

www.polpred.com

# Деловая БРАЗИЛИЯ

Спецвыпуск книги посвящен официальному визиту  
президента России В.В.Путина в ноябре 2004г. в Бразилию



Справочники ПОЛПРЕД  
Совместно с журналом «Коринф» Минэкономразвития РФ. Совет послов  
Ассоциация поддержки инвестиций и торговли  
Москва – 2004г.

# Деловая БРАЗИЛИЯ

Спецвыпуск книги к официальному визиту  
президента России В.В.Путина в ноябре 2004г. в Бразилию

Соиздателями спецвыпуска книги «Деловая Бразилия» являются  
(1) московское Агентство Бизнес-Пресс и (2) Camara Brasil-Russia de Comercio,  
Industria e Turismo, президент Gilberto F.RAMOS, с адресом в Бразилии  
Av.Rio Branco 43/21'andar, CEP 20090-003, Rio de Janeiro RJ-Brasil,  
tel./fax +55 (21) 2223-1720, gilberto@brasil-russia.org.br

Деловая Бразилия. Экономика и связи с Россией в 1999-2005гг. Спецвыпуск к официальному визиту президента России В.В.Путина в ноябре 2004г. в Бразилию. Под общей редакцией Сергея Валентиновича Логинова. М., Агентство Бизнес-Пресс и Бразильско-российская торговая палата, 2004, 224 стр.

©Г.Н. Вачнадзе, октябрь 2004. ISBN 5-900034-43-7.

Проект ПОЛПРЕД: Г. Вачнадзе, А. Грибков, И. Ермаченков, О. Мишина, К. Сальберг, Т. Стенина, Л. Тимофеева.  
Агентство «Бизнес-Пресс», 119049 Москва, Бол. Якиманка 35, стр. 1, т/ф 238-6458, 238-9587, info@polpred.com.  
Отпечатано в ФГУП «ПИК ВИНТИ», 140010 Люберцы, Октябрьский пр-т 403.

©Г.Н. Вачнадзе, октябрь 2004. ISBN 5-900034-43-7.

## СОДЕРЖАНИЕ

Общие сведения.....	3	Кожа-2001.....	78
Политика-2001.....	3	Обувь.....	78
Экономика-2003.....	4	Хлопок.....	79
Экономика-2001.....	5	Текстиль-2003.....	80
Госбюджет.....	7	Развитие машинного парка.....	81
Федерализм.....	8	Регионы-производители.....	81
Макроэкономика.....	10	Внешняя торговля текстилем.....	82
Госплан.....	11	Текстиль-2002.....	84
Финансы-2002.....	12	Текстиль-2001.....	85
Финансы-2001.....	14	Леспром.....	85
BNDES.....	16	Сахар.....	86
«Банко До Бразил».....	16	Спирт и биомасса.....	91
Центробанк.....	16	Электроэнергетика-2002.....	91
PROER.....	17	Электроэнергетика-2001.....	93
Банки-2002.....	17	Электроэнергетика-2000.....	94
Банки-2001.....	18	Нефтегазпром-2002.....	96
Налоговая реформа.....	19	Нефтегазпром-2001.....	98
Налоговый кодекс.....	22	Нефтегазпром-2000.....	99
Налоговая система.....	22	Итоги 2000г.....	99
Налоги.....	24	Нефтедобыча в 1999г.....	101
Малое предпринимательство.....	28	Нефтехим. комплекс «Копесул».....	102
Приватизация.....	29	Нефтехимия.....	105
Доходы.....	33	Границы шельфа.....	106
Инвестиции-2002.....	33	Топливные элементы.....	106
Инвестиции-2001.....	35	Химпром-2003.....	107
Инвестиции-2000.....	36	Химпром-2002.....	108
Автопром-2002.....	39	Химпром-2000.....	109
Автопром-2001.....	40	Удобрения.....	110
Сельхозтехника.....	42	Импортеры российских удобрений.....	112
Рынок подшипников.....	43	Средства защиты растений.....	113
Почта.....	45	Фармацевтика.....	113
Транспорт.....	46	Наука-2002.....	114
Авиастроение-2003.....	48	Наука-2001.....	115
Авиастроение-2002.....	48	Наука-2000.....	115
Авиастроение-2001.....	49	Интернет.....	118
Космос-2002.....	51	ИТ во внешней торговле.....	118
Космос-2000.....	51	Электронная коммерция.....	118
Аэрокосмические предприятия.....	53	Телеком.....	118
Космическое агентство.....	54	Электротехника-2002.....	119
Ин-т космических исследований.....	55	Электротехника-2001.....	121
Судостроение-2002.....	56	Электроника-2000.....	123
Судостроение-2001.....	57	Мобильная связь.....	123
Горнодобыча-2002.....	57	Уровень компьютеризации.....	124
Горнодобыча-2001.....	58	Электронная торговля.....	124
Горнодобыча-2000.....	59	Услуги.....	126
Чермет-2002.....	62	Церковь.....	127
Чермет-2001.....	63	СМИ.....	129
Алюминий.....	64	Преступность.....	129
Цветмет-2002.....	64	Антитерроризм.....	131
Рафинированная медь.....	64	Виза.....	132
Оборудование для горнодобычи.....	65	Работа иностранцам.....	134
Цветмет-2001.....	65	Постоянное жительство.....	135
Ферросплавы.....	66	Политубежище.....	136
Соя.....	67	Амазония.....	137
Агропром-2003.....	69	Сан-Пауло.....	139
Агропром-2002.....	70	Рио-Гранде-Ду-Сул.....	140
Агропром-2001.....	70	Рио-де-Жанейро.....	141
Агропром-2000.....	71	Парана.....	143
С/х кредит.....	73	Туризм-2003.....	144
Компания «Пердигао».....	74	«Ембратур» (Embratur).....	144
Корпорация с/х исследований.....	76	Фирма «А.Чехов».....	145
Пищепром.....	76	Туризм-2000.....	146
Кожа-2002.....	77	ВЭД-2001.....	146

<b>ВЭД-2000</b> .....	151	Рост производства .....	202
<b>Интеграция</b> .....	154	Финансы, биржи .....	203
<b>Антидемпинг</b> .....	154	Наука, образование .....	204
Завершенные расследования .....	155	Энергетика .....	205
Нормативная база .....	156	ALCA-light .....	205
<b>Выставки-2004</b> .....	159	Авиация и космос .....	206
<b>Импорт</b> .....	160	Металлургия .....	208
<b>Епаех-экспорт</b> .....	161	Объекты инфраструктуры .....	208
<b>Экспорт-2002</b> .....	162	Сельское хозяйство .....	208
Внешнеторговый товарооборот .....	162	Торговля продовольствием .....	210
Господдержка экспорта .....	164	Армейская обувь .....	211
<b>Экспорт-2001</b> .....	165	Экспорт мотоциклов .....	211
<b>Экспорт-2000</b> .....	168	Рекорд порта Итажан .....	212
<b>Таможня</b> .....	174	Экспортные программы .....	212
<b>Внешэкономсвязи</b> .....	176	Связи с Россией .....	212
Экспортные возможности МСП .....	178	Сотрудничество с РФ .....	213
Межд. торги .....	179	<b>Обзор прессы-2000</b> .....	214
<b>Офшор</b> .....	181	Мировая глобализация .....	214
<b>ВТО</b> .....	182	На рубеже XXI в. ....	215
Раунд тысячелетия .....	183	Доклады ВБ и ЮНКТАД .....	216
Внешнеторговое регулирование .....	184	План Реал .....	217
<b>СЭЗ «Манаус»</b> .....	187	Русская иммиграция .....	217
<b>Меркосур</b> .....	189	Культура и этнос .....	218
<b>Доступ ростоваров</b> .....	190	<b>Статистика-2003</b> .....	221
<b>Торговля с Россией</b> .....	190	<b>Статистика-2002</b> .....	224
<b>Связи с Россией-2003</b> .....	193	<b>Представительства</b> .....	224
<b>Связи с Россией-2002</b> .....	194		
<b>Связи с Россией-2001</b> .....	196		
<b>Связи с Россией-2000</b> .....	197		
<b>Обзор прессы-2003</b> .....	199		
Прогнозы инвесторов .....	199		
Реформа соцобеспечения .....	200		
Иностранные инвесторы .....	201		

## Бразилия

### Общие сведения

**Ф**едеративная Республика Бразилия. Территория — 8,5 млн. кв.км. Население — 169,5 млн.чел. (2000 г.). Столица — г.Бразилиа (1,8 млн.чел.). Государственный язык — португальский. Преобладающая религия — католическая. Национальный праздник — 7 сент., — День независимости (1822 г.). Денежная единица — реал (2,8 за долл.).

Согласно Конституции 1988 г., Бразилия — федеративная республика, в состав которой входят 26 штатов и столичный федеральный округ. Глава государства, правительства и верховный главнокомандующий — президент. С 1994 г. этот пост занимает Фернандо Энрике Кардозо. Вице-президент страны — Марко Масиел. Высший законодательный орган — Национальный конгресс, состоящий из Сената (81 чел.) и Палаты депутатов (513 чел.). Председатель Сената — Рамес Тебет. Председатель Палаты депутатов — Аэсио Невес. Министр иностранных дел — Селсо Лафер.

В соответствии с классификацией ООН Бразилия относится к группе «новых индустриальных государств», входит в «десятку» ведущих стран мира. Ей принадлежит одно из первых мест по запасам железной руды, марганца, бокситов, цинка, бериллия, ниобия, никеля, урана, золота. Страна богата гидроресурсами. В Бразилии действует крупнейшая в мире ГЭС «Итайпу» — 12,6 млн.квт. Бразилия является экспортером ядерных технологий и отдельных видов вооружений, имеет свою космическую программу.

Развитой отраслью экономики является сельское хозяйство. В ней занято 30% самодеятельного населения (23 млн. чел.). Выращиваются рис, кофе, сахарный тростник, кукуруза, соя, пшеница, хлопок, какао и другие культуры. Объем ВВП в 2001 г. составил 520 млрд.долл. Доля промышленности в ВВП составляет 36%, сельского хозяйства — 10%. Уровень инфляции — 7,6% при 18% снижении курса национальной денежной единицы. Золотовалютные резервы — 35,9 млрд. долл.

Сдерживающее влияние оказывает сложная ситуация, сложившаяся на местном энергетическом рынке, в результате которой начиная с марта 2001 г. имели место веерные отключения электроэнергии, неоднократно повышались тарифы за пользование электричеством. Относительная стабилизация в этой сфере наступила лишь в окт. 2001г. Негативное воздействие на бразильскую экономику оказывает неблагоприятная обстановка на внешних рынках, в частности финансово-экономический кризис в Аргентине.

Объем внешней торговли в 2001 г. составил 113,8 млрд. долл. (экспорт — 58,22 млрд.долл., импорт — 55,58 млрд.долл.). Впервые с 1994 г. достигнуто положительное сальдо внешнеторгового баланса. Почти 75% бразильского экспорта приходится на товары полного цикла промышленной обработки и полуфабрикаты (самолеты, автомобили, сельхозмашины, морские суда, изделия из древесины). По объему сельскохозяйственного экспорта (кофе, сахар-сырец, табачные изделия, апельсиновый сок, соя и др.) Бразилия уступает только США и Франции. Основные торговые партнеры — страны-чле-

ны ЕС (26,1% товарооборота), США (24,1%), государства Латинской Америки (19,5%, включая Меркосур — 11,8%), страны Азии (13,9%).

Серьезной нагрузкой на финансы страны ложатся обслуживание и амортизация внешней задолженности, размеры которой составляют порядка 215 млрд. долл. Эту проблему правительство стремится решать путем реструктуризации долга, в том числе за счет увеличения сроков амортизации долговых обязательств и замены подлежащих погашению облигаций новыми ценными бумагами.

### Политика-2001

**В**нутриполитическая ситуация в Бразилии. Развивается на фоне проходящих в стране всеобщих выборов (избираются президент и вице-президент страны, новый состав Сената и Палаты депутатов Национального конгресса, губернаторы и вице-губернаторы, депутаты законодательных ассамблей штатов), первый тур которых состоялся 6 октября 2002г. Во второй тур президентских выборов, который намечен на 27 окт. вышли: кандидат от Партии трудящихся (ПТ) Л.Лула, получивший 46,4% голосов избирателей и проправительственный кандидат Ж.Серра, набравший 23,2%.

Вероятность победы Л.Лулы вызывает некоторую обеспокоенность бразильского и иностранного крупного капитала. Ряд влиятельных международных финансовых институтов резко повысили коэффициент риска бразильских ценных бумаг, рекомендовали своим клиентам снизить инвестиционную активность на местном рынке. Продолжаются спекулятивные всплески курса доллара.

Стабилизирующим фактором остается лояльное отношение к властям со стороны бразильских вооруженных сил, переживших непростой процесс реорганизации трех прежде самостоятельных министерств (сухопутных войск, военно-морского флота и военно-воздушных сил) и их слияние в единое министерство обороны во главе с гражданским министром. Реформа в целом позволила усилить контроль президента над военными и тем самым минимизировать опасность их непосредственного вовлечения в политическую борьбу.

Внешняя политика Бразилии традиционно базируется на прагматических началах и нацелена на всемерное укрепление международного авторитета и влияния страны, повышение ее политического веса в мировых делах до уровня, соответствующего ее экономическому потенциалу. Исходя из этих целей, бразильская дипломатия активно выступает за формирование подлинно многополярного мироустройства, предпринимает шаги по развитию сотрудничества с государствами различных регионов мира, наращивает усилия в пользу снижения международной напряженности, продвижения разоружения, в первую очередь ядерного, урегулирования международных конфликтов мирными средствами.

Бразилия взяла на себя обязательство воздерживаться от проведения ядерных взрывов, в т.ч. в мирных целях. Принцип исключительно мирного использования ядерной энергии закреплен в Конституции страны. В июле 1998г. Бразилия присоединилась к Договору о нераспространении ядерного оружия, ратифицировала Договор о всеобщем запрещении ядерных испытаний.

Бразилия входит в Организацию американских государств (ОАГ), Латиноамериканскую экономическую систему (ЛАЭС), Латиноамериканскую ассоциацию интеграции (ЛАИ), играет одну из ведущих ролей в «Группе Рио», Общем рынке Южного конуса (Меркосур). Является участником Межамериканского договора о взаимной помощи (Договор Рио-де-Жанейро, 1947 г.), ассоциированным членом ЕС, имеет статус наблюдателя в Движении неприсоединения.

В ООН Бразилия занимает конструктивную позицию, ее усилия в значительной мере сконцентрированы на получении места постоянного члена Совета Безопасности. Предпринимаются шаги по подключению страны к деятельности «большой восьмерки».

В 2001г. внутривнутриполитическая обстановка в Бразилии оставалась стабильной: правительство Ф.Кардозо удавалось удерживать развитие ситуации в стране под контролем и осуществлять, несмотря на определенную «эрозию» нынешнего режима и усиление негативных тенденций в экономике, основные мероприятия в рамках разработанной на 2000-03гг. социально-экономической политики (план «Вперед, Бразилия»). Согласно данным социологов 68% бразильцев давали положительную оценку деятельности правительства.

После терактов 11 сент. 2001г. в США, и в связи с проведением антитеррористической операции в Афганистане руководство страны усилило внимание к вопросам внутренней безопасности, предприняло ряд конкретных мер на уровне различных ветвей власти. Укреплена граница с Парагваем и Аргентиной в районе г.Фос-ду-Игуасу, а также с Колумбией и в Амазонии. Признано необходимым внести изменения в доктрину Национальной обороны (утверждена в 1996г.), обеспечить оснащение армии современным вооружением и техникой, поднять роль собственного военно-промышленного комплекса в решении этих задач. Активизировалась работа Парламента. Палатой депутатов в экстренном порядке возобновлено рассмотрение пакета 50 законопроектов, связанных с вопросами общественной безопасности и защиты населения.

Крупным событием в законодательной жизни страны стало принятие нового Гражданского кодекса, который заменит бразильский Гражданский кодекс 1916г.; принята конституционная поправка, ограничивающая права главы государства принимать декреты, требующие дальнейшего утверждения высшим законодательным органом страны. Данная мера, позволила восстановить баланс сил между исполнительной и законодательной властями Бразилии.

Национальный Конгресс в 2001г. рассмотрел 996 законопроектов, одобрил 902 из них; одобрено 41 назначение глав бразильских дипломатических миссий. Ратифицирован Договор о партнерских отношениях между Россией и Бразилией.

Определяющее воздействие на внутреннее положение в стране оказывала кампания по подготовке всеобщих выборов 6 окт. 2002г. По опросам лидирует руководитель Партии трудящихся Л.Лула, рейтинг которого колеблется в пределах 30-35%.

В отличие от оппозиции, правящий блок до сих пор не определился с единым кандидатом. Каждая из входящих в него крупных политических партий продвигает своего представителя. ПСДБ выдвину-

ла министра здравоохранения Ж.Серра, рейтинг которого пока не достигает 10%. Партия либерального фронта делает ставку на губернатора штата Мараньяо, дочь бывшего президента страны, Розеану Сарней, популярность которой к концу года достигла 20%. Сохраняющийся раскол в Партии бразильского демократического движения на сторонников действующего правительства и сторонников находящегося к нему в оппозиции губернатора штата Минас-Жерайс И.Франко пока не позволил ей определиться со своим кандидатом.

В этой обстановке президент Ф.Кардозо постоянно маневрирует, пытается подобрать преемника. Это должно произойти к маю 2002г. А Ф.Кардозо продолжит политическую работу на уровне штатов, с целью формирования прочной предвыборной коалиции ведущих политических и экономических сил страны, способных обеспечить продолжение проводимого в последние 8 лет социально-экономического и внешнеполитического курса. Создание такой коалиции обеспечит и выбор единого кандидата в президенты.

Решение задач социально-экономического развития в 2001г. стало последовательным шагом в реализации целей социально-экономической политики бразильского правительства на долгосрочную перспективу, направленной на достижение финансовой стабилизации и экономического роста, повышение благосостояния населения, улучшение инвестиционного климата, дальнейшее проведение приватизации, реформирование системы государственного регулирования в бюджетно-налоговой сфере.

На социально-экономическое развитие оказывал влияние ряд факторов как внутреннего, так и внешнего характера: политика экономии электроэнергии, объявленная в связи с начавшимся энергетическим кризисом (для борьбы с кризисными явлениями в отрасли была создана Палата по управлению энергетическим кризисом); рецессия мировой экономики, теракты в США, кризис в Аргентине.

Решение социальных проблем было одной из главных задач бразильского правительства. Из положительных результатов можно отметить повышение уровня минимальной зарплаты в июне со 151 до 180 реалов в мес. Средняя зарплата по стране достигла 750 реалов в мес., в т.ч. городских жителей – 850 реалов и сельских – 325 реалов. Увеличилась доля социальных расходов в консолидированном бюджете страны, начата реализация нескольких государственных социальных программ. Удалось снизить уровень безработицы до 6,2% (по итогам 2000г. – 7,1%).

## Экономика-2003

Политика правительства в экономической области была направлена на преодоление кризисной ситуации, в которой страна оказалась в 2002г. в связи с проходившими президентскими выборами.

Объем ВВП в I кв. 2003г. снизился по сравнению с IV кв. 2002г. на 0,1%, при этом в с/х наблюдался рост в 3,7%, а в промышленности – спад в 2,2%. По сравнению с I кв. 2002г. ВВП вырос на 2%. Прогнозируемый рост ВВП по итогам года составляет 1,6%, при этом главным фактором роста должно стать сельское хозяйство (в сезоне 2002/03гг. ожидается рекордный урожай зерновых в 116 млн.т.).

Приоритетами в экономической политике правительством Лулы объявлены реформы налогового законодательства и системы социального обеспечения. Рассмотрение данных законодательных пакетов в Национальном конгрессе вызвало жесткую оппозицию со стороны многих партий, в т.ч. и сторонников правящей Партии трудящихся, бразильскими профсоюзами были организованы массовые акции протеста против данных реформ. Противники реформ соглашались с назревшей необходимостью внесения изменений в законодательство, но не согласны с мерами, предлагаемыми правительством страны. Целью налоговой реформы должно стать снижение налогового бремени, стимулирование инвестиций, изменение структуры налогообложения в пользу увеличения налогов с доходов и прибылей. Планируется преобразовать налог на обращение товаров и услуг ICMS, на который приходится около четверти взимаемых налогов, в налог на добавленную стоимость IVA. Налоговое бремя составляет 36% ВВП, в т.ч. 17,3% — налоги на продажи и потребление, 8,7% — налоги на зарплату, 7,5% — налоги на доходы и прибыли, 0,6% — налоги на внешнеторговые операции.

Фискальная политика страны оставалась достаточно жесткой и была направлена на достижение максимально высокого первичного профицита бюджета в целях эффективного обслуживания госдолга. Данная задача была перевыполнена — по результатам 5 мес. первичный профицит составил 37 млрд. реалов (5,73% ВВП), что на 2,5 млрд. реалов выше оговоренного с МВФ уровня. Этого оказалось недостаточно для покрытия процентных выплат (65 млрд. реалов), высокий уровень которых вызван структурой государственного долга, большая часть которого привязана к уровню учетной ставки. Снижение госдолга до 858 млрд. реалов, или 53,6% ВВП, вызвано ревальвацией нацвалюты.

Политика в денежно-кредитной сфере была направлена на сдерживание инфляции, риск которой был значительным в связи с девальвацией бразильского реала во II пол. пред.г. Инфляция по результатам 5 мес. 2003г. составила 7,9%, при этом если в янв. она достигла 2,5%, то в мае удалось ее снизить до 1%. В целях сдерживания инфляционных процессов, Центробанк держал учетную процентную ставку Selic на высоком уровне — 26,5% годовых — и лишь в июне под давлением общественного мнения снизил ее до 26%. Реальная процентная ставка в стране (номинальная за вычетом инфляции) является одной из самых высоких в мире — среди стран с «формирующимся» рынком Бразилию опережает только Турция. Высокая учетная ставка стала одним из главных объектов критики экономической политики правительства. По мнению многих специалистов, в т.ч. из числа членов правительства, например вице-президента Ж.Аленкара, высокая ставка является основным сдерживающим фактором экономического развития страны.

Бразилия активно сотрудничала с международными финансовыми организациями. Продолжается реализация соглашения с МВФ, подписанного в сен. 2002г. и предусматривающего выделение Бразилии кредитов на 30 млрд.долл. Прошло три раунда по мониторингу бразильской экономической политики. В мае 2003г. стране был предоставлен очередной транш в 4,6 млрд.долл., в июне одобрен транш еще на 9,3 млрд.долл., при этом 4,5

млрд.долл. поступят в страну, а 4,8 млрд.долл. пойдут на погашение прежней задолженности перед МВФ. Всемирный банк одобрил выделение стране 1 млрд.долл. Большая часть кредитных средств направляется на увеличение валютных запасов страны, которые в июне 2003г. достигли 48 млрд.долл.

Бразилии удалось восстановить свой рейтинг кредитоспособности. Кредитный риск Embi+ упал ниже 800 пунктов, что положительно сказалось на процентных ставках привлекаемых валютных средств. Спустя год (до этого в апр. 2002г.) Бразилии удалось разместить на мировом рынке долговые обязательства: в апр. 2003г. на 1 млрд.долл. под 10,7% годовых на 4 года, в июне на 1,25 млрд.долл. под 10,6% годовых на 10 лет. Обращающиеся на мировом рынке бразильские долговые облигации C-Bond достигли 90% от стоимости номинала. Крупнейшие компании страны, в частности «Петробраз» и металлургические компании, вновь стали привлекать кредитные средства из-за рубежа. Приток валютных средств в страну привел к укреплению курса бразильского реала — если в янв. 2003г. он составлял 3,5 реала/1 долл., то в июне опустился до 2,9 реала/1 долл.

Банковская система страны, по мнению экспертов МВФ, по-прежнему остается слишком концентрированной и малоэффективной. Соотношение между совокупными банковскими кредитами и объемом ВВП упало до 23%. Банковский «спред» достиг рекордно высокого уровня в 61%. В структуру «спреда» входят следующие составляющие: прибыль банка (40% уровня «спреда»), риск невозврата или просрочки по кредиту (17%), налоговые платежи и депонирование обязательных резервов в ЦБ (29%), административные расходы (14%). Уровень невозврата или просрочки кредитов составляет: по физлицам — 16%, по юрлицам — 5%.

В 2003г. прогнозируется снижение объема прямых иноинвестиций, что вызвано отсутствием крупных приватизационных сделок и уменьшением уровня конвертирования валютной задолженности бразильских предприятий перед иностранными кредиторами в инвестиции. За 5 мес. ПИИ составили 3,3 млрд.долл., по итогам года ожидается показатель в 10 млрд.долл.

В сфере внешней торговли основной задачей Бразилии остается увеличение положительного сальдо торгового баланса с целью снижения дефицита счета текущих операций платежного баланса. По результатам I пол. 2003г. экспорт составил 32,6 млрд.долл. (рост на 30,4% по сравнению с аналог. периодом пред.г.), импорт — 22,4 млрд.долл. (спад — 0,4%), положительное сальдо — 10,2 млрд.долл.

В сфере соцполитики необходимо выделить увеличение с 1 апр. 2003г. минимального уровня зарплаты в стране с 200 до 240 реалов. В стране введена новая методика учета безработицы, согласно которой ее показатель в мае достиг 12,8%.

## Экономика-2001

Объем ВВП в 2001г. достиг 1,2 трлн. реалов или 507 млрд.долл. — снижение объема ВВП в долларовом выражении вызвано девальвацией бразильского реала. Рост ВВП составил 1,51%.

Рост ВВП в Бразилии (год, рост ВВП, в %): 1994г. — 5,85; 1995г. — 4,22; 1996г. — 2,66; 1997г. — 3,27; 1998г. — 0,13; 1999г. — 0,81; 2000г. — 4,36; 2001г. — 1,51.

На экономическое развитие оказывал влияние ряд факторов, как внутреннего, так и внешнего характера. К внутренним факторам относится политика экономии электроэнергии, начавшаяся в июне в связи с разразившимся энергетическим кризисом. Причинами кризиса стали: недостаток воды в водохранилищах гидроэлектростанций, на которые приходится 90% установленных электро-энергетических мощностей страны, и недостаточное инвестирование в систему выработки и передачи электроэнергии компаниями страны (40% от запланированного объема). К внешним факторам относятся: рецессия мировой экономики, теракты в США в сент., экономический и политический кризисы в Аргентине.

Этими факторами объясняется динамика изменения ВВП по кварталам: I кв. — рост 4,33%, II кв. — рост 2,07%, III кв. — рост 0,50%, IV кв. снижение 0,69% (по сравнению с IV кв. 2000г.).

Структура ВВП в 2001г.: сельское хозяйство — 8%, промышленность — 35%, сектор услуг — 57%.

Рост в сельском хозяйстве составил 5,1% (в 2000г. — 3%), благодаря этому удалось добиться роста ВВП. Динамичное развитие сельского хозяйства вызвано рекордным урожаем зерновых (98,5 млн.т.) в связи с благоприятными климатическими условиями и увеличением экспортных поставок в связи с благоприятной ценовой конъюнктурой и открытием новых рынков (поставки мяса в ЕС и сои в Китай).

В промышленности наблюдался спад — 0,6% (в 2000г. был зафиксирован рост 4,9%). Причиной спада стало снижение производства в электроэнергетике на 5,5% (вызвано политикой экономии электроэнергии) и строительстве на 2,6% (вызвано высокими процентными ставками и снижением реальных доходов населения) — на эти 2 отрасли приходится одна треть валового промпроизводства. Остальные отрасли промышленности показали меньшие темпы роста по сравнению с 2000г., что вызвано тем, что уменьшение потребления электроэнергии в связи с политикой экономии (на 20%) привело к снижению предложения со стороны промпредприятий, потребляющих 42% производимой в стране электроэнергии, и сокращению спроса со стороны населения на электробытовые товары.

Прошедшие в 2001г. события — кризис в Аргентине, теракты в США, энергетический кризис в Бразилии не оставили надежд на увеличение объема роста промпроизводства, который составил 1,5% (2000г. — 4,3%). В I кв. 2001г. рост промпроизводства составил 6,9%.

В результате энергетического кризиса использование установленных мощностей в промышленности в среднем было на уровне 78,4% (2000г. — 83%). Снижение объемов промпроизводства достигло 7,2%. Наблюдалось падение зарплаты во всех отраслях промышленности, в тяжелой промышленности — на 2,4%, торговле — 1,6%, на транспорте — 1,4%, в легкой — на 0,8%. Безработица составила 6,2%.

По данным Бразильского института статистики и географии снижение промпроизводства произошло в текстильпроме (-5,7%), производстве швейных машин и обуви (-6,5%).

Наблюдался рост промпроизводства в пище-проме (5,1%), производстве электротехнических материалов (7,3%), машиностроении (5,3%), а также незначительный рост в производстве бумаги и целлюлозы (0,1%).

В 2001г. в промышленности было занято 20% экономически активного населения страны.

В секторе услуг был зафиксирован рост в 2,5% (в 2000г. — 3,7%), в т.ч. связь и телекоммуникации — 11,9%, финансы — 1,1%, транспорт — 1%, торговля — 0,7%.

Сектор услуг является ведущим сектором экономики Бразилии — его доля в ВВП составляет 58% (695 млрд.реалов), 9% приходится на транспорт и логистику, 8% — торговлю, 7% — финансовые услуги, 6% — связь и телекоммуникации, 16% — госуправление и общественные работы.

На Юго-Восточный регион приходится 68% производимых в стране услуг, на Южный — 14%, Северо-Восточный — 10%. Среди штатов лидируют Сан-Пауло — 43%, Рио-де-Жанейро — 15%, Минас-Жераис — 8%.

Сектор услуг является наиболее привлекательным с инвестиционной точки зрения, что связано с проводимыми приватизационными процессами и более высокой доходностью сектора услуг по сравнению с промышленностью и сельским хозяйством. Наибольший поток национальных и иностранных инвестиций, направляется именно в сектор услуг.

В секторе велико присутствие иностранных компаний. Их участие в общих доходах компаний сектора составляет 26% (в начале 90гг. — 9%), при этом доля частных национальных компаний — 41%, госкомпаний — 33%. Если рассматривать отдельные виды деятельности, то доля иностранных компаний составляет: в финансовых услугах — 21% (частные национальные компании — 45%, госкомпаний — 34%); услугах, связанных с инфраструктурой (электроэнергетика, телекоммуникации), — 32% (частные национальные компании — 25%, госкомпаний — 43%); других услугах (торговля, транспорт) — 27% (частные национальные компании — 68%, госкомпаний — 5%).

Что касается мировых рынков, Бразилия выступает за либерализацию рынков гражданского строительства, информатики, почтовых услуг, туристических услуг.

Инфляция в 2001г. составила 7,67%. Основными причинами инфляции стали: девальвация реала на 21% (доля в инфляции — 2,9 пункта) и рост тарифов и цен естественных монополий (доля в инфляции — 2,65 пункта). Инфляция в последние годы (год, инфляция, в %): 1994г. — 916; 1995г. — 22; 1996г. — 9,56; 1997г. — 5,22; 1998г. — 1,65; 1999г. — 8,94; 2000г. 5,97; 2001г. — 7,67.

По прогнозам ЦБ в 2002г. произойдет снижение темпов инфляции (до 4%) благодаря снижению цен на бензин и дизтопливо.

В 2001г. правительство Бразилии придерживалось жесткой денежно-кредитной политики, направленной на сдерживание инфляционных процессов. Всплеск инфляции был вероятен в связи с резкой девальвацией бразильского реала в 2001г. В начале года курс составлял 1,9 реала/ 1 долл. Максимального значения курс доллара достиг в сент. после терактов в США — 2,83 реала/ 1 долл., что было связано с опасениями оттока капиталов из развивающихся стран. К дек., благодаря спаду ажиотажа на валютном рынке в связи с выделением МВФ Центральному банку Бразилии 4,7 млрд.долл. для пополнения валютных резервов страны, активными интервенциями ЦБ на валютном рынке (7 млрд.долл. в течение года),



эмиссией гособлигаций, процентная ставка которых привязана к курсу доллара, повышением учетной ставки Selic курс стабилизировался и к концу года составил 2,3 реала/ 1 долл. Среднегодовой курс — 2,4 реала/ 1 долл. Чтобы избежать инфляционных процессов, правительство предпринимало определенные меры, учетная процентная ставка Selic (учетная ставка Центробанка Бразилии) с марта по авг. поднималась 5 раз и выросла с 15,25% до 19%.

## Госбюджет

Бюджет Бразилии на 2003г. является самым напряженным за последние 10 лет. Правительство не располагает возможностями для изыскания новых статей доходов. Необходимость поддержания согласованного с МВФ первичного профицита и осуществление антиинфляционных мер вынуждают максимально уменьшать госрасходы.

Одним из первых шагов нового президента Ж.И.Лула да Сильва в начале 2003г. стало замораживание на 30 дней всех расходов госучреждений для анализа сбалансированности только что принятого бюджета. Произведенное сопоставление годовых объемов расходов и доходов показало, что только для выполнения текущих обязательств правительству дополнительно необходимо 16 млрд.реалов, однако не предусмотренные в бюджете налоговые и иные поступления за тот же период составят 2 млрд.реалов.

Проведенное правительством сопоставление параметров бюджета на 2003г. и реалей макроэкономической ситуации в Бразилии выявило ряд расхождений оценок, которые делались в ходе подготовки и обсуждения бюджета, и последующего реального развития бразильской экономики.

Показатель инфляции, закладывавшийся в проект бюджета, был 7,39% годовых. Однако первые месяцы 2003г. показали, что при сохранении зафиксированных в янв.-фев. темпов он может составить до 25%. Согласно ожиданиям большинства операторов бразильского рынка, даже с учетом последнего повышения учетной ставки ЦБ, инфляция в 2003г. достигнет 15% годовых.

В проект бюджета 2003г. курс реала к доллару закладывался на уровне 2,9 реала за доллар. В ходе обсуждения бюджета была внесена поправка, повышающая котировку до 3,24 реалов. Тенденции на валютном рынке в течение первых трех недель 2003г. подтвердили эти оценки. Однако далее последовал устойчивый рост курса доллара. В результате эксперты считают, что при благоприятном экономическом сценарии среднегодовая котировка будет на уровне 3,5 реалов, а год закроется с показателем 3,65.

Планируя бюджет на 2003г., правительство предполагало реальную ставку кредитования (без учета инфляции) на уровне 9% годовых. Как считают в финансовых кругах, этот параметр едва ли удастся удержать на указанном уровне: сохраняющиеся темпы инфляции подталкивают ставку к увеличению.

С учетом развития событий в экономике Бразилии в 2003г. предполагается, что в бюджет поступит 356 млрд.реалов, т.е. номинально на 3,9 млрд.реалов больше, чем заложено в бюджете. Чистый доход казначейства составит 299 млрд.реалов. 57 млрд.реалов из этого объема должны быть распределены в качестве законодательно обусловленных дотаций штатам и муниципалитетам.

Увеличение доходов вызвано повышением: отчислений в фонд пенсионного обеспечения, обусловленное повышением минимальной зарплаты; поступлений от налога на доход; сбора акциза на нефтепродукты (за счет роста цен); поступлений от налога на оборот финансовых средств (за счет повышения цен).

Налоговая база нынешнего правительства едва ли увеличится в текущем году. Новые поступления могут быть получены преимущественно за счет роста инфляции. Принимая во внимание уменьшение поступлений от ряда налогов, фактические доходы казны уменьшатся на 1,13%, составив 22,34% ВВП (в 2002г. — 23,47%).

Ожидания увеличения доходов казначейства правительство связывает с взысканием долгов и решением имущественных споров в судах — объем средств подлежащих взысканию по состоянию на конец 2002г. составил 42,5 млрд.реалов — из которых 37 млрд.реалов — долги юрлиц.

Анализ основных статей расходов нынешнего правительства позволяет выявить следующую картину по I кв. 2003г. Показаны основные статьи новых затрат, с которыми столкнулось правительство Лулы и их доля в расходной части бюджета.

Группа расходов — дополнительное госфинансирование: средства, необходимые для увеличения первичного профицита в соответствии с программой МВФ — 5,3 млрд.реалов (32,6%); средства на субсидирование (например, льготные кредиты) из федерального бюджета — 3,3 млрд.реалов (20,1); чрезвычайное кредитование — 762 млн.реалов (4,7).

Группа расходов — обязательные соцвыплаты (в связи с индексацией и перерасчетом): увеличение пенсионных выплат — 8,2 млрд.реалов (50,4); увеличение соцвыплат (по старости, инвалидности) — 579 млн.реалов (3,5); увеличение средств на обеспечение занятости — 1,2 млрд.реалов (7,3).

Группа расходов — прочие выплаты: зарплата и прочие статьи денежного содержания госслужащих — 1,9 млрд.реалов (11,6); выплаты дотаций семьям заключенных — 171 млн.реалов (1).

В годовом исчислении предполагается следующая структура затрат. Значительная часть бюджетных средств пойдет на выплату зарплат и иных денежных пособий госслужащим. В действующем бюджете на эти цели заложено 76,6 млрд.реалов (на 7% больше, чем в бюджете 2002г.), однако фактически, с учетом поправок и индексаций правительство считает, что предстоит выплатить 78,5 млрд.реалов. Эксперты считают, что даже новый параметр выплат ниже предстоящих расходов — по опыту предыдущего правительства выплата зарплат и иных денежных пособий росла в среднем на 12% в год. В последние годы правления Ф.Э.Кардозо темпы роста усиливались. Одним из больших источников роста этих расходов были судебные процессы по трудовым спорам — в результате рассмотрения их в судах только в 2002г. госслужащим было выплачено 1,2 млрд.реалов.

Выплаты пенсионного обеспечения в 2003г. должны достичь 107 млрд.реалов по сравнению с 98 млрд.реалов, заложенными в бюджете. На госздравоохранение в бюджете предполагалось выделить 27,2 млрд.реалов. С учетом индексации эта цифра превысит 28 млрд.реалов. Общий объем «обязательных» госрасходов (т.е. прямо обусловленных в законодательстве), как ожидается, будет на уровне 262 млрд.реалов. Первичный профицит госбюджета должен, как ожидается, составить 39 млрд.реалов.

Объем первичного профицита, установленный на 2003г. в соглашении Бразилии с МВФ составляет 4,25% ВВП, или 68 млрд.реалов (исходя их показателей бюджета 2003г.). Достижение этого показателя будет сопряжено с серьезными трудностями. В 2002г. первичный профицит в 2,39% ВВП был перекрыт (на 2,1 млрд.реалов) только благодаря чрезвычайным доходам бюджета (17,5 млрд.реалов), которые в 2003г. не повторятся. Перспективы увеличения базы налогообложения или кардинального роста собираемости налогов также не просматриваются.

Федеральное правительство должно обеспечить 2,45% профицита (в 2002г. — 2,39%), правительства штатов и администрации муниципалитетов — 1,1% (в 2002г. — 1,05%) и госпредприятия различных уровней (федеральные, штатов и муниципалитетов) 0,7% (в 2002г. — 0,47%).

Основная нагрузка по обеспечению профицита ляжет на федеральное правительство, которое не имеет возможности для бюджетного маневра, и на госпредприятия, практически вся прибыль которых должна быть использована для создания профицита.

Выполнение требований соглашения Бразилии с МВФ в 2003г. потребует не только серьезных мер внутренней экономии, но и новых заимствований, в т.ч. и внешних. С первых шагов правительство Лулы делало акцент на повышении инвестиционного рейтинга страны и привлечение зарубежных капиталов (в 2002г. — 13 млрд.долл.).

Эксперты отмечают, что возможности федерального правительства участвовать в инвестиционных проектах, увеличивать госзакупки, субсидировать новые разработки и выдвигать любые экономические инициативы остаются на очень низком уровне. Положение частных компаний немногим лучше: те из них, которые имеют выход на внешние рынки, делают основную ставку на расширение зарубежных заказов и планируют инвестиции в основном из расчета на собственные средства, т.к. стоимость займов очень высока. Предприятия, ориентированные на внутренний рынок, рассматривают перспективы получения госсубсидий (если речь идет о крупных, системообразующих и социально значимых производствах) либо изучают варианты слияния (предпочтительно с компаниями, имеющими доступ к иностранному финансированию).

С учетом возникших трудностей 10 фев. 2003г. администрация объявила о сокращении инвестиционных программ ряда министерств с 14,5 до 3,9 млрд.реалов, из которых 3,6 млрд.реалов будут выделяться в соответствии со специальными разрешениями правительства. После апр. 2003г. может произойти дополнительное секвестирование бюджета, если правительство примет решение о повышении минимальной зарплаты до 240 реалов (ресурсы нынешнего бюджета предусматривают минимальную зарплату в 234 реала).

## Федерализм

**Ш**тат и округ. Бразильская федерация (в конституции чаще употребляется термин «союз») обладает своеобразием: в качестве ее составных частей названы не только штаты и федеральный округ (по своему правовому положению округ также является субъектом федерации в отличие от США), но и административно-территориальные единицы, на которые разделены штаты, — муниципии.

Согласно ст. 1 конституции, Бразилия — «нерушимое единство» штатов, федерального округа и муниципий. Федеральным законом могут также создаваться управляемые из центра федеральные территории. После принятия конституции 1988г. две федеральные территории были преобразованы, превращены в штаты или присоединены к штатам. В результате в настоящее время в Бразилии 26 штатов и федеральный округ, в котором расположена столица государства г.Бразилиа, (последняя территория Пернамбуку тоже преобразована в штат, хотя в конституции сохраняются нормы, детально регулирующие правовое положение территорий), а также приблизительно 4300 муниципий, на которые разделены штаты.

Бразильская федерация, с одной стороны, построена на основе концепции кооперативного федерализма, но с другой — особенно на практике — это высокоцентрализованная федерация. Первое находит свое выражение в «трехэлементном» подходе к структуре федерации, в расширении полномочий ее субъектов и в стремлении установить в конституции широкий круг вопросов совместной компетенции. Второе выражается в организации федерации, в концепции федеральной интервенции, в «жестком» порядке взаимоотношений федеральных органов и органов штатов.

При размежевании компетенции в Бразилии используется сложный подход, который предполагает распределение предметов ведения с учетом роли не только союза и штатов (как это принято в других федерациях), но и федерального округа и муниципий. Различаются три основные сферы компетенции: исключительная компетенция союза, совместная компетенция союза, штатов, федерального округа и муниципий и, наконец, совместная компетенция союза, штатов и федерального округа (без муниципий). Последняя охарактеризована в конституции как совместная компетенция этих образований (союза, штатов, округа) «по законодательству» (муниципальные органы законов не издают, хотя в отдельных местах объемной бразильской конституции есть упоминания о законах муниципий, под которыми понимаются скорее всего их нормативные правовые акты).

Наряду с общим положением о компетенции союза говорится об исключительной компетенции союзного законодательства. Штаты имеют остаточную компетенцию: они вправе самостоятельно решать вопросы, не входящие в исключительную федеральную компетенцию и в совместную компетенцию. Но если по предметам ведения совместной компетенции издан федеральный закон, он имеет высшую силу по сравнению с законом штата.

В исключительную компетенцию союза входят: сношения с иностранными государствами и международными организациями, вопросы войны и мира, обороны страны, налоги, денежное обращение, управление связью и многие другие вопросы. К исключительной компетенции союза отнесены гражданское, торговое, уголовное, процессуальное, избирательное, аграрное, морское, воздушное и трудовое право, гражданская и военная реквизиция в чрезвычайных условиях и во время войны, вода, энергия, информатика, теле- и радиовещание, почтовая служба, организация судов, прокуратуры. Более детальное определение этих полномочий отнесено к сфере дополнительного закона, который мо-

жет разрешить штатам законодательствовать в некоторых областях, охватываемых сферой исключительного федерального законодательства.

Совместная компетенция союза, штатов, федерального округа, муниципий распространяется на защиту конституции, законов, — демократических институтов; охрану публичной собственности; сохранение культурных ценностей и исторических документов; обеспечение доступа к науке и образованию; сохранение лесов, фауны и флоры и др. Детальное размежевание полномочий также осуществляется дополнительным законом.

Третья сфера — совместная компетенция союза, штатов и федерального округа — включает: налоговое, финансовое, пенитенциарное право, производство и потребление, образование, культуру, социальное обеспечение, защиту юности. В этой сфере союз устанавливает только общие принципы, а детальное регулирование осуществляется штатами и федеральным округом.

В вопросах о собственности союза, штатов, федерального округа, муниципий при размежевании их компетенций конституция исходит из идей их сотрудничества (это не относится к территориям, т.к. собственность территории — федеральная собственность). Союз, штаты, округ, муниципии имеют свою собственность. Основные природные богатства и важнейшие сооружения, связанные с использованием природных ресурсов, пути сообщения, земельные участки и сооружения, предназначенные для военных целей, приграничные острова и зоны, морские и речные пляжи и т.д. принадлежат федерации. Штаты имеют право собственности на поверхностные и подземные воды, земли, предназначенные для целей развития, на другие объекты. Своей собственностью обладают и муниципии. Конституция устанавливает, что штаты, федеральный округ, муниципии участвуют в эксплуатации и доходах от федеральной собственности, но налоговые доли штатов и муниципий очень невелики.

Штаты имеют свои конституции, система их органов во многом аналогична федеральной системе. В штатах образуются органы законодательной власти (однопалатные законодательные собрания), органы исполнительной власти (избираемые населением на 5 лет губернатор и вице-губернатор), органы судебной власти (суды штатов). Конституция запрещает штатам создавать излишне многочисленные законодательные собрания и руководимые губернатором местные правительства (по существу, это консультативные органы при губернаторе). Эти ограничения относятся и к судам: суд штата должен состоять не более чем из трех человек. Для целей управления штаты могут создавать внутренние округа, другие территориальные единицы.

Суверенитетом штаты не обладают, права выхода из федерации не имеют. Вопросы о создании новых штатов (а также территорий), об их разделении и слиянии решаются федеральным законом, их границы утверждаются сенатом, штаты могут представить только свое мнение. Участия населения при изменении территориального деления не предусматривается.

Положение федерального округа аналогично положению штатов, но округ возглавляет не губернатор, а избираемый префект. Согласно конституции, федеральная территория имеет собственную адми-

нистрацию, суды, назначаемые из центра. Если на территории проживает более 100 тыс.чел., в ней население избирает территориальное собрание с консультативными (при губернаторе) функциями.

Конституция предусматривает право интервенции (вмешательства) федерации в дела штатов. Интервенция возможна только в следующих восьми случаях: для обеспечения целостности страны, воспрепятствования иностранному вторжению, в случае угрозы публичному порядку, для свободного осуществления власти, защиты конституционных принципов (республиканской формы правления, представительной системы, демократического режима, прав человека), защиты муниципальной автономии, исполнения судебного решения и в случае, если штат в течение двух лет не платит взносы в федеральный бюджет. Президент принимает декрет о вмешательстве по просьбе законодательной или исполнительной власти (в т.ч. власти штата), Федерального верховного суда или генерального прокурора. В этом декрете определяются сроки и пределы вмешательства (в частности, возможно по опыту предшествующих лет использование воинских подразделений или частей). Декрет предварительно обсуждается в Совете республики или в Совете национальной обороны (оба эти органа имеют такие полномочия), рассматривается в высших органах суда и прокуратуры, но само объявление федерального вмешательства относится к совместным полномочиям палат парламента. На деле, в условиях латиноамериканской действительности, и не только в Бразилии, но и в других латиноамериканских федерациях, такие меры предпринимал именно президент. По самой конституции декрет президента о вмешательстве может быть согласован не с Национальным конгрессом, а с законодательным органом штата, что дает возможность обойти парламент.

*Местное самоуправление.* Конституция Бразилии не содержит детальных положений об административно-территориальном делении страны, о местных органах самоуправления. Она лишь называет муниципии, предоставляя им право самостоятельного управления по вопросам их местных интересов, а также определяет их совместную компетенцию с федерацией и штатами. Все остальные вопросы решаются конституциями и законодательством штатов.

После вступления в силу федеральной конституции 1988г. некоторые штаты приняли новые конституции. Как и федеральная конституция, они в принципе сохранили прежнюю структуру органов на местах. В муниципиях существуют избираемые гражданами на 2-4г. представительные органы, (собрания, хунты), которые на своих сессиях принимают программы местного развития, местный бюджет. Вопросами управления в муниципии ведает избираемый населением префект, выполняющий решения местных советов (принятые в пределах их полномочий) и имеющий собственную компетенцию — обеспечение порядка, управление полицией. Префект является председателем местного собрания (совета) и одновременно представителем власти штата в данной муниципии (после избрания он утверждается в этом качестве). Подобно федеральной интервенции в Бразилии существует право вмешательства штатов в дела муниципий, но также в определенных конституциями штатов случаях.

Огромную роль в управлении местными делами в Бразилии играют крупные латифундисты, хозяева фазенд, в зависимости от которых находятся крестьяне (в Бразилии есть поместья больше некоторых европейских государств). Именно латифундисты направляют, по существу, всю деятельность управления на местах.

В поселениях индейских племен их органами являются традиционные собрания племен, советы племен (старейшин), избранные собраниями или советами лица (вожди), ответственные за определенные сферы жизни племен. Племена находятся под контролем федеральной администрации, а не администрации штатов.

## Макроэкономика

По международной классификации Бразилия совместно с рядом стран Латинской Америки, Восточной Европы, Азии и Африки объединена в группу так называемых «формирующихся рынков». Включаясь в современное глобализирующееся мировое хозяйство, Бразилия сохраняет недостаточно модернизированные структуры, прежде всего в сфере реальной экономики и несовершенную, по сравнению с передовыми индустриальными государствами, институциональную рыночную среду. Ее экономика уязвима перед воздействием внешних факторов.

Бразилия сильнейшим образом пострадала сначала от азиатского, а затем и российского финансовых кризисов, принявших общемировой характер и имевших для нее крайне негативные последствия. Важную роль для Бразилии в сравнительно быстром выходе из финансового кризиса сыграло заключение в марте 1999г. соглашения с МВФ, Всемирным банком, Межамериканским банком и правительствами ряда стран о предоставлении ей экстренной помощи на 41,5 млрд.долл.

Бразилия входит в сравнительно небольшую группу государств-гигантов, играющих особую роль в современном мире. Отставание в экономическом развитии Бразилии от других стран-лидеров этой группы, обрекает ее на следование принципу «догоняющего развития».

Бразилия воспринимается уже не только как одна из крупнейших стран мира с богатейшим природным потенциалом, но и как реальный претендент на превращение в один из эпицентров развития XXI столетия. По прогнозам Организации экономического сотрудничества и развития, к 2003г. Бразилия в числе других крупнейших государств (Россия, Китай, Индия, Индонезия) может заметно повысить свой рейтинг в мировой экономике.

Трансформация экономической модели Бразилии началась с либерализации внешней торговли: с 1988г. в 3 раза снизился уровень таможенной защиты (1988г. — 41,5%), были практически сняты все нетарифные барьеры. В рамках общего курса на либерализацию экономики произошло открытие бразильского рынка для зарубежных инвесторов и внесены соответствующие поправки в конституцию 1988г., снимающие ограничения на деятельность инокапитала. Их суть состоит в его допуске на условиях концессии в добычу и переработку нефти, газоснабжение, эксплуатацию телевизионных и радиовещательных сетей, телекоммуникации, осуществление каботажных перевозок. Иноинвесторам предоставлено право участ-

ствовать в разведке и эксплуатации минеральных ресурсов и строительстве ГЭС, а также осуществлять операции на местном фондовом рынке.

Снятие законодательных запретов на деятельность зарубежных инвесторов в ряде отраслей национальной экономики вызвало усиление притока ресурсов из-за рубежа. Главной сферой вложения инокапитала в Бразилии является автомобилестроение. Сильны позиции иностранного капитала также в химической индустрии, металлургии, станко- и приборостроении, электротехнической, пищевой, фармацевтической промышленности. Суммарный объем зарубежного капитала, вложенного в приватизированные объекты бразильской экономики, составляет 40 млрд.долл. В последние годы важной сферой вложения иностранного капитала стала банковская система.

За последние 20 лет изменилась структура бразильской экономики. За счет местного производства обеспечивается 90% внутреннего спроса на промышленные изделия. Ускорился процесс модернизации промышленности, растет производительность труда.

Высокими темпами развивалось производство потребительских товаров длительного пользования. Бразилия входит в первую десятку стран мира по выпуску автомобилей, тракторов, металлообрабатывающих станков и кузнечно-прессового оборудования, военной техники, самолетов. Особенно сильны позиции Бразилии в производстве среднемагистральных самолетов, по продаже которых ей принадлежит заметная доля мирового рынка.

Бразилия обладает чрезвычайно богатой минерально-сырьевой базой и высокоразвитой горнодобывающей промышленностью. Она является крупнейшим производителем железной руды, обеспечивая 18,5% мирового производства, занимает лидирующее положение и по производству марганца (1 млн.т. в год). Открыты крупные месторождения золота, разработка которых позволит стране войти в первую пятерку мировых производителей. Значительны также возможности по бокситам, редкоземельным элементам, алмазам, оптическому кварцу.

Потребности в нефти на 2/3 удовлетворяются за счет собственной добычи. Большая часть разведанных запасов «черного золота» приходится на месторождения на континентальном шельфе. По выплавке стали Бразилия опережает такие страны как Италия, Франция, Великобритания, занимая 8 место в мире.

Бразилия превратилась во второго в мире производителя и экспортера сои и соевых продуктов, вышла на 1 место в мире по экспорту концентрированного апельсинового сока, занимает пятое место в мире по производству кур-бройлеров и 3 место по их экспорту.

Бразилия занимает 1 место в мире по производству сахара. Традиционно на Бразилию приходится 30% мирового производства кофе, а доля в мировом производстве какао составляет 20%.

Экономическая политика нового правительства страны должна изменить экономическую модель страны (которая исчерпала себя), ориентируя ее на создание стимулов в экспортном секторе, укрепление внутреннего рынка, исходя из снижения зависимости страны от внешних ресурсов, которые преобладали в стране в последнее десятилетие.

тие. Планируется проводить более активное продвижение продукции на экспорт и создание современной промышленности, взяв за основу: снижение стоимости экспортной продукции, устранение экспортных барьеров, более агрессивное продвижение бразильских товаров и проведение политики модернизации промышленности.

Социально-экономическое развитие страны в 2002г. проходило под воздействием ряда факторов. Из внешних факторов следует отметить продолжающуюся стагнацию в соседней Аргентине и экономический спад в Латиноамериканском регионе в целом — спад, наблюдавшийся впервые за последнее десятилетие, составил 0,8%.

К внутренним факторам относится политика экономии электроэнергии, начавшаяся в июне 2001г. в связи с энергетическим кризисом и закончившаяся 1 марта 2002г., которая стала причиной падения ВВП в I кв. 2002г. на 0,8%. Еще более важным фактором стала политическая нестабильность накануне президентских выборов в окт. 2002г.

Второй год подряд темпы экономического роста Бразилии являются низкими. Рост ВВП составил 1,52% (в 2001г. — 1,42%). Рост был достигнут благодаря увеличению объемов чистого экспорта (экспорт за вычетом импорта). В различных секторах экономики наблюдалась следующая динамика роста: в сельском хозяйстве — 5,79% (в 2001г. — 5,71%), в промышленности — 1,52% (в 2001г. — спад 0,31%), в секторе услуг — 1,49% (в 2001г. — 1,86%). Объем ВВП превысил 1,5 трлн. реалов (500 млрд.долл.). Структура ВВП имела следующий вид: сельское хозяйство — 8%, промышленность — 36%, сфера услуг — 56%.

Рост ВВП в Бразилии, в %: 1995г. — 4,22; 1996г. — 2,66; 1997г. — 3,27; 1998г. — 0,13; 1999г. — 0,81; 2000г. — 4,36; 2001г. — 1,42; 2002г. — 1,52.

Согласно метода расчета по расходам ВВП выглядит следующим образом: потребительские расходы населения — 60%; госзакупки товаров и услуг — 19%; валовые инвестиции — 18%; чистый экспорт — 3%. Доли отдельных штатов в ВВП страны составляют: Сан-Пауло — 34%, Рио-де-Жанейро — 13%, Минас-Жерайс — 10%, Рио-Гранде-ду-Сул — 8%, Парана — 6%, Баия и Санта-Катарина — по 4%.

В июне 2002г. в стране разразился финансовый кризис, который имел ряд отрицательных последствий для бразильской экономики. Частный сектор испытывал проблемы с рефинансированием валютной задолженности перед иностранными кредиторами (в 2002г. из 21,4 млрд.долл. внешних обязательств частному сектору удалось рефинансировать 43%, в то время как в 2001г. этот показатель равнялся 98%) и предъявлял ажиотажный спрос на валюту для погашения долгов. Активизировавшийся процесс перевода доходов и прибылей за границу стал также причиной нехватки средств на валютном рынке. ЦБ Бразилии оказался не в состоянии удовлетворить спрос, в результате чего произошла девальвация бразильского реала. В окт. 2002г. курс достиг 3,99 реалов/ 1 доллар, позже курс доллара стабилизировался и 30.12.2002 составил 3,54 реала/ 1 долл. В 2001г. **средний курс** равнялся 2,40 реала/ 1 долл., в **2002г. — 2,92 реала/ 1 долл.**

В авг. 2002г. в разгар кризиса было заключено соглашение между Бразилией и МВФ, по которо-

му МВФ обязался предоставить **кредиты на 30 млрд.долл.** (из них 6 млрд.долл. — во II пол. 2002г. и 24 млрд.долл. — в 2003г.). Для получения траншей правительству Бразилии необходимо выполнять определенные экономические параметры, оговоренные в соглашении, касающиеся размера первичного профицита, госдолга, инфляции. Данные параметры периодически пересматриваются, в дек. они были ужесточены. Кредиты предназначены для увеличения валютных резервов страны, страна получила транши по 3 млрд.долл. в сент. и дек. Согласно договоренности с МВФ минимальный размер чистых резервов (общие резервы за вычетом кредитов международных организаций, главным образом МВФ) должен быть не менее 5 млрд.долл. и валютный займ не может быть использован для интервенций Центробанка на валютном рынке страны. Валютные интервенции Центробанка, средства на которые берутся из чистых валютных резервов, по итогам года достигли 10 млрд.долл. (в 2001г. — 7,2 млрд.долл.). Валютные резервы по итогам года составили 37,8 млрд.долл., при этом чистые резервы опустились до 14 млрд.долл. (27,8 млрд.долл. в 2001г.).

В преддверии выборов резко упал кредитный рейтинг страны. Агентство Fitch снизило кредитный риск Бразилии в июне с «ВВ-» до «В+», а в окт. до «В». Если 3 июня кредитный рейтинг Embi+, который подсчитывается американским банком JP Morgan в 21 стране мира, составлял 1.006 пунктов, то 10 окт. — уже 2.397 пунктов (страна вышла на 3 место в мире после Аргентины и Нигерии), что отрицательно повлияло на процентные ставки кредитов, привлекаемых федеральным правительством и частным сектором: если в мае были они доходили до 7% годовых, то в авг. — до 20% годовых.

К концу года кредитный риск стабилизировался и 2 янв. 2003г. составил 1.374 пунктов. Основные бразильские государственные обязательства на внешнем рынке C-Bond упали с 82% в марте до 48% стоимости в сент. (самый низкий уровень за последние 10 лет), а к концу года выросли до 64%, что позволило основным держателям облигаций — иностранным банкам, в частности JP Morgan, Goldman Sachs, Morgan Stanley, Bank of America, Merrill Lynch — за 2 месяца получить прибыль в 1,5 млрд.долл. за счет покупки C-Bond в сент. с последующей их продажей в дек.

## Госплан

**В**рейтинге экономической конкурентоспособности, разрабатываемом с 1979г. Мировым экономическим форумом на основе изучения экономик 80 стран мира, а именно макроэкономической ситуации, технологического развития и качества госинститутов, Бразилия опустилась на 2 позиции и заняла 46 место. Из других латиноамериканских стран выше стоят только Чили (20 место), Уругвай (42 место) и Мексика (45 место). Россия заняла 64 место.

В составляемом фондом Heritage рейтинге открытости экономик 156 стран мира Бразилия заняла 72 место, возглавив группу стран с «частично закрытой» экономикой (в эту же группу входит Россия — 136 место). Основными факторами, определяющими достаточно низкое место Бразилии, являются внешняя торговля, активно регулируемая государством, и несоблюдение прав интеллек-

туальной собственности (в стране процветает «пиратская» торговля музыкальными и компьютерными дисками). В соответствии с докладом фонда Бразилия имеет «сложную фискальную систему, барьеры для иноинвестиций в определенные секторы экономики, жесткий госконтроль в электроэнергетике и финансовой сфере, слабую судебную систему и развитую бюрократию».

Роль государства в развитии экономики. До начала 90гг. роль государства в экономике была доминирующей. Принятая в 1988г. новая конституция ограничила государственное вмешательство в экономику страны. В 1990г. бразильское правительство приступило к реализации Национальной программы приватизации. За эти годы было приватизировано 100 государственных федеральных компаний. Доходы от приватизации превысили 80 млрд.долл., основная их часть пришлась на сферу телекоммуникаций, электроэнергетику, финансовый сектор и металлургию.

После приватизации роль государства свелась к регулирующей и контролирующей. В этих целях были созданы государственные национальные агентства, в частности по электроэнергетике (ANEEL), по телекоммуникациям (ANATEL), нефти (ANP), водным ресурсам (ANA).

Число госкомпаний достигает 100 (в 1988г. было 258 компаний), из которых большая часть приходится на финансовый сектор, нефтегазпром, электроэнергетику. Выработкой госполитики в вопросах деятельности госкомпаний, в т.ч. в инвестиционной сфере (ежегодные инвестиции госкомпаний, подлежащие одобрению бразильским парламентом, превышают 5 млрд.долл.), а также разработкой плана приватизации занимается министерство планирования, бюджета и управления.

Несмотря на снижение роли госкомпаний в экономике, в некоторых отраслях они по-прежнему играют важную роль. На нефтяную группу «Петробраз» приходится 90% и на электроэнергетическую группу «Элетробраз» — 50% валового производства соответствующих отраслей. В банковском секторе государственные федеральные банки «Банко ду Бразил», БНДЭС, «Кайша Экономика Федерал» занимают первое, третье и пятое места соответственно среди бразильских банков по размеру активов. Государственная нефтяная компания «Петробраз» занимает первое место среди бразильских компаний-экспортеров (3,5 млрд.долл. — 6% бразильского экспорта) и первое место среди импортеров (4,9 млрд.долл. — 10% бразильского импорта).

Государство напрямую или через афилированные структуры может оказывать влияние на деятельность крупнейших бразильских компаний. 22% акций горнодобывающей компании «Компания Вале ду Рио Досе» владеет казначейство Бразилии, в компании «Эмбраэр» 9% акций принадлежит госбанку БНДЭС и 17% — пенсионному фонду «Преви» (пенсионный фонд госбанка «Банко ду Бразил»), 4% акций металлургической компании «Компания Сидеруржика Насионал» принадлежит пенсионному фонду «Преви».

Трансформация экономической модели бразильской экономики в начале 90гг. сопровождалась либерализацией внешней торговли. Во многих областях была ликвидирована госмонополия на внешнюю торговлю. Был ликвидирован Институт сахара и спирта, занимавшийся распреде-

лением производственных и экспортных квот, внешней торговлей, ценообразованием в отрасли. Роль государства во внешней торговле заключается в разработке таможенной и тарифной политики, участии в двусторонних и многосторонних межправительственных переговорах, отстаивании национальных интересов в сфере внешней торговли, в частности применении мер защиты внутреннего рынка и разрешении споров на уровне ВТО.

Новое правительство во главе с избранным президентом Л.И.Лула да Силва заявило о необходимости увеличения роли государства в отдельных сферах экономики. Основными задачами объявлены усиление контроля за ценообразованием в нефтегазовой промышленности и электроэнергетике, а также активная поддержка государства при продвижении бразильских товаров и услуг на мировые рынки.

## Финансы-2002

В целях смягчения валютного кризиса правительство Бразилии принимало дважды в течение 2002г. решения об увеличении норм обязательных резервных требований для банков в Центробанке: по текущим счетам (счета «до востребования») — до 53%, по сберегательным вкладам — до 30%, по срочным вкладам — до 23%. Благодаря этому удалось изъять из оборота 25 млрд.реалов, которые могли бы быть направлены банками на покупку долларов на валютном рынке. В окт. изменились требования для деятельности на валютном рынке для банков: средства, направляемые ими на покупку валюты, должны теперь быть на 100% обеспечены собственным капиталом; на покупку валюты может быть направлено не более 30% чистого дохода банка (ранее показатель равнялся 60%).

Девальвация стала одной из главных причин увеличения темпов инфляции. В целях избежания инфляционных процессов Центробанк увеличил учетную процентную ставку Selic в течение 2002г. с 18% до 25% (январь — 19%, июнь — 18%, октябрь — 21%, декабрь — 25%). Тем не менее проводимая бразильским правительством жесткая кредитно-денежная политика оказалась недостаточно эффективной — инфляция составила 12,53% вместо планировавшихся 6%. Цены на товары и услуги, регулируемые государством, выросли следующим образом: электроэнергия — на 20%, бензин — на 16%, лекарства — на 1%, телефонная связь — на 12%.

Инфляция (в %): 1995г. — 22,41; 1996г. — 9,56; 1997г. — 5,22; 1998г. — 1,65; 1999г. — 8,94; 2000г. — 5,97; 2001г. — 7,67; 2002г. — 12,53.

Доходы федерального бюджета составили 285 млрд. реалов, а расходы — 233 млрд.реалов. В федеральный бюджет отходит 63,3% налогов, бюджеты штатов — 23,7%, бюджеты муниципалитетов — 13%. В 2002г. было получено 25 млрд. реалов дополнительных доходов, в частности благодаря введению Cide (пошлина на приобретение топлива), принесшей 7,2 млрд. реалов.

Если брать консолидированный бюджет страны (уровней федерального, штатов и муниципалитетов), то налоговые сборы составили 477 млрд.реалов, что составило 36,4% ВВП (рекордный показатель). Увеличение налогового бремени вызвано стремлением увеличить первичный профицит бюджета в условиях, когда снижение расходов практически невозможно. Налоговое бремя в стране

выше, чем в среднем по Латинской Америке (20% ВВП). По налоговому бремени Бразилия заняла одно из первых мест в мире, уступив северным странам Европы, в частности Швеции (47% ВВП) и Германии (36,7% ВВП), но в отличие от этих стран налоговое бремя в Бразилии ложится на товары и услуги, а не на доходы.

Динамика изменения налогового бремени (в %): 1989г. — 21,2; 1994г. — 26,9; 1998г. — 29,3; 1999г. — 31,6; 2000г. — 33,3; 2001г. — 35,5; 2002г. — 36,4.

Налоговая реформа является одним из приоритетов нового правительства в связи с тем, что: налоговая система является недостаточно дифференцированной: на 5 основных налогов приходится 70% сборов; налоги на товары и услуги выше, чем на доходы и прибыли (в отличие от высоко развитых государств).

В целях обслуживания долга правительство вынуждено увеличивать первичный профицит бюджета, который по итогам года составил 52,4 млрд. реалов, или 4,06% ВВП (при этом с МВФ были оговорены 50,3 млрд. реалов). С 1998г. одной из основных задач правительства является достижение максимального уровня первичного профицита с целью обслуживания госдолга. Профицит является основным фискальным показателем в соглашении между Бразилией и МВФ, при чем в последние 4г. Бразилии удается его перевыполнить. На 2003г. запланирован показатель 68 млрд. реалов, или 4,25% ВВП.

#### Первичный профицит

	1995г.	1996г.	1997г.	1998г.	1999г.	2000г.	2001г.	2002г.
в млрд. реалов.....	1,7	-0,6	-8,3	0,1	31,1	38,2	43,7	52,4
в % от ВВП.....	0,36	-0,09	-0,91	0,01	3,28	3,55	3,70	4,06

Первичного профицита не достаточно, поэтому правительству приходится выпускать новые облигации для погашения старых, что ведет к росту госдолга. Одной из главных проблем Бразилии остается рост внутреннего госдолга, который достиг 880 млрд. реалов, или 56% ВВП, что является наиболее высоким показателем с 1991г. Средний срок погашения госдолга составляет 42 мес. Доля долга, подлежащего погашению в 2003г. — 32%. Высокое отношение долга к ВВП приводит к тому, что инвесторы начинают сомневаться относительно способности правительства обслуживать свои обязательства, вследствие чего правительство вынуждено увеличивать процентные ставки выпускаемых облигаций для поддержания спроса на них.

#### Внутренний госдолг

	1995г.	1996г.	1997г.	1998г.	1999г.	2000г.	2001г.	2002г.
в млрд. реалов.....	208,5	269,2	308,4	385,9	516,6	563,2	660,9	880
в % от ВВП.....	30,8	33,2	34,3	41,7	49,4	48,8	52,6	55,9

Объем госдолга вырос за год на 220 млрд. реалов, при этом на фактор девальвации (на 52% в течение года) пришлось 147 млрд. реалов. Рост Selic с 18% до 25% стал другой причиной увеличения госдолга.

Объем внутреннего госдолга не выглядел бы столь удручающим, если бы не высокие расходы по его обслуживанию. Основная часть долга состоит из гособязательств, процентная ставка которых привязана к изменению курса доллара и к учетной процентной ставке ЦБ Бразилии. Рост курса доллара и высокий уровень учетной процентной ставки, а именно 25% годовых (ставка была увеличена в течение года на 7% в целях сдерживания темпов инфляции), приводят к увеличению внутреннего госдолга.

Выплаты процентов по госдолгу составили 114 млрд. реалов, в т.ч. федеральное правительство — 49,6 млрд. реалов, правительство штатов — 52,3 млрд. реалов, администрации муниципалитетов — 9,7 млрд. реалов. Из 114 млрд. реалов, выплаченных в 2002г., 17 млрд. реалов относятся к платежам по внешнему госдолгу и 97 млрд. реалов — по внутреннему госдолгу (основная часть состоит из выпускаемых национальным казначейством гособлигаций).

Процентные расходы по обслуживанию госдолга, млрд. реалов: 1996г. — 45; 1997г. — 44,9; 1998г. — 72,6; 1999г. — 87,4; 2000г. — 78; 2001г. — 86,4; 2002г. — 114.

Процентные расходы превысили в 2 раза первичный профицит. Номинальный дефицит составил 61,6 млрд. реалов, или 4,61% ВВП. На государственные внутренние долговые обязательства, являющиеся основной составляющей госдолга, приходится 624 млрд. реалов, при этом процентные ставки 61% облигаций привязаны к изменению Selic и 22% — к валютному курсу. Основными держателями гособлигаций являются: банки — 35%; инвестиционные фонды — 32%; компании — 8%.

Общий внешний долг достиг 220 млрд. долл. (в 2000г. — 236 млрд. долл., в 2001г. — 226 млрд. долл.), из них 105 млрд. долл. приходится на госдолг (в т.ч. 75 млрд. долл. — долг федерального правительства; остальная сумма — задолженность правительств штатов и администраций муниципалитетов, Центробанка и госкомпаний), и 115 млрд. долл. — на долг частного сектора. Средне- и долгосрочные долги составляют 190 млрд. долл. (60% из них — долг госсектора) и краткосрочные долги — 30 млрд. долл. (подавляющая часть — задолженность частного сектора). Существенную долю в задолженности частного сектора занимают межфирменные кредиты, которые могут быть конвертированы в ПЗИ (в 2002г. было инвестировано 7,2 млрд. долл.). Соотношение внешней задолженности к экспорту снизилось до 3,62 (в 2000г. — 3,71).

На фондовом рынке наблюдалось снижение деловой активности: индекс Bovespa (индекс фондовой биржи Сан-Пауло) снизился за год на 17%. Средний ежедневный объем биржевых торгов снизился до 558 млн. реалов (197,5 млн. долл.).

Средний ежедневный объем торгов на Bovespa, в млн. долл.: 1994г. — 360,6; 1995г. — 283,6; 1996г. — 393,9; 1997г. — 764,1; 1998г. — 568,9; 1999г. — 347,3; 2000г. — 409,3; 2001г. — 264,7; 2002г. — 197,5.

Капитализация акций, обращающихся на бирже, снизилась до 387 млрд. реалов, при этом на различные отрасли экономики приходится (в млрд. реалов): телекоммуникации — 77, финансовый сектор — 76, химическая — 58, электроэнергетика — 45, горная добыча — 34, пищевая — 24, металлургия — 15, целлюлозно-бумажная — 15. Крупнейшими операторами на бирже являются: финансовые институты — 33%, физические лица — 27%, инокомпании — 22%, пенсионные фонды — 17%. Отток иностранных портфельных инвестиций превысил приток на 1,443 млрд. реалов.

Платежный баланс Бразилии в 2002г. претерпел существенные изменения. Благодаря увеличению положительного сальдо торгового баланса значительно снизился дефицит счета текущих операций, а на счете движения капитала и финан-

сов зарегистрировано снижение на 43% чистого притока инвестиций (приток в страну иностранного капитала в форме ПЗИ за вычетом оттока национального капитала за рубеж в форме ПЗИ).

Платежный баланс Бразилии в 2000-02гг., в млрд.долл.

	2000г.	2001г.	2002г.
Счет текущих операций	-24,7	-23,2	-7,7
торговый баланс	-0,7	2,6	13,2
Экспорт	55,1	58,2	60,4
Импорт	55,8	55,6	47,2
баланс услуг	-7,2	-7,7	-5,1
Экспорт	9,5	9,3	9,6
Импорт	-16,7	-17	-14,7
Доходы от инвестиций	-17,9	-19,7	-18,2
приток	3,6	3,3	3,3
отток	-21,5	-23	-21,5
односторонние переводы	1,5	1,6	2,3
Счет движения капитала и финансов	19,4	26,8	12
прямые инвестиции	30,5	24,9	14,1
за рубежом	-2,3	2,3	-2,5
во внутреннюю экономику	32,8	22,6	16,6
портфельные инвестиции	7	0,1	-5,1
Активы	-1,7	-0,8	-0,3
Обязательства	8,7	0,9	-4,8
Деривативы	-0,2	-0,5	-0,4
прочие инвестиции	-18,2	2,3	3
Ошибки и пропуски	3	-0,3	-3,9
Сальдо платежного баланса	-2,3	3,3	-0,3

Дефицит счета текущих операций платежного баланса

	1994г.	1995г.	1996г.	1997г.	1998г.	1999г.	2000г.	2001г.	2002г.
млрд.долл.	1,81	18,38	23,50	30,45	33,42	25,33	24,22	23,31	7,76
% от ВВП	0,33	2,61	3	3,77	4,24	4,77	4,08	4,55	1,67

Увеличился перевод валютных средств за границу по счетам СС-5 — 9,1 млрд.долл. (1998г.— 24,8; 1999г.— 10,2; 2000г.— 7,3; 2001г.— 6,1 млрд.долл.). На юрилица приходится 90% переведенных средств, на физлица — 10%. Перевод капитала по счетам СС-5 — единственный механизм перевода валютных средств нерезидентами, при котором не требуется разрешения Центробанка Бразилии, что позволяет использовать их оперативно при кризисах; в остальных случаях перевод валюты разрешается только при выплате процентных расходов, осуществлении зарубежных поездок и переводе прибылей.

Бразильские юр. и физлица имеют на депозитах за рубежом 46 млрд.долл. (для сравнения: китайцы имеют в зарубежных банках 95 млрд.долл. и мексиканцы — 50 млрд.долл.). В 2002г. 4 млрд.долл. вернулись из-за рубежа на финансирование бразильского экспорта.

## Финансы-2001

Доходы бюджета составили 286 млрд. реалов (23,8% ВВП), расходы бюджета (без учета процентных выплат по внешнему долгу) — 242 млрд. реалов (20,3% ВВП). Первичный профицит бюджета превысил 3,5% ВВП. На погашение процентных платежей и основной суммы госдолга было потрачено 86 млрд. реалов.

Статьи бюджета 2001г.

Доходы	286	Расходы	242
Налоги	197	Трансф. штатам и муниципал.	43
- в т.ч. налог на доход	67	Зарплата госслужащим	65
- налог на промпродукцию	20	Соцобеспечение	75
- импортные пошлины	9	Социальное развитие	38
- платежи на соцобеспечение	48	- в т.ч. здравоохранение	18
- налог на движение капиталов	18	Образование	7
Социальные взносы	62	Занятость	6

Налоги на топливо	5	- коммунальное хозяйство	1,6
Доходы от концессий	8	- культура и спорт	0,2
Дивиденды	3	Непредвид. расходы	32
Другие доходы	7	и инвест.	
Первичный профицит			44
Расходы на обслуживание госдолга			86
Номинальный дефицит			-42

В бюджете на 2002г. одобренном парламентом Бразилии, заложены параметры: доходы — 320 млрд. реалов, расходы — 290 млрд. реалов, инфляция — 7,6%.

Внутренний госдолг, выраженный в государственных долговых обязательствах, достиг 624 млрд.реалов, что составляет 55% ВВП. Реальный рост задолженности по сравнению с 1994г., когда началась реализация Плана Реал, составил 352% (номинальный рост — 1000%).

Динамика роста внутреннего государственного долга (год, долг, в млрд. реалов): 1994г. — 56; 1995г. — 102; 1996г. — 169; 1997г. — 255; 1998г. — 323; 1999г. — 414; 2000г. — 510; 2001г. — 624.

Основными держателями обязательств являются банки (42%) и инвестиционные фонды (34%); доля физлиц — 0,5%, предприятий — 5%.

Структура внутреннего госдолга: обязательства, процентная ставка по которым привязана к Selic (учетная ставка ЦБ), составляют 53%; обязательства, процентная ставка привязана к изменению курса доллара — 29%; обязательства, процентная ставка устанавливается в момент эмиссии — 8%.

До 1999г. увеличение задолженности было связано с ростом Selic и, соответственно, с ростом процентных ставок по обязательствам (в 1999г. Selic составлял 45%). Правительство поддерживало высокий уровень учетной ставки для того, чтобы избежать оттока капитала из страны во время азиатского и российского кризисов в 1997-98гг. С 1999г., когда был введен плавающий курс доллара, рост задолженности объясняется девальвацией реала.

Рост задолженности в 2001г. вызван девальвацией реала и санацией банковской системы. Увеличилась доля обязательств, процентная ставка по которым привязана к изменению курса доллара: было выпущено обязательств на 28 млрд.реалов. Летом была проведена программа санации госбанков («Кайша Экономика Федерал», «Банко ду Бразил»): с целью увеличения их капитализации казначейство передало банкам долговые обязательства на 12,5 млрд.реалов в обмен на обязательства меньшей ликвидности.

С целью привлечения «длинных» денег бразильское правительство начало продажу государственных долговых обязательств в сети «Интернет» на сайте <http://www.tesoura.fazenda.gov.br>. По заказу физлиц 30 финансовых институтов могут осуществлять сделки купли-продажи обязательств на суммы, не превышающие 200 тыс.реалов.

В 2001г. на погашение процентных платежей и основной суммы задолженности из бюджета было потрачено 86 млрд. реалов, 44 млрд. реалов было выплачено денежными средствами благодаря первичному профициту бюджета. Остальная сумма была рефинансирована, т.е. было выпущено гособязательств на 42 млрд. реалов. Правительству удается рефинансировать выплаты по задолженности и уменьшать суммы выплат в краткосрочном периоде, но это приводит к увеличению общей суммы долга.



Главной задачей по управлению внутренним госдолгом на ближайшую перспективу является увеличение доли обязательств, процентная ставка по которым устанавливается в момент эмиссии, и увеличение доли долгосрочных обязательств (сейчас средний срок погашения составляет 35 мес.). К концу 2002г. объем внутреннего госдолга достигнет 700-760 млрд.реалов.

Общий внешний долг составил 212 млрд.долл., при этом государственный внешний долг — 71 млрд.долл., в т.ч.: облигации global — 24 млрд.долл.; облигации bradies — 19 млрд.долл.; еврооблигации — 11 млрд.долл.; МВФ — 9 млрд.долл.; «Парижский клуб» — 7 млрд.долл.

На погашение государственного внешнего долга в 2001-02гг. будет направлено 18,8 млрд.долл., в т.ч. на амортизацию — 7,4 млрд.долл. и на выплату процентов — 11,4 млрд.долл. Основным источником погашения долга — эмиссия гособлигаций на мировых рынках капитала. Бразилия выпустила облигации на мировых рынках на 6,8 млрд.долл.

Дата эмиссии	Сумма эмиссии, в млн.долл.	Срок погашения
янв.....	1500.....	2006г.
янв.....	948.....	2011г.
март.....	650.....	2007г.
апр.....	500.....	2007г.
апр.....	441.....	2005г.
май.....	1000.....	2005г.
июль.....	1600.....	2003г.

Кредитный риск Бразилии на протяжении всего года оставался относительно стабильным, что положительно сказывалось на процентных платежах выпускаемых облигаций — они составляли 10-11% годовых. По оценкам ведущих рейтинговых агентств рейтинг составлял: Moody's — B1, S&P — BB-, Fitch — BB-.

Платежный баланс впервые за последние годы оказался с положительным сальдо, что вызвано снижением отрицательного сальдо счета текущих операций (23,2 млрд.долл. — лучший показатель с 1995г.), а также выделением МВФ 6,7 млрд.долл. для пополнения валютных резервов.

Платежный баланс Бразилии, в млрд.долл.

	2000г.	2001г.
<b>Счет текущих операций</b> .....	-24,7.....	-23,2
Баланс торговли товарами.....	-0,7.....	2,6
-экспорт.....	55,1.....	58,2
-импорт.....	55,8.....	55,6
Баланс торговли услугами.....	-25,5.....	-27,5
-приток.....	13.....	12,6
-отток.....	38,5.....	40,1
Односторонние трансферты.....	1,5.....	1,6
<b>Счет движения капитала</b> .....	19,4.....	26,8
Прямые инвестиции.....	30,5.....	24,9
за рубежом.....	-2,3.....	2,3
-участие в капитале.....	-1,8.....	1,7
-кредиты межфирменные.....	-0,5.....	0,6
в стране.....	32,8.....	22,6
-участие в капитале.....	30.....	18,9
-кредиты межфирменные.....	2,8.....	3,7
Портфельные инвестиции.....	7.....	0,1
-активы.....	-1,7.....	-0,8
-пассивы.....	8,7.....	0,9
Деривативы.....	-0,2.....	-0,5
-активы.....	0,4.....	0,6
-пассивы.....	-0,6.....	-1,1
Другие инвестиции.....	-18,2.....	2,3
-активы.....	-3.....	-6,3

-пассивы.....	-15,2.....	8,6
<b>Ошибки и пропуски</b> .....	3.....	-0,3
<b>Сальдо платежного баланса</b> .....	-2,3.....	33

В Бразилии один из наиболее высоких в Латинской Америке показателей дефицита платежного баланса по счету текущих операций — 23,2 млрд.долл. в 2001г. (4,58% ВВП) из-за обслуживания внешнего долга и переводов прибылей и дивидендов за границу. Дефицит финансируется чистым притоком средств на счет движения капитала, благодаря привлечению иноинвестиций. В 2001г. наблюдалось снижение прямых иноинвестиций в бразильскую экономику: в страну было инвестировано 22,6 млрд.долл. (в 2000г. — 32,8 млрд.долл.), что составило 4,47% ВВП.

В авг. 2001г. Бразилия подписала очередное соглашение с МВФ, которое будет действовать до конца 2002г. и предусматривает выделение Бразилии 15 млрд.долл., из которых 12,5 млрд.долл. будут предоставлены по линии supplemental reserve facilities (специальные линии, направленные на пополнение валютных резервов). Предыдущее соглашение было заключено в 1998г., когда в условиях фиксированного валютного курса Бразилия нуждалась в валютных средствах для поддержания резервных валютных средств. Пакет внешнего финансирования в 1998г. достиг 42 млрд.долл. 16 млрд.долл. пришлось на МВФ, из которых 70% — линии supplemental reserve facilities и 30% — линии stand-by. Остальные 26 млрд.долл. были выделены Всемирным банком, Межамериканским банком развития, правительствами развитых стран.

Бразилия сотрудничает и с другими мировыми финансовыми институтами. В 2001г. удалось получить кредит ВБ в 0,75 млрд.долл. на выгодных условиях — на 12 лет, первая амортизация начнется в 2006г., процентная ставка — Libor+0,55%. Межамериканский банк развития (МАБР) одобрил выделение Бразилии кредитных средств на несколько проектов. Бразилия является крупнейшим реципиентом средств МАБР: всего с 1959г., когда был образован МАБР, было одобрено 290 проектов на 23,4 млрд.долл.

Золотовалютные резервы достигли 35,9 млрд.долл., доля валютных средств составила 35,5 млрд.долл. и золота — 0,4 млрд.долл. Чистые резервы (без учета кредитов МВФ) составили 27,8 млрд.долл.

На фондовом рынке наблюдалось снижение деловой активности: индекс Bovespa (индекс фондовой биржи Сан-Пауло) снизился за год на 11%. По оценкам агентства Merrill Lynch, которое ежегодно проводит анализ биржевых индексов 38 стран мира, Bovespa заняла 19 место в мировом рейтинге фондовых бирж (в 2000г. — 22 место, в 1999г. — 4 место) — из-за рецессии мировой экономики биржевые индексы многих стран снизились больше, чем Bovespa. Основными операторами на бирже стали: финансовые институты — 35%, иностранные компании — 29%, физлица — 18%.

На Bovespa обращаются акции 416 компаний, общая капитализация которых достигает 130 млрд.долл., основная часть приходится на компании телекоммуникационного, нефтяного, электроэнергетического и банковского секторов. Концентрация биржевого оборота в Бразилии низкая: на акции 49 компаний приходится 90% биржевого оборота. Уровень концентрации биржевого оборота в других странах Латинской Америки состав-

ляет: в Колумбии 90% оборота приходится на 1 компанию, в Аргентине — на 5, в Мексике и Венесуэле на 11, Чили на 19.

## BNDES

**Н**ациональный банк экономического и социального развития. БНДЭС является госбанком, создан в 1952г. Занимается долгосрочным финансированием проектов, связанных с развитием национальной экономики, а также развитием рынка капиталов и финансированием экспортных операций. Банк курируется министерством развития, промышленности и внешней торговли Бразилии.

По размеру активов (50 млрд.долл.) банк занимает второе место среди бразильских банков (после «Банко ду Бразил»).

В задачи банка входят: развитие инфраструктурной сферы Бразилии (энергетика, нефтегазовая промышленность, логистика, телекоммуникации); развитие бразильского рынка капитала; участие в приватизационных процессах (банк занимается реализацией Национальной программы приватизации); поддержка предприятий малого и среднего бизнеса; повышение производительности бразильской промышленности, сельского хозяйства и сектора услуг; региональное развитие Бразилии (банк участвует в реализации региональных программ); социальное развитие (банк участвует в реализации социальных программ, направленных на улучшение систем образования, здравоохранения); финансирование экспортных операций (на них приходится около четверти кредитного портфеля банка).

У бразильских экспортеров есть две основные возможности для получения экспортного кредитования: Proex — программа финансирования экспорта Бразилии; BNDES-Exim — кредитные линии Нацбанка экономического и социального развития.

Роль BNDES в экспортном кредитовании возрастает. В 1995-98гг. объем кредитования составил 4 млрд.долл., в 1999-2002гг. — 11,4 млрд.долл. В основном доступ к кредитам имеют крупные компании. Крупнейшим пользователем является самолетостроительная компания Embraer.

Кредитные линии BNDES-Exim, в млрд.долл.

1996г.	1997г.	1998г.	1999г.	2000г.	2001г.	2002г.
кредиты	.....0,39	.....1,18	.....2,06	.....2,10	.....3,08	.....2,60
	.....3,60					

В 2003г. БНДЭС планирует создание авального фонда размером 100 млн.долл. в целях поддержки малого и среднего бизнеса, а также увеличение кредитования крупных предприятий в связи с закрытием доступа у последних к средствам Proex-Financiamento. В ближайших планах правительства разделить БНДЭС на коммерческий банк и Эксимбанк (экспортно-импортный банк) в целях придания динамизма экспорту.

## «Банко До Бразил»

**В**1808г., когда португальский принц Д.Жоао построил порты в Рио-де-Жанейро, для обслуживания возникших финансовых потребностей был создан «Банко до Бразил». Уже в 1809г. «Банко до Бразил» становится четвертым финансовым институтом в мире, уступая лишь Швейцарии, Англии и Франции.

Штаб-квартира «Банко до Бразил» находится в г. Бразилиа. Банк имеет 9235 филиалов по всей Бразилии, 32 представительства за рубежом и сотрудничает с такими известными финансовыми институтами как Visa, Mastercard, Western Union.

Банк представляет собой общество с ограниченной ответственностью и является финансовым институтом, получившим право на ведение своих операций от Центробанка Бразилии.

Банк предоставляет различные финансовые услуги и активно участвует в таких секторах экономики как розничная торговля, страхование, рынок капитала, внешнеэкономические операции. Банком до Бразил была создана сеть банков, которые имеют узкую направленность в своей финансовой деятельности, такие как «Бразилпрев» (Brasilprev) — жилищное страхование, «Бразил Сауди» (Brasil Saude) — медстрахование, «Бразил Веикулос» (Brasil Veiculos) — автострахование. Клиентами «Банко до Бразил» являются 15 млн.чел.

Управление банком осуществляется Генассамблей акционеров, административным советом, фискальным советом, советом директоров, включая президента и первого заместителя президента, семью заместителями президента. Совет директоров осуществляет выработку стратегий. Состоит из исполнительного секретариата и отдела стратегии и организации. Заместители президента «Банко до Бразил» курируют основные направления финансовой деятельности банка: розничная торговля, внешнеэкономические вопросы, технология, вопросы, связанные с сельским хозяйством и связями с правительством, кредитование и управление личными вкладами клиентов банка, финансы и рынки капиталов, контроль и связи с инвесторами.

## Центробанк

**Ц**ентральный банк Бразилии был образован 31 дек. 1964г. согласно закону №4.595. Статус, цели деятельности, функции и полномочия Центрального банка регламентируются данным законом, а также принятой в 1988г. конституцией Федеративной Республики Бразилии, устанавливающий его особый конституционно-правовой статус.

Центральный банк Бразилии выполняет следующие функции: совместно с правительством страны разрабатывает и проводит единую денежно-кредитную политику; защищает и обеспечивает устойчивость национальной денежной единицы — бразильского реала; монопольно осуществляет эмиссию наличных денег и организует наличное денежное обращение; организует и осуществляет валютное регулирование и валютный контроль в соответствии с законодательством страны; осуществляет управление золотовалютными резервами страны; является кредитором последней инстанции для кредитных организаций, организует систему их рефинансирования; устанавливает правила осуществления расчетов и проведения банковских операций; принимает решение о государственной регистрации кредитных организаций, выдает кредитным организациям лицензии на осуществление банковских операций, приостанавливает их действие и отзывает их, осуществляет надзор за деятельностью кредитных организаций и банковских групп; устанавливает и публикует официальные курсы иностранных валют по отношению к реалу, организует составление платежного баланса страны.

Ключевым элементом правового статуса Центрального банка является принцип независимости. Он не является органом государственной власти, вместе с тем его полномочия по своей правовой природе относятся к функциям государствен-

ной власти, поскольку их реализация предполагает применение мер государственного принуждения. Нормотворческие полномочия Центробанка предполагают его исключительные права по изданию нормативных актов, обязательных для федеральных, региональных и местных органов государственной власти по вопросам, отнесенным к его компетенции.

Президент ЦБ Бразилии – Энрике де Кампос Мейреллес, 1945г. рождения. По образованию инженер и экономист. В разное время занимал должности президента Бразильской ассоциации лизинговых компаний, Бразильской банковской федерации, президента Бразильской ассоциации международных банков, президента ТПП «Бразилия-США», президента отделения американского банка «БанкБостон» в Бразилии, президента головного банка «БанкБостон» в США.

Адрес: SBS Quadra 3, Bloco B, Ed. Sede Caixa. Postal: 08670 70074-900, Brasilia, DF, тел. (5561) 414-1414, www.bcb.gov.br.

## PROER

Программа стимулирования деятельности и реструктуризации банков была принята в качестве чрезвычайной меры по предотвращению системного банковского кризиса, начало которого связывают с введением новой валюты – реала (1.07.94). Программа была введена в действие одновременно изданием распоряжения президента Бразилии №1.179 и циркулярного письма ЦБ №2.208 от 3.11.95.

На момент объявления о PROER ЦБ был вынужден ввести внешнее управление и/или прибегнуть к ликвидации 22 банков. Всего же на помощь кредитно-финансовым учреждениям до момента принятия PROER правительство израсходовало 14 млрд.реалов. Кризис был обусловлен тем, что в результате введения новой валюты и сопутствовавших этому стабилизационных мер инфляция (50% в месяц), долгое время обеспечивавшая высокую прибыльность банковских операций, опустилась на уровень менее 2% в месяц. В результате целый ряд банков оказались не в состоянии выполнять текущие обязательства. В 1993г. только шестерка крупнейших национальных банков получила за счет инфляции прибыль эквивалентную примерно 5 млрд.реалов, а после валютной реформы этот показатель снизился до 344 млн.

Средства на PROER были взяты из обязательных депозитов, которые коммерческие банки размещали в ЦБ. PROER предусматривала создание проблемными банками специального гарантийного счета, с которого должны обеспечиваться платежи вкладчикам; использование в качестве залога для получения новых займов, гарантирующего эти платежи, имущества учредителей банков; возможность покрытия банками своих обязательств при помощи долгосрочных (30 лет) гособлигаций. За счет средств PROER финансировались процессы слияния и укрупнения национальных банков. Наиболее крупной операцией такого рода стало поглощение Banco Nacional «Унибанком», «стоившая» ЦБ 5,898 млрд.реалов.

В дек. 1995г. ЦБ объявил об окончании действия PROER. За период действия программа была применена к 8 банкам. В рамках PROER было израсходовано 20,3 млрд.реалов, взыскание которых с банков, участвовавших в программе, оказа-

лось в дальнейшем достаточно сложной задачей. В 1999г. статья баланса ЦБ, связанная с PROER, имела негативное сальдо в 15,698 млрд.реалов.

## Банки-2002

В банковском секторе продолжается концентрация капитала. Количество банков снизилось со 182 до 171 вследствие ухода с рынка нескольких иностранных банков и слиянию отдельных национальных банков. Всего с 1994 по 2002г. было ликвидировано 57 банков, общее количество банков снизилось с 246 до 171, было проведено 3 программы санации банковской системы: Proes (для региональных банков), Proer (для частных банков), Proef (для федеральных банков).

Количество банков по форме собственности

	1996г.	1997г.	1998г.	1999г.	2000г.	2001г.	2002г.
Всего.....	231	217	203	194	195	182	171
- государственные .....	32	27	23	19	19	16	14
- национальные частные .....	159	145	122	108	107	96	92
- иностранные частные .....	40	45	58	67	69	70	65

Доли государственных, частных и иностранных банков, в %

	Прибыль	Активы	Депозиты	Кредиты
1994г. 2002г.	1994г.	2002г.	1994г.	2002г.
государственные.....	34	16	52	33
национальные частные	56	51	41	36
иностраные частные ..	10	33	7	31

Одним из отрицательных факторов, влияющих на низкие темпы роста экономики, является низкий объем кредитования банковской системы Бразилии, в 2002г. составивший 378 млрд.реалов. Основными получателями кредитных средств стали (в млрд.реалов): промышленность – 118; физлица – 84; торговля – 40; сельское хозяйство – 33; жилищное строительство – 24; госсектор – 11.

Объемы кредитования банковской системы в 1996-2002гг.

	1996г.	1997г.	1998г.	1999г.	2000г.	2001г.	2002г.
в млрд.реалов .....	251	258	275	286	320	332	378
в % от ВВП.....	31	29	30	27	28	27	24

Объем кредитования в процентном отношении к ВВП составил 24%. По данному показателю Бразилия уступает таким странам, как Уругвай (51% ВВП), США (62%), Чили (77%), Франция (91%), Южная Корея (112%), Великобритания (141%), Португалия (144%), Япония (191%). За годы правления Ф.Э.Кардозо этот показатель снизился с 37 в 1994г. до 24% в 2002г. Причиной этому являются: высокие процентные ставки, которые затрудняют доступ кредитополучателей на рынок; высокий уровень учетной ставки Selic, к которой привязана основная часть госдолга, стимулирует банки вкладывать средства в государственные облигации, а не в кредитование реального сектора.

Основными мерами по увеличению объемов кредитования должны стать усиление конкуренции в банковском секторе вследствие приватизации отдельных госбанков, прежде всего принадлежащих правительствам штатов, и осуществления программы помощи частным банкам Proer.

Проблемой банковского сектора остаются высокие процентные ставки, причиной чему является достаточно высокая ставка Selic и высокий банковский спрэд (разница между процентными ставками, по которым банки предоставляют кредиты и получают средства). Средняя процентная ставка для физлиц достигла в дек. 83,5%, при этом банковский спрэд составил 54,5%, что является наиболее высоким показателем с авг. 2000г. Сред-

няя процентная ставка для юрлиц достигла 50,5%, при этом банковский спрэд составил 25%. Согласно исследованию, проводимому консалтинговой компанией Global Invest в 40 странах мира, по уровню реальных процентных ставок (номинальные ставки за вычетом инфляции) Бразилия занимает 3 место в мире после Турции и Польши.

Реальные процентные ставки в Бразилии, в %: 1995г. — 25,1; 1996г. — 16,3; 1997г. — 18,6; 1998г. — 26,7; 1999г. — 15,3; 2000г. — 10,8; 2001г. — 9; 2002г. — 9,7.

Высокие процентные ставки на рынке ведут к росту прибыли банковской системы. В 2002г. чистая прибыль бразильских банков достигла 21,3 млрд. реалов (1995г.— 5,7, 1996г.— 8, 1997г.— 7,4, 1998 — 10, 1999г.— 14,2, 2000г.— 19,5, 2001г.— 16,4). Среди отдельных банков выделяются (в млрд.реалов): «Итау» — 2,4, «Брадеско» — 2, «Унибанко» — 1,1.

Анализ деятельности 10 крупнейших бразильских банков показывает, что 44% их прибыли приходится на кредитные операции (благодаря высоким процентным ставкам, а не объемам кредитования) и 34% — на операции с государственными долговыми облигациями. Рентабельность достигла рекордной за последние годы цифры в 24,5% (1997г.— 20,6%, 1998г.— 12,5%, 1999 — 13,2%, 2000 — 15,6%, 2001 — 19,1%).

Рейтинг банков Бразилии, в млрд. реалов

Банк	Активы	Депозиты	Кредиты
1. Банко ду Бразил.....	213	96	50
2. БНДЭС.....	147	10	38
3. Брадеско.....	127	56	44
4. Кайша Экономика Федерал.....	123	76	21
5. Итау.....	97	33	26
6. Унибанко.....	70	25	22
7. Сантандер Банеспа.....	61	19	13
8. АБН Амро.....	43	14	13
9. Банк Бостон.....	35	4	9
10. Ситибанк.....	31	2	8
Всего.....	1.252	442	378

Суммарные активы банковской системы Бразилии достигают 1,252 трлн.реалов, суммарные депозиты — 442 млрд.реалов, суммарные кредиты — 378 млрд.реалов, количество банковских служащих — 505 тыс. чел., филиалов банков — 17,3 тыс., при этом по всем этим показателям на 50 крупнейших банков приходится 97%.

Банковская система Бразилии является достаточно концентрированной: на 10 крупнейших банков приходится: 76% активов, 75% депозитов, 72% кредитов. Девальвация реала привела к росту рентабельности иностранных банков: им легче получать валютные средства от своих материнских банков. Рентабельность филиалов выше, чем у материнских групп. Рентабельность АБН Амро в Бразилии достигла 21%, в то время как в целом по миру — 7%.

### Банки-2001

В банковском секторе продолжался процесс концентрации банковского капитала, в результате которого с 1994 по 2001г. число банков снизилось с 246 до 190, количество банковских отделений — с 18,2 до 16,6 тыс., число банковских служащих — с 630 тыс. до 510 тыс.чел.

Рейтинг банков Бразилии по размерам активов, в млрд.реалов: «Банко ду Бразил» — 165; «Брадеско» — 116; БНДЭС — 115; «Итау» — 102; «Кайша Экономика Федерал» — 99; «Сантандер Бразил» — 63; «Унибанко» — 54; «АБН Амро» — 33; «Банк Бостон» — 32; «Ситибанк» — 27.

Ведущий банк страны «Банко ду Бразил» имел показатели: активы — 165 млрд.реалов, чистая прибыль — 1 млрд.реалов, кредитный портфель — 40 млрд.реалов, размер депозитов — 73 млрд.реалов, клиентская база — 13,8 млн.чел.

По объему чистой прибыли лидируют: «Итау» — 2,4 млрд.реалов, «Брадеско» — 2,2 млрд.реалов, «Сантандер» — 1,3 млрд.реалов, «Унибанко» и «Банко ду Бразил» — по 1 млрд.реалов, «Банк Бостон» — 0,7 млрд.реалов. Основные доходы банки получают от операций с государственными долговыми операциями: иностранные банки — 48% прибыли, национальные частные банки — 29%, госбанки — 25%.

Общий кредитный портфель банковской системы Бразилии достиг 350 млрд.реалов, что составило 30% ВВП. Этот показатель является незначительным, в Чили он равен 81%, в США — 82%, в Испании — 134% ВВП. Объяснением этому служит то, что банки в Бразилии предпочитают вкладывать средства в более прибыльные и менее рискованные операции. В последнее время (снизились темпы инфляции, но произошло это за счет повышения учетной ставки Центробанка) к такому относились государственные долговые обязательства.

В 2001г. основными держателями портфельного кредита были: национальные частные банки — 40% («Брадеско» — 38 млрд.реалов, «Итау» — 30 млрд.реалов); иностранные частные банки — 34% («Сантандер» — 12 млрд.реалов, «АБН Амро» — 12 млрд.реалов); национальные госбанки — 26% («Банко ду Бразил» — 40 млрд.реалов, БНДЕС — 34 млрд.реалов, «Кайша Экономика Федерал» — 18 млрд.реалов).

По сравнению с 2000г. доля иностранных частных банков в кредитном портфеле выросла на 10%, а доля национальных госбанков уменьшилась на 16%. Учитывая ресурсную базу, которой располагают иностранные частные банки (кредитный портфель «АБН Амро» во всем мире составляет 313 млрд.долл., «Сантандер» — 150 млрд.долл., «Ситибанк» — 400 млрд.долл.), можно ожидать, что в случае снижения учетной ставки Selic (и соответственно банковских процентных ставок) и увеличения спроса на кредитные ресурсы со стороны предприятий и населения, кредитный портфель иностранных частных банков возрастет и их доля на бразильском рынке кредитования превысит 50%.

«Спрэд» (разница между процентными ставками, по которым банки получают средства и предоставляют кредиты) достиг 44% (в 2000г. — 39%), что объясняется ростом учетной ставки Selic. При этом «спрэд» по кредитным операциям с юрлицами составил 26%, а с физлицами — 57%. Высокие процентные ставки (для физлиц — 74% годовых, для юрлиц — 44% годовых, в среднем — 62% годовых) являются основным препятствием для развития банковского кредитования в Бразилии.

Среди иностранных банков лидируют европейские банки — на их долю приходится 70% активов зарубежных банков, на долю банков США — 25%.

Обострилась борьба на рынке между двумя крупнейшими частными банками страны — «Брадеско» и «Итау». Оба банка совершили ряд покупок, Брадеско приобрел банк «Меркантил ду Сан-Пауло» за 1,4 млрд. реалов, а «Итау» приобрел банк «Судамерис» за 1,6 млрд.реалов и «Банко ду Эстадо ду Гояс» за 0,7 млрд.долл. После этих при-

обретений клиентская база достигла 12 млн.чел. у «Брадеско» и 9 млн.чел. у «Итау», число отделений – 3,790 и 2,380 соответственно.

В июне была осуществлена программа санации госбанков: 12 млрд.реалов было выделено «Кайша Экономика Федерал» (9,3 млрд.реалов), «Банко ду Бразил», «Банк Амазонии» и «Банк Нордесте».

В 2001г. были признаны банкротами 7 банков, в т.ч. Nacional, Economico, Vameirindus. На санацию этих банков в общей сложности государством было выделено 10 млрд.реалов, но избежать их банкротства не удалось. Санация банковской системы в Бразилии происходит по двум линиям: в рамках Ргоег – программы реструктуризации и стимулирования национальной финансовой системы; в рамках финансовой помощи ЦБ.

## Налоговая реформа

Сенат Бразилии 17 дек. 2003г. принял конституционную поправку (PEC № 74/03), вносящую изменения в национальную налоговую систему. За нее проголосовало 64 сенатора, против – 5. 19 дек. на совместном заседании палат национального конгресса было провозглашено вступление поправки в силу.

Предложение о реформе было направлено Л.И.Лулой в конгресс 30.04.2003г. До этого концепция возможных изменений в налоговом законодательстве обсуждался президентом с губернаторами штатов, а также рассматривался на Совете социального и экономического развития – консультативном органе, который был создан по инициативе главы государства в самом начале его мандата.

В авг. 2003г. проект был вынесен на пленарное заседание нижней палаты конгресса. Реформа предусматривала следующие изменения.

– Превращение временного Сбора с осуществляемых финансовых операций (Contribuicao Provisoria sobre Movimentacoes Financeiras, CPMF) в постоянный налог с варьируемой ставкой – от 0,38 до 0,08%. CPMF учрежден в 1993г. как «налог на финансовые операции» (Imposto sobre Movimentacao Financeira) сроком на один год для финансирования социальных программ. Затем неоднократно продлевался и в 1996г. был преобразован из налога во «временный сбор». На 2002г. его объем был более 21 млрд. реалов.

– Продление до 2007г. действия механизма «свободного расходования средств» (Desvinculacao das Receitas da Uniao, DRU), позволяющего правительству использовать по своему усмотрению 20% налоговых поступлений, которые по конституции должны направляться на финансировании здравоохранения и образования. DRU учрежден в 1994г. Первоначально действовал как Социальный фонд для экстренных ситуаций (Fundo Social de Emergencia), затем был переименован в Фонд стабилизации бюджета (Fundo de Estabilizacao Fiscal), а затем в DRU. В конце 2002г. механизм позволял правительству «перебрасывать» более 16 млрд.реалов на решение приоритетных задач – в основном, обслуживание госдолга.

– Унификация правила взимания налога на оборот товаров и оказание транспортных услуг (Imposto sobre Circulacao de Mercadorias e Servicos, ICMS; относится к юрисдикции штатов, в 2002г. объем сбора составил 104 млрд. реалов), сократив количество применяемых ставок до 5 (в наст.вр. – 44, регулируемые 27 штатами независимо друг от друга).

– Прекращение «налоговой войны» штатов и муниципалитетов путем отмены их права предоставлять налоговые льготы инвестором в объеме, определяемом местными нормативными актами; освободить экспорт от ICMS (предложено создать фонд в 8,5 млрд.реалов для компенсации штатов, предоставляющих эти освобождения).

– Передача 2% поступлений от налогов на промышленную продукцию (Imposto sobre Produtos Industrializados, IPI) и на прибыль/ доход (Imposto de Renda, IR, 2,5 млрд. реалов), в распоряжение беднейших регионов, в число которых правительство включил Северный, Северо-восточный, Центрально-западный и штат Эспирито Санто.

– Сделать прогрессивным налог на наследуемое имущество с установлением максимальной ставки в 15%; сделать некумулятивным сбор на финансирование социального обеспечения (Contribuicao para o Financiamento da Seguridade Social, Cofins, 50 млрд.реалов в 2002г.) и взимать его также с импортируемых товаров.

Внесенные правительством предложения встретили сопротивление со стороны региональных администраций, большинство из которых пришло к выводу, что изменения в законодательстве способны сократить их источники доходов. В ходе дискуссий указывалось, что нынешняя федеральное правительство фактически продолжает линию на снижение доли налогов, передаваемых штатам и муниципалитетам, начатую еще в годы военной диктатуры. Так, по подсчетам оппонентов реформы, в 1960г. в распоряжении штатов оставалось 34% всех налоговых сборов (включая трансферты центра), в 1980г. – 22%, в 1988г. – 27%, в 2002г. – 25%, а доля налоговых поступлений, которая перераспределялась федеральным центром в пользу субъектов федерации упала за тот же период с 70 до 50%. С начала 90гг. объем налоговых поступлений федерального центра вырос на 7,9%, штатов – 2%, муниципалитетов – 0,8%. Региональные представители выражали опасение, что реформа лишит штаты и муниципалитеты большинства инструментов бюджетной политики и усилит зависимость от финансирования центра.

Основные дебаты развернулись по деталям нового порядка сбора налога на оборот товаров и оказание транспортных услуг (его удельный вес в общих налоговых поступлениях в масштабе Бразилии составляет 25%, или более 7% ВВП), который является главным источником пополнения казны штатов и полностью регулируется местным законодательством. Около 90 из 150 изменений, содержащихся в проекте правительства, касались именно этого налога.

Обсуждались, в частности, следующие аспекты: каким образом после изъятия у штатов права регулировать указанный налог будут устанавливаться ставки налогов в рамках «пятиступенчатой» квоты ICMS – должны ли решения по конкретным группам товаров и услуг приниматься в национальном конгрессе или следует передать эти полномочия специально созданному органу; кому и в какой пропорции передать право взимания ICMS – штатам-производителям или потребителям; какую часть компенсации за освобождение от налогов экспортных товаров следует передать муниципалитетам.

Кроме этого регионы заявили о необходимости передать в их распоряжение часть CPMF, поставив-

ли вопрос о перераспределении поступлений от налога на горючее (Contribuicao de Intervencao no Dominio Economico, Cide), потребовали реального выполнения т.н. «закона Кандира» (принят в 1996г., предусматривал компенсации региональным властям за освобождение от налогов экспортируемой продукции, однако так и не начал действовать) и внесли предложение о создании «фонда регионального развития», который возмещал бы потери от освобождения экспорта.

В результате обсуждений в комитетах и комиссиях нижней палаты на пленарном заседании решено было внести предложения:

– сделать СРМФ постоянным налогом со ставкой 0,08–0,38%, сняв требование использовать поступлений от этого налога для социального финансирования; согласиться с предложением правительства по продлению DRU до 2007г.;

– установить 5 ставок ICMS для всех регионов, закрепив наименьшую ставку налогообложения для товаров базовой потребительской корзины и медикаментов, передать право установления квот для различных групп товаров и услуг Сенату;

– создать условия для постепенного перехода к взиманию налога по месту продажи товара или услуги в течение 8 лет;

– упразднить право штатов предоставлять инвесторам налоговые льготы, а имеющиеся льготы ликвидировать через 8 лет после принятия реформы; при этом в «офшорной зоне Манаус» они будут сохранены до 2023г. вместо предусматриваемого нынешним законодательством 2013г.;

– для компенсации потерь штатов от предоставления налоговых льгот экспортерам и во исполнении «закона Кандира» сформировать Фонд регионального развития, который будет пополняться за счет отчислений от IPI и налога на внешне-торговые операции (Imposto de Importacao e Exportacao), а не IR, как значилось в первоначальной редакции; в перечень беднейших регионов включены также некоторые муниципалитеты штатов Минас Жерайс и Рио-де-Жанейро;

– передать 25% поступлений от Cide в распоряжение штатов; распространить действие СРМФ и Cide на импортные товары; отклонить предложение о прогрессивном налогообложении наследуемого имущества.

17 сент. 2003г. палата депутатов проголосовала текст поправок, которые должны быть направлены для рассмотрения в сенат. 30 сент. Л.И.Лула встретился с губернаторами штатов, многие из которых выразили серьезную озабоченность тем, как идет обсуждение реформы в палате депутатов. Губернаторы отметили, что в результате ее реализации в том виде, в котором настаивают депутаты, регионы могут потерять часть бюджетных доходов, что усложнит и без того тяжелую ситуацию на местах и потребует вмешательства федерального правительства. От имени группы губернаторов, представляющих беднейшие регионы президенту был вручен альтернативный пакет предложений по изменению налогового законодательства. С учетом высказанных губернаторами пожеланий президент санкционировал изменения в реформе, которые должны были быть внесены в ходе обсуждения в Сенате.

22 окт. докладчик по проекту реформы в верхней палате Р.Жука представил вариант, одобренный сенатской комиссией. По оценке докладчика,

в нем были сохранены до 80% предложений депутатов. Вместе с тем нововведения коснулись следующих пунктов:

– оставлены 5 ставок налога ICMS, конкретный размер которых будет установлен Сенатом отдельно в более поздние сроки. Решение о взимании налога в штате-производителе или штате-потребителе будет приниматься только в 2007г. Тогда же будет решено, объединять ли ICMS и IPI в единый налог на добавленную стоимость;

– идея Фонда регионального развития, формируемого за счет отчислений от IPI и IR (всего в фонд должно поступить около 2 млрд. реалов в год) была принята. В то же время она была дополнена предложением выработать специальный закон, фиксирующий долю расходов федерального бюджета, направляемую на развитие беднейших регионов. Средства фонда должны выделяться банкам, которые будут кредитовать предприятия, учреждаемые и/или действующие в указанных регионах. Сенаторы не приняли предложение о передаче средств фонда непосредственно администрациям штатов;

– оставлено в силе предложение о передаче 25% поступлений от Cide в распоряжение штатов, которые, в свою очередь, должны будут передавать часть этих поступлений муниципалитетам. Однако для осуществления этого трансферта должен быть принят специальный закон;

– было решено оставить в силе на 11 лет налоговые льготы, предоставленные штатами инвесторам до 30 апр. 2003г. Те льготы, которые были предоставлены после этого срока должны рассматриваться Сенатом индивидуально и при возникновении сомнений в их целесообразности отменяться. Такой порядок был принят в основном под давлением аграрного лобби;

– СРМФ и DRU продлеваются до 2007г. При этом было отвергнуто создание аналога DRU для штатов, которые, в соответствии с конституцией, также должны направлять на социальные расходы фиксированную долю своих бюджетных расходов;

– Софins должны будут взиматься с импортных продуктов, которые имеют бразильские аналоги, подпадающие под действие указанного сбора;

– предложение повысить налогообложение транспортных средств (налог относится к юрисдикции штатов) не прошло, но комиссия оставила возможность создания специальных местных налогов на яхты и катера;

– сенаторы пришли к выводу, что фонд, который должен компенсировать потери штатов от предоставления налоговых льгот экспортерам в соответствии с «законом Кандира», нуждается в дополнительной нормативной базе. Она должна быть принята спустя 90 после вступления в силу налоговой реформы;

– сенаторы решили принять специальный закон, который регламентировал бы снижение налоговой нагрузки и перераспределение налоговых поступлений между центром и регионами в случае уменьшения объема госдолга и снижения доли бюджетных средств, идущих на его обслуживание;

– решено увеличить до 11 лет срок налоговых льгот для предприятий, действующих в сфере культуры (в палате депутатов предлагалось 3г.);

– будет выработано специальное законодательство, регулирующее налог на крупные состояния и наследства.

Несмотря на принятие указанных пунктов за основу, острые разногласия по деталям нового налогового законодательства сохранялись вплоть до окончания дебатов в Сенате. Так, к началу пленарных слушаний по реформе в дек. 2003г. не было достигнуто единой точки зрения по следующим 4 ключевым положениям реформы:

– оппозиция настаивала на внесении пункта, предусматривающего возможность пересмотра ставки СРМФ (0,38%), если федеральное правительство увеличит объем налоговых сборов;

– правительство настаивало на том, что сроки создания Фонда регионального развития определять не следует, так как они будут зависеть от изменения процедуры взимания ICMS. Оппозиция и региональные лидеры настаивали на четкой хронограмме;

– возникли трудности с определением достаточных источников для формирования фонда, который должен компенсировать потери штатов от предоставления налоговых льгот экспортерам в соответствии с «законом Кандира». Оппозиция и регионы настаивали, что для него необходимо, как минимум, 8,5 млрд.реалов, а согласно предложениям правительства можно получить только 6,5 млрд.реалов. Правительство заявляло, что иными средствами не располагает;

– правительство заявило, что 25% от Cide, которые предполагается передать штатам будут рассчитываться на базе 80% поступлений от этого налога (т.е. за вычетом 20%, которые подпадают под «свободное расходование средств» в рамках DRU). Регионы последовательно отстаивали базу в 100%.

В результате Сенату удалось принять окончательный вариант реформы, которая фактически должна пройти в три этапа.

1 этап – 2004г.:

– продление DRU и СРМФ до 2007г.; 25% от Cide начинает перераспределяться между штатами (18,75%) и муниципалитетами (6,25%);

– в соответствии с «законом Кандира» начинает действовать фонд, компенсирующий потери штатов от предоставления налоговых льгот экспортерам. Для его наполнения федеральное правительство, передает 6 млрд.реалов, поступающих от сборов налогов на внешнеторговые операции, на прибыль/доход и на промышленную продукцию;

– начнется создание Фонда регионального развития (2 млрд.реалов), 97% средств которого пойдут на развитие Северного, Северо-Восточного, Центрально-Восточного регионов, северных муниципалитетов штата Рио-де-Жанейро, муниципалитета Vale do Jequitinhonha (штат Минас Жерайс), части штата Эспириту Санто, юга штата Рио Гранде ду Сул и восточной части штата Санта-Катарина. Оставшиеся 3% будут передаваться в прочие беднейшие районы страны в соответствии с «индексом гуманитарного развития»;

– создается т.н. «сверхпростая» система взимания налогов на оборудование, приобретаемое микро- и мелкими предприятиями, зарегистрированными в федеральных органах, штатах и муниципалитетах (фактически были развиты принципы, уже действовавшие для налогообложения этой категории хозяйствующих субъектов);

– продлеваются налоговые льготы для «офшорной зоны Манаус» (до 2023г.) и предприятий, продукция которых подпадает под «закон об информатике» (до 2019г.). Ранее предлагавшийся

пункт об оставлении в силе на 11 лет налоговых льгот, которые были предоставлены штатами до 30 апр. 2003г., был снят. Палата депутатов должна принять специальное решение о том, какие льготы действуют и на какой период.;

– должна начаться выработка программ снижения налогов для низкооплачиваемых работников и изменения налогообложения фонда заработной платы;

– решено увеличить взнос федерального правительства в Фонд развития муниципалитетов (Fundo de Participacao dos Municipios, в настоящее время составляет 22 млрд. реалов) – вместо 22,5% в него будут отчисляться 23,5% от сборов IPI и IR. Перечисление будет производиться одним траншем в дек. каждого года и гарантировать выплату «тринадцатой зарплаты». Однако в 2005-06гг. муниципалитеты смогут получить дополнительные 1,5 млрд. реалов, если палата депутатов примет соответствующие законодательные акты;

– Sofins будет взиматься с импортируемых товаров (как в первоначальном варианте предложения), однако оговаривается, что новых налогов и сборов на импортные продукты вводиться не должно. Сбор перестает быть кумулятивным. Предусматривается повышение его ставки с 3 до 7,6%.

2 этап – 2005-06гг.:

– Совет налогового администрирования (Conselho de Administracao Fazendaria, Confaz), состоящий из руководителей налоговых департаментов администраций штатов в течение 2005г. должен представить предложение об унификации норм взимания ICMS и установлении единых 5 ставок. Сенат должен решить вопрос о применении ставок к конкретным группам товаров и услуг;

– должна быть внесена новая поправка к конституции, предусматривающая возможность снижения до 2007г. ставки СРМФ с 0,38% до 0,08% на основании макроэкономических критериев;

– должно быть нормативно закреплено применение минимальной ставки ICMS (4%) при налогообложении товаров первой необходимости, медикаментов, продуктов для сельскохозяйственного производства, оплате электроэнергии, в случае их приобретения лицами с низким уровнем дохода. Одновременно должна быть разработана система компенсаций штатам, производящим преимущественно аграрную продукцию.

3 этап – 2007г.: создание единого налога на добавленную стоимость, который объединит ICMS, IPI и ISS (Imposto Sobre Services); объединение части федеральных налогов в один (конкретный перечень не задан).

Значительная часть местных экономистов, включая тех, кто традиционно придерживается левой ориентации, оценивает реформу весьма сдержанно или же критически. По их мнению, путем принятия конституционной поправки правительство решило, главным образом, задачу наполнения бюджета до конца мандата нынешнего президента (продление СРМФ и DRU). Ряд сформулированных в реформе целей президент был вынужден достигать, не дожидаясь принятия поправок, своим указом (например, порядок взимания Sofins).

Структура налогообложения и порядок взимания налогов практически не претерпели изменений, а задачи, которые ставились в ходе попыток налоговой реформы в середине 90гг. (снижение уровня налогообложения, ликвидация возможно-

стей для уклонения, повышение собираемости, перераспределение бремени в пользу более бедных слоев населения) даже не затрагивались. Более того, специалисты указывают на высокую вероятность повышения и без того значительной долговой нагрузки на предпринимателей в основном за счет повышения ставок новых налогов, которые собираются ввести в 2005–07 гг. Так, бывший руководитель налоговой службы Минфина при предыдущей администрации Эверардо Масиел, комментируя реформу, отметил что, сохраняя высокий уровень государственных расходов, правительство Л.И.Лулы неминуемо будет вынуждено повышать ставки налогов, так как даже при их нынешнем уровне государство не в состоянии полностью выполнять все намеченные программы.

## Налоговый кодекс

Принят законом №5.172 от 25 окт. 1966г., в последствии в него было внесено несколько поправок. Кодекс регулирует функционирование национальной налоговой системы и устанавливает общие нормы налогового права.

Под термином «налоговое законодательство» понимаются все источники налогового права, в частности законы, декреты, нормы, международные соглашения и договоры.

Налоги взимаются на федеральном, региональном (штаты) и муниципальном уровне. Активным субъектом налогового права является государство, пассивным – физ. и юрлица, осуществляющие налоговые платежи. По видам налоги разделяются на прямые и косвенные, прогрессивные и регрессивные.

Налоговые обязательства подразделяются на налоги, пошлины и взносы.

### 1. Налоги. 1.1. Федеральные налоги.

– Налог на импортные товары (И). Средняя ставка налога составляет 10%, максимальная – 35%. Импортные пошлины на некоторые товары из стран наибольшего благоприятствования: машины и оборудование – 0 – 21%, автомобили – 35%, нефть и нефтепродукты – 0%, удобрения – 4–6%, металлы – 6–20%. Бразилия входит в состав Южноамериканского общего рынка (Меркосур) – таможенного союза, объединяющего Аргентину, Бразилию, Парагвай и Уругвай. В рамках Меркосур действует зона свободной торговли. В отношении импорта из третьих стран применяется Единый внешний тариф (ЕВТ). Каждая страна имеет право на исключение из ЕВТ до 300 товаров, импорт которых по единому тарифу может нанести ущерб национальной экономике (данный режим будет действовать до 2006г.). В бразильский список товаров входят молоко, рожь, рис, гипс, хлорбензол, бутан, мочевины, сульфат аммония, суперфосфат, кожа, медицинское оборудование.

– Налог на экспортные товары (Е). Экспортные пошлины широкого применения не получили, вводятся в целях защиты внутреннего рынка. В отдельные годы вводились на необработанные кожи, апельсиновый сок и другие товары.

– Налог на доход (ИР). Взимается с физ. и юрлиц в прогрессивном порядке. Ставка налога для физлиц составляет: с годовым доходом до 12.692 реала – 0%, с годовым доходом от 12.692 до 25.380 реалов – 15%, с годовым доходом свыше 25.380 реалов – 27,5%. Ставка налога для юридических лиц составляет 15% от прибыли.

– Налог на промпродукцию (ИП). Взимается с национальных и импортных товаров. Ставка составляет от 0 до 45% от стоимости товаров, например, на автомобили составляет 25%.

– Налог на кредитные, валютные и страховые операции (ИОФ). Ставка по кредитным операциям – 0,0041 – 1,5% в день; по валютным операциям – 25% годовых (пониженная ставка действует в следующих случаях: валютный кредит до 90 дней – 5%, свыше 90 дней – 0%, перевод средств за границу для покупки товаров – 2%); по операциям страхования – 2% по частному страхованию жизни и здоровья, 0% по обязательному страхованию, перестраховочным операциям, страхованию экспортного кредитования и сельского хозяйства.

– Налог на земельную собственность (ИТР). Взимается с владельцев с/х земель по ставке от 0,03 до 20% от стоимости земли в зависимости от размера участка и степени его использования.

– Налог на сверхкрупные состояния (ИГФ) не введен в действие.

Федеральное правительство может вводить в экстренных случаях, оговоренных в законодательстве, дополнительные налоги.

1.2. Налоги штатов (устанавливаются правительствами штатов): налог на обращение товаров и услуг (ИМС). Взимается со стоимости товаров, ставка зависит от принадлежности товара к той или иной товарной группе, максимальная ставка – 25%; налог на наследство и дарение (ИТМС); налог на владельцев автомобилей (ИПВА).

1.3. Налоги муниципалитетов (устанавливаются администрациями муниципалитетов): налог на недвижимость (ИПУ); налог на передачу недвижимого имущества (ИТВ); налог на предоставление услуг (ИСС): применяется в случаях, когда не взимается ИМС.

2. Пошлины: на содержание полиции; на предоставление услуг (например, за уборку мусора).

3. Взносы: социальные: служат источником финансирования системы социального обеспечения (FGTS, PIS, PASEP, FUNRURAL, COFINS); профессиональные: могут взиматься с работников сферы юриспруденции, медицины, бухучета, инженерии; экономические: могут платиться работниками определенным организациям в целях защиты своих интересов, в частное in профсоюзные взносы.

Налоги, собираемые на одном уровне, могут распределяться и на других уровнях, в частности 10% ИП направляется в бюджеты штатов, 25% ИМС – в бюджеты муниципалитетов.

## Налоговая система

Основные положения налоговой системы Бразилии прописаны в конституции 1998г., которая содержит основные принципы налогообложения, полномочия налоговых органов различных уровней, а также порядок распределения налоговых доходов.

По конституции налоги могут быть установлены как федеральным правительством, так и администрациями штатов и муниципалитетов. В этом заключается особенность основного закона Бразилии, который гарантирует право налогового нормотворчества всем субъектам федерации и указывает, какие налоги, сборы и обязательные отчисления могут учреждаться и собираться властями различных уровней.



Налоговые полномочия субъектов федерации. Федеральное правительство: на внешнеторговые операции — на экспорт и импорт товаров и услуг; на доход из любых источников; на промышленную продукцию — исчисляется как НДС; на финансовые операции — кредитно-обменные, страховые, фондовые; на земли, используемые в сельском хозяйстве. Правительства штатов: на завещанное и дареное имущество; на оборот товаров и оказание транспортных услуг по перемещению продукции между штатами и муниципалитетами, услуги связи — исчисляется как НДС на товары и ряд услуг; на автотранспорт. Администрации муниципалитетов: на постройки и использование городской территории; на дарение недвижимости; на услуги — за исключением налогооблагаемых на уровне штатов.

Конституция позволяет центральному правительству вводить обязательные отчисления (сборы), которые должны осуществляться при условиях, определенных федеральными законами; сборы на социальные цели; сборы, направленные на изменение условий профессиональных или экономических групп. Штаты и муниципалитеты имеют право учреждать новые сборы, охватывающие только субъектов, действующих на их территории, и использовать полученные по ним средства для выполнения бюджетных задач, создания особых условий для указанных субъектов, для ассигнований на социальную помощь.

Среди уже «действующих сборов основными являются следующие (все относятся к федеральным): на финансирование социального обеспечения (COFINS); на программы социальной интеграции и обеспечения федеральных служащих (PIS/PASEP); на социальное страхование (с фонда зарплаты предприятий и дохода индивидуальных предпринимателей); социальный сбор с чистой прибыли юрлиц (CSLL); с осуществляемых финансовых операций (CPMF).

Удельный вес налоговых компонентов, на конец 2002г.

Налог/сбор	уд. вес в общих налоговых поступл.	в сопост. с ВВП
<b>Федеральные</b>		
Налог на прибыль .....	16,91	5,81
Налог на промышленную продукцию .....	4,75	1,63
Налог на финансовые операции .....	0,87	0,3
Налоги на внешнюю торговлю .....	2,24	0,77
Налог на земли, используемые в сельском хозяйстве.....	0,05	0,02
Обязат. федер. сборы (пенсионный фонд госслуж.).....	0,08	0,03
Сбор на социальное страхование .....	15,01	5,16
Сбор на финансирование социального обеспечения .....	11,17	3,84
Сбор с осуществляемых финансовых операций .....	4,22	1,45
Сбор с чистой прибыли юрлиц .....	2,21	0,76
Сбор на программы соц. интеграции и обеспечения федеральных служащих .....	2,74	0,94
Сбор на страхование федеральных служащих.....	0,94	0,32
Прочие социальные сборы .....	0,51	0,17
Сбор в Фонд обеспечения занятости населения.....	5,18	1,78
Сбор «на пособия для обучения» .....	0,77	0,26
Сбор, распредел. среди ряда фед. фондов (Sistema «S»).....	0,8	0,27
Итого.....	68,72	23,61
<b>Штаты</b>		
Налог на оборот товаров и оказание трансп. услуг .....	23,17	7,96
Налог на автотранспорт.....	1,55	0,53
Налог на завещанное и дареное имущество.....	0,08	0,03
Прочие сборы .....	0,41	0,14
Отчисления в пенсионные фонды штатов .....	1,5	0,52
Прочие .....	0,09	0,03
Итого.....	26,8	9,21

#### Муниципалитеты

Налог на услуги .....	1,67	0,57
Налог на постройки и использ. городской территорий.....	1,32	0,45
Налог на дарение недвижимости .....	0,24	0,08
Прочие сборы.....	0,84	0,29
Отчисления в пенсионные фонды муниципалитетов.....	0,31	0,11
Прочие .....	0,11	0,04
Итого.....	4,48	1,54
<b>Общий итог.....</b>	<b>100</b>	<b>34,36</b>

Основной целью большинства бразильских налогов является создание условий для выполнения задач государственного управления на всех уровнях. Однако некоторые из них носят преимущественно регулирующий характер, в частности налог на финансовые операции и налог на промпродукцию, которые используются правительством в качестве инструментов денежной и промышленной политики.

Конституция определяет обязательные налоговые трансферты между федеральным правительством, штатами и муниципалитетами. Они могут быть прямыми или через специально создаваемые фонды. Трансферты всегда направляются с более высокого государственного уровня на более низкие: с федерального — в штаты и муниципалитеты, из штатов — в муниципалитеты.

Перечень обязательных трансфертов: штаты и муниципалитеты собирают налог на прибыль со всех доходов, которые выплачиваются из средств соответствующих бюджетов, средств компаний и организаций, подчиненных штатам или муниципалитетам, средств организаций, учрежденных и финансируемых этими субъектами федерации; муниципалитетам причитается 50% от налога на земли, используемые в сельском хозяйстве и находящиеся в границах муниципалитета; муниципалитетам причитается 50% от налога на автотранспорт, зарегистрированный на их территории; муниципалитетам причитается 25% от налога на оборот товаров и оказание транспортных услуг (в т.ч. минимум 3/4 от стоимости, созданной на их территории и 1/4 — по законодательству штата); 30% налога на финансовые операции и сделки с золотом остается в штате, а 70% — в муниципалитете, откуда переводятся средства.

Для трансферта средств используются следующие фонды.

Фонд компенсации за экспортируемую продукцию: создан из 10% поступлений от налога на промпродукцию. Средства из фонда распределяются пропорционально объему экспорта промпродукции. При этом максимальная доля отчислений из фонда не может превышать 20% его капитала.

Фонд развития штатов: 21,5% поступлений от налогов на промпродукцию и на прибыль распределяются между штатами пропорционально количеству населения и в обратной пропорции к доходу на душу населения штатов.

Фонд развития муниципалитетов: 22,5% поступлений от налогов на промпродукцию и на прибыль распределяются между муниципалитетами пропорционально количеству населения. 10% фонда идет в муниципалитеты столиц штатов.

Фонды развития регионов: в фонды, занимающиеся финансированием развития северных, центрально-западных и северо-восточных регионов (группы штатов, выделяемые в соответствии с местным административным делением страны) поступает 3% поступлений от налогов на промпродукцию и на прибыль.

Через фонды в штаты и муниципалитеты передается 47% поступлений от налога на прибыль и 57% – от налога на промпродукцию.

Трансферты, в % от поступлений

Налог	Доля субъектов федерации			
	Федер. сбор	Регион. центр	Штаты фонды	Муниципалитеты
<b>Федеральное правительство</b>				
на прибыль	53	3	21,5	22,5
на промпрод	43	3	21,5+10	22,5
на фин. операции			30	70
на с/х земли	50	-	-	50
<b>Штаты</b>				
на завещ. и дареное имущество	-	-	100	-
на оборот тов. и трансп. услуги	-	-	75	25
на автотранспорт	-	-	50	50

Критерии распределения средств из фондов развития штатов и муниципалитетов приводят к тому, что большая часть их средств уходит в наиболее бедные субъекты федерации, а южным и юго-восточным штатам остается малая часть.

Распределение трансфертов из фондов

	развития штатов, %	развития муницип., %	населения страны	Доход на душу населения*
Северный	25,37	8,53	7,6	3447
Северо-восточный	52,46	35,27	28,1	2603
Юго-восточный	8,48	31,18	42,6	7706
Южный	6,52	17,55	14,8	6611
Центрально-западный	7,17	7,47	6,9	5681

\* реалы

Из общего объема налоговых поступлений федерального правительства 10% переводится на более низкие уровни. Наиболее крупными реципиентами являются муниципалитеты, которые в основном получают деньги от центрального правительства, тогда как правительства штатов выделяют на трансферты не более 1% своих налогов. После осуществления трансфертов налоговые средства распределяются.

Поступления от налогов

	Всего собирается		Остается в распор.	
	%	% от ВВП	%	% от ВВП
Федер. правит.	68,7	23,61	59,3	20,38
Штаты	26,8	9,21	26,5	9,11
Муниципалитеты	4,5	1,54	14,2	4,87
Итого	100	34,36	100	34,36

Приведенная система обязательного распределения налоговых ресурсов дополняется добровольными соглашениями между субъектами федерации (в основном – от федерального правительства к штатам и муниципалитетам) о передаче на более низкие уровни финансовых ресурсов для выполнения задач, которые центр делегирует местным властям. Соглашения оформляются отдельным законом или обычными договоренностями на уровне глав субъектов федерации.

## Налоги

Президент Бразилии Ж.И. Лула да Сильва 30 апр. 2003г. внес в Конгресс предложения по реформе национальной налоговой системы. Реформа должна осуществляться в форме поправки к конституции страны. На протяжении апреля федеральное правительство и сам президент активно обсуждали ключевые пункты налоговой реформы с губернаторами штатов и префектами муниципалитетов.

В обращении президента к конгрессу отмечалось, что изменения необходимы с целью «повышения эффективности экономики, стимулирова-

ния производства, инвестиций, создания рабочих мест и увеличения реальных доходов». Выступая на заседании конгресса, представители правительства отмечали, что концепция реформы является логическим продолжением дискуссии по этому вопросу, имевшей место в 1999г. Предлагалось изменить порядок взимания «налога на оборот товаров и услуг» (Imposto sobre Circulacao de Mercadorias e Servicos, ICMS) – основного инструмента налоговой политики штатов и муниципалитетов. На протяжении двухлетнего переходного периода правительство намеревалось создать на базе ICMS новый «налог на добавленную стоимость» (Imposto sobre Valor Agregado-IVA), четко определить, по каким группам товаров он будет браться на стадии производства, а по каким – при потреблении, а также сократить ставки налогообложения с 27 (в каждом штате используются свои) до 5 (25%, 18%, 12%, 8% и 4%). Для согласования вопросов применения этого налога должен быть учрежден коллегиальный орган штатов (Confaz), который должен контролировать его сбор и определять санкции для нарушителей. Этому были посвящены примерно две трети поправок в текст конституции.

Другой важной задачей реформы было продление до 2007г. действия временного «налога на перемещенные финансовые средства» (Contribuicao Provisoria sobre Movimentacoes Financeiras, CPMF). По существующему законодательству он должен прекратить действие в конце 2003г. Налог взимается со всех финансовых операций (инвестиционные, депозитные, обменные, кредитные). В 2003г. поступления от него планируются на уровне 24 млрд.реалов. Курс реала к доллару на окт. 2003г. – 2,8:1.

Правительство хотело сохранить «механизм целевого расходования налоговых поступлений» (Desvinculacao de Receitas da Uniao -DRU), срок действия которого истек в декабре 2003г. По действующему законодательству поступления от таких налогов как CPMF, «социальный налог на чистую прибыль» (Contribuicao Social sobre Lucro Liquido, CSLL), «средства на финансирование социального страхования» (Contribuicao para Financiamento da Seguridade Social, Cofins) должны полностью использоваться на определенные социальные программы. Однако в связи с необходимостью изыскания дополнительных средств для обслуживания госдолга предыдущая администрация приняла временный законодательный акт, позволяющий не использовать по назначению часть указанных средств. В 2002г. удалось изыскать 18 млрд.реалов, что составляет 20% собираемых налогов.

Помимо указанных целей, которые расценивались правительством как стратегические, было намечено:

- изменить порядок уплаты пенсионных взносов, которые должны делать предприниматели на каждого наемного рабочего. С учетом того, что предприниматели зачастую уклонялись от их уплаты путем неформального найма сотрудников, правительство предложило взимать 50% этого взноса с фонда зарплаты, а 50% – с объема добавленной стоимости компании;

- отменить кумулятивность при взимании Cofins; усилить прогрессивность налогообложения на объекты наследования и дарения; создать фонд,

содействующий развитию штатов и муниципалитетов, взамен отмены прав этих субъектов федерации предоставлять налоговые льготы для стимулирования инвестиций на своих территориях; передать право сбора «налога на сельские земельные участки» (Imposto sobre a Propriedade Territorial Rural, ITR) из федерального ведения в администрации штатов и выделить 50% от собираемой суммы на развитие муниципалитетов; установить специальные, сниженные ставки нового налога на добавленную стоимость для продуктов, входящих в «базовую корзину питания».

В ходе обсуждений в нижней палате конгресса внесенного правительством предложения компромисса по целому ряду пунктов достичь не удалось. Разногласия возникли по следующим вопросам.

1. В обмен на согласие признать СРМФ постоянным налогом представители штатов предъявили требование разделить поступления от него между федеральным центром и регионами. Сама задержка с принятием поправки по СРМФ уже привела к тому, что новый финансовый год (с 1 янв.) правительство вынуждено будет начаться с крупным дефицитом, т.к. согласно местному законодательству даже в случае принятия СРМФ в новом виде взимать его можно только спустя 90 дней после принятия вступления в силу этой нормы.

2. При обсуждении ICMS штаты потребовали законодательно закрепить, как будет применяться к различным группам товаров и услуг предложенная правительством шкала налогообложения. Часть депутатов считала, что закреплением ставок за теми или иными группами должен заниматься CONFAZ, а другие, что этот вопрос должен быть урегулирован верхней палатой (сенатом).

Беднейшие штаты севера и северо-востока (их представители в палате обладают влиятельнейшей фракцией, т.к. численность населения этих субъектов федерации позволяет им избирать больше депутатов, чем промышленно развитым регионам) потребовали уменьшить с 4 до 2% разницу средств, которые остаются в производящем штате в ходе торговых операций между субъектами федерации. По первоначальному предложению правительства при продаже товара, облагаемого ICMS по ставке 18% 4% из суммы сбора оставалось в производящем штате, а 14% взималось в потребляющем штате.

Представители промышленных штатов отстаивали идею полного взимания указанного налога по месту производства. Депутаты от Рио-де-Жанейро отмечали, что энергоносители необходимо облагать по месту производства (в настоящий момент — по месту потребления).

3. В обмен на одобрение предложенных правительством налоговых мер депутаты выдвинули требование о целом ряде изменений в тексте поправки к конституции:

— немедленно создать Фонд компенсации потерь регионов от налоговых льгот для экспортеров. Он был предусмотрен в т.н. «Законе Кандира» (1996г.), но практически федеральным правительством не создавался;

— увеличить этот Фонд с 6 (в имеющемся варианте закона) до 8,5 млрд. реалов; направлять беднейшим штатам 4% поступлений от «налога на промышленную продукцию» (Imposto sobre Produtos Industrializados — IPI);

— отменить уплату штатами и муниципалитетами 1% с местного сбора — «для создания материальной базы госсектора» (Programa de Formacao do Patrimonio do Setor Publico, Pasesp). Эти выплаты используются федеральным правительством для пополнения национального «Фонда защиты трудящихся» (Fundo de Amparo ao Trabalhador — FAT), который является одним из основных источников финансирования целого ряда федеральных инвестиций; передать в распоряжение штатов 25% от налога на бензин.

Все эти новации были предложены под предлогом того, что в правительственном предложении не указывалось, из каких источников будут взяты средства для «развития беднейших регионов», как это сказано в сопроводительной записке правительства.

На фоне острых дебатов о вариантах реформы в парламенте с острой критикой правительственной концепции изменения налоговой системы выступили многие объединения предпринимателей и видные экономические эксперты. По их мнению, реформа в предложенной редакции не только не сможет принести желаемого эффекта, но может ухудшить экономическую конъюнктуру в Бразилии.

Несмотря на многочисленные заверения правительства о сохранении прежнего уровня налоговой нагрузки на бизнес, она, скорее всего возрастет достаточно существенно, т.к. будут отменены все налоговые льготы на уровне штатов и муниципалитетов, будет облагаться по прогрессивной ставке импорт техники и оборудования, в частности самолетов и судов, будет введена прогрессивная ставка земельного налога — ITR.

Правительство не предлагает мер по одновременной оптимизации бюджетных расходов. У деловых кругов сильны опасения, что новые налоговые поступления будут израсходованы неэффективно. У правительства отсутствует политика налогового стимулирования производства, и реформа эту проблему не затрагивает. Она также никак не способствует решению остро стоящих перед Бразилией задач по государственному стимулированию экспорта, обновлению основных производственных фондов, созданию рабочих мест и привлечению иноинвестиций.

С учетом того, что дискуссия о реформе в нижней палате фактически зашла в тупик, а с конца авг. уже началось обсуждение проекта бюджета на 2004г., который должен учитывать последствия изменения в налоговом законодательстве, в начале окт. 2003г. правительство приняло решение передать обсуждение реформы в сенат. Это стало необычным шагом, т.к. прохождение законопроектов начинается с нижней палаты. Но в данном случае, администрация Лулы сочла, что менее многочисленный состав сената, более тесная связь сенаторов с правительствами штатов позволят быстрее найти консенсус. Федеральные власти рассчитывали завершить рассмотрение проекта за месяц, но вскоре стало очевидно, что противоречия, возникшие в ходе обсуждений в нижней палате, непросто преодолеть и сенаторам. По прогнозам экспертов, сенат едва ли сможет дать свой вариант конституционной поправки до середины дек. 2003. Далее этот документ должен опять вернуться в палату депутатов.

**Здесь могла бы быть Ваша реклама**

**Здесь могла бы быть Ваша реклама**

## Малое предпринимательство

Предпринимателю требуется 24 часа, чтобы получить свидетельство о регистрации предприятия (ранее этот процесс занимал до 60 дней). В рамках госполитики поддержки малых предприятий ведущие банки страны, такие как БНДЭС, «Банко до Бразил», Кайша Экономика Федерал и банки штатов открывают для них кредитные линии по пониженным процентным ставкам. Кредиты предоставляются для инвестиций, на разработку проектов и оборотный капитал.

Одной из мер руководства Бразилии по стимулированию развития малого бизнеса и созданию новых рабочих мест, а также борьбой с безработицей явилось принятие в 1996г. закона №9.317, который ввел в действие упрощенную систему уплаты федеральных налогов в виде унифицированного ежемесячного платежа, размер которого зависит от валовой выручки. Ряд штатов и муниципалитетов приняли аналогичную систему взимания местных налогов.

Непосредственно вопросами оказания поддержки малым предприятиям занимается негосударственная некоммерческая организация Бразильская служба поддержки малых предприятий (SEBRAE), имеющая отделения во всех 26 штатах и Федеральном округе страны. Однако отделения независимы в оперативном отношении от головной национальной организации и управляются Советами, отличающимися по своему составу.

*Совет SEBRAE* в штате Рио-де-Жанейро состоит из 13 членов. Четыре представляют правительство штата: министерство промышленности, торговли и туризма, Банк штата, «Организацию по развитию науки и технологий штата», «Технологическую сеть г.Рио-де-Жанейро». Остальные девять представляют частный сектор: Торговую ассоциацию г.Рио-де-Жанейро, экологический Фонд Bio-Rio, «Промышленный центр г.Рио-де-Жанейро» (бизнес-центр), Федерацию торговых, промышленных и сельскохозяйственных ассоциаций Рио-де-Жанейро, Федерацию малых и средних предприятий штата, Национальную сельскохозяйственную ассоциацию.

Основными направлениями деятельности SEBRAE штатов являются: информирование о процедуре создания и регистрации МП; кадастрирование и обеспечение льготного налогообложения; кадастрирование и информирование о правительственных закупках и обеспечение участия МП в соответствующих аукционах; информирование о возможности получения льготных кредитов и займов; техническая помощь в повышении производительности труда и улучшении качества продукции вплоть до уровня, позволяющего получить сертификат «ISO-9000»; ориентирование предпринимателей об использовании энергосберегающих технологий; предоставление лабораторий и оборудования для разрешения различных технологических проблем на МП; проведение маркетинговых исследований и соответствующее информирование; выработка и реализация программ взаимовыгодного сотрудничества крупных и малых предприятий; проведение и оказание содействия в участии в выставках и ярмарках; активное участие в разработке законопроектов о МП, лоббирование их интере-

сов на всех уровнях законодательной и исполнительной системы страны.

С целью постоянного информирования и обучения предпринимателей SEBRAE штатов разрабатывают и постоянно совершенствуют систему краткосрочных (4-5 дней), емких и конкретных курсов, например «Как начать собственное дело»; «Общее руководство предприятием»; «Управление финансами»; «Как подбирать кадры»; «Маркетинг на уровне МП, телемаркетинг»; «Как использовать интернет для проведения маркетинга»; «Как повысить качество выпускаемой продукции»; «Основы организации экспортных и импортных операций».

С целью более полного и оперативного информирования и оказания помощи малым предприятиям региональные отделения SEBRAE стали создавать бесплатные круглосуточные справочно-консультационные службы. Связаться с ними можно по телефону или по интернету. Служба имеет собственную обширную базу данных по проблематике малого предпринимательства от законодательства до наличия спроса-предложения по группам товаров.

В 1997г. была создана единая информационная сеть BIS (Business Information System), в которую на партнерских началах завязаны базы данных всех институтов, имеющих непосредственное отношение к малому предпринимательству: от отделений национальной Центральной статистической службы и национального Института торговых знаков и патентов, до таможенных служб и фискальных органов.

В нояб. 1997г. в соответствии с декретом президента Бразилии было создано «Агентство по стимулированию экспорта» (APEX). Главной задачей Агентства является оказание содействия малым предприятиям по выходу на внешний рынок. С этой целью задействован весь государственный аппарат, имеющий отношение к экспорту бразильской продукции, вплоть до дипломатических представительств, которым вменено в обязанность способствовать контактам бразильских предпринимателей в стране пребывания, проводить маркетинговые исследования, оказывать помощь в участии в ярмарках и выставках.

Одним из наиболее ярких проявлений помощи, которую оказывает отделение SEBRAE в штате Рио-де-Жанейро малым предприятиям по выходу на международный рынок, является проведение выставки малых предприятий из стран Меркосур, Латинской Америки, США и Европы под названием Mercotrade. Мероприятие организуется в форме matchmaker meeting: ознакомившись со списком участников, каждый выбирает себе партнеров для переговоров и передает заявку в оргкомитет, который распределяет встречи по времени и месту.

*Налогообложение малого предпринимательства.* Микро- и малые предприятия Бразилии могут пользоваться упрощенной системой налогообложения. При данной системе взимание налогов происходит в упрощенном и унифицированном виде путем установления прогрессивной ставки по отношению к валовому доходу компании. Согласно Закону №9.732/1998 к микропредприятиям относятся компании с годовым доходом не более 120 тыс. реалов (около 40 тыс.долл.), к малым предприятиям — с годовым доходом не более 1,2 млн. реалов (400 тыс.долл.).

Упрощенная система подразумевает уплату следующих налогов и сборов:

1. налог на доход юридических лиц (IRPJ);
2. сбор на программы социальной интеграции и формирование дохода государственного служащего (PIS/PASEP);
3. социальный взнос с чистой прибыли (CSLL);
4. взнос на финансирование соцобеспечения (COFINS);
5. налог на промышленную продукцию (IPI).

Ставки данных налогов и сборов зависят от объема годового валового дохода компании. Не могут пользоваться упрощенной системой налогообложения следующие компании:

1. превысившие лимиты годового дохода, установленные Законом 9.732/1998, в год, предшествующий переходу к упрощенной системе;
2. являющиеся акционерными обществами;
3. являющиеся коммерческими банками, инвестиционными банками, кредитными обществами, занимающиеся биржевой и страховой деятельностью и др.;
4. занимающиеся куплей-продажей и строительством недвижимости;
5. имеющие в своем составе иностранных учредителей;
6. являющиеся филиалами, дочерними компаниями, агентствами и представительствами иностранных компаний;
7. учредитель которой имеет более 10% капитала фирмы, по объему валового дохода не относящейся к малым предприятиям;
8. в капитале которой имеет долю другое юрлицо.

Выбор упрощенной системы налогообложения происходит при регистрации компании в Национальном кадастре юрлиц (CNPJ).

Компании освобождены от ведения коммерческой бухгалтерии для фискальных целей при условии надлежащего ведения кассовой книги, в которой учитываются все финансовые операции, включая банковские, и инвентарной книги, в которой учитываются существующие запасы на начало каждого года.

За 2001-03гг. количество работающих служащих в микро и малых компаниях увеличилось на 32,2%. Согласно данным бразильского института географии и статистики, расширение рынка продукции микро и малых предприятий составляет до 10% в год, в то время как у крупных фирм – 7%.

Анализ показывает, что основными факторами стремительного развития частного сектора являются с одной стороны стремление граждан открыть свое хозяйство, фирму или бюро и вести независимый бизнес на основе правил свободного рынка. С другой стороны, активное проведение приватизации государственной собственности, повлекшее за собой резкое сокращение числа рабочих мест на крупных заводах и фабриках также оказало влияние на увеличение количества малых предприятий.

Законодательная база, финансовые и фискальные правила организации бизнеса, усиливающаяся конкуренция привели к тому, что до 15% вновь создаваемых предприятий не закреплялись на рынке и банкротились. Однако проводимые программы поддержки малого бизнеса, направленные на снижение налогов, инвестиционную помощь, снижение арендной платы и др., позволили частным фирмам развивать производство и уверенно работать на бразильском рынке товаров и услуг.

## Приватизация

Точкой отсчета нынешнего этапа приватизации госсобственности принято считать утверждение в 1990г. Нац. программы разгосударствления (Programa Nacional de Desestatizacao – PND). В начале 90 гг. браз. руководством было принято решение о приватизации ряда пром. предприятий, относящихся к стратегическим отраслям народного хозяйства. Состоялись аукционы по ряду предприятий меткомлекса, химии и нефтехимии, производителей удобрений. Масштабность приватизационных процессов в 90 гг. приобрела заметный размах, укрепив не только эконом. ситуацию внутри страны, но и подняв престиж Бразилии на межд. арене. **По объему средств, вырученных от приватизации, Бразилия в 1997-98гг. являлась признанным мировым лидером.**

Приватизационные процессы в Бразилии охватывают фед. собственность (в рамках PND), постепенную передачу в частные руки телекомсистемы и приватизацию предприятий, находящихся в собственности правительства штатов. С созданием в 1995г. Нац. совета по разгосударствлению приватизация получила доп. импульс. В список госкомпаний, выставяемых на продажу, были включены предприятия коммунальных и прочих услуг.

Электроэнергетика, транспорт, телекоммуникации стали объектом приложения приватизационных усилий правительства. В 1997г. была приватизирована ведущая в Бразилии горнодобывающая компания «Вале де Рио Досе». Резко активизируется процесс разгосударствления предприятий на уровне штатов. В том же году началась масштабная передача в руки частных инвесторов отрасли мобильной телефонной связи. В 1998г. состоялся крупнейший аукцион по продаже телеком. госмонополиста компании «Телебраз», в результате которого гос. казна пополнилась на 20 млрд.долл. **Всего в 1991-99г. доходы от приватизации составили 90 млрд.долл.** Только в рамках PND было приватизировано 70 предприятий.

Институциональная структура PND формируется из Нац. совета по разгосударствлению (Conselho Nacional de Desestatizacao, CND) – органа принимающего решения и Нац. банка эконом. и соц. развития (Banco Nacional de Desenvolvimento Economico e Social, BNDES), выполняющего функции управляющего Нац. фондом разгосударствления (Fundo Nacional de Desestatizacao, FND).

CND – высший орган, подчиненный непосредственно президенту страны. В его состав входят: министр промышленности и торговли (пред. совета), министр финансов, министр по делам бюджета и управления и руководитель администрации президента. В работе совета по мере необходимости принимают участие и другие фед. министры, а также пред. ЦБ в случаях рассмотрения вопросов, связанных с приватизацией фин. структур. Присутствует на заседаниях совета (без права голоса) и представитель BNDES.

Предложения о включении предприятий в список подлежащих приватизации вносятся на рассмотрение членами совета. BNDES, управляющий нац. приватизационным фондом, в котором находятся акции приватизируемых предприятий, разрабатывает соответствующие правила и проводит аукционы по продаже госсобственности включен-

ной в PND. Разгосударствление фин. структур координируется ЦБ с одобрения и по правилам, утвержденным Нац. валютным советом.

Приватизация гос. предприятия в рамках PND проходит в несколько этапов. 1. Включение предприятия в PND декретом президента страны. 2. Предпродажный консалтинг и аудиторская проверка. 3. Разработка процедуры разгосударствления. 4. Оценка предприятия и принятие CND решения об условиях продажи. 5. Объявление о продаже. 6. Аукцион, продажа служащим части акций, публичные предложения. 7. Завершение фин. расчетов. 8. Окончательный аудиторский доклад. 9. Объявление о завершении процедуры разгосударствления предприятия.

Результаты приватизации 1991-99гг., (млн.долл.)

Программа	Поступления		Долг. обязательства к новым владельцам	Итого
	от продажи			
Приватизация фед. собственности	46,638		11,326	57,964
Приватизация сферы телекомсферы	26,978		2,125	29,103
Нац. программа разгосударствления	19,659		9,201	28,860
- Металлургия	5,562		2,625	8,187
- Нефтехимия	2,698		1,003	3,701
- Производство удобрений	419		75	494
- Электроэнергетика	3,908		1,670	5,578
- Ж/Д транспорт	1,697		-	1,697
- Горнодобывающая пр-ть	3,305		3,559	6,864
- Портовая инфрастр.	400		-	400
- Финансовая сфера	240		-	240
- Информатика	47		-	47
- Прочие	1,383		269	1,652
Приватизация собственности штатов	24,553		5,793	30,346
ИТОГО	71,191		17,119	88,310

Участие инокапитала в приватизации 1991-99гг.

Страна	Нац. программа разгосударствления		Приватизация соб-сти штатов		Приватизация телекомсферы		Итого	
	млн.долл.	%	млн.долл.	%	млн.долл.	%		
США	1	8,4	4581,6	19,3	3692	13,7	9912	14,1
Испания	1,2	0	3045,7	12,8	5041,9	18,7	8088,8	11,5
Чили			1006,4	4,2			1006,4	1,4
Италия					1219,6	4,5	1219,6	1,7
Франция	479,1	2,4	90	0,4	10,4	0	579,5	0,8
Аргентина			148	0,6	10,8	0	158,8	0,2
Португалия	0,5	0	657,6	2,8	4224,1	15,7	4882,2	6,9
Уругвай	0,1	0					0,1	0
Корея					265,4	1	265,4	0,4
Швеция					599,2	2,2	599,2	0,9
Япония	8,1	0			255,6	0,9	263,7	0,4
Германия	75,4	0,4					75,4	0,1
Нидерланды	5,1	0	410	1,7			415,1	0,6
Великобритания	2,4	0	691,9	2,9	20,8	0,1	715,1	1
Канада	21	0,1			671	2,5	692	1
Бельгия	879,5	4,5					879,5	1,3
Прочие	156,6	0,8	349,7	1,5			506,3	0,7
Итого инокапитала	3267,4	6,7	10980,9	46,3	16010,8	59,4	30259,1	3
ВСЕГО	19659	100	23871,3	100	26977,8	100	70508,1	100

Схема приватизации постоянно совершенствуется как в правовом, так и в орг. отношении. Если на первых этапах она осуществлялась путем пакетных продаж акций технологически отсталых и малопроизводительных предприятий, то по мере выставления на торги современных, конкурентоспособных объектов вслед за продажей контрольного пакета часть акций предлагается служащим приватизируемых компаний с целью расширить число вкладчиков и не допустить чрезмерной концентрации капитала. Программа приватизации характеризуется также отсутствием какой-либо дискриминации в отношении зарубеж-

ных инвесторов и уважением прав мелких акционеров. Результатом разгосударствления стало не только постоянно растущее пополнение госказны, но и резкое повышение эффективности и роста производства товаров и услуг. Сопровождающаяся доп. мерами, направленными на модернизацию экономики, открытой для конкуренции, приватизация обернулась для потребителей улучшением качества товаров, расширением их ассортимента и снижением цен.

На протяжении последних 50 лет для Бразилии характерно было активное участие государства в экономике, ведущие отрасли которой (нефтяная, металлургическая, горнодобывающая, нефтехим., авиационная, энергетика и др.) создавались за счет гос. финансирования. Частному капиталу создание меткомбината «Волта-Редонда», нефтемоннолии «Петробраз», энергетического концерна «Электробраз», горнорудной компании «Вале до Рио Досе» было просто не под силу. Практически полностью за счет государства создавалась хоз. инфраструктура страны. В целом на госсектор приходилось свыше 40% эконом. потенциала страны.

Сыграв важную роль в индустриальном развитии Бразилии, гос. сектор в экономике к 80 гг. стал терять былую эффективность. Нередко гос. компании работали в убыток и поэтому нуждались в солидных дотациях. Общее состояние экономики Бразилии показывало, что обеспечение успешного эконом. развития затруднительно на основе методов и схем гос. капитализма. Для повышения эффективности экономики требовались новые подходы, основывающиеся на более активном участии частной инициативы. К этому времени местный капитал набрал достаточный потенциал, чтобы приобрести многие предприятия госсектора. У правящих кругов появилась полит. воля для изменения подхода к роли государства в экономике. Сказывалось и давление со стороны межд. эконом. организаций (МВФ, МБРР), чьи программы стабилизации экономики ориентируют на свертывание госсектора как непереносимое условие предоставления новых займов.

Следуя получившей широкое распространение в зап. мире практике приватизации, президент Ф.Коллор (1990-92гг.) стал активно проводить в жизнь Нац. программу ликвидации госсектора в экономике страны. При нем частному капиталу были проданы 18 предприятий. При президенте И.Франко (1993-94гг.) было приватизировано еще 15 предприятий. В эти годы к частному сектору перешли ведущие сталелитейные компании («Узими-нас», «Косинор», «Сидеруржика насионал», «Косипа»), нефтехим. («Копесул», «Петрофлекс», «Копене») и предприятия по производству удобрений.

С приходом к власти в 1995г. президента Ф.Кардозо, резко активизировалась деятельность правительства по передаче госпредприятий частному нац. и инокапиталу. За последние 5 лет (годы правления Ф.Кардозо) было приватизировано 80 компаний.

В 1997г. концерну (образован браз. и инокапиталом), выигравшему торги, была передана горнорудная компания «Вале до Рио Досе» (КВРД — одна из крупнейших горнорудных компаний в мире. Ей монопольно принадлежало право добычи, транспортировки и экспорта железной, марганцевой и других руд.). От этой операции в госбюджет поступило 3,3 млрд.долл. В 1998г. были привати-



зированы 12 компаний телефонного концерна «Телебраз» (15 в мире и крупнейшая в Лат. Америке телефонная корпорация, в 1997г. ее доход составил 3,9 млрд. реалов.). Четыре наиболее крупные компании были приобретены иностр. консорциумом, 6 – группой браз. и иностр. компаний, 2 – браз. предпринимателями. От продажи «Телебраз» браз. государство получило 22 млрд. реалов. Всего в 1998г. от приватизации в фед. бюджет поступил 21 млрд. долл. Если к этому добавить доход, полученный правительством штатов от продажи своих компаний и предприятий, то **общие поступления от приватизации в Бразилии в 1998г. составили 32 млрд. долл.**

Одна из главных задач приватизации в Бразилии – добиться сбалансированности госбюджета. Наряду с этим, приватизация позволила повысить производительность и конкурентоспособность ряда важных отраслей, неэффективность которых маскировалась протекционистскими мерами, ограждавшими их от внешней конкуренции. К примеру, после полной приватизации метпрома ранее убыточные предприятия стали доходными и увеличили свой экспорт, причем за очень короткий срок. Заметно повысила свою доходность после приватизации КВРД. Показателен и опыт авиастроит. компании «Эмбраэр», оказавшейся на грани банкротства (в 1990-94гг. убытки достигали 1,6 млрд. долл.). После продажи браз. частному капиталу, ее новое руководство в короткий срок добились рентабельности (в 1998г. прибыль достигла 132 млн. долл.). В 1998г. объем ее продаж составил 1,4 млрд. долл., из них 1,2 млрд. долл. (88%) – экспортные поставки. «Эмбраэр» стала вторым в Бразилии по значению экспортером продукции.

В ближайшие годы приватизация будет по-прежнему одним из приоритетных направлений в деятельности правительства Ф. Кардозо по реформированию браз. экономики. На 2000г. была перенесена, в связи с нестабильностью на фин. рынке и падением курса реала, приватизация большинства фед. электрокомпаний, находящихся под контролем концерна «Электробраз». Правительство рассчитывало получить от этой операции 8 млрд. долл. На 2000г. была отложена продажа части акций нефтяной монополии «Петробраз». Поэтому значительной снижены оценочные размеры доходов, которые правительство рассчитывало получить от распродажи принадлежащих фед. властям и штатам компаний в 1999г. Вместо 27,8 млрд. реалов (эта цифра была заложена в соглашение с МВФ в марте 1999г.) реальный доход от приватизации в 1999г. составит 13,2 млрд. реалов.

Всего в 1990-99гг. было приватизировано 122 предприятия госсектора (включая собственность штатов). От распродажи госпредприятий в бюджет поступило 89,4 млрд. долл. Приватизационные операции осуществлялись, как правило, посредством аукционного метода продажи, при котором собственность доставалась тем, кто дает за нее большую цену. Аукционы осуществлялись через фондовый рынок (биржи Сан-Пауло и Рио-де-Жанейро).

Доля участия инокапитала в приватизации стала достигать 30%. Это обстоятельство вызывает беспокойство в патриотических кругах страны, несогласных с политикой передачи под контроль инокапитала (иногда при фин. поддержке государства) ведущих предприятий нац. экономики. Во

многих случаях непосредственным результатом приватизации становится рост безработицы, сокращение ряда соц. программ и услуг.

Компании США, Зап. Европы и Японии на протяжении долгого времени занимают монопольное положение в ведущих отраслях промышленности Бразилии. Одним из наиболее показательных в этом плане является сектор автомобилестроения. Крупнейшие фирмы в свое время пошли на инвестирование крупных проектов по строительству автомобильных заводов, обучению местного персонала и организации сети сервисного обслуживания выпускаемой продукции. Ведущая роль здесь принадлежит таким компаниям, как «Дженерал Моторс», «Форд», «Фольксваген», «Мерседес Бенц».

Аналогичная ситуация сложилась и в энергетическом секторе. Строительство крупнейших энергетических объектов проводится на условиях концессии с лучшими шансами для тех строй-монтажных фирм, которые выступают **в консорциуме с банками**, готовыми взять на себя основную долю финансирования проектов. Соответственно выбор поставщика оборудования для электростанций также в значительной степени зависит от рекомендаций финансирующих организаций.

Исходя из практики работы зап. фирм, заинтересованным рос. организациям в инвест. проектах в Бразилии, целесообразно организовывать свое участие в составе межд. консорциумов или в кооперации с браз. фирмами.

**Бразилия сама осуществляет активную работу по использованию инокапитала** для создания современной нац. экономики. Так, **в 1999г. ПИИ по данным ЦБ Бразилии составили 29,9 млрд. долл.** (1998г. – 25 млрд. долл.). Инвестиции Бразилии в страны Лат. Америки в 1999г. составили 1,5 млрд. долл. Для сравнения можно отметить, что **инвестиции Испании в страны Лат. Америки в 1999г. составили 26,6 млрд. долл.**, США – 20,7 млрд. долл., Канады – 5,4 млрд. долл., Германии – 3,8 млрд. долл., Франции – 3,5 млрд. долл. и т.д.

По оценке Браз. общества по изучению ТНК и глобализации экономики в 1998-2005 гг. ПИИ в Бразилию должны составить 150 млрд. долл. При этом в сферу услуг будет вложено 42,8 млрд. долл., в хим. и нефтехим. промышленность – 34,1 млрд. долл., в автомобильную – 17,7 млрд. долл.

Браз. партнеры проявляют определенный интерес к возможному инвестированию в Россию, однако, по их мнению участие в инвест. проектах сдерживается недостатком соответствующей информации об имеющихся позитивных сдвигах в сторону формирования объективных и субъективных условий для иноинвесторов и предпринимателей (широкомасштабная приватизация, развитие частной оптовой и розничной торговли, стабилизация валютного рынка и др.).

Активизация инвест. сотрудничества между нашими странами способствовало бы подписанию межправсоглашений о поощрении и взаимной защите инвестиций и избежании двойного налогообложения доходов и имущества.

Существует реальная возможность привлечения браз. капиталов в нашу экономику, которые могут быть направлены для развития совместного предпринимательства на территории России в таких отраслях как обувная, пищевая, фарм., текстильная промышленность; в сооружении предприятий по переработке с/х продукции.

Только лишь в рамках PND в 1991-2000гг. было приватизировано 65 предприятий на 29 млрд.долл. В основном это предприятия металлургического, хим. и нефтехим., электроэнергетического комплексов, некоторые объекты ж/д и портовой инфраструктуры, телекоммуникации.

Высокими темпами развивались приватизационные процессы в регионах. С начала 90гг. продажа госсобственности в штатах принесла 33,6 млрд.долл. Совокупный объем доходов от приватизации за этот период превысил 90 млрд.долл. Пик приватизационной активности пришелся на 1997-98г. (свыше 60 млрд.долл.).

Поступления от реализации фед. собственности составили в 2000г. 4 млрд.долл. Приватизация на уровне штатов дала 2 млрд.долл., хотя ее темпы заметно отставали от средних показателей предыдущих лет. В целом объем доходов от приватизации в 2000г. составил 6,8 млрд.долл. В 2001г. доходы Бразилии от приватизации должны составить, как минимум, 20 млрд.реалов (10 млрд.долл.).

Внимание уделялось объектам ТЭК, в частности, был приватизирован ряд крупных компаний — производителей электроэнергии регионального значения. Крупнейшей приватизационной сделкой года стала продажа банка фед. значения «Банеспа» испанской фин. группе «Сантандер» за 7,05 млрд.реалов (3,7 млрд.долл.) в нояб. 2000г.

Среди мероприятий правительства в рамках приватизационной программы — шаги по разгосударствлению предприятий очистного комплекса. Передача в концессию группе частных фирм очистной компании г.Манауса принесла 100 млн.долл.

Программа приватизации. Осуществляя ее, браз. руководство преследует три основных цели: повышение эффективности работы экономики и улучшение положения трудящихся; направление инвестиций в отрасли, имеющие решающее значение для развития экономики страны; решение серьезных фискальных проблем, стоящих перед страной.

При этом правительство главными приоритетами считает пересмотр роли государства за счет передачи части своих функций частному сектору, оздоровление финансовой системы на федеральном, региональном и муниципальном уровне, сокращение объема гос.долга.

Активно проводившийся в 90 гг. процесс приватизации (в 1991-98гг. за счет приватизации получено 68 млрд.долл.) резко замедлился в 1999г. под влиянием межд. финансовых кризисов и проведенной в янв. 1999г. девальвации реала и введения рыночного обменного курса реала по отношению к доллару США. Причем это касается всей Лат. Америки, затронутой финансовым кризисом. В 1999г. в странах Лат. Америки за счет приватизации получено 12,7 млрд.долл., что на 69% меньше, чем в 1998г.

В этой связи правительство Бразилии пересмотрело свои планы денационализации и решило отложить приватизацию некоторых предприятий до более благоприятной финансовой ситуации, т.е. до стабилизации обстановки на рынке недвижимости. В результате, по данным минфина и BNDES, доход от приватизации в 1999г. составил 3,1 млрд.долл. (вместо первоначально запланированных 27,8 млрд.долл.), из которых 479 млн.долл. получено фед. правительством и 2,648 млрд.долл.

— правительствами штатов. В 1998г. приватизация фед. собственности и собственности штатов принесла в гос. казну рекордную сумму в 30,9 млрд.долл.

Доходы от приватизации, в млн.долл.

	Фед. правительство		Правительства штатов		Итого
	Прочие	Телеком.	Прочие	Телеком.	
1991г.	1614	-	-	-	1614
1992г.	2401	-	-	-	2401
1993г.	2627	-	-	-	2627
1994г.	1966	-	-	-	1966
1995г.	1003	-	-	-	1003
1996г.	4080	-	727	-	5486
1997г.	4265	4734	13617	-	22616
1998г.	1655	21823	6479	1018	30975
1999г.	58	421	2648	-	3127
2000г.	13205	-	1772	-	14977

Источник: Минфин, BNDES

Основным предприятием фед. уровня, проданным в 1999г., явилась компания «Датамек». Ее приватизация принесла 47 млн.долл. Еще 11 млн.долл. были получены за счет продажи ее акций служащим. 421 млн.долл. принесла продажа двух предприятий системы «Телебраз», а также их акций.

Правительства штатов приватизировали 4 предприятия: газовую компанию «Комгаз» за 988 млн.долл., газораспределительную компанию «Консорсио Газ Бразилиано» за 359 млн.долл. и две энергетические компании «Сесп-Паранапанама» (658 млн.долл.) и «Сесп-Тиете» (472 млн.долл.). Кроме того, правительство шт.Баия продало в частные руки банк «Банко Эстадуал да Баия» (BANEB) за 147 млн.долл.

За счет доходов, полученных в результате приватизации в 1991-99гг., правительство смогло вернуть частному сектору 17,8 млрд.долл. внутренне-го гос.долга.

Правительством разработана новая модель процесса приватизации. Основная идея заключается в том, чтобы сделать процесс приватизации более демократичным и транспарентным. Суть модели состоит в том, чтобы заменить приватизационные торги, как правило ранее выигрываемые крупными ФПГ, на первоначальную продажу акций широкой публике с дальнейшей перепродажей на рынке ценных бумаг с тенденцией на повышение их стоимости. Юр. или физ. лицо, купившее более 51% акций, становится владельцем предприятия. Таким образом, в прибылях от продажи предприятия смогут участвовать не только крупные капиталисты, но и простые граждане.

Прогноз ЦБ основных макроэконом. показателей Бразилии

	2000г.	2001г.	2002г.	2003г.	2004г.	2005г.
Инфляция, в %	6,02	4	2	2	2	2
Базовая процентная ставка	16,05	11,92	9	9	9	9
Курс долл. США (в реалах)	1,98	2,03	2,03	2,03	2,03	2,03
Прирост ВВП, в %	4	4,5	4	4	4	4
Госдолг (млрд.реалов)	574,1	586,5	625,6	663,6	704	746,8
Дефицит бюджета(млрд.реалов)	39,6	17,2	44,6	38	40,3	42,8
Перв. профицит(млрд.реалов)	36,8	41,5	0,5	9,6	10,2	11
Гос.долг/ВВП, в %	49,18	46,25	46,5	46,5	46,5	46,5
Дефицит бюджета/ВВП, в %	3,4	1,39	3,32	2,67	2,67	2,67
Перв. профицит/ВВП, в %	3,24	3,34	0,03	0,67	0,68	0,69

По согласованию с МВФ правительство Бразилии наметило также некоторые другие цифры эконом. развития страны на 2000г.: положит. сальдо внешнеторгового баланса — 5 млрд.долл., дефицит платежного баланса по текущим операциям — 4%

ВВП, гос. внешний долг — 96,1 млрд. долл., золотовалютные резервы (без учета кредита МВФ) — 29,8 млрд. долл. Ожидается также, что в 2000г. Бразилия получит 25 млрд. долл. в виде ПИИ.

Всего, по подсчетам министерства по делам бюджета и управления Бразилии, на развитие экономики страны в ближайшие 8 лет потребуются капиталовложения в 165 млрд. долл., 40% которых предполагается получить от частного сектора.

## Доходы

Решение соцпроблем было одной из главных задач бразильского правительства в текущем году. Из положительных результатов можно отметить повышение уровня минимальной зарплаты в апр. со 180 до 200 реалов в месяц. В 2003г. планируется увеличить ее до 240 реалов. Средняя зарплата по стране достигла 798 реалов, при этом в реальном исчислении (с учетом инфляции) она снизилась на 3,8%. Падение реальных доходов населения происходит четвертый год подряд: 1996г. — 7; 1997г. — 2; 1998г. — 0; 1999г. — -5,5; 2000г. — -0,6; 2001г. — -3,9; 2002г. — -3,8.

Прожиточный минимум, или стоимость продовольственной корзины, достиг 190 реалов в среднем по стране, при этом в отдельных регионах она превышала 250 реалов.

Правительству не удалось сдержать рост безработицы: ее показатель составил 7,1%. Уровень безработицы в Бразилии ниже, чем в среднем по Латинской Америке (9,3%), при этом в отдельных странах она достигла следующих показателей: Аргентина — 21,5%, Колумбия — 16,8%, Уругвай — 16,5%, Мексика — 2,8%.

Уровень безработицы в Бразилии, в %: 1997г. — 5,7; 1998г. — 7,6; 1999г. — 7,6; 2000г. — 7,1; 2001г. — 6,2; 2002г. — 7,1.

Уровень безработицы в разных возрастных категориях населения достигает: 15-17 лет — 17%; 18-24 лет — 14,7%; 25-29 лет — 8,2%; 30-39 лет — 5,9%; 40-49 лет — 4,5%; 50-59 лет — 3,2%. Среди занятого населения 58% приходится на мужское и 42% — на женское население.

Основным приоритетом деятельности нового правительства Бразилии объявлена борьба с бедностью и голодом. Образован Секретариат по продовольственной безопасности и борьбе с голодом (руководитель Секретариата Ж.Гразиано имеет статус федерального министра). Начинается реализация программы «Нет голоду». Программа включает в себя 41 акцию, одна из них — предоставление ежемесячных денежных пособий в 50 реалов нуждающимся семьям, при чем эта сумма должна быть потрачена исключительно на приобретение продовольствия. Из других акций следует отметить улучшение жилищных условий и повышение образовательного уровня беднейших слоев населения, создание в муниципалитетах советов по продбезопасности. В I пол. 2003г. должно начаться осуществление программы в 959 бразильских городах. Программа охватит 2,2 млн. семей (в перспективе должна за 4г. охватить 9,3 млн. семей). Бюджет программы на 2003г. составляет 5 млрд. реалов, при этом 1,8 млрд. — средства из бразильского бюджета, а 3,2 млрд. реалов предоставили Межамериканский банк развития, Мировой Банк и ООН.

В связи с реализацией социальных программ объявлен курс на экономию госрасходов. Перено-

сятся торги на покупку авиатехники для нужд ВВС Бразилии, а также тендеры на строительство новых автодорог.

Реформа системы социального обеспечения, наряду с принятием законов о банкротстве и о «монетарной ответственности» и установлением автономии Центробанка Бразилии, объявлена приоритетом в законодательной деятельности правительства.

Согласно прогнозам, в 2003г. рост ВВП составит 2%, инфляция — 11%, прямые иноинвестиции — 15 млрд. долл., учетная процентная ставка — 20%, положительное сальдо торгового баланса — 15 млрд. долл., средний валютный курс — 3,4 реала/ 1 доллар. Доходы бюджета должны составить 352 млрд. реалов, расходы — 318 млрд. реалов.

## Инвестиции-2002

Доля инвестиций в ВВП страны составляет 18%. В 2002г. произошло снижение объема инвестирования на 4,1%.

Динамика инвестиций в бразильской экономике, в млрд. долл.: 1996г. — 104; 1997г. — 218; 1998г. — 214; 1999г. — 98; 2000г. — 265; 2001г. — 156; 2002г. — 127.

Основными отраслями, в которые направлялись инвестиции, стали: электроэнергетика — 22%, нефтегазовая промышленность — 19%, производство транспортного оборудования — 8%, телекоммуникации — 7%, нефтепереработка — 5%. Среди регионов лидерами являются Юго-Восточный (57% инвестиций) и Южный (10%).

Доля госкомпаний в объеме инвестирования в стране снизилась до 5%. Для сравнения: в 80гг. она составляла 50%, в 1995г. — 11%, в 1998г. — 8%. Инвестиционные бюджеты госкомпаний, которые подлежат обязательному одобрению бразильского парламента, составили 18,8 млрд. реалов, в т.ч.: нефтяная группа «Петробраз» — 13,3 млрд. реалов (рост 55% по сравнению с 2001г.); электроэнергетическая группа «Элетробраз» — 3,4 млрд. реалов; финансовые институты — 1,2 млрд. реалов. На 2003г. запланированы инвестиции в 23,9 млрд. реалов, в т.ч. «Петробраз» — 16,4 млрд. реалов.

В федеральном бюджете на 2002г. было предусмотрено 18,2 млрд. реалов на инвестиционную деятельность. Тем не менее было потрачено 10,1 млрд. реалов, или 55% от запланированного.

Привлечение иноинвестиций. Чистый приток прямых инвестиций (приток в страну иностранного капитала в форме ПИИ за вычетом оттока национального капитала за рубеж в форме ПИИ) снизился на 43% и составил 14,1 млрд. долл. Иноинвестиции в Бразилию составили 16,6 млрд. долл., отток национального капитала в форме прямых инвестиций за рубеж составил 2,5 млрд. долл.

Снижение притока ПИИ в бразильскую экономику происходит на фоне общемировых тенденций. По оценкам ЮНКТАД, мировой объем ПИИ снизился в 2002г. на 27% до 534 млрд. долл., а в Латинской Америке их объем упал с 85 до 62 млрд. долл. Спад ПИИ в Бразилии является закономерным явлением, т.к. их пик пришелся на конец 90гг., когда активно проводилась приватизация. В 2002г. не было приватизировано ни одной крупной компании.

Динамика притока прямых иноинвестиций в Бразилию, в млрд. долл.: 1996г. — 10; 1997г. — 17,1; 1998г. — 28,9; 1999г. — 28,6; 2000г. — 32,8; 2001г. — 22,6; 2002г. — 16,6.

51% иноинвестиций (7,2 млрд.долл.) пришлось на конвертированную в ПИИ задолженность перед иностранными кредиторами. В предыдущие годы этот показатель равнялся: 1997г. — 3,7% (0,66 млрд.долл.), 1998г. — 7,4% (1,93 млрд.долл.), 1999г. — 15,9% (4,30 млрд.долл.), 2000г. — 5,6% (1,71 млрд.долл.), 2001г. — 17% (4,21 млрд.долл.). Половина из 7,2 млрд.долл. — это конвертация задолженности дочерних фирм перед материнскими компаниями. Крупнейшей подобной операцией стала конвертация задолженности бразильской сотовой компании Telesp Celular своему основному акционеру — португальской компании Portugal Telecom — на 700 млн.долл.

Высокий показатель конвертации объясняется тем, что из-за роста процентных ставок на мировом рынке капитала в связи с высоким кредитным риском страны и девальвации реала у бразильских компаний были сложности с рефинансированием валютной задолженности.

Среди стран-инвесторов произошли изменения: на 1 место по объему инвестиций вышла Голландия (3,3 млрд.долл.), обогнавшая США (2,6 млрд.долл.). Благодаря налоговым льготам, предлагаемым компаниям из других стран, Голландия, Каймановы и Бермудские острова опередили традиционных инвесторов в Бразилии. Большая часть голландских капвложений в Бразилию является инвестициями компаний из других европейских стран. Так произошло в случаях с Glaxo Smith (Великобритания), TIM и Fiat (обе — Италия), инвестиции которых в бразильскую экономику были осуществлены через их голландские дочерние компании (83, 687 и 176 млн.долл. инвестиций соответственно). То же самое происходит и с американскими компаниями, инвестирующими через дочерние компании, зарегистрированные на Каймановых и Бермудских островах. Сократилась доля Испании — с 13 до 3% (страна упала в рейтинге со 2 на 8 место), что связано с неудачным опытом испанских компаний на аргентинском рынке, где они испытали большие трудности после объявленного Аргентиной дефолта в конце 2001г.

Распределение ПИИ по странам происхождения.

	2001г.		2002г.	
	млрд.долл.	%	млрд.долл.	%
1. Голландия .....	1,89	9	3,35	17,9
2. США .....	4,46	21,2	2,61	13,9
3. Франция .....	1,91	9,1	1,81	9,7
4. Португалия .....	1,69	8	1,02	5,4
5. Люксембург .....	0,28	1,4	1,01	5,4
6. Канада .....	0,44	2,1	0,99	5,3
7. Германия .....	1,05	5	0,63	3,4
8. Испания .....	2,77	13,1	0,59	3,1
9. Япония .....	0,83	3,9	0,50	2,7
10. Великобритания .....	0,42	2	0,47	2,5
Офшорные зоны .....	3,95	18,8	4,13	22
Всего .....	22,60	100	16,60	100

Среди секторов экономики по объему привлеченных ПИИ выделяются: сектор услуг — 10 млрд.долл. или 56% (в 2001г. — 12,5 млрд.долл. или 59,6%); основными сферами стали телекоммуникации, электроэнергетика, жилищно-коммунальное хозяйство; промышленность — 7,6 млрд.долл. или 40,6% (в 2001г. — 7 млрд.долл. или 33,3%); основными сферами стали пищевая, автомобильная и химическая отрасли; сельское хозяйство и добывающая промышленность — 3,4% (в 2001г. — 7,1%).

Несмотря на снижение объема инвестиций, в рейтинге стран-реципиентов ПИИ место Бразилии должно повыситься. В 1999г. страна занимала среди развивающихся стран (emergency countries — *países emergentes*) 2 место (после Китая), в 2000г. — 3 (после Гонконга и Китая), в 2001г. — 4 (после Китая, Мексики и Гонконга). В 2002г. Бразилия должна возвратиться на 3 место (1. Китай — 45 млрд.долл.; 2. Гонконг — 20 млрд.долл.; 3. Бразилия — 16,6 млрд.долл.; 4. Мексика — 12 млрд.долл.).

В рейтинге наиболее привлекательных стран для инвестирования, разрабатываемом американской консалтинговой компанией AT Kearney на основе опроса руководства 1000 крупнейших мировых компаний, на которые приходится 90% мировых ПИИ, Бразилия опустилась на 10 позиций — с 3 место в 2001г. на 13 место в 2002г. Падение Бразилии, Аргентины и Мексики в рейтинге привело к тому, что Латинская Америка уступила свое место Азии среди наиболее привлекательных регионов мира (первые места занимают Северная Америка и Европа). Политические и экономические реформы называются основным фактором принятия решения об инвестировании в Латинскоамериканский регион.

В марте 2002г. начало свою деятельность государственное агентство по продвижению инвестиций «ИнвестБразил», главной задачей которого является привлечение прямых зарубежных и национальных инвестиций в экономику страны. «ИнвестБразил» занимается формированием и продвижением привлекательного образа Бразилии как страны, принимающей инвестиции, стимулированием интереса международных инвесторов к стране, оказанием содействия потенциальным инвесторам.

В 2002г. агентству удалось привлечь 1 млрд.долл. на реализацию 3 проектов: целлюлозно-бумажное предприятие «Бранкосел» в шт. Рорайма, инвестиции в которое составили 380 млн.долл.; металлургический комбинат в штате Сеара (мощностью 1,5 млн.т. продукции в год) с инвестициями в 560 млн.долл.; предприятие по производству электронного оборудования с инвестициями в 5 млн.долл. Всего в инвестиционный портфель агентства входит 61 проект на 8 млрд.долл. Все они должны быть реализованы в течение 5 лет.

Агентство поддерживает тесные контакты с иностранными госпредставительствами, в частности было подписано соглашение о сотрудничестве с Консульством Великобритании в Сан-Пауло. Агентство активно участвует в международных мероприятиях, в частности в ежегодной конференции Мировой ассоциации агентств по продвижению инвестиций, прошедшей в Швейцарии в янв. 2003г. и собравшей представителей 260 агентств. Главным тезисом выступления руководителя «ИнвестБразил» на конференции стало заявление о том, что основными конкурентами страны на мировом рынке инвестиций являются Россия, Индия, США и Китай. В середине 2004г. очередная конференция должна пройти впервые в Бразилии.

Что касается вывоза национального капитала в форме ПИИ, то бразильские прямые инвестиции за рубежом достигли 51 млрд.долл., при этом на участие в капитале (покупка не менее 10% капитала иностранной компании) приходится 43,6 млрд.долл. и на межфирменные кредиты — 7,4

млрд.долл. Основными получателями бразильских ПИИ являются офшорные зоны, на которые приходится 70% инвестиций, что объясняется стратегией инвесторов, заключающейся в создании холдингов в офшорных зонах с целью последующего управления потоками капиталов на мировых рынках.

Географическое распределение бразильских ПИИ  
объем накопл. инвестиций,

	млрд.долл.	доля, %
1. Каймановы острова .....	14,78	33,9
2. Виргинские острова .....	8,15	18,7
3. Багамские острова .....	5,95	13,6
4. Уругвай .....	3,12	7,2
5. Испания .....	1,66	3,8
6. Аргентина .....	1,62	3,7
7. США .....	1,40	3,2
8. Мадейра .....	1,05	2,4
9. Бермудские острова .....	0,99	2,3
10. Португалия .....	0,70	1,6
Всего .....	43,64	100

Структура бразильских ПИИ по отраслям экономики

	млрд.долл.	доля, %
1. Финансовые услуги .....	21,76	50,1
2. Услуги нефинансового характера .....	14,31	32,8
3. Торговля .....	1,72	4
4. Нефтедобыча .....	1,56	3,6
5. Строительство .....	1,23	2,8
Всего .....	43,64	100

ПИИ представляют 47% от общей суммы бразильских активов за рубежом (108 млрд.долл.), включающих в себя также портфельные инвестиции, коммерческие займы, межфирменные кредиты, страховые сделки.

Крупнейшей сделкой 2002г. стала покупка аргентинской нефтяной фирмы *Perez Compan* (*Pescom*), являющейся второй по размеру в своей стране, бразильской компанией «Петробраз». Сумма сделки составила 1,182 млрд.долл. Помимо разведки и добычи нефти *Pescom* является крупнейшим акционером компаний *Combustiveis Nucleares Argentinos* и *FAE*, которые поставляют топливо на единственные в Аргентине АЭС *Atucha 1* и *Embalse*.

По данным Бразильского института статистики и географии (IBGE) промпроизводство увеличилось в 2002г. на 2,4% по сравнению с 2001г. Рост промпроизводства наблюдается уже 3 год (в 2000г. – 6,2%, в 2001г. – 1,6%).

По данным IBGE на увеличение промпроизводства в 2002г. оказал влияние рост в 13 промышленных отраслях. Рост добычи минералов составил 10,7%, в металлообрабатывающей промышленности – 8,7%, в производстве продуктов питания – 4,2%, в металлургии – 3,3%.

Отмечается снижение производства электротехнических материалов и оборудования средств связи на 11,8%.

В течение последних трех лет уровень использования установленных мощностей в промышленности в среднем составлял 80%, при этом в 2002г. он составил 80,6%.

Рост промышленной продукции в 2002г. по категориям, в %: основные средства – 1,1; полуфабрикаты – 3,1; средства потребления – 0,7; предметы длительного пользования – 2,8. Источник: IBGE.

Рост и падение промпроизводства с 1994г., в %: 1994г. – 7,5; 1996г. – 1,7; 1998г. – -2; 2000г. – 6,6; 2001г. – 1,5; 2002г. – 2,4.

В 2002г. наблюдался рост промышленного производства в отдельных штатах Бразилии. В штате Эспириту Санту он составил 12,9%, Рио-де-Жанейро – 10,1%, штате Рио-Гранди-ду-Сул – 4% – это значительно более высокие показатели, чем рост уровня национального производства в среднем по стране. Наблюдался рост уровня промпроизводства и в других штатах: Парана (1,1%), Сеара (0,8%), Минас Жерайс (0,5%). В самом промышленно развитом штате Сан-Паулу уровень промпроизводства в 2002г. снизился на 1,1% по сравнению с 2001г.

Уровень занятости населения Бразилии в промышленности в 2002г. (за год в целом) снизился на 0,9% по сравнению с 2001г. В дек. 2002г. этот показатель увеличился на 0,3%, что было связано с ростом промпроизводства в конце 2002г.

Рост промпроизводства в стране не отразился на увеличении зарплаты, которая в 2002г. снизилась на 2,4% по сравнению с 2001г. и составила 960 реалов в месяц (330 долл.). Средняя зарплата в дек. 2002г. (по отношению к дек. 2001г.) снизилась на 6,1%.

## Инвестиции-2001

**Национальный рынок капитала.** Общий объем инвестиций в 2001г. составил 156 млрд.долл. (1996г. – 104 млрд.долл., 1997г. – 218 млрд.долл., 1998г. – 214 млрд.долл., 1999г. – 98 млрд.долл., 2000г. – 265 млрд.долл.). Снижение объема инвестиций в долларовом выражении по сравнению с пред.г. связано с девальвацией реала, а также тем, что по соглашению с МВФ первичный профицит бюджета должен был составить 3,35% ВВП, в связи с чем госкомпания («Петробраз», «Электробраз»), расходы которых входят в консолидированный бюджет страны, были ограничены в возможностях инвестирования. Среди регионов лидером стал Юго-Восточный регион – 51% инвестиций; Северо-Восточный регион – 16%, Южный – 15%, Северный – 12%, Центрально-Западный – 6% инвестиций.

По сравнению с пред.г. наибольшее снижение инвестиций наблюдалось в электронной промышленности, а рост – в энергетике и связи. Среди компаний лидерами по объему инвестиций стали: «Петробраз» – 14 млрд.долл., «Телемар» – 12 млрд.долл., «Электронорте» – 6 млрд.долл., «Компания Вале ду Рио Досе» – 4 млрд.долл.

Ожидается, что в 2001-05гг. объем инвестиций составит 506 млрд.долл., 85% инвестиций придет из частного сектора (62% – из бразильского частного сектора и 23% – из иностранного частного сектора) и 15% – из госсектора. Большая часть инвестиций будет направлена в инфраструктуру – 215 млрд.долл., в т.ч. в электроэнергетику – 90 млрд.долл. на 785 проектов, в нефтегазпром – 38 млрд.долл. на 150 проектов, в транспорт – 50 млрд.долл. на 240 проектов.

Консолидированный бюджет Бразилии предусматривает осуществление инвестиций в штаты – 3,3 млрд. реалов. Основными реципиентами инвестиций стали Баия – 0,26 млрд.реалов и Пернамбуко – 0,25 млрд.реалов.

Привлечение иностранных инвестиций. В 1980-94гг. Бразилия в среднем получала в год по 1,5 млрд.долл. прямых иноинвестиций (ПИИ). С 1995г. после введения «Плана Реал» наблюдается рост ПИИ, при этом на приватизационные сделки приходится 25% привлеченных инвестиций.

В 2001г. наблюдалось снижение притока прямых иностранных инвестиций в Бразилию, снижение произошло во всем мире. По оценкам ЮНКТАД, их объемы в 2001г. сократились во всем мире на 40% — с 1.270 млрд.долл. до 760 млрд.долл., в т.ч. в Латинской Америке — с 86 до 80 млрд.долл.

Приток прямых иностранных инвестиций в Бразилию, в млрд.долл.

	1996г.	1997г.	1998г.	1999г.	2000г.	2001г.
ПИИ, всего	10	17,1	28,9	28,6	32,8	22,6
В т.ч. приватизация	2,6	5,2	6,1	8,8	7	0,5

В 2001г. в бразильскую экономику было инвестировано 22,6 млрд.долл. (4,47% ВВП), что на 30% меньше чем в 2000г. Отсутствие крупных приватизационных сделок явилось одной из причин снижения инвестиций. В 2000г. приватизация банка «Банесп» (его купил испанский банк «Сантандер») принесла 3,7 млрд.долл., основными покупателями приватизированной Telebras стали иностранные компании. В бюджет на 2002г. заложено поступление 11 млрд.реалов от приватизации. Учитывая потенциальный интерес иностранных компаний к приватизируемым объектам (крупный пакет Vale do Rio Doce, 2 электростанции, 5 банков штатов), можно предположить существенное поступление иностранных инвестиций от приватизации.

4,3 млрд.долл. из привлеченных в 2001г. ПИИ — это конвертированная в инвестиции кредиторская задолженность бразильских организаций перед иностранными партнерами. Наиболее крупной операцией такого рода стала конвертация кредиторской задолженности компании Portugal Telecom перед своей материнской компанией в 0,95 млрд.долл.

Увеличились инвестиции в промышленность, в основном в экспортоориентированные отрасли, произошло снижение инвестиций в сферу услуг, на которую в 2000г. приходилось 2/3 ПИИ. Снизились ПИИ в телекоммуникационный сектор — на его долю пришлось 18% ПИИ (в 2000г. — 36%, а в 1999г. — 28%), что связано с падением котировок акций телекоммуникационных компаний на мировых фондовых биржах.

Следует отметить влияние, которое иностранные инвестиции оказывают на макроэкономическую ситуацию в стране. В Бразилии один из наиболее высоких в Латинской Америке показателей дефицита платежного баланса по счету текущих операций — 23,2 млрд.долл. в 2001г. (4,5% ВВП), из-за высоких процентных платежей по внешнему долгу. Этот дефицит финансируется чистым притоком средств на счет движения капитала, благодаря привлечению иностранных инвестиций — в последние годы ПИИ составляли 5% ВВП.

Бразилия является одним из главных мировых реципиентов ПИИ. Стабильная макроэкономическая политика, высокий объем ВВП, процесс приватизации делают Бразилию одной из наиболее привлекательных стран для вложения капиталов. Страна занимает 2 место среди развивающихся стран (после Китая) по объему привлекаемых ПИИ.

Основными реципиентами ПИИ в 2001г. стали: сфера услуг — 61%, телекоммуникации, финансовые услуги, жилищно-коммунальное хозяйство; промышленность — 31%, автомобилестроение, химпром, пищевпром; сельское хозяйство — 8%.

Основными странами-инвесторами стали: США — 23%, Испания — 16%, Франция — 11%, Нидерланды — 9%, Каймановы острова — 8%, Германия — 6%.

Учитывая важную роль иностранных инвестиций в макроэкономической политике, бразильское правительство приняло решение о создании агентства «Инвестиции в Бразилию», главной задачей которого является привлечение прямых зарубежных и национальных инвестиций в экономику страны. Штаб-квартира агентства находится в Рио-де-Жанейро. В Административный совет входят 10 представителей федеральной власти (10 федеральных министров: планирования, иностранных дел, финансов, национальной интеграции, развития, шахт и энергетики, транспорта, связи, сельского хозяйства и труда) и 10 представителей деловых кругов от наиболее значимых отраслей экономики (финансы, промышленность, транспорт, сельское хозяйство, торговля, страхование, маркетинг, международные палаты и др.). В сент. 2001г. был назначен первый президент агентства — Рудольф Хен.

В политике удалось добиться значимого успеха: посол Бразилии Луис Фелипе Сейшас Корреа возглавит рабочую группу по инвестиционному сотрудничеству в рамках нового раунда переговоров Всемирной торговой организации.

## Инвестиции-2000

**Основные законодат. акты.** Регулируют правовой статус инвестиций, включая порядок перевода за границу, Законы №4131 от 3 сент. 1962г. и №4390 от 29 авг. 1964г. Стабильность законодательства, регулирующего иностранные инвестиции, сама по себе является важным стимулирующим фактором для иностранных инвесторов.

В соответствии со статьей 2 Закона №4131 иностр. капитал, инвестированный в Бразилию, пользуется нац. режимом, т.е. имеет такой же правовой статус, каким обладают браз. юр. и физ. лица.

Браз. налоговое законодательство довольно благоприятно для иностр. компаний. После уплаты подоходного налога перевод прибыли за границу осуществляется свободно, при этом никаких ограничений для ее перевода не устанавливается. При переводе прибыли до 12% от суммы зарегистрированного капитала налоги не взимаются. Если ежегодный перевод прибыли в течение 3 лет в среднем превышает 12% зарегистрированного капитала, то при ее переводе взимается прогрессивно возрастающий налог от 40-60%. В остальных случаях подоходный налог равен 35%. Иноинвесторы, как правило, переводят за границу прибыль в до 12% зарегистрированного капитала, а остальную часть реинвестируют в стране.

Сумма зарегистрированного и реинвестированного капиталов, указанная в сертификате ЦБ, может быть свободно репатрирована из страны без уплаты какого-либо налога. Любая сумма, превышающая зарегистрированную, может переводиться за границу только по разрешению ЦБ Бразилии с уплатой налога в 25%.

В 2000г. в законодательстве, регулирующем деятельность иностранных инвесторов в Бразилии, существенных изменений не произошло. Среди мер, принятых в течение 2000г. и направленных на стимулирование притока иностранных инвестиций, два решения являются наиболее важными.

В апр. 2000г. правительство приняло постановление о создании Агентства по поддержке инвестиций (Agenda Brasileira de Promogao de Investimentos). Основной задачей Агентства, в которое будут входить представители правительства,

гос. и частного секторов экономики, будет создание условий по привлечению в страну стабильного притока ПИИ для создания проектов, осуществления приватизации, покрытия дефицита платежного баланса.

В окт. 2000г. Нац. валютный совет принял решение об освобождении иноинвесторов от оплаты «Временного сбора с фин. операций» (СРМФ) при покупке браз. акций. Это активизировало деятельность иноинвесторов и дало им возможность участвовать не только в покупке недвижимости через фонды, но и непосредственно в работе валютно-фин. рынка.

В нояб. 2000г. было объявлено о подписании между правительством и организациями-учредителями протокола о намерениях по созданию Информ. сети по привлечению инвестиций (Rede Brasileira de Promogao de Investimentos – Investe Brasii). Основной задачей создания Investe Brasii будет распространение информации о законодательстве, макроэкономике, налоговом режиме, условиях финансирования, эконом. и транспортной инфраструктуре страны с целью привлечения в Бразилию иноинвестиций.

По данным консультационного агентства J.P.Morgan объем ПИИ в страны Лат. Америки в 2000г. составил 58,8 млрд.долл.

Иноинвестиции в страны Лат. Америки, млрд.долл.

Страна	1998г.	1999г.	2000г.	2001г. (прог. ноз)
Аргентина	6,7	23,6	6	4,5
Бразилия	28,7	31,4	30,6	25,0
Чили	4,6	9,2	3,5	3,7
Колумбия	3	1,1	1,6	2,2
Эквадор	0,8	0,7	0,6	0,5
Мексика	11,3	11,6	12,5	12,0
Перу	1,9	2,5	1	1,5
Венесуэла	4,5	3,2	3,7	2,1
Лат. Америка	61,6	83,3	58,8	51,5

Источник: Агентство J.P.Morgan.

По мнению агентства снижение объемов инвестиций в последние годы объясняется замедлением темпов приватизации в отдельных странах Лат. Америки, в т.ч. и в Бразилии.

Британским журналом «Экономист», в 1996-2000 гг. наиболее привлекательными для иноинвестиций среди стран Лат. Америки были названы Чили, Аргентина, Мексика, Бразилия, Колумбия. **По степени доверия в осуществлении капвложений Бразилия в 2000г. заняла 3 место в мире после США и Китая.** Этот вывод был сделан межд. агентством А.Т.Кearney в результате опроса 1000 предпринимателей в различных странах.

В 1996-2000гг. Бразилия получила ПИИ на 96,2 млрд.долл. Крупнейшим инвестором Бразилии в этот период являлись США – 24,1 млрд.долл. (25,1% всего объема инвестиций).

В 2000г. Бразилия получила 30,6 млрд.долл. ПИИ. При этом на долю Испании пришлось 21,3% годового объема инвестиций, США – 20,6%, Португалии – 10,6%. По прогнозу консультационного агентства J.P.Morgan объем ПИИ в Бразилию в 2001г. несколько сократится и составит 25 млрд.долл.

Основные страны-инвесторы Бразилии, 1996-2000гг. по объемам инвестиций, в млн.долл. (1) и доле в общем объеме инвестиций, в % (2)

	(1)	(2)
США	24.141	25,1
Испания	16.814	17,5
Голландия	8.839	9,2

Франция	7.853	8,2
Португалия	7.391	7,7
Великобритания	1.932	2,0
Германия	1.716	1,8
Бельгия	1.633	1,7
Италия	1.548	1,6
Япония	1.173	1,2
Итого:	96.153	100,2

Источник: Firce-Bacen

В 2000г. основной объем иноинвестиций был направлен в сферу услуг – 41,4%, транспортную инфраструктуру – 8,8%, химию и нефтехимию – 8,2%, строительство – 6,2%, информатику и телекоммуникации – 6,1%, добычу полезных ископаемых – 2,3%.

Инвест. деятельность Бразилии за рубежом (в виде техсодействия, техпомощи, строительства объектов) пока не получила активного развития. Основным видом браз. участия в инвест. деятельности за рубежом является вложение капиталов посредством акций и других ценных бумаг через различные офшорные фонды. Так, по данным Ассоциации инвест. банков (Anbid) участие бразильцев в офшорных фондах только за 8 мес. 2000г. возросло на 81,93% и составило 3,59 млрд.реалов (1,9млрд.долл.) по сравнению с 1,98 млрд.реалов (1,1 млрд.долл.) за весь 1999г.

**Инвестиции-99.** Успешное преодоление правительством последствий валютно-фин. кризиса стало во многом возможным благодаря массивному притоку в экономику страны инокапиталов. В 1999г. Бразилии удалось выйти на рекордно высокий уровень ПИИ (31 млрд.долл.) и удержать второй год подряд лидирующее положение по их объему среди стран Лат. Америки.

1 место среди ведущих иноинвесторов страны на протяжении последних 4 лет принадлежало частным компаниям и банкам США (25,5% от общей суммы ПИИ), 2 – Испании (17,6%). Третье место в 1999г. перешло к Каймановым о-вам (10,9%), опередившим Германию, Францию и Японию.

Инвестиции концентрировались преимущественно в сфере услуг (85,2%). На промышленность и сельское хозяйство пришлось 13,2% и 1,6% соответственно. 28% инокапвложений были задействованы при покупке приватизированных предприятий госсектора. Наиболее привлекательными для инвесторов в экономике Бразилии были такие отрасли как связь, электроэнергетика, транспортная инфраструктура, пищевпром, внутренняя торговля, страховое дело, информатика. Доля инокапитала в частных банковских активах достигла 42%. Наступательная политика на браз. фин. рынке присуща для испанских банков «Сантандер» и «Банко Бильбао Бискайя», ам. «Ситибэнк» и «Бэнк Бостон», франц.-итал. «Судамерис» и англ. «Гонконг энд Шанхай Бэнкинг».

За последние пять лет возросло в 3 раза число предприятий с участием инокапитала. Их общее количество на начало 2000г. составило 3276. Основная масса СП сосредоточена в химии и нефтехимии (413), банковской системе (275), пищевпроме (269), информатике (219). Импульс их росту дали в целом стабильная внутриэконом. ситуация в стране, активная либерализация ее экономики и пром. реструктуризация, процесс приватизации госсобственности, стремление нац. предпринимателей к капитализации оборотных средств и поиску зарубежных партнеров для выхода на внешний рынок.

Многие инвесторы Бразилии продолжают оценивать ее посткризисный потенциал с осторожностью. С занимаемого в 1998г. второго, сразу после США, места в **мировом рейтинге доверия ПИИ** (FDI Confidence Index) Бразилия в 2000г. переместилась на 4 (в фев. 1999г. — 5). В аналогичном рейтинге западноевропейских компаний ей отводится 6 место.

Привлеченные в 1999г. ПИИ (5,22% ВВП) позволили с избытком компенсировать дефицит по внешним расчетам, составивший 24,3 млрд.долл. (4,39% ВВП). В 2000г. их поступление не должно превысить 19-22 млрд.долл. (не более 2,8% ВВП). Процесс приватизации госпредприятий, принесший в 1999г. 8,7 млрд.долл., приблизился к завершению. Меньшую заинтересованность в средствах из-за рубежа проявляет частный сектор Бразилии в связи с все большим сближением уровней учетных ставок на мировом фин. рынке и внутри страны. В Бразилии наблюдается тенденция к их постепенному снижению, в США и Европе ожидается в 2000г. их увеличение. Более привлекательным для нац. предпринимателей становится доп. эмиссия акций и дебитурных обязательств, обеспеченных закладными на собственность компаний. Браз. фин. структуры при привлечении инвестиций оформляют также долговые обязательства, предусматривающие корректировку обменного курса реала по отношению к доллару на случай возможной девальвации нац. денежной единицы. Однако при реализации эта промежуточная операция сталкивается с немалыми трудностями. ЦБ практикует при эмиссии обязательств 3-летние сроки их погашения, в то время как зарубежные займодавцы склонны придраться к срокам от 1,5 до 2 лет.

Анализ МВФ свидетельствует, что в 2000г. Бразилия перед лицом существенного сокращения поступлений по линии внешних займов должна в первую очередь рассчитывать на ПИИ. Частные займы не превысят 15 млрд.долл. (в 1999г. — 27,6 млрд.долл.). Фед. правительство исходило в своих выкладках на I кв. 2000г. из расчета ежемесячного получения 1,1 млрд.долл. По результатам янв. 2000г. сумма «недоимки» составила 400 млн.долл.

На протяжении всего периода развития до 1995г. в браз. экономику было вложено 42,5 млрд.долл. ПИИ. К 1999г. их объем составил 79,8 млрд.долл. С ростом инвест. активности ТНК возрос вывоз из страны прибылей и выплачиваемых дивидендов. В 1998-99гг. за рубеж были переведены 11,2 млрд.долл. Высокая аккумуляция капвложений в сфере услуг, не являющейся прямым источником валютных поступлений, превращает иностр. ТНК на определенном этапе в чистых экспортеров валюты. При программируемом снижении притока инокапиталов, это ляжет доп. бременем на баланс услуг и усугубит дефицит текущих платежей платежного баланса страны.

Существует вероятность частичной компенсации прямыми инокапвложениями за счет так называемых «портфельных» инвестиций на браз. фондовом рынке. Однако опыт показывает, что вариант получения предприятиями необходимых средств от торговли акциями (англосаксонская модель инвест. деятельности) имеет отдачу преимущественно в индустриально-развитых странах, главным образом в США и Англии. «Портфельные» инвестиции к тому же носят краткосрочный характер и ориентированы на быструю прибыль. Что касается рынка внутренних гос. обязательств браз. прави-

тельства, то иноинвесторы никогда не играли на нем доминирующей роли. В отличие от России, где им до авг. 1998г. принадлежало около 60% активов ГКО.

Перед лицом складывающейся конъюнктуры повышение инвест. привлекательности Бразилии возможно лишь путем успешной реализации фед. правительством программы структурных преобразований и, в частности, затянувшейся реформы системы налогообложения. Одновременно предстоит поставить на регулярную основу консалтинг (сопровождение инвест. проектов), шире задействовать в их финансировании нац. и межд. банковские структуры.

Занимая **4 место в мире** (после США, Великобритании и Китая) **по масштабу вовлечения в собственную экономику в 1999г. инокапитала**, Бразилия проводит политику, направленную на создание благоприятного инвест. климата и формирования структуры инвестиций с преобладанием долгосрочных капвложений.

С 1990г. доля инокапитала в совокупном объеме инвестиций увеличилась в 16 раз (1,2% в 1990г., 19,4% в 1999г.). Такой интерес иноинвесторов к Бразилии объясняется динамичным развитием внутреннего рынка, емкость которого интенсивно растет. Сбалансированная бюджетно-фин. политика правительства, направленная на сокращение госрасходов и ужесточение налоговой дисциплины, позитивно сказывается на укреплении доверия к браз. рынку со стороны межд. капитала в целом. Так, в соответствии с результатами исследования, проведенного Нац. конфедерацией промышленности, индекс доверия иностр. пром. производителя к браз. инвест. рынку во II пол. 1999г. возрос на 11,4%. Иноинвесторов привлекают и относительно невысокие после девальвации реала в I кв. 1999г. цены браз. предприятий.

90% из почти 100 млрд.долл. ПИИ, влившихся в экономику в 1994-99гг., приходится на покупку уже функционирующих предприятий и лишь 10% реально вложенных средств пошли на строительство новых производственных мощностей. Во многом именно такой дисбаланс влияет на показатель довольно быстрой окупаемости капвложений (в среднем 5-6 лет), что является важным стимулом к инвестированию в браз. экономику. Налицо тенденция к последующей репатриации инвесторами полученной прибыли, в результате чего уже сейчас из страны «утекает» ежегодно 6-7 млрд.долл. В перспективе такой отток может составить 8-10 млрд.долл. в год.

По данным браз. Института исследований развития промышленности, 40% пром. парка уже контролируется инокапиталом, а в отдельных отраслях (производство автозапчастей) эта цифра достигает 90%. Наиболее заметно активное проникновение инокапитала в сферу услуг, электроэнергетику, телекоммуникации и транспорт. Все чаще в этой связи звучат опасения масштабной денационализации крупных производственных комплексов и даже целых отраслей экономики, имеющих стратегическое значение.

Одной из приоритетных задач правительства Ф.Кардозо в свете декларированной цели выхода к 2002г. на **показатель совокупного объема экспорта в 100 млрд.долл.**, является привлечение ПИИ в экспортоориентированные отрасли нац. экономики, создания там новых производств, способных рас-



ширить присутствие Бразилии на мировом рынке. Другим, не менее важным аспектом притягивания ПИИ является решение такой соц. задачи, как создание доп. рабочих мест. Так, в одной только телекомсфере число занятых за 1,5г. возросло на 30% и достигло 106 тыс.чел.

В целях поддержания нынешних темпов притока ПИИ, их дальнейшего наращивания правительство учредило в 2000г. Агентство содействия инвестициям (АСИ) — негос. предприятие, призванное «продавать» имидж Бразилии на межд. рынке капиталов. Планируется образовать компьютерный банк данных, представляющих интерес для потенциального иноинвестора, включающий юр. базу, конъюнктурную информацию, адм. и тех. вопросы инвестирования в браз. экономику. По данному проекту создана спец. межведомственная рабочая группа, в которую вошли министры иностр. дел, финансов, планирования, развития промышленности и торговли, а также пред. ЦБ. Деятельность АСИ не предусматривает использования бюджетных средств. Главная цель новой структуры — централизация информации и максимальное облегчение инвестору процедуры «хождения по инстанциям» и ориентирования в бюрократическом лабиринте.

Одной из основных целей Агентства является централизация, упрощение и консолидация законодат. норм и правил, которые необходимо соблюдать иностр. или браз. инвестору. В наст.вр. эти сведения расплывлены по многочисленным гос. учреждениям, и в результате, для того, чтобы одобрить даже небольшой бизнес-проект, инвестору необходимо согласовывать его с несколькими десятками местных организаций, что, в свою очередь, негативно сказывается на его сроках и стоимости. На основании создаваемой компьютерной базы данных Агентство сможет дать заинтересованному лицу четкую ориентировку о действиях, которые следует предпринять для осуществления того или иного инвест. проекта в Бразилии. Здесь же в случае необходимости можно будет получить доп. информацию по законодат. актам, экономике и политике.

Юридический статус будущего Агентства пока окончательно не определен, изучаются варианты: а) бездоходного частного АО и б) частного АО с целью получения доходов при участии гос. капитала, однако, уже принято решение о том, что предприятие должно находиться на самокупаемости и специализироваться в сфере продажи информации и предоставления услуг.

По данным World Association of Investment Promotion Agencies в мире насчитывается 95 аналогичных агентств.

## Автопром-2002

В 2002г. автопром Бразилии в своем развитии продолжал ориентироваться в основном на внутренний рынок. Парк автомобилей страны составляет 20 млн.шт., т.е. на каждого 8 жителя Бразилии приходится 1 автомобиль. **В 2002г. было произведено 1,77 млн. автомобилей**, что на 2% меньше, чем в 2001г.

Снижение производства в автомобильной промышленности было вызвано как внутренними, так и внешними факторами. Из внешних факторов следует отметить продолжающуюся стагнацию в соседней Аргентине и экономический спад в Латиноамериканском регионе в целом. К внутрен-

ним факторам можно отнести политическую нестабильность накануне президентских выборов (окт. 2002г.) и объявленную правительством экономии электроэнергии с июня 2001г., в связи с наступившим энергетическим кризисом.

Производство легковых, грузовых автомобилей и автобусов в Бразилии в 2002г., в тыс.шт.

	Легковые		Грузовые		Автобусы	
	2002г.	2001г.	2002г.	2001г.	2002г.	2001г.
Производство.....	1.684	1.687	68,4	67,8	22,7	23,2
Продажа внутри страны ...	1.302	1.335	64,2	70,5	16,3	16,5
Экспорт.....	396	374,6	5,3	6,6	6,7	6,8
Импорт.....	101,7	175,2	2,2	3	0,184	0,053

Источник: Бразильская Ассоциация производителей автомобилей.

Бразилия по производству автомобилей занимает первое место в Латинской Америке и 10 место в мире. Количество работающих в отрасли в 2002г. составило 90 тыс.чел. Европейские компании (Фольксваген, Фиат, Рено, Пежо) занимают 65,42% бразильского рынка автомобилей, американские (Дженерал Моторс, Форд) — 31,7%, японские (Хонда, Тойота) — 2,87%. Самые продаваемые модели автомобилей в 2002г. на внутреннем рынке Бразилии были «Гол» (Фольксваген); «Палио» (Фиат); «Корса» (Дженерал Моторс).

Общий экспорт автомобилей в 2002г. вырос на 5,1% за счет значительного роста объема экспорта легковых автомобилей (11,3%). В стоимостном выражении экспорт автомобилей сократился на 6,3% и составил в 2002г. 3,3 млрд.долл. против 3,58 млрд.долл. в 2001г. Бразильские автомобили в 2002г. экспортировались в Аргентину, Чили, Уругвай, США, Мексику, Китай. Наибольшее количество автомобилей в 2002г. было импортировано из Аргентины — 60,9 тыс.шт. (2001г. — 120,2 тыс.шт.)

В 2002г. связи с ростом цен на бензин и в целях улучшения экологии городов в Бразилии проводилась работа по увеличению производства автомобилей на экологически чистом газовом топливе, на спирту, а также самих автомобильных газовых установок. Бразильская фирма «Уит Мартинс», совместно с итальянской фирмой «БСР», построила в г.Манаус завод мощностью 10 тыс. газовых установок в месяц. Инвестиции на строительство завода в 25 млн.долл. предоставила американская компания «Пракэйр». В г.Диадема бразильская компания «Папаиз» в кооперации с итальянской «Фабер» также построила завод по выпуску газовых баллонов. К 2005г. 1 млн. автомобилей Бразилии планируют перевести на газовое топливо. До 90% компонентов газового оборудования импортируется в Бразилию.

В 2002г. в г.Манаус компанией Cross Lander пущен в эксплуатацию завод по производству автомобилей класса «Джип» и «Пикап» с трансмиссией 4x4. Автомобили созданы на базе шасси, выпускаемого компанией Eaton. Кузовные работы произведены румынской компанией ARO. Компания Cross Lander образована бразильской группой Samambai (70% капитала) и североамериканской Locago Auto (30% капитала). 25% производимых в Манаусе автомобилей предназначено на экспорт в США.

Что касается ближайшей перспективы производства автомобилей в 2003г., то, по мнению президента Бразильской ассоциации производителей автомобилей, рост может составить не более 1%. Дальнейшему росту автомобильного производства может способствовать увеличение экспорта автомобилей на 20% в 2003г. Реальными предпосылками рос-

та экспорта являются уже подписанные контракты на поставку бразильских автомобилей в Мексику, Чили, Китай, страны Европы. При успешной реализации контрактов возможен рост производства в 2003г. на 6% (1,88 млн. автомобилей).

### Автопром-2001

Автопромышленность традиционно занимает одно из ведущих мест в экономике страны и оказывает влияние на производство ВВП, на занятость населения.

Парк автомобилей в стране насчитывает 35,3 млн.ед. (данные Национальной ассоциации производителей автотранспорта АНФАВЕА на 01.01.2002г.), большая часть из них (51,8%) изготовлена до 1990г. Средний возраст автобусов — 12,5 лет и грузовиков 13,8 лет. По оценке Национальной федерации транспорта (CNT) обеспеченность населения автотранспортом, включая грузовики и автобусы, составляет 195 ед. на 1000 чел. (в 1990г. — 13 ед. на 1000 чел.).

Бразилия продолжает занимать 1 место в Латинской Америке по производству легковых автомобилей.

По данным АНФАВЕА в стране в 2001г. произведено 1.787.152 ед. автотранспорта, что на 6,28% больше 2000г. (1.681.517 ед).

Структура производства в отрасли (в скобках 2000г.): автомобили — 94,4% (94,4%); грузовики — 4,3% (4,2%); автобусы — 1,3% (1,4%).

Наибольший рост производства в 2001г. отмечался в секторе производства грузовых автомобилей — 7,31%.

Производство легковых, грузовых автомобилей и автобусов

в 2001г. в Бразилии, в тыс.ед.

	2001г.	2000г.	прирост, в %
Всего	1787,152	1681,517	6,28
-легковые а/м	1687,090	1587,288	6,29
-грузовики	76,790	71,557	7,31
-автобусы	23,272	22,672	2,65

Источник: бюллетень АНФАВЕА №188 за янв. 2002г.

Введение в стране режима экономии не могло не отразиться на автопроме. Увеличилась стоимость стали, образовалась недозагрузка производственных мощностей, имели место трудовые конфликты, связанные с увольнением рабочих и служащих на ряде автомобильных компаний. На заводе «Фольксваген» в г.Сан-Бернардо временно уволено 3000 чел.

Динамика реализации в Бразилии в 2001г. автотранспорта характеризовалась незначительным ростом объемов (8,01%).

В целях увеличения реализации автомобилей Национальная Ассоциация фирм, финансирующих автомобилестроение (АНЕФ), предполагает улучшить условия предоставления кредитов для покупки автомобилей. 50% автомобилей, выпускаемых в стране, покупается в кредит.

В 2001г. появилось новое направление реализации автомобилей через Интернет. Активно работают в этом направлении «Форд», «Дженерал Моторс» и «Фиат». Через Интернет покупка автомобиля обходится покупателю на 6% дешевле. В 2001г. эти фирмы продали через Интернет 14,1 тыс. автомобилей на 80 млн.долл.

Продажа автомобилей в Бразилии, в т.ч. через Интернет, в тыс.ед.

	1999г.	2000г.	2001г.	2002г.	2003
Всего	1200	1306	1411,4	1982,4	2180,6
Через Интернет	-	3	14,1	39,6	80,6

Внутренние продажи автомобилей и автобусов в Бразилии, в ед.

	2001г.	2000г.	Прирост, в %
Всего	1411405	1306705	8,01
-легковые а/м	1324053	1228829	7,75
-грузовики	70821	61493	15,17
-автобусы	16531	16383	0,90

Источник: бюллетень АНФАВЕА №188 за янв. 2002г.

В 2001г. продолжалась тенденция снижения количества дилеров фирм и их концентрации. В 1997г. — 4,845 фирм, 1998г. — 4,601, 1999г. — 4,233, 2000г. — 4,131, 2001г. — 4,100. Производители автомобилей ведут поиск путей сокращения количества дилеров и пунктов продаж автомобилей.

Продажи импортных автомобилей в Бразилии, в ед.

	2001г.	2000г.	Прирост, в %
Всего	178.262	174.178	2,34
В т.ч. фирм.-членами АНФАВЕА	157.746	145.143	8,68
-а/м до 1000 с.с.	112.167	93.235	20,31
-а/м свыше 1000 с.с.	42.434	44.082	-3,74
-грузовики	3.084	7.770	-60,31
-автобусы	61	56	8,93
-а/м из Аргентины	120.186	99018	21,38

Источник: бюллетень АНФАВЕА №188 за янв. 2002г.

Ведущие позиции в производстве автомобилей в Бразилии принадлежат 17 крупным фирмам, являющимся филиалами ТНК.

Лидерами по продаже автомобилей в Бразилии в 2001г. были фирмы «Фольксваген» — 425,4 тыс.ед., «Фиат» — 415,8 тыс.ед. и «Дженерал Моторс» — 353,8 тыс.ед.

Продажа автомобилей в Бразилии по фирмам-производителям, в ед.

	2001г.	2000г.	Прирост в %
	А	В	А/В
<b>Автомобили с объемом двигателя до 1000 с.с.</b>			
Всего	1.227.226	1.160.469	10,06
Крайслер ду Бразил	786	1.258	-37,52
Даймлер Крайслер ду Бразил	10.083	13.407	-24,79
Фиат Аутомовел	373.691	322.773	15,78
Форд Мотор Ко. Бразил	81.686	84.956	-3,85
Дженерал М. ду Бразил	304.471	281.565	8,14
Хонда Ауто. ду Бразил	21.671	19.910	8,84
ММС Ауто. ду Бразил (Митцубиси)	347	663	-47,66
Ниссан ду Бразил	57	25	128
Пежо Ситроен ду Бразил			
-Пежо	31.470	20.210	55,71
-Ситроен	15.090	9.079	66,21
Рено ду Бразил	68.068	54.142	25,72
Тойота ду Бразил	12.217	13.367	-8,60
Фольксваген ду Бразил	356.807	338.268	5,48
Вольво Кар ду Бразил	782	846	-7,57

<b>Автомобили с объемом двигателя свыше 1000 с.с.</b>			
Всего	201.428	205.677	-2,07
Крайслер	3.597	5.563	-35,34
Даймлер Крайслер	2.602	3.310	-21,39
Фиат	41.714	38.919	7,18
Форд	28.049	35.683	-21,39
Дженерал Моторс	45.423	48.294	-5,94
Хонда	214	412	-48,06
Ленд Ровер ду Бразил	1.369	1.341	2,09
ММС	14.091	11.842	18,99
Ниссан	1.495	241	520,33
Пежо	1.809	1.308	38,30
Ситроен	244	24	916,67
Рено	2.321	2.466	-5,88
Тойота	11.703	12.120	-3,44
Фольксваген	46.797	44.154	5,99

<b>Автобусы</b>			
Всего	16.592	16.439	0,93
Аграле	2.900	2.760	5,07

Даймлер	8.184	8.520	-3,94
Ивеко	142	0	-
Скания	853	1.100	-22,45
Фольксваген	3.991	3.451	15,65
Вольво	522	608	14,14

Источник: Бюллетень АНФАВЕА №188 за янв. 2002г.

В целях увеличения производства и продаж автомобилей, а также принимая во внимание растущую конкуренцию на рынке, ряд компаний проводят работы по модернизации производства, направленные на увеличение их мощностей и на выпуск современных моделей автомобилей.

Продажа грузовиков в Бразилии по фирмам-производителям, в ед.			
	2001г.	2000г.	Прирост в %
	A	B	A/B

#### Грузовики, грузоподъемностью от 3,5 т. до 6 т. полупегкие

Всего	10.639	9.781	8,77
Аграле	94	59	59,32
Даймлер Крайслер ду Бразил	2.097	3.622	-42,10
Фиат Аутомовел	465	557	-16,52
Форд Мотор Ко. Бразил	2.804	2.020	38,81
Дженерал М. ду Бразил	1.647	695	136,98
Ивеко Меркосул	3.491	2.824	23,62
Пежо Ситроен ду Бразил	41	4	925

#### Грузовики, грузоподъемностью от 6 т. до 10 т. легкие

Всего	22.319	20.345	9,70
Аграле	397	284	39,79
Даймер Крайслер	7.193	7.914	-9,11
Форд	4.985	4.611	8,11
Дженерал Моторс	1.647	1.687	-9,78
Фольксваген ду Бразил	7.892	5.849	34,93

#### Грузовики грузоподъемностью от 10 т. до 15 т. средние

Всего	10.873	9.637	12,83
Даймлер Крайслер	3.466	3.286	5,48
Форд	2.241	2.440	-8,16
Дженерал Моторс	185	288	-35,76
Ивеко Меркосул	-	2	-
Фольксваген ду Бразил	4.981	3.621	37,56

#### Грузовики грузоподъемностью от 15 т. до 45 т. полутяжелые

Всего	15.356	14.905	3,03
Даймлер Крайслер	7.398	7.326	0,18
Форд	2.495	2.326	7,27
Дженерал Моторс	286	454	-37
Интернейшнл Камьонес ду Бразил	359	362	-0,83
Ивеко Меркосул	118	343	-65,60
Скания Латин.Америка	198	234	-15,38
Фольксваген ду Бразил	4.502	3.801	18,44

#### Грузовики тяжелые

Всего	14.563	14.541	0,15
Даймлер Крайслер	3.078	3.420	-10
Форд	589	685	-14,01
Интернейшнл	346	235	47,23
Ивеко Меркосул	642	679	-5,45
Скания Латин.Америка	5.230	5.101	2,53
Фольксваген ду Бразил	469	389	20,57
Вольво ду Бразил	4.209	4.032	4,39

<b>Всего продано</b>	<b>73.750</b>	<b>69.209</b>	<b>6,56</b>
Аграле	491	343	43,15
Даймлер	23.232	25.627	-9,35
Фиат Аутомовел	465	557	-16,52
Форд	13.114	12.082	8,54
Дженерал М. ду Бразил	3.970	3.124	27,08
Интернейшнл	705	597	18,09
Ивеко Меркосул	4.251	3.848	10,47
Пежо Ситроен ду Бразил	41	4	925
Скания Латин.Америка	5.428	5.335	1,74
Фольксваген ду Бразил	17.844	13.660	30,63
Вольво ду Бразил	4.209	4.032	4,39

Источник: Бюллетень АНФАВЕА №188 за янв. 2002г.

Компания «Фольксваген» планирует инвестировать в модернизацию завода в г. Таубате 800 млн.долл., в модернизацию завода в г. Сан-Бернардо-ду-Сампос 700 млн.долл. Завод в г. Резенди, выпускающий грузовики и автобусы, получает инвестиции на развитие производства в 700 млн.долл.

В 2001г. наблюдалась тенденция к развитию кооперации между крупнейшими производителями автомобилей. Группа PSA «Пежо Ситроен» и «Фиат» подписали Соглашение о совместном производстве моделей автомобилей «Боксер да Пежо», «Жулиер да Ситроен», которые ранее импортировались в Бразилию. Эти автомобили будут изготавливаться на заводах «Фиат-Ивеко» в г. Сете-Лагоас (штат Минас Жерайс) и будут реализовываться на рынках Бразилии и Аргентины. «Фиат» кооперируется с фирмой «Дженерал Моторс» для выпуска до 2005г. 19 новых моделей, объединенных под общими моделями «Альфа Ромео» и «Фиат» на единых шасси.

Экспорт автомобилей в 2001г. составил 374.750 ед. (в 2000г. — 370.395 ед.), что на 1,18% больше, чем в 2000г.

Экспорт автомобилей, в ед.			
	2001г.	2000г.	прирост, в %
Всего	374.750	370.395	1,18
-автомобили легковые	362.137	355.074	1,99
-автомобили грузовые	5.804	9.293	-37,54
-автобусы	6.809	6.028	12,96

Источник: Бюллетень АНФАВЕА №188 за янв. 2002г.

Объем экспорта в 2001г. вырос до 3,58 млрд.долл. (3,48 млрд.долл. в 2000г.). Ведущие бразильские фирмы-производители автомобилей проводят активную поступательную политику по расширению действующих рынков сбыта и открытию новых.

Фирма «Дженерал Моторс» подписала контракт на 150 млн.долл. с Египтом на экспорт 6 тыс. автомобилей в год, в сумму этого контракта включена поставка запчастей, составляющая 10-15% стоимости контракта, фирма проводит переговоры с Китаем о подписании контракта сроком на 10 лет на 2 млрд.долл. на поставку автотранспорта.

Основным рынком сбыта бразильского автотранспорта в 2001г. были США — 28,88%, Мексика — 23,09%, Аргентина — 15,11%, Венесуэла — 11,23%, другие страны — 21,70%.

Основными производителями автобусов в Бразилии являются «Маркополо» и «Бусскар». Компании занимаются сборкой и продажей автобусов на базе шасси «Вольво», «Мерседес», «Скания», а также создают производственные мощности в других странах.

«Маркополо» совместно с фирмой «Ивеко» будет строить завод в Китае. Компания «Бусскар» в 2001г. подписала с колумбийской фирмой «Каро-сериа» контракт на создание мощностей по производству 600 автобусов в год в Колумбии, а также контракт с норвежской фирмой «Вест Карросет». Бразильская компания создала производственные мощности по сборке автобусов в Мексике и Кубе.

*Сельскохозяйственное машиностроение.* Является одной из наиболее развитых отраслей промышленности Бразилии. Предприятия страны производят всю необходимую для агропрома номенклатуру тракторов, с/х машин и вспомогательных приспособлений.

Господствующее положение на рынке продолжают занимать филиалы западных фирм («Агро ду Бразил», «Кале Нью Орлеан», «Джон Дир ду Бразил»).

Радикальные аграрные преобразования правительства, большие культивируемые площади (260 млн.га) ведут к росту производства и совершенствованию с/х техники, увеличению уровня механизации сельского хозяйства.

В общем объеме производства сельхозтехники в 2001г. колесные трактора составили 78,5%, комбайны — 11,7%, гусеничные трактора — 3%, землеройные машины — 4,7%, культиваторы — 2,1%.

Производство сельхозтехники в Бразилии

	2001г.	2000г.	прирост, в %
Всего.....	44.306	35.501	24,80
-колесные трактора.....	34.761	27.546	26,19
-гусеничные трактора.....	1.352	1.429	-5,39
-культиваторы.....	947	813	16,48
-комбайны.....	5.196	4.296	20,95
-землеройные машины.....	2.050	1.417	44,67

Источник: Бюллетень АНФАВЕА №188 за янв. 2002г.

В 2001г. увеличились не только объемы производства сельхозтехники, но и объемы ее реализации — на 14,3% по сравнению с 2000г.

Всего по данным АНФАВЕА на внутреннем рынке в 2001г. было реализовано 35524 ед. сельхозтехники, включая импортированную в 2000г. — 31062 ед.

Этому способствовала новая программа закупок с/х техники «Модерфлота» банка БНДЕС. В 2001г. на эту программу было выделено 750 млн.долл.

Программа предоставляет кредит сельхозпроизводителям на условиях 8-10% годовых, со сроком погашения до 8 лет.

Наиболее успешно в 2001г. на бразильском рынке работали фирмы «Агро ду Бразил», выпускающая трактора с известной маркой «Массей Фюржюсон»; «Камеко ду Бразил», занимающаяся производством комбайнов для уборки сахарного тростника.

В 2001г. фирма «Партисипале Администрасао и Партисипасоес» приобрела японскую компанию «Янма Дизель» и линию по производству тракторов и культиваторов фирмы «Янмар ду Бразил». С покупкой этих линий фирма увеличила свое присутствие до 20% на рынке тракторов Бразилии с мощностью до 55 л/с.

Экспорт сельхозтехники в составил в 2001г. 547,6 млн.долл., что на 17,74% больше 2000г. (465 млн.долл.).

Экспорт тракторов и сельхозтехники, в ед.

	2001г.	2000г.	прирост, в %
Всего.....	8.236	5.270	56,28
-колесные трактора.....	5.815	3.455	68,31
-гусеничные трактора.....	878	878	0
-культиваторы.....	74	90	17,78
-комбайны.....	1202	683	75,99
-землеройные машины.....	267	164	62,80

Источник: Бюллетень АНФАВЕА №188 за янв. 2002г.

Лидером по поставкам сельхозтехники на экспорт является фирма «Арко ду Бразил», которая в 2001г. экспортировала в США 2,5 тыс. тракторов на 50 млн.долл.

Фирма «Нью Олланд» увеличила свой экспорт по сравнению с 2000г. на 31% в страны Латинской Америки и Азию. Планирует выход на рынки Новой Зеландии, Белоруссии и Польши.

В отрасли по производству сельхозтехники в Бразилии было занято 10 тыс.чел., заводы работали на 60-70% от установленных мощностей.

## Сельхозтехника

Сельское хозяйство Бразилии продолжает оставаться одной из ведущих и приоритетных отраслей экономики страны, которое, имея экспортную направленность, обеспечивает внутренние потребности страны в продуктах питания.

Увеличение производства с/х машин будет способствовать дальнейшей интенсификации сельского хозяйства, а с учетом положительной тенденции в производстве сельхозтехники в Бразилии и возможный рост на 3-4% ежегодно. Бразилия уже в 2006г. может достичь уровня производства с/х машин США.

Сельхозтехника Бразилии имеет большой спрос как на внутреннем, так и на внешнем рынке, а внедрение новейших технологий в ее изготовление дает возможность увеличения производства и сельхозпродукции.

Бразилия производит всю необходимую для агропрома номенклатуру машин и оборудования, включая как стандартное оборудование, такое как трактора, комбайны, культиваторы, так и специализированное, как оборудование для очистки риса, технологические линии для обработки кофе, изготовления соков.

В 2002г. рост производства отмечался во всех структурах отрасли. Производство сельхозтехники за год выросло на 12,8% (с 44,3 тыс.ед. в 2001г. до 52 тыс.ед. в 2002г.). при этом производство комбайнов увеличилось на 31,9% (5,19 тыс.ед. — 2001г. и 6,85 тыс.ед. — 2002г.).

Производство с/х техники в Бразилии, в ед.

	2002г.	2001г.	% к 2001г.
Всего.....	52.010	44.339	17,3
Колесные трактора.....	40.352	34.781	16
Гусеничные трактора.....	1.665	1.351	23,2
Культиваторы.....	1.079	947	13,9
Комбайны.....	6.851	5.196	31,9
Прочие.....	2.063	2.064	0

Источник: Бюллетень «Анфавеа» за янв. 2003г. №20.

Новая программа кредитования закупок сельхозтехники «Модерфлота» и банка BNDES продолжает давать хорошие результаты. Кредит этой программы в 2002г. составил 2,02 млрд.реалов на 18,8% больше, чем в 2001г. (1,7 млрд.реалов). В отрасль привлекается все больше и больше инвесторов, которые уверены в развитии отрасли. Сельхозпроизводители Бразилии в 2002г. получили в свое распоряжение крупный источник дополнительного финансирования от «Рабобанк» (Голландия), который создан в Бразилии для финансирования закупок сельхозтехники.

На рынке Бразилии работают такие фирмы, как «Арко до Бразил», производящая 29% с/х машин и оборудования выпускаемых в стране, СНН (Касе — Нью Голланд) — 26,9%, «Вальтра» — 17,5%, «Джон Дир» — 14,3%.

В 2002г. одна из крупнейших в мире фирм, производящих технику по очистке риса, — японская «Сатаке» открыла филиал в Бразилии (г.Жоэнвиль). Инвестиции фирмы на создание филиала оцениваются в 3 млн.долл.

Объемы экспорта сельхозтехники в 2002г. составили 642,8 млн.долл., что на 26,4% больше, чем в 2001г. (547,6 млн.долл.). Основными импортерами с/х машин являются США — 38%, Венесуэла — 13,5%, Чили — 7%. Рассматривается возможное

расширение рынков сбыта сельхозтехники, имея ввиду ее экспорт в страны Восточной Европы, Азии и Южную Африку.

## Рынок подшипников

Рынок подшипников Бразилии является одним из самых перспективных рынков из-за постоянного спроса на них во всех отраслях промышленности и, особенно, в автомобилестроении и станкостроении. Возможности производственных мощностей превышают спрос (задействовано 85% мощностей) и фирмы-изготовители подшипников на 100% выполняют запросы всех отраслей промышленности Бразилии, а недостающий ассортимент закупают по импорту.

Увеличения импорта не предвидится. Бразильские подшипники, в отличие от многих импортируемых (особенно китайских и российских) по качеству удовлетворяют промышленность. Спецподшипники, как правило, фирмы-изготовители импортируют из своих материнских фирм, в некоторых случаях изготавливают по спецзаказам на своих производствах и все реже закупают по импорту. Однако импорт подшипников оправдан тем, что нет аналогов в стране и необходимым для техобслуживания машин и оборудования, которые закупаются по импорту.

Технология изготовления подшипников в Бразилии импортирована, и это облегчает экспорт бразильских подшипников в другие страны, но в небольших объемах, т.к. большая часть продукции потребляется внутри страны.

За последние годы номенклатура производимых в Бразилии подшипников расширилась и достигает 5 тыс. типов, хотя потребление подшипников охватывает в Бразилии 20 тыс. типов. Производимые в стране подшипники покрывают до 80% потребляемого в стране объема.

В Бразилии изготовлением подшипников, помимо и других компонентов занимаются такие известные фирмы, как шведская СКФ, немецкая «Ина», французская СНР, аргентинская «Роламентос Мар», немецкая ФАГ.

«Ина» — лидер в изготовлении игольчатых подшипников. В 1945г. в Германии начала свою деятельность группа Шефлер по изготовлению игольчатых подшипников, а в 1958г. в Бразилии начала действовать ее дочерняя фирма «Роламентос Шефлер ду Бразил», которая работает под наименованием своего головного органа «Ина». Группа «Ина» имеет 39 заводов по изготовлению подшипников в основных странах мира, таких как США, Франция, Италия и в т.ч. и в Бразилии в штате Сан-Пауло, г.Сорокаба. «Ина Бразил» является основным поставщиком компонентов и подшипников в такие отрасли, как автомобилестроение, с/х машиностроение. Фирма сумела гармонично соединить немецкие технологии с бразильским сырьем, используя высококачественное оборудование. Как следствие этому за качество и сервис продукция фирмы сертифицирована ИСО 9001, ИСО 14001, КС 9000 и VDA 6.1.

Для автопрома фирма изготавливает шарикоподшипники, игольчатые подшипники, роликоподшипники, подшипники сцепления, подвески заднего моста. Фирма «Ина Бразил» имеет 55 официальных дистрибуторов по всей стране.

Фирма СКФ — старейшая фирма в Бразилии по производству подшипников, основана в 1915г. в

штате Сан-Пауло, г.Кахамар. Изготавливает 25 млн. различных подшипников в год (200 типоразмеров) для предприятий автопрома, тяжелого и среднего машиностроения, с/х машиностроения, электротехпрома. В 2003г. на фирме СКФ отмечен рост производства на 20%. По словам президента фирмы «СКФ ду Бразил» Донизете Сантос (Donizete Santos) — «Марка «СКФ ду Бразил» вызывает уважение у импортеров и фирма делает все возможное, чтобы удовлетворить запросы других стран». Однако рынок Бразилии остается для фирмы СКФ приоритетным: 50% для автопрома и 50% для других отраслей. Среди клиентов фирмы такие крупнейшие компании, как «Воторантим», «Акоминас», «Петробраз» и «Буиге».

Производство подшипников для автомобильной промышленности и прямые запорядки фирмы СКФ в год составляют 55% годового объема или 100 млн.долл., на запчасти 45%. В последние три года инвестиции фирмы в производство составили 10 млн.долл. В стратегию действия на внутреннем рынке администрация СКФ включила создание альянса с фирмой «Гудиер» под маркой «Повер Трансмиссион Альянс» /РТА/. В 2003г. товарооборот ее составил 15 млн.долл., в течении последующих пяти лет намерены довести его до 500 млн.долл.

Фирма РТА уже имеет свои филиалы в Аргентине и ЮАР, планирует открыть в ряде латиноамериканских стран и в Восточной Европе (Болгарии, Украине, России, Чехии, Словакии, Боснии и Словении). Объединив свои усилия в производстве и продаже, фирма СКФ (подшипники и системы контроля), а фирма «Гудиер» (приводные ремни, шкивы и шланги), альянс рассчитывает на приоритетное влияние на внутреннем рынке. Обе фирмы инвестировали 1 млн. реалов на создание фирмы РТА, которая должна работать непосредственно с промышленными предприятиями, снижая тем самым непроизводственные расходы. РТА имеет в своем активе 100 клиентов, в т.ч. таких, как «Воторантим», «Каржил», «Буиге», «Акоминас», «Садиа», а также 14 дистрибуторов по всей стране. По словам президента СКФ Донизете Сантос в 2004г. РТА планирует привлечь трех новых. Президент СКФ гарантирует в 2004г. снижение стоимости на свою продукцию для новых клиентов от 15 до 20% и в дальнейшем до 30%, это снижение коснется также ее постоянных клиентов.

В Бразилии фирма ФАГ работает 40 лет (основана в 1960г.) и изготавливает более 500 типов сферических, цилиндрических и конических подшипников, которые находят широкое применение в автопроме, а также в производстве с/х машин. У фирмы также имеется широкая гамма клиентов и обширная сеть дистрибуторов. Производственные площади ее в штате Сан-Пауло, пригород Санто-Амаре составляют 25 тыс.кв.м. Общее число занятых на производстве, включая административный состав — 500 чел. Наибольшим спросом пользуются производимые на фирме однорядные шариковые подшипники и конические роликовые подшипники.

Фирма «КФ ду Бразил» обладает одним из самых современных в Латинской Америке производством подшипников. Завод пущен в строй в сент. 2000г. в штате Параис, г.Куритиба. Основные составляющие этого производства: сталь импортируется из Европы; линия производства под-

шипников оснащена новейшим технологическим оборудованием, закупленным в Европе; техсостав и сборщики прошли стажировку на фирме СКФ во Франции; постоянный автоконтроль в производстве подшипников; постоянный контроль температуры и влажности в производственных цехах.

Качество выпускаемых подшипников высоко оценено Международной организацией, присвоившей им стандарт ИСО 9002 и ИСО/ТС 16949 (для автопрома). Фирма СКФ первой в странах Латинской Америки получила эти стандарты.

Продукция фирмы СКФ прошла омологацию у таких автомобильных фирм, как «Дженерал Моторс», «Хонда», РСА (Пежо-Ситроен), «Рено» и мировых производителей автозапчастей «Валурек» и «Бентелер». Фирма «СКФ ду Бразил» входит в конгломерат группы «Фольксваген» и поставляет 3 млн. подшипников. Она является поставщиком подшипников для автомобилей «Ауди А2», нового «Поло», «Шкоды Фабие», «Сеам Ибиза», «Пассата» и «Порше Колорадо».

Из других производителей подшипников в Бразилии следует отметить фирму «Роламентос Мар ду Бразил», которая была основана в 1943г. в Аргентине и с 1980г. работает в Бразилии г.Сан Леопольде, штат Рио Гранде до Сул. Производство фирмы занимает 19 тыс.кв.м. Подшипникам, выпускаемым фирмой также присвоен знак качества ИСО 9001.

**Внешняя торговля подшипниками.** По данным министерства развития, промышленности и внешней торговли Бразилии экспорт подшипников за 10 мес. 2003г. составил 85,2 млн.долл. (цены FOB):

Код	Наименование	млн.долл.
84821090	сферические, другие	25,5
84822010	роликовые радиальные	23,5
84829900	другие части подшипников	13,9
84821010	сферические радиальные	9,8
84822090	другие подшипники, с коническими роликами	5,6
84829190	другие части подшипников	2,8
84824000	игольчатые подшипники	1,6
84825010	подшипники цилиндрические	1,3
84828000	другие, комбинированные	1,2
84825090	другие, радиальные	0,003
84829130	ролики	0,002

Министерство развития, промышленности и внешней торговли, 24.12.03г.

Исходя из общих данных экспорта автозапчастей, для Бразилии центром основного экспорта подшипников остается Латинская Америка, а также США и Мексика. Часть подшипников экспортируется из Бразилии на свои материнские фирмы, главным образом в Германию, а также во Францию и Голландию.

**Импорт подшипников.** По данным «Синдинесас» импорт сферических радиальных подшипников в 2001г. составил 50,5 млн.долл. или 1,2% от общего импорта автозапчастей, в 2002г. — 46,7 млн.долл. или 1,17% (цены FOB).

За 10 мес. 2003г. импорт подшипников составил 190,5 мдн.долл.:

Код	Наименование	млн.долл.
84821010	сферические радиальные подшипники	54,5
84821090	другие сферические	36,5
84822010	подшипники роликовые радиальные	15,8
84822090	другие роликовые конические	19,9
84823000	шарикоподшипники боковые	20,3
84824000	игольчатые подшипники	11,2
84825010	шарикоподшипники радиальные цилиндрические	9,9
84825090	другие, цилиндрические	9,5

84828000	другие, с комбинированными шариками	9,3
84829111	шарики	0,007
84829112	шарики калиброванные	3,6

Министерство развития, промышленности и внешней торговли, 24.12.03г.

Географическое распределение импорта подшипников в Бразилию за 10 мес. 2003г. в ценах FOB/ млн.долл.:

84821010 шарикоподшипники сферические радиальные: Япония — 16,6, Аргентина — 7,9, Германия — 6,5, Франция — 4,6, Китай — 3,5, США — 3,2, Италия — 2,4, КНДР — 2,2, Южная Корея — 1,5, Австрия — 1,3, Голландия — 0,9, Швеция — 0,8, Индонезия — 0,3, Малайзия — 0,3, Панама — 0,3, Словакия — 0,2, а также Сингапур, Португалия, Арабские Эмираты, ЮАР и Испания.

84829900 другие части шарикоподшипников: США — 10,5, Япония — 9,4, Германия — 8,4, Франция — 5,1, Италия — 2,5, а также Испания, Голландия, Индия, Австрия, Швеция, Панама, Аргентина, Канада, Венгрия, Швейцария, Бельгия и Турция.

84821090 подшипники сферические: Германия — 5,6, Италия — 5,4, Япония — 5,3, США — 5,2, Китай — 4,9, Франция — 2,2, Испания — 1,4, Аргентина — 1,3, а также Голландия, Канада и Швеция.

84823000 шарикоподшипники бочковые: Япония — 7,1, Швеция — 4,3, Германия — 3,5, Голландия — 2,3, а также Малайзия, США, Франция, Бельгия, Китай, Италия, Чехия.

84822090 шарикоподшипники конические: Япония — 3,5, США — 3,3, Россия — 2,8, Китай — 2,2, Германия — 1,4, Франция — 1,2, Индия — 1,2, а также Швеция, Италия, Польша и Венгрия.

84822010 подшипники радиальные конические: США — 4,2, Япония — 3,4, Германия — 2,6, Франция — 1,1, Китай — 1, а также Польша, Панама, Аргентина, Испания, Индия, Италия.

84824000 шарикоподшипники игольчатые: Германия — 4,3, Япония — 3,3, США — 1,4, а также Франция, Словакия, Голландия, Китай и Швейцария.

**Российские подшипники.** Продолжают закупаться в основном для тех производств, где не требуется высокой точности, нет жестких ограничений по шуму и т.п., таким образом, они не используются в ведущих отраслях бразильской промышленности, такие как автомобилестроение, с/х машиностроение, электротехническая промышленность, нефтепромышленность, где основную роль продолжают играть местные производители СКФ, ФАТ, «Ина», СНР.

По своему техническому уровню и качеству бразильские подшипники и импортные подшипники далеко ушли от российских, и если в 80-90гг. за качеством в России следил экспортный контроль, то сейчас по качеству подшипники из России снизились на уровень подшипников из Китая, а также не составляют им конкуренции по ценам. Претензии по качеству подшипников из Саратова предъявлял бывший агент ВО «Станкоимпорт» бразильская фирма «Колорадо», которая имела монопольное право представлять В/О «Станкоимпорт» по продаже подшипников в Бразилии с 1962г.

Несмотря на жесткую конкуренцию на рынке, российские подшипники, отличавшиеся в то время качеством и надежностью, нашли свою нишу на бразильском рынке. Фирма «Колорадо» используя свой опыт, активность, инициативу (переупаковка подшипников), технические возможности успешно работало на рынке. Однако в дальнейшем, бразильское правительство, идя навстречу своим про-

изводителям, установило квоту на импорт из России в 1 млрд.долл., позже сократило ее до 325 тыс., что ставило фирму «Колорадо» в тяжелейшие условия, а после распада Советского Союза, фирма «Колорадо» отказалась от сотрудничества с ВО «Станкоимпорт» в основном по причине неконкурентных предлагаемых цен и перешло на прямые поставки с российских предприятий, в основном с Саратовского подшипникового завода (ОАО «СПЗ»). Объемы ежегодных поставок с этого завода фирме не превышают 300-400 тыс.долл.

Учитывая сложившуюся ситуацию с фирмой «Колорадо», ВО «Станкоимпорт» перешло к сотрудничеству с другими бразильскими фирмами, в частности с фирмой «Ролвелл», с которой был заключен контракт купли-продажи подшипников. Следствием этого явилось то, что фирма объявила себя банкротом, оставив задолженность перед ВО «Станкоимпорт» в 136 тыс.долл. С помощью ТПП «Бразилия-Россия» г.Сан-Пауло проходит согласование условий контракта для адвоката по взысканию им задолженности за подшипники с фирмы «Ролвелл».

Аналогичная ситуация сложилась в отношениях ОАО ГПЗ с фирмой «Меркури Роламентос», которая имеет задолженность по контрактам с ГПЗ на в 106 тыс.долл.

В плане перспектив увеличения продаж подшипников российского производства, видится проведение переговоров об организации совместного производства подшипников на территории Бразилии.

## Почта

Первые попытки организации регулярной почтовой связи в Бразилии датированы 1663г., когда была образована «Бразильская почтовая служба». Спустя полтора века с появлением «Морской почты» было налажено регулярное почтовое сообщение между Португалией и ее колонией — Бразилией. Система доставки почтовых отправлений и грузов. Важными вехами в ее совершенствовании стали: введение почтовой марки в 1844г., появление в Бразилии телеграфной связи в 1852г., а также начало использования авиации для доставки почтовых отправлений и грузов в 1927г.

Современный этап развития почтовой связи в стране берет свое начало в 1969г., когда было образовано госпредприятие Empresa Brasileira de Correios e Telegrafos (ECT), подотчетное министерству связи Бразилии. Произошло улучшение качества работы почтовых служб, введены временные нормативы передачи корреспонденции, пользователи получили гарантии доставки их отправлений адресатам.

ECT была проведена реформа всей системы почтовой связи Бразилии, основными результатами которой стало:

- значительное уменьшение стоимости услуг связи, за счет снижения административных и операционных расходов;

- установление единого стандарта качества обслуживания, ввод правила «Д+1», подразумевающего доставку корреспонденции на следующий день после отправки;

- создание ночной сети воздушного почтового сообщения (Rede Postal Aerea Noturna, RPN), использующей услуги крупнейших национальных авиаперевозчиков для доставки почтовых отправлений;

- создание сети почтового сообщения на Амазонке (Rede Postal Fluvial da Amazonia), сформированной значительным количеством речных судов, обеспечивающих регулярную доставку корреспонденции в труднодоступные районы Амазонии;

- введение единой системы почтовых индексов на территории всей страны, значительно упрощающей доставку почтовых сообщений адресату;

- организация собственного Центра обучения и повышения квалификации почтовых служащих;

- распространение новых почтовых услуг, типа SEDEX — срочной доставки грузов и ценных бумаг по территории Бразилии;

- создание единой сети почтовых отделений и повсеместный ввод в эксплуатацию почтовых ящиков.

С момента образования ECT, по вопросам деятельности этого предприятия в стране, а также в целом работы системы почтовой связи в Бразилии было принято 52 закона, декрета, указа и внутренних инструкции. Большая часть из упомянутых законодательных актов является поправками и дополнениями к двум базовым законам № 509 от 20 марта 1969г.а и № 6538 от 22 июня 1978г., регламентирующим всю работу почтовой системы в Бразилии.

На ECT возлагаются функции главного и монопольного почтового оператора страны. Компания осуществляет почтовые и телеграфные денежные переводы, доставку писем, почтовых карточек, телеграмм, печатных изданий, секограмм, бандеролей, пакетов и посылок пользователям, находящимся внутри страны и за ее пределами. Выпускает почтовые марки, бланки и другие необходимые аксессуары. Взимает с клиентов денежные отчисления за предоставляемые услуги в соответствии с установленными тарифами и правилами.

Имеющееся законодательство определяет перечень запрещенных к пересылке бразильским оператором связи предметов и веществ. К ним относятся:

- негабаритные грузы и почтовые отправления, превышающие по своему весу и размеру разрешенные к отправке образцы;

- взрывчатые, легковоспламеняющиеся, скоропортящиеся и др. вещества, перевозка которых может привести к несчастному случаю или порче других почтовых посылок и отправлений;

- наркотические вещества;

- живые или мертвые животные и растения;

- почтовые отправления не имеющие точного указания адреса или другого реквизита, необходимого для их вручения адресату;

- вещества и предметы, нахождение которых в стране запрещено соответствующими законодательными актами и правилами.

Руководство ECT под патронажем министерства связи Бразилии постоянно отслеживает происходящие на рынке почтовой связи изменения, проводит работу по повышению эффективности деятельности компании. Так, по результатам анализа складывающейся в секторе ситуации, в 1997г. была начата структурная реформа почтовой системы страны, подразумевающая принятие нового базового закона о связи, а также модернизацию самого ECT.

С развитием информационных технологий «старое» почтовое законодательство Бразилии оказалось не в состоянии обеспечить базу для динамичного развития сектора в новых условиях. Кроме того, монополия ECT, как единственного

почтового оператора оказалась в определенной степени фиктивной. Законодательство обеспечивает компании исключительное право на осуществление отправки писем, телеграмм, почтовых карточек, бандеролей и посылок, при этом остальные виды деятельности остаются без внимания. На практике, 34% сектора остаются под полным контролем госкомпании. Остальные 66% являются полем деятельности активной конкурентной борьбы частных операторов связи, деятельность которых законодательно пока не закреплена.

Проект нового закона о связи учитывает сложившуюся на рынке почтовых услуг ситуацию. Он должен закрепить возможность участия частных фирм в определенных видах почтовой деятельности, усилить роль ЕСТ на национальном уровне, а также определить возможные направления экспансии государственной компании на зарубежное экономическое пространство. Реформа бразильской почтовой системы остается незавершенной. Решение о ее финансировании (инвестиции на проведение реформы должны составить 1,02 млрд.долл.) окончательно не принято. Вопрос о вступлении в силу нового почтового закона временно отклонен. Ожидается, что возобновление работ по «Программе структурной реформы почтового сектора Бразилии» может произойти в 2004г.

В ходе визита представителя Европейской комиссии по торговым вопросам Паскаля Лами (Pascal Lamu) в г. Бразилиа обсуждался вопрос о возможном участии Бразилии в создании глобальной спутниковой навигационной системы «Галилео», предназначенной для предоставления навигационных услуг неограниченному количеству пользователей, находящихся на поверхности Земли, в воздухе и околоземном космическом пространстве и имеющим специальные приемные устройства.

Европейский Союз рассматривает Бразилию в качестве страны, в которой может быть расположена региональная база проекта «Галилео» в Латинской Америке. До настоящего времени ЕС пригласил к участию в проекте только два государства, не являющихся его членами, — Китай и Индию. Китайское правительство уже подписало договор с Европейским космическим агентством, согласно которому оно вложит в данный проект 200 миллионов евро. Индия находится в стадии переговоров. В случае заключения подобного соглашения последняя должна будет инвестировать в создание спутниковой системы до 300 миллионов евро.

Готовность Китая и Индии пойти на значительные финансовые вложения обусловлена намерением этих государств участвовать в военной составляющей данной системы наряду с гражданской. Финансовые условия возможного присоединения Бразилии к проекту «Галилео» пока не определены.

Европейский Союз, учитывая сложное экономическое положение, в котором находится Бразилия, готов проявить гибкость в данном вопросе. В случае, если бразильцы откажутся от участия в дорогостоящей военной части проекта, возможен вариант, при котором им не придется осуществлять финансовые вложения в общий бюджет «Галилео». Так, от них потребуются техническая поддержка, которая будет заключаться в развертывании наземных сегментов управления навигационной системой на территории Бразилии.

По заявлению представительства Еврокомиссии в Бразилии, финансовая сторона данного проекта планируется к обсуждению в янв. 2004г. во время визита в эту страну представителя Европейской комиссии по вопросам внешних сношений Криса Паттена (Chris Patten).

Проведение презентации данного проекта представителям бразильских заинтересованных ведомств и промышленных предприятий было назначено на конец янв. 2004г. Целью данного мероприятия будет демонстрация преимуществ системы «Галилео» над ее конкурентами — российской Глобальной навигационной спутниковой системой «Глонасс» и американской глобальной навигационной системой GPS (Global Positioning System).

Бразильское космическое агентство, Национальный институт космических исследований и Центр авиакосмических технологий выразили заинтересованность в участии в создании «Галилео». По оценкам данных организаций, присоединение Бразилии к программе станет самым большим проектом научно-технического сотрудничества между Латинской Америкой и Европой в области космоса, реализация которого предоставит значительные экономические возможности бразильским предприятиям и компаниям, а также позволит получить доступ к новейшим технологиям.

При принятии Бразилией решения об участии в проекте будет учитываться и политическая составляющая. Так, подписание подобного договора с Европейским космическим агентством с большой долей вероятности вызовет негативную реакцию США, являющихся фактическими монополистами на рынке навигационных услуг.

## Транспорт

**А**втомобильный транспорт. Играет ведущую роль в перевозках грузов и пассажиров в Бразилии. 62% от общего объема грузов, перемещаемых по территории страны, осуществляется автомобильными перевозками, 96% пассажиров также перевозится автомобильным транспортом.

Доля автотранспортных услуг в ВВП страны в 2001г. составила 6%. Рост объема перевозок в 2001г. составил 3% (2000г. — 2,2%, 1999г. — 0,93%).

Большая часть объема перевозок приходится на транспортировку сельхозпродуктов. 67% зерновых в стране перевозится автотранспортом.

Несмотря на протяженность автодорог Бразилии в 2001г. — 2,9 млн.км., 28,4% из них находилось в отличном состоянии.

В 2001г частный сектор инвестировал в реконструкцию автострад 800 млн.долл.

Одним из наиболее важных проектов правительства является строительство до 2006г. окружной автодороги вокруг г.Сан-Пауло. Стоимость проекта оценивается в 450 млн.долл.

В 1998г. правительством Бразилии была принята Программа по улучшению автодорог — «Наша автодорога». Выполнение этой программы потребует вложений в 4 млрд.долл. Только на работы по улучшению покрытия основных магистралей потребуется 1 млрд.долл. На первом этапе намечено улучшить 2 тыс.км. автодорог в штатах Гоиас, Минас Жерайс, Баийя, Мараньяо, Токантинс и Пиауи. О втором этапе работ будет объявлено в мае 2002г. Лучшими автострадами Бразилии являются: Сан-Пауло-Куритиба, Сан-Пауло-Бело Оризонти, Сан-Пауло-Виа Дутра.



**Железнодорожный транспорт.** В 2001г. общая протяженность железных дорог Бразилии составляла 29037 км., из которых 28000 км. находились в неудовлетворительном состоянии, т.к. были построены более 60 лет назад.

Для реконструкции железных дорог и строительства новых принимаются меры по привлечению иноинвестиций, в первую очередь ж/дорог до границы Бразилии со странами меркосур (Аргентиной, Парагваем и Уругваем). Строительство железных дороги до границы с Аргентиной осуществляется за счет привлечения аргентинских инвестиций в 65 млн.долл.

В 2001г. было объявлено о строительстве кольцевой ж/дороги вокруг г.Сан-Пауло. Стоимость проекта оценивается в 500 млн.долл. С вводом в эксплуатацию этого объекта грузооборот увеличится до 80 млн.т. в год (2001г. — 6 млн.т.).

По информации Национальной Бразильской Ассоциации железнодорожной промышленности до конца 2004г. в развитие ж/д транспорта будет инвестировано 800 млн.долл. (2001г. 250 млн.долл.).

Общий грузооборот ж/д транспорта в 2001г. составил 72,1 млрд.т.

Основными грузами, перевозимыми по железной дороге, являются с/х товары: соя, кукуруза, хлопок, а также удобрения. Бразильские компании-производители сельхозпродукции в последние годы все больше стремятся перевозить свои грузы (в т.ч. и поставляемые на экспорт) наиболее экономичным ж/д транспортом.

С 1996г. началась приватизация железных дорог в Бразилии, что улучшило общее состояние подвижного состава и железных дорог.

Общий подвижной состав располагает 1855 локомотивами, 1593 из которых находятся в эксплуатации. Бразилия практически не производит локомотивы (от 1 до 4 шт. в год), а импортирует их (новые и бывшие в эксплуатации). В стране имеется предприятие «Тебука» (дочернее предприятие «Дженерал Электрик») которое занимается восстановлением б/у локомотивов.

Вагоны производятся на бразильских предприятиях и экспортируются в США, Аргентину. В 2001г. было изготовлено 1000 шт. вагонов (2000г. — 1115 шт.).

В 2001г. велись переговоры с Китаем о строительстве трех новых ж/х линий в штате Рио-Гранди-ду-Сул (Порто-Алегре-Пелатас-235км., Калиха-ду-Сул-Бента Гонсалвес — 15км., Пелатас-Рио-Гранди — 52 км.) с капвложениями в 237 млн.долл.

Строится 2964 км. новых ж/х линий, в стадии проектирования находится 3844 км.

Железные дороги эксплуатируются в Бразилии 15 компаниями. Основные из них — компания «Америка Латина Ложистика» эксплуатирует 7228 км., «Ферровиа Центро-Атлантика» — 7080 км., «Ферровиариа» — 4679 км., «Ферробан» — 3363 км.

**Водный транспорт.** В общем объеме грузоперевозок Бразилии на долю водного транспорта приходится 13,8%. На территории страны находится 44 порта, 6 на Севере, 13 на Северо-востоке, 13 на Юго-востоке, 10 на Юге и 10 Центро-западе. Грузоперевозки обеспечивают 62 тыс. служащих.

В 2001г. объем перевозок морским транспортом, который в основном занимается доставкой экспортных товаров в другие страны, составил 240

млн.т. (242,3 млн.т. в 2000г.), при этом через порт Сантос прошло 41% всего объема грузопотока, порт Рио-де-Жанейро — 11,6% и Рио-Гранди — 10%.

На май 2001г. грузовой морской флот Бразилии состоял из 126 судов, 81 из которых производят каботажные перевозки и 45 — зарубежные. Объем перевозок в страны Среднего Востока, Азии, Европы составил в 2001г. (январь-июль) — 687 тыс.т.

Каботажные перевозки за последние 3 года выросли на 275%, при этом контейнерные каботажные перевозки в 2001г. составили 240 тыс.шт. (1999г. — 64,3 тыс.шт.). Увеличение числа каботажных перевозок стало возможно с принятием в 1998г. «Закона о каботаже», который позволил и иностранным компаниям участвовать в перевозках. В последние 3 года в перевозках работало 5 основных, укрупненных компаний, а в 2001г. остались 3 компании: национальная «Досенаве» и две с зарубежным капиталом «Алианса» и «Меркосул Лайнс». Участие этих компаний в общем объеме каботажных перевозок: «Досенаве» — 48%, «Алианса» — 40%, «Меркосул Лайнс» — 12%.

На развитие инфраструктуры основного порта Бразилии «Сантос» в 2001г. было выделено 100 млн.долл. На строительство контейнерного терминала в порту Сальвадор выделено 21 млн.долл. На оборудование, повышающее эффективность погрузочно-разгрузочных работ в порту Сан-Франциско-ду-Сул, затрачено 5 млн.долл.

Судостроение, находившееся на подъеме с 1979г., когда заказы составляли 1 млрд.долл, а в отрасли было занято 40000 чел., в 1999г. находилось в кризисе (заказы составляли 30 млн.долл., число служащих сократилось до 1 тыс.чел). С начала 2001г. судостроение вновь вошло в период подъема благодаря инвестициям компании «Петробраз», заказы которой составили 800 млн.долл. (2000г. — 100 млн.долл), количество служащих возросло до 8000 чел. Фирма «Эсталеиро Итаржан» (ЕИСА) имеет заказы на 300 млн.долл. Ресурсы на восстановление судостроения Бразилии будут получены из Фонда торгового флота Бразилии.

**Воздушный транспорт.** Играет незначительную роль в перевозке грузов (0,31% от общего их объема), и занимается перевозками пассажиров, 82,2% авиапассажиров — по стране и 17,5% — за рубеж. Из общего потока авиaperевозок пассажиров, на окт. 2001г., в стране зарегистрировано 10506 летательных аппаратов и 2014 официально зарегистрированных аэропортов — 1299 частных и 715 общих.

Главный аэропорт страны — «Гиаруль» (г.Сан-Пауло) строит третью посадочную полосу и улучшает инфраструктуру для принятия 29 млн.пассажиров ежегодно (в наст. вр. — 17 млн.). Правительство Бразилии выделило средства на эти цели из бюджета в 500 млн.долл. Аэропорт в Порто-Алегре также модернизируется, инвестиции составят 70 млн.долл. Строительство нового терминала в этом аэропорту позволит принять до 4 млн. пассажиров в год, основную часть средств — 57 млн.долл. выделяет фирма «Инфраэро» (фирма специализируется на инфраструктуре аэропортов).

## Авиастроение-2003

Лидирующим производителем авиационной техники в Бразилии является компания «Эмбраэр». Она продолжает удерживать первое место среди основных национальных экспортеров.

Самолеты серии ERJ145 пользуются широкой популярностью во всем мире. В сент. 2000г. был доставлен в Китай один из региональных реактивных авиалайнеров ERJ145, заказанных Сычуаньской авиакомпанией Китая, что ознаменовало официальный приход самолетов бразильского производства на китайский рынок. В настоящее время ведутся переговоры между Вторым китайским объединением авиационной промышленности и Бразильской компанией авиационной промышленности по вопросу создания на территории Китая совместного предприятия, которое займется разработкой регионального самолета. По сообщению представителя Бразильской компании авиационной промышленности в Китае Гуань Дунъюань, в Пекине уже действует представительство компании. В 2003г было дополнительно вложено несколько миллионов долл США на создание в китайской столице Центра комплектации самолетов.

Совместно с государственной авиакомпанией Китая, «Эмбраер» также намерен построить в Китае завод по производству авиационных деталей и сборке самолетов. По заявлению президента компании Маурицио Ботелло, первоначально, завод будет производить только запасные части и собирать самолеты из деталей, доставленных из Бразилии. «Эмбраер» намерен приобрести 51% акций в совместном предприятии.

«Эмбраер» начал производство нового регионального 70-местного самолета Embraer 170, который является частью инвестиционного проекта в 850 млн.долл. и включает еще одну модель самолета Embraer 190, вмещающего до 108 пассажиров.

Компания Rolls-Royce получила заказ стоимостью 127 млн долларов от компании Embraer на двигатели AE 3007 для оснащения региональных самолетов, которые будут эксплуатироваться размещающейся в Индианаполисе авиакомпанией Chautauqua Airlines. Кроме того, соглашение с авиакомпанией Chautauqua Airlines на проведение техобслуживания и ремонта этих двигателей возможно принесет Rolls-Royce еще 51 млн.долл.

Глобальная реструктуризация мирового рынка авиаперевозок оказывает серьезное влияние на компании-производителей самолетов. Приостановка или отказ от закупок новых машин авиаперевозчиками приводит к пересмотру планирования производства новых лайнеров. Уведомления об аннулировании заказов на восемь самолетов, привели к снижению ожидаемой прибыли «Эмбраер» как в III кв. 2003г., так и в 2004г.

В 2002г. компания имела доход 1.179 млрд реалов при продаже 131 самолета. На авг. 2003г. годовым планом было предусмотрено выпустить 132 лайнера, однако по итогам III кв., с учетом реструктуризации опционных заказов планируется реализовать только 102 самолета. За девять месяцев 2003г. прибыль составила 307 млн. реалов, что на 42% меньше чем за данный период пред.г.

Серьезное влияние на перспективные планы реализации самолетов компании оказывает перенос сроков сертификации новой модели Embraer 170. С задержкой почти одного года, тесты, проведенные технологическим центром аэронавтики позволили получить лишь предварительный сертификат, который не дает право на коммерческое использование лайнеров, а лишь позволяет проводить тренировочные и тестовые полеты. Очередной цикл испытаний будет проводиться в фев. 2004г.

## Авиастроение-2002

Компания «Эмбраер», являясь ведущим производителем авиационной техники в Бразилии, продолжает удерживать лидирующее место среди основных национальных экспортеров и занимать 4 место на мировом рынке по производству гражданских самолетов.

События, происшедшие 11 сент. 2001г. в США, повлекли за собой пересмотр планов по производству и передаче заказчиком авиатехники. Вместо планируемых ранее 185 самолетов в 2001г. компания произвела 160 ед. В 2002г. вместо 205 планируемых выпустили 135 самолетов. В 2003г. объем планируется довести до 145 самолетов.

В середине 2002г. руководство компании «Эмбраер» приняло решение об увольнении 1.800 рабочих. Общее число служащих компании сократилось с 12.700 до 10.900 чел. Продолжили развитие программы создания самолетов военного и гражданского назначения, и главным образом, новой серии ERJ 170/175/190/195.

Официально объявленная в июне 1999г. программа выпуска самолетов новой серии получила практическую реализацию 19 фев. 2002г., когда впервые поднялся в воздух ERJ 170. С 9 апр. 2002г. тестовые испытания проводятся и с ERJ-190. Оба самолета показывают хорошие результаты испытаний, имея более 300 часов полетов. Сертификация самолетов будет реализована к концу I кв. 2003г. Для обеспечения соответствия самолетов новой серии международным требованиям безопасности полетов и более полного удовлетворения запросов потенциальных покупателей, «Эмбраер» провел 200 доработок оборудования.

70-местный самолет Embraer 170, первый из нового семейства гражданских реактивных самолетов, которое включает 78-местный самолет Embraer 175, 98-местный Embraer 190 и 108-местный Embraer 195. Работа над самолетами Embraer 190 и 195 началась одновременно с самолетом Embraer 170 в июне 1999г. Эти самолеты имели обозначения ERJ 190-100 и ERJ-190-200.

Вероятно, что Самолет Embraer 175 займет на рынке нишу между самолетами Embraer 170 и Embraer 190. Он должен поступить в эксплуатацию в июле 2004г. Сроки сертификации и первой поставки самолетов Embraer 195 и 190 перенесены на дек. 2004г. и дек. 2005г., соответственно. Компания Embraer имеет 112 твердых заказов и 202 опциона от заказчиков, включая компании Crossair и GE Capital Aviation Services.

Самолеты Embraer 170 и 175 оснащены двигателями CF34-8E компании GE, а самолеты Embraer 190 и 195 – более современными двигателями CF34-10E, имеющими много общего с последним двигателем CFM56. Впервые самолеты такой категории имеют технологию дистанционного управления рулями с помощью электроприводов. Новое семейство самолетов было разработано группой из 16 партнеров, разделяющих риск с компанией-производителем. В разработке участвовало 22 поставщика. К компаниям, несущим ответственность за конструкционные элементы, относятся японская Kawasaki Heavy Industries, бельгийская Sonaca, французская Latécoere и испанская Gamesa. Компания C&D Aerospace (США) поставляет предметы интерьера. Кроме компании General Electric партнерами по постав-

ке основных систем являются компании: Hamilton Sundstrand, Honeywell and Parker (США) и Liebherr (Германия), которая вместе с компанией Sonaca и C&D создали на местах филиалы компаний, чтобы производить компоненты на месте и сократить производственный цикл. На программу выделено 850 млн.долл. Сборка самолета Embraer 170 будет осуществляться на новом заводе, который позволяет собирать одновременно 8 самолетов.

Компания Embraer начала продвигать свои самолеты на рынок Мексики после получения контракта от министерства обороны этой страны. Правительство Мексики заказало три самолета Embraer EMB-145 в фев. 2003г., самолеты будут использоваться для ведения разведки посевов наркотических растений. В начале июня 2002г. делегация представителей компании Embraer находилась в Мексике с самолетом ERJ-145, который был представлен для демонстрации мексиканским авиакомпаниям Mexicana, Aerolitoral, Aerocaribe и Aeromar.

Китайская авиастроительная корпорация (AVIC II) намерена создать первое китайско-бразильское производство по выпуску новых 30-50-местных турбовинтовых самолетов, предназначенных для внутренних перевозок. Партнером китайских авиастроителей станет также бразильская Embraer. По заявлению представителей AVIC II, новая компания будет создана уже в 2003г., а первую продукцию сможет выпускать через год. СП будет собирать самолеты для самых загруженных региональных авиалиний как в Китае, так и на международном рынке.

По оценке вице-президента Эмбраэр Ф.Курадо, в ближайшие 10 лет будет произведено 250-300 самолетов по цене 19,5 млн.долл. за штуку. **Пакет заказов на ERJ-170 составляет 82 ед.**, опционный – 130, от компаний Swiss (Швейцария), GE Capital Aviation Services (США) и Air Caraibes (Гваделупа).

## Авиастроение-2001

**Компания «Эмбраер».** В 2001г. продолжала удерживать ведущее место среди основных национальных экспортеров и занимать четвертое место на мировом рынке по производству гражданских самолетов.

В 2001г. отмечается увеличение объема импорта авиатехники на 1,843 млрд. дол. (33,9%). Экспортные поставки «Эмбраер» составили 2,610 млрд.долл. (79,24%).

События 11 сент. повлекли за собой пересмотр планов по производству и передаче заказчикам авиатехники. Вместо планируемых 185 самолетов в 2001г. компания произвела 160 ед. В 2002г. ожидается сокращение производства на 70 ед., вместо 205 предполагается выпуск 135 самолетов.

В связи с этим руководство компании «Эмбраер» приняло решение об увольнении 1800 рабочих. Общее число служащих компании сократилось с 12700 до 10900 чел.

Руководство «Эмбраер» предприняло ряд мер, направленных на сохранение стабильности компании. Продолжалось развитие программ создания самолетов военного и гражданского назначения, главным образом, серии ERJ-170/190.

В фев. 2001г. «Эмбраер» приняла участие в международном авиасалоне в Австралии, в ходе которого впервые был представлен макет (моск-

уп) реактивного 70-местного пассажирского самолета ERJ-170. Компания имеет 223 заказа на данный самолет, основными заказчиками являются Crossair (Швеция), Regional Airlines (Франция), GE Capital (США). Официальная презентация ERJ-170 состоялась в IV кв. 2001г. в Сан Жозе душ Кампус. «Эмбраер» продолжала развитие других моделей реактивных самолетов серии ERJ. Велись работы по созданию 108-местного ERJ-190, 200 и 98-местного ERJ-190-100.

Руководство «Эмбраер» в фев. 2001г. заключило контракт с английской компанией British Midland на поставку двух 37-местных и двух 50-местных пассажирских самолетов ERJ-135 и ERJ-145 соответственно. Самолеты будут переданы заказчику в янв.-апр. 2002г. Данный контракт увеличил заказ с 8 до 10 ERJ-145 и с 2 до 4 ERJ-135 ранее заказанных British Midland самолетов. Сумма контракта оценивается в 270 млн.долл.

В фев. 2001г. компания «Эмбраер» приступила к реализации программы модернизации истребителей Northrop F-5 национальных ВВС Бразилии. Одобренная Федеральным сенатом Бразилии в дек. 2000г. программа F-5BR оценивается в 285 млн.долл. Предусматривается модернизация 47 самолетов F-5E и F-5F. Планируется установка нового пакета авионики, компьютерной системы, систем навигации, вооружения и обороны, многофункционального радара. Исполнение программы осуществляется компанией «Эмбраер» во взаимодействии с израильской компанией Elbit и рассчитано на 5 лет.

В марте 2001г. «Эмбраер» подписала контракт с правительством Мексики на поставку военного самолета EMB-145 AEW&C для контроля воздушного пространства и двух самолетов EMB-145 MP морского патрулирования. Данные самолеты также находятся на вооружении ВВС Греции и Бразилии.

Американская компания Skyway Airlines в апр. 2001г. подписала контракт на приобретение 20-и 44-местных самолетов ERJ-140. В этот контракт дополнительно войдут ERJ-135 (37-местные) и ERJ-145 (50-местные).

В мае 2001г. «Эмбраер» передала первый самолет ERJ-135 южно-африканской компании SA Airlink. Контрактом, подписанным в дек. 2000г., предусмотрена поставка 70 самолетов ERJ-135. Общая сумма сделки – 900 млн.долл.

В ходе состоявшейся в июне 2001г. выставки Le Bourget (Франция) «Эмбраер» объявила о продаже 7 новых самолетов Legacy. Сумма контракта составила 140 млн.долл.

Бразильская авиакомпания TAM и «Эмбраер» в ходе выставки в Париже подписали Меморандум о намерениях, в рамках которого предусматривается покупка ста 108-местных самолетов ERJ 190-200. Общая сумма сделки – от 750 млн. до 3 млрд.долл. Первый самолет будет поставлен в 2004г.

В июне «Эмбраер» объявил о подписанных контрактах с компаниями Chautauqua Airlines и Trans States Airlines, в рамках которых предусматривается поставка пассажирских самолетов ERJ-140 (44 мест).

В июле 2001г. «Эмбраер» выиграла контракт на поставку национальным ВВС 76 легких штурмовиков ALX (Aeronave Leve de Ataque), версия Super Tucano. Новый самолет в одно- и двухместном варианте предназначается для ведения кон-

троля района Амазонии, а также будет использоваться в учебно-тренировочных целях. Первая партия поступит в ВВС в 2003г.

В авг. компания Midwest подписала контракт с «Эмбраер» о закупке 20 реактивных самолетов ERJ-140 и зарезервировала еще 20 ед.

22 авг. «Эмбраер» подписал контракт с правительством Греции на поставку 1 самолета Legacy.

В авг. «Эмбраер» объявляет о контракте с австрийской компанией Rheintalflug в рамках которого размещен дополнительный заказ на 50-местный самолет ERJ-145. Его передача состоится в фев. 2002г.

В авг. 2001г. «Эмбраер» объявила о подписании контракта с правительством Доминиканской Республики на поставку 10 боевых самолетов Super Tucano. Самолеты будут использоваться ВВС Доминиканской Республики для подготовки пилотов, охраны воздушного пространства страны и борьбы с наркоторговлей.

В дек. 2001г. «Эмбраер» передал третий самолет ERJ-145 ВВС Бельгии в рамках контракта на поставку четырех самолетов. Первые два находятся на вооружении бельгийских ВВС с мая и авг. 2001г. соответственно.

*Космическая отрасль.* Ее развитие в 2001г. строилось с учетом Национальной политики развития космической деятельности, сформулированной в 1996г.

В рамках китайско-бразильского сотрудничества в 2001г. продолжалась работа по созданию спутника SBERS-2. Проведены тестовые испытания электрической системы спутника. На начало 2002г. запланированы итоговые тестовые испытания ИСЗ, которые будут проведены в Китае.

Повысился спрос на снимки, полученные со спутника SBERS-1. В 2001г. он составил 1600 запросов от 90 пользователей. Основная часть потребителей – исследовательские институты и университеты Бразилии.

Наиболее востребованными были изображения, имеющие разрешающую способность до 20 м. и полосой охвата до 113 км. (1 270 запросов). Снимки сенсоров IRMSS (Infra-Red Multispectral Scanner) и WFI (Wide Field Imager) составили 184 и 178 запросов соответственно. В 2001г. бразильцы получили от Мичиганского университета США запрос на снимки SBERS-1.

Начато создание многофункциональной платформы. В проекте участвуют национальные компании Atech, Equatorial, Mectron и Cenic. Работы оцениваются в 40 млн. реалов.

В качестве приоритетных направления в 2002г. предполагается развитие программ создания новых спутников (3 – дистанционного зондирования земной поверхности, 1 – сбора данных и 1 – научно-исследовательского характера). Для этих целей будет выделено 28,2 млн. реалов.

В 2001г. в Бразилии продолжались работы по созданию собственного ракетносителя (Veiculo Lancador de Satelites – VLS-1). Первый запуск VLS состоялся в нояб. 1997г. с космодрома Алкантара. Второй – в дек. 1999г. Несмотря на имеющиеся сбои, приведшие к уничтожению ракетносителя на начальной стадии запуска, результаты проделанной работы позволили бразильцам сделать положительные выводы и пересмотреть отдельные направления работы. Осуществлена модернизация двигателя S-43, используемого в 1 и 2 ступенях VLS-1.

VLS-1 представляет собой четырехступенчатую ракету, общая высота – 19 м., вес – 50 т. Ракетноситель предназначен для вывода на орбиту 250-1000 км. спутников массой 100-350 кг.

Третий прототип VLS-1, находящийся на этапе тестирования, должен быть запущен с космодрома Алкантара во II пол. 2002г.

По заявлению директора Аэрокосмического центра (Centro Tecnico Aeroespacial – СТА) Т.Рибейро, в 2001г. на развитие ракетносителя Desenvolvimento de Veiculos Lancadores de Satelites выделено 12371 млн. реалов. В 1980-2001гг. было инвестировано 280 млн.долл. на развитие программы, включая создание ракет по запуску зондов и развитие инфраструктуры.

В фев. 2001г. консорциум Asia Pacific Space Center (ASPC), состоящий из компаний США, Южной Кореи и Австралии, провел переговоры на предмет использования бразильского космодрома Алкантара (шт.Мараньяо) для запуска североамериканских спутников в коммерческих целях. В ходе переговоров с министром науки и технологий Р.Сарденбергом участники встречи обсудили предложенные бразильской стороной условия использования космодрома, касающиеся получения разрешения и лицензий на запуск.

В 2001г. БКА вело работу по развитию сотрудничества с иностранными космическими агентствами. В июне прошли переговоры представителей Французского космического агентства (Centre National d'Etudes Spatiales – CNES), БКА (Agencia Espacial Brasileira – АЕБ) и Национального института космических исследований (Instituto Nacional de Pesquisas Espaciais – INPE), в рамках которых обсуждалась Программа создания бразильско-французского микроспутника (FBM – French-Brazilian Microsatellite). Сотрудничество началось с 1996г. Бразилия отвечает за 50% проекта, что включает создание систем термического контроля и электрической системы. Для запуска данного спутника в 2004г. будет использован бразильский ракетноситель VLS-1 (Veiculo Lancador de Satelites-1).

В ходе официального визита премьер-министра России М.Касьянова в Бразилию состоялись переговоры делегации РКА и БКА, на которых обсуждался вопрос дальнейшего развития сотрудничества между двумя государствами. В рамках подписанного Соглашения о сотрудничестве в области исследования и использования космического пространства в мирных целях (подписано в нояб. 1997г.) выделены основные темы: ракетносители и ракетные двигатели, дистанционное зондирование Земли, коммерциализация космодрома Алкантара.

В авг. 2001г. Бразилия и Индия подписали Договор о сотрудничестве в области космоса. Предусматривается обмен информацией в сфере биотехнологий, океанических исследований, изменения климата и космическими технологиями.

В нояб. 2001г. БКА Бразилии и NASA США подписали совместную декларацию о реализации программ в области развития космических технологий. В документе предусмотрены программы: исследования космического пространства; исследования в области гидро- и метеорологии; исследования воздушного и космического пространства с использованием шаров и зондов; исследования активности Солнца; ведение океанических иссле-

дований; разработка спутников для обнаружения очагов возгорания на больших территориях; стандартизация измерения выпавших осадков; создание рабочей группы по исследованию жизни в космосе.

## Космос-2002

Развитие космической отрасли строится с учетом национальной политики развития космической деятельности (Politica Nacional de Desenvolvimento das Atividades Espaciais – PNDAE), которая была сформулирована Бразильским космическим агентством (Agencia Espacial Brasileira).

В обобщенном виде в PNDAE ставится глобальная задача по овладению Бразилией полным циклом создания ракетносителя и ИСЗ, их запуску в космос и дальнейшей эксплуатацией, «Полностью бразильская космическая миссия» (Missao Espacial Completa Brasileira – МЕСВ). 2002г. является знаковым в плане реализации данной программы.

В рамках китайско-бразильской программы, планируется запуск искусственного спутника Земли (ИСЗ) СВЕРС-2 (Satelite Sino-Brasileiro de Recursos Terrestres). Окончательные сроки запуска будут определены в ближайшее время. На данный спутник возлагается задача по проведению серии научных экспериментов в космическом пространстве, которые позволили бы изучить геомагнитное поле Земли и провести исследования космических явлений. Планируется проведение работ по изучению плазмы, исследование озонного слоя и других газов, находящихся в атмосфере, проведение исследований геомагнитного поля Земли, а также проведение серии опытов в области наблюдения и изучения аномальных космических излучений. Стоимость развития программы СВЕРС, которая предусматривает запуск спутника СВЕРС-2, оценивается в 300 млн.долл. Участие Бразилии в данном проекте составляет 30%.

В 2003г., в рамках китайско-бразильской программы, предусматривается запуск спутников по картографической съемке поверхности Земли СВЕРС-3 и СВЕРС-4. С их помощью Бразилия и Китай намерены занять 10% соответствующего международного рынка, и составить серьезную конкуренцию в этой области таким странам, как США, Россия, Франция, Канада и Япония. Бразилия увеличит свое долевое участие до 50%, что позволит ей использовать в собственных целях половину полученных результатов от проведенных космических исследований. В перспективе обе страны рассматривают возможности по предоставлению своих услуг в данной области другим иностранным государствам.

Знаковым событием является выход космодрома Алкантара на международный рынок коммерческих запусков ракет. Программа развития космодрома «Алкантара» предусматривает три этапа его совершенствования. На первом, практически завершено, он должен быть подготовлен к запуску на низкие орбиты ракет с двигателями на твердом топливе.

На втором этапе планируется создание инфраструктуры по запуску на геостационарные орбиты ракет с жидкостным реактивным двигателем. Заключается строительство топливного склада и корпусов для размещения оборудования по статической и динамической балансировке ракет и ИСЗ.

На третьем этапе, следуя мировой тенденции, планируется подготовить космодром к запуску и приему кораблей многоразового использования, подобных созданному в СССР «Бурану» и в США «Челноку». Сейчас на СЕА (Centro Espacial de Alcantara – СЕА), имеется ВПП длиной 2600 метров. Ежегодное содержание космодрома обходится в 10 млн.долл. За 10 лет функционирования с него уже было осуществлено 250 запусков метеорологических ракет и зондов.

Министерством по науке и технологиям Бразилии проводятся активные переговоры по расширению двусторонних отношений с США в области освоения космического пространства. В рамках двусторонних консультаций, обсуждаются следующие программы: исследование космического пространства, исследования в области гидро- и метеорологии, исследования воздушного и космического пространства с использованием шаров и зондов, исследования активности Солнца, ведение океанических исследований, разработка спутников для обнаружения очагов возгорания на больших территориях, стандартизация измерения выпавших осадков, создание рабочей группы по исследованию жизни в космосе.

В результате подписанного в Киеве бразильско-украинского меморандума о намерениях и договора о совместном освоении космического пространства, планируется осуществление коммерческих запусков украинского ракетносителя «Циклон 4» с ИСЗ американской компании Motorola.

## Космос-2000

**Космическая отрасль.** Нац. политика развития космической деятельности (Politica Nacional de Atividades Espaciais, PNDAE) была сформулирована Браз. космическим агентством (Agencia Espacial Brasileira) в авг. 1996г. в сотрудничестве с другими министерствами страны, научными и производственными кругами. Программа PNDAE рассчитана на 10 лет и предусматривает консолидацию предпринимаемых с 60гг. усилий в этой области по следующим направлениям: системы запуска и ракетносители; искусственные спутники Земли (ИСЗ) и полезные грузы; инфраструктура; космические науки; исследования и разработки; подготовка специалистов; нац. промышленность; практическое использование достижений.

Таким образом, в обобщенном виде в PNDAE ставится глобальная задача по овладению Бразилией полным циклом создания ИСЗ, их запуску в космос и дальнейшей эксплуатацией, т.н. «Полностью браз. космическая миссия» (Missao Espacial Completa Brasileira – МЕСВ).

Нац. промышленность обеспечивает 85% производства деталей для ИСЗ, производимых в стране. Спутники SCD-1 и SCD-2 были выведены на орбиту в 1993 и 1998гг. соответственно. На ближайшую перспективу ставится задача добиться 100% национализации ИСЗ. Для достижения этой задачи Бразилия располагает 300 учеными, 800 научными сотрудниками и инженерами, 2000 техников.

Наиболее значит. проектами, над которыми работают браз. специалисты, являются разработка единой унифицированной платформы для спутников сбора данных и мониторинга SCD-3, SSR-1 и SSR-2; участие в проекте строительства Межд. космической станции; совместная разработка с

Аргентиной ее научно-исследоват. ИСЗ SAC-C в лаборатории Браз. нац. института космических исследований INPE и др.

С 1988г. Бразилия совместно с Китаем ведет работы по так называемой «Китайско-браз. программе создания спутников по исследованию природных ресурсов Земли (Programa Sino-Brasileiro de Satelites de Recursos Terrestres, CBERS).

Так, в окт. 1999г. осуществлен запуск совместного бразильско-китайского спутника по исследованию природных ресурсов CBERS-1 и браз. научно-исследоват. спутника Saci-1. Вывод на заданные орбиты спутников был произведен китайским ракетоносителем Longa Marcha 4B с китайского центра по запуску космических аппаратов.

CBERS-1 (Satelite Sino-Brasileiro de Recursos Terrestres) является первым из серии спутников по сбору данных и получению изображений земной поверхности, разработанных во взаимодействии с китайскими учеными. В его оборудование входят фотокамеры для проведения космической съемки поверхности Земли, а также система сбора данных об окружающей среде. Данный спутник позволяет проведение работ по мониторингу лесных и водных ресурсов. Система сбора данных способна передавать в реальном масштабе времени информацию с ИСЗ через наземные станции, расположенные по всей территории Бразилии.

На борту спутника установлен компьютер, разработанный специалистами браз. INPE, предназначенный для сбора данных о состоянии окружающей среды, метеорологической обстановке и состоянии водных ресурсов.

Спутник CBERS-1 выведен на орбиту с наклоном в 98° по отношению к линии экватора и расположен на высоте 763 км. Планируется каждые 5 дней получать снимки всей территории Земли с разрешающей способностью до 260 м., а каждые 26 дней – с разрешающей способностью до 20 м.

Одновременно с CBERS-1 на орбиту был выведен ИСЗ Saci-1 (Satelite de Aplicacoes Cientificas), представляющий собой микроспутник, разработанный специалистами браз. INPE. Проект оценивается в 4,6 млн. долл.

На данный спутник возлагалась задача по проведению серии научных экспериментов в космическом пространстве, которые позволили бы изучить геомагнитное поле Земли и провести исследования космических явлений. Так, планировалось проведение работ по изучению плазмы, исследование озонного слоя и других газов находящихся в атмосфере, проведение исследований геомагнитного поля Земли, а также проведение серии опытов в области наблюдения и изучения аномальных космических излучений. Однако установить связь со спутником браз. специалистам так и не удалось.

Неудачный запуск второго спутника Saci-2, осуществленный с браз. полигона Алкантара (штат Мараньяо) с помощью нац. ракетносителя VLS (Veiculo Lansador de Setelites), привел к тому, что руководство БКА приостановило развитие данной программы.

Стоимость развития программы CBERS, которая предусматривает запуск второго спутника CBERS-2 в конце 2001г., оценивается в 300 млн. долл. Участие Бразилии в данном проекте составляет 30% (45 млн.долл., Китай – 105 млн. долл.). Работы по запуску следующего спутника, с ис-

пользованием китайского ракетносителя Longa Marcha 4B ориентировочно оцениваются в 50 млн. долл., однако расходы на их проведение могут возрасти до 130 млн. долл.

В рамках китайско-браз. программы предусматривается после 2002г. запуск спутников по картографической съемке поверхности Земли CBERS-3 и CBERS-4. С их помощью Бразилия и Китай намерены занять 10% существующего межд. рынка, объем которого в 2000г. достиг 600 млн. долл., и составить, тем самым, серьезную конкуренцию в этой области таким странам, как США, Россия, Франция, Канада и Япония.

С запуском спутника CBERS-3 Бразилия планирует увеличить свое долевое участие до 50%, что позволит ей использовать в собственных целях половину полученных результатов от проведенных космических исследований. В перспективе обе страны рассматривают возможности по предоставлению своих услуг в данной области другим иностр. государствам.

Успешный запуск спутников CBERS позволит Бразилии самостоятельно делать фотоснимки земной поверхности и проводить сбор данных независимо от иностр. спутников, услугами которых до настоящего времени пользовалась Бразилия. Так, ежегодно Бразилия тратит на покупку космических снимков, полученных с ам. Landsat и франц. спутника Spot, 1,5 млн. долл. Разрешающая способность полученных фотоснимков составляет от 15 до 30 м.

В окт. 1997г. Бразилия и Нац. управление США по авиации подписали договор об участии в строительстве межд. космической станции (МКС). Бразилия получит возможность проводить на станции эксперименты, результаты которых найдут практическое применение в медицине, фармакологии и сельском хозяйстве. Предусмотрено, что нац. промышленность произведет 6 компонентов для станции: платформу весом 1 т. и размером 5x2x3 м. для монтажа научно-исследоват. оборудования; платформу 5x2x2 м. для монтажа тех. оборудования; контейнер весом 1,5 т. для хранения различных грузов; вспомогательное оборудование для обсерватории; соединительную систему 10x2,5x2 м. для сочленения элементов станции; манипулятор по приему и размещению грузов. Кроме того, договор предусматривает работу на станции первого браз. астронавта – Маркоса Сезара Понтеса, который с авг. 1998г. проходит спец. подготовку в NASA.

Серьезным препятствием к реализации намеченных планов является задержка с созданием нац. ракетносителя VLS первый образец которого был взорван 2.11.97г. по команде с Земли на начальном этапе полета из-за несрабатывания одного из двигателей первой ступени. Запуск второго прототипа VLS состоявшийся в 1999г. также не принес ожидаемых результатов.

Для реализации космической программы БКА располагает Аэрокосмическим тех. центром ВВС (Centro Tecnico Aeroespacial – CTA) и Нац. институтом космических исследований министерства наук и технологий (Institute Nacional de Pesquisas Espaciais, INPE), находящимся в г.Сан-Жозе-дус-Кампус (шт.Сан-Пауло); Космическим полигоном «Алкантара» (Centre Espacial de Alcantara, CEA), расположенный на близком к экватору атлантическом побережье страны сев. г.Алкантара

(шт. Мараньяо), а также гос. и частными предприятиями по производству различных видов космической техники.

Программа развития космодрома «Алкантара» предусматривает 3 этапа его совершенствования. На первом, практически завершено, он должен быть подготовлен к запуску на низкие орбиты ракет с двигателями на твердом топливе.

На 2 этапе планируется создание инфраструктуры по запуску на геостационарные орбиты ракет с жидкостным реактивным двигателем. Заканчивается строительство топливного склада и корпусов для размещения оборудования по статической и динамической балансировке ракет и ИСЗ.

На 3 этапе, следуя мировой тенденции, планируется подготовить космодром к запуску и приему кораблей многоцелевого использования, подобных созданному в СССР «Бурану» и в США «Челноку». Сейчас на СЕА имеется ВПП длиной 2600 м. Ежегодное содержание космодрома обходится в 10 млн.долл. За 10 лет функционирования с него уже было осуществлено более 250 запусков метеорологических ракет и зондов.

В 1998г. Браз. космическое агентство было профинансировано лишь на 25% от предусмотренных бюджетом средств. Заложенные в проект госбюджета на 1999г. денежные средства на космос претерпели резкое сокращение: на разработку единой платформы для спутников SCD-3, SSR-1 и SSR-2 с 20,9 млн.реалов до 10,128 млн.реалов; на участие в проекте строительства МКС – с 10 млн.реалов до 4,8 млн.реалов (хотя по договору с NASA предусмотрено ежегодное выделение 50 млн.долл. в течение 3 лет); на тех. исследования – с 1,263 млн. до 0,4 млн.реалов. Всего на 1999г. по линии различных министерств и ведомств планировалось выделить порядка 100 млн.долл., однако в связи с сокращением их бюджетов эта сумма сокращена на 50%.

На развитие Нац. космической программы в ближайшие 4г. требуется 280 млн. долл. Так, в 2000г. на разработку новых спутников INPE запросил 13 млн. долл., благодаря которым можно будет продолжить работы по созданию и развитию серии спутников сбора данных и завершить строительство спутника SCD-3. На разработку нового спутника по программе SBERS в 2000г. планировалось выделить 16 млн. долл. В рамках развития проекта по созданию нац. ракетносителя VLS, выполняемую Аэрокосмическим тех. центром (Centro Tecnico Aeroespacial), в 2000г. предусматривалось вложение 17 млн. долл. INPE изучает возможности по разработке программ создания спутников связи и геостационарных ИСЗ с установкой на соответствующих орбитах.

С целью развития межд. сотрудничества в области космоса в 2000г. Бразилия подписала с Украиной договор, в рамках которого предусматривается запуск украинского ракетносителя с браз. полигона «Алкантара». Предполагалось, что уже в 2001г. произведен первый запуск ракетносителя (РН) «Циклон». Всего запланировано произвести порядка 12 запусков.

В марте 2000г. INPE успешно завершил тестовые испытания второго аргентинского спутника SAC-C. Данный проект разрабатывается Аргентиной во взаимодействии с браз. INPE и NASA и оценивается в 15 млн. долл. Браз.-аргентинское сотрудничество в космической отрасли включает

также разработку совместного спутника по мониторингу земной поверхности Sabia-3 и ориентировочно оценивается в 60 млн. долл.

В апр. 2000г. Бразилия и США подписали двустороннее соглашение, в рамках которого предусматривается использование нац. полигона для проведения пуска ам. РН. Предполагается, что 78% запусков будет осуществляться в коммерческих целях, 11% – в военных и 11% с целью выполнения правит. задач. Космодром может осуществлять до 14 запусков в год. Ожидается, что данное соглашение позволит Бразилии получать ежегодно 30 млн.долл.

*Ассоциация аэрокосмических предприятий Бразилии (ИИАБ).* Из 22 компаний, входящих в возглавляемую им ассоциацию, помимо «Браз. авиаконцерн» («Эмпреза бразилейра де аэроаутика», «Эмбраз»), можно выделить следующие.

«Элибраз» (Helibras) производит на своем предприятии в г.Итажуба (шт.Минас-Жераис) с 1979г. вертолеты марки «Эурокоптер» по франц. и немецкой лицензиям. Будучи единственным в Юж.Америке производителем вертолетов, «Элибраз» поставляет на рынок стран Юж. Америки продукцию высоких технологий, содействуя тем самым укреплению позиций компании «Эурокоптер» как крупнейшего экспортера вертолетов в мире. В Бразилии «Элибраз» является лидером в сфере производства вертолетов для армии, полиции и пожарных служб.

«Аэроэлектроника» (дочерняя фирма компании «Аэромот Аэронавес и Моторес») занимается разработкой проектов, сертификацией и производством электронных компонентов военного и гражд. назначения. Электронные блоки, разработанные ее конструкторами, используются в браз. и итал. варианте военного самолета AMX. 14 стран используют на своих самолетах продукцию «Аэроэлектроники».

«Авибраз Лэроэспасиал», со времени своего основания в 1961г., когда был разработан и изготовлен самолет «Фалкан», производит новые материалы на базе композита, которые использовались в первых браз. космических ракетах, параболических антеннах большого диаметра, инерционных платформах, фибра-оптике, а также в изготовлении различных материалов оборонного назначения.

«Акрос» активно подключается к реализации браз. космической программы. Ее продукция пользуется межд. признанием. Компания «Акрос» находится в г.Сан-Жозе дос Кампос, где ее специалистами в области электроники и механической инженерии разрабатываются системы и компьютерные программы, используемые в оборонной, аэрокосмической и авиационной отраслях. Она участвовала в разработке платформы для запуска многоступенчатых ракет (совместно с Аэрокосмическим тех. центром), изготовляла металлические компоненты для браз.-китайского спутника, оказывает инженерное содействие «Эмбразру» в разработке и сертификации хвостового оперения и дверей пассажирских самолетов.

«Бразсат, Коммерсиал Спэйс Сервисис» (основана в 1994г.) является единственной в стране фирмой, занимающейся координации и коммерческой реализацией продукции предприятий, НИИ и ун-тов в космической области. «Бразсат» координировала осуществление трех первых браз.

экспериментов в космосе по биотехнологии. В нем принимали участие Нац. институт космических исследований, Ун-т Сан-Паулу (USP) и Коммерческий центр СМС/УАВ НАСА. «Бразсат» организует эксперименты в области кристаллографии, сельского хозяйства, роботики и космической технологии в условиях низкой гравитации.

«Тектелком Аэроэспасиал» — браз. частная компания, занимающаяся разработкой и производством электронного оборудования для аэрокосмической отрасли. «Тектелком» поставляла оборудование для стратегических целей и программ по обеспечению нац. безопасности таких, как Система противовоздушной обороны и контроля за браз. воздушным пространством. Браз. космическая программа, проект создания китайско-браз. спутника, самолет военного назначения АМХ.

«Элебра Система де Дефеза и «Контролес» — входит в группу «Элебра», созданную в 1981г. В аэрокосмической области «Элебра» использовала свои технологические возможности для участия в создании спутников, истребителей-бомбардировщиков АМХ, системы контроля за воздушным пространством Бразилии. «Элебра» стала первой в Бразилии компанией, разрабатывающей электронные системы для ВМФ. Ею осуществляется программа модернизации фрегатов — одна из наиболее значимых программ развития нац. инженерии.

Компания «ЭТР, Индустрия Механика Аэроэспасиал» (основана в 1991г.); с 1995г. ее специализацией является производство взрывателей для авиабомб, ракет (земля-воздух), установок для запуска ракет, спец. компонентов.

В аэрокосмической области задействованы также: «Комаф Индустрия Аэронаутика», «Компсис», «Сеник», «Дижикон», «Экваториал Системас», «ЖЕ Селма», «Имажен Сенсориаменто Ремото», «Лег Текноложия», «Мектрон», «Моторес Роллс-Ройс», «Неутрон Элетроника», «Атер, Текноложияс Критикас».

*Браз. космическое агентство (БКА).* Создано указом президента Бразилии 10 фев. 1994г. БКА является фед. гражд. ведомством, напрямую подчиненным главе государства. Согласно закону, основными задачами БКА являются: руководство осуществлением нац. политики в области космоса; разработка и реализация нац. космической программы; развитие отношений с аналогичными зарубежными структурами; подготовка заключений по развитию сотрудничества с другими странами, подписание по согласованию с МИД и Миннауки и технологий межд. соглашений и протоколов по взаимодействию в космической сфере; подготовка экспертных заключений на межд. форумах, касающихся исследования и использования космического пространства; привлечение частного сектора к участию в космической сфере; стимулирование научных исследований и тех. разработок в космической области.

Деятельностью БКА руководят президент и гендиректор, назначаемые президентом страны. Орг. структура агентства состоит из высшего совета и 5 департаментов: адм., планового и координации космических программ, научно-тех. развития, межд. сотрудничества. Численность сотрудников БКА — 300 чел.

Согласно утвержденной президентом Ф.Кардозо «Нац. программы космических исследований» и разработанной на ее основе «Нац. полити-

ки развития космических исследований», на ближайшее 5 лет БКА предписано активно развивать технологическое сотрудничество с зарубежными странами в целях создания современных РН и вывода в космос полезных нагрузок в виде спутников различного назначения, а также развития системы услуг по коммерческому использованию космодрома «Алкантара».

В области создания РН руководство БКА намерено сделать основной акцент на взаимодействии с **Россией**, Украиной и Китаем. В планы агентства входит получение технологий, преимущественно на базе производственной кооперации, в области жидкотопливных ракетных двигателей, высокопрочных материалов, систем управления полетом ракеты и ее наведения, разделения ступеней, обработки телеметрической информации, обеспечения безопасности запусков.

БКА уделяет повышенное внимание участию страны в реализации проекта МКС, для которой бразильцы самостоятельно и при взаимодействии с иностр. партнерами ведут работу над производством 6 компонентов. С помощью станции БКА рассчитывает добиться прогресса в создании нац. тех. базы для дальнейшего развития космической программы, активно использовать пролеты МКС над территорией Бразилии для проведения сеансов дистанционного зондирования Земли в интересах сельского хозяйства и защиты экологии; проводить научные эксперименты в микрогравитации; продолжить разработку новых технологий в области биотехнологии, лекарственных препаратов, изучения физиологии человека, процессов сгорания для управления энергетическими ресурсами Земли, изготовления новых материалов.

В области научных исследований БКА намерено продолжить работы по созданию при помощи Франции серии спутников типа Sasi, а также наладить сборку на территории Бразилии совместно с Китаем очередных спутников СВЕРС (China-Brasil Earth Resources Satellite). На базе привлечения ученых из других стран, в т.ч. России, запланировано создание многофункциональной спутниковой группировки из спутников SCD-3 по сбору информации экологического характера и спутников дистанционного зондирования Земли (SSR-1 и 2), которая будет поэтапно выведена на орбиту в период 2002-07гг. Совместно с НАСА начаты работы по созданию метеорологического спутника EOS PM-1, запуск которого был намечен на конец 2000г. В его задачи входят метеорологические исследования в интересах сельского хозяйства страны.

По оценке руководства БКА, сохранение стратегической линии правительства страны на постепенное увеличение, начиная с 2000г., бюджетного финансирования агентства создает благоприятные предпосылки для того, чтобы Бразилия к рубежу 2005-07гг. приблизилась к порогу «космического клуба» и была в состоянии предложить конкурентоспособные услуги по выводу в космос коммерческих спутников, в т.ч. и тяжелых на базе кооперации с другими странами после усовершенствования космодрома «Алкантара».

В качестве основного исполнителя данной части программы исследования космоса определено Управление НИОКР Главного командования ВВС, которому предписано развитие сотрудничества с другими странами в сфере создания РН и поиск новых выгодных партнеров.



В планы Управления НИОКР входит получение технологий, преимущественно на базе производственной кооперации, в области жидкотопливных ракетных двигателей, высокопрочных материалов, систем управления полетом ракеты и ее наведения, разделения ступеней, обработки телеметрической информации, обеспечения безопасности запусков.

Выполнение хронограммы создания отдельных блоков для МКС, в частности, выдвигается американцами в качестве условия развития двусторонних связей в области освоения космоса и доступа к отдельным необходимым бразильцам технологиям в дальнейшем. Самостоятельно и при взаимодействии с иностр. партнерами идет работа над производством 6 компонентов для МКС: адапторный блок для проведения экспериментов за бортом станции (Expedite the Processing of Experiments to Space Station Pallet); установка для проведения технологических экспериментов (Technology Experiment Facility); компонент устройства визуального наблюдения второго блока (Window Observational Research Facility Block 2); транспортно-грузовой модуль (Unpressurized Logistics Carrier, ULC); блок управления стыковкой полезных нагрузок (Cargo Handling Interface Assembly); элемент стыковочной системы для ULC (ZI-ULC-Attach System).

*О браз.-ам. соглашении.* 18 апр. 2000г. министр науки и технологий Р.Сарденберг и посол США А.Харрингтон подписали браз.-ам. соглашение о взаимной защите ИС и технологической тайны в области использования космоса, в частности, при запуске с браз. космодрома «Алкантара» ам. коммерческих спутников иностр. РН.

Браз. правительство расценило факт подписания данного соглашения как важный этап на пути вступления страны в «клуб космических держав», которое открывает «зеленый свет» деятельности недавно созданного совместно с украинским «Южмашем» и итал. «Фиат-Авиа» консорциума по выводу на околоземную орбиту РН «Циклон» с космодрома «Алкантара» произведенных в США спутников различного назначения. Прибыль браз. стороны составит 2 млн. долл. с каждого запуска. К концу 2001г. консорциум планирует выйти на мировой рынок космических услуг с 14-15 заказами ежегодно. Работы по тех. перевооружению «Алкантары» оцениваются в 13 млн.долл., их выполнение должно создать в аэрокосмической отрасли Бразилии дополнительно 2,5 тыс. рабочих мест. После вывода космодрома на современный уровень, как считают браз. эксперты, страна сможет претендовать на занятие 20% рынка запуска коммерческих спутников, предназначенных для развертывания глобальных телекоммуникационных сетей.

В то же время, несмотря на в целом позитивный для Бразилии процесс расширения **сотрудничества с США** в космической области, подкрепленное указанным соглашением, **браз. сторона не получит широкого доступа к современным технологиям подготовки ракет к запуску.** Позиция США в данном вопросе оказалась весьма жесткой, что на практике означает установление строгого контроля за работой бразильцев на космодроме «Алкантара», а главное – непосредственный контакт с готовящимися к запуску РН будет разрешен лишь ам. специалистам. Соглашение с США о взаимной защите ИС, иными словами, о передаче «чувств-

вительных», главным образом ракетных, технологических недружественным Вашингтону режимам, в основном дало возможность завершить переговоры с Украиной и Италией об использовании ими «Алкантары», но никоим образом не приблизило Бразилию к получению этих технологий. В целом, по мнению БКА, подписание соглашения создало прецедент для распространения подобной практики на других перспективных партнеров Бразилии в аэрокосмической области, прежде всего РФ и Украину (с последней оно будет подписано в ближайшее время), что благоприятно отразится на развитии межд. сотрудничества по использованию космического пространства в мирных целях.

Как считают в БКА, данное соглашение явилось также полезным в контексте укрепления полит. отношений с США, поскольку, согласно оценки администрации Клинтона, оно вывело Бразилию в разряд «передовых государств», которые должны являться примером для подражания «пороговыми странами». В процессе подготовки к его подписанию браз. сторона, в частности, вновь дала США гарантии своего последовательного соблюдения обязательств в рамках РКРТ и ДНЯО, подчеркнув транспарентный и мирный характер работ, ведущихся в стране в области ядерных исследований и создания ракеты-носителя для гражд. целей.

*Нац. ин-т космических исследований (ИНПЕ).* Создан 3 авг. 1961г. решением браз. правительства. Ин-т находится в г.Сан-Жозе-дус-Кампус (шт.Сан-Пауло). Наиболее крупными программами, осуществляемые институтом, являются Браз. комплексная космическая программа (МЕКБ) и браз.-китайский спутник для изучения ресурсов Земли (СБЕРС). По программе МЕКБ институт возложены работы по проектированию и производству трех спутников серии SCD (первый спутник SCD-1 был выведен на орбиту в 1993г., второй – SCD-2 – в 1998г. ам. ракетой «Пегас»).

СБЕРС – совместная программа мониторинга и наблюдения за ресурсами Земли, являющаяся частью программы тех. сотрудничества с Китаем с 1988г. Она предусматривает создание двух спутников, которые будут выведены на орбиту китайской ракетой. ИНПЕ отвечает за разработку систем, составляющих 30% проекта. В 1995г. между Бразилией и Китаем заключено соглашение о намерениях, предусматривающее дальнейшее сотрудничество в космической области, в частности, создание еще двух научных спутников.

ИНПЕ осуществляет теоретические и экспериментальные программы исследования космической геофизики, аэронавтики и астрофизики. Институт создает собственное оборудование для проведения научных исследований для установки на мелких научных спутниках, ракетах и шарах, запускаемых в стратосферу. Для проведения исследований в области астрофизики ИНПЕ располагает радиообсерваториями, телескопами (ин-ту принадлежат 2 радиообсерватории – в шт.Сан-Пауло и Сеара).

С начала 80 гг. ИНПЕ осуществляет большую часть космических и атмосферных исследований, проводимых в рамках Антарктической программы.

Погодные и климатические изменения (подобные феномену Эль Ниньо), засуха на северо-востоке Бразилии, наводнения на юге страны изучаются и прогнозируются учеными ИНПЕ, использующи-

ми для этих целей экологическую информацию со спутников. Эту работу проводит Центр прогноза погоды и климатических исследований (СПТЭК), расположенный в г.Кашоэйра Паулиста.

Решение о создании этого Центра было принято правительством Бразилии в 1987г. в целях улучшения прогнозирования погоды, изучения климата в стране. СПТЭК был открыт в 1993г. Он располагает суперкомпьютером, позволяющим в кооперации с другими центрами составлять долгосрочные прогнозы погоды. Центр дает возможность Бразилии принимать межд. обязательства по проведению исследований, предназначенных для удовлетворения потребностей других южноам. стран. Свои возможности научного предсказания он ярко показал в 1997г., спрогнозировав усиление эффекта Эль Ниньо. Потепление вод Тихого океана непосредственно сказывается на климате Юж. Америки, а в Бразилии этот феномен привел к засухе на северо-востоке и наводнению на юге. Прогноз, подготовленный учеными СПТЭК в сотрудничестве с другими центрами, позволил властям принять своевременные меры с целью сведения до минимума отрицат. последствия этого природного явления.

В области сотрудничества с Россией руководство ИНПЕ выступает за развитие взаимодействия в сфере спутниковых технологий, в частности, разработки техники вывода на орбиту новых спутников и замены спутников, отработавших свой ресурс, обучения кадров наземных станций по управлению спутниковыми группировками. В контексте научного сотрудничества ИНПЕ намерен отдать приоритет астрофиз. исследованиям, прежде всего касающимся создания датчиков большой разрешающей способности для наблюдения за источниками фиолетового спектра, гамма- и рентгеновскими излучениями, а также проведению совместных экспериментов для изучения микрогравитации, фототермики и фотоакустики, радиометрии, геомагнетизма и земной магнитосферы, в т.ч. в рамках строительства и научного использования МКС.

*Работа по созданию нац. ракеты-носителя.* В 1997г. в Бразилии в рамках браз. космической программы был произведен пробный запуск опытного образца первой нац. ракеты-носителя (VLS-1 V01) с космодрома «Алкантара», шт.Мараньяо.

Через 65 секунд после запуска произошел отказ одного из двигателей, в результате которого ракета-носитель (РН) вместе с установленным на ней спутником SCD-2A, предназначенным для сбора данных по экологической проблематике, была уничтожена по команде с Земли. Отказ двигателя произошел из-за сбоя в системе зажигания.

С учетом анализа результатов пробного запуска коллективом Ин-та авиации и космоса Аэрокосмического центра ВВС Бразилии (IAE-СТА), расположенного в г.Сан-Жозе-дус-Кампус (шт. Сан-Пауло), был разработан и практически подготовлен к запуску новый вариант РН-VLS-1 V02, предназначенный для вывода на орбиту спутника для научных исследований — Sasi.

Ракета-носитель VLS-1 V02 является модернизированным вариантом VLS-1 V01 с твердотопливным двигателем, ее масса — 50 т., высота — 19 м. Состоит из 4 ступеней, рассчитана на доставку полезного груза весом от 100 до 380 кг. на экваториальные орбиты высотой от 200 до 1200 км. или

весом от 75 до 275 км. на полярные орбиты высотой от 200 до 1000 км. **Около 85% всех компонентов РН изготовлено в Бразилии.**

Спутник для научных исследований и сбора данных — Sasi-2, имеет массу 80 кг. и должен быть выведен на экваториальную орбиту высотой 750 км. Общая оценочная стоимость запуска VLS-2 V02 с Sasi-2 на борту — в пределах 10 млн.долл. IAE-СТА одновременно ведет работу над двумя новыми проектами ракеты-носителя — VLS1+ и VLS-2 с улучшенными характеристиками в плане надежности и повышенной полезной нагрузки до 700 кг.

## Судостроение-2002

Судостроительная промышленность Бразилии в 2002г. продолжает наращивать свои производственные мощности. Осуществляются капиталовложения в расширение и модернизацию производства.

Планируется полностью обеспечить бразильский рынок по производству судов для нефтяной и газовой промышленности и в последующем выйти на мировой рынок. В этих целях ведется работа по созданию СП. Наибольшая активность отмечена на верфях Ilha S.A. (EISA) и Brasfels (Velorme), получивших наибольшее число заказов. Правительство проводит политику по стимулированию роста национального сектора судостроения.

До конца 2005г. бразильская компания Petrobras объявила о своем намерении приобрести 22 судна, 11 из них будут построены на верфях Бразилии и 11 предполагается импортировать. Одновременно было заявлено, что в течении десяти лет общие потребности компании в судах могут составить 40 ед.

Компания Brasfels выиграла торги на модернизацию нефтяного танкера в платформу. Проект оценивается в 300 млн.долл. Подписан контракт с компанией Delba/Bourbon на строительство трех судов типа Anchor Hoading Tugs Supply Vesseis (AHTS) на 90 млн.долл. Заключен контракт на переоборудование корабля Stena Concordia в нефтяную платформу P-48. Сумма проекта оценивается в 75 млн.долл. Работы предполагается закончить в 2003г.

По оценкам руководства министерства транспорта Бразилии, отрасль находится на подъеме, проводится интенсивная работа по созданию СП с ведущими мировыми судостроительными компаниями, существующие производственные мощности обеспечены заказами на перспективу до 2005г.

## Судостроение-2001

В развитии судостроительной промышленности Бразилии за 2001г. отмечается тенденция положительного роста. Судостроительные верфи продолжали наращивать свои производственные мощности, осуществляли капиталовложения в расширение и модернизацию производства. Общая сумма заказов за 2001г. достигла 1,46 млрд.долл. Увеличилось число занятых в производстве служащих, составившее 15 тыс., создано 75 тыс. вспомогательных мест.

В 2002г. национальное судостроение готовится полностью завоевать бразильский рынок по производству судов для нефтяной и газовой промышленности и в последующем выйти на мировой рынок. Ведется работа по созданию СП. Наибольшая

активность отмечена на верфях Ilha (EISA) и Brasfels (Velorme), получивших наибольшее число заказов в 2001г.

Правительство проводило политику по стимулированию роста национального сектора судостроительства. Увеличен срок предоставления займов с 15 до 20 лет, процентные ставки сокращены с 6% до 4%.

Бразильская компания Petrobras объявила о своем намерении до конца 2005г. приобрести 22 судна, 11 из них будут построены на верфях Бразилии и 11 предполагается импортировать. Одновременно заявлено, что в течение десяти лет общие потребности компании в судах могут составить 40 ед.

В 2001г. состоялось слияние верфи Velorme (Ангра душ Рейс) и сингапурской группы Keppel Fels, в результате чего образована новая верфь Brasfels. В авг. верфь получила международный сертификат ISO 9000.

Brasfels выиграла контракт на модернизацию нефтяного танкера в платформу. Проект оценивается в 300 млн.долл. В окт. 2001г. подписан контракт с компанией Delba/Bourbon на строительство 3 судов типа Anchor Hoedling Tugs Supply Vesseis (AHTS) на 90 млн.долл. Заключен контракт на переоборудование корабля Stena Concordia в нефтяную платформу P-48. Сумма проекта оценивается в 75 млн.долл. Работы предполагается закончить в дек. 2002г.

Объединение национальной верфи EISA (30% капитала) с сингапурской группой Jurong (70% капитала) позволило погасить долг в 30 млн.долл. и одновременно получить кредит от Национального банка социального и экономического развития BNDES в 244,4 млн.долл. на строительство 4 нефтяных танкеров для национальной компании Transport (дочернее предприятие Petrobras), из них 2 типа Suezmax (140 тыс.т.) и 2 типа Panamax (70 тыс.т.). Данный заказ составляет часть Программы Navega Brasil, принятой федеральным правительством в качестве основного плана возрождения национального судостроения.

Слияние верфи Maua с сингапурской компанией Jurong позволило бразильцам сохранить прежнее название предприятия и продолжить строительство контейнеровозов для компании Ailansa/Hamburg Sul водоизмещением 3800 TEUs на 120 млн.долл.

Верфь Promag (Нитерой) объединилась с норвежской группой Aker.

Верфь Cruzeiro do Sul (Нитерой) арендована итальянской группой Rodriguez Cantiere Navali.

Верфь Ultratec (Нитерой) планирует строительство модулей типа FPSOs для компании Halliburton. Строительство оценивается в 30 млн.долл.

Верфь Promag заключила контракт с американской компанией Tide Water на строительство PSV (Platform Supply Vessel) на 15 млн.долл.

Верфь Transnave (Иля ду Говернадор) в 2001г. спустила на воду судно Normand Iranema. Работы оцениваются в 2,4 млн.долл.

По данным минтранса Бразилии судостроительная промышленность произвела в 1995-99гг. 137 кораблей на 131 млн.долл. С учетом интенсивного развития в последние годы нефтяного и газового секторов Бразилии, следует ожидать, что национальное судостроение будет обеспечено заказами на ближайшие годы. Это позволит федеральному правительству вывести данный сектор экономики из перманентного состояния застоя.

## Горнодобыча-2002

Бразилия располагает крупнейшими мировыми запасами железной руды, залежами марганца, никеля, меди, бокситов и других редких металлов. По запасам полезных ископаемых Бразилия занимает ряд ведущих мест в мире. По запасам ниобия и тантала стране принадлежит 1 место, белой глины и графита – 2, талька – 3, магнезия – 4, олова – 5, алюминия, железа, лития и марганца – 6. Данное обстоятельство позволяет национальным производителям прочно удерживать передовые позиции в мире по производству ниобия (1 место); тантала, железа и белой глины (2); алюминия и графита (3), хризолита, магнезита и олова (4); марганца (5).

В 2002г. в Бразилии получили развитие ряд инвестиционных проектов в горнодобыче. Руководство компании Cominco, мирового производителя цинка, инвестировало в бразильскую горнодобывающую отрасль. Были продолжены в 2002г. геологоразведывательные работы в штатах Минас Жерайс и Баиа.

Компания Rio Algom, занимающаяся производством золота и меди, также продолжает исследования на территории Бразилии.

Компания Altoro представила бразильцам проект Pedra Branca на проведение горнодобывающих работ металлов платиновой группы (платина, палладий, натрий), в который уже инвестировала 7 млн.долл.

Производство железной руды. В Бразилии подтвержденные запасы железных руд оцениваются в 11 млрд.т. (6,4% мировых). Наиболее крупные месторождения разведаны в шт. Минас-Жерайс (среднее содержание железа – 30%, однако добываются и руды с содержанием железа более 60%) и Пара (месторождение Караджас – содержание железа более 60%). Крупный железорудный бассейн (Морру ду Урукум) расположен также в шт. Мату-Гроссу.

90% национальных месторождений разрабатываются открытым способом. Распределение залежей на территории страны характеризуется: шт. Минас Жирайс – 72,2%, шт. Парана – 22,3%, шт. Мату Гроссу ду Сул – 4,3%, Сан Пауло – 1%, другие штаты – 0,2%. Ввиду высокого содержания железа в гематитовых рудах – 60-68% и итабиритовых – 50-60%, страна занимает привилегированное положение в мире по этому показателю качества железных руд.

Производство распределено среди 30 компаний, ведущих разработку открытым способом. 96% объема добываемых руд принадлежит 8 основным компаниям: «Компания Вале ду Рио Досе» (CVRD), «Минерасоес Бразилейрас Реунидас», «Минерасо да Тринидада – Саматри», «Фертеко Минерасо», «Самарко Минерасо», «Компания Сидеруржика Насионал», «Итаминас Комерсио де Минериос».

Компания CVRD является **крупнейшей в мире горнодобывающей компанией**. Компания разрабатывает не только месторождения железных руд, но и является также крупным производителем и экспортером марганца, золота и других видов минсырья, размеры прибыли этого концерна достигают 900 млн.долл. в год. В 1997г. компания CVRD была приватизирована. Победителем стал консорциум Valepar, возглавляемый крупнейшим произво-

дителем стали в Бразилии — корпорацией CSN. За 3,1 млрд.долл. консорциум приобрел 25% акций CVRD (34% голосующего пакета). Остальные акции были приобретены группой пенсионных фондов (39%), компаниями Eletron (17%), Bndespar (9%), американским Nation's Bank и фондом Investvale. Правительство оставило за собой «золотую акцию», гарантирующую право вето.

Территориально, деятельность компании в области железорудного сырья делится на две связанные системы — Северную и Южную. Северная система включает в себя месторождение Караджас в шт. Пара, одноколейную железную дорогу (900 км.) от месторождения до принадлежащих компании морского порта Понта да Мадейра и завода окатышей. Месторождение Караджас является уникальным по запасам железных руд при высоком содержании железа. В первый год работы добыча составила 15 млн.т., во второй — 25 млн.т., в третий — 35 млн.т. Северная система работает на полную мощность (50 млн.т. в год). В ближайшем будущем производство железной руды увеличить будет невозможно из-за полной загрузки ж/д трассы и морского порта. Компания планирует модернизацию железной дороги, что позволит увеличить ее пропускную способность на 5 млн.т. в год.

Производство бокситов. Мировые запасы бокситов оцениваются в 30,5 млн.т., из них 10,8% находится в Бразилии. Бразилия удерживает 3 место в мировом рейтинге основных производителей бокситов. Основная роль в разработке месторождений бокситов принадлежит компаниям: «Минерасао Рио ду Норче» (76,6%), «Компания Бразилера ду Алюминиу» (12,6%), «Алкоа Алюминиу ду Бразил» (4,4%) и Алкан (3,5%).

Производство никелевой руды. Мировые запасы никелевых руд оцениваются в 116 млн.т. по содержащемуся в руде никелю. Бразильские запасы этого сырья, которые составляют 5,2% от мировых, оцениваются в 6 млн.т. По производству никеля Бразилия занимает 8 место в мире. Основными центрами добычи являются шт. Гойяс — 74,2% и шт. Пара — 16,7%.

Добытая руда полностью перерабатывается внутри Бразилии и в виде готовой продукции (металлический никель, ферроникель) используется на металлургических предприятиях страны и экспортируется в США — 56%, Германию — 23%, Японию — 14%.

Добычей никелевых руд и их переработкой занимаются «Компания Никел Токантинс» (46,9%), «Кодемин» (38,4%) и «Морру ду Никел» (14,7%).

Ниобиевая руда. Бразилия располагает 88% мировых запасов ниобиевой руды и является абсолютным мировым лидером по добыче этого сырья.

Основные залежи руды (92%) сосредоточены в месторождении Араша (шт. Минас Жерайс), запасы которого составляют 450 млн.т. руды с содержанием 2,5% пятиоксида ниобия. Рудники месторождения эксплуатируются компанией «Комипа», которая занимается добычей ниобиевой руды и выработкой концентрата пирохлора для производства ниобия.

Экспорт ниобийсодержащих материалов из Бразилии распределяется: США — 26%, Япония — 23%, Канада — 9%, Германия — 6%, и прочие страны — 26%.

Запасы урана. В Бразилии имеется существенная сырьевая база для развития атомной энергети-

ки. Разрабатываемые запасы урана составляют 250 тыс.т., оценочные запасы тория 500 тыс.т. Страна занимает 5 место в мире по объемам добычи урана, что составляет 8% от мировых ресурсов.

С 1999г. в Бразилии действуют несколько предприятий по добыче урановой руды — Lagoa Real с потенциальной производительностью в 250 т. урана в год, Pocos de Caldos производительностью в 360 т. урана в год. Ожидается ввод в действие нового предприятия по добыче урана из фосфатов Ito-taia производительностью в 325 т. урана в год.

С июня 2000г. в Катете введен в действие завод по переработке урана мощностью 400 т/год фирмы Industrias Nucleares do Brasil (INB). Руда поступает с месторождения Лагоа-Рил, при средней его концентрации 0,3%. Ожидается, что завод в Катете обеспечит все настоящие и будущие потребности АЭС Бразилии в уране. Согласно информации фирмы INB, месторождение урана Итатайя, шт. Сеара, становится также рентабельным.

В бассейне реки Амазонки обнаружено крупнейшее в мире месторождение урана. Площадь этого месторождения составляет 600 кв.км. Разработка этого месторождения будет оправданной только тогда, когда стоимость одного фунта урана на мировом рынке возрастет с 40 до 60 долл., отмечают специалисты предприятия CPRM, обнаружившего залежи этого радиоактивного сырья.

## Горнодобыча-2001

Горнодобывающая промышленность Бразилии в течение последних лет продолжает играть одну из основных ролей в развитии национальной экономики. По данным Национального департамента добычи полезных ископаемых (DNPM), в 2001г. доля горнодобывающего сектора, включая добычу нефти и природного газа, в общем ВВП страны составила 8,26%, объем производства достиг 45,3 млрд.долл.

Бразилия располагает крупнейшими мировыми запасами железной руды, залежами марганца, никеля, меди, бокситов и других редких металлов. По залежам различных полезных ископаемых, находящихся на территории, Бразилия занимает ряд ведущих мест в мире. По запасам ниобия и тантала стране принадлежит 1 место, белой глины и графита — 2, талька — 3, магнезия — 4, олова — 5, алюминия, железа, лития и марганца — 6. Это позволяет национальным производителям удерживать передовые позиции по производству ниобия (1 место), тантала, железа и белой глины (2), алюминия и графита (3), хризолита, магнезита и олова (4) и марганца (5).

Производство железной руды. Мировые запасы железной руды в 2001г. оценивались в 300 млрд.т. Бразилия располагающая 6,4% (19,3 млрд.т.) от общего количества в 2001г. удерживала 6 место. 90% национальных месторождений разрабатываются открытым способом. Распределение залежей на территории страны: штат Минас Жерайс — 72,2%, штат Парана — 22,3%, штат Мату Гроссу ду Сул — 4,3%, Сан Пауло — 1%, другие штаты — 0,2%.

В 2001г. в Бразилии произведено 208 млн.т. железной руды. Производство распределено среди 30 компаний, ведущих разработку открытым способом 80 шахт, из них 96% объема добываемых руд принадлежит 8 основным компаниям: «Компания Вале ду Рио Досе», «Минерасоес Вразилейрас Реу-

нидас», «Минерасао да Триндада – «Самитри», «Фертеко Минерасао», «Самарко Минерасао», «Компания Сидеруржика Насионал», «Итаминас Комерсио де Минерное».

По данным Департамента внешней торговли (DECEX) в 2001г. экспорт железной руды составил 151 млн.т. на 3,07 млрд.долл. Экспортные поставки осуществлялись в Японию (18%), Германию (14%), Китай (9%), Италию (6%) и еще 38 стран.

По данным DECEX импорт железной руды в Бразилию не отмечен.

Производство бокситов. Мировые запасы бокситов оцениваются в 30,5 млн.т., из них 10,8% находится в Бразилии.

В 2001г. в стране произведено 13,76 млн.т. бокситов. Бразилия прочно удерживает 3 место в мировом рейтинге основных производителей бокситов. Основная роль в разработке месторождений бокситов принадлежит компаниям: «Минерасао Рио ду Норче» (76,6%), «Компания Бразилейра ду Алюминиу» (12,6%), «Алкоа Алюминиу ду Бразил» (4,4%) и Алкан (3,5%).

Экспортные поставки бокситов составили 4,3 млн.т. Основными импортерами бразильских бокситов стали: Канада (38%), США (20%), Украина (12%), другие страны 12%.

Импорт бокситов в 2001г. составил 8,9 тыс.т. Основными поставщиками являются: Китай (77%), США (22%).

Производство никелевой руды. Мировые запасы никелевых руд в 2001г. составили 137,9 млн.т. По производству никеля Бразилия занимает 8 место в мире.

В 2001г. производство никеля, содержащегося в ферросплаве FeNi, и электролитического никеля составило 31,523 тыс.т. Компания «Никель Токантинс» произвела 17,541 тыс.т. никелевого карбоната и 16,91 электролитического никеля. Компания «Кодемин» произвела 6,31 тыс.т. никеля, содержащегося в ферросплаве FeNi. Компания «Серра да Форталеза» произвела 8,326 тыс.т. никеля.

Экспортные поставки компаний составили: «Никель Токантинс» – 11,09 тыс.т. электролитического никеля в США и Японию; «Кодемин» – 2,04 тыс.т. ферросплава FeNi, в Германию и Люксембург. Компания «Минерасао Серра да Форталеза» экспортировала 16,5 тыс.т., большей частью на рынок Финляндии.

В 2001г. отмечено незначительное увеличение импорта никеля на в 134.320 млн.долл. Химические соединения поставлялись из ЕС (72%), Азии (19%) и США (9%); полуфабрикаты из Канады (29%), США (30%), Германии (18%), Швеции (17%) и Австрии (6%).

Производство ниобиевой руды. Основная доля мировых запасов пироклора (содержащего Nb<sub>2</sub>O<sub>5</sub>) находится в Бразилии. Залежи сосредоточены в штатах Минас Жирайс – 96,3%, Амазонас – 2,8% и Гоиас – 1%. Производство ниобиевого концентрата (Nb<sub>2</sub>O<sub>5</sub>) в 2001г. составило 42,9 тыс.т.

Компания «Минерасао Каталао де Гоиас» добыла 705,1 тыс.т. обогащенной руды и произвела 3,59 тыс.т. ферросплава FeNb, с содержанием 2,49 тыс.т. ниобия.

Компания «Компания Бразилейра де Металургия и Минерасао – КБММ» в 2001г. произвела 16,59 тыс.т. ниобия, содержащегося в ферросплаве FeNb и 1,59 тыс.т. оксида ниобия.

Экспорт феррониобия в 2001г., составил 24,89 тыс.т. Основными потребителями стали: Нидерланды (28,1%), США (23,9%), Япония (22,0%), Германия (8,1%) и Канада (6,9%).

Начиная с 1985г. импорт ниобия не отмечается.

## Горнодобыча-2000

В 2000г. доля горнодобывающего сектора, включая добычу нефти и природного газа, в общем ВВП страны составила 8,7%, экспортные поставки мин. сырья достигли 48 млрд. долл.

По запасам ниобия и тантала стране принадлежит 1 место, белой глины и графита – 2, талька – 3, магнезия – 4, олова – 5, алюминия, железа, лития и марганца – 6. Данное обстоятельство позволяет нац. производителям прочно удерживать и передовые позиции по производству ниобия (1 место), тантала, железа и белой глины (2), алюминия и графита (3), хризолита, магнезита и олова (4) и марганца (5).

*Производство железной руды.* Мировые запасы железной руды в 2000г. оценивались в 306 млрд.т. Бразилия, располагающая 6,4% (19,5 млрд.т.) от общего количества мировых запасов этого сырья, прочно удерживала 6 место. Отличительной особенностью железной руды является высокое содержание железа в гематитовых рудах – 60-68% и итабитовых – 50-60%. Порядка 90% известных месторождений в Бразилии могут разрабатываться открытым способом. Распределение залежей на территории страны характеризуется следующим образом: шт.Минас Жирайс – 72,2%, шт.Парана – 22,3%, шт.Мату Гроссу ду Сул – 4,3%, другие – 0,4%.

В 2000г. в стране добыто 197 млн.т. железной руды. Производство распределяется среди 30 компаний, ведущих разработку 80 шахт, из них 96% объема добываемых руд принадлежит основным компаниям: «Компания Вале ду Рио Досс», «Минерасоес Бразилейрас Реунидас», «Минерасао да Триндада», «Фертеко Минерасао», «Самарко Минерасао», «Компания Сидеруржика Насионал», «Итаминас Комерсио де Минерное».

По данным Департамента внешней торговли (DECEX) в 2000г. экспорт железной руды из Бразилии составил 142 млн.т. на 3,098 млрд. долл. Экспортные поставки осуществлялись в Японию (15,5%), Германию (13%), Китай (9%), Ю.Корею (5%), США (5%) и еще порядка 38 стран.

*Производство бокситов.* Мировые запасы оцениваются в 31 млн.т., из них 7,7% расположено в Бразилии. В 2000г. в стране добыто около 13,01 млн.т. бокситов, тем самым Бразилия заняла 3 место в мировом рейтинге основных производителей бокситов.

Ведущая роль в разработке месторождений бокситов отдается компаниям: «Минерасао Рио ду Норче» (79,2%), «Компания Бразилейра ду Алюминиу» (10%), «Алкоа Алюминиу ду Бразил» (5%) и Алкан (3,3%).

Экспорт составил 4,9 млн.т. Основными потребителями браз. бокситов являются: Канада (39,3%), США (18,9%), Украина (12,09%).

Импортные поставки бокситов в Бразилию составили 7 млн.т. Основными поставщиками являлись: Венесуэла (60%), Китай (29,4%), США (10%).

*Производство никелевой руды.* Мировые запасы руд в 2000г. составили 140,1 млн.т. По производству никеля Бразилия занимает 8 место в мире. В

2000г. отмечено увеличение производства на 23% по сравнению с 1999г., что было вызвано повышенным спросом со стороны азиатского и европейского рынков.

В 2000г. нац. производство никеля, содержащегося в ферросплаве FeNi, и электролитического никеля составило 34,96 тыс.т. Компания «Никель Токантинс» произвела 18,3 тыс.т. никелевого карбоната и 16,9 электролитического никеля. Компания «Кодемин» произвела 6,64 тыс.т. никеля, содержащегося в ферросплаве FeNi.

Экспорт составил: «Никель Токантинс» — 11,56 тыс.т. электролитического никеля в США и Японию; «Кодемин» — 1,46 тыс.т. ферросплава FeNi в основном в Германию и Люксембург.

Наблюдалось незначит. увеличение импорта никеля в основном в виде полуфабрикатов из Юж. Африки, Норвегии, России и США, с Кубы.

*Производство ниобиевой руды.* Основная доля мировых запасов пироклора (содержащего Nb<sub>2</sub>O<sub>5</sub>) находится в Бразилии. Залежи располагаются в шт. Минас Жерайс — 96,3%, в шт. Амазонас — 2,8% и шт. Гоиас — 1%. Производство ниобиевого концентрата (Nb<sub>2</sub>O<sub>5</sub>) в 2000г. составило 43,07 тыс.т.

Компания «Минерасао Каталао де Гоиас» добыла 701 тыс.т. обогащенной руды и произвела 3,67 тыс.т. ферросплава FeNb, с содержанием 2,53 тыс.т. ниобия.

Компания «Компания Бразилейра де Металургия и Минерасао — КБММ» в 2000г. произвела 16,67 тыс.т. ниобия, содержащегося в ферросплаве FeNb, и 1,54 тыс.т. оксида ниобия.

Экспорт феррониобия в 2000г. составил 24,83 тыс.т. Основные потребители: Нидерланды (28%), США (24%), Япония (22%), Германия (8%) и Канада (7%).

*Золотодобыча.* По оценкам специалистов Ам. геологической службы (U.S. Geological Survey) в 1999г. мировые запасы золота оценивались в 49 тыс.т. Браз. запасы по последним подсчетам составляют 1860 т. Залежи золотосодержащих руд на территории Бразилии распределяются следующим образом: шт. Минас Жерайс — 58%, шт. Пара — 22%, Мату Гроссу — 9%, Баия — 4%, Гоиас — 4%, на остальные 12 штатов Бразилии приходится 3%.

По оценкам Ам. геологической службы, мировое производство золота в 1999г. составило 2330 т., что по сравнению с 1998г. дало снижение производства на 5,3%. Браз. производство золота в 1999г. по оценкам специалистов (DNPM) составило 49 т. В мировом рейтинге производителей золота Бразилия занимает 8 место.

В 1994г. страна произвела 78 т., в 1999г. эта цифра составила лишь 49 т., при этом ежегодное снижение составляет 6,7%. Повышение мировых цен на золото в конце сент. 1999г. положительно сказалось на уровне производства нац. золотодобывающих компаний, который в сумме составил 38,4 т. (за исключением приисков), что в общем дало прирост в 1,6% по сравнению с 1998г.

В Бразилии, традиционно считавшейся страной, где большая часть золота добывалась старателями, в последнее десятилетие отмечается возрастание пром. добычи золота. В этой связи в 1999г. добыча золота старателями составила лишь 10,3 т.

По данным DNPM в 1999г. импорт золотосодержащих продуктов, включая золотые изделия, украшения и хим. соединения, содержащие металлы, составил в 450,3 тыс. долл., что на 2,4% мень-

ше по сравнению с 1998г. (461,3 тыс.долл.). Хим. соединения составили 97% от общего импорта. Основным поставщиком данной продукции в 1999г. стали США, доля которых составила 88% от общего количества импорта золота.

Экспортные поставки браз. золота в 1999г. составили 348 млн.долл.. Сокращение объема по сравнению с 1998г. (413 млн.) стало следствием низких цен металла на мировом рынке, где в последнее время наблюдается перманентное состояние снижения цен. Так в 1998г. средняя цена за унцию составляла 298,15 долл., а в 1999г. эта цифра находилась в пределах 267,64 долл. Основными потребителями браз. золота являются США (90%), Германия (5,6%) и Сингапур (1,3%).

1 место в стране по добыче золота занимает «Компания Вале Рио Досе» (CVRD), располагающая пятью крупнейшими в Бразилии месторождениями: Итабира, Касте, Фазенда Бразилейра, Алмас и Игарапэ Баиа. В 1998г. компанией добыто 18,1 т., что составило порядка 33% от общего объема производства золота в стране. Оставив амбициозные планы по достижению уровня в 30 т. к 2000г., руководство компании свое основное внимание сосредоточило на развитии проектов связанных с добычей меди и золотосодержащих руд. Проекты «Салобо» и «Серра Лесте», два наиболее важных проекта в реализации вышеназванных планов, не оправдали возлагаемых надежд. Проект «Салобо» находится в стадии пересмотра, а «Серра Лесте» не принес ожидаемых результатов. По оценкам специалистов компании, в 2001г. следовало ожидать закрытия шахт Каете, Итабира и Алмас.

Руководство компании CVRD в настоящее время, для увеличения производства золота, акцентирует основное внимание на районе Каражас (шт. Пара), где по оценкам экспертов находятся крупные залежи золотосодержащих руд. В других районах браз. территории практически исчерпаны золотые запасы и они не пригодны для реализации крупных проектов.

Компания Anglo Gold (ЮАР), одна из мировых производителей золота и основной конкурент браз. CVRD в последнее время все больше обращает внимание на латиноам. рынок. В Бразилии компания занимает 2 место и владеет рядом шахт в шт. Минас Жерайс и Гоиас.

В последние годы все более активно проникает на латиноам. регион компания Anglo Gold. В 1999г. ею было израсходовано 17 млн.долл. на повышение производительности месторождений в Cuiaba (совместно с Mineracao Morro Velho) и Serra Grande (совместно с фирмой TVX Gold), которые дали 11,2 т. золота. В 2000г. она намерена выделить 6 млн.долл. на реализацию нового проекта в Амарати, шт. Амапа, (ожидается, что добыча на новой шахте будет начата в 2002г.), и расширение производства на месторождении в Cuiaba. В течение 5 лет фирма намерена увеличить производство золота в Бразилии, выйдя на уровень добычи в 19 т. в год.

*Горнодобыча-99.* Отрасль является одной из наиболее важных, она положительно влияет на развитие нац. экономики и увеличивает положительное сальдо торгового баланса страны. По оценкам Нац. департамента добычи полезных ископаемых (DNPM), в 1999г. доля горнодобычи составила 7,9% ВВП страны. Экспорт минерального сырья достиг 10,8 млрд.долл.

Бразилия располагает крупнейшими запасами полезных ископаемых. Так например, только в р-не Каражас (Восточная Амазония) находятся крупные месторождения железной руды, залежи марганца, никеля, меди, бокситов и других редких металлов. По залежам различных полезных ископаемых, находящихся на территории, Бразилия занимает ряд ведущих мест в мире.

Мировые запасы железной руды в 1999г. оценивались в 298 млрд.т. Бразилия располагает 6,8% (19,8 млрд.т.) от мировых запасов этого сырья и занимает 6 место. При этом, ввиду высокого содержания железа в гематитовых рудах – 60-68% и итабиритовых – 50-60%, **страна по качественному показателю железных руд прочно удерживает лидирующее положение в мире**, при этом 90% месторождений могут разрабатываться открытым способом. Распределение залежей по штатам: Минас Жерайс – 72,2%; Парана – 22,3%; Мату Гроссу ду Сул – 4,3%; другие – 0,4%.

В 1999г. в стране добыто 199 млн.т. железной руды, что составило прирост в 6,5%, тем самым позволив Бразилии занять 2 место в мире после Китая. Производство распределено среди 40 компаний, которые ведут разработку 90 шахт.

В 1999г. 95% от общего объема добываемых руд приходилось на 8 основных компании. Показатели некоторых из них составили: «Компания Вале ду Рио Досе» – 98,3 млн.т., «Минерасоес Бразилейрас Реунидас» – 28,4 млн.т., «Сидеруржика Насионал» – 11,3 млн.т.

Экспорт железной руды из Бразилии, по данным Департамента внешней торговли (DECEX), в 1999г. составил 150 млн.т., на 3310 млрд. долл.: Германия – 17%, Япония – 15,5%, Италия – 6,5%, Китай – 6,1% и еще 38 стран.

Мировые запасы бокситов оцениваются в 30,4 млн.т., из них 5,9% расположено в Бразилии, на севере страны.

В 1999г. в Бразилии добыто 12,8 млн.т. бокситов. Разработкой месторождений бокситов заняты: «Минерасао Рио ду Порче» – 79,65%, «Бразилейра ду Алюминиу» – 9,5%, «Алкоа Луминиу» – 5,2%. Экспорт составил 4,3 млн.т.: Канада – 38,2%, США – 19,4%, Украина – 11,8%, другие сфаны – 8,1%. Импорт бокситов в Бразилию находится в пределах 13 млн.т.

Мировые запасы никелевых руд в 1999г. претерпели незначительное сокращение на 4,1%, тем не менее Бразилия продолжала удерживать 11 место в мире. В запасах браз. сырья отмечен рост на 15,8%, который стал возможен благодаря расширению производства компанией «Никель Токантинс». Основными центрами добычи являются шт.Гоиаис, где сосредоточено 74,2% никелевых руд и шт.Пара – 16,7%.

Нац. производство никеля, содержащегося в ферроникелевом сплаве, и электролитического никеля к 1999г. составило 25,8 млн.т. Компании «Никель Токантинс» произвела 1,9 млн.т. никеле-содержащих руд и 30,1 т. никелевого карбоната. Экспорт составил: «Никель Токантинс» – 10 тыс.т., «Кодемин» – 4,6 тыс.т., «Морру ду Никел» – 3,9 тыс.т.

Запасы и мировое производство пирохлора (содержащего Nb205) находятся в Бразилии. Основные залежи располагаются в шт.Минас Жерайс – 96,3%, в шт.Гоиаис – 1%, в шт.Амазонас – 2,8%.

Производство ниобиевого концентрата (Nb205) в 1999г. возросло на 13% по сравнению с 1998г. Экспорт феррониобиевых сплавов в 1999г. составил 18,35 тыс.т. Основными потребителями стали: США, Япония, Германия и Канада.

Общий объем производства цветных металлов в 1999г. составил 1238 тыс.т., из которых на экспорт было отгружено 693 тыс.т. Импорт при этом составил 1,6 млрд.долл.

Мировое производство алюминия в 1999г. составило 22,4 млн.т. Браз. производство алюминия ставило прирост в 1,6% по отношению с прошлым годом, составив 1,2 млн.т. Основными производителями выступают: «Албраз» – 28,5%, «Алкоа» – 23,3%, СВА – 18,3%, «Алкан» – 8,5%, «Алувале» – 4,3%.

Импорт Бразилией алюминия в 1999г. увеличился на 59,4% и составил 185 млн.т., большая часть импортированного сырья была ввезена в виде полуфабрикатов. Основными импортерами стали Германия – 42,5%, США – 37,6%, Англия – 1,8%, на долю других стран пришлось 18,1%.

Экспорт браз. алюминия претерпел незначительные сокращения, составив 800 млн.т. Внутреннее потребление алюминия в 1999г. увеличилось на 11%, что составило 750 млн.т. Это стало возможным в результате увеличения импортных поставок и сокращения экспорта. Компанией СВА рассматривается проект, в результате которого будет произведено 500 млн.т., для чего предусматривается вложение инвестиций до 700 млн. долл.

Бразилия в 1999г. располагала 11,6 млн.т. меди, что составляло 1,8% от общего количества мировых запасов. Производство первичной меди в Бразилии в 1999г. составило 158,4 тыс.т. Потребление меди в стране составило 172,4 тыс.т. Импорт Бразилии составил 399 тыс.т. Основными поставщиками были: Чили (53%), Перу (19%), Аргентина (10%) и Индонезия (9%). Бразилией в 1999г. было экспортировано 32,6 тыс.т. на 57,8 млн. долл. Среди потребителей можно выделить США, Аргентину и Ю.Корею.

В 1999г. мировые запасы цинка составляли 445 млн.т., большая часть которых находилась в Австрии (20%), Китае (18%), США (18%). Нац. запасы Бразилии составили 1,3% от мировых. 86,2% всех месторождений находится в муниципальных округах Вазанте и Паракату (шт.Минас Жерайс), оставшаяся часть залежей расположена в шт.Рио Гранде ду Сул (8,5%), Баиа (2,4%), Парана (1,9%).

Импорт цинка составил 165 тыс.т. на 58,3 млн. долл., что по сравнению с 1998г. претерпело незначительное сокращение на 15%. Основными поставщиками стали: Перу, Аргентина и США. В 1999г. Бразилией не экспортировался концентрат цинка. Что касается металлического цинка, то его экспорт составил 14,5 тыс.т. Компания «Минейра де Метане, СММ» инвестировала 1,2 млн.долл. на проведение исследовательских работ в р-нах Вазанте и Паракату. Планируется, что в результате данных работ компания сможет увеличить свою производительность до 150 тыс.т. в год.

## Чермет-2002

В 2002г. черная металлургия продолжает удерживать свои позиции как одна из наиболее активных базовых отраслей экономики страны. В отрасли работает 26 заводов, которые администра-

тивно управляются 15 объединениями. Большинство объединений интегрированы в индустриально-финансовые корпорации, где представляют интересы отрасли с целью ее развития и выхода на мировой рынок.

Производство стали, по оценкам Бразильского института черной металлургии (IBS), в 2002г. составило 29.603,6 тыс.т., увеличившись на 10,8% по сравнению с 2001г. Бразилия занимает 8 место в мировом рейтинге основных производителей стали. В Латинской Америке стране принадлежит лидирующее место, где национальное производство стали составляет 52,4% общего объема. Производство чугуна в 2002г. составило 29.667 тыс.т., увеличившись на 8,3% по сравнению с 2001г.

Металлургическое производство, в тыс.т.

	январь-апрель		02/01
	2002г.	2001г.	
Сталь (брутто)	29.603,6	26.716,8	10,8
Прокат	19.060,2	18.072,5	5,5
Плоский	11.408,3	10.647,5	7,1
Сортовой	7.651,9	7.425	3,1
Полуфабрикаты	8.840,9	7.716,9	14,6
Слябы	6.883,3	5.936,8	15,9
Блюмы, слитки	1.957,6	1.780,1	10
Чугун	29.667	27.391	8,3
Губчатое железо	360,6	340,3	6

Увеличение производства обусловлено кризисной ситуацией на рынке стали Латинской Америки, спровоцированной экономическими трудностями и в связи с реконструкцией доменных печей компании «Сидеруржика Насионал».

Производство основных видов проката, в тыс.т.

	2002г.		2001г.		202/01, %
	Прокат плоский	11.408,3	10.647,5	11.408,3	
- без спецпокрытия	4.178,3	2.436,2	4.178,3	2.436,2	11,3
- со спецпокрытием	2.602,7	98,4	2.602,7	98,4	6,8
- спецсталей	117,8	3.753,5	117,8	3.753,5	20,6
Сортовой прокат	7.210	6.963,3	7.210	6.963,3	3,5
- прутки стальной	3.350,1	3.300,6	3.350,1	3.300,6	1,5
- арматура	2.734,2	2.632,1	2.734,2	2.632,1	3,9
- проволока стальная	420,8	397,1	420,8	397,1	6
- профили стальные	366,7	351,5	366,7	351,5	4,3
- трубы бесшовные	441,9	461,7	441,9	461,7	4,3
Всего	19.060,2	18.072,5	19.060,2	18.072,5	5,5

Внутреннее потребление продукции металлургического производства в 2002г. составило 15.828,3 тыс.т., что по сравнению с этим периодом 2001г. дало увеличение на 0,9%. Экспорт увеличился на 37,6% и составил 10.503,8 тыс.т.

По данным министерства развития, индустрии и торговли Бразилии, в 2002г. общий тоннаж экспорта продукции металлургического производства увеличился на 30,9%, составив тем самым 10.821,4 тыс.т. Отмечается увеличение экспорта чугуна на 9,4%.

В начале 2002г. производители чугуна в Бразилии сообщили об планируемом увеличении объемов производства данной продукции по сравнению с пред.г. Экспорт в 2002г. составил 4 млн.т., по сравнению с 3,05 млн.т. в 2001г.

Экспорт продукции металлургического производства

	Тонны		Тыс.долл. FOB	
	2002г.	2001г.	02/01	2002г.
Полуфабрикаты	7.231.074	5.588.399	29,4	1.296.048
Плоский прокат	1.994.108	1.348.713	47,9	693.632
-без спецпокрытия	1.199.524	820.049	46,3	310.097
-со спецпокрытием	629.097	323.066	94,7	229.078
-спецсталей	165.478	205.598	19,5	154.457
Сортовой прокат	1.118.549	950.438	17,7	352.066
Итого	10.821.404	8.268.570	30,9	2.679.963
Чугун	4.063.513	3.726.849	9	434.328

Др. продукция	477.673	381.020	25,4	338.217
Итого	10.821.404	8.268.570	30,9	2.679.963
Чугун	4.063.513	3.726.849	9	434.328

\* - данные январь-ноябрь 2002г.

По данным Ассоциации производителей чугуна, данный рост объясняется формированием 3 крупных групп экспортеров (Minas Metais - на юге страны, Viena Simasa и Carajas Pig Iron - на севере), ориентирующихся на увеличение доли государства на мировом рынке.

В 2002г. повысились экспортные цены на бразильский чугун для производства стали. По мнению участников рынка, тенденция возникла из-за введения США антидемпинговых мер по 201 статье торгового законодательства США и повышению в США спроса на чугун, в т.ч. импортный.

Экспортные поставки, в тыс.т.

	Полу-Плоск. Сортов. Другая				итого	%
	фабрик.	прокат	прокат	прод.		
Европа	720,6	444,4	90,2	12	1266,7	11,7
ЕС	702,5	424,9	78,7	11,4	1217,5	11,3
Сев. Америка	2984	268,9	400,8	82,9	3736,6	34,6
Лат. Америка	740,8	706,3	391,6	362	2200,7	20,3
Средний Восток	-	14,6	14,7	6,2	35,5	0,3
Азия	2763,7	537	116,8	5,8	3423,3	31,6
Африка	22,5	20,3	104,2	2,5	149,5	1,4
Океания	-	2,6	0,2	6,3	9,1	0,1
Итого	7231,1	1994,1	1118,5	477,7	10821,4	100

Данные январь-ноябрь 2002г.

В 2002г. Бразилия импортировала отдельные виды продукции металлургического производства. Импорт составил 640.966 т. на 424.963 тыс.долл., что составило уменьшение по сравнению с 2001г. на 26%.

Импортные поставки, в тыс.т.

	Полу-Плоск. Сортов. Другая				итого	%
	фабрик.	прокат	прокат	прод.		
Европа	1,874	167,756	98,736	48,190	316,556	49,4
ЕС	1,874	109,926	66,467	47,011	225,278	35,1
Северная Америка	199	1,133	9,671	5,807	16,790	2,6
Латинская Америка	839	143,330	34,880	41,432	220,481	34,4
Средний Восток	-	-	3,760	-	3,760	0,6
Азия	112	33,756	16,891	17,921	68,680	10,7
Африка	-	2,980	2,246	2,329	7,555	1,2
Океания	-	7,144	-	-	7,144	1,1
Итого	3,024	356,079	166,184	115,679	640,966	100

Черная металлургия Бразилии находится перед выбором между необходимостью роста и увеличения показателей производства и, одновременно, трудностями исполнения проектов в рамках наметившейся тенденции увеличения протекционистской политики развитых стран и, в частности, США.

По прогнозам Института черной металлургии в 2003г. производство может составить 31,2 млн.т. Прирост может быть достигнут за счет восстановления «потерянных» объемов вследствие реформирования доменных печей «Компания Сидеруржика Насионал», а также путем поступления новых инвестиций на модернизацию существующих производственных мощностей.

## Чермет-2001

Черная металлургия в 2001г. продолжала удерживать свои позиции одной из наиболее активных базовых отраслей экономики страны.

Производство стали, по оценкам Бразильского института черной металлургии (IBS), в 2001г. составило 26717,9 тыс.т., сократившись на 4,1% по



сравнению с 2000г. Бразилия продолжает удерживать 8 место в мировом рейтинге основных производителей стали. В Латинской Америке стране принадлежит лидирующее место, где национальное производство стали составляет 49,8% общего объема.

Производство чугуна в 2001г. составило 27440,8 тыс.т., сократившись на 1,09% по сравнению с пред.г.

Металлургическое производство, в тыс.т.

	2001г.	2000г.	01/00г., %
Сталь, брутто	26717,9	27864,9	4,1
Прокат	18006	18213,1	1,1
плоский	10646,8	11212,7	5
сортовой	7359,2	7000,4	5,1
Полуфабрикаты	7681,2	7584,2	1,3
слябы	5891,5	5582,9	5,5
блюда, слитки	1789,7	2001,3	10,6
Чугун	27440,8	27722,6	1
Губчатое железо	340,3	412,4	17,5

Уменьшение производства обусловлено кризисной ситуацией в энергетическом комплексе страны и стало следствием снижения объемов по причине остановки на модернизацию доменных печей такой компании как «Компания Сидеруржика Насионал».

Производство основных видов проката, в тыс.т.

	2001г.*	2000г.	01/00г., %
<b>Прокат плоский</b>			
- без спецпокрытия	7.239,3	7.933,5	(8,8)
- со спецпокрытием	2.117,2	1.984,4	6,7
- спецсталей	439,4	416,7	5,4
<b>Сортовой прокат</b>			
- прутки стальной	1.578,7	1.797,3	(12,2)
- арматура	1.119,9	1.092,2	2,5
- проволока стальная	2.315,7	2.302,6	0,6
- профили стальные	563,9	507,2	11,2
- трубы бесшовные	421,2	387,7	8,6
Всего	16.634	16.805,4	(1)

\* – производство за янв. - нояб. 2001г.

Внутренние продажи продукции металлургического производства в 2001г. составили 14 649 тыс.т., что по сравнению с 2000г. дало прирост в 5,8%. Внешние продажи сократились на 9,5% и составили 7 642 тыс.т.

По данным министерства развития, промышленности и торговли Бразилии, с янв. по нояб. 2001г. общий тоннаж экспорта продукции металлургического производства снизился на 16,9%, составив 8 269 204 т. Отмечается снижение экспорта чугуна на 5,7%.

По оценкам Института черной металлургии в 2002г. производство может составить 29,9 млн.т. Прирост может быть достигнут за счет восстановления «потерянных» объемов вследствие модернизации доменных печей «Компания Сидеруржика Насионал», а также путем поступления новых инвестиций на модернизацию производственных мощностей.

Экспорт продукции металлургического производства

	Тонны		Тыс. US\$ Fob	
	2001г.	2000г.	01/00	2001г.
Полуфабрикаты	5.589.227	5.538.357	0,9	973.995
Плоский прокат:	1.348.582	1.933.900	(30,3)	514.934
- без спецпокрытия	818.946	1.380.033	(40,7)	231.026
- со спецпокрытием	323.066	351.005	(8,0)	138.239
- спецсталей	206.570	202.862	1,8	145.669
Сортовой прокат:	950.041	928.021	2,4	323.144
- прутки стальной	146.789	140.847	4,2	83.216

- арматура	161.633	147.360	9,7	33.342
- проволока стальная	376.655	398.375	(5,5)	92.179
- профили стальные	151.103	116.828	29,3	46.240
- трубы бесшовные	111.099	121.286	(8,4)	63.357
Другая продукция	381.354	252.585	51	250.236
Итого	8.269.204	8.652.863	(4,4)	2.062.309
Чугун	3.762.849	3.514.753	6	389.199

Экспортные поставки по регионам, в тыс.т.

	Плоск.			Другая	Итого	%
	Полуфабр.	прокат	прокат			
Европа	1214,9	258,6	124	2,7	1600,2	19,4
-ЕС	1114,6	244	115	2,4	1506	18,2
-др. стр. Европы	70,3	14,6	9	0,3	94,2	1,2
Сев. Америка	2252,3	305	392	93,8	3043,1	36,8
Лат. Америка	322,1	588,2	321,7	241	1473	17,8
Средний Восток	-	32,3	7,1	17,9	57,3	0,7
Азия	1784	134,3	34,6	22,1	1975	23,9
Африка	15,9	26,3	69,8	1,7	113,7	1,4
Океания	-	3,9	0,8	2,2	6,9	0,1
Итого	5589,2	1348,6	950	381,4	8269,2	100

В 2001г. Бразилия импортировала отдельные виды продукции металлургического производства. Импорт составил 987957 т. на 573483 тыс.долл.

Импорт продукции металлургического производства

	Тонны		Тыс. US\$ Fob	
	2001г.	2000г.	01/00	2001г.
Полуфабрикаты	67874	111.249	(39)	18.580
Плоский прокат	555.978	443.243	25,4	236.552
- без спецпокрытия	340.922	178.920	90,5	100.545
- со спецпокрытием	165.456	238.114	(30,5)	84.850
- спецсталей	49.600	26.209	89,2	51.157
Сортовой прокат:	269.039	225.788	19,2	180.886
- прутки стальной	33.649	27.113	24,1	31.621
- арматура	2.268	30.074	(92,5)	618
- проволока стальная	33.463	45.637	(267)	15.080
- профили стальные	20.881	19.1217	9,2	11.013
- трубы бесшовные	19.837	17.081	16,1	55.640
Другая продукция	95.066	88.591	7,3	137.465
Итого	987.957	868.871	13,7	573.483
Чугун	2	-	-	13

Импортные поставки по регионам, в тыс.т.

	Плоск.			Другая	Итого	%
	Полуфабр.	прокат	прокат			
Европа	51753	338092	207900	39163	636908	64,5
-ЕС	13320	154068	66656	37498	271542	27,5
-др. стр. Европы	38433	184024	141244	1665	365366	37
Сев. Америка	547	1867	10635	10984	24033	2,4
Лат. Америка	15553	123199	42513	27866	209131	21,2
Средний Восток	-	-	-	-	-	-
Азия	21	50228	7839	13144	71232	7,2
Африка	-	33697	143	3591	37431	3,8
Океания	-	8895	9	318	9222	0,9
Итого	67874	555978	269039	95066	987957	100

Черная металлургия Бразилии находится перед выбором между необходимостью увеличения показателей производства и трудностями исполнения проектов в рамках наметившейся тенденции увеличения протекционистской политики развитых стран, в частности США.

## Алюминий

Компания CVRD интенсифицировала переговоры о возможной покупке доли в зарубежном алюминиевом заводе, что позволило бы ей увеличить продажи глинозема.

Глиноземный завод «Алунорте» вводит в строй расширение мощностей стоимостью 300 млн.долл. и совокупная мощность завода достигнет 2,4 млн.

т глинозема в год. Продукция будет делиться между акционерами Alunorte согласно их пакетам акций: CVRD – 57%; «Норск Гидро» – 32%; Японский консорциум – 7% и бразильский-компания-производитель алюминия СВА – 4%. CVRD направляет свой глинозем на алюминиевые заводы Albras и Valesul.

Решение о дальнейшем расширении ГЗ Alunorte до 4,9 млн.т/г, которое обойдется в 630млн.долл. будет принято в 2003г. Оно будет финансироваться CVRD, банком развития Бразилии, международными финансовыми организациями и за счет кредитов поставщиков.

Теоретически это производство, расположенное около обширных запасов бокситов на севере Бразилии можно расширять до 6,1 млн.т/г глинозема. Себестоимость расширения Alunorte сегодня является самой дешевой в отрасли – 350 долл. на 1 т. установленных мощностей, по сравнению со среднемировым показателем в 450 долл.

Бразильская компания CVRD изучает возможность расширения в 2007-08гг. глиноземного завода «Алунорте» до 6 млн.т/г. Дополнительная продукция пойдет акционерам компании, в т.ч. «Норск Гидро», которой принадлежит 25,25% акций завода, и на мировой рынок.

В 2003г завод «Алунорте» завершает расширение мощностей до 2,5 млн.т/г, которое обошлось заводу в 286 млн.долл. На следующем этапе мощности будут увеличены еще на 900 тыс.т/г или даже на 1,8 млн.т/г. Затраты на дальнейшее расширение мощностей будут очень низкими – 400 долл/т.

Производство боксита и глинозема – основные – стратегические направления компании, т.к. оно гораздо менее энергоемко, чем производство первичного алюминия. По прогнозам компании, прирост спроса на мировом рынке глинозема до 2015г. должен составить 2,5% в год, что означает дополнительно 20 млн.т/г глинозема, и CVRD намерена захватить 40% дополнительного спроса.

Что касается бокситов, то к 2015г. спрос на них должен возрасти на 50 млн.т/г, и здесь CVRD также рассчитывает захватить 43% дополнительного спроса. С этой целью CVRD инвестирует 206 млн.долл. в расширение бокситового рудника MRN с 11 до 16,3 млн.т/г, что сделает его крупнейшим в мире. Запасы бокситов здесь составляют 320 млн.т. Еще CVRD приобрела месторождение бокситов Paragominas, запасы которого составляют 2,1 млрд.т.

## Цветмет-2002

**Рафинированная медь.** Спрос в Бразилии возрос на 6% в 2002г. против 10% в среднем в год за последние несколько лет. По мнению руководства компании «Карайба металис» (Caraiba Metais), единственного в стране производителя электролитической меди, уже в 2003г. темпы роста спроса снова увеличатся. Издание Gazeta Mercantil отмечает, что падение потребления меди в Бразилии стало следствием как общего замедления развития экономики, так и введения общегосударственной программы нормированного распределения электроэнергии.

Потребление электролитической меди в Бразилии в 2002г. составит больше 300 тыс.т., а к 2004г. оно возрастет до 500 тыс.т. Стране надо решать сложную проблему с поставками электроэнергии на внутренний рынок. Некоторые шаги в этом направлении предпринимаются, готовятся проекты

по сооружению новых термо- и гидроэлектростанций. Расширение сети линий электропередачи положительно отразится на уровне потребления меди. По прогнозам, стране в будущем потребуется больше этого металла, особенно в связи с развитием телекоммуникационного сектора.

Учитывая благоприятные прогнозы в отношении спроса на медь, Caraiba Metais планирует расширение производства рафинированной меди с 220 тыс.т. в год до 380 тыс.т. в 2004г., что позволит компании еще больше влиять на внутренний рынок, т.к. туда будет направлен весь металл, полученный от этого расширения.

Увеличение производственных мощностей приведет к необходимости импортировать большее количество медных концентратов, т.к. Vale do Rio Doce еще не начала эксплуатацию новых медных рудников Sossego и других месторождений меди в бассейне реки Амазонка. Caraiba Metais импортирует концентраты из Чили, Перу и Португалии. На расширение производства будет направлено 300 млн.долл. Сейчас компания использует технологию финской компании Outokumpu, однако еще не определено, какую технологию задействуют на новых производствах.

В 2002г. Caraiba Metais полностью использовала имеющиеся производственные мощности и выпустила 220 тыс.т. рафинированной меди, что на 25 тыс.т. больше, чем в 2001г. В результате разворачивания программы рационализации использования электроэнергии ее поставки из национальной энергосистемы компании Caraiba Metais сократились на 25%, однако она не снизила производство меди, поскольку заранее установила дизельные генераторы электроэнергии, обеспечивающие 5% потребностей компании. Часть необходимой электроэнергии поступает в результате частной договоренности от бразильского производителя цинка компании Paraibuna de Metais. Являясь, как и Caraiba Metais, частью Parapanema base metals, компания Paraibuna de Metais некоторую часть требуемой электроэнергии производит самостоятельно, к тому же она снизила выпуск цинка, что высвободило часть электроэнергии, поступающей по национальной энергосистеме, для перепродажи. Чтобы быть еще более независимой в снабжении электроэнергией, Caraiba Metais закупила в США газовый электрогенератор мощностью 17,5 мвт., который на 36% обеспечит потребности компании в электроэнергии.

**Оборудование для горнодобычи.** Рынок в Бразилии – один из самых больших в мире, поскольку Бразилия является главным производителем многих полезных ископаемых.

Размер рынка оценивается в 3 млрд.долл., потребности в импорте оборудования составляют 200-300 млн.долл. в год. Наиболее крупными поставщиками являются США, Германия, Швеция, Япония и Финляндия. Основным сектором рынка является оборудование для добычи открытым способом, размер рынка оборудования для подземной добычи составляет около 430 млн.долл. (2000г., доля импорта 20%. Рынок технологий для переработки полезных ископаемых оценивается в 750 млн.долл. (усовершенствованные системы контроля за обогащением полезных ископаемых, автоматическое и полуавтоматическое дробильное оборудование, ленточные конвейеры, шахтные экскаваторы).

Наиболее перспективными направлениями на этом рынке является добыча цветных и драгоценных металлов. Добыча золота вырастет к 2010г. с 70-80 т. до 200 т. в год. Наиболее обширным действующим направлением является добыча железной руды. Максимальные инвестиции направляются в добычу медных руд, никеля и золота на севере Бразилии. Наилучший способ внедрения на рынок горнодобывающего оборудования — через местного агента или представительство.

Перспективным направлением для инвестиций является также инфраструктура горнодобывающей и нефтегазовой отрасли. Согласно данным Бразильской Ассоциации (ABDIB) в 2001-06гг. 251 млрд.долл. инвестиций будет направлено в 1300 инфраструктурных проектов. 22% этой суммы будет направлено в нефтегазовую и горнодобывающую отрасли.

Инвестиции в инфраструктуру Бразилии в 2001-05гг.

	Инвестиции, млрд.долл.	Кол-во проектов
Электроэнергетика	90,783	785
Нефть, газ и нефтепереработка	38,109	149
Транспорт	50,438	243
Охрана окружающей среды, санитария	14,530	46
Лес, бумага	6,612	18
Черная металлургия	5,696	27
Горнодобывающая, цементная	9,249	50
Всего	215,417	1318

## Цветмет-2001

**Производство алюминия.** По данным Бразильской Ассоциации производителей алюминия в 2001г. в стране было произведено 1 132 тыс.т. первичного алюминия, что составило сокращение на 11,1% по сравнению с 2000г. Это стало следствием введения Плана экономии электроэнергии в июне 2001г. в юго-восточных и северо-восточных районах и с июля на севере страны. Тем не менее Бразилия прочно удерживала 6 место среди основных производителей алюминия.

Производство первичного алюминия национальными компаниями, в тыс.т.

	2001г.	2000г.	2001/00, в %
ALBRAS (PA)	334,8	369,2	9,7
ALCAN	92,1	106,9	13,8
Ouro Preto (MG)	44,5	50,3	11,5
Aratu (BA)	47,6	56,6	15,9
ALCOA	243,9	291,1	16,2
Pozos de Caldas (MG)	69,7	91,7	24
Sao Luis (MA)	174,2	199,4	12,6
ALUVALE (RJ)	43,6	50,5	13,7
BILLITON	187,2	213,6	12,4
Sao Luis (MA)	150,9	171,5	12
Rio de Janeiro (RJ)	36,3	42,1	13,8
CBA (SP)	230,4	240,1	4
ИТОГО	1132	1271,4	11,1

За отчетный период Бразилия импортировала 130,4 тыс.т. алюминия, что составило рост 24,4% по сравнению с 2000г.

Импорт алюминия, в тыс.т.

	2000г.	2001г.	2001/00, в %			
	Тыс.т.	Цены FOB	Тыс.т.	Цены FOB	Объем	Цены FOB
Первичн. алюм.	2,3	4	8,7	13	-	-
Металлолом	4,2	4	12,2	13	-	-
Полуфабрикаты	104,7	368	116,6	425	11,4	15,5
Итого	111,2	376	137,5	451	23,7	19,9
Peso Aluminio (e)	104,8	-	130,4	-	24,4	-

Экспорт алюминия составил 729,8 тыс.т., сокращение 19,9%.

Экспорт алюминия, в тыс.т.

	2000г.	2001г.	2001/00, в %			
	Тыс.т.	Цены FOB	Тыс.т.	Цены FOB	Объем	Цены FOB
Первич. алюм.	760	1182	587,9	866	-22,6	-26,7
Металлолом	3	3	0,4	-	-86,7	-100
Полуфабрикаты	144,6	469	140,1	458	-3,1	-2,3
Итого	907,6	1654	728,4	1324	-19,7	-20
Peso Aluminio (e)	910,7	-	729,8	-	-19,9	-

Внутреннее потребление алюминия в 2001г. возросло на 13,1% по сравнению с 2000г. Общий объем потребления составил 742,9 тыс.т.

Несмотря на снижение мирового спроса на алюминий, негативные последствия энергетического кризиса в стране, обесценивание национальной валюты, что спровоцировало сокращение производства первичного алюминия на 11,3%, национальная промышленность достигла положительных результатов. Увеличилось производство проводов на 70,9 тыс.т., составив прирост 58,3%.

Производство меди. В 2001г. национальные запасы меди оценивались в 11,7 млн.т. Производство меди составило 197,8 тыс.т.

За 2001г. Бразилия импортировала 173,5 тыс.т. меди. Основными поставщиками стали: Чили (60%) и Перу (19%).

Экспортные поставки составили 61,8 тыс.т. меди. Отгрузки осуществлялись в Канаду (76%) и Чили (24%).

Основным производителем концентрата меди в Бразилии является компания «Минерала Карабина».

Производство олова. Бразильские запасы оловянных руд составляют 8% от общего мирового количества. Расположены на севере страны в районах Амазонас (58%) и Рондония (27%).

Производство олова в 2001г. составило 11,87 тыс.т. Импорт составил 201 т., экспорт — 5,75 тыс.т. Основными потребителями бразильского олова стали США (79,1%) и Аргентина (13,9%).

Компании «Паранапанема», «Сесбра» и «Бест» являются основными производителями олова в Бразилии.

Производство цинка. В 2001г. запасы цинка в Бразилии составили 1,2% от мировых и достигли 2,9 млн.т.

86,2% цинковых месторождений находится в муниципальных округах Вазанте и Паракату (шт. Минас Жирайс). В штатах Рио Гранде де Сул (8,5%), Баиа (2,4%), Парана (1,9%) находится оставшаяся часть.

Производство цинка составило 187,69 тыс.т. Импорт цинка достиг 35,2 тыс.т. Основными поставщиками были Аргентина (71,7%), Перу (13,8%) и США (3,6%). Экспорт металлического цинка составил 19,6 тыс.т. Поставки осуществлялись в США (60,7%) и Аргентину (35,1%).

Основными производителями цинка являются компании «Компания Минейра де Метайс — СММ» и «Парабуна».

## Ферросплавы

**Ферросплавная промышленность.** На протяжении последнего десятилетия представляет собой полностью сформировавшуюся подотрасль черной металлургии страны, способной обеспечивать внутренние потребности страны и поставлять свою продукцию на экспорт.

Производство ферросплавов в Бразилии, в тыс.т.					
Ферросплавы	1996г.	1997г.	1998г.	1999г.	2000г.
На базе марганца	447.478	328.449	246.091	233.644	185.469
... кремния	236.838	212.183	166.278	200.833	179.954
... хрома	77.231	74.485	71.507	90.784	81.583
... никеля	29.582	31.015	26.389	19.807	17.659
Модификаторы	54.305	59.068	67.451	80.560	69.951
Итого	845.434	706.200	578.716	625.628	534.616

Объем ферросплавов, потребляемых предприятиями черной металлургии страны составляет порядка 390 тыс.т. в год, что характеризуется незначит. ростом за последние 2г. Основными видами потребляемых ферросплавов остаются сплавы на основе марганца, кремния и хрома.

Сортамент ферросплавов, потребляемых в Бразилии, в тыс.т.					
Ферросплавы	1996г.	1997г.	1998г.	1999г.	2000г.
На базе марганца	447.478	328.449	246.091	233.644	185.469
... марганца	149.968	195.390	198.974	191.258	168.326
... кремния	67.236	60.710	64.442	76.118	69.847
... хрома	61.955	57.197	64.500	91.214	79.984
... никеля	13.991	15.241	17.895	17.158	15.989
Модификаторы	8.441	12.429	15.207	21.133	18.532
Итого	346.591	339.497	354.221	399.679	352.678

По оценкам Браз. ассоциации производителей ферросплавов (ABRAFE) по состоянию на авг. 2000г. импорт ферросплавов составил 17.743 т. Импорт составил прирост в 4,4% по сравнению с этим же периодом 1999г.

**Ферромарганец.** За 8 мес. 2000г. нац. промышленность импортировала 6.334 тыс.т. ферромарганца. В 1999г. общее количество импортированной продукции составило 28.978 тыс.т. на 11.373 млн. долл. Основными поставщиками ферромарганца FeMnAC стали Франция (21.546), Юж. Африка (2.038), Великобритания (1.740), Швеция (441), Китай (281) и Япония (135) и ферросилиция FeSiMn – Юж. Африка (508), Испания (10) и США (6).

Экспортные поставки только за 8 мес. 2000г. достигли 89.273 тыс.т. на 38.163 млн.долл. Общий экспорт ферромарганца в 1999г. составил 81.959 тыс.т. на 32.510 млн.долл. Основными потребителями FeMnAC стали, в тыс.т.: США (7.678), Аргентина (5.253), Колумбия (1.571), Канада (1.198), Нидерланды (1.049) и Мексика (1.037), а FeSiMn – Канада (20.514), Япония (10.204), Аргентина (9.699), Нидерланды (6.707) и Турция (3.601).

**Ферросилиций.** К авг. 2000г. общий импорт FeSi составил 218 тыс.т. на 310 млн.долл. В 1999г. общий показатель составил 149 тыс.т. на 197 млн.долл. Основными экспортёрами стали: Норвегия (34), Франция (22), Нидерланды (12), США (8) и Мексика (4).

Экспорт по состоянию на август 2000г. составил 115.312 тыс.т. на 76.521 млн.долл. В 1999г. он составлял 160 тыс.т. на 105 млн.долл. Основными потребителями являлись Япония (59.4), США (14.3), Канада (13.549), Бельгия (9.088), Нидерланды (8.262) и Мексика (7.169).

**Феррохром.** К авг. 2000г. импорт FeCr составил 7.170 тыс.т. на 4.73 млн.долл. В 1999г. он составлял 4.971 тыс.т. на 3.57 млн.долл. Основным поставщиком была Индия, поставившая 2.144 тыс.т. на 1.204 млн.долл.

Браз. экспорт 2000г. по состоянию на авг. составил 10 тыс.т. на 16 млн. долл. В 1999г. этот показатель равнялся 4.809 тыс.т. и 4.704 млн.долл. соответственно. Основные поставки были осуществлены в США (4.582), Великобританию (80), Нидерланды (40), Бельгию (40) и Аргентину (50).

**Ферроникель.** Импорт к авг. 2000г. составил 80 тыс.т. на 709 млн.долл. В 1999г. общая сумма импортных поставок достигала 160 тыс.т. на 304 млн.долл., поставщиком которого стала Югославия (160).

Нац. экспорт за 8 мес. 2000г. составил 3338 тыс.т. на 8.823 млн.долл. В 1999г. он находился в пределах 4.431 тыс.т. на 6.506 млн.долл. Основными потребителями являлись ФРГ (3.152) и Бельгия (1.279).

Браз. экспорт ферросплавов (январь-авг. 2000г.)						
Ферросплавы	Тонн		00/99		тыс.долл. FOB	
	2000	1999	%	2000	1999	%
На базе марганца	89.273	40.551	120,1	38.163	16.174	136,0
FeMnAC	26.684	11.820	125,8	10.799	4.627	133,4
другие	5.007	1.977	153,3	3.417	1.353	152,5
FeSiMn	57.582	26.754	115,2	23.974	10.194	134,9
На базе кремния	115.312	100.179	15,1	76.521	61.996	21,5
FeSi	97.956	95.035	3,1	60.675	60.425	0,4
другие	17.356	5.144	237,4	15.846	2.571	516,3
На базе хрома	10	1.762	(99,4)	16	3.178	(99,5)
FeCrAC	-	34	-	1	20	-
FeSiCr	-	1.560	-	-	780	-
FeCrMC/BC	10	168	(94,0)	15	1378	(99,4)
На базе никеля	3.338	3.494	(4,5)	8.823	4.876	89,9
FeNi	3.338	3.494	(4,5)	8.823	4.876	80,9
Специальные	38.825	38.819	0	180.122	177.809	1,3
FeMo	-	0	-	-	7	-
FeW	-	-	-	-	-	-
FeTi	-	34	-	-	87	-
FeV	12	20	(40,0)	118	211	(44,1)
FeNb	18.122	17.700	5,6	161.558	155.723	4,4
другие	20.122	21.065	(4,5)	17.446	21.781	(19,9)
Итого	246.758	184.805	33,5	303.645	265.033	14,4

Согласно оценкам Нац. управления добычи полезных ископаемых запасы марганцевых руд на территории Бразилии составляют порядка 50.584 млн.т., хромовой – 6.800 млн.т., никелевой – 6.000 млн.т. Кроме того, в Бразилии сосредоточено приблизительно 88% мировых запасов ниобия, значит. количество вольфрама и шеелита.

## Соя

Представляет собой однолетнее, травянистое растение семейства бобовых. По значимости среди масличных культур соя занимает первое место. Разнообразный химический состав семян сои позволяет использовать ее для пищевых, кормовых и технических целей.

В отдельных странах соя издавна широко используется в пищу, заменяя молочные продукты, мясо, рыбу, и является основным источником белка в пищевом рационе жителей. Соевое масло, отличающееся высоким содержанием жирных кислот, употребляется в пищу и используется для приготовления многих продуктов питания. В пищевом производстве соевая мука используется при производстве хлеба, молока, масла, маргарина, сыра, муки, колбасных и кондитерских изделий, что улучшает питательность, вкусовые качества и калорийность данных товаров.

Соя является ценной кормовой культурой: соевый шрот используется в качестве кормовой добавки для птиц, свиней и крупного рогатого скота.

Используется соя и в промышленности, в частности в химической и текстильной отраслях. Растворимый казеин, соевое масло и лецитин находят применение в изготовлении свыше 100 видов

изделий, в т.ч. пластмасс, клеев, заменителей резины, линолеума, акварельных и типографских красок, текстильных красителей, лаков. Экстракт соевого масла в качестве растворителя входит в состав большинства косметических препаратов.

Соя по качеству белка значительно превосходит многие другие растения, в т.ч. масличные и зерновые. В сое содержится 40% белка, 20% жира, 20% углеводов, 10% воды, 5% грубой клетчатки и 5% золы. Соевый белок по своему составу и биологической ценности превосходит белки всех возделываемых культур и приближается к белкам животного происхождения.

Технологический процесс использования сои. После сбора урожая основная масса сои поступает на перерабатывающие фабрики, где она отжимается на соевое масло, а из оставшейся части производят соевый шрот. Из 1т. сои получается 79% соевого шрота, 18% масла и 3% процентов уходит в отходы. Производство соя-бобов, соевого шрота и соевого масла составляют основу соевого комплекса.

Соя является теплолюбивым растением, что обуславливает географию ее возделывания. Основными производителями сои являются США, Бразилия, Китай, Аргентина и Индия.

Впервые соя была завезена в Бразилию японскими иммигрантами в 1908г. Первые плантации сои появились в 1914г. в штате Рио-Гранде-ду-Сул. Тем не менее государственных масштабов производство сои достигло только в 70гг. благодаря увеличению национальных потребностей в растительных маслах и возросшему мировому спросу на сою. В эти годы были увеличены посевные площади, резко возросли показатели производительности благодаря механизации сбора урожая, отрасль стала субсидироваться государством (в 80гг. производство как сои, так и других с/х культур, перестало получать субсидии).

Использование генетически модифицированной сои (ГМС). Основные конкуренты страны на мировом рынке — США и Аргентина — выращивают ГМС. Мировые посевные площади под ГМС достигают 58,7 млн.га, в то время как в 1996г. составляли всего 1,7 млн.га, мировая торговля ГМС ведется с 1995г. В Бразилии действует законодательный запрет на ее культивирование, тем не менее правительство признает, что не контролирует ситуацию в этой области. 20% бразильского урожая составляет ГМС, и вопрос стоит лишь о ее легализации.

Сторонники использования ГМС считают, что в случае ее легализации увеличится производительность в отрасли и сократятся издержки производства. Ежегодные расходы на средства защиты растений должны уменьшиться с 1 млрд.долл., затрачиваемых в национальном масштабе при выращивании традиционной сои, до 300 млн.долл. ГМС, выращиваемая нелегально в Бразилии, не является сертифицированной, из-за чего отсутствуют гарантии по ее качеству и генной чистоте. Госкомпания по научным разработкам в области сельского хозяйства Embrapa проводит эксперименты с ГМС, которые приносят положительные результаты.

Противники использования ГМС полагают, что именно запрет на ГМС в Бразилии во многом обуславливает увеличение бразильского экспорта сои, т.к. крупнейшие мировые импортеры предъявляют жесткие требования в этой области. Так ЕС и Япония стимулируют импорт традиционной сои, а Китай обязывает указывать в фитосанитар-

ных сертификатах наличие ГМС. Именно с Китаем в последние годы у Бразилии было несколько торговых споров в связи с введением запрета на бразильские поставки в эту страну.

Другим актуальным вопросом для Бразилии является проблема субсидирования отрасли в США, что приводит к негативным последствиям для бразильских производителей. Ежегодные потери страны составляют 1,2-1,5 млрд.долл. из-за снижения мировых цен на сою, кроме того Бразилия теряет долю на рынке, занимаемую США благодаря нечестной конкуренции. Мировые цены упали с 280 долл./т в 1997г. до 170 долл./т в 2001г. Бразилия изучает вопрос о возможности проведения торгового спора с США в ВТО по данному вопросу. Американские и канадские производители считают мировое перепроизводство основной причиной падения цен на сою, в связи с чем предлагали бразильским производителям выплаты компенсации за уменьшение посевных площадей, используемых для выращивания сои.

В производстве сои в Бразилии занято 900 тыс.чел. Бразильские фермеры, на которых приходится основная часть урожая, объединены в Бразильскую ассоциацию производителей сои (Argsoja). Переработкой сои занимаются крупные промышленные холдинги. 13 ведущих компаний отрасли, на которых приходится 80% продукции соевого комплекса, объединены в Бразильскую ассоциацию производителей растительных масел (Abiove). Лидерами отрасли являются Bunge Alimentos, ABC INCO, ADM, Caramuru, Cargill, Coamo, Coinbra. Компании Bunge, занимающей третье место в мире по производству сои, в Бразилии принадлежит 15% рынка. На данную компанию, а также других крупных трейдеров Coinbra, ADM, Cargill, Coimex, приходится основная часть бразильского экспорта продукции соевого комплекса.

**Продукция соевого комплекса является основным экспортным товаром Бразилии**, она опережает по экспортной выручке такие товары, как железная руда, самолеты, автомобили. С конца 80гг. соя является ведущим экспортным сельскохозяйственным товаром Бразилии — до этого лидером был кофе. В 2002г. экспорт сои и соевых продуктов достиг 6 млрд.долл., что намного выше показателей других с/х и товаров. Экспорт мяса составил 3,1 млрд.долл., сахара — 2,1 млрд.долл., кофе — 1,4 млрд.долл., табачного листа — 1 млрд.долл., апельсинового сока — 0,9 млрд.долл. В 2003г. ожидается, что бразильский экспорт продукции соевого комплекса вырастет до 7,9 млрд.долл., благодаря чему Бразилия должна впервые опередить США по данному показателю.

**Соя-бобы.** Мировое производство соя-бобов развивается высокими темпами. Если в сезоне 1992/93гг. оно составляло 117 млн.т., то в 1997/98г. достигло 158 млн.т., а в 2001/02г. — 184 млн.т. Мировое потребление сои в последние годы растет более быстрыми темпами, чем ее производство, что ведет к уменьшению ее мировых переходящих запасов, которые составляют 20 млн.т. В среднем по всем странам мира 67% урожая идет на переработку, 21% отправляется на экспорт и 11% используется на другие цели (на семена, в пищу и т.д.). Рейтинг мировых производителей, в млн.т.: США — 79, Бразилия — 42, Аргентина — 30, Китай — 15. На первые три страны приходится 80% мирового производства.

Мировая торговля соя-бобами выросла с 29 млн.т. в сезоне 1992/93г. до 40 млн.т., в 1997/98г. и 56 млн.т. в 2001/02г. Рейтинг мировых экспортеров, в млн.т.: США – 29, Бразилия – 15, Аргентина – 6, Парагвай – 2. Рейтинг мировых импортеров, в млн.т.: ЕС – 18, Китай – 10, Япония – 5, Мексика – 4.

На Бразилию приходится 25% мирового производства и экспорта соя-бобов. Среди зерновых в Бразилии на сою приходится 41% посевных площадей и 43% производства. Среди бразильских штатов основными производителями являются: Мато-Гроссу – 25% урожая, Парана – 22%, Рио-Гранде-ду-Сул – 19%; Гойас – 11%, Мато-Гроссу – 8%.

Производительность сои в 2002г. в Бразилии достигла 2,57 млн.т/га (в 1994г. – 2,16), в то время как в США – 2,48 млн.т/га (в 1994г. – 2,04), в Аргентине – 2,58 (в 1994г. – 2,01).

Посевные площади (в тыс.га, 1), производство (в тыс.т., 2) и производительность (в кг/га, 3) сои в Бразилии в 1985-2003гг.

	1	2	3
85/86гг.....	9.259.....	13.242.....	1.430
86/87гг.....	9.164.....	17.028.....	1.858
87/88гг.....	10.681.....	18.128.....	1.697
88/89гг.....	12.246.....	23.906.....	1.952
89/90гг.....	11.533.....	20.179.....	1.750
90/91гг.....	9.743.....	15.395.....	1.580
91/92гг.....	9.582.....	19.419.....	2.027
92/93гг.....	10.717.....	23.042.....	2.150
93/94гг.....	11.502.....	25.059.....	2.179
94/95гг.....	11.679.....	25.934.....	2.221
95/96гг.....	10.710.....	23.190.....	2.165
96/97гг.....	11.381.....	26.160.....	2.299
97/98гг.....	13.176.....	31.364.....	2.380
98/99гг.....	12.995.....	30.765.....	2.367
99/00гг.....	13.508.....	32.345.....	2.395
00/01гг.....	13.970.....	38.431.....	2.751
01/02гг.....	16.328.....	41.915.....	2.567
02/03гг.....	18.086.....	50.325.....	2.782

В США в ближайшем будущем ожидается снижение производства сои, что вызвано тем, что агропроизводители предпочитают выращивать другие сельскохозяйственные культуры, в частности пшеницу, кукурузу, хлопок, уровень государственного субсидирования которых выше, чем в случае с соей. Предполагаемое снижение урожая в США и рост урожая в Бразилии (в сезоне 2003/04г. ожидается рекордный урожай сои в Бразилии в 51 млн.т.) позволяют специалистам говорить о том, что к 2010г. Бразилия обгонит США по производству сои и станет мировым лидером.

Бразильский экспорт соя-бобов в 2002г. составил 16 млн.т. на 3 млрд.долл. На Китай пришлось 27% поставок, Голландию – 18%, Германию – 10%, Испанию – 7%. Постепенно снижается доля стран ЕС, в то время как доля Китая возрастает (в 1996г. она составляла 0,4%). Пик экспортных отгрузок в Бразилии приходится на период с апр. по сент. Резкому росту экспорта соя-бобов в середине 90гг. в ущерб поставкам шрота и масел способствовал принятый в 1996г. закон «Кандир», согласно которому экспортные поставки сырьевых товаров пользуются налоговыми преференциями.

Бразильский экспорт соя-бобов в 1992-2002гг.

	тыс.т.	млн.долл.	долл/т
1992г.....	3.740.....	812.....	217
1993г.....	4.190.....	946.....	226
1994г.....	5.367.....	1.316.....	245
1995г.....	3.493.....	770.....	220
1996г.....	3.647.....	1.018.....	279

1997г.....	8.340.....	2.452.....	294
1998г.....	9.288.....	2.175.....	234
1999г.....	8.917.....	1.593.....	179
2000г.....	11.517.....	2.188.....	190
2001г.....	15.676.....	2.726.....	174
2002г.....	15.970.....	3.032.....	190

Одним из перспективных рынков для Бразилии является Китай, который вышел на импортный рынок бобов совсем недавно. Китайское правительство взяло курс на развитие национальной промышленности и стимулирует импорт соя-бобов при отказе от импорта шрота и масла. Китай за 4 пред.г. увеличил ежегодный импорт бобов практически с нуля до 16 млн.т. 35% импортных потребностей удовлетворяется за счет бразильских поставок.

**Соевый шрот.** Получается при переработке соя-бобов (из 1т. соя-бобов получают 750-800 кг. шрота), является ценной кормовой культурой благодаря высокому содержанию протеинов. Ценность соевого шрота как белковой добавки, обеспечивающей высокую продуктивность животных, в последние десятилетия определили отличное качество соевого белка, высокий уровень содержания в нем перевариваемого протеина и калорий, низкое содержание клетчатки и приемлемый уровень рыночных цен.

Соевый шрот составляет 60% мирового производства высокопротеиновых добавок, на долю следующих за ней хлопкового и рапсового шрота приходится 20% мирового производства. Мировое производство соевого шрота в сезоне 2001/02г. составило 125 млн.т. Рейтинг мировых производителей, в млн.т.: США – 37, Бразилия – 20, Аргентина – 17, Китай – 16.

Мировая торговля соевым шротом составила 46 млн.т. Рейтинг мировых экспортеров, в млн.т.: Аргентина – 16, Бразилия – 12, США – 7, Индия – 3. Рейтинг мировых импортеров, в млн.т.: ЕС – 21,0, Филиппины – 1,4, Египет – 1,2, Китай – 0,3. На Бразилию приходится 16% мирового производства и 26% мирового экспорта соевого шрота.

Экспорт бразильского шрота в 2002г. достиг 12,5 млн.т. на 2,2 млрд.долл. Основным потребителем являются страны ЕС, в частности Голландия – 29% поставок, Франция – 22%, Италия – 5%, Германия – 5%. **Рост потребления соевого шрота в ЕС вызван проблемой «коровьего бешенства»**, подвигшей власти на запрет использования костной муки в качестве корма для скота. В последние годы Бразилия начала открывать новые для себя рынки, в частности Южную Корею, Таиланд, Саудовскую Аравию.

Бразильский экспорт соевого шрота в 1992-2002гг.

	объем, тыс.т.	стоим., млн.долл.	сред. цена, долл/т.
1992г.....	8.501.....	1.595.....	188
1993г.....	9.447.....	1.815.....	192
1994г.....	10.618.....	1.980.....	186
1995г.....	11.563.....	1.997.....	173
1996г.....	11.226.....	2.727.....	243
1997г.....	10.013.....	2.681.....	268
1998г.....	10.447.....	1.749.....	167
1999г.....	10.431.....	1.504.....	144
2000г.....	9.364.....	1.648.....	183
2001г.....	11.271.....	2.065.....	180
2002г.....	12.517.....	2.199.....	176

**Соевое масло.** Употребляется в пищу и используется для приготовления многих продуктов питания. Масло сои отличается высоким содержанием физиологически активных и незаменимых для че-

ловека жирных кислот (линолевой, олеиновой, линоленовой). В мировом производстве растительных масел соя занимает первое место: на ее долю приходится 35% общего производства. На втором месте стоит пальмовое масло — 25%, и только на третьем месте широко распространенное в России подсолнечное масло — 17%.

Мировое производство соевого масла достигло в сезоне 2001/02г. — 29 млн.т. Рейтингмировых производителей (млн.т.): США — 8,6, Бразилия — 4,7, Аргентина — 3,9, Китай — 3,5.

Мировая торговля составила 9 млн.т. Рейтинг мировых экспортеров, в млн.т: Аргентина — 3,7, Бразилия — 1,8, ЕС — 1,9, США — 1,1. Рейтинг мировых импортеров, в млн.т: Индия — 1,5, Иран — 0,9, ЕС — 0,6, Китай — 0,4. На Бразилию приходится 16% мирового производства и 20% мирового экспорта.

Бразильский экспорт соевого масла в 2002г. достиг 1,9 млн.т. на 0,8 млрд.долл. Основными покупателями являются страны Азии, в частности Иран — 33% поставок, Индия — 23%, Китай — 17%.

Бразильский экспорт соевого масла в 1992-2002гг.

	тыс.т.	млн.долл.	долл/т
1992г.	718	291	405
1993г.	735	306	416
1994г.	1.517	828	546
1995г.	1.730	1.031	596
1996г.	1.332	713	535
1997г.	1.124	596	530
1998г.	1.359	828	609
1999г.	1.522	671	441
2000г.	1.073	359	335
2001г.	1.625	506	306
2002г.	1.934	778	402

## Агропром-2003

Политика Бразилии в области сельского хозяйства, вопросы внутренней поддержки сельхозпроизводителей, регулирование рынков, тарифная защита и субсидирование экспорта сельхозпродукции. До начала 90гг. главным источником внутренних субсидий в Бразилии было федеральное правительство, в настоящее время средства федерального бюджета направляются лишь на поддержку мелких сельхозпроизводителей и реализацию аграрной реформы.

Меры внутренней поддержки сельхозпроизводителей в Бразилии основываются главным образом на системе кредитования. С/х кредиты делятся на производственные, торговые и инвестиционные.

Большая часть кредитных средств направляется из частного банковского сектора. Согласно банковскому законодательству банки обязаны хранить 25% депозитных средств в Центробанке страны в качестве минимальных резервных требований. В качестве альтернативного варианта банки могут направлять эти средства на кредитование сельского хозяйства, при этом процентная ставка по данным кредитам фиксируется федеральным правительством (в 2003г. — 8,75%). Несмотря на то, что фиксированная процентная ставка ниже среднерыночной, банки предпочитают работать с данным видом кредитования, а не держать средства «замороженными» в Центробанке.

Другой источник кредитования — госбанк «Банко до Бразил», занимающий в бразильской банковской системе первое место по размерам ак-

тивов, собственного капитала и кредитования. Банк выдает сельскохозяйственные кредиты по процентной ставке, утверждаемой федеральным правительством. Федеральное правительство компенсирует «Банко до Бразил» разницу между рыночной ставкой и данной ставкой.

В качестве поддержки с/х используется также механизм закупок сельхозпродукции федеральным правительством по минимальной гарантированной цене. До 90гг. данный механизм реально действовал — государство выкупало продукцию по установленной цене в случае падения ценовых параметров рынка и заносило ее в государственный резерв. В связи с отсутствием у государства денежных средств данный механизм оказался недостаточно эффективным. Федеральное правительство до начала посевной кампании (авг.-сент.) утверждает список сельхозпродукции и устанавливает минимальные цены на нее, которые будут действовать в течение сезона. Уровень цен близок к себестоимости, и рынок падает до данных ценовых параметров лишь в редких случаях.

В качестве альтернативы государственным закупкам используется механизм специальной премии, которая представляет собой разницу между минимальной гарантированной ценой и рыночной ценой. Государство в лице госкомпании Copab («Национальная компания по продовольственному обеспечению») предлагает премию на публичных аукционах. Использование данного механизма выгодно для всех участвующих сторон: продавец сельхозпродукции поставяет ее по минимальной гарантированной цене, покупатель приобретает товар по рыночной цене, а государство, осуществляя компенсацию покупателю через премию, избавляется от обязанности закупки товара и пополнения госзапасов.

Уровень тарифной защиты в Бразилии находится на достаточно низком уровне. Средневзвешенный импортный тариф на сельхозпродукцию составляет 10-12%. Освобождены от импортных пошлин поставки продукции в рамках Меркосур (Общий рынок стран Южного конуса), членами которого являются Бразилия, Аргентина, Уругвай и Парагвай, так как там действует зона свободной торговли и таможенный союз. Единственным товаром, не пользующимся безналоговым режимом в рамках Меркосур, является сахар.

Экспорт сельхозпродукции в Бразилии не субсидируется. Бразильская программа стимулирования экспорта (Proex), ежегодный бюджет которой составляет 800 млн.долл., направлена на поддержку экспорта промышленной продукции и не затрагивает экспортные поставки с/х товаров.

## Агропром-2002

ВВП сельского хозяйства составил 107,8 млрд. реалов (8% национального ВВП), 61,8 млрд.реалов пришлось на растениеводство и 46 млрд.реалов — на животноводство. Сельское хозяйство является наиболее динамично развивающимся сектором экономики Бразилии: рост в 2002г. составил 5,79% (в 2001г. — 5,71%).

ВВП всего агропрома, включающего наряду с сельским хозяйством пищевпром, производство удобрений и с/х техники, составил 365,5 млрд.реалов.

В растениеводстве наблюдалось падение урожая зерновых на 1,7% по сравнению с 2001г. до 96,9 млн.т., что произошло в связи со снижением

сбора кукурузы на 16%, пшеницы — на 10%, хлопка — на 18% (страна даже была вынуждена частично покрывать недостаток кукурузы и риса на внутреннем рынке за счет импорта). В 1990–2002гг. площадь под зерновыми выросла с 38 по 42 млн.га, сбор урожая — с 58 до 97 млн.т.

Урожай зерновых: 1998г. — 77,3; 1999г. — 82,4; 2000г. — 83; 2001г. — 98,3; 2002г. — 96,9.

Основной культурой является соя, урожай которой достиг 42 млн.т. (в 1992г. он составлял всего 19 млн.т.), или 25% мирового производства (2 место в мире после США). Посевная площадь под соей составляет 17,7 млн.га. Высокие мировые котировки на сою в 2002г. стимулировали активность сельхозпроизводителей по ее выращиванию за счет отказа от посевов кукурузы, урожай которой снизился до 35 млн.т. Далее следуют рис (11 млн.т.), фасоль (3 млн.т.), пшеница (3 млн.т.).

По сбору зерновых культур Бразилия продолжает занимать 4 место в мире (после Китая — 430 млн.т., США — 400 млн.т., Индии — 220 млн.т.). Основными производителями зерновых являются шт. Парана (23 млн.т.) и Рио-Гранде-ду-Сул (20 млн.т.).

Прогноз урожая зерновых на 2003г. составляет 106 млн.т., рост связывается с увеличением посевных площадей на 4,8%, восстановлением прежних объемов урожая кукурузы и увеличением производительности отдельных культур, в т.ч. пшеницы на 40% (производство пшеницы планируется довести до 40% потребления). Увеличению производительности способствует, в т.ч., рост продаж с/х техники, в связи с реализацией в стране Программы модернизации парка с/х тракторов и комбайнов (Modernfrota), предусматривающей открытие льготных кредитных линий на закупку с/х машин. 70% машин продается в рамках данной программы.

Бразилия играет одну из ведущих ролей на мировом рынке растениеводческой продукции, в частности в производстве сахара (1 место в мире), кофе (2,4 млн.т.; 1 место в мире), табачного листа (урожай достиг рекордной отметки в 635 тыс.т.; 3 место в мире), какао (172 тыс.т.), перца (59 тыс.т., 12% мирового урожая), апельсинов (19 млн.т.; 1 место в мире по производству и экспорту концентрированного апельсинового сока).

В животноводстве продолжался рост производства говядины, битой птицы и свинины. Производство говядины достигло 7,8 млн.т. (забой составил 35 млн. голов). Бразилия занимает 2 место в мире (после США) по производству говядины: на нее приходится 15% мирового производства. Среднедушевое потребление составляет 34 кг. на 1 чел. в год. поголовье КРС составляет 176 млн. голов.

Производство мяса битой птицы достигло 7,5 млн.т., что на 13% больше чем в 2001г. В последние годы Бразилия резко увеличила объемы производства: в 1989г. они составляли 2,1 млн.т. Бразилия занимает 4 место в мире (после США, Китая и ЕС) по производству битой птицы: на нее приходится 13% мирового производства. Избыток предложения на внутреннем рынке привел к росту экспортных поставок, которые составили 1,60 млн.т., что на 28% больше чем в 2001г. Среднедушевое потребление выросло до 34 кг. на чел. в год.

В свиноводстве наблюдался кризис перепроизводства. Производство свинины достигло 2,7 млн.т., при этом доходы производителей упали в

связи с ростом цен на кукурузу и сою, являющихся кормом для скота, и снижением экспортных доходов в связи с падением мировых котировок. По производству свинины Бразилия занимает 4 место в мире (после Китая, ЕС и США): на нее приходится 3% мирового производства. Среднедушевое потребление составляет 11 кг. на 1 чел. в год.

С/х сырье и продовольствие (товарные группы 1-24 согласно ТН ВЭД) занимают 1 место в бразильском экспорте. В 2002г. их экспортные поставки достигли 17,1 млрд.долл., что составило 28,3% бразильского экспорта. Импорт данной товарной группы составил 3,3 млрд.долл., или 7% бразильского импорта. Положительное сальдо торговли с/х сырьем и продовольствием равнялось 13,8 млрд.долл.

Кредитование сельского хозяйства составило 22 млрд.реалов, причем основная роль принадлежит государству в лице государственного «Банко ду Бразил», объем кредитов которого составил 17 млрд.реалов. Проблемой является то, что доступ к кредитам имеют преимущественно крупные с/х производители.

## Агропром-2001

**В**ВП сельского хозяйства составил 99 млрд. реалов, 54 млрд. реалов пришлось на растениеводство и 45 млрд.реалов — на животноводство.

В растениеводстве необходимо отметить рекордный урожай зерновых — 98,5 млн.т. (на 18% больше чем в 2000г.), в т.ч. кукуруза — 41 млн.т., соя — 37 млн.т., рис — 10 млн.т., пшеница — 3 млн.т., фасоль — 3 млн.т. Увеличение урожая связано с ростом урожая основных бразильских зерновых культур — кукурузы и сои. По сбору зерновых культур Бразилия занимает 4 место в мире (после Китая — 429 млн.т., США — 396 млн.т., Индии — 220 млн.т.). Основными производителями зерновых стали штаты Парана (23 млн.т.) и Рио-Гранде-ду-Сул (19,5 млн.т.). Под зерновые в стране выделено 38 млн.га, в т.ч. под сою — 14 млн.га, кукурузу — 13, фасоль — 4, рис — 3 млн.га.

По производству сои Бразилия занимает 2 место в мире (после США) — на ее долю приходится 23% мирового производства. В отличие от США и Аргентины Бразилия производит **генетически не модифицированную** сою. По производительности Бразилия стоит на 1 месте — 2,7 т/га (США и Аргентина — по 2,6 т/га).

Рекордный урожай кукурузы позволил стране выйти на 3 место в мире среди экспортеров товара. Основные штаты-производители: Парана, Сан-Пауло, Рио-Гранде-ду-Сул.

Наряду с Индией Бразилия занимает ведущее место по производству сахара — 18 млн.т. (при урожайности 70 т/га). Хорошие климатические условия, высокий объем инвестиций в технологический процесс привели к тому, что себестоимость производства сахара в Бразилии является наиболее низкой — 180 долл/т (в Австралии — 335 долл/т, ЕС — 710 долл/т).

По производству спирта (из сахарного тростника) Бразилия занимает 1 место в мире — 11 млн.т. Спирт используется в т.ч. в качестве топлива в смеси с бензином (доля спирта — 20-24%) и в электроэнергетике.

Бразилия занимает 1 место в мире по производству кофе. В 2001г. урожай составил 2,4 млн.т. (рост по сравнению с 2000г. — 42%), что является



лучшим показателем с 1988г. Высокий урожай в Бразилии и других странах-производителях кофе привел к кризису на рынке — цены упали до самого низкого за последние 30 лет уровня. С целью предотвращения дальнейшего падения цен бразильское правительство намеревается выделять денежные средства своим производителям, чтобы те не поставляли товар на рынок, а держали его в запасе. Основные производители — компании Tristao, Unicafe, Esteve, Coinbra.

По производству табачного листа Бразилия занимает 3 место в мире (после Китая и Индии). Урожай табачного листа достиг рекордной отметки в 455 тыс.т.

Из других товаров следует отметить: производство какао — 127 тыс.т. (70% ушло на экспорт); производство перца — 35 тыс.т. (90% на экспорт) — 12% мирового сбора; сбор апельсинов — 13 млн.т. Бразилия остается мировым лидером по производству и экспорту концентрированного апельсинового сока.

В животноводстве главную роль играет производство говядины, битой птицы и свинины.

Бразилия занимает 2 место в мире (после США) по производству говядины: в 2001г. было произведено 7 млн. т, или 14,2% мирового производства. поголовье КРС составляет 34 млн. голов. Основные производители — компании Bertin, Friboi, Minerva.

Бразилия занимает 2 место в мире (после США) по производству битой птицы: в 2001г. было произведено 6,6 млн.т., или 14,6% мирового производства. Основными штатами-производителями являются: Парана (1,2 млн.т.), Санта-Катарина (1,1 млн.т.), Рио-Гранде-ду-Сул (1 млн.т.).

Производство свинины достигло 2,2 млн.т. Рост производства вызван увеличением экспортных поставок и увеличением производительности в Южном регионе. поголовье свиней в стране составляет 30 млн. голов. Основные производители — компании Sadia и Perdigao.

Кредитование сельского хозяйства составило 14,7 млрд. реалов (в 2000г. — 11 млрд. реалов). Основным кредитором является «Банко ду Бразил» — 8 млрд. реалов, кредитный портфель частных банков снизился. Основными получателями кредитов стали производители сои, кукурузы и риса.

ВВП агропрома, включающего наряду с сельским хозяйством пищевую промышленность, производство удобрений и с/х техники, составил 345 млрд.реалов.

## Агропром-2000

Бразилия, имея одну из крупнейших в мире площадей обрабатываемых с/х земель (37,7 млн.га), играет заметную роль в мировом с/х производстве и экспорте с/х продукции. В этом процессе она встречает острую конкуренцию со стороны таких мощных с/х держав как США, Канада, Австралия, Аргентина. Несмотря на то, что Бразилия является одним из крупнейших мировых производителей с/х продукции, она продолжает ежегодно импортировать в значит. количествах пшеницу, рис, кукурузу, хлопок.

Валовой сбор зерна, бобовых и масличных культур, в 1999/2000 с/х г.

Культура	производство, тыс.т.	заним. площади, тыс.га
Семена хлопчатника.....	1187,4.....	823,8
Арахис .....	171,1.....	103,4
Рис .....	11423,1.....	3677,6
Овес .....	224,8.....	221,3

Рожь .....	8,5 .....	7,1
Ячмень .....	369.....	151
Фасоль .....	3078.....	4263,6
Подсолнечник .....	97,4.....	58
Клещевина .....	107,6.....	195,9
Кукуруза .....	31640,5.....	12770,1
Соя.....	32344,6.....	13507,7
Сорго .....	731,4.....	511,5
Пшеница .....	1594,6.....	1444,5
Итого: .....	82978.....	37735,5

В 2000/01 с/х г. планировалось собрать до 91 млн.т. зерновых, бобовых и масличных культур при увеличении посевных площадей до 38,5 млн.га.

Из других культур можно отметить высокий урожай хлопка 700,3 тыс.т., что на 25,7% больше, чем в 1998/99 с/х г. Это дало возможность сократить стоимость импорта хлопка с 404,1 млн.долл. в 1999г. до 367,7 млн.долл. в 2000г.

Бразилия является третьим в мире (после Китая и Индии) производителем табачного листа. В 2000г. в Бразилии произведено 493 тыс.т. табачного листа, из которых 334 тыс.т. на 813 млн.долл. направлено на экспорт.

Бразилия является крупнейшим производителем и экспортером кофе. На ее долю приходится 1/3 мирового производства кофе. В 2000г. Бразилия произвела 1,6 млн.т. кофе в зернах. Это на 26% меньше, чем было собрано в 1999г. Снижение урожая кофе объясняется засухой, имевшей место в шт. Минас-Жерайс, в котором производится почти половина всего кофе в зернах.

Из-за засухи снизился также урожай сахарного тростника (263,9 млн.т.), что привело к уменьшению производства сахара до 15,4 млн.т. (на 23% меньше, чем было произведено в 1999г.).

В 2000г. в Бразилии было произведено 5,9 млн.т. куриного мяса, 6,5 млн.т. говядины, 1,8 млн.т. свинины, 20 млн.т. молока, 15 млрд.штук куриных яиц. Производство говядины и свинины могло бы быть еще выше, если бы не вспышки ящура, свиной чумы и FMD (foot and mouth disease). Однако в начале 2001г. Тех. Комитет Межд. организации эпизоотии (ОИЕ) снял карантин по ящуру (при условии вакцинации) с ряда штатов Бразилии. Ранее ОИЕ принял решение о признании шт. Санта-Катарина и Рио-Гранде-ду-Сул свободными от свиной чумы и FMD.

В росте с/х производства определенную роль сыграла все возрастающая механизация сельского хозяйства и широкое применение мин. удобрений. В 2000г. в Бразилии произведено 35433 ед. с/х техники, из которых 31059 ед. закуплено браз. фермерами, а 4374 — отправлено на экспорт. В янв.-нояб. 2000г. на полях было использовано 16 млн.т. мин. удобрений.

Экспорт с/х продукции играет важную роль во внешней торговле Бразилии (33,6% всего браз. экспорта). В 2000г. было экспортировано с/х продукции на 18,5 млрд.долл. Основными предметами с/х экспорта были: соя в зернах — 2,2 млрд.долл., соевый шрот — 1,7 млрд.долл., мясо и мясопродукты — 1,79 млрд.долл., кофе в зернах — 1,5 млрд.долл., кожа для обуви — 1,3 млрд.долл., сахар — 1,2 млрд.долл., апельсиновый сок — 1 млрд.долл.

В то же время Бразилия импортировала в 2000г. с/х товары на 4,6 млрд.долл. (8,2% всего импорта), главные из которых: пшеница — 864,7 млн.долл., хлопок — 367,7 млн.долл., рыба и морепродукты —

274,1 млн.долл., порошковое молоко — 256,9 млн.долл., кукуруза — 178,7 млн.долл., рис — 133 млн.долл.

В 2000г. прибыль составила 52,15 млрд.долл., из которых 14,7% или 7,7 млрд.долл. приходится на экспорт. В 1999г. объем экспорта составил 8,49 млрд.долл. Объем импорта в 2000г. снизился на 6% и был равен 1,47 млрд.долл. (в 1999г. — 1,56 млрд.долл.).

Наибольший спад в экспорте в 2000г. пришелся на сахар — 37%. Бразилия экспортировала 6,5 млн.тн на сумму 1,2 млрд.долл. против 12,1 млн.т. на 1,9 млрд.долл. в 1999г.

Экспорт соков, кондитерских изделий также снизился на 6,5% и составил 1,1 млрд.долл. против 1,7 млрд.долл. в 1999г.

Ежегодно население страны тратит около 6 млрд.долл. на кондитерские, шоколадные изделия. Потребление шоколада на душу населения составляет 2,04 кг., конфет — 3 кг. в год.

В 2001г. Нац. Банк эконом. и соц. развития (BNDES) планировал инвестировать в производство конфет и шоколада 280 млн.долл., что позволит увеличить экспорт этой продукции до 1 млрд.долл. и дополнительно создать 12 тыс. рабочих мест.

Бразилия занимает 5 место в мире по производству шоколада после США, Германии, Англии, Франции и 2 место в мире по производству конфет — после США.

Другим продуктом, который пользуется спросом на мировом рынке, является куриное мясо. Его производство в Бразилии в 2001г. должно увеличиться на 63%, что составит 6,05 млн.т. против 5,69 млн.т. в 2000г. Шт.Парана является одним из основных производителей куриного мяса, на долю которого приходится 24% от общего объема его производства в стране, далее идут шт.Санта Катарина — 23%, Рио Гранде ду Сул — 20,5%.

Экспорт куриного мяса в 2001г. должен увеличиться в физ. объеме на 21,4% и достичь цифры 1,1 млн.т. против 906 тыс.тн в 2000г., что позволит Бразилии увеличить свое участие в мировом рынке с 15,9% до 18,2% и занять 3 место после США и Китая.

Основными экспортёрами куриного мяса являются 4 браз. фирмы: Sadia, Perdigao, Frangosul и Seaga, на долю которых приходится 80% всего экспорта.

В 2000г. страны Европы стали одним из основных рынков для фирм Sadia и Perdigao, опередив страны Ср. Востока и Азии. Sadia увеличила свои поставки в Европу с 21% в 1999г. до 34% в 2000г. от общего объема экспорта, а Perdigao с 30% до 36%.

В 2000г. в Россию было поставлено 20,8 тыс.т. мороженых кур и субпродуктов на 12,741 тыс.долл. против 9,8 тыс.т. на 5956,7 тыс.долл. в 1999г.

Увеличивается производство и экспорт свинины в стране. На шт.Санта Катарина, в котором находятся крупнейшие производители свинины: Sadia, Perdigao, Aurora, Seaga, приходится 30% всего производимого мяса в стране и 80% объема экспорта. Ежегодно производство свинины в штате составляет 2,1 млн.т. Занятость в отрасли — 65 тыс. чел. Основными импортёрами являются: Япония, Гонконг, Аргентина. В 2000г. резко увеличились объемы экспорта свинины в Россию (в 1999г. — 255 т.). Поставлено 23,2 тыс.т. на 30047,6 тыс.долл.

По оценкам минсельхоза Бразилии, Россия является одним из крупнейших в мире потребителей свинины: 1,6 млн.т. в год с импортным потенциалом 600 тыс.т. в год. Бразилия имеет возможность удовлетворить 20% рос. импорта. Производители шт.Санта Катарина готовы поставлять в Россию до 40 тыс.т. в год.

В течение последних 10 лет Бразилия превратилась из импортёра в третьего в мире крупнейшего экспортёра говядины, после Австралии и США. Производство говядины за это время выросло на 35% и составило в 2000г. 6,5 млн.т.

В 2000г. браз. экспорт говядины составил 600 тыс.т. на 929 млн.долл. По оценке специалистов, в течение 3 лет производство говядины в стране должно увеличиться на 25% и к 2010г. Бразилия займет лидирующее положение в мире на данном рынке.

В связи с кризисом в Зап. Европе в производстве говядины по причине «бешенства коров», многие страны обращают внимание на браз. рынок. В конце 2000г. были подписаны контракты на крупные поставки мяса в Иран, Египет, Иорданию, Саудовскую Аравию. Эти страны ранее ориентировались на европейский рынок. Целью браз. экспортёров является выход на рынок России, Вост. Европы, Китая.

В марте 2001г. ожидался приезд в Бразилию рос. ветеринарной службы для сертификации 30 хладобоев, с которых могли бы осуществляться поставки говядины в **Россию**.

Фирмы Nestle, Parmalat, Itambe, Elege являются лидерами в переработке молока в стране (60% от всего количества молока, поступающего с ферм). Nestle перерабатывает в год 1,357 млрд.л., Parmalat — 818 млн.л., Itambe — 752 млн.л., Elege — 602 млн.л..

Nestle выпустила ряд напитков на основе апельсинового сока. Одним из них является йогурт с апельсиновым соком и соком мамоны. Фирма планирует поставить на внутренний рынок напиток Crazy Red на основе апельсинового, томатного и виноградного соков, а также Mix Tropical с использованием апельсинового, мангового и яблочного соков.

В целом потребление апельсинового сока в стране в 2000г. составило 200 млн.литров, что на 25% больше, чем в 1999г. Бразилия является одним из крупнейших экспортёров апельсинового сока. В 2000г. она экспортировала 55,8 млн.л. апельсинового сока на 56,5 млн.долл.

Производство сои в зернах в Бразилии в 2001г. достигло 38 млн.т., что составляет 40% всего урожая зерновых в стране. В 2000г. браз. экспорт сои в зернах, соевого шрота, соевого масла оценивается в 4,1 млрд. долл., что равно 8% экспортной выручки страны.

В последние годы наблюдается ухудшение структуры производства и экспорта названных продуктов. Бразилия когда-то была основным мировым экспортёром соевого масла и соевого шрота, опережая США, основного мирового производителя и потребителя этих продуктов.

В 1995г. Бразилия экспортировала сою и соевые продукты на 3,8 млрд. долл. По прошествии пяти лет производство сои возросло на 46%, а стоимость экспорта всего лишь на 8%. Это средний результат от изменений в экспорте с 1995г. до 2000г.: соевый шрот — 9,4 млн.т. в 2000г. (падение

на 19% против 1995г.), соевое масло — 1,1 млн.т. (падение на 65%), соя в зернах — 11,5 млн.т. (рост на 228%). С 1995г. доп. объемы производства сои экспортировались в непереработанном виде, превратив Бразилию в основного поставщика этого вида сырья в Европу и Китай.

В то же время Аргентина стала основным в мире поставщиком соевого шрота и соевого масла.

Нац. производство сахара постоянно растет под воздействием все новых тех. достижений браз. производителей. За последние 10 лет производство сахара увеличилось на 164,35%: со 144,2 млн. мешков по 50 кг. в 1990г. до 381,25 млн. мешков в 2000г.

Значит, рост производства сахара привел к образованию излишков, которые можно реализовать на внешнем рынке. В экспорте сахара наблюдается такой же скачок: экспортные отгрузки в 2001г. должны достигнуть 7,8 млн.т., что на 20% больше, чем объем экспорта в 2000г.

Росла и экспортная выручка от продажи сахара: с 1,19 млрд. долл. в 2000г. до 1,45 млрд. долл., ожидаемых в 2001г.

Бразилия занимает 1 место в межд. рейтинге экспортеров сахара, увеличив свою долю в мировом экспорте сахара с 21,5% до 25%. Бразилия обладает самым большим и производительным парком оборудования по производству сахара и спирта на планете. В результате **браз. сахар является самым дешевым в мире**. На сахарных заводах Центр.-Юж. региона затрачивается 180 долл. на производство 1т. продукта. Стоимость производства сахара на Кубе составляет 335 долл.

Конкурентоспособность браз. сахара еще выше при сравнении со стоимостью производства в странах, чей климат не позволяет культивировать сахарный тростник, как, например, в США и европейских государствах. Ам. производитель расходует в 2,5 раза больше, чем браз., вкладывая 450 долл. в производство 1т. сахара из сахарной свеклы. В то же время затраты европейцев на производство 1т. сахара из сахарной свеклы на 39,4% больше и составляют не менее 710 долл.

При такой значит. разнице в затратах можно было бы ожидать, что браз. сахар получит свободный доступ на любой рынок. Однако этого не происходит. Доступ нац. продукта ограничивается, с помощью мощной протекционистской политики, начиная с тарифных барьеров и кончая жесткими системами квот.

США необходимо импортировать в 2001г. 1,2 млн.т. сахара для своих потребит. нужд. Тем не менее, импорт браз. сахара в США ограничен незначит. квотой в 152 тыс.т.

Чтобы браз. сахар попал на европейский рынок, приходится платить импортную пошлину в 367,64 долл. за т., что составляет 63% по сравнению с мировой ценой на сахар, составляющей 225 долл.

*С/х кредит.* В 1965-97гг. на его выплату в Бразилии было израсходовано 332 млрд.долл. (в ценах 1997г.). При этом 32 млрд.долл. было направлено в аграрный сектор в форме гос. субсидий.

Своей резолюцией №1188 от 5.09.86г. Центр. Банк разрешил «Банко ду Бразил» и другим гос. банкам открывать спец. накопительные счета по финансированию сельского хозяйства (Caderneta de Poupanca Rural — CPR). По существующему положению 65% средств CPR должны направляться на с/х кредитование.

Конституция 1988г. законодательно предусмотрела создание нового источника фин. ресурсов для сельского хозяйства. Таким источником стала часть средств конституционных фондов, предназначенных для финансирования продуктивных секторов в Сев., Сев.-Вост. и Центр.-Зап. регионах Бразилии. Согласно Закону № 7827 от 27.09.89г. 3% сборов подоходного налога и налога на пром. продукцию направляются на эти цели.

В 1994г. был создан инвест. фонд, существующий за счет неиспользованных средств фед. правительства. Данный фонд совместно с «Банко ду Бразил» использует ценные бумаги Нац. казначейства и банковские депозитарные сертификаты, 70% из которых предназначены для с/х кредита со сроком до 8 мес.

Значит, роль в кредитовании сельского хозяйства принадлежит Нац. Банку эконом. и соц. развития (BNDES) и работающему под его контролем Агентству финансирования сельского хозяйства (Finame Agricola), имеющему в качестве своих клиентов агропром. предприятия, кооперативы и индивидуальные фермеров. Кредиты выделяются на срок от 12-18 мес. до 7 лет под 5,5 — 6,5% годовых, главным образом для покупки сельхозтехники. В 1990-98гг. доля с/х кредитов в деятельности BNDES возросла с 10% (206 млн. реалов) до 63% (1,6 млрд. реалов).

В кредитовании с/х производителей активно участвуют многочисленные частные банки, кредитные организации.

Вопросы с/х кредитования занимают важное место в аграрной политике правительства. Это связано с тем, что в течение последних 20 лет в Бразилии существуют высокие ставки кредитного процента (в 2001г. процентная ставка ЦБ установлена в 19%, при прогнозируемом росте инфляции на 4%). Это ограничивает использование других механизмов финансирования, менее зависящих от гос. влияния.

В 1999/2000 с/х году на кредитование с/х производства, включая гос. Программу семейного хозяйствования (PRONAF), было выделено 11,8 млрд. реалов, то в 2000/01 с/х году эта цифра возросла до 13,7 млрд.реалов.

Нынешняя кредитная политика направлена также на исправление прежних ошибок — таких, как чрезмерная концентрация оборотного капитала при финансировании посевных кампаний и коммерциализации произведенной продукции. Продолжается практика предоставления инвест. долгосрочных кредитов с фиксированной процентной ставкой. На эти цели в 2000г. выделено 2,1 млрд. реалов. Начался процесс целенаправленного использования этих кредитов на стратегические проекты, определяемые властями штатов и представителями с/х производителей.

Бразилия отказалась от политики прямого гос. протекционизма и встала на путь разумной поддержки сельхозпроизводителей совместными усилиями гос. и частного секторов. Это поможет ликвидировать препятствия на пути модернизации с/х производства. Главным, при этом, является большее привлечение частного капитала к финансированию с/х производства, что может быть достигнуто за счет развития рынка фьючерских сделок и расширения системы частного кредитования и страхования в сельском хозяйстве.

Принято решение об открытии спец. кредитных линий для покупки сельхозпроизводителями тракторов и уборочной техники на льготных условиях под невысокий процент и на длительный срок в BNDES. Таким образом планируется обновить довольно изношенный и морально устаревший парк с/х машин, средний возраст которых составляет 12-18 лет.

Основной упор делается на поддержку небольших хозяйств. Так, предприятия с годовым доходом менее 250 тыс. реалов (130 тыс. долл.) смогут получить кредит под 8,7% годовых. Для предприятий, доход которых превышает указанную сумму, процентная ставка предусмотрена на уровне 10,7% в год. Сроки погашения кредитов при покупке тракторов составят 6 лет, уборочных машин – 8 лет. Ранее кредитование осуществлялось под 12% годовых и сроком на 5 лет.

В рамках объявленной программы предусмотрены доп. стимулирующие механизмы через кредитование по линии Banco do Brasil сельхозпроизводителей, ориентированных на внешний рынок и льготное страхование внешнеторговых сделок с участием нац. сельхозэкспортеров. Это не только повысит ценовую конкурентоспособность браз. товаров, но и будет способствовать росту интереса со стороны зарубежных импортеров, у которых появится возможность покупать на браз. сельхозаукционах продукцию надлежащего качества и с гарантированными условиями поставки.

Вместе с тем ожидаемого ранее освобождения агропредприятий от уплаты фед. налога на пром. товары (IPI) при покупке сельхозтехники не произошло. Фед. правительство, согласно заявлению президента, готово рассмотреть этот вопрос в случае адекватного стремления правительств штатов пойти на освобождение сельхозпроизводителя от местного налога на перемещение товаров и услуг (ICMS). По мнению руководства страны, регионы должны в равной степени разделить налоговую ответственность с фед. центром, поскольку только совместными усилиями в этом направлении можно действительно облегчить налоговое бремя сельхозпроизводителю.

*Компания «Пердигао С.А.»*. Была основана в 20 г. в шт. Санта-Катарина как семейная фирма, специализирующаяся на производстве изделий из свинины. В 60 г. она стада АО, основной пакет акций которого принадлежит группе браз. банков. Вторая по значению (после концерна «Садиа Конкордиа») компания, занимающаяся производством и экспортом мясных изделий большой номенклатуры, битой птицы.

В последние годы «Пердигао» инвестировала 300 млн.реалов с целью повышения производительности предприятий в юж. штатах Бразилии. В результате этого их производственные мощности с 1995г. росли в среднем на 12%. Нынешние производственные мощности концерна на 60% выше чем 4г. назад. В 1998г. в г.Марау (Рио Гранде до Сул) было открыто новое предприятие, инвестиции в которое составили 28 млн.реалов (производит в день 260 т. мясных изделий),

В целях улучшения дистрибутерской сети в 1998г. были открыты 4 новых центра реализации продукции (всего их стало 19).

Планы расширения производственной и дистрибутерской базы предусматривали инвестиции в 120 млн.реалов в 1999г. 80% этих средств вложены в

комплекс Рио-Верде в шт.Гояс. После завершения строительства этого предприятия производственные мощности «Пердигао» возрастут на 250 тыс.т. (на 50%) на 3 тыс.чел. На предприятиях «Пердигао» работает свыше 15 тыс.чел.

«Пердигао» – динамично развивающаяся компания. Выпуск продукции вырос со 151 тыс.т. (в 1994г.) до 283 тыс.т. 1998г. Объем торг. сделок возрос с 470 млн.реалов в 1994г. до 1,4 млрд.реалов в 1998г. Чистая прибыль увеличилась с 12 млн.реалов в 1994г. до 60,4 млн.реалов в 1998г.

Доля «Пердигао», как поставщика мясной продукции, возросла с 16% (в 1994г.) до 22% (в 1998г.; «Садиа Конкордиа» контролирует около 30% браз. рынка мясной продукции). В тот же период ее доля на рынке охлажденного мяса выросла на 22%, достигнув 31%.

«Пердигао» поставляет свою продукцию (преимущественно цыплят) на Бл. Восток (32% всех поставок), в Европу (28%) и страны Дальнего Востока (34%). В 1998г. ею было экспортировано мясной продукции на 300 млн.долл. С 1995г. «Пердигао» стала выступать со своей продукцией (цыплятами) в России, рассматривая ее как весьма перспективного покупателя. Поставки в Россию осуществлялись через Голландию. Основным партнером в то время являлась внешнеторговая фирма «Совэкспортпродукт». В 1997г. поставки цыплят в нашу страну достигли 10 тыс.т. Однако после фин. кризиса 1998г. ситуация резко изменилась. Ведущий партнер «Пердигао» в России оказался несостоятельным в фин. отношении, поэтому пока поставки цыплят приостановлены.

Дальнейшее сотрудничество с Россией получится бы солидный импульс, если бы правительства Бразилии и России заключили соглашение о предоставлении кредитной линии браз. экспортерам цыплят и мясных изделий. В условиях, когда рос. покупатель обязан произвести через иностр. банк 100% предоплату за импортируемую из Бразилии мясную продукцию, вести торговлю крайне сложно.

Perdigao Agroindustrial. Avenida Escola Politecnica, 722, CEP 05349-002 – Sao Paulo – SP, Brasil, tel. (55-11) 868-53-27; 868-54-93, fax 869-44-36, Presidente Nildemar Seeches, Foreign trade director Antonio Augusto de Toni, tel. 868-5347, fax 819-1208, E-mail: agd@perdigao.com.br

*Работы по генетике растений.* Начали проводиться в шт. Сан-Паулу с осени 1997г. Их инициатором является Фонд поддержки исследований штата (FAPESP), который в окт. 1997г. начал реализовывать первый проект, объединивший усилия и научные кадры основных гос. НИИ штата, специализирующихся в области молекулярной биологии. Основной его целью было выделение генома бактерии *Xyella fastidiosa*, вызывающей Clorose Variegada dos Citros (CVC) – болезнь, поражающую цитрусовые деревья. Выбор именно этой бактерии, наносящей ощутимый урон плантациям апельсинов шт. Сан-Паулу, объясняется тем, что цитрусовые являются основной с/х культурой штата. Наряду с чисто практической задачей – изучением генома бактерии и поиска новых биоинженерных методов борьбы с вызываемыми ею заболеваниями, проект должен был способствовать объединению исследоват. базы штата в области молекулярной биологии и генетики в единую сеть подготовке и квалифицированных специали-

стов в сфере биотехнологии. Его реализация, по замыслу организаторов — научного директората FAPESP и ведущих микробиологов двух основных ун-тов Бразилии — в г. Сан-Пауло (USP) и в г. Кампинасе (UNICAMP), должна была позволить отработать технику исследований в области генетики и молекулярной биологии и создать предпосылки для последующего межд. сотрудничества в этой области.

Структурно проект *Xyella fastidiosa* состоял из пяти этапов, которые должны были быть завершены к середине 2000г. Первый этап заключался в составлении физ. карты генома бактерии из фрагментов ДНК (размерами 200 кбаз) клона *Xyella fastidiosa* (8.1.b клон 9.9.5.c), хранящегося в лаборатории клеточной и молекулярной биологии франц. института с/х исследований в г. Бордо. Размер полного генома оценивался в 2 Мбазы. Второй этап предусматривал создание библиотек плазмид больших перекрывающихся фрагментов ДНК. На каждый фрагмент ДНК размером в 200 кбаз предполагалось создать 600 плазмид (по три клона на каждую килобазу ДНК). Третий этап — частичное секвенирование концевых участков клонов (по 250 пар оснований) и определение участков перекрытия. Следующий этап предусматривал полное секвенирование определенных в процессе предыдущей фазы последовательностей. Заключительная фаза — составление генома.

В качестве координаторов проекта по ДНК были привлечены специалисты браз. филиала Института Людвиг по исследованию рака (LICR), возглавляемые Andrew John Georg Simpson. Центральными лабораториями по секвенированию ДНК выбраны центр молекулярной биологии UNICAMP и ф-т биохимии Института химии USP. Для полного секвенирования задействована 31 лаборатория нац. учебных и исследоват. центров на территории штата.

Исследователям удалось значительно опередить первоначальный график работ и добиться практических результатов. Работы по составлению генома бактерии должны быть завершены в 1999г. Выявлено 9 генов, которые, по гипотезе браз. ученых, образуют находящийся под управлением одного регулятора оперон, вырабатывающий едина хантана, аналогичный уже изученному оперону бактерии *Xantana campestris*, вызывающей ряд болезней растений, в частности, черную гниль (black root) цветной капусты. Новые 9 генов уже в начале года 2000г. запатентованы FAPESP в США. Для доказательства полного тождества (оперон бактерии *Xantana campestris* состоит из 12 генов) необходимо найти еще три гена. Это открытие имеет большую важность, т.к. дает возможность поиска соединений, позволяющих заблокировать деятельность оперона *Xyella fastidiosa*. Достиженные результаты позволили FAPESP в мае 2000г. начать новый проект по проведению функционального анализа патогенеза бактерии *Xyella fastidiosa*.

С апр. 2000г. при поддержке FAPESP начата реализация проекта SUCEST. Его инициатором выступил технологический центр ассоциации производителей сахара — CTC Copesucar, который с 1995г. проводит собственные работы с трансгенными сортами сахарного тростника устойчивого к гербицидам. Проект рассчитан на 3г. и предусматривает выделение 50 тыс. генов сахарного тростника. На его реализацию FAPESP и Copesucar выде-

ляют 6 млн.долл. Работы будут проводиться с использованием техники ESTs (expressed sequence tags), т.е. секвенирования только экспрессируемых частей генов. Объектом исследований являются редкие клоны из библиотек ДНК, выделенных из различного клеточного материала (корней, стеблей, этиолированных листьев, цветов, семян и т.д.). Работы будут сконцентрированы на идентификации генов отвечающих за метаболизм сахарозы и устойчивость растения к патогенезу и различным климатическим условиям и почвам. Реализация этого проекта ставит Бразилию в один ряд со странами, проводящими собственные исследования в области генетики растений с использованием техники ESTs. Аналогичные исследования проводились только в США, Австралии и Юж. Африке. Результаты, полученные в ходе реализации проекта, найдут применение в агроиндустрии сахарного тростника, поскольку открытие новых генов и расшифровка механизмов их влияния на те или иные полезные свойства должно дать мощный импульс генно-инженерным методам получения новых сортов этой культуры.

Параллельно, в мае 1999г., начат еще один проект по исследованию генома бактерии *Xantomonas axonopodis* pv *citri*, вызывающей рак цитрусовых — citrus cancer, получивший название *Xantomonas Genome Project*. В нем задействована та же команда ученых, что и в первом проекте. Финансирование исследований осуществляется FAPESP, который выделяет на эти цели 5 млн.долл., и Фондом защиты цитрусовых Fundecitrus — 500 тыс.долл. Работы рассчитаны на 2г. и в процессе их реализации планируется использовать методику отработанную на проекте *Xyella fastidiosa*.

В апр. 2000г. начат проект, получивший название Human Cancer Genom Project (HCGP) по изучению генома раковых клеток человека, который будут реализовываться в рамках договора о сотрудничестве, подписанного между FAPESP и LICR, штаб-квартира которого расположена в США.

Проект рассчитан на 2г. и предусматривает получение 500-750 тыс.фрагментов ESTs, т.е. 200 млн. баз, из наиболее часто встречаемых в Бразилии раковых клеток — мозга, горла, желудка и шейки матки. Отличит. особенностью данного проекта является использование для выделения ESTs новой технологии, разработанной ведущим исследователем браз. филиала LICR — Andrew John Georg Simpson, получившей название Orestes (Open Reading Frame ESTs), уже запатентованной LICR в США. Технология отличается от известного с начала 90 гг. метода обратной транскрипции ДНК, синтезирующего фрагменты кДНК, расположенные около конца и начала гена (3' и 5'), тем, что позволяет создавать кДНК только кодирующих последовательностей баз (энтронов), составляющих 3% общего числа нуклеотидов. Кроме того, будет применена технология нормализации библиотек к ДНК, разработанная LICR совместно с университетом шт. Айова, что позволит выделять для последующего секвенирования и изучения только редкие гены (мало экспрессирующие). В процессе предварительных тестов, проведенных браз. отделением LICR в фев. 2000г., эти технологии были использованы для синтеза, отбора и секвенирования 6000 баз. В результате было получено 35% (от общего числа) ранее неизвестных последовательностей нуклеотидов.

В проекте помимо браз. отделения LICR, который будет выступать в качестве координатора работ и поставщика мРНК, выделенных из раковых клеток, примут участие 5 НИИ шт. Сан-Пауло: ин-та химии USP, ф-та медицины USP, школы медицины Сан-Пауло, центра гемотерапии UNICAMP, ф-та медицины отделения USP в г.Рибейрао Прето. Кроме того, работы будут курировать Richard Colodner и Webster Cavenee — LICR, г.Сан-Диего, США, Marcelo Bento Soares, ун-т шт. Айова, США, John Scouros, Imperial Cancer Research Fund, Великобритания. Полученный в результате проекта генный материал будет помещен в библиотеку генов нац. ин-та здоровья (NW), США.

Финансирование работ в соответствии с подписанным соглашением берут на себя FAPESP и LICR в равных долях по 5 млн.долл. каждый. В рамках проекта для каждого из 6 участников будет приобретен секвенатор Megabase, способный одновременно выделять 96 секвенций за 90 мин.

В ходе целенаправленных усилий FAPESP в сжатые сроки удалось объединить ресурсы и научный потенциал гос. НИИ на территории штата в единый институт, получивший название ONSA (Organization for Nucleotide Sequencing and Analysis). Фактически был создан виртуальный институт по проведению исследований в области молекулярной биологии и генетики, в составе которого находится 31 лаборатория ведущих вузов штата. На базе института вычислительной техники UNICAMP создан центр биоинформатики, связанный через Интернет с остальными лабораториями. Существенно обновлен парк лабораторного оборудования, в частности закуплено 5 секвенаторов Megabase (всего в мире существует около 50 шт.). В процессе реализации пяти проектов ученым, объединенным в ONSA, уже удалось на практике отработать методики получения генома бактерий и включиться в работы по генетике растений и человека, что значительно поднимает их престиж в межд. научных кругах. Кроме того, браз. ученые получили доступ к передовым технологиям ESTs и ORESTES.

*Браз. корпорация с/х исследований.* ЭМБРАПА была образована 22 нояб. 1974г. в соответствии с рекомендациями Фонда ООН по продовольствию и сельскому хозяйству (ФАО) в целях «сохранения природных ресурсов для устойчивого развития сельского хозяйства и обеспечения продовольствием населения». В ее состав входят 39 центров и специализированных учреждений, занимающихся фундаментальными и прикладными исследованиями в области земледелия, растениеводства, селекции, защиты растений, мелиорации, животноводства, ветеринарии, генной инженерии, биотехнологии и биологического контроля.

В области генной инженерии ведется работа по трем основным направлениям: пополнение опытной базы за счет новых образцов из 235 банков гермоплазмы (там собрано 250 тыс.экз. растений, животных и микроорганизмов); консервация гермоплазмы; опыты и исследования гермоплазмы.

В сфере биотехнологии и биологического контроля ЭМБРАПА работает над проектами по молекулярной и клеточной биологии и созданию устойчивых к действию болезнетворных организмов и паразитов сортов с/х культур и пород животных. Корпорация сосредотачивает усилия на выведе-

нии генетически модифицированных организмов растений, составляющих основу сельского хозяйства страны: сои, риса, картофеля, кукурузы, фасоли, папайи и эвкалиптов.

В своей деятельности ЭМБРАПА тесно взаимодействует с нац. и межд. профильными организациями, а также ун-тами США и Европы. Она является активным участником региональных программ: Программы по технологическому развитию сельского хозяйства и животноводства в странах Южного конуса, ПРОСИЗУР, Программы исследований и внедрения технологий в условиях Южноам. тропиков, ПРОСИТРОПИКОС и др.

Между Браз. корпорацией с/х исследований и **Рос. академией с/х наук** действует Протокол о намерениях, который был заключен в июне 1997г. В целом руководство ЭМБРАПА проявляет заинтересованность в развитии сотрудничества с рос. партнерами в рамках Программы НТС между РФ и Бразилией в 1999-2000гг., подписанной 22-23 апр. 1999г. в ходе I заседания Рос.-Браз. МПК.

## Пищепром

Согласно данным Бразильской Ассоциации Промышленности продуктов питания (ABIA) объем производства пищевых продуктов и напитков в Бразилии в 2002г. составил 130 млрд.реалов (40 млрд.долл.). Рост стоимостного объема указанной продукции по сравнению с 2001г. составил 16,4%, однако, с учетом инфляции, реальное увеличение стоимости произведенных пищевых продуктов и напитков составило 3,5%. Рост физического объема указанных товаров по сравнению с 2001г. составил 3%.

Промышленность напитков, в отдельности, обеспечила в 2002г. рост 13%. Значительная часть роста объема производства Бразилией пищевых продуктов и напитков обеспечена за счет роста на 6,4% объема экспортных поставок указанной продукции. Объем экспорта в 2002г. — 10,6 млрд.долл.

По темпам роста среди поставляемых на экспорт продуктов питания особенно выделяется группа масел и жиров, по которой отмечен рост объема поставок в 40%. Стоимостной объем составил 880 млн.долл.

Рост объема экспорта Бразилией пищевых продуктов в значительной мере связан с последствиями засухи в США и снижением урожая сои в этой стране. Уменьшение запасов соепродуктов в США предоставило хорошие возможности для бразильских экспортеров, которым, к тому же благоприятствовала ситуация падения курса реала по отношению к доллару.

Отгрузки консервированных продуктов, таких как: соки, пальмовая сердцевина (palmito), различные виды фруктов, джемы возросли на 20% и составили 1,1 млрд.долл. Экспорт пищевых продуктов и напитков составляет 18% от общего объема бразильского экспорта. Особо выделяются поставки продукции мясной промышленности (2,7 млрд.долл.) и сахара (2,2 млрд.долл.), занимающие 8% от объема общенационального экспорта Бразилии. Объем экспорта в 2003г. может увеличиться на 10%.

Доля экспортных поставок в общем объеме производства Бразилией пищевых продуктов и напитков составляет не более 20%. Импорт данной группы товаров в 2002г. имеет незначительные объемы по сравнению с экспортом и ограничива-

ется 1,2 млрд.долл. По прогнозам ABIA объем производства товаров пищевого и напитков вырастет в 2003г. на 2-3%.

Экспорт пищевых продуктов в Россию в 2002г. составил 1,149 млрд.долл. (4, 25 млн.т.), что составляет 92% от общего объема экспорта Бразилии в нашу страну. Экспортировались сахар (496 млн.долл.), свинина (373 млн.долл.), куры (169 млн.долл.), говядина (46 млн.долл.), кофе растворимый (25 млн.долл.), мясо индейки (11 млн.долл.), соя и соепродукты (21 млн.долл.), протеин соевый (3,5 млн.долл.), сало (1,6 млн.долл.), кофе в зернах (1,6 млн.долл.), конфеты (1,1 млн.долл.).

Бразилия импортировала из России пищевых товаров и напитков на 4,65 млн.долл. (18 тыс.т.), что составляет 0,8% от общего импорта товаров из России: рыба мороженая (3,5 млн.долл.), пшеница (1 млн.долл.), водка (154 тыс.долл.).

## Кожа-2002

Кожевенно-обувная промышленность является одной из важнейших составляющих экономики Бразилии. Производственные мощности сектора составляют: 450 кожевенных заводов, 6 тыс. предприятий по производству обуви, 110 заводов-производителей машин и оборудования, 1100 предприятий, специализирующихся на производстве компонентов для обувной промышленности, и 2300 предприятий по производству изделий из кожи. На предприятиях занято 550 тыс.чел.

Бразилии принадлежит 2 место в мире (после США) по поголовью скота и 5 место в мире – по производству кожи (после США, России, Индии, и Аргентины). Доля Бразилии в общемировом поголовье скота – 11,2%, а в общемировом производстве кожи – 10,8%.

В год Бразилия производит 35-40 млн. шкур крупного рогатого скота, что представляет 66% от всех видов кожи, производимых страной.

Производство кожи сосредоточено в регионах Юга и Юго-Востока страны, которые вместе обеспечивают до 76% общего объема производства кожи в Бразилии. Главными штатами-производителями кожи здесь являются Рио-Гранде-ду-Сул (23,5%), Сан-Паулу (23%), Парана (12%) и Минас-Жерайс (10%). Среди других регионов можно выделить быстро развивающийся животноводство регион Центр-Запад, владеющий 30% поголовья крупного рогатого скота страны. Кожевенные предприятия данного региона специализированы на выпуске кожи типа wet-blue. В последнее время, инвестиции направлены на программу повышения степени обработки кожи.

Согласно данным министерства развития, промышленности и внешней торговли Бразилии (MDIC) большинство кожевенных предприятий управляется и принадлежит собственникам, состоящим в семейных или родственных отношениях. До 80% производств отрасли относятся к малым предприятиям (от 20 до 99 работников, согласно действующей в Бразилии классификации).

Производимая кожа используется национальными предприятиями для изготовления обуви, изделий (сумки, ремни), драпировочного и отделочного материала для мебели и др., пошива готовой одежды, для использования в автомобильной промышленности (обивка сидений, салона). Значительная часть кожи поставляется на экспорт.

Большая часть экспорта бразильской кожи относится к продукции низкой степени обработки. Импортируются в страну кожи высокой степени обработки: полуфабрикаты типа crust и готовая кожевенная продукция acabado.

В 2002г. общий объем экспорта кожи Бразилией, по данным MDIC, составил 955 млн.долл. (1,35% общего объема экспорта страны), что на 9,6% выше показателя 2001г. (872 млн.долл.). В физическом объеме в 2002г. на экспорт было поставлено 19,9 млн. шкур, что на 8,6% выше физического объема экспорта 2001г. (18,4 млн.шкур).

Экспорт кожи первичной обработки типа salgado снизился по сравнению с 2001г. по стоимости на 9,9% и составил 5,4 млн.долл. В условиях продолжения действия в Бразилии 9% налога на экспорт кожи типа wet-blue (обработка солью, удаление жира и меха, первая обработка хромом) объемы поставки кожи данного типа практически не изменились и составили 395 млн.долл. Поставка кожи типа crust (полуфабрикат для получения выделанной кожи) значительно снизилась (на 36%) и составили 167 млн.долл. Осуществляемые в течение последних лет инвестиции в передовые технологии производства выделанных кож и последствия эпидемии скота в Европе способствовали значительному росту (на 62%) объема экспорта обработанной кожи типа acabado. Экспорт этого типа продукции составил 362 млн.долл. Распределение экспорта бразильской кожи в 2002г.: Италия (316 млн.долл. – 34,5%), Гонконг (39 млн.долл. – 14,5%), США (104 млн.долл. – 10,9%), а также – Китай, Португалия, Сингапур, Тайвань, Испания, Уругвай, Германия. В Россию в 2002г. было поставлено 5.400 ед. кожи типов salgado и wet-blue на 96 тыс.долл.

Объем импорта кожи Бразилией, уменьшавшийся в 1993-96гг., начал расти в 1997-2001гг. В 2002г. объем импорта снизился по сравнению с 2001г. на 36% и составил 115 млн.долл. Снижение произошло в связи с кризисной ситуацией в Аргентине. Импорт высококачественной кожи из этой страны ранее составлял до 50% общего объема импорта кожи Бразилией. В основном импортируется обработанная кожа, идущая в качестве сырья в обувную промышленность. В 2002г. кожа импортировалась из Аргентины, Австралии, США, Нигерии, Уругвая. Из России импортировано 2,7 тыс.шкур типа wet-blue на 34,7 тыс.долл.

## Кожа-2001

**Обувная и кожевенная промышленность.** Насчитывает 420 кожевенных заводов, 4 тыс. обувных фирм, 90 производителей оборудования.

Ежегодно страна производит 33 млн.шт. кож, 580 млн.пар обуви. 45% кож и 28% обуви экспортируется.

Производство кож в Бразилии сосредоточено в Южных районах страны – 38%, Юго-восточных – 34% и Центрально-западных – 15%.

В связи с эпидемией скота в Европе, уменьшением выделки шкур, увеличением спроса на кожу кожевенная промышленность Бразилии находится на подъеме.

Страна занимает 2 место в мире после США по выделке кож. В 2001г. производство достигло 34 млн.шкур и должно составить 45 млн. шкур в 2010г.

За янв.-сент. 2001г. экспорт кож составил 640,7 млн.долл., т.е. на 19,3% больше по сравнению с этим же периодом пред.г. Годовой результат оценивается в 980 млн.долл. против 760 млн.долл. в 2000г.

В 2001г. (янв.-сент.) экспорт кожи типа «Салгадо» в физическом объеме увеличился на 73,6% по сравнению с этим же периодом 2000г. и составил 149,3 тыс.шт. и в стоимостном выражении на 264,8% – 3,2 млн.долл.; типа «Вест-Блю» – сократился в физическом объеме на 3,1% – 7,2 млн.шт и увеличился в стоимостном выражении на 0,1% – 296,2 млн.долл; типа «Краст» увеличился в физическом объеме на 69,6% – 3,3 млн.шт и в стоимостном на 40,7% – 179,7 млн.долл. и типа «Акабадо» увеличился в физическом объеме на 13,2% – 1,5 млн.шт. и в стоимостном на 38,4% – 145,5 млн.долл.

Основными экспортерами бразильской кожи являются: Италия – 30,3%, Гонконг – 13,5%, США – 11,1%, Португалия – 7%, Уругвай – 6,2%. Китай – 5,3%, Испания – 4,7%.

Экспорт кожи из Бразилии в 2001г. по сравнению с 2000г. (янв.-сент.)

Тип кожи	Количество, млн.шт			Стоимость, млн.долл.		
	2001г.	2000г.	%	2001г.	2000г.	%
Salgado	0,15	0,09	73,6	3,19	0,87	268,8
Wet-Blue	7,25	7,48	-3,2	296,18	295,18	0,1
Crust	3,26	1,93	69,6	179,69	127,71	40,7
Acabado	1,51	1,34	13,2	145,46	105,08	38,4
Др.животных	0,95	0,57	66,6	16,25	7,60	113,8
Всего	13,12	11,41	15	640,77	537,13	19,3

Источник: журнал Courobusiness №18, 2001г.

**Обувная промышленность.** Бразилия занимает 3 место в мире по производству обуви после Китая и Индии.

Основными производителями обуви являются штаты Рио-Гранди-ду-Сул – 84%, Сан-Пауло – 8% и Сеара – 5%. В 2001г. в Бразилии произведено 600 млн. пар обуви, что на 3,4% больше чем в 2000г. Из всей произведенной обуви 28,5% было экспортировано.

В 2001г. экспорт обуви из Бразилии по сравнению с 2000г. увеличился на 5% в физическом объеме и на 4% в стоимостном, – 171 млн. пар на 1,61 млрд.долл.

Основные страны-импортеры обуви из Бразилии в 2001г.

	Доля, в %	Объем, в млн.долл.
США	68,3	1103
Аргентина	8,2	132
Англия	5,8	94
Канада	1,9	30
Венесуэла	1,6	25
Мексика	1,3	21
Чили	1,2	19
Парагвай	1,2	19
Другие страны	10,5	167
Всего	100	1610

Источник: Газета «Газета Меркантил» от 18.02.2002г.

Основным импортером бразильской обуви являются США – 68,3% от всего объема поставок. Импорт США в 2001г. увеличился на 6% по сравнению с пред.г. и составил 1,103 млрд.долл, увеличился импорт обуви и в Аргентину на 6,5% – 132 млн.долл.

В 2001г. бразильская обувь поставлялась в **Россию**. Было экспортировано 109,7 тыс. пар на 1289 тыс.долл., что меньше на 26,5% и 18%. До 2003г. экспорт обуви должен составить 2,57 млрд.долл.

Экспорт бразильской обуви

Годы	млрд.долл.	млн. пар
1998г.	1,38	131
1999г.	1,34	137
2000г.	1,55	160
2001г.	1,61	171

## Обувь

Производственные мощности обувной промышленности Бразилии в 2002г. оценивались в 600 млн.пар обуви в год. 70% этого количества обуви идет на внутреннее потребление и 30% реализуется на международном рынке. Производство обуви Бразилией оценивается в 8 млрд.долл. Бразилия прочно удерживает 3 место в мире по производству данной продукции. В 2002г. внутреннее потребление обуви в Бразилии, в среднем, составило 3,2 пары в год. Наиболее высокие показатели потребления обуви приходятся на южные штаты страны: Рио-Гранде-ду-Сул – 5,3 пар/год, Парана и Санта-Катарина – 4,1 пар/год.

Несмотря на то, что предприятия обувной промышленности расположены во всех регионах страны, особо выделяются шт. Рио-Гранде-ду-Сул (85% объема производства обуви Бразилией), Сан-Пауло (9%) и быстро развивающие свою обувную промышленность штаты региона Северо-Запад, в частности, шт. Сеара (5%).

В 2002г. прервалась тенденция роста объема экспорта бразильской обуви, наблюдавшаяся, начиная с 2000г. По данным Бразильской ассоциации обувной промышленности (ABICalcados) страна в 2002г. экспортировала 164 млн. пар обуви, что на 4% ниже показателя 2001г. Экспорт бразильской обуви, согласно данным министерства развития, промышленности и внешней торговли (MDIC), снизился: 1,516 млрд.долл. в 2002г. против 1,684 млрд.долл. в 2001г. Снижение указанных показателей объясняется падением в 2002г. на 87% закупок обуви вторым по объему импорта в 2001г. партнером Бразилии – Аргентиной (последствия политического кризиса в этой стране), а также – уменьшением числа закупок обуви на внутреннем рынке крупнейшего иностранного покупателя бразильской обуви – США. Возрос экспорт продукции бразильской обувной промышленности в Мексику (на 76%), Чили (26%), Нидерланды (25%), а также в Великобританию и Канаду. В 2002г. Бразилия поставила в Россию, по данным ABICalcados, 405 тыс. пар обуви на 3,1 млн.долл.

Импорт обуви Бразилией имеет относительно незначительные объемы. Сохраняется наблюдаемая с 1997г. тенденция его снижения. Обувь импортируется из азиатских стран и США.

В соответствии с подписанным в 2000г. и действующим до конца 2002г. соглашением между ABICalcados и финансовым агентом федерального правительства – Агентством продвижения экспорта (APEX) и разработанной в рамках указанного соглашения Отраслевой объединенной программой (PSI Calcados) основными задачами обувной промышленности Бразилии на 2003г. являются: продолжение подготовки для предприятий и компаний отрасли (в основном – малых предприятий), ранее не поставлявших товар на экспорт, трудовых ресурсов, владеющих навыками осуществления международной торговли; обеспечение предприятий и компаний отрасли стратегической информацией об общемировых тенденциях в про-



изводстве, технологии, дизайне и торговле; поддержка участия предприятий и компаний отрасли в международных выставках, ярмарках и семинарах, проводимых за рубежом, с целью поиска и освоения предприятиями и компаниями отрасли новых международных рынков, приобретения современных технологий; поддержка деятельности по устранению возможности применения технических и технологических барьеров к экспорту бразильской обуви, за счет освоения действующих на международном рынке систем обеспечения качества, производительности, технологии и дизайна; обеспечение решения задачи достижения в 2004г. экспорта обуви Бразилией в 2,570 млрд.долл.

## Хлопок

Является важнейшим сырьем для текстильной промышленности Бразилии. Продукция, производимая из хлопкового полотна, составляет до 75% общего объема производства страной готовой текстильной продукции.

В 1997-2001гг. в соответствии с потребностями текстильпрома страны производство хлопка в Бразилии росло высокими темпами, достигнув в сафре 2000/01 максимального за последние годы показателя — 938,8 тыс.т.

Основным регионом выращивания хлопчатника в Бразилии в 2002г. являлся Центральный/Центрально-Западный регион (72% объема производства страны), включающий шт. Мату Гроссу (51%), Гойас (14%), Мату Гроссу-ду-Сул (8%). С начала 90гг. последовательно терял свои позиции некогда ведущий по производству хлопка Юго-Восточный регион (76% производства страны в 1990г. и 16% — в 2002г.), где хлопок выращивается в шт. Сан-Пауло, Парана и Минас-Жерайс. Производство хлопка штатами региона Север/Северо-Восток традиционно составляет 10-12%. В последние годы наблюдается повышение интереса к выращиванию хлопка в регионе Север/Северо-Восток, где хлопок отличается большей длиной и повышенной прочностью волокна. Благоприятные условия инсоляции данного региона позволяют получать волокно белоснежного оттенка, высоко ценящееся на мировом рынке. В этом регионе также выращивается цветной хлопок, цена которого в 2 раза выше цены обычного хлопка. С продвижением посевных площадей хлопка в регион Север/Северо-Восток Бразилия смогла повысить объем экспорта хлопка с 6 тыс.т. в 1999г. до 147 тыс.т. в 2001г.

Падение на 40% в конце 2001г. цен на хлопок на мировом рынке лишило производителей хлопка Бразилии стимулов к дальнейшему росту посевных площадей и выращиванию хлопка. В 2002г., в сафре 2001/02, (окт. 2001-март 2002г.) посевные площади хлопчатника занимали 750,3 тыс.га, что составляет 0,7% посевных площадей Бразилии. Указанный показатель на 16% ниже показателя сафры 2000/01 — 870,4 тыс.га. Сбор хлопка в сафре 2001/02 составил 763,7 тыс.т. (на 19% ниже показателя сафры 2000/01). От общего объема производства с/х продукции Бразилии в 2002г. сбор хлопка составил 0,2%.

Снижение производства хлопка национальными производителями в 2002г. привело к росту цен на данное сырье на внутреннем рынке. Средние цены внутреннего рынка в окт. 2002г. возросли на 17,7% с 1,628 реала (0,5 долл.) за фунт веса до 1,7655 реала. Данная цена вдвое превосходит сред-

нюю цену, зафиксированную в 2001г. (данные Центра передовых исследований в прикладной экономике (Cerea).

Госзапасы хлопка Бразилии на начало 2002г. составляли 367 тыс.т. Урожай оценивается в 763,7 тыс.т. Потребности текстильпрома страны в хлопке — 914 тыс.т. Импорт — 67 тыс.т. Экспорт — 110 тыс.т. Недостаток сырья для внутреннего рынка (200 тыс.т.) компенсирован госзапасами.

Объем импорта хлопка в 2002г. согласно данным МДИС Бразилии составил 64 млн.долл. (67 тыс.т.), что представляет 0,14% от общего объема импорта Бразилии. Указанный объем импорта на 33% меньше прошлогоднего показателя — 95 млн.долл. Основные поставщики хлопка в Бразилию — Парагвай, США, Индия, Китай.

Экспорт хлопка Бразилией не превышает 2% объема мирового экспорта этой с/х культуры. Основными покупателями бразильского хлопка на международном рынке являются Великобритания, Италия, Швейцария и Индонезия. Объем экспорта хлопка в 2002г. составил 94 млн.долл., что представляет 0,16% от общего объема экспорта страны. Это на 39% ниже объема экспорта хлопка Бразилии, зафиксированного в 2001г. (154 млн.долл.). Экспорт составил 110 тыс.т., что на 26% ниже прошлогоднего показателя — 147 тыс.т.

Согласно прогнозам Национальной компании снабжения (Conab), несмотря на запоздавший по срокам вследствие неблагоприятных климатических условий сев хлопка в шт. Парана, урожай хлопка в 2003г. при условии благоприятных климатических условий будет выше урожая 2002г.

Прогноз урожая 2002/03

	2001/02	2002/03	Вариант урожай		
	A	min, B	max, C		
	B/A	C/A			
Площ. под хлопком, тыс.га.....	750,3	706	731,5	-5,9%	-2,5%
Произв. хлопка, тыс.т. ....	763,7	767,3	787	0,5%	3%
Всего пос. площ., тыс.га.....	40157,7	41327,8	41887,1	2,9%	4,3%
Произв. с/х прод., тыс.т. ....	97131,2	104962	110645,3	8,1%	13,9%

Источники: статданные Conab и ABIT дек. 2002. Публикации Gazeta Mercantil, 2002г. Balanca Comercial Brasileira — janeiro/dezembro — 2002, MDC;

## Текстиль-2003

Текстильная промышленность Бразилии является одним из важнейших и социально значимых секторов экономики страны: доля отрасли составляет 4% валового внутреннего продукта (ВВП) Бразилии и 10,6% ВВП промышленности страны; отрасль обеспечивает занятость 1,7% экономически активного населения страны, что также составляет 11,2% от числа работников, занятых в промышленности Бразилии в целом.

Согласно данным Бразильской Ассоциации текстильной промышленности (ABIT) на 30 тыс. предприятиях текстильной промышленности Бразилии занято 1,5 млн.чел. Причем, только за последние 4г. в этом секторе экономики страны было создано 120 тыс. новых рабочих мест. Бразилия играет важную роль в мировом производстве текстильной продукции. Согласно данным бразильского Института исследований и промышленного маркетинга (IEMI) в 2001г. страна заняла в мировом рейтинге производителей: 7 место (физический объем производства — 1,58 млн.т. продукции) по производству волокон и нитей (после Китая, Индии, США, Тайваня, Южной Кореи и Пакистана); 8 место (1,18 млн.т.) — по

производству гладких тканей (после Китая, Индии, Тайваня, США, Южной Кореи, Пакистана и Мексики); 3 место (0,49 млн.т.) – по производству трикотажа (после Индии и США); 5 место (1,29 млн.т.) – по пошиву готовых изделий (после Китая, Индии, США и Тайваня).

Несмотря на предпринимаемые бразильскими национальными предприятиями и ассоциациями усилия с целью увеличения объема экспорта текстильной продукции, присутствие Бразилии на международном рынке текстиля и готовых швейных изделий пока еще очень незначительно: страна занимает только 37 место по объему торговых операций, довольствуясь ролью второстепенного участника данного рынка.

Текстильная промышленность Бразилии состоит из трех основных секторов: производство волокон и нитей; ткацкое производство; пошив готовых изделий.

В структуру текстильной промышленности Бразилии входят также: сектор химических компонентов для производства текстиля и сектор производства текстильных машин и оборудования (в настоящей справке данные секторы не рассматриваются).

В 1990-97гг., в период осуществления структурных преобразований в стратегических отраслях экономики страны, развитие бразильской текстильной промышленности характеризуется следующими основными моментами:

- происходит объединение бразильских компаний с транснациональными группами (бразильская компания Fibra объединилась с транснациональной Dupont, избравшей в качестве стратегической линии создание в развивающихся странах совместных предприятий, ориентированных на производственные процессы, не использующие новейшие технологии);

- увеличивается процент участия национального бразильского капитала в производстве нитей и волокон путем приобретения у транснациональных компаний предприятий или отдельных производств, размещенных на территории Бразилии (примеры: приобретение бразильской компанией Ledervin части предприятия Fairway у групп Rhodia и Hoechst, а также – приобретение бразильской компанией Polyenca предприятия у транснациональной группы Akzo);

- в текстильную промышленность страны осуществляются инвестиции иностранными компаниями, ранее в Бразилии не представленными (пример – приобретение транснациональной группой Unifi у компаний Rhodia и Hoechst части завода Fairway по производству полиэфирных волокон и нитей);

- осуществляется переоценка иностранными холдинговыми компаниями роли бразильских дочерних предприятий в выпуске продукции на внутренних и международных рынках (пример: после реструктуризации группы Ledervin бразильский завод транснациональной компании Rhodia – Ster остался единственным в мире предприятием группы, производящим полиэфирное волокно);

- в связи с изменениями в международном распределении производства химических волокон и нитей, а также переоценкой бразильским частным капиталом своей роли в общемировом выпуске данной продукции в указанном секторе текстильпрома происходит концентрация производства: количество предприятий по производству химических ни-

тей уменьшилось на 36% (с 4938 до 3305) за счет роста объемов производства предприятий;

- отмечается снижение объемов производства и рост количества предприятий по группам производства тканей и пошива готовых изделий: количество предприятий здесь увеличилось на 22% (с 15368 до 18797).

Если в начале 90гг. изменения в различных секторах бразильской текстильной промышленности были обусловлены, прежде всего, конкурентной борьбой, которую вели национальные производители на внутреннем рынке страны с высококачественными импортными товарами, а также повышением требовательности внутреннего покупателя к степени обработки, качеству и дизайну товаров, которые он хотел бы купить и к ценам, которые покупатель готов был оплатить в условиях низкой инфляции и наличия широкого спектра предлагаемой продукции, то период 1997-2002гг. характеризуется стремлением бразильских текстильных предприятий завоевать более передовые позиции в мировой торговле. Решению данной задачи способствовали продолжавшееся обесценение нацвалюты и стимулирующее воздействие правительственных программ, предусматривавших снижение налогов на производство ряда видов текстильной продукции, а также – проведение кампаний по продвижению бразильских товаров на внешнем рынке.

Осуществленные в 1999г. изменения в валютной политике Бразилии и повышение эффективности деятельности системы таможенного контроля позволили снизить объем импорта текстиля в указанный период почти вдвое, по сравнению с зафиксированными в 1997г. объемами, однако отрасли так и не удалось добиться более-менее значительного роста объема экспорта. В период до 2000г. объем экспорта имел ежегодный прирост в размере всего 3%., в 2002г. прирост данного показателя оказался значительно ниже.

Важнейшей для текстильной промышленности Бразилии задачей в указанный период явилось продолжение процесса модернизации предприятий с целью снижения себестоимости выпускаемой продукции, повышения производительности производства, улучшения качества и совершенствования дизайна товаров.

Новая задача была поставлена правительством страны перед отраслью в 2000г.: задача воспитания у бразильских предприятий культуры экспорта, предполагающей постоянное наличие в стратегии их развития экспортной составляющей, направленной на обеспечение способности выпуска предприятием товаров, торговая марка и качество которых были бы известны и постоянно присутствовали на международном рынке. С учетом указанного, для поддержания высокой конкурентоспособности товара необходимы инвестиции не только в оборудование и технологии, но и в маркетинговые исследования, в повышение квалификации персонала, в развитие систем управления производством и качеством продукции.

После длительного присутствия на международном рынке в качестве одного из крупнейших мировых импортеров хлопка, Бразилия в 2001г. вернулась на мировой рынок в качестве продавца этого товара. В данном году небольшой по объему экспорт хлопка, наряду со снижением объемов его

импорта, позволил стране получить первое за последние 6 лет положительное сальдо платежного баланса текстильной отрасли.

*Инвестиции в развитие машинного парка.* В 1990-2002гг. текстильные и швейные предприятия Бразилии вкладывают значительные средства в модернизацию производства. Инвестиции на приобретение машин и оборудования в целом по отрасли оцениваются в 8,9 млрд.долл., в т.ч.: 2,5 млрд.долл. — на прядильные станки; 1,4 млрд.долл. — на ткацкие станки; 1,5 млрд.долл. — в трикотажное производство; 1,5 млрд.долл. — в оборудование, предназначенное для обработки полуфабрикатов (окраска и т.д.); 1,7 млрд.долл. — в оборудование для пошива готовых изделий.

Остальные средства были израсходованы в другое текстильное оборудование: по производству фетра, декоративных тканей и т.д. Прядильный сектор получил наибольшие по объему инвестиции, поскольку является наиболее интенсивным по отдаче капитала и имеет значительные объемы производства.

Сектор обработки и улучшения (окраска тканей, камвольное производство) оказался вторым по объему полученных инвестиций, благодаря своей значимости в плане формирования индивидуальных качеств продукции и повышения степени ее обработки. Сектор пошива готовых изделий — следующий по объему полученных инвестиций, поскольку здесь присутствовали реальные перспективы расширения экспортных поставок.

Сектор трикотажного производства — инвестиции осуществлялись на хорошем уровне, в среднем составив около 104 млн.долл. в год. В большей части они осуществлялись за счет средств производителей, заинтересованных в повышении степени обработки реализуемого на рынке товара. Ткацкий сектор до последнего времени получал инвестиции, сконцентрированные исключительно в крупные предприятия, однако, в последнее время он получил также инвестиции в развитие средних и мелких предприятий, расширяющих на внутреннем рынке предложение по искусственным и синтетическим тканям. В 1997-2002гг. Среднегодовой объем инвестиций снизился в последние годы в связи с уменьшением стоимости оборудования (большинство которого импортировалось по ценам, согласованным в долл.) и замедлением темпов роста ВВП страны, порожденным следовавшими в последние годы внешними и внутренними экономическими кризисами. Несмотря на указанное, среднегодовой объем инвестиций составил по отрасли в целом 630 млн.долл. — объем достаточно значительный и демонстрирующий авторитетность отрасли, продолжающей наращивать усилия по модернизации машин и оборудования.

Доля импортируемого оборудования в общем объеме инвестиций с 1997г. по 2002г. составила 67%. Приобретение машин национального производства ограничивается, в основном, группой хлопкорыхлительных и чесальных машин, а также — ассессуарами и вспомогательным оборудованием, большинство из которого предназначено для обработки и улучшения тканей.

*Основные регионы-производители.* Производство текстильной продукции сосредоточено в регионах Юг и Юго-Восток страны, которые вместе отвечают за 75% объема производства национальной продукции. В 1997-2002гг. Юго-Восток имел рост

объема производства относительно меньший, нежели другие регионы, уступая свое подавляющее превосходство. Указанное объясняется миграцией предприятий текстильной промышленности из региона Юго-Восток в другие штаты страны, главным образом расположенные в регионе Северо-Восток. Северо-Восток привлекал в указанный период промышленные производства многочисленными финансовыми и налоговыми льготами, предоставляемыми правительствами штатов.

Сроки действия ранее предоставленных льгот по многим проектам заканчиваются и их возобновление будет зависеть от новых инвестиций в текстильные предприятия, размещаемые на территориях штатов Северо-Востока и, соответственно, от новых соглашений инвесторов с правительствами штатов указанного региона. Данное обстоятельство вызывает сомнение относительно возможности поддержания отмечаемой в исследуемый период скорости развития процесса миграции текстильных предприятий в новые регионы в будущем, а обсуждаемая в настоящий момент в Бразилии налоговая реформа может окончательно покончить с «соревновательной» практикой предоставления налоговых льгот штатами страны.

В последние годы ощущался значительный рост потенциала объема бразильского рынка текстильных товаров, что было обусловлено ростом численности населения страны и его покупательной способности, а также — снижением средних цен на товары данной группы по сравнению с общей массой товаров на внутреннем рынке. Так, генеральный индекс цен ИПСА/ИБГЕ, определяющий согласно методике Бразильского института географии и статистики (ИБГЕ) общий уровень инфляции в стране, в период 1997-2002гг. составил 42,2%, в то время, как по ценам на текстильные товары отмечен рост в 22,2%. Указанное обстоятельство способствовало росту потребления текстильных и швейных товаров в Бразилии в расчете на душу населения: с 7,7 кг. на человека (1997г.) до 9,1 кг. на человека в 2002г.

*Объем производства текстильной продукции по группам товаров.* В 1997-2002гг. производство волокон и нитей, упавшее в период до 1997г. в связи со снижением производства хлопка, в последние годы начало расти, не только вследствие восстановления объемов сбора хлопка, но и за счет роста производства ряда позиций химических волокон.

По позиции трикотажа можно отметить снижение в 2001 и 2002гг. объемов его производства по физическому объему, зафиксированных до 2000г. Объем производства гладких тканей, увеличивавшийся в период до 2001г., снизился в 2002г. По группе готовых изделий имеется рост объема производства до 2001г. и отмечается спад в 2002г. В целом, по всем группам товаров в 1999-2002гг. можно отметить устойчивую тенденцию снижения цен в долларах США, вследствие обесценивания реала по отношению к доллару.

*Внешняя торговля текстилем.* С изменением правительством Бразилии в начале 1999г. валютной политики ожидался значительный рост продаж текстильных товаров на внешнем рынке и одновременное снижение объемов импорта товаров данной группы. Однако, этого не произошло: в 2000г. импорт текстиля возрос. Снижение его объемов произошло только в 2001-02гг. Объем экспорта вырос в 2000-01гг., однако значительная часть этого роста

связана с увеличением сбора хлопка национальными производителями и соответствующим ростом его продажи на международном рынке.

В 2002г. объем экспорта вновь снизился вследствие осложнения ситуации в мировой экономике и нестабильности внутренней политической ситуации в стране в связи с проводившимися президентскими выборами.

*Импорт текстильных товаров Бразилией.* В 1997-99гг., под влиянием значительных инвестиций в бразильскую текстильную промышленность и обесценивания реала, значительно ограничившего конкурентоспособность импортируемых текстильных товаров, наблюдается снижение объема импорта текстиля.

В 2000г. в результате снижения на внешнем рынке цен на импортируемые полуфабрикаты и готовые изделия объем импорта вновь вырос. Однако этот рост не был длительным в связи с продолжением обесценивания реала и соответствующим новым повышением цен на импортируемые товары, а также — значительным повышением предложения национального хлопка на внутреннем рынке, значительно снизившем потребности в импорте хлопкового волокна.

Несмотря на падение в целом объема импорта в 2002г., рост объема закупок на внешнем рынке синтетических и искусственных нитей (294 млн.долл.) и гладких синтетических и искусственных тканей (222 млн.долл.) в этом году продолжался, что отрицательно сказалось на платежном балансе отрасли. Указанные результаты свидетельствуют о том, что в условиях действующей валютной политики рост объемов импорта будет зависеть от влияния внутренних конъюнктурных факторов и наличия качественных преимуществ товаров, закупаемых на внешнем рынке. По тем группам товаров, предложение которых национальной промышленностью ограничено, импорт будет оставаться значительным по объему.

Объем экспорта товаров бразильской текстильной промышленности, максимальное значение которого в 1,5 млрд.долл. было зафиксировано в 1992г., в последующие годы снижался, достигнув в 1999г. своего минимального значения в 1 млрд.долл. С 2000г., в условиях обесценивания валюты, вновь отмечается его рост: 1,2 млрд.долл. в 2000г., 1,3 млрд.долл. в 2001г. и 1,185 млрд.долл. в 2002г. (последнее объясняется снижением объемов экспорта в страны Меркосур, охваченные политическими и экономическими кризисами).

В соответствии с приведенными данными Бразилия имеет долю в 0,4% общемирового объема экспорта текстиля и готовых швейных изделий, что значительно ниже результата, достигнутого страной несколько лет назад, когда доля страны по торговле аналогичными товарами на международном рынке составляла 1%. Чтобы вновь достичь указанной доли страна должна экспортировать в 2003г. текстильных товаров на 3,4 млрд.долл. Ассортимент экспорта текстиля остается в исследуемый период неизменным. В основном экспорт сконцентрирован на хлопковых нитях и полотне — по группе полуфабрикатов, и на постельном белье, столовых принадлежностях и одежде из трикотажа — по группе готовых изделий.

*Происхождение импорта.* В импорте текстильных товаров в Бразилию доля азиатских стран составила в 2002г. 50% от его общего объема. Латино-

американские страны поставили на бразильский рынок до 18,3% текстильных товаров, западноевропейские — 17,4%. Северная Америка (США и Канада) — 11,2%. Остальные страны вместе отвечают не более, чем за 3,6% бразильского импорта текстиля.

Бразильский экспорт текстиля сосредоточен, в основном, на странах американского континента — будущих участниках блока ALCA, доля которых составила в 2002г. до 70% внешнеторговых продаж текстильных товаров Бразилией (несмотря на резкое снижение в течение последних 3 лет объемов продаж текстиля в страны Меркосур: 35,9% в 2000г. против 14,3% — в 2002г.). Объем продаж текстиля в США в 2002г. составил 376 млн.долл., что на 101 млн.долл. больше, чем в 2001г., компенсировав снижение поставок бразильских текстильных товаров в страны Меркосур. Главной причиной снижения общего объема экспорта бразильского текстиля в 2002г. явилось снижение объемов его продаж в страны Еркосур.

Восстановление объемов производства и экспорта бразильского хлопка и соответствующее снижение объемов закупок хлопкового волокна Бразилией имеют позитивное влияние на состояние сальдо торгового баланса текстильной промышленности страны, которое в 2001-02гг., после шестилетнего перерыва вновь вернулось к положительному значению. Значения сальдо торгового баланса отрасли за последние 6 лет показывают, что баланс по группе производства волокон и нитей продолжает представлять стабильный значительный дефицит, хотя и убывающий по размеру. Группа готовых изделий обеспечивает устойчивый профицит (в 2002г. — в объеме 390 млн.долл.), обеспечивая покрытие дефицита по другим группам товаров текстильной промышленности.

Сравнив импорт и экспорт по подгруппам товаров, произведенных из естественного волокна и из искусственных волокон и прядильных нитей, становится очевидным, что по группе естественного волокна Бразилия имеет достаточно высокую конкурентоспособность, представляя позитивное сальдо на всем протяжении периода 2000-02гг. По подгруппе химических волокон уровень конкурентоспособности значительно ниже, результатом чего является продолжительный дефицит по всем звеньям данного производства.

Одной из причин пониженной конкурентоспособности указанной подгруппы товаров является то обстоятельство, что предложение на продажу искусственных волокон и прядильных нитей на внутреннем рынке Бразилии исходит от небольшой группы относительно мелких производителей, зависящих от поставок переживающей период реорганизации национальной химической промышленности. Действующий в стране повышенный уровень импортных пошлин на закупку прядильных волокон и нитей лимитирует доступ бразильской текстильной промышленности к данному типу сырья на международном рынке. Результатом указанных ограничений является стимул к импорту искусственных и синтетических ткацких нитей, тканей и готовых изделий, сохраняющий дефицит в различных звеньях данной подгруппы товаров.

Использование бразильскими экспортерами квот на поставку текстильных товаров в другие страны. Двусторонними соглашениями с рядом стран оговорены квоты на импорт этими странами

бразильского текстиля. Можно отметить, что бразильским экспортерам не удастся использовать в полной мере возможности, предоставленные соглашениями, с крайне незначительным процентом заполнения квот по подавляющему большинству позиций. Указанное обстоятельство свидетельствует о наличии сильной конкуренции, ощущаемой бразильской продукцией на рынке текстильных товаров США. Данная таблица еще раз демонстрирует основные конкурентоспособные группы бразильского экспорта: постельное белье и банные принадлежности, трикотаж, одежда из хлопчатобумажных тканей, хлопковые нити. Квотирование на поставку в страны ЕЭС было отменено нояб. 2002г. в соответствии с межправительственным соглашением и бразильский экспорт текстильных товаров полностью освобожден от ограничений.

В 2003г. текстильная промышленность Бразилии демонстрирует положительные результаты: по итогам янв.-авг. 2003г. достигнуто положительное сальдо торгового баланса в объеме 278,5 млн.долл. — лучший за последние 11 лет показатель (по итогам аналогичного периода пред.г. положительное сальдо составляло 18,5 млн.долл.). В 2003г. текстильная промышленность страны планирует достичь положительного сальдо торгового баланса в 400 млн.долл. Руководство Бразильской Ассоциации текстильной промышленности (АВІТ) в 2003г. предпринимает активные усилия с целью выполнения принятых отраслью обязательств по достижению в период до 2008г. объема экспорта продукции в стоимостном выражении в 4 млрд.долл. в год:

— в течение 12 мес. (с авг. 2002г. по авг. 2003г.) 8500 бразильских предпринимателей приняли участие в конференциях, дискуссиях и семинарах по обмену опытом в организации экспортного производства и продвижении бразильских текстильных товаров на международном рынке;

— на состоявшихся 80 выставках (в т.ч. 36 — за рубежом) было проведено 18 тысяч деловых бесед и переговоров с участием представителей 400 компаний и фирм Бразилии. Общая стоимость обсужденных и заключенных на этих выставках контрактов позволяет спрогнозировать объем экспорта 2003г. в 1,6 млрд.долл.

Важными показателями состояния развития экспортной составляющей текстильной промышленности Бразилии являются суммарные количества компаний и предприятий-экспортеров бразильского текстиля и количество стран, импортирующих бразильские текстильные товары. В 2002г. был достигнут рост по двум указанным показателям: количество экспортеров составило 2700 предприятий (в 2001г. — 2500), а количество стран-импортеров — 149 (против 135 стран в 2001г.). В 2003г. продолжился рост количества предприятий-экспортеров: до июня 2003г. на международный рынок вышло около 440 новых продавцов текстиля.

С целью оказания помощи в предварительной подготовке к выходу на международный рынок новых национальных участников, оказания им содействия и поддержки деятельности в период начала осуществления коммерческих контактов, в Бразилии реализуется программа «ТекстБразил» с участием АВІТ и правительственного Агентства продвижения экспорта (Арех — Brasil). В течение трех лет действия указанной программы с помощью

проводимых в ее рамках дискуссий и семинаров в стране было подготовлено и переподготовлено 10,5 тыс. специалистов для предприятий-экспортеров.

Принимая во внимание значительные объемы и широкий ассортимент бразильского импорта товаров текстильного сектора из других стран мира (120 групп текстильной продукции и 20 групп оборудования для текстильной промышленности), можно предположить наличие определенных возможностей замены части из них российскими товарами.

Среди групп бразильского импорта можно выделить наиболее крупные по результатам 2002г.: волокно полиэфирное (18 тыс.т., 20 млн.долл.), волокно акриловое (14 тыс.т., 17 млн.долл.), нити прядильные полиамидные (14 тыс.т., 55 млн.долл.), нити прядильные полиэфирные (151 тыс.т., 186 млн.долл.), нити прядильные полиуретановые (4 тыс.т., 39 млн.долл.), нити текстильные искусственные/ синтетические (9 тыс.т., 21 млн.долл.), ткани гладкие шерстяные (5 тыс.т., 15 млн.долл.), ткани гладкие искусственные/ синтетические (53 тыс.тонн, 222 млн.долл.), ткани трикотажные искусственные/ синтетические (4 тыс.т., 15 млн.долл.), ткани декоративные (9 тыс.т., 36 млн.долл.), ткани технические (0,9 тыс.т., 26 млн.долл.), машины чесальные, прядильные и запчасти к ним на 104 млн.долл., станки ткацкие на 61 млн.долл., мшины для выработки трикотажа на 34 млн.долл., машины для обработки тканей и производства фетра и нетканых материалов: соответственно на 33 и 20 млн.долл., машины швейные на 44 млн.долл.

Бразильские текстильные товары производятся преимущественно на новом оборудовании с использованием современных технологий. Большое количество тканей и готовых швейных изделий, изготовленных в Бразилии, имеют достаточно высокое качество, передовой дизайн и получают высокую оценку бразильских и иностранных специалистов на проводимых бразильцами выставках: Pool Fashion Men (г.Рио-де-Жанейро), Feira Lingerie — Fevest (г.Ново Фрибург), Fashion Rio (Рио-де-Жанейро) и других выставках в стране и за рубежом.

Высокие отзывы и конкурентоспособные цены имеют такие поставляемые на экспорт товары бразильской текстильной промышленности, как: постельное белье, принадлежности для кухни и банные принадлежности (полотенца и халаты), молодежная и детская одежда (поставки в Канаду, США, Саудовскую Аравию и т.д.), материал для пошива джинсов и джинсы, экспортируемые, в частности, во Францию, пляжная одежда (купальники и плавки фирмы Rosa Cha, экспортируемые в США, страны Европейского Союза, ЮАР), спортивная одежда для занятий серфингом — surfwear (по оценке АВІТ в 2002г. доходы от ее продажи составили 10% общих доходов от реализации бразильских швейных готовых изделий), рабочая одежда и принадлежности из парусины (товары фирмы Original Truck можно встретить в США, Англии, Италии, Японии), lingerie (нижнее белье, произведенное в «швейном поясе» Ново-Фрибурга).

## Текстиль-2002

Бразилия является важнейшим производителем текстильных товаров, занимая 7 место в мире по производству волокон, нитей (1,3 млн.т.), гладких тканей и 3 место в мире по производству трикотажа. Общий объем производства в текстильпро-

ме в 2002г. составил 22 млрд.долл. Страна занимает скромное место в международной торговле текстилем, занимая 20 место в мире по экспорту и 13 — по импорту текстиля.

Благодаря инвестициям в технологическое перевооружение текстильпрома, составившим с 1995г. по наст.вр. 7 млрд.долл., в т.ч. до 5 млрд.долл. на приобретение машин и оборудования самых современных моделей, текстильный сектор Бразилии вышел из длительного кризиса. С 1999г., текстильпром Бразилии находится на подъеме. Согласно последнему докладу конференции ЮНКТАД бразильская текстильная промышленность является наиболее динамично развивающимся сектором страны, производящим продукцию на экспорт.

Отрасль насчитывает 30 тыс. предприятий, на которых занято 1,5 млн.чел., в т.ч. 120 тыс.чел. принято на предприятия отрасли в последние 4г. Основные сегменты производственной цепи бразильского текстильпрома отличаются друг от друга по числу предприятий, количеству занятых, объему и стоимости производимого товара.

Производство нитей и химических волокон по соображениям экономической эффективности и конкурентоспособности сосредоточено на крупных предприятиях, оснащенных новыми технологиями и оборудованием и принадлежащих акционерным обществам с инокапиталом.

Выпуск нейлоновых нитей в Бразилии сосредоточен на крупных заводах транснациональных компаний Dupont, Rhodia; нейлоновых нитей и нейлонового волокна — на СП Fibra (Бразилия) — Dupont. Производство нитей из полиэстера осуществляется бразильскими компаниями Polyenca, Ledervin, Fibra, а также — иностранной Unifi. Акриловое волокно на территории Бразилии выпускается исключительно на заводах, принадлежащих транснациональным компаниям Cuylog и Sudamericana. Производство готовой продукции осуществляется большим количеством малых и средних предприятий, с привлечением значительного количества работников.

В 2001г., впервые с 1994г., было получено положительное сальдо торгового баланса текстильной отрасли в 73 млн.долл. Согласно данным Бразильской Ассоциации текстильпрома (АВИТ) в 2002г. эта тенденция сохранилась и по итогам года сальдо составило 157 млн.долл. Положительное сальдо торгового баланса отрасли получено за счет роста объема экспорта текстиля, достигшего в 2002г. 1,185 млрд.долл., что ниже прошлогоднего рекордного показателя — 1,306 млрд.долл.

Основными импортерами бразильского текстиля являются Аргентина (23%), США (21%), Колумбия (5%), Германия (5%), Чили (4%). Основные товары бразильского экспорта в 2002г.: готовая одежда (43%), полотно (19%), текстильное волокно (14%), нити (9%). Основные товары экспорта в ЕС — спортивные майки, брюки, товары для кухни, постельное и банное белье, плюш и велюр, крашенные ткани и нити хлопковые.

Бразильские экспортеры текстиля в 2002г. увеличили поставки продукции в Мексику (на 40%), в США (на 37%), в Канаду (на 9%). Согласно данным бразильского Института исследований и промышленного маркетинга (IEMI), с 2000г. происходит падение экспорта текстиля Бразилией в страны Меркосур (2000г. — 439 млн.долл.; 2001г. —

233 млн.долл.; 2002г. — 130 млн.долл.). Торговый баланс в текстильпроме со странами Меркосур в 2002г. впервые сформировался не в пользу Бразилии и составил отрицательное сальдо в 4 млн.долл. Главную роль здесь сыграло резкое падение объемов бразильского экспорта в Аргентину (на 67%).

Сократился за последние годы объем импорта: с 2,416 млрд.долл. в 1997г. до 1,233 млрд.долл. в 2001г. В янв.-окт. 2002г., импорт составил всего 895 млн.долл. — следствие роста объема продаж национальной продукции на внутреннем рынке.

Основные товары бразильского импорта: нити из искусственного волокна (28%), полотно (26%), полотно техническое (с пропиткой) и специальное (18%), волокно текстильное (12%). Основные поставщики импорта — США и Аргентина.

В соответствии с Контрактом конкурентоспособности — соглашением, подписанным в 2002г. текстильным сектором Бразилии с федеральным правительством, предусматривается увеличение объема экспорта отрасли до 2,5 млрд.долл. в 2005г., и до 4,3 млрд.долл. — в 2008г., с тем, чтобы доля бразильского экспорта достигла 1% в мировом объеме экспорта текстиля. С целью достижения указанных показателей соглашение предусматривает осуществление инвестиций в текстильпром до 2008г. в 2,9 млрд.долл. Согласно Контракту до 2005г. в отрасли будут созданы 160 тыс. новых рабочих мест и 160 тыс. рабочих мест — в с/х секторах, производящих сырье для текстильпрома.

В плане реализации программы, предусмотренной Контрактом, **Бразилия добилась в июле 2002г. подписания с ЕС Соглашения по текстилю**, которое в нояб. 2002г. вступило в силу и устранило 240 квот на поставку товаров текстильпрома в страны ЕС. Указанное Соглашение по текстилю позволит увеличить до конца 2004г. бразильский объем экспорта тканей и готовой продукции в эти страны на 500 млн.долл.

По прогнозам АВИТ в 2003г. сальдо торгового баланса текстильного сектора в целом должно удвоиться за счет роста экспорта продукции на 70-75% в 33 страны-участницы готовящегося соглашения о Зоне свободной торговли Америки (ALCA). Рост общего объема производства текстильпрома Бразилии в 2003г. составит 3-4% от объема производства 2002г.

Объем экспорта в **Россию** в 2002г. составил 142 тыс.долл. Основные текстильные товары, экспортируемые в Россию: товары для кухни (96 тыс.долл.), постельное белье (27 тыс.долл.), спортивные товары (12 тыс.долл.).

Сегменты производства текстильной промышленности: производство химнитей, волокон (без хлопковых) — 25 предприятий, 15 тыс.чел., 640 тыс.т/год, 1,4 млрд.долл/год; производство тканей — 3305 предприятий, 300 тыс.чел., 1750 тыс.т/год, 16,6 млрд.долл/год; производство готовой одежды — 18997 предприятий, 1150 тыс.чел., 1270 тыс.т/год, 27,2 млрд.долл/год.

В 1990-2001гг. количество предприятий по производству нитей в Бразилии уменьшилось на 36% (с 4938 до 3305 предприятий), в то время, как количество предприятий по производству тканей и готовых изделий увеличилось на 22% (с 15368 до 18797 предприятий). Это объясняется значительными изменениями в международном распределении производства химических нитей и волокон: после реструктуризации группы Ledervin бразиль-

ский завод компании Rhodia-Ster остался единственным предприятием группы, производящим волокно из полиэстера; происходило объединение бразильских компаний с транснациональными компаниями — бразильская компания Fibra объединилась с группой Dupont; осуществлялось увеличение процента участия нацкапитала в производстве нитей и волокон путем приобретения у крупных транснациональных компаний производств, размещенных на территории Бразилии (приобретение бразильской компанией Ledervin части предприятия Fairway у групп Rhodia и Hoechst, а также — приобретение бразильской компанией Polyenca предприятия у международной группы Akzo); осуществлялись инвестиции инокомпаниями, ранее в Бразилии не представленными (приобретение у компаний Rhodia и Hoechst международной группой Unifi завода Fairway по производству нитей из полиэстера).

## Текстиль-2001

**Бразилия продолжает занимать 8 место в мире по производству хлопка.** Урожай 2000/01г. составил 940 тыс.т., что на 34,2% больше чем в 1999-2000гг. Оценочный объем урожая 2001/02г. 770 тыс.т. — на 18% меньше прошлогоднего производства. Снижение мировых цен на хлопок на 40% вынуждает уменьшать площади, используемые под выращивание хлопка и использовать их для более рентабельной продукции — сои. В 2000/01г. под хлопок использовалось 870,4 тыс.га земли, в 2001/02г. на 16% меньше — 732,1 тыс.га.

Основными районами производителями хлопка являются штаты: Мату Гроссу — 56,1%, Гойас — 11,5%, Мату-Гроссу-ду-Сул — 7%, Байя, Парана, Сан-Паулу — по 6%.

Внутреннее потребление хлопка в Бразилии в 2001г. составило 860 тыс.т., что на 3% меньше, чем в 2000г. Потребности внутреннего рынка в 2002г. будут на уровне 2001г.

В 2001г. экспортировано 147,2 тыс.т., в 5 раз больше чем в 2000г. Основными импортерами бразильского хлопка являются: Англия, Италия, Швейцария, Индонезия. В 2002г. ожидается снижение экспорта до 100 тыс.т.

В 2001г. Бразилия импортировала 95 тыс.т. хлопка на 110 млн.долл. против 300 тыс.т. на 322 млн.долл. в 2000г.

По данным журнала Estimativa (01.2002г.) с 1994г. наблюдалось снижение производство хлопка в Бразилии с 537 тыс.т. до 300 тыс.т. в 1996г., с 1997г. наблюдалось постепенное увеличение производства, которое к 2000г достигло 950 тыс.т., затем эти показатели несколько уменьшились и в 2001г. производство хлопка в стране составило 770 тыс.т.

Площади, занятые под выращивание хлопка в Бразилии в 2001г., уменьшились по сравнению с 2000г. (870,4 тыс.га) и составили 732,1 тыс.га.

В 2001г. доходы текстильпрома Бразилии в связи с энергетическим кризисом в стране остались на уровне 2000г. — 22 млрд.долл.

По данным Ассоциации текстильной промышленности экспорт текстильной продукции в 2001г. увеличился на 10% по сравнению с 2000г. и составил 1,4 млрд.долл., а импорт уменьшился на 22% и составил 1,32 млрд.долл. Торговый баланс Бразилии имеет положительное сальдо в 0,08 млрд.долл. Основными покупателями бразильской текстиля

являются страны американского континента — 80%, Европы — 20%. В связи с экономическим кризисом в Аргентине доля страны в бразильском экспорте упала с 25% до 15% и в 2002г. составит 10%.

Основными статьями экспорта продолжают оставаться готовые изделия — 40%, трикотаж — 20%, пряжа — 12%.

В 2002г. ожидается снижение импорта текстильной продукции на 6,5% и увеличение экспорта на 10%, что позволит иметь стране положительное сальдо в 320 млн.долл. Данный показатель будет достигнут за счет инвестиций (за последние 8 лет — 7 млрд.долл.) в модернизацию фабрик, продукции, в проведение различных коммерческих выставок, ярмарок.

Основными поставщиками текстильной продукции в Бразилию являются: азиатские страны — 28%, страны Меркосур — 28%, Европы — 15%, США — 12%. Основными статьями импорта являются: текстильное волокно — 32%, ткани из хлопка — 14%, трикотаж, готовые изделия.

## Леспром

**Е**жегодно производит продукции на 21 млрд.долл. (4,5% ВВП по итогам 2001г.), обеспечивает работой 2 млн.чел. и экспортирует товаров на 5,4 млрд.долл. В общем объеме экспорта постоянно растет доля переработанной продукции (целлюлозы, бумаги и производных), которая достигла к началу 2002г. 2,5 млрд.долл. Если раньше страна являлась традиционным импортером целлюлозы, то в наст.вр. она вывозит ее на 1,2 млрд.долл. и занимает 7 место в мире среди стран-производителей этой продукции. Превышение экспорта над импортом товаров леспрома составляет 2,4 млрд.долл., а вклад отрасли в налоговую копилку страны — 4,6 млрд.долл. в год.

Страна занимает **2 место в мире (после России) по площади лесных массивов** (5,5 млн.кв.км.), ее доля в мировой торговле товарами леспрома (300 млрд.долл. в год) не превышает 10% и намного уступает показателям других стран. США, имея менее благоприятные чем Бразилия условия, производят 90 млн.т. бумаги и 60 млн.т. целлюлозы и выпускают товаров леспрома на 200 млрд.долл. в год, в 10 раз превышая бразильские показатели. В Финляндии — доля отрасли и связанных с ней других секторов экономики составляют 60%, а в Швеции — 30% годового объема ВВП.

Бразилия сталкивается в последние годы с рядом проблем в развитии отрасли, которые могут привести к ослаблению ее позиций на мировых рынках (на которых дефицит древесины к 2010г. может составить 500 млн.куб.м. в год). По оценкам бразильского Национального банка экономического и социального развития (НБЭСР), существует опасность превращения страны из экспортера в импортера древесной продукции для обеспечения растущих потребностей своей мебельной промышленности и соблюдения необходимого баланса в топливно-энергетическом секторе, в котором древесный уголь играет немаловажную роль. Наиболее остро будет ощущаться нехватка сосновых пород деревьев, потребность в которых составит к 2020г. 80 млн.куб.м., в то время как страна сможет производить к тому времени только 46 млн.куб.м. в год.

Правительством страны в 2000г. был разработан национальный план развития леспрома, в котором общий объем инвестиций в отрасль определен в 1

млрд. реалов. Он предусматривает: проведение рекультивации 630 тыс.га лесных угодий в год; включение 20,5 млн.га лесов в зону действия программ, в т.ч. международных, позволяющих получить на них соответствующие сертификаты и обеспечивающих их устойчивое развитие и эффективное использование; привлечение иноинвестиций, их направление не только в сферу производства, но и на проведение научно-исследовательских работ; эффективное задействование накопленного до сих пор опыта развития отрасли, естественных преимуществ страны в этой области по сравнению с другими государствами. Конечной целью плана является обеспечение повышения роли отрасли в развитии нацэкономики, в т.ч. путем повышения доли экспорта готовой продукции при одновременном использовании ресурсосберегающих технологий и соблюдении природоохранных нормативов.

Достиженные в последние годы успехи в селекционной работе и повышении продуктивности лесных угодий являются одним из основополагающих факторов, позволяющих рассчитывать на успех. Бразильским ученым удалось в течение последних 30 лет добиться повышения продуктивности лесов в 4 раза и получать с 1 га сосновых и эвкалиптовых лесопосадок 60 т. продукции вместо 15 ранее, сократить на 50% затраты на проведение рекультивационных работ и обеспечить сохранность большей части лесных богатств с присущим им генетическим и биологическим разнообразием.

Особая роль в достижении поставленных целей, прежде всего в плане повышения экспортных поступлений, отводится использованию **искусственных лесопосадок эвкалипта**. По сравнению с 1966г. площадь эвкалиптовых плантаций возросла в Бразилии с 400 тыс. до 3 млн.га. Эвкалипт растет в местных условиях в 7 раз быстрее, чем береза в европейских странах (способен давать продукцию в объеме 40 т. в год через 7 лет после плантации, в то время как береза достигает такой продуктивности только через 50 лет). 1 га эвкалиптовых деревьев заменяет собой 30 га традиционных лесов и поглощает до 10 т. углекислого газа в год. Эвкалипт является превосходным сырьем для производства высококачественной газетной бумаги и целлюлозы.

Ставка на эвкалипт преследует еще одну немаловажную цель, связанную с охраной окружающей среды и обеспечением иноинвестиций в леспром Бразилии. Поскольку этот сорт дерева, помимо высокой продуктивности, не наносит вреда с/х угодьям — снижает давление на естественные лесные массивы, способствует снижению вредных выбросов в атмосферу и ослабляет действие парникового эффекта, страна может рассчитывать на более активное участие западных, прежде всего американских фирм в разработке своих лесных богатств. Это позволит ей выступать на международной арене с сильных позиций в качестве сторонницы обеспечения устойчивого, экологически сбалансированного развития и добиваться на этой основе преференций в мировой торговле квотами по выбросам в атмосферу углекислого газа в соответствии с положениями Киотского протокола.

## Сахар

Традиционно Бразилия занимает ведущее место в мире по многоотраслевому производству сахара, этилового спирта (этанола) и электроэнергии из отходов сахарного тростника.

*1 место в мире по производству сахара.* В 2000г. на Бразилию пришлось 15% мирового производства (20,6 млн.т. из 135 млн.т.).

Крупнейшие мировые производители сахара в 2000г., в тыс.т.: Бразилия — 20.645; ЕС — 19.428; Индия — 17.405; Китай — 9.273; США — 8.243; Австралия — 5.513; Таиланд — 5.455; Мексика — 5.029; Куба — 3.874; Пакистан — 3.712.

Сахар в Бразилии производится из сахарного тростника. Значительный рост производства сахарного тростника в Бразилии произошел в конце 70-80гг. В 1975г. производство сахарного тростника составило 68,3 млн.т., то в 1980г. — 132,5 млн.т., а в 1985г. — 223,7 млн.т.

Производство сахарного тростника в Бразилии, в млн.т.

	1997/98	1998/99	1999/00	2000/01	2001/02
Всего .....	303,9	314,9	306,9	257,5	281,0
Сан-Пауло .....	181,5	199,5	194,2	148,2	176,6
Парана .....	24,8	24,2	24,3	19,3	23,1
Алагоас.....	23,6	17,3	19,3	25,1	15,6
Минас-Жераис .....	11,9	13,4	13,5	10,6	12,2
Пернамбуку .....	16,9	15,5	13,3	14,3	11,5
Мату-Гроссу.....	9,7	10,3	10,1	8,6	10,7
Гойас.....	8,1	8,5	7,1	7,2	8,8

С ростом урожая сахарного тростника увеличилось и производство сахара в Бразилии. В 1975г. оно составило 5,9 млн.т., то в 1980г. — 8,1 млн.т., а в 1985г. — 7,8 млн.т.

Сахарная промышленность традиционно играет важную роль в бразильской экономике. Сахарные плантации занимают в стране 4,5 млн.га (все-го используется в сельском хозяйстве 53 млн.га, потенциально могут использоваться 500 млн.га) в 20 штатах, в отрасли занято 1,4 млн.чел., ежегодная экономика на импорте нефти за счет использования спирта в качестве топлива составляет 2,5 млрд.долл., экспорт отрасли превышает 2 млрд.долл. в год.

Производство сахара в Бразилии, в млн.т.

	1997/98	1998/99	1999/00	2000/01	2001/02
Всего .....	14,9	17,9	19,3	16,2	18,4
Сан-Пауло .....	8,7	11,8	13,0	9,6	12,3
Парана .....	0,9	1,2	1,4	1,0	1,4
Алагоас .....	1,7	1,3	1,2	2,1	1,2
Пернамбуку .....	1,2	1,0	0,9	1,1	0,9
Минас-Жераис .....	0,5	0,6	0,8	0,6	0,7
Гойас.....	0,3	0,3	0,4	0,4	0,5
Мату-Гроссу.....	0,4	0,5	0,5	0,4	0,4

На сахарном рынке работают 70 тыс. индивидуальных производителей сахарного тростника (на них приходится 27% производства), а также сахарно-алкогольные компании, занимающиеся как производством тростника, так и его переработкой в сахар и спирт. В стране функционируют 307 сахарных заводов, при этом в Центральном-Южном регионе находится 221 завод и в Северном — 86 заводов. Заводы Северного региона имеют экспортную направленность (бразильское правительство предоставляет им преференции для их поддержки и развития).

Принятая в 1988г. Конституция ограничила государственное вмешательство в экономику страны. Монополия на экспорт сахара была отменена в 1989г., квоты на производство сахара — в 1991г., либерализация цен на сахар была осуществлена в 1995г., на негидрированный этанол — в 1997г., на тростник и гидрированный этанол — в 1999г. В 1999г. отрасль перешла к полному рыночному регулированию.



Госрегулирование сведено к определению технических спецификаций на топливо, установлению стратегических контрольных фондов, проведению переговоров по международной торговле и экспортно-импортной тарифной политике. Отсутствует контроль за ценовой и производственной политикой, экспортные квоты и вмешательство в экспорт. Нет никаких ограничений на иностранные капиталовложения.

Механизация сбора тростника началась в 70г. В Бразилии из 4,3 млн.га, используемых для выращивания сахарного тростника, на 0,9 млн.га осуществляется механизированный сбор, в т.ч. в Сан-Пауло из 3 млн.га на механизированный сбор приходится 25%. Себестоимость 1 т. тростника при механизированном и ручном сборе является одинаковой и составляет 6,2 реала (2 долл.).

Минимальный уровень производства тростника для целесообразности покупки комбайна составляет 80 тыс.т. в год. При меньшем производстве покупка комбайна является нерентабельной. Комбайн стоит 550-600 тыс.реалов, но затраты доходят до 1 млн.реалов, т.к. необходимо закупать еще тракторы, машины по загрузке/разгрузке, транспортные средства для перевозки тростника, а также подготовить почву для того, чтобы она могла выдерживать вес машин. Наблюдается интерес со стороны мелких поставщиков к совместной покупке и использованию комбайнов.

Комбайн обладает рядом преимуществ: может работать 24 часа в сутки; качество тростника при механизированном сборе выше, чем при ручной сборке; комбайн заменяет работу 80 чел.; исключается необходимость предварительного поджога плантаций (при ручной сборке необходим поджог тростника, без него производительность снижается на 70%); помогает производителю соблюдать законы по защите окружающей среды. В Бразилии используется 650 комбайнов.

Продажи комбайнов в Бразилии, в шт.: 1995г. — 106; 1996г. — 78; 1997г. — 70; 1998г. — 152; 1999г. — 118; 2000г. — 110; 2001г. — 140; 2002г. — 150.

Основными производителями комбайнов в Бразилии являются: Samco do Brasil (контролируется американской компанией John Deere) имеет завод в г.Каталан (штат Гойас); Case имеет завод в г.Пирасикаба (штат Сан-Пауло).

Продажи комбайнов растут, в т.ч., и в связи с реализацией в стране Программы модернизации парка с/х тракторов и комбайнов (Moderfrota), предусматривающей открытие льготных кредитных линий на закупку с/х машин. 70% машин продается в рамках данной программы.

Сахарная промышленность в скором времени должна стать одним из главных потребителей ирригационных систем. На поливных территориях она составляет 120 т/га, в то время как на территориях без использования ирригации — 80 т/га. Другим положительным фактором является увеличение срока плодородности земли. Если при обычном режиме после 5-6 лет урожая почва нуждается в перерыве (на нее засаживают другие культуры, в частности сою), то при использовании ирригации этот срок увеличивается до 12 лет. Увеличение производительности и плодородности земли должны компенсировать производителю расходы на установление и использование ирригационных систем, составляющих 1 тыс.долл. на 1 га.

*Внутренний рынок сахара.* Производители реализуют свою продукцию через торговые группы. Сделки в основном осуществляются через посредников, но иногда проходят и на спот-рынке. Контракты с посредниками обычно заключаются по фиксированным ценам, но в случае договоренности цена может корректироваться в случае избыточного урожая.

Посредники могут быть эксклюзивными или неэксклюзивными представителями заводов, они работают за счет коммиссионного вознаграждения от заводов. Преимущества работы через посредников заключаются в том, что посредники хорошо — знают рынок, имеют диверсифицированную структуру клиентов (из многих отраслей), привилегированный доступ к информации, осуществляют контроль (мониторинг) продаж и послепродажных услуг, обладают доверием клиентов. **Использование посредников позволяет заводам не содержать в своем штате отделы сбыта и маркетинга.**

При такой схеме работы есть и ряд недостатков для заводов, прежде всего увеличение издержек из-за выплаты коммиссионных (1% объема продаж), ограниченное поступление информации заводам от клиентов (пищепром), отсутствие доверия к неэксклюзивным посредникам, низкий интерес посредников к длительным контрактам.

В долгосрочной перспективе возможен переход сахарных заводов к практике прямых поставок и исключение посредников из сбытовой цепи. Прямые отношения снижают издержки за счет того, что снижается необходимость тестирования качества сахарного сырья в пищевой промышленности; заключение взаимовыгодных контрактов способствует определению приемлемой цены; увеличение сроков контракта приводит к стабильности отношений.

Многие заводы не умеют работать с промышленными клиентами и не могут обеспечивать необходимого качества продукции, задерживают поставки, осуществляют нестабильную ценовую политику, предпочитают работать с крупными партиями товаров и не могут удовлетворить спрос на небольшие партии.

В развитых странах сахарный рынок является централизованным, на нем происходят слияния и поглощения, в т.ч. в связи с ожиданиями окончательной системы субсидирования торговли сахаром. В Бразилии рынок является децентрализованным, на нем действует множество средних и мелких компаний. Крупнейшая бразильская компания Cosan занимает 12 место в мировом рейтинге.

Рейтинг мировых компаний по производству сахара: 1. Sudzucker (Германия) — 5,1 млн.т.; 2. Tale&Lyle (Великобритания) — 4,7 млн.т.; 3. Eridiana Beghin-Say (Франция-Италия) — 3 млн.т.; 4. Imperial (США) — 2,6 млн.т.; 5. Governo Mexicano (Мексика) — 2,6 млн.т.; 6. Flo-Sun (США) — 2,1 млн.т.; 7. Plovo Sugar (ЮАР) — 2,1 млн.т. 12. Cosan (Бразилия) — 1,3 млн.т.

Cosan является крупнейшей сахарной группой Бразилии. Компания работает на рынке с 1987г., имеет 10 сахарных заводов (часть из них находится в собственности компании, часть — в аренде), ежегодный доход превышает 400 млн.долл., объем переработанного сырья достигает 12 млн.т., объем экспорта составляет 1,2 млн.т. (крупнейший экспортер в отрасли).

Рейтинг бразильских сахарных компаний разрабатывается по объему переработанного сахарно-

го тростника: 1. Cosan — 12 млн.т.; 2. Energetica Santa Elisa — 8,5 млн.т.; 3. Sao Martinho — 7,5 млн.т.; 4. Zillo Lorenzetti — 7,4 млн.т.; 5. Da Barra — 5,8 млн.т.; 6. Acucareira Corona — 4,7 млн.т.; 7. Nova America — 4,7 млн.т.

В число первых двадцати ведущих компаний входят 2 ТНК: Coinbra (контролируется французской Louis Dreyfus) и Beghin-Say (Франция-Италия), а также компания, представленная 1 заводом Usinas Itamarati (все остальные компании, входящие в первую двадцатку рейтинга, являются промышленными группами, в состав которых входит несколько сахарных заводов).

Некоторые промышленные группы занимаются сами торговлей и экспортом (Cosan), другие действуют через трейдинговые компании (Energetica Santa Elisa реализует продукцию через трейдера Crystalsev).

Крупнейшей бразильской **трейдинговой компанией является Copersucar**, осуществляющий сбыт продукции 34 заводов (объем продаж в 2001г. составил 3,6 млн.т.). Второе место занимает Crystalsev. Компания занимается реализацией сахара 10 заводов, имеет портовый терминал для экспорта. В 2002г. объем экспорта компании должен составить 1 млн.т., контракты на 500 тыс.т. были заключены еще до сент. 2001г., в т.ч. на 350 тыс.т. — с американским трейдером Cargill.

С 2000г. начался приход на бразильский сахарный рынок мировых ТНК, начавших приобретать активы, покупая самостоятельно заводы либо образуя СП с бразильскими компаниями. На рынок пришли трейдинговая компания Coinbra (контролируется французской группой Louis Dreyfus), швейцарская Glencore, английская Tate&Lyle, франко-итальянская Beghin-Say, французско-итальянская Union SDA, французская Sucden. Раньше мировые трейдинговые компании были заинтересованы только в торговых операциях, сейчас — и в производстве. Приток инокapитала положительно сказывается на бразильских предприятиях с точки зрения менеджмента. Если раньше предприятия управлялись семейными группами, то с приходом ТНК управление становится более профессиональным.

Низкие издержки производства делают бразильские заводы привлекательными для вложения средств. Ожидается, что после прекращения системы субсидирования в развитых странах, крупнейшие мировые компании должны активизировать поиск партнеров и объектов для инвестиций в конкурентоспособных странах, главным образом в Бразилии.

Приток совпал с началом реструктуризации отрасли — начался процесс слияний и поглощений. Активность проявляли бразильские компании Cosan и J.Pessoa, купившие несколько заводов.

В 2001г. наблюдался рост инвестиций (объем инвестиций составил 1,4 млрд.реалов вместо среднегодовых 1 млрд.реалов), в т.ч. в обновление земель (за последние 2г. площадь, используемая для выращивания тростника, увеличилась на 7%), механизацию и потребление удобрений. В 2000г. было внесено 2 млн.т. удобрений на сахарных плантациях, т.е. 12% всего объема удобрений в стране. В 1997-99гг. использование удобрений было 30-40% меньше. В дальнейшем ожидается активизация процесса концентрации и интернационализации сахарной промышленности Бразилии.

*Мировая торговля сахаром.* Традиционно основная часть сахара (75-80%), обращаемого на мировом рынке, связана госограничениями и регулированием, применяемыми в большинстве стран. Свободный рынок сахара, то есть тот сахар, который свободно обращается на рынке и не является объектом протекционистских мер, в торговой терминологии называется «остаточным» рынком и составляет 20-25% от всего оборота. Поскольку объемы «связанного» сахара достаточно стабильны, то 5% увеличение производства сахара приводит к возрастанию объемов «остаточного» рынка на 25-33%. Этим соотношением и объясняются значительные колебания мировых цен на сахар. Сахар традиционно отличается низкой степенью ценовой эластичности и изменения цены на него незначительно отражаются на объемах потребления.

Производство тростникового сахара сосредоточено в основном в тропической и субтропической зонах, в то время, как основными производителями свекловичного сахара являются европейские страны. На мировой рынок тростниковый сахар поступает в качестве сахара-сырца, представляющего собой кристаллизованный сок тростника. Для получения белого сахара сахар-сырец подлежит переработке. Белый сахар из тростника и свеклы практически не отличается.

Современная структура мирового рынка сахара складывалась в течение нескольких столетий в значительной степени под влиянием сырьевых товаропотоков от развивающихся (или ранее колониальных и зависимых) стран в сторону метрополий и лишь в незначительной степени, в обратном направлении — движением готовой продукции к конечному потреблению. В промышленно-развитых странах, особенно в странах Западной Европы (ЕС), находится основное число компаний, осуществляющих переработку сахарного сырья как произведенного на месте, так и импортного, а также крупнейшие торговые компании, контролирующие мировой рынок сахара.

Специфика мирового рынка сахара заключается в том, что он представлен двумя рынками: преференциальным (или контролируемым), свободным.

Преференциальный рынок сахара включает поставки сахара на особых условиях в рамках двусторонних соглашений, заключаемых между правительствами экспортирующих и импортирующих стран (реальную же поставку товара осуществляют частные компании). Эти соглашения создают гарантированный рынок для оговоренных объемов сахара, иногда на точно установленных условиях, включающих цены, даты отгрузки. Преференциальный рынок охватывает торговлю между странами ЕС и ассоциированными с ЕС развивающимися странами. Остальной сахар, поступающий в мировую торговлю, реализуется на свободном рынке.

Свободный рынок сахара определяется как чистый объем торговли мирового рынка за минусом объемов сахара, проданного через преференциальный рынок. Свободным рынком называется потому, что цены на нем не регулируются, несмотря на попытки в рамках международного соглашения по сахару удержать их в определенных пределах. На свободный рынок приходится 70-75% мировой торговли сахаром.

Мировой экспорт сахара составляет 30 млн.т. (при производстве 135 млн.т.). Бразилия занимает **первое место в мире по экспорту сахара**. Бразилия

ежегодно экспортирует 6 млн.т. сахара, включая сахар-сырец высокой поляризации (VHP raw sugar), который может реализовываться без переработки, как белый сахар низкого качества. К основным странам-экспортерам относятся Австралия, Таиланд и Куба.

На Бразилию приходится 25% мирового экспорта. В 1993г. доля Бразилии составляла 13,2%, в 1998г. она достигла 29%, в 1999г. — 39% (причиной тому стали избыток предложения на внутреннем рынке и девальвация бразильского реала). Высокая доля Бразилии на мировом рынке сахара объясняется низкой себестоимостью производства (обеспечивается за счет производства сахара из сахарного тростника, а не сахарной свеклы, благоприятных климатических условий, дешевой земли, производственных инвестиций): в Бразилии себестоимость составляет 180 долл/т, в Австралии и Кубе — 335 долл/т, в США — 450 долл/т, в ЕС — 710 долл/т. В 2001г. бразильский экспорт сахара достиг 11,2 млн.т. на 2,3 млрд.долл.

Крупнейшие мировые экспортеры сахара, в тыс.т.

	1994г.	1995г.	1996г.	1997г.	1998г.	1999г.	2000г.
Бразилия	3.601	6.298	5.309	6.586	8.675	12.466	6.502
ЕС	4.757	5.201	3.933	4.912	6.102	4.818	5.804
Таиланд	2.720	3.887	4.628	4.317	2.443	3.429	4.339
Австралия	4.504	4.592	4.286	4.460	4.687	4.185	3.770
ЮАР	264	345	971	984	1.087	996	1.291
Гватемала	751	1.010	865	977	1.371	1.136	1.208
Колумбия	723	862	822	878	769	866	1.033
Куба	1.699	1.197	1.572	1.730	662	700	622
Турция	385	-	-	1	299	549	526
Польша	200	-	123	510	349	447	364

Бразильский экспорт сахара

	сахар-сырец		белый сахар		всего	
	млн.долл.	млн.т.	млн.долл.	млн.т.	млн.долл.	млн.т.
1989г.	146	0,548	158	0,503	304	1,051
1990г.	324	0,925	200	0,614	524	1,539
1991г.	255	0,977	166	0,527	421	1,504
1992г.	329	1,343	239	0,849	568	2,192
1993г.	542	2,119	263	0,926	805	3,045
1994г.	787	2,741	204	0,689	991	3,430
1995г.	1450	4,800	467	1,437	1917	6,237
1996г.	1 190	4,090	418	1,287	1608	5,377
1997г.	1 045	3,844	727	2,531	1772	6,375
1998г.	1 096	4,792	847	3,579	1943	8,371
1999г.	1 162	7,826	748	4,273	1910	12,100
2000г.	761	4,344	438	2,158	1 199	6,502
2001г.	1400	7,089	878	4,083	2279	11,172

Географическое распределение бразильского экспорта сахара в 2001г.

	тыс.т.	млн.долл.	ФОБ, долл.
Всего	11 170	2 277,7	203
Россия	3341	655,4	196
Нигерия	880	187,4	212
ОАЭ	774	154,0	199
Румыния	748	137,0	183
Египет	661	136,7	206
Иран	426	82,1	192
Марокко	410	82,5	201
Канада	341	66,9	195
Йемен	273	60,6	221
Саудовская Аравия	269	54,5	202

Основными импортерами бразильской продукции являются развивающиеся страны. Основными импортерами сахара-сырца являлись: Россия — 3.579 тыс.т. на 690 млн.долл.; Иран — 403 тыс.т. на 78 млн.долл.; Румыния — 391 тыс.т. на 77 млн.долл.; Канада — 308 тыс.т. на 60 млн.долл.; Египет — 302 тыс.т. на 56 млн.долл.; Марокко — 268 тыс.т.

на 53 млн.долл.; США — 152 тыс.т. на 49 млн.долл.

Основными импортерами белого сахара являлись: Нигерия — 915 тыс.т. на 195 млн.долл.; ОАЭ — 601 тыс.т. на 121 млн.долл.; Египет — 426 тыс.т. на 93 млн.долл.; Йемен — 301 тыс.т. на 66 млн.долл.; Марокко — 173 тыс.т. на 35 млн.долл.; Сомали — 141 тыс.т. на 31 млн.долл.; Гамбия — 105 тыс.т. на 23 млн.долл.

Россия с 1995г. входит в число ведущих импортеров бразильского сахара, при этом на Россию приходится половина бразильского экспорта сахара-сырца.

Экспорт бразильского сахара в Россию

	сахар-сырец		белый сахар		всего	
	млн.долл.	млн.т.	млн.долл.	млн.т.	млн.долл.	млн.т.
1992г.	3,6	0,014	3,3	0,012	6,9	0,026
1993г.	80,5	0,332	3,4	0,012	83,9	0,344
1994г.	11,2	0,045	0	0	11,2	0,045
1995г.	288,6	0,998	13,0	0,043	301,6	1,041
1996г.	124,5	0,473	13,0	0,047	137,5	0,520
1997г.	273,8	1,071	101,9	0,391	375,7	1,462
1998г.	368,2	1,644	16,8	0,075	385,0	1,719
1999г.	595,9	4,087	28,7	0,174	624,6	4,261
2000г.	289,4	1,704	19,4	0,155	308,8	1,859
2001г.	690,2	3,579	20,6	0,099	710,8	3,678

Основными партнерами бразильских сахарных заводов во внешнеэкономической деятельности являются трейдеры, закупающие сахар-сырец и белый сахар для последующей продажи в Россию, Китай, Африку, Азию и Ближний Восток. Использование трейдеров имеет для сахарных заводов свои преимущества и недостатки. К преимуществам относятся: гарантия сбыта продукции и получения платежа, т.к. финансовые риски трейдер берет на себя; обеспечение крупномасштабных объемов сделок; использование аккредитива и авансовых платежей. К недостаткам относятся: рост издержек; снижение цен; отсутствие информации у завода относительно направления поставок и конечного потребителя; завод осуществляет физические поставки, при этом трейдер спекулирует товаром, может заработать на этих сделках или проиграть. Конкурентные преимущества трейдеров заключаются в том, что трейдеры являются очень крупными по размеру, обладают финансовой мощью; имеют диверсифицированную структуру торговли; осуществляют эффективные логистические операции; их присутствие на мировом рынке глобально.

Сахарным заводам нецелесообразно прекращать отношения с трейдерами и заниматься прямыми продажами, т.к. торговля сахаром осуществляется в основном с развивающимися странами, что имеет риск с точки зрения выполнения финансовых обязательств. Прямые отношения с потребителем были бы выгодны в том случае, если бы осуществлялись со странами, где этого риска нет, но рынки США и ЕС являются закрытыми (квотирование и высокие пошлины на бразильскую продукцию соответственно). В будущем с открытием рынков сахарные заводы смогут заниматься продажами самостоятельно.

Торговля как белым сахаром, так и сахаром-сырцом осуществляется на наличном рынке и на фьючерсном рынке. Фьючерсная торговля сахаром-сырцом проводится на Нью-Йоркской бирже сахара, кофе и какао (Coffee, Sugar and Cocoa Exchange — [www.csce.com](http://www.csce.com)). Белый сахар торгуется на Лондонской финансовой бирже фьючерсов и

опционов (London International Financial Futures and Options Exchange – [www.liffe.com](http://www.liffe.com)). В меньших объемах сахар торгуется на Парижской бирже МАТИФ и нескольких японских биржах.

Торговля физическим сахаром чаще всего осуществляется «на плаву», то есть продаются и покупаются корабли, груженные сахаром и направляющиеся в определенный порт. При продаже физического сахара объявляется не его цена, а так называемая «ценовая надбавка», которая зависит от надежности поставщика, происхождения и качественных характеристик товара, а также, от конъюнктуры рынка на данный момент. Надбавка может составлять до 40 долл./т. Конечная цена на сахар рассчитывается путем сложения фьючерсной цены контракта с ближайшим месяцем поставки, сложившейся на момент покупки, ценовой надбавки и стоимости фрахта.

Фьючерсная цена сахара определяет цену физического товара, поэтому при составлении программ импорта белого сахара и сахара-сырца необходимо следить за динамикой фьючерсного рынка, для определения наиболее благоприятного момента для закупок.

На бразильском торговом рынке работают крупнейшие мировые сахарные трейдеры, в т.ч. Cargill, Sucden, Glencore. Перевозки сахара осуществляются в основном крупнейшими морскими компаниями, в частности Maersk Sealand (Дания), P&O Nedlloyd (Великобритания – Голландия), MSC, Evergreen.

Трейдинговая американская компания Cargill является одним из крупнейших сахарных экспортеров в Бразилии. Объем продаж сахара компании по всему миру составляет 6,5 млн.т. сахара в год, доходы превышают 49 млрд.долл. в год. Компания была основана в 1865г., на бразильском рынке действует с 1977г. Помимо сахара осуществляет из Бразилии экспортные поставки сои и кукурузы. В 1993г. в бразильском филиале компании был образован специальный департамент по сахару. В 1998г. компания установила собственный терминал в порту Гуаружа (шт. Сан-Пауло). В результате предпринятых мер компании удалось увеличить свою долю в бразильском экспорте сахара. В 1998-2001гг. компания экспортировала из Бразилии 7 млн.т. сахара.

Бразильские сахарные компании имеют с мировыми трейдерами долгосрочные контракты, преимущество которых заключается в гарантии сбыта продукции и гибкости при фиксации цены. Цена фиксируется при заключении фьючерсного контракта в любой момент на усмотрение продавца. Компании предпочитают работать на фьючерсном рынке, который позволяет им использовать хеджирование для уменьшения риска падения котировок. Ожидание роста мирового производства и падения котировок вынуждают заводы заранее заключать контракты на поставки сахара. К началу 2002г. контракты на 60% объема бразильского экспорта сахара на 2002г. уже были заключены. Срок поставки во фьючерсных контрактах, как правило, превышает 0,5г. Компании ожидают роста фьючерсных котировок и заключают контракты. Физический рынок обретает привлекательность лишь в годы невысокого урожая.

При продажах сырца российским компаниям или при импорте сырца на переработку на российские сахарные заводы иностранные операторы

уже делают свою норму прибыли, которая равняется 10-15%. Вторая норма прибыли, тоже равняющаяся 15-20%, получается теми же иностранными операторами при продажах белого сахара, полученного при переработке ввезенного ими сырца на сахарных заводах России. При импорте сырца в Россию иностранные операторы могут зарабатывать 20-50 долл. на каждой тонне, затем после переработки сырца на сахарном заводе при продаже белого сахара – еще 50-100 долл. на каждой проданной тонне. Российские же импортеры при закупках сырца по мировым ценам у иностранных компаний не зарабатывают ничего. Их прибыль образуется только за счет торговой наценки на переработанный белый сахар, которая обычно составляет те же 50-100 долл. на тонне. В выигрыше остаются только иностранные операторы, а не российские сахарные компании, делающие прибыль только на продажах белого сахара, переработанного из сырца, закупленного ими у тех же иностранных сахарных операторов.

Бразилия на госуровне борется с протекционизмом в мировой сахарной промышленности и старается защищать свои интересы. Сахарная промышленность во всем мире является отраслью, наиболее подверженной протекционизму. Развитые страны используют тарифные барьеры и квотирование для защиты собственных рынков. Действуют ограничения на бразильский сахар: в США – квота Бразилии составляет 162 тыс.т. (13% всей импортной квоты США), согласно бразильскому закону она предоставляется заводам Северного и Северо-Западного региона; в ЕС – на бразильский сахар действует пошлина в 380 долл./т, в результате бразильский экспорт сахара в ЕС за последние 12 лет в среднем составляет 16 млн.долл. в год.

Эти рынки представляются перспективными для бразильского экспорта в случае их открытия. Китай является также перспективным рынком, потребление здесь составляет 9,5 млн.т/год при высокой доли импорта, в связи с вступлением в ВТО снизились импортные пошлины с 30 до 15%.

Бразилия ведет консультации в ВТО относительно политики ЕС, являющегося крупным игроком на сахарном рынке. Используемое в ЕС перекрестное субсидирование отрасли приводит к увеличению объемов экспорта из ЕС, вызывающего падение цен на мировых рынках и наносящего ущерб производителям в Бразилии, Австралии, Центральной Америке. Страны ОЭСР получают в год субсидий на 6,5 млрд.долл. В случае снижения уровня протекционизма в США, ЕС, Японии Бразилия будет иметь возможность завоевать новые рынки, на которых доминирует сейчас экспорт из этих стран.

## Спирт и биомасса

**Производство спирта.** Благодаря производственным инвестициям и современным технологиям, позволяющим производить сахар и спирт из сахарного тростника на одних и тех же заводах, регулирование доли сахарного тростника, перерабатываемого в сахар или спирт, стало более гибким. Производство спирта позволяет достичь равновесия на сахарном рынке. Снижение экспортных цен на сахар приводит к уменьшению производства сахара и росту производства спирта (так произошло в 2000г.).

Бразилия является крупнейшим производителем спирта: в 2000г. на нее пришлось 32% мирового производства. Мировое производство спирта в 2000г. составило 33 млрд.л., из них на алкогольные напитки пришлось 4 млрд.л., технический спирт — 9,6 млрд.л., топливо — 19,4 млрд.л.

Крупнейшие мировые производители спирта (2000г.), в млрд.л.: всего — 33; Бразилия — 10,6; США — 6,5; Китай — 3; ЕС — 2; Индия — 1,7; Россия — 1,3; Саудовская Аравия — 0,4.

В Бразилии производится два вида этилового спирта: негидрированный — используется в качестве добавки к бензину в пропорции 20-24% и не требует изменений в двигателе; гидрированный — используется в качестве топлива и требует специального двигателя, работающего на спирте.

Бразилия является первой страной, начавшей использовать негидрированный спирт в качестве добавки к топливу. Закон об охране окружающей среды определяет пропорции смеси этанола и бензина, устанавливающие пределы выхлопов для транспортных средств. Разрешено добавлять 20-24% негидрированного этанола к объему бензина, хотя с технической точки зрения существующий парк автомобилей допускает уровень 18-26%. Бразильское правительство использует механизм изменения доли спирта в смеси с бензином, в т.ч., для регулирования производства сахара и спирта, т.к. увеличение доли этанола до 24% ведет к росту спроса на этанол и уменьшению производства сахара, а уменьшение доли этанола до 20% — к падению спроса на этанол и увеличению производства сахара.

Невысокая себестоимость производства (в Бразилии — 0,19 долл./л, в США — 0,33 долл./л, в ЕС — 0,55 долл./л) позволяет Бразилии удерживать **первое место среди экспортеров спирта**. Мировой экспорт спирта составляет 4 млрд.л. в год, при этом на долю Бразилии приходится 13%.

Должен увеличиться бразильский экспорт спирта в связи с ростом мирового спроса на негидрированный спирт, используемый в качестве добавки к бензину. В США, Франции, Испании, Германии и других странах в ближайшие годы должны начать действовать программы по его использованию.

Стратегическую роль в бразильской экономике спирт приобрел в середине 70гг. с введением программы Proalcool, запущенной в 1975г. в целях снижения последствий мирового нефтяного кризиса 1973г. В 1975г. бразильское производство спирта составляло 0,58 млрд.л, то в 1980г. — 3,67 млрд.л, а в 1985г. — 11,2 млрд.л.

Основным производителем автомобилей на этаноле является «Фольксваген», на долю которого приходится 80% данного класса автомобилей. Максимальной доли производство автомобилей на спирте достигло в 1985г. (85% от произведенных автомобилей), к 1990г. их доля в производстве снизилась до 15%, в наст.вр. — 1%. Если в конце 80гг. из 14 млн. автомобилей 8,5 млн. работало на спирте, то сейчас из 17,8 млн. лишь 3 млн. работает на спирте, при этом с каждым годом их численность сокращается на 10%.

В то время, как спрос на гидрированный этанол снижается с каждым годом (1992г.— 9,5 млрд.л., 2001г.— 4,8 млрд.л.) растет спрос на негидрированный этанол (1992г.— 2,2 млрд.л., 2001г.— 7,2 млрд.л.).

*Электроэнергия из биомассы.* Потенциал производства на отходах сахарного тростника (bagaso) достигает 3,85 тыс.вт. Положительным моментом является возможность круглогодичного производства, а также достаточно низкая себестоимость (в 2001г. себестоимость 1 мвтч. из биомассы была равна 94 реалам, а из газа — 106 реалам). В 2001г. было произведено 1,54 тыс.мвт. для собственных нужд заводов, и лишь 132 мвт. было реализовано на свободном рынке.

Потенциал данного вида электроэнергетики может быть реализован благодаря Программе развития производства электроэнергии из биомассы, предусматривающей в частности: гарантирование покупки электроэнергии у производителя (сроком на 15 лет); эффективное ценообразование (наличие минимальной закупочной цены).

Возможность повторения энергетического кризиса, разразившегося в Бразилии в 2001г., а также открытие специальных кредитных линий БНДЭС в рамках Программы по стимулированию производства электроэнергии из отходов сахарного тростника должны способствовать развитию данного вида электроэнергетики.

## Электроэнергетика-2002

Последствия энергетического кризиса, разразившегося в стране в 2001г., проявились в значительном превышении предложения электроэнергии над спросом. Что объясняется сокращением рынка потребления этого вида энергии, вследствие адаптации потребителей к деятельности в условиях энергетического кризиса. Ограничение потребления электроэнергии в период кризиса вынудило предпринимателей осуществить инвестиции не только по линии энергосберегающего оборудования, но также и в оборудование, обеспечивающее выработку электроэнергии. Объемы получаемой такими путями дополнительной электроэнергии оказались значительно ниже возможностей полного использования имеющегося потенциала и не позволяют обеспечить электроэнергией прогнозируемые потребности бразильской экономики.

Причины кризиса бразильской электроэнергетики в 2001г. были порождены в 1995-2000гг., когда отмечалась систематическая нехватка инвестиций на строительство гидро- и теплоэлектростанций страны. В 2002г. вступили в строй объекты общей мощностью только 7986 мвт., что на 1,5 тыс.мвт. ниже запланированных показателей.

Бразилия располагает 1191 действующими объектами электроэнергетики общей мощностью 80, 893 млн.квт. В стадии строительства находится 87 объектов общей мощностью 12,35 млн.квт. Выданы разрешения на строительство 331 электроэнергетического объекта общей мощностью 27,65 млн.квт. В сумме ввод в строй новых объектов повысит установленную мощность объектов электроэнергетики страны на 40,01 млн.квт.

Несмотря на сохраняющиеся последствия кризиса, производители электроэнергии не понесли финансовых потерь в коммерческой деятельности по продаже электроэнергии по долгосрочным контрактам, поскольку такие контракты предусматривают хеджирование стоимости электроэнергии, аналогично принятому на финансовых рынках. Государственный холдинг Eletrobras по результатам 9 мес. 2002г. имел положительное саль-

до коммерческих операций в 4 млрд. реалов (1,2 млрд.долл.) против сальдо 3,4 млрд.реалов (1 млрд.долл.) в 2001г. В соответствии с данными Ассоциации предприятий — крупных производителей электроэнергии (ABRAGE) одиннадцать компаний, входящих в данную ассоциацию, и располагающих электроэнергетическими объектами общей установленной мощностью 55 млн.квт., имели в 2002г. положительное сальдо коммерческих операций в 30 млрд.реалов (8,8 млрд.долл.).

Наличие в 2002г. предложения, превышающего спрос на рынке продажи электроэнергии, как на любом конкурентоспособном рынке, обусловило падение цен на вырабатываемую электроэнергию, реализуемую по краткосрочным контрактам. Бразильские потребители электроэнергии ощутили в 2002г. повышение цен компаниями-концессионерами, осуществляющими реализацию электроэнергии. Рост цен на реализуемую потребителям электроэнергию, по итогам семи последних лет, составил 160%. Указанный рост цен является одной из причин снижения потребления электроэнергии, в то время, как предложение возросло в 2002г. на 10%.

Действующая модель электроэнергетического сектора страны подвергалась критике специалистов в связи с наличием в ней идеологии неконтролируемого наращивания производства электроэнергии. По мнению другой части специалистов, в случае замедления роста объемов производства электроэнергии, в зависимости от режима дождей и наполнения водохранилищ гидроэлектростанций, в ближайшие 2-3г. возможен новый кризис в отрасли.

Разработанный государственным холдингом Eletrobras План развития электроэнергетики Бразилии на 2002-11гг. предусматривает увеличение на 92,1% потребления электроэнергии до 595,4 твтч. в 2011г. Согласно Плану страна должна повысить установленную мощность электростанций с 80 млн.квт. в 2002г. до 120 млн.квт. в 2011г.

С целью выполнения намеченного в 2002г. агенство ANEEL планировало провести 2 торгов на предоставление концессий на право строительства и эксплуатации гидроэлектростанций. Первые торги были проведены 12 июля 2002г. на бирже ценных бумаг г. Рио-де-Жанейро по 8 объектам электроэнергетики. Торги не привлекли большого количества участников: только один объект — гидроэлектростанция Traira 11 мощностью 60 мвт. на р.Суасуи Гранде в шт. Минас-Жерайс, имел более одного соискателя. По итогам торгов, в которых участвовали компании и консорциумы, образованные бразильскими компаниями, а также компаниями из Великобритании, Бельгии и США, предоставлены концессии на строительство объектов общей мощностью 1584 мвт., которые должны вступить в строй в 2006-08гг. Суммарные инвестиции на строительство указанных объектов составят 1 млрд.долл. Инвестиции в объекты обеспечиваются концессионерами, и частично — за счет кредитов, предоставляемых банковскими структурами, в частности — Национальным банком экономического и соцразвития (BNDES).

Вторые торги, которые были намечены на окт.-нояб. 2002г., так и не состоялись в связи с проводившейся в этот период компанией, связанной с подготовкой и выборами президента страны. Кроме торгов на предоставление концессий на строи-

тельство гидроэлектростанций в 2002г. были проведены торги на строительство 11 ЛЭП протяженностью 1849 км.

В 2002г. бразильские и иностранные компании продолжали осуществлять инвестиции в строящиеся объекты. Бразильская государственная Гидроэнергетическая компания Сан-Франциско (Chesf), входящая в холдинг Eletrobras и владеющая 14 гидроэлектростанциями, учитывая уроки кризисного 2001г., диверсифицирует свою деятельность, осуществляя инвестиции в повышение мощности теплоэлектростанции Samacari (установка 5 новых генераторов по 70 мвт. каждый). Инвестиции оцениваются в 100 млн.реалов (30 млн.долл.).

В условиях неопределенности политической ситуации в стране, диктуемой приближающейся сменой президента Бразилии, частные предприниматели и иностранные компании сектора электроэнергетики проводили политику сдерживания инвестиций в объекты отрасли. Другой причиной снижения инвестиций во II пол. 2002г. явилось отсутствие четких норм деятельности внутреннего Оптового рынка электроэнергии (MAE) и действующие на нем цены, приведшие, фактически, к парализации взаиморасчетов на MAE и создания громадных взаимных долгов между компаниями продавцами и покупателями электроэнергии, что привело к оскудению объема ресурсов, которые могли быть выделены на развитие предприятий сектора.

Совокупный долг покупателей электроэнергии в рамках MAE перед бельгийской компанией Tractebel Energia, являющейся крупнейшей частной компанией в секторе электроэнергетики Бразилии, составил во II пол. 2002г. 700 млн.реалов (205 млн.долл.). В сложившейся ситуации компания приняла решение пересмотреть в сторону уменьшения планы инвестирования 2 млрд.долл. в электроэнергетические объекты на территории Бразилии, целью которых было повышение установленной мощности имеющихся у компании электростанций с 6 тыс.мвт. до 8,5 тыс.мвт. в 2005г.

Как указывалось выше, учитывая уроки кризиса отрасли в 2001г., частные компании — потребители электроэнергии осуществили крупные инвестиции в решение задачи самообеспечения электроэнергией. Лидер бразильской алюминиевой промышленности — компания Alcoa инвестировала 213 млн.реалов (60 млн.долл.) на строительство гидроэлектростанции Serra do Facao мощностью 70 мвт. в шт. Гойас. Ранее компания инвестировала 216 млн.долл. в строительство ГЭС Machado и Barra Grande.

Правительство президента Лулы по-новому видит модель отрасли и перспективы ее развития. На янв. 2003г. была намечена приватизация крупнейших государственных электроэнергетических компаний: Furnas, Eletronorte и Shesf, входящих в государственный холдинг Eletrobras. Однако, новое бразильское правительство заявило, что не видит необходимости в приватизации указанных компаний.

В соответствии с рекомендациями МВФ, инвестиции госкомпаниями в строительство объектов по производству электроэнергии относятся на расходную часть бюджета компании. Указанное положение снижает прибыльность компаний, сдерживает инвестиции и, по мнению правитель-

ства президента Лулы, должно быть изменено.

Что касается деятельности рынка электроэнергетики, то предполагается организовать пул компаний, который будет заключать долгосрочные (со сроком действия до 10 лет) контракты с частными и госпроизводителями электроэнергии. Пул, в котором обязательное участие примет Eletrobras, будет обеспечивать перепродажу электроэнергии по единой средней цене компаниям-концессионерам, занимающимся реализацией электроэнергии конечным потребителям. В апр. 2003г. специальная рабочая группа министерства шахт и энергетики Бразилии должна подготовить для рассмотрения и принятия правительством страны предложения по новой модели сектора электроэнергетики.

Состояние установленных мощностей электростанций в 2002г.

	Действ. электрост.		Строящ. электрост.		Разрешен. к строит.	
	кол-во	мощн.	кол-во	мощн.	кол-во	мощн.
Ветровые	9	0,022	0,03	-	75	5,637
Малые ГЭС	209	0,895	1,11	38	0,482	3,91
ГЭС	276	64,080	79,31	19	4,545	36,77
ТЭС	695	13,812	17,07	30	7,330	59,32
Атомные	2	2,007	2,48	-	96	14,864
Всего	1191	80,893	100	87	12,358	100

## Электроэнергетика-2001

В связи с нехваткой электроэнергии правительство страны с середины 2001г. по март 2002г. ввело систему нормирования по использованию электроэнергии в промышленном и бытовом секторах.

За время действия этой системы экономия электроэнергии в стране составила 26 млн.мвтч, а потери в экономике — 10 млн.долл. Экономия в бытовом секторе составила 28,3% вместо запланированных 25%, а в промышленном 20,9% вместо 35%.

Причиной кризиса явились: неблагоприятное положение в гидрологии (уровень воды в водоемах Юго-восточного и Западного районов страны составил всего 28,55%); нарушено равновесие между предложением и спросом на электроэнергию; запаздывание в строительстве энергообъектов, которые смогли бы предотвратить энергокризис; ошибка Национального Агентства по энергетике ANEEL в разработке условий контрактов между производителями электроэнергии и ее дистрибьюторами; неэффективность в осуществлении приоритетной правительственной программы по строительству ТЭС, работающих на природном газе; отсутствие у министерства шахт и энергетики (ММЕ) плана по исправлению возможных недостатков в Программе по строительству ТЭС.

В связи с энергетическим кризисом в Бразилии правительство страны принимает и осуществляет ряд мер по увеличению выработки электроэнергии, как за счет действующих производителей, так и за счет осуществления приоритетных программ по строительству новых ГЭС и ТЭС. До 2003г. планируется увеличить установленные мощности на 24,3 тыс.мвт, в т.ч. за счет ГЭС на 7,8 тыс.мвт., ТЭС — 10,8 тыс. мвт., за счет импорта электроэнергии из Аргентины, Уругвая — 2,8 тыс. мвт., за счет других источников — 2,8 тыс.мвт. За указанный период планируется ввести в строй такие ГЭС как «Кана Брава» — 450 мвт. (штат Гоиас), «Лажаеда» — 850 мвт., (штат Токантинс), «Машадиньо» —

1,1 тыс.мвт. (штат Санта Катарина); ТЭС: «Терморио» 1 тыс.мвт., «Термобана» — 450 мвт., «Ибирите» — 720 мвт., «Термосул» — 750 мвт., «Санта Круз» — 1,2 тыс.мвт., «Селетиба» (на угле) — 1,3 тыс.мвт. и ряд других.

В нояб. проведены торги на строительство 11 ГЭС, которые должны быть введены в действие в 2006-09гг., с общей мощностью 2,7 млн.мвт. В планах Национального Совета по энергетической политике — строительство крупнейшей ГЭС «Бело Монте» мощностью 11 тыс.мвт. в штате Пара, «Алтамира» — 6,5 тыс.мвт. и «Итангуба» — 9,5 тыс.мвт. в районе Амазонки.

С 1999г. по сент. 2001г. Национальным Агентством по энергетике проведены торги по строительству ЛЭП длиной 5584 км. с инвестициями 1,4 млрд.долл. На 2002г. запланированы новые торги по строительству ЛЭП длиной 6284 км. (16 участков) с инвестициями 1,2 млрд.долл. (1469 км. напряжением 230 квт. и 4 815 км. — 500 квт.).

Для стимулирования импорта энергетического оборудования для строящихся ГЭС, ТЭС и ЛЭП правительство страны в конце 2001г. свело к нулю импортную пошлину и налог на промпродукцию.

Из-за энергетического кризиса приватизация крупнейших госкомпаний Fumas с установленной мощностью 9,1 тыс.мвт., Chest — 10,7 мвт., Eletronorte — 4,2 тыс.мвт. перенесена на 2002г. тогда, когда будет произведено разделение компаний на производящие электроэнергию и распределяющие. Процесс разделения должен закончиться к середине 2002г.

В 2001г. прирост установленных мощностей составил 4,3 тыс.мвт. против 4,1 тыс.мвт. в 2000г. Импорт электроэнергии из Аргентины составил 1048 мвт. До конца 2003г. планируется увеличить установленные мощности на 19,9 мвт.

Установленные мощности по годам: 2000г. — 68,9; 2001г. — 73,2; 2002г. — 82,2; 2003г. — 93,1; 2006 — 95,9; 2009г. — 110 тыс.мвт.

В 2001г. потребление электроэнергии в стране увеличилось на 1,8% по сравнению с пред.г. и составило 316089 гвт. По оценочным данным общее потребление в 2004г. составит 411000 гвт. и в 2009г. — 509700 гвт.

Протяженность линий электропередач в стране составила 174,7 тыс.км., в т.ч. ЛЭП напряжением 69 кв. — 39,9 тыс.км., 138 кв. — 56,1 тыс.км., 230 кв. — 35,3 тыс.км., 500 кв. — 20,7 тыс.км., 600 кв. — 1,6 тыс.км. и 750 кв. — 2,4 тыс.км.

Общая мощность установленных подстанций напряжением от 25 квт. до 750 квт. составляет 305,8 тыс.мвт., в т.ч. подстанций на 25 квт. — 75,1 тыс.мвт., 138 квт. — 47,4 тыс.мвт., 230 квт. — 36,8 тыс.мвт., 500 квт. — 53,5 тыс.мвт., 750 квт. — 18,3 тыс.мвт.

Основным производителем и потребителем электроэнергии в Бразилии продолжает оставаться регион Юго-востока, куда входят штаты Рио-де-Жанейро, Сан-Пауло, Минас Жерайс, Эспириту Санту. На долю этого региона приходится 45% произведенной и 60% потребляемой электроэнергии.

Производители электроэнергии в Бразилии, в %: ГЭС — 76,84; термоэлектростанции — 12,33; атомные электростанции — 2,47; ветряные электростанции — 0,02; импорт электроэнергии — 8,34. Данные Национального Агентства по энергетике ANEEL на июль 2001г.

Увеличение установленных мощностей 2001-03гг., в мвт.

Источники электроэнергии	2001г.	2002г.	2003г.	Общая мощность
Гидроэлектростанции	1.377	3.102	3.358	7.837
Термоэлектростанции	1.630	3.768	5.409	10.807
Импорт электроэнергии	1.048	992	800	2.840
Другие источники	257	1.200	1.400	2.857
Всего	4.312	9.062	10.967	24.341

### Электроэнергетика-2000

**Итоги 2000г.** Продолжается процесс приватизации. С 1995г. приватизировано – 23 компании, из которых 19 – распределяющие электроэнергию и 4 – производящие.

В 2000г. консорциум из испанской компании Iberdrola Energia, браз. банка инвестиций (ВВІ) и Previ (пенсионный фонд Банка Бразилии), приобрел компанию распределяющую электроэнергию «Энержика Пернамбуко» – СЕЛПЕ за 1 млрд.долл.

Iberdrola принимает участие в контроле трех компаний, распределяющих электроэнергию на северо-востоке Бразилии: Coelba, Cosern и Celpe, которые обслуживают 5,3 млн.клиентов, продают 19.076 гвт.ч. и имеют 6 тыс. рабочих мест. В планах Iberdrola принять участие в приватизации в 2001г. крупнейшей компании, производящей электроэнергию CHESF с установленной мощностью 10.700 мвт.

В 2001г. также планируется приватизация компаний производящих электроэнергию: Furnas с установленной мощностью 8200 мвт., Eletronorte – 4240 мвт., CESP – 10360 мвт. и распределяющих электроэнергию: «Сеписа», «Серон», «Семар».

В торгах примут участие компании: ЕДФ Франция, ЕДП, Португалия, «Дукэ» и «Енрон» США, «Ендеза», Чили и ряд других.

Предстоящая приватизация компании Centrals Eletricas do Maranhao (Cemar) привлекла внимание испанских компаний Union Fenosa и Hidro-electrica del Cantabrico, ам. группы Pennsylvania Power и Light. Зафиксированная минимальная цена – 380 млн.долл. Победитель торгов должен будет в течение 3 лет инвестировать в развитие компании Cemar 100 млн.долл.

В 2001г. правительство было намерено получить в казну 12 млрд.долл. за счет приватизации 29 ГЭС с общей установленной мощностью 8,8 тыс.мвт. Среди них такие, как «Серра Кебраз» – 1,4 тыс.мвт., «Эйтрейто» – 1,2 тыс.мвт., расположенные на р.Токатинс, и «Шапеко» – 840 мвт. в шт.Сайта Катарина.

В конце 2000. г. Нац. агентство по энергетике – Aneel провело торги по строительству 12 ГЭС в течение 4 лет в юж., юго-вост. и зап. р-нах страны. Общая мощность ГЭС составит 2,3 тыс.мвт. Инвестиции для осуществления строительства составят 1,6 млрд.долл. После ввода в строй ГЭС будут отчислять в бюджеты штатов, муниципалитетов ежегодно 7,4 млн.долл.

Гос. электрокомпания «Электробраз» продолжает осуществлять план развития отрасли «План Десенал», согласно которому на ближайшие 10 лет планируется довести уровень установленных мощностей до 109,4 тыс. мвт., причем производство электроэнергии на ТЭС должно быть доведено до 18%. Такое увеличение возможно в связи с приходом в Бразилию природного газа из Боливии. Общая мощность газопровода – 30 млн.куб.м. в сутки.

Прирост установленных мощностей, согласно «Плану Десенал», должен в среднем составлять 4,5 тыс.мвт. в год, что обеспечит увеличение потребления электроэнергии на 5%. На 2001-02гг. запланировано инвестировать в энергетический сектор порядка 10,4 млрд.долл.

До 2004г. планируется установить 13,5 тыс.мвт. новых мощностей, из которых 7,5 тыс.мвт. будут приходиться на ТЭС.

В 2000г. предполагалось ввести 4,5 тыс.мвт. новых мощностей, но из-за нехватки финансирования на строительство электростанций на природном газе, эта цифра составила 4,1 тыс.мвт. (6,2%).

Из 4,5 тыс. мвт., запланированных на 2001г., 2 тыс.мвт. приходится на счет импорта электроэнергии из Аргентины и 0,2 тыс. мвт. из Венесуэлы.

Установленные мощности, в тыс.мвт.

1999	2000	2001	2003	2006	2009
64,8	68,9	73,4	82,4	95,9	109,4

В 2000г. потребление электроэнергии в стране увеличилось на 4,7% по сравнению с прошлым годом и составило 310500 гвт.ч. Потребление электроэнергии в пром. секторе увеличилось на 6,3%, в торг. на 7,8%, в бытовом на 2,1%. В 2004г. общее потребление составит 41100 гвт.ч. и в 2009г. – 509700 гвт.ч.

Протяженность ЛЭП в стране составила 184,2 тыс.км, в т.ч. ЛЭП напряжением 69 кв. – 40,6 тыс.км, напряжением 138 кв. – 56.

*Электроэнергия ветровых станций.* Впервые ветряные турбины для выработки электроэнергии стал использовать шт.Сеара. Хотя доля ветряных турбин в общем производстве электроэнергии в стране составляет всего 0,001%, правительства различных штатов поддерживают развитие этого источника электроэнергии несмотря на то, что по стоимости за 1 мвт.ч. он на 50% дороже, чем на ГЭС и ТЭС.

Шт.Сеара разрабатывает планы по строительству парка электростанций с ветряными турбинами по всему побережью (573 км). В стадии подготовки – межд. торги по строительству двух станций мощностью по 30 мвт. каждая в муниципалитетах Паракуру и Камосим. С вводом их в действие они обеспечат 4% спроса на энергию во всем штате.

Инвестиции в строительство этих станций составят 60 млн.долл., из которых 60% приходится на Japan Bank International Cooperation (JBIC) и 40% на энергокомпанию шт.Сеара Coelce. Район считается наиболее благоприятным для такого вида станций, т.к. сила ветра достигает 9 м./с.

В конце 2001г. немецкая группа Thyssen Krupp должна была установить еще один парк ветряных турбин в Паракуру, куда поставлено 133 турбины общей мощностью 100 мвт. Инвестиции составят 120 млн.долл.

Другая немецкая фирма Furfment подписав протокол о намерениях по установке на побережье штата турбин общей мощностью 150 мвт. Фирма Made, контролируемая испанской компанией Endesa, начала переговоры с правительством штата по вопросу установки турбин мощностью 80 мвт.

Правительство штата Рио-Гранде ду Сул планирует в течение 5 лет производить 30-50 мвт. электроэнергии на ветряных турбинах и в течение последующих лет увеличить до 100 мвт.

В 2001г. на побережье штата установлены 8 вышек 40-50 м. высотой с приборами в целях изучения скорости, продолжительности, направления



ветров. Еще 21 вышка будет установлена в прибрежных районах и на озерах Патус и Мирим. Первые данные показали, что скорость ветра достигает 8,5-9 м./с. В проектах участвуют фирмы Wobber Windpower (компаньон компании Enecon, Германия), Gamesa Energia, Испания с технологией фирмы Vestas, Дания.

Энергокомпания Coelba, шт.Баийя, также заинтересована в строительстве станций, использующих силу ветра. В различных районах штата установлены анемометры для определения скорости ветра. Первые данные показали, что скорость 7 м. в секунду — минимум, который необходим для выработки электроэнергии. После определения наилучших мест по силе ветра, будут проведены торги по строительству станций.

Дефицит электроэнергии в стране привлекает иностр. компании вкладывать средства в реализацию проектов по строительству электростанций, использующих силу ветра, и в штате Рио-де-Жанейро.

Консорциум, состоящий из японской компании Marubeni и ам. Sea West, установит измерительные вышки для определения потенциала ветров в р-не Кампус, где планируют инвестировать до 2002г. 100 млн.долл. в строительство электростанции. Пробные замеры показали скорость ветра 7 м./с.

Также консорциум планирует сбор данных в районах Лагос и Кабо Фрио. В р-не Лагос испанская группа Gamesa уже установила свои измерительные вышки, а французская фирма Siif начнет эту работу в 2002г.

*Энергетика-99.* В 1999г. в ТЭК Бразилии продолжался процесс приватизации гос. предприятий. С 1995г. по 2000г. приватизирована 21 компания, из которых 17 распределяют электроэнергию и 4 — вырабатывают. Приватизация ТЭК, проводимая под руководством БНДЕС, уже принесла в бюджет страны 30,5 млрд.долл. и до конца 2000г. должна достичь 45-50 млрд.долл.

В 1999г. ам. компанией Duke Energy за 658 млн.долл. была куплена компания, производящая электроэнергию — «Жераско де Энержиа Элетрика Паранапанема»; североам. группой AES приватизирована компания «Жераско де Энержиа Элетрика Тиете» за 472 млн.долл.; консорциумом из испанской Iberdrola Energia и браз. Previ была куплена компания, распределяющая электроэнергию — «Энержика Пернамбуко, СЕЛПЕ», за 1 млрд.долл.

В 2000г. планируется приватизация крупнейших компаний производящих электроэнергию: Гидроэлектрокомпания Сан-Франциско с установленной мощностью 10700 мвт., «Фурнас» — 8200 мвт., «Элетронорте» — 4240 мвт., СЕСП — 10300 мвт.; распределяющих электроэнергию: «Селиса», «Пиауи», «Серон», «Рондония», «Семар», «Мараньао».

В 2000г. планировалось установить 4,3 тыс.мвт. новых мощностей, из которых 1 тыс. мвт. придется на станции, работающие на газе и 1,3 тыс. мвт. — на АЭС «Ангра-2».

Ввод новых мощностей в 2000г. ГЭС: Ita — 580 мвт., Porto Primavera — 302,4, Manso — 52,5, — Rosal — 27,5 мвт.; Ангра II (АЭС) — 1310 мвт., ТЭС: Uruguaiana — 460, Cuiaba — 330, Volta Redonda (CSN) — 230, Arjona — 40, Fornecimento de Argentina — 1000 мвт.

В 1999г. предполагалось ввести в эксплуатацию станции общей мощностью 5,2 мвт., но из-за нехватки внутреннего и внешнего финансирования

на строительство электростанций, работающих на природном газе, эта цифра составила 2,6 тыс.мвт.

Из 4,3 гвт., запланированных на 2000г., 1 гвт. приходится на импорт электроэнергии из Аргентины.

Согласно приоритетной программе по строительству ТЭС, до 2003г. в стране будет введено в строй 44 станции, работающих на природном газе, угле, мазуте с общей мощностью 15 гвт. Для осуществления данной программы потребуется инвестиций на 6 млрд.долл., которые планируется получить через БНДЕС.

В 1999г. потребление электроэнергии в стране увеличилось на 3,2% по сравнению с прошлым годом и составило 296,588 гвтч. против 287392 гвтч. Потребление электроэнергии в пром. секторе увеличилось на 0,9%, в торговом — на 6,2%, в бытовом на 5,6%. Прирост установленных мощностей в электроэнергетике в 1999г. составил 2,6 гвт. (4,2%).

	1997г.	1998г.	1999г.	2000г.*	2003г.*	2006г.*	2009г.*
Уст. мощность.....	60	62,2	64,8	69,1	75	90	104

Примечания: \* — прогноз; мощность указана в гвт.

Для увеличения установленных мощностей в электроэнергетическом секторе страны в компании «Электробраз» существует ряд проектов: введение в строй в течение 4 лет более 40 термостанций на природном газе, в т.ч. таких как «Санта Бранка» (1067 мвт.), «Порте Флюминенсе» (720 мвт.), «Вале ду Параиба» (480 мвт.), «Кариоба» (750 мвт.), «Термосул» (750 мвт.), «Витория» (500 мвт.); поставка электроэнергии из Аргентины (1000 мвт.), Уругвая (600 мвт.); введение в строй 2 турбин по 700 мвт. на ГЭС «Итайпу»; завершение строительства ГЭС «Салто Кашиас» (1240 мвт.), «Ита» (1450 мвт.), «Порту Примавера» (1814 мвт.).

Протяженность ЛЭП в стране составила 162,9 тыс.км., в т.ч. ЛЭП напряжением 69 кв. — 40 тыс.км., напряжением 138 кв. — 55,4 тыс.км., напряжением 230 кв. — 31 тыс.км., напряжением 500 кв. — 15,7 тыс.км., одна линия напряжением 600 кв. постоянного тока протяженностью 1,6 тыс.км. и одна линия напряжением 750 кв. — 1,7 тыс.км.

Общая мощность установленных подстанций напряжением 25-750 кв. составляет 297,5 тыс.мва., в т.ч. подстанций на 25-75,3 тыс.мва., 138 кв. — 46,5 тыс.мва., 230 кв. — 35,1 тыс.мва., 345 кв. — 34,5 тыс.мва., 500 кв. — 49,5 тыс.мва., 750 кв. — 16,7 тыс.мва.

Основным производителем и потребителем электроэнергии в Бразилии продолжает оставаться регион Юго-Востока, куда входят шт. Рио-де-Жанейро, Сан-Пауло, Минас Жерайс, Эспириту Санто. На долю этого региона приходится 42% произведенной и 58% потребляемой электроэнергии.

Производство электроэнергии в Бразилии в 1999г. на всех типах электростанций составило 320974 гвтч., т.е. на 7,3% больше чем в 1998г.

В связи с приходом в Бразилию природного газа из Боливии и планами «Электробраз» по строительству термоэлектростанций инофирмы проявляют заинтересованность в их строительстве.

Консорциум, состоящий из ам. фирмы El Paso и браз. холдинга CS Participacoes, подписал соглашение с компанией «Электробраз» на строительство ТЭС «Порту Белью», «Рондония» мощностью 340 мвт. с инвестициями в 230 млн.долл. Также планирует принять участие в строительстве ТЭС «Араукария» — 480 мвт., «Макае» — 520 мвт., «Манас» — 250 мвт.

Ам. компания «Енрон» начнет строительство ТЭС на 240 мвт. в шт. Рио-де-Жанейро, которая будет ежедневно потреблять 1,1 млн.куб.м. газа.

## Нефтегазпром-2002

Основную роль в добыче и распределении нефти и газа в Бразилии играет компания «Петробраз». Госкомпания «Петробраз» была создана в 1954г. В мировом рейтинге нефтяных производителей занимает 13 место. Сфера деятельности компании — разведка и разработка нефтяных и газовых месторождений, добыча и транспортировка нефти, нефтепереработка, экспортно-импортные операции. Петробраз имеет несколько дочерних предприятий: «Газпетро» (продажа природного газа как национального, так и импортного), «Петрокиза» (нефтехимическая промышленность), «Бразпетро» (международная деятельность), «БР» (продажа нефтепродуктов), «Транспетро» (логистика и транспортировка). Компания уделяет большое внимание развитию газовой и электроэнергетической отраслям (имеет пакет акций в 31 ТЭС). В 2002г. для управления активами компании в электроэнергетике создана дочерняя компания «Энергия». Петробраз владеет 13 НПЗ, из которых 2 — в Боливии. Петробраз владеет и эксплуатирует в Бразилии 15.300 км. нефте- и газопроводов, 7.132 автозаправочных станций страны. Основные показатели работы компании в 2002г.: доходы составили 33 млрд.долл., чистая прибыль — 4 млрд.долл. при 39 тыс. работающих в компании. «Петробраз» имеет представительства в Нью-Йорке, Лондоне и Токио.

В 2002г. «Петробраз» инвестировал 7,6 млрд.долл. в топливно-энергетический комплекс Аргентины (бензозаправочные станции 500 млн.долл.), выкуплены нефтяная компания «Санта Фе» (89,5 млн.долл.), энергетическая компания «Перес Компанс Енержиа» (1,18 млрд.долл.).

Промышленные группы в области нефти и газа представлены прежде всего группой «Петробраза» и международными ТНК. Группа «Петробраза» является определяющей в вопросе добычи, переработки, транспортировки нефти. Группа не имеет своего банка, однако в полной мере использует ресурсы Нацбанка экономического и социального развития — БНДЭС. Значительная доля средств в «Петробраз» поступает от выплат роялти за использование участков под концессии. Данные средства группа тратит на НИОКР и охрану окружающей среды.

Международные ТНК влияют на политику в отрасли через соответствующие лоббистские организации. Основные реформы в данном секторе проведены: ликвидирована монополия государства (1998г.), приватизированы НПЗ и некоторые нефтепроводы (1998-2000г.г.), открыт доступ иностранному капиталу и ТНК.

Кроме «Петробраза» приступили к добыче «Шелл», «Бритиш Петролиум», ИПФ, «Шеврон». Уровень добычи этих компаний незначительный.

Распределение участков под концессию осуществляется на основе конкурса. По условиям конкурса иностранные компании-владельцы участков должны приобретать у бразильских производителей четко зафиксированный объем техники и оборудования для освоения месторождений: на этапе разведки — 28,4%, а на этапе эксплуатации — 39,8%.

Благодаря проведению конкурсов в нефтегазовую отрасль удалось привлечь целый ряд крупных транснациональных компаний, ранее не работавших на местном рынке: норвежскую Den Noek Stats Olijeselskap, датскую Mersk Olie og Gas, Philips Petroleum США, а также Shell, Esso, Chevron-Texasco, El Paso.

Средняя добыча нефти в 2002г. в Бразилии составила 1,5 млн.бар. в сутки. 12 мая 2002г. компания «Петробраз» добилась рекордного уровня добычи нефти — 1,61 млн.бар. предыдущий рекорд составлял 1,56 млн.бар. в сутки и был достигнут 27 дек. 2001г. Несмотря на кризисные явления в «Петробразе», в т.ч. связанные с аварией на нефтедобывающей платформе в 2001г. и ее последующим затоплением, достигнут прорыв в объемах добычи углеводородного сырья.

Рост производства нефти в Бразилии оказывает влияние на снижение объемов импорта данного продукта. Импорт нефти составляет 22,7% (1991г. — 44%) от общей потребности в стране. В Бразилии потребление нефти и нефтепродуктов составляет 1,8 млн.бар. в день.

В 2002г. импорт нефти из стран Ближнего Востока составил 26,4% от общего объема импорта (3,3 млрд.долл.). Из этой суммы — 545 млн.долл. поставка нефти из Саудовской Аравии и 388 млн.долл. — из Ирака. Главными экспортерами нефти в Бразилию в 2002г. оставались страны Африки (Нигерия — 30% и Алжир — 21%) — 51% от общего объема импорта страны. Бразилия импортировала нефть из Аргентины (9,5%) и Венесуэлы (2,5%).

Основной зоной добычи нефти в Бразилии остается **морской шельф** на атлантическом побережье в шт. Рио-де-Жанейро вблизи г.Макао (**81% всей бразильской нефтедобычи**), где достигнут уровень 1,32 млн.бар. в день. Добыча нефтяного сырья ведется с глубины 800-1300 м. «Петробраз» является единственной в мире компанией, располагающей технологиями глубоководной нефтедобычи на глубинах до 1800 м. Достигнуты рекордно низкие затраты на добычу одного барреля — 2-2,5 долл. за бар. Столь низкие затраты объясняются использованием высокорентабельных нефтедобывающих судов сверхбольшого водоизмещения, которые закрепляются над нефтяными скважинами и ведут сбор нефти из нескольких скважин одновременно. При достижении определенного уровня заполнения осуществляется перегрузка нефти на небольшие танкеры и ее доставка к терминалам.

Вторым по значимости является бассейн Рио-Гранди-ду-Норчи в шт. Сеара с уровнем добычи в 102 тыс.бар. в сутки.

В 2003г. инвестиционная программа «Петробраз» составит 10,4 млрд.долл. До 2005г. компания намерена инвестировать 25 млрд.долл.: 15 млрд.долл. — разведка и добыча нефти; 5,9 млрд.долл. — переработка нефти; 2,1 млрд.долл. — добыча газа и развитие энергетики; 0,9 млрд.долл. — транспортировка и распределение; 0,5 млрд.долл. — содержание персонала.

К 2005г. добыча нефти компанией «Петробраз» составит 1,9 млн.бар. в день (2002г. — 1,5 млн.бар. в день), а объем ее переработки достигнет 1,8 млн.бар. в день.

В 2002г. правительством поставлена задача увеличения доли натурального газа в энергетическом балансе страны с 4% (2001г.) до 12% в 2010г. В це-

лях улучшения использования природного газа в качестве топлива на термоэлектростанциях разработана и принята «Программа приоритетов термоэнергетики».

Планируется до 2006г. построить ТЭС, работающие на газу общей мощностью 20.161 мв. При этом единичная мощность создаваемых ТЭС будет составлять от 12 мв. до 600 мв. В 2002г. общая мощность ТЭС, работающих на газу составляла около 4.000 мв. В 2003г. планируется построить ТЭС общей мощностью 10.412 мв.

Подтвержденные запасы природного газа в стране составляют 221 млрд.куб.м. Добыча газа составляет 40 млн.куб.м. в день, а потребление — 27 млн.куб.м. в день. На участках, где отсутствует его транспортировка (район Амазонии), газ закачивают в скважины.

Месторождения природного газа обнаружены в различных районах Бразилии, 36% из них расположены на суше (Амазония и шт. Баия) и 64% на морском шельфе, главным образом в бассейне Сантос (46%). Наиболее важное и старое газовое месторождение Бразилии (добыча ведется с 1988г.) — «Игиси», которое находится на севере страны в 613 км. от г.Манаус. На базе этого месторождения строится третья очередь завода по производству натурального газа, которая войдет в эксплуатацию в 2004г. Объем производства составит 7,5-10 млн.куб.м. в день.

Также будет производиться 1,1 млн.т. в день жидкого газа для бытового использования. Месторождение имеет 60 скважин, еще 13 находятся в стадии бурения. Инвестиции в реализацию этого проекта составят 183 млн.реалов (60 млн.долл.) до конца 2004г.

Для доставки газа потребителям бразильская компания «Петробраз» планирует построить две нитки газопровода: одна до г.Манаус, другая до г.Порто Велье для обеспечения газом ТЭС. Стоимость прокладки газопроводов оценивается в 300 тыс. реалов.

В 2002г. открыто новое месторождение природного газа в муниципалитете Itacoatiara, в 200 км. от Манауса запасы оцениваются в 6 млн.куб.м. Добыча газа на этом месторождении позволит снизить потребление дизельного топлива в регионе.

Производство газа и особенно его использование не растет темпами, предусмотренными правительством, по следующим причинам: высокие цены на газ, отставание с вводом в эксплуатацию ТЭС. Боливийский газ, с учетом всех затрат обходится потребителю в 3,3-3,4 долл. за млн. ВТИ (medida inglesa de poder calorifero). Аргентинский газ на один доллар дешевле боливийского.

Отмечается увеличение потребления газа для использования в качестве топлива на автомобилях, которое в I пол. 2002г. составило 2 млн.куб.м./д. (1991г. — 7 тыс.куб.м./д.).

В Бразилии насчитывается 300 газозаправочных автомобильных станций. Растет количество автомобилей, работающих на газовом топливе. В 1998г. их было 20 тыс.ед., а в I пол. 2002г. их количество достигло 300 тыс.ед. К 2005г. планируется довести количество автомобилей, использующих газ в качестве топлива до 1 млн.ед.

В связи с отсутствием в большинстве городов централизованного газоснабжения, обеспечение населения осуществляется путем автономного использования газовых баллонов (баллонное обес-

печение) с сжиженным газом, импорт которого составляет 7 млн.т. в год. Организована сеть по его продаже, включающая 20 компаний и 80 тыс. пунктов продажи газовых баллонов. Лицензию на импорт этого газа выдает Национальное Агентство нефти (ANP).

Среди дистрибуторов газа много мелких национальных компаний: «Минасгаз» — 10%, «Копагаз» — 6%, «Группа Насионал де газ» — 18%, «Супергаз-бразил» — 13%. Преобладает на рынке газа транснациональная компания «Аджин» — 22%.

Частные дистрибуторы контролируются ANP и строго придерживаются установленных требований. Увеличение потребления газа в энергетике страны эксперты связывают с частной инициативой, которая может изменить этот показатель. 40 частных компаний изъявляют желание получить концессию на эксплуатацию газовых месторождений. Инвестиции могут составить 3 млрд.долл.

## Нефтегазпром-2001

Внояб. 2001г. «Петробраз» сообщил о планах компании до 2005г. «Петробраз» намерен увеличить инвестиции, доведя их общий объем до 31,7 млрд.долл. 15 млрд.долл. намечено направить в разведку и добычу нефти, 5,9 млрд.долл. — в переработку, 2,1 млрд.долл. — в добычу газа и развитие энергетике, 900 млн.долл. — в транспортировку и распределение, 500 млн.долл. будут направлены на содержание персонала и управление компанией. В 2002г. инвестиционная программа «Петробраз» — 10,4 млрд.долл.

К 2005г. добыча нефти, в соответствии с планами «Петробраз» должна составить 1,9 млн. бар/д. Основным приоритетом для «Петробраз» остается освоение национальных месторождений Marlim Sul, Roncador и Albacora Leste.

В отношении зарубежных проектов «Петробраз» стал активнее проводить политику концентрации ресурсов на наиболее перспективных участках, отказываясь от предприятий, перспективы получения прибыли от которых неопределены.

Объем перерабатываемой «Петробразом» нефти и газа должен достичь к 2005г. 1,8 млн. б/д на бразильских заводах и 260 тыс. б/д на зарубежных мощностях. На 2001г. в Бразилии потреблялось в день 1,8 млн.бар. нефтепродуктов, из которых «Петробразом» производилось 1,34 млн.бар.

Бразилия импортировала в 2001г. 250 тыс. бар. нефтепродуктов в день. К 2005г. импорт может возрасти до 500 тыс б/д. По оценкам «Петробраз» рост импорта создает предпосылки для строительства двух новых НПЗ. В наст. вр. «Петробраз» владеет 13 НПЗ, из которых 11 внутри страны и 2 в Боливии.

В конце 2001г. было объявлено о планах по модернизации до 2010г. 8 из 11 НПЗ.

Компания владеет 2 химическими производствами — заводом по производству аммония (мощность — 1500 т. в год) и заводом по производству мочевины (1800 т.).

С учетом того, что в 2001г. в Бразилии возник дефицит электроэнергии и правительство поставило вопрос о расширении сети теплоэлектростанций, «Петробраз» принял решение участвовать в 2001-05гг. в строительстве 10-30 ТЭС на природном газе и таким образом стать одним из крупнейших производителей электроэнергии в стране.

Чистая прибыль «Петробраз» за 2001г. составляла 9,9 млрд.долл. при общей выручке 13,9 млрд.долл. Сделанные за год инвестиции превысили 4 млрд.долл.

Велась разведка на 59 участках. Добыча велась на 8.813 скважинах. Использовались 94 платформы. Ежедневно добывается 1.300 млн.бар. нефти и 40 млн.куб.м. газа.

Разведанные резервы нефти составляют 9,8 млрд.бар., газа — эквивалент 8,4 млрд.бар. нефти.

«Петробраз» владеет и эксплуатирует на территории Бразилии 15330 км. нефте- и газопроводов. Компания имеет 7132 запорочных станции на территории Бразилии. Использует 119 нефтеналивных судов, из которых 63 — собственность «Петробраз».

В I пол. 2001г. на нефтяных платформах «Петробраз» произошли две крупные аварии, приведшие к экологическому ущербу и к человеческим жертвам. 15 марта произошел пожар и взрыв на крупнейшей платформе P-36.

13 апр. 2001г. произошла утечка нефти с платформы P-7. По итогам расследования аварий Федеральное Экологическое Агентство Бразилии (ИВАМА) оштрафовало компанию на 10 млн.долл.

Для повышения эффективности механизмов, обеспечивающих экологическую безопасность, в 2002г. «Петробраз» выделяет 2 млрд.реалов — на 42% больше, чем в 2001г. и в 4 раза больше, чем в 2000г.

В конце июня 2001г. были подведены итоги 3 аукциона по передаче в аренду нефте- и газоносных участков, проведенного Национальным нефтяным агентством (ННА). На аукцион были выставлены 53 блока, включающих нефтяные и газовые месторождения. Из них 22 компаниям-участникам были проданы 34 блока. Выручка ННА составила 595 млн.реалов. На 1 аукционе ННА смогло получить 320, а на 2 — 470 млн.реалов.

В аукционе участвовали преимущественно иностранные компании, которые приобрели лицензий на 109 млн.реалов. В среднем за один блок было выручено 17,4 млн.реалов. Активность участников оказалась выше в первый день аукциона, когда было выручено 461 млн.реалов. На второй день — 133 млн.реалов.

На прошедшем аукционе «Петробраз» проявил меньшую активность, чем на предыдущих. Он оказался на третьем месте по объему ресурсов, истраченных на получение лицензий: 82,2 млн.реалов (13,8% выручки ННА). Он смог получить 15 из 20 участков, на которые претендовал. При разработке 13 из указанных участков «Петробраз» будет иметь контрольный пакет акций.

Больше всех на приобретение лицензий истратила американская компания Phillips (154 млн.реалов, или 25,9% выручки ННА). Эта компания предложила в первый день аукциона самую высокую цену за участок — 117 млн.реалов. Она смогла выиграть оба участка, на которые претендовала. Следующей по объему инвестиций компаний оказалась немецкая Wintershall (83,5 млн.реалов, или 14%). Компания получила все три намеченных блока.

Четвертое место заняла компания Amerada Hess (73,1 млн.реалов, или 11,1%), пятое — El Paso (66,4 млн.реалов, или 11%). El Paso выделилась также тем, что заплатила за один из блоков в бассейне Сантос (BM-S-13) 52,3 млн.реалов — на 86% больше стартовой цены («минимального регистрационного взноса»).

По условиям конкурса иностранные компании-владельцы участков должны будут приобретать у бразильских производителей четко зафиксированный объем техники и оборудования для освоения месторождений: на этапе разведки — 28,4%, а на этапе эксплуатации — 39,8%. На первом аукционе этот показатель составил в среднем 26%, а на втором — 47%.

Указанная доля, установленная ННА, вызвала протесты со стороны Национальной организации производителей нефтяного оборудования (Organizacao Nacional das Industrias de Petroleo — ONIP), председатель которой Э.Рапель заявил, что представители этой отрасли ожидали квоты на уровне 50%. ONIP намерена предпринять шаги, для того чтобы обязательные закупки оборудования на местном рынке стали бы одним из ключевых условий будущих аукционов.

По оценкам ННА, ставившиеся на аукционе задачи были успешно решены: планировалось продать 30-33 блока, продано 34. По оценкам ННА удалось выработать совершенные механизмы и процедуры проведения аукционов, а также последующего надзора за выполнением компаниями инвестиционных обязательств. В нефтегазовую отрасль удалось привлечь ряд крупных транснациональных компаний, ранее не работавших на местном рынке. Из них 7 компаний сумели выиграть участки. Среди них норвежская DenNoesk Stats Oljeselskap, датская Mersk Olie og Gas, немецкая Wintershall Aktiegesellschaft, американские Phillips Petroleum Company, Samson Investment Company и Ocean Energy.

Впервые участие в аукционе приняли ВНР, Newfield Exploration Company, Partex Oil and Gas, Total Fina Elf, Koch Petroleo do Brasil и Petroserv, однако участки им приобрести не удалось.

По мнению руководства ННП, лидеры отрасли — Shell, Texaco и Esso — уже на первых двух аукционах смогли сформировать «портфель» из глубоководных участков, к которым они проявляют наибольший интерес, и на данном этапе активности не проявили. Компании «второго эшелона», придерживаются на бразильском рынке агрессивной тактики, пытаясь расширить свое географическое присутствие и создать резерв из нефте- и газоносных участков. С учетом недостатка собственных средств, практикуются СП. Repsol YPF осваивает 11 участков в бассейнах Santos, Campos, Espirito Santo и Potiguar, но на третьем аукционе на равных паях с DenNorske e Enterprise приобрела блок BM-S-19.

Добыча газа в Бразилии составляет 40 млн.куб.м/день, однако потребление не превышает 12 млн.куб.м/д. На многих участках, где отсутствуют возможности транспортировки (в р-не Амазонии) газ используется для закачивания в скважины. На рынок поступает 40% добытого сырья. Планируется, что за 10 лет этот объем потребления увеличится до 35 млн.куб.м/д — за счет строительства новых промышленных мощностей и термоэлектростанций. Правительство реализует планы по утилизации газа в динамично развивающейся нефтехимической промышленности. На сегодня крупными потребителями газа являются полиэтиленовый комбинат в штате Rio de Janeiro и стекольно-химический комплекс в г.Natal.

Правила регулирования газового рынка в Бразилии разработаны слабо. У местных операторов

газового рынка недостаточно опыта при заключении контрактов на транспортировку, закупку и распределение газа. Значительное влияние на распределение газа оказывают пользующиеся широкими полномочиями власти штатов.

В окт. 2001г. со стороны Национального Нефтяного Агентства (ANP) были предприняты первые шаги по демонтажу фактической монополии «Петробраз» на транспортировку газа внутри страны. По инициативе Агентства подконтрольные «Петробразу» структуры — «Транспетро» и TVG разработали условия участия в открытых конкурсах по строительству новых веток газопроводов. На презентации документа присутствовали представители компаний British Gas, Enron, Pan American Energy, YPF, TotalFinaElf, Shell, El Paso Energy, Ceg e Guardian. Все перечисленные компании, за исключением El Paso Energy и Shell имеют запасы газа в Боливии и стремятся получить доступ к эксплуатации транспортных коммуникаций. El Paso Energy и Shell располагают запасами газа в Аргентине.

Бразилия импортирует 12-13 млн.куб.м. газа из 17 млн., производимых в день в Боливии. Всего запасов газа в Боливии достаточно, чтобы загрузить действующие газопроводы на 20 лет.

На тендер был выставлен проект по расширению мощности газопровода Боливия-Бразилия на 68 млн.куб.м. газа в день. Его пропускная способность — 17 млн.куб.м/д, ведутся работы по расширению до 30 млн.куб.м/д. Для запланированного расширения газопроводной сети, по расчетам ANP, потребуется 3-4 млрд.долл. и 18 мес. работ.

По составленной бразильской стороной хронограмме до 1 нояб. 2001г. необходимо было подать заявление о намерении участия в торгах и сделать на специальном счете депозит в 20 тыс.долл. После этого «Транспетро» и TVG в течение 45 дней выполнят предварительные технико-экономическое обоснование проекта и предоставляют его потенциальным участникам. Спустя 30 дней после передачи ТЭО участники должны представить окончательные предложения и внести залог в 3% суммы предполагаемых ассигнований на проект. Всего участники тендеров должны самостоятельно изыскать не менее 20% суммы проекта. Последний срок вручения предложений был назначен на 16 янв. 2002г., но по просьбе British Gas он был продлен еще на 10 дней.

К рассмотрению было принято 10 предложений. 6 компаний, подавших заявки, изъявили желание получить доступ к действующей сети Transpetro (протяженность — 40 тыс.км., пропускная способность — 14 млн.куб.м/д). Кроме перечисленных компаний заявки поступили от двух бразильских фирм — Guardian do Brasil Vidros Planos и Nadir Figueiredo Industria e Comercio. К началу фев. решение о победителях не было принято.

## Нефтегазпром-2000

**Итоги 2000г.** По состоянию на конец 2000г. Бразилия располагала 32 нефтегазовыми бассейнами (64 млн.кв.м. — сухопутные и 1,5 млн.кв.м. — прибрежные). Браз. запасы нефти оцениваются в 14,4 млрд.бар, а газа — 468,4 млрд.куб.м. Среднесуточная добыча нефти составляла на середину 2000г. 1,28 млн.бар., а газа — 35,3

млн.куб.м. В качестве цели на 2001г. поставлена задача довести среднесуточную добычу нефти до 1,3 млн.бар, а газа — 50 млн. куб. м. Для достижения указанных показателей в нефтяном секторе необходимы 14 млрд. долл.

Количество эксплуатируемых скважин составляет 8580 шт., в т.ч. 946 офшорных. «Петробраз» имеет 99 морских буровых платформы — 75 стационарных и 24 дрейфующих. Компания владеет 13 НПЗ, мощность которых составляет 1,95 млн.б/д, а фактически перерабатывается 1,6 млн.б/д. Довести, как планировалось к 2000г., уровень переработки до 2 млн.б/д «Петробразу» не удалось.

Имеются 2 завода по производства удобрений мощностью 1,9 тыс.т. аммония и 2,2 тыс.т. мочевины в день.

Танкерный флот «Петробраз» насчитывает 112 судов общим тоннажем 7,1 млн.т. Объем перевозок нефти и нефтепродуктов — 500 млн.т. в год. Нац. танкерный флот в 1997г. получил межд. сертификаты безопасности и соответствия. Функционируют 44 нефтяных терминала, емкость которых — 66,7 млн.бар.: 31 береговых, 10 морских, 3 речных, что позволяет иметь 15-дневный запас сырья.

В Бразилии действуют нефте- и газопроводы общей протяженностью 16478 км., из них 7718 км. — газопроводы.

В 2000г. «Петробраз» начал добывать нефть с глубины 1883 м. на месторождении Ронкадор. К концу года уже был пройден рубеж 1900-2000 м. За последующее пятилетие «Петробраз» намерен пройти отметку 3000 м. Для достижения этой цели необходимо изыскать финансирование в 128 млн.долл. С учетом того, что из офшорных площадей 56% приходится на глубоководные (до 1 тыс.м.), а 44% сверхглубоководные участки (до 3 тыс.м.), одной из стратегических задач «Петробраз» является освоение глубоководных технологий добычи сырья.

Основным нефтяным бассейном Бразилии остается Кампус, в котором расположены месторождения Марлим, Марлим Сул, Барракуда, Ронкадор, Албакора, Эшкпадарте, Марлим Леште, район 366. Развитию этого бассейна «Петробраз» придает первостепенное значение.

Производа 1,28 млн.б/д нефти, страна потребляет 1,7 млн.бар. Нефтепродуктов было ввезено в 2000г. на 6 млрд.долл. из Аргентины, Венесуэлы, Нигерии, Саудовской Аравии, Колумбии, Ирака, Алжира, США, Канады, Кувейта.

Браз. экспорт нефтепродуктов незначит. и составляет 10 тыс. б/д бензина, 20 тыс. б/д мазута и 45 тыс.б/д других нефтепродуктов на 500 млн.долл.

В 2000г. дочерняя структура «Петробраз» — «Бразпетро», которой в 2002г. исполнится 30 лет, проводила большую работу в области экспорта услуг по разведке и добыче нефти, бурению скважин на суше и на море, обучению и подготовке иностр. специалистов, тех. кооперации, проведению лабораторных работ. Она работает в 28 странах, в т.ч. наиболее активно в США, Колумбии, Эквадоре, Боливии, Великобритании, Анголе, Аргентине, Перу, Ливии.

Принятие в 1997г. закона 9748/97, отменившего гос. монополию на нефть и газ, обозначило новый этап гос. политики в отношении указанной отрасли: все большее участие в инвест. проектах должен принимать нац. и иностр. частный капитал. После

издания данного закона «Петробраз» подал заявку в министерство шахт и энергетики на предоставление концессий на продолжение эксплуатации месторождений в 399 районах, в т.ч. недавно открытых — Албакора Леште, Марим Леште, Ронкадор, Барракуда, районы 366 и 511. Таким образом, ключевые позиции в нефтегазовой отрасли «Петробраз» намерен удерживать еще достаточно долго. Однако при этом в ряде случаев он намерен расширить сотрудничество с частными инвесторами.

Эксперты считают, что «Петробразу» удалось удержать наиболее высокопродуктивные участки. В этой связи большинство потенциальных инвесторов (а интерес к аукционам проявили более 70 иностр. компаний) намерено в той или иной форме сохранять с «Петробразом» партнерские отношения. Однако все зарубежные компании внимательно наблюдают: удастся ли «Петробразу» выполнить инвест. обязательства по всем оставленным ему участкам: в случае серьезного сбоя плана инвестиций Нац. нефтяное агентство (ANP) имеет право забрать эти участки и выставить их на свободные торги.

В июне 1999г. ANP был проведен аукцион по продаже 27 нефтяных участков. На нем было реализовано 12 участков стоимостью 180 млн.долл. В среднем цена на лоты была выше на 10912%. Участки на аукционе кроме «Петробраз» получили Agip Oil Do Brazil, YPF, Texaco Do Brazil, Esso Brasileira de Petroleo, Unocal Latin American Venture, Amerada Hess, Kerr McGee Do Brazil.

Второй аукцион (23 участка) состоялся в июне 2000г. На нем распродан 21 участок на 255 млн.долл. Без предложений остались сухопутный и морской участки. Всего зарегистрировалось 44 компании, участвовало 27, выиграло 17. 14 разгранных участков получили (единолично или в союзе с иностранцами) нац. компании. По сравнению с 1999г. в условиях аукциона был установлен более высокий процент оборудования и услуг нац. компаний, необходимый для разведки нефти — с 27 до 41%. На этапе разработки месторождений процент был повышен с 28 до 47%. ANP получило в 2000г. от аукциона 468,26 млн.реалов — на 45,6% больше чем в 1999г. Большинство блоков (12) оспаривались более чем одной компанией и в среднем цена на лоты была выше на 8236%. Необходимо отметить, что стартовая цена аукциона (т.н. *preço de assinatura*) — достаточно символична по сравнению с огромными требующимися инвестициями). Наибольшая премия (38,65%) была уплачена за участок в бассейне Сантос, который выиграла «Петробраз» в союзе с British Gas и YPF.

«Петробраз» (самостоятельно или в партнерстве) выиграл 8 из 9 оспаривавшихся участков. Его стратегия заключалась в сосредоточении усилий в бассейне Сантос, где, по мнению «Петробраз», еще возможны большие открытия запасов.

В июне 2001г. ANP готовился провести распродажу 53 участков (10 континентальных, 43 морских, в т.ч. 31 глубоководных). Их указанного количества морских участков 16 находятся в бассейне Santos, и по 9 в Campos в Espirito Santo.

В июне 2000г. «Петробраз» подписал два контракта по привлечению финансирования для добычи нефти и газа в бассейне Campos на 2,5 млрд.долл. США для участков Барракуда и Карратита и на 1,091 млрд.долл. для участков Эспадарте, Воадор, и Маримба. Финансирование предоставят

Нац. банк соц. и эконом. развития (BNDES), Банк финансирования межд. сотрудничества Японии и японские торг. корпорации Hocht, Marubeni, Mitsubishi, Mitsui. По первому из указанных контрактов ожидается добыча 247 млн.б/д и газа — 3,4 млн. куб.м./день. По второму контракту, соответственно 117 млн.б/д и 2,5 млн. куб.м./день.

Механизм аукционов разработан таким образом, что потенциальным инвесторам выгодно сотрудничать с «Петробразом». Так, заявки тех участников, которые намерены сотрудничать с «Петробразом» и инвестировать собственные средства в совместные проекты, регистрируются автоматически, вне всяких конкурсов. Контракты тех, кто не захочет вкладывать деньги напрямую и решит стать совладельцем акций «Петробраз», подлежат обязательному утверждению ANP. Но и они получают преимущества перед независимыми претендентами, участвующими в тендерах на эксплуатацию свободных месторождений. Налоги на эти предприятия могут составить до 50% от суммарной стоимости добытой и проданной ими нефти. Партнеры же «Петробраз» от этих налогов освобождены.

Другой мерой, поощряющей партнерство с «Петробразом», является решение BNDES выделить 1 млрд. долл. для кредитования заинтересованных частных компаний, в т.ч. и зарубежных, сотрудничающих с «Петробразом».

Браз. газораспределительные компании, действующие в штатах, через которые проходит газопровод, планируют увеличить до 2004г. протяженность своих локальных сетей на 1900 км. Намеченный объем инвестиций на эти цели — 240 млн.долл.

Одним из первых поставщиков боливийского газа стала компания «Комгаз», Сан-Пауло. Ее контрольный пакет (56%) принадлежит иноинвесторам — «Бритиш газ» и «Шелл». «Комгаз» расширила снабженческую сеть на 360 км. и с 2001г. продает в сутки 5,2 млн.куб.м. Из этого объема 90% потребляет пром. сектор, в т.ч. ТЭС «Пиратининга».

«Комгаз», Парана, планирует продавать 500 тыс.куб.м./сутки. Наиболее крупным потребителем в штате является керамический комбинат «Кампо Ларго» — 60 тыс.куб.м./сутки.

ССГАЗ, Санта Катарина, расширила сбытовую сеть на 250 км. и в начале 2001г. распределяла около 900 тыс.куб.м./сутки. основные потребители — предприятия керамической промышленности — 50%, текстильной — 30%, пищевой — 15%, а также строящаяся ТЭС «Катариньенсе Норте».

«Сулгаз», Порто Алегре, строит дополнительно 450 км. распределительных газопроводов и в 2001г. намерена распределять по 1,2 млн.куб.м./сутки.

Всего южные районы страны, через которые проходит газопровод будут, по имеющимся расчетам, потреблять к 2004г. 7 млн.куб.м./сутки, а в 2010г. — 9,7 млн.куб.м./сутки. Крупнейшие потребители газа — ТЭС в г.Араукара, Баркри, Педнейрас и Вальпараисо рассчитывают потреблять в 2004г. 6 млн.куб.м./сутки, а в 2010г. — 8,2 млн.куб.м./сутки.

В мае 2000г. между Бразилией и Боливией было подписано новое соглашение о строительстве бразильцами газопровода с боливийской территории (месторождение Сан Альберто) до пересечения с функционирующим газопроводом Боливия-Бра-

зилия. Длина ветки составит 411 км., стоимость проекта — 268 млн.долл., пропускная способность — 22 млн.куб.м./сутки.

В июне 2000г. в Бразилию начал поступать газ из Аргентины (Paso de los Libres) в объеме 2,8 млн.куб.м./сутки. Он предназначен главным образом для ТЭС «Уругвайана», которая в конце 2000г. начала производить мощность 600 мвт. В дальнейшем ветку из Аргентины предполагается дотянуть до Порто-Алегре — еще на 615 км. Стоимость проекта — 265 млн.долл. Для строительства создан консорциум в составе браз. компаний и иностр. — «Репсол» (Аргентина), «Теогаз» (Италия), «Трансканада» (Канада).

В рамках другого проекта поставок газа из Аргентины начаты работы по строительству газопровода «Крус дель Сур»-Буэнос-Айрес-Монтевидео-Порто-Алегре. Его пропускная способность — 20 млн.куб.м./сутки, в т.ч. 5 — Уругваю, 15 — Бразилии. На последнем этапе планируется соединить этот газопровод с веткой Боливия-Бразилия. Необходимые инвестиции для осуществления строительства — 400 млн.долл. Окончание строительства намечено на текущий год.

Для снабжения сев. штатов правительство рассматривает использовать месторождения в Амазонии. В бассейне р.Урку имеется большое месторождение с запасами 100 млрд.куб. м. Пока в этом бассейне добывается 700 млн.куб.м./сутки. Для распределения новых объемов газа будут построены две ветки газопровода — 500 и 230 км.

В конце 1999г. было открыто новое месторождение природного газа в 200 км. от г.Манаусе. Его запасы оценивают в 6 млрд.куб. м., а потенциал добычи — 700 млн.куб.м./сутки.

Развитие газодобычи в сев. районах будет проходить при активном участии иностр. капитала. Уже сейчас об интересе к разрабатываемым проектам заявили «Эрон», «Эксон», «Бритиш Петролеум», «Шелл», «Мобил».

Несмотря на активное развитие добычи и транспортировки газа, в среднесрочной перспективе едва ли можно прогнозировать полное удовлетворение спроса. В этой связи рассматривается возможность импорта сжиженного газа (GNL). В качестве его возможных поставщиков рассматриваются Нигерия, Тринидад и Тобаго, Венесуэла, Алжир, Австралия и Россия.

**Нефтедобыча в 1999г. В нефтяном бассейне Кампус и Сантос сосредоточено 80% добычи нефти и газа.** В 1999г. «Петробраз» продолжил добычу нефти с глубины 1853м. и планирует к концу 2000г. пройти рубеж 2000м.

Общие запасы нефти и газа (подтвержденные и прогнозные) оцениваются в 17,3 млрд.бар., в т.ч. 14,4 млрд.бар. нефти и 409,8 млрд.куб.м. газа.

Среднесуточная добыча нефти в 1999г. составила 1,2 млн.бар., а газа 35 млн.куб.м. На ближайшую перспективу «Петробраз» планирует довести среднесуточную добычу нефти в 2000г. до 1,3 млн.бар., а газа до 50 млн.куб.м.

Количество действующих эксплуатационных скважин составляет 7294, в т.ч. 723 офшорных. «Петробраз» располагает 98 морскими буровыми платформами: 75 фиксированные и 23 плавающие.

В 1999г. в бассейне Сантос в нефтяном месторождении Ронкадор установлена крупнейшая в мире платформа Р-36 для добычи нефти и газа с глубины 1400 м. Производительность платформы: 180 тыс.б/д и 7,2 млн.куб.м. газа.

«Петробраз» располагает 11 НПЗ с суммарной номинальной мощностью 1,8 млн.б/д, со среднесуточным производством 1,6 млн.бар. К концу 2000г. планировалось ввести в строй еще 3 завода и довести мощность до 2 млн.б/д.

Бразилия располагает обширной сетью нефте- и газопроводов. Параллельно со строительством второй очереди газопровода Боливия-Бразилия (Сан-Пауло—Порту-Алегри) предусматривается развитие нефте- и газопроводов на юге и северо-востоке страны.

В распоряжении компании «Петробраз» находится современный танкерный флот, который насчитывает 94 судна общим тоннажем 5,7 млн.т. Также имеется 53 терминала общей емкостью 64,2 млн.бар., в т.ч. 3 речных, 10 морских, 29 береговых, что позволяет иметь 15-дневный запас.

Бразилия вынуждена импортировать нефть и нефтепродукты. В 1999г. импортировано нефти на 2,6 млрд.долл. и в 2000г. планируется достичь 3 млрд.долл.

Основными поставщиками нефти и нефтепродуктов на браз. рынок являются Нигерия, Аргентина, Саудовская Аравия, Венесуэла, Иран, Ангола, Австралия, США.

В 1999г. дочерняя фирма компании «Петробраз» — «Бразпетро» продолжала работать на внешнем рынке с 11 странами по добыче и производству нефти и газа: Аргентина, Боливия, Колумбия, Перу, Эквадор, Тринидад и Тобаго, США, Англия, Ангола, Ливия, Нигерия. В планах «Бразпетро» намечается сотрудничество с Кубой, Индонезией, **Азербайджаном, Казахстаном.**

В 1999г. запасы нефти и газа «Бразпетро» составили 312 млн.бар. (на 24% больше чем в 1998г.). Среднесуточная добыча нефти составила 73,4 тыс.бар.

Принятый в 1997г. правительством Бразилии закон 9478/97, смягчивший гос. монополию в области нефтепрома, позволил Нац. агентству по нефти привлекать в нефтегазовый сектор частный капитал, как иностранный, так и нац. и провести **в июне 1999г. первый аукцион** по продаже 27 нефтегазозалегающих районов для их разработки и добычи нефти. В аукционе приняли участие «Петробраз», Agir, YPE, Техасо, British-Borneo, Esso, Hess, Shell и др. Сумма запродаж составила 180 млн.долл., хотя было приобретено только 12 районов. Одна только итал. компания Agir приобрела 4 участка на 96 млн.долл.

В I пол. 2000г. Нац. агентству по нефти планируется провести второй аукцион по продаже 23 нефтезалегающих районов (13 в море и 10 на материке), расположенных в 8 нефтегазовых бассейнах. 4 района в бассейне Кампус, 5 в бассейне Сантос, где «Петробраз» открыл новое крупное месторождение нефти и газа с запасом 700 млн.бар., 5 в Сержипе Алейоае, 3 — в Реконкаво, 2 — в Петигуар, по 1 — в Паране, Камаму-Алмадо, Амазонии и Пара-Мараньяо.

Комплекс мер, принятый в последнее время правительством, подтвердил намерения продолжить адаптацию нефтяной отрасли страны, находящейся под контролем государства, к условиям рыночной экономики. В настоящее время Нац. агентством по нефти (ANP) проводится подготовка второго раунда торгов по передаче в концессию нефтеносных участков для проведения на них разведки, бурения и добычи нефти. Его реализация была на-

мечена на III кв. 2000г. На торги выставлены 23 участка, в т.ч. 13 на морском шельфе и 10 на суше.

В 1999г. правительством была принята стратегическая программа развития гос. нефтяной компании «Петробраз» на 5 лет. Компания должна выйти на уровень добычи нефти в 2 млн.б/д и повысить объемы переработки нефти до 1,8 млн.б/д. Намечено также понизить себестоимость добычи нефти с 5,1 до 2,8 долл. за бар., а себестоимость ее переработки — с 1,8 до 0,8 долл. за бар. Для достижения намеченных целей планируется инвестировать за 5 лет 32,9 млрд.долл. Ожидается, что все это позволит компании к 2005г. достичь уровня прибыли в 35 млрд.долл. Дальнейшее поступательное развитие компании увязывается ее руководством с расширением сотрудничества с ведущими западными нефтяными компаниями. В 1999г. после корректировки внутреннего законодательства страны, регламентирующего добычу и реализацию нефти на внутр. рынке, «Петробразом» было подписано 15 договоров о сотрудничестве в области разведки и одно соглашение о совместной добыче нефти с 18 зап., в основном ам., компаниями, которые предусматривают инвестиции в 2,2 млрд. долл.

Принятое в конце фев. 2000г. распоряжение правительства об установлении нового порядка расчета цен на природный газ завершило процесс подготовки к переходу к системе свободных цен на производимые внутри страны нефть, газ и их производные. Была введена параметрическая формула, по которой цены на газ пересчитываются ежемесячно с учетом цен на этот продукт на основных мировых биржах, а также колебаний курса реала к доллару. Дополнительно была исключена существовавшая ранее жесткая привязка цены газа к дизельному топливу и отделена стоимость газа как товара от стоимости его доставки.

Правительству за относительно короткое время удалось приступить к привлечению передовых зап. технологий и иноинвестиций в нефтепром. Благодаря этому были созданы благоприятные предпосылки для привлечения ведущих зап. ТНК, располагающих новейшими технологиями по разведке нефти и повышению отдачи от скважин и значительными финансовыми средствами, к сотрудничеству с гос. компанией «Петробраз», обладающей уникальными технологиями бурения скважин на больших глубинах на морском шельфе.

**Нефтехим. комплекс «Копесул».** Расположенный вблизи Порто Алегре (шт. Рио-Гранде-ду-Сул), юж. нефтехим. комплекс «Копесул» введен в строй в нояб. 1982г. Вместе с комплексом в г.Кубатан (шт.Сан-Пауло) и «Камасари» (шт.Баия) стал основой браз. нефтехимпрома — крупнейший в Лат. Америке как по объему производимой продукции, так и по уровню тех. оснащенности.

«Копесул» характеризуется сложной структурой выпускаемой продукции включая комплекс производства от крекинга нефти (нефти-сырца) до нефтехимии. Собственно хим. производство представлено преимущественно химией органического синтеза. Производится углеводородное сырье: этилен — 685 тыс.т. в год, пропилен — 236 тыс.т., бензол — 231 тыс.т., ксилол — 61 тыс.т., толуол — 24 тыс.т. Выпускаются органические полуфабрикаты — ацетон, этиловый спирт, винилхлорид, а также отдельные субпродукты, применяемые для производства пластмасс, резины, синтетических смол, адгезивов, растворителей, взрыв-

чатых веществ, различных видов топливных присадок, лаков и красок. В принадлежащей браз. ФПГ «Одебрехт Кимика» (100% акционер) «ОПП Петрохимика» из исходного пропилен полимезируется полипропилен (550 тыс.т.) для производства синтетических волокон, упаковочных материалов, бытовых товаров. Полипропилен применяется также для производства термопластичных пластмасс (50 тыс.т.), используемых в автомобильной, мебельной, электронной отраслях. «ОПП Полиэтиленос» (контрольный пакет акций у «ОПП Петрохимика») из винилацетата и этилена синтезирует этилен-пропиленовый сополимер и поливинилацетат (10 тыс.т.) — полимерные продукты для получения клеевых составов, диспергирующих средств, пластиковой мебели, киноплёнки, продукции обувпрома. Из этилена производится линейный (70 тыс.т.) и разветвленный (460 тыс.т.) полиэтилен. С продукцией «Копесул» тесно связано функционирование более 500 размещенных только в шт.Рио-Гранде-ду-Сул нефтехим. предприятий третьего поколения, выпускающих 250 тыс.т. синтетических смол в год на 900 млн.долл.

Рост спроса в Бразилии и странах Юж. Конуса на гермопластичные пластмассы потребовал увеличения объема производства нефтехима. В его расширение было инвестировано 680 млн.долл. 29 июня 1999г. в строй введена вторая очередь «Копесул», позволившая поднять установленную мощность линий по выпуску этилена с 700 тыс.т. до 1,1 млн.т. в год. Одновременно в производимой номенклатуре появились 2 новых углеводородных продукта — бутилен и пропан, применяемые для синтеза бутилкаучука и полимеризации полиэтилена низкого давления (линейного). С пуском второй очереди потребление нефти-сырца возросло с 2,2 млн.т. до 3,5 млн.т. в год. По объему производства комплекс «Копесул» вошел в число **10 крупнейших нефтехим. производств мира**. 35% его продукции предназначается для юж. районов страны, свыше 40% — для Сан-Пауло. В 2000г. экспортный потенциал увеличен до 40%.

Основные акционеры «Копесул» — браз. фин.-пром. группы «Ипиранга Петрохимика» (со штаб-квартирой в Порто Алегре) и находящаяся в Сан-Пауло «Одебрехт Кимика», каждая из которых владеет по 27,6% акций. Активы на дек. 1997г. — 808,5 млн.долл.

Пред. адм. совета «Копесул» — Эдуарде Виейра; зампред — Алваро да Кунья Фильо. Адрес: Copesul — Cia Petroquimica do Sul, Rodovia Tabai — Canoas — BR 386 — km 419, lote 23, Polo Petroquimico, CEP 95853-00 — Triimfo — Rio Grande do Sul, Brasil. т. (051) 457-11-00; ф. 457-14-11; E-mail: planejainento@opesul.com.br.

## Газ

Доля природного газа в энергетическом балансе Бразилии невелика и составляет 3%. Его потребление и распределяется: в промышленности — 90%, в коммунальном секторе — 5%, в производстве электроэнергии — 5%.

В связи с повышением спроса на электроэнергию в Южных и Северо-вост. районах страны возрос спрос и на природный газ. Уже к концу 2000г. **потребление природного газа** в качестве источника энергии составит 43% и его **доля в энергобалансе страны увеличится к 2010г. в 5 раз** (до 12%).



Спрос на природный газ значительно опережает его предложение, что определяет необходимость его импорта. Строительство газопровода Боливия-Бразилия позволит изменить энергетическую структуру в стране путем поставок боливийского природного газа в индустриально развитые районы.

Протяженность газопровода составляет 3150 км. **Общая стоимость проекта – 2 млрд. долл.** В фев. 1999г. открыта первая очередь газопровода от Санта Круз де ла Сьерра (Боливия) до Сан-Пауло (Бразилия), по которой начал поступать газ в объеме 2,2 млн.куб.м. в сутки. В апр. 2000г. введена в строй вторая очередь газопровода от Сан-Пауло до Порту-Алегре. До 2005г. поставки газа должны достигнуть 30 млн.куб.м. в сутки. Транспортировку газа по территории Бразилии осуществляет компания «Транспортатора ду Газодуту Боливия Бразил», TVG. Газопровод проходит по территории 5 штатов: Мату Гроссу ду Сул, Сан-Пауло, Парана, Санта-Катарина, Рио Гранде ду Сул и охватывает 122 муниципалитета. Он увеличит возможности в обеспечении газом штаты Рио-де-Жанейро и Минас Жерайс.

Крупнейшие браз. компании по распределению газа расположены в штатах, через которые проходит газопровод, планируют увеличить протяженность своих сетей до 2004г. на 1900 км., что составит общую протяженность 4100 км. Инвестиции компаний «Комгаз», «Компагаз», «Сулгаз», «Газ бразилиано» «ССГаз» для осуществления своих проектов до 2004г. составят 240 млн. долл.

«Газ бразилиано», контролируемая итал. компанией ЕНИ, которая обслуживает северо-зап. районы штата Сан-Пауло, планирует построить 420 км. газопроводов, что потребует вложений в 67 млн.долл. Данный район площадью 141,9 тыс.кв.км. с населением 7,3 млн.чел. имеет возможность к 2004г. потреблять в сутки 7 млн.куб.м. газа, а к 2010г. – 9,7 млн.куб.м. Наибольшими потребителями природного газа будут 4 строящиеся ТЭС в г.г.Араракуара, Барири, Педейнейрас и Вальпараисо, которые к 2004г. будут использовать 6 млн.куб.м. газа в сутки и к 2010г. – 8,2 млн.куб.м.

Одной из первых компаний, которой началась поставка боливийского газа, стала «Комгаз», Сан-Пауло. Данная компания в 1999г. была продана за 988 млн.долл. компаниям «Бритиш Газ» и «Шелл», которые являются владельцами 96% акций.

С увеличением своей распределяющей сети на 360 км. уже в конце 2000г. компания будет продавать в сутки 5,2 млн.куб.м. газа (90% в пром. сектор), в т.ч. 700 тыс.куб.м. в сутки для ТЭС «Пиратининта».

Компания «Комгаз» (шт.Парана) планирует увеличить протяженность своей сети на 350 км. с инвестированием 40 млн.долл., что позволит ей к концу 2000г. продавать газ в объеме 500 тыс. куб.м. в сутки. Наибольшим потребителем газа в штате является керамический комбинат «Кампо Ларго» – 60 тыс.куб.м. в сутки.

Компания «ССГаз» (шт.Санта Катарина) увеличивает свою сеть на 250 км и планирует к концу года распределять 900 тыс.куб.м. газа в сутки. Основными потребителями будут предприятия: керамической промышленности – 50%, текстильной – 30%, пищевой – 15%, а также строящаяся ТЭС «Катариненсе Норте».

С приходом природного газа в г. Порту-Алегре

компания «Сулгаз» строит дополнительно 450 км. газопроводов и с конца 2000г. распределяет 1,2 млн.куб.м. газа в сутки.

В мае 2000г. между Бразилией и Боливией подписано соглашение, согласно которому Бразилия будет строить свой газопровод от боливийского месторождения природного газа Сан-Алберто и Сан-Антонио до действующего газопровода Боливия-Бразилия. Длина газопровода составит 411 км., стоимость проекта – 268 млн.долл., общая мощность 22 млн.куб.м. в сутки.

В июне 2000г. начал поступать природный газ из Аргентины (Пасо де Лос Либрес) в Бразилию (муниципалитет Уругваиана шт.Рио Гранде ду Сул) в 2,8 млн.куб.м. в сутки. В основном природный газ предназначен для ТЭС «Уругваяна», которая к концу года будет иметь мощность 600 мвт. Планируется до 2002г. соединить данный газопровод с Порту-Алегре. Стоимость проекта – 265 млн.долл., протяженность газопровода – 615 км. Строительство будут осуществлять как браз. компании TSB, «Газпетро», так и «Репсол» Аргентина; «Теогаз» Италия; «Транканада», Канада. Общая мощность газопровода составит 15 млн.куб.м. газа в сутки. Аргентинский природный газ будет использоваться для трех строящихся ТЭС: «Термосул» – 700 мвт., «Гауша» – 480 мвт. и «Рефап» – 250 мвт.

Другим проектом поставки аргентинского газа является начавшееся строительство газопровода «Круз дель Сур», который пройдет по территориям трех стран – Аргентина, Уругвай, Бразилия (до Порту-Алегре). Строительство газопровода общей мощностью 20 млн.куб.м. газа в сутки планируется закончить в 2001г. В проекте участвуют компании «Бритиш Газ», «Пан Америкен», «Анкап». Инвестиции составят 400 млн.долл.

В апр. 2000г. испанская группа «Газ Натурал» приватизировала за 298,4 млн.долл. распределяющую компанию «Газ Сул», которая обслуживает юг штата Сан-Пауло. В течение 5-10 лет «Газ Натурал» инвестирует 250 млн.долл. на строительство газопровода длиной 300 км. в этом районе штата площадью 53 тыс.кв.м. с населением 2,5 млн.чел.

Природный газ будет использоваться как в промышленности, так и для производства электроэнергии (планируется строительство ТЭС на 1000 мвт.).

Для развития сев. региона страны **планируется использование природного газа Амазонии.** В бассейне р.Уруку разведано месторождение газа с запасом 100 млрд.куб.м. Проект предусматривает строительство газопроводов, которые будут обеспечивать газом строящиеся ТЭС. Один газопровод длиной 500 км. пойдет до Порту-Велью, столицы шт.Рондония, другой протяженностью 280 км. – до Уруку-Гоари.

Подтвержденные и прогнозные запасы природного газа Бразилии составляют 435,5 млрд.куб.м. Его добыча сосредоточена в шт.Рио-де-Жанейро, Баия, Сан-Пауло, Рио Гранде ду Норте и Алагоас. Среднесуточное производство газа составляет 31 млн.куб.м.

В течение 10 лет необходимо довести производство природного газа до 72 млн.куб.м. в сутки, из которых 43% должны будут использоваться для производства электроэнергии, 3% – в коммунальном секторе, 2% – на транспорте, 12% – в неэнер-

гетическом секторе. В этой связи возникает необходимость импорта природного газа.

Транспортировку газа по территории Бразилии осуществляет компания «Транспортатора Бразилейра ду Газодуту Боливия-Бразил» (ТВГ). Несмотря на то, что Бразилия добывает газа в три раза больше, чем Боливия, **боливийский газ значительно лучше по качеству**, содержит меньше серы. В связи с этим газ из Боливии будет использоваться в различных отраслях и секторах экономики Бразилии — таких, как автомобильная, стекольная, производство керамики, лако-красочная, химпром, коммунальный сектор.

Основной задачей боливийского проекта является обеспечение топливом ТЭС. До 2003г. должны войти в строй 44 ТЭС на газе, суммарной мощностью 15 гвт. и будут потреблять 63 млн.куб.м. газа в сутки.

Контракт, подписанный «Комгаз» с «Петробразом», предполагает поставку компании боливийского газа в 4 млн.куб.м. в сутки в первый год эксплуатации с дальнейшим увеличением до 8 млн.куб.м. в сутки на восьмой год эксплуатации. Спрос остальных распределяющих компаний, расположенных по трассе газопровода до г.Порту Алегре, составляет 14,2 млн.куб.м. газа в сутки.

Принимая во внимание темпы пром. роста регионов Юга и Юго-Востока, превышение спроса над предложением на природный газ, «Петробраз» совместно с распределяющими газовыми компаниями штатов этих регионов ведут переговоры с аргентинскими компаниями по вопросу импорта природного газа из Аргентины. Одним из проектов по поставке газа из Аргентины является начавшееся строительство газопровода «Круз дел Сур», который пройдет по территориям трех стран — Аргентины, Уругвая, Бразилии.

В марте 1999г. консорциум, в который вошли компании «Бритиш Газ» — 40%, «Пан Америкен» — 40% и «Анкап» — 20%, начал строительство первой очереди газопровода от Буэнос-Айреса до Монтевидео, в июле 1999г. началось строительство второй очереди до Порту Алегре. Строительство газопровода общей мощностью 20 млн.куб.м. в сутки планируется закончить в 2001г. Консорциум для осуществления данного проекта инвестирует 400 млн.долл. Квоты распределения аргентинского газа: Уругвай — 5 млн.куб.м. в сутки, Бразилия — 15 млн.куб.м. В дальнейшем планируется соединить этот газопровод с газопроводом Боливия-Бразилия.

В стадии изучения находится проект строительства газопровода, по которому пройдет природный газ из Аргентины в юго-зап. районы Бразилии. Протяженность газопровода названного «Транситуасу» 3 тыс.км., установленная мощность — 36 млн.куб.м. в сутки. В разработке проекта принимают участие компании «Пан Америкен Энержи», «Шелл», «Мобил», «Текпетрол».

Между компаниями «Петробраз», «Элетробраз» и министерством шахт и энергетики подписано соглашение об использовании природного газа Амазонии для развития северного региона страны. В бассейне р.Уруку имеется месторождение газа с запасом 100 млрд.куб.м. Там добывается 720 тыс.куб.м. в сутки. Новый проект предусматривает строительство ряда газопроводов, которые обеспечат газом строящиеся ТЭС. Один газопровод протяженностью 500 км. пойдет до Порту Ве-

лью, столицы штата Рондония, другой газопровод Уруку -Гоари протяженностью 280 км. В Гоари газ будет сжигаться и далее по реке доставляться до Манауса. Стоимость проекта — 420 млн.долл. Объем поставки газа — 6 млн.куб.м. в сутки.

В 1999г. открыто новое месторождение природного газа в 200 км. от пром. центра Манаус. Новые запасы составляют 6 млрд.куб.м. потенциал будущего производства оценивается в 700 тыс.куб.м. в сутки.

Составляя всего 3% от нац. запасов газа, это месторождение отличается своим выгодным географическим расположением. До этого самое близкое к Манаусу месторождение газа (Уруку) находилось на расстоянии 600 км.

Для быстрой разработки нового месторождения будут привлечены иностр. компании, участвующие в проекте «Боливия-Бразилия». Основными претендентами на развитие инфраструктуры нового месторождения и строительство ТЭС являются крупные ам. и западноевропейские компании, такие как «Энрон», «Экон», «Шелл», «Мобил», «Бритиш Петролеум» и др.

### Нефтехимия

В 1999г. в нефтехимпроме Бразилии не удалось перебороть негативные тенденции 1998г., что сказалось на всех показателях деятельности. Так, чистая прибыль, по которой отрасль ранее находилась на **7 месте в мире**, уступая США, Японии, Германии, Франции, Великобритании и Италии, составила 35,1 млрд.долл., что на 17,6% меньше по сравнению с предшествующим годом.

Нефтехимпром Бразилии в 1999г., в млрд.долл.

	97г.	98г.	99г.
Крупнотоннажная н/х.....	21,5.....	18,5.....	16,2.....
Фармацевтика.....	8,2.....	8,2.....	6,1.....
Косметика.....	4,2.....	4,1.....	3,1.....
Удобрения.....	3.....	2,9.....	2,3.....
Моющие средства.....	2,4.....	2,2.....	2.....
ХСЗР.....	2,2.....	2,6.....	2,2.....
Краски, эмали, лаки.....	2,1.....	2.....	1,5.....
Синтет. волокна.....	1,4.....	1,5.....	1,2.....
Прочие.....	0,6.....	0,6.....	0,5.....
Всего.....	45,6.....	42,56.....	35,1.....

В соответствии с исследованиями ассоциации нефтехимпрома Бразилии (Abiquim), разница между общей и чистой прибылью которая в 1999г. составила 8,8 млрд.долл., расходовалась предприятиями: 39,1% — налоги и сборы, 28,9% — обслуживание кредитов и арендные платежи, 23,9% — премии персоналу, 8,1% — инвестиции в производство. Среди налогов и сборов расходы распределялись: НДС — 40%, налог на пром. продукцию — 22%, налог на прибыль — 10%, соц. страхование рабочей силы — 7%, остальные налоги — 21%.

Несмотря на снижение рентабельности предприятий с 2,22% в 1998г. до -0,36% в 1999г., этот сектор экономики продолжает расширяться. Так, за последние два года объем инвестиций в нефтехимпроме составил 2,4 млрд.долл. В ближайшие 5 лет браз. нефтехим. компании планируют увеличить инвестиции в развитие производства, доведя их уровень до 1,4 млрд.долл. в год.

Инвестиции в нефтехимпром на 2000-05гг., в млрд.долл.

Крупнотоннажная н/х.....	4,4
Средства личной гигиены и косметика.....	1,8
Удобрения.....	0,6
Хим. средства защиты растений.....	0,8

Краски, лаки, эмали .....	0,5
Синтетические и акриловые волокна .....	0,5
Итого.....	8,6

Существенную роль в формировании современного нефтехимпрома страны сыграл процесс быстрого и решительного открытия экономики Бразилии, начатый в 1990г., и последовавшая за ним приватизация предприятий сектора. Это вынудило нефтехим. компании быстро адаптироваться к новым условиям открытого рынка – снижать операционные расходы и принимать меры к повышению эффективности производства, что в ряде случаев привело к их дисбалансу. Как следствие этого, сальдо внешторг. баланса нефтехимпрома стало отрицат. Эту ситуацию, несмотря на попытки, принимаемые правительством страны, пока перебороть не удается.

Импорт/экспорт нефтехимпрома Бразилии в млрд.долл.

	97г.	98г.	99г.
Импорт .....	9,864	10,059	9,612
Экспорт.....	3,830	3,625	3,362
В/т баланс .....	-6,034	-6,434	-6,250

По оценке Abiquim, нефтехимпром Бразилии характеризуется рядом черт, отличающих ее от аналогичных секторов ведущих стран и сдерживающих ее развитие. Во-первых, нефтехим. предприятия сконцентрированы в трех районах: на юго-востоке ось Сан-Пауло – Рио-де-Жанейро, на юге шт. Рио-Гранде де Сул, на севере ось шт. Баийя – шт. Пернамбуку. Во-вторых, нефтехимпром состоит из небольших предприятий с численностью персонала до 30 чел. (68 % от общего числа фирм), однако их вклад в общую прибыль составляет всего 5,2%. В-третьих, этот сектор экономики отличается очень низким уровнем инвестиций в сферу научных исследований и развития производства – менее 0,6% от общей прибыли, тогда как в развитых странах этот показатель составляет 5-6%.

На фоне происходящих в передовых странах запада слияний и объединений нефтехим. компаний, производящих базовые нефтехим. продукты, увеличивающие их совокупные производственные мощности и эконом. потенциал, наращивание объемов производства браз. предприятиями остается достаточно скромным. Развитие местных фирм, как правило, происходит за счет собственных средств и кредитов BNDES, доля инвестиций частного банковского капитала и прямых инвестиций акционерного капитала пока остается незначительной из-за их низкой рентабельности.

Основными факторами, наносящими серьезный ущерб конкурентоспособности нефтехимпрома, по оценке Abiquim, являются: высокая стоимость основных средств производства, тяжелое налоговое бремя и высокие цены на исходное сырье.

Увеличение объемов иноинвестиций в нефтехимпром страны в существенной степени сдерживается высокой стоимостью основных средств производства, отсутствием компенсации НДС и налога на пром. продукты, уплачиваемых за основные средства производства, высокой стоимостью работ по монтажу новых предприятий, высокими налогами на импорт технологий и контрактование иностр. технологических услуг, высокой учетной ставкой долгосрочного кредита. В 1997-99гг. на приобретение нового оборудования (без учета налогов и стоимости кредита) браз. компании в среднем расходовали в 1,2 раза больше средств, чем аналогичные компании в США, а с

учетом налогов этот коэффициент увеличивался до 1,5. В этой связи в целях повышения конкурентоспособности нац. нефтехимпрома в целом Abiquim предлагает: провести снижение налогов на средства производства; отменить налог на импорт на основные средства производства, не выпускаемые в Бразилии; освободить от уплаты налога часть прибыли, расходуемую на приобретение иностр. технологий и тех. услуг; снизить размер учетной ставки на долгосрочные кредиты для развития предприятий нефтехимпрома до уровня применяемого промышленно-развитыми странами запада.

Основным сырьем, используемым в нефтехимпроме являются нефтя. Все производство этилена базируется на ее переработке, и ее потребление находится на уровне 10 млн.т. в год, что в стоимостном выражении составляет 2 млрд.долл. На нефтехим. комплексах по производству этилена расходы на закупку нефти составляют 85% переменных издержек производства. Цены на нефтя, которая поставляется нефтехимпрому через гос. компанию Petrobras, определяются правительством. В соответствии с недавним правит. распоряжением, до авг. 2000г. цена будет определяться параметрической формулой, которая на практике увеличивает цену нефти по сравнению с ценой spot в Европе на 10%. Abiquim предлагает: скорректировать ценовую политику в отношении нефти, взяв за образец цены, применяемые в странах Сев. Европы; создать стимулы использования легкой нефти с тем, чтобы увеличить производство нефти в стране, отменить импортные тарифы на ввоз нефти.

В целях стимулирования использования природного газа в нефтехимии (пока широко используется только для производства электроэнергии) Abiquim предлагает: создать возможности прямого доступа к производителям и импортерам природного газа для крупных потребителей (по местным законам, поставки газа осуществляются через посреднические компании); ввести пониженные цены на газ, используемый в качестве сырья в производственном процессе; регламентировать цены на транспортировку газа, чтобы для конечного потребителя цены на него оставались на уровне межд. стандартов.

## Границы шельфа

В мае 2004г. МИД Бразилии внесет в Комиссию ООН по определению границ континентального шельфа детальный план увеличения размеров шельфа страны. В наст.вр. он ограничен 200-мильной зоной, отсчитываемой от исходных линий, от которых измеряется госграница. В результате планируемых изменений Бразилия может получить исключительные права на использование живых и не живых ресурсов, расположенных на поверхности и в недрах 911.847 кв.км. морского дна.

Изучение дна океана проводилось совместно Военно-морскими силами Бразилии (ВМС), которые предоставили для этого 4 судна, и нефтегазовой компанией «Петробраз», которая, в свою очередь, предоставила специалистов в области океанографии. Исследования по данному вопросу велись 18 лет, на них было затрачено 100 млн.долл.

Подготовленное совместно ВМС и Петробразом заключение должно быть одобрено Минобороны, а затем подписано президентом Лулой. После прохождения данной процедуры внешнеполити-

ческое ведомство внесет его в соответствующий комитет ООН. По заключению специалистов МИД Бразилии, можно заявить, что данный документ получит одобрение во всех госинстанциях.

Лоббистом данного вопроса является компания «Петробраз», которая способна проводить глубоководное бурение нефтяных скважин на глубинах 2000 тыс.м. и обладает технологиями по бурению на глубине 3000 тыс.м.

Согласно прогнозам бразильской нефтяной компании, за пределами 200 мильной зоны находятся районы континентального шельфа, богатые запасами углеводородного сырья.

## Топливные элементы

**М**ировое потребление нефти — основной движущей силы современной экономики — достигнет пика через 20-30 лет, когда половина разведанных запасов «черного золота» будет извлечена из недр. После этого ресурсы начнут иссякать, а их добыча станет все труднее и дороже, что будет провоцировать все более серьезные конфликты между развитыми странами за право доступа к месторождениям сырья.

Транснациональные компании и ученые всего мира ведут активные поиски альтернативных источников энергии, из которых наиболее многообещающими являются использование водорода и биотоплива. В отличие от нефти, которая является исчерпаемым ресурсом, неравномерно размещена по планете, требует достаточно трудоемкого процесса извлечения из недр Земли и загрязняет окружающую среду, водород и биотопливо имеют очевидные достоинства возобновляемости, общедоступности и экологической безопасности.

*Водородный топливный элемент* (ВТЭ) представляет из себя два электрода, между которыми находятся катализаторы и мембрана. При впрыске в полость ВТЭ водорода и кислорода происходит химическая реакция, в результате которой осуществляется ионизация атомов водорода и высвобождение электронов, в следствие чего образуется электрический ток. Побочными продуктами реакции являются тепло и пар чистой воды, т.е. не осуществляется процесс горения и не производится загрязнение окружающей среды.

Наиболее вероятными потребителями ВТЭ могут стать телекоммуникационные компании, банки, госпитали — т.е. те организации, функционирование которых целиком и полностью зависит от возможности непрерывного доступа к электроэнергии.

Такие развитые страны как США, Канада, Япония и страны Европы, а также крупные транснациональные компании Nissan, Ford, Fiat, Toyota, Daimler-Benz и Shell инвестируют миллиарды долларов в научные исследования, чтобы сделать экономически осуществимым использование водорода в качестве источника энергии.

В Бразилии также существует программа исследования возможности использования ВТЭ, которая имеет приоритетное значение для страны. Реализацией программы занимается Центр управления и стратегических исследований Министерства науки и техники, получивший в 2003г. ассигнования в 10 млн. реалов (3,5 млн.долл.).

Одно из предприятий системы городского транспорта г.Сан-Пауло (EMTU) с 2000г. в рамках программы ООН осуществляет проект создания, оборудования и использования восьми автобусов

с применением ВТЭ, а также специальной станции по производству водорода и техническому обслуживанию транспортных средств.

С 2000г., энергетическая компания штата Минас-Жерайс (CEMIG) инвестировала 25 млн. реалов (8 млн.долл.) в исследования, оборудование лаборатории, производство водорода и разработку ВТЭ. В 2001г. CEMIG продемонстрировала результаты работы — созданный ВТЭ типа PEMFC (Proton Exchange Membrane Fuel Cell), имеющий мощность 500 вт.

Частные предприятия Бразилии также активно занимаются исследованиями в данной области. Так, наибольших успехов добились компания Electrocell (штат Сан-Пауло) и UNITECH (Кажо-би, штат Сан-Жозе-ду-Рио-Прето).

Electrocell была основана в 2000г. по инициативе Центра развития технологических компаний университета штата Сан-Пауло (USP). Вот уже год как Electrocell производит прототипы ВТЭ мощностью 50 квт., которые, по мнению специалистов, отличаются высоким качеством вырабатываемой электроэнергии без скачков напряжения. Исследования UNITECH осуществляются с 1999г. при финансировании Фонда поддержки научных исследований Сан-Пауло (FAPESP).

Первый бразильский автомобиль VEGA II, приводимый в действие водородом, был продемонстрирован в авг. 2003г. на салоне технологических новинок в штате Сан-Пауло. По словам руководителей проекта, целью работы является создание базовой платформы для испытаний электромобилей, использующих ВТЭ. Разработка автомобиля осуществляется в лаборатории водорода государственного университета г.Кампинас (UNICAMP). Финансирование проекта, производимое минэнерго Бразилии, составило 150 тыс.долл. VEGA II устанавливается на шасси Комби и является гибридным, т.е. работает одновременно на ВТЭ и аккумуляторах. Оба источника энергии вместе дают мощность 30 квт., что соответствует обычному мотору в 35 л.с. КПД водородного двигателя достигает 60%, тогда как КПД обычного составляет 20% из-за потерь на тепло, шумы и вибрацию.

Основной технической задачей при создании двигателя на основе ВТЭ является высвобождение атомов водорода, которые находятся в связанном состоянии как в ископаемых видах топлива (уголь, нефть и природный газ), так и в возобновляемых (биомасса, этиловый спирт, метанол) и в воде.

Специалистам удалось решить данную проблему, сконструировав преобразователь, расщепляющий молекулы этилового спирта.

*Биотопливо.* Исследователями университета Сан-Пауло в рамках правительственной программы внедрения альтернативных видов топлива впервые в мире разработали технологию производства полностью возобновляемого биотоплива, основное отличие которого от существующих на сегодняшний день заключается в использовании этилового спирта в качестве реагента для сжигания растительного масла вместо применявшегося ранее метанола.

Данная программа, начатая в окт. 2002г. имеет критически важное значение для Бразилии. Правительством даже рассматривается вопрос льготного налогообложения предприятий и институтов, занятых разработками и исследованиями в этой области. Страна потребляет 37 млрд. горючего в год, из которых 7,4 млрд. импортируется

Биотопливо, в основе которого лежит использование растительного масла сои, подсолнечника, канолы, кукурузы и илешевины, широко распространенных в Бразилии, сравнимо по эффективности с традиционным топливом, получаемым из нефти, и имеет ряд достоинств с точки зрения экономики и охраны окружающей среды.

Внедрение горючего с содержанием лишь 2% биотоплива (В-2) даст возможность значительно снизить импорт нефтепродуктов, что принесет экономии около 150 млн.долл. в год. Использование биологически полностью перерабатываемого топлива позволит привлечь иностранный капитал путем торговли квотами углекислого газа, выделение которого снижается на 7% при использовании смеси В-5 (5% биотоплива +95% дизельного), на 9,5% при В-20 (20% биотоплива) и до 46% при чистом биотопливе.

Основные технические трудности производства биотоплива из этилового спирта были связаны с тем, что в процессе смешивания со спиртом оставался большой избыток растительного масла, не преобразовавшегося в биотопливо, а также с проблемой отделения глицерина (субпродукт химической реакции) на стадии очистки. Разработчики университета Сан-Пауло преодолели эти два барьера, создав новый катализатор вместо использовавшейся ранее едкой соды, а также сокатализатор, уменьшающий время реакции с 7 часов до 30 минут.

Бразильцами изучается возможность организации коммерческого производства нового биотоплива на базе пилотной установки в г.Моссоро, инвестиции на строительство которой составили 1,6 млн.долл. Сырьем для производства станут семена клещевины (тамопа), которая в изобилии произрастает в северных районах Бразилии. Ожидаемая производственная мощность фабрики, которая должна вступить в строй в янв. 2005г., составит 5,6 тыс.л. топлива в день. Для этого потребуются ежедневно 10 тыс.т. семян клещевины, что эквивалентно посевам площадью 2,5 тыс.га.

Исследования, проведенные Национальным советом США по биотопливу (National Biodiesel Board), подтверждают, что в Бразилии имеются все условия для производства 60% потребляемого в мире биотоплива. Использование имеющегося потенциала даст стране возможность занять лидирующее положение в данной области в мире.

## Химпром-2003

Химическая промышленность является одной из наиболее динамично развивающихся отраслей экономики Бразилии. На ее долю приходится 3,2% ВВП страны или 12,5% всего промышленного производства. В отрасли задействованы 2 тыс. предприятий, производящих товаров на 42 млрд.долл. Правительством страны намечены шаги, направленные на повышение этого показателя в дальнейшем.

Анализ показателей производства химической продукции в Бразилии за последние несколько лет свидетельствует о том, что отрасли удалось преодолеть негативную тенденцию снижения выпуска химических товаров, которая сложилась в 2000-02гг.

В 2003г. в Бразилии было произведено товаров на 42,2 млрд.долл., что на 15,3% выше аналогичного показателя 2002г. Во многом данный результат был определен стабильностью экономического

климата в 2003г. и окончанием некоторого общего спада промышленного производства, наблюдавшегося в последние два года.

Процентное распределение производства в химической отрасли по основным группам товаров. Наибольший сегмент (54%) занимают химпродукты для промышленного применения. В 2003г. их выпуск в стране достиг показателя 22,5 млрд.долл., что на 20,3% больше пред.г. Положительная динамика наблюдалась также в таких сферах как производство удобрений и химических средств защиты растений. По сравнению с 2002г., прирост в этих областях составил 18% и 21%. На достаточно высоком уровне (5,2 млрд.долл.) в Бразилии оставался выпуск фармацевтических препаратов (второй по величине сегмент химической отрасли страны). Несмотря на то, что положительной динамики производства в этом секторе в 2003г. достичь не удалось, главным достижением в этой области, явилось снижение негативной тенденции падения производства, наблюдавшейся с середины 1998г.

Несмотря на достаточно удачный год, коммерческий баланс во внешней торговле в химической промышленности по-прежнему оставался отрицательным. Экспорт химпродуктов в 2003г. составил 4,8 млрд.долл., в то время как импорт — 10,6 млрд. Дефицит во внешней торговле химическими продуктами оказался на уровне 5,8 млрд.долл. Несмотря на значительную зависимость страны от импорта приведенной группы товаров, в 2002-03гг. наметилась определенная тенденция уменьшения дисбаланса во внешней торговле химическими продуктами. За 2001-03гг. этот показатель сократился с 7,3 до 5,8 млрд.долл.

Основными странами-экспортерами химтоваров в Бразилию по-прежнему оставались США и страны Западной Европы. Доля экспорта указанных государств в 2003г. составила 60% в стоимостном выражении продукции соответствующей категории.

Соответствующий сектор промышленности Бразилии в целом не справляется с растущими внутренними потребностями страны. Причина данной ситуации связана с износом основных производственных фондов отрасли, ее технологической отсталостью, а также произошедшим после 2000г. инвестиционным кризисом. В 1999-03гг. наблюдалось поступательное уменьшение инвестиций в химпром с 1,8 до 0,9 млрд.долл. в год. Это обстоятельство практически напрямую отразилось как на снижении основных производственных показателей, так и недостаточной динамике выравнивания внешнего коммерческого баланса.

Правительством до 2007г. предусмотрено инвестирование различных секторов химпрома в 5,2 млрд.долл. Наибольшая часть финансовых вливаний, как ожидается, будет направлена на развитие сегмента, отвечающего за химпродукты промышленного применения (3,7 млрд.долл.).

## Химпром-2002

Бразильская химическая промышленность представляет собой наиболее развитую и современную отрасль, которая определяет уровень развития экономики всей страны и оказывает влияние на ее экспортные показатели. В данной отрасли общее количество предприятий составляет 2 тыс., которые сконцентрированы в Юго-восточном (70%), в Южном (16%) и Северо-восточном районах (11%) Бразилии. Наибольшая кон-

центрация предприятий (до 60%) наблюдается в районе г.Сан Пауло, который является химической и промышленной столицей страны.

В 2002г. сохранилась негативная тенденция в развитии отрасли, хотя в значительной степени удалось преодолеть последствия энергетического кризиса. Если в 2001г. спад производства составлял 12%, то в 2002г. наблюдался положительный рост по сравнению с 2001г., но не превысивший показателей 2000 рекордного года, когда было произведено продукции на 43.6 млрд.долл.

Химфирмы Бразилии в 2002г., в млн. реалов

	Продажи		Доход	Рост, % к 2001г.	Страна, контр- рол. фирму
	2001г.	2002г.			
BASF	2.505.620	2.505.620	-261.4652	5.8	Германия
Bunge Fertilizantes	2.141.236	2.141.236	95.317	55.8	Бразилия
BAYER	1.363.001	1.363.001	-46.924	19.4	Германия
Du Pont do Brasil	1.074.126	1.074.126	-66.197	2.1	США
Dow Quimica	867.057	867.057	-20.871	12	США
Natura	861.322	861.322	9.485	6.6	Бразилия
Clariant	794.181	794.181	29.877	15.6	Швейцария
Roche	753.291	753.291	17.438	0.9	Швейцария
Ultrafertil	694.480	694.480	97.333	12.2	Бразилия
Polibras Resinas	688.744	688.744	21.624	-0.6	Бразилия

В 2002г. в Бразилии, по оценке Фонда Жетулио Варгаса, было произведено химических товаров на 38.5 млрд.долл., что соответствует уровню 2001г. Во многом данный результат был определен девальвацией доллара в год президентских выборов и нестабильностью политической ситуации, что отразилось на инвестиционном климате в отрасли. Показатели за последний год ниже, чем общие показатели роста производства в бразильской промышленности (2.4%).

Производство химпродукции, в млрд.долл.

	1999г.	2000г.	2001г.	2002г.
Химпродукты для промышл. использов.	17,1	22,8	19,6	19,9
Фармацевтические продукты	6,5	6,7	5,7	6,9
Химпродукты для косметических целей	3,1	3,5	3,0	3,2
Удобрения	2,1	2,7	2,8	2,4
Моющие средства	2,3	2,3	2,0	2,7
Хим.средства защиты растений	2,5	2,5	2,3	2,0
Промышленные краски и лаки	1,4	1,5	1,4	1,5
Другие продукты тонкой химии	1,4	1,4	1,5	1,6
Итого	35,8	42,3	38,3	38,5

Коммерческий баланс во внешней торговле в химпроме остается отрицательным, т.е. Бразилия ввозит продуктов данной отрасли больше, чем экспортирует в другие страны. В 2002г. экспорт химпродуктов составил 3 млрд.долл., в то время как импорт составил 10,6 млрд. Дефицит во внешней торговле химическими продуктами составил 7,6 млрд.долл. Наиболее значимые группы химтоваров для промышленного использования: экспорт — 3,6 млрд.долл., импорт — 8,4 млрд., дефицит — 4,8 млрд. Основными странами-экспортерами являются США и страны Западной Европы, на которые приходится 33% и 30%.

Дефицит во внешней торговле химпродуктами, в млн.долл.

	1995г.	1996г.	1997г.	1998г.	1999г.	2000г.	2001г.	2002г.
Экспорт	3,36	3,47	3,8	33,62	3,44	4,03	3,44	3,03
Импорт	7,92	8,81	9,86	10,1	9,77	10,6	9,77	10,6
Дефицит	4,52	5,34	6,03	6,48	6,33	6,57	6,33	7,57

Предприятия химпрома Бразилии активно торгуют с российскими химическими компаниями, в основном приобретая сырье и исходные компоненты. В 2002г. уровень закупок сохранился на уровне 2001г. и был немного ниже уровня 2000г. Бразилия практически ничего не экспортирует в

Россию. Импорт химпродукции из России в 2002г. составил 13.2 млн.долл. или 0,5% от общего объема торговли.

Импорт химпродукции из России в 2002г.

	тыс.долл.	тыс.т.
Феррованадий	2.196	0.5
Дихромат соды	2.037	3.5
Метанол	1.708	10
Двойной бутил крезол	992	0.5
Родий	645	27 шт.
Органические агенты	639	0.8
Хром	572	128
Фенол	546	0.9
Политетрафлуоретин	360	0.08
Кальций	321	0.08
Три оксид хрома	312	0.3
Окислы хрома	286	0.1
Сурьма	275	0.09
Фосфор	274	0.2

## Химпром-2000

В данной отрасли общее количество предприятий составляет 2 тыс. При этом наибольшая концентрация предприятий (до 60%) наблюдается в районе г.Сан-Пауло, который является хим. и пром. столицей страны.

10 лучших фирм нефтехимии Бразилии на 2000г., в млн.долл.

Название	Продажи	Доход	Страна
Rhodia (SP)	689	25,22	Франция
Copene (BA)	684	15,2	Бразилия
Hoechst (SP)	538	-2,2	Германия
Copesul (RS)	520	8,6	Бразилия
White Martins (RJ)	580	55	США
Bayer (SP)	540	-15,2	Германия
Petrquimica (SP)	430	-18,6	Бразилия
Du Pont(SP)	363	0,2	США
Basf (SP)	322	-10,5	Германия
Petroflex (RJ)	318	0,2	Бразилия

В 2000г. в Бразилии было произведено хим. товаров на 42,3 млрд. долл., что на 18% больше, чем в 1999г. Во многом данный результат был определен стабильностью эконом. климата в 2000г. и окончанием эконом. спада, начавшегося в 1998г. Показатели в данной отрасли за последний год существенно превосходят общие показатели роста производства в браз. промышленности. Рост ВВП составил чуть более 4,2% за 2000г.

Показатели производства химпрома, в млрд.долл.

	1997г.	1998г.	1999г.	2000г.
для пром. нужд	21,5	18,5	17,1	22,4
Фарм. продукты	8,2	8,2	6,1	6
Косметика и гигиена	4,2	4,1	3,1	3,5
Удобрения	3	2,9	2,2	2,7
Моющие средства	2,4	2,2	2,2	2,3
Защита растений	2,2	2,6	2,3	2,4
Краски и лаки	2,1	2	1,4	1,5
Синтетика	1	1,1	0,9	0,9
Др. продукты тонкой химии	0,6	0,6	0,5	0,6
Итого	45,2	42,2	35,8	42,3

Баланс во внешней торговле в химпроме остается отрицат., т.е. Бразилия ввозит. продуктов данной отрасли больше, чем экспортирует в другие страны. Так, в 2000г. экспорт химпродуктов составил 4 млрд.долл., в то время как импорт составил 10,6 млрд. Таким образом дефицит во внешней торговле хим. продуктами составил 6,6 млрд. долларов. В наиболее значимой группе хим. товаров для пром. использования: экспорт — 3,6 млрд. долл., импорт — 8,4 млрд.долл. Бразилия в

значит. степени ввозит продукты конечного пользования. Причем основными странами-экспортерами являются США и страны Зап. Европы, на которые приходится 33% и 30% соответственно.

Экспорт и импорт хим. продуктов, в млн. т.

	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000
Экспорт...	3,09	3,53	3,65	3,60	3,79	4,16	4,62	4,99	5,54
Импорт ...	8,74	8,39	9,73	13,2	13,8	12,7	12,2	12,1	16,5
Дефицит...	5,65	4,86	6,08	9,6	10	8,54	7,58	7,11	10,9

Наиболее заметен дефицит в торговле хим. продуктами при сравнении объемов в весовых показателях. Химпром не справляется с нац. потребностями и испытывает серьезный инвест. кризис, связанный с устареванием основных фондов и тех. отсталостью отрасли.

**Фармпром.** В 2000г. так и не смог удовлетворить возрастающие потребности населения в лекарственных препаратах, несмотря на незначит. повышение производства, которое составило 4,4% по сравнению с 1999г. Цены на препараты возросли на 140%, а на особо пользующиеся спросом на 250-300%.

Насчитывается 200 лабораторий, из которых 70 являются мультинац. и 130 нац. Ведущее положение на браз. рынке продолжают удерживать иностр. производители: Novartis, Glaxo, Knol и др. Не последнее место отводится и нац. производителям Ache, Eurofarma, Biobras, Biosintetica, Fanpasa, EMS, Neoqimca.

В 1998-99гг. в фармпроме Бразилии для проведения клинических исследований было инвестировано 65 млн.долл. В 2000г. этот показатель увеличился на 20% и составил 78 млн.долл.

30% всего фарм. производства страны находится в шт. Рио-де-Жанейро. Иностр. компании, действующие в этом районе, намерены инвестировать в экономику штата 400 млн.долл.. Компания Glaxo Wellcome до 2003г. инвестирует 30 млн.долл. на развитие своей фабрики в Рио-де-Жанейро. Knoll Brasil намерена вложить на развитие производства 22 млн.долл.. Компания Sobering Plough тратит 15 млн.долл. на расширение производства своего филиала. Интерес иностр. компаний к фарм. рынку Бразилии свидетельствует о том, что нац. производители не обеспечивают его необходимым сырьем.

Катализаторы для нефтепереработки. Наличие в Бразилии пром. мощностей по производству катализаторов для процессов каталитического крекинга, применяемых на НПЗ для повышения производительности процесса переработки сырой нефти, позволяет повысить производство дизельного топлива, бензина и ГСМ.

Возросшее использование процессов каталитического крекинга на НПЗ в Бразилии, связано, в основном, с открытием и разработкой новых месторождений в бассейне Кампос (штат Рио-де-Жанейро). За 10 лет общее производство катализаторов возросло в 3 раза и составило более 40 тыс.т. в год. При этом Бразилия полностью удовлетворяет собственные потребности в данном виде хим. продуктов и экспортирует катализаторы в другие страны Лат. Америки.

В 1982г. гос. компания «Петробраз» в поисках требуемых технологий установила прямые контакты с главными производителями катализаторов в мире: компаниями из США и Голландии.

При определении межд. партнера основными требованиями являлись: полная открытость и пе-

редача технологий по всем стадиям хим. процесса переработки нефти. Лучшее всех удовлетворил требование бразильцев межд. консорциум Akzo Nobel, имеющий заводы по производству катализаторов в Голландии и США.

Фирма Akzo Nobel, по мнению браз. специалистов, обладает самыми передовыми технологиями в данной области промышленности. Таким образом, в содружестве трех компаний Petrobras Chemicals, частной браз. фирмы Oxiteno Nordeste и голландской Akzo Nobel была создана браз. фабрика катализаторов Fabrica Carioca de Catalisadores (FCC), которая остается единственной фабрикой по производству катализаторов в Юж. Америке.

FCC расположена в индустриальном районе г.Санта Круз в 70 км. от г.Рио-де-Жанейро, в близости от основных НПЗ (шт.Рио-де-Жанейро) и исследоват. Центра «Петробраз» CENPES, с которым FCC поддерживает сотрудничество по разработке новых технологий производства катализаторов. В этом регионе имеется два крупных морпорта (Рио-де-Жанейро и Сепетиба), которые обеспечивают фабрику сырьем и облегчают доставку готового продукта.

FCC располагает мощностью, чтобы удовлетворить в полном объеме все потребности в процессе каталитического крекинга как в самой Бразилии, так и на всем Южноам. континенте. Более того, продукция FCC обладает целым рядом других преимуществ, в сравнении с продукцией традиционных изготовителей.

В области развития технологий и применения новых продуктов FCC поддерживает прямые контакты с департаментами исследования и развития (R&D Centers) «Петробраз» (г. Рио-де-Жанейро) и Akzo Nobel (исследовательские лаборатории в США – г.Хьюстон и Голландии – г.Амстердам). Тесная интеграция этих исследовательских центров позволяет FCC снабжать рынок требуемой продукцией, специфичной для каждого потребителя.

**Производство удобрений.** Бразилия стремится стать одним из основных поставщиков зерна в мире, поэтому правительством уделяется большое внимание производству мин. удобрений. Собственные мощности недостаточны. Бразилия закупила в 1999г. удобрений на 850 млн. долл., в т.ч. в России.

Браз. предприятие Fertilizantes Fosfatados – Fosfertil является ведущим в Лат. Америке по производству высокосортных фосфатных удобрений (high analysis phosphatic fertilizers). Fosfertil – первая хим. компания в Бразилии, получившая сертификат качества межд. организации стандартизации ISO-9002 для производства фосфорной кислоты (Phosphoric Acid) в Юж. Америке. У Fosfertil имеется такой же сертификат качества на производство серной кислоты (Sulphuric Acid) и фторкремниевой кислоты (Fluosilicic Acid).

Fosfertil отвечает за 50% фосфорной кислоты, произведенной в Бразилии. Этот продукт, используемый в производстве TSP – тройного суперфосфата (Triple Superphosphate) и MAP – монофосфата аммония (Monoammonium Phosphate), является в свою очередь промежуточными звеном в процессе производства NPK изделий (азот – фосфор и калий).

Fosfertil был основан правительством Бразилии в 1977г. с целью коммерциализации месторождения фосфатного сырья «Патос Минас» (Patos Minas), шт.Минас-Жераис, в центр. регионе страны.

В авг. 1992г. Fosfertil был приватизирован. Компания производит на своих объектах концентрат фосфатного сырья (Phosphate Rock Concentrate), сульфатной и фосфорной кислоты (Sulfuric, Phosphoric Acid), тройного суперфосфата, монофосфата аммония, одинарного суперфосфат (Single Superphosphate) и фторкремниевой кислоты (Fluorosilicic Acid).

## Удобрения

Промышленность минудобрений весьма условно делится на три подотрасли: производство азотных, фосфорных и калийных удобрений. Условность заключается в том, что на предприятиях этих подотраслей, как правило, вырабатываются и сложные удобрения, т.е. удобрения с гарантированным содержанием не менее двух питательных элементов (азот, фосфор, калий).

Сырье для производства минудобрений – природный газ и калийсодержащие руды – очень неравномерно распределено в мире. Огромные регионы и даже целые части света обделены этим сырьем. Современное интенсивное и высокоэффективное земледелие немыслимо без применения минеральных удобрений. Это явилось причиной появления во II пол. XX в. масштабного международного рынка удобрений, где ежегодно продаются и покупаются миллионы тонн удобрений. Постоянный рост народонаселения гарантирует устойчивое расширение международного рынка удобрений в перспективе.

Мировые тенденции по минеральным удобрениям характеризуются ростом в мире роли азотных удобрений, доля которых в балансе производства составляет 58%, фосфорных – 25%, калийных – 18%. Мировой экспорт и соответственно импорт удобрений составляет по азотным – 25%, фосфорным – 25%, калийным – 60-70%. Россия является крупным экспортером всех видов минудобрений.

В международной практике для оценки производства удобрений применяется показатель не физического объема произведенных удобрений, а объема питательных веществ, которые содержатся в удобрениях. Среднее содержание питательных веществ в минеральных удобрениях, производимых в разных странах, отличается. В Бразилии оно составляет 34-35%, в России – 41-42%, что несколько ниже, чем в государствах Западной Европы и Северной Америки.

Всего ежегодно в мире потребляется 140 млн.т. питательных веществ. По этому показателю Бразилия занимает 4 место в мире, 7 млн.т. в 2001г. Первые три места занимают Китай (36 млн.т.), США (20 млн.т.), Индия (17 млн.т.). В мировом рейтинге производителей удобрений Бразилия занимает 9 место, уступая США, Китаю, Марокко, России, Японии, Индии, Тунису и Канаде.

Промышленность минеральных удобрений, включающая горнодобычу и производство полупродуктов, является одной из ведущих базовых отраслей химического комплекса Бразилии. Созданный мощный потенциал по производству удобрений не способен удовлетворять имеющиеся потребности, вследствие чего Бразилия вынуждена закупать их – страна является одним из основных импортеров данной группы продукции в мире.

Сырьевая база отрасли в Бразилии распределена неравномерно по различным сегментам рынка.

Современная азотная промышленность основывается на синтезе и последующей переработке аммиака (МНз). Технологический газ для синтеза аммиака получают в основном конверсией метана из природного газа. В себестоимости аммиака 50% затрат приходится на природный газ, являющийся для производства удобрений одновременно сырьем и энергетическим ресурсом. Ограниченное использование в нацэкономике природного газа и высокая его себестоимость делает производство азотных удобрений в Бразилии недостаточно рентабельным.

Производство фосфорных удобрений, представленных односторонними (простой и двойной суперфосфат, фосфоритная мука) и сложными видами (аммофос, диаммофос, нитроаммофос, нитрофоска), основано на кислотной переработке фосфатного сырья – фосфоритов и апатитов, добыча которых в Бразилии находится на развитом уровне.

Калийные удобрения производятся на предприятиях горнохимической промышленности, они объединяют добычу и обогащение калийных руд. Обогащение руды ведется путем отделения примесей. Бразилия обделена запасами калийных руд: эксплуатируется лишь одно месторождение.

Производство удобрений до 1990г. находилось большей частью в руках госпредприятий. Объявленная в 1990г. нацпрограмма приватизации предусматривала в качестве одного из первых шагов приватизацию предприятий по производству удобрений. Приватизационные процессы в отрасли, а также осуществленная либерализация внешнеэкономической сферы, выразившаяся в снижении импортных пошлин (средний уровень импортного тарифа по данной группе товаров составляет 3%), создание новой логистической структуры (модернизация портов, железных дорог, речных путей под нужды отрасли) положительно сказались как на объемах национального производства, так и уровне потребления удобрений в целом.

Рынок удобрений Бразилии в 2002г. оценивался в 3,3 млрд.долл., что составило 9% от объема рынка всего химпрома.

*Емкость внутреннего рынка* минеральных удобрений Бразилии определяется потребностью национального аграрного сектора, которая растет с каждым годом. Сельское хозяйство Бразилии является одним из потенциальных двигателей экономического развития страны. В последние годы темпы роста сельского хозяйства страны (в 2001г. – 5,71%, в 2002г. – 5,79%) опережают темпы роста как промышленности и сектора услуг, так и всей экономики в целом. Несмотря на наличие значительных земельных площадей, которые потенциально могут использоваться в качестве посевных в растениеводстве, этот рост достигается благодаря интенсивным, а не экстенсивным факторам развития. В сельском хозяйстве год за годом достигаются все более высокие показатели производительности по отдельным культурам, что является результатом в т.ч. более активного и эффективно использования удобрений. Этот процесс является взаимозависимым – рост урожая требует большого количества удобрений.

Потребление удобрений в Бразилии в 2002г. достигло 19,2 млн.т., т.е. на 10% больше чем в 2001г. и на 33% больше чем в 1999г. Увеличение производительности в сельском хозяйстве во многом объ-



ясняется этим феноменальным ростом потребления удобрений. Рост поставок удобрений в 2002г. стал результатом усилий национальной промышленности, которая способна производить, импортировать, перерабатывать и поставлять все необходимые сельскому хозяйству удобрения.

В структуре потребления на калийные удобрения приходится 41%, на фосфорные — 35%, на азотные — 24%.

В структуре производства удобрений в Бразилии лидирующее место занимают фосфорные удобрения — на них приходится 59% производства, на азотные — 27%, на калийные — 14%. В структуре импорта удобрений лидирующее место занимают калийные удобрения — 55% импортных поставок, азотные — 23%, фосфорные — 22%.

Из общего объема поставленных в 2002г. удобрений в 19,2 млн.т. на импортированную продукцию приходится 54% (10,2 млн.т.), в то время как на национальное производство — 46% поставок (9 млн.т.). Эта пропорция различна в разных сегментах удобрений.

В поставках азотных удобрений 42% пришлось на национальное производство, осуществляющееся в основном на заводах, принадлежащих компаниям «Петробраз» и «Ультрафертил», в то время как 58% поставок пришлось на импорт. В 2002г. начались поставки с двух заводов по производству аммония и мочевины, расположенных в Аргентине и Венесуэле, где стоимость сырья (природного газа) в несколько раз меньше, чем в Бразилии. В Бразилии в качестве сырья используется газ на заводах «Петробраз» в штатах Баия и Сержипе и асфальтовые отходы, которые «Петробраз» поставляет на принадлежащие «Ультрафертил» заводы по производству аммония и мочевины в штатах Парана и Сан-Пауло.

В поставках фосфорных удобрений на национальное производство пришлось 53% поставок, за счет импорта удовлетворено 47% спроса.

Фосфатные руды Бразилии содержат меньше процентов фосфора, чем в Марокко, США, России, Израиле, поэтому издержки производства данного вида удобрений выше. В конце 2002г. заработал завод в г.Каталан (шт. Гойас) мощностью 200 тыс.т.

В поставках калийных удобрений большая часть приходится на импортированную продукцию, в связи с тем что в стране эксплуатируется только одно месторождение калийных солей в штате Сержипе. Есть еще небольшое месторождение в штате Амазонас, но оно не используется в связи с высокими издержками по добыче. За счет нацпроизводства в 2002г. было удовлетворено 12% спроса.

Импорту благоприятствует низкий уровень импортного таможенного тарифа. Согласно Единому внешнему тарифу стран Меркосул (ТЕС) он составляет по отдельным видам удобрений: мочевины — 6%; сульфат аммония — 4%; нитрат аммония; суперфосфаты — 6%; хлорид калия — 0%; дигидроортофосфат аммония — 6%; гидроортофосфат диаммония — 6%.

Бразилия также экспортирует в соседние латиноамериканские страны удобрения в незначительных количествах (200-300 тыс.т. в год), главным образом аммоний и мочевины.

Основными компаниями на рынке являются «Бунже Фертилизантес» и «Каргилл», которым принадлежит 30 и 15% рынка.

«Бунже Фертилизантес» наряду с «Бунже Алиментос» входит в бразильскую группу «Бунже», которая входит в состав американской ТНК «Бунже», которая работает на бразильском рынке с 1906г. Доходы ТНК по всему миру в 2000г. составили 10 млрд.долл., из них 50% принесли бразильские предприятия. «Бунже Фертилизантес» является лидером на бразильском рынке минеральных удобрений, производит около 5 млн.т. удобрений в год. Компании удалось упрочить свои позиции на рынке в последние годы после приобретения контроля над крупными производителями удобрений, такими как «Серрана», «Манах», «Иап». В 2001-02гг. компания открыла заводы в Аргентине, Уругвае и Парагвае. Показатели компании в 2000г.: доходы — 0,7 млрд.долл., прибыль — 23 млн.долл., общие активы — 0,9 млрд.долл. В 2002г. «Бунже Фертилизантес» заняла 9 место среди бразильских импортеров (0,389 млрд.долл., или 0,82% совокупного бразильского импорта).

«Каргилл» работает на бразильском рынке более 35 лет, при этом на рынок удобрений страны компания вышла лишь 10 лет назад. Доля компании на рынке составляет 15% в основном благодаря приобретению акционерного контроля над крупными бразильскими компаниями Solorico в 1999г. и Fertiza в 2000г. «Каргилл» имеет промышленные заводы в 8 штатах, морской терминал для удобрений и торговые представительства — по всей стране. «Каргилл» занимается в т.ч. и компенсационными сделками, поставляя агропроизводителям удобрения в обмен на их продукцию, в частности сою.

На различные сельскохозяйственные культуры приходится следующая доля потребляемых удобрений: соя — 30%; кукуруза — 20%; сахарный тростник — 12%; кофе — 10%. В географическом распределении потребления удобрений выделяются следующие бразильские штаты: Сан-Пауло — 19% потребляемых удобрений; Парана — 15%; Минас-Жераис — 15%; Мато-Гроссу — 13%; Рио-Гранде-ду-Сул — 11%; Гойас — 9%.

В 1967г. в Бразилии была образована Национальная ассоциация поставщиков удобрений (ANDA), объединяет 125 предприятий отрасли, производящих удобрения и сырье для них. Целями ассоциации являются: содействие продажам удобрений; рекламные кампании по использованию удобрений; предоставление юридических консультаций своим членам; лоббирование интересов отрасли в органах власти; подготовка информационно-аналитических материалов.

Основные усилия ассоциации направлены на увеличение нацпроизводства удобрений. Росту производства препятствует, по мнению ANDA, недобросовестная конкуренция на рынке, вызванная тем, что отечественная продукция облагается налогами ICMS, PIS, Cofins, в то время как импортная продукция освобождена от их уплаты, а также либеральным импортным режимом. В случае предлагаемых изменений на рынке удобрений отрасль сможет содействовать выполнению одной из главных задач правительства — увеличению положительного сальдо торгового баланса, в связи с тем, что в случае увеличения национального производства удобрений (наиболее реальные перспективы имеются в сегменте фосфорных удобрений) уменьшатся импортные потребности в них.

Минудобрения являются одной из основных статей российского экспорта продукции химического комплекса: их доля составляет 35%. При этом их доля в совокупном российском экспорте достигает 2%. Удобрения составляют основу российского экспорта в Бразилию: на них приходится 75% экспортных поставок.

Россия продолжает занимать первое место среди поставщиков удобрений на бразильский рынок. В 2002г. объемы российского экспорта удобрений в Бразилию составили 2,5 млн.т. на 310 млн.долл. (в 2001г. — 2,7 млн.т. на 340 млн.долл.), при этом поставки отдельных видов удобрений составили: хлорида калия — 815 тыс.т., ортофосфата аммония — 585 тыс.т., мочевины — 455 тыс.т., нитрата аммония — 383 тыс.т. Конкурентами России на бразильском рынке являются США (1,33 млн.т.), Израиль (1,21 млн.т.), Канада (1,08 млн.т.), Германия (0,92 млн.т.), Белоруссия (С,59 млн.т.). В 2002г. общий объем импорта удобрений Бразилии, которая является одним из крупнейших мировых импортеров, составил 10,2 млн.т. на 1,23 млрд.долл. (в 2001г. — 9,8 млн.т. на 1,22 млрд.долл.).

Доля российской продукции в бразильском импорте отдельных видов удобрений составила: по ортофосфату аммония — 42%, по мочевины — 41%, по нитрату аммония — 68%, по калийным удобрениям — 18%.

В авг. 2002г. в Бразилии по результатам проведенного расследования была введена антидемпинговая пошлина на поставки российского нитрата аммония в 32,1%, которая будет действовать до авг. 2007г.

*Импортеры российских удобрений:* Bunge Fertilizantes; Unifertil-Universal De Fertilizantes; Fertipar Fertilizantes Do Parana; Solorrico; Adubos Trevo; Fertilizantes Heringer; Fertilizantes Piratini.

Бразильский рынок удобрений является крайне важным для российского экспорта. Согласно данным российской статистики Бразилия занимает 2 место среди импортеров российских удобрений, уступая Китаю, но опережая других традиционных импортеров из России, в частности Индию и США.

В разных сегментах удобрений доля Бразилии различна. В сегменте азотных удобрений на Бразилию приходится 18% российских экспортных поставок (1 место), калийных — 15% (3 место), комплексных — 10% (3 место).

Поставки в Бразилию идут с российских химзаводов: азотных удобрений — из Тольятти, Новомосковска, Кирово-Чепецка, Невинномыска, калийных удобрений — с заводов «Уралкалий» и «Сильвинит».

С учетом высоких импортных потребностей Бразилии в удобрениях (в особенности по калийным и азотным удобрениям), а также резкого снижения использования удобрений в российском сельском хозяйстве в связи с низкой платежеспособностью их основных потребителей, благоприятной конъюнктурой внешнего рынка для отечественных производителей (существенная разница между ценами внутреннего и внешнего рынка приводит к росту ценовой конкурентоспособности), существенных изменений структуры российского рынка минеральных удобрений в пользу экспорта (удельный вес экспорта в общем объеме производства достигает 70%),

бразильский рынок будет по-прежнему оставаться одним из главных потребителей российских удобрений.

Российский экспорт удобрений в Бразилию

	2002г.		2001г.		2000г.		1999г.	
	млн.		млн.		млн.		млн.	
	тыс.т.	долл.	тыс.т.	долл.	тыс.т.	долл.	тыс.т.	долл.
Всего.....	2.505	310	2.685	341	2.821	374	1.623	217
Азотные.....	850	88	1.025	102	1.063	111	574	47
мочевина.....	455	48	471	53	636	79	518	43
сульфат аммония.....	11	1	239	17	161	10	32	2
нитрат аммония.....	383	39	315	32	267	22	24	2
Калийные.....	815	95	803	101	894	118	606	80
хлористый калий.....	815	95	803	101	894	118	606	80
Смешанные.....	840	727	857	138	858	144	443	90
гидроортофосфат ди аммония.....	43	7	58	10	120	20	2	1
дигидроортофосфат аммония.....	585	94	694	115	720	121	441	89

*Химические средства защиты растений.* Бразилия является одним из основных мировых производителей с/х продукции. Производство и импорт минеральных удобрений и химических средств защиты растений (ХСЗР) имеет огромное значение для всей бразильской экономики, определяет уровень урожая различных сельскохозяйственных культур, что влияет на производство мяса и птицы в этой стране. Учитывая значительный объем товарооборота сельхозпродукции с Россией и большой объем закупок в России удобрений, данный сектор экономики имеет принципиальное значение и для взаимной российско-бразильской торговли.

Представленные ниже данные показывают, что промышленность производства минудобрений и ХСЗР, также как и вся бразильская экономика, переживает серьезный экономический спад, вызванный ростом курса доллара, спекуляциями вокруг будущего правительства и его экономической политики, нарастающими финансовыми проблемами и отсутствием достаточных инвестиций в отрасль.

Бразильская промышленность производства минудобрений и ХСЗР объединяет 91 предприятие (по данным минсельхоза шт. Сан-Паулу), которые участвуют в распределении рынка ХСЗР объемом не менее 2,5 млрд.долл., с ежегодным ростом в 1996-2000гг. в 8,7%.

Промышленность ХСЗР развивалась ровно, без резких падений производства, однако кризисные явления 2001г. привели к 12% спаду продаж, что так и не было преодолено в 2002г.

По данным министерства сельского хозяйства в 2002г. было продано потребителям 16.305.403 т. минудобрений, что составило снижение на 5% по сравнению с кризисным 2001г. (2001г. продано — 17.069.214 т.). Указанные показатели представляют собой сумму собственного производства и импорта данной продукции из-за рубежа.

В 2002г., по данным министерства экономического и промышленного развития Бразилии. По указанным позициям объем импорта из России составляет 302 547 тыс.долл., или 25% от всего объема импорта из России и 16% от всей внешней торговли между Россией и Бразилией.

Объем собственного производства минудобрений, в т.

	1998г.	1999г.	2000г.	2001г.	2002г.
Удобрения.....	7309034	7536985	7985131	7597279	3184019
Мин. подкормка.....	2384034	2553228	2621515	2459841	1070806
Исходные продукты					
Аммоний.....	838567	1016061	787696	868315	421563

Натуральный фосфат	3535637	3422963	4281932	4261853	1653100
Фосфорная кислота	547564	589154	782769	778259	254844
Серная кислота	3004959	2944358	3392908	3511671	862064
Итого	7925727	7972563	9245305	9420098	31919571

Источник: министерство сельского хозяйства. Данные по 2002г. приведены до сент.

Объем продаж ХСЗР в Бразилии, в млн.долл.

	1996г.	1997г.	1998г.	1999г.	2000г.
Гербициды	1.005.112	1.214.818	1.368.723	1.175.933	1.271.183
Фунгициды	276.331	356.304	436.235	422.476	386.565
Инсектициды	375.548	464.796	581.693	596.051	709.042
Акарициды	92.237	86.714	105.619	78.726	71.861
Другие	43.443	58.159	65.579	55.881	63.480
Итого	1.792.671	2.180.791	2.557.849	2.329.067	2.502.131

Импорт из России в 2002г.

	тыс.долл.	тыс.т.
Двойная окись ортофосфата аммония	94170	585
Хлористый калий	90611	777
Мочевина с содержанием азота более 45%	48525	454
Нитрат аммония	38915	383
Удобрения, содержащие азот	23096	188
Окись ортофосфата аммония	6740	42

Импорт ХСЗР и удобрений в Бразилию в 2002г. сократился, что связано с ростом курса доллара и общими кризисными явлениями, неопределенностью в политической стабильности в год президентских выборов. Анализ минсельхоза Бразилии показывает, что снижение импорта составит не менее 2% по итогам за год.

Объем импорта минудобрений, в т.

	1998г.	1999г.	2000г.	2001г.	2002г.
Удобрения	6914904	7032655	10304297	9738750	3207195
Мин. подкормка	3336640	3402000	4846865	4635731	1521894
Исходные продукты					
Аммоний	125230	119325	247202	299073	79769
Натуральный фосфат	560501	430896	613112	621762	269260
Фосфорная кислота	104175	40315	96074	48198	11316
Серная кислота	155884	125644	355794	220631	158414
Сера	1207575	1349196	1479148	1480841	722447
Итого	2153365	2065402	2791330	2670505	1241206

Источник: министерство сельского хозяйства. Данные по 2002г. приведены до сент.

Коммерческий баланс во внешней торговле химудобрениями и ХСЗР в 2002г. был отрицательным и составил не менее 120 млн.долл. Очевидно, что Бразилия не нацелена на продажу данной продукции на внешние рынки, т.к. сама испытывает определенный дефицит. Собственное производство не в состоянии обеспечить национальное сельское хозяйство.

Приведенные данные позволяют сделать вывод о наличии в данном секторе экономики Бразилии определенных кризисных процессов, начавшихся еще в 2001г. и пока не преодоленных. Уровень использования ХСЗР и минудобрений в стране остается очень низким, на уровне 3 кг. на гектар, что недопустимо низко. В Голландии данный показатель составляет 18 кг., в Бельгии — 11 кг., в Италии — 8 кг.

Принимая во внимание, начало в 2003г. президентской программы по борьбе с голодом Fome Zero, которой уделяется повышенное внимание государства, можно предположить, что уровень производства и импорта данной продукции возрастает. Можно прогнозировать и рост импорта из России. Уровень цен на российское сырье находится на очень низком уровне, что уже давало повод для обвинения в демпинге.

## Фармацевтика

В 2001г. в фармацевтической промышленности Бразилии продолжала превалировать тенденция сокращения физического объема производства. Снижению показателей способствовало и появление на рынке нелицензионных медикаментов Medicamentos genericos. Продажи лицензионных препаратов сократились на 15,2% в долларовом эквиваленте и на 3,8% по объему. По данным Бразильской Ассоциации фармацевтической промышленности (ABIFARMA) в 2001г. общий объем фармпрома составил 5,69 млрд.долл.

Отмечается снижение количественного состава служащих сектора на 3,77%.

Ведущее положение на бразильском рынке фармсырья продолжают занимать иностранные компании BMS, Vago, Kholl, Glaxo, Schring, Roche. Ими производится 85% всего объема товаров данной группы. Национальные государственные и частные компании выпускают 15% лекарственных средств.

Экспорт фармацевтической группы товаров в 2001г. составил 241,7 млн.долл., что дало прирост в 10,5% по сравнению с 2000г.

Импорт медпрепаратов в 2001г. составил прирост в 7,1% и достиг 1,52 млрд.долл.

Экспорт медикаментов, в долл. FOB

	1998г.	%	1999г.	%	2000г.	%	2001г.	%
30.01	15.869.254	8,1	15.235.270	6,6	13.527.431	6,2	10.740.259	4,4
30.02	6.209.005	3,2	5.868.952	2,5	9.370.726	4,3	16.883.416	7
30.03	9.660.914	5	9.968.261	4,3	5.610.757	2,6	2.654.874	1,1
30.04	126.569.618	64,9	160.886.599	69,5	146.766.859	67,1	165.767.810	68,6
30.05	2.679.370	1,4	2.088.472	0,9	2.223.095	1	2.915.727	1,2
30.06	34.139.754	17,5	37.510.426	16,2	41.192.298	18,8	42.741.110	17,7
Итого	195.127.915	100	231.557.980	100	218.691.166	100	241.703.196	100

Импорт медикаментов, в долл. FOB

	1998г.	%	1999г.	%	2000г.	%	2001г.	%
30.01	6.336.231	0,5	6.202.238	0,4	4.944.938	0,3	3.448.671	0,2
30.02	197.128.549	16,2	304.793.941	20,2	332.934.093	23,5	405.037.053	26,6
30.03	101.807.988	8,4	84.242.822	5,6	92.754.417	6,5	86.054.724	5,7
30.04	831.463.456	68,5	1.025.739.794	67,8	915.864.563	64,5	949.560.454	62,4
30.05	21.511.402	1,8	22.818.821	1,5	21.265.384	1,5	18.881.138	1,2
30.06	55.012.053	4,5	68.174.138	4,5	51.778.625	3,6	58.045.825	3,8
Итого	1.213.259.679	100	1.511.971.754	100	1.419.542.020	100	1.521.027.865	100

Динамика экспорта-импорта

	Экспорт, US\$ Fob	%	Импорт, US\$ Fob	%
1998г.	195.127.915	26,5%	1.213.259.679	19,7%
1999г.	231.557.980	18,7%	1.511.971.754	24,6%
2000г.	218.691.166	-5,6%	1.419.295.448	-6,1%
2001г.	241.703.196	10,5%	1.521.027.865	7,1%

Объем продаж фармпрома, в тыс.долл.

	1997г.	1998г.	1999г.	2000г.	2001г.
Итого	8.537.436	8.660.434	6.537.763	6.705.678	5.687.369

Объем продаж учетных единиц, 1000 ед.

	1997г.	1998г.	1999г.	2000г.	2001г.
Итого	1.854.094	1.814.337	1.778.800	1.697.822	1.633.951

Динамика рынка фармпродукции

	продажа		прод. в		прод. в	
	в RS 1000	% инд*	US\$ 1000	% инд*	1000уч.ед.	% инд*
1997г.	9.210.340	-	8.537.436	-	1.854.094	-
1998г.	10.064.780	9,3%	8.660.434	1,4%	1.814.337	2,1%
1999г.	11.847.533	17,7%	6.537.763	24,5%	1.778.800	2%
2000г.	12.281.749	3,7%	6.705.678	2,6%	1.697.822	4,6%
2001г.	13.449.341	9,5%	5.687.369	15,2%	1.633.951	3,8%

инд\* — Индекс 1994=100.

## Наука-2002

В последние годы работы в сфере науки и технологий в Бразилии ориентированы на рост экономики страны. Наука должна занять центральное место, как генератор прогресса.

Политика правительства была направлена на увеличение ассигнований миннауки и технологий, которые в 2002г. составили 2 млрд.реалов (1999г. — 1,4 млрд.реалов). На 2003г. бюджетом предусмотрено выделение средств в 2,7 млрд.реалов. Затраты на проведение научно-исследовательских работ в Бразилии еще не превышают 1% от ВВП страны. К 2012г. планируется их увеличить до 2% от ВВП.

В Бразилии насчитывается 60 тыс. докторов наук, 6300 из них было подготовлено в 2002г. (в 90гг. в среднем готовилось до 1000 чел. ежегодно). Правительством ставится задача до 2006г. достичь ежегодной подготовки докторов наук до 10 тыс.чел., что поставит страну в один ряд с такими странами как Корея, Канада, Италия, Швеция.

Развитие науки и технологий в Бразилии возложено на миннауки и технологий и на два Агентства (Национальное агентство развития науки и технологий — CNPQ, Агентство по финансированию исследований и проектов FINEP).

Бразилия постепенно завоевывает международное пространство и и престиж в области науки и технологий на мировом рынке. В 1985г. участие бразильских ученых в производстве мировой научной продукции составляло только 0,48% с публикацией 2300 статей, через 9 лет (1994г.) было опубликовано 4800 статей (0,76% участия в производстве мировой научной продукции). Доля участия Бразилии в производстве мировой научной продукции составляет 1,44% и она занимает 18 место в мировом рейтинге.

С целью дальнейшего развития науки большое внимание уделяется стимулированию оплаты труда ученых. С 1999г. созданы 14 секторальных фонда, для финансового обеспечения научных исследований. Общая сумма средств этих фондов составила в 2002г. 1.046 млн.реалов.

В последние годы Бразилией были подписаны различные соглашения о сотрудничестве в области науки и технологий со следующими странами: Германия, Аргентина, Австрия, Чили, Китай, Корея, Куба, Словения, Франция, Испания, Индия, Мозамбик, Новая Зеландия, Россия, Украина.

Наиболее значительную работу проводит Бразилия на международном уровне в области изучения и использования космического пространства в мирных целях в соответствии с национальной Программой изучения космического пространства, которая осуществляется при координации Космического агентства Бразилии. Уже сегодня Бразилия широко использует космические технологии не только в области телекоммуникаций, но и при изучении окружающей среды, в картографии, для определения залежей полезных ископаемых, в сельском хозяйстве. В Бразилии проводятся работы по созданию и запуску собственных спутников земли в сотрудничестве с Китаем, совместно с другими государствами страна участвует в создании международной космической станции.

Активизировалось двустороннее и многостороннее сотрудничество с развивающимися стра-

нами, благодаря возросшим потенциальным возможностям бразильских НИИ.

Приоритетным направлением во внешней политике Бразилия считает научно-техническое сотрудничество со странами Латинской Америки, Карибского бассейна и Африки. Интенсифицировалось сотрудничество со странами Меркосур, африканскими странами, как имеющими португальский язык в качестве официального государственного (PALOP), так и с Сообществом стран португальского языка (CPLP), включая Timor Leste.

В 1995-2002гг. МИД Бразилии координировал работы по развитию Международного научно-технического сотрудничества в рамках ООН по программам борьбы со СПИДом, оптимизации использования электроэнергии.

## Наука-2001

Наука в Бразилии ускоренными темпами начала развиваться с 1990г., когда на развитие научно-технической сферы было выделено из бюджета 3,4 млрд. реалов. Однако, с 1994г. ежегодно средства на развитие науки уменьшались и в 2001г. составили 2,5 млрд.реалов.

Несмотря на это, Бразилия с каждым годом поднимает свой авторитет в научной сфере. В 2001г. докторские степени имели 32,8 тыс.чел. (1993г. — 10994 чел.).

Многие бразильские ученые получают ученые степени за границей, но число их уменьшается. Если до 1985г. ученые степени получили 40%, то в 1999г. их число сократилось до 10% от общего числа присужденных ученых степеней.

30% заграничных дипломов докторских степеней получают бразильцы в США, 20% — во Франции и Англии, 10% — Германии.

С 80гг. доля присутствия американских ученых в Бразилии падает, их место занимают европейцы, сначала это были выходцы из Франции, Англии, а в последние 5 лет — из Испании, Португалии, Италии.

Среди бразильских ученых 61% — мужчины, 39% — женщины.

В 2001г. Бразилия была включена в список стран, оцениваемых по уровню технологического развития (Indece Realizacoes Tecnologicas) и заняла 43 место среди 72 стран. Главные критерии, используемые при определении места, были следующие: количество зарегистрированных патентов на 1 млн. жителей и полученные «ройалти» (royalties), количество студентов, потребление электроэнергии на душу населения, количество телефонных линий на 1000 жителей. 43 место, полученное Бразилией, заставляет правительство проанализировать ситуацию.

Для улучшения положения Бразилии необходима «революция» в образовании на всех уровнях, главным образом в высшем. **В Бразилии меньше 8% юношей от 18 до 24 лет могут учиться в университетах**, против 80% в США, 39% в Аргентине и 27% в Чили.

В Бразилии на каждый миллион жителей приходится 180 ученых, в Аргентине — 700, а в США — 3800. Что касается патентов, то на 1 млн. жителей в Бразилии регистрируется один патент, в США — 289, в Японии — 994.

В 2001г. в Бразилии впервые за последние 16 лет проведена «Национальная Конференция по

науке, технологии и инновации». В качестве важного итога Конференции необходимо отметить создание «Центра стратегических исследований».

В 2001г. научно-технические исследования проводились в 10 основных сферах: электроэнергетика, космос, минералогия, нефть, гидроресурсы, транспорт, информатика, телекоммуникации, инфраструктура, ветеринария, на развитие которых было выделено 300 млн.долл. Планируется выделение средств для проведения научно-технических исследований в биотехнологии, здравоохранении, сельском хозяйстве и авиации.

Бразильцы активно участвуют в научных исследованиях мирового значения в различных областях науки и техники: сверхпроводимость, лечение раковых заболеваний, изучение космического пространства. Бразильские ученые в 2001г. участвовали в различных Международных форумах, в Программе по созданию бразильско-китайского спутника СВЕР-2.

Бразилия устанавливает связи с другими странами по различным направлениям научно-технического сотрудничества. С Германией подписано 10 Соглашений, охватывающих сферы научно-технического сотрудничества в области электроэнергетики, сельского хозяйства, освоения космического пространства и атомной энергии в мирных целях.

С Францией Бразилия подписала рамочное Соглашение о сотрудничестве в области аэронавтики и космоса, океанологии, развития тропических культур и растений.

Научно-техническое сотрудничество Бразилии с США развивается на основе Соглашения о научно-техническом сотрудничестве в области здравоохранения, науки и технологий, освоения космического пространства.

С 1990г. развивается научно-техническое сотрудничество Бразилии с Китаем. Это сотрудничество осуществляется в металлургии, создании новых материалов, традиционной китайской медицине, биотехнологии, электроэнергетике, транспорте, исследовании космического пространства.

Научно-техническое сотрудничество с Англией связано с изучением климатических явлений в районе реки Амазонка, а с Испанией Бразилия сотрудничает в области животноводства.

В ходе II заседания Межправительственной Российско-Бразильской комиссии по торговому-экономическому и научно-техническому сотрудничеству (сент. 2001г.) между министерством промышленности, науки и технологий Российской Федерации и министерством науки и технологий Федеративной Республики Бразилии была подписана Программа научно-технического сотрудничества на 2001-03гг.

## Наука-2000

Ускоренными темпами начала развиваться с 1990г. Только в 2000г. степень доктора наук получили 5000 чел. (в 1990г. — 1000 чел.).

Бразилия с каждым годом поднимает свой авторитет в научной сфере как внутри страны, так и за рубежом. В 1997-99гг. 48781 браз. научных работников опубликовали 345300 статей в специализированных журналах в стране и за рубежом.

На развитие науки и техники в 2000г. было выделено 1,1 млрд.реалов (550 млн.долл.). В 2001г. — 1,75 млрд.реалов, что на 62% больше, чем в 2000г.

Средства направлены на проведение научных исследований в области нефтегазпрома, транспорта, авиации, электроэнергетики, телекоммуникаций, биотехнологии, медицины.

Сенатом одобрен закон правительства о создании «Программы стимулирования взаимодействия «Ун-т-Предприятие», которая получила название «Фонд Зеленый-Желтый» и направлена на модернизацию тех. базы предприятий. Ежегодный объем средств в Фонде будет составлять 240 млн.реалов (120 млн.долл.).

Бразилия активно устанавливает связи с другими странами по различным направлениям научно-тех. сотрудничества. С Германией подписано более 10 соглашений, охватывающих сферы научно-тех. сотрудничества в области электроэнергетики, сельского хозяйства, окружающей среды, использования атомной энергии в мирных целях, освоения космического пространства, изучения авианавигации и др.

Подписанное с Германией 20 марта 1996г. рамочное Соглашение о сотрудничестве в научных исследованиях и тех. развитии: обмен информацией, публикациями и научными докладами; подготовку, совместное проведение симпозиумов и конференций; обмен специализированными делегациями ученых и техников; координацию научно-тех. проектов; совместные научно-тех. исследования и обмен их результатами; использование научно-тех. установок и оборудования; другие формы научного и тех. сотрудничества по согласованию Сторон.

Этим Соглашением было предусмотрено образование смешанной комиссии по научно-тех. сотрудничеству, в сферу деятельности которой входит: создание благоприятных условий для сотрудничества; поддержка согласованных программ и проектов; обмен мнениями относительно перспектив и приоритетов в области научно-тех. сотрудничества, а также проведение дискуссий по предложениям, направленным на дальнейшее развитие кооперации; оценка результатов совместных проектов; образовывание рабочих групп в зависимости от рассматриваемых научно-тех. тем сотрудничества и др.

С Францией подписано 28 мая 1996г. рамочное Соглашение о сотрудничестве; осуществляется в области аэронавтики и космоса, океанологии, развития тропических культур растений и др.

Сотрудничество с США развивается на основе Соглашения о научно-тех. сотрудничестве от 19 дек. 1950г. Страны сотрудничают в области здравоохранения, науки и технологий, освоения космического пространства и др.

С 1990г. активно развивается научно-тех. сотрудничество Бразилии с Китаем. Это сотрудничество осуществляется в таких областях, как металлургия, создание новых материалов, традиционная китайская медицина, биотехнология, электроэнергетика, транспорт, исследование космического пространства и др.

Научно-тех. сотрудничество с Англией, в основном, связано с изучением различных климатических явлений в районе р.Амазонка, а с Испанией Бразилия сотрудничает в области животноводства.

Основная масса НИИ сосредоточена на юго-востоке страны. На данный регион приходится 87,8% научного потенциала. Здесь размещены 526 из 677 существующих в Бразилии кафедр, готовя-

щих кандидатов наук, и 785 из 1275 аспирантур. Значительно уступает ему южный регион (9,7% потенциала). Другие районы, включая центр. фед. округ, насчитывают отдельные научно-образовательные заведения.

На протяжении последних десятилетий ведение исследоват. работы в стране возможно благодаря фин. помощи государства, предоставляемой через Нац. совет научно-тех. развития и Координационный центр подготовки персонала с высшим образованием. В отличие от пром. развитых стран роль частного капитала в этом процессе сводится к минимуму. С 1997г. в BNDES развернута система целевого кредитования гос. и частных ун-тов в 250 млн. и 500 млн. реалов соответственно. Однако налагаемые фед. правительством ограничения на размеры задолженности гос. учебных заведений препятствуют их доступу к кредитам. Только 6 ун-тов фед. подчинения и 1 в шт. Сан-Пауло воспользовались этой возможностью. 20 частным вузам уже предоставлены кредиты BNDES, такое же количество получило разрешение Минобразования, ходатайства других 37 находятся на рассмотрении. Выделяемые средства позволяют создать в частных вузах дополнительно 93 тыс. учебных мест.

Для браз. исследований характерна достаточно многопрофильная проблематика, охватывающая области фундаментальных и прикладных наук. Наиболее весомые результаты достигнуты по физике, биохимии, химии, генетике, аэрокосмическим технологиям и математике.

Из 24 физ. ин-тов страны 11 находятся в шт. Сан-Пауло. Сильными коллективами ученых располагают Ин-т физики им. Глеба Ватагина при Ун-те Кампинаса и Ин-т физики при Ун-те Сан-Пауло. Разнообразные изыскания, связанные с ядерной физикой, физикой высоких энергий, физикой плазмы, проводит Ин-т продвинутых исследований в Сан-Жозе-дус-Кампус. В окрестностях Кампинаса расположена Нац. лаборатория Лус Синкротрон, оснащенная не имеющим аналогов на латиноам. континенте синхофазотроном. На физ. кафедре Ун-та Кампинаса работает Амир Калдейра – единственный из бразильцев, входящий в первую тысячу мирового рейтинга физиков (850 место). Он изучает проблемы квантового туннелирования в условиях диссипации энергии. Тенденция к миграции физиков в шт. Сан-Пауло в последнее время набирает силу. На них имеется повышенный спрос в университетах как фед. подчинения, так и частных, например, на Интегрированных ф-тах Сан-Пауло, в Ун-те Сан-Франциско в г.Итатиба.

В Ин-те химии при Ун-те Сан-Пауло (УСП) работают 40 из 135 наиболее известных браз. биохимиков и 31 из 119 химиков. На мед. кафедре Ун-та Сан-Пауло, являющегося крупнейшим гос. вузом страны, фарм. исследования проводит Сержио Феррейра. Норвежское общество по проблемам гипертонии присвоило его имя своей ежегодно присуждаемой премии. На 40 ведущих ученых Ин-та биомед. наук при УСП приходится 54% публикаций по биохимии и молекулярной биологии. Заслуживающие внимания научные наработки имеются у профильных кафедр фед. ун-тов Рио-Гранде-ду-Сул, Рио-де-Жанейро, Парайбы и Минас Жерайса.

Лидером математических разработок в Бразилии является Ин-т прикладной математики Рио-де-Жанейро, учрежденный в 1951г. Нынешний

директор ин-та Жакоб Палис ассистировал в свое время известному ам. математику Стефену Смейлу, представленному по результатам своей работы к медали Филдса – высшему отличию заслуг, приравняемому в среде математиков к Нобелевской премии. Фундаментальные исследования проводятся также Ин-том математики и статистики при УСП, Ин-том математических наук в Сан-Карлосе (шт. Сан-Пауло), Центром физ.-мат. наук при Фед. ун-те Санта-Катарины.

Одним из общепринятых критериев оценки плодотворности работы ученого и значения его публикаций для мирового научного сообщества и науки в целом служит число ссылок на его труды (Science Citation Index -SCI). Данный рейтинг признания ведется с 1961г. Ин-том по научной информации (ISI) – ам. неправит. организацией, при которой аккредитованы 5722 естественнонаучных, математических и тех. журнала. Из общего количества на долю Бразилии приходится 16 журналов (7 из них издаются в Сан-Пауло). Однако по масштабам латиноам. континента страна представлена вполне достойно. Мексике и Аргентине в списке ISI принадлежат 9 и 5 изданий соответственно. Публикация научных материалов в Бразилии в 1985-99гг. увеличилась в пять с лишним раз, составив 8,2 тыс. статей. Максимальное количество ссылок зарубежных ученых на свои научные труды имеет биохимик Сержио Феррейра (6518).

В браз. ун-тах и НИИ работают более **100 рос. ученых**, в основном физики и математики.

*Проблема радиоактивных отходов.* Бразилия занимает **5 место в мире по добыче радиоактивных минералов, содержащих уран**, 6 место – по их запасам (геологоразведочные работы проведены только на 30% нац. территории). Основные разработки ведутся в месторождениях Лагоа Реал и Каетите (шт. Баия), Итатиана (шт. Сеара), Олинда (шт. Пернамбуко). В апр. 2000г. завершены многолетние работы по тех. разведке, как считается, **крупнейшего в мире месторождения урана в шт. Пара**, занимающего 600 кв.км. После оформления и передачи соответствующей документации в специализированные межд. агентства рейтинг Бразилии по пром. запасам урана может существенно измениться.

По данным Интегрированной системы фед. администрации (СИАФИ), в 1999г. на охрану окружающей среды от последствий использования радиоактивных материалов и ядерной энергии израсходовано немногим более половины бюджетных ассигнований. Из выделенных 4,6 млн.долл. практическое применение нашли 2,8 млн.долл. Финансирование мероприятий по модернизации и тех. поддержанию хранилищ для отходов не превысило 118 тыс.долл. Так и не определена судьба радиоактивных отходов с АЭС «Ангра-1» (шт. Рио-де-Жанейро), вышедшей в апр. 2000г. на регулярный режим работы. На ее территории скопилось 6162 емкости весом 2,1 тыс.т. отходов средней и низкой радиоактивности. Складирование началось в 1981г., сразу после предоставления АЭС операционной лицензии Нац. комиссией по ядерной энергии (КНЕН), и носит «временный» характер. Занимающиеся вопросами эксплуатации комплексов АЭС «Ангра-1» и «Ангра-2» предприятие «Элетронуклеар» уверяет в соблюдении всех необходимых мер безопасности. Однако складирование произведено на плавущих почвах, под-

верженных оползням. После прошедших в Бразилии в летний сезон интенсивных дождей условия хранения резко ухудшились и могут представлять угрозу региональной экосистеме. К тому же «Электронуклеар», производя складирование, не позаботился о получении лицензии ИБАМА — нац. органа, контролирующего радиоактивные объекты и материалы. Фед. правительство через министерство окружающей среды обратилось в Межд. агентство по атомной энергии (МАГАТЭ) с просьбой провести внеплановую инспекцию комплекса АЭС в Ангре-дос-Рейс. В апр. 2000г. предварит. осмотр АЭС «Ангра-1» произведен начальником управления по безопасности отходов МАГАТЭ Линслеем, давшим рекомендацию браз. стороне окончательно определиться со всеми имеющимися временными хранилищами. Приезд самой инспекционной группы МАГАТЭ в Бразилию был намечен на май 2000г.

За 19 лет эксплуатации «Ангра-1» произвела 1432 куб.м. радиоактивных отходов. В мае 2000г. вступила в строй «Ангра-2». В 1982-94гг. в Посос-де-Калдас (шт.Минас-Жерайс) действовал перерабатывающий комплекс, производивший ежегодно около 1300т. обогащенного урана для реакторов станции «Ангра-1». Из-за своей нерентабельности производство было свернуто и переведено в шт.Баию. Комплекс в Посос-де-Калдас пребывает в заброшенном состоянии, представляя, на взгляд экологов, определенный риск для окружающей среды. Урановые объекты в Баии находятся в процессе наладки, а ядерное топливо для АЭС импортируется.

В марте 2000г. секретариат по окружающей среде Сан-Пауло запретил разгрузку 1,9 т. диоксида урана (U235) в аэропорту г.Кампинас и его транспортировку по дорогам штата. Груз следовал из Майами и предназначался для АЭС «Ангра-1». На основании фед. закона №9.638/81 ИБАМА обязана уведомлять правительства заинтересованных штатов о любых проектах, связанных с радиоактивными материалами. Перевозка ядерного топлива планировалась в р-не аквасистемы Серра-да-Кантарейра, снабжающей питьевой водой Сан-Пауло. В результате администрация штата сочла слишком опасным маршрут транспортировки и неполными представлены ИБАМА сведения о характере груза. С целью избежания подобных конфликтных ситуаций в будущем ИБАМА провела встречу с представителями шт.Сан-Пауло, Рио-де-Жанейро, Минас-Жерайс и Баия, территория которых используется для транспортировки и складирования радиоактивных материалов. На встрече был отработан унифицированный для всей страны нормативный документ, вступающий в силу в мае 2000г. Отныне любое перемещение радиоактивных грузов (дорий, литий, уран-235, цезий-137) может осуществляться по специально утвержденным маршрутам, согласованными с правительствами штатов. Выбранные автострады должны иметь хорошее дорожное покрытие без интенсивного движения, идти в обход крупных жилых массивов, водохранилищ, парков, лесных и рекреативных зон.

В марте 2000г. Комиссия по окружающей среде браз. парламента разработала законопроект №189/91, регламентирующий нормы складирования радиоактивных отходов. В нем определены 20 предназначенных для этих целей районов, в т.ч. и

в Ангре-дос-Рейс. В ответ префект Ж.Кастильо официально заявил, что считает неприемлемым строительство в окрестностях города стационарного хранилища. В мае 2000г. законопроект предполагалось вынести на рассмотрение конгресса. По реакции префектуры Ангры-дос-Рейс можно предположить, что его принятие в год проведения в Бразилии муниципальных выборов столкнется с активным сопротивлением на местах.

## Интернет

**И**нформационные технологии во внешней торговле. Для стимулирования и развития внешней торговли с иностранными государствами правительство Бразилии проводит политику использования современных информационных технологий и сети Интернет. Мининдел Бразилии и министерство промышленного развития и торговли создали и поддерживают ряд бесплатных информационных сайтов в Интернете, где собрана информация о предлагаемой к продаже продукции бразильской промышленности, а также о потребностях в импорте. На этих сайтах представлены правила экспорта/импорта, необходимые таможенные документы и сборы, официальные статистические данные.

Для участников ВЭД интерес представляют: **www.brasiltradenet.gov.br**, **www.brasiltradenet.com**. Это наиболее полные сайты, содержащие коммерческую информацию о внешней торговле и инвестициях. На сайтах размещены: информация о 49462 иностранных и 13279 бразильских компаниях, 3030 коммерческих предложений, 135 предложений по инвестициям, 178 международных проектов и тендеров, 88 предложений об участии в иностранных тендерах, 4063 рекламных объявления о бразильских продуктах, 494 отчета о маркетинговых исследованиях, 2301 предложения по экспорту продукции, 207 запроса на инвестирование проектов. Сайты посещают 29 тыс. пользователей Интернета ежемесячно.

Российские заинтересованные ведомства и фирмы могут размещать на данном сайте сведения о предлагаемой продукции, вести поиск партнеров, заказывать бразильские товары.

Портал **portaldoelexportador.gov.br** ориентирован на продвижение бразильской продукции на внешние рынки и нацелен на рекламу национальных товаров. Представляет интерес для российских импортеров пищевой продукции (мясо, кофе) и минсырья. Имеются предложения на создание СП с иностранными партнерами и экспорт инвестиций. Сайт отражает возможные направления бразильского экспорта.

Сайт **www.aliceweb.mdic.gov.br** ориентирован на сбор и классификацию сведений о внешней торговле Бразилии с другими странами. Представлены статданные, перспективы, состояние финансовых рынков Латинской Америки. Содержит условия и правила экспортно-импортных операций. Возможно его использование для подготовки необходимой документации при операциях с бразильской стороной.

*Развитие электронной коммерции.* К современным компьютерным средствам имеют доступ 4% населения страны. В янв. 2001г. правительство вышло с программой развития компьютеров в школах и новой программой «Популярный компьютер»: полностью снимаются налоги на производст-

во устаревшей, но дешевой техники (с центральным процессором «Пентиум-1» 400 МГц), которая будет доступна большинству населения страны. В финансировании программы принимают участие госбанки: Национальный банк экономического развития (BNDES) и Национальный сбербанк (CAIXA), которые в соответствии с госпрограммой готовы выдавать кредиты населению сроком до 2 лет на приобретение компьютерной техники.

К концу 2001г. программа «Популярный компьютер» перестала функционировать, т.к. правительство не смогло найти средства на ее выполнение. Это произошло из-за развивающихся негативных явлений в экономике, энергетического кризиса, девальвации реала.

В янв. 2001г. был подписан «Закон об информатике», который предусматривает определенные налоговые льготы компаниям и фирмам, вкладывающим средства в исследования и создание новых технологий в данной области в Бразилии. Закон начал действовать с дек. 2001г. и предусматривает снижение налога на промышленные продукты (Imposto sobre produtos industrializados) на 90% в 2002-05гг. и на 70% в 2006-09гг., если фирма вкладывает 5% от своей прибыли в исследования в области телекоммуникаций и информатики.

К концу 2001г. в миннауки Бразилии были поданы заявки на 203 исследовательских проекта от различных компаний, из которых 119 уже удовлетворены. В числе компаний, подавших заявки на снижение налога — Hewlett Packard, Dell, Compaq, Motorola, LG Electronics, Toshiba, Ericsson.

В последние годы электронная коммерция или предоставление услуг и продажа товаров с использованием сети Интернет развивается в стране быстрыми темпами. Электронная коммерция между фирмами (B2B) в 5 раз превосходит уровень продаж частным лицам (B2C) через Интернет. Объем оптовых продаж через Интернет, в долл.: 1999г. — 211 млн., 2000г. — 379 млн. 2001г. — 800 млн., 2002г. — 1,548 млрд., 2003г. — 2,701 млрд.

По мнению экспертов Бразильской ассоциации фирм-провайдеров Интернет, энергетический кризис не повлиял на количество пользователей сети Интернет. По сравнению с маем 2001г. в июне количество пользователей возросло на 2,5% и достигло 11.350 тыс.чел., превысив запланированный уровень.

Касаясь влияния энергетического кризиса на электронную коммерцию, эксперты сходятся во мнении, что это единственная отрасль промышленности Бразилии, которая не пострадает от кризиса, а только выиграет. Это справедливо как для коммерции между фирмами, так и продажа товаров частным лицам через виртуальные магазины. Данная ситуация связана с тем, что в целях экономии электроэнергии многие традиционные магазины, банки и компании сферы услуг сократили время работы, что привело к определенным неудобствам для клиентов. Банки сократили на 1 час время своей работы, а коммерческие центры сократили время своей работы в течение недели на 3-4 часа. Учитывая это, многие клиенты перешли на электронную форму покупки товаров и услуг, что автоматически сказалось на росте уровня электронной коммерции.

На объеме продаж через Интернет сказалось сокращение спроса на электрические и электротехнические товары, которые полностью переста-

ли продаваться через виртуальные магазины. Данное сокращение было компенсировано спросом бразильцев к энергосберегающим приборам: люминесцентным лампам, портативным генераторам, аварийным системам освещения. Данные приборы исчезли с прилавков обычных магазинов и продаются с июля 2002г. только через Интернет.

## Телеком

**Общие тенденции развития телекоммуникаций и связи.** После приватизации государственной телефонной компании Telebras сектор телекоммуникаций развивался в Бразилии стремительными темпами, опережая общий уровень развития бразильской экономики и достигал роста 20-25% в год. Энергетический кризис и падение курса реала в середине 2001г. негативно отразились на данном секторе промышленности.

Бразильский институт статистики и географии (Instituto Brasileiro de Estadística e Geografia) провел в июле 2001г. анализ состояния национального сектора телекоммуникаций и связи. Согласно выводам специалистов, темпы роста валового продукта в данном секторе экономики сократились. С янв. по март 2002г. рост составил 1,62%. (В аналог. период 2001г. показатель равнялся 15,93%) По сравнению с последними 3 мес. 2000г. снижение темпов роста составило 6,3%. По итогам 2001г. общий показатель роста валового продукта в отрасли не превысит 13-18%, что ниже прошлогодних показателей.

**Мобильная связь в 2001г.** В последние годы мобильная или сотовая связь является наиболее динамично развивающимся сектором рынка телекоммуникаций в Бразилии. Однако в данном сегменте промышленности наметились негативные явления. Из-за энергетического кризиса возможно снижение роста производства мобильных телефонов, производимых компаниями Motorola, Ericson и Samsung в СЭЗ в г. Манаус (штат Амазонас).

Несмотря на развитие негативных явлений в экономике и энергетический кризис в 2001г. возросло количество пользователей сотовой связи в стране (рост составил 20% за год), что отразилось на росте инвестиций в данный сектор экономики и его привлекательности для иноинвестиций. По данным Национального агентства по телекоммуникациям (ANATEL), иноинвестиции в сектор составили 17,7% от общего объема финансовых вложений. Объем иноинвестиций сократился по сравнению с 2000г., когда было вложено 36,8% иностранного капитала в данную отрасль.

Процент населения, пользующегося сотовой связью, вырос с 14% до 17% и составил 28,7 млн. чел. (23,2 млн. в 2000г.), 68% пользуются системой с предварительной оплатой услуг связи. По общему показателю пользователей сотовой связью Бразилия вышла на 6 место в мире, после США, Японии, Италии, Англии и Франции.

Показатели сотовой связи Бразилии

	2001г.	2000г.
Инвестиции в телеком и связь, в млрд.долл. ....	17,5	16,2
Рост числа пользователей за год, в % .....	20	16
Количество пользователей сотовой связью, в млн. ....	28,7	23,8
Население-пользователи сотовой связью, в % .....	17	14

Национальное агентство по телекоммуникациям и связи (ANATEL) объявило в окт. 2000г. о проведении аукционов на право предоставлять услуги сотовой связи в диапазонах С, Д и Е. Все три диапазона относятся к частоте 1,8Гц и позволяют пре-



доставлять сервис «Мобильных персональных услуг» в популярном в Европе и США стандарте GSM. Конкурс по диапазону С, запланированный на 30 янв. 2001г., не состоялся, т.к. компании не рискнули участвовать в сложном проекте (по условиям тендера фирма-победитель должна начать работу по обслуживанию клиентов не позднее чем через 6 мес. после аукциона).

Проведенный 13 фев. 2001г. тендер на диапазон Д прошел с успехом и позволил получить в счет государства 1,321 млрд.долл., что на 20% выше прогноза. В данном диапазоне фирмы-победители должны начать обслуживание клиентов уже 31 дек. 2001г. Победителями стали фирмы «Телемар» и «Телеком Италия».

Итоги аукциона по диапазону Д:

– Регион-1: 16 штатов Юга, Юго-востока, Северо-востока и Севера; победитель конкурса – Телемар; предложенная стоимость – 1,1 млрд. реалов; прибыль – 17,23%.

– Регион-2: 9 штатов Севера, Юга и Центрального Востока; победитель – Телеком, Италия; предложенная стоимость – 543 млн.реалов; прибыль – 0,56%.

– Регион-3: штат Сан-Пауло; победитель – Телеком, Италия; предложенная стоимость – 997 млн.реалов; прибыль – 40,42%.

*Влияние энергетического кризиса на сектор телекоммуникаций.* Снижение уровня воды в водохранилищах из-за отсутствия дождей сказалось на уровне производства электроэнергии, что привело в середине 2001г. к энергетическому кризису в Бразилии. Начали сказываться недостатки в управлении энергетической отраслью, отсутствие инвестиций в строительство высоковольтных линий и новых электростанций.

В мае 2001г. президент Национального агентства по телекоммуникациям и связи Рената Геррейро и представители Ассоциации предприятий мобильной связи выразили на совместной пресс-конференции готовность приостановки функционирования традиционной фиксированной и мобильной связи. Несмотря на то, что сектор связи расходует 1% от вырабатываемой электроэнергии, его зависимость от бесперебойной работы электросети велика.

Для фиксированной телефонной связи выключение электропитания означает прекращение функционирования. Система базовых станций в сотовой связи имеет в Бразилии специальные аккумуляторные батареи, что позволяет продолжить функционирование в течение 3-4 часов после отключения электропитания.

## Электротехника-2002

Электротехническая промышленность Бразилии относится к наиболее важным отраслям экономики, которая наряду с автомобильной, кожевенной, пищевой и легкой промышленностью приносит основной процент дохода в госбюджет, в т.ч., и от экспорта данной продукции. Данный сектор промышленности Бразилии наиболее сильно пострадал от произошедшего в 2001г. энергетического кризиса, т.к. традиционная продукция отрасли (моторы, электрогенераторы, насосы, электрические нагреватели и души) перестала пользоваться спросом. Это произошло из-за законодательно закрепленного правительством положения, позволяющего накладывать штрафные санкции и даже

отключать электроэнергию у тех потребителей, которые не приняли меры по сокращению ее потребления на 20% по сравнению с 2000г. Данное положение касалось как производственной сферы, так и населения страны. Современные высокотехнологичные энергосберегающие приборы бразильская электротехническая промышленность выпускает в незначительном количестве.

В 2002г., несмотря на преодоление энергетического кризиса роста производства не произошло, как предсказывали специалисты. Однако резкий рост курса доллара США в год президентских выборов, спекуляции и потрясения на валютных биржах сильно пошатнули радужные перспективы развития электротехнической промышленности. Положение могло бы быть тяжелее, но удешевление бразильских товаров на мировых рынках в силу девальвации реала спасло данный сектор промышленности от катастрофы.

Общее производство товаров и услуг в данном секторе составило 56 млрд. реалов или 28 млрд.долл., что на 4% меньше, чем в 2001г. В реальных ценах, т.е. с учетом девальвации реала снижение составило не менее 12% по данным Общественного фонда Жетулио Варгаса. Кризис в отрасли отразился и на занятости – наблюдается снижение числа работающих в отрасли и закрытие отдельных предприятий.

Электротехпром

	2001г.	2002г.	2002/01
Произведено продукции, в млрд.реал.	58,62	56	-4%
Количество работающих, в тыс.	131,1	123	-26
Экспорт продукции, в млн.долл.	4.512	4.256	-6%
Импорт продукции, в млн.долл.	12.500	10.327	-17%
Дефицит внешней торговли, в млн.долл.	-7.988	-6.072	-24%
Инвестиции в сектор, в млрд.реал.	1,7	1,8	+4%
Уровень загрузки произв. мощностей, в %	64	67	+5%
Произведено одним рабочим, в тыс.реал.	443,9	455,2	+3%
Доля сектора в ВВП, в %	4,9	4,3	-13%
Доля сектора в нац. экспорте, в %	18,2	22,1	+21%
Доля сектора в нац. импорте, в %	50,5	53,7	+6%

Несмотря на значительные инвестиции и перспективы общий объем произведенной продукции электротехнического назначения в 2002г. снизился в денежном выражении на 4%. С учетом роста курса доллара к реалу, который вырос больше, можно сделать вывод, что имеет место резкий спад производства в электротехнической промышленности.

Данные по отдельным видам продукции, в млн. реалов

	2001г.	2002г.	2002/01
Промавтоматика	1.202	1.454	+21%
Электрические и электронные компоненты	5.263	5.737	+9%
Промоборудование	6.542	7.196	+10%
Системы произв. и передачи электроэнергии	4.548	4.957	+9%
Средства информатики	14.732	14.290	-3%
Электрический материал для строительства	4.592	4.580	-0%
Средства связи и телекоммуникации	11.431	5.944	-48%
Бытовая электротехника	9.875	11.850	+20%
Итого	58.185	56.008	-4%

За 2002г. дефицит во внешней торговле изделиями электротехнической промышленности не много сократился по сравнению с уровнем 2001г. и составил 6 млрд.долл. (в 2001г. – 8 млрд.долл.), т.е. Бразилия по-прежнему больше импортирует, чем экспортирует данную продукцию.

Экспорт продукции сектора в 2002г. сократился по сравнению с 2001г. на 6% и составил 4.256 млрд.долл. (в 2001 – 4.5 млрд.). Основная доля

экспорта продукции (60%) пришлось на Аргентину и США. Кризисные явления, происходящие в этих странах, не способствовали развитию экспорта. Экспорт в Аргентину сократился с 712 млн.долл. до 151 млн.долл. Одновременно возрос экспорт в страны Европы и Россию с 401 млн.долл. до 424 млн.долл. (на 6%).

Экспорт электротехники, в млн.долл.

	2001г.	2002г.	2002/01
Промавтоматика .....	73	65	-11%
Электрические и электронные компоненты.....	1.558	1.674	7%
Промоборудование .....	219	263	4%
Системы произв. и передачи электроэнергии .....	195	157	-19%
Средства информатики .....	251	108	-57%
Электротехника для строительства .....	152	138	-9%
Средства связи .....	1.327	1.298	-2%
Бытовая электротехника.....	693	542	-22%
Итого .....	4.512	4.256	-6%

Наиболее экспортируемые виды продукции, в млн.долл.

	2001г.	2002г.	2002/01
Сотовые телефоны .....	849	1.018	20%
Герметичные мотокомпрессоры.....	388	455	17%
Электроника для навигации .....	260	271	4%
Компоненты для телекоммуникаций.....	229	184	-19%
Компоненты для пром. оборудования .....	137	176	29%
Кинескопы и электронные лампы .....	154	178	15%
Моторы и генераторы .....	175	166	-5%
Автомобильные приемники .....	155	128	-18%
Компоненты для информатики.....	146	119	-18%
Телевизоры .....	146	107	-8%

Бразилия экспортирует в **Россию** катодные трубки для цветных телевизоров в объеме 58 тыс.шт. на 2.190 тыс.долл. Поставляются аппараты для приготовления газированной воды на 248 тыс.долл.

Имеют место поставки компонентов для информатики, в частности, цветных мониторов 17 и 19 дюймов, произведенных компаниями «Самсунг» в зоне свободной торговли в г.Манаус.

Импорт 2002г. отражает особенности развития всей бразильской промышленности в целом. После энергетического кризиса 2001г. электротехническая промышленность так и не восстановила своего потенциала. Внутренние потребности страны сократились, что привело и к снижению импорта на 17%. Бразилия импортирует из России только измерительное оборудование на 64 тыс.долл. (всего 1 комплект) и керамические изоляторы для использования в промышленных и бытовых целях на 35 тыс.долл. в количестве 4969 шт.

Импорт электротехнической продукции, в млн.долл.

	2001г.	2002г.	2002/01
Промавтоматика.....	945	793	-16%
Электрические и электронные компоненты.....	5.761	5.080	-12%
Промоборудование.....	1.322	1.934	47%
Системы произв. и передачи электроэнергии .....	335	280	-16%
Информатика.....	1.032	758	-27%
Электротехника для строительства .....	932	441	-54%
Средства связи .....	1.862	727	-61%
Бытовая электротехника.....	313	313	0%
Итого .....	12.500	10.327	-17%

Наиболее импортируемые товары, в млн.долл.

	2001г.	2002г.	2002/01
Полупроводниковые приборы.....	1.606	1.474	-8%
Мотогенераторы .....	796	1.351	70%
Компоненты для информатики.....	782	861	10%
Оборудование для традиционной телефонии.....	1.085	619	-43%
Измерительные приборы.....	634	523	-17%

Электроника для систем навигации.....	429	425	-1%
Другие элементы для информатики .....	485	336	-31%
Компоненты для пром. электроники.....	216	316	47%
Кинескопы и электроннолучевые трубки.....	301	291	-3%
Компьютеры.....	369	274	-26%

В 2002г., по оценкам специалистов Ассоциации производителей электроники и электротехники (ABINEE), объем произведенной продукции сократился на 4% и составил 56 млрд. реалов (18 млрд.долл.). Данный сектор по-прежнему будет составлять 4% от национального ВВП. Вероятно, будут полностью преодолены последствия энергетического кризиса и кризиса в Аргентине, что свидетельствует о сокращении производства в реальных ценах на 8 млрд.долл. Объемы экспорта снизились на 6% по сравнению с 2001г., в то же время уровень импорта, несмотря на предсказания роста, сократился весьма значительно на 17%, что отражает общий спад бразильской экономики.

Для российских производителей электротехники может представить интерес постоянная потребность Бразилии в полупроводниковых изделиях (транзисторы, интегральные микросхемы, блоки памяти), компоненты связи и мотогенераторы, в которых имеется огромная заинтересованность. Бразилия могла бы увеличить экспорт в Россию сотовых телефонов, автомобильных приемников, а также кинескопов и лучевых трубок, выполняемых по самым современным технологиям.

## Электротехника-2001

Данный сектор промышленности Бразилии наиболее сильно пострадал от произошедшего в 2001г. энергетического кризиса, т.к. традиционная продукция отрасли (моторы, электрогенераторы, насосы, электрические нагреватели и души) перестала пользоваться спросом. Это произошло из-за законодательно закрепленного правительством положения, позволяющего накладывать штрафные санкции и даже отключать электроэнергию у тех потребителей, которые не приняли меры по сокращению ее потребления на 20% по сравнению с 2000г. Данное положение касалось как производственной сферы, так и населения страны. Современные высокотехнологичные энергосберегающие приборы бразильская электротехническая промышленность выпускает в незначительном количестве.

В начале 2001г. перспективы роста в секторе были велики в силу инвестиций, сделанных в 2000г. в телекоммуникационной сфере и в области промышленной автоматизации. Несмотря на наличие определенных факторов, препятствующих росту (кризис в Аргентине) ситуация оставалась благоприятной для сектора в целом. Разразившийся в мае энергетический кризис и необходимость экономии электроэнергии пошатнули радужные перспективы развития электротехнической промышленности. Положение могло бы быть тяжелее, но общий спад мировой экономики, кризис 11 сент., и удешевление бразильских товаров на мировых рынках в силу девальвации реала спасло данный сектор промышленности от катастрофы. Важное значение для сектора сыграло решение правительства Бразилии в срочном порядке приступить к реализации ряда проектов по строительству новых мощностей по выработке электроэнергии и ее транспортировке.

## Электротехническая промышленность в 2001г.

	2000г.	2001г.	2001/00, %
Произведено продукции, в млрд.реал.....	50,6	56,2	11
Количество работающих, в тыс.чел.....	139,9	137	-2
Экспорт продукции, в млн.долл.....	4423	4494	2
Импорт продукции, в млн.долл.....	11861	12496	5
Дефицит внешней торговли, в млн.долл.....	-7438	-8002	8
Инвестиции в сектор, в млрд. реал.....	1,5	1,7	11
Загрузка производств. мощностей, в %.....	82	76	-7
Произведено 1 рабочим, в тыс.реал.....	361,8	410,2	13
Доля сектора в ВВП, в %.....	4,6	4,7	2
Доля в национальном экспорте, в %.....	8	7,7	-4
Доля в национальном импорте, в %.....	21,3	21,9	3

Производство отдельных видов продукции. Общий объем произведенной продукции электротехнического назначения в 2001г. вырос в денежном выражении на 11%. С учетом роста курса доллара к реалу, реального роста производства в электротехнической промышленности не наблюдалось. Отдельные сектора получили мощное развитие: производство систем генерации и передачи электроэнергии (34%), промышленная автоматика (25%). Производство домашней электротехники осталось на уровне 2000г., в силу энергетического кризиса и нежелания населения покупать энергоемкие изделия.

## Данные по отдельным видам продукции, в млн.долл.

	2000г.	2001г.	2001/00, %
Промышленная автоматика.....	986	1192	20
Электрич. и электрон. компоненты.....	4702	5073	7
Промоборудование.....	5236	6592	25
Системы произв. и передачи электроэн.....	3582	4832	34
Средства информатики.....	12811	13951	8
Электрический матер. для строительства.....	3861	4479	16
Средства связи.....	9946	10513	5
Домашняя электротехника.....	9511	9572	0
Итого.....	50635	56204	11

Баланс внешней торговли в электротехнической промышленности. За 2001г. дефицит во внешней торговле изделиями электротехнической промышленности увеличился до 8 млрд.долл., т.е. Бразилия больше импортирует, чем экспортирует данной продукции.

Экспорт продукции сектора вырос по сравнению с 2000г. на 1% и достиг 4,5 млрд.долл. Основная доля экспорта продукции (60%) пришлась на Аргентину и США. Кризисные явления, происходящие в этих странах, не способствовали развитию экспорта.

## Экспорт электротехнической продукции, в млн.долл.

	2000г.	2001г.	2001/00, %
Промышленная автоматика.....	62	71	14
Электрич. и электронные компоненты.....	1538	1552	1
Промышленное оборудование.....	218	250	15
Системы произв. и передачи электроэн.....	200	195	-2
Средства информатики.....	346	246	-29
Электротех. изд. для строительства.....	142	156	10
Средства связи.....	1158	1313	13
Домашняя электротехнич. продукция.....	778	711	-9
Итого.....	4442	4494	1

## Наиболее экспортируемые виды производимой продукции, в млн.долл.

	2000г.	2001г.	2001/00, %
Сотовые телефоны.....	718	720	0
Герметичные микрокомпрессоры.....	416	403	-3
Электроника для навигации.....	267	265	-1
Автомобильные радиоприемники.....	230	164	-29
Компоненты для промоборудования.....	99	129	30
Кинескопы и электронные вентили.....	193	155	-20

Базовые радио станции для сотовой связи.....	162	187	15
Моторы и генераторы.....	160	171	7
Компоненты для связи.....	165	211	28
Компоненты для информатики.....	145	144	-1

Импорт 2001г. отражает особенности развития бразильской промышленности в целом. После периода роста в мае 2001г. произошел резкий перелом, при котором на первое место по объему импорта вышли электронные компоненты.

## Импорт продукции электротехнического назначения, в млн.долл.

	2000г.	2001г.	2001/00, %
Промышленная автоматика.....	784	912	16
Электрич. и электронные компоненты.....	6604	5664	-14
Промышленное оборудование.....	666	1072	61
Системы произв. и передачи электроэн.....	213	495	132
Информатика.....	1080	1025	-5
Электротехнич. прод. для строительства.....	640	988	54
Средства связи.....	1521	2035	34
Домашняя электротехнич. продукция.....	355	305	-14
Итого.....	11863	12496	5

## Наиболее импортируемые товары, в млн.долл.

	2000г.	2001г.	2001/00, %
Полупроводниковые приборы.....	1883	1696	-10
Компоненты для связи.....	1346	1184	-12
Компоненты для информатики.....	856	809	-5
Оборудование для традиц. телефонии.....	814	1060	30
Измерительные приборы.....	553	641	16
Электрические емкости.....	177	529	199
Другие элементы для информатики.....	530	509	-4
Мотогенераторы.....	139	479	245
Электроника для систем навигации.....	409	469	15
Пассивные элементы.....	450	440	-2

В 2002г., по оценкам специалистов Ассоциации производителей электроники и электротехники (ABINEE), объем произведенной продукции вырастет на 9% и составит 61 млрд. реалов (25,6 млрд.долл.). Данный сектор будет составлять 2% от национального ВВП. Будут полностью преодолены последствия энергетического кризиса и кризиса в Аргентине. Объемы экспорта сохранятся на уровне 2001г., в то же время уровень импорта будет расти.

Для российских производителей электротехники может представить интерес постоянная потребность Бразилии в полупроводниковых изделиях (транзисторы, интегральные микросхемы, блоки памяти), компонентах связи и мотогенераторах, в которых имеется огромная заинтересованность.

Бразилия могла бы увеличить экспорт в Россию сотовых телефонов, автомобильных приемников, а также кинескопов, выполняемых по современным технологиям.

Производство бытовой техники и электроприборов. Бразилия является одним из наиболее крупных производителей бытовой техники, бытовых электроприборов и электрических компонентов в мире. По объемам производства Бразилия может составить конкуренцию таким странам как Германия, Турция, Сингапур, Малайзия. Страна уступает признанному мировому лидеру – КНР, в то же время качество продукции превосходит китайский «ширпотреб» и соизмеримо с качеством немецких товаров. Бразилия проводит активную наступательную позицию на рынки стран СНГ и России и может потеснить китайских, турецких и венгерских производителей на рынке пылесосов, газовых плит, утюгов и фенов. Учитывая низкий курс реала по отношению к доллару, для россий-

ских экспортеров данный сектор может быть очень привлекателен, т.к. бразильская продукция имеет низкую стоимость, налоги на экспорт из Бразилии ниже, чем из стран Евросоюза.

Энергетический кризис оказал заметное влияние на отдельные сегменты рынка бытовой техники в Бразилии в середине 2001г. Необходимость экономить 20% электроэнергии по сравнению с анал. периодом 2000г. заставило население изменить свои представления и отказаться от использования энергопотребляющих бытовых приборов. Отсутствует спрос на электрические души (снижение производства на 34%), электроутюги (снижение на 21%) и электросушилки (снижение на 66%).

Отмечается резкий рост производства электролюминесцентных ламп. По прогнозам президента Ассоциации производителей ламп и осветительной аппаратуры (ABILUX) Карлоса Ушоа Фагундеш, увеличение производства данного вида продукции может составить от 25 до 30%. Учитывая потребности и отсутствие предложений на местном рынке, бразильские фирмы выразили готовность инвестировать значительные средства в производство малогабаритных люминесцентных ламп, закупаются в Китае.

В Бразилии в 2001г. по данным Ассоциации производителей электронной техники (ELECTROS) общее снижение производства данной номенклатурной группы составило 31% по сравнению с 2000г. Обращает на себя внимание падение производства низкотехнологичной техники и одновременно рост выпуска современной аппаратуры, в т.ч. DVD-проигрывателей и аудиосистем.

Количество произведенных и проданных изделий

	2000г.	2001г.
<b>Кухонная техника</b>		
Бытовые холодильники .....	3239111	-
Вертикальные морозильники .....	303670	-
Горизонтальные морозильники .....	333325	-
Стиральные машины.....	991787	-
Посудомоечные машины .....	57077	-
Бельевые сушилки.....	40748	-
Электроплиты .....	3658602	-
Кондиционеры.....	-	-
Микроволновые печи .....	-	-
Общее количество .....	8624320	-
<b>Видео- и аудиотехника</b>		
Радиомагнитофоны .....	755888	1132756
Аудиосистемы .....	2416563	2480180
Проигрыватели компакт дисков .....	3776	0
Цветные телевизоры .....	5289154	4717447
Видеомагнитофоны .....	1205054	962916
DVD проигрыватели .....	194217	588563
Видеокамеры .....	71635	63452
Общее количество .....	9936287	9945314
<b>Портативная техника</b>		
Электропылесосы .....	743331	565739
Миксеры .....	1022381	884807
Кофеварки .....	663097	480035
Соковыжималки .....	612197	435916
Электроутюги.....	6424128	5307789
Блендеры .....	3924150	3587655
Грили электрические .....	143708	158745
Фены и щипцы для волос .....	513857	528986
Тостеры .....	152860	90201
Вентиляторы .....	2768250	2760878
Общее количество .....	16967959	14800751
Всего произведено бытовой техники .....	35 528 566	24 746 065

Данные: Ассоциации производителей электронной бытовой техники.

Ассоциация производителей электротехники (ELECTROS) подвела первые итоги экспорта и импорта изделий бытовой техники на внешние рынки в 2001г.

Сравнительный анализ балансов 2000 и 2001гг. показывает, что прошедший год был проблемным для данного сектора экономики. Экспорт сократился на 200 млн.долл., а импорт на 41 млн.долл. Хотя торговый баланс в торговле Бразилии с другими странами по данной номенклатуре положительный, тем не менее он сократился: с 447 млн.долл. до 290 млн.долл., т.е. на 35% по сравнению с 2000г.

Производство бытовой техники является для Бразилии экспортоориентированной отраслью промышленности, чему способствует дешевая и высококвалифицированная рабочая сила, а также благоприятный инвестиционный климат, привлекающий ведущие мировые компании, которые готовы вкладывать средства в производство современной бытовой техники. В 2001г. в секторе наметились кризисные явления, что является отражением кризиса в США и Аргентине, а также следствием энергетического кризиса. По мере снижения остроты кризисных явлений (в 2002-03гг.) производство бытовой аппаратуры в Бразилии будет выходить из состояния стагнации и развиваться высокими темпами.

Внешнеторговый баланс 2001г., в долл.

	Экспорт	Импорт	Сальдо
<b>Кухонная техника</b>			
Холодильники .....	54 342 836	7 889 721	46 453 115
Вертикальные морозильники .....	3 978 887	147 484	3 831 403
Горизонтальные морозильники .....	6 076 809	329 747	5 747 062
Стиральные машины.....	26 671 623	248 167	26 423 456
Посудомоечные машины.....	496 363	1 664 378	-1 168 015
Сушилки бельевые .....	779 873	1 787 815	-1 007 942
Электроплиты.....	50 261 399	1 675 390	48 586 009
Кондиционеры .....	8 054 180	10 821 517	-2 767 337
Микроволновые печи .....	1 446 493	157 617	1 288 876
Итого .....	152 108 463	24 721 836	127 386 627
<b>Аудио- и видеотехника</b>			
Радиомагнитофоны.....	9 735 243	21 005 424	-11 270 181
Автомоб. радиопр. и магнитоф. ....	122 806 977	22 931 978	99 874 999
Аудиосистемы .....	656 958	4 389 350	-3 732 392
Проигрыватель компакт-дисков .....	894 039	3 370 670	-2 476 631
Цветные телевизоры.....	85 526 701	2 329 817	83 196 884
Видеомагнитофоны.....	4 520 288	192 002	4 328 286
DVD проигрыватель.....	1 125 325	8 792 943	-7 667 618
Проекторные телевизоры .....	356	1 729 887	-1 729 531
Видеокамеры .....	0	0	0
Итого .....	225 265 887	64 742 071	160 523 816
<b>Малогабаритная техника</b>			
Пылесосы.....	1 717 076	903 250	813 826
Миксеры .....	1 185 171	1 111 488	73 683
Кофеварки.....	480 295	3 623 704	-3 143 409
Соковыжималки .....	38 517	550 559	-512 042
Электроутюги .....	3 913 870	3 125 272	788 598
Блендеры.....	12 901 789	643 906	12 257 883
Электрогрили .....	555 951	1 801 366	-1 245 415
Кухонные комбайны .....	1 080 043	421 907	658 136
Фены и щипцы для волос .....	14 563	4 225 367	-4 210 804
Тостеры .....	132	909 592	-909 460
Бутербродницы.....	5 240 077	3 552 128	1 687 949
Вентиляторы.....	420 668	4 082 295	-3 661 627
Итого .....	27 548 152	24 950 834	2 597 318
Итого по бытовой технике .....	404 922 502	114 414 741	290 507 761

Данные: Ассоциации производителей электротехники (ELECTROS).

Высокое качество продукции ставит бразильских производителей в один ряд с КНР, Тайвань, Сингапур и Малайзия. Стоимость бытовой техники бразильского производства остается на достаточно низком уровне.

## Электроника-2000

Принятый в 1996г. «План расширения системы телекоммуникаций и почтовой связи» (PASTE) рассчитан на 8 лет (1996-2003гг.) и предусматривает крупные инвестиции в отрасль. В 1997г. был принят фед. закон Бразилии №9472/97 в области телекоммуникаций, который разрешил приватизацию связи в стране. Позднее принят закон о создании гос. телеком. агентства — «Анател», а также закон о проведении открытых тендеров на работу частных фирм в диапазонах В, С, Д и Е для сотовой связи.

**Телефонная проводная связь.** В области стандартной проводной связи Бразилия по-прежнему находится на достаточно отсталом уровне, что определяется протяженностью территории и труднодоступностью отдельных районов.

К концу 2000г. общее число фиксированных телефонов составило 38.3 млн. аппаратов, что соответствует 23,1 телефона на каждые 100 жителей страны. Плотность телефонов сильно отличается в различных районах — от 0,21 на 100 человек в шт.Амазонас и Акре и 89 аппаратов на 100 жителей в г.Сан-Паулу. В Бразилии было установлено 900 тыс. публичных телефонов-автоматов, из которых 92,5% являются цифровыми.

Проводная связь развивается за счет поставок на внутренний рынок оборудования таких межнац. корпораций, как «Эрикссон» (29% рынка), НЕК (23%), «Телебраз» (17%), «Сименс» (19%), «Алкатель» (6%), «Стандарт электрик» и «Элебра». После того, как были созданы новые нац. АТС («Тропико») и городские телефоны-автоматы на карточках, значительно укрепились позиции нац. фирм: «Промой электроника», «Дурама», «Икател», «Аутел-Аутелком».

**Мобильная, или сотовая, связь.** К концу 2000г. функционировало 23,2 млн. сотовых телефонов, что составляет 14 аппаратов на 100 жителей. Предполагалось, что рост в 2001г. составит 12 млн. аппаратов, т.е. по 1 млн. новых пользователей ежемесячно. В значит. степени данный рост будет обеспечен за счет освоения новых частотных диапазонов Д и Е.

### Разделение рынка сотовой связи

Area	BAND A, %	BAND B, %
Sao Paulo (Capital)	Telesp Celular (54,62)	BCP (45,38)
Sao Paulo (Interior)	Telesp Celular (97,99)	Tess (2,01)
Rio de Janeiro & Espinto Santo	Telefonica Celular (84,17)	ATI (15,83)
Minas Gerais	Telemig Celular (97,61)	Maxitel (2,39)
Parana e Santa Catanna	Tele Celular Sul (99,71)	Global Telecom (0,29)
Rio Grande do Sul	Telefonica Celular (100)	Teleta (000)
Distnto Federal, Goias, Tocantms		
Mato Grosso, Mato Grosso do Sul,		
Ronduma & Acre	Tele Centro-Oeste Celular (7675)	Amencel (23,25)
Amazonas, Para Roraima, Amapa & Maranhao	Amazuma Celular (100)	Splice/Inepar3 (000)
Bahia & Sergipe	Telefonica Celular (78,35)	Maxitel (21,65)
Piaui, Paraiba, Rio Grande do Norte,		
Ceara, Pernambuco & Alagoas	Tele Nordeste Celular (80,32)	BSE (18,93)

В Бразилии не производится основное оборудование для сотовой связи («сотовые базовые станции»). Оно полностью ввозится фирмами

НЕК (40% рынка), «Нортель» (25%), «Эрикссон» (24%), «Лусент» (6,5%), «Моторола» (4%), «Алкатель» (0,5%).

При этом в свободной от налогов пром. зоне в г.Манаусе выпускаются различные виды сотовых телефонов, которые, попадают и на местный рынок. В наст. вр. на территории страны действуют телефонные стандарты CDMA и TDMA (диапазон А и В).

### Поставщики и типы цифровой технологии

#### Полосы частот «А» и «В»

Регион	Поставщики	Технология
Regiao Metropolitana	Alcatel, Ericsson, Lucent	CDMA
de SaoPaulo	Motorola, NEC do Brasil e Nortel	
Interior de Sao Paulo	Ericsson	TDMA
Rio de Janeiro e Espirito Santo	NEC do Brasil, Ericsson	CDMA, TDMA
Minas Gerais	Nortel, Ericsson	TDMA
Parana e Santa Catarina	Ericsson, Lucent, Motorola	CDMA
	Motorola, NEC do Brasil	
Rio Grande do Sul	Ericsson	TDMA, Nortel
Brasilia, Goias, Tocantins	Nortel e Ericsson	TDMA, Nortel
MatoGrosso, Ma to Grosso do Sul,		
Rondndnia e Acre		
Amazonas, Roraima,	Ericsson	
Amapa, Para e Maranhao		
Bahia e Sergipe	NEC do Brasil e Ericsson	CDMA, Ericsson
Piaui, Ceara, Rio Grande	Ericsson e Motorola	Nortel
do Norte, Paraiba, Pernambuco e Alagoas		

Агентство по телекоммуникациям и связи объявило в окт. о проведении аукционов на право предоставлять услуги сотовой связи в диапазонах С, Д и Е. Все три диапазона относятся к частоте 1,8 гГц. и позволяют предоставлять услуги в популярном стандарте GSM. Конкурс по диапазону С, запланированный на 30 янв. 2001г., не состоялся, т.к. компании не рискнули участвовать в достаточно сложном проекте (по условиям тендера фирма-победитель должна начать работу по обслуживанию клиентов не позднее чем через 6 мес. после аукциона).

Проведенный 13 фев. 2001г. тендер на диапазон Д позволил получить в счет государства 1,321 млрд. долл., что на 20% выше предполагаемых. В данном диапазоне должны начать обслуживание фирмы-победители клиентов с 31 дек. 2001г. «Телемар» и «Телеком Италия».

Regiao 1 (dezesseis estados do Sudeste, Sul, Nordeste e Norte). Comprador: Telemar, Valor: R\$ 1,1 bilhao, Agio: 17,23%.

Regiao2 (nove estados do Centro-Oeste, Norte e Sul). Comprador: Telecom Italia, Valor: R\$ 543 milhoes, Agio: 0,56%.

Regiao 3 (Estado de Sao Paulo). Comprador: Telecom Italia, Valor: R\$ 997 milhoes. Agio: 40,42%

**Уровень компьютеризации.** В начале 1999г. Бразилия занимала 10 место по количеству пользователей сети Интернет (6,79 млн. чел.). В числе первых находятся США и Япония с 106,8 млн. и 19,5 млн. пользователей соответственно. Россия занимает 12 место с общим числом пользователей — 5,4 млн. чел. Предполагалось, что к 2001г. число пользователей достигнет 10 млн. В стране насчитывается 11 млн. компьютеров.

Правительство в янв. 2001г. вышло с программой развития компьютеров в школах и новой программой «Популярный компьютер», в соответствии с которой полностью снимаются налоги на производство достаточно устаревшей, но дешевой техники (с центр. процессором «Пентиум-

1» 400 мгц.), которая будет доступна большинству населения страны.

В янв. 2000г. правительством страны была принята программа по обеспечению бесплатного доступа населения к компьютерной сети Интернет. Поставлена задача обеспечить 1 млн. чел. бесплатными услугами всемирной компьютерной сети за счет госбюджета.

Цены на наиболее современные компьютеры («Пентиум-3» и «Пентиум-4» с частотами 1-1,2 гГц.) и наиболее популярные программы значительно выше, чем в США и России, несмотря на то, что в свободной налоговой зоне в г. Манаусе осуществляется сборка таких компьютеров для последующего экспорта в США и Европу.

По оценке Institute Verificador de Circulacao, на рынке услуг Интернет наиболее значимыми компаниями на являются: UOL (Universo on Line), BOL (Brasil on Line), Terra (Grupo Telefonica), Zip.Net (Portugal Telecom). В фев. 2000г было объявлено о слиянии компаний UOL и Zip.net. В середине 2000г. на данном рынке услуг появилась ведущая ам. компания AOL – America on Line, которая будет стремиться захватить рынок у нац. корпораций.

*Электронная торговля.* Предоставление услуг и продажа товаров с использованием сети Интернет развивается в стране быстрыми темпами. Причем электронная коммерция между фирмами в 5 раз превосходит уровень продаж частным лицам через Интернет.

Объем оптовых продаж через Интернет, в долл.: 1999г. – 211,2 млн.; 2000г. – 379 млн.; 2001г. – 800,7 млн.

В апр. 2000г. был запущен в действие сайт, позволяющий гарантировать оплату и поставку купленного товара только тем фирмам, которые прошли проверку и стали членами своеобразного «клуба». На янв. 2001г. насчитывалось 500 фирм, осуществляющих покупки через Интернет. Около 50 компаний продают свой товар через всемирную сеть, в т.ч. такие мировые лидеры как «Петробраз», «Шелл», «Бош», «Тудьер», 3М, «Делл» и т.д. Наиболее велики продажи таких продуктов, как хим. соединения, ГСМ, краски, лаки и т.д.

Ведущие магазины открыли в Интернет свои компьютерные магазины. В числе таких магазинов «Ложас Американас» (сеть из более 90 магазинов), «Карефур», «Волмарт» (мировой лидер розничной торговли), «Пау де Азукар». Уровень розничной Интернет-торговли представлен ниже (в долл.): 2000г. – 109 млн. 2001г. – 209,6 млн. Специалисты по электронной коммерции утверждают, что уровень продаж населению через сеть останется на прежнем уровне, что определяется низким сервисом почтовых предприятий и длительностью доставки покупок по адресу.

*Иностр. телеком. компании.* Telecom Italia. Для работы на местном рынке компанией разработана стратегия предоставления пакетов услуг, объединяющих, голосовую телефонию, передачу данных и Интернет. Пока компании не удалось получить доступ к Сев. региону, шт. Сан-Пауло, Рио-де-Жанейро и Эшпирито Санто. Компания является одним из операторов связи для интернет-провайдера IG. Она приобрела 30% акций другого крупнейшего провайдера – Globo com Намерена расширить инвестиции в технологию передачи данных WAP. Основной доход Telecom Italia получает от оказания услуг в качестве концессионера.

Telefonica. Усилия компании сконцентрированы на предоставлении Интернет-услуг, в частности доступа через канал с высокой пропускной способностью для конечных пользователей. Указанная услуга широко предоставляется в Сан-Пауло. Принимает участие в предоставлении услуг операторам мобильной телефонной связи в штатах Рио-де-Жанейро, Эшпирито Санто, Баия, Сержипе. Стремится к долевому участию в СМИ, вещающих, в т.ч. на испаноязычную аудиторию. Ведет переговоры с телеканалами о развитии кабельного телевидения, имеет долю акций в компании-провайдере услуг кабельного телевидения TVA.

France Telecom. Совместно с английской National Grid, являются крупнейшими акционерами одного из значит. операторов на браз. рынке телекоммуникаций – Intelig. Ведет переговоры с компаний Sprint, которая также является владельцем акций Intelig, но вынуждена их переуступить из-за поглощения концерном MCI WorldCom. Доля прибыли, полученной за рубежом выросла с 9,3% общей прибыли в 1998г. до 11,6 в 2000г. В Бразилии специализируются, главным образом, на обеспечении межд. связи. Действует через дочернюю компанию Global One, 100% акций которой находятся у France Telecom. Приобрела компанию Orange – третьего по величине оператора Англии, который владеет одной из лицензий на предоставление услуг мобильной телефонной связи компании 3G в Бразилии.

Portugal Telecom. Интересы компании достаточно ограничены по сравнению с другими иноинвесторами в сфере телекоммуникаций. Владеет компаний по предоставлению услуг мобильной телефонной связи в шт. Сан-Пауло. Владеет наибольшими пакетами акций операторов стационарной телефонной Telesp и CRT связи. В связи с тем, что основной акцент в дальнейшем развитии бизнеса делает на мобильной связи и Интернете, ведет переговоры о продаже указанных долей акций. Для расширения участия в перспективном с ее точки зрения секторе рынка приобрела хостинговую компанию Zip.net (50% акций компании, другая половина – у редакции Gazeta Mercantil, специализирующейся на предоставлении фин.-эконом. новостей).

Bell Canada. Лат. Америка является для компании одним из главных инвест. приоритетов (наряду с ЮВА). По ее оценкам, существуют хорошие перспективы роста как сектора проводной телефонной связи так и мобильной телефонии. В Бразилии активно работает как оператор проводной телефонии в сев., северо-вост. и юго-вост. районах и мобильной телефонии – в северо-зап. районе и шт. Рио-Гранде-ду-Сул. В Бразилии начала работать с середины 90гг. как поставщик услуг кабельного телевидения в Сан-Пауло через компанию Canbras Communications, действуя совместно с TVA. Впоследствии бизнес был расширен за счет получения лицензий на предоставление услуг проводной телефонной связи по субподрядным контрактам. Является одним из ведущих провайдеров указанных услуг для кондоминиумов. В Сан-Пауло объем операций Bell Canada в сфере проводной и мобильной телефонии относительно невелик по сравнению с другими иностр. компаниями. Планы компании до 2002г. предусматривают вложение 3 млрд долл. США для расширения присутствия на местном рынке В частности планируют

ется приступить к предоставлению доступа через канал с высокой пропускной способностью, предложить услуги по передаче данных и обслуживанию корпоративных сетей

TIW. Компании активно работает в Европе, специализируясь на транковой связи. На местном рынке действует через участие в СП по предоставлению услуг мобильной телефонной связи. В 1999г. Бразилия стала страной, где TIW получила наибольший объем прибыли. Работает в «полосе частот А» (сев. регион и шт.Минас Жерайс) и в «полосе частот Б» (сев.-зап. регион и шт.Рио Гран-де ду Сул).

Global Village Telecom. Голландско-израильская компания, предоставляет услуги по местной и межд. связи в Перу, оказывает отдельные услуги в Чили. Специализируется на предоставлении услуг в сельской местности, спутниковой связи, связи по протоколу WLL (обмен данными на радиочастотах по сотовым телефонам). Ведет монтаж панамериканской телеком. сети. В Бразилии действует в сфере проводной телефонии (сев.-зап. и юж. регионы) на основное субподрядных контрактов.

Bell South/SBC. Компании создали СП в сфере мобильной телефонной связи. SBC является крупнейшим поставщиком телеком. услуг в США, действующим в более чем половине штатов. Работает в 22 странах путем приобретения долей участия. Ее совокупная доля на рынке Канады – 20%, в Мексике владеет 9,1% акций Telmex. Активно действует в Европе, в т.ч. России, в ЮВА, Китае, Карибском бассейне. В Бразилии приобрела телеком. группу Algar do Brasil, а также привлекированных акций крупнейшего оператора ATL.

Bell South в Бразилии насчитывает 1,4 млн. пользователей. Владеет долями акций операторов мобильной телефонии VSP и TCO. На местном рынке действует как поставщик услуг в мобильной телефонии «полосе частот А» (сев.-зап. регион) и в «полосе частот Б» (сев., сев.-вост. регионы, шт.Рио-де-Жанейро, Эспирито Санто и «большой Сан-Пауло»).

MCI WorldCom. Компания зарегистрирована в США. Действует в сфере обеспечения связи, придерживаясь концепции «связь двух конечных потребителей», т.е. без прохождения сигнала по сетям локальных поставщиков услуг проводной телефонной связи. В основном ориентируется за рубежом на предоставление услуг крупным корпоративным клиентам. Обладает для этого хорошо налаженной межд. сетью. В Бразилии работает как поставщик услуг по межгородней/межд. связи.

AT&T. Крупнейший поставщик услуг по проводной телефонной связи в США, а также оператор сотовой связи (более 13 млн. клиентов). В Бразилии и Лат. Америке в целом ориентирована на работу с корпоративными клиентами. В регионе действует через Solutions Group, которая возникла в результате покупки американцами браз. компании Netstream, обслуживавшей городские телефонные сети, и FirstCom, работавшей в Колумбии, Перу, Чили, и последующего их слияния. В 2000г. приобрела аргентинскую компанию Keytech LD.

Vodafone – AirTouch. Заявила о своем намерении принять участие в организуемых Бразилией аукционах по доступу к «полосе частот В» для предоставления услуг по сотовому телефону в новом

формате – Personal Communications Services (1,8 или 1,9 гц.). Компания придерживается стратегии приобретения контрольных пакетов крупных поставщиков телеком. услуг в Европе и долевого участия в относительно небольших компаниях соответствующего профиля в других странах. Vodafone – AirTouch объединила операции в сфере мобильной телефонии с Bell Atlantic/GTE, которая действует практически по всей Лат. Америке за исключением Бразилии. Эксперты расценивают этот шаг, как одно из подготовительных мероприятий для экспансии в этой стране, которая составляет 40% латиноам. рынка.

British Telecom. Практически не участвует в акционерном капитале операторов телефонной связи Лат. Америки. Владеет 20% акций компании Impsat., входящей в аргентинскую телеком. группу, которая занимается прокладкой оптоволоконных кабелей для организации каналов с высокой пропускной способностью по всему латиноам. континенту и в США (170 городов). Работает с крупными корпоративными клиентами. В Бразилии проявляет интерес к рынку услуг мобильной связи.

*Производство бытовой техники.* Девальвация реала в 1999г. позволила браз. производителям бытовой домашней техники значительно изменить свою стратегию и перейти от закупок данного вида продукции в Китае и на Тайване к налаживанию собственного производства в стране и экспорта в другие страны, в т.ч. в США и Европу. Мировые лидеры в производстве домашних комбайнов, миксеров, кофеварок и бытового электроинструмента («Блэк энд Декер», «Мулинекс-Маллори» и «Валета-Филипс») осваивают выпуск новых видов продукции на своих фабриках в Бразилии. При этом не только в ориентированной на экспорт свободной от налогов пром. зоне в г.Манаусе, но и в других штатах страны. Для расширения производства фирмы инвестируют значит. средства, соизмеримые с инвестициями в автомобильной и машиностроит. промышленности.

По оценкам Ассоциации производителей электрической бытовой техники («Асосиасао Бразилейра де фабрикантес де продуктос электроэлектроникос»), в 2000г. продажи данного вида техники возросли в стране на 8,77%, при росте производства более 9%, что значительно больше роста ВВП в стране (4,6%). При этом производство отдельных видов техники существенно возросло: пылесосов – на 18,24%, вентиляторов – на 44,51%, соковыжималок – на 63%, кофеварок – на 42,37%.

В 2000г. «Блэк энд Декер» начал производство новых видов бытового электроинструмента на фабрике в г.Убераба (шт.Минас-Жерайс). Среди новых изделий – дрели, рубанки и шлифовальные машинки, выпускаемые под марками «ДеВолт» и «Хобби». Фирма инвестировала 3 млн.долл. в новое производство. Ранее эти 8 новых марок, выпускаемые в Англии и США, ввозились в Бразилию, что не позволяло конкурировать с дешевыми, но некачественными товарами из КНР и Тайваня.

В области кухонной техники «Блэк энд Декер» внедрил в производство 3 новых вида продукции, увеличив таким образом общий выпуск на 10%. Общее число выпускаемых аппаратов составит в 2001г. более 8 млн. изделий в год, число занятых на фабрике в г.Убераба достигнет 600 чел. (в 2000г. – 350). Фирма считает, что новое производство позволит

снизить стоимость изделий на 20% и завоевать рынок не только в Бразилии, но и в Лат.Америке.

Франц. концерн «Мулинекс-Маллори» проводит аналогичную политику, перенося в Бразилию производство из Европы. Ожидается снижение цен на основной вид продукции — миксеры на 25%, что позволит конкурировать с фирмами «Валита» и «Арно», которые совместно контролируют более половины рынка Бразилии. Концерн вложил 1,5 млн.долл. в 2000г. и планирует инвестировать 2 млн. в 2001г.

Фирма «Валита» (дочерняя компания концерна «Филипс») производит 67% своей продукции в Бразилии. Импортируется только очень сложная и дорогая техника, ориентированная на очень состоятельных покупателей. При этом в Бразилии с янв. 2001г. начато производство столь сложной техники, как СВЧ-печи, ранее производимые в Европе, США и Японии. Затраты на развитие нового производства в г.Виржиния (шт.Минас-Жераис) составили 2,5 млн. долл. Фирма ориентируется на создание небольших предприятий в глубине страны, что позволяет снизить себестоимость продукции, т.к. производство в мегаполисах (Сан-Пауло и Рио-де-Жанейро) требует существенно более высоких затрат. При этом маркетинговая политика компании ориентируется на производство всех видов техники внутри страны. Руководство фирмы готово переносить в Бразилию и производство более сложной и дорогой бытовой техники, включая и пылесосы, холодильники, стиральные машины (торг. марки «Филипс» и «Вирпул»).

Указанные выше фирмы будут производить бытовую технику и для экспорта в европейские страны и, в т.ч., в Россию, где уже активно продаются браз. газовые плиты и электроинструмент под маркой «ДеВолт». Данная продукция будет поставляться напрямую, через дилерскую сеть указанных компаний.

## Услуги

Сектор услуг является ведущим сектором экономики Бразилии — его доля в ВВП составляет 58%, при этом на различные его отрасли приходится: транспорт и логистика — 9%, торговля — 8%, финансовые услуги — 7%, связь и телекоммуникации — 6%, госуправление и общественные работы — 16%.

В 2002г. наблюдался рост сектора услуг на 1,49% (в 2001г. — 1,86%), при этом в сфере связи и телекоммуникаций рост составил 7,4%, финансовых услуг — 2,2%, торговли — 0,2%, в транспортной сфере зарегистрирован спад 0,9%.

На Юго-Восточный регион приходится 68% производимых в стране услуг, на Южный — 14%, Северо-Восточный — 10%. Среди штатов лидируют Сан-Пауло — 43%, Рио-де-Жанейро — 15%, Минас-Жераис — 8%.

С инвестиционной точки зрения сектор услуг является наиболее привлекательным, что связано с более высокой доходностью сектора услуг по сравнению с промышленностью и сельским хозяйством. Наибольший поток инвестиций, как национальных, так и иностранных, направляется именно в сектор услуг.

Во внешней торговле услугами страна традиционно имеет дефицит: в 2000г. — 7,16 млрд.долл. (экспорт — 9,50, импорт — 16,66); в 2001г. — 7,75

млрд.долл. (экспорт — 9,32, импорт — 17,07); в 2002г. — 5,08 млрд.долл. (экспорт — 9,58, импорт — 14,66). Дефицит наблюдается практически во всех отраслях, в т.ч. в сфере транспорта, туризма (эти статьи являются основными как в отношении доходов, так и расходов), страхования, финансовых услуг, информатики, роялти и лицензий, лизинга.

С целью сокращения дефицита баланса услуг, а также увеличения доли Бразилии в мировой торговле услугами (в 2001г. бразильский экспорт услуг составил 9 млрд.долл., или 0,6% мировой торговли услугами; Бразилия заняла 33 место в мире среди экспортеров услуг) бразильское правительство в июне 2002г. приняло решение о создании Программы содействия экспорту услуг, финансироваться которая будет Нацбанком экономического и соцразвития (БНДЭС). Бразилия настаивает на либерализации мировых рынков гражданского строительства, информатики, почтовых услуг, туруслуг, за счет развития которых страна намерена увеличивать свою долю в мировой торговле.

## Церковь

**О** христианских вероисповеданиях. Провозглашая свободу совести и вероисповедания, действующая конституция страны гарантирует защиту церквей и богослужения. Большинство бразильцев традиционно принадлежит к католической христианской вере. **Католицизм исповедует 76% населения**, из них в северо-вост. штатах — 80,4%, южных — 78,4% и 71,4% — в северных.

В стране насчитывается 8364 прихода, каждый объединяет десятки населенных пунктов. Организационно приходы входят в епархии, расположенные в районных адм. центрах и крупных городах штатов. Епархии объединяются в округа, которыми руководят священнослужители в сане архиепископа. Всего в Бразилии создано 16 округов. Их границы не всегда совпадают с адм. делением страны на 26 штатов и 1 фед. (столичный) округ. Так, все сев. штаты образуют 2 округа, северо-вост. — 5, вост. — 2, юж. — 4, центр.-зап., куда входит фед. округ — 1, зап. — 2. Высшее католическое духовенство Бразилии представлено 5 кардиналами, 34 архиепископами и 257 епископами.

Ведущим органом, координирующим действия епископата в теологической и практической областях, является созданная в 1952г. Нац. конференция епископов Бразилии. В рамках НКЕБ действует постоянный совет, куда входит пред. — Его Святейшество Ж.Э.Шемелло, избранный в 1998г. на 4г., члены епископальной комиссии и региональные представители. Высший орган организации — ежегодная генассамблея. На состоявшейся в 1996г. 34 генассамблее НКЕБ была принята программа мероприятий по подготовке к празднованию 2000-летия Христианства. По замыслу католического духовенства 2000г. должен пройти под знаком единства всех религий перед соц.-эконом. вызовами современности. Пройдет «Кампания братства» под девизом «Новое тысячелетие — без нищих» и манифестации с требованием списания внешнего долга страны.

На 37 ГА НКЕБ в 1999г. рассматривались причины объективного и субъективного характера, обусловившие падение влияния католической церкви в обществе (ежегодно количество верую-



щих католиков сокращается в среднем на 1%). В качестве объективных причин были приведены негативные последствия соц.-эконом. преобразований и фин. кризисов, быстрый рост городов и глобализация, сопровождаемая распространением массовой культуры и религиозного плюрализма. Из субъективных причин указывалось на недостаточное использование современных СМИ в религиозной пропаганде (в крупных городах 50% верующих следят за ходом церковных служб по радио и телевидению) и отсутствием индивидуального подхода священнослужителей к прихожанам.

Для исправления сложившегося положения ГА НКЕБ постановила расширить свое присутствие в городах среди беднейших слоев и молодежи. Определенную роль в этом процессе играет течение «харизматическое обновление» во главе с падре Марсело Росси, цель которого донести «слово божье» до верующих посредством совместного песнопения и танцев. М. Росси — автор и исполнитель религиозных песен. Продано 4 млн. его дисков. Благодаря феномену такого «харизматического обновления» был поднят престиж духовного обучения (в 1998г. число семинаристов среди мужчин составило 7893 чел., среди женщин — 3078), выросло число практикующих католиков.

Второе по числу адептов религиозное течение Бразилии — протестантизм. Его исповедуют от 13 до 15% населения страны. Наиболее сильны позиции протестантской церкви в юж., юго-вост. и центр. штатах. В стране насчитывается 53 протестантских церкви различного толка. Они подразделяются на 3 группы:

1. Исторические или традиц. церкви, куда входят лютеранская, баптистская, методистская, пресвитерианская, англиканская, которые с небольшими вариациями следуют канонам, восходящим к эпохе Реформации. Традиционный протестантизм охватывает 4% населения.

2. Пятидесятнические, объединяющие Евангелическую церковь — Божественную ассамблею, христианскую конгрегацию, церковь Четырехугольного Евангелия и др.

3. Неопятидесятнические — Универсальная церковь Божьего царства, возглавляемая епископом Эдиром Маседо.

Из традиционных протестантских церквей наиболее крупной является баптистская во главе с пастором Нилсоном Финини, 2 млн. сторонников. Она имеет ряд издательств, владеет по всей стране 30 книжными магазинами, 70 учебными заведениями, издает 35 журналов. На 2 месте — лютеранская церковь, 1,2 млн. адептов. Пресвитерианская — 250 тыс.чел., располагает 400 храмами, десятками больниц и школ. Методистская — 100 тыс. верующих, 200 церковных заведений и 2 унта. Англиканская — 100 тыс. адептов.

В 1991г. традиционные протестантские церкви образовали Ассоциацию евангелистов, аналог католической НКЕБ. В то же время они наряду с католической и православной сирийской церковью входят в состав Нац. совета христианских церквей, где совместными усилиями противостоят наступлению пятидесятнического и неопятидесятнического течений, число сторонников которых неуклонно растет и составляет 10% населения Бразилии.

Самая крупная из пятидесятнических — Божественная ассамблея насчитывает 7 млн. последо-

вателей, имеет 2 собственные телестудии, 13 радиостанций, 130 тыс. молельных помещений.

Главное отличие неопятидесятников в том, что они придают первостепенное значение ритуалу изгнания злых духов. Универсальная церковь Божьего царства насчитывает, по данным 1999г., 8 млн. адептов, 250 епископов, 20 тыс. пасторов, располагает 8000 храмами, имеет 47 телестудий, 26 радиоканалов, владеет 80 предприятиями, издает еженедельник «Фолья универсал» тиражом 1 млн. экз. Только за последние 4г. ее ряды пополнили 4,5 млн. новых сторонников.

По данным социологических опросов, треть из новообращенных протестантов поменяли религию в момент психологического кризиса. Успех протестантских церквей объясняется тем, что помимо, безусловно, своей демократичности и ритуальной новизны они дают разочаровавшемуся, потерявшему человеку возможность заново обрести себя, поверить в собственные силы.

Православие пришло в Бразилию в 1909г. с первой волной русской эмиграции. Зоной его влияния стали места компактного проживания выходцев из бывшей Рос. империи, а затем СССР и их потомков в шт.Сан-Пауло, Рио-де-Жанейро, Рио-Гранде-ду-Сул, Мату-Гроссу, Парана, Санта-Катарина. **Русская колония в Бразилии** насчитывает 100 тыс.чел., большая часть которых (90%) проживает в шт.Сан-Пауло, где действуют 6 православных приходов. Они находятся под юрисдикцией Русской зарубежной церкви. Старейшей из ныне действующих церквей является Храм Св. Троицы, сооруженный в 1930г. Его настоятель — протоиерей Георгий Петренко, количество прихожан — 250 чел. Примерно столько же верующих посещает Собор Св. Николая, построенный в 1937г. и возглавляемый отцом Константином Бусигиным. Третьей по величине церковью Св. Сергия Радонежского, сооруженной в 1963г., со 150-200 прихожанами руководит отец Сергей Диссиденко. Две церкви Покрова Пресвятой Богородицы в районах Сан-Пауло — Педрейра и Вила Зелина, в каждой 100-150 верующих, временно не имеют настоятелей и богослужения в них проводит отец Георгий Петренко. Находящаяся в г.Карапикуиба, шт.Сан-Пауло, церковь Св. Серафима Саровского также не имеет постоянного священника. В шт.Рио-де-Жанейро, где проживает 2 тыс. наших бывших соотечественников, в ведении Русской зарубежной церкви имеются 2 православные церкви — Св. Зинаиды и Покрова Пресвятой Богородицы.

В юрисдикции Московской Патриархии состоят 3 православных прихода в шт.Рио-Гранде-ду-Сул, где проживают 2 тыс. выходцев из России и их потомков. Эти приходы входят в епархию, возглавляемую архиепископом Аргентинским и Южноам. Платоном. С 1994г. в г.Порто-Алере находится резиденция постоянного представителя Московского Патриарха в Бразилии — протоиерея Анатолия Топалы, который является настоятелем церковью Св. Сергия Радонежского и Св. Апостолов Петра и Павла в г.Санта-Роза. На северо-западе штата в г.Кампинас-дас-Миссоес находится церковь Св. Пророка Иоанна, которую с 1992г. возглавляет отец Николай Капуста. Около 200 верующих регулярно посещают там службы. Усилиями русской колонии в г.Кампинас-дас-Миссоес близ православного кладбища в 1999г. был воздвигнут пятиметровый крест из бетона и мрамора, как символ веры и сохранения исторических корней.

В шт. Мато-Гроссо в сельской местности проживают 200 семей русских староверов, у которых имеется своя церковь во главе с отцом Гавриилом Косничевым. В колонии живет и трудится известный за пределами штата иконописец Павел Кузнецов.

Особенностью русской православной церкви в Бразилии является ее разобщенность. Неоднократные попытки протоиерея Анатолия Топалы наладить диалог с представителями Русской зарубежной церкви оканчивались неудачно. Среди других проблем выделяются фин. трудности, сокращение числа верующих и, как следствие, закрытие ранее действовавших приходов. Наряду с русской православной церковью в Бразилии действует греческая, сирийская и украинская.

*Ливанская диаспора.* Начало процессу массовой эмиграции ливанцев в Бразилию положил визит императора Дон Педро II по странам Среднего Востока в 1876г. В этот период страна, входившая в состав Османской империи, переживала острое религиозное противостояние между светской знатью этноконфессиональной группы друзов (мусульмане) и крестьянами-маронитами (христиане), вылившееся в ряд кровопролитных столкновений. Вторая волна эмиграции связана с оккупацией Ливана в 1918г. англо-франц. войсками и созданием франц. колониальными властями (мандат на управление предоставлен в 1920г.) «Великого Ливана». Обострение взаимоотношений между различными религиозными конфессиями страны в 70 гг. XX в., спровоцировавшее вооруженный конфликт, послужило причиной третьей волны.

**В Бразилии проживает от 9 до 11 млн. выходцев из Ливана и их потомков,** почти втроекратно превосходя по численности население самого Ливана. Самая большая община (4 млн.чел.) находится в шт. Сан-Пауло. Всего в пяти штатах вокруг Сан-Пауло сосредоточено не менее 7 млн. ливанцев. Достаточно многочисленные землячества сформировались в шт. Рио-де-Жанейро, Гойас, Минас-Жерайс и в ряде прибрежных городов (Форталеза, Ресифе, Олинда, Аракажу).

В 40-50 гг. ливанская иммиграция в Бразилии еще сохраняла свою нац. культуру и традиции. На улицах Сан-Пауло в центр. районах города было обыденным услышать арабскую речь. В наши дни выходцы из Ливана сильно ассимилированы бразильцами. Лишь немногие используют родной язык (сиро-ливанский диалект) в быту. Все периодические издания диаспоры (газета «Ар-Рабат», журналы «Шамс» и «А'Надуат») стали португальскими.

Ливанцы играют заметную роль в общественно-полит. и эконом. жизни Бразилии. Из их среды вышли губернаторы, фед. и муниципальные депутаты, префекты. В сфере их интересов доминируют банковское и страховое дело, операции с недвижимостью, торговля, некоторые отрасли промышленности (текстильная, целлюлозно-бумажная, электронная). Среди них немало лиц т.н. свободных профессий (адвокаты, журналисты, архитекторы, работники искусств и т.д.).

Традиционно сильные позиции в ливанской общине отводятся религии. В Бразилии представлены основные конфессиональные группы – христианские (марониты, православные, мелькиты, протестанты, несториане) и мусульманские (сунниты, шииты, друзы, нусайриты).

Значит. влиянием пользуется Ливано-браз. орден маронитов (по имени сирийского отшельника Мара Марона). Ему принадлежит 6 приходов – старейший в Сан-Пауло (основан в 1890г.), считающийся офиц. центром епархии. Здесь расположены резиденции патриарха Н.Сфейра, наделенного Ватиканом саном кардинала, и архиепископа Ж.Махфуза. Приходы маронитов имеются также в г.г. Рио-де-Жанейро, Порту-Алегре (шт. Рио-Гранде-ду-Сул), Бело-Оризонте (шт. Минас-Жерайс), Кампинас и Бауру (2 последних – в шт. Сан-Пауло). Орг. и культово-догматическая самобытность маронитов Горного Ливана в Бразилии частично утрачена. Службы стали биритуальны (по канонам римско-католической церкви и собственным обрядам). Вместе с тем, марониты продолжают демонстрировать свою потомственную элитность по отношению к другим конфессиям.

Среди мусульман преобладают сунниты. В шт. Сеара имеются друзы – потомки выходцев из ливанского р-на Бекаа. Их соц.-религиозная организация отличается замкнутостью. Веря в реинкарнацию душ, друзы препятствуют приему в общину новых членов. Эмигрировавшие из Сев. Ливана нусайриты (ветвь мусульман-шиитов), сосредоточены преимущественно в шт. Сержипе. В их культе присутствует смешанная религиозная символика – христианская (иконы) и шиитская (образ халифа Али).

Располагая достаточно внушительными фин. средствами, ливанская община в Бразилии активно занимается благотворит. деятельностью. В Сан-Пауло расположены филантропические общества «Рашайа Аль-Фокхар», «Корасоес Унидас», «Флор да каридаде», «А мао бранка», «Лига православных женщин», маронитская «Ассоциация помощи», и др. Имеются ливанский кардиологический госпиталь на 250 мест и сирийско-ливанский госпиталь на 400 мест, являющиеся одними из наиболее современных мед. учреждений Лат. Америки.

## СМИ

**О пропагандистских программах МИД Бразилии.** В связи с появлением в ряде нац. и иностр. СМИ публикаций, искажающих реальную соц.-эконом. ситуацию в Бразилии и преподносящих страну в невыгодном свете, как ненадежного торг. и инвест. партнера, МИД Бразилии разработал ряд спец. пропагандистских программ. Их целью является предотвращение появления материалов такого характера и минимизация их воздействия на межд. обществ. мнение.

Программа «Общественное мнение» направлена на распространение за пределами страны разносторонней информации с целью создания позитив. облика Бразилии. Программа осуществляется через организацию поездок в Бразилию журналистов крупных иностр. СМИ, представителей межд. академических кругов, а также видных аналитиков, непосредственно влияющих на формирование обществ. мнения.

Программа «Браз. реалии» заключается в распространении за рубежом публикаций с актуализированной информацией о стране. Она состоит из следующих направлений: «Коротко о Бразилии» – материалы выпускаются на испанском, англ., франц. и японском языках. «Бразилия в фотографиях» (на испанском), «Бразилия в школьной программе» – на англ. и японском языках.

В рамках программы «Браз. реалии» с 1998г. МИД выпускает CD-ROM «В фокусе — Бразилия». Информация с CD-ROM также размещена на сайте [www.mre.gov.br](http://www.mre.gov.br). Особое внимание при создании материалов CD-ROM было уделено «чувствительным» для Бразилии темам: защите окружающей среды, устойчивому развитию, проблематике Амазонии и др.

*Рос. телевидение на Бразилию.* Ограничивалось в 2000г. приемом по каналам спутникового ТВ телеканала ОРТ в полном объеме, без местной рекламы. Требуемое для приема оборудование — параболическая антенна. Вещание осуществляется на некоммерческой основе. Возможное открытие вещания на Бразилию других телеканалов, особенно в случае их перевода на португальский (или англ.) язык, представляется весьма интересным и полезным делом, с учетом глубокого интереса браз. аудитории в целом к событиям за границей.

Отдельного закона, регламентирующего деятельность иностр. телерадиокомпаний, нет. Основополагающие законодат. документы о телерадиовещании в этой стране располагаются на веб-сайте минкоммуникаций ([www.mc.gov.br](http://www.mc.gov.br)). У отдела телевидения ГТРК «Радиобраз» имеется опыт сотрудничества с зарубежными телерадиокомпаниями. Телефоны: (5561) 327-4356,-58,-59, ф. 327-4357, e-mail: [rgontijo@radiobras.gov.br](mailto:rgontijo@radiobras.gov.br).

## Преступность

Отмечается значит. рост насилия и преступлений, особенно в г.г. Рио-де-Жанейро, Сан-Пауло, Салвадор, Ресифи, Белем, в столице страны и ее окрестностях, где обыденными начинают становиться убийства, грабежи, похищения людей с целью выкупа, воровство, угон автотранспорта.

Бразилия вышла на 4 место в мире по числу преступлений, связанных с похищением людей; г.г. Рио-де-Жанейро и Сан-Пауло занимают в мировой шкале 3 и 5 места по числу убийств на 100 тыс. населения, соответственно, 69 и 56.

Ухудшение криминогенной ситуации связано с резким увеличением числа преступлений, совершаемых при торговле и употреблении наркотиков (они стоят за более чем 60% совершаемых в стране преступлений), возникновении на этой почве криминальных группировок и бандформирований.

Предпринимаемые полицией и спецподразделениями меры пока не смогли в корне изменить ситуацию, порой показывая их неэффективность и неподготовленность к противодействию преступникам, как, например, в попытках контролировать обстановку в фавелах (наиболее бедных поселениях в городе, являющихся основными источниками распространения преступности), путем ввода туда мобильных оперативных групп для наведения порядка.

По данным секретариата обществ. безопасности, значительно увеличилось число угонов автомобилей (только в г. Рио-де-Жанейро в розыске находятся 47 тыс. машин). Наибольшее число такого рода преступлений зарегистрировано в Юж. (пляжной) зоне столицы штата, р-нах Гавеа, Сао Гансало и др. В фев. 2000г. в г. Рио-де-Жанейро был похищен автомобиль Рут Кардозо, жены президента страны, а в нояб. 1999г. в г. Сан-Пауло угнан автомобиль самого президента. Оба автомобиля спустя некоторое время были найдены брошенными.

Участились случаи разбойных нападений в обществ. транспорте. По данным гражд. полиции, в 1999г. в Рио-де-Жанейро совершено порядка 7603 подобных преступлений (в 1998г. — 6774). В авг. 1999г. было совершено разбойное нападение на кумира браз. и мирового футбола Пеле. Однако, узнав известного футболиста, преступники принесли ему свои извинения и скрылись с места преступления.

Особую обеспокоенность у властей вызывает проблема грабежа перевозимых грузов на автодорогах. По данным Нац. ассоциации транспортных перевозок, только с янв. по июнь 1999г. было зарегистрировано 1,493 таких случаев, что нанесло общий ущерб на 247,4 млн. реалов. Порядка 80% нападений приходится на шт. Рио-де-Жанейро и Сан-Пауло. Представители фед. полиции официально заявляют о существовании прямой связи между нападающими преступными группировками и наркотрафикантами. Отмечена тенденция расширения зоны деятельности этих бандитских групп, которая охватывает шт. Рио-Гранде-де-Сул, Минас-Жерайс, Гоиас, Парана. Только в шт. Сан-Пауло, по данным фед. полиции, действует 20 крупных бандитских группировок.

Все дефекты службы безопасности проявились 12 июня 2000г. при бездарной попытке отряда спецназа фед. полиции освободить заложников, захваченных в дневное время вооруженным преступником в автобусе на одной из центральных улиц Рио-де-Жанейро. Показанные по телевидению в живом эфире действия полиции, приведшие к гибели не только бандита, но и его жертвы, потрясли общественность страны и побудили правительство президента Ф.Э. Кардозо перейти от слов к делу.

Под непосредственным руководством президента Ф.Э. Кардозо был разработан 20 июня 2000г. и обнародован Нац. план обществ. безопасности, который предусматривает ряд решительных мер по наведению порядка в стране.

Усиливается роль минюста, которое по сути становится министерством обществ. безопасности — координатором и организатором работы всех правоохранит. органов. В министерство передаются доп. силовые структуры, в частности. Нац. секретариат по борьбе с наркотиками, а также подразделение Службы разведки, занимающееся вопросами обществ. безопасности.

Предусматривается значительно увеличить численный состав полиции, проведя при этом чистку ее от коррумпированных элементов. Только в г. Рио-де-Жанейро предполагается принять на работу в военную полицию 5 тыс. новых сотрудников (она насчитывает 20 тыс. чел.), создать спецбатальон в 500 чел. для контроля за правопорядком в фавелах, создать ряд новых функциональных структур в системе безопасности города, как, например, службу по делам, связанным с угоном автотранспорта, службу преступлений против собственности и т.д.

К борьбе против наркобизнеса и преступлений на этой почве предполагается привлекать воинские подразделения, особенно в приграничных со странами-наркопроизводителями районах (Колумбия, Перу, Боливия). Для патрулирования в морпортах Рио-де-Жанейро, Сантоса, Эспириту Санто и ряде других с целью пресечения наркопоставок намечается привлекать ВМС страны.

Планом предусматривается также уделить особое внимание переподготовке и обучению кадров современным методам борьбы с оргпреступностью, переоснащению полицейских подразделений новыми тех. средствами. Для полиции Рио-де-Жанейро начата закупка 1200 машин оперативного реагирования; здесь же будет смонтирована новая сеть телекомсвязи между центр. и тер. подразделениями (имеющиеся ныне коды и спецсвязь прослушиваются преступниками). Предполагается модернизировать Нац. полицейскую академию, где ежегодно проходили бы подготовку до 700 новых сотрудников и переподготовку до 500, уже состоящих на службе. Имеются проекты строительства новых тюрем и мест заключения пров. и фед. значения вместимостью до 9 тыс. осужденных. Намечена программа усиления защиты свидетелей и жертв преступлений, оказания им соц. и материальной помощи.

С июня 2000г. в Бразилии временно до конца года введен запрет на легальную торговлю оружием. Предполагается, что эта мера будет действовать и дальше после принятия конгрессом соответствующего закона.

С целью стимулирования работы по наведению порядка в стране создается Нац. фонд обществ. безопасности, куда правительством первоначально уже направлено 330 млн. реалов (170 млн. долл.), и распорядителем которого будет миноуст. Всего же на финансирование программ Нац. плана обществ. безопасности предполагалось выделить уже в 2000г. 700 млн. реалов (360 млн. долл.), а до 2002г., срока действия плана, 3 млрд. реалов (1,6 млрд. долл.).

Для ведения борьбы с преступностью в стране намечается усовершенствовать законодат. базу. Будут направлены в конгресс для одобрения 4 законопроекта, в частности, касающихся регламентации системы прослушивания радио- и телефонной связи преступников и использования полученных в ходе этих операций сведений в качестве доказательств; обязательной дактилоскопии и фотографирования лиц, участвовавших или подозреваемых в совершении уголовных преступлений; организации и функционирования структур гражд. полиции, причем в тесном контакте с военной; инфильтрации полицейских сотрудников в преступные группировки и др.

В качестве приоритетных правительством определены следующие направления в борьбе с преступностью: создание доп. 15 тыс. мест для осужденных за тяжкие преступления, структурные преобразования полицейских участков в рамках программы *Delegacia Legal* и оснащение их более совершенными тех. средствами, объединение информ. систем спец. служб с целью повышения мобильности в обмене сведениями. По словам министра юстиции, назрела необходимость реформирования законодат. базы и внесения изменений в Уголовный кодекс страны который не обновлялся с 40 гг.

В целях проработки представленного миноустом нац. плана было проведено совещание секретарей по вопросам безопасности правительств ряда неблагополучных с точки зрения преступности штатов страны (Рио-де-Жанейро, Минас-Жерайс, Пара и Пернамбуку). Председательствующий на нем начальник кабинета гос. безопасности администрации президента (в ранге министра) генерал А.

Кардозо характеризовал насилие в крупных городах страны как нац. проблему, в решении которой требуется участие всех ветвей власти. По его мнению, терпимость браз. общества к правонарушениям расширяет соц. базу преступлений, о чем наглядно свидетельствует вовлечение Бразилии в орбиту наркотрафика. «Полиция самостоятельно не может разрешить современные проблемы обществ. безопасности», — добавляет Р. Сетте Камара, секретарь по вопросам безопасности шт.Пара.

Участники совещания сочли необходимым выделить в качестве приоритетных следующие задачи:

- создание нац. системы обществ. безопасности, направленной на борьбу с оргпреступностью, «которая не имеет адм. границ»;

- концентрация усилий всех органов власти в борьбе с наркоманией и ликвидация соц. базы ее порождающей. В этом контексте подчеркивалось особое положение г.Рио-де-Жанейро, где насчитывается большое количество фавел — мест проживания наиболее бедных слоев общества, являющихся основным источником распространения наркотических веществ;

- установление действенного контроля за продажей оружия в стране, вовлечение в эту работу всех гос. и обществ. структур;

- объединение усилий всех «силовых» структур для борьбы с преступностью. В этом плане А. Кардозо считает несвоевременным рассматривать вопрос о слиянии военной (*Polícia Militar*) и гражд. (*Polícia Civil*) полиции, что, кстати, запрещено конституцией. Важным, по его мнению, является сейчас их «практическая интеграция»;

- усиление обществ. контроля за полицейскими органами;

- совершенствование работы фед. полиции путем изменения кадровой политики (только в Рио-де-Жанейро военной полиции не хватает до штатной численности 10 тыс. полицейских, 6 тыс. — гражд. полиции), улучшение соц. статуса полицейских. По заявлению секретаря по вопросам безопасности шт.Рио-де-Жанейро Ж. Кинтала, полицейские штата получают низкую зарплату, а их тех. оснащенность оставляет желать лучшего. В этой связи правительство шт.Рио-де-Жанейро в 2000г. намеревалось выделить на развитие полицейских структур 80 млн. реалов для закупки новых автомашин, вертолетов, вооружения и оборудования, увеличить численность личного состава, в частности, сформировать два доп. батальона. Планируется также создание десяти новых элитных подразделений *Grupoamento Especial Tatico-Movel* (несколько таких подразделений уже успешно выполняют задачи в р-нах Тижукка, Барра и в г.г.Нитерой и Нова Игуасу) и качественно изменить работу следственных органов (только в шт.Минас-Жерайс, по словам секретаря по вопросам безопасности этого штата М. Лопес, показатели раскрытия преступлений достигли 90%, в остальных же штатах они значительно ниже);

- совершенствование пенитенциарной системы страны за счет внесения изменений в УК, строительство новых мест содержания заключенных (в соответствии с данными М. Лопеса, около 47 тыс. заключенных под стражу из-за нехватки мест не могут быть направлены из СИЗО в места заключения. В 1999г. правительство штата должно было выделить на строительство новых тюрем 400 млн. реалов (250 млн. долл.). Предлагается резко сокра-

тить число содержащихся под стражей иностранцев путем передачи их под юрисдикцию страны происхождения на основе подписанных двусторонних соглашений об оказании юр. помощи или на основе взаимности;

– расширение соц.-нравственного аспекта деятельности фед. полиции. Важную роль в этом плане должна сыграть целенаправленная воспитательная работа среди детей, подростков и молодежи, в связи с чем правительством и полицией шт. Рио-де-Жанейро планируется осуществление ряда совместных соц. проектов. Проект *Jogos pela Paz* предполагает использование известных спортсменов для проведения разъяснительной работы среди молодежи. *Vida Nova* основывается на привлечении молодежи в неблагополучных районах для выполнения обществ. работ с целью отлучения большей части подрастающего поколения от наркотиков и преступности;

– улучшение взаимодействия с иноспециалистами. В фев. 2000г. ряд представителей муниципальной полиции г. Рио-де-Жанейро начали спец. подготовку на базе элитного ам. подразделения *Swat*. В перспективе предусматривается прибытие в Рио-де-Жанейро ам. представителей *Swat* для контроля и координации действий местной полиции по наведению обществ. порядка;

– создание принципиально новых структур в системе органов обществ. безопасности (муниципальная охрана, службы безопасности кварталов). По заявлению директора гражд. полиции, предусматривается создание 300 уличных, 270 полицейских комиссариатов, введение в состав гражд. полиции штата около 100 экспертов.

Проводятся работы по расширению существующей системы тех. контроля за транспортными потоками в городе. В связи с участвовавшими нападениями на интуристов в р-нах Кобакобана, Ботафога и Фламенго в городе установлены доп. камеры наружного наблюдения. Муниципальной полицией созданы новые подразделения в районах массового посещения и на пляжах.

## Антитерроризм

**Региональное антитеррористическое сотрудничество.** Правительство Кардозо последовательно выступает за наполнение практическим содержанием решений, принятых на II Межам. спецконференции ОАГ по борьбе с терроризмом (нояб. 1998г.), считая, что без доп. коллективных усилий в данном направлении невозможно построить эффективно действующую региональную систему безопасности и значительно уменьшить риск совершения в будущем крупных проявлений терроризма со стороны существующих в некоторых странах континента экстремистских организаций и групп.

Браз. правит. эксперты считают, что необходимо правовое определение проблемы терроризма для сближения подходов государств континента и упрощения тем самым процедур взаимодействия по каналам спецслужб и правоохранит. органов в рамках ОАГ. Бразильцы намерены добиваться консенсусного понимания того, что терроризм является сугубо уголовным, а не полит. преступлением с вытекающими последствиями правового характера согласно действующим межд. конвенциям и нормам. На этой основе, как считают в браз. МИД, необходимо продолжить активную работу по взаимной адаптации действующих нац. законо-

дательств в интересах налаживания практического антитеррористич. сотрудничества. Со своей стороны правительство Бразилии в формате «Меркосур плюс Боливия и Чили» достигли юр. закрепления «уголовного характера терроризма» и тем самым положения о взаимной правовой помощи в поиске, задержании и выдаче лиц, подозреваемых в совершении терактов или связях с террористич. группировками.

Другим важным направлением взаимодействия со своими латиноам. партнерами фед. полиция (ФП) Бразилии как ключевой правоохранит. орган, ответственный за борьбу с оргпреступностью и терроризмом, считает усовершенствование в плане взаимного сближения внутри ОАГ механизмов контроля за финансовыми потоками. Браз. сторона считает необходимым применять на практике критерии, аналогичные установленным в рамках т.н. «Антинаркотической стратегии в зап. полушарии», имея в виду уделение повышенного внимания любым денежным переводам, которые могут иметь отношение к закупкам вооружения и взрывчатых веществ, созданию центров подготовки террористов, обеспечению их передвижения через границы других стран, организации отдыха активных боевиков за рубежом, изготовлению фальшивых документов для миграции и легализации своего пребывания в других странах, организации связи различных видов между террористами-боевиками и их руководящими звеньями. По оценкам ФП, особого контроля требует деятельность неправит. гум. и благотворит. организаций и духовных фондов, являющихся основными источниками фин. подпитки террористов.

Бразильцы предлагают наладить в общекинтинентальном масштабе эффективно действующие механизмы информ. обмена в части, касающейся борьбы с отмыванием криминальных капиталов для своевременного вскрытия каналов, через которые террористич. организации могут осуществлять финансирование своей подрывной и экстремистской деятельности, а также модернизировать систему миграционно-тамож. контроля за счет ее доп. бюджетного финансирования и оснащения современными оперативными средствами. Одновременно правительство Кардозо приступило к практике своеобразной «амнистии» для иностранцев, нелегально находящихся в Бразилии, которые освобождаются от уголовной и адм. ответственности в случае добровольной явки в ФП в установленные сроки. По оценкам правоохранит. органов, подобная процедура направлена на отсечение от массы нелегальных эмигрантов лиц, в основном в районе трехсторонней границы (Бразилия, Аргентина, Парагвай), не представляющих интереса с точки зрения выявления их возможной причастности к межд. оргпреступности и террористическим организациям, преимущественно исламского толка.

Эксперты ФП считают, что в Бразилии не существует сколько-нибудь значит. угрозы для превращения страны в полигон деятельности для межд. террористов. В то же время они призывают правительство Кардозо уделять повышенное внимание профилактической антитеррористич. деятельности в целях не допустить в стране актов насилия, подобных известным событиям в Перу и Аргентине.

**Борьба с фин. преступлениями.** В конце фев. 2000г. в Бразилии находилась делегация Рабочей группы по борьбе с фин. преступлениями (FATF,

Financial Action Task Force on Money Laundering) – межд. организации, в которую входят 29 стран-участниц ОЭСР.

Делегация посетила г.г.Бразилиа, Сан-Пауло и Рио-де-Жанейро, где на местах в отделениях ЦБ, ФП, министерств и фин. организаций проверяла эффективность внедрения методики борьбы с отмыванием денег и вывозом валюты в офшорные зоны в соответствии с разработанными FATF рекомендациями.

Ранее, в сент. 1999г. на пленарном заседании FATF в г.Порту (Португалия), Бразилия получила статус наблюдателя, обязавшись соблюдать разработанные рекомендации и играть активную роль в регионе в плане борьбы с отмыванием денег. Одновременно правительство Ф.Э.Кардозо дало гарантии в отношении своей готовности в согласованные с руководством Группы сроки пройти соответствующую межд. инспекцию. Перед этим, еще в 1998г., президент страны одобрил закон об уголовном преследовании преступлений по сокрытию имущества и ценностей, согласно которому отмывание денег карается заключением на срок от 3 до 10 лет.

По офиц. данным ЦБ Бразилии, в 1998г. через счета СС-5 (счета позволяют юр. и физ. лицам из-за границы осуществлять переводные валютные операции через фин. учреждения, зарегистрированные на браз. территории) страну покинули 24,7 млрд.долл.

По обнародованным в 1998г. материалам расследований ФП и Генпрокуратуры, в стране ежегодно отмывалось подставными предприятиями 10 млрд.долл. посредством контрабанды, наркоторговли и занижения стоимости экспортных операций.

В заключение по итогам аудиторской проверки представители Рабочей группы положительно оценили принятые браз. стороной меры по борьбе с отмыванием денег и намеченные мероприятия по повышению их эффективности. Делегация пришла к заключению о возможности рекомендовать принять Бразилию в FATF в качестве полноправного члена этой организации.

## Виза

Базовыми законодат. актами, определяющими порядок выдачи виз иностр. гражданам при въезде в Бразилию, являются Закон №6815 от 19.08.1980г. и Декрет №86715 от 10.12.1981г. В зависимости от цели поездки иностранцу может быть предоставлена для въезда: а) транзитная, б) тур., в) дип., г) служебная, д) гостевая, е) временная, ж) постоянная виза. К оформлению документов для получения различных типов виз и их регистрации имеют отношение ФП, МИД, миноут, минтруд и др. учреждения.

Наиболее простой порядок установлен при выдаче транзитных и турвиз.

Транзитная виза, выдаваемая консотделами посольства Бразилии самостоятельно, является однократной, не подлежит продлению, выдается на основе проездных документов в том случае, если маршрут иностранца, следующего транзитом в третью страну, лежит через Бразилию. Наличие разрешения (визы) для въезда в эту третью страну также является обязательным условием.

Турвиза, оформляемая консотделом посольства Бразилии самостоятельно, выдается иностранцу, прибывающему в Бразилию для отдыха, и за-

прещает ему заниматься трудовой деятельностью. Максим. срок действия турвизы составляет 90 дней. Она может быть продлена ФП на аналогичный срок. Для оформления турвизы приглашающее лицо или турфирма направляют в консульское учреждение Бразилии за рубежом нотариально заверенное приглашение и гарантию оплаты расходов по пребыванию, мед. обслуживанию и отправке туриста на родину. Регистрация транзитной и турвиз в местных органах власти не предусматривается.

Разрешение на выдачу и последующее возможное продление дип., служебных и гостевых виз является исключительной компетенцией МИД Бразилии. Как правило, визы такого типа выдаются дипломатам, сотрудникам диппредствительств или намеревающимся посетить их родственникам в соответствии с нотой МИД другого государства. При этом дипвиза выдается, соответственно, владельцам диппаспортов, служебная – владельцам служебных паспортов, гостевая – владельцам общегражд. паспортов. Поскольку **Россия** имеет с Бразилией договор о безвизовом въезде по дип. и служебным паспортам, рос. гражданам, имеющим такие паспорта, визы не требуются. Однако, если срок их пребывания в Бразилии составляет более 3 мес., они должны зарегистрироваться и получить удостоверение личности в МИД Бразилии. Гостевая виза гражданам РФ выдается сроком на 3 мес. с правом продления на аналогичный срок.

Временная виза (*visto temporario*) подразделяется на 7 категорий (*vitem I -vitem VII*) в зависимости от целей поездки и выдается консотделом посольства Бразилии соответственно: *vitem I* (сроком до 2 лет) иностр. гражданам, намеревающимся посетить Бразилию с культурными или научно-познавательными целями по нотариально заверенному приглашению браз. культурных или научно-просветительских обществ и институтов (может выдаваться аспирантам, учащимся магистратуры, научным работникам, но не выдается студентам, принятым на обучение в браз. учебные заведения); *vitem II* (до 90 дней) иностр. бизнесменам и коммерсантам по приглашению браз. организаций и фирм; *vitem III* (до 90 дней) иностр. артистам и деятелям культуры по приглашению браз. организаций и фирм (визы *vitem II* или *vitem III* также могут выдаваться участникам межд. фестивалей, симпозиумов, выставок и т.д. по приглашению оргкомитетов); *vitem IV* (до 1г.) иностр. студентам по приглашению браз. вузов; *vitem V* (до 2 лет) иностр. ученым, преподавателям и специалистам, прибывающим для работы в Бразилию по частным контрактам или по приглашению фед. правительства (необходимо предъявить подлинник или копию контрактов и приглашений); *vitem VI* (до 4 лет) иностр. журналистам и представителям прессы; *vitem VII* (сроком до 1г.) иностр. священнослужителям или членам религиозных организаций.

Временная виза, как и прочие визы, за исключением транзитной, может продлеваться только 1 раз и на срок, аналогичный ее сроку действия. В случае, если после продления иностранец не укладывается в сроки действия визы, он вынужден выехать в третью страну для получения новой визы. Для получения временной визы помимо общих требований (наличие соответствующего приглашения или обращения, паспорта, а также серти-

фиката о прививках в случае посещения некоторых районов) консульством посольства Бразилии могут выдвигаться доп. требования, как-то: наличие мед. заключения о состоянии здоровья (если длительность поездки превышает 90 дней), фин. документа, подтверждающего потенциальную платежеспособность въезжающего в страну иностранца (это могут быть либо сведения о имеющихся сбережениях, либо о зарплате или стипендии, которую иностранец будет получать по приезду в Бразилию), справка об отсутствии судимости или эквивалентный ей документ (по усмотрению консульского учреждения). Временные визы категорий I, II, IV, V и VII выдаются по месту постоянного жительства иностранца. Визы категории III и V выдаются в том случае, если частный контракт по оформлению на работу в Бразилии иностр. гражданина завизирован в Нац. совете по иммиграции (НСИ) при минтруде Бразилии. Визы *vitem VI* и *vitem VII* выдаются по согласованию с МИД. При этом направляющая организация составляет от своего имени письмо на имя посла с просьбой о выдаче визы. Кроме того, при выдаче виз журналистам также необходимо предоставить в МИД еще одно письмо-ходатайство о выдаче визы на имя начальника управления информации и печати от имени командирующей организации (отправляется в Бразилию напрямую обычной почтой, иногда — по факсу), а священнослужителям или членам религиозных организаций желательно предоставить письмо-ходатайство от имени местной приглашающей организации.

По прибытии в Бразилию иностранцы, въехавшие по временным визам *vitem I*, а также *vitem IV-VII* или по постоянным визам обязаны в течение 1 мес. со дня въезда пройти процедуру дактилоскопической идентификации и зарегистрироваться в ФП. Для этого помимо паспорта с визой они предоставляют также 1 экз. визовой анкеты, ранее поданной в консульство Бразилии за рубежом. У рос. граждан часто возникают недоразумения из-за того, что в своих визовых анкетах они указывают свое отчество, которое не печатается на англ. языке при выдаче паспорта. В этой связи и во избежание недоразумений в ФП необходимо внести в анкету имя и фамилию в точном соответствии с загранпаспортом.

Постоянная виза сроком на 5 лет может быть выдана иностр. гражданам, намеревающимся остаться на пост. жительство в Бразилии. Такая виза выдается как в браз. консульствах за рубежом, так и внутри страны ФП при преобразовании временной визы в постоянную. Постоянная виза выдается в случаях:

а) воссоединения семьи — находящимся на иждивении гражданина Бразилии или постоянно проживающего здесь иностранца его супруге, женатым сыновьям и незамужним дочерям до 21г., братьям, сестрам и родственникам по прямой линии до второго колена (дед, внук). Решение о выдаче постоянной визы принимает НСИ;

б) вложения крупных (не менее 200 тыс. долл.) инвестиций в нац. экономику, в случае, если такое вложение представляет интерес. При этом проверяется законность происхождения вкладываемых средств, а также предоставляется документ, подтверждающий офиц. статус инвестируемого предприятия, подробный тех. проект с предложениями по использованию рабочей силы (особый упор де-

лается на создание рабочих мест для бразильцев), сертификат о регистрации инокапитала, выданный ЦБ Бразилии;

в) проведения научных исследований или квалифицированных работ. В этих случаях необходим запрос заинтересованного в приглашении иностр. специалиста браз. учреждения, подлежит утверждению в НСИ. Помимо запроса в НСИ также должны быть представлены обоснования необходимости проведения данных работ, 3 экз. биографии с послужным списком иностранца и заверенными копиями дипломов об образовании, справка об отсутствии судимости;

г) получения статуса беженца или вынужденного эмигранта (за исключением политэмигранта). Разрешение на выдачу виз данной категории граждан предоставляется только тогда, когда это не может нанести ущерба нац. экономике. Поэтому для данного типа визы иностранец обязан предоставить документы, подтверждающие его возможности для работы по специальности, а также получить заключение компетентных органов, подтверждающее, что привлечение иностр. рабочей силы в данном конкретном случае не составит конкуренции местным рабочим или служащим, работающим по аналогичным специальностям.

*О новых ограничениях на прием иностранцев на работу.* В правительстве рассматривается вопрос о введении новых ограничений на выдачу трудовых разрешений иностранцам с целью сокращения притока рабочей силы из-за рубежа. С янв. по апр. 2000г. минтруда выдало разрешения 7420 иностранцам, пожелавшим устроиться на работу в Бразилии, что означало увеличение на 103% в сравнении с аналогичным периодом прошлого года (3655).

В последние 2г. браз. правительство выдало трудовые разрешения 25 тыс. иностранцев. В 1998г. было выдано 14 тыс., а в 1999г., после введения некоторых ограничений, — 11 тыс. разрешений.

Чтобы получить в минтруда разрешение на прием на работу иностранца, работодатель должен будет теперь доказывать, что его зарплата в Бразилии будет эквивалентна той, которую он получал в своей собственной стране. Как заявил министр труда Ф.Дорнеллес, средняя зарплата иностр. работника, выплачиваемая браз. фирмой, достигает 11 тыс. реалов.

Введенные в 1999г. правила преследуют целью не допустить, чтобы фирмы подписывали контракт с неквалифицированными работниками, или уклонялись от уплаты подоходного налога, выплачивая часть зарплаты за рубежом.

При рассмотрении обращений с просьбой о выдаче трудовых разрешений минтруда теперь будет принимать во внимание наличие в Бразилии достаточно компетентных работников, чтобы выполнять соответствующую работу.

Ф.Дорнеллес заявил также, что особое внимание будет уделяться просьбам о заключении контрактов с членами экипажей научно-исследоват. судов, работающих на континентальном шельфе, и рыболовецких судов. В первые 4 мес. 2000г. число контрактов с иностр. специалистами в этой области выросло на 300%. При этом министр подчеркнул, что не намерен создавать трудности для проведения исследований или отбивать охоту у иностранцев вкладывать инвестиции в браз. эко-

номику. Его намерения сводятся к тому, чтобы поощрять использование большего числа браз. специалистов вместо иностранных, если такие специалисты имеются.

За 6 мес. 2000г. браз. власти отклонили 706 просьб о выдаче трудовых разрешений для иностранцев. Из общего числа выданных в этом году разрешений на временную работу в Бразилии 514 получили инженеры, 325 – управляющие предприятиями, 249 – специалисты-электронщики. В то же время были отменены 3440 ранее выданных разрешений в связи с окончанием срока контрактов.

Наблюдается значит. рост числа иностранцев, въезжающих в Бразилию с целью трудоустройства. С учетом переживаемого страной острого фин.-эконом. кризиса и, соответственно, уменьшением числа рабочих мест и ростом безработицы среди местного населения, это вызывает у миграционных властей определенное беспокойство.

Так, если в 1995г. число въехавших в Бразилию на работу иммигрантов составило 4611 чел., в 1996г. – 4695 чел., то в 1997г. уже наблюдался рост – 6221 чел., а в 1998г. – резкий скачок до 14113 чел. Браз. власти увязывают феномен 1998г. с начавшимся тогда в стране процессом приватизации и значит. увеличением числа открывшихся здесь представительств инофирм.

В 1999г. в ходе принятых правительством сдерживающих мер (запрет на въезд в Бразилию специалистов тех профессий, которые имеются в стране в избытке), число въехавших в Бразилию на работу находилось, по мнению бразильцев, в разумных пределах.

Помимо увеличения численного состава иммиграции в последние годы, претерпел значит. изменения и ее состав по нац. признаку. Если в 20-30гг. в Бразилию прибывали в основном выходцы из бедных европейских и азиатских стран на предмет поиска какой-либо работы, то сейчас на первом месте идут высококвалифицированные специалисты из развитых стран.

Начиная с 1995г., из США в Бразилию на работу въехало 7 тыс. американцев (в 1998г. они составили пятую часть иммигрантского потока – 2889 чел., в 1999г. – 15%, 1 тыс. чел.), на 2 месте Великобритания (1998г. – 1131 чел., 1999г. – 650 чел.). Затем следуют Германия (1998г. – 968 чел., 1999г. – 520 чел.), Франция (950 и 485 чел.), Италия (577 и 370 чел.), Испания (538 и 340 чел.), Голландия (543 и 210 чел.), Канада (437 и 115 чел.), Португалия (395 и 110 чел.), Япония (443 и 130 чел.).

Из латиноам. стран на 1 месте идет Аргентина (1998г. – 628 чел., 1999г. – 240 чел.), затем Чили (129 и 61 чел.), Колумбия (368 и 32 чел.), Венесуэла (66 и 33 чел.), Уругвай (62 и 13 чел.), Боливия (339 и 4 чел.). Перу (99 и 25 чел.). Эксперты отмечают снижение иммиграционной волны из латиноам. стран в Бразилию (в 1999г. в страну въехало на работу 500 латиноамериканцев, из них половина аргентинцев).

Бразилия ужесточила контроль и за уровнем образования въезжающей на работу в страну иностр. рабочей силы. Иностранцы, желающие трудоустроиться в стране, должны иметь законченное среднее образование (2 ступень или лицей). Преимущество отдается специалистам с высшим образованием, ученым и исследователям, обладателям дефицитных специальностей, особенно в области точных наук.

Более облегчен въезд в страну (получение визы, затем вида на жительство) для иностр. специалистов по приглашению, т.е. интерес к которым проявили браз. предприятия, фирмы и НИИ.

Из выдававшихся в 1999г. иммиграционных виз на въезд в Бразилию, 2480 предназначались для тех. администраторов и сотрудников фирм, 1190 – для руководителей компаний и фирм, 840 – это инженеры и архитекторы, 820 – высококвалифицированные специалисты в области городского и коммунального хозяйства (сварщики, водопроводчики и пр.).

Число рос. граждан, прибывших в последние годы в Бразилию на работу, незначительно. В основном, это специалисты в области точных и инженерных наук, устроившиеся на работу преподавателями в ун-ты (г.г. Сан-Пауло, Рио-де-Жанейро, Гойяния, Кампинас) и НИИ. В 1999г. на учете в миграционных органах стояли 476 рос. граждан, из них 296 имели визу постоянного проживания, 170 – временную визу. Территориально 221 чел. проживали в г.Сан-Пауло, 66 чел. – в г.Рио-де-Жанейро, 19 чел. – в столице – г.Бразилиа, остальные, по несколько человек – в других городах.

*Получение разрешения на постоянное жительство.* Основные критерии и порядок получения разрешения на постоянное жительство в Бразилии – так называемой «перманентной визы» для иностранцев изложены в законе №6815 от 19.08.80г., а затем дополнены декретом №86715 от 10.12.81г., законом №9474 от 22.07.97г. и различными подзаконными актами. В соответствии с вышеперечисленными законами разрешение на постоянное жительство в Бразилии может быть получено иностранцами в случаях: а) воссоединения семьи, б) вложения крупных инвестиций в экономику, в) проведения научных исследований или предоставления работы по контракту, г) получения убежища.

Перманентная виза может запрашиваться иностранцами как через консульские учреждения Бразилии за рубежом, так и внутри страны через ФП. В то же время, если у иностранца, находящегося в Бразилии заканчивается срок действия временной визы, а разрешение на ее преобразование в перманентную еще не получено, он обязан выехать из страны и обратиться по данному вопросу в консульское учреждение за рубежом. На практике такое случается достаточно редко, поскольку ожидающие перманентной визы иностранцы предпочитают оставаться в стране, уплатив впоследствии штраф за незаконное пребывание. В большинстве случаев перманентная виза изначально выдается на ограниченный срок (2-5 лет), а лишь затем переоформляется в перманентную визу с неограниченным сроком действия. Процесс завершается публикацией в офиц. правит. вестнике «Диарио офисиал да Униао».

Одной из наиболее распространенных процедур получения перманентной визы является процедура воссоединения семьи, которая предполагает наличие супруга или близкого родственника – гражданина Бразилии или иностранца, имеющего перманентную визу. К категории близких родственников отнесены и имеют право рассчитывать на получение разрешения остаться на ПМЖ находящиеся на иждивении а) братья, сестры и родственники по прямой восходящей линии



до второго колена и не старше 21г. (если дочери моложе 21г. — то только незамужние), б) родственники по прямой нисходящей линии до второго колена. В этих случаях оформляется ходатайство с просьбой остаться на ПМЖ, которое направляется в миноуст. К ходатайству прикладывают: а) со стороны приглашающего для переезда с целью воссоединения семьи лица обязательство взять на иждивение приглашаемое лицо, фин. документы, подтверждающие стабильность материального положения приглашающего, копию местного удостоверения личности; б) со стороны приглашаемого и претендующего на получение перманентной браз. визы супруга или родственника копию загранпаспорта, справку об отсутствии судимости, квитанцию об оплате фед. налога; в) со стороны приглашающего и приглашаемого лиц свидетельство о браке или свидетельство о рождении, подтверждающие родственные отношения. Все документы иностранца, претендующего на получение перманентной визы, должны быть легализованы браз. консульствами за рубежом.

При вложении инвестиций не менее 200 тыс. долл. в браз. экономику иностранец может рассчитывать на получение перманентной визы в том случае, если инвестиции вкладываются в реальный сектор производства (в т.ч. могут быть вложены в действующие предприятия, но нельзя просто положить деньги в банк) и подтверждена законность происхождения инвестируемых средств. При этом к ходатайству о получении ПМЖ прикладываются биографическая справка ходатайствующего и членов его семьи, справка об отсутствии судимости, переведенная на португальский язык и легализованная в браз. консульстве, документ, подтверждающий офиц. статус инвестируемого предприятия и фин. документы, подтверждающие отсутствие у предприятия налоговой задолженности. Кроме того необходимы для предъявления подробный тех. проект с предложениями по использованию рабочей силы и созданию новых рабочих мест, сертификат о регистрации инокапитала, выданный ЦБ Бразилии, доверенность на ведение дел (если иностранец будет вести дела через доверенное лицо), квитанция об оплате фед. налога. Срок действия перманентной визы, выдаваемой в данном случае, составляет 2г. По прошествии 2 лет в НСИ при минтруде, иностранцем предоставляется отчетность о проделанной работе и достигнутых результатах, после проверки которой НСИ выносит свое заключение, которое направляется в МИД и ФП. В случае, если результаты будут признаны неудовлетворительными или иностранец будет уклоняться от предоставления требуемой отчетности, перманентная виза ему и членам его семьи, а также удостоверение личности не возобновляются.

При проведении научных исследований с участием иностр. специалистов учреждениям также необходимо подавать запрос на предоставление перманентной визы иностранцу в НСИ. Также иностранцами заполняется анкета, к которой прикладывается обоснование необходимости проведения данных научно-исследоват. работ, 3 экз. биографической справки с послужным списком иностранца, заверенные и переведенные копии дипломов об образовании, легализованная справка об отсутствии судимости, квитанция об оплате госпошлины.

В целях контроля за притоком иностр. рабочей силы выдача перманентных виз иностранцам, прибывающим для работы по контракту, ограничена. Основной категорией, которая может претендовать на получение перманентной визы являются иностранцы-служащие среднего и высшего руководящего звена фирм-франчайзингов, переведенных для работы в филиал фирмы в Бразилии. Срок действия выдаваемой им перманентной визы зависит от занимаемого служебного положения. Для служащих среднего звена (менеджеры) выдается перманентная виза на 2г., а для служащих высшего звена (директоры) — на 5 лет. По окончании срока действия эти визы могут быть продлены на аналогичный срок, а затем трансформированы в перманентные визы с неограниченным сроком действия.

Для получения перманентной визы для работы по контракту иностранец представляет: анкета, загранпаспорт, приказ о своем назначении в Бразилию для работы по определенной должности (для менеджеров) или акт об избрании в совет директоров (для руководителей высшего звена), квитанцию об оплате фед. налога, переведенный и легализованный устав предприятия, где он работает, фин. годовой отчет и прочие фин. документы за последние полгода, подтверждающие отсутствие налоговой задолженности предприятия и регулярность производства им отчислений в фонды соц. страхования (FGTS и INSS). Фин. документы предприятия изучаются в минтруде. Лимит перманентных виз, выдаваемых в течение года работником одного предприятия ограничивается 3 ед.

Перманентная виза беженцам и вынужденным иммигрантам выдается не ранее, чем через 6 лет их проживания в Бразилии в данном качестве. Для получения визы беженцу необходимо предъявить копию трудового контракта, подтверждающего его принятие на работу в соответствии с его специальностью и документ, подтверждающий его профквалификацию. НСИ рассматривает эти документы, делая упор на два аспекта: а) чтобы привлечение иностр. рабочей силы не составило конкуренции местным рабочим и служащим, работающим по аналогичным специальностям, б) при выдаче перманентной визы с неограниченным сроком действия учитывается законопослушность иностранца во время его пребывания в Бразилии и наличие у него судимостей за совершенные уголовные преступления на родине.

*Получение политубежища.* Бразилия строго придерживается общепринятых межд. норм предоставления политубежища иностр. гражданам, и является участником Гаванской конвенции 1928г. (присоединилась к ней в 1929г.), в которой зафиксированы основные положения о предоставлении дипубежища, несколько измененные затем в Конвенции Монтевидео в 1933г. (Бразилия присоединилась к Конвенции в 1937г.). Окончательные положения о полит. убежище были сформулированы в Каракасской конвенции 1954г. Согласно этой конвенции, а также ст.14 Всеобщей декларации прав человека власти стран-участниц пребывания имеют право предоставлять полит. убежище лицам, преследуемым в своей стране по полит., расовым или религиозным мотивам.

В браз. законодательстве принципы предоставления политубежища отражены в ст.4 главы X конституции.

Имеются два понятия политубежища: территориальное и дипломатическое. Под первым понимается убежище, которое предоставляется на территории Бразилии лицам любой национальности, преследуемым по полит., расовым, религиозным мотивам. По прибытии в Бразилию беженцы должны обратиться к властям с просьбой о предоставлении им территориального убежища, доказав при этом, что они преследуются за свои религиозные убеждения или по полит. мотивам в стране, где они проживали. Такие ходатайства должны рассматриваться министром в срок, не превышающий 2 лет.

Дипубежища предоставляются на территории посольств, в резиденциях глав миссий, по решению командиров военных морских и воздушных судов. В этих случаях посольства обязаны в кратчайший срок информировать МИД страны пребывания о нахождении на их территории полит. беженцев и требовать гарантий их личной безопасности и разрешения на выезд их из страны. Браз. дип. представительства не должны разрешать лицам, получившим дипубежище, полит. активность, поддерживать связь за пределами представительств, принимать посетителей, за исключением членов своей семьи и с разрешения главы миссии. В случае если лицо, получившее браз. дипубежище, покинуло территорию посольства, оно не может вторично претендовать на получение убежища.

Иностранец, ходатайствующий о предоставлении ему территориального убежища, должен написать прошение на имя министра юстиции Бразилии и зарегистрироваться в представительстве ФП, которое предоставит ему удостоверение личности иностранца. Окончательное решение о предоставлении иностр. гражданину статуса территориального беженца принимается браз. судебными органами, которые дают заключение о соответствии иностранца статусу беженца и разрешают находиться в Бразилии.

Выезд из страны полит. беженцев без уведомления об этом браз. правительства автоматически влечет за собой снятие статуса беженца и последующий запрет на повторный въезд в Бразилию.

Лица, получившие убежище на территории Бразилии, имеют следующие права и обязанности. Им гарантируется свобода слова и убеждений в объеме, предоставляемом Конституцией страны коренным жителям, включая свободу высказываний в адрес своего правительства. В то же время, свобода слова не должна превращаться в целенаправленную и систематическую пропаганду и призывать к насильственным действиям против своего правительства.

Гарантируется также свобода ассоциаций и собраний, которая может быть ограничена в случае, если целью этих ассоциаций являются насильственные действия против своего правительства. Если беженцы принимают участие в экстремистских движениях или подрывных действиях против правительства своей страны, они в принудительном порядке могут быть высланы из Бразилии.

По информации министра в 2000г. в стране находилось 2,5 тыс. полит. беженцев, большинство которых являются выходцами из португалоговорящих стран Африки, Тимора и Югославии.

*Система расследования в случае подозрения иностранца в совершении им преступления.* Любой иностр. гражданин, прибывающий в Бразилию с

тур., деловыми, научно-педагогическими или иными целями, находится под защитой и юрисдикцией правоохранительных и юр. органов страны. Правовое положение иностр. граждан в Бразилии и их статус регламентируются «Законом об иностранцах», №6815 от 19 авг. 1980г.

Нормы данного закона, а также положения УК действуют в отношении иностранцев и в тех случаях, когда они подозреваются в совершении правовых нарушений и преступлений на территории страны.

Ответственность за расследование противоправной деятельности иностр. граждан на территории Бразилии возложена на фед. полицию, действующую в каждом конкретном случае с санкции юр. органов (juices de vara criminal) и под надзором прокуратуры (procuradorias do Ministerio Publico).

В случае совершения таких проступков, как нарушение визового режима, правил регистрации и пр., иностранец подвергается адм. наказанию. За невыезд из страны в срок окончания визы взимается штраф в 1/10 миним. зарплаты (сейчас это 8 реалов) за каждый просроченный день, с депортацией в случае невыезда в указанный срок; за нарушение сроков регистрации 8 реалов за каждый просроченный день. Отказ от предъявления соответствующим органам своих документов, несвоевременное информирование о смене адреса регистрации или изменении других данных влечет за собой штраф от 2 до 10 миним. зарплат. Адм. меры наказания применяются и в случаях совершения иностр. гражданами других правонарушений, связанных, например, с участием в полит. акциях и демонстрациях, неурегулированностью отношений с работодателями и пр. Выдворение и депортация из страны браз. юр. органы также относят к мерам адм. воздействия, однако в этих случаях применяются особые процедуры и соответствующее решение принимается высшими инстанциями.

Что касается уголовной практики, то по отношению к иностранцам она такая же, как и к местным гражданам. Применяемые к преступнику-иностранцу меры зависят от тяжести содеянного и регулируются Уголовным кодексом (УК) Бразилии.

Подозреваемый может быть задержан полицией на срок до 24 часов. В течение этого времени следственные органы полиции (отделы по имущественным или криминальным преступлениям) должны провести дознание-допрос обвиняемого и направить свое обоснованное заключение (Auto de prisao em flagrante delito) судьбе (juiz de vara criminal) на предмет получения разрешения на дальнейшее содержание подозреваемого под стражей. Свое решение судья должен вынести в 5-дневный срок, который может быть продлен единожды на столько же дней с санкции прокурора.

В зависимости от состава преступления, в котором обвиняется подозреваемый, судьей определяется и срок содержания его под стражей для проведения следственных действий. Он может варьироваться от 1 мес. до 1г. или даже больше, вплоть до суда. Решение о сроке содержания подозреваемого под стражей принимается судьей, получившим первичные документы, который руководствуется при этом соответствующими статьями УК.

Согласно применяемой в шт. Рио-де-Жанейро практике, подозреваемые в преступлениях иностранцы, как правило, содержатся в следственном

изоляторе, расположенном во внутреннем дворе ФП. Им предоставляется возможность встречи с консульскими представителями своих стран; они имеют право нанимать адвокатов для своей защиты, а в случае отсутствия средств для оплаты таких услуг им выделяется обществ. (бесплатный) адвокат со стороны адвокатской организации г. Рио-де-Жанейро – Коллегии адвокатов.

По ходатайству следственных органов или самостоятельно судья вправе заменить содержание под стражей на подписку о невыезде или под залог, но под надзор полиции.

По завершении расследования дела, решение о направлении его в суд или прекращении принимается той же судебной инстанцией (*vaga criminal*; в г. Рио-де-Жанейро их насчитывается восемь), которая принимала данное дело к своему производству.

В период проведения следственных мероприятий за действиями ФП и судебной инстанции осуществляется надзор со стороны **прокуратуры, структурно входящей в МВД.**

## Амазония

**Подход к решению актуальных межд. экологических проблем.** Бразилия включает в себя большую часть лесов Амазонии, которые представляют собой уникальную экологическую систему и по своей значимости для поддержания необходимого для жизни человека состава атмосферы Земли по праву называются легкими планеты.

Правительство среди всего комплекса стоящих перед страной нерешенных задач в области экологии выделяет как наиболее острые проблемы сохранения и восстановления лесов Амазонии, а также решение вопросов, связанных с существованием больших городов.

Руководство страны отмечает, что сохранение экологической системы Амазонии, и прежде всего ее лесных богатств, недопущение бесконтрольной вырубki лесных массивов как местными, так и иностр. компаниями является одним из важнейших условий поступательного эконом. развития страны в целом. Особую озабоченность вызывают у бразильцев результаты проведенных исследований браз. Амазонии в рамках Нац. ин-та космических исследований (ИНПЕ), в т.ч. с использованием космической фотосъемки с помощью браз. спутника «Лансат». Полученные сведения показывают, что в результате бесконтрольной вырубki леса в пром. целях, для с/х нужд, а также по причине лесных пожаров за последние годы исчезло 61,2 тыс. кв. км. лесов, что составляет 7% всех лесов браз. Амазонии. При этом специалисты ИНПЕ отмечают, что за последние 20 лет по тем же причинам площадь амазонского леса в рамках континента уменьшилась на 532 тыс. кв. км., что составляет 15% всей Амазонии.

Понимая всю сложность стоящих перед страной задач в этой области, а также невозможность ее решения без привлечения сил и средств межд. организаций, браз. сторона активизировала внешнеполит. деятельность в направлении поиска коалиций, прежде всего среди развивающихся стран, с целью проведения на межд. форумах выгодных для себя решений по экологическим вопросам и получения материальной помощи от развитых стран Запада в деле восстановления экологической системы Амазонии.

В ходе регулярно проводящихся заседаний в рамках ООН Межд. конференции по вопросу изменения климата браз. дипломатии удалось добиться консолидации позиций **8 стран-участниц Амазонского пакта** вокруг своих предложений. Они в основном сводятся к следующему: признание ответственности индустриально развитых стран за загрязнение окружающей среды и, в частности, за 80% выбрасываемого в атмосферу углекислого газа; финансирование промышленно развитыми странами, не выполняющими стоящие перед ними нормы сокращения вредных выбросов в атмосферу, программ по восстановлению экологических систем, в т.ч. лесов Амазонии, в странах третьего мира; резкая критика позиции США и ряда европейских стран, стремящихся к зачету предпринимаемых ими усилий по сохранению своих лесных массивов в качестве выполнения ими части квоты по сокращению вредных выбросов. Страны-участницы Амазонского пакта разделяют мнение браз. стороны относительно того, что только растущий лес активно перерабатывает углекислый газ и в этой связи для реального решения проблемы и более оптимального использования выделяемых ресурсов было бы целесообразно направлять средства на восстановление прежде всего промышленно вырубленных районов в лесах Амазонии, а не на поддержание уже существующих в других регионах мира. При этом отмечается, что **восстановление 1 га леса в Амазонии обойдется в 2 раза дешевле, чем восстановление той же площади в США или в Европе.** По оценкам бразильцев, восстановление 19 млн. га уничтоженного амазонского леса способно на четверть решить проблему борьбы с выбрасываемым в атмосферу углекислым газом.

В ходе работы межд. экологических форумов браз. сторона заявляет о своей готовности жестко придерживаться выработанных ею позиций по основным вопросам, и играть роль лидера, объединяющего вокруг себя страны, имеющие одинаковые или сходные с браз. позиции по обсуждающимся вопросам. Браз. сторона, помимо продолжения тесного взаимодействия со своими традиционными региональными партнерами, а также Индией и Китаем, будет вести работу по поиску новых союзников. **Россия** рассматривается браз. стороной как потенциальный партнер по вопросу охраны и разработки лесных ресурсов. В частности, браз. сторона, отмечая наличие у обеих стран богатых лесных ресурсов и стоящих перед ними нерешенных природоохранительных проблем, была бы заинтересована в обсуждении с Россией на разных уровнях браз. предложения относительно проведения межд. экспертной оценки с целью выявления реальной стоимости добычи леса как в Амазонии, так и в России, с учетом необходимых затрат на восстановительные лесных ресурсов и компенсации наносимого ущерба экологическим системам в целом.

С целью предотвращения бесконтрольного истощения лесных массивов и получения максимальной выгоды от его добычи бразильцы готовы обсуждать на межд. уровне со всеми заинтересованными странами, в т.ч. и с Россией, свою **инициативу по созданию Организации стран-экспортеров леса.**

Правительство Ф. Кардозо подчеркивает свою готовность к проведению как в рамках межд. форумов, так и на двустороннем уровне, консультаций со странами, имеющими опыт решения таких

проблем как вынос за пределы городской черты вредных производств, загрязнение атмосферы и сточных вод вредными производствами, внедрение экологически чистых технологий и материалов, транспортировка, хранение и переработка вредных отходов, обеспечение санитарно-гигиенических норм в районах повышенной плотности проживания, борьба с опасностью возникновения и распространения эпидемий. Для Бразилии также представляет интерес опыт контроля и ликвидации загрязнения прибрежных вод, изучения и улучшения водообеспечения больших площадей, борьба с эрозией почв и восстановление плодородного слоя.

*О политике правительства Ф.Э. Кардозо в отношении региона Амазонии.* Регион Амазонии для соц.-эконом. развития Бразилии имеет особое значение. Прежде всего речь идет о богатых полезных ископаемых, больших возможностях развития инфраструктуры и, соответственно, создании доп. рабочих мест, научно-тех. потенциале. В этом контексте правительство Ф.Э.Кардозо уделяет повышенное внимание его развитию, постоянно изыскивает возможности финансирования имеющихся там проектов. Данный регион имеет и важное стратегическое значение. **В бассейне Амазонки Бразилия имеет 7 из 10 границ с соседними государствами, 13190 км сухопутной границы** или 80% всей ее протяженности (16889 км).

Полит. и эконом. изменения, происходящие в Бразилии, активное развитие материальной базы соседних стран вызвали необходимость серьезной дип. работы между государствами амазонского региона. Отдельные инициативы стали перерастать в координированные действия на региональном уровне.

Деятельность браз. дипломатии в регионе сосредоточена на трех основных взаимодополняемых направлениях: двустороннем, региональном в рамках Организации договора о сотрудничестве в Амазонии (ОДСА), многостороннем, в контексте межд. конференций по природоохранной тематике, соглашений и проектов в данной области.

На двустороннем уровне Бразилия преследует достижение двойной цели: интеграция/сотрудничество.

С Боливией ведется активное строительство газопровода — главного стержня двустороннего взаимодействия.

С Колумбией прорабатывается крупный проект в области металлургии, в котором предусматривается использовать колумбийский уголь и браз. железную руду. Активно работает Комиссия по приграничному сотрудничеству Бразилия-Колумбия.

С Гайаной разрабатываются проекты по строительству моста на реке Такату и шоссе Боа Вишта-Джорджтаун.

На повестке дня с Суринамом стоят вопросы по развитию тех. сотрудничества в области сельского хозяйства и минералогии.

Франц. Гвиана: изучаются возможности по дальнейшему строительству малых ГЭС, шоссе Макапа-Кайена, прорабатываются перспективы совместных проектов в области здравоохранения и образования. Франц. сторона заинтересована в строительстве дороги, которая свяжет браз. г.Режина и Санкт-Джордж де л'Ояпок, а также моста через реку Ояпок протяженностью 300 м.

С Перу повышенное внимание уделяется развитию инфраструктуры, которая позволит осуществлять **трансконтинентальные перевозки** от браз. атлантического до перуанского тихоокеанского побережий, что в удешевит стоимость продукции, окажет содействие увеличению взаимного товарооборота. Создана комиссия по приграничному сотрудничеству.

Браз. правительство оказывает активное содействие Эквадору в разработке мер, которые способствовали бы получению межд. финансирования проектов, связанных с приграничной интеграцией, что предусмотрено Соглашением о мире между Эквадором и Перу, подписанном в г.Бразилиа. Браз. агентство по сотрудничеству участвует в совместной реализации проекта Нац. парка Сангэй, имеющей целью улучшение условий жизни населения экваториальной сельвы.

С Венесуэлой создана Комиссия высокого уровня по сотрудничеству, деятельность которой способствует в значит. степени строительству автодороги Каракас-Боа Вишта-Манаус, ЛЭП Гури, которая будет снабжать энергией браз. шт.Рорайма.

На региональном уровне Бразилия последовательно реализует инициативу по развитию Организации договора о сотрудничестве в Амазонии. Доп. динамику этому процессу придает постоянный секретариат ОДСА. В его рамках бразильцы намерены добиваться решения задачи по обеспечению: исключит. компетенции стран региона по развитию и охране Амазонии; нац. суверенитета по использованию и сохранению природных ресурсов, широкого регионального сотрудничества по достижению поставленных задач; сохранению баланса между развитием и защитой экологии; гарантии абсолютного равенства сторон.

В повестке дня стоит и борьба с новыми вызовами: наркотрафик, контрабанда, биопиратство, незаконная вырубка лесов и добыча полезных ископаемых.

В практическом плане бразильцы возлагают значительные надежды на имплементацию своей нац. программы СИВАМ/СИПАМ (контроль за воздушным пространством Амазонии, а также охраны этого региона). Прорабатывается также проект мониторинга состояния амазонских лесов из космоса посредством космической съемки. Эта задача возложена на Нац. институт космических исследований.

Многостороннее сотрудничество строится на основе решений экологической конференции ООН 1992г. (Рио-92), а также принятой на ней Повестки дня XXI в. и Декларации о принципах по охране лесов.

Важное значение бразильцы придают положениям Конвенции по биоразнообразию, вступившей в силу в дек. 1993г.

Правительство страны активно работает над реализацией Пилотной программы по охране тропических лесов Бразилии от июля 1992г. (PPG7), при фин. и тех. поддержке «группы семи» и ВБ. В ее рамках осуществляются проекты по защите и эконом. интеграции индейского населения. В окт. 1999г. состоялась встреча участников PPG7, главным результатом которой стало создание Комиссии по совместной координации, предназначенной для придания доп. импульса реализации Программы. Штаб-квартира ее будет расположена в г.Бразилиа. Ожидается, что ее деятельность окажет положит. воздействие на продвижении более 300 проектов.

## Сан-Пауло

**Ш**тат Сан-Пауло находится на юго-востоке Бразилии. Его площадь — 248 тыс. кв. км. Население — 34,5 млн. жителей. В штате 625 городов. **Большой Сан-Пауло** (16,8 млн. жителей) **занимает 3 место в мире** (уступает лишь Токио — 27 млн. и Мехико — 16,9 млн.).

На шт. Сан-Пауло приходится 36% ВВП Бразилии (284 млрд. долл.). Доход в расчете на душу населения достигает 8300 долл. (на 62% выше среднего по стране). ВВП шт. Сан-Пауло превышает ВВП таких стран как Бельгия, Швеция и Швейцария.

В шт. Сан-Пауло производится 42% браз. пром. продукции, состоящей из наукоемких изделий, таких как самолеты, автомобили, электронные, хим. и фарм. товары, пром. оборудование. Здесь сосредоточено 45% метпредприятий, 50% — металлообрабатывающих, 40% — производящих электронику и средства связи, 60% предприятий по производству транспортных средств, 60% — хим., 70% — по производству пластика. **Автотропром штата занимает 10 место в мире** (1,2 млн. автомобилей в год).

В штате производится 40% всей с/х продукции Бразилии (в т.ч. 80% апельсинового сока и 60% — сахарного тростника). Видное место занимает производство кофе, фруктов, битой птицы, яиц.

Проводимая правительством штата политика приватизации дала доход в 11,3 млрд. долл. Столица штата — г. Сан-Пауло — является крупнейшим фин. центром страны. Здесь находится 80% штаб-квартир банков. На банки Сан-Пауло приходится 50% кредитных операций.

На фондовой бирже Сан-Пауло («Бовеспа») осуществляются крупнейшие сделки по реализации акций. На ней зарегистрировано 550 компаний (рыночная стоимость — 217 млрд. долл.). **Торговая биржа Сан-Пауло** является одним из крупнейших учреждений такого рода в мире. На этой бирже ежедневно заключается 460 тыс. контрактов (объем сделок — 22,5 млрд. долл.).

Прямые инвестиции в экономику штата Сан-Пауло в 1995-99 гг. составили 84 млрд. долл. 46% из них поступили из-за границы (из США, Испании, Германии, Канады). Иноинвестиции за последние 2 г. выросли на 300%.

Сан-Пауло занимает лидирующее место в экспорте страны — 18 млрд. долл. (35% всего экспорта). Значительна доля штата в рос.-браз. торговле: **48% браз. экспорта в Россию и 30% — импорта.**

Расположенный в окрестностях города между аэропорт «Гуарульяс» — крупнейший не только в Бразилии, но и в Лат. Америке (12,6 млн. пассажиров в год). Между аэропорт «Виракопос» (около г. Кампинас) предназначен в основном для перевозки грузов.

Порт Сантос — крупнейший в Юж. Америке (терминал для контейнеров занимает 550 тыс. кв. м).

Сан-Пауло — деловая столица Бразилии. 2,5 млн. туристов посещают его ежегодно с целью участия в выставках, ярмарках, конгрессах, семинарах. Ежегодно деловой туризм дает городу доход в 2,8 млрд. долл.

Расположенный в городе **выставочный комплекс Аньемби крупнейший в Лат. Америке и пятый в мире.** В течение года в нем проводится 50 круп-

нейших выставок. Anhembi Turismo e Eventos da Cidade de Sao Paulo Avenida Olavo Fontoura, 1209 — Pq Anhembi. Tel. (011)6971-5000.

Федерация промышленности шт. Сан-Пауло (ФИЕСП) — крупнейшая организация промышленников Бразилии. Президент — Horacio Lafer Piva, I вице-президент Carlos Roberto Liboni. Адрес: Federacao das Industrias do Estado de Sao Paulo, Avenida Paulista, 1313, CEP 01311-923, Sao Paulo, Brasil. Tel. (011)252-4571, fax 284-3611.

Торг. ассоциация Сан-Пауло (АКСП) оказывает содействие в установлении деловых связей между браз. и инофирмами. Президент — Alencar Burti. Адрес: Associacao Comercial de Sao Paulo, Rua. Boa Vista, 51, Sao Paulo, Brasil, CEP 01014-911 SP. Tel. (011)244-3771, fax 239-4113.

## Рио-Гранде-Ду-Сул

**Ш**тат Рио-Гранде-ду-Сул расположен на крайнем юге Бразилии. Его территория — 282 тыс. кв. км. (3,3% общей площади страны). Население — 9975 тыс. чел., в т.ч. городское — 79,7%, экономическое активное — 52%. Штат занимает 1 место в стране по продолжительности жизни (74,3 г. у мужчин и 79,8 лет у женщин), 3 место по грамотности (92,8%), 4 — по величине дохода на душу населения с учетом уровня покупательной способности (6,4 тыс. долл.). Из 50 браз. городов, имеющих наивысший индекс человеческого развития по методологии ООН, на его территории находятся 19.

Рио-Гранде-ду-Сул является одним из наиболее экономически развитых штатов страны с разнообразной структурой хозяйства, отличающейся превышением стоимости пром. продукции над с/х. ВВП в 1998 г. составил 57,1 млрд. долл. (рост на 1,01%), из которых 41,7% пришлось на промышленность и 10,4% — на сельское хозяйство и животноводство. Внешнеторг. оборот имел положительный сальдо в 1,2 млрд. долл. (импорт — 4,3 млрд. долл., экспорт — 5,6 млрд. долл.).

Для промышленности Рио-Гранде-ду-Сул характерно преобладание в ВВП обрабатывающих отраслей и достаточно значит. доли тяжпрома. Среди отраслей, определяющих специализацию штата и дающих 40% ВВП, наибольшее значение имеют чермет, горнодобыча, сельхозмаш, автосборка, нефтехимия. К традиц. относятся также отрасли, связанные с переработкой с/х сырья, в первую очередь кожевенно-обувная, текстильная, пищевкусовая. По своему размещению производство отличается высокой территориальной сосредоточенностью по оси юг-север (Рио Гранде-Порто-Алегре-Каноас-Ново Амбурго). Развертывание в штате новых предприятий «Дженерал Моторс», «Пирелли», «Гудьир», «Брама» несколько усилили индустриализацию в плоскости восток-запад. Производственная концентрация присуща для новых отраслей, в то время как в старых традиционных отраслях преобладают многочисленные мелкие предприятия.

Наряду с Санта Катариной штат является одним из ведущих угледобывающих районов страны. Ведутся также разработки залежей меди, золота, серебра. ФПГ «Паранапанема» планирует инвестировать 400-500 млн. реалов в добычу и переработку титановых руд в Сан-Жозе-ду-Норте. Рассматриваются возможности пром. извлечения ильменита, циркония, рутила. В Пелотас, Касапаве, Энкрузилладе, Лаврас-ду-Сул расположены гранитные каменоломни.

В штате имеется развитая черная металлургия, которая представлена 42 ключевыми производствами с активами, превышающими 530 млн.долл. 2 комбината полного цикла и 1 сталепрокатный завод принадлежит ФПГ «Тердау» — крупнейшему производителю длиномерного проката в Лат. Америке.

К одной из наиболее динамично развивающихся отраслей относится электроэнергетика. В ее основе лежат ГЭС (60% потенциала). Установленная мощность электростанций составляет 1,5 тыс.мвт. при годовой потребности в 3,5 тыс.мвт. До 2006г. в отрасль будет вложено 10 млрд.долл. преимущественно частных инвестиций, что позволит довести ее суммарный потенциал до 6 тыс.мвт. К 2001г. в штате, импортирующем электроэнергию, ее излишки превысят 800 мвт). Упор будет сделан на собственные гидроресурсы и запасы каменного угля, а также на поставляемый из Аргентины и Боливии природный газ.

На базе нефтепереработки в Рио-Гранде-ду-Сул выросла мощная нефтехимия. В конце июня 1999г. в строй введена вторая очередь нефтехим. комплекса «Копесул» вблизи Порто Алегре. Его производительная мощность возросла на 65%, что позволяет выпускать до 1,1 млн.т. этилена в год. После расширения «Копесул» входит в 10 крупнейших нефтехим. комплексов мира. С его деятельностью тесно связаны 500 размещенных в штате предприятий вторичной переработки сырья, производящих 250 тыс.т. синтетических смол в год на 900 млн.долл. Наличие ископаемого хим. сырья, утилизация побочных продуктов металлургии и нефтепереработки стали основой, на которой развивается химпром.

Одной из новых отраслей промышленности является машиностроение, преимущественно металлоемкого направления. Штат занимает лидирующие позиции по производству тракторов, комбайнов, кузовов автобусов и тяжелых грузовиков. В транспортном машиностроении ведущее место принадлежит автопрому. Строящееся в Граватаи автосборочное предприятие «Дженерал Моторс» во II кв. 2000г. выпустило с конвейера первый автомобиль. После его выхода на полную мощность объем производства составит 120 тыс. автомашин в год. С марта 1998г. в Граватаи возникло 2108 малых и средних пром. предприятий, обеспечивающих деятельность головного производства «Дженерал Моторс до Бразил» В Кашиас до Сул размещается крупное частное предприятие «Рандон», производящее дорожное оборудование и автозапчасти для большегрузных трейлеров, автобусов и прицепов. В период его реконструкции (1994-98гг.) в расширение производства было инвестировано 176 млн.долл. Наряду со спецпредприятиями машиностроения в штате существует большое количество мелких предприятий, занятых металлообработкой.

Быстрыми темпами развивается резиновая промышленность, что связано с ростом спроса на ее продукцию со стороны автомобилестроения. Основное место в ней принадлежит выпуску автопокрышек, а также производству резины для обувпрома. В Глоринье функционируют 2 шинных завода фирмы «Гудьир» стоимостью 180 млн.долл. Аналогичное производство фирмы «Пирелли» расположено в Гуаибе. После завершения реконструкции в 2001г. стоимостью 180 млн.долл. его мощность увеличится до 88 тыс.т. продукции в год.

Одна из наиболее динамичных отраслей легпрома — кожевенно-обувная, значит. часть продукции которой предназначена для экспорта. Она связана с развитием животноводства и богатой сырьевой базой, в которой особенно ценно сочетание кожевенного сырья с производством природного дубильного вещества — танина. Основное производство (800 предприятий) концентрируется в Вале-дус-Синос. Более половины выпускаемой продукции приходится на 20 крупнейших предприятий. В последние годы отрасль сталкивается с жесткой конкуренцией со стороны производителей Италии, Испании, Португалии, Китая. В 1998г. поступления от экспорта снизились до 1,3 млрд.долл. (в 1993г. — 1,8 млрд.долл.). Для выхода из создавшегося положения правительство штата практикует долгосрочные кредиты для расширения производства и формирования консорциумов по закупке сырья. Экспортный потенциал отрасли, при взвешенном подходе фед. администрации к ее налогообложению, позволил бы уже через год довести поставки на мировой рынок до 3 млрд.долл. и до 4,5 млрд.долл. через 4-5 лет.

Рио-Гранде-ду-Сул занимает 2 место среди браз. штатов (после шт.Санта Катарина) по экспорту мебели. В 1998г. выручка от поставок в США, Францию, Германию, Нидерланды и Аргентину составила 93 млн.долл. Внешнеэконом. открытость Бразилии позволила полностью обновить парк пром. оборудования отрасли, двукратно увеличить тем самым объемы производства (в 1998г. составили свыше 1 млрд.долл. — 2 % ВВП штата) при сохранении практически неизменным спроса на внутреннем рынке. Вместе с тем, из 2,8 тыс. имеющихся в штате предприятий данного профиля экспортными поставками занимается не более 50. Более 100 предприятий охвачены осуществляемым правительством штата проектом «Промовел», ориентированным на ам. рынок, который поглощает ежегодно 16% экспортируемой Бразилией мебели, на 400 млн.долл.

Рио-Гранде-ду-Сул удовлетворяет часть своих потребностей, имея собственную лесную и деревообработку. На его территории растут такие имеющие практическое значение породы деревьев, как хвойная пиньо, эвкалипт и черная акация, используемая для извлечения **танина**. В Монтенегро и Эстансиа-Велья расположены два уникальных предприятия по его производству, обеспечивающие своей продукцией **50% годового потребления этого дубильного вещества в мире** (80 тыс.т.). Общий объем лесозаготовок в штате составляет 1,6 млн.куб.м. древесины в год на 2 млрд. реалов. Из этого количества сырье на 1,2 млрд. реалов утилизирует мебельная промышленность, 0,5 млрд. — целлюлозно-бумажная, 120 млн. — производство стройматериалов. Ежегодно вырубается 26 тыс.га лесных массивов, озеленяется не более 7 тыс.га. При сохранении подобных темпов ресурсы истощатся к 2005г.

Ведущей отраслью сельского хозяйства является растениеводство, преимущественно на экспорт. На площади в 930 тыс.га возделывается важнейшая экспортная культура Бразилии — рис. Его урожай 1998-99 с/х г. (11,4 млн.т.) соответствовал годовому употреблению этого продукта населением всей страны. Из-за засухи урожай сои был на четверть ниже обычного — 3,3 млн.т. Из зерновых выращивается пшеница, овес, ячмень, идущие в ос-

новном на внутренние нужды. Значительное место в растениеводстве занимает садоводство и овощеводство. Вакариа является крупнейшим центром по разведению яблоневых садов на юге страны. В 1998г. их сбор составил 317,1 тыс.т. — более 50% общенац. производства и объема экспорта. В южных районах штата развито табаководство. Производители табака на протяжении последних трех лет переживают не лучшие времена в связи с неуклонным падением спроса на мировом рынке. В 1995г. эта культура произросла на 260 тыс.га., в 1999г. посевы сокращены до 236 тыс.га. Урожай не превысил 310 тыс.т., а поступления от экспорта — 800 млн.долл. (в 1998г. — 960 млн.долл.). На северо-востоке широкое распространение получило виноградарство. В штате производится 90% марочных нац. вин.

Животноводство в юж. степной части Рио-Гранде-ду-Сул носит мясную направленность. Девальвация реала позитивно сказалась на экспортных возможностях отрасли. В 1998г. внешторг. поставки мяса (говядины) составили 24 тыс.т. В 1999г. в страны ЕС, Гонконг, Сингапур и Китай экспортировали 40 тыс.т. Поступательно развивается птицеводство. В I пол. 1999г. на 25% возрос экспорт цыплят; выход по итогам года — на уровень 1 млрд.долл.

Для эконом. будущего Рио-Гранде-ду-Сул открываются хорошие перспективы. У него выгодное географическое положение, обеспечивающее свободный выход к океану и тесные транспортные связи со странами Юж. Конуса, солидная сырьевая база, многообещающий экспортный потенциал. Согласован с инвесторами пакет капложений в экономику штата на период до 2005г. в 22,5 млрд.долл. Предварит. оценки не исключают возможности увеличения его ВВП к концу 2001г. до 90 млрд.долл. (на 36,5%) и дохода на душу населения до 9 тыс.долл.

## Рио-де-Жанейро

**О** некоторых итогах деятельности Э.Гаротиньо на посту губернатора шт. Рио-де-Жанейро. Период вступления в должность избранных в конце 1998г. губернаторов штатов совпал по времени с охватившим Бразилию острым фин.-эконом. кризисом. В результате, пришедшие к власти в штатах политики (в т.ч. губернатор Рио-де-Жанейро Э.Гаротиньо), так же как и фед. правительство, оказались вынуждены принимать срочные меры для стабилизации обстановки, основными характеристиками которой стали начавшийся спад производства, резкая девальвация нац. валюты, растущие цены, прогрессирующая безработица и многомиллиардная задолженность штатов фед. центру.

В отличие от непримиримой оппозиции, которую возглавил губернатор шт. Минас-Жерайс И.Франко, Э.Гаротиньо с самого начала стал активно заниматься поиском компромисса с фед. правительством. В первую очередь это нашло выражение в его подходе к проблеме урегулирования задолженности штата. Заняв роль посредника между президентом Бразилии Ф.Э.Кардозо и оппозиционными губернаторами, он убедил последних в целесообразности начать переговоры с фед. правительством по данному вопросу. Этим Э.Гаротиньо сумел не только упрочить свой авторитет разумного и взвешенного политика, но и использовать его в решении сложных эконом. и

соц. задач, стоящих перед штатом. Приоритетами политики нового губернатора Рио-де-Жанейро стали, помимо скорейшего урегулирования проблемы 25-миллиардной (в реалах) задолженности в фед. казну, недопущение спада производства, привлечение гос. и частных инвестиций, в т.ч. иностр., в экономику и сокращение, в духе рекомендаций фед. правительства, расходных статей бюджета штата.

В результате сложных переговоров, сопровождавшихся уступками с обеих сторон и длившихся с фев. по авг. 1999г., Э.Гаротиньо удалось в общих чертах согласовать проект договора по рефинансированию 52% долга штата фед. центру (13 млрд. реалов или 6,8 млрд.долл. по текущему обменному курсу) за счет передачи Рио-де-Жанейро прав на будущие прибыли от разработки новых нефтяных месторождений в районе Кампос. Проект предусматривал снижение размеров этой части задолженности (13% от общей суммы долга штата) до 7 млрд.реалов и льготные условия ее покрытия. Выплаты по долгу должны осуществляться в течение 7 лет из расчета 13% от поступлений в бюджет Рио-де-Жанейро (доходная часть бюджета штата составляет порядка 260 млн.долл. в мес.).

Ведя переговоры по рефинансированию долга, администрация Гаротиньо одновременно уделила большое внимание контролю за состоянием местного бюджета, стремясь к его оптимизации путем сокращения расходных статей. Не расходясь в основном в этом вопросе с линией фед. правительства, Э.Гаротиньо активно взялся за разработку адм. реформы штата, итогом которой должна стать экономия 250 млн.долл. в год. Реформа предусматривает комплекс мер, направленных на оптимизацию бюрократического аппарата штата и усиление трудовой дисциплины.

Предполагается сократить с 31 до 16 число министерств и ведомств штата, отказаться от дублирования ими функций друг друга и объединить их под началом 5 управлений (эконом. развитие, юстиция и обеспечения гражд. прав, соц. развитие, инфраструктура и адм.-тех. обеспечение). При этом чиновникам сокращаемых управлений и министерств предлагается по выбору либо перейти на другую работу по линии гос. службы, либо воспользоваться материальными льготами, которые предусматривает разработанная администрацией штата Программа добровольных увольнений служащих. Оставляющий по собственному желанию гос. службу чиновник штата получает значит. выходное пособие и денежный кредит, в принципе, дающий ему возможность основать собственное малое предприятие или заниматься другим частным бизнесом. Госчиновники штата, получающие **1,5-2 тыс.долл. в месяц**, без энтузиазма восприняли указанную Программу.

Другими компонентами адм. реформы стали обязательная для госслужащих 40-часовая рабочая неделя, а также меры по усилению контроля за эффективностью исполнения ими своих обязанностей. В целях сокращения разрыва в оплате труда различных категорий служащих и должностных лиц штата, были введены предельные величины уровня зарплат для наиболее высокооплачиваемых чиновников. В рамках борьбы за сбалансированный бюджет начата реформа систем исправит. заведений штата. Основной идеей реформы является перевод тюрем на самокупа-

емость путем их приватизации и создания при них с помощью частного сектора различного рода производств.

Выполняя данные своим избирателям обещания, часть сэкономленных средств администрация Э.Гаротиньо направляет на решение соц. проблем. Предпринята попытка запустить в действие проект «Новая жизнь в фавелах», предусматривающая восстановление в них систем водоснабжения и канализации, строительство спорт. сооружений и публичных мест отдыха, озеленение и облагораживание внешнего вида фавел. На финансирование I этапа работ из бюджета штата предусматривается выделить 20 млн. реалов. Введена практика предоставления жителям фавел спец. скидок при оплате счетов за коммунальные услуги.

Большое внимание администрация уделяет развитию инфраструктуры штата, контролю за ценами на обществ. транспорт, активно поддерживает высшие и проф.-тех. училища штата. Так, одновременно с введением ограничений в оплате труда некоторых категорий госслужащих, была повышена зарплата преподавателей Ун-та шт. Рио-де-Жанейро и ряда средних учебных заведений.

Наиболее сложной задачей новой администрации в контексте общего по стране падения производства является поиск механизма стимулирования эконом. роста. Несмотря на то, что темпы прироста ВВП штата за I пол. 1999г. составили 6,2% (за счет резкого роста нефтедобычи — на 21,3%) большинство отраслей промышленности штата, в т.ч. машиностроение, электротех., пищевая переживают спад. Помимо нефтедобычи положит. темпы прироста наблюдаются лишь в хим. и текстильпроме.

Большие усилия предпринимает администрация штата для реанимирования судостроения. Благодаря проводимой политике льготного налогообложения (в июле 1999г. администрация штата пошла на беспрецедентный шаг: освободила судостроителей от уплаты НДС) на ряд судоверфей штата уже поступили заказы из-за рубежа на сооружение нефтеналивных судов и платформ для нефтедобычи. Подспорьем в деле восстановления судостроения в штате является и профильные заказы крупнейшей нац. нефтяной компании «Петробраз». Определенные сдвиги имеются и в деле привлечения иноинвестиций. Основными сферами инвестирования должны стать энергопром (строительство 5 ТЭС и 2 ЛЭП), транспорт, телекоммуникации.

Приток инвестиций, особенно частных, будет зависеть от проводимой администрацией штата эконом. политики. Многие независимые экономисты положительно воспринимают проводимые Э.Гаротиньо реформы. Им вторит большинство населения штата. По данным опроса 64,9% жителей штата в сент. 2000г. высказались в поддержку курса нового губернатора.

*Об офиц. визите губернатора шт. Рио-де-Жанейро в США. 10-17 сент. 1999г.* Э.Гаротиньо первым из вновь избранных губернаторов посетил США с офиц. визитом. Губернатор шт. Рио-де-Жанейро, ранее не известный в ам. полит. и деловых кругах, хотел заявить о себе как о перспективной, нац. масштаба полит. фигуре, установить первые контакты с представителями ам. элиты. Э.Гаротиньо использовал поездку в США, чтобы привлечь внимание ам. крупного бизнеса к действительно большим

возможностям для инокапвложений в экономику штата, развитие которой на фоне общего фин.-эконом. кризиса в стране, остается относительно стабильным и даже демонстрирует тенденцию к росту (прежде всего в связи с увеличивающимися темпами нефтедобычи на прибрежном шельфе этого штата). В поездку с собой он взял ключевых министров штата, отвечающих за фин.-эконом. вопросы, президента Нац. агентства по нефти, а также 40 местных бизнесменов, представляющих наиболее крупные частные компании штата.

В Техасе, с которого Э.Гаротиньо начал свой вояж, он предложил ам. инвесторам принять участие в создании крупного газо-хим. комплекса в Дука-де-Кайшас (зап. часть штата), которое по различным причинам откладывалось более 10 лет. Проект предусматривает строительство завода по производству полиэтилена (на основе переработки дешевого природного газа), а также ряда подсобных производств. Его стоимость может составить от 600 до 900 млн. долл., причем 300 млн. долл. должен вложить браз. Банк эконом. и соц. развития. Предполагается, что остальные средства поступят от иностр., прежде всего ам. инвесторов. Для строительства этого пром. гиганта создается консорциум, в котором на конкурсной основе могут принять участие как нац., так и зарубежные фирмы. Проект обещает быть весьма рентабельным, учитывая его близость к основным рынкам потребления полиэтилена, каковыми являются Рио-де-Жанейро и Сан-Пауло.

Выступая в Хьюстоне на совместном браз.-ам. семинаре Brasil, Energy and Power, Э.Гаротиньо не без основания утверждал, что возглавляемый им штат создает наилучшие условия для иностр. вкладчиков капитала. «Мы, — заявил Э.Гаротиньо, — являемся самыми крупными производителями нефти в стране, располагаем самой квалифицированной рабочей силой и необходимыми научными кадрами». Он обратил внимание на то, что созданное сравнительно недавно Нац. агентство по нефти разместило свою штаб-квартиру именно в столице штата. Высказывания губернатора произвели впечатление на представителей крупнейших нефтедобывающих компаний США, проявивших особый интерес к открытому недавно крупнейшему в Бразилии месторождению нефти в р-не Сантос (зап. побережье шт. Рио-де-Жанейро). Это месторождение, как считает фед. министр по энергетике Родольфо Тоурино, в принципе может дать пром. нефть уже через 1-1,5г. В целях ускоренного развития торг.-эконом. сотрудничества между шт. Рио-де-Жанейро и Техасом с ам. авиакомпанией «Континентал Эрлайнз» достигнута договоренность об установлении беспосадочной авиалинии между Хьюстоном и Рио-де-Жанейро.

Другим результатом пребывания Э.Гаротиньо в США явилась достигнутая с крупнейшей ам. компанией «Энрон», давно уже работающей в Бразилии, договоренность о строительстве I блока (200 мвт.) крупной ТЭС в зап. секторе штата (Санта-Крус). Стоимость строительства ТЭС, которая будет работать на поступающем из Боливии природном газе, определена в 150-200 млн. долл. К работам по ее возведению предполагалось приступить с марта 2000г.

Э.Гаротиньо в Вашингтоне имел встречу с президентом Межам. банка развития Э.Иглесиасом. От последнего губернатор сумел добиться прин-



ципального согласия на финансирование плана развития туризма в Рио-де-Жанейро.

Э.Гаротиньо избрал свою поездку в шт. Нью-Джерси и Нью-Йорк для обнародования ряда планов, касающихся внутреннего адм. устройства штата и модернизации существующей там правоохранительной системы. После встречи с шефом полиции Нью-Йорка, с которым была достигнута договоренность о сотрудничестве между полицейскими органами обоих штатов, он заявил о намерении создать новый орган – Ин-т обществ. безопасности (ИОБ), который фактически объединил бы под единым руководством военную и гражд. полицию штата. ИОБ, согласно Э.Гаротиньо, должен стать ключевым элементом программы «Рио – максимальная безопасность», которую он официально представит на утверждение Законодательного собрания штата. Инициатива главы администрации штата была неоднозначно воспринята как на нац. уровне, так и на уровне штата. Многие расценили ее как попытку Э.Гаротиньо обойти конституцию Бразилии, которая запрещает упразднение или унификацию военной и гражд. полиции.

Э.Гаротиньо заявил перед вылетом на родину о намерении резко сократить адм. аппарат штата, в т.ч. ограничить состав верхнего эшелона власти. Губернатор намерен был сократить с 30 до 17-18 чел. количество секретарей (членов правительства) штата и более, чем вдвое (с 12 до 5 тыс.) госслужащих, содержание которых «съедает» большую часть бюджета Рио-де-Жанейро.

По словам губернатора, он намерен поставить практику своих зарубежных турне на регулярную основу (не менее двух раз в год) и выбрал Германию в качестве следующей страны, куда хотел бы нанести офиц. визит. Некоторые браз. аналитики считают, что губернатор Рио-де-Жанейро сделал еще один шаг на долгом пути к президентскому креслу (выборы должны состояться в 2002г.).

## Парана

Шт. Парана (столица – г. Куритиба) является одним из наиболее развитых в соц.-эконом. плане штатов Бразилии. Расположен в южной части страны, занимает площадь в 200 тыс. кв. км. и имеет население 9,4 млн. чел., из которых 77,9% проживают в городах 22,1% в сельской местности. На северо-востоке штат граничит со шт. Мату-Гроссу-ду-Сул и Сан-Паулу, на юге со шт. Санта-Катарина, с востока омывается водами Атлантического океана. На территории этого штата Бразилия имеет зап. границы с Аргентиной и Парагваем.

Доля штата в ВВП – 6%. В его недрах имеются залежи каменного угля, месторождения свинца, цинка, золота. Их разработка пока не ведется.

Основу экономики штата составляет современное развитое сельское хозяйство – пшеница, кукуруза, рис, а также кофе, соя, фасоль, хлопок, картофель, овощи и фрукты. Широко развитое животноводство представлено производством говядины, свинины, птицы.

Штат вышел на 2 место в стране по производству автомобилей – «Фольксваген/Ауди», «Крайслер» «Рено», «Ниссан» и др. В 1999г. завод «Фольксваген/Ауди» производил 50 автомашин в день. В 2001г. производство достигло 450 автомобилей в день, в т.ч. такие модели, как «Голф» и «АУДИ А3». Число занятых на производстве увеличилось

за этот период с 1700 чел. до 2700 чел. Машины указанных моделей поставляются в страны Юж. Америки, Мексику, Канаду, США.

«Вольво» также увеличила производство грузовиков с 16 до 28 штук в день и автобусов на 25%.

«Ниссан» инвестировала 90 млн.долл. в строительство сборочной линии для пикапа «Фронтисер» на заводе фирмы «Рено», которая является партнером «Ниссан» на мировом рынке, «Рено» инвестировала 120 млн.долл. в строительство завода по изготовлению двигателей и 100 млн.долл. в линию сборки фургона «Мастер».

Шт. Парана обладает большими и пригодными к использованию гидроресурсами. По его территории протекают мощные, в значит. части судоходные р. Парана, Игуасу, Иваи, Паранапанема, Птараре.

На р. Парана в р-не г. Фос-де-Игуасу находится ГЭС «Итайпу» – одна из наиболее крупных и мощных в мире (12 тыс. мвт.). Предполагается установка последних двух турбин на ГЭС «Итайпу» по 700 мвт. каждая.

В связи с открытием газопровода Боливия – Бразилия, в шт. Парана ТЭС «Араукарна» мощностью 480 мвт. должна вступить в строй в конце 2002г. Основным инвестором является ам. фирма «Эл Пасо Энержи». В стадии изучения находятся «еще два проекта по строительству ТЭС «Фгуйра» и «Питанга».

Общее потребление электроэнергии в штате составляет 16,2 тыс. гвт.ч., в т.ч. на пром. сектор приходится 30,8 на частный – 27,5%, на сферу услуг – 15,1%.

Имея значит. морское побережье, штат осуществляет программу модернизации порта Паранагуа с инвестициями 100 млн.долл. После завершения работ порт станет одним из крупнейших в Лат. Америке по приему контейнеров.

Штат имеет ряд тур. районов. К ним, наряду со столицей г. Куритиба, относится морской порт Паранагуа. Наиболее известным в мире турцентром штата является Нац. парк Игуасу на границе с Аргентиной и Парагваем со своими знаменитыми водопадами. Ежегодно водопады посещает 1,4 млн.чел.

## Туризм-2003

Туризм, как отраслевой комплекс, в ближайшие годы выйдет на первое место в мировой экономике по основным макропоказателям: капиталовложениям, занятости, потребительским расходам, налоговым поступлениям в бюджет.

Для Бразилии, привлечение туристов из-за рубежа – неисчерпаемый миллиардный потенциал увеличения валютных поступлений, инвестиций в гостиничное хозяйство страны, транспорт, в создание новых рабочих мест. Развитие внутреннего туристического бизнеса в Бразилии привлекает особое внимание нового правительства И.Лулы, т.к. помимо вышеуказанных критериев, стимулирует также рост производства, как традиционных товаров для туризма, так и новых, снижает стоимость туристических услуг, в т.ч. авиационных, стимулирует развитие транспорта внутри страны и строительство новых дорог, улучшает качество предоставляемых услуг, профессионализм лиц, участвующих в этой среде, способствует увеличению количества проводимых в стране симпозиумов, семинаров, деловых и культурных встреч, спортивных мероприятий, фестивалей и выставок.

Красота природы и характерные особенности пейзажа и народов Бразилии привлекает ежегодно миллионы туристов. Некоторые из них: типичные города, превосходные пляжи, исторические памятники, современная архитектура, красочный фольклор, карнавал, футбол.

Бразилия вступила в новую фазу развития демократии, новым президентом страны стал бывший рабочий И.Лула, и одним из его первых декретов был декрет о создании нового министерства туризма (ранее существовало министерство по спорту и туризму) с министром Марес Гиа.

По рейтингу Международной организации туризма (ОМТ), Бразилия в 2002г. занимала 29 место среди наиболее посещаемых мест в мире. В 2001г. Бразилию посетило 5,1 млн. иностранных граждан, в 2002г. — 3,8 млн. Объем валютных поступлений от международного туризма для Бразилии в 2001г. составлял 5 млрд.долл., в 2002г. — 3,7 млрд.долл.

При министерстве созданы такие органы, как: Секретариат политики туризма; Секретариат программ развития туризма; Институт туризма в Бразилии; «Ембратур»; Национальный совет по туризму; Национальный форум секретариатов по туризму. Часть этих органов существовала и прежде в министерстве, такие как «Ембратур».

Утвержден новый план по туризму Бразилии — PNT, который будет развиваться параллельно с ранее существовавшей Национальной программой развития муниципального туризма (PNMT). Основные пункты нового плана — создать до 2007г. 1,2 млн. новых рабочих мест в отрасли, увеличить до 65 млн.чел. внутренний туризм, увеличить приток интуристов до 8 млн.чел.

«Ембратур» (Embratur) — Институт туризма Бразилии образован в начале 2003г., возглавил его — Эдуарде Санович (Eduardo Sanovicz), возглавлявший ранее выставочный комплекс в г.Сан-Пауло, проработавший ранее много лет в индустрии туризма, в т.ч. в Испании.

Политика работы с туристами будет строиться в первую очередь по направлению с соседями Бразилии (близость культур), далее Европа и в первую очередь такие страны, как Португалия и Испания, затем Франция и Италия, Германия и Англия, после Северная Америка и Азия. Туризм все более соединяется с бизнесом и встречами деловых людей. Организация деловых встреч в Бразилии аккумулирует до 37 млрд. реалов в год, что составляет 3,1% ВВП страны. В этой сфере занято 3 млн.чел. В основном деловые встречи, симпозиумы, семинары в Бразилии проводятся в гостиницах, что приносит немалый доход ее владельцам.

«Ембратур» придает важное значение совместной работе с «Фенактур» (Fenactur) — Федерацией Бразилии по туризму. Президент — Мишель Тума Несс (Michel Tuma Ness), Sao Paulo, (011) 3327-2094, 3224-0759, fenactur@nol.com.br. «Фенактур» является координатором организаций и проведения за рубежом выставочных стендов Бразилии по туризму. В 2003г. (29 янв.-2 фев.) в Мадриде, Испания, прошла очередная Международная выставка по туризму «Фитур-2003» (23 по счету), в которой приняли участие 39 бразильских фирм. Выставку посетили президент «Ембратур» и «Фенактур».

Объединяет турагентства Бразилии Ассоциация АВАВ. Президент — Тассо Гадзанис (Tasso Gadzanis), Sao Paulo, (011) 3231-3077, ф. 3259-8327, abav@abav.com.br, www.abav.com.br.

Национальным планом по развитию туризма в Бразилии предусмотрены инвестиции в эту отрасль в 2003г. в 1,8 млрд.реалов, а до конца 2007г. — 12 млрд. реалов. В рамках планов развития муниципального туризма Северо-Восток (Рио-де-Жанейро, Сальвадор, Ресифе, Форталеза) инвестирует 670 млн.долл. Штат Баийа (г.Сальвадор) за последние 10 лет инвестировал в эту отрасль 1,5 млрд.реалов. Область Северо-восток, вторая область по значимости в Бразилии делового туризма, в 2002г. область посетило 18,7 млн.чел.

Бразильские города, наиболее посещаемые иностранными туристами в 2002г., в %: Рио-де-Жанейро — 28; Сан-Пауло — 17; Флорианополис — 15; Фосс-де-Игуасу — 11; Сальвадор — 11; Ресифе — 7; Порту Алегра — 7; Форталеза — 5; Бальнеарио Камбурну — 4; Бузиус — 3.

Турбизнесом с Россией занимаются три турфирмы. В г.Сан-Пауло — фирма «Чайка». Директор Gustavo Nunes Leal. Rua Aspucuelta 300, сrp 05433-010, Sao Paulo — SP, (011) 3097-0737, ф. 3034-0971, gustavo@tchayka.com.br. Фирма «Чайка» совместно с «Интурист» в 2002г., направила в Россию 300 туристов. В планах фирмы — развитие делового туризма с Россией.

Фирма «А.Чехов». Директор — Аугусто Канто (Augusto Canto). Rua Sahara, 210' Joio 02, Sao Paulo — SP (011) 3256-425. ф. 3231-4074, augusto@tchekhov.com.br, www.tchekhov.com.br

В г.Рио-де-Жанейро — фирма Slavian tours. Директор — Sergio Palamarczuk. Av. Nossa Senhora de Copacabana, 647 — Sala 111, Cep. 22050-000. RJ.

(21) 2547-8514,slavian@slaviantours.com.br.

Количество иностранных туристов, посетивших Бразилию

	и доход государства от иностранного туризма		
	млн.чел.	млрд.долл.	% к пред.г.
1990г.....	1,09	1,44	17,9
1991г.....	1,23	1,56	7,9
1992г.....	1,69	1,31	-16,1
1993г.....	1,64	1,09	-3,1
1994г.....	1,85	1,92	12,9
1995г.....	1,99	2,09	7,4
1996г.....	2,66	2,47	33,8
1997г.....	2,85	2,59	6,9
1998г.....	4,82	3,68	69,1
1999г.....	5,10	3,99	5,9
2000г.....	5,3	4,22	33,8
2001г.....	5,1	5,0	11,8
2002г.....	3,8	3,7	-26,0

Источник: данные «Ембратур»

Национальный Конгресс Бразилии принял Закон №6.505 от 13 дек. 1977г., регулирующий туристическую деятельность. Согласно этому Закону туристическими услугами считаются следующие виды деятельности: гостиничные услуги, услуги мотелей, малых гостиниц, гостевых домов и других мест, принимающих на ночлег туристов; рестораны для туристов; туристические лагеря (кемпинги); агентства по туризму; транспорт для туристов; фирмы, представляющие услуги для туристов; фирмы, деятельность которых признается исполнительной властью, представляющие также интересы туризма.

Под эту деятельность подпадают также «гостиницы-жилые дома» или похожие на них места проживания туристов. Они также пользуются всеми льготами, согласно вышеуказанного Закона, а также поддержкой госорганизации «Ембратур», в т.ч. и финансовой. Их деятельность рассматривается в каждом конкретном случае отдельно и льго-

ты предоставляются если их деятельность отвечает национальным интересам в этой сфере.

В интересы «Ембратур» и понятие туристических услуг не входят компании авиаперевозчиков. Исполнительная власть имеет право регулировать деятельность всех предприятий, входящих в комплекс туристического сервиса, определять их права, обязанности и ответственность за ненадлежащее исполнение законов этой деятельности.

Контроль за исполнением законов возложен на «Ембратур», который в свою очередь проводит классификацию предприятий этой отрасли по категориям, учитывая при этом уровень комфорта, услуг, цены. Классификация по категориям утверждается Национальным конгрессом по туризму Бразилии (CNT).

В случае снижения уровня услуг, понижают классификацию или выводят предприятия из сферы услуг (исключают из утвержденных списков), но предварительно выносятся предупреждение в письменном виде и налагается штраф.

*Регулирование деятельности международных организаций.* Деятельность международных организаций в области туризма регулируется нормативными поправками №416 от 22 нояб. 2002г. к Закону №8.181 от 28 март 1991г.

Для регистрации своей деятельности и занесения в список участников туристической деятельности организации представляют сведения определенного характера. Вся документация вместе с заполненными формулярами направляется в министерство по туризму. Решение об открытии предприятия публикуется в официальном органе печати.

«Ембратур» проводит классификацию организаций по роду деятельности, причисляя их к следующим категориям: агентства по туризму; фирмы, занимающиеся организацией встреч; средства проживания; транспортные фирмы, представляющие услуги туризма; фирмы (работающие) занимающиеся смешанной деятельностью, в т.ч. туристической. Зарегистрированное предприятие заносится в [www.cadastro.embratour.gov.br](http://www.cadastro.embratour.gov.br).

Предприятие находится в реестре в течение 2 лет с даты его официального утверждения, в случае изменения условий деятельности или ряда пунктов, необходимо уведомление в течение 30 дней, возможно через интернет, после чего необходимо возобновить представление документов для регистрации.

Финансовые гарантии ответственности туроператоров регулируются Декретом №84.934 от 21 июля 1998г. В соответствии с Законом №6.505 от 13 дек. 1977г. в понятие туроператоров попадают агентства по туризму представляющие следующие виды туруслуг: комиссионная продажа или посредничество, оплачиваемое индивидуальных или коллективных билетов для путешествий, экскурсий, прогулок; оплачиваемое посредничество при резервации проживания; встречи и проводы туристов; операции по путешествиям и экскурсиям, индивидуальным и коллективным, также их организация; представление интересов транспортных компаний, компаний гостиничного комплекса и других видов туруслуг; маркетинг и рекламные услуги туристического комплекса.

Согласно предоставляемым услугам компании подразделяются на две категории: агентство путешествий и туризма; агентство путешествий. Ту-

рагентства регистрируются в определенном порядке в «Ембратуре» так же как и их филиалы.

Уставной капитал агентств путешествий и туризма регулируется муниципальными законами. Для руководителей агентств устанавливается срок в три года работы в данной отрасли. В главе III устанавливаются обязанности и права туристов, где прописаны пункты о том, какие услуги и какого качества должны представлять агентства туристам. В главе 1У устанавливаются правила контроля, наказания и обжалования решений.

На «Ембратур» возложена обязанность контролировать, наказывать и принимать решения относительно деятельности турагентств, однако с возможностью не доводить дело до их закрытия. Решением президента «Ембратур» на турагентство, нарушившее условия деятельности, налагаются: предупреждение (письменное); штраф; аннулирование деятельности; описание имущества, помещения и др. В случае аннулирования деятельности агентства, ему запрещается в течении 5 лет возобновлять работу на территории Бразилии.

Лицензированию подлежат предприятия, занимающиеся туристической деятельностью в соответствии с Законом №8.181 от 28 марта 1991г. по направлениям: турагентства; фирмы, занимающиеся организацией встреч; гостиничными услугами; представлением туристического транспорта; совместной деятельностью. Процесс лицензирования или сертификации проходит путем представления всей необходимой документации в «Ембратур», в т.ч. и через [www.codastro.embratour.gov.br](http://www.codastro.embratour.gov.br).

Обычный налог для простого турагентства -- 6% от доходов. «Ембратур» в соответствии с Законами №6.830 от 22 сен. 1990г., №4.320 от 17 марта 1964г., №1.755 от 20 дек. 1979г. и внутренними положениями №5135 от 20 апр. 1993г. устанавливает регламент взимания налогов, которые должны быть оплачены в установленный срок. Неоплата штрафует 20% от суммы, если этот налог оплачивается в срок один месяц после срока оплаты, то штраф снижается до 10%.

При классификации гостиниц «Ембратур» пользуется Законом №8.181 от 28 марта 1991г., нормативными актами №416 от 22 нояб. 2000г. и №429 от 23 апреля 2002г., устанавливая категории следующего класса: пятизвездочные гостиницы (супер роскошные) SL; пятизвездочные (роскошные); четырехзвездочные (высшей категории); трехзвездочные (туристического класса); двухзвездочные (экономичные); однозвездочные (простые).

Аттестация гидов-переводчиков. Регулируется нормативным актом №426 от 4 окт. 2001г. для занесения в реестр гида по туризму, класса экскурсия для иностранцев, необходимо знание и подтверждение этого знания, одного из иностранных языков.

В понятие гида по туризму включена классификация гидов национального туризма, в масштабе всей страны, локального гида, в масштабе региона и гида экскурсионного по классификациям — гид по экскурсиям национального масштаба и интернационального. Важное значение для аттестации гидов по этим классификациям играет его уровень образования и диплома.

Гид по туризму может осуществлять следующий вид деятельности -сопровождение, ориентация и оказание информационных услуг лицам или

группам во время экскурсий городских, муниципальных, национальных, международных или специальных.

## Туризм-2000

В 1998г. Бразилия, по оценкам Всемирной организации туризма, значительно упрочила свои позиции в межд. рейтинге наиболее привлекательных для турпоездки стран мира. Она приняла 3 млн. интуристов, выйдя по этому показателю на 39 место в мире. Общий рост числа посетителей, по сравнению с 1997г., составил 10% (большая динамичность зафиксирована только в Малайзии и Тунисе — 10,4% и 10,3% соответственно). Одновременно, около 4,4 млн. бразильцев побывали в зарубежных турне.

Туриндустрия обеспечивает занятость 5,8 млн. человек (9% экономически активного населения) и 7,5% ВВП страны. Число претендентов, желающих обучаться по данному профилю в вузах, превысило 70 чел. на 1 место (на традиционно престижных юр. и мед. факультетах — 30 чел.).

Однако разразившийся в Бразилии в янв. 1999г. валютно-фин. кризис, вызвавший девальвацию нац. денежной единицы и необходимость введения ЦБ плавающего курса реала по отношению к доллару, сказался на состоянии рынка туруслуг. К марту 1999г. на 70% упали продажи зарубежных туров турагентствами, несмотря на повсеместно практикуемые скидки (до 30%) и доп. предложения к уже отработанным программам без изменения их первоначальной стоимости.

Резкое «похудение» реала при конвертации в долларовых контрактах на фоне снижения пассажиропотока на межд. линиях поставило в затруднит. положение браз. авиакомпаний, долги которых за арендуемые у иностр. партнеров или приобретенные по лизингу самолеты увеличились в среднем на 60%. Убыточность собственных рейсов и возросшая конкуренция со стороны зарубежных перевозчиков подвинули крупнейшую авиакомпанию Бразилии «Вариг» к необходимости рассмотрения вопроса о сокращении флота воздушных судов и увольнении части сотрудников. Для повышения рентабельности полетов компания вынуждена была в I кв. 1999г. пойти на отмену продажи авиабилетов по льготным тарифам и увеличение сроков их оплаты клиентами (по тарифу АРЕХ).

Практика поддержания Центробанком искусственно завышенного курса реала в последние 4г. приводила к невольному увеличению сферой туризма дефицита платежного баланса за счет отрицат. сальдо от зарубежных поездок самих бразильцев. Так, в 1998г. интуристы принесли стране совокупный доход в 3,7 млрд.долл., в то время как расходы бразильцев по статье «туризм» достигли 4,9 млрд.долл. Девальвация реала ограничила фин. возможности среднего класса, предоставив для него в новом свете природно-экологические возможности самой Бразилии. Возросшая покупательная способность доллара привела к увеличению числа иностранцев, в первую очередь из стран Юж. Конуса континента, совмещающих тур. интересы с чисто коммерческими. В результате, в марте 1999г. Бразилия впервые извлекла из соотношения числа лиц, въехавших в страну и выехавших за рубеж по линии туризма, положит. сальдо в 36 млн.долл.

В Бразилии, располагающей 10% мировых территорий естественных природных угодий, развитие внутреннего туризма до последнего времени протекало по остаточному принципу. Фактически под защитой государства находится не более 1,8% данной площади, а с учетом крайней запущенности большинства нац. парков и заповедников — не более 0,5% территории.

Изменение конъюнктурного спроса в сфере туруслуг потребовали переориентации усилий фед. правительства на укрепление потенциала регионального и внутреннего направлений туризма, ставших наиболее перспективными в плане привлечения частных инвестиций. В 1999г. в область туризма планировалось инвестировать 10 млрд. долл., из которых половину составил частный капитал. В этой связи, приоритетное внимание отводится инициативе на местах, в первую очередь на муниципальном уровне, что должно облегчить процесс согласования фин. стороны проектов напрямую с инвесторами. Данный подход превалирует в планах более полного освоения турвозможностей уникальных экосистем Амазонии, Пантанала и сев.-вост. региона Бразилии.

Реализация крупномасштабных и дорогостоящих проектов развития туринфраструктуры предусмотрена на более отдаленную перспективу, вплоть до 2010г. На повестке дня стоит вопрос реконструкции аэропорта Виракопос в Кампинас, которая превратит его в крупнейший межд. авиатерминал Лат. Америки. Запланировано строительство ж/д линий, позволяющих обеспечить альтернативное сообщение Сан-Пауло с Рио-де-Жанейро, Рибейрао Прето и Уберландией, а также региональной магистрали Бразилия-Парагвай-Чили.

## ВЭД-2001

Потенциал бразильской розницы оценивается как высокий. Согласно проведенному исследованию, на внутреннем рынке насчитывается 126 млн. покупателей из числа «расширенного среднего класса», которые тратят в год 240 млрд.долл., что составляет 93% ВВП Швейцарии или 41% Испании.

Бразилия проявляла повышенную активность в борьбе против недобросовестной конкуренции во внешней торговле.

В 2001г. Департамент торговой защиты (DECOM) министерства развития, промышленности и внешней торговли Бразилии по обращениям местных производителей открыл 19 новых антидемпинговых расследований (в 2000г. — 10), в т.ч. 18 антидемпинговых и 1 по субсидированию. Расследования проводятся в отношении импорта 10 товаров из 16 стран. Китай стал основным ответчиком — против него открыто 3 расследования. Большинство расследований будет завершено в 2002г.

Открытые в 2001г. расследования

Дата	Товар	Страна-ответчик
8.01	.....чеснок	.....Китай
18.04	.....фенол	.....США и ЕС
22.08	.....нитрат аммония	.....Эстония, Россия, Украина
28.08	.....димегилметилфосфонат	.....Китай
1.10	.....полиэтилен	.....Аргентина, Канада, США
22.10	.....стальные сплавы	.....Китай
		Ю. Корея, КНДР, Таиланд,
16.11	.....полимеры винилхлорида	.....Япония, Колумбия, Венесуэла







В 2001г. Департамент торговой защиты завершил 9 расследований, открытых в пред. годы. В 6 случаях было принято решение о введении антидемпинговых пошлин (против сухого молока из ЕС, текстильных волокон из КНДР, вентиляторов из Китая), в 2 случаях заключены соглашения о минимальном уровне экспортных цен (картон из Чили и инсулин из Франции). Всего действует 52 антидемпинговые пошлины.

Основной проблемой ДЕКОМ является нехватка специалистов в области торговой защиты, а также ограниченные денежные средства на проведение расследований. В 1995-2001гг. только в 10% случаев бразильские специалисты выезжали в страну-ответчик, чтобы исследовать наличие демпинга; в 75% случаях бразильские специалисты посещали национальные предприятия, чтобы исследовать наличие ущерба национальной промышленности.

Зарегистрировано 44 случая применения антидемпинговых пошлин против бразильских товаров, в т.ч. на США приходится 16 случаев, Аргентину – 10, Канаду – 6, Мексику – 4, ЮАР и ЕС – по 3.

Бразилия обеспокоена применением протекционистских мер со стороны США и ЕС, на которые приходится 50% бразильского экспорта. Помимо применения антидемпинговых пошлин, эти страны устанавливают квоты на бразильские товары: сахар (США – 162 тыс.т.; ЕС), бананы (ЕС), говядина (ЕС), битая птица (ЕС), табак (США – 80 тыс.т.), кофе в зернах (ЕС – 12 тыс.т.), металлургическую продукцию (США – 2,6 млн.т.). Применяются санитарные, фитосанитарные, технические и бюрократические барьеры.

Бразилия участвует в 189 международных организациях, в т.ч. во Всемирной торговой организации, в которой страна активно защищает свои внешнеэкономические интересы. С 1995г., когда ВТО пришла на смену ГАТТ, Бразилия участвовала в 21 процессе по разрешению торговых споров в рамках ВТО, причем в 14 случаях выступала в качестве истца (10 – против развитых стран, 4 – против развивающихся) и в 7 – в качестве ответчика (все иски поданы развитыми странами). В 13 случаях предметом спора стало применение инструментов торговой защиты (антидемпинговые и компенсационные пошлины, субсидии).

Завершилось 13 процессов, в 11 из которых решения были приняты в пользу бразильской стороны, в т.ч. в спорах с США (защитные меры США в отношении импорта бензина; законодательство США в области патентов; законодательство Бразилии в области интеллектуальной собственности) и ЕС (ограничения ЕС в отношении импорта растворимого кофе из Бразилии). В других 2 случаях решения были признаны «частично положительными» для Бразилии.

Наибольший резонанс получил торговый спор между Бразилией и Канадой в области субсидирования экспорта «региональных» самолетов. Рынок этих самолетов оценивается в 7 млрд.долл. в год, главными игроками на этом рынке являются бразильская компания «Эмбраэр» и канадская компания «Бомбардье». По настоянию канадской стороны был открыт арбитражный процесс против Ргоех (Программа стимулирования экспорта Бразилии), а по настоянию бразильской стороны – против Программы развития экспорта Канады. Бразилии удалось добиться признания канадской

программы как не соответствующей нормам ВТО. Ргоех признана соответствующей нормам ВТО, но при выполнении определенных условий. Бразилии пришлось внести в свою программу поправки: кредиты экспортерам должны предоставляться не более чем на 10 лет; процентные ставки по кредитам должны быть не ниже базовой ставки, применяемой ОЭСР; компенсация экспортерам разницы между внутренними и внешними процентными ставками по линии Ргоех-equalizasaо не должна превышать 2,5%; первоначальный платеж импортера должен быть не менее 15% общей суммы поставки.

Бразилия играла одну из ключевых ролей на состоявшейся 9-14 нояб. в Дохе (Катар) 4 министерской конференции стран-членов ВТО, одной из целей которой было принятие решения о начале нового раунда многосторонних торговых переговоров и согласование его программы. Основными приоритетами Бразилии были вопросы снижения тарифов во внешней торговле, устранения экспортных субсидий, снижения внутренних субсидий.

Бразильская делегация добилась на конференции положительного результата по всем вопросам, в которых принимала активное обсуждение. Кернской группе, в которую входят 18 экспортеров с/х продукции, в т.ч. Бразилия, удалось добиться включения в проект программы нового раунда многосторонних торговых переговоров вопрос «снижения, а в перспективе упразднения экспортных субсидий сельскому хозяйству», а также «значительного» снижения внутренних субсидий фермерам, создающих препятствия для торговли. Финансирование Евросоюзом своей Общей с/х политики в 35 млрд.долл. и с/х субсидии в США в 32 млрд.долл. ежегодно создают несправедливые дискриминационные условия на мировых рынках. Субсидии позволяют европейским экспортерам продавать по дешевке излишки продукции, даже если она произведена с высокими издержками, зачастую сбивая цены на мировом рынке и ставя в невыгодное положение экспортеров из стран с намного более низким уровнем господдержки или ее полным отсутствием.

В проект программы нового раунда многосторонних торговых переговоров внесено обсуждение правил антидемпинга с целью «внесения большей ясности и упорядоченности в применение механизмов». Для Бразилии, которая страдает от антидемпинговых мер со стороны США и ЕС, этот вопрос был одним из ключевых.

Во время конференции обсуждался вопрос предоставления права бедным и развивающимся странам производить жизненно необходимые лекарства в обход патентных правил соглашения ТРИПС. Соглашение о патентах на лекарства выгодно не для всех развивающихся стран. Декларация, сформулированная министрами стран-членов ВТО относительно патентов на лекарства для развивающихся стран, выгодна для тех государств, которые имеют мощности для производства этих лекарств: Индия, Египет, Таиланд и Бразилия.

Сатех – Палата по внешней торговле Бразилии – приняла ряд важных решений в области внешней торговли:

– покрытие страхования экспортных кредитов увеличено с 85 до 90% при коммерческом риске и с 90 до 95% при политическом риске (единствен-



ный оператор на рынке — государственная Бразильская компания по страхованию экспортных кредитов);

— снижен до 60 дней (ранее был 6 мес.) срок растаможивания импортных товаров, которые не облагаются импортными пошлинами (нулевые ставки действуют на товары, которые не производятся в Бразилии);

— снижены до 30-100 реалов тарифы на оформление экспортных документов, сертификатов происхождения и качества, экспортных лицензий;

— отменена автоматическая лицензия на импорт стали в связи с опасениями роста импорта из стран Восточной Европы и Азии из-за увеличения пошлин в США,

— магазины duty free в Бразилии получили право продавать национальные товары без оплаты определенных налогов — ранее освобождались от пошлин только импортные товары;

— с целью уменьшения краж и симуляций краж (для того, чтобы избежать уплаты импортных пошлин) уменьшен с 90 до 30 дней срок пребывания импортных товаров на портовых складах.

## ВЭД-2000

**Д**иплобеспечение внешнеэконом. связей. Для координации внешнеторговой деятельности на гос. уровне декретом президента страны №1386/95 от 6 фев. 1995г. создана Внешнеторг. палата — межминистерский орган, в состав которой входят: руководитель администрации президента — пред. палаты, мининдел, министр финансов, министр планирования и бюджета, министр развития, промышленности и торговли, министр заготовок и сельского хозяйства.

Одним из ведущих гос. органов в плане содействия внешнеторговым связям является Секретариат по внешней торговле минразвития, промышленности и торговли, имеющий в своей структуре Управление по развитию внешней торговли.

В системе внешнеэконом. связей Бразилии особое место принадлежит МИД, которое активно участвует в процессе принятия решений по вопросам внешнеэконом. политики и осуществляет меры по продвижению конкретных коммерческих и эконом. проектов гос. и частного секторов.

Спец. орган по содействию внешней торговле в МИД был создан еще в 1971г. В его обязанности входила задача поддержания эконом. модели, ориентированной на усиленное продвижение экспорта, широкое привлечение инокapитала и внешних займов. В соответствии с Декретом президента от 6 июня 1997г., регулирующего организацию и деятельность МИД, в его компетенцию входит задача содействовать развитию внешней торговли страны. Работа ведется по следующим направлениям: разработка позиции Бразилии по вопросам ее участия в межд. эконом. организациях, а также координация деятельности делегаций на форумах за рубежом; организация офиц. миссий эконом. характера; ведение переговоров и заключение межд. торг.-эконом. соглашений; сбор информации для реализации ВЭД; содействие развитию внешней торговли.

Структурно за это направление отвечает Ген. подсекретариат по вопросам экономики, интеграции и торговли. В его состав входят департаменты НТС, экономики (ведет вопросы многостороннего сотрудничества, межд. фин. и торговой полити-

ки, вопросы ВТО), латиноам. интеграции, продвижения торговли.

Все большую роль приобретает Департамент продвижения торговли. Он становится прочной базой реализации нац. товаров на мировом рынке. В нем имеются отделы коммерческой информации, выставок и туризма, содействия развитию внешней торговли, спец. коммерческих операций. Данное подразделение разрабатывает различные программы содействия внешней торговле, которые включают мероприятия координационного, консультативного и информ. характера, осуществляет сбор данных и информации о зарубежных рынках, публикует материалы по всему спектру внешнеэконом. проблем. Информ. деятельность МИД в сфере внешней торговли ведется на основе многоцелевой системы центр. аппарата, имеющего компьютерный банк данных, которые предоставляются нац. гос. и частным компаниям. Департамент располагает информацией о предпринимательской деятельности практически любой браз. торговой фирмы во всем мире. Вместе с тем, МИД старается не заниматься обслуживанием, а лишь давать направления предпринимателям, не располагающим сведениями о происходящих изменениях, и указывает им наилучшие пути реализации товаров на зарубежном рынке.

Задачей Департамента является разработка детального плана, предназначенного не только для браз., но и для иностр. предпринимательских кругов.

В 1998г. в МИД создана спец. электронная система BrasilTradeNet, предназначенная для сбора и распространения информации об экспортных возможностях браз. товаров и услуг, условий деятельности в стране иноинвесторов. В ней также находятся данные об эконом. показателях стран и интеграционных блоков, содержится анализ тенденций различных рынков, основные данные о товарных позициях.

BrasilTradeNet имеет 3 версии: португальскую, англ., испанскую. Система имеет открытый сайт, в котором после регистрации, пользователь получает доступ к коммерческой и инвест. информации. **Регистрация и пользование системой бесплатные ([www.brasiltradnet.gov.br](http://www.brasiltradnet.gov.br)).**

В рамках этой системы работает подсистема SIPRI-Продвижение инвестиций и передовых технологий для фирм. Главная ее задача — стимулирование и привлечение ПИИ в Бразилию, установление контактов между нац. и зарубежными компаниями, которые заинтересованы в продвижении своих технологий на браз. рынок.

SIPRI имеет сеть операторов, находящихся как в Бразилии, так и за рубежом. Ее работа находится под постоянным контролем Департамента. В сети SIPRI работают эконом. отделы посольств и ген. консульств. В наст.вр. насчитывается 52 эконом.отдела в 48 странах. Совместно с МИД Бразилии на этом направлении работает ряд других учреждений и ведомств, т.н. ключевые пункты, на которые возложена задача по распространению информ. блока для потенциальных инвесторов.

С 1978г. МИД на постоянной основе готовит брошюры под общим названием «**Как экспортировать**». В них содержится подробнейшая информация о нормах и правилах экспорта в различные страны, их законодат. база, данные об эконом. положении, рекомендации браз. экспортерам. Готовится к выпуску брошюра «**Как экспортировать в Россию**».

МИД обеспечивает проведение браз. выставок в других странах, а также предпринимает меры по развитию делового туризма. Заинтересованные фирмы и организации могут принимать участие в выставках за рубежом, оплачивая лишь перевозку своего стендового материала. Все остальные расходы оплачивает МИД Бразилии. При проведении выставок на территории страны министерство отвечает только за организацию мероприятия. Следует отметить тенденцию **отказа от участия бразильцев в многопрофильных выставках и переходу к отраслевому принципу**, что приносит более эффективные результаты. Растет количество поездок делегаций предпринимательских структур за границу, организованных Департаментом.

Деятельность Департамента не рассчитана только лишь на крупные торговые фирмы. **Особое внимание уделяется работе с мелкими и средними предприятиями**, ориентирующимся на внешний рынок. С участием их представителей проводятся семинары, круглые столы, предоставляются консультационные услуги.

Одной из плановых разработок Департамента предусматривается **предоставление возможности иностр. компаниям участвовать в инвестировании браз. проектов**, путем расширения контактов с муниципалитетами и штатами тех районов страны, в которых ведутся изыскательские работы. Тарифы, предоставляемые предпринимательским структурам, снижаются за счет участия в строительстве капитала влиятельных мировых банков.

Какой либо спец. схемы «дип. сопровождения» крупных сделок не разработано. В практической работе используются известные приемы и методы, лоббируется создание необходимой юр. базы. В случае необходимости вопрос выносятся на самый высокий уровень, используется практика направления спец. посланий, прямых телефонных звонков. Нередко в состав делегаций предпринимательских структур включаются члены парламента, которые затем проводят линию в поддержку соответствующих проектов внутри страны.

**Препятствия на пути роста экспорта.** По классификации ВБ Бразилия относится к числу стран, имеющих «среднедоходную экономику, отягченную крупной задолженностью». В этой категории с ней соседствуют Боливия, Болгария, Габон, Босния и Герцеговина. Однако внешний долг Бразилии не превышает 30% ВВП. В основе подобной оценки лежит **используемый ВБ критерий расчета** получаемых страной доходов от экспорта товаров и услуг, включая валютные переводы ее граждан из-за рубежа, к затратам на обслуживание внешнего долга. В Бразилии эти расходы составляют 78% (у Мексики и Венесуэлы 23%). В результате по инвест. рискам рейтинг страны, обладающей достаточно диверсифицированным хозяйством, на 2 пункта ниже, чем у Аргентины и Индии, и на 3, чем у Колумбии, Словакии, Филиппин и Сальвадора. Заключение ВБ играют определяющую роль при согласовании браз. правительством условий предоставления внешних кредитов и займов.

На протяжении последних 15 лет страна отставала в развитии экспорта, теряя свою конкурентоспособность на межд. рынке. **Не более 30% из 275 наименований ее основных экспортных товаров соответствуют мировым стандартам.** По мнению КАМЕКС, главным препятствием являлось отсутствие в стране четко сформулированной экспортной политики,

выразившееся на практике в недостаточности нац. кредитования экспортных поставок. В их финансировании, изыскиваемом экспортерами, как правило, за рубежом, выявились диспропорции. Значит. доля средств (44%) идет на экспортные операции с Сев. Америкой (26,4% браз. экспорта). На Европу приходится 29% (32,6% экспорта), Центр. и Юж. Америку – 19% (21,1% экспорта), Азию – 6% (15% экспорта), Африку – 2% (2,7% экспорта). Кредитование поставок носит преимущественно краткосрочный характер (24% – до 30 дней; 31% – от 30 до 60 дней; 26% – от 60 до 90 дней; 12% – от 90 до 120 дней; 7% – свыше 120 дней). В Бразилии **слишком затянут цикл экспортирования** (от изготовления продукции до вручения заказчику), **составляющий сейчас в среднем 124 дня.** Из них складское хранение, со всеми вытекающими издержками, занимает не менее 70-80 дней. При сокращении цикла наполовину можно было бы увеличить объем экспорта на 26,3% и получать дополнительно 13 млрд.долл. в год. Присутствует также проблема чрезмерной концентрации производства. На начало 2000г. в стране было зарегистрировано 15370 предприятий экспортной направленности. Тем не менее **65% внешторг. поставок приходится на 210 производителей.**

Крайне остро стоит перед браз. правительством вопрос протекционизма со стороны основных внешторг. партнеров. Устранение различных тарифных, нетарифных, тех. барьеров, ветеринарных и фитосанитарных норм, антидемпинговых мер ЕС и Японией для 16 наименований браз. продукции позволило бы получить в 1999г. дополнительно 678 млн.долл. При аналогичных шагах в двусторонней торговле Вашингтона **объем браз. экспорта в США возрос бы на 320%** (с 10,8 до 34,7 млрд.долл.). США распространяют различные ограничения почти на 80 видов браз. продукции. С июля 1999г. в связи с обвинениями в демпинге повышенной тамож. пошлиной (60%) облагается стальной прокат. Закупки браз. проката составляют менее 1% от объема импорта США этого вида товара и менее 0,5% его потребления в стране. Количественные квоты существуют для концентрированного апельсинового сока, для которого установлен один из самых высоких импортных налогов, применяемых ам. администрацией (8 центов за 1 литр). Широко практикуются также сезонные тарифы для импортной сельхозпродукции. По словам мининдел Бразилии Л.Лампрейи, «США прибегают к одностороннему маневрированию для устранения на своем рынке наиболее конкурентоспособных товаров».

Жесткие протекционистские меры применяются ЕС, увеличившего свой экспорт в Бразилию за последние 8 лет на 335% при росте импорта на 28,5%. В дискриминационное положение поставлены поставки браз. растворимого кофе, облагаемого тамож. пошлиной в 12%. В рамках действующей с 1991г. программы борьбы с наркотиками в латиноам. странах ЕС стимулирует таким путем производство кофе в Эквадоре и Колумбии. С окт. 1999г. в ряде европейских стран проводится лоббируемая Нац. союзом фермеров Великобритании кампания против импорта браз. цыплят под предлогом использования при их выращивании гормональных препаратов и антибиотиков.

Сложный неоднозначный характер присущ внешнеторговым отношениям Бразилии с Аргентиной. Обвинения в демпинге выдвинуты против 6

наименований браз. экспортной продукции (стальной прокат, сварные звеньевые цепи, металлические валы, абразивные материалы, текстиль, цыплята). До дек. 1998г. Аргентина возбудила против Бразилии 22 процесса по обвинению в демпинге. В качестве ответного шага Бразилия заявила о готовности предъявить подобные же претензии к аргентинским поставщикам молока и молочных продуктов, а также ликвидировать механизм растаможивания аргентинских товаров в течение суток. С целью ограничения поставок браз. обуви и бум. продукции в авг. 1999г. Буэнос-Айрес ввел систему лицензирования импорта из соседней страны. Конфликт удалось разрешить после одностороннего введения Бразилией ежемесячных экспортных квот на соответствующие товары и обязательства Аргентины максимально упростить процедуру выдачи лицензий. Для избежания антидемпингового расследования схожее компромиссное решение было принято браз. производителями горячего проката. Антидемпинговые меры могут затронуть и холодный браз. прокат. В фев. 2000г. Аргентина воздвигла нетарифный барьер импорту мяса цыплят и индюшки, включив Бразилию в список стран с наличием болезни Нью-Кастл (заболевание респираторных путей у птиц), требующей более строгих норм проверки. Отдельные очаги этой болезни наблюдаются в сев.-вост. районах страны, экспортные же поставки птицы ведутся из юж. и юговост. штатов.

Япония применяет против Бразилии сложную систему тарифного обложения, включающую в себя обыкновенные, срочные, сезонные, варьирующиеся и альтернативные ставки. Антидемпинговые меры получили распространение в Канаде и Мексике. Индия и Индонезия препятствуют импорту отдельных товаров по культурно-религиозным соображениям. В Ю.Корее процесс таможенной очистки носит чрезмерно затяжной и произвольный характер, сказываясь на себестоимости продукции. Колумбия выдвигает «принцип взаимности», по которому браз. экспортеры сами обязуются закупать, в свою очередь, пальмовое масло.

В целом, либерализация экономики продолжается для Бразилии во многом односторонней, в особенности в том, что касается ее связей с пром. развитыми странами. Попытки отстаивать свои интересы на переговорных процессах в рамках ГАТТ и ВТО пока действенных результатов не принесли. Сказывается также ограниченность фин. и тех. возможностей Бразилии для равноправного противостояния порой откровенно дискриминационным отношениям в внешнеторг. сфере. В конце нояб. 1999г. нехватка бюджетных средств вынудила фед. правительство сократить на 62,5% субсидирование экспортных поставок, осуществляемое через программу финансирования экспорта («Проекс»). Выделенные на 2000г. 1,6 млрд. реалов составляют менее 0,2% ВВП, в то время как среднестатистический мировой показатель расходов на эти цели средств — 3-5% ВВП.

## Интеграция

В 2001г. Бразилия участвовала в региональных интеграционных группах — основные усилия были направлены на укрепление позиций Меркосур, переговоры по созданию Американской зоны свободной торговли, а также зоны свободной торговли между Меркосур и ЕС.

Бразильское руководство подчеркивает, что главным приоритетом во внешнеэкономической политике остается интеграция в рамках Меркосур. В 2001г. Меркосур, сохраняя статус основной интеграционной структуры в Латинской Америке, испытывал внутренние трудности, негативно влияющие на процесс укрепления торгово-экономических связей, в результате чего снизились на 5% объемы торговли между странами-участницами блока. На долю Бразилии и Аргентины, занимающих лидирующие позиции в Общем рынке, приходился основной груз противоречий, вызванных преобладающими в отношениях двух стран торговыми спорами и разногласиями в отношении выработки подходов к переговорам с США по вопросу создания Американской зоны свободной торговли (ALCA). Дестабилизирующими факторами являлись экономический кризис в Аргентине и ее претензии к Бразилии в связи с негативными последствиями неуправляемой девальвации реала для аргентинской экономики. В окт. по инициативе аргентинской стороны обсуждался вопрос о временной отмене Общего внешнего тарифа (ТЕС), который действует в 4 странах-участницах блока, но усилиями бразильской дипломатии удалось снять остроту этого вопроса.

По бразильским оценкам, успешно развиваются межблоковые интеграционные процессы с участием Меркосур, переговоры в рамках которых идут более быстрыми темпами.

Согласованы позиции практически по всем вопросам со странами Андского сообщества, в связи с чем, учитывая реальную возможность ближайшего объединения двух блоков, вопрос о принятии Венесуэлы ассоциированным членом Меркосур с повестки дня снят.

В бразильских дипломатических кругах рассматриваются возможные аспекты взаимодействия Меркосур с третьими странами, в т.ч. с РФ: направление торговых миссий в составе представителей всех членов блока для продвижения своей продукции и налаживания инвестиционного сотрудничества (первые поездки запланированы в ЮАР и Китай, третьей страной может стать Россия), создание торговых представительств общего рынка за рубежом (в плане стоят ЮАР, Китай, Россия), выход через отдельные страны на региональные рынки (через ЮАР — на другие африканские государства, через Россию — на страны Восточной Европы и СНГ).

Продолжаются переговоры по созданию Американской зоны свободной торговли (ALCA), в которую должны войти все 34 страны американского континента, за исключением Кубы. Главный предмет расхождения — сроки создания (бразильцы предлагают не ранее 2006г.) и условия вступления стран-участниц в этот экономический блок. Бразильской дипломатии удалось сыграть роль координатора латиноамериканских государств, выступивших против инициированного США предложения о более раннем создании ALCA. Бразилия продолжает увязывать переговоры с требованиями к США по отмене протекционистских барьеров на пути продвижения товаров латиноамериканских стран, отказу от антидемпинговых мер в отношении региональных производителей и предоставления субсидий аграрному сектору экономики. Утверждение в США законодательной процедуры fast track (процедура, кото-

рая предусматривает, что после внесения президентом США в парламент законодательного предложения парламент должен либо утвердить его, либо отклонить, не имея возможности вносить в него изменения) в вопросах заключения торговых соглашений вызвало негативную реакцию у бразильской стороны и осложнило процесс переговоров.

В переговорах по созданию зоны свободной торговли между Меркосур и ЕС наметился определенный прогресс, состоялось несколько встреч на высоком уровне, в т.ч. в Брюсселе в окт. 2001г., где был принят ряд важных решений. Отмечается сближение позиций двух сторон в вопросах тарифных ставок, нормативов качества экспортируемых пищевых и с/х товаров, санитарных и фитосанитарных норм. Созданы предпосылки для активизации совместных усилий рабочих групп Меркосур-ЕС по ликвидации противоречий, препятствующих скорейшей межблоковой интеграции, среди которых бразильцы выделяют проблему субсидирования сельского хозяйства в рамках Общей с/х политики ЕС. Бразильцы считают, что при сохранении существующих темпов переговорного процесса с ЕС соглашение между двумя блоками может быть достигнуто раньше, чем по ALCA.

### Антидемпинг

**З**ащита национального рынка страны от добросовестной и недобросовестной конкуренции иностранных товаров, а также. Поддержкой экспорта бразильских товаров на рынки третьих стран занимается Департамент торговой защиты (Desom) Секретариата внешней торговли (Secex) министерства развития, промышленности и внешней торговли Бразилии.

В функции Desom входит изучение ситуации на национальном рынке страны в плане необходимости использования мер торговой защиты, и, в случае выявления такой необходимости — подготовка предложений федеральному правительству по существу применения санкций в рамках соглашений ВТО. В части защиты бразильских компаний, экспорт которых подвергается расследованию в третьих странах, Desom осуществляет функцию контроля за строгим соблюдением международных норм уполномоченными органами стран-инициаторов расследований. В 1988-2002гг. Бразилией были проведены 198 расследований/ревизий связанных с предположением наличия существенного нарушения интересов нацэкономики при импорте товаров, в т.ч.: 92% расследований/ревизий приходится на демпинг, 6,5% — на субсидии, 1,5% — на защитные меры. Доли по отраслям экономики распределились: 38,1% расследований относятся к продуктам химии и нефтехимии, 25,8% — к товарам черной и цветной металлургии, 12,9% — к продуктам сельского хозяйства, 4,6% — к текстильпрому и производству кожи, 9,8% — к средствам производства, 8,8% — к другим товарам.

После начала действия принятых Уругвайским раундом ВТО соглашений — в 1995-2002гг. — Бразилия открыла 131 расследование — 5% от числа расследований, открытых в указанный период во всем мире. В тот же период 4% расследований были открыты в мире против товаров бразильского экспорта.

Меры защиты национального рынка были применены Бразилией по итогам расследований толь-

ко в 56 % случаев, что может свидетельствовать об отсутствии протекционистского подхода страны в применении норм действующих международных соглашений.

Так, известный бразильский юрист — специалист в области защиты внутреннего рынка от иностранной конкуренции — Луис Олаво Баптиста (Luis Olavo Baptista) — один из семи действующих судей Апелляционного органа Всемирной торговой организации — считает, что Бразилия могла бы более активно применять инструменты антидемпинга и защитных мер с целью защиты своей промышленности и сельского хозяйства от конкуренции иностранных товаров. По мнению Баптисты, Бразилия относится к выполнению правил применения инструментов торговой защиты более педантично, нежели позволяют нормы ВТО. Член Апелляционного органа ВТО считает, что причинами сдержанного применения Бразилией мер торговой защиты являются недостаточная активность в этом вопросе национальной промышленности и федерального правительства, а также — недостаточное количество подготовленных для этого кадров.

Согласно данным Доклада Desom, вышедшего в июле 2003г., в 2002г. Бразилия открыла 17 новых расследований, связанных с осуществлением практики демпинга при импорте товаров на ее территорию, из которых 8 случаев относятся к ревизиям действующих антидемпинговых пошлин. На 31.12.2002г. в Бразилии действовало 55 антидемпинговых пошлин и, в то же время, — ни одной компенсационной меры. Тогда же Бразилия имела 3 действующие защитные меры. Одна из них предназначена для защиты повышенными пошлинами местной промышленности по производству игрушек (данная пошлина действует уже в течение 8 лет, срок ее действия заканчивается в дек. 2003г.). Другая защитная пошлина была принята в сентябре пред.г. с целью защиты национальной промышленности по производству продукции из кокосов (против аналогичной продукции, импортируемой из стран Азии). Третья пошлина применена в рамках Соглашения по текстилю, с целью защиты национального производства полиэфира.

В 2002г. Бразилия открыла/завершила следующие расследования/ревизии практики демпинга: Расследования, по продуктам и странам-экспортерам, открытые и не завершённые в течение 2002г: глифозат (из Китая); бензотиазол (из США и Бельгии); пленка из полиэфиров (из Индии); бикарбонат натрия (из Китая); акрилонитрил (из США); полотна для резки камня (из Италии); гвозди подковные (из Финляндии и Индии).

Ревизии, по продуктам и странам-импортерам, открытые и не завершённые в 2002г.: карандаши (из Китая); триполифосфат натрия (из Великобритании); мешки из джута (из Индии); грибы консервированные (из Китая); шины велосипедные (из Китая, Тайваня, Таиланда, Индии).

#### *Завершённые расследования.*

— Персики консервированные (из Греции). Расследование завершено применением антидемпинговой пошлины в размере от 16,4% до 26,4%, в зависимости от компании-экспортера.

— Фенол (из США и Европейского Союза). Расследование завершено применением антидемпинговой пошлины в размере от 41,4% до 103,5%, в зависимости от компании-экспортера.

– Экран металлический (из Китая). Расследование завершено без применения антидемпинговой пошлины.

– Стружка кокоса (из стран ВТО и Меркосур). Предмет – применение защитных мер. Расследование завершено применением квотирования поставок на период сроком в 4г.

– Нитрат аммония (из России, Украины и Эстонии). Расследование завершено применением антидемпинговых пошлин в размере: 32,1% (на поставки из России), 19 % (на поставки из Украины), по Эстонии – без применения антидемпинговой пошлины, поскольку Эстония, согласно результатам расследования, признана страной, не являющейся производителем данного товара.

– Полиэтилен (из Аргентины, Канады и США). Расследование закрыто по просьбе заявителей – бразильских компаний.

– Соединения металлические литые резьбовые (из Китая). Расследование завершено без применения антидемпинговой пошлины, поскольку не доказана причинная связь между практикой демпинга и ущербом, понесенным местной промышленностью.

– Поливинилхлорид (из Южной Кореи, Северной Кореи, Таиланда, Японии, Колумбии и Венесуэлы). Расследование завершено без применения антидемпинговой пошлины, поскольку не доказана причинная связь между практикой демпинга и ущербом, понесенным местной промышленностью.

По данным ВТО, с 1 июня 2001г. по 30 июля 2002г., Бразилия являлась одной из шести стран, экспорт которых подвергался наибольшему количеству расследований. При этом, в 44 случаях против бразильского экспорта были применены защитные меры, либо бразильскими экспортёрами были приняты обязательства по ценам.

В 2002г. Десом сопровождал ход расследований, проводимых против бразильского экспорта в третьих странах. Всего таких расследований на 31.12.2002г. открыто 20. Сопровождая ход расследований, Десом действует в двух направлениях: обеспечивая поддержку бразильского экспортёра и осуществляя подготовку консультаций с уполномоченными на проведение расследований органами третьих стран.

По первому направлению Десом разъясняет экспортёру действующие международные нормы и оказывает помощь в заполнении вопросника, полученного от соответствующих органов страны-инициатора расследования. Поскольку консультации с уполномоченными органами третьих стран реализуются через МИД Бразилии, деятельность Десом по второму направлению заключается в анализе информации страны-инициатора о проводимом расследовании и оценке соответствия причин открытия и порядка проведения расследования нормам международных соглашений ВТО. Десом оценивает обоснованность ставок пошлин, применяемых третьими странами для защиты национального рынка.

В 2002г. Десом сопровождал, в частности, следующие антидемпинговые расследования, инициированные против импорта, имеющего происхождение из Бразилии по поводу: принадлежностей к трубам, геликоидных сверл, кондиционеров, гранул стальных, куриного мяса (ревизия действующих антидемпинговых мер), стиральных машин, стальных нержавеющих труб (открыты Аргентиной); спирта

акрилового (открыто Индией); масла растительного (открыто Перу); балок стальных (открыто Мексикой). В связи с расследованием, открытым США с целью применения компенсационных мер против импорта нитей прядильных, имеющих происхождение из Бразилии, Департамент направлял представителей для выполнения проверки in loco.

В случаях открытия третьими странами расследований с целью применения защитных мер Десом сопровождал данные расследования при условии вовлечения значительных объемов бразильского экспорта. Департамент разработал аргументированные заявления по поводу обоснованности намерений применения защитных мер рядом стран: Венесуэлой – к импортным поставкам бразильской писчей бумаги, бумажных коробок, пакетов и сумок; Чили, Европейским Союзом и Канадой – к импорту бразильской продукции черной металлургии; Россией – к импорту куриного мяса; Индией – к импорту растительного масла; Венесуэлой – к импорту принадлежностей для швейной промышленности и стального профиля.

#### Применение мер торговой защиты

странами-членами ВТО с 01.06.2001 по 30.07.2002г.

Открытые расследования и количество действующих антидемпинговых мер		Кол-во экспорт. страны, наход. под расследованием	
Страна	Откр. расслед. Действ. на 30.07.02 меры	Страна Всего	
Индия	76	Китай	46
США	58	ЕС	39
Аргентина	26	Индонезия	15
ЕС	23	Южная Корея	14
Бразилия	16	Бразилия	13
Мексика	11	Тайвань	13
Канада	6	Индия	12
Китай	0	Япония	11
Япония	0	-	-
По ВТО*	309	По ВТО*	286

\* В целом

Данные ВТО (опубликованы в «Gazeta Mercantil» от 22.04.2003г.)

Количество антидемпинговых пошлин (по странам), действующих в Бразилии на 31.12.2002г.: Германия – 2, Южная Африка – 3, Аргентина – 1, Бангладеш – 1, Казахстан – 1, Южная Корея – 1, Чили – 2, Китай – 11, Дания – 1, Испания – 1, США – 6, Франция – 3, Индия – 2, Япония – 1, Мексика – 3, Новая Зеландия – 1, Нидерланды – 1, Великобритания – 2, Румыния – 2, Россия – 2, Таиланд – 1, Тайвань – 1, Украина – 1, ЕС – 2, Уругвай – 1, Венесуэла – 1, Всего – 55.

Количество расследований по демпингу и субсидиям (по странам), открытых против бразильского экспорта на 31.12.2002г.

	Обязат. по ценам	Открытые, незаверш. расслед.
Южная Африка	3	2
Аргентина	6	4
Австралия	1	0
Канада	8	2
США	17	7
Индия	2	2
Мексика	4	2
Турция	1	0
Европейский Союз	2	1
Всего:	44	20

Источник: Доклад DECOM – 2002.

**Нормативная база.** С созданием ВТО, в случаях нарушения установленных в рамках ВТО норм торговли, в отношениях между странами-участницами ВТО стало возможным применение мер защиты

внутреннего рынка: антидемпинговых мер, компенсационных мер и защитных мер. Достигнутые в рамках ГАТТ Уругвайским раундом многосторонних переговоров договоренности были ратифицированы в Бразилии Декретом, имеющим силу закона, №30 от 15.12.1994г. и введены в действие на территории страны Декретом №1.335 от 30.12.1994г.

Закон №9.019 от 30.03.1995г. (с изменениями, внесенными Указом №2.113-27 от 26.01.2001г.) установил право применения антидемпинговых и компенсационных мер. Порядок применения мер коммерческой защиты внутреннего рынка Бразилии в случае демпинга был регламентирован Декретом №1.602 от 23.08.1995г.

К общей нормативной базе, регламентирующей осуществление Бразилией торговой защиты, относятся также:

– Закон №9.784 от 9.784 от 21.01.1999г., регламентирующий административные процессы в рамках федеральных органов власти;

– Декрет №3.839 от 07.06.2001г., утверждающий структуру министерства развития, промышленности и внешней торговли и определяющий полномочия Секретариата внешней торговли (Secex) и Департамента торговой защиты (Descom);

– Декрет №3.981 от 24.10.2001г. наделяющий высший в стране межведомственный орган управления внешнеэкономическими связями – Внешнеторговую палату (Camex) полномочиями по применению антидемпинговых, компенсационных и защитных мер;

– Циркуляр Secex №59 от 28.11.2001г., дающий официальное толкование некоторым понятиям, употребляемым в процессе расследования: конфиденциальности предоставляемой информации, «нерыночной экономике», а также устанавливающий порядок определения сроков процедуры расследования;

– Циркуляр Secex №21 от 02.04.1996г., устанавливающий правила составления обращения о проведении расследования практики демпинга.

В соответствии с бразильским законодательством демпингом называется торговая операция, при осуществлении которой иностранная компания экспортирует в Бразилию товар по ценам ниже нормально практикуемых при обычных продажах на своем внутреннем рынке. Нормально практикуемой ценой считается цена товара, подобного экспортируемому, действующая на внутреннем рынке страны происхождения при продажах, осуществляемых на нормальных рыночных условиях.

В случаях отсутствия продаж подобного товара на внутреннем рынке страны происхождения или в случаях, если продажи на внутреннем рынке страны происхождения товара не позволяют осуществить соответствующего сравнения, за нормально практикуемую цену могут быть приняты: цена экспорта подобного товара, осуществляемого страной происхождения в третьи страны в рамках нормальной торговой операции; расчетная цена, определяемая в стране происхождения товара с учетом стоимости производства, административных расходов, стоимости реализации и разумной прибыли.

Для случаев экспорта товара из страны, в которой рыночная экономика не является преобладающей: цена, практикуемая на внутреннем рынке третьей страны с преобладанием рыночной экономики; расчетная цена продажи подобного товара на внутреннем рынке третьей страны с пре-

обладанием рыночной экономики; цена, практикуемая при экспорте товара третьей страной с преобладанием рыночной экономики в другие страны, за исключением Бразилии; цена, определяемая на базе любой другой разумной цены.

В указанных случаях должно быть осуществлено справедливое сравнение между экспортной ценой и обычной ценой: должны сравниваться цены на одинаковом базисе поставки (обычно на условиях ex works), выбранные, по мере возможности, в одинаковом временном периоде. Если экспортная цена поступающего из-за границы на бразильский рынок товара ниже нормальной цены, квалифицируется дискриминация цены или демпинг и разница между ними рассматривается в качестве границы демпинга. Эта граница, по отношению к экспортной цене, указывает максимальный уровень возможных к применению антидемпинговых санкций.

Антидемпинговые санкции, согласно бразильскому законодательству, применяются в форме ставки тарифа антидемпинговой пошлины, исчисляемой по принципу ad valor от таможенной стоимости товара, поставляемого на условиях CIF. Применение антидемпинговых санкций требует подтверждения наличия ущерба или угрозы нанесения ущерба, а также наличия причинно-следственной связи.

Обращение с просьбой открытия расследования нарушения международных норм торговли в случаях, имеющих в виду применения антидемпинговых санкций (антидемпингового расследования), должно быть подано местной промышленностью или от ее имени посредством направления в адрес Descom письменной петиции, содержащей доказательство демпинга.

*Порядок и сроки проведения антидемпингового расследования.* По получении петиции Descom осуществляет предварительное рассмотрение вопроса с целью проверки полноты приведенных данных и, в случае их недостаточности, требует предоставления дополнительных сведений. На основании анализа полученных сведений Descom подготавливает заключение о наличии либо отсутствии необходимости проведения антидемпингового расследования.

Принятие решения об открытии антидемпингового расследования входит в полномочия Secex, который информирует о принятом решении посредством публикации соответствующего уведомления – Цирюляра Secex, в официальном государственном печатном органе Diario Oficial da Uniao, а также – незамедлительным направлением уведомлений заинтересованным сторонам: внутренним потребителям и производителям товара, импортерам, экспортерам и правительству страны-экспортера. Уведомленным субъектам предоставляется срок в количестве 20 дней для формирования и других заинтересованных.

После открытия процедуры антидемпингового расследования Descom направляет всем заинтересованным сторонам вопросник. Заинтересованные могут в письменном виде направлять в Descom ответы на вопросы и материалы, относящиеся к вопросу антидемпингового расследования.

Предварительное заключение относительно наличия демпинга и причиненного им ущерба может быть вынесено Descom в соответствующем промежуточном акте о проведении антидемпингового расследования не ранее 60 дн., считая с даты

открытия процедуры расследования. В случае наличия в промежуточном акте о проведении антидемпингового расследования доказательств необходимости применения временных мер торговой защиты с целью недопущения нанесения в течение периода расследования большего вреда местной промышленности Desom рекомендует применение указанных мер. Указанный промежуточный акт передается на рассмотрение межведомственного органа – Внешнеторговой палаты (Camex), наделенного в полномочиями по принятию решения о применении антидемпинговых, компенсационных и защитных мер. В случае принятия решения о назначении временной меры торговой защиты Camex издает соответствующий документ – Резолюцию Camex, которая публикуется в *Diario Oficial da Uniao*. О принятии Camex указанного решения Desom информирует заинтересованные стороны.

Принятые временные меры торговой защиты – временные антидемпинговые пошлины могут действовать в течение периода сроком до 4 мес. По просьбе иностранного экспортера указанный срок может быть продлен до 6 мес. Временная антидемпинговая пошлина может быть назначена ниже уровня демпинга, выявленного в промежуточном акте о проведении расследования, в случаях, если такая пошлина считается достаточной для устранения ущерба. В этом, последнем случае, периоды действия временной антидемпинговой пошлины определяются в рамках 6 и 9 мес.

По завершении анализа ответов заинтересованных на направленный ранее вопросник Desom вправе запросить дополнительную информацию и осуществить расследование *in loco* на национальных, а также иностранных предприятиях, которые предварительно информируются о необходимости проведения таких действий. В течение периода расследования Desom вправе запросить и другую дополнительную информацию, относящуюся к теме расследования.

Заинтересованные стороны имеют право запрашивать для изучения акты, подготовленные в процессе осуществления процедуры антидемпингового расследования, а также защищать свои интересы в письменной форме. Заинтересованные могут просить Desom относительно организации встречи (аудиенции) для изложения своих аргументов по рассматриваемому вопросу.

Экспортер может в добровольном порядке принять обязательство по уровню практикуемых цен на товар после вынесения в промежуточном акте о проведении антидемпингового расследования предварительного заключения о наличии демпинга и нанесении ущерба вследствие нарушения норм международной торговли. В этом случае Desom подготовит заключение относительно предложения экспортера, связанного с обязательством по уровню практикуемых цен на товар, в котором может рекомендовать Camex принять указанное обязательство. Решение о принятии обязательства экспортера по уровню практикуемых цен на товар принимается Резолюцией Camex. Проводимое антидемпинговое расследование может быть прекращено.

Процесс антидемпингового расследования должен быть завершен в срок не более года с даты его открытия, за исключением чрезвычайных случаев, когда срок расследования может быть продлен до 18 мес. До принятия окончательного заклю-

чения относительно наличия демпинга в практике экспорта товара в Бразилию Desom проводится окончательная аудиенция, на которой заинтересованные стороны посредством подготовленной Desom технической ноты информируются о выявлении обстоятельств, существенных для принятия решения о применении антидемпинговой пошлины. Заинтересованным предоставляется срок длительностью в 15 дней для осуществления заявлений, по окончании которого антидемпинговое расследование считается завершенным.

Окончательное заключение и соответствующая рекомендация Desom содержатся в заключительном акте об антидемпинговом расследовании, подтверждающем или опровергающем наличие демпинга (и соответствующего ущерба) в торговой практике экспортера. В случае подтверждения демпинга окончательный акт об антидемпинговом расследовании передается на рассмотрение и принятие решения Camex. В случае принятия положительного решения Резолюция Camex о применении окончательной антидемпинговой пошлины публикуется в *Diario Oficial da Uniao*. Указанная окончательная антидемпинговая пошлина может быть принята на срок до 5 лет. Если в заключительном акте об антидемпинговом расследовании содержится заключение об отсутствии демпинга в торговой практике экспортера решение о закрытии антидемпингового расследования без применения антидемпинговой пошлины публикуется в *Diario Oficial da Uniao* в Циркуляре Secex.

По итогам указанного Desom информирует заинтересованные стороны относительно завершения расследования и о применении или не применении меры торговой защиты внутреннего рынка страны. Бразильское законодательство предоставляет возможность обжалования в административном порядке любого решения федеральных органов. Статья 59 закона №9.784 устанавливает для обжалования срок 10 дней с даты опубликования административного решения. В связи с указанным заинтересованная сторона антидемпингового расследования может обратиться с заявлением о пересмотре решения федерального органа. Соответствующее заявление должно быть направлено в адрес Desom (г.Бразилиа).

Окончательная антидемпинговая пошлина либо обязательство по уровню практикуемых цен на товар действуют только до тех пор, пока существует необходимость нейтрализации демпинга, причинившего ущерб. Окончательная антидемпинговая пошлина отменяется не позднее 5 лет с даты ее применения, либо 5 лет с даты завершения последней ревизии.

Срок действия окончательной антидемпинговой пошлины может быть продлен в связи с должным образом аргументированным обращением национальной промышленности или от ее имени. Срок действия окончательной антидемпинговой пошлины может быть также продлен по инициативе органов федеральной администрации, или Secex. Указанное обращение должно доказывать то, что отмена окончательной антидемпинговой пошлины приведет к продолжению или возобновлению практики демпинга и сопутствующего ущерба. Заинтересованные стороны в течение 5 мес. до даты истечения срока действия окончательной антидемпинговой пошлины или обязательства по уровню практикуемых цен на товар

должны письменно заявить о целесообразности проведения процедуры ревизии в связи с просьбой о продлении срока действия окончательной антидемпинговой пошлины и запросить аудиенцию.

Ревизия в связи с просьбой о продлении срока действия окончательной антидемпинговой пошлины должна быть завершена в срок до 12 мес. с даты открытия ее процедуры. Акты об открытии и завершении ревизии публикуются в *Diario Oficial da Uniao*. Окончательная антидемпинговая пошлина продолжает действие в течение всего периода проведения ревизии.

Полная или частичная ревизия в связи с просьбой отмены окончательной антидемпинговой пошлины производится по заявлению заинтересованной стороны или по инициативе федерального административного органа, или *Secex* (Секретариата внешней торговли), по истечении, как минимум, 1г. с даты назначения окончательной антидемпинговой пошлины, в случае, если будут представлены убедительные доказательства того, что:

1. необходимость в применении окончательной антидемпинговой пошлины в качестве защиты от демпинга отпала;

2. очевидна невозможность сохранения или возобновления нанесения ущерба в результате осуществления демпинга, в случае снятия или изменения действующей окончательной антидемпинговой пошлины, или

3. действующие меры недостаточны или перестали быть достаточными с точки зрения нейтрализации наносимой ущерб практики демпинга».

В исключительных случаях существенного изменения обстоятельств либо в случае возникновения необходимости защиты национальных интересов, по требованию заинтересованной стороны, либо органов или организаций Федеральной администрации, либо по инициативе органа, осуществлявшего антидемпинговое расследование, могут быть осуществлены изменения через меньший интервал времени.

Ревизия в связи с просьбой отмены окончательной антидемпинговой пошлины должна быть завершена в течение 12 мес. с даты ее открытия. Назначенная окончательная антидемпинговая пошлина продолжает действовать вплоть до окончания процесса ревизии. По итогам ревизии уполномоченные госорганы вправе отменить, продлить либо изменить назначенную окончательную антидемпинговую пошлину.

Экспортеры или производители страны-экспортера не поставлявшие в Бразилию товар в период демпинга. Если на поставки товара из страны-экспортера введена окончательная антидемпинговая пошлина, однако, имеется заявление экспортера или производителя данной страны-экспортера о том, что он не поставлял в Бразилию товар в указанный в окончательном акте о расследовании период (период экспорта товара на условиях демпинга) и не связан с экспортерами или производителями страны-экспортера, к которым применена окончательная антидемпинговая пошлина на заявленный товар, незамедлительно проводится рассмотрение заявления с целью определения в ускоренной форме индивидуальных допустимых границ демпинга для экспортера или производителя указанной страны, обратившегося с заявлением.

В течение периода рассмотрения заявления окончательная антидемпинговая пошлина не применяется к поставкам товара, осуществляемым экспортерами или производителями, обратившимися с заявлением. После начала рассмотрения заявления *Secex* извещает Секретариат Ресейты Федерал (федеральный налоговый орган) о необходимости принятия мер, обеспечивающих, в случае обнаружения доказательств причастности заявителя к демпингу, возможность сбора в полном объеме средств, не собранных за весь период отмены действия окончательной антидемпинговой пошлины.

Департамент торговой защиты ежегодно публикует «Доклад *DECOM*», в котором приводится информация об этапах и результатах осуществляемых расследований за прошедший год. В указанном докладе также публикуется информация относительно расследований, осуществляемых против бразильского экспорта. Согласно данным *Decom*, в 1995-2001гг. Бразилией было инициировано 108 расследований, в т.ч.: 105 расследований, связанных со случаями демпинга. По итогам расследований в 63 случаях были применены санкции по защите внутреннего рынка.

## Выставки-2004

**Couromoda 2004.** Выставка обуви, спортивных товаров и кожаных изделий 13-16 янв., Сан-Пауло. Организатор выставки – *Couromoda Feiras Comerciais*, Rua Oscar Fi-eire, 379-19° andai-Cerqueira Cesar – 01426-001 – Sao Paulo – SP, (5511) 3897.6100, ф. 3897.6161, [couromoda@couromoda.com.br](mailto:couromoda@couromoda.com.br), [www.couroitioda.com.br](http://www.couroitioda.com.br).

**Fenam.** Выставка лесной промышленности, 3-6 марта, Куритиба. *Diretriz Feiras e Eventos Ltda* Rodovia do Cafe – KM Zero – BR 277 – Centre de Exposicoes/Parque Barigui 82.010480-Curitiba-PR, (5541) 335.3377, [diretriz@diretriz.com.br](mailto:diretriz@diretriz.com.br), [www.diretriz.com.br](http://www.diretriz.com.br).

**Telexpo.** Выставка телекоммуникаций, компьютерных сетей и информационных технологий, 25-28 марта, Сан-Пауло. *Advanstar Editora e Comunicacoes*, Rua Gomes de Carvalho, 1329-9° andar-VI, Olimpia-04547-005-Sao Paulo-SP, (5511) 3170.7000, ф. 3170.7025, [telemkt@advanstar.com.br](mailto:telemkt@advanstar.com.br), [www.telexpo.com.br](http://www.telexpo.com.br).

**Technoauto.** Международная выставка автомобильных технологий, 31 марта-4 апр., Сан-Пауло. *Alcantara Machado Feiras de Negocios*, Rua Sao Paulo, 252-BI. A-Alphaville-Barueri-06465-130-SP, (5511) 4197.9111, ф. 4197.9110, [info@tecnoauto.com.br](mailto:info@tecnoauto.com.br), [www.tecnoauto.com.br](http://www.tecnoauto.com.br).

**Feicon.** Выставка строительной промышленности, 13-17 апреля, Сан-Пауло. *Alcantara Machado Feiras de Negocios Ltda*, Rua Sao Paulo, 252-BI. A-Alphaville-Barueri-06465-130-SP, (5511) 4197.9111, ф. 4197.9110, [info@feicon.com.br](mailto:info@feicon.com.br), [www.feicon.com.br](http://www.feicon.com.br).

**Interdefesa.** Выставка оборудования, продукции и услуг для обеспечения личной безопасности, 4-7 мая, Сан-Пауло. *Alcantara Machado Feiras de Negocios*, Rua Sao Paulo, 252-BI. A-Alphaville-Barueri - 06465-130-SP, (5511) 4197.9111, ф. 4197.9110, [info@interdefesa.com.br](mailto:info@interdefesa.com.br), [www.interdefesa.com.br](http://www.interdefesa.com.br).

**Geobrasil.** Выставка по геодезии, 4-6 мая, Сан-Пауло. *Alcantara Machado Feiras de Negocios*, Rua Sao Paulo, 252-BI. A-Alphaville-Barueri-06465-130-SP, (5511) 4197.9111, ф. 4197.9110, [info@geobrasil.com.br](mailto:info@geobrasil.com.br), [www.geobr.com.br](http://www.geobr.com.br).



Interfireman. Выставка оборудования, продукции и услуг по предотвращению и борьбе с пожарами, 4-7 мая, Сан-Пауло. Alcantara Machado Feiras de Negocios, Rua Sao Paulo, 252 -Bl. A-Alphaville-Barueri-06465-130-SP, (5511) 4197.9111, ф. 4197.9110, info@interfireman.com.br, www.interfireman.com.br.

Fce Pharma. Выставка фармацевтической промышленности, 11-13 мая, Сан-Пауло. VNU Business Media do Brasil Rua Wanderley, 832/848-Perdizes 05011-001-Sao Paulo-SP, (5511) 3873.0081, ф. 3873.1912, fce@vnu.com.br, www.fcepharma.com.br.

Seafood Expo Latin America. Выставка по рыболовству, 11-13 мая, Сан-Пауло. VNU Business Media do Brasil Rua Wanderley, 832/848-Perdizes 05011-001-Sao Paulo-SP, (5511) 3873.0081, ф. 3873.1912, seafood@vnu.com.br, www.vnu.com.br.

Mecanica. Выставка машинно-технической продукции, 18-22 мая, Сан-Пауло. Alcantara Machado Feiras de Negocios, Rua Sao Paulo, 252-Bl. A-Alphaville-Barueri-06465-130-SP, (5511) 4197.9111, ф. 4197.9110, info@mecanica.com.br, www.mecanica.com.br.

Hospital. Выставка продукции, услуг и технологий для госпиталей, лабораторий и клиник, 1-4 июня, Сан-Пауло. Hospitalar Feiras e Congresses-Rua Oscar Freire, 379-19 andar-01426-001 -Sao Paulo-SP, (5511) 3897.6199, ф. 3897.6191, hospitalar@hospitalar.com.br, www.hospitalar.com.br.

Fitma Aquates Brazil. Выставка технологий по охране окружающей среды, 1-3 июня, Сан-Пауло. Fagga Eventos Internacionais Ltda, Conde de Irajá, 260-1 andar-Botafogo-22271-020 Rio de Janeiro-RJ, (5521) 2537.4338, ф. 2537.7991, fitmaaquatech@fagga.com.br, www.fitmaaquatech.com.br.

Feicorte. Выставка мясной промышленности, 15-19 июня, Сан-Пауло. Agrocentro Empreendimentos Rodovia Imigrantes, km 1,5 -04329-900-SP, (5511) 5073.7799, ф. 5058.9400, info@feicorte.com.br, www.feicorte.com.br.

Fispal Alimentos. Выставка продовольственных товаров, 15-18 июня, Сан-Пауло. Brasil Rio Promocoes e Empreend. Ltda Rua Ministro Nelson Hungria, 239-Cj. 04-Real Parque 05690-050-SP, (5511) 3758.0996, ф. 3758.0165, fispal@fispal.com, www.fispal.com.

Fenatec Texbrasil. Выставка текстильной промышленности, 29 июня-2 июля, Сан-Пауло. Alcantara Machado Feiras de Negocios, Rua Sao Paulo, 252-Bl. A-Alphaville-Barueri-06465-130-SP, (5511) 4197.9111, ф. 4197.9110, info@fenatec.com.br, www.fenatec.com.br.

Agrotec. Выставка сельскохозяйственных технологий, 7-9 июля, Сан-Пауло. Certame Eventos Promocionais Ltda, Av. Presidente Wilson, 164-9 andar-Centro-20030-020-RJ, (5521) 3974.2000, ф. 2524.2991, certame@certame.com, www.certame.com.

Aerotec. Выставка технологий и комплектующих для авиакосмической промышленности 21-23 июля, Сан-Пауло. Certame Eventos Promocionais, Av. Presidente Wilson, 164-9 andar-Centro-20030-020-RJ, (5521) 3974.2000, ф. 2524.2991, certame@certame.com, www.certame.com.

Traffic. Выставка дорожных технологий и оборудования, 25-27 авг., Сан-Пауло. Cipa Ltda, R. Correia de Lemos, 158-Centro 04140-000--SP, (5511) 577.4355, ф. 577.4239, cipa@cipanet.com.br, www.cipanet.com.br.

Comdex Sucesu SP Brasil. Выставка компьютерной техники и телекоммуникаций, 17-20 авг., Сан-

Пауло. Guazzelli Feiras Messe Frankfurt Alameda Rio Negro, 433-3° andar-Predio 1-Alphaville 06454-904-Barueri-SP, (5511) 4688.6000, ф. 4688.6050, informacao@comdex.com.br, www.comdex.com.br.

FI – Food Ingredients South America. Выставка пищевой промышленности, 31 авг.-2 сент., Сан-Пауло. VNU Business Media do Brasil Rua Wanderley, 832/848-Perdizes 05011-001--SP, (5511) 3873.0081, ф. 3873.1912, flsa@vnu.com.br, www.fisa.com.br.

Helitech Latin America. Выставка и конференция по вертолетной технике, 21-23 сент., Сан-Пауло. Certame Eventos Promocionais, Av. Presidente Wilson, 164-9 andar-Centro-20030-020-RJ, (5521) 3974.2000, ф. 2524.2991, certame@certame.com, www.helitechlatinamerica.com.

Fiee Minas Gerais. Выставка по электроэнергетике и электронике, 21 -24 сент., Бело-Оризонте. Alcantara Machado Feiras de Negocios Ltda, Rua Sao Paulo, 252-Bl. A-Alphaville-Barueri-06465-130-SP, (5511) 4197.9111, ф. 4197.9110.

Equipotel. Выставка оборудования, продукции и услуг для гостиничного комплекса, ресторанов, баров, 27-30 сент., Сан-Пауло. Equipotel Feiras, Edicoes e Promocoes Ltda, Rua Afonso Celso, 797-Vila Mariana 04119-060-SP, (5511) 5574.5166, ф. 5549-5043, equipotel@equipotel.com.br, www.equipotel.com.br.

Salaio Internacional Do Automovel. Транспортная выставка, 14-24 окт., Сан-Пауло. Alcantara Machado Feiras de Negocios, Rua Sao Paulo, 252-Bl. A-Alphaville-Barueri-06465-130-SP, (5511) 4197.9111, ф. 4197.9110, info@salaodoautomovel.com.br, www.salaodoautomovel.com.br.

Fie Eletrica. Выставка по электроэнергетике, окт., Сан-Пауло. Alcantara Machado Feiras de Negocios Ltda, Rua Sao Paulo, 252-Bl. A-Alphaville-Barueri-06465-130-SP, (5511) 3826.9111, ф. 3667.3626, info@feiraeletrica.com.br, www.feiraeletrica.com.br.

## Импорт

Импортное регулирование Бразилии продолжает оставаться одним из наиболее сложных в странах Латинской Америки, что осложняет доступ иностранных товаров, в т.ч. российских на рынок этой страны.

Тарифные ограничения. Средний уровень импортных пошлин в Бразилии составляет 7%. Импортные пошлины на некоторые товары из стран, пользующихся РНБ, следующие: машины и оборудование – 0-21%, автомобили – 35%, удобрения – 4-6%, металлы – 6-20%.

В соответствии со статьей 2 Соглашения о торговле и платежах от 20 апр. 1963г. Россия и Бразилия предоставляют друг другу по всем вопросам торговли и мореплавания режим во всех отношениях не менее благоприятный чем тот, который каждая из них предоставляет или может предоставить любой третьей стране.

Беспошлинный ввоз применяется в отношении импорта определенного круга товаров, национальное производство которых, либо отсутствует, либо недостаточно для удовлетворения потребностей нацэкономики. Под действие данного режима подпадает ввоз основного массива сырьевых товаров, в частности, нефть и нефтепродукты, а также каустическая сода, фармацевтические товары, отдельные виды машин и оборудования.

Нетарифные ограничения. К их числу следует отнести: обязательное импортное лицензирова-

ние практически при любых импортных операциях; строгий санитарный и ветеринарный контроль; специальное разрешение на ввоз товаров, которые подпадают под особый режим (кровь, плазма крови, психотропные вещества, оружие, боевая техника, боеприпасы, изотопы, нефтехимические товары).

**Режим запрещения ввоза.** Применяется в отношении биологически не распадающихся моющих средств, анаболических продуктов и ядовитых отходов.

**Режим draw back.** Применяется для полуфабрикатов, узлов, деталей и оборудования, ввозимых в страну для нужд предприятий-производителей экспортной продукции.

**Режим временного импорта.** Применяется к предметам, не предназначенным для коммерческой реализации (образцы, каталоги, рекламные материалы).

Преференциями в уплате импортных пошлин и налоговыми льготами пользуются предприятия, расположенные в свободной экономической зоне Манаус.

Льготы, предоставление которых связано с участием в таможенных союзах и свободных зонах торговли. Бразилия входит в состав Южноамериканского союза общего рынка (Меркосул) — таможенного союза, в рамках которого действует свободная зона торговли. В отношении импорта из третьих стран применяется Единый внешний тариф. Каждая страна-участница Меркосул имеет право на исключение из него до 300 товаров, импорт которых по единому тарифу может нанести ущерб нацэкономике (данный режим будет действовать до 2006г.). В бразильский список товаров входят: молоко, рожь, рис, гипс, хлорбензол, бутан, мочевины, сульфат аммония, суперфосфат, кожа, медицинское оборудование. Бразилия участвует в переговорах по созданию: Межамериканской зоны свободной торговли; Зоны свободной торговли Меркосул-Европейский союз.

Антидемпинговые пошлины используются Бразилией в качестве защитной меры нацпроизводителей. В 2002г. в стране действовало 54 антидемпинговые пошлины.

## Енаех-экспорт

В г. Рио-де-Жанейро 27-28 нояб. 2003г. в гостинице «Глория» проходила ежегодная Национальная встреча участников внешней торговли — Епаех-23. В заседаниях форума приняли участие 400 чел., включая министров федерального правительства, представителей крупнейших компаний страны, политических и общественных деятелей. На закрытии встречи выступил президент Бразилии Лула.

Основные тезисы выступлений ряда участников форума.

1. Министр развития, промышленности и внешней торговли Луис Фернандо Фурлан. Правительство объявило на открытии форума о принятии пакета мер, предназначенных для упрощения импорта машин и оборудования. С этой целью Секретариат по внешней торговле — Сесех примет в ближайшее время указ об освобождении 1600 позиций товаров от необходимости получения предварительной лицензии на осуществление импортной операции. Указанное решение распространяется на средства производства, облагаемые импортной по-

шлиной по пониженной ставке тарифа в связи с отсутствием аналогов, производимых бразильской промышленностью. Необходимость получения предварительной лицензии на импорт указанной группы машин и оборудования влекла за собой до 60 дней задержки направления разрешения на отгрузку товаров иностранному продавцу. После отмены необходимости наличия предварительной лицензии импорт данных товаров может осуществляться незамедлительно. Правительство намерено также усилить поддержку деятельности экспортеров услуг. Изучается возможность внесения изменений в законодательство с целью упрощения кредитования экспорта по указанному сектору.

Министр объявил, что целью страны в 2004г. будет достижение экспорта в 80 млрд.долл., то есть 10% рост объема экспорта по сравнению с результатом 2003г. Прогноз объема экспорта на 2003г. — 70 млрд.долл. Фурлан поставил цель достижения к 2007г. объема товарооборота страны в 200 млрд.долл.

2. Секретарь по вопросам внешней торговли министерства развития, промышленности и внешней торговли Иван Карвалью. С нояб. 2003г. обозначился рост объема импорта, в основном, вследствие увеличения закупок средств производства, что свидетельствует о возобновлении инвестиций в бразильскую промышленность. Именно этот процесс правительство намерено поддерживать основываясь на том, что рост импорта оборудования, как правило, сопровождается ростом закупок комплектующих у национальных предприятий.

Также Сесех намерена издать комплексный нормативный акт, объединяющий все действующие в стране нормы осуществления импорта товаров. В наст.вр. порядок осуществления импорта в стране определяется при помощи 87 различных нормативных актов и инструкций. Цель — упростить процесс закупки товаров за рубежом.

Правительство работает над возможностью упрощения импорта в режиме drawback, который освобождает от уплаты импортной пошлины комплектующие, поставляемые в страну и применяемые для производства товаров, предназначенных на экспорт. Сейчас импортные поставки в указанном режиме оцениваются в 5 млрд.долл. Объем экспорта товаров, произведенных с использованием полученных в режиме drawback комплектующих, составляет 29 млрд.долл. Упрощение импорта в режиме drawback предполагается осуществить за счет расширения электронной компьютерной сети, предназначенной для согласования предприятиями данных импортных операций с таможенными органами. Указанное позволит сократить сроки закупок товаров в режиме drawback.

3. Министр сельского хозяйства Роберто Родригес. Экспорт сельскохозяйственных товаров в 2004г. вырастет на 15%. Указанный рост соответствует сумме ожидается в 3 млрд.долл. В т.ч., рост объема экспорта сои ожидается в 2,5 млрд.долл.

4. Генсек Агентства Объединенных наций по экономическому развитию (ЮНКТАД), бывший министр финансов Бразилии Рубенс Рикуперо. Бразильскому правительству необходимо внимательно относиться к росту курса национальной валюты — реала по отношению к долл., а также — приливу в страну спекулятивного иностранного капитала, который способствует росту курса реала. Отсутствие необходимых данных, по словам

Рикуперо, не позволяет сделать вывод о том, какой курс реала по отношению к долл. является идеальным и превышение какого лимита являлось бы опасным с точки зрения реализации бразильских товаров на внешнем рынке. Рикуперо отметил, что завышенный курс реала явился причиной падения объемов бразильского экспорта в 1994-98гг. По мнению Рикуперо, в случае возникновения опасности для национальной экономики правительство страны вправе принять эффективные финансово-экономические меры по сдерживанию прилива иностранного краткосрочного капитала.

5. Президент Бразилии Луис Инасио Лула да Силва. Президент страны объявил о шести изменениях в области организации внешней торговли, которые, по мнению правительства, должны еще более стимулировать рост объема экспортных поставок.

Отмена ограничений по Соглашению о взаимном кредитовании (порт. аббревиатура – CCR), заключенному странами, входящими в Ассоциацию по интеграции латино-американских государств ALADI. Данное соглашение предусматривает совместную гарантию центральными банками стран-участниц оплаты экспортных поставок в страны указанного блока. Начиная с 2000г., в Бразилии действовали ограничения на кредитование указанных торговых операций по срокам (не выше 360 дней) и объемам (до 100 тыс. долл.).

Отмена необходимости учета показателя риска страны при осуществлении операций кредитования в торговле со странами-участницами ALADI. Бразильское правительство сочло недостаточным наличие авала операции центральными банками стран-участниц блока. С данного момента все кредитные операции в рамках соглашения CCR считаются имеющими минимальный по значению показатель риска.

Проекты, финансируемые международными финансово-кредитными организациями, отныне включены в программу «выравнивания процентов»: бразильские компании, участвующие в международных торгах, предоставляют услуги на условиях минимальных процентных ставок. При этом правительство страны покрывает разницу между минимальной и действующей ставками. правительство в этом случае понимает, что оно не несет расходов в связи с тем, что международные организации оплачивают предоставленные услуги наличными.

Предоставление крупным бразильским предприятиям возможности получения, в виде исключения, кредитов, предоставляемых в рамках Proex (программы кредитования экспортных операций, осуществляемых исключительно малыми и средними национальными предприятиями). Принятое исключение касается финансирования операций, осуществляемых в рамках Андской комиссии по развитию (CAF) и межправительственных соглашений, и будет использоваться после предварительного одобрения межведомственной федеральной Внешнеторговой палатой SAMEX.

Создается федеральная Программа стимулирования производства малыми и средними предприятиями продукции, предназначенной на экспорт (Prorex).

С целью упрощения порядка и сокращения сроков оформления кредитования экспорта объединяются правительственные комитеты по кредитованию и гарантированию кредитования экспорта.

В своей речи Лула также заявил, что «страна готова сделать следующий шаг и начать экономический рост». Президент страны отметил, что в прошлом году страна могла только мечтать о прогнозируемом на 2004г. уровне инфляции в размере 5,5%. Докладчик заявил о важности того, чтобы бразильские предприниматели были уверены в необратимости пути, на который вступила страна. Лула отметил, что через 10 месяцев и 28 дней после вступления в должность президента он стал еще большим оптимистом, чем был, когда вступал в эту должность. Президент страны призвал бразильских экспортеров проявлять большую «наступательность» в поиске новых рынков.

## Экспорт-2002

**Внешнеторговый товарооборот** Бразилии в 2002г. снизился на 5,8% и составил 107,6 млрд.долл., экспорт достиг рекордной отметки 60,4 млрд.долл. (рост – 3,7%), а импорт – 47,2 млрд.долл. (снижение – 15%). Увеличение экспорта произошло несмотря на снижение индекса цен бразильского экспорта на 4,1% и кризис в являющейся одним из основных торговых партнеров Аргентине, из-за чего объем экспорта в эту страну снизился на 2,6 млрд.долл.

Положительными факторами стали рост конкурентоспособности бразильских товаров, открытие новых региональных рынков (рост экспорта в страны Африки составил 19%, Ближнего Востока – 15%, Азии – 26%), подписание торговых соглашений со стратегическими партнерами (Мексика), продолжающиеся мероприятия по продвижению бразильского экспорта (делегации деловых кругов Бразилии под руководством министерства развития, промышленности и внешней торговли посетили Китай, Индию, Ю.Корею, Японию, Россию).

Снижение импорта объясняется девальвацией бразильского реала, в связи с чем во многих сферах начался процесс импортозамещения. Второй год подряд удалось достичь положительного сальдо торгового баланса, при чем его показатель (13,2 млрд.долл.) является наиболее высоким с 1994г. Благодаря положительному сальдо дефицит счета текущих операций платежного баланса снизился с 15,3 млрд.долл. в 2001г. до 7,8 млрд.долл. в 2002г. (наименьший показатель за годы осуществления «Плана Реал»), что составило 1,67% ВВП.

Доля Бразилии в мировом экспорте в 2002г. составила 0,97% (60 млрд.долл. из 6.217 млрд.долл.). Доля Бразилии в экспорте стран Латинской Америки составляет 17% (в 1994г. – 23%), по этому показателю она уступает только Мексике (46%). В связи с тем, что темпы мирового экспорта опережают темпы бразильского экспорта, роль Бразилии в мировом экспорте снижается: в 1985г. ее доля равнялась 1,31%, в 1994г. – 1,01%. В 1985-2002гг. Китай увеличил экспортные поставки в 9,7 раза, Индия – в 4,8 раза, Мексика – в 5,9 раза, а Бразилия – в 2,3 раза. Причиной тому является номенклатура экспорта Бразилии, в которой преобладают товары с невысокой динамикой спроса. Остается низким соотношение бразильского экспорта к ВВП: в развитых странах экспорт составляет 30% ВВП, в Бразилии – 14%.

Внешнеторговый товарооборот Бразилии, в млрд.долл.

	1997г.	1998г.	1999г.	2000г.	2001г.	2002г.
Товарооборот.....	112,7	108,8	97,3	110,9	113,8	107,6
Экспорт.....	53	51,1	48	55,1	58,2	60,4

Импорт.....59,7 .....57,7.....49,3.....55,8 .....55,6 .....47,2  
Сальдо .....-6,7.....-6,6.....-1,3.....-0,8 .....2,6 .....13,2

## Структура товарооборота

ТН ВЭД	Экспорт		
	Импорт	Сальдо	
Всего .....	60,4	47,2	13,2
01-24 Продтовары и сел./хоз. сырье.....	17,1	3,3	13,8
25-27 Минеральные продукты .....	6,4	7,5	-1,1
28-40 Продукция химпрома .....	4,6	10,9	-6,3
41-43 Кожевенное сырье, изделия .....	1,1	0,2	0,9
44-49 Древесина, целл.-бумажные изделия.....	3,8	0,8	3
50-67 Текстиль, изделия из него и обувь .....	2,7	1,1	1,6
71 Драгоценные камни и металлы .....	0,6	0,2	0,4
72-83 Металлы и изделия из них .....	6,1	2,1	4
84-90 Машины, оборуд., трансп. средства.....	15	20,4	-5,4

Структура экспорта по добавленной стоимости: сырьевые товары — 17 млрд.долл. (28%), прежде всего железная руда, соя, соевый шрот, нефть, битая птица, кофе в зернах; полуфабрикаты — 9 млрд.долл. (15%), прежде всего стальная продукция, сахар-сырец, целлюлозно-бумажные изделия; готовые изделия — 33 млрд.долл. (55%), прежде всего самолеты, автомобили, обувь, двигатели.

Приоритетными задачами нового правительства в сфере внешнеэкономической деятельности объявлены интенсификация интеграционных процессов в рамках Меркосур, защита национальных интересов на переговорах по созданию Межамериканской зоны свободной торговли (ALCA), зоны свободной торговли между Меркосур и ЕС, а также активизация торгово-экономического сотрудничества с Китаем, Индией, Россией. В совокупности бразильский экспорт в эти 3 страны вырос за год на 23%, достигнув 4,04 млрд.долл. Перспективным представляется расширение поставок с/х продукции на эти емкие рынки, а также высокотехнологичной продукции.

В 2003г. «Эмбраэр» должен поставить индийской компании Jet Airways 10 самолетов Emb-175 (на 78 пассажиров) на 260 млн.долл., индийской стороной сделан заказ на поставку еще 10. «Эмбраэр» заключил с китайской государственной компанией Avic 2 соглашение по созданию СП в Китае по производству региональных самолетов на 30-50 посадочных мест. Создание СП, 51% акций в котором принадлежит бразильской компании, стало единственным способом избежать уплаты 24% импортной пошлины на зарубежные самолеты, установленной в Китае. Бразилия предлагала Китаю изучить возможность подписания соглашения о тарифных преференциях и соглашения в автомобильной сфере, но китайское правительство отказалось, ссылаясь на то, что, вступив в ВТО год назад, считает в настоящее время преждевременным заключение подобных соглашений.

С Мексикой в июле было подписано соглашение о предоставлении взаимных тарифных преференций, включающее 792 товара, в т.ч. 641 промышленный и 151 сельскохозяйственный. Соглашение должно вступить в силу после ратификации парламентами обеих стран в 2003г. Тарифные преференции представляют снижение импортного тарифа от 20 до 100%. Подписано и ратифицировано соглашение о взаимном кредитовании с Аргентиной, призванное способствовать восстановлению прежних объемов торговли между двумя странами. Ведутся переговоры с ЮАР по подписанию соглашения о тарифных преференциях.

Распределение бразильского экспорта по регионам мира: Северная Америка (США и Канада) —

16,3 млрд.долл.; ЕС — 15,1 млрд.долл.; Латинская Америка — 10,6 млрд.долл., в т.ч. Меркосур — 3,3 млрд.долл. и Кариком — 0,6 млрд.долл.; Азия, включая Ближний Восток — 11,1 млрд.долл.; Африка — 2,4 млрд.долл.; Восточная Европа — 1,8 млрд.долл.

Распределение бразильского импорта по регионам мира: ЕС — 13,1 млрд.долл.; Северная Америка — 11,2 млрд.долл.; Азия — 9,5 млрд.долл.; Латинская Америка — 8,3 млрд.долл., в т.ч. Меркосур — 5,6 млрд.долл.; Африка — 2,7 млрд.долл.; Восточная Европа — 0,9 млрд.долл.

## Распределение экспорта и импорта по странам

Экспорт	Импорт				
	млрд.долл.	%			
Всего .....	60,4	100	Всего .....	47,2	100
1. США .....	15,5	25,4	1. США .....	10,3	21,8
2. Голландия.....	3,2	5,3	2. Аргентина.....	4,7	10
3. Германия .....	2,5	4,2	3. Германия .....	4,4	9,3
4. Китай .....	2,5	4,2	4. Япония .....	2,3	5
5. Мексика.....	2,3	3,9	5. Италия .....	1,8	3,7
6. Аргентина.....	2,3	3,9	6. Франция .....	1,7	3,7
7. Япония .....	2,1	3,5	7. Китай .....	1,6	3,3
8. Италия .....	1,8	3	8. Великобритания.....	1,3	2,8
9. Великобритания.....	1,8	2,9	9. Нигерия.....	1,1	2,3
10. Франция .....	1,5	2,5	10. Южная Корея.....	1,1	2,3
...13. Россия .....	1,252	2,07	...25. Россия.....	0,427	0,91

Бразильский экспорт имеет диверсифицированную структуру. На основной экспортный товар (железную руду) пришлось лишь 5% бразильского экспорта, на 20 основных экспортных товаров — 50%. Экспорт железной руды второй год подряд занимают 1 место в экспорте — их поставки увеличились в стоимостном объеме на 4% и достигли 3 млрд.долл. В связи с кризисом в мировой авиационной отрасли поставки бразильских самолетов снизились на 18% до 2,3 млрд.долл.

Экспорт легковых автомобилей достиг 2 млрд.долл. В связи со стагнацией внутреннего автомобильного рынка производители связывают надежды с ростом экспортных поставок. В 2003г. вступят в силу соглашения с Мексикой и Чили о тарифных преференциях. Планируется открытие рынков ЮАР и Китая. «Фольксваген ду Бразил» подписал контракт с китайской стороной о поставке разборных комплектов автомобилей для последующей сборки 230 тыс. автомобилей в течение 5 лет в пров. Шанхай. 60% комплектующих будут бразильского производства и 40% — китайских поставщиков.

С/х сырье и продтовары продолжают занимать ведущее место в бразильском экспорте. В 2002г. их экспортные поставки достигли 17,1 млрд.долл., что составило 28,3% бразильского экспорта.

Поставки отдельных товаров этой группы составили: соевые продукты — 5,9 млрд.долл. (рост на 10%), в т.ч. соя-бобы — 3, соевый шрот — 2,2 и соевое масло — 0,7 млрд.долл.; сахар — 2,1 млрд.долл., в т.ч. сахар-сырец — 1,1 (снижение на 20%) и белый сахар — 1 млрд.долл.; кофе — 1,4 млрд.долл., в т.ч. кофе в зернах — 1,2 млрд.долл. (1,55 млн.т.) и растворимый кофе — 0,2 млрд.долл.; мясо (говядина, битая птица, свинина) — 2,9 млрд.долл. (рост на 9%).

Экспорт говядины осуществлялся в 80 стран мира и составил 1,006 млн.т. на 1,107 млрд.долл., что составило рост 17% в количественном и 8% в стоимостном измерении. Рост произошел несмо-

тря на падение мировых котировок и конкуренции со стороны вернувшихся на мировой рынок аргентинских производителей, которые воспользовались девальвацией своей национальной валюты для наращивания экспорта. Была запущена программа продвижения экспорта Brazilian Beef, бюджет которой составил 5 млн. реалов. Россия и Ближний Восток считаются новыми перспективными рынками.

Экспорт битой птицы составил 1,625 млн. т. на 1,393 млрд. долл. (в 2001г. — 1,266 млн. т. на 1,334 млрд. долл.), что составило 31% мирового экспорта. Поставки осуществлялись в 100 стран мира. На 2003г. ставится задачей завоевание рынков Китая и Канады.

Экспорт свинины составил 476 тыс. т. на 481 млн. долл. (в 2001г. — 265 тыс. т. на 359 млн. долл.). Основными компаниями-экспортерами стали Seaga, Sadia и Шаресо. Перспективными рынками являются Чили, Южная Корея.

Распределение основных товаров экспорта по странам, в млрд. долл.

Всего	Китай (0,6)	Япония (0,4)	Германия (0,3)
1 жел. руда	3		
2 соя-бобы	3		
3 самолеты	2,3		
4 соевый шрот	2,2		
5 автомобили	2		
6 сотовые тел.	1,8		
7 нефть	1,7		
8 обувь	1,5		
9 стальн. полуф.	1,4		
10 авто. двигат.	1,3		
11 битая птица	1,3		
12 кофе в зернах	1,2		
...15 сахар-сырец	1,1		
...17 табак	1		
...22 говядина	0,8		
...31 свинина	0,5		

Бразильский импорт также имеет диверсифицированную структуру. На основной импортный товар (нефть) пришлось 7% импорта, на 30 основных импортных товаров — 50%. С момента введения плавающего курса национальной валюты и ее девальвации в 1999г. начался процесс импортозамещения в отдельных секторах, в частности в нефтяной, металлургической, целлюлозно-бумажной, мебельной, автопромышленности, производстве машин и оборудования.

Увеличение национального производства нефти, а также замедление темпов экономического роста, приводит к снижению импорта основного товара — нефти. Бразилия начала экспортировать нефть 3г. назад, а сейчас уже играет заметную роль на мировом рынке. Экспорт достиг 1,7 млрд. долл., при этом покупателями выступают в т.ч. такие крупные производители нефти, как ОАЭ и Саудовская Аравия. Осуществляется экспорт в основном нефти тяжелых сортов, по переработке которой в стране не хватает производственных мощностей. Рост цен на нефть не имеет таких последствий, как раньше, т.к. экспортные доходы компенсируют частично импортные расходы. Отрицательное сальдо торговли сырой нефти составило 1,6 млрд. долл. (3,3 млрд. долл. расходов за вычетом 1,7 млрд. долл. доходов).

Распределение основных товаров импорта по странам, в млрд. долл.

Всего	Нигерия (1)	Алжир (0,7)	Сауд.Аравия (0,5)
1 нефть	3,3		
2 двигат., генер.	1,7		

3 автозапчасти	1,4		
4 медикаменты	1,4		
5 электрокомп.	1,3		
6 топливо	1,1		
7 гетероцекл. с.	0,9		
8 пшеница	0,9		
9 сотовые тел.	0,9		
10 измер. приб.	0,8		
11 авиадвигат.	0,8		
12 автомобили	0,7		
...17 подшипники	0,6		
...23 хлор. калий	0,5		

Распределение экспорта по бразильским регионам: Юго-Восточный регион — 54% экспорта, Южный — 25%, Северо-Восточный — 8%, Северный — 6%, Центрально-Западный — 5%. 20 бразильских штатов из 27 увеличили экспортные поставки, в частности Рио-де-Жанейро — на 1,2 млрд. долл., Мато-Гроссу и Парана — на 0,4 млрд. долл.

Распределение экспорта и импорта по штатам Бразилии, в млрд. долл.

Экспорт	Импорт
Всего	47,2
1 Сан-Пауло	19,9
2 Рио-Гранде-ду-Сул	5,4
3 Минас-Жераис	3,5
4 Парана	3,3
5 Рио-де-Жанейро	3,1
6 Санта-Катарина	2,5
7 Эспириту-Санту	2

Всего экспортными операциями в 2002г. занималось 17 тыс. бразильских фирм, из них 104 достигли оборота 100 млн. долл. Среди компаний-экспортеров лидером стала государственная нефтяная компания «Петробраз», которая опередила авиастроительную компанию «Эмбраэр», занимавшую 1 место в 2000-01гг.

Снижение экспортных поставок «Эмбраэра» на 17% связано с кризисными явлениями в мировой авиационной индустрии после терактов в США в сент. 2001г. В 2002г. «Эмбраэр» поставил 131 самолет. В 2003г. планируются поставки 148 самолетов, в 2004г. — 155. Одним из основных клиентов должна стать польская компания Lot: в 2003г. планируется поставить ей 10 самолетов Eтj-170 (на 70 посадочных мест) на 200 млн. долл. Центральная и Восточная Европа считается руководством бразильской компании перспективным направлением для экспорта. «Эмбраэр» откроет в Варшаве технический центр по обслуживанию своих самолетов, используемых в Польше и других странах Восточной Европы.

Распределение экспорта и импорта по компаниям, в млрд. долл.

Экспорт	Импорт
Всего	47,2
1 Петробраз	4,9
2 Эмбраэр	1,2
3 Вале ду Рио Досе	0,7
4 Бунже Алиментос	0,7
5 Фольксваген ду Бразил	0,7
6 Каргилл Агрикола	0,5
7 Сидеруржика де Тубарао	0,5
8 Дженерал моторс ду Бразил	0,4
9 Моторола	0,4
10 Форд Мотор Бразил	0,4

**Господдержка экспорта.** Новым правительством создано агентство по продвижению экспорта АРЕХ-Brasil, которое будет работать при министерстве развития, промышленности и внешней

торговли Бразилии и основной целью которого является продвижение бразильских товаров на мировых рынках и поддержка малых и средних предприятий в вопросах внешнеэкономической деятельности.

Поставлена цель объединить усилия всех федеральных органов власти в вопросе продвижения бразильского экспорта, четко определив роль каждого ведомства в этом вопросе. Одним из первых шагов должно стать объединение внешнеэкономических интернет-порталов [www.braziltradenet.gov.br](http://www.braziltradenet.gov.br) и [www.portaldoeexportador.gov.br](http://www.portaldoeexportador.gov.br), принадлежащих МИД и министерству развития, промышленности и внешней торговли соответственно.

Продолжает осуществляться программа Export Fácil («Доступный экспорт»), запущенная в 2000г. для стимулирования экспорта малых предприятий. В 2002г. экспорт в рамках программы достиг 6,2 млн.долл. Государственная «Бразильская компания почтовых и телеграфных услуг» занимается пересылкой бразильских товаров в зарубежные страны. Одежда, обувь, камни драгоценные, книги, журналы являются основными товарами экспорта. США — основное направление поставок. Основными экспортерами являются компании из шт. Сан-Пауло (53%), Минас-Жераис (20%), Рио-де-Жанейро (15%). Условия поставок: максимальный вес — 30 кг., максимальная стоимость — 10 тыс.долл. Расходы по отправлению посылки весом 5 кг. в США составляют: доставка за 5 дней — 118 реалов (51% поставок), за 9 дней — 70 реалов, за 26 дней — 44 реала.

Бюджет госпрограммы стимулирования экспорта Proex составил 2,228 млрд.реалов, в т.ч. 1,140 — в рамках Equalizacao (кредитные линии, направленные на компенсацию экспортеру разницы между внутренними и внешними процентными ставками) и 1,088 — в рамках Financiamento (линии прямого финансирования).

В рамках Proex в 2002г. было выделено 1.075 кредитов 308 компаниям. Средний размер кредита — 2 млн.реалов. Девальвация реала приводит к реальному уменьшению бюджета программы, т.к. кредитование происходит в реалах, а экспорт — в инвалюте.

Основные сектора экономики, использующие Proex: сектор услуг — 219 млн.долл., транспорт — 64 млн.долл., машины и оборудование — 50 млн.долл. Основными направлениями экспортных поставок товаров в рамках Proex стали Ангола (160 млн.долл.) и США (50 млн.долл.).

Бюджет на 2003г. запланирован на 2,416 млрд.реалов, в т.ч. Financiamento — 1,245 и Equalizacao — 1,171 млрд.реалов. С 2003г. в рамках Proex-Financiamento планируется: выделять средства только компаниям малого и среднего бизнеса с годовым оборотом не более 60 млн.реалов; осуществлять предэкспортное кредитование, т.е. финансирование производства экспортных товаров (в наст.вр. осуществляется только экспортное кредитование, т.е. финансирование торговли экспортными товарами), и увеличить сроки кредитования.

Растет роль BNDES в экспортном кредитовании. В 1995-98гг. объем кредитования составил 4 млрд.долл., то в 1999-2002гг. — 11,4 млрд.долл.

Кредитные линии BNDES-Exim, в млрд.долл.: 1996г. — 0,39; 1997г. — 1,18; 1998г. — 2,06; 1999г. — 2,1; 2000г. — 3,08; 2001г. — 2,6; 2002г. — 3,6.

В 2003г. BNDES планирует создание авального фонда размером 100 млн.долл. в целях поддержки малого и среднего бизнеса, а также увеличение кредитования крупных предприятий в связи с закрытием доступа у последних к средствам Proex-Financiamento. В ближайших планах правительства разделить БНДЭС на коммерческий банк и Эксимбанк (экспортно-импортный банк) в целях придания динамизма экспорту.

Помимо традиционных средств правительство пошло на ряд чрезвычайных мер для финансирования экспортных операций, использовало 2 млрд.долл. из валютных резервов Центробанка, кредит МАБР на 2 млрд.долл. и 2 млрд.реалов (650 млн.долл.) из Фонда поддержки трудящихся (FAT).

МИД, минразвития, промышленности и внешней торговли, АРЕХ и «Банко ду Бразил» выработали «Стратегический план продвижения экспорта», целью которого является создание 400 тыс. новых рабочих мест за счет увеличения экспорта на 10% до 66 млрд.долл. Планируется привлечь известных бразильских людей к рекламе национальных товаров под лозунгом «марка — Бразилия», в частности жену президента Лулы — Маризу Летисию, футболистов Роналдо и Пеле, писателя П.Коэльо, музыканта-министра культуры Ж.Жила.

## Экспорт-2001

В 2001г. внешнеторговый товарооборот Бразилии достиг 113,8 млрд.долл., при этом экспорт составил 58,2 млрд.долл. (рост — 5,7%), а импорт — 55,6 млрд.долл. (снижение — 0,5%). Впервые с 1994 года было достигнуто положительное сальдо — 2,6 млрд.долл.

Положительное сальдо могло быть и больше, если бы не энергетический кризис, в результате которого импорт электрических двигателей и генераторов вырос на 95% — до 1,5 млрд.долл., а электрических кабелей и проводов на 84% — до 0,67 млрд.долл.

Внешнеторговый товарооборот Бразилии, в млрд.долл.

	1996г.	1997г.	1998г.	1999г.	2000г.	2001г.
Товарооборот	101	112,7	108,8	97,3	110,9	113,8
Экспорт	47,7	53	51,1	48	55,1	58,2
Импорт	53,3	59,7	57,7	49,3	55,8	55,6
Сальдо	-5,6	-6,7	-6,6	-1,3	-0,8	2,6

Рост экспорта связан с: девальвацией реала, оказавшей положительное влияние на рост конкурентоспособности бразильских товаров на мировых рынках; ростом экспорта продтоваров и с/х сырья; содействием со стороны государства в вопросе продвижения экспорта на новые рынки.

Фактором, сдерживающим рост экспорта, является недостаточное экспортное финансирование. У экспортеров есть две основные возможности для получения кредитования:

1. Proex — программа финансирования экспорта Бразилии. Средства на программу выделяются из бюджета, управляет этой программой «Банко ду Бразил». В 2001г. бюджет программы составил 2,1 млрд.реалов (в 2000г. — 1,6 млрд.долл.), 1,1 млрд.реалов были выделены на Proex-equalizacao (линии, которые компенсируют экспортеру разницу между внутренними и внешними процентными ставками) и 1 млрд.реалов — на Proex-financiamento (линии прямого финансирования). Ос-

новая проблема программы заключается в том, что средства выделяются в реалах, а внешнеторговые операции осуществляются в СКВ — в связи с девальвацией реала бюджет программы в долларовом исчислении снизился и составил 1 млрд.долл.

Средства программы были использованы при выполнении 5,9 тыс. экспортных операций общей стоимостью 8,5 млрд.долл. (8,2 млрд.долл. — по линии Proex-equalizacao). 33% средств Proex получили компании сектора услуг, 28% — автопроизводители, 12% — производители машин и оборудования. Основными реципиентами стали предприятия штатов Сан-Пауло и Рио-де-Жанейро, экспортирующие продукцию в страны Африки и АЛАДИ.

На 2002г. бюджет программы составляет 2,1 млрд.реалов, но принято решение об исключении кредитования на срок менее 1г. (в 2001г. доля краткосрочного кредитования составила 18%), а также кредитования с/х, металлургических и добывающих предприятий.

2. BNDES-Exim — кредитные линии Национального банка экономического и социального развития. Общая сумма кредитных линий составила 3,5 млрд.долл. Доступ к ним имеют крупные компании, в частности крупнейшим пользователем является компания Embraer.

Структура внешнеторгового товарооборота Бразилии, в млрд.долл.

ТН ВЭД	Экспорт	Импорт	Сальдо
Всего	58,22	55,58	2,64
01-24 Продтовары и с/х сырье	16,25	3,33	12,92
25-27 Минеральные продукты	5,49	8,21	-2,72
28-40 Продукция химпрома	4,36	11,60	-7,24
41-43 Кожевенное сырье, изделия	0,96	0,24	0,72
44-49 Древесина и целлюлозно-бумаж. изд.	3,71	1,03	2,68
50-67 Текстиль, изделия из него и обувь	2,99	1,31	1,68
71 Драгоценные камни и металлы	0,53	0,24	0,29
72-83 Металлы и изделия из них	5,30	2,56	2,74
84-90 Машины, оборуд. и трансп.	15,96	26,19	-10,23

Структура экспорта по добавленной стоимости: сырьевые товары — 15,3 млрд.долл. (рост — 22%); полуфабрикаты — 8,2 млрд.долл. (снижение — 3%); готовые изделия — 32,9 млрд.долл. (рост — 1%).

Основными группами экспортных товаров в 2001г. стали. Транспортные средства — 9,5 млрд.долл., экспорт самолетов снизился на 7% и составил 2,8 млрд.долл. Компания «Эмбраэр» экспортировала 150 самолетов, в основном «региональных» самолетов, которые пользуются устойчивым спросом на мировом рынке;

— экспорт автомобилей вырос на 10% и достиг 1,9 млрд.долл. Рост был достигнут несмотря на увеличение импортных тарифов в Мексике и экономический кризис в Аргентине — эти 2 страны являются крупными импортерами бразильских автомобилей;

— экспорт автозапчастей составил 1,2 млрд.долл., автодвигателей — 1,1 млрд.долл., тракторов — 0,15 млрд.долл., автобусов — 0,15 млрд.долл.

Соя и соевые продукты — 5,3 млрд.долл.:

— экспорт соя-бобов вырос на 24% и составил 2,7 млрд.долл. (15,7 млн.т.) Рост экспорта связан с рекордным урожаем соя-бобов (37,2 млн.т.), увеличением импортных закупок в Китае и ЕС. Бразилия занимает 2 место в мире (после США) по экспорту соя-бобов;

— экспорт соевого шрота вырос на 25% и достиг 2,1 млрд.долл. (11,3 млн.т.) Наблюдается рост мирового спроса на корма растительного происхождения для КРС, свинины и птицы;

— экспорт соевого масла вырос на 38% и составил 0,4 млрд.долл. (1,4 млн.т.).

Металлургическая продукция — 5 млрд.долл.:

— экспорт стальных полуфабрикатов снизился на 20% и составил 1,1 млрд.долл. Несмотря на увеличение экспорта в количественном выражении (на 1%), произошло снижение в стоимостном выражении — в связи с падением мировых цен (на 21%);

— экспорт алюминия снизился на 28% и составил 676 млн.долл. (467 тыс.т.);

— экспорт проката снизился на 30% и составил 602 млн.долл. (1,5 млн.т.);

— экспорт труб увеличился на 52% и достиг 298 млн.долл.;

Химическая продукция — 3,6 млрд.долл.: экспорт продукции органической химии — 908 млн.долл.; экспорт пластмассы и изделий из нее — 843 млн.долл.; экспорт продукции неорганической химии — 529 млн.долл.; экспорт фармацевтической продукции — 242 млн.долл.

Нефть и продукты ее перегонки — 3,1 млрд.долл.: экспорт нефти вырос на 354% и составил 721 млн.долл. (5,7 млн.т.). Основными импортерами были Санта-Люсия (24%), ОАЭ (15%), Аргентина (12%), Франция (11%), Китай (11%); экспорт масел и топлива вырос на 205% и составил 798 млн.долл.; экспорт бензина вырос на 23% и составил 500 млн.долл.

Металлические руды — 3,1 млрд.долл., при этом: экспорт железной руды снизился на 3,8% и составил 2,9 млрд.долл. (155 млн.т.). В 2001г. железная руда заняла 1 место в экспорте Бразилии (в 2000г. 1 место заняли самолеты); экспорт бокситов — 99 млн.долл.; экспорт хромовых руд — 5 млн.долл.

Мясо — 2,9 млрд.долл. (рост — 49%): экспорт говядины вырос на 47% и составил 738 млн.долл. (623 тыс. т). Несмотря на снижение цен (на 25%) удалось добиться значительного роста в стоимостном выражении благодаря росту отгрузок в количественном выражении (на 95%). По экспорту говядины Бразилия занимает 3 место в мире (после Австралии и США) — на нее приходится 11% мирового экспорта;

— экспорт битой птицы вырос на 60% и достиг 1,3 млрд.долл. (1,2 млн.т.); в количественном выражении экспорт увеличился на 38%, к тому же выросли цены на 16%. Бразилия занимает второе место в мире по экспорту битой птицы (после США) — на нее приходится 22% мирового экспорта;

— экспорт свинины вырос на 112% и составил 346 млн.долл. (247 тыс.т.). В последние годы растет роль Бразилии в мировом экспорте: ее доля составила 7% (4 место в мире).

Сахар — 2,3 млрд.долл.:

— экспорт сахара-сырца вырос на 84% и составил 1,4 млрд.долл. (7,1 млн.т.). Поставки в Россию увеличились на 138% — на Россию пришлось 49% экспортных поставок;

— экспорт рафинированного сахара вырос на 100% и достиг 0,88 млрд.долл. (4,1 млн.т.). Увеличение экспорта сахара-сырца и рафинированного сахара вызвано ростом урожая сахара в Бразилии

после неурожайного 2000г. и ростом его мировых котировок. Бразилия занимает 1 место в мире по экспорту – на нее приходится 25% мирового экспорта (11,2 млн.т.).

Кофе – 1,4 млрд.долл.:

– экспорт кофе-бобов упал на 22% и составил 1,2 млрд.долл. (1,3 млн.т.) Снижение стоимостных объемов экспорта происходило на фоне увеличения количественных объемов (на 33%), что вызвано падением мировых котировок (на 40%). Бразилия занимает 1 место в мире по экспорту кофе-бобов;

– экспорт растворимого кофе составил 185 млн.долл. (55 тыс.т.). Резкое падение котировок на кофе-бобы при сохранении прежнего уровня цен на растворимый кофе должно подтолкнуть рост объемов производства растворимого кофе в Бразилии и его экспорта. Германия, где не выращиваются кофе-бобы, является основным импортером бразильских кофе-бобов и одновременно одним из ведущих мировых экспортеров растворимого кофе. Основной импортер бразильского растворимого кофе – Россия (19% бразильского экспорта).

Табак и изделия из него – 0,9 млрд.долл.:

– экспорт табачного листа вырос на 13% и составил 0,9 млрд.долл. Занимая 3 место в мире по производству табачного листа (после Китая и Индии), Бразилия является главным мировым экспортером. В 2001г. Бразилия экспортировала 435 тыс.т. табачного листа (95% национального производства).

В 2001г. наблюдался рост бразильского экспорта на все основные рынки (за исключением стран АЛАДИ), несмотря на снижение темпов роста мировой торговли.

Экспорт в страны ЕС вырос на 0,5% и составил 14,9 млрд.долл. Выросли на 22% поставки соя-бобов – 1,7 млрд.долл., соевого шрота на 31% – 1,7 млрд.долл., битой птицы на 121% – 0,4 млрд.долл.

Экспорт в США вырос на 8% и достиг 14,4 млрд.долл. Как и в предыдущие годы, основными экспортными товарами были самолеты, передаточные устройства и обувь.

Экспорт в страны АЛАДИ снизился на 5% и составил 12,2 млрд.долл., что связано с уменьшением экспортных поставок в страны Меркосур с 7,5 до 6,4 млрд.долл. (экспорт в Аргентину снизился на 20%, в Парагвай – на 13%, Уругвай – на 4%).

Экспорт в страны Азии составил 9 млрд.долл. (рост – 17%, при этом рост в страны Ближнего Востока достиг 52%); в страны Африки – 2 млрд.долл. (рост – 48%); в страны Восточной Европы – 1,7 млрд.долл. (рост – 75%).

В 2001г. наблюдался рост импорта из трех регионов: ЕС, Азии и Африки.

Импорт из стран ЕС вырос на 5% и достиг 14,8 млрд.долл. Наблюдался рост импортных закупок измерительных приборов, комплектующих для автомобилей и тракторов, автодвигателей, электрогенераторов и трансформаторов, стального проката, азотных удобрений.

Импорт из США достиг 13млрд.долл. Основными товарами были: авиадвигатели и авиатурбины, генераторы и трансформаторы, электронные компоненты.

Импорт из стран АЛАДИ снизился на 14% и составил 10 млрд.долл., в т.ч. из стран Меркосур – 7 млрд.долл. (импорт из Аргентины упал на 9% и составил 6,2 млрд.долл., что вызвано снижением закупок нефти, нефтепродуктов, комплектующих для автомобилей).

Импорт из других регионов составил: стран Азии – 10,4 млрд.долл. (выделяются Япония, Южная Корея, Китай); стран Африки – 3,3 млрд.долл. (рост – 14%, из-за увеличения поставок нефти из Нигерии и начавшихся поставок нефти из Анголы и Алжира); стран Восточной Европы – 1,1 млрд.долл., в т.ч. из России – 464 млн.долл., Литвы – 238 млн.долл., Польши – 105 млн.долл.

#### Распределение экспорта и импорта по странам

Страна	Объем, в млрд.долл.	Доля, в %
<b>Экспорт</b>		
Всего.....	58,22	100
1. США.....	14,19	24,4
2. Аргентина.....	5,00	8,6
3. Голландия.....	2,86	4,9
4. Германия.....	2,50	4,3
5. Япония.....	1,98	3,4
6. Китай.....	1,90	3,3
7. Мексика.....	1,87	3,3
8. Италия.....	1,81	3,1
9. Великобритания.....	1,70	2,9
10. Франция.....	1,65	2,8
13. Россия.....	1,103	1,89

<b>Импорт</b>		
Страна	Объем, в млрд.долл.	Доля, в %
Всего.....	55,58	100
1. США.....	12,89	23,2
2. Аргентина.....	6,20	11,2
3. Германия.....	4,81	8,7
4. Япония.....	3,06	5,5
5. Италия.....	2,19	3,9
6. Франция.....	2,08	3,7
7. Южная Корея.....	1,57	2,8
8. Нигерия.....	1,37	2,5
9. Китай.....	1,33	2,4
10. Великобритания.....	1,23	2,2
25. Россия.....	0,464	0,84

В 2001г. увеличился на 138% бразильский экспорт в Россию – 1,102 млрд.долл.; и уменьшился на 18% импорт из России – 464 млн.долл. По сравнению с 2000г. доля России: в экспорте Бразилии увеличилась с 0,77% (22 место) до 1,89% (13 место); в импорте Бразилии снизилась с 1,02% (24 место) до 0,84% (25 место).

#### Распределение экспорта и импорта по штатам Бразилии

<b>Экспорт</b>		<b>Импорт</b>	
Штат.....	Объем, в млрд.долл.	Штат.....	Объем, в млрд.долл.
Всего.....	58,2	Всего.....	56,6
Сан-Пауло.....	20,6	Сан-Пауло.....	24,8
Рио-Гранде-ду-Сул.....	6,3	Рио-де-Жанейро.....	5,3
Минас-Жераис.....	6	Парана.....	4,9
Парана.....	5,3	Рио-Гранде-ду-Сул.....	4,1
Санта-Катарина.....	3	Амазонас.....	3,3
Эспириту-Санту.....	2,4	Минас-Жераис.....	3
Рио-де-Жанейро.....	2,4	Эспириту-Санту.....	2,4

#### Распределение экспорта и импорта по компаниям

<b>Экспорт</b>		<b>Импорт</b>	
Компания.....	Объем, в млрд.долл.	Компания.....	Объем, в млрд.долл.
Всего.....	58,2	Всего.....	55,6
Эмбраэр.....	2,9	Петробраз.....	6,2
Петробраз.....	2,6	Эмбраэр.....	1,8
Вале ду Рио Досе.....	1,7	Фольксваген ду Бразил.....	0,8
Фольксваген ду Бразил.....	1,2	Альберто П. Рефап.....	0,7
Бунже Алиментос.....	1,2	Форд Мотор Бразил.....	0,6
Комп.Сидеруржика дуТубарао.....	0,8	Моторола Индустириал.....	0,6
Каргилл Агрикола.....	0,8	Сиза Трейдинг.....	0,5
Моторола Индустириал.....	0,7	Фиат Аутомовейс.....	0,5
Дженерал Моторс ду Бразил.....	0,7	Эриксон Телемуникасоез.....	0,5
Коинбра.....	0,5	Дженерал Моторс ду Бразил.....	0,4



	Распределение экспорта и импорта по компаниям в зависимости от объема их операций					
	Экспорт			Импорт		
	кол-во компан.	объем млрд.долл.	доля %	кол-во комп.	объем млрд.долл.	доля %
Всего	17.267	58,2	100	28.807	55,6	100
Свыше 100 млн.долл.	101	31,7	55	75	23,9	43
40-100 млн.долл.	133	8,2	14	122	7,8	14
10-40 млн.долл.	460	8,9	15	558	10,9	20
1-10 млн.долл.	2.283	7,4	13	3.137	9,5	17
до 1 млн.долл.	14.290	2	3	24.915	3,5	6

## Распределение основных товаров экспорта по странам

Товар	млрд.долл.	Основные страны-импортеры, в млрд.долл.				
		Объем, в				
Всего	58,22					
железная руда	2,93	Китай (0,48), Япония (0,46), Германия (0,36)				
самолеты	2,84	США (1,99), Швейцария (0,17), Великобрит. (0,17)				
соя-бобы	2,73	Голландия (0,59), Китай (0,54), Германия (0,28)				
соевый шрот	2,07	Голланд. (0,58), Франция (0,49), Германия (0,15)				
автомобили	1,95	США (0,57), Мексика (0,52), Венесуэла (0,24)				
передат. устр.	1,76	США (1,14), Аргентина (0,21), Мексика (0,08)				
обувь	1,68	США (1,11), Аргентина (0,13), Великобрит. (0,11)				
сахар-сырец	1,4	Россия (0,69), Иран (0,08), Румыния (0,08)				
битая птица	1,29	Сауд.Аравия (0,24), Япония (0,17), Россия (0,07)				
древесина	1,25	США (0,34), Китай (0,13), Япония (0,12)				
кофе-бобы	1,21	Германия (0,24), США (0,15), Италия (0,14)				
автозапчасти	1,7	США (0,33), Аргентина (0,26), Мексика (0,12)				
автомобили	1,11	США (0,28), Германия (0,16), Аргентина (0,14)				
стальн. полуф.	1,08	США (0,42), Юж.Корея (0,16), Таиланд (0,07)				
табак	0,92	США (0,16), Германия (0,12), Россия (0,04)				
говядина	0,74	Чили (0,09), Голландия (0,09), Египет (0,07)				
свинина	0,35	Россия (0,20), Гонконг (0,05), Аргентина (0,05)				

## Товарооборот России с Бразилией в 2001г., в млн.долл.

	2000г.		2001г.	
	стоимость	% к итогу	стоимость	% к итогу
<b>Товарооборот</b>	993,7	-	1 566,8	-
<b>Экспорт</b> , всего	570,7	100	464,2	100
Продукция химпрома	393,5	69	350,2	75,5
в т.ч. удобрения	373,7	65,5	340,5	73,4
-ортофосфат аммония	121	27,2	114,7	24,7
-хлористый калий	119	20,9	101,2	21,8
-мочевина	80,3	14	52,5	11,3
-нитрат аммония	21,8	3,8	32	6,9
-сульфат аммония	10,2	1,8	17,2	3,7
-ортофосфат диаммония	20	3,5	10,1	2,2
каучук синтетический	4,3	-	3,3	-
кислоты ациклические	-	-	1,4	-
Металлы и изделия из них	105	18,4	70,1	15,1
прокат гор/кат, и хол/кат.	33,5	5,9	32,9	7
катоды никелевые	48	8,4	18,1	3,9
стальные полуфабрикаты	-	-	5,8	-
ферротитан	3,2	-	4,2	-
феррованадий	3,5	-	4,1	-
Минеральные продукты	15,4	2,7	163	35
дизельное топливо	11	-	13,4	2,9
сера	3,4	-	2,1	-
Продтовары и с/х сырье	14,9	2,6	133	29
рыба мороженая	14,1	-	12,1	2,6
Драгоценные металлы	34,4	6	8,4	1,8
палладий	33,8	5,9	5,9	-
платина	-	-	1,6	-
родий	-	-	0,9	-
Машины и оборудование	7	1,2	5,6	1,2
подшипники	5,9	-	4,7	-
<b>Импорт</b> , всего	423	100	1102,6	100
Продтовары и с/х сырье	411,2	97,2	1 080	98
сахар	308,8	73	710,8	64,5
свинина	30	7,1	204	18,5
битая птица	12,7	3	70,7	6,4

табак	23,2	5,5	41,8	3,8
кофе растворимый	33,2	7,5	35,7	3,2
соевое масло	-	-	7,3	-
говядина	-	-	1,9	-
концентраты белковые	-	-	1,4	-
кондитерские изделия	0,8	-	1	-
перец молотый	0,4	-	0,7	-
Продукция химпрома	4,9	1,2	8,8	0,8
зубная паста	1,8	-	2,9	-
белковые вещества	-	-	2,5	-
шины для автомобилей	1	-	1,3	-
Машины и оборудование	2,3	0,5	4	0,4
компрессоры	-	-	1	-
автозапчасти	0,6	-	0,7	-
приборы стоматологические	0,3	-	0,5	-
сушилки для древесины	-	-	0,4	-
Металлы и изделия из них	2,2	0,5	3,3	0,3
печи кухонные	0,8	-	1,8	-
ножи кухонные	0,4	-	0,6	-
Текстиль, изд., обувь	1,5	0,4	2	0,2
обувь	1,4	-	1,9	-
Прочие товары	0,9	0,2	2,9	0,3
кресла стоматологические	0,6	-	1,9	-
посуда столовая	0,3	-	0,3	-
Источник: секретариат внешней торговли министерства развития, промышленности и внешней торговли Бразилии.				

## Распределение основных товаров импорта по странам

Товар	млрд.долл.	Основные страны-импортеры, в млрд.долл.				
		Объем, в				
Всего	55,58					
нефть	3,19	Нигер. (1,23), Сауд.Аравия (0,60), Аргент. (0,53)				
автозапчасти	1,5	Германия (0,34), США (0,20), Аргентина (0,19)				
двигат., генер.	1,48	США (0,73), Германия (0,10), Франция (0,10)				
электрокомп.	1,45	США (0,59), Юж.Корея (0,17), Япония (0,15)				
автомобили	1,4	Аргентина (0,80), Япония (0,13), Герм. (0,09)				
лекарства	1,33	США (0,22), Швейцария (0,20), Франция (0,11)				
нефтепрод.	1,33	Алжир (0,89), Аргентина (0,20), Нигерия (0,06)				
дизтопливо	1,22	Индия (0,25), Литва (0,23), Венесуэла (0,15)				
авиадвигатели	1,09	США (0,98), Великобрит. (0,06), Германия (0,03)				
гетероц. соед.	1,04	США (0,27), Германия (0,10), Япония (0,09)				
передат. устр.	1,02	США (0,31), Юж.Корея (0,17), Япония (0,10)				
пшеница	0,87	Аргентина (0,85), США (0,01)				
подшипники	0,67	США (0,19), Германия (0,12), Россия (0,005)				
хлорист. калий	0,53	Германия (0,12), Канада (0,11), Россия (0,10)				

## Экспорт-2000

**Внешнеторг. товарооборот в 2000г.** Составил 110,8 млрд.долл. Это лучший результат после 1997г., когда товарооборот был равен 112,7 млрд.долл. При этом в 2000г. экспорт был равен 55,1 млрд.долл., импорт – 55,7 млрд.долл.; сальдо внешнеторг. баланса – 697 млн.долл. По сравнению с 1999г. экспорт возрос на 14,7%, импорт – на 13,2%; в 1999г. Бразилия имела отрицат. сальдо внешнеторг. баланса в 1,2 млрд.долл.

## Внешнеторг. оборот Бразилии, в млн.долл.

г/г	в % к пред.г.						
	т/о	эксп.	имп.	сальдо	т/о	эксп.	имп.
1995г.	96478	46506	49972	-3466	25,91	6,8	51,07
1996г.	101093	47747	53346	-5599	4,78	2,67	6,75
1997г.	112743	52994	59749	-6755	11,52	10,99	12,00
1998г.	108870	51140	57730	-6590	-3,44	-3,50	-3,38
1999г.	97221	48011	49210	-1199	-10,70	-6,12	-14,76
2000г.	110869	55086	55783	-697	13,97	14,74	13,21

Источник: Секретариат внешней торговли (SECEX)

Рост экспорта произошел в основном за счет роста объемов (+11%), т.к. цены возросли всего лишь на 3,3%. В то же время расходы на импорт

увеличились за счет роста мировых цен на нефть (+74,8% в 2000г. по сравнению с 1999г.), что привело к увеличению стоимости ее импорта на 47,1% по сравнению с 1999г.

Экспорт Бразилии, в млн.долл.

Группа товаров	1999г.	2000г.	2000/99, %
Сырье и продовольствие	11828	12561	6,2
Промтовары:	35311	41027	16,2
а) полуфабрикаты	7982	8499	6,5
б) готовые изделия	27329	32528	19
Спец. операции	872	1498	71,8
Итого:	48011	55086	14,7

Источник: Секретариат внешней торговли (SECEX)

В увеличении экспорта в 2000г. на 7 млрд.долл. основная роль принадлежит готовым изделиям, на долю которых приходится 73,5% (5,2 млрд.долл.) всего прироста экспорта. 32,5 млрд.долл. от экспорта готовых изделий — рекорд, за счет увеличения объемов (+17,1%), т.к. цены в этот период возросли всего на 1,7%.

Среди готовых изделий основными предметами экспорта в 2000г. были: самолеты — 3 млрд.долл. (+72,3%), легковые автомобили — 1,7 млрд. (+55,4%), приемо-передающие устройства — 1,63 млрд. (115,1%), обувь — 1,61 млрд. (+20,5%), автозапчасти — 1,2 млрд. (+1,3%), автодвигатели — 1,1 млрд. (+2,1%), апельсиновый сок — 1 млрд.долл. (+17,5%).

В экспорте сырья и продовольствия выделяются: железная руда — 3 млрд.долл. (+11%), соя в зернах — 2,2 млрд. (+37,4%), соевый шрот — 1,6 млрд. (+9,8%), кофе в зернах — 1,5 млрд.долл. (-30,1%), свинины — 162,7 млн.долл. (+41,8%), из которых 23,2 тыс.т. на 29,4 млн.долл. экспортировано в Россию, и говядины — до 503,3 млн.долл. (+13,4%). Снижение экспорта кофе произошло в связи с тем, что Бразилия, в соответствии с решением Ассоциации стран-производителей кофе в целях повышения мировых цен на кофе, придержала часть этого продукта на складах.

Среди полуфабрикатов основными предметами браз. экспорта были: сахар (сырец и рафинированный) — 1,2 млрд.долл. (-37,2%), при этом на долю сахара-сырца приходится 761 млн.долл. (-34,5%), целлюлоза — 1,6 млрд.долл. (+28,8%), стальные и чугунные заготовки — 1,3 млрд.долл. (+24,1%), алюминий — 946 млн.долл. (+9,6%), кожи и шкуры — 756 млн.долл. (+27,1%). В 2000г. экспорт браз. сахара сократился в связи с уменьшением его производства из-за низкого урожая сахарного тростника, вызванного засухой. 38% (1,7 млн.т.) экспортируемого сахара-сырца направлено в Россию.

По группам товаров наилучшие показатели по экспорту в 2000г. имеют транспортные материалы и компоненты — 9,4 млрд.долл. (+2,3 млрд.долл.), металлургическая продукция — 5,9 млрд.долл. (+840 млн.долл.), хим. продукция — 4,1 млрд.долл. (+617 млн.долл.), электронные и электрические материалы и компоненты — 2,9 млрд.долл. (+1,1 млрд.долл.).

В географическом отношении браз. экспорт в 2000 г. особенно динамично развивался в США — 13,3 млрд.долл. (+23,2%), в страны ALADI — 12,9 млрд.долл. (+22,2%), в страны Меркосур — 7,7 млрд.долл. (+14,1%), в Азию — 6,3 млрд.долл. (+10,3%).

Экспорт Бразилии по континентам и эконом. блокам, в млн.долл.

	Доля в экспорте, %				
	2000г.	1999г.			
ЕС	14784	13736	7,6	26,8	28,6
АЛАДИ	12902	10560	22,2	23,4	22,0
- Меркосур	7733	6778	14,1	14,0	14,1
- др. члены АЛАДИ	5169	3782	36,7	9,4	7,9
США (+Пуэрто Рико)	13366	10849	23,2	24,3	22,6
Азия	6324	5732	10,3	11,5	11,9
Вост. Европа	972	1175	-17,3	1,8	2,4
Африка	1347	1336	-0,8	2,4	2,8
Ср. и Бл. Восток	1338	1496	-10,6	2,4	3,1
Прочие	17419	13976	24,6	31,6	29,1
Итого:	55086	48011	14,7	100	100

Основными предметами браз. экспорта в США были: самолеты — 1,7 млрд.долл. (+46,7%), обувь — 1,1 млрд.долл. (+22,9%), приемо-передающие устройства — 662 млн.долл. (+87,7%).

В увеличении браз. экспорта в страны АЛАДИ в 2000г. значит. роль принадлежит пром. продукции, экспорт которой возрос до 11,7 млрд.долл., что на 23,4% больше, чем в 1999г. Среди стран-членов Меркосур необходимо выделить Аргентину, экспорт в которую в 2000г. увеличился на 16,2% и составил 6,2 млрд.долл.

Основными предметами браз. экспорта в Азию явились: соя в зернах 503 млн.долл. (+143,4%), железная руда — 1,1 млрд.долл. (+9,8%), приемо-передающие устройства — 75 млн.долл. (+293,3%), кожи и шкуры — 211 млн.долл. (+23,3%). Сократился экспорт рафинированного сахара — -81,7%, алюминия — -15,4%, соевого шрота — -23,4%, соевого масла — -99,9%. Многие страны Азии за последние годы освоили собственное производство соевого масла и испытывают все возрастающие потребности в сырье.

В экспорте в страны ЕС (14,8 млрд.долл.), где основными импортерами браз. товаров в 2000г. были Нидерланды — 2,8 млрд.долл., Германия — 2,5 млрд.долл., Италия — 2,1 млрд.долл., преобладали сырье и продовольствие — 6,3 млрд.долл. и полуфабрикаты — 2,5 млрд.долл.

В 2000г. несколько (+0,8%) возрос браз. экспорт в Африку (1,34 млрд.долл.); в то же время на 17,3% и 10,6% соответственно сократился браз. экспорт в Вост. Европу и страны Бл. и Ср. Востока. Россия, с объемом браз. экспорта в 422,9 млн.долл. (0,77% всего браз. экспорта), занимает 22 место среди стран-импортеров браз. товаров.

Географическое распределение экспорта Бразилии по основным товарам, в млн.долл.

	2000г.	1999г.	2000/99, %
1. Самолеты	3.054	1.771	72,38
США	1.701	1.160	46,71
Франция	369	79	364,52
Великобритания	217	147	47,55
2. Жел. руда и концентраты	3.048	2.746	11,01
Япония	456	423	7,57
Германия	428	352	21,66
Китай	271	241	12,44
3. Соя в зернах	2.187	1.593	37,32
Нидерланды	656	543	20,82
Китай	337	111	203,13
Испания	223	251	-11,22
4. Легковые автомобили	1.768	1.138	55,31
Мексика	505	216	133,06
Аргентина	421	341	23,57
США	295	300	-1,67

5. Соевый шрот .....	1.650	1.503	.....9,77
Франция .....	412	289	.....42,40
Нидерланды .....	411	378	.....8,75
Бельгия-Люксембург .....	91	52	.....73,93
6. Приемно-передающие устрой-			
ства и их компоненты .....	1.635	759	.....115,22
США .....	662	352	.....87,69
Аргентина .....	530	174	.....203,29
Венесуэла .....	92	42	.....118,55
7. Обувь, заготовки .....	1.617	1.342	.....20,47
США .....	1.080	879	.....22,89
Аргентина .....	129	95	.....35,27
Великобритания .....	110	112	.....-1,91
8. Хим. пасты для дерева .....	1.601	1.243	.....28,83
США .....	427	326	.....30,81
Бельгия – Люксембург .....	292	182	.....60,58
Япония .....	196	157	.....24,84
9. Кофе в зернах .....	1.559	2.230	.....-30,09
Германия .....	268	446	.....-39,91
США .....	218	469	.....-53,48
Италия .....	173	192	.....-9,72
10. Стальные и чугун. п/фабр. ....	1.360	1.095	.....24,1
США .....	548	514	.....6,55
Бельгия – Люксембург .....	190	55	.....242,05
Ю. Корея .....	134	97	.....37,68
18. Сахар-сырец .....	761	1.162	.....-34,48
Россия .....	289	595	.....-51,43
США .....	69	45	.....52,39
ОАЭ .....	66	61	.....8,26
Иран .....	58	36	.....60,32

Прирост стоимости импорта на 13,2% по сравнению с 1999г. был вызван увеличением импортных затрат на закупку ГСМ (+49,4%), сырья и полуфабрикатов (+18,4%). Это объясняется ростом мировых цен на нефть (+74,8%) при снижении общего объема закупок нефти на 17,3%.

Причиной роста импорта стало интенсивное развитие в 2000г. пром. производства (+6,4%), которое, в силу все более широкого применения современных технологий и материалов, требовало увеличения импортных закупок оборудования, компонентов и сырья.

Импорт Бразилии в млн.долл.

	Доля в импорте, %				
	2000г.	1999г.			
Средства производства ..13590 .....	13568	.....0,2	.....24,4	.....27,5	
Сырье, продовольствие ..28524 .....	24101	.....18,4	.....51,1	.....48,9	
ТНП .....	7307	.....0,5	.....13,1	.....14,9	
а) повседн. спроса .....	3932	.....4,174	.....5,8	.....7	.....8,5
б) длит. пользования .....	3375	.....3171	.....6,4	.....6,1	.....6,4
Топливо и ГСМ .....	6362	.....4258	.....49,4	.....11,4	.....8,6
- нефть .....	3191	.....2169	.....47,1	.....5,7	.....4,4
Итого: .....	55783	.....49272	.....13,2	.....100	.....100

В 2000г. незначительно возрос импорт средств производства (+0,2%), в основном за счет роста закупок офисного оборудования (+15,5%), приспособлений для пром. оборудования (+12,3%), а также деталей и запчастей для средств производства (+11,2%). В то же время сократился импорт транспортных машин и оборудования (-4,6%).

На 0,5% уменьшился импорт предметов потребления. При этом на 6,4% увеличился импорт товаров длит. пользования и на 5,8% сократился импорт товаров повседневного спроса. Наиболее крупные закупки были произведены в группе бытовых машин и оборудования (+29,7%), мебели и предметов интерьера (+12,4%), отделочных материалов (+6,3%). В 2000г. сократился импорт про-

доставления (-8,9%), одежды и галантереи (-14,8%), напитков и табачных изделий (-6,4%), предметов фармацевтики (-5,6%).

В 2000г. в географическом отношении браз. импорт возрос из всех континентов и эконом. блоков, за исключением ЕС.

Импорт Бразилии по континентам и эконом. блокам, млн.долл.

	Доля в импорте, %				
	2000г.	1999г.			
ЕС .....	14048	15022	.....-6,5	.....25,2	.....30,5
АЛАДИ .....	11659	9460	.....23,2	.....20,9	.....19,2
- Меркосур .....	7796	6721	.....16	.....14	.....13,6
- др. члены АЛАДИ .....	3863	2739	.....41	.....6,9	.....5,6
США (+Пуэрто-Рико) .....	13002	11880	.....9,4	.....23,3	.....24,1
Азия .....	8593	6477	.....32,7	.....15,4	.....13,1
Африка .....	2908	2224	.....30,8	.....5,2	.....4,5
Ср. и Бл. Восток .....	1560	1078	.....44,7	.....2,8	.....2,2
Вост. Европа .....	1162	704	.....65,1	.....2Д	.....1,4
Прочие .....	2851	2427	.....17,5	.....5,1	.....4,9
Итого .....	55783	49272	.....13,2	.....100	.....100,0

Источник: Секретариат внешней торговли Министерства развития, промышленности и торговли Бразилии

Основными странами-экспортерами товаров в Бразилию в 2000г. были: США – 12,8 млрд.долл. (+9,6%), Аргентина – 6,8 млрд.долл. (+17,7%), Германия – 4,4 млрд.долл. (-6,9%), Япония – 2,9 млрд.долл. (+5,23%), Италия – 2,2 млрд.долл. (-16,4%), Франция – 1,8 млрд.долл. (-5,2%). Россия, поставившая в 2000г. в Бразилию товаров на сумму 570,6 млн.долл. (1,02% всего браз. импорта), занимает 23 место в списке основных стран-экспортеров в Бразилию.

Выступая 23 авг. 2001г. на церемонии вступления в должность нового министра развития, промышленности и внешней торговли Серного Амирала президент Бразилии Ф.Э.Кардозо, желая подчеркнуть важность роста экспорта для дальнейшего развития экономики страны, выдвинул лозунг «Экспортировать или умереть».

По данным Фонда исследовательскою центра внешней торговли (Fundayao Centre de Estudos de Comercio Exterior, FUNCEX) с янв. по сент. 2001г. браз. реал обесценился по отношению к долл. на 31,57%, что создает благоприятные возможности для активизации экспорта. По прогнозу FUNCEX в 2001г. браз. экспорт должен возрасти на 4% по сравнению с прошлым годом.

Географическое распределение импорта Бразилии

	по основным товарам, в млн.долл.		
	2000г.	1999г.	
1. Самолеты .....	3.054	1.771	.....72,38
1 Сырая нефть .....	3.190	2.169	.....47,07
Аргентина .....	1.011	395	.....155,65
Нигерия .....	578	686	.....-15,76
Саудовская Аравия .....	543	453	.....19,68
2 Приемно-передающие устройства			
и их компоненты .....	1.941	1.758	.....10,38
США .....	663	707	.....-6,23
Ю. Корея .....	243	269	.....-9,56
Япония .....	238	224	.....6,25
3 Мазут .....	1.858	1.115	.....66,53
Алжир .....	1.327	823	.....61,26
Аргентина .....	271	139	.....94,52
Венесуэла .....	48	73	.....-34,00
4. Интегр. схемы и электрон-			
ные микросоединения .....	1.706	1.060	.....60,99
США .....	846	490	.....72,70
Япония .....	194	139	.....39,29
Ю. Корея .....	133	70	.....88,46

5. Запчасти для авто и тракторов	1.580	1.423	11,02
Германия	364	350	3,84
США	247	205	20,69
Аргентина	244	223	9,64
6. Телефонно-телеграфные электро-приборы и оборудование	1.349	865	55,81
США	509	275	85,15
Канада	169	94	79,11
Швеция	101	136	-25,25
7 ГСМ	1.270	692	«э,зг
Венесуэла	437	289	51,00
Литва	153	29	420,81
Саудовская Аравия	150	45	227,80
8. Медикаменты	1.253	1.311	-4,39
США	255	350	-27,20
Швейцария	184	104	75,47
Германия	108	103	5,48
9. Легковые автомобили (в т.ч. в разобранном виде)	1.210	1.213	-0,23
Аргентина	598,1	598,7	-0,11
Япония	115	123	-6,05
Германия	93	192	-51,50
10. Автоматич. машины по переработке данных	1.036	826	25,44
США	590	487	21,16
Ирландия	67	36	86,55
Китай	49	32	49,99
19. Калий хлористый	579	432	33,97
Канада	167	119	40,32
Россия	118	80	47,12
Германия	107	93	14,26
Израиль	93	67	37,75

В то же время рентабельность браз. экспорта значительно отстает от темпов девальвации реала. С июня 2000г. по июнь 2001г. реал девальвировался на 28%; в этот же период рентабельность браз. экспорта возросла в среднем на 0,8%. По данным FUNCEX из 26 экспортирующих секторов браз. экономики в I пол. 2001г. 17 показали рентабельность более низкую, чем в 1999г.

По мнению экспертов FUNCEX причинами незначит. роста рентабельности стали, высокая стоимость затрат и падение цен на мировом рынке. Цены на кофе за последние годы упали на 54% в результате наводнения межд. рынка продукцией новых конкурентов (Вьетнам). Из 26 экспортирующих секторов браз. экономики во II кв. 2001г. 21 недополучил экспортную выручку в связи с падением цен на мировом рынке. Так, по оценке FUNCEX, во II кв. 2001) мировые цены на бумагу и целлюлозу упали в среднем на 21,3%, на растительные масла — на 11,3%, на кофе на 7,6%. В среднем во II кв. цены на продукты браз. экспорта снизились на 3,7%.

Среди причин снижения мировых цен специалисты FUNCEX отмечают уменьшение спроса на некоторые виды продукции в связи с мировым эконом. спадом и использованием демпинговых цен некоторыми странами на отдельные виды продукции.

По данным министерства развития, промышленности и внешней торговли, товарооборот Бразилии в янв.-авг. 2001г. составил 78579 млн. долл., при экспорте в 39619 млн. долл. и импорте в 38960 млн. долл. (положит. сальдо — 659 млн. долл.).

По прогнозу ЦБ Бразилии, внешняя торговля Бразилии закончит 2001г. с отрицат. сальдо в 800 млн. долл., а 2002г. — с положит. сальдо в 1 млрд. долл.

**Экспорт-1999.** Бразилия свела внешнеторг. оборот с отрицат. сальдо в 1 млрд.долл. **Общий объем экспорта составил 48 млрд.долл., импорта — 49 млрд.долл.**

Первоначальные договоренности правительства Ф.Кардозо с МВФ в марте 1999г. исходили из положит. сальдо в 11 млрд.долл. Однако ставка на прямой незамедлительный эффект от девальвации реала для роста нац. экспортного потенциала и сокращения импорта за счет изменения валютного курса себя не оправдала. Одной из причин стала тех. отсталость пром. оборудования и невысокая конкурентоспособность браз. продукции на внешнем рынке. В 80 гг. в модернизацию производства ежегодно вкладывалось до 8% ВВП, к 1998г. эти ассигнования упали до 2,4%. Сказался также фактор преобладания среди внешторг. партнеров Бразилии латиноам. стран, переживавших в 1999г. серьезные эконом. трудности. Неблагоприятной для Бразилии оказалось развитие ситуации на мировых рынках в связи с возникновением т.н. «ножниц цен»: их снижение на целый ряд ведущих в экспортной номенклатуре страны товаров (в среднем на 13%) и рост на импортируемые (на 6%). Подобное явление возникает, как правило, при мировой эконом. депрессии или в условиях резкого изменения котировок на энергоносители и не присуще валютно-финансовому кризису в отдельной стране. Только к концу 1999г. цены на некоторые из экспортируемых Бразилией товаров (сталь, цинк, медь, железная руда) начали возвращаться к уровню, сопоставимому с предыдущими годами.

Подвергшаяся совместной с МВФ корректировке в июне 1999г. оценка внешторг. оборота Бразилии зафиксировала возможность выхода по итогам года на положит. сальдо в 3,7 млрд.долл. Однако уже к сент. эти прогнозы были поставлены под сомнение. Импорт в сент.-окт. возрос на 4,8%. Весомую роль в увеличении его доли оказал пришедший в основном на II пол. рост мировых цен на нефть. В первоначальные расчеты закладывалась ее стоимость в 15 долл. за бар., в окт. она достигла уровня 24 долл. В этот же период были произведены основные выплаты за поставки в Бразилию новой авиатехники в рамках обновления авиакомпаниями парка воздушных судов. В связи со снижением банками учетных ставок произошло оживление деловой активности пром. предприятий, вызвавшее рост импорта сырья и комплектующих. Экспорт за эти месяцы вырос на 2,8% в основном за счет стабилизации мировых цен на сахар и сою, а также восстановление эконом. положения стран ЮВА.

В начале нояб. с МВФ была достигнута договоренность, допускавшая дефицит внешнеторгового оборота в 1 млрд.долл. Баланс ноября, давший превышение контрольной цифры на 452 млн.долл., заставил признать, что искусственно завышенный курс реала на протяжении 4 лет не представлял самое серьезное препятствие на пути развития нац. экспорта. По мнению внешторг. палаты Бразилии (КАМЕКС), основной помехой являлось отсутствие в стране четко сформулированной экспортной политики. Исполнит. секретарь КАМЕКС посол Ж.Ботафого пошел дальше, заявив, что «браз. производители имеют обыкновение экспортировать излишки своей продукции». Подразумевалось, что предприятия ориентируют свое производство на нужды внутр. рынка, не со-

ответствующего критериям, предъявляемых импортерами. Несмотря на подобные оценки, Бразилии в дек. удалось совершить качественный рывок, сократив отрицат. сальдо на 256 млн.долл. за счет увеличения объема экспортных поставок. С одной стороны, страна завершила год с дефицитом внешнеторг. оборота. С другой, правительству Ф.Кардозо удалось сдержать дефицит на уровне достаточно близком к согласованному с МВФ. Этот результат можно расценивать отчасти и как эконом. успех, сравнивая с аналогичным показателем 1998г., когда отрицат. сальдо составило 6,5 млрд.долл.

Наибольшая отдача в плане укрепления экспортного потенциала Бразилии была достигнута за счет агропродукции, в частности, увеличения поставок говядины (в Великобританию, США, Нидерланды, Италию), цыплят (в Японию, Саудовскую Аравию), кофе (в США, Германию, Италию, Японию), сои (в Нидерланды, Францию, Иран), кашасы (в Германию, Парагвай, Эквадор). В промышленности эффективно себя показали такие отрасли, как самолетостроение, главным образом, идущая в США и Францию продукция авиапредприятия «Эмбраэр», а также фарм., целлюлозно-бумажная, винодельческая и стекольная. Основными импортерами браз. продукции в 1999г. были США (22,2%), государства ЮВА, ЕС, Япония (36%) и соседние латиноам. страны (26%).

За последние 10 лет экспорт Бразилии увеличился на 45%, импорт — на 200%. Основные капиталовложения направлялись в области внутренней торговли, развития инфраструктуры и сферу оказания услуг, не дающих прямых валютных поступлений. Выполнение этих инвест. проектов краткосрочного и среднесрочного характера решалось путем импортирования необходимого оборудования и комплектующих, не производимых в стране. В 2000г. правительство Ф.Кардозо намерено было придерживаться более наступательной политики, стимулирующей приток капиталов в **54 экспортные отрасли экономики**, определяемые как приоритетные. Ставится задача увеличить долевое участие Бразилии в мировой торговле, не превышающее сегодня 1%. С этой целью еще в 1998г. разработана Специальная программа экспорта, предусматривающая довести его объем в 2002г. до 100 млрд.долл. В экспортной деятельности участвуют 14 тыс. нац. предприятий и фирм. Для создания им льготных линий кредитования правительство располагает достаточно действенным и мобильным механизмом в лице «**Банко ду Бразил**», **через который финансируется до 25% внешнеторг. операций страны**. Прорабатывается вариант объединения отдельных предприятий в консорциумы наподобие существующих в Италии и облегчающих доступ экспортеров конечной продукции к кредитам.

Сильно «полегчавший» после девальвации реал подтолкнул ряд отраслей промышленности к отказу от импорта и собственному производству компонентов и составляющих. Этот процесс потребовал замены морально устаревшего и изношенного оборудования. В янв. 2000г. правительство включило дополнительно 407 наименований товаров, относящихся главным образом к средствам производства, в число льготных, облагаемых пониженным (с 18% до 5%) налогом на импорт. На экспортеров агропродукции и некоторых полуфабрикатов (целлюлоза, соевые отруби, алюминий) рас-

пространяется предусмотренное т.н. законом Кандира освобождение от налога на оборот, составляющего в среднем 12% от стоимости продукции.

В сложившихся условиях задача увеличения экспорта к 2002г. до 100 млрд.долл. представляется маловероятной. Достижение этого уровня потребует его ежегодного прироста на 18%. Однако при проведении правительством взвешенной экспортной политики и задействовании внутренних резервов вполне достижимым становится выход в 2000г. на положит. сальдо внешнеторг. оборота, оцениваемое браз. экономистами минимум в 2,5 млрд.долл.

*Стат. информация о внешней торговле. в 1999г.* Товарооборот Бразилии составил 97,2 млрд. долл. (экспорт — 48 млрд., импорт — 49,2 млрд.) при отрицат. сальдо в 1,2 млрд.долл., что значительно меньше отрицат. сальдо в 6,6 млрд.долл. 1998г. По сравнению с 1998г. экспорт сократился на 6,1%, а импорт на 14,8%. Доля внешнеторгового оборота в ВВП страны составила 17,5%.

Влияние межд. финансовых кризисов 1997 и 1998 гг. серьезно отразилось на положении во внешней торговле Бразилии в виде сокращения иностр. кредитных линий, падения спроса на браз. товары, снижения цен на мировом рынке на основные товары браз. экспорта.

Под влиянием межд. финансовых кризисов, а также в надежде на рост экспорта и сокращение импорта, правительство вынуждено было пойти в янв. 1999г. на девальвацию реала на 8,26% и введение его свободного рыночного курса. Однако высокая базовая процентная ставка ЦБ (45%) и медленная стабилизация курса доллара привели к резкому сокращению объема внешнеторговых операций. В результате, за первые 2 мес. года показатели стоимости экспорта и импорта были самыми низкими за последние 6 лет.

Положение несколько улучшилось во II пол., когда стабилизировались макроэконом. показатели, улучшилось эконом. положение основных браз. рынков в Азии, Вост. Европе и Лат. Америке. В то же время, со II пол. 1999г. начался рост цен на отдельные товары, а к концу года кредитные линии зарубежных кредиторов достигли докризисного уровня.

Такое сочетание факторов привело к тому, что, начиная с авг. 1999г. наблюдался рост браз. экспорта, активизировались переговорные процессы по получению новых заказов.

Сам факт девальвации реала еще не является достаточным для непосредственного роста экспорта, поскольку не может служить единственным стимулом для придания динамики внешней торговле. Существуют и другие факторы, влияющие на развитие торговли вообще и экспорта, в частности. К этим факторам можно отнести срок, необходимый для стабилизации экономики в целом; разумную обменную и налоговую политику; стабильность межд. фин. рынка, что непосредственно влияет на возможность получения экспортерами новых кредитных линий; увеличение спроса на браз. товары за рубежом и повышение цен на них на мировых рынках.

Что касается импорта, то надежды правительства на его резкое сокращение не оправдались по двум основным причинам:

1) в связи со значительным (до 20%) присутствием в браз. экономике импортной техники и средств производства, постоянно растет потреб-

ность в закупке за рубежом материалов, деталей и компонентов, необходимых для их эксплуатации;

2) в 1999г. стоимость импортированной нефти и нефтепродуктов возросла на 3,7% в связи с ростом мировых цен на 185% (с 8,6 долл./бар. в янв. до 24,5 долл./бар. в дек.). При этом объем импорта сократился на 17,1% по сравнению с 1998г.

При анализе браз. экспорта в 1999г. необходимо отметить, что его количественный объем увеличился на 7,7%, а цены снизились на 11,5% по сравнению с 1998г. Таким образом, за счет снижения цен на основные товары браз. экспорта (42%) страна потеряла 4,8 млрд.долл. (10% всего браз. экспорта).

Экспорт Бразилии, в млн.долл.

	1998г.	1999г.	1999/98, в %
Сырье и продовольствие.....	12977	11828	-8,9
Промтовары .....	37507	35311	-5,9
а) полуфабрикаты .....	8120	7982	-1,7
б) готовые изделия .....	29387	27329	-7
Спец. операции.....	656	872	32,9
Итого: .....	51140	48011	-6,1

Источник : Секретариат внешней торговли (SECEX).

В группе сырье и продовольствие наибольшее снижение объема экспорта по сравнению с 1998г. наблюдалось в торговле соей в зернах – -585 млн.долл. (-26,8%), соевым шротом – -246 млн.долл. (-14,06%), железной рудой – -507 млн.долл. (-15,59%). В то же время значительно возросли поставки на экспорт говядины – +167 млн.долл. (+60,29%) и куриного мяса – +136 млн.долл. (+18,40%).

В группе промтоваров возрос экспорт сахара-сырца – +566 млн.долл. (+51,64%), самолетов – +613 млн.долл. (+52,89%), целлюлозы – +194 млн.долл. (+18,49%), приемно-передающих устройств – +151 млн.долл. (+24,79%), древесины – +146 млн.долл. (+73,37%). Однако снизился экспорт легк. автомобилей – -480 млн.долл. (-29,65%), грузовых автомобилей – -392 млн.долл. (-38,51%), проката – 203 млн.долл. (-20,32%), автозапчастей – -200 млн.долл. (-14%), соевого масла – -160 млн.долл. (-22,1%).

Экспорт Бразилии по товарным группам и товарам, в млн.долл.

Товарные группы и товары	1999г.	1998г.
I. Сырье и продовольствие.....	11828	12977
Железная руда .....	2746	3253
Кофе в зернах .....	2230	2332
Соя в зернах .....	1593	2178
Соевый шрот .....	1504	1750
Листовой табак .....	884	940
Куриное мясо .....	875	739
Говядина .....	444	277
II. Промтовары .....	35311	37507
1. Полуфабрикаты .....	7982	8120
Целлюлоза .....	1243	1049
Сахар-сырец .....	1662	1096
Стальные заготовки .....	1096	1255
Алюминий .....	863	871
Кожи и шкуры.....	595	657
Соевое масло .....	564	724
2. Готовые изделия .....	27329	29387
Самолеты .....	1772	1159
Обувь .....	1342	1387
Апельсиновый сок.....	1235	1262
Автозапчасти .....	1229	1429
Легковые автомобили .....	1139	1619
Автомобильные двигатели .....	1043	1119
Стальной прокат .....	796	999

Приемно-передающие устройства.....	760	609
Сахар рафинированный .....	748	847

Источник : Секретариат внешней торговли.

В 1999г. объем экспорта в США составил -10,6 млрд.долл. (+9,5%), в Азию -5,7 млрд.долл. (+2,1%), Вост. Европу – 1,2 млрд.долл. (+1%). В 1998г. экспорт в страны Вост. Европы сократился на 11,4% по сравнению с 1997г. Рост экспорта в Азию произошел, в основном, за счет увеличения поставок в Индию (+116,6%), Ю.Корею (+34,5%), Сингапур (+37,4%), Таиланд (+29,7%). В торговле с Восточной Европой основную роль сыграло увеличение экспорта в **Россию** до 746 млн.долл. (+15,3%), главным образом за счет роста продажи сахара -сырца 596 млн.долл., что составляет 50% всей стоимости браз. экспорта сахара-сырца за год. Сахар и кофе являются основными товарами браз. экспорта в Россию, доля которого в общем объеме браз. экспорта в 1999г. составила 1,6%.

Основными импортерами браз. товаров в 1999г. были : США – 10,6 млрд.долл. (22,2% всего экспорта), Аргентина – 5,3 млрд.долл. (11,17%), Голландия – 2,6 млрд.долл. (5,4%), Германия – 2,5 млрд.долл. (5,3%), Япония – 2,2 млрд.долл. (4,5%), Италия – 1,8 млрд.долл. (3,8%). Россия занимает 13 место среди импортеров браз. продукции – 1,55% всего браз. экспорта. В 1998г. Россия была на 18 месте (1,27%).

Снижение стоимости браз. импорта на 14,8% в 1999г. произошло по всем группам товаров, за исключением ГСМ, импорт которых возрос на 150 млн.долл. (3,7%).

Импорт Бразилии, в млн.долл. (доля в %)

	1998г.	1999г.	1999/98, в %
Средства производства.....	16098 (27,9)	13555 (27,5)	-15,8
Сырье и продовольствие .....	26813 (48,9)	24042 (46,4)	-10,3
Товары ширпотреба.....	10712 (18,6)	7356 (14,9)	-31,3
- повседневного спроса.....	5470 (9,5)	4174 (8,5)	-23,7
- длит. пользования .....	5242 (9,1)	3182 (6,5)	-39,3
ГСМ .....	4107 (7,1)	4257 (8,7)	3,7
Итого .....	57730 (100)	49210 (100)	-14,8

Источник: SECEX

Экспорт Бразилии, млн.долл. (доля в %)

	1998г.	1999г.	1999/98, в %
ЕС.....	13736 (28,6)	14748 (28,8)	6,9
Нидерланды .....	2594 (5,4)	2745 (5,4)	5,5
Германия .....	2544 (5,3)	3006 (5,9)	15,4
Италия .....	1845 (3,8)	1931 (3,8)	4,5
Бельгия-Люксембург .....	1817 (3,8)	2195 (4,3)	17,2
Великобритания .....	1437 (3)	1339 (2,6)	7,3
Франция .....	1200 (2,5)	1231 (2,4)	2,5
Испания .....	1169 (2,4)	1056 (2,1)	10,7
ЛАИ.....	10494 (21,9)	13327 (26,1)	21,3
Кроме ЛАИ.....	3716 (7,7)	4449 (8,7)	16,5
Мексика .....	1068 (2,2)	1002 (2)	6,6
Чили .....	896 (1,9)	1024 (2)	12,5
Венесуэла .....	537 (1,1)	706 (1,4)	23,9
Боливия .....	443 (0,9)	676 (1,3)	34,5
Меркосур .....	6778 (14,1)	8878 (17,4)	23,7
Аргентина .....	5364 (11,2)	6748 (13,2)	20,5
Парагвай .....	744 (1,5)	1249 (2,4)	40,4
Уругвай .....	670 (1,4)	881 (1,7)	24
США +Пуэрто-Рико .....	10849 (22,6)	9872 (19,3)	9,9
США.....	10675 (22,2)	9747 (19,1)	9,5
Азия .....	5732 (11,9)	5616 (11)	2,1
Группа 5-ти .....	1274 (2,7)	1135 (2,2)	12,2
Ю.Корея .....	628 (1,3)	467 (0,9)	34,5
Индонезия .....	221 (0,5)	247 (0,5)	10,5

Малайзия	176 (0,4)	195 (0,4)	-9,7	Уругвай	647 (1,3)	1042 (1,8)	-37,9
Таиланд	166 (0,3)	128 (0,3)	-29,7	США + Пуэрто-Рико	11869 (24,1)	13695 (23,7)	-13,3
Филиппины	83 (0,2)	98 (0,2)	-15,3	США	11727 (23,8)	13512 (23,4)	-13,2
Остальная Азия	4458 (9,3)	4481 (8,8)	-0,5	Азия	6475 (13,2)	7885 (13,7)	-17,9
Япония	2193 (4,6)	2205 (4,3)	-0,5	Группа 5-ти	1737 (3,5)	1894 (3,3)	-8,3
Китай	676 (1,4)	905 (1,8)	-25,3	Ю.Корея	1019 (2,1)	988 (1,7)	-3,1
Гонконг	442 (0,9)	407 (0,8)	-8,6	Малайзия	308 (0,6)	439 (0,8)	-29,8
Тайвань	334 (0,7)	421 (0,8)	-20,7	Индонезия	195 (0,4)	203 (0,4)	-3,9
Индия	314 (0,7)	145 (0,3)	-116,6	Таиланд	145 (0,3)	202 (0,3)	-28,2
Сингапур	213 (0,4)	155 (0,3)	-37,4	Филиппины	70 (0,1)	62 (0,1)	-12,9
Восточная Европа	1175 (2,4)	1163 (2,3)	-1	Остальная Азия	4738 (9,6)	5991 (10,4)	-20,9
Россия	746 (1,6)	647 (1,3)	-15,3	Япония	2576 (5,2)	3277 (5,7)	-21,4
Польша	125 (0,3)	138 (0,3)	-9,4	Китай	856 (1,8)	1034 (1,8)	-16,3
Венгрия	90 (0,2)	81 (0,2)	-11,1	Тайвань	540 (1,1)	699 (1,2)	-22,7
Африка	1336 (2,8)	1651 (3,2)	-19,1	Гонконг	281 (0,6)	370 (0,6)	-24,1
Египет	292 (0,6)	383 (0,7)	-23,8	Сингапур	214 (0,4)	273 (0,5)	-21,6
ЮАР	237 (0,5)	220 (0,4)	-7,7	Индия	170 (0,3)	212 (0,4)	-19,8
Нигерия	125 (0,3)	138 (0,3)	-9,4	Восточная Европа	704 (1,4)	808 (1,4)	-12,9
Ср. и Бл. Восток	1496 (3,1)	1614 (3,2)	-7,3	Россия	315 (0,6)	293 (0,5)	-7,5
Иран	495 (1)	493 (1)	-0,4	Венгрия	87 (0,2)	89 (0,2)	-2,2
Саудовская Аравия	419 (0,9)	392 (0,8)	-6,9	Польша	78 (0,2)	112 (0,2)	-30,4
ОАЭ	160 (0,3)	183 (0,4)	-12,6	Африка	2222 (4,5)	1819 (3,2)	-22,2
Итого	48011 (100)	51140 (100)	-6,1	Алжир	987 (2,0)	624 (1,1)	-58,2
Источник: Секретариат внешней торговли.				Нигерия	738 (1,5)	612 (1,1)	-20,6
Основное снижение наблюдается в группе «товары народного потребления» — -31,3% (3,4 млрд.долл.). Это снижение можно в определенной степени объяснить тем фактом, что нац. промышленность во все большей степени осваивает производство импортозамещающей продукции.				ЮАР	172 (0,3)	287 (0,5)	-40,1
Снижение импорта товаров длительного пользования на 39,3% (с 5,2 до 3,2 млрд.долл.) отражает сокращение закупок легковых автомобилей с 2,7 млрд.долл. в 1998г. до 1,2 млрд.долл. в 1999г. Это связано с тем, что в Бразилии наблюдается перепроизводство собственных автомобилей. Что касается товаров повседневного спроса, то падение их импорта на 23,7% объясняется значительным сокращением (-34,1%) закупок продуктов питания (с 2,5 до 1,6 млрд.долл.), одежды и готового платья (-44,5%) — с 353 млн.долл. до 196 млн.долл., напитков и табачных изделий (-40,1%) — с 289 млн.долл. до 173 млн.долл. и туалетных принадлежностей (-12,3%) — с 260 млн.долл. до 228 млн.долл. В то же время возросли закупки фармацевтической продукции (+19,3%) — с 997 млн.долл. до 1,189 млрд.долл., в основном за счет увеличения гос.импорта лекарств для минздрава.				Ср. и Бл. Восток	1078 (2,2)	1245 (2,2)	-13,4
Импорт Бразилии, млн.долл.США.				Саудовская Аравия	615 (1,2)	111 (1,3)	-15,4
1998г. 1999г. 1999/98, в %				Израиль	240 (0,5)	296 (0,5)	-18,9
ЕС	14987 (30,5)	16847 (29,2)	-11	Итого	49210 (100)	57730 (100)	-14,8
Германия	4713 (9,6)	5236 (9,1)	-10	Источник: Секретариат внешней торговли.			
Италия	2600 (5,3)	3232 (5,6)	-19,6	В 1999г. наблюдалось снижение импорта средств производства (-15,8%) — с 16,1 млрд.долл. до 13,5 млрд.долл. Это произошло, в основном, за счет сокращения импорта пром. машин и оборудования на 13,8%, транспортных средств и оборудования (-30,8%), оборудования для офисов (-18,2%), деталей и запчастей для пром. машинного парка (-9,5%).			
Франция	1991 (4)	1977 (3,4)	-0,7	Снижение импорта сырья и продовольствия на 10,3% — с 26,8 млрд.долл. до 24 млрд.долл. произошло, в основном, за счет сокращения закупок непродовольственных с/х товаров (-22,4%), а также продовольственного сырья (-24,1%).			
Великобритания	1222 (2,5)	1489 (2,6)	-17,9	Единственная группа, в которой наблюдался рост стоимости импорта в 1999г., это «топливо и смазочные материалы». Это произошло в связи с ростом цен на эти товары (в среднем на 33,2% по сравнению с ценами 1998 года), в то время как количественный объем импорта сократился на 17,1% по сравнению с 1998 годом.			
Испания	1179 (2,4)	1195 (2,1)	-1,3	Среди стран, поставщиков импортных товаров в Бразилию крупнейшими являются: США — 11,7 млрд.долл. (-13,2%), Аргентина — 5,8 млрд.долл. (-27,6%), Германия -4,7 млрд.долл. (-10%), Италия 2,6 млрд.долл. (-19,6%), Япония -2,5 млрд.долл. (-21,4%), Франция — 1,9 млрд.долл. (+0,7%), Великобритания — 1,2 млрд.долл. (-17,9%), Испания -1,18 млрд.долл. (-1,3%).			
Швеция	924 (1,9)	1104 (1,9)	-16,3	Импорт Бразилии по товарным группам и товарам, млн.долл.			
Нидерланды	594 (1,2)	697 (1,2)	-14,8	1999г. 1998г. 1999/98 %			
Бельгия -Люксембург	493 (1)	718 (1,2)	-31,3	1.Средства производства	13555	16098	-25,43
ЛАИ	9444 (19,2)	12357 (21,4)	-23,6	Пром. оборудование	4813	5581	-13,76
Кроме ЛАИ	2725 (5,5)	2933 (5,1)	-7,1	Научное и офисное оборудование	2206	2698	-18,24
Венесуэла	974 (2)	756 (1,3)	-28,8	Детали и запчасти для пром.оборуд.	1464	1617	-9,46
Чили	714 (1,5)	817 (1,4)	-12,6	Транспортные средства и оборуд-е	1322	1911	-30,82
Мексика	618 (1,3)	983 (1,7)	-37,1	Прочие	3750	4291	-12,61
Перу	189 (0,4)	217 (0,4)	-12,9	И. Сырье, прод-вие и материалы	24042	26813	-10,33
Меркосур	6719 (13,7)	9424 (16,3)	-28,7	Хим. и фарм. сырье	7251	7678	-5,56
Аргентина	5812 (11,8)	8033 (13,9)	-27,6	Мин. сырье	3729	3945	-5,48
Парагвай	260 (0,5)	349 (0,6)	-25,5				

Материалы для трансп. оборуд-я.....	3623	3872	-6,43
Вспомогат. материалы.....	3408	3565	-4,40
Непрод. с\х товары.....	2174	2800	-22,36
Продовольственное сырье.....	1736	2287	-24,09
Прочие.....	2121	2666	-20,44
III. Товары народного потребления.....	7356	10712	-31,33
1. Товары повседневного спроса.....	4174	5470	-23,69
Продукты питания.....	1656	2514	-34,13
Фарм. продукция.....	1189	997	19,26
Туалетные принадлежности.....	228	260	-12,31
Одежда и готовое платье.....	196	353	-44,48
Напитки и табачные изделия.....	173	289	-40,14
Прочие.....	732	1057	-30,75
2. Товары длит. пользования.....	3182	5242	-39,30
Легковые автомобили.....	1214	2677	-54,65
Косметика и парфюмерия.....	655	782	-16,24
Детали для товаров длит. пользования.....	505	562	-10,14
Бытовые машины и оборудование.....	424	681	-37,74
IV. ГСМ.....	4257	4107	+3,65
Нефть.....	2169	1965	-10,38
Прочие.....	2088	2142	-2,52
Итого:.....	49210	57730	-14,76

Источник: Секретариат внешней торговли.

## Таможня

**САМЕХ** (Палата по внешней торговле) приняла на регулярной основе решения об изменении импортного тарифа на товары, не входящие в Единый внешний тариф Меркосур (ТЕС), в частности была снижена пошлина на пшеницу с 11,5 до 10%, на рис — с 14-18 до 11,5-13,5%, увеличена пошлина на отдельные виды алюминиевой продукции с 5 до 13,5%. Были снижены до 31 дек. 2004г. с 14 до 4% пошлины на 44 позиции, относящиеся к средствам производства в сфере электроники, энергетики, фармацевтики, металлургии, с целью стимулирования внутреннего производства и инвестиций.

В 2002г. департаментом торговой защиты (DECOM) министерства развития, промышленности и торговли Бразилии были проведены расследования в отношении импорта товаров и введены следующие меры (страна, товар, пошлина, дата окончания действия пошлины).

Китай — графитные и цветные карандаши, 301,5% и 202,3%. В 2002г. закончился срок действия пошлины. Открыт процесс по продлению срока ее действия, во время которого будет действовать старая ставка.

Греция — консервы из персиков, 16,4-26,4%. 26.04.02 пошлина была введена, а 24.05.02 было принято решение о приостановлении ее действия.

Великобритания — триполифосфат соды, 39,82%. В 2002г. закончился срок действия пошлины. Открыт процесс по продлению срока ее действия, во время которого будет действовать старая ставка.

Определенные страны — тертый кокос, количественные ограничения. 1.09.2006.

США, ЕС — фенол, 41,4-68,2%, 92,3-103,5%. 16.10.2007.

Россия, Украина — нитрат аммония, 32,1%, 19%. 21.11.2007.

Индия, Китай, Таиланд — шины для велосипедов, 31,8-119,5%, 66,5%, 37,5-58,4%. В 2002г. закончился срок действия пошлины. Открыт процесс по продлению срока ее действия, во время которого будет действовать старая ставка.

Китай — грибы, 1,37 долл./кг. В 2002г. закончился срок действия пошлины. Открыт процесс

по продлению срока ее действия, во время которого будет действовать старая ставка.

Всего на начало 2003г. действуют 58 антидемпинговые пошлины. По петициям местных производителей DECOM открыл 6 новых антидемпинговых расследований в отношении импорта 6 товаров из 8 стран. Индия и США стали главными ответчиками — против них открыто по 2 расследования.

Всего проводится 12 расследований: 4 процесса по продлению действия срока антидемпинговых пошлин; 1 процесс по пересмотру применения антидемпинговой пошлины (по петиции генконсульства Индии пересматривается дело о применении пошлины на поставки из Индии мешков из джута в 38,9% — пошлина была введена 24.09.1998, срок ее действия заканчивается 24.09.2003).

### Проводимые расследования

Дата откр.	Товар	Страна-ответчик
30.08.2001	глифосат.....	Китай
19.02.02	бензотиазол.....	Бельгия, США
21.02.02	(продление) карандаши графитные и цветные.....	Китай
17.07.2002	полиэстер.....	Индия
19.07.2002	(пересмотр дела) мешки из джута (38,9%).....	Индия
23.07.2002	бикарбонат соды.....	Китай
30.07.2002	(дело о продлении) триполифосфат соды.....	Великобритания
19.08.2002	акрилонитрил.....	США
23.10.2002	клинки для обработки камней.....	Италия
10.12.2002	гвозди для подков.....	Финляндия, Индия
19.12.2002	(продление) грибы.....	Китай
19.12.2002	(продление) шины велосипедные.....	Китай, Индия, Таиланд

21.10.2003 истекает срок действия антидемпинговой пошлины в 6,57% на поставки из **России** феррохрома с высоким содержанием углерода (на поставки данного товара из ЮАР и Казахстана также действуют пошлины в 7,47-22,47% и 10,38%).

Бразилия продолжает использовать механизмы ВТО для защиты национальных интересов во внешней торговле. Бразилия является одной из двух стран с наибольшим количеством спорных дел, рассматриваемых соответствующими органами ВТО. Бразилия участвует в 13 процессах (во всех в качестве истца), при этом в 8 случаях участвует напрямую и в 5 — в качестве третьей стороны, заинтересованной в вынесении вердикта.

В качестве истца страна выступает в процессах:

— против ЕС: установление антидемпинговой пошлины в размере 34,5% на поставки стальной продукции бразильской компанией Fundicao Туру (шт. Санта-Катарина);

— против США: использование американской стороной «поправки Берда», по которой средства от антидемпинговых пошлин идут на поддержку местной металлургической промышленности (Бразилия участвовала совместно с другими 25 странами; США подали апелляцию на обвинительный приговор);

— против Канады: субсидирование производства и экспорта региональных самолетов канадской компании Bombardier (Бразилия требует права на введение торговых санкций в отношении Канады на 3,3 млрд.долл.);

— против Аргентины: применение антидемпинговой пошлины на поставки бразильской битой птицы;

— против США: в штате Флорида установлена специальная пошлина на поставки бразильского концентрированного апельсинового сока, доходы от которой идут на рекламу апельсинового сока;



– против США: неоправданное применение защитных мер в отношении импорта стальной продукции (Бразилия участвует совместно с 7 другими странами);

– против США: американские субсидии производителям хлопка нарушают правила ВТО и наносят ущерб бразильскому экспорту в третьи страны;

– против ЕС: субсидированный экспорт белого сахара из ЕС превышает уровень, оговоренный в соглашении с ВТО, на 1,6 млн.т., которые реэкспортируются из африканских и карибских стран.

В качестве третьей стороны страна выступает в следующих процессах:

– против Чили: ценовая политика;

– против США: применение компенсационных пошлин на импорт стальной продукции с предприятий, получавших субсидии перед своей приватизацией;

– против Японии: использование фитосанитарных барьеров в отношении поставок яблок из США;

– против Мексики: использование монопольного положения мексиканской телекоммуникационной компанией Telmex на рынке телефонных услуг;

– против США: неправильный пересмотр дела о применении антидемпинговых пошлин в отношении импорта стальной продукции.

В Бразилии по-прежнему остро стоит кадровый вопрос: для проведения активной международной торговой политики и защиты национальных интересов явно недостаточно сил занимающегося тяжбами в ВТО отдела МИДа, который насчитывает 4 дипломата в г.Бразилиа и 1 в Женеве.

Бразилия направила предложение в ВТО о введении при рассмотрении торговых споров между странами процедуры «фаст-трэк», которая поможет снизить сроки расследований с 18 до 6 мес. Бразилия участвует в рассмотрении 13 торговых споров, и введение «фаст-трэка» позволило бы снять ограничения на бразильский экспорт в некоторых странах в максимально сжатые сроки. Предлагается ввести «фаст-трэк» тогда, когда уже ранее выносилось решение при рассмотрении аналогичных случаев. Индия и ЕС выиграли спор у США, обвинявших их в том, что приватизированные компании продолжали получать субсидии уже после приватизации. Другие страны вынуждены сейчас рассматривать этот спор с США на общих основаниях, т.к. согласно правилам ВТО каждый случай является уникальным.

Бразилия входит в группу «Друзья антидемпинга», членами которой являются 15 стран. Группа настаивает на пересмотре правил применения антидемпинговых пошлин. По мнению членов группы, такие страны как США, Япония, ЕС, формально имея средний импортный тариф в 5%, зачастую используют антидемпинговые пошлины в целях защиты собственного рынка в отношении «правильного» экспорта из других стран.

В рамках переговоров в ВТО по вопросам либерализации мировой торговли сельскохозяйственной продукции Кернская группа, в которую входит 17 стран, в т.ч. Бразилия, предлагает ликвидировать экспортные субсидии в сельском хозяйстве в течение 9 лет и установить максимальный импортный тариф на уровне 25%, а также снизить на 60% внутренние субсидии. Их оппоненты Япония

и ЕС предлагают снизить субсидии на 45% за 6 лет и все тарифы на 35%. Бразилия считает эти планы неамбициозными, т.к. в данном случае пошлины все равно останутся запретительными: пошлина на поставки бразильской говядины в ЕС снизится со 125 до 69%, на поставки бразильского табака в США – с 350 до 192%.

Переговоры по либерализации сельского хозяйства являются приоритетной сферой для бразильского государства, т.к. именно оно должно стать главным источником роста экспорта. Бразильский АПК теряет 7,8 млрд.долл. ежегодно из-за протекционистской политики развитых стран, а именно применения нетарифных ограничений и субсидирования, достигающего в странах ОЭСР 340 млрд.долл. ежегодно. По оценкам САМЕХ (Палата по внешней торговле Бразилии) ежегодные потери бразильского сельского хозяйства из-за мирового протекционизма составляют (в млрд.долл.): по сое – 2,5, сахару – 1,1, кофе – 1,8, битой птице – 0,7, апельсиновому соку – 0,6, говядине – 1. Устранение протекционизма позволило бы увеличить бразильский экспорт сельхозпродукции на 30%.

Другим приоритетом остается борьба за продвижение самолетов бразильской компании «Эмбраэр» на мировой рынок. Колумбия вначале согласилась закупить, а потом отказалась от покупки бразильских военных самолетов АТ-29 Super Tucano на 230 млн.долл. после прямого вмешательства со стороны США, которые предложили провести модернизацию существующего парка американских самолетов Lockheed за 34 млн.долл., ссылаясь на то, что колумбийская сторона не может тратить средства из фонда «План Колумбия», финансируемого американским правительством и предназначенного для борьбы с мировой наркоторговлей, на покупку бразильских самолетов, и угрожая сократить размеры военной помощи колумбийской армии. Такая же ситуация повторилась с контрактом на поставку самолетов «Эмбраэр» в Доминиканскую Республику, подписанным в авг. 2001г. между правительством данной страны и бразильской компанией. Под давлением США страна отложила покупку самолетов.

Бразилия обратилась во Всемирную торговую организацию и Всемирную таможенную организацию за помощью в пресечении контрабанды из стран Юго-Восточной Азии, а именно попросила данные организации убедить правительства стран региона активизировать деятельность по пресечению деятельности правонарушителей. Дело в том, что под видом полуфабрикатов, направляемых в Свободную зону Манаус для производства товаров (при данном режиме импорт пользуется значительными льготами), в Бразилию из этих стран зачастую поставляются готовые изделия.

Остается острым вопросом борьба с «фирмами-однодневками», действующими в сфере ВЭД с нарушением законов и в основном занимающимися импортом электронных товаров. В 2002г. из 24 тыс. фирм, осуществлявших импортные операции, 10% относились к их числу. Хотя потери в связи с неуплатой ими налогов и пошлин относительно невелики по сравнению с собранными импортными пошлинами в 12,85 млрд.реалов, казначейство Бразилии считает пресечение деятельности этих фирм одной из своих главных задач на ближайшую перспективу.

Бразильское правительство начало программу по выявлению случаев применения технических барьеров по отношению к экспорту бразильских товаров. Национальный институт метрологии, сертификации и промышленного качества (Inmetro) является координатором данной программы. В некоторых случаях страны-импортеры не признают результатов тестирования продукции, проведенных в лабораториях Inmetro, несмотря на действие соглашений о взаимном признании сертификации в различных странах.

Бразилия не пользуется ни квотированием импорта, ни прямым субсидированием экспортного производства. Тем не менее отдельные государства обвиняют ее в использовании нетарифных барьеров. На переговорах между Меркосур и ЕС министр П.Лами, член Европейской комиссии по внешней торговле, заявил, что Бразилия требует открытия европейских рынков для своей продукции, при этом сама активно применяет нетарифные барьеры во внешней торговле, в частности, по его мнению, по отношению к 90% импортным поставкам продовольствия в Бразилии применяются нетарифные ограничения в виде ветеринарных и санитарных барьеров.

### Внешэкономсвязи

Каких-либо существенных изменений в нормативно-правовой базе регулирования ВЭД Бразилии в 2000г. по сравнению с 1999г. не произошло. Важнейшим элементом внешнеэконом. стратегии правительства Бразилии оставался курс на открытие нац. экономики и все большее включение страны в мировое хозяйство.

В этих целях продолжалась реформа импортного регулирования, что выразилось в снятии или снижении импортных пошлин по отдельным товарным позициям.

В 2000г. средний уровень импортных пошлин по данным Департамента налоговой службы составил 7% (1999г. — 10,75%).

В 2000г. действовал льготный импортный режим на товары, ввозимые в Свободную Зону Манаус, которые использовались на сборочных предприятиях. Освобождались от тамож. пошлин сырье, полуфабрикаты, узлы и детали, ввозимые в страну в рамках режима drawback, импорт которых осуществлялся для нужд предприятий — производителей экспортной продукции.

В 2000г. начались работы по совершенствованию системы drawback. Завершение компьютеризации этой системы в июне 2001г. позволит не только ускорить оплату импортных налогов, но и гарантировать их оплату. Кроме того, компьютеризованная система drawback сократит время оформления тамож. документов от нескольких дней или часов до нескольких минут.

В 2000г. правительство Бразилии снизило с 5% до 4% импортный налог на ввоз машин и оборудования, не производящиеся в стране, и с 18% до 14% на импорт машин и оборудования, имеющие аналоги в Бразилии. Такое снижение вызвано тем, что некоторые пром. секторы исчерпали лимит производства и нуждаются в модернизации. Так, в целлюлозно-бумажной промышленности установленные мощности используются на 96%, в хим. и нефтехим. — на 87%.

Сохранены тарифные ставки на ввоз в страну молока, вина, обуви в 27%, автомобилей — 35%.

Регистрацию всех экспортных, импортных операций, а также их мониторинг и контроль продолжает осуществлять компьютеризованная система внешней торговли Siscomex, которая была модернизирована в 2000г. Модернизация этой системы позволила уже к 15 янв. 2001г. иметь статданные о товарообороте Бразилии в разрезе стран, эконом. блоков, групп товаров и т.д.

Подведение итогов развития браз. внешней торговли за 2000г. проходило в обстановке критики правительства в этой области. В начале года правительство прогнозировало торг. профицит в 4-5 млрд.долл. Фактически же год был завершён с дефицитом внешнеторг. баланса в 697 млн.долл. Не осуществились и намечаемые ранее амбициозные планы правительства довести объём экспорта до 100 млрд.долл. к 2002г.

По итогам 2000г. Бразилия экспортировала товаров на 55 млрд.долл. и импортировала на 55,7 млрд.долл., хотя первоначально предполагался экспорт в объёме 56,4 млрд.долл. Стоимость импорта возросла, главным образом, из-за повышения цен на энергоносители (и прежде всего на нефть), которые в стоимостном выражении составили 11,4% импорта по сравнению с 8,6% в 1999г. Два других негативных фактора, изменившие прогнозы торг. баланса — медленное увеличение мировых цен на с/х продукты и более высокие темпы импорта (увеличение на 18,4% по сравнению с 1999г.) сырья и продовольствия.

Подобные, разочаровывающие для правительства показатели были достигнуты несмотря на то, что межд. и региональная конъюнктура в 2000г. по многим параметрам оценивалась как весьма благоприятная для местных экспортеров. В качестве основных благоприятствующих факторов назывались: стабилизация нац. валюты и позитив. тенденции в браз. экономике, стабильный и масштабный приток в страну внешних инвестиций, хорошая покупательная способность основных потребителей браз. товаров — США и ЕС.

Браз. производители как потенциальные экспортеры ощущают острую потребность в экспортных кредитах. Стоимость кредитов, предлагавшихся нац. банками, в т.ч. и в рамках программы финансирования экспорта (PROEX), оставалась значительно выше, чем у зап. конкурентов. По мнению экспортеров, необходимо также изменить сроки кредитования, приблизив их к срокам оборачиваемости капитала на предприятиях конкретных отраслей. В значительно больших объёмах требуется венчурный капитал. Не отработаны механизмы эффективного кредитования МСП.

В 2000г. браз. правительство приняло ряд мер, направленных на стимулирование экспорта, снижение объёма и стоимости импорта, активизацию работы предприятий по выходу на внешние рынки и внедрение современных методов маркетинговой работы. Работа по осуществлению этих мер будет продолжена в 2001г. и последующие годы.

1. Модернизация основных портов страны. Порты будут сдаваться в концессию на спец. условиях предоставления налоговых льгот и спец. кредитов. Приватизация браз. портов не дала ожидаемых результатов: их тарифы в 3 раза выше, чем среднемировые. Через порты проходит 1,5 млн.контейнеров в год, но 30% из них — пустые.

2. Создание единого налогового документа для операций с применением различных видов транспорта.

3. Повышение роли страховых компаний. Минфину поручено внести в конгресс предложение об увеличении на 500 млн. реалов гос. участие в Фонде гарантирования экспорта. Повысив наличный капитал до 1,4 млрд. реалов, Фонд сможет предоставить гарантии на 7 млрд. реалов. Должно быть повышено участие в Фонде Банка Бразилии.

4. Расширение деятельности Департамента по стимулированию экспорта Нац. банка эконом. и соц. развития (BNDES-Exim). На поддержку экспорта банк направит 5 млрд. реалов – 25% своего годового бюджета. В частности, будет совершенствоваться работа по выдаче кредитов для МСП, по поддержке налаживания производства товаров по браз. технологиям за рубежом, стимулирование экспорта услуг.

5. Изучается вопрос об изъятии из сумм годового дохода, исчисляемых с целью налогообложения, средств, которые были направлены на продвижение товаров на зарубежные рынки, в т.ч. на участие в выставках, ярмарках.

6. Развитие системы консигнационной торговли с зарубежными странами. По новым правилам разрешено пребывание браз. товаров на зарубежных складах в течение 180 дней до момента заключения экспортного контракта. Таким образом, надеются привлечь зарубежного потребителя упрощенными условиями поставки и способствовать развитию браз. электронной торговли «предприниматель с предпринимателем» и «предприниматель с потребителем» (с доставкой в течение 72 часов).

7. Пересмотр тарифов и порядка налогообложения пром. продукции. Эта мера направлена на удешевление товаров с высокой добавленной стоимостью и стимулирование исполнения пром. заказов через субподрядчиков путем расширения занятости населения.

8. Создание аэропортово-пром. комплексов, где будет осуществляться сборка товаров из импортных компонентов с последующим их экспортом без пересечения браз. тамож. границы. Разработку условий функционирования указанных комплексов ведет налоговая служба минфина и компания «Инфраэро», эксплуатирующая аэропорты. В качестве пробных проектов названы аэропорты в Белу Оризанти и Сан-Жозе-дус-Кампус. Реализация проектов позволит снизить стоимость экспорта за счет отказа от взимания тамож. сборов.

9. При участии минсвязи будет реализовываться программа поддержки малых предприятий. Она позволит использовать услуги браз. почты для экспорта товаров на 10 тыс. долл. в расчете на 1 сделку.

10. Программа PROGEX – оснащение крупных и средних предприятий технологиями, делающими их конкурентоспособными на межд. рынке. Подготовлена в Институте тех. исследований в Сан-Пауло. Правительство объявило, что PROGEX получает статус фед. программы. Для участия в ней предполагается проводить аккредитацию нац. НИИ.

11. В 2000г. министерство развития начало осуществление программы «Браз. марка» – выявлять нац. товары, соответствующие лучшим мировым стандартам качества и сертифицировать их за рубежом. Отбор планируется проводить ежегодно. Производители этих товаров смогут ставить знак «Браз. марки» на упаковках. По мере реализации программы правительство рассчитывает убедить

иностр. потребителя, что Бразилия является крупным производителем качественных товаров мирового класса, в т.ч. продукции с высокой долей добавленной стоимости – самолетов, автомобилей, электробытовых приборов, ПО, косметики и т.д.

Принятие указанных мер вызвало в целом положительную реакцию предпринимат. кругов. Правительство во многом учло идеи, высказывавшиеся частным сектором. Так, комментируя расширение лимита кредитов в рамках BNDES-Exim, эксперты отмечали, что само по себе увеличение гос. ресурсов, направляемых через этот канал не является решающим. Система распределения и утверждения кредитов в рамках BNDES-Exim остается весьма бюрократизированной.

Комментируя отдельные пункты офиц. программы, большинство экспертов подчеркивало, что даже при относительно ровном и успешном их осуществлении многое будет зависеть от внешних факторов, лежащих за пределами контроля правительства – таких, как уровень кредитных ставок на межд. фин. рынке, цены на энергоносители, преодоление кризиса в Аргентине, успеха переговоров о развитии торг.-эконом. отношений с ЕС и другими значимыми для Бразилии партнерами.

Задачей правительства будет широкая пропаганда принятых решений и других мер по активизации экспорта. Другой мерой правительства по усовершенствованию внешнеэконом. политики явилась начавшаяся в 2000г. и завершенная в фев. 2001г. структурная перестройка Внешнеторг. палаты (Camara de Comercio Exterior – CAMEX). Декретом президента в состав CAMEX вошли министерства развития, промышленности и внешней торговли, министр финансов, министр иностр. дел, министр сельского хозяйства и руководитель администрации президента. Декретом президента CAMEX наделяется более широкими полномочиями по формулированию, координации и осуществлению внешнеэконом. политики и практики страны, вплоть до принятия решений по размерам квот и тамож. пошлин на импортируемые и экспортируемые товары, а также мер коммерческой защиты местных производителей. На CAMEX также возложены задачи стратегического характера, в частности, разработка позиции Бразилии на переговорах по созданию Ам. зоны свободной торговли (ALCA) и по другим вопросам внешнеэконом. связей.

Бразилия, как и другие страны Лат. Америки, подвергается нажиму США с целью досрочного (до 2005 года) создания ALCA. До сих пор Бразилии удавалось противостоять этому давлению США, отстаивая свою позицию – важна не дата, а взаимовыгодные условия участия всех стран в создаваемом эконом. блоке. Позиция Бразилии была поддержана руководителями других стран-членов Меркосур (Аргентина, Уругвай, Парагвай) в ходе первого визита нового министра Бразилии Селсо Л афера в эти страны в фев. 2001г.

Несмотря на фин. кризисы последних лет и связанные с этим эконом. трудности, Бразилия продолжает играть ведущую роль в интеграционном процессе на латиноам. континенте. Бразилия успешно отстаивает свои позиции в качестве лидера латиноам. стран на заседаниях ВТО, на переговорах по образованию Зоны свободной торговли на южноам. континенте (AMERCOSUL), в процессе сближения Меркосур с ЕС.

Особое внимание Бразилия уделяет своему участию в Общем рынке стран Юж. Конуса – Меркосур.

В 2000г. активно обсуждались перспективы выработки единой стратегии регулирования экономики блока, согласования ключевых макроэконом. показателей, введения единой валюты. Несмотря на ряд принятых совместных документов, позиции сторон по этим вопросам остаются достаточно далекими, прежде всего потому, что остаются разными взгляды на способы поддержания макроэконом. стабильности. Для Аргентины ключевым остается «валютный совет», обеспечивающий жесткий паритет 1 песо = 1 долл. Бразилия и поддерживающие ее в этом вопросе Уругвай и Парагвай используют плавающий курс валют. После отказа бразильцев от фиксации курса своей валюты на определенном уровне, противоречия между Бразилией и Буэнос-Айресом в торг.-эконом. сфере постоянно нарастают. Против браз. фирм в Аргентине возбуждено больше антидемпинговых процессов, чем против всех остальных партнеров Буэнос-Айреса вместе взятых. Противоречия сохраняются в торговле запчастями для автомобилей, обувью, мясом цыплят, текстилем и рядом других продуктов. Из-за отсутствия действенных внутренних механизмов урегулирования противоречий, стороны апеллируют к ВТО, что не способствует укреплению блока.

*Экспортные возможности МСП.* В Бразилии микро-, малыми и средними предприятиями считаются предприятия с годовым оборотом до 400 тыс., 3,5 млн. и 20 млн. долл. соответственно. На более чем 4 млн. микро, малых и средних предприятий работает 60 млн. бразильцев; они производят 30% ВВП, 48% – пром. продукции, на 70% обеспечивают занятость населения, потребляют 42% фонда зарплаты. Доля малого бизнеса в экспорте Бразилии составляет 2%.

В начале 70гг. была создана гос. служба поддержки малых предприятий. Однако в 1990г. она была приватизирована и в настоящее время в стране имеется негос. «Браз. служба поддержки микро и малых предприятий» (SEBRAE), управляемая частным сектором. Микро и малые предприятия объединены в Конфедерацию – Confederaçao Nacional das Entidades de Micro e Pequenas Industrias (Conampi). Значит. поддержку развитию экспортного потенциала малых предприятий оказывает Агентство содействия развитию экспорта (APEX) и Нац. Банк эконом. и соц. развития (BNDES), имеющий фонд (Fampe), специально созданный для предоставления экспортных кредитов (до 50% стоимости экспорта) МСП.

Особенно активизировалась деятельность правительства по поддержке малых предприятий в ходе борьбы по преодолению последствий междуфин. кризисов 1997-98гг. В сент. 1998г. правительство Бразилии ввело в действие Специальную программу экспорта (РЕЕ), основные положения которой направлены на оказание содействия экспортерам в повышении тех. уровня экспортной продукции. Значит. резервом в этом плане являются средние и мелкие фирмы, которые, однако, в силу отсутствия необходимых средств и опыта не имеют адекватных возможностей для участия в экспортной деятельности. В этой связи отличием от всех предыдущих чисто функционально-тех. программ стимулирования экспорта является со-

действующе-обучающий характер РЕЕ, построенной на основе японской системы «управления качеством».

Программа предусматривает оказание практического содействия средним и мелким фирмам в их экспортной деятельности по следующим направлениям: доступ к финансированию (разработка системы льгот и стимулов, а также осуществление финансирования на льготных условиях из гос. источников для данной категории экспортеров); содействие в осуществлении экспортной деятельности в широком диапазоне от информационно-конъюнктурного обеспечения до выставочно-ярмарочного дела; создание советов по совершенствованию управления и внедрению новых технологий для повышения качества экспортной продукции и ее соответствия современному мировому тех. уровню; ознакомление с нормами «культуры» экспортной деятельности; содействие образованию трейдинговых компаний и экспортных консорциумов группами средних и мелких фирм; ориентирование малых предприятий в плане создания экспортнаправленных производств.

Конституция содержит статьи (170,179), определяющие юр. статус микро- и малых предприятий и предписывающие особые условия обращения с ними; упрощенная программа (Programa Facil) открытия и регистрации микро- и малых предприятий облегчает и убыстряет их создание, а Programa Simples облегчает налоговое бремя и создает более простую процедуру их выхода на экспортный рынок.

В целях поддержки малого и среднего бизнеса правительство внедряет практику создания экспортных консорциумов, трейдинговых компаний, пропагандирует опыт френчайзинга и фэкторинга.

Важным шагом правительства Бразилии по поддержке экспорта стало создание в 1997г. «Компаний по страхованию экспортных кредитов». Задачей компаний является страхование коммерческих рисков по краткосрочным экспортным операциям. Для этих целей правительством была восстановлена практика страхования экспортных кредитов, не применяемая в Бразилии с 1991г. В соответствии с регламентом об экспортном страховании, оно будет покрывать все риски, в т.ч. и полит., за счет гос. казны.

Стоимость кредитов, предлагаемых нац. банками, в т.ч. и в рамках программы финансирования экспорта (PROEX), остается значительно выше, чем у зап. конкурентов. По мнению экспортеров необходимо также изменить сроки кредитования, приблизив их к срокам оборачиваемости капитала на предприятиях конкретных отраслей. В больших объемах требуется венчурный капитал. Не отработаны механизмы эффективного кредитования МСП.

*Межд. торги.* При строительстве объектов на территории страны, закупках оборудования, получении инжиниринговых услуг и тех. содействия браз. фирмами, а также при предоставлении концессии и сдаче в аренду, конституцией предусматривается обязательное проведение публичных торгов с целью определения наилучших предложений и обеспечения равных условий для всех участников.

Порядок и условия проведения торгов регулируются законом № 8.666 от 21.06.1993 и дополнениями к нему № 8.883 от 8.06.1994 и №9.648 от

27.05.1998. Под действие закона и дополнений подпадают гос. структуры, соц. фонды, обществ. учреждения, фирмы, компании, СП, прямо или косвенно контролируемые Федерацией, правительствами штатов, муниципалитетов.

Заключению контракта с третьими лицами на строительство объекта, предоставления услуг, поставку оборудования, предоставление концессии, лицензии, аренду или наем обязательно должно предшествовать проведение торгов, как гарантия соблюдения конституционного принципа и определения наиболее выгодных предложений на условиях равенства, гласности, и законности для всех участвующих сторон. Закон устанавливает, что при торгах на поставку оборудования и оказание услуг, при прочих равных условиях предложений, предпочтение отдается браз. фирмам или оборудованию, произведенному в стране.

Торги на строительство объекта и оказание тех. услуг проводятся в несколько этапов. В основу отбора предложений положена преквалификация участников и «базовый проект», который должен содержать все необходимые элементы, характеризующие объект, тех. условия, смету и источники финансирования. Кроме этого «базовый проект» должен отвечать требованиям безопасности, соответствовать обществ. интересам, быть экономичным, предусматривать использование местной рабочей силы, материалов и технологий, не наносить вреда окружающей среде.

Автор проекта (физ. или юр. лицо) не имеет права участвовать в торгах. В отдельных случаях допускается участие при проведении торгов или при непосредственном выполнении работ в качестве тех. консультанта или контролера за использованием сметы.

До начала торгов проходит этап предварительного отбора участников (преквалификация), на котором заинтересованные стороны должны представить документы, удостоверяющие их правоспособность, тех. и производственные возможности, экономико-фин. положение, подтверждающие плату всех фед., штатных и муниципальных налогов.

Иностр. фирмы и компании, заинтересованные в торгах, но не работающие в Бразилии, должны представить необходимые документы, заверенные Консульством своей страны и переводы офиц. переводчиком.

Торги начинаются с адм. процедуры, которая протоколируется и регистрируется, и включает в себя подготовку пакета тендерной документации, текста приглашения к участию в торгах, а также офиц. публикацию и широкое распространение приглашения в печати.

Тендерная документация состоит из офиц. приглашения, акта о назначении комиссии или офиц. лица, ответственного за проведение торгов, описания объекта, условия участия и формы представления предложений, основных критериев отбора предложений, проекта контракта для подписания с победителем торгов, условий платежа, источников финансирования.

При проведении торгов с участием только нац. фирм используются следующие их разновидности:

1. Конкуренция – разновидность торгов между любыми заинтересованными лицами, которые на этапе предварительного отбора докажут наличие у них минимальных требований, изложенных в

приглашении и тендерной документации. Такая разновидность торгов применяется в отношении объектов, стоимость которых превышает 750 тыс. долл.

2. Сравнение цен – разновидность торгов между заинтересованными фирмами, предварительно зарегистрированными в Кадастре по видам и профилю производственной деятельности. Это вид торгов применяется при стоимости объекта до 750 тыс. долл.

3. Приглашение – разновидность торгов между, как минимум, тремя заинтересованными сторонами одной сферы деятельности, независимо от регистрации в Кадастре, по выбору исполнит. власти. Заявку на участие в таких торгах можно подать за 24 часа до представления предложений. Этот вид торгов применяется при стоимости объекта до 75 тыс. долл.

4. Конкурс – разновидность торгов между любыми заинтересованными лицами для отбора лучших тех., научных и художественных работ путем утверждения премии и гонорара победителям.

5. Аукцион – торги между заинтересованными лицами для продажи государственного или старого оборудования или другого движимого и недвижимого имущества тому, кто предложит наибольшую цену, равную или выше оценочной.

Законом установлены миним. сроки публикаций в офиц. печати информации о проведении торгов. Максим. срок в 45 дней до начала торгов установлен для конкурса и конкуренции на условиях полного подряда или на условиях «лучшего тех. решения» или «тех. решения и цены». 30 дней для других торгов на условиях конкуренции и сравнение цен на «лучшее тех. условие» и «тех. решение и цена». За 15 дней публикуется информация об аукционах и за 5 рабочих дней о приглашении к торгам.

При проведении межд. торгов (как правило, на условиях конкуренции) на поставку оборудования или оказание тех. и инжиниринговых услуг, финансирование которых осуществляется каким-либо межд. органом, членом которого является Бразилия, или по разрешению фед. исполнит. власти, требование о заверении документов в консульстве и их офиц. перевода для иностр. фирм-участников не требуется. Достаточно представить весь пакет необходимых документов на англ. языке.

Если в проведении торгов допускается участие консорциума, то в обязат. порядке требуется представление следующих документов и соблюдение норм: учредительный акт о создании и регистрации консорциума; правовой статус каждого участника консорциума с указанием доли его участия; обязательства участников относительно личной и солидарной ответственности каждого, в т.ч. на этапе проведения торгов и при исполнении контракта; заявление о том, что состав консорциума и его предмет не изменится до завершения и сдачи работ; каждый участник представляет пакет необходимых документов для участия в торгах как индивидуальный участник.

Организатор торгов имеет право увеличить для консорциума до 30% объема работ или суммы, предусмотренных для индивидуального участника торгов, если только консорциум не утвержден микро- и малыми фирмами.

Из состава консорциума назначается или выбирается фирма-лидер, которая выступает на тор-

гах от имени консорциума. Если в состав консорциума входят иностр. и браз. фирмы, лидером в обязательном порядке назначается браз. фирма.

Браз. и иностр. фирмы, принимающие участие в торгах, регистрируются в Кадастре организатора торгов. Срок действия регистрации составляет максимум 1 год. Кадастр открыт для всех, желающих участвовать в торгах.

Для регистрации в Кадастре заинтересованное лицо представляет стандартный набор документов: правовой статус, сфера деятельности, тех. и производственные возможности, экономико-финансовое состояние, налоговые отчеты. По регистрации в Кадастре выдается соответствующий Сертификат.

Для организации и проведения торгов создается спец. Тендерная комиссия, в состав которой входят, как минимум, 3 человека, двое из которых должны быть высококвалифицированными сотрудниками из штата организатора торгов. Продолжительность работы комиссии в одном составе не может превышать 1г.

Представление предложений участниками торгов осуществляется в несколько этапов. На первом этапе передаются запечатанные конверты с информацией, относящейся к предварительному отбору (преквалификации) участников. Работа Тендерной комиссии проходит публично, с составлением протоколов. На первом заседании комиссии в присутствии заинтересованных лиц происходит вскрытие конвертов с информацией к переквалификации. На последующих заседаниях вскрываются второй и третий конверты, содержащие тех. и коммерческие предложения только тех участников, которые прошли переквалификацию.

Оценка комиссией тех. и коммерческих предложений производится в соответствии с критериями, изложенными в тендерной документации. Результаты работы комиссии фиксируются в заключительном акте с рекомендациями относительно победителей торгов. Утверждение результатов торгов и принятие окончательного решения происходит организатором торгов или компетентным гос. органом, отвечающим за реализацию проекта.

При наличии двух или более одинаковых предложений комиссия проводит розыгрыш победителя торгов.

Торги на условиях «лучшее тех. решение» или «тех. решение и цена» обязательно проводятся при оказании интеллектуальных услуг, при разработке проекта, расчетов, финансирования, а также подготовке базовых и окончательных проектов. В приглашении к торгам на этих условиях организатор торгов указывает максимальную цену, которую он может заплатить победителю.

После окончания торгов с победителем заключается контракт. Сторонами по контракту являются с одной стороны или сам организатор торгов, или фед. орган, или правительство штата, или муниципалитета и с другой стороны фирма, победившая на торгах.

Контракт должен четко отражать условия реализации проекта или поставки оборудования, оказание услуг, права, обязанности и ответственность сторон в соответствии с условиями торгов и предложений. Контракт должен обязательно содержать следующие статьи: полное описание и характеристика объекта; порядок и режим исполнения или условия поставок; цена, условия платежа, пе-

риодичность пересмотра цен; сроки начала и этапы выполнения работ; источники и программа финансирования объекта; предоставление гарантий полного выполнения контракта; применение штрафных санкций и их размеры; случаи аннулирования или расторжения контракта; импортные условия, дату и обменный курс; ссылка на торги, тендерную документацию, приглашение на подписание контракта; применяемое законодательство при выполнении контракта; при подписании контракта с иностр. физ. или юр. лицом он должен содержать статью об обязательном рассмотрении возможных споров в фед. судах Бразилии.

Организатор торгов или фед. орган имеет право потребовать внести в контракт на строительство крупных объектов, оказание услуг или поставку оборудования в значит. объемах статью о предоставлении гарантии в 10% от общей стоимости контракта. Гарантия может быть сделана в виде денежного залога, в гос. ценных бумагах, в виде страховки – гарантии, или банковского поручительства. В случае, если контрактом предусмотрены поставки оборудования по импорту, гарантия увеличивается на объем импортных поставок. Срок действия контракта ограничивается сроком действия предоставленных кредитов для финансирования строительства объекта. Срок взятия в аренду оборудования или использование информ. программ не может превышать 48 месяцев с момента вступления контракта в силу. Оказание различного рода услуг на постоянной основе ограничивается 60 месяцами.

Исполнение контракта должно быть под фин. и общим надзором офиц. представителя заказчика или Фед. органа, специально для этого назначенного. Полное или частичное неисполнение контракта обеими сторонами ведет к его расторжению.

Неоправданная задержка или отставание от графика производства работ при реализации проекта ведет к применению различного рода штрафных санкций. Заказчик имеет право в этом случае не возвращать предоставленную гарантию, наложить штрафные санкции в соответствии с условиями торгов и контракта.

Закон предусматривает случаи освобождения от торгов. В частности, торги не проводятся на строительство объекта или предоставление инженеринговых услуг, если сумма составляет менее 10% допустимого предела (до 75 тыс. долл.), в случае войны, стихийных бедствий. Отменяются торги при отсутствии конкурентов, а также когда представленные предложения не отвечают предъявленным требованиям или содержат цены, превышающие цены нац. рынка. Освобождаются от проведения торгов поставки компонентов узлов и запчастей нац. и иностр. производства для тех. обслуживания оборудования в течение гарантийного периода, а также материалов, оборудования или каково-либо товара, производимого лишь одним производителем или фирмой.

## Офшор

**О** подходе к офшорным зонам. Браз. власти относят к офшорным зонам (ОШЗ) территории, где обложение доходов не превышает 20%. Помимо заниженного налогообложения, среди наиболее характерных признаков, необходимых для классификации страны или территории как ОШЗ, бразильцами принимаются во внимание: гарантия

секретности банковских операций (полная анонимность вкладчиков, секретность объемов операций), отсутствие обмена налоговой информацией с другими странами, свободный обмен валют, простота регистрации фирм и открытия счетов.

Офиц. список ОШЗ, составляемый налоговым ведомством Бразилии, первоначально включал 3 страны: о-ва Антильские, Виргинские (БВО) и Каймановы. В наст.вр. он значительно расширен. Наряду с возрастанием числа ОШЗ отмечается рост их специализации: БВО, ориентированы на торговые операции; Люксембург и Лихтенштейн более привлекательны для холдинговых компаний; Кайманы и Барбадос нацелены на банковские услуги, включая создание банков в ОШЗ; Багамские и Бермудские о-ва выделяют страховые компании.

О масштабах связей браз. бизнеса с ОШЗ можно судить на примере Каймановых о-вов, являющихся его крупнейшим «деловым партнером». Здесь зарегистрированы филиалы 14 браз. банков, 30 инвест. фондов и других фин. учреждений (в т.ч. банки «Реал», «Брадеско», «Банеспа», «Банко ду Бразил»). Их основную клиентуру составляют браз. граждане. Оценочно общая сумма браз. капиталов в ОШЗ может достигать 40 млрд.долл. Филиалы банков осуществляют привлечение внешних фин. ресурсов, финансирование экспортно-импортных операций. Отделение «Банко ду Бразил» обеспечивает обслуживание внешнего долга в евробонах, выпущенных правительством Бразилии. Помимо фин. учреждений на Кайманах обособились крупные браз. фирмы, в т.ч. принадлежащие государству: «Петробраз», «Эмбраэр» и т.д. Во многом благодаря их деятельности **эта ОШЗ занимает 3 место в браз. импорте** (после США и Аргентины): за 5 мес. 1998г. реэкспорт в Бразилию из Кайман превысил 10 млрд.долл., из них через дочернюю фирму «Петробраз» в ОШЗ — «Бразойл» нефти было поставлено на 2,4 млрд.долл.

Интенсивность использования Кайман бразильцами способствовала возникновению специализированных посреднических структур, ориентированных на фирмы граждан Бразилии. Они сосредоточены в Майами и обеспечивают весь спектр услуг по регистрации (обычно эта процедура занимает 2 дня, в т.ч. при заочной регистрации), представительству, открытию и обслуживанию счетов в ОШЗ. На Каймановых о-вах отсутствует налогообложение доходов на выпуск ценных бумаг, передачу акций (как для фирм, так и для индивидуальных вкладчиков). Регистрация и представительство фирм крайне упрощено. Фирма обязана иметь как минимум 1 акционера, 1 директора (обычно это одно и то же лицо) и проводить раз в год в ОШЗ «собрание акционеров». Стоимость регистрации коммерческой фирмы — 1200 долл., при этом посреднические услуги составляют дополнительно около 1 тыс.долл. Регистрация инвест. фонда стоит 860 долл. Для создания в ОШЗ банка требуется миним. уставной капитал в 500 тыс.долл.

Для открытия счета в местном банке формально требуется предоставление претендентом документа о регистрации в ЦБ своей страны, либо «солидных поручительств». На практике это не соблюдается, равно как и запрет на прием наличных сумм (средства должны поступать через электрон-

ные переводы, либо в чеках). Контроль за деятельностью структур нерезидентов осуществляют местные власти. В соответствии с законом о преступных доходах ответственность за совершение незаконных сделок полностью возлагается властями на фин. и коммерческие структуры. Последние обязаны докладывать о сомнительных сделках в полицию. При этом они должны руководствоваться Кодексом практической деятельности, содержащим нормативы по противодействию незаконным фин. операциям, а также Кодексом поведения, который определяет действия фирм по идентификации клиентов и работе с ними. Каймановы о-ва имеют соглашения с США и Англией о взаимной юр. помощи, включающие содействие в расследовании преступлений и предусматривающие возможность конфискации незаконных средств. При этом местное законодательство не допускает осуществления иностранцами на своей территории оперативно-следственных действий в целях выявления признаков и фактов преступной деятельности. Условием оказания юр. помощи является наличие обособленно заведенных уголовных дел и офиц. обращения соответствующих офиц. инстанций.

В целях усиления общего контроля за фин. операциями браз. власти ввели, в частности, **обязательное декларирование источника средств при совершении сделок свыше 10 тыс.долл.** Другой важной мерой является создание Совета по контролю за фин. деятельностью. Совет находится в стадии становления. Его функции носят двоякий характер, с одной стороны — это координация деятельности центр. ведомств, имеющих собственные зоны фин. ответственности (ЦБ, налоговая служба, таможня), а с другой — налаживание контроля за рынком недвижимости, оказавшимся практически вне поля зрения указанных ведомств. По оценкам властей, именно в данной сфере осуществляется основная часть операций по «отмыванию» незаконных доходов.

Принятая в 1998г. ЦБ Бразилии соответствующая резолюция обязывает фин. учреждения, имеющие филиалы в ОШЗ, ежегодно сообщать в ЦБ о своей деятельности. Нарушители наказываются значит. снижением бухгалтерских показателей активов, что затрудняет получение ими заемных средств. Однако данная мера оказалась неэффективной. Опираясь на законы ОШЗ, банки представляли лишь самые общие сведения, которые к тому же невозможно было проверить.

В начале фев. 1999г. указанная выше мера подкреплена подписанием представителями правительств Бразилии и Кайман меморандума, разрешающего браз. ЦБ проверять на месте состояние зарегистрированных в ОШЗ отделений браз. банков и других фин. структур, знакомиться с их текущими операциями, контролировать активы. Вместе с тем, браз. инспектора не будут иметь права доступа к установочным данным об участниках фин. сделок и владельцах счетов. Подобные сведения могут предоставляться Кайманами только на основе предъявления браз. стороной убедительных свидетельств преступной деятельности таких лиц, полученных за пределами ОШЗ, и офиц. обращения генпрокуратуры Бразилии. Меморандум не позволяет расследовать на месте деятельность браз. коммерческих фирм. Несмотря на указанные ограничения, Бразилия оценивает подписа-

ние меморандума как существенный шаг в налаживании целенаправленной работы по выявлению незаконных фин. операций. В качестве следующего шага браз. правительство намерено добиваться подписания с Кайманами соглашения о взаимной юр. поддержке.

По мнению правительства Бразилии, обострение мирового фин. кризиса существенно повысило роль ОШЗ в механизме незаконных фин. операций, прежде всего связанных с сокрытием доходов, уклонением от уплаты налогов и «отмыванием» денег. В этой связи браз. руководством взята линия на корректировку прежних подходов к ОШЗ, по существу отдававших безусловное предпочтение выгодному использованию возможностей этих зон без учета возможных негативных последствий.

## ВТО

**Конференция по внешторг. вопросам.** В рамках программы развития браз. экспорта 25-26 нояб. 1999г. в г.Рио-де-Жанейро состоялась XIX Нац. конференция по вопросам внешней торговли.

В работе форума принимали участие министр иностр. дел Бразилии Л.Ф.Лампрейя, министры развития, промышленности и внешней торговли — А.Тапиас, региональной политики Ф.Безерра, сельского хозяйства М. ди Морайс, депутаты парламента, представители гос. организаций и частных компаний.

В докладах генсека Палаты внешней торговли Бразилии (Camara de Comercio Exterior, CAMEX) Ж.Ботафогу Гонсалвеса и секретаря по вопросам экспорта Л.Спиндолы был дан анализ состояния и перспектив внешней торговли страны.

1990г.

1998г.

1. Товарооборот — доля		
в мировом товарообороте.....	0,93%	0,94%
2. Экспорт, млрд.долл.....	31,4.....	51,1 (рост 62%)
3. Импорт, млрд.долл.....	20,6.....	57,6 (рост в 3 раза)
4. Структура экспорта. Основные продукты: соя — 7,6%, железная руда — 6%, кофе — 5%, самолеты — 3,5%, соки — 2,5% (25 наименований составили 60% экспорта); основные потребители: США, Аргентина, Голландия, Германия Япония, Бельгия, Италия (7 стран — 56% экспорта); основные экспортеры: 40 предприятий — 39% экспорта, юж. и юго-вост. штаты — 83% экспорта.		

Несмотря на отрицат. сальдо во внешней торговле Бразилии, как заявил Л.Спиндола, отмечаются некоторые положит. сдвиги. Они коснулись прежде всего улучшения взаимодействия гос. и частных предприятий, увеличения на 12% в 1999г. числа компаний, участвующих во внешнеторговых операциях (с 14 тыс. в 1998г. до почти 16 тыс. в 1999г.), росту их доли в структуре браз. экспорта (в 1998г. — 40 предприятий давали 39% экспорта, в 1999г. в 67% экспорта участвовали уже 352 предприятия).

Правительством во взаимодействии с CAMEX и рядом институтов, занимающихся вопросами внешней торговли, рассматривается вопрос создания альтернативных инструментов по финансированию браз. экспорта, зависящего сейчас от выделяемых для этих целей бюджетных ассигнований, таких как Программа по финансированию экспорта (Programa de Financiamento a Exportacoes, PROEX). В частности, предлагается установить «фиксированную статью расходов», которая не может быть сокращена во время фин. нестабильности.

Особое место в ходе конференции было отведено предстоящей встрече ВТО в Сиэтле. Мининдел Бразилии — Лампрейя высказывал озабоченность ходом ее подготовки, поскольку в тот момент не была согласована «ни одна точка» форума. Данное обстоятельство, по его мнению, могло затруднить ведение переговоров с европейскими странами по снижению тамож. тарифов и барьеров на сельхозпродукцию браз. производства. «Саботирование предстоящей встречи, по словам министра, не принесет пользы никому». Лампрейя отметил, что ЕС, естественно заинтересованный в том, чтобы избежать либерализации в отношении продукции сельского хозяйства, должен, тем не менее, учитывать требование Бразилии и других стран, имеющих развитое сельское хозяйство, по защите своего сельского хозяйства.

Кроме данного вопроса браз. делегация планирует рассмотреть проблемы, связанные с заинтересованностью развитых стран, и, в частности, США по включению в повестку дня переговоров так называемого «соц. блока». Речь идет о том, что при анализе импорта, учитывались бы такие аспекты, как занижение экспортным зарплатой по сравнению с аналогичными выплатами, проводимыми его конкурентами в стране-импортере. Данная поправка, в случае ее принятия, нанесла бы серьезный ущерб развивающимся странам, а также Бразилии, где зарплата с/х рабочих гораздо меньше, чем в развитых странах.

Министр сельского хозяйства высказал мнение, что встреча в Сиэтле будет интересовать Бразилию в случае, если в повестку дня будет включен аграрный вопрос. ЕС на развитие сельского хозяйства ежегодно выделяет только прямых субсидий порядка 60 млрд.долл. и от 180 до 200 млрд.долл. поступает в виде различных траншей. Данное обстоятельство указывает на то, что ряд европейских стран практикует протекционистскую политику, направленную на умышленное снижение цен на с/х продукцию, что приводит к значит. сокращению фин. ассигнований на развитие сельского хозяйства в развивающихся странах, и, в частности, в Бразилии.

*О подходе Бразилии к переговорной повестке «раунда тысячелетия ВТО».* Расширение присутствия на мировом рынке — традиционный объект приложения браз. дипусилий. Динамичное наращивание экспортных объемов поставлено правительством Ф.Э.Кардозо в качестве одной из приоритетных задач. Решать ее Бразилия намерена в т.ч. и посредством активного участия в межд. организациях. Среди них особое место отводится ВТО, как наиболее представительному многостороннему переговорному механизму. ВТО рассматривается Бразилией в качестве ключевого инструмента в борьбе за равноправные условия межд. торговли.

Главный интерес для Бразилии в рамках ВТО представляет тема либерализации торговли сельхозпродукцией, доля которой во внешнеторговом товарообороте страны составляет 40% (в с/х производстве занято более трети экономически активного населения). Браз. сторона настаивает на отмене экспортных с/х субсидий, политика предоставления которых, широко применяется Западом, выступает за существенное сокращение субсидий сельхозпроизводителям, снижение импортных пошлин и отмену количеств. ограничений на ввоз сельхозпродукции, поскольку все эти протек-



сионистские меры ощутимо осложняют развивающимся государствам доступ на рынки развитых стран.

Бразильцы исходят из того, что либерализация торговли как с/х, так и пром. товарами должна строиться на общих принципах и, что без полного мандата на переговоры по либерализации сельхозторговли дискуссия по другим вопросам в рамках ВТО вряд ли будет результативной. Также как и большинство развивающихся стран, они не претендуют на немедленную конкретизацию параметров этого процесса, а также не настаивают на установлении точных сроков и дат, но добиваются от богатых партнеров полит. заявления о готовности начать переговоры о сокращении протекционизма в торговле с/х товарами вплоть до его полной ликвидации.

Занимаемая Бразилией активная позиция, подразумевающая необходимость более справедливо учета интересов развивающегося мира наталкивается на неуступчивость ЕС и Японии в вопросах с/х протекционизма, стремление США ограничить переговорную повестку обсуждением либерализации торговли с/х продукцией, услугами, ИТ и узкой номенклатурой пром. товаров, отодвигая на задний план такие острые вопросы, как антидемпинг. Активное навязывание тем соц. и экологического характера (права трудящихся, уровень зарплаты, условия труда, эксплуатация детей, охрана окружающей среды, положение животных), по мнению браз. стороны, не способствует развитию межд. торговли, а, напротив, создает почву для введения новых рестрикций и усиления торгового протекционизма развитых стран, располагающих высокоорганизованной соц. и экологической инфраструктурой. В этой связи Бразилия последовательно выступала против включения в повестку дня «раунда тысячелетия» тем, не имеющих прямого отношения к главной цели переговоров — глобальной торговой либерализации.

Вопросы защиты ИС, качества продуктов питания, регулирования правит. закупок, конкурентной политики, как и либерализации рынка услуг и капиталов, бразильцы не относят к числу первоочередных.

По оценкам местных экспертов, противоречия между участниками министерской конференции ВТО (Сиэтл, 30 ноября-3 дек. 1999г.), на которой должна была быть окончательно сформулирована переговорная повестка «раунда тысячелетия» можно свести к трем основным группам:

1. Либерализация торговли с/х продукцией. Активно продвигается Группой Кэрнс при поддержке США и развивающихся стран. Европа и Япония, где уровень с/х протекционизма традиционно высок, стремятся свести эту тему к обсуждению вопросов контроля за качеством продуктов питания.

2. Проблема взаимоотношений между Севером и Югом. Развитые страны пытаются включить в повестку переговоров вопросы соц. и экологического характера. Развивающиеся государства усматривают в этом попытку имплантации доп. ристриктивного инструментария.

3. «Узкая» и «широкая» повестка переговоров. Ряд стран во главе с США выступают за ограничение переговорной повестки лишь интересующими их и не вызывающими на первый взгляд коренных противоречий вопросами. Бразилия придерживается понимания необходимости широкой повест-

ки переговоров, допускающей ведение диалога и по наиболее острым проблемам. Дальнейшее снижение импортных тарифов на пром. товары Бразилия напрямую увязывает с полномасштабным обсуждением с/х проблематики с развитыми странами. Бразилию не устраивает вариант, при котором государства с наибольшим удельным весом в мировом товарообороте (США, ЕС и Япония в совокупности составляют более 80%) пытаются навязать обсуждение вопросов, представляющих интерес лишь для этих стран, в результате чего внушительная группа развивающихся государств останется фактически отсеченной от процесса глобальной торговой либерализации.

*Об изменениях в тамож. законодательстве.* Минфин Бразилии объявил, что до 1 янв. 2000г. будет полностью отменен режим получения предв. лицензии на импорт товаров в страну.

Существующими правилами предусматривалось, что для ввоза иностр. товара в Бразилию импортер обязан получить документ под названием *Licença de importação (LI)*, в предв. плане позволяющий провести данную операцию. Основной объем импортировавшегося в страну лицензионного товара относился к продукции текстильной, хим. и нефтехим. промышленности. В 1998г. по лицензии поставлялось из-за рубежа свыше 2000 различных наименований пром., с/х и прочей продукции, к началу 1999г. этот перечень был сокращен уже до 380. С 1 янв. 2000г. все нормативные ограничения сняты.

Лицензия на импорт затрудняла и сдерживала ввоз необходимых стране товаров, увеличивала их стоимость, способствовала росту коррупции. Иносильно ущерб местной промышленности, особенно тем отраслям, которые нуждались в импортных компонентах для производства экспортной продукции. Отмечены случаи, когда некоторые ТНК, намеревавшиеся разместить в Бразилии свои филиалы (в частности, предприятия по информатике), были вынуждены отказаться от ранее разработанных планов именно из-за подобных трудностей.

Немаловажную роль в предстоящей отмене лицензирования сыграли соответствующие требования со стороны США, ЕС и партнеров Бразилии по Меркосур, сославшихся на нормы ВТО, которая расценивает подобного рода правила как нетарифные барьеры на пути товарной продукции.

Новое законодательство рассматривает в качестве основного критерия стоимостную оценку импортного товара. Процедурой предусмотрено, что на основании детально отработанной и подлежащей регулярному обновлению таблицы цен таможенники сверяют соответствие реальной и указанной в сопровождаемых документах стоимости товара и задерживают его только в случае явно выраженного демпинга или необоснованно завышенной цены, после чего проводится соответствующее служебное расследование. Характерно, что, по утверждению компетентных властей, даже после частичного введения в действие данной системы резко сократился ввоз в страну текстиля по демпинговым ценам из стран ЮВА (Индонезии, Бангладеш, КНР и др.). При этом отмечено также сокращение времени на прохождения тамож. процедуры

*Внешнеторговое регулирование.* Действует 180 юридических актов и документов, касающихся операций по внешней торговле. Для упрощения

внешнеторгового законодательства в 1999г. Ассоциация внешней торговли АЕВ – разработала проект по сокращению в 2 раза действующих законов.

В 1999г. Бразилия продолжала осуществлять курс на открытие нац. экономики и все большее включение страны в мировое хозяйство.

Политика Бразилии в отношении импорта претерпела серьезные изменения в сторону еще большей либерализации импортного режима. В соответствии с нормами внешнеторгового регулирования Бразилии осуществление сделок по импорту является прерогативой исключительно юр. лиц.

Абсолютной нормой импортного регулирования является обязанность импортера получить импортную лицензию до реальной отгрузки товара экспортером. Нарушение этого положения влечет наложение штрафа на импортера (30-100% стоимости СИФ товара). Главным органом, компетентным в вопросах импортного лицензирования является ЦБ Бразилии. Срок действия импортной лицензии – 60-180 дней и может быть продлен.

Ввоз товара в Бразилию осуществляется свободно после уплаты тамож. пошлин и сборов на основе лицензирования. Основными средствами регулирования импорта в Бразилии являются лицензирование импорта, тамож. пошлины и валютное регулирование.

Льготный импортный режим (беспошлинный ввоз) применяется в отношении импорта определенного круга товаров, нац. производство которых либо не осуществляется, либо недостаточно для удовлетворения потребностей нац. экономики. Под действие данного режима попадает ввоз основного массива сырьевых товаров, а среди готовых изделий и машино-тех. продукции – текстильного оборудования, тракторов и машин для деревообработки.

Льготный импортный режим действует также в отношении товаров, ввозимых в СЭЗ «Манаус» (за исключением алкогольных напитков, табачных изделий, духов и ароматических веществ парфюмерного назначения, вооружений и автомобилей), и предназначенных для использования на сборочных предприятиях Зоны.

Под действие освобождения от тамож. пошлин попадают также сырье, полуфабрикаты, узлы и детали, ввозимые в Бразилию в рамках режима draw back, импорт которых осуществляется для нужд экспортно-ориентированных предприятий и для производства экспортной продукции (за исключением алкогольных напитков, табачных изделий, духов, военной техники, автомобилей).

До 2001г. продолжает действовать временное разрешение импортировать в Бразилию машины и оборудование для нефтегазового сектора страны без налога на импорт и налога на промтовары.

Освобождение от налогов распространяется также на поставки оборудования для геологических, географических и геодезических исследований.

Особый режим ввоза, предполагающий получение спец. разрешений гос. органов Бразилии, применяется при импорте в страну таких товаров, как кровь и плазма крови, психотропные средства, вооружение, боевая техника и боеприпасы, нефтехим. продукты и др.

Режим запрещения ввоза применяется в отношении биологически не распадающихся моющих средств, анаболических продуктов и ядовитых отходов.

Ввоз образцов, каталогов и рекламных материалов производится на основе «Режима временного импорта предметов, не предназначенных для коммерческой реализации» и осуществляется без тамож. пошлин. Максим. срок пребывания указанных предметов на нац. тамож. территории – до 1 года, начиная с даты тамож. очистки. В этом случае не требуется получения импортной лицензии, однако стоимость ввозимых образцов не должна превышать 1 тыс.долл. Одновременно в коносаменте должно быть указание на то, что данный товар является «импортом без права коммерческой реализации – товарным образцом».

Ввоз товара в Бразилию осуществляется на основе уплаты импортером следующих основных и доп. пошлин и сборов:

- импортные пошлины взимаются с цены СИФ товара (адвалорные). Средний уровень тамож. обложения составляет 10%. Максимальный уровень – 30% от цены СИФ товара;

- налог на пром. продукцию (ИПИ) варьирует в зависимости от вида товара; его максимальный уровень составляет 30%;

- налог на обращение товаров и услуг (ИСМС) взимается с тамож. стоимости товара по ставкам, варьирующим по штатам. В шт. Сан-Пауло величина этого налога составляет 18% от стоимости товара;

- сбор на цели обновления торгового флота взимается в 25% от стоимости фрахта импортируемого товара, доставляемого морским путем;

- портовый сбор взимается в 20% от величины тарифов за хранение и разгрузку ввозимого товара в порту.

С 1990г. в Бразилии проводится планомерное снижение импортных тамож. тарифов. **В 1999г. средний тамож. тариф составил 10,75%.** В ряде отраслей тарифы на ввоз товаров превосходят средний уровень. Тарифы выше среднего уровня (35%) установлены на импорт автомобилей, сигарет, электронного оборудования связи.

Комиссия тамож. политики минфина Бразилии периодически пересматривает ставки импортного тарифа на товары, включенные в Браз. тамож. тариф. Реальный пересмотр ставок тарифов касается с использованием импортного сырья и компонентов, а также машин и оборудования, не имеющих нац. аналога.

Одним из нетарифных ограничений является проверка на наличие аналога товара в стране. Эта проверка осуществляется с соблюдением критериев и процедуры, предусмотренных в тамож. регламенте. Проверке на нац. аналог подвергаются: все товары, импорт которых осуществляется с налоговыми скидками (сокращение и освобождение); товары, импортируемые гос. организациями фед. подчинения, а также государственными организациями штатов и муниципалитетов.

Антидемпинговые процедуры можно отнести к числу мер сдерживания импорта и создания браз. производителю благоприятных условий для производства на нац. рынке. С 1995г. Бразилия провела 108 антидемпинговых процедур. Наибольшее количество приходится на США – 21, Индию – 5, Юж. Африку – 4.

В 1999г. в Департаменте торговой защиты министерства развития, промышленности и внешней торговли Бразилии открыт процесс по пере-

смотру действующих антидемпинговых пошлин, принятых в 1994г. сроком на 5 лет, в размере 27,19% в отношении поставок в Бразилию феррохрома с низким содержанием углерода из **России**, Украины, Казахстана.

Петиция в Департамент торговой защиты была направлена браз. фирмой «Фербаза» – единственным производителем феррохрома с низким содержанием углерода в Бразилии. Фирма приводит расчеты, которые указывают на наличие демпинга в поставках феррохрома из России в Бразилию. За янв.-дек. 1998г. поставлено 100 т. на 148,8 тыс.долл. Разрыв между «нормальными» и фактическими экспортными ценами составил 7,8%.

Рос. поставщики: «Челябинский электрометаллургический комбинат» и «Серовский завод ферросплавов». Срок пересмотра действующих антидемпинговых пошлин – 1г., в течение которого будет принято решение или об их отмене, или о продлении их действия, или о введении новых. До принятия решения действуют старые антидемпинговые пошлины в 27,2%.

Что касается экспорта, то экспорт большинства товаров из Бразилии не подлежит каким-либо ограничениям. Заинтересованные в экспортных операциях фирмы должны быть зарегистрированы в Реестре экспортеров и импортеров Секретариата внешней торговли в соответствии со специальными нормами и установленной процедурой.

Основными документами при оформлении экспортных сделок являются экспортная декларация, экспортная лицензия, сертификат происхождения и др. После отгрузки товара экземпляры экспортной декларации или лицензии должны быть направлены в Фед. налоговое ведомство с приложением транспортных документов.

В связи с правит. программой по увеличению экспорта, нац. экспортеры товаров, включая сырье и полуфабрикаты, равно как и компании, оказывающие услуги на внешних рынках, освобождены от уплаты налога на обращение товаров и услуг – ICMS и налога на пром. продукцию – IPI.

Регистрация экспортных, импортных операций, их сопровождение, контроль, а также выдача импортных лицензий осуществляется через компьютеризованную систему внешней торговли – Siscomtex. По экспортным операциям с 1992г., по импортным – с 1997г. Управление Системой осуществляется секретариатом внешней торговли – SECEX, Департаментом налоговой службы – SRF, ЦБ Бразилии. Пользователями Системы являются адм. органы связанные с внешней торговлей, финансовые учреждения, имеющие право оперировать с валютой и имеющие доступ в систему информации ЦБ Бразилии – SISBACEN, экспортеры, импортеры, перевозчики.

В 1999г. Бразилии продолжали действовать **программы поддержки экспортеров**, а именно: авансирование под валютный контракт – ACC (финансирование экспортной операции до отгрузки товара); авансирование под представленные векселя – ACE (финансирование экспортной операции после отгрузки товара).

Для получения средств по ACC экспортер предъявляет в банк только валютный контракт, по ACE предъявляет документ, подтверждающий продажу товара – вексель. Экспортер может быть проавансирован на общий срок 360 дней, т.е. до 180 дней до отгрузки товара и до 180 дней после отгрузки.

Экспортер с/х продукции может использовать через ЦБ Бразилии другой вид финансирования – под валютный контракт – ACC, гарантированное векселем на с/х продукцию – CRP, который выпускает производитель под поручительство ЦБ.

Программа финансирования экспорта PROEX предусматривает предоставление браз. экспортерам финансовых условий, эквивалентных на межд. рынке. Финансирование относится к экспорту товаров и услуг, тех. проектам, пакетам «под ключ». Срок финансирования до 10 лет, процент участия – 85%.

Существуют также консультативные программы развития экспорта: PGHI, программа развития межд. торговли, которая направлена на расширение круга экспортеров, охватывает малые и средние фирмы; RHPE, программа, которая ориентирует экспортеров на экспорт тех товаров, которые считаются приоритетными, конкурентоспособными на внешнем рынке.

**Увеличение ежегодного объема экспорта до 100 млрд.долл. к 2002г.** правительство Бразилии связывает с **вовлечением в развитие экспортного** потенциала предприятий малого и среднего бизнеса.

В этой связи в соответствии с декретом президента Бразилии в рамках существующей Браз. Службы поддержки малого предпринимательства (SEBRAE) создано Агентство по поддержке экспорта (APEX), которое непосредственно подчинено Исполнит. совету. На Агентство возложена задача решения вопросов, связанных с продвижением на мировой рынок нац. товаров, поддержки экспортного потенциала производителей.

Благодаря гос. и частной поддержке экспорта, число предприятий-экспортеров увеличилось в 1990-99гг. на 80% (с 8537 до 15370), что способствовало увеличению экспорта на 53% (с 31,4 млрд.долл в 1990г. до 48 млрд.долл. в 1999г.).

Это не означает, что и дальше с увеличением числа экспортеров объем экспорта будет расти такими же темпами. Есть и другие факторы, влияющие на рост объемов экспорта: это цены и конкурентоспособность продукции на мировом рынке.

В качестве одного из направлений гос. поддержки экспорта в Бразилии следует отметить создание зон свободной торговли. Основной из них является СЭЗ Манауса, одной из главных задач которой является производство экспортной продукции. Для выполнения данной задачи предприятия зоны освобождены от уплаты налогов на экспортную продукцию и на прибыль.

Помимо мероприятий по гос. поддержке экспорта в рамках реализации долгосрочных программ правительство периодически принимает различные меры, направленные на стимулирование экспорта: открытие кредитных линий для экспорта средств производства, в страны вне региона Лат. Америки; поддержка предприятий, производящих средства производства и принимающих участие в межд. торгах; целевое финансирование на срок до двух лет деловых поездок предпринимателей, их пребывания за рубежом, открытия торговых представительств, участия в выставках и других мероприятий, направленных на продвижение браз. товаров на межд. рынке.

Ближайшие годы должны стать решающими для стран Меркосур на межд. арене. Обладая значительным природным, пром. и с/х потенциалом, регион имеет возможность для извлечения выгоды

из все усиливающейся тенденции к интеграции, либерализации межд. торговли, увеличивая объем экспорта и укрепляя свои позиции на мировых рынках. В этом плане важное значение имеют решения состоявшейся 28-29 июня 1999г. в г. Рио-де-Жанейро по инициативе Бразилии конференции глав государств и правительств стран ЕС, Лат. Америки и Карибского бассейна. Одним из центральных вопросов «саммита» был вопрос о создании зоны свободной торговли между ЕС и Меркосур.

Меркосур — одно из крупнейших и динамично развивающихся интеграционных объединений, где сосредоточено 45% населения Лат. Америки (200 млн.чел.), 50% совокупного ВВП (свыше 1 трлн.долл) и 33% объема внешней торговли стран региона. В случае создания новой ЗСТ к 2003г., образуется крупнейший эконом. блок с населением в 571 млн.чел. и общим объемом ВВП 10 трлн.долл. Идея латиноамериканцев и, особенно, бразильцев при создании нового эконом. блока заключается в увеличении объема поставок в Европу с/х продуктов, а европейцев — за счет сближения с Меркосур увеличить объемы поставок в страны Лат. Америки машинотех. продукции. По результатам проведенного в Рио саммита можно сделать вывод, что Меркосур превратился в мощный центр притяжения как в региональной, так и в межрегиональной интеграции (в качестве ассоциированного члена в него вошла Чили, о своем желании присоединиться к Меркосур заявили Канада и Мексика, ведутся переговоры на этот счет со странами Андского пакта).

Переговоры по созданию ЗСТ «ЕС-Меркосур» были продолжены 23-24 нояб. 1999г. в Брюсселе. На совещании, в котором приняли участие руководители внешнеполит. и внешнеэконом. ведомств стран ЕС и Меркосур, была разработана хронограмма и процедура дальнейших переговоров по созданию зоны свободной торговли к 2003г. Было также принято решение о создании совместного Комитета по переговорному процессу, который будет осуществлять мониторинг за ходом создания нового эконом. блока.

### СЭЗ «Манаус»

Основной свободной эконом. зоной в Бразилии является СЭЗ «Манаус». Решение о ее создании было принято нац. конгрессом страны в качестве эконом. альтернативы развития и интеграции района Внутр. Амазонии в экономику всей страны. Закон № 3173 от 6 июня 1957г. о создании СЭЗ «Манаус» предусматривал выполнение Программы регионального развития, направленной на эконом. возрождение региона. Однако по различным обстоятельствам этот Закон не был введен в действие и практически СЭЗ «Манаус» была создана только спустя 10 лет Декретом № 288/67 от 28 фев. 1967г., в котором отмечается, что СЭЗ «Манаус» представляет собой зону свободной торговли (импорт и экспорт) и спец. налоговых льгот сроком на 30 лет, учрежденная с целью создания во Внутр. Амазонии пром., торг. и с/х центра с учетом местных факторов и большого расстояния от центров потребления продукции. Также 28 фев. 1967г. Декретом — Указом №291 было установлено, что Зап. Амазония состоит из штатов Амазонас, Акре, Рондония и территории Рораима, а Декретом — Указом №356 от 15 авг. 1968г. на нее также был распространен ряд налоговых льгот, предоставленных ранее СЭЗ «Манаус».

Зап. Амазония занимает 26% территории Бразилии и имеет границу протяженностью 9000 км. с Гайаной, Венесуэлой, Колумбией, Перу и Боливией.

Географическое расположение СЭЗ «Манаус» указывает на ее стратегическую важность: стимулирует развитие Зап. Амазонии, укрепляет эконом. развитие северо-зап. региона Бразилии и создает благоприятные условия для интеграции всех стран Амазонии.

В том же 1967г. для управления СЭЗ «Манаус» был создан спец. орган — Суперинтенданство СЭЗ «Манаус» (Suframa). Suframa проводит свою работу, руководствуясь следующим: укреплять пром. парк «Манаус» весомой тех. базой; развивать и совершенствовать проект СЭЗ, придавая ей нац. и региональное значение, преследуя цель ее самосохранения с остальными областями браз. промышленности; укреплять роль Suframa в СЭЗ «Манаус», имея в виду проведение политики правительства Бразилии по развитию Амазонии, а также по дальнейшему продвижению приграничного интеграционного процесса на севере страны.

Стратегические задачи, которые ставит перед собой Suframa: использовать возможность привлечения инвестиций; привлекать частных инвесторов; добиваться признания регионального, а также межд. статуса СЭЗ, как одного из путей привлечения инвестиций; стимулировать вложения в создание инфраструктуры «Манаус» как частных, так и гос. инвесторов; контролировать пром. парк СЭЗ «Манаус»; повышать коммерческую активность по развитию сферы услуг.

Ст.40 Акта временных конституционных постановлений действующей Конституции Бразилии от 05.10.88г. было подтверждено функционирование СЭЗ «Манаус» как зоны свободной торговли (экспорт и импорт), а также были продлены налоговые льготы сроком на 25 лет, начиная с даты принятия Конституции т.е. до 5 окт. 2013г., а единственным параграфом этого Акта определено, что только фед. законы могут устанавливать или заменять критерии, согласно которым утверждается или нет реализация различных проектов в СЭЗ «Манаус».

Занимая территорию 8 тыс. га и имея население 1,2 млн. чел., СЭЗ «Манаус» объединяет 400 пром. предприятий, в основном сборочного профиля, около 20 отраслей и секторов производства, которые обеспечивают в настоящее время непосредственную занятость для 48 тыс. рабочих и служащих.

Предоставление льготного тамож. и налогового режима, а также возможности использования средств из источников гос. финансирования при создании пром. предприятий в СЭЗ «Манаус» способствовали ее быстрому развитию и превращению с начала 80гг. в третий по значимости индустриальный регион страны и «полюс иноинвестирования и внедрения».

Развитие СЭЗ Манаус проходило в 3 этапа. I этап — 1967-76гг.: активизация торговли (отмена ограничения импорта товаров, за исключением оружия и боеприпасов, табака, алкогольных напитков, легковых автомобилей и парфюмерных товаров); увеличение потока туристов, чему должно было способствовать наличие дефицитных товаров, импорт которых запрещен в остальные регионы страны, а также снятие ограничения на вы-

воз сопровождаемого багажа; начало развития промышленности и создание базы для дальнейшего ее развития.

II этап длился до конца 1990г. и его основной целью было установление максимальных глобальных годовых ограничений на объем импорта. Этот этап зарегистрировал рост пром. сектора, который был максимальным в 1990г., когда объем продажи товаров достигал 8,4 млрд. долл., а количество рабочих мест составляло 80 тыс. чел.

Такой успех был обусловлен следующими факторами: применением современных технологий, пересмотром и заменой импорта поскольку 2 тыс. товаров было запрещено ввозить в страну; привлечением инвестиций для развития нац. производства компонентов, используемых в СЭЗ, производимых в других регионах страны.

III этап начался в 1991г. Были проведены изменения в законодательстве, что нашло свое отражение в Законе 8.587 от 30.12.91г. Закон установил следующее: образование режима свободной зоны (ALC), устранение глобальных годовых ограничений импорта, образование «Межд. торг. порта СЭЗ «Манаус» (EIZOF).

Лучший результат после проведенных преобразований был отмечен уже в 1996г., когда объем продаж произведенной пром. продукции составил 13,2 млрд. долл.

В СЭЗ «Манаус» большая часть пром. предприятий производит электронную продукцию (55% от общей стоимости пром. продукции, выпускаемой в «Манаусе»). Основными товарами являются видео- и аудиоаппаратура, микроволновые печи, компьютеры и периферийные устройства, фотокопировальные машины, телефонные аппараты, средства факсимильной связи, электронные компоненты и др.

Кроме того, производятся мотоциклы, велосипеды, пишущие машинки, часы, очки и др.

Указанная продукция выпускается совместно с такими фирмами, как Bosch, Citizen, Fuji, Hitachi, Gillette, Honda, JVC, Johnson, Kodak, LG Electronics, Minolta, Mitsubishi, Seiko, Samsung, Sanyo, Sharp, Siemens, Toshiba, Xerox, Yamaha.

Для выполнения поставленных перед СЭЗ «Манаус» задач, расположенным на ее территории предприятиям предоставляются следующие налоговые и фин. льготы: освобождение от уплаты налога на импорт (II) импортных товаров, предназначенных для потребления внутри свободной зоны; снижение ставки налога на импорт на импортные товары, используемые для производства пром. товаров в СЭЗ с последующей их реализацией в других районах страны; освобождение от налога на пром. продукцию (IPI) потребит. и пром. товаров, произведенных в свободной зоне; освобождение предприятий от уплаты подоходного налога (IR) сроком на 10 лет; освобождение предприятий от уплаты налога на экспорт; освобождение от налога на оборот товаров и услуг (ICMS) товаров, происходящих из других браз. штатов и предназначенных для потребления или производства пром. продукции в СЭЗ «Манаус»; выделение фин. ресурсов из инвест. фонда для Амазонии предприятиям для реализации особо важных проектов.

Помимо фед. налоговых льгот предприятиям, функционирующим в СЭЗ «Манаус», предоставляются также налоговые льготы шт. Амазонас и муниципалитетом г. Манауса.

Предоставление предприятиям СЭЗ «Манаус» налоговых и фин. льгот позволило Бразилии в 70-80гг. проводить активную политику импортозамещения, способствовало значит. подъему нац. промышленности.

Перспективы СЭЗ «Манаус» зависят от способности браз. общества воспринимать модель развития СЭЗ как программу регионального развития и проект нац. интеграции. Модель развития СЭЗ должна пониматься и оцениваться как долгосрочная программа фед. правительства, цель которой — создание внутри Амазонии с помощью фин.-налоговых льгот и инвестиций инфраструктуры сильной экономики, способной «разгрузить» экономику других районов страны, привлекая капиталы, технологии и рабочую силу.

Усиление конкуренции как внутри страны, так и за рубежом товарами, производящимися в СЭЗ, ставит перед ней неотложную задачу специализации производства. Как полагают браз. экономисты, результатом будущей налоговой реформы должно стать предоставление налоговых льгот предприятиям, производящим высокотехнологичную продукцию. СЭЗ «Манаус» будет продолжать оставаться каналом поступления в Бразилию современных высокоточных технологий и иностранных инвестиций, а также районом создания СП с иностр. капиталом.

## Военторг

**ВТС с зарубежными странами.** Бразилия по военно-тех. вопросам наиболее активно сотрудничает с США, Францией, Израилем. В июне 2000г. Сенат Бразилии одобрил соглашение с США, о поставках в Бразилию ам. военной техники. Речь идет о Протоколе 505, переговоры о подписании которого браз. МИД вел в течение двух лет. США безвозмездно передают Бразилии военную технику, в наст. вр. находящуюся в лизинге. Без этого Протокола 4 эсминца, 93 боевые машины М-60, находящиеся на вооружении ВМС и сухопутных сил Бразилии, соответственно должны были быть возвращены США в конце 2000г., когда истек срок контракта. США предоставлено право осуществлять регулярные инспекции переданной техники.

С израильской компанией Elibit браз. авиационная компания Embraer будет осуществлять работы по модернизации 50 самолетов F-5ВВС; 285 млн.долл. — замена навигационных систем, вооружения, компьютеров, радаров и др.

Браз. флот пополнился авианосцем «Фот», купленным за 12 млн.долл. у Франции в 2000г. Авианосец имеет водоизмещение 32.780 тонн, длина его 265 метров, может нести 40 самолетов, обслуживающий персонал — 2200 человек. Авианосцу присвоено имя «Сан-Пауло».

«Эмбраэр» прорабатывает вопрос с Францией о строительстве завода по производству военных самолетов «Мираж».

ВТС с другими странами сдерживалось в 1999г. двумя основными факторами: началом практической фазы реализации создания единого миноборона с неизбежными кардинальными изменениями в механизме закупок ВиВТ, а также последствиями межд. фин. кризиса и внутренними экономическими трудностями, сказавшимися на финансировании военных расходов. Основным направлением решения проблемы обновления ВиВТ оставалось

поэтапное снятие с вооружения устаревшей боевой техники и замена ее бывшим в эксплуатации, но сохраняющим эффективность вооружением по доступным ценам. Активно осуществлялся поиск потенциальных заказчиков за рубежом для поставок им вооружения и техники нац. производства.

В начале 1999г. был подписан контракт на поставку Анголе 6 учебно-боевых самолетов ЕМВ-312 «Тукано» на 15 млн.долл. В сент. подписан контракт на поставку Венесуэле 8 учебно-боевых штурмовиков АМХ-Т на 150 млн.долл.

30.11.99г. подписан контракт о закупке во Франции 8 транспортных вертолетов «ПУМА» на 90,5 млн.долл. Первые два вертолета будут поставлены в течение года, остальные 6 – в ходе последующих 18 мес. Оплата предполагает аванс и рассрочку платежей на 8 лет. В окт. браз. авиастроительной фирмой «Эмбраэр» подписано соглашение о сотрудничестве с франц. индустриальной группой в составе компаний «Аэроспасьяль-Матра», «Дассо», «Томсон» и «Снекма». Французы закупили 20% акций «Эмбраэр» на 209 млн.долл., получив тем самым два места в Адм. совете фирмы и право на долю от прибыли. Бразильцы же обеспечили себе доступ к технологии производства сверхзвукового самолета, ракетно-бомбового вооружения, электронного оборудования и авиадвигателей.

В 1999г. значительно активизировались контакты в научно-тех. и военной области с Украиной. В апр. Бразилию посетил мининдел Украины, обсуждались вопросы создания СП для организации коммерческих запусков спутников с браз. космодрома. В нояб. совершил поездку на Украину министр науки и технологии Бразилии, подписано соглашение об использовании ядерной энергии и безопасности ядерных объектов, обсуждались вопросы совместного производства спутников, морских кораблей, поставки в Бразилию самолетов Ан-74 и Ан-32. Солгасовываются время и программа для поездки на Украину браз. министра обороны.

В ходе визита в Бразилию в нояб. 1999г. министра обороны США достигнута договоренность о создании двусторонней постоянно действующей комиссии для обсуждения текущих проблем сотрудничества, в т.ч. ВТС, рассматривались вопросы взаимодействия гос. структур двух стран, поставки ам. самолетов, сотрудничества в освоении Амазонии и совместной борьбы с наркобизнесом.

Рассматривается возможность и ведутся переговоры по закупке во Франции авианосца ранней постройки на 60 млн.долл.

13-16 апр. 1999г. состоялась II Межд. выставка вооружений и Конференция по военным технологиям LAD-99 (Latin America Defentech), организованная фирмой Reed Exhibition Brasil, где свою продукцию демонстрировали 150 крупнейших производителей военной техники и систем вооружений из 19 стран мира, в т.ч. из России, США, Франции, Испании, Швеции, Италии, Израиля и ЮАР.

В ряду ставших традиционными в Лат. Америке выставок ВиВТ ЛАД-99 выделяется прежде всего тем, что ее организатор – Бразилия – не просто крупный покупатель оружия, но и безусловный лидер оружейного экспорта на континенте. И не только на континенте: за последние годы **Бразилия**, входящая в первую десятку стран мира по объему ВВП, превратилась в одного из ведущих экспортеров военной продукции, потеснив США, Великобританию и Германию на рынках ряда государств

Бл. Востока, Африки и Лат. Америки по некоторым видам вооружений. В стране налажен выпуск ракет, современных легких штурмовиков, учебных и военно-транспортных самолетов, танков, самоходных артиллерийских установок, а также различных видов артиллерийско-стрелкового вооружения и боеприпасов. **90% производства идет на экспорт** и государство всемерно поддерживает военную промышленность и ее экспортную ориентированность.

## Меркосур

Одним из направлений во внешней политике Правительства Бразилии было участие в работе международных экономических организаций, что обусловлено стремлением руководства страны активнее привлечь внешний сектор к урегулированию внутренних социально-экономических проблем. Основное внимание во внешней политике Бразилии уделяется отношениям с соседями по региону, считая приоритетным курс на интеграцию со странами Латиноамериканского региона.

Бразилия играет важную роль в Общем рынке стран Южного конуса (Аргентина, Бразилия, Уругвай, Парагвай) – Меркосур, образованном в 1991г., рассматривая его как ядро будущего торгово-экономического и политико-культурного объединения всех стран Южноамериканского региона.

В 2002г. была проведена работа в рамках Меркосур по реформированию договорной базы блока. Упрощена процедура арбитража, восстановлен механизм координации отношений Меркосур-США, проведена серия консультаций о возможностях координации макроэкономической политики членов Меркосур, начат пересмотр Единого внешнего тарифа с целью его приведения в соответствие с современными реалиями, проводятся переговоры о возможности использования единой денежной единицы.

Развиваются контакты Меркосур и с не региональными объединениями и отдельными государствами.

Подписаны соглашения о свободной торговле с Чили и Боливией (ассоциированные члены Меркосур с 1996г.), ведутся переговоры с ЕС о создании зоны свободной торговли; Меркосур-Андское сообщество (Венесуэла, Колумбия, Эквадор, Перу, Боливия) ведут переговоры об образовании зоны свободной торговли в рамках Aladi, продолжают консультации между Меркосур и Южной Африкой в целях подписания рамочного соглашения об образовании зоны свободной торговли.

В 2002г. в рамках Меркосур в г.Бразилиа состоялась встреча глав государств Южной Америки, в ходе которой была согласована стратегия интеграции на развитие инфраструктуры, в частности в таких областях, как энергетика, транспорт и телекоммуникации. Некоторые из этих проектов уже реализуются: Бразилия и Боливия совместно работают в добыче и транспортировке природного газа, имеется программа энергетической интеграции Бразилии с Венесуэлой, многосторонних связей Бразилии с Андскими странами и Аргентиной. Была достигнута договоренность о проведении совместных работ в области научно-технического сотрудничества.

В июле 2002г. на Форуме глав государств Меркосур в Буэнос-Айресе было подписано рамочное соглашение, которое устанавливает базу для пере-

говоров по соглашению о свободной торговле между Меркосур и Мексикой.

Несмотря на продолжительные переговоры Меркосура с ЕС, ведущиеся с окт. 2001г., существенного прогресса к концу 2002г. достигнуто не было. Основным препятствием остается бескомпромиссная позиция ЕС по вопросу снижения с/х субсидий и тарифной защиты сельхозимпорта. Бразильские куры облагаются в ЕС тарифом по ставке 50%, сахар — 66%, мясо — 110-170%.

Со своей стороны европейцы также обвиняют Меркосур в неуступчивости, указывая, что предложение ЕС предусматривает снижение тарифов на 90% товаров. 30% экспорта Меркосура в Европу уже не облагается тарифами, а еще с 40% тарифы взимаются по пониженным ставкам. Со стороны ЕС указывается, что 92% продуктов питания, импортируемые Бразилией из ЕС, проходят сертификацию и специальную проверку, тогда как европейцы применяют такую процедуру только для 25% импорта. До 28 фев. 2003г. Меркосур обязался представить «улучшенные предложения».

В конце 2002г. Бразилия совместно с США стали сопредседателями на переговорах по созданию Всеамериканской зоны свободной торговли (АЛКА). Переговоры ведутся в рамках 12 тематических групп, которые к нояб. 2003г. должны подготовить промежуточный вариант соглашения для его рассмотрения на министерском совещании, намеченном на нояб. 2003г. в США.

Одним из приоритетов Бразилии на переговорах по АЛКА является расширение доступа своей продукции на рынок США. С другой стороны, Бразилия серьезно опасается, что создание АЛКА в соответствии с планами Вашингтона изменит структуру торговли на континенте, приведет к исчезновению субрегиональных торгово-экономических группировок, в т.ч. Меркосура и лишит Бразилию ряда политических и экономических преимуществ в отношениях с латиноамериканскими странами.

Исследование, выполненное в Федеральном университете Сан-Паулу, показывает, что бразильскому экспорту в США препятствуют барьеры тарифного и нетарифного характера, охватывающие 50% товаров. В случае их снятия годовой экспорт Бразилии в США может увеличиться на 30%. В 2001г. общий объем экспорта из Бразилии в США составил 14,4 млрд.долл., а импорт — 13 млрд.долл. В 2002г. показатели бразильского экспорта составили 12,3 млрд.долл. и 9% млрд.долл. — импорт товаров в Бразилию из США.

Намерение Бразилии сформировать совместно с другими членами Меркосура единую переговорную позицию по всем пунктам повестки дня АЛКА успехом не увенчалось. В янв.-фев. 2003г. удалось согласовать только позиции по промышленной и с/х продукции. Меркосур представил предложение о готовности снять к 2005г. тарифные ограничения по 20% импортируемых товаров. По остальным 80% либерализация должна происходить постепенно в течение 5-15 лет.

Вопросы о порядке госзакупок, либерализации инвестиционного режима и расширении доступа на рынок услуг были отложены до апр. 2003г.

Предложения США, подготовленные к первому раунду переговоров по АЛКА, Бразилия рассматривает как неудовлетворительные, т.к. в них

отсутствуют меры по отмене с/х субсидий и изменению процедуры антидемпингового расследования. Указанные два пункта являются для бразильской стороны ключевыми. Без уступок по ним со стороны Вашингтона, АЛКА едва ли может быть создана.

На состоявшемся в фев. 2003г. раунде переговоров по АЛКА страны Меркосур выдвинули два предложения, направленные на защиту внутреннего рынка. Первое — «защита зарождающихся отраслей» — предусматривает введение высоких тарифов на импорт тех товаров, только начинающих выпускаться напроизводителями, которая может быть применена уже после вступления в силу АЛКА. Второе предложение — возможность введения специальных ограничений на импорт в период кризисов.

В Бразилии считают, что уже на первом этапе переговоры по АЛКА принимают трудный и затяжной характер. На февральской встрече экспертов Канада представила список товаров, содержащий большие тарифных ограничений на импорт промышленных и с/х товаров, чем список США. По 97 позициям канадцы даже не представили график снижения тарифов, при этом среди наиболее защищенных товаров оказались мясные и молочные продукты, являющиеся для Меркосура приоритетными.

## Доступ ростоваров

В отношении нижеприведенных товаров действуют следующие пошлины: антидемпинговая пошлина, введенная в октябре 1998г. сроком на 5 лет в отношении экспортеров феррохрома с высоким содержанием углерода (ЮАР от 7,49 до 22,47%, Казахстан — 10,38%, Россия — 6,57%); 32,1% пошлина в отношении поставок российского нитрата аммония, введенная в нояб. 2002г.

Введению 32,1% пошлины предшествовало начатое в авг. 2001г. антидемпинговое расследование в отношении российского нитрата аммония. В ходе расследования российская сторона сообщила Бразильской стороне, что проведение данного расследования противоречит принципу РНБ, зафиксированному в двустороннем Соглашении о торговле и платежах, а также выразила свое несогласие с тем, что в ходе проводящегося расследования российские производители рассматриваются как действующие в нерыночных условиях.

Циркулярным письмом №33 от 9 мая 2003г. министерство развития, промышленности и внешней торговли Бразилии информировало, что при проведении антидемпинговых расследований в отношении российских производителей, Россия рассматривается как страна с рыночной экономикой. Допускается подача заявок на пересмотр антидемпинговых мер в отношении импорта из России, введенных и действующих менее 1г.

Компания «Еврохим» готовит материалы для подготовки запроса о проведении процедуры пересмотра антидемпинговой пошлины, установленной на импорт российского нитрата аммония. Запрос будет подготовлен и представлен Бразильской стороне в окт.-нояб. 2003г. Других ограничений мер в отношении импорта товаров российского происхождения Бразильской стороной не принимается.

## Торговля с Россией

Бразилия является членом Рабочей группы по присоединению России к ВТО. Двусторонние переговоры с Бразилией по тарифам начались в феврале 2000г. Как члену Рабочей группы, Бразилии направлялись российские тарифные предложения в фев. 1998г., марте 2000г., фев. 2001г. Первая реакция бразильцев на российские предложения поступила в окт. 2000г. и содержала небольшой тарифный запрос — 260 тарифные линии. Уточненный смягченный бразильский запрос получен в июне 2001г. На июнь 2001г. совпадение российского предложения и бразильского запроса составляло 30%.

На 4 министерской конференции в Катаре (нояб. 2001г.) бразильцы подтвердили свой позитивный подход к переговорам с Россией по тарифам. Перед двусторонней встречей в Женеве в дек. 2001г. передали новый тарифный запрос, который был увеличен вдвое и стал жестче предыдущего. Эти события кардинально изменили благоприятную картину переговоров.

Бразильцы проявляют особый интерес к таким с/х товарам, как мясо, особенно куриное, фрукты, мясные консервы, сахар-сырец, кофе, какао, растительное масло, соки. В области промтоваров их интерес сосредоточен на обуви, алюминию, автомобилям.

Как член Кернской группы, Бразилия поддерживает все требования об отмене субсидирования экспорта с/х товаров, выражает отрицательное отношение к применению тарифных квот, в случае их сохранения, выступает за пересмотр параметров тарифных квот в свою пользу. В авг. 2003г. позиция бразильцев относительно квот на экспортные поставки мяса птицы приобрела новую окраску: они выступили против «странового» принципа распределения тарифных квот.

Последняя встреча российской и бразильской делегаций состоялась в Женеве в дек. 2002г. Она прошла продуктивно при высоком уровне взаимопонимания. Была достигнута договоренность об осуществлении российской стороной некоторых подвижек в сторону бразильского запроса, которые должны были бы разрешить оставшиеся проблемы и подвести переговоры к их завершению. Российская сторона направила 16 дек. 2002г. Бразилии новый ответ на тарифный запрос, сделав при этом обещанные подвижки. Реакция бразильской стороны не получена.

Принимая во внимание, что Бразилия является нашим крупнейшим торгово-экономическим партнером в Латинской Америке, Россия готова проявить максимально возможную степень гибкости в предложениях и обсуждать поднимаемые бразильцами вопросы о квотах на мясо птицы, исходя из того, что принятые в этой связи решения не будут противоречить нормам ВТО. Российская сторона считает нерациональным стремление бразильцев спекулировать своим признанием рыночного статуса российской экономики и положительным отношением к присоединению России к ВТО.

Бразилия была первой страной Латинской Америки, установившей торговые отношения с Россией (3 окт. 1828г.). После резкого сокращения взаимного товарооборота в 1992г. (139,8 млн.долл.), Бразилия к концу 90гг. начинает занимать лидирующее положение среди торговых партнеров России в Латинской Америке.

Основной договорно-правовой базой российско-бразильского торгово-экономического сотрудничества являются соглашения, подписанные бывшим СССР и Бразилией, которые отвечают нормам ВТО. Соглашением о торговле и платежах предусматривается предоставление сторонами друг другу по всем вопросам торговли и мореплавания режима во всех отношениях не менее благоприятного, чем тот, который каждая из них предоставляет или может предоставить любой третьей стране.

Согласно циркулярному письму №33 от 9 мая 2003г. министерства развития, промышленности и внешней торговли Бразилии, для целей применения антидемпинговых и компенсационных мер Россия рассматривается как страна с рыночной экономикой.

Бразилия занимает лидирующее положение среди торговых партнеров России в Латинской Америке. Доля России во внешнеторговом обороте Бразилии в 2002г. составила 1,6%, в т.ч. по экспорту — 2,1% (13 место), по импорту — 0,9% (25 место). Доля Бразилии во внешнеторговом обороте России в 2002г. составила 1%.

Россия является основным торговым партнером Бразилии среди стран СНГ: в 2002г. ее доля составила 88% совокупного товарооборота. Товарооборот Бразилии в 2002г. со странами СНГ составил 1,9 млрд.долл., на Россию пришлось 1,7 млрд.долл.

По сравнению с началом 90гг. товарооборот вырос в 4 раза и в 2002г. достиг рекордной цифры за всю историю отношений. По данным ГТК России, взаимная торговля составила в 2002г. 1,5 млрд.долл. (в 2001г. — 1,1 млрд.долл.), а по бразильским данным — 1,7 млрд.долл. и 1,5 млрд.долл.

Российско-бразильский товарооборот,  
в млн. долл., по данным ГТК России

	1998г.	1999г.	2000г.	2001г.	2002г.	2003г.*
Товарооборот	831,2	906,2	646,2	1110,7	1532,8	923,4
Экспорт	177,2	194,3	258,6	190,1	229,6	134,9
Импорт	654,0	711,9	387,6	920,6	1303,2	788,5
Сальдо	-476,8	-517,6	-129,0	-730,5	-1073,6	-653,6

\* янв.-июль

Для товарооборота двух стран характерна неустойчивость, что связано с уровнем закупок продовольствия в Бразилии и мировой конъюнктурой цен на них. Торговые операции осуществляются, в основном, на базе разовых контрактов. 50% взаимного товарооборота проходит через фирмы и банки третьих стран, которые предоставляют российским и бразильским фирмам кредиты на закупку российских и бразильских товаров.

Основу росэкспорта в Бразилию, согласно данным ГТК России по итогам I пол. 2003г., составили: удобрения — 93,5%; машинно-техническая продукция — 3,4%, в т.ч. подшипники — 2,7%; металлы, сплавы и изделия из них — 0,7%.

В 2002г. доля российской продукции в бразильском импорте отдельных видов удобрений составила: по ортофосфату аммония — 42%, по мочевины — 41%, по нитрату аммония — 68%, по калийным удобрениям — 18%. Главная задача — диверсификация росэкспорта, увеличение доли машин и оборудования, максимальное использование современных форм сотрудничества, создание базы для долгосрочного сотрудничества.

Основу российского импорта из Бразилии по итогам I пол. 2003г., по данным ГТК России, в основном составили с/х и продовольствия — 95,8%. Рос-



сия является одной из основных стран-покупателей бразильского сахара-сырца, свинины, битой птицы и растворимого кофе.

Условия доступа бразильских товаров на российский рынок благоприятные. Бразилия является страной-пользователем схемы преференций Российской Федерации. При импорте бразильских товаров применяется скидка в 25% с таможенного тарифа, при этом преференции распространяются на широкую группу товаров, главным образом с/х и продовольственных.

Объем ввезенного в Россию бразильского мяса птицы в 2003г. по сравнению с 2002г. снижен в связи с введением правительством России мер по защите российского птицеводства. В соответствии с постановлением правительства РФ от 23 янв. 2003г. №48, доля Бразилии в общем объеме импорта этого товара в Россию с 1 апр. по 31 дек. 2003г. составит 4,4% или 33,3 тыс.т. (общий объем импортной квоты на ввоз мяса птицы составляет — 744 тыс.т.).

По данным бразильской таможенной статистики, в янв.-марте 2003г. бразильцы поставили в Россию мясо птицы в количественном объеме 107,7 тыс.т., а после вступления в силу в апр. 2003г. вышеуказанного постановления — в размере выделенной квоты Бразилии, предусмотренной на 2003г. Общий объем, поставленного в Россию бразильского мяса птицы в 2003г. составит 141 тыс.т. (в 2002г. — 308 тыс.т.).

Постановление №48 вызвало серьезную обеспокоенность у бразильской стороны. Бразильцы считают, что при распределении квоты между государствами-поставщиками были взяты данные об импорте РФ за 1999-2001гг. и, при этом, не были учтены показатели 2002г. — наилучшие для Бразилии. Правительство Бразилии выступило за то, чтобы при расчете базовой квоты был принят период 2000-02гг., а также за отмену распределения объема квоты по принципу страны происхождения.

Вопрос об изменении порядка распределения квоты обсуждался во время встречи замминистра экономического развития и торговли РФ М.Ю.Медведева с министром развития, промышленности и внешней торговли Бразилии Л.Ф.Фурланом 13 сент. 2003г. в рамках проведения очередной министерской конференции ВТО в Канкуне.

Вопросы торгово-экономического сотрудничества, находящиеся в проработке.

— сотрудничество между «Итера», ОАО «Зарубежнефтегаз» и «Петробраз» в области разведки, добычи, переработки и транспортировки нефти и газа; сотрудничество между ГУП «Средмашэкспорт» и «Элетронуклеар» в области атомной энергетики (строительство в Бразилии атомных электростанций средней и малой мощности);

— ОАО «Камаз» совместно с бразильской компанией «Инвест Бразил» проводит работу по организации сборочного предприятия по производству в Бразилии грузовиков на базе шасси «Камаз», с компанией «Маркополо» по организации сборки автобусов на ОАО «Камаз» с использованием корпусов бразильских автобусов; создание в Бразилии СП по производству газовых турбин, электромоторов, инкубаторов для новорожденных;

— сотрудничества консорциума «Гидростройинвест» с Ассоциацией сельских производителей и ирригаторов штата Баия в области ирригации; проводятся испытания и сертификация оборудования для организации беспроводной телефонной связи;

— ФГУП «Рособоронэкспорт» (СУ-35) и РСК «Миг» (Миг-29) участвуют в международном тендере на поставку современных сверхзвуковых истребителей; ФГУП «Рособоронэкспорт» совместно с «Авиаобраз» участвует в международном тендере на поставку четырех транспортных вертолетов Ми-26; проводится сертификация вертолетов Ми-171 для перевозки пассажиров, что позволит открыть также рынок Меркосур.

В 2002г. в Бразилии открыто представительство ОАО «Силовые машины». Совместно с бразильской фирмой «Энерж Повер» участвует в торгах на поставку 8 турбин «Каплан» и генераторов общей мощностью 138,65 мвт. для ГЭС «Эстрейто», 7 турбин и генераторов мощностью 25 мвт. для ГЭС «Пикадо». В 2003г. ОАО «Силовые машины» подписало контракт на поставку в Бразилию турбин и генераторов для ГЭС «Корумба».

Проводятся переговоры о поставке из России в Бразилию цемента, нефти, нефтепродуктов, дробильных установок, турбогенераторов, а из Бразилии — свинины, битой птицы, сахара-сырца, соевого масла, соя-бобов.

Бразилия является основным в Южной Америке экспортером машинно-технической продукции (13 млрд.долл. ежегодно). Бразилия выступает как крупнейший импортер машин, оборудования и лицензий (15 млрд.долл. ежегодно). Бразилия рассматривается как потенциальный рынок для сотрудничества в области машинно-технической продукции. С учетом преобразований, проводимых в настоящее время в Бразилии (модернизация энергетического сектора, черной металлургии, транспорта, интенсификация сельского хозяйства), сохраняется устойчивая перспектива для продвижения на бразильский рынок российских машин, оборудования, технологий и услуг.

Продолжается работа по развитию торгово-экономического сотрудничества в рамках российско-бразильского Совета делового сотрудничества (2 авг. 2002г. в г.Рио-де-Жанейро подписан Протокол о создании российско-бразильского Совета делового сотрудничества. С российской стороны протокол подписал член правления РСПП А.Я.Лившиц, с бразильской — президент Ассоциации промышленности штата Рио-де-Жанейро Э.Гоувейа). 31 янв. 2003г. проведено первое заседание Российской части Совета. На кануне проведения третьего заседания российско-бразильской МПК планируется проведение первого заседания Совета.

В марте 2002г. состоялся визит в Бразилию председателя правления Федерального фонда поддержки малого предпринимательства РФ. В апр. 2002г. состоялся визит в Бразилию делегации Уральской ТПП.

Российские организации приняли участие в выставках: «Агрошоу-2002» («Гидростройинвест»); «Хелитек-2002» (производители вертолетной техники, их компонентов и частей); «Фото-Бразил 2002» (представители торгпредства России в Бразилии); 17 Международный нефтяной конгресс («Газпром», «Лукойл», «Зарубежнефть», «Юкос»); «Телеэкспо-2002» (представители торгпредства России в Бразилии); «ЛАД-2003» (ФГУП «Рособоронэкспорт», Арзамасский машиностроительный завод, Ковровский механический завод, НПО «Машиностроение»; «Уладинский авиационный завод»).

В соответствии с поручением президента России от 8 апр. 2002г. минпромнауки России совместно с минэкономразвития России прорабатывает вопрос о проведении в Бразилии в 2004г. выставки российской промышленной продукции и высоких технологий. Проведение выставки включено в проект Перечня выставок и ярмарок, проводимых за рубежом в 2004г., на которых планируется организация российских экспозиций, частично финансируемых за счет средств федерального бюджета.

19-21 мая 2003г. состоялся визит в Россию министра развития, промышленности и внешней торговли Бразилии во главе группы бразильских предпринимателей. 21 мая проведена встреча предпринимателей деловых кругов двух стран. В мае 2002г. Москву посетила делегация бразильских предпринимателей во главе с директором Департамента внешней торговли Федерации промышленности штата Сан-Пауло.

Торговая палата «Бразилия-Россия» (г.Сан-Пауло) подписала соглашения о сотрудничестве с Уральской ТПП, ТПП Москвы, ТПП Московской обл. и ТПП Санкт-Петербурга. Представители ряда бразильских фирм приняли участие в продовольственной выставке World Food 2002 (сент. 2002г.) и в Международной выставке кожи и изделий из кожи Mosleather (июль 2002г.), проходившие в Москве.

Объемы экономического сотрудничества будут определяться возможностями российских экспортеров образовывать с бразильскими производителями СП или консорциумы для участия в торгах, а также их возможностями обеспечить финансирование своего участия в реализации инвестиционных проектов на территории Бразилии. К перспективным направлениям можно отнести: авиационное, энергетическое, металлургическое, ирригационное.

Бразильские предприниматели осторожно подходят к вопросу инвестиций в российскую экономику. Нет данных о бразильских инвестициях в экономику России. Перспективными направлениями могут быть: легкая и пищевая промышленность, автомобилестроение. В апр. 2002г. состоялся второй раунд переговоров по Соглашению об избежании двойного налогообложения доходов и имущества. Третий раунд должен состояться в Москве во II пол. 2003г. К Соглашению о торговле и платежах стороны договорились вернуться после присоединения России к ВТО. Переговоры по Соглашению о поощрении и взаимной защите капиталовложений могут быть начаты после того, как в Бразилии будет решен ряд вопросов внутреннего законодательства.

Торгпредством России в Бразилии практически завершена работа по формированию сайта (<http://hp.br.inter.net/torgrussia>).

### Связи с Россией-2003

За первые 5 мес. 2003г. объем российско-бразильского товарооборота составил 639,6 млн.долл.: российский экспорт — 143,9 млн.долл., импорт из Бразилии — 495,7 млн.долл.

Структура росэкспорта не претерпела существенных изменений. Основу экспорта составили удобрения — 65% и металлы — 23%. Доля машин и оборудования не превысила 2%.

Россия остается основным поставщиком удобрений на бразильский рынок. Росэкспорт отдельных видов удобрений составил: хлористый калий

— 284 тыс.т. на 32 млн.долл.; ортофосфат аммония — 159 тыс.т. на 28 млн.долл.; мочевины — 127 тыс.т. на 15 млн.долл.; нитрат аммония — 59 тыс.т. на 6 млн.долл.

Из других товаров следует отметить поставки никеля и никелевых катодов на 27 млн.долл. Российский экспорт машин и оборудования составил 1,8 млн.долл., в т.ч. подшипников — 1,3 млн.долл.

Основой импорта из Бразилии были продовольственные товары и сельскохозяйственное сырье — 92%. Из других товарных групп выделяются машины и оборудование — 5% и продукция химпрома — 2%.

Поставки свинины достигли 112 тыс.т. на 116 млн.долл. Россия по-прежнему занимает первое место среди импортеров бразильской свинины. Поставки сахара-сырца составили 1.194 тыс.т. на 191 млн.долл. Россия остается основным импортером бразильского сахара-сырца. Поставки битой птицы достигли 122 тыс.т. на 70 млн.долл., что сделало Россию одним из основных покупателей бразильской продукции.

Поставки других с/х и продовольственных товаров характеризовались следующими данными: табак — 15 тыс.т. на 24 млн.долл.; кофе растворимый — 4 тыс.т. на 13 млн.долл.; говядина — 27 тыс.т. на 30 млн.долл.; соевое масло — 16 тыс.т. на 7,2 млн.долл.

Расширение торгово-экономических связей проводится через торгово-промышленные палаты Россия — Бразилия, образованные в г.г.Рио-де-Жанейро, Сан-Пауло, Бело-Оризонте и Ресифе. ТПП в Ресифе, штат Пернамбуко была создана в июне 2003г. В ТПП входят представители штатов Пернамбуко, Баия, Алагоас, Сеара, Пара, Сержи́пе, Мараньяо, Пиауи, Параиба. Президент Палаты Jose Pianhyllino Monteiro Filho.

С открытием представительства ОАО «Энергомашэкспорт» — Силовые Машины» в Бразилии (г.Бело-Оризонте) активизировались в I кв. 2003г. работы с бразильскими организациями в области энергетики. Подписан контракт (1,38 млн.долл.) на поставку турбины «Френсис» и генератора мощностью 14 мвт. для ГЭС «Порто Гоес». Сроки поставки оборудования дек. 2003г.- янв. 2004г.

Как информировали ранее в г.Бразилиа прошли переговоры с компанией СЕВ (Compania Electrica da Brasilia) по подписанию контракта на поставку двух турбин «Френсис» и двух генераторов мощностью 47,5 мвт. каждый. Стоимость контракта 11 млн.долл. Срок поставки оборудования I кв. 2006г. Подписание контракта планируется в июле 2003г. О подписании сообщим.

«Энергомашэкспорт» участвует в торгах на поставку оборудования общей мощностью 1087 мвт. Техничко-коммерческое предложение в составе строительного консорциума было подано 29 нояб. 2002г. Условия контракта — строительство «под ключ». Коммерческие предложения вскрыты не были в связи с изменением технических параметров. Очевидно будут объявлены новые торги (официальное сообщение об этом ожидается в ближайшее время), на поставку двух турбин «Френсис» и генераторов мощностью 60 мвт. (коммерческое предложение подано 20 янв. 2003г.).

Также имеется реальная возможность поставки оборудования для ГЭС «Бурити» (две турбины «Френсис» и генераторов мощностью 15 мвт.) и ГЭС «Санта Фе (две турбины «Френсис» и генераторов мощностью 15 мвт.). Торги на строительство

указанных ГЭС, которые прошли в марте 2003г. выиграла бразильская компания «Энерг Поуер» (партнер «Энергомашэкспорт»). Предполагается, что субпоставщиком указанного оборудования будет ОАО «Энергомашэкспорт – Силовые машины».

Большая работа проведена ОАО КАМАЗ по установлению сотрудничества с бразильскими компаниями Investe Brazil, Marcorolo, Tutto-Transporte. В апреле 2003г. компания Investe Brazil направила ОАО КАМАЗ конкретное предложение о направлении возможного сотрудничества. По мнению компании Investe Brazil, было бы целесообразно организовать производство шасси автомобилей КАМАЗ с бразильской компанией Tutto-Transporte, а с компанией Marcorolo организовать сборку автобусов на ОАО КАМАЗ. Компания Marcorolo готова поставлять автобусные кузова на российский рынок.

Что касается тендера на поставку боевых самолетов для ВВС Бразилии, то его планируют возобновить в авг. 2003г. В тендере принимает участие российский самолет СУ-35. Решение о победителе будет принято в дек. 2003г., а подписание контракта запланировано на фев. 2004г. Наиболее серьезную конкуренцию в этом тендере составляют французы с самолетом «Мираж ВР».

Второй тендер на поставку 2-6 шт. тяжелых вертолетов заморожен до неопределенного времени. В тендере принимает участие российская компания «Росвертол» (вертолет Ми-26). Наиболее серьезные конкуренты – американцы (вертолет «Чинук-СН-47»).

В фев. 2003г. в Бразилии (г.Сан-Пауло) находилась делегация (7 чел.) г.Москвы, которую возглавлял руководитель Департамента продовольственных ресурсов А.И.Бабурин. Цель визита делегации г.Москвы – установление прямых деловых контактов с бразильскими производителями и экспортерами мяса свинины, говядины и птицы.

Члены делегации посетили ряд бразильских предприятий и мясокомбинатов, провели переговоры с президентом Агентства по продвижению экспорта (АПЭК) Киросом, с рядом компаний-экспортеров мяса («Фриговира», «Гойас-карне», «Минерва»). В ходе переговоров обсуждались квоты, введенные российским правительством на поставку мяса (свинина, говядина, битая птица).

С 22 по 25 апр. 2003г. в Экспоцентре г.Рио-де-Жанейро проходила четвертая Международная выставка вооружений и оборонных технологий «ЛАД-2003». В ее работе приняли участие 240 фирм и компаний из 50 стран. С российской стороны в выставке приняли участие 10 предприятий ВПК под эгидой ФГУП «Рособоронэкспорт».

Российский стенд вызвал большой интерес среди специалистов. За 4 дня работы выставки его посетили и провели переговоры с российской стороной делегации министерств обороны, сухопутных войск, ВВС, ВМФ почти всех стран Латинской Америки. По заявлению руководителя российской делегации, заместителя председателя КВТС РФ В.А.Полещука, наиболее перспективным партнером России в сфере ВТС в Латинской Америке является Бразилия.

Наибольший интерес потенциальные импортеры в настоящее время проявляют к противотанковому оружию, средствам радиоэлектронной борьбы и ПВО. Бразильские специалисты проявили повышенный интерес к российским гранатометам, т.к. в ближайшем будущем планируется проведение тен-

дера на замену стоящих на вооружении в бразильской армии гранатометов Т-4. Особое внимание было уделено российскому стрелковому оружию, в частности, продукции Ковровского завода автоматического оружия для подразделений спецназа.

Касаясь вопроса поставок бронетехники, руководитель делегации ФГУП «Рособоронэкспорт» А.В.Аксенов отметил, что, начиная с 1993г. в различные страны мира было поставлено 1500 БТР-80 и его модификаций. На «ЛАД-2003» Арзамаский машиностроительный завод демонстрировал БТР-90, который превосходит все зарубежные аналоги. В ходе работы выставки акцентировалось внимание на том, что одним из новых направлений ВТС России с латиноамериканскими странами является создание совместных предприятий, выпускающих военную продукцию.

Российская Федеральная служба безопасности приняла участие в международной выставке «Интердефеза», которая проходила с 6 по 9 мая 2003г. в г.Сан-Пауло. ФСБ представила стенд о средствах транспортировки и снаряжения взрывчатых устройствах и их уничтожении, спецвооружении, устройстве уничтожения информации и др. Был также представлен стенд Загорского оптико-механического завода с демонстрацией продукции (бинокли, приборы ночного видения).

Товарооборот России с Бразилией в янв.-мае 2003г.

	в млн.долл.	%
Товарооборот.....	639,6	.....
<b>Экспорт</b> .....	143,9	100,0
Продукция химпрома.....	101,6	70,6
- удобрения.....	93,7	65,1
- хлористый калий.....	32,3	22,4
- ортофосфат аммония.....	27,8	19,3
- мочевина.....	15,3	10,6
- нитрат аммония.....	6,1	4,2
Металлы и изделия из них.....	33,2	23,1
- никелевые катоды.....	26,8	18,6
- ферротитан.....	1,0	-
Продтовары и с/х сырье.....	3,7	2,5
- рыба мороженая.....	3,6	2,4
Минеральные продукты.....	3,0	2,1
- дизельное топливо.....	2,9	2,0
Машины и оборудование.....	1,8	1,2
- подшипники.....	1,3	-
<b>Импорт</b> .....	495,7	100,0
Продтовары, с/х сырье.....	455,3	91,8
сахар-сырец.....	190,9	38,5
свинина.....	116,1	23,4
битая птица.....	70	14,1
говядина.....	29,7	6
табак.....	24,1	4,9
кофе растворимый.....	12,7	2,6
соевое масло.....	7,2	1,4
кофе в зернах.....	0,9	-
Машины, оборудование.....	23,9	4,8
самолет.....	19,5	3,9
катодные трубки.....	2	-
Прод. химпрома.....	8,7	1,8
протеины из сои.....	2,9	-
аминосоединения.....	2,2	-
зубная паста.....	1,6	-
Текстиль, изделия, обувь.....	2,8	-
обувь.....	2,8	-
Металлы, изделия.....	2,3	-
плиты кухонные.....	1,1	-

Источник: Секретариат внешней торговли Министерства развития, промышленности и внешней торговли Бразилии

## Связи с Россией-2002

Наиболее значимым событием, которое несомненно повлияет на развитие российско-бразильского торгово-экономического сотрудничества, можно считать официальный визит в Россию президента Бразилии Ф.Э.Кардозо в янв. 2002г.

В ходе визита президент Бразилии встретился с президентом России В.В.Путиным, председателем правительства М.М.Касьяновым, председателями обеих палат Федерального собрания. В рамках этих встреч были обсуждены конкретные проблемы двусторонней торговли, а также перспективные направления сотрудничества по использованию космического пространства и атомной энергии в мирных целях, военно-техническому сотрудничеству. Выражена взаимная заинтересованность в осуществлении совместных проектов в таких отраслях промышленности, как авиационная, телекоммуникационная, топливно-энергетическом комплексе, включая развитие инновационных технологий в ядерной сфере, а также в области транспорта и сельского хозяйства.

В период визита президента Бразилии в Москву была проведена встреча представителей российских и бразильских деловых кругов. На открытии встречи выступили министр экономического развития и торговли России Г.О.Греф и министр развития, промышленности и внешней торговли Бразилии С.Амарал. Президент Бразилии Ф.Э.Кардозо, выступая на этой встрече, отметил важность установления контактов между коммерческими структурами, которые необходимо претворять в жизнь с поддержкой обоих правительств, создавать совместные предприятия, образование которых станет определенным импульсом в развитии российско-бразильского экономического и научно-технического сотрудничества. По линии ФГУП «Рособоронэкспорт», Внешэкономбанка, Внешторгбанка, АО «Русский Алюминий» был подписан пакет документов о намерениях российско-бразильского торгово-экономического сотрудничества.

По объему товарооборота Бразилия продолжает занимать 1 место среди торговых партнеров России в Латинской Америке. **В 2002г. товарооборот достиг 1,68 млрд.долл.** (рост по сравнению с 2001г. составил 7,2%): росэкспорт – 428 млн.долл. (падение – 8,4%), росимпорт – 1103 млн.долл. (рост – 13,5%).

### Товарооборот с Россией, в млн.долл.

	1997г.	1998г.	1999г.	2000г.	2001г.	2002г.
Товарооборот.....	1084.....	942.....	1061.....	994.....	1567.....	1680
Экспорт РФ.....	323.....	295.....	315.....	571.....	464.....	428
Импорт РФ.....	761.....	647.....	746.....	423.....	1 103.....	1252

Основу российского экспорта составили сырьевые товары и полуфабрикаты, прежде всего удобрения – 75%, минпродукты – 14%, металлы – 7%. Доля машин и оборудования – 2% (в основном подшипники).

В 2002г. объемы экспорта удобрений в Бразилию снизились до 2,505 млн.т., при этом поставки отдельных видов удобрений составили: хлорида калия – 815 тыс.т., ортофосфата аммония – 585 тыс.т., мочевины – 455 тыс.т., нитрата аммония – 383 тыс.т. Россия продолжает оставаться основным поставщиком удобрений на бразильский рынок, ее конкурентами являются США (1,33

млн.т.), Израиль (1,21 млн.т.), Канада (1,08 млн.т.), Германия (0,92 млн.т.), Белоруссия (0,59 млн.т.). В 2002г. общий объем импорта удобрений Бразилии, которая является одним из крупнейших мировых импортеров, составил 10,2 млн.т. на 1,23 млрд.долл. Доля российской продукции в бразильском импорте отдельных видов удобрений составила: по ортофосфату аммония – 42%, мочевины – 41%, нитрату аммония – 68%, калийным удобрениям – 18%.

Существенно выросли поставки минпродуктов, прежде всего за счет увеличения экспорта дизтоплива (62 тыс.т.) и осуществленной в мае поставки нефти (140 тыс.т.).

В 2002г. впервые за многие годы была поставлена пшеница (10 тыс.т.). Учитывая значительный экспортный потенциал России в этой области и высокий спрос в Бразилии, которая является одним из главных мировых импортеров пшеницы, можно ожидать роста экспорта пшеницы в ближайшие годы.

Основу импорта из Бразилии составили продовольствие и с/х сырье – на них пришлось 96% объема импорта. До 40% снизилась доля сахара-сырца в импорте, при этом до 30% выросла доля свинины. Поставки сахара-сырца составили 3,512 млн.т. на 494 млн.долл. Россия заняла 1 место среди импортеров бразильского сахара-сырца, на нее пришлось 46% бразильского экспорта. Импорт белого сахара упал до 9 тыс.т.

Поставки свинины возросли в 2,5 раза и составили 363 тыс.т. на 371 млн.долл. Россия заняла 1 место среди импортеров бразильской свинины, (81% бразильского экспорта свинины). Благодаря поставкам в Россию общий экспорт свинины из Бразилии увеличился на 82% – с 247 тыс.т. в 2000г. до 449 тыс.т. в 2002г.

Поставки битой птицы выросли в 3 раза и достигли 308 тыс.т. на 180 млн.долл. Россия заняла третье место среди импортеров бразильской битой птицы, (18% бразильского экспорта битой птицы).

Поставки др. продовольствия: табак – 39 тыс.т., доля России в бразильском экспорте – 8% (6 место); кофе растворимый – 8,3 тыс.т., доля России в бразильском экспорте – 15% (1 место); отруба крупного рогатого скота – 39 тыс.т.; соя-бобы – 53 тыс.т.; соевое масло – 3,4 тыс.т.

Доля России во внешнеторговом обороте Бразилии – 1,6%, по экспорту – 2,1% (13 место), по импорту – 0,9% (25 место). Среди бразильских штатов основными торговыми партнерами России были: по экспорту – Парана (82 млн.долл.), Сан-Пауло (75 млн.долл.), Рио-Гранде-ду-Сул (54 млн.долл.); по импорту – Сан-Пауло (370 млн.долл.), Санта-Катарина (269 млн.долл.), Рио-Гранде-ду-Сул (166 млн.долл.).

Россия является основным торговым партнером Бразилии среди стран СНГ: в 2002г. на нее пришлось 88% объема торговли. Товарооборот Бразилии со странами СНГ составил 1.912 млн.долл., при этом на Россию пришлось 1.680 млн.долл., Украину – 112 млн.долл., Беларусь – 69 млн.долл., Казахстан – 44 млн.долл.

С учетом введения в России импортных квот на битую птицу, свинину и говядину с апр.-мая 2003г. и временного запрета на импорт свинины из основного штата-поставщика Санта-Катарина в дек. 2002г. в связи со сложной эпизоотической ситуацией, а также установления Бразилией антидемп-

пинговой пошлины на российский нитрат аммония, в 2003г. возможно следует ожидать некоторого снижения взаимного товарооборота.

С июля 2002г. в Бразилии (г.Бело Оризонти) открыто представительство ОАО «Энергомашэкспорт». Российская компания совместно с бразильской «Энерж Повер» планирует принять участие в торгах на строительство ряда ГЭС в Бразилии. В нояб. 2002г. уже подписан контракт на поставку из России одной турбины «Френсис» и генератора мощностью 14 мвт. (в марте 2004г.) для ГЭС «Порто Гоес».

ОАО «Энергомашэкспорт» участвует в торгах на поставку 8 турбин «Каплан» и генераторов общей мощностью 138,65 мвт. для ГЭС «Эстрейто» совместно с «Энерж Повер», двух турбин «Френсис» и генераторов мощностью 25 мвт. для ГЭС «Пикада».

Имеется определенное беспокойство бразильских деловых кругов по поводу случаев поставок на международный рынок российских сырьевых товаров по демпинговым ценам. В авг. 2001г. Департаментом торговой защиты министерства развития, промышленности и внешней торговли было начато антидемпинговое расследование в отношении нитрата аммония, произведенного в России. Основанием для открытия процесса послужило обращение компании «Ультрафертиль».

В минэкономразвития РФ была направлена полная информация об открытии этого процесса, а также вопросник, ответы на который в течение 40 дней должны были представить российские производители в целях аргументированной защиты своих интересов. Срок предоставления ответов на вопросник был продлен на 30 дней. Однако ответы на вопросник не были представлены, и ни один из российских комбинатов-производителей нитрата аммония, ссылаясь на отсутствие возможности предоставить ответы на португальском языке, не принял участие в антидемпинговом расследовании.

18 нояб. 2002г. на нитрат аммония российского происхождения были введены пошлины в 32,1% (Резолюция №29 Внешнеторговой палаты Бразилии от 18.11.2002г.). 20 дек. 2002г. Ассоциация производителей удобрений Бразилии «АМА-Бразил» подтвердила заинтересованность в инициировании пересмотра решения, принятого бразильским правительством о применении антидемпинговых мер к импорту нитрата аммония из России.

Продолжают действовать антидемпинговые пошлины на поставку из России феррохрома с высоким содержанием углерода в 6,57%, введенные сроком на 5 лет в окт. 1998г. Как и в случае с нитратом аммония, сами российские производители (Серовский завод ферросплавов и Челябинский электромеханический завод) не использовали право на защиту своих интересов.

### Связи с Россией-2001

Дипломатические отношения между Россией и Бразилией установлены 3 окт. 1828 г. В конце XIXв. Бразилия была единственной страной региона, с которой Россия поддерживала торговые связи. В окт. 1917 г. Бразилия приостановила дипотношения с Советской Россией, которые были восстановлены 2 апр. 1945 г. Одной из первых Бразилия (26 дек. 1991г.) признала Российскую Федерацию в качестве правопреемника СССР.

В окт. 1994 г. неофициальный визит в Москву совершил избранный президент Бразилии Ф.Э. Кардозо. В окт. 1995 г. в Нью-Йорке во время празднования 50-летия ООН состоялась рабочая встреча президентов России и Бразилии: достигнута договоренность о создании Российско-Бразильской комиссии высокого уровня по сотрудничеству (КВУ) под руководством председателя правительства РФ и вице-президента Бразилии. В период работы спецсессии ГА ООН в июне 1997 г. состоялась встреча председателя правительства России с президентом Бразилии. В окт. 1994 г. в России с визитом находился министр иностранных дел Бразилии, в ноябре 1997 г. министр иностранных дел России посетил Бразилию (подписаны «Декларация о принципах взаимодействия России и Бразилии, устремленного в XXI век», ряд других соглашений).

В рамках Политической комиссии, являющейся составной частью КВУ, на регулярной основе проводятся консультации по безопасности и стратегической стабильности на уровне заммининдел (окт. 1997 г. — Москва, апр. 1999 г. — Бразилия, янв. 2000 г. — Москва, сент. 2000 г. — Нью-Йорк, сент. 2002 г. — Москва).

В апр. 1999 г. и сент. 2001 г. прошли заседания Межправительственной Российско-Бразильской комиссии по торгово-экономическому и научно-техническому сотрудничеству (МПК), на которых были определены конкретные направления сотрудничества, подписан ряд двусторонних документов.

В июне 2000 г. Москву посетил вице-президент Бразилии М.Масиел. В ходе его визита состоялось первое заседание КВУ. Подписан базовый Договор о партнерских отношениях и План совместных действий «Россия-Бразилия», фиксирующий конкретные направления двустороннего сотрудничества.

Важным событием стал первый в истории российско-латиноамериканских отношений визит в Бразилию председателя правительства РФ М.М.Касьянова 12-13 дек. 2001 г., в ходе которого состоялась его встреча с президентом Ф.Э.Кардозо, прошло второе заседание КВУ. По итогам переговоров подписаны соглашения о сотрудничестве в области конкурентной политики, туризма, о взаимной помощи в претотвращении, расследовании и пресечении таможенных нарушений, межбанковском сотрудничестве, программа сотрудничества в области мирного использования атомной энергии на 2001-03гг.

Большой вклад в дальнейшее укрепление двусторонних связей внесла состоявшаяся 13-16 янв. 2002 г. поездка президента Бразилии Ф.Э.Кардозо в Россию. Подписаны Совместное заявление, Протокол об обмене грамотами о ратификации Договора о партнерских отношениях, Договор о выдаче, ряд других двусторонних документов.

В 1996 г. в Палате депутатов бразильского парламента была создана Группа дружбы Бразилия-Россия. Весной 1998 г. Бразилию посетила делегация Комитета по бюджету, налогам и финансам Госдумы. В мае 2000 г. состоялся визит в Бразилию делегации Совета Федерации во главе с его председателем Е.С.Строевым. В сент. 2000 г. Москву посетила бразильская парламентская делегация во главе с председателем палаты депутатов Национального конгресса. В окт. 2001 г. состоялась поездка в Бразилию делегации Госдумы России, возглавляемой зампредом В.А.Аверченко.

В Бразилии побывали делегации Татарстана, Саха (Якутия), Уральского региона, Московской области, г. Санкт-Петербурга. В июле 2000 г. представители органов законодательной власти Орловской и Пермской областей посетили бразильские штаты Рио-де-Жанейро, Баия, Амазонас. В апр. 2001г. состоялся визит делегации Администрации и представителей деловых кругов Липецкой обл. в штат Сан-Пауло. В апреле 2002г. по приглашению руководства Мособлдумы Россию посетила делегация Законодательной ассамблеи штата Сан-Пауло.

Объем российско-бразильского товарооборота в 2001 г. увеличился по сравнению с 2000 г. в полтора раза и достиг рекордной отметки в 1,57 млрд.долл. (экспорт России – 0,47 млрд.долл., импорт – 1,1 млрд.долл.) в основном благодаря увеличению в 2,6 раза бразильского экспорта в Россию. Его главной статьёй оставался сахар-сырец (65% совокупного объема, прирост в 2,3 раза). Наиболее впечатляющими темпами продвигались поставки свинины (в 7 раз) и мяса птицы (в 5 раз). Российский же экспорт в Бразилию сократился. Снижение динамики поставок из России наблюдалось почти по всем товарным позициям. Основой экспорта продолжают оставаться сырье и полуфабрикаты (продукция химпрома, в том числе удобрения, металлы и изделия из них, минеральные продукты, драгметаллы). С целью налаживания взаимодействия предпринимательских кругов с госведомствами обеих стран, более активного внедрения новых форм делового партнерства 2 авг. 2002 г. учрежден российско-бразильский Совет делового сотрудничества.

Научно-техническое сотрудничество, хотя и находится на начальном этапе, имеет достаточно благоприятные перспективы. В 1999 г. вступило в силу Межправительственное соглашение о научно-техническом сотрудничестве. В сент. 2001 г. в Москве подписана Программа научно-технического сотрудничества на 2001-03 гг. Действует Соглашение о сотрудничестве в области мирного использования ядерной энергии (1994 г.). В дек. 2001 г. подписана Программа сотрудничества между Минатомом России и Нацкомиссией по атомной энергии Бразилии в области мирного использования атомной энергии на 2001-03 гг. В июне 2002 г. Госдумой и Советом Федерации ратифицировано российско-бразильское Соглашение о сотрудничестве в исследовании и использовании космического пространства в мирных целях. Президентом России В.В. Путиным подписан соответствующий федеральный закон о вступлении данного соглашения в силу. Имеются реальные возможности взаимовыгодного сотрудничества в области аэрокосмической техники, метеорологии, создания перспективных материалов и микроэлектроники.

Культурные связи осуществляются на основе Соглашения о культурном сотрудничестве. В ходе визита Ф.Э. Кардозо в Москву в янв. 2002 г. была подписана Программа обменов в области культуры, образования и спорта на 2002-03 гг.

### Связи с Россией-2000

**И**тоги 2000г. Рос.-браз. торг.-эконом. отношения регулируются документами: Соглашение о торговле и платежах от 20.04.63г. Срок 5 лет. Будет оставаться в силе на годичные периоды, до де-

нонсации; Нота о производстве платежей с 1.05.69г. в СКВ от 14.04.69г.; Протокол о Торгпредстве от 20.04.63г.; Нота об отделении Торгпредства и демонстрационном зале в г. Сан-Пауло от 22.08.67г.; Нота об отделении Торгпредства в г. Рио-де-Жанейро от 22.09.71г.; Нота об учреждении советско-браз. МПК по торг.-эконом. и научно-тех. сотрудничеству от 16.04.81г.; Соглашение об эконом. и тех. сотрудничестве от 9.12.85г. Срок 3г. Автоматическое продление на 1г. пока не будет денонсировано; Соглашение о Долгосрочной программе эконом., торг. и научно-тех. сотрудничества от 30.09.87г. Срок 10 лет. Автоматическое продление на следующие 5-летние периоды; Соглашение о научно-тех. сотрудничестве от 21.11.97г. Срок 5 лет, Продление на 5-летние периоды до денонсации; Протокол о сотрудничестве между «Банко ду Бразил» и рос. комбанками («ОНЭКСИМ-банк», «Банк для внешней торговли», «Менатеп», «Возрождение», «Мосбизнесбанк», «Рос. кредит»); Совместное заявление о создании рос.-браз. комиссии высокого уровня по сотрудничеству под руководством пред. правительства РФ и вице-президента Бразилии от 21.11.97г.; Протокол о сотрудничестве между МАП РФ и Браз. службой поддержки малых предприятий от 23.04.99г.; Соглашение о сотрудничестве в области охраны здоровья животных от 23.04.99г.; План совместных действий «Россия-Бразилия» правительств РФ и Бразилии от 22.06.2000г.; Соглашение о сотрудничестве в области карантина растений от 22.06.2000г.; Меморандум о взаимопонимании и сотрудничестве в области обмена конфиденциальной фин. информацией об «отмывании» доходов, полученных незаконным путем от 22.06.2000г.

На рассмотрении у бразильцев находятся проекты соглашений об избежании двойного налогообложения доходов и имущества, о поощрении и взаимной защите инвестиций, о сотрудничестве в области почтовой и электрической связи, о торг.-эконом. сотрудничестве, о сотрудничестве в сфере борьбы с незаконными фин. операциями, а также операциями, связанными с легализацией доходов, полученных незаконным путем. Кроме того, Браз. стороне были переданы проекты Соглашения о сотрудничестве между ЦБ двух стран и Соглашения о взаимных кредитах и платежах между Внешнеэкономбанком и «Банко ду Бразил».

МПК по торг.-эконом. и научно-тех. сотрудничеству является составной частью Рос.-Браз. Комиссии высокого уровня по сотрудничеству (КВУ).

В состав МПК входят рабочие группы по торг.-эконом., научно-тех. сотрудничеству, сотрудничеству в области энергетики, военным технологиям, использованию космического пространства в мирных целях, сотрудничеству между регионами России и штатами Бразилии. Первое заседание МПК состоялось 22-23 апр. 1999г. в г. Бразилиа, первое заседание КВУ 22 июня 2000г. Второе заседание МПК состоялось 25-26 сент. 2001г. в Москве. Рос. делегацию возглавлял руководитель аппарата правительства И.И. Шувалов, браз. делегацию – руководитель аппарата мининдел О.В. Шофи.

По объему товарооборота Бразилия занимает 1 место среди торг. партнеров России в Лат. Америке. На ее долю в 2000г. пришлось около 0,8% всей рос. внешней торговли. Доля России во внешне-торг. обороте Бразилии составила 1%.

Товарооборот с Бразилией, в млн.долл.

	1997г.	1998г.	1999г.	2000г.	1 пол.2001
Товарооборот.....	1105,3	1123	1061	993,5	619,1
Экспорт.....	344,7	327,4	315	570,6	186,3
Импорт.....	760,6	795,6	746	422,9	432,8
Сальдо.....	-415,9	-468,2	-431	147,5	-246,5

Данные минторга Бразилии

Объем товарооборота между Россией и Бразилией в 2000г. составил 993,5 млн.долл. В том числе экспорт России — 570,6 млн.долл., импорт 422,9 млн.долл. Таким образом, товарооборот по сравнению с прошлым годом сократился на 6,8%. Рос. экспорт увеличился по сравнению с 1999г. на 81,8% (570,6 млн.долл. против 315,1 млн.долл.). Рос. импорт уменьшился на 43,4% по сравнению с 1999г. (422,9 млн.долл. против 746,3 млн.долл.).

Впервые за последние годы в торговле с Бразилией образовалось положит. сальдо в объеме 147,7 млн.долл. Это следствие уменьшения поставок сахара в Россию (1999г. — 4,2 млн.т., 2000г. — 1,9 млн.т.) и увеличения почти в 1,5 раза поставок мин. удобрений из России в Бразилию (1999г. — 1,6 млн.т., 2000г. — 2,4 млн.т.).

Основной причиной снижения поставок сахара явилось снижение его производства в Бразилии на 23% в 2000г. (2000г. — 15,3 млн.т., 1999г. — 20,1 млн.т.), а также снижение объемов его экспорта в 2000г. на 37,2% по сравнению с 1999г.

Структура рос. экспорта в 2000г. существенных изменений не претерпела. Основными статьями экспорта продолжали оставаться: ортофосфат аммония — 21,2%, калий хлористый — 20,6%, мочевины — 14,2%, катоды никелевые — 8,4%, палладий — 6%, прокат — 5,8%.

В рос. экспорте можно выделить три основные группы товаров: удобрения — объемы поставок составили 65,6% от общего объема экспорта, металлы и сплавы — 24,5% (в 2000г. было поставлено металлов и сплавов на общую сумму 139,8 млн.долл., 1999г. — 67,9 млн.долл.).

Объемы поставок хим. товаров составили 19,8 млн.долл., что в 2,7 раза больше, чем в 1999г.

Объем экспорта машинотех. товаров составил 1,2% от общего объема экспорта. Его основу, как и в 1999г., составляют подшипники, объемы которых — 5,9 млн.долл. (1999г. — 4,7 млн.долл.).

Импорт браз. товаров в 2000г. составил 422,9 млн.долл. и по сравнению с 1999г. снизился на 43,4% или на 323,4 млн.долл.

Основными импортными товарами оставались сахар, кофе, табачные изделия, свинина, куры, обувь, на долю которых приходилось 97,5% от общего объема импорта.

Необходимо отметить значит. сокращение объемов поставок сахара с 4,2 млн.т. (1999г.) до 1,9 млн.т. (2000г.), прекращение закупок глинозема, уменьшение поставок растворимого кофе и табачных изделий. Резко возросли поставки мороженой свинины до 20 тыс.т. (1999г. — 255,4 т.). Из машинотех. продукции поставлялись автошины — 989,7 тыс.долл., тракторы — 940 тыс.долл., автозапчасти — 757,4 тыс.долл. и др.

Удельный вес рос. импорта в экспорте Бразилии составил 0,77%, а удельный вес рос. экспорта в импорте Бразилии — 1,02%.

Основу рос. экспорта в Бразилию составляют сырьевые товары и полуфабрикаты, в т.ч. удобрения — 66%, металлы и сплавы — 25%, хим. товары

— 3%. Доля машинно-тех. продукции составляет менее 2%. Импорт из Бразилии в основном состоит из с/х и продтоваров, табачных изделий (97% общего объема импорта). Россия занимает 1 место среди импортеров браз. сахара-сырца и входит в первую десятку по импорту кофе, свинины и мороженых цыплят.

Торговля является основой торг.-эконом. сотрудничества между двумя странами. Контракты заключаются, главным образом, по линии частных структур. **Более 50% взаимного товарооборота проходит через фирмы и банки третьих стран**, которые предоставляют рос. и браз. фирмам кредиты на закупку рос. и браз. товаров.

С сент. 1990г. в г.Липецке работает СП «Прогресс» с участием компаний России, Бразилии и Швеции по производству фруктовых соков. По различным причинам, в основном фин., на рынке Бразилии прекратили свою деятельность СП с участием рос. капитала («Плодимекс ду Бразил», «Тяж ду Бразил», «Лада ду Бразил» и «Собрет»).

Совместная работа в третьих странах. ГПВО «Технопромэкспорт» и браз. строит. компания «Одобрешт» совместно участвуют в сооружении ГЭС «Капанда» в Анголе. По контракту рос. участник на условиях коммерческого кредита разрабатывает тех. проект, поставляет оборудование (200 млн.долл.). Браз. компания осуществляет строительные работы (1,2 млрд.долл.) в счет гос. кредита с оплатой поставками нефти. Из-за сложного внутривнутр. положения в Анголе работы временно приостановлены.

ПО «Якуталмаз» совместно с компанией «Одобрешт» участвует в бразильско-рос.-ангольском СП по добыче алмазов в Анголе.

Бразилию следует рассматривать как надежного с/х поставщика (какао-бобы, какао-продукты, сахар, соя-бобы и соя-продукты, кофе, цыплята и др.), сырьевых товаров (феррониобий, кварц, пьезокварцевое сырье и т.п.), товаров народного потребления (обувь, ткани), а также как потенциального покупателя рос. технологий, отдельных видов машинно-тех. продукции (энергооборудование, авиатехника, продукция ВПК), партнера для сотрудничества в области космоса, атомной энергетики.

*Связи с Россией-99.* В 1999г. Россия с объемом экспорта в Бразилию в 315,1 млн.долл. (+7,5%) переместилась с 30 места в 1998г. на 26 место в 1999г. среди основных экспортеров. Доля России в общем объеме браз. импорта в 1999г. составила 0,64%. Основными товарами браз. импорта из России являются удобрения, металлы и сплавы, хим. товары.

Объем товарооборота между Россией и Бразилией в 1999г. составил 1061,4 млн.долл. (экспорт — 315,1 млн., импорт — 746,3 млн.), при этом удельный вес товарооборота в общем объеме товарооборота Бразилии 1%, удельный вес рос. импорта в экспорте Бразилии 1,6%, а экспорта — 0,6%.

Основными статьями рос. экспорта продолжали оставаться ортофосфат аммония — 28,4%, калийные соли — 25,5%, мочевины — 13,1%, прокат — 8,3%.

В общем объеме экспорта можно выделить 3 основные группы товаров: удобрения, металлы и сплавы, хим. товары.

В группе удобрений, составляющей 68,8% общего объема рос. экспорта, на 1 месте находится ортофосфат аммония 89,5млн.долл. Всего удобрений в 1999г. было поставлено в Бразилию на 216,7 млн.долл.

По группе металлов и сплавов, составляющей 17,6% от общего объема экспорта, отмечалось увеличение поставок проката в стоимостном выражении – с 16,5 млн.долл. до 23,4 млн.долл.

Объем поставок хим. товаров составил 7,4 млн.долл.

Объем рос. экспорта по группе машинотех. товаров составлял 1,6% (1998 – 1,63%) от общего объема экспорта и в стоимостном выражении – 5,1 млн.долл. Основу его продолжают составлять подшипники – 4,7 млн.долл.

В 1999г., как и ранее, основу импорта из Бразилии составили с/х, пищевые товары, табачные изделия, окислы алюминия, на долю которых приходится 98,8% от общего объема импорта.

В 1999г. увеличились поставки в Россию сахара почти в 2 раза и составили 4,2 млн.т. на 624,5 млн.долл.

Сократились поставки кофе растворимого с 65,6 до 56,2 млн.долл., произведены закупки свинины мороженой на 151,5 тыс.долл.

По группе машинотех. продукции и промтоваров отмечаются поставки автошин – 278,7 тыс.долл., а также новых товаров – насосов водяных – 131,2 тыс.долл. (60 шт.), электродвигателей – 44 шт.

## Экспорт (импорт) России с Бразилией

	1	2	3	4	5
<b>Экспорт, всего:</b> .....	300163,6		315091		105
01-24 Прод. товары и с/х сырье .....	3477,8	1,2	7103,7	2,2	204,3
28-40 Продукция химпрома, каучук .....	230048,1	76,6	224464,7	71,2	97,5
41-43 Кожсырье, пушнина и изделия .....	380,2	0,2	371,1	0,2	97,6
44-49 Древесина и цел.-бум. изделия .....	1397,1	0,5	12,4		0,9
72-83 Металлы и изделия из них .....	57457,9	19,1	78995,4	25	137,5
68-70, 91-97 Другие товары .....	7402,5	2,4	4143,7	1,4	55,9
<b>Импорт, всего:</b> .....	729283,1		746291,3		102,3
01-24 Прод. товары и с/х сырье .....	669378,1	91,7	717186,4	96,1	107,1
28-40 Продукция химпрома, каучук .....	5022	0,7	656,4	0,09	13
44-49 Древесина и цел.-бум. изделия .....	577,9	0,07	424,2	0,06	73,4
50-67 Текстиль, изделия и обувь .....	8176	1,1	1484,9	0,2	18,2
71 Драгоценности и металлы, изделия из них .....	389,5	0,03	117,1	0,02	30
72-83 Металлы и изделия из них .....	10766,3	1,5	21736,5	2,9	201,9
84-90 Машин, оборуд-е, транспорт .....	24640,7	3,5	167,2	0,03	0,7
68-70, 91-97 Другие товары .....	10332,6	1,4	4518,6	0,6	43,7

Примечания: 1 – соотв. период пред.г., в тыс.долл.; 2 – соотв. период пред.г., в % к итогу; 3 – 1999г., в тыс.долл.; 4 – 1999г., в % к итогу; 5 – 1999г., в % к соотв. периоду пред.г.

## Товарооборот России с Бразилией, в тыс.долл. ФОБ

	1998г.	1999г.
Товарооборот .....	1123,02	1061,4
<b>Экспорт, всего:</b> .....	327417	315090,9
Калий хлористый .....	113.175,7	80.475,4
Мочевина .....	47.645,5	43.382,9
Ортофосфат аммония .....	72.282,7	89.560,2
Сульфат аммония .....	1336,8	3339,4
Нитрат аммония .....	3414,8	-
Аммиак безводный .....	7166,9	-
С-пирт этиловый .....	3173	-
Асбест .....	2456,6	86,5
Казеин .....	594	-
Графит искусственный .....	186,4	250,2
Этанолиол .....	-	606,8
Политетрафторэтилен .....	-	555,4
Палладий .....	7338,9	20.947,7
Прокат г/к .....	16.594	23.484,7
Катоды никелевые .....	13.311,9	25.217,8
Молибден .....	-	164,9

Феррованадий .....	9774,1	2258,9
Феррохром .....	248,4	382,1
Сера .....	-	2325,2
Ферротитан и ферросилиций .....	1550,4	58,1
Ферровольфрам .....	499,4	-
Магний .....	652,1	-
Кобальт .....	1291,5	187,5
Хром .....	689,3	419,6
Алюминиевые сплавы .....	1429,5	-
Родий .....	1153,1	238,6
Оксиды хрома .....	248,5	268,8
Уран .....	-	243,9
Платина .....	-	238,8
Каучук изобутиловый .....	277,3	3895,7
Бумага газетная .....	1524,1	12,4
Хлопок нечесаный .....	93,2	-
Шкуры животных .....	414,7	371,1
Рыба мороженая .....	3656,8	6961,5
Водка .....	136,4	142,2
Подшипники .....	4919,9	4759,7
Автопогрузчики .....	-	113,3
Бетонемешалки .....	-	8,1
Автомобили легковые и з\ч .....	132,7	124,1
Фотоаппараты и бинокли .....	183	56,5
Товары прочие .....	6897,2	2034
<b>Импорт, всего:</b> .....	795601,8	746291,3
Сахар .....	482692,7	624589,7
Кофе растворимый .....	71605,4	56329,8
Кофе в зернах .....	-	132,7
Табачные изделия .....	151485,9	28729,2
Апельсины .....	396,9	832,3
Куры мороженые .....	18264,9	5956,7
Свинина мороженая .....	-	151,5
Индошатиная мороженая .....	-	31,1
Шоколад .....	1864,1	214,8
Конфеты и др. кондитерские изделия .....	1513,1	81,7
Орехи кешью .....	370,6	26,4
Бортовое питание .....	-	74,4
Соя бобы, в т.ч. дробленые .....	1157,7	-
Кокс нефтяной .....	4896,5	-
Руда ниобиевая .....	449,2	-
Бумага .....	822,5	347,4
Силицид кальция .....	235,1	306,1
Оксиды алюминия .....	11.295,8	21736,5
Зубная паста .....	2617,6	1180,2
Обувь кожаная .....	8919,3	1484,9
Лезвия для бритв и бритвенные приборы .....	1205	738,6
Плиты кухонные .....	1753,6	134,7
Швейные машины .....	601,8	-
Оборудование для одонтологии .....	205,2	-
Керамическая плитка .....	889,2	28,6
Изделия из золота .....	424,9	117,1
Автомобили, автозапчасти и двигатели .....	24023,2	154,9
Шины для авт.м .....	346,9	350,3
Столовые ножи .....	-	199,5
Дыхательные аппараты .....	-	26,9
Насосы водяные .....	-	131,2
Электродвигатели .....	-	12,3
Прочие товары .....	6580	725,9

Источники: Данные Секретариата внешней торговли Бразилии.

## Импорт в РФ потребтоваров в 1999г.

Код, Наименование	1	2	3	4
<b>1. Прод. товары</b>				
0201-0204 Мясо .....	255,4 т	264,6	151,5	158,9
0207 Мясо птицы .....	9,8 т	57,6	5987,8	35,2
0801-0809 Фрукты .....	3 тыс.т	157,8	832,3	228,7
1905 Кондит. изделия, в т.ч. мучные .....	129,5 т	17,6	192,1	13,8
1704 Сахаристые .....	4262,3 тыс.т	157,8	624589,7	141,3
0901 Кофе .....	72,6 т	382,1	132,7	199,8
090100 Кофе растворимый .....	11,3 тыс.т	115,3	56329,9	85,8
64 Обувь .....	137,8 тыс.пар	23,1	1484,9	18,1

Примечания: 1 – кол-во; 2 – % к соотв. периоду пред.г.; 3 – стоимость, тыс.долл.; 4 – % к соотв. периоду пред.г.;

Источник: министерство развития, промышленности и внешней торговли Бразилии.



## Обзор прессы-2003 ПРОГНОЗЫ ИНВЕСТОРОВ

Jornal do Brasil, 24.03.2003г.

Уязвимость экономики страны является причиной сдачи Бразилией позиций в рейтингах, связанных с объемом получаемых прямых иностранных инвестиций.

Согласно исследованиям Economist Intelligence Unit (EIU) — центра исследований, сотрудничающего с журналом The Economist, в рейтингах стран, получающих наибольшие объемы прямых иностранных инвестиций, Бразилия должна уступить Мексике 1 место среди латиноамериканских стран и второе место — в общемировом рейтинге стран с «неустойчивой экономикой». В соответствии с прогнозами EIU прямые иностранные инвестиции в Бразилию в 2003-07гг. составят 14,9 млрд.долл. в год, тогда, как для Мексики аналогичный показатель составит 16,9 млрд.долл. в год.

EIU прогнозирует объем прямых инвестиций в Бразилию в т.г. на уровне 12 млрд.долл. С 2004г., приток инвестиций будет возрастать: от 14 млрд.долл. в 2004г. до 16,5 млрд.долл. в 2007г. По оценке EIU в 2003-07гг. Бразилия будет находиться в пятерке стран: Китай. Мексика. Бразилия, Россия, Индия, которые получают наибольший объем прямых иностранных инвестиций.

Прогнозируемые в 2003-07гг. объемы инвестиций ниже показателей, достигнутых Бразилией в 90гг.: в 1999-2000гг. Бразилия получала 30 млрд.долл. в год, что выше объемов иностранных инвестиций, зафиксированных в аналогичный период в других латиноамериканских странах. В общемировом рейтинге стран с «неустойчивой экономикой» страна уступала по объему получаемых иностранных инвестиций только Китаю.

Несмотря на очевидный прогресс в осуществлении либерализации экономики и проведении структурных реформ, высокая зависимость Бразилии от внешнего финансирования является причиной уязвимости ее экономики в случае развития кризисных явлений на мировом рынке. Уязвимость экономики страны со всей очевидностью проявилась в период неустойчивости мировых финансовых рынков в 2002г. Пока будет сохраняться указанное явление (уязвимость экономики) этот фактор будет рассматриваться международными инвесторами в качестве препятствия, серьезно сдерживающего приток инвестиций в страну. Если в 2001г. в Бразилию поступили 22,6 млрд.долл. прямых инвестиций, то в пред.г. этот показатель уменьшился до 16 млрд.долл.

Общемировой объем прямых иностранных инвестиций в 2001г. упал до 745,5 млрд.долл. (2000г. — 1,36 трлн.долл.). Тенденция падения общемировых объемов инвестиций продолжилась в 2002г. — 580 млрд.долл. С 2003г. EIU прогнозирует постепенное увеличение этого показателя.

### РЕФОРМА СОЦОБЕСПЕЧЕНИЯ

30 апр. 2003г. президент Бразилии Л.Лула в торжественной обстановке и в сопровождении всех губернаторов передал на рассмотрение Нацконгресса проекты двух ключевых конституционных реформ, в т.ч. соцобеспечения. Главной целью последней является сокращение растущего дефицита системы, на покрытие которого ежегодно выделяются бюджетные ассигнования (24

млрд. долл. в 2002г.). Решение данной проблемы, как заявляет правительство, даст возможность увеличить объем средств на социальные нужды, а также позволит начать последовательное снижение налогового бремени, достигшего 36% ВВП — одного из самых высоких показателей в мире.

В соответствии с представленным проектом все изменения коснутся многочисленных собственных режимов соцобеспечения служащих (RPPS), охватывающих бюджетную сферу и три ветви власти на федеральном уровне, в штатах, Федеральном округе и 2140 муниципалитетах (38,5% всего количества), а также военнослужащих. Пенсии и пособия в рамках подобных режимов получают 3,2 млн.чел., на выплату которых приходится три четверти дефицита всей системы. В перспективе подразумевается сблизить RPPS с Общим режимом соцобеспечения (RGPS), представленным Нацинститутом социального страхования (INSS). В его сферу деятельности входит частный сектор и госкомпании, а также бюджетная отрасль и органы власти остальных 3419 муниципалитетов. Через INSS пенсии и пособия получают 2,1 млн.чел., а его финансовый показатель составляет одну четверть дефицита всей системы.

Наиболее острые прения в ходе обсуждения реформы ожидаются вокруг пункта о взимании подоходного налога (11%) с нынешних пенсионеров. Разработчики проекта утверждают, что сложившаяся в Бразилии ситуация, когда пенсии и пособия больше реально получаемой зарплаты, не имеет аналогий в мире. Материальное положение пенсионеров значительно не ухудшится, поскольку будет зафиксирован необлагаемый минимум, равный размеру дохода, освобождаемому от уплаты налога. Его сумма составляет 1058 реалов (360 долл.) в месяц. В случае одобрения Нацконгрессом данного пункта, его законность будет оспариваться в судебных инстанциях. Не исключается принятие решения в пользу пенсионеров в связи с нарушением статьи конституции о неотъемлемости приобретенного права. Такой вердикт уже выносился в годы президентства Ф.Э.Кардозо при схожих обстоятельствах. Администрация Л.Лулы заявляет, что подобное не повторится. При Ф.Э.Кардозо регулирующим актом был обычный закон, а не конституционная поправка, как в нынешнем варианте. Предлагавшаяся тогда ставка налога (25%) была чрезмерно высокой и, по мнению правительственных экспертов, справедливо признана конфискационной.

В рамках реформы устанавливается максимальный объем денежного содержания из госбюджета. На федеральном уровне он приравнивается к ставке судьи Верховного суда (17172 реала или 6 тыс.долл. в месяц), а в штатах и муниципалитетах — к ставкам губернаторов и префектов. Уменьшается размер пособий по смерти, которые не будут превышать 70% должностного оклада.

Пенсионный возраст повышается с 48 до 55 лет для женщин и с 53 до 60 лет для мужчин. В случае досрочного ухода на пенсию размер денежного содержания сокращается на 5% за каждый год, недостающий до пенсионного возраста. Сохраняются льготные условия для преподавателей средней школы, которые смогут выйти на пенсию на 5 лет раньше остальных.

Ужесточается методика подсчета пенсий. Если служащий работал в частном секторе или любом

другом месте, величина его денежного содержания будет исчисляться пропорционально вкладам в различные режимы соцобеспечения. В наст.вр. размер пенсии эквивалентен окладу последнего места работы при наличии 10-летнего стажа в органах власти и 5-летнем пребывании на данной должности. Дальнейшая индексация пенсий и пособий будет происходить не в соответствии с происходящими изменениями должностного оклада, исходя из которого начислялось денежное содержание, а с учетом роста цен.

Для служащих, начавших работать в органах власти и бюджетной сфере после вступления в силу настоящей конституционной поправки, устанавливается верхняя планка для пенсий и пособий, равная существующей в INSS. Тем, кто намерен получать больше указанного предела, необходимо будет обратиться в дополнительные пенсионные фонды. Все предлагаемые изменения не затрагивают военнослужащих, а правительством готовится отдельный законопроект на этот счет.

Что касается дефицита Общего режима социального обеспечения, то он объясняется низкой долей официально зарегистрированных занятых людей. Из 70 млн.чел. экономически активного населения, 40 млн.чел. официально нигде не работают и не осуществляют выплаты в INSS. В соответствии с местным законодательством любой достигший пенсионного возраста сельский житель автоматически становится получателем пенсии, равной минимальному размеру оплаты труда. Из 21,1 млн.чел., получающих пенсии и пособия в INSS, 6 млн. никогда не платили налогов. Для решения этой проблемы руководство страны принимает меры в рамках налоговой реформы. Предполагается стимулировать создание новых рабочих мест, а значит увеличить количество налогоплательщиков, посредством предоставления работодателю возможности производить социальные выплаты не с размера зарплаты, а с общего дохода или выручки. Разрабатывается программа «Первая работа», которая даст существенные налоговые льготы для предприятий, принимающих на работу молодых. Как планируется, эти шаги приведут в перспективе к самокупаемости INSS.

Правительство одобрило другие действия, которые будут способствовать сокращению дефицита системы в т.ч. увеличение максимального размера пенсий и пособий INSS с 1561 реала (540 долл.) до 2400 реалов (830 долл.) в месяц, ежеквартальная публикация списка должников в INSS, строгий контроль за компаниями, присоединившимися к программе рефинансирования долга.

Несмотря на наличие весьма спорных пунктов и активное противодействие со стороны радикальных кругов в правительственной коалиции, большинство аналитиков полагают, что реформа будет одобрена, особенно если будет найдено компромиссное решение в отношении налогообложения пенсий и пособий. Подчеркивается правильность стратегии Л.Лулы. С одной стороны, она опирается на поддержку губернаторов, для которых решение проблемы крайне важно с точки зрения финансового положения в штатах. С другой, в разработке проекта активное участие принял Совет экономического и социального развития, представляющий как бы гражданское общество. Оппозиционные партии уже дали свое принципиальное

согласие содействовать этой реформе. В ином случае, с учетом прогнозов старения населения и роста расходов на пенсии и пособия, госбюджет вряд ли выдержит увеличивающуюся нагрузку.

## ИНОСТРАННЫЕ ИНВЕТОРЫ

— Президент Венесуэлы Hugo Chaves и Luis Lula подписали вчера «рамочное соглашение для финансирования программы» на сумму 1 млрд.долл. Документ был подписан во Дворце Мирафлорес, дом правительства, как часть программы визита бразильского президента в Венесуэлу.

Фонд, который будет иметь поддержку Национального банка социального и экономического развития Бразилии (BNDES), будет предназначен на покупку средств производства и бразильских услуг отдельными фирмами Венесуэлы. Соглашение независимо от других уже подписанных между двумя странами, для реализации больших проектов в сфере инфраструктуры, таких как второй мост через реку Ореноко или 4 линии метро в Каракасе, строящаяся бразильскими компаниями.

Имеются также планы поставок турбин на 400 млн.долл. для большой плотины в восточном районе Венесуэлы и развитие системы ирригации в районе Маракайбо.

Министр иностранных дел Венесуэлы Roy Charderton сказал, что «существует множество двусторонних переговоров, которые в стадии развития, а другие только начинаются», среди которых третий мост через р.Ореноко и плотина Caruachi.

Соглашение позволит увеличить объем товарооборота между странами, который в 2001г. составлял 1,8 млрд.долл., а в 2002г. снизился до 1,5 млрд.долл. В I пол. 2003г. объем товарооборота составил 600 млн.долл. по данным ТПП «Венесуэла-Бразилия».

Лула, который вернулся вчера в Бразилию, прибыл в Каракас в понедельник ночью из Перу, где подписал Соглашение об интеграции стран Меркосур. Программа пребывания в Каракасе включила участие в церемонии, посвященной венесуэльскому герою Симону Боливару и беседе с президентом Венесуэлы о подписании соглашений.

BNDES, с подписанием вчера рамочного соглашения между двумя странами, будет финансировать поставки средств производства и бразильских услуг для различных объектов, строящихся в Венесуэле, пятой экспортер нефти в мире.

В начале этого месяца бразильская компания Odebrecht подписала контракт на 137 млн.долл. на строительство плотины для ирригации западного района Венесуэлы. Часть, этого проекта будет профинансирована BNDES.

Ведутся переговоры о том, чтобы Бразилия финансировала строительство нового завода по производству сахара в Венесуэле.

Относительно кредитной линии в 1 млрд.долл. от BNDES Венесуэле, Chaves сказал, что «это позволит завершить различные проекты, которые нужны народу», такие как завершение строительства второго моста через р. Ориноко, строительство ГЭС для производства электроэнергии, современный завод по производству сахара, строительство третьего моста через р. Ориноко.

Перечень объектов между двумя странами более обширный и включает среди множества других проектов: атлантический порт, который будет на-

ходиться в устье р.Ориноко. Этот порт облегчит интеграцию Венесуэлы с другими странами Южной Америки.

Важный проект — создание ирригационной системы на западе страны, которая будет строиться бразильской компанией Odebrecht. «Газета Меркантил», 27.08.2003г.

— Швейцария хочет возобновить инвестиции в Бразилию, которые были заморожены в последние годы, поскольку готовятся к ратификации Соглашения об избежании двойного налогообложения и о продвижении и взаимной защите инвестиций, которое было подписано десять лет назад.

По информации министра экономики Швейцарии Жозер Дейсс, делегация прибывает в Бразилию в эту субботу. Он возглавляет миссию, в которую входят двадцать представителей компаний. Такие компании как Navartis, Nestle, OVD Kinegram, Roche, «Швейцарская Федерация по производству часов», банки: Credit Suisse, UBC и Zurcher Kantonalbank.

Бразилия занимает первое место в Латинской Америке в связях со Швейцарией. В пред.г. наблюдалось снижение на 9% объема товарооборота. Однако Бразилия продолжала оставаться главной страной в сотрудничестве со Швейцарией в регионе. Швейцария имеет положительное сальдо в торговле с Бразилией (экспорт — 850 млн.долл., импорт 540 млн.долл.).

Бразилия занимает первое место в Латинской Америке по швейцарским инвестициям, которые составляли 4,3 млрд.долл. в 2001г., т.е. 32% от общего объема инвестиций в регионе.

Швейцарцев по объему инвестиций превзошла Испания, благодаря своим сомнениям в процессе приватизации.

Правительство и частный сектор видят благоприятные перспективы в бразильской экономике с участием Меркосур и А1са и хотят стимулировать новое развитие экономических связей, в частности, вложением инвестиций. Deiss дал понять, что ратификация двух соглашений могла бы способствовать сотрудничеству.

Швейцария пытается уже многие годы заключить соглашение о двойном налогообложении с Бразилией. Трудность состоит в том, что Бразилия хочет добиться справедливого обложения швейцарцев в сфере, где Швейцария бросается в глаза как единственная страна планеты, которая не считает преступлением «фискальный побег или утечку (скрытие) налогов, которые направляются как в убежище в казну ее банков».

Швейцария аргументирует, что решения обсуждаемые с Бразилией в сент. 2002г. сталкиваются с договорной политикой Швейцарии (присвоения в источники% ставки лицензий и услуг, обложение от вклада капитала, обмен информацией и ограничения прав на выгоду от конвенции) и имели бы тяжелые последствия для федеральной госказны и швейцарских штатов.

Соглашение о поощрении и защите инвестиций было подписано 11 нояб. 1994г. и до наст.вр. не вступило в силу. Было заблокировано в палате депутатов, благодаря одному параграфу, который считается неприемлемым.

Речь идет о параграфе разрешения конфликтов, который позволил бы иностранные инвестиции (швейцарские) вкладывать государству хозяину (бразильскому) по судебной арбитражной междуна-

родной практике, в то время как бразильский инвестор должен использовать национальный арбитраж.

Аналогичные соглашения Бразилии с Германией, Чили, Францией, Португалией, Англией также заблокированы и правительство Фернандо Кардозо отозвало их проекты из парламента в дек. 2002г.

Правительство Лулы кажется еще не решило будет продолжать двухсторонние дискуссии или будет искать многостороннее решение в ВТО.

Швейцарцы понимают, в любом случае, что ратификация Соглашения о защите инвестиций не первый приоритет правительства Лулы.

Deiss будет беседовать с министром иностранных дел Бразилии Celso Amorim о конференции в Канкуне.

В Сан-Пауло пройдет встреча со швейцарскими и бразильскими деловыми кругами, чтобы оценить возможности сотрудничества. Deiss во вторник вылетит в Канкун на министерскую конференцию ВТО. «Газета Меркантил», 05.09.2003г.

— Экономисты Института исследований прикладной экономики пересмотрели прогнозы роста ВВП в Бразилии в 2003г. в сторону понижения — с 1,6 до 0,5%. В этой связи доля инвестиций в ВВП должна составить 17,6% — самый низкий уровень с 1992г. Прогнозируемый показатель на 2004г.— 18,3% ВВП.

Снижение учетной процентной ставки до 15% в 2004г. и политика по стабилизации экономики будут стимулировать новые инвестиции и отрасли, загрузка производственных мощностей в которых имеет потенциал для роста. Во II кв. 2003г. загрузка производственных мощностей в целом по промышленности составляет 80,2%, на 2004г. планируется уровень 83,8%.

Восстановлению темпов промышленного развития будет способствовать рост доверия со стороны потребителей и предпринимателей, а также увеличение кредитного предложения вследствие снижения учетной ставки и уровня минимальных резервных требований для банков в Центробанке.

Приток прямых иностранных инвестиций в Бразилию должен снизиться в этом году до 10 млрд.долл. по сравнению с 16,6 млрд.долл. в 2002г. С учетом того, что объем мировых ПИИ должен, как и в пред.г. составить 650 млрд.долл. (оценка ЮНКТАД), доля Бразилии в привлечении ПИИ в мире должна снизиться с 2,5 до 1,5%. В 2002г. Бразилия, несмотря на снижение своей доли в мировых ПИИ, вернула себе 11 место в мире среди реципиентов ПИИ. «Газета Меркантил», 05.09.2003г.

— Между Бразилией и Венесуэлой подписано кредитное соглашение, согласно которому Нацбанк социального и экономического развития Бразилии (БНДЭС) откроет кредитные линии на 1 млрд.долл. для финансирования поставок бразильских товаров в Венесуэлу.

Согласно исследованию ООН, Бразилия наряду с Китаем стала самой привлекательной развивающейся страной для прямых иностранных инвестиций в 1980-2002гг. Объем накопленных ПИИ в стране к 2003г. достиг 236 млрд.долл.

Согласно опубликованному докладу ВТО, доля Бразилии в мировом экспорте в 2002г. составила 0,9%, а в мировом импорте — 0,7%.

Межамериканский банк развития заявил о намерении увеличить в 2004г. свои ассигнования в бразильскую экономику, средний ежегодный уровень которых в настоящее время составляет 1,5 млрд.долл.

## РОСТ ПРОИЗВОДСТВА

– Уровень производства в штате Сан-Паулу вырос на 5,7%, а в целом по Бразилии на 4,2%. Промпроизводство в Сан-Паулу – штате, в котором сосредоточено 40% национальной промышленности, выросло в сент. 2003г. на 5,7%, что является лучшим показателем штата, зафиксированном в этом году. Рост показателя индустрии Сан-Паулу обусловлен достижениями химпрома и автомобильного производства. По мнению аналитиков, рост данного показателя стал одним из последствий восстановления бразильской экономики.

Согласно данным, распространенным 14 нояб. 2003г. Бразильским институтом географии и статистики, промышленное производство выросло в 11 из 12 регионов, которые стали объектами исследования в сент.

Секретарь минфина Бразилии по вопросам экономической политики Маркоэ Лисбоа (Marcos Lisboa) заявил, что эти результаты являются прямым доказательством прекращения стагнации. Согласно его заявлению, правительство еще в первом квартале этого года прогнозировало, что восстановление экономики начнется в III кв. и будет продолжаться в IV кв. «Эстаду де Сан-Паулу», 15.11.2003г.

– Несмотря на то, что бразильская экономика большую часть года находилась в состоянии спада, группа крупных национальных компаний зафиксировала в 2003г. лучшие за последние 6 лет показатели роста. Чистая прибыль 181 производственных корпораций с янв. по сент. достигла 29,7 млрд. реалов по сравнению с 7,4 млрд., полученными за весь пред.г. Это соответствует росту в 301,5%. Эти цифры являются частью результатов исследования, проведенного консалтинговой компанией Ecomomatica. Среди 18 секторов экономики, подвергнутых исследованию, включая сферы финансов и страхования, лучшие показатели принадлежат горнодобывающей и целлюлозно-бумажной промышленности. В первом случае сумма прибыли на сент. 2003г. составила 4,1 млрд. реалов по сравнению с 1,8 млрд., полученными за весь 2002г. 4 млрд., полученными в 2001г. и 1,9 млрд. – в 1998. Во втором – прибыль только 9 производителей целлюлозно-бумажной продукции за период с янв. по сент. 2003г. составила 3,2 млрд. реалов, что соответствует росту на 634% по отношению к пред.г. «Глобо», 18.11.2003г.

– Компания Scania, которая в 2003г. бьет все рекорды по производству и экспорту, имеет хорошие новости для ABC – района штата Сан-Паулу, на территории которого находятся ее производственные мощности. К 2007г. ее бразильская дочерняя фирма будет производить 20 тысяч грузовиков и автобусов, при этом на экспорт будет уходить 75% от этого объема. С таким объемом производства фирма полностью загрузит свои производственные мощности, инвестиции в которые составили 300 млн.долл. «Газета Меркантил», 26.11.2003г.

– Спустя 2 мес. после закладки первого камня в строительство своего целлюлозно-бумажного комбината, который будет введен в эксплуатацию в июне 2005г., компания Veracel Celulose объявила о планах строительства еще 2 заводов в том же районе в штате Баия. Заводы данной компании, соучредителями которой на паритетных началах являются бразильская фирма Araçuz Celulose и

шведско-финляндская Stora Enso, будут способны производить по 1 млн.т целлюлозы в год. «Газета Меркантил», 26.11.2003г.

– Бразильская компания Marcopolo намерена поставить на экспорт по итогам года 5 тыс. автобусов. В 2002г. экспорт составил 4,8 тыс. автобусов. Основными направлениями экспорта являются страны Ближнего Востока и Латинской Америки, например, в нояб. компания отгрузила 150 автобусов в Саудовскую Аравию. «Газета Меркантил», 24.11.2003г.

Производство цемента в Бразилии должно составить 34 млн.т в 2003г., что на 10% меньше по сравнению с пред.г. С 1999г., когда был установлен рекорд производства в 40,2 млн.т, цементная промышленность переживает спад. Лидерами отрасли остаются следующие компании: Votorantim Cimentos (42% рынка), Soeicom, Joao Santos, Lafarge, Itambe, Holcim, CP Cimento, Ciplan, Cimpor Brasil и Camargo Correa. «Газета Меркантил», 24.11.2003г.

– Фирма «Вольво» лидер бразильского рынка тяжелых грузовиков, грузоподъемностью свыше 40 т., вступает в конкуренцию в секторе полутяжелых грузовиков (грузоподъемностью от 15 до 40 т.).

Фирма объявила об инвестициях в этот проект в объеме 35 млн.долл. для производства – грузовиков VM/VM, первой серии в национальном автопроизводстве, с началом производства в конце сент. 2003г. и поступлением продукции на внутренний рынок в нояб. «Работаем в двух направлениях, которые занимают до 50% внутреннего производства страны» – говорит Петер Карлстен (Peter Karlsten) – президент «Вольво до Бразил». Фирма конкурирует с лидером рынка в этом секторе (15-40 тн.) «Дайтлер Крайслер», который выпускает 16 тыс.ед. в год грузовиков.

«Фольксваген до Бразил» основной экспортер сектора автомобильной промышленности Бразилии, сможет закончить этот год с 180 тыс.ед. автомобилей, проданных за рубеж, в т.ч. 50 тыс.ед. готовых автомобилей с отгрузкой в дек. 2003г. В общее количество экспортируемых автомобилей включено 30 тыс. сборочных комплектов мод. «Гол» для Китая. С этим объемом экспорта стоимостный объем экспортных поставок на конец года должен составить 1,45 млрд.долл. или на 11,53% больше объема поставок в 2002г. За 8 мес. 2003г. объем поставок фирмы составил 102.077 ед. в 30 стран, включая Северную Америку, Латинскую Америку, Азию и Европу, в конце авг. 2003г. фирма осуществила впервые поставку мод. «Поло» в Германию. Август месяц был для фирмы рекордным за все предыдущие годы экспорта по количеству отгрузки легковых, грузовых автомобилей и автобусов – 16.329 ед.

## ФИНАНСЫ, БИРЖИ

– Лидеры бразильского фондового рынка повысили свою капитализацию в 2003г. более чем на 30%. Акции восстанавливают потери, понесенные в 2002г. Общий рост рынка и снижение уровня налогообложения привели к повышению курсовой стоимости ценных бумаг на фондовой бирже в Сан-Паулу (Bovespa). Одним из примеров могут послужить акции нефтехимического предприятия Brasken, которые выросли в 2003г. на 326,5% (наивысший показатель среди 54 компаний, входящих в индекс биржи Сан-Паулу Ibovespa). Следующий лидер –

ценные бумаги Usiminas, выросшие на 320%. Индекс Ibovespa за это же время вырос на 80%.

Паул Алтит (Paul Altit) — вице-президент Brasken по вопросам финансов и отношений с инвесторами — отмечает, что на капитализацию акций повлияли несколько факторов, среди которых он выделяет рост на мировых биржах, улучшение положения в нефтеперерабатывающем секторе, а также собственно результаты деятельности фирмы.

Акции бразильских компаний, торгующиеся на Нью-йоркской фондовой бирже, также растут в цене. Среди латиноамериканских компаний, акции которых котируются на Wall Street, десятью, показавшими наилучшие результаты, оказались бразильские. «Газета Меркантил», 1.12.2003г.

— На последнем заседании Комитета по валютной политике был положен конец диктатуре технократов, навязанной Центральным банком правительству Лулы. Здравый политический смысл возобладал над бюрократическим образом мыслей — сверху поступило указание и ЦБ подчинился.

Сейчас важно оценить масштаб задачи. Страна не может до бесконечности следовать нынешней политике высоких банковских ставок и сложившегося соотношения реала к доллару. Нет больше ни политических, ни экономических резервов для поддержания бюджетного профицита, необходимого для обслуживания задолженности.

Произведем некоторые математические расчеты, без учета отдельных деталей, только чтобы дать представление, о каких больших ставках идет речь. Представим себе модель с тремя переменными: рост ВВП, первичный профицит (доходы государства минус его расходы и без учета сумм на обслуживание долга) и реальная ставка обслуживания госдолга, который сейчас достигает 55% ВВП.

Первый сценарий — ставка обслуживания госдолга 10% в год, первичный профицит — 4,25% в год и рост ВВП 2% в год. Большого увеличения ВВП и не следует ожидать при двух указанных выше параметрах. А соотношение внутренний долг/ВВП к 2012г. так и останется 55% ВВП, если только не грянет валютный, бюджетный или политический кризис. Десятилетие постоянных сокращений расходов государственного и частного сектора, высоких ставок банковского кредитования и увеличения налогов. Если только правительство сможет не допустить взрыва ситуации, постоянно накаляемой ростом преступности и падением качества медицинского обслуживания и образования.

Второй сценарий — первичный профицит снижается с 4,25 до 3% в год (такой показатель более реалистичен, хотя, все равно, высок). К 2012г. соотношение внутренний долг/ВВП вырастет до 70%. Можно ли это выдержать?

Третий сценарий — ЦБ снижает ставку кредитования до 5% в год и создает условия для роста ВВП 5% в год. В этом случае профицит снизится до 2%, а соотношение внутренний долг/ВВП к 2012г. все еще останется на уровне 42%. При профиците 3% это соотношение снизится до 32%.

Третий сценарий наиболее приемлем. При снижении ставки кредитования получит стимул производство, больше ресурсов удастся выделить для инфраструктуры, уменьшится налоговое бремя. В третьем случае имеются две опасности. Первая — инвесторы могут перевести свои средства на другие рынки, переведя их в доллары по выгодному курсу и рассчитывая таким образом сдержать

обесценение своих активов. Вторая — нужно направлять экономические процессы так, чтобы обеспечить безинфляционный рост. Эта задача только для профессионалов.

Поскольку только третий сценарий позволяет вывести страну из тупика, то препятствовать снижению ставки банковского кредитования нет смысла. Сейчас дискуссия идет о том, как сформулировать адекватную стратегию и подобрать для ее выполнения способных людей. Обеспечить стабильность в краткосрочной перспективе за счет самоубийственно высоких банковских ставок просто. Сложно перестроить действующую валютно-денежную политику. Вот тут-то Центральному банку и понадобится руководитель-государственник. «Фолья де Сан-Пауло», 25.11.2003г.

— Согласно исследованию Межамериканского банка развития, бразильцы, проживающие за рубежом, направляют в свою страну огромные суммы: 4,6 млрд.долл., которые они перевели из США в 2002г., составляют более половины того объема средств, который поступил в Бразилию в виде прямых инвестиций американских компаний в эту страну. С янв. по окт. 2003г. в Бразилию поступило прямых инвестиций на 9,161 млрд.долл., из которых на США приходится 21% (1,92 млрд.долл.).

Если сопоставить поток средств, которые присылают из-за рубежа бразильцы и валютные переводы из Бразилии за рубеж, то окажется, что доход страны постоянно увеличивается: в 2000г. — 1,52, в 2002г. — 2,39 млрд.долл., в 2003г., как предполагается, он достигнет 2,8 млрд.долл.

Межамериканский банк полагает, что большая часть поступающей валюты используется получателями на покупку продовольственных товаров, оплату аренды жилья, коммунальных услуг. 5-10% откладывается в виде накоплений или инвестируются в мелкие предприятия. Это свидетельствует, что рабочие-эмигранты являются своего рода альтернативным источником финансирования малого бизнеса. «Глобо», 25.11.2003г.

— События в Бразилии с 1 по 15 сент. 2003г. Министерство планирования Бразилии внесло на рассмотрение парламента проект бюджета на 2004г. Доходы бюджета должны составить 402,2 млрд.реалов, или 23,23% ВВП, трансферты региональным и местным властям — 60,2 млрд.реалов, расходы бюджета — 299,6 млрд.реалов, или 17,31% ВВП. Первичный профицит бюджета должен составить 42,4 млрд.реалов, или 2,45% ВВП.

Нижняя палата парламента одобрила пакет законопроект по пенсионной и налоговой реформам, который направлен на рассмотрение верхней палаты.

Бразилия получила очередной транш МВФ в 4,2 млрд.долл. Данный транш стал четвертым в рамках кредита на 30 млрд.долл., одобренного в сент. 2002г.

## НАУКА, ОБРАЗОВАНИЕ

— В ходе своего африканского турне президент Бразилии Л.И.Лула да Силва подписал вчера совместно с президентом ЮАР Т.М.Мбеки двустороннее соглашение о научно-техническом сотрудничестве, предусматривающем реализацию совместных научно-исследовательских программ, обмен н/т информацией и учеными, организацию семинаров, курсов и конференций по интересующим тематикам.

Среди приоритетных тем в договоре выделены: производство сельскохозяйственной продукции, промышленные технологии, биотехнологии, энергетика, чистые технологии, информационные технологии, средства связи, астрономия и космические исследования.

Из стран континента, которые посетил Лула, наиболее важными для Бразилии являются ЮАР и Ангола. Кроме увеличения объема торговли с ними, бразильское правительство намерено всячески стимулировать расширение здесь присутствия национальных предприятий с целью выхода в дальнейшем и на другие страны региона. «Газета Меркантил», 7.11.2003г.

— Правительства Бразилии и Китая подписали вчера соглашение о торговле и передаче технологий в области сельского хозяйства. Документом предусматривается сотрудничество в таких сферах, как генетика, биотехнология, производство трансгенной продукции, а также создание совместных предприятий.

Целью нового соглашения является обоюдное стремление сократить торговый дисбаланс между двумя странами. Если Бразилия является третьим по объему экспортером сельхозпродукции в Китай, уступая лишь США и Австралии, то КНР занимает 42 место в бразильском импорте.

В планах китайцев увеличение поставок в Бразилию типичных для страны фруктов, овощей и зелени; особый интерес в бразильской продукции они проявляют к гермоплазме сои и апельсинов. «Эстаду де Сан-Паулу», 25.11.2003г.

### ЭНЕРГЕТИКА

— Правительство Германии приняло решение инвестировать 13,3 млн. евро в реализацию бразильских проектов по использованию солнечной энергии. Соответствующее соглашение было подписано президентами двух стран Л.И.Лулой да Силва и Й.Рау.

Общие инвестиции Германии в экономику Бразилии достигли 1,15 млрд. евро и направляются, главным образом, в такие сферы, как защита окружающей среды, воспроизводство природных ресурсов, электрификация сельских районов, ирригация, водоснабжение, альтернативные источники энергии, борьба с бедностью». «Газета Меркантил», 26.11.2003г.

— Группа Eletrobras в консорциумах с частными компаниями выиграла 4 из 7 предложенных на торгах лотов.

Торги на приобретение концессий на строительство и эксплуатацию 7 лотов линий электропередач, реализованные на Бирже ценных бумаг Сан-Паулу (Bovespa) 23.09.2003г., дали возможность получить рекордный уровень дизажио в размере 36,53%, что составляет 161 млн.реалов (50 млн.долл.) экономии. Согласно заявлению гендиректора Национального Агенства по электрической энергии (ANEEL), размер дизажио, полученного на прошедших торгах на предоставление концессий на строительство ЛЭП общей длиной 1787 тыс.км., практически равен сумме финансовых средств, полученных федеральным правительством ранее по итогам всех торгов в течение последних 5 лет на линии электропередач общей протяженностью 11 тыс.км. Переведа экономию по результатам последних торгов в километры ЛЭП, «получится» дополнительная линия элек-

тропередач длиной в 700 км. По условиям прошедшего тендера на линии электропередач победителем признавался участник, предложивший минимальные расходы на строительство и эксплуатацию ЛЭП в течение 30-летнего периода концессии. Рекордная экономия обосновывается организаторами торгов сильной конкуренцией в споре за выигрыш лотов. Высокая конкуренция объясняется высокой степенью гарантированности возврата инвестиций в строительство и эксплуатацию ЛЭП.

Рекордным оказалось также количество участников торгов — 41, включая компании из Испании и Италии, которые были объединены в 6 консорциумов, либо выступали в индивидуальном порядке.

Максимальное дизажио было зарегистрировано по лоту на ЛЭП Салто Сантьяго — Ивапора/Ивапора — Кашкавел (штат Парана) протяженностью 376 км. Победитель — консорциум Parana в составе компаний: Eletrosul, Control Y Montajes Industriales CYMI (Испания), Santa Rita-Comercio e Engenharia Ltda завоевал концессию с предложением годовых расходов на строительство и эксплуатацию линии электропередач в 41,6 млн.реалов, с дизажио в размере 49,01% по отношению к максимальной цене, установленной Aneel. Минимальное дизажио было отмечено по торгам на ЛЭП Машадиньо-Кампос Новое (штат Санта Катарина) длиной 51 км. Победителем — консорциумом Lumitrans (Luminar Montagem Eletricas и Luminar Comercio e Industria) был предложен годовой расход в 11,5 млн.реалов, с дизажио в 22,5%. Министерство шахт и энергетики Бразилии заявило о необходимости распространения положительного опыта применения новых условий проведения торгов также и на торги, связанные со строительством и эксплуатацией объектов производства электроэнергии (согласно правилам торгов в условиях действующей модели электроэнергетического сектора Бразилии победителем торгов считается участник, предложивший наибольшее ажио — разницу между предлагаемыми и минимальными доходами от строительства и эксплуатации объекта).

Прошедшие торги отмечены возвратом в состав соискателей госкомпаний, участие которых в торгах на ЛЭП было запрещено предыдущим правительством. Группа Eletrobras приняла участие в торгах по всем лотам и по результатам торгов стала (в консорциумах с частными фирмами) победителем в 4 лотах из 7 предложенных организаторами, в целом, завоевав концессии на участие в строительстве и эксплуатации 1266 км. ЛЭП с общим объемом инвестиций в 1078 млрд.реалов (380 млн.долл.). Eletrobras имеет 49% участия в каждом из выигранных им объектов и должен инвестировать в них всего около 500 млн.реалов (180 млн.долл.).

Испанская компания Abengoa оказалась единственным участником, выступившим вне консорциумов, который смог победить в торгах. Abengoa, которая уже участвует в строительстве 4 линий электропередач, добилась выигрыша концессии на строительство ЛЭП Londrina-Assis-Araraquara длиной 370 км. Испанская компания предложила годовые расходы в 64,39 млн.реалов с дизажио 36,07% по отношению к максимальной цене, установленной Aneel. Все победители торгов рассчитывают на использование для строительства объектов кредитов Национального банка экономического и социального развития (BNDES). По

оценке победителей указанный банк профинансирует до 70% необходимых ресурсов.

Все ЛЭП, концессии на которые предоставлены по итогам прошедших торгов, должны быть сданы в эксплуатацию в 2005г. В планах Aneel — проведение в первом квартале следующего года очередных торгов на линии электропередач общей протяженностью 2,8 тыс.км. Подписание контрактов на предоставление концессий победителям торгов должно состояться 30 дек. 2003г.

Новые ЛЭП получат бразильские штаты Парана, Сан-Паулу, Пияуи, Сеара, Мату Гроссу, Баия, Санта-Катарина и Минас Жерайс. Объекты строительства включены в федеральный план сооружения стратегических хозяйственных объектов, расширяющих возможности Единой Национальной электроэнергетической сети. При сооружении и эксплуатации линий электропередач будет создано 3600 новых рабочих мест непосредственно на объектах и, кроме того, еще 8 тыс.чел. в связи с осуществлением указанного строительства будут заняты косвенно. *Boletim Energia*, №19, сент. 2003, издание Aneel; *Gazeta Mercantil*, 24.09.2003г.

### ALCA-LIGHT

— Министр иностранных дел С.Аморим и представитель США на торговых переговорах Р.Зеллик явились фактически авторами одобренного в Майами текста соглашения, предусматривающего создание гибкого механизма вхождения американских государств в зону свободной торговли (ALCA-light).

В ходе майамской встречи не удалось устранить основные разногласия между ее участниками. В фев. 2004г. предстоят острые дебаты в ходе консультаций, на которых предполагается выработать новую повестку дня переговоров по созданию МАЗСТ. Об том свидетельствует тот факт, что Бразилия встретила значительное противодействие в отношении своей позиции, в первую очередь, со стороны Чили, Мексики и Канады, открыто выступивших за широкомасштабный формат соглашения.

С.Аморим подтвердил позицию президента Лулы, заключающуюся в необходимости в первую очередь укрепления Меркосур, а уже затем ведения торговых переговоров с другими странами.

В МИД Бразилии считают, что даже если Вашингтон примет окончательное решение о формировании МАЗСТ в формате ALCA-light, то могут возникнуть дополнительные трудности в Конгрессе США, который не пойдет на одобрение указанной идеи до предстоящих в нояб. 2004г. президентских выборов, что автоматически отодвинет сроки создания зоны свободной торговли. *«Газета Меркантил»*, 20.11.2003г.

— Первый вице-президент Перу Raul Diez Canseco подтвердил вчера, что во время предстоящего визита президента Бразилии Луиса Инасио Лулы речь будет идти о темах, связанных с соглашением о свободной торговле, а также об уточнении стратегического альянса и укреплении дружбы между двумя странами.

«Лула пребывает, чтобы найти стратегический альянс и укрепить перуано-бразильскую дружбу», отметил Diez Canseco, который также занимает пост министра внешней торговли и туризма. По его мнению имеется очень «богатая повестка дня» для этого официального визита, который пройдет

24-25 авг. в Перу. «Есть тема о строительстве дорог, о борьбе с наркоманией, туризме, интеграции, информации», сказал.

Diez Canseco отметил, что необходимо напомнить перуанцам, что «во время визита Лулы речь будет идти о соглашении о свободной торговле», намекнув, что цель перуанцев подписать соглашение с Меркосур, образованный Аргентиной, Бразилией, Парагваем и Уругваем.

Он информировал, что министерства иностранных дел, внешней торговли и туризма Перу работают с Бразилией в двухстороннем соглашении, касающемся развития Амазонии, в котором города Iquitos и Manaus могут служить основой.

Diez подчеркнул, что позиции сблизилась и на переговорах можно достигнуть установления связи с Меркосур. Он отметил, что в Лиме находятся министры и замминистров внешней торговли стран блока, чтобы провести переговоры с представителями правительства, перуанскими предпринимателями. Он информировал, что сегодня прибывают в перуанскую столицу министры иностранных дел блока. *«Газета Меркантил»*, 22.08.2003г.

— События в Бразилии с 15 по 29 авг. 2003г. Президент Бразилии Л.И. Лула да Силва осуществил визиты в Перу, где встретился с президентом страны А.Толедо и подписал соглашение о сотрудничестве между Меркосур и Перу, а также в Венесуэлу, где встретился с президентом страны У.Чавесом.

22 авг. на бразильском космодроме Алкантара при подготовке к запуску взорвалась ракета-носитель VLS с двумя спутниками, в результате аварии погиб 21 чел.

Центробанк Бразилии снизил учетную процентную ставку с 24,5 до 22% годовых. Валютные резервы страны достигли 48 млрд.долл.

### АВИАЦИОН И КОСМОС

— ВВС Бразилии начинают серию окончательных встреч с компаниями, которые участвуют в тендере на поставку 12 сверхзвуковых истребителей в рамках программы F-X на 700 млн.долл. Консорциум «Рособоронэкспорт»/ «Авибраз», который участвует в тендере с самолетом Су-35, первым представит свой окончательный вариант оферты. Техническая комиссия ВВС сможет ознакомиться с изменениями и новациями, внесенными участниками тендера в свои первоначальные оферты, представленные около года назад.

Встречи будут проходить в Аэрокосмическом техническом центре (СТА) в г.Сан-Жозе-дос-Кампос. Выводы и заключения по предложениям участников тендера ВВС страны представят в конце дек. — начале янв. Совету по национальной безопасности Бразилии, который должен будет определить победителя тендера. *«Газета Меркантил»*, 3.11.2003г.

— В ближайшие месяцы бразильская авиакомпания Varig должна получить 2 самолета модели «777» от североамериканского производителя Boeing. Долги авиакомпании превышают 5 млрд. реалов, а Boeing является одним из ее крупнейших кредиторов. «Мы хотим оставаться партнером Varig, не хотим становиться ее акционером и надеемся на восстановление ее позиций», — говорит высокопоставленный сотрудник Boeing. *«Газета Меркантил»*, 26.11.2003г.

— Министры Роберто Амарал (наука и технологии) и Жозе Виегас (оборона) использовали совещание в Сенате, где обратились с просьбой увеличить объемы средств для проекта VLS (ракетоноситель для запуска спутников).

По мнению министра науки и технологий в этом году необходимо выделить на эти цели около 130 млн. реалов, вместо 47 млн. реалов предусмотренных бюджетом. В этом случае будет сделана новая попытка запустить VLS до 2006г., т.е. еще во время правительства президента Лулы.

Министр обороны Жозе Виегас сказал, что ресурсы также необходимы, «чтобы произвести выплаты семьям жертв». По его мнению именно из этих средств должны быть произведены выплаты и вновь реализован запуск LVS.

14 дней назад произошел пожар на базе Алькантара. Пожар произошел из-за возгорания одного из четырех двигателей первой ступени ракетоносителя, в результате чего погиб 21 гражданский специалист. Расследования относительно причин произошедшего продолжаются. Специалисты пытаются понять, что явилось причиной возгорания топлива в одном из двигателей.

По мнению директора космодрома Алькантара Сильва Робейро необходимо установить, почему произошло возгорание двигателя и где проходила электросеть.

Вчера вновь правительство отвергло предположение о том, что это произошло по причине недобросовестного выполнения обязанностей персоналом. По мнению Виегас, была введена в действие программа защиты и не было прохождения электроимпульсов во время этой аварии.

Совет министра Роберто Амарала составил план, включающий меры по восстановлению бразильской космической программы. Необходимо больше ресурсов, министерство открывает конкурс на замещение должностей на космодроме Алькантара и Институте Аэронавтики и Космоса. «Фолья де Сан Пауло», 5.09.2003г.

— В последние 13 лет Бразилия инвестировала 1,071 млрд.долл. в создание спутников и ракетоносителей. Половина из этой суммы 521,3 млн.долл. была затрачена на эти цели во время правительства экс-президента Jose Sarney. В это время выделялись средства 104,2 млн.долл. в год. Никогда аэрокосмическая программа не получала такие средства. Между правительством Fernando Collor и его «вице» Itamar Franco на развитие аэрокосмической отрасли было выделено 246,6 млн.долл. В этот период в год выделялось 52,9 млн.долл. За восемь лет правления экс-президента Fernando Cardoso космическая программа получила 285,6 млн.долл., что составило 35,7 млн.долл. в год. До конца июля правительство Luiz Inacio Lula выделяло 7 млн.долл. Объем выделенных средств может составить 44 млн.долл. согласно бюджета на 2003г. Correio Brasiliense, 28.08.2003г.

— ВВС Бразилии задержали покупку 4 транспортных вертолетов для поддержки миссии в Sivam (Амазонас). Компании Boeing/ Haegler консорциум Рособоронэкспорт/ Avibras, которые были отобраны для участия во втором туре торгов программы СН-Х-вертолеты, получили от ВВС Бразилии официальные письма об отсрочке покупки.

По сообщению Центра социальной связи ВВС Бразилии недостаток средств, предназначенных на этот проект, обязала ВВС выбирать приорите-

ты. Требование и модернизация самолетов (Программа переоборудования ВВС) предусматривает в бюджете 3,3 млрд.долл., она не парализована, однако расходы на ее реализацию в 2003г. значительно уменьшены.

Кроме покупки вертолетов ВВС Бразилии также отложил покупку боевых самолетов (Программа FX) на 700 млн.долл. Покупка 16 боевых бывших в эксплуатации самолетов F-5, предложенных Швецией, также была отложена. В этом случае было заявлено об отсрочке покупки тем, что эти самолеты не отвечают интересам ВВС Бразилии.

По заявлению Центра социальной связи ВВС, напротив, учитывая трудности с исполнением бюджета, ВВС решила отдать приоритет проектам, которые уже находились в развитии. В этот перечень включены такие приоритетные проекты, как модернизация 53 самолетов AM-X и 46 боевых самолетов F-5, кроме того, производство 76 штук AL-X (предназначен для тренировки летного персонала).

Передача технологии. Развитие трех программ координируется компанией Embraer. В случае с AMX и F-5 модернизация будет проведена совместно с израильской компанией Elbit. Эта компания также поставит электронное оборудование для AL-X, но самолет был разработан в Embraer. Переговоры по покупке двух транспортных самолетов CL-X и модернизации патрульных морских самолетов P-3 с компанией EADS CASA, продолжаются.

Покупка четырех транспортных вертолетов оценивается в 100 млн.долл. Коммерческий директор Avibras Sami Nasuan сказал, что продолжает склонность ВВС Бразилии, чтобы возобновить тендер, который был приостановлен.

Avibras и российский консорциум выставили на тендер вертолет Ми-26, изготавливаемый компанией «Росвертол». Предложение, по мнению Avibras очень хорошее и предусматривает передачу технологии, развитие software и обслуживание вертолетов в цехах Avibras и их производство в Бразилии. «Газета Меркантил», 15.08.2003г.

— 4 сент. в Аэрокосмический технический центр (СТА) в г.Сан-Жозе-Кампос (штат Сан-Пауло) прибывает группа российских специалистов для оказания содействия комиссии, которая расследует причины аварии на космодроме Алкантара 22 авг. 2003г.

По сообщению главкома ВВС Бразилии, бразильское правительство в лице министерства обороны официально попросило российское правительство, чтобы «Росавиакосмос» помог в расследовании происшествия. Бразилия обратилась к российской стороне в связи с тем, что та обладает высокими космическими технологиями и опытом в расследовании аварий.

Российские специалисты не войдут в состав официальной комиссии и не будут проводить параллельное расследование, а будут оказывать только технические консультации уже сформированной комиссии. «Коррейо Бразильенсе», 2.09.2003г.

— Обладание технологией производства и запуска спутников является необходимым условием для освоения Бразилией рынка космических запусков оцениваемого в 50 миллиардов долл. в год. Проект ВЛС включает в себя две основные задачи для Бразилии: коммерческую и военную. Та же ра-



кета, которая способна доставлять спутник на земную орбиту, может после небольших изменений стать ракетой военного назначения. В этой связи существует большое желание дискредитировать этот бразильский проект.

С проектом ВЛС Бразилия может войти на растущий рынок запуска спутников на космическую орбиту. Данные спутники используются в связи и коммуникации, в метеорологии, сельском хозяйстве и экологии. Страна сражается с целью добиться развития собственных технологий, однако ей чинят препятствия со стороны Режима Контроля за Ракетными Технологиями (РКРТ). В 1987г. США, Канада, Западная Германия, Франция, Италия, Япония и Великобритания заключили договор с целью предотвращения распространения технологий, которые могут быть использованы для создания ракет.

Существует совершенно четкий бойкот со стороны РКРТ, направленный против бразильской космической программы, который сдерживает развитие ВЛС.

Бразилии приходится проводить исследования для создания каждой детали ракеты. В докладе Национального института исследований в области обороны, сделанном по заказу Секретариата по оборонной политике США в 1993г., авторы предостерегают американское правительство от вложений в бразильскую космическую программу.

Бразилию называют страной, которая в рамках своей космической программы развивает ракетные технологии, также говорят, что ряд бразильских компаний уже сотрудничает с правительством таких стран как Ливия и Ирак, в 80гг. продавая и обмениваясь информацией в данной сфере.

Американцы неоднократно заявляли о своей заинтересованности в использовании Центра космических запусков Алкантара для запуска своих ракет. Кроме чисто экономического интереса в заключении такого рода контракта американцы рассчитывают и на то, что это позволит им установить прямой и непосредственный контроль над бразильской космической программой. «Корейро Бразиленсия», 8.09.2003г.

### МЕТАЛЛУРГИ

— Производство первичного алюминия в июле составило 116,6 тыс.т., что на 2,9% больше по сравнению с июлем 2002г., согласно данным Бразильской Алюминиевой Ассоциации (Abal). Рост произошёл несмотря на падение на 14%, до июля 2002г., объемов производства консорциума Alumar в г. Сан Луис, принадлежит компаниям Alcoa и ВНР Billiton. Снижение производства было вызвано сбоями в электросети.

За 7 мес. объемы производства составили 815,9 тыс.т., что на 8,1% больше того же периода 2002г. (755,1 тыс.т.). Этому росту способствовало ускорение ввода в эксплуатацию бразильской алюминиевой компании (СВА), группы Votorantim, начатого в нояб. 2002г.

Рейтинг производителей первичного алюминия в стране в июле продолжала возглавлять компания Albas (37,5 тыс.т.) из Баркарени (штат Парана), далее следовала компания СВА (26,8 тыс.т.), третье место занимала Alcoa (16,2 тыс.т.), пятое место — Alcan (8,9 тыс.т.). «Газета Меркантил», 18.08.2003г.

### ОБЪЕКТЫ ИНФРАСТРУКТУРЫ

— Среди строительства автодорог, мостов, аэропортов, гидро и термоэлектростанций до открытия искусственных рек — план объектов инфраструктуры направлен правительством в конгресс, предусматривая ввод в эксплуатацию трех объектов в месяц в 2006г., в год окончания мандата президента.

223 объектов инфраструктуры включены в План на 2004-07гг. Большинство объектов планируется завершить до конца мандата президента, около ста объектов должны быть открыты президентом Бразилии Лулой до 2006г., 25 из них будут завершены в 2004г. «Эти проекты имеют больше социальный характер, чем политический», отметил министр планирования Guido Mantega.

Подготовить перечень проектов для включения в план означает, что их создание будет финансироваться из бюджета и стимулироваться правительством. Для того, чтобы эти проекты были реализованы, необходим ускоренный экономический рост и не только это. «Правительству также необходимо создать более ясные правила и гарантировать возвращение инвестиций для привлечения частной инициативы», говорит Paulo Simao, президент бразильской палаты промышленного строительства.

Часть инвестиций — 36 млрд. реалов, для реализации плана (12,16%) — принадлежит частной инициативе. Эти средства во многом зависят от того, какие правила будут установлены в части инвестирования в сферы транспорта, электроэнергетики, очистных сооружений.

«Рейтинг инвестирования в строительство объектов инфраструктуры наиболее высокий, чем в предыдущие 3г., но все еще очень сомнительно», отмечает Carlos Eduardo Lima исполнительный директор Ареор (Ассоциация предпринимателей по строительству общественных объектов Сан-Пауло).

В соответствии с планами правительства большая часть средств (45%) в 2004-07гг. будет вложена госкомпаниями, особенно в сферах электроэнергетики, нефти и газа, которые кроме того должны получить огромные частные инвестиции (93% от общего объема предусмотренных инвестиций). В этой сфере имеются планы увеличения производства электроэнергии на 15% и ее передачу, построить 2.479 км. трубопроводов и гарантировать самообеспечение нефтепродуктами.

Участие частного сектора в сфере транспорта составляет менее 10% (строительство 5.500 км. новых автодорог, строительство 2.400 км. железных дорог, улучшение навигации на протяжении 10 тыс.км.). «Фолья де Сан-Пауло», 14.09.2003г.

— Одна из крупнейших транспортных фирм Бразилии, осуществляющая наземные перевозки «Экспрессе Арасатуба» (Expresso Aracatuba) получила подтверждение, т.п. «разрешение» на доставку грузов на северную часть чилийского рынка через Боливию. «Мы единственные из транспортных компаний страны, получившие такое разрешение» — говорит Альваро Фагундес (Alvaro Fagundes) коммерческий директор фирмы «Экспрессе Арасатуба». Боливия оставалась единственной приграничной страной с Бразилией, не имеющей транзитного пути на Южную Америку.

«Экспрессе Арасатуба»: основана в 1952г., 1,5 тыс. служащих, 190 ед. транспорта, с возможностью транспортировки до 2 тыс.т. в день. Фирма

работает на всей бразильской территории, а также на Аргентину, Чили, Парагвай, Перу, Уругвай и Венесуэлу. «Газета Меркантил», 10.09.2003г.

### СЕЛЬСКОЕ ХОЗ·ЙСТВО

— Президент Лула должен подписать в ближайшие дни декрет, чтобы попытаться снизить напряженность в сельской местности путем образования «кабинета управления кризисом» в Бразилии, кроме того образовать семь федеральных служб в штатах, где наблюдается наибольшая напряженность и обострение процессов экспроприации и возвращения владения.

«Расширение конфликта влечет увеличение захвата земель местными жителями и беглыми неграми. Хотим избежать насилия», говорит министр Nilmario Miranda (министр по правам человека), отвечающий за разработку проекта, направленного вчера в администрацию президента.

Проект предусматривает еще образование судебных органов и специализированных прокуратур для решения вопроса в сфере сельского хозяйства, как это уже существует в штате Минас Жерайс. По его мнению, достаточно решения Судебного трибунала, чтобы организовать судебный орган.

Идея правительства — параллельно вести переговоры с группами, чтобы сократить время передачи процесса относительно земли. «В Минас Жерайс, где имеется специальный судебный орган, на 55 встречах судья добился 48 соглашений», отметил.

Постоянные переговоры будут вести семь новых федеральных сельскохозяйственных служб — сегодня они имеются только в штатах, где напряженность между владельцами земли и «без земли» наиболее волнует: Alagoas, Sao Paulo, Mato Grosso de Sul, Minas Gerais, Parana, Pernambuco и Grande do Sul.

По мнению Миранды федеральное правительство уже отметило существование 120 очагов конфликтов в сельской местности по всей стране. В этих штатах ведутся постоянные переговоры между представителями «без земли», владельцами земли и федеральной и штатной полицией.

Проект текста содержит вопрос о плане или национальной программе восстановления собственности. По мнению министра, нет мотивов в штатах задерживать или не выполнять решения о восстановлении собственности. Декрет, по заявлению министра, содержит рекомендации судьям, которые анализируют акции захвата или восстановления собственности. «Фолья де Сан-Паулу, 16.08.2003г.

— Президент Луис Инасио Лула планирует визит в Колумбию. Он примет участие 16 сент. в праздновании, посвященном 40-летию Международной организации кофе (ОИС) в Картахене на севере страны. Лула использует этот визит для встречи с президентом Колумбии Альваро Урибе Велоз.

Сближение двух стран растет. Это будет второй визит бразильца в эту страну с янв. 2003г. Лула был первым президентом страны не входящей в Андское сообщество наций (CAN), но принявший в конце июня участие в форуме группы стран, образованной Боливией, Эквадором, Колумбией, Венесуэлой и Перу.

Возможность Бразилии принять участие во встрече представителей ООН и вооруженных сил (FARC) будет одной из тем президентов стран основных производителей кофе. Correio Braziliense, 2.09.2003г.

— Предложение США и Европейского Союза на переговорах в сфере сельского хозяйства в ВТО, представленное на прошлой неделе, имеет определенную направленность изолировать и оказать сопротивление позиции Бразилии, имея ввиду практически закрыть свои рынки. Оценка Pedro Sarmago Neto (бывший секретарь по производству и продаже минсельхоза Бразилии) и одного из главных переговорщиков по вопросам сельского хозяйства Pratin de Moraes. Он напомнил, что США, которые до настоящего времени поддерживали снижение «барьеров» покинули «группу каирн» (17 стран основных экспортеров продукции сельского хозяйства) и вступили в соглашение с ЕИ. «Если Бразилия сдаст позицию, которую защищает одна или с небольшим участием союзников, окажутся невозвратимыми их позиции», отметил. «Корейро Бразиленсе», 19.08.2003г.

— В период приближения начала сева (в окт.) хлопка новой сафры 2003/04гг. производители этой сельскохозяйственной культуры в Бразилии совершенствуют стратегию реагирования на предложение падения спроса на хлопковое сырье на внутреннем рынке страны и определяют возможности дальнейшего расширения поставок бразильского хлопкового волокна на международный рынок. Кризисная ситуация в бразильской текстильной промышленности, производственные мощности которой впервые за последние 10-20 лет загружены всего на 70%, не повлияла на положение в секторе производства хлопка. Этому способствовало резкое падение урожая хлопчатника в Австралии: из прогнозировавшихся к сбору 800 тыс.т. волокна будет собрано всего 150-200 тыс.т. Ниша, оставленная Австралией, была занята Бразилией, преимущественно экспортными поставками хлопчатника из региона Центр-Запад. Низкий урожай хлопчатника в Австралии способствовал повышению цен на хлопок на мировом рынке: зафиксированные в текущем году цены для контрактов со сроком исполнения в июле 2004г. составляют 0,55-0,58 долл. за фунт веса, в то время, как среднее значение цены на хлопок на мировом рынке за период последних четырех лет составило 0,33-0,40 долл. за фунт веса. Аналогичный показатель за последние 20 лет составил 0,60 долл. за фунт.

В 2003г. хлопковый сектор страны с определенным опозданием, в авг.-сент. (вместо мая-июля, как было в течение последних двух лет), осуществляет закупки компонентов урожая 2004г.: семян, удобрений и химических средств защиты растений. В то же время, некоторые хлопководы уже ведут переговоры по запродаже урожая сафры, которую предстоит осуществить в 2005г.

В 2004г., согласно прогнозам Бразильской Ассоциации производителей хлопка (ABRAPA), урожай хлопчатника в стране может достичь объема в 1 млн.т., что на 18% выше урожая, собранного в текущем году (847,5 тыс.т.). В целом по стране, к сент. текущего года 280 тыс.т. хлопка, что составляет 28% урожая 2003г., уже проданы ведущим трейдинговым компаниям.

Запродажа будущего урожая осуществлена на условиях фиксированной цены, определенной на базе котировок Ливерпульской Ассоциации хлопка. Указанная система запродаж позволяет производителю хлопка использовать вырученные от данной финансовой операции средства на приобретение компонентов нового урожая, добываясь

при этом предоставления контрагентами оптимальных цен на закупаемые компоненты.

Достигнутые на мировом рынке в течение последних трех лет успехи в продвижении бразильского хлопка, поставляемого из региона Центр-Запад страны, а также устойчивый курс реала по отношению к доллару в текущем году способствовали положительным изменениям, происходящим в производстве хлопка в указанном регионе, где сконцентрировано до 70% национального сбора урожая данной сельскохозяйственной культуры. По штату Гойас, расположенному в регионе Центр-Запад, урожай начинающейся сафры хлопчатника запродан в объеме 15-20 тыс.т., что соответствует 10-14% всего планируемого объема сбора волокна штатом. Согласно прогнозу ассоциации производителей хлопка штата Гойас, в следующей сафре урожай этой культуры должен вырасти с 114,2 тыс.т., зафиксированных в 2002/03гг., до 140 тыс.т. (на 22,6%). Площадь под хлопчатником должна также увеличиться до 120 тыс.га (на 26%). Производительность посевов хлопка в штате Гойас составила в прошедшей сафре 3,4-3,6 т. с гектара.

Важными факторами, позволяющими развивать производство хлопка в штате Гойас, считаются высокое плодородие почвы и благоприятный климат, а дополнительным стимулом является предоставление налоговых льгот на целевые программы, направленные на генетическое совершенствование семян хлопка. Объемы поставок хлопчатника штатом на международный рынок составили 15% от общего сбора урожая данной культуры в указанном штате в 2002г., прогнозируются в 25% в сафре 2003г. и до 40% – в следующей сафре. В абсолютных значениях экспортные поставки хлопка Гойасом возросли с 28,7 тыс.т. до 56 тыс.т. – т.е. на 95%.

Согласно данным Секретариата по внешней торговле (Secex) Бразилии штат Гойас с янв. по авг. текущего года поставил на экспорт 3 тыс.т. хлопка, что практически аналогично показателю за янв.-авг. 2002г. В стоимостном выражении поставки достигли 3,2 млн.долл., что на 8% превышает стоимость такого же количества хлопка, экспортированного указанным штатом в пред.г. *Gazeta Mercantil*, 22.09.2003г.

– Президенты Бразильской Ассоциации производителей хлопка (ABRAPA), Бразильской Ассоциации хлопка (ABRALG) и IV Бразильского Конгресса хлопка подписали в 17.09.03г. в г.Гойания манифест в защиту возможности выращивания и продажи в стране семян генетически измененного хлопка. Принятый конгрессом хлопководов и предпринимателей текстильного сектора страны и обращенный к президенту Бразилии манифест утверждает, что технология выращивания трансгенетического хлопка, наверняка, придаст новый импульс развитию сельского хозяйства страны, усилив ее позиции в качестве одного из мировых лидеров сельскохозяйственного производства, и, по этой причине, данная технология не может далее продолжаться находиться под полным запретом для бразильских производителей. Манифест настаивает на срочном определении правительством страны политики в отношении производителей генетически измененных сельскохозяйственных культур.

В манифесте указано, что такие страны, как США, Китай, Мексика, Австралия и ЮАР – традиционные конкуренты Бразилии в мировой тор-

говле хлопковым волокном, завоевывают рынки, снижают стоимость производства, благодаря использованию генетически измененного хлопка.

Согласно указанному документу последние исследования, осуществленные в Китае, показывают возможность снижения на 60% стоимости производства хлопка при условии использования в качестве посевного материала сырья для промышленности генетически измененных семян. В текущем году Бразилией уже импортировано 90 тыс.т. хлопка из США, где 90% производства этой культуры – из генетически измененных семян.

По мнению ABRAPA и ABRALG создавшаяся ситуация с импортом американского хлопкового волокна ущемляет интересы национальных производителей хлопка, поскольку поставщики сырья для текстильной промышленности покупают его там, где оно дешевле. *Gazeta Mercantil*, 18.09.2003г.

## ТОРГОВЛЯ ПРОДОВОЛЬСТВИЕМ

*Gazeta Mercantil* 04.04.2003г.

Бразилия смогла снять последнюю имевшуюся в Комитете санитарных и фитосанитарных мер Всемирной торговой организации (ВТО) жалобу относительно применения страной фитосанитарных барьеров к импортным поставкам товаров.

Жалоба была подана Европейским союзом в связи с принятием Бразилией регламента осуществления импорта семян картофеля, ограничивающего ввоз указанной продукции на территорию страны. Объем импорта Бразилией семян картофеля из стран ЕС незначителен: русело 1 млн.долл., однако, в подготовке жалобы участвовали 6 европейских стран.

Министерство сельского хозяйства Бразилии информировало Комитет ВТО о том, что действующий регламент осуществления импорта будет изменен. Вопросы качества и санитарного состояния семян картофеля, связанные с их производством и импортом, будут рассматриваться отдельно. Будут уточнены нормативы проверки степени обезводки продукции. В ближайшие дни Бразилия направит в Великобританию комиссию из технических специалистов с целью изучения условий производства семян картофеля, которые европейцы намерены продавать в Бразилию. Бразилия выражает интерес в расширении перечня производителей продукции с целью снижения возможности импорта больных и пораженных вредными насекомыми семян.

Заседание Комитета санитарных и фитосанитарных мер ВТО завершилось 03.04.2003г. Прошедшее заседание предоставило каждой из 145 стран-членов ВТО редкую возможность внести жалобу против своих торговых партнеров, вводящих новые и с каждым разом все более изощренные барьеры в международной торговле.

Растет доля Бразилии в мировой торговле пищевыми продуктами. Повышение эффективности производства и благоприятный валютный курс способствовали лидированию страны на мировых рынках ряда с/х пищевых продуктов. Вследствие повышения эффективности производства и действия благоприятного курса реала по отношению к доллару США. способствующего росту национального экспорта, Бразилия увеличила в последние годы свое присутствие на мировом рынке с/х пищевых продуктов. Страна вытесняла конкурентов с традиционных рынков, открывала новые

рынки и диверсифицировала свой экспорт, объем которого, зачастую сдерживался только тарифными и фитосанитарными барьерами.

Традиционный мировой лидер по экспорту кофе, апельсинового сока и сахара, Бразилия стремится занять аналогичные позиции по экспорту сои и мяса (говядины, свинины и куриного мяса), с хорошими шансами на достижение в короткие сроки желаемых результатов, в частности, по экспорту говядины и сои в зернах. По мнению профессора кафедры торговой политики Университета Сан-Пауло (USP) Маркоса Жанка повышение в последние годы продуктивности производства и падение курса реала по отношению к доллару США, проводимая страной экономическая политика, направленная на повышение объема экспорта, способствовали активному проведению Бразилией наступательных действий на мировом рынке.

Экспортные поставки Бразилией сои в зернах, обусловленные рекордным урожаем указанной культуры, должны составить в сафре 2002/03гг. 34% (21 млн.т.) от общемирового объема экспорта указанного товара. Данный показатель приблизился к аналогичному показателю США, которые поставили на экспорт 25-27 млн.т. сои в зернах. В сафре 1998/99гг. доля Бразилии в экспорте сои в зернах составляла 23,1%, а США — 56,6%.

В сумме с поставками соевых шрота и масла стоимость бразильского экспорта по комплексу сои должна достичь в 2003г. 7,5 млрд.долл., превзойдя, в первый раз в истории экспорта, аналогичный показатель США, который должен составить 6,5 млрд.долл. Специалисты бразильской отрасли соепродуктов считают, что достижению указанного рекордного результата способствовал рост спроса на товар со стороны ряда азиатских стран, в которых, в последние годы, отмечается стабильный рост населения и его покупательной способности.

Если в случае с соепродуктами росту бразильского экспорта способствовал рост спроса на товар, то в случае сахара причиной повышения объема экспорта этого продукта явилось значительное повышение эффективности производства. По мнению бразильских экспертов, страна не имеет конкурентов, способных оспорить ее лидирующую позицию: в 2002г. доля Бразилии в мировых поставках сахара составила 37%, против 20% в 2000г. Доли Австралии и Европы составили по 14%. По мнению руководства Совета экспортеров зеленого кофе Бразилии (Cesafe) высокое качество и низкая цена бразильского кофе выгодно отличают его от товаров других стран-экспортеров. После неудачи с реализацией всемирной программы сдерживания предложения, которая явилась причиной значительного снижения (до 20% в 2000г.) доли Бразилии в общемировом экспорте зеленого кофе, в 2002г. доля экспорта бразильского кофе на мировом рынке составила 31,6%. Указанный показатель завоеван в ожесточенной конкурентной борьбе с грамотным колумбийским маркетингом и ростом конкуренции со стороны Вьетнама. Бразилия не может не помнить 60гг., когда доля страны на мировом рынке экспорта кофе составляла 50%.

Подавляющее преимущество Бразилии отмечается на рынке апельсинового сока, доля страны в общемировом экспорте в 2002г. составляет 80%. У Бразилии практически нет возможности превзойти данный показатель, поскольку внутреннее производство апельсинового сока, а также спрос

на данный товар на традиционных международных рынках уже исчерпаны. Страна рассчитывает на выход на новые рынки, в т.ч. — китайский.

Ситуация с экспортными поставками мяса, с каждым годом все более усугубляемая применением странами-импортерами санитарных барьеров, может улучшиться. По мнению руководства Бразильской ассоциации экспортеров мяса (ABIEC), рост производства говяжьего мяса страной, благоприятный валютный курс и засуха в Австралии будут способствовать занятию Бразилией лидирующей позиции в общемировом экспорте говядины. Вследствие кризисов на мировом рынке говядины, вызванных ненадлежащим санитарным состоянием мяса, производимого ЕС и Аргентиной, доля Бразилии в мировом экспорте говядины возросла с 5,3% в 1998г. до 15,5% — в 2002г. В 2002г. страна заняла 3 место среди мировых экспортеров указанного товара.

По данным Бразильской ассоциации экспортеров куриного мяса (ABEF) с выходом на новые рынки Бразилия обеспечила в 2002г. 30% общемирового объема экспорта куриного мяса, против 14% отмеченных в 1998г. По поставкам свинины доля Бразилии возросла с 4% в 1998г. до 12% в 2002г., благодаря выходу страны на российский рынок.

#### АРМЕЙСКА · ОБУВЬ

Gazeta Mercantil, 01.04.2003г.

Объем продаж армейской обуви в Великобританию и на Средний Восток увеличился на 10-15%. Начало военных действий в Ираке способствует росту экспорта армейской обуви компанией Fujiwara de Protecao Individual, размещающейся в Ану карана (штат Парана). Крупнейший производитель защитной обуви для промышленности Бразилии, доля которого на рынке указанного вида продукции в стране составляет 21%, зафиксировал в последние месяцы рост объема продаж армейской обуви в Великобританию (на 10%) и на Средний Восток (на 15%). Предприятие экспортирует до 25% своей продукции (до 220 тыс. пар обуви в месяц), при этом, направляет 440 тыс. пар полусапог в год на два указанных рынка.

Не осуществляя прямых поставок обуви в Ирак, Fujiwara продает свою продукцию в другие страны Среднего Востока и Персидского залива, укрепляющие свои вооруженные силы с учетом возможного их вовлечения в военный конфликт. Заказы Великобритании на данный товар также увеличились на 10% в течение 3 первых месяцев 2003г. Британская армия в I кв. закупила 40 тыс. пар обуви. В начале апр. ожидается прибытие из Великобритании на предприятия компании группы инспекторов с целью проверки изготовленной по заказу данной страны партии товара и изучения возможности осуществления инвестиций в производство новой продукции.

Выход компании Fujiwara на рынок поставок армейской обуви состоялся 4г. назад в результате заключения контракта с Минобороны Великобритании. С подписанием указанного контракта предприятия компании освоили производство основного образца обуви, составлявшего экипировку солдат Группы специальных операций ВС Великобритании в Боснии. До указанного момента продукция предприятий компании полностью предназначалась для удовлетворения спроса бразильской промышленности в защитной обуви. До 20% дохода

компании составляют финансовые средства, полученные в результате поставок армейской обуви. Бразилия пока не имеет большого объема экспорта армейской обуви. Согласно данным Бразильской Ассоциации обувной промышленности (Abicalcados) 80% объема экспорта сектора в 2002г. — 1,44 млрд.долл. — представляет собой женскую обувь.

Армейская обувь, вследствие ее использования в период военных действий, должна удовлетворять ряду требований: выдерживать воздействие холода (до температуры минус 25°С), жары, высокой влажности, а также — иметь водонепроницаемость в течение 6 час. нахождения в обуви в воде, иметь специальную композицию подошвы, понижающую развитие перенапряжения мускулов ног в период длительных маршей. Обувь должна быть изготовлена с применением крепежа из механически прочных и химически стойких металлов.

Созданная 20 лет назад компания Fujiwara имеет три предприятия в Апукарана — регионе, специализирующемся на выделке шкур и изготовлении кожи, включая дубленую кожу. На предприятиях компании занято 800 чел. На внутреннем рынке компания является поставщиком 23 тыс. клиентов.

### ЭКСПОРТ МОТОЦИКЛОВ

«Газета Меркантил», 13.05.2003г.

Производители мотоциклов смогут увеличить вдвое свой экспорт в Мексику в соответствии с подписанным в июне 2002г. соглашением и вступившим в силу в мае 2003г. На переговорах между правительствами Бразилии и Мексики, мотоциклы были включены в список наряду с другими 650 товарами, подлежащими экспорту с квотой «0». «По новому соглашению мотоциклы могут быть конкурентоспособны на любом рынке» — говорит президент Ассоциации Бразилии производителей мотоциклов «Абрасикло» Южи Ори (Yuji Ori). С платежами 25-35% налогов на экспорт Мексика является вторым покупателем бразильских мотоциклов или 22,9% всего экспорта Бразилии мотоциклов (68.050 ед.).

В 2002г. США, основной покупатель, занимает 52% бразильского экспорта мотоциклов и намерено увеличить импорт в 2003г. на 20%.

### РЕКОРД ПОРТА ИТАЖАН

«Газета Меркантил», 14.05.2003г.

Порт Итажаи, (Porto de Itajaí) штат Санта-Катрина увеличил грузооборот, обработав за 4 мес. 2003г. 1,27 млн.т. грузов, что на 17% больше аналогичного периода пред.г. Планируется увеличить грузооборот на 37% в 2003г.

На развитие контейнерного терминала порта получено инвестиций в 9,5 млн. реалов (3,2 млн. долл.) для совершенствования инфраструктуры, что увеличит возможности порта по обработке грузов на 15%. Порт способен принимать суда до 250 м. длиной с перспективой увеличения размеров до 270 м. В порт могут заходить суда с осадкой до 99 м.

Порт специализируется на обработке контейнеров (92%) мороженого мяса и птицы, двигателей и моторного оборудования. В апр. 2003г. порт принял 67 судов и 256 судов за 4 мес. 2003г., что на 18% больше, по сравнению с аналогичным периодом пред.г. (217 судов).

Контейнерный терминал включает в себя две зоны: площадью 10 тыс.кв.м. предназначены для хранения контейнеров с грузом, погрузки и разгрузки на суда; 55 тыс.кв.м. для хранения пустых контейнеров. После завершения работ по модернизации порта ожидается увеличение количества обработанных контейнеров до 25 тыс. в месяц (в 2002г. — 22 тыс. контейнеров в месяц). Реконструкцию порта планируется завершить в 3 месяца.

### ЭКСПОРТНЫЕ ПРОГРАММЫ

— Министр развития, промышленности и внешней торговли Луис Фернандо Фурлан считает, что объем экспорта должен превзойти объем импорта на 20 млрд.долл.

Оценка Фурланом была сделана вчера. Фурлан в то же время отметил, что его не очень радует тот факт, что будет достигнуто за счет сокращения импорта. Впервые он делает оценку сальдо во внешней торговле. Министерство развития в настоящее время работает, чтобы достигнуть объема экспорта 68 млрд.долл в этом году.

По заявлению министра, в начале года наблюдалось восстановление импорта. Импорт важен для экономики страны, так как страна зависит от зарубежных технологий, от инвестиций в производственные сферы. Импорт машин и оборудования, который был необходим, упал в начале этого года.

За 8 мес. этого года импорт составил 6,44 млрд.долл. средств производства, что на 21,9% меньше того же периода прошлого года.

Импорт очень сильно упал в начале второго полугодия. Фурлан сказал, что еще рано делать окончательную оценку объемов импорта в июле и авг.

С 20 авг. наблюдается снижение объема внешней торговли малых предприятий. «Увеличение торгового баланса в короткий срок — очень важно в целом для экономики страны». Министр сказал, что импорт необходим для увеличения объемов производства.

Если положительное сальдо достигнет 20 млрд.долл. — это будет наибольший результат с 1980г. Наибольшее положительное сальдо было зарегистрировано в 1988г. — 19,184 млрд.долл.

Вчера Фурлан также назвал ряд мер, которые будут способствовать увеличению объемов экспорта. Эти меры, по его мнению, помогут достичь объемов экспорта в 100 млрд.долл. до конца правления правительства президента Лулы в 2006г.

Чтобы достичь этого, министр объединил в один документ 54 нормативных акта, касающиеся экспорта. Кроме этого было включено более 200 продуктов в перечень товаров, для которых нет необходимости получать предварительное разрешение на экспорт. В этот перечень включены такие товары, как кофе, какао, алюминий, а также товары, объем экспорта которых составляет 50 долл. и которые экспортируются без внесения в регистр экспорт.

В документе предусмотрены меры, направленные на увеличение объемов экспорта малыми и средними предприятиями. «Фолья де Сан-Пауло», 4.09.2003г.

### СВ·ЗИ С РОССИЕЙ

— С 11 по 13 нояб. 2003г. в г.Сан-Пауло была проведена конференция и выставка Power-Gen Latin America, посвященные перспективам развития энергетики в Латинской Америке.

В выставке приняли участие более 50 компаний, среди которых выделялись такие лидеры мирового энергомашиностроения, как Alstom, General Electric, Mitsubishi, Pratt & Whitney, Siemens. Из российских компаний на выставке были представлены ОАО «Силовые машины» и ФГУП «Технопромэкспорт».

В составе делегации ОАО «Силовые машины» (7 чел.) были в т.ч. представители входящих в концерн предприятий, в частности Ленинградского механического завода, «Электросилы» и «Энергомашэкспорта». По словам представителя компании «Энергомашэкспорт» в Бразилии, руководство концерна полагает, что заключенные в 2002–03гг. контракты на поставку российского оборудования для строящихся ГЭС «Порто Гоес» и «Корумба-3» (на 1 и 10 млн.долл.) обеспечили прорыв в работе компании на бразильском рынке.

«Энергомашэкспорт» работает на рынке совместно с бразильской консалтинговой фирмой Energy Power; в тендере на строительство ГЭС «Корумба-3» в составе победившего консорциума участвовали также бразильские строительная и проектно-изыскательская компании. Компания Energy Power в прошлом сотрудничала с австрийской и испанской энергомашиностроительными компаниями, которые ей удалось вывести на бразильский рынок. Что касается сегментов рынка, то в связи с отсутствием конкурентноспособных наработок в производстве газотурбинных установок, а также низкой рентабельностью строительства малых ГЭС, основные перспективы «Энергомашэкспорт» связывает с поставкой оборудования для высокоомощных ГЭС. Продолжается работа по участию в составе международного консорциума в тендере на строительство ГЭС «Бело Монте».

— Несмотря на то, что сегодня бразильско-российский товарооборот достаточно благоприятен для Бразилии, которая ежегодно экспортирует в Россию товаров на 1,2 млрд.долл. и импортирует из России на 300 млн.долл., специалисты по внешней торговле считают, что необходимо изменение направления вектора усилий для того, чтобы поддерживать или даже улучшать эти показатели. Этот тезис стал одним из выводов Форума «Бразилия-Россия», который провели на этой неделе в Сан-Пауло компания Trench Rossi e Watanabe Advogados и ТПП «Бразилия-Россия».

В бразильском экспорте на свинину приходится 15%, на сахар — 46%, далее идут говядина, битая птица, кофе, табак и соевое масло. В импорте из России преобладают хлористый калий, мочевина, нитрат аммония, никель, сера.

Специалистов волнует проблема экспорта свинины и битой птицы. Россия будет самодостаточна в производстве битой птицы через 5–6 лет, а свинины — через 10–15 лет. Этот факт не препятствует продолжению экспорта этих товаров, но указывает на необходимость открытия новых российских товарных рынков для поддержания положительного сальдо в торговле с Россией.

С вступлением России в ВТО (по прогнозам в 2004г.) деловые отношения между двумя странами должны улучшиться в связи с устранением барьеров и препятствий. Открываются новые возможности в таких сферах, как банковский сектор, металлургия, инженерия, фармацевтика, програм-

мноое обеспечение, аэрокосмический комплекс, производство косметики, гражданское строительство. «Газета Меркантил», 27.10.2003г.

— По данным Секретариата внешней торговли министерства развития, промышленности и внешней торговли Бразилии объем российско-бразильского товарооборота за 7 мес. 2003г. составил 985 млн.долл., в т.ч. российский экспорт — 223 млн.долл. и импорт из Бразилии — 762 млн.долл.

Основным товаром российского экспорта являются минеральные удобрения, в частности хлористый калий — 482 тыс.т. на 55 млн.долл., ортофосфат аммония — 195 тыс.т. на 35 млн.долл., мочевина — 177 тыс.т. на 22 млн.долл., нитрат аммония — 61 тыс.т. на 6 млн.долл.

Основным товаром импорта из Бразилии являются продовольственные товары и сельскохозяйственное сырье, в частности сахар-сырец — 2.055 тыс.т. на 329 млн.долл., свинина — 164 тыс.т. на 173 млн.долл., битая птица — 141 тыс.т. на 80 млн.долл.

В I пол. 2003г. состоялись следующие визиты российских делегаций в Бразилию: директор Института Латинской Америки РАН В.М.Давыдов принял участие в международной конференции «Гегемония и контргегемония в глобализованном мире» в г.Рио-де-Жанейро, посетил г.Флорианополис и г.Бразилиа; представитель ЗАО «Энергомашэкспорт» С.Ю.Родионов прибыл в Бразилию для обсуждения перспектив поставок российского энергетического оборудования для строительства ГЭС и ТЭС; представитель дочерней компании ФГУП «Рособоронэкспорт» А.В.Ретуев провел переговоры с соответствующими бразильскими организациями, на которых были обсуждены вопросы двустороннего сотрудничества в сфере ВТС.

Подписан контракт (ОАО «Энергомашэкспорт») на поставку российского энергетического оборудования на 10,15 млн.долл. для строительства ГЭС «Корумба-3».

Для участия в международном конгрессе по проблемам развития мясной промышленности в г.Кампинас прибыла российская делегация специалистов (8 чел.). Делегация также провела переговоры с руководством региональной ветлаборатории «Лара» (г.Кампинас).

## СОТРУДНИЧЕСТВО С РФ

«Газета Меркантил», 10.06.2003г.

— В Ресифе было открыто региональное отделение ТПП «Бразилия-Россия», которое будет действовать в 9 штатах Северо-Восточного региона и станет 7 действующим представительством на территории Бразилии. Россия, на которую приходится 63% экспортных поставок сахара данного региона (2000г. — 711 тыс.т.; 2001г. — 1,4 млн.т.; 2002г. — 894 тыс.т.), надеется на расширение сотрудничества в таких областях как птицеводство, туризм, обувная промышленность.

Создание региональных отделений ТПП должно привести к выравниванию возможностей для бразильских бизнесменов, желающих выйти на российский рынок. Примером неравенства стало отсутствие предпринимателей из данного региона в составе делегации деловых кругов во время визита в Москву министра Л.Фурлана.

Президент ТПП «Бразилия-Россия» Ж.Рамос (Рио-де-Жанейро) заявил, что в нояб. намечается поездка предпринимателей Северо-Восточного региона в Россию. Идея заключается в формиро-

вании делегации из 50-60 чел., представляющих 20 отраслей, обладающих экспортным потенциалом.

— Президент Бразилии Луис Инасио Лула да Силва должен предложить российскому президенту В.Путину провести переговоры по соглашению о свободной торговле между Меркосуром и Россией. Встреча двух президентов должна состояться во время заседания глав стран «большой восьмерки» в г.Эвиан (Франция) в начале июня.

«Во время своего визита в Россию я прозондировал идею «4+1» и получил хорошие отзывы. Во вторник я предложил провести в г.Эвиан встречу между президентами Лулой и В.Путиным», — сказал министр развития, промышленности и внешней торговли Л.Фурлан по прибытии из России.

Л.Фурлан принял участие в поездке бразильских деловых кругов в Москву. Серия переговоров привела к подписанию контрактов на 15 млн.долл. (в течение ближайшего года эта сумма вырастет до 245 млн.долл.). Отличились экспортеры мяса, сахара, кофе, косметики и госпитального оборудования. Целью ставится увеличить взаимную торговлю в 3 раза к 2005г. за счет распродаж продукции с высокой добавленной стоимостью.

Намечается запуск бразильского спутника, запрограммированного на выход с земной орбиты. В июне во Франции на встрече между представителями Бразильского космического агентства, Национального института космических исследований (INPE) и Росавиакосмоса планируется сделать первый шаг в этом направлении и разработать программу сотрудничества в области космоса между Бразилией и Россией.

Одним из пунктов данной программы должно стать совместное развитие МСЕ (миссия по изучению космического пространства). Спутник должен пройти мимо Луны и удалиться на расстояние 1,5 млн.км. от Земли, где будут проведены исследования солнечного ветра. После того, как спутник проведет несколько месяцев в космическом пространстве в точке, где гравитационное притяжение Земли и Солнца равны (точка Лангранжа), он должен будет вернуться на Землю.

По словам В.Гонсалеса, координатора проекта с бразильской стороны, целью ставится запуск спутника в 2008г. Проект родился 2г. назад как часть российской программы «Интербол-Прогноз», но впоследствии стал самостоятельной программой.

Российская сторона считает, что проект развивается медленно. «Российским ученым нравится МСЕ, т.к. это хорошая возможность провести научные исследования, тем не менее их последняя реакция была пессимистичной» — говорит А.Суханов, который был связующим звеном между российским и бразильским институтами космических исследований на стадии разработки проекта.

Л.К.Миранда, директор INPE, собирается в ближайшем будущем посетить Москву для согласования деталей данного и других совместных проектов. Встреча скорее всего состоится в июле. Российская сторона пребывает в пессимистическом настроении из-за того, что была упущена возможность уже на этом первом заседании провести встречу ученых специалистов двух стран.

Миранда надеется, что данный проект будет включен в долгосрочный план развития, который разрабатывает в наст.вр. федеральное правительство Бразилии.

Общий бюджет проекта, включающий затраты на строительство, запуск и функционирование спутника, оценивается российской стороной в 15 млн.долл.

## Обзор прессы-2000 МИРОВА · ГЛОБАЛИЗАЦИ ·

Глобализация мирохоз. связей является объектом повышенного внимания и тщательного изучения для браз. руководства. Обретение Бразилией адекватного ее потенциалу достойного места в формирующемся новом мировом эконо. порядке — одна из задач внешнеполит. курса администрации Ф.Э.Кардозо. С учетом колоссальных природных и демографических ресурсов, развитой производственной базы, динамичного прогресса в фин. секторе, электронике, информатике Бразилия не без оснований рассчитывает на подобающую роль в процессе мировой глобализации, роль полноправного участника мирового рынка, способного «на равных» с богатыми партнерами реализовывать свои внешнеполит. и внешнеэконом. интересы.

Бразилия выступает за прогрессивное правление в глобальном масштабе, основывающееся на эффективной, совершенствующейся рыночной экономике, с безусловными ориентирами на рост соц. справедливости. Только при соблюдении паритета между эконо. и соц. интересами развитых и развивающихся стран, как следует из обращения президента Ф.Кардозо к конгрессу Бразилии в 2000г., появится возможность трансформировать нынешнюю «ассиметричную» глобализацию в глобализацию «солидарную».

Вместе с активной интеграцией Бразилии в мировую экономику во II пол. 90гг. резко возросло присутствие инокапитала в экономике страны (совокупный объем ПИИ в 1994-1999гг. возрос в 3 раза). Благодаря сбалансированной бюджетно-фин. политике правительства заметно укрепилось доверие инвесторов и кредиторов. Постепенное «открытие» браз. рынка, транспарентность структурных эконо. реформ Бразилии, сделали ее объектом повышенной привлекательности для межд. капитала. С другой стороны, браз. общество дорого заплатило (рост безработицы, девальвация нац. валюты, увеличение инфляционных показателей) за неспособность мировой фин. системы предотвратить нарастающую нестабильность или хотя бы ограничить ее распространение, как это произошло с азиатским кризисом, подорвавшим доверие в целом к рынкам стран с переходной экономикой.

Бразилия вышла с предложением к ведущим странам-кредиторам о реформировании межд. фин. архитектуры с целью создания эффективного механизма предотвращения резких колебаний фин. конъюнктуры, создания системы контроля над лавинообразной миграцией спекулятивных капиталов на мировом фин. рынке. В конкретном плане предлагалось введение в межд. фин. отношения инструмента сдерживания текущих капиталов, включая возможное налогообложение спекулятивных капиталопотоков, поступления от которого пошли бы в фонд экстренной помощи странам с переходной экономикой, наиболее уязвимым перед межд. фин. катаклизмами.

Ф.Э.Кардозо в своих выступлениях на межд. форумах не раз обращал внимание на то, что **нынешняя хрупкая система свободного перемещения капиталов создает сиюминутные выгоды развитым**

странам в ущерб интересам государств с переходной экономикой и не позволяет обеспечить развивающемуся миру справедливый доступ к мировым фин. ресурсам. Вместе с тем, глобализация, по словам браз. президента, не может ограничиваться лишь свободным движением фин. потоков, а должна включать в себя все аспекты хоз. деятельности человечества, и прежде всего — межд. торговлю как наиболее распространенный вид товарообмена. Процессу либерализации межд. торговли Бразилия придает приоритетное значение. Именно **высокий уровень торг. протекционизма развитых стран** препятствует, по мнению браз. руководства, полноценному сотрудничеству между государствами с различным уровнем развития, негативно сказывается на возможностях развивающегося мира решать насущные эконом. задачи, среди которых особое место занимает урегулирование проблемы внешней задолженности.

Серьезной проблемой современности является и продолжающееся расслоение общества на богатых и бедных. Рост соц. расслоения, по мнению браз. руководства, не надо понимать только как нарастание дифференциации доходов населения в рамках какой-либо одной страны. Идет расслоение и между странами. Так, межд. соц.-эконом. статистика наглядно демонстрирует постепенное обнищание бедных и неуклонный рост благосостояния богатых стран.

Глобализация, безусловно, должна затрагивать такие важные сферы человеческого бытия, как образование и здравоохранение. Вместе с тем, стремление Запада навязать в рамках переговоров по торг. либерализации обсуждение вопросов соц. и экологического характера Бразилия рассматривает как попытку создать доп. нетарифные барьеры на пути товаров из стран третьего мира, что не только не будет способствовать решению соц. и экологических проблем в этих государствах, а, напротив, усугубит их положение. Кампанию протеста против либерализации межд. торговли, развернутую в последнее время т.н. неправит. организациями, которые предостерегают от наплыва дешевых товаров из развивающихся стран, бразильцы считают необоснованной. Тем не менее, Бразилия не раз обращала внимание своих партнеров по межд. организациям на то, что «беспорядочная» глобализация ведет к «глобофобии», неприятию данного процесса из-за опасений роста соц. проблем и прежде всего — безработицы. Нарастанию негативных настроений в обществе, как правило, сопутствует оживление различных экстремистских националистических движений как левого, так и правого толка. По словам, генсека ЮНКТАД, бразильца Р.Рикуперо, это один из наиболее опасных вызовов глобализации, угрожающих прежде всего демократии и полит. стабильности в мире.

Бразилия выступает за глубокое исследование процесса мировой глобализации, многосторонний диалог с развитыми странами в рамках различных межд. эконом. организаций и форумов (ООН, ВТО, МВФ, G-20 и др.), а также использование консультационных механизмов по региональной и межрегиональной интеграционной проблематике (Меркосур, МАЗСТ, Меркосур-ЕС, Меркосур-АС и др.), для совместного поиска путей направления данного процесса в конструктивное русло контролируемой, сбалансированной и более справедливой глобализации.

## НА РУБЕЖЕ XXI В.

Современная научная мысль относит Бразилию к группе государств, занимающих промежуточное положение между развивающимися и пром. развитыми странами. Главными критериями при этом считаются уровень ее пром. развития, значит. резервы материально-сырьевых ресурсов, активное внедрение наукоемких производств, демографический потенциал.

По размеру ВВП (806 млрд.долл.) Бразилия вышла в 1997г. на 8 место в мире. В нац. валюте ВВП Бразилии в 1997г. достиг 886 млрд. реалов, в 1998г. — 901 млрд.реалов. Однако, ввиду девальвации реала на 37% в янв. 1999г., ее валовой продукт в долларовом исчислении заметно сократился.

Основа нынешнего эконом. потенциала Бразилии создавалась в период относительно стабильного развития, начиная с середины 60 гг., когда в ее экономику шли крупные вливания инокапитала, новых технологий и техники. В эти годы была создана современная автомобильная промышленность (по производству автомобилей, Бразилия занимает 6 место в мире; 1,5-1,7 млн. в год), собственное авиастроение — пассажирский самолет ЭРЖ-145 компании «Эмбраэр», в США поставлено более 100 таких самолетов), нефтедобыча (в основном на континентальном шельфе; Бразилия входит в число 20 стран-крупнейших производителей нефти и 10 стран, обладающих наиболее развитой нефтепереработкой); аэрокосмический комплекс. В пределах жизни одного поколения (с середины 70 гг. до середины 90 гг.) Бразилия сделала резкий скачок в своем развитии. ВВП вырос с 74 млрд.долл. (в 1975г.) до 750 млрд.долл. (в 1995г.), т.е. в 10 раз. Не менее внушительный рост этого показателя в расчете на душу населения — с 715 долл. до 4,7 тыс.долл. Сократился разрыв в уровне развития с ведущими странами Зап. Европы. 20 лет назад ВВП (на душу населения) таких стран, как Франция и Бельгия, в 7,5 раз превышал браз. показатель. Сегодня — в 4,2 раза.

Существенный прогресс, достигнутый Бразилией за последние 30 лет, благодаря которому в прошлом отсталая аграрно-пром. страна сумела войти в десятку государств с наиболее крупным ВВП, не привел, однако, к коренной ломке архаических соц.-эконом. структур. По ряду качественных показателей Бразилия существенно отстает от передовых зап. стран. Валовой продукт в расчете на душу населения (156 млн.чел.) ставит Бразилию на 46 место. По индексу человеческого развития (используется ООН как показатель обществ. благополучия) Бразилия, переместившись в 1998г. с 68 на 62 место, вошла в группу стран с высоким уровнем ИЧР — 0,809 (по индексу человеческого развития Россия занимает 72 место — 0,767).

Отмечая значит. успехи Бразилии в глобальном эконом. развитии, позволившие ей заметно опередить ведущие страны «третьего мира», в то же время следует сказать, что ее великодержавные амбиции пока еще не имеют под собой достаточно прочного эконом. фундамента. В абсолютных показателях Бразилия постепенно сокращает разрыв с США и другими странами Запада, однако, по качественным факторам она далеко отстает от них. И это касается не только экономики. Бразилия пока не может всерьез тягаться с «первым миром» по уровню научного и тех. развития. За последние



годы она добилась значит. успехов в этой сфере, опираясь на импортное «ноу-хау». У бразильцев имеются свои новые научно-тех. разработки, но они осуществлялись на базе импортных образцов, которые умело адаптировались браз. учеными к местной специфике. Бразилия широко использует иностр. ученых для преодоления отставания в фундаментальных и прикладных науках.

Для Бразилии характерно широкое использование иноинвестиций для модернизации своей промышленности, инфраструктуры, сферы услуг. За счет иноинвестиций и технологий создавался фундамент ее нынешнего пром. и энергетического потенциала. Автопром создан и постоянно наращивается при участии ам., западноевропейских и японских корпораций. Среди 10 крупнейших компаний Бразилии 7 — иностр. происхождения («Фольксваген», «Форд», «Дженерал Моторс», «Каррфур», «Мерседес Бенц», «Нестле», «Жесси Левер»).

О масштабах иностр. участия в браз. экономике говорит тот факт, что в 1996-98гг. ПИИ достигли 53 млрд.долл., а для преодоления фин. кризиса МВФ и развитые страны предоставили Бразилии в конце 1999г. кредиты на 41,5 млрд.долл.

Для объективной оценки реального уровня развития Бразилии недостаточно основываться на таких существенных и характерных показателях, как размер ВВП, количество производимых автомобилей, компьютеров, телефонов и т.д. Теневая сторона браз. реалий не столь широко известна за рубежом, но весьма красноречива. **Главная проблема Бразилии**, сдерживающая ее эконом. рост и затрудняющая прогресс в области образования и науки, — **вопиющее соц. неравенство**. Удается браз. властям уменьшить зияющую соц. пропасть, разрывающую страну на 2 части, приблизить наиболее обездоленные слои населения к человеческим условиям существования, — будет обеспечен мощный прорыв Бразилии в число передовых стран XXI в., не удастся — груз соц. проблем станет камнем преткновения на пути ее модернизации и включения в сообщество цивилизованных государств.

Госсекретариат по стратегическим вопросам при президенте Ф.Кардозо ведет разработку модели соц.-эконом. развития на ближайшую перспективу, которая позволила бы Бразилии занять достойное место в современном мире. Разрыв между богатыми и бедными слоями населения Бразилии сокращается очень медленно. В 1990г. доля «бедных» (50% населения) в нац. доходе достигала 12,3%, а в 1996г. — 12,8%. В то же время доля «богатых» (20%) составляла в 1990г. — 62,8%, в 1996г. — 62,4%.

С учетом альтернативных вариантов развития ситуации на мировой арене госсекретариат по стратегическим вопросам разработал 3 возможных сценария развития экономики Бразилии к 2020г. Согласно первому сценарию, при ежегодном темпе эконом. роста в 6,4% Бразилия подойдет к 2020г. со следующими показателями: ВВП — 3360 млрд.долл. (в 1,5 раза больше нынешнего ВВП Германии), нац. доход в расчете на душу населения — 17 тыс.долл., оборот внешней торговли — 720 млрд.долл., бедность — 7% населения, безработица — 6,5% экономически активной части населения. Роль Бразилии в мировой экономике станет более значимой. Она переместится с 8 на 7 место. Эти преобразования в экономике будут происходить в условиях укрепления демократии, по-

вышения уровня образования населения и широкого внедрения новейших технологий. Однако даже при столь позитивной перспективе развития не удастся решить проблему бедности, за чертой которой будут находиться 14 млн.чел. К 2020г. население Бразилии превысит 197 млн. (на 37 млн. больше, чем сейчас).

По второму сценарию повышенное внимание будет уделяться уменьшению соц. диспропорций. Распределение нац. дохода станет более справедливым. Государство будет более активно вмешиваться в экономику, которая станет менее открытой для межд. эконом. связей. Предполагается меньший прогресс в освоении новых технологий. Замедлится рост инвестиций за счет внутренних средств. Вместе с тем, приток внешних инвестиций сохранится на высоком уровне. При таком развитии ситуации прогнозируется, что Бразилия достигнет к 2020г. следующих показателей (при темпах эконом. роста в 4,7%): ВВП — 2330 млрд.долл. (нынешний ВВП Германии), нац. доход в расчете на душу населения — 11800 долл., оборот внешней торговли — 400 млрд.долл., безработица — 5% экономически активной части населения, бедность — 4% населения. В мировой экономике Бразилия переместится на 12 место.

По третьему сценарию прогнозируется крайне неблагоприятное развитие полит. и эконом. ситуации в стране. Обострится проблема бедности, ухудшится криминогенная обстановка, права человека будут нарушаться, устой дем. государства во многом будут подорваны. В условиях нарастания внутренних трудностей в экономике будет наблюдаться застой, обострятся соц. проблемы. При таком развитии ситуации Бразилия сможет выйти на следующие рубежи: ВВП — 1170 млрд.долл. (50% от сегодняшнего ВВП Германии), доход в расчете на душу населения — 5930 долл., оборот внешней торговли — 190 млрд.долл., бедность — 14% населения, безработица — 8%.

В своем докладе «Перспективы глобальной экономики и развивающихся стран» (дек. 1997г.) МБРР сделал многообещающий прогноз о том, что в ближайшие четверть века в мировой экономике произойдет коренной перелом: Россия, Бразилия, Китай, Индия и Индонезия из второго эшелона вырвутся на передовые позиции, станут эконом. гигантами, обогнав в своем развитии нынешних лидеров. «Великая пятерка» потеснит на вторые места нынешнюю задающую тон «семерку». Последующий ход событий в Азии, России и Бразилии, оказавшихся в водовороте острейшего фин. кризиса, однако, поставил под сомнение реальную возможность столь оптимистической перспективы для Бразилии.

Для такого рывка Бразилии необходимо пройти еще очень долгий путь. Прорыв в число передовых индустриально-технологических стран в немалой степени зависит от способности браз. истеблишмента провести структурные реформы, в частности — адм., налоговую, пенсионную, аграрную, что позволило бы Бразилии устранить архаизмы в ее полит. надстройке и эконом. фундаменте. Без проведения своей модернизации (подобно Китаю) Бразилия не сможет надежно закрепиться в группе индустриально развитых, дем. стран. К тому же, как показало резкое обострение фин. ситуации в мире в 1997-98гг., эконом. благополучие Бразилии во многом зависит от внешних факторов.

## Доклады ВБ и ЮНКТАД

Опубликованные ежегодные доклады ВБ и ЮНКТАД, в которых, в частности, значит. место уделено негативным последствиям для развивающихся стран, в т.ч. Бразилии, «чрезмерной либерализации» экономики в 90 гг., подхлестнули ведущуюся здесь широкую полемику вокруг эконом. курса администрации президента Ф.Кардозо. Особый акцент многие аналитики делают на содержащиеся в этих документах критические оценки мер правительства по предоставлению штатам большой адм.-фин. самостоятельности, осложнившей реализацию единой бюджетной политики государства и приведшей к нарастанию неплатежей фед. центру, нарушению единого контроля за использованием заемных средств, полученных по линии межд. валютно-кредитных институтов. Все это активно используется левой оппозицией для усиления давления на президента с целью добиться отхода от «безоглядного» следования неолиберальным рецептам МВФ.

На состоявшемся в сент. 1999г. в Рио-де-Жанейро конгрессе ведущих экономистов Бразилии, стран Лат. Америки и Карибского бассейна подчеркивалось, что безоглядная погоня за макропоказателями сопровождается опасным расслоением общества (7% населения Бразилии владеют более 50% нац. дохода), стимулирует частный капитал к размещению значит. объемов фин. ресурсов преимущественно на быстро окупаемых фондовых и валютных рынках. Остро прозвучал тезис и о том, что «советчикам с Запада» следовало бы в полной мере разделить ответственность за кризисные явления в экономике Бразилии, других стран.

В послании участникам форума генсека ЮНКТАД бразильца Р.Рикуперо отмечалось, что «...мы в кризисе. Завершился новый цикл иллюзий, и мы должны извлечь уроки для того, чтобы переформулировать политику развития».

Консультант ЮНКТАД Я.Крегель подчеркнул, что большинство развивающихся стран, в т.ч. и Бразилия, находятся в худших условиях, чем в 70 гг. В соответствии с докладом директора отдела эконом. развития ООН Б.Сталлингс, общая эконом. модель, принятая в большинстве стран Лат. Америки в 1990-97гг., привела к различным результатам. В то время, как средние темпы эконом. роста в Аргентине, Боливии, Чили и Перу возросли с 4% (в 1950-80гг.) до 6% в 90гг., в Бразилии, Мексике, Колумбии, Коста-Рике, Ямайке за тот же период наблюдалось его снижение с 6,1 до 2,5%.

В руководстве президентской Партии социал-демократии также начинает укрепляться мнение о том, что правительству стоило бы более гибко подходить к реализации своей эконом. политики, пересмотреть достигнутые с МВФ договоренности по макропоказателям, особенно с учетом того, что Бразилия и так чрезмерно «затянула фин. пояс», добившись к июлю 1999г. первичного профицита в 20 млрд.реалов или 70% от запланированного объема на весь 1999г.

Нарастание критики эконом. политики Ф.Кардозо заставляет руководство страны проводить корректировку своих планов, уделять повышенное внимание необходимости стимулирования нац. производства. В этой связи новый министр развития, промышленности и торговли А.Тапиас заявил, что правительство, в целом продолжая линию по выполнению имеющихся соглашений с

МВФ, особенно по оптимизации бюджетных расходов, разгосударствлению экономики и т.д., будет оказывать поддержку рентабельным, имеющим современную производственно-технологическую базу компаниям с целью повысить их конкурентоспособность на мировых рынках. Для этого, в частности, разрабатываются спец. гос. программы по предоставлению таким предприятиям льготных долгосрочных кредитов.

## ПЛАН РЕАЛ

В Ин-те подготовки кадров для промышленности и сферы услуг (г.Сан-Пауло) состоялось 24 фев. 2000г. выступление Густава Франко на тему «Перспективы экономики Бразилии». Г.Франко известен как авторитетный экономист, один из разработчиков «Плана Реал», положившего начало эконом. стабилизации в стране. В янв. 1999г. ушел в отставку с поста пред. ЦБ Бразилии из-за разногласий с минфином в вопросе девальвации реала. 6 лет, прошедшие с момента принятия «Плана Реал», по мнению Франко, подтверждают, что у Бразилии в той ситуации, в которой она оказалась в 1993-94гг. (гиперинфляция достигала 5 тыс. % в год), не оставалось выбора. Старая эконом. модель, предусматривавшая развитие за счет инфляции, изжила себя. Благодаря «Плану Реал», страна переживает сейчас подлинную революцию в производственной сфере. Новая модель предусматривает преодоление кризисных явлений благодаря оздоровлению фин. сферы и открытости экономики, вынуждающей нац. промышленность приспосабливаться к конкуренции иностр. товаров. Как отметил Франко, достигнутый результат может быть оценен такими показателями, как низкая инфляция и растущая производительность труда (прирост в последние годы составлял 7% во многом благодаря использованию импортного оборудования). Сейчас 20% пром. оборудования импортируется (из США — 33%). Это следствие открытости экономики. Импорт сыграл большую роль в замене старого оборудования, на котором нельзя было производить конкурентоспособную продукцию.

Другой важный элемент эконом. политики — приватизация предприятий госсектора, который сыграл свою положит. роль в становлении Бразилии как пром. державы, но в последние годы превратился в тормоз эконом. развития. За последние 10 лет свыше 120 компаний были приватизированы (на них производится 7% ВВП). От приватизации государство получило 100 млрд.долл.

Другой важный феномен эконом. жизни Бразилии — резкое увеличение ПИИ, которые используются инвесторами в приватизационных целях, для создания новых предприятий, покупки банков и т.д. В 1998г. в Бразилии насчитывалось 6500 инокомпаний с капиталом в 45 млрд.долл. Они производят 10% ВВП, дают работу 1,5 млн.чел. Если приток инокапитала будет продолжаться такими же темпами, как сейчас, то, как отметил Франко, доля инокомпаний в ВВП достигнет в ближайшие годы 20%.

## РУССКА · ИММИГРАЦИ ·

Согласно данным, приведенным Ф.Басто в исследовании «Синтез истории иммиграции в Бразилии», с 1836г. по 1968г. в Бразилию прибыло 119 тыс. русских. В эту категорию попадали все лица, прибывавшие из царской России и СССР.

Первая волна русской эмиграции в Бразилию относится ко II пол. XIX в. - началу XX в. В тот период переселенцы из России отправлялись в Бразилию по эконом. мотивам. В основном это были безземельные крестьяне, батраки, уезжавшие в Юж. Америку в поисках лучшей доли. В Бразилии они занимались земледелием. Ими было основано поселение Кампина дас Миссоэс, в шт. Рио Гранде ду Сул, получившее в 1963 г. статус города. В наст. вр. 20% населения муниципального округа Кампина дас Миссоэс — потомки выходцев из России.

По данным браз. ин-та географии и статистики в шт. Рио Гранде ду Сул до 1912 г. легально въехали 19,5 тыс. выходцев из России.

Вторая волна русской эмиграции в Бразилию приходится на годы после Октябрьской революции 1917 г. и гражд. войны. Большинство русских эмигрантов, оставшихся в Бразилии на постоянное жительство, имело высшее или среднее профобразование, что позволило им попасть в благополучную прослойку браз. общества, устроиться на работу в качестве инженеров, предпринимателей, ученых, преподавателей и т.д. Многие из них обосновались в городе и шт. Сан-Пауло.

Третья эмиграционная волна пришла в послевоенный период (1947-49 гг.), когда из находившихся под германской оккупацией европейских стран в Бразилию устремились десятки тысяч русских беженцев из числа перемещенных лиц (старая русская эмиграция, осевшая в Европе; бывшие военнопленные и угнанные на принудительные работы в Германию советские люди; граждане, ушедшие из СССР с отступающей германской армией по полит. мотивам и т.д.).

В 1952-53 гг. в Бразилию прибыло несколько тысяч русских эмигрантов из Маньчжурии (Китай). В основном это были потомки белой эмиграции, вынужденные покинуть Китай после прихода к власти компартии. Обосновались они в основном в Сан-Пауло. В этот период отмечается переселение в шт. Рио Гранде ду Сул и Мату Гросу староверов (несколько сотен человек), выехавших в 20 гг. по религиозным мотивам из России в Маньчжурию.

В 90 гг. в Бразилию стали приезжать для работы на контрактной основе рос. специалисты (ученые, преподаватели). Примерно 100-120 специалистов нашли работу в ун-тах и НИИ шт. Сан-Пауло, Рио Гранде ду Сул, Парана. Некоторые из них находят в Бразилии уже по 5-7 лет, обзавелись постоянными визами, а иногда и браз. гражданством. В генконсульство они обращаются лишь в случаях острой необходимости, когда испытывают потребность в замене паспортов или оформлении других документов. С русской иммиграцией, как правило, рос. специалисты связей не поддерживают.

По оценкам русских обществ, организаций, в шт. Сан-Пауло и Рио Гранде ду Сул проживает 20-25 тыс. потомков выходцев из России. Однако очень немногие из них (2-3 тыс.) в той или иной форме сохраняют связь с культурой и традициями своих предков. Как правило, они имеют браз. гражданство и считают себя коренными бразильцами. Для многих выходцев из России единственной нитью, связывающей их с родиной предков, остается православная религия.

Основными центрами притяжения рос. иммигрантов в шт. Сан-Пауло и Рио Гранде ду Сул являются православные церкви. Из 4 действующих в Сан-Пауло церквей 3 принадлежат русской зару-

бежной православной церкви (глава — митрополит Вост.-Американский Виталий, резиденция в г. Нью-Йорке). Большим авторитетом среди верующих пользуется настоятель Свято-Троицкого храма в р-не Вила Алпина протоиерей Григорий Петренко. Его мнение является во многом определяющим для актива русской общины. Приходом Свято-Троицкого храма стал выпускаться информ. бюллетень (на португальском языке) — «Вила Алпина Ортодокса».

Несколько особняком стоит православная церковь, настоятель которой иеромонах Иоанн Стойссер. Вокруг его церкви объединяются в основном русские, приехавшие в Бразилию из Китая. В 50-60 гг. при церкви существовала школа-интернат для русских детей. В отличие от священников зарубежной православной церкви, уклоняющихся от контактов с представителями Московского Патриархата и усматривающих в них своих идейных оппонентов и соперников, И. Стойссер поддерживает тесные деловые контакты с архиепископом Русской православной церкви в Аргентине и Юж. Америке Платоном (резиденция в г. Буэнос-Айресе) и ее представителем в Бразилии протоиереем Анатолием Топалой. В нояб. 1996 г. в этой церкви проводил службу Митрополит Смоленский, глава комитета внешних связей РПЦ Кирилл. На средства И. Стойсера ежеквартально на русском языке издается бюллетень «Друзьям и знакомым» (редактор — В. Селин). Вышло 213 номеров. С 1998 г. «ДИЗ» выпускается в электронной версии в Интернете.

Русская православная церковь (Московский Патриархат) имеет приходы в шт. Рио Гранде ду Сул в местах первых русских поселений Санта-Роза и Кампина дас Миссоэс. В 1995 г. приходской совет храма Св. Сергия Радонежского обратился к Московскому Патриарху с просьбой взять этот приход под свое покровительство (ранее она относилась к зарубежной православной церкви). Предложение было принято и с мая 1995 г. приход храма в г. Порту-Алегре стал принадлежать Московскому Патриархату. Настоятелем прихода был назначен протоиерей Анатолий Топала (командирован из Москвы). До этого А. Топала служил в православных церквях г.г. Санта-Роза и Кампина дас Миссоэс.

Большой интерес в русской колонии вызвал выпуск в окт. 1999 г. первой в Бразилии книги об истории русской иммиграции — «Русская иммиграция в Рио Гранде ду Сул. Долгий путь надежды» (автор — Ж. Заболотский).

Полезную работу по оказанию материальной помощи престарелым выходцам из России проводят «Филантропическое общество Сан-Пауло» и браз.-славянское культурное общество. Их председателем является рос. гражданин И. Шнее. Филантропическое общество (СФП) содержит дом для престарелых русских, в котором проживает 30 чел. Фин. помощь старческому дому оказывает зажиточная часть русской колонии (М. Лара, А. Шуберт, И. Шнее и др.). СФП издает информ. бюллетень «Радуга» (на португальском языке).

В прошлое ушли те времена, когда у русских в Сан-Пауло был свой клуб, ресторан, строились церкви, ставшие центрами сплочения выходцев из России. Потомки тех, кто прибыл в Бразилию в 1930-50 гг. утрачивают связь с русским языком и культурой, считая себя больше бразильцами, чем русскими (все они, как правило, браз. граждане).

## КУЛЬТУРА И ЭТНОС

I. Особенности исторического развития. Бразилия — молодое, быстро развивающееся государство, открыто 22 апр. 1500г. экспедицией под командованием португальского мореплавателя Педро Алвареса Кабрала. 500-летие открытия Бразилии в 2000г. отмечается как важная веха в историко-культурном развитии браз. общества. Название «Бразилия» происходит от названия дерева pau-brasil, из древесины которого добывали красно-фиолетовую краску.

В истории Бразилии выделяются несколько периодов: период Колонизации (1500-1822), период Империи (1822-89) и период Республики (с 1889г. по наст.вр.).

Период колонизации был отмечен непрекращающейся борьбой рабов за свое освобождение. Яркой формой протеста стало создание ими в конце XVI в. в шт.Алагоас «Пальмовой республики», насчитывавшей 20 тыс. беглых рабов и просуществовавшей почти 100 лет.

В XVIII в. под влиянием идей Великой франц. революции в Бразилии нарастает борьба за полит. независимость страны, самым крупным событием которой стал заговор в Минас-Жерайс (1789-92) во главе с прапорщиком кавалерии Жоакимом Жозе да Силвой Шавьером, по прозвищу «Тирадентес» (день его казни — 21 апр. отмечается в Бразилии как день памяти Тирадентеса). Как это ни парадоксально, португальская монархия сама способствовала обретению Бразилией независимости. В 1808г., спасаясь от наполеоновских войск, королевский двор во главе с Доном Жоао VI переехал в Бразилию, а 7 сент. 1822г. наследник престола — регент Дон Педро провозгласил независимость Бразилии, а себя — первым императором, вошедшим в историю как Педро I.

Монархия в Бразилии просуществовала до 15 нояб. 1889г., когда император был низложен военными, которые провозгласили установление республики. Главной причиной падения монархии считают отмену рабства в 1888г. согласно «Золотому закону», подписанному принцессой Изабел.

В период Республики была заложена фед. система правления, которая остается неизменной до сегодняшнего дня. Провинции были преобразованы в штаты, введен институт президента, создан двухпалатный Конгресс и независимый Верховный фед. суд. Так называемую «Старую Республику», просуществовавшую до 1930г., сменило «Новое государство» — диктатура президента Жетулио Варгаса, под руководством которого были успешно преодолены последствия мирового кризиса 30г., произошли существенные сдвиги в индустриализации страны, принята прогрессивная система соц. обеспечения. При Варгасе Бразилия вступила в войну против нацистской Германии на стороне союзников и была единственной из латиноам. стран, направившей войска в Европу.

В послевоенной истории Бразилии выделяются период правления Жуселино Кубичека (1956-61), основателя современной столицы — г.Бразилиа, военный режим (1964-85), в первые годы которого страна пережила бурный эконом. рост (1967-74), известный как «браз. эконом. чудо». В 1985г. к власти пришел гражд. президент Жозе Сарней, наступил период демократизации. 5 окт. 1988г. была принята новая Конституция. Нынеш-

нее руководство страны во главе с Ф.Э.Кардозо продолжает курс на укрепление дем. свобод и либерализацию экономики.

II. Географические данные. Современная Бразилия — крупнейшая страна Лат. Америки, занимает площадь 8,5 тыс.кв.км, что составляет почти половину южноам. континента (47,3%). По величине своей территории она находится на 5 месте в мире после России, Канады, Китая и США. Население — 161,7 млн.чел. Бразилия — федерация в составе 26 штатов и фед. (столичного) округа.

Столица — г.Бразилиа. Город имеет очертания самолета. В его «фюзеляже» находятся адм. и обществ. здания, в «крыльях» — жилые кварталы, в «кабине пилота» — площадь Трех властей с президентским дворцом, зданием Конгресса и дворцом правосудия. В г.Бразилиа проживает 220 тыс.чел. или 1,9 млн. с пригородами.

Бразилия граничит с 10 странами: Франц. Гвианой, Суринамом, Гайаной, Венесуэлой и Колумбией — на севере; Уругваем и Аргентиной — на юге; Парагваем, Боливией и Перу — на западе. Эквадор и Чили — единственные страны южноам. континента, не имеющие общей границы с Бразилией. С востока страна омывается водами Атлантического океана, протяженность побережья — 7367 км.

Для топографического пейзажа Бразилии характерны две отличит. черты: обширные равнины в бассейне р.Амазонки (4 млн.кв.км.) и расположенное к югу центр. плоскогорье. Наивысшая точка Бразилии — Пико-да-Неблина, 3014 м. над уровнем моря — находится на севере страны, на границе с Венесуэлой. В Бразилии — широко разветвленная система рек. **Амазонка занимает 1 место в мире по объему воды** и 2 (после Нила) по протяженности — 6577 км., причем 3615 км. проходят по территории Бразилии.

В Бразилии выделяют 5 климатических зон: экваториальную, тропическую, полузасушливую, высокогорную тропическую и субтропическую. В таких городах, как Сан-Пауло, Бразилиа, Белу-Оризонти, находящихся на плоскогорье, среднегодовая температура составляет 19°C. В Рио-де-Жанейро, Ресифе, Сальвадоре, расположенных на побережье, климат смягчается постоянными тропическими ветрами с океана. В городах юж. штатов Бразилии — Порту-Алегре и Куриtiba — температура в зимние месяцы опускается ниже 0°C. В Амазонии среднегодовая температура составляет 22-26°C с небольшими сезонными колебаниями. Наиболее жарким районом Бразилии является северо-восток, где в засушливый период (с мая по ноябрь) температура часто превышает отметку 38°C.

Времена года распределяются в Бразилии следующим образом: весна — с 22 сент. по 21 декабря, лето — с 22 дек. по 21 марта, осень — с 22 марта по 21 июня, зима — с 22 июня по 21 сентября.

Огромные массивы влажных экваториальных лесов покрывают сев. районы Бразилии (Амазонскую низменность). Эти леса богаты ценными породами деревьев, которые используются в медицине, строительстве и пр. Для центр., более засушливых районов страны (серрадо) характерны невысокие (до 12 м.) деревья, обычно с изогнутыми стволами и толстой корой.

Из 12 типов млекопитающих тропического пояса, обитающих в зап. полушарии, 11 водятся в Бразилии, причем их количество превышает 600

видов. В Бразилии представлено самое большое в мире разнообразие птиц — 1600 разных видов. Здесь насчитываются 40 видов черепах, 120 — ящериц, 230 — змей, 5 — крокодилов, 331 вид земноводных и 1500 видов пресноводных рыб. Биологами занесены в каталог 100 тыс. видов беспозвоночных, 70 тыс. из числа которых относятся к насекомым.

Недра Бразилии богаты залежами железной и марганцевой руды, бокситов, вольфрама, меди, ниобия, бериллия, титана, циркония, кристаллического кварца. Помимо этого, страна славится запасами золота, драг. и полудраг. камней.

Территорию Бразилии пересекают 4 часовых пояса. Разница во времени между Москвой и Бразилией — 6 часов (с учетом перехода на летнее время может составлять 5 или 7 часов).

III. Этнический состав населения. По демографическим показателям Бразилия уверенно приближается к уровню европейских стран: уже сейчас 70% бразильцев живут в городах, рождаемость снизилась до 2-3 детей на одну женщину. Как результат — повышение уровня жизни, увеличилась ее средняя продолжительность по стране — 62г. у мужчин и 68 лет у женщин.

Браз. нация сформировалась главным образом в результате смешения европейцев (португальцы, испанцы и др.) с индейцами (аборигены) и неграми, выходцами из Африки.

До XVI в. территорию современной Бразилии населяли сотни туземных племен, которые представляли единую расу, но говорили на различных языках и имели свою культуру. До сих пор в Бразилии насчитывается 200 индейских племен, говорящих на 180 различных языках, большая часть которых проживает в обширных **резервациях** (850 тыс. кв. км), составляющих 10% территории Бразилии. **Эти земли законодательно закреплены за туземным населением** и охраняются фед. правительством.

В середине XVI в. в Бразилию были завезены в качестве рабов для работы на плантациях сахарного тростника, а позднее — на золотых и алмазных приисках и кофейных плантациях, африканцы, относящиеся к этнической группе банту и суданцы из этнической группы йоруба.

Главным миграционным источником из Европы и Азии традиционно является Португалия, за ней следуют Италия, Ливан (потомков ливанцев в Бразилии больше, чем население Ливана — 10 млн. чел.) и Германия. В I пол. XX в., в результате войны и эконом. кризиса, в Бразилию прибыло значит. число иммигрантов из Японии. К 1969г. насчитывалось 274 тыс. японцев. В Бразилии проживают более 100 тыс. выходцев из **России**. В юж. штатах и шт. Мату-Гроссу есть «русские деревни», отличающиеся высоким уровнем жизни потомков русских эмигрантов, которым при этом удалось сохранить язык и культурные традиции.

Этнический состав представлен 54% белого населения, 38% мулатов, 5% негров и 0,6% индейцев.

IV. Культурные особенности. Формирование браз. культуры в общих чертах совпадает с основными историческими этапами развития страны.

Литература. Колониальный период в литературе характеризовался дидактическими трудами иезуитов (в XVI в. падре Жозе де Аншиета составил первую грамматику тупи-гуарани), произведениями в стиле барокко и в пасторальном (аркадий-

ском) стиле. Яркими представителями этого направления были поэт Грегорио де Матос (1623-96) и знаменитый проповедник падре Антонио Виейра (1608-97). Основатели поэтического объединения «Аркадия» Клаудио Мануэл да Коста (1729-89), Базилио да Гама (1740-95) и Томас Антонио Гонзага (1744-1810), авторы лирико-эпических произведений, прославились своим участием в освободительном движении «Инконфиденсия Минейра».

Движение романтизма в литературе совпало примерно с годами существования Империи. В своем творчестве писатели-романтики призывали к независимости Бразилии, их главными героями были индейцы и рабы из Африки. Произведения представителей романтизма, такие как «Смуглянка» Жоакима Мануэла де Маседо (1820-82), «Невинность» Алфредо д'Эскраполь Таулай (1843-99) и «Ирасема» о жизни индейцев Жозе де Аленкара (1829-77) считаются яркими образцами браз. классики.

Представители парнасской поэтической школы и реализма появились в браз. литературе в первые десятилетия Республики. В поэтическом творчестве так называемой «Парнасской триады» браз. поэтов Овлаво Билак (1865-1918), Раймундо Корреа (1860-1911) и Алберто Оливейра (1859-1937) на первый план выдвигается общество и его интересы. Крупнейшим браз. писателем XIX в. считается Машадо де Ассис, произведения которого вобрала в себя романтический и реалистический стили. Более четко реалистические тенденции отражены в творчестве Эуклидеса да Куньи (1866-1908) в его знаменитом произведении «Сертаны». Направление символизма, зародившееся на рубеже веков, представлено поэтами Крус и Соуза (1861-93) и Алфонсусом де Гимарасом (1870-1921).

Для I пол. XX в. характерным было движение модернистов или авангардистов, среди которых выделяются Марио де Андраде (1893-1945), Дрюман де Андраде (1902-1987) и Мануэл Бандейра (1886-1968). Один из крупнейших браз. писателей современности — Жоржи Амаду, автор многих известных романов: «Габриэла, гвоздика и корица», «Дона Флор и два ее мужа», «Генералы песчаных карьеров» и др. Большинство его произведений переведено на русский язык. Широко известны также Эрико Вериссимо, Адониас Фильо, Рубен Фонсека, Дина Силвейра де Кейрос.

Музыка. Одним из первых выдающихся браз. композиторов является Карлос Гомес (1836-96). В XX в. расцвет браз. музыки связывают с появлением группы композиторов во главе с Этером Вилла-Лобосом (1887-1959), которые стали смело вводить в симфонические произведения мелодии и ритмы нац. фольклора. В 50 гг. в Рио-де-Жанейро зародился музыкальный стиль bossa nova, представлявший собой смесь ритмов браз. самбы и ам. джаза. Первым большим хитом нового направления стала песня Garota de Ipanema (композитор Том Жобим, слова — Винисиус Морaes).

В годы военной диктатуры появился стиль «тропикализм», представлявший собой смесь браз. ритмов и рок-н-ролла. Представителями этого течения были Козтано Велозо, Жилберто Жил и Гал Коста. В современной браз. музыке, наряду с современными популярными течениями, сохраняется народное и региональное творчество, в которое часто привносятся новые ритмы и мело-

дии. Среди наиболее известных исполнителей выделяются имена Роберто Карлоса, Эбы Рамальо, Нея Матогроссо, Марии Бетании и др.

Отличит. особенностью Бразилии является карнавал, уходящий своими корнями в языческое прошлое. Карнавал представляет собой соревнование школ самбы перед спец. жюри. Красочные костюмы участников должны отражать эпоху, соответствовать сюжету разыгрываемого спектакля.

Живопись. Изобразит. искусство в Бразилии отражает основные тенденции европейской школы. Самым выразительным художником колониального периода был Антонио Франсиско Лисбоа (1738-1814), известный под именем «Алейджаниньо» («Маленький калека»). Его произведения сохранились во многих церквях, построенных в стиле барокко в шт. Минас-Жерайс.

Первым браз. художником, получившим межд. признание, был Кандидо Портинари (1902-62). Он запечатлел на своих полотнах простых людей, их страдания и нехитрые радости. Среди современных художников в Бразилии выделяются Лижиа Папе, Амелия Толедо, Жак Лейнер, Рубен Валентин и др.

Архитектура. Браз. архитектура колониального периода формировалась под влиянием португальской, но была адаптирована для тропического климата. Больше всего образцов этого стиля сохранилось в старинных городах, особенно в Оуро-Прето.

Прекрасными примерами браз. архитектуры, начиная с 40 г., являются пассажирский терминал аэропорта Сантос-Дюмон, построенный братьями Роберто, здание бывшего минобразования в Рио-де-Жанейро, Музей современного искусства в Рио, построенный по проекту Афонсо Рейде, Музей современного искусства в Сан-Пауло (проект Лино Бо Барде) и др.

Образцом современной браз. архитектуры стала столица – г. Бразилиа. Лусио Коста выполнил проект генплана города, а Оскар Нимейер спроектировал основные здания: Дворец Алворада, Дворец Итамарати, Кафедральный собор, мемориал Жуселино Кубичека.

Кино. Через год после открытия братьями Люмьер кинематографа в г. Рио-де-Жанейро появился первый кинопроектор. В 40 г. фильм «Голос Карнавала» с участием Кармен Миранды положил начало жанру комедии *chanchada*. В 50 г. появилось движение «Новое кино», в основе которого были съемки обычных людей на улицах городов. Затем последовал жанр «маргинальное кино» о жизни обществ. «дна». Среди нашумевших картин 70 г. – «Амулет Огум» Нелсона Педросо дос Сантос и «Супружеская война» Жоакима Педро де Адраде.

Экранизация повести Ж.Амадо «Дона Флор и два ее мужа» режиссером Бруно Баррето имела межд. успех. Нынешний браз. кинематограф переживает период подъема, вызванный успехом фильма режиссера Валтера Саллеса *Central do Brasil*, который получил главный приз Берлинского кинофестиваля 1998г. и был выдвинут на соискание премии «Оскар» в номинациях «лучший иностр. фильм» и «лучшее исполнение женской роли». Крупнейшим достижением Бразилии в мире кино являются **теленвеллы**, которые экспортируются во многие страны мира.

V. Лингвистические особенности. Гос. языком в Бразилии является португальский, который имеет ряд особенностей, обусловленных историческими, этнографическими и социокультурными факторами.

В качестве обращения в Бразилии наиболее часто употребляется местоимение «восэ» (*Voce*). В зависимости от ситуации оно переводится как русское «ты» или «вы». Форма обращения «сеньор», «сеньора» (*Senhor, Senhora*), широко распространенная в других португалоговорящих странах, используется редко, как правило, в отношении старших по возрасту или по служебному положению. При этом обычно добавляется ученое звание или должность собеседника, например: сеньор доктор (*Senhor Doutor*) – господин доктор; сеньор президенте (*Senhor Presidente*) – господин президент; сеньор министре (*Senhor Ministro*) – господин министр; сеньор эмбайшадор (*Senhor Embaixador*) – господин посол.

Междометие «Ой» (*Oi*) употребляется как для привлечения внимания в значении «Эй», так и для приветствия.

Аналогом обычного при встрече русского вопроса «Как дела?» здесь является выражение «Тудо бень?» (*Tudo bem*), ответить на которое можно, повторив его полностью «Тудо бень» или дать сокращенную форму «Тудо» (*Tudo*).

В качестве распространенных форм вежливости используются: пожалуйста – пор фавор (*por favor*), пор жентилеза (*por gentileza*); спасибо – обригадо (*obrigado*).

Многие слова и словосочетания португальского языка употребляются в Бразилии в новом значении и представляют собой т.н. бразилизмы, например: бате-бока (*bate-boca*) – спор; кеда дэ бра-со (*queda-de-braco*) – борьба; дикас (*dicas*) – информация, сведения; лигасао (*ligacao*) – телефонный звонок; бобажень (*bobagem*) – глупость, вздор; дар карона (*dar carona*) – подвезти.

Из слов, отражающих реалии браз. жизни, представляют интерес следующие: шурашкария (*churrascaria*) – ресторан, в котором в качестве основного блюда подают мясо, зажаренное на вертеле – «шурашко» (*churrasco*); кафезиньо (*cafezinho*) – маленькая чашечка крепкого кофе; онибус (*onibus*) – автобус и др.

Язык Бразилии испытывает сильное влияние других языков, выражающееся в иностр. заимствованиях, в основном в сфере услуг: ланшонете (*lanchonete*) – кафе-закусочная; боате (*boate*) – дискотека; коштуме (*costume*) – костюм; шоп (*chope*) – бочковое пиво; шопинг сэнтр (*shopping center*) – торг. центр.

В речи бразильцев нередко встречаются пословицы, поговорки, отражающие особенности нац. менталитета и культуры: кень нао тень као касом гато (*Quern nao tern saõ caõ. com gato*) – На безрыбье и рак рыба; тодо барато сай каро (*Todo barato sai caro*) – Скупой платит дважды; када кашорро се паресе ком о сео доно (*Cada cachorro se parece com o seu dono*) – Каков хозяин, такова и собака; кень кала консенте (*Quern cala consente*) – Молчание знак согласия; эшколер дэ дойс малес о менор (*Escolher de dots males o menor*) – Из двух зол выбрать меньшее; гато эскалдадо дэ агуа фриа тень медо (*Gato escaldado de agua fria tern medo*) – Обжегшись на молоке, будешь дуть и на воду.

## Статистика-2003

### Текстильная промышленность Бразилии в 2002г.

Показатель	Кол-во
Производство базовой текстильной продукции (волокна, нити, ткани и т.д.)	12,6 млрд.долл.
- Работники	298,7 тыс.чел.
Производство готовых швейных изделий	17,4 млрд.долл.
- Работники	1134,8 тыс.чел.
Производство в целом по текстильной пром.*	18 млрд.долл.
- Работники	1433,5 тыс.чел.
ВВП промышленного сектора экономики Бразилии	170,5 млрд.долл.
- Общее количество занятых	12855,8 тыс.чел.
Доля текстильпрома в ВВП промсектора экономики	10,6%
- Доля работн. текстильпрома в общем кол-ве промсектора	11,2%
ВВП Бразилии	451 млрд.долл.
- Экономически активное население Бразилии	84325,4 тыс.чел.
Доля текстильпрома в ВВП Бразилии	4%
- Доля работников текстильпрома в общем кол-ве ЭАН	1,7%

\* включает валовой доход от производства готовых швейных изделий и розничной продажи нитей, тканей и текстильных принадлежностей

Источники: данные Института исследований и маркетинга (IEMI), Бразильского института географии и статистики (IBGE) и Центрального Банка Бразилии (BACEN).

### Структура текстильной промышленности

#### Прядильное производство волокон и нитей

Натуральные	Волокна растительного и животного происхождения
Химические	Волокна и нити пряд. искусственные и синтетические

#### Ткацкое производство

- Производство текстильных нитей
- Производство гладких тканей
- Производство трикотажных тканей
- Обработка и отделка тканей и текстильных нитей: камвольное производство, окраска и т.д.

#### Пошив готовых изделий

- Одежда (одежда и аксессуары)
- Изделия технического назначения (подкладки, ремни, ленты и т.д.)
- Предметы туалета (постельное белье, банные и столовые принадлежности)

### Производственный сектор текстильпрома Бразилии в 2002г.

	Пр-во пряд. волок., нитей*	Ткацкое пр-во	Пошив гот. изд.
Количество предприятий	15	3165	17766
Количество занятых, тыс.чел.	10	299	1135
Объем производства, тыс.т/год	360	1525	1381
Стоим. произвед. товаров, млрд.долл/год	1,1	12,6	17,4

#### В целом по секторам

Количество предприятий	15	3165	17766
Количество занятых, тыс.чел.	10	299	1135
Объем производства, тыс.т/год	360	1525	1381
Стоим. произвед. товаров, млрд.долл/год	1,1	12,6	17,4

#### В среднем по предприятию сектора

Количество занятых в производстве, чел.	667	94	64
Объем производства, тыс.т/год	24	482	78
Стоим. произв. товаров, млн.долл/год	73,3	4	1

\* включает пр-во только химволокон и нитей

Источник: (IEMI)

### Инвестиции в обновление парка текстильных машин, в млн.долл.

Сектор	1997г.	1998г.	1999г.	2000г.	2001г.	2002г.
Прядильное пр-во	218	183	158	169	178	179
Ткацкое пр-во	125	95	84	104	100	72
Пр-во трикотажа	118	117	101	115	108	66
Обработка	152	137	107	114	113	87
Пошив гот. изд.	157	125	98	109	89	82
Прочее	8	26	13	27	21	26
Всего	778	682	561	638	610	511

Источник: ABIMAQ/SECEX/IEMI

### Производство товаров текстильпрома по группам по физическому объему и стоимости, в тыс.т./ млн.долл.

	1997г.	1998г.	1999г.	2000г.	2001г.	2002г.
Волокна и нити	977,5	1068,6	1209,9	1454,8	1310,1	1245,3
натуральные и химич.	4411,1	4689,8	3611,8	4370,6	3326,6	3059,5
Ткани	788,4	822,2	839,5	1090,7	1228,4	1218,4
Трикотаж	346,7	383,1	414	505	487,2	475,4
Одежда	733,2	744,3	780	897,2	912,3	828,6
Нижнее белье	18,8	20	18,5	17,4	18,8	20,7
Постельное белье и столовые принадл.	203,2	223,5	251,8	285,3	287,6	294,7
Прочее	126,5	154,4	167,4	195,8	213,3	237,3

Источник: (IEMI).

### Средние цены на товары текстильпрома по группам, в долл. за кг.

	1997г.	1998г.	1999г.	2000г.	2001г.	2002г.
Волокна и нити натур., хим.	4,51	4,39	2,99	3,00	2,54	2,46
Ткани	12,31	12,09	8,24	7,88	6,46	5,81
Трикотаж	9,46	10,32	7,51	7,29	5,76	5,27
Одежда	29,64	31,21	21,91	22,66	17,53	14,88
Белье	34,31	32,51	25,10	28,49	21,96	23,03
Пост. белье, столовые прин.	9,22	8,89	6,36	6,60	5,08	5,01
Прочее	46,22	35,81	21,04	22,97	16,44	13,02

Источник: (IEMI).

### Основные страны-продавцы текстиля в Бразилию и основные страны-покупатели текстиля в 2002г.

Осн. страны-продавцы	тыс. долл.	Доля в %	Осн. страны-покупатели	тыс. долл.	Доля в %
Южная Корея	138108	13,4	США	374688	31,6
Тайвань	115084	11,1	Аргентина	116682	9,8
Аргентина	113510	11	Чили	61822	5,2
США	111675	10,8	Колумбия	59260	5
Китай	93666	9,1	Германия	55901	4,7
Индонезия	68392	6,6	Португалия	37720	3,2
Италия	40432	3,9	Уругвай	34070	2,9
Парагвай	32054	3,1	Япония	32588	2,7
Германия	28819	2,8	Мексика	32539	2,7
Испания	28050	2,7	Нидерланды	28493	2,4
Всего	1033424	100	Всего	1185486	100

### Импорт Бразилией текстильных товаров по группам, в т. и тыс.долл./ FOB

	1997г.	1998г.	1999г.	2000г.	2001г.	2002г.
Волокна и нити	649371	479846	458140	551202	304912	289060
натур. и химические	1284183	938404	739589	831505	512593	424724
Ткани (включая трикотаж, текст. нити)	148486	112275	121244	150882	118655	116797
Готовые изделия*	61574	49774	33788	37818	33623	25821
Всего	859431	641895	613172	739902	457190	431678

Источник: SECEX/IEMI

### Средние цены на импорт Бразилией текстильных товаров, в долл. США за кг.

	1997г.	1998г.	1999г.	2000г.	2001г.	2002г.
Волокна и нити нат., химич.	1,98	1,96	1,61	1,51	1,68	1,47
Ткани	4,57	5,36	4,05	3,85	4,39	4,00
Готовые изделия*	7,35	7,69	6,27	5,10	5,91	5,48
Всего	2,81	3,00	2,35	2,17	2,70	2,39

\* включая одежду, белье, постельные, банные и столовые принадлежности

Источник: IEMI

	Происхождение бразильского импорта по регионам мира					
	2000г.		2001г.		2002г.	
	долл.	%	долл.	%	долл.	%
Азия.....	504186	31,4	508677	41,3	510819	49,5
-Китай.....	60849	3,8	91217	7,4	93666	9,1
Латинская Америка.....	416623	25,9	281954	22,9	189567	18,3
-Меркосур.....	347483	21,6	233065	18,9	156625	15,2
Западная Европа.....	265020	16,5	233542	18,9	180030	17,4
-ЕС.....	246397	15,3	210800	17,1	163742	15,8
Северная Америка.....	260806	16,2	144973	11,8	115862	11,2
-США.....	254338	15,8	137798	11,2	111675	10,8
Африка.....	115925	7,2	49557	4,0	27187	2,6
Восточная Европа.....	34952	2,2	6878	0,6	3081	0,3
Средний Восток.....	6886	0,4	5021	0,4	5898	0,6
Океания.....	1683	0,1	2084	0,2	980	0,1
Всего.....	1606081	100	1232686	100	1033424	100,0

Источник: IEMI

	Бразильский экспорт текстиля по группам по физическому объему и стоимости, в т. и тыс.долл./FOB					
	1997г.	1998г.	1999г.	2000г.	2001г.	2002г.
Волокна и нити.....	70006	70521	65902	97701	212288	203391
нат. и хим.....	141150	153894	155107	175975	171327	163180
Ткани (включая.....	177530	153894	155107	175975	171327	163180
трикотаж, текст. нити).....	656956	549506	491823	534148	500629	440942
Готовые изделия.....	44122	44247	47926	65082	71587	71717
	468899	435678	417696	554191	557875	524521
Всего.....	291658	268662	268935	338758	455202	438288
	1267005	1112858	1009832	1222071	1306097	1185486

\* включая одежду, белье, постельные, банные и столовые принадлежности

Источник: IEMI/SECEX

	Средние цены на экспорт бразильских текстильных товаров по группам, в тыс.долл. за кг.					
	1997г.	1998г.	1999г.	2000г.	2001г.	2002г.
Волокна и нити нат. и хим.....	2,02	1,81	1,52	1,37	1,17	1,08
Ткани.....	3,70	3,57	3,17	3,04	2,92	2,70
Готовые изделия.....	10,63	9,85	8,72	8,52	7,79	7,31
Всего.....	4,34	4,14	3,75	3,61	2,87	2,70

\* включая одежду, белье, постельные, банные и столовые принадлежности

Источник: IEMI/SECEX

	Направления бразильского экспорта по регионам мира					
	2000г.		2001г.		2002г.	
	долл.	%	долл.	%	долл.	%
Латинская Америка.....	658453	53,9	622559	47,7	424939	35,8
-Меркосур.....	438916	35,9	380306	29,1	169847	14,3
Северная Америка.....	294598	24,1	297866	22,8	401712	33,9
-США.....	268827	22	275052	21,1	376624	31,8
Западная Европа.....	188655	15,4	234889	18	234842	19,8
-ЕС.....	167147	13,7	215301	16,5	212957	18
Азия.....	62974	5,2	124539	9,5	93860	7,9
Африка.....	7051	0,6	14050	1,1	16139	1,4
Средний Восток.....	4918	0,4	6871	0,5	82500,7	
Океания.....	3400	0,3	2872	0,2	2907	0,3
Восточная Европа.....	2022	0,2	2451	0,2	2837	0,2
Всего.....	1222071	100	1306097	100	1185486	100

Источник: IEMI

	Сальдо коммерческого баланса текстильной промышленности Бразилии					
	1997г.	1998г.	1999г.	2000г.	2001г.	2002г.
Волокна и нити пряд.....	-1143033	-810730	-639276	-697773	-265000	-204701
Ткани.....	-21974	-51923	+242	-47421	-20646	-34060
Готовые швейные изделия.....	+16401	+52716	+205853	+361184	+359057	+390823
В целом по отрасли.....	-1148606	-809937	-433181	-384010	+73411	+152062

Источник: IEMI

## Торговый баланс текстильпрома Бразилии

	по секторам производства, в млн.долл.								
	Импорт			Экспорт			Сальдо		
	2000	2001	2002	2000	2001	2002	2000	2001	2002
Натур. матер. <sup>1</sup> .....	463	256	166	698	982	850	+235	+726	+684
Волокно.....	338	106	71	59	185	129	-279	+79	+58
Нити ткацкие.....	34	17	9	108	87	99	+74	+70	+90
Ткани.....	35	33	23	198	228	183	+163	+195	+160
Готовые изделия.....	56	100	63	333	482	439	+277	+382	+376
Химматериалы <sup>2</sup> .....	926	780	691	373	200	232	-553	-580	-459
Волок., нити пряд.....	495	407	354	79	62	91	-416	-345	-263
Нити ткацкие.....	43	28	22	25	19	12	-18	-9	-10
Ткани.....	251	246	237	47	43	43	-204	-203	-194
Готовые изделия.....	137	99	78	222	76	86	+85	+23	+8
Прочие.....	217	197	176	151	124	103	-66	-73	-73
В целом.....	1606	1233	1033	1222	1306	1185	-384	+73	+152

<sup>1</sup> включая волокно и производные из хлопка, джута, шерсти, льна, шелка<sup>2</sup> включая волокно и производные из полиэфиров, нейлона, акрила, вискозы.

Источник: SECEX/IEMI.

	Процент использования Бразилией квот на экспорт текстильных товаров в США (выборка из перечня квот*), в %						
	Ед. изм.	1998	1999	2000	2001	2002	Квота**
Ткани крашенные.....	кв.м.	10,8	7,5	4,7	2,9	6,2	9853480
Парусина, брезент.....	кв.м.	0,7	1,4	0,3	0	0,03	35973957
Ткань джинсовая.....	кв.м.	15	21,3	25	36,9	8	17243592
Нити пряильные.....	кг.	17,4	54,4	52,9	7,1	50,1	13363587
Ткани для пост. белья.....	кв.м.	5,4	0,6	0,1	0,1	0,5	82751739
Ткани отделочные.....	кв.м.	0	1,2	1	0,5	1,3	40645615
Ткани подкладочные.....	кв.м.	0,5	0,7	3,2	1,8	0,3	36950555
Куртки, жакеты.....	дюжин	0,1	4	2,7	2,5	6,2	265154
Платья.....	дюжин	3,3	3,6	9	5,7	7,7	147311
Халаты домашние.....	дюжин	59,2	34,9	44,3	40,4	--	--
Полотенца махровые.....	ед.	35,6	38,2	76	82,6	100	42757242
Салфетки тканевые.....	кг.	30,3	48,1	27,4	26,9	--	--
Шерстяные ткани.....	кв.м.	38,6	28,7	23,7	17,4	8,4	2920158
Пиджаки/костюмы.....	дюжин	0	35,1	25,7	4,8	0,02	20271
Одежда из трикотажа.....	дюжин	6,6	27	88,6	82,9	76,6	2651551
Юбки.....	дюжин	1	0,6	2,1	3,2	5,1	780732
Брюки х/б.....	дюжин	9,6	4,7	24,9	81,1	61,4	1915009
Простыни.....	ед.	5,6	5,7	22,3	90,4	100	2003393
Свитеры.....	дюжин	2,6	1,8	1,5	0	0,1	79410
Нити синтетические.....	кг.	0	0	0	0	0	220498

\* квоты определены соглашением между Бразилией и США.

\*\* на 2003г.

Источники: IEMI/SECEX

	Рейтинг крупнейших предприятий и компаний текстильпрома Бразилии по объему продаж в 2001г.	
	Объем прод. реалах	Осн. производ. продукция
1. Vicunha Textil.....	1,475 млрд.	Волокна и нити, индиго и холст, трикотаж и гот. швейные изделия
2. Coteminas.....	864 млн.	Материал для пошива постельных, столовых и банных принадлеж., готовые изделия
3. Santista Textil.....	841 млн.	Ткань джинсовая, саржа, волокна и ткани иск., нити для трикотажа
4. Confecoes Guararapes.....	794 млн.	Рубашки, брюки и джинсы
5. Rhodia Poliamida.....	612 млн.	Микроволокно и нити
6. Teca Tecelagem.....	451 млн.	Постельное белье, домашние халаты, банные и стол. принадлеж.
7. Companhia Hering.....	388 млн.	Трикот. рубашки, нижнее белье
8. Companhia de Fiacao.....	276 млн.	Индиго, холст для пошива Cedro e Cachoeira..... униформы и холст для модной од.
9. Fibra DuPont		
Sudamerica.....	271 млн.	Полиамид
10. De Millus.....	259 млн.	Нижнее белье (lingerie)
11. Marisol.....	257 млн.	Костюмы, рубашки, блузы и брюки

Источник: Balanco Anual, 2002г.



**Налогообложение микро и малых предприятий согласно годовому валовому доходу (законы 9.317 от 05/12/96 и 9.732 от 11/12/98)**

	Микропредприятие*					Малое предприятие**						
	60000	90000	120000	240000	360000	480000	600000	720000	840000	960000	3.080000	1200000
Налоги, сборы	0	0	0	0,13	0,26	0,39	0,5	0,65	0,65	0,65	0,65	0,65
IRPJ	0	0	0	0,13	0,26	0,39	0,52	0,65	0,65	0,65	0,65	0,65
PIS/PASEP	0	0	0	0,13	0,26	0,39	0,52	0,65	0,65	0,65	0,65	0,65
CSLL	0	0,40	1,00	1,00	1,00	1,00	1,00	1,00	1,00	1,00	1,00	1,00
COFINS	1,80	2,00	2,00	2,00	2,00	2,00	2,00	2,00	2,00	2,00	2,00	2,00
Соц. сборы	1,20	1,60	2,00	2,14	2,28	2,42	2,56	2,70	3,10	3,50	3,90	4,30
Всего	3,00	4,00	5,00	5,40	5,80	6,20	6,60	7,00	7,40	7,80	8,20	8,60
IPI *	0,50	0,50	0,50	0,50	0,50	0,50	0,50	0,50	0,50	0,50	0,50	0,50
Итого	3,50	4,50	5,50	5,90	6,30	6,70	7,10	7,50	7,90	8,30	8,70	9,10

\* годовой валовой доход в реалах (до указанной суммы)

\*\* годовой валовой доход – в реалах (до указанной суммы)

IRPJ – налог на доход юридических лиц

PIS/PASEP – сбор на программы социальной интеграции и формирование дохода государственного служащего

CSLL – социальный взнос с чистой прибыли

COFINS – взнос на финансирование социального обеспечения

IPI – налог на промышленную продукцию (для компаний, производящих промышленную продукцию)

## Статистика-2002

### Товарооборот России с Бразилией

	2001г.		2002г.	
	млн.долл.	в %	млн.долл.	в %
<b>Товарооборот</b>	1 566,8		1 680,2	
<b>Экспорт, всего</b>	464,2	100	427,7	100
Продукция химич. промышлен.	350,2	75,5	323,8	75,7
- удобрения	340,5	73,4	310,2	72,5
- хлорид калия	101,2	21,8	95,2	22,3
- ортофосфат аммония	114,7	24,7	94,2	22
- мочевины	52,5	11,3	48,5	11,3
- нитрат аммония	32	6,9	38,9	9,1
- проч. комплексные удобрения	8,1		23,1	5,4
- гидроортофосфат диаммония	10,1	2,2	6,7	1,6
- сульфат аммония	17,2	3,7	0,7	
- каучук синтетический	3,3		4,3	1
- дихромат натрия			2	
- метанол			1,7	
Металлы и изделия из них	70,1	15,1	29,9	7
- катоды никелевые	18,1	3,9	12,6	3
- ферросплавы	8,3		8,2	1,9
- прокат гор/кат. и хол/кат.	32,9	7	5,4	1,3
Минеральные продукты	16,3	3,5	62	14,5
- дизельное топливо	13,4	2,9	34,3	8
- нефть			25,4	6
- сера	2,1		2,1	
Продовольств. товары и с/х сырье	13,3	2,9	4,9	1,1
- рыба мороженая	12,1	2,6	3,5	
- пшеница			1	
Драгоценные металлы	8,4	1,8	0,7	0,2
- родий	0,9		0,7	
Машины и оборудование	5,6	1,2	6	1,4
- подшипники	4,7		2,9	
- автоматические приборы			1,2	
- газовые турбины			0,6	
<b>Импорт, всего</b>	1 102,6	100	1 252,5	100
Продовольств. товары и с/х сырье	1 080	98	1 204,3	96,2
- сахар-сырец	690,2	62,6	494,4	39,5
- свинина	204	18,5	371	29,6
- битая птица	70,7	6,4	180,4	14,4
- табак	41,8	3,8	51,2	4,1
- говядина	1,9		45,8	3,7
- кофе растворимый	35,7	3,2	25	2
- соевое масло	7,3		13,9	1,1
- соя-бобы			8,8	
- белый сахар	20,6	1,9	1,9	
- концентраты белковые	1,4		1,6	
- кофе в зернах	0,7		1,4	
- кондитерские изделия	1		1,1	

Продукция химич. промышлен.	8,8	0,8	25,1	2
- алюминий			14,7	1,2
- зубная паста	2,9		4,2	
- белковые вещества	2,5		3,5	
- глутаминовая кислота			1,2	
- шины для автомобилей	1,3		1	
Машины и оборудование	4	0,4	9,5	0,8
- мотоконпрессоры	1		2,9	
- электронные трубки для ТВ			2,2	
- сельхоз. тракторы			1,8	
Металлы и изделия из них	3,3	0,3	5,5	0,5
- печи кухонные	1,8		2,9	
- ножи кухонные	0,6		1,1	
Текстиль, изделия из него, обувь	2	0,2	3,2	0,3
- обувь	1,9		2	
Прочие товары	2,9	0,3	2,7	0,2
- кресла стоматологические	1,9		2	

Источник: секретариат внешней торговли министерства развития, промышленности и внешней торговли Бразилии

## Представительства

[www.brasilia.polpred.ru](http://www.brasilia.polpred.ru) Тысячи страниц анализа десятков отраслей. Ниши для российского бизнеса

[www.bcb.gov.br](http://www.bcb.gov.br) Центробанк; [www.brasil-russia.com.br](http://www.brasil-russia.com.br) ТПП Бразилия-Россия; [www.mre.gov.br](http://www.mre.gov.br) «В фокусе – Бразилия»; [www.mc.gov.br](http://www.mc.gov.br) Коммуникации; [www.brasiltradenet.gov.br](http://www.brasiltradenet.gov.br), [www.brasiltradenet.com](http://www.brasiltradenet.com), [www.portaldoexportador.gov.br](http://www.portaldoexportador.gov.br), [www.aliceweb.mdic.gov.br](http://www.aliceweb.mdic.gov.br), [www.mdic.gov.br](http://www.mdic.gov.br), [www.apexbrasil.gov.br](http://www.apexbrasil.gov.br), [www.mre.gov.br](http://www.mre.gov.br) Внешняя торговля; [www.petrobras.com.br](http://www.petrobras.com.br) Нефть; [www.ubrafe.com.br](http://www.ubrafe.com.br) Выставки

## РОСУЧРЕЖДЕНИЮ

### ПОСОЛЬСТВО РФ В БРАЗИЛИА (+СУРИНАМ)

ГРОМОВ Василий Петрович, ЛАБЕЦКИЙ Алексей Каземирович • SES, Av. Das Nacoes, Lote A, CEP 70476-900, Brasilia – DF, Brasil, (55061) 223-3094, -4094, ф. 226-7319, [embru\\_s@linkexpress.com.br](mailto:embru_s@linkexpress.com.br), <http://users.linkexpress.com.br/embrus/index.htm> • КОНС. ОТД. 223-5094

### ТОРГПРЕДСТВО В БРАЗИЛИА

ЛОГИНОВ С.В. • SHIS, QI 5, Chacara 12, CEP 71600-720, Brasilia-DF, (55-061) 248-0766, ф. -0962, [torgrossia@br.inter.net](mailto:torgrossia@br.inter.net), <http://br.inter.net/torgrossia>

### ГЕНКОНСУЛЬСТВО В РИО-ДЕ-ЖАНЕЙРО

ГРАЧЕВ Анатолий Алексеевич • Rua ProfeXssor Azevedo Marques 50, Leblon CEP 22450-030, Rio de Janeiro – 125, (5521) 274-0097, ф. 294-4945, [consulado.rusia@radnet.com.br](mailto:consulado.rusia@radnet.com.br), <http://consrio.fromru.com>

### ТОРГПРЕДСТВО В РИО-ДЕ-ЖАНЕЙРО

НОВИКОВ Николай Павлович • Av. Visconde De Albuquerque 466, Leblon, CEP 22450, Rio-de-Janeiro, (5521) 2274-0845, -0099, ф. 2294-4943

### ГЕНКОНСУЛЬСТВО В САН-ПАУЛО

МОРОЗОВ Игорь Витальевич • Rue Groenlandia 808, Barrio Jardim America, CEP 01434-000, Sao Paulo SP, (5511) 3064-1591, [consul\\_sp@teknobank.com.br](mailto:consul_sp@teknobank.com.br)

### ТОРГПРЕДСТВО В САН-ПАУЛО

ГЕНЕРАЛОВ Александр Сергеевич • Traipu 831, Perdizes, CEP 01235, Sao Paulo, 386-55781, ф. -1140

**ПРЕДСТАВИТЕЛЬСТВО В РФ**

ПОСОЛЬСТВО (07.09)

121069 М., Никитская 54, (095) 363-0366, -до 26, ф.-7 • КОНС. ОТД. 768-8536 (пн.-пт. 9-17) brasrus@brasemb.ru, www.brasemb.ru • Карлос САНТОС-НЕВЕС (Carlos SANTOS-NEVES, посол), г-жа Катиа ГОДИНЬО ЖИЛАБЕРТЕ (Katia GILABERTE, полномочный министр, советник), Карлос Альберто дос САНТОС КРУС (Carlos Alberto dos Santos Cruz, военный атташе), Асир Пименто Мадейра ФИЛЬО (Acir Pimenta Madeira FILHO, II сек., консул), Андре ОДЕНБРЕЙГ (Andre Odenbreig, II сек.)

**ИНОФИРМЫ В РОССИИ****ИСТОЗ**

Журнал • М., Алтуфьевское ш./, 42А-72, (095) 401-8344, В. Алексеев

**ГЛОБО НЬЮС**

Телевидение • Рублевское ш. 26, оф. 368, (095) 415-4208, С. Луис Бертони

**МАНШЕТИ**

Радио • М., Бутырская 11, оф. 162, (095) 285-3760, Вадим Вольфович Поляковский

**WWW.BRASILIA.POLPRED.RU**

БРАЗИЛИЯ (New) Экономика • Предпринимательство • Налоги • Алюминий • Соя • Туризм • Антидемпинг • Выставки-2004 • Связи с Россией  
 БРАЗИЛИЯ New (25 кб) Обзор прессы Прогнозы инвесторов | Реформа соцобеспечения | Торговля продовольствием | Армейская обувь | Экспорт мотоциклов | Рекорд порта Итажан | Сотрудничество с РФ  
 БРАЗИЛИЯ 2004г. (48 стр/ 220 кб) Госбюджет • Федерализм Штат и округ | Местное самоуправление | Макроэкономика • Госплан • Финансы • Банки • Доходы • Инвестиции • Автопром • Сельхозтехника • Авиастроение • Космос • Судостроение • Электроэнергетика • Горнодобыча • Чермет • Цветмет Рафинированная медь | Оборудование для горнодобычи | Леспром • Сахар 1 место в мире | Внутренний рынок | Мировая торговля | Спирт и биомасса Производство | Электроэнергия | Нефтегазпром • Электротехника • Химпром • Удобрения Внутренний рынок | Импорт росудобрений | Защита растений | Кожа • Обувь • Текстильпром • Хлопок • Агропром • Пищепром • Услуги • Наука • Экспорт Товарооборот | Господдержка экспорта | Таможня • Меркосур • Связи с Россией • Представительства • Статистика  
 БРАЗИЛИЯ 2003г. (36 стр/ 215 кб) Политика-2002 • Политика-2001 • Экономика • Финансы • Банки • Инвестиции • Автопром • Авиастроение Компания «Эмбраер» | Космическая отрасль | Судостроение • Электроэнергетика • Горнодобыча • Чермет • Цветмет Производство алюминия | Нефтегазпром • Электротехника • Фармацевтика • Телеком Общие тенденции | Мобильная связь | Кожа • Текстиль • Агропром • Транспорт • Наука • Интернет ИТ во внешней торговле | Электронная

коммерция | Торговля • ВЭД • Интеграция • Экспорт • Связи с Россией  
 • Представительства  
 БРАЗИЛИЯ 2002г. (136 стр/ 700 кб) Бразилия-2000г. • Госструктуры • Федерализм • Парламент • Дипломатия Саммит «Третьего пути» | Макроэкономика Эконом. развитие в I пол. 2001г. | Бюджет 2000г. | Банки Гос. влияние на экономику | «Брадеско» | Комбанки с участием инокапитала | Инвестиции • Приватизация • Налоги Фед. налоги и сборы | Налоги штатов | Муниципальные налоги | Промышленность • Электроэнергетика Итоги 2000г. | Ветровые станции | Легпром Кожевенное сырье | Обувь | Текстиль | Агропром С/х кредит | Компания «Пердигао» | Генетика растений | Корпорация с/х исследований | Судостроение • Автомобилестроение Грузовики и автобусы | Тракторное и с/х машиностроение | Автопром | Горнодобыча Производство железной руды | ...бокситов | ...никеля | ...ниобия | Золотодобыча | Чермет • Ферросплавы • Цветмет • Химпром Фармпром | Удобрения | Нефтегазпром Итоги 2000г. | Нефтедобыча в 1999г. | Нефтехим. комплекс «Копесул» | Газ • Нефтехимия • Металлургия • Авиастроение Компания «Эмбраер» | Космонавтика Аэрокосмические предприятия | Космическое агентство | Браз.-ам. соглашения | Ин-т космических исследований | Электроника Мобильная связь | Электронная торговля | Бытовая техника | Наука Радиоактивные отходы | Церковь Христианство | Православие | Ливанская диаспора | СМИ • Преступность • Антитерроризм • Виза Прием иностранцев на работу | Разрешение на ПМЖ | Политубежище | Преступления иностранцев | Туризм • Амазония • Сан-Пауло • Рио-Гранде-Ду-Сул • Рио-де-Жанейро Итоги деятельности Э.Гаротиньо | Визит губернатора штата в США | Парана • Внешнеэкономсвязи Экспортные возможности МСП | Межд. торги | Экспорт • Офшор • ВЭД Дипобеспечение внешнеэконом. связей | Препятствия на пути роста экспорта | WTO Конференция по внешторг. вопросам | Повестка «раунда тысячелетия WTO» | Изменения в тамож. законодательстве | Внешнеторговое регулирование | СЭЗ «Мананаус» • Военторг ВТС с зарубежными странами | Соседи Визит президента Чили 12-14 июля 2000г. | Визит госсекретаря США 15 авг. 2000г. | IX иберо-ам. саммит | Европолитика Браз.-итал. отношения | Визит премьер-министра Польши | АТР Отношения с Японией | ...КНР | ...Ю.Кореей | Связи с Россией-2000 • Связи с Россией-99 • Обзор прессы Мировая глобализация | На рубеже XXI в. | Доклады ВБ и ЮНКТАД | План Реал | Русская иммиграция | Культура и этнос | Представительства • Статистика  
 БРАЗИЛИЯ 1999г. (244 кб) Общие сведения • Личный взгляд • Госструктуры • Макроэкономика • Инвестиции • Приватизация • Налоги • Банки • Иностраный капитал • Внешняя торговля • Горное дело • Агропром • Черная металлургия • Цветная металлургия • Электроэнергетика • Химия • Автопром • Станки • Электроника • Нефть • Газ • Автодороги • Порты • Связь • Железные дороги • Судостроение • Космос • Легпром • Пищепром • Фармацевтика • Туризм • Сан-Пауло • Санта-Катарина • Связи с Россией • Бюро в Москве • Обзор прессы



## *Садия – 60 лет жизни, качества и вкуса!*

Садия является одним из основных мировых производителей охлажденных и замороженных продуктов. Стремясь отвечать самым высоким стандартам качества, Садия гарантирует потребителям вкус, питательность и безопасность своих продуктов во всех уголках земного шара. Компания представлена в более чем 90 странах и присутствует в повседневной жизни миллионов людей. И Россия не исключение – ведь Садия всегда рядом с теми, кто ценит хорошую кухню, предлагая лучшие продукты и внося свою лепту в развитие страны.

*Садия – 60 лет взаимного доверия*

# Sadia

**Всем по вкусу**

**Мираторг** – официальный дистрибьютор компании **Садия** в России. Тел. (095) 775-0650