенное на цели платежа	9,5	82,9	2,6	71,7	6,9	-1
Машины, оборудование и транспортные средства	16810	117,5	16480,8	117,3	329,2	71,9
Энергетические машины и оборудование	2818,9	97,1	1807,4	105,9	1011,5	-186
Спец. машины	417,1	123,7	849	98,4	-432,1	94,1
Металлообрабатывающие станки	57,2	102,8	256,3	100,3	-199,1	0,9
Пром. машины и обор. общего назначения	717	119,4	1704,2	98,3	-987,3	145,4
Оргтехника	3886,9	116,7	2245,9	120,1	1640,9	180,5
Техника связи, аудиоаппаратура	2998,3	151,1	2070,9	120,8	927,3	656,3
Электрические машины, аппараты и приборы	3338,1	121,1	5101,8	147,6	-1763,8	-1064,1
Автосредства транспорта	2460,1	109,3	2362,6	98,1	97,5	255,1
прочие средства транспорта	116,5	130,4	82,4	184,4	34,1	-10,6
Итого:	28091,9	112,3	32079,5	114,5	-3987,5	-991,8

Импорт России из Венгрии в 2000 г. по товарным группам, тыс.долл.

Код, наименование	1999г.	2000г.	в % к итогу		2000/99 в %
			1999г.	2000г.	
1. Всего импорт, в т.ч.:	356234	455382			127,8
Живые животные	545	627	0,15	0,13	115
2. Мясо птиц и мяс.субпр.	12815	20277	3,6	4,4	158,2
4. Молочная продукция	3042	795	0,85	0,17	26,1
5. Продукты животного происхождения	443	20	0,12	0,004	4,5
6. Живые деревья и растения	469	572	0,13	0,12	121,8
7. Овощи	148	283	0,04	0,06	191,2
8. Фрукты	584	192	0,16	0,04	32,9
9. Кофе, чай	520	996	0,15	0,15	191,5
10. Хлебные злаки	13002	15607	3,65	3,42	120,1
11. Мукомольная продукция	4146	8698	1,16	1,91	209,8
12. Масличные семена и плоды	561	155	0,16	0,03	27,6
15. Жиры и масла	29681	13703	8,33	3,009	46,2
16. Консервы	6750	4206	1,9	1,9	62,3
17. Сахар и продукты из него	309	456	0,9	0,9	147,6
18. Какао и продукты	627	161	0,18	0,03	25,6
19. Продукты из зерна	617	86	0,17	0,02	13,9
20. Продукты из овощей и фруктов	60839	77115	17,1	16,9	126,7
21. Пищевые продукты	5399	5142	1,5	1,13	95,2
22. Алкогольные и б/а напитки	4010	5481	1,12	1,2	136,7
23. Отходы пищевой промышленности	2768	9114	0,78	2	329,3
24. Табак	130	0	0,04	0	0
25. Соль, сера, цемент	748	1402	0,21	0,3	187,4
27. Минеральное топливо	5018	1541	1,41	0,34	30,7
28. Продукты неорганической химии	356	6190	0,1	1,36	в 17,4 раза
29. Органические химические соединения	2162	6072	0,61	1,33	280,8
30. Фармацевтическая продукция	73167	104245	20,5	22,9	142,5
32. Краски и лаки	995	1127	0,28	0,25	113,3
33. Эфирные масла и резиноиды	4303	3730	1,21	0,82	86,7
34. Моющие средства, пасты	921	1207	0,26	0,26	131
35. Белковые вещества, клей, ферменты	363	176	0,1	0,04	48,5
37. Фото- и кинотовары	106	10	0,03	0,002	9,4
38. Прочие химические продукты	4745	7382	1,33	1,62	155,6
39. Пластмассы и изделия из них	16717	20415	4,7	4,5	122,1
40. Каучук, резина и изделия из них	630	954	0,18	0,2	151,4
42. Изделия из кожи	224	535	0,06	0,12	238,8
43. Натуральный и искусственный мех	130	87	0,04	0,02	66,9
44. Древесина и изделия из нее	415	378	0,12	0,08	91,1
48. Бумага и картон	10858	18309	3,05	4,02	168,6
49. Печатные книги, газеты	1033	546	0,29	0,12	52,8
51. Шерсть	448	956	0,12	0,21	213,4
52. Хлопок	156	159	0,04	0,03	101,9
54. Химические нити	80	39	0,02	0,008	48,7
55. Химические волокна	74	110	0,02	0,02	148,6
56. Вата, спец. пряжа, веревки, канаты	295	61	0,08	0,01	20,7
57. Ковры и напольные покрытия	51	6	0,01	0,01	11,8
59. Текстильные изделия тех. назначения	79	97	0,02	0,02	122,8
60. Трикотажное полотно маш. или руч. вязания	25	34	0	0,007	133
61. Трикотажная одежда	5865	6290	1,65	1,38	107,2
62. Текстильная одежда	2909	1455	0,82	0,32	50
63. Текстильные изделия б/у, тряпье	362	265	0,1	0,06	73,2
64. Обувь	368	236	0,1	0,05	64,1
65. Головные уборы	9	19	0	0,004	211,1
68. Изделия из камня, гипса	122	161	0,03	0,03	132
69. Керамические изделия	57	296	0,02	0,06	519,3
70. Стекло и изделия из него	786	1071	0,22	0,23	136,2
72. Черные металлы	1492	2582	0,42	0,57	173
73. Изделия из черн. металла	2017	3589	0,57	0,79	177,9
74. Медь и изделия из нее	6	596	0	0,13	9933,3
76. Алюминий и изделия из него	3311	3071	0,93	0,67	92,7
82. Инструменты ложки, вилки	216	177	0,06	0,04	81,9
83. Прочие изделия из недраг. металлов	2061	1975	0,58	0,4	95,8
84. Реакторы ядерные, котлы, их оборудование	26387	33547	7,4	7,4	127,1
85. Электромашин и оборудование	4411	6073	1,2	1,3	137,7
86. Ж/д и трамв. локомотивы, подвижн. состав	122	-	0,03	-	-
87. Наземный транспорт, запчасти	28252	42548	7,9	9,3	150,6
88. Летальные аппараты и их части	2	-	-	-	-
89. Суда, лодки	-	-	-	-	-
90. Инструменты и аппараты оптические	4809	7948	1,3	1,7	165,3
94. Мебель	1060	1970	0,3	0,43	185,8
95. Игрушки, спорт, инвентарь	1241	2483	0,35	0,54	200,1
96. Разные готовые изделия	31	24	0,008	0,005	77,4

Структура торговли Венгрии с отдельными государствами СНГ в 2000г., в млн.долл.

	Экспорт			Импорт		
	млн. долл. 1999г.	в % к 99г. 2000г.в	млн. долл. % к 1999г.	в % к 99г. 1999г.	млн. долл. 2000г.в	+/- к 99г. % к 1999г.
Россия - всего	356,2	455,4	127,8	1631,1	2588,6	158,7
I. Продовольствие	118,8	150,2	126,4	2,9	4	137,5
II. Сырье	29,7	21,9	73,5	98	107,3	109,6
III. Энергоносители	5	1,5	30,7	1144,2	1960,9	171,4
IV. Обработанные изделия	143,5	198	138	314,5	385,3	122,6
V. Машины и оборудование	59,1	83,8	141,7	71,6	131	183
Украина - всего	127,8	165,6	129,6	214,9	234,6	109,2
I. Продовольствие	19,4	37,5	193,4	2,3	8,7	381,6
II. Сырье	4,9	1,6	33,3	32,7	41,1	125,6
III. Энергоносители	1,5	1,1	71,3	85,1	76,5	89,9
IV. Обработанные изделия	83,3	98,1	117,8	82,5	100,6	122
V. Машины и оборудование	18,7	27,3	145,8	12,3	7,7	62,5
Белоруссия - всего	28,8	28,7	99,8	45	81,8	181,9
I. Продовольствие	8	10,8	135,3	0,4	0,5	120,8
II. Сырье	0,9	4,2	439,8	4,8	6,5	135
III. Энергоносители	0	0	25	15,6	51,8	332,1
IV. Обработанные изделия	15,7	10,5	66,8	7,1	6,4	89,3
V. Машины и оборудование	4,1	3,2	78,3	17,1	16,7	98,1
Казахстан - всего	32,3	21,7	67,1	7	8,2	117,5
I. Продовольствие	4,2	2,2	51,6	-	-	-
II. Сырье	7,8	3,1	40,5	0,4	0,3	71,7
III. Энергоносители	0	0	22,6	2,5	3	118,5
IV. Обработанные изделия	17	13,2	77,4	4,1	4,9	120,3
V. Машины и оборудование	3,2	3,2	97,4	-	0	-
Казахстан - всего	32,3	21,7	67,1	7	8,2	117,5
I. Продовольствие	4,2	2,2	51,6	-	-	-
II. Сырье	7,8	3,1	40,5	0,4	0,3	71,7
III. Энергоносители	0	0	22,6	2,5	3	118,5
IV. Обработанные изделия	17	13,2	77,4	4,1	4,9	120,3
V. Машины и оборудование	3,2	3,2	97,4	-	0	-
Молдова-всего	15,3	15,4	100,4	4,6	4,2	91,6
I. Продовольствие	3,7	4,8	131,4	0,1	0	21,1
II. Сырье	0,1	0,4	433,4	1,2	0,5	40,5
III. Энергоносители	0,1	0,1	99,9	0	-	0
IV. Обработанные изделия	8,7	8,6	99	3,2	3,6	112,2
V. Машины и оборудование	2,8	1,5	53,3	0	0	XXX
Узбекистан - всего	9,2	7,9	85,6	8,5	7,2	84,6
I. Продовольствие	1,2	1,7	140,7	-	0,4	-
II. Сырье	2,7	0	0	8,1	6,7	83,1
III. Энергоносители	-	-	-	-	-	-
IV. Обработанные изделия	4,3	5,4	124,1	0,2	0,1	46,8
V. Машины и оборудование	1	0,8	82,1	0,3	-	0
Таджикистан - всего	11	0,5	4,7	1,9	6	309,1
I. Продовольствие	0	0	30	-	-	-
II. Сырье	-	-	-	1,8	3,2	174,3
III. Энергоносители	-	-	-	-	-	-
IV. Обработанные изделия	0,1	0,2	301,9	0	2,8	XXX
V. Машины и оборудование	10,9	0,3	2,6	0,1	0	2,9
Азербайджан - всего	4,9	4,8	97,5	0,1	0,6	427,4
I. Продовольствие	2,7	2,7	79	0	0	182,6
II. Сырье	0,3	0	7,6	0,1	0,5	701,5
III. Энергоносители	-	-	-	-	-	-
IV. Обработанные изделия	1,9	2,5	131,3	0	0	56,1
V. Машины и оборудование	0,1	0,1	229,3	0	-	0
Грузия - всего	4,2	4,8	112,3	0	0,1	329,6
I. Продовольствие	1,8	2,2	124,3	0	-	0
II. Сырье	0,1	-	0	0	-	0
III. Энергоносители	-	-	-	-	-	-
IV. Обработанные изделия	2,3	2,2	93,8	0	0,1	XXX
V. Машины и оборудование	0	0,4	XXX	0	0	75,5
Туркменистан - всего	1,9	2,7	144,4	0,8	2,2	263,6
I. Продовольствие	0,8	0,3	43,4	-	-	-
II. Сырье	0,1	0,1	89,1	0,6	1,9	342,4
III. Энергоносители	-	-	-	-	-	-
IV. Обработанные изделия	0,9	1,2	138,9	0,3	0,3	101,2
V. Машины и оборудование	0,1	1,1	854,1	-	0	-
Киргизстан - всего	2	1	48,7	0,4	0,4	97,6
I. Продовольствие	0,1	0	27	-	-	-
II. Сырье	0,1	0,2	318,9	0,3	0,4	117,6
III. Энергоносители	-	-	-	-	-	-
IV. Обработанные изделия	0,3	0,2	67	0	0	60
V. Машины и оборудование	1,5	0,5	33,5	0,1	0	0,1
Армения- всего	1,9	1,7	88,3	0	0	141,7
I. Продовольствие	0,9	0,7	80,1	0	-	0
II. Сырье	0	0	3,9	-	-	-
III. Энергоносители	-	-	-	-	-	-

Импорт из Венгрии в РФ потребительских товаров в 2000г.

Код	Поставлено в 2000г.	
	тыс. долл.	% к 1999г.
..... I. Продовольственные товары.....		
0201-0204 Мясо.....	16144.....	324,5
207..... Мясо птицы.....	2604.....	40,3
160100 Колбасные изделия.....	3340.....	77,4
1602..... Консервы мясные, копчености.....	865.....	35,5
403..... Кисломолочные продукты.....	0.....	0
402..... Молоко сухое, консервы молочные.....	1.....	8,3
190110 Детское питание.....	8.....	76,8
406..... Сыры.....	274.....	7179
405..... Масло сливочное.....	43.....	1,9
1512..... Масло подсолнечное и т.д.....	182.....	1,2
0302-0304 Рыба свежемороженая.....	0.....	0
1604..... Консервы рыбные.....	0.....	0
305..... Рыботоровы деликатесные.....	0.....	0
0801-0809 Фрукты.....	19.....	3,4
2001..... Консервы плодовоовощные.....	10488.....	104,8
2009..... Соки фруктовые и овощные.....	2663.....	218,2
0701-0713 Овоши.....	283.....	191,2
1003..... Крупы, в т.ч. рис.....	0.....	0
1905..... Кондитерские изделия.....	45.....	19,4
1704..... Сахаристые.....	443.....	153,5
902..... Чай.....	924.....	181,2
901..... Кофе.....	71.....	713,4
..... II. Непродовольственные товары.....		
sin-sin Ткани шерстяные.....	26.....	323
5208-5212 Ткани х/б.....	159.....	215,1
5309-5311 Ткани льняные.....		
61..... Одежда трикотажная.....	6288.....	107,2
64..... Обувь.....	236.....	61,9
8418..... Холодильники.....	112.....	67,1
8450..... Машины стиральные.....	0,207.....	0,2
8528..... Телевизоры.....	396.....	316,8