

www.polpred.com

Деловая КАНАДА

тома XVII-XVIII
СПЕЦВЫПУСК



Справочники ПОЛПРЕД. Совет ветеранов МИД РФ.
Москва – 2009г.

www.polpred.com

Деловая КАНАДА

тома XVII-XVIII
СПЕЦВЫПУСК

Использованы материалы Минэкономразвития РФ (www.economy.gov.ru,
www.torgpredstvo.ru, www.exportsupport.ru, www.informves.ru) и информационных агентств

Деловая Канада, тома XVII-XVIII. Спецвыпуск. Экономика и связи с Россией в 2004-09гг. М., «ПОЛПРЕД Справочники», 292 стр.

©Г.Н. Вачнадзе, июнь 2009. ISBN 5-900034-43-7.

Проект ПОЛПРЕД: Г. Вачнадзе, А. Грибков, О. Мишина, Г. Перцева, К. Провалов, К. Сальберг, Н. Сеницына, Т. Стенина,
Е. Терехова, Л. Тимофеева, И. Хряева, С. Шмаков.

Совет ветеранов МИД РФ. ООО «ПОЛПРЕД Справочники».

119002 Москва, Арбат 55, оф. 405, (495) 234-3435, (499) 244-3541, (985) 784-1084, info@polpred.com

Отпечатано в ФГУП «ПИК ВИНТИ», 140010 Люберцы, Октябрьский пр-т 403.

СОДЕРЖАНИЕ

Горнодобыча с РФ-2007	3	Культура	165
Горнодобыча с РФ-2006	5	Вузы	167
Горнодобыча с РФ-2005	10	Регионы	168
Алмазы	13	Индейцы	169
Уран	14	Арктика	171
Германий	15	Провинции	172
Поташ	16	Ньюфаундленд	173
Металлургия с РФ	19	Новая Шотландия	174
Авиапром с РФ	21	Нью-Брансуик	175
Автопром с РФ	23	Остров Принца Эдуарда	176
Авиапром	23	Онтарио	177
«Бомбардье» ж/д	25	Квебек	181
Монреаль-порт	26	Манитоба	184
Металлургия, горнодобыча.....	28	Саскачеван	186
Авиапром, автопром.....	67	Альберта	187
Судостроение, машиностроение.....	86	Британская Колумбия	191
Недвижимость, собственность.....	88	Территории	192
Транспорт, строительство.....	96	Торговля	194
Миграция, виза, туризм.....	105	Помощь развитию	195
Телеком, космос, СМИ.....	109	Миротворчество	196
Наука, образование.....	122	Внешняя торговля-2007	198
Агропром.....	125	Внешняя торговля-2005	199
Леспром.....	141	Таможня	201
Легпром.....	150	Внешэкономсвязи, политика.....	204
Рыба.....	151	Таможня.....	237
Алкоголь.....	152	Связи с Россией и СНГ.....	238
Зерновые	153	Связи с Россией-2007	258
Агропром с РФ	155	Связи с Россией-2006	266
Рыболовство с РФ	158	Связи с Россией-2005	276
Леспром	159	Дiaspora	284
Леспром с РФ	162	Статистика	286
Телеком с РФ	163	Представительства	287
Космос с РФ	164		

Канада

Горнодобыча с РФ-2007

Наличие в России крупных месторождений, характеризующихся большой концентрацией полезных ископаемых в руде (особенно это касается драгоценных металлов), и положительные изменения в инвестиционном климате побуждают отдельные канадские компании возвращаться в Россию после нескольких лет настроенного ожидания, вызванного закрытием ряда широко анонсированных проектов 90-х гг., не выдержавших агрессивного давления со стороны российских конкурентов. Основными игроками в этом секторе остаются: Kinross Gold, High River Gold Mines и Barrick Gold Corporation.

Состоявшиеся в последнее время двусторонние консультации показали, что канадское правительство видит Россию в узком списке стран, с которыми оно намерено развивать более тесное сотрудничество в области горнодобычи. Одной из конкретных областей такого сотрудничества можно было бы назвать совершенствование законодательной базы. Происходящие в последние три года изменения в российском законодательстве, связанные с приобретением и передачей прав собственности, доступом к природным ресурсам и земельному фонду, системой лицензирования, порядком проведения тендеров и аукционов, выдачей разрешений на геологоразведку и разработку месторождений серьезно интересуют канадскую сторону. Канадцы, учитывая их большой опыт законотворческой деятельности в этих сферах, готовы оказывать содействие в проведении этой работы в России.

Следующим значимым направлением взаимовыгодного сотрудничества могло бы быть сотрудничество в рамках международных организаций, в частности, координация деятельности России и Канады в сфере регулирования и доступа на европейский рынок некоторых видов сырьевых товаров российского и канадского экспорта.

Объединение усилий стран позволило бы более эффективно противостоять техническим барьерам, выдвигаемым ЕС в отношении доступа на свой рынок некоторых видов металлов. Существующий порядок координации международной торговли этими видами товаров через международные исследовательские группы не устраивает канадцев. Своевременный обмен информацией между Россией и Канадой способствовал бы быстрому реагированию на принимаемые другими странами меры регулирования, оказывающие негативное влияние на добычу, торговлю и потребление минералов, металлов и продуктов из них. По своему воздействию эти меры можно объединить в три группы: доступа на рынок, доступа к финансовым ресурсам и доступа к земельным ресурсам. Все они могут ограничивать в той или иной степени способность стран к получению наибольшей прибыли от использования своих минеральных ресурсов.

В 2007г. это направление сотрудничества получило некоторое развитие. По инициативе канадской стороны установлены контакты между министерством природных ресурсов Канады и минэкономразвития России. Канадцы полагают, что новая политика ЕС в области классификации соединений никеля не имеет научного обоснования и может стать новым торговым барьером на пути соответствующих канадских и российских товаров на европейский рынок.

Особое внимание канадская сторона уделяет развитию сотрудничества в рамках Межправитель-

ственного форума по устойчивому развитию горнодобывающего сектора и его минерально-сырьевой базы, основанному в развитие Плана выполнения решений Всемирного саммита по устойчивому развитию, состоявшегося в Йоханнесбурге (ЮАР) осенью 2002г. Целью этого проекта является обсуждение и обмен информацией по проблемам устойчивого развития экономик стран-участниц с точки зрения сектора горной промышленности и металлов, которые успешно решаются в глобальном масштабе. Очередная сессия этого форума, состоялась в сент. 2007г. в Женеве.

В мае 2007г. в Чите была открыта лаборатория для исследования геологических образцов международной инспекционной верификационной компании SGS. Основную роль в реализации проекта открытия лаборатории сыграло канадское отделение SGS, инвестировавшее 30 млн.долл. Канадские горнодобывающие компании, работающие в России, приветствовали открытие лаборатории, заявив о своих планах по широкому использованию услуг лаборатории в Чите.

Одна из ведущих инжиниринговых компаний Канады – ванкуверская Wardrop Engineering поддерживает постоянные контакты с российской компанией ОАО «Полюс Золото». В 2007г. фирмой была организована поездка российских специалистов по крупнейшим канадским подземным золотым рудникам для ознакомления с используемыми технологиями. Wardrop Engineering рассматривает вопрос о своем участии в подготовке ТЭО на освоение принадлежащего «Полюсу» «Нежданнинского» золоторудного месторождения (Якутия).

Wardrop Engineering по контракту с УГМК выполняет технический аудит на повышение экономической эффективности работы и повышения качества выпускаемого медно-цинкового концентрата на обогатительных фабриках на Учалинском (Башкирия) и Гайском (Оренбургская обл.) ГОКах. Данные исследования выполняются канадской компанией с привлечением российских специалистов из Иркутского института редких и драгоценных металлов (ИРГИ-Редмет).

Во II кв. 2008г. Wardrop Engineering планирует провести технический аудит предприятий Российской медной компании. Канадская компания рассматривает возможности проведения аналогичных работ по заказу компании «Якутские угли», специалисты фирмы уже посетили объекты якутской компании.

Kinross Gold Corporation. С 1997г. компания реализует проект освоения золоторудного месторождения «Кубака» (Магаданская обл.) через своего российского партнера Омолонскую золоторудную компанию (ОЗРК). За это время было добыто 100 т. золота.

В фев. 2007г. Kinross приобрел компанию Vema Gold, являющуюся самым крупным инвестором среди канадских компаний в России. По заявлению руководства Kinross, ключевую роль в поглощении Vema Gold сыграли проекты компании в России.

Золотосеребряное месторождение «Джувелетта», Магаданская обл., Россия, разрабатывается с 2001г. и входит в число приобретенных активов Vema Gold. В 2006г. добыто 80 тыс. унций золота, запасы составляют 253 тыс. унций золота и 1,8 млн. унций серебра. Доля компании – 90%.

Проводится подготовка к разработке золотосеребряного месторождения «Купол» в Чукотском АО (также относится к приобретенным активам Vema Gold, где Kinross владеет 75% акций СП по разработ-

ке месторождения, остальные акции принадлежат правительству Чукотского АО. Запасы месторождения составляют 3,3 млн. унций золота и 40 млн. унций серебра.

В 2006г. в развитие проекта было вложено 150 млн.долл. США. В частности, средства были вложены в строительство обогатительного завода, рабочего лагеря на 600 мест и взлетно-посадочной полосы для самолетов. До вывода разработки месторождения на полную мощность к середине 2008г. инвестиции составят 705 млн.долл.

Компания осуществляет проект подготовки к разработке золоторудного месторождения «Биркачан» (Магаданская обл.). Ежегодно здесь будут добывать 10 т. золота. К настоящему времени компания завершила работу по продлению лицензии на разработку месторождения до 2012г. Одновременно ведется работа по изучению возможности разработки месторождений «Ороч» и «Перекатный», расположенных рядом.

Kinross является крупнейшим канадским инвестором в России с общим объемом уже вложенных средств 600 млн.долл. США.

High River Gold Mines. Проект по освоению полиметаллического (золото, серебро, свинец и цинк) месторождения «Березитовое» (Амурская обл.) осуществляет ООО «Березитовый рудник», 99% акций которого принадлежат High River Gold Mines (HRG), а оставшимся 1% акций владеет администрация Амурской обл.

Кроме этого, канадская компания через своего российского партнера ОАО «Бурятзолото» приобрела в июне 2006г. за 22 млн.долл. США 50% участия в проекте освоения серебряного месторождения «Прогноз» (Якутия), с оцениваемой мощностью свыше 140 млн. унций серебра. Остальными 50% акций владеет держатель лицензии ООО «Газтек Индустрия». Оператор проекта – ОАО «Бурятзолото».

Barrick Gold Corporation. Компания рассматривает возможность дальнейшего расширения бизнеса в России и странах-членах СНГ. Ее цель – в ближайшие пять лет довести добычу золота в этом регионе до 20% от своего общего объема производства. Для ее достижения, как компания уже не раз заявляла, она намерена принять участие в аукционе на право разработки крупнейшего в Евразии золотого месторождения «Сухой Лог» (Иркутская обл.), в т.ч. в партнерстве с какой-либо российской компанией. По мнению аналитиков, этим партнером может стать АК «Алроса» или «Базовый элемент».

Появилась информация о ведущихся переговорах Barrick Gold с российской группой компаний «Ренова», владеющей ЗАО «Корякгеолдобыча», которой принадлежат лицензии на разработку российских месторождений «Агинское», «Аметистовое», «Большой золотой» и «Бараньевское», о возможности приобретения одного из этих месторождений.

1 нояб. 2006г. компания увеличила до 50% долю участия в совместных с Highland Gold Mining предприятиях в России.

В 2007г. Федеральная служба по надзору в сфере природопользования (Росприроднадзор) приступила к проверке соблюдения условий лицензионного соглашения ЗАО «Федорово Ресорсес» (50% которой принадлежит канадской горнодобывающей компании Barrick Gold) на изучение и разработку месторождения Федорова Тундра (медь, платина, никель) в Мурманской обл. В рамках комплексной проверки будет проанализировано выполнение существенных

условий лицензионного соглашения – темпов и уровней добычи, объемов работ по геологическому изучению и разведке недр, наличию проектной документации, а также экологической безопасности проводимых работ. В 2006г. «Федорово Ресорсес» должно было предоставить документацию по пересчету запасов месторождения и проект по консервации неиспользуемых скважин. В случае установления нарушений условий лицензии, информация будет направлена в комиссию Роснедр по досрочному прекращению права пользования недрами.

Consolidated Puma Minerals. Компания разрабатывает проект освоения Восточно-Панской части Федорова-Панского массива медно-никелевых руд, Мурманская обл. Ведется разведка месторождений «Федорова Тундра» и «Кукша» на наличие запасов платины, палладия и золота. Consolidated Puma Minerals владеет 90% капитала ООО «Кольская горно-геологическая компания», обладающей лицензией на разведку в пределах Федорова-Панского массива. В 2006г. фирмой было инвестировано свыше 12,3 млн.долл. в проведение геологоразведочных работ на этом массиве.

Silver Bear Resources. Компания была создана 8 апр. 2004г. Ей принадлежат: 100% компании Silver Bear Holdings (Барабадос), 100% ЗАО «Прогноз» (Россия), 70% ООО «Авляякан» (Россия). Деятельность компании с момента создания целиком сосредоточена на разведке, оценке и разработке месторождений цветных металлов в Российской Федерации. На конец 2007г. Silver Bear еще не получила прибыли от инвестиций, т.к. эксплуатация месторождений еще не начата.

Своим главным активом компания считает Мангазейское месторождение серебра, расположенное в 400 км. к северу от Якутска, республика Саха Якутия. Лицензия сроком на 5 лет на геологоразведку этого месторождения была получена в сент. 2004г. через ЗАО «Прогноз». По оценкам компании, сделанным по результатам исследовательского бурения, это месторождение может иметь ранг мирового класса. Стадия геологоразведки должна быть закончена до конца 2009г. К этому времени инвестиции Silver Bear Resources в Мангазейское месторождение составят 26 млн.долл.

Вторым перспективным проектом в России компания считает разработку месторождения золота «Авляякан» в Аяно-Майском районе Хабаровского края. 18 мая 2006г. Silver Bear перевела первый транш в 1 млн.долл. США в счет покупки 70% золотодобывающей артели «Восток», и создала совместно с этой артелью совместное предприятие ООО «Авляякан», которому принадлежат лицензии на разработку месторождения. Второй транш на 4,1 млн.долл. США был выплачен в марте 2007г. Последняя часть в 1,1 млн.долл. США будет выплачена после начала коммерческой эксплуатации месторождения. В геологоразведку намечено вложить 5,6 млн.долл. США.

С нояб. 2007г. Silver Bear Resources активно занимается первичным размещением акций на Торонтской фондовой бирже.

Рабочая группа МЭК по горнодобыче. В рамках МЭК функционирует Рабочая группа по горнодобывающей промышленности (РГ), созданная на III сессии МЭК в Оттаве в окт. 1997г. Курирующим органом РГ является МПР России.

26 марта 2007г. под председательством А.Игнатова, директора Управления международного сотрудничества Департамента горной добычи и металлургии ми-

нистерства природных ресурсов Канады и С.И. Федорова, директора Департамента государственной политики в области геологии и недропользования министерства природных ресурсов России, состоялось заседание рабочей группы МЭК по горнодобывающей промышленности.

В первой сессии «Успех в России – выученные уроки», с российской стороны приняли участие представители МПР России и ФГУП «Зарубежгеология», с канадской стороны – представители МПР Канады и деловых кругов.

В своем выступлении С.И. Федоров по просьбе канадской стороны особое внимание уделил освещению российского законодательства, в частности, экологического кодекса и проекта закона о недрах. Канадские выступающие отметили многолетний положительный опыт разработки полезных ископаемых в России, главным образом золота и серебра. Стороны отметили растущую глобализацию сырьевых рынков и необходимость сотрудничества в третьих странах.

С канадской стороны в рамках первой сессии выступили президент «Хай Ривер Голд» президент «Хайленд Голд» Г.Хорн, президент «Кинросс Голд» Т.Берт, рассказавшие о положительном опыте деятельности своих компаний в России.

Во второй сессии «Канадско-российское партнерство: текущая ситуация и возможности» с российской стороны приняли участие директор ФГУП «Зарубежгеология» И.Т.Гаврилов, проректор по научной работе Санкт-Петербургского государственного горного института В.Трушко, с канадской стороны замминистра международной торговли Канады Г.Нэш, президент «Хай Ривер Голд» Д.Уэйлан.

Стороны отметили необходимость совместной работы в области стандартизации оценок природных запасов, кооперации в создании совместных лабораторий, создании региональных центров идентификации происхождения сырья по всему миру. Среди общих проблем выступавшие отметили нехватку в отрасли квалифицированных кадров и необходимость расширения сотрудничества в реализации программ подготовки горных инженеров.

Двусторонний диалог в сфере горнодобывающей промышленности осуществляется также через российско-канадский круглый стол, где ведущую роль играет ректор Санкт-Петербургского горного университета В.С. Литвиненко, привлекающий к неформальному обсуждению отдельных актуальных тем российских парламентариев, видных юристов, российских и канадских бизнесменов.

Горнодобыча с РФ-2006

Деятельность Российско-канадской межправительственной экономической комиссии (МЭК). Создание и деятельность МЭК предусмотрены Соглашением об экономическом сотрудничестве между Россией и Канадой от 1993г. Председателем российской части Комиссии является министр сельского хозяйства А.В.Гордеев (распоряжение правительства России от 14.07.2004г. №9061-р), канадской – министр международной торговли Д.Эмерсон (до фев. 2006г. Дж. Питерсон).

В рамках МЭК действуют рабочие группы: по горнодобывающей промышленности; по Арктике и Северу; по сотрудничеству в высокотехнологичных отраслях промышленности; по топливу и энергетике; по строительству; по вопросам агропромышленного комплекса (подкомиссия). С сент. 2002г. действует (формально – вне рамок МЭК) российско-канадская рабочая группа

по сотрудничеству в области изменения климата (Working Group on Climate Change Cooperation).

В соответствии с меморандумом о взаимопонимании в развитии сотрудничества в области телекоммуникаций, информационных технологий, систем и проектов (подписан в дек. 2001г. между минсвязи России и министерством промышленности Канады) в фев. 2003г. в Москве прошло первое заседание российско-канадской рабочей группы по сотрудничеству в этой области (также вне рамок МЭК). Мининформсвязи России инициировало вопрос о возобновлении деятельности данной группы в активном режиме.

Проведено пять сессий МЭК. Первая состоялась в Оттаве 5 окт. 1995г., вторая – в Москве 16 окт. 1996г., третья – в Оттаве 10 окт. 1997г., четвертая – в Москве 29 июня 2000г., пятая – 1 нояб. 2001г. в Оттаве.

21-22 дек. 2006г. в Оттаве в рамках ежегодных межминистерских консультаций минэкономразвития России и МИДиМТ Канады была проведена встреча секретариатов МЭК на которой были подведены итоги последних лет, отмечен значительный прогресс в российско-канадских торгово-экономических отношениях и рост взаимного доверия в деловых кругах двух стран. В ходе встречи была достигнута договоренность о проведении в Оттаве 26-27 марта 2007г. российско-канадского Делового саммита, который объединит VI сессию МЭК и II заседание Российско-канадского делового совета (РКДС).

Очередные заседания рабочих групп МЭК и РКДС по горной добыче решено провести 26 марта 2007г. в Оттаве.

Заседание РГ по строительству прошло в ходе визита в Канаду руководителя Федерального агентства по строительству и жилищно-коммунальному хозяйству С.И.Круглика в нояб. 2006г. Также на заседании был подписан двусторонний меморандум о взаимопонимании между агентством и Канадской корпорацией ипотеки и жилищного строительства (СМНС). На заседании МЭК 27 марта 2007г. ожидается доклад о сотрудничестве в сфере строительства.

Задачи для решения на уровне МЭК по сотрудничеству в области высоких технологий и аэрокосмической промышленности будут рассмотрены в формате заседания РКДС.

На встрече министров транспорта России и Канады (И.Е. Левитин – Л.Кэннон) в янв. 2007г. в Оттаве была достигнута договоренность о проработке вопроса создания РГ по транспорту в рамках МЭК.

В начале марта 2007г. в Канаде предполагается проведение встречи секретариатов Комиссии в целях выработки детальной повестки дня всех встреч и уточнения программы мероприятий в рамках Делового саммита 26-28 марта 2007г.

Российско-Канадский деловой совет (РКДС). Создан в дек. 2004г. подписанием соглашения между Российским союзом промышленников и предпринимателей (РСПП) и Канадской деловой ассоциацией в России и Евразии (КДАРЕ).

Целями РКДС являются: содействие экономическому развитию и сотрудничеству между Россией и Канадой путем поощрения диалога между российскими и канадскими предприятиями, развитие частных и предпринимательских инициатив, а также выработка рекомендаций правительственным структурам Российской Федерации и Канады по вопросам политики и практических мер, необходимых для укрепления российско-канадских деловых отношений.

Первое, учредительное заседание РКДС проведено в Москве 12 окт. 2005г. В его рамках состоялись за-

седания четырех рабочих групп, созданных в рамках Совета: по горной добыче и металлургии; энергетике; информационным и телекоммуникационным технологиям; транспорту.

Сопредседатели групп (в основном, вице-президенты соответствующих компаний) особо подчеркнули намерение деловых кругов приступить к подготовке рекомендаций в адрес правительств по мерам содействия бизнесу, включая поддержку конкретных инвестиционных проектов и программ частно-государственного партнерства.

Первое заседание рабочей группы РКДС по энергетике, которую возглавили НК «Роснефть» и «Петро-Канада», состоялось 12 окт. 2005г. в Москве. Стороны договорились, что группа сосредоточится на обсуждении форм поддержки научно-исследовательских, образовательных проектов, мер по улучшению режима инвестиций в нефтяной, газовой, угольной и электроэнергетической отраслях. Первые итоги работы на этих направлениях будут обсуждены на следующем заседании группы, намеченном на 26 марта 2007г. в Оттаве.

Рабочая группа по сотрудничеству в области горнодобывающей промышленности и металлургии (ЗАО «Полюс» и «Баррик Голд») работает над предложениями, с учетом мирового опыта, к законопроекту «О недрах», находящемуся на рассмотрении ГД России. Речь, прежде всего, идет об инструментах упрощенного лицензирования деятельности недропользователей, осуществляющих геологоразведку участков недр, распределении полномочий федеральных и региональных органов власти в области лицензирования, режиме предоставления услуг по анализу образцов. Очередное заседание группы состоится в марте 2007г. в Оттаве.

Приоритеты рабочей группы по транспорту (концерн «Союзвнештранс» и «Бомбардье») – перспективные инвестиционные проекты и технологическое сотрудничество в авиации, ж/д транспорте, создании арктических транспортных (морских и воздушных) коридоров, дорожном строительстве и автотранспорте. Группа намерена провести свое следующее заседание в рамках очередной сессии МЭК в Оттаве.

РГ по сотрудничеству в области телекоммуникаций и информационных технологий (Ассоциация производителей оборудования связи и «Нортел») создана для обсуждения вопросов, касающихся использования космических ресурсов для обслуживания транзитного трафика, совместного создания передовых технологий в области информационной безопасности, коммерциализации российских научно-исследовательских проектов, образовательных обменов.

Наличие в России крупных месторождений, характеризующихся большой концентрацией полезных ископаемых в руде (особенно это касается драгоценных металлов), и положительные изменения в инвестиционном климате побуждают отдельные канадские компании возвращаться в Россию после нескольких лет настороженного ожидания, вызванного закрытием ряда широко анонсированных проектов 90гг., не выдержавших агрессивного давления со стороны российских конкурентов.

Основными игроками в этом секторе остаются: Kinross Gold Co., High River Gold Mines Ltd., Bema Gold Corporation и Barrick Gold Corporation.

7-9 нояб. 2005г. в Женеве состоялось первое инаугурационное заседание форума, на котором были приняты организационные документы, прошли выборы Исполнительного совета в составе председателя

и его четырех заместителей, состоялись пленарные заседания рабочих групп (национальная политика в области горнодобывающей промышленности, участие и роль государства в партнерстве с частным бизнесом в горном секторе, финансовые гарантии при закрытии шахт) и другие вопросы. Канада была избрана страной-председателем этого объединения, вице-председателями избраны: Россия (зона ответственности – Европейский регион), Эфиопия (Африканский регион), Суринам (Южно-Американский регион) и Филиппины (Азиатский регион).

На дек. 2006г. в это объединение вошли 33 государства, в т.ч. Канада, Россия, ЮАР, Великобритания, Нигерия, Марокко, Казахстан.

6-10 марта 2006г. в Канаде для участия в ежегодной международной Конференции канадской ассоциации горняков и старателей (PDAC), проходящей в Торонто и являющейся крупнейшим мировым отраслевым форумом, в котором принимают участие до 14 тыс. чел. и более 700 фирм и компаний мира, находилась российская делегация во главе с директором Департамента государственной политики и регулирования в сфере недропользования министерство природных ресурсов (МНР) России, в состав которой входили руководящие работники и специалисты МНР, минэкономразвития, МИД, Федерального агентства по недропользованию, профильного комитета Госдумы, ВСЕГЕИ, ФГП Типроцветмет», ФГУ «СРП-Недра», ОАО «Алроса», ОАО «Полюс Золото» и других структур, связанных с горнодобывающей деятельностью.

7 марта впервые в рамках Конференции PDAC российским институтом ВСЕГЕИ совместно МНР России и при поддержке МНР Канады был организован круглый стол «Развитие юниорского геологоразведочного сектора в России» для участников Конференции, на котором выступили ведущие специалисты российского министерства и агентства по недропользованию, рассказавшие о современной системе российского регулирования деятельности, связанной с проведением геологоразведочных и поисковых работ.

Представители соответствующих подразделений канадского министерства природных ресурсов, в свою очередь, проинформировали о канадской системе и опыте по привлечению как иностранных, так и местных инвестиций в горнодобывающий сектор, с акцентом на сектор геологоразведки, относящийся к наиболее рисковым сферам вложения капитала. По мнению собравшихся, с учетом того, что Канада является мировым лидером в области привлечения инвестиций в геологоразведку и поиск твердых полезных ископаемых, её опыт стимулирования и поддержки юниорских компаний является уникальным и может служить областью для изучения. Признано полезным продолжить сотрудничество в этой области.

1-2 мая 2006г. в Канаде находилась российская делегация во главе с директором Департамента внешнеэкономических отношений минэкономразвития России Е.В.Даниловой. В ходе визита была проведена встреча с заместителем министра природных ресурсов Канады Г.Нэшем по вопросам перспектив развития российско-канадского сотрудничества в горнодобывающей сфере.

Канадская сторона продемонстрировала готовность к сотрудничеству с Россией на рынках третьих стран. В этой связи интерес для канадцев представляет политика России в отношении Китая, Индии и ЕС, особенно в энергетической и горнодобывающей сферах. Перспективным является сотрудничество в Африке в части создания совместных предприятий с ис-

пользованием канадских инвестиций и значительно-го российского информационного ресурса по геологии этого континента.

Нашли взаимное понимание возрастающие проблемы в отношениях с ЕС в горнодобывающем секторе, вызванные усиливающейся практикой использования европейскими странами вопросов охраны природы и здоровья в качестве инструмента ограничения доступа на рынок. Стороны договорились наладить взаимный обмен информацией о таких прецедентах. Первым шагом к этому будет подготовка и передача канадцами перечня подобных мер и случаев для изучения с точки зрения их последствий для российских производителей и выработке согласованных действий.

В июне 2006г. в Санкт-Петербурге находилась канадская делегация во главе с Г.Нэшем, принимавшая участие в мероприятиях, организованных в рамках двустороннего сотрудничества с Санкт-Петербургским государственным горным институтом. В ходе пребывания канадской делегации в Санкт-Петербурге были подведены первые итоги реализации мер, предусмотренных протоколом о партнерстве по устойчивому развитию, подписанному в июне 2005г. между Санкт-Петербургским государственным горным институтом и МПР Канады.

Вопросы российско-канадского хозяйственного взаимодействия в области горнодобывающей промышленности были подробно обсуждены на состоявшейся в ходе визита в Канаду министра природных ресурсов России Ю.П. Трутнева в дек. 2006г. встрече с министром природных ресурсов Канады Г.Данном.

Министры отметили географически обусловленное сходство подходов России и Канады в таких областях как формирование благоприятного, предсказуемого и транспарентного климата для хозяйственной деятельности, в т.ч. для иностранных инвесторов, соблюдение приоритета национальных интересов при определении условий допуска зарубежного капитала в добывающие сектора экономики. Министры также обменялись мнениями о методах решения таких задач как стимулирование бизнеса в повышении степени переработки сырья и определение уровня госрегулирования хозяйственной деятельности в целом.

Ю.П. Трутнев рассказал о роли сектора минеральных ресурсов в экономике России, задачах по дальнейшему совершенствованию нормативной базы, повышению степени переработки минерального сырья. Он подробно остановился на вопросах ограничения деятельности иностранных инвесторов, отметив безусловное право государства на подобные действия при соблюдении принципов транспарентности и предсказуемости. Предвосхищая наиболее интересующий канадскую сторону вопрос, министр сообщил, что ограничения на участие иностранного капитала в месторождениях минеральных ресурсов будут касаться только действительно уникальных и крупнейших месторождений, предложения по данному вопросу уже направлены в правительство. Ю.П. Трутнев при этом подчеркнул, что все ранее заключенные соглашения остаются в силе и пересмотру не подлежат. Необходимым условием, по заявлению министра, является безусловное соблюдение российского законодательства, именно это требование применяется одинаково по отношению ко всем фирмам, независимо от их национальной принадлежности.

Присутствовавший на встрече Г.Нэш отметил давние традиции российско-канадского взаимодействия в регулировании неблагоприятных ситуаций на ми-

ровых на мировых товарных рынках и высоко оценил такие проекты сотрудничества, как планы «Камеко» и «Техснабэкспорт» по совместной геологоразведке урановых месторождений в России, Канаде и третьих странах, а также проект компаний «Алкан» и «Фосагро» по производству алюминия из российского апатито-нефелинового сырья. По мнению Г.Нэша, хорошие перспективы могла бы иметь совместная деятельность российской компании «Алроса» с канадскими фирмами по поиску алмазов в Канаде, «Алроса», по его информации, изучает такие возможности.

Особый интерес, отметил Г.Нэш, могло бы иметь сотрудничество российских и канадских горнодобывающих компаний в Африке с учетом того, что Россия располагает лучшей в мире базой геологических данных по этому континенту.

Г.Нэш информировал, что канадские горнодобывающие компании инвестировали в проекты в Африке уже 6 млрд.долл., в течение ближайших 15 лет будет инвестировано еще 15 млрд.долл.

Ю.П. Трутнев в этой связи предложил провести инвентаризацию намерений российских и канадских горнодобывающих компаний в Африке и решить, где конкретно могли бы быть приложены совместные усилия. Вместе с тем, по мнению министра, компании обеих стран скорее являются конкурентами, нежели потенциальными партнерами, что, однако, не исключает необходимости изучения возможностей их сотрудничества на африканском рынке.

В завершение обсуждения вопросов сотрудничества в сфере горнодобывающей промышленности канадская сторона высоко оценила взаимодействие с Россией в рамках многостороннего Межправительственного форума по устойчивому развитию горнодобывающего сектора и выразила признательность российской стороне за готовность организовать в 2007г. в Москве очередную встречу стран-участниц Форума.

В ходе своего пребывания в Торонто Ю.П. Трутнев провел отдельные встречи с канадскими горнодобывающими компаниями «Кинросс Голд» и «Баррик Голд». Также министр принял участие во встрече с деловыми кругами, организованной Канадской деловой ассоциацией в России и Евразии (КДАРЕ), в мероприятии участвовали руководители таких компаний как «Петро-Кэнада» (нефть и газ), «СНС-Лавалин», «Хатч» (промышленный инжиниринг), «Хай Ривер Голд Майнз», «Кинросс Голд», «Баррик Голд», «Станс Энерджи» (горнодобывающая промышленность), «МакДугал, МакДугал энд МакТир» (управление инвестициями и финансирование).

Основными вопросами, интересовавшими канадский бизнес, были сроки принятия Госдумой закона о недрах, вносимые в законодательство поправки, направленные на ограничение участия иностранного капитала в стратегических месторождениях, имеющее место, по мнению канадцев, ужесточение требований со стороны регулирующих российских органов, а также высокие, по канадским оценкам, политические риски для инвестиционной деятельности в России. Кроме того, канадские горнодобывающие компании отмечали отсутствие новых месторождений в России для дальнейшего освоения и интересовались, как будут развиваться в России экологические требования в отношении хозяйствующих субъектов.

Ю.П. Трутнев информировал, что, по его ожиданиям, закон о недрах будет принят в течение ближайших 3-4 месяцев, сообщил о критериях отнесения месторождений тех или иных полезных ископаемых к

разряду стратегических, подчеркнул, что никакого ужесточения требований со стороны российских регулирующих органов к иностранным компаниям, имеющим лицензии на добычу минеральных ресурсов, не происходит, имеет место лишь нормальная практика требования соблюдения российского законодательства, в частности, лицензионных соглашений, применяемая в равной степени как к иностранным, так и к российским операторам.

В отношении экологических требований министр отметил, что они будут постепенно приближаться к общепринятым мировым стандартам и порекомендовал канадским компаниям, работающим в России, в целях заблаговременной адаптации к такому развитию, ориентироваться на нормы соответствующего законодательства Канады.

Министр не согласился с тезисом об отсутствии в России новых месторождений, отметив, что канадские компании в сотрудничестве с российскими партнерами вправе сами осуществлять геологоразведочные работы на российской территории, если они действительно заинтересованы в нахождении новых объектов для инвестирования.

Ю.П.Трутнев выразил непонимание причин отнесения сегодняшней России к категории стран с повышенными политическими рисками, указав, что ни одна серьезная политическая сила страны не рассматривает вопрос об изменении курса нынешнего руководства на создание в Российской Федерации благоприятного, открытого и предсказуемого климата для экономической деятельности.

Рабочая группа МЭК по горнодобывающей промышленности. В рамках МЭК функционирует рабочая группа по горнодобывающей промышленности (РГ), созданная на III сессии МЭК в Оттаве в окт. 1997г. Курирующим органом РГ является МПР России. Сопредседателем РГ с канадской стороны является Кейт Брюер, гендиректор Департамента горной добычи и металлургии министерства природных ресурсов Канады. С российской стороны сопредседатель пока не назначен. Первое заседание РГ состоялось в апр. 1999г. в Москве. Последнее пленарное заседание РГ состоялось в марте 2005г. в Торонто.

8 марта 2006г. состоялись консультации экспертов рабочей группы МЭК по горнодобывающей промышленности. С российской стороны в ней участвовали руководитель делегации, директор Департамента государственной политики и регулирования в сфере недропользования МПР России С.И.Федоров, ведущие специалисты МПР, минэкономразвития, МИДа, торгпредства и других заинтересованных организаций, с канадской — директор МПР А.Игнатов, специалисты МПР, МИДиМТ и Канадской деловой ассоциации в России и Евразии (КДАРЕ).

Были подведены итоги деятельности группы за период со времени последнего заседания и обсуждены наиболее перспективные направления дальнейшей работы. К их числу относятся возможные совместные проекты в третьих странах, а также координация торговой политики по доступу на рынки. Укрепляется прямое взаимодействие деловых кругов — в окт. 2005г. в рамках Российско-канадского делового совета (РКДС) был создан Комитет по сотрудничеству в горнодобывающей промышленности и металлургии, в состав которого вошли бизнесмены двух стран. На встрече была заслушана информация об итогах 2 заседания этого комитета, состоявшегося накануне.

Одновременно КДАРЕ совместно с МПР Канады, МИДиМТ Канады и МПР России была организована

однодневная конференция «Российско-канадское сотрудничество в горнодобывающем секторе: глобальные перспективы», в работе которой приняли участие руководящие работники и специалисты российских и канадских государственных регулирующих учреждений, горнодобывающих корпораций и фирм, профильных юридических фирм, финансовых, научно-исследовательских и фондовых структур и других заинтересованных организаций. Всего в конференции участвовало около 100 человек. Среди основных выступающих были заместитель министра природных ресурсов Канады Г.Нэш, директор Департамента МПР России С.И.Федоров и торгпред России в Канаде С.В.Чернышев. Отмечен поступательный характер развития российско-канадского сотрудничества в горной сфере и наличие большого потенциала в этих важных для обеих стран секторах экономики. С большим вниманием были встречены презентации таких канадских компаний, как «Бема Голд Корп.», «Хай Ривер Голд» и «Кинросс», ведущих успешную горнодобывающую деятельность в России в течение целого ряда лет. Также обсуждалась российская нормативная база, регулирующие процедуры и порядок получения доступа иностранных лиц к российским месторождениям твердых полезных ископаемых, лицензированию, оформлению, передаче и залогу прав собственности на открытие и разработку месторождений. Отмечалась важность и полезность подобных форм двусторонних контактов, достигнута договоренность продолжить взаимодействие.

На встрече с министром природных ресурсов России Ю.П.Трутневым, посетившим Канаду с официальным визитом в дек. 2006г., замминистра природных ресурсов Канады Г.Нэш отметил, что Рабочая группа МЭК по горнодобывающей промышленности могла бы существенно конкретизировать свою работу, если бы взяла на себя выявление возможностей двустороннего взаимодействия в Африке.

Ю.П.Трутнев в этой связи предложил провести инвентаризацию намерений российских и канадских горнодобывающих компаний в Африке и решить, где конкретно могли бы быть приложены совместные усилия. Вместе с тем, по мнению министра, компании обеих стран скорее являются конкурентами, нежели потенциальными партнерами, что, однако, не исключает необходимости изучения возможностей их сотрудничества на африканском рынке.

Планируется, что очередное заседание группы состоится в Оттаве 26 марта 2007г., в период проведения VI сессии МЭК.

Комитет по сотрудничеству в горнодобывающей промышленности и металлургии Российско-канадского делового совета (РКДС). Комитет по сотрудничеству в горнодобывающей промышленности и металлургии (ЗАО «Полюс» и Barrick Gold Corporation), созданный в нояб. 2005г., работает над предложениями, учитывающими мировой опыт, к законопроекту «О недрах», находящемся на рассмотрении ГД России. Речь, прежде всего, идет об инструментах упрощенного лицензирования деятельности недропользователей, осуществляющих геологоразведку участков недр, распределении полномочий федеральных и региональных органов власти в области лицензирования, режиме предоставления услуг по анализу образцов.

7 марта 2006г. состоялось его 2 заседание под председательством гендиректора ОАО «Полюс Золото» Е.И.Иванова и вице-президента Barrick Gold Corporation А.Дэвидсона, в работе которого приняли уча-

стие представители деловых кругов России и Канады. Сотрудники российских и канадских госорганов соответствующего профиля присутствовали в качестве наблюдателей. На заседании были подведены итоги работы группы за предшествующий период и обсуждены направления практической деятельности на ближайшую перспективу.

Признано актуальным развитие сотрудничества в следующих четырех областях: выработка рекомендаций к проекту российского закона «О недрах»; разработка поправок к действующему закону «О драгоценных металлах и драгоценных камнях», в части вывоза геологических образцов за границу на изучение; поиск путей улучшения инвестиционного климата в российской горнодобывающей промышленности; содействие обменным программам студентов для получения международного опыта в горной отрасли.

По первым двум вопросам принято решение подготовить проект соответствующего письма РКДС в адрес председателя правительства России, председателя Консультативного совета по иностранным инвестициям России (КСИИ) М.Е.Фрадкова за подписью сопредседателей РКДС (А.Н.Шохин, Д.Уэлен). По третьему вопросу решено изучить возможность привлечения специализированных научно-исследовательских институтов и аналитических центров (горные университеты Торонто, Калгари, Санкт-Петербурга, Институт Фрезера) для выполнения работы по анализу и выявлению возможных мер, направленных на улучшение инвестиционного климата в российском горнодобывающем секторе за счет средств членов РКДС. В области развития обменных программ студентов горных академий и институтов двух стран решено поручить московскому отделению Barrick Gold Corporation совместно с КДАРЕ, являющейся также одним из учредителей РКДС, организовать работу с профильными учебными заведениями России и Канады и изучить возможность расширения таких программ.

Признано целесообразным временно, до организации своего, использовать для информационного обмена интернет-сайт КДАРЕ.

На начало 2006г. участие канадских компаний в инвестиционном сотрудничестве с Россией характеризуется следующими проектами в горнодобыче.

Kingross Gold Corporation. Канадская компания реализует с 1997г. проект освоения золоторудного месторождения «Кубака» (Магаданская обл.) через своего российского партнера Смоленскую золоторудную компанию (ОЗРК). За это время было добыто около 100 т. золота.

Проект подготовки к разработке золоторудного месторождения «Биркачан» (Магаданская обл.). Ежегодно здесь будут добывать 10 т золота. Компания завершила работу по продлению лицензии на разработку месторождения до 2012г. Ведется работа по изучению возможности разработки месторождений «Ороч» и «Перекаточный», расположенных рядом.

High River Gold Mines Ltd. Проект по освоению полиметаллического (золото, серебро, свинец и цинк) месторождения «Березитовое» (Амурская обл.) осуществляет ООО «Березитовый рудник», 99% акций которого принадлежат High River Gold Mines Ltd. (HRG), а оставшимся 1% акций владеет администрация Амурской обл.

Начало промышленной добычи золота намечено на I пол. 2007г., для чего потребуются вложить 79 млн.долл. США, на конец дек. 2006г. было инвестировано 72 млн.долл. США.

Канадская компания через своего российского партнера ОАО «Бурятзолото» приобрела в июне 2006г. за 22 млн.долл. США 50% участия в проекте освоения серебряного месторождения «Прогноз» (Якутия), с оцениваемой мощностью свыше 140 млн. унций серебра. Остальными 50% акций владеет держатель лицензии ООО «Газтек Индустрия». На 2006г. было выделено 6 млн.долл. США для осуществления первого этапа разведочных работ. Оператор проекта — ОАО «Бурятзолото».

Vema Gold Corporation. Разработку золотосеребряного месторождения «Джубетта» в Магаданской обл. Vema Gold Corporation осуществляет через свое дочернее предприятие «Омсукачанскую горнорудную геологическую компанию», 79% акций которой принадлежит материнской компании. В 2006г. на данном месторождении было добыто свыше 80 тыс. унций золота.

Проводится подготовка к разработке золотосеребряного месторождения «Купол» (Чукотский АО). Vema Gold Corporation владеет 40% акций СП по разработке месторождения и имеет опцион по доведению своей доли до 75%. Остальные акции принадлежат правительству Чукотского АО. До вывода разработки месторождения на полную мощность к середине 2008г. инвестиции составят 425 млн.долл.

В 2006г. в развитие проекта было вложено 150 млн.долл. США. В частности, средства были вложены в строительство обогатительного завода, рабочего лагеря на 600 мест и взлетно-посадочной полосы для самолетов.

6 нояб. 2006г. Совет директоров объявил о своем одобрении поглощения Vema Gold компанией Kingross. Окончательное оформление сделки будет завершено в течение 2007г.

Barrick Gold. Компания рассматривает возможность дальнейшего расширения бизнеса в России и странах-членах СНГ. Ее цель — в ближайшие пять лет довести добычу золота в этом регионе до 20% от своего общего объема производства. Для её достижения, как компания уже не раз заявляла, она намерена принять участие в аукционе на право разработки крупнейшего в Евразии золотого месторождения «Сухой Лог» (Иркутская обл.), в т.ч. в партнерстве с какой-либо российской компанией. Этим партнером может стать АК «Алроса» или «Базовый элемент».

Появилась информация о ведущихся переговорах Barrick Gold с российской группой компаний «Ренова», владеющей ЗАО «Корякгеолдобыча», которой принадлежат лицензии на разработку российских месторождений Агинское, Аметистовое, «Большой золотой» и Бараньевский, о возможности приобретения одного из этих месторождений.

1 нояб. 2006г. компания увеличила до 50% долю участия в совместных с Highland Gold Mining Ltd. предприятиях в России.

Consolidated Puma Minerals. Компания разрабатывает проект освоения Восточно-Панской части Федорово-Панского массива медно-никелевых руд, Мурманская обл. Ведется разведка месторождений «Федорова Тундра» и «Кукша» на наличие запасов платины, палладия и золота. Consolidated Puma Minerals владеет 90% капитала ООО «Кольская горно-геологическая компания», обладающей лицензией на разведку в пределах Федорово-Панского массива. В 2006г. фирмой было инвестировано свыше 12,3 млн.долл. в проведение геологоразведочных работ на этом массиве.

Горнодобыча с РФ-2005

Канадская сторона уделяет внимание развитию сотрудничества в рамках Межправительственного форума по устойчивому развитию горнодобывающего сектора и его минерально-сырьевой базы, основанному в развитие плана выполнения решений Всемирного саммита по устойчивому развитию, состоявшегося в Йоханнесбурге (ЮАР) осенью 2002г.

7-9 нояб. 2005г. в Женеве состоялось первое инаугурационное заседание форума, на котором были приняты организационные документы, прошли выборы Исполнительного совета в составе председателя и его четырех заместителей, состоялись пленарные заседания рабочих групп (национальная политика в области горнодобычи, участие и роль государства в партнерстве с частным бизнесом в горном секторе, финансовые гарантии при закрытии шахт). Канада была избрана страной-председателем этого объединения, вице-председателями избраны: Россия (зона ответственности – Европейский регион), Эфиопия (Африканский регион), Суринам (Южно-Американский регион) и Филиппины (Азиатский регион).

На янв. 2006г. в это объединение вошли 33 государства, в т.ч. Канада, Россия, ЮАР, Великобритания, Нигерия, Марокко, Казахстан.

В рамках состоявшегося 14-16 июня 2005г. в Санкт-Петербурге IX Петербургского международного экономического форума на базе Санкт-Петербургского государственного горного института была проведена конференция «Современные проблемы природопользования», в ходе которой обсуждались вопросы российско-канадского взаимодействия в сфере природопользования, актуальность которых обусловлена значимостью развития горнодобычи и торговли минерально-сырьевыми ресурсами и продуктами для экономик двух стран.

Ключевые аспекты этого сотрудничества были рассмотрены на круглом столе «Российско-канадский диалог по проблемным вопросам недропользования», на котором с докладами выступили с российской стороны ректор Санкт-Петербургского государственного горного института В.С.Литвиненко, председатель профильного комитета госдумы Н.В.Комарова, руководитель Агентства по недропользованию А.А.Ледовских, руководитель Федеральной службы по надзору в сфере природопользования Р.Р.Мурзин и другие представители научных и деловых структур. Канадская сторона была представлена замминистра природных ресурсов Г.Нэшем, замминистра северного развития и горного дела провинции Онтарио и другими представителями и специалистами канадских госорганизаций и горнодобывающих компаний.

Итоговым документом круглого стола явились рекомендации правительству Российской Федерации в отношении разработки госстратегии недропользования, федеральной целевой программы геологического изучения недр, воспроизводства и использования минерально-сырьевой базы и проекта федерального закона «О недрах».

В ходе пребывания канадской делегации в Санкт-Петербурге между Санкт-Петербургским государственным горным институтом и министерством природных ресурсов Канады был подписан протокол о партнерстве по устойчивому развитию, создающий условия для организации диалога с целью развития информационного обмена по разработке и использованию минеральных ресурсов и металлов и конкретизации направлений двустороннего взаимодействия в этой сфере.

Стороны договорились о подведении первых итогов реализации протокола на следующем (юбилейном) заседании Петербургского международного экономического форума в 2006г.

В рамках Межправительственной российско-канадской экономической комиссии функционирует Рабочая группа по горнодобыче (РГ), созданная на III сессии МЭК в Оттаве в окт. 1997г. Курирующим органом РГ является министерство природных ресурсов России. Сопредседателем РГ с канадской стороны является Кейс Брюер, гендиректор министерства природных ресурсов Канады, с российской – Н.Б.Банцекин, директор департамента международного сотрудничества в области охраны окружающей среды и природопользования МПР России. I заседание РГ состоялось в апр. 1999г. в Москве.

Последнее заседание РГ и приуроченный к нему семинар «Канадские инвестиции в Россию» проходили 8-9 марта 2005г. в Торонто. В их работе участвовала российская делегация во главе с Н.Б.Банцекимым, в состав которой наряду с ответственными сотрудниками МИД и Минэкономразвития входили руководители крупных российских горнодобывающих компаний, коммерческих, научных и общественных структур (АК «Алроса», ЗАО «Полос», ВО «Зарубежгеология», ФГУП «Гипроцветмет», ФГУП «ВСЕГЕИ», ЗАО «Ренова-прогноз», «СРП-Недра», Санкт-Петербургский государственный горный институт, Союз золотопромышленников России). Канадскую сторону представляли высокопоставленные чиновники МПР, МИД, министерства международной торговли Канады, Канадской корпорации по развитию экспорта (КРЭ), крупных и средних горнодобывающих компаний (Barrick Gold, Bema Gold, High River Gold), адвокатских фирм (Baker&MacKenzie, Macleod Dixon LLP), банков (Бэнк оф Монреаль).

Российская сторона предложила на рассмотрение канадцам ряд перспективных направлений двустороннего сотрудничества в горнодобывающей сфере, включая несколько конкретных проектов, к которым был отмечен интерес канадских коллег. Представляется перспективной совместная разработка Гаргинского месторождения магнетитов, Бугдаинского золото-вольфрам-молибденового и Катучинского редкоземельного месторождений в Читинской обл., строительство новых шахт и угольных разрезов в Кемеровской области и Республике Коми, разработка и внедрение экологически безопасных технологий добычи угля и использования его в энергетике. Российские компании заинтересованы в получении канадских технологий пылеподавления при проведении горных работ, снижении техногенной нагрузки в густонаселенных районах. Стороны констатировали и большие, пока не реализованные, возможности развития сотрудничества на рынках третьих стран.

Рабочая группа по сотрудничеству в области горнодобычи и металлургии (ЗАО «Полос» и «Баррик Голд»), созданная в нояб. 2005г. в рамках российско-канадского делового совета, сформулирует предложения к законопроекту «О недрах», находящемуся на рассмотрении ГД России. Речь идет об инструментах упрощенного лицензирования деятельности недропользователей, осуществляющих геологоразведку участков недр, распределении полномочий федеральных и региональных органов власти в области лицензирования, режиме предоставления услуг по анализу образцов. Группа соберется на очередное заседание в марте 2006г. в Торонто.

1. High River Gold Mines. Проект по освоению полиметаллического (золото, серебро, свинец и цинк)

месторождения «Березитовое» (Амурская обл.) с оцениваемыми запасами до 1 млн.унц. золота и 5,2 млн.унц. серебра осуществляет ООО «Березитовый рудник», 99% акций которого принадлежат канадской компании High River Gold Mines (HRG), а оставшимся 1% акций владеет администрация Амурской области.

В середине 2004г. была завершена подготовка ТЭО. Прогнозируемый уровень добычи золота — 100 тыс.унц/г. Начало промышленной добычи золота намечено на конец 2006г., для чего потребуется 59 млн.долл. (в 2004г. было инвестировано 14 млн.долл.). В авг. 2004г. компания заключила контракт на приобретение у американской фирмы Newmont Mining золотоизвлекательной фабрики (Mill 4), размещенной в штате Невада (США), с целью ее перебазирования и установки (к середине 2005г.) в районе месторождения «Березитовое».

В дек. 2004г. объявлено о достигнутой договоренности с ЕБРР на получение кредитной линии в 32 млн.долл. для инвестирования в проект. В марте 2005г. получено разрешение властей на перенос срока начала промышленной добычи продукции на месторождении на конец 2006г.

В ноябре 2005г. было достигнуто соглашение о получении бридж-кредита в 10 млн.долл. от французского банка Natexis Bank Populaires и его российского дочернего отделения ЗАО «Банк Натексис» для финансирования работ по освоению месторождения.

Компания через свою российскую дочернюю компанию ОАО «Бурятзолото» осуществляет разработку золоторудных месторождений «Зунолба» и «Ирокинда» (Бурятия).

Крупнейшими акционерами ОАО «Бурятзолото» на начало 2004г. являлись: HRG (51%), ЕБРР (13% акций), японская Jirangu и «Банк кредитования малого бизнеса». 6% акций компании во владении ее сотрудников и мелких инвесторов. HRG в авг. 2004г. достигла договоренности с ЕБРР о выкупе его доли участия в ОАО «Бурятзолото» (ЕБРР владел 800 тыс. обыкновенных и 200 тыс. привилегированных акций) и обмене на 11,7 млн. обыкновенных акций самой компании HRG. Проводились переговоры с другими держателями акций. В планах компании довести долю участия в ОАО «Бурятзолото» до 85%. В янв. 2005г. было получено разрешение местных властей на увеличение канадской доли в ОАО «Бурятзолото» на 30%, и на 1 июня 2005г. доля HRG уже достигла 84,1%.

В 2004г. на месторождениях «Зунолба» и «Ирокинда» было добыто 155,3 тыс.унц. золота. В 2004г. проводилась доразведка запасов золота на обоих месторождениях.

С целью расширения бизнеса в России компания в начале 2005г. приняла участие в конкурсе и по его результатам приобрела за 5,1 млн.долл. разведочную и эксплуатационную лицензию на полиметаллическое месторождение «Новофирсовское» (Алтайский край).

2. Vema Gold. Разработку золотосеребряного месторождения «Джульетта» в Магаданской области Vema Gold осуществляет через свое дочернее предприятие «Омсукчанскую горнорудную геологическую компанию», 79% акций которой принадлежит материнской компании. В 2004г. добыто 83,3 тыс.унц. золота. Компания проводит работы по дополнительной разведке новых золотых залежей на месторождении и надеется расширить свою ресурсную базу, составляющую 584 тыс.т. руды. За I кв. 2005г. добыча составила

16,3 тыс.унц. золота, а всего уровень добычи в 2005г. составит 86 тыс.унц.

Осуществляется подготовка к разработке золото-серебряного месторождения «Купол» (Чукотский АО). Vema Gold владеет 40% акций СП по разработке месторождения и имеет опцион по доведению своей доли до 75%. Остальные акции принадлежат Правительству Чукотского АО. К концу мая 2005г. была завершена разработка ТЭО. До вывода разработки месторождения на полную мощность к середине 2008г., в него потребуется вложить 364 млн.долл.

В проект в 2004г. было вложено 82,3 млн.долл., а на 2005г. зарезервировано еще 129 млн.

В июле 2005г. компания взяла кредит в 150 млн.долл. у Mandated Lead Arrangers, Bayerische Hypo- und Vereinsbank AG (HVB) для освоения проекта «Купол». В начале сент. этого же года было подписано соглашение с HVB и Societe Generale Commercial and Investment Banking (SG CIB) еще об одной кредитной линии на 280 млн.долл. Также ведутся переговоры с Export Development Canada и Caterpillar Financial SARL о новом займе в 120 млн.долл.

В конце авг. 2005г. компания в соответствии со своими обязательствами перевела на счет правительства Чукотского АО 14,5 млн.долл. и этим получила право довести свою долю в проекте до 75%.

3. Kinross Gold. Канадская компания Kinross Gold реализует с 1997г. проект освоения золоторудного месторождения «Кубака» (Магаданская обл.) через своего российского партнера Омолонскую золоторудную компанию (ОЗРК). Было добыто 100 т. золота. За 9 месяцев 2005г. добыча составила 119,8 тыс.унц. золота.

Она осуществляет проект подготовки к разработке золоторудного месторождения «Биркачан» (Магаданская область). Ежегодно здесь будут добывать 10 т. золота. Сейчас компания завершила работу по продлению лицензии на разработку месторождения до 2012г.

Ведется работа по изучению возможности разработки месторождения «Цокол», расположенного рядом.

В 2003г. общий объем капиталовложений фирмы в разработку этих трех месторождений составил — 1,7 млн.долл., а на 2004г. было выделено 11,2 млн.долл., основная часть которых пришлось на новые месторождения.

По заявлению президента золотодобывающей компании «Полюс» Е.Иванова, сделанному им в мае 2005г. в Лондоне, они проводят переговоры с Kinross Gold о совместной деятельности компаний, включая возможное объединение активов. Руководство канадской компании воздерживается от комментариев.

По мнению экспертов, интерес россиян к созданию такой компании может быть вызван возможностью упрощенного выхода на международные рынки капитала и получения доступа к иностранным инвестициям. Для канадцев этот шаг был бы выгоден с точки зрения существенного увеличения активов и резервов, что позволило бы им занять 5 место в мире по уровню добычи золота с хорошей перспективой роста.

4. Barrick Gold. Канадская корпорация инвестировала 90 млн.долл. в покупку 20% акций российско-британской золотодобывающей компании Highland Gold Mining (HGM), другими акциядержателями которой являются: английский инвестиционный фонд Fleming Family & Partners — 19,5%, менеджмент — 13,5%, институциональные и маритарные акционеры — 47%.

Акции HGM котируются на рынке альтернативных инвестиций AIM (подразделение Лондонской фондовой биржи).

Компания HGM владеет:

- 100% акций ОАО «Майское», обладателя лицензии на разработку полиметаллического месторождения «Майское» (Чукотский АО) общим запасом 280 т. золота при среднем содержании 11,4 г/т. Ввод в эксплуатацию намечен на 2006г. Лицензия до 2024г. Завершается работа по подготовке технико-экономического обоснования проекта разработки этого месторождения. По имеющейся информации, после его завершения Barrick Gold и его партнер обсудят планы по дальнейшему его освоению. Возможна активизация роли канадцев в этом проекте;

- 100% акций ЗАО «Многовершинное», являющегося владельцем лицензии на разработку золоторудного месторождения «Многовершинное» (Хабаровский край) сроком до 2018г. HGM в 2003г. вложила 26,7 млн.долл. в приобретение имущества рудника у администрации Хабаровского края. Среднее содержание золота – 6,6 г/т. В 2004г. было добыто 195 тыс.унц. золота;

- 100% акций ООО «Дарасунский рудник», обладающему лицензией на разработку месторождения золота «Дарасунское», со средним содержанием золота 14,6 г/т. В I пол. 2004г. рудник был введен в строй. Добыча за первые 6 мес. 2005г. составила 11,7 тыс.унц. золота. В целом по году уровень добычи может составить 40-50 тыс.унц. ООО «Дарасунский рудник» владеет золотополиметаллическим месторождением «Новоширокинское» (Читинская обл.), начало разработки которого запланировано на 2005г., и месторождениями «Талатуй» и «Теремки» (Читинская обл.).

2 дек. 2004г. было объявлено о получении ООО «Дарасунский рудник» лицензии на разработку золоторудного месторождения «Тасеевское» (Читинская обл.), за которую было заплачено 26,5 млн.долл. Запасы месторождения насчитывают 1,7 млн.унц. золота при среднем содержании золота до 12,2 г/т. Срок лицензии 20 лет. До конца 2005г. ожидается заключение контракта на проведение ТЭО разработки месторождения, а через 5 лет должен быть введен в строй рудник по извлечению золота. В фев. 2005г. Barrick Gold довела свое участие в освоении этого месторождения до 50%. В середине дек. 2004г. HGM разместила на AIM дополнительную эмиссию на 100 млн.долл. и взяла кредит у синдиката западных банков на 80 млн.долл. По заявлению руководства компании, вырученные средства будут инвестированы в развитие золотодобычи на ее трех месторождениях («Дарасунское», «Майское» и «Новоширокинское»).

Летом 2004г. HGM и Barrick Gold заключили соглашение, по которому обе эти компании имеют право взаимного участия во всех своих проектах.

28 фев. 2005г. было объявлено о приобретении HGM за 337,3 тыс.долл. лицензии на разведку и разработку золоторудного месторождения «Средне-Голготайское» (Чита), содержащего 318 тыс.унц. золота при среднем содержании металла в породе 15,5 г/т. Срок лицензии – 10 лет.

В нояб. 2005г. HGM приобрела через свою дочернюю компанию ОАО «Забайкалгеологоразведка» на открытом аукционе три лицензии на разведку и эксплуатацию следующих месторождений:

- золотосеребряного рудного «Белая гора» (Хабаровский край). Стоимость покупки – 580 тыс.долл., срок лицензии – 25 лет, оцениваемые запасы – 466

тыс.унц. золота при среднем содержании 3 г/т. Возможно прямое участие Barrick Gold в этом проекте;

- «Совиное» (Чукотский АО). Стоимость покупки – 177 тыс.долл. США, срок лицензии – 20 лет. Ведется работа по уточнению запасов. Возможно прямое участие Barrick Gold в этом проекте;

- «Мало-Федоровское» (Читинская обл.). Срок лицензии – 25 лет, оцениваемые запасы – 230 тыс.унц. золота. Одновременно Barrick Gold приобрела лицензию на разработку расположенного рядом месторождения «Любавинское». Вместе эти месторождения составляют один проект, а в соответствии с достигнутом ранее соглашением о взаимном участии эти компании произведут обмен равными долями участия. Общая стоимость приобретения – 2,33 млн.долл.

Помимо месторождений была приобретена лицензия на разработку хвостов Балейской ЗИФ-1. Стоимость покупки – 550 тыс.долл. США, срок лицензии – 25 лет, оцениваемые запасы – 485 тыс.унц. золота при среднем содержании 1,02 г/т. Возможно прямое участие Barrick Gold в этом проекте.

Одновременно Barrick Gold совместно с ОАО «Пана» финансирует геологоразведочные работы по двум лицензиям на поиск, оценку, разведку и добычу платинометаллических руд в пределах массива Федорово-Панских тундр (Кольский п-в). Канадцы инвестировали 6,15 млн.долл.

В дек. 2004г. Barrick Gold объявила о приобретении 8,9% акций английской золотодобывающей компании Celtic Resource Holdings за 28 млн.долл. и о планах по приобретению дополнительных 4,5%. Английская компания владеет 50% акций СП «Южно-Верхоянская горнодобывающая компания» (ЮВГК), которая на условиях СП разрабатывает «Нежданинское месторождение золота» (одно из крупнейших золоторудных месторождений в Якутии с разведанными запасами 480 т. золота). Оставшиеся 50% принадлежат ОАО «Алроса». Английская компания проводит переговоры о выкупе всего пакета акций ЮВГК, что, в случае успешного завершения, может позволить канадцам приобрести контрольный пакет (51%) СП по разработке месторождения за 195 млн.долл.

По заявлению президента Barrick Gold Г.Уилкина, сделанному им в апр. 2005г., компания рассматривает возможность дальнейшего расширения бизнеса в России и странах-членах СНГ. Их цель в ближайшие 5 лет довести добычу золота в этом регионе до 20% от своего общего объема производства. Для ее достижения, как компания уже не раз заявляла, она намерена принять участие в аукционе на право разработки крупнейшего в Евразии золотого месторождения «Сухой Лог» (Иркутская обл.), в т.ч. в партнерстве с какой-либо российской компанией. По мнению аналитиков, этим партнером может стать ОАО «Алроса» или «Базовый элемент».

Также появилась информация о ведущихся переговорах Barrick Gold с российской компанией «Норильский никель» о возможном сотрудничестве в освоении золоторудных месторождений в России.

5. Pan American Silver. Канадская компания Pan American Silver находится в процессе продажи принадлежащих ей 20% акций ЗАО «Серебро Магадана», осуществляющего разработку одного из крупнейших полиметаллических месторождений в мире – «Дукат» (Магаданская обл.), подтвержденные запасы которого – 10,5 млн.т. руды при среднем содержании серебра 755 г/т и золота – 1,5 г/т.

Начало разработке месторождения было положено в 1996г., когда канадская фирма приобрела лицен-

зию на его разработку, проведение ТЭО и получила разрешение на экспорт серебряного концентрата за границу. Она вложила 115 млн.долл. в его разработку. Партнером с российской стороны выступала компания «Геометалл Дукат», которой принадлежало 30% акций.

В 2000г. после возникших разногласий между российскими и канадскими участниками этого проекта, работы были приостановлены.

Добыча сырья возобновилась в ноябре 2002г., когда были перераспределены доли участия. Pan American Silver Получила 20% участия, ОАО «МНПО «Полиметалл» из Санкт-Петербурга – 60%, а компания «Каскол» – 15%.

В дек. 2004г. компания ОАО «Полиметалл», владевшая 80% акций этого совместного производства, подписала с канадцами соглашение о выкупе принадлежавших им оставшихся 20% акций за 43 млн.долл. Первый платеж в 20,5 млн. уже произведен, оставшаяся сумма будет погашаться постепенно ежегодными выплатами, размер которых будет зависеть от цен на серебро.

Pan American Silver на настоящий момент завершила свою деятельность на российском золотодобывающем рынке. По словам канадцев, им удалось возместить все свои убытки. Возобновление проектов в России не исключается, однако конкретных планов на этот счет в компании, судя по имеющейся информации, нет.

6. Consolidated Puma Minerals. Канадская фирма реализует проект освоения Восточно-Панской части Федорово-Панского массива медно-никелевых руд, Мурманская обл. Ведется разведка месторождений «Федорова Тундра» и «Кукша» на наличие запасов платины, палладия и золота. В 2004г. на эти цели было потрачено 3,4 млн.долл. Канадская фирма владеет 90% капитала ООО «Кольская горно-геологическая компания», обладающей лицензией на разведку в пределах Федорово-Панского массива. Фирма входит в состав группы компаний Vema Gold, которая владеет 40% акций фирмы.

7. Archangel Diamond. Продолжаются разногласия между канадской алмазодобывающей корпорацией Archangel Diamond (ADC) (64% акций принадлежат Sencan S.A., дочерней компании De Beers S.A.), и российской ОАО «Архангельскгеолдобыча», АГД (100% акций принадлежат «Лукойл») по совместному освоению месторождения алмазов «Верхотинская площадь» (по оценкам, месторождение располагает 98 млн.т. кимберлитовой породы и содержит алмазов на 67 млн. карат).

Предполагалось, что работы по разработке месторождения и обнаруженной на нем алмазной трубке им. Гриба будут осуществляться через специально созданное СП «Алмазный берег» (в котором 40% акций принадлежат ADC, 50% – АГД и 10% – International Business Management), которому АГД передаст лицензию на эти цели. До настоящего времени лицензия не передана, а идут судебные разбирательства по долевым участию этих компаний в проекте в судах различных инстанций в России, США и Швеции.

Алмазы

Канада укрепляет свои позиции среди ведущих производителей алмазов, сообщает газета Handelsblatt. На руднике Jericho, расположенном в арктических широтах страны, во II кв. 2006г. началась добыча алмазов в промышленных масштабах. Это третий по

счету канадский алмазный рудник. Два других, принадлежащих De Beers Canada, должны войти в эксплуатацию в 2007г. и 2008г.

Мировая добыча алмазов в 2005г., по оценкам De Beers и Rio Tinto Diamonds, находилась в диапазоне 12,7-12,9 млрд.долл. Rio Tinto полагает, что до 2010г. после осуществленного в последние годы ее расширения она в основном должна сохраниться на нынешнем уровне.

По информации канадского правительства, в 2005г. мировая добыча алмазов составила 168 млн. карат и ведется в 25 странах. Пять лет назад, по данным De Beers, она составляла 8,2 млрд.долл. С тех пор ее увеличение почти на 50% было обусловлено не только повышательной ценовой динамикой, но и ростом добычи этого сырья.

Цены на алмазы находятся в прямой зависимости от цвета, величины и качества камней, а также от сфер их применения (для изготовления украшений или использования в промышленности). Так, средняя цена на австралийские алмазы в 2004г., по данным канадских источников, составляла 16 долл.США/карат, а на алмазы Намибии – 344 долл. По данным экспертов министерства природных ресурсов Канады, высококачественные алмазы, предназначенные для изготовления украшений, в 2004г. подорожали против 2003г. на 13-20%.

До сих пор спрос на алмазы на мировом рынке в основном определялся потребностями США. Теперь же производители и аналитики ожидают, что значительная часть спроса будет приходиться на КНР и Индию, а также государства Ближнего и Среднего Востока. Как полагает один из канадских экспертов, растущий спрос при стабильном предложении алмазов приведет к дальнейшему повышению их цен.

В планах Канады – дальнейшее увеличение ее доли на этом рынке. У.Бойд, эксперт компании International Diamonds Consulting, не исключает того, что в предстоящие десятилетия Канада по стоимости добычи алмазов станет крупнейшим или вторым по значению производителем алмазов в мире. В 2005г., по данным De Beers, она добыла 12,3 млн. карат на 1,4 млрд.долл. и заняла в списке ведущих поставщиков 5 место после Ботсваны, России, ЮАР и Анголы. По мнению Бойда, такие факторы, как геологические условия залегания камней, их качество и инвестиционный климат в Канаде, позволяют благоприятно оценивать перспективы развития алмазодобычи страны. Он считает, что 1/2 мировых инвестиций в разведку новых алмазных месторождений будет приходиться на Канаду.

С вводом в действие двух рудников – в 1998г. Ekati (80% акций принадлежит BHP Billiton) и в 2002г. Diavik (60% – Rio Tinto и 40% – Aber Diamond Mines) Канада за немногие годы стала одним из ведущих производителей алмазов. Оба рудника расположены в пределах Северо-Западных территорий.

На руднике Jericho фирмы Tahera Corporation в I кв. 2006г. было добыто 28 тыс. карат камней и такое же количество – затем в апр.

Jericho, а также два рудника по проекту De Beers – Snap Lake и Victor с общим годовым объемом добычи около 2,5 млн. карат невелики по сравнению с Ekati (почти 5 млн.) и Diavik (примерно 8 млн. карат), тем не менее они позволят увеличить добычу алмазов в стране почти на 20%. С осуществлением в ближайшем будущем еще ряда проектов (в арктических широтах и пров. Квебек) она может возрасти на несколько миллионов карат. БИКИ, 11.7.2006г.

Уран

На мировом рынке урана цена уранового концентрата по разовым сделкам выросла с 20 долл./а. ф. (содержания U₃O₈) в начале 2005г. до 35 долл. к концу года. В 2006г. рост продолжился и в III кв. был превышен уровень в 45 долл. за а. ф., а в IV кв. — уже 60 долл.

В последние годы спрос на уран в мире растет высокими темпами. Его продуценты, по оценкам специалистов, близки к максимальной загрузке своих производственных мощностей и резкого роста выпуска урана не ожидают.

В 2005г. мировое производство урана, по данным World Nuclear Association, составило 41,595 тыс.т. U (в 2004г. — 40,251 тыс.). Заметный рост производства был отмечен в Австралии, Казахстане и Узбекистане. Традиционно высокий объем выпуска зафиксирован в Канаде, в последние годы существенного роста производства урана в этой стране не наблюдается. Выпуск урана в США по-прежнему остается невысоким. К числу значимых продуцентов урана относятся африканские страны Нигер и Намибия.

Производство первичного урана в 2005г. обеспечило мировые потребности в нем почти на 60%. Этот показатель существенно (на 55%) выше среднегодового показателя за 2000-03гг. Традиционно в мире на уран, произведенный из вторичного сырья, приходится значительная доля в потреблении. Вследствие того, что ввод в эксплуатацию новых мощностей по выпуску первичного урана сильно ограничен, доступность и объем урана, произведенного из вторичного сырья, во многом определяют состояние мирового рынка урана. Рост цены на уран в будущем, по мнению экспертов, должен способствовать расширению производства первичного урана, так как поставки вторичного материала на рынок достаточно нестабильны, их объем постепенно сокращается и нет четкой информации о них даже на следующий год.

В 2005г. производство урана в Австралии составило 9,52 тыс.т. U, что на 6% больше, чем в 2004г. Основной объем выпуска в стране (5 тыс.т. U) пришелся на рудник Ranger компании ERA, которая намерена продолжать эксплуатацию этого рудника до 2012г., а также подготовить к разработке новое месторождение Jabiluka, расположенное недалеко от Ranger.

Производство урана на комплексе Olympic Dam компании WMC в 2005г. составило 3,68 тыс.т. U. После того, как компания BHP Billiton приобрела фирму WMC Resources, значительный объем инвестиций был выделен для Olympic Dam с целью увеличения здесь ежегодного выпуска урана до 4 тыс.т. U.

На руднике Beverley на юге Австралии компания Heathgate Resources в 2005г. произвела 0,82 тыс.т. U, что оказалось меньше запланированного объема производства.

Выпуск урана в Канаде в 2005г. составил 11,628 тыс.т. U (28% мирового производства), что оказалось чуть меньше показателя предыдущих лет. На руднике McArthur производство урана составило 7,2 тыс.т. U, что близко к его номинальной мощности, равной 8,46 тыс.т. U.

Заметно увеличился выпуск урана на канадском руднике Rabbit Lake — до 2,31 тыс.т. U. На руднике McClean Lake, вследствие ухудшения качества добываемой руды, было отмечено снижение производства до 2,11 тыс.т. U. Начало добычи урана на перспективном руднике Cigar Lake намечено на конец 2007г.

В последние годы была прекращена добыча урановой руды в Германии, Испании и Франции. Крупней-

шим продуцентом первичного урана в Европе является чешская компания Diamo, которая в 2005г. выпустила почти 0,41 тыс.т. U, однако по заявлению руководства компании, производство урана ею будет постепенно свернуто.

Суммарный выпуск урана африканскими странами в 2005г. достиг 6,914 тыс.т. U. Наибольший объем производства пришелся на Нигер, где на двух рудниках Akouta и Arlit было выпущено 3,09 тыс.т. U, или на 6% меньше, чем в 2004г. По мнению специалистов, при сохранении благоприятных для поставщиков рыночных условий выпуск урана в Нигере может быть существенно расширен. Производство урана в ЮАР в 2005г. сократилось до 0,67 тыс.т. U, что во многом стало следствием прекращения компанией Palabora производства этого металла. Единственным продуцентом урана в ЮАР в настоящее время является компания AngloGold Ashanti.

Производство урана в Намибии на руднике Roesing в 2005г. составило 3,147 тыс.т. U. Добыча здесь продолжится, несмотря на появившиеся ранее сообщения о том, что рудник может быть закрыт в 2007г. В условиях резкого подорожания урана на мировом рынке руководство Roessing приняло решение инвестировать в рудник 112 млн.долл. для продолжения его эксплуатации.

Объем потребления урана в США составляет 20 тыс.т. U ежегодно, в то время как собственное производство — 1,03 тыс.т. U. Основные продуценты урана в США — компании Uranium Resources и Power Resources, входящая в состав Cameco. Практически весь уран в стране производится на рудниках методом кислотного выщелачивания (по технологии in-situ leaching).

В небольших количествах уран добывается в Индии и Пакистане. В КНР объем производства урана оценивается специалистами в 0,75 тыс.т. U в год. Данные страны производят уран в основном для собственных нужд и практически его не экспортируют. Запасы урановой руды в этих странах имеют невысокое содержание полезного компонента, что делает их не столь привлекательными для разработки с целью поставок на мировой рынок. Добыча урана в Бразилии была возобновлена в 2000г., и ближайшей целью для страны является производство урана в объеме 0,3 тыс.т. U в год.

Постепенно растет выпуск урана в Казахстане и Узбекистане. В этих странах активно применяется технология in-situ leaching, а продукция экспортируется в страны Запада. В России действует один крупный урановый рудник вг. Краснокаменск (Читинская обл.), разрабатываемый шахтным способом «Приаргунским производственным горно-химическим объединением». Небольшое количество урана также добывают в Курганской обл. и Бурятии.

Входящая в структуру Росатома компания «Техснабэкспорт» — экспортер российского урана и японская компания Mitsui заключили соглашение о совместной реализации проекта по подготовке ТЭО освоения одного из участков зоны «Южная» Эльконского урановорудного района в Республике Саха (Якутия). Соглашение впервые дает возможность иностранной компании принять непосредственное участие в подготовке проекта по добыче уранового сырья на территории России. В случае положительного решения о целесообразности реализации данного проекта Mitsui получит право примерно на 25% его акций. По оценкам, запасы урана зоны «Южная» составляют 250 тыс.т. U, что выводит ее в ряд крупней-

ших месторождений в мире. По соглашению, Mitsui & Co выделит 6 млн.долл. на финансирование ТЭО проекта. Ввод рудника в эксплуатацию намечен на 2009г., а выход на проектную мощность, равную 1 тыс.т. U в год, — к 2015г. Общая стоимость проекта оценивается его участниками в 245 млн.долл. Весь добытый на месторождении уран будет использоваться как сырье для производства топлива для ядерных реакторов.

В будущем специалисты ожидают заметного роста производства урана на территории России. Значительный объем выпуска будет концентрироваться в руках наиболее эффективных продуцентов, эксплуатирующих урановые рудники с низкими производственными издержками. Для мелких рудников перспективы развития также достаточно оптимистичны в связи с подорожанием урана в последние годы.

Выпуск урана в мире в ближайшие 3-5 лет будет расти и может достичь 50 тыс.т. U в год. Основной прирост производства ожидается в Канаде, Австралии и Казахстане и менее значительный — в США, ЮАР и Намибии. Казахстан активизировал создание СП с зарубежными партнерами с целью существенного увеличения выпуска урана.

К числу пяти стран, являющихся ведущими мировыми продуцентами урана, относятся Канада, Австралия, Казахстан, Нигер и Намибия. Всего же на первые 10 стран-лидеров приходится до 94% его добычи в мире. После расширения добывающих мощностей на руднике Roessing, а также ввода в эксплуатацию рудника Langer Heinrich, Намибия может стать третьим государством в мире по объему добываемого урана. Намибия располагает значительным числом разведанных месторождений урана, в числе основных и перспективных — Aussinanis, Hakskeen, Klein Spitzkorpe, Marinica, Oryx, Trekkorje (поисково-разведочные работы на месторождении ведет компания UraMin), Tumas, Valencia (принадлежит Forsys Metals) и Wolfkorpe. Глубина залегания урановых руд на большинстве месторождений невелика, и они все пригодны для разработки открытым способом.

По оценкам специалистов, рудник Roessing может успешно эксплуатироваться еще в течение ближайших 10 лет. Главным владельцем рудника является компания Rio Tinto (68,6% акций). В числе прочих акционеров — правительства Намибии и Ирана, южноафриканская компания Industrial Development. Особо подчеркивается, что поставок урана с Roessing в Иран не ведется.

Рудник Langer Heinrich, расположенный в 100 км. к юго-востоку от Roessing, принадлежит компании Paladin Resources. Производственные мощности Langer Heinrich составляют 1,2 тыс.т. U в год, а первые отгрузки продукции здесь намечены на конец марта 2007г.

По данным Mining Journal, на конец 2005г. в мире действовало 440 ядерных реакторов коммерческого назначения, еще 25 реакторов находились в стадии строительства. На долю АЭС приходится 16% всей производимой в мире электроэнергии. И эта доля не претерпела существенных изменений в последнее десятилетие, поскольку темпы ввода в эксплуатацию новых АЭС в мире были достаточно низкими. В целом, по подсчетам специалистов, для работы всех действующих ядерных реакторов в мире требуется до 66 тыс.т. U в год, и эта цифра, по прогнозам, будет ежегодно увеличиваться на 2%.

Уран является характерным элементом гранитного слоя и осадочной оболочки земной коры. В сво-

бодном виде он в земной коре не встречается. Известно 100 минералов урана, важнейшие из которых настуран, уранинит, урановая смоляная руда и туюмунит.

Первая стадия уранового производства — концентрирование. Следующая стадия — выщелачивание концентратов. Применяется либо кислотное, либо щелочное выщелачивание. Кислотное выщелачивание обходится дешевле, поскольку для извлечения урана используется серная кислота. Если же в исходном сырье уран находится в четырехвалентном состоянии, то этот способ неприменим, так как четырехвалентный уран в серной кислоте практически не растворяется. В этом случае используется щелочное выщелачивание, либо уран предварительно окисляется до шестивалентного состояния. Кислотное выщелачивание не применяется, если урановый концентрат содержит доломит или магнезит, так как велик расход кислоты на их растворение. В этом случае используется гидроксид натрия.

На следующем этапе из полученного раствора избирательно выделяется уран, для этого применяется экстракция и ионный обмен. Поскольку раствор содержит не только уран, но и другие катионы, то для селективного выделения урана приходится использовать многие окислительно-восстановительные реакции. Методы ионного обмена и экстракции позволяют достаточно полно извлекать уран из бедных растворов.

После этого уран переводится в твердое состояние — в один из оксидов или в тетрафторид, из которого обычно получают металлический уран.

Почти 30% урана добывается в мире открытым способом с глубиной карьеров до 200 м. К числу рудников, где ведется такая добыча, относятся Ranger (Австралия), Roessing (Намибия), McClean Lake (Канада). Крупнейший в мире урановый рудник McArthur River (Канада) разрабатывается шахтным способом, глубина шахт достигает 680 м. В числе других рудников, где разработка ведется подземным способом, рудники Rabbit Lake (Канада) и Akouta (Нигер).

21% урана в мире производится методом выщелачивания по технологии in-situ leaching. Крупнейшим рудником, где применяется такая технология, является рудник Beverley в южной части Австралии. 12% мирового выпуска урана приходится на производство, где уран извлекается в качестве побочного продукта, в основном при добыче меди и золота. Значительные количества урана, как побочного продукта, получают на предприятии Olympic Dam в Австралии. БИКИ, 9.1.2007г.

Германий

Сконца 2005г. до середины марта 2006г. мировые цены на германий выросли с 360-430 долл./кг. до 390-440 долл. В 2005г. они колебались в диапазоне от 360 до 430 долл./кг.

Мировое производство рафинированного германия, по оценке Геологической службы США, увеличилось в 2005г. на 3,4% — до 90 т., из которых 4,5 т. приходилось на США. Данные о выпуске рафинированного германия в других странах в 2005г. не сообщаются, как и данные о мировых запасах и базе запасов данного элемента. В США его запасы на конец 2005г. оцениваются в 450 т., а база запасов — в 500 т.

По данным Геологической службы США, в 2004г. лидирующими продуцентами германия в мире были Канада и КНР. На них приходилось соответственно

29% (25,2 т.) и 27% (23,5 т.) его мирового производства, оцениваемого в 87 т. Потребление германия в мире в 2004г. оценивается в 88 т.

В 2005г. небольшой дефицит на мировом рынке германия сохранился, причем его величина несколько возросла. По прогнозу, дефицит поставок сохранится, по меньшей мере, и в 2007г. Переработка нового лома продолжает увеличиваться. Кроме того, за пределами КНР и России вновь появился интерес к извлечению германия из угольной зольной пыли.

Рост спроса на германий в 2005г. был обусловлен расширением использования волоконной оптики на Дальнем Востоке, увеличением использования линз на базе германия, работающих в инфракрасной области спектра и предназначенных для приборов ночного видения в дорогостоящих автомобилях, и продолжающимся ростом спроса на оборудование ночного видения со стороны военной промышленности. Возможно возникновение новой сферы потребления германия, обусловленное потенциальной заменой арсенида галлия на силико-германий (SiGe) в приборах беспроводной телекоммуникационной связи. Преимущество SiGe-чипов в том, что они объединяют в себе высокоскоростные свойства германия и недорогую хорошо установленную технологию производства кремниевых чипов. Нетускнеющий серебряный сплав марки Argentum требует содержания 1,2% германия. Недавнее подорожание энергии улучшило экономическую ситуацию на рынке солнечных панелей, являющемся потенциальным новым рынком сбыта германия. Продолжаются исследования подложек германий-на-изоляторе как замены кремния на миниатюрных чипах и твердотельных светодиодов (LED) на основе германия. Мировое потребление германия (в форме диоксида) в качестве катализатора в производстве полиэтилентерефталата (PET) оставалось стабильным.

По сообщению Roskill's Letters from Japan, в Японии спрос на диоксид германия также сохранился стабильным. Хотя производство PET-пластмасс для изготовления бутылок увеличилось, удельное потребление диоксида германия в производстве катализаторов снизилось ввиду повышения степени переработки использованных бутылок и переключения на потребление диоксида титана. Спрос на металлический германий, используемый в линзах для инфракрасных камер и в добавках к TeGeSb-пластмассам для DVD-RAM, также остается стабильным. Повышательная тенденция в спросе на металлический германий для изготовления медицинских браслетов, по видимому, закончилась. Спрос на металлический германий со стороны продуцентов оптического волокна в Европе и США в 2005г. снизился, но, по прогнозу, в 2006г. он вновь увеличится.

Суммарный японский импорт германия повысился в 2005г. на 32% — до 71 т. Зарегистрированный импорт металлического германия вырос на 131% — до 21 т. благодаря увеличению отгрузок из КНР. Однако полагают, что данные показатели относятся скорее к продуктам низкой чистоты, а не к металлу, а реальный прирост импорта металлического германия был значительно меньше. В сент. 2005г. из КНР было ввезено 5477 кг по средней цене почти 1 тыс. иен/кг. Импорт из Бельгии в 2005г. упал на 43%.

Импорт диоксида германия в Японию снизился в 2005г. на 1% — до 40 т, при этом отгрузки из КНР увеличились на 29%, из России — на 78% и Канады — на 56%.

Структура японского импорта германия, в кг.

	2003г.	2004г.	2005г.
Всего ¹⁾	43520	53987	71021
Диоксид германия	28892	40616	40115
КНР	17042	18725	24160
Канада	1125	4541	7078
Бельгия	7520	12650	5422
Россия	1755	1590	2825
ФРГ	160	60	280
США	60	360	-
Украина	100	120	-
Прочие страны	1130	2570	350
Металлический германий	9947	9092	21025
КНР	7027	7132	16265
Бельгия	1333	1559	895
Россия	326	119	80
Прочие страны	1261	282	3785

¹⁾ В пересчете на диоксид германия.

Источник: Rare Metal News.

В США, по данным Геологической службы, производство рафинированного германия в 2005г. оценивается в 2,7 млн.долл. Германий в стране производится путем рафинирования либо импортируемых соединений германия, либо промышленного лома. Германий извлекался из цинковых концентратов, производившихся на двух цинковых рудниках (один — в шт.Аляска, другой — в шт.Вашингтон), и экспортировался в Канаду для обработки. Рудник в шт.Теннесси выпускал богатые германием цинковые концентраты до своего закрытия в середине 2003г.

Германиевое рафинировочное предприятие в шт.Нью-Йорк производит тетрагидрид германия для изготовления оптического волокна. Другое рафинировочное предприятие, расположенное в шт. Оклахома, выпускает очищенные соединения германия для производства оптического волокна, инфракрасной техники и подложек для электронных приборов. На шесть компаний приходится наибольшая часть потребления германия в США.

Крупными сферами использования германия в мире, по оценке, являются (%): производство катализаторов для получения пластмасс — 31, оптоволоконных систем — 24, инфракрасной оптики — 23, электронных/солнечных электрических устройств — 20 и прочего (люминофоры, металлургия, химиотерапия) — 10. В США германий в производстве пластмасс в качестве катализатора не используется.

Характеристика рынка германия США (кг, по содержанию Ge)

	2003г.	2004г.	2005г. ¹⁾
Производство рафинированного германия	4700	4400	4500
Импорт ²⁾	15500	24400	23400
Экспорт ²⁾	6200	13800	26500
Отгрузки из государственных запасов	1760	7190	5000
Потребление ¹⁾	20000	25000	27000
Цены продуцентов (долл./кг) ³⁾			
Зоннорафинированный германий	380	600	610
Диоксид германия электронного сорта	245	400	405

¹⁾ Оценка. ²⁾ Не включая тетрагидрид германия и другие его соединения, для которых данные не сообщаются. ³⁾ На конец года.

Поставщиками германия в США в 2001-04гг. являлись (%): Канада — 28, КНР — 22, Бельгия — 21, Россия — 8, прочие страны — 21. БИКИ, 22.8.2006г.

Поташ

Мировая горнодобывающая промышленность, связанная с производством мягких горных пород, таких как поваренная соль, поташ, гипс и трона, представлена рядом крупнейших подземных предприятий, выпускающих минеральное сырье, необхо-

димое для химической и цементной отраслей, производства удобрений, штукатурки и прочей продукции.

Добыча поташа, представленная в основном извлечением калиевых минералов – сильвинита (смесь хлоридов калия и натрия) и карналлита (водный хлорид калия-магния) для получения хлористого калия, весьма важна для сельского хозяйства, поскольку является базой для производства калийных и смешанных азотно-фосфорно-калийных удобрений. 93% выпускаемого в мире поташа используется для получения удобрений на основе хлорида калия.

По оценке Геологической службы США, мировые ресурсы поташа составляют 250 млрд.т. Крупнейшие в мире природные запасы данного сырья сосредоточены в Канаде (более половины мировых) и России.

Структура мировых запасов поташа на конец 2007г., в млн.т.

	Запасы	База запасов
Всего	8300	18000
Канада	4400	11000
Россия	1800	2200
Белоруссия	750	1000
ФРГ	710	850
Бразилия	300	600
США	90	300
Израиль	40	580
Иордания	40	580
Украина	25	30
Великобритания	22	30
Испания	20	35
Чили	10	50
КНР	8	450
Прочие страны	50	140

Крупнейшей в мире страной-производителем поташа является Канада, за ней с большим отрывом следуют Россия, Белоруссия и ФРГ.

Мировая добыча поташа по данным Геологической службы США, в тыс.т.

	2005г.	2006г.	2007г. ¹
Всего	31100	29100	33000
Канада	10120	8360	11000
Россия	5500	5720	6300
Белоруссия	4800	4605	5400
ФРГ	3600	3620	3700
Израиль	2060	2200	2000
США	1200	1100	1200
Иордания	1230	1036	1100
КНР	600	600	700
Великобритания	600	480	450
Испания	500	437	450
Бразилия	405	405	410
Чили	370	450	450
Украина	65	65	65

¹Предварительные данные.

Крупнейшие компании-производители поташа базируются в Канаде (Potash, Agrium, Mosaic), России («Уралкалий», «Сильвинит»), Белоруссии («Беларуськалий») и Европе (ICL – Cleveland Potash/Iberpotash, Kali, Salz).

Имеются достаточно крупные предприятия в США и Бразилии. В США поташ производят в штатах Мичиган, Нью-Мексико и Юта. Наибольшая часть продукции выпускается на юго-востоке шт. Нью-Мексико, где эксплуатируются три рудника, на которых добываются сильвинитовые и лангбейнитовые (двойной сульфат калия и магния) руды. На переработанное сырье, производимое в шт. Нью-Мексико, приходится более 77% суммарных продаж, осуществляемых американскими производителями поташа. В шт. Юта на трех подземных рудниках извлекается сильвинит из рапы, а также перерабатывается наземная и подпо-

верхностная рапа для получения калиевых солей и побочных продуктов производства.

В Канаде компания Mosaic имеет два предприятия – Colonsay и Esterhazy, являющиеся шахтовыми рудниками. Комплекс Esterhazy включает в себя две взаимосвязанные шахты K1 и K2, расположенные в 10 км. друг от друга. Esterhazy является крупнейшим в мире предприятием по производству поташа, ее совладельцем выступает Potash, которой принадлежат права на проведение добычи. Эксплуатацию осуществляет Mosaic, но в рамках договора с Potash последней ежегодно поступает 952,5 тыс.т. обработанной продукции.

В 2008г. Mosaic, как ожидается, будет вторым в мире производителем поташа по объему мощностей. Текущие производственные мощности компании составляют 11,6 млн.т. в год, учитывая недавнее их расширение на руднике Esterhazy (на 1,1 млн.т. – до 5,3 млн.), завершившееся в мае 2007г.

На руднике Colonsay осуществляется расширение мощностей на 225 тыс.т. в год, которое должно быть закончено к 2010г.

Компания владеет также менее крупным поташным рудником в г.Карлсбад (шт. Нью-Мексико, США), где добывается как сильвинит, так и лангбейнит, продаваемый под маркой K-Mag. Рудное тело здесь располагается лишь на 250м. ниже поверхности земли, но толщина слоя залегающих запасов меньше, чем на канадских месторождениях в пров. Саскачеван.

Potash имеет четыре добывающих предприятия в пров.Саскачеван (Канада) – Cory, Lanigan, Rocanville и Allan, а также одно предприятие в пров.Нью-Брансуик. К 2011г. планируется ввод в эксплуатацию нового рудника в пров.Нью-Брансуик мощностью 2 млн.т. в год. На Rocanville также будет строиться новый рудник мощностью 2 млн.т. в год, производство на котором начнется в 2012г. На Cory ожидается расширение мощностей на 1,2 млн.т. в год, а остановленные ранее мощности Lanigan предполагается вновь ввести в эксплуатацию.

Agrium эксплуатирует предприятие по производству поташа Vanscoy, мощность которого недавно была увеличена до 2,05 млн.т. в год.

Intrepid осуществляет добычу поташа на своем предприятии в г.Карлсбад, находящемся вблизи рудника компании Mosaic. Здесь также извлекается лангбейнит, имеющий торговую марку Trio.

Белорусское предприятие «Беларуськалий» находится вблизи г.Солигорск, в 130 км. к югу от Минска. «Беларуськалий» является одним из крупнейших в мире производителей поташа. Геологоразведочные работы на белорусском месторождении и строительство горнодобывающего комплекса «1» начались в 1961г. К 1980г. в эксплуатацию были введены следующие три рудника мощностью 40 млн.т. в год. Осуществляется строительство еще двух рудников.

Крупнейшим в России производителем поташа является «Сильвинит». В янв.-окт. 2007г. эта компания увеличила производство сильвинитовой руды на 4,3% по сравнению с тем же периодом 2006г. – до 10,75 млн.т., а хлорида калия – на 5,8% – до 4,63 млн.т. Экспорт хлорида калия, осуществленный компанией за указанные 10 месяцев повысился на 4,3% – до 4,61 млн.т.

Предприятия компании «Уралкалий», являющейся вторым по величине российским производителем поташа после «Сильвинит», находятся в г.Березники Пермской обл., где компания имеет два участка для

проведения добычи (рудники «2» и «4»), а также обладает правами на разработку дополнительного участка (рудник «5»), завершение разведки которого ожидается в текущем году. Действующие рудники «2» и «4» оснащены обширным парком современной горнодобывающей техники.

«Уралкалий», образованное в 1930г. как государственное предприятие со штаб-квартирой в Москве, специализируется на производстве сырья для выработки удобрений на базе поташа. «Уралкалий» намеревается остаться игроком только на рынке чистого поташа и исключить из своего производства сырье для смешанных удобрений, поскольку выпуск поташа является наиболее стабильным бизнесом в отрасли.

По данным Industrial Minerals, сейчас мощности компании составляют 4 млн.т. поташа в год, а планируемые на 2007-10гг. инвестиции в объеме 163,7 млн.долл. позволят расширить их на 2,4 млн.т.

Для реализации комплексной программы развития, включающей строительство нового рудника, компании не понадобятся иностранные инвестиции. Международным добывающим компаниям, подобным Rio Tinto, вряд ли будет предоставлена возможность вхождения в российский поташный сектор, несмотря на проявляемый с их стороны интерес. Более вероятно возникновение процесса консолидации национальных производителей, в ходе которой «Уралкалий» может приобрести компанию «Сильвинит».

Мировое производство калийных минералов быстро расширяется, причем в основном за счет имеющихся производителей, поскольку вхождение новых крупных предприятий на этот рынок с экономической точки зрения весьма затруднено. Однако имеется несколько интересных исключений, таких как проект Potasio Rio Colorado компании Rio Tinto в Аргентине, начало осуществления которого ожидалось в 2008г., а окончание — в 2011г. На новом предприятии предполагается выпускать 1,6-2,4 млн.т. поташа в год.

В России правительство приняло 21 предложение от компаний (включая «Уралкалий») на разработку нетронутых природных запасов поташа, занимающих обширную площадь и известных как Верхнекамское месторождение, расположенное в Пермской обл. Позднее Industrial Minerals сообщил, что разработку этих единственных в России запасов калий-магневых солей, оцениваемых в 3800 млн.т. руды, ведет компания «Сильвинит».

В 2007г. сообщалось также о завершении изучения возможности реализации проекта Kouilou Potash на месторождении в Конго (Браззавиль), измеренные запасы которого оцениваются в 104,6 млн.т. карналлита со средним содержанием хлорида калия в 19,5%. Измеренных и идентифицированных запасов сырья на данном месторождении достаточно для разработки в течение 36 лет. Проект принадлежит базирующейся в Торонто компании MagMinerals. Здесь предполагается выпускать удобрения на базе поташа гранулированного и стандартного сортов. Годовой объем производства составит 600 тыс. или 1200 тыс.т., в зависимости от ситуации на рынке в 2009г. — времени планируемого ввода в эксплуатацию данного предприятия.

Упомянулось о проекте строительства предприятия мощностью 2 млн.т. в год на Гремячинском месторождении поташа в России (Волгоградская обл.), где природные запасы оцениваются в 1,2 млрд., т. (вероятные — в 4,8 млрд. т.). Ожидалось, что производство здесь может начаться к 2010г.

К числу предполагаемых проектов относится также сооружение предприятия Dekhanabad на месторождении поташа Tobegat в Узбекистане и предприятие по производству сульфата калия в Египте, которое намерена построить иорданская компания.

В результате проведения некоторых технических усовершенствований и без каких-либо дополнительных капиталовложений производство поташа на предприятии, расположенном на аргентинском месторождении Rincon Salar, увеличится к июню 2007г. на 40 тыс.т. в год — до 62 тыс. В Иордании к началу 2009г. планируется расширить мощности предприятия, базирующегося на запасах Мертвого моря. Расширение мощностей ожидается также на предприятиях США, в штатах Нью-Мексико и Юта. Кроме того, в условиях крепкой рыночной конъюнктуры британская компания изучила возможности продления своего производства поташа, по меньшей мере, на 20 лет.

Мировая торговля поташом является высококонцентрированной. В ней доминируют два синдиката — СП Belarusian Potash Co Trading JV (ВРС), партнерами которого являются «Уралкалий» и «Беларуськалий», и компания Canpotex, осуществляющая продажи товара трех крупных североамериканских производителей поташа — Potash Corp. of Saskatchewan, Mosaic и Agrium.

Торговля продукцией российской компании «Уралкалий» осуществляется через ВРС, в количественном выражении являющуюся крупнейшей в мире организацией, торгующей поташом.

90% всей выпускаемой компанией «Уралкалий» продукции экспортируется, тогда как в советский период наибольшая часть российского и белорусского поташа потреблялась на внутреннем рынке, а объемы экспорта были невелики. В результате на мировом экспортном рынке доминировала компания Canpotex, у которой фактически не было конкурентов.

После распада СССР в условиях отсутствия дотаций с/х сектору на приобретение удобрений поташ из России и Белоруссии в крупных объемах хлынул на мировой рынок, а Canpotex была не в состоянии затормозить снижение цен, вызванное резким повышением российских и белорусских поставок. Эта компания при руководстве из офисов в Сингапуре участвует в осуществлении десятилетней программы развития рынка поташа в Китае, направленной на расширение его использования в производстве удобрений. Canpotex также принимает участие в реализации менее масштабных программ во Вьетнаме и Пакистане.

В торговле со странами азиатского региона ВРС, по его собственной оценке, обладает значительными преимуществами по сравнению с компанией Canpotex, поскольку транспортировка товара до китайской границы по железной дороге для «Уралкалий» дешевле, чем для канадских компаний морским путем. При морской транспортировке в Индию затраты у «Уралкалий» также ниже, и компания за последние три года увеличила свой экспорт в эту страну. Ввиду существенного роста потребления поташа в Азии компания ВРС расширила свое присутствие на ключевых азиатских рынках, повысив при этом цены сиф и снизив транспортные издержки. Динамика цен в Юго-Восточной Азии более подвержена изменениям в рыночной конъюнктуре, чем на контролируемом государством индийском рынке, зависящем от государственных субсидий.

Заметный рост мирового спроса на поташ начался в 2004г. и продолжился в 2005г., стимулировав подо-

рожение этого сырья. В 2006г. переговоры о ценах по контрактам на поставку поташа между его крупными импортерами (Бразилия, КНР и Индия) и экспортерами в I пол. зашли в тупик, вызвав опасения относительно роста складских запасов. Тогда для предотвращения возможного избытка поставок некоторые производители, в т.ч. в Канаде и Белоруссии, сократили выпуск поташа.

В 2007г. мировой спрос на поташ существенно повысился, вызвав увеличение его производства ведущими производителями. Наиболее резкий рост спроса наблюдался со стороны Китая, Индии и Бразилии, что было обусловлено не только необходимостью повышения урожаев пищевых культур в условиях роста численности населения, но и бумом в производстве биотоплива, которое представляет собой крупный потенциальный рынок сбыта поташа.

В 2007г. высокий спрос на поташ в КНР объясняется тем, что к этому времени накопленные в 2005г. национальными дистрибуторами крупные складские запасы уже были в значительной степени исчерпаны.

В соответствии с оптимистическим прогнозом в перспективе, с 2008г., мировой спрос на поташ будет увеличиваться на 4-5% в год. По более консервативным прогнозам, данный показатель составит в среднем 3%. Даже, исходя из последнего предположения, за год спрос должен повыситься на 2 млн.т., что эквивалентно вводу в эксплуатацию нового рудника. Однако, как полагает руководство компании «Уралкалий», маловероятно, что до 2012г. начнется полномасштабное функционирование новых крупных рудников.

Несмотря на сообщения о расширении мощностей, у поташной промышленности останутся трудности с удовлетворением растущих потребностей в ее продукции, что делает ввод дополнительных мощностей компанией «Уралкалий» особенно актуальным.

Наблюдается много общего в ситуациях на рынках поташа и железной руды. Они характеризуются такими факторами, как низкий объем складских запасов у производителей, высокий спрос на сырье со стороны Китая, высокий уровень мирового спроса, процесс концентрации поставщиков, существование почти непреодолимого барьера для вхождения в отрасль новых игроков и наличие экологических проектов, на реализацию которых потребуются длительное время.

При всей схожести рыночных условий рост цен на поташ в 2007г. был менее значительным, чем на железную руду. Так, цены на железную руду компании CVRD выросли на 190%, тогда как цены на поташ компании Potash Corp. на внутреннем рынке повысились только на 85%. Однако за последний год российские цены на калийные продукты для удобрений увеличились более чем вдвое. В июне 2007г. они преодолели психологический барьер в 300 долл/т, а, по соглашению, с 1 окт. при отгрузках в страны Юго-Восточной Азии они должны были подняться до 300-330 долл., а в Бразилию — до 305-315 долл.

В 2007г. компания «Уралкалий» после некоторой паузы в поставках в очередной раз подняла свои цены, и в рамках разовых сделок стандартные удобрения на базе хлорида калия продавались в Азию по цене в 400 долл/т, а продукты гранулированного сорта поставлялись в Бразилию по цене в 400-410 долл/т.

На рынке США в последние годы динамика среднегодовых цен поташа была следующей (долл. за 1 т. К₂O-эквивалента, фоб рудник): 2002г. — 155, 2003г. — 170, 2004г. — 200, 2005г. — 280, 2006г. — 290, 2007г. — 390.

В 2008г. подорожание поташа продолжилось. По данным Industrial Minerals, на отгружаемое навалом канадское сырье динамика цен фоб Саскачеван была следующей (долл/м. т.).

Сорт	Окт. 2007г.	Апр. 2008г.
Стандартный	200-205	400
Необработанный	205-210	410-420
Гранулированный	210-215	420-430

БИКИ, 24.5.2008г.

Металлургия с РФ

Наиболее перспективными формами сотрудничества в цветной металлургии являются взаимные инвестиции, а также технологическое сотрудничество. Прямые инвестиции в российско-канадском сотрудничестве до настоящего момента не получили развития, в то время как взаимодействие российских и канадских компаний в области передачи технологий и строительства новых предприятий приобретает все более активный характер. Так, канадские компании «Хатч» и «СНС-Лавалин», являющиеся одними из крупнейших в мире в области инженерно-консультационных систем, управления проектами и строительством, активно работают на российском рынке, успешно принимая участие в тендерах, проводимых крупнейшими российскими алюминиевыми компаниями.

Наряду с технологическим сотрудничеством значительный интерес представляет канадский опыт государственного регулирования и информационной поддержки цветной металлургии. Усиливающаяся конкуренция на внешних рынках, особенно со стороны Китая, общие проблемы торговли на рынке ЕС требуют более тесной работы по согласованию сбытовой политики на целевых рынках.

Крупные российские компании рассматривают возможность инвестирования в горнодобывающий и металлургический секторы Канады и заинтересованы в создании благоприятного режима для таких инвестиций.

Так в 2007г. ОАО «ГМК Норильский Никель» приобрел за 6,8 млрд. кан. долл. (27,50 долл. за акцию) канадскую компанию LionOre Mining International занимающую 10 место в мире по производству никеля. LionOre владеет никелевыми шахтами в Ботсване и ЮАР, тремя никелевыми и одной золотой шахтой в Австралии.

«Северсталь». Второй по объемам производства металлургический комбинат в России и пятнадцатый в мире выражал заинтересованность в приобретении активов в Канаде. В этой связи в 2004г. группа проводила работу по поглощению находившейся на грани банкротства крупнейшей металлургической компании Канады Stelco, производящей 4 млн.т. стали в год. Общая ожидаемая стоимость сделки составляла 1 млрд.долл. США. В 2005г. канадская компания отказалась от продажи, пытаясь преодолеть угрозу банкротства путем реструктуризации задолженности и продажи непрофильных активов.

«Евраз Групп». Российская компания «Евраз Групп» прорабатывала вопрос о приобретении канадской компании Ipsco — производителя стальных труб для нефтегазопроводов и машиностроения. С покупкой Ipsco «Евраз» мог вплотную подойти к пятерке крупнейших производителей стали в мире с объемом производства 21,9 млн.т. стали в год.

Кроме «Евраз» на покупку Ipsco претендовал шведский сталелитейный концерн Ssab. В результате

удорожания Ipsco в ходе переговоров почти в полтора раза, «Евраз» отказался от покупки и канадская компания была приобретена Ssab за 7,7 млрд.долл. США.

Кроме того, «Евраз Групп» назывался среди потенциальных покупателей канадской металлургической компании Stelco.

«Русал». Осенью 2006г. компания «Русал» выражала намерение изучить вопрос о возможном инвестировании средств в строительство предприятия по производству алюминия в провинции Квебек, направив соответствующий запрос в Генконсульство России в Монреале.

Кроме того, «Русал» назывался среди претендентов на покупку канадской алюминиевой компании Alcan.

ОАО «ГМК Норильский Никель». В мае 2007г. ОАО приобрело за 6,8 млрд. кан. долл. (27,5 долл. за акцию) канадскую компанию LionOre Mining International занимающую 10 место в мире по производству никеля. LionOre владеет никелевыми шахтами в Ботсване и ЮАР, тремя никелевыми и одной золотой шахтой в Австралии. В 2006г. компания выпустила 34 094 т. никеля. Выручка в 2006г. составила 1,12 млрд.долл., чистая прибыль – 428,6 млн.долл. Стоимость сделанного предложения на 16% выше предложения конкурента «Норильского никеля» – швейцарской компании Xstrata и на 14% выше биржевой стоимости компании. «Норникель» и Xstrata вступили в борьбу за LionOre в начале марта 2007г., когда Xstrata сделала предложение о дружественном поглощении за 4,6 млрд. канадских долл.

«Норникелю» в два этапа удалось выкупить 97,7% акций LionOre (90% и 7.7% соответственно), и как владелец более 90% акций, в соответствии с канадским законодательством «Норникель» имеет право выкупить недостающие 2,3% акций в принудительном порядке.

С приобретением LionOre, «Норильский никель» контролирует 20% мировых поставок никеля.

2 окт. 2007г. «Норникель» через свою дочернюю компанию Norilsk Nickel Harjavalta Oy (Финляндия) подписал соглашение с канадской компанией Canadian Royalties (CRI) об участии в никелевом проекте Nunavik стоимостью 450 млн. кан. долл. на севере пров. Квебек. По условиям соглашения «Норильский никель» покупает 7,25 млн. акций CRI по 3,45 кан. долл. на 25 млн. кан. долл. (7,2% акций). Соглашение предполагает возможность дополнительного финансирования в 25 млн. канн. долл. в дальнейшем.

Также было достигнуто соглашение о поставках «Норникелю» никелевого концентрата, произведенного в рамках разрабатываемого проекта Nunavik.

«Полюс Золото». Крупнейший российский золотодобытчик – компания «Полюс Золото» – рассматривала возможность подать заявку на покупку канадской Crystallex International, ведущей разработку золоторудного месторождения в Венесуэле. Crystallex International планировала открыть комбинат на месторождении Las Kristinas в 2009г. и производить на нем 300 тыс. унций золота в год. Однако проект реализуется с задержками и сопровождается конфликтами вокруг прав собственности. Существуют опасения, что власти Венесуэлы могут вообще прибегнуть к его национализации. Распространение в СМИ подобного рода информации вызвало падение акций Crystallex International. По сообщениям СМИ, российская компания привлекла инвестиционное подразделение Bank of Montreal для оценки канадской корпорации.

«Ростсельмаш». В июне 2007г. машиностроительная корпорация «Ростсельмаш», на долю которой приходится 17% от общего объема производства зерноуборочных комбайнов в мире, приобрела 80% обыкновенных акций канадского концерна Buhler Industries, специализирующийся на производстве тракторов и других с/х машин. В дальнейшем «Ростсельмаш» будет выкупать по 7,25% акций ежегодно в течение 2009-2012гг.

Оборот компании Buhler, штаб-квартира которой находится в Виннипеге (пров. Манитоба) в 2006г. составил 175 млн. канн. долл., активы компании оцениваются в 150 млн.долл. США. На предприятиях компании работает 800 чел. Дочернее предприятие канадской компании ООО Buhler-Russia ведет работы по проекту строительства тракторного завода в Краснодарском крае. Общая стоимость проекта оценивается в 6 млн. евро. Предприятие будет ежегодно производить не менее 480 тракторов

ОАО «Магнитогорский металлургический комбинат». Российская компания ММК, наряду с рынком США, рассматривает в качестве одной из перспективных площадок под проект строительства завода по выпуску автолиста канадскую провинцию Квебек. В марте 2007г. состоялась рабочая поездка представителей компании в канадскую провинцию Квебек для изучения возможностей и условий для строительства нового металлургического производства.

Металлургия с РФ-2006. Наиболее перспективными формами сотрудничества в цветной металлургии являются взаимные инвестиции, а также технологическое сотрудничество. Прямые инвестиции в российско-канадском сотрудничестве до настоящего момента не получили развития, в то время как взаимодействие российских и канадских компаний в области передачи технологий и строительства новых предприятий приобретает все более активный характер.

Компания «Хатч» (Hatch Ltd), являющаяся одной из крупнейших компаний мира в области инженерно-консультационной деятельности, технологий, информационных систем, управления проектами и строительством, начала активно работать на российском рынке, успешно принимая участие в тендерах, проводимых крупнейшими российскими алюминиевыми компаниями.

В мае 2003г. «Хатч» (отделение легких металлов) совместно с другой канадской компанией «СНС-Лавалин» выиграла тендер на разработку первой части технико-экономического обоснования проекта «Коми Алюминий»; тендер проводил один из крупнейших российских производителей алюминия – «Группа СУАЛ». Первая часть ТЭО включала оценку возможных сроков и необходимых затрат в связи с увеличением добычи бокситов на Среднетиманском бокситовом руднике и строительством нового завода по производству глинозема; вторая часть – технико-экономическое обоснование строительства нового алюминиевого завода в Республике Коми.

Проект «Коми Алюминий» предусматривает расширение и модернизацию существующего Среднетиманского бокситового рудника с увеличением его производительности с 1 до 6,5 млн.т. бокситов в год для обеспечения сырьем проектируемого глиноземного завода. Глиноземный завод будет производить 1,4 млн.т. глинозема в год и войдет в состав комплекса «Коми Алюминий», включающего также алюминиевый завод; он будет работать на сырье, поступающем с глиноземного завода. Участие компании «Хатч» в проекте заключается в выборе и адаптации

технологий производства, используемых в работе комплекса, а также в осуществлении инженерно-технических расчетов и проектировании строительства глиноземного завода.

В июне 2003г. компания «Хатч» подписала контракт с компанией «Русский алюминий» на проектирование и строительство второй очереди плавильных мощностей Саяногорского алюминиевого завода объемом 270 тыс.т. первичного алюминия в год. Согласно условиям проведенного тендера канадская компания обеспечивала разработку проекта, поставку материалов и оборудования, организацию строительства и общее руководство проектом. Проект завершен в I пол. 2006г.; общая его стоимость составила около 700 млн.долл. США.

Наряду с технологическим сотрудничеством значительный интерес представляет канадский опыт государственного регулирования и информационной поддержки цветной металлургии. Усиливающаяся конкуренция на внешних рынках, особенно со стороны Китая, общие проблемы торговли на рынке ЕС требуют более тесной работы по согласованию сбытовой политики на целевых рынках.

В марте 2005г. компания «СНС-Лавалин» выиграла тендер стоимостью 60 млн. кан.долл. на проектирование и поставку оборудования и материалов для двух цехов производительностью 1 575 т. в день по производству серной кислоты на Среднеуральском медеплавильном заводе. Цехи будут улавливать оксид серы, выделяющейся в процессе выплавки меди, при этом выбросы в атмосферу сократятся на 99,7%. Сдача цехов в эксплуатацию запланирована на март 2007г.

По итогам приложенных в 2005г. усилий, в т.ч. организованного минэкономразвития России в Канаде семинара по стандартам российского бухгалтерского учета и законодательству в этой сфере для канадской антидемпинговой службы, 3.2.2006г. Канадское агентство пограничных служб (КАПС) завершило процедуру пересмотра нормальной стоимости для ОАО «Северсталь» и впервые использовало цены отечественного рынка и значения себестоимости продукции, основанные на данных бухгалтерского учета российского экспортера. Тем самым канадская сторона подтвердила на практике рыночный статус металлургической отрасли России.

30 авг. 2006г. КАПС принято решение о начале антидемпингового расследования в отношении импорта проволоки из меди диаметром от 6 до 11 мм происхождением из Бразилии и Российской Федерации. По заявлению истца, монреальской компании Nexans Canada Inc., маржа демпинга для расследуемой продукции российского происхождения в 2004-06гг. варьировалась от 4,12 до 5,63%. За этот же период доля российского импорта на канадском рынке выросла с 0 до 7%. По данным статистического агентства Канады импорт из России проволоки из меди в 2005г. составил 36 млн.долл. США, а в I пол. 2006г. — 16,1 млн.долл. США.

Согласно принятому 13 дек. 2006г. предварительному решению КАПС о наличии демпинга, была установлена антидемпинговая пошлина на медную проволоку из России и Бразилии в размере 18,5%. Принятие окончательного решения ожидается 13 марта 2007г.

Ни одна из 13 российских компаний, упомянутых в качестве возможных экспортеров указанного товара в Канаду в уведомлении КАПС и жалобе истца, неконфиденциальная версия которой была направлена

торгпредством в минэкономразвития России, не вызвали заинтересованности в участии в расследовании. В этой связи наиболее вероятным исходом расследования будет введение антидемпинговой меры, рассчитанной на основе данных жалобы канадской компании-истца.

Авиапром с РФ

В 2007г. сотрудничество российских и канадских компаний в аэрокосмической промышленности получило дальнейшее развитие. Как и прежде, основной интерес к российскому рынку проявляют ведущие канадские компании «Бомбардье», «Пратт энд Уитни Кэнада», «МДС Аэро Саппорт»/«МДС Прад» и ряд других.

Заметно активизировала свой интерес к российским производителям авиационной техники канадская компания CAE — ведущий производитель авиационных тренажеров в Канаде и в мире в целом. В авг. 2007г. на Международном авиационно-космическом салоне МАКС-2007 сотрудники CAE провели ряд ознакомительных встреч с представителями российских компаний. Специалисты CAE проявили интерес к разработкам ЗАО ЦНТУ «Динамика», являющегося ведущим в России разработчиком и производителем авиационных тренажеров. Во время прошедших консультаций и переговоров с представителями CAE обсуждался самый широкий круг вопросов, связанных с возможностью интеграции новейших высокотехнологичных решений в производство современных тренажерных комплексов для российской авиационной техники.

Усилия «Бомбардье» были сосредоточены на вопросах сертификации своих самолетов с учетом поставки в лизинг компании «Нур-авиа» (Республика Татарстан) шести самолетов CRJ900. Кроме того, перспективный интерес для канадцев представляет проект сотрудничества с самарским предприятием ОАО «Авиакор — авиационный завод» и производства по канадской лицензии турбовинтового самолета Bombardier Q300, рассчитанного на перевозку 50-56 пассажиров. О возможности заключения такой сделки заявил на форуме в Давосе в янв. 2007г. министр экономического развития и торговли России Г.О. Греф.

В авг. 2007г. «Пратт энд Уитни Кэнада» и ОАО «Корпорация ВСМПО-Ависма» в ходе работы на Международном авиационно-космическом салоне МАКС-2007 (г. Жуковский, Московская обл.) подписали долгосрочное рамочное соглашение о сотрудничестве.

Специалисты компании «Пратт энд Уитни Канада» с 11 по 14 нояб. посетили ЗАО «Пермский моторостроительный комплекс». Поездка носила общий ознакомительный характер. Состоялись рабочие встречи с ОАО «Авиадвигатель» и ОАО «Пермский моторный завод», обсудили текущие вопросы по программе создания двигателей ПС-90ЭУ-16А, ПС-90ГП-2А.

В нояб. 2007г. в МЭРТ России обратились представители частно-государственного партнерства «Монреаль Интернешнл» (Montreal International). Канадская сторона проявила интерес к налаживанию сотрудничества с российскими компаниями — производителями авиационных приборов и оборудования. Перспективными для потенциальных канадских партнеров обозначены производство тормозных систем, гидравлики, электрики, систем пожарной сигнализации и пожаротушения. Свою заинтересованность представители канадской организации, пред-

ставляющей интересы авиапромышленного бизнеса Монреаля, где сконцентрировано 70% всех предприятий аэрокосмической отрасли Канады, объяснили желанием канадских производителей создать на канадском рынке альтернативу американским производителям, которые полностью контролируют отмеченные выше сегменты рынка. Сложившаяся ситуация ведет к снижению конкурентоспособности конечной продукции, выпускаемой канадской авиационной промышленностью.

Канадцы вынуждены констатировать, что в вышеуказанных областях у них отсутствуют собственные экспертизы и технологии. В качестве решения сложившейся проблемы эксперты «Монреаль Интернешнл» видят налаживание партнерских отношений с зарубежными производителями (прежде всего из России, Китая, Франции) с перспективой создания на территории Канады совместных предприятий по производству авиационных приборов и компонентов с долевым участием иностранных компаний. В ходе переговоров представители канадской стороны подчеркнули, что иностранные партнеры и инвесторы в ходе реализации совместных проектов получают неоспоримые преимущества, такие как канадские сертификаты, контроль качества, выход на североамериканский рынок.

Позитивной тенденцией двусторонних торгово-экономических отношений является развитие интереса российских компаний к прямым инвестициям в Канаду. Наиболее показательным проектом такого рода является MDS-Prad Technologies – совместное предприятие канадской компании MDS Aero support (г. Монреаль) и Уральского завода гражданской авиации (г. Екатеринбург), образованное ими с равной долей участия сторон. Предприятие занимается разработкой и производством высокотемпературных высокопрочных покрытий для рабочих лопаток газотурбинных двигателей. Продукция компании используется в авиационных газотурбинных двигателях General Electric Aircraft Engines и Rolls-Royce PLC.

Сотрудничество в сфере авиации. Положительным примером сотрудничества в авиационной отрасли служит деятельность в России канадской компании «МДС Аэро Саппоро» (г. Монреаль). С середины 90-х гг. МДС активно работает с российскими авиационными предприятиями и Центральным институтом авиадвигателестроения (ЦИАМ).

В 1997 г. компания заключила контракт стоимостью 10,5 млн. долл. США на разработку и поставку Рыбинскому авиадвигательному заводу испытательного стенда авиационных двигателей. Окончательный монтаж стенда и его наладка были завершены в конце 2003 г.

В 1999 г. МДС и Уральский завод гражданской авиации, г. Екатеринбург, образовали совместное предприятие с равной долей участия «МДС-ПРАД Текнолоджи» по созданию с использованием передовой российской технологии установки для нанесения плазменного напыления на лопатки авиационных двигателей и промышленных газовых турбин для повышения их износостойчивости. Опытная установка была создана и прошла полную сертификацию в 2003 г. В ходе ее создания при активном участии российских специалистов был внедрен целый ряд изобретений, делающих ее уникальной, не имеющей аналогов в мире. В канадской провинции Остров Принца Эдуарда совместным предприятием был построен завод, который был пущен в эксплуатацию в нояб. 2003 г., и на котором были размещены первые шесть установок.

В июле 2004 г. президент «МДС Аэро Саппоро» Ханс Одоерфер и группа его ведущих специалистов выезжали в Россию, где посетили НПО «Сатурн» (бывшие ОАО «Рыбинские моторы» и ОАО «А.Люлька-Сатурн», г. Рыбинск) и «Пермские моторы». Со II пол. 2005 г. «МДС» осуществляет разработку и поставку двух контрольно-испытательных стендов для нового авиадвигателя SM-146. Двигатель создается НПО «Сатурн» совместно с французской компанией «Снекма Моторс» для перспективного российского самолета регионального класса, который будет выпускаться компанией «Гражданские самолеты Сухого». Полная стоимость двух стендов составляет около 30 млн. долл. США, стоимость работ, выполняемых канадской компанией, оценивается в 21 млн. долл. США, остальные работы могут быть выполнены российскими организациями под авторским надзором МДС, что в значительной степени удешевляет проект.

С 1993 г. работает в России «Пратт энд Уитни Кэнада». Общие инвестиции компании в российскую экономику составляют более 400 млн. долл. США. Компания принимает участие в 25 совместных проектах с ведущими российскими предприятиями авиакосмической промышленности.

В 1997 г. в Санкт-Петербурге было организовано дочернее предприятие ООО «Пратт энд Уитни РУС». Его основными направлениями деятельности являются инжиниринговая поддержка и координация программ в России и странах СНГ, послепродажное обслуживание двигателей и поддержка программ закупок «Пратт энд Уитни». ООО «Пратт энд Уитни РУС» входит в состав Глобальной сервисной службы R&WC и осуществляет оказание экстренной технической помощи для заказчиков в России и СНГ. Предприятие, на котором работают 70 квалифицированных сотрудников, имеет российский сертификат разработчика авиационной техники.

В числе ключевых партнеров канадского производителя авиадвигателей в России необходимо отметить Казанский вертолетный завод, который запустил в серийное производство легкий многоцелевой вертолет «Ансат», оснащенный двумя турбовальными двигателями PW207K.

Также компания «Пратт энд Уитни Кэнада» разработала для среднего многоцелевого вертолета Ми-38 вертолетную версию турбовального двигателя PW-127TS. Входное устройство двигателя спроектировано и изготовлено в России из российских материалов. Разработчиком вертолета является консорциум «Евромилль».

В число совместных проектов «Пратт энд Уитни Кэнада» входит двухмоторный турбовинтовой региональный самолет Ил-114-100. Самолет оснащен двумя турбовинтовыми двигателями PW127H. Сертификат типа воздушного судна по нормам АП-25 был получен в 1999 г.

С 2002 г. «Пратт энд Уитни Кэнада» осуществляет техническую поддержку находящимся в России в коммерческой эксплуатации самолетам Cessna 208B Grand Karavan (завод «Элара», Чебоксары и авиакомпания Avcom, Москва), оснащенным канадским двигателем PT6A-114A, турбовинтовым Dash-8 производства компании «Бомбардье», с двигателями PW121.

«Пратт энд Уитни Кэнада» осуществляет также ряд совместных проектов с МПП «Салют» по производству входного устройства двигателя PW127/5 и других отдельных деталей двигателя. В перспективе рассматривается возможность организации производства лопаток вентиляторов.

В апр. 2006г. «Пратт энд Уитни Кэнада» и ОАО «Русполимет» (производитель авиационных колец из сталей, никелевых и титановых сплавов, располагающий собственным металлургическим производством, г.Кулебаки, Нижегородская обл.) подписали долгосрочное соглашение о поставке колец для авиадвигателей. Данный контракт стал результатом трехлетней подготовительной работы. По оценке канадских производителей это соглашение является важным этапом интеграции российских производителей авиационных материалов в мировой рынок. В нояб. 2006г. ОАО «Русполимет» осуществило отгрузку первой серийной партии колец в Канаду.

В рамках текущих НИОКР «Пратт энд Уитни Кэнада» поддерживает контакты с ЦИАМОм, г.Москва. Компания сделала Институту ряд коммерческих заказов по проведению отдельных расчетных и экспериментальных исследований.

Фирмой «Бомбардье» вместе с компанией «Гражданские самолеты Сухого» ведутся предварительные переговоры о совместной разработке, маркетинге и послепродажном сервисе авиатехники. По мнению «Бомбардье», консолидация российского авиастроения со временем откроет широкие возможности российско-канадской промышленной кооперации в этой сфере.

Кроме того, «Бомбардье» ведет переговоры о передаче в лизинг российским авиакомпаниям, включая Аэрофлот, 50 самолетов регионального класса. В частности, с ОАО «Нур-авиа» (управляющая компания авиакомпании «Татарстан») подписан контракт на поставку шести самолетов CRJ900 стоимостью 138 млн.долл. США. Самолеты предполагается приобрести в лизинг на 15 лет. Для технического обслуживания самолетов планируется создать совместное предприятие «Бомбардье Аэроспейс» и авиакомпании «Татарстан».

В 2003г. «Бомбардье» в числе первых западных компаний, действующих на российском рынке, сертифицировала турбовинтовой региональный самолет ДНС-8-100 (Dash-8). Первый такой самолет прибыл в Южно-Сахалинск из Канады в нояб. 2002г. В парке «Сахалинских авиатрасс» насчитывается три Dash-8.

В 2006г. был завершен процесс сертификации регионального 50-местного самолета CRJ 200.

Среди самолетов бизнес-класса в России эксплуатируется на данный момент 16 самолетов семейства «Челенджер», в том числе 8 — «Челенджер 604».

Самарское предприятие ОАО «Авиакор — авиационный завод» ведет переговоры с «Бомбардье» о создании в Самаре сервисного центра, который будет обслуживать самолеты бизнес-класса «Бомбардье», эксплуатируемые в России. Вторым этапом может стать поставка самарским предприятием комплектов для «Бомбардье», третьим — сборка самолетов в России.

Автопром с РФ

В мае 2007г. холдинг «Русские машины» приобрел 20 млн. голосующих акций (42% голосов) канадского автопроизводителя Magna International за 1,54 млрд.долл. Согласно условиям соглашения между Magna International, «Русскими машинами» и компанией Stronach Trust (принадлежащей главе Magna International Фрэнку Стронаху), после завершения сделки холдинг наряду со Stronach Trust получит возможность назначать членов в совет директоров Magna.

Magna International занимается всеми этапами производства автомобильных систем, модулей и ком-

понентов — от разработки, инжиниринга и тестирования до изготовления и транспортировки. Компания специализируется на разработке и сборке готовых легковых автомобилей и легких грузовиков по заказу компаний-автопроизводителей. Magna имеет 228 производственных площадок и 64 инженерных центра в 23 странах Европы, Азии, Северной и Южной Америки.

В нояб. 2006г. были подписаны меморандумы о стратегическом партнерстве между канадской компанией Magna International и российскими автопроизводителями: Группой ГАЗ и «АвтоВАЗом».

В рамках партнерства с «ГАЗом» достигнута договоренность о создании канадской компанией первых двух СП с «РМ Системз» (дочерняя компания компании «Русские машины» — основного акционера Группы ГАЗ). Одно из СП, которое разместится на площадях Горьковского автозавода, будет производить крупные пластмассовые детали, в частности, бамперы. Второе СП станет заниматься крупной металлоштамповкой и будет расположено на базе существующего штамповочного производства ГАЗа.

Новые предприятия, которые должны заработать уже в 2008г., будут обеспечивать потребности группы ГАЗ в компонентах для автомобилей «Крайслер Сегринг» и «Додж Стратус». В перспективе предполагается наладить поставки на все российские автосборочные производства. Объем производства СП будет рассчитан на 250 тыс. автомобилей в год.

Программа сотрудничества Magna International с «АвтоВАЗом» предполагает привлечение инвестиций в строительство нового завода мощностью 450 тыс. автомобилей в год.

Авиапром

Канадская компания «Бомбардье» является одной из крупнейших в мире корпораций, работающих в аэрокосмической области и транспортном машиностроении. Ее штаб-квартира находится в Монреале, провинция Квебек. На предприятиях компании занято 65 тыс.чел. С 1999г. председатель совета директоров корпорации, а с дек. 2004г. также и президент — Лоран Бодуан, 1938г. рождения, неоднократно признавался лучшим бизнес-руководителем Канады.

Компания была основана в 1942г. как производитель вездеходов для заснеженных районов. В 80г. начала укрупняться за счет приобретения авиационных и вагоностроительных производств в Канаде, США и Западной Европе. В 1986г. она купила у правительства Канады самолетостроительную компанию «Канадэйр», в 1989г. к ней прибавилась одна из старейших в мире северо-ирландская авиастроительная компания «Шорт Бразерс». В 1990г. «Бомбардье» приобретает американскую компанию «Лирджет», а в 1992г. покупает 51% акций канадской авиастроительной компании «Де Хавилленд». В этот же период были приобретены вагоностроительные компании и связанные с ними производства в США, Бельгии, Франции, Великобритании и Мексике. В 1998г. «Бомбардье» закупает в Германии крупную вагоностроительную компанию «Дойче Вагонбау», а в мае 2001г. — компанию «Даймлер Крайслер Рэйл Системз» (Адтранц).

До 2001г. «Бомбардье» каждые пять лет вдвое увеличивала объем продаж, а прибыль компании ежегодно росла на 30-40%. В последние годы дела корпорации значительно ухудшились. Слишком быстрый рост компании, рецессия экономики США и застой в развитии компаний авиаперевозчиков — основных покупателей продукции «Бомбардье», ряд крупных

неудачных сделок, повлекших большие финансовые потери, и некоторые другие причины оказали негативное влияние на развитие компании и ее финансовое положение.

По результатам 2002г. «Бомбардье Инк.» не только не получила прибыли, но и потерпела убытки в 615,2 млн. кан.долл. Долги достигли 3,6 млрд. кан.долл., стоимость акций компании за год упала на 77%.

В апр. 2003г. находящийся в то время на посту президента компании П.Телье выдвинул трехлетний план реорганизации корпорации, который предусматривал продажу или закрытие ряда подразделений и предприятий, оптимизацию производственных процессов и сокращение значительного числа рабочих мест.

В ходе выполнения этого плана корпоративная группа «Бомбардье Рекриэйшнл Продактс» была продана за 960 млн. кан.долл. консорциуму, в который вошли бостонская инвестиционная компания «Бэйн Кэпитал» (50%), семья Бомбардье (35%) и Пенсионный фонд Квебека (15%). «Бомбардье Аэроспейс» продала аэропорт в Белфасте испанской компании «Групо Ферровэйл» и отделение военных услуг канадским компаниям «Спар Аэроспейс» и «Л-3 Коммьюникейшн».

В 2004г. началась реорганизация компании «Бомбардье Транспортейшн». Были закрыты заводы в Португалии, Великобритании и ряде других стран Европы. Число сокращенных рабочих мест составило несколько тысяч. Коснулись перемены и высшего руководства корпорации, были заменены руководители «Бомбардье Транспортейшн» и «Бомбардье Кэпитал». А в дек. 2004г. по инициативе Лорана Бодуана, занимавшего пост председателя совета директоров «Бомбардье Инк.» и являющегося главой «семьи Бомбардье» (женат на дочери основателя компании), был уволен и президент концерна Пол Телье. Для руководства корпорацией и координации деятельности корпоративных групп был создан совет президента (Office of the President), который возглавил сам Лоран Бодуан. В совет также вошли его сын Пьер Бодуан, президент «Бомбардье Аэроспейс» и Андрэ Наварри, президент «Бомбардье Транспортейшн».

По результатам 2004г. объем продаж концерна составил 15,8 млрд.долл.США, но в итоге он понес убытки в 100 млн.долл. Объем продаж компании в 2005г. продолжал падать и составил 14,7 млрд.долл.США. На конец III кв. 2006г. объем продаж «Бомбардье Инк.» составляет 10,4 млрд.долл., при этом данный показатель за тот же период 2005г. составлял 10,7 млрд.долл. Чистая прибыль компании за указанный период составила 156 млн.долл.США. Корпоративный портфель заказов на 31 окт. 2006г. составлял 35 млрд.долл.США, что на 3,5 млрд.долл. больше, чем в начале года.

Аэрокосмическое подразделение корпорации «Бомбардье Аэроспейс» является одним из крупнейших в мире производителей самолетов бизнес-класса и самолетов для региональных перевозок. Ее производственные мощности расположены в Канаде, США и Великобритании, на них занято 27 тыс.чел. Для региональных перевозок компанией выпускаются самолеты серии CRJ (Кэнэдиан Риджинал Джет) – реактивные 50-местные CRJ 200, 70-местный CRJ 700, 90-местный CRJ 900; турбовинтовые самолеты серии DASH8-Q100 и DASH8-Q200 на 23 места, DASH8-Q300 и DASH8-Q400 на 50 и 70 мест соответственно.

По производству самолетов этого класса «Бомбардье Аэроспейс» занимает 3 место в мире после

«Боинга» и «Айрбас». 70% самолетов этого класса, произведенных компанией, экспортируется в США, 20% – в Европу.

Самолеты бизнес-класса представлены широким спектром реактивных самолетов: от малых и средних «Лирджет» 31 А, 45 и 60 до более крупных «Континентал», широкофюзеляжного «Челленджер 604» и самолета для межконтинентальных перевозок «Глобал Экспресс». Компания разработала и выпускает многопрофильный самолет-амфибию «Канадэйр 415», который может быть использован в противопожарном, спасательном, патрульном и транспортном вариантах.

По итогам трех кварталов 2006г. объем продаж «Бомбардье Аэроспейс» составил 5,6 млрд.долл.США, при этом 2,6 млрд.долл. приходится на производство самолетов бизнес-класса, 1,5 млрд.долл. – на региональные самолеты, а также 1,5 млрд.долл. приходится на оборудование и материально-техническое обеспечение. За указанный период компания поставила заказчикам 225 самолетов, из них 81 самолет регионального класса и 143 машины бизнес-класса, а также один амфибийный самолет «Канадэйр 415». Это на 5% меньше объема поставок за тот же период 2005г. (236 самолетов). Преимущественно это обусловлено падением продаж 50-местного самолета CRJ 200.

В рамках реструктуризации производства в мае 2007г. введена в эксплуатацию первая очередь завода по производству запасных частей в Мексике (штат Керетаро) на 150 рабочих мест. К концу 2007г. намечено запустить основное производство (всего на 600 рабочих мест).

Положительным результатом работы компании стало завершение процесса сертификации «Лирджет 45» японским бюро гражданской авиации. Успешно проведены первые летные испытания реактивного пассажирского самолета бизнес-класса «Лирджет 60XR». 31 янв. 2006г. в ходе пресс-конференции президент компании Л.Бодуан заявил о приостановке программы разработки нового среднемагистрального самолета «Серия-С» (C Series) вместимостью от 110 до 130 пассажиров. Была сохранена лишь рабочая группа, которой выделено 20 млн.долл.США для продолжения работ в рамках программы, анализа условий ее реализации и поиска возможных партнеров в Китае, Индии и России.

В янв. 2007г. руководство «Бомбардье» объявило о своем решении продолжить разработку самолета серии «С» – CRJ1000. На его разработку планируется выделить 300 млн.кан.долл. без привлечения средств из федерального бюджета. По оценкам компании объем продаж самолета на период до 2030г. составит 400 ед., начиная с 2009г. Компания уже получила минимальный пакет заказов на 38 самолетов CRJ1000 на 1,2 млрд. канн. долл. В качестве заказчиков выступили французская компания «Брит Эйр», итальянская «Май Вэй Эйрлайнс» и еще одна компания, информация по которой не предоставляется. Стоимость одного самолета серии «С» составит 47 млн.долл.США. В рамках программы разработки CRJ1000 первый полет предсерийного образца намечен на лето 2008г. Начало поставок серийного образца самолета планируется на IV кв. 2009г.

По оценкам специалистов «Бомбардье», в 2025-27гг. потребности рынка среднемагистральных пассажирских самолетов составляют порядка 5800 ед., что представляет собой важный сегмент рынка для компании. По заявлению руководства «Бомбардье Аэро-

спейс», CRJ1000 значительно экономичнее и эффективнее в эксплуатации, чем его прямой конкурент «Ембраер 190», рассчитанный на перевозку 98-106 пассажиров. Объявление о решении руководства «Бомбардье» продолжить реализацию программы среднемагистрального самолета CRJ1000 повлекло рост акций компании на 5,5% на фондовой бирже в Торонто.

В число наиболее значимых контрактов за указанный период входит сделка с американской компанией Northwest Airlines на закупку 36 самолетов CRJ-900 и с итальянской компанией My Way Airlines на поставку 19 самолетов этого же типа. Еще шесть региональных самолетов CRJ900 канадская компания поставит итальянской авиакомпании Air One. Европейскими заказчиками самолета являются авиакомпании Lufthansa, Air Nostrum и Atlasjet. Полученные заказы позволили компании избежать приостановки производства и сокращения рабочих мест на предприятии Мирабель (г. Монреаль). Планируется сделка с американской Skywest Airlines, которая насчитывает в своем самолетном парке порядка 400 машин (все производства «Бомбардье»), на поставку 17 CRJ-900. В фев. 2007г. компания получила дополнительный заказ от компании Delta Air Lines (США) на поставку 30 самолетов CRJ-900 стоимостью 1,1 млрд.долл. США. Эта американская компания вышла на второе место в списке заказчиков с объемом в 27% от общего портфеля заказов «Бомбардье Аэроспейс» после Northwest Airlines (33%).

На 31 окт. 2006г. портфель заказов «Бомбардье Аэроспейс» составляет 11,6 млрд.долл.США. «Бомбардье» ведет переговоры о передаче в лизинг российским авиакомпаниям, включая Аэрофлот, 50 самолетов регионального класса. В частности, с ОАО «Нур-авиа» (управляющая компания авиакомпании «Татарстан») подписан контракт на поставку шести самолетов CRJ900 стоимостью 138 млн.долл.США. Самолеты предполагается приобрести в лизинг на 15 лет. Для технического обслуживания самолетов планируется создать совместное предприятие «Бомбардье Аэроспейс» и авиакомпании «Татарстан».

В 2003г. «Бомбардье» в числе первых западных компаний, действующих на российском рынке, сертифицировало турбовинтовой региональный самолет ДНС-8-100 (Dash-8). Первый такой самолет прибыл в Южно-Сахалинск из Канады в нояб. 2002г. В парке «Сахалинских авиатрасс» насчитывается три Dash-8.

В 2006г. был завершен процесс сертификации регионального 50-местного самолета CRJ 200. Среди самолетов бизнес-класса в России эксплуатируется на данный момент 16 самолетов семейства «Челенджер», в т.ч. 8 – «Челенджер 604».

Самарское предприятие ОАО «Авиакор – авиационный завод» ведет переговоры с «Бомбардье» о создании в Самаре сервисного центра, который будет обслуживать самолеты бизнес-класса «Бомбардье», эксплуатируемые в России. Вторым этапом может стать поставка самарским предприятием комплектующих для «Бомбардье», третьим – сборка самолетов в России. В ближайшей перспективе на заводе возможно начало производства по канадской лицензии турбовинтового самолета Bombardier Q300, рассчитанного на перевозку 50-56 пассажиров. О возможности заключения такой сделки заявил на форуме в Давосе министр экономического развития и торговли России Герман Греф.

Итоги продаж «Бомбардье Аэроспейс» за III кв. 2006г.

Тип самолета	III кв.		I-III кв.	
	2006	2005	2006	2005
Самолеты бизнес-класса				
Узкофюзеляжные				
«Лирджет» 40/40XR	8	8	17	17
«Лирджет» 45/45XR	4	8	21	21
«Лирджет» 60	4	6	13	13
Широкофюзеляжные				
«Челленджер» 300	9	12	36	35
«Челленджер» 604	5	8	20	25
«Челленджер» 800	1	-	8	2
«Бомбардье Глобал 5000»	7	3	13	10
«Глобал «Экспресс» / «Гл. Экс.» XRS	4	3	15	9
Всего	42	48	143	132
Самолеты регионального класса				
Реактивные				
CRJ 200	-	3	1	32
CRJ 700	3	9	13	29
CRJ 705	-	6	-	15
CRJ 900	16	1	36	11
Турбовинтовые				
Q200	1	-	1	1
Q300	5	5	11	6
Q400	6	2	19	9
Всего	31	26	81	103

Динамика продаж самолетов компании «Бомбардье Аэроспейс»

	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006 ¹
бизнес класс	203	162	77	89	128	186	143
регион. класс	157	206	220	232	200	149	81
амфибии C415	-	-	-	3	1	2	1
Всего:	370	368	297	324	329	337	225

¹ По итогам трех кварталов

«Бомбардье» ж/д

Мировую известность имеет «Бомбардье Транспортэйшн», как разработчик и производитель автоматизированных транспортных систем, подвижного ж/д состава (локомотивы, пассажирские и грузовые вагоны), метропоездов, разнообразного ж/д оборудования и механизмов. Продукция компании успешно эксплуатируется во многих странах Америки, Европы, Азии, Африки и Австралии.

«Бомбардье Транспортэйшн» имеет 50 заводов в 23 странах с общим числом занятых 36 тыс.чел. Продукция «Бомбардье Транспортейшн» пользуется спросом во всем мире.

В числе основных контрактов, полученных компанией за три квартала 2006г., поставка 406 скоростных вагонов в США (Chicago Transit Authority), стоимостью 577 млн.долл.США, поставка 35 локомотивов типа F140 MS/DE компании CBRail (Великобритания) – 156 млн.долл. США, поставка 146 скоростных электрорпоездов в Германию (Verkehrsgesellschaft Frankfurt am Main) – 361 млн.долл. На 320 млн.долл. с правительством Малайзии заключен контракт на поставку 35 узкоколейных поездов (первые 28 поездов будут переданы во II пол. 2008г. для развития пригородного сообщения в Куала-Лумпур). Компания в июне 2006г. выиграла конкурс на поставку двусторонних низкопольных вагонов для замены подвижного состава и расширения трамвайной сети в г. Порту (стоимость контракта составит 114 млн. долл.США, всего заказано 30 вагонов. Поставки планируются на 2008-09гг.

Также компания подписала совместно с французской Vouges Travaux Publics и южноафриканской Murray & Roberts контракт, общей стоимостью 5,5 млрд.долл. (1,65 млрд.долл. – доля участия «Бом-

бардье Транспортейшн») на проектную разработку и строительство скоростной ж/д линии, соединяющей столицу ЮАР Преторию, город Йоханнесбург и аэропорт Йоханнесбурга. Контрат включает поставку 96 вагонов «Электростар», транспортных механических и электрических систем магистрали и их обслуживание на 15-летний период. Производство вагонов будет осуществляться на предприятии компании в г. Дербай (Великобритания). В начале фев. 2007г. компания выиграла тендер на поставку 321 вагона нового поколения типа Talent немецкому ж/д оператору пассажирских перевозок Deutsche Bahn. Сумма контракта составляет 1,6 млрд.долл. США. Начало поставки вагонов намечено на 2009г.

Объем продаж компании за 3 квартала. 2006г. составил 4,75 млрд.долл.США, чистая прибыль за указанный период – 145 млн.долл. 71% основного объема продаж приходится на Европу (3,37 млрд.долл.), на Североамериканский континент – 17% (794 млн.долл.), 10% – на страны Азиатско-Тихоокеанского региона (467 млн.долл.) и 2% (121 млн.долл.) – другие регионы. Портфель заказов на 31.7.2006г. составляет 23,4 млрд.долл.США.

С 1994г. «Бомбардье Транспортейшн» имеет пакет акций (в 2004г. он составил 60%) российской компании «Октябрьский электровагоноремонтный завод» в Санкт-Петербурге. Главным направлением его деятельности является восстановление и обновление ж/д вагонов и пригородных электропоездов российского производства. На предприятии занято 1000 чел.

Одним из направлений работы «Бомбардье» в России является внедрение программно-аппаратных средств микропроцессорной централизации стрелок и сигналов МПЦ Ebilock-950. Первая система МПЦ E-950 была введена в опытную эксплуатацию в июне 1999г. на линии Москва-Петербург.

В 1997г. «Бомбардье» заключила контракт с министерством транспорта России о поставках электрических движительных систем и оборудования. В 2002г. МПС РФ закончило разработку и строительство первого экспериментального локомотива с двойным питанием типа ЭП-10 (EP-10), электрооборудование асинхронного привода которого было разработано и поставлено канадской компанией. С РАО «РЖД», ЗАО «Трасмашхолдинг» и Трубной металлургической компанией (ТМК) обсуждаются возможности долгосрочных кооперационных связей в производстве подвижного состава.

«Бомбардье» с РФ. С 1994г. канадская компания Bombardier Transportation имеет пакет акций (в 2006г. он составил 60%) российской компании «Октябрьский электровагоноремонтный завод» – предприятия по ремонту ж/д вагонов в Санкт-Петербурге. Главным направлением его деятельности является восстановление и обновление ж/д вагонов и пригородных электропоездов российского производства. На предприятии занято 1000 чел.

Одним из направлений работы Bombardier в России является внедрение программно-аппаратных средств микропроцессорной централизации стрелок и сигналов МПЦ Ebilock-950. Первая система МПЦ E-950 была введена в опытную эксплуатацию в июне 1999г. на линии Москва-Петербург.

В 1997г. Bombardier заключило контракт с министерством транспорта России о поставках электрических движительных систем и оборудования. В 2002г. МПС России была закончена разработка и строительство первого экспериментального локомотива с двойным питанием типа ЭП-10 (EP-10), электрообо-

рудование асинхронного привода которого было разработано и поставлено канадской компанией.

В июне 2007г. российская компания «Трансмашхолдинг» и компания Bombardier Transportation подписали соглашения о создании в России двух совместных предприятий. В рамках соглашений будет создан инжиниринговый центр по разработке новых современных компонентов, оборудования, технических и технологических решений для ж/д техники и совместное предприятие по выпуску тяговых преобразователей на основе технологий Bombardier.

Совместный ИЦ будет располагаться в Москве и осуществлять свою деятельность для заказчиков в России и за рубежом. Кроме того, обе компании планируют передать ИЦ в Москве часть контрактов на разработку подвижного состава и оборудования для ж/д техники.

СП по выпуску тяговых преобразователей будет базироваться на производственных площадях Новочеркасского электровозостроительного завода (НЭВЗ, входит в состав «Трансмашхолдинга»). Предполагается, что продукция СП будет устанавливаться на электровозы нового поколения с асинхронным тяговым приводом. Преобразователи планируется использовать на локомотивах, производимых как для ОАО «Российские железные дороги» (ОАО РЖД) так и для других потребителей, в т.ч. и зарубежных. До 2012г. планируется выпустить не менее 600 ед. продукции.

«Трансмашхолдинг» и Bombardier Transportation будут владеть в инжиниринговом центре и совместном предприятии равными долями.

В случае инициативы канадской стороны формат Рабочей группы РКДС по транспорту может быть использован для обсуждения потенциальных проектов Bombardier и SNC-Lavalin в области современного внутригородского рельсового транспорта вг. Москве и С.-Петербурге.

Монреаль-порт

Официальной датой открытия Монреальского порта принято считать 8 мая 1830г., когда была образована Комиссия Монреальской гавани (Montreal Harbour Commision).

Расположенный в 1,6 тыс.км. от Атлантического океана на р.Святого Лаврентия, Монреальский порт является крупнейшим в мире внутренним океанским портом, а также главным перевалочным пунктом по транспортировке трансатлантических грузов в Северной Америке. Транспортные линии порта круглый год связывают Монреаль с 100 странами, в частности, с крупнейшими портами Западной Европы: Антверпеном, Ливерпулем, Роттердамом, Гамбургом, Гавром, Марселем, Валенсией, Ливорно, Неаполем, Лиссабоном, а также с такими портами США, как Детройт, Бостон, Нью-Йорк и Чикаго.

Являясь крупнейшим в североамериканском индустриальном регионе, Монреальский порт обеспечивает доступ товаров на рынки центральной Канады, а также севера и северо-востока США, обслуживая при этом более 100 млн. канадских и американских потребителей. Инфраструктура порта позволяет осуществлять полную выгрузку и загрузку контейнеров, а также сыпучих (зерно, щебень и др.) и жидких (нефть и нефтепродукты) грузов. Хорошая ж/д и автомобильная связь порта с городами Канады и США позволяет в кратчайшие сроки осуществлять доставку товаров заказчикам. Кроме грузовых, через порт осуществляется также пассажирские перевозки. Монре-

альский порт предоставляет 18 тыс. рабочих мест, его товарооборот ежегодно составляет 2 млрд.долл. США.

Основными видами грузов, транспортируемых через Монреальский порт, являются: грузы общего назначения, перевозимые в контейнерах и без них; жидконаливные и насыпные грузы.

Грузы общего назначения, перевозимые в контейнерах, составляют 50% от общего количества грузов, транспортируемых через порт. Ежегодно в порту осуществляется загрузка и выгрузка свыше 1 млн. контейнеров, в которых перевозятся продукты питания, различные напитки, станки и оборудование, запасные части и принадлежности, лес и строительные материалы, бумага, текстиль, изделия из металла и другие.

Для разгрузки и хранения контейнеров в порту оборудованы 18 причалов общей протяженностью 3 км., на которых построены 4 терминала общей площадью 80 га. Терминалы оснащены 14 компьютеризованными башенными порталными кранами грузоподъемностью от 30 до 60 т., а также другим погрузочно-разгрузочным оборудованием. В терминалах также имеется необходимое количество холодильных камер.

Для обработки бесконтейнерных грузов общего назначения, таких как прокат, круглый лес, гранит и мрамор, пиломатериалы и другие, в порту находятся 15 крытых хранилищ, холодильники и открытые площадки, оснащенные специальным тяжелым подъемным оборудованием для погрузки и выгрузки груза, находящегося в мешках, бочках, коробках и поддонах. Для хранения таких грузов также оборудован терминал в г.Контрекер (Contrecoeur), находящийся в 40 км. вниз по течению от Монреаля.

Монреальский порт оборудован специальными причалами для обработки жидконаливных грузов, расположенными в промышленной зоне и оснащенными специальными терминалами для перекачки сырой нефти, бензина, дизельного топлива, лигроина и других нефтепродуктов, а также для перекачки жидких химических веществ, черной патоки и растительных масел.

Порт Монреаля является ведущим в Канаде по обработке насыпных грузов (сырья), таких как железная руда, каменная соль, удобрения, сахар, медная руда, гипс и промышленный песок. Эти материалы хранятся в закрытых складах, под навесами и на открытых площадках. В порту также имеется терминал для хранения 260 тыс.т. зерна. Его элеваторы способны разгружать 3 тыс.т. и загружать 5,5 тыс.т. зерновых в час. Мощности порта по загрузке и разгрузке всех видов грузов постоянно наращиваются.

Общий грузооборот Монреальского порта, в т.

	2005г.	2006г.	Разница	
			в т.	%
Грузы в контейнерах	8272999	8406941	133942	1,6
- без контейнеров	385317	379759	-5558	-1,4
Жидконаливные	5355891	5751278	395387	7,4
Насыпные	4210224	4194796	-5428	-0,4
Общее количество	18224431	18732774	508343	2,8

Для обслуживания грузовых перевозок на территории Монреальского порта создана собственная высокоэффективная ж/д сеть общей протяженностью 100 км., имеющая подъезды ко всем причалам. Для внутренней транспортировки вагонов постоянно работают 6 локомотивов. Эта ж/д сеть соединена с сортировочными станциями двух основных трансконтинентальных ж/д веток «Канадиен Нэшнл» и «Канади-

ен Пасифик», что позволяет ежегодно вывозить с территории порта 60% всех грузов на рынки Канады, а также севера и северо-запада США. Ежедневно с территории порта уходят ж/д составы общей протяженностью 1,7 км. (45 стандартных ж/д составов в неделю). Развитая сеть позволяет доставлять грузы получателям в Торонто за 10 часов, в Детройте — за 25 часов, а в Чикаго — чуть больше чем за 30 часов.

Производственные мощности Монреальского порта расположены всего в нескольких км. от сети скоростных автомобильных магистралей, ведущих в основные промышленные центры Северной Америки. Доставка грузов автомобильным транспортом из порта в Торонто и самые отдаленные регионы Центральной Канады занимает всего несколько часов. Не более одного часа проезда отделяет порт от американских штатов Новой Англии и штата Нью-Йорк. Порт обслуживают около 25 автомобильных компаний, парк грузовых автомобилей которых насчитывает 1500 ед.

Монреальский порт работает круглый год. Работу порта в зимний период с 1964г. обеспечивают подразделения береговой охраны Канады. Их основными задачами являются: расчистка судового фарватера от льда; строительство металлических и бетонных волнорезов и различных заграждений; создание искусственных дамб; защита береговой инфраструктуры от паводковых вод.

В распоряжении специалистов береговой охраны находятся мощные ледоколы, вертолеты наблюдения и быстродействующая система оповещения. Между Монреалем и Квебек-Сити смонтирована компьютеризированная система, состоящая из 13 видеокамер, а также навигационного оборудования, позволяющего осуществлять наблюдение как за перемещением льдов, так и за движением проходящих по фарватеру судов.

Монреальский порт оборудован одним из крупнейших в Северной Америке пассажирским терминалом, который обслуживает 10 регулярных пассажирских маршрутов, проходящих по реке Святого Лаврентия и вдоль атлантического побережья североамериканского континента, а также через Атлантику в Европу. Наиболее популярным круизом является маршрут между Монреалем и Нью-Йорком, который предусматривает остановки в г.Квебеке, Шарлоттауне, Сиднее, Галифаксе, Портленде, Бостоне и других. Круизы в Гамбург и Роттердам выполняются океанскими лайнерами, способными взять на борт от 636 до 1530.

Контроль за безопасностью грузов и пассажиров Монреальского порта возложен на комитет безопасности, возглавляемый председателем совета директоров порта, в который вошли представители службы безопасности пров.Квебек, федеральной и муниципальной полиции, а также иммиграционной и таможенной служб Канады. К созданию такого представительного органа портовиков подтолкнули события 11 сент. 2001г., а также высокая степень торгово-экономической американо-канадской интеграции, в которой Монреальский порт играет не последнюю роль.

На вновь созданный комитет возложены функции по координации усилий, направленных на обеспечение общей безопасности в порту, а также на предотвращение контрабанды в США и Канаду радиоактивных элементов, компонентов взрывчатых веществ, химического и биологического оружия. На комитет возложены также полномочия и по реализации конкретных программ оборудования грузовых термина-

лов, погрузочно-разгрузочных причалов и стоянок судов современными средствами специального контроля и скрытого наблюдения.

На всей территории порта дополнительно установлены 40 видеокamer, позволяющих круглосуточно контролировать обстановку вокруг стратегически важных терминалов. Установленное современное компьютерное обеспечение способно выделять, приближать, увеличивать и автоматически сопровождать перемещение по территории порта как отдельных лиц, так и конкретных объектов. Вся видеоинформация записывается и хранится в картотеке на цифровых носителях.

Места прохода на территорию порта, портовые сооружения и терминалы оборудованы электромагнитными пропускными системами. Сотрудники и обслуживающий персонал порта обеспечения личными пластиковыми карточками, позволяющими их перемещение по ограниченным зонам только в рамках выполняемых ими обязанностей.

Для детальной проверки грузов используется стационарные и мобильные рентгеновские установки и ионные сканеры нового поколения. Организовано круглосуточное патрулирование порта силами безопасности Квебека и нарядами муниципальной полиции.

В соответствии с достигнутыми американо-канадскими договоренностями в порту Монреаля приступили к работе сотрудники таможенной службы США. Особое внимание американскими специалистами уделяется проверке грузов, следующих транзитом в США из или через страны «повышенной террористической опасности»: Иран, Ирак, Ливан, Ливия, Саудовская Аравия, Сомали, Алжир, Тунис и Марокко. Главной задачей американских таможенников является своевременное выявление и предотвращение ввоза на территорию США взрывчатых веществ, контрабанды огнестрельного оружия и транспортировки компонентов оружия массового поражения.

МЕТАЛЛУРГИЯ, ГОРНОДОБЫЧА

— Как сообщает Stoneynews, Оттава должна национализировать компанию U.S. Steel Canada в Гамильтоне, если компания не начнет свою работу. Такое мнение высказал глава профсоюзов, представляющий 1700 рабочих фабрики. Президент местного отделения United Steelworkers, госп. Rolf Gerstenberger отметил, что «члены профсоюза-работники фабрики не получают роскоши от ожидания лучших времен, когда производство будет запущено вновь, а страховка по безработице закончится через два месяца». По мнению профсоюзов, Оттава должна предпринять серьезные шаги для защиты канадских рабочих и канадского производства. RosInvest.Com, 12.5.2009г.

— Компания Evraz Group намерена из-за отсутствия спроса остановить завод Oregon Steel Mills в Канаде на одну неделю, начиная с 27 апреля. Об этом сообщают американские СМИ. Напомним, Evraz завершил сделку по покупке Oregon Steel Mills в янв. 2007г. Сумма сделки составила 2,3 млрд.долл. Oregon Steel Mills производит рельсы, арматуру, листовой прокат и трубы малого и большого диаметра. Общий объем производства — 1,8 млн.т. продукции в год.

Evraz Group — одна из крупнейших вертикально интегрированных металлургических и горнодобывающих компаний, включает в себя предприятия в России, США, Канаде, Италии, Чехии и ЮАР. В Украине компания владеет Днепрпетровским метал-

лургическим заводом им. Петровского, Днепродзержинским коксохимическим заводом, «Баглейкоксом», «Днепркоксом», ГОКом «Сухая балка», а также Южным ГОКом. Rusmet.ru, 15.4.2009г.

— Корпорация Kola Mining рада сообщить о подписании договора о приобретении российской компании, ООО «Артель старателей «Ангарская производственная Компания», владеющей Богунаевским месторождением рудного золота, находящемся в Красноярском крае, Южной Сибири РФ (далее «Лицензионный участок»). Согласно условиям договора, «Кола» должна заплатить продавцу 24 млн. рос. руб. (700 тыс. долл.). ООО имеет непогашенный кредит, выданный третьей стороной, в 1,1 млн. долл., из которых 550 тыс. должны быть выплачены до янв. 2010г., а оставшаяся сумма должна быть погашена до окт. 2010г.

«Кола» также оплатит комиссионные за посреднические услуги в 25 тыс. долл. третьей стороне. На основе российской оценки ресурсов, не соответствующей установленным критериям (и не подлежащей раскрытию), и прочих исторических данных, компанией был оценен перспективный объект, рудные запасы которого составляют 5 800 000 до 9 400 000 т. руды при среднем содержании золота от 2 до 10 г/т, а прогнозные ресурсы золота оценены от 22,2 до 40,1 т. или от 648 000 до 1 171 000 унций. Площадь включает в себя Богунаевский рудник, отвалы старого рудника и прочие перспективные объекты поисково-разведочных работ на территории лицензионного участка.

Мы предупреждаем инвесторов о концептуальном характере потенциального объема и содержания золота, о слабой геологической изученности и недостаточном проведении геологоразведочных работ по определению минерального ресурса. Остается неясным, приведут ли дальнейшие геологоразведочные работы к подтверждению или выявлению минерального ресурса. «Кола» предупреждает инвесторов о несоответствии ресурсов по советской классификации требованиям стандарта NI 43-101 и о том, что ресурсы категорий, определенных CIMM (Канадским институтом горного дела и металлургии) и JORC (Объединенным комитетом по запасам руды), не соответствуют напрямую ресурсам категорий A, B, C1, P1 and P2 в соответствии с советской классификацией и не признаются последними.

Квалифицированное лицо согласно определению стандарта NI 43-101 не выполнил достаточный объем работы по классификации результатов исторических оценок в качестве текущих минеральных ресурсов, поэтому нельзя полагаться на результаты исторических оценок. «Кола» не считает, что оцененные ресурсы составляют текущие запасы минеральных ресурсов, но полагает, что данные оценки являются существенным показателем общего минерального потенциала, как было упомянуто выше.

Лицензионный участок находится в 196 км. от г. Красноярска, центра Красноярского края, Южной Сибири, Российской Федерации. К участку проходит полевая неасфальтированная дорога (12 км). Ближайшая ж/д станция находится в 16 км. от участка. Месторождение имеет отличный доступ к источникам электроэнергии, водоснабжения и квалифицированной рабочей силе. Эксплуатация Богунаевского рудника проводилась с 1936 по 1951гг., а среднее содержание добытого золота, согласно отчетным материалам, составляло 8,5г/т. Участок был закрыт в связи с его близким расположением к стратегически важным советским объектам до 2002г., когда была выдана ли-

цензия на проведение геологоразведочных работ с последующей добычей золота. Лицензия действительна до 2026г.

С момента выдачи лицензии было инвестировано 2 млн.долл. долл. США на проведение геологоразведочных работ на лицензионной территории, включая буровые, аэро и наземные геофизические работы, проходку канав и сколковое опробование, а также изучение состояния окружающей среды и прочие исследования. Результаты проведенных работ по оценке ресурсов золота суммированы выше. Золото на Богунаевском месторождении встречается в золотокварцевых жилах в пределах зон дробления или золото-сульфидной минерализации в измененных гнейссах и сланцах. В их составе содержится большое количество меди и серебра.

Месторождение ранее разрабатывалось как подземным, так и открытым способом. Красноярская зона расположена на южном фланге Богунаевского месторождения. Золото встречается в составе штокверков в пределах сульфидной минерализации, которая также может иметь в своем составе медь и серебро. Истинная мощность минерализованной зоны колеблется от 7 до 26 м. Она была оконтурена серией траншей, штолен, шурфов, а также алмазным бурением. Kola планирует переработать хвосты старого рудника на базе местной обогатительной фабрики.

Компания также рассматривает возможность использования данной фабрики и горнодобывающих предприятий-подрядчиков для начала добычи золота на старом руднике, что могло бы генерировать денежные потоки для Компании в краткосрочной перспективе. Михаил Юрьев, председатель Совета директоров Kola заявил, что: «Корпорация Kola Mining продолжает разработку и оценку месторождений золота и драгоценных металлов среди огромного количества неиспользованных российских ресурсов. В распоряжении дееспособных компаний имеется огромное количество исключительных активов. Команда руководителей компании Kola Mining имеет большой опыт и знания в сфере разработки месторождений и добычи полезных ископаемых на территории России, и она может действовать оппортунистически при сложившихся экономических условиях». Брайен МакИвен, профессиональный геолог, «квалифицированное лицо» в соответствии со стандартом NI 43-101, утвердил техническую информацию, представленную в данном пресс-релизе.

Корпорация Kola Mining – Канадская компания по разведке полезных ископаемых с головным офисом в г. Ванкувер и геологоразведочными офисами в г. Апатиты, Российская Федерация. Компания занимается выявлением, приобретением, разведкой и разработкой месторождений цветных и драгоценных металлов в России, Восточной Европе и Центральной Азии. Interfax, 13.4.2009г.

– Канадская компания Kinross Gold закрыла сделку по приобретению 19,9% акций производителя алмазов и ювелирной продукции Harry Winston, а также доли в СП Harry Winston и Rio Tinto по добыче алмазов стоимостью 150 млн.долл., говорится в сообщении Kinross. Kinross приобретет 15,2 млн. акций Harry Winston по цене 3 долл. за акцию.

Kinross за 104,4 млн.долл. купит 22,5-процентную долю Harry Winston в проекте разработки алмазного рудника Diavik (Канада). Таким образом, у Harry Winston останется 17,5% в СП, а 60% у Rio Tinto.

В рамках сделки Томас Боэлерт (Thomas M. Boehlert), исполнительный вице-президент и финан-

совый директор (CFO) Kinross, был приглашен в совет директоров Harry Winston.

Kinross Gold – горно-металлургическая компания. Компания владеет рудниками и копиями в США, Бразилии, Чили, Эквадоре и России. В ней по всему миру работает 5500 чел. Добыча золота за первые 9 месяцев 2008г. составила 1,3 млн. унций. Выручка за этот же период составила 1,13 млрд.долл., чистая прибыль – 161,6 млн.долл. www.bfm.ru, 1.4.2009г.

– Archangel Diamond (ADC), основным владельцем которой является De Beers, после срыва сделки по приобретению у «Лукойла» 49,99% его дочернего «Архангельского геологодобывного предприятия» (АГД) возобновляет судебные разбирательства о правах владения на Верхотинскую алмазоносную площадь и возмещении ущерба, сообщила представитель ADC Джослин Фрейзер (Jocelyn Fraser).

«После того, как сделка была расторгнута, судебные разбирательства вновь возобновляются в судах Швеции и Колорадо. В обоих случаях ADC выступает истцом и пытается через суд восстановить свои права на владение долей в проекте разработки Верхотинской площади», – сказала она.

«Лукойл» и De Beers ведут спор по поводу Верхотинской площади (лицензия на которую принадлежит «Архангельскгеолдобыче») уже более 10 лет. В нояб. 1993г. АГД (тогда – «Архангельскгеология») и канадская Canmet Resources Limited (Archangel Diamond Corporation) заключили соглашение о совместной оценке алмазоносности Верхотинской территории для последующей разработки промышленно значимых месторождений. В 1996г. на Верхотинской территории была открыта алмазная трубка (трубка им. Гриба), после чего Canmet Resources Limited на основании подписанного ранее меморандума потребовала переоформить лицензию на разработку месторождения на созданное обеими компаниями СП.

Archangel Diamond Corporation после отказа «Архангельскгеолдобычи» от переоформления лицензии в 1998г. направила в Стокгольмский арбитражный суд иск. Однако суд в марте 2001г. не признал своей компетенции в рассмотрении этого дела. «Архангельскгеолдобыча» в 2001-2003гг. оспорила основания, по которым от нее требовалось переоформление лицензии, в арбитражном суде Архангельской обл. Впоследствии суды США отклонили еще несколько исков Archangel Diamond Corporation к «Архангельскгеолдобыче».

Соглашение о покупке 49,99% АГД могло разрешить этот спор – и на время его заключения ADC судебные разбирательства были приостановлены. Однако после того как соглашение было расторгнуто, ADC объявила о намерении возобновить рассмотренные дела в суде.

По словам Д.Фрейзер, рассмотрение дела в Стокгольмском арбитражном суде состоит из двух фаз: первая касается обстоятельств дела, вторая возмещения ущерба. Рассмотрение находится в первой фазе. ADC направила в суд документы о возобновлении производства в отношении АГД 24 марта и должна подтвердить их до 1 июля, затем АГД должна предоставить возражения ответчика по делу до 1 дек. 2009г. После этого определится, когда начнутся слушания по делу – ADC ожидает их начала во II кв. 2010г.

Необходимо установить компетенцию суда штата Колорадо для рассмотрения дела между компанией и «Лукойлом». Ожидается, что вопрос о юрисдикции суда будет решен окружным судом города Денвер в конце третьего – IV кв. 2009г., после чего (в случае по-

ложительного решения) будут рассматриваться конкретные обстоятельства дела и вопрос о возмещении ущерба ADC.

В 2005г., когда Верховный суд штата Колорадо уже рассматривал этот вопрос, сумма иска ADC составляла 4,8 млрд.долл., в т.ч. 1,2 млрд.долл. фактических убытков и 3,6 млрд.долл. — штрафных санкций. В пресс-службе «Лукойла» эту информацию не прокомментировали. Interfax, 31.3.2009г.

— Сырьевая «дочка» российского сталелитейного гиганта «Северсталь» — ЗАО «Северсталь-ресурс» — отказалась прямо финансировать или покупать акции канадской золотодобывающей компании High River Gold Mines Ltd. Об этом говорится в опубликованном сообщении HRG.

К 20 нояб. 2008г. «Северсталь-Ресурс» довела свою долю в High River Gold до 50,1%, заплатив за 40,2% ее акций 45 млн.долл. На текущий момент доля российской компании, по информации Прайм-ТАССа, составляет 53%. В ходе состоявшихся переговоров стороны не смогли прийти к соглашению по условиям какого-либо финансирования текущей деятельности HRG.

Объявив о завершении переговоров с компаний «Северсталь-Ресурс», совет директоров канадских золотодобытчиков подытожил долговой статус HRG. На 1 марта 2009г., общие обязательства перед кредиторами компании составляют 137 млн.долл. Из них 67 млн.долл. — долг ОАО «Бурятзолото» и ООО «Березитовый рудник» перед Номос-банком, 29 млн. — долг «дочки» HRG, Somita SA, перед Royal Gold, 27 млн. — долг Somita SA и HRG перед Standard Bank. Ряд обязательств перед Royal Gold и Standard Bank уже просрочен. До конца этого месяца HRG должна погасить 7 млн.долл. долга, во II кв. — 27 млн., и 22 млн. — в течение II пол. 2009г. Компания на текущий момент располагает 23 млн.долл. «Компания продолжит рассмотрение альтернативных финансовых решений», — говорится в сообщении.

HRG владеет рудниками в Бурятии, Амурской обл. и Якутии. На руднике «Березитовый» в Приамурье, лицензию на разработку которого имеет компания, разведанные запасы золота составляют 30 т., серебра — 142 т. Компания также имеет рудники в африканской Буркина-Фасо. www.bfm.ru, 30.3.2009г.

— Канадский производитель урана Uranium One получил по итогам 2008г. чистый убыток в 2,456 млрд.долл., говорится в финансовом отчете компании. В 2007г. убыток составил лишь 17,6 млн.долл.

Выручка Uranium One по итогам года выросла на 12% и составила 149,766 млн.долл. против 134,024 млн.долл. годом ранее. Главной статьей убытков стали расходы, связанные с переоценкой стоимости различных активов компании, в т.ч. и прав на месторождения. Они принесли 3,322 млрд.долл. убытка, тогда как в 2007г. потеря по этому показателю не было.

Компания Uranium One основана в 1997г. и ведет разработку урановых месторождений в Канаде, Казахстане, Австралии, США и Южной Африке. Штат компании насчитывает 2200 чел. www.bfm.ru, 17.3.2009г.

— Канадское предприятие Paramount Gold and Silver сообщило о подписании контракта о покупке добывающей концессии площадью 54 тыс.га около его проекта San Miguel в мексиканском штате Chihuahua.

«Латиноамериканская информационная сеть» уточняет, что Paramount подписало договор с канадской компанией Magnetic Resources. Согласно условиям сделки Paramount выкупит все акции послед-

ней, а так же акции ее мексиканского филиала. В общей сложности получается 1,35 млн. акций. Paramount оплатило 400 тыс.долл. канадских долл. (316,7 тыс.долл.) и выпустит 6 млн. обычных акций, чтобы выкупить концессию Temoris канадской Garibaldi Resources.

На этом проекте содержится 1,36 млн.т. руды с 71г./т серебра и 0,27г./т золота, или же 3,7 млн. тройских унций в серебряном эквиваленте в доказанных запасах и более 29,5 млн.т. руды с 67г./т серебра и 0,43г./т золота, что соответствует 85 млн. тройских унций в серебряном эквиваленте в предварительно оцененной категории.

Paramount владеет 70% акций San Miguel, в то время как американской Tara Gold принадлежит оставшаяся часть ценных бумаг. www.sogra.ru, 25.2.2009г.

— Канадская компания Alamos Gold закончила размещение своих акций, в результате которого выручила 66,4 млн.долл. Как уточняет «Латиноамериканская информационная сеть», консорциум подписчиков выкупил 10,4 млн. обычных акций по цене 8 долл. каждая.

Полученные средства Alamos планирует вложить в программы расширения и общее финансирование разрабатываемых проектов. Единственная эксплуатируемая шахта компании — Mulatos в мексиканском штате Sonora — произвела 39,3 тыс. тройских унций золота в 4 кв. 2008г. По итогам года этот показатель достиг 151 тыс. тройских унций, что на 42% больше, чем 106,2 тыс. тройских унций в 2007г. www.sogra.ru, 25.2.2009г.

— Канадская компания Silver Wheaton в результате размещения своих акций на бирже получила 288 млн.долл. канадских долл. (230 млн.долл.). Полученные средства будут использованы при возмещении долгов предприятия, а также пойдут на финансирование используемых проектов.

Как отмечает «Латиноамериканская информационная сеть», консорциум подписчиков выкупил 35,9 млн. обычных акций по цене в 8 канад.долл. каждая. В результате продажи 2,7 млн. тройских унций серебра в 3 кв. 2008г. чистая прибыль Silver Wheaton составила 20,2 млн.долл. Стоит подчеркнуть, что доход Silver Wheaton происходит от перепродажи серебра. www.sogra.ru, 24.2.2009г.

— Канадские предприятия Tiomin Resources и Cadiscor Resources договорились о слиянии и дальнейшем формировании новой компании под названием Newco. Ее акции будут поделены между Tiomin и Cadiscor в соотношении 53% к 47%. Помимо этого Tiomin предоставит Cadiscor ссуду в 7,5 млн.долл. канадских долл. (6 млн.долл.) для финансирования восстановительных работ и запуска шахты Sleeping Giant в Квебеке.

«Латиноамериканская информационная сеть» тем временем отмечает, что новая сделка никоим образом не отразится на совместном перуанском проекте Tiomin с компанией Milpro. По окончании сделки стартовый капитал Newco достигнет 15 млн.долл. канадских долл. наличными, а производственная мощность первоначально составит 50 тыс. тройских унций/г. золота. Работы на Sleeping Giant тем временем планируется возобновить в 3 кв. с.г.

Tiomin принадлежит 49% акций перуанского медного проекта Pukaqaqa, который находится под контролем Milpro. www.sogra.ru, 24.2.2009г.

— Один из мировых лидеров по добыче золота — канадская компания Barrick Gold Corporation в IV кв. 2008г. получила чистые убытки в 486 млн.долл. про-

тив 537 млн.долл. чистой прибыли за аналогичный период 2007г. Такие данные содержатся в финансовом отчете компании.

Объем продаж Barrick Gold за отчетный квартал увеличился на 10,4%, до 2,11 млрд.долл. по сравнению с 1,91 млрд.долл. годом ранее. Производство золота за отчетный квартал снизилось на 1,5% и составило 2,11 млн. унций (2,14 млн. унций в IV кв. 2007г.).

По итогам 2008г. чистая прибыль Barrick Gold сократилась на 30% и составила 785 млн.долл. против 1,12 млрд.долл. годом ранее. Продажи компании увеличились на 25% и достигли 7,91 млрд.долл. против 6,33 млрд.долл. годом ранее. Производство золота в прошедшем году снизилось на 5%, до 7,66 млн. унций (8,06 млн. унций годом ранее). www.bfm.ru, 21.2.2009г.

— Канадская компания Inmet Mining по итогам 4 кв. 2008г. зарегистрировала чистый убыток в 32,5 млн.долл., против чистой прибыли в 63,6 млн.долл. в АППГ. Продажи Inmet в рассматриваемый период упали на 38% до 140 млн.долл. По итогам всего года чистая прибыль сократилась на 48% до 217 млн.долл., а продажи уменьшились на 14% до 945 млн.долл.

Как отмечает «Латиноамериканская информационная сеть», себестоимость производства меди в 2008г. возросла с 0,2 до 0,52 долл./фунт., в то время как в 4 кв. она поднялась с 0,29 долл./фунт в АППГ до 0,5 долл./фунт. Себестоимость производства золота в 2008г. составила 417 долл./унция, против 421 долл./унция годом ранее, при этом в 4 кв. был зарегистрирован 16,7% спад, с 552 долл./унция в АППГ до 460 долл./унция.

По итогам года Inmet произвела 80,5 тыс.т. меди, 75,4 тыс.т. цинка и 244,1 тыс. тройских унций золота, против 79,3 тыс.т., 85,1 тыс.т. и 223,3 тыс. тройских унций соответственно. С окт. по дек. выпуск меди сократился на 3%, с 21,7 тыс.т. до 21,1 тыс.т., производство цинка уменьшилось на 25%, с 26 тыс.т. до 19,6 тыс.т., а выпуск золота, тем не менее, возрос на 13%, с 57,2 тыс. тройских унций до 64,6 тыс. тройских унций. www.sogra.ru, 20.2.2009г.

— Крупнейший в мире производитель урана канадская компания Cameco Corp. подписала соглашение с синдикатом андеррайтеров во главе с BMO Capital Markets и RBC Capital Markets, которые согласились приобрести 23 млн. 188,4 тысяч обыкновенных акций компании по 17,25 канадского долл. (13,67 долл.) за одну ценную бумагу, сообщает Reuters. Сумма сделки оценивается в 400 млн. канадских долл. (317,5 долл. США).

Чистая прибыль канадской компании по итогам 2008г. увеличилась на 8% и достигла 450 млн. канадских долл. (365 млн.долл.) по сравнению с 416 млн. канадских долл. (336,7 долл.) годом ранее. Акции Cameco упали в цене за последние шесть месяцев на 40% и стоили в среду на фондовой бирже Торонто 19,12 канадского долл.(15,15 долл.) за шт. www.bfm.ru, 19.2.2009г.

— Канадские компании Quadra Mining и Centenario Copper подписали договор, согласно которому Quadra поглотит Centenario. Как отмечает «Латиноамериканская информационная сеть», в нояб. пред.г. Centenario сообщила о том, что для запуска своего ведущего актива — проекта по производству катодов меди Franke во II районе Чили — она нуждается в 26 млн.долл.

Согласно прогнозам, мощность этой шахты, начиная с I кв. эксплуатации, должна была составлять 30 тыс. т./г. на протяжении более чем восьми лет. Руководство Quadra отмечает, что поглощение входит в

план стратегического роста предприятия. На территории Чили Quadra развивает медный проект Sierra Gorda www.sogra.ru, 17.2.2009г.

— Канадская горнодобывающая компания Teck Cominco закончила IV кв. 2008г. с чистыми убытками 488 млн.долл., в то время как годом ранее за этот же период компания получила 225 млн.долл. чистой прибыли, говорится в сообщении компании. Продажи Teck Cominco выросли на 8,1% с 1,23 млрд.долл. до 1,33 млрд.долл.

По итогам 2008г. чистая прибыль компании снизилась на 61% до 503 млн.долл. против 1,3 млрд.долл. годом ранее. При этом годовая выручка увеличилась на 8,3% с 5,12 млрд.долл. до 5,55 млрд.долл.

В IV кв. из-за мирового кризиса произошло мощное падение спроса на основные цветные металлы, что привело к резкому снижению цен на продукцию Teck Cominco, сообщает Reuters. В тех сегментах, где компания занимает лидирующие позиции по объемам производства, меди и цинке, цены упали на 45% и 55% соответственно. В связи с этим Teck Cominco уже сократила персонал на 13%, уволив 1400 чел. www.bfm.ru, 17.2.2009г.

— Американская компания Southern Copper (SCC) направила предложение о приобретении канадского предприятия Frontera Copper за 42 млн. канадских долл. (34,2 млн.долл.). Совет директоров Frontera единодушно одобрил предложенную SCC сделку.

«Латиноамериканская информационная сеть» подчеркивает, что предложение SCC на 10% превосходит враждебное предложение мексиканской Investure Group, которая готова была заплатить 0,59 канадских долл. за акцию Frontera

SCC подтверждает наличие необходимой суммы наличных для финансирования данной сделки. Слияние двух предприятий станет стратегическим шагом в период кризиса и позволит акционерам (прежде всего Frontera Copper) существенно максимизировать свои доходы. Frontera разрабатывает медную шахту Piedras Verdes в мексиканском штате Сонора, а SCC обладает месторождениями красного металла на территории Мексики и Перу. www.sogra.ru, 16.2.2009г.

— Чистая прибыль крупнейшего в мире производителя урана канадской компании Cameco Corp. по итогам 2008г. увеличилась на 8% и достигла 450 млн. канадских долл. (365 млн.долл.) по сравнению с 416 млн. канадских долл. (336,7 долл.) годом ранее, говорится в пресс-релизе компании. Выручка Cameco выросла в 2008г. на 24% — до 2,859 млрд.долл. по сравнению с 2,310 млрд.долл. годом ранее.

В IV кв. 2008г. чистая прибыль компании уменьшилась на 49% и составила 31 млн.долл. по сравнению с 61 млн.долл. за аналогичный период годом ранее.

Выручка от уранового бизнеса в 2008г. увеличилась на 19% — до 1,512 млрд.долл. с 1,269 млрд.долл. годом ранее. Стоимость реализации урана повысилась на 5% и составила 39,52 долл. за фунт. Объем продаж металла увеличился на 13% и достиг 34,1 млн. фунтов против 30,2 млн. фунтов в 2007г. В IV кв. 2008г. прибыль компании от уранового бизнеса увеличилась втрое до 168 млн.долл. с 63 млн.долл. за аналогичный период годом ранее. На долю Cameco приходится 19% мирового производства урана. www.bfm.ru, 16.2.2009г.

— Швейцарская горнодобывающая компания Xstrata Plc., несмотря на увольнение части персонала в Канаде, подтвердила планы об инвестировании в

предприятия никелевой промышленности района Садбери (провинция Онтарио, Канада). О данном решении сообщил министр промышленности Канады Т.Клемент после переговоров со швейцарской компанией. Он отметил, что швейцарская компания вложит средства в шахты, расположенные в регионе. Точная сумма предполагаемых инвестиций на данном этапе не сообщается. www.economy.gov.ru, 14.2.2009г.

— Правительственная комиссия Российской Федерации по контролю над иностранными инвестициями одобрила на заседании 4 фев. три сделки по значительному увеличению участия зарубежных фирм в российских предприятиях, в т.ч. канадской компании «Баррик Голд». Компания намерена приобрести дополнительно 30% акций ЗАО «Федорово Ресорсинг», ведущего разработку и добычу руд на Кольском полуострове. Доля канадского участия составит 80%. www.economy.gov.ru, 14.2.2009г.

— Канадские предприятия B2Gold и Central Sun Mining подписали договор о слиянии. Сделка оценивается в 56,8 млн.долл. Как уточняет «Латиноамериканская информационная сеть», в борьбе B2Gold и Linear Gold за объединение с Central Sun превосходство все же оказалось на стороне первой.

Новое предприятие начнет производство с годовой мощностью в 45 тыс. тройских унций золота, а после завершения в 4 кв. с.г. Программы расширения шахты Orosi в Никарагуа этот показатель будет увеличен до 130 тыс. тройских унций.

Акционеры компаний крайне положительно восприняли сделку и считают ее достаточно успешной в современных рыночных условиях. Central Sun обладает шахтой Limon в Никарагуа, B2Gold, в свою очередь, имеет несколько активов на территории Колумбии. www.sogra.ru, 12.2.2009г.

— Бразильский гигант Vale сообщил о подписании контракта с властями островных канадских провинций Newfoundland и Labrador, согласно которому его филиал Vale Inco в течение следующих четырех лет будет экспортировать из этих регионов в среднем не более 55 тыс.т. никелевого концентрата в год. Решение ограничить производство никеля в Канаде объясняется подписанным с правительством Newfoundland договором о развитии проекта Voisey's Bay в местности Long Harbour.

«Латиноамериканская информационная сеть» отмечает, что причиной сокращения экспорта Vale Inco является конфликт из-за ГОК в Newfoundland, который первоначально должен был заработать в 2011г.

Разногласия возникли в результате того, что Vale Inco в предоставленных властям проектных документах умолчало о своих планах относительно применения гидравлической технологии для обогащения руды. Vale Inco через свой филиал Voisey's Bay Nickel Company еще в 2002г. договорилось с властями провинций Newfoundland и Labrador о разработке месторождения Voisey's Bay. Проект оценивался в 1,9 млрд.долл. www.sogra.ru, 12.2.2009г.

— Канадская золотодобывающая компания Kinross Gold Corporation. по итогам 2009г. планирует увеличить производство золота на 32% — до 75-78 т., сообщил вице-президент, коммерческий гендиректор Лу Наумовский. По его словам, себестоимость продажи за унцию золота ожидается на уровне 390-425 долл.

Крупнейший актив компании в России — рудник «Купол» (на Чукотке) — в 2009г. может увеличить производство золота с 21 до 23 т., а себестоимость реализации может составить 265-290 долл. за унцию.

Kinross Gold Corporation разрабатывает золотосеребряное месторождение Купол в Анадырском районе Чукотки совместно с компанией «Чукотснаб» посредством ЗАО «Чукотская горно-геологическая компания» (75% — у Kinross Gold, 25% — у «Чукотснаба»). В июле 2008г. на Куполе открылась золотоизвлекательная фабрика, всего в пред.г. там планировалось произвести 13,8-14,6 т. золота.

Также Kinross Gold и российское «Полус Золото» в янв. 2009г. подписали протокол о намерениях по сотрудничеству в освоении Нежданнинского месторождения в Якутии. В рамках протокола планируется создание совместного предприятия. Затраты по разработке ТЭО проекта, которые предварительно оцениваются в 10 млн.долл., возьмет на себя канадская сторона. Общий объем капитальных вложений оценивается в 1 млрд.долл.

Канадская Kinross Gold Corporation была основана в 1993г. и в наст.вр. является третьей по размеру запасов золотодобывающей компанией в Северной Америке. Корпорация ведет деятельность в США, Бразилии, Чили и России. На ее предприятиях занято 5 тысяч человек. РИА «Новости», 12.2.2009г.

— Канадская компания Alamos Gold подписала договор о продаже 9,40 млн. своих обыкновенных акций по цене 8 канадских долл. В результате этой сделки планируется получить 62,2 млн.долл. Как сообщает «Латиноамериканская информационная сеть», вырученные средства будут вложены в улучшение деятельности компании в период кризиса. В соответствии с договором, большая часть акций будет продана ВМО Capital Markets.

На единственной эксплуатируемой шахте Mulatos в мексиканском штате Sonora в 4 кв. 2008г. компания добыла 39,3 тыс. тройских унций золота. За весь прошлый год объем выпуска желтого металла достиг 151 тыс. тройских унций, что на 42% выше, чем 106,2 тыс. тройских унций в 2007г. www.sogra.ru, 6.2.2009г.

— Крупнейшая золотодобывающая компания мира Barrick Gold Corporation (Канада) приобрела еще 30% «Федорово Ресорсез», получив контроль над одним из крупнейших в мире месторождений платиновой группы.

Российские власти разрешили канадской Barrick Gold получить контроль над одним из крупнейших в мире месторождений платиновой группы — «Федорова тундра» на Кольском полуострове. Канадцы увеличат свою долю в проекте до 80% после реализации опциона на приобретение 30% акций компании — оператора месторождения.

Запасы месторождения «Федорова тундра» составляют 100 тыс.т. руды с содержанием 0,35г./т платины; 1,4г./т палладия; 0,09г./т золота. Лицензией владеет СП «ЗАО Федорово Ресорсез».

Согласно предварительному ТЭО «ЗАО Федорово Ресорсез», на месторождении планируется построить два карьера и обогатительную фабрику. Участники СП планируют начать производство платиноидов в 2012г. www.barentsobserver.com, 6.2.2009г.

— Российско-канадская компания Rusoro Mining обратилась в комиссию по биржам и ценным бумагам Онтарио (OSC) с просьбой отменить план акционеров канадского предприятия Gold Reserve, который защищает их от якобы «враждебного поглощения акций».

Rusoro надеется, что аудиенция по решению данного вопроса состоится до 18 фев., т.е. до той даты, на которую перенесен момент рассмотрения возможности получения акций Gold Reserve. Вот уже несколько

месяцев Rusoro ведет переговоры с Gold Reserve с целью получения прав на венесуэльский проект Brisas, предлагая три своих акции в обмен на каждую ценную бумагу Gold Reserve. Эти попытки пока ни к чему и не привели, но поддержкой Каракаса Rusoro уже заручилась. www.sogra.ru, 5.2.2009г.

— Канадская компания Silver Wheaton получила 250 млн.долл. канадских долл. (204 млн.долл.) за счет размещения 31,3 млн. обыкновенных акций по цене 8 канадских долл. каждая. «Латиноамериканская информационная сеть» подчеркивает, что вырубленные средства будут использоваться для погашения задолженности и для общего финансирования затрат предприятия.

Чистая прибыль Silver Wheaton в 3 кв. 2008г. в результате продажи 2,7 млн. тройских унций серебра составила 20,2 млн.долл. Доход компания получает исключительно от покупки и перепродажи серебра. www.sogra.ru, 5.2.2009г.

— Правительственная комиссия по контролю иностранных инвестиций в российские предприятия стратегических отраслей одобрила в среду увеличение доли канадской Barrick Gold в СП по освоению месторождения на Кольском полуострове, сообщили в пресс-службе правительства РФ.

Barrick, которая является крупнейшим в мире производителем золота, планировала реализовать опцион на выкуп 29% акций ЗАО «Федорово Ресорсес» (учредителями являются Barrick и российское геологоразведочное предприятие ОАО «Пана»), разрабатывающего месторождение «Федорова тундра» на Кольском п-ове. Канадская компания теперь сможет увеличить долю в «Федорово Ресорсес» с 50% до 79%.

Глава Федеральной антимонопольной службы Игорь Артемьев сообщил, что Barrick Gold разрешено увеличить долю в компании до более 80%. Комиссия не выставила компании никаких условий, как это было в случае решения по «Архангельскгеолодобыче», 49,9% акций которой хотела приобрести De Beers. Тогда De Beers было выставлено, в т.ч, условие о переработке добываемых алмазов на территории России, согласовывались также условия реализации алмазов.

В конце пред.г. государственная комиссия по запасам Роснедр утвердила и поставила на государственный баланс запасы медно-никелевых руд с платиноидами месторождения «Федорова Тундра». В 2007г. на государственный баланс были поставлены запасы одного из участков месторождения — Малый Игтегипахк. За 2007-08гг. «Федорово Ресорсес» провело дополнительные работы и исследования, которые позволили практически удвоить ранее утвержденные запасы за счет вовлечения в подсчет второго участка Пахкварака и прироста запасов на флангах участка Малый Игтегипахк.

Месторождение планируется отрабатывать двумя карьерами с общей годовой производительностью не менее 12 млн.т. руды. Руда будет перерабатываться на обогатительной фабрике флотационным методом. Конечным продуктом фабрики будет флотоконцентрат, содержащий медь, никель, золото, платину и палладий и подлежащий дальнейшей металлургической переработке и аффинажу.

Зимой 2007г. Barrick оценивала ресурсы «Федоровой тундры» по категории измеренные и выявленные (measured and indicated) в 1,1 млн. тройских унций палладия и 0,3 млн. унций платины. Предполагаемые (inferred) ресурсы оценивались в 1,3 млн. унций палладия и 0,3 млн. унций платины. Компания сообща-

ла, что по итогам проведенной доразведки запасы месторождения могут быть увеличены почти вдвое.

Ранее Barrick рассчитывала с 2010г. в течение 13 лет добывать металлы на двух открытых карьерах (рудные залежи «Федорова Западная» и «Федорова Восточная») и производить 150 тыс.т. концентрата в год, содержащего 6,7% никеля и меди, а также 98г. металлов платиновой группы на т. Компания полагала, что потенциальным потребителем концентрата станет ГМК «Норильский никель», который будет его перерабатывать на своем комбинате «Североникель». Interfax, 5.2.2009г.

— Канадская компания New Gold по итогам 2008г. выпустила 272 тыс. тройских унций золота, что на 13,5% больше, чем 239,6 тыс. тройских унций годом ранее. В 4 кв. объем выпуска составил 78,9 тыс. тройских унций желтого металла. Себестоимость производства в последнем квартале 2008г. достигала 576 долл/унция, в течение года она держалась на уровне 549 долл/унция. Ожидается, что в 2009г. себестоимость не превысит 465-485 долл/унция.

Как сообщает «Латиноамериканская информационная сеть», на шахте Cerro San Pedro в Мексике в 4 кв. было произведено 21,2 тыс. тройских унций золота и 290,5 тыс. тройских унций серебра, в то время как суммарный выпуск металлов по итогам года достиг 84,5 тыс. тройских унций золота и 1,1 млн. тройских унций серебра. Ожидается, что в 2009г. Cerro San Pedro произведет 90-100 тыс. тройских унций золота и 1,1-1,3 млн. тройских унций серебра.

На бразильском месторождении Амарати в 4 кв. произвели 30,1 тыс. тройских унций золота, по итогам года этот показатель составил 86,9 тыс. тройских унций, против 96,4 тыс. тройских унций в пред.г. Объем инвестиций на 2009г. составляет 107 млн.долл., а суммарное производство предприятия должно достигнуть 190-210 тыс. тройских унций золота. www.sogra.ru, 4.2.2009г.

— 26 янв. «Полюс Золото» и канадская Kinross Gold подписали протокол о намерениях по совместному освоению золоторудного месторождения Нежданинское в Якутии с разрабатываемыми запасами более 530 т. В рамках протокола планируется создание совместного предприятия, которое будет ежегодно добывать до 12 т. золота, инвестиции в проект предварительно оцениваются в сумму до 1 млрд.долл., сообщил журналистам на церемонии подписания соглашения гендиректор «Полюс Золото» Евгений Иванов. В рамках соглашения Kinross Gold в течение 18 месяцев разработает технико-экономическое обоснование промышленной отработки Нежданинского месторождения. Инвестиции в ТЭО составят до 10 млн.долл. На основании разработанного ТЭО стороны примут решение о создании совместного предприятия для разработки месторождения с долями 51% — «Полюс Золото» и 49% — Kinross Gold.

Планируется, что первое золото предприятие получит к 2013г. По словам гендиректора «Полюс Золото», извлекаемые запасы Нежданинского месторождения составляют 530 т., но это упорные, тяжело извлекаемые руды. Часть запасов будет разрабатываться подземным способом, сообщает ИА SakhaNews. На подписании договора присутствовал президент Якутии Вячеслав Штыров. По его словам, до 2015г. автодорога «Колыма», которая проходит рядом с месторождением, будет построена, до 2020г. будет решен и вопрос энергообеспечением. «Поэтому мы уверены, что промышленное освоение месторождения будет начато в срок», — отметил Штыров.

Kinross Gold разрабатывает месторождения в США, Канаде, Чили, Бразилии, Эквадоре и России. В 2007г. компания произвела 1,6 млн. унций условного золота, выручив 1,1 млрд.долл. Чистая прибыль за год составила 334 млн.долл. Запасы компании составляют 19 млн. унций золота. В России компания с мая 2008г. приступила к промышленной разработке золотосеребряного месторождения Купол (Чукотка, 25% месторождения – у администрации АО, 75% – Kinross). ИА Regnum, 27.1.2009г.

– Канадская компания Pan American Silver в течение ближайших двух лет надеется получить 200 млн.долл. в результате дополнительного размещения своих ценных бумаг на биржах США и Канады. Полученные средства планируется потратить на финансирование эксплуатируемых проектов, выплату долгов и обеспечение стабильности компании.

Как уточняет «Латиноамериканская информационная сеть», Pan American обратилась с запросом к биржевым регуляторам всех провинций Канады и в американскую комиссию по биржам и ценным бумагам.

Компания предложит инвесторам свои обыкновенные акции, warrants и долговые ценные бумаги. Pan American развивает мексиканские шахты Blamo Dorado и La Colorada, перуанские месторождения Morocha, Huayn и Quiruvilca, боливийский рудник San Vicente, а также аргентинскую шахту Manantial Espejo. www.sogra.ru, 22.1.2009г.

– Российско-канадское предприятие Rusoro Mining до 18 фев. с.г. продлило срок своего предложения о выкупе акций канадской компании Gold Reserve. Rusoro, как и раньше, предлагает три своих акции в обмен на каждую ценную бумагу Gold Reserve, руководство которой во вторник довело до Rusoro, что для продажи открыты только 3% акций.

Комментируя данные события, «Латиноамериканская информационная сеть» сделала следующий вывод: Gold Reserve таким образом окончательно дала понять Rusoro, что относится к этому предложению как к «враждебному и финансово неадекватному», а также сомневается, что российская компания «адекватно оценивает активы Gold Reserve».

Мы по-прежнему считаем потенциал Rusoro, намеревающейся выкупить контрольный пакет Gold Reserve, очень высоким. Ведь в случае победы Rusoro установит контроль над венесуэльским проектом Brisas, который содержит 10,2 млн. тройских унций золота и 1,3 млрд. фунтов (630 тыс.т.) меди в достоверных и вероятных запасах. www.sogra.ru, 22.1.2009г.

– Юниорная горнодобывающая компания Overland Resources объявила о том, что нашла новое цинковое месторождение в рамках реализации своего проекта в канадской провинции Юкон. Месторождение получило название Darcy. В сообщении Overland Resources отмечается, что в ближайшее время на Darcy будут проведена новая серия буровых работ, направленная на определение величины его запасов. При этом руководство компании считает, что существуют также неплохие перспективы для обнаружения новых металлических залежей вблизи флангов месторождения Andrew, являющегося основным минерально-сырьевым активом проекта компании в Юконе. RoSInvest.Com, 21.1.2009г.

– Мировой финансовый кризис разросся до масштабов затяжной «эпидемии», ослабившей «иммунитет» всех без исключения стран. «Лови момент экономического спада!» – кричат китайские «доктора». В середине нояб. 2008г. никелевая компания Jien под-

писала договор с Goldbrook Ventures о вложении 45 млн. канадских долл. в добывающий проект Raglan в Канаде. Через три года Jien будет обладать 50% акций добывающего китайско-канадского никелевого предприятия!

Китайские финансовые «капельницы» и другие методы «тибетской экономико-металлургической медицины» воспринимаются за рубежом по-разному. В одних странах рады, что в горнодобывающую отрасль пришло «супер-лекарство» в виде млн., вложенных в добычу руды. Другие опасаются, что присутствие «лекарей» из Поднебесной вызовет экономическую «наркозависимость».

Так, в Японии, чтобы «болезнь» не довела до «реанимации», многие производители цветных металлов приступили к «традиционному лечению» – снижению объемов производства. Pan Pacific Copper (PPC), с начала нового года урезала выпуск металла впервые за последние шесть лет: на 10% до 295 тыс.т. во втором финансовом пол. 2008г.

Другой «больной», Sumitomo Metal Mining, из-за падения спроса на красный металл также решил с янв. 2009г. на 7% снизить объемы его выпуска. За второе финансовое пол. 2008г. (окт. 2008г. – март 2009г.) Sumitomo предполагает произвести 201 тыс.т. меди. www.sogra.ru, 19.1.2009г.

– Китайская Kuangye Ziyuan Group не будет увеличивать свою долю в канадском проекте Quadra более 19,9%. В дек. 2008г. китайцы за 5,62 млн. канадских долл. выкупили 4,02% акций предприятия. Тогда Kuangye Ziyuan Group заявлял о намерении дальнейшей покупки акций этого американского производителя меди. Однако сейчас, по информации «Китайской сети золотодобычи», в связи с мировым кризисом менеджмент Kuangye Ziyuan Group отказался от планов полного поглощения канадской компании.

По нашим данным, Quadra в основном специализируется на добыче меди на американском континенте. Так, этой канадской компании принадлежит медное месторождение Robinson в штате Невада (США), которое разрабатывается под открытым небом. Кроме того, компания заканчивает разведку на медном месторождении Sierra Gorda в северной части Чили, а также владеет 99% акций молибденового месторождения Malmbjerg в Гренландии. www.sogra.ru, 15.1.2009г.

– В 2009г. канадская компания Kinross Gold надеется произвести 2,4-2,5 млн. тройских унций в золотом эквиваленте, что на 32% больше, чем в 2008г. Этот показатель должен быть достигнут благодаря росту выпуска металла на бразильской шахте Paracatu, на которой была проведена программа расширения, а также в результате работ на российском месторождении Купол и американском Buckhorn.

«Латиноамериканская информационная сеть» уточняет, что инвестиции в проект Paracatu в течение 2009г. достигнут 460 млн.долл., 65 млн.долл. из которых пойдут на проведение ГРП. В настоящий момент расширение Paracatu еще не закончено, и на конец 2008г. производственная мощность составила лишь 60%. Коммерческие объемы производства будут достигнуты уже в I кв. с.г.

Kinross завершила интеграцию Aurelian Resources и рассматривает все возможности улучшения показателей эквадорского проекта Fruta del Norte. В случае принятия нового законодательства о недрах в Эквадоре, предприятие вложит в рудник 45 млн.долл. На территории Чили, на шахте Cerro Casale продолжается проведение ТЭО, которое должно быть готово в 3

кв. 2009г. Также компания рассматривает возможность продолжения программы расширения чилийских активов. По итогам 2008г. Kinross планировала выпустить 1,8-1,9 млн. унций желтого металла. www.sogaru, 13.1.2009г.

— Совет директоров канадского предприятия Gold Reserve отклонил предложение компании Rusogo Mining о покупке золотоносного проекта Brisas и посоветовал своим акционерам не продавать ей акции. Как отмечает «Латиноамериканская информационная сеть», руководство канадской фирмы считает предложение Rusogo «корыстным и неадекватным с финансовой точки зрения», а также полагает, что «покупатель недооценивает активы Gold Reserve».

Также канадцы считают, что ослабленная, на их взгляд, «финансовая позиция Rusogo в случае враждебного поглощения может оказаться рискованной для акционеров Gold Reserve».

Rusogo намерена заполучить золотоносный проект Brisas в венесуэльском штате Bolnrag и организовать для его разработки СП с правительством страны.

Руководство Gold Reserve упомянуло о факте «несанкционированных действий геологов Rusogo на проекте Choco 5», а также усомнилось в обоснованности извлечения выгоды акционерами Gold Reserve от сотрудничества Rusogo с правительством.

Проект Brisas в доказанных и вероятных запасах содержит 10,2 млн. тройских унций золота и 1,3 млрд. фунтов (635 тыс.т.) меди. www.sogaru, 12.1.2009г.

— Канадская Archangel Diamond Corporation (ADC), подконтрольная корпорации De Beers, сообщила о приостановке своего архангельского проекта, предполагающего приобретение у «Лукойла» пакета акций ОАО «Архангельское геологодобывочное предприятие». Точки над i будут расставлены ближе к концу месяца, однако аналитики считают, что в нынешних условиях архангельский проект для De Beers невыгоден.

ADC планировала купить 49,99% акций ОАО «Архангельское геологодобывочное предприятие» у НК «Лукойл», чтобы иметь возможность осваивать запасы Верхотинской алмазной площади. Однако сделка может не состояться. «Нынешние экономические условия оказали негативное влияние на проекты в сфере геологоразведки и добычи. Это касается и алмазодобывающей отрасли. В связи с этим ADC пересмотрела свою позицию по поводу приобретения акций ОАО «Архангельское геологодобывочное предприятие». Компания уведомила НК «Лукойл» о факторах, которые могут привести к срыву сделки», — говорится в сообщении ADC.

«Верхотинское месторождение является единственным проектом Archangel Diamond, поэтому он очень важен для нас. Мы по-прежнему заинтересованы в нем, однако нельзя не принимать во внимание влияние глобальных экономических проблем на проекты в добывающей отрасли», — заявил BFM.ru представитель ADC Джослин Фрейзер (Jocelyn Fraser). Он также пояснил, что по условиям соглашения, объявленному в апр. 2008г., компания Archangel Diamond должна выплатить Лукойлу 100 млн.долл. при приобретении 49,9% в ОАО «Архангельское геологодобывочное предприятие». Соглашение предусматривало также положение о двух последующих выплатах в будущем: 75 млн.долл. после принятия решения о строительстве рудника, 50 млн.долл. после начала коммерческой эксплуатации.

Одновременно соглашение, заключенное компаниями, содержит пункт о возможном снижении стои-

мости актива, либо негативном изменении финансовых, либо других параметров проекта. По условиям соглашения, если эти факторы наблюдаются в течение 30 дней, то ADC (или ее основной акционер De Beers) вправе разорвать соглашение и отказаться от покупки.

Канадская компания Archangel Diamond Corporation, подконтрольная De Beers, с 2001г. судилась с Архангельскгеолдобычей и ее акционером «Лукойлом» в международных судах за право передачи лицензии в совместное предприятие, компанию «Алмазный берег», после обнаружения больших запасов алмазов на площади. В апр. стороны договорились, что ADC приобретет долю в Архангельскгеолдобыче размером не более 49,99% за 225 млн.долл. Оставшаяся часть ОАО останется у «Лукойла». Корпорация De Beers, владеющая 58% акций ADC, обеспечит АГД техническую поддержку в проекте оценки «Трубки им. Гриба» и доразведке Верхотинской площади. Финансирование геологоразведки и развития месторождения De Beers и «Лукойл» будут осуществлять в соответствии с долями владения АГД.

Ранее глава «Лукойла» Вагит Алекперов сообщал, что СП «ЛукойлА» и De Beers будет зарегистрировано до конца года. Сделка по приобретению акций АГД, владеющей лицензией на Верхотинскую алмазную площадь 10 окт. была принципиально одобрена на заседании правительственной комиссии по контролю за осуществлением иностранных инвестиций, однако полноценным одобрением это, согласно новому закону об иностранных инвестициях в стратегические отрасли, считать нельзя. «Если сделка не будет одобрена до 31 дек., согласно условиям соглашения, ADC или «Лукойл» также могут отказаться от нее», — также сказано в сообщении ADC.

«Когда условия на финансовых рынках улучшатся, то De Beers, скорее всего, разморозит этот проект», — прогнозирует Дмитрий Лютягин. «Возможно, интерес к месторождению со стороны De Beers возобновится после улучшения ситуации на финансовых рынках, поскольку компания заинтересована к разработке новых месторождений за пределами ЮАР, где добыча стагнирует уже несколько лет», — согласен Конторщикова. www.bfm.ru, 9.12.2008г.

— Канадская золотодобывающая компания High River Gold отказалась от покупки 50% серебряного месторождения Прогноз (Якутия), говорится в сообщении компании.

High River Gold владеет 50% в месторождении через подконтрольную ей «Бурятзолото», где HRG принадлежит 85% акций компании. High River Gold планировала приобрести оставшуюся долю в Прогнозе у компании «Аргентум» 30 нояб. этого года. Однако стороны не смогли договориться о продлении срока предложения. Кроме того, эта сделка не получила одобрение Федеральной антимонопольной службы России, говорится в сообщении.

Месторождение Прогноз находится в 444 км. к северу от Якутска и является одним из крупнейших неразработанных источников серебра в мире (площадь составляет 56 кв.км.). Запасы серебра в месторождении по российской классификации составляют 141 млн. унций категории С2 и 53 млн. унций категории P1. www.bfm.ru, 5.12.2008г.

— По сообщениям из Канады, власти Ньюфаундленда объявили 12 нояб. о решении по постройке плавильного гидрометаллургического комбината в Long Harbour стоимостью 2,2 млрд.долл. для переработки никелевой руды, добываемой на медно-нике-

лево-кобальтовой шахте Voisey's Bay на п-ве Лабрадор, принятом производителем никеля Vale Inco.

Средняя занятость, которую обеспечит трехлетний строительный проект (ввод в эксплуатацию комбината состоится в 2012г.), составит 1600 чел. RosInvest.Com, 14.11.2008г.

— Канадская компания Cameco Corp., являющаяся крупнейшим производителем урана в мире, по итогам третьего квартала 2008г. увеличила свою чистую прибыль по GAAP на 48% — до 135 млн. канадских долл. (113 млн.долл. США), говорится в отчете компании. По итогам III кв. 2007г. этот показатель составил 91 млн. канадских долл. (76,1 млн.долл. США).

Тем не менее, по пересмотренным данным, учитывающим соглашение на поставку урана Казахстану, чистая прибыль в III кв. 2008г. составила 142 млн. канадских долл. (119 млн.долл. США), что на 46% меньше пересчитанной прибыли за тот же период 2007г. в 263 млн. (220 млн.долл.). Пересмотренные данные не учитываются в отчетах GAAP.

Самосогр., основанная в Канаде в 1988г., добывает 19% от мирового оборота урана. Компания владеет несколькими уранодобывающими шахтами в США и Канаде, также Самосогр. занимается разработкой уранового месторождения в Казахстане. www.bfm.ru, 11.11.2008г.

— В конце июля 2008г. De Beers открыла свои первые алмазные рудники, расположенные за пределами Африки, назвав это событие «историческим днем». Новые рудники Snap Lake и Victor, находящиеся на территории Канады, как ожидается, будут выпускать в целом 2 млн. карат, алмазов в год, внося вклад в осуществление стратегии компании, направленной на повышение производства этих драгоценных камней. Как отметил глава De Beers Н. Оппенгеймер, никогда ранее компания не открывала одновременно два рудника и не имела предприятий вне Африки.

Основанная в 1888г. компания De Beers, на которую приходится 40% мировых поставок алмазов, традиционно осуществляла разработку месторождений в африканских странах — Ботсване, Намибии, ЮАР и Танзании.

Ее новое алмазодобывающее предприятие Snap Lake, расположенное на канадских Северо-Западных территориях, будет первым в Канаде алмазным рудником с полностью подземным способом добычи. Его годовая производительность в расчете на 20-летнюю эксплуатацию, как предполагается, составит 1,4 млн. карат.

Victor станет первым алмазным рудником в пров.Онтарио; производство на нем должно составить 600 тыс. карат, в год, а продолжительность разработки открытого карьера оценивается в 12 лет. Месторождение Victor является одной из алмазо-железистых кимберлитовых трубок, обнаруженных в этой области.

Как сообщает Mining Journal, De Beers стремится также утвердиться на алмазном рынке розничных продаж, и ее подразделение Forevermark, поставляющее граненые камни одноименного бренда ювелирному сектору, летом тек.г. открыло три алмазо-гранильные фабрики в Бельгии (г. Антверпен) и Великобритании (г. Мейденхед). БИКИ, 8.11.2008г.

— Индийская компания Tata Steel согласилась купить 19,9% акций в канадском сырьевом предприятии New Millenium Capital за 22,6 млн.долл.

Как отмечает Tata Steel, она имеет возможность купить 80% акций в совместном предприятии для ра-

звития проекта New Millenium's Direct Shipping Ore (DSO), а также получить права на полное производство железной руды в проекте, которое с 2010г. должно равняться 4 млн.т. Проект DSO оценочно имеет резервы 100 млн.т. богатой и качественной железной руды. RosInvest.Com, 3.10.2008г.

— В 2009г. корпорация Xstrata запустит в Канаде рудник Xstrata Nickel Rim South, который добудет до конца года 9 тыс.т. никеля и 18 тыс.т. меди, сообщил Грегг Снайдер (Gregg Snyder), главный геолог нового предприятия. Снайдер отметил, что в 2010г. рудник добудет 1,25 млн.т. руды, из нее предполагается извлечь 15 тыс.т. никеля, 30 тыс.т. меди и 130 тыс. унций драгоценных металлов. Начальная мощность рудника составляет лишь 60% от ранее запланированной на 2009г. в 7,400 тыс.т. никеля. В ближайшее время должна быть утверждена смета доходов и расходов проекта на 2009-10гг.

«Текущий спад цен на цветные металлы не повлияет на жизнеспособность проекта, — отметил Доминик Дионн (Dominique Dionne), вице-президент Xstrata по корпоративным делам. — Цветная металлургия подвержена циклическим колебаниям, но мы считаем, что этот проект имеет благоприятные перспективы»

Наряду с Fraser Morgan, рудник Xstrata Nickel Rim South входит в число важнейших проектов корпорации Xstrata, призванных обеспечить надежные поставки сырья на ее канадский металлургический завод Sudbury, поскольку в расположенных поблизости шахтах отмечается снижение качества добываемых руд. В I пол. 2008г. на заводе Sudbury было выпущено 30,488 тыс.т. никеля в штейне, что на 9% ниже, нежели год назад. Большинство средств, предусмотренных сметой на 2009г., будет направлено на проведение подземных работ. RosInvest.Com, 23.9.2008г.

— Большинство потребностей канадского рынка в горно-шахтном оборудовании удовлетворяется за счет импорта и поставок с имеющихся в стране дочерних предприятий таких известных иностранных компаний, как Caterpillar, Cummins, Joy Global, Ingersoll-Rand и Boart Longyear (США), Komatsu (Япония), Atlas Copco и Sandvik (Швеция), Metso (Финляндия) и Downer EDI (Австралия). Из отечественных производителей относительно крупными считаются Abb, Axton Inc., Breaker Technology, Esco Ltd, Fournier Industries Inc., Knelson, Mining Technologies Int'l Inc., Quality Components Int'l и Standard Machine.

По данным министерства торговли США, базирующимся на статистике Industry Canada, в 2007г. импорт горно-шахтного оборудования в Канаду составил 6,67 млрд.долл., увеличившись по сравнению с пред.г. на 6%. Помимо США, где было осуществлено более 63% всех закупок, крупными поставщиками были Япония, Швеция, ФРГ и Великобритания.

Как выяснилось из опроса действующих в стране горнодобывающих компаний, в ближайшие годы высоким спросом у них будет пользоваться такое оборудование, как подъемники и конвейеры для подземных работ, врубовые машины, самоходные туннельно-проходческие машины, ленточные конвейеры, сверлильные станки с ЧПУ, оборудование для дробления и измельчения, грузовики и одноковшовые экскаваторы, а также шины и запчасти. По заявлению указанных компаний, своевременная замена смазочных масел, шин и изношенных частей горных машин может увеличить срок службы последних с 7 до 15 лет.

Иностранные производители высокотехнологичного горно-шахтного оборудования обычно продают его

канадским покупателям напрямую, а менее сложного и дешевого — через местных дистрибуторов. Главным критерием у потребителей при покупке является качество, а уж затем следуют репутация поставщика, техническое обслуживание и цена. БИКИ, 18.9.2008г.

— Чистая прибыль канадской золотодобывающей Kinross Gold в I пол. 2008г. снизилась на 20,3% до 96,9 млн.долл. с 121,5 млн.долл. в I пол. 2007г. Об этом говорится в сообщении компании.

Выручка от продажи металлов выросла в I пол. 2008г. на 13,5% до 639 млн.долл. по сравнению с 536 млн.долл. годом ранее. Операционная прибыль выросла на 27% до 156,6 млн.долл. в сравнении с 123 млн.долл. за аналогичный период пред.г. Прибыль на акцию составила 0,16 долл. против 0,24 долл. годом ранее.

Себестоимость производства унции условного золота выросла до 469 долл. с 339 долл. годом ранее.

В I пол. 2008г. Kinross снизила производство золота на 11% до 738 тыс. унций условного золота (золото + серебро в пересчете на золото) с 829 тыс. унций годом ранее. Среднее содержание золота в добытой руде на Куполе — 36г. на т., серебра — 427г. на т.

Снижение добычи в I пол. вызвано, во многом, продажей рудника Джульетта в России. Компания взяла стратегию на развитие ключевых месторождений в основных регионах присутствия. Kinross ожидает серьезного увеличения производства золота во II пол. благодаря росту добычи на Куполе и других новых проектах компании.

Несмотря на ожидаемый рост в 3 и IV кв., Kinross понизила прогноз добычи на 2008г. с 1,9-2 млн. унций до 1,8-1,9 млн. унций золотого эквивалента. На месторождении Купол в Анадырском районе (Чукотский АО) было добыто 68,65 тыс. унций (2,14 т.) условного золота (доля Kinross — 75%).

Kinross Gold получила первое золото и серебро на месторождении Купол в мае 2008г. Добыча на месторождении началась в I кв. этого года.

Kinross Gold ведет добычу в Северной и Южной Америке и России. В 2007г. было произведено 1,6 млн. унций условного золота, выручив 1,1 млрд.долл. Чистая прибыль компании 334 млн.долл. Запасы компании составляют 19 млн. унций золота. В России компании принадлежит месторождение Купол (25% у Чукотского АО). Акции компании торгуются в Торонто и Нью Йорке. www.mcds.ru, 31.8.2008г.

— Российская инвестиционная компания Альфа-групп отказалась от своих планов покупать активы на 272 млн.долл. канадской золотодобывающей компании High River Gold ввиду ухудшения положения в этом промышленном секторе, сообщила во вторник High River Gold. «Недавний спад в секторе драгоценных металлов и в целом на рынке заставил Альфа-групп пересмотреть свою инвестиционную стратегию и планы», — сказал президент High River Gold Дэвид Мошер.

Сделка о приобретении 32% канадской золотодобывающей компании была объявлена 1 авг., после чего цены на золото упали на 10%, а акции High River Gold упали на 52%. Один из руководителей High River Gold Дон Вален сказал, что это сделка должна была стать долгосрочным стратегическим шагом. По его мнению, отмена сделки резко не повлияет на канадскую компанию. «Сумма 280 млн.долл. не была движущей силой. Нами двигало стремление получить такого сильного партнера, как российская компания со своими дополнительными проектами, которая смогла бы содействовать нашей стратегии роста», — сказал Вален. Reuters, 27.8.2008г.

— Поставки палладия из Северной Америки в 2007г. увеличились по сравнению с 2006г. на 0,5% — до 30,79 т., при этом сокращение добычи компанией Stillwater Mining (США) более чем компенсировалось ее повышением компанией North American Palladium. Производство на принадлежащем этой компании руднике Lac des lies в Канаде продолжало восстанавливаться, причем увеличился вклад со стороны его подземного участка, разработка которого была начата в 2006г. Общий объем переработанной руды на данном предприятии повысился в 2007г. на 10% — до 5 млн.т., из которых 15% были обеспечены подземной добычей сырья, среднее содержание палладия в котором поднялось до 2,39г. на т. В результате выпуск палладия вырос на 21% — до 8,89 т. (платины — на 10% — до 0,75 т.).

В достаточно крупных масштабах палладий попутно извлекался компаниями Xstrata и Vale на никелевых рудниках в Канаде. Горнодобывающие предприятия Vale Inco вследствие сокращения добычи никеля на рудниках в Садбери снизили производство палладия в 2007г. на 8% относительно уровня 2006г., тем не менее выпустили его в объеме 5,94 т. Компания намерена реализовать в стране ряд проектов строительства никелевых рудников, на которых в качестве побочных продуктов будут извлекаться металлы платиновой группы. Эксплуатация предприятий Xstrata в Садбери приближается к завершению ввиду исчерпания природных запасов. В наст.вр. компания проводит строительство новых рудников в других районах Канады, один из которых планируется ввести в строй в 2009г. Предполагается, что платиноиды на нем будут выпускаться в значительных объемах. Xstrata осуществляет также расширение мощностей рудника Raglan на севере пров. Квебек.

На двух рудниках американской компании Stillwater Mining Co -Stillwater и East Boulder вследствие производственных и организационных проблем суммарное производство платины и палладия снизилось в 2007г. по сравнению с 2006г. на 12% — до 16,70 т., при этом продажи палладия сократились на 9% — до 13,22 т. В 2008г. ожидается незначительное увеличение выпуска платиноидов — до 17,1-17,6 т. БИКИ, 23.8.2008г.

— Канадская High River Gold, добывающая золото в России, приобретает 50% в месторождении серебра «Прогноз», расположенном в Якутии. В рамках соглашения по приобретению High River Gold выпустит 34,1 млн. обыкновенных акций, а также возьмет на себя долговые обязательства в 16 млн.долл., затраченных ранее на геологоразведочные работы.

Завершить сделку планируется до 30 сент. 2008г. Сделка должна быть одобрена регулирующими органами Канады и России. High River Gold владеет 50% долей в месторождении «Прогноз» через подконтрольное ей «Бурятзолото», передает ИА SakhaNews.

Месторождение «Прогноз» является одним из немногих крупных неразработанных месторождений серебра в мире. Оно находится в 450 км. к северу от Якутска. ИА Regnum, 1.8.2008г.

— Barrick Gold (Канада) планирует в 2009г. приступить к созданию инфраструктуры для проектируемого горно-обогатительного комбината на базе месторождения платиноидов «Федорово тундра» в Мурманской обл., сообщила 9 июля пресс-служба областного правительства.

9 июля прошла встреча руководителей ряда мурманских компаний с группой специалистов и консультантов Barrick Gold, на которой обсуждался вопрос снабжения будущего ГОКа топливом, строи-

тельными материалами и комплектующими, а также вариантов транспортировки грузов.

Как сообщил заместитель руководителя департамента промышленности и транспорта правительства Мурманской обл. Сергей Наталич, Barrick планирует построить 40-км дорогу от места «Титан» (Апатитский район) до месторождения, а также провести линию электропередач. С.Наталич сообщил, что Barrick Gold недавно достигла предварительной договоренности с ГМК «Норильский никель» о возможности переработки руды, которую планируется добывать на «Федоровой тундре», на мощностях комбината «Североникель».

Barrick Gold планирует начать производство платиноидов на «Федоровой тундре» в 2012г., общий объем инвестиций составит 770 млн.долл. По предварительному ТЭО проекта планируется построить 2 карьера, фабрику и производить 150 тыс.т. концентрата с содержанием меди и никеля – 6,7%, и 98г. на т. металлов платиновой группы. На рудник планируется потратить 75 млн. долл, на обогатительную фабрику – 280 млн. долл, инфраструктуру – 135 млн. долл, непредвиденные расходы – 75 млн. долл, на общее поддержание месторождения – 200 млн.долл. в год. Начало строительства намечено на 2010г.

Barrick Gold – крупнейшая в мире золотодобывающая компания. В России ей принадлежит 20% в компании Highland Gold Mining и 50% в проекте разработки палладиевого месторождения «Федорова тундра» в Мурманской обл. Чистая прибыль Barrick Gold 2007г. составила 1,15 млрд. долл, компания произвела 8,06 млн. унций золота. www.mcids.ru, 30.7.2008г.

– Канадская Silver Bear Resources сообщает о продаже 1,5 млн. акций компании Impetra в рамках подписанного соглашения о стратегическом партнерстве с «Альфа-Групп», по цене 3 долл. за акцию, говорится в сообщении Silver Bear. Impetra зарегистрирована в Канаде, специализируется в разработке месторождений драгметаллов (серебра) на территории России – дочерняя компания частной финансово-индустриальной корпорации «Альфа-Групп».

«Альфа-Групп» сообщает, что акции у Silver Bear приобретены в инвестиционных целях. После этого приобретения акции «Альфа-Групп» увеличила долю в акционерном капитале Silver Bear на 3,3% пункта до 19,5%, которая сегодня оценивается рынком в 7,4 млн.долл.

Консорциум «Альфа-Групп» – один из крупнейших в России финансово-промышленных консорциумов, интересы которого распространяются на такие сферы бизнеса как: добыча нефти и газа, коммерческая и инвестиционная банковская деятельность, управление активами, страхование, розничная торговля, телекоммуникации, средства массовой информации, новые технологии, а также инвестиции в промышленно-торговые предприятия на выборочной основе.

Деятельность компании Silver Bear – оценка, приобретение, исследование и развитие месторождений. Планирует добывать серебро в РФ. Основной актив – месторождение Мангазея, находящееся в 400 км. на севере от Якутска в республике Саха (Якутия). Акции компании торгуются на бирже в Торонто. www.mcids.ru, 30.7.2008г.

– Российско-канадское совместное предприятие, которое займется доразведкой урановых районов на северо-западе РФ, и в частности в Карелии, уже зарегистрировано и проходит процесс лицензирования, и скоро приступит к работе, сообщил 27 мая

гендиректор уранового холдинга «Атомредметзолото» Вадим Живов.

ОАО «Атомредметзолото», головное предприятие по добыче урана холдинга ОАО «Атомэнергопром», и Cameco Corporation (Канада) подписали в нояб. пред.г. соглашение о создании совместных предприятий по геологоразведке и добыче природного урана в России и Канаде на паритетных началах.

По словам Живова, в Канаде регистрация завершена, в Российской Федерации, в связи с принятием закона, регулирующего доступ иностранных инвесторов к участию в стратегических отраслях, процесс получения лицензии затянулся, т.к. необходимо получить согласие всех индивидуальных недропользователей в данном регионе.

По словам Живова, на первом этапе, до 2010г., объем финансирования предприятия составит 3 млн.долл. Эти средства предполагается направить на создание материально-технической базы и проектные работы. Как сообщил гендиректор «Атомредметзолота», соответствующее решение о выделении финансирования приняли правление «Атомэнергопрома» и совет директоров «Атомредметзолота».

ОАО «Атомредметзолото» («Урановый холдинг АРМЗ») управляет всеми российскими уранодобывающими активами, а также осуществляет ряд проектов в Казахстане. Суммарные запасы урана созданных предприятий в России и Казахстане составляют 583,5 тыс.т. 100% акций уранового холдинга принадлежит ОАО «Атомэнергопром», которое входит в состав государственной корпорации «Росатом».

Корпорация Cameco – один из крупнейших мировых производителей урана и топлива для атомных электростанций. www.mcids.ru, 30.6.2008г.

– Крупнейший в мире производитель урана, канадская компания Cameco Corp, и два ее партнера согласились на повышение цен на уран со стороны российского Техснабэкспорта начиная с 2011г., говорится в сообщении Cameco.

Cameco сообщила, что текущий объем закупок не изменится, поскольку новая система ценообразования не коснется 2008-10гг.

В соответствии с коммерческим соглашением 1999г. Cameco покупает у российской госкомпании Техснабэкспорт 7 млн. фунтов урана в год, который затем продает международным энергетическим компаниям. Соглашение истекает в 2013г.

В прошлом году Техснабэкспорт представил на рассмотрение Cameco и ее партнеров – французской атомной компании Areva и фирмы Nukem, обслуживающей урановую отрасль, – новую систему ценообразования, поскольку нынешняя закупочная цена была установлена еще в 2001г., когда уран стоил значительно дешевле.

В результате последующих переговоров было принято «справедливое и обоснованное решение», в соответствии с которым закупочные цены будут повышены для периода с 2011 по 2013г. Масштаб повышения цен будет зависеть преимущественно от стоимости урана на спотовом рынке и темпов инфляции, сообщила канадская компания.

Закупки урана у Техснабэкспорта осуществляются в рамках российско-американского соглашения о переработке высокообогащенного урана со снятых с вооружения российских ядерных боеголовок в топливо для атомных электростанций, говорится в сообщении Cameco. Reuters, 12.6.2008г.

– Как сообщает агентство Bloomberg, компания ArcelorMittal согласилась купить канадского перера-

ботчика лома, компанию Bakermet с целью увеличить поставки сырья на свои предприятия. В прошлом году Bakermet переработала 130 000 т. черных металлов и 40 млн. фунтов цветных металлов. Пока условия покупки и сроки названы не были. Компания Bakermet расположена в Западном Онтарио. RosInvest.Com, 10.6.2008г.

— Шведско-канадская компания Lundin Mining рассматривает возможность выхода из проекта по освоению свинцово-цинкового месторождения Озерное в Бурятии, в котором компании принадлежит 49%. Президент Lundin Mining Фил Райт на ежегодном собрании акционеров в Торонто заявил о возможности полной или частичной продажи доли, сообщает канадское издание Report on Business. «Я сомневаюсь, что мы должны инвестировать в наши российские проекты больше, чем мы это сделали», — сообщил он акционерам. словам г-на Райта, он озабочен изменениями в российском законодательстве, которые, по его мнению, ограничивают участие иностранных инвесторов в разработке крупных месторождений полезных ископаемых.

Глава «Метрополя» Михаил Слипенчук отказался от комментариев. Однако источник РБК daily, близкий к группе «Метрополь», подтвердил информацию о желании Lundin Mining выйти из проекта по Озерному. Правда, он объясняет это сменой стратегии Lundin: после смены в начале года команды менеджеров «они отказываются от развития проектов green field». данным собеседника РБК daily, Lundin Mining уже ведет переговоры со своими партнерами в России о возможности продажи им пакета.

Lundin Mining стала партнером группы «Метрополь» по разработке месторождения цинка Озерное в сент. 2006г., купив 49% акций компании Озерный ГОК за 126 млн.долл. условиям соглашения Lundin Mining является техническим оператором проекта. Ранее Озерное рассматривалось Lundin Mining как один из ключевых активов. RosInvest.Com, 10.6.2008г.

— Канадская компания Molten Aluminum открыла в провинции Онтарио алюминиевый завод стоимостью 16 млн.долл., который будет обеспечивать нужды компании Honda, запускающей в скором времени по соседству машиностроительное предприятие.

Новый завод, находящийся в совместной собственности японских Honda Trading Corporation и Asahi Seiren, будет производить до 50 тыс.т. алюминия из лома и отходов. 20% выпускаемого металла будет предназначено для поставок на принадлежащий Honda Trading Corporation завод по выпуску двигателей, который будет открыт в сент. этого года. Остальной объем планируется направлять на другой завод Honda, находящийся в США.

Согласно сообщению компании, открывающийся осенью машиностроительный завод станет первым предприятием в Северной Америке, в цикле которого будет использован непрерывный процесс литья под давлением. При выходе на полную мощность, завод Honda будет выпускать до 200 тыс. двигателей в год.

По словам Мотохиде Сюдо (Motohide Sudo), президента Honda Trading, на получение рециклированного алюминия идет всего лишь 5% энергии, требующейся для производства первичного алюминия. Завод по выпуск двигателей обеспечит снижение эмиссии углекислого газа, т.к. для снабжения их производства не потребуется везти металл издалека. RosInvest.Com, 9.6.2008г.

— Rio Tinto Alcan объявила о том, что ускорит подготовку предварительно технико-экономического

обоснования для второй и третьей очереди опытного алюминиевого завода, работающего на технологии AP50, в канадской пров.Квебек. Их ввод позволит добавить предприятию мощности 140 тыс.т. в год. Готовящееся ТЭО будет, в числе прочего, рассматривать и расширение мощности в долгосрочной перспективе до 400 тыс.т. в год. Первая очередь завода предусматривает производственную мощность завода в объеме 60 тыс.т. «крылатого» металла в год, производимого по технологии AP. Инвестиции в проект оцениваются в 2-2,5 млрд.долл., однако в компании их считают оправданными, т.к. рассматривают завод как базу для развития технологий. FOXbusiness. RosInvest.Com, 30.5.2008г.

— Крупные неразрабатываемые запасы редких земель сосредоточены в Канаде на месторождениях Thor Lake (пров. Северо-Западные Территории), Strange Lake (п-в Лабрадор) и Hoidas Lake (пров. Саскачеван).

Одним из наиболее перспективных месторождений является Hoidas Lake, расположенное в 50 км. к югу от границы между провинциями Саскачеван и Северо-Западные Территории и в 50 км. к северу от Uranium City. Оно было обнаружено в 50гг., во время «уранового бума», однако немногие знают о существовании этих крупных стратегически важных природных запасов редкоземельного сырья.

Базирующаяся в пров. Саскачеван компания Great Western Minerals Group (GWMG) закончила поверхностные и глубинные исследования этого богатого апатитами карбонатитоподобного месторождения. В соответствии с первоначальными оценками компании, ожидалось, что этот источник к 2015г. сможет обеспечивать 10% мирового рынка редких земель. Теперь GWMG планирует построить здесь предприятие большей мощности, для чего проводится активная программа бурения тестовых скважин. По современной оценке, залегающие здесь измеренные, зарегистрированные и вероятные запасы редких земель объемом 1,4 млн.т. позволят эксплуатировать рудник в течение 15 лет.

GWMG в Северной Америке имеет мощности по производству различных редкоземельных материалов, порошков и сплавов, в т.ч. продуктов с добавленной стоимостью. Она намерена выйти со своей продукцией на рынок через базирующуюся в Детройте дочернюю фирму Great Western Technologies (GWTI).

На Hoidas Lake имеется также возможность для побочного извлечения фосфатов, но препятствием для осуществления соответствующего производства может стать нерентабельность их выделения и транспортировки крупными партиями по арктической территории. Однако фосфаты с богатого апатитами карбонатитового месторождения, находящегося на севере пров. Онтарио, поставляются на заводы по производству удобрений вблизи г. Эдмонтон, и на юге страны имеется активно развивающийся рынок сбыта фосфатов. БИКИ, 17.5.2008г.

— Международный трейдер Glencore подписал с австралийской горнодобывающей компаний Overland Resources соглашение о совместной разработке цинкового месторождения Andrew в Канаде. В рамках достигнутых договоренностей Glencore будет продавать цинковый концентрат и также примет участие в допэмиссии акций Overland Resources. Будет выпущено 20 млн. новых акций, которые принесут 10 млн.долл.

После завершения допэмиссии, Glencore станет мажоритарным акционером Overland Resources, а его представитель войдет в состав совета директоров

компаний. лученные от допэмиссии средства пойдут на завершение технико-экономического обоснования, которое позволит руднику начать работу. Запасы и ресурсы месторождения Andrew составляют 5,40 млн.т. руды с средним содержанием цинка 7,4% и свинца – 1,7%. RosInvest.Com, 14.5.2008г.

– Американская корпорация Yukon Zinc, специализирующаяся на производстве цинка и других металлов и получившая предложение о слиянии со стороны компании Griffin Mining (зарегистрирована на Бермудских островах), сообщила, что ее акционерам была сделана еще одно более выгодное предложение стоимостью 100 млн.долл. или 22 цента за 1 акцию. Правда, представитель Yukon Zinc Роджер Гудвин (Roger Goodwin) не назвал нового участника борьбы за акции его корпорации, но он сообщил, что новое предложение поступило после того, как Griffin Mining договорилась о покупке Yukon Zinc.

Griffin Mining предложила обменять свои акции на акции Yukon Zinc в соотношении 1:9, что соответствует рыночной цене 19,8 центов за 1 акцию или же премии в 43%, добавляемой к последним котировкам Yukon Zinc 22 апр. (т.е. когда Griffin Mining заявила достигнутых договоренностях по сделке).

Yukon Zinc владеет проектом Wolverine в северо-западной части Канады, который осуществляет добычу цинка, свинца, меди, серебра и золота, а также имеет 60% участия в уставном капитале рудника Caijaiyang (Китай). Ежегодное производство цинкового концентрата от этих двух предприятий превысит 150 млн. фунтов год, когда проект Wolverine выйдет на полную мощность.

В соответствии с подписанным соглашением между Yukon Zinc и Griffin Mining, последняя имеет в своем распоряжении пять дней, чтобы рассмотреть предложение конкурента. www.metalinfo.ru, 7.5.2008г.

– Прошлогоднее приобретение корпорацией Rio Tinto канадского производителя алюминия Alcan позволило ей за первые три месяца текущего года увеличить выпуск «крылатого» металла на 23% к уровню последнего квартала 2007г. и почти в 5 раз – по отношению к янв.-марту 2007г. В I кв. 2008г. корпорация выпустила 1,02 млн.т. первичного алюминия, превысив на 386% производство Rio Tinto (до слияния с Alcan) в янв.-марте прошлого года. Глинозема же было выпущено 2,22 млн.т., добыто бокситов – 8,8 млн.т.

«Принадлежащие Rio Tinto Alcan алюминиевые заводы завершили квартал с хорошими результатами, включая и канадские предприятия, увеличившими выпуск на 4% по сравнению с I кв. 2007г., – говорится в сообщении корпорации. Реализация проекта расширения мощности завода Gove до 1,8 млн. глинозема в год близится к завершению». www.metalinfo.ru, 21.4.2008г.

– Fitch Ratings накануне подтвердило долгосрочный рейтинг дефолта эмитента и приоритетный необеспеченный рейтинг компании Evraz Group SA, зарегистрированной в Люксембурге, на уровне ВВ, а также ее краткосрочный РДЭ на уровне В.

Как отмечается в пресс-релизе международного рейтингового агентства, подтверждение рейтингов следует за объявлением компанией о приобретении бизнеса IPSCO в Канаде по производству листовой стали и труб у SSAB. Нетто-стоимость сделки составляет 2,3 млрд.долл.

Одновременно Fitch подтвердило рейтинги Mastercrocft Limited – основного дочернего предприятия Evraz, большинство активов которого сосредоточены в России: долгосрочный РДЭ на уровне ВВ и краткосрочный РДЭ – В.

Приоритетный необеспеченный рейтинг Evraz Securities SA подтвержден на уровне ВВ.

Прогноз по долгосрочным РДЭ Evraz и Mastercrocft Limited – «стабильный».

Fitch позитивно рассматривает увеличение масштабов деятельности Evraz и рост географической диверсификации бизнеса компании. Сочетание канадских предприятий IPSCO, существующих активов Evraz в Северной Америке и всего бизнеса группы обещает синергетический эффект. Исторически Fitch рассматривало Evraz как компанию, намеренную проводить консервативную финансовую политику. Evraz в результате приобретения Delong и IPSCO превысит ранее указанный целевой уровень общего левереджа, и это сократит запас прочности для рейтингов на существующем уровне – ВВ. В то же время агентство считает положительным моментом позитивный опыт погашения компанией задолженности, привлеченной для осуществления приобретений. Рейтинги также учитывают отмечавшиеся ранее факторы беспокоенности – такие, как увеличение крупномасштабных приобретений и риск, связанный с интеграцией приобретаемых компаний.

В соответствии со структурой согласованной сделки, Evraz приобретет у SSAB бизнес IPSCO по производству трубных изделий за 4,025 млрд.долл. Evraz заключил соглашение с ТМК, крупнейшим российским производителем труб, о перепродаже части американских активов за 1,2 млрд. долл, а также продаст ТМК некоторые из оставшихся приобретенных американских активов за 0,5 млрд.долл. в 2009г. В итоге Evraz будет владельцем канадских предприятий IPSCO по производству листовой стали и труб в Реджине, Калгари и Ред-Дире. В настоящее время канадский бизнес IPSCO занимает ведущие позиции в области производства стального листа и труб для нефтегазовой промышленности в Северной Америке. Сделка будет финансироваться с использованием сочетания промежуточного кредита, привлекаемого на уровне Evraz, а также срочного кредита без права регресса на уровне приобретаемой компании.

Evraz – крупнейшая российская вертикально интегрированная сталелитейная компания по объемам производства, занимает 13 место в мире. За счет недавних приобретений Evraz обеспечил присутствие в США, Канаде, Италии, Чешской Республике, Китае и Южной Африке. Выручка компании за 2006г. составила 8,3 млрд.долл. В I пол. 2007г. выручка была равна 6 млрд. долл, Ebitda – 2,1 млрд.долл. Прайм-ТАСС, 18.3.2008г.

– Evraz Group договорилась о покупке канадской компании IPSCO за 2,3 млрд.долл. у шведской группы SSAB. Об этом говорится в сообщении компании.

Согласно условиям сделки ее общая стоимость составит 4,025 млрд.долл. Однако по договору Евраз с ОАО «Трубная металлургическая компания» (ТМК) в дальнейшем последнему будет продан ряд активов IPSCO в США по выпуску трубной продукции за 1,7 млрд.долл. При этом одна часть трубного бизнеса IPSCO будет реализована за 1,2 млрд.долл., а продажа другой ожидается в 2009г. за 500 млн.долл.

Все сделки подлежат одобрению регулирующих органов.

Финансовыми советниками Евраз выступают Credit Suisse Securities (Europe) и Goldman Sachs International, юридическими – Cleary Gottlieb Steen & Hamilton и Blake, Cassels & Graydon.

Предполагается, что сделка будет профинансирована Евразом за счет привлеченных средств.

В 2007г. Евраз уже пытался приобрести IPSCO, но проиграл шведской SSAB, которая предложила за актив более высокую цену в 7,7 млрд.долл. SSAB также оплатила сделку кредитными средствами.

Помимо Евраза в нынешней борьбе также участвовала металлургическая компания ArcelorMittal.

IPSCO – ведущая северо-американская компания – производит сталь и трубы для нефтегазовой отрасли и машиностроения. Чистая прибыль IPSCO в 2006г. составила 643,1 млн.долл., выручка – 3,78 млрд.долл. По итогам 2006г. компания отгрузила потребителям более 4,1 млн.т. продукции.

Группа «Евраз» – один из крупнейших участников российского стального и горнорудного рынков. В состав группы входят три сталелитейных предприятия: Нижнетагильский, Западно-Сибирский и Новокузнецкий металлургические комбинаты, а также Находкинский морской торговый порт, меткомбинаты Pardini e Bertoli в Италии и Vitkovice Steel в Чехии. Горнорудный бизнес включает угольную шахту «Распадская», Южкузбассуголь, Нерюнгриуголь, Качканарский ГОК, Евразруду, Высокогорский ГОК и обеспечивает 70% потребностей группы в железной руде и полностью в угле. Evraz Group в 2007г. увеличил выпуск стали на 1,4% до 16,3 млн. т. Выпуск проката на 5% до 15,2 млн. т. Производство железорудного концентрата составило 3,5 млн.т. против 2,5 млн. т.

ТМК объединяет под своим управлением Волжский, Синарский, Северский трубные заводы и Таганрогский металлургический завод, а также владеет долями двух румынских заводов ТМК-ArtRom и ТМК-Resita. Компания является крупнейшим производителем трубной продукции в России. Ее заводы выпускают свыше 44% российских труб различного сортамента, в т.ч. 60% российских труб для нефтегазового комплекса. Трубная меткомпания в 2007г. отгрузила 3,074 млн.т. стальных труб различных видов, что на 1,9% больше показателя 2006г. – 3,018 млн. т. В т.ч., реализация бесшовных труб возросла на 4,2% до 2,026 млн.т., из них труб нефтяного сортамента отгружено 955 тыс.т., что на 0,1% меньше, чем годом ранее. Реализация сварных труб сократилась на 2,4% до 1,048 млн. т.

Основным бенефициаром ТМК является председатель Совета директоров Дмитрий Пумпянский. Free float – 23% акций. Капитализация – 9 млрд.долл.

ТМК занимает 24 место в рейтинге «Ведущие предприятия России» по итогам 2006г., представленном рейтинговым агентством АК&М в окт. 2007г. АК&М, 14.3.2008г.

– Группа Evraz S.A. сегодня объявила о приобретении ведущего североамериканского производителя стального проката, а также труб для нефтегазовой промышленности IPSCO (IPSCO Canada) за 2,3 млрд.долл.

Согласно условиям сделки, Евраз приобретет IPSCO Tubulars у SSAB за 4,025 млрд. долл., а затем перепродает трубный бизнес Трубной металлургической компании за 1,2 млрд.долл.

Евраз планирует продажу части приобретенных американских активов ТМК приблизительно за 0,5 млрд. долл. в 2009г.

В результате этих сделок, чистая стоимость приобретения для Евраза, как ожидается, составит 2,3 млрд.долл.

Credit Suisse Securities (Europe) Limited и Goldman Sachs International – финансовые советники Evraz. Cleary Gottlieb Steen & Hamilton LLP и Blake, Cassels & Graydon LLP – юридические советники Evraz.

Проблемы рынка труб для нужд стройиндустрии, ЖКХ, машиностроения, газификации, общего назначения и т.п. будут обсуждаться на Межотраслевой конференции «Трубы для стройиндустрии и общего назначения: производство, рынок, дистрибуция», которая пройдет в «Атриум Палас отеле» в Екатеринбурге 20-21 марта 2008г. www.metalinfo.ru, 14.3.2008г.

– Evraz Group S.A. приобретет канадские подразделения по производству листового железа и труб сталелитейной компании IPSCO у шведской SSAB. Об этом говорится в опубликованном сегодня заявлении Evraz.

По условиям сделки, подразделения будут приобретены у SSAB за 4,03 млрд.долл., при этом ряд расположенных в США активов по производству бесшовных труб будет в два этапа продан российскому ОАО «Трубная металлургическая компания» (ТМК) – на первом этапе ТМК выплатит за эти активы 1,2 млрд.долл., а на втором этапе (в 2009г.) – еще 500 млн.долл. Таким образом, ориентировочная чистая стоимость приобретаемых у IPSCO активов для Evraz Group составит 2,3 млрд.долл.

Финансировать сделку Evraz будет за счет промежуточных кредитов и ссуд. Финансовыми консультантами сделки выступают Credit Suisse и Goldman Sachs, передает РБК.

В июле минувшего года акционеры канадско-американского сталелитейного предприятия IPSCO одобрили сделку по приобретению своей компании со стороны шведской SSAB Svenskt Stal AB (SSAB). В мае 2007г. SSAB сделала предложение о покупке всех находящихся в обращении акций IPSCO по цене 160 долл./акция, что в сумме составило 7,7 млрд.долл. После этого участники сделки получили все необходимые разрешения от регулирующих органов, а советы директоров обеих компаний рекомендовали акционерам проголосовать в пользу осуществления сделки.

Компания IPSCO является ведущим в Северной Америке производителем стальных труб для нефтегазовой отрасли, ежегодно выпускающим 4,3 млн.т. стальной продукции. Компания располагает 25 сталелитейными предприятиями в Канаде и США. Шведская SSAB Svenskt Stal AB – одна из крупнейших металлургических компаний в Европе с представительскими в более чем 40 странах.

Evraz является крупнейшей российской вертикально интегрированной сталелитейной компанией по объемам производства, которая занимает 13 место в мире. За счет недавних приобретений Evraz обеспечил присутствие в США, Италии, Чешской Республике и Южной Африке. Выручка компании за 2006г. составила 8,3 млрд.долл. В I пол. 2007г. выручка была равна 6 млрд.долл., а EBITDA – 2,1 млрд.долл.

ОАО «Трубная металлургическая компания» осуществляет управление Волжским, Синарским и Северским трубными заводами, а также Таганрогским металлургическим заводом и румынским трубным предприятием Artrom. Заводы компании выпускают свыше 40% российских труб различного сортамента, производят более 60% труб для нефтегазового комплекса. www.oilcapital.ru, 14.3.2008г.

– Rio Tinto Group, австралийско-британский горнорудный концерн, одобрил проект инвестиций в 475 млн.долл. в крупнейшего железорудного производителя Канады Iron Ore Company of Canada's (IOC), говорится в сообщении Rio Tinto.

«Рынок железной руды очень узок, и наши постоянные и существенные инвестиции в наше производство в Канаде показывают устойчивость положе-

ния компании на этом рынке. Программа инвестиций в ЮС демонстрирует возможности концерна увеличивать производственные мощности на нескольких континентах», – сказал президент ЮС и исполнительный директор Rio Tinto Iron Ore (входит в Rio Tinto Group, ведет операции в Западной Австралии, Канаде, Индии, Гвинее и Бразилии) Сэм Уолш.

Данный проект является частью программы развития ЮС, направленной на увеличение производственной мощности канадской компании на 50% к 2011г. К концу 2008г. планируется увеличить мощности до более чем 25 млн.т., включая рост производства брикетов до 14,5 млн. т.

Напомним, Rio Tinto осуществляет операции в 20 странах мира. Компания добывает железную руду, медь, уголь, уран, алюминий, алмазы, золото и производит диоксид титана. Доля Rio Tinto Group в ЮС составляет 58,72%. Среди крупных акционеров также Mitsubishi Corporation (26,18%), Labrador Iron Ore Royalty Income Fund (15,10%). РИА «Новости», 13.3.2008г.

– По заявлению официального представителя министерства торговли Китая Ван Синьпэя, Китай выражает решительный протест против взимания Канадой антидемпинговых и компенсационных пошлин с партий китайских стальных бесшовных труб. Китай рассчитывает на то, что Канадский международный торговый трибунал при рассмотрении данного вопроса вынесет решение об отсутствии ущерба или угрозы ущерба для канадской промышленности, что отменило бы действие пошлин, и, по мнению китайцев, восстановило бы справедливость. Китайское правительство оставляет за собой право обжалования вопроса в рамках ВТО в случае любого несоответствия действий канадской стороны правилам и практике ВТО.

Официальное решение об открытии антидемпингового и компенсационного расследования в отношении сварных труб из углеродистой стали китайского производства канадской антидемпинговой службой принято в янв. 2008г. www.economy.gov.ru, 13.3.2008г.

– Правительство провинции Квебек и американская компания «Алкоа» в марте 2008г. заключили важное инвестиционное соглашение. В соответствии с соглашением, «Алкоа» осуществит модернизацию старого алюминиевого завода Vaie-Comeau (срок эксплуатации 50 лет). Объем инвестиций на реализацию проекта составит 1,2 млрд.долл. Доля участия правительства Квебека в проекте в виде прямых бюджетных инвестиций составляет 228 млн.долл. Работы в рамках проекта начнутся уже в текущем году и завершатся в 2015г. С выходом завода на полную мощность объем производства составит 548 тыс.т. алюминия в год. Реализация проекта обеспечит 3900 постоянных и временных рабочих мест. www.economy.gov.ru, 13.3.2008г.

– Председатель правления «Русала» О.В.Дерипака предложил ввести в состав правления ОАО «Норильский никель» в качестве независимого члена президента канадской компании «Кинросс Голд» Тая Берта, что, безусловно, является признаком дальнейшего расширения присутствия фирмы в России. «Кинросс» намерен уже в мае начать добычу золота на месторождении Купол. Объем инвестиций составляет 705 млн.долл. США, месторождение является крупнейшим в России из числа находящихся в иностранном владении. www.economy.gov.ru, 13.3.2008г.

– Один из крупнейших производителей цинка в Северной Америке, компания Canadian Electrolytic Zinc, в последнем квартале 2007г. сократила произ-

водство металла до 66,697 тыс.т. против 68,147 тыс.т. за аналогичный период 2006г. Однако продажи выросли до 67,54 тыс.т., тогда как в IV квартале 2006г. они составили 62,52 тыс.т.

В целом по итогам 2007г. в компании отмечается падение выпуска цинка до 262,133 тыс.т. по сравнению с 266,427 тыс.т. в 2006г. Продажи уменьшились с 259,446 тыс. до 248,801 тыс.т.

Причинами же столь противоречивой ситуации стали проблемы у производителей оцинкованного проката, поскольку в прошлом году произошло сокращение спроса со стороны строительной и автомобильной отраслей промышленности Северной Америки.

Canadian Electrolytic Zinc владеет металлургическим заводом в провинции Квебек. Сама же компания принадлежит инвестиционному фонду Noranda (75% акций) и корпорации Xstrata (25%), которая и занимается продажами цинка.

Ситуация на российском рынке оцинковки будет обсуждаться в ходе 3 Международной конференции «Оцинкованный и окрашенный прокат: тенденции производства и потребления 2008», которая пройдет 28-29 фев. в Москве. Главными темами конференции: состояние и тенденции развития мирового и российского рынка проката с покрытиями; появление новых мощностей; проблемы дистрибуции оцинкованного и окрашенного проката; прогнозы на 2008-09гг. www.metalinfo.ru, 26.2.2008г.

– Европейская комиссия предъявила обвинения в нарушении антимонопольного законодательства одному из крупнейших в мире производителей алюминия – канадской компании Alcan Европейские регуляторы обвинили Alcan в том, что компания навязывала потребителям покупку оборудования для выплавки алюминия, поставляемого «дочкой» производителя – компанией ECL, вместе с контрактами по производству алюминия по технологии Alcan, передает Associated Press. Еврокомиссия считает, что данная практика может серьезно навредить клиентам Alcan и конечным потребителям, поскольку она ограничивает выбор альтернативных инновационных технологий по производству алюминия и ведет к повышению цен на этот металл.

Формальное признание вины Alcan Еврокомиссией грозит канадской компании штрафом в размере до 10% ее годового оборота за каждый год нарушения компанией антимонопольного законодательства. Alcan имеет право на защиту, которое должно быть реализовано в течение 8 недель, после чего будут назначены слушания по делу.

Напомним, Alcan была окончательно приобретена британо-австралийской горнодобывающей компанией Rio Tinto в нояб. 2007г. за 39,7 млрд.долл. www.metalinfo.ru, 26.2.2008г.

– Канадская горнодобывающая компания High River Gold Mines приобрела через подконтрольную ей российскую компанию ОАО «Бурятзолото» Чайское медно-никелевое месторождение в Бурятии. Лицензия на разработку была приобретена на аукционе, проведенном 22 фев. Федеральным агентством по недропользованию в Улан-Удэ, за 260 млн. руб., сообщает ИА «Экстра-Медиа».

Разработка месторождения потребует серьезных инвестиций. Так, только на строительство ГОКа может понадобиться 300 млн.долл., притом что первый металл планируется получить не ранее 2012г.

Чайское месторождение является частью перспективного никелевого пояса, расположено в 70 км. к се-

веро-востоку от северной части озера Байкал и, по оценкам российских властей, содержит 121,7 млн.т. никеля и меди. Неподалеку от месторождения проходит железная дорога, проложены энергосети.

High River владеет двумя месторождениями золота – одним в Буркина-Фасо и одним в России (Березитовое золоторудное месторождение в Амурской обл.). Компании принадлежат 85% российской компании ОАО «Бурятзолото», владеющей рудниками Зунолба и Ирокинда в Бурятии. High River в 2008г. планирует добыть 300 тыс. унций золота и к 2013г. увеличить добычу до 500 тыс. унций. ИА Regnum, 26.2.2008г.

– По данным, опубликованным 21 фев. в канадской прессе, корпорация Barrick Gold заплатит 1,7 млрд.долл. за 40%, которыми владеет филиал Rio Tinto в совместном предприятии Cortez в Неваде (США). СП Cortez расположено в 100 км. от основного производства Barrick – Goldstrike.

По словам главного исполнительного директора Barrick, в течение нескольких лет Cortez расширит годовую производительность компании на 1 млн. унций золота. Сделка увеличивает разведанные и перспективные резервы компании на 4,6 млн. унций, до 11,5 млн. унций золота. Компания в Торонто также сообщила о росте прибыли за IV кв. на 28%, до 537 млн.долл. MetalTorg.Ru, 22.2.2008г.

– Канадская горнорудная компания Centrasia Mining Corp. объявила о начале работ по поиску металлов платиновой группы на Цагинской площади на Кольском полуострове. По площади участок занимает два процента всего полуострова и расценивается компанией как потенциальная зона сульфидной минерализации.

«Наряду с уже запущенной программой буровых работ на месторождении медно-никелевых руд Соукер мы хотели бы продвижения и на Цагинской площади, находящейся в этой первоклассной платиновой провинции», – говорится в пресс-релизе компании за эту неделю.

Район Ловозера и Ревды – это старый горняцкий район. В постсоветский период добыча в Ревде была частично свернута, в городе резко выросла безработица. Новые работы и перспективы крупных инвестиций здесь только приветствуются. www.barentsobserver.com, 14.2.2008г.

– Канадская компания VVC Exploration приняла решение возобновить работу шахты Beaver Brook (провинция Ньюфаундленд), которая до своей остановки занималась добычей сурьмяных руд. Руководство компании уже получило одобрение региональных властей и уже ведет процесс восстановления производства.

Beaver Brook является единственным предприятием по добыче сурьмы в Северной Америке и владеет одним из лучших месторождений в мире. Шахта была остановлена ее прежним владельцем, Roysefield Resources, в 1999г. в связи с резким падением мировых цен. После реанимации производства Beaver Brook сможет обеспечить до 5% от общего объема мирового потребления сурьмы.

В последние годы глобальное потребление сурьмы увеличивается на 3,5% в год. В региональном плане одним из крупнейших потребителей являются США, в которых этот металл используется в производстве аккумуляторных батарей и антипиренов (огнестойких присадок). www.metalinfo.ru, 14.2.2008г.

– Корпорация Xstrata Copper намерена удвоить объемы переработки электронного скрапа на заводе Horne (провинция Квебек, Канада). Если реализация

задуманного удастся, то предприятие сможет перерабатывать до 100 тыс.т. отходов. К увеличению мощностей завода Horne корпорацию подтолкнул рост спроса на металлы, получаемые из лома электронной техники. К тому же в ряде стран мира действует законодательство, требующее полной переработки отходов.

Завод Horne специализируется на получении меди и драгоценных металлов из отработавших свой век электронных устройств. Первая стадия проекта расширения мощностей предприятия должна завершиться в янв. 2009г., вторая – к янв. 2010г. «Нам вполне по плечу увеличение производственных мощностей в сфере рециклинга отходов электроники, чтобы удовлетворить растущую потребность в дешевом сырье. Мы также ожидаем, что этот проект принесет экономическую выгоду местному обществу, включая создание новых рабочих мест», – отметил Пол Хилей (Healey), менеджер по рециклингу Xstrata Copper.

Xstrata Copper начала вести рециклинг на заводе Horne еще в 1940гг. и сейчас перерабатывает более чем 120 тыс.т. содержащих металлы отходов. AFX News. www.metalinfo.ru, 17.1.2008г.

– Канадский международный торговый трибунал (Canadian International Trade Tribunal) принял решение не продлевать антидемпинговые пошлины на горячекатаный прокат из углеродистой стали, произведенный в России. Об этом говорится в сообщении уполномоченного ведомства Канады.

Также в связи с истечением срока действия ввозные пошлины были отменены на продукцию производства предприятий ЮАР. В отношении продукции из КНР принято решение оставить действие антидемпинговых пошлин. Санкции на импорт стального листа для данных стран были введены в Канаде 10 янв. 2003г. АК&М, 10.1.2008г.

– Канадский международный торговый трибунал (Canadian International Trade Tribunal) принял решение не продлевать антидемпинговые пошлины на горячекатаный прокат из углеродистой стали, произведенный в России. Об этом говорится в сообщении уполномоченного ведомства Канады.

Также в связи с истечением срока действия ввозные пошлины были отменены на продукцию производства предприятий ЮАР. В отношении продукции из КНР принято решение оставить действие антидемпинговых пошлин. Санкции на импорт стального листа для данных стран были введены в Канаде 10 янв. 2003г. www.metalindex.ru, 10.1.2008г.

– Rio Tinto Alcan создает 8 млн.долл. фонд на развитие своего производства с использованием технологии плавки AP50, что станет шагом к повышению конкурентоспособности среди поставщиков и подрядчиков в Квебеке (Quebec) в регионе Saguenay-Lac-Saint-Jean.

«Этот фонд направлен на повышение глобальной конкурентоспособности региональных компаний, участвующих в развитии технологии плавки AP50», – заявил директор дивизиона первичных металлов компании Jacynthe Cote. «Мы рассчитываем, что все это привлечет инвестиции в регион и снизит уровень финансовых рисков для компаний, участвующих в проекте», – добавил он.

Rio Tinto Alcan осуществляет на территории Квебека строительство опытного завода Complexe Jonquiere по производству алюминия с использованием новых технологий плавки. Стоимость проекта составляет 550 млн.долл. Пилотный завод будет производить 60 тыс.т. алюминия в год. www.metalinfo.ru, 4.12.2007г.

— Канадская компания Barrick Gold Corp. до конца года подготовит технико-экономическое обоснование проекта разработки Федорово-Панского месторождения (Мурманская обл.). Месторождение состоит из двух рудных залежей. Отчет о ресурсах и запасах Западно-Панского участка месторождения находится на рассмотрении в Госкомиссии по запасам РФ. Отчет о ресурсах Восточно-Панского участка должен быть подготовлен в I пол. 2008г.

Предварительные капитальные затраты на проект освоения Федорово-Панского месторождения составляют 639 млн.долл. Barrick рассчитывает с 2010г. в течение 13 лет производить ежегодно 150 тыс.т. концентрата, содержащего 6,7% никеля и меди, а также 98г. металлов платиновой группы на 1 т.

Строительство флотационной фабрики мощностью 27 тыс.т. в сутки начнется в III кв. 2008г. — IV кв. 2009г. www.metalinfo.ru, 26.11.2007г.

— Английский концерн Rio Tinto покупает канадского производителя алюминия Alcan. Представители Rio Tinto анонсировали сделку стоимостью 38 млрд.долл. США (101 долл. за акцию), назвав ее «дружеским поглощением». Предложенная англичанами сумма заметно выше предложений американской Alcoa. После слияния новая компания будет называться Rio Tinto Alcan и станет самым крупным производителем алюминия в мире.

В Канаде Rio Tinto уже принадлежит горнорудная компания Iron Ore Co.» а также доля в алмазных приисках Diavik в Северо-Западных территориях. www.economy.gov.ru, 28.10.2007г.

— Канадская горнодобывающая компания Kinross Gold рассматривает возможность продажи части своих российских активов ОАО «Полиметалл». Речь идет об «Омолонской золоторудной компании» (ОЗРК), занимавшейся разработкой месторождения «Кубака» в Магаданской обл. Сумма сделки может превысить 70 млн.долл. Кроме «Кубаки» Kinross Gold разрабатывает в России золоторудные месторождения «Купол» на Чукотке и «Джувелетта» в Магаданской обл. ОАО «Полиметалл» добывает 80,5% всего серебра в России, а также является третьим по величине золотодобытчиком. www.economy.gov.ru, 28.10.2007г.

— Северсталь не стала переплачивать за убыточную канадскую сталелитейную компанию Stelco. В итоге владельцем Stelco станет американская US Steel, предложившая 36,6 долл. за акцию, что составляет почти 60% премию к котировкам бумаг, когда о сделке еще не было известно инвесторам.

Российская компания, которая летом проявляла интерес к покупке канадского сталепроизводителя Stelco Inc., решила прекратить борьбу с US Steel в считанные часы до окончательного решения совета директоров Stelco — скорее всего, из-за того, что цена оферты и без того была довольно сильно завышена. Напомним, решение о продаже Stelco было принято акционерами, которые в совокупности владели 76% акций компании в янв. 2007г. Для продажи или рассмотрения сделки по слиянию был объявлен тендер, интерес к которому проявили 16 участников, но к концу июля их количество сократилось до пяти. US Steel в итоге предложила акционерам Stelco выкупить их акции по 38,5 долл. (36,64 долл.), что превысило котировки компании на 21 авг., т.е. на тот момент, когда о сделке не было известно, почти на 60%. Северсталь посчитала, что это слишком дорого за Stelco, и отказалась от борьбы, несмотря на то, что сортамент продукции, выпускаемой канадской ком-

панией, хорошо вписался бы в бизнес Северстали (горячекатаный и холоднокатаный лист, окрашенный лист).

Эксперты полагают, что Северсталь приняла стратегически верное решение: платить за Stelco такие серьезные деньги при том, что EBITDA компания за 2006г. близка к нулю, чистый убыток составляет 177 млн.долл., а долг находится на уровне 800 млн.долл., было бы довольно дорогим удовольствием. www.metalinfo.ru, 25.10.2007г.

— Японский трейдер Sojitz Corporation приобрел 95,34% акций канадской компании Primary Metals. Согласно пресс-релизу Primary Metals, ее акционерам Sojitz Corporation предложила 3,65 долл. за 1 акцию, что эквивалентно 49 млн.долл. за весь пакет.

Главный актив Primary Metals — рудник Panasqueira (Португалия) занимается разработкой одноименного вольфрамового месторождения и является крупнейшим производителем вольфрамового концентрата за пределами Китая. Sojitz Corporation входит в число крупнейших торговых компаний Японии и имеет филиалы примерно в 50 странах мира. Ее годовой доход составляет 42 долл. при рыночной капитализации 5,3 млрд.долл. Деловые интересы Sojitz Corporation охватывают различные сферы бизнеса, начиная от энергетики и заканчивая недвижимостью. www.metalinfo.ru, 12.10.2007г.

— Lundin Mining Corp., базирующаяся в Ванкувере, рассчитывает за несколько лет удвоить объемы производства цинка в связи с развитием своих рудников Neves-Corvo и Zinkgruvan.

Производство цинка в концентрате с предприятия в зоне Lombador на руднике Neves-Corvo запланировано на 2011г., а окончательные работы по разведке и оценке закончатся во II пол. 2008г. После запуска нового предприятия мощности компании по добыче цинковой руды составят 2,4 млн.т. в год (сейчас объемы добычи составляют (400 тыс.т.).

Когда предприятие выйдет на полную мощность, его объемы производства составят: 130 тыс.т. цинка, 20 тыс.т. свинца и 300 тыс. унций серебра в год.

Кроме того, предполагается, что в 2007г. рудник Neves-Corvo будет произведет 87 тыс.т. медного концентрата, 25 тыс.т. цинкового и 850 тыс. унций серебра в концентрате.

Инвестиции в программу развития шахты составят 250 млн.долл., из которых 180 млн.долл. пойдут на запуск производства Lombador.

К новым мощностям Neves-Corvo, добавится и развитие шахты Zinkgruvan в Швеции, которая увеличит на 33% объемы добычи руды, до 1,2 млн.т. в год к 2010г. К этому времени предприятие производить медный концентрат.

Lundin инвестирует в этот проект 37 млн.долл., из которых 22 млн.долл. пойдут за запуск предприятия по производству медного концентрата.

После того как будет закончен оба этих проекта и добавления к имеющимся объемам производства цинка продукции с шах Aljustrel и Озерное, совокупные мощности Lundin по производству цинкового концентрата составят 310 тыс.т. в год (сейчас — 155 тыс.т. в год). www.metalinfo.ru, 8.10.2007г.

— ОАО «ГМК «Норильский никель» завершило сделку по приобретению 100% акций канадского производителя золота LionOre Mining за 5,234 млрд.долл., сообщается в материалах российской компании.

«В авг. 2007г. «Норникель» приобрел дополнительно 46 млн. обыкновенных акций компании LionOre на 1,190 млн.долл. В результате данной сделки группа

владеет 100% уставного капитала LionOre, — говорит в материалах.

В июне 2007г. «Норникель» приобрел 90,7% обыкновенных акций LionOre за 5,233 млрд.долл. Таким образом, общая стоимость сделки составила 5,234 млрд.долл.

LionOre является производителем никеля и золота в Австралии, Ботсване и Южной Африке. В 2006г. компания произвела более 34 тыс.т. никеля и 155,2 тыс. унций золота. Также LionOre производит значительное количество побочных металлов, таких как медь, кобальт и металлы платиновой группы.

ГМК «Норильский никель» является одной из крупнейших в мире компаний по производству драгоценных и цветных металлов. На ее долю приходится более 20% мирового производства никеля, более 10% кобальта и 3% меди. На российском рынке на долю «Норникеля» приходится 96% всего производимого в стране никеля, 55% меди, 95% кобальта.

Крупнейшими акционерами «Норникеля» являются президент холдинговой компании «Интеррос» Владимир Потанин и президент инвестфонда «Онэксим» Михаил Прохоров. РИА «Новости», 5.10.2007г.

— Австралийско-британская горнодобывающая компания Rio Tinto получила одобрение Европейской комиссии (ЕК) на приобретение канадского производителя алюминия Alcan за 38,1 млрд.долл. С соответствующим заявлением выступило руководство Rio Tinto в Сиднее, передает Reuters. Ранее сделка была одобрена антимонопольными органами США и канадской провинции Квебек.

В конце сент. т.г. Rio Tinto объявила о завершении привлечения кредита в 40 млрд.долл. на покупку Alcan Inc., андеррайтерами которого выступили Royal Bank of Scotland, Deutsche Bank, Credit Suisse и Societe Generale.

Планируется, что объединенная компания, которая станет новым лидером среди производителей алюминия, будет называться Rio Tinto Alcan, ее главное отделение будет находиться в Монреале. Ежегодный синергетический эффект от сделки составит 600 млн.долл.

Возглавит компанию нынешний глава Alcan Дик Эванс. Совет директоров Alcan единогласно рекомендовал акционерам принять предложение Rio Tinto.

Ранее не покупку Alcan претендовали и другие компании. Так, американский производитель алюминия Alcoa в июле т.г. предлагал 28,6 млрд.долл., однако был вынужден отозвать свое предложение. В авг. стало известно о том, что бразильская горнодобывающая компания Companhia Vale do Rio Doce SA (CVRD) рассматривает возможность приобретения Alcan.

Как заявил исполнительный директор CVRD Роджер Агнелли, Alcan мог бы стать хорошим приобретением для бразильской компании. «Это было бы интересное слияние, однако это вопрос случая и цены», — отметил директор. www.metalinfo.ru, 3.10.2007г.

— Компания Canadian Royalties (CRI) и Norilsk Nickel Harjavalta Oy (NNH) — дочернее (100%) предприятие ОАО «ГМК «Норильский никель» сообщают о подписании нескольких соглашений, целью которых является ускорение разработки принадлежащего CRI никелевого проекта Nunavik. Как сообщили в пресс-службе ГМК «Норильский никель», соглашения включают контракт на продажу никелевого концентрата, договор о приобретении акций на 25 млн. канадских долл., а также опцион на дополнительное финансирование проекта в будущем.

По результатам проведенного конкурса, компания CRI заключила соглашение о продаже NNH никелевых концентратов, которые будет выпускать проект Nunavik. По мнению руководства CRI, соглашение было заключено на выгодных рыночных условиях.

Согласно договору о приобретении акций, NNH оформит подписку на условиях закрытого размещения на 7 246 377 обыкновенных акций CRI по цене 3,45 канадских долл. за обыкновенную акцию. Общая стоимость пакета составляет 25 млн. канадских долл. Цена покупки на 23% превышает стоимость обыкновенных акций CRI на момент завершения биржевых торгов в пятницу 28 сент. 2007г. Сделка по оформлению подписки должна быть одобрена Фондовой биржей Торонто (Toronto Stock Exchange). Договор предусматривает возможность для CRI запросить у NNH дополнительное финансирование в 25 млн. канадских долл. на согласованных сторонами условиях.

Президент и гендиректор CRI Ришар Фоше (Richard Faucher) отметил: «Успешное заключение данных соглашений является для CRI важным событием. Создание стратегического альянса с Norilsk Nickel Harjavalta снижает проектные риски, в т.ч. риски, связанные с финансированием проекта. Другим серьезным аргументом в пользу нашего выбора NNH в качестве партнера является возможность получения доступа к техническим «ноуау» NNH, что будет содействовать освоению нашей компанией огромного потенциала проекта Nunavik. Управляющий директор Norilsk Nickel Finland Oy Антти Аалтонен (Antti Aaltonen) сказал: «Мы рады заключению этого соглашения с CRI. Его подписание явилось кульминацией длительной совместной работы и переговоров, направленных на создание возможности использования активов и знаний, которыми располагает Группа «Норильский никель», в разработке никелевого проекта Nunavik. Мы с нетерпением ожидаем начала совместной работы с руководством CRI над этим интересным и значимым проектом». ИА Regnum, 2.10.2007г.

— Norilsk Nickel Harjavalta Oy (входит в структуру ОАО «ГМК «Норильский никель») и канадская компания Canadian Royalties (CRI) подписали ряд соглашений в рамках никелевого проекта CRI — Nunavik (Квебек). Об этом говорится в сообщении Canadian Royalties.

По условиям соглашения «Норильский никель» купит 7 246 377 акций CRI по 3,45 канадского долл. на 25 млн. канадских долл. Стоимость акций предполагает 23% премию к рыночной цене на момент закрытия торгов 28 сент. 2007г. CRI может обратиться к Норникелю за предоставлением дополнительного финансирования в 25 млн. канадских долл. на взаимно согласованных условиях, чтобы гарантировать проектное завершение.

Также CRI достигла соглашения с «Норильским никелем» о продаже в адрес последнего никелевого концентрата, произведенного в рамках разрабатываемого проекта Nunavik. Стоимость данных контрактов, по мнению CRI, будет соответствовать рыночным условиям. АК&М, 2.10.2007г.

— Четвертый по величине золотодобытчик России Highland Gold Mining приветствует увеличение инвестиций со стороны крупнейшего акционера компании — канадской Barrick Gold Corp, крупнейшей в мире золотодобывающей компании.

Highland также надеется, что Barrick в конце концов повысит свою долю в российской компании, сказал Рейтер управляющий директор Highland Генри Хорн. «Я думаю, что это пойдет нам на пользу. Это

также пойдет на пользу Barrick. Мы для них являемся двигателем золотодобычи в России», — сказал Хорн.

«И я уверен, что в долгосрочной перспективе они планировали именно это», — сказал Хорн, подчеркнув, что не может говорить за Barrick, которому принадлежит одна треть Highland.

Глава Barrick Грег Уилкинс сказал Рейтер в мае, что компания довольна своей долей в Highland.

В понедельник Highland сообщил о падении чистой прибыли на 32% в I пол. года. Компания ожидает резкого роста добычи в ближайшие четыре года, т.к. вводятся в производство новые рудники.

Добыча Highland в 2006г. составила 167.544 унций (3,2% общей добычи), прогноз на 2007г. — 160.000-170.000 унций. Reuters, 25.9.2007г.

— ГКМ «Норильский никель» объявила об успешном окончании синдикации кредитов на 3,5 млрд.долл., которые были привлечены в рамках финансирования на 6 млрд.долл. для приобретения всех выпущенных и находящихся в обращении обыкновенных акций канадской компании LionOre Mining путем публичной оферты от 7 мая 2007г.

Финансирование было организовано и подписано банками BNP Paribas и Societe Generale Corporate & Investment Banking. Societe Generale & Investment Banking выступил в качестве агента синдицированных кредитных линий, а BNP Paribas — в качестве агента по финансированию краткосрочной необеспеченной кредитной линии на 2,5 млрд.долл. Societe Generale Corporate & Investment Banking, кроме того, выступил в качестве консультанта «НорНикеля» по рейтингу в течение оферты.

Банки Bayerische Hypo-und Vereinsbank AG, BTMU (Europe) Limited, Calyon, ING Bank N.V., Natixis и Sumitomo Mitsui Banking Corp. вошли в сделку в качестве ведущих организаторов и сабандеррайтеров до начала основного этапа синдикации, в рамках которого общее число заявок на участие в синдикате значительно превысило изначальную сумму. Всего в синдикат вошли 18 банков.

Финансирование приобретения LionOre на 6 млрд.долл. включает: срочную синдицированную предэкспортную кредитную линию сроком на 5 лет на 2 млрд.долл.; срочную и возобновляемую синдицированные необеспеченные кредитные линии сроком на 3г. на 1,5 млрд.долл.; краткосрочную необеспеченную кредитную линию сроком на 1г. на 2,5 млрд.долл., предоставленную двумя ведущими уполномоченными организаторами.

Кредитные соглашения подписаны 22 июня 2007г. Размер маржи зависит от уровня текущего кредитного рейтинга компании: для 5-летней срочной предэкспортной кредитной линии маржа была установлена на уровне 52,5 базисных пункта в течение первых 3 лет использования и 62,5 базисных пункта в течение последующих 2 лет. Для 3-летних срочной и возобновляемой необеспеченных кредитных линий маржа составила 60 базисных пунктов.

После объявления «НорНикелем» о намерении приобрести все выпущенные и находящиеся в обращении обыкновенные акции LionOre рейтинговые агентства Standard & Poor's, Fitch Ratings и Moody's Investors Service подтвердили кредитные рейтинги инвестиционного уровня компании. www.metalinfo.ru, 3.9.2007г.

— Крупнейшей металлургической корпорации США US Steel удалось обойти российскую «Северсталь» и купить канадскую компанию Stelco за 1,1 млрд.долл. Как пишет газета The Wall Street Journal,

US Steel приобретет значительный пакет акций канадской компании и погасит большую часть ее долга, который составляет 760 млн.долл.

Ожидается, что объединенная компания ежегодно будет производить 33 млн.т. стали, что автоматически сделает ее крупнейшим производителем в мире. Продажа Stelco вызвала пристальный интерес российской компании «Северсталь» и украинской группы компаний «Метинвест». www.metalinfo.ru, 27.8.2007г.

— Канадская компания Vena Resources со штаб-квартирой в Торонто осуществила пробный запуск производства цинка в 260 км. к северо-востоку от столицы Перу Лимы. Сырьем для него послужат запасы 10% цинковой руды в объеме 10 тыс.т. с рудника компании Азулоча (Azulcocha). Коммерческий пуск производства ожидается в I кв. 2008г. К этому времени компания будет наращивать объемы переработки до 500 т. в день. Vena Resources устанавливает на производстве дополнительный модуль по получению высококачественного свинца, запасы которого были разведаны в 40-мильной зоне вокруг рудника. В целом запасы месторождения оцениваются в 975 тыс.т. цинка 3,27%, а также марганца 10,04% и золота. www.metalinfo.ru, 22.8.2007г.

— Российская горно-металлургическая компания Норильский никель получила 97,75% акций канадского никеледобытчика LionOre и теперь намерена приступить к принудительному выкупу бумаг, говорится в сообщении компании. Срок действия предложения миноритариям истек в 20.00 по времени города Торонто в понедельник, 13 авг. 2007г., и не был продлен.

«В связи с тем, что предложение Норильского никеля приняли более 90% держателей находящихся в обращении обыкновенных акций LionOre, Норильский никель намеревается выкупить оставшиеся обыкновенные акции LionOre в соответствии с процедурами принудительного поглощения, предусмотренными законодательством Канады», — говорится в сообщении.

НорНикель 3 июля осуществил полную оплату и приобрел контроль над LionOre, обойдя швейцарскую Xstrata, которая первой сделала предложение о покупке LionOre. Приобретение было проведено по цене 27,50 канадского долл. за акцию, или 6,8 млрд.долл. канадских долл. (6,4 млрд.долл.). Reuters, 14.8.2007г.

— Alcan International Network (AIN), дочерняя структура канадского производителя алюминия Alcan, открыла новое представительство в Польше (г. Краков) в рамках политики укрепления своего присутствия в странах Восточной Европы. По словам Дж. Нойлинга (James Neuling), управляющего директора AIN, создание представительства является демонстрацией стремления Alcan к развитию долгосрочных деловых отношений с предприятиями польской промышленности.

AIN занимается оказанием инжиниринговых услуг и уже имеет представительства в Румынии, Венгрии, Чехии и России. www.metalinfo.ru, 6.8.2007г.

— Прибыль работающей в России канадской золотодобывающей компании Kinross Gold снизилась на 19% во II кв. 2007г. из-за роста расходов, говорится в ее сообщении. Прибыль компании составила во II кв. 53 млн.долл. или девять центов на акцию в сравнении с 65,6 млн.долл. или 19 центов на акцию в аналогичный период пред.г.

Kinross Gold, которая в феврале приобрела компанию Bema Gold, планирует начать в середине 2008г.

добычу на крупном месторождении золота Купол на северо-востоке России. Это делает Kinross вторым по величине золотодобытчиком России после Полюс-Золота. Reuters, 1.8.2007г.

— Прибыль производителя алюминия Alcan Inc., находящегося в процессе дружественного слияния с Rio Tinto Plc, снизилась во II кв. 2007г. на 2,5% из-за расходов, связанных с укреплением канадского долл.

Предложение Rio Tinto Plc составляет 38,1 млрд.долл. Сегодняшние результаты канадской фирмы, скорее всего, станут последними в преддверии слияния со второй в мире по величине горнорудной компанией Rio Tinto.

Прибыль Alcan составила 438 млн.долл. или 1,18 на акцию по сравнению с 455 млн.долл. или 1,21 долл. на акцию за аналогичный период прошлого года.

Без учета колебаний валютного курса и других статей баланса прибыль составила 603 млн.долл. или 1,62 долл. на акцию по сравнению с 556 млн.долл. или 1,48 долл. на акцию при прогнозе аналитиков в 1,70 долл.

Выручка выросла на 8,2% до 6,6 млрд.долл. с 6,1 млрд.долл. благодаря росту цен на алюминий, благоприятному ценообразованию, росту объемов и ассортимента продукции. Слияние должно завершиться в IV кв. Reuters, 31.7.2007г.

— В рамках общей стратегии слияния Rio Tinto и Alcan, о которой было объявлено на прошлой неделе, компании договорились о продаже упаковочного подразделения Alcan — Alcan Packaging. Rio Tinto предложил за канадскую компанию 38,1 млрд.долл. Сделка была одобрена советом директоров Alcan Inc.

Согласно совместному утверждению, новая объединенная компания Rio Tinto Alcan сосредоточит свою деятельность на добыче и переработке металлов, поэтому упаковочный бизнес по согласованию с Alcan будет продан.

Президент и исполнительный директор Alcan Д.Эванс заявил: «После продажи у Alcan Packaging будут лучшие возможности для развития и успеха, и мы гарантируем плавный переходный период для всех сторон, участвующих в этом процессе».

Годовой товарооборот Alcan Packaging составляет 6 млрд.долл. или 25% от товарооборота всей группы. Согласно данным Alcan, 63% всех продаж приходится на пищевую упаковку и упаковку для напитков, 16% — на фармацевтическую и медицинскую упаковку, 13% — на упаковку для косметических средств и средств личной гигиены, 8% — на упаковку для табачных изделий. www.metalinfo.ru, 18.7.2007г.

— Вторая по величине горнорудная компания мира Rio Tinto сделала предложение о покупке канадской алюминиевой компании Alcan Inc., оценив ее в 38,1 млрд.долл., или 101 долл. за акцию, сообщила Rio в четверг.

Согласно сообщению Rio, штаб-квартира новой компании, которая получит название Rio Tinto Alcan, будет располагаться в Монреале. Главой объединенной компании станет исполнительный директор Alcan Дик Эванс.

Посленалоговый синергетический эффект сделки Rio оценила в 600 млн.долл. в год. Компании также договорились о продаже упаковочного подразделения Alcan, куда входят подразделения по производству алюминиевой тары и фольги.

Rio заявила, что сделка будет профинансирована через новые кредитные соглашения с банками. Rio Tinto также намерена прекратить существующую программу выкупа собственных акций и ставит перед

собой цель сохранить рейтинг «А» объединенной компании.

Ранее источники сообщали, что Rio пригласила инвестиционные банки Credit Suisse и Deutsche Bank проконсультировать ее по поводу ряда возможных сделок, включая потенциальное предложение о покупке Alcan.

В случае, если Rio купит Alcan, то в дополнение к своему месторождению бокситов Weipa компания получит доступ к бокситовому руднику Gove. Оба месторождения находятся в Австралии и считаются одними из крупнейших в мире.

Alcan в течение двух месяцев сопротивлялся враждебному поглощению со стороны американского конкурента — Alcoa Inc., предлагавшего 28,8 млрд.долл. Слияние Alcan и Alcoa привело бы к созданию крупнейшей алюминиевой компании мира, отеснив с первой строчки российского гиганта Объединенную компанию Русал. Среди претендентов на Alcan назывались также австралийская BHP Billiton и бразильская CVRD.

Акции Alcan на последних торгах в Нью-Йорке подорожали на четыре процента до 89,60 долл. Бумаги Alcoa, в свою очередь, поднялись до 42,43 долл. за акцию, что соответствует предложению за Alcan на уровне 76,03 долл. за акцию. Reuters, 12.7.2007г.

— Российский горнометаллургический комбинат «Норильский никель» вышел победителем в борьбе с швейцарской Xstrata за канадского производителя никеля и золота LionOre. Metallургическая компания из России впервые смогла превзойти серьезного зарубежного конкурента в схватке за привлекательные активы, заплатив за LionOre около 6,4 млрд.долл. Таким образом, эта сделка станет крупнейшим приобретением отечественных компаний за границей. Правда, сразу же возникли предположения, что «Норникель» сильно переплатил за канадскую компанию. Однако эта инвестиция сделана не с целью получить моментальную отдачу, а со стратегическим прицелом на будущее.

«Норникель» вступил в схватку с Xstrata за контроль над канадской компанией в мае этого года, предложив за LionOre 4,7 млрд.долл. Это на 700 млн.долл. превышало предложение, ранее уже сделанное канадцам со стороны Xstrata. В ответ швейцарская компания увеличила предложение до 5,6 млрд.долл. и даже получила поддержку совета директоров LionOre, рекомендовавшего своим акционерам принять предложение Xstrata. Но последнее слово осталось за «Норникелем», который согласился заплатить за канадскую компанию 6,4 млрд.долл. После этого Xstrata оказалась продолжать борьбу, посчитав последнюю цену, предложенную «Норникелем», завышенной.

В результате 28 июня, когда заканчивался срок оферты «Норникеля», вся интрига сводилась к тому, сколько акций LionOre сможет собрать российская компания. Как выяснилось, акционеры LionOre посчитали очень выгодным предложение «Норникеля», и в итоге он смог собрать 90% канадской компании. После этого срок оферты был продлен до 10 июля, чтобы владельцы 10% оставшихся акций LionOre -- при желании — могли их допродать «Норникелю».

Напомним, что до сих пор самым крупным приобретением российских компаний за рубежом была покупка в начале этого года стальной группой «Евраз» американской Oregon Steel за 2,3 млрд.долл. Покупка «Норникелем» LionOre перекрыла эту сумму почти в три раза и стала новым абсолютным рекордом

в этой области. Еще более важно то, что до сих пор отечественным металлургам либо не доводилось участвовать в масштабных сражениях за обладание теми или иными крупными зарубежными активами, либо подобные схватки завершались не в их пользу. Как известно, год назад наша «Северсталь» конкурировала с индийской Mittal Steel за слияние с люксембургской Arcelor с целью создать крупнейшую стальную группу в мире, но финал этой битвы оказался не в пользу россиян.

На этот раз, как говорится, «наша взяла», но многие считают, что «Норникель» сильно переплатил за LionOre. Ведь канадцы готовы были продаться швейцарцам за намного меньшие деньги. Но отраслевые эксперты обращают внимание на то, что «Норникель» приобретал канадскую компанию, руководствуясь не столько меркантильными, сколько стратегическими соображениями.

Металлургическая и горнодобывающая отрасли переживают очередной этап слияний, ведущий к еще большей концентрации активов и капиталов. Эти мировые рынки скоро окажутся поделены между немногими крупными глобальными игроками, такими как BHP Billiton, Anglo American, Rio Tinto, Arcelor Mittal и той же Xstrata.

«Норильский никель» при поддержке российских властей вынашивает схожие планы – стать диверсифицированной глобальной группой в этом секторе. А LionOre, которая помимо Канады добывает никель, золото и медь в Австралии, Южной Африке и Ботсване, оставалась одним из последних крупных независимых игроков в этом секторе, к тому же, имеющим выход на североамериканский рынок. Поэтому ее покупка не только увеличивает долю «Норникеля» на мировом рынке цветных и драгоценных металлов, но и сильно улучшает его стратегические позиции.

Если бы «Норникель» проиграл в борьбе за канадскую компанию, ему пришлось бы по крохам собирать добывающие активы и при этом тратить на них намного большие средства. Поэтому российская компания, скорее всего, заплатила за LionOre столько, сколько она и должна стоить при нынешней мировой конъюнктуре. Кроме того, у LionOre большой потенциал роста: к 2012г. купленная россиянами канадская компания намерена увеличить выпуск никеля почти в 2,5 раза – с нынешних 34 тыс.т. до 80 тыс.т. в год. Олег Митяев. РИА «Новости», 5.7.2007г.

– Канадская горнодобывающая компания Teck Cominco во вторник сообщила, что приобретет компанию Aur Resources за \$4,1 млрд.долл. (3,89 млрд.долл.) деньгами и акциями. Акционеры Aur Resources получат \$41 или 0,8749 акции компании Teck Cominco за одну акцию своей компании. Это на 29% выше средневзвешенной цены акций Aur на 29 июня. Президент Teck Cominco Дональд Линдси (Lindsay) заявил, что покупка Aur Resources позволит его компании увеличить объемы добычи меди: сразу по завершении сделки объем добычи этого металла взлетит на 200 млн. фунтов, или на 43%. Запасы меди, контролируемые компанией, увеличатся на 15 млрд. фунтов, или на 136%. www.metainfo.ru, 5.7.2007г.

– ГК «Норильский никель» и LionOre подписали соглашение о поддержке предложения «Норникеля» о совершении дружественной сделки на 6,8 млрд. канадских долл. по приобретению за денежные средства всех выпущенных обыкновенных акций LionOre по цене 27,5 канадских долл. за одну обыкновенную акцию. Совет директоров LionOre после консультаций с финансовыми и юридическими консультанта-

ми единогласно одобрил заключение соглашения о поддержке и рекомендовал акционерам LionOre принять предложение «Норникеля».

Соглашение о поддержке содержит обязательство со стороны LionOre не поддерживать альтернативные предложения, как обычно, за исключением случаев, когда того требуют фидуциарные обязательства, а также право «Норникеля» получить преимущество, ответив на лучшее предложение в приоритетном порядке и предложив равную цену.

Гендиректор «Норильского никеля» Денис Морозов заявил: «Подписание соглашения о поддержке с LionOre способствует процессу объединения двух компаний с высоким стратегическим потенциалом, который укрепит позиции «Норильского никеля» среди крупнейших диверсифицированных горно-металлургических компаний мира».

Президент и гендиректор LionOre Колин Стейн заявил: «Совет директоров LionOre единогласно поддерживает предложение «Норильского никеля» и работает вместе с «Норильским никелем» над завершением этой важной сделки».

Напомним, 23 мая 2007г. «Норникель» объявил о повышении цены своего предложения о приобретении всех выпущенных обыкновенных акций LionOre за денежные средства. 11 июня 2007г. совет директоров LionOre сообщил о внесении изменений в Директорский циркуляр, опубликованный 18 мая 2007г., включив в него рекомендации акционерам LionOre принять предложение «Норникеля». www.metainfo.ru, 18.6.2007г.

– Metallургический гигант Норильский никель и канадская компания LionOre Mining International заключили соглашение о поддержке предложения российской компании о слиянии за 6,8 млрд. канадских долларов (6,4 млрд.долл.). В соглашении, называемом предложением «дружественным», содержится обязательство LionOre не стимулировать другие компании к выдвижению новых предложений, а также дает Норникелю право отвечать на любое предложение со стороны других компаний, желающих купить LionOre.

«Соглашение о поддержке между Норильским никелем и LionOre, в частности, содержит обязательство со стороны LionOre не поддерживать альтернативные предложения, как обычно, за исключением случаев, когда того требуют фидуциарные обязательства, а также право Норильского никеля получить преимущество, ответив на лучшее предложение в приоритетном порядке и предложив равную цену», – говорится в сообщении на сайте российской компании. LionOre на прошлой неделе советовала своим инвесторам принять предложение Норильского никеля после того, как Xstrata Plc решила отказаться от борьбы с российским гигантом.

В опубликованном в субботу сообщении на сайте Норильского никеля сообщается о согласовании предложения о приобретении LionOre антимонопольными органами Норвегии и об увеличении срока действия предложения Норникеля о приобретении всех выпущенных обыкновенных акций LionOre по цене 27,50 канадских долларов за одну акцию за денежные средства до 28 июня 2007г. Reuters, 16.6.2007г.

– Росприроднадзор начал процедуру по отзыву у ЗАО «Зелен камень» (принадлежит канадской Tsar Emerald) лицензии на Малышевское изумрудно-бериллиевое месторождение (Свердловская обл., запасы – 11,5 млн.т. руды). Об этом сообщил источник, близкий к Роснедрам. 1 июня 2007г. Росприроднадзор

завершил проверку лицензионного соглашения на право пользования недрами Малышевского месторождения, материалы о выявленных нарушениях переданы в Федеральное агентство по недропользованию (Роснедра) и правоохранительные органы. В ближайшее время вопрос об отзыве лицензии рассмотрит комиссия Роснедра.

24 авг. 2006г. Ростехнадзор подписал акт приемочной комиссии, разрешающий добычу на Малышевском, несмотря на отсутствие необходимых для этого документов — положительной экологической экспертизы, ТЭО, мониторинга проекта реконструкции рудника, и при зафиксированном смещении ствола шахты. Как отметил источник, такие условия создают угрозу безопасности ведения горных работ. По результатам проверки Росприроднадзора возбуждено два дела об административных правонарушениях.

Более 10 лет на месторождении не велась добыча, в окт. 2006г. ЗАО «Зелен камень» возобновило добычу по проекту 1987г., разработанного еще Малышевским рудоуправлением (структура Минсредмаша СССР). По оценкам Tsar Emerald, добыча на месторождении может составить до 3 млн. карат изумрудов в год. В 2008г. компания рассчитывает запустить новую фабрику по переработке руды.

Малышевское изумрудно-бериллиевое месторождение, самое крупное месторождение изумрудов в Европе, расположено на восточной окраине пос. Малышево Свердловской обл. Главный полезный компонент — изумруд, попутные — хризоберилл, фенакит, берилл. Балансовые запасы по категории C1+C2 на 1 янв. 2007г. составляют 11,5104 млн.т. руды, 15761,8 т. ВеО (оксид бериллия). Разведанные и утвержденные запасы месторождения обеспечивают работу предприятия на 30 лет.

Tsar Emerald планирует провести IPO акций на альтернативной инвестиционной площадке Лондонской фондовой биржи (AIM LSE). В янв. 2007г. Tsar Emerald привлекла на разработку Малышевского месторождения 9,2 млн.долл. от размещения акций по закрытой подписке. Прайм-ТАСС, 13.6.2007г.

— Канадский производитель алюминия Alcan повторно отверг предложение конкурирующей с ним американской Alcoa о приобретении по цене \$58,6 и 0,4108 акции Alcoa за 1 акцию Alcan, вновь назвав его «несправедливым». На 6 июня 2007г. предложение Alcoa составляет 28,3 млрд.долл. «Результат предложения остается неясным. Предложение по-прежнему несправедливое», — цитирует Reuters слова представителя Alcan.

Заявление канадцев было сделано на фоне появившегося ранее сообщения Alcoa о регистрации своей заявки на сделку в регистрационных органах США, призванной продемонстрировать дальнейшую готовность Alcoa приобрести канадскую компанию, несмотря на ее официальный отказ 23 мая т.г.

Сегодня Alcoa предложила приобрести Alcan по цене, на 20% превышающей рыночную цену бумаг канадской компании на момент закрытия фондовых торгов 6 мая. Напомним, тогда сумма сделки могла бы составить 27,6 млрд.долл. www.metalinfo.ru, 7.6.2007г.

— ГК «Норильский никель» подписала соглашение с BNP Paribas и Societe Generale о получении 3,5 млрд.долл. для приобретения канадской LionOre Mining International Ltd. Об этом сообщил источник, близкий к компании.

По его словам, «согласно соглашению, подписанному с банками, «НорНикель» может получить

необходимые средства по первому требованию. Так что, как только акционеры LionOre примут предложение «НорНикеля» — он сразу будет готов им заплатить за их акции».

Напомним, горно-металлургическая компания «Норильский никель» в начале мая предложила за 100% акций LionOre 5,3 млрд. канадских долл., перебив оферту швейцарской Xstrata Plc в 4 млрд.долл. www.metalinfo.ru, 5.6.2007г.

— Российский металлургический гигант Норильский Никель получил разрешение антимонопольных органов Финляндии на покупку канадского никелевого производителя LionOre. Ранее НорНикель получил разрешение на покупку от антимонопольных органов Австралии, Германии и Канады. В прошлую среду НорНикель увеличил предложение за LionOre Mining International Ltd. до 6,8 млрд. кан.долл. (6,3 млрд.долл.), что превышает заявку швейцарской горнорудной компании Xstrata Plc. Предложение НорНикеля действительно до 18 июня, в случае, если не будет продлено или отозвано. Xstrata в воскресенье сообщила, что продлила срок действия своего предложения за LionOre стоимостью 6,2 млрд. кан.долл. до 7 июня с 25 мая. LionOre, десятый по величине производитель никеля в мире, ведет деятельность в Ботсване, Южной Африке и Австралии. Reuters, 30.5.2007г.

— Техничко-экономическое обоснование (ТЭО) строительства совместного с Cameco (Канада) уранового конверсионного предприятия на базе АО «Ульбинский металлургический завод» (дочернее предприятие «Казатомпрома») планируется подготовить до конца 2007г., сообщил президент «Казатомпрома» Мухтар Джакишев. Он не уточнил возможный объем инвестиций, необходимый для реализации проекта, и другие его параметры. «Сейчас говорить об этом рано. Это покажет ТЭО», — сказал М.Джакишев.

На текущей неделе национальная атомная компания Казахстана «Казатомпром» и канадская Cameco подписали протокол о намерениях по созданию совместного конверсионного предприятия и увеличению объемов добычи природного урана. Доли в СП будут распределены в соотношении 51% («Казатомпром») и 49% (Cameco). Cameco предоставит конверсионную технологию для проекта. «Технологическое обеспечение будет вести Cameco ввиду того, что она является одним из мировых лидеров в этой сфере и обладает большим опытом», — сказал М.Джакишев. Он сообщил, что средства на подготовку ТЭО строительства АЭС в Казахстане из госбюджета уже выделены и в скором времени начнется разработка документа.

АЭС в Казахстане планируется построить в Актау (административный центр в Мангистауской обл.) на месте выведенного из эксплуатации атомного реактора БН-350. «Казатомпром» — национальный оператор Казахстана по экспорту урана и других материалов двойного назначения. 100% акций компании принадлежат государству в лице министерства энергетики и минеральных ресурсов. «Казатомпром» представляет собой холдинг по управлению шестью основными направлениями деятельности: геологоразведка, добыча урана, металлургия, энергетика, научное обеспечение производства и переподготовка кадров, а также социальное обеспечение.

Cameco занимает лидирующие позиции в мире по добыче, переработке и конверсии урана. Владеет единственным в Канаде перерабатывающим предприятием. Interfax, 30.5.2007г.

— Швейцарская Xstrata Plc в воскресенье продлила действие своего ценового предложения за канадскую

никеледобывающую компанию LionOre Mining International до 7 июня с 25 мая, оставив условия неизменными. В пятницу LionOre во второй раз назвала предложение о поглощении со стороны крупнейшего мирового производителя никеля Норильского Никеля «наиболее выгодным» по сравнению с предложением Xstrata. Норильский Никель 23 мая увеличил предложение за LionOre до 6,3 млрд.долл., или 27,5 канадских долларов, что на 10% превышает предыдущую заявку швейцарской горнорудной компанией Xstrata — 5,6 млрд.долл., или 25 канадских долларов. Предложение НорНикеля будет действительно до 20.00 по времени Торонто 18 июня 2007г., в случае, если не будет продлено или отозвано. Reuters, 28.5.2007г.

— ОАО ГМК «Норильский никель» (GMKN) объявило о подаче документации об изменении условий предложения о приобретении всех выпущенных обыкновенных акций компании LionOre Mining International до 27,50 кан.долл. за одну обыкновенную акцию в Комиссию по ценным бумагам Канады.

Как говорится в сообщении «Норильского никеля», указанная документация будет направлена акционерам LionOre в ближайшее время. Предложение «Норильского никеля» будет действительно для принятия до 20:00 по времени г.Торонто, в понедельник 18 июня 2007г., если оно не будет продлено или отозвано.

Также сегодня «Норильский никель» объявил о получении подтверждения от Комиссии по конкуренции и потребителям Австралии (АССС) о отсутствии возражений по предложению «Норильского никеля» о приобретении компании LionOre за денежные средства. Как сообщалось ранее, «Норильский никель» уже получил необходимые согласования от Бюро по конкуренции Канады. Предложение компании было одобрено в соответствии с германским законом о противодействии ограничениям конкуренции (с изменениями и дополнениями). «Норильский никель» продолжает работать в направлении своевременного согласования его предложения иными регулирующими органами в соответствующих юрисдикциях.

Условия предложения в полном объеме указаны в комплекте официальных документов, опубликованных «Норильским никелем». Эти документы будут размещены на веб-сайте Комиссии по ценным бумагам Канады по адресу www.sedar.com в разделе по компании LionOre, а также на сайте «Норильского никеля». Прайм-ТАСС, 24.5.2007г.

— Совет директоров канадского производителя золота и никеля LionOre Mining International рассмотрит предложение ОАО «Горно-металлургическая компания «Норильский никель» («Норникель») об увеличении цены на приобретение акций компании с 21,5 до 27,5 канадского доллара за акцию, говорится в сообщении канадской компании. LionOre объявила в четверг о получении от «Норникеля» уведомления об увеличении его предложения на покупку акций компании. Совет директоров канадской компании в ближайшее время рассмотрит предложение, проведет анализ ситуации и направит его своим акционерам.

В начале мая «Норникель» объявил предложение о приобретении 100% акций LionOre по цене 21,5 канадского доллара (1 долл. равен 1,08 канадского доллара) за одну бумагу. Предложение было действительно до 18 июня. Тогда совет директоров LionOre счел предложение «Норникеля» более выгодным, чем предложение другого претендента — Xstrata Plc, которая предлагала 18,5 кан.долл. за акцию LionOre. Од-

нако затем Xstrata Plc повысила свое предложение на 35,1% — до 25 кан.долл. Срок этого предложения истекает 25 мая 2007г. Совет директоров LionOre рекомендовал акционерам принять это предложение Xstrata.

В среду «Норникель» объявил об увеличении цены своего предложения на приобретение акций LionOre с 21,5 до 27,5 канадского доллара за акцию. В четверг «Норникель» подал в комиссию по ценным бумагам Канады документы об изменении условий предложения о приобретении акций LionOre до 27,5 канадского доллара. Предложение «Норникеля» будет действительно для принятия до 20.00 по времени г.Торонто 18 июня 2007г., если оно не будет продлено или отозвано. «Норникель» получил разрешения на проведение сделки по приобретению LionOre от властей Канады, Германии и Австралии.

Как пояснил директор департамента по работе с инвесторами «Норникеля» Дмитрий Усанов, по условиям LionOre для совершения сделки необходимо получить разрешения еще от ряда стран. Он отметил, что до 18 июня «Норникель» получит все необходимые разрешения. LionOre является производителем никеля и золота в Австралии, Ботсване и Южной Африке. В 2006г. компания произвела 34 тыс. 94 т. оплаченного никеля и 155 тыс. 203 унции золота. Также LionOre производит значительное количество побочных металлов, таких как медь, кобальт, золото и металлы платиновой группы.

ГМК «Норильский никель» является одной из крупнейших в мире компаний по производству драгоценных и цветных металлов. На ее долю приходится 20% мирового производства никеля, 10% кобальта и 3% меди. На российском рынке на долю «Норникеля» приходится 96% всего производимого в стране никеля, 55% меди, 95% кобальта. В прошедшем году «Норникель» произвел 244 тыс.т. никеля, в 2007г. планирует увеличить производство до 270-275 тыс.т. Крупнейшими бенефициарами «Норникеля» являются ее экс-гендиректор Михаил Прохоров, покинувший этот пост 2 апр., и президент холдинговой компании «Интеррос» Владимир Потанин. РИА «Новости», 24.5.2007г.

— Канадская корпорация Alcan Inc. во вторник отклонила предложение своего главного конкурента на рынке производства алюминия американской Alcoa Inc. о поглощении за 27,6 млрд.долл., однако рассматривает предложения третьих лиц, сообщили представители Alcan. Между тем, канадская газета Globe and Mail сообщила, что Alcan ведет переговоры с ВНР Billiton, представитель которого в Сиднее отказалась от комментариев. Alcan дал указание своим акционерам не выставлять на продажу акции в ответ на предложение Alcoa, так как, по их мнению, оно не достаточно верно отражает настоящую стоимость активов Alcan, ее потенциальные возможности и перспективы роста. «Нам ясно то, что Alcan и Alcoa имеют существенно различные подходы и правила отчетности в создании стоимости для акционера. Мы убеждены, что предложение Alcoa о приобретении Alcan — неверный выбор для наших акционеров», — цитирует пресс-релиз главу Alcan Ива Фортье. Акции Alcan во вторник закрылись на Нью-Йоркской фондовой бирже на отметке 81,03 долл., что намного превышает предложенные Alcoa 58,60 долл. за акцию плюс 0,4108 акции Alcoa, оценивающие Alcan в 75 долл. за акцию. Акции и Alcan и Alcoa поднялись в цене на сделках после закрытия биржи. Акции Alcan выросли почти на 3% до 83,40 долл., в то время как акции Alcoa выросли на 2,7% до 40 долл.

Alcan находится на стадии переговоров с другими компаниями, но пока не будет называть их, сообщил Рейтер исполнительный директор Alcan Дик Эванс сразу после опубликования пресс-релиза. «Совет директоров попросил нас дать оценку всем альтернативным вариантам — как внутренним, так внешним», — сказал он. Эванс не сказал, рассматривает ли Alcan возможность поглотить Alcoa. Alcoa во вторник сообщил, что, по его мнению, предложил хорошую цену за Alcan, однако не будет комментировать ее решения. «Наше предложение всеобъемлюще, справедливо и сбалансировано», — сказал Рейтер финансовый директор Alcoa Чарльз МакЛэйн в ходе саммита Global Mining and Steel в Нью-Йорке после объявления Alcan об отказе в слиянии. МакЛэйн отказался комментировать причины, по которым сделка была сорвана, до тех пор, пока руководство Alcoa не даст оценку ситуации. «Мы изучаем ответ Alcan и предоставим более полную реакцию после того, как всецело его изучим», — сказал позднее пресс-секретарь Alcoa Кевин Лаури. Акции Alcan выросли на 30% после объявления в начале мая о поглощении ее Alcoa, поскольку акционеры ожидали, что и другие крупные игроки могут выступить с конкурирующими предложениями.

Один из аналитиков заявил, что ожидал другие предложения о покупке, принимая во внимания, что реальная стоимость акций была все еще выше предложенной Alcoa. «Я думаю, что появятся другие игроки. Вопрос теперь стоит не «если», а «когда», — считает аналитик и президент Maison Placements Canada Джон Инг. — «Это игра продлится очень долго». Другой аналитик сказал, что он не ожидал чего-то сразу, поскольку Alcoa, вероятно, будет ждать, чтобы увидеть, сколько акций будет предложено до срока истечения первого предложения Alcoa 10 июля. Alcan и Alcoa в течение двух лет вели интенсивные переговоры по слиянию, но так и не смогли прийти к консенсусу, сообщила Alcan. По оценке источников в отрасли, объединение Alcoa и Alcan, контролирующих 70% рынка алюминия для авиакосмической промышленности, означало бы создание компании, которая бы привлекли бы внимание антимонопольных органов. «Заявления об интересе (к корпорации) были сделаны», — сказал представитель Alcoa МакЛэйн, которого спросили о направлениях деятельности компаний, которые после слияния могли бы привлечь внимание антимонопольных агентств. Reuters, 23.5.2007г.

— ОАО ГМК «Норильский никель» объявило об увеличении цены своего предложения о приобретении всех выпущенных обыкновенных акций компании LionOre Mining International Ltd. (LionOre) до 27,50 канадских долл. за одну обыкновенную акцию. «Норильский никель» направит документацию об изменении условий предложения акционерам LionOre ориентировочно 24 мая 2007г., сообщили в пресс-службе компании. Предложение будет действительно для принятия до 20:00 по времени г.Торонто, в понедельник, 18 июня 2007г., если оно не будет продлено или отозвано.

Новая цена предложения превышает предыдущую цену предложения «Норильского никеля» (21,50 канадских долл. за одну обыкновенную акцию) на 6 канадских долл. за одну обыкновенную акцию и выше последнего предложения компании Xstrata plc (Xstrata) в 25 канадских долл. за одну обыкновенную акцию на 10% процентов. В случае если все обыкновенные акции будут представлены к приобретению, увели-

ченное предложение «Норильского никеля» суммарно составит 6,8 млрд. канадских долл. денежными средствами, что позволит акционерам LionOre получить на 620 млн. канадских долл. больше, чем по предложению Xstrata. ИА Regnum, 23.5.2007г.

— Канадский производитель алюминия Alcan призвал акционеров отклонить предложение своего американского конкурента Alcoa о покупке. Как сообщает Reuters, Alcan счел предложенную Alcoa сумму в 27,6 млрд.долл. заниженной и не отражающей реальной стоимости компании.

Alcoa предлагала выкупить бумаги Alcan за \$58,6 наличными плюс 0,4108 акции Alcoa за акцию Alcan, что в сумме соответствует цене в \$75 за акцию. 22 мая 2007г. торги акциями Alcan на Ньюйоркской фондовой бирже (New York Stock Exchange) закрылись на отметке \$81,03 за акцию.

Чистая прибыль Alcoa в 2006г. выросла на 82,3% и составила 2,25 млрд.долл. по сравнению с 1,23 млрд.долл. за 2005г. Выручка в 2006г. увеличилась на 18,8% — до 30,38 млрд.долл., тогда как в 2005г. этот показатель составил 25,57 млрд.долл.

Чистая прибыль канадского алюминиевого концерна Alcan по итогам I кв. 2007г. выросла на 30,5% по сравнению с тем же периодом 2006г. — до 591 млн.долл. Выручка Alcan за отчетный квартал увеличилась на 14,6% и составила 5,56 млрд.долл. против 4,85 млрд.долл. в янв.-марте 2006г. www.metalinfo.ru, 23.5.2007г.

— Один из мировых лидеров по производству алюминия американская компания «Алкоа» планирует осуществить сделку по приобретению базирующейся в Монреале канадской компании «Алкан». По сообщению представителя «Алкан», 7 мая 2007г. канадская компания получила уведомление о намерениях от «Алкоа». Стоимость сделки оценивается в 33 млрд.долл.США. При этом американская компания объявила, что может предложить цену, которая превышает на 20% текущую стоимость акций канадской компании. При согласии канадцев процесс поглощения «Алкан» может быть завершён до конца тек.г.

Проводимые ранее переговоры между «Алкоа» и «Алкан» о покупке канадской компании результатов не имели. В частности состоявшиеся осенью 2006г. последние консультации на уровне советов директоров компаний к каким-либо договоренностям не привели. Руководство «Алкан» занимает отрицательную позицию в отношении возможного поглощения своей компании. По заявлению ее президента Р.Эванса, наиболее приемлемый путь развития «Алкан» ему видится в качестве самостоятельной и независимой компании.

Не исключено, что решение акционеров «Алкан» будет отрицательным и сделка не состоится. Озабоченность вызывает вопрос поглощения «Алкан» и в правительстве пров.Квебек. По словам министра экономического развития, инноваций и экспорта пров.Квебек Р.Башана, правительство Квебека не будет вмешиваться в процесс структурной реорганизации «Алкан», вместе с тем рассчитывает на выполнение всех ранее подписанных контрактов и взятых обязательств в рамках реализации текущих проектов. Министр напомнил о долгосрочной программе инвестиций «Алкана» в промышленную зону Сагене-Лак-Сен-Жан, рассчитанную на десятилетний период с общим объемом инвестиций 1,8 млрд.долл.США. Правительство сохраняет за собой возможность регулирования льготных условий в отношении водо- и энергообеспечения.

По заявлению руководства американской компании «Алкоа», переговоры с правительством Квебека и оцениваются как успешные, подробности не раскрываются. Вопрос о смене территориального расположения штаб-квартиры «Алкан» (г.Монреаль) не рассматривается. Предварительно «Алкоа» намерена сохранить два главных офиса (в Нью-Йорке и Монреале). Монреальский офис сохранит свои функции стратегического планирования и управления, совет директоров объединенной компании будет широко представлен канадской стороной. За монреальским офисом будут закреплены функции управления производством первичного металла. В управлении компании будут находиться 71 предприятие, а также крупные проекты в Австралии, Африке, Бразилии и в странах Ближнего Востока.

В числе получаемых от объединения компаний преимуществ для пров.Квебек: «Алкоа» перенесет в Квебек все подразделения, занимающиеся фундаментальными исследованиями и НИОКР; на предприятиях компании будут внедряться новые технологии плавки AP-50. «Алкоа» берет на себя все текущие обязательства «Алкан» в рамках поддержки программ социального и культурного развития Монреаля и всей пров.Квебек.

Потенциальную сделку также прокомментировал министр экономического развития пров.Британская Колумбия К.Хансен. Беспокойство властей данной провинции вызывает принятая в 2006г. программа комплексной модернизации алюминиевого завода в местечке Китимат (Британская Колумбия), предусматривающая выделение «Алканом» 2 млрд.долл.США инвестиций. Однако, по заявлению К.Хансена, он встретился с руководством как «Алкана», так и «Алкоа» и получил заверения в том, что проект модернизации завода будет реализован на прежних условиях и в полном объеме.

В результате возможной сделки может быть создана крупнейшая алюминиевая компания с ежегодным объемом производства 22 млн.т. глинозема и 8 млн.т. первичного алюминия. Создаваемый в случае поглощения «Алкан» новый алюминиевый гигант выйдет на лидирующее положение в отрасли и по своим показателям обойдет российскую объединенную компанию «Российский алюминий». www.polpred.com, 17.5.2007г.

— Швейцарская Xstrata Plc повысила предложение на покупку канадской LionOre Mining International на 35,1% с 18,5 канадских долл до 25 канадских долл за акцию или 6,2 млрд. канадских долл за 100% акций (5,6 млрд.долл.). Об этом говорится в сообщении Xstrata. Срок предложения истекает 25 мая 2007г. Предложение Xstrata на 16,3% превышает конкурирующее предложение ОАО «ГМК «Норильский никель».

Совет директоров LionOre рекомендовал акционерам принять предложение Xstrata, а члены совета директоров и менеджмент компании обязались продать Xstrata принадлежащие им 19,5% акций LionOre. Сумма неустойки в случае принятия LionOre более выгодного предложения увеличена до 305 млн. канад. долл. с 131,4 млн. канад. долл., предусмотренных ранее соглашением между LionOre и Xstrata

В «Норникеле» воздержались от комментариев. Xstrata также сообщила, что получила все необходимые разрешения регулятивных органов на покупку LionOre. В начале мая «Норильский никель» объявил предложение о покупке 100% акций LionOre за 5,3 млрд. канадских долл (4,77 млрд.долл.) или 21,5 ка-

надских долл за акцию. Предложение действительно до 18 июня.

Совет директоров LionOre Mining счел предложение «Норникеля» на покупку акций LionOre более выгодным, чем конкурирующее предложение швейцарской Xstrata Plc. В начале апреля совет директоров LionOre рекомендовал акционерам принять предложение Xstrata о покупке 100% акций LionOre за 4 млрд.долл. (4,9 млрд. канадских долл.) или 18,5 канадских долл за акцию наличными средствами.

Компания LionOre является производителем никеля и золота в Австралии, Ботсване и Южной Африке. В 2006г. LionOre произвела 34,094 тыс.т. никеля и 155,203 тыс. унций золота. LionOre также принадлежит технология извлечения никеля из сульфидных руд Activox. В I кв. 2007г. компания увеличила производство никеля до 8,753 тыс.т. с 6,009 тыс.т. годом ранее.

ГМК «Норильский никель» — одна из крупнейших в мире компаний по производству драгоценных и цветных металлов. На ее долю приходится 20% мирового производства никеля, 10% кобальта и 3% меди. На российском рынке на долю ОАО «ГМК «Норильский никель» приходится около 96% всего производимого в стране никеля, 55% меди, 95% кобальта. В 2006г. «Норникель» произвел 244 тыс.т. никеля, в 2007г. планирует увеличить производство до 270-275 тыс.т. Прайм-ТАСС, 15.5.2007г.

— Казахстанская горнорудная корпорация Казахмыс сообщила, что договорилась о покупке канадской Eurasia Gold, работающей в Казахстане и Киргизии, за 260 млн.долл. Запасы Eurasia Gold оцениваются в 1,9 млн. унций золота, половина из которых приходится на Казахстан, другая — на Киргизию. У компании есть месторождение серебра в Таджикистане. В пред.г. Eurasia Gold продала 44.989 унций золота. Казахмыс заплатит деньгами по 0,85 канадского доллара за акцию Eurasia Gold, что представляет 12-процентную премию к цене закрытия 11 мая. Сделка будет финансироваться за счет собственных средств Казахмыса.

По сообщению компании, председатель совета директоров Eurasia Gold Кумар Мукашев и аффилированные с ним акционеры компании, владеющие в общей сложности 79% обыкновенных акций Eurasia Gold, согласились продать свои акции Казахмысу в рамках этой оферты. Для одобрения сделки достаточно согласия владельцев 75% акций. Помимо семьи Мукашевых, одним из акционеров Eurasia Gold является российский предприниматель Виктор Вексельберг. «У нас есть шанс договориться (с ним)», — сказал глава Казахмыса Олег Новачук в ходе телеконференции. В феврале Eurasia Gold сообщала, что Вексельбергу принадлежало 24% ее акций.

Компания планировала в марте разместить допэмиссию акций на 150 млн.долл. на Лондонской фондовой бирже для финансирования новых проектов, но отказалась от размещения после роуд-шоу, сославшись на неблагоприятное состояние рынка. В конце марта Мукашев приобрел допэмиссию акций на 18 млн.долл., в результате чего доли других акционеров уменьшились. Новачук сказал также, что Казахмыс, который планирует финансировать проекты Eurasia Gold из собственных средств, присматривается к целому ряду компаний, работающих в Казахстане и соседних странах, но не назвал их. «Мы рассмотрим любые интересные варианты, которые будут способствовать росту благосостояния акционеров компании», — сказал он. Reuters, 14.5.2007г.

— Канадский производитель никеля LionOre Mining International считает, что предложение Норильского Никеля в 4,8 млрд.долл. выше, чем предложение Xstrata. LionOre сообщил, что уведомил Xstrata, которая до 14 мая может пересмотреть свое предложение, составляющее 4 млрд.долл. Норильский Никель накануне сделал официальное предложение о покупке LionOre Mining по цене 21,50 кан.долл. за 1 обыкновенную акцию LionOre и передал документы канадскому регулятору. НорНикель ранее заявлял, что намерен приобрести как минимум 66,7% акций LionOre за 4,8 млрд.долл.

Предложение будет действительно до 20.00 по времени Торонто, 18 июня 2007г., в случае, если не будет продлено или отозвано. LionOre, десятый по величине производитель никеля в мире, намерен в 2007г. увеличить выпуск металла до 45.000 т. с 35.000 в 2006г. Производство LionOre расположено в Ботсване, Южной Африке и Австралии, акции компании котируются в Австралии, Канаде и Британии. Reuters, 8.5.2007г.

— Самолетостроитель Airbus сообщил в понедельник, что «настороженно относится» к покупке американским производителем алюминия Alcoa Inc. канадского конкурента Alcan Inc. «Крупномасштабная консолидация в металлическом секторе — это то, к чему надо относиться настороженно, поскольку она может негативно отразиться на разработке, оценке и поставках материалов», — говорится в заявлении пресс-секретаря Airbus Мэри Энн Гречин. «Airbus будет внимательно следить за развитием ситуации вокруг Alcoa».

Входящая в тройку крупнейших в мире алюминиевая компания Alcoa сообщила в понедельник о намерении сделать враждебное предложение о покупке канадскому конкуренту Alcan по цене 73,25 долл. за акцию. Общая величина предложения составляет 27 млрд.долл., однако с учетом долга Alcan в 6 млрд.долл., его величина может достигнуть 33 млрд.долл.

В случае объединения Alcoa и Alcan, новая компания потеснит с первого места крупнейшего мирового производителя глинозема и алюминия — Объединенную компанию РусАл, созданную ранее в 2007г. в результате объединения лидеров алюминиевой отрасли России — РусАла, СУАЛа, а также глиноземных активов швейцарского трейдера Glencore. Другие потребители алюминия также выразили опасения по поводу того, как сделка может повлиять на рынок алюминия.

Билл Ферко, финансовый директор производителя осветительной арматуры Genlyte Group Inc., сказал: «Если они будут консолидировать заводы или сокращать поставки, и не будет никого, кто сможет их заменить, это станет проблемой». Reuters, 8.5.2007г.

— Прибыль золотодобывающей компании Kinross Gold Corp. резко выросла в I кв. 2007г. благодаря приобретению в феврале канадской добывающей компании Vema Gold Corp., которая разведала и разрабатывает месторождение на Чукотке. Прибыль составила 68,5 млн.долл., или 15 центов на акцию, против 8,9 млн.долл., или трех центов на акцию, годом ранее. Аналитики в среднем ожидали прибыль на уровне 11 центов на акцию. Выручка увеличилась до 245,7 млн.долл. со 198,3 млн.долл. в I кв. пред.г.

Kinross Gold планирует начать в середине 2008г. добычу на большом месторождении золота «Купол» на северо-востоке России. Это сделает компанию вторым по величине золотодобытчиком России после Полюс-Голд. Reuters, 8.5.2007г.

— Входящая в тройку крупнейших в мире алюминиевая компания Alcoa собирается сделать враждебное предложение о покупке канадскому конкуренту Alcan Inc. по цене 73,25 долл. за акцию, говорится в сообщении Alcoa

Общая величина предложения составляет 27 млрд.долл., однако с учетом долга Alcan в 6 млрд.долл., его величина может достигнуть 33 млрд.долл. Совет директоров Alcan в распространенном заявлении обещал рассмотреть поступившее предложение и оценить его влияние на интересы акционеров компании. «Alcan рекомендует своим акционерам воздержаться от принятия каких-либо решений до того, как совет директоров полностью изучит ожидаемое предложение и сформулирует официальные рекомендации касательно его ценности», — говорится в заявлении Alcan.

Alcoa также заявила в понедельник, что рассчитывает получить одобрение антимонопольных органов на совершение сделки. «Мы уверены, что транзакция будет одобрена», — сказал глава Alcoa Алан Белда. Он также добавил, что объединенной компании, вероятно, придется деконсолидировать активы аэрокосмического сектора. Белда также сообщил, что Alcoa уже обсуждала сделку с регуляторами и госчиновниками в Оттаве, Квебеке и Монреале. Alcoa полагает, что доналоговый синергетический эффект от слияния компаний составит 1 млрд.долл. в год и будет продолжаться в течение трех лет. Единовременные расходы, связанные со слиянием, также оцениваются на уровне 1 млрд.долл.

Акции Alcan открылись в Торонто ростом на 21,6% до 89,14 долл. Бумаги Alcoa подорожали в начале торгов в Нью-Йорке на 5,7% до 37,7 долл. за акцию. Ранее в 2007г. акции Alcoa активно росли благодаря сообщениям о том, что VHP Billiton Ltd. и Rio Tinto Ltd. изучают варианты приобретения американского алюминиевого гиганта. FАCTBOX о компании Alcan доступен по коду.

Стоимость предложения, предусматривающего как уплату деньгами, так и обмен акциями, представляет собой 32-процентную премию к средней цене закрытия акций Alcan на Нью-йоркской фондовой бирже за последние 30 сессий. Alcoa сообщила в понедельник, что штаб-квартиры объединенной компании будут располагаться в Нью-Йорке и Монреале, а совокупная выручка компаний по итогам 2006г. составляет 54 млрд.долл.

Решение Alcoa стало результатом почти двухлетнего обсуждения, которое в итоге привело к появлению предложения о поглощении со стороны Alcoa «Мы очень разочарованы тем, что эти усилия не привели к заключению согласованного соглашения, к которому мы стремились в итоге», — сказал исполнительный директор и председатель совета директоров Alcoa Алан Дж. П. Белда. «Мы верим в неоспоримое стратегическое преимущество альянса Alcoa и Alcan, и мы убеждены, что эта транзакция создаст значительную стоимость для акционеров обеих сторон и наших клиентов по всему миру. Поэтому мы делаем предложение акционерам Alcan напрямую», — добавил он. Общий объем производства глинозема — сырья, используемого для производства алюминия, — составляет 21,5 млн.т., алюминия — 7,8 млн.т.

Объединенная компания потеснит с первого места крупнейшего мирового производителя глинозема и алюминия — Объединенную компанию РусАл, созданную ранее в 2007г. в результате объединения лидеров алюминиевой отрасли России — РусАла, СУАЛа,

а также глиноземных активов швейцарского трейдера Glencore.

ОК РусАл производит 10,6 млн.т. глинозема и 3,9 млн.т. алюминия в год. «В любом случае, появившаяся информация не повлияет на стратегию развития ОК РусАл как энерго-металлургической компании, которая на протяжении последних четырех лет является лидером (отрасли) по динамике роста и эффективности», — говорится в комментарии РусАла. В прошлом месяце Alcoa сообщила о том, что может продать три своих подразделения, чтобы помочь компании сфокусироваться на ключевом направлении — производстве алюминия. Reuters, 7.5.2007г.

— Российский горно-металлургический гигант Норильский никель намерен сделать предложение о покупке за денежные средства как минимум 66 и 2/3% канадской LionOre Mining International Ltd за 5,3 млрд. кан.долл. (4,8 млрд.долл.), сообщила компания. Сумма предложения равна 21,50 кан.долл. за одну обыкновенную акцию, что составляет премию в 22,9% к цене закрытия в 17,49 кан.долл. за одну обыкновенную акцию LionOre на Фондовой бирже Торонто 23 марта 2007г., говорится в сообщении.

Сделке еще предстоит получить одобрение регулирующих органов. Приобретение будет финансироваться имеющимися денежными средствами и предоставленными кредитными ресурсами, при этом Норильский никель получил подтверждение от банков BNP Paribas и Société Générale в отношении организации финансирования, сказано в сообщении. «Комбинация НорНикеля и LionOre приведет к увеличению объема производства металлов, расширит географию деятельности и позволит реализовывать проекты на основе активов с долгосрочной сырьевой базой и низкими производственными затратами», — цитирует пресс-релиз слова гендиректора ГМК Дениса Морозова. «Данное предложение предоставляет акционерам LionOre привлекательную возможность реализовать накопленный потенциал и получить значительный доход. В то же время, мы заключаем сделку, которая, как мы ожидаем, положительно скажется на финансовых показателях Норильского никеля».

Норильский никель — один из крупнейших в мире производителей никеля и металлов платиновой группы. LionOre является десятым по величине мировым производителем никеля. Ранее интерес к приобретению LionOre проявляла горнорудная компания Xstrata Plc, которая намеревалась приобрести компанию за 4,6 млрд. кан.долл. и даже получила одобрение регулирующих органов Канады и Австралии.

Крупнейшими акционерами Норильского никеля являются миллиардер Михаил Прохоров, а также президент холдинговой компании Интеррос Владимир Потанин, которым на паритетных началах принадлежит 54,8% акций ГМК. В соответствии с объявленным в январе планом «развода», НорНикель останется за Потаниным, а Прохоров выйдет из этого бизнеса. Reuters, 1.5.2007г.

— Российский горнометаллургический гигант Норильский Никель намерен приобрести за 4,8 млрд.долл. канадскую LionOre Mining International, в борьбе за которую ему предстоит конкуренция со швейцарской Xstrata Plc. Некоторые аналитики полагают, что НорНикель заручился поддержкой Кремля, которая в годы президентства Владимира Путина стала залогом успехов в бизнесе. Xstrata, у которой есть пять дней на ответный шаг, пока не комментирует предложение НорНикеля. Представители последнего в ходе общения с аналитиками и инвесторами отказа-

лись отвечать на вопрос, готов ли НорНикель повысить величину предложения и каков может быть синергетический эффект от сделки.

Представитель LionOre, акции которой подскочили в цене на 4,5% при возобновлении торгов в Торонто, Алекс Бак заявил: «LionOre получила предложение от НорНикеля. Сейчас мы его рассматриваем, после чего выступим с официальным объявлением».

По мнению аналитиков, горнорудная компания Xstrata, предложившая в марте за LionOre 4 млрд.долл., не уступит без боя. «Борьба будет жесткая, так как LionOre — один из немногих оставшихся ценных активов (на рынке никеля). Компания находится в отличном состоянии и в отличие от глобальных игроков, которые не ожидают существенного роста производства, рассчитывает до 2012г. нарастить темпы производства никеля до 80.000 т.», — сказал аналитик Метрополя Денис Нуштаев.

По данным Альфа-банка, LionOre, десятый по величине производитель никеля в мире, намерен в 2007г. увеличить выпуск металла до 45.000 т. с 35.000 в 2006г. Производство LionOre расположено в Ботсване, Южной Африке и Австралии, акции компании котируются в Австралии, Канаде и Британии. Сам НорНикель в I кв. 2007г. увеличил производство никеля до 61.000 т. с 60.000г. ранее.

В случае покупки LionOre НорНикель планирует занять 20% мирового рынка никеля. «НорНикель в любом случае выиграет от появившегося сообщения, так как рынок получит сигнал о том, что компания использует возможности роста и борется с имиджем «нерастущей» компании», — написал в обзоре аналитик Citigroup Михаил Селезнев. «Мы также полагаем, что сделка получила одобрение Кремля, что говорит о том, что НорНикель находится в относительно хороших отношениях с властями.»

Крупнейшими акционерами НорНикеля являются миллиардер Михаил Прохоров, а также президент холдинговой компании Интеррос Владимир Потанин, которым на паритетных началах принадлежит 54,8% акций ГМК. В соответствии с объявленным в январе планом «развода», НорНикель останется за Потаниным, а Прохоров выйдет из этого бизнеса. По мнению Селезнева из Citigroup, новость также может положительно сказаться на некоторых компаниях сектора в России, например, Мечела, который производит не только черные металлы, но и никель (14.400 т. в 2006г.).

После сообщения акции НорНикеля на ММВБ выросли в цене на 3,5% до 5.105,00 рублей за акцию. Его капитализация, по данным Рейтер, превышает сейчас 36 млрд.долл. НорНикель — один из крупнейших в мире производителей никеля и металлов платиновой группы. Цены на никель в 2007г. превысили 50.000 долл. за тонну по сравнению с 13.500 долл. в начале 2006г., благодаря чему доход компании растет.

По словам аналитика Альфы Валентины Богомоловой, участники рынка ранее задавались вопросом, как российский гигант собирается распорядиться свободными денежными средствами из выручки. «Покупка прояснит ситуацию для инвесторов, которые увидят, что (НорНикель) собирается приобретать активы, включая зарубежные, и сохранять лидирующие позиции в секторе не только за счет органического роста, но и за счет разумных сделок слияний и поглощений, диверсифицируя производство на международном рынке», — сказала она. «НорНикель покупает компанию не задешево, если посмотреть на ее рыночную стоимость, но цену нельзя назвать и зао-

блачной, так как все компании в этом секторе недешевые», — добавила Богомолова.

НорНикель намерен приобрести как минимум 66,7% акций LionOre. Сделке еще предстоит получить одобрение регулирующих органов, предложение НорНикеля действительно до 18 июня.

Сумма предложения НорНикеля равна 21,50 кан.долл. за одну обыкновенную акцию, что составляет премию в 22,9% к цене закрытия — 17,49 кан.долл. за одну обыкновенную акцию LionOre, достигнутой на фондовой бирже Торонто 23 марта, когда торги были прерваны из-за поступившего предложения о покупке компании, а также 16,2% премии к предложению Xstrata. «Xstrata, вероятнее всего, увеличит предложение до уровня НорНикеля или немного превысит его», — считает Саймон Тойн из Numis Securities.

НорНикель намерен финансировать приобретение как имеющимися денежными средствами, так и за счет займов. Компания сообщила, что получила подтверждение от банков BNP Paribas и Société Générale в отношении организации финансирования.

Советником сделки выступает инвестиционный банк UBS, юридическими консультантами — Hogan & Hartson LLP и Goodmans LLP. Xstrata намеревалась приобрести LionOre за 4,6 млрд.кан.долл. (4 млрд.долл.) и даже заручилась одобрением регулирующих органов Канады и Австралии.

Аналитики предупреждают, что борьба за LionOre может быть чревата ценовой войной, которые приведут к неоправданному росту стоимости компании. «В настоящий момент мы далеко не радужно оцениваем сделку, так как Xstrata вряд ли уступит. Существует риск начала охоты за LionOre, которая перерастет в ценовую войну и станет причиной появления менее объективных оценок», — пишет Селезнев из Citigroup.

Нуштаев из Метрополя согласен, что Xstrata постарается перебить предложение НорНикеля — тем более, что у нее уже есть положительный опыт борьбы за канадские активы: в пред.г. швейцарская компания получила контроль над добывающей компанией Falconbridge. У потенциальных участников сделки вряд ли возникнут проблемы со средствами. «Сегодня банки очень охотно выделяют средства на подобные сделки», — говорит Нуштаев. Reuters, 1.5.2007г.

— Прибыль золотодобывающей компании Centerra Gold Inc. в I кв. 2007г. снизилась из-за падения добычи на шахте Кумтор в Киргизии, что перевесило рост цен на золото. Чистая прибыль компании составила 5,9 млн.долл. или три цента на акцию в сравнении с 18 млн.долл. или 8 центами на акцию в аналогичный период пред.г. Небольшая золотодобывающая компания, интересующаяся шахтами в Центральной Азии, сообщил о добыче 133.000 унций золота на предприятиях Кумтор и Бору по итогам I кв. в сравнении с 154.000 унций в аналогичный период пред.г.

Компания считает, что добыча снизилась из-за ситуации на шахте Кумтор, где в июле произошло смещение грунта. Производство унции золота обходилось компании в 410 долл. в сравнении с 337 долл. в аналогичный период пред.г. Выручка компании снизилась до 82,3 млн.долл. с 93 млн.долл. в аналогичный период пред.г., поскольку высокие цены на золото — 645 долл. за унцию в I кв. 2007г. против 542 долл. в I кв. 2006г., не смогли компенсировать снижение объема продаж на 26%, произошедшее отчасти из-за снижения добычи на шахте Кумтор. Reuters, 28.4.2007г.

— Прибыль второго по величине производителя первичного алюминия Alcan Inc. в I кв. 2007г. выросла на 32% благодаря высоким ценам на алюминий. Прибыль составила 591 млн.долл. или 1,60 долл. на акцию по сравнению с 453 млн.долл. или 1,21 долл. на акцию за аналогичный период пред.г. Операционная прибыль на акцию составила 1,67 долл. за акцию при выручке в 6,42 млрд.долл. Аналитики прогнозировали выручку в 6.208,21 млн.долл. Alcan прогнозирует рост мирового потребления первичного алюминия на 8,9%. Reuters, 24.4.2007г.

— Глава Steel Dynamics Inc. не исключил возможность подачи заявки на покупку канадского сталепроизводителя Ipsco Inc., с которой ведет переговоры о возможном слиянии российская горно-металлургическая компания Евраз. Ранее сообщалось, что Ipsco, которая производит стальные трубы, не дала гарантий, что такая сделка с Евразом может быть заключена.

«Я не уверен, что мы сейчас примем участие в покупке Ipsco, но я не исключаю такой возможности», — сказал глава Steel Dynamics Кит Буссе. «Мы по-прежнему оцениваем свои возможности, но стоимость Ipsco достаточно высокая, там очень высокие цифры», — сказал Буссе, отметив, что акции Ipsco выросли на 90% с сентября пред.г. Позднее представитель Steel Dynamics отказался сказать, ведет ли компания переговоры с Ipsco.

Мишель Эплбаум, независимый аналитик, скептически настроена по поводу возможного предложения о покупке Ipsco со стороны Steel Dynamics, сказав, что к комментариям Буссе стоит отнестись с осторожностью. Она также обратила внимание на высказывание Буссе относительно высокой стоимости Ipsco. Reuters, 18.4.2007г.

— Компания Norsk Hydro закрыла завод по выпуску магния в Беканкуре, провинция Квебек, Канада, сообщает Canadian Business. Решение о прекращении производства магния было принято осенью 2006г., когда стала очевидной дороговизна выпускаемого металла по сравнению с китайской продукцией и завершился десятилетний контракт с General Motors. Попытки найти покупателя на завод не увенчались успехом. Поэтому в нынешнем году производство было остановлено, а на минувшей неделе уволены все 380 сотрудников предприятия.

На канадском предприятии норвежской компании применялась электролитическая технология, тогда как китайские компании использовали менее производительный, но более дешевый пиджин-процесс, позволяющий использовать в качестве сырья весьма распространенный доломит. Поэтому на долю Китая приходится свыше половины мирового рынка магния.

После закрытия канадского завода, у Norsk Hydro остается исследовательский центр в Норвегии и еще два магниевых предприятия — одно в Германии (мощностью 15 тыс.т.), второе — в Китае (10 тыс.т.). В Северной Америке будут работать лишь два местных производителя — канадская Magnola Metallurgy и американская US Magnesium. www.metalinfo.ru, 18.4.2007г.

— Индийская группа Essar Global согласилась купить канадского сталепроизводителя Algoma Steel Inc. за 1,85 млрд.кан.долл. (1,63 млрд.долл.). Essar сообщил, что его подразделение Essar Steel Holdings Limited купит все акции Algoma, находящиеся в обращении, за 56 кан.долл. за акцию.

Индийские сталепроизводители активно участвуют в сделках слияния и поглощения на фоне роста

спроса на сталь на внутреннем рынке и в Китае. В начале года индийская Tata Steel согласилась купить англо-голландскую группу Corus Group за 12 млрд.долл.

Algora сообщила, что планирует провести заседание акционеров в июне и завершить сделку вскоре после этого, если получат одобрение со стороны акционеров компании. Чистая прибыль Algora в IV кв. 2006г. составила 50,4 млн.кан.долл., выручка — 418,4 млн.кан.долл., показатели IV кв. снизились по сравнению с аналогичным периодом 2005г. из-за падения цен на сталь и снижения заказов. В феврале Algora вела переговоры о слиянии с немецкой Salzgitter AG, которые закончились безрезультатно.

Essar, занимающаяся разными видами деятельности — от телекоммуникаций до строительства, планирует построить три сталелитейных завода на ближнем Востоке, включая совместное предприятие в Иране, мощностью 1,5 млн.т. стали в год. Инвестиционный банк UBS является финансовым советником Essar и проводит все финансовые операции индийской группы. Reuters, 16.4.2007г.

— Горнодобывающая компания Lundin Mining приобретает канадского производителя никеля Rio Narcea Gold Mines за 864 млн. канадских долл. (745 млн.долл.). Согласно условиям сделки, акционеры Rio Narcea Gold Mines получают 5 канадских долл. (\$4,3) за одну акцию, что на 22,9% выше средней цены в течение 30 последних дней. Это предложение одобрено советом директоров Rio Narcea Gold Mines.

Сделка позволит Lundin Mining, специализирующейся на добыче меди и цинка, стать заметным игроком на рынке добычи никеля. В случае одобрения регулирующими органами сделка будет одобрена к середине 2007г. Lundin также объявила, что намерена продать принадлежащую Rio Narcea золотодобывающую шахту Tasiast в Мавритании компании Red Back Mining за 267,5 млн.долл. www.metalinfo.ru, 5.4.2007г.

— Канадская добывающая компания Camesco и ее «дочка» Centerra Gold Inc. ведут переговоры с правительством Киргизии, надеясь урегулировать спорные вопросы, связанные с золотым рудником Кумтор, который принадлежит Centerra, сообщила Camesco в понедельник. Компании сообщили, что парламент Киргизии в понедельник проголосовал за проект закона, оспаривающего юридическую силу соглашений о руднике Кумтор, заключенных между ними и киргизским правительством.

Согласно сообщению, законопроект предусматривает взывание дополнительных налогов, а также консолидацию всех золоторудных месторождений страны, включая Кумтор, в рамках одной государственной добывающей компании. По мнению Camesco и Centerra, решение парламента должно оказать дополнительное давление на переговорный процесс, и компании не уверены, что смогут прийти к согласию в отношении этих вопросов. Camesco владеет 53% акций Centerra, которая разрабатывает рудник Кумтор. В дек. 2006г. рабочие рудника провели короткую забастовку, однако Centerra смогла урегулировать споры с профсоюзами.

Если переговоры с правительством Киргизии зайдут в тупик, сообщает Camesco, угроза инвестициям в Centerra «может значительно вырасти». Доля правительства Киргизии в Кумторе составляет 16%. Ожидается, что в 2007г. объемы добычи золота на руднике составят 450-460 тыс. унций. В 2006г. объемы выпуска на Кумторе составили 4,3% от ВВП Киргизии и 14,4% от объема промышленного производства страны, свидетельствуют последние данные национального комитета статистики Киргизии. Reuters, 27.3.2007г.

— Американский сталепроизводитель Nucor объявил о консолидации под своим контролем 96% пакета акций канадской Harris Steel Group с намерением впоследствии выкупить у акционеров и остальные 4%. Сумма сделки составляет С1,2 млрд.долл. (1,03 млрд.долл.). Таким образом Nucor заплатит по С 46,25 долл. (39,53 долл.) за каждую из 26 млн. акций зарегистрированной в Торонто компании. На прошлой неделе на Фондовой бирже в этом городе за акцию Harris Steel давали С 46,14 долл. (39,43 долл.). К тому, чтобы выкупить оставшиеся 4% акций, американцев обязывает закон Канады.

Объявление о намерении совершить эту сделку Nucor сделал в янв. текущего года. Но еще в 2004г. компания заплатила 21 млн.долл. за 50% акций в американских мощностях Harris Steel по выпуску сортового проката. www.metalinfo.ru, 6.3.2007г.

— Прибыль крупнейшего в мире производителя золота Barrick Gold, выросла в IV кв. 2006г. благодаря увеличению стоимости металла и росту объемов добычи. Прибыль компании выросла до 148 млн.долл., или 0,48 долл. на акцию, с 175 млн.долл., или 0,32 долл. на акцию, в аналогичном периоде пред.г.

Аналитики ждали, что этот показатель составит 0,47 долл. на акцию, без учета единовременных статей баланса. За квартал добыча компании составила 2,4 млн. унций. Reuters, 22.2.2007г.

— Канадская алюминиевая компания Alcan планирует вложить для начала 10 млн.долл. в строительство новых производственных мощностей по выпуску алюминиевой упаковки в штате Харидвар на севере Индии и тем самым войти на местный рынок упаковки. Новый завод появится на базе владений индийской компании Bharat Heavy Electricals Ltd. (Bhel).

По словам президента и исполнительного директора подразделения Alcan Packaging Айлин Гордон (Gordon), первые инвестиции канадской компании призваны продемонстрировать ее готовность и далее вкладывать в стремительно растущий рынок Индии с тем, чтобы иметь возможность предвосхищать увеличивающиеся нужды потребителей.

Согласно плану Alcan, новые мощности будут запущены в эксплуатацию уже в IV кв. текущего года. www.metalinfo.ru, 15.2.2007г.

— Чистая прибыль канадской алюминиевой компании Alcan по итогам 2006г. составила 1,79 млрд.долл., что почти в 14 превышает аналогичный показатель 2005г. (129 млн.долл.). Доход от основной деятельности в совокупности с объемом продаж компании составил 23,6 млрд.долл. — против 20,3 млрд.долл. годом ранее. Однако отгрузка продукции потребителям несколько снизилась — с 4,34 млн.т. в 2005г. до 4,33 млн. т.

«Финансовая отдача от нашей деятельности в минувшем году оказалась самой сильной за всю историю компании, что стало следствием дисциплины и жесткой позиции менеджмента Alcan, — слегка лукавит глава компании Дик Эванс (Evans), добавляя, впрочем, что эта жесткость заключалась в полном использовании возможностей, предоставленных сверхблагоприятной конъюнктурой рынка.

В IV кв. чистая прибыль компании составила 422 млн.долл. Для сравнения: итогом IV квартала 2005г. стали убытки в 361 млн.долл. Операционная прибыль тогда составила всего 5,05 млрд.долл., тогда как квартальным результатом 2006г. стали 6,22 млрд.долл.

Канадская компания работает в 61 стране мира, в ней работает 65 тыс.чел. www.metalinfo.ru, 1.2.2007г.

— Канадская компания Structural-Bridges, занимающаяся возведением стальных мостов, подписала контракт стоимостью 2 млн.долл. с Construction Garnier Ltd., которая является генеральным подрядчиком восстановления моста Ла Конкорд и эстакады Деблва в г.Лаваль (Laval) в провинции Квебек, Канада. Контракт подразумевает поставку и монтаж мостовых элементов из конструкционной стали — соединений, опор и др.

Напомним, в окт. минувшего года в результате обрушение 20-метрового пролета автомобильного моста La Concorde погибли 5 чел., еще несколько были тяжело ранены. После трагедии власти Квебека приняли решение полностью разобрать автомобильную эстакаду Deblois, которая была построена одновременно с обрушившимся мостом, т.е. 40 лет назад, по схожему проекту и из аналогичных материалов — бетона и арматурной стали. Именно дефект арматуры был назван основной причиной катастрофы.

По словам вице-президента Structural-Bridges Джасмин Госселин (Gosselin), для строительства новых моста и эстакады потребуется 20 балок из конструкционной стали длиной 150 футов (45,72 м.) и весом 25 т. каждая, которые будут куда больше подходить условиям канадского климата, чем арматура в старых железо-бетонных конструкциях моста и эстакады. «Мы используем сталь, которую называем атмосферной, — она «работает» так же как медь, т.е. внешняя поверхность материала является его антикоррозийной защитой», — сказала Дж. Госселин.

Выбор нового конструкционного материала был обусловлен не в последнюю очередь возросшими ценами на цинк, из-за которых использование оцинкованной арматуры, обычно применявшейся в последние годы при строительстве мостов в Канаде, слишком дорогим удовольствием. В конструкциях мостовых настилов и быков по-прежнему будет применяться арматура. www.metallinfo.ru, 26.1.2007г.

— Канадская компания «Алкан» в дек. 2006г. объявила о планах строительства в пров.Квебек, в районе г.Сагино, нового алюминиевого завода. Это первый этап в долгосрочной программе инвестиций «Алкана» в промышленную зону Сагино-Лэк-Сэн-Жак, рассчитанную на десятилетний период с общим объемом инвестиций 1,8 млрд.долл. СИТА.

Данный проект стоимостью 600 млн.долл.США встретил активную поддержку со стороны правительства Квебека. Премьер Ж.Шаре одобрил решение руководства «Алкан», при этом подчеркнул, что правительство провинции планирует выделить на строительство завода 400 млн.долл.США в качестве беспроцентного кредита. В рамках действующих федеральных программ НИОКР обсуждается возможная поддержка со стороны федерального правительства.

Начало строительства намечено на 2008г. На предприятии планируется использовать новую производственную технологию плавки AP 50, что позволит снизить на 5-15% стоимость производства металла. Планируемая мощность завода, ввод в эксплуатацию которого намечен в 2010г., составит 60 тыс.т. алюминия в год. Власти Квебека и руководство компании «Алкан» согласовали условия энергообеспечения и льготные тарифы для завода. По оценке представителя компании «Гидро-Квебек», цена 1 квтч. в рамках проекта будет составлять 4 цента. Поставки электроэнергии, спрос на которую растет, в США и провинцию Онтарио осуществляется по тарифам 8,5-10 центов за 1 квтч. В этой связи льготы «Алкану» дорого обойдутся налогоплательщикам.

Вызывает сомнение у оппозиции вопрос, почему частные инвесторы не участвуют в этом проекте, который, по оценкам квебекского правительства, является очень прибыльным. Критически настроенные эксперты считают, что правительство Ж.Шаре, инвестируя алюминиевую промышленность в промзоне Сагино-Лэк-Сэн-Жак, рассчитывает тем самым привлечь на свою сторону региональный электорат на предстоящих в 2007г. выборах в провинции.

Правительство Квебека, в соответствии с достигнутым с «Алканом» соглашением, оставляет за собой возможность отменить некоторые или все положения по льготным условиям в отношении водо- и энергообеспечения, налоговых льгот и беспроцентного кредитования, в случае поглощения или передачи управления компании другому владельцу, а также при смене территориального расположения штаб-квартиры (г.Монреаль).

Президент компании «Алкан» Р.Эванс отметил, что новый завод, проект строительства которого разработан во взаимодействии с правительством провинции, позволит вывести Квебек на лидирующее место в алюминиевой отрасли с большой выгодой как для всего региона, так и для отдельных держателей акций. Этот проект позволит создать 740 новых постоянных рабочих мест, а также 1200-1500 рабочих мест на стадии строительства. Р.Эванс подчеркнул, что данная инвестиционная программа и достигнутые в этой связи с правительством Квебека договоренности и льготные условия не являются замаскированными мерами «Алкан», направленными на то, чтобы остановить или избежать поглощение или продажу компании. На 15.12.06г. акции компании «Алкан» на торонтской фондовой бирже выросли на 2,81% и составили 58,25 долл. за акцию. www.polpred.com, 18.12.2006г.

— В Канаде, в пров.Альберта правительство изменило 4 программы лицензионных выплат за право разработки нефтяных и газовых месторождений, что будет приносить ей дополнительно 186 млн.долл. в год, однако, такие меры вызвали бурю негодования в отрасли. Самая большая доля выплат придется от программы Deep Gas Royalty Holiday. «Если мы просмотрим наши лицензионные программы в энергетической отрасли, станет очевидно, что она далека от совершенства», — отметил министр по энергетике Г. Мелшин.

Проект будет состоять из нескольких фаз, и после некоторого периода полностью заменит старые программы. По предварительным оценкам доход должен составить 134 млн.долл. По словам представителей правительства пров.Альберта, программа дает возможность более разумно распоряжаться дорогими газовыми месторождениями. Эти изменения распространятся и на другие проекты, такие как Low Productivity Well Royalty Reduction, Reactivated Well Royalty Exemption и Horizontal Reentry Royalty Reduction.

В 2006-07гг. прибыль останется еще прежней, но через пять лет можно будет ожидать положительный результат. Представители канадской ассоциации Association of Petroleum Producers (далее CAPP) выражающие интересы 150 производителей, заявили, что «новые правила принесут отрасли непоправимый вред возможно за всю историю развития отрасли».

Более того, провинция пересмотрела и программу Alberta Royalty Tax Credit, что негативно отразилось на малых предприятиях отрасли. Идет пересмотр роялти и на песочных нефтяных месторождениях провинции.

Благодаря росту цен на нефть и газ, доходы в провинции от роялти в этом году выросли более чем на 14 млрд.долл. В правительстве разгорелись дебаты, получают ли налогоплательщики справедливую долю. Если в 2004г. пров. Альберта получала 19% долю, то в ближайшее время она, видимо, повысится до 20-25% что, по словам министра, будет справедливой долей выплат.

По словам демократа Б. Майсона, «правительство все же сумело запустить процесс. Это небольшие шаги, но необходимость в них уже назрела давно, поскольку последние изменения были сделаны только в 1992г.». А лидер либералов Х. МакДональд сказал, что такие изменения являются «косметическими», и такие нововведения никак не разрешат проблему. «Если взглянуть, на количество средств, получаемых ежегодно правительством от роялти, то, очевидно, что нужно ждать очередных изменений». Alexander Gas&Oil Connection. «Коринф», 15.12.2006г.

— Российская компания Техснабэкспорт и канадская Самесо планируют создавать совместные предприятия по разведке, разработке и производству урана. Как сообщили в пресс-службе Техснабэкспорта, соответствующий меморандум стороны подписан на днях. Российская и канадская компании продолжают готовить к подписанию полное и окончательное соглашение, которое позволит «совместно заниматься поиском урановых месторождений в России, Канаде и других перспективных районах, а в случае их открытия — осуществлять добычу урановых руд и производство урана», сообщил представитель пресс-службы.

По его словам, Техснабэкспорт планирует в ближайшее время совместно с организациями минприроды РФ и Роснедр разработать основные принципы и направления сотрудничества с Самесо в области геологоразведочных работ на уран. «Ожидается, что подписание окончательного соглашения между двумя компаниями состоится в 2007г.», — сообщили в пресс-службе. В российской компании отметили, что сотрудничают с Самесо уже на протяжении нескольких лет в различных областях ядерно-топливного цикла. «Техснабэкспорт рассматривает партнерство с Самесо в качестве важного шага на пути обеспечения потребностей мировой атомной энергетики достаточной сырьевой базой», — сообщили в пресс-службе. Входящий в структуру Росатома Техснабэкспорт (100% акций принадлежит государству) является крупнейшим в мире поставщиком товаров и услуг в сфере ядерного топливного цикла. Компания имеет дочерние предприятия в Германии, Республике Корея и Японии. РИА «Новости», 23.11.2006г.

— Российская компания Техснабэкспорт и канадская Самесо планируют создавать совместные предприятия по разведке, разработке и производству урана. Как сообщили в пресс-службе Техснабэкспорта, соответствующий меморандум стороны подписали на днях.

Российская и канадская компании продолжают готовить к подписанию полное и окончательное соглашение, которое позволит «совместно заниматься поиском урановых месторождений в России, Канаде и других перспективных районах, а в случае их открытия осуществлять добычу урановых руд и производство урана», сообщил представитель пресс-службы.

По его словам, Техснабэкспорт планирует в ближайшее время совместно с организациями Минприроды РФ и Роснедр разработать основные принципы и направления сотрудничества с Самесо в области геологоразведочных работ на уран. «Ожидается, что

подписание окончательного соглашения между двумя компаниями состоится в 2007г.», — сообщили в пресс-службе.

В российской компании отметили, что сотрудничают с Самесо уже на протяжении нескольких лет в различных областях ядерно-топливного цикла.

«Техснабэкспорт рассматривает партнерство с Самесо в качестве важного шага на пути обеспечения потребностей мировой атомной энергетики достаточной сырьевой базой», — сообщили в пресс-службе.

Входящий в структуру Росатома Техснабэкспорт (100% акций принадлежит государству) является крупнейшим в мире поставщиком товаров и услуг в сфере ядерного топливного цикла. Компания имеет дочерние предприятия в Германии, Республике Корея и Японии. РИА «Новости», 23.11.2006г.

— Сделка между ОАО «Русал» и Группой «Суал», по мнению канадских аналитиков, способна сместить с лидирующих позиций на мировом рынке алюминия американскую компанию «Алкоа». Созданный гигант будет производить 4 млн.т. алюминия в год, что превосходит годовой объем производства «Алкоа» (3,6 млн.т.). По оценкам специалистов, к 2013 этот показатель может составить 5 млн.т. в год.

Благодаря сибирским рекам, «Русал» имеет огромное преимущество перед «Алкоа», располагая дешевым источником электроэнергии. Однако российский гигант испытывает недостаток в бокситах, важном компоненте производства. Кроме того, эта сделка повлекла обострение конкуренции на североамериканском рынке между американской компанией и крупнейшим канадским производителем «Алкан». Высокие цены на электроэнергию вынуждают эти компании закрыть часть производства в Северной Америке и Европе и перенести производство в такие страны как Исландия и Тринидад, где более дешевая энергия. «Алкоа» даже не исключает возможности переноса производства в Россию. Делегация компании посетила Хабаровск, где изучала возможность строительства завода и ГЭС.

Размещение через три года акций российского гиганта на лондонской фондовой бирже позволит «Русалу» аккумулировать достаточный капитал для новых приобретений. Уже сейчас компания испытывает серьезные намерения по диверсификации производства цветных металлов (медь, никель), превращаясь в «мультипроизводителя» как ВНР Billiton. По словам президента Commodity Metals Inc. Джима Саусвуда, одним из возможных приобретений мог бы стать канадский «Алкан», тем самым подвинув «Алкоа» с позиции мирового лидера в отрасли. www.economy.gov.ru, 13.10.2006г.

— Создание в России нового алюминиевого гиганта в результате возможного слияния ОАО «Русал» и Группы «Суал» — а переговоры о такой сделке стоимостью 30 млрд.долл. уже идут — по мнению некоторых экспертов может кардинальным образом изменить расстановку сил на мировом рынке алюминия, где по объемам производства на первом месте находится американская «Алкоа», а на втором — канадская «Алкан». Высказывалось и опасение, что объединенная российская компания во главе с нынешним руководителем «Суал» Брайаном Гилбертсоном, ранее возглавлявшим ВНР Billiton, будет заинтересована в поглощении «Алкана». Вместе с тем, большинство экспертов сходятся во мнении, что поглощение российским алюминиевым монополистом одной из двух североамериканских алюминиевых компаний никогда не будет допущено властями именно исходя из анти-

монопольного законодательства. Внутророссийское же слияние отражает общую тенденцию в металлургии и горной добыче, направленную на консолидацию капиталов и диверсификацию производственной деятельности. Не драматизируют ситуацию и в «Алкане». По словам президента канадской компании Р.Эванса, слияние двух российских компаний не окажет прямого влияния на планы развития его корпорации и не заставит «Алкан» в долгосрочной перспективе объединиться с «Алкоа».

Базирующаяся в Лондоне BHP Billiton PLC, которая по своей рыночной стоимости является крупнейшей в мире горнодобывающей компанией, совместно с российской Группой «Суал» ведут переговоры о покупке 25% акций канадской компании Global Alumina, планирующей строительство в Гвинее завода по переработке бокситов. Хотя канадская компания еще не приступила к строительным работам, стоимость которых составит 2,8 млрд.долл., у нее уже имеются все необходимые разрешения от гвинейского правительства, а также права на ряд месторождений бокситов в этой стране. Именно эти факторы и делают Global Alumina, рыночная капитализация которой оценивается в 240 млн.долл., привлекательным объектом для инвестиций. www.economy.gov.ru, 13.9.2006г.

– 30 авг. 2006г. Канадским агентством пограничных служб (КАПС) принято решение о начале антидемпингового расследования в отношении импорта проволоки из меди диаметром от 6 до 11 мм. происхождением из Бразилии и Российской Федерации. Бразилия обвиняется также в субсидировании экспортеров этой продукции.

По заявлению истца, монреальской компании Nexans Canada Inc., маржа демпинга для расследуемой продукции российского происхождения в 2004–06гг. варьировалась от 4,12 до 5,63%. За этот же период доля российского импорта на канадском рынке выросла с 0 до 7%. По данным статистического агентства Канады импорт из России проволоки из меди в 2005г. составил 36 млн.долл., а в I пол. т.г. – 16,1 млн.долл.

В соответствии с опубликованным графиком расследования предварительное решение КАПС о наличии демпинга будет принято 13 дек. 2006г., окончательное – 13 марта 2007г. Ни одна из 13 российских компаний, упомянутых в качестве возможных экспортеров указанного товара в Канаду в уведомлении КАПС и жалобе истца, неконфиденциальная версия которой была направлена в минэкономразвития России, не выразили заинтересованности в участии в расследовании. В этой связи наиболее вероятным исходом расследования будет введение антидемпинговой меры, рассчитанной на основе данных жалобы канадской компании-истца. www.economy.gov.ru, 13.9.2006г.

– Крупнейшим горнодобывающим месторождением пров.Квебек считается часть зеленокаменного пояса Абитибии, расположенного в районе Валь-д'Ор и Руин-Норанда на северо-востоке провинции. Еще в середине 30гг. в этом районе были обнаружены залежи драгоценных (золото и серебро), редкоземельных (уран) и цветных (цинк, медь) металлов, а также алмазы. Однако трудность добычи (руда извлекается с глубины 3 км.), истощение пластов и снижение цен на металлы привело к нерентабельности отрасли, что привело к тому, что на стыке столетий 95% шахт были законсервированы, а исследовательские работы по разведке новых месторождений прекратились.

В результате удвоения за последние четыре года мировых цен на драгоценные и цветные металлы (на

8 сент. 2006г. стоимость одной унции (28,35 г.) золота составляет 609.60 долл.США) правительство пров.Квебек приступило к проведению работ по восстановлению шахт и финансированию новых геологоразведочных проектов. В результате активизации этой работы в 2005г. в районе пояса Абитибии насчитывалось уже 6 действующих шахт и осуществлялось 72 проекта, 57 из которых направлены на поиск золота (содержание золота в этом районе составляет 3,5 – 16г. на 1 т. рудной породы). Для проведения этих работ провинциальным министерством природных ресурсов в прошлом году было выделено 226,5 млн.кан.долл. В текущем году затраты составят 240 млн.кан.долл.

Наиболее активно в восстановлении шахт и разработке новых месторождений участвует базирующаяся в Торонто компания «Агнико-игл майнз лимитед» (Agnico-Eagle Mines Ltd.), которая:

- возобновила работы на шахте «Ля Ронд», оснатив ее самым современным оборудованием для откачки воды, нагнетания воздуха и поддержания необходимого температурного режима, а также парком требующихся для добычи машин и механизмов (ожидается, что в тек.г. на шахте будет добыто 7,1 т. золота; 77 тыс.т. цинка; 7,5 т. меди и 150 кг. серебра);

- осваивает месторождение «Лапа» (запасы золота на этом месторождении составляют 32 т., а его полностью масштабная добыча начнется не ранее 2008г.; приступила к строительству шахты на месторождении «Голдекс» (затраты на разработку оцениваются в 135 млн. кан. долл., а предполагаемые запасы золота составляют 45,4 т.).

Кроме того работы по разведке и добыче полезных ископаемых в этом районе Квебека ведут компания Wesdom Gold Mines, штаб-квартира которой также находится в Торонто, монреальская компания Osisko Exploration и американская фирма Century Mining. www.polpred.com, 1.9.2006г.

– Крупнейший в мире производитель первичного алюминия канадская компания Alcan Inc. планирует инвестировать 1, 8 млрд. кан. долл. в модернизацию завода по производству первичного алюминия Kitimat Works в г.Китимате провинции Британская Колумбия.

Модернизация увеличит годовую производительность Alcan на 4% и сделает алюминиевый завод Kitimat одним из самых крупных в Северной Америке. Сейчас мощность завода составляет 245 тыс.т. в год, после модернизации она составит 400 тыс.т., что эквивалентно приросту в 60%. Кроме того, на заводе планируется ввести экономичную технологию производства алюминия AP35, что позволит выпускать продукцию по самой низкой цене.

В связи с программой модернизации производства руководством компании было объявлено решение о сокращении численности сотрудников предприятия. Ожидается, что кадровый состав будет сокращен с 1550 до 1000 чел.

Старое производство в Китимате становится слишком дорогостоящим в обслуживании и требует определенных изменений. Чтобы повысить конкурентоспособность, старейшему производственному комбинату Канады необходимо внедрить новые технологии.

Компания по-прежнему будет играть важную роль в экономике всего северо-западного региона Канады. Новый бизнес-план предполагает создание дополнительных 800–1000 рабочих мест в строительном секторе компании. Ожидается, что на полную мощность

завод заработает к концу 2011г. www.economy.gov.ru, 28.8.2006г.

– 21 авг. компании EuroZinc Mining Corp. (EZM) и Lundin Mining Corp. подписали соглашение о слиянии. В результате их объединения появится производитель меди и цинка с рыночной капитализацией порядка 3,3 млрд. кан. долл.

В рамках сделки предполагается обмен акциями из расчета 0,0952 акций Lundin Mining за каждую акцию EuroZinc. При этом акционеры Lundin по-прежнему останутся владельцами принадлежащих им акций. Для того чтобы сделка окончательно состоялась, необходимо получить согласие 66,7% акционеров EuroZinc и 50,1% акционеров Lundin, а также разрешения регулирующих органов. Обе фирмы будут иметь одинаковое количество представителей в совете директоров новой компании.

Новая компания будет называться Lundin Mining. Доля участия акционеров EuroZinc в Lundin Mining составит 56,9%, а акционеров Lundin – 43,1%. Семья Лундин (Lundin), которой принадлежит 19,9% Lundin Mining, и Resource Capital Funds, которая владеет 9,9% EuroZinc, как сообщают специализированные информационные агентства, выступают за слияние компаний. www.economy.gov.ru, 28.8.2006г.

– В борьбу за второго по величине поставщика никеля, канадскую компанию Inco, вступила бразильская компания CVRD. Эта компания – мировой лидер по добыче железной руды. Сумма ее предложения оказалась ниже, чем у соперников – Phelps Dodge и Teck Cominco. Однако его привлекательность заключается в том, что все обещанные 17,2 млрд.долл. канадская компания должна получить наличными. Через несколько дней после обнародования бразильского предложения из борьбы за Inco вышла другая канадская компания Teck Cominco. Крупнейший производитель цинка рассчитывал профинансировать сделку, получив 5,1 млрд.долл. от продажи своих акций. Однако на рынке не нашлось покупателей, и канадцы вынуждены были отказаться от дальнейшей борьбы за Inco. Руководители последней хотя и заявили, что рассмотрят предложение бразильской компании, по-прежнему более благосклонны к Phelps Dodge. Американцы готовы заплатить 17,95 млрд.долл. наличными и акциями.

Сама Inco оставила надежды на покупку канадского производителя никеля Falconbridge. Над ним получила контроль швейцарская Xstarta. Компании теперь принадлежит 67,8% акций канадской компании, и она намерена в ближайшее время выкупить оставшиеся. В Falconbridge сначала рассматривали предложение Xstarta как враждебное, однако потом оно было признано лучшим из всех возможных.

Повышенный интерес к производителям никеля со стороны крупнейших горнодобывающих компаний объясняется ситуацией на рынке. Только с начала этого года металл вырос в цене в два раза. После приобретения Inco, объединенная компания выйдет на первое место в мире по производству никеля. Бразильская CVRD разрабатывает два никелевых проекта в долине Амазонки. Производство должно стартовать в 2008 или 2009г. Ожидается, что месторождения обеспечат CVRD 280 т. металла в год, что на 15% больше, чем у лидера отрасли – «Норильского никеля». www.economy.gov.ru, 28.8.2006г.

– Канада – один из крупнейших производителей алмазов в мире. По данным национальной статистической службы, в 2004г. по общей стоимости извлекаемых алмазов она вместе с Ботсваной и Россией во-

шла в тройку лидеров (по объемам добычи – шестое место).

Основные месторождения распложены на Северо-западных территориях (СЗТ). Открыты первые залежи на территории Нунавут и на севере провинции Онтарио. Промышленная алмазодобыча на СЗТ началась только в 1998г. Функционирующие здесь два рудника Ekati и Diavik предполагается эксплуатировать еще в течение 9 и 18 лет соответственно.

В 2005г. из СЗТ было экспортировано 12 млн. каратов алмазов на 1,7 млрд.кан.долл. (вдвое больше чем в 2002г. и втрое чем в 1999г., среднегодовой прирост – 30%). Основные покупатели – Великобритания и Бельгия (90% продаж).

В авг. 2006г. пущен в строй первый на территории Нунавут и третий в стране рудник Jemichio. Планируется, что он будет давать 375 тыс. каратов в год в течение 7-9 лет. Его продукцию для обработки и дальнейшей реализации закупает ювелирная компания «Тиффани».

Готовятся к эксплуатации еще не менее трех месторождений: два на СЗТ (Snap Lake и Ganchoke) и одно в провинции Онтарио (Victor). Обустройство рудников Snap Lake и Victor ведет компания «Де Бирс». Их запасов хватит как минимум на 12 лет. www.polpred.com, 21.8.2006г.

– Четвертый по величине в мире производитель алюминия норвежский концерн Norsk Hydro ASA выставил на продажу свой завод по производству магния в пров.Квебек. Основной причиной называется невозможность продолжения конкуренции с китайскими производителями на рынке США, в т.ч., в связи с высоким курсом канадского долл.

Местные власти обеспокоены возможностью закрытия завода, на котором работает 380 чел., в случае если не найдется покупателя. www.economy.gov.ru, 28.7.2006г.

– Канадские горнодобывающие компании, инвестировавшие значительные средства в Монголии, оказались застигнутыми врасплох решением парламента этой страны о введении налога на сверхприбыль в 68% при добыче золота и меди, который должен действовать при превышении мировых цен на эти металлы определенных фиксированных значений. Стоимость акций крупнейшего канадского инвестора в монгольскую горнодобывающую промышленность, компании «Айвенго Майнз», упала сразу на 21,7%, как только стало известно о решении парламента. Канада занимает второе место по объемам иностранных инвестиций в экономику Монголии, однако, канадского посольства в этой стране нет, данный участок «прикрывается» посольством в Пекине, у которого до дел в Улан-Баторе просто «не доходят руки». Именно отсутствие должного дипломатического сопровождения является причиной многих проблем, которые испытывают канадские компании в своей работе на монгольском рынке. www.economy.gov.ru, 28.5.2006г.

– Крупнейший производитель стали Германии ThyssenKrupp AG вышел из борьбы за приобретение канадской компании Dofasco В заявлении ThyssenKrupp сообщается о том, что предложенная конкурентом Arcelor SA цена 71 долл. за акцию Dofasco (5,5 млрд.долл. в сумме) выше экономически целесообразной, которая, по оценкам немецкой компании, не может превышать 68 долл. за акцию. Срок предложения Arcelor истекает 8 фев. По условиям соглашения, в случае отказа Dofasco от предложения ThyssenKrupp канадская компания должна выплатить отступные в

215 млн.долл., но, несмотря на это, ожидается, что совет директоров Dofasco примет предложение Arcelor. С покупкой самой прибыльной канадской компании Arcelor получит выход на один из самых значительных рынков стальной продукции. www.economy.gov.ru, 1.2.2006г.

— Канадская горно-металлургическая компания Falconbridge, входящая в десятку фирм крупнейших мировых продуцентов, намерена удвоить производство меди до 1 млн.т. в течение следующих 5-10 лет.

Производится 500 тыс.т. меди в год. Компания стремится увеличить производство металла за счет реализации и расширения ряда проектов в Чили (Collahuasi, Lomas Bayas, El Morro) и в Аргентине (El Pachon).

По 44% акций рудника Collahuasi принадлежат компаниям Falconbridge и Anglo American plc, 12% — японской Mitsui Доля Falconbridge в продукции медного чилийского рудника Collahuasi возросла в 2005г. до 211 тыс.т., в результате расширения мощности предприятия с 400 до 500 тыс.т. меди в год.

За 10 млн.долл. Falconbridge приобрела у компании Metallica Resources 70% акций медно-золотого проекта El Morro в Чили. В соответствии с соглашением Falconbridge должна завершить подготовку технико-экономического обоснования к III кв. 2007г. Falconbridge также владеет 33,75% акций рудника Antamina в Перу.

Стратегия Falconbridge предусматривает концентрацию сил и средств на производстве никеля и меди, выпуску же цинка и алюминия она будет уделять меньше внимания. Однако, по заявлению руководства компании, Falconbridge не откажется от своих цинковых и алюминиевых активов.

Noranda, владевшая ранее 59% акций компании Falconbridge, в середине 2005г. увеличила свою долю в ее капитале до 91%. Общая сумма сделки составила 2,4 млрд.долл. Вновь образованная компания получила название NorandaFalconbridge, переименованная в июне 2005г. в Falconbridge.

Компания Xstrata, владевшая частью акций Falconbridge до ее слияния с Noranda, подтвердила свое намерение активного внедрения на рынок меди в Чили. Доля в Falconbridge позволила компании Xstrata участвовать в разработке меди на руднике Collahuasi (который частично принадлежит Falconbridge), а также на полностью принадлежащем Falconbridge руднике Lomas Bayas в составе предприятия Alto Norte. БИ-КИ, 24.1.2006г.

— Первые дни наступившего года были отмечены дальнейшей борьбой европейских стальных гигантов по приобретению самой прибыльной канадской компании в сфере черной металлургии Dofasco. ThyssenKrupp предложил за акцию 63 кан. долл., превысив предложение Arcelor, предложенная сумма за канадскую компанию составляет теперь 4,9 млрд.долл. Акции Dofasco на бирже упали на 81 цент, до 64,17 кан. долл., что свидетельствует, по мнению местных аналитиков о достижении пика цены. Этот показатель, тем не менее, превышает цену, предложенную ThyssenKrupp, поэтому у обоих потенциальных покупателей есть запас для поднятия ставок. Борьба за обладание самой коммерчески успешной канадской стальной компанией началась в мае пред.г., когда Arcelor совместно с Nucor (США) предложили 43 кан. долл. за акцию Dofasco. www.economy.gov.ru, 13.1.2006г.

— 22 дек. 2005г. золотодобывающая компания Barrick Gold увеличила сумму своего предложения за Placer Dome до 10,4 млрд.долл. США (с 20,50 до 22,50

долл. США за одну акцию). Если сделка состоится, Barrick станет крупнейшей в мире золотодобывающей компанией, оставив позади Newmont Mining (США) и AngloGold Ashanti (ЮАР). «Сегодняшний день представляет собой историческую веху для золотодобывающей промышленности», — заявил Грег Уилкинс, главный исполнительный директор Barrick.

Договоренность о повышении цены предложения была достигнута вечером 22 дек. 2005г. и получила одобрение совета директоров Placer. До этого руководство Barrick неоднократно заявляло о том, что не намерено увеличивать сумму своего предложения, которая в сент. составляла 9,2 млрд.долл.

В рамках сделки по поглощению Placer Dome еще одна канадская золотодобывающая компания Goldcorp приобретет активы Placer на 1,485 млрд.долл. США. Goldcorp также увеличила сумму своего предложения, которое ранее составляло 1,35 млрд.

По мнению Керри Смита, аналитика Haywood Securities, в перспективе возможности образовавшейся в результате объединения компании превзойдут все ожидания, в т.ч., с точки зрения эффективности золотодобычи. Еще 1 аналитик Майкл Фаулер из Desjardins Securities, полагает, что обе компании довольны друг другом, и теперь сделке вряд ли что-нибудь помешает. www.economy.gov.ru, 28.12.2005г.

— Канадские компании Globex Mining Enterprises и Queenston Mining, работающие над совместным проектом Вуд-Пандора (Wood-Pandora) в районе селения Кадиллак (провинция Квебек) объявили результаты опробования из скважин W05-10 и W05-11. Обе скважины пересекли значительную золотую минерализацию в горизонте аргиллита. В буровой скважине W05-11 на глубине 114,5 м. в интервале длиной 4,5 м. содержание золота составляет 6,3 г/т, в скважине W05-10 на глубине 72,15 м. в рудном пересечении протяженностью 0,8 м. — 19,9 г/т. Золоторудная минерализованная зона в аргиллитах прослежена во всех направлениях и находится к югу от подземного рудника Вуд (Wood). www.economy.gov.ru, 13.12.2005г.

— «Чукотская горно-геологическая компания», 75% которой принадлежат канадской Vema Gold, а остальные 25% — правительству Чукотского АО, подписала договор займа на 425 млн.долл. США для финансирования разработки золоторудного месторождения «Купол».

В пресс-релизе Vema говорится, что ресурсы включают 400 млн.долл. проектного финансирования, из двух траншей. Первый — в 250 млн. — будет организован Bayerische Hypothek und Vereinsbank (HVB) и Societe Generale. Второй транш — на 150 млн.долл. — предоставляется IFC, Caterpillar Financial, Export Development Canada и Mitsubishi. Срок погашения первого транша — 6,5 лет с момента получения средств, второго — 7,5 лет. Оба транша гарантированы Vema Канадская компания ожидает получения этих средств в I кв. 2006г. Кроме того, «Чукотская ГГК» привлечет субординированный кредит IFC на 25 млн.долл. США сроком на 8,5 лет. В рамках этого кредита Vema продаст IFC 8,5 млн. дополнительных акций по цене 2,94 долл. за ед.

Vema также договорилась с HVB о дополнительном финансировании в 17,5 млн.долл. США — для этого банк выкупит у канадской компании конвертируемые семилетние бонды. Кроме того, Vema Gold внесет 53 млн. в уставный капитал Чукотской ГГК, администрация Чукотки — 18 млн.долл. США. 5 окт. Vema завершила размещение акций на 120 млн.долл.

Общая стоимость работ по организации добычи на «Куполе» оценивается в 470 млн.долл. США Сейчас

Вема завершила анализ месторождения, в ходе которого пришла к выводу о возможности добычи высококачественного золота и серебра с низкой себестоимостью. Основные работы на «Куполе» начнутся в 2006-07гг., коммерческая выработка – 2008г. Консультантом Вема по проекту является Endeavour Financial International. www.economy.gov.ru, 13.12.2005г.

– Решением Федерального суда Канады от 8 нояб. 2005г. отменено постановление Канадского агентства пограничных служб (Капс) от 31 янв. 2005г. об установлении новых значений нормальной стоимости на толстый горячекатаный прокат для ОАО «Северсталь». Капс приняло решение об изменении нормальной стоимости без уведомления российского экспортера, что является нарушением процедуры. Соответствующая апелляция была подана ОАО «Северсталь» в Федеральный суд Канады. Впервые в практике Канады российский экспортер законодательным путем сумел добиться отмены несправедливого решения и укрепить у местных потребителей сложившуюся репутацию надежного и безопасного поставщика стальной продукции. www.economy.gov.ru, 28.11.2005г.

– Канадская сталелитейная компания Stelco (г.Гамильтон, пров.Онтарио), находящаяся под судебной защитой от кредиторов с 29 янв. 2004г., объявила о продаже крупнейшей индийской компании Mittal Steel своих отделений Norambar, Stekfil Ltee, Stelwire, специализирующихся на производстве проволоки и металлических болванок. Детали сделки не разглашаются. По оценкам, объем сделки может составлять 155 млн.кан.долл. www.economy.gov.ru, 14.11.2005г.

– Крупнейшая канадская золотодобывающая компания Barrick Gold (штаб-квартира в г.Торонто) объявила о намерении приобрести за 9,2 млрд. кан. долл. бизнес своего соперника – канадской компании Placer Dome. В случае реализации сделки Barrick Gold станет мировым лидером по добыче золота. Себестоимость продукции при этом будет находиться на уровне 246 долл. США за унцию. www.economy.gov.ru, 14.11.2005г.

– Канадская горнодобывающая корпорация Barrick Gold, занимающая третью позицию среди крупнейших мировых золотодобывающих компаний, продолжает рассматривать Россию в качестве места вложения своих инвестиций в долгосрочной перспективе. В начале окт. Р.Марион, региональный президент компании в России и странах Центральной Азии, подтвердил, что целью корпорации в России с ее быстро развивающимся рынком золота остается «расширение бизнеса с одновременным учетом возможных рисков». Стратегия заключается в развитии через комбинированное инвестирование в геологоразведку, возможные приобретения активов и создание совместных предприятий. Он также отметил, что «инвестиционный климат в любом государстве может изменяться в тот или иной период времени, так же как и конкуренция для иностранных инвесторов. В долгосрочной перспективе мы (Barrick Gold) заинтересованы в России и уверены, что выбранная стратегия отвечает интересам компании и возможным перспективам. В конечном итоге любой инвестор или компания рассматривают инвестиционный климат в стране своих интересов с точки зрения стабильности, главенства закона и четких ясных правил регулирования бизнеса».

Главный исполнительный директор корпорации Г.Уилкинс ранее заявлял, что в течение ближайших 5 лет на долю месторождений в странах бывшего СССР в совокупной добыче золота компанией будет прихо-

диться как минимум 20%. Канадской корпорации принадлежат небольшие активы компаний Highland Gold Mining и Celtic Resources, осуществляющих разработку российских золоторудных месторождений. www.economy.gov.ru, 13.10.2005г.

– Ванкуверская «Бима Голд» объявила об успешном завершении переговоров с германским банком «Байерише Хипо-унд Ферейнсбанк АГ» и французским банком «Сосьете Женераль Коммершел энд Инвестмент Бэнкинг» о получении кредита объемом в 280 млн.долл. для освоения золоторудного месторождения Купол на Чукотке. По заявлению «Бима Голд» также близки к завершению переговоры о получении кредита под этот проект со стороны канадской Корпорации по развитию экспорта и американской «Катерпиллар Файненшл» общим объемом в 120 млн.долл. Кроме того, по словам президента «Бима Голд», компания планирует дополнительную эмиссию акций на 45 до 60 млн.долл., что в сумме составит объем средств, необходимый для освоения месторождения, которое планируется начать в середине 2008г. В условиях, когда крайне редко удается открыть новые золоторудные месторождения, Купол считается одним из наиболее перспективных в мире. www.economy.gov.ru, 15.9.2005г.

– Канадская горнодобывающая корпорация, осуществляющая разработку ряда золоторудных месторождений в России, объявила о завершении технико-экономического обоснования (ТЭО) разработки полиметаллического месторождения «Купол», Чукотка. Проведенные исследования показали экономическую целесообразность освоения этого месторождения, которое и раньше рассматривалось как одно из самых перспективных в этом регионе из-за наличия высокой концентрации драгоценных металлов в породе.

Результаты ТЭО подтвердили, что разведанные запасы месторождения позволят ежегодно добывать в среднем 552,0 тыс. унций золота и 5,9 млн. унций серебра в течение, по крайней мере, 6 лет. Кроме этого, резервы месторождения могут составлять 7,1 млн.т. породы, содержащей 3,85 млн. унций золота при среднем содержании 16,9 г/т и 48,76 млн. унций серебра при среднем содержании 214 г/т. До вывода разработки месторождения на полную мощность к середине 2008г., как предполагается, в него потребуются вложить 364 млн.долл. Подтверждением возросших экономических и культурных связей между Россией и Канадой явилось возобновление прямого авиационного сообщения по маршруту Москва-Монреаль. www.economy.gov.ru, 13.6.2005г.

– Михайловский ГОК посетили представители канадской фирмы «Canadian process technologies inc» («СРТ-Канада») и бразильской фирмы Fedro Eduardo da C. Pereira Engenhria de Processo, с которыми комбинат сотрудничает уже в течение трех лет. Эти фирмы являются известными в мире разработчиками технологий и производителями флотационного оборудования для металлургических предприятий, и будут вести строительство флотационной установки на МГОКе. Как сообщили в пресс-службе комбината, главная цель визита – детальная проработка предпроектных мероприятий по строительству флотационной установки на МГОКе. В обсуждении проекта участвовали и фирмы-проектировщики – Механобрчермета и институт ЦГР (Центргипроруда). В завершении встречи с фирмой «СРТ-Канада» был подписан протокол и оговорен график совместной работы. Решено выполнить все необходимые предпроектные работы

по строительству флотационной установки в течение 2 месяцев, вместо шести, ранее запланированных. The Globe and Mail, 2.6.2005г.

– На Торонтской фондовой бирже акции канадской золотодобывающей корпорации «Кинросс Голд Корп.» возросли на 6,3% в результате появившейся информации о ведущихся переговорах по объединению активов корпорации и российской компании ЗАО «Полус». По мнению аналитиков, целью создания новой золотодобывающей структуры могло бы быть укрепление позиции канадцев на российском рынке в борьбе за участие в разработке крупнейшего в Евразии золоторудного месторождения «Сухой лог». Руководство российской компании подтвердило факт переговоров, подчеркнув, что переговоры также ведутся и с другими западными фирмами. www.economy.gov.ru, 27.5.2005г.

– Вчера российская компания «Северсталь» заявила, что будет заинтересована в повторном включении в борьбу за приобретение канадской компании «Стелко», если суд сочтет, что она не смогла привлечь необходимый капитал для выхода из процедуры защиты от банкротства, и пригласит заинтересованные фирмы вернуться к ранее сделанным предложениям относительно покупки «Стелко».

Свой интерес к покупке также подтвердили «Шерритт Интернэшнл» и Пенсионный фонд учителей Онтарио, представившие ранее совместное предложение. Канадская металлургическая компания «Алгома» по данному вопросу отдалась весьма туманным комментарием, а прочие ранее заинтересованные в приобретении «Стелко» структуры, «Дойче Банк», «ЮС Стил» и «Торонто Доминион Бэнк» от комментариев отказались.

Профсоюз металлургов, ознакомившись с планами руководства компании по оздоровлению финансового положения – в основном за счет привлечения внешних средств и использования высокой конъюнктуры на рынке стали, отметил, что не допустит реализации таких планов, если они не будут учитывать обязательства по пенсионному обеспечению занятых. В этой связи вполне вероятно, что скоро начнется новый раунд борьбы между потенциальными покупателями «Стелко». National Post, 16.5.2005г.

– Компания «Баррик Голд», заплатив 50 млн.долл., увеличила с 13,7% до 20% свою долю в британской компании «Хайленд Голд Майнинг», занимающейся добычей золота в России. Новый капитал будет использован для развития деятельности компании по реализации проектов в России. www.economy.gov.ru, 12.5.2005г.

– Компания «Де Бирс» официально подтвердила свои планы по освоению алмазного месторождения Снэп Лейк в Арктической Канаде. Общая стоимость этого проекта составляет 636 млн.долл. Это будет первое предприятие «Де Бирс» вне Африки. Производство начнется в 2007г., на полные мощности – 1,5 млн. каратов в г. – предприятие выйдет уже в 2008г. National Post, 11.5.2005г.

– Российский «Норильский никель» объявил о планах выделения активов золотодобычи в отдельную компанию. Данное действие вызвано возрастающим интересом к России международных золотодобывающих компаний, даже при относительно небольшом количестве действующих проектов. Компания Vanick Gold Corp. (Торонто) определила Россию как ключевую часть своих планов укрупнения, заявляя, что к 2010г. более 20% добычи золота сосредоточит в России.

Первым шагом Норникеля будет консолидация всех золотопроизводящих активов компании в одну дочернюю фирму – Polyus (ЗАО «Полус»). Дальнейшие планы предполагают обеспечение скорейшего поступления акций фирмы в обращение на российском и международном фондовом рынке. The Globe and Mail, 19.4.2005г.

– Ключевые акционеры настаивают, что план рефинансирования в 1,35 млрд.долл., предложенный профсоюзом United Steelworkers of America (USWA) и Brascan Corp., достоин тщательного изучения, несмотря на то, что он был отвергнут руководством компании буквально через несколько часов после его представления. Из источников в профсоюзе стало известно, что одним из элементов плана рефинансирования является смещение существующего совета директоров компании. Высокопоставленный руководитель USWA сообщил, что «мы и Brascan намерены совместно работать над возрождением Steico. Одним из аспектов этой работы был бы подбор соответствующего совета директоров. Мы не стремимся овладеть компанией или управлять ею, но мы стремимся к тому, чтобы все делалось правильно». Ключевой и наиболее значимой частью плана, которая внесла интригу, является внесение 500 млн.долл. в пенсионный фонд, испытывающий дефицит в 1,3 млн.долл. The Globe and Mail, 15.4.2005г.

– По оценке управляющего Банком Канады Д.Доджа, 10-летняя политика Банка по удержанию инфляции в пределах 2% имела небывалый успех, по крайней мере. Банк удачно справился с задачей приспособления к быстро возрастающему канадскому доллару.

В соответствии с 5-летним соглашением с федеральным правительством, истекающим в следующем г., Банк Канады имеет от 18 до 24 месяцев для приведения инфляции к заданному параметру – 2%. В следующем г. Банк намерен внести изменения в режим установления рамок инфляции, направленные на смягчение шока от потрясений на фондовой бирже и роста курса национальной валюты.

Одновременно управляющий Банком Канады высказал мнение, что искусственное привязывание монетарной политики к индексу потребительских цен не является совершенным, хотя такая система работает и позволяет поддерживать ставки Банка «низкими, стабильными и предсказуемыми». The Globe and Mail, 22.3.2005г.

– 18 фев. Совет директоров канадской сталелитейной компании Steico, находящейся в процедуре защиты от кредиторов, начал рассматривать предложения претендентов по приобретению или рефинансированию компании. Накануне Объединенный союз сталелитейщиков Америки высказал свою поддержку российской «Северстали», которая планирует урегулировать спорные вопросы в отношении пенсионного обеспечения работников Steico, а также собирается покупать всю компанию целиком, что сохранит производственный цикл. Претендентами на активы Steico являются также консорциум Ontario Teachers Pension Plan и Sherritt International Corp. (г. Торонто, Канада), а также выступающие совместно отделение крупных банковских операций TD Bank Financial Group, United States Steel из г. Питтсбурга (США) и Mittal Steel. Процедура защиты от банкротства для Steico по просьбе руководства предприятия была продлена до 29 апр. The Canadian Press, 18.2.2005г.

– Доходы крупнейшей канадской золотодобывающей компании Barrick Gold Corp. (г. Торонто, Он-

тарию) выросли вдвое в IV кв. 2004г. по сравнению с аналогичным периодом 2003г. и составили 156 млн.долл. (77 млн.долл. СИТА в 2003г.). Средняя цена реализации золота возросла до 417 долл. за унцию по сравнению с 394 долл. за унцию. Компания добывает золото и осваивает новые месторождения в Северной и Южной Америке, Танзании и Австралии. Barrick имеет намерение расширить свои операции в России (месторождение Нежданинское). The Canadian Press, 17.2.2005г.

— Отделение крупных банковских операций TD Bank Financial Group объявило о намерении приобрести канадскую сталелитейную компанию Stelco, находящуюся в процедуре защиты от кредиторов. Претендентами на активы Stelco являются также российская «Северсталь», United States Steel из г.Питтсбурга (США), Algoma Steel Inc. (Онтарио, Канада), совместное предприятие Ontario Teachers Pension Plan и Sherritt International Corp. (г.Торонто, Канада). Предложения по приобретению или рефинансированию Stelco должны быть представлены до 14 фев. Не исключается также, что процедура защиты от банкротства для Stelco будет продлена до 30 апр.10.2.2005г.

— Мировой лидер в алмазодобывающей отрасли компания De Beers объявила, что в мае с.г. на Совете директоров будет решаться вопрос о выделении средств на открытие первого из запланированных трех алмазных приисков в Северо-Западных территориях Канады. Предполагается, что первые алмазы из прииска в Снэп-Лэйке (Snar Lake) начнут добываться в 2007г.10.2.2005г.

— Отделение крупных банковских операций «TD Bank Financial Group» объявило о намерении приобрести канадскую сталелитейную компанию Stelco, находящуюся в процедуре защиты от кредиторов. Претендентами на активы Stelco являются также российская «Северсталь», United States Steel из г. Питтсбурга (США), Algoma Steel (Онтарио, Канада), совместное предприятие Ontario Teachers Pension Plan и Sherritt International (г.Торонто, Канада). Предложения по приобретению или рефинансированию Stelco должны быть представлены до 14 фев. Не исключается также, что процедура защиты от банкротства для Stelco будет продлена до 30 апр.

Мировой лидер в алмазодобывающей отрасли компания De Beers объявила, что в мае на Совете директоров будет решаться вопрос о выделении средств на открытие первого из запланированных трех алмазных приисков в Северо-Западных территориях Канады. Предполагается, что первые алмазы из прииска в Снэп-Лэйке (Snar Lake) начнут добываться в 2007г. Курс канадского долл. по результатам утренних торгов 9 фев. равнялся 80,12 центов США. www.economy.gov.ru, 10.2.2005г.

— Мировой лидер в алмазодобывающей отрасли компания De Beers объявила, что в мае с.г. на Совете директоров будет решаться вопрос о выделении средств на открытие первого из запланированных трех алмазных приисков в Северо-Западных территориях Канады. Предполагается, что первые алмазы из прииска в Снэп-Лэйке (Snar Lake) начнут добываться в 2007г. The Globe and Mail, 1.2.2005г.

— Канада впервые применила компенсационные пошлины в отношении продукции из Китая — крепежных изделий из углеродистой стали. Китай, таким образом, рассматривается Канадой в качестве страны с рыночной экономикой, ибо эти пошлины могут быть рассчитаны только в отношении страны с таким статусом. Объем компенсационных пошлин против

китайской продукции составил 31,54%. Расследование охватывало также продукцию из Тайваня, однако петиционерам, канадской компании «Леланд Индастриз», не удалось доказать наличие субсидий, соответственно на продукцию тайваньских экспортеров компенсационные пошлины не начислены. В отношении этой же продукции было возбуждено и антидемпинговое расследование — средневзвешенная антидемпинговая пошлина на китайские товары составила 71,95%, на тайваньские — 68,94%, предприятия, не принимавшие участия в расследовании, получили пошлину в 170%. Эксперты канадского Директората по антидемпинговым и компенсационным расследованиям, принимавшие участие в данном разбирательстве, рассказывают, что китайские экспортеры продавали свои товары по цене, которая была даже ниже стоимости сырья, из которого они сделаны. Импорт крепежных изделий из углеродистой стали в Канаду составляет 233 млн.долл., доля Китая и Тайваня — 55%. The Globe and Mail, 27.1.2005г.

— Канадская компания «Алкан», находящаяся на 2 месте в мире по объемам производства, объявила о своих намерениях инвестировать 55 млн.долл. в два новых завода в Москве и Санкт-Петербурге по производству алюминиевой упаковки. «Российский рынок упаковочных материалов, — отметил президент «Алкан Пэкэджинг» К.Борис, — демонстрирует впечатляющий рост и представляет стратегическую важность для компании». Московский завод будет специализироваться на производстве упаковки для кондитерской и молочной промышленности, предприятие в Санкт-Петербурге — для табачной отрасли. Запуск обоих производств планируется до конца апр. 2006г. The Globe and Mail, 19.1.2005г.

— В борьбу за крупнейшего канадского производителя стали Stelco включились еще два игрока: Teachers' Pension Plan Board совместно с Sherritt International и Algoma Steel. Первые обнародовали совместный финансовый план для Stelco в 1,8 млрд.долл. Sherritt являясь угледобывающей компанией, заинтересована в имеющемся у Stelco коксовом производстве. Предложение содержит план обновления производственных мощностей, финансирования за счет собственного капитала акционеров и выпуска новых акций, часть из которых могла бы быть предложена профсоюзу, работникам и кредиторам компании. Algoma пока не сделала своего официального предложения, но изучает финдокументы Stelco. По словам исполнительного директора Д. Туркотте, «чтобы сделать предложение о приобретении необходимо прояснить ряд важных вопросов с акционерами Stelco». Другие претенденты на покупку Stelco: ОАО «Северсталь» (Россия) и U.S. Steel of Pittsburgh (США). The Globe and Mail, 22.12.2004г.

— Канада приняла активное участие в подготовке Российско-канадского круглого стола «Финансирование геологоразведочных и горнорудных проектов через канадские финансовые рынки», состоявшегося 7 окт. 2004г. в Москве. Это первое мероприятие подобного рода, организованное в Москве при помощи созданного в 2004г. канадского общественного объединения — Канадско-Евразийско-Российская деловая ассоциация (CERBA). Круглый стол был посвящен вопросам развития взаимовыгодного российско-канадского сотрудничества в горнодобыче и проводился под эгидой рабочей группы МЭК по горнодобыче. Во время заседания большой интерес вызвали выступления представителя МПР России об инвестиционной политике страны в этой отрасли и Союза

золотопромышленников России о перспективах и практике иностранного финансирования горнодобывающих объектов в российских регионах. Следующее подобное мероприятие планируется осуществить в Канаде весной 2005г. The Globe and Mail, 10.10.2004г.

— Канадские производители стали выражают тревогу по поводу уже третьего по счету за последние 6 мес. решения об отмене антидемпинговых тарифов на стальную продукцию. Оно рассматривается ими как «открытое приглашение» иностранных производителей с их дешевой сталью на канадский рынок. «Это решения вызвало у нас глубокое недовольство», — говорит представитель компании Dofasco Билл Гейр. «Канадский рынок плоского стального проката становится незащищенным. Мы чрезвычайно уязвимы сейчас».

Dofasco, наряду с Stelco и монреальской Ispat Sidbec призывали Канадский международный торговый трибунал продлить действие таможенных пошлин от 7% до 29% на импорт холоднокатаной стали из Бельгии, Российской Федерации, Словакии и Турции. Тарифы были введены в 1999г. и являются предметом пересмотра КМТТ каждые 5 лет. В последние несколько месяцев трибунал также отменил пошлины на горячекатаную и нержавеющей сталь — два ключевых продукта Dofasco и Stelco.

Dofasco, производящая половину холоднокатаной стали Канады или 700 тыс.т., заявляет, что отмена тарифов не позволит компании инвестировать средства в новое оборудование. Однако торговый трибунал посчитал иначе, решив, что канадским производителям больше не угрожает импорт высококачественной стали, которая используется для изготовления автомобилей и бытовой техники. «Трибунал не видит препятствий для инвестиционных проектов Dofasco», говорит в его заключении.

Цены на сталь удвоились за прошлый год и канадские производители просто не способны удовлетворить весь спрос на нее, отмечает КМТТ, добавляя, что местные компании продолжают получать значительные прибыли за данный тяжелый металл. Более того, неудовлетворительные результаты деятельности сталелитейной промышленности Канады никак не связаны с растущими объемами импорта стали, говорится в 24 страничном решении трибунала.

Даже Stelco, которая осуществляет свои операции в рамках судебного решения по защите от банкротства, сможет получить прибыль в условиях ожидаемого падения цен на 13% из-за роста импорта стали, полагает трибунал. «Трибунал не нашел какой-либо связи между плохими показателями отрасли и ростом импорта. Причина скорее лежит во временном резком падении спроса на сталь, распродаже ее запасов дистрибуторами и неконкурентоспособности, по крайней мере, одного из основных производителей стали — Stelco», — гласит вердикт.

Этот довод подорвал позиции сталелитейщиков Канады, которые долгое время жаловались, что иностранные производители поставляют свою сталь на рынки Северной Америки по искусственно заниженным ценам. После волны крупных отраслевых объединений, а также с учетом фактора быстро растущего Китая, большинство мировых излишков стали, просто исчезло с рынка. Однако некоторые производители полагают, что китайский спрос в конечном итоге иссякнет, и большинство стали опять попадет на рынки Северной Америки.

КМТТ отвергло и этот аргумент, предположив, что Япония и растущие Россия, Индия и Бразилия смогут

потребить все излишки, которые останутся после снижения китайского спроса. Было также отмечено, что большинство стали, которая все же попадет в Северную Америку, будет направляться в США, а не Канаду. National Post, 17.9.2004г.

— Канадский международный торговый трибунал вынес постановление о пересмотре антидемпинговых мер в связи с истечением срока их действия в отношении определенных видов холоднокатаного стального листового проката происхождения из России, Бельгии, Словакии и Турции. Как сообщает пресс-служба минэкономразвития РФ, трибунал решил, что возобновление импорта соответствующей стальной продукции не нанесет ущерба местной промышленности.

Канада ввела антидемпинговые пошлины в 29% против российского плоского холоднокатаного проката 27 авг. 1999г. В конце июня были отменены антидемпинговые пошлины по горячекатаному прокату в 41,6% в отношении поставок из России, а также Франции, Румынии и Словакии.

«Таким образом, для российских экспортеров стального проката на канадский рынок складывается достаточно благоприятная ситуация», — отмечают в минэкономразвития. В пресс-службе сообщили, что единственной ограничительной мерой остается антидемпинговая пошлина в 25,2% на толстый горячекатаный лист, хотя для ОАО «Северсталь», принимавшего участие в расследовании, данная мера не препятствует экспорту, т.к. рыночные цены значительно превышают установленное для этого предприятия пороговое значение, и соответственно металл поступает в Канаду без применения антидемпинговой меры.

Однако по словам МЭРТ, «благоприятная обстановка не должна расхолаживать российских экспортеров не только из-за жесткой конкуренции со стороны третьих стран». «Нашим металлургам следует избегать любых неосмотрительных действий, особенно в ценовой политике. Предыдущий опыт говорит о том, что канадские производители быстро и эффективно используют антидемпинговое законодательство. Остается открытым и вопрос принятия канадскими антидемпинговыми органами данных российской бухгалтерской отчетности при расчете нормальной стоимости. Канадская сторона пока не отреагировала на соответствующие российские предложения», — сообщили в пресс-службе МЭРТ. Росбалт, 1.9.2004г.

— Wheaton River Minerals (г.Ванкувер) и Iamgold (г.Торонто), две крупные канадские компании, производящие золото, приняли решение об объединении. Новая компания (название еще не принято) будет стоить 2,65 млрд. кан. долл. и производить 1 млн. унций золота в год, используя свои рудники в Африке, Австралии, Центральной и Южной Америке и другие. По объему производства она займет 5 место в Северной Америке и 9 в мире. Financial Post, 2.4.2004г.

— Компания Falconbridge (г.Торонто, Онтарио) объявила о вложении 550 млн. ам. долл. в разработку нового никелевого месторождения в Садбери (пров. Онтарио). Планируется, что добыча начнется в 2008г. National Post, 11.3.2004г.

— Канадская транснациональная корпорация Alcan (г.Монреаль, Квебек), специализирующаяся в сфере алюминиевой промышленности и упаковки, получила от правительства КНР одобрение на 50% участие в совместном с китайскими компаниями Qingtonxia Aluminum, Ningxia Electric Power Develop-

ment, Investment предприятие. Инвестиции в 150 млн. ам. долл. пойдут на установку системы безопасности подачи энергии для плавильни мощностью 150 кило тонн в автономной области Нингхуа, Это позволит Alcan в дальнейшем через дополнительные инвестиции приобрести до 80% новой линии мощностью 250 кило тонн, находящейся в стадии строительства. The Canadian Press, 10.3.2004г.

– Министр природных ресурсов Северо-Западных территорий Брендан Белл высказался за необходимость увеличения отчислений от доходов, получаемых от разработки местных алмазных приисков, на развитие инфраструктуры и решение социальных вопросов, стоящих перед регионом. Эксплуатация в течение 15-18 лет двух приисков, расположенных к северо-востоку от Йеллоунайфа, предусматривает отчисление в федеральный бюджет роялти и налоговых поступлений в 7,5 млрд. кан. долл. В то же время местный бюджет получит 260 млн. кан. долл. Поскольку недавно премьер-министр страны Поль Мартин принял решение об увеличении для Ньюфаундленда и Лабрадора доли роялти от эксплуатации прибрежных нефтяных и газовых месторождений, есть надежда, что и для Северо-западных территорий размер роялти от разработки алмазных приисков также увеличится. The Globe and Mail, 9.3.2004г.

– Канадские золотодобывающие компании выступают передовым отрядом западных компаний, вкладывающих средства в китайский горнодобывающий сектор. Не далее как 10 лет назад золотодобывающие фирмы промышленно-развитых стран уже пытались проникнуть на китайский рынок золотодобычи, привлекаемые большими запасами этого металла, но, столкнувшись с местным законодательством, были вынуждены отбросить эту идею.

Сейчас, политический режим в Китае, стремясь привлечь иностранные капиталовложения в китайский золотодобывающий сектор, вносит изменения в законодательное регулирование горнодобычи, придавая все большее значение свободным рыночным отношениям.

Пионерами освоения богатых и малоразработанных китайских золотых месторождений выступают небольшие канадские геологоразведочные компании. В дек. фирма TVI Pacific основала в Китае свою 100% дочернюю компанию, которая, выкупив лицензию, проводит разведку золотого месторождения в провинции Хунан. Одновременно ведутся переговоры по покупке лицензий на другие месторождения. Фирма планирует вложить до 10 млн. кан. долл. в китайский бизнес в этом году.

Новое китайское законодательство теперь разрешает образовывать компании со 100% иностранным капиталом, в то время как прежде было возможно создавать СП в сотрудничестве с местной компанией, которой должно было принадлежать не менее 10-20% акций СП.

Канадцы оценивают это нововведение как фундаментальный шаг вперед, позволяющий иностранным компаниям более оперативно и гибче работать на местном рынке. Среди других канадских компаний, присутствующих на китайском рынке, можно выделить: Southwestern Resources, Mandarin Goldfields, Mining and Metals.

Такие золотодобывающие гиганты, как Placer Dome и Barrick Gold также обратили свое внимание на китайский рынок. Первый уже проводит переговоры по образованию СП в Китае, а второй – пока собирает информацию. The Globe and Mail, 16.2.2004г.

– Канадская корпорация по развитию экспорта EDC и российский алмазный гигант АК «Алроса» 5 фев. 2004г. подписали кредитное соглашение, предусматривающее выделение 15 млн.долл. для обеспечения закупок канадского горнодобывающего оборудования и оказания услуг для российской компании. Срок кредита – 5 лет.

По заявлению Эрика Сигела, вице-президента канадской корпорации, выделение кредита позволит укрепить коммерческие связи между канадским горнодобывающим бизнесом и одной из крупнейших алмазодобывающих компаний в мире, каковой является «Алроса», на долю которой приходится 20% всей мировой добычи алмазов.

Открытие кредитной линии, несомненно, является одним из шагов канадской государственной корпорации, идущим в русле политики, проводимой EDC, по оказанию содействия проникновению канадских коммерческих фирм в ключевые отрасли экономики России, которыми являются нефтегазодобыча, разработка месторождений минеральных ископаемых, современные технологии, телекоммуникации и лесопереработка. The Globe and Mail, 6.2.2004г.

– Канадская корпорация по развитию экспорта EDC подписала кредитное соглашение с российской АК «Алроса» о предоставлении кредитной линии на 15 млн.долл. сроком на 5 лет. Как сообщили 4 фев. Прайм-ТАСС, в пресс-службе «Алроса», это первый случай, когда российская компания подписывает соглашение с канадским государственным экспортным агентством о кредитной линии, в рамках которой начинаются поставки оборудования для управления горными и транспортными работами. Существенным элементом соглашения является предоставление финансирования и гарантий под корпоративное обязательство АК «Алроса» без каких-либо залоговых инструментов.

На протяжении ряда лет «Алроса» осуществляла прямые закупки канадского оборудования, адаптированного к условиям Крайнего Севера. Еще в июле 2001г. были проведены переговоры с EDC, которая выразила намерение способствовать расширению сотрудничества АК «Алроса» с канадскими экспортными фирмами. В фев. 2002г. в рамках визита в Россию группы канадских политиков и бизнесменов (так называемой «Команды Канады») во главе с премьер-министром Жаном Кретьеном между «Алроса» и EDC был подписан меморандум о взаимопонимании, предусматривающий оказание помощи компании «Алроса» в финансировании поставок канадского оборудования на достаточно льготных, по сравнению с другими экспортными агентствами, условиях. По словам вице-президента АК «Алроса» Дмитрия Новикова, «стоимость канадской кредитной линии существенно ниже средней стоимости заимствований «Алроса». Таким образом, кредитное соглашение не только позволяет обеспечить необходимые поставки канадского оборудования на выгодных условиях, но и продолжает целенаправленную работу компании по снижению краткосрочных и дорогих кредитов в портфеле компании».

Канадская корпорация по развитию экспорта EDC – государственная корпорация, созданная в 1944г. для поддержки канадских компаний, занимающихся внешней торговлей и инвестициями. EDC финансирует канадские предприятия-экспортеры, предоставляет различные финансовые услуги (страхование кредитов, гарантии, прямые займы покупателям и кредитные линии). АК «Алроса» является одной из

крупнейших алмазодобывающих компаний мира, на ее долю приходится около 25% мировой добычи. В 2003г. АК «Алроса» добыто алмазов на 1 млрд. 610,3 млн.долл. Объем реализации основной продукции составил 1 млрд. 814 млн.долл., в т. ч. бриллиантов — 122,4 млн.долл. В 2004г. «Алроса» планирует добыть алмазов на 1 млрд. 856 млн.долл. Крупнейшими акционерами АК «Алроса» являются минимущество РФ — 37% акций, и министерство по управлению госимуществом Якутии — 32%. The Globe and Mail, 5.2.2004г.

— Власти канадских провинций Нунавут и Северо-западные территории объявили о рекордном количестве заявок, поданных старателями на получение разрешения на поиск алмазов на их землях.

В соответствии с канадским законодательством для получения права на осуществление поиска полезных ископаемых на определенном участке земли старателю необходимо подать официальную заявку в местные органы власти, причем эта заявка принимается один месяц в году (дек.), а само разрешение выдается только в фев.

В Канаде разрабатываются два алмазных месторождения — Ekati и Diavik, расположенные на землях Северозападных территорий. Еще одно месторождение этого района — Snap Lake — готовится к разработке. В Нунавуте готовится к разработке месторождение Jericho.

По информации властей указанных провинций, в дек. 2003г. было подано 1518 заявок (на 64 млн. актов) в Нунавуте и 600 заявок (на 6 млн. акров) в Северо-западных территориях. В предг. эти цифры составляли только 190 в Нунавуте и 200 в Северо-западных территориях.

Канада, несомненно, переживает самый крупный бум за всю историю разведки полезных ископаемых. Количество поданных заявок перекрывает цифры 1991г., когда были открыты первые канадские месторождения алмазов. Очередь на подачу заявок образовалась еще в нояб., и старатели вынуждены были провести несколько дней под открытым небом, ожидая начала приема заявок. Резкое усиление интереса к поиску алмазных месторождений послужит хорошей базой к увеличению добычи этих минералов и будет способствовать достижению поставленной цели — выводу Канады на третье место в мире по их добыче. The Globe and Mail, 3.2.2004г.

— Канадский алюминиевый гигант Alcan, вышедший после завершения в дек. 2003г. поглощения французского концерна Pechiney SA на первое место в мире по уровню продаж алюминиевой продукции, обнародовал план своих первоочередных действий на первый квартал 2004г. Центральным звеном этого плана является программа сокращения издержек производства на 250 млн.долл.

Приобретение французского конкурента удвоило активы канадской компании, довело ее годовой доход до 25 млрд.долл., увеличило количество занятых до 88 тыс.чел. в 63 странах и обошлось канадскому гиганту в 6,3 млрд. кан. долл.

По уверению ее руководства, потребуется не менее двух лет на то, чтобы компания смогла ощутить реальные плоды от этого приобретения. Сейчас же на первом месте стоит вопрос экономии, а, следовательно, и сокращение рабочих мест, первыми под которое попали французские служащие поглощенной корпорации.

Объявлено о планах компании по закрытию алюминиевого завода в Джонгуэре, Квебек, что приведет к сокращению 550 рабочих мест. И хотя компания

уверяет, что сокращение вызвано экологическими проблемами, мало кто сомневается в реальном положении вещей, тем более, что до поглощения корпорации закрытие завода планировалось не ранее 2014г. The Globe and Mail, 3.2.2004г.

— Канадская компания Barrick Gold объявила о принятом решении ограничиться покупкой за 2,4 млн.долл. дополнительных 7% акций российско-британской золотодобывающей компании Highland Gold Mining (HGM) в фев. 2004г.

Канадская компания в окт. 2003г. заявила о себе на российском рынке инвестированием 37,6 млн.долл. в покупку 10% акций HGM. Тогда же было объявлено и о планах доведения ее доли в российско-британской компании до 29%. Торонтская фондовая биржа отреагировала на это известие снижением курса акций Barrick на 53 цента.

Канадские обозреватели высказали предположение о трудностях, с которыми, по всей видимости, компания столкнулась на российском рынке. Тем более что в последнем исследовании привлекательности на предмет разработки месторождений полезных ископаемых 53 основных стран и территорий мира, проведенном канадским институтом Фрейзера, Россия заняла первое место по геологическим параметрам и лишь 40 — по созданным условиям доступа иностранных компаний.

Однако президент компании Грег Вилкинсон заявил, что приостановка наращивания финансовых вложений в Россию не связана с ухудшением инвестиционного климата в стране, а является отражением изменения политики компании в целом. В будущем Barrick планирует произвести инвестиции в российскую экономику уже в качестве прямого инвестора и что она уже наметила ряд российских месторождений, куда эти средства будут вложены. Financial Post, 29.1.2004г.

АВИАПРОМ, АВТОПРОМ

— Рабочие канадского отделения американского автогиганта Chrysler одобрили соглашение, достигнутое профсоюзами и руководством компании, согласно которому их доходы снизятся, передает Associated Press. В ходе голосования 87% сотрудников Chrysler высказались за принятие этого соглашения. «Такой высокий уровень поддержки говорит о том, что наши рабочие заинтересованы в сохранении достойных рабочих мест», — прокомментировал исход голосования профсоюзный лидер предприятия Кен Левенза. В рамках этого соглашения канадские рабочие лишатся некоторых бонусов — премий на Новый год, дополнительных выплат по нетрудоспособности и нахождению в больнице, компенсаций за неиспользованный отпуск. Все это позволит Chrysler экономить 200 млн.долл. в год.

Достижение согласия с профсоюзами было для Chrysler крайне важным условием для получения финансовой помощи от правительства и заключения стратегического партнерства с итальянской автокомпанией Fiat SpA. Правительство Канады и итальянские автостроители требовали вывести стоимость рабочей силы на предприятиях Chrysler на такой же уровень, как на канадских и американских предприятиях Toyota, где позиции профсоюзов не столь сильны.

Ситуация особенно обострилась в середине апреля, когда после очередных безуспешных переговоров с профсоюзными лидерами, глава Fiat SpA Серджио Марчionне заявил, что его компания готова прекра-

тить переговоры о создании альянса с Chrysler, если американский автопроизводитель, находящийся на грани банкротства, не найдет пути снижения стоимости рабочей силы. www.autonews.ru, 27.4.2009г.

– Автоконцерну Chrysler удалось договориться и подписать новый договор с лидерами канадского профсоюза CAW.

К 30 апр. автогигант должен выполнить условия правительства США, чтобы получить помощь и избежать банкротства. От профсоюзов и кредиторов необходимо добиться уступок, чтобы улучшить свое финансовое положение, добиться доверия президентской комиссии и создать альянс с Fiat, пишет Triton-Import.ru. Условия нового договора с канадским профсоюзом, мягко говоря, не очень радуют его руководство.

Chrysler и CAW создадут фонд здравоохранения, причем сроки его создания не определены. С авт. завод в Виндзоре будет работать только в две смены. Все канадские заводы Chrysler продолжают работу. Зарплаты и премии пока оставят прежними. В страховки больше не включают оплату услуг частных медицинских учреждений. Сотрудники больше не получают скидки на покупку автомобилей Chrysler. Компания не будет оплачивать обучение рабочих. Время перерывов за одну смену – 40 минут. При необходимости Chrysler может нанимать временных рабочих на неполный рабочий день.

Эти изменения еще не гарантируют того, что Chrysler не подаст заявление о банкротстве. В случае банкротства Chrysler разделится на множество мелких компаний. Окончательное решение примут 7 мая. Если Chrysler сможет выкупить большую часть своего долга, то Fiat окончательно спасет положение. Иначе Fiat останется только дожидаться банкротства Chrysler, чтобы купить то, что от него останется. IA Regnum, 27.4.2009г.

– Правительство Канады намерено предоставить дополнительное финансирование автомобильному сектору страны. Как сообщил министр промышленности страны Тони Клемент, в частности, средства, выделяемые из бюджета, пойдут на поддержку людей, намеревающихся приобрести автомобили General Motors или Chrysler, пока компании находятся в стадии реструктуризации. Он также отметил, что на эти нужды будет выделено 700 млн. канадских долл. (565 млн.долл. США), передает (С) Associated Press.

Т. Клемент уточнил, что правительство будет нести гарантии по долгам перед поставщиками в случае, если автопроизводитель разорится. Канада, наряду с США, ожидает план по реструктуризации GM и Chrysler, прежде чем пускать в работу план финансовой поддержки. www.autonews.ru, 8.4.2009г.

– Руководство американского автомобилестроительного концерна Chrysler LLC обратилось к правительству Канады с просьбой выделить ей кредит в 2,3 млрд.долл., сообщает Bloomberg. Компания намерена также добиваться уступок от профсоюзов. По словам вице-президента Chrysler Тома ЛаСорда (Tom LaSorda), автомобилестроитель добивается больших уступок по сравнению с теми, что получила недавно от профсоюзов General Motors Corp.

Как указывает агентство, канадский профсоюз работников автомобильной промышленности заявил о предварительной договоренности с GM о «замораживании» зарплат и пенсий до 2012г.

Chrysler необходимы 5 млрд.долл., чтобы выжить в условиях беспрецедентного спада в автомобильной промышленности. www.bfm.ru, 12.3.2009г.

– Крупнейший в Северной Америке производитель автокомплектующих канадская Magna International по итогам 2008г. снизила чистую прибыль в 9,3 раза до 71 млн.долл. против 663 млн.долл. годом ранее, говорится в сообщении компании. Годовая выручка снизилась на 9% с 26,067 млрд.долл. до 23,704 млрд.долл.

В IV кв. чистые убытки компании составили 148 млн.долл., в то время как годом ранее чистая прибыль достигла 28 млн.долл. Убытки Magna без учета издержек на сокращение штата и списаний по активам составили 76 млн.долл. Продажи в окт.- дек. уменьшились на 29,2% с 6,836 млрд.долл. до 4,836 млрд.долл. Magna терпит квартальные убытки второй раз подряд. В III кв. потери компании составили 215 млн.долл. и также по большей части были связаны с расходами на реструктуризацию.

Столь резкое падение квартальной выручки связано с мощнейшим с 1992г. спадом в американском автопроме, отмечает Bloomberg. Производство комплектующих и сборка для General Motors, Ford и Chrysler обеспечивали Magna 85% ее выручки в Североамериканском регионе. В целом объемы производства машин в IV кв. снизились в Северной Америке на 25%, в Европе – на 26%. В связи с этим в прошлом месяце компания объявила о планах закрыть свой завод в штате Нью-Йорк, на котором работает 1400 чел. Всего в Magna занято 74 тыс.чел. www.bfm.ru, 25.2.2009г.

– В условиях экономического кризиса, канадская корпорация «Бомбардье» приняла решение о сокращении 1360 рабочих мест на своих заводах в г. Монреале (пров. Квебек) (710 мест), Уичите (штат Канзас, США) (350 мест) и Белфасте (Ирландия) (300 мест). По заявлению руководства компании, в 2009г. планируется незначительное снижение объемов поставок самолетов по сравнению с пред.г. В этой связи ожидается снижение темпов производства.

С учетом общей экономической ситуации на мировом рынке и сложного положения авиаперевозчиков и покупателей бизнес-самолетов, поступление новых заказов в ближайшей перспективе весьма проблематично. По мнению канадских экспертов, заказы на самолеты бизнес класса сократятся в тек.г. в два раза. Ранее подобные решения были приняты компаниями «Белл Хеликоптер» и «Боинг». www.economy.gov.ru, 14.2.2009г.

– Один из крупнейших в мире производителей авиадвигателей компания Pratt & Whitney Canada намерена сократить 1 тыс. своих сотрудников, сообщило Associated Press. Причиной такого решения в руководстве компании называют резкое падение спроса на выпускаемые ею небольшие бизнес-самолеты. Увольнения не затронут подразделения компании, выпускающие региональные авиалайнеры, военные самолеты и вертолеты. Сокращения начнутся в ближайшее время и затронут 10% от общего числа работников.

Pratt & Whitney Canada является подразделением многопрофильного концерна United Technologies. Операционная прибыль Pratt & Whitney выросла за 2008г. на 5,5% до 2,12 млрд.долл. На прошлой неделе другая канадская авиастроительная компания – Bombardier Aerospace объявила о предстоящем увольнении 1360 сотрудников (4,5% штата) из-за падения спроса на бизнес-самолеты. Еще одна авиастроительная компания – Rockwell Collins сообщила об увольнении 600 сотрудников и замораживании зарплат также из-за падения спроса. www.bfm.ru, 12.2.2009г.

— Чистая прибыль канадского концерна Buhler, контролируемого российской группой «Ростсельмаш» (51% акций), в I финансовом квартале 2008-09гг., закончившемся 31 дек., составила 4,4 млн.долл. По сравнению с аналогичным периодом предыдущего финансового года (1,2 млн.долл.), показатель увеличился в 3,7 раза, говорится в отчете компании.

Объем продаж в окт.-дек. 2008г. составил 57,097 млн.долл. по сравнению с 32,4 млн.долл. за аналогичный период 2007/8 фин.г. (рост на 76%).

Buhler Industries (Канада) выпускает колесные с/х тракторы. www.bfm.ru, 10.2.2009г.

— Канадская компания Magna заложит первый камень в строительство завода по производству автокомпонентов в Петербурге в мае 2009г., сообщил журналистам во вторник председатель городского комитета по инвестициям и стратегическим проектам Максим Соколов. «Magna заложит первый камень в строительство своего завода в мае этого года», — сказал Соколов.

Начать производство штампованных автокомплектующих на своем заводе в промзоне Шушары компания планирует в IV кв. 2010г.

Канадская Magna International — один из крупнейших мировых производителей автокомплектующих, она поставляет детали для автомобилей Ford, Toyota, Honda, Volkswagen, Porsche, General Motors, Chrysler, Mitsubishi, Hyundai, Great Wall. Компания была образована в 1969г. после поглощения Multimatic Investments компанией Magna Electronics. РИА «Новости», 10.2.2009г.

— В кризис Россия может стать привлекательным рынком для производителей автокомпонентов. Так, производитель автокомпонентов, разработчик и сборщик автомобилей Magna уже ищет в РФ новые активы, пишут «Ведомости». По данным издания, Magna ищет возможности диверсифицировать бизнес и уменьшить долю контрактов с автопроизводителями в Северной Америке.

Magna начала работать в России в 2006г. В частности, с «АвтоВАЗом» она планировала построить в Тольятти завод по выпуску автомобилей на новой платформе класса С. Но партнеры ограничились только разработкой этого автомобиля. Сейчас Magna строит завод по производству пластика в Санкт-Петербурге и планирует такой же в Калуге. А в конце 2008г. она арендовала цех на «Ижорских заводах», чтобы наладить там производство пластиковых деталей. В дек. Magna купила нижегородский «Технопласт» — производит автомобильные бамперы, решетки радиаторов, дверные панели, передние панели, центральные консоли, обшивку крыши.

Magna, скорее всего, не последний производитель компонентов, который заявит об интересе к российскому рынку, и главная причина — падение продаж за рубежом, считает директор московского офиса А.Т.Кearney Евгений Богданов. Например, рынок США снизился на 18% до 13,2 млн. машин, российский же в 2008г. вырос на 16% до 2,77 млн.

Акционеры Magna — семья основателя компании Фрэнка Стронака (55,4% голосов). Выручка компании за первые 9 месяцев 2008г. составила 18,87 млрд.долл., чистая прибыль — 219 млн.долл. www.bfm.ru, 16.1.2009г.

— Крупнейший канадский производитель автомобильных запчастей Magna арендовал на три года помещение на территории Ижорских заводов в Санкт-Петербурге, в котором планирует начать производство до того, как будет построен собственный завод

компании в Шушарах. Как сообщил в интервью деловой газете «РБК daily» директор по корпоративным коммуникациям Magna Europe Даниэль Вацани, производство в Санкт-Петербурге стартует уже в I кв. 2009г. «Компания хочет обеспечить своих клиентов продукцией до запуска основного предприятия», — отметил он.

Площадь арендованного здания — 12 тыс.кв.м. «Здание на территории Ижорских заводов полностью отвечает нашим требованиям, — говорит гендиректор компании Magna Юрген Колар. — Оно позволяет в ближайшее время организовать производство и начать обслуживать компанию Ford и другие автомобильные концерны в Петербурге».

Собственный завод Magna должен быть построен в Шушарах на выделенном городом участке. Ожидается, что инвестиции в первую очередь составят 60 млн.долл.; завод будет выпускать пластмассовые и металлические автокомпоненты, а также коробки передач. RosInvest.Com, 1.12.2008г.

— Согласно заявлению компании Magna International, ей стало известно о том, что кредитор 100-проц дочерней компании ОАО «Русские Машины» реализовал право на 20 млн. субординированных голосующих акций класса А компании Magna, которые были заложены как обеспечение финансирования, привлеченного компанией «Русские Машины» для инвестиции в компанию Magna 20 сент. 2007г. Участие компании «Русские Машины» в соглашении со Stronach Trust, связанном с данной инвестицией, прекращено.

Прекращение этого соглашения приведет к следующим результатам:

- до 20 млн. субординированных голосующих акций класса А компании Magna будут проданы по распоряжению кредитора компании «Русские Машины»;

- компания «Русские Машины» перестанет являться непрямым акционером холдинговой компании M Unicar Inc., созданной для владения акциями Magna, принадлежащими Stronach Trust, компании «Русские Машины» и некоторым менеджерам Magna;

- компания M Unicar продолжит находиться под непрямым контролем Stronach Trust, и после продажи 20 млн. субординированных голосующих акций класса А компании Magna ей будут принадлежать все 726 829 находящихся в обращении акций класса Б компании Magna, а также 605 000 субординированных голосующих акций класса А компании Magna, которые представляют 66% от всех голосов, предоставленных акциям обоих классов;

- компания «Русские Машины» перестанет являться непрямым акционером европейской компании, через которую Фрэнк Стронах (Frank Stronach) оказывает консультационные услуги, связанные с деятельностью компании Magna за пределами Канады и Австрии.

«Наш стратегический союз с компанией «Русские Машины» способствовал ускорению нашего роста на российском рынке, — сказал Зигфрид Вольф (Siegfried Wolf), соуправляющий директор компании Magna — У нас сложились хорошие рабочие отношения с Олегом Дерипаской и с группой Basic Element, в которую входят компания «Русские Машины» и ее контролируемая дочерняя компания «Группа ГАЗ» — вторая по величине компания российской автомобильно-строительной отрасли. Мы считаем, что российский рынок по-прежнему предоставляет нам значительные возможности, и мы намерены продолжать искать возможности совместной работы с компаниями «Рус-

ские Машины» и ГАЗ, а также другие возможности укрепления нашего положения в России».

Наша компания является наиболее диверсифицированным поставщиком автомобильных компонентов в мире. Мы проектируем, разрабатываем и производим системы, блоки, модули и компоненты, в которых используются передовые технологии, а также разрабатываем и собираем готовые автомобили, в основном для продажи автосборочным предприятиям (ОЕМ), производящим легкие автомобили и легкие грузовики. Наши возможности включают проектирование, инжиниринг, тестирование и производство систем автомобильных интерьеров, систем сидений, систем закрытия, систем корпуса и шасси, визуальных систем, электронных систем, внешних систем, систем трансмиссии, систем крыши, а также инжиниринг и сборку готовых автомобилей. Прайм-ТАСС, 6.10.2008г.

— Компания Олега Дерипаски отказалась от одной из крупнейших инвестиций за рубежом: Базэл отдал своему кредитору купленную ранее долю канадского производителя автокомпонентов Magna, подешевевшего в условиях финансового кризиса и снижения спроса на автомобили во всем мире.

Базэл сообщил в пятницу, что вывел свою «дочку» Русские машины из акционерного капитала канадской Magna, связав это решение с текущим мировым финансовым кризисом.

Аналитики считают, что таким образом холдинг российского миллиардера решил подстраховаться от потерь в ситуации, когда на автомобильном рынке «все готовится к худшему».

В 2007г. структуры российского бизнесмена купили 20% Magna — крупнейшего в мире производителя автокомпонентов — за 1,54 млрд.долл. С тех пор рыночная стоимость этого пакета снизилась более чем на 400 млн.долл. — до 1,12 млрд.долл.

По сведениям Magna, пакет находился в залоге у одного из заимодавцев, одолжившего структурам Базэла деньги на покупку доли в канадской компании.

Утром в пятницу Magna сообщила, что российский инвестор отдал эти акции кредитору в собственность. «Участие Русских машин в соглашении со Stropach Trust (управляет контрольным пакетом Magna) прекращено», — резюмирует канадская компания. Magna не назвала нового владельца 20% ее капитала.

Год назад Базэл сообщал, что одна из его структур взяла 877 млн.долл. у французского BNP Paribas в качестве двухлетнего кредита на покупку доли в Magna, договорившись также о возможности его увеличения до 1,23 млрд.долл.

Покупка доли Magna была одной из крупнейших заграничных сделок Базэла, не связанных с металлургическим бизнесом. Дороже обошлась только покупка доли в австрийской строительной компании Strabag за 1,2 млрд. евро (1,6 млрд.долл.).

Представитель Strabag, в которой Дерипаске принадлежит 25%, сказал Рейтер в пятницу, что накануне российский инвестор сообщил менеджменту компании о намерении сохранить свой пакет. Reuters, 3.10.2008г.

— Канадский авиапроизводитель Bombardier представил на выставке Jet Expo во Внуково-3 свою новинку — бизнес-самолет среднего класса Learjet 60XR. «Во Внуково-3 мы представили три самолета нашей самой продаваемой линейки», — отметил на выставке региональный вице-президент по продажам в России и СНГ компании Bombardier Кристоф Дегумуа.

По его словам, российский рынок самолетов для бизнес-авиации переживает всплеск, поэтому компания Bombardier намерена уделить ему самое пристальное внимание. «В фев. 2008г. мы впервые открыли в России центр техобслуживания наших самолетов в Москве», — сказал Дегумуа, добавив, что Bombardier обеспечивает и тренировку российских пилотов для полетов на своих самолетах.

При этом он не стал озвучивать точную цифру поставок самолетов бизнес-класса в Россию и страны СНГ. «Не все наши машины зарегистрированы в России, ряд бортов зарегистрирован в других странах», — пояснил представитель Bombardier. РИА «Новости», 17.9.2008г.

— Канадская Magna в пятницу объявила о покупке первого актива в России — нижегородского предприятия «Технопласт». Оно производит автомобильные бамперы, решетки радиаторов, дверные панели, передние панели, центральные консоли, обшивку крыши. Это первое приобретение Magna в России, говорит руководитель подразделения по автопрому Ernst & Young Иван Бончев, пишет газета «Ведомости». Раскрыть сумму сделки и количество купленных акций представитель Magna отказался.

Гендиректор нижегородской УК «Автокомпонент» Олег Зайцев оценил сделку не более чем в 30 млн. евро. За большую сумму можно построить новый завод. 100% акций «Технопласта» принадлежат Владимиру Амельченко. Ранее Амельченко говорил о переговорах с Magna по продаже всех принадлежащих ему акций «Технопласта».

О закрытии сделки сообщил также источник в «Русских машинах». А помощник Амельченко Виталий Рябов сообщил «Ведомостям», что сделка по продаже 100% акций еще не завершена: сейчас документы находятся на стадии проверки и согласования в различных структурах Magna. По его словам, сделка завершится в течение месяца-полутора.

Рябов рассказал, что идея приобрести «Технопласт» принадлежала Magna: компания заинтересовалась предприятием, когда группа ГАЗ объявила о выпуске автомобиля на базе Chrysler Sebring (Siber), поскольку является крупным поставщиком автокомпонентов для Chrysler. По словам собеседника «Ведомостей» в «Русских машинах», ГАЗ будет комплектовать пластиковыми деталями «Технопласта» автомобили Siber, производство которых было запущено на прошлой неделе.

Строительство собственного завода заняло бы у Magna минимум год, говорит аналитик ИФК «Метрополь» Михаил Пак, а купив готовый завод, компания сразу может вкладывать средства в улучшение качества продукции и расширение производства. Magna выйдет на растущий и высокорентабельный рынок автокомплектующих раньше других иностранных конкурентов, а поможет ей в этом ее партнер — группа ГАЗ, которая сама нуждается в качественных комплектующих для новых проектов. Magna International — производитель автокомпонентов, разработчик и сборщик автомобилей. Выручка — 26,06 млрд.долл. (2007г.). Чистая прибыль — 663 млн.долл. ЗАО «Технопласт» — нижегородский производитель пластиковых автокомплектующих. Сотрудничает с Группой ГАЗ, «АвтоВАЗом», «ГМ-АвтоВАЗом», «Ижавто», «Автофрамосом». Выручка — 29 млн. евро (2007г., данные Magna). RosInvest.Com, 5.8.2008г.

— Руководство американского концерна General Motors договорилось с профсоюзом автомобильных рабочих Канады (CAW) о закрытии завода в г.Ошава,

провинция Онтарио. Соглашения достигли с большим трудом, после 12-дневного блокирования профсоюзом предложений GM. Пока стороны не сообщают об условиях договоренности, но очевидно, что почти 3000 сотрудников получат значительные «отступные» или досрочно выйдут на пенсию, как это уже было на других предприятиях GM, пишет Autoconsulting.

Экономические причины вынудили компанию пойти на решительные меры. Выпуск пикапов и внедорожников в Канаде планировали снижать постепенно, и полностью закрыть завод лишь к 2011г. Теперь же его закроют уже в 2009г.

Но представители CAW заявляют, что ситуация на рынке может неожиданно измениться и тогда предприятие в Ошаве может заработать вновь. ИА Regnum, 29.6.2008г.

— Шведско-канадская компания Lundin Mining рассматривает возможность выхода из проекта по освоению свинцово-цинкового месторождения Озерное в Бурятии, в котором компании принадлежит 49%. Президент Lundin Mining Фил Райт на ежегодном собрании акционеров в Торонто заявил о возможности полной или частичной продажи доли, сообщает канадское издание Report on Business. «Я сомневаюсь, что мы должны инвестировать в наши российские проекты больше, чем мы это сделали», — сообщил он акционерам. По словам г-на Райта, он озабочен изменениями в российском законодательстве, которые, по его мнению, ограничивают участие иностранных инвесторов в разработке крупных месторождений полезных ископаемых.

Глава «Метрополя» Михаил Слипенчук отказался от комментариев. Однако источник РБК daily, близкий к группе «Метрополь», подтвердил информацию о желании Lundin Mining выйти из проекта по Озерному. Правда, он объясняет это сменой стратегии Lundin: после смены в начале года команды менеджеров «они отказываются от развития проектов green field». По данным собеседника РБК daily, Lundin Mining уже ведет переговоры со своими партнерами в России о возможности продажи им пакета.

Lundin Mining стала партнером группы «Метрополь» по разработке месторождения цинка Озерное в сент. 2006г., купив 49% акций компании Озерный ГОК за 126 млн.долл. По условиям соглашения Lundin Mining является техническим оператором проекта. Примечательно, что ранее Озерное рассматривалось Lundin Mining как один из ключевых активов. www.metalinfo.ru, 10.6.2008г.

— Канадские автомобилестроители согласны работать в целях достижения так называемых Калифорнийских стандартов охраны окружающей среды, которые требуют 30% снижения выброса парниковых газов автотранспортом к 2016г. Согласно заявлению министерства окружающей среды Канады, соответствующий документ был подготовлен менее чем за год после начала работы правительства С.Харпера. Добровольное соглашение с автопромом было подписано еще предыдущим либеральным правительством, по нему оговаривается сокращение выбросов парниковых газов малолитражными автомобилями на 5,3 млн.т. к 2010г. В связи с тем, что канадские производители активно лоббируют федеральное и провинциальные правительства с целью изменения формата соглашения, правительство С.Харпера принимает меры по переводу соглашения в разряд обязательного регулирования. www.economy.gov.ru, 13.4.2008г.

— Канадская компания Magna International намерена построить в России автозавод по сборке моделей Chrysler стоимостью 500 млн.долл. Партнером, вероятно, станет ее российский акционер (до 20% капитала) «Русские машины» (основной акционер группы ГАЗ).

Magna согласовала с минэкономразвития заявку на строительство автосборочного завода в России мощностью до 150 тыс. машин с возможным увеличением до 300 тыс. (основной маркой будет американская Chrysler). Минпромэнерго согласовало проект, а Минэкономразвитие подписало с Magna протокол о намерении. Стороны обсуждают возможность создания СП и ведут поиск площадки для размещения предприятия.

Компания Magna ориентирована на автосборку, а также поставку автокомпонентов. Она имеет предприятие в г. Грац (Австрия), на котором ведется сборка автомобилей Chrysler, Jeep, Mini, BMW, SAAB, а также вездеходов Mercedes-Benz.

Корпорация Chrysler ранее заявляла о возможной организации в ближайшие годы сборки своих моделей в России, в т.ч. с канадской компанией в качестве возможного партнера. Chrysler продала в России в янв. — окт. 2007г. 5 тыс. машин под марками Dodge, Jeep и Chrysler (продажи автомобилей корпорации снизились почти на 13% при росте рынка новых иномарок в РФ на 64%). Если «Русские машины» будут вместе с Magna выполнять проект по сборке автомобилей корпорации Chrysler, это будет второй крупный проект данной российской компании с западным автопроизводителем. она обсуждает с General Motors возможность сборки недорогих бюджетных машин.

Компания «Дервейс» (Карачаево-Черкесия) начала строительство в г. Черкесск завода по производству легковых автомобилей китайских марок. По оценкам, он ежегодно будет выпускать до 25 тыс. автомобилей в год таких марок, как Aurora, Shuttle, Plutus и Lifan-250». Инвестиции составляют 1,4 млрд., руб.; предприятие намечено ввести в эксплуатацию к 2010г. Это будет второй завод компании в данном регионе, а первый введен три года назад. В его строительстве участвовали китайские компании Huanghe и Lifan. Компания Hyundai Motor (Республика Корея) официально объявила о решении построить в России завод по выпуску автомобилей мощностью 100 тыс. машин в год (инвестиции 350 млн.долл.). В окт. 2007г. продажи автомобилей этой компании в России достигли 16,5 тыс.ед. БИКИ, 11.12.2007г.

— «Базовый Элемент» объявляет о завершении приобретения 20 млн. казначейских субординированных голосующих акций компании Magna класса А за сумму 1,54 млрд.долл. Новым акционером канадской компании Magna станет дочерняя компания «Базового Элемента» — ОАО «Русские Машины».

Компании «Базовый Элемент» и Magna заключили договоренность о приобретении ОАО «Русские Машины» 20 млн. акций компании Magna 10 мая 2007г. 28 авг. большинство акционеров Magna одобрило проведение сделки и 20 сент. компания ОАО «Русские машины» стала акционером канадского производителя автокомпонентов.

И Magna, и «Русские машины» получают право выдвинуть по шесть своих представителей в совет директоров компании, из которых по крайней мере четыре должны быть независимыми директорами. Два со-директора Magna также продолжают свою работу в составе совета директоров компании.

«Партнерство с концерном Magna, его технологии и опыт помогут укрепить наши позиции в России и

странах Восточной Европы. Наши совместные усилия повысят конкурентоспособность «Русских Машин» и обеспечат рост компании на активно развивающихся рынках», — говорит Олег Дерипаска, председатель наблюдательного Совета «Базового Элемента» и председатель совета директоров ОАО «Русские Машины».

Сотрудничество с Magna поможет РМ развивать производство автокомпонентов. Основная проблема российского автопрома — высокий уровень вертикальной интеграции. Большая часть деталей и комплектующих узлов для автомобилей выпускаются теми же компаниями, что занимаются сборкой машин. Такая схема часто приводит к высоким издержкам, отсутствию гибкости и, главное, негативно влияет на качество российской техники.

«Благодаря партнерству с Magna «Русские машины» получают возможность использовать колоссальный опыт Magna для создания фактически с нуля современного автокомпонентного производства в России. Мы можем решить эту проблему на уровне лучших мировых стандартов», — говорит Валерий Лукин, гендиректор ОАО «Русские Машины».

Важную роль в сделке по приобретению крупного пакета акций компании Magna сыграли международные партнеры компании «Базовый Элемент».

Часть инвестиций для приобретения 20 млн. голосующих акций Magna были профинансированы за счет кредита, выданного банком BNP Paribas SA дочерней компании ОАО «Русские Машины» — Veleron Holding B.V. Размер первоначального транша составил 878 млн.долл. По условиям соглашения с BNP, размер кредита может быть увеличен до 1,229 млрд.долл. четыре месяца спустя после выделения первой транша. Кредит предоставлен на два года.

Юридическое обеспечение сделки организовали ряд канадских, европейских и российских фирм, в т.ч., американская Cravath, Swaine & Moore, канадская Bennet Jones, российская компания «Егоров, Пугинский, Афанасьев и партнеры», европейские Gibson, Dunn, Crutcher LLP), Shoenherr, Bryan Cave, джейрсийская Ogier и голландская юридическая фирма Van Doorne. www.metalinfo.ru, 24.9.2007г.

— Корпорация «ВСМПО-Ависма» и Pratt & Whitney Canada (P&WC) подписали долгосрочное рамочное соглашение о сотрудничестве, сообщает пресс-центр компании. Соглашение регламентирует взаимоотношения между двумя компаниями в течение ближайших 10 лет и является важным этапом интеграции российских производителей авиационных материалов в мировой рынок, отмечается в сообщении.

Pratt & Whitney Canada (P&WC) выполняет ряд проектов в России. Двигатели производства компании установлены на российские вертолеты «Ансат» и Ми-38 и самолеты Ил-114-100.

Корпорация «ВСМПО-Ависма» — крупнейший мировой производитель титановой продукции. Предприятия, входящие в ее состав, связаны единой технологической цепочкой; на них в общей сложности трудится более 22 тыс.чел. Сегодня компания поставляет на экспорт 70% своей продукции, 30% идет на внутренний рынок. Основными потребителями ВСМПО-Ависма являются крупнейшие авиастроительные компании мира. www.metalinfo.ru, 24.9.2007г.

— Канадская компания Bombardier, занимающая третье место в мире по производству гражданских самолетов, и китайская группа AVIC 1 (China Aviation Industry Corporation) подписали соглашение о кооперации, в соответствии с которым первая согласилась

стать для второй разделяющим риски и доходы партнером при разработке самолета для региональных рейсов ARJ21-900; последний должен представлять собой более крупную версию китайского лайнера ARJ21-700, рассчитанную на 110 мест.

Bombardier инвестирует в данный проект 100 млн.долл. и будет получать «роялти» от продаж. Она окажет AVIC 1 поддержку при сбыте ARJ21-900 на мировом рынке. AVIC 1 вложит 400 млн.долл. в НИОКР и создание мощностей по производству фюзеляжей для самолетов CSeries, если канадская компания не откажется от разработки этого нового семейства региональных лайнеров, рассчитанных на 110 мест. Окончательное решение по данному проекту должно быть принято в 2008г. Предполагается, что создание CSeries обойдется в 2,1 млрд.долл., а эксплуатация таких самолетов начнется в 2013г.

По заявлению AVIC 1, она намерена стать для мировой АРКП одним из ведущих субпоставщиков первого уровня. Компания уже поставляет некоторые секции фюзеляжа для Q400, турбовинтового регионального самолета Bombardier. Если проект CSeries станет реальностью, то фюзеляж из алюминия-во-литиевых сплавов для лайнеров этой серии будет изготавливать корпорация Shenyang Aircraft, входящая в группу AVIC 1, а крыло и хвостовую часть (из композитного материала на базе углеродного волокна) — предприятие Bombardier в Белфасте (Великобритания). Окончательную сборку CSeries планируется производить в Монреале.

Bombardier и AVIC 1 подписали также меморандум о взаимопонимании, предусматривающий их стратегическое долгосрочное сотрудничество в разработке пяти региональных самолетов нового семейства (на 90-149 мест). Этот меморандум очень важен для амбициозных планов КНР по превращению в крупного поставщика гражданских самолетов на мировом рынке, где в настоящее время в секторе магистральных лайнеров господствуют Boeing и Airbus, а в секторе самолетов для региональных рейсов — Bombardier и Embraer (Бразилия). БИКИ, 20.9.2007г.

— Подконтрольный Олегу Дерипаске холдинг Базовый Элемент завершил покупку 20% акций канадского производителя автокомплектующих Magna за 1,54 млрд.долл., из которых 877 млн.долл. дочерняя структура холдинга привлекла в виде двухлетнего кредита французского BNP Paribas. Об этом говорится в сообщении БазЭла.

По условиям соглашения с BNP, размер кредита может быть увеличен до 1,23 млрд.долл. через четыре месяца после получения первого транша. Акционером Magna стала дочерняя компания БазЭла — Русские Машины, «дочка» которой — Veleron Holding B.V. — привлекла кредит BNP.

Совет директоров Magna одобрили продажу акций Дерипаске в июле, акционеры — в конце августа. По условиям сделки, российская компания получит 20 млн. обыкновенных акций компании и шесть из 14 мест в совете директоров нового совместного холдинга, который будет управлять канадской компанией.

Еврокомиссия одобрила сделку, не усмотрев в ней ограничений для конкуренции. «Единственным рынком, на который повлияет данная сделка, является рынок зеркал для салонов автомобилей», — говорилось в сообщении Еврокомиссии по этому поводу.

Впервые компании объявили о сделке еще в мае. Дерипаска, которого журнал Forbes называет вторым богачей России с состоянием в 16,8 млрд.долл., владеет вторым в РФ автопроизводителем

лем, компанией ГАЗ, производящей автомобили «Волга» и «Газель». Reuters, 20.9.2007г.

— Один из ведущих американских производителей автомобилей компания «Дженерал Моторз» в янв. 2008г. намерена сократить 1,2 тыс. рабочих мест на сборочном заводе грузовых автомобилей и внедорожников в провинции Онтарио из-за резкого снижения объема продаж.

Компания планирует остановить одну из трех сборочных линий завода в Ошаве, выпускающую модели Chevrolet Silverado и GMC Sierra. Всего на предприятии работают 3 тыс.чел. www.economy.gov.ru, 13.9.2007г.

— Акционеры канадской Magna International — крупнейшего мирового производителя автокомпонентов — одобрили сделку по продаже крупной доли своих акций ОАО «Русские машины», входящему в холдинг «Базовый элемент», контролируемый Олегом Дерипаской.

В голосовании принимали участие миноритарии Magna, которые в совокупности владеют 28,4% голосов в канадской компании.

После одобрения сделки, «Русские машины» выкупят 20 млн. казначейских акций Magna International класса А за 1,54 млрд.долл. США, и на паритетных началах с основателем Magna Фрэнком Стронахом будут контролировать канадскую компанию. Акции Дерипаски и Стронаха будут внесены в компанию, носящую условное название NewCo, которая получит 70% голосов в Magna — в зависимости от того, какая часть акций компании будет выкуплена с рынка и погашена.

Magna International реализует ряд проектов в России, в т.ч. разрабатывает автомобиль класса С совместно с ОАО «АвтоВАЗ», ведет компонентные проекты с самими «Русскими машинами», а также строит завод по производству автокомпонентов в Санкт-Петербурге. www.economy.gov.ru, 13.9.2007г.

— Компания Русские машины, подконтрольная млрд. Олегу Дерипаске, получила разрешение Европейской комиссии на покупку 20% акций канадского производителя автомобильных комплектующих Magna International Inc.

Согласно условиям сделки, Дерипаска и основатель Magna Фрэнк Стронак создают совместную холдинговую компанию, которая получит контроль в диверсифицированном производителе автокомпонентов.

Акционеры Magna International одобрили сделку на этой неделе. «Единственным рынком, на который повлияет данная сделка, является рынок зеркал для салонов автомобилей», — говорится в сообщении Еврокомиссии. Однако сделка «не приведет к какому-либо снижению конкуренции». Размер инвестиций в Magna со стороны Русских машин оценивается в 1,54 млрд.долл. Впервые компании объявили о сделке еще в мае.

Дерипаска, которого журнал Forbes называет вторым богатейшим россиянином с состоянием в 16,8 млрд.долл., владеет вторым в РФ автопроизводителем, компанией ГАЗ, производящей автомобили «Волга» и «Газель». Reuters, 30.8.2007г.

— Magna International Inc. предложила новую стратегическую инициативу развития, которая направлена на вовлечение компании в производство компонентов для гибридных двигателей. Компания готова потратить 2,2 млрд.долл. США на поглощение предприятий или НИОКР в этой отрасли. В этом году рост продаж в США автомобилей с гибридными двигате-

лями составил 35%. К 2010г. мировые автомобилестроители представят на рынок 65 моделей этих машин в количестве 775 тыс.шт.

Канадский производитель автомобильных комплектующих Magna International Inc. готовится к решающему голосованию по вопросу объединения с российским миллиардером Олегом Дерипаской. Для поддержки этого решения акционерами компания приняла решение о выплате дивидендов. Во II кв. прибыль составила 262 млн.долл. США, превысив оценки аналитиков. После публикации отчета акции выросли на 8%.

28 авг. держатели акций будут голосовать за предложение Франка Стронаха о разделении контроля над компанией с Олегом Дерипаской. Выплата дивидендов может принести несколько очков в пользу одобрения сделки, но нельзя об этом сказать с полной определенностью. После объявления о сделке 10 мая руководство Magna провело встречи с крупнейшими держателями акций с целью объяснить преимущества разделения контроля и склонить их на свою сторону. Но до конца развеять сомнения у некоторых инвесторов не удалось. В соответствии с канадским законодательством при поглощении компании обязательно получить одобрение сделки судом и акционерами. Несогласные акционеры могут обратиться в суд требованием проконтролировать законность соглашения. www.economy.gov.ru, 13.8.2007г.

— Канадская компания Magna рассматривает возможность организации производства на территории Камского индустриального парка «Мастер». Об этом заявил директор по продажам компании Андрэ Шенекес. Он связывает выбор площадки с тем, что основным потребителем и заказчиком продукции будет «Камаз». По его словам, предприятие сможет выпускать широкий спектр наименований продукции — от механических деталей до электроники. Например, бортовые компьютеры, все элементы обеспечения комфорта в кабине, передние фары, рулевые колонки.

Magna планирует вложить в экономику Татарстана 30 млн.долл. Компания разрабатывает бизнес-модель производств и рассчитывает принять решение об их организации еще до конца текущего года. «Мы надеемся создать крупномасштабное производство. Мы можем начать с какого-то национального рынка, затем развивать, обеспечивать рост и за счет этого экспортировать продукцию на рынки других стран», — сказал Шенекес. ИА Regnum, 21.7.2007г.

— Канадский производитель алюминия Alcan объявил о заключении долгосрочного соглашения с американской самолетостроительной компанией Eclipse Aviation на поставку легкой алюминиевой продукции. «Это соглашение демонстрирует приверженность Alcan долгосрочным отношениям, в т.ч. и с Eclipse Aviation, которая производит легкий самолет Eclipse 500 Jet, сказала президент и гендиректор Alcan Engineered Products Кристель Борис (Bories). По ее словам, Alcan, благодаря сильным позициям в США и Европе, сможет поддерживать цепочку поставок для Eclipse по всему миру. Для производителя алюминия данное соглашение также является важной вехой, т.к. позволяет компании расширить свои поставки клиентам из аэрокосмической индустрии за счет сегмента легких самолетов.

Поставки для Eclipse будет осуществлять американское подразделение Ravenswood, а также завод Alcan во Франции Issoire. Оба производят высококачественный алюминиевый плоский прокат для нужд аэ-

рокосмической и самолетостроительной индустрии и транспортного машиностроения. www.metalinfo.ru, 6.7.2007г.

— Как пишет Financial Times, популярность бизнес-самолетов достигла рекордного уровня, чему способствуют подъем в мировой экономике, растущие прибыли корпораций и запредельные бонусы, выплаченные в 2006г. высокооплачиваемым работникам в ряде секторов, например в финансовом. Отмечается, в частности, что покупатели наиболее популярных марок указанных самолетов вынуждены ждать, по меньшей мере, 2 года, прежде чем их заказы будут выполнены.

По данным Ассоциации американских производителей самолетов общей авиации (GAMA), мировые отгрузки последних возросли в 2006г. на 18% — до 885 ед., что превышает рекордный уровень, достигнутый в 2001г., до наступления спада в отрасли (782 ед.). В стоимостном выражении отгрузки составили 18,8 млрд.долл., или на 24% больше, чем в 2005г.

Северная Америка традиционно является средоточием деловой авиации, и на нее по-прежнему приходится 3/4 мирового парка корпоративных самолетов. Однако в последние годы услугами данной отрасли все активнее пользуются деловые сообщества в странах Европы (включая Россию), Ближнего и Среднего Востока, а также Азии. По свидетельству NetJets Europe (крупнейшего в Европе оператора бизнес-самолетов), в 2006г. она осуществила более 62 тыс. полетов, или на 33% больше, чем в пред.г. Ввиду высокого спроса данная компания планирует в тек.г. пополнить свой парк 24 новыми машинами и довести его до 135 ед.

Как указывает президент GAMA, портфели заказов у производителей самолетов общей авиации продолжают в настоящее время расти, что дает основание предполагать увеличение отгрузок как в тек.г., так и в будущем. Росту спроса на указанные самолеты способствует разработка сверхлегких моделей, а также начавшееся использование последних операторскими фирмами в качестве воздушных такси. Американская компания Eclipse Aviation недавно выпустила на рынок самолет Eclipse 500, который рассчитан на четырех пассажиров и стоит 1,5 млн.долл., или на 2/3 меньше, чем прежние самые дешевые модели этой фирмы.

Появляется новая ниша и в секторе наиболее дорогих самолетов общей авиации. По заявлению представителей группы Airbus, последняя подписала с одним из покупателей (его имя не раскрывается) предварительное соглашение о поставке VIP-версии сверхкрупного аэробуса A380.

Росту числа пользователей услугами деловой авиации в значительной степени содействуют членские карточки, которые дают их обладателям право на совершение определенного числа полетов в год (минимальное число покупаемых летных часов должно составлять 25).

В 2006г. по стоимости отгрузок бизнес-самолетов лидировала канадская группа Bombardier, которая сделала на данные самолеты особую ставку ввиду сокращающихся продаж ее лайнеров для региональных рейсов. В указанном году группа отгрузила заказчикам 213 корпоративных самолетов общей стоимостью 4,8 млрд.долл., что на 24,5% больше, чем в 2005г. Она опередила по этим двум показателям корпорацию Gulfstream (США, соответственно 113 ед. и 4,1 млрд.долл.) и по стоимости — фирму Cessna (США, 1239 ед. и 3,2 млрд.долл.). БИКИ, 23.6.2007г.

— По сообщению Financial Times, канадская самолетостроительная группа Bombardier перенесла на 3 года (с 2010г. на 2013г.) запланированное начало отгрузки по своему проекту C-Series, предусматривающему разработку пассажирского реактивного самолета на 110-130 мест. Группа не смогла получить под создание этого самолета достаточного числа заказов и решила пойти навстречу потенциальным покупателям, выразившим заинтересованность в максимально возможном применении в C-Series нового оборудования и материалов.

Bombardier уже израсходовала на данную программу 120 млн.долл., в т.ч. 20 млн. в 2006г. На ее продолжение потребуется 2 млрд.долл., которые обеспечат сама группа, правительства Канады и Великобритании, а также поставщики оборудования (часть конструкции C-Series будет изготовлена в Северной Ирландии).

C-Series задуман как дорогостоящий самолет для региональных рейсов, предназначенный в первую очередь для замены все еще эксплуатируемых некоторыми крупными американскими перевозчиками устаревших лайнеров MD-80 и DC-9. Существующая на данный момент самая крупная модель регионального самолета Bombardier (CRJ900) рассчитана на 90 пассажиров и, таким образом, не может достойно конкурировать с бразильским лайнером Embraer 195 (108-118 мест). Последний уже заставил Bombardier потесниться на ряде рынков.

Восстановить утраченные позиции канадская группа решила с помощью самолета C-Series, расходы на эксплуатацию которого, как она утверждает, будут на 15% ниже, чем у Embraer 195. Переговоры по двигателю для нового самолета ведутся со всеми производителями, и прежде всего с Pratt & Whitney. БИКИ, 23.6.2007г.

— ОАО «Автоваз» и канадская Magna International подписали соглашение о совместной разработке серийных автомобилей на платформе класса C. Об этом сообщили в пресс-службе компании.

Соглашение предусматривает создание в Тольятти совместного предприятия, а при разработке серийных автомобилей нового поколения будут использоваться процедуры и стандарты компании Magna.

Статус официального производителя принадлежит Автовазу. Уставный капитал будет сформирован в равных долях. Стороны не исключают возможности привлечения к участию в проекте и стороннего инвестора.

На данный момент достигнута договоренность об организации современного проектирования, разработки и производства на новом автосборочном заводе нового семейства — моделей с кузовом седан, хэтчбек и универсал. Проектная мощность первой очереди составит 220 тыс. машин в год.

Напомним, что 18 мая 2007г. состоялось подписание протокола о намерениях по созданию совместного предприятия между ОАО «Автоваз» и Magna International в присутствии президента Российской Федерации Владимира Путина с российской стороны свою подпись под документом поставили председатель совета директоров ОАО «Автоваз» Сергей Чemezov и президент Группы «Автоваз» Владимир Артяков, со стороны компании Magna International — председатель совета директоров Франк Штронах и исполняющий обязанности исполнительного директора Зигфрид Вольф. ИА Regnum, 24.5.2007г.

— Группа ГАЗ, RM Systems (100% «дочка» «Русских машин») и канадская Magna подписали соглашения о

создании двух совместных предприятий по производству автомобильных комплектующих. Как сообщает пресс-служба Группы ГАЗ, соглашения подписаны в рамках визита президента РФ В. Путина в Австрию.

Первое соглашение между компаниями RM Systems и Magna предполагает создание совместного предприятия по производству пластиковых модулей. СП будет специализироваться на изготовлении крупных модулей и компонентов интерьера и экстерьера автомобилей.

СП намерено наладить производство фронтальных модулей (бампер, головная светотехника, модуль охлаждения двигателя), приборных панелей, панелей дверей и крыши, комплектов сидений. На СП будет установлено современное оборудование, включая автоматизированную окрасочную линию. Предприятие будет создано в Нижнем Новгороде в III кв. 2007г. Первая серийная продукция поступит потребителям в середине 2008г. На первом этапе продукция предприятия будет поставляться для автомобилей, выпускаемых Группой ГАЗ, прежде всего для новой модели легкового автомобиля класса D, а также для легких коммерческих автомобилей. В дальнейшем создаваемая на предприятии производственная система, используемые технологии и оборудование позволят обеспечить поставки любому производителю автомобилей в России.

В рамках второго соглашения, подписанного Группой ГАЗ и Magna International, предполагается создание совместного предприятия по поставкам комплектующих для производства новой модели легкового автомобиля класса D на «Горьковском автомобильном заводе». Создание СП позволит использовать опыт компании Magna International в организации логистики, закупки, информационного обеспечения поставок узлов и компонентов. Другой задачей СП станет поиск возможностей для локализации производства компонентов в России, что позволит снизить стоимость автомобиля.

Управление ОАО ГАЗ и его основными дочерними обществами осуществляется управляющей организацией – УК Группа ГАЗ, являющимся 100% дочерним предприятием ГАЗа. Уставный капитал Группы ГАЗ состоит из 13,131 млн. обыкновенных акций номинальной стоимостью 1 руб.

Magna International занимается всеми этапами производства автомобильных систем, модулей и компонентов – от разработки, инжиниринга и тестирования до изготовления и транспортировки. Компания специализируется на разработке и сборке готовых легковых автомобилей и легких грузовиков по заказу компаний-автопроизводителей. Magna имеет 228 производственных площадок и 64 инженерных центра в 23 странах Европы, Азии, Северной и Южной Америки. www.metalinfo.ru, 24.5.2007г.

– 18 мая состоялось подписание протокола о намерениях по созданию совместного предприятия между ОАО «Автоваз» и Magna International в присутствии президента Владимира Путина с российской стороны свою подпись под документом поставили председатель совета директоров ОАО «Автоваз» Сергей Чemezov и президент Группы «Автоваз» Владимир Артяков, со стороны компании Magna International Inc. – председатель совета директоров Франк Штронах и исполняющий обязанности исполнительного директора Зигфрид Вольф.

Протокол о намерениях предусматривает создание в Тольятти совместного предприятия по производству семейства автомобилей класса «С». Стороны догово-

рились об организации современного проектирования, разработки и производства на новом автосборочном заводе нового семейства – моделей с кузовом седан, хэтчбек и универсал. Проектная мощность первой очереди – 220 тыс. машин в год. Договор о создании совместного предприятия будет подписан осенью 2007г.

Сейчас совместная работа сторон ведется в соответствии с рамочным соглашением, заключенным в дек. 2006г. Найдены оптимальные решения по всем вопросам сотрудничества. Завершена первая фаза совместных работ – создание концепта базового автомобиля. В течение I кв. 2007г. были выработаны рекомендации, дополнения и уточнения со стороны Magna по конструкции новой модели, сформирована документация на все системы будущего автомобиля, определены их технические параметры.

Разработку комплексного бизнес-плана, отражающего технические, производственные, финансовые, коммерческие и другие потребности совместного предприятия, планируется завершить к концу сент. нынешнего года. Статус официального производителя принадлежит Автовазу. Уставный капитал будет сформирован в равных долях. Стороны не исключают возможности привлечения к участию в проекте и стороннего инвестора. Ответственным за производственную деятельность новой компании будет гендиректор, который назначается Автовазом.

Уже ведется активная работа по привлечению поставщиков. Определены основные критерии по выбору партнеров: технико-экономический потенциал предприятия, соответствие техническим требованиям «Автоваза», подтверждение целевой цены, инвестиционная готовность, подтверждение сроков поставки с 2009г. www.metalinfo.ru, 21.5.2007г.

– Крупнейший российский производитель легковых машин АвтоВАЗ, уступающий позиции на рынке иностранным производителям, договорился с канадским автогигантом Magna International о совместных разработке и ежегодном выпуске в России до 440.000 легковых автомобилей базовой стоимостью до 12.000 долл. В пятницу главы АвтоВАЗа и Magna подписали протокол о намерениях, предусматривающий создание в Тольятти совместного предприятия по производству семейства автомобилей класса «С» на специально построенном заводе. Ранее в декабре стороны подписали аналогичное рамочное соглашение. Окончательный договор должен быть заключен осенью.

На церемонии подписания присутствовал российский миллиардер Олег Дерипаска, ранее предложивший купить долю в Magna за 1,54 млрд.долл., а также президент РФ Владимир Путин, пообещавший во время официального мероприятия поддержку Magna в России. Договоренности АвтоВАЗа и Magna предусматривают строительство на паритетных условиях завода мощностью 440.000 машин в год, производственные возможности первой очереди предприятия должны составить 220.000 автомобилей в год. Председатель совета директоров АвтоВАЗа Владимир Артяков сказал Путину в ходе церемонии, что инвестиции в проект составят 1,5 млрд. евро. «Это будет машина на новой компонентной базе, на новых технологиях, и мы рассчитываем, что ее первоначальная стоимость (составит) до 12.000 долл.», – сказал глава компании.

Путин пообещал поддержку проектам Magna в России. «Правительство Российской Федерации, безусловно, будет сопровождать эти проекты», – сказал президент. В конце 2005г. АвтоВАЗ перешел под кон-

троль государства в лице госпосредника в области экспорта оружия Рособоронэкспорт. Отраслевые эксперты ранее отмечали усиление давления на крупнейшего российского автопроизводителя со стороны конкурентов из-за рубежа. Они считают высокими издержки АвтоВАЗа и советуют компании обновить модельный ряд – в первую очередь, за счет создания недорогих машин. «Стороны договорились об организации современного проектирования, разработки и производства на новом автосборочном заводе нового семейства – моделей с кузовом седан, хэтчбек, универсал», – говорится в совместном сообщении компаний. Ранее Артяков говорил, что созданная совместно с Magna модель может появиться на рынке в 2009г.

В сообщении АвтоВАЗа сказано, что уставный капитал совместного предприятия будет распределен в равных долях между АвтоВАЗом и Magna. Стороны не исключили привлечения к участию в проекте и стороннего инвестора. Весной 2007г. подконтрольный Дерипаске холдинг Русские Машины договорился о покупке за 1,54 млрд.долл. доли в Magna. Ранее другая компания российского магната – Группа ГАЗ, объединяющая ряд машиностроительных компаний в России – договорилась с Magna о совместном производстве компонентов в РФ. Ранее интерес к АвтоВАЗу проявляла французская Renault, предложившая купить блокпакет российского производителя, но получившая отказ. Представители АвтоВАЗа говорили также о возможности партнерства с Peugeot-Citroen и Porsche. Reuters, 18.5.2007г.

– Канадские компании Magna International и Onex Corp. планируют купить по 40% в Chrysler Group, американскому подразделению DaimlerChrysler, сообщил немецкий журнал WirtschaftsWoche со ссылкой на неназванные источники, близкие к руководству Magna. Журнал пишет, что немецкий автопроизводитель DaimlerChrysler сохранит 20-процентную долю в компании.

Ранее источники сообщали Рейтер, что DaimlerChrysler проводит встречи с потенциальными покупателями убыточного подразделения Chrysler, среди которых производитель автокомплектующих Magna и частные инвестиционные фирмы Cerberus Capital Management и Blackstone Group. Инвестиционная компания Tracinda Corp., принадлежащая американскому миллиардеру Кирку Керкоряну, предложила за Chrysler 4,5 млрд.долл. В четверг стало известно, что компания Русские машины, объединяющая все машиностроительные активы принадлежащей российскому миллиардеру Олегу Дерипаске компании Базовый Элемент, купит долю в Magna за 1,54 млрд.долл.

DaimlerChrysler был создан в 1998г. при слиянии немецкой Daimler-Benz AG и американской Chrysler Corp. В компанию входят подразделения Mercedes Car Group, Chrysler Group и Truck Group. Reuters, 12.5.2007г.

– Российская компания «Базовый элемент» намерена приобрести акции канадской Magna Int. Об этом говорится в пресс-релизе Magna. Сегодня компании объявили о стратегических инвестициях, которые сделают в Magna «Русские машины» (входят в состав «Базела»). «Русские машины» намерены приобрести около 20 млн. казначейских акций канадской компании заплатив за них 1,54 млрд.долл. Акции приобретаются у крупнейшего акционера Magna – компании Stronach Trust.

Доли «Русских машин», Stronach Trust в Magna будут принадлежать специально создаваемой компа-

нии, которую планируется зарегистрировать в Канаде. После закрытия сделки Stronach Trust и «Русские машины» получат право выдвигать по 6 представителей в совет директоров Magna. В сообщении отмечается, что Magna останется канадской компанией.

Magna и «Русские машины» 20 нояб. 2006г. уже подписали меморандум о стратегическом партнерстве в организации производства, сборки и логистики автомобильных узлов и компонентов. Компании намерены создать СП по производству пластмассовых деталей и модулей интерьера и экстерьера, а также СП по металлоформовке, включающее в себя производство штампованных изделий, сборку кузовных узлов и деталей.

«Автоваз» и Magna 22 дек. 2006г. подписали соглашение, предусматривающее строительство в Тольятти сборочного завода мощностью 450 тыс. автомобилей в год. Объем инвестиций в проект составит 1,6-1,7 млрд.долл. Финансирование проекта будет вестись на паритетных началах. Новый автомобиль будет готов к производству уже к 2009г. Его ориентировочная стоимость составит 10-12 тыс.долл. Прайм-ТАСС, 10.5.2007г.

– Канадская компания «Бомбардье Рекриэшнл Продактс» (БРП), штаб-квартира которой находится в г.Валькур (Valcourt), пров.Квебек, активно изучает возможности российского рынка для увеличения экспорта своей продукции в Россию.

Компания БРП является одним из ведущих мировых производителей водных мотоциклов и катеров, снегоходов, мотовездеходов и квадроциклов, подвесных моторов, двигателей и другого сопутствующего оборудования. Это бывшее подразделение корпорации «Бомбардье». В 2003г. 50% акций БРП было продано частному консорциуму Bain Capital Luxembourg Investments, 35% продолжают оставаться у корпорации «Бомбардье», 15% квебекской финансово-инвестиционной компании «Кэсс де Депо». На предприятиях компании работает 7000 сотрудников. Годовой объем продаж на 31 янв. 2006г. составил 2,4 млрд.долл. Компания имеет представительство в России (BRP Europe Representation Office for Russia, г.Москва).

Выступая перед журналистами 30 апр. с.г., президент и исполнительный директор БРП Жозе Буажоли (Jose Boisjoli) сообщил, что компания ведет переговоры с одной из московских компаний-дистрибуторов по поставкам снегоходов «Ски-Ду» и мотовездеходов. Канадская компания также готова предоставить российским партнерам услуги по разработке проектов и созданию соответствующей рекреационной инфраструктуры (снегоходные трассы, спортивные и развлекательные объекты). Компания располагает большим опытом в реализации подобных проектов в провинции Квебек (введено в эксплуатацию 35 тыс.км. снегоходных трасс).

По оценкам специалистов компании БРП, спрос на ее продукцию на североамериканском рынке упал. Это объясняется теплыми и малоснежными зимами последних лет. Компания была вынуждена сократить 1000 рабочих мест, провести реструктуризацию производства, оставив 8 из 12 предприятий, а также перенести сборочное производство мотовездеходов в Мексику. Российский рынок для БРП становится привлекательным. По результатам 2006г. при общей прибыли БРП в 61 млн.долл., что на 12,7 млн. больше показателей 2004г., наблюдается значительное увеличение объемов продаж продукции «БРП» в России и ряде скандинавских стран.

В марте 2007г. в Мурманске состоялось открытие первой в России снегоходной трассы. Трасса была построена и организована при поддержке компании «Росан» (г.Санкт-Петербург) — эксклюзивного дистрибутора БРП в России — и полностью соответствует международным стандартам по организации внедорожных трасс. Общая протяженность трассы — 130 км. Строительство трассы осуществлялось в рамках федерального проекта «Снежные просторы», направленного на создание и развитие в России сети внедорожных трасс для квадроциклов и снегоходов. www.polpred.com, 6.5.2007г.

— Канадская компания «Фил Гуд Карз», базирующаяся в Торонто, в апр. с.г. приступила к развертыванию в пров.Квебек производства малогабаритных электромобилей Zenn (zero emissions no noise — без выхлопов, без шума; вес — 544 кг., габариты — 3,06x1,49x1,42 м., макс. дистанция. — 56 км., питание — 6x12 В аккумуляторные батареи, передний привод, кол-во мест — 2, макс. скорость — 40 км/ч, базовая стоимость — 9.995 долл.) Компания на условиях лизинга арендовала производственные площади (4 тыс.кв.м.) в г.Сан-Жероме (60 км. севернее Монреаля), где и планирует разместить соответствующее сборочное оборудование.

По словам гендиректора компании Яна Клиффорда, потребуется около месяца для установки производственных мощностей и начала производства электромобилей в мае-июне 2006г. Первую партию планируется поставить в дилерскую сеть уже этим летом. Объем производства за первые 12 месяцев составит 1000 ед. В 2007г. намечено достичь уровня 2000-3000 ед. По оценке специалистов планируемые производственные мощности при наличии потребительского спроса смогут обеспечить выпуск до 10000 автомобилей Zenn в год.

В районе г.Сен-Жерома расположен Квебекский институт развития транспорта (Quebec Advanced Transportation Institut), на базе которого разрабатывался прототип электромобиля Zenn. Компания «Фил Гуд Карз» подписала с институтом контракт на оказание консалтинговых и инжиниринговых услуг.

Электромобили Zenn соответствуют канадским федеральным стандартам, однако лицензированы они могут быть лишь в провинции Британская Колумбия. Производители электромобиля рассчитывают на быстрое разрешение нормативных формальностей и рост спроса на Zenn. В качестве основного рынка рассматриваются США, штаты Флорида, Техас, Аризона и Калифорния, где электромобили пользуются спросом. Уже сейчас у компании имеется первый заказ от ряда французских компаний на 50 автомобилей Zenn. www.polpred.com, 13.4.2007г.

— ОАО АвтоВАЗ и канадская компания Magna International Inc. разработали базовую модель автомобиля класса С, говорится в совместном сообщении компаний. Продолжается совместная работа по всем пунктам — разработка автомобиля на унифицированной платформе класса С, создание системы производства и поставки автокомпонентов мирового уровня, а также создание сборочного производства мощностью 450 тыс. автомобилей в год. «Найдены оптимальные решения по всем вопросам сотрудничества. Работа по проекту осуществляется согласно принятым ранее графикам», — отмечается в сообщении.

Ведется активная работа по привлечению поставщиков. Определены основные критерии по выбору партнеров: технико-экономический потенциал предприятия, соответствие техническим требованиям Ав-

тоВАЗа, подтверждение целевой цены, инвестиционная готовность, подтверждение сроков поставки с 2009г. В 2006г. АвтоВАЗ заключил стратегическое соглашение с компанией Magna International Inc. Стоимость сборочного завода мощностью 450 тыс. автомобилей в год оценивается в 1,6-1,7 млрд.долл. Выпуск машин на базе платформы класса С планируется начать в 2009г. РИА «Новости», 9.4.2007г.

— Российский АвтоВАЗ и один из крупнейших в мире производителей автокомпонентов канадская Magna International подписали соглашение, предусматривающее совместное строительство сборочного завода в Тольятти стоимостью 1,7 млрд.долл. «Предусматривается финансирование 50 на 50», — сказал председатель совета директоров АвтоВАЗа Сергей Чемезов. По его словам, общая мощность завода составит 450 тыс. автомобилей в год, а первая очередь мощностью 250 тыс. автомобилей в год будет построена в 2009г.

Первая очередь будет предназначена для выпуска автомобилей Lada АвтоВАЗ и Magna договорились о совместной разработке автомобиля класса С, производство которого начнется в конце 2009г. По словам Чемезова, стоимость этого автомобиля будет составлять 10-12 тыс. долл.

Крупнейший российский автопроизводитель, часто критикуемый за качество продукции, неоднократно жаловался на сокращение рыночной доли под конкурентным давлением со стороны иностранных компаний, многие из которых уже предлагают свои машины в России по схожей цене. Эксперты отмечают, что компания уже не сможет справиться без партнера из-за рубежа. Reuters, 22.12.2006г.

— ОАО АвтоВАЗ подпишет с канадской Magna соглашение по совместной разработке и производству автомобиля класса С, выпуск которого планируется начать в конце 2009г.

Ранее зампред совета директоров АвтоВАЗа Борис Алешин сообщил, что Magna и АвтоВАЗ планируют построить завод мощностью 450 тыс. автомобилей в год, а общий объем инвестиций в проект составит 1,5 млрд. евро. «Это будут автомобили класса «С» как российского, так и зарубежного производства», — уточнил он.

По словам президента управляющей компании группы АвтоВАЗ Владимира Артякова компания инвестирует в проект строительства нового автосборочного завода поровну и владеть предприятием будут на паритетных началах. При этом АвтоВАЗ будет управлять одним блоком производств нового автозавода — сваркой, сборкой автомобилей, а Magna — штамповкой и окраской кузова.

АвтоВАЗ — крупнейший в России производитель автомобилей. В 2005г. компания собрала 721,5 тыс. машин. Объем продаж на внутреннем рынке достиг 704 тыс. машин, а экспорт составил 96,5 тыс. автомобилей. РИА «Новости», 22.12.2006г.

— Консервативное правительство С.Харпера в нояб. с.г. подтвердило подписанное еще либеральным кабинетом соглашение о намерениях, в соответствии с которым базирующейся в Монреале крупной корпорации «Бомбардье Инк.» планируется выделить 260 млн.долл.США на разработку среднемагистрального пассажирского самолета «серии С». В своем недавнем выступлении перед журналистами федеральный министр промышленности М.Бернье подчеркнул, что правительство Канады готово профинансировать данную программу на согласованных еще либералами условиях. В соответствии с планом помимо средств из

федерального бюджета, 110 млн.долл.США будут выделены правительством провинции Квебек, а 340 млн.долл. – правительством Великобритании, где намечено запустить производство некоторых элементов самолета.

Данное решение федерального правительства вызвало волну критики: его тут же обвинили в непоследовательной политике в области госинвестиций. Будучи в оппозиции, консерваторы подвергали жесткой критике правивших либералов за государственную финансовую поддержку «Бомбардье», а сейчас, по словам директора федерации налогоплательщиков Канады Д.Уильямсона, нынешнее правительство стало «очень похожим на прежнее либеральное» в этом вопросе.

Ясно, что подобные шаги правительства имеют целью привлечь наибольшее число квебекских избирателей накануне предстоящих в следующем году всеобщих выборов.

Что касается корпорации «Бомбардье», то она ведет активный поиск партнеров для реализации программы разработки самолета «серии С». Ведутся переговоры с китайскими компаниями, а также с производителями авиационных двигателей «Прат Энд Уитни» и «Си-эф-эм Интернэшнл» (совместная компания «Дженерал Электрик» и «Снекма» (Франция)). На данном этапе рабочая группа «Бомбардье» по программе «серии С» работает над решением ряда технических задач, направленных на повышение экономичности самолета при снижении его стоимости. Планируется, в частности, уменьшить вес машины и сократить дальность полета с 5600 до 5000 км. Ведутся консультации с компаниями-авиаперевозчиками для формирования минимального портфеля заказов (от 50 до 100 машин).

По заявлению президента «Бомбардье Аэроспейс» П.Бодуана, окончательное решение о перспективах дальнейшей реализации данной программы будет принято до конца янв. 2007г. При положительном для компании решении всех финансовых и технических вопросов начало серийного производства нового среднемагистрального самолета «серии С» можно ожидать в 2010-13гг. www.polpred.com, 21.11.2006г.

– Группа ГАЗ и канадский производитель автокомпонентов Magna International Europe подпишут в субботу соглашение о стратегическом партнерстве, сообщили в минпромэнерго РФ. Собеседник агентства отметил, что в церемонии подписания примет участие глава Роспрома Борис Алешин. В Роспроме подчеркнули, что соглашение станет еще одним шагом на пути создания в России современного производства автомобильных узлов и компонентов. Компания Magna занимается поставкой автокомпонентов ведущим мировым автомобилестроительным концернам таким как General Motors, BMW, Ford, с объемом продаж 22 млрд.долл.

Ранее был подписан совместный приказ минэкономразвития РФ, минфина РФ и минпромэнерго РФ, касающийся расширения режима промышленной сборки на автокомпоненты. В него были включены 60 дополнительных позиций – отдельные узлы и агрегаты для производства автокомпонентов. Представитель минэкономразвития РФ сообщил, что на этой неделе министр зарегистрировал совместный приказ и теперь этот приказ вступил в силу. Он отметил, что Magna пока не представила в МЭРТ заявку на работу в режиме промсборки.

Группа ГАЗ была создана в 2005г. в ходе реструктуризации производственных активов ОАО РусПром-

Авто. В состав Группы ГАЗ входят ОАО ГАЗ и его дочерние предприятия. Входящее в группу ООО Торговый Дом Русские Машины реализует продукцию, производимую предприятиями Группы ГАЗ: легкие коммерческие автомобили, грузовые и легковые автомашины, специальные транспортные средства на базе шасси автомобилей марки ГАЗ, автозапчасти, промышленную продукцию. РИА «Новости», 18.11.2006г.

– Канадская группа Bombardier сократит производство самолетов для региональных рейсов, спрос на которые падает из-за растущей конкуренции со стороны более современных лайнеров этого класса, которые предлагает на мировом рынке бразильская компания Embraer. Последняя стала крупнейшим в мире производителем пассажирских самолетов с числом мест менее 110.

В связи с указанными планами Bombardier намерена в ближайшие 9 месяцев сократить 1330 рабочих мест (включая управленческий аппарат) на предприятиях в зоне Монреаля и в Белфасте (Северная Ирландия). Известно, что в авиакосмическом подразделении группы работает 26,9 тыс. человек; это означает, что число занятых в данном подразделении практически не менялось с янв. 2004г.

Если спрос на самолеты Bombardier для региональных рейсов падает, то приток заказов на другие виды ее авиакосмической продукции растет. Это касается самолетов бизнес-класса (по стоимости их отгрузка группа занимает первое место в мире), а также турбовинтовых, популярность которых в последнее время возросла в связи с высокими ценами топлива. Всего в текущем отчетном году (он закончится 31 янв. 2007г.) Bombardier отгрузит покупателям 337 самолетов, т. е. столько же, сколько в 2005/6г.

От намеченных сокращений рабочих мест больше других пострадает предприятие в Белфасте, где работает 5,3 тыс.чел., а после увольнений, которые начнутся в янв. 2007г., останется на 12% меньше. Здесь уместно отметить, что в сент. 2001г. число занятых на заводах Bombardier в Северной Ирландии равнялось 7,8 тыс. На предприятиях, находящихся в районе Монреаля, будет уволено 485 человек, а расположенных в других городах Канады – 200.

По заявлению Bombardier, с нояб. т.г. резко сокращается производство самолетов CRJ700 (они рассчитаны на 70 мест) и CRJ900 (на 90 мест); если раньше один новый самолет данного класса выходил из ангара через каждые три дня, то теперь этот срок увеличится до пяти дней. В текущем отчетном году намечено отгрузить 65 лайнеров указанных моделей, а в 2007/8г. – только 50. БИКИ, 18.11.2006г.

– Ведущий канадский производитель авиационной техники компания Bombardier в первой декаде октября получила от авиаперевозчиков два крупных заказа на поставку пассажирских самолетов регионального класса CRJ-900 (70-90 мест). Так, американская компания Northwest Airlines подписала контракт на закупку 36 самолетов. Поставка машин намечена в период с мая 2007г. по октябрь 2008г. Ранее аналогичная сделка состоялась с итальянской компанией My Way Airlines на поставку 19 самолетов. Производство CRJ-900 осуществляется на предприятии компании Мирабель (г.Монреаль). Полученные заказы позволят Bombardier избежать приостановки производства и сокращения рабочих мест на данном предприятии. www.economy.gov.ru, 13.10.2006г.

– Канадская компания Magna и российская компания АвтоВАЗ, по словам европейских информиро-

ванных источников, подписали меморандум о взаимопонимании. Окончательная сделка планируется уже в конце окт. 2006г. Планируемая сделка является первым опытом выхода на развивающийся российский рынок и рассматривается канадской компанией как самый амбициозный проект. АвтоВАЗ, который нуждается в помощи зарубежных компаний для создания современного производства и современного автомобиля, выбрал в качестве делового партнера компанию Magna, отказавшись от предложения Renault. Французская компания предлагала сотрудничество, предусматривающее производство четырех моделей под маркой «Лада» и еще четырех — «Рено», а также приобретение 25% акций АвтоВАЗа. Официальный представитель Magna Трейси Фьюэрст заявила, что компания ведет переговоры по всему миру о возможном сотрудничестве, воздержавшись от каких-либо комментариев по планируемой сделке. Некоторые канадские эксперты скептически отнеслись к решению Magna начать свою деятельность в Россию. По их оценкам, более привлекательным выглядит рынок Индии и Китая. Опасность сделки с российской компанией заключается по их мнению в том, что она может превратиться в «поглощающий капитал колодец». www.economy.gov.ru, 13.10.2006г.

— АвтоВАЗ, крупнейший российский производитель автомобилей, планирует подписать соглашение с одним из крупнейших производителей автокомпонентов в мире — канадской Magna, которая поможет автогиганту в создании новых моделей, сообщила газета «Ведомости» со ссылкой на источники, близкие к заводу. По словам двух источников, близких к автоконцерну, недавно АвтоВАЗ подписал с Magna рамочное соглашение о стратегическом сотрудничестве, а теперь готовит полноценный контракт, который может быть подписан уже до конца этого месяца. «С Magna может быть реализована большая инвестпрограмма, частью которой может стать разработка нового автомобиля под брендом Lada», — говорит один из источников. Компания официально не комментирует перспективы сотрудничества с Magna.

Российские источники утверждают, что Magna может также стать партнером по строительству нового завода в Тольятти. Проект будет реализовываться на той же площадке, где в начале года АвтоВАЗ планировал строить предприятие на 450 тыс. машин в год. Magna обладает технологиями не только разработки, но и массового производства автомобилей. Ее «дочка» Magna Steyr, бизнес которой начинался с мелкосерийной сборки Mercedes G-Class, сегодня стала крупнейшим автопроизводителем в мире без собственного бренда. Она собирает машины для BMW, Mercedes, Saab, Jeep, Chrysler, в предг. выпустила 230.500 автомобилей. Reuters, 5.10.2006г.

— 21 сент. 2006г. на юге провинции Онтарио в г.Вудсток было официально начато строительство нового автосборочного завода концерна «Toyota». Предприятие, на котором будет работать 1300 чел., начнет производство моделей RAV-4, собираемых пока только в Японии, уже в 2008г. Ежегодно будет производиться 100 тыс. автомобилей. Инвестиции в проект составили 800 млн.долл. США, при этом федеральное правительство Канады и правительство провинции Онтарио покрыли 125 млн.долл. США из этой суммы на развитие инфраструктуры, НИОКР и обучение персонала. Несколько штатов США конкурировали с Онтарио за размещение у себя этого завода и были готовы предоставить вдвое большие субсидии, однако канадцы победили, по признанию японцев, прежде

всего, за счет наличия значительно более квалифицированной рабочей силы. Nissan и Honda столкнулись с весьма серьезными проблемами при обучении персонала своих сборочных предприятий в Миссисипи и Алабаме — многие рабочие не только не обладали необходимой квалификацией для работы на сложном современном оборудовании, но нередко вообще были неграмотны. В итоге расходы компаний на обучение персонала возросли многократно по сравнению с запланированными первоначально. Еще одним безусловным конкурентным преимуществом Канады с точки зрения привлечения инвестиций является система государственного медицинского страхования — работодатели не несут расходов на эти цели при начислении зарплаты. www.economy.gov.ru, 28.9.2006г.

— Канадская компания «Magna» планирует построить в Санкт-Петербурге завод по производству автокомпонентов стоимостью 50 млн.долл. Об этом 6 сент. в Санкт-Петербурге в ходе работы российско-японского инвестиционного форума сообщил журналистам председатель комитета по инвестициям и стратегическим проектам администрации Санкт-Петербурга М.Соколов. По его словам, Смольный планирует предоставить компании площадку для строительства предприятия в Шушарах, где сейчас строится завод «Тойота». На первом этапе «Magna» будет производить пластиковые детали, на втором — элементы кузовов. Строительство завода может начаться во II пол. 2007г., заявил также М.Соколов. www.economy.gov.ru, 13.9.2006г.

— Крупнейший канадский производитель комплектующих и компонентов для автомобильной промышленности Magna International Inc. объявила о своем намерении инвестировать 50 млн.долл. на строительство завода по производству автомобильных комплектующих в России. Предполагается выпускать пластиковые детали для салонов автомобилей, кузовные детали, а также автоматические коробки передач.

Идет поиск площадки под строительство, рассматриваются варианты размещения завода в Московской, Ленинградской или Самарской областях. Наиболее вероятным считают строительство завода в Ленинградской области, недалеко от строящихся заводов GM и Toyota.

Канадская Magna International, основанная в 1969г., является одним из крупнейших мировых производителей автокомплектующих. Поставляет детали для сборки автомобилей Ford, Toyota, Honda, Volkswagen, Porsche, General Motors, DymlerChrysler, Mitsubishi, Hyundai, Great Wall и др. В 2005г. объем продаж компании составил 22,8 млрд.долл., прибыль — 639 млн.долл. www.economy.gov.ru, 13.7.2006г.

— В минувшем году объем производства автомобилей «Форд» сократился в Канаде на 40%. Проблемы связаны с отставанием корпорации по части минивэнов и седанов класса «люкс». Еще не так давно на «Форд» приходилась четверть произведенных в Канаде автомашин. Сейчас — лишь немногим 8%. Среди «большой тройки» автопроизводителей лишь «Даймлер Крайслер» набирает обороты, добавив 22,4% прироста канадского производства в минувшем году. Что касается корпорации «Дженерал Моторз», то количество произведенных ею автомобилей сократилось в минувшем году на 9%, но пока что она все еще остается лидером по объему производства.

Несмотря на потери, «Форд» намерен вновь привлечь пошатнувшийся интерес потребителей рядом новых автомобилей. Некоторые из новых моделей бу-

дут выпускаться на канадских заводах. Продолжающееся вторжение азиатских производителей на американский рынок вынуждает американских гигантов вести серьезную борьбу за выживание.

«Тойота» намерена значительно расширить планы производства автомобилей на новом заводе в онтарийском г.Вудсток. Завод, который будет введен в действие в 2008г., первоначально был рассчитан на выпуск 100 тыс. внедорожников в год. Теперь это число пересмотрено в сторону увеличения до 150 тыс. автомобилей. Быстро нарастающая производство, «Тойота» в недалеком будущем обещает опередить «Дженерал Моторз» в качестве мирового лидера по числу выпускаемых автомобилей. В минувшем году эта японская компания произвела 7,4 млн. автомобилей. «Джи-Эм» тоже поставил свой рекорд – 9,17 автомобилей, но у этой корпорации темпы прироста ниже. www.economy.gov.ru, 16.2.2006г.

– Компания Bombardier сворачивает работы в рамках амбициозного проекта по созданию реактивного регионального пассажирского самолета. Монреальская компания планирует заморозить разработку авиалайнеров серии «С». По данным издания Flight International, руководство канадской компании ведет переговоры о присоединении к аналогичному российскому проекту, возглавляемому ведущим российским авиапроизводителем, компанией «Сухой». Одновременно представители Bombardier вступили в переговорный процесс с авиакосмическим подразделением итальянского конгломерата Finmeccanica SpA, руководство которой в фев. должно принять решение о приобретении 25% пакета российского проекта.

По мнению канадских экономических обозревателей, Bombardier переживает сегодня не лучшие времена. Неудачей закончились попытки канадцев найти потенциальных покупателей для своих 110- и 130-местных самолетов серии «С». В последнее время 3 среди крупнейших авиапроизводителей гражданской коммерческой авиации компания заметно потеряла позиции на рынке региональных самолетов. Упали объемы продаж 50-местных самолетов, все более отчетливо просматривается необходимость обновления модельного ряда 70- и 90-местных лайнеров. С приходом же к власти в стране нового правительства, Bombardier рискует остаться без значительной части государственной поддержки, поступавшей при либеральном режиме в виде грантов. В этой связи руководство компании вынуждено всерьез пересматривать корпоративную политику в условиях жесткой конкуренции со стороны американских и бразильских конкурентов.

Однако сами представители Bombardier отрицают намерения переключиться на российский проект. «Все это – обыкновенные слухи,» – заявил руководитель пресс-службы компании Марк Дюшен (Marc Duchesne). По его словам, Bombardier продолжает поиск «по всему миру» потенциальных партнеров для собственной С-программы стоимостью 2 млрд.долл. www.economy.gov.ru, 16.2.2006г.

– Объявленная реструктуризация компании Ford Motor – второй по величине автомобилестроительной компании Северной Америки – приведет к потере 1200 рабочих мест в Канаде. В целом планы сокращения производства коснутся 14 сборочных заводов и заводов по выпуску комплектующих североамериканского континента. Несмотря на прибыльность корпорации с учетом зарубежных активов (2,2 млрд.долл.США в 2005г.) операции на североамериканском рынке были убыточными (1,2 млрд.США).

Внук основателя компании Билл Форд объявил о необходимости построения новой модели ведения бизнеса, первым шагом которой будет закрытие пяти сборочных заводов с годовым производством 1,2 млн. автомобилей, вторым – создание моделей с тщательным учетом интересов потребителей. Грядущие сокращения всколыхнули канадский профсоюз автомобилестроителей и правительства провинции Онтарио, которое предоставило финансовую помощь в 100 млн.долл. на техническое перевооружение сборочного комплекса в Оквилле. Если занятость на заводах Форда в Канаде упадет ниже 10 тыс.чел., то онтарийское правительство отзовет финансовую помощь. www.economy.gov.ru, 1.2.2006г.

– Канадская группа Bombardier, осуществившая значительные инвестиции в разработку новых моделей бизнес-самолетов в период, предшествовавший теперешнему подъему на данном рынке, пожинает плоды своих своевременных действий. Ее и без того широкая номенклатура данных самолетов пополняется новыми ЛА, что содействует росту продаж.

Занимающая третье место в мире по объему производства самолетов Bombardier нуждается в расширении поставок корпоративных ЛА. Оно необходимо для поддержания ее авиакосмического бизнеса в условиях сокращения спроса на самолеты для региональных рейсов.

Некоторые из основных для рассматриваемой группы покупателей региональных лайнеров испытывают серьезные финансовые трудности, что заставляет Bombardier еще раз взвесить все «за» и «против» и принять решение по вопросу разработки принципиально нового семейства лайнеров для региональных рейсов на 110–130 мест (С Series). Затраты на данный проект оцениваются в 2,1 млрд.долл.

Общее число самолетов, которое Bombardier предполагает отгрузить в отчетном году, заканчиваемся в янв. 2006г., останется таким же, что и в 2004/5г. (329 ед.), но структура этих отгрузок изменится. Во время глубокого спада в корпоративной авиации, наблюдавшегося в начале текущего десятилетия, подразделение бизнес-самолетов канадской группы пострадало больше, чем большинство его конкурентов, так как высокие затраты подразделения на разработку новой продукции и небольшой портфель заказов не смогли при падении спроса поддержать производство.

В результате отгрузки бизнес-самолетов сократились с 203 ед. в 2000/1г. до 77 в 2002/3г., и группа была вынуждена полагаться в основном на ее региональные ЛА с числом мест от 50 до 90. В последние два года ситуация улучшилась, и сейчас подразделение корпоративных самолетов находится на подъеме, масштабы которого значительно больше, чем у конкурентов. Это обусловлено предложением разработанной ранее новой продукции.

В янв. 2004г. начал эксплуатироваться бизнес-самолет Challenger 300, самый крупный в классе среднегабаритных корпоративных ЛА; он вмещает 8 пассажиров с багажом и рассчитан в основном на протяженные маршруты в США. В апр. 2005г. появился Global 5000, высокоскоростной межконтинентальный служебный лайнер, способный осуществлять беспосадочные рейсы по таким маршрутам, как Лондон-Даллас, Нью-Йорк-Сан-Паулу, Париж-Чикаго и Токио-Сидней. Номенклатура легких бизнес-самолетов семейства Learjet пополнилась моделью Learjet 40, поставки которой начались в янв. 2004г.

В 2004/5г. отгрузки корпоративных самолетов Bombardier возросли до 128 ед. с 89 в 2003/4г. При сох-

ранении высокого спроса их существенный рост может наблюдаться также в 2005/6г. и 2006/7г. Как отмечает президент группы, в отрасли накоплен значительный портфель заказов и отгрузки на 30% превышают уровень пред.г. Приток заказов также растет, причем не только из США, но и из других регионов.

У Bombardier отгрузки служебных самолетов в I пол. тек.г., закончившемся в июле, увеличились на 55% (до 82 ед.), а чистый приток заказов — на 47% (до 88 ед.), во II кв. последний возрос на 63% (до 49 ед.). Имеющийся портфель заказов дает основание предполагать, что рост поставок продолжится в 2006/7г., а также (что почти очевидно) в 2007/8г.

Сейчас Bombardier старается не повторить прежней ошибки, т.е. не расширять производство слишком быстро, чтобы не оказаться в проигрыше при неожиданном падении спроса. Портфель заказов группы гарантирует ей загрузку мощностей по всем основным видам поставляемой продукции в течение 1-2 лет, и задача состоит в том, чтобы сбалансированно поддерживать интерес покупателей и портфель заказов.

Успешный бизнес подразделения корпоративных самолетов уже позволяет группе смягчать неблагоприятные последствия, связанные с резким падением спроса на 50 местных лайнеры для региональных рейсов (в конце окт. 2005г. Bombardier была вынуждена временно приостановить производство самолетов CRJ 200).

Проблемы с поставками региональных самолетов требуют от Bombardier значительных инвестиций в этот бизнес. Вопрос, по которому надо будет принять решение в первую очередь, касается разработки упоминавшегося выше семейства лайнеров C Series. Необходимое число заказов под эту разработку пока не получено. БИКИ, 12.1.2006г.

— Крупнейший американский автопроизводитель General Motors объявил о предстоящем увольнении 3900 рабочих на предприятиях, расположенных в канадской провинции Онтарио. Уже во II пол. 2006г. в г.Ошава будет приостановлена линия третьей смены автосборочного предприятия № 1 (производит модели Chevrolet Monte Carlo и Impala), а в 2008г. полностью закроется предприятие № 2 (выпускает Pontiac Grand Prix и Buik La Crosse/Allure). В г.Ст.Катринсе в 2008г. также планируется закрыть предприятие по выпуску запчастей, в то время как завод по производству двигателей, расположенный там же, не пострадает. Тем не менее, General Motors намеревается продолжать реализацию проекта стоимостью в 2,5 млрд. кан. долл. по модернизации своих канадских предприятий в Онтарио, включая затраты на НИОКР (Beacon Project). www.economy.gov.ru, 28.11.2005г.

— Руководство самарского ОАО «Авиакор — авиационный завод» ведет переговоры с канадской компанией Bombardier о создании в Самаре сервисного центра, который будет обслуживать самолеты Bombardier, эксплуатируемые в России (сейчас в России насчитывается 16 самолетов Bombardier) Как пояснили на «Авиагоре», это лишь первая часть возможного проекта. Вторым этапом может стать поставка самарским предприятием комплектующих для Bombardier, третьим — сборка региональных самолетов Bombardier CRJ в Самаре. По мнению аналитиков, это сотрудничество весьма перспективно для самарского предприятия.

Комментируя переговорный процесс, управляющий «Авиагора» Сергей Лихарев подчеркнул, что, несмотря на то что эксперты Bombardier, посетившие

завод, остались довольны техническими возможностями и производственными мощностями самарского предприятия, говорить о чем-то конкретном сейчас рано, «ведь на каждом этапе стороны могут договориться или нет». По мнению Господина Лихарева, определяющим фактором интереса Bombardier к «Авиабору» стало то, что летом этого года был поднят Ан-140.

Между тем ранее интерес к производству своих самолетов на мощностях «Авиагора» проявляла бразильская Empresa Brasileira de Aeronautica (Embraer). Однако сейчас на самарском заводе заявляют о том, что не знают, «в какой стадии находится бразильский проект». Как пояснили в «Авиагоре», Embraer не обращались напрямую на предприятие, а лишь сообщили об этом Роспрому. «Мы выразили свое желание поучаствовать в этом проекте. Но, с нашей точки зрения, перспектива у самолетов ERJ-145 в России весьма сомнительна. Это достаточно дорогой и сложный в обслуживании самолет, и вряд ли он пойдет у нас», — заявили на предприятии. «Bombardier работает грамотно и начинает с проекта сервисного центра, для которого не нужно больших производственных мощностей, а уж потом производство и сборка. Теоретически эти два проекта могут сосуществовать, но все будет зависеть от деталей. Bombardier высказал в нас гораздо большую заинтересованность, и это один из ключевых факторов в выборе партнера», — заявил Сергей Лихарев. ИА Regnum, 18.11.2005г.

— Канадский международный торговый трибунал (КМТТ) 1 сент. рекомендовал правительству ввести специальные защитные пошлины на импортируемые в Канаду дешевые велосипеды. Инициатором расследования выступали 2 предприятия, расположенные в провинции Квебек, с общим числом занятых 600 чел. На премьера П.Мартина оказывается серьезное давление с тем, чтобы он поддержал рекомендации КМТТ. Однако, даже в преддверии скорых выборов в силу комплекса причин вряд ли либералы пойдут на такой популистский шаг во имя сохранения 600 рабочих мест.

Во-первых, введение специальных пошлин, безусловно, повысит цены на дешевые велосипеды на внутреннем рынке — в то время как правительство активно пропагандирует этот вид транспорта как дешевый, полезный для здоровья и экологически чистый.

Во-вторых, введение этих пошлин вызовет резко негативную реакцию КНР, откуда поступает до 50% этой продукции, — в условиях, когда канадское руководство призывает к широкому сотрудничеству с Китаем. Кроме того, введение пошлин вызовет вал жалоб со стороны многих других канадских производителей готовой продукции, проигрывающих конкуренцию китайцам и весьма заинтересованных в этой связи в укреплении тарифной защиты. Такое развитие событий совсем не на руку правительству.

В-третьих, введение специальных пошлин на ввоз в Канаду дешевых велосипедов даст дополнительные аргументы США в весьма сходном по своей природе торговом споре по канадской древесине, чего правительство постарается избежать. Таким образом, наиболее вероятным представляется следующий исход: специальные пошлины не введут, но правительство выделит дополнительные средства на переквалификацию 600 сотрудников фирм, которых в перспективе ждет неизбежное банкротство.

Как и прогнозировалась, следующими в очереди на защиту от экспорта дешевых китайских товаров стали производители канадских барбекю (шашлыч-

нии). 11 окт. КМТТ пришел к заключению, что импортируемые из Китая барбекю наносят ущерб местной промышленности и рекомендовал правительству установить 15% специальные защитные пошлины сроком на 3г. (юридической основой применения селективных специальных защитных мер против Китая называют особые условия присоединения Китая к ВТО). www.economy.gov.ru, 13.10.2005г.

— Канадский международный торговый трибунал (КМТТ) завершил специальное защитное расследование в отношении импорта в страну велосипедов, возросшего в 2 раза за последние пять лет. КМТТ рекомендует ввести на импортируемые в Канаду велосипеды, цена которых ниже 225 долл., специальную защитную пошлину сроком на 3 года в 30% в первый год, 25% — во второй и 20% — в третий год. Окончательное решение вопроса о введении пошлин — за министерством финансов Канады, которое вправе и проигнорировать рекомендации КМТТ. Канадский совет розничной торговли решительно возражает против введения специальных пошлин, указывая, что экономические проблемы инициаторов расследования — двух крупнейших канадских компаний, производящих велосипеды, связаны не с резким ростом импорта, а с низким уровнем менеджмента. Канадские фирмы-импортеры велосипедов указывают, что в случае введения пошлин пострадают прежде всего малоимущие канадские потребители. www.economy.gov.ru, 13.9.2005г.

— Концерн «Бомбардье Аэроспейс» принял решение о размещении производства нового пассажирского самолета серии «С» в районе Монреаля. Объем федерального правительственного пакета помощи на реализацию проекта составил 350 млн.долл., со стороны правительства провинции Квебек —110 млн.долл. Помимо этого, правительство Квебека пообещало выделить предприятию, площади которого предоставляются концерну в аренду для осуществления авиасборки, еще 175 млн.долл. Помогло также британское правительство — предприятию «Бомбардье» в Белфасте, Северная Ирландия, которое будет производить компоненты для нового самолета, выделено около 420 млн.долл. В целом властями двух стран «Бомбардье» обещано 1,06 млрд.долл.

Объявление этих планов вызвало незамедлительную реакцию главного конкурента канадцев — бразильской авиастроительной компании «Эмбраер», заявившей, что такое финансирование противоречит правилам ВТО. Вице-президент «Эмбраер» по внешним связям Энрике Ржезински отреагировал так: «Канада явно приглашает нас к торговой войне». Обе страны, как известно, имеют давнюю историю взаимных обвинений в незаконном субсидировании своих авиастроительных отраслей.

Производство, однако, не будет начато, пока «Бомбардье» не наберет достаточного количества заказов. Министр транспорта Канады Жан Лапьер, выступая на пресс-конференции в Монреале по случаю принятия правительством решения об оказании финансового содействия «Бомбардье», признал, что риск, безусловно, есть, и не преминул отметить, что вся программа государственной помощи авиастроительному концерну может быть свернута, если на замену правительству либералов придут консерваторы. Окончательное решение о производстве нового самолета с числом пассажиров от 110 до 130 будет, принято в сент. Государственное финансирование проекта будет осуществляться через программу так называемых технологических партнерств, в соответствии с

которой средства будут возвращаться государству в виде роялти от продаж самолетов. *The Canadian Press*, 14.5.2005г.

— Уже в следующем месяце японский концерн «Тойота» может официально объявить о начале строительства в г. Вудсток на юге провинции Онтарио нового автосборочного предприятия мощностью 50 тыс. автомобилей в год, с перспективой роста до 150 тыс. автомобилей. Принципиальные договоренности между японскими инвестором и федеральными и провинциальными властями относительно их финансового содействия реализации проекта уже достигнуты. Объем инвестиций «Тойоты» в новое предприятие составит около 1 млрд.долл. Время строительства завода — 18 месяцев. В зависимости от объемов производства на заводе будут работать от 1 до 3 тыс.чел. В целом же, учитывая отрасль по производству автокомпонентов, в результате ввода в строй нового автосборочного завода в Канаде может быть создано около 20 тыс. новых рабочих мест. *The Ottawa Citizen*, 11.5.2005г.

— *Bombardier Transportation*, транспортное отделение канадской компании *Bombardier Inc.*, выиграло два новых контракта. Компания поставит 30 трамваев на 106 млн.долл. для городов Валенсия и Аликанте в Испании, а также 200 вагонеток на 63 млн.долл. для обслуживания метрополитена в г. Гуанчжоу в Китае. В настоящее время *Bombardier* является партнером в трех совместных предприятиях в Китае в сфере ж/д транспорта, на которых занято более 1400 чел. Канадская компания поставляет также в Китай региональные самолеты. На семи местных авиалиниях эксплуатируются 37 самолетов *Bombardier*. *National Post*, 1.2.2005г.

— Министр промышленности Д.Эмерсон убедил федеральное правительство оказать финсодействие *General Motors of Canada* в 200 млн.долл. Ранее правительство Онтарио согласилось выделить компании 250 млн.долл. Речь идет о целевом инвестиционном пакете в НИОКР объемом 135 млн.долл., реконструкцию сборочных заводов в г.Ошава, завода по производству двигателей в г.Сент-Кэтрин и сборочного завода совместного предприятия с *Sami Automotive Inc.* в г.Инджерсолл. Ключевым моментом реконструкции станет создание гибкого сборочного производства на одном из заводов в Ошаве. *Toronto Star*, 29.12.2004г.

— Федеральное правительство готовит пакет помощи *Bombardier Inc.* на сумму по крайней мере 300 млн.долл., что позволит выжить гиганту канадской аэрокосмической отрасли. Монреальская компания, третий по величине производитель самолетов в мире, по крайней мере 10 раз за последний год объявляла о сокращении рабочих мест. Кабмин одобрил субсидирование аэрокосмической отрасли в 1,2 млрд.долл., из которых до 380 млн. могли бы быть предоставлены *Bombardier Inc.* В то же время акции компании продолжают падать, достигнув рекордно низкой отметки 1, 87 долл., против 7 долл. в марте и 26 долл. 4г. назад. В случае банкротства *Bombardier*, помимо биржевых потрясений, под вопросом окажутся шансы на повторное избрание на свои посты премьер-министра Канады П.Мартина и премьера пров. Квебек Ж.Шаре. Политический вес компании на федеральном уровне в последние годы постоянно возрастал. Местные обозреватели связывают это с тесными связями *Bombardier* и правящей либеральной партии. В свою очередь, правительство пров. Квебек активно поддерживает *Bombardier* в разработке среднемагистрального самолета серии «С», вместимостью 110-135 пасса-

жиров, пытаясь опередить конкурентов из Северной Америки и Европы. Для осуществления проекта провинциальное правительство готово предоставить компании кредитное поручительство на 750 млн.долл. Toronto Star, 15.12.2004г.

— После объявления, сделанного базирующейся в Монреале Bombardier Aerospace об увольнении 2000 чел., 1440 из которых работает в Монреале, правительство Канады намерено убедить компанию начать реализацию нового 2-миллиардного проекта строительства авиационного завода в Канаде (пров. Квебек), а не в др. стране, сказал министр транспорта Канады Жан Лапьерр. По его мнению, Канада не может себе позволить потерять Bombardier — мирового лидера в аэрокосмической области. Этот сектор для Квебека означает то же, что автопром для Онтарио, поэтому отказ от строительства такого завода в Квебеке принесет большие убытки провинции (78000 рабочих мест). Федеральные власти, наряду с правительствами провинций Квебек и Онтарио могли бы принять участие в финансировании проекта. В этой связи премьер-министр П.Мартин отметил, что правительство будет разрабатывать стратегию развития аэрокосмической отрасли страны. Toronto Star, 5.10.2004г.

— Пробная партия тракторов «ЛТЗ-60» Липецкого тракторного завода отправлена из Липецка в Канаду. Об этом сообщила радиостанция «Наше время» со ссылкой на заместителя генерального директора предприятия Владимира Карпухина. Согласно подписанным контрактам началась также отгрузка тракторной техники различной модификации в Венгрию, Казахстан и Узбекистан, куда будет поставлено в общей сложности 120 машин. 50 тракторов на очереди в Нигерию. Решается вопрос с Пакистаном. В мае ЛТЗ завершил исполнение договора с Ираком, куда было отгружено 500 машин. ИА Regnum, 2.6.2004г.

— Акции Bombardier выросли на 10%, когда рынок узнал о новости, что транспортный гигант был допущен к участию в конкурсе на реализацию крупнейшего ж/д проекта в Китае.

Простая акция компании подскочила на 27 центов, до 2,99 долл., на фоне предыдущего 3-летнего снижения, после того, как ее аэрокосмическое и транспортное отделение серьезно пострадали от спада мировой отрасли авиаперевозок.

Лидия Дюфресне, пресс-секретарь Bombardier Transportation, сообщила, что компания попала в число 3 консорциумов, приглашенных к переговорам по условиям поставки 140 скоростных пассажирских поездов в Китай. Она также заявила, что пока не готова предоставить каких-либо цифр по контракту до его подписания, однако, по данным японского новостного агентства Kyodo News, доля Bombardier может составить 4,5 млрд. кан. долл. «Мы получила привилегированный статус в конкурсе», лишь подчеркнула Дюфресне. «Мы находимся в заключительной стадии переговоров с клиентом и ожидаем, что контракт будет подписан до конца года».

Сделка будет означать крупнейший прорыв для монреальской компании на огромный китайский рынок. Несмотря на то, что Bombardier Transportation является мировым лидером в области ж/д оборудования, в начале т.г. кампания была вынуждена сократить 6,6 тыс. чел. своего персонала, поскольку не получила прибыли по своим контрактам.

По словам Дюфресне, Bombardier Transportation выступила совместно с одним из своих трех китайских СП для участия в конкурсе. Bombardier владеет 25% СП Sifang Power Transportation в пров. Шендонг.

Китайское агентство новостей Синьхуа сообщило, что общая стоимость ж/д проекта составляет 15,8 млрд. кан. долл. Он направлен на увеличение скорости движения поездов по 5 ж/д участкам страны в 2 раза. Общая длина трассы — 2 тыс. км. Предполагаемая средняя скорость движения поездов — 200 км/ч. Другие два консорциума — японская Kawasaki Heavy Industries и французская Alstom.

Аналитик из Desjardins Securities отмечает, что Китай только приступил к модернизации своей системы железных дорог. «Это самая старая транспортная отрасль Китая. Если Bombardier сможет позиционировать себя правильно на рынке, это будет означать для компании множество новых контрактов в будущем», заявляет Пьер Ив Терис.

По заявлению Дюфренсе, СП Sifang Power Transportation производит пассажирские вагоны для междугороднего сообщения. Заводу необходимо будет провести переоснащение под выпуск самодвижущихся многофункциональных электропоездов, которые компания уже производит в Европе. Пока неизвестно, сколько вагонов будет в каждом из поездов. The Ottawa Citizen, 20.5.2004г.

— Власти пров. Онтарио приняли решение о выделении из бюджета 500 млн. кан. долл. в течение следующих пяти лет на поддержание автомобильной промышленности. С помощью этих средств в автомобильном секторе пров. смогут построить новые автомобильные предприятия или реконструировать уже имеющиеся и создать более 300 новых рабочих мест. Инициативу правительства Онтарио поддержал и профсоюз автопроизводителей, в составе которого насчитывается более 331 000 человек.

Автопром — один из важнейших секторов экономики пров. Онтарио. 45% продукции этого сектора направляется на экспорт. The Ottawa Citizen, 14.4.2004г.

— Bombardier Transportation, дочерняя компания канадского концерна Bombardier выиграла долгосрочный контракт стоимостью 160 млн. канадских долларов на поставку в Испанию 44 локомотивов для скоростных поездов. Поставки будут осуществлены в период с июня 2006 по авг. 2008гг. Значительная часть компонентов двигательных установок будет произведена на заводе компании в г. Трипага, Испания. Газета.Ru, 3.4.2004г.

— Компания Bombardier Inc. выиграла контракт стоимостью в 270 млн. кан. долл. на организацию тренировок пилотов истребителей CF-18 (модификация F-18 для Канады). Bombardier Aerospace (отделение Bombardier, работающее в авиационном бизнесе) для выполнения контракта объединилась с американской компанией L-3 Communications, имеющей опыт использования подобных симуляционных моделей в ВВС США. В течение 8 лет Bombardier построит тренировочные центры на двух авиационных базах: в Колд Лэйк Сити (пров. Альберта) и Баготвилле (пров. Квебек). The Globe and Mail, 20.3.2004г.

— Известная канадская компания по производству самолетов и поездов Bombardier (г.Торонто, Онтарио) намеревается закрыть 7 своих предприятий в Европе. Исполнительный директор компании Поль Телье заявил, что 35 предприятий, принадлежащих Bombardier Transportations (отделение Bombardier, занимающееся выпуском железнодорожного транспорта) в 15 европейских странах, работают наполовину от своей производственной мощности. В результате масштабной реструктуризации Bombardier Transportations работы лишатся 6,6 тыс. сотрудников концерна, что со-

ответствует 18,5% от общего числа работников. The Canadian Press, 16.3.2004г.

— Согласно данным Statistics Canada, занятость на предприятиях по производству комплектующих для автомобилей и расположенных, в основном, в южной части Онтарио, возросла в 2003г. на 5,4% до 103415 рабочих мест по сравнению с пред.г. Новую работу получили 5000 чел. В то же время численность занятых на автосборочных предприятиях сократилась на 2000 чел. (4,4%) и в настоящее время составляет 48716 чел. Это самый низкий показатель для Канады, начиная с 1983г. В целом в автомобильной индустрии страны в 2003г. работало 152131 чел., что немного ниже самого высокого показателя — 153866 чел. в 2000г. Доля канадских комплектующих на рынке Северной Америки возросла с 11% в 1991г. до 16% в 2003г. Конкуренность продукции связана с высокой производительностью и низкими издержками производства на предприятиях данного сектора. Комплектующие поставляются на сборочные предприятия США. Автомобильное лобби Канады постоянно поднимает вопрос об оказании поддержки федерального правительства для решения вопроса о создании новых сборочных предприятий в Канаде. Toronto Star, 12.3.2004г.

— Вчера министр международной торговли Канады Д.Питерсон в своем интервью заявил, что он намерен в течение ближайших трех месяцев посетить Бразилию с деловым визитом. Как отмечают обозреватели, это будет первый визит канадского чиновника столь высокого ранга в Бразилию за много лет, что, возможно отражает изменение канадской внешнеэкономической политики нового правительства.

Как заявил министр, надо забыть о прежних разногласиях между двумя странами, вызванными спором о государственной поддержке конкурирующих авиакомпаний: канадской Bombardier и бразильской Embraer SA, и объединить свои усилия с целью противостояния позиции США по вопросу о субсидировании их сельскохозяйственного сектора.

Американская позиция является камнем преткновения на переговорах по заключению Свободной зоны торговли для американцев (ФТАА), что не отвечает канадским интересам по развитию международного экономического регионального сотрудничества.

Привлечение на свою сторону Бразилии позволило канадцам укрепить свои позиции в международных форумах, в т.ч., в ВТО. Д.Питерсон, также отметил, что Канада будет содействовать диверсификации своих внешнеэкономических связей, как с Бразилией, так и с Индией, Китаем, Россией и Южной Африкой. Financial Post, 14.2.2004г.

— В связи с приходом к власти нового премьер-министра Канады, который дал зеленый свет замене устаревших вертолетов марки Sea King, стоящих на вооружении ВМС Канады уже 40 лет, ужесточилась борьба между британско-итальянским консорциумом EH Industries и его конкурентом из США — вертолетостроительной фирмой Sikorsky Aircraft.

Тендер, объявленный канадскими властями, предполагает поставку 28 вертолетов на в 3 млрд. кан. долл., а контракт предполагается заключить с той фирмой, чья модель будет стоить дешевле при тех же тактико-технических характеристиках.

Вопрос о замене устаревших вертолетов стоит на повестке дня уже в течение 10 лет, а его решение в течение всего этого времени то приближалось, то отдалось из-за постоянных дебатов по вопросу выбора поставщика.

Сейчас же, после ряда аварий с вертолетами Sea King, принимавшими участие в действиях, связанных с проведением военной операции в Афганистане, откладывать решение стало уже невозможно, и новое правительство объявило о выделении финансовых средств на этот контракт, который предполагается к заключению летом этого года.

Учитывая это, конкурирующие фирмы в своих выступлениях в печати в рекламных акциях резко усилили критику моделей конкурентов. Основные аргументы консорциума направлены на критику новизны американской модели (это только прототип), несоответствие целям использования (он конструировался для гражданских целей) и возможной задержки в поставках (до 7 лет).

Фирма Sikorsky Aircraft подвергла критике модель конкурента как морально устаревшую (разработана 20 лет назад) и имеющую существенные недостатки в установленном оборудовании (в 1998г. Канада уже закупила 15 вертолетов этой модели и за время эксплуатации они имели отказы отдельных узлов). The Ottawa Citizen, 26.1.2004г.

— В связи с приходом к власти нового премьер-министра Канады, который дал зеленый свет замене устаревших вертолетов марки Sea King, стоящих на вооружении ВМС Канады уже 40 лет, ужесточилась борьба между британско-итальянским консорциумом EH Industries и его конкурентом из США — вертолетостроительной фирмой Sikorsky Aircraft.

Тендер, объявленный канадскими властями, предполагает поставку 28 вертолетов на 3 млрд. кан. долл., а контракт предполагается заключить с той фирмой, чья модель будет стоить дешевле при тех же тактико-технических характеристиках.

Вопрос о замене устаревших вертолетов стоит на повестке дня уже в течение 10 лет, а его решение в течение всего этого времени то приближалось, то отдалось из-за постоянных дебатов по вопросу выбора поставщика.

Сейчас, после ряда аварий с вертолетами Sea King, принимавшими участие в действиях, связанных с проведением военной операции в Афганистане, откладывать решение стало уже невозможно, и новое Правительство объявило о выделении финансовых средств на этот контракт, который предполагается к заключению летом этого года.

Учитывая это, конкурирующие фирмы в своих выступлениях в печати в рекламных акциях резко усилили критику моделей конкурентов. Основные аргументы консорциума направлены на критику новизны американской модели (это только прототип), несоответствие целям использования (он конструировался для гражданских целей) и возможной задержки в поставках (до 7 лет).

Фирма Sikorsky Aircraft подвергла критике модель конкурента как морально устаревшую (разработана более 20 лет назад) и имеющую существенные недостатки в установленном оборудовании (в 1998г. Канада уже закупила 15 вертолетов этой модели и за время эксплуатации они имели отказы отдельных узлов). The Ottawa Citizen, 26.1.2004г.

— Крупнейшая канадская аэрокосмическая компания Bombardier объявила о подписании контракта с американской авиатранспортной компанией US Airways на строительство 85 самолетов регионального класса. Сумма контракта — 2,2 млрд.долл. США, поставки первых самолетов начнутся осенью 2003г. Bombardier переживает не лучшие времена и этот контракт может поправить ее положение. Однако

невзирая на этот контракт, руководство компании подтвердило, что запланированное ранее увольнение 3000 чел. с авиастроительных заводов в Монреале, Торонто и Вичита будет осуществлено. Аэрокосмическая промышленность Канады в последние месяцы испытывает финансовые трудности. В 2002г. численность занятых в этой области сократилась на 10000 чел., объемы продаж упали на 10%. Газета.Ru, 13.5.2003г.

— По мнению специалистов аэрокосмической промышленности, в Канаде не найдется покупателя на сектор компании Bombardier, занимающийся военными услугами. Ни одна аэрокосмическая компания Канады, включая CAE и Magellan Aerospace, не в состоянии заплатить 150-200 млн.долл., которые надеется получить Bombardier за это подразделение. Сектор военных услуг компании насчитывает 1250 работников, объем его ежегодных продаж составляет 200 млн.долл. Он занимается обслуживанием и ремонтом самолетов F-18 канадских ВВС, обучением и тренировкой пилотов стран НАТО. Руководство компании месяц назад приняло решение о его продаже вместе с дочерней компанией Bombardier Recreational Products, чтобы улучшить свое финансовое положение. Наиболее вероятными покупателями станут компании США и Англии, такие как Boeing, Lockheed Martin, L-3 Communication, BAE Systems, General Dynamics, Dunlop и United Technologies. Financial Post, 12.5.2003г.

— Председатель совета директоров канадской компании CAE Дерек Берни в своем выступлении на пресс конференции, посвященной окончанию финансового года, выразил опасения, что позиция Канады, отказавшейся принимать участие в боевых действиях против Ирака, может значительно осложнить положение компании и затруднить подписание ряда контрактов на поставку продукции компании в США и другие страны НАТО.

CAE является одним из крупнейших в мире разработчиков и производителей авиационных тренажерных систем коммерческого и военного назначения, причем доля военных заказов составляет 39%. Компания поставляет свою военную продукцию для вооруженных сил 30 стран. В 2002 фин.г., закончившемся 31 марта 2003г., доходы компании составили 117,2 млн.долл.

CAE борется за ряд крупных военных контрактов, в т.ч. Flight School 21 — контракт на разработку и производства нового тренажерного центра для ВВС США, на котором смогут проходить обучение до 3000 пилотов в год. Компания получила заявку на разработку тренажерной системы для обучения экипажей бронетанковой техники ВС Великобритании, стоимость которой оценивается в 2,23 млрд.долл. В окт. 2002г. руководство компании объявило о своем партнерстве с американской аэрокосмической компанией Boeing и участии в американской программе противоракетной обороны. Газета.Ru, 8.5.2003г.

— Руководство канадской компании Pratt & Whitney Canada подтвердило, что компания потеряла 3,4 млрд.долл. США контракт на поставку авиадвигателей для военно-транспортных самолетов Airbus A400M и заявило, что это произошло по политическим мотивам. Европейский консорциум Airbus планирует строительство 180 самолетов для 7 европейских стран — Англии, Франции, Германии, Испании, Бельгии, Турции и Люксембурга. Выбор производителя авиационных двигателей был последней стадией подготовки проекта перед его запуском. Канадская

компания дала предложение на 20% ниже по стоимости, чем ее главный европейский конкурент консорциум EuroProp во главе с французским производителем авиадвигателей Snecma SA, и была близка к победе. Германия, Франция и Англия наложили вето на предложение канадцев, отдав предпочтение европейскому производителю, мотивируя тем, что этот новый европейский самолет не должен зависеть от американского военпрома. Большинство специалистов в аэрокосмической области считают, что поражение канадской компании вызвано различием точек зрения США и Франции на войну в Ираке. Газета.Ru, 7.5.2003г.

— По прогнозам аналитиков компании UBS Warburg, вопреки мнению производителей, рынок самолетов бизнес класса продолжает оставаться на слабых позициях. По некоторым признакам улучшение может наступить только через год. Такие крупные производители самолетов этого класса как Gulfstream Aerospace, Bombardier, Raytheon, Textron, Dassault Aviation уже закрыли ряд своих предприятий и сократили число работников. В 2003г. Gulfstream сможет продать 77 самолетов, Raytheon — 112, Textron, который производит самолеты серии Cessna — 190. Канадская компания Bombardier, которая занимает 3 место в мире по производству коммерческих самолетов в 2003г. поставила заказчикам 77 самолетов бизнес класса, по сравнению со 162 самолетами в пред.г. В связи с этим она делает ставку на производство самолетов для региональных перевозок, хотя рынок самолетов и этого класса испытывает трудности, а также на производство подвижного ж/д состава. В 2003 фин.г. она поставила заказчикам 191 самолет регионального класса, в 2004г. планируется поставка 175 самолетов, а в 2005г. — 150. Financial Post, 6.5.2003г.

— На рынке автомобилей Канады и США продолжает наблюдаться падение спроса. В апр. 2003г. объем продаж автомобилей в Канаде упал на 9,1% по сравнению с апр. пред.г. Наибольшее сокращение проданных автомобилей отмечено у компании «Форд Моторс» — 18,5%. За апр. эта компания продала только 19486 машин, по сравнению с 23895 в 2002г. Продажи компании «Дженерал Моторс Канада» упали с 48916 до 41033 автомобилей (падение на 16,1%). «Даймлер Крайслер Канада» сократила объем продаж на 15,1%, «Хонда» — на 3,8%. Только «Тойота» смогла увеличить число реализованных машин на 6,5%. Всего с начала года по сравнению с пред.г. объем продаж автомобилей в Канаде сократился на 6,2%. Причинами такого положения послужили война в Ираке, эпидемия атипичной пневмонии и состояние американской экономики. Financial Post, 2.5.2003г.

— Канадский производитель авиадвигателей компания Pratt & Whitney Canada близка к получению самого большого контракта в своей истории. Приняв участие в тендере, объявленном европейским консорциумом Airbus на поставку 720 авиадвигателей для нового военно-транспортного самолета A400M, канадская компания смогла представить самое выгодное для консорциума предложение и, по мнению руководства Airbus, бесспорно является лидером в тендере. Стоимость контракта составляет 3,4 млрд.долл. США. Основными конкурентами Pratt & Whitney выступили французская компания Snecma и английская Rolls-Royce. Их предложения на 20% дороже, чем предложение канадской компании. Всего планируется построить 180 самолетов стоимостью 80 млн.долл. США каждый для 7 европейских государств. Первый самолет должен выйти в 2008г. Официально результа-

ты торгов будут объявлены 7 мая 2003г., однако руководство стран участников проекта испытывает сильное давление со стороны Франции, которая заявляет, что самолет должен быть полностью европейским, а, следовательно, и авиадвигатели должны производить европейские компании. Газета.Ru, 1.5.2003г.

СУДОСТРОЕНИЕ, МАШИНОСТРОЕНИЕ

— Импорт машин и оборудования в Канаду, согласно данным Statistics Canada, в первые 7 месяцев текущего года сократился на 1,3% по сравнению с тем же периодом 2006г. В 2005г. и 2006г. он увеличился соответственно на 6,8 и 9,7%, достигнув в 2006г. 38,7 млрд. к. долл. (27 млрд. евро).

Значительное сокращение ввоза в янв. — июле 2007г. наблюдалось в секторе двигателей, турбин и оборудования для передачи электроэнергии (-13,1%), при этом закупки в ФРГ, например, возросли на 108%. Импорт металлообрабатывающих станков уменьшился на 8,6%, в т.ч. из ФРГ — на 13,4%.

Среди поставщиков машин и оборудования в Канаду с большим отрывом от конкурентов лидируют США, на долю которых в 2006г. пришлось 59% всего импорта. Второе место занимала ФРГ (7%) и третья — Япония (6,5%); в первые 7 месяцев 2007г. на втором месте оказалась Япония, ввоз из которой составил 1,7 млрд. к. долл. В значительных количествах поставляют машины и оборудование в Канаду также КНР, Великобритания, Италия, Республика Корея и Франция.

В целях повышения производительности труда в стране (она ниже, чем в США) и стимулирования модернизации производственных мощностей власти Канады, вероятно, продлят срок действия льготы, которая предусматривает освобождение от уплаты налогов при приобретении основных средств производства.

Однако канадские фирмы, судя по всему, не торопятся расширять импорт зарубежного оборудования. Как указано в газете The Globe and Mail, они скорее переведут часть мощностей в страны с более низкой заработной платой. Особенно в этом заинтересованы мелкие производители.

Осторожность в осуществлении инвестиций в оборудование связана также с ухудшившимися условиями для экспорта. Последний тормозится высоким курсом канадского долл. и низкой конъюнктурой в сфере жилищного строительства в США, которая может отрицательно сказаться на вывозе древесины из Канады. БИКИ, 22.11.2007г.

— Компания Sea NG Corporation объявила сегодня о том, что Marubeni Corporation и Teekay Shipping Corporation основали стратегический альянс с Sea NG с целью мирового коммерческого развертывания системы Sea NG Coselle для транспортировки сжатого природного газа (СПГ) с помощью кораблей.

Судно Coselle является единственным морским судном, полностью одобренным всеми международными судовыми классификационными обществами к перевозке СПГ. Судна Coselle будут перевозить умеренные объемы природного газа (от 30 до 700 млн. стандартных кубических футов) на средние расстояния (от 200 до 1500 миль). Система Coselle СПГ будет экономично и надежно обслуживать сегмент рынка, в котором отсутствует эффективное снабжение трубопроводами или сжиженным природным газом (СПГ). Судовой СПГ откроет пути для поступления газа на острова и небольшим промышленным потребителям и значительно увеличит важность прибрежных и труднодоступных месторождений газа.

«Мы очень рады тому, что компании Marubeni и Teekay, два мировых лидера в своих областях, присоединяются к Sea NG для реализации проектов по всему миру, — сказал президент и CEO компании Sea NG Дэйв Стеннинг. — Это команда-мечта для незамедлительного развертывания судового транспорта по перевозке СПГ во благо наших клиентов».

«Мы верим в то, что у судовой транспортировки СПГ есть огромный потенциал, который откроет дверь к новым возможностям энергетического бизнеса, и наша команда находится в непосредственной близости к этой двери», — заявил Томохико Хирано, директор инвестиционной группы проекта, Департамент энергетики и природных ресурсов-II в Marubeni Corporation.

«Компания Teekay счастлива быть частью этой растущей индустрии и с нетерпением ждет возможности привнести в альянс свои лучшие наработки», — сказал президент Teekay Gas Services Дэвид Глендининг.

В сент. 2006г. Американское бюро судоходства одобрило к строительству судно Coselle. Coselle является уникальной запатентованной системой для хранения сжатого газа в катушке трубы малого диаметра. Внутри специального судна может помещаться много аппаратов Coselle. У этой системы хранения значительное количество преимуществ — как ценовых, так и в аспекте безопасности — перед баллонами высокого давления большого диаметра.

Другим серьезным преимуществом системы Coselle СПГ является то, что она требует минимальных средств обслуживания на берегу. Газ может загружаться и разгружаться простыми прибрежными средствами обслуживания трубопровода, что значительно облегчает экологические, земельные и финансовые проблемы. Также, при отсутствии возможности зайти в порт, газ может быть погружен на прибрежных буях.

Проекты судовой транспортировки с использованием системы Coselle СПГ находятся в разработке во многих странах.

Канадская компания Sea NG Corporation занимается разработкой и имплементацией проектов судовой транспортировки СПГ с использованием собственной системы Coselle.

Marubeni www.marubeni.com является одной из ведущих международных торговых и инвестиционных компаний Японии, осуществляющей свою деятельность по глобальной бизнес-сети, состоящей из 13 офисов в Японии и 121 представительства в 72 странах мира. Компания Marubeni осуществляет торговлю в широком спектре промышленных, сельскохозяйственных и потребительских товаров, сырья и природных ресурсов, обслуживая мировую экономику в качестве поставщика и оптового дилера. Компания Marubeni широко известна своей деятельностью и успешными результатами в области имплементации важнейших инвестиционных проектов по всему миру. Marubeni содействует в организации или предоставлении долга и балансового финансирования, действует как ведущий поставщик в консорциуме (другие компании ответственны за инжиниринг, поставки и строительство по мере необходимости) и, используя свою деятельность по проведению коммерческих операций между компаниями, содействует в поставке исходного сырья и реализации продукта на основании долгосрочных контрактов. Всестороннее содействие и вклад Marubeni с помощью этих средств помогает максимизировать успех проектов компании. По состоянию на 31 марта 2006г. чистая прибыль ком-

пании Marubeni равнялась 631 млн.долл.США, а суммарные активы составили 39,206 млн.долл.США.

Teekay Shipping Corporation осуществляет перевозки 10% доставляемой морем мировой нефти. Она расширилась в сектор доставки сжиженного природного газа с помощью своей официально зарегистрированной на бирже дочерней компании Teekay LNG Partners L.P., а также в сектор разработки морских месторождений, хранения и транспортировки с помощью своей официально зарегистрированной на бирже дочерней компании Teekay Offshore Partners L.P. Обладая флотом, состоящим более чем из 150 судов, офисами в 17 странах и 5100 выходящими в открытое море и базирующимися на берегу сотрудниками, компания Teekay обеспечивает полный спектр морских услуг ведущим мировым нефтяным и газовым компаниям, помогая им успешно связывать относящуюся к добывающей части комплекса выработку энергии с деятельностью по последовательной переработке. Репутация Teekay как безопасного, качественного и инновационного лидера заработала компании имя Морской компании в секторе транспортировки нефти и газа.

Акции компании Teekay www.teekay.com представлены на Нью-йоркской фондовой бирже, где они продаются под символом «ТК». PRNewswire, 23.1.2007г.

— После болезненной реструктуризации транспортное подразделение канадской группы Bombardier возвращается к рентабельности. Это подразделение занимает первое место в мире по производству железнодорожного оборудования и четвертое — гражданских самолетов. О благоприятных изменениях в деятельности подразделения указывает тот факт, что в двух последних кварталах оно имело прибыль, превышающую 3% оборота. Более того, приток заказов в течение нескольких кварталов рос быстрее, чем отгрузки.

Следующая задача, стоящая перед транспортным подразделением Bombardier, состоит в том, чтобы в течение четырех лет увеличить прибыль (до вычета процентов по кредитам и налогов) до 6% оборота. В 2005/6 отчетном году, закончившемся 31 января, она составила 91 млн. к. долл. при обороте 6,65 млрд.; в 2004/5г. при обороте 7,58 млрд. к. долл. имели место убытки в сумме 139 млн. По заявлению главы подразделения А. Наварри, указанная задача может оказаться такой же трудной, как и проведенная реструктуризация.

В центре проблем Bombardier были избыточные мощности, образовавшиеся после покупки в 2001г. ADTranz, подразделения DaimlerChrysler по производству железнодорожного оборудования. Для их сокращения в 2003г. группа закрыла ряд заводов и приняла серьезную реорганизацию для повышения эффективности данного бизнеса. Такие действия были довольно рискованными, так как крупные национальные железнодорожные компании под давлением владеющих ими правительств могут отказываться от закупки оборудования, изготовленного в другой стране.

В результате закрытия заводов Bombardier осталась без производственных мощностей в Швейцарии (крупном рынке сбыта для группы) и Швеции и потеряла несколько крупных заказов в конкурентной борьбе с более мелкими производителями железнодорожного оборудования, такими как швейцарская компания Stadler и испанская CAF. Правда, сам А. Наварри убежден, что успехи указанных компаний не

связаны с затеянной группой реорганизацией, так как в Швейцарии, например, были сохранены некоторые важные управленческие структуры Bombardier, призванные продемонстрировать приверженность последней ее обязательствам в этой стране.

Как заявляет А. Наварри, некоторые мелкие поставщики железнодорожного оборудования постоянно конкурировали с Bombardier, и CAF, например, всегда была успешной компанией, но ограниченные производственные мощности не позволяют им добиваться таких высоких результатов, какие демонстрируют Bombardier, Siemens (ФРГ) и Alstom (Франция). В последние годы конкуренцию этим трем крупнейшим производителям в Европе составляют также поставщики из Азии. Так, Hitachi (Япония) получила заказ на поставку высокоскоростных пригородных поездов в Великобританию, Rotem (Республика Корея) поставила вагоны для метрополитена в Афинах и трамваи для турецкого г.Адана, а китайские компании начинают зондировать возможности для продажи своего подвижного состава на европейском рынке.

Несмотря на указанную конкуренцию, доля «большой тройки» на мировом рынке железнодорожного оборудования в последние годы увеличилась. По мнению А. Наварри, соперничество с «тройкой» будет нарастать, но лидерами этой конкурентной борьбы останутся европейские компании. Что касается китайских фирм, то в ближайшие годы их продукция будет сбываться в основном на внутреннем рынке.

А. Наварри считает, что мировой рынок железнодорожного оборудования не настолько емкий, чтобы на нем могло действовать слишком много компаний, и когда норма прибыли у трех крупнейших производителей снова повысится, консолидационные процессы в отрасли получат дальнейшее развитие. Усилия по повышению рентабельности должны идти в направлении разработки унифицированной платформы поездов, которая может адаптироваться к часто сильно различающимся техническим требованиям покупателей. Однако некоторые из последних утверждают, что при таком подходе они будут вынуждены приобретать не совсем приемлемые для них поезда.

По мнению А. Наварри, эти опасения покупателей напрасны и поезда после адаптации будут отвечать их требованиям. В качестве примера он приводит крупный заказ на локомотивы на базе платформы AGC, полученный Bombardier во Франции. Эти локомотивы будут иметь различные технические характеристики, часть из них будет тепловозами, часть — электровозами, но в основе их будет единая стандартная конструкция.

Как считает Bombardier, курс на стандартизацию и увеличение объемов производства не только обеспечит привлекательные цены для покупателей железнодорожного оборудования, но и сделает в перспективе железные дороги мира способными успешно конкурировать с другими видами транспорта. БИКИ, 18.11.2006г.

— По мнению отделения Bombardier Transportation (компания Bombardier), на европейском рынке наблюдается активный спрос на тепловозы. В связи с активной электрификацией европейской железнодорожной сети ведущие поставщики железнодорожного оборудования отмечали полное свертывание спроса на тепловозы в странах региона. Однако в 2003-05гг. в связи с резким сокращением государственных ассигнований на программы электрификации произошло коренное изменение ситуации. В долгосрочной перспективе половина европейских железнодо-

рожных компаний рассчитывают на эксплуатацию тепловозов. В то же время устаревший тепловозный парк (срок службы большинства машин составляет 25-27 лет) требует существенного обновления. По мнению экспертов, общие потребности европейских железных дорог в тепловозах (для обновления парка) сейчас оцениваются в 3 тыс.ед.

Лидирующие позиции на европейском рынке тепловозов занимают средние по размерам компании. В 2002-03гг. фирменная структура продаж этого оборудования в регионе характеризовалась следующими данными (%): Vossloch — 58, Siemens — 16, GM/EMD — 13, Alstom — 6, Bombardier — 6, прочие фирмы — 1.

Vossloch является сравнительно небольшой компанией, которая в текущем десятилетии приобретает другие фирмы. Так, под контроль Vossloch перешли предприятия Siemens (г.Киль) и Alstom (г.Валенсия). В ФРГ компания выпускает тепловозы с гидроредукцией, а в Испании — с электропередачей (по американской технологии).

По мнению Vossloch, европейский рынок тепловозов является нерентабельным для крупных компаний. Как правило, на это оборудование выдаются мелкие заказы, выполнение которых в большей степени соответствует техническим возможностям средних фирм.

В то же время для компании Bombardier проблема мелких заказов является неактуальной. Выпуск ее тепловозов осуществляется с использованием концепции «общей платформы», что обеспечивает снижение производственных издержек. Серия Трахх компании Bombardier включает как электровозы, работающие от сети постоянного или переменного тока, так и локомотивы с различными силовыми установками и сигнальной аппаратурой. Сейчас с использованием концепции «общей платформы» выпускаются также новые тепловозы с электропередачей. БИКИ, 31.1.2006г.

— Правительство Канады объявило о присоединении к международным переговорам об ограничении госсубсидий судостроительной промышленности, как части действий, направленных на увеличение конкурентоспособности канадских судостроительных компаний на международном рынке. По заявлению министра промышленности Канады, перенос рассмотрения практики искажений рынка (субсидиями) на международный уровень дополняет работу, которая проводится с местной промышленностью по выработке новой стратегии в судостроении, а в дальнейшем поможет трансформировать отрасль в успешно конкурирующую на рынке. Делегация Канады в составе экспертов министерств промышленности и международной торговли примет участие в переговорах по судостроению в рамках ОЭСР, страны-члены которой представляют 90% мирового судостроения. www.economy.gov.ru, 15.7.2005г.

— Правительство Канады объявило о присоединении к международным переговорам о сдерживании госсубсидий судостроительной промышленности в рамках политики содействия росту конкурентоспособности канадских судостроительных компаний на международном рынке. По заявлению министра промышленности Канады Дэвида Эмерсона перенос рассмотрения практики искажений рынка (субсидиями) на международный уровень дополняет работу, которая проводится с местной промышленностью по выработке новой стратегии в судостроении, а в дальнейшем поможет трансформировать отрасль в успешно конкурирующую на рынке. Делегации министерств промышленности и международной торговли Канады примут участие в переговорах по судостроению в ОЭСР,

страны-участницы которой представляют 90% мирового судостроения. www.economy.gov.ru, 13.7.2005г.

НЕДВИЖИМОСТЬ, СОБСТВЕННОСТЬ

— Офисные рынки США и Канады катятся вниз. Рынки офисной недвижимости обеих стран продемонстрировали ухудшение основных показателей в I кв. 2009г. по сравнению с предыдущим кварталом.

По данным Colliers International, арендные ставки в американских бизнес-центрах класса «А» снизились за указанный период на 5,5%, до 467 долл. за кв.м. В Канаде снижение составило 6,8%, с 542,3 до 505,7 долл. за кв.м.

Уровень незанятых офисных площадей в США вырос за указанный период с 13,8% до 14,75%, в Канаде — с 5,1% до 5,9%. Аналитики также отмечают значительное увеличение числа площадей, предназначенных для сдачи в субаренду, передает CPN. Prian.ru, 22.4.2009г.

— Совокупная стоимость разрешений на строительство недвижимости в Канаде, выданных в фев., снизилась на 15,9% по сравнению с предыдущим месяцем до 3,7 млрд. канадских долл. (3 млрд.долл.).

В жилищном секторе данный показатель сократился за указанный период всего на 0,3% до 2,1 млрд. канадских долл. (1,7 млрд.долл.), тогда как в сегменте коммерческой недвижимости суммарная стоимость разрешений на строительство упала на 30,5% до 1,6 млрд. канадских долл. (1,3 млрд.долл.).

Наблюдалась диспропорция по региональному признаку: если в провинции Саскачеван отмечен спад совокупного объема выданных разрешений, составивший 43,5%, то в провинции Британская Колумбия, наоборот, зафиксирован резкий рост этого показателя в 86,5%. Общее число разрешений на строительство, выданных властями Канады в фев., составило 10341, что на 3,2% меньше, чем в янв., сообщает UPI со ссылкой на данные Statistics Canada Prian.ru, 8.4.2009г.

— По данным Ассоциации канадских риэлторов (CREA), в фев. объем продаж на вторичном рынке жилья Канады увеличился на 8,6% относительно янв. Продажи жилья с учетом сезонных колебаний выросли до 28669 объектов, что стало первым увеличением данного показателя в месячном исчислении, начиная с сент. 2008г., сообщает агентство CBC News.

Крупнейший прирост был зафиксирован в провинциях Британская Колумбия, Новая Шотландия и Альберта — на 14,4, 12,7 и 11,9%, соответственно. По словам президента Ассоциации Кэлвина Линдберга, «весна приносит с собой увеличение активности на рынке. В этом году, к тому же, на руку покупателям играют сниженные процентные ставки по ипотечным кредитам и повышение уровня доступности жилья на большинстве рынков».

Средняя стоимость жилья в стране в фев. опустилась на 9,2% в годовом исчислении, до 281972 канадских долл. Prian.ru, 19.3.2009г.

— Общая стоимость выданных разрешений на строительство жилья в Канаде в янв. с.г. снизилась на 17,5% относительно дек. 2008г. Данный показатель неуклонно снижается с авг. пред.г., когда мировой кредитный кризис начал набирать обороты.

По данным Статистического бюро Канады, подрядчики жилищного строительства получили разрешения на возведение отдельно стоящих и многоквартирных домов на 2,2 млрд. канадских долл. Это на 400 млн.долл. меньше, чем в дек. 2008г., сообщает агентство CBC News.

Большая часть спада пришлась на Онтарио. В Скачеване, Новой Шотландии и Британской Колумбии был отмечен прирост данного показателя. Общая стоимость выданных разрешений на строительство, включающих в себя коммерческие площади, снизилась на 4,6%. Prian.ru, 9.3.2009г.

— Количество объектов недвижимости, проданных при участии членов Канадской ассоциации недвижимости (CREA), объединяющей более 98 тыс. риэлторов, в янв. с.г. снизилось на 3,1% относительно минувшего дек. с учетом сезонных колебаний. В годовом исчислении объемы продаж снизились на 37,3%, сообщает агентство CBC. Общее число сделок купли-продажи жилья, заключенных в янв. с.г., упало до 26376.

Крупнейший спад цен относительно аналогичного периода 2008г. был отмечен в Сент-Джоне (-13,9%), Калгари (-11,4%), Ванкувере (-8,8%), Торонто (-8,2%). Общее снижение цен в среднем по стране в годовом исчислении достигло 10,3%. Стоимость жилья опустилась до 300,9 тыс. канадских долл. (238,6 тыс.долл.). Prian.ru, 18.2.2009г.

— Российская правительственная делегация во главе с вице-премьером Дмитрием Козаком посетила олимпийские объекты в Ванкувере и Уистлере и ознакомилась с ходом подготовки к Олимпийским играм-2010 в Канаде. В состав российской делегации вошли министр регионального развития России Виктор Басаргин, губернатор Краснодарского края Александр Ткачев, президент Олимпийского комитета России Леонид Тягачев, президент Оргкомитета «Сочи-2014» Дмитрий Чернышенко, глава госкорпорации «Олимпстрой» Виктор Колодажный.

По мнению всех членов делегации, для России интересен канадский опыт олимпийского строительства, в т.ч. используемые технологии. Участники делегации посетили ряд олимпийских объектов, в т.ч. ледовый дворец «Ричмонд Овал», ледовый дворец «Пасифик Колисеум», Олимпийскую и Паралимпийскую деревню, объекты в Уистлере. По мнению канадских экспертов, российские и канадские условия во многом схожи. Как отметили российские представители, разница заключается в том, что финансовый кризис разразился для канадцев на этапе завершения всех проектов, для России же это только начало олимпийской стройки.

Глава делегации Д.Н.Козак рассказал канадцам о перспективных проектах в Сочи и пригласил канадские компании к активному участию в них.

Визит в Ванкувер и Уистлер 6-8 фев. российской делегации во главе с Д.Н.Козаком. Главными экономическими элементами программы визита были:

- деловой семинар с презентациями нескольких объектов (модернизация шоссе Ванкувер-Уистлер, линия легкого метро Кэнада Лайн, санно-бобслейная трасса, стадион для керлинга). Число участников семинара — более 80 чел. Среди участников семинара — «СНС Лавалин», «Бомбардье», «Сандвелл Инжиниринг», «Стантек», «Экосайн», другие фирмы, участвовавшие в реализации строительных олимпийских проектов;

- последующий прием с участием канадского бизнеса, на котором выступил Д.Н.Козак, призвав деловые круги Канады к более активным действиям на сочинском направлении; кроме того, в ходе приема ряду фирм удалось договориться с членами российской делегации о последующих контактах;

- посещение олимпийских объектов (конькобежный стадион «Ричмонд Овал», олимпийские деревни

в Ванкувере и Уистлере, лыжные трамплины, горнолыжная трасса, санно-бобслейная трасса).

Состоялась встреча Д.Н.Козака с министром международной торговли Канады С.Дэем, в ходе которой были обсуждены актуальные вопросы российско-канадского экономического сотрудничества. Д.Н.Козак пригласил С.Дэя в Сочи во главе делегации канадских деловых кругов, заинтересованных принять участие в реализации олимпийских проектов.

Во время визита российской делегации торгпредством также была организована встреча министра регионального развития России В.Ф.Басаргина со старшим вице-президентом Корпорации ипотеки и жилищного строительства Канады (КИЖСК) А.Асселином. Министр заявил о своей поддержке планов (КИЖСК) по расширению своей деятельности в России. Стороны договорились об активизации сотрудничества в рамках совместной Рабочей группы по строительству, канадцы, в частности, подчеркнули свою готовность оказать содействие Минрегиону в проводимой в России работе по реформированию системы сметного нормирования в строительстве. www.economy.gov.ru, 14.2.2009г.

— В янв. 2009г. строительная компания «Теплый дом» стала первым официальным дилером в Санкт-Петербурге эксклюзивного дистрибутора деревянных каркасных домов производства канадской компании «Вайсрой Хоумз».

«Вайсрой Хоумз» — одна из ведущих канадских компаний в области разработки, проектирования и производства комплектов деревянных каркасных домов. Производственные мощности в Канаде расположены в Ванкувере и Торонто. www.economy.gov.ru, 14.2.2009г.

— По данным организации Statistics Canada, число выданных в стране разрешений на строительство сократилось в дек. на 3,9% по сравнению с предыдущим месяцем.

Суммарная стоимость разрешений на строительство в Канаде составила 4,6 млрд.долл. В сегменте жилой недвижимости было выдано 13 777 разрешений на 2,6 млрд.долл., снижение за указанный период составило 3,2%. Для сегмента коммерческой недвижимости этот показатель снизился на 4,9% до 2 млрд.долл. Наибольший спад отмечен в провинциях Британская Колумбия и Альберта, где он составил 40,9% и 27% соответственно, передает UPI. Prian.ru, 6.2.2009г.

— Объемы продаж жилой недвижимости в Ванкувере, где пройдет зимняя Олимпиада-2010, сократились в янв. 2009г. по сравнению с аналогичным периодом пред.г. на 58,1%. Число проданных объектов в районе Большого Ванкувера уменьшилось с 1819 в янв. 2008г. до 762 в прошлом месяце. Это, по словам местных участников рынка недвижимости, сопоставимо с показателями 80г., передает The Province.

Средняя стоимость жилья в городе за указанный период снизилась на 10,9%, до 489 тыс. канадских долл. (395,1 тыс.долл.). Стоимость квартир составила в среднем 334,6 тыс. канадских долл. (270,2 тыс.долл.), снизившись на 11,6%. В сегменте особняков спад составил 11,2%, а средняя цена — 659,6 тыс. канадских долл. (532,3 тыс.долл.). Прогнозы Ассоциации риэлторов Канады, сделанные ей в начале года, пока что оправдываются. Prian.ru, 4.2.2009г.

— По словам министра транспорта Канады Джона Бэрда (John Baird), федеральное правительство хочет потратить по меньшей мере 7 млрд. канадских долл. (5,6 млрд.долл.) на развитие проектов в области ин-

фраструктуры, чтобы подстегнуть ослабевшую экономику страны.

Программа рассчитана на два года, передает Canadian Broadcasting Corporation. 4 млрд. канадских долл. (3,2 млрд. долл.) будут перечислены в специальный фонд по развитию инфраструктуры провинций, территорий и муниципальных образований страны. 2 млрд. канадских долл. (1,6 млрд. долл.) будут потрачены на ремонт и строительство колледжей и университетов, 1 млрд. (813 млн. долл.) — на реализацию экологически безопасных проектов в области инфраструктуры.

«Мы готовы преодолеть все бюрократические препоны и немедленно приступить к осуществлению этих проектов», — заявил Бэрд. Кроме того, миллиарды долл. из государственной казны будут потрачены на строительство социального жилья, переподготовку специалистов, сельское хозяйство и снижение налогов. Prian.ru, 26.1.2009г.

— По данным Ассоциации риэлторов Канады, продажи жилья в стране упали по итогам 2008г. на 17,1%. Общее число заключенных сделок по уже построенным домам снизилось с 523,8 тыс. в 2007г. до 434,5 тыс. в минувшем году. Наиболее значительный спад в продажах наблюдался в провинциях Британская Колумбия и Альберта. Рост данного показателя был отмечен только в одной провинции — Ньюфаундленд и Лабрадор.

В дек. 2008г. число продаж с учетом сезонных колебаний упало до 27,4 тыс., что явилось самым низким показателем по итогам месяца с дек. 2000г. Средняя стоимость объектов жилой недвижимости составила 280 тыс. канадских долл. (226 тыс. долл.), передает Reuters.

Как отмечают эксперты, данная тенденция продолжится и в наступившем году. Prian.ru, 16.1.2009г.

— Строительство Олимпийской деревни в Ванкувере оказалось под угрозой после того, как основной инвестор проекта ужесточил условия финансирования. Американская инвестиционная компания Fortress Investment Group, выделяющая заем в 750 млн. долл. (из общего объема затрат на строительство в 1,2 млрд. долл.), требует от властей города взять на себя все финансовые риски и гарантировать возврат денег.

Квартиры в Олимпийской деревне, которые после завершения Игр продают как обычные объекты недвижимости, в связи с кризисом перестали пользоваться спросом. Предварительно продана только треть таких квартир. Таким образом, администрации Ванкувера будет сложнее собрать необходимую для возвращения кредита сумму.

Проценты по займу Fortress Investment Group достаточно высоки по и составляют 8%, или 50 млн. долл. в год. В этих условиях мэр Ванкувера, как пишет газета The Vancouver Sun, столкнется с дилеммой: ему придется либо изыскать дополнительные финансовые средства, либо отказаться от услуг основного инвестора проекта. Prian.ru, 11.1.2009г.

— Глобальная рецессия практически не затронула рынок офисной недвижимости Канады. Стоимость арендной платы в стране по-прежнему растет, а процент незанятых площадей достиг рекордно низких значений. Исследование, подготовленное канадским отделением международной компании Colliers International, свидетельствует о том, что в 6 крупнейших городах страны — Монреале, Оттаве, Торонто, Калгари, Эдмонтоне и Ванкувере — ситуация в данном сегменте остается стабильной.

В некоторых из них позитивным фактором являются низкие темпы ввода новых площадей. Так, например, в деловом центре Ванкувера как минимум до 2012г. не планируется значительных проектов. Кроме того, спрос на офисную недвижимость подогревается тем, что в городе будет проведена зимняя Олимпиада-2010, пишет The Vancouver Province.

Другие города, в частности, Торонто и Калгари, испытают некоторые трудности, связанные с вводом большого количества офисного пространства. Однако в целом, как заявляет вице-президент по исследованиям канадского филиала Colliers International Иен Маккалох, запас прочности, накопленный рынком офисной недвижимости страны, позволит удерживать этот сегмент от падения. Prian.ru, 26.12.2008г.

— Количество проданных объектов жилой недвижимости в Канаде в нояб. с.г. снизилось до 27743 — это самый низкий уровень продаж с янв. 2001г. Спад объемов продаж по сравнению с окт. составил 12,3%. Средняя стоимость жилья в стране в годовом исчислении упала на 9,8%. Крупные рынки, испытавшие наибольшее падение цен, — это Ванкувер, Виктория, Калгари, Эдмонтон, Ошава и Торонто, передает СВС.

На минувшей неделе Статистическое бюро Канады сообщило о самом небольшом в годовом исчислении росте цен на новостройки за последние девять лет — на 1,5%. Объемы строительства нового жилья в нояб. с.г. снизились на 21,6% в годовом исчислении, частично — из-за сокращения спроса на квартиры. Prian.ru, 19.12.2008г.

— Средний процентный показатель свободного съемного жилья Rental Vacancy Rate в 34 крупнейших г.г. Канады снизился с окт. 2007г. по окт. 2008г. с 2,6 до 2,2%. Это стало известно из отчета Канадской ипотечной и жилищно-строительной корпорации (Canada Mortgage and Housing Corporation, СМНС).

«Спрос на съемное жилье в Канаде вырос благодаря развитию экономики, высокому уровню миграции, росту занятости среди молодежи, а также значительной разнице в цене между покупкой и съемом жилья», — сообщил главный экономист центра анализа рынка СМСН Боб Даган.

С окт. 2007г. по сент. 2008г. в 34 крупнейших городах страны съемщиками было выкуплено 14 908 домов и 50 794 квартиры в кондоминиумах. Кондоминиумы относительно недорогой тип жилья для тех, кто снимает квартиру и хочет ее выкупить. Кроме этого, некоторые квартиры могут принадлежать группе людей, которые затем их сдают.

В окт. 2008г. показатель Rental Vacancy Rate снизился в большинстве восточных провинций. Значительное его уменьшение зафиксировано в Ньюфаундленде и Лабрадоре (с 2,1% до 1,1%), О-ве Принца Эдуарда (с 4,1% до 2,6%) и Нью-Брансуике (с 5,3% до 3,6%). В Новой Шотландии жилья для съема наоборот стало больше — этот показатель увеличился до 3,5%. Незначительно изменилась ситуация в Онтарио (уменьшение с 3,3% до 2,7%) и в Квебеке (с 2,6% до 2,2%).

Меньше всего доступного для съема жилья в Манитобе (0,9%), Британской Колумбии (1 процент), Ньюфаундленде и Лабрадоре (1,1%) и Саскачеване (1,2%). Стабильная экономика западных провинций продолжает привлекать сюда рабочую силу из других мест Канады. Многие новоприбывшие мигранты снимают жилье, тем самым поддерживая спрос на него стабильным. В Альберте показатель свободного съемного жилья увеличился до 2,5% даже несмотря на низкие показатели строительства жилья для съема, а

также значительное количество выкупленных домов и квартир. СМСН связывает это с увеличением количества рабочих мест, вследствие чего уменьшилась миграционное сальдо, а также с увеличением арендной платы в 2007г. Конкуренция между вторичным рынком арендного жилья и предложениями инвесторов, совместно сдающих квартиры в кондоминиумах, также внесли свою лепту в увеличение количества свободного жилья для съема.

Самые высокие показатели свободного жилья для съема зафиксированы в Виндзоре (14,6%), Сент-Кэтринс-Ниагаре (4,3%) и Ошаве (4,2%). С другой стороны, сложнее всего снять дом или квартиру в Келауне (0,3%), Виктории, Ванкувере и Реджайне (0,5%).

Самое высокая средняя месячная стоимость квартир с двумя спальнями в новых и не новых домах в Калгари (1148 долл.), Ванкувере (1124 долл.), Торонто (1095 долл.), Эдмонтоне (1134 долл.), Оттаве (995 долл.), Келауне (967 долл.) и Виктории (965 долл.). Самые дешевые для съема квартиры с двумя спальнями в Труа-Ривьер (505 долл.), Сагене (518 долл.) и Шербруке (543 долл.).

Сравнение цена на съем жилья в новых и не новых домах может быть несколько неточным, поскольку квартиры в новых домах в основном снимать дороже. Однако если не принимать во внимание, в каком доме находится квартира, можно точнее представить увеличение арендной платы, которую платят большинство съемщиков. Средняя плата за квартиру увеличилась в не новых домах во всех крупных городах. Больше всего она поднялась в Саскатуне (на 20,3%), Реджайне (13,5%), Эдмонтоне (9,2%) и Келауне (8,4%). В общей сложности средний показатель платы за съем жилья в 34 крупнейших канадских городах с окт. 2007г. по окт. 2008г. увеличился на 2,9%.

Исследование СМСН также затрагивает съемные квартиры в кондоминиумах в Калгари, Эдмонтоне, Монреале, Оттаве, Квебеке, Реджайне, Саскатуне, Торонто, Ванкувере и Виктории. В 2008г. показатель Rental Vacancy Rate для квартир в кондоминиумах был менее одного процента в четырех городах из этих десяти. Менее всего такое жилье было доступно в Реджайне, Торонто, Оттаве и Ванкувере. В Калгари и Эдмонтоне в 2008г. снять квартиру в кондоминиумах было проще, чем в остальных городах (3,5% и 4,1% соответственно).

Исследование показало, что квартиры в кондоминиумах труднее было снять, чем другое жилье в Оттаве, Реджайне, Саскатуне и Торонто. Самые дорогие квартиры с двумя спальнями в кондоминиумах в Торонто (1625 долл.), Ванкувере (1507 долл.) и Калгари (1293 долл.). Во всех городах, где проводилось исследование, аренда квартиры в кондоминиуме в среднем стоит больше, чем аренда других квартир.

Исследование рынка съема жилья проводится корпорацией дважды в год — в апр. и окт. — для предоставления информации о показателе свободного съемного жилья и информации о его аренде. Однако из-за сезонных различий показатели окт. и апреля не сравниваются. www.winnipeg.ru, 13.12.2008г.

— Несмотря на то, что Банк Канады снизил процентные ставки до 50-летнего минимума, игроки местного рынка недвижимости прогнозируют ему дальнейший спад.

Экономика страны официально находится в состоянии рецессии, пишет Property Wire. В связи с этим Центробанк Канады понизил процентные ставки на 0,75%, до 50-летнего минимума в 1,5%.

Агенты по недвижимости страны убеждены, что данная мера не поможет местному жилищному рынку. Одной из главных проблем они называют нежелание продавцов «двигаться» по ценам и выжидательную позицию покупателей, которые, в свою очередь, рассчитывают на скидки.

По словам риэлтора Дэниэла Элиадиса, «продавцы не хотят подстраиваться под текущую ситуацию. Однако и те, кто все-таки делает скидки, сталкиваются с отсутствием предложений». В этой связи можно привести данные Статистического бюро Канады, согласно которым цены на новостройки в окт. поднялись на 1,5% в годовом исчислении, что стало самым незначительным их увеличением с 1999г.

Кроме того, статистика свидетельствует о том, что стоимость новостроек за период с сент. по окт. 2008г. упала на 0,4%. Это стало первым ежемесячным спадом цен в данном сегменте жилищного рынка Канады, начиная с сент. 1998г. Pran.ru, 12.12.2008г.

— Сокращающаяся реализация жилья в Канаде свидетельствует о том что международный финансовый кризис может влить на страну сильнее чем предсказывалось ранее. Примером этого является Торонто (Toronto) где уменьшившаяся за 12 месяцев на 35% реализация жилья стала наихудшим ежегодным снижением за всю историю города. Такую информацию оглашает Toronto Real Estate Board.

«Люди проявляют интерес но нечего не покупают. Когда вы спрашиваете их почему они так себя ведут они отвечают что ждут еще большего снижения цен», — говорит Чарльз Ванг (Charles Wang) агент по недвижимости компании Century 21. Специалист отмечает что крушение фондовых бирж стало дополнительной причиной к снижению продаж на рынке.

Покупатели стали более активно требовать у риэлторов скидок при заключении сделок. Вместе с тем и сами продавцы стали идти на различные ухищрения с целью реализовать залежавшуюся недвижимость. К числу подобных уловок относятся бесплатные туры по просмотру недвижимости, а также подарки в виде бытовых приборов или автомобилей при приобретении жилья.

Вместе с тем канадская недвижимость имеет шанс избежать спада переживаемого сейчас собственностью США. «Без сомнения сильные макроэкономические показатели будут поддерживать национальный рынок недвижимости», — свидетельствует Маурин О'Нил (Maureen O'Neill) президент правления Недвижимого Имушества Торонто (Toronto Real Estate Board).

Его оптимизм не разделяет Дэвид Вольф (David Wolf) экономист Merrill Lynch, который сообщает: «Сокращающиеся рабочие места и имеющий место спад продаж свидетельствует о том что ситуация может продолжить развиваться по негативному сценарию».

Ему вторит Ассоциация агентов по реализации недвижимости в районе Гамильтон-Берлингтон (Realtors Association of Hamilton-Burlington). По данным специалистов недвижимость их региона потеряла в цене 8,7% с мая тек.г. К этому добавляются трудности строителей. Примером чего является приостановка 500 млн.долл.жилищно-гостиничного проекта в Ванкувере (Vancouver). www.canadets.com, 11.11.2008г.

— Рынок недвижимости Канады переживает тяжелый период, когда цены стремительно снижаются, сообщает Ассоциация недвижимости Британской Колумбии. Аналитики Ассоциации прогнозируют в 2009г. снижение цен на недвижимость на 9%.

Самые высокие цены в 2008г. на рынке недвижимости Канады были зафиксированы в апр. Однако уже к лету наметилась трещина: доверие покупателей снизилось. В июле продажи на рынке недвижимости снизились на 50%, по сравнению с показателями в пред.г., и продолжили снижение в авг. Оценка стоимости жилья продемонстрировала резкое снижение цен. Затем цены продолжили снижаться под влиянием кредитного кризиса, коснувшегося сначала самых крупных городов Канады, таких как Ванкувер и Оттава, и впоследствии охватившего и более мелкие города.

Прогнозы других консалтинговых компаний имеют еще более мрачный характер. Так, по мнению экономистов Credit 1 Credit Union C, в 2009г. рынок недвижимости Канады снизится на 30%, а в 2010 — еще на 20%. Октябрьские сообщения о некоторой стабилизации цен на рынке вторичной недвижимости оказались временным. Уже в конце месяца стоимость вторичного жилья продолжила снижение.

В Монреале средняя стоимость дома для одной семьи в III кв. составила 273,872 долл. Это на 6% выше среднего показателя за прошлый год, сообщает Greater Montreal Real Estate Board. А в Greater Toronto Area стоимость недвижимости снизилась в среднем на 10%. Средняя цена за дом в окт. этого года составила 352,974 долл. по сравнению с 394,646 долл. пред.г. В Greater Toronto Area выставлены на продажу 27,277. Эта цифра превышает прошлогодний показатель на 32%. www.canadets.com, 8.11.2008г.

— Канада сокращает расходы на подготовку Олимпиады 2010. От финансового кризиса могут пострадать зимние Олимпийские игры в Ванкувере, которые состоятся в 2010г. Организаторы Олимпиады уже решили уменьшить количество мест в Олимпийской деревне с 4 до 3 тысяч.

В недавно опубликованном финансовом отчете оргкомитета операционные издержки превышают операционные доходы более чем на 48 млн.долл. Добравшийся и до Олимпиады кризис делает ее убыточной, еще до начала.

С каждым днем возникает все больше и больше споров о том, как отразится кризис на грядущих Олимпийских играх, и отразится ли вообще? «С экономической точки зрения может быть только два итога — мы или заработаем на Олимпийских играх, или потеряем», — говорит Джеймс Брандер, профессор экономики из университета Британской Колумбии. «Судя по тому, как идут дела, скорее всего, мы потеряем деньги», — добавляет он (имеется в виду бюджет Ванкувера, из которого частично финансируется Олимпиада). Организаторы Ванкувера-2010 планируют получить 231,9 млн.долл. от продажи билетов и 110 млн. «из других источников», чтобы окупить Олимпиаду. «Если хоть один из этих пунктов не будет выполнен, наш бюджет получит звонкую оплеуху», — отметил Брандер, сообщает delo.ua www.canadets.com, 4.11.2008г.

— В июне число новых строительных проектов в Канаде пошло на спад, сообщает Ипотечно-жилищная корпорация Канады. Число новых строящихся домов в стране снизилось с 227,7 тыс. в мае до 217,8 тыс. объектов в июне с.г.

Количество строящихся ед. жилья в городах с учетом сезонных колебаний упало на 5% в июне по сравнению с предыдущим месяцем. Данные показатели выросли только в Онтарио — до отметки 77,9 тыс.ед. жилья.

В Атлантических провинциях (Нью-Брансвике, Новой Шотландии, о-ве Принца Эдуарда и Новой

Земле) число начатых в июне строительных проектов снизилось до 8,5 тыс.ед. по сравнению с 9,7 тыс. в мае. В Квебеке эти показатели упали до 40,3 тыс.ед., в Британской Колумбии — до 31,4 тыс., сообщает агентство CBCNews. Pran.ru, 9.7.2008г.

— ООО «БиГ» (Санкт-Петербург, официальный партнер канадской компании Durisol International Inc.) построит под Тверью завод по производству стеновых щепцементных блоков Durisol стоимостью 1 млрд. руб. Как сообщил пресс-секретарь губернатора Тверской обл. Андрей Иванов, соответствующее соглашение между компаниями «БиГ», «БиГ Дюрисол Тверь» и регионом было подписано в субботу в рамках XII Петербургского экономического форума.

Соглашение предполагает открытие компанией «БиГ Дюрисол Тверь» в авг. 2009г. под Тверью в промзоне «Боровлево-2» завода по производству строительных блоков. Для производства блоков используются щепы хвойных деревьев, обрабатываемая минеральными добавками, скрепленная цементом. Технология производства не требует больших энергозатрат и позволяет получить монолитную несущую конструкцию с утеплением и звукоизоляцией.

Планируется, что предприятие будет выпускать более 5 млн. блоков ежегодно, что позволит обеспечить строительство 400 тыс.кв.м. жилья в год. Благодаря строительству нового завода в регионе будет создано более 60 новых рабочих мест.

Технология производства Durisol была разработана в Нидерландах в 1930г. Владельцем торговой марки и патента на технологию Durisol является канадская Durisol International Inc., акционерами которой являются компании: Durisol Werke (Австрия), Durisol BV (Голландия) и Durisol (Канада). Группа имеет собственные заводы в Канаде, Нидерландах, Австрии и Словакии.

ООО «БиГ» в авг. 2006г. приобрело лицензию на продажу и производство в России блоков несъемной опалубки под товарным знаком Durisol. В фев. 2008г. открылся первый в России завод Durisol в Ленинградской обл. с объемом выпуска 2 млн. строительных блоков в год. Interfax, 7.6.2008г.

— По данным канадского министерства статистики, за первые три месяца этого года затраты на жилье у жителей страны возросли на 7,5% по сравнению с аналогичным периодом пред.г., а инвестиции в строительство нового жилья увеличились на 8,8%. В целом по стране было потрачено 19,8 млрд. канадских долл. В эту цифру входят расходы на строительство, реконструкцию, покупку жилья, ипотеку, страхование рисков, а также налоги с продаж и освоения земель.

Портал CBC News сообщает о том, что в связи с подорожанием квартир — затраты здесь возросли на 17,5% — увеличился рост строительства домов для одной семьи, и в этом сегменте рынка недвижимости расходы поднялись на 3,7%. Самый же большой объем инвестиций в жилье наблюдается в Британской Колумбии (British Columbia), где за указанный период он составил 4 млрд.долл. При этом в Квебеке и на Острове принца Эдуарда отмечается снижение объемов инвестиций. Pran.ru, 4.6.2008г.

— В 2007г. канадцы потратили 19,7 млрд.долл. США на ремонт своих домов. Это на 2 млрд.долл. США больше, чем в позапред.г. В официальный отчет Корпорации по ипотеке и жилищному строительству Канады вошли исследования, проведенные в 10 городах страны. Согласно данному отчету, канадская семья потратила на ремонт в среднем 12 800 долл. США.

Только 46% респондентов заявили, что смогли уложиться в запланированные расходы. Самостоятельно сделал ремонт 31% домовладельцев, 26% наняли рабочих для частичного ремонта и 41% — для полного.

В Корпорации также сообщили, что большая часть ремонтов — 59% — была сделана для того, чтобы довести дом до современного уровня, либо в целях увеличения его стоимости для последующей продажи. 27% домовладельцев сообщили, что это был текущий ремонт, сообщает портал UPI.com. Prian.ru, 23.5.2008г.

— По данным Королевского банка Канады, доступность жилья в стране на конец 2007г. находилась на самом низком уровне, начиная с 1990г. Доступность канадского жилья снижалась в течение каждого квартала пред.г. благодаря росту цен на него, связанному, в свою очередь, с усилением экономики и снижением уровня безработицы в стране. Только в провинции Альберта средняя стоимость жилой недвижимости четырех классов — квартир, таунхаусов, отдельно стоящих домов и двухэтажных домов — в последнем квартале 2007г. упала, что сделало ее более доступной.

В целом по стране самым доступным типом жилья остаются квартиры — на их приобретение домохозяйство тратит 30% своего дохода. Стандартный таунхаус требует 34,5%, отдельно стоящий дом — 42,5%, двухэтажный дом — 48% доходов одной семьи до вычета налогов, передает СВС. Prian.ru, 17.3.2008г.

— Российская инвестиционно-девелоперская группа «Открытые инвестиции — Опин» завершила сделку по покупке доли в капитале канадской компании Viceroy Homes. Канадская компания является лидером в производстве каркасно-панельных домов. Viceroy — крупнейший в Канаде поставщик технологий домостроения на растущий экспортный рынок, который предлагает строительным и девелоперским компаниям по всему миру эффективные решения в области строительства жилых зданий.

«Опин» приобрел все субординированные голосящие акции класса А компании Viceroy общей стоимостью 33,7 млн. канадских долл., которые составляют 61% акционерного капитала компании Viceroy. По словам генерального директора «Опин» Сергея Бачина, строительство жилья для среднего класса является одним из наиболее важных элементов инвестиционной стратегии компании. Сотрудничество с фирмой Viceroy позволит быстро и эффективно реализовать технологии каркасно-панельного деревянного домостроения. www.economy.gov.ru, 13.3.2008г.

— В 2007г. число выданных в Канаде разрешений на строительство резко увеличилось во всех провинциях, кроме о-ва Принца Эдуарда и Новой Шотландии. Стоимость всех разрешений в совокупности выросла по сравнению с 2006г. на 12% и составила 74 млрд. канадских долл. (это рекорд), а в одном лишь дек. 2007 эта сумма превысила отметку в 6,1 млрд. канадских долл.

Как сообщает СВС, в сфере строительства жилых домов стоимость выданных разрешений на строительство составила 45,6 млрд. канадских долл. — это на 11% больше, чем в 2006г. Дело не только в том, что выросли цены на недвижимость, но и в том, что на 2% увеличилось число самих объектов, в то время как в США в 2007г. число таких объектов сократилось на 25,3%.

Одной из тенденций стало увеличение числа кондоминиумов: число зданий, рассчитанных на нес-

колько семей, выросло на 6,1% и составило 121170 объектов, в то время как число отдельных домов сократилось на 2%, составив 116700 объектов. Число лицензий, выданных на строительство кондоминиумов, впервые с 1977г. превысило 120 тыс. Корни этого явления кроются в росте цен на строительство отдельных домов, увеличившем спрос на кондоминиумы. Prian.ru, 7.2.2008г.

— По сообщению журнала International Cranes and Specialized Transport, на мировом рынке подержанных кранов наблюдается необычайно высокий рост спроса, причем распространяется он буквально на все виды этого оборудования. Портфели заказов производителей новых кранов переполнены и сроки поставки некоторых специализированных моделей достигают двух лет и более.

Как заявляют представители компании PLC Sales (Великобритания), в мире ощущается острая нехватка подержанных кранов, причем находящихся как в хорошем состоянии, так и в менее удовлетворительном. Компания получает много запросов из Европы, Африки, Ближнего и Среднего Востока, Дальнего Востока и Южной Америки, а предложить ей почти нечего. В таком же положении находится фирма Used Cranes and Materials (Нидерланды), которая располагает только 20 кранами, тогда как обычно имела 40-60; более того, из указанных 20 кранов многие нуждаются в ремонте.

Об острой нехватке подержанного оборудования (особенно в Европе) свидетельствует и Ainscough Crane Hire, крупнейшая в Великобритании компания по сдаче в аренду кранов. По ее заявлению, наиболее активно скупают старые и новые краны фирмы из КНР и Индии.

В результате падающих запасов цены подержанных кранов повышаются. За кран с 7-летним рабочим стажем сейчас можно выручить 90-95% его первоначальной стоимости. По сообщению фирмы Novago (Нидерланды), ее краны в возрасте 3-4 лет продаются по ценам новых. Потребители, ранее покупавшие краны не старше 6-7 лет, теперь не гнушаются и теми, которые эксплуатировались с 1989г. При этом сделки часто заключаются после одного телефонного звонка и без предварительного осмотра оборудования, чего раньше не было. Подобной ситуации, указывает Novago, не помнят даже те предприниматели, которые занимаются данным бизнесом 25 лет и более.

Канадская компания Ritchie Bros, продающая краны с аукционов, реализовала в 2006г. более 1 тыс.ед. этого оборудования, при этом почти 3/4 из них были приобретены для использования за пределами тех штатов, провинций или стран, где проводились данные аукционы. Наиболее заметной покупкой считают гусеничный кран LR 1800» фирмы Liebherr (грузоподъемность — 800 т); его цена составила 3,7 млн.долл. В ближайшее время должны состояться аукционы указанной компании в Дубае, а также в американских штатах Небраска, Флорида, Техас и Иллинойс, где покупателям будет предложено 180 кранов.

Ritchie имеет свыше 110 аукционных площадок более чем в 25 странах; проводимые ею каждый год регулярные аукционы посещают покупатели из разных регионов мира — Северной Америки, Европы, Азии, Ближнего и Среднего Востока. В аукционные сезоны на сайт данной фирмы в интернете ежедневно заходят 113 тыс. покупателей.

Производители новых кранов понимают, что происходящий всплеск спроса не будет продолжаться вечно, и не расширяют производство, чтобы не оказать-

ся в дальнейшем с избыточными мощностями. Это означает, что дефицит подержанных кранов сохранится.

Высокий спрос на подержанные краны в последние годы заставил некоторые краностроительные фирмы инвестировать значительные средства в ремонтный бизнес. Так, Liebherr в 2006г. расширила и модернизировала ее предприятие по ремонту кранов в Бедфордшире (Великобритания), а Manitowoc Crane Group начала осуществлять программу «EnCore», призванную ускорить поставку запасных частей дилерам и потребителям, а также повысить качество этих изделий.

Упомянутая выше Ainscough Crane Hire считает, что в ближайшие несколько лет высокий спрос на подержанные краны сохранится. В этой ситуации не располагающие достаточным капиталом мелкие компании, не имеющие запасов или торгующие только новыми кранами, могут обанкротиться. БИКИ, 31.7.2007г.

— Снижение уровня потребительского спроса на новое жилье в США, начавшееся несколько месяцев назад после весьма успешных трех лет, оказывает крайне негативное влияние на канадские компании, занятые в производстве стройматериалов. Некоторые предприятия вынуждены временно приостановить свое производство. Поскольку охлаждение американского рынка повлекло общее снижение цен на стройматериалы, затронутыми оказались также и канадские фирмы, не ориентированные на рынок США. В сложном положении оказались экспортеры пиломатериалов из Восточной Канады, финансовое положение которых и прежде не отличалось прочностью. В этой связи аналитики предсказывают ускорение процессов концентрации капиталов в отрасли и укрупнение за счет скупки слабых фирм мощных канадских лесных концернов: West Fraser Timber, International Forest Products и Canfor. www.economy.gov.ru, 28.9.2006г.

— Канадская группа компаний Sawatzky приступила к строительству коттеджного поселка из 400 домов в 1,5 км. от МКАД по Алтуфьевскому шоссе. Проект «Новые Вешки» обойдется ориентировочно в 200 млн.долл. Эксперты называют его крупнейшим на подмосковном рынке. Строительство жилых домов в коттеджном комплексе бизнес-класса ведется по канадским технологиям, дающим возможность управления микроклиматом внутри здания. Работы на строительной площадке поселка «Новые Вешки» ведутся при непосредственном участии канадских специалистов — директора по строительству, менеджеров по контролю качества, прорабов, отвечающих за организацию производства на объекте, канадских плотников.

К разработке и воплощению проекта привлечены международные строительные и дизайнерские фирмы. План разработки рельефа, градостроительный план и план коммуникаций подготовлены фирмой Kellam Berg Engineering & Surveying, архитектура и внешний дизайн домов разработаны компанией Pacer Signature Homes, внутренний дизайн — компанией Synthesis Design. Архитектурный контроль комплекса осуществляется компанией Lane Peters Design. Компания Nascog Canada создала проект несущих конструкций в соответствии с российскими строительными нормами и правилами. www.economy.gov.ru, 28.8.2006г.

— В юго-восточной части провинции Онтарио продолжает сохраняться напряженность между мест-

ными индейцами и властями. История борьбы за участок земли в 90 км. от Торонто, недалеко от г.Каледония восходит к 1841г. Индейцы согласились тогда передать землю под строительство новой дороги. В 1999г. Ассоциация шести племен заявила, что еще до этого — в 1784г. земля вдоль р.Гранд Ривер была дана им в вечное пользование. Часть земли продана корпорации «Хенко Индастриз». Суд постановил, что она имеет право занять территорию, однако этому препятствуют индейцы, регулярно устраивающие пикеты.

Весной вновь резко обострилось противостояние между индейцами и полицией в поселке Каледония, расположенном к югу от г.Гамильтон в пров.Онтарио. Выполняя решение суда, полиция силой выдворила 20 апр. с.г. демонстрантов с территории строительства. Но индейцы получили подкрепление, и вытеснили представителей властей.

На протяжении нескольких месяцев представители коренного населения блокируют строительство жилищного комплекса, настаивая на том, что он находится на их земле, примыкающей к находящейся рядом индейской резервации. По сообщениям канадской прессы, индейцы прибывают в Каледонию со всей Канады. Демонстранты перекрыли дороги к месту событий, местные жители требуют от властей наведения порядка.

Владельцы строительной компании «Хенко Индастриз Лимитед», получившей разрешение на застройку спорной территории, Дон и Джон Хеннинг обеспокоены складывающейся ситуацией и разочарованы пассивной реакцией властей на беспорядки.

Индейцы настаивают на том, что территория принадлежит им и продолжают строительство баррикад. Несмотря на то, что суд признал законность передачи земли корпорации «Хенко», власти до последнего времени предпочитали не вмешиваться в конфликт до тех пор пока ситуация не обострилась. Несколько дорог в Каледонии перекрыты насыпями из гравия, многие магазины и предприятия мелкого бизнеса закрыты. «Сочувствующие соплеменникам», живущие за многие км. от зоны конфликта, разожгли на ж/д полотне костры. В течение нескольких дней было заблокировано движение поездов между Торонто и восточной частью Канады.

«Мы хотим мирного решения конфликта» — выступили с официальным заявлением братья Хеннинг. Спор между властями и индейцами должен быть разрешен властями за столом переговоров. Бизнесменам надо разрешить начать давно запланированное строительство.

В конце мая с.г. в результате сложных многодневных переговоров с протестующими бывшего премьера пров.Онтарио Д.Петерсона индейцы начали разбор баррикад, в результате чего восстановлено движение на ряде дорог пров.Онтарио. Однако напряженность по-прежнему сохраняется. Премьер Онтарио Д.Макгинти призвал участников конфликта к выдержке и спокойствию, решению создавшейся ситуации за столом переговоров. Власти пров.Онтарио, принадлежащие к партии либералов (на федеральном уровне у власти — консерваторы), оказались не в состоянии достаточно быстро урегулировать конфликт в самом сердце Канады. www.polpred.com, 11.6.2006г.

— В начале 2006г. архангельская некоммерческая организация «Гарант» получит от посольства Канады 30 тыс. канадских долл. на реализацию проекта «Реформы ЖКХ: право и практика», сообщили в пресс-службе областной администрации.

Средства пойдут на повышение правовой грамотности, проведение разъяснительной работы среди населения области о содержании реформы ЖКХ. За счет канадских средств в Архангельске будет создан специальный консультационный центр, открытый для всех желающих. Оказание поддержки НКО «Гарант» министр-советник назвал как один из примеров развивающегося сотрудничества Канады и Архангельской обл.

Как сообщили в НКО «Гарант», организация уже объявила конкурс на участие в обучающей программе для муниципальных учреждений Архангельска. Главная цель программы – повышение профессионального уровня руководителей муниципальных учреждений, занимающихся работой с детьми и подростками в области эффективного управления организацией, проектного подхода и социального проектирования.

В рамках обучающей программы будут проведены 4 тренинговых модуля посвященных вопросам стратегического планирования, социального проектирования, управления персоналом и временем, эффективного использования ресурсов организации. Участниками программы могут стать сотрудники тех муниципальных учреждений Архангельска, которые осуществляют работу и оказывают услуги детям и подросткам, кандидаты от учреждений должны занимать должности в учреждении, связанные с управленческой или организационно-распорядительной деятельностью. ИА Regnum, 27.1.2006г.

– Федеральное правительство подпишет договор о землеотводе и самоуправлении с 5300 эскимосами северного Лабрадора. Трехсторонние переговоры (федеральное правительство, провинция Ньюфаундленд и Лабрадор и эскимосские представители) продолжались почти 30 лет, и теперь, когда условия соглашения были одобрены 76% эскимосского населения, можно говорить о создании нового самоуправляющегося округа Нунатсиавут в составе провинции Ньюфаундленд и Лабрадор. Таким образом, этот округ не будет иметь статуса территории, наподобие Нунавута, Юкона и Северо-Западных территорий. По условиям соглашения эскимосы получают право на контроль над землей и ресурсами, а также на часть роялти с нефтедобычи на шельфе. Кроме того, правительство округа получит право вводить собственные налоги, хотя ее жители будут по-прежнему обязаны платить федеральные и провинциальные налоги. Общая сумма федеральных средств, выделяемых округу в течение предстоящих 15 лет, составит более 350 млн.долл. The Ottawa Citizen, 13.1.2005г.

– Американский магнат в сфере недвижимости Сэм Зелл отметил, что он не планирует делать значительные вложения на севере от границы, поскольку канадские правила налогообложения совершенно не способствуют этому, сообщила национальная пресса.

После произнесения речи в Торонто на прошлой неделе Зелл, основатель Equity Office Property Trust и Equity Residential Properties Trust, двух крупнейших концернов коммерческой недвижимости, отметил, что вместо этого он будет работать над своим портфелем в Мексике.

«Было бы логично для нашей компании инвестировать в Канаду, но с налоговой точки зрения это маловероятно», – сообщил он.

На данном этапе Канада взимает подоходных налог с прибыли от аренды иностранных инвесторов в недвижимость по ставке 25%. Не резидент может выбрать платить налоги как-будто он является резидентом Канады, хотя налоговая ставка будет сильно от-

личаться в зависимости от того, как он владеет собственностью, и в какой из десяти провинций и трех территориях Канады она расположена.

И хотя Зелл отметил, что иностранные инвестиции в канадскую недвижимость значительно выросли в последние три года, он отметил, что американские инвестиции в Мексику в три раза больше.

«Эти меры Канада должна принять, если она хочет остаться в игре, а это, я думаю, будет большая игра», – отметил Зелл. Offshore.SU, 6.12.2004г.

– Исследование, порученное ассоциацией владельцев коммерческой недвижимости, обнаружило, что налоги на собственность, оплачиваемые предприятиями, более чем в два раза превышают налоги владельцев жилой недвижимости.

В ходе исследования, которое проводили консультанты по налогообложению из Derbyshire Viceroy Group, были проверены коэффициенты налогов (налог на каждую \$1,000 стоимости), выплачиваемые предприятиями и владельцами жилой недвижимости в двадцати городах.

Стало известно, что такие города как Торонто и Ванкувер наложили самое тяжелое бремя на предприятия, коэффициент составляет 4,65 и 4,34 соответственно. Для сравнения 905 территорий, считающиеся пригородом, имеют коэффициент 2,4-2,5. Средний общенациональный коэффициент составляет 2,65.

В Торонто, было обнаружено в ходе исследования, предприятия, которые владеют 19% собственности, платят налоги 42%. Такая же статистика есть по Ванкуверу, где предприятия, владеющие 24% собственности, платят налог 50%. Offshore.SU, 12.10.2004г.

– За счет сокращения операционных расходов и корпоративных налогов крупнейшей канадской инжиниринговой и строительной компании SNC-Lavalin (г.Монреаль, Квебек) удалось в IV кв. 2003г. получить прибыль и возместить снижение доходов, связанных с эксплуатацией шоссе Highway 407. Компания владеет 17% долей международного консорциума, в собственности которой находится эта дорога, расположенная к северу от г.Торонто. Прибыльными для SNC-Lavalin были активы в горнодобывающей и металлургической промышленности, в инфраструктурных отраслях. The Canadian Press, 5.3.2004г.

– По сообщению Статистического агентства Канады, в 2003г. была зафиксирована рекордная сумма платежей за получение разрешений на строительство недвижимости в Оттаве. Их общая величина составила 1,7 млрд. кан. долл., что на 1,3% выше показателя предг.

Строительный бум в Оттаве продолжается уже восемь лет подряд, придавая, по мнению аналитиков, хорошее ускорение всему строительному сектору страны.

Однако рекорд последнего года был достигнут не за счет расширения производства, а, в основном, благодаря росту стоимости жилья, т.к. уровень платы за получения разрешения на строительство напрямую зависит от предполагаемой стоимости строительства.

За год поступления от выдачи разрешений на строительство жилых помещений возросли на 2% и составили 1,3 млрд. кан. долл. Причем в количественном выражении число заявок на строительство односемейных и многосемейных домов сократилось: для односемейных домов – 3175 шт. (спад на 17% от уровня 2002г.), для многосемейных строений – 3723 шт. (спад на 4% от уровня 2002г.). Сумма платежей за получение разрешений на строительство нежилых по-

мещений возросли незначительно — только на 0,2%. The Canadian Press, 6.2.2004г.

— Президент крупнейшей канадской инженеринговой компании SNC-Lavalin Жак Ламар в своем выступлении на ежегодном собрании акционеров в Калгари заявил, что компания готова принять участие в восстановлении экономики Ирака и имеет для этого необходимые ресурсы, специалистов и опыт. SNC-Lavalin ведет работу по всему миру и имеет несколько своих представительств в странах Среднего Востока. До первой войны в Персидском заливе осуществляла несколько крупных строительных проектов в Ираке, ее специалисты знакомы с условиями работы в стране. Компания находится «на подъеме», объем продаж за I кв. 2003г. увеличилась на 40% и достиг 883,3 млн. кан. долл. Ж. Ламар отметил, что, если подряды на восстановление Ирака будут распределять правительство США, а не Ирака, то в этом случае канадская компания не получит ни одного контракта. Большинство контрактов будет отдано тем компаниям, которые платят налоги в США, т.е. американским. Газета.Ру, 9.5.2003г.

ТРАНСПОРТ, СТРОИТЕЛЬСТВО

— Министр транспорта провинции Квебек Жюли Буле (Julie Boulet) сообщила 5.02.09г. что в 2009-10гг. правительство планирует выделить 3,7 млрд. долл. на строительство и реконструкцию дорожной сети провинции. Города Монреаль и Квебек получают около четверти обещанных средств. Это позволит поддержать существующие рабочие места и создать более 49 тыс. новых.

Объявленная сумма на 700 млн. долл. превышает сумму, обещанную правительством Жана Шаре 14 янв. в рамках реализации плана выхода из кризиса и стимулирования экономики. По словам министра, данные дополнительные средства позволят ускорить реализацию намеченных инфраструктурных проектов. www.economy.gov.ru, 14.2.2009г.

— Российская авиакомпания «Аэрофлот» возобновила продажи билетов на рейсы по маршруту Москва-Торонто. Предполагается, что компания будет осуществлять перевозки по этому маршруту до осени. «Аэрофлот» прекратил продажи билетов в Торонто с конца марта и планировал закрыть данную линию. Канадское направление обслуживается также прямыми рейсами авиакомпании «Трансаэро». www.economy.gov.ru, 14.2.2009г.

— Канадский машиностроительный концерн Bombardier представил во Франции новую электричку для парижского региона, которую компания выставила на конкурс для Олимпиады в Сочи, сообщает РИА «Новости». Окрыленный успехом во Франции, Bombardier заявил Spacium для участия в тендере, объявленном РЖД для обслуживания инфраструктуры Сочи. К Олимпиаде-2014 по новым и обновленным веткам региона будут ходить 54 новых ж/д состава. Bombardier представил конкурсный проект 30 янв.

«Несомненно, этот поезд будет адаптирован к российским условиям, в частности в отношении дизайна и технических спецификаций, но вы видели, что основа этого вместительного и комфортабельного поезда может придать совершенно исключительный образ Олимпийским играм в Сочи», — заявил в интервью российским журналистам глава компании Bombardier Transportation Андре Наварри.

Новый электропоезд получился значительно просторнее обычных с окнами от пола до потолка и рядами сидений, прикрепленных к стене. К климат-кон-

тролю и полу с подогревом в электричках не привыкли даже французские пассажиры, а необычно широкие двери — 1,95 сантиметра — позволят одновременно втиснуть в вагон рекордное число желающих. Всего поезд сможет вместить до 915 пассажиров, 500 из которых достанутся сидячие места. При этом свободные места можно будет высматривать издалека — между вагонами нет никаких перегородок. Максимальная скорость состава — 140 км/ч.

Кроме того, Bombardier не оставит пассажиров без информации — кроме цифровых табло на потолке вагона, в стены вмонтированы экраны.

По словам директора Bombardier Transportation, раскрашенный в разные цвета Spacium стал его любимым поездом, однако оценить его шансы на победу очень сложно. Компания традиционно делает упор на опыт и пунктуальность. «Мы поставляли поезда для Олимпийских игр в Пекине, мы будем поставлять поезда для Чемпионата мира по футболу в ЮАР в 2010г., и мы уверены, что если РЖД выберет наш поезд, мы успеем к Сочинской олимпиаде, что очень важно», — отметил Наварри.

«Он широкий, у него большой обзор, у него много возможностей — это означает, что он отвечает техническим требованиям, заявленным РЖД для Олимпийских игр, и мы думаем, что наша продукция в величайшей степени соответствует ожиданиям РЖД. Особенно с «олимпийскими штрихами» — я думаю, это будет очень выигрышно для сочинских олимпийских игр», — считает директор компании.

Bombardier включает в себя два предприятия Bombardier Transportation и Bombardier Aerospace, которые занимаются, соответственно, производством поездов и самолетов. В России компания является акционером нескольких предприятий по разработке, производству и ремонту ж/д оборудования. Bombardier также занимает лидирующие позиции на рынке самолетов бизнес-класса в России. Росбалт, 7.2.2009г.

— Начиная с понедельника, все водители Квебека обязаны ездить на зимней резине. С 15 дек. каждый, кого задержат в автомобиле с летними шинами, будет оштрафован на 200-300 долл. «Мы никого не будем предупреждать», — сообщила пресс-секретарь полиции Квебека Джойс Кемп. — «Мы говорили об этом достаточно долго, поэтому все знают, что закон вступает в силу с понедельника, и каждый должен сменить резину».

Согласно данным от управления автострахования, большинство водителей имеют универсальные шины, однако новый закон может настолько увеличить спрос на зимнюю резину, что продавцы с ним просто не справятся. «Такого у нас никогда еще не было», — говорит владелец салона Talon Tires в Монреале Джей Зиннигер. — «Мы начали продавать зимние шины еще в авг.». По его словам, шины некоторых размеров проданы полностью.

В Квебек за зимними шинами также приезжают и из Онтарио, хотя там и нет закона, который требует ездить на зимней резине в обязательном порядке. «Им говорят, что теперь всю зимнюю резину везут в Квебек из-за нового закона», — сказал Зиннигер. Повышенный спрос на зимние шины в Онтарио объясняется тяжелыми погодными условиями в провинции, утверждает он. Новый закон обязывает водителей использовать зимние шины с 15 дек. до 15 марта. www.winnipeg.ru, 15.12.2008г.

— Канадский концерн Bombardier прекратил переговоры об объединении своих транспортных активов с российским монополистом по выпуску локомоти-

вов Трансмашхолдингом из-за высокой стоимости, пишет газета «Коммерсантъ» со ссылкой на главу РЖД Владимира Якунина.

В мае 2007г. Bombardier и Трансмашхолдинг подписали соглашение о создании двух совместных предприятий, а в мае 2008г. сообщили о намерении создать СП по разработке и производству локомотивов нового типа для российского и международного рынков. Предполагалось, что базироваться новая компания будет на территории России, а Bombardier и Трансмашхолдинг получат равные доли в проекте.

«Для Bombardier оказалась сюрпризом высокая стоимость холдинга», — цитирует главу РЖД Владимира Якунина газета. Как пояснил Якунин, основой для смутившей Bombardier стоимости Трансмашхолдинга послужила сделанная год назад оценка Ernst & Young, когда холдинг был оценен в 2,9 млрд.долл., однако с учетом того, что он не во всех активах владеет контрольным пакетом, в 2,38 млрд.долл.

Вчера исполнительный директор Bombardier Пьер Бодуан сообщил главе РЖД, что совет директоров Bombardier принял решение о приостановке переговоров.

По словам Якунина, решение Bombardier открывает возможность начать диалог с альтернативными претендентами на Трансмашхолдинг, французским Alstom и немецким Siemens. Однако вести их будут уже другие акционеры холдинга — владельцы Уральской горно-металлургической компании и Трансгруп АС.

В Bombardier, Siemens Alstom ситуацию газете не комментировали, в самом Трансмашхолдинге сказали, что «поиск стратегического партнера продолжается».

Сто процентов акций Трансмашхолдинга, по данным газеты, принадлежит голландской Breakers Investments, акционерами которой являются структуры Искандера Махмудова, Андрея Бокарева, Трансгруп АС и ОАО РЖД.

Выручка Трансмашхолдинг в 2007г. по РСБУ — 45,2 млрд. руб., чистая прибыль — 275,5 млн. руб. Reuters, 25.9.2008г.

— Канадская авиакомпания Zoom Airlines объявила о банкротстве и прекращении полетов с вечера четверга, 28 авг. Эта компания занималась недорогими перевозками из Канады в Европу, а также чартерами в Центральную и Южную Америку. Ее флот состоял из двух самолетов Boeing 757 и трех Boeing 767. Один из самолетов был арестован за долги непосредственно перед остановкой полетов.

Компания посоветовала своим пассажирам, оставшимся с билетами на отмененные рейсы, обратиться за возмещением их стоимости в свой банк — в случае, если они оплачивали билет банковской картой. Путешественники по пакетным турам, возможно, также смогут получить деньги обратно. Остальных, вероятно, перевезут прочие авиакомпании — некоторые из них уже предложили клиентам Zoom билеты со скидкой, сообщает Travel.ru. После приостановки деятельности Zoom Airlines более 900 пассажиров не могут покинуть аэропорты Великобритании, США и Европы. В общей сложности деньги за свои билеты потеряли 60 тыс. чел., среди них 20 тыс. — подданные Великобритании. Об этом пишет «Взгляд». ИА Regnum, 30.8.2008г.

— Канадский авиаперевозчик Air Canada объявил 18 июня о намерении сократить штат на 2 тыс.чел. Об этом сообщается в распространенном пресс-релизе компании. Предполагается, что увольнения будут приняты до конца тек.г.

Компания мотивировала решение о сокращении штата намерением сократить количество рейсов, обусловленное ростом цен на топливо. Air Canada намерена сократить число рейсов на 7% уже предстоящей осенью и зимой. Среди рейсов, которые подлежат отмене, прямой перелет из Торонто в Рим, а также прямой перелет из Ванкувера в Осаку. www.mcdrs.ru, 30.6.2008г.

— Канадская полиция, пытаясь снизить количество дорожно-транспортных происшествий, возникающих из-за превышения скорости, начала устанавливать на дорогах вырезанные из картона фигуры полисменов с радаром-детектором в руках, сообщает агентство Франс Пресс. Макеты постовых, которые тестировались на этой неделе в Ванкувере, оказались настолько реалистичными, что некоторые водители останавливались около них и пытались завести беседу.

Агентство отмечает, что канадские правоохранительные органы давно используют методы, аналогичные данной инициативе, названной «Операция «Силуэт»». В частности, для поимки автоугонщиков применяют специальные «машины-приманки», а канадские лесничие выявляют браконьеров с помощью механических лосей. РИА «Новости», 7.6.2008г.

— ЗАО «Трансмашхолдинг» и компания Bombardier Transportation заключили соглашение о создании нового совместного предприятия по разработке семейства локомотивов нового поколения с асинхронным тяговым приводом. Об этом говорится в сообщении Департамента по внешним связям «Трансмашхолдинга».

Соглашение было подписано на Третьем международном форуме «Стратегическое партнерство 1520» в Сочи исполняющим обязанности генерального директора ЗАО «Трансмашхолдинг» Андреем Андреевым и главным управляющим директором Bombardier Transportation Вольфгангом Телзнером в присутствии президента ОАО «Российские железные дороги» (РЖД) Владимира Якунина.

Новый совместный инжиниринговый центр будет располагаться в России. Обе стороны будут обладать в нем равными долями собственности и равными правами. Основной задачей центра станет разработка новых локомотивов для России и рынков стран СНГ, а также для других стран. В «Трансмашхолдинге» уверены, что соединение опыта российских конструкторов и технологий Bombardier, ведущей мировой компании в области ж/д машиностроения, позволит достичь значительных результатов уже в ближайшее время. «Создание нового инжинирингового центра по разработке локомотивов является логичным развитием сотрудничества, которое началось между компаниями в прошлом году», — отмечается в сообщении.

25 мая 2007г. в Сочи было подписано соглашение об организации двух совместных предприятий по разработке тягового оборудования и производству одного из ключевых компонентов электропровода — тягового преобразователя на базе технологии Bombardier MI-TRAC.

В течение 2007г. была создана управляющая компания Bombardier Transportation Transmashholding AG, а затем ее дочерние предприятия — «Трансмашхолдинг Бомбардь Транспортейшн (Инжиниринг) Рус» (инжиниринговый центр) и «Трансмашхолдинг Бомбардь Транспортейшн (Индастриал) Рус» (предприятие по выпуску преобразователей).

Российский рынок тягового подвижного состава является одним из самых емких в мире. Заявленная

потребность ОАО РЖД в локомотивах всех классов с 2008 по 2015г. составляет 11 тыс. 675 ед., а в 2016-30гг. — еще 11 тыс. 722 ед. В 2007г. износ электровозного парка РЖД составлял 72,5%, тепловозного — 84,2%.

«При осуществлении закупок ОАО РЖД выдвигает жесткие требования к поставщикам, ориентируясь на самые современные технические решения, — заявил Андреев после подписания документов. — Мы надеемся, что развитие сотрудничества с Bombardier Transportation позволит компании выпускать продукцию, соответствующую как сегодняшним, так и перспективным пожеланиям ж/д».

Президент Bombardier Transportation Андре Наварри отметил, что «а протяжении многих лет Bombardier успешно развивает стратегическое сотрудничество с Россией. Уже создано и работает несколько совместных предприятий с РЖД и «Трансмашхолдингом». Создание нового предприятия по разработке семейства локомотивов нового поколения является очередным примером нашего твердого намерения расширять долгосрочное сотрудничество с российской промышленностью», — подчеркнул он.

Bombardier — мировой лидер в производстве и предложении инновационных решений в области транспорта, от региональных самолетов и самолетов бизнес класса до подвижного состава и оборудования для рельсового транспорта. Она является глобальной корпорацией со штаб-квартирой в Канаде. Доходы Bombardier в финансовом году, завершившемся 31 янв. 2008г., составили 17,5 млрд.долл. Акции компании котируются на фондовой бирже в Торонто (BBD). Деятельность Bombardier включена в рейтинги Dow Jones Sustainability для мировых и североамериканских компаний.

Деятельность Bombardier Transportation, штаб-квартира которой расположена в Берлине (Германия), непосредственно осуществляется в более чем 60 странах мира. Свыше 100 тыс. 000 ед. подвижного состава, выпущенных предприятиями Bombardier Transportation, эксплуатируется по всему миру. Группа предлагает самый широкий спектр продукции и пользуется репутацией лидера в сфере мирового рельсового транспорта.

ЗАО «Трансмашхолдинг» является крупнейшей в России компанией, объединяющей ведущие предприятия транспортного машиностроения: Новочеркасский электровозостроительный завод, Брянский машиностроительный завод, Коломенский завод, «Пензадизельмаш», Бежицкий сталелитейный завод, Тверской вагоностроительный завод (25% в УК), Демидовский машиностроительный завод, «Метровагонмаш», Октский электровагоноремонтный завод, «Центросвармаш», «Трансконвертер» (совместное предприятие с компанией «Сименс АГ»), производственная фирма «КМТ», «Трансмашхолдинг Бомбардье Транспортейшн (Индастриал) Рус» (СП с Bombardier Transportation), «Трансмашхолдинг Бомбардье Транспортейшн (Инжиниринг) Рус» (СП с Bombardier Transportation). Предприятия холдинга производят магистральные и промышленные электровозы, магистральные и маневровые тепловозы, грузовые и пассажирские вагоны, вагоны электропоездов и метро, вагонное литье, тепловозные и судовые дизели, дизель-генераторы, комплектующие для ж/д подвижного состава и городского рельсового транспорта. «Трансмашхолдинг» — крупнейший поставщик подвижного состава для самой крупной в мире транспортной компании — ОАО «Российские железные дороги». Продукция предприятий холдинга

эксплуатируется в десятках стран. По итогам 2007г. объем продаж «Трансмашхолдинга» составил 66 млрд. руб. Росбалт, 22.5.2008г.

— Работники общественного транспорта канадского г.Торонто без предупреждения в полночь начали забастовку, протестуя против предложенных правительством контрактов, сообщает агентство Рейтер со ссылкой на местные власти.

Во время акции в субботу в самом населенном канадском городе не будут работать автобусы, трамваи и метрополитен. Профсоюз транспортников, представляющий 9 тысяч работников, отклонил предложенные властями условия и проголосовал за немедленную забастовку, опасаясь негативной реакции местного населения на объявление об акции еще до ее начала. Общественный транспорт города ежедневно перевозит более 1,5 млн. пассажиров, отмечает агентство. РИА «Новости», 26.4.2008г.

— Президент Башкирии Муртаза Рахимов и председатель совета директоров, руководитель компании «Матрекс» (Канада) Майкл Брайант договорились о совместном строительстве в Уфе завода по производству модифицированной битумной эмульсии. Об этом агентству «Росбалт-Приволжье» сообщили в пресс-службе президента республики. «Ориентировочная сумма инвестиций в проект составит \$10-15 млн», — подчеркнул Брайант.

«Строительству и реконструкции дорог региона необходимо уделять особое внимание, поскольку от уровня развития транспортной инфраструктуры во многом зависит успешное развитие экономики, улучшение жизни людей, особенно в сельской местности», — заявил Рахимов.

Битумная эмульсия из разработок канадской фирмы — это технология «холодного асфальта», позволяющая ремонтировать дороги в широком температурном диапазоне. Новая технология в два раза экономичнее и более эффективна в условиях резко континентального климата региона. В Башкирии этот материал применяется с 2007г. при строительстве дорог местного значения.

Битумная эмульсия поставляется из Канады, поэтому для увеличения объемов ремонта и удешевления стоимости планируется производить битумную эмульсию в республике, уточнили в пресс-службе. «Матрекс» специализируется в области разработок технологий строительства и ремонта автомобильных дорог, мостов, взлетно-посадочных полос аэродромов. Росбалт, 8.4.2008г.

— ОАО «Российские железные дороги» (РЖД) и канадская компания Bombardier ведут переговоры об обмене активами ЗАО «Трансмашхолдинг» («ТМХ») и Bombardier Transportation — подразделения Bombardier, специализирующемся на производстве ж/д техники. По предварительным данным, речь пока идет об обмене пакетами акций в 25%.

ЗАО «Трансмашхолдинг» объединяет предприятия транспортного машиностроения, выпускающие электровозы, тепловозы, пассажирские и грузовые вагоны, тепловозные и судовые дизельные двигатели, вагоны метро, электро- и дизельные поезда, вагонное литье, компоненты и оборудование для ж/д подвижного состава. В настоящее время уставный капитал «ТМХ» составляет 836,41 млн. руб.

«Трансмашхолдинг» консолидировал 100% своих активов на балансе компании The Breakers Investments B.V. (Нидерланды). В частности, на баланс было переведено 22,33% акции «ТМХ», принадлежавших Ammonis Trading, 16,26% — Latorio Holdings,

22,34% — Mafrido Trading, 16,5% — Silasio Trading, 22,33% — Teromo Investments. Разрешение о консолидации на балансе Breakers Investments B.V. 100% акций «ТМХ» было получено от Федеральной антимонопольной службы РФ 27 нояб. 2007г.

Накануне Федеральная служба по финансовым рынкам зарегистрировала дополнительный выпуск акций ЗАО «Трансмашхолдинг», увеличивающий уставный капитал компании на 33,3%, из которых 25% акций по закрытой подписке приобретут ОАО РЖД и The Breakers Investments B.V. БИКИ, 1.3.2008г.

— Через 10 лет канадский арктический порт Черчилль может превратиться в транспортный узел мировой торговли, пишет «Таймс». Большинство климатологов за пределами администрации Буша сходятся во мнении, что Арктика тает прямо на глазах — намного быстрее, чем вообще могли ожидать.

«Развитие ситуации превосходит самые мрачные наши сценарии, — пишет профессор глобальной политики Университета Британской Колумбии Майкл Байерс, — и особенно потрясает потенциальный масштаб перемен». Марк Серрезе, ведущий специалист «информационного центра снега и льда» в Колорадо, так охарактеризовал происходящее в интервью «Ассошиэйтед Пресс»: «Арктика просто кричит».

Тенденция к потеплению уже привела к тому, что навигация на Гудзоновом заливе возможна уже на протяжении четырех месяцев в году, а не трех, и это еще не конец. Даже специалисты не берутся судить, насколько быстро пойдет процесс, но эта цифра может составить и шесть, и девять месяцев, и круглый год — при том, что 21 век только начинается.

Благодаря грядущей революции в морских перевозках порт Черчилль обречен превратиться из муниципальной амебы в транспортный узел мирового значения, пишет «Таймс». Даже если Арктика будет оставаться свободной ото льда лишь некоторое время в году в ближайшие 10 лет, это кардинально изменит мировой транспортный расклад. Суда, идущие из Европы и северо-восточной Азии по веками установленным атлантическим маршрутам, смогут пройти более коротким северным путем до Черчилля, на 40% сократив время в пути. www.barentsobserver.com, 18.2.2008г.

— Россия и Канада намерены совместно развивать транспортную инфраструктуру в Арктике и на Севере, говорится в совместном заявлении, принятом по итогам переговоров премьер-министров двух стран Виктора Зубкова и Стивена Харпера.

В частности, Россия и Канада намерены продвигать инициативу «Арктический мост» по развитию морских транспортных перевозок между портами Мурманск и Черчилль.

Также стороны намерены развивать Арктическую торговую палату, совершенствовать торговые стратегии в отношении товаров и услуг в условиях Севера, поддерживать усилия в области социальной ответственности корпораций.

Сотрудничество двух стран по линии администраций городов и транспортных ведомств будет направлено на решение технических задач и продвижение различных вариантов и инициатив, связанных с полными авиамаршрутами, говорится в заявлении.

Кроме того, РФ и Канада продолжат использовать возможности для развития поисково-спасательных операций в Арктике и будут сотрудничать в сфере снижения загрязнения покрытых льдами вод, находящихся под их юрисдикцией.

«Что касается научного обоснования внешних границ наших соответствующих континентальных

шельфов в Арктике, Россия и Канада, уважая права друг друга, вновь подтверждают свою приверженность международному праву, включая формально и юридически оформленную процедуру, предусмотренную Конвенцией ООН по морскому праву», — говорится в заявлении. РИА «Новости», 30.11.2007г.

— Федеральное правительство выделяет в течение следующих пяти лет дополнительно 691,9 млн.долл. ж/д компании Via Rail на ремонт устаревших поездов и на развитие сети транспортных перевозок. Ожидается, что эти деньги будут потрачены на капитальные приобретения, ремонт локомотивов и пассажирских вагонов и увеличение объема ежедневных транспортных перевозок.

Ежегодно ж/д компания получает 170 млн.долл. дотаций из федерального бюджета. Компания испытывает финансовые и технические трудности с 2004г., когда правительство П.Мартина отменило ежегодное дотирование компании в 700 млн.долл. Пассажиоборот компании в 2006г. составил 4,1 млн.чел. www.economy.gov.ru, 28.10.2007г.

— Началась реализация российско-канадского проекта «Арктический мост». 17 окт. в канадский порт Черчилль, пров. Манитоба, с грузом в 9 тыс.т. аммиачной селитры производства российской компании «Акрон», прибыло судно Мурманского морского пароходства «Капитан Свиридов». На обратном пути судно доставит в Европу партию канадской пшеницы. Региональные власти канадской провинции рассчитывают на расширение сотрудничества в рамках программы, т.к. грузопоток из России имеет большое значение для развития транспортной сети региона.

Программа «Арктический мост», предусматривающая доставку грузов из Мурманска в Черчилль, обсуждалась с 1990гг., и теперь у нее появляется конкретное содержание. www.economy.gov.ru, 28.10.2007г.

— 17 окт. в Черчилле состоялась официальная встреча российского судна «Капитан Свиридов», принадлежащего Мурманскому морскому пароходству, с грузом минеральных удобрений российского производства для Ассоциации фермеров Северной Америки.

На торжественной церемонии, посвященной встрече судна, выступили министр регионального и муниципального развития Манитобы С.Эштон, управляющий директор «Омнитракс» М.Огборн, мэр Черчилля М.Спенс, директор по логистике Канадского пшеничного совета Р.Стейнке, начальник отдела Мурманского морского пароходства П.С.Сарбашев, капитан российского судна С.И.Сенокосов, и.о. торгпреда России в Канаде Д.Б.Быстров, руководитель Корпорации по развитию Черчилля Б.Дрю.

Большой интерес собравшихся вызвало сообщение капитана С.И.Сенокосова, отметившего, что его судно, имея ледовый класс, в соответствии с канадскими правилами мореплавания в Гудзоновом заливе может без ледокольного обслуживания осуществлять навигацию в течение 6 месяцев, учитывая нынешнюю ледовую обстановку в канадской Арктике.

Как показал первый опыт, при определенных условиях Арктический мост является вполне конкурентоспособным маршрутом, и теперь, безусловно, его возможности будут приниматься во внимание гораздо шире. В целях повышения степени коммерческой привлекательности порта предполагается инвестировать средства в расширение технических возможностей по обслуживанию контейнеров и провести работу в целях получения разрешения канадских властей на приемку удобрений навалом (такое разре-

шение имеет только один канадский порт). www.economy.gov.ru, 28.10.2007г.

— Международная ассоциация воздушного транспорта (IATA) повысила прогноз прибылей авиакомпаний мира в 2007г., однако сократила ожидаемый уровень прибыли в 2008г. на 19% на фоне высоких цен на топливо и кризис на кредитных рынках.

IATA, в состав которой входят 243 авиаперевозчика в 130 странах, оценивает чистую прибыль в секторе в 2007г. 5,6 млрд.долл. против ожидавшихся в июне 5,1 млрд.долл., поскольку превысивший ожидания спрос на пассажироперевозки компенсировал повышение цен на топливо.

Однако IATA пересмотрела в сторону понижения прогноз прибылей сектора в 2008г. до 7,8 млрд.долл. с 9,6 млрд.долл. «В то время как мы оптимистичны в отношении 2007г., продолжение роста цен на нефть вместе с проблемами на кредитных рынках представляют предмет для опасений в 2008г.», — сказал глава IATA Джованни Бизиньяни. Он выразил опасения, что слабые жилищные и кредитные рынки в США могут негативно сказаться на спросе на авиаперелеты.

IATA прогнозирует, что выручка авиакомпаний в этом году составит 489 млрд.долл. и 521 млрд.долл. в 2008г., однако маржа будет лишь на уровне 1,1% и 1,5% соответственно. Reuters, 18.9.2007г.

— Вторая по величине в Канаде ж/д компания Canadian Pacific Railway объявила о намерениях приобрести американскую компанию Dakota, Minnesota & Eastern Railroad. Стоимость сделки может составить 1,5 млрд.долл.

Сделка позволит Canadian Pacific расширить протяженность имеющихся путей более чем на 4500 км. и получить доступ к рынкам на Западе США для транспортировки угля, этанола и с/х продукции, а также увеличить подвижной состав на 7200 вагонов и 150 локомотивов. www.economy.gov.ru, 13.9.2007г.

— Одна из ведущих в Канаде морских транспортных компаний Seaspan намерена предоставить в лизинг китайской транспортной компании China Cosco Holdings 8 судов, предназначенных для перевозки контейнеров. Стоимость лизинга составляет 1,927 млрд.долл.

Контейнеровозы будут построены на верфях южнокорейской Hyundai Heavy Industries и поставлены заказчику в 2011г. www.economy.gov.ru, 13.9.2007г.

— Руководство компании «Бомбардье» распространило уведомление с рекомендацией приостановить эксплуатацию турбовинтовых самолетов Q-400, имеющих наработку более 10 тыс. циклов взлет/посадка. Причиной этого решения послужили два авиационных происшествия, состоявшиеся 9 и 12 сент. с.г. в Ольборге (Дания) и Вильнюсе (Литва) при посадке самолетов. По предварительным оценкам, в обоих случаях имел место отказ в работе выпускного механизма шасси.

По данным «Бомбардье», всего в эксплуатации находится 160 самолетов Q-400, из которых 60 машин имеют указанную наработку. До завершения расследования инцидентов компания «Бомбардье» воздерживается от официальных комментариев причин аварий. www.economy.gov.ru, 13.9.2007г.

— Премьер-министр Канады Стивен Харпер отправился в трехдневную поездку на север страны в рамках начатой кампании по отстаиванию канадского суверенитета над арктическими территориями. «У нашего правительства очень агрессивная повестка дня в отношении Арктики», — заявил журналистам

пресс-секретарь премьера Димитрий Судас. Во время своей первой остановки в Форт-Симпсоне (Северо-Западные территории) С.Харпер подчеркнул, что «всем канадцам необходимо осознать, что происходящее в Арктике переплетение экономических, природных и стратегических факторов будет иметь критически важное воздействие на будущее нашей страны».

Как ожидается, в ходе своего северного турне Харпер объявит о месте, где будет построен первый канадский глубоководный порт, а также проведет встречу с внушительной военной группировкой, участвующей в акции под названием «Арктический суверенитет». В группировку вошли фрегат канадской береговой охраны, боевой корабль, подводная лодка, боевые самолеты и самолеты поддержки, находящиеся на дежурстве в районе залива Фробишер-Бей, а также Гудзонова и Девисова проливов. Как заявил один из сопровождающих премьера представителей министерства иностранных дел, «суверенитет Канады над землями и водами Арктики является давним, хорошо установленным и основывается на историческом праве». www.economy.gov.ru, 13.8.2007г.

— В ближайшие два года в северной части Канады будет построен морской порт для обслуживания судов, приходящих из Арктики. Такое решение было принято вчера, 7 авг., канадским премьер-министром Стивеном Харпером. В ближайшие месяцы в район островов на севере Канады будут отправлены ученые и строители, чтобы разработать проект нового порта.

Правительство Канады резко отнеслось к успехам российской экспедиции, вернувшейся недавно из арктического похода. Ее целью было собрать необходимые доказательства того, что Арктический шельф подо льдами Северного Ледовитого океана относится в России. Сейчас все образцы переданы ученым в Санкт-Петербург. ИА Regnum, 8.8.2007г.

— Канадская авиакомпания WestJet подписала соглашение с Boeing Co о покупке 20 дополнительных самолетов Boeing 737-300. WestJet сообщила о том, что 14 самолетов будут поставлены в 2012г., еще шесть — в 2013г. Сделка оценивается в 2 млрд.долл.

Boeing, конкурирующая с европейским авиапроизводителем Airbus за место крупнейшего в мире производителя пассажирских самолетов, вырвалась вперед по числу заказов во второй половине 2006 и I пол. 2007г. на фоне производственных проблем у конкурента. Reuters, 1.8.2007г.

— ОАО «Авиакомпания «Татарстан» заказала у канадской Bombardier 6 региональных самолетов CRJ900. Авиакомпания разместила опцион на еще 4 таких самолета. Об этом говорится в сообщении Bombardier. CRJ900 — среднемагистральный пассажирский самолет для местных авиалиний. Вместимость самолета — 75 пассажиров, дальность полета — 3,5 тыс.км., крейсерская скорость — 850 км. в час.

Сейчас авиакомпания «Татарстан» эксплуатирует только отечественные самолеты. Парк авиакомпании насчитывает 20 воздушных судов типа Ту-154М, Ту-154Б, Ту-134, Як-42, Як-40, Ан-24. За первые четыре месяца 2007г. авиакомпания перевезла 184,7 тыс.чел. Прайм-ТАСС, 7.6.2007г.

— Крупнейшая российская компания по выпуску ж/д техники Трансмашхолдинг и лидер мирового рынка в области разработки и производства подвижного состава компания Bombardier Transportation подписали в Сочи в присутствии президента РЖД Владимира Якунина соглашения о создании в России двух совместных предприятий. В рамках подписанных соглашений будет создан Инжиниринговый центр по

разработке новых современных компонентов, оборудования, технических и технологических решений для ж/д техники и совместное предприятие по выпуску тяговых преобразователей на основе зарекомендовавшей себя технологии *Bombardier Mitrac*.

Совместный ИЦ будет располагаться в Москве и осуществлять свою деятельность для заказчиков в России и за рубежом. Он планирует начать свою работу осенью 2007г. Кроме того, обе компании планируют передать ИЦ в Москве часть контрактов на разработку подвижного состава и оборудования для ж/д техники.

СП по выпуску тяговых преобразователей будет базироваться на производственных площадях Новочеркасского электровозостроительного завода (НЭВЗ, входит в состав Трансмашхолдинга). Предполагается, что продукция СП будет устанавливаться на электровозы нового поколения с асинхронным тяговым приводом. Преобразователи планируется использовать на локомотивах, производимых как для РЖД так и для других потребителей, в т.ч. и зарубежных. До 2012г. планируется выпустить не менее 600 ед. продукции.

Трансмашхолдинг и *Bombardier Transportation* будут владеть в инжиниринговом центре и совместном предприятии равными долями. Российские сотрудники СП пройдут обучение на предприятиях *Bombardier Transportation* в Европе. Европейские специалисты примут участие в разворачивании производства в Новочеркасске. Создаваемые производственные мощности будут оборудованы в соответствии с новейшими европейскими стандартами. Общий объем инвестиций в создание ИЦ и СП составит 0,5 млрд. руб. Партнеры считают, что создаваемые СП имеют прекрасную перспективу, поскольку потребность только российского рынка в новых электровозах огромна и оценивается в 7,5 тыс.ед. в период до 2015г.

«Впервые в российском транспортном машиностроении, совместно с нашими иностранными партнерами, создается современный технологически самостоятельный инжиниринговый центр, способный на основе объединения накопленных сторонами опыта, знаний и технологий, разрабатывать новые высокоэффективные продукты не только для рынка России, но и для рынков других стран», прокомментировал подписанные соглашения председатель совета директоров ЗАО «Трансмашхолдинг» Дмитрий Комиссаров.

На церемонии подписания соглашения управляющий директор *Bombardier Transportation* Вольфганг Телзнер добавил: «Это соглашение демонстрирует твердое стремление обеих сторон развивать долгосрочное стратегическое производственное партнерство в интересах динамично растущего российского рынка. Создаваемая производственная база будет также использована для совместного освоения новых рынков. Мы очень горды тем, что можем принять участие в будущем развитии российского ж/д транспорта вместе с Трансмашхолдингом и поделиться инновационной продукцией и самыми современными технологиями с нашим партнером». www.metainfo.ru, 25.5.2007г.

— Красноярский край и Канаду свяжут кросс-полярные маршруты. Такая договоренность была достигнута в результате встреч замгубернатора края Анатолия Тихонова с министром инфраструктуры и транспорта канадской пров.Манитоба Ронном Лемье. Заместитель губернатора края, одновременно являясь руководителем постоянного представительства Совета администрации края при правительстве РФ, прибыл

в Канаду в составе российской делегации во главе с министром сельского хозяйства Алексеем Гордеевым.

Как сообщили в постоянном представительстве Совета администрации края при президенте, визит российской делегации в Канаду проходит в рамках VI сессии российско-канадской межправительственной экономической комиссии. Анатолий Тихонов является сопредседателем рабочей группы по транспорту, созданной при комиссии.

Целью встреч с Ронном Лемье стало всестороннее развитие связей и контактов и укрепление взаимопонимания между Красноярским краем и пров.Манитоба на основе организации регулярного авиасообщения используя кросс-полярные маршруты между г.г. Красноярск и Виннипег (пров.Манитоба, Канада).

В ходе переговоров стороны пришли к договоренности активизировать совместную работу, нацеленную на дальнейшее развитие и введение в действие регулярного авиасообщения между г.г.Красноярск и Виннипег с использованием кросс-полярных маршрутов и развивать сотрудничество между аэропортом Красноярск и международным аэропортом Виннипег, и подписали соответствующий меморандум.

По итогам встречи стороны договорились подготовить соглашение между Красноярским краем и пров.Манитоба о сотрудничестве в организации регулярного авиасообщения используя кросс-полярные маршруты, на основе которого будут разрабатываться конкретные программы и мероприятия. «Подписав меморандум с пров.Манитоба, мы получили надежного и перспективного делового партнера. Сотрудничество с Канадой позволит нам развивать такие важнейшие для края направления как транспортные перевозки и навигация», — отметил Анатолий Тихонов. ИА Regnum, 28.3.2007г.

— Международный аэропорт им. Л.Пирсона в Торонто, первые объекты которого были построены в 1939г., по праву считается самым большим аэропортом в Канаде, ее главными воздушными воротами. Отсюда осуществляются полеты по 28 канадским, 48 американским и 73 международным маршрутам.

В 2006г. аэропорт обслужил 31 млн. пассажиров (свыше 383 тыс. самолетоввылетов). Диспетчерская служба аэропорта ежедневно обеспечивает 1200 посадок и взлетов самолетов различных типов, принадлежащих 65 авиакомпаниям.

Среди российских авиакомпаний регулярные полеты по маршруту Москва-Торонто осуществляет ОАО «Аэрофлот» (5 рейсов в неделю по зимнему расписанию), а также «Трансаэро» (1 рейс в неделю).

Международный аэропорт им. Л.Пирсона включает в себя три пассажирских терминала с 82 причалами для самолетов, а также две грузо-перевалочные зоны. На его территории функционируют 5 основных взлетно-посадочных полос и 30 рулежных дорожек. Между пассажирскими терминалами наряду с маршрутными автобусами курсируют монорельсовые поезда.

К 2012г. количество авиапассажиров, пользующихся услугами этого транспортногo узла, может достигнуть 52 млн.чел. Аэропорт обеспечивает работой 70 тыс.чел.

В аэропорту осуществляется широкомасштабный проект по реконструкции стоимостью 4 млрд.долл. США. Одним из первых ее этапов станет открытие в янв. 2007г. нового зала для пассажиров в терминале №1 взамен морально устаревшего пассажирского терминала №2.

С дек. 1996г. управлением аэропорта занимается Администрация аэропортов большого Торонто (Grea-

ter Toronto Airports Authority (GTAA)). В круг ее первоочередных обязанностей входит обеспечение экономического роста, а также комплексного развития аэропортовой зоны.

Международный аэропорт Торонто стал первым аэропортом в Северной Америке, получившим свидетельство Международной организации по стандартизации (ISO) о соответствии международным экологическим стандартам. www.polpred.com, 12.1.2007г.

— Базирующаяся в Галифаксе авиакомпания CanJet объявила о временном прекращении с 10 сент. регулярных рейсов на всех направлениях. «В связи с неоправданно высоким коммерческим риском, связанным с регулярными полётами, мы решили сосредоточиться на выполнении чартерных рейсов», — заявил К.Рой — председатель совета директоров компании IMP Group (которой принадлежит авиакомпания. Компания IMP, в свою очередь, контролируется семейством Рой). Он заявил, что компания предложит альтернативные способы перемещения для тех, кто уже заказал билеты на самолёт CanJet на период после 10 сент. Отказавшимся от билетов деньги будут полностью возвращены. К.Рой не уточнил, будут ли уволены служащие CanJet, но рассказал, что многие из них обязательно будут трудоустроены в корпорации IMP. Пассажиры были неприятно удивлены заявлением компании — билет CanJet от Галифакса до Торонто стоил всего 109 долл., а от Торонто до Калгари — 177 долл. Компания уже использовала свой авиапарк для чартерных рейсов, а теперь решила полностью переключиться исключительно на такие полёты. www.economy.gov.ru, 13.9.2006г.

— В соответствии с законом пров.Онтарио «Об обязательном страховании автомобилей» 1990г. (The Compulsory Automobile Insurance Act) наличие полиса страхования ответственности в отношении третьих лиц является обязательным условием управления автомобилем. Услуги по автострахованию предоставляются частными страховыми компаниями, чья деятельность регулируется федеральными законами «О страховании» 1993г. (The Insurance Act) и «О страховых компаниях» 1992г. (The Insurance Companies Act).

Минимальной страховой суммой по полису обязательного страхования являются 200 000 кан.долл. Такой же размер установлен и в других канадских провинциях, за исключением Квебека, где минимум определен в 50 000 кан.долл. При наступлении страхового случая страховщик обязуется покрыть в пределах данной суммы возмещение вреда жизни и здоровью пострадавших, а также материальный ущерб, причиненный по вине застрахованного лица.

Страховая премия для владельца полиса рассчитывается индивидуально в соответствии со сложной системой коэффициентов. Для начинающих водителей в возрасте от 16 до 18 лет страховая премия рассчитывается по максимальному коэффициенту, в то время как в отношении лиц более старшего возраста применяются пониженные ставки, даже при условии небольшого водительского стажа.

По общей страховой практике для автомобилей американских производителей установлены более льготные условия страхования по сравнению с европейскими и азиатскими аналогами. Такое различие обусловлено прежде всего более низкой стоимостью технического обслуживания, а также большей доступностью и дешевизной запчастей.

При оформлении полиса страховая компания проводит проверку по фактам обращения лица за страховым возмещением. В случае если данные под-

тверждаются, то страховая премия на следующий год возрастает. Страховая премия для автовладельца, проживающего в крупном городе с оживленным движением может быть в 3-4 раза выше, чем для страхователя, проживающего в сельском районе.

Минимальный размер франшизы, т.е. части ущерба страхователя, не подлежащей возмещению страховщиком, в Онтарио установлен в 500 кан.долл. При этом по желанию автовладельца при заключении договора данная сумма может быть увеличена, что предполагает снижение общей страховой премии.

В случае ДТП водитель обязан известить об этом свою страховую компанию, а также полицию. Как показывает практика, в случае если в результате происшествия нет человеческих жертв, а общая сумма ущерба не превышает 1000 кан.долл., полиция не выезжает на место, рекомендуя составлять схему ДТП для представления в страховую компанию самим водителям. Виновные в ДТП недобросовестные автовладельцы нередко пытаются снять с себя ответственность путем мошенничества, суть которого сводится к тому, что виновник, якобы чтобы избежать повышения страховой премии, уговаривает другого водителя не сообщать о ДТП в страховую компанию, обязуясь возместить ущерб за свой счет. Сам же впоследствии связывается со своим страховщиком, трактуя обстоятельства ДТП в свою пользу и обвиняя другую сторону в скрытии с места происшествия. В таком случае доказать свою невиновность в суде становится весьма проблематичным, поэтому как адвокаты, так и страховые агенты настоятельно рекомендуют ни в коем случае не поддаваться на уловки мошенников, при любом ущербе вызывать полицию и не подписывать никаких документов, если/они не адресованы полиции или страховой компании.

Соблюдение правил автомобильного страхования находится под постоянным контролем властей Онтарио. Страховой полис обязателен для предъявления полиции при проверке документов наряду со свидетельством о регистрации транспортного средства и водительскими правами. Министерство транспорта Онтарио включило полис в список документов необходимых для представления при получении и ежегодном продлении номерных знаков на автомобиль.

Административное законодательство провинции предусматривает весьма жесткие санкции в отношении правонарушений в области автострахования. Например, за управление незастрахованным автомобилем налагается штраф в размере от 5 до 25 тыс.кан.долл. При повторном нарушении штраф составит от 10 до 50 тыс.кан.долл. Что же касается фальсификации полисов либо управления автомобилем по заведомо поддельному полису, то в таких случаях штраф может достигать 100 тыс.кан.долл. www.polpred.com, 11.9.2006г.

— В Петропавловске будут латать дороги при помощи современных технологий по методу «холодного асфальта», сообщили в пресс-службе администрации Петропавловска-Камчатского. Первый заместитель градоначальника Николай Пегин вошел в состав правительственной делегации на международном форуме по проблемам городов, который проходит в канадском Ванкувере. Помимо участия в форуме, он выясняет у канадских дорожников, насколько эффективна используемая ими технология холодного асфальта. На Дальнем Востоке России и в Канаде — схожий климат: сильные морозы и много снега зимой, обильное таяние осадков весной. Холодный асфальт как

нельзя лучше подходит для латания небольших повреждений.

Холодный асфальт не требует разогрева, и поэтому не нужны спецтехника и бригады рабочих. Справиться с трещиной на асфальте может даже один дорожник, имеющий мешок модернизированного асфальтобетона и мастерок. Этот асфальт хранится долго, и при его укладке нет необходимости специально подготавливать поверхность. Предполагается, что по итогам командировки Николая Пегина будет принято решение о внедрении технологии ремонта дорожного полотна с помощью холодного асфальта. ИА Regnum, 22.6.2006г.

— На минувшей неделе в Красноярский край пришел первый транш из федерального бюджета на строительство красноярского метро в рамках договора о субсидировании, подписанного в мае 2006г. Сумма транша за I пол. т.г. составила 57 млн. руб., сообщил Кnews директор МКП «Управление по строительству Красноярского метрополитена» Игорь Иванов.

По его словам, на эти деньги проводится оплата выполненных работ, предусмотренных графиком строительства на 2006г. заказчиком-застройщиком строительства. Директор предприятия добавил, что следующие поступления из Федерации в 104 млн. руб. поступят в край в течение третьего квартала 2006г., в IV кв. в регион придет еще 69,2 млн. руб.

Как отметил Игорь Иванов, на текущий год Управлением по строительству Красноярского метрополитена предусмотрено осуществление проходки перегонных тоннелей протяженностью 600 м. тоннелепроходческими комплексами «Ловат» (Канада) и КПЩ-12 (Россия). Будут осуществляться работы по поддержанию подземных выработок в безаварийном состоянии.

Напомним, договор о направлении в бюджет Красноярского края субсидий на финансирование строительства Красноярского метрополитена из средств федерального бюджета подписан 17 мая 2006г. Общая сумма средств, указанных в договоре — 230,2 млн. руб. Документ подписали Федеральное агентство железнодорожного транспорта и Совет администрации Красноярского края. ИА Regnum, 20.6.2006г.

— 23 мая 2006г. в столицу Северо-Западных территорий Йеллоунайф в арктической Канаде прибыл российский вертолет МИ-26. Вертолет будет использоваться для обслуживания нефтегазоразведки в дельте р.Маккензи. При грузоподъемности в 18 т. российская машина не имеет равных в мире, аналогичный показатель у американского вертолета «Чинук» составляет только 10 т. По сообщению генерального директора базирующейся в Торонто компании «СкайЛинк Авиэйшн» Джена Оттенса, ему пришлось потратить 3 года, чтобы добиться специального разрешения Минтранса Канады на допуск российского вертолета к работам в стране без прохождения обязательных в таких случаях процедур сертификации. «СкайЛинк Авиэйшн» является одной из ведущих в мире компаний, специализирующихся на оперативной доставке миротворческих сил и гуманитарной помощи. www.economy.gov.ru, 28.5.2006г.

— Компания Alcatel объявила о подписании контракта на 25 млн. евро с канадской компанией SNC Lavalin. Контракт предусматривает внедрение новой системы управления поездами (СВТС) на скоростной железнодорожной линии в Ванкувере. Система СВТС обеспечит автоматическое управление движением на 19 км. линии, которая должна войти в строй в конце

2009г. Эта линия, получившая название Canada Line, соединит г.Ричмонд и Ванкувер с аэропортом и пройдет по наиболее экономически развитым районам западной Канады, где сосредоточены одна треть компаний и 20% населения региона. Новая линия будет соединена с транзитными железнодорожными системами, ведущими в другие регионы Канады и усложняет железнодорожную сеть страны. Время в пути от станции Waterfront до Ванкуверского международного аэропорта составит 25 минут. Еще 25 минут потребуются, чтобы доехать от станции Waterfront до центра города Ричмонд. В течение 35 лет проектированием, строительством, эксплуатацией и технической поддержкой новой линии будет заниматься компания InTransitBC, выбранная владельцами в качестве оператора проекта.

«Решение Alcatel СВТС позволяет управлять поездами без участия машиниста. Оно хорошо зарекомендовало себя на практике и показало высокую надежность и безопасность. Это решение успешно используется в железнодорожной системе Vancouver SkyTrain и других системах в разных странах мира», — заявил старший вице-президент SNC и генеральный менеджер транспортного отдела этой компании Джеймс Берк (James Burke). «Мы рады новому проекту, который послужит дальнейшему развитию высокоскоростной транспортной сети города Ванкувер. Мы рады новому контракту с компанией SNC Lavalin. С 1986г. Alcatel успешно реализовал целый ряд проектов в этом регионе, включая строительство автоматических железнодорожных систем без машинистов SkyTrain Expo и Millennium Line. Мы ожидаем аналогичного успеха и в системе Canada Line. Наш заказчик, SNC Lavalin Inc., и пассажиры Canada Line получат проверенную на практике, надежную, экологически чистую систему», — отметил Оливье Перро (Olivier Perraud), старший вице-президент отдела городского транспорта Alcatel.

SNC-Lavalin (TSX: SNC) — это одна из ведущих мировых инженерных и строительных компаний. SNC-Lavalin (www.snclavalin.com) является глобальным лидером в области строительной инфраструктуры и ремонтного сервиса. Компания имеет отделения в Канаде и 30 других странах и осуществляет свою деятельность в ста странах. www.alcatel.com, 20.2.2006г.

— Канада и США достигли договоренности о дальнейшем расширении доступа национальных авиаперевозчиков на рынки каждой из этих стран. С 1 сент. 2006г. канадские самолеты могут совершать посадку в американских аэропортах и затем направляться в третьи страны. Аналогичная схема может быть использована и американскими самолетами, пролетающими над территорией Канады. www.economy.gov.ru, 14.11.2005г.

— ЕС и Канада подписали в понедельник соглашение о передаче данных о пассажирах авиатранспорта. В соответствии с соглашением авиалинии, летающие из ЕС в Канаду, будут передавать данные о некоторых пассажирах канадским властям, чтобы выявить тех, кто представляет опасность для безопасности страны.

Соглашение подписали в Люксембурге, со стороны ЕС министр по европейским вопросам Дуглас Александр из Великобритании, комиссар по международным отношениям Бенита Ферреро-Уолднер, а со стороны Канады посол в ЕС Джереми Кинсман.

Комиссар Ферреро-Уолднер сообщила: «Я с удовольствием подписываю сегодня это соглашение после двух лет кропотливого труда. Объединяя высокие

стандарты безопасности и защиту гражданской свободы, соглашение выражает обязательства ЕС и Канады бороться за безопасность против терроризма такими способами, которые соответствуют принципам и ценностям демократии». Offshore.SU, 5.10.2005г.

— Выступая на конференции в Торонто по вопросам развития гражданской авиации, министр транспорта Канады Жан Лапьер заявил о намерении правительства повысить допустимый предел иностранного участия в канадских авиакомпаниях с нынешних 25% до 49%. Все 3 канадские авиакомпании — «Эйр Канада», «ВестДжет Эрлайнз» и «Трансат А.Т.» приветствовали планы правительства и подчеркнули, что такой шаг будет способствовать привлечению иностранных инвестиций в авиасектор страны, что укрепит их финансовое положение. Вместе с тем министр отметил, что иностранные авиоперевозчики по-прежнему не будут допускаться к обслуживанию внутриканадских маршрутов. www.economy.gov.ru, 28.9.2005г.

— Третья в Канаде авиакомпания Jetsgo, которая начала свою деятельность в середине 2002г., прекратила свои операции, и основатель компании и ее президент М.Лебланк объявил о банкротстве. Причина банкротства — использование рискованной стратегии расширения своей деятельности; компания имела оцениваемый в млн.долл. «незаработанный» доход от продажи предварительных билетов по недорогой цене, и за счет поступлений от этих продаж оплачивались предыдущие счета. Со временем собственный капитал компании перестал покрывать ее обязательства, на 26.12.2004г. обязательства превысили ее активы на 18,6 млн.долл.

К концу фев. в результате повышения цен на топливо, а также жестокой войны с WestJet Airlines Ltd. и Air Canada за тарифы на авиоперевозки потери Jetsgo достигли 55 млн.долл. На прошлой неделе кредиторы в лице GTAA (Greater Toronto Airports Authority) и Nav Canada — оператора авиадиспетчерской службы — потребовали выплаты долгов, что и привело к краху компании. The Globe and Mail, 14.3.2005г.

— Министр транспорта Канады Жан Лапьер высказался в поддержку разрешения деятельности американских авиалиний на внутренних рейсах Канады. При этом и канадские лайнеры смогут осуществлять перевозки авиапассажиров на внутренних рейсах США. Переговоры по данному вопросу будут проводиться в конце фев. в Оттаве во время конференции посвященной — летию действия соглашения о сотрудничестве между авиационными службами Канады и США. The Ottawa Citizen, 8.2.2005г.

— Некоторые рассматривают глобальное потепление как катастрофу, а некоторые — как возможность хорошо заработать, используя расширяющиеся возможности нового торгового пути между Канадой и Россией. Именно так считает фирма из американского штата Колорадо «Омнитракс», владеющая канадским портом Черчилл, расположенным на западном побережье Гудзонова залива. В поселке вокруг порта проживает всего одна тысяча жителей, зато Черчилл соединен с остальной Канадой железной дорогой. Пока через Черчилл перевозятся только небольшие партии зерна в период навигации с июля по нояб. Однако «Омнитракс», которая уже провела дноуглубительные работы для приемки судов свыше 40 тыс.т., а также укрепила железнодорожное полотно для перевозки более тяжелых грузов, рассчитывает на значительные перспективы использования порта. Владель-

цы порта, исходя из того, что путь от Черчилла до Севера Европы и России на 2 тыс. км. короче традиционных морских маршрутов, видят значительные перспективы в его использовании для перевозки сырой нефти из России в Северную Америку. «Омнитракс» полагает, что уже в самом скором времени грузооборот порта будет увеличен более, чем в два раза за счет перевозок руд, удобрений, нефтепродуктов и сельхозмашин. В настоящее время делегация из Черчилла находится на переговорах в России, где обсуждаются конкретные планы развития нового морского пути. Первые грузы, в случае успеха переговоров, отправятся по нему уже в этом году.

Этот проект, получивший название «Арктический мост», поддерживается канадским правительством, местными администрациями, а также послом России в Канаде Г.Э.Мамедовым. По мнению посла, флот в 10 российских ледоколов и использование судов ледового класса могли продлить навигацию на месяц. Он даже предложил использовать для коммерческих перевозок списанные с боевого дежурства российские атомные подлодки, вместо того, чтобы разрезать их на металлолом. «Некоторые из этих лодок очень велики. Вместо ракет они могли бы перевозить никель и другие товары. Вот вам и конверсия», — заключает Г.Э.Мамедов. National Post, 27.1.2005г.

— Администрация Санкт-Петербурга рассматривает предложение канадской SNC-Lavalin по организации на юго-западе Санкт-Петербурга легкой транспортной системы стоимостью 360 млн.долл. Сегодня в Смольном вице-президент канадской компании Ати Минчев провел презентацию проекта организации скоростного движения от Сосновой поляны до Обухово длиной около 22 км. Канадцы предлагают отказаться от ранее предложенного канадской компанией Bombardier по строительству надземного экспресса (легкого метро в эстакадном исполнении). SNC-Lavalin предлагает удешевить проект за счет строительства комбинированной рельсовой наземной линии, на которой бы передвигались сочлененные вагоны ЛСТ (легкий скоростной транспорт). Как сказал А.Минчев, ранее предложенный Bombardier проект оценивается в 1,4 млрд. долл. По оценкам SNC-Lavalin, стоимость проезда в новом виде транспорта составит 15 руб. Окупаемость проекта — менее 15 лет. Скорость движения электропоезда — 45-50 км/час. Минчев предположил, что запуск движения на линии может состояться в конце 2009г.

На совещании в Смольном вице-губернатор Санкт-Петербурга Александр Вахмистров предложил рассмотреть вариант не только наземного исполнения, но и ранее предлагаемый вариант эстакадного исполнения трассы. Это связано с тем, что предлагаемая канадцами линия пересечет три ж/д ветки, и затраты на строительство дополнительной инфраструктуры могут значительно увеличить стоимость проекта. Как сообщил председатель Комитета по инвестициям и стратегическим проектам администрации Санкт-Петербурга Максим Соколов, в фев.-марте 2005г. может быть объявлено о начале проведения конкурсных процедур на право разработки бизнес-плана и ТЭО. По словам Соколова, он не сомневается в том, что SNC-Lavalin примет участие в конкурсе. SNC-Lavalin — одна из крупнейших инженерно-строительных компаний в мире. Годовой доход компании — 3,2 млрд. долл. Компания выполняет проекты организации скоростного рельсового транспорта в Канаде и Турции. ИА Regnum, 26.1.2005г.

– До 95% машин на дорогах Канады не удовлетворяют жестким стандартам экономии топлива, которые Оттава, основываясь на обязательствах по Киотскому протоколу, предъявляет автомобилестроителям. Министр окружающей среды Дэвид Андерсон требует, чтобы автомобилестроители переоборудовали легковые машины, трейлеры, мини-ваны и спортивные машины таким образом, чтобы к 2010г. объем сжигаемого топлива сократился на 25%. Одно из решений проблемы – создание гибридных моделей, комбинирующих бензиновый двигатель и электрические моторы. В Канаде продаются подобные модели Prius sedan (производство Toyota Motor) и Civic sedan (производство Honda Motor). The Globe and Mail, 18.3.2004г.

– Губернатор Челябинской области Петр Сумин подписал распоряжение о выделении 100 млн.руб. из областного бюджета на продолжение строительства метро в Челябинске. Как сообщили в пресс-службе губернатора Челябинской области, 100 млн.руб. челябинские метростроевцы направят на подготовку к работе уникального тоннелепроходческого комплекса канадской фирмы «Ловат». Он уже начал свой путь из Канады в Челябинск. Приобретение такого комплекса – новый исторический шаг в строительстве метро Челябинска. Машина весом в 400 т. и длиной в 85 м. после своей работы оставляет готовый тоннель, в котором необходимо проложить только рельсы. Одна из главных характеристик комплекса – его скорость. Канадская машина готова проходить под землей 300 м. в месяц. Для сравнения: сегодня метростроевцы идут со скоростью 20-30 м. в месяц. Деньги, выделенные губернатором, пойдут на подготовку стартового котлована, в который будет спущен «Ловат». Свой путь под челябинской землей канадский комплекс начнет в районе Сибирского переезда в Ленинском районе Челябинска. 15.3.2004г.

– Как объявлено, канадская провинция Альберта, крупнейший производитель нефти и газа в Канаде, с 1 марта 2004г. отменяет налог (1,5 кан. центов/литр) на заправку международных рейсов двух крупнейших канадских авиаперевозчиков (Air Canada и WestJet Airlines) в аэропортах Эдмонта и Калгари. По подсчетам специалистов, это приведет к ежегодному уменьшению доходной части бюджета провинции на 3 млн. кан. долл.

По заявлению руководства провинции, эта мера направлена, прежде всего, на повышение конкурентоспособности этих двух международных провинциальных аэропортов, и выведет их на один уровень с такими известными центрами, как Сиэтл и Ванкувер.

Помимо Альберты этот налог также не действует в трех других канадских провинциях (Квебек, Нью-Брансуик и Ньюфаундленд). В большинстве штатов США международные рейсы местных авиакомпаний или освобождены от уплаты этого налога, или имеют право на его компенсацию.

Компания Air Canada, осуществляющая 62 международных рейса в неделю из Альберты, давно поднимала вопрос об отмене этого несправедливого, по ее мнению, налога. WestJet Airlines идет еще дальше и ставит вопрос об отмене налога на заправку и на внутренние рейсы. Самые большие сборы в Канаде установлены в пров. Саскачеван, где этот налог равен 3,5 кан. цента/литр топлива. Financial Post, 14.2.2004г.

– Канадская пров. Альберта, крупнейший производитель нефти и газа в Канаде, с 1 марта 2004г. отменяет налог (1,5 кан. центов/литр) на заправку международных рейсов двух крупнейших канадских авиа-

перевозчиков (Air Canada и WestJet Airlines) в аэропортах Эдмонта и Калгари. Это приведет к ежегодному уменьшению доходной части бюджета пров. на 3 млн. кан.долл.

По заявлению руководства провинции, эта мера направлена, прежде всего, на повышение конкурентоспособности этих двух международных провинциальных аэропортов, и выведет их на один уровень с такими известными центрами, как Сиэтл и Ванкувер.

Помимо Альберты этот налог также не действует в трех других канадских провинциях (Квебек, Нью-Брансуик и Ньюфаундленд). В большинстве штатов США международные рейсы местных авиакомпаний или освобождены от уплаты этого налога, или имеют право на его компенсацию.

Компания Air Canada, осуществляющая 62 международных рейса в неделю из Альберты, давно поднимала вопрос об отмене этого несправедливого, по ее мнению, налога.

WestJet Airlines идет еще дальше и ставит вопрос об отмене налога на заправку и на внутренние рейсы. Самые большие сборы в Канаде установлены в пров. Саскачеван, где этот налог равен 3,5 кан. цента/литр топлива. Financial Post, 14.2.2004г.

– Air Canada погрузилась в процедуру банкротства, дав клятву удержать свои самолеты в небе попытками урезать средства на содержание персонала и реструктуризацию баланса предприятия. Авиакомпания гарантировала покупателям, что они не потеряют своей возможности летать в надежде, что в течение 6 мес. они выйдут из ситуации банкротства, направив свои усилия на использование более мелких самолетов с одновременным увеличением числа маршрутов. Ничего не стоящие акции предприятия и уменьшение численности персонала оправдали ожидания.

Президент и главный исполнительный директор Robert Milton сказал: «Мы никогда не предполагали, что это может случиться с Air Canada». Судья James Farley, представитель Верховного суда пров. Онтарио, заявил, что компания неплатежеспособна и подпадает под действие государственного Акта по кредиторским соглашениям, определяющего судьбу компании, которая не в состоянии оплачивать финансовые обязательства. «Air Canada прожигает 2 млн.долл. в день», – сказал он. Суд выражает сочувствие 40000 работников авиакомпаний. National Post, 21.5.2003г.

МИГРАЦИЯ, ВИЗА, ТУРИЗМ

– Арабская федерация Канады подала судебный иск против министра иммиграции Ясона Кеннеди за его решение о прекращении финансирования программ языковой подготовки этой организации. Кеннеди пригрозил отзывом 2 млн.долл. федеральных средств после того, как президент Арабской федерации Халед Муамар назвал его «профессиональной проституткой» за поддержку Израиля.

18 марта замминистра иммиграции сказал Арабской федерации, что ее программа обучения новых иммигрантов английскому языку не возобновляется. Как утверждают руководители федерации, им было сказано, что «финансирование программы не возобновится из-за спорного характера публичных высказываний, сделанных руководством федерации», говорится в исковом заявлении.

Истцы утверждают, что это решение противоречит закону и нарушает соглашение о финансировании языковой программы, а также подрывает принцип справедливости. Федерация требует отмены этого решения и требует специального постановления о про-

должении финансирования, пока дело рассматривается в суде. Министр пока не дал ответа на иск. Ни одно из вышеперечисленных утверждений не было доказано в суде.

Федерацию представляют два адвоката из Торонто — Барбара Джэксман и Надайт Назами. Они также подали иск против федерального правительства, запретившего въезд в Канаду английского парламентария Джорджа Гэллоуэя, принявшего «почетное» палестинское гражданство из рук главаря ХАМАСа Исмаила Хание. Вестник *Израила*, 26.3.2009г.

— Министр иммиграции и гражданства Канады Дайан Финли выступила с заявлением об отмене с 1 марта 2008г. визового режима для въезда в Канаду для граждан Польши, Словакии, Венгрии и Литвы. В заявлении было отмечено, что эти страны имеют с Канадой весьма тесные связи, и отмена визового режима будет способствовать дальнейшему расширению этих отношений.

Таким образом, право на безвизовое пребывание в Канаде на период до 6 месяцев имеют теперь граждане всех стран Евросоюза. www.economy.gov.ru, 13.3.2008г.

— Начиная с сегодняшнего дня граждане Латвии и Чехии смогут путешествовать в Канаду без визы. Об этом говорится в официальном пресс-релизе на сайте департамента по делам гражданства и иммиграции Канады, сообщает *BizNews.lv*.

О введении безвизового режима объявила Диана Финли, министр по делам гражданства и иммиграции. «После проведения тщательного анализа Канада приняла решение отменить визовые требования для граждан Чехии и Латвии», — заявила министр. «У Канады имеются крепкие связи с обеими странами, а отмена визового режима поможет нам построить еще более прочные взаимовыгодные отношения», — подчеркнула Финли.

Ранее для получения неиммиграционной визы в страну гражданам Латвии требовалось собрать целое досье документов.

Отмена визового режима распространяется на туристические визы — приехав в Канаду, граждане Латвии не смогут там работать или пребывать постоянно (для этого требуется разрешение на работу или иммиграционная виза). Министерство по делам гражданства и иммиграции объявило, что рассматривает возможность введения безвизового режима для граждан других стран-членов ЕС. *Прайм-ТАСС*, 1.11.2007г.

— Канадское отделение организации «Международная амнистия» (*Amnesty International Canada* — АИС) насчитывает 67 000 членов по всей Канаде (студенты, строители, педагоги, техники, писатели, фермеры, предприниматели, спортсмены и артисты). Головной офис организации располагается в Оттаве по адресу: 312 Laurier Avenue East, Ottawa, ON, K1N1N9. Генеральный секретарь АИС — Алекс Нив (*Alex Neve*), находящийся на этом посту с янв. 2000г., до этого работал в *Amnesty International* 10 лет, принимал участие в миссиях в Танзании, Гвинее, Мексике, Бурунди и Гане; является дипломированным юристом в области международного права защита прав человека, специализируется на миграционном праве и правах беженцев. Общее количество персонала — 50 чел. В рамках АИС функционирует 100 общественных групп в поддержку защиты прав человека.

В мае 1973г. представители АИ в Саквиле, Торонто, Гамильтоне, Оттаве, Гельфе и Монреале объявили об официальном учреждении *Amnesty International Canada*. Первым президентом АИС стал один из авторов

Всеобщей декларации прав человека Джон Хамфри (*John Humphrey*).

С самого начала члены АИС активно участвовали в деятельности АИ, в частности, в программе *Urgent Action Network* (защита людей от пыток и насилия). Сегодня 2000 канадцев являются участниками данной программы. Другой, самой большой и динамично развивающейся программой АИС является *Youth and Student Program*, привлекающая молодых людей со всей Канады (насчитывает 350 студенческих групп) к активному участию в деятельности организации.

В 1978г. в связи с реорганизацией АТС произошло разделение на английский и французский филиалы. Канадцы могут присоединиться к каждому из филиалов по отдельности, либо к обоим одновременно, исходя из своих языковых и культурных предпочтений.

В 1981г. состоялось официальное открытие офиса АИС в Торонто, а в 1984г. — в Ванкувере. В 1986-87гг. во многом усилиями АИС был окончательно закрыт вопрос о «возвращении» смертной казни в канадский УК. Сегодня АИС занимается целым спектром правозащитных вопросов внутренней и внешней политики Канады.

Особую обеспокоенность канадской организации вызывает положение с правами коренного населения. Факты проявления расовой, половой, социальной, культурной дискриминации дополняются предвзятостью (по мнению представителей АИС) судебных органов в рассмотрении дел с участием аборигенов. Весьма большую озабоченность организации вызывают т.н. «земельные споры», когда правительство Канады, а также различные частные компании, без предварительных консультаций с проживающими на земельных участках представителями коренного населения начинают строительство дамб, прокладывая дороги, вырубая леса.

Проблема защиты прав коренного населения в Канаде является объектом пристального внимания ООН, где уже не первый год разрабатываются соответствующие рекомендации. Однако, по оценкам АИС, Оттава не спешит их выполнять. В АИС не скрывают своего разочарования и в связи с негативной позицией Канады в отношении Декларации ООН по правам коренных народов.

В качестве еще одной «болевого точки» (требующей обсуждения и решения) АИС обозначает запутанную в правовом отношении ситуацию с защитой прав обладателей двойного гражданства: можно привести целый ряд примеров, когда людей, являющихся, в т.ч., и гражданами Канады, арестовывают, сажают в тюрьмы и подвергают пыткам (речь идет, прежде всего, о канадце сирийского происхождения М.Арапе, китаец с канадским гражданством Х.Чилиле, делах А.Альмальки, А.Аль-Маати, М.Нуретдина и др).

Другой (не менее важной) проблемой являются вопросы миграции в целом и т.н. «Сертификат иммиграционной безопасности» (*Immigration Security Certificate*) в частности, согласно которому Верховный суд Канады может выслать мигранта из страны без объяснения причины. При этом высылаемому лицу и его адвокату не допускается даже присутствовать на судебном заседании.

Существующая практика высылки «опасных» для Оттавы (по мнению правительства) людей в третьи страны с целью получения от них информации при помощи различных методов (вплоть до пыток), которые Канада, как «правозащитное государство», себе позволить не может, также вызывает большие нарекания со стороны АИС. На данные факты уже неодно-

кратно обращали внимание и в ООН. www.polpred.com, 10.7.2007г.

— Квебек является самой многонациональной провинцией Канады. За последние 10 лет в пров. Квебек на постоянное место жительства прибыли 700 тыс. иммигрантов, что составляет 10% ее населения. Основная масса иммигрантов последнего десятилетия — это выходцы из Индии и франкоговорящих арабских стран. Руководство Квебека, исходя из принципа гостеприимства, пошло навстречу ряду просьб представителей этнических меньшинств и со ссылкой на терпимость по отношению к некоторым национальным традициям ряда народов не стало противиться ношению сикхами тюрбана и ритуального кинжала — кирпана и хиджаба мусульманками. Также были удовлетворены пожелания евреевасидов одного из монреальских районов их компактного проживания затемнить окна женского спортклуба, находящегося напротив синагоги, а мусульманки одной из школ добились права сдавать зачеты по плаванию преподавателям исключительно женского пола.

Не осталось незамеченным коренным населением и то, что такого рода «уступки» приводят к появлению все новых и новых требований представителей меньшинств. В провинциальных СМИ появились сообщения о том, что ультраконсервативные иудеи Провинции планируют потребовать, чтобы на официальном уровне с ними общались только мужчины, а радикальные мусульмане будут добиваться запрета на продажу свинины и алкоголя в районах их проживания, а то и полного запрета на прием пищи в дневное время во время праздника Рамадан.

Все это привело к тому, что городская администрация квебекского г.Эрувилль (население 1 тыс.чел.) и еще шести близлежащих населенных пунктов Провинции приняли законопроекты, в которых подтверждается равенство между мужчинами и женщинами, включая право на вождение автомобилей, а также запрещающие «избивать женщин камнями, сжигать их заживо и плескать им в лицо кислоту». Горсоветы также потребовали отмены всех провинциальных законов и норм, позволяющих этнокультурным меньшинствам сохранять свою идентичность, и наложить мораторий на принятие таких законов и норм в будущем. Как отмечают специалисты, в этих населенных пунктах не проживает ни одного мусульманина, их жители никогда не видели ни тюрбанов, ни хиджаб.

Факт принятия этих законов вызвал широкий резонанс в квебекском обществе, а так же в провинциальных и федеральных СМИ. Большая часть населения поддержало администрации этих городов. Вместе с тем две исламские организации — Мусульманский совет Канады и Форум мусульман Канады — заявили о своих намерениях обратиться в квебекскую комиссию по правам человека, а в случае необходимости и в международные правозащитные организации.

В конфликт не мог не вмешаться и премьер провинции Квебек Ж.Шаре, которому в преддверии провинциальных выборов не нужны конфликты со своими потенциальными избирателями. Премьер выступил с заявлением, в котором отметил, что все действия провинциального руководства в отношении национальных меньшинств построены на политике «разумного компромисса». Ж.Шаре подчеркнул, что культурное наследие 400-летней истории провинции основывается на «фундаментальных ценностях, которые предусматривают: равенство мужчин и женщин; главенство французского языка; разделение государ-

ства и религии». Эти ценности, по заявлению премьера, «являются основополагающими и незывлемыми, и не могут быть предметом обсуждения. А все иммигранты, прибывающие в Квебек, должны уважать эти ценности и руководствоваться ими».

В этой связи, для урегулирования возникших разногласий, Ж.Шаре объявил о создании независимой комиссии во главе с бывшим профессором философии Университета Макгил Ш.Тэйлором и братом бывшего премьера провинции, историком Ж.Бушаром. Предполагается, что начиная с марта 2007г. комиссия Тэйлора-Бушара в течение года будет встречаться с представителями различных общественных и религиозных организаций, а также с руководством представленных в Квебеке диаспор с целью выработки предложений и рекомендаций, которые впоследствии станут предметом обсуждения на заседаниях Национальной ассамблеи Провинции.

По мнению квебекских политологов, в сложившейся ситуации данное решение является своевременным и правильным, что вынужден был признать в т.ч. и главный оппонент Ж.Шаре, лидер оппозиционной партии «Парти Кебекуа» А.Буаклер, который в своем заявлении по этому вопросу подчеркнул, что решение данной проблемы является очень важной для коренных квебекцев, 80% из которых являются «приверженцами римского католицизма и строго следуют принципам исторического и культурного наследия Квебека». www.polpred.com, 15.2.2007г.

— Начальник канадской Королевской Конной полиции Джулиано Закарделли подал в отставку из-за скандала, вызванного высылкой американскими властями подданного Канады в Сирию.

Канадский подданный сирийского происхождения Махер Араб был арестован в 2002г. в США на основании ошибочных сведений, полученных от полиции Канады, о его связях с международной террористической сетью «Аль-Каида». Он был экстрадирован в Сирию, где провел около года и предположительно подвергся пыткам, прежде чем была обнаружена ошибка.

Дж.Закарделли поначалу утверждал, что был в курсе допущенной в отношении М.Араба ошибки с 2002г., однако затем заявил, что узнал о ней только в сент. тек.г. Interfax, 7.12.2006г.

— Принимая во внимание тот факт, что в провинции Квебек и особенно в г.Монреале проживают многочисленные еврейская и арабская диаспоры (внутри арабской диаспоры особенно сильны позиции у выходцев из Ливана, которых в Монреале насчитывается 50 тыс.чел.), можно было ожидать активной реакции на обострение ситуации на Ближнем Востоке. И такая реакция не заставила себя долго ждать.

Еще в июле 2006г., после начала военной операции Израиля против боевиков «Хезболла» на юге Ливана, в пров.Квебек прошла серия демонстраций как произраильской, так и проарабской направленности. В обстановке политической активизации части избирателей руководство федеральной сепаратистской партии «Блок Кебекуа» (лидер — Ж.Дюсепп), равно как и штаб оппозиционной партии Провинции Квебек «Парти Кебекуа» (лидер — А.Буаклер) решили незамедлительно воспользоваться сложившейся ситуацией для укрепления своих позиций в среде выходцев из стран Ближнего Востока. Известно, что партия квебекских сепаратистов традиционно делала ставку на арабов, в первую очередь франкофонов — уроженцев Алжира, Марокко и Ливана, поскольку представители еврейской диаспоры Провинции всегда были

активными сторонниками канадского федерализма. Во время последних федеральных выборов «Блок Квебека» несколько утратил свои позиции в канадском парламенте, и в этой связи лидер Блока Ж.Дюсепп не мог не предпринять попытки привлечь на свою сторону дополнительные голоса избирателей не только в Квебеке, но и в других регионах Канады, поскольку проарабские выступления в Монреале и других городах Провинции широко освещались во всех центральных канадских СМИ.

В такой ситуации не мог «отмолчаться» и квебекский премьер Ж.Шаре. Несмотря на хорошие личные отношения между Ж.Шаре и канадским премьер-министром С.Харпером, Ж.Шаре был вынужден выступить с заявлением, в котором он призвал к незамедлительному прекращению всех боевых действий на Ближнем Востоке без каких-либо предварительных условий и размещению в зоне конфликта миротворческих сил ООН, т.е. с заявлением, отличающимся от официальной позиции Оттавы (С.Харпер неоднократно подчеркивал, что Израиль действует в ответ на провокации боевиков «Хезболла», и поэтому прекращение огня возможно «только после разоружения террористов»).

Последним подтверждением того, что в пров.Квебек голос поддержки Ливана звучит значительно сильнее, чем сторонников Израиля, явилась прошедшая в Монреале 6 авг. 2006г. крупнейшая за все время конфликта демонстрация, в которой приняли участие 15 тыс.чел. Во главе демонстрации прошли вышеупомянутые Ж.Дюсепп и А.Буаклер. Демонстрация закончилась митингом, на котором было принято воззвание о немедленном прекращении огня с обеих сторон. Манифестация носила ярко выраженную проарабскую направленность.

Антиизраильские выступления подобного масштаба не могли не обратить на себя внимание посла Израиля в Канаде А.Бейкера, который публично осудил не только позицию участников этой манифестации, но и обратил внимание на тот факт, что не последнюю роль в организации таких шествий играют нынешние лидеры квебекских сепаратистов Ж.Дюсепп, А.Буаклер, Л.Арель).

Лидеры еврейской диаспоры, столкнувшись с массовым проявлением солидарности с Ливаном, не сидели сложа руки: в своей «пропагандистской работе» основной упор они делают на поддержку позиции Израиля и оправдания его действий на юге Ливана в квебекских и федеральных СМИ. Реагируя на участие лидеров квебекских сепаратистов в последней демонстрации в Монреале, представители еврейской диаспоры через СМИ заявили, что «эти политики играют в опасную игру» и «не имеют и не будут иметь политической поддержки среди квебекских евреев». Делая ставку на «новых квебекцев» арабского происхождения, «симпатизирующих террористам на Ближнем Востоке», — открыто заявляя, представители еврейской диаспоры Монреала, — эти политики рискуют лишиться поддержки тех франкофонов, которые по сути своей являются квебекскими националистами, но никогда не ассоциировали себя с квебекскими террористами из «Фронта освобождения Квебека».

Выплеснувшись на центральные площади Монреала негодованием арабского населения решили воспользоваться те, кто больше думает о «наборе очков» к предстоящим выборам в Провинции в 2007г., чем о страданиях гражданского населения, оказавшегося в зоне боевых действий. На этом фоне более сбалансированная позиция премьера провинции Ж.Ша-

ре позволяет ему в будущем рассчитывать на поддержку умеренных представителей обеих диаспор. www.polpred.com, 12.8.2006г.

— Правительство консерваторов, судя по всему, намерено сделать упор на повышении иммиграционной привлекательности Канады. Важным шагом в этом направлении, согласно заявлению премьера С.Харпера, станет создание специального агентства, которое займется трудоустройством новых иммигрантов, вынужденных зачастую выполнять неквалифицированную работу вместо использования приобретенных на родине знаний и умений. Вместе с тем, по мнению министра иммиграции Монте Солберга, установленная предыдущим правительством цель привлечения ежегодно до 300 тыс. легальных иммигрантов (1% численности населения страны) не может быть достигнута. Выступая перед специальным комитетом палаты Общин, М.Солберг заявил, что чиновники с трудом справляются с нынешним объемом работы. Министр отметил, что его вполне устраивают 260 тысяч чел., получивших разрешение на въезд в пред.г. На рассмотрении в министерстве находятся дела 800 тыс. заявителей, ожидающих своей очереди. www.economy.gov.ru, 28.5.2006г.

— Канадская комиссия по туризму начала новую рекламную кампанию по привлечению в страну туристов из ключевых для Канады стран: США, Мексики, Великобритании, Франции, Германии, Испании, Японии, Южной Кореи и Австралии. Теперь девиз кампании: Canada Keep Exploring («Канада. Продолжай исследовать») появится в наиболее посещаемых местах в этих странах (кафе, супермаркеты), а также в Лондонском метро. www.economy.gov.ru, 28.11.2005г.

— Канада уже в апр. этого года может отказаться от визовых требований к гражданам Эстонии. Об этом заявила побывавшая на днях в Канаде спикер парламента Эстонии Эне Эргма. По словам спикера, решение о введении безвизового режима будет политическим, поскольку по всем остальным критериям Эстония соответствует канадским требованиям. По словам члена делегации Марта Нутта, сейчас о политическом убежище в Канаде ходатайствует в среднем лишь четыре гражданина Эстонии в год, и в стране было задержано всего два эстонских нелегала, что полностью укладывается в предъявляемые канадскими властями рамки. Гражданам Канады уже сейчас для въезда в Эстонию виза не требуется.

Из новых стран ЕС Канада ввела двусторонний безвизовый режим пока только с Мальтой, Кипром и Словенией. Решение относительно семи других стран Канада примет в апр., когда станут известны результаты проводимого мониторинга. в Канаде проживает одна из самых больших зарубежных эстонских общин. Сейчас граждане Эстонии уже могут посещать без визы 60 стран. Росбалт, 8.2.2005г.

— На этой неделе федеральный министр иммиграции Дениз Кодер объявил, что в 2002г. страна приняла 229058 иммигрантов. Эта цифра вполне укладывается в запланированные 210-235 тысяч. Среди «новичков» независимые иммигранты составляют 60%, беженцы и семейные — 40%. В ближайшие годы канадское правительство собирается увеличить число иммигрантов. В 2003г. разговоры идут о 220000-245000. А дальше, признался министр во время выступления по поводу новых иммигрантов, дальше все будет зависеть от ресурсов. Канада принимает столько, сколько может принять. Помочь желающим переехать может более тесное сотрудничество министерства иммиграции с провинциями и территориями, ко-

торые хотят почувствовать присутствие иммигрантов на своей земле. Однако о конкретных программах министр ничего не рассказал, туманно намекнув, что работа в данном направлении идет. Газета.Ru, 6.5.2003г.

— По заявлению федерального министра иммиграции Канады Дениз Кодер, в ближайшие 5 лет Канада будет испытывать недостаток в 1 млн. квалифицированных рабочих. Министерством разрабатывается новый льготный порядок въезда в страну лиц, имеющих нужную специальность и квалификацию. Газета.Ru, 4.5.2003г.

ТЕЛЕКОМ, КОСМОС, СМИ

— Посол Казахстана в Оттаве Ерлан Абилядаев обсудил с президентом Канадского космического агентства, астронавтом Стивом Маклином вопросы сотрудничества двух стран в космической сфере, сообщила пресс-служба МИД Казахстана.

«Президент Канадского космического агентства проинформировал, что на 27 мая 2009г. запланирован полет канадского астронавта Роберта Тирска на борту космического корабля «Союз», который проведет на борту космической станции 6 месяцев в составе международной экспедиции», отмечается в сообщении. Предстоящий полет Р.Тирска знаменателен тем, что «впервые в истории Канады канадский астронавт полетит с космодрома Байконур», подчеркивается в сообщении.

С.Маклин сообщил, что «лично будет присутствовать при запуске космического корабля и надеется встретиться со своим казахстанским коллегой (главой Казкосмоса) Талгатом Мусабаевым, чтобы обсудить с ним актуальные вопросы сотрудничества двух космических ведомств», указывается в пресс-релизе. Согласно сообщению, С.Маклин, отметив, что «у Канады имеется значительный опыт в строительстве космических спутников и аппаратов, подчеркнул готовность канадской стороны к сотрудничеству с Казахстаном».

Космодром Байконур Россия арендует у Казахстана с 1994г. Срок аренды рассчитан до 2050г. Interfax, 2.4.2009г.

— Крупнейшая в Канаде государственная телерадиокомпания СВС уволит в ближайшее время 800 сотрудников. Об этом объявил в среду президент корпорации Юбер Лакруа. Под сокращение попадают 400 журналистов и редакторов англоязычных радио- и телепрограмм, 300 сотрудников, готовивших франкоязычные передачи, и 70 чиновников центрального аппарата. Как объявил Ю.Лакруа, СВС намерена продать ряд своих активов с тем, чтобы покрыть дефицит бюджета в нынешнем году в 171 млн.долл.

СВС получала ежегодно из бюджета почти 1 млрд.долл. и еще 500 млн.долл. — за рекламу. Однако сейчас, в условиях экономического кризиса, доходы от рекламы резко сократились и, как признал Ю.Лакруа в выступлении перед членами «Эмпайр клуб оф Кэнада», «ситуация будет только ухудшаться». Он уже объявил о намерении с 1 апр. вдвое сократить премиальные всем руководящим сотрудникам и отказаться от планов повышения им жалования на 1,5%, что обеспечит экономию 2 млн.долл. в год. Прайм-ТАСС, 26.3.2009г.

— Крупнейший в Северной Америке производитель телекоммуникационного оборудования Nortel Networks объявил о своем намерении сократить более трех тысяч рабочих мест по всему миру, сообщило в среду агентство Ассошиэтед Пресс.

По словам представителей компании, сокращение 3,2 тыс. сотрудников будет произведено в течение ближайших нескольких месяцев. 14 янв. тек.г., Nortel Networks подала в федеральный суд американского штата Делавэр заявление о банкротстве. Эта мера не означает ликвидации компании, а обеспечивает ей защиту от кредиторов на время реструктуризации, отмечается в сообщении.

В прошлом крупнейшая в Канаде компания объявила о добровольном банкротстве за день до запланированной выплаты задолженности на 107 млн.долл. В последние месяцы технологический гигант, главный офис которой находится в Торонто, столкнулся с резким сокращением числа заказов со стороны клиентов телефонных компаний. На корпорацию трудятся 30 тыс. чел. по всему миру. РИА «Новости», 25.2.2009г.

— «Лаборатория Касперского», ведущий производитель систем защиты от вредоносного и нежелательного ПО, хакерских атак и спама, открывает региональный офис в Торонто (Канада), сообщается в пресс-релизе компании. «Новый офис, возглавляемый руководителем регионального офиса «Лаборатории Касперского» в Канаде Кевином Кремпыюлемом, будет заниматься развитием бизнеса и поддержкой продаж продуктов «Лаборатории Касперского» в регионе», — говорится в пресс-релизе.

В сообщении уточняется, что Канада играет центральную роль в построении «Лабораторией Касперского» североамериканского канала продаж и новый офис в Торонто станет основным центром обслуживания канадских партнеров и клиентов компании.

«Рост продаж «Лаборатории Касперского» в Северной Америке за последние три года был поистине впечатляющим. Мы прислушиваемся к мнению наших клиентов и партнеров, и открытие представительства в Канаде стало логическим продолжением нашей работы. Это позволит «Лаборатории Касперского» стать ближе к канадским клиентам и бизнес-партнерам и обеспечить уровень поддержки, соответствующий репутации нашей компании», — приводятся в пресс-релизе слова управляющего директора по странам Северной и Южной Америки Стива Оренберга.

По словам Кремпыюлема, которые также цитируются в пресс-релизе, «в Канаде у компании огромные возможности и потенциал роста. Учитывая, что продукты «Лаборатории Касперского» встречаются в стране с большим энтузиазмом, я уверен, что в ближайшие годы мы сможем сделать очень многое для наших клиентов». РИА «Новости», 11.2.2009г.

— Крупнейший в Канаде производитель телекоммуникационного оборудования Nortel Networks Corp. объявил о банкротстве, сообщил Bloomberg со ссылкой на заявление компании. Причиной банкротства называется резкое падение числа заказов от телефонных компаний. С аналогичным заявлением к властям обратились его дочерние компании в США. Как ожидается, такие же шаги предпримут дочерние компании Nortel в Европе, на Ближнем Востоке и Африке.

Руководство Nortel надеется, что с помощью обращения за защитой от кредиторов компания сможет решить проблемы с расходами и долгами. Долги компании в наст.вр. превышают 6,3 млрд.долл. Помимо защиты от кредиторов, Nortel просит власти в Канаде и США ввести ограничения на торговлю привилегированными акциями компаниями с целью сохранения ее активов. Кроме того, могут быть введены ограничения на торговлю долговыми ценными бумагами компании.

Чистые убытки Nortel в III кв. 2008г. составили 3,41 млрд.долл. против прибыли в 27 млн.долл. годом ранее. Выручка компании за III кв. 2008г. снизилась по сравнению с аналогичным периодом 2007г. на 14% — до 2,32 млрд.долл. www.bfm.ru, 14.1.2009г.

— Антимонопольный комитет Канады советует жителям страны внимательно читать то, что написано мелким шрифтом на карточках предоплаченных телефонных разговоров на дальние расстояния, и остерегаться ложной рекламы. Предупреждение от комитетта последовало за получением более 500 жалоб от жителей страны за последние несколько лет. Эти карточки могут помочь сэкономить значительную сумму денег, однако покупатель не всегда получает то, что на них написано.

Один из жителей Бернеби, Британская Колумбия, купил такую карточку за 10 долл., на которой было обещано 200 минут разговоров на дальние расстояния. Он приобрел карточку для связи с родственниками в Иране, однако когда стал им звонить, оператор предупредила, что у него есть 32 минуты для звонков за границу. Когда мужчина возмутился, ему сказали прочесть текст мелким шрифтом: «Условия могут быть изменены без предупреждения».

«Она сказала мне — очень жаль, но такова политика компания, Вам не вернут денег», — говорит он. — «Все, с кем я разговаривал, могут рассказать не одну похожую историю, связанную с карточками предоплаченных телефонных разговоров. Было бы хорошо, если бы люди перестали покупать их вообще, пока правительство не наведет порядок в этой отрасли».

С этого времени мужчина предупреждает всех, особенно друзей-иммигрантов, чтобы они не попались на неправдивую рекламу. «Может быть несколько ненадежных игроков, которые выходят на рынок, продают карточки и умывают руки», — говорит Дермот Жарден из Антимонопольного комитета. По его словам, есть карточки, на которых не указываются все пункты, за которые взимаются деньги; с других карточек снимаются деньги посекундно; есть даже карточки, на которых все указано честно, но их срок действия уже истек.

Хотя большинство компаний соблюдают правила, есть и серьезные исключения. Так, в 2004г. комитет оштрафовал компанию Goldline на 750 тыс.долл. за неправдивую рекламу. В пред.г. Антимонопольный комитет разослал письма в 15 компаний, в которых предупредил, что их реклама не полностью соответствует действительности.

Эксперты рынка коммуникаций говорят, что между компанией, которая предоставляет услуги, и продавцом, предлагающим карточки на эти услуги, может быть множество посредников. Антимонопольный комитет советует приобретать сначала недорогие карточки, и если они работают, в дальнейшем пользоваться услугами только этой компании. www.winnipeg.ru, 18.12.2008г.

— Российская ракета-носитель «Протон-М», стартовавшая в среду, в 16.43 мск с космодрома Байконур, вывела на орбиту канадский спутник связи Ciel-2, сообщил РИА Новости представитель Центра имени Хруничева (предприятие-изготовитель ракеты «Протон-М»). «Спутник Ciel-2 штатно выведен на орбиту и передан в управление заказчику», — сказал собеседник агентства.

Канадский спутник связи Ciel-2 «Сиель-2» массой 5,575 т. изготовлен французской компанией Alcatel Alenia Space по заказу компании Ciel Satellite (Канада), имеет 32 ретранслятора Ku-диапазона. Ciel-2

предназначен для предоставления услуг связи на территории Канады и большей части Северной Америки и рассчитан на 15 лет активной работы.

Контракт на запуск космического аппарата Ciel-2 с использованием ракеты-носителя «Протон-М» заключила компания International Launch Services (Рестон, штат Вирджиния). ILS, созданная в 1995г., имеет эксклюзивное право на маркетинг на мировом рынке российской ракеты-носителя тяжелого класса «Протон-М/Бриз-М» и перспективной ракеты-носителя «Ангара». Контрольный пакет акций в ILS принадлежит Центру имени Хруничева, который является разработчиком и изготовителем «Протона» и «Ангара», а также разгонного блока «Бриз-М».

Тяжелая ракета-носитель «Протон» является основным средством выведения в рамках федеральной космической программы России. За время эксплуатации ракеты «Протон», «Протон-К» и «Протон-М» стартовали более 320 раз. РИА «Новости», 11.12.2008г.

— Российская ракета-носитель «Протон-М», стартовавшая в субботу, в 01.48 мск, с космодрома Байконур, вывела на орбиту канадский спутник связи Nimiq-4, сообщил представитель Центра имени Хруничева (изготовитель ракеты «Протон» и разгонного блока «Бриз-М»). «Спутник Nimiq-4 штатно выведен на орбиту и передан в управление заказчику», — сказал собеседник агентства.

Контракт на запуск в 2008г. космического аппарата Nimiq-4 с использованием ракеты «Протон-М» был подписан в апр. пред.г. между канадским оператором спутниковой связи Telesat и компанией International Launch Services (ILS), занимающейся маркетингом «Протонов» на мировом рынке и одним из учредителей которой является Центр имени Хруничева.

С 1996г. компания ILS обеспечила 46 коммерческих запусков ракеты «Протон». Предстоящий старт должен стать 47 коммерческим запуском в рамках деятельности ILS и 337 пуском в летной истории ракеты-носителя «Протон».

Nimiq-4 — это новый спутник связи, предназначенный для улучшения телевизионного вещания на территории Канады. Космический аппарат принадлежит компании Telesat Canada — национальному канадскому оператору спутниковой связи, обеспечивающему передачу данных и предоставляющему услуги радиопередачи в Северной Америке. Спутник связи будет установлен в точке стояния как минимум на 15 лет.

Nimiq-4 построен на базе спутниковой платформы Eurostar E3000S европейской, компанией EADS Astrium (генподрядчик) и предназначен для работы на геостационарной орбите. На аппарате, массой 4850 кг, установлены 32 мощных транспондера Ku-диапазона и восемь транспондеров Ka-диапазона. Многоцелевые узконаправленные антенны Ka-диапазона обеспечат вещание на наиболее населенные регионы Канады.

В процессе разработки и изготовления канадского спутника были задействованы филиалы компании EADS Astrium в Великобритании, Германии, Испании и Франции. Основная часть оборудования и технологий предоставлена промышленностью Канады.

По заказу Telesat Canada с космодрома Байконур уже были запущены несколько канадских спутников. В 1999г. ракета «Протон-К» доставила на орбиту спутник Nimiq-1, 30 дек. 2002г. с космодрома Байконур стартовала ракета «Протон-М» с разгонным блоком «Бриз-М» и спутником Nimiq-2. Это был первый

коммерческий старт модернизированной ракеты «Протон-М». Затем последовали успешные запуски космических аппаратов Anik-F1R (2005г.), Anik F3 (2007г.).

На 2009г. уже запланирован очередной запуск ракеты «Протон-М» с космическим аппаратом пятой серии – Nimiq-5. Космический аппарат Nimiq-5, который изготовит американская компания Space Systems/Loral, будет предназначен для обеспечения широкого спектра услуг спутникового телевидения.

Тяжелая ракета-носитель «Протон» является основным средством выведения в рамках федеральной космической программы России. За время эксплуатации ракеты «Протон», «Протон-К» и «Протон М» стартовали более 320 раз.

Telesat Canada является национальной канадской компанией спутниковой связи, обеспечивающей передачу данных и предоставляющей услуги распространения радиопередачи в Северной Америке.

Компания ILS образована в 1995г. и предоставляет услуги по запуску космических аппаратов с помощью ракеты-носителя «Протон-М». С сент. 2006г. ее учредителями являются Space Transport (зарегистрирована на Виргинских островах) и Центр имени Хруничева с РКК «Энергия». РИА «Новости», 20.9.2008г.

– Канадская Research in Motion (RIM), производящая смартфоны Blackberry, добилась во II кв. наибольших успехов, за год удвоив долю на рынке смартфонов до 17,4%, говорится в отчете исследовательской компании Gartner.

Лидером рынка по-прежнему является финский производитель телефонов Nokia Oyj, на чью долю приходится 47,5% продаж смартфонов. Тем не менее, ее показатели ухудшились, ведь в предг. Nokia занимала 50,8% рынка. По прогнозам Credit Suisse, доля Nokia на рынке смартфонов в 2009г. составит всего лишь 41,6%.

«RIM продолжает удачно выступать на розничном рынке, повышая свое присутствие на мировых рынках», – говорит аналитик Gartner Роберта Коцца.

С апреля по июнь RIM продала 5,6 млн. смартфонов, более чем в два раза превысив прошлогодние продажи за тот же период, которые составили 2,5 млн. Во многом это объясняется тем, что компания перестала ориентироваться только на рынок крупных компаний.

«Во II пол. года ожидается, что компания выпустит смартфоны с обновленным дизайном, которые необходимы, чтобы сохранить темпы на розничном рынке», – говорит Коцца. Reuters, 9.9.2008г.

– Глобальный поставщик новостей и финансовой информации Thomson Reuters опубликовал показатели операционной прибыли за первый квартал в четверг и дал прогноз роста выручки в 2008г. на уровне 6-8%. Канадская Thomson приобрела Reuters 17 апр. более чем за 16 млрд.долл. деньгами и акциями.

Базовая операционная прибыль pro forma объединенной компании Thomson Reuters составила 579 млн.долл. в I кв. текущего года, т.е. увеличилась на 37% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года, исходя из допущения о том, что тогда Thomson и Reuters были одной компанией.

Выручка pro forma в I кв. выросла на 12% в годовом исчислении до 3,3 млрд.долл. Reuters, 1.5.2008г.

– Канадская Thomson Corporation завершила сделку по приобретению Reuters, в результате чего создана объединенная компания Thomson Reuters. Об этом говорится в сообщении Thomson Reuters.

Штат сотрудников Thomson Reuters насчитывает более 50 тыс.чел., которые работают в 93 странах. Выручка объединенной компании в 2007г. оценивается 12,4 млрд.долл.

Акции Thomson Reuters сегодня начали торговаться на биржах Торонто, Лондона и NYSE. АК&М, 17.4.2008г.

– Консервативное правительство Канады заблокировало сделку по приобретению компанией США канадской аэрокосмической компании MacDonald, Dettwiler and Associates (MDA), которая владеет ключевой спутниковой технологией. Основой этого решения послужили последние действия Канады по установлению арктического суверенитета. Это первый прецедент, когда федеральное правительство заблокировало зарубежное поглощение с момента принятия соответствующего закона в 1985г. В пьемне министра промышленности Канады Д.Прентиса руководству компании Alliant Techsystems (штат Миннесота, США) сообщается о неуверенности в том, что сделка «исключительно выгодна для Канады». MDA является крупнейшей аэрокосмической компанией страны, разработчиком роботизированных космических комплексов и спутниковых систем слежения Radarsat-2, годовая выручка компании в 2007г. составила 1,2 млрд.долл.

Технология Radarsat изначально была разработана федеральными научными центрами в 70гг. прошлого века, а затем в 90гг. передана MDA. Разработка спутника большей частью субсидировалась за счет средств налогоплательщиков, а суммы, полученные MDA от федерального правительства составляют сотни млн.долл. Возможная продажа отечественной технологии американской фирме остро критиковалась научными кругами Канады, военное ведомство предупреждало о том, что сделка могла подорвать усилия Канады по установлению арктического суверенитета. www.economy.gov.ru, 13.4.2008г.

– Акционеры канадской медиакомпания Thomson на состоявшемся накануне в Торонто заседании практически единодушно одобрили сделку по приобретению агентства Reuters за 17,2 млрд.долл. В поддержку предложенных условий сделки – крупнейшей в истории канадской медиакомпания – высказались 99% акционеров. Как заявил на заседании председатель Thomson Corporation Дэвид Томсон, «это замечательное начало для обеих корпораций».

После окончательного оформления сделки новая медиакомпания будет называться Thomson Reuters Corporation. Она будет контролировать более трети мирового рынка финансовой информации. Прайм-ТАСС, 27.3.2008г.

– Канадский поставщик сетевых решений, компания Nortel представила оборудование, позволяющее в 10 раз увеличить пропускную способность телекоммуникационных сетей операторов связи без их существенной модернизации.

По данным Nortel, на сегодняшний день лишь небольшое число компаний имеют сети с полосой пропускания 10 Гбит/с, достаточной для трансляции, например, 1 тыс. ТВ-каналов высокой четкости одновременно. Новое оптическое решение Nortel 40G/100G Adaptive Optical Engine позволяет расширить полосу пропускания до 40 Гбит/с без существенной модернизации сети. В зависимости от финансовых возможностей, полоса пропускания может быть увеличена и вовсе до 100 Гбит/с – т.е. в 10 раз по сравнению с современными сетями.

По словам вице-президента Nortel Скотта Макфили (Scott McFeely), разработка стала возможной бла-

годаря использованию технологии квадратурной фазовой манипуляции с двойной поляризацией сигнала (Dual Polarization Quadrature Phase Shift Keying – 2-POL QPSK). С помощью данной технологии возможно достижение пропускной способности 40 Гбит/с на оборудовании, предназначенном лишь для 10 Гбит/с. Кроме того, важную роль сыграл новый процессор для обработки цифровых сигналов, разработанный Nortel.

Уже сейчас Nortel подписала контракт по модернизации сетей датской компании TDC и британской Neos Networks, передает Reuters. Осенью 2007г. американский провайдер Verizon объявил, что Nortel станет поставщиком оборудования для модернизации сети до 40 Гбит/с, т.е. за четыре месяца до официального анонса технологии, сообщает lightreading.com. Технология будет предложена и другим операторам, вне зависимости от их места расположения.

По словам представителей Nortel, в мире появляется все больше устройств, требующих постоянного подключения к интернету. Новое оборудование позволит компаниям увеличить пропускные способности своих каналов, передавать еще большее количество контента и получать с этого еще больше прибыли.

Успех нового оборудования необходим Nortel. Под натиском азиатских производителей и в связи с падением американской экономики компания претерпевает не лучшие времена, продажи падают. Чтобы хоть как-то улучшить положение, компания уволила 2100 сотрудников, большая часть которых работала в Серверной Америке, а другие 1000 рабочих были перемещены в Китай и Индию, где рабочая сила стоит дешевле. К концу 2006г. штат Nortel составлял 32 550 чел. CNews, 12.3.2008г.

– Антимонопольные организации ЕС и США накануне дали «зеленый свет» сделке по покупке информационного агентства Reuters канадской медиаимперией Thomson.

В заявлении Еврокомиссии (ЕК) отмечается, что Reuters и Thomson согласились выполнить все ее условия и «устранить препятствия для эффективной конкуренции на ряде рынков финансовой информации», которые могли бы возникнуть при объединении двух информационных структур.

Reuters и Thomson, по сообщению ЕК, готовы продать часть своих активов другим информационным структурам, чтобы обеспечить достаточный уровень конкуренции на этих информационных рынках.

На схожих условиях одобрили сделку и представители антимонопольного комитета министерства юстиции США. Согласно его заявлению, для продолжения процесса слияния Reuters и Thomson должны реализовать часть своих активов в течение ближайших 60 дней. Прайм-ТАСС, 20.2.2008г.

– Европейские, канадские и американские регуляторы условно одобрили слияние Thomson и Reuters, в результате которого будет создана крупнейшее новостное и информационное агентство.

Для того, чтобы соответствовать условиям регуляторов Thomson и Reuters согласились продать копии своих финансовых баз данных – Worldscope, принадлежащий Thomson, Reuters Estimates, Reuters Aftermarket Research и Reuters EcoWin. Но компании сохраняют право владения этими базами данных.

Глава Reuters Том Глосер, который возглавит объединенную компанию, сказал журналистам, что Thomson и Reuters уже ведут переговоры с другими компаниями. «Мы не считаем, что учитывая интерес

к этим активам, их продажа будет оптимальным решением вопроса», – сказал Глосер.

Thomson и Reuters ожидают завершения сделки к 13 апр. после одобрения суда и акционеров. Компании не должны завершить продажу активов до закрытия сделки. Сделка оценивает Reuters в 7,8 млрд. фунтов стерлингов (15,2 млрд.долл.) или 627 пенсов на акцию. Акционеры Reuters получают 352,5 пенса наличными и 0,16 одной акции Thomson за каждую акцию Reuters.

Синергия сделки в течение трех лет после ее завершения превысит 500 млн.долл., сказали Thomson и Reuters. «Я думаю, что это слияние является логическим решением. Похоже, что Bloomberg может потерять свои лидирующие позиции на рынке предоставления финансовой информации», – сказал Иан Накамото из MacDougall & MacTier. Reuters, 20.2.2008г.

– С космодрома Байконур 14 дек. стартовала ракета-носитель «Союз-ФГ» с канадским радиолокационным спутником «Радарсат-2».

Космический аппарат (КА) «Радарсат-2» оснащен радаром с синтетической апертурой, его разрешающая способность – 3 м. Стартовая масса КА 2200 кг., расчетный срок эксплуатации – 7 лет. «Радарсат-2» будет работать на Круговой, близкой к Полярной солнечно-синхронной орбите 800 км.

Как отметили в ЦИП Роскосмоса, «отделение орбитального блока в составе разгонного блока «Фрегат» и космического аппарата произойдет на 9 минуте полета». Затем в течение 40 минут будет произведено несколько включений двигательной установки разгонного блока. Отделение КА от разгонного блока произойдет по плану полета. Синьхуа, 17.12.2007г.

– Информационная группа Reuters и канадская компания Thomson Corp подали европейским регулирующим органам документы на слияние, оцениваемое в 8,7 млрд. фунтов стерлингов (17,6 млрд.долл.). «Процедура, которую мы сегодня осуществили, является рутинным процессом, о котором мы говорили во время публикации данных за I пол. в июле», – сообщила представитель компании.

Представляя промежуточные результаты в конце июля глава Reuters Том Глосер сообщил, что ожидает завершения сделки в IV кв. 2007 или I кв. 2008г. Теперь Еврокомиссия должна в течение 25 дней рассмотреть заявку, однако может продлить этот срок для более детального изучения сделки.

Канадская компания Thomson Corp. в мае 2007г. объявила о намерении купить информационную группу Reuters примерно за 8,7 млрд. фунтов стерлингов (17,23 млрд.долл.) для создания крупнейшего в мире поставщика финансовой информации. За каждую акцию Reuters Thomson намерен предложить 352,5 пенса и 0,16 акции Thomson.

Сделка получила одобрение Reuters Founders Share Company – владельца «золотой акции» Reuters, который мог заблокировать продажу, если бы посчитал, что независимость журналистов компании может оказаться под угрозой.

Семья Томсон, которая владеет 70% компании через холдинг Woodbridge, поддерживает сделку, а некоторые инвесторы Reuters сказали, что цена в 352,5 пенса и 0,16 акции Thomson за акцию Reuters является справедливой.

Выручка новой компании Thomson-Reuters будет составлять около 12 млрд.долл., а количество сотрудников – 49.000 чел. После проведения сделки, новая компания будет контролировать 34% рынка финансовой информации, обойдя компанию Bloomberg LP, чья доля составляет 33%.

Холдинг Woodbridge, принадлежащий семье Томсон, будет обладать 53% акций новой компании Thomson-Reuters и поддерживать принципы управления Reuters, подразумевающие честность, независимость и неприязноту.

Холдинг будет освобожден от установленного принципами Reuters ограничения во владении не более 15% акций до тех пор, пока компания будет под контролем семьи Томсон.

Новостной и финансовый бизнес новой компании будет называться Reuters, а остальные направления бизнеса Thomson будут называться Thomson-Reuters Professional.

Глава Reuters Group Том Глосер станет главой Thomson-Reuters, операционный директор Reuters Дэвин Уэниг станет главой нового Reuters, а операционный директор Thomson Джим Смит станет главой Thomson-Reuters Professional. Финансовый директор Thomson Боб Далео займет аналогичный пост в Thomson-Reuters.

Компании ожидают, что в течение трех лет после завершения сделки ежегодный синергетический эффект превысит 500 млн.долл. Reuters, 4.9.2007г.

– Прибыль Thomson Corp. выросла во II кв. 2007г., говорится в сообщении канадской издательской группы, продолжающей работать над завершением покупки Reuters Group. Прибыль компании за отчетный период составила 377 млн.долл., или 58 центов на акцию, по сравнению со 173 млн.долл., или 26 центами на акцию, во II кв. прошлого года.

С учетом поправок, связанных с единовременным налоговым выигрышем в размере 14 млн.долл., временными операциями, затратами на слияние с Reuters и другими статьями баланса, прибыль Thomson составила 254 млн.долл., или 39 центов на акцию, по сравнению с 210 млн.долл., или 33 центами на акцию, в аналогичном периоде прошлого года.

Аналитики, опрошенные Рейтер, в среднем ожидали, что прибыль Thomson составит 35 центов на акцию без учета единовременных статей баланса, а выручка – 1,8 млрд.долл.

Выручка компании выросла во II кв. на 11% в годовом исчислении до 1,81 млрд.долл. с 1,63 млрд.долл. во II кв. 2006г.

В мае Thomson, издающая информационные материалы в области права, налогов, финансов, естественных наук и здравоохранения, договорилась о покупке информационной группы Reuters примерно за 17,2 млрд.долл. наличными и акциями (по обменному курсу на период заключения соглашения), в результате чего должен быть создан крупнейший в мире поставщик информации для профессиональных. Reuters, 26.7.2007г.

– Крупнейшая канадская телекоммуникационная группа BCE Inc приняла предложение ценой 51,7 млрд. канадских долл. (48,5 млрд.долл.), включая долги, от группы, в которую входит пенсионный фонд Ontario Teachers.

ВСЕ сообщила, что ее совет директоров рекомендовал акционерам принять предложение о покупке акций по 42,75 канадского долл. за шт. от консорциума, в который входит инвестиционное подразделение пенсионного фонда Teachers Private Capital, а также компании Providence Equity Partners Inc. и Madison Dearborn Partners, LLC.

Однако по сообщению газеты Globe and Mail сделка, возможно, не будет заключена, потому что другие претенденты могут сделать более выгодное предложение.

Американская компания Cerberus Capital Management LP, одна из тех, кому ВСЕ предпочла Teachers Private Capital, не оставляет надежд приобрести ВСЕ, сообщила газета, цитируя источник, близкий к Cerberus. «Это не закончено до тех пор, пока мы не скажем, что это закончено», – сообщил источник.

Тем временем, президент телекоммуникационной группы Telus Corp. Даррен Энтуистл сообщил газете, что его компания не отказывается от возможности купить ВСЕ. Газета пишет, что Энтуистл не уточнил, обращался ли кто-то к Telus с предложением о ее поглощении.

Teachers Private Capital планирует сделать ВСЕ частной компанией, изменив структуру собственности фирмы, которую до сих пор из-за щедрых дивидендов называли инвестиционным фондом для вдов и сирот.

«Это очень, очень большая ценность для наших акционеров», – сказал глава ВСЕ Майкл Сабиа во время телеконференции, в рамках которой было объявлено о сделке. Он сказал, что перед предложенной ценой «невозможно устоять», и добавил, что сделка выгодна для частных и институциональных инвесторов.

Группа, включающая Teachers Private Capital, была одним из нескольких претендентов, соревновавшихся за ВСЕ, известную услугами телефонной связи Bell Canada и медиа-проектами, сосредоточенными в CTVglobemedia, владеющей пакетом акций в национальной газете Globe and Mail.

Инвестиционный бутик Catalyst Asset Management, который тоже входил в число претендентов, призвал акционеров ВСЕ проголосовать за свое предложение, в рамках которого акции ВСЕ могли быть куплены по цене 42,5-52 канадских долл. за шт.

Teachers уже принадлежит шесть процентов акций ВСЕ. В случае, если сделка увенчается успехом, Teachers Private Capital будет владеть 52% акций ВСЕ, что отвечает требованиям канадского законодательства, согласно которому контроль в телекоммуникационных компаниях должен принадлежать резидентам.

Компании Providence будет принадлежать 32% акций ВСЕ, Madison Dearborn – 9%, а другим канадским инвесторам – 7%, говорится в сообщении ВСЕ.

Telus Corp., один из главных конкурентов ВСЕ в Канаде, также выразил заинтересованность в сделке, но на прошлой неделе вышел из него, пожаловавшись на правила его проведения.

Руководство ВСЕ настаивает на том, что конкурс был честным и прозрачным, но признало, что в процессе его проведения возникли единичные проблемы в отношении Telus, в частности, вопрос о предоставлении конкуренту конфиденциальной информации.

По словам Сабиа, предложение Teachers сохраняет конкурентную среду на канадском рынке связи, в отличие от сделки с Telus. Однако Сабиа признал, что Telus все еще может выступить с более выгодным предложением. «Наш совет директоров обязан быть открытым для более выгодного предложения, если оно появится», – сказал он.

«Вся сделка в размере 51,7 млрд. канадских долл., включая долг размером 16,9 млрд. канадских долл., привилегированные акции и доли миноритариев, будет оплачена наличными средствами», – сообщила ВСЕ. Сделка между ВСЕ и Teachers должна быть одобрена канадскими регулирующими органами и акционерами ВСЕ. Reuters, 3.7.2007г.

– Канадская компания Thomson Corp. согласилась купить информационную группу Reuters за 8,7

млрд. фунтов стерлингов (17,23 млрд.долл.) для создания крупнейшего в мире поставщика финансовой информации, сообщили компании во вторник. В заявлении говорится, что за каждую акцию Reuters Thomson намерен предложить 352,5 пенса и 0,16 акции Thomson. Сделка получила одобрение Reuters Founders Share Company – владельца «золотой акции» Reuters, который мог заблокировать продажу, если бы посчитал, что журналистская независимость компании может оказаться под угрозой. Сделку должны еще одобрить регулирующие органы, сообщили компании. Компания Thomson сообщила, что приложит все усилия, чтобы покупка была одобрена. «Объединение этих двух отличных компаний создаст исключительную мировую компанию, которая будет управляться согласно трастовым принципам Reuters», – сообщает глава Reuters Том Глосер в совместном заявлении компаний. Семья Томсон, которая владеет 70% компании через холдинг Woodbridge, поддерживает сделку, а некоторые инвесторы Reuters сказали, что цена в 352,5 пенса и 0,16 акции Thomson за акцию Reuters является справедливой.

Выручка новой компании Thomson-Reuters будет составлять 12 млрд.долл., а количество сотрудников 49.000 человек. После проведения сделки, новая компания будет контролировать 34% рынка финансовой информации, обойдя компанию Bloomberg LP, чья доля составляет 33%. Холдинг Woodbridge, принадлежащий семье Томсон, будет обладать 53% акций новой компании Thomson-Reuters и поддерживать принципы управления Reuters, подразумевающие честность, независимость и непредвзятость. Холдинг будет освобожден от установленного принципами Reuters ограничения во владении 15% акций до тех пор, пока компания будет под контролем семьи Томсон.

Новостной и финансовый бизнес новой компании будет называться Reuters, а остальные направления бизнеса Thomson будут называться Thomson-Reuters Professional. Глава Reuters Group Том Глосер станет главой Thomson-Reuters, операционный директор Reuters Дэвин Уэниг станет главой нового Reuters, а операционный директор Thomson Джим Смит станет главой Thomson-Reuters Professional. Финансовый директор Thomson Боб Далео займет аналогичный пост в Thomson-Reuters. Компании ожидают, что в течение трех лет после завершения сделки ежегодный синергетический эффект превысит 500 млн.долл. Reuters, 15.5.2007г.

– Канадская информационная корпорация Thomson продала свое образовательное издательское подразделение за 7,75 млрд.долл., сообщает в субботу газета «Файнэншл Таймс». По мнению аналитиков, вырученные от продажи средства пойдут на финансирование планируемой сделки по покупке британской международной информационной группы Reuters. Для выплаты денежной части этой сделки канадской корпорации необходимо 8,75 млрд.долл. «Данная продажа является частью ранее объявленной стратегии Thomson на продажу активов ее образовательного бизнеса с целью реализации возможностей, которые более соответствуют стратегии и бизнес-модели Thomson», – отмечается в официальном заявлении канадской компании.

Ранее представители корпорации Thomson заявили, что компания планирует вплотную заняться созданием глобальной информационной корпорации, которая сможет составить конкуренцию основным существующим игрокам на рынке, прежде всего аме-

риканскому международному информационному гиганту Bloomberg. В компании отметили, что бизнес-подразделение по изданию учебных пособий и тестировочных материалов вызвало «большой интерес» со стороны покупателей. Между тем, продолжаются переговоры по условиям сделки между Thomson и Reuters, о которой было публично объявлено в начале этой недели. В результате слияния компаний должен появиться информационный гигант Thomson-Reuters с двойным листингом в Торонто и Лондоне.

Для одобрения сделки сторонам необходимо заручиться поддержкой акционеров, а также членом комитета по надзору за информационной независимостью компании (Reuters Founders Share Company), состоящего из журналистов, политиков, общественных деятелей и бизнесменов. Этот комитет был создан в 1984г., когда Reuters вышел на биржу, с тем чтобы защитить редакционную независимость компании и не допустить ее служения интересам одного владельца. Газета «Гардиан» сообщает о том, что профсоюзы выразили озабоченность сокращением 50 тыс. сотрудников, которое ожидается по завершении сделки. Члены Национального союза журналистов, которые работают в Reuters, ведут консультации по этому вопросу со своими коллегами из компании Thomson. РИА «Новости», 12.5.2007г.

– Thomson, которая находится в процессе переговоров о слиянии с Reuters Group Plc, согласилась продать свои активы в сфере образования за 7,75 млрд.долл. наличными, сообщил канадский издатель. В октябре пред.г. Thomson сообщила о планах продать активы, которые включают издательство учебных материалов, библиотеки, а также образовательные интернет-сайты. Аналитики ожидали, что продажа активов может принести 5 млрд.долл. Thomson ожидает закрытия сделки по продаже в III кв. Наличные деньги от продажи образовательных активов будут иметь решающее значение при возможном слиянии с Reuters стоимостью 8,6 млрд. фунтов стерлингов (17 млрд.долл.). Новая компания Thomson-Reuters станет крупнейшим агентством финансовых новостей. Reuters, 11.5.2007г.

– Канадская информационная группа Thomson ведет переговоры о покупке Reuters Group PLC за 8,8 млрд. фунтов (17,6 млрд.долл.), что позволит создать крупнейшую в мире компанию новостей и финансовой информации, говорится в совместном заявлении двух компаний. Как передает агентство Рейтер, по условиям предлагаемой сделки, в результате которой гендиректор Reuters Том Глосер станет главой будущей компании, акционеры Reuters получат 352,5 пенса и 0,16 акции Thomson за каждую из своих акций, стоимость которых составила 697 пенсов за акцию на торгах в понедельник. Предложение Thomson на 42% превышает стоимость акций Reuters на торгах в минувший четверг, за день до того, как стало известно о предложении о покупке. Как отмечает профессиональное издание Inside Market Data, благодаря слиянию возникнет компания, которая будет контролировать 34% мирового информационного рынка и на 33% опередит своего главного конкурента Bloomberg. Аналитики инвесткомпаний Numis Securities не исключают, что возникнут предложения от конкурентов, учитывая размер синергетического эффекта сделки. По их мнению, предложение Thomson имеет большие шансы.

Thomson и Reuters заявили, что ежегодный экономический эффект от объединения превысит 500 млн.долл. в течение трех лет после завершения сдел-

ки. Объединенная компания с двойным листингом будет называться Thomson-Reuters, а подразделение, которое объединит агентство финансовой информации Thomson Financial и информационный бизнес Reuters, будет носить название Reuters. Укрупненная компания сохранит приверженность принципам обеспечения редакционной независимости, действующим в Reuters. В соответствии с этими правилами, группа доверенных лиц, выбранных компанией и объединенных в специальный комитет, имеет право заблокировать любую сделку с ее акциями, если она угрожает проведению независимой информационной политике. Как говорится в совместном заявлении, сделка между Reuters и Thomson еще должна быть одобрена этим комитетом. РИА «Новости», 8.5.2007г.

— Частные инвестиционные компании Kohlberg Kravis Roberts и Carlyle Group включились в борьбу за издательское подразделение канадской компании Thomson Corp., сообщила понедельник газета Times. Обе компании будут по отдельности соревноваться с Aрах Partners, Warburg Pincus и группой, объединяющей Blackstone Group, Thomas H. Lee Partners и Bain Capital, сообщает издание, без ссылки на источники, добавляя, что сумма сделки может составить 3,5 млрд.долл.

Источники, близкие к происходящему процессу, сообщили Рейтер в марте, что Bain, Blackstone and Thomas H. Lee — бывшие владельцы Houghton Mifflin Co, хотя приобрести Thomson Learning. К этой группе хочет также присоединится немецкая Bertelsmann, сообщил Рейтер другой источник. По отдельности в сделке заинтересованы Aрах Partners и Warburg Pincus. В октябре 2006г., компания Thomson сообщила, что намеревается продать свое издательское подразделение Thomson Learning, которое больше не вписывается к стратегию бизнеса компании. Reuters, 23.4.2007г.

— Крупнейшая и старейшая в Канаде телекоммуникационная компания Bell Canada планирует провести реструктуризацию деятельности и превратить ее в финансовый трест. Одновременно с образованием треста прекратит свое существование холдинговая компания VSE Inc., осуществляющая управление многочисленными отделениями Bell. Руководство VSE Inc. утверждает, что изменения не повлекут сокращения рабочих мест или снижение уровня зарплаты сотрудников. Ближайшее общее собрание акционеров, на котором будет обсуждаться вопрос текущих преобразований, состоится в янв. 2007г. При положительном решении, реструктурирование будет завершено в I кв. следующего года. www.economy.gov.ru, 13.10.2006г.

— Телекоммуникационный сектор Канады, стоимость услуг которого составляет 33 млрд.долл. США в год, находится в ожидании проекта отраслевой реформы, пока проходящего последние доработки у министра промышленности Максима Бернье. Министр известен как сторонник снижения уровня государственного регулирования и вмешательства в экономику и активный поборник свободной конкуренции.

Эксперты полагают, что наверняка будет предложено снять пока сохраняющиеся ограничения на допуск иностранного капитала в данный сектор. Отмечается, что на рассмотрении у М.Бернье также находится вопрос об упразднении программы технологических партнерств, ежегодный объем которой при либеральных правительствах составлял 300 млн.долл. США — именно за счет этих средств в значительной степени удавалось поддерживать «на плаву» флагман канадской аэрокосмической отрасли концерн «Бомбардье».

М.Бернье так и не оказал поддержки правительству провинции Онтарио, просившего «добавить» федеральных средств в свой фонд объемом 500 млн.долл. США, предназначенный для привлечения иностранных инвестиций в провинциальный автопром. Именно этот фонд сыграл ключевую роль в привлечении новых капиталовложений в автостроение Онтарио, объем которых составил 7 млрд.долл. США. www.economy.gov.ru, 28.9.2006г.

— В рамках недавнего национального опроса, проводимого компанией Canadian Private Copying Collective (CPCC), было установлено, что 60% канадцев старше 18 лет считают, что авторы музыкальных произведений должны получать компенсацию за частные копии предварительных музыкальных записей.

Еще большее количество респондентов (от 74% до 80%) считают, что налоговый сбор в 20, 30 или даже 40 центов, включенный в стоимость пустого CD диска, станет честной платой музыкальным исполнителям за скопированные песни.

CPCC является коллективом по защите авторских прав, которому поручено собирать и распределять авторские гонорары с частных копий.

«Данные четко свидетельствуют об ошеломляющей поддержке налогового сбора, большинство канадцев полагает, что музыкальные исполнители должны получать компенсацию за копии песен», — заметила Клодетта Фортье, председатель совета директоров компании CPCC. «Мы были очень рады узнать, что большинство канадцев согласно с тем, что было бы честно увеличить сбор на чистые CD диски в два раза», — прибавила она.

Результаты опроса, проведенного в июне 2006г., были в среду переданы комитету по защите авторских прав Канады. CPCC предложила оставить размер сбора на текущем уровне до конца 2007г. Хотя на сегодняшний день не существует налога на MP3 плееры, 75% респондентов позитивно восприняли идею введения налога в 40 долл. на 30 Гб MP3 плееры. Offshore.SU, 1.9.2006г.

— Недавно переименованная Internet Broadcast завершает второй круг финансирования, призванного превратить компанию в мировой источник номер один видео-новостей в интернете. Быстрорастущая сеть ТВ-новостей в интернете (Internet TV News Network), Internet Broadcast Corporation www.ibctoday.com, в прошлом MediaScrape, запустила сегодня новую навигацию на сайте, которая расширяет возможности доступа к мировым телевизионным новостям.

Компания, со штаб-квартирой в Канаде, но которая имеет тысячи пользователей в Соединенных Штатах и за их пределами, также объявила о новом партнере по вещанию и своем стремлении стать источником номер один мировых видео-новостей в интернете. Internet Broadcast Corporation (ibcToday) — это первая сеть ТВ-новостей в интернете, которая преобразует аналоговое ТВ в цифровой формат для трансляции по требованию переведенного, интерактивного и бесплатного видео 100% качества с возможностью поиска и архивирования.

«Изменение названия отражает цель ibcToday стать ведущей международной сетью ТВ-новостей в интернете», — заявил Тайлер Кэвелл (Tyler Cavell), владелец компании ibcToday. «Новое название лучше отражает наше назначение и понятнее для наших пользователей». На сайте зарегистрированы пользователи из 91 страны, и он ведет двухчасовую трансляцию новостных клипов (продолжительностью 1-2

минуты каждый) в день из Северной Америки, Азии, Ближнего Востока и Европы.

Для достижения цели компании по предоставлению более полной информации при помощи удобной для пользователя среды *ibcToday* использует новаторскую навигационную технологию, включающую компоненты *ajax .net*. Эта технология позволяет *ibcToday* извлекать данные для пользователя без обновления страницы, остановки видео и задержек в работе сайта. Еще одной новой характеристикой является навигация *one-stop-shop* («навигация в одном окне»), которая позволяет пользователю смотреть видео и одновременно знакомиться с основными событиями в других регионах.

«При создании нового дизайна *ibcToday* мы использовали обратную связь с нашей огромной аудиторией пользователей. Благодаря значительным реинвестициям в нашу технологию нам удалось улучшить навигацию сайта, особенно систему поиска видеоархивов, и увеличить нашу впечатляющую библиотеку контента», — отмечает Тайлер Кэвелл.

Internet Broadcast Corporation недавно подписала соглашение с *Canadian Broadcasting Corporation* (CBC) о трансляции ее главных национальных и международных новостей. CBC присоединится к другим ведущим национальным и международным агентствам видео-новостей и оптовикам, включая *Associated Press*, *Canadian Press* и *Dogan News Agency*. На сегодняшний день *Internet Broadcast Corporation* также заключила соглашения о сотрудничестве с местными ТВ-компаниями Грузии, Турции, Азербайджана и Армении и ожидает, что в следующем году ей удастся подписать такие соглашения с более чем ста странами.

Помимо новостей, обновляемых каждые 30 минут, 24 часа в сутки, *Internet Broadcast Corporation* также имеет форум, блоги и контент, предоставленный пользователями. Предлагая свои интернет видео-услуги бесплатно, *ibcToday* рассчитывает стать телевизионной сетью новостей в интернете номер один. Расположенная в Монреале с отделениями в Вашингтоне, Армении, Грузии, Азербайджане и Турции, компания *Internet Broadcast Corporation* была основана Тайлером Н. Кэвеллом, который обнаружил существование информационного дефицита в вещании новостей в интернете и создал *www.ibctoday.com*. *PRNewswire*, 17.8.2006г.

— Компания *Alcatel* объявила о том, что *SaskTel*, один из ведущих и прогрессивных канадских операторов, приобрел решение *Alcatel Triple Play* для модернизации доступа в интернет и развлекательных услуг в провинции Саскачеван. Стоимость проекта составляет 35 млн. канад. долл. (24,8 млн евро). Установка оборудования начнется во II кв. 2006г.

Сегодня пакет развлекательных услуг *SaskTel Max™* включает доступ в интернет, доступ к телевизионным, радиовещательным и музыкальным каналам, а также «видео по запросу» (VoD). *SaskTel* устанавливает продукты и решения *Alcatel IP* в рамках широкой программы по переходу на инфраструктуру доступа нового поколения, которая сможет поддерживать передачу данных со скоростью до 40 мбит/с, услуги телевидения высокой четкости (HDTV) и голос поверх IP (VoIP).

Кроме этого, решение *Alcatel* позволит компании *SaskTel* осуществить конвергенцию домашних и корпоративных услуг в единой IP-инфраструктуре нового поколения, получить экономию масштаба и увеличить прибыльность услуг. Чтобы получать прибыль в

сельской местности, где абоненты рассредоточены по большой территории, сетевая инфраструктура *SaskTel* должна предлагать широкий выбор современных услуг, а также экономично и эффективно доставлять эти услуги абонентам.

Консолидация существующих оверлейных сетей и создание единой IP-инфраструктуры позволит компании *SaskTel* предложить абонентам современные услуги *Triple Play* и привлекательные корпоративные IP-услуги, включая сети VPN, «прозрачные» сети LAN и «голос поверх IP» (VoIP). Все это создает новые возможности для увеличения доходов. Кроме того, оптимизированная и простая система сетевого управления сократит текущие расходы *SaskTel*.

«Решения *Alcatel IP* и широкополосные технологии помогут компании *SaskTel* предложить заказчикам самые современные корпоративные и развлекательные услуги, — заявил Роберт Уатсон (*Robert Watson*), президент и главный исполнительный директор *SaskTel*. — Внедрение одного из лучших решений *Alcatel* предоставит нам все, что необходимо для успешной конкуренции и доставки конвергентных услуг от ТВ высокой четкости до VPN и VoIP».

«*SaskTel* — это ведущий поставщик телекоммуникационных услуг, который находится на переднем крае развития индустрии развлечений и интернет-доступа в Канаде. Компания намерена и далее играть ведущую роль на этом рынке, — отметил Юбер де Пескидо (*Hubert de Pesquidoux*), исполнительный вице-президент и президент *Alcatel* в Северной Америке. — С помощью *Alcatel* компания *SaskTel* предоставит своим заказчикам широкий выбор развлекательных и корпоративных услуг».

В состав решения *Alcatel* входит сервисный маршрутизатор *Alcatel 7750 SR* и сервисный Ethernet-коммутатор *Alcatel 7450 ESS*. Для управления используется система *Alcatel 5620 SAM* (*Service Aware Manager*). Кроме того, *SaskTel* установит решение *Alcatel 7330 ISAM FTTN*, которое поддерживает технологию *VDSL2* и ресурсоемкие приложения, такие как *HDTV*. Система управления *Alcatel 5526 AMS* (*Access Management System*) обеспечит управление сетью в удаленном режиме, активацию услуг, резервирование баз данных и мониторинг производительности. Помимо этого *SaskTel* установит решение *Alcatel iNSIGHT Service Assurance* для гарантированной доставки абонентских услуг по всей сети.

Этот контракт укрепляет партнерские отношения между *SaskTel* и *Alcatel*. Ранее *Alcatel* предоставил этому заказчику решения IP/MPLS, решения для оптических сетей и сетей доступа, а также программные платформы *middleware* для поддержки телевизионных услуг.

В компании *SaskTel* (*www.sasktel.com*) насчитывается 3800 сотрудников. *SaskTel* работает в канадской провинции Саскачеван и предоставляет абонентам полный ассортимент коммуникационных услуг, среди которых передача голоса и данных, доступ в интернет, развлекательные и мультимедийные услуги, *web-hosting*, текстовые и мультимедийные сообщения. Все эти услуги доставляются по современной цифровой сети. Кроме того, компания предоставляет услуги сотовой связи и беспроводной передачи данных, услуги теленаблюдения для безопасности, услуги директорий и услуги связи для медицинских учреждений. *SaskTel* предлагает услуги консалтинга на национальном и международном рынке через дочернюю компанию *Navigata Communications*.

Чтобы удовлетворить растущий спрос на персонализированные интерактивные услуги, *Alcatel* помога-

ет операторам всего мира трансформировать свои сети для доставки новых услуг, расширяющих возможности конечных пользователей. Услуги Alcatel Triple Play, ориентированные на пользователя, опираются на лидерство Alcatel в области широкополосных технологий, IP-сетей, волоконной оптики, новых мультимедийных и видеоприложений, а также в области комплексной интеграции услуг. В результате конечные пользователи получают уникальный набор привлекательных услуг: видео по запросу, персональное телевидение, местные «коммунальные» каналы, онлайн-игры, возможность обмена музыкальными файлами, фотографиями и домашними видеоклипами. Все это происходит с помощью самых разных сетей и пользовательских устройств. Alcatel реализует 40 проектов по внедрению услуг Triple Play в разных странах мира для таких операторов, как AT&T/SBC, BellSouth, France Telecom, Swisscom, Fastweb и Chunghwa Telecom. www.alcatel.com/tripleplay. www.alcatel.com, 1.6.2006г.

– Российский спутниковый оператор Газком заключил контракт с канадской компанией Teleglobe, являющейся подразделением глобального телекоммуникационного сервис-провайдера VSNL International (Индия). Газком предоставит емкости своего спутника «Ямал-202» для организации широкополосного канала связи между Данией и Пакистаном в интересах одного из крупных пакистанских телефонных операторов.

Спутник «Ямал-202», покрывает значительную часть Восточного полушария с населением более трех млрд.чел. и рассчитан, в основном, на предоставление услуг на международном рынке. По словам гендиректора компании Дмитрия Севастьянова, сейчас компания демонстрирует высокую активность на международном рынке, расширяя свою клиентскую базу и географию бизнеса, создавая тем самым задел для коммерческого успеха следующих двух спутников «Ямал-300», которые выйдут на орбиту в конце 2007г. Компания Газком основана в 1992г., ее акционерами являются Газпром, Ракетно-космическая корпорация Энергия и Газпромбанк. Орбитальная группировка Газкома включает в себя три спутника – «Ямал-102», «Ямал-201» и «Ямал-202». Компания занимает 20% российского рынка спутниковой емкости.

Доходы компании в 2005г. увеличились на 35% – до 30 млн.долл. Весной этого года Газком достиг договоренности о расширении действующих контрактов с рядом известных европейских компаний связи, в частности с Carrier-to-Carrier (Нидерланды), Insat (Германия), Satlynx (Германия). Как сообщил Севастьянов, будет также расширяться сотрудничество предприятия с компанией НР, которая использует принадлежащие Газкому спутники «Ямал» для обеспечения связью головных офисов германских нефтегазовых компаний с их филиалами в России и Южной Азии. РИА «Новости», 23.5.2006г.

– MediaScrape(TM), первая в мире информационная сеть, использующая веб-технологии для передачи бесплатных видео-новостей, начинает прямые трансляции на www.MediaScrape.com.

«Это прорыв в передаче новостей, так как MediaScrape передает зарубежные репортажи из Америки, Африки, Европы, Ближнего Востока и Тихоокеанской Азии в их оригинальном формате и языке, создавая виртуальную платформу для высказывания различных точек зрения по одному вопросу и непредвзятой интерпретации главнейших мировых и региональных событий», – заявил Тайлер Н.Кэвелл, осно-

ватель и главный исполнительный директор MediaScrape.

MediaScrape обновляет новости каждые 30 минут 24 часа в сутки, предоставляя пользователям полный контроль над тем, как они хотят получать новости. Функция «полного выпуска» позволяет зрителям просмотреть 10-12 минутный блок главнейших событий в мире и регионах; ежечасные новости и половинная подборка видео-новостей; просмотр по требованию, ограничивающий репортажи отдельным регионом или страной.

«Благодаря тому, что MediaScrape полностью финансируется за счет рекламы, мы можем предлагать бесплатные публичные видео-трансляции через интернет», – сказал г-н Кавелл. «MediaScrape стремится улучшить обмен информацией между людьми, думая о запросах молодого населения киберпространства, иммигрантов, а также поколения Bloomberg, заинтересованного в получении последней прямой информации о событиях на инвестиционных рынках, интерактивности и возможностях мировой торговли».

В отличие от других новостных порталов MediaScrape предоставляет все три интерактивные возможности: форумы, блоги и размещение представленного пользователями контента, включая видео, фото, текст и аудио. Прайм-ТАСС, 9.5.2006г.

– Американское Национальное аэрокосмическое агентство (НАСА) испытает космический бур в канадской тундре. «Команда исследователей в течение следующих 2 недель проведет испытания бура на метеорологической станции Эурека на острове Элсмер в канадской провинции Нануват», – рассказали в пресс-службе.

Метеорологическая станция находится в 1,1 тыс.км. от Северного полюса, в местности, где грунт покрыт слоем льда, преобладают низкие температуры и холодный ветер. Как отметили в НАСА, погодные условия близки к обнаруженным на Луне и Марсе. Исследователи пробурят земную кору и достанут образцы грунта для канадских геологов – они будут использованы для изучения геологии и биологии ледяного острова, на котором стоит метеостанция. «Такой же бур однажды может быть использован астронавтами для проникновения в твердь полюсов Марса в поисках воды, свидетельств присутствия жизни и различных ресурсов», – добавили в пресс-службе.

Бур, созданный специалистами Космического центра НАСА имени Джонсона в Хьюстоне и компанией Baker Hughes Inc., также из Хьюстона, сможет углубляться на несколько сотен метров, используя энергию солнечных лучей или питаясь от атомной батареи. «Лабораторные тесты, конечно, важны, но мы очень многое узнаем и в ходе полевых испытаний», – приводит пресс-служба слова менеджера проекта планетарного бура из центра Джонсона Джеффри Джорджа. Бур создан с учетом будущих космических путешествий. Он компактен и весит примерно 13,5 кг, что больше обычной бытовой дрели, но гораздо меньше самой небольшой стационарной бурильной установки. Длина бура – 2 м., диаметр сверла – 4,5 см. РИА «Новости», 6.5.2006г.

– Согласно данным Computer Industry Almanac, на конец 2005г. 67,9 % населения Канады (21,9 млн.чел.) пользовались услугами интернета. 85% всех пользователей работают в сети со своих домашних компьютеров. У себя дома имеют компьютеры 75% канадцев. www.economy.gov.ru, 28.4.2006г.

– Сегодня компания Alcatel объявила о том, что ее дочерняя компания Genesys решила приобрести част-

ную компанию VoiceGenie. Сумма сделки не разглашается. Сделка должна быть завершена в течение нескольких недель. Компания VoiceGenie, основанная в 2000г., является лидером на рынке голосового самообслуживания. Она предлагает заказчикам программную платформу на базе технологии Voice XML, которая является открытым стандартом приложений самообслуживания для корпоративных заказчиков и операторов связи. Voice XML является критически важной технологией, которая часто используется в контактных центрах для голосовых автоответчиков. Она широко используется операторами связи для поддержки мультимедийных услуг, поиска по спискам абонентов, поддержки навигации и создания «виртуальных представителей компании». VXML все чаще находит применение в корпоративных голосовых приложениях (например, для быстрого получения данных о состоянии заказа). Штаб-квартира VoiceGenie находится в канадском г.Торонто. В компании работает 90 чел. VoiceGenie закрепила за собой сильные позиции на мировом рынке голосовых порталов. Компания обслуживает крупнейших мировых операторов, включая Verizon, AT&T и Orange.

Согласно последним оценкам компаний Gartner и Dataquest, VoiceGenie занимает второе место после Genesys по объему своей рыночной доли. Объединение двух компаний сделает Alcatel Genesys бесспорным лидером на быстро развивающемся рынке, объем которого за 3г. должен удвоиться. Совокупная рыночная доля объединенной компании составит 25%, что в два с половиной раза больше, чем у ближайшего конкурента. Genesys стремится ускорить переход заказчиков от устаревших нестандартных автоответчиков IVR к новым стандартным программам Voice XML. Genesys будет расширять ассортимент предложений для операторов связи, предлагая им широкий спектр внутренних и внешних сетевых услуг, в том числе «управляемых услуг», которые предоставляются на правах хостинга.

«Непрерывное совершенствование систем распознавания речи позволяет компаниям заменить устаревшие автоответчики IVR на голосовые порталы, построенные в соответствии с общепринятыми отраслевыми стандартами, — считает аналитик Gartner Group Дрю Краус (Drew Kraus). — Жизненный цикл многих традиционных автоответчиков подходит к концу, заставляя заказчиков ускорить переход к новым системам».

«Приобретая компанию VoiceGenie всего через три месяца после слияния с GМK, ведущим бразильским поставщиком систем самообслуживания, мы подтверждаем свою готовность активно работать на рынке корпоративных голосовых систем, — заявил Уэс Хайден (Wes Hayden), президент и главный исполнительный директор Genesys. — Технология VoiceGenie пользуется большим уважением в отрасли, особенно в Северной Америке. VoiceGenie является отличным приобретением, которое поможет компании Genesys укрепить свое лидерство, приобрести новых талантливых сотрудников, получить новые современные технологии и заручиться поддержкой достойных партнеров. Этот шаг ускорит процесс разработки чисто программных решений, обладающих высокой гибкостью внедрения».

«Рынок получает явного лидера, который предоставляет заказчикам стандартные решения, способные резко упростить и ускорить внедрение новых голосовых приложений, — отмечает Томас Чарлтон (Thomas Charlton), президент и главный исполнительный ди-

ректор VoiceGenie. — Вместе с компанией Genesys мы станем настоящим отраслевым лидером глобального масштаба и сделаем Voice XML универсальной стандартной платформой».

Компания VoiceGenie, основанная в 2000г., является лидером в области решений для голосового самообслуживания. Она предлагает заказчикам программную платформу, построенную по открытым стандартам Voice XML, предназначенным для корпоративных и операторских голосовых решений. Штаб-квартира VoiceGenie находится в канадском г.Торонто. В компании работает 90 чел. VoiceGenie активно работает на мировом рынке голосовых порталов и обслуживает крупнейших североамериканских операторов, таких как Verizon, AT&T и Rogers Telecom.

Genesys (www.genesyslab.com) — это дочерняя компания Alcatel полностью сфокусированная на разработке программных продуктов для контактных центров. Крупнейшие мировые компании из списков Global 2000 и Fortune 1000 используют решения Genesys для развития своего бизнеса. Genesys имеет 3000 заказчиков в 80 странах. Решения Genesys поддерживают 100 млн. клиентских обращений в день. Genesys помогает предприятия добиваться важнейших целей за счет взаимодействия с заказчиками, эффективного использования квалифицированных специалистов и информации, получаемой по каналам традиционной телефонии и через IP-инфраструктуру. Сложные алгоритмы маршрутизации и отчетности, работающие в каналах телефонной связи, электронной почты и в интернете, а также функции самообслуживания, позволяют с первой же попытки быстро подключить клиента к наиболее компетентному специалисту. Решения Genesys повышают удовлетворенность заказчиков и помогают успешно развивать бизнес. www.alcatel.com, 5.4.2006г.

— Изменение в защите персональной информации в частном секторе Канады. С 2004г. принятые Personal Information Protection и Electronic Documents Act стали доступными для канадских бизнесменов в провинциях, где не существуют своих собственных законов по защите частной информации. Так, Альберта и Британская Колумбия ввели свои собственные законы по защите частной информации; в провинции Квебек такой закон существовал давно.

Эти акты предназначены для закрытия всех персональных данных потребителей и клиентов, и обеспечения ее достоверности. Такая информация может включать любые данные, — имя, адрес, номер телефона, номера социальной и кредитной карточек и даже ДНК, она может быть использована для идентификации любого человека.

В связи с этим предприниматели, которые собирают частную информацию о своих потребителях и сотрудниках, должны обеспечить ее безопасность и быть уверенными, что она не причинит им вреда. Если кто-либо воспользуется такой информацией в незаконных целях, то ее разглашение может привести к потере репутации и убыткам.

Теперь в канадских компаниях предусматривается создание специальных отделов, которые следят за сохранением тайны частной информации и занимаются обучением этим своих сотрудников. Blackenterprise. «Коринф», 1.4.2006г.

— Сегодня компания Alcatel Alenia Space объявила о предстоящей поставке мощного спутника связи Ciel-2 канадской компании Ciel Satellite, которая входит в состав корпорации SES. Новый спутник должен быть выведен на орбиту в конце 2008г. Он станет са-

мым крупным космическим аппаратом класса Spacebus за всю историю Alcatel Alenia Space. Спутник Ciel-2 будет построен на платформе Alcatel Alenia Space Spacebus 4000 C4. На его борту будет установлено 32 ретранслятора Ku-диапазона, создающих региональные и точечные лучи, которые позволяют в девять раз увеличить возможность повторного использования частот. В начале жизненного цикла энергетические установки спутника будут работать с мощностью 10,8 кв. Ciel-2 будет выведен на геостационарную орбиту с точкой стояния 129° западной долготы. С 2008г. в течение 16 лет Ciel-2 будет поддерживать телекоммуникационные услуги на территории Северной Америки.

Вот что заявил по этому поводу главный исполнительный директор Ciel Satellite Кевин Смит (Kevin Smyth): «Alcatel Alenia Space – это производитель спутников мирового класса, и выбор этой компании в качестве поставщика первого постоянно действующего спутника Ciel является правильным решением. Вместе с нашим технологическим партнером и инвестором, компанией SES Americom, мы уверены, что Ciel-2 станет высокопроизводительным и надежным космическим аппаратом». А вот мнение, которое высказала Паскаль Сурисс (Pascale Sourisse), президент и главный исполнительный директор Alcatel Alenia Space: «Этот контракт еще более укрепляет отношения тесного сотрудничества, сложившиеся между нашей компанией и корпорацией SES. Этот проект реализуется в жестких конкурентных условиях, и мы рады, что именно нам предоставлена честь строительства нового спутника для канадской компании Ciel Satellite».

Ciel 2 – это пятый спутник на платформе Spacebus, заказанный корпорацией SES. Четыре предыдущих спутника этой серии (AMC-5, AMC-9, AMC-12 и AMC-23) входят в космическую группировку Americom. Ciel Satellite LP – это независимый канадский оператор спутниковой связи. Компания была создана в 2004г. В том же году она получила первую лицензию и с авг. 2005г. начала коммерческую эксплуатацию спутников в диапазоне BSS с точкой стояния 129 градусов западной долготы. Партнерами и акционерами Ciel являются: BPC Telecommunications Corporation (компания из группы OMERS, которая считается крупнейшим пенсионным фондом Канады с капиталом, превышающим 36 млрд.долл.США); канадская компания Smyth Satellite Holdings, созданная Кевин Смитом (Kevin Smyth) и Джерри Уоллом (Gerry Wall); 620582 NB, инвестиционная компания, которую возглавляет Брайан Нилл (Brian Neill), основатель и бывший председатель Star Choice Communications; и SES Global (Euronext Paris и Luxembourg stock exchanges: SESG), корпорация, которой принадлежит европейская компания SES Astra и американская компания SES Americom, а также стратегические пакеты акций AsiaSat (Азия), Ciel (Канада), NSAB (Европа) и Star One (Латинская Америка). www.alcatel.com, 16.3.2006г.

– Две крупнейших канадских телекоммуникационных компании – Bell Canada и Rogers Communications – объединяют усилия для организации новой беспроводной широкополосной системы в национальном масштабе. Стоимость проекта, рассчитанного на реализацию в течение следующих трех лет, ориентировочно составит 200 млн.кан.долл.

Создаваемая сеть Inukshuk станет крупнейшей коммуникационной системой в мире. Благодаря ей станет возможным еще более широкое распростране-

ние интернета, телефонной связи, услуг передачи видеoinформации и прочих данных. Сеть охватит 40 канадских городов и 50 поселков, удаленных от крупных населенных пунктов. Предоставление услуг будет организовано на основе беспроводного стандарта Wi-Max с высокой скоростью соединения. www.economy.gov.ru, 6.3.2006г.

– Канадская компания MacDonald Dettwiler and Associates (MDA) (г.Ричмонд, Британская Колумбия) объявила о приобретении Монреальского отделения американской компании EMS Technologies Inc., занимающегося производством компонентов для спутников. Стоимость сделки оценивается в 667,2 млн.долл. США, включая 20 млн.долл. США наличными. Приобретение компании позволит MDA завершить работу над созданием первого канадского радарного спутника Radarsat-2, работающего в микроволновом диапазоне. В числе компаний, проявлявших интерес к приобретению отделения EMS в Монреале, была российская АФК «Система». www.economy.gov.ru, 14.11.2005г.

– На прошлой неделе стало известно, что двух бывших руководителей медиа империи опозоренного газетного магната Конрада Блэка, обвинили в мошенничестве.

Бывшего президента и председателя правления Hollinger International Дэвида Рэдлера и советника Марка Кипниса обвиняют в уклонении от уплаты налогов на 32 млн.долл. В деле также замешана Ravelston Corp, ныне обанкротившаяся холдинговая компания лорда Блэка.

Обвинение заявляет, что мужчины получили 32 млн.долл. в виде премий, замаскированных под плату за отсутствие конкуренции, чтобы уклониться от канадских налогов на эту сумму и обмануть акционеров.

В интервью Reuters по этому делу адвокат из Чикаго Патрик Фитцджеральд объяснил: «Акционеры открытых компаний имеют право на то, чтобы их деньгами достойно управляли директора и другие сотрудники компаний. И они имеют право на то, чтобы платежи участникам компаний проверялись, а не прятались».

«С огорчением я могу отметить, что сегодняшние обвинения свидетельствуют о том, что участники компании Hollinger, в чьи обязанности входило защищать акционеров, выбрали себе другую работу – воровать и скрывать». Offshore.SU, 22.8.2005г.

– 9 авг. 2005г. Корпорация по развитию экспорта Канады (КРЭ) и «Промсвязьбанк» объявили об открытии кредитной линии в 10,5 млн.долл. сроком на 6 лет по финансированию поставок телекоммуникационного оборудования канадской компании Nortel для российского оператора мобильной связи «Смартс». По заявлениям руководства КРЭ, это официальное кредитное агентство канадского правительства рассматривает российский телекоммуникационный рынок в качестве одного из приоритетных направлений своей деятельности. С 2002г. активность Корпорации на российском направлении постепенно возрастает, при этом в пред.г. объем ее бизнеса в России превысил 202,8 млн. кан. долл. www.economy.gov.ru, 13.8.2005г.

– Общество композиторов, авторов и музыкальных издателей Канады попытается получить прибыль от растущей популярности мобильных рингтонов, основанных на музыке, которую создали его члены.

Перед федеральным управлением по защите авторского права представители Общества композиторов, авторов и музыкальных издателей, вероятно,

предложат 10% пошлину на прибыль, полученную от рингтонов, при этом минимальная сумма за скачивание составит 20 центов. Согласно недавно опубликованным данным канадский рынок рингтонов стоит 1,5 млн.долл. в год. Offshore.SU, 21.6.2005г.

– ОАО «Мобильные ТелеСистемы» (МТС) и компания Research In Motion (RIM, Канада) начинают работы по внедрению в России передовой платформы беспроводных коммуникаций BlackBerry. Как сообщили в МТС, сервис BlackBerry является популярным решением для постоянного мобильного доступа к электронной почте и другим видам коммуникаций для корпоративных и индивидуальных пользователей.

С помощью BlackBerry абоненты МТС смогут использовать единое устройство для работы с электронной почтой, интернет-браузером и текстовыми сообщениями, а также телефонного общения. Сервис BlackBerry обеспечит абонентам МТС постоянный мобильный доступ к корпоративным информационным системам, что поможет им работать более продуктивно.

Для корпоративных клиентов BlackBerry предоставляет защищенный, основанный на push-технологии, беспроводной доступ к электронной почте и другой корпоративной информации. BlackBerry Enterprise Server отличает высокая интегрированность с Microsoft Exchange, IBM Lotus Domino и Novell GroupWise.

Для частных пользователей и небольших компаний предлагается BlackBerry Internet Service, который обеспечивает доступ к десяти персональным или корпоративным адресам электронной почты (включая Microsoft Exchange, IBM Lotus Domino и популярные службы электронной почты, предоставляемые интернет-провайдерами) с единого устройства.

Услуги BlackBerry предоставляются абонентам 70 операторов в 30 странах мира. Пользователями BlackBerry являются более 2,5 млн.чел. Услуги BlackBerry будут доступны в GSM/GPRS сети МТС на территории России, а также во всех странах, где предоставляется услуга GPRS-роуминга.

МТС является крупнейшим оператором мобильной связи в России и странах СНГ по количеству абонентов. Вместе со своими дочерними предприятиями компания обслуживает более 38,7 млн. абонентов. Население 87 регионов России, а также Беларуси, Украины и Узбекистана, где МТС и ее дочерние предприятия имеют лицензии на оказание услуг в стандарте GSM, составляет 225,8 млн.чел. С июня 2000г. акции МТС котируются на Нью-Йоркской фондовой бирже. Росбалт, 4.5.2005г.

– Пятый год подряд Канада признается мировым лидером развития системы электронного государства. Сравнительный анализ уровня услуг 22 государств проводился консалтинговой фирмой Accenture. Вслед за Канадой в число лидеров вошли США, Дания, Сингапур и Австралия. Средний уровень удовлетворенности пользователей услугами систем составил 39%, в Канаде – 60%. Одновременно с этим исследования показали, что, несмотря на появление новых on-line услуг, рядовые граждане продолжают полагаться на более традиционные методы, телефон. Статистика последних 12 месяцев демонстрирует, что 57% людей контактируют с государством посредством телефона и только 22% используют для этого интернет. www.economy.gov.ru, 14.4.2005г.

– Канадская компания по производству полупроводниковых чипов Zarlink Semiconductor Inc. (г. Отта-

ва) объявила о планах реструктуризации, предусматривающих сокращение на 15% численности работников. В настоящее время на предприятиях компании, расположенных в Канаде, Великобритании, Швеции, США трудится около 1025 чел. Новый президент и исполнительный директор компании Кирк Мэнди планирует также сократить расходы на ряд НИОКР, не имеющих, по его мнению, перспектив для успеха на рынке. В частности, это касается разработки цифровых видео-декодеров. The Globe and Mail, 17.2.2005г.

– Канадская технологическая компания Bell Canada планирует расширить операции своего подразделения Bell Security Solutions Inc., занимающегося вопросами безопасности в сфере информационных технологий. Компания будет предоставлять услуги по борьбе с вирусами, спамом, хакерами для правительственных организаций, а также компаний, работающих в здравоохранении, на транспорте, в обрабатывающей промышленности, секторе финансовых услуг и розничной торговли. The Ottawa Citizen, 16.2.2005г.

– Канадский изобретатель Кэмерон Робб, глава американской компании PetsMobility, намерен к концу года выпустить на рынок устройство PetsCell, которое позволяет владельцам собак разговаривать со своими четвероногими друзьями по мобильному телефону. Собачий мобильник размером 12,5x7,5 см крепится на ошейник. Хозяин набирает номер своей собаки, связь автоматически устанавливается и собака слышит его голос. Есть надежда, что собака ответит лаем или радостным повизгиванием.

По словам авторов собачьего мобильника, интерес к нему уже проявили охотничьи общества и поисково-спасательные организации. Цена PetsCell – 188 долл. В США продажи начнутся в ближайшие полгода, в Великобритании – к концу года. Росбалт, 12.2.2005г.

– Схему поставок оборудования и его оплаты обсудили специалисты ЗАО «Смартс» и представители канадской компании Nortel Networks. Контракт на поставку оборудования, предназначенного для модернизации принадлежащей «Смартс» мобильной сети, действующей в Краснодарском крае и вдоль российского черноморского побережья, был подписан в пред.г. Nortel должен установить 167 базовых станций стандарта GSM-1800 и коммутатор общей емкостью до 1 млн. номеров. Коммутатор предполагается установить в г.Краснодаре до конца февраля тек.г., что позволит подключить 200 тыс.новых абонентов. В перспективе – установка коммутатора на 100 тыс. номеров в г.Сочи. Стоимость первого контракта с Nortel составляет 13 млн.долл. Если результаты работы канадского оборудования и качество сервисного обслуживания будут удовлетворять потребности заказчика, то можно прогнозировать увеличение суммы контракта между российским оператором связи и зарубежной компанией. 8.2.2005г. The Ottawa Citizen, 8.2.2005г.

– В Монреале состоялась встреча глав 5 национальных космических агентств, участвующих в программе Международной космической станции (МКС): США, России, ЕС, Японии и Канады. Председательствовавший на встрече глава НАСА Шон О'Киф заявил, что работы по обустройству МКС возобновятся после того, как США совершат два испытательных полета на «шаттлах», не проводившихся после катастрофы 1 фев. 2003г. По его словам, полное обустройство МКС будет завершено к 2010г.

Глава Канадского космического агентства Марк Гарно сообщил, что третьим «шаттлом» в дек. этого г.

на МКС прибудет и канадский астронавт, а также отметил, что две канадские фирмы, «Макдоналд Деттвайлер» и «Нептек Дизайн Груп» внесли серьезный вклад в повышение уровня безопасности полетов на «шаттлах», разработав специальное оборудование для проверки внешних панелей этих космических кораблей. *The Globe and Mail*, 27.1.2005г.

— В Монреале состоялась встреча глав 5 национальных космических агентств, участвующих в программе Международной космической станции (МКС): США, России, ЕС, Японии и Канады. Председательствовавший на встрече глава НАСА Шон О'Киф заявил, что работы по обустройству МКС возобновятся после того, как США совершат два испытательных полета на «шаттлах», не проводившихся после катастрофы 1 фев. 2003 г. По его словам, полное обустройство МКС будет завершено к 2010г.

Глава Канадского космического агентства Марк Гарно сообщил, что третьим «шаттлом» в дек. этого года на МКС прибудет и канадский астронавт, а также отметил, что две канадские фирмы, «Макдоналд Деттвайлер» и «Нептек Дизайн Груп» внесли серьезный вклад в повышение уровня безопасности полетов на «шаттлах», разработав специальное оборудование для проверки внешних панелей этих космических кораблей. *The Globe and Mail*, 27.1.2005г.

— Британская Колумбия стала третьей канадской провинцией за последние недели, которая сообщила об усовершенствовании режима налоговых льгот в попытке привлечь кинокомпанию.

По словам министра финансов провинции Колина Хансена изменения в режим предоставления налоговых кредитов будут введены через несколько месяцев в бюджете, который предусматривает повышение налоговых льгот для местных и иностранных кинокомпаний.

В соответствии с предложенным законодательством налоговый кредит для иностранных компаний вырастет с 11% до 18%, а для местных — с 22% до 30%, и тогда налоговый кредит в провинции будет полностью соответствовать ставкам в Онтарио, о которых министр культуры Мэдлин Милье сообщила в дек.

Решив не отставать, министр финансов Квебека Ив Сиквин также последовал примеру Онтарио и сообщил ранее в этом месяце о повышении подлежащего возмещению налогового кредита с 11% до 20%.

Одобрив решение властей, Ассоциация кинопроизводства Британской Колумбии отметила, что изменения помогут провинции «сохранить конкурентоспособность» и потенциально привлечь первоначальные инвестиции в \$200 млн.долл., обеспечивая более уверенные перспективы для кинопроизводства в 2005г. *Offshore.SU*, 26.1.2005г.

— Провинция Онтарио намерена увеличить налоговые льготы для кинопродюсеров в попытке приостановить резкое падение числа производимых там фильмов.

И хотя это один из крупнейших производственных центров в Канаде, в последние три года отрасль была зажата по причине некоторых факторов.

Основной из них — укрепление канадского долл. по отношению к американскому, также снижению популярности Онтарио способствовала возросшая конкуренция в виде налоговых льгот на производство фильмов из международных источников и других канадских провинций.

Более того, американский закон о создании рабочих мест, принятый Конгрессом в окт., включает дополнительную льготу для кинопроизводителей с тем,

чтобы они оставались в стране, позволяя независимым студиям списывать расходы фильма в один год при условии, что три четвертых или больше бюджета тратится в США.

Однако во вторник министр культуры Онтарио Мэдлин Милье сообщила о принятии ряда мер, призванных заманить назад кинопроизводителей. Они включают повышение налогового кредита для иностранных производителей с 11% до 18%, а также для местных производителей.

Согласно сообщениям, достигнув пика в \$567 млн.долл. (\$456,3 млн.долл.) в 2001г., расходы американских кинокомпаний снизились в Торонто до \$333 млн.долл. к 2003г. *Offshore.SU*, 23.12.2004г.

— Канадское общество композиторов, художников и музыкальных издателей (SOCAN) сделало попытку получить доход от постоянно растущего рынка мелодий для мобильных телефонов, потребовав ввести налог на их продажу.

Как сообщает национальная пресса, SOCAN потребовало, чтобы был установлен 10% тариф на доход поставщика мелодий, с минимальным авторским гонораром за одну мелодию в 10 центов.

Этот шаг вызвал удивления, потому что он был сделан в противовес Ассоциации канадской записывающей промышленности (CRIA), традиционно выступающей защитником прав творческой общины страны.

Газета *Toronto Star* сообщила в понедельник, что Ассоциация осудила предложенный тариф как «чрезмерный, негарантированный и неразумный», и отметила, что мелодии для мобильных телефонов не являются средством общения людей и это подразумевает введение нового налога. *Offshore.SU*, 24.8.2004г.

— Компания Alcatel объявила о своих инвестициях в канадскую компанию Tropic Networks, зарегистрированную в городе Оттава (провинция Онтарио). Tropic Networks занимается поставками оборудования для городских оптических сетей. Alcatel получит место в Совете Директоров Tropic Networks. При этом компания Alcatel не только предоставила Tropic Networks финансовые средства, но и подписала глобальное соглашение о маркетинге и дистрибуции ее продуктов и технологий.

Будучи производителем оборудования для городских оптических сетей, Tropic Networks удачно сочетает интеллектуальные функции Wavelength Tracker™, предназначенные для управления сетью на оптическом уровне, с гибкостью технологии ROADM (Reconfigurable OADM). ROADM позволяет операторам настраивать возможности оптического ввода/вывода в удаленном режиме и поддерживает экономичную модернизацию сетей без ущерба для текущего трафика. Сочетание указанных технологий увеличивает гибкость и разнообразие сетевых операций и предоставляет операторам новые возможности для экономии расходов. 27.7.2004г.

— Резкий скачок продаж сотовых услуг в начале 2004г. привел к первому за последний год кварталу прибыли для телекоммуникационной индустрии, таково сообщение Статагентства Канады. Оперированный доход компаний вырос на скромные 1,1% по сравнению с пред.г. до 8,3 млрд.долл. Хорошие результаты по беспроводной связи были полностью нивелированы спадом в проводной телекоммуникации.

Доходы от сотовых продаж подскочили на 18,5% до 2,2 млрд.долл. в I кв. 2004г. Был отмечен и 13% рост доходов у дочерних компаний сотовиков. Несмотря на этот рост, Канада продолжает отставать от США по

числу подписчиков сотовых услуг, включая телефоны, портативные устройства и др. беспроводное оборудование.

13,6 млн. канадцев или 43% населения страны являлись подписчиками сотовых услуг на конец I кв. 2004г. Это то, что имели Соединенные Штаты в процентном соотношении в 2001г. К концу пред.г. 54% американцев являлись абонентами сотовых сетей. Таковы цифры Статистического Бюро Канады. National Post. Газета.Ru, 8.5.2004г.

— Информационно-технологический сектор продолжает оставаться ведущим в канадской экономике. Две трети передовых технологий, созданных в стране за 2001-03гг., относятся к областям телекоммуникаций и информатики. Наиболее широко инновации применяются в спутниковых системах связи — 100%, программном обеспечении — 94,3%, компьютерном дизайне — 87,2%, беспроводной телекоммуникации — 75,4%. Газета.Ru, 20.4.2004г.

— Региональная телекоммуникационная компания Manitoba Telecom Services (г.Виннипег, Манитоба) намеревается приобрести за 1,7 млрд. кан. долл. компанию ANstream Inc. (бывшая AT & T Canada). Новая компания с численностью работающих 7000 чел., ежегодным доходом в 2 млрд. кан. долл., активами в 2,9 млрд. кан. долл. будет владеть национальной сетью телекоммуникаций и составит конкуренцию двум другим ведущим игрокам отрасли: Telus и BCE (отделение Bell Canada). Financial Post, 19.3.2004г.

— Компания Alcatel объявила о подписании многомиллионного контракта с Bell Canada. Контракт предусматривает поставку и установку платформы IN (Intelligent Network — интеллектуальная сеть) и внедрение prepaid-услуг сотовой связи. Новая платформа позволит отделу мобильной связи Bell Canada (Bell Mobility) предложить абонентам новые prepaid-услуги беспроводной связи, сходные с услугами, которые предоставляются абонентам, выбравшим кредитные формы оплаты (postpaid). Кроме того, новая платформа позволит быстрее реагировать на меняющиеся требования и ожидания абонентов, предпочитающих авансовые (prepaid) тарифные планы.

По условиям контракта, Alcatel установит в сети заказчика платформу открытых услуг Alcatel 8690 Open Services Platform (OSP) и пакет программного обеспечения для биллинга (Alcatel Payment Suite), включая механизм Alcatel 8618 Rating Engine и приложение Alcatel 8610 Prepaid. Решение Alcatel предоставит заказчику масштабируемость и надежность операторского класса, которые необходимы для разработки и внедрения новых прибыльных услуг и сокращения сроков вывода этих услуг на рынок. 12.1.2004г.

— Компания Alcatel объявила о подписании долгосрочного контракта с Telus Mobility. Контракт предусматривает расширение национальной магистральной инфраструктуры этого ведущего канадского оператора беспроводной связи. Решение Alcatel будет поставлено «под ключ». Оно включает средства радиорелейной связи, услуги проектирования сети и инсталляцию оборудования, которое позволит компании Telus Mobility резко сократить текущие расходы, повысить емкость магистральных каналов и значительно ускорить выделение ресурсов для передачи голоса и данных в условиях быстро растущей абонентской базы.

Новый долгосрочный контракт укрепляет лидирующие позиции Alcatel на рынке коммерческих решений для радиорелейной связи. Alcatel уже давно яв-

ляется ведущим поставщиком радиорелейных решений «точка-точка» на мировом рынке и в Северной Америке. Alcatel предлагает заказчикам самый широкий в отрасли спектр решений для беспроводной передачи. Радиорелейные средства Alcatel известны своей способностью быстро и легко расширять емкость и удовлетворять растущий спрос. Эти недорогие, гибкие и надежные средства всегда готовы к быстрому развертыванию. Прогрессивные, быстро развивающиеся операторы (такие как Telus Mobility) рассматривают радиорелейные решения в качестве естественного средства для расширения сетей мобильной связи. Эти решения представляют собой экономичную и надежную альтернативу проводным передающим каналам. Решение Alcatel отличается высокой скоростью развертывания. Оно позволит компании Telus Mobility быстро внедрить новые коммерческие услуги, удовлетворить растущий спрос, получить максимальную финансовую выгоду и поддержать характерное для Telus Mobility высокое качество услуг.

Telus Mobility обслуживает более 3 млн. абонентов на территории Канады. Компания предоставляет им полный набор услуг беспроводной голосовой связи, передачи данных и доступа в интернет через цифровые беспроводные сети PCS и Mike. telusmobility.com.

Telus является самой крупной телекоммуникационной компанией на западе Канады и вторым по величине оператором связи в стране. В компании работает 25.000 сотрудников. TELUS предоставляет заказчикам полный набор услуг связи, включая передачу голоса и данных и беспроводные услуги Telus Mobility. Услуги предоставляются по всей территории Канады с помощью IP-технологий нового поколения. Telus поддержал заявку на проведение зимних олимпийских и параолимпийских игр 2010г. в Канаде. 9.12.2003г.

НАУКА, ОБРАЗОВАНИЕ

— Канадские и датские ученые в выходные начнут исследовательскую миссию, чтобы определить границы континентального шельфа Северной Америки и обосновать свои притязания на эти территории, сообщает агентство Canwest News Service.

Проблема принадлежности континентального шельфа в Арктике, на котором, как предполагается, находятся богатейшие месторождения нефти и газа, начала активно обсуждаться после российской глубоководной экспедиции в 2007г. Ее участники намеревались доказать, что подводные хребты Ломоносова и Менделеева являются продолжением Сибирской континентальной платформы, что позволит России претендовать на шельф.

Тогда при погружении аппаратов «Мир-1» и «Мир-2» на Северном полюсе на дне океана был водружен флаг РФ, а также взяты образцы грунта и живых организмов с глубины 4261 метр.

Согласно Конвенции ООН по морскому праву 1982г., в которой с 1997г. участвует Россия, континентальный шельф включает в себя морское дно и недра до «внешней границы подводной окраины материка», его минимальная протяженность составляет 200 морских миль от берега. Прибрежные государства имеют суверенное право разведки и разработки природных ресурсов на шельфе. В связи со сложностью определения внешних границ расширенного континентального шельфа пока ни одна страна не установила такие границы.

Канадские и датские ученые уже начали собираться в лагере на о-ве Уорд-Хант — крайней северной точке Канады, откуда на выходных стартует экспедиция.

С этого острова одна группа ученых будет совершать полеты на вертолете, оборудованном эхолотом, вдоль границы континентального шельфа. Вторая группа на специально оборудованном самолете DC-3, который сейчас готовится к работе в Калгари, будет проводить гравиметрические измерения на арктической территории площадью с Европу, в т.ч. на Северном полюсе.

Гравиметрия — измерение малейших колебаний силы тяжести для получения информации о плотности пород в разных точках поверхности и их геологических свойствах.

С помощью этого метода канадские и датские ученые надеются получить доказательства того, что североамериканская континентальная платформа, включающая северные канадские острова и Гренландию, находящуюся под контролем Дании, простирается далеко в центр Северного Ледовитого океана. Исследователи планируют доказать, что продолжением континентальной платформы являются подводный хребет Ломоносова и параллельный ему хребет Альфа, переходящий на востоке в хребет Менделеева.

«Если вы измерите гравитацию над хребтом, вы очень быстро получите данные о том, как далеко простирается эта геологическая структура», — говорит Джейкоб Верхоф (Jacob Verhoef), директор программ, связанных с Конвенцией ООН по морскому праву, в министерстве природных ресурсов Канады.

По его словам, в случае благоприятной погоды полеты планируется провести и над территориями за Северным полюсом. Самолет DC-3 в стандартной комплектации имеет радиус действия 800 км., что соответствует дистанции от Северного полюса до баз на севере Гренландии. Самолет, который будет использоваться в миссии, специально приспособлен для взлетов и посадок в условиях Арктики.

Собранные во время полетов данные, как предполагается, должны подкрепить позиции Дании и Канады на переговорах в ООН по расширению их прав на шельф и, в конечном счете, контроль над значительной частью арктических запасов полезных ископаемых. РИА «Новости», 21.3.2009г.

— Правительство Канады с целью получения свидетельств в пользу расширения арктического континентального шельфа заказало две новые миниподлодки, которым предстоит спуститься к хребту Ломоносова. Миниподлодки строит компания International Submarine Engineering Ltd. (Ванкувер) по контракту на сумму 4 млн.долл. с федеральными агентствами по природным ресурсам, оборонным исследованиям и рядом других, сообщается на сайте Canada.com.

После спуска на воду в 2010г. миниподлодки выполнят серию 400-км миссий к северу и к западу от о. Эллесмер, последнего участка канадской суши на выходе к открытому Северному Ледовитому океану. Подлодки будут использоваться для получения информации, свидетельствующей в пользу канадских претензий на поднятие Альфа и хребет Ломоносова. Шестиметровые минисубмарины весом 1800 кг. смогут работать на глубинах до 5000 м. Подробнее о проекте на сайте компании International Submarine Engineering Ltd. www.barentsobserver.com, 10.11.2008г.

— Канадское правительство открыло консультации по тому, как сделать программу налоговых льгот на научные исследования и экспериментальные разработки более эффективной для канадского бизнеса.

«Канадские налоговые льготы на исследования и разработки являются одними из наиболее благоприятных в мире, — заметил министр финансов Джим

Флегерти в своем заявлении о данных мерах. — «Однако другие страны не стоят на месте, также не останемся и мы. Мы хотим максимизировать эффективность наших налоговых льгот на научно-исследовательские разработки для канадских новаторов».

Программа налоговых льгот является единой крупнейшей федеральной программой, поддерживающей исследования и разработки в Канаде, в рамках которой было выделено 3 млрд. канадских долл. в поддержку канадским предприятиям в 2006г. Правительством сказано, что эта программа играет и продолжит играть ведущую роль в стимулировании конкурентоспособности и динамического развития деловой среды в Канаде.

При проведении этих консультаций правительство предопределяющей целью правительства является увеличение уровня частного сектора в научно-исследовательских разработках, посредством внедрения более экономных налоговых льгот и дальнейшей организации управления данной программой.

«Наше правительство продолжает поиск новых и инновативных способов улучшения администрирования налоговой системы и сокращения бремени административных расходов для предприятий, — подтвердил Гордон О'Коннор, министр государственных доходов — Частный сектор имеет первостепенное значение для исследований и разработок в перспективе долгосрочного роста и процветания нашей экономики, и этот широкомасштабный консультационный процесс поможет нам усовершенствовать наши существующие программы».

Правительство опубликовало консультационный документ под названием: «Налоговые льготы на развитие исследований и экспериментов», который направлен на формирование основ для обсуждения и акционерного вклада по ряду ключевых вопросов, касающихся программы стимулирования исследований и разработок. Консультации должны усовершенствовать правительственный долгосрочный экономический план, под названием «Канадские преимущества», целью которого является улучшение деловой среды и стимулирование более интенсивной предпринимательской деятельности и частных инвестиций.

Заинтересованные стороны могут внести свой вклад в процесс консультирования, посредством подачи предложений министерству финансов до 30 нояб. 2007г. Offshore.SU, 16.10.2007г.

— В своей речи на 11 Технологическом саммите в Дели министр международной торговли Дж. Питерсон объявил о выделении 6,75 млн.долл. на развитие канадско-индийского научно-технического сотрудничества в рамках национальной Программы международного научно-технического партнерства. Общий объем финансирования проектов в рамках Программы, рассчитанной на 5 лет — 20 млн.долл. Средства предназначены в первую очередь для поддержки коммерциализации инновационных проектов с избранными странами, включая Индию, Китай, Израиль и Бразилию. Дж. Питерсона в ходе его визита в Индию сопровождала самая многочисленная в канадской практике делегация по научно-техническим вопросам в составе 115 чел. — прежде всего, бизнесмены и ученые.

Канада планирует значительно расширить научно-техническое сотрудничество с Индией. В качестве приоритетных областей указываются биотехнология, нанотехнология, ядерная энергетика, информационные технологии, современные средства связи. Веду-

шая канадская компания по производству телекоммуникационного оборудования «Нортел Нетворкс» уже имеет в Индии собственный исследовательский центр. По такому же пути заинтересованы пойти многие канадские компании, работающие в сфере высоких технологий. Активизация сотрудничества Канады, (как и США и ЕС) с Индией в области ядерной энергетики объясняется, прежде всего, геополитическими факторами.

В то время как в Пакистане, также обладающем ядерным оружием, не исключен приход к власти исламских фундаменталистов, а Китай является тоталитарным государством с явными имперскими амбициями, Западу остро необходим сильный союзник в Азии. Вторая страна в мире по количеству населения, с бурно развивающейся экономикой и демократией западного образца очень хорошо подходит для этой роли. Министр науки и технологии Индии посетит Канаду осенью 2005г. в целях развития двусторонних деловых договоренностей. www.economy.gov.ru, 28.9.2005г.

— В речи на 11 Технологическом саммите в Дели министр международной торговли Канады Дж. Питерсон объявил о выделении 6,75 млн.долл. на развитие канадско-индийского научно-технического сотрудничества в рамках национальной Программы международного научно-технического партнерства. Общий объем финансирования проектов в рамках Программы, рассчитанной на 5 лет — 20 млн.долл. Средства предназначены в первую очередь для поддержки коммерциализации инновационных проектов с избранными странами, включая Индию, Китай, Израиль и Бразилию. Министр науки и технологии Индии посетит Канаду осенью 2005г. в целях развития двусторонних деловых договоренностей. www.economy.gov.ru, 22.9.2005г.

— В июле в секторе высоких технологий региона Оттава-Гатино создано 400 рабочих. Текущее число занятых в технологическом секторе составляет 54 600, что является наивысшим показателем за последние 2г. В то время, как один сектор процветает, ситуация в целом на рынке рабочей силы продолжает ухудшаться. Уровень безработицы в среднем по стране в июле был зафиксирован на уровне 6,8%, что отражает более медленный, нежели ожидалось, рост занятости. Статистическое агентство Канады сообщает, что за прошедший месяц создано 5 900 рабочих мест, по сравнению с 14 200 в июне, что гораздо меньше прогнозируемой специалистами цифры в 20 000 мест. И хотя уровень безработицы с июня по июль увеличился на 0,1%, агентство отмечает, что июльский уровень — один из самых низких за 3 десятилетия.

Одновременно увеличился отток рабочей силы в США, набирающая силы экономика которых позволила создать в июле 207 000 рабочих мест в различных областях, таких как образование, медицина, строительство, финансовые услуги, розничная торговля. www.economy.gov.ru, 12.7.2005г.

— В комментариях представленного правительством Канады Доклада о международной политике периодические издания отмечают, что если страна делает ставку на доходы от внешнеторговых операций, то некоторые тенденции в экономике Канады нуждаются в срочной корректировке. В числе наиболее болезненных тенденций отмечается не прерывающийся в течение последних 5 лет спад притока иностранных инвестиций и сокращение количества квалифицированных работников в области высоких технологий. Согласно статистическим данным за 2004г. приток

иностраных инвестиций составил 8,5 млрд.долл., в 2003 — 9,2 млрд., в 2000 — 99,2 млрд. Необходимо предпринимать постоянные действия по улучшению делового и инвестиционного климата, чтобы привлечь инвестиции всех типов. Канада отстает от других стран «большой семерки» по подготовке ученых, инженеров и техников для области высоких технологий. Эти тенденции серьезно угрожают будущему благополучию страны. www.economy.gov.ru, 27.4.2005г.

— Правительство Канады приняло решение выделить 20 млн. канадских долл. (16 млн.долл. США) канадскому отделению Международного комитета Красного креста (МККК) на выполнение программы по предотвращению распространения малярии в африканских странах региона Сахары. Министр международного сотрудничества Айлин Кэрролл сообщила, что данные средства пойдут на распространение среди нуждающихся противомоскитных сеток — самого действенного и экономичного средства борьбы с распространением этого заболевания.

По данным международных организаций, в африканских странах от заболевания малярией ежегодно гибнет 1 млн. детей. Росбалт, 26.4.2005г.

— Группа канадских ученых во главе с Веттом Ллойдом из университета Дальхауси впервые в мире клонировали насекомое — плодую мушку дрозофилу (*Drosophilidae*). Исследователи надеются, что насекомые, с которыми очень легко экспериментировать, помогут точно «настроить» процесс клонирования для других животных и даже людей, а также способствовать производству стволовых клеток. Используя клонированных мух, исследователи хотят идентифицировать гены, которые можно «перепрограммировать», чтобы ДНК способствовала росту эмбриона.

Некоторые группы ученых и раньше пытались клонировать насекомых, но успех достигнут впервые. Ллойд говорит, что причиной тому небольшие изменения, внесенные в стандартный процесс клонирования: ученые использовали ядра, взятые из эмбриональных, а не из взрослых клеток. Эмбриональные клетки намного легче повторно запрограммировать, чем взрослые. Группа Ллойда теперь работает над созданием клонов из взрослых клеток мухи. Росбалт, 3.11.2004г.

— По результатам оценки состояния экономики в 24 странах ОЭСР, выполняемой ежегодно Conference Board of Canada, Канада переместилась на 6 место в рейтинге после третьего годом ранее. Основная причина в том, что, несмотря на продолжающееся в течение последнего десятилетия укрепление экономики и улучшение стабильности финансового положения страны, ее показатели производительности труда по сравнению с др. странами ОЭСР остались невысокими. В докладе Conference Board of Canada отмечается, что сохраняющийся низкий рост производительности труда наряду с ускорением инфляции и высоким уровнем безработицы оказывали негативное воздействие на экономические показатели в целом. США выдвинулись на 1 место в рейтинге благодаря повышению производительности труда, на 2 месте — Исландия, достигшая значительных успехов в информационно-технологическом секторе экономики.

В долговременном аспекте на экономике Канады скажется снижение стимулов для привлечения иностранных инвестиций в новые предприятия и производственные мощности; падение интереса инвесторов к Канаде обусловлено повышением курса кан. долл., снижением производительности труда и низкой профессиональной этикой работающих по най-

му, что включает мотивацию, достижение результатов к намеченному сроку. По показателю расходов на научные исследования и разработки как процента от ВВП Канада оказалась на 11 месте, что половина уровня Швеции (1 место). Единственная область, в которой Канада показала хорошие результаты, — это высшее и послешкольное образование (4 место). Отмечена низкая доля выпускников вузов в области инженерных наук, чем в европейских странах. В связи с этим Conference Board of Canada рекомендует признавать образовательные дипломы иммигрантов, поскольку последние представляют 30% новой рабочей силы в Канаде, но для них недоступны многие рабочие места из-за непризнания их дипломов. 5.10.2004г.

— Институт проблем малочисленных народов Севера Сибирского отделения Российской Академии наук и научно-образовательным и культурным центром коренных малочисленных народов Севера и Дальнего Востока Российской Федерации в г. Якутске в марте 2004г. выигран грант правительства Канады по проекту «Центр по возрождению, сохранению и развитию исчезающих языков коренных малочисленных народов Севера Республики Саха (Якутия)». Соисполнителями проекта являются министерство образования РС(Я) и кафедра северной филологии Якутского государственного университета. Проект рассчитан на 2г. и предусматривает организацию и развитие воскресных школ для взрослых и детей по изучению юкагирского, эвенского, чукотского, эвенкийского и долганского языков. В связи с проведением Международного десятилетия коренных народов мира, правительство Канады взяло на себя техническое обеспечение проекта — приобретение компьютеров и другой оргтехники будущего Центра. ЯСИА, 1.4.2004г.

— Правительство Канады предоставило 9,7 млн.долл. на борьбу с полиомиелитом, поражающим детскую нервную систему и вызывающим паралич конечностей. Как сообщается на официальном сайте ООН (www.un.org), по словам представителя ВОЗ Дэвида Хеймана, «средства поступили в критический момент, когда для достижения цели — ликвидации полиомиелита к концу 2004г. необходимо активизировать усилия».

В 1990г. ООН поставила задачу искоренить полиомиелит к 2000г. В полной мере выполнить ее не удалось. ВОЗ, ЮНИСЕФ и международная общественная организация «Ротари Интернэшнл» взяли на себя обязательство к концу 2004г. освободить мир от этого заболевания. Партнеры призвали мировое сообщество последовать примеру Канады и выделить дополнительные средства для борьбы с полиомиелитом.

Полиомиелитом обычно болеют дети 2-3-летнего возраста, но заболевание может встречаться и в более старших возрастных группах. Сегодня случаи заболевания полиомиелитом еще наблюдаются в 6 африканских и азиатских странах: Афганистане, Индии, Египте, Нигерии, Нигере и Пакистане. Росбалт, 12.3.2004г.

— Премьер-министр Канады Поль Мартин объявил о выделении грантов на оборудование для научных исследований в 600 млн. кан. долл. По результатам конкурса, проведенного Канадским Фондом Инноваций, средства на реализацию своих 129 проектов получают 57 научных учреждения. 9.3.2004г.

— Квебек занимает 1 место по высшему и средне-специальному образованию благодаря самой низкой стоимости университетского образования в стране и лучшей господдержке. Centre canadien pour les politiques de rechange оценивал все канадские провинции

по 4 критериям: равенство, качество, общественная ответственность и доступность. Онтарио, которое в пред.г. получило титул «самой антиобразованной провинцией», уступило место Новой Шотландии. В этой атлантической провинции плата за образование в колледжах и университетах растет практически ежемесячно. Государство выделяет все меньше денег учебным заведениям. И самое неприятное — отменена программа «прощения» студенческих займов. Газета.Ru, 6.5.2003г.

АГРОПРОМ

— В 2008/09 МГ (авг.-июль) Канада увеличит экспорт канолы в Китай до рекордных 2,5-2,6 млн.т. Это значительно больше 2007/08 МГ, когда было поставлено 0,7 млн.т. В авг. 2008г.- марте 2009г. Китай импортировал 1,48 млн.т. канадской продукции. В последние недели страна также активно закупала канолу. Высокие темпы импорта объясняются большим предложением относительно дешевой продукции со стороны Канады.

Ожидается, что в апр. Канада экспортирует в Китай 350 тыс.т. канолы. В янв.-марте 2009г. экспорт рапса из Канады находился на высоком уровне. Европейские аналитики прогнозируют, что в 2008/09 МГ (авг.-июль) он возрастет до рекордных 7,2 млн.т., что на 24,1% больше поставок в предыдущем маркетинговом году. Переработка в янв. тек.г. составила 360 тыс.т., в фев. -346 тыс.т. Это незначительно больше показателей годичной давности, однако меньше сделанных ранее прогнозов. Относительно небольшой объем переработки объясняется уменьшением ее прибыльности и снижением темпов экспорта рапсового масла.

Ожидается, что во II пол. сезона переработка увеличится, и она достигнет в текущем периоде 4,35 млн.т., что на 5% больше 2007/08 МГ. Переходящие запасы канолы увеличатся в стране в 2008/09 МГ на 55,8% до рекордных 2,4 млн.т. Аналитики прогнозируют некоторое сокращение посевов в Канаде под урожай 2009г. Ожидается, что урожайность также будет ниже прошлогодней, поскольку в 2008г. погодные условия были благоприятными для выращивания канолы. В результате, урожай составит 11-11,8 млн.т. против 12,64 млн.т. в 2008/09 МГ, а предложение достигнет 14 млн.т., что все же является довольно высоким показателем. www.oilworld.ru, 7.4.2009г.

— С начала текущего сезона, который стартовал 1 авг. 2008г., по 8 марта Канада экспортировала 7 719,8 тыс.т. мягкой пшеницы (7 110,2 тыс.т. за тот же период в прошлом сезоне), 1 767,3 (1 976,9) тыс.т. дурума и 747,2 (1 851,7) тыс.т. ячменя. Об этом говорится в отчете, опубликованном Канадской зерновой комиссией (CGC).

Темпы экспорта мягкой пшеницы выше прошлогодних. В среднем, за неделю Канада экспортировала в текущем сезоне 247,65 тыс.т. пшеницы, в прошлом сезоне — 209,57 тыс.т. За весь прошлый сезон Канада экспортировала 11 726 тыс.т. мягкой пшеницы (-17% по сравнению с 2006/7 МГ). www.zol.ru, 16.3.2009г.

— За первые шесть месяцев текущего сезона, который стартовал 1 авг. 2008г., Канада экспортировала 6 363,6 тыс.т. мягкой пшеницы (6 153,6 тыс.т. за тот же период в прошлом сезоне), 1 477,6 (1 866,6) тыс.т. дурума и 612,1 (1 512,4) тыс.т. ячменя. Об этом говорится в отчете, опубликованном Канадской зерновой комиссией (CGC).

По прогнозам Канадского правительственного комитета (Agriculture and Agri-Food Canada), в теку-

шем сезоне, который завершится 31 июля, Канада поставит на мировой рынок 14,2 млн.т. мягкой пшеницы (12,682 млн.т. в сезоне 2007/8), 3,8 (3,175) млн.т. твердой пшеницы и 2,3 (3,911) млн.т. ячменя. www.zol.ru, 9.2.2009г.

— По данным Бюро статистики Канады, запасы пшеницы на 31 дек. 2008г. составили 21,859 млн.т. Это почти на 36% больше, чем на аналогичную дату 2007г. В запасах у фермеров находилось 17,115 млн.т. пшеницы (12,118 млн.т. в 2007г.), а запасах коммерческих организаций — 4,744 млн.т. (4,824 млн. т.). Запасы ячменя на 31 дек. 2008г. составили 8,5 млн.т. (7,16 млн.т. на 31 дек. 2007г.). Фермерские запасы составили 7,899 млн.т. (6,392), а коммерческие — 601 тыс.т. (768). www.zol.ru, 6.2.2009г.

— Иностранная с/х служба при минсельхозе США (FAS USDA) опубликовала прогноз производства, потребления и экспорта зерновых в Канаде в следующем маркетинговом году. Урожай зерна в Канаде в текущем сезоне составил 55,3 млн.т., что на 17% больше, чем в сезоне 2007/8.

Валовой сбор мягкой и твердой пшеницы вырос на 43% до 28,6 млн.т. благодаря расширению площади сева и росту урожайности, которая была выше средней. Экспорт пшеницы и продуктов ее переработки в текущем сезоне вырастет на 10% до 17,7 млн.т.

В следующем сезоне урожай пшеницы может уменьшиться на 12% из-за сокращения посевных площадей. Большие переходящие запасы возместят более низкое производство. В результате, ресурсы пшеницы в сезоне 2009/10 уменьшатся лишь на 3% по сравнению с текущим сезоном. Экспорт в следующем сезоне может быть не ниже, чем в текущем. Запасы пшеницы к концу следующего сезона уменьшатся из-за активного экспорта и меньших ресурсов.

Производство твердой пшеницы в текущем сезоне составило 5,5 млн.т., что на 50% превышает показатель прошлого сезона. Значительный рост валового сбора произошел благодаря увеличению урожайности и площади сева дурума. Экспорт твердой пшеницы вырастет почти на 10% за счет увеличения предложения со стороны сельхозпроизводителей и сохраняющегося высокого мирового спроса.

В сезоне 2009/10 уменьшение площади сева дурума приведет к снижению ее производства на 9%. Благодаря высоким переходящим запасам, экспортный потенциал канадского дурума будет даже выше, чем в текущем сезоне. Экспорту твердой пшеницы в следующем сезоне будет способствовать сильный мировой спрос.

Несмотря на сокращение посевных площадей, производство ячменя в текущем сезоне превысило уровень прошлого сезона на 7% и достигло 11,8 млн.т. Экспорт ячменя может уменьшиться на 1,1 млн.т. до 2 млн.т. из-за сокращения спроса на фуражный ячмень в США. Объем экспорта пивоваренного ячменя составит 1,4 млн.т.

В следующем сезоне производство ячменя вернется к среднему уровню — 11 млн.т. Экспорт ячменя останется на уровне текущего сезона. Внутреннее потребление ячменя для фуражных целей уменьшится. Канадские животноводческие предприятия продолжат проводить реструктуризацию и сокращение поголовья. www.zol.ru, 6.2.2009г.

— Россия с 6 фев. запрещает поставки мяса с ряда предприятий Канады, США, Уругвая, Белоруссии и Украины. Как сообщили в Россельхознадзоре, временные ограничения вводятся в связи с выявлением в поставляемой продукции запрещенных и вредных ве-

ществ. Поставки свинины и тримминга (обрезь) запрещены с 7 предприятий Канады (Est. 81, 94, 129, 147, 147С, 199, 524), мяса птицы двух предприятий США (P-20322, P-20245). Не будет ввозиться говядина с уругвайского предприятия N55, свинина — с белорусского ОАО «Беловежский мясокомбинат», говядина — с украинского ОАО «Ивано Франковский мясокомбинат».

В случае поступления продукции этих предприятий, отгруженной до 6 фев. 2009г., решение о пропуске грузов будет приниматься в обычном режиме. В Россельхознадзоре отметили, что территориальные управления службы проводят отбор проб для проведения лабораторных исследований по выявлению запрещенных и вредных веществ от каждой поступающей партии продукции. Interfax, 6.2.2009г.

— Канадская биржа пшеницы (CWB), являющаяся крупнейшей в мире рыночной площадкой по торговле пшеницей и ячменем, объявила о планах по увеличению экспорта пшеницы в наступившем году и достижению рекордного уровня продаж пивоваренного ячменя.

В ежегодном отчете CWB о положении на рынке зерновых отмечается, что в 2008/9г. предполагается направить на экспорт 16 млн.т. зерна по сравнению с 14,6 млн. в пред.г. Экспорт ячменя, по прогнозам, достигнет 1,6 млн.т. — рекордного уровня за последние 11 лет. Предыдущий рекорд был установлен в 1997/98г., когда на внешний рынок было отгружено 1,3 млн.т. ячменя. Основную часть экспорта составит пивоваренный ячмень.

По оценкам CWB, в 2008/9г. фермеры пров. Саскачеван получат при продаже пивоваренного ячменя 253 долл/т, а при продаже яровой пшеницы высшего качества — 246 долл/т. В докладе отмечается, что в 2008г. объем производства основных видов зерновых в Канаде достиг 54,3 млн.т., что на 25% выше уровня пред.г. При этом качество зерна нового урожая выше, чем обычно.

Характеризуя ситуацию на канадском рынке зерна, ведущий сотрудник CWB В. Вейзенсель отметил, что цены на зерно, хотя и заметно снизились с рекордных отметок, достигнутых в 2008г., продолжают оставаться на высоком уровне. CWB принимала все необходимые меры для того, чтобы обеспечить бесперебойную транспортировку зерна ж/д и сухоходным транспортом, что оказалось особенно актуальным в связи с большим урожаем, собранным в районе Прерий. В. Вейзенсель сказал также, что в условиях глобального экономического кризиса, характеризующегося весьма осторожными и ограниченными закупками, агрессивным ценообразованием со стороны некоторых конкурентов и рекордно высоким урожаем пшеницы, CWB продолжала проводить взвешенную политику и внедрила в практику поэтапный подход к приемке пшеницы. В сложившейся ситуации успех торгов зерном будет во многом зависеть от того, насколько эффективной окажется новая схема продаж. БИКИ, 5.2.2009г.

— По данным Канадской зерновой комиссии (CGC), общий объем зерновых и масличных культур, экспортированных из Канады в 2008/9 МГ, составил 13,26 млн.т., что на 901,5 тыс.т. (или 6,4%) ниже показателя прошлого сезона (14,16 млн. т.).

При этом за последние две недели объем экспорта зерновых и масличных из Канады составил 590,6 тыс.т., включая 325 тыс.т. пшеницы, 59,7 тыс.т. дурум, 25 тыс.т. овса и 28,7 тыс.т. ячменя (кукуруза за указанный период из страны не экспортировалась).

В обновленном отчете CGC также содержатся данные об объемах реализации зерновых и масличных культур фермерами страны за 12-18 янв. тек.г. Так, в указанный период было реализовано 242 тыс.т. пшеницы, 54,8 тыс.т. пшеницы дурум, 31,4 тыс.т. овса, 124 тыс.т. ячменя, 223,3 тыс.т. канолы, 32,7 тыс.т. гороха, 2,9 тыс.т. льна и 2,5 тыс.т. кукурузы. www.oil-world.ru, 27.1.2009г.

— Канада — один из крупнейших производителей и экспортеров рапса в мире. Обширные посевные площади и высокие урожаи привели в 2008г. к объемам урожая рапса, который значительно превысил все ожидания. Так, было собрано 12,6 млн.т., что на одну треть больше, чем год назад.

Как пишет немецкое Центральное ведомство по рынкам и ценам (ZMP), с таким урожаем Канада вновь заняла вторую позицию, обогнав Китай, среди стран, производящих данную сельхозкультуру. Лишь в целом все 27 стран-членов ЕС производят больше рапса.

Несмотря на растущие объемы экспорта рапсового масла, семена рапса остаются самым важным экспортным продуктом. Из рекордного урожая 2008г. 6,3 млн.т. рапса пойдут на экспорт, что на 640 тыс.т. больше, чем в пред.г. Основные импортеры рапса традиционно являются США, Мексика и Япония, а совсем недавно — и Китай.

ЕС со своей стороны не позволяет импорт генномодифицированного рапса. Доля трансгенных сортов данной культуры в Канаде составляет 90%. www.oil-world.ru, 27.1.2009г.

— Согласно официальным таможенным данным, за первые 4 месяца 2008/09 МГ (авг.-нояб.) экспорт канолы из Канады увеличился на 36% по сравнению с аналогичным периодом прошлого сезона и составил 2,47 млн.т. При этом в окт. 2008г. был зафиксирован рекордный объем экспорта масличной из страны — 716 тыс.т.

Основными покупателями канадской канолы в текущем сезоне стали Япония (823 тыс. т.), Китай (653 тыс. т.) и Мексика (550 тыс. т.).

Канада продолжает увеличивать поставки масличной в страны Персидского залива: так, ОАЭ с авг. по нояб. пред.г. закупили 155 тыс.т. канадской канолы. www.oilworld.ru, 12.1.2009г.

— По информации из национальных источников, обеспеченность западных районов Канады кормовым зерном более чем достаточна для удовлетворения спроса в предстоящем году, что может ограничить импорт кукурузы из США.

По данным официальной канадской статистики, в 2008/9г. производство пшеницы в стране составит 27,3 млн.т. (в 2007/8г. — 20,1 млн.), производство ячменя — 11,2 млн.т. (11 млн.).

По мнению директора отдела рыночного анализа канадской биржи пшеницы Б. Бурнета, сейчас представляется достаточно вероятным, что урожай кормового зерна в стране будет хорошим, хотя ранее существовали определенные опасения по этому поводу. Обычно 5-10% урожая пшеницы в Канаде составляет зерно кормового качества. Как полагает Б. Бурнет, хотя в некоторых районах страны высевалось вымороженное зерно, в тек.г. доля кормовой пшеницы будет близка к 5%.

В 2008г. в Канаде несколько сократились посевные площади под кормовым ячменем. Однако из-за прошедших в середине сент. дождей некоторые посевы солодового ячменя могут оказаться непригодными для пивоварения и соответственно, будут исполь-

зованы в кормовых целях. В целом же обеспеченность кормовым ячменем, по данным Б. Бурнета, будет вполне достаточной. Он напомнил, что в Канаде возделывается в основном кормовой ячмень.

Глава организации брокеров шт. Альберта Д. Гвишон полагает, что благодаря более высокой, чем обычно, урожайности в 2008/9г. можно ожидать роста производства как кормового ячменя, так и кормовой пшеницы, что позволит полностью удовлетворить внутренние потребности страны в кормовом зерне и не прибегать к увеличению закупок кукурузы в США. В то же время рассчитывать на рост экспорта кормового ячменя также не стоит, поскольку, как правило, это зерно почти полностью остается на внутреннем рынке.

Канада традиционно является ведущим мировым экспортером пшеницы «дурум». В то же время, по мнению аналитика М. Юбенвилля из компании Pro-Farmer, в ближайшие годы ее лидерство уже не будет таким безоговорочным, поскольку все больше пшеницы «дурум» производится в Европе. В 2008г. урожай указанной пшеницы в регионе составит не менее 10 млн.т., что не только существенно снизит потребность в закупках канадской пшеницы, но и позволит Европе серьезно конкурировать с Канадой на североафриканских рынках.

По данным канадской с/х организации Agri-Food, производство пшеницы «дурум» в Канаде в 2008/9г. оценивается в 4,90 млн.т. (в 2007/8г. оно составило 3,68 млн.). Рост производства будет способствовать расширению канадского экспорта в указанный период с 3,1 млн.т. до, как ожидается, 3,9 млн.

Цены на канадскую пшеницу «дурум» CW №1 составляют 100 к. долл./т (79 долл./т), что выше среднего уровня цен на эту пшеницу, действующих на мировом рынке. М. Юбенвилль полагает, что снижение цен на канадскую пшеницу «дурум» могло бы способствовать расширению экспортного потенциала этой страны. А по мнению аналитика Г. Косталя из компании Kostal Consulting, из-за высокого урожая пшеницы «дурум» в Европе конкурентные позиции Канады в 2008/9г. будут слабее, чем в прежние годы, что ухудшит перспективы этой североамериканской страны на основных экспортных рынках. БИКИ, 9.12.2008г.

— Правительство Канады продолжает работать над тем, чтобы снова получить доступ на корейский рынок для поставок говядины. Основываясь на научных и международных стандартах, канадское производство говядины отмечает, что оно находится в выгодном положении и должно вернуть доступ на рынок для канадских экспортеров.

«Качество и безопасность канадской говядины известно во всем мире», — заявляет министр сельского хозяйства Канады Джерри Ритц. «Мы должны предоставить нашим экспортерам все возможности и работаем над наиболее быстрым возобновлением торговых оборотов с Кореей».

Канадские и корейские власти провели технические переговоры 3-4 нояб. 2008г., с целью достигнуть соглашения по требованиям к импорту канадской говядины. Канадское Агентство Продовольственной Инспекции утверждает, что возвращение доступа на корейский рынок позволит корейским потребителям получить безопасную высококачественную говядину и продукты из говядины канадского производства по конкурентоспособным ценам.

Корея запретила импорт канадской говядины в мае 2003г. после выявления коровьего бешенства. Ранее Корея была четвертым крупнейшим рынком для

канадской говядины с годовой стоимостью продаж 50 млн.долл. www.canadets.com, 12.11.2008г.

— Россельхознадзором отменены временные ограничения на поставки в Российскую Федерацию мяса и мясопродукции с одного из предприятий Канады.

Как сообщил РИА «Дейта» помощник руководителя управления Россельхознадзора по Приморскому краю В. Саленко, ограничения сняты в отношении мяса и мясопродукции, изготавливаемой канадским предприятием EST 94. Ранее специалистами Россельхознадзора было обнаружено несоответствие ввозимой в Российскую Федерацию продукции этого предприятия предъявленным ветеринарно-сопроводительным документам.

Однако, несмотря на снятие ограничений, контроль над безопасностью продукции, поступающей с данного предприятия, будет осуществляться в полном объеме. В случае обнаружения несоответствия качества поставляемых партий мясных продуктов российским ветеринарно-санитарным требованиям, ввоз последних на территорию нашей страны будет воспрещен. RosInvest.Com, 5.11.2008г.

— PepsiCo покупает канадского производителя семечек Spitz International. Spitz основали в 1982г. голландские эмигранты Том (Tom Droog) и Эми Друг (Emmy Droog), которые вначале продавали семечки в качестве корма для птиц.

Сейчас ассортимент Spitz включает в себя 6 наименований семечек подсолнечника и тыквы — это соленые семечки, семечки со специями, вкус chili lime («чили-лайм»), семечки с укропом, сезонные вкусы и семечки «с дымком».

Отметим, что приобретение Spitz является частью глобального плана PepsiCo по расширению присутствия компании в категории снежков (в частности, орешков и семечек). В этом году PepsiCo уже купила болгарского производителя семечек Penelora и увеличила до 100% свою долю в сербской компании Marbo Product.

«Соглашение между Spitz и PepsiCo позволит Frito-Lay Canada расширить свое присутствие на канадском рынке, а компании Spitz — представить свою продукцию на американском рынке», — отметил Эл Кэри (Al Carey), вице-президент Frito-Lay North America www.oilworld.ru, 5.11.2008г.

— PepsiCo покупает канадского производителя семечек Spitz International. Spitz основали в 1982г. голландские эмигранты Том (Tom Droog) и Эми Друг (Emmy Droog), которые вначале продавали семечки в качестве корма для птиц. Сейчас ассортимент Spitz включает в себя 6 наименований семечек подсолнечника и тыквы — это соленые семечки, семечки со специями, вкус chili lime («чили-лайм»), семечки с укропом, сезонные вкусы и семечки «с дымком».

Приобретение Spitz является частью глобального плана PepsiCo по расширению присутствия компании в категории снежков (в частности, орешков и семечек). В этом году PepsiCo уже купила болгарского производителя семечек Penelora и увеличила до 100% свою долю в сербской компании Marbo Product. «Соглашение между Spitz и PepsiCo позволит Frito-Lay Canada расширить свое присутствие на канадском рынке, а компании Spitz — представить свою продукцию на американском рынке», — отметил Эл Кэри (Al Carey), вице-президент Frito-Lay North America. Стоимость сделки партнеры не разглашают. RosInvest.Com, 31.10.2008г.

— С целью сокращения избыточных производственных мощностей, Unilever объявила о том, что

закроет производство майонеза и соусов в D'Urff (Квебек). Закрытие произойдет до конца 2009 и приведет к потере 110 рабочих мест. Именно там располагается значительная часть производства майонеза и соусов. Теперь «объект будет перемещен в Онтарио, на завод компании Rexdale, — говорится в заявлении Unilever. — Этот шаг увеличит на 30 мест занятость на Rexdale, часть из них займут пострадавшие от закрытия объекта в D'Urffe». Продажи канадской Unilever за 2007 составили 1,5 млрд.долл. Число сотрудников компании в этой стране — 1800 чел. Foodnewstime.ru. RosInvest.Com, 22.10.2008г.

— Американская компания Philip Morris International договорилась о приобретении Rothmans за 2 млрд. канадских долл. (1,95 млрд.долл.). Как сообщается в пресс-релизе Rothmans, сделка была поддержана советом директоров компании.

Philip Morris заплатит по 30 канадских долл. за каждую акцию Rothmans, что представляет собой премию в 16,9% к средневзвешенной цене за последние 20 дней на Торонтской фондовой бирже. Сделка будет оплачена денежными средствами. Ее планируется завершить до конца окт. 2008г. www.mcids.ru, 31.8.2008г.

— Россия до 2009г. может внедрить опыт Канады по регулированию рынка молока, заявил в субботу министр сельского хозяйства Алексей Гордеев. Главное, что привлекло в этом опыте чиновника, — возможность государства устанавливать «справедливые» цены сверху. Эксперты полагают, что молоком дело не ограничится, и вспоминают уроки «заморозки».

Алексей Гордеев сообщил, что в Канаду будет направлена группа специалистов из различных ведомств для изучения опыта этой страны по регулированию рынка молока. Этот вопрос, по его словам, планируется вынести на заседание правительства, чтобы уже с будущего года внедрить у нас заокеанскую модель. Чиновник отметил, что канадское государство понимает: такой вид бизнеса, как производство молока, не может быть отрегулирован чисто рыночными отношениями. В этой стране каждый производитель имеет на определенный год жесткую квоту, которая разрешает ему производить определенное количество молока. Действует там и понятие индикативной справедливой цены на молоко на уровне регионов.

О намерении «порулить» ценами на продукты минсельхоз заявлял еще в апр., а в мае планировалось даже внести поправки в закон о развитии сельского хозяйства, которые предусматривают индикативные, т.е. спущенные «сверху» цены на мясо, молоко, зерно и сахар. По задумке чиновников, государство могло бы указывать уровень «справедливых» цен на продовольствие, которые покроют издержки на их производство и обеспечат соответствующий уровень рентабельности для воспроизводства. Реакция многих экономистов на эти планы была негативной — помнилась «заморозка», после которой продукты начали дорожать еще быстрее. Некоторые эксперты опасались даже, что подобные меры могут создать условия для возрождения уже всеми забытого «черного рынка».

Очередная попытка обуздать цены административными мерами также воспринимается аналитиками неоднозначно — молоко может дать «цепную реакцию», и государство возьмется диктовать цены и на другие виды продовольствия. Председатель правления Международной конфедерации обществ потребителей (КонфОП) Дмитрий Янин предполагает, что вслед за молоком «ценовому диктату» может быть

подвержено зерно. «В теории этот инструмент регулирования цен неплох, он применяется в развитых странах. Индикативные цены позволяют рассчитать издержки и рентабельность, спрогнозировать спрос и предложение, чтобы на рынке не было то густо, то пусто», — сообщил эксперт. Он не склонен думать, что на уровне государства все уже решено, а заявление Алексея Гордеева пока похоже на сигнал производителям.

Ведущий эксперт Института конъюнктуры аграрного рынка Татьяна Рыбалова пояснила, что цены на молоко и молочную продукцию после некоторой стабилизации в последние месяцы, до конца года вновь подрастут, и их рост непременно скажется и на других продуктах. Эксперт прогнозирует, что с сент. цены будут медленно подниматься, набирая темп, и в IV кв. этот рост будет весьма ощутимым. «Рост цен на молочную продукцию за последний год оказался самым высоким. Государственное регулирование рынка имеет много негативных моментов, но на современном этапе это не только вынужденная, но и крайне необходимая мера», — полагает специалист. Г-жа Рыбалова опасается, что при внедрении канадского опыта в России наступит момент, когда индикативные цены начнут тормозить развитие рынка. Правда, полагает она, пока это не актуально. RosInvest.Com, 7.7.2008г.

— Россельхознадзор снимает со 2 июня временное ограничение на поставки свинины и сырых свиных продуктов из Канады в Россию, сообщает пресс-служба ведомства. «При поступлении из Канады в РФ эта продукция будет подвергаться выборочному мониторинговому исследованию на наличие запрещенных и вредных веществ и лекарственных средств», — говорится в сообщении. Запрет на поставки мясной продукции был введен 21 марта 2008г. из-за нарушения канадской стороной ветеринарных требований России. РИА «Новости», 30.5.2008г.

— Россельхознадзор отменяет со 2 июня временные ограничения на поставки в РФ из Канады свинины и сырых продуктов из свинины. Об этом сообщил пресс-секретарь Федеральной службы по ветеринарному и фитосанитарному надзору Алексей Алексеенко, напомнив, что запрет действовал с 21 марта 2008г.

«При поступлении из Канады в Россию эта продукция будет подвергаться выборочному мониторинговому исследованию на наличие запрещенных и вредных веществ и лекарственных средств», — уточнил он. Прайм-ТАСС, 30.5.2008г.

— Японская автомобильная компания Nissan Motor объявила о решении отозвать для бесплатной замены частей 166 тыс. микроавтобусов, выпущенных с мая 2001г. по сент. 2007г. За последние 5 лет компания получила жалобы от 400 владельцев машин двух моделей — Caravan и Como. Вторая производится на заводах Nissan, но продается под маркой компании Isuzu Motors.

В отчете, который Nissan предоставила в транспортное ведомство Японии, сообщается, что в машинах возможны неполадки трех типов: воспламенение резиновых частей, протечка топлива и проблемы с шумоизоляцией. Прайм-ТАСС, 30.5.2008г.

— По данным Канадского статистического офиса (Statistics Canada), с 1 авг. 2007г. по 29 фев. 2008г. Канада поставила на мировой рынок 7 149, тыс.т. мягкой пшеницы, что на 1 178,9 тыс.т. меньше, чем за тот же период в предыдущем сезоне.

В наибольшей степени поставки канадской мягкой пшеницы сократились для стран Азии и Амери-

ки. Менее заметное уменьшение продаж произошло для стран Ближнего Востока и Северной Африки.

Основными покупателями канадской мягкой пшеницы остаются страны Азии. В тек.г. на них приходится 43% от всего объема экспорта пшеницы из Канады (41% за тот же период в предыдущем сезоне). Несмотря на закупки канадской пшеницы Бразилией, начавшиеся в текущем сезоне, доля стран Южной Америки в общей сумме экспорта пшеницы из Канады не изменилась — 10%.

За этот же период Канада экспортировала 2 092 тыс.т. дурума. Покупатели в странах Европы, Азии, Америки уменьшили закупки канадской твердой пшеницы. Африканские страны, напротив, импортировали больше канадского дурума, чем в предыдущем сезоне.

Более 70% экспорта твердой пшеницы из Канады приходится на страны Западной Европы и Северной Африки. Крупнейшими покупателями канадского дурума являются Марокко, Алжир, Италия. www.zol.ru, 4.5.2008г.

— Канадский статистический офис (Statistics Canada) пересмотрел прогноз валового сбора зерна в Канаде в следующем сезоне. Оценка будущего урожая пшеницы повышена с 25,2 до 25,9 млн.т. (20,1 млн.т. в текущем сезоне), в т.ч. мягкой — с 19,9 до 20,7 (16,4) млн.т.

Прогноз экспорта пшеницы также увеличен с 16,9 до 17,2 (15,2) млн.т., в т.ч. мягкой — с 12,7 до 13 (12) млн.т. Валовой сбор канадского ячменя оценивается в 10,4 (12,1) млн.т., его экспорт — 2,3 (2,8) млн.т., конечные запасы — 1,2 (1,3) млн.т. www.zol.ru, 30.4.2008г.

— По мнению большинства участников ежегодной международной конференции по зерну, организованной канадским Советом по пшенице (CWB), более благоприятные погодные условия, наблюдаемые в текущем году, и рост посевов пшеницы в большинстве стран-производителей приведут к росту ее производства и экспорта. Это, однако, практически не отразится на ценах, которые останутся на рекордно высоком уровне.

Как считает аналитик-маркетолог CWB К. Дэви, мировое производство пшеницы в 2008/09г. достигнет 638,6 млн.т., что на 36,9 млн. выше уровня пред.г. Объем мировой торговли пшеницей в 2008/09г. должен составить 108,1 млн.т. по сравнению со 102,7 млн. годом ранее.

К. Дэви полагает, что в основных регионах-производителях, таких как Канада, США, ЕС, Аргентина, Австралия, Россия, Украина и Казахстан, в 2008/09г. следует ожидать существенного расширения площадей под посевами пшеницы. В частности, в США они могут увеличиться на 1,23 млн. акр., в ЕС — на 1,7 млн. га, а в России, на Украине и в Казахстане — в совокупности на 1,9 млн. га.

К. Дэви предупредила, что в ряде районов США, в частности в тех, где выращивается краснозерная озимая пшеница, ожидается дефицит осадков, который может привести к сокращению площади посевов.

По ее прогнозам, производство пшеницы в Канаде, составившее в 2007/08г. 20,05 млн.т., в 2008/09г. вырастет примерно на 5,11 млн.т., а экспорт пшеницы из этой страны увеличится за год с 15,2 млн. до 19,5 млн.т. За тот же период отгрузки пшеницы из ЕС возрастут с 9,4 млн. до 11 млн.т., из России, Украины и Казахстана (вместе взятых) — с 20,8 до 21,9 млн., а из Австралии — с 7,1 до 9,8 млн.

Единственными крупными поставщиками, для которых в 2008/09г. прогнозируется некоторое сокра-

шение экспорта пшеницы, являются США и Аргентина. Отгрузки из США сократятся примерно с 3,2 млн. до 3 млн. т., а из Аргентины — с 9 до 8 млн.

К. Дэви отметила, что ведущими мировыми импортерами пшеницы в 2008/09г. останутся страны Латинской Америки и Карибского бассейна, Азиатско-Тихоокеанского региона и Ближнего Востока. Аналитик ССВ указала на необходимость уделить особенно пристальное внимание положению с производством пшеницы в Индии и Китае, поскольку рост производства в указанных странах заметно отстает от быстро расширяющегося спроса. БИКИ, 19.4.2008г.

— Цены на ключевые зерновые культуры выросли в 2007г. от 40% до 130%. Но ситуация может стать еще хуже. По оценкам Всемирного банка цены на основные продукты питания выросли на 80% по сравнению с 2005гг. Существует множество причин такого роста, включая плохие погодные условия в некоторых регионах, рост спроса из-за быстро растущего населения, цены на нефть выше 100 долл. за баррель. Но главным фактором, увеличивающим цены на продовольствие, стали действия фермеров по всей планете, которые отказываются от производства продуктов питания в пользу более выгодного производства биотоплива. Наибольших масштабов эти процессы достигли в США, Европе и Канаде. Развивающиеся страны также разворачивают программы производства биотоплива. Так на Филиппинах, где люди протестуют против роста цен на рис, правительство недавно приняло закон о биотопливе, которым устанавливаются субсидии для производителей биотоплива.

Уже несколько лет высказываются опасения о том, что программы производства этанола, которые были порождены абсурдными национальными энергетическими политиками и мифами об уменьшении влияния на изменения климата, приведут к сокращению производства продуктов питания и росту цен на них. Теперь эти опасения материализовались. На повестке дня у правительств стоят меры по тому как сдерживать цены на продовольствие и зафиксировать программы производства биотоплива. www.economy.gov.ru, 13.4.2008г.

— По данным Канадской зерновой комиссией (СГС), с начала текущего сезона по 16 марта 2008г. Канада экспортировала 7 323,9 тыс.т. мягкой пшеницы, 2 014,7 тыс.т. дурума и 1 889,2 тыс.т. ячменя. За тот же период в прошлом сезоне Канада поставила на мировой рынок 8 478,7 тыс.т. мягкой пшеницы, 2 747,9 тыс.т. твердой пшеницы и 845,6 тыс.т. ячменя.

По прогнозам Канадского правительственного комитета (Agriculture and Agri-Food Canada), в текущем сезоне, который завершится 31 июля, из Канады будет вывезено 12 млн.т. пшеницы. www.zol.ru, 31.3.2008г.

— В соответствии с прогнозом канадского пшеничного комитета, производство пшеницы в стране в 2008г. может увеличиться на 25% по сравнению с 2007гг. и составит 25,15 млн.т. (мягкая пшеница и дурум). В 2008-09гг. урожай мягкой пшеницы в Канаде ожидается на уровне 19,85 млн. т., а пшеницы дурум — 5,3 млн. т. В 2007г. Канада собрала 20 млн. т. пшеницы, что ниже среднего показателя за последние несколько лет. Кроме повышения оценок производства пшеницы, эксперты снизили прогноз конечных запасов пшеницы в Канаде в текущем сезоне — до 4,3 млн. т. www.economy.gov.ru, 13.3.2008г.

— Планы Японии о закупке вместо дорогой импортной пшеницы с высоким содержанием белка более дешевой, не окажут сильного воздействия на им-

порт канадской пшеницы. Об этом заявил аналитик Канадского правительственного комитета (Agriculture and Agri-Food Canada), Glenn Lennox, сообщает ИА Dow Jones. В Канаде нет недостатка в высокопротеиновой пшенице, отвечающей высоким требованиям японских потребителей.

Поскольку другие страны-поставщики получают доступ на японский рынок пшеницы, конкуренция усилится, а цены на эту культуру понизятся. Сейчас крупнейшими поставщиками пшеницы в Японию являются Канада и Австралия. Прогнозировать объем импорта низкопротеиновой пшеницы и ее происхождение сложно, поскольку японские мукомолы, скорее всего, будут смешивать ее с высококачественным зерном.

По мнению Канадского пшеничного бюро (СВВ), снижение Японией требований к качеству пшеницы не повлияет на продажи пшеницы из Канады в краткосрочном периоде, но неизвестно как это отразится на канадском экспорте в долгосрочной перспективе.

Япония является одним из основных мировых импортеров пшеницы. Чтобы накормить 127 млн. японцев, ежегодно требуется 5,7 млн.т. пшеницы. Собственное производство закрывает не более 15% от потребления. Импорт канадской мягкой пшеницы с авг. 2007г. по янв. 2008г. составил 431,4 тыс.т., на 4,1 тыс.т. больше, чем за тот же период в предыдущем сезоне. За весь 2006/7 МГ Канада поставила в Японию 908,7 тыс.т. пшеницы. По прогнозам Канадского правительственного комитета, в текущем сезоне импорт канадской пшеницы вырастет до 1 млн.т.

Импорт пшеницы осуществляется через МСХ Японии, которое еженедельно проводит тендеры на закупку пшеницы, а затем реализует ее мукомольным предприятиям.

Из-за роста мировых цен на зерно в текущем году средства, сумма средств на закупку за рубежом пшеницы и ячменя, подскочила до 298 млрд. иен (2,6млрд.долл.). В 2006г. для этих целей было потрачено 203 млрд. иен. Чтобы снизить нагрузку на бюджет, МСХ и министерство внешней торговли и промышленности Японии сейчас рассматривают возможность закупок пшеницы с низким содержанием белка. www.zol.ru, 6.3.2008г.

— 28 фев. президент Башкирии Муртаза Рахимов обсудил проект совместного производства газонной травы с главой канадской компании «Кесмак-Брауэр» Джерри Брауэром.

Руководитель канадской компании рассказал о технологии выращивания газонной травы и деятельности «Кесмак-Брауэр», выпускающей необходимое оборудование для производства травы. Газонная трава используется в ландшафтном дизайне для благоустройства школьных дворов, скверов, улиц, приусадебных участков, площадок гольф-клубов. В Северной Америке оборот в данной сфере составляет 147 млрд.долл., здесь выделено более 50 млн. акров земли для использования газонной травы. Он отметил, что, по мнению специалистов, качество почвы в Башкирии позволяет вести подобный бизнес, и в Иглинском районе уже засеян газонной травой пробный участок. Джерри Брауэр отметил, что в республике имеется также ряд и других преимуществ, способствующих начать совместный бизнес.

«Насколько я вижу, в Башкирии работают известные мировые компании, такие как «Метро», «Икеа», «Лассельсбергер», — сказал Джерри Брауэр. — И если они ведут здесь свой бизнес, значит и мы на правильном пути. Я вижу, что здесь трудятся деловые,

крепкие люди, которые выполняют свою работу хорошо. Отмечу, что в регионе нет напряженности в обществе, люди работают без суеты, в спокойной обстановке, все это положительно влияет на ведение бизнеса. Он отметил, что в столице республики находится с визитом впервые и приятно удивлен современным видом и ухоженностью города. Уфа — великолепный город и мы восхищены его архитектурой. Думаю, что с использованием продукции нашей компании красота города будет подчеркнута еще больше. А дороги в окрестностях Уфы, особенно от аэропорта до города, как в Торонто», — добавил гость из Канады. ИА Regnum, 28.2.2008г.

— Серьезный дефицит пшеницы на мировом рынке создает благоприятные условия для того, что некоторые рыночные аналитики называют «редким шансом».

Пока все идет к тому, что фермеры района Прерий смогут продавать продукцию по рекордно высоким ценам, говорит Майк Джабинвиль, рыночный аналитик компании «ProFarmer Canada», помогающей фермерам определить лучшее время для продажи продукции. Главный офис компании находится в Виннипеге.

Предполагается, что к концу мая количество запасов пшеницы в США уменьшится до самого низкого показателя за последние 60 лет. Мировое количество зерна продолжает уменьшаться из-за увеличения требования к его высокому качеству и увеличенному содержанию протеина, в частности, в Азии. «Простору говоря, ожидается рекордное увеличение цены на эту продукцию, что не может не радовать фермеров», — говорит Джабинвиль.

По словам аналитика, последнее резкое увеличение цен случилось в 1996г., когда пшеница продавалась по 7,5 долл. за бушель (27,22 кг.). Сейчас за один бушель платят 19 долл., а рыночная стоимость канолы увеличилась практически вдвое.

Потенциальная прибыль фермерских хозяйств может достигнуть рекордных размеров за последние десятилетия. «Это один из тех уникальных моментов, когда прибыль за год может перекрыть убытки неудачных лет», — говорит Джабинвиль. — «Похоже, выращивание любой культуры будет прибыльным, наша задача определить, выращивание какой продукция станет наиболее выгодным».

Он предсказывает, что 2008г. станет «годом фермера», что будет резко отличаться от последних лет, когда фермеры, чья продукция страдала от ранних заморозков, откладывания посева и засухи, терпели убытки, независимо от того, что они выращивали. www.zol.ru, 18.2.2008г.

— Успешное завершение переговоров, посвященных соглашению о свободной торговле между Канадой и Перу, стало долгожданной новостью для канадских экспортеров и производителей зерновых культур. Об этом заявил президент Канадского пшеничного бюро (CWB) Greg Arason, передает ИА Dow Jones.

В прошлом году CWB поставила в Перу 416 тыс.т. пшеницы и 13 тыс.т. ячменя, обеспечив более 80% перуанского импорта сельхозпродукции.

Ранее соглашение о свободной торговле с Перу заключили США. После вступления соглашения между Канадой и Перу в силу, канадская пшеница может потеснить на рынке Перу американскую. В 2006/7г. США поставили в Перу 157 тыс.т. пшеницы. Сейчас Канада также ведет переговоры о свободной торговле с Колумбией, которая закупила в сезоне 2006/7 490 тыс.т. канадской пшеницы. www.zol.ru, 30.1.2008г.

— По данным Канадского статистического офиса (Statistics Canada, с 1 авг. по 30 нояб. 2007г. Канада поставила на мировой рынок 4 739,9 тыс.т. мягкой пшеницы, что на 568,4 тыс.т. меньше, чем в 2005/6 маркетинговом году. В наибольшей степени поставки канадской мягкой пшеницы сократились для стран Центральной Америки и Азии. Незначительное увеличение поставок мягкой пшеницы произошло для стран Африки и Южной Америки.

Доля южноамериканских стран в общем объеме экспорта канадской мягкой пшеницы выросла с 10% до 12%, африканских стран — с 6% до 8%. За этот же период Канада экспортировала 1 192,5 тыс.т. дурума и 915,7 тыс.т. ячменя (1 755,3 тыс.т. твердой пшеницы и 423,9 тыс.т. ячменя за первые четыре месяца сезона 2006/7). www.zol.ru, 29.1.2008г.

— Россия и Канада согласовали новый порядок контроля за поставками мяса в РФ. Переговоры с канадской делегацией, возглавляемой одним из руководителей канадской инспекции по продовольствию Паулем Майерсом (Paul Mayers) завершились в четверг вечером в Берлине. Они проводились в рамках международной выставки-ярмарки «Зеленая неделя — 2008».

Как сообщил замруководителя Россельхознадзора Евгений Непоклонов, за последний месяц «сделан серьезный шаг к повышению кредита доверия между ветслужбами обеих стран, гармонизации работы в сфере обеспечения безопасности поставок».

По его словам, на переговорах были определены конкретные механизмы взаимодействия. Прежде всего начала действовать система электронного подтверждения поставок мяса. «Теперь по прибытии продукции мы имеем возможность верифицировать происхождение мяса — канадское оно или нет», — заявил Е.Непоклонов. И число сомнительных сертификатов, а значит, и сомнительной продукции, резко сократилось. «Если раньше доля не аутентичных ветеринарных сертификатов достигало 90%, то в янв. из 100 сертификатов только 2-3 вызвали сомнение», — отметил он.

Е.Непоклонов также сообщил, что канадская сторона представила на переговорах новые более защищенные от подделок сертификаты на свинину, говядину и мясо птицы. «В частности, они будут печататься на бумаге с водяными знаками, печати на них нельзя ксерокопировать», — пояснил он.

На переговорах также была достигнута договоренность о том, что Россия начинает закупать в Канаде свинину, предназначенную для свободной реализации. «Раньше этого не было. Свинина импортировалась только для промпереработки», — отметил Е.Непоклонов. — Мы получили гарантии от канадских коллег, что те предприятия, которые раньше были аттестованы нами на поставку свинины для промпереработки, отвечают российским ветеринарно-санитарным требованиям для поставки продукции в свободную реализацию».

По словам Е.Непоклонова, в фев. в Россию приедет группа канадских специалистов, и на совместном заседании будет обсуждаться взаимодействие в сфере контроля за поставками рыбы и морепродуктов. Сейчас идет расследование, каким образом крабы, которые могут быть добыты и экспортированы в Канаду только Россией, поставляются в нее по документам других стран. В конце фев. в Канаду отправится группа российских специалистов для изучения нормативной и лабораторной базы в ветеринарии. Interfax, 18.1.2008г.

— Россельхознадзор предписал временно приостановить действие разрешений на ввоз в Приморье мяса из Канады из-за многочисленных фактов поставки этой продукции по поддельным ветеринарным сертификатам, сообщил помощник руководителя краевого управления Россельхознадзора Виталий Саленко.

«По данным управления Россельхознадзора по Приморскому краю, поставки мяса канадского происхождения в Россию в более чем 400 случаях из 534 произведены, предположительно, по поддельным ветеринарным сертификатам», — сказал он.

Россельхознадзор совместно с УВД Приморского края и Дальневосточным таможенным управлением проверяет эти факты.

«Возобновлять действие старых и выдавать новые разрешения на ввоз канадской мясной продукции в Приморский край Россельхознадзор будет только при предоставлении более подробной информации об импортируемых мясных продуктах и их производителях», — сказал он.

Так, импортерам мяса теперь необходимо предоставлять в Россельхознадзор предварительное подтверждение государственной ветеринарной службой Канады о действующих контрактах с конкретными российскими фирмами-импортерами, с указанием номера предприятия-поставщика, вида продукции, ее количества, номера транспортного средства.

Если груз проходит транзитом через морские порты Республики Кореи, необходимо наличие подтверждения госслужбы Кореи с указанием порта загрузки мясной продукции. Поставки мяса из Канады транзитом через корейский порт Пусан запрещены. РИА «Новости», 11.12.2007г.

— ОАО «Вимм-Билль-Данн Продукты Питания» (WBD) совместно с канадской компанией Wonder Berry приступил к выпуску морса в Канаде, говорится в сообщении компании.

Как отмечается, напиток производится из местного сырья на фабрике в Торонто (Канада). Выпущенные морсы под маркой Wonder Berry будут продаваться в крупнейших розничных сетях Канады, США, Франции, Израиля и других стран.

По словам президента Wonder Berry и одного из основателей «Вимм-Билль-Данна» Евгения Ярославского, «мы наблюдаем большой интерес к нашему морсу за пределами России. Не сомневаюсь, что западному потребителю понравится неповторимый вкус натурального напитка, приготовленного в Канаде из местных ягод».

ОАО «Вимм-Билль-Данн Продукты Питания» — ведущий производитель напитков и молочных продуктов в России. Компания основана в 1992г. Сегодня в компанию входит 30 производственных предприятий в России и СНГ, торговые филиалы компании открыты в 26 крупнейших городах России и стран СНГ. «Вимм-Билль-Данн» владеет диверсифицированным портфелем торговых марок, охватывающим более 1000 типов молочных продуктов и более 150 типов соков, нектаров и прохладительных напитков. В компании работает более 17 тыс.чел. Прайм-ТАСС, 29.11.2007г.

— По данным Канадского статистического офиса (Statistics Canada), за первые два месяца текущего сезона (1 авг. 2006г.-31 июля 2007г.) Канада поставила на мировой рынок 2 607,9 тыс.т. мягкой пшеницы, 498,7 тыс.т. дурума и 160 тыс.т. ячменя.

За этот же период в сезоне 2006/7 Канада экспортировала 2 732,4 тыс.т. мягкой пшеницы, 654,5 тыс.т. твердой, 131,6 тыс.т. ячменя.

По сравнению с прошлым сезоном сократились поставки канадской мягкой пшеницы в страны Азии, Центральной Америки. Экспорт мягкой пшеницы в Южную Америку, Западную Европу, Африку, на Ближний Восток увеличился.

Доля ближневосточных стран в общем объеме экспорта канадской мягкой пшеницы выросла с 16,3% до 17,7%, африканских стран — с 7,3% до 10%. www.zol.ru, 27.11.2007г.

— С начала текущего сезона по 18 нояб. Канада экспортировала 3 991,2 тыс.т. мягкой пшеницы (-13% по сравнению с прошлым сезоном), 952,8 тыс.т. дурума (-38%) и 701,1 тыс.т. ячменя (90%). Об этом говорится в отчете, опубликованном Канадской зерновой комиссией (CGC). Средний недельный экспорт мягкой пшеницы в текущем году равен 247 тыс.т., что на 33тыс.т. меньше прошлогоднего. www.zol.ru, 27.11.2007г.

— По данным Зерновой комиссии Канады (CGC), к середине нояб. канадскими экспортерами закончено на экспорт 7,7 млн.т. зерновых и масличных культур урожая-2007, что на 11% ниже показателя на аналогичную дату пред.г. (8,7 млн. т.). Основными видами сельхозпродукции, экспортируемой Канадой, остаются мягкая пшеница, канولا, пшеница дурум, ячмень, лен, фуражный горох и кукуруза.

По прогнозам немецкого аналитического агентства Oil World, объемы экспорта канолы из страны в 2007/8 МГ оцениваются на уровне 6,05 млн.т., что на 11,6% превышает показатель прошлого сезона, когда Канада экспортировала 5,42 млн.т. масличной.

Что касается пшеницы, то, согласно оценкам USDA, Канада в текущем сезоне существенно снизит экспорт данного зерна — до 14 млн.т. против 19 млн.т. в 2006/7 МГ. www.oilworld.ru, 14.11.2007г.

— Согласно статистическим данным Канадской комиссии по зерновым, в 2006/7 маркетинговом году (он закончился 31 июля 2007г.) эта страна экспортировала на Кубу 89 000 т. зерна. Годом ранее Канада продала на «Остров Свободы» 177 000 т. зерна.

Педро Альварес, президент Кубинского агентства по импорту Alimport говорит, что его страна закупила пшеницу на общую сумму в 70 млн. дол. (с условием поставки в следующем году).

Райл Доил, маркетинговый менеджер по Латинской Америке Канадского департамента по пшенице сказал, что сам факт подписания контракта является знаком того, что Куба, так же как и другие покупатели, беспокоится о своей продовольственной безопасности.

Доил пояснил, что многие потребители стали закупать значительные количества зерна, чтобы обеспечить себя продовольствием на фоне непрекращающихся сообщений о плохих урожаях и стихийных бедствиях в различных регионах нашей планеты.

Канадские производители пшеницы также получают выгоду в связи с торговым эмбарго, которое правительство США в свое время наложило на Кубу, т.к. канадцы лишаются конкурентов в лице американских фермеров, заинтересованных в экспорте зерновых на Кубу. www.zol.ru, 8.11.2007г.

— По данным журнала Livestock & Meat, в I пол. 2007г. канадский экспорт свинины снизился на 6,2% по сравнению с тем же периодом пред.г., что было вызвано сокращением производства этого вида мяса в стране. Основными потребителями канадской свинины выступали США, Япония, Республика Корея и Россия. Экспорт убойных свиней из Канады вырос на 10,7%.

Перспективы для экспорта канадской свинины не являются благоприятными. Ожидается, что к 2016г. доля страны в мировом экспорте свинины сократится до 15,6% с 20% в 2006г., что связано с укреплением канадского долл. и ростом издержек производства.

Осенью 2005г. цены на свинину упали и оставались на сравнительно низком уровне. В мае 2007г. они были на 13,2% ниже, чем в том же месяце 2005г., что привело к сокращению поголовья свиней на 3% в восточной части страны и 1,8% — в западной. Производители свинины пострадали также от недавнего резкого повышения цен на корма. БИКИ, 25.10.2007г.

— По информации еженедельника The Public Ledger, высокий спрос способствует сохранению повышательной динамики мировых цен на ячмень, хотя к середине сентября они уже выросли более чем на 30%. 21 сент. фьючерсные контракты на ячмень на Виннипегской товарной бирже с поставкой в октябре стоили 180 к. долл./т по сравнению со 178,5 к. долл. неделей раньше.

В целом цены на зерно находятся на высоком уровне, что стимулирует рост спроса на ячмень, используемый в качестве кормового ингредиента, а также сырья для пивоваренной промышленности и производства виски.

На рынке возникло беспокойство по поводу того, смогут ли США и основной производитель ячменя — Канада обеспечить достаточный объем поставок этого зерна. В 2007/08г. Канаде придется импортировать из США больше кукурузы, чем ожидалось ранее, из-за недостаточных запасов кормового ячменя. По оценке авторитетного аналитика по рынку кормового зерна Дж. Ванга, общий объем импорта кукурузы составит 2 млн.т. (1,2 млн. — в восточные провинции Канады и 0,8 млн. — в западные), хотя в соответствии с более ранним вариантом прогноза импорт ожидался на уровне 1,7 млн.т.

Неблагоприятное воздействие на мировое производство ячменя в текущем году оказали засуха в Австралии, сырая погода на западе и жаркая — на востоке Европы.

В Австралии постоянно растущие цены на кормовой ячмень уже приблизились к ценам на пивоваренный ячмень. Аналитики полагают, что высокая стоимость этого зерна может способствовать принятию Новой Зеландией неожиданного решения об экспорте ячменя.

Высокие цены за ячмень приходится платить не только продуцентам пива, но и производителям виски. По мнению председателя Национального союза фермеров Шотландии Дж. Пикена, «после длительного периода низких цен нынешняя ситуация исключительно благоприятна для фермеров, которые накоплено-то могут заставить солодовни платить больше».

Представитель Ассоциации производителей виски Шотландии заметил, что на рынок зерновых оказали влияние различные факторы, включая неблагоприятные погодные условия, и одним из последствий этого влияния стал рост цен на пивоваренный ячмень.

Динамика цен на ячмень в значительной степени коррелирует с динамикой цен на другие виды зерна, в первую очередь пшеницу. Общий высокий уровень цен на зерно ведет к расширению использования ячменя в кормовом производстве и способствует ограничению его посевов, поскольку расширяются площади под другими зерновыми культурами. БИКИ, 18.10.2007г.

— Реализация федерального плана по ликвидации монополии Канадского пшеничного фонда на прода-

жу зерна путем выпуска обычного приказа министерством сельского хозяйства была приостановлена Федеральным судом как нормативного акта, не прошедшего процедуру утверждения в парламенте. Первым шагом правительства по либерализации зернового рынка должно было стать реформирование рынка ячменя, а затем уже пшеницы. Производители ячменя находятся главным образом в провинции Альберта. Они активно отстаивают собственное право на торговлю зерном, путем отзыва эксклюзивных прав на торговлю у Пшеничного фонда. Производители пшеницы из Саскачевана и Манитобы, напротив, выступают за сохранение монополии пшеничного фонда на зерновом рынке. Представители парламента Манитобы обвиняют федеральное правительство в создании хаоса и говорят о необходимости отставки министра сельского хозяйства Чака Страла. www.economy.gov.ru, 13.8.2007г.

— Оттава оспорит в ВТО решение Бельгии о введении запрета на ввоз из Канады продукции из морских котиков. Независимо от решения комиссии ВТО запрет будет действовать несколько лет. Общий экспорт Канады данной продукции составляет 18 млн.долл. в год, из них почти 5 млн.долл. составляют страны ЕС. По мнению аналитиков действия Бельгии — только начало по закрытию европейского рынка для канадской продукции и большая победа активистов движения за запрет охоты на тюленей и котиков.

Канада готовится реорганизовать свои дипломатические представительства за рубежом, чтобы содействовать предложенному премьер-министром С.Харпером статусу Канады как энергетической сверхдержавы. Планируется открыть 6 новых представительств в регионах с развивающимися секторами горной добычи и энергетики. В первую очередь речь идет о Йемене, где в настоящий момент Канада имеет только почетного консула. Канадский нефтяной сектор активно лоббирует расширение представительства в этой стране, поскольку там сосредоточены значительные энергетические интересы Канады. Рассматривается также Монголия, в которой активно работает канадский сектор горной добычи. www.economy.gov.ru, 13.8.2007г.

— С начала текущего сезона (1 авг. — 31 дек. 2006г.) по 08 июля Канада экспортировала 13 106 тыс.т. мягкой пшеницы (+28% по сравнению с тем же периодом в прошлом сезоне) и 4 171,5 тыс.т. дурума (+14%). Экспорт ячменя по сравнению с прошлым сезоном, наоборот, уменьшился на 49% и составил 1 102,6 тыс.т. Об этом говорится в отчете, опубликованном Канадской зерновой комиссией (CGC).

С 04 по 08 июля Канада поставила на мировой рынок 307,2 тыс.т. пшеницы (в т.ч. 63,8 тыс.т. дурума), что на 171,6 тыс.т. меньше, чем на предыдущей неделе. www.zol.ru, 16.7.2007г.

— С начала текущего сезона (1 авг. 2006г.) по 10 июня Канада экспортировала 11 916,1 тыс.т. мягкой пшеницы (+28% по сравнению с тем же периодом в прошлом сезоне) и 2 801,9 тыс.т. дурума (+14%). Экспорт ячменя по сравнению с прошлым сезоном, наоборот, уменьшился на 51% и составил 1 044,1 тыс.т. Об этом говорится в отчете, опубликованном Канадской зерновой комиссией (CGC). www.zol.ru, 18.6.2007г.

— На проходившем недавно в Канаде заседании Международного совета по зерну (IGC) отмечалось, что удовлетворение растущих мировых потребностей в биологическом топливе требует значительного расширения производства зерна и маслосемян. В высту-

плении К. Шумахера, представлявшего компанию Toerfer, говорилось, что в результате роста населения и повышения уровня экономического развития развивающихся стран в течение ближайших 25 лет потребности продовольственного и топливного секторов в указанных видах сельскохозяйственного сырья увеличатся вдвое относительно сегодняшнего уровня. Ссылаясь на прогноз OECD до 2015/16г., К. Шумахер заявил, что только мировое потребление зерна к этому времени вырастет на 15% по сравнению с текущими показателями. Потребление масличных семян за 10 лет должно увеличиться на 27%. По его мнению, наращивать производство зерна и маслосемян придется в условиях, когда темпы прироста в развивающихся странах будут отставать от среднемировых показателей. Вслед за ростом спроса будет расширяться мировая торговля зерном: за ближайшее десятилетие ее объем должен увеличиться на 18%, или на 44 млн.т. За это же время торговля маслосеменами вырастет на 34%, или на 27 млн. т.

Оценивая состояние мировых запасов зерна, К. Шумахер отметил, что они находятся на исторически низком уровне и такое положение сохранится, по крайней мере, на протяжении 2007г.

Расширение посевов зерновых и масличных культур осложняется такими носящими глобальный характер факторами, как сокращение пахотных земель и нехватка водных ресурсов. Значительную долю прироста производства зерна и маслосемян придется обеспечивать за счет совершенствования технологий, что позволит повысить урожайность для достижения сбалансированности между ресурсами и спросом. БИКИ, 9.6.2007г.

— Сельское хозяйство Канады развивается в соответствии с тенденциями, характерными для других стран с развитой экономикой. Характерно снижение общего числа работающих, количества хозяйств, их специализация и укрупнение, рост доходности крупных и снижение рентабельности и разорение мелких ферм, при сохранении и увеличении объемов производства. На 16 мая 2007г. количество с/х семейных ферм и фермеров продолжает снижаться. Почти половина фермеров имеют вторую работу для обеспечения необходимого уровня жизни.

В 2001-06гг. доля фермеров, вовлеченных в иные, нес/х виды деятельности, увеличилась с 44,5 до 48,2%. Эта ситуация типична для всех провинций, начиная с западных районов Квебека. Особенно сильно это проявляется в провинциях Альберта и Саскачеван, что в определенной степени связывается с интенсивным развитием нефтяной промышленности в последние годы.

Сокращение числа ферм и фермеров является устойчивой тенденцией начиная с 1940г. На 2006г. общее число ферм составляло 229 373 — это на 17 000 меньше (7,4%), чем в 2001г. Сокращение числа ферм отмечено во всех провинциях, но наиболее сильно в Саскачеване, Ньюфаундленде и Лабрадоре.

Число фермеров за указанный период сократилось на 19 140 (5,8%) и составило, 327 060 чел. Фермеры также «постарели». Если средний возраст работника в 2001г. составлял 50 лет, то в 2006г. — 52г., причем 40% фермеров имеют средний возраст 55 лет.

Уменьшение числа работающих сопровождается укрупнением производства — при сохранении общей площади фермерских земель, средний размер фермы вырос с 273 га до 295 га в 2006г.

Усиливается роль крупных ферм. Число ферм-«миллионщиков» — т.е. с годовым доходом более од-

ного млн.долл. — увеличилось почти на треть и достигло 5 902 ферм. Примечательно, что 40% всего суммарного дохода фермеров в прошлом году дали наиболее крупные фермы, доля которых составляет 2,6% от общего числа ферм. 67% ферм имели валовой доход менее 100 000 кан. долл.

Среди ферм с очень высокой доходностью (1 млн.долл.) — прежде всего хозяйства, ориентированные на свиноводство и птицеводство, в наименьшей степени — зерновые хозяйства.

Статистика отмечает не только снижение доходов фермеров, но и то, что 44,2% ферм по итогам года не покрыли своими доходами производственные расходы. 86% самых крупных ферм закончили год с прибылью, в то время как самые малые фермы, с валовым доходом менее 25 000 кан.долл. покрыли свои основные расходы только на четверть.

В последние пять лет расходы фермеров росли быстрее, чем цены на их продукцию. Несмотря на это, в течении пяти лет 2001-06гг. фермерам удавалось сохранить соотношение расходов и доходов на уровне 86 центов затрат на 1 долл. доходов. Это стало возможным, в частности, благодаря повышению эффективности, улучшению финансового управления, увеличению объемов производства и его специализации. www.polpred.com, 23.5.2007г.

— По данным Канадской зерновой комиссией (CGC) на 29 апр., с начала текущего сезона Канада экспортировала 10 140,6 тыс.т. мягкой пшеницы или 66,7% от прогнозируемого объема экспорта в текущем сезоне, 3 293 тыс.т. дурума и 898,3 тыс.т. ячменя. На ту же дату в прошлом году объем вывоза мягкой пшеницы из Канады составил 7 558,9 тыс.т., твердой — 2 937,3 тыс.т., ячменя — 1 973,5.

За неделю, с 23 по 29 апр. экспортировано 196,2 тыс.т. мягкой пшеницы, 54,1 тыс.т. — твердой и 17 тыс.т. ячменя. www.zol.ru, 7.5.2007г.

— Canadian Wheat Board (CWB) прогнозирует рост мирового производства пшеницы в 2007/8г. в результате расширения посевных площадей в основных странах-производителях и ожидаемого улучшения погодных условий. Аналитик комитета Дж. Ньютон считает, что в указанном году этого зерна будет собрано 620 млн.т., что на 35 млн. больше, чем в 2006/7г. Вместе с тем предполагается, что в некоторых странах увеличится производство пшеницы пониженного качества.

Посевные площади в 2007/8г. по сравнению с 2006/7г. в отдельных регионах определяются в следующих размерах (млн. га): в ЕС-25 — в 23 (22), России, на Украине, в Казахстане — в 44 (рост на 2), в США — в 59 млн. акр. (увеличение на 3,5 млн.). Между тем объем международной торговли пшеницей в будущем году, как полагают эксперты CWB, видимо, понизится до 105,5 млн.т. со 106,4 млн. в 2006/7г. Сокращение экспорта ожидается из Канады, Аргентины, России и с Украины. Зарубежные поставки пшеницы из Канады в 2007/8г. оцениваются на уровне 16,5 млн.т. (19,5 млн. в 2006/7г.), из Аргентины (млн.т.) — 8,5 (10,98), из России и Украины — 11,5 (13,2), из Австралии — 10,3 (10,8). Экспорт из США повысится до 27,8 млн.т. с 23,7 млн. в 2006/7г., из ЕС — до 16 млн. с 14 млн.т.

Ряд стран останутся крупными импортерами пшеницы. Вследствие резкого падения урожая в 2006/7г. Бразилия будет вынуждена импортировать 7 млн.т. этого зерна. Основная часть пшеницы ввозится в Бразилию из Аргентины и Мексики, но в последнее время бразильские фирмы все больший интерес про-

являют к ее закупкам в Канаде. В 2005/6г. в Бразилию из Аргентины было отгружено 5 млн.т. зерна вместо 4 млн. в 2004/5г. Однако качество аргентинской пшеницы не удовлетворяло бразильских потребителей. Поэтому Бразилия стала увеличивать экспорт канадского высокосортного зерна.

Значительные закупки пшеницы предполагает осуществить Индия. Государственная корпорация страны уже заключила контракты на поставку 5,5 млн.т. пшеницы в период с августа 2006г. по март 2007г. 1 млн.т. зерна намереваются закупить частные фирмы. Острая импортная потребность Индии возникла в связи с необычно низким урожаем пшеницы в 2006/7г., когда он сократился до 66 млн.т. с обычно уровня в 76 млн. БИКИ, 7.4.2007г.

— С 28 по 30 марта 2007г. в г. Монреале во Дворце конгрессов (Palais des Congres de Montreal) прошла одна из крупнейших международных выставок продовольственных товаров на североамериканском континенте SIAL Montreal 2007. Выставка проводится раз в два года, начиная с 2001г. Отдельный раздел выставки посвящен новым продуктам (Innovation Showcase). Одновременно с SIAL проходит выставка SET Canada, посвященная специализированному оборудованию для хранения, переработки и продажи продуктов питания.

Общая площадь экспозиции выставки составляет 19,6 тыс.кв.м. (в 2005г. — 18,6 тыс.кв.м., в 2003г. — 9,3 тыс.кв.м.). Свою продукцию представляют 750 компаний из 40 стран.

На выставке организованы 17 национальных павильонов (Австрия, Аргентина, Барбадос, Бразилия, Гондурас, Египет, Италия, Китай, Малайзия, Марокко, Мексика, Пакистан, Польша, Франция, США, Турция, Тунис). Национальный павильон Канады представлен павильоном правительства Канады (министерство сельского хозяйства и продовольствия Канады и его с/х и продовольственная торговая служба — Agri-Food Trade Service — ATS, служба торговых представителей министерства иностранных дел и международной торговли Канады (МИДиМТ) — Canadian Trade Commissioner Service), региональными экспозициями из Квебека, Альберты, Манитобы, Онтарио, Саскачевана.

Среди экспонентов: Группа по развитию с/х и продовольственного экспорта из Квебека (Quebec — Canada Agri-Food Export Group), Канадский международный совет по торговле свининой (Canada Pork International). Во время выставки федеральное правительство Канады проводит семинар для канадских компаний о деятельности службы торговых представителей МИДиМТ Канады, а также семинары по вопросам развития экспорта канадского продовольствия в США, Японию, на рынки стран Латинской Америки и Карибского бассейна, Азии. На предыдущей выставке в 2005г. был организован специальный семинар «Как вести бизнес с Ираном».

В рамках выставки прошел конкурс производителей оливкового масла, организуемый Международным советом по оливковому маслу (International Olive Council), а также награждение лучших канадских экспортеров.

Выставку посетили 18 тыс.чел. из 80 стран. 30% посетителей выставки представляли компании — дистрибуторы, экспортеры и импортеры продовольствия. На выставке SIAL Montreal впервые принимает участие компания из России. www.polpred.com, 5.4.2007г.

— По данным Канадского статистического офиса (Statistics Canada), в янв. 2007г. из Канады экспорти-

ровано 840,7 тыс.т. мягкой пшеницы, 260,9 тыс.т. дурума и 129,6 тыс.т. ячменя.

За первые шесть месяцев сезона 2006/7 объем вывоза канадской мягкой пшеницы достиг 7393,5 тыс.т., дурума — 2438,9 тыс.т., ячменя — 647 тыс.т. По сравнению с прошлым сезоном страны Азии увеличили объем закупок пшеницы из Канады, в т.ч. мягкой — на 1106,7 тыс.т., твердой — на 152,1 тыс.т. www.zol.ru, 26.3.2007г.

— По данным Канадского статистического офиса (Statistics Canada), в окт. 2006г. Канада поставила на мировой рынок 1 326,6 тыс.т. мягкой пшеницы, 620,6 тыс.т. дурума и 179,2 тыс.т. ячменя. За первые три месяца сезона 2006/7 объем вывоза канадской мягкой пшеницы достиг 4 056,4 тыс.т., дурума — 1 275,1 тыс.т., ячменя — 329,2 тыс.т. www.zol.ru, 10.1.2007г.

— По данным Канадской зерновой комиссии (CGC), в I пол. текущего сезона (1 авг. — 31 дек. 2006г.) Канада поставила на мировой рынок 6 212,7 тыс.т. мягкой пшеницы, 2 182,2 тыс.т. дурума и 601,1 тыс.т. ячменя.

За этот же период в прошлом сезоне экспорт мягкой пшеницы составил 3 828,1 тыс.т., твердой пшеницы — 1 638,3 тыс.т., ячменя — 1311 тыс.т. www.zol.ru, 9.1.2007г.

— Канадский статистический офис (Statistics Canada) опубликовал окончательную оценку урожая зерновых в 2006г. Урожай канадской мягкой пшеницы вырос до 23 455,5 тыс.т. (20 860 тыс.т. в 2005г.). Производство твердой пшеницы, наоборот, уменьшилось до 3 821,4 (5 915 тыс. тонн), ячменя — до 10 004,5 (12 481) тыс.т. www.zol.ru, 8.12.2006г.

— Канадский статистический офис (Statistics Canada) подвел предварительные итоги экспорта мягкой пшеницы в сезоне 2005/6. С 1 авг. 2005г. по 31 июля 2006г. Канада экспортировала 11,25 млн.т. пшеницы).

По сравнению с предыдущим сезоном, в котором Канада поставила на мировой рынок 11,35 млн.т. мягкой пшеницы, уменьшились продажи пшеницы в страны Азии — с 6 385 тыс.т. до 4 493 тыс.т. Экспорт пшеницы из Канады в страны Ближнего Востока, наоборот, увеличился и достиг 1351 тыс.т., что более чем в три раза превышает прошлогодний уровень. www.zol.ru, 29.9.2006г.

— В Канаде с беспокойством встретили решение министерства сельского хозяйства США ввести с 24 нояб. 2006г. специальный «биологический» сбор с пассажиров и транспорта, прибывающего из Канады в США. С авиапассажира будет взиматься сбор в 5 долл., с морского судна — 488, с грузовика — 5,25, с железнодорожного вагона — 7,50, с самолета — 70,25 долл. Получаемые таким образом ежегодно 77 млн.долл. будут использованы на укрепление «биологической» границы с Канадой целью недопущения проникновения в США болезней и паразитов растений и животных. По мнению американского минсельхоза, американо-канадская граница является самой длинной незащищенной границей в мире, а отсутствие должной инспекции делает США чрезвычайно уязвимыми в отношении возможного биологического терроризма.

Как указывает минсельхоз США, неоднократно отмечены случаи, когда сельхозпродукты происхождения из третьих стран были перемаркированы в Канаде как канадские, а затем ввозились в США, используя пока действующее только для канадских овощей и фруктов исключение из общего правила об обязательной инспекции импортных продуктов на предмет наличия паразитов и болезней. Свою глубоко-

кую озабоченность в связи с планируемым введением «биосборов» уже выразили канадские авиакомпании, Ассоциация грузоперевозчиков Канады, Канадская торговая палата, эксперты в области торгового права. Министр международной торговли Д.Эмерсон заявил о своем намерении поднять данный вопрос перед своими американскими коллегами. www.economy.gov.ru, 13.9.2006г.

– 23 авг. из Канадской продовольственной инспекции (Canadian Food Inspection Agency) поступило официальное подтверждение о наличии у одной из коров в пров.Альберта коровьего бешенства.

Эксперты полагают, что причиной стало неправильное кормление животного, что и привело к возникновению заболевания, поражающего мозг. Заболевшая корова, возраст которой составляет 8-10 лет, родилась до того, как в Канаде был введен запрет на использование отдельных частей коров для переработки в корм.

По данным инспекции, никакие части туши больной коровы не могли поступить в пищекормовой оборот, поэтому риска для здоровья людей и животных нет. Агентство ведет исследование с тем, чтобы определить ферму, на которой корова родилась и возможный источник ее инфицирования. Проверяется также поголовье коров в стаде, где она провела последнее время.

Это уже пятый случай выявления коровьего бешенства в Канаде в этом году. Два из них имели место в пров.Альберта и по одному в провинциях Манитоба и Британская Колумбия. www.economy.gov.ru, 28.8.2006г.

– По данным Канадского статистического офиса (Statistics Canada), основными покупателями канадской мягкой пшеницы в текущем сезоне остаются Япония и США. С 1 авг. 2005г. по 30 июня 2006г. Канада экспортировала 10,438 млн.т. пшеницы, в т.ч. в США – 972,5 тыс.т., Японию – 891 тыс.т., Южную Корею – 865,3 тыс.т., Индонезию – 780,3 тыс.т.

По сравнению с предыдущим сезоном уменьшились продажи пшеницы в страны Азии, в т.ч. в Бангладеш – до 40,9 тыс.т. (134,8 тыс.т. за тот же период в 2004/5 МГ), в Китай – до 123,5 (2122,2) тыс.т. С начала сезона в Пакистан не было поставлено ни т. канадской пшеницы, в то время как в прошлом МГ эта страна закупила 136 тыс.т.

Экспорт пшеницы в страны Ближнего Востока по сравнению с сезоном 2004/5 оживился и достиг 1270,8 (368,8) тыс.т. ОАЭ импортировали 121,1 (139) тыс.т. канадской пшеницы, Иран – 504,9 (0) тыс.т., Ирак – 453,7 (0) тыс.т. www.zol.ru, 23.8.2006г.

– В пров.Манитоба зарегистрирован случай «коровьего бешенства». Это уже шестой зарегистрированный случай с 2003г. Необходимо напомнить, что единичный случай обнаружения «коровьего бешенства» в пров.Альберта в 2003г. привел к закрытию важнейших для Канады рынков сбыта говядины в США, Мексике, Японии, Южной Кореи вплоть до 2004-05гг. и общим потерям 2 млрд.долл.

Из федерального и провинциальных бюджетов Канады в 2003-05гг. было выделено 1,9 млрд.долл. на поддержку национальных сельхозпроизводителей.

Канадское агентство по контролю пищевых продуктов (Canadian food inspection agency) начало комплексную проверку фермерских хозяйств. www.economy.gov.ru, 13.7.2006г.

– 5 июня 2006г. президент Федерации канадских экспортеров говядины Т.Хани объявил о достижении соглашения между Канадой и Таиландом по откры-

тию тайландской границы для экспорта канадской говядины, произведенной из скота возрастом моложе 30 месяцев (запрет был введен в июле 2003г. после обнаружения первого случая заболевания «коровьим бешенством» скота в Канаде).

По его словам, это соглашение может послужить хорошим примером, прежде всего, другим азиатским странам (Южная Корея, Тайвань, Китай, Индонезия, Малайзия) для принятия мер по снятию ограничений на эту значимую для Канады позицию товарного экспорта в Азиатско-тихоокеанский регион. 80% канадских поставок говядины идет в США, однако в планах национальной индустрии сократить эту зависимость и довести к 2015г. долю торговли с южным соседом до 50% за счет увеличения поставок, в т.ч. в страны региона. Канада надеется также на прогресс в переговорах с Россией, с которой ведутся аналогичные консультации. www.economy.gov.ru, 5.6.2006г.

– С начала текущего маркетингового года (1 авг. 2005г. – 31 июля 2006г.) по 14 мая Канада экспортировала 20,473 млн.т. зерновых (16,401 млн.т. за тот же период в пред.г.). Об этом говорится в отчете Канадской зерновой комиссии (CGC).

За этот период вывезено 8249,1 (8657,1) тыс.т. мягкой пшеницы, твердой – 3059,1 (2306,5) тыс.т., ячменя – 2048,8 (855,5) тыс.т. www.zol.ru, 22.5.2006г.

– Челябинская обл. планирует подписать контракт на поставку из Канады племенного скота, семени элитного племенного скота и эмбрионов животных, сообщили в пресс-службе Минсельхоза обл. Такая возможность обсуждалась 10 мая на встрече министра сельского хозяйства региона Ивана Феклина с советником посольства Канады в Москве по вопросам сельского хозяйства и продовольствия Бойсом Фредом.

Канадская сторона уже заключила подобный контракт с Краснодарским краем и осуществила первую поставку племенного материала в Самарскую обл. Из 3 тыс. поставленных в Самару эмбрионов первая партия – 250 зародышей – уже вживлены канадскими специалистами.

Приобретать полученные искусственным путем эмбрионы крупного рогатого скота значительно дешевле, чем покупать самих животных. Если племенная телочка с канадской родословной на рынке сегодня стоит до 2,5 тыс. евро, то эмбрион, который является носителем всех необходимых породных качеств – 480 евро. Также упрощается и процесс транспортировки. Канадцы готовы доставить эмбрионы и провести операции по их вживлению. ИА Regnum, 11.5.2006г.

– Канадский трибунал по международной торговле – СИТТ (Canadian International Trade Tribunal) огласил результаты антидемпингового расследования в отношении импорта кукурузы из США. Согласно результатам расследования, поставки осуществлялись в соответствии с нормами международного торгового права и канадские производители не понесли убытки вследствие недобросовестной конкуренции. Канада начала антидемпинговое расследование в отношении кукурузы, импортируемой из США, в авг. 2005г. По его результатам 15 дек. 2005г. были введены временные компенсационная и антидемпинговая пошлины (42,12 долл./т. и 22,83долл./т. соответственно).

Согласно требованиям ВТО, временные компенсационные и антидемпинговые пошлины не могут быть введены без проведения пострадавшей стороной предварительной оценки убытков, которая подтверждает наличие факта недобросовестной торговли.

США настаивали на том, что канадская сторона нарушила правила ВТО при подготовке такой оценки, поскольку не был учтен ряд важных факторов, повлиявших на снижение конкурентоспособности канадской продукции, в т.ч. большие мировые объемы производства кукурузы и изменения курса канадского доллара.

20-25 марта СИТТ провел слушания в отношении понесенных канадскими производителями убытков. В случае, если бы факт недобросовестной торговли был подтвержден, канадская сторона планировала ввести пошлину на импорт кукурузы США в 44%. Теперь, по результатам расследования, такая пошлина вводиться не будет, а американские компании, понесшие убытки вследствие выплаты компенсационной и антидемпинговой пошлин, получают компенсацию. www.economy.gov.ru, 28.4.2006г.

— В Канаде подтвержден новый случай коровьего бешенства, обнаруженного на ферме в долине Фрейзер (провинция Британская Колумбия). Это уже пятый случай коровьего бешенства в Канаде с мая 2003г. Представители Канадского агентства по инспекции продовольствия заявили, что мясо зараженной коровы не попадало в систему распределения продуктов питания либо изготовления кормов. Сообщение о новой вспышке заболевания крупного рогатого скота может серьезно осложнить процесс снятия запрета на ввоз канадской говядины в Россию, введенного еще в 2003г. из-за эпидемии коровьего бешенства (в мае 2003г. ветслужба России ввела запрет на импорт жвачных животных, эмбрионов, мяса и кормовых добавок, включающих переработанный белок жвачных животных из Канады). Ранее представители Федеральной службы по ветеринарному и фитосанитарному надзору РФ (Россельхознадзор) объявили о том, что Россия в течение апр. может снять эти ограничения после осмотра предприятий российскими инспекторами. www.economy.gov.ru, 28.4.2006г.

— В целях реализации задач, поставленных национальным проектом «Развитие АПК» и целевой программы «Развитие свиноводства в России», в Канаде с 17 по 21 апр. находилась российская делегация во главе с президентом Российского Союза производителей свинины, генеральным директором Микояновского мясокомбината Н.Я. Деминым. Одним из вопросов, обсуждавшихся во время визита, был проект строительства в Орловской обл. свиноводческого комплекса с использованием новейших технологий и научных достижений Канады в области свиноводства. www.economy.gov.ru, 28.4.2006г.

— Канадская сторона еще раз высказала удовлетворение успешным завершением двусторонних переговоров по присоединению России к ВТО, важной частью которых было обсуждение вопросов в сфере агропромышленного комплекса (АПК). Стороны отметили наметившиеся тенденции роста российско-канадской торговли в сфере АПК.

В 2005г. объем мясного импорта из Канады практически восстановился до уровня, предшествующего введению Россией (с янв. 2004г.) принципов квотирования импорта мяса. Канадские поставки в Россию в стоимостном объеме по позиции ТН ВЭД 0203 (свинина свежая, охлажденная или мороженая) возросли с 12,1 млн.долл.США до 22,1 млн.долл.США, по позиции ТН ВЭД 0207 (мясо и пищевые субпродукты домашней птицы) с 3,0 до 7,7 млн.долл.США за янв.-нояб. 2004г. и 2005г. соответственно. Одним из знаковых явлений в развитии российско-канадской торговли в АПК стало увеличение в 2005г. поставок в Рос-

сию канадского племенного материала (Стоимость ввезенных в Россию за янв.-октябрь 2005г. чистопородных свиней в 50 раз превысила аналогичный показатель предшествующего года).

В качестве позитивных событий прошедшего 2005г. было отмечено участие канадцев в российской выставке «Золотая осень» (был размещен стенд канадского минсельхозпрода), подписание Меморандума о сотрудничестве в области аграрной науки и образования, развитии регионального сотрудничества (провинция Манитоба — Чувашия, провинция Онтарио — Омская обл., Республика Саха-Якутия, отдельные проекты Самарской, Липецкой, Московской областей и др.). www.economy.gov.ru, 1.2.2006г.

— После объявленного несколько недель назад окончания карантина на поставки канадской говядины в Японию в японских супермаркетах впервые после практически 2-годичного перерыва появились первые мясные продукты, поставленные из Канады. Посол Канады в Японии Джозеф Карон, выступая 27 дек. 2005г. в Токио на ярмарке-продаже, устроенной канадскими животноводами, заявил, что всегда был уверен, что Канада вернется на японский рынок. В качестве пробной партии корпорация «Ханамаса», владеющая сетью супермаркетов и ресторанов, закупила 8 т. канадской говядины, которую планирует продать за 2 дня. До карантина Япония являлась третьим по величине покупателем канадской говядины после США и Мексики, импортируя ежегодно до 20 тыс.т. www.economy.gov.ru, 28.12.2005г.

— Министр сельского хозяйства и продовольствия Канады Энди Митчел объявил о пакете экстренной помощи в 755 млн.кан.долл., предоставляемой федеральным правительством фермерам, выращивающим зерновые и масличные. В текущем году в результате трудностей, возникших в связи с неблагоприятными климатическими условиями в ряде канадских регионов, а также ростом цен на энергоносители, стоимость полученного урожая была на 2 млрд. ниже, чем в среднем за десятилетие. Результатом этого стало значительное сокращение доходов канадских фермеров. www.economy.gov.ru, 28.11.2005г.

— Гонконг, Тайвань, Япония, США ввели временный запрет на ввоз из канадской пров.Британская Колумбия продукции птицеводства. Эти меры были предприняты после выявления на ферме Fraser Valley единственного случая заболевания птичьим гриппом у утки. Чтобы предотвратить распространение болезни, было уничтожено 60 тыс. находящихся на ферме уток и гусей. Канадские ветеринары заявили, что выявленный вирус не является смертельным видом, распространившимся в последнее время в странах Азии и Европы. www.economy.gov.ru, 28.11.2005г.

— Власти США запретили импорт куриного мяса из канадской провинции Британская Колумбия в связи с угрозой заражения птичьим гриппом. Представитель ветеринарной службы Канады доктор Брайан Эванс заявил в интервью агентству, что он получил уведомление министерства сельского хозяйства США о запрете импорта куриных продуктов из Британской Колумбии до получения результатов ветеринарных тестов в местности, где на одной из ферм было обнаружено заболевание.

Продовольственное агентство Канады заявило, что штамм птичьего гриппа был обнаружен у одной из уток в окрестностях Ванкувера и что данная разновидность заболевания не опасна для человека. Тем не менее, на ферме начат забой 56 тыс. птиц. РИА «Новости», 22.11.2005г.

– Канадский международный торговый трибунал принял постановление о продлении на 5 лет действующей в отношении поставок сахара из США и Европы пошлины в 80%. Отменяется пошлина только для расфасованного кускового сахара. www.economy.gov.ru, 14.11.2005г.

– В Новгородскую обл. прибыла крупная партия хряков молодняка лучших селекционных пород из Канады. Как сообщили в пресс-центре новгородской мэрии, 138 поросят приобрело ООО «Новгородский бекон», имеющее свинокомплекс в деревне Чечулино под Великим Новгородом. Партия поросят, в числе которых – и заказанные для новгородского свинокомбината, специальным авиарейсом была доставлена из Канады в Германию, затем в специальных фурах в Россию. Груз направлен на растаможивание, после чего поросята пройдут ветеринарный контроль.

«Приобретение молодняка высокопродуктивных пород с привлечением собственных средств стало возможным в рамках российской программы развития животноводства», – сообщила заместитель гендиректора по животноводству ООО «Новгородский бекон» Галина Брызгалова. На канадских поросят в руководстве комбината делают большую ставку – хряки из Канады в полтора раза быстрее отечественных набирают в живом весе. В 2006г. свинокомбинат намерен построить племенную ферму.

ООО «Новгородский бекон» – собственный животноводческий комплекс ЗАО «Адепт», созданный на площадях совхоза-банкрота в конце 2000г. Предприятие занимается выращиванием поросят, производством мяса свинины и мясных продуктов с использованием мясного сырья, выращенного на собственной животноводческой ферме и в животноводческих хозяйствах Новгородской обл. поголовье скота на свинокомплексе составляет 35 тыс. голов. «Новгородский бекон» производит до 50% всего мяса и продуктов мясопереработки в Новгородской обл. – 250 т. мяса свинины в полутушах и 20 т. колбасных изделий в месяц. В окт. 2005г. предприятие стало собственником одного из крупных мясокомбинатов Новгорода – «Великоновгородского мясного двора». ИА Regnum, 27.10.2005г.

– Австралия ввела запрет на ввоз живых птиц из Канады. Об этом заявил министр сельского хозяйства страны Питер Макгоран. По его словам, решение о запрете на ввоз птиц из Канады было принято после того, как в партии из 100 ввезенных в страну почтовых голубей были обнаружены 7 особей, подверженных различным заболеваниям, в т.ч., «птичьему гриппу». Несмотря на то, что сам вирус у птиц обнаружен не был, они будут уничтожены, поскольку в их крови обнаружены антитела данного заболевания. Остальные птицы будут отправлены обратно в Канаду.

По словам Макгорана, птицы были доставлены в Мельбурн после того, как канадские ветеринарные службы заявили об отсутствии у них опасных заболеваний. По решению австралийских властей, запрет на ввоз птиц из Канады будет действовать до тех пор, пока канадская сторона не представит объяснений произошедшей ошибки. Росбалт, 21.10.2005г.

– По окончании переговоров, проходивших в Цюрихе в рамках подготовки декабрьского заседания министерской конференции ВТО, министр международной торговли Канады Дж.Питерсон и министр сельского хозяйства и продовольствия Э.Митчел сделали совместное заявление по поводу нового американского плана, имеющего целью сдвинуть с мертвой точки многосторонние переговоры по вопросам торговли сельскохозяйственной продукцией.

По их словам, Канада с самого начала Доха-раунда ВТО выступала за максимальное сокращение вмешательства государства в регулирование вопросов международной торговли, в т.ч. в сфере государственного субсидирования отраслей, ориентированных на экспорт, включая сельское хозяйство. Одной из главных задач Канады в ходе многосторонних переговоров является достижение значительного сокращения объемов этой помощи в странах, на долю которых приходится наибольшая их часть (США и Евросоюз). Поэтому, предложенный в ходе последнего заседания США план значительных сокращений к 2023г. государственного субсидирования сельхозпроизводителей в США, Евросоюзе и Японии, приветствуется Канадой. Особенно важны, по их мнению, предложения по снижению субсидий, относимых к «желтой корзине» (господдержка местных производителей, имеющая наиболее негативные последствия для международной торговли с/х товарами), «голубой корзине» (господдержка местных производителей, предоставляемая с условием ограничения ими производства сельскохозяйственной продукции) и расширению практики использования «правила минимального уровня», предусматривающей неприменение антидемпинговых мер при незначительных объемах импорта. www.economy.gov.ru, 13.10.2005г.

– После заявления министра сельского хозяйства США крупный рогатый скот из Канады может ввозиться США. Министр заявил об этом через несколько часов после решения федерального апелляционного суда об отмене судебного запрета суда низшей инстанции на импорт крупного рогатого скота из Канады. Решение было принято в связи с тем, что животные из Канады больше не представляют угрозы заражения коровьим бешенством. Запрет действовал с мая 2003г., принеся миллиардные потери канадским фермерам. www.economy.gov.ru, 28.7.2005г.

– США и ЕС заявили о своем желании значительно ослабить торговые барьеры, прекратив субсидировать своих фермеров на млрд.долл. Это заявление высветило спорную систему защиты сельскохозяйственных производителей Канады. Оттава может подвергнуться давлению с целью отмены действующих ограничений на импорт молочных продуктов и яиц. Помимо этого известны обвинения США в адрес канадского Пшеничного Комитета о незаконном субсидировании фермеров, которые позволяют им экспортировать продукцию по заниженным ценам. Уровень поддержки фермеров значительно отличается от страны к стране. На одном краю спектра находятся Австралия и Новая Зеландия, где субсидии не превышают 5% фермерских доходов, на другом – страны ЕС (34%) и Южная Корея (60%). США и Канада занимают промежуточное положение с уровнем субсидий 20%. www.economy.gov.ru, 13.7.2005г.

– Арбитражный орган НАФТА в очередной раз вынес положительное решение в пользу Канады в их споре по поводу необоснованности введения американскими властями тарифов на поставки канадской красной зерновой яровой пшеницы твердых сортов на американский рынок.

Запретительный тариф в 14,15% (8,86% в качестве анти-демпинговой меры и 5,29% – компенсационные пошлины) был введен американцами в 2003г. в соответствии с требованием Пшеничного комитета Северной Дакоты, который увидел угрозу в поставках канадской продукции для местных производителей. После установления тарифа канадский экспорт этой продукции в США, составлявший ранее более 1 млн.т. в год, был прекращен.

С того времени канадцы отстаивают свои права в НАФТА, арбитражный орган которой на этот раз признал доказательную базу, представленную Пшеничным комитетом Северной Дакоты, недостаточной для подтверждения ущерба местной промышленности от канадского экспорта, и потребовал от американских властей в течение 90 дней представить дополнительные свидетельства его нанесения.

По заявлению канадского министра сельского хозяйства А.Митчелла, «это решение, в очередной раз подтверждающее тот факт, что канадские поставки не наносят вреда американским производителям, внушает уверенность в скорейшем разрешении спора и возобновлении экспорта в полном объеме». www.economy.gov.ru, 12.6.2005г.

— Международная выставка продовольственных товаров SIAL Montreal 2005, проходила 13-15 апр. 2005г. в г. Монреале. Общая площадь экспозиции выставки составила 18600 кв.м. Свою продукцию представили 700 компаний из 36 стран. На выставке было организовано 22 национальных павильона (Австралия, Бельгия, Германия, Гондурас, Дания, Египет, ЕС, Иран, Испания, Италия, Китай, Ливан, Марокко, Пакистан, Франция, Сальвадор, США, Тунис и др.). Помимо традиционных видов продовольствия и напитков, отдельный раздел выставки был посвящен новым продуктам, выпущенным в продажу на североамериканский рынок с янв. 2004г. Выставку посетило 14000 чел. из 80 стран. При этом до 30% посетителей выставки были из компаний — дистрибьюторов, экспортеров и импортеров продовольствия. Прошли переговоры с руководством выставки по вопросам участия российских компаний в аналогичной выставке в Sial Montreal 2007г. www.economy.gov.ru, 28.4.2005г.

— Представители Канадской ассоциации скотоводов представили мрачный прогноз о том, что граница с США для канадской говядины не откроется в ближайшие 18 месяцев. Для выживания этой отрасли с/х производства Оттава выделила 50 млн.долл. на проведение кампании по расширению рынков сбыта канадской говядины. Рассматриваются и другие возможности, например, увеличение производственных мощностей скотобоев в каждом регионе страны.

Канадская сторона опасается, что американский запрет может быть распространен и на импорт бескостной говядины (ранее такая мера уже применялась США, однако, была отменена). Представитель Федерации по экспорту канадской говядины отметил, что в действиях американских властей отсутствует научное обоснование. *The Globe and Mail*, 11.3.2005г.

— Комиссия экспертов по разрешению споров НАФТА рассмотрела решение минторга США о введении компенсационных пошлин на канадскую твердую краснозерную яровую пшеницу в размере 5,29%. Соответствующее заключение минторга США, основанное на объединении трех самостоятельных программ страхования правительства Канады в одну (что и явилось основной причиной американских обвинений в предоставлении субсидий на этот вид пшеницы), признано Комиссией несовместимым с законодательством США. Одновременно Комиссия оставила в силе решение минторга США в той части, в которой перевозка пшеницы на принадлежащих государству или арендованных у него ж/д вагонах рассматривается как субсидия. По мнению же министра транспорта Канады Ж.Лапьерра, использование государственных вагонов-хопперов для перевозки зерна в США не является искажающим торговлю фактором.

Комиссия дала указание минторгу США пересмотреть решение о пошлинах в течение 90 дней. *News Release* министерства иностранных дел и международной торговли. *IA Regnum*, 11.3.2005г.

— 7 марта министерство торговли США объявило о введении окончательных антидемпинговых пошлин на ввоз из Канады живых свиней, в среднем составляющих 10,63% (предварительные в размере 14,06% были установлены в окт. пред.г.). Для высококачественной свинины пошлина составляет 18,87%. Об установлении пошлин запросила группа американских промышленников, основываясь на том, что продажа свиней из Канады осуществляется по ценам ниже рыночных, что наносит ущерб мясной промышленности США. Международная торговая комиссия США проведет голосование по этому вопросу 18 апр. *The Globe and Mail*, 8.3.2005г.

— Сенат США отказался возобновить открытие американской границы для ввоза живого крупного рогатого скота из Канады, возраст которого не превышает 30 месяцев, тем самым, опротестовав решение министерства сельского хозяйства США, снявшего 22-месячный запрет (этот запрет стоил канадской мясной промышленности 7 млрд.долл.). министр сельского хозяйства США отметил, что решение Сената «подорывает попытки США учредить научно обоснованные правила ввоза». Посол США в Канаде П.Целуччи отверг предположение о связи запрета с отказом Канады от участия в американской ПРО. *The Ottawa Citizen*, 4.3.2005г.

— Завершился двухдневный визит советника посольства Канады в России Фреда Бойса в Чувашию. Более всего гостя интересовала с/х отрасль. «У нас много общего, — сказал советник на встрече с руководителями сельхозпредприятий республики в Торгово-промышленной палате. — Схожий климат, те же возможности земельных угодий. Мы надеемся, что наш опыт в сельском хозяйстве вам пригодится». Канада — крупный поставщик сельхозпродукции на мировом рынке. Мясо из Канады экспортируется в 70 стран, в т.ч. и в Россию. Однако, по мнению Фреда Бойса, объемы поставок очень небольшие. В основном в Россию завозится мясо птицы.

Чуваши бизнесменов больше всего волновали новейшие технологии в производстве картофеля, пивоваренного ячменя, страхование сельхозпроизводителей. В Канаде действует одна из лучших систем страхования сельхозпроизводства. Именно этот опыт широко используется кредитным кооперативом «Согласие». В производстве пивоваренного ячменя у канадцев тоже есть секреты, которые, впрочем, советник не раскрыл, заметив лишь, что канадские фермеры с гектара собирают от 3 до 4 т. ячменя. Канада предлагает различные проекты. Среди них и поставки различной с/х техники, и внедрение новейших технологий. Есть возможности сотрудничества и в области информатизации сельского хозяйства. Данный проект сейчас внедряется на Украине. Затем этот опыт канадцы планируют использовать и в России. *The Ottawa Citizen*, 10.2.2005г.

— В ходе визита в США министра сельского хозяйства и продовольствия Канады Эндрю Митчелла было объявлено, что с 7 марта будет открыта американская граница для поставок из Канады живого крупного рогатого скота моложе 30 месяцев и предназначенного для переработки на местных скотобойнях. Это, в значительной степени, решит проблему затоваривания канадского рынка из-за введения в 2003г. запрета на ввоз в США из Канады скота и мяса после обнаруже-

ния в Альберте случая коровьего бешенства. Запрет, по оценкам Банка Монреаля, вызвал потери канадских фермеров в 4,2 млрд. кан. долл. 7 фев. ФАО (Продовольственная и с/х организация ООН) объявила, что обнаруженные недавно случаи заболевания коровьего бешенства в Канаде и США являются единичными, не носят характера эпидемии и не представляют опасности для переработчиков и потребителей. The Ottawa Citizen, 8.2.2005г.

— Представители минсельхоза США заявили, что могут пересмотреть свое прежнее решение о возобновлении с 7 марта 2005г. допуска живого крупного рогатого скота из Канады на американский рынок в связи с уже третьим случаем в стране энцефалопатии («коровьего бешенства»). При этом американские представители отметили, что «не сомневаются в значительных усилиях, предпринимаемых Канадой по недопущению распространения болезни», однако подчеркнули, что окончательное решение будет приниматься по результатам поездки специалистов США по канадским фермам. National Post, 12.1.2005г.

— Канада официально подтвердила сегодня, что в стране обнаружен вирус коровьего бешенства. Диагноз подтвержден у 9-летней коровы. Это крайне плохая новость для местных фермеров. На днях США объявили о частичной отмене запрета на ввоз канадской говядины, который действовал более полутора лет. Росбалт, 3.1.2005г.

— Канадский пшеничный комитет (КПК), который, как предполагалось еще месяц назад, мог стать жертвой международных торговых переговоров, получил поддержку со стороны ВТО. Эта международная организация отклонила в сент. 2004г. жалобу Соединенных Штатов, обвиняющих Комитет в нарушении принципов свободной торговли.

Решение апелляционной комиссии утверждает, что ни структура пшеничного комитета, ни его мандат или деятельность не соответствуют заявлениям США в использовании комитетом неправомерной торговой практики. Апелляционная инстанция ВТО отклонила обвинения американцев, что канадское правительство, оказывая поддержку КПК, нарушает взятые на себя в рамках этой организации обязательства. «КПК — это честный трейдер», заявил председатель совета директоров пшеничного комитета Кен Риттер. «Та страсть, с которой Соединенные Штаты пытаются ущемить интересы КПК, является еще одним аргументом в пользу того, насколько эффективной маркетинговой системой она служит для наших фермеров».

Решение ВТО было вынесено месяцем позже после того, как существование КПК и других регулирующих организаций канадских с/х секторов, в сфере молочной индустрии, производстве яиц и курятины, было поставлено под вопрос возобновлением в Женеве раунда Дохи торговых переговоров ВТО.

КПК представляет интересы 85 тыс. фермеров в западных провинциях Канады, устанавливая цены на пшеницу и ячмень в начале зернового сезона и гарантируя их сохранение на данном уровне в течение всего года.

Решение ВТО по КПК явилось очередной главой в 10-летней борьбе США и Канады по поводу легитимности существования комитета и, вероятно, не будет последним. «Для США этот вопрос в числе приоритетов на торговых переговорах. Они не отступят просто так», считает Марк Буш, специалист по защитным мерам в торговле и урегулированию споров Королевского университета Кингстона. По мнению эксперта,

решение комиссии ВТО позволяет федеральному правительству снять проблему КПК и других т.н. государственных торговых учреждений со стола переговоров или, по крайней мере, отстаивать позицию, что они осуществляют свою деятельность в рамках нормальной коммерческой практики. The Ottawa Citizen, 11.11.2004г.

— Новый пилотный проект создается сейчас в Рязани — государственное предприятие по мясному скотоводству. Сейчас планируются мероприятия по созданию отрасли мясного скотоводства в Рязанской области, которая возьмет на себя функции мясной компании. Об этом сообщила начальник отдела животноводства и племенного дела управления сельского хозяйства и продовольствия Рязанской области Галина Никифорова. Основа предприятия — канадская селекция мясного скота на наших молочных коровах, когда рязанские коровы выступят в роли суррогатных матерей для вынашивания эмбрионов канадской селекции «Лимузин» и «Абрак». Как пояснила Галина Никифорова, канадские породы выбраны именно потому, что климат Канады и России отличается мало, намного меньше, чем, например, Западной Европы и России, поэтому порода должна хорошо прижиться в Средней России.

Первая поставка эмбрионов начнется через два месяца. В связи с птичьим гриппом ввоз скота из-за рубежа стал проблематичен, поэтому маточное поголовье привезти не удастся, и с помощью суррогатного вынашивания эмбрионов в нашей области, возможно, скоро будет выращено стадо мясных специализированных пород. Как сообщила Галина Никифорова, суточный привес канадской породы составляет 1,5 — 2 кг в сутки (для сравнения: суточный привес казахской мясной породы — 1 кг). National Post, 10.10.2004г.

— С целью воспрепятствовать распространению птичьего гриппа правительство Канады приняло решение об уничтожении 19 млн. цыплят на птицефабриках Британской Колумбии. Эксперты полагают, что путем массового истребления птиц птичий грипп в провинции удастся ликвидировать. В Британской Колумбии уже уничтожено 400 тыс. птиц на 18 фермах. Газета.Ru, 2.4.2004г.

— Запрет до 23 апр. на импорт из США домашней птицы, а также птичьего мяса и яиц был введен после того, как 23 фев. на территории страны был отмечен массовый очаг заболевания «птичьим гриппом». Эта мера была вызвана тем, что ветеринарные власти США и Канады не обеспечили в полном объеме гарантий безопасности в отношении продукции, производимой на птицеводческих фермах. Газета.Ru, 2.4.2004г.

— Еврокомиссия объявила о досрочном снятии временного запрета на импорт из США и Канады домашней птицы, а также птичьего мяса и яиц. Отныне запрет будет действовать исключительно в отношении завода птицеводческой продукции из Техаса (США) и Британской Колумбии (Канада), где по-прежнему отмечены случаи заболевания домашней птицы «птичьим гриппом». Ситуация с этим смертельным заболеванием была рассмотрена профильным комитетом Еврокомиссии на заседании 30.3.04 в Брюсселе. ВТО определила, что решение Международной комиссии по торговле США о наложении на экспортируемую из Канады мягкую древесину компенсационных и антидемпинговых пошлин не обосновано. По мнению специалистов ВТО, канадская продукция не причиняет ущерба американским про-

изводителям. По мнению канадских специалистов, доклад ВТО будет служить основанием для положительного решения подобного вопроса и в рамках Нафта в конце апр. Решение Нафта, в отличие от ВТО, имеет законодательную силу. The Vancouver Province, 23.3.2004г.

— Американские производители свинины обвиняют Канаду в государственной поддержке своих фермеров и просят Вашингтон повысить до 20% пошлины на канадские поставки. Национальный совет производителей свинины США считает, что федеральные и провинциальные программы помощи фермерам в Канаде являются субсидиями, что искажает реальные цены и позволяет канадцам продавать свиней в США по заниженным ценам. Это, по мнению Совета, создает угрозу местным производителям. Канадцы в пред.г. поставили в США 7,4 млн. живых свиней на 513 млн. кан. долл., что составило небольшую долю американского рынка (ежегодно в США забивается до 100 млн. голов свиней). Если американское правительство согласится с претензиями своих производителей, повышенные тарифы на канадских свиней могут быть введены в июне. Министр торговли Канады Джим Петерсон заявил, что его страна не нарушает правил международной торговли, а канадская свиноводческая отрасль является конкурентной на мировом рынке. Компенсационные пошлины, которые США ввели впервые на канадских свиней в 1985г., просуществовали до 1999г. The Globe and Mail, 10.3.2004г.

— По информации из правительственных источников, федеральные власти планируют объявить о выделении дополнительных 300 млн. кан. долл. в качестве помощи канадским фермерам, пострадавшим от запрета на экспорт говядины.

Аналитики склоняются к мнению, что эта мера свидетельствует о стремлении правящей Либеральной партии переключить внимание общественности страны от подрывающего их позиции продолжающегося уже две недели «спонсорского скандала» на более выигрышные меры оказания помощи фермерам. По информации чиновников, пожелавших остаться неизвестными, на прошлой неделе П.Мартин на заседании кабинета министров дал указание разработать специальные правительственные инициативы, способные поднять авторитет правительства на фоне скандала.

Предыдущее правительство Ж.Кретгена уже выделяло на эти цели 400 млн. кан. долл., но в то время была уверенность в скором снятии санкций и открытии американской границы для экспорта канадской говядины. Однако, после обнаружения случая заболевания коровьем бешенством в США, эта перспектива отодвинулась на более поздний срок.

Министр сельского хозяйства США направит запросы всем заинтересованным американским организациям по вопросу предложений по срокам снятия этого запрета. Мало кто сомневается, что картина изменится, и канадская говядина будет допущена на американский рынок ранее начала лета 2004г. The Globe and Mail, 23.2.2004г.

ЛЕСПРОМ

— Компания Louisiana Pacific сократит 70 чел. на заводе в Ист-Ривер (провинция Новая Шотландия, Канада), производящем древесноволокнистые плиты, об этом Lesprom Network стало известно из сообщения ForestTalk. 66 сокращаемых работников из 70 — рабочие, члены профсоюза, 4 — управленческий персонал.

Сокращения произойдут в течение ближайших трех месяцев, Louisiana Pacific остановит две производственные линии. На заводе компании работает в общей сложности 275 чел., однако с заводом связаны сотни других работников, занятых в заготовке и трелевке леса.

50% древесноволокнистых плит, производимых на заводе, предназначены для продажи на канадском рынке, 11 пол. отправляется в США и европейские страны. Корпорация Louisiana Pacific объявила также о сокращении производства на других предприятиях: из-за кризиса на американском жилищном рынке приостановлены еще четыре завода. RosInvest.Com, 14.5.2009г.

— Канадская компания Marathon Pulp объявила о подаче документов в суд согласно Акта о банкротстве и несостоятельности. Этот факт стал результатом значительного спада спроса на глобальных целлюлозных рынках, который негативно повлиял на денежный поток компании и довел до границы, когда компания не могла более исполнять свои финансовые обязательства. В результате данного действия Marathon будет в течение определенного периода иметь кредитную защиту.

Текущее планирование требует от компании существенного сокращения сырьевых складских запасов и переработки их в рыночную целлюлозу. Ожидается, что фабрика проработает еще до 28 фев. тек.г., а затем будет закрыта на неопределенный срок. Работники фабрики были проинформированы об остановке предприятия. Распорядителем фабрики на этот период будет PricewaterhouseCoopers Inc. Бумпром.ру, 20.2.2009г.

— Чистый убыток компании Domtar (штаб-квартира в Монреале, Канада) в 2008г. составил 573 млн.долл. (1,11 долл. в пересчете на одну акцию), годом ранее компания получила 70 млн.долл. чистой прибыли (0,15 долл. за акцию), об этом Lesprom Network стало известно из сообщения пресс-службы Domtar. Объем продаж в пред.г. вырос до 6,4 млрд.долл. (по сравнению с 6 млрд.долл. в 2007г.).

Чистый убыток канадской корпорации в 4 кв. 2008г. составил 676 млн.долл. (1,31 долл. за акцию), по сравнению с убытком в 26 млн.долл. (0,05 долл. за акцию) в аналогичном периоде пред.г.

Domtar Corporation является крупнейшим в Северной Америке и вторым в мире по объему производства производителем и продавцом немелованной бумаги, не содержащей древесной массы. Корпорация выпускает также различные сорта целлюлозы. Бумпром.ру, 9.2.2009г.

— Падение канадского долл. смягчило негативные последствия от падения цен для компаний-производителей целлюлозы Canfor Pulp и Mercer International, сообщили компании в своих ежеквартальных отчетах. Цены на целлюлозу к концу квартала тек.г. упали немалого, но с тех пор снизились еще больше, поскольку падает спрос и накапливается товарный запас.

В течение III кв. нынешнего года канадский доллар продавался примерно за \$0,96, теперь же его курс варьируется в районе 0,77 долл.

Для компании Mercer, расположенной в Ванкувере и располагающей двумя заводами в Германии и одним — в Кастлгар, более выгодный курс валют и статус предприятия, производящего продукцию с низкой добавленной стоимостью, позволит преодолеть кризис, сказал президент компании Джимми Ли.

«Более сильный американский доллар выгоден для нас, поскольку производственные расходы в ос-

новном считаются в евро и канадских долларах, хотя цены на целлюлозу в основном котируются в ам.долларах», — отметил Джимми Ли.

Компания Mercer, считающая финансовые результаты в евро, потеряла за квартал тек.г. 17 млн. евро, или 0,47 евро на каждой акции. Большая часть потерь обусловлена неповторяющимися событиями и относительно слабым ам.долл. в прошедшем квартале.

Доходный фонд Canfor Pulp, владеющий 49,8% Canfor Pulp Limited Partnership (Canfor Corp. владеет оставшимися 50,2% партнерской компании), снижение цен на нефть и природный газ, ослабление канадского долл. — все это смогло уменьшить негативный эффект от падения цен на целлюлозу.

Объявленная прибыль партнерства составляет 11,1 млн.долл., или 0,15 долл. за акцию. Доходы фонда составили 5,2 млн.долл., или 0,15 долл. за акцию.

Canfor Pulp объявила, что будет бороться с падением цен в этом квартале путем приостановки производства на заводе Принс-Джордж. «С ростом товарных запасов целлюлозы компания приняла решение сократить производство рыночной продукции: 30 тыс.т. целлюлозы и 10 тыс.т. kraft бумаги», — сообщил Доходный фонд компании в ежеквартальном отчете.

Компания Canfor Pulp отметила также, что рыночные условия изменились ближе к концу III кв. тек.г. в результате мирового финансового кризиса и ослабления экономики США. Цены на целлюлозу снижаются на всех партнерских рынках. К концу III кв. нынешнего года цены в Северной Америке упали с 885 до 870 долл. за 1 т. «В начале IV кв. тек.г. заявленные цены упали еще на 20 долл. за 1 т.», — констатирует компания.

Аналитики отрасли отмечают, что покупатели по контрактам часто получают скидки с заявленных цен и что договорные цены на целлюлозу колеблются в районе 600 долл. RosInvest.Com, 17.11.2008г.

— Лесопромышленные компании Британской Колумбии (Канада) наблюдают рост интереса к своей продукции со стороны стран Азии, которые скоро будут вытеснены с российского рынка новыми ценами, благодаря росту пошлин на экспорт круглого леса, об этом говорится в статье Canadian Press. Существуют надежды, что российские пошлины, которые с 1 янв. вырастут до 80% с 25%, будут способствовать улучшению поставок и остановят падающие цены на пиломатериалы.

«Скорее всего это скажется позитивно, — заявил Джеймс Шепард, президент и гендиректор корпорации Canfor, крупнейшего в Канаде производителя хвойных пиломатериалов. — Я думаю, это не означает, что мы получим бычий рынок пиломатериалов, но мы получим крепкое дно».

Цены на пиломатериалы [в Канаде] сильно упали в последние годы из-за коллапса домостроения в США, который снизил прибыли канадских компаний, поставляющих 80% продукции в США. Корпорация TimberWest Forest заявила, что уже заметила рост интереса к своему круглому лесу в ожидании роста пошлин. «Они смотрят, спрашивают о наличии продукции и возможностях поставок, потому что они беспокоятся в ожидании пошлин. Поставки из России будут невозможны или станут дороже», — заявил представитель TimberWest Стив Лоример.

В отрасли существует некоторый скептицизм, что увеличение пошлин состоится, учитывая глобальный финансовый кризис и ожидаемое сокращение тысяч рабочих мест в России из-за увеличения пошлин.

«Пока мы не увидим, что пошлины вступили в силу, мы не открываем шампанское», — заявил президент ассоциации Coast Forest Products Рик Джеффри.

Поставки в Китай с побережья Британской Колумбии за последние три года выросли с 6% до 14%, сообщил Джеффри. Если повышение экспортных пошлин в России произойдет, мы ожидаем, что спрос будет расти дальше, но конкуренция будет сложной из-за других стран, таких как США и Новая Зеландия, отметил Джеффри. RosInvest.Com, 22.10.2008г.

— Компания Canfor останавливает на неопределенное время работу фанерного завода Taskama (Форт Нельсон, Британская Колумбия, Канада), об этом говорится в сообщении компании. Причина остановки — сохраняющийся плохой спрос и низкие цены на фанеру в Северной Америке. Завод будет остановлен после того, как будут переработаны запасы круглого леса и шпона. Как ожидается, это произойдет до конца окт. Закрытие завода приведет к сокращению 290 сотрудников. Производственная мощность завода составляет 220 млн. футов кв. (3/8 дюймов) фанеры в год.

Текущее состояние рынка и прогноз цен на фанеру не обнадеживает, и нет признаков улучшения ситуации в ближайшем будущем, поэтому Canfor должен сокращать производство, чтобы оно соответствовало сокращающемуся спросу на рынке.

«Это сложное решение не является результатом хороших усилий и работы наших сотрудников на заводе Taskama, которые продолжали улучшать текущую деятельность и сокращать затраты в таких беспрецедентно сложных рыночных условиях, и мы хотели бы поблагодарить их за это», — заявил Джим Шепард, президент и гендиректор компании Canfor. RosInvest.Com, 9.10.2008г.

— Согласно обзору, подготовленному Ассоциацией лесоматериалов Канады (Forest Products Association of Canada — FPAC), основными задачами лесопромышленности Канады являются снижение издержек производства, привлечение инвестиций и адаптация индустриальной структуры к современным требованиям.

Канадская лесная промышленность претерпевает структурные изменения, которые в будущем могут привести к сокращению производства, если не будут решены стоящие перед отраслью задачи. В то же время глобальный экономический рост, достижения в области высоких технологий и климатические изменения создают новые возможности для развития лесной промышленности, имеющей стратегическое значение для экономики страны. Лесная отрасль вносит больший вклад в ВВП, чем нефть, газ и автомобильная промышленность. Стоимость ежегодного экспорта лесоматериалов превышает 38 млрд.долл., благодаря чему обеспечивается 60% активного сальдо торгового баланса Канады. Лесная промышленность не только предоставляет наибольшее количество рабочих мест по сравнению с другими отраслями, но и обеспечивает высокую заработную плату. Однако в последние годы ситуация в лесном хозяйстве осложнилась.

Начиная с I пол. 2006г. наблюдается снижение цен на древесину и деревянные изделия, особенно в восточной части Канады и на побережье Британской Колумбии. К окт. 2006г. временно или на неопределенный срок было закрыто более 30 лесопилок общей мощностью 6,5 млн.куб.м. Данная тенденция должна была продолжиться и в 2007г.

В целлюлозно-бумажной промышленности Канады также произойти некоторые изменения: в период

с 2000г. по 2005г. производственные мощности сократились на 12%, главным образом в секторах газетной бумаги и хвойной крафт-целлюлозы. По данным консалтинговой компании Pough Forest Industry, к 2020г. сокращение мощностей может составить от 2 до 14%.

Лесная промышленность Канады обладает многими преимуществами по сравнению с конкурирующими странами. Она является крупнейшим поставщиком сырья. Рынок Северной Америки считается самым большим и прибыльным для многих видов лесоматериалов и изделий из дерева. В то же время существуют и определенные проблемы: недостаточное развитие инфраструктуры, нелегальные заготовки леса, сведение лесов.

По мнению экспертов, в ближайшие 5-15 лет канадская лесобработывающая промышленность может развиваться по нескольким направлениям. Первый вариант — конкуренция на мировом рынке в сегменте изделий из дерева, целлюлозы, механической типографской и писчей бумаги, что соответствует направлению развития лесобработывающей промышленности Финляндии в последние 20-30 лет. Второй вариант подразумевает производство тех же продуктов, однако с ориентацией на Северную Америку. Третий сценарий предполагает ориентацию канадской лесобработывающей промышленности на Северную Америку, но с более широким ассортиментом, в т.ч. за счет упаковочной бумаги, бумаги, не содержащей древесных волокон, и др. По четвертому сценарию, канадская лесобработывающая промышленность будет ориентироваться на поставку древесины и изделий из дерева на мировой рынок. В данной стратегии большую роль будут играть бумага, целлюлоза и биоэнергия.

Экспертам сложно выбрать какой-либо конкретный путь развития. Требования к продукции и рынки сбыта в разных регионах всегда различались; по мнению экспертов, такая ситуация сохранится и в будущем, вне зависимости от выбора пути развития на национальном уровне.

В лесобработывающей промышленности уже приняты долгосрочные меры по оптимизации структуры издержек. Положительные результаты ожидаются в течение ближайших нескольких лет. Канадскому правительству пока не удается монополизировать железные дороги, в результате чего лесобработывающая промышленность должна расходовать на транспортировку продукции 280 млн. к. долл. в год.

Несмотря на то, что Канада является одним из крупнейших производителей и экспортеров лесоматериалов в мире, до сих пор федеральные и провинциальные законы мешали адаптировать лесную промышленность страны к условиям мирового рынка. Для развития лесной отрасли большую роль будут играть инвестиции. Хотя в 2006г. капиталовложения составили 4 млрд. к. долл., в ближайшие несколько лет потребуются еще несколько миллиардов, чтобы канадская промышленность стала более конкурентоспособной. БИКИ, 16.2.2008г.

— Как сообщает Euwid, в окт. 2007г. сохранилась повышательная тенденция мировых цен на целлюлозу. Ведущие производители объявили о повышении с 1 окт. цен на эвкалиптовую крафт-целлюлозу (ВЕК) в Европе на 30 долл. -до 750 долл. за 1 т. Так же на 30 долл. — до 710 долл. за 1 т. повысились цены европейского рынка на СТМР из древесины твердых пород и до 680 долл. — из хвойной древесины. После повышения в сентябре цены северной беленой крафт-целлюлозы (NBSK) до 830 долл. за 1 т. она сохраняется на неизменном уровне.

Продуценты объясняют свои действия высоким спросом при ограниченности ресурсов. Южноамериканские производители обращают внимание на растущие издержки. Ситуация на рынке лиственной целлюлозы более напряженная, чем на рынке NBSK, поэтому продуценты уверены, что объявленное повышение цен на эвкалиптовую целлюлозу не вызовет каких-либо осложнений, что подтверждается результатами проведенного Euwid опроса покупателей.

Ограниченность сырья для производства целлюлозы, вызванная продолжающейся второй месяц забастовкой лесорубов в Канаде, введением экспортных пошлин на круглый лес в России и неурегулированными нормами валки леса в Индонезии, привела к нарушениям в снабжении продуцентов древесиной. В создавшейся ситуации в наиболее выгодном положении оказались южноамериканские производители целлюлозы.

Дополнительную поддержку ценам на целлюлозу могут оказать опасения продуцентов по поводу отвлечения значительных ресурсов древесины для получения биотоплива. Напряжение на рынке нарастает, при этом некоторые его участники полагают, что может наступить момент, когда покупатели откажутся платить столь высокие цены. Торговля идет достаточно оживленно, что, по мнению отдельных наблюдателей, отчасти объясняется стремлением покупателей, ожидающих дальнейшего подорожания целлюлозы, обеспечить себя запасами.

Хотя положение с ресурсами NBSK, как было сказано выше, менее напряженное, цена на этот вид целлюлозы, поддерживаемая активным спросом, остается устойчивой. По утверждению наблюдателей, с сентября не совершалось сделок с NBSK по цене ниже 830 долл. за 1 т. Эксперты не исключают нового подорожания данного вида целлюлозы в ноябре. БИКИ, 20.10.2007г.

— В Канаде продолжается забастовка 7 тыс. работников лесозаготовительных и деревообработывающих предприятий береговых районов провинции Британская Колумбия, начавшаяся 21 июля 2007г. Причиной забастовки является конфликт между работодателями и профсоюзом по поводу продолжительности рабочего времени, условий труда и увольнения работников.

По данным профсоюзов, из-за неудовлетворительного положения дел с техникой безопасности, на предприятиях лесной отрасли с янв. 2005г. в провинции погибли 65 рабочих, и сотни получили серьезные увечья. В некоторых случаях продолжительность рабочей смены могла достигать 15-16 часов, с учетом времени на проезд работников к месту работы. Многие компании увольняли своих работников с минимальной компенсацией.

Профсоюз направил обращение в компанию Home Depot (крупнейшую компанию, осуществляющую торговлю массовой мебелью в Северной Америке), с призывом отказаться от приобретения продукции у поставщиков, не уважающих права рабочих. Forest-Market.ru, 19.9.2007г.

— США заявили о начале арбитражного разбирательства в отношении нарушения Канадой соглашения о торговле мягкими породами древесины. Правительство Канады и экспортеры утверждают, что проблемы возникли по причине разной интерпретации сторонами положений соглашения. Американская сторона считает, что, начиная с октября пред.г., были превышены оговоренные поставки продукции из Британской Колумбии и Альберты. По мнению

США, действующие в Квебеке и Онтарио программы поддержки лесопроизводителей нарушают положения соглашения о субсидиях. Торговый представитель США Сьюзан Шваб выразила сожаление о том, что уже через 10 месяцев после вступления соглашения в силу Соединенным Штатам не остается ничего, кроме начала арбитража. В свою очередь канадская сторона выразила уверенность в победе в будущем разбирательстве. www.economy.gov.ru, 13.8.2007г.

— Лесопромышленные компании Канады представили Объединенному профсоюзу «Заключительное предложение» в попытке предотвратить забастовку 4,5 тыс. рабочих, занятых в лесозаготовке и деревообработке в Британской Колумбии. От профсоюза ожидают принятия решения по соглашению в течение двух дней.

Но многие рабочие говорят, что между предложением компаний и требованиями профсоюза существует слишком большой разброс, и что прекращение работы действительно может произойти. Если это случится, то поставка щепы на предприятия будет остановлена. Щепа является основным видом сырья для производства 1,3 млн. т. целлюлозы в год, что составляет 7% всего североамериканского производства.

При неблагоприятном стечении обстоятельств нехватку сырья испытывают предприятия Catalyst's Elk Falls, Crofton, Pope & Talbot's Harms, Howe Sound и другие, — говорит аналитик компании JPMorgan Клаудия Шэнк. [Bumпром. Forest-Market.ru](http://Bumпром.Forest-Market.ru), 10.7.2007г.

— Председатель комитета финансов сената Макс Бокус (округ — Монтана) одобрил решение торгового представителя Соединенных Штатов, Сьюзан Шваб, запросить официальную консультацию у Канады чтобы обсудить, действительно ли она соблюдает соглашение об обработке мягкой древесины (США-Канада).

Соглашение, которое вступило в силу 12 окт. 2006г., как предполагалось, улаживало давнишний и резкий спор относительно импорта канадской мягкой древесины. Тем не менее был поднят вопрос о соблюдении Канадой соглашения.

«Канада добивалась соглашения по древесине, и она должны соблюдать его», — прокомментировал Бокус. «Я убедил посла Шваб подтолкнуть Канаду на это, и я убеждаю ее предпринять первые шаги к требованию консультаций».

Американский торговый представитель должна сделать это для рабочих штата Монтана и по всей стране, и должна заставить Канаду играть по правилам», — добавил он. «Канада может действовать в соответствии с нашим соглашением по древесине, или оказаться в сарае для дров — в данном случае дожидаться решения международного арбитража — по этому спору».

Со слов Бокуса, многократные беспокойства были вызваны по поводу соблюдения Канадой положений соглашения о мягкой древесине. Некоторые провинции, например, выпустили новые субсидии для древесной промышленности, которые по всей видимости нарушают условия соглашения. А канадское федеральное правительство должным образом не осуществляет механизм «наращивания темпов» соглашения, который разработан для увеличения налога на импорт мягкой древесины из Канады, когда объем такого импорта достигает определенной пороговой точки.

Соглашение включает обязательный арбитражный механизм для разрешения споров такого типа. Как Соединенные Штаты, так и Канада могут начать арбитражное разбирательство, представляя письмен-

ный запрос о консультациях. Если Соединенные Штаты и Канада не могут решить спор по-дружески в течение сорока дней, любая сторона может передать спор на рассмотрение Лондонского международного арбитражного суда, для обязательного проведения арбитража.

Торговый представитель США предприняла первый шаг в этом процессе, представляя письменный запрос к Канаде для проведения консультаций. Offshore.SU, 19.4.2007г.

— Меньше чем через три недели после того, как вступило в силу соглашение о лесоматериалах из мягких пород дерева между США и Канадой, почти 1 млрд. долл. таможенных пошлин полученных США, был перечислен канадским компаниям.

«Всего несколько недель спустя после вступления в силу соглашения, наше правительство выполнило свое обещание перед канадскими компаниями — поставщиками лесоматериалов из мягких пород дерева», — заявил Дэвид Эмерсон, министр международной торговли Канады. «Возмещение расходов опережает все подсчеты, и компании имеют возможность убедиться в преимуществах соглашения», — прибавил он.

Согласно заявлению Эмерсона, 950 млн. долл. в виде возврата таможенных пошлин на лесоматериалы поступило в Департамент экспортного развития Канады, этот орган был создан для ускорения возврата вкладов в лесоматериалы компаний, уплативших пошлины США.

Согласно условиям соглашения о лесоматериалах из мягких пород дерева, вступившего в силу 12 окт., более 5 млрд. долл. в тарифах будет возвращено канадским компаниям.

США ввело тарифы в 2002г. в ответ на предположительно нечестное предоставление субсидий канадским лесопильным заводам провинциальными правительствами, которые согласно США не учитывали рыночный курс заготовки лесоматериалов на правительственных землях.

В обмен на возврат налогов, экспортирующие провинции Канады могут выбрать: взимать экспортную пошлину от 5% до 15% при падении цен, или же взимать более низкую экспортную пошлину, но сократить объемы экспорта. Offshore.SU, 3.11.2006г.

— 24-29 сент. 2006г. в Канаде находилась делегация Федерального агентства лесного хозяйства министерства природных ресурсов Российской Федерации во главе с руководителем В.П.Рощупкиным. Визит российских специалистов лесного хозяйства был организован Канадской лесной службой министерства природных ресурсов Канады (МПП) и приурочен к проходившему в Оттаве X Национальному лесному конгрессу, посвященному вопросам развития лесного сектора страны. Российский руководитель выступил с докладом на этом форуме о состоянии работы в российской лесной сфере и предполагаемых изменениях в ней в связи с предстоящим принятием нового российского закона — лесного кодекса, содержащего во многом схожие с канадскими нормы регулирования лесопользования и управления.

Программой визита также было предусмотрено проведение переговоров с профильными департаментами лесной службы МПП Канады, встречи с заинтересованными канадскими фирмами и поездка в Тихоокеанский центр лесного хозяйства (г.Виктория, пров.Британская Колумбия).

По итогам визита В.П.Рощупкин и руководитель лесной службы МПП Канады Дж.Фаррел в развитие

подписанного в 2005г. межведомственного протокола о намерениях одобрили Рабочий план развития взаимовыгодного сотрудничества на период до апр. 2008г. Документ предусматривает расширение взаимодействия в следующих приоритетных областях: оценка углеродного баланса, сертификация лесов и программа устойчивого развития лесного хозяйства, мониторинг и борьба с лесными пожарами и реализация программ модельных лесов. www.economy.gov.ru, 28.9.2006г.

– В г.Оттаве Канада и США подписали Соглашение о поставках в США канадской хвойной древесины, которое позволит урегулировать ведущийся сторонами 20 лет спор по данному вопросу. По условиям соглашения 4,3 млрд.долл., взысканных США в качестве антидемпинговых и компенсационных пошлин, будет возвращено импортерам. www.economy.gov.ru, 27.9.2006г.

– Квебекский блок решил поддержать правительство С.Харпера, когда консерваторы поставят на голосование в палате общин вопрос об одобрении достигнутого ими соглашения с США об урегулировании многолетнего торгового спора в связи с ограничительной практикой по ввозу канадской древесины на американский рынок. Поддержка Квебекского блока означает получение правительством парламентского большинства, а поскольку данный вопрос носит характер вотума доверия, то С.Харперу не придется подавать в отставку и назначать новые выборы. Лидер блока Ж.Дюсепп заявил, что соглашение с США поддерживается правительством Квебека, Квебекской федерацией труда и Лесным советом провинции. В Квебеке признают, отметил Ж.Дюсепп, что соглашение далеко не идеально, но другого выхода у Канады нет. www.economy.gov.ru, 13.9.2006г.

– Местные аналитики продолжают обсуждать возможность роспуска действующего парламента. Наиболее вероятным считают проведение досрочных парламентских выборов осенью 2006г., т.е. до момента избрания нового лидера Либеральной партии. Такой политический ход теоретически может обеспечить консерваторам парламентское большинство. Аналитики сходятся во мнении, что к настоящему моменту правящая партия исчерпала запас «безопасных» реформ, и находится на пике общественной поддержки. Также на руку консерваторам и отсутствие лидера у либералов Приход же к руководству Либеральной партией, в ходе намеченных на дек. 2006г. выборов сильного политика должен укрепить ее положение.

Среди вероятных причин роспуска парламента называется и возможность вынесения законодательным органом вотума недоверия правительству при постановке премьер-министром на голосование в палате общин подписанного 1 июля 2006г. с США соглашения по экспорту канадских пиломатериалов.

Это соглашение, после вступления в силу, даст возможность канадским компаниям вернуть себе 80% от 5 млрд.долл., уплаченных США в виде пошлин с 2002г. Для вступления соглашения в силу должны быть выполнены поставленные американцами два условия. Первое – соглашение должно быть ратифицировано канадским парламентом, второе – канадские компании, пострадавшие от действия американских властей по защите национального рынка, должны отозвать свои претензии.

Представители канадского лесного бизнеса критикуют позицию премьер-министра Канады С.Харпера и министра экономики Д.Эмерсона, и выступают про-

тив подписанного соглашения, считая, что оно недостаточно учитывает их интересы и является, по сути, «пораженческим». www.economy.gov.ru, 28.7.2006г.

– Неопределенная ситуация возникла вокруг подписанного 1 июля 2006г. с США соглашения по экспорту канадских пиломатериалов. Соглашение, после вступления в силу, даст возможность канадским компаниям вернуть себе 80% от 5 млрд.долл., уплаченных США в виде пошлин с 2002г. Для вступления соглашения в силу должны быть выполнены два условия. Первое – соглашение должно быть ратифицировано канадским парламентом, второе – более 90% канадских компаний, пострадавших от действия американских властей по защите национального рынка, должны отозвать свои претензии.

При вынесении соглашения на обсуждение в парламент, премьер-министром может быть поставлен вопрос о доверии правительству. Представители канадского лесного бизнеса критикуют позицию премьер-министра Канады С.Харпера и министра экономики Д.Эмерсона, и выступают против подписанного соглашения, считая, что оно недостаточно учитывает их интересы. Местные аналитики говорят о возможности давления со стороны правительства на компании для обеспечения поддержки соглашения. www.economy.gov.ru, 13.7.2006г.

– Премьер-министр Канады Стивен Харпер во время заседания в парламенте 27 апр. заявил о том, что между Канадой и США достигнуто долгосрочное соглашение по спорным вопросам доступа канадской древесины мягких сортов на рынки США. Соглашение предусматривает: отказ от применения квот и спешествующим на поставки канадской древесины по существующим ценам; возврат 4 млрд. из 5 млрд. кан. долл., уплаченных канадскими компаниями в виде компенсационных пошлин в 18,79%, введенных США в 2002г. на поставляемую из Канады мягкую древесину; гибкость в отношении урегулирования споров с учетом мнений каждой канадской провинции, из которой поставляется в США канадская древесина; действие соглашения в течение 7 лет с последующим возможным продлением. Данное соглашение было поддержано основными канадскими провинциями, производящими продукцию лесного комплекса: Британской Колумбией, Квебеком, Онтарио. www.economy.gov.ru, 28.4.2006г.

– Минторг Канады принял участие в проведении визита делегации российских производителей целлюлозно-бумажной продукции в Канаду с 6 по 10 фев. 2006г. Визит был приурочен к Технической конференции и Международной выставке Exfor2006 в Монреале (пров.Квебек). В состав делегации входили руководители предприятий: Северо-Западная Лесопромышленная компания, ОАО «Соликамскбумпром», «Дальлеспром», Пермский ЦБК, Сегежский ЦБК, Группа предприятий СФТ, «Крауз и Партнеры», РАО «Бумпром».

Программой визита предусматривалось поездки на производственные объекты крупнейших канадских производителей целлюлозно-бумажной продукции. В рамках визита был организован российско-канадский семинар по кооперации в целлюлозно-бумажной промышленности, в работе которого принял участие замминистра природных ресурсов, руководитель Лесной службы Канады Б.Эммет и представители основных канадских производителей целлюлозно-бумажной продукции Abitibi Consolidated, Cascades, Canfor, Tembec, Babcock & Wilcox Canada и другие. www.economy.gov.ru, 16.2.2006г.

— Губернатор Санкт-Петербурга Валентина Матвиенко планирует 14 дек. принять участие в церемонии закладки завода Alcan и в открытии движения по транспортной развязке на пересечении Российского проспекта с железнодорожными путями станции «Заневский пост». Об этом сообщили сегодня, 13 дек., в Смольном. 5 авг. 2005г. было подписано соглашение «Об осуществлении инвестиций, направленных на создание завода по производству упаковки для табачной продукции в Санкт-Петербурге» между мировым лидером в области производства упаковочных материалов компания Alcan и правительством Санкт-Петербурга. Планируемый объем инвестиций в завод в Санкт-Петербурге составит 30 млн.долл. Производство планируется запустить в 2006г.

Годовой оборот компании Alcan составил в 2004г. 25,7 млрд.долл. Заводы и офисы компании размещены в 56 странах и насчитывают 73 тыс. сотрудников. Головной офис компании расположен в Монреале (Канада). В Санкт-Петербурге у компании зарегистрирована «внучка» — ООО «Алкан Пекэджинг Санкт-Петербург», которая является дочерней компанией холдинговой компании Alcan Holdings Europe (юрисдикция Голландии).

Полностью дорожные работы (укладка верхнего слоя асфальта, нанесение разметки и благоустройство прилегающей территории) на развязке Российского проспекта с железнодорожными путями станции «Заневский пост», которую откроет 14 дек. губернатор Санкт-Петербурга, закончатся в 2006г. Это последний дорожный объект в составе центральной дуговой магистрали (ЦДМ — внутреннего дорожного кольца города). ИА Regnum, 13.12.2005г.

— После того, как специальная комиссия по разрешению споров НАФТА определила, что канадские поставки мягкой древесины не наносят ущерба лесной отрасли США, и в пятый раз обратилась в министерство торговли США с просьбой привести торговую практику в соответствие с действующим законодательством, ставки на ввозимую из Канады мягкую древесину были снижены до 0,8%. Министр торговли Канады Дж. Петерсон заявил, что Канада будет продолжать добиваться возврата суммы в 5 млрд. кан. долл., затраченных канадскими компаниями на уплату компенсационных пошлин в 18,79%, введенных США в 2002г. на поставляемую из Канады мягкую древесину. www.economy.gov.ru, 28.11.2005г.

— Министр природных ресурсов Канады Джон МакКалум объявил о намерении правительства предоставить в течение 5 лет господдержку лесной отрасли страны. Большая часть средств государственного пакета будет направляться компаниям, поставляющим древесину на американский рынок и пострадавшим от введения США компенсационных пошлин. Предусмотрены средства для развития социальной инфраструктуры населенных пунктов, жители которых заняты преимущественно в лесном секторе, а также налоговые льготы для предприятий, развивающих технологии использования лесных ресурсов в качестве биоэнергетического источника. www.economy.gov.ru, 28.11.2005г.

— Премьер-министр Канады Пол Мартин 30 окт. потребовал от американской стороны соблюдения решения специального органа Североамериканского соглашения о свободной торговле (Нафта) и прекратить взимание пошлин на мягкие породы канадской древесины.

В своем радиообращении к стране по поводу канадско-американского спора вокруг мягких пород

древесины П. Мартин отметил, что канадская сторона продолжит борьбу с американской стороной и не намерена отказываться от своих интересов. По его словам, при необходимости канадская сторона готова обратиться в суд, поскольку это дело чрезвычайно важно для канадцев, и у них нет другого выбора.

В авг. этого года специальный орган Нафта вынес окончательное решение, потребовав от США прекратить взимание пошлин на мягкие породы древесины из Канады и возратить канадской стороне несколько млрд.долл. налоговых поступлений, полученных с мая 2002г.

28 окт. — последний срок выполнения США решения специального органа Нафта. Министерство торговли США в тот день заявило, что американской стороне нужно больше времени для изучения этого решения. Госсекретарь США Кондолиза Райс на прошлой неделе во время визита в Канаду подтвердила, что США считают необходимым урегулирование спора путем двусторонних переговоров. Синьхуа, 31.10.2005г.

— На встрече лидеров двух стран (Канады и Мексики), проходившей в Ванкувере, мексиканский президент В.Фокс поддержал позицию Канады в ее многолетнем споре с США по вопросу об ограничении канадского экспорта пиломатериалов мягких пород древесины на американский рынок. В его заявлении было подчеркнuto, что «Мексика полностью поддерживает канадскую позицию по вопросу о необходимости выполнения решений, принятых специальным органом Нафта по рассмотрению торговых споров между странами-членами этой организации». Он также отметил, что выполнение положений этого международного соглашения будет способствовать развитию и уменьшению неопределенности трехсторонних отношений.

Мексиканский лидер впервые столь определенно выступил с критикой в адрес позиции своего северного соседа. До этого, он если и поддерживал канадцев в этом вопросе, то никогда не делал это официально. Премьер-министр П.Мартин, усиливающий в последнее время свои выражения в отношении нежелания США выполнять неоднократно вынесенные решения Нафта в пользу канадских лесозаготовителей, с удовлетворением воспринял высказывания своего мексиканского партнера.

Диссонансом этому звучит высказывание американского посла в Канаде, Д.Уилкинса, который заявил, что Канада и США смогут решить эту проблему только при нахождении взаимоприемлемого решения, но никак не на путях юридического противостояния в рамках Нафта или ВТО.

Через неделю, после того как П.Мартин, выступая перед американской аудиторией, пригрозил использовать сокращение экспорта канадских энергоресурсов в США в качестве рычага воздействия на американское руководство в решении спора по канадскому экспорту древесины, федеральное правительство направило исполняющего обязанности министра природных ресурсов Дж.Макклума в Китай для проведения переговоров о возможном расширении экспорта энергоресурсов и других природных материалов в эту страну.

В интервью по этому поводу Дж.Макклум заявил, что он не усматривает тесной связи между заявлением премьер-министра и его поездкой, но продажа Канадой ее национальных ресурсов должна осуществляться в страны, где достигается максимально возможная прибыль и безопасность. www.economy.gov.ru, 13.10.2005г.

– Отказ США признать решение органа по разрешению споров НАФТА о неправомерности применения мер защиты рынка в отношении поставок канадской хвойной древесины побудил министра международной торговли Дж. Питерсона к активизации поиска альтернативных рынков сбыта. Более чем 30 канадским торговым миссиям за рубежом даны указания о проведении «более агрессивного маркетинга» канадской древесины и строительных материалов. В число миссий, получивших такие указания, входят канадские представительства в Японии, Мексике, Великобритании, Франции, Австралии, Германии, Египте, ОАЭ, Китае, Индии. Один из канадских экспертов по мировому рынку лесных товаров иронично заметил в этой связи, что, во-первых, ликвидация чрезмерной зависимости от поставок древесины в США за счет освоения новых рынков, в частности, в Азии, займет 20 лет, а во-вторых, вряд ли, например, российские лесоэкспортеры намерены добровольно уступать канадцам китайский рынок. www.economy.gov.ru, 28.9.2005г.

– Выступая в Оттавском национальном пресс-клубе, посол США в Канаде Дэвид Уилкинс в очередной раз призвал Канаду в торговом конфликте по поводу ввоза канадской древесины в США руководствоваться не эмоциями, а здравым смыслом и уж во всяком случае воздержаться от введения ответных мер. По словам посла, на канадские поставки древесины в США приходится всего 3% канадско-американского товарооборота и не следует в этой связи ставить под угрозу все двустороннее экономическое сотрудничество. Телефонный разговор между П. Мартином и Дж. Бушем состоялся, но тема канадско-американского торгового конфликта по древесине затронута не была, поскольку все внимание американского президента сосредоточено сейчас на борьбе с катастрофическими последствиями урагана Катрина.

Многие канадцы понимают, что бряцание перед американцами торгово-политическим оружием в виде возможных ответных мер является прежде всего спектаклем для местной публики, и такое происходит уже не в первый раз. Несмотря на воинственную риторику правительства, Канаде, в принципе, нет никакой нужды форсировать решение этого торгового конфликта – экспорт древесины в США, судя по всему, в этом году установит новый рекорд при всех уплачиваемых штрафных пошлинах. Состояние канадской лесной промышленности никак не назовешь кризисным.

Хотя Нафта и признала, что США нарушили торговые правила, введя штрафные пошлины, многие комментаторы подтверждают факт субсидирования канадскими провинциями прав на валку леса. Молчаливым признанием этого факта является обязательство Британской Колумбии двигаться в направлении «более рыночных» ставок за права на валку леса. Пока этот переходный период не завершится, торговый конфликт вряд ли удастся остановить.

Значительно большее беспокойство вызывает в Канаде фактически произошедший коллапс механизма разрешения споров в рамках НАФТА – при том, что именно американцы настаивали в свое время на обязательности для исполнения сторонами его решений. Впрочем, это вполне объяснимо: американская лесная промышленность – один из самых крупных спонсоров правящей Республиканской партии.

Безусловно, признают местные комментаторы, НАФТА далека от совершенства, особенно механизм по урегулированию споров, как видно на примере поставок канадской древесины в США.

С другой стороны, соглашение о свободной торговле само по себе не отменяет споры и причины их возникновения. В целом же плюсов у такого соглашения значительно больше, чем минусов. Достаточно в этой связи обратиться к цифрам. С начала установления режима свободной торговли объем двусторонней канадско-американской торговли увеличился более, чем в 3 раза, достигнув 680 млрд.долл. при положительном сальдо в пользу Канады в 96 млрд.долл. в 2004г. (4,4 млрд.долл. в 1989г.). Объем канадских инвестиций в США за тот же период возрос почти в 4 раза и составил в 2004г. 193,9 млрд.долл., а американских в Канаду увеличился в 3 раза до уровня 238,1 млрд.долл. Канадская промышленность была вынуждена стать более конкурентоспособной, более восприимчивой к изменениям. Неужели из-за древесины и нескольких сельхозпродуктов стоит подвергать сомнению все явные выигрыши Канады от режима свободной торговли с США? – таким вопросом задаются все большее число канадских наблюдателей. www.economy.gov.ru, 13.9.2005г.

– Всемирная торговая организация приняла решение о том, что карательные пошлины, взимаемые правительством США с импорта канадского леса, не нарушают правила глобальной торговли.

В своем решении в понедельник ВТО заявила, что США имеет право налагать пошлины с целью защитить местных производителей от импорта, который субсидируют канадские власти. Отчет ВТО по этому вопросу будет опубликован позднее.

По мнению США, канадские власти дают лесопильным заводам несправедливые субсидии, не изменяя к урожаю леса с земель, которые принадлежат правительству, рыночные ставки. В ответ в мае 2002г. США ввело пошлину в 27,2% на ежегодный экспорт суммой 4,6 млрд.долл.

Решение ВТО противоречит решению рабочей группы Северо-американского соглашения о свободной торговле, которая отклонила требования США. Канадское правительство сразу подало жалобу в ВТО и Секретариат Северо-американского соглашения о свободной торговле, протестуя против заявления комитета по международной торговле о том, что дешевые канадские продукты наносят вред американским производителям.

Решение ВТО означает, что Канада не может потребовать компенсацию на 4,1 млрд.долл., выплаченные в виде пошлин. Канада намерена подать апелляцию против решения ВТО. «Мы хотим, чтобы США уважали Северо-американское соглашение о свободной торговле», – сказал министр торговли Канады Джим Петерсон. Offshore.SU, 1.9.2005г.

– Продолжается спор между Канадой и США по вопросу экспорта канадской древесины мягких пород. Промежуточное решение по этому вопросу, вынесенное ВТО в пользу американской стороны, еще больше запутало ситуацию, обезоружив канадцев в их попытках выступить с ответными мерами. Представители министерства торговли США призвали Канаду возобновить консультации, в то время как их партнеры в Оттаве по-прежнему намерены разрешить кризисную ситуацию с использованием международных арбитражных структур. Министр международной торговли Канады Джим Питерсон, излагая канадскую официальную позицию, заявил, что США должны выполнить требование НАФТА, вынесенное ранее, и отменить пошлины на канадскую древесину мягких пород.

О необходимости применения ответных мер против США заявили министр промышленности Дэвид

Эмерсон, министр финансов Ральф Гудейл и министр иностранных дел Пьер Петтигрю. решение органа по разрешению споров ВТО, поддержавшего США в том, что канадская древесина субсидируется, нанося ущерб американской лесной отрасли, вынудило канадскую сторону изъять тезис об ответных мерах из своей аргументации. Американские официальные лица заявляют, что в различных судебных инстанциях, таких как ВТО, НАФТА, американском суде по вопросам международной торговли, находятся на рассмотрении «две дюжины» не связанных друг с другом двусторонних торговых споров. Большинство из них инициированы Канадой. В результате, по словам одного из высокопоставленных американских чиновников, стороны зашли в «юридический тупик». www.economy.gov.ru, 31.8.2005г.

— Лесная промышленность Канады находится в кризисном состоянии. Наиболее тревожные тенденции, по мнению специалистов, наблюдаются в северной части провинции Онтарио, где наряду с факторами, оказывающими негативное влияние на отрасль в федеральном масштабе (такими как «сильный» канадский доллар, жесткие ограничения по доступу на рынок США, конкуренция со стороны зарубежных компаний, высокие транспортные расходы), основной проблемой, ставящей под вопрос эффективность ряда предприятий отрасли, является высокая стоимость электроэнергии в провинции.

Согласно правительственному докладу, стоимость доставки сырья на пилорамы Онтарио составляет 55 долл. за 1 куб.м., в среднем по стране — 35 долл. Дефицит электроэнергии в этом регионе заставляет канадских производителей импортировать ее из США. В итоге, производство пиломатериалов в Онтарио в четыре раза дороже, чем в конкурирующих с провинцией штатах США. Официальные лица правительства Онтарио в лице пресс-секретаря министра энергетики Онтарио заявляют, что провинциальные власти не оставят отрасль без внимания. Уже объявлено о гарантиях по займам в 350 млн.долл., направленных на стимулирование инвестиций в лесную промышленность. www.economy.gov.ru, 15.8.2005г.

— В среду апелляционный суд НАФТА вынес единогласное решение, согласно которому введение в 2002г. 27% пошлины на ввозимый канадский лес признано обосновательным. Решение предписывает Вашингтону выплатить компенсации канадским компаниям в 5 млрд.долл. Официальный Вашингтон заявил, что не намерен подчиняться требованиям вынесенного судом решения. Команды переговорщиков встретятся до конца авг. для обсуждения сложившейся ситуации. Источники в канадском правительстве утверждают, что Оттава намерена использовать все возможные меры, включая экономические санкции против импортируемых из США товаров, для оказания давления на Вашингтон. Эксперты отмечают, что, игнорируя правовые нормы Нафта, Вашингтон ставит под сомнение эффективность интеграционной группировки в целом. www.economy.gov.ru, 13.8.2005г.

— Министр международной торговли Канады Дж. Питерсон заявил, что 19 мая 2005г. Канада потребовала создать новую группу экспертов ВТО по антидемпинговой процедуре США в отношении импорта канадской древесины мягких пород. Ранее (31 авг. 2004г.) группа экспертов ВТО вынесла решение о признании неправомерным использование властями США метода «обнуления» при расчете ставок антидемпинговых пошлин на эту группу товаров и реко-

мендовала привести методологию расчетов в соответствии нормами ВТО. В ответ на это министерство торговли США 19 апр. 2005г. обнародовало пересмотренное решение по антидемпингу, при расчете которого была использована новая методология расчета пошлин, основанная, однако, все на том же принципе «обнуления». В результате, средняя ставка антидемпинговых пошлин возросла с 8,43 до 11,54%. По мнению канадцев, новый расчет также не соответствует нормам ВТО.

Одновременно Канада запрашивает разрешение о применении ответных мер против США в 400 млн. кан. долл., которые могут быть введены в действие только после решения ВТО. www.economy.gov.ru, 28.5.2005г.

— Во второй половине апр. в Москве с недельным визитом находилась делегация министерства природных ресурсов Канады во главе с руководителем лесной службы Канады Б.Эмметом. В ходе визита были проведены переговоры с руководителем Федерального агентства лесного хозяйства России В.И.Рощупкиным, руководством профильного департамента министерства природных ресурсов России и состоялось посещение ФГУ «Авиалесоохрана». Были рассмотрены вопросы текущего и перспективного сотрудничества между Россией и Канадой в лесной сфере, включая возможность формирования рабочей группы МЭК по лесному хозяйству. Также был подписан межведомственный протокол о намерениях по развитию взаимовыгодного двустороннего сотрудничества в лесной сфере. Отдельно были рассмотрены вопросы координации усилий в рамках международных организаций и программ (модельные леса, борьба с незаконными вырубками, устойчивое лесопользование). www.economy.gov.ru, 28.4.2005г.

— Министр международной торговли Канады Дж. Питерсон предложил ввести временную экспортную пошлину на вывоз древесины в США, тем самым сделав практический шаг к завершению четырехлетнего спора. Эта пошлина заменит импортные тарифы, введенные министерством торговли США в 21%, и будет действовать до тех пор, пока лесообработывающие провинции Британская Колумбия, Квебек, Онтарио и Альберта не приведут управление своей лесной отрасли в соответствие с американской рыночно ориентированной системой. Ключевым для Канады вопросом остаются уже собранные правительством США пошлины в 4 млрд.долл. Канада настаивает на полном их возвращении, в то время как США готовы лишь к 50-процентной компенсации. Вторым важным моментом является установление пороговой цены на североамериканскую древесину, которая станет основанием для введения экспортного налога. www.economy.gov.ru, 17.3.2005г.

— Министр международной торговли Канады Дж. Питерсон предложил ввести временную экспортную пошлину на вывоз древесины в США, тем самым сделав практический шаг к завершению четырехлетнего спора, который стоил канадской лесной промышленности почти 4 млрд.долл.

Эта пошлина заменит импортные тарифы, введенные министерством торговли США в размере 21%, и будет действовать до тех пор, пока лесообработывающие провинции Британская Колумбия, Квебек, Онтарио и Альберта не приведут управление своей лесной отрасли в соответствие с американской рыночно ориентированной системой.

Ключевым для Канады вопросом остаются уже собранные правительством США пошлины в размере 4

млрд.долл. Канада настаивает на полном их возвращении, в то время как США готовы лишь к 50-процентной компенсации. Вторым важным моментом остается установление пороговой цены на североамериканскую древесину, являющейся основанием для введения экспортного налога. *Financial Post*, 10.3.2005г.

— Канада предлагает ввести новый налог на экспорт лесоматериалов мягких пород в США в попытке решить четырехлетний торговый спор из-за субсидий некоторым канадским лесопилкам.

Обращаясь к парламенту, министр торговли Канады Джим Петерсон отметил, что налог, который одобрили десять провинций, заменит пошлины, введенные министерством торговли США. Теперь США придется согласовать возмещение пошлин, которые уже оплачены.

«Я очень рад, что вчера мне удалось прийти к общему мнению со всеми провинциями и тремя территориями о том, как можно решить эту проблему», — сказал Петерсон.

По словам США, канадские провинции предоставляют лесопилкам несправедливые субсидии, потому что облагают по рыночным ставкам лесоматериалы с государственной земли. По той причине 22 мая США ввели пошлины со средней ставкой 27,2% на ежегодный экспорт общей суммой до 4,6 млрд.долл.

В дек. Министерство торговли пересчитало пошлины, и ставку снизили до 21,2%. Налог на экспорт отменяют, когда канадские провинции внесут изменения в законодательство, исходя из возможного соглашения. *Offshore.SU*, 10.3.2005г.

— 16 фев. в г. Торонто состоялись переговоры замминистра торговли США Грэнта Алдонаса с официальными представителями федерального и провинциальных правительств Канады по спорным вопросам доступа канадской древесины мягких сортов на рынки США. В течение трех лет США взимают компенсационные и антидемпинговые пошлины на канадскую древесину, обвиняя канадцев в продажах по ценам ниже уровня рыночных. После введения этих мер потери лесного сектора Канады достигли порядка 4,1 млрд. кан. долл. На состоявшейся встрече обсуждалась возможность использования экспортных пошлин, которые взимались бы на пересечении канадскими товарами границы с США до тех пор, пока в мае-июне с.г. не будет вынесено решение органа НАФТА о правомерности введения США пошлин на канадскую древесину. 17.2.2005г.

— Представители деревообрабатывающей промышленности на своей ежегодной конференции, прошедшей в г. Монреале, высказали мнение, что федеральное и провинциальные правительства недостаточно уделяют внимание отрасли, которая, являясь экспортно-ориентированной (стоимостной объем экспорта ежегодно достигает 40 млрд. кан. долл.), понесла значительные потери из-за роста курса канадского доллара по отношению к американскому, сильной «зарегулированности» отрасли со стороны государства, высоких налогов, а также неспособности федерального правительства добиваться свободного доступа для продукции отрасли на мировые рынки. Участники конференции призвали правительство разработать и принять новую стратегию развития отрасли. На конференции был также сформирован постоянно действующий форум из представителей промышленности, правительства и экологических организаций, призванный рассматривать вопросы защиты окружающей среды. Президент Канадской лесной ассоциации Абрим Лазар отметил, что с 1999г. по

2002г. на предприятиях отрасли эмиссия парниковых газов уже сократилась на 28%. *The Ottawa Citizen*, 9.2.2005г.

— Заявление замминистра торговли США Г.Альдонаса о том, что США не намерены возвращать несправедливо начисленные антидемпинговые и компенсационные пошлины в 4 млрд.долл. канадским экспортерам древесины, вызвало в официальной Оттаве возмущение. Министр международной торговли Дж. Питерсон заявил, что Канада не намерена возобновлять ведущиеся уже 40 мес. переговоры с США по этому вопросу, если в Вашингтоне официально не признают, что США обязаны эту сумму вернуть. Министр пошел еще дальше, подчеркнув, что Канада никогда не подписала бы соглашение НАФТА, если бы там не было положения о возвращении несправедливо начисленных антидемпинговых и компенсационных пошлин. По словам Дж. Питерсона, США открыто нарушают соглашение НАФТА, отказываясь подчиниться решению специального органа по разрешению споров. Нынешнее развитие событий показывает, насколько расходятся позиции сторон по урегулированию этого торгового конфликта, который уже тянется в течение последних 20 лет. *The Globe and Mail*, 27.1.2005г.

— Прекращение юридической войны и возобновление переговоров заинтересованных сторон — единственный путь для канадских экспортеров в направлении возврата 4 млрд.долл. собранных США антидемпинговых и компенсационных пошлин с импортируемой из Канады древесины хвойных пород, — заявил заместитель министра торговли США Г.Альдонас. Как он подчеркнул, судебные иски, возбужденные канадцами в ВТО и НАФТА, никаких проблем не решили и никогда не решат. Канада возбудила несколько таких исков против неоправданного взимания штрафных пошлин американцами, и официальная Оттава полагает, что от полной юридической победы канадцев отделяют всего лишь несколько месяцев. Г.Альдонас указывает, что «процедура разрешения споров в НАФТА не имеет полномочий отменить решение США о том, что импорт канадской древесины угрожает нанести ущерб американским производителям», и, соответственно, ни он, ни НАФТА пошлины канадцам не вернут. По его словам, самый легкий путь для канадских экспортеров вернуть себе хоть часть от 4 млрд.долл. — договориваться с американскими производителями, которые тем временем, желая затянуть процесс, намерены оспорить соответствие статьи 19 НАФТА (пересмотры и урегулирование споров по антидемпинговым и компенсационным процедурам) конституции США. Как заявил в этой связи один из сенаторов, «мы не позволим никаким внешним органам разрушать будущее американской лесопильной промышленности и закрывать рабочие места в этой отрасли». Эксперты в области торгового права отмечают, что процесс проверки статьи 19 НАФТА на соответствие законодательству США, если он будет инициирован, займет минимум год. 26.1.2005г.

— С 11 по 18 сент. 2004г. в Канаде (Торонто, Квебек) находилась деловая миссия Северо-Запада России во главе с замполпреда президента РФ в Северо-Западном федеральном округе Л.П. Совершаевой. В состав делегации входили представители власти Северо-Западного региона, руководство Конфедерации лесопромышленников Северо-Запада и представители деревоперерабатывающих компаний. Целью визита было участие в международной выставке DEMO

2004, в ходе которой члены делегации ознакомились с последними достижениями канадской лесоперерабатывающей отрасли и посетили лесопильное производство финансово-промышленного холдинга Gesco-Star Group». Также был организован бизнес-семинар «Российская лесная индустрия: широкие возможности для канадских инвесторов, производителей оборудования и техники», состоявшийся 13.09.2004г. в Торонто, при участии канадского общественного объединения — Канадско-Евразийско-Российская деловая ассоциация (CERVA). В семинаре приняли участие представители канадских лесопромышленных фирм и организаций, заинтересованных в развитии сотрудничества с российскими партнерами. Состоялся обстоятельный обмен мнениями. Отмечалось необходимость продолжения подобного рода контактов и в дальнейшем. Была достигнута принципиальная договоренность о подготовке соглашения о сотрудничестве между Конфедерацией лесопромышленников Северо-Запада и CERVA. В ходе визита также была организована встреча делегации в Монреале с представителями лесоперерабатывающих фирм канадской провинции Квебек. 1.10.2004г.

— Всемирная торговая организация рассмотрела претензии Канады к США по вопросу установления неоправданно высоких таможенных пошлин в отношении канадской древесины, экспортируемой в США. Канада ежегодно продает своему южному соседу свою древесину на сумму до 6 млрд. кан. долл. В мае 2002г. США обвинили Канаду в том, что она установила цены на свою продукцию ниже рыночных и ниже цен внутреннего канадского рынка, т.е. в демпинге. В результате таможенные пошлины на канадскую древесину были повышены до 27%, что привело к потерям со стороны Канады за последние два года в 2 млн. кан. долл.

ВТО, рассмотрев жалобу Канады, пришла к выводу о необходимости пересмотреть размер таможенных пошлин только на доски, произведенные из сосны, ели и пихты. В то же время, претензии Канады по ряду других позиций были отклонены. Financial Post, 14.4.2004г.

— Руководство минторга США выразило свое удивление реакции министра торговли Канады Пьера Петтигрю на предложение США по урегулированию взаимных претензий в вопросе установления таможенных пошлин на канадскую древесину, экспортируемую в США. Несколько дней назад Канада получила новое предложение американцев по этой проблеме. Оно заключалось в следующем. Год назад американцами были установлены таможенные пошлины на канадскую древесину в 27%, что вызвало негативную реакцию канадских экспортеров. Доля канадской древесины на рынке США составляет 32%. Теперь США предлагают установить таможенные пошлины в 18%, но доля канадской древесины должна быть снижена до 29%. При увеличении объемов экспорта канадской древесины на каждый последующий процент (с 29%), таможенные пошлины будут увеличиваться на 3%. При снижении объемов экспорта древесины на один процент таможенные пошлины будут снижаться на 4%. Если доля экспортируемой канадской древесины станет ниже 24% рынка США, то таможенные пошлины будут сняты совсем. Выступая в парламенте Канады П.Петтигрю заявил, что это предложение абсолютно неприемлемо для Канады, т.к. в соответствии с ним, при нынешних объемах экспорта, канадским экспортерам теперь придется платить уже 33%. Financial Post, 17.5.2003г.

— Федеральный министр торговли Канады Пьер Петтигрю выступил на Совете работников леспрома провинции Квебек и сообщил, что соглашение между США и Канадой по урегулированию таможенных пошлин по экспорту канадской древесины готовится и будет завершено через несколько месяцев.

США год назад обвинили канадских экспортеров древесины в получении субсидий со стороны провинциальных властей, что позволило снизить на нее цены и тем самым поставить ее вне конкуренции с американской древесиной. Ответной мерой явилось повышение таможенных пошлин на канадскую древесину до 27%. Это стоило канадским экспортерам решения этой проблемы это переговоры двух сторон, а не решение международных трибуналов. Ожидается, что по этому вопросу летом вынесут свое решение Всемирная торговая организация и НАФТА. Financial Post, 10.5.2003г.

— 2 мая минторг США принял решение повысить таможенные пошлины на канадскую пшеницу: на твердые сорта — на 8,15%, на яровую — на 6,12%, дополнительно к уже установленным 4%. Министерство обвиняет Канадский комитет по пшенице (Canadian Wheat Board) в том, что он предоставляет канадским экспортерам незаконные субсидии, что позволяет снизить цены на канадскую пшеницу, экспортируемую в США. Канада ежегодно экспортирует в США 1,6 млн.т. пшеницы на 400 млн.долл. Установление новых таможенных пошлин может повлечь за собой потерю 47 млн.долл. в год для канадских экспортеров.

Канадский комитет по пшенице отвергает обвинения со стороны минторга США и собирается обратиться в ВТО для решения этого вопроса. Financial Post, 3.5.2003г.

ЛЕГПРОМ

— Крупная американская компания по пошиву мужской одежды Men's Wearhouse объявила о закрытии с июля 2008г. своей фабрики в Монреале. Более 540 рабочих будут уволены. Причиной закрытия фабрики в провинции Квебек стала высокая стоимость канадского долл. По словам президента компании Men's Wearhouse Дж. Зиммера, компания не может больше оставаться конкурентноспособной с таким дорогим канадским долл., а канадские производители, в свою очередь, все менее способны конкурировать с азиатскими, которые уже заняли 50% продукции компании.

Кроме фабрики в Монреале, американское предприятие обладает 116 магазинами мужской одежды по всей Канаде. По словам представителей компании, закрытие монреальского производства не повлияет на работоспособность магазинов одежды в Канаде. www.economy.gov.ru, 13.3.2008г.

— Выполняя свои обязательства по Соглашению ВТО по текстилю, правительство Канады объявило об устранении тарифов на импорт всех текстильных изделий, за исключением тех, аналоги которых производятся в Канаде. Опасения властей вызывает широкомасштабный дешевый импорт из Китая, на него приходится треть всего канадского импорта текстильных изделий. Заявлено о закрытии ряда текстильных предприятий в провинции Квебек, что приведет к потере 700 рабочих мест. 29.12.2004г.

— Федеральное правительство призвало владельцев двух текстильных компаний Хантингдона (пров. Квебек) пересмотреть принятое решение о закрытии производства в связи с предоставлением финпомощи

в 600 млн.долл. канадской текстильной и швейной отраслям для увеличения конкурентоспособности на мировом рынке. По статданным количество занятых в текстильной отрасли Канады составляет 47 тыс., а в швейной 97 тыс. чел. Решение федерального правительства обусловлено грядущими изменениями на рынке в связи с отменой с 1 янв. квотирования текстиля. 22.12.2004г.

РЫБА

— Уровень содержания кальция, необходимого для выживания микроорганизмов, резко понизился в озерах Канады, это может стать причиной гибели рыбы, сообщают канадские СМИ со ссылкой на британских ученых.

«В канадских водоемах насчитывается все меньше и меньше дафний. Исчезновение этих организмов, которые являются добычей насекомых и мелких рыб, может нарушить пищевую цепь водоемов», — говорится в сообщении.

Исследователь из Кингстонского университета (Великобритания) Адам Езерски (Adam Jeziorski) пришел к заключению, что некоторые виды обитателей озер, в т.ч. раки, моллюски и некоторые виды рыбы, утратят способность к размножению в случае недостатка в их рационе кальция.

Ученым уже было известно о том, что уровень содержания кальция в озерах Арктики был низким, в частности, из-за выпадения кислотных дождей, оказывающих влияние на содержание кальция в почве.

Это климатическое явление было одним из наиболее изучаемых в 80гг. прошлого века, когда была зафиксирована массовая гибель лесов и рыбы в Канаде и США. РИА «Новости», 28.11.2008г.

— Россия и Канада создали совместный комитет по рыболовству, первое заседание которого пройдет в июне 2008г., сообщил глава Федерального агентства по рыболовству Андрей Крайний.

По его словам, Россия хочет работать в сфере рыболовства в двухсотмильной экономической зоне Канады. «Мы хотим работать в двухсотмильной экономической зоне, квоты канадцы нам не дадут, но речь может идти о так называемой «приемке», когда промысел не ведется с траулеров, но подходят плавучие базы и берут рыбу, выловленную самими канадцами», — заявил Крайний в Оттаве в беседе с журналистами.

«Сейчас мы определяем город и страну проведения заседания», — заметил глава агентства, говоря о создании совместного комитета. «У нас есть интерес, мы хотим работать в канадской экономической зоне, нужно возвращаться в мировой океан», — подчеркнул Крайний.

Он заметил также, что примерно через пять лет не останется места, где можно будет свободно ловить рыбу. Крайний спрогнозировал также предстоящий дефицит биоресурсов. «Сейчас мы (все страны мира) берем 100 млн. т. биоресурсов в год, а можем брать максимум 115 млн. тонн», — сказал глава федерального агентства.

Он заметил, что возможный дефицит биоресурсов объясняется также увеличением населения в мире. «Белковый ресурс скоро станет главнее нефти и газа», — сказал Крайний. РИА «Новости», 30.11.2007г.

— Активисты природозащитных организаций считают, что канадские власти преднамеренно мешают им наблюдать за охотой на тюленей в заливе святого Лаврентия. В частности, защитники животного мира выражают недовольство по поводу инцидента, произошедшего в минувшие выходные дни, когда семеро

человек были задержаны, оказавшись менее чем в 10 метрах от судна охотников, что запрещено правилами. Однако активисты уверяют, что судно, на борту которого находились не только охотники, но и стражи порядка, а также сотрудники министерства рыбной ловли Канады, резко изменило направление, и лодка защитников фауны не успела вовремя уйти на надлежащее расстояние. Сезон охоты на тюленей стартовал в минувшие выходные. Всего канадские власти разрешили убить до 325 тыс. тюленей и их детенышей.

С призывами прекратить бойню выступают не только многочисленные организации по защите природы, но и знаменитости, например, Пол Маккартни и Брижит Бардо. По их мнению, столь масштабная охота бесчеловечна, а используемые подчас методы чрезмерно жестоки. Однако власти Канады поясняют, что охота ведется на разновидности тюленей, которые не находятся под угрозой исчезновения. Более того, за последние десятилетия численность этих животных выросла в несколько раз. Из-за неблагоприятных метеорологических условий охота пока проходит не слишком удачно. Так, за выходные были убиты 6,6 тыс. тюленей. К тому же, по свидетельствам очевидцев, в районе, где действуют охотники, наблюдается мало этих симпатичных животных. Interfax, 28.3.2006г.

— Канадские рыбаки открыли сезон охоты на тюленей, который продлится 2 месяца на ледяных полях в Северной Атлантике, где тюлени производят потомство. Ожидается, что этот сезон станет одним из самых напряженных за последние десятилетия. В 2005г. правительство Канады дало добро на отстрел более чем 300 тыс. морских млекопитающих. Власти говорят, что сейчас ими применяются более гуманные методы охоты, и что необходимо контролировать рост популяции тюленей.

Как и в прошлые годы, активисты по охране прав животных активно выступают против охоты, которую они считают жестокой. Они также утверждают, что правительство в Оттаве, разрешив рыболовцам общинам массовую охоту, пытается заработать на этом политический капитал. Рыбаки, которые настаивали на возобновлении охоты, говорят, что тюлени виновны в сокращении рыбных запасов моря.

В начале марта канадское Управление по рыболовству и проблемам океана выступило с заявлением о том, что здоровой популяции канадских тюленей охота не помешает. «По оценкам, в стадах гренландских тюленей, самой важной для рыболовецкой индустрии тюленьей общины, — 5 млн. животных. Это почти рекордное количество — сейчас их почти в три раза больше, чем в 1970гг.», — было сказано в заявлении. Охотиться на тюленей будет разрешено до тех пор, пока их популяция не сократится до 4 млн. животных.

Один из канадских чиновников сказал: «Мы должны ответственно подойти к этой задаче. Мы учитываем все — и проблемы окружающей среды, и экономические нужды региона». Однако противники охоты, утверждающие, что с животных заживо сдирают кожу, и они умирают в агонии, заявляют, что объявят бойкот продукции канадской рыбной промышленности. «Мы хотим, чтобы покупатели начали говорить в магазинах и ресторанах: «Пожалуйста, не предлагайте нам канадской рыбы» или «Я не буду покупать канадскую рыбу до тех пор, пока не прекратится охота на тюленей», — сказала Пэт Рэгэн из организации «Гуманное общество Соединенных Штатов».

Охота на тюленей на островах Ньюфаундленд и Лабрадор постепенно пришла в упадок после того, как весь мир был шокирован кадрами, на которых тюленят забивали дубинками. Росбалт, 31.3.2005г.

— По сообщению федерального министерства рыболовства и океанских ресурсов, канадский экспорт рыбы и морепродуктов составил в 2004г. 4,5 млрд.долл. и осуществлялся в 120 стран мира. Канада является пятым в мире экспортером рыбы.

Экспорт прошлого года в стоимостном выражении оказался равен продажам 2003г., хотя курс канадского доллара поднялся на 7 центов по отношению к доллару США. За рубеж было продано 685 тыс. т. рыбы и морепродуктов, что на 8% выше объемов 2003г. Самым крупным покупателем канадской рыбы, по-прежнему, остаются США, на них приходится почти две трети поставок, оцениваемых в 2,8 млрд.долл.; за США следует Япония — 500 млн.долл. В экспорте доминируют три вида морепродуктов: омары, крабы и лосось (как выращенные на фермах, так и промысловые). 15.3.2005г.

Алкоголь

— Продажи алкогольных напитков в Канаде выросли на 2,2% до 58,8 млн.галлонов за финансовый год, который завершился 31 марта 2008г. Пивные магазины и компании продали пива стоимостью 8,6 млрд.долл. в 2007-08гг., что на 2,4% выше показателя 2006-07гг., по статистическим данным, господство пивного рынка сокращается. В 1993г. доля пива составляла 53% от общего объема продаж, крепкого алкоголя — 29%, вина — 18%. К 2008г. доля пива сократилась до 46%, крепкого алкоголя — до 25%, а доля продаж вина выросла до 29%.

Продажи вина составили 5,4 млрд.долл. в 2007-08гг., что на 7,3% выше предыдущего показателя, этот рост связан с ростом популярности красных вин, сообщает Alcnnet.ru. Продажи красного вина, включая игристые вина, составили 62% от общего объема продаж. Продажи крепкого алкоголя за год достигли 4,7 млрд.долл., что на 4,4% выше предыдущего показателя. Этот рост связан, в основном, с увеличением продаж водки. Доля виски, скотча и бурбона от общего объема продаж крепкого алкоголя в 2007-08гг. составила 28%. www.akcyz.com.ua, 24.4.2009г.

— ЗАО «Московский пиво-безалкогольный комбинат «Очаково» (МПБК «Очаково») в мае 2008г. планирует начать отгрузку первой партии пива «Очаково Премиум Светлое» в Канаду. Об этом говорится в сообщении компании.

Экспортные отгрузки осуществляются с Московского пиво-безалкогольного комбината, краснодарского и пензенского филиалов компании «Очаково». В апр. продолжились поставки пива из краснодарского филиала компании в Южную Осетию и Абхазию. Пензенский филиал произвел отгрузку в Казахстан.

Комбинат «Очаково» — один из крупнейших производителей пива, слабоалкогольных и безалкогольных напитков в РФ. На конец I кв. 2007г. Президент «Очаково» Алексей Кочетов владел 38.06% акций компании, его дочь — вице-президент по маркетингу и продажам Инна Кочетова — 16.25%, ее муж — директор по продажам Вячеслав Меркулов — 5.84%, вице-президент компании по экономике Нина Метленко — 23.86%.

По данным ИПС «ДатаКапитал», чистая прибыль «Очаково» по РСБУ в янв.-сент. 2007г. снизилась на 3% до 303.4 млн. руб. с 311.47 млн. руб. в аналогичном периоде 2006г. Выручка выросла на 0.9% до 5.824

млрд. руб. с 5.77 млрд. руб. Валовая прибыль снизилась на 15% до 1.369 млрд. руб. с 1.61 млрд. руб., прибыль до налогообложения — на 7% до 404.7 млн. руб. с 434.6 млн. руб. АК&М, 5.5.2008г.

— Китайская винодельня Tonthwa купила 75% долю в канадской King's Court Estate Winery. По информации агентства «Синьхуа», Tonthwa заплатит 50 млн. юаней (6,6 млн.долл.) за эту долю в семейной канадской винодельне. В 1990г. King's Court Estate Winery была основана Джо Циммерманом (Joe Zimmerman) в Сент-Катаринз штата Онтарио и с тех пор заслужила хорошую репутацию своими айсвайнами, производимыми на 12 га. Эти вина успешно экспортировались в Китай, Японию и Корею.

Tonthwa Grape Wine Company, расположенная в Жилине на северо-востоке Китая, также производит айсвайны. Компания занимает виноградники, расположенные на самом высоком участке, где только возможно произрастание винограда в Китае, и стремится к расширению своего рынка.

Канадские айсвайны будут продаваться на китайском рынке под брендом Yasay. В контракт было включено консалтинговое соглашение с Джо Циммерманом, предполагающее поиск других мест в Китае, пригодных для производства качественных айсвайнов. www.akcyz.com.ua, 3.9.2007г.

— Премьер Онтарио Д.МакГинти объявил, что с 1 фев. 2007г. покупатели спиртного в магазинах сети Lcbo (Комиссии по контролю над торговлей алкогольными напитками Онтарио) будут платить за свои покупки несколько дороже, чем в настоящее время — от 10 до 40 центов за бутылку. Бутылку, однако, можно будет впоследствии вернуть в магазин и получить обратно залоговую стоимость за стеклотару. По словам премьера, программа поможет избавиться от стеклянных бутылок на газонах с одной стороны, и позволит освободить немного свободного места в корзинах для вторсырья на улицах городов провинции. Ожидается, что ежегодно 30 т. стекла (или 80 млн. бутылок) будут тем самым утилизированы вместо практикуемого выброса на свалку. Положительным примером для сбора винных бутылок послужил опыт пивных магазинов, где уровень возврата тары составляет до 90% от количества проданного. Государственная корпорация Lcbo будет по-прежнему вкладывать 5 млн.долл. в год на программу blue box по переработке вторсырья. Онтарио (до фев. следующего года) остаётся единственной канадской провинцией, где не было программы по возврату стеклотары. www.economy.gov.ru, 13.9.2006г.

— Канада славится своими хоккейными командами, суровым климатом, но мало кто знает, что Канада может предложить достойное вино. Самые лучшие вина в Канаде производятся в двух провинциях — Онтарио и Колумбия и на их долю приходится 200 фермеров. Хотя винные хозяйства существуют в Квебеке и Новой Шотландии, самые лучшие вина и в большем количестве производятся в провинциях. На одну только провинцию Онтарио приходится 80% производства всего вина в Канаде. И хотя вино производится в Канаде более ста лет, самые лучшие виноделы и виноградники считаются новыми. Более того, только в последние двадцать лет виноград сорта Vinifera (и его разновидности chardonne, syrah и другие сорта) развенчали местный вариант сорта Labrusca и такие сорта винограда, как Concord и Welch как основную канадскую культуру при производстве вина.

В результате производство канадских вин сейчас находится в стадии эксперимента. Производители

стали распространять широкий спектр сортов винограда Vinieria, включая Cabernet sauvignon, Merlot, Pinot noir, Sauvignon blanc, Riesling и Gewurztraminer вместе с другими гибридами, особенно Vidal Blanc. Некоторые сорта являются более или менее удачными, но в целом отрасль виноделия Канады имеет блестящие перспективы. Например, французская фирма, принадлежащая Chateau Gruaud Larose создала виноградники в Британской Колумбии совместно с крупнейшей канадской винодельческой компанией Vincor International и сейчас выпускает вино Osoyoos Larose, которое имеет хорошие перспективы.

У многих такая информация может вызвать недоумение, поскольку большинство представляют Канаду как огромную тундру. В действительности же часть Онтарио и Британской Колумбии отданы под виноградники; здесь хорошая почва и климат, благоприятный для изготовления вина. Например, лучшее вино штата Онтарио пришло из Niagara Peninsula; южная часть долины сочетает в себе теплые летние дни и прохладные ночи летом, что позволяет винограду быстро приобрести необходимую зрелость.

Кроме того, канадское виноделие предлагает и свою неповторимую продукцию, например, Isewin вино, которое сделано из винограда, но остается замороженным в вине. Ко времени уборки урожая винограда, обычно с дек. по нояб., сок становится концентрированным с необходимым количеством сахара. В результате вино получается ароматным, в меру сладким и необыкновенно вкусным. Компания Inniskillin в Онтарио является самым известным производителем канадского замороженного вина, которое имеет хорошую международную репутацию на рынке.

Среди вин Isewin, произведенных компанией Inniskillin, особой популярностью пользуются такие как Osoyoos Larose, Jackson-Triggs Meritage и Cave Spring Cellars Reserve Riesling. Помимо рынка США, канадские вина трудно где-нибудь еще купить, поскольку Канада производит их в небольших количествах. Кроме того, хорошие вина в основном выпускаются небольшими компаниями, которые не заинтересованы в его экспорте. Цена небольшая и составляет от 15 до 40 долл. Slate. «Коринф», 1.4.2006г.

— Совет по контролю торговли алкогольными напитками в провинции Онтарио-Lcbo — вновь бьет все рекорды доходности. С дек. пред.г. по дек. текущего вино-водочные магазины Онтарио продали товара на 1115 млн. кан. долл., что на 11 млн. больше, чем за предыдущие 12 месяцев. Президент государственной монопольной корпорации Эндрю Брандт утверждает, что будущий год станет настолько же прибыльным. В пред.г. премьер-министр Онтарио Далтон Макгинти отказался от продажи LCBO в частные руки. По мнению экономистов, продажа алкоголя частниками могла бы принести провинции больше финансовой пользы, прежде всего из-за того, что государству приходится содержать огромную армию служащих, состоящих членами профсоюза и стоящих казне огромных денег. Эндрю Брандт считает, что полученный доход указывает на то, что и в государственной системе имеется большой потенциал к развитию и совершенствованию. www.economy.gov.ru, 28.12.2005г.

— Акционеры Molson Inc., крупнейшего канадского производителя пива, одобрили слияние с американской компанией Adolf Coors Co. Образованная в результате сделки Molson Coors Brewing Co. станет пятой в мире компанией по объемам продаж пива, которое будет производиться на 15 пивоваренных заводах, расположенных в четырех странах. Акции новой ком-

пании начали торговаться на Нью-Йоркской и Торонтской фондовой биржах с 9 фев.11.2.2005г.

— В Канаде из продажи изымается вино с фотографией Сталина на этикетке. Крымский портвейн был выпущен к 60-летию Ялтинской конференции союзников по антигитлеровской коалиции. На этикетке прямо рядом с названием размещена фотография, на которой изображены Сталин, Черчилль и Рузвельт. Конгресс украинских канадцев выразил протест против появления в продаже вина с такой этикеткой. Росбалт, 11.2.2005г.

Зерновые

В соответствии с последним прогнозом Министерства сельского хозяйства и продовольствия Канады от авг. 2005г., в 2005/6 сельскохозяйственном году производство зерновых и масличных в стране составит 62,1 млн.т. Урожай зерновых и масличных в западных провинциях Канады в 2005/6г. достигнет 47,7 млн.т., в восточных провинциях — 14,4 млн.т. В западных провинциях на 6 сент. с.г. сбор урожая был завершен на 20% территории. Ожидается, что качество зерна будет хорошим (на уровне стандартов), хотя содержание белка может оказаться ниже среднего.

Экспорт зерновых и масличных в 2005/6г. увеличится на 15% до 27 млн.т. В структуре экспорта возрастет, по сравнению с предыдущим годом, доля качественного зерна. Потребление зерна внутри страны также увеличится, но переходящие запасы останутся на высоком уровне.

Положение на рынке зерновых и масличных Канады

	Производство	Импорт	Ресурсы	Экспорт	Внутр.потреб.
Всего					
2004/5г.	63596	3085	77703	23715	37643
2005/6г. ¹⁾	66715	2137	85196	27595	39091
2006/7г. ¹⁾	63030	3877	85417	30110	40192
Зерно					
2004/5г.	26442	2531	33074	3902	22749
2005/6г. ¹⁾	26036	1656	33116	4770	23486
2006/7г. ¹⁾	24520	3346	33726	4360	24726
Пшеница					
2004/5г.	25860	14	31955	14812	9151
2005/6г. ¹⁾	26775	16	34783	16100	9283
2006/7г. ¹⁾	26500	11	34911	18700	9111
Пшеница дурум					
2004/5г.	4962	1	6752	3218	1013
2005/6г. ¹⁾	5915	1	8436	4000	1136
2006/7г. ¹⁾	4600	1	7201	3700	1001
Другие сорта пшеницы					
2004/5г.	20898	13	25203	11593	8138
2005/6г. ¹⁾	20860	15	25347	12000	8147
2006/7г. ¹⁾	22500	10	28710	15000	8110
Ячмень					
2004/5г.	13186	83	15371	1863	10019
2005/6г. ¹⁾	12481	40	16010	2700	10310
2006/7г. ¹⁾	11295	30	14325	2300	10025
Кукуруза					
2004/5г.	8837	2422	12401	242	10358
2005/6г. ¹⁾	9461	1600	12862	250	10812
2006/7г. ¹⁾	8485	3300	13585	200	11985
Рожь					
2004/5г.	418	1	487	122	220
2005/6г. ¹⁾	359	1	505	120	225
2006/7г. ¹⁾	310	1	471	110	221
Смешанное зерно					
2004/5г.	318	0	318	0	318
2005/6г. ¹⁾	303	0	303	0	303
2006/7г. ¹⁾	300	0	300	0	300

Масличные					
2004/5г.	11293	540	12674	5002	5743
2005/6г. ¹⁾	13904	465	16298	6725	6323
2006/7г. ¹⁾	12010	520	15780	7050	6355
Рапс					
2004/5г.	7728	108	8444	3412	3403
2005/6г. ¹⁾	9660	125	11415	5000	3915
2006/7г. ¹⁾	7800	150	10450	5000	3950
Подсолнечник					
2004/5г.	54	35	114	32	64
2005/6г. ¹⁾	89	25	132	45	67
2006/7г. ¹⁾	140	20	180	85	70
Соя-бобы					
2004/5г.	3048	393	3581	1122	2190
2005/6г. ¹⁾	3161	300	3731	1250	2181
2006/7г. ¹⁾	3110	350	3760	1350	2160

¹⁾ Прогноз. БИКИ, 1.8.2006г.

Ожидается, что средняя мировая цена на пшеницу снизится, но останется стабильной или возрастет для кукурузы и соевых бобов. Цены на канадские зерновые и масличные по-прежнему будут находиться под давлением сильного канадского долл. по отношению к американскому, а также будут зависеть от погодных условий во время сборки урожая в Канаде и США, импортного спроса со стороны Китая, уровня субсидирования экспорта зерновых в странах ЕС, величины фрахтовых ставок.

Пшеница. В 2005/6г. прогнозируется сокращение производства пшеницы в Канаде на 6% по сравнению с 2004/5г. до 19,6 млн.т. Внутренне потребление снизится. Возрастет на 16% до 13,2 млн.т. экспорт высококачественного зерна. По последней оценке (25 авг. 2005г.) Канадского пшеничного комитета, для твердой краснозерной яровой пшеницы №1 CWRS (Canada Western Red Winter) с содержанием протеина 11,5% доходы от продажи (PRO-Pool Return Outlook) составят 183 кан. долл./т (цены относятся к зернохранилищам в г. Ванкувере или бассейне реки Св. Лаврентия). PRO для пшеницы №1 CWRS с содержанием протеина 13,5% составят 195 кан.долл/т.

Премии за повышенное содержание белка в пшенице снизятся из-за большего, по сравнению с пред.г., предложения высококачественной яровой пшеницы.

Пшеница «дурум». В 2005/6г. производство «дурум» в Канаде останется на уровне 5 млн.т. Увеличение экспорта до 3,6 млн.т. связывают с возрастанием производства качественного зерна и увеличением спроса на канадское зерно со стороны основных импортеров вследствие засухи в Северной Африке и в районах Южной Европы. PRO для «дурум» №1 CWAD (Canada Western Amber Durum) с содержанием протеина 11,5% составит, по прогнозу Канадского пшеничного комитета, 191 кан.долл/т, что на 8 кан.долл. меньше, чем для 2004/5г., вследствие роста предложения со стороны США.

Ячмень. Прогноз по показателям для ячменя не изменился. Производство этой культуры в 2005/6г. составит 12,3 млн.т. Возрастет на 2% внутреннее использование ячменя в кормовых целях. Увеличится экспорт ячменя (до 2,5 млн.т.) вследствие растущего спроса на пивоваренный ячмень. Переходящие запасы снизятся по сравнению с 2004/5г. до 3,0 млн.т. Цена на кормовой ячмень (Canadian West), реализуемый вне CWB, составит порядка 110 кан.долл/т. Цены Канадского пшеничного комитета для ячменя №1 CW, по последним прогнозам, составят 127 кан.долл/т. Двурядный пивоваренный ячмень SS CW Two-Row будет стоить 172 долл/т (178 кан.долл/т в 2004/5г.).

Овес. В 2005/6г. производство овса возрастет незначительно до 4,1 млн.т. Возрастет до 2,1 млн. т использование овса на корм скоту внутри страны. Экспорт овса увеличится на 13% до 2,5 млн.т. вследствие улучшения качества урожая. Переходящие запасы овса составят 1 млн.т. Цена на овес в 2005/6г. будет находиться на уровне 2004/5г. и составит 120-140 кан.долл./т (сорт US №2 Heavy, цена на ближайшие фьючерсы Чикагской товарной биржи). Снизятся премии за дробленый овес.

Кукуруза. В 2005/6г. прогнозируется сокращение на 6% до 8,3 млн.т. производство кукурузы вследствие пониженной урожайности. В результате этого возрастет импорт до 2,8 млн.т. (в основном из США в восточные провинции Канады). Увеличится промышленное использование кукурузы внутри страны вследствие роста использования этой культуры в производстве этанола.

Средняя цена на кукурузу в 2005/6г. возрастет и будет находиться на уровне 110-120 кан.долл. (сорт № 2 SE, Чэтхэм).

Канола. По последнему прогнозу, в 2005/6г. производство канолы возрастет на 8% до 8,3 млн.т. Экспорт увеличится до 3,5 млн.т. Переходящие запасы канолы возрастут до рекордного уровня в 2,7 млн.т. (в 2004/5г. 1,6 млн.т.). Средняя цена в 2005/6г. на канолу может упасть до 280 кан.долл/т (Ванкувер) вследствие резкого роста переходящих запасов этой культуры в стране, а также снижения цен на соевые бобы и соевое масло в США.

Льняное семя. В 2005/6г. производство льняного семени возрастет на 104% до 1,04 млн.т. вследствие увеличения посевных площадей и урожайности. Резко возрастет экспорт семян льна до 700 тыс.т. (465 тыс.т. в 2004/5г.) из-за продолжающегося высокого спроса из стран ЕС. Цены на льняное семя будут находиться на уровне 320-360 кан. долл/т (Тандер-Бэй).

Соевые бобы. В 2005/6г. производство сои составит 3,0 млн.т. Возрастет использование для продовольственных и промышленных целей до 1,75 млн.т. Экспорт останется на прежнем уровне – 1 млн.т. Средняя цена на соевые бобы в 2005/6г. увеличится и будет находиться на уровне 240-280 кан.долл/т (Чэтхэм), что связывают с увеличением производства сои в США.

Новости Канадского пшеничного комитета. В начале авг. Канадский пшеничный комитет объявил величину первоначальных платежей за сданный фермерами урожай 2005/6г.

Вид зерна	Первоначальные платежи, кан.долл/т
Твердая краснозерная яровая пшеница	
№1 CWRS (13,5% протеина).....	121,00
№1 CWRS (12,5% протеина).....	127,00
№1 CWRS (11,5% протеина).....	133,60
Пшеница «дурум»	
№1 CWAD (12,5% протеина).....	130,00
№1 CWAD (11,5% протеина).....	122,50
Ячмень	
№1 CW.....	73,00
SS CW Two-Row (двурядный пивоваренный).....	119,00

Канадский пшеничный комитет в партнерстве с ведущими фермерскими организациями направил письмо министру международной торговли Дж. Питерсону с просьбой к федеральному правительству ускорить принятие двусторонних соглашений о свободной торговле со странами, представляющими ключевые рынки для канадской сельскохозяйственной продукции: Китай, Япония, Индия, Марокко,

Перу, Колумбия, Эквадор.

Канадский пшеничный комитет подписал соглашение с Корейской ассоциацией мукомольных предприятий (The Korea Flour Mills Industrial Association) на поставку 120 тыс.т. канадской яровой краснотельной пшеницы в период с 1 нояб. 2005г. по 31 окт. 2006г. Корея является постоянным партнером Канадского пшеничного комитета с 1969г.

Агропром с РФ

Объем двусторонней торговли сельхозпродукцией за 11 месяцев 2007г. увеличился на 5% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года и составил 225 млн.долл. США, при этом стоимостной объем российского экспорта в Канаду снизился на 11,5% (до 53 млн.долл. США), объем канадских поставок в Россию возрос на 11% (до 172 млн.долл. США). Большую долю в российском экспорте в Канаду традиционно занимает водка (до 85% стоимостного объема российского экспорта продукции АПК). В 2007г. экспорт водки из России снизился в 1,2 раза. Возросли поставки из России табака (курительного, гомогенизированного или восстановленного), семян подсолнечника и мелассы. На канадском рынке уже несколько лет присутствует продукция пивоваренной компании «Балтика», водка «Юрий Долгорукий» производства завода «Кристалл», конфеты класса «премиум» «Комильфо» Рузской кондитерской фабрики, а также соки компании «Вимм-Билль-Данн-Продукты питания».

Одним из основных продовольственных товаров, экспортируемых Канадой в Россию, является свинина. За 11 месяцев 2007г. канадские поставки в Россию в стоимостном объеме по позиции ТН ВЭД 0203 (свинина свежая, охлажденная или мороженая) составили 96,4 млн.долл. США, что соответствует 56% всего стоимостного объема канадского экспорта сельхозтоваров в Россию. Основным регионом, покупающим канадские мясные продукты, является Москва. Компании «Роналд Чисолм» и «Мейпл Лиф Фудс» имеют постоянные представительства в российской столице и тесные контакты с московскими перерабатывающими предприятиями, российскими импортерами («Система-Агро»), Российским мясным союзом. В целом, объем экспорта мясной продукции из Канады в Россию за 11 месяцев 2007г. возрос в 2,8 раза по сравнению с аналогичным периодом 2006г. и составил 124 млн.долл. США (это соответствует 74% всего объема экспорта продукции АПК из Канады в Россию).

В 2007г. продолжался рост поставок в Россию канадского племенного материала. Так, стоимость ввезенных в Россию за янв.-нояб. 2007г. чистопородных свиней в 6,2 раза превысила аналогичный показатель предыдущего года. В 2007г. начались поставки племенного крупного рогатого скота (учитывая результаты проведенной инспекции канадской ветеринарной службы и фермерских хозяйств, Россельхознадзор отменил с 29 янв. 2007г. ограничения на ввоз племенного крупного рогатого скота из Канады). Заметно возрос экспорт в Россию канадской с/х техники.

Приоритетным направлением двустороннего сотрудничества продолжает оставаться привлечение канадских инвестиций, новых технологий в АПК России. Из крупных российско-канадских проектов следует отметить реализуемый компанией «ДокаГен» инвестиционный проект в Дмитровском районе Московской обл. по производству картофеля для переработки в чипсы по контракту с международной компа-

нией «Фрито Лей». Компания также производит молоко и свинину. В хозяйстве применяются новейшие технологии хранения картофеля, воспроизводство безвирусных микроклубней российским гидропонным способом, улучшение молочного стада путем пересадки эмбрионов канадской голштинской породы.

Московская компания «Техномол» закупает в Канаде сою для своих перерабатывающих предприятий и ищет возможности переноса канадских сортов и технологий возделывания сои на предприятия Дальнего Востока и Краснодарского края.

Крупнейшая канадская компания «МакКейн Фудс» завершает работу по оценке места для строительства в Липецкой обл. завода мощностью 7-15 т/час по изготовлению замороженных картофельных продуктов.

Продолжает развиваться сотрудничество в области племенного дела. Заметно присутствие канадских компаний на российском рынке племенных продуктов (замороженное семя быков, эмбрионы) для молочного и мясного скотоводства. Канадская компания «Семекс Альянс», имеющая успешное работающее отделение в Нижегородской обл. («Семекс-Россия Холдинг»), осуществляет племенное обслуживание 86 хозяйств в Поволжском регионе, Ленинградской обл., Краснодарском крае. Канадское отделение американской компании ABS закрепилось в республике Мари-Эл, куда с начала 2005г. было поставлено 5000 доз семени быков. Экспортное торговое предприятие «АлтаЭкспорт Интернешнл», представляющее крупное племенное объединение провинции Альберта «Альта Дженетикс» (принадлежит голландскому концерну), начало осуществлять поставку 3000 эмбрионов мясных пород на 1,5 млн. кан. долл., производит их трансплантацию, обучает российских ветеринарных специалистов, консультирует по вопросам организации вертикально интегрированного предприятия по производству высококачественной говядины в Самарской обл. С российской стороны партнером является Межрегиональный фонд развития мясного скотоводства. Этот проект рассчитан на 10 лет.

По данным ОАО «Росагролизинг», в рамках приоритетного национального проекта «Развитие АПК» поставлено 2250 голов племенного крупного рогатого скота и 3460 племенных свиней канадской селекции. Так, в целях улучшения племенного стада в июне 2007г. в Республику Татарстан через «Росагролизинг» было поставлено 975 голов племенного скота голштинской породы, обладающей высокой молочной продуктивностью. В нояб. 2007г. из Канады в хозяйства Рыбнослободского района Республики Татарстан было доставлено 350 голов крупного рогатого скота для дальнейшего разведения и распространения по хозяйствам республики с целью получения «мраморного» мяса. 30 дек. 2007г. из Канады на свиномкомплекс «Боровково» Новокузнецкого района Кемеровской обл. были доставлены 1850 поросят элитных пород. Выход постного мяса у свиней канадской селекции значительно больше, чем у животных отечественных пород.

Вопросам сотрудничества в области животноводства была посвящена конференция «О перспективах развития сотрудничества в области молочного и мясного скотоводства», состоявшаяся в г. Оттаве во время визита 27-28 нояб. 2007г. в Канаду председателя правительства РФ В.А.Зубкова. В ходе работы конференции руководители агропромышленных комплексов Белгородской, Калужской, Владимирской, Улья-

новской, Ленинградской обл., Краснодарского края, Республики Калмыкия, а также департамента продовольственных ресурсов г. Москвы ознакомились с опытом работы канадских коллег, провели переговоры с целью установления партнерских отношений.

Примечателен проект по строительству откормочного хозяйства в Липецкой обл. по канадской технологии с перспективой производства до 50 тыс. голов скота в год. Для этих целей создано совместное предприятие «РусБиф Интернешнл» со стартовым капиталом 12 млн. кан. долл. Введена в эксплуатацию 2 (заключительная) очередь откормочного хозяйства для крупного рогатого скота. В ходе визита делегации минсельхоза РФ во главе с министром А.В. Гордевым в нояб. 2007г. проведены переговоры с североамериканскими компаниями по вопросу поставки оборудования для обработки и хранения зерновых на объектах ЗАО «Албиф».

Российская компания «Агрос» регулярно закупает канадские жатки, используя для транспортировки грузов хорошо зарекомендовавший себя АН-124 «Руслан». Положено начало сотрудничеству канадской машиностроительной компании «Джей-Лор» (пров.Онтарио) и завода сельхозмашиностроения «Ремтехмаш» по совместному производству мобильных кормораздатчиков. Ведутся переговоры об условиях поставки готового оборудования для производственных испытаний, а также отдельных узлов и агрегатов для производства аналогичной техники в Московской обл. В ряд российских регионов (Приморский край, Амурская обл., Пермский край) были поставлены канадские тракторы «Бюлер-Версатил-2425» с комплектом прицепного оборудования, используемые для вертикальной обработки почвы без оборота пласта, что позволяет регулировать влажность почвы и воздействовать на верхний плодородный слой, не разрушая его. В 2006г. объем продаж Buhler в России составил 193 машины. Компания ОАО «Ростсельмаш» (Ростов-на-Дону) отгрузила пять зерноуборочных комбайнов «Вектор» в провинцию Саскачеван для использования в уборочной кампании 2006г.

В конце июля 2007г. российская компания сделала предложение на покупку 80% акций канадского производителя тяжелых тракторов Buhler Industries. 31 окт. сделка, общая сумма которой составила 140 млн.долл. США, была завершена. Свой выбор в пользу Buhler Industries руководство российской компании объяснило производственным потенциалом канадского тракторостроительного предприятия, позволяющим выпускать технику мощностью от 140 до 535 л.с.

Одним из знаковых событий 2007г. для развития двустороннего сотрудничества в сфере АПК стал запуск российским производителем продуктов питания «Вимм-Билль-Данн» производства собственных брендов. Из местного сырья на фабрике в г. Торонто (провинция Онтарио) уже выпускаются морсы под маркой WonderBerry для продажи в крупнейших розничных сетях Канады, США, Франции, Израиля и других стран.

Канадские компании стали постоянными участниками ежегодных продовольственных выставок в Москве – Prodexpo, World Food. Министерство экономического развития и торговли провинции Онтарио в 2007г. приняло участие в ежегодной с/х выставке «Золотая осень» в Москве. На коллективном стенде провинции были представлены компании, специализирующиеся в производстве и распространении с/х

оборудования, а также в области племенного хозяйства. Делегация из представителей 16 канадских компаний и организаций, возглавляемая министром сельского хозяйства провинции Остров Принца Эдуарда Нейлом Леклером, посетила Первый международный конгресс и отраслевую выставку по картофелеводству, проходившие с 21 по 24 авг. 2007г. в Москве, на которых делегация также ознакомилась с деятельностью канадской компании «ДокаГен», реализующей проект в Дмитровском районе Московской обл. по производству молока и картофеля. Канадские компании из провинции Манитоба Crystal Spring Hog Equipment, Atom-Jet Industries, Ag Growth Industries, специализирующиеся на поставках оборудования для строительства с/х объектов, приняли участие в 14 Международном агропромышленном форуме «ЮгАгро», прошедшем в Краснодаре с 20 по 24 нояб.

Регулярными участниками канадских выставок в Торонто (Королевская с/х зимняя выставка) и Реджайне (Канадская с/х выставка) становятся животноводы многих областей и краев России. Впервые на крупнейшей на североамериканском континенте международной выставке продтоваров Sial Montreal 2007, проходившей с 28 по 30 марта 2007г. в г. Монреале, приняли участие компании из России. На коллективном стенде министерства сельского хозяйства России были представлены ООО «Агросоюз «Юг Руси» (Ростовская обл.), ОАО «Вимм-Билль-Данн Продукты Питания» (г. Москва), АВК «Эксима» (г. Москва), ОАО «Царицыно» (г. Москва), ЗАО «Группа предприятий «ОСТ» (г.Черноголовка, Московская обл.). На отдельном стенде экспонировал свою продукцию ОАО Московский пиво-безалкогольный комбинат «Очаково». На стенде канадской компании Gemirex, дистрибутора кондитерских изделий, была представлены конфеты класса «премиум» «Комильфо» Рузской кондитерской фабрики.

Представители российских компаний отметили, что рассматривают участие в SIAL Montreal как эффективный инструмент презентации канадским потребителям российской продовольственной продукции с перспективой выхода на рынки США и Канады.

Церемонию открытия выставки и экспозиции российских компаний посетил министр сельского хозяйства России А.В. Гордеев. Были организованы переговоры с дистрибутором в Канаде российской водки «Юрий Долгорукий» (производство завода «Кристалл»), проинформировавшим российских коллег о практике выхода на канадский рынок алкогольной продукции. Оказано содействие в ознакомлении с экспонатами SIAL членам делегации РСПП, посетившим выставку после завершения российско-канадского бизнес-саммита, прошедшего в Оттаве 25-27 марта 2007г.

MacCain Foods. Начальная производственная мощность создаваемого в России предприятия по производству картофеля фри предусматривается на уровне 28 тыс.т. готовой продукции в год с увеличением через 4г. до 50 тыс.т. (7,5 т/час на начальном этапе с дальнейшим увеличением до 25 т/час).

Планируется, что продукция предприятия будет реализовываться как на российском рынке, так и экспортироваться в Белоруссию, Украину, Латвию, Литву, Грузию, Молдавию и другие страны Восточной Европы.

В качестве сырья для предприятия потребуется ежегодно до 1 млн.т. высококачественного картофеля. С этой целью в рамках проекта предусматривается

выделение средств на с/х оборудование, семена, удобрения. Под картофелем будет занято до 3 тыс. га. земли, а с учетом 3-летней ротации общая обрабатываемая площадь составит до 10 тыс. га. При этом компания направит своего агронома по выращиванию картофеля для совместной работы с местными сельхозпроизводителями. Предполагается, что урожайность картофеля будет находиться на уровне 30-45 т/га.

Инвестиции «МакКейн Фудс» по проекту строительства предприятия в России составят 65-100 млн.долл., будут созданы рабочие места для 100-150 чел., а также передано «ноу-хау» и приобретено оборудование для выращивания картофеля на 10 тыс. га.

Международная академия информатизации Канады. В стадии реализации находится проект строительства в г. Слюдянка Иркутской обл. самого крупного в России завода по производству бутилированной питьевой воды из озера Байкал мощностью до 1 млн. л. в день. Для осуществления проекта создано совместное российско-канадское предприятие «Живая вода Байкала», генеральным менеджером и координатором проекта выступает Международная академия информатизации Канады (г. Монреаль). Стоимость проекта оценивается в 32 млн.долл. США, доля канадских инвестиций составляет 70%. Будут использованы технологии и оборудование французской компании «Сидель» (добыча, очистка и розлив воды) и канадской «Хаски» (производство пластиковой тары). К настоящему времени арендованы земельные участки на берегу озера, получена государственная лицензия, разработаны бизнес-план и технико-экономическое обоснование, осуществляются строительные-монтажные работы.

RusBeef International. «РусБиф Интернешнл» — это российско-канадское совместное предприятие (российский партнер-ЗАО «Олбиф», канадский — «Роузберн Ранчиз»). Предприятие со стартовым капиталом 12 млн.долл. создано для реализации в Липецкой обл. проекта по строительству откормочного хозяйства с перспективой производства до 50 тыс. голов скота в год. Привлекаются канадские капиталы и «ноу-хау».

DokaGene Technologies. Компания «ДокаГен» реализует проект в Дмитровском районе Московской обл. по производству молока и картофеля. Особенностью проекта является внедрение новых технологий размножения безвирусных сортов микроклубнями на гидропонике, строительство современных помещений для хранения готовой продукции.

Рабочая группа МЭК по вопросам сельского хозяйства. Создана в соответствии с решением 1 сессии Российско-канадской межправительственной экономической комиссии (МЭК) в 1995г., является основным органом, координирующим двусторонние отношения в сфере АПК.

Куратор Рабочей группы с российской стороны — Минсельхоз России. Сопредседателем с российской стороны является директор Департамента международного и регионального сотрудничества Минсельхоза России А.И.Вершинин, с канадской стороны — гендиректор Бюро международных рынков Минсельхозпрода Канады Дж. Шоу.

Очередное заседание Рабочей группы МЭК по вопросам сельского хозяйства состоялось 26 марта 2007г. в Оттаве во время проведения VI сессии. Заседание прошло под председательством: с российской стороны — А.И.Вершинина, директора департамента международного сотрудничества Минсельхоза России; с канадской стороны — Э. Марсланда, заммини-

стра сельского хозяйства и продовольствия Канады.

В ходе заседания большое внимание было уделено сотрудничеству в таких сферах, как племенное и молочное животноводство (включая возможное участие канадских компаний в реализации с/х проектов на территории России в рамках национального проекта «Развитие агропромышленного комплекса»), проведение совместных с/х исследований. Российская сторона проявила интерес и к другим направлениям сотрудничества: производству биотоплива, развитие сельских территорий (агротуризм), обмен опытом в разработке аграрной политики, возобновление работы в области с/х образования.

Обсуждая вопросы торговли и доступа на рынок, обе стороны выразили намерение расширять сотрудничество между соответствующими службами, ответственными за безопасность продуктов питания, защиту растений и здоровье животных. Канадская сторона подняла вопрос о ветеринарных и фитосанитарных аспектах доступа на российский рынок, вызывающих озабоченность Канады, и предложила экспертам ветеринарных служб обеих стран в возможно короткие сроки обсудить данный вопрос и затем представить доклад с результатами Рабочей группе через сопредседателей. Канадская сторона также попросила Российскую Федерацию ввести новую тарифную квоту на свиной тримминг. 5 мая 2007г. вышло соответствующее постановление правительства РФ за №263 «О внесении изменений в таможенный тариф РФ и в постановление правительства РФ от 5 дек. 2005г. №732». В ходе заседания российская сторона предоставила парафированный ветеринарный сертификат на экспорт из Канады в Россию племенных свиней.

Было решено проводить заседания Рабочей группы ежегодно с привлечением деловых кругов, а регулярные контакты осуществлять на уровне уполномоченных экспертов России и Канады.

В ходе визита в Канаду с 28 по 30 нояб. 2007г. делегации во главе с председателем правительства России В.А.Зубковым было подписано совместное заявление министерства сельского хозяйства и продовольствия Канады и министерства сельского хозяйства России о сотрудничестве в области сельского хозяйства, где было подтверждено, что Рабочая группа по вопросам сельского хозяйства в рамках МЭК «продолжит свою деятельность по вопросам, представляющим интерес Сторон, путем проведения регулярных ежегодных встреч и с участием заинтересованных представителей агробизнеса обеих стран», а также то, что Рабочая группа «будет являться главным органом, ответственным за координацию дальнейшего сотрудничества в области сельского хозяйства». В ходе визита правительственной делегации была подписана также декларация о намерениях между Канадским агентством инспекции продовольствия и Россельхознадзором создать технические рабочие группы по безопасности продовольствия, фитосанитарным и ветеринарным вопросам.

Рабочая группа РКДС по вопросам АПК. В ходе проведения второй сессии Российско-канадского делового совета (РКДС), прошедшего совместно с заседанием VI сессии МЭК в марте 2007г. в Оттаве в рамках российско-канадского делового саммита, была создана и провела свое первое заседание рабочая группа РКДС по вопросам АПК. Работа группы прошла под председательством: с российской стороны — И.А.Оболенцева, председателя Комиссии по АПК Совета РСПП по конкурентоспособности и отрасле-

вым стратегиям, Председателя совета директоров Русской агропромышленной корпорации; с канадской стороны – Н.Ханта, директора Московского отделения КДАРЕ, представителя компании «Чисхолм Интернешнл».

В заседании приняло участие 50 представителей канадского и российского бизнеса. Обсуждались следующие вопросы: финансирование с/х проектов в России (выступление Ю.В.Трушина, председателя правления ОАО «Российский с/х банк» и В.Я.Лимарева, председателя совета директоров ОАО «Росагроснаб»); сотрудничество в области свиноводства (выступления Н.Я.Демина, президента Союза свиноводов России, генерального директора Акционерной внешнеэкономической компании «Эксима» и компании «Доналдсон Интернешнл Лайвсток»), птицеводства (выступление И.А.Оболенцева, председателя совета директоров Русской агропромышленной корпорации); строительство в России животноводческих комплексов (выступление Фреда Гренстега, президента компании «ФГС Констракшн»); сотрудничество в зерновой отрасли (выступление Пола Весадала, президента компании «Агри-Тек Интернешнл»); вопросы доступа на российский агропродовольственный рынок (выступление И.А.Оболенцева, председателя Комиссии по АПК Совета РСПП по конкурентоспособности и отраслевым стратегиям).

Подводя итоги дискуссий в ходе проведения рабочей группы РКДС по вопросам АПК, участники заседания отметили необходимость создания более благоприятных условий для взаимной торговли и инвестиций, выразили готовность оказывать содействие представителям агробизнеса обеих стран в реализации проектов двустороннего сотрудничества, а также высказали намерение продолжить деятельность рабочей группы на регулярной основе.

Приоритетами являются: более широкое привлечение российских регионов и канадских провинций к сотрудничеству в сфере АПК; расширение двустороннего сотрудничества между российскими и канадскими отраслевыми объединениями в сфере АПК; налаживание проведения на регулярной основе совместных заседаний Рабочей группы по вопросам сельского хозяйства МЭК и Рабочей группы РКДС по вопросам АПК.

Рыболовство с РФ

Объем российско-канадской торговли рыбой и морепродуктами за 11 месяцев 2007г. вырос в 1,4 раза по сравнению с аналогичным периодом 2006г. в основном за счет увеличения канадского экспорта в Россию. Произошло это, главным образом, за счет роста поставок в Россию креветок (из Ньюфаундленда), хека (из Британской Колумбии).

Российские морепродукты поступали преимущественно в Британскую Колумбию и Онтарио. Канадские поставки в Россию осуществлялись, в основном, из Ньюфаундленда, Новой Шотландии, Британской Колумбии. В структуре российского экспорта преобладают крабы, треска мороженая. Канадские поставки в Россию представлены, в основном, креветками, скумбрией (импорт из Ньюфаундленда, Новой Шотландии), хеком (импорт из Британской Колумбии).

Важную роль в развитии российско-канадских отношений в области рыболовства играет участие обеих стран в работе НАФО (NAFO – the North-West Atlantic Fisheries Organization – Международная организация по рыболовству в Северо-западной Атлантике), определяющей порядок вылова в конвенционных во-

дах Атлантического океана, прилегающих к 200-мильной экономической зоне побережья Канады.

По данным представителя Госкомрыболовства России в Канаде, количество российских судов работавших на промысле в Зоне регулирования НАФО в разные периоды составляло до 14 единиц. Показатели в 2007г. по сравнению с показателями 2006г., а также 2005г. улучшились. В 2007г. национальная квота России по наиболее ценному объекту промысла гренландскому палтусу была полностью освоена. Всего же за период с янв. по дек. в зоне регулирования НАФО российскими судами было выловлено 7579 т. рыбы (на 520 т. больше показателей прошлого года) и 187 т. креветки.

В ходе ежегодной сессии НАФО в сент. 2007г. делегации России удалось внести изменения в правила НАФО и добиться поддержки нашего предложения об уменьшении размера ячеи, используемой при промысле морского окуня в подрайоне 30 зоны НАФО со 130мм. до 90мм. Действовавшие в подрайоне 30 НАФО с 1996г. требования к размеру унифицированной ячеи в 130 мм., применяемой при промысле донных видов промысловых рыб, делали практически невозможным осуществление ранее традиционного для российских рыбаков промысла морского окуня в этом районе. В силу этого обстоятельства с 2004г. российские рыболовные суда вообще не вели промысловых операций в подрайоне 30 Зоны НАФО, что в целом негативно сказывалось на общем итоге промысловых усилий России в Северо-Западной Атлантике.

Как и в 2006г., на приемке сырца хека от канадских рыбаков в рамках сезонного совместного предприятия работали российские суда. В проекте участвовали суда, принадлежащие компании ООО «Востокрыбпром», г. Хабаровск. Имеется информация о принятии 6700т. хека.

В 2007г. в двустороннем сотрудничестве между Россией и Канадой в области рыболовства произошли значимые позитивные изменения. В ходе рабочего визита председателя правительства РФ В.А.Зубкова в Канаду в нояб. 2007г. руководителем госкомрыболовства России А.Н.Крайним и министром рыболовства и океанских ресурсов Канады Л.Херном был подписан межведомственный меморандум о взаимопонимании по сотрудничеству в области рыболовства. Меморандум стал первым после 1984г. двусторонним документом, обновившим нормативно-правовую базу российско-канадских отношений в области рыболовства. Он определяет параметры сотрудничества в отрасли между двумя странами, регулирует систему взаимного информирования сторон по интересующим вопросам рыболовства, обеспечивает конкретные механизмы контроля за выполнением достигнутых договоренностей, в частности было принято решение о создании Российско-Канадского Комитета по вопросам рыболовства. Первое заседание Комитета состоится в России, ориентировочно в июле 2008г.

Позитивным направлением сотрудничества можно назвать предложение о возобновлении приемки российскими плавбазами от канадских рыбаков разных видов водных биоресурсов. Достигнуты предварительные договоренности о возможности принятия у канадских рыбаков на Тихоокеанском побережье в 2008г. хека, горбуши и сардин, на Атлантическом побережье Канады мойвы и сельди. Вопрос будет рассматриваться на первом заседании Российско-Канадского Комитета по вопросам рыболовства в Москве.

Леспром

Положение в лесной и деревообрабатывающей промышленности Канады заметно осложнилось в последнее время. Это связано, с ущербом, наносимым части лесов жучками-вредителями, усилением конкуренции на мировом рынке, отраслевыми конфликтами с США. Данные факторы, как отмечается в специальном обзоре министерства с/х США, блокируют развитие лесного сектора Канады. В 2005г. пораженными вредителями оказались 7 млн. га лесных массивов в пров. Британская Колумбия и Альберта, на долю которых соответственно приходится 33,8% и 12,5% всей площади лесов, в которых заготавливается деловая древесина. Ущерб был причинен 283 млн.куб.м. леса. Ежегодно в результате распространения «жучковой эпидемии» в Канаде в ближайшей перспективе будет гибнуть 90 млн.куб.м. сосновой древесины. На решение этой проблемы, как считают, уйдет не менее 10 лет.

Провинциальные власти принимают меры по борьбе с эпидемией. В Британской Колумбии, разработан и осуществляется план действий на 2005-10гг. На восстановление лесов из бюджета пров. в течение 3 лет предполагается выделить 101 млн.кан.долл. Власти Британской Колумбии и Альберты, подписали 5 летний меморандум о распределении издержек, связанных с борьбой против распространения эпидемии. Финансовая помощь в 100 млн.кан.долл. была оказана и федеральным правительством страны. Помимо финансовых вложений в решение проблемы борьбы с жучками-вредителями, в Британской Колумбии установлен контроль за вырубкой поврежденной древесины, разрешающий, увеличивать ее заготовку по специальным лицензиям. Одной из задач местных властей является изыскание возможностей использовать зараженную древесину для производства менее значительных изделий. В пров. строятся новые деревообрабатывающие предприятия, стимулируя тем самым кратковременный подъем в лесной отрасли.

В последние годы в Канаде возрос спрос на улучшенные категории лесных товаров, что отразилось на расширении площади сертифицированных лесов в стране. На начало апр. 2005г. Канада располагала самыми значительными в мире массивами сертифицированных лесов, занимающих 113,2 млн. га из общей лесной площади в 402 млн. га. По сравнению с 2004г. масштабы сертификации лесов в Канаде в 2005г. увеличились на 80%, а относительно показателя 3 летней давности — почти в 5 раз. В 2006г. площадь сертифицированных лесов в стране должна возрасти до 136 млн. га.

С целью укрепления позиций на мировом рынке леса в Канаде принимаются меры по повышению эффективности лесной промышленности, снижению издержек производства и созданию условий для оперативного реагирования отрасли на запросы потребителей. Усиление конкуренции на рынке, неблагоприятный курс канадской валюты, рост энергозатрат и расходов по доставке древесины привели к закрытию ряда предприятий в стране и обусловили развитие процесса слияний и консолидации компаний.

Несмотря на усиливающуюся конкуренцию на мировом рынке, Канада остается одним из крупнейших поставщиков лесных товаров. На нее приходится 16% их общего экспорта. В 2004г. Канада экспортировала лесной продукции на 44,6 млрд.кан.долл., что на 12,6% превысило уровень 2003г. Основным покупателем канадских лесных товаров выступали США. Эк-

спорт в эту страну составил 35,5 млрд.кан.долл. Рост экспорта канадской лесной продукции в США продолжался и в 2005г.

На рынке США Канада все больше сталкивается с конкуренцией со стороны китайских поставщиков, с возрастающим влиянием экспортеров из России и прибалтийских государств. Канада стремится диверсифицировать структуру своего экспорта и расширить рынки ее сбыта. Упор делается на активизацию торговли с Китаем, который превратился в четвертого важного импортера канадской лесной продукции. Одним из ключевых рынков сбыта канадских лесных товаров становится Япония.

Виды лесной продукции Канады, в млн.куб.м.

	2004г.	2005г.	2006г.
Хвойный лес			
Производство.....	161,0	162,5	163,0
Импорт.....	3,6	4,2	4,2
Ресурсы.....	164,6	166,7	167,2
Экспорт.....	3,6	4,4	4,4
Потребление.....	161,0	162,2	162,8
Хвойные пиломатериалы			
Производство.....	81,7	83,2	83,3
Импорт.....	0,7	0,7	0,6
Ресурсы.....	82,4	83,9	83,9
Экспорт.....	55,1	55,5	55,6
Потребление.....	27,2	28,4	28,3
Фанера из хвойных пород			
Производство.....	2,2	2,2	2,2
Импорт.....	0,2	0,2	0,1
Ресурсы.....	2,4	2,4	2,3
Экспорт.....	0,5	0,5	0,5
Потребление.....	1,9	1,9	1,9
Круглый лес твердых пород умеренной зоны			
Производство.....	33,5	33,7	33,5
Импорт.....	2,7	2,2	2,1
Ресурсы.....	36,2	35,9	35,6
Экспорт.....	0,3	0,4	0,3
Потребление.....	35,9	35,5	35,3
Пиломатериалы из твердых пород умеренной зоны			
Производство.....	1,8	1,8	1,8
Импорт.....	2,6	1,3	1,3
Ресурсы.....	4,4	3,1	3,1
Экспорт.....	1,4	1,4	1,4
Потребление.....	3,0	1,8	1,8
Фанера из твердых пород дерева			
Производство.....	0,12	0,12	0,12
Импорт.....	0,23	0,40	0,30
Ресурсы.....	0,35	0,52	0,42
Экспорт.....	0,24	0,25	0,24
Потребление.....	0,12	0,27	0,18

БИКИ, 2.2.2006г.

В соответствии с конституцией Канады Constitution Act (1867г.) вопросы правового регулирования частной собственности, включая продажу земли и лесных угодий, отнесены к юрисдикции провинций и территорий страны (статья 91, пункты 5 и 13).

По статье 92А, пункт 1 законодательная власть провинций имеет исключительное право принимать нормативные акты по отношению к развитию, консервации и управлению лесными ресурсами, включая производство сырьевых материалов. Пункты 2 и 4 оговаривают право провинций принимать решения по экспорту продукции лесной индустрии, ее налоговому обложению и ценообразованию. Федеральные власти оставляют за собой право вмешиваться в провинциальное регулирование этих вопросов, и, в случае конфликта провинциальных и федеральных зако-

нов предусмотрена оговорка о превалянии федерального акта (пункт 3).

В гражданском праве Канады Законом о федеральной собственности Federal Real Property and Federal Immovables Act (1991, с.50) закреплены полномочия федерального правительства на передачу в собственность физическим или юридическим лицам государственности (grants или concessions), включающей лесные земли.

Половина канадской территории покрыта лесами, площадь которых составляет 417,6 млн. га. Особенностью Канады является то, что 94% всей этой территории находится в государственности. Из них: 71% относится к юрисдикции провинций, а 23% — во владении федерального правительства. Федеральные лесные угодья, а они большей частью расположены в канадских территориях (Северо-западные территории, Юкон и Нунавут), переданы в управление территориальным властям.

Оставшиеся 6% лесных площадей Канады находятся в частном владении 450 тыс. семей, отдельных граждан, корпораций, организаций, сообществ, и располагаются, в основном, в восточных провинциях (Квебек, Онтарио и Британская Колумбия). В последнее время наблюдается тенденция к дроблению этих владений на более мелкие участки. В среднем по стране на одно частное владение приходится 43 га.

Каждая провинция или территория имеет свой взгляд на регулирование вопросов лесопользования, включая отношения с собственниками, лесорубочными компаниями, корпорациями, и вырабатывает свои законы, правила и стандарты в этой сфере. В федеральном регулировании остаются такие вопросы, как научные исследования, торговля и международные связи, защита окружающей среды, правила применения пестицидов, обучение и индейские вопросы.

Немногие провинции имеют законы, относящиеся к регулированию лесопользования в частных владениях, и в основном они затрагивают вопросы защиты русла рек, редких растений, защиты против пестицидов и болезней и планирования землепользования. Закон о лесе пров. Квебек Forest Act (L.R.Q., Chapter F-4.1, 1996, с. 14, s.1.) предусматривает часть 3, относящуюся к управлению частными землями. В частности, оговаривается организация региональных ассоциаций собственников лесных участков для целей участия их в выработке провинциальной политики в лесопользовании. Предусмотрена частичная финпомощь со стороны государства на эти цели. В Британской Колумбии принята программа сдачи в аренду провинциальных земель собственникам небольших участков с целью предоставления им больших возможностей по эффективному использованию более крупных лесных площадей.

Из 286 млн. га лесных земель Канады, пригодных для коммерческих целей, 220 млн. га находятся в долгосрочной аренде у промышленных корпораций. Существует два общих типа этой аренды: на основе площадей и на основе объемов вырубki.

По первому типу корпорации владеют землей сроком до 20-25 лет с последующим его продлением. Арендаторы несут ответственность за вырубку леса и общий менеджмент арендованной земли. Они оплачивают налог на порубку государственного леса, годовую арендную плату, роялти и другие финсборы, установленные провинциальными властями. Единого федерального стандарта в этой области не существует.

В соответствии со вторым типом арендаторы владеют землей в более короткие сроки, но и несут мень-

шую ответственность за арендуемый участок земли. Так они не отвечают за менеджмент участка. Оставшиеся 66 млн. га лесных земель, в основном, сдаются в краткосрочную аренду, используются по лицензии и др. краткосрочным видам аренды.

В большинстве провинций основным регулятором, контролирующим лесопользование служит так называемый Уровень ежегодных разрешенных вырубок Annual allowable cut (AAC), устанавливаемый в каждой провинции. Этот показатель, осуществляющий нормативное регулирование, направлено на установление верхних пределов ежегодных вырубок, пересматривается каждые 5-10 лет, причем в каждой провинции критерии, принимающиеся в расчет при его определении, разные, что соответственно не позволяет установить единый стандарт.

Рассмотрим систему законодательного регулирования лесопользования в канадской пров. Британская Колумбия, являющуюся одним из основных производителей лесной продукции. По площадям, занятым лесными угодьями (60,6 млн. га), она стоит на 2 месте после Квебека. 95% из них находится в провинциальной собственности, 4% — в частном и 1% — федеральная собственность.

Право менеджмента (управления) государственными лесными землями, представляющими коммерческий интерес, передано в руки частных инвесторов, корпораций, компаний, обществ и др., через систему аренды Timber Tenure System. Система представляет собой целый ряд арендных соглашений, форма, степень ответственности, обязательства сторон и сроки которых различны.

Исторически так сложилось, что до 1912г., когда правительство Канады было заинтересовано в развитии транспортной инфраструктуры (железных дорог), привлечении рабочей силы и инвестиций в неразвитые лесные районы страны, осуществлялась практика безвозмездной передачи (Crown Grant) государственных лесных угодий железнодорожным и лесоперерабатывающим компаниям и фирмам в собственность. Большинство из существующих в настоящее время 6% частных лесных угодий страны были получены таким образом.

Другими способами приобретения лесных земель в собственность были их заселение (до 1970г.) или покупка. Сейчас покупка государственных лесных земель в соответствии с Land Act (RSBC 1996, Chapter 245) пункт 23 не осуществляется.

После 1912г. стала развиваться форма предоставления лесных земель во временное владение или пользование, т.е. в аренду (лизинг) Timber Leases или по лицензии Timber Licences для целей лесопользования при сохранении их в государственной собственности. В пров. Ньюфаундленд федеральным правительством в 1922г. лесные земли площадью 1 млн. га были предоставлены канадской фирме Abitibi Consolidated в пользование на 99 лет на условиях одноразовой аренды, без права пролонгации, которая действует и поныне.

Основным провинциальным нормативным актом, определяющим законодательное регулирование функционирования этой системы, является Закон о лесах Британской Колумбии Forest Act Of British Columbia (RSBC 1996, Chapter 157). Глава 3 этого закона нормативно устанавливает 10 долгосрочных и краткосрочных форм соглашений, по которым физические и юридические лица приобретают права владения государственными лесными угодьями на различный срок. Эти соглашения в зависимости от площади и объемов вырубki подразделяются на два типа:

К первому типу относятся (по площадям): промышленная лицензия timber licence (TL); лесное соглашение tree farm licence (TFL); лицензия на малую вырубку и продажу древесины woodlot licence (WL); лицензия на вырубку licence to cut; разрешение на просеку для дороги road permit; лицензия на поставки елок Christmas tree permit. Ко второму типу относятся (по объему): лесная лицензия forest licence (FL); лицензия на крупноразмерную вырубку и продажу древесины timber sale licence (TSL); соглашение о производстве целлюлозы pulpwood agreement (PA); разрешение на вырубку free use permit.

Лицензия Timber licence предусматривает право ее владельца на производство порубочных работ в специальном участке леса и заключается на срок производства этих работ. Его обязательства включают в себя: охрану окружающей среды, операционное планирование вырубки, строительство лесных дорог и лесовосстановление. По завершению этого цикла работ лицензия прерывается. Выдается в основном промышленным корпорациям.

Соглашение Tree farm licence дает арендатору исключительное право на управление арендованными землями, включая вырубку в установленных пределах (ААС) и предполагает его наибольшую ответственность, включающую обязательства по охране окружающей среды, перспективному и операционному планированию вырубки, строительству лесных дорог и лесовосстановлению. Большинство TFL предусматривает наличие у арендатора производственных мощностей по производству продукции из леса. Обязательное привлечение лесозаготовительных субподрядчиков для производства вырубки леса. Срок действия аренды не превышает 25 лет с возможным продлением на 5 лет.

Лицензия Woodlot licence разрешает совершать вырубку леса с ежегодным лимитом не более 10 тыс. куб.м. Из-за малых объемов операций с лесом она, как правило, выдается физлицам, индейским общинам и небольшим компаниям. Срок действия — не больше 20 лет, с возможной пролонгацией на следующие 10 лет.

Лицензия Licence to cut выдается арендатору государственных земель, не имеющему разрешения на вырубку леса в коммерческих целях (строителям дорог для геофизических исследований, трубопроводов и скважин). Срок — не больше 3 лет.

Разрешение Road permit выдается лицам для осуществления ими строительства дорог через лесные угодья с целью обеспечения доступа к лесным угодьям. Срок действия — на время строительства.

Лицензия Christmas tree permit разрешает выращивать и продавать елки для праздников. Срок действия — до 10 лет.

Лицензия Forest licence предоставляет право владельцу осуществлять ежегодную вырубку леса в пределах установленной нормы. По этому договору на него возлагаются значительные обязанности по охране окружающей среды, операционному планированию вырубки, строительству лесных дорог и лесовосстановлению. Большинство FL предусматривает наличие у лицензедержателя производственных мощностей по переработке леса. Возможно включение условия по обязательному привлечению лесозаготовительных субподрядчиков. Срок действия — до 15 лет с последующим продлением на 5 лет.

Лицензия Timber sale licence представляет собой широко распространенную форму договора на вырубку леса с ежегодным лимитом более 10 тыс. куб.м.

Обязанности ее владельца включают в себя: обязательства по охране окружающей среды, операционному планированию вырубки и лесовосстановлению. Срок не превышает 10 лет и, зачастую, не предусматривает продления.

Соглашение Pulpwood agreement предусматривает право на вырубку леса, пригодного для производства целлюлозы, в случае отсутствия необходимых сырьевых источников. Обязательно условие строительства и функционирования целлюлозного производства. Обязательно условие приобретения не возобновляемой лицензии TSL на вырубку леса. В этом случае TSL предусматривает максимально возможные объемы вырубки. Срок аренды по WL не превышает 25 лет и не возобновляется.

Разрешение Free use permit дает право ее владельцу на безвозмездную вырубку небольшого количества леса, как правило, для своих повседневных нужд (дрова, культурные мероприятия), для освобождения земель под с/х производство, для обустройства участка на добычу полезных ископаемых. Срок — не больше 1г.

Все вышеуказанные формы соглашений, лицензий и аренды предусматривают выплаты в бюджет провинции. Это — налог на порубку гослеса и годовая арендная плата. Ставка налога устанавливается в зависимости от кубатуры вырубленного леса (статья 105 Закона), а арендная плата определяется по соответствующему Указу лейтенант-губернатора провинции (статья 111 Закона).

Следует отметить двоякую роль, выполняемую ААС. В первую очередь, он призван не допускать сверхнормативных вырубок, а во вторую, помогает обеспечивать необходимый уровень стабильности занятости населения, особенно в малоразвитых труднодоступных лесных регионах страны. Статьей 64 Закона установлено обязательство владельца лицензии, арендатора или лица заключившего соглашение, по соблюдению им ежегодного уровня ААС плюс или минус 50% одновременно или плюс или минус 10% в течение последовательных 5 лет. За невыполнение этого условия предусмотрен штраф.

Обращает на себя внимание условие создания производственных мощностей по переработке древесины и производству изделий из нее. Большинство TFL и FL обязывают их владельцев осуществлять переработку срубленной древесины на своих производственных мощностях. Неисполнение этого условия ведет к сокращению разрешенного уровня ААС и передачи его др. операторам. Статья 127 Закона определяет условие, что вся добытая на территории провинции древесина подлежит утилизации или переработке на этой же территории. Исключения возможны только по Указу лейтенант-губернатора провинции.

80% ежегодных разрешенных вырубок приходится на периодически продлеваемые Соглашения Tree farm licence и Лицензия Forest licence, большинство которых было заключено или выдано в 50г. прошлого столетия. Оставшиеся 20% приходятся на краткосрочные и не продлеваемые виды аренды. Причем современная провинциальная политика в этой области направлена на предоставление прав лесопользования на тендерных или аукционных условиях, без права продления срока действия. Предпочтение отдается предложениям, наиболее отвечающим провинциальным целям (лицензии на вырубку леса, пострадавшего от насекомых или для целей повышения занятости населения в конкретном районе).

Соседствующая же с Британской Колумбией пров. Альберта имеет более простую трехуровневую систе-

му предоставления лесных угодий в аренду, которая включает в себя: разрешения на вырубку Timber Permits; порубочные квоты Timber Quotas; арендные соглашения Forest Management Agreements (FMA).

Разрешения на вырубку предоставляются, как правило, на вырубку определенных пород деревьев и для специальных целей (новогодние елки, саженцы, столбы). Эти разрешения выдаются на срок от 30 дн. до 2 лет, по истечении которого возможно его продление.

Порубочные квоты представляют собой соглашения между провинциальными властями и промышленной корпорацией, заключаемые на срок до 20 лет с возможной пролонгацией, и базируются на состоянии местного лесного фонда. Они дают корпорации право на определенный процент вырубки леса от установленной ААС в определенном районе. В обязанности провинции входит осуществление перспективного планирования развития этого района с учетом восстановления лесного покрова. Корпорация же несет ответственность за предоставление своих производственных и оперативных планов по управлению лесными угодьями, содержащими описание конкретных участков вырубки, методов осуществления вырубок и лесопосадок. Эти платы рассматриваются на соответствие перспективному плану развития всего лесного фонда провинции в целом.

Арендные соглашения (FMA) — это двусторонние соглашения между провинцией и лесной корпорацией, построенные на территориальной основе, дающие право этой компании определять, выращивать, рубить и удалять лесные посадки с определенной земельной территории. Они заключаются на срок до 20 лет с последующей пролонгацией.

Эти соглашения возлагают большую ответственность на промышленную корпорацию по развитию определенной лесной территории, включая долгосрочное планирование, как посадок, так и вырубок леса. Они также сопряжены с обязательством арендаторов по проведению консультаций с населением арендуемых районов, обеспечению их информацией о перспективах развития этого района и т. п. вопросов, за свой счет. Арендатор обязан в течение первых 5 лет владения территорией предоставить правительству провинции на утверждение Детальный управленческий план Detailed Forest Management Plan, который в последствии обновляется каждые 10 лет.

FMA не предусматривают передачу лесных угодий от провинциальных властей арендатору в собственность. Лесные квоты и Арендные соглашения (FMA) по истечении 20-летнего периода подлежат пересмотру и корректировке в зависимости от экологической обстановки и других факторов. Эти долгосрочные формы аренды позволяют заинтересовать промышленные лесные корпорации в разумном подходе к сохранению природных лесных ресурсов без передачи им права собственности самими этими ресурсами.

В Канаде получает распространение новая пилотная форма сдачи лесных угодий в долгосрочную аренду сообществам граждан Community Forest Agreement. По этой аренде ее владелец приобретает исключительные права на заселение определенного участка, менеджмент лесных угодий и вырубку леса. Арендаторы также имеют право на установление ставок оплаты сбора грибов, ягод, трав и других даров леса на занимаемых ими участках. Срок аренды — 25-99 лет, возобновляемый каждые 10 лет. Предусматривается 5-летний испытательный срок перед заключением договора. Арендатор выплачивает налог на поруб-

ку государственного леса и годовую арендную плату. Общая площадь по этому договору может включать в себя земли из государственного резерва для индейцев и частные земли. Договор предусматривает обязательства арендатора по проведению консультаций с общественностью района, составление управленческого плана, аудита и отчета перед провинциальными властями о своей деятельности.

Прослеживается общая тенденция среди провинций Канады на выработку новых подходов к использованию лесного богатства страны, направленных на повышение их эффективности. Все больше внимания уделяется вопросам сохранения лесов в первоначальном виде, лесовосстановлению и более тесному сотрудничеству с индейскими общинами, большая часть которых проживает на территориях, богатых лесом.

Леспром с РФ

Канада занимает одно из ведущих мест в мировом лесном хозяйстве. Так, на долю лесной территории Канады приходится 10% всех мировых лесопосаженок районов, 25% всех естественных лесов и 30% всех бореальных лесов. На этой же территории располагается одна из крупнейших лесных экосистем. Площадь под лесом составляет 417,6 млн. га.

По типам древесины запасы подразделяются на мягкопородные — 66%, твердопородные — 12% и смешанные — 22%. 119 млн. га, или 28%, ежегодно используются для целей лесоперерабатывающей промышленности.

Канада также занимает лидирующее место в мире по экспорту товаров лесного производства (20% мирового экспорта). В целом торговля этими товарами осуществляется более чем со 100 странами мира. Экспорт продуктов лесного хозяйства приносит стране 40 млрд. долл. ежегодно. В лесной индустрии занято более 370 тыс. чел., а всего занятость в отраслях, так или иначе связанных с лесом — до 1 млн. чел. Также несколько млрд. канадских долл. ежегодно приносит лесной туризм и отдых.

Российско-канадское сотрудничество в области лесной и деревообрабатывающей промышленности до настоящего времени не получило широкого распространения. Отчасти это объясняется отдаленностью территорий и слабым развитием взаимовыгодных форм кооперации.

Серьезные сдвиги в развитии российско-канадского сотрудничества в области лесной и деревообрабатывающей промышленности наметились в 2005г. Работа министерства природных ресурсов Канады выявила заинтересованность канадской стороны в развитии сотрудничества в лесной сфере, особенно в поставках современной деревоперерабатывающей техники в лесные регионы России. Возможно также и развитие различных форм кооперации в этом секторе с вывозом продукции в третьи страны (Европа и Япония).

В ходе обмена мнениями с представителями канадских лесных кругов удалось определить следующие возможные направления сотрудничества в лесном секторе:

- координация усилий, направленных на согласование и выработку единой позиции в переговорах по лесам, в частности, организация и долгосрочное планирование работы в рамках Лесного форума ООН;
- совместная работа в рамках Монреальского процесса (Межправительственная рабочая группа по критериям и индикаторам для устойчивого управле-

ния лесами, расположенными в бореальной и умеренной зонах) с целью применения системы критериев и индикаторов на региональном и муниципальном уровнях;

- кооперация в сфере применения Программы действий по лесам, принятой в рамках «большой восьмерки», в частности по разделам «Мониторинг и налогообложение», «Национальные лесные программы» и «Незаконная вырубка»;

- партнерство в области применения международных моделей лесного менеджмента, включая распространение их на российские регионы.

Также можно выделить такую потенциальную сферу приложения взаимных интересов, как развитие кооперации в деревопереработке и изготовлении древесно-стружечных плит по канадской технологии из некондиционного российского лесного сырья с использованием их для строительства канадских модульных домов в регионах России.

В фев. 2007г. в г. Монреале прошла Международная неделя бумаги. По приглашению Канадской деловой ассоциации в России и Евразии (КДАРЕ) в этом значимом для целлюлозно-бумажной отрасли мероприятии участвовала российская делегация представителей крупных компаний и отраслевых организаций (РАО «Бумпром», Конфедерации ЛПК Северо-Запада, ООО «Балтийская научно-производственная компания», «Крона-Холдинг», ООО «Сыктывкар Тиссю Груп» и других). В рамках Недели бумаги состоялась российско-канадская конференция «Энергетика в лесопромышленном комплексе и сертификация лесов» (Canada-Russia Forest Products Conference : Energy and Certification). В ходе открытой и продуктивной дискуссии выступавшие положительно оценили принятие нового российского Лесного кодекса, отметили растущие перспективы для реализации инвестиционных проектов и развития двустороннего сотрудничества в отрасли. В выступлениях представителей российского бизнеса прозвучала заинтересованность в приобретении высокотехнологичного канадского оборудования, а также в участии ведущих инжиниринговых компаний Канады в разработке новых проектов в России.

В окт. 2007г. канадская делегация во главе с руководителем Лесной службы МПР Канады Дж.Фареллом посетила Лесной форум, проводившийся в Санкт-Петербурге. В ходе визита состоялись переговоры с руководителем Федерального агентства лесного хозяйства России В.П.Рощупкиным. Намечены пути дальнейшего развития российско-канадского взаимодействия в рамках действующего рабочего плана: оценка углеродного баланса, сертификация устойчивого развития, мониторинг и борьба с лесными пожарами и реализация программ модельных лесов.

В российском лесном секторе активно работает канадская инжиниринговая компания Sandwell Engineering. В интересах российской Северо-Западной Лесопромышленной компании Sandwell Engineering в 2004г. выполнил комплексные исследования по реконструкции Неманского ЦБК (Калининградская обл.) и подготовил проект модернизации производства. В 2007г. завершено строительство нового целлюлозного цеха и цеха отбелки целлюлозы. Это первое в России предприятие, полностью отказавшееся от применения хлора в производстве бумаги.

Группа канадских компаний (CanRoss Holdings, Seaspas International, Timber Country Investment) прорабатывают крупный проект о создании на территории

Иркутской обл. полномасштабного лесного комплекса, включающего лесозаготовки древесины от 1 млн.куб.м., переработку низкосортной и высокосортной древесины, производство пиломатериалов, ДСП и фанеры, организацию продаж продукции на внутренний российский рынок и экспорт. В качестве начального этапа проекта предусматривается выполнение комплекса работ, включая лесозаготовку, по подготовке ложа водохранилища Богучанской ГЭС. К проекту подключена также американская компания Modern Machinery, 3 по величине в Северной Америки по продажам тяжелого горнодобывающего и лесозаготовительного оборудования. Эта фирма уже давно присутствует в России, имеет в Магадане большие дистрибуторские склады своей техники. В дек. 2008г. в Ванкувере намечено проведение переговоров по данному проекту между делегацией администрации Иркутской обл. и указанной группой канадских компаний.

Продолжает развиваться инвестиционный проект реконструкции лесопильного производства ОАО «Медвежьегорский леспромхоз» (Республика Карелия), контрольный пакет акций которого принадлежит канадскому финансово-промышленному холдингу Gesco-Star Group. Использование канадского оборудования и технологий позволят увеличить освоение сырья в 2,3 раза и довести выпуск пиломатериалов до 150 тыс. куб. в год. Проект предполагает строительство нового лесопильного цеха, линии сортировки древесины, модернизацию сушильных мощностей, строительство подъездных путей, обучение персонала системе управления производством и др. Общие канадские инвестиции в проект на конец 2006г. составили 10 млн.долл.

В лесной и деревообрабатывающей промышленности – инвестиции с РФ.

Gesco-Star Group Ltd. В 2006г. продолжал развиваться инвестиционный проект реконструкции лесопильного производства ОАО «Медвежьегорский леспромхоз» (Республика Карелия), контрольный пакет акций которой принадлежит канадскому финансово-промышленному холдингу Gesco-Star Group Ltd. Использование канадского оборудования и технологий позволят увеличить освоение сырья в 2,3 раза и довести выпуск пиломатериалов до 150 тыс. куб.м. в год. Проект предполагает строительство нового лесопильного цеха, линии сортировки древесины, модернизацию сушильных мощностей, строительство подъездных путей, обучение персонала системе управления производством и др. Общие канадские инвестиции в проект на конец 2006г. составили 10 млн.долл. США.

Телеком с РФ

Одним из развивающихся направлений российско-канадского сотрудничества в технологической сфере является сотрудничество в области телекоммуникаций и информационных технологий. С 1992г. в России работает ООО «Нортел Нетворкс», являющееся представительством крупнейшей канадской компании по производству телекоммуникационного оборудования Nortel (до 2004г. Nortel Networks). Nortel был соучредителем ряда операторских компаний, таких, как «Нева Лайн» (Санкт-Петербург), «Голден Лайн» (Москва). Компания имеет 17 центров НИОКР в пяти крупнейших российских городах. С 1994г. Nortel осуществляет сотрудничество с Институтом системного программирования РАН. С этого времени по заказу канадской стороны выполнено более 15 проектов по созданию систем программного обеспечения.

Научно-производственная деятельность Nortel в России ведется по следующим основным направлениям: исследования в области беспроводных технологий, модельное проектирование оборудования, системное проектирование, разработка программного обеспечения (ПО) в области технологий North American Cellular, CDMA (Code Division Multiple Access), GSM (Global System for Mobile Communications) и ряда иных; разработка программного обеспечения для DMS, Meridian, Norstar, Magellan; защита каналов информации; разработка приложений в области акустики, оптоэлектроники и некоторых др. В целях оптимизации инвестиций в НИОКР компания в рамках научно-производственной деятельности в России осуществляет проекты по развитию программного обеспечения на базе UNIX, разработке прикладного ПО для персональных компьютеров, а также ряд других. В последнее время компания принимает активное участие в создании в России телекоммуникационных сетей нового поколения на базе технологий NGN. Сеть NGN (Next Generations Networks) позволяет оказывать различные мультимедийные услуги, услуги Triple Play (голос, данные, видео), которые абонент получает по одному кабелю: голосовая телефония, высокоскоростной доступ в интернет, кабельное теле- и радиовещание. Также NGN позволяют использовать различные интерактивные сервисы.

За последние 2-3г. компания Nortel осуществила в России следующие крупные проекты: построение сети NGN в Челябинске и в Новокузнецке; построение сети NGN «Комкор»; строительство федеральной транзитной сети «Голден Телеком»; построение оптической транспортной сети «Вымпелкома»; создание первой очереди московской сети связи Федеральной сетевой компании ЕЭС; построение беспроводной сети «Голден Телеком»; построение сетей CDMA 450 в Челябинске, Саратове, Екатеринбурге («Скай Линк»); построение центров обработки вызовов «Волгоградэлектросвязи», «Байкалвесткома», «Белгородэнерго»; модернизация сетей ОАО «Красноярскэнерго», ОАО «Казаньоргсинтез», ОАО «Карельский Окамыш».

Ежегодные продажи компании в России составляют в среднем 150 млн.долл. США. Большое значение для организации поставок оборудования канадской компании в Россию имеет поддержка со стороны Корпорации по развитию экспорта Канады (КРЭ). В дек. 2004г. КРЭ подписала соглашение о выделении 10 млн.долл. США российской компании «РТК-лизинг» для приобретения у Nortel с последующей передачей в лизинг оператору сотовой связи «УралВестком» (Свердловская обл.) телекоммуникационного оборудования (технология CDMA). В авг. 2005г. КРЭ и «Промсвязьбанк» подписали соглашение о выделении кредита в 10,5 млн.долл. США сроком на 6 лет для российского оператора мобильной связи Смартс (с основной сферой деятельности в Поволжском регионе) на приобретение у Nortel GSM-телекоммуникационного оборудования.

Канадская компания Terralink Technologies, являющаяся крупнейшим системным интегратором, успешно работает на российском рынке, реализуя проекты по созданию корпоративных систем, систем управления документами на платформе Humminbird. Среди партнеров Terralink можно отметить «Вымпелком – регион», ЦБ России (Тулское отделение), «Космос-ТВ», компанию «Ренессанс Капитал».

С российскими компаниями устанавливают отношения и другие канадские фирмы. Расширяет свою

деятельность в России монреальская фирма Advanced Microwave Technologies (Advantech), являющаяся мировым лидером в разработке и производстве высокотехнологичного СВЧ оборудования для земных станций спутниковой связи. Компания учреждена выходцами из системы минсвязи бывшего СССР, осуществляет субподряды для проектов Nortel в России, поставляет оборудование для спутниковых систем ОАО «Вымпелком» и других потребителей.

После двух лет переговоров с российскими компаниями «Мобильные телесистемы» (МТС) и «Вымпелком» канадской компанией Research In Motion (RIM) в нояб. 2007г. было получено временное (на год) право ввоза на территорию России 2 тыс.шт. коммуникаторов BlackBerry (модели BlackBerry 8800, BlackBerry 7290, BlackBerry 8700g), а также программного обеспечения BlackBerry Enterprise Server v4.1. Сервис BlackBerry является решением для постоянного мобильного доступа к электронной почте и другим видам коммуникаций для корпоративных и индивидуальных пользователей.

В янв. 2007г. крупнейшая российская компания в сфере ИТ-аутсорсинга и производства программного обеспечения на заказ Luxoft открыла свое отделение в г. Ванкувере (провинция Британская Колумбия). Сотрудники отделения специализируются на разработке программных продуктов, архитектурном консалтинге и нагрузочном тестировании, а также выполняют аутсорсинговые проекты для клиентов в Северной Америке.

Космос с РФ

Области космоса сотрудничество с России и Канады проводится в основном на многосторонней основе в рамках работ по созданию Международной космической станции (МКС). На американском блоке, пристыкованном к запущенному в нояб. 1998г. российскому модулю, канадцы разместили Canadarm – кран-манипулятор и Advanced Space Vision System – камеры и компьютеры (кран зарекомендовал себя с самой положительной стороны, визуальная система требовала доработки). В сент. 2006г. в составе экипажа МКС работал канадский астронавт Стивен Маклин.

Имеется ряд реализованных проектов. Так 9 апр. 2007г. с космодрома Байконур успешно стартовала российская ракета-носитель «Протон-М» с канадским космическим аппаратом Anik F3, предназначенным для обеспечения полного спектра услуг спутниковой связи, телефонии, передачи данных и телевидения на территории Северной Америки. В дек. 2007г. на круговую солнечно-синхронную орбиту высотой 798 км. ракетоносителем «Союз-ФГ» с космодрома Байконур был выведен канадский спутник дистанционного зондирования Земли Radarsat-2. Заказчиком выступила разработчик спутника – канадская компания MacDonald Dettwiler and Associates (MDA). Новый спутник рассчитан на 7 лет работы и предназначен для мониторинга Арктики.

В Российском научно-исследовательском испытательном центре подготовки космонавтов им. Ю.А. Гагарина прошли подготовку три канадских астронавта, группа российских космонавтов готовилась в Канадском космическом агентстве для работы на МКС. В 2008г. канадский астронавт будет доставлен на МКС на российском корабле «Союз». Успешно реализуется совместный проект «Матрешка» с участием российского Института медико-биологических проблем по изучению воздействия на человеческий организм

длительного пребывания в космическом пространстве. Хорошие перспективы для российско-канадского сотрудничества имеет программа по изучению Марса с запуском необитаемого космического аппарата на эту планету, в которой примет участие НИЦ им. Г.Н.Бабакина.

АФК «Система». В 2005г. в проработке находился проект по приобретению российской компанией АФК «Система» монреальской EMS Technologies — дочернего предприятия одноименной компании США. Сделка в случае ее реализации позволяла «Системе» не только эффективно участвовать в реализации программ Федерального космического агентства России по созданию спутниковых систем в интересах крупнейших российских коммерческих пользователей, но и занять важные позиции на мировом рынке космических технологий. На состоявшейся в Москве 12 окт. 2005г. встрече с министром Г.О.Грефом тогдашний министр международной торговли Канады Дж.Питерсон проинформировал своего российского коллегу о невозможности, в рамках действующего канадского законодательства об оборонных отраслях промышленности, решить вопрос о приобретении российской АФК «Система» канадской компании. Компания EMS Technologies в итоге была приобретена канадской фирмой MacDonald Dettwiler and Associates.

Культура

Федеральное правительство Канады уделяет приоритетное внимание вопросам сохранения канадского культурного наследия, а также поддержке, развитию и продвижению канадского искусства за рубежом.

С 50гг. стабильно росли государственные инвестиции в область культуры и искусства, благодаря чему в стране удалось создать разветвленную сеть музеев, художественных галерей, концертных площадок и библиотек. За 50 лет в Канаде значительно увеличилось количество театральных объединений и балетных трупп, свои плоды принесла и адресная поддержка представителей артистических кругов — за рубежом стали известны имена канадских художников, кинематографистов и литераторов.

Во многом благодаря государственной поддержке культура стала важным сектором канадской экономики. Ежегодно продажа, в т.ч. за рубежом, книгопечатной продукции, картин, интеллектуальной собственности на музыкальные произведения и фильмы приносит в бюджет Канады дополнительный доход в 40 млрд. кан.долл., что составляет 3.8% ВВП. В данном секторе занято 598 тыс.чел. или 3.9% рабочей силы страны.

Государственную политику в области развития культуры осуществляет министерство канадского наследия. Основными задачами этого ведомства является создание, распространение и сохранение канадских культурных ценностей, отражающих историю и устремления канадского народа. Министерство ответственно за разработку государственных программ, нацеленных на активное привлечение граждан Канады к культурной жизни страны, а также осуществляет политику продвижения канадского искусства за рубежом.

В 2005г. общий размер госинвестиций в культурный сектор Канады составил 7 млрд. кан.долл. Главную роль в вопросах распределения государственного финансирования программ, нацеленных на поддержку и развитие культуры, призван играть совет по во-

просам культуры Канады. Он был образован в 1957г. решением парламента по рекомендации королевской комиссии национального развития искусств, литературы и науки.

Данный государственный орган наделен широкими полномочиями: имея мандат федерального парламента, руководство совета самостоятельно устанавливает приоритеты в области предоставления государственных грантов отдельным представителям искусства и артистических объединений. Создавая совет, правительство исходило из того, что государство должно поддерживать развитие искусства, не оказывая давления на творческий процесс, тем самым, демонстрируя приверженность принципам свободы слова и самовыражения.

Совет по вопросам культуры является самостоятельным органом, подотчетным только парламента, который определяет его бюджет и назначает членов правления. Ежегодно через министра канадского наследия совет представляет в палату общин парламента доклад о своей деятельности, а его финансовую отчетность проверяет генеральный аудитор Канады.

В вопросах распределения государственных грантов совет руководствуется мнением независимых экспертов и профессионалов, занятых в сфере искусства. Ежегодно он получает 16 тыс. обращений о предоставлении финансовой поддержки. В 2005г. совет предоставил более 6 тыс. грантов.

В Канаде хорошо отлажен механизм предоставления целевой государственной поддержки представителям культуры. Однако современные процессы глобализации вызвали в Канаде широкую общественную дискуссию об увеличении государственного финансирования культуры и искусства. В связи с прозрачностью границ значительно обострилась конкуренция на глобальном рынке искусства.

История взаимоотношений канадцев с прибывающими в страну представителями других этносов была достаточно непростой. В созданной благодаря иммиграции стране отношение к вновь прибывающим изначально носило дискриминационный характер: после Первой мировой войны существовала группа стран «наибольшего благоприятствования» — США, Франция, Германия, к представителям же многих других этнических групп применялись запретительные меры, вроде «поголовного налога» за въезд с представителей китайской общины, совсем был закрыт въезд евреям и темнокожим.

Существенный прогресс наметился после Второй мировой войны с либерализацией миграционного законодательства, после которой исчезли ограничения по стране происхождения. Это стало отправной точкой для формирования мультиэтнического и мультирасового канадского общества. В Канаде проживает 1 млн. китайцев, 700 тыс. индийцев, 1 млн. украинцев и 500 тыс. выходцев из стран Ближнего Востока.

«Политику мультикультурализма» можно рассматривать как «канадский путь» в организации диалога между представителями разных цивилизаций. Сам термин multiculturalism вошел в политический обиход в 60гг., его появление во многом обусловлено стремлением провести грань между политикой «двуязычия и двух культур» (французской и английской), и реальностью, когда прочие этнические меньшинства в Канаде предпочитали не ассимиляцию с потерей этнической идентичности, а интеграцию в канадское общество с сохранением своих традиций и обычаев.

Взяв курс на поощрение подобной тенденции (во многом это обуславливалось и борьбой за голоса эт-

нических общин, представители которых оседали в крупных городах), центральное правительство Канады в 1972г. ввело должность министра, ответственного за мультикультурализм, а с 1973г. начали функционировать совет по вопросам мультикультурализма и соответствующее управление в госдепе.

Естественно, продвижение по пути создания равных возможностей в области поддержания своей самоидентичности, права владения и пользования родным языком, а также «ведения своей родословной и поддержания чувства принадлежности», которые сейчас декларируются основными целями подобной политики, далеко не всегда было гладким. Изначально она встретила решительное сопротивление потомков французских эмигрантов и англосаксов, национальные меньшинства также зачастую выражали несогласие с декларируемыми принципами, предпочитая «политическому популизму» реальную экономическую поддержку их сообществ.

Принципы равенства канадских граждан перед законом вне зависимости от их религиозной, расовой принадлежности и языковых предпочтений начали закладываться в основные канадские законы (конституционный акт 1981г., акт об официальных языках, хартия прав и свобод), но всеобъемлющее закрепление политика мультикультурализма получила с принятием в 1988г. акта о канадском мультикультурализме. В соответствии с ним Канада проводит политику, направленную на «признание и укрепление понимания того, что мультикультурализм отражает культурное и расовое разнообразие канадского общества, подтверждает свободное право его членов сохранять, укреплять и разделять свое культурное наследие». Законом декларируется и то, что «мультикультурализм является частью фундаментальных признаков канадского наследия и идентичности, бесценным ресурсом для формирования будущего страны».

Помимо защиты национальных меньшинств Канады от дискриминации, политика мультикультурализма призвана поощрять функционирование этнических сообществ, равно как и их совместный вклад в обогащение канадской действительности, и наряду с укреплением статуса официальных языков, поддерживает использование языков национальных общин.

Оговаривая, что положениями политики мультикультурализма в своей деятельности должны руководствоваться все федеральные органы власти, акт законодательно закрепляет обязанности министра, ответственного за мультикультурализм: он должен координировать подходы к претворению в жизнь политики в целом, предпринимая для этого все необходимые меры, в т.ч. — оказывая помощь индивидам и организациям, способствующим развитию «мультикультурной действительности», содействовать социальным исследованиям, поощрять взаимодействие между этнокультурными общностями страны, принимать меры к пресечению дискриминационной практики. Практическое применение данного закона привело к закреплению подобного мандата за министром канадского наследия (в нынешнем правительстве — Б.Ода). В своей деятельности он опирается на помощь одноименного министерства, которое помимо содействия канадской культуре и искусству, призвано продвигать идею мультикультурализма.

Все это привело к созданию уникальной системы относительно гармоничного сосуществования представителей различных рас, конфессий, равно как и условий для безболезненной интеграции эмигрантов в общественную жизнь Канады.

Не обошлось без перегибов — в вопросах сохранения эмигрантами своей этнической идентичности, национальных традиций, языка и общественных устоев, дело дошло до настоятельных призывов разрешить общинам инкорпорировать религиозные нормы (например, шариата) в регулирующие их семейную жизнь правила, самостоятельно определяться в вопросе не только ношения национальной одежды, но даже ритуального оружия, в школах, университетах и общественных местах.

Рост влияния этнокультурных общностей, главным образом, еврейской, китайской, мусульманской, индийской и украинской, не только сделал политику мультикультурализма высокопрофильным направлением внешнеполитических устремлений Оттавы, но и во многом ограничил «свободу маневра» на международной арене. Яркий пример — решительные протесты еврейской общины в связи с имевшими место в 2003г. контактами членов либерального кабинета с представителями движения Хамас, после чего тогдашний министр транспорта Т.Валери приносил официальные извинения. Подали голос и проживающие в Канаде ливанцы, возмущенные высказанной премьером С.Харпером поддержки силовым действиям Израиля на территории Ливана.

Многие посчитали признаками наличия скрытых проблем в канадском обществе и произведенные в начале июня 2006г. полицией г.Торонто аресты. «Группы семнадцати». Тогда у молодых людей — граждан Канады мусульманского вероисповедания, которых обвинили в намерении взорвать ряд объектов в г.Торонто (в т.ч. — телебашню и штаб-квартиру местной контрразведки), провести захват парламентского комплекса в Оттаве и даже «обезглавить» премьера, было изъято 3 т. нитрата аммония и оружие.

Разумеется, аресты спровоцировали очередные дискуссии на связанные с вопросами межцивилизационного консенсуса в Канаде темы, включая обсуждение на протяжении ряда лет резко критикуемых США слишком либеральных миграционных правил Канады.

Конструктивная часть мусульманской общины страны призывает не делать скоропалительных выводов о радикализации канадско-исламского сообщества в целом, не перечеркивать достигнутого на поприще строительства гармоничного многокультурного общества. Происшедшее объясняется недостаточным вниманием к воспитанию молодого поколения, подвергшегося идеологической обработке из-за рубежа, в т.ч. при помощи интернет-сайтов.

Обращается внимание и на то, что в Канаде нет «кластерной этнической занятости» в экономике. Также несмотря на отсутствие формального запрета на компактное проживание, на канадской почве не оформились и «мусульманские гетто». Во многом благодаря этому стране до сих пор не приходилось иметь дело с силовыми акциями протеста выходцев с Ближнего Востока, которые бы развивались по французскому или немецкому сценарию.

Несмотря на давление со стороны еврейских организаций, выступающих за ужесточение миграционной и антитеррористической политики, правящая консервативная партия, в т.ч. — и новый премьер-министр С.Харпер, направляя усилия на борьбу с террором, пока сохраняют многокультурность как один из главных принципов функционирования канадского общества. Свидетельствуют об этом и недавно принесенные С.Харпером извинения перед представителями китайской общины за действовавший в начале

прошлого века «поголовный налог», и состоявшееся назначение на должность лейтенант-губернатора провинции Новая Шотландия темнокожей М.Фрэнсис, причем за особые заслуги в области продвижения канадского мультикультурализма.

Вузы

В Канаде существует широкий набор подходов к признанию документов об образовании, которые зависят от практики конкретного канадского образовательного учреждения, страны происхождения, цели получения канадского свидетельства об образовании и ряда других факторов. Каждый университет самостоятельно устанавливает условия поступления и признания иностранных дипломов. Даже в рамках одного учебного заведения зачастую применяются несколько различных схем признания дипломов.

Канадская процедура признания дипломов в целом определяется конвенцией Юнеско о признании учебных курсов, дипломов о высшем образовании и учебных степеней 1979г.

Признание диплома для продолжения образования в Канаде. При признании дипломов с целью дальнейшего обучения в канадских университетах используются четыре основные схемы: групповой договор, обмен на уровне факультетов, международные механизмы и индивидуальные схемы.

Групповой договор это схема признания документов об образовании на основе договора между канадским и иностранным университетом для осуществления программы обучения иностранных студентов, которая как правило носит ограниченный по срокам и масштабам характер.

Зачастую в подготовке подобных договоров принимают участие Канадское агентство международного развития (Cida), Всемирный банк и другие международные агентства содействия развитию. Примером данной схемы могут быть договоры между университетами Франции и провинции Квебек, а также между Гаванским и Карлтонским (г.Оттава) университетами.

Обмен на уровне факультетов или кафедр обычно применяется в случае осуществления совместных научных проектов с иностранными вузами, а также при наличии устойчивых связей между факультетами или кафедрами канадских и иностранных вузов. Иногда эта схема становится следствием успешной программы педагогических обменов. Рабочие связи специалистов значительно повышают уровень взаимного доверия, что делает процесс признания документов об образовании более простым и быстрым.

Международные механизмы студенческих обменов включают в себя систему признания документов об образовании и студенческих учебных баллов. В случае участия канадского образовательного учреждения в одной из программ, в частности европейской Erasmus, азиатской Umar или североамериканской Imherp (International Mobility in Higher Education Program), которая поддерживается министерством развития людских ресурсов, автоматически запускается соответствующий механизм признания образовательных дипломов.

Индивидуальные схемы применяются к студентам, которые прибывают в Канаду для обучения вне перечисленных программ и зачастую не предусматривают получения диплома или полного курса обучения, а служат средством достижения частных карьерных целей, получения опыта обучения за рубежом или совершенствования знания иностранного языка. По окончании конкретного курса обучения студент

сохраняет возможность продолжения образования в университете своей страны, с признанием полученных в Канаде учебных баллов.

В целом, иностранные студенты составляют существенную статью доходов канадских университетов, что стимулирует лояльный подход к признанию зарубежных свидетельств об образовании. Источником получения информации о подходах конкретного университета к признанию документов об образовании являются специализированные информационные сборники или сайты для иностранных студентов.

Предварительная оценка документов об образовании производится рядом организаций входящих в канадский альянс оценки свидетельств об образовании (Allience of Credential Evaluation Services of Canada, www.canalliance.org), которые дают заключение о соответствии документов об образовании канадским стандартам. Услуга является платной и носит рекомендательный характер, не гарантируя признание оцениваемых документов об образовании конкретным университетом.

Признание диплома для трудоустройства в Канаде. Процедура оценки иностранных документов об образовании для трудоустройства зависит от следующих факторов: провинция (территория) где происходит трудоустройство, вид трудоустройства (прямое или после дополнительного курса обучения), профессии (регламентированная или нерегламентированная сфера).

К регламентированным профессиям относятся порядка 90 специальностей, которые контролируются провинциальным или федеральным законодательством и требуют регистрации в профессиональной организации или контрольном органе или получения лицензии или сертификата. В Канаде 20% рабочих мест относятся к регламентированным.

Признанием документов в каждой конкретной сфере занимается соответствующий контрольный орган провинции, который осуществляет и выдачу лицензий или сертификатов. Для ряда профессий существуют федеральные условия и критерии признания документов об образовании.

Для получения разрешения на работу в Канаде как правило требуется прохождение языкового и профессионального экзамена, предоставление документов об образовании/квалификации и прохождение испытательного срока работы.

Общая схема подтверждения дипломов по регламентированным профессиям предполагает определение требований к конкретной профессии через Национальную профессиональную классификацию министерства развития людских ресурсов Канады, обращение в соответствующую профессиональную ассоциацию провинции Канады, где планируется трудоустройство с просьбой предоставить информацию по условиям и стоимости лицензирования, сертификации и регистрации, а также по рекомендованной процедуре признания дипломов. В этом аспекте существенное значение имеет наличие связей между профессиональными организациями Канады и страны пребывания.

Для нерегламентированных специальностей условия подтверждения образования и квалификации определяются только работодателем и могут значительно отличаться. В общем случае необходимо подтверждение языковых и профессиональных навыков, определенного образовательного уровня и опыта работы. В отдельных отраслях в вопросе оценки зарубежных документов об образовании работодатели полагаются на профессиональные союзы и ассоциации.

В данном случае также могут быть использованы организации, входящие в канадский альянс оценки свидетельств об образовании, которые дают заключение о соответствии документов об образовании канадским стандартам. Их заключение не гарантирует признание оцениваемых документов об образовании конкретным работодателем. Оценка документов об образовании и профессиональной квалификации заочно (до прибытия в Канаду) практически не производится, т.к. требует ряда собеседований и тестов.

Канадское бюро международного образования — КБМО. Canadian Bureau for International Education является неправительственной организацией, объединяющей 200 университетов, колледжей, школ, школьных советов, образовательных учреждений и бизнес структур. КБМО было создано в 1966г. В 2005г. Международный совет канадских исследований (International Council for Canadian Studies) передал вопросы образовательных стипендий иностранных государств и отбора канадских студентов для обучения за рубежом в ведение КБМО.

Основными целями деятельности КБМО являются: разработка национальной политики и проведение исследований в сфере международного образования, поддержка и информирование граждан по вопросам обучения за рубежом, а также привлечение иностранных студентов и оказание им необходимой помощи.

КБМО участвует в совместных проектах с зарубежными организациями по поддержке образовательных учреждений и развитию людских ресурсов. Приоритетными являются специализированные образовательные программы, направленные на формирование структур гражданского общества и совершенствование системы государственного управления.

КБМО работает во взаимодействии с МИД Канады и Канадским агентством международного развития, образовательными учреждениями, общественными организациями и правительствами зарубежных стран.

Для работы с иностранными студентами учреждения, входящие в КБМО, разрабатывают планы привлечения зарубежных студентов и их финансовой поддержки, программные критерии отбора кандидатов и оценки иностранных свидетельств об образовании, информационные материалы, дающие реалистичную оценку расходов на обучение и возможной финансовой помощи.

КБМО обеспечивает участие канадских студентов в международных программах обучения через предоставление соответствующей информации и консультаций, поддержку зарубежных образовательных программ и взаимного признания свидетельств об образовании, оказание помощи в выборе учебного заведения и программы обучения за рубежом, разработку информационных материалов о расходах на обучение за рубежом.

Одним из важных направлений работы КБМО является привлечение к сотрудничеству бизнес-структур. Для этого КБМО ведет разработку спонсорских проектов в сфере международного образования. При этом специалисты КБМО оказывают помощь в разработке концепции корпоративного участия в программах международного образования, консультируют по вопросам работы с общественностью, достижения максимальной эффективности осуществляемых проектов.

В 2004/5 фин.г. бюджет КБМО составил 4.167.000 кан.долл., из которых 2,3 млн.кан.долл. составили

программы Канадского агентства международного развития. За последние 25 лет через программы КБМО прошло 25000 студентов.

КБМО работает под патронажем генерал-губернатора Канады. Руководит деятельностью КБМО избираемый совет директоров. С 2006г. совет КБМО возглавляет Колин Додз (Dr. Colin Dodds), президент и профессор университета Сэнт-Мэри, г.Галифакс, провинция Новая Шотландия. Офис совета располагается в Оттаве: 220 Laurier Ave. W., Suite 1550, Ottawa, Ontario, Canada, K1P 5Z9. Тел. (613)237-48-20, факс (613)237-1073, info@cbie.ca

Регионы

С конца 80гг. правительство Канады начинает уделять особое внимание вопросам регионального развития. Именно в это время на федеральном уровне создается ряд агентств, в ведение которых входят вопросы продвижения и развития отдельных территорий и регионов страны. Деятельность агентств охватывает важные в экономическом и социальном плане провинции на западе и востоке Канады, а также такие значимые индустриальные и экономические центры как провинции Онтарио и Квебек. Для достижения поставленных целей продвижения отдельных регионов агентства разрабатывают и курируют соответствующие программы, направленные на развитие конкурентных преимуществ конкретного региона, предлагают образовательные программы для населения, способствуют развитию малого и среднего предпринимательства и введению инноваций. Все программы агентств финансируются из федерального бюджета.

На федеральном уровне интересы региона представляет министр, курирующий соответствующее агентство развития. Как правило, в структуре правительства Канады портфель министра ответственного за развитие того или иного региона является дополнительным к основной должности в рамках кабинет министров. Министр иностранных дел может также отвечать и за развитие атлантических провинций.

Федеральное агентство экономического развития Северного Онтарио <http://fednor.ic.gc.ca> было учреждено в 1987г. с целью обеспечения экономического роста, создания дополнительных рабочих мест и диверсификации экономики провинции. В рамках агентства действуют шесть программ: программа экономического развития региона, развития коммуникаций и доступа к информации, развития торговли и туризма, развития человеческого потенциала, инноваций и поддержки малого и среднего бизнеса. Деятельность агентства курирует министр здравоохранения Канады — Тони Клемент.

Федеральное агентство экономической диверсификации западных провинций Канады (www.wd.gc.ca) учреждено в 1987г. в рамках акта об экономической диверсификации запада. Основной задачей агентства является развитие и диверсификация экономики западных провинций Канады и продвижение их интересов в рамках национальной экономической политики. Деятельность агентства охватывает четыре западные провинции Канады: Британскую Колумбию, Альберту, Саскачеван и Манитобу. Головной офис агентства располагается в г.Эдмонтон, представительства агентства находятся в г.Ванкувер, Калгари, Саскатун, Рейджайна и Виннипег. Также есть представительство в Оттаве.

В рамках агентства действует ряд программ, направленных на развитие экономики, инноваций и

предпринимательства в четырех западных провинциях. В своей деятельности агентство активно сотрудничает с частным сектором, финансовыми институтами, академическими кругами, а также правительственными и неправительственными организациями.

Федеральным министром ответственным за программу экономической диверсификации западных провинций является президент Королевского тайного совета, министр межправительственных дел — Рона Амброс.

Агентство развития атлантических провинций было создано в июне 1987г. Основными задачами агентства является совершенствование механизмов развития среднего и малого бизнеса региона, а также проведение и согласование программ регионального экономического развития и инвестиционной политики. Деятельность агентства охватывает четыре атлантические провинции — Новая Шотландия, Нью-Брансуик, Ньюфаундленд и Лабрадор, Остров Принца Эдуарда.

Агентство курирует широкий спектр программ, направленных на создание благоприятной бизнес-среды в атлантических провинциях Канады и нацеленных на поддержку, как начинающих бизнесменов (помощь в составлении бизнес-планов, доступа к кредитам), так и компаний планирующих дальнейший рост и расширение своего бизнеса (поиск деловых партнеров, предоставление информации, лоббирование интересов). Важным направлением деятельности агентства является также поддержка и обеспечение экономического развития сельских регионов атлантических провинций. Штаб-квартира агентства находится в г.Монктон, провинция Нью-Брансуик. Агентство имеет свои отделения также и в ряде других городов региона. В федеральном правительстве деятельность агентства (www.asoa.ca) курирует министр иностранных дел — Питер Маккей.

Агентство экономического развития для регионов Квебека было образовано в окт. 2005г. Основной задачей агентства является обеспечение долгосрочного экономического развития регионов пров.Квебека с упором на «слабые» в экономическом плане районы, а также районы с высоким уровнем безработицы. В рамках агентства действует ряд программ направленных на поддержку малого предпринимательства, создание новых рабочих мест развитие туризма, привлечение квалифицированной рабочей силы из других провинций и улучшение инфраструктуры. В федеральном правительстве министром ответственным за деятельность агентства экономического развития регионов Квебека (www.dec-ced.gc.ca) является министр труда Жан-Пьер Блэкберн.

Индейцы

По данным переписи населения 2001г., в Канаде проживает 976 тыс.чел., относящих себя к коренным народам страны (3,1% от общего населения государства, насчитывающего 31,4 млн.чел.). В Канаде существует 614 общин индейских племен, которые объединяют представителей 52 народов, проживающих в более чем 2720 резервациях. На Севере находятся 96 организованных поселений коренного населения (включая общины индейцев, метисов и инуитов). В разных регионах страны проживают метисы и нестатусные (незарегистрированные) индейцы (non-status Indians).

На территории Канады распространены 50 языков коренных народов, входящих в 11 основных языко-

вых семей. Самые крупные языковые группы — алгонкинская, инуктитутская и атапасканская. Наиболее распространенные языки — кри, инуктитут, оджибуэй.

В последние десятилетия правительство Канады признало неотъемлемое право коренных народов на самоуправление. С 1973г. реализуется государственная политика всеобъемлющего урегулирования земельных претензий (Comprehensive Land Claim Settlements), которые решаются на основе современных договоров. В результате урегулирования земельных претензий инуитов 1 апр. 1999г. был образован новый субъект федерации — территория Нунавут, 85% населения которой — коренное. В Британской Колумбии, Северном Лабрадоре и других регионах создаются органы автономного самоуправления коренных народов. Для поселений аборигенных народов Канады характерны серьезные социальные проблемы — низкий уровень благосостояния населения, слабая система здравоохранения и образования.

Министерство по делам индейцев и развитию Севера Канады — МДИРС (Department of Indian Affairs and Northern Development-Diand), в его современном виде было создано в 1966г. в качестве основного федерального ведомства, занимающегося проблемами развития общин коренных народов, управления северными территориями, поддержки местного самоуправления коренных народов, решения территориальных и земельных претензий, экономического развития северных регионов.

В своей работе министерство руководствуется федеральными законодательными актами — законом о МДИРС и законом об индейцах (1951г.). Основные направления работы министерства:

- сотрудничество с коренными народами в обеспечении эффективного самоуправления, функционирования институтов власти и взаимоотношений с другими регионами федерации;
- обеспечение функционирования системы образования, здравоохранения и общественной безопасности на северных территориях;
- управление земельными территориями, природными ресурсам, обеспечение устойчивого развития и экологической защиты северных территорий и земель, на которых проживают коренные народы страны;
- строительство жилья в индейских резервациях, создание условий для устойчивого экономического развития на Севере, обеспечение социальных условий в поселениях коренных народов;

Офис федерального переговорщика по вопросам метисов и не статусных индейцев отвечает за вопросы диалога с организациями метисов и не-статусных (не имеющих договорных отношений с британской короной или проживающих вне резерваций) индейцев, занимается реализацией государственной стратегии в отношении коренного населения, проживающего в городах (Urban Aboriginal Strategy).

Ведущие подразделения МДИРС — департамент политики и стратегического руководства (Policy and Strategic Directions), департамент социо-экономической политики и региональных операций (Socio-Economic Policy and Regional Operations), департамент земельных требований и индейского самоуправления (Claims and Indian Government), департамент земель и трастовых услуг (Lands and Trust Services), департамент корпоративных услуг (Corporate Services) и департамент северных вопросов (Northern Affairs). Региональные офисы динистерства находятся в десяти

регионах страны, наиболее крупные из них – в северных территориях.

Общий бюджет динистерства по делам индейцев и развитию Севера на 2006/7 фин.г. – 6168 млн.кан.долл., количество постоянно занятых сотрудников – 4124. В ведении министерства также находится Канадская полярная комиссия (Canadian Polar Commission) с бюджетом в 1 млн.кан.долл. в год, которая занимается вопросами научных исследований по проблематике Севера и Арктики, а также Комиссия по решению особых земельных притязаний индейцев (Indian Specific Claims Commission), являющаяся квази-юридическим органом, призванным оказывать коренным народом помощь в решении своих требований на земельные территории.

МДИРС, наряду с Канадским агентством международного развития (КАМР) и МИД Канады, является одним из ведущих ведомств, занимающихся реализацией программ двустороннего сотрудничества с Российской Федерацией на Севере и в Арктике и взаимодействием с нашей страной в рамках Арктического совета и других форумов. С фев. 2006г. МДИРС возглавляет министр Джим Прентис (Jim Prentice).

1 июня 2007г. в Канаде был опубликован доклад комиссии, проводившей расследование инцидента, произошедшего в 1995г., – тогда в столкновениях с полицейскими в национальном парке Иппервош погиб представитель коренного населения Джордж Дадли. Согласно заключению комиссии, к трагическим последствиям привели бездействие федерального правительства по поводу претензий коренного населения на участки земли, которую они считают своей собственностью, негибкая политика бывшего премьер-министра провинции Онтарио М.Харриса, а также плохо спланированная полицейская операция.

По решению судьи Линден, проводившего данное расследование, федеральное правительство должно незамедлительно вернуть оспариваемые земли во избежание дальнейших столкновений с местными жителями.

После обнародования результатов работы комиссии министр по делам индейцев Канады Дж.Прентис заявил, что федеральное правительство «серьезно рассматривает вопрос передачи земель в собственность коренному населению Канады». Представитель правительства провинции Онтарио, отвечающий за отношения с коренным населением, Д.Рамсей в своем выступлении отметил, что провинциальные власти сейчас не будут «спешить с передачей земли коренному населению» без соответствующих предварительных консультаций по этому вопросу.

Последнее заявление вызвало новую волну возмущения среди коренного населения Канады. Инициаторы движения в защиту прав коренного населения выступили с заявлением объявить 29 июня днем общеканадского протеста против бездействия властей относительно передачи земель коренному населению. По оценкам экспертов, это приведет к новым блокадам ведущих транспортных магистралей в Канаде.

Количество подобных акций в Канаде значительно возросло. 20 апр. 2007г. индейцы провинции Онтарио заблокировали ж/д поезд Торонто-Монреаль в знак протеста против планов провинциальных властей начать строительство на земельном участке, который они считают своей собственностью. В начале мая 2007г. в пров.Британская Колумбия коренные жители на 40 минут прервали паромное сообщение. Весной 2006г. индейцы блокировали ж/д пути, соеди-

няющие провинции Онтарио и Квебек в знак солидарности с индейцами, захватившими земли в районе г.Гамильтон, провинция Онтарио.

Полицейские довольно жестоко обращаются с участниками подобных акций и нередко применяют слезоточивый газ, дубинки и огнестрельное оружие. Однако, по словам защитников прав индейцев, только масштабные акции способны привлечь внимание властей к скорейшему разрешению вопроса о передаче земель коренным жителям.

Данный вопрос остается нерешенным уже на протяжении нескольких десятилетий. В 1973г. федеральные власти Канады учредили специальную комиссию, которая была призвана разрешать земельные споры представителей коренного населения с провинциальными властями. С 1973г. в комиссию поступило 1350 заявлений от индейцев, однако рассмотрено только 282 заявления. При текущем темпе работы понадобится 90-130 лет для разрешения остающихся земельных споров. В случае решения данного вопроса в пользу коренного населения стоимость выкупа земельных участков индейцам составит для федерального правительства от 6 до 12 млрд.кан.долл.

29 июня 2007г. прошла национальная акция протеста коренного населения Канады – «День действия». Индейцы-аборигены потребовали у властей скорейшего урегулирования земельного вопроса, который остается одним из самых сложных в отношениях между ними и канадским правительством. Коренные народности страны, которые на протяжении последних десятилетий добиваются на основании подписанного в позапрошлом веке с британской короной договора возврата принадлежащих им земель, традиционно применяют в качестве методов достижения своих целей как мирные «марши несогласных». Накануне дня национального протеста угрозы лидера коренного населения пров.Манитоба «выпустить ситуацию из-под контроля» способствовали возврату местным индейским общинам 30 га земельных угодий к северо-западу от Виннипега. Данная уступка, достигнутая при непосредственном участии федерального министра по делам индейцев Дж. Прентиса (Jim Prentice), бывшего премьер-министра провинции Онтарио, немедленно вызвала огонь критики со стороны многочисленных противников решения вопроса подобным способом и обвинения в «соглашательстве с аборигенами», которых те рассматривают не иначе как активных антиобщественных элементов, в угоду политическим интересам накануне очередных парламентских выборов.

Компромиссы, которые допустимы в условиях пустынных просторов канадского Запада и Севера, представляются едва ли возможными в густонаселенных районах страны, в частности, в провинции Онтарио. Спровоцированный в поселке Каледония к юго-западу от г.Гамильтон начавшимся жилищным строительством на территориях, отнесенных индейцами к категории спорных, межэтнический конфликт стал здесь одним из самых крупных за последнее время. Попытки представителей коренного населения, вытесненных силами полиции с захваченного ими строительного участка, заблокировать расположенную поблизости автостраду вызвали контрпротест со стороны местного населения. Властям с большим трудом удалось избежать массовых беспорядков с помощью очередной уступки: «спорный» строительный участок был выкуплен у его владельцев онтарийским правительством.

Руководство ряда провинций обратилось к федеральному правительству с требованием разработать

план первоочередных мероприятий, направленных на урегулирование территориальных претензий, а также предотвращение бедности среди коренного населения страны. Предыдущие попытки федеральных властей «договориться» с индейцами посредством осуществления компенсационных выплат за землю не увенчались успехом. Бесконечные силовые операции против протестующих, привлекающих своими акциями внимание общественности к проблемам коренных народностей, также непродуктивны.

Случившееся с коренным населением Северной Америки является беспрецедентной по своему масштабу трагедией. Народы, населявшие целый континент, стали жертвой колонизации и оказались на грани уничтожения. Потомки завоевателей пытаются искупить вину различного рода уступками, стремясь частично компенсировать коренное североамериканское население. В Канаде аборигенам предоставлены широкие налоговые преференции и высокий уровень местного самоуправления. Говорить о восстановлении образа жизни индейцев в его первоначальном виде вряд ли реалистично: речь идет о многосторонней и целостной культуре, утраченной столетия назад и уже невозможной. Ситуация усугубляется кризисным экономическим положением внутри общин аборигенов. Доходит до того, что органы опеки и попечительства запрещают матерям забирать новорожденных детей в индейские резервации ввиду их финансовой необеспеченности.

Окончательный договор с коренным населением навсегда бы закрыл территориальную проблему. Однако, несмотря на призывы прессы, власти не торопятся обнародовать необходимые документы и «проводить соответствующие исследования, чтобы внести ясность в этот вопрос. В случае подтверждения правоты индейцев последние могут потребовать еще более значительную часть спорных территорий, площадь которых составляет сотни га.

Арктика

Канадским правительством и научным сообществом большое значение придается участию страны в проведении в 2007–08 гг. Международного полярного года (МППГ). Для Канады, на территорию которой приходится 25% площади всей Арктики, программы северных исследований представляют огромную важность. Несмотря на относительно небольшое население канадского Севера (100 тыс. чел.), арктический регион является серьезным источником доходов федерального правительства от эксплуатации природных ресурсов (добыча алмазов и др.), а также обладает огромным экономическим потенциалом в плане запасов углеводородных источников энергии.

Оттава исходит из того, что вопросы комплексного устойчивого развития северных территорий, уменьшения угроз балансу северных экосистем, повышения благосостояния северных сообществ, климатических изменений в Арктике должны решаться международным сообществом сообща, поэтому МППГ, к проведению которого планируется привлечь 60 стран, представляет для Канады уникальную ценность.

Оттава играет одну из лидирующих ролей в работе международного Объединенного комитета МППГ, занимающегося подготовкой и планированием мероприятий Полярного года. В целях координации канадского участия в МППГ сформирован Канадский управляющий комитет (IPY Canadian Steering Committee), в который входят свыше 20 представителей федеральных министерств, университетов, прави-

тельств северных регионов, организаций коренных народов Севера. Председатель Комитета – Ян Черч (Ian Church), член правительства территории Юкон.

Канадский управляющий комитет МППГ действует при поддержке Канадского секретариата МППГ, образованного при Университете провинции Альберта, федерального офиса программ МППГ (IPY Federal Program Office, директор – Кэтлин Фишер) и межведомственной рабочей группы, действующей при министерстве по делам индейцев и развития Севера Канады. В процесс подготовки МППГ вовлечены канадская полярная комиссия (Canadian Polar Commission) и молодежный подготовительный комитет МППГ.

В целях координации проектов МППГ непосредственно в северных регионах Канады образованы четыре «северных узла МППГ» (IPY Northern Nodes). В задачи «северных узлов» входит развитие региональных сетей поддержки инициатив МППГ в сфере исследований и коммуникации, вовлечение населения Севера в разработку, развитие и распространение результатов исследований, связь между северными общинами, организациями и другими партнерами.

На организацию и проведение программ в рамках МППГ федеральным правительством Канады в бюджете 2006/7 г. выделено 150 млн. кан. долл. на срок 6 лет. От 25 до 50% всех проектов МППГ будут проводиться при канадском участии и/или в канадском арктическом регионе.

Для канадских исследователей наиболее важными и перспективными программами в рамках МППГ представляются исследования и работы в следующих сферах.

1. Влияние факторов изменения климата: междисциплинарные наблюдения и анализ Арктической системы климата; изучение и моделирование влияния в сфере климата, окружающей среды и общества; взаимосвязь систем климата северных регионов и всего мира; уязвимость экосистемы и общества, сопротивляемость и адаптация.

2. Охрана здоровья и обеспечение благосостояния северных сообществ (человеческое измерение): равные возможности в области здравоохранения, улучшение качества медицинского обслуживания и повышение благосостояния северян; формирование и поддержка здоровых устойчивых сообществ; изучение взаимосвязи между изменением климата, здоровьем и благосостоянием.

3. Образование. Связь и коммуникационные технологии. Логистика, инфраструктура, готовность к чрезвычайным ситуациям, обработка данных.

Как считают в Оттаве, для Канады МППГ открывает беспрецедентные возможности для демонстрации канадского лидерства в широкомасштабных международных исследовательских программах, привлечения ресурсов и инфраструктуры многих стран для повышения знания о глобальной полярной системе, развития систем наблюдения, технологий, исследований канадского Арктического региона, подготовки нового поколения «северных» ученых, получения бесценных данных о состоянии полярной окружающей среды и изменениях и полярных регионах, продвижения идей «человеческого измерения» в международных программах МППГ.

Циркумпольная конференция инуитов (Inuit Circumpolar Conference, ICC) – многонациональная международная неправительственная организация, представляющая 450 тыс. инуитов (эскимосов), проживающих в Канаде (Инувиалуйт – Северо-западные территории; Нунавут, Нунавик – Северный Квебек и

Нунатсиавут – Лабрадор), а также в штате Аляска, в Гренландии и на Чукотском полуострове в России.

Циркумпольярная конференция инуитов была создана в 1977г. в целях укрепления связей между национальными общинами инуитов, защиты их прав и интересов, обеспечения развития их культуры.

Структурно организация состоит из четырех национальных офисов, расположенных в каждой из стран – мест проживания инуитов, которые имеют самостоятельные уставы, соответствующие национальному законодательству. Президенты национальных организаций, а также по одному представителю от исполнительного комитета отделения каждой страны входят в исполнительный комитет ИСС из восьми человек. Исполком возглавляет международный председатель ИСС, в 2002-06гг. – представитель Канады Шейла Уатт-Клутье (Sheila Watt-Cloutier).

Каждые четыре года Циркумпольярная конференция инуитов проводит свои генеральные ассамблеи, на которых обсуждаются вопросы международного значения, влияющие на жизнь инуитских общин, разрабатывается долгосрочная политика организации, а также распределяются вопросы, за которые будут отвечать национальные организации.

Канадское отделение ИСС является одним из ее наиболее организационно оформленных и четко структурированных филиалов. В состав канадского исполнительного комитета входят избираемые лидеры из регионов, населенных инуитами. Данные регионы предоставляют основную часть средств на обеспечение деятельности организации.

В задачи канадского национального отделения ИСС входит развитие связей с инуитами всего циркумпольярного региона, защита прав и интересов своего народа на национальном и международном уровнях, разработка долгосрочной политики и стратегии защиты окружающей среды в Арктике, а также активное участие в политическом, экономическом и социальном развитии северных регионов. Канадское отделение ИСС совместно с другой национальной организацией инуитов – ИТК (Inuit Tapriit Kanatami) представляет интересы данного коренного народа в решении земельных споров, а также на международных форумах (Арктический совет, постоянный форум по проблемам коренных народов ООН, Рабочая группа ООН по коренным народам и др.)

Канадская организация ИСС поддерживает регулярные контакты с эскимосскими общинами России, организует обмены делегациями, изучение передового опыта местного самоуправления коренных народов, совместно с министерством по делам индейцев и развитию Севера Канады осуществляет программы сохранения традиционных промыслов коренных народов на Севере России. Располагается головной офис канадского филиала ИСС в Оттаве по адресу 170 Laurier Avenue West, Suite 504, Ottawa, Ontario, K1P 5V5. Президент канадской национальной организации Дуйн Смит (Duane Smith).

Провинции

Сложившаяся структура двусторонних торговых отношений предполагает взаимодействие российских компаний, прежде всего, с канадскими партнерами из центральных провинций с развитой промышленностью (Онтарио, Квебек). Потенциал взаимодействия регионов России с провинциями и территориями Канады еще недостаточно задействован и во многом зависит от знания российскими организациями канадского рынка во всем его многообразии.

Российско-канадская торговля, млн.долл. США
Импорт России из Канады (% от общего количества)

	2003г.	2004г.	04/03гг. %
Всего	239,5	317,2	32,4
Онтарио	78,4(32,7)	125,0(39,4)	59,4
Квебек	79,4(33,1)	80,6(25,4)	1,4
Альберта	57,7(24,1)	65,7(20,7)	14,0
Британская Колумбия	8,5(3,3)	20,2(6,4)	137,6
Ньюфаунд-ленд	1,8(0,1)	9,6(3,0)	433,3
Манитоба	4,9(2,0)	5,6(1,8)	14,3
Новая Шотландия	1,7(0,7)	3,8(1,2)	123,5
Саскачеван	2,4(1,0)	3,5(1,1)	45,8
О-в Принца Эдуарда	0,2(0,1)	2,5(0,8)	1150,0
Нью-Брансуик	4,5(1,8)	0,7(0,2)	84,4
Юкон	-	*	-
Нунавут	*	*	-
Северо-Западные территории	-	-	-

Экспорт России в Канаду (% от общего количества)

	2003г.	2004г.	04/03гг. %
Всего	584,5	1077,1	84,3
Квебек	50,3(8,6)	410,6(38,1)	716,3%
Ньюфаунд-ленд	341,4(58,4)	322,3(29,9)	-5,6
Онтарио	125,1(21,4)	231,9(21,5)	85,4
Новая Шотландия	40,1(6,9)	71,4(6,6)	78,1
Британская Колумбия	8,0(1,4)	15,5(1,4)	93,8
Нью-Брансуик	12,2(2,1)	10,4(1,0)	-14,7
О-в Принца Эдуарда	2,1(0,3)	8,1(0,8)	285,7
Альберта	2,8(0,5)	2,9	3,6
Манитоба	1,4(0,2)	2,8(0,3)	100,0
Саскачеван	1,1(0,2)	1,1(0,3)	-
Юкон	*	*	-
Нунавут	-	-	-
Северо-Западные территории	-	-	-

*-незначительные количества

Источник: Statistics Canada

Для характеристики рынка Канады его можно разделить на пять региональных групп.

1. Атлантические провинции (Ньюфаундленд и Лабрадор, Новая Шотландия, Нью-Брансуик, Остров Принца Эдуарда).
2. Центральные провинции (Онтарио, Квебек).
3. Степные провинции (Канадские прерии) (Манитоба, Саскачеван, Альберта).
4. Тихоокеанский регион (Британская Колумбия).
5. Территории (Северо-Западные территории, Юкон, Нунавут).

Налоги на прибыль корпораций в провинциях Канады, в %

	1999	2000	2001	2002	2003
Ньюфаундленд и Лабрадор	14,0	14,0	14,0	14,0	14,0
Остров Принца Эдуарда	16,0	16,0	16,0	16,0	16,0
Новая Шотландия	16,0	16,0	16,0	16,0	16,0
Нью-Брансуик	17,0	17,0	16,0	16,0	13,0
Квебек	9,2	9,0	9,0	9,0	9,0
Онтарио	15,5	14,0	14,0	12,5	12,5
Манитоба	17,0	17,0	17,0	16,5	16,0
Саскачеван	17,0	17,0	17,0	17,0	17,0
Альберта	15,5	15,5	13,5	13,5	13,0
Британская Колумбия	16,5	16,5	16,5	13,5	13,5

Источник: Statistics Canada

Налоги на малый бизнес в провинциях Канады, %

	1999	2000	2001	2002	2003
Ньюфаундленд и Лабрадор	5,0	5,0	5,0	5,0	5,0
Остров Принца Эдуарда	7,5	7,5	7,5	7,5	7,5
Новая Шотландия	5,0	5,0	5,0	5,0	5,0
Нью-Брансуик	6,0	6,0	4,0	4,0	3,0
Квебек	9,2	8,9	9,0	9,0	9,0
Онтарио	8,5	7,0	6,5	6,0	5,5

Манитоба.....	9,0.....	7,0.....	6,0.....	5,0.....	5,0
Саскачеван.....	8,0.....	8,0.....	6,0.....	6,0.....	6,0
Альберта.....	6,0.....	6,0.....	5,0.....	5,0.....	5,0
Британская Колумбия.....	5,5.....	4,8.....	4,5.....	4,5.....	4,5

Источник: Statistics Canada

Венчурное инвестирование в канадских провинциях,

кан. долл./на душу населения

	1999	2000	2001	2002
Канада.....	89,44.....	215,99.....	122,54.....	78,75.....
Атлантические провинции.....	25,68.....	31,59.....	20,66.....	18,12.....
Квебек.....	98,90.....	191,01.....	132,66.....	96,85.....
Онтарио.....	109,04.....	251,25.....	177,14.....	106,97.....
Манитоба.....	40,26.....	34,02.....	38,29.....	23,46.....
Саскачеван.....	20,48.....	22,51.....	13,76.....	46,45.....
Альберта.....	43,59.....	80,73.....	28,77.....	27,30.....
Британская Колумбия.....	62,06.....	133,00.....	125,32.....	60,61.....

Источник: Statistics Canada

Ньюфаундленд

Провинция Ньюфаундленд и Лабрадор. Площадь: 406 тыс. кв. км. Население – 516 875 чел. (окт. 2004г.) городское население – 57,6%.

Провинция, включающая остров Ньюфаундленд и часть континента на п-ве Лабрадор, присоединилась к Канаде лишь в 1949г. Столица: г. Сент-Джонс (St. John's), 175 тыс. чел., (последняя оценка, здесь и далее для удобства сравнения в скобках приводятся соответствующие данные в целом по Канаде).

Рост ВВП в 2004г. – 0,3% (3,1%); уровень безработицы в янв. 2005г. – 14,8% (7,0%) средняя недельная заработная в 2004г. – 647 кан. долл. (700 кан. долл.), уровень инфляции в 2004г. – 1,8% (Канада в целом – 1,9%). В 2003г. средний уровень ВВП на душу населения провинции составил 35266 кан. долл.

В провинции имеются 8 аэропортов, включая 2 международных (в т.ч. Гандер). Большинство морских портов не замерзают зимой, обеспечивая круглогодичную навигацию. Основными портами являются Сент-Джонс и Арджентия на востоке и Порт-о-Баск и Корнер Брук – на западе. Развитая сеть автомагистралей соединяет города острова и провинцию с остальной Канадой.

Провинцию считают традиционно «рыболовецкой», и, хотя рыболовство имеет большое значение в экономике острова, уловы, особенно трески, постоянно падают. С морем связана работа 100 компаний провинции. Они проводят исследования по созданию новых морских продуктов, инженерному оборудованию портов, совершенствованию навигации и мореплавания, судостроению, обороне и др. В провинции находится всемирно известный Memorial University – признанный морской исследовательский центр. Кроме того, здесь работают Fisheries and Marine Institute и Institute for Marine Dynamics, ведущие исследования по разработке новых морских технологий.

Важной отраслью для провинции является горная добыча, ежегодно приносящая доходы в 800 млн. кан. долл. Железная руда добывается на Лабрадоре. В 1994г. было открыто крупное сульфидно-медно-кобальто-никелевое месторождение Войси-Бей (Voisey's Bay). Разработкой месторождения занимается канадская компания Voisey's Bay Nickel Company Limited (VBNC) (www.vbnc.com, информация о закупках оборудования – www.vbnc.com/ProcurementProcess.asp). Планируется, что эксплуатация рудника будет осуществляться в 30 лет. Помимо сооружения на Войси-Бей рудника и обогатительной фабрики в г. Арджентия на территории Ньюфаундленда строится

опытный гидрометаллургический завод, который впоследствии будет модернизирован, на нем будет вестись промышленное производство.

В провинции развита целлюлозно-бумажная промышленность. Здесь работают три целлюлозно-бумажных комбината, расположенных в Корнер-Бруке (Corner Brook), Гранд Фолсе (Grand Falls), Стефенвилле (Stephenville). Ежегодно производится 800 тыс. т. газетной бумаги.

Большое значение для провинции приобрела нефтегазовая отрасль после открытия на побережье 20 месторождений. Основные месторождения – Иберния (Hibernia), Терра Нова (Terra Nova), Вайт Роуз (White Rose). В 2004г. добыча нефти составила 120 млн. бар. Нефтегазовая промышленность трудоустроила 3% жителей острова, а стоимость продукции составляет 10% провинциального дохода. В данной отрасли ожидается подъем. В большей степени этому будет способствовать заключение недавно правительством провинции с федеральным центром договора о том, что вся сумма сумму роялти с месторождений будет поступать в бюджет провинции.

Помимо указанных выше отраслей, в провинции производят суда, продукты химии и нефтехимии, сырье для бумажной промышленности, продукты питания. В последнее время развивается компьютерная отрасль и биотехнология. В компьютерной промышленности работают 100 фирм малого и среднего размеров. Сфера их деятельности – телекоммуникации и разработка компьютерных программ. В сфере биотехнологии проводится разработка новых лекарств и медицинских препаратов, поиск способов увеличения рыбных запасов, повышения урожаев сельхозпродукции. Развивается авиационная промышленность. В провинции в данной отрасли работают такие компании, как Vector Aerospace (капитальный ремонт турбин и двигателей, а также других узлов самолетов и вертолетов), Canadian Helicopters (СНС) (вертолеты этой компании обслуживают нефтяные скважины, производят аэросъемки, перевозят больных, доставляют рабочих в труднодоступные места), Newfoundland Bonding and Composites (производство полимеров и композитов для авиастроения), Coretec (приборы и системы оповещения, слежения, автопилоты и метеорологические приборы), Newtech Instruments (электронное оборудование), Instrumar Limited (сенсорные приборы др.), Northern Radar (производство и ремонт радарных станций), Air Atlantic (ремонт крупных пассажирских самолетов).

Продукция сельского хозяйства производится, в основном, для местного потребления. На рынки за пределы провинции поставляется голубика, а также меха (норка, котик).

Большое значение для провинции приобретает развитие туризма. Ежегодно ее посещают 440 тыс. туристов, принося доход отрасли в 360 млн. кан. долл. Начат второй этап строительства курорта на Ньюфаундленде Number Valley Resort. В строительстве комплекса принимают участие и зарубежные инвесторы.

В провинции функционируют 125 консультативных фирм инженерного профиля, где работают 1 тыс. чел. Стоимость услуг достигает 5 млрд. кан. долл. в год. Фирмы обслуживают большинство сфер провинциального бизнеса, в т.ч. машиностроение, строительство, энергетику, охрану окружающей среды, горное дело и рыболовство.

Информацию об экономике и ведении бизнеса в пров. Ньюфаундленд и Лабрадор можно найти на сайтах: www.gov.nf.ca/ официальный сайт правительства

провинции; www.gov.nf.ca/business/environment.html условия ведения бизнеса; www.nlbusiness.ca/directories/directories.asp директории компаний провинции; www.gra.gov.nl.ca/ информация о тендерах; www.gov.nf.ca/tourism туризм.

В 2004г. провинция экспортировала продукцию на 3485 млн.долл. США. Основными рынками для канадских товаров являются США, Китай, Испания. Вывозятся нефтепродукты, металлические руды, газетная бумага, крабы. В Россию поставляются креветки, скумбрия. В 2004г. возросли поставки шкурок тюленей.

Экспорт товаров из Ньюфаундленда

География экспорта товаров из Ньюфаундленда, млн.долл. США

Страны	2003г.	2004г.
США.....	2288,6	2112,1
Китай	18,4	217,3
Испания.....	43,3	187,5
Германия.....	146,0	168,5
Россия.....	1,8 (0,08%)*	9,6 (0,3%)
Остальные страны.....	930,5	790,7
Всего.....	3428,6	3485,7

*-доля от общего экспорта

Экспорт из Ньюфаундленда (в порядке убывания стоимостного объема)

Нефтепродукты из битуминозных пород, бумага газетная, руды и концентраты железные, крабы мороженые

Основные товары, поставляемые из Ньюфаундленда в Россию в 2000-04гг., млн.долл. США

Вид товара по коду ТН ВЭД	2000г.	2001г.	2002г.	2003г.	2004г.
430219 – дубленые или выделанные шкуры тюленя	*	0,8	4,4		
030613 – креветки мороженые	0,2	3,5	1,4	0,5	2,1
030374 – скумбрия мороженая.....	*	0,4	1,4		
Остальные товары.....	0,2	1,3	0,2	0,1	1,7
Всего	0,4	4,8	1,6	1,8	9,6

*-незначительные количества

Источник: Statistics Canada

В импорте провинции преобладают энергоносители, а ведущим импортером, наряду с Ираком, выступает Россия. Импортируются также морские платформы, продукты химии, летательные аппараты. Помимо энергоносителей Россия также экспортирует рыбу, большей частью выловленную в конвенционных водах Атлантического океана (в рамках NAFO – the North-West Atlantic Fisheries Organization – Международная организация по рыболовству в Северо-западной Атлантике), прилегающих к 200-мильной экономической зоне побережья Канады.

Основные товары, поставляемые в Ньюфаундленд (в порядке убывания стоимостного объема): сырая нефть и нефтепродукты; морские платформы; эфир; летательные аппараты; треска мороженая.

География импорта товаров в Ньюфаундленд, млн.долл. США

Страны	2003г.	2004 г
Ирак.....	787,5	828,6
Россия.....	341,4* (18,7%)	322,3 (16,6%)
Южная Корея	1,3	213,4
США.....	151,0	156,7
Великобритания.....	133,0	95,7
Остальные страны.....	408,9	323,6
Всего.....	1823,1	1940,3

*-доля от общего импорта

Основные товары, поставляемые в Ньюфаундленд из России, в млн.долл. США

Вид товара по коду ТН ВЭД	2000г.	2001 г	2002г.	2003г.	2004г.
270900 – сырая нефть и нефтепродукты	111,5	23,9	5,5	295,2	300,0
030360 – треска мороженая	11,2	12,3	17,5	30,3	19,4
030372 – пикша мороженая	0,2	0,8	0,1	0,5	0,6
030331 – палтус мороженный	1,5	0,7	2,4	1,0	*

030613 – креветки.....	10,6	10,8	0,4	-	-
Остальные товары	1,3	0,9	14,8	14,4	2,3
Всего.....	136,3	49,4	40,7	341,4	322,3

*-незначительные количества

Источник: Statistics Canada

Перспективные сферы сотрудничества – рыболовство, нефтегазовая промышленность, горная добыча, транспорт, рыболовство, туризм.

Новая Шотландия

Провинция Новая Шотландия. Площадь: 55,5 тыс.кв.км. Население – 938134 чел. (окт. 2004г.), городское население – 55,6%. Столица: г.Галифакс (Halifax), 320 тыс. чел. Другой крупный город – Сидней (Sydney), 116 тыс.чел., являющийся центром входящего в пров.острова Cape Breton.

Рост ВВП в 2004г. – 1,8% (3,1%); уровень безработицы в фев. 2005г. – 9,3% (7,0%), средняя недельная заработная в 2004г. – 616 кан. долл. (700 кан. долл.), уровень инфляции в 2004г. – 1,8% (1,9%). В 2003г. средний уровень ВВП на душу населения провинции составил 30889 кан. долл.

Транспортная система надежно связывает провинцию с материком. Порт Галифакс с его глубоководным заливом и двумя современными причалами способен принимать самые большие контейнеровозы со всех частей света. На острове Кейп Бретон недалеко от Сиднея оборудованы портовые причалы для супертанкеров. Эти порты также используются для связи провинции с остальной Канадой. Консорциум Ediport Atlantic разработал и внедрил в Галифаксе электронную систему управления всеми грузовыми операциями, которая обошлась в 2,2 млн.долл. и сделала этот порт популярным в Северной Америке. Три крупных аэропорта, в т.ч. международный в Галифаксе, соединяют Новую Шотландию со всем Атлантическим регионом и европейскими странами.

Новая Шотландия имеет диверсифицированную экономику. Одной из развитых отраслей промышленности является коммерческое рыболовство. Стоимость морской продукции составляет ежегодно 500 млн. кан. долл. В прибрежных водах прибыльным является промысел омаров, устриц и крабов. Планируется разведение нетрадиционных видов морских животных: морских скатов, ежей и др. Ведется лов лосося, форели, сайды и трески, которые перерабатываются в развитой сети рыбзаводов. Рыболовный промысел распространен преимущественно в южной части острова (South Shore-Valley). В Галифаксе находится Океанский институт Канады. Он имеет федеральное подчинение и работает над исследованием и пополнением океанских ресурсов, а также разрабатывает новые технологии и совершенствует организацию труда в рыболовстве Канады.

Лесная промышленность провинции – это выработка строительного леса и деловой древесины. Новая Шотландия по величине территории находится на 12 месте в Канаде (меньше нее только пров.Остров Принца Эдуарда), однако по производству древесины – на шестом месте. Запасы леса – 4 млн. га. В отличие от других провинций, где леса на 90% являются собственностью государства, здесь 50% леса находится в частном владении, хотя государство имеет право контроля за надлежащим его использованием. Из леса производится сырье для бумажной промышленности, ежегодно к Рождеству поставляется 2 млн. елок, а весной изготавливается 100 тыс.л. кленового сиропа. В провинции работают четыре целлюлозно – бумажных комбината и несколько сот лесопилен.

Недра провинции богаты каменным углем, запасы которого оцениваются в 3 млрд.т. Практически вся добыча каменного угля (ежегодно до 3,2 млн.т.) сосредоточена на острове Кейп-Бретон. Кроме угля здесь добывается до 80% всего канадского гипса, идущего на экспорт в США, поваренная соль и барит. В 1985г. в г.Ист-Кемптивилл вступил в действие рудник по добыче олова. На юго-востоке провинции найдены месторождения золота. В последние годы на побережье провинции начато освоение крупных нефтегазовых месторождений. Одним из них является газовое месторождение в районе о-ва Сейбл (разработка началась с 1999г.).

В с/х Новой Шотландии преобладают животноводство и птицеводство. Кроме того, выращиваются фрукты и овощи, развит экспорт голубики и яблок. В провинции имеется также химическая отрасль (выпуск шин, пластмасс), а также производство запчастей к автомобилям и авиационной технике. В последние годы развиваются электронная промышленность и информационные технологии, медицинская промышленность. В экономику провинции вносят свой вклад такие крупные компании, как Michelin, Volvo, Pratt and Whitney Canada и Litton Systems Canada.

Большое значение для экономики провинции имеет развитие туризма. Ежегодно в Новую Шотландию приезжают 2 млн. туристов.

Информацию об экономике и ведении бизнеса в пров.Новой Шотландии можно найти на сайтах: www.gov.ns.ca правительство провинции; www.gov.ns.ca/snsmr/business/ условия ведения бизнеса; www.scotian.net/directory.html директoрии компаний провинции; www.gov.ns.ca/tran/tour/ информация о тендерах; www.gov.ns.ca/dtc/ туризм.

В 2004г. провинция экспортировала продукцию на 4540,7 млн.долл. США. Основными рынками для канадских товаров были США, Голландия, Япония. Экспортируются газ, шины и покрышки, омары, бумага, лесоматериалы. В Россию поставляются оборудование, морепродукты.

География экспорта товаров из Новой Шотландии, млн.долл.США

	2003г.	2004 г
США.....	3156,4	3499,4
Голландия.....	17,8	178,1
Япония.....	115,4	103,6
Великобритания.....	63,9	90,2
Россия.....	1,7 (0,04%)*	3,8 (0,08%)
Остальные страны.....	556,8	665,6
Всего.....	3912,0	4540,7

* – доля от общего экспорта

Основные товары, поставляемые из Новой Шотландии в Россию в 2000-04гг., млн.долл.США

Вид товара по коду ТН ВЭД	2000г.	2001 г	2002г.	2003г.	2004г.
030613 – креветки.....*	-	-	-	-	1,1
847740 – машины	-	-	-	-	-
для вакуумного литья.....	0,4	0,4	0,2	0,7	0,7
030622-омары.....	0,3	0,5	0,6	0,7	0,6
870324 – транспортные средства.....*	-	-	-	-	0,5
030350-сельдь мороженная.....	-	-	-	0,1	0,2
Остальные товары.....	1,0	0,4	1,9	0,3	0,7
Всего.....	1,7	1,3	2,8	1,7	3,8

* – незначительные количества

Источник: Statistics Canada

В импорте провинции преобладают энергоносители и транспортные средства. Ведущими импортерами являются Германия, Куба, США, Венесуэла. Россия экспортирует нефть и нефтепродукты, рыбу мороженую, химпродукцию.

Основные товары, поставляемые в Новую Шотландию (в порядке убывания стоимостного объема): транспортные средства; нефть и нефтепродукты сырые, полученные из битуминозных пород; зола и остатки, содержащие металлы и их соединения; филе рыбы мороженое.

География импорта товаров в Новую Шотландию, млн.долл. США

Страны	2003г.	2004 г
Германия.....	1256,3	1326,6
Куба.....	524,8	527,7
США.....	375,2	332,9
Венесуэла.....	115,7	304,9
Россия.....	40,1 (0,2%)*	71,4 (1,5%)
Остальные страны.....	1819,8	2341,0
Всего.....	4131,9	4904,5

*-доля от общего импорта

Основные товары, поставляемые из России в Новую Шотландию в 2000-04гг., млн.долл. США

Вид товара по коду ТН ВЭД	2000г.	2001 г	2002г.	2003г.	2004г.
270900 – сырая нефть	-	-	-	34,3	68,9
и нефтепродукты.....	-	-	-	-	0,9
030360 – треска мороженная.....	4,0	2,6	1,6	2,7	0,9
030372 – пикша мороженная.....	2,0	3,1	2,9	0,9	0,4
030378 – мерлуза мороженная.....	0,4	0,8	0,2	-	0,2
283325 – сульфат меди.....	-	-	-	-	0,2
381230 – антиоксиданты и стабилизаторы составные прочие для каучука или пластмасс.....	-	-	-	-	0,2
Остальные товары.....	16,8	12,2	7,4	2,2	0,6
Всего.....	23,2	18,7	12,1	40,1	71,4

Источник: Statistics Canada

Перспективные сферы сотрудничества – рыболовство, нефтегазовая промышленность, горная добыча, транспорт, туризм, экология.

В 2004г. Новую Шотландию посетила группа специалистов из Сахалина, которые знакомились с решением проблем сохранения водных биоресурсов при освоении прибрежных газовых месторождений на примере месторождения у острова Сэйбл.

Нью-Брансуик

Провинция Нью-Брансуик Площадь: 73,4 тыс.кв.км. Население – 751449 чел. (окт. 2004г.), городское население – 50,4%. Столица: г.Фредериктон (Fredericton) 50 тыс.чел. Другие крупные города – Сент-Джон (Saint John) 126 тыс.чел. и Монктон (Moncton) 60 тыс.чел.

Рост ВВП в 2004г. – 1,5% (3,1%) (последняя оценка); уровень безработицы в фев. 2005г. – 9,6% (7,0%), средняя недельная заработная в 2004г. – 643 кан. долл. (700 кан. долл.), уровень инфляции в 2004г. – 3,0% (1,9%). В 2003г. средний уровень ВВП на душу населения провинции составил 29 896 кан. долл.

Важной частью экономики провинции является рыбное хозяйство. Основу рыбной отрасли Нью-Брансуика составляют 50 видов рыбы и морских продуктов т. Важную часть улова составляют омары. 7 тыс. рыбаков и 12 тыс. рабочих заняты разделкой и упаковкой рыбы на рыбообрабатывающих заводах во время путины.

Провинция имеет развитую деревоперерабатывающую и целлюлозно-бумажную промышленность. Территория провинции на 85% покрыта лесами. Многие из них сохраняются в первозданном виде, в то время как другие превращены в парки и заповедники. Только изготовление сырья для производства бумаги приносит провинции 1,5 млрд.долл. В части использования прогрессивных технологий переработки леса (прежде всего, из ценных пород ели) Нью-Брансуик – один из лидеров в Северной Америке.

Горнодобывающая промышленность и цветная металлургия играют существенную роль в экономике провинции. Добываются золото, серебро, висмут, цинк, медь, кадмий, свинец, вольфрам, калий, кремний, соль.

В Нью-Брансуике хорошо развито производство электроэнергии, которое базируется на имеющихся запасах топлива (торф, нефть, уголь, газ) и гидроресурсов и обеспечивает на 90% потребности провинции. Здесь работает атомная электростанция — единственная на Атлантическом побережье Канады.

С/х является традиционным семейным бизнесом в провинции. Картофель, молочные продукты, птица, яйца — основные виды сельскохозяйственной продукции. Посадочный материал картофеля экспортируется в 30 стран, что дает 22% дохода всей отрасли. Большие урожаи фруктов и ягод используются в консервной промышленности для изготовления соков и пюре.

В провинции имеются металлообрабатывающие предприятия и заводы по производству транспортного оборудования.

Важной отраслью хозяйства является туризм. В провинции имеются два национальных и многочисленные провинциальные парки. Горы на севере, множество рек, богатых рыбой, густые леса и теплые океанские пляжи привлекают множество туристов. Ежегодно провинцию посещают 1,5 млн. туристов.

Информацию об экономике и ведении бизнеса в пров. Нью-Брансуик можно найти на сайтах: www.gnb.ca/ правительство провинции; www.gnb.ca/0398/menu/abo/br/index-e.asp условия ведения бизнеса; www.new-brunswick.servpro.ca/ директории компаний провинции; www.gnb.ca/0337/index-e.asp информация о тендерах; www.tourismnewbrunswick.ca/ туризм.

В 2004г. провинция экспортировала продукцию на 7286,4 млн.долл. Основными рынками для канадских товаров были США, Япония, Бельгия, Великобритания. Экспортируются нефтепродукты, бумага, лесоматериалы, омары. В Россию поставляются транспортные средства специального назначения, цинковые руды и концентраты.

Экспорт из Нью-Брансуика (в порядке убывания стоимостного объема): нефтепродукты; лесоматериалы распиленные хвойные; бумага мелованная легковесная и беленая; омары мороженые.

География экспорта товаров из Нью-Брансуика, млн.долл. США

Страны	2003г.	2004г.
США.....	5454,2	6551,3
Япония.....	106,4	98,2
Бельгия.....	27,7	62,3
Великобритания.....	72,0	48,7
Россия.....	4,5 (0,07%)*	0,7 (0,01%)
Остальные страны.....	472,4	525,2
Всего.....	6137,2	7286,4

* — доля от общего экспорта

Основные товары, поставляемые из Нью-Брансуика в Россию

в 2000-04гг., млн.долл. США

Вид товара по коду ТН ВЭД	2000г.	2001 г	2002г.	2003г.	2004г.
870590-транспортные средства специального назначения.....	-	-	-	-	0,3
842951 — бульдозеры.....	-	-	-	-	0,2
260800 — цинковые руды и концентраты.....	1,3	-	-	4,1	-
Остальные товары.....	0,4	*.....	0,4	0,2	-
Всего.....	1,7	0,3	4,5	0,7	-

* — незначительные количества

Источник: Statistics Canada

В импорте провинции преобладают энергоносители, химическая продукция, тракторы колесные. Ведущими импортерами являются США, Норвегия, Саудовская Аравия. Россия экспортирует нефть и нефтепродукты, удобрения.

Основные товары, поставляемые в Нью-Брансуик (в порядке убывания стоимостного объема): нефть и нефтепродукты сырые, полученные из битуминозных пород; эфир; тракторы колесные для полуприцепов.

География импорта товаров в Нью-Брансуик, млн.долл. США

	2003г.	2004 г
США.....	1611,1	1810,3
Норвегия.....	1151,3	1693,3
Саудовская Аравия.....	551,2	865,3
Алжир.....	*	166,5
Великобритания.....	161,8	158,0
Россия.....	12,2 (0,3%)*	10,4 (0,2%)
Остальные страны.....	783,0	615,9
Всего.....	4270,4	5319,7

* — доля от общего импорта

Основные товары, поставляемые в Нью-Брансуик из России

в 2000-04гг., млн.долл. США

Вид товара по коду ТН ВЭД	2000г.	2001 г	2002г.	2003г.	2004г.
270900 — Нефть и нефтепродукты сырые, полученные из битуминозных пород.....	-	-	-	8,6	6,0
310530 — фосфат диаммония.....	1,4	-	-	-	2,8
310280 — смеси мочевины и нитрата аммония в водном или аммиачном раствор.....	-	-	-	-	1,3
030490 — филе рыбное.....	1,9	0,9	-	0,1	*
Остальные товары.....	2,9	1,6	*.....	3,5	0,3
Всего.....	6,2	2,5	0,2	12,2	10,4

* — незначительные количества

Источник: Statistics Canada

Перспективные сферы сотрудничества — рыболовство, горная добыча; лесная промышленность, производство специальных видов транспорта, туризм.

Остров Принца Эдуарда

Провинция Остров Принца Эдуарда. Площадь: 5,7 тыс. кв. км.; население — 137744 чел. (окт. 2004г.), городское население — 44,8%. Столица: г. Шарлоттаун Charlottetown, 33 тыс. чел.

Рост ВВП в 2004г. — 1,6% (3,1%); уровень безработицы в фев. 2005г. — 10,4% (7,0%), средняя недельная заработная в 2004г. — 557 кан. долл. (700 кан. долл.), уровень инфляции в 2004г. — 2,1% (1,9%). В 2003г. средний уровень ВВП на душу населения провинции составил 28161 кан. долл.

Остров Принца Эдуарда является наименьшей по территории провинцией Канады. Соединяется с материком Мостом Конфедерации (длина-12,9 км), эксплуатируемым с 1997г. Транспортная система острова насчитывает 5000 км. скоростных автомагистралей. Главный морской порт провинции — Шарлоттаун.

Минеральные ресурсы провинции включают строительный песок и гравий, ведутся поиски нефти и газа. Электроэнергию провинция получает извне.

С/х, рыболовство и туризм и являются ведущими отраслями экономики провинции. С/х ведется на плодородных землях, занимающих четверть территории Острова Принца Эдуарда. В ней действуют 2400 ферм площадью в среднем 110 га. Остров славится качеством своего картофеля. У берегов провинции вылавливается 30 видов рыб и моллюсков. Имеются фермы по выращиванию мидий. Побережье острова

является самым длинным в Канаде пляжем (800 км.), куда ежегодно приезжают на отдых 665 тыс.чел. На острове имеется 30 провинциальных парков и мест отдыха.

В последние годы правительство провинции уделяется большое внимание развитию новых высокотехнологичных секторов экономики. Растущей отраслью экономики является авиационно-космическая промышленность. Этот сектор занимает 20% провинциального экспорта. Индустриальный центр Slemom Park занимает обширную территорию, на которой базируется аэропорт с двумя взлетно-посадочными полосами и промышленные здания таких компаний, как Honeywell, Atlantic Turbines, Testori Americas, Wieble Aerospace и TubeFab.

Информационные технологии и наукоемкие производства правительством провинции провозглашены как приоритетная отрасль в экономике острова, которая поддерживается государственными инвестициями. В этой отрасли работают компании Island Tel Advanced Solutions (ITAS), Newbridge Networks и Sun Microsystems of Canada. Предполагается, что в последующие три года продукция сектора возрастет на 80%, и на столько же здесь увеличится число работающих.

Информацию об экономике и ведении бизнеса в пров. Остров Принца Эдуарда можно найти на сайтах: www.gov.pe.ca/ правительство провинции; www.peibusinessdevelopment.com/ условия ведения бизнеса; www.gov.pe.ca/business/directory/ директорию компаний провинции; www.gov.pe.ca/tenders/ информация о тендерах; www.gov.pe.ca/ tourism/ туризм

В 2004г. провинция экспортировала продукцию на 512,9 млн.долл. США. Основными рынками для канадских товаров были США, Япония, Франция. Экспортируются картофель, омары, мидии. В Россию поставляются части турбореактивных и турбовинтовых двигателей, наземные и водные транспортные средства.

География экспорта товаров из Острова Принца Эдуарда,
млн.долл. США

Страны	2003г.	2004г.
США	415,2	432,9
Япония	3,8	10,3
Франция	6,2	7,0
Великобритания	2,6	5,8
Россия	0,2 (0,04%)*	2,5 (0,6%)
Остальные страны	40,0	54,4
Всего	468,0	512,9

* — доля от общего экспорта

Экспорт из Острова Принца Эдуарда
(в порядке убывания стоимостного объема)

Картофель; омары; мидии

Основные товары, поставляемые из Острова Принца Эдуарда в Россию в
2000-04гг., млн.долл. США

Вид товара по коду ТН ВЭД	2003г.	2004г.
841191 — части турбореактивных и турбовинтовых двигателей	0,2	0,7
070190 — картофель свежий	-	0,7
870321 — транспортные средства с рабочим объемом цилиндров двигателя 1000 см ³	-	0,2
890392 — лодки моторные и катера	-	0,2
Остальные товары	*	0,7
Всего	0,2	2,5

* — незначительные количества

Источник: Statistics Canada

В импорте провинции преобладают удобрения. Ведущими экспортёрами являются США, Россия. Россия экспортирует азотные и фосфорные удобрения.

География импорта товаров на Остров Принца Эдуарда, млн.долл. США	2003г.	2004г.
США	5,1	13,9
Россия	2,1 (14,8%)*	8,1 (28,7%)
Египет	1,7	2,2
Великобритания	0,3	0,5
Франция	0,3	0,5
Остальные страны	4,7	3,0
Всего	14,2	28,2

*-доля от общего импорта

Основные товары, поставляемые в Нью-Брансуик
(в порядке убывания стоимостного объема)

Фосфат диаммония; приборы; мочевины; нитрат аммония; вина виноградные.

Основные товары, поставляемые на Остров Принца Эдуарда из России
в 2000-04гг., млн.долл. США

Вид товара по коду ТН ВЭД	2000г.	2001г.	2002г.	2003г.	2004г.
310530 — фосфат диаммония	1,0	-	-	-	6,2
310230 — нитрат аммония	3,0	2,0	2,5	0,8	1,8
310280 — смеси мочевины и нитрата аммония в водном или аммиачном растворе	-	-	-	1,2	-
Остальные товары	-	0,1	0,2	0,1	0,1
Всего	4,0	2,1	2,7	2,1	8,1

Источник: Statistics Canada

В качестве успешного примера сотрудничества организаций провинции с Россией можно привести реализацию канадской компанией «Дока Ген» инвестиционного проекта в Дмитровском районе Московской области по производству молока и картофеля.

Другим примером может служить запущенный на территории провинции совместным российско-канадским предприятием «МДС Прад Текнолоджи Корпорейшн» в нояб. 2003г. в эксплуатацию завод, на котором работают созданные с использованием передовой российской технологии установки по нанесению плазменного напыления на лопатки авиационных двигателей и промышленных газовых турбин для повышения их износостойчивости.

Перспективные сферы сотрудничества — агропромышленный комплекс, рыболовство, авиастроение, туризм.

Онтарио

Провинция в центральной части Канады. Ее площадь — 1068,6 тыс.кв.км. Население — около трети всего населения Канады. Административный центр — Торонто.

23 марта 2006г. правительство провинции Онтарио приняло законопроект бюджета на 2006г. Общая сумма бюджета — 87 млрд.долл. На выплату процентов по задолженностям приходится 9,4 млрд.долл., дефицит 2005/06г. уменьшен до 1,4 млрд.долл. (представляет собой уменьшение на 75% дефицита в 5,5 млрд.долл., унаследованного с 2003/04г.). Третий бюджет правительства МакГинти продолжает укреплять экономически благоприятное положение пров. Онтарио, обеспечивая инвестиции в транспортную инфраструктуру и дальнейшее развитие систем образования и здравоохранения, а также предусматривая продолжение работы над устранением бюджетного дефицита.

Приоритетами в расходах станут: здравоохранение, образование и программы, связанные с укреплением экономики.

Значительную часть бюджета составляют средства, выделенные на улучшение и поддержание транспортной инфраструктуры провинции. Так 1,2 млрд.долл. пойдут на развитие системы общественного транспорта, ремонт и строительство дорог федерального значе-

ния, хайвеев и мостов. Как ожидается, основная часть этой суммы будет потрачена в пределах Большого Торонто. 400 млн.долл. предполагается израсходовать на строительство и ремонт сельских дорог и мостов, а также дорог местного значения. Единовременная выплата в 200 млн.долл. будет предоставлена в течение двух лет руководству Транспортной системы Торонто (ТТС) на поощрение ее сотрудников.

Ожидается, что в будущем финансовом году будет создана новая транспортная компания, регулирующая пассажирские перевозки самого крупного мегаполиса Канады – Транспортное сообщество Большого Торонто (Greater Toronto Transportation Authority).

«Быстрый, надежный и безопасный транспорт жизненно важен для нашего экономического преуспевания и высокого уровня жизни, – заявил министр финансов Онтарио Д.Дункан. Я с гордостью объявляю о крупных новых капиталовложениях в дороги, мосты и системы общественного транспорта, которые создадут благоприятные возможности для каждого жителя Онтарио. Этот бюджет создает возможности развития путем сокращения нашего инфраструктурного дефицита и повышения ценности прежних вложений в системы здравоохранения и образования, укрепления экономики, создания рабочих мест и достатка».

В рамках проекта Транспорт Онтарио (Move Ontario), правительство МакГинти инвестирует 1,2 млрд.долл. в системы общественного транспорта и муниципальные дороги и мосты в Онтарио, включая: 400 млн.долл. на муниципальные дороги и мосты, в основном за пределами Большого Торонто (GTA), уделяя особое внимание сельским и северным населенным пунктам; 670 млн.долл., чтобы позволить г.Торонто и району Йорк провести ветку метро до Корпоративного центра на 7 хайвее в Ване; 95 млн.долл., чтобы позволить г.Брамптону построить отдельные автобусные полосы в рамках проекта Brampton AcceleRide; 65 млн.долл., чтобы позволить г.Миссиссаге построить Mississauga Transitway – отдельный автобусный коридор с 14 станциями.

«В 2005г. экономические показатели по провинции Онтарио превысили прогнозы частного сектора и правительства, результатом чего стали дополнительные доходы», сказал Д.Дункан. «Мы приняли стратегически благоразумное решение вложить 60% наших единовременных доходов в транспортную инфраструктуру».

В своем последнем бюджете правительство Онтарио объявило о плане действий для достижения лучших результатов (Reaching Higher), значительном кумулятивном вкладе в высшее образование, который к 2009/10г. составит 6,2 млрд.долл. и целью которого является облегчение доступа к образованию, повышение его качества и улучшение системы подотчетности. Предусмотренные данным бюджетом инвестиции в высшее образование позволят:

- облегчить доступ к грантам на обучение семьям среднего достатка, увеличив более чем вдвое пороговый доход для семей с двумя детьми с 35 тыс.долл. до 75 тыс.долл. в год;

- увеличить почти вдвое число студентов, получающих фанты на учебу в 2006/7г. (до 60 000 чел. по сравнению с 32 000 в 2005/6г.);

- облегчить долговую нагрузку для студентов, ограничивая размер долга 7 тыс.долл. за каждый законченный учебный год;

- повысить размер пособия на учебники и материалы (последний раз это было сделано в середине 80г.), тем самым оказывая помощь 138 000 студентов.

В бюджете на 2006г. предусмотрены дальнейшие крупные вклады в системы здравоохранения, образования и профессионального обучения, а также в научные исследования и помощь наиболее уязвимым жителям провинции.

Сфере здравоохранения выделено 35,4 млрд.долл.:

- дополнительные инвестиции в систему здравоохранения в 1,9 млрд.долл., включая увеличение до 150 числа «Бригад семейного здравоохранения» (Family Health Teams – ФНТ) к 2007/8гг. и сокращение сроков ожидания;

- 12 млн.долл. в 2006/7г. (эта сумма вырастет до 30 млн.долл. к 2008/9гг.) выделено на финансирование покупки инсулиновых помп и соответствующих материалов для 6500 детей, больных диабетом первого типа;

- расширение программы обследования женщин в возрасте от 50 до 74 лет с целью выявления рака груди на более ранних стадиях в возрасте от 50 до 74 лет;

- увеличение предоставляемых школьным советам «Грантов на нужды учащихся» более чем на 400 млн.долл. по сравнению с предыдущим годом – до 17,3 млрд.долл. – в 2006/7 уч.г.;

- разработка «Стратегии по созданию рабочих мест и обновлению навыков» в 2,1 млрд.долл. с целью расширения объема услуг по трудоустройству и профессиональному обучению (программы по переподготовке и повышению переквалификации);

- инвестирование 1,7 млрд.долл. в течение пяти лет в научные исследования, коммерциализацию и программы работы с населением;

- дополнительная субсидия в 218 млн.долл. в 2006/7г. для помощи подросткам, находящимся в рискованном положении, а также уязвимым взрослым людям и семьям. Эти деньги пойдут на увеличение пособия по безработице.

200 000 новых рабочих мест создано в Онтарио с окт. 2003г. Ключевым элементом стратегии правительства по укреплению экономики Онтарио является обеспечение конкурентной налоговой и деловой среды для поощрения роста инвестиций. В бюджете на 2006г. предусмотрено ускоренное снижение налога на капитал. С 1 янв. 2007г. существующие ставки будут урезаны на 5% – на целых два года раньше, чем это было запланировано. Правительство намерено полностью упразднить этот налог в 2010г., в случае если позволит состояние бюджета провинции.

«План правительства МакГинти оказался успешным для жителей Онтарио», сказал Д.Дункан. «Количество рабочих мест возросло, бюджетный дефицит сокращен, дети учатся в классах с меньшим числом учеников, сроки ожидания по важнейшим услугам здравоохранения стали короче, а высшее образование становится более доступным, как в финансовом, так и в других отношениях. Мы и дальше будем дисциплинированно и внимательно относиться к вопросам управления финансами провинции, продолжая создавать возможности развития посредством ключевых инвестиций в инфраструктуру и в системы здравоохранения и образования».

Образование дотируется суммой в 11,2 млрд.долл. Из них 300 млн.долл. пойдет на сокращение количества учеников в классах и их переоборудование. Также школы получили около 600 млн.долл. на другие нужды.

Расходы на сельское хозяйство составят порядка 896 млн.долл., что на 240 млн.долл. меньше по сравнению с пред.г.

Сумма в 49 млн.долл. выделена на поддержание искусства. Ее распределят между Художественной га-

лереей Онтарио (15 млн.), Королевским музеем Онтарио (12 млн.), Канэдиан Опера компании (10 млн.), Королевской консерваторией (6 млн.), Национальной школой балета (5 млн.) и Музеем керамики Гардинера (1 млн.).

В бюджете на 2006г. не предусмотрены какие-либо новые налоги или повышение существующих налогов, а прогнозируемый на 2005/6г. промежуточный дефицит в 1,4 млрд.долл. представляет собой уменьшение на 75% дефицита в 5,5 млрд.долл., унаследованного в 2003/4г. Правительство продолжает работать над тем, чтобы бюджет был сбалансирован, самое позднее, к 2008/9г. Дефицит будет полностью устранен на год раньше, если не потребуется резервный фонд.

Правительство провинции выбрало путь единовременного инвестирования в основные проекты, направленные на развитие инфраструктуры, что создает возможности для дальнейшего экономического роста и развития. Как заявил министр финансов Д.Дункан, «Наша цель – создание благоприятных возможностей для каждого жителя Онтарио. Мы хотим, чтобы у каждого онтарийца был шанс добиться успеха».

По данным Отчета об инвестиционном климате канадских провинций (использует в своей основе следующие показатели: корпоративный подоходный налог, фискальный налог, подоходный персональный доход, уровень развития инфраструктуры, корпоративные налоги, другие косвенные налоги и регулирование рынка труда) Онтарио, начиная с 2004г., занимает третье место после провинций Альберта и Британская Колумбия. Провинция недобрала баллов по таким основным показателям как уровень развития инфраструктуры и регулирования рынка труда. Позиции Онтарио снизились не из-за недостаточно быстрых темпов развития, а из-за их качественного скачка в других провинциях. Провинции Манитоба и Саскачеван по своим показателям набирают удельный вес и приближаются к пров. Онтарио.

Онтарио-2004. Провинция Онтарио. Площадь – 1068,6 тыс.кв. км.; население – 12 439 755 чел. (окт. 2004г.), городское население – 84,78%. Столица: г. Торонто (Toronto), 4,3 млн. чел.

Рост ВВП в 2004г. – 0,9% (3,1%); уровень безработицы в фев. 2005г. – 6,8% (7,0%), средняя недельная заработная плата в 2004г. – 739 кан. долл. (700 кан. долл.), уровень инфляции в 2004г. – 1,9% (1,9%). В 2003г. средний уровень ВВП на душу населения провинции составил 40344 кан. долл.

Онтарио – самая большая после Квебека провинция в Канаде, производящая порядка 40% ВВП страны. Население Онтарио составляет 40% всего населения Канады. Южная часть Онтарио является самой населенной частью провинции с развитой промышленностью и сельским хозяйством. Здесь расположены крупнейшие города провинции. Северная часть Онтарио занимает порядка 90% территории провинции и представляет собой малоосвоенные тундры, болота, тайгу с редким индейским населением (здесь проживает 7% населения провинции, в т.ч. 43% всех индейцев провинции). Можно выделить также горнопромышленный Северо-Восток.

Провинция – лидер в производстве автомобилей в Канаде, а в производстве легких траков занимает первое место в Северной Америке. Эта отрасль производит оборудование для обслуживания множества других отраслей, таких, как строительство, горное дело и лесное хозяйство.

В развитии экономики Онтарио важную роль играет горнодобывающая промышленность. Здесь ведется добыча золота, никеля, меди, урана и цинка. Из ресурсных отраслей развита также лесная промышленность. Лицензии на вырубку лесов дает провинциальное правительство, владеющее 91% лесного фонда.

Большое значение для экономики провинции имеет строительная индустрия. В Онтарио ведется большими темпами строительство жилья, промышленных предприятий, автомобильных дорог, кинотеатров, спортивных сооружений, госпиталей. О мировом лидерстве в строительном деле говорят такие сооружения, как CN Tower, Air Canada Centre и Imax Cinemas.

Онтарио имеет развитый туристический бизнес, в котором занято до 400 тыс.чел. Большой популярностью пользуются маршруты, связанные с посещением Ниагарского водопада.

Характерное для провинции сочетание развитой промышленной базы и мощного научного потенциала создает отличные предпосылки для опережающего развития новейших технологий. Провинция занимает первое место в Канаде по объему венчурного финансирования на душу населения. Быстрыми темпами развиваются отрасли, производящие компьютеры и операционные системы, а также медицинская промышленность. Сфера телекоммуникаций в провинции базируется на самых современных средствах, таких, как цифровые коммутаторы, фибро-оптические кабели и другие новейшие технологии.

Столица пров. Онтарио – Большой Торонто – шестой по величине город в Северной Америке, в котором имеют свои резиденции половина из 20 самых крупных в Канаде компаний. Огромную роль в экономике Большого Торонто играет автомобильная промышленность. Здесь расположены преимущественно сборочные заводы: автомобили Daimler Chrysler собираются в Bramalea, General Motors – в Ошаве (Oshawa), автомобили Ford производятся на сбочном заводе в Оквилле (Oakville). Вне большого Торонто автосборочные предприятия расположены в Cambridge (Toyota), Alliston (Honda) и Ingersol (Cami, объединенная фирма General Motors и Suzuki). Здесь также выпускаются автомобильные запчасти на заводах фирм Magna International, Simpson и Woodbridge Group.

В Торонто растет строительство индивидуального жилья и кондоминиумов (многоэтажных домов-кооперативов). Из крупных объектов в строительстве можно отметить продолжение скоростной автомагистрали 407, реконструкцию центрального международного аэропорта Торонто (Pearson), а также увеличение длины линий метрополитена. Из новых направлений в строительстве надо отметить тенденцию увеличения доли использования готовых секций зданий, изготавливаемых на домостроительных комбинатах. Усложняются чертежи, создаваемые на компьютерах.

Важную роль в экономике Торонто играет фармацевтическая промышленность. Выпускаются анестезирующие средства, зубопротезные материалы, гормоны, вакцины, витамины и др. Многие фирмы принадлежат известным зарубежным компаниям.

Торонто является также крупным финансовым центром, занимая четвертое место в мире по объему рынка капиталов. Торонтская фондовая биржа входит в число ведущих мировых бирж.

В Онтарио находится столица Канады – Оттава. Хорошее сообщение Оттавы с городами Канады и за-

рубежьем обеспечивают международный аэропорт, отличные автомагистрали и железная дорога. Население Большой Оттавы достигает 800 тыс.чел.

Основным работодателем города являются федеральные учреждения: федеральный парламент Канады и правительственные департаменты (учреждения). Имеется также значительная туристская индустрия, привлекающая ежегодно в город до 4 млн. туристов. В последние годы в Оттаве получают мощное развитие компьютерные отрасли и производство средств телекоммуникаций. Оттава считается городом высоких технологий, в ней находятся 1000 компаний с 80000 работающих в этой сфере. Среди крупных компаний, ведущих бизнес в Оттаве, можно отметить Nortel Networks, Alcatel S.A Canada (Newbridge Networks) и Mitel Corporation (телекоммуникации) JDS Uniphase, Bell Canada (телефон) EDS Canada, Calian Technology, Corel и Cognos (компьютерное обслуживание).

Виндзор (200 тыс.чел.) является крупным промышленным центром, специализирующемся на сборке автомобилей и производстве запасных частей, предназначенных для поставок американским производителям. Это главный в Канаде центр передовых технологий, промышленности, производства автомобильного стекла и запасных частей, продукции сельского хозяйства и пищевой промышленности. Крупнейшими компании, работающие в городе – Chrysler Canada (сборка автомобилей), Ford Motor Company of Canada (запасные части), Windsor Casino, General Motors of Canada Limited (изготовление автомобильных трансмиссий), ТКА Fabco (штамповка автозапчастей), Lear Corporation (отделка автомобилей), Hiram Walker & Sons (крепкие напитки), Valiant Machine & Tool (автозапчасти), Butcher Engineering Enterprises (упаковочные материалы для автомобилей), The Canadian Salt Company (производство соли).

В Гамильтоне (300 тыс.чел.), расположенном на юго-западе провинции, производится основной объем стали страны. Имеются также предприятия, выпускающие электрооборудование, металлоизделия, полуфабрикаты, химические и медицинские товары и одежду. Из крупных компаний можно отметить Stelco Inc. (производство и прокат стали), Dofasco Inc. (прокат стали), National Steel Car (производство железнодорожных вагонов), Camco (механическое оборудование и холодильники), Hatch Associates Ltd.(инжиниринг).

Садбери (Sudbury) (165 тыс.чел.) является самым большим городом на северо-востоке Онтарио. Здесь расположены никелевые и медные шахты. Город также знаменит своей программой рекультивации (восстановления плодородия) земель на местах горных выработок. Крупные компании, работающие в Садбери: Inco (никель), Falconbridge (никель, медь, кобальт, платина), Teletech Holdings и Omega Direct Response (телекоммуникации), Mining Technologies (горное оборудование).

В центре Северного Онтарио на трассе Канадской железной дороги, пересекающей страну от Атлантического до Тихого океанов, расположен Тандер-Бей (Thunder Bay) (109 тыс.чел.). Здесь имеется международный аэропорт, который по загрузке находится на третьем месте после Торонто и Оттавы, и самый большой в провинции водный транспортный узел (его элеваторы вмещают до 2 млн.т. зерна). Здесь также развиты лесная и целлюлозно-бумажная промышленность. Стоимость электроэнергии – самая низкая в провинции. Из крупных компаний можно отме-

тить: Bowater, Provincial Papers, Abitibi, Consolidated and Buchanan Group (лесная промышленность).

Информацию об экономике и ведении бизнеса в пров.Онтарио можно найти на сайтах: www.gov.on.ca/ правительство провинции; www.gov.on.ca/MBS/english/services/business условия ведения бизнеса; www.envirodirectory.on.ca экология, www.biotechontario.com биотехнология, www.ocri.ca ИТ-сектор; www.canadianbusinessdirectory.ca/ontario.php директорию компаний провинции; www.marcan.net, www.city.toronto.on.ca/tenders/, www.city.kitchener.on.ca/tenders/, www.london.ca/purchasing/ информация о тендерах; www.tourism.gov.on.ca/ туризм.

В 2004г. провинция экспортировала продукцию на 152 680 млн.долл. США. Основными рынками для канадских товаров были США, Великобритания, Китай, Норвегия, Мексика, Япония. Экспортируются автомобили и их запасные части и принадлежности, механическое и электрическое оборудование, модули ЭВМ, бумага, никель, лесоматериалы, лекарственные препараты. В Россию поставляются: металлические изделия, бурильное оборудование, транспортные средства, изделия из пластмасс, фильтры, свиные отруба, пищевая продукция.

Экспорт товаров из Онтарио

География экспорта товаров из Онтарио, млн.долл. США

Страны	2003г.	2004г.
США	123610,5	138397,6
Великобритания	1942,7	3037,9
Китай.....	972,0	996,6
Норвегия	568,8	858,8
Мексика	635,1	839,5
Япония	778,8	728,8
Россия	78,4 (0,06%)*	125,0 (0,08%)
Остальные страны	6654,1	7695,8
Всего	135240,4	152680,0

* – доля от общего экспорта

Экспорт из Онтарио (в порядке убывания стоимостного объема)

Транспортные средства; части для промышленной сборки транспортных средств; двигатели внутреннего сгорания; электронные модули для промышленной сборки вычислительных машин; лекарственные препараты; золото в необработанных формах; бумага газетная в рулонах или листах, бумага для письма или копировальных работ в рулонах; никель, лесоматериалы распиленные хвойные.

Основные товары, поставляемые из Онтарио в Россию,

в млн.долл. США

Вид товара по коду ТН ВЭД	2000г.	2001г.	2003г.	2004г.
843143 – части бурильных или проходческих машин	1,3	6,6	1,6	1,5
843041-самоходные бурильные машины.....	-	3,3	0,8	7,5
732690 – металлические изделия.....*	-	-	*	9,5
901580 – приборы и инструменты метеорологических, гидрологических и геофизических	0,7	*	0,1	2,8
300490 – лекарственные препараты	0,6	1,1	3,8	4,1
851790 – части аппаратов для систем проводной связи на несущей частоте.....*	*	*	0,2	1,2
392690-изделия из пластмасс.....	1,2	3,6	1,2	1,5
842139 – фильтровальное оборудование для очистки газов	*	-	-	*
841191 – части турбореактивных и турбовинтовых двигателей	-	-	-	0,5
870323,870324 – транспортные средства.....	0,2	1,8	1,3	4,1
730810 – мосты и секции мостов.....	-	-	-	0,1
020329 – свиные отруба	0,6	1,2	0,8	0,9
210111 – экстракты кофе	-	0,4	-	2,8

390110,390190 — полимеры	*	0,6	1,3	3,2
854160 — кристаллы пьезоэлект- рические собранные	*	0,2	0,7	1,3
Остальные товары		50,3	52,1	36,2
Всего		54,7	70,1	46,8
				78,4
				125,0

* — незначительные количества

Источник: Statistics Canada

В импорте провинции преобладают транспортные средства и части для их сборки, вычислительные машины и их части, интегральные цифровые схемы. Россия экспортирует водку, палладий, платину, стальной прокат, алюминиевые и никелевые сплавы, нитрат аммония, бинокли.

География импорта товаров в Онтарио, в млн.долл. США

Страны	2003г.	2004г.
США	107280	117015
Китай	6764	9431
Мексика	7165	8543
Япония	4292	5627
Германия	2809	3335
Великобритания	2029	2356
Россия	125 (0,08%)	232 (0,14%)
Остальные страны	19763	22897
Всего	150227	169436

* — доля от общего импорта

Основные товары, поставляемые в Онтарио

(в порядке убывания стоимостного объема)

Транспортные средства; части для сборки транспортных средств; двигатели внутреннего сгорания и части для них; лекарства; вычислительные машины и их части; мебель; схемы интегральные монолитные цифровые.

Основные товары, поставляемые в Онтарио из России

в 2000-04гг., млн.долл. США

Вид товара по коду ТН ВЭД	2000г.	2001г.	2002г.	2003г.	2004г.
220860-водка	1,3	1,2	3,8	19,4	44,7
720836,720837,720838,72083, 7208519 — прокат из железа или нелегированной стали	1,5	*	*	-	49,7
722511 — прокат из легированной стали	13,0	6,4	5,9	6,7	6,8
721633 — профили из железа или нелегированной стали	0,4	0,5	5,8	*	8,0
810419 — магний необработанный	2,0	3,5	14,0	8,6	8,9
711011 — платина необработанная или в виде порошка	0,1	0,1	2,8	7,8	7,8
711029 — палладий	12,0	0,2	0,5	0,2	10,9
750220 — сплавы никелевые	-	3,4	2,5	4,3	2,6
76012 — сплавы алюминиевые	13,6	5,0	6,1	1,0	2,3
284590 — изотопы и их соединения	5,4	5,8	9,8	6,6	6,7
310230 — нитрат аммония	1,0	-	0,9	2,9	2,9
400219, 400231 — каучук синтети- ческий	1,8	3,1	2,8	3,5	5,5
900510- бинокли	1,3	1,0	1,3	0,3	3,8
Остальные товары	94,9	38,7	52,7	68,8	71,3
Всего	148,2	68,9	106,2	125,1	231,9

*-незначительные количества

Источник: Statistics Canada

Провинция Онтарио играет значительную роль в развитии сотрудничества с Россией. Из этой провинции в Россию поступает до 40% канадского экспорта. 20% российского импорта в Канаду направляется в Онтарио. В этой канадской провинции расположены штаб-квартиры многих канадских компаний, работающих с Россией (в сфере горной добычи, ИТ и др.). В Онтарио находятся организации, содействующие налаживанию двустороннего сотрудничества на межправительственном уровне (канадские федеральные органы власти, российские загранучреждения). Между Москвой и Торонто имеется регулярное воздушное сообщение.

Перспективные сферы развития сотрудничества — высокие технологии, строительство, горная добыча, автомобилестроение, черная металлургия, туризм.

Квебек

Квебек — крупнейшая по площади (1540,7 тыс. кв.км.) и вторая по числу жителей (7,546 млн.чел. по данным переписи населения 2006г.) провинция Канады, расположена на северо-востоке страны, омывается Северным Ледовитым и Атлантическим океанами. Граничит на суше с канадскими провинциями Онтарио, Нью-Брансуик, а также с американскими штатами Нью-Йорк, Вермонт и Мэн.

80% квебекского населения составляют лица французского происхождения (франкофоны), 10% — англоканадцы (англофоны), оставшиеся 10% — лица других национальностей, в т.ч. и те, чей родной язык не является ни французским, ни английским, и кого в провинции именуют аллофонами. Наиболее многочисленны итальянская, еврейская, греческая, гаитянская, португальская и немецкая диаспоры. 1% приходится на долю коренных жителей (индейцев и эскимосов). В пров.Квебек проживает 50 тыс. выходцев из России и бывшего СССР, 95% из них — в Монреале и пригородах.

Верховная власть в провинции Квебек формально принадлежит лейтенант-губернатору, назначаемому генерал-губернатором Канады. По рекомендации премьера провинции лейтенант-губернатор созывает и распускает провинциальный парламент — национальную ассамблею. Построенная изначально по британскому образцу парламентская система Квебека — старейшая в Канаде. Осуществляющая законодательную власть в провинции Квебек однопалатная национальная ассамблея (парламент) состоит из 125 депутатов, избираемых на пятилетний срок.

По итогам последних всеобщих парламентских выборов, состоявшихся 14 апр. 2003г., абсолютное большинство мест в национальной ассамблее (76) принадлежит Либеральной партии Квебека (лидер — Ж.Шаре). Находящиеся в оппозиции сепаратистская Квебекская партия и правая Партия демократического действия Квебека имеют соответственно 45 и 4 депутата. Действующее в провинции Квебек правительство во главе с Ж.Шаре было приведено к присяге еще в апр. 2003г. Новые всеобщие парламентские выборы назначены на 26 марта 2007г. По их итогам в провинции будет сформировано новое правительство. Органы местной власти представлены муниципалитетами, которые формируются на выборных началах.

Квебек располагает высокоразвитыми промышленностью, сельским хозяйством, транспортной инфраструктурой и сферой услуг. На его долю приходится примерно четверть экономического потенциала Канады.

Экономика Квебека носит смешанный характер. Несмотря на предпринятые в 2003-06гг. меры либерального правительства по демонтажу созданной предыдущими сепаратистскими правительствами системы государственного регулирования экономики, вмешательство властей в процесс такого регулирования по-прежнему велико. Контролируемая провинциальным правительством энергетическая компания «Гидро-Квебек» является главным источником валютных поступлений в провинцию.

В квебекской экономике высок удельный вес высокотехнологичных отраслей: аэрокосмической промышленности, транспортного машиностроения,

производства телекоммуникационного оборудования, лекарств.

Ведущие отрасли сельского хозяйства провинции: молочное животноводство, птицеводство и свиноводство, садоводство и овощеводство, а также производство кленового сиропа (первое место в мире). С/х производство провинции базируется на новых биотехнологиях.

Квебек последовательно выступает за либерализацию международных финансовых и торгово-экономических связей. Здесь активно поощряются иностранные инвестиции. США являются основным иностранным торговым партнером Квебека (80% внешней торговли провинции).

Международная деятельность пров.Квебек ориентирована на повышение политического престижа и культурного влияния Квебека среди зарубежных партнеров, особенно в рамках сообщества франкоязычных государств (франкофония), развитие торгово-экономического, научно-технического и культурного сотрудничества, привлечение иммигрантов, в первую очередь говорящих по-французски (из государств Северной Африки, а также Гаити) и по-испански (из стран Центральной и Латинской Америки). В мае 2006г. федеральные власти Канады и провинциальное правительство Квебека подписали соглашение, согласно которому в состав канадской делегации в Юнеско на постоянной основе входит представитель Квебека. В дек. 2006г. назначен постоянный представитель пров.Квебек в этой престижной международной организации.

Квебек-2004. Провинция Квебек. Площадь:1540,7 тыс.кв.км. Население — 7560592 чел. (окт. 2004г.) , городское население — 80,4%. Столица: г.Квебек (Quebec), 672 тыс.чел.

Рост ВВП в 2004г. — 0,7% (3,1%) (последняя оценка); уровень безработицы в фев. 2005г. — 8,2% (7,0%), средняя недельная заработная в 2004г. — 661 кан.долл. (700 кан. долл.), уровень инфляции в 2004г. — 1,9% (1,9%). В 2003г. средний уровень ВВП на душу населения провинции составил 33857 кан. долл.

Квебек является самой большой по территории провинцией Канады. Населенный район Квебека — низовье р.Св.Лаврентия, где расположены города Монреаль и Квебек-сити. Северная часть Квебека занимает порядка 80% территории провинции. Здесь проживает лишь 2% населения провинции. Квебек обладает одним из самых богатых в мире месторождений железной руды, меди, свинца, цинка и вольфрама.

Квебек — вторая второй после Онтарио промышленно-развитая провинция Канады. Основными видами производства являются изготовление бумаги и ее производных, текстильная и легкая промышленность, металлургия (производство алюминия ни импортном сырье вблизи крупных ГЭС в районе Шикутими-Жонкьер), производство транспортного, электрического и электронного оборудования, химическая промышленность, котельное производство, нефтяная и деревообрабатывающая промышленность. Главным промышленным центром провинции является Монреаль (3,5 млн.чел.).

Квебек ежегодно производит 142,3 млрд.квтч. электроэнергии. 95% всей электроэнергии вырабатывается на гидроэлектростанциях. Мощные из них находятся на северных реках (Маникуаган, Утард, а также в бассейне залива Джемса, где расположены крупнейшие ГЭС — «Ла-Гранд-2» мощностью в 5,3 млн.квт). Значительную часть электроэнергии Кве-

бек экспортирует в другие канадские провинции и в США.

Туризм занимает большое место в экономике провинции, которая принимает ежегодно почти 20 млн. туристов. Национальные парки Форрилон и Мориси, а также многочисленные национальные исторические места и провинциальные парки Квебека привлекают большое число посетителей.

В низовьях р.Св. Лаврентия развито с/х. Производство молочных продуктов является основным видом деятельности. Развиты также свиноводство, птицеводство. Главные с/х культуры — кукуруза, овес, ячмень, картофель, сахарная свекла, табак. В Квебеке производится большое количество сиропа из клена и кленового сахара.

В последние годы широкое развитие получили также наукоемкие отрасли. В канадской экономике на долю Квебека приходится 50% информационных технологий, 50% производства аэрокосмической промышленности, 45% производства фармацевтической промышленности, 40% предприятий биотехнологии, 40% общего объема канадского экспорта высоких технологий. Особенности экономики Квебека являются квалифицированная, стабильная и многопрофильная рабочая сила, наличие большого числа ученых международного уровня, значительные объемы инвестиций в НИОКР, доступ ко всему рынку Северной Америки, большое число компаний венчурного капитала и полный набор инфраструктур и систем транспортного обслуживания.

Мировую известность имеют такие компании провинции, как Bombardier — производитель самолетов регионального и бизнес класса, железнодорожных локомотивов и метропоездов, Pratt & Whitney Canada — производитель авиационных двигателей, CAE — мировой лидер по разработке и производству авиационных и морских тренажеров, Alcan Aluminium — второй в мире производитель алюминия, SNS-Lavalin — проектировщик и строитель различных производственных мощностей и объектов инфраструктуры, Hydro Quebec — одна из крупнейших в Канаде энергетических компаний и многие другие.

Информацию об экономике и ведении бизнеса в пров.Квебек можно найти на сайтах: www.gouv.qc.ca правительство провинции; www.mri.gouv.qc.ca/en/de-souvir_quebec/investir/investir.asp условия ведения бизнеса; www.quebecweb.com/entreprises/intro-ang.html, www.canadianbusinessdirectory.ca/quebec.php директорию компаний провинции; www.tresor.gouv.qc.ca, www.seao.ca информация о тендерах; www.bonjourquebec.com туризм.

В 2004г. провинция экспортировала продукцию на 52780,7 млн.долл. США. Основными рынками для канадских товаров были США, Великобритания, Япония, Франция, Германия. Экспортируются летательные аппараты, алюминиевые сплавы, лесоматериалы, бумага, интегральные цифровые схемы, части турбореактивных и турбовинтовых двигателей. В Россию поставляются: транспортные средства и части для их промышленной сборки, лодки моторные и катера, детали для передающей аппаратуры (радиотелефонная и радиотелеграфная связь), свиные отруба и субпродукты.

Экспорт товаров из Квебека

География экспорта товаров из Квебека, млн.долл. США

Страны	2003г.....	2004 г.....
США	38025,4	43098,9
Великобритания	921,2	1186,8
Япония	632,4	844,1

Франция.....	673,3	748,6
Германия.....	852,4	643,8
Китай.....	403,3	530,3
Россия.....	79,4 (0,2%)*	80,6 (0,2%)
Остальные страны.....	4286,2	5647,6
Всего.....	45873,6	52780,7

* – доля от общего экспорта

Основные товары, экспортируемые из Онтарио
(в порядке убывания стоимостного объема)

Летательные аппараты; сплавы алюминиевые; бумага газетная; лесоматериалы распиленные хвойные; схемы интегральные монолитные цифровые; части аппаратов для систем проводной связи на несущей частоте; части турбореактивных и турбовинтовых двигателей.

Вид товара по коду ТН ВЭД	2000г.	2001г.	2002г.	2003г.	2004г.					
870321, 870323,										
870324 – транспортные средства.....	0,5	1,8	2,8	18,8	19,0					
852990 – модули и корпуса для радио, телевидения, радаров.....	0,4	*	0,3	*	9,1					
870899 – запчасти для промышленной сборки транспортных средств.....	2,8	3,2	4,6	5,3	7,7					
890392-моторные лодки.....	1,6	3,0	2,1	4,4	6,3					
020322,020329 – свиные отруба.....	4,1	12,0	11,8	4,6	8,7					
020649, 020641 – свиная печень, субпродукты.....	1,0	1,4	1,0	1,1	3,1					
841121 – двигатели турбовинтовые.....	0,4	0,4	0,9	2,0	851790 – части аппаратов для систем проводной связи на несущей частоте.....	0,3	*	0,4	0,4	1,0
880529 – наземные тренажеры для летного состава.....				11,5	0,7					
Остальные товары.....	16,6	14,8	13,1	32,4	23,0					
Всего.....	27,3	36,6	41,5	79,4	80,6					

* – незначительные количества

Источник: Statistics Canada

В импорте провинции преобладают нефть и нефтепродукты, лекарственные средства, части самолетов и вертолетов, части турбореактивных и турбовинтовых двигателей. Россия экспортирует минеральное топливо и нефть, удобрения(мочевину и фосфат аммония), прокат, стальные профили, никель порошкообразный, феррохром, готовую одежду.

Импорт товаров в Квебек.

География импорта товаров в Квебек,
млн.долл. США

Страны	2003г.	2004г.
США.....	12436,3	14252,5
Великобритания.....	3194,4	3611,5
Китай.....	2637,9	348,88
Алжир.....	1707,3	2232,8
Франция.....	1721,0	2187,6
Германия.....	1456,5	1857,8
Россия.....	50,3 (0,1%)*	410,6 (0,9%)*
Остальные страны.....	14269,4	19268,0
Всего.....	37473,1	44169,7

* – доля от общего импорта

Основные товары, поставляемые в Квебек
(в порядке убывания стоимостного объема)

Нефть и нефтепродукты сырые, полученные из битуминозных пород; схемы интегральные монолитные цифровые; лекарственные средства; части самолетов и вертолетов; части турбореактивных и турбовинтовых двигателей;

Вид товара по коду ТН ВЭД	2000г.	2001г.	2002г.	2003г.	2004г.
270900 – сырая нефть и нефтепродукты.....				8,9	284,3
310210 – мочевины.....	4,6	2,9	1,9	4,7	20,1
271011 – нефтепродукты (легкие дистилляты).....					13,0

310530 – фосфат диаммония.....	4,8	0,8			5,1
620462, 620342, 620452 – мужская и женская одежда из хлопка.....	2,8	2,8	2,7	7,5	7,2
441214 – фанера с.....	2,1	1,8	2,4	2,8	4,4
720837, 720839 – прокат из железа или нелегированной стали.....					7,6
720221 – ферросилиций.....	0,2				2,2
720249 – феррохром.....					1,9
721049 – прокат плоский из железа или нелегированной стали шириной 600 мм. и более.....	13,4				4,0
721633 – профили из железа или нелегированной стали.....	10,2	9,3	6,0	2,5	2,0
730210 – рельсы.....			1,1		2,7
810411 – магний необработанный.....	6,4	0,1	1,4	4,1	*
400219 – каучук синтетический.....		0,1	0,1	0,2	2,2
220860 – водка.....	0,4	0,8	0,5	0,7	2,1
841191 – части турбореактивных и турбовинтовых двигателей.....	*	*	*	0,2	1,8
750400 – никель порошкообразный.....					1,3
282720 – хлорид кальция.....	1,0	0,7	1,5	0,7	1,2
270111 – антрацит.....	2,3	3,2	2,7	4,7	1,4
Остальные товары.....	61,6	53,6	40,2	22,2	46,1
Всего.....	109,8	76,1	69,4	50,3	410,6

* – незначительные количества

Источник: Statistics Canada

Помимо торговли товарами, канадские компании провинции с каждым годом все активнее работают в России на региональном уровне по реализации разнообразных экономических проектов, в т.ч. и инвестиционных, с использованием передовых канадских технологий в области строительства и развития инфраструктуры, алюминиевой промышленности, нефтедобычи, транспорта, энергетики, авиационной и других.

Интересными и перспективными являются следующие российско – квебекские совместные проекты: разработка инженерно-строительными компаниями SNS-Lavalin совместно с Hatch Associates технико-экономического обоснования проекта «Коми Алюминий», реализуемого российской алюминиевой компанией «Группа Суал»;

проектирование и строительство компанией SNS-Lavalin новых хранилищ и подъездных путей для АО «Элгауголь», республика Саха;

строительство компанией SNS-Lavalin 13 км. платной дороги в окрестностях Самары;

проектирование и установка компанией Geotermix геотермальной системы отопления, вентиляции и кондиционирования в одной из строящихся школе-интернате Самарской обл.;

участие компании SNS-Lavalin в строительстве скоростной монорельсовой дороги от Шереметьево-2 до Ленинградского вокзала и Сити в Москве;

совместное предприятие по ремонту железнодорожных вагонов «Окт.ский электровагоноремонтный завод» в Санкт-Петербурге (60% акций принадлежит канадской компании Bombardier Transportation);

модернизация компанией SNS-Lavalin Череповецкого завода азотно-фосфатных удобрений. Ведется поставка и монтаж оборудования;

создание монреальской компанией MDS Aero Support и Уральским заводом гражданской авиации (г.Екатеринбург) совместного предприятия MDS-Prad Technology Corporation с равной долей участия по созданию установки для нанесения специального напыления на лопатки авиационных двигателей и газовых турбин для повышения их износоустойчивости с использованием передовой российской технологии.

Имеется ряд соглашений о сотрудничестве регионов России (Татарстан, Самарская обл., Москва) с Квебеком. Перспективные направления развития сотрудничества – высокие технологии, строительство, авиастроение, деревообработка, туризм.

Манитоба

Одна из наиболее динамично развивающихся провинций Канады с высоким уровнем жизни, благоприятным инвестиционным климатом, развитой социальной инфраструктурой и богатым культурным наследием. Ее население составляет 1,2 млн.чел., площадь – 650 тыс.кв.км.

Значительную часть южной и восточной Манитобы занимают степи или, как их называют в Канаде, прерии; климат здесь резко континентальный. Одновременно Манитоба известна как территория 100 тыс. озер.

В 2006г. экономический рост провинции составил 3,2%, что выше, чем в среднем по стране (2,8%). Достигнут опережающий рост капиталовложений в обрабатывающий сектор – 14,6%. При этом уровень безработицы остается одним из самых низких в Канаде – 4,3%.

Экономическую основу провинции составляют горная, лесная и обрабатывающая промышленность, а также сельское хозяйство (производство зерна, мясное животноводство), жилищное строительство и транспорт. В последние годы все большее развитие получают наукоемкие отрасли: производство медикаментов, запасных частей для авиатехники, информационные технологии.

Благодаря либеральному законодательству в Манитобе созданы хорошие условия для развития малого и среднего предпринимательства. Среди канадских провинций здесь один из самых низких налогов на доходы с продаж. Немаловажную роль, с точки зрения комплексного развития региона, играет и выгодное географическое положение столицы провинции – г.Виннипега, являющегося единственным городом Западной Канады, по территории которого проходят три континентальные железные дороги. Манитоба обладает обширными энергетическими ресурсами, позволяющими ей поддерживать самые низкие в Канаде расценки на электроэнергию.

Динамично развивается сравнительно молодая для провинции отрасль – нефтедобыча. Большинство нефтяных скважин расположено на юго-западе провинции в районе г.Вирден, где углеводороды отличаются высоким качеством. Всего в этом районе действуют 1,6 тыс. нефтяных скважин производительностью 11 тыс.б/д, что составляет примерно 1% всей канадской нефтедобычи.

Рынок недвижимости Манитобы характеризуется относительно невысокими по сравнению с другими провинциями ценами на аренду и покупку жилья, выгодными условиями ипотечного кредитования.

Вследствие своего экономического потенциала провинция является объектом притяжения иммигрантов со всего мира. К примеру, только украинцев проживает 160 тыс.чел. В провинции законодательно гарантирован минимальный уровень оплаты труда, реализуются разнообразные программы профессионального обучения и повышения квалификации. Трудовым мигрантам оказывается помощь в обустройстве и адаптации в рамках различных социальных программ.

В провинции гарантировано бесплатное медицинское обслуживание, а также образование для детей от

6 до 16 лет в государственных школах. Несмотря на то, что высшее образование платное, оно является доступным благодаря системе предоставления грантов и стипендий. В университете Манитобы имеется факультет славянских исследований, на котором преподается курс лекций о России.

В рамках межрегиональных связей Манитоба поддерживает тесное взаимодействие с администрацией Красноярского края. Стороны продвигают совместный проект по введению регулярного авиасообщения между Красноярском и Виннипегом с использованием кросс-полярных маршрутов.

22 мая 2007г. в пров.Манитоба состоялись очередные выборы в местную законодательную ассамблею, победу на которых в третий раз подряд одержала Новая демократическая партия. Получив 47% голосов избирателей, новые демократы не только обеспечили себе 36 из 57 мест в местном парламенте, но и добились формирования правительства большинства во главе с премьер-министром Г. Доером.

На протяжении последних десяти лет рост экономики Манитобы самый стабильный в Канаде. Такие рейтинговые агентства, как Moody's Investors Services, Standard and Poor's, Dominion Bond Rating Services, называют многоотраслевость одним из главных экономических показателей провинции.

Производственный, самый большой сектор экономики, составляет 12% от общего ВВП провинции. Пищевая промышленность и производство транспортной техники – две наиболее развитые отрасли. Пищевая промышленность объединяет 200 производителей продуктов и напитков, многие из которых наладили производство за рубежом. Промышленность транспортной техники включает два больших производителя автобусов для рынка Северной Америки – Motor Coach Industries и New Flyer Industries. Манитоба также является важным центром производства аэрокосмического оборудования для компаний: Boeing Canada, Bristol Aerospace, Standard Aero и Air Canada Technical Services.

С/х сектор экономики Манитобы традиционно сочетает животноводство и земледелие и производит широкий спектр продуктов питания. Строительный сектор включает три одинаковых по объему производства отрасли: ремонтно-восстановительные работы, строительство жилья и строительство нежилых объектов. Горнодобывающий сектор, специализирующийся на добыче металлов, быстро развивается в направлении многоотраслевого развития нефтедобывающей промышленности.

Такие секторы экономики, как финансовый, страхования и недвижимости, активно развиваются в регионе. В финансово-страховом секторе выделяется Investors Group – самый большой канадский дистрибьютор инвестиционных фондов, Great West Life Assurance Company – крупнейшая страховая компания в Канаде, а также National Leasing Group Incorporated – одна из наиболее влиятельных национальных лизинговых компаний. Коммерческий банковский сектор Манитобы включает основные банки страны, 55 кредитных союзов, и семь «народных касс», насчитывающих 200 отделений по всей провинции.

Развитие исследовательской деятельности сыграло важнейшую роль в диверсификации и распространении новых технологий и технологических процессов в Манитобе, что усилило индустриализацию провинции. Манитоба лидирует по Канаде в области выявления и контроля над инфекционными болезнями. Ряд важных научно-исследовательских центров рас-

положены в регионе, в т.ч. Университет Манитобы, Научный центр охраны здоровья, Институт биологии клетки, Национальная лаборатория микробиологии и ряд других. Провинция является единственным местом в западных регионах Канады, где производятся биофармацевтические препараты, для примера отметим такие крупные компании, как Cangene, Apotex Fermentation, Biovail и Vita Health.

Выгодное географическое расположение Манитобы способствовало расширению сектора транспорта и складского хранения, что оказывает позитивное влияние на развитие транспортной сети. Провинция находится на пересечении нескольких ж/д магистралей, связывающих восток и запад Канады, а также порт Черчил с США и Мексикой. Через Манитобу проходят две ж/д магистрали высшего класса А (CN и CP), имеющие смешанные терминалы, где как трейлеры, так и контейнеры могут перегружаться с ж/д линий на автодорожные и наоборот. В провинции находятся 5% всех национальных компаний грузового автотранспорта и пять из 25 крупнейших в стране работодателей в индустрии грузового автотранспорта. Большой объем перевозок на границе провинции у г.Эмерсон сделал Манитобу вторым в Западной Канаде по размеру международных ж/д перевозок. Международный аэропорт в Виннипеге James Armstrong Richardson обеспечивает пассажирские и транспортные авиаперевозки, включая международные грузовые, перевозки постоянными рейсами, и различные чартерные перевозки.

В сектор услуг провинции входит широкий круг частных компаний и государственных организаций. Индустрия услуг составляет примерно 73% от всей экономики Манитобы, что выше, чем в целом по Канаде. Сектор услуг предоставляет приблизительно 76% всех рабочих мест в провинции.

Диверсификация способствовала развитию стабильной деловой среды для ведения бизнеса в Манитобе. Постепенное расширение производства в провинции наилучшим образом иллюстрируют изменения в экспорте среди основных отраслей промышленности. Промышленный сектор, который составлял 57% экспортируемых товаров в 1966г., сейчас превышает 65%. Резко возросло производство новых товаров, таких как переработанные овощи, готовые мясопродукты, фармацевтические препараты и промышленные химикаты. Это непрерывное расширение и обновление производственной базы Манитобы открывает перспективы для ее большей экономической стабильности.

По структуре внешней торговли Манитоба является наиболее ориентированным на экспорт регионом Канады. Экспорт составляет 63,4% всей экономики Манитобы, намного опережая общенациональный показатель в 60,3%. Экспорт в другие провинции Канады и за рубеж распределен равномерно, соотношение составляет почти 1:1 – самый стабильный показатель среди всех провинций. Такое соотношение обеспечивает стабильность во время валютных потрясений, кризисов на финансовом рынке, диспропорций регионального развития. Это уменьшает уязвимость Манитобы от резких изменений во внешней торговле.

Достоинства многоотраслевой структуры экономики очевидны – она обеспечивает стабилизирующий механизм во время изменения экономической ситуации и предоставляет возможности для создания новых товаров и услуг на новых внутренних и мировых рынках.

Манитоба-2004. Провинция Манитоба. Площадь: 650,0 тыс.кв. км. Население – 1173164 чел. (окт. 2004г., городское население – 71,9%. Столица: г.Виннипег (Winnipeg), 680 тыс. чел..

Рост ВВП в 2004г. – 3,5% (3,1% (последняя оценка); уровень безработицы в фев. 2005г. – 5,1% (7,0%), средняя недельная заработная в 2004г. – 645 кан.долл. (700 кан. долл.), уровень инфляции в 2004г. – 2,0% (1,9%). В 2003г. средний уровень ВВП на душу населения провинции составил 32695 кан. долл.

Значительную часть южной и восточной территории Манитобы занимают степи с плодородным почвами, что позволяет выращивать хорошие урожаи, прежде всего, пшеницы (до 40% всех сельхозкультур), а также канолы, льняного семени, подсолнечника, гречихи. В провинции развито животноводство (в последнее время особое внимание уделяется свиноводству).

Хозяйство Манитобы имеет также горнорудную ориентацию: в северных районах, занимающих 80% территории провинции, ведутся разработки меди, цинка, а в Томпсоне действует один из крупнейших в мире никелевых комбинатов. Быстро развивается также сравнительно молодая для провинции отрасль – нефтедобыча.

Для энергоснабжения горнодобывающих предприятий на севере провинции построен ряд крупных ГЭС, обслуживаемых уже 50 лет одной из ведущих в Северной Америке компанией Manitoba Hydro.

Большое значение для экономики провинции имеет обрабатывающая промышленность. Здесь производят транспортное (автобусы) и с/х оборудование, машиностроительную продукцию, мебель, пластмассы, бумагу, продукты питания. Развиваются такие новые отрасли, как аэрокосмическая, производство лекарств, информационные технологии и телекоммуникации.

Провинция славится своими богатыми природными ресурсами и отличными местами для отдыха и туризма.

В Манитобе находится единственный канадский порт на Северном Ледовитом океане – Черчилл, расположенный на южном берегу Гудзонова залива. К порту с юга подведена железная дорога для вывоза манитобской пшеницы и никеля. Грузооборот порта, достигавший ранее 1 млн.т, теперь невелик: слишком дорогой оказалась арктическая навигация, продолжающаяся всего 3 месяца в году. Существуют, однако, проекты оживления деятельности порта, связанные с развитием канадско-российского сотрудничества.

Информацию об экономике и ведении бизнеса в пров.Манитоба можно найти на сайтах: www.gov.mb.ca правительство провинции; www.gov.mb.ca/iedm/invest/ условия ведения бизнеса; www.canadianbusinessdirectory.ca/manitoba.php директории компаний провинции; magcan.net информация о тендерах; www.travelmanitoba.com туризм.

В 2004г. провинция экспортировала продукцию на 7678,2 млн.долл. США. Основными рынками для канадских товаров были США, Япония, Китай, Мексика, Гонконг. Экспортируются семена канолы (рапса), пшеница, никель, медь, электроэнергия, автобусы, части самолетов и вертолетов. В Россию поставляются: продукция химической промышленности, сельхозоборудование, свинина.

Экспорт товаров из Манитобы

География экспорта товаров изМанитобы, млн.долл. США

Страны	2003г.	2004г.
США.....	5070,4	5605,8

Япония.....	356,9	394,3
Китай.....	110,1	348,0
Мексика.....	154,1	222,8
Гонконг.....	93,0	132,9
Бельгия.....	85,1	65,4
Россия.....	4,9 (0,07%)*	5,6 (0,07%)
Остальные страны.....	788,8	1263,4
Всего.....	6663,3	7678,2

* – доля от общего экспорта

Экспорт из Манитобы (в порядке убывания стоимостного объема)

Семена рапса; пшеница и меслин; никель нелегированный; нефть сырая и нефтепродукты сырые, полученные из битуминозных пород; электроэнергия; медь нерафинированная; свинина; автобусы; части для самолетов и вертолетов.

Основные товары, поставляемые из Манитобы в Россию в 2000-04гг., млн.долл. США

Вид товара по коду ТН ВЭД	2000г.	2001г.	2002г.	2003г.	2004г.
630532 – гибкие промежуточные контейнеры из полос полиэтилена или пропилена.....	-	-	-	0,3	1,3
843390. 843290,843229, 843699, – части сельскохозяйственных машин.....	0,1	0,1	*	1,0	1,2
870190-тракторы колесные.....	-	-	-	1,1	0,6
390730 – смолы эпоксидные.....	-	-	-	0,4	0,5
020329- свиные отруба.....	0,5	1,7	0,2	*	0,5
020322 – свинина мороженая.....	-	0,5	0,7	-	0,2
020649 – свиная печень замороженная.....	*	0,9	0,7	0,6	0,1
843230 – сеялки.....	-	-	-	-	0,9
Остальные товары.....	1,0	2,4	1,3	1,5	0,9
Всего.....	1,6	5,6	2,9	4,9	5,6

* – незначительные количества

Источник: Statistics Canada

В импорте провинции преобладают сельхозтехника и гербициды. Россия экспортирует готовую одежду, инструменты для бурения скальных пород и грунтов, чугун, прутки из железа.

Импорт товаров в Манитобу в 2003-04гг.

География импорта товаров в Манитобу, млн.долл. США

Страны.....	2003г.	2004г.
США.....	5989,7	6547,2
Китай.....	199,8	301,1
Мексика.....	137,4	139,3
Германия.....	137,7	139,0
Италия.....	98,7	133,4
Япония.....	80,2	106,5
Россия.....	1,4 (0,02%)*	2,8 (0,03%)
Остальные страны.....	785,8	744,9
Всего.....	7430,7	8114,2

* – доля от общего импорта

Основные товары, поставляемые в Манитобу (в порядке убывания стоимостного объема)

Тракторы, комбайны; транспортные средства; гербициды; газетная бумага; части турбореактивных и турбовинтовых двигателей.

Основные товары, поставляемые в Манитобу из России, млн.долл. США

Вид товара по коду ТН ВЭД	2000г.	2001 г.	2002г.	2003г.	2004г.
620462, 620342,620452,620292, 610343 – готовая одежда.....	-	*	*	0,2	0,8
441214 – фанера.....	*	0,2	*	*	0,3
820719 – инструменты для бурения скальных пород или грунтов.....	-	*	*	*	0,2
722830 – прутки из легированных сталей.....	0,2	0,2	*	*	0,1
720150-чугун передельный легированный.....	*	*	*	0,2	0,1
721499 – прутки из железа или нелегированной стали.....	-	*	*	0,1	0,2

440710 – лесоматериалы распиленные хвойные.....	-	*	*	0,3	0,1
Остальные товары.....	2,1	0,9	2,4	1,1	1,1
Всего.....	2,3	1,3	1,7	2,8	2,9

* – незначительные количества

Источник: Statistics Canada

Перспективные сферы сотрудничества – горнодобывающая промышленность, с/х, с/х машиностроение, транспорт (кросс-полярные перелеты, Северный морской путь), химическая промышленность, высокие технологии.

Саскачеван

Провинция Саскачеван. Площадь: 652,3 тыс.кв.км. Население – 996194 чел. (окт. 2004г.), городское население – 64,3%. Столица: г.Реджайна (Regina), 197 тыс. чел.

Рост ВВП в 2004г. – 3,7% (3,1%) (последняя оценка); уровень безработицы в фев. 2005г. – 4,9% (7,0%), средняя недельная заработная в 2004г. – 647 кан. долл. (700 кан. долл.), уровень инфляции в 2004г. – 2,2% (1,9%). В 2003г. средний уровень ВВП на душу населения провинции составил 36765 кан. долл.

Ведущим сектором экономики Саскачевана является с/х. Здесь выращивается 54% всей канадской пшеницы. Кроме пшеницы, собирают богатые урожаи ржи, овса и ячменя, льняного семени. Плодородные земли Саскачевана позволяют Канаде удерживать роль главного поставщика зерна в мире. Саскачеван – также главный производитель мяса крупного рогатого скота и свинины. Средний размер фермы – 420 га.

Леса, занимающие обширную северную часть Саскачевана (50% территории провинции), служат важным источником мягких хвойных пород дерева, являющихся основой для бумажной промышленности – важной отрасли лесного хозяйства Саскачевана.

Недра провинции богаты полезными ископаемыми. Саскачеван – признанный экспортер поташа, его запасы в провинции составляют две трети мировых ресурсов. В провинции разрабатываются 10 калийных рудников, которыми владеют Potash Corporation of Saskatchewan, IMC Global и Agrium. На провинцию приходится до 30% мировой добычи урана, которая ведется на трех рудниках в McArthur River, Rabbit Lake, McClean Lake. В этой отрасли работают местная компания Самесо и французская Cogema Resources. Перспективным является добыча алмазов в кимберлитах в Prince Rupert. В провинции также добывается уголь (обеспечивает до 70% энергетических потребностей провинции). 300 компаний заняты в нефтегазовой добыче. Саскачеван является второй после Альберты нефтедобывающей провинцией (20% всей канадской нефти). Всего в Саскачеване действуют 23 тыс. нефтяные скважины, из которых в 2003г. было добыто 152 млн.бар. нефти. В этом же году было добыто 260 млрд. куб.ф. газа. В провинции ведется добыча и других минералов: меди, цинка, золота, свинца, кадмия, платиноидов, редкоземельных металлов, никеля, серебра, селена.

Большой вклад в экономику провинции вносит обрабатывающая промышленность. Здесь развиты машиностроение, пищевая, химическая, целлюлозно-бумажная промышленность, производство с/х оборудования.

Саскачеван является одним из лидеров в области высоких технологий. Инновационный центр (Innovation Place) в Саскатуне (Saskatoon, 233 тыс.чел. населения) получил широкую известность в качестве научного парка для развития технологий в области сель-

ского хозяйства, медицинской промышленности и окружающей среды. В Саскачеванском университете (в Саскатуне) построен первый канадский синхротрон. Одним из крупнейших в Северной Америке в области нефтяных исследований является Нефтяной исследовательский центр в Реджайне (the Petroleum Technology Research Centre). В провинции развит сектор информационных технологий и коммуникаций, в котором работают 250 компаний. Именно в Саскачеване впервые в Северной Америке были установлены автоматические банковские машины. Компании из провинции оказывали консультационные услуги в установке телекоммуникаций для Евротуннеля (туннеля под Ла-Маншем).

В провинции развит туризм. Большой популярностью пользуются рыбалка, охота. В столице провинции — Реджайне — расположен один из самых больших в мире городских парков.

Саскачеван — единственная провинция Канады, которая в последние годы имеет сбалансированный бюджет. Благоприятные условия для развития бизнеса в Саскачеване базируются на низких ценах на землю, применении высоких технологий, дешевом строительстве и транспорте, пониженной стоимости топлива, натурального газа и коммунального обслуживания.

Информацию об экономике и ведении бизнеса в пров. Саскачеван можно найти на сайтах: www.gov.sk.ca правительств провинции; www.ir.gov.sk.ca условия ведения бизнеса; www.canadianbusinessdirectory.ca/saskatchewan.php директории компаний провинции; www.sasktenders.ca информация о тендерах; www.sasktourism.com туризм

В 2004г. провинция экспортировала продукцию на 9403,6 млн.долл. США. Основными рынками для канадских товаров были США, Китай, Япония, Мексика, Бельгия. Экспортируются нефтепродукты, поташ, уран, стирол, лесоматериалы, пшеница, семена канолы (рапса), льняное семя, горох, сельхозтехника В Россию поставляются: сельхозтехника, горох.

Экспорт товаров из Саскачевана

География экспорта товаров из Саскачевана, млн.долл. США

Страны	2003г.	2004г.
США	4699,5	6138,7
Китай	293,3	540,7
Япония	358,2	400,1
Мексика	167,1	246,0
Бельгия	175,6	169,9
Бразилия	130,7	164,6
Россия	2,4 (0,03%)*	3,5(0,04%)
Остальные страны	1584,7	1740,1
Всего	7411,5	9403,6

* — доля от общего экспорта

Основные товары, экспортируемые из Саскачевана (в порядке убывания стоимостного объема)

Нефть сырая и нефтепродукты сырые, полученные из битуминозных пород; хлорид калия; стирол; лесоматериалы распиленные хвойные, древесные плиты; семена рапса, пшеница и меслин, пшеница дурум, льняное семя, горох, ячмень, овес, солод неподжаренный; мочевины;

газетная бумага; трубы для нефте- и газопроводов; уран природный и его соединения; сеялки.

Основные товары, поставляемые из Саскачевана в Россию, млн.долл. США

Вид товара по коду ТН ВЭД	2000г.	2001г.	2002г.	2003г.	2004г.
843390- части сельскохозяйственных машин	-	-	-	0,8	1,7
071310 — горох	0,4	0,3	0,3	1,0	0,5
843230 — сеялки	-	*	-	-	0,4

840219 — паропроизводящие котлы	-	-	-	-	0,2
843280, 843290-машины для культивирования почв	*	0,9	-	0,1	0,1
020329- свиные отруба	0,2	0,2	0,1	*	0,2
Остальные товары	0,2	0,6	0,8	0,1	0,4
Всего	0,8	2,0	1,2	2,4	3,5

* — незначительные количества

Источник: Statistics Canada

В импорте преобладают пестициды, фосфорные удобрения, сельхозтехника. Россия экспортирует ферросилиций, лом черных металлов, инструменты для бурения скальных пород или грунтов, прутки из железа.

Импорт товаров в Саскачеван

География импорта товаров в Саскачеван, млн.долл. США

Страны	2003г.	2004г.
США	2643,9	3209,6
Германия	50,6	44,9
Китай	30,7	44,4
Великобритания	26,8	34,0
Мексика	24,7	27,0
Япония	29,0	26,5
Реимпорт (Канада)	25,1	25,7
Россия	1,1 (0,04%*)	1,1 (0,03%)
Остальные страны	125,4	171,9
Всего	2957,3	3585,1

* — доля от общего импорта

Основные товары, поставляемые в Саскачеван (в порядке убывания стоимостного объема)

Пестициды; колесные тракторы, комбайны; прицепы и полуприцепы, погрузчики, экскаваторы; двигатели; моноаммонийфосфат в смеси с диаммонийфосфатом.

Основные товары, поставляемые в Саскачеван из России, млн.долл. США

Вид товара по коду ТН ВЭД	2000г.	2001 г.	2002г.	2003г.	2004г.
720221- ферросилиций	-	-	-	0,2	0,3
720429 — отходы и лом черных металлов	*	0,1	*	0,1	0,4
843390 — части сельскохозяйственных машин	-	*	-	0,1	0,1
220860 — водка	*	*	*	*	0,1
722830 — прутки из легированных сталей	0,3	0,2	0,1	*	*
721499,721550 — прутки из железа или нелегированной стали	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1
820719 — инструменты для бурения скальных пород или грунтов	*	0,1	0,2	0,2	*
Остальные товары	0,3	0,3	0,1	0,4	0,1
Всего	0,7	0,8	0,5	1,1	1,1

* — незначительные количества

Источник: Statistics Canada

Перспективные сферы сотрудничества — горнодобывающая промышленность, с/х, с/х машиностроение, химическая промышленность, высокие технологии.

Альберта

Провинция Альберта. Площадь: 661,2 тыс.кв.км. Население — 3212813 чел. (окт. 2004г.), городское население — 80,9%. Столица: г.Эдмонтон (Edmonton), 860 тыс. чел. Калгари (822 тыс.чел.) является вторым крупным городом провинции. Его жители, в основном, работают в нефтегазовом комплексе и горнорудной промышленности.

Рост ВВП в 2004г. — 4,4% (3,1%) (последняя оценка); уровень безработицы в фев. 2005г. — 4,6% (7,0%), средняя недельная заработная в 2004г. — 731 кан. долл. (700 кан. долл.), уровень инфляции в 2004г. — 1,4% (1,9%). В 2003г. средний уровень ВВП на душу населения провинции составил 54069 кан. долл.

Альберту пересекают 200 тыс.км. дорог, из них 10 тыс. – скоростные автомагистрали.

Основу экономики провинции составляет разработка крупных месторождений энергетического сырья (нефти, газа, угля), значительная часть которого экспортируется. На Альберту приходится 80% всей добываемой в Канаде нефти и 90% газа. Альберта находится на втором месте (после России) в мире по экспорту и третьем по производству природного газа. Разведанные запасы нефти в Альберте составляют 176 млрд.бар. В нефтеразведке и нефтедобыче используются такие современные технологии, как трехмерные геофизические исследования, горизонтальное бурение, создание накопительных резервуаров, переработка сверхтяжелых фракций нефти и использование нефтяных песков (В 2003г. 53% всего производства нефти в Альберте пришлось на нефтесодержащие пески). Кроме нефти, Альберта продает оригинальное оборудование и технологии для нефтедобычи.

Продукты переработки нефти – вторая по объему производства отрасль экономики Альберты. Здесь производится половина нефтепродуктов Канады, большая часть которых идет на экспорт. Добываемый в Альберте натуральный газ широко используется в химической промышленности, а производительность труда в нефтехимии Альберты выше, чем в США. Разрабатываются новые масштабные проекты по производству этилена. Кроме производства этилена и его дериватов, развито производство этилена и минеральных удобрений. В секторе работает 20 компаний. Среди них такие, как Agrium, Albchem, BP Canada Chemical, Canadian Fertilizers, Celanese Canada, CXY Chemicals, Degussa-Huls Canada, Dow Chemical Canada, Laporte Industries, Methanex, Nova Chemicals, OXY Vinyl, Shell Canada Chemical, Sterling Chemical, Union Carbide.

Машиностроительный комплекс Альберты производит с/х машины, оборудование для нефтяной и химической промышленности, транспортную технику и электронику. Эта продукция используется как в Канаде, так и идет на экспорт. Машиностроительный сектор представлен, в основном, малыми и средними компаниями; 75% компаний имеют в среднем 15 работников, а 50 занятых – лишь 7% компаний.

Альберта – крупная с/х провинция: под сельхозугодья отведено 20 млн.га земли. Здесь собирается 30% всей канадской пшеницы, 35% ячменя и 34% рапса. На долю Альберты приходится почти половина поголовья крупного рогатого скота Канады. Пяту часть сельхозпродукции Канады провинция Альберта производит, имея только десятую часть населения. Удобное расположение провинции и хорошие дороги способствуют дальнейшему развитию отрасли производства продуктов питания, продаваемых в западную Канаду, США. Развивается с/х наука Альберты: ведутся исследования по выведению новых пород скота и новых сортов зерна. Высокопродуктивный аграрный сектор провинции обеспечивает порядка 22% всего с/х производства Канады.

60% территории Альберты занимают леса, из которых 10% – национальные парки. Из крупных компаний Альберты, работающих в лесной промышленности, можно отметить Canfor Corporation, Weldwood of Canada, West Fraser Timber, Weyerhaeuser Canada

Компьютерный сектор Альберты ежегодно увеличивает объем производства на 15%. 7 тыс. компаний, в которых работают 6 тыс. специалистов, занимаются разработкой программных продуктов в области использования интернета, электронной коммерции,

моделирования, систем безопасности, веб- и график дизайна. 80% частных домов и офисов снабжены системами телекоммуникаций, в т.ч. оптическими кабелями. Телефонизированы 99% домов, 51% населения пользуется сотовой связью, 63% имеют компьютеры и 45% пользуются интернетом. Среди компаний, занимающиеся разработкой программных продуктов: EDS System-house, Computing Devices Canada, Raytheon Systems Canada, Nortel Networks, Datap Systems, TigrSoft, Matrikon Consulting, Saville Systems Canada, Total Control Products (Canada), LGS Group, Wi-Lan, Harris Canada, Telus Corporation, Show Communications.

Значительные объемы бюджетных поступлений позволяют правительству Альберты проводить либеральную налоговую политику, поэтапно снижая уровень налогообложения граждан и предприятий. В провинции действуют одни из самых низких в Канаде ставки налогов. Альберта – единственная из канадских провинций, не имеющая провинциального налога на продажи. Города провинции считаются одними из конкурентоспособных для открытия бизнеса и ведения бизнеса: Эдмонтон занял второе место среди 63 городов, обследованных KPMG, а Калгари – седьмое. Калгари – второй в Канаде после Торонто по количеству головных офисов крупных корпораций.

Информацию об экономике и ведении бизнеса в пров.Альберта можно найти на сайтах: www.gov.ab.ca, www.alberta-canada.com правительство провинции; www.alberta-canada.com условия ведения бизнеса; www.techfiles.gov.ab.ca, www.canadianbusinessdirectory.ca/alberta.php директории компаний провинции; www.purchasingconnection.ca/, www.infras.gov.ab.ca/business/tendering.asp информация о тендерах; www.traveladscanada.com/Alberta/Alberta.htm, www.agt.net/public/access/acchomep.htm туризм.

В 2004г. провинция экспортировала продукцию на 51404,4 млн.долл. США. Основными рынками для канадских товаров были США, Китай, Япония, Мексика, Южная Корея. Экспортируются природный газ, нефть и нефтепродукты, химическая продукция, пшеница, лесоматериалы. В Россию поставляются: части бурильных машин, фильтровальное оборудование, сера, насосы роторные.

Экспорт товаров из Альберты

География экспорта товаров из Альберты, млн.долл. США

Страны	2003г.....	2004 г
США	36693,3	45760,0
Китай.....	549,3	1062,0
Япония	632,4	844,1
Мексика	258,6	505,5
Южная Корея	223,0	283,1
Великобритания	158,1	224,0
Россия.....	57,7 (0,14%)	65,7 (0,13%)
Остальные страны	2244,1	2660
Всего	40816,5	51404,4

* – доля от общего экспорта

Экспорт из Альберты (в порядке убывания стоимостного объема)

Газ природный; нефть сырая и нефтепродукты сырые, полученные из битуминозных пород; полимеры, стирол; лесоматериалы распиленные хвойные, древесные плиты; никель; мочевины, аммиак безводный; пшеница и меслин, семена рапса; антенны.

Основные товары, поставляемые из Альберты в Россию, млн.долл. США

Вид товара по коду ТН ВЭД.....	2000г.	2001г.	2002г.	2003г.	2004г.
843143 – части бурильных или проходческих машин	7,1	5,2	4,8	7,3	9,5
842139,842129, 842199-фильтровальное оборудование	2,0	2,8	0,1	0,1	12,5
250300 – сера.....	-	-	-	-	6,8

901580 – приборы и инструменты метеорологические, гидрологические и геофизические	0,2	0,1	*	0,5	2,5
843049-машины для добычи угля туннелепроходческие	0,4	-	3,7	-	2,2
841360 насосы роторные	0,2	*	0,3	0,4	1,2
870130 – тракторы гусеничные	-	-	-	-	2,0
382490 – продукты и препараты химической и смежных отраслей	*	-	0,1	0,7	1,7
841909 – части машин, оборудования промышленного или лабораторного с электрическим или неэлектрическим нагревом	0,7	8,9	1,3	5,6	1,0
843149 – части подъемного оборудования	0,5	1,1	0,5	0,7	1,1
Остальные товары	31,8	41,0	29,0	42,0	25,2
Всего	42,9	59,1	39,8	57,7	65,7

* – незначительные количества

Источник: Statistics Canada
 В импорте преобладают природный газ, самолеты и летательные аппараты, части аппаратов для систем проводной связи, транспортные средства. Россия экспортирует водку, инструменты для бурения скальных пород и грунтов, трубы для нефте-и газопроводов.

Импорт товаров в Альберту в 2003-04гг.

География импорта товаров в Альберту, млн.долл. США

Страны	2003г.	2004г.
США	6858,6	7376,2
Китай	294,4	460,6
Мексика	352,0	413,2
Великобритания	260,5	281,4
Германия	209,9	225,2
Италия	184,0	160,9
Россия	2,8 (0,01%)*	2,9 (0,03%)
Остальные страны	1653,0	1529,6
Всего	9460,4	10447,1

* – доля от общего импорта

Основные товары, поставляемые в Альберту (в порядке убывания стоимостного объема)

Природный газ; самолеты и летательные аппараты, части самолетов и вертолетов; части аппаратов для систем проводной связи; арматура для сантехники; вычислительные машины и их части; инструменты для бурения скальных пород или грунтов; транспортные средства; тракторы колесные для полуприцепов.

Основные товары, поставляемые в Альберту из России, млн.долл. США

Вид товара по коду ТН ВЭД	2000г.	2001 г.	2002г.	2003г.	2004г.
220860 – водка	0,3	0,3	0,4	0,6	0,6
820719 – инструменты для бурения скальных пород или грунтов	*	0,1	*	0,1	0,4
730410 трубы для нефте- и газопроводов	-	-	-	*	0,2
441214-фанера	*	*	0,1	0,2	0,1
722830-прутки из легированных сталей	*	*	*	*	0,1
380890 – пестициды	-	0,1	-	*	0,1
Остальные товары	2,0	0,8	1,2	1,9	1,4
Всего	2,3	1,3	1,7	2,8	2,9

8- незначительные количества

Источник: Statistics Canada

Заповедная зона Кананаскис находится на юго-западе провинции Альберта (на границе с пров. Британская Колумбия), в 100 км. от г.Калгари. По северной границе Кананаскиса проходит самая длинная в Канаде скоростная дорога (Trans-Canada Highway). Находящийся на высоте 1700 м. парк Питера Лугида является самой высокой в Канаде горной точкой, куда доходит автодорога (Highwood Pass).

История Кананаскиса уходит в середину XIX века: в 1859г. там проходил маршрут известной экспедиции

капитана Джона Полизера (John Palliser), искавшего переход через Скалистые горы на территории Британской Северной Америки. Именно Дж.Полизер назвал это место Кананаскисом в честь известного индейского вождя. В языке местного коренного населения слово «кананаскис» обозначало «место, где пересекаются воды» – на территории Кананаскиса находятся истоки рек (the Highwood, the Sheep, the Elbon, the Spray, the Kananasisk Rivers), образующие полноводный и знаменитый форелью бассейн р.Бой (the Bow River).

60% территории Кананаскиса является заповедной зоной, где расположены 13 провинциальных парков. Первый парк с таким статусом – Peter Lougheed Provincial Park (названный в честь десятого премьера Альберты) – был открыт в 1977г. Тогда же правительство Альберты выделило территорию в 4000 кв.км. в административную единицу, получившую название Kananasisk Country. Такой шаг был предпринят в ответ на растущую озабоченность местного населения, переполненностью курортных зон известнейшего нацпарка Банф (Banff National Park находится в 70 км. от Кананаскиса). В 1986г. началось строительство деревни Кананаскис (Village of Kananasisk), там расположены несколько гостиничных комплексов. Один из самых популярных в стране курортов: в год посещают 2 млн. туристов.

Разнообразием ландшафта Кананаскиса – это и заснеженные вершины скалистых гор, и каменные склоны, и живописные долины – обусловлены всевозможные формы спортивного и туристического досуга, доступные гостям Кананаскиса. В теплые месяцы это гольф, рыбалка, рафтинг (сплав на плотках), катание на каное, спуски на горных велосипедах, конный спорт, пешие прогулки по специальному разбитым (протяженностью в 1360 км.) живописным трассам; зимой – катание на санях и в собачьих упряжках, походы на снегоступах, поездки на сноумобилях, спуски на сноубордах, лыжи. В Кананаскисе 2 горнолыжных комплекса: фешенебельный Nakiska, построенный для проведения горнолыжных соревнований Олимпиады-88 в Калгари, и более доступный в финансовом отношении Fortress Mountain. В западной, более снежной, части Кананаскиса оборудованы высококлассные трассы для беговых лыж.

Альберта – самая солнечная и сухая провинция Канады, любые осадки там, как правило, кратковременные. Отличительной же чертой горного Кананаскиса являются значительные перепады температуры – до 10-20°С в течение дня; под влиянием характерного для данной местности теплого ветра «чинук» (chinook) снежные сугробы могут растаять за несколько часов.

Природа Кананаскиса идеально подходит для размножения бурых медведей, овец, горных козлов, ежей, оленей, лосей, волков, медведей гризли; популяция пум Кананаскиса – самая большая в Северной Америке. Ученые-экологи активно работают над сохранением естественной среды их обитания: закрываются некоторые туристические маршруты, запрещается строительство новых рекреационных сооружений и дорог. В 1999г. правительство Альберты утвердило План рекреационного развития Кананаскиса (The Recreation Development Plan), запрещающий там новую коммерческую деятельность.

Город Калгари. История Калгари насчитывает 125 лет: в 1875г. в месте пересечения рек Боу и Элбоу был построен форт конной полиции, названный спустя год форт «Калгари» – что означало «чистая проточная вода» – в честь одноименного залива (Calgary Bay).

В 1884г. численность населения Калгари достигла 1000 чел.; в 1894г. с населением 3400 чел. Калгари получил официальный статус города (city). В наст. вр. расположенный у подножья Скалистых гор (the Rocky Mountains) на высоте 1139 м. над уровнем моря город насчитывает 860 тыс.чел. и является крупнейшим в провинции Альберта (в ее столице, г.Эдмонтон, проживает 649 тыс.чел.) и пятым по величине во всей Канаде (после Торонто, Ванкувера, Монреаля и Оттавы). Территория Калгари – 721 кв.км.

С момента открытия месторождений нефти и газа к югу от Калгари (в местечке Twiner Valley), город считается энергетической столицей Канады: большинство головных офисов национальных производителей нефти и газа расположены именно в Калгари; здесь же находится компания Fording Coal – крупнейший в стране экспортер угля.

Сельское хозяйство – в особенности такие отрасли, как скотоводство, производство пшеницы и мелкозерновых культур – традиционно является крупнейшим источником доходов всей пров. Альберта. Хотя этого производства нет непосредственно в Калгари, город специализируется на сопутствующих с/х отраслях и услугах: производстве кормов, маркетинге и изготовлении фермерского оборудования, проведение с/х выставок.

Производственная инфраструктура города традиционно ориентирована на товары для сельского хозяйства, нефтяной и газовой промышленности, также развиты такие отрасли, как: полиграфическая, деревообрабатывающая, металлообрабатывающая, производство пластмасс, электроэнергия и производство электроники. В городе хорошая транспортная сеть.

Калгари считается крупным исследовательским центром, в особенности в области энергетики, телекоммуникаций, здравоохранения. Своей современной материальной базой и интенсивными разработками широко известен Университет Калгари. Университетский научный парк (University Research Park) занимает 111 тыс.кв.м. и является собственностью пров. Альберта, в нем имеется 3000 рабочих мест.

Одно из важнейших мест в экономике города занимает туризм, здесь задействовано 19 тыс.чел. Ежегодно гости города пополняют его кассу на 855 млн.кан.долл. В 2001г. в Калгари открылись 20 новых гостиниц. Уровень безработицы в г.Калгари в 2000г. составил 4,7%, что ниже среднего уровня по стране (6,8%).

В городе издаются 4 газеты, вещают 14 собственных радиостанций, транслируются 7 местных телеканалов. Калгари называют ковбойской столицей Канады. Ежегодно, начиная со второй недели июля, здесь проводится грандиозный ковбойский праздник «Стампид» (Calgary Stampede and Exhibition). В течение 10 дней на улицах города проходят зрелищные спектакли, парады, родео, соревнования и выставки-продажи настоящих ковбойских аксессуаров, привлекающие тысячи туристов.

Калгари имеет одну из богатейших в стране спортивных историй, став одним из двух канадских (помимо Монреаля-76) городов, где проводились Олимпийские игры. То, что Калгари в 1988г. доверили проведение зимней Олимпиады, считается заслугой тогдашнего мэра Р.Кляйна (в 1992г. ставшего премьером Альберты). Хоккейная команда Calgary Flames, одна из 6 канадских команд НХЛ, которая в 1989г. завоевала Кубок Стэнли. В 1991г. в городе был принят закон, запрещающий курение в общественных местах.

К наиболее известным достопримечательностям Калгари относятся.

Смотровая башня (Calgary Tower). Открытый в 1968г. 190-метровый небоскреб стал символом города. 762 ступени ведут на смотровую площадку, с которой открывается великолепный вид на город и на Скалистые горы. Популярностью пользуется вращающийся ресторан с панорамным обзором.

Олимпийский парк (Canada Olympic Park), построен к XV Олимпийским играм. Большинство спортивных сооружений используются для тренировки и проведения спортивных соревнований (оснащенные синтетическим покрытием прыжковые трамплины функционируют круглый год). На некоторых объектах организованы развлечения для посетителей: так желающие могут спуститься по настоящей бобслейной трассе, развив скорость до 95 км/ч. Здесь же находится Музей Олимпийской славы (Olympic Hall of Fame and Museum).

Музей Гленбоу (Glenbow Museum) – самая большая художественная галерея Калгари, насчитывающая 28 тыс. экспонатов XIX-XXI вв. В музее собраны произведения современных канадских художников, эскимосского искусства. Отдельная экспозиция посвящена истории Канады, особенно широко представлены западные провинции. Популярностью пользуются обширная коллекция оружия и богатая библиотека музея.

Город насчитывает 29 парков общей площадью 7822 га. Наиболее популярные из них: Исторический парк «Форт Калгари» (Fort Calgary Historic Part), разбитый на месте основания города, в котором силами добровольцев восстановлен и поддерживается макет форта образца конца XIX в.; Хери-гэдж-парк (Heritage Park Historic Village) – музей-город образца начала XX в. под открытым небом, насчитывающий 150 построек, железную дорогу, паром, отель, сувенирные лавки; крупнейший в западной Канаде парк аттракционов (Calgary Park); зоопарк и ботанический сад Калгари.

Конференц-центр «Телус» (Telus Convention Centre) расположен в центре г.Калгари по адресу: 120, Ninth Avenue Southeast. Комплекс центра состоит из Южного (120, 9th avenue Southeast) и Северного (136,8th avenue Southeast) зданий, в которых имеются комнаты для переговоров, а также залы, приспособленные под проведение выставок, подземная парковка. Комплекс оборудован самыми современными системами связи, в т.ч. для проведения телеконференций в прямом эфире.

Оба здания центра – многоэтажные, общая площадь комплекса – 12 тыс.кв.м. Центр способен одновременно вмещать 4 тыс.чел. Во время проведения саммита «восьмерки» в Канананкисе конференц-центр «Телус» использовался в качестве пресс-центра.

Альберта является одной из активных провинций в сотрудничестве с Россией. До 20% всего канадского экспорта в Россию идет из Альберты. Компании из Альберты, большинство из которых представляют энергетический сектор, работают на территории России с 1970г. В 2003г. их число составило 15. Технологический Институт Южной Альберты (the Southern Alberta Institute of Technology) имеет свой образовательный центр в Москве для обучения специалистов, работающих в нефтяном секторе. В последнее время активизировалось сотрудничество в сельском хозяйстве: в Липецкой обл. начался проект по строительству откормочной площадки крупного рогатого скота по канадской технологии.

Ряд российских регионов имеют соглашения или заявления о намерении установить сотрудничество с провинцией Альберта (Тюменская и Оренбургская обл., Ханты-Мансийский АО, Республика Саха (Якутия), Ямало-Ненецкий АО) (подробная информация об этом межрегиональном сотрудничестве имеется на веб-сайте министерства межпровинциальных и международных отношений пров.Альберта: www.iir.gov.ab.ca).

Перспективные сферы сотрудничества – нефтегазовая промышленность, химическая и нефтехимическая промышленность, с/х, высокие технологии.

Британская Колумбия

Провинция Британская Колумбия. Площадь: 947,8 тыс.кв.км. Население – 4209856 чел. (окт. 2004г.), городское население – 84,7%. Столица: г.Виктория (Victoria), 305 тыс. чел. Самым крупным городом провинции является Ванкувер (3725 тыс. чел.).

Рост ВВП в 2004г. – 3,6% (3,1%) (последняя оценка); уровень безработицы в фев. 2005г. – 6,8% (7,0%), средняя недельная заработная в 2004г. – 694 кан. долл. (700 кан. долл.), уровень инфляции в 2004г. – 2,4% (1,9%). В 2003г. средний уровень ВВП на душу населения провинции составил 35043 кан. долл.

Британская Колумбия, самая восточная провинция Канады, расположена на Тихоокеанском побережье. Это третья по величине провинция страны. а ее побережье имеет длину 7 тыс.км. Значительную часть территории занимают горы, из которых известны горный массив Скалистых гор (the Rocky Mountains).

Аэропорт Ванкувера обслуживает 33 международных и внутренние линии. В провинции есть несколько незамерзающих портов. Ванкувер – самый большой порт на североамериканском побережье Тихого океана, принимающий сухогрузы всех размеров.

Экономика Британской Колумбии основана на собственных природных ресурсах. 56% территории страны покрывают леса. Это самые большие лесные запасы (преимущественно хвойные леса) в Канаде. Производство деловой древесины в Британской Колумбии достигает ежегодно 80 млн.куб.м. Половины древесины используется для нужд бумажной промышленности. Продукция лесной промышленности составляет порядка 50% экономики провинции.

Британская Колумбия богата водными ресурсами, мощные водопады и горные реки создают идеальные условия для развитой системы гидроэлектростанций, которая постепенно вытесняет использование других источников и делает провинцию вторым после Квебека экспортером электроэнергии в Канаде.

Горная промышленность резко возросла за последние годы и включает добычу различных полезных ископаемых, нефти и газа. Главным источником дохода горной промышленности является медь, за ней следуют золото и цинк. Это стало возможным благодаря использованию новых технологий и большому рынку сбыта, как внутри Канады, так и за рубежом. В последнее время в провинции получила развитие нефтегазовая отрасль. Основные месторождения находятся в северо-восточной части провинции. В 2002г. стоимость добытого газа и нефти составила 4 млрд. кан. долл.

С/х провинции весьма разнообразно. 5% территории пригодно для сельского хозяйства. Доходы при-

носит производство молочной продукции. В провинции развито виноградарство и виноделие (в районе долины р.Оканаган), также выращиваются груши, вишни, персики, абрикосы.

Рыболовство занимает значительное место в экономике провинции. 80 видов рыбы (в т.ч., такие ценные породы, как лосось) вылавливаются в реках и на побережье Тихого океана. Всего же рыбным промыслом занимаются 4 тыс. рыболовных судов, а обработка улова производится на 180 фабриках. Развито выращивание лосося на фермах.

Дорожное хозяйство провинции насчитывает 45 тыс.км. дорог и 2700 мостов. Удобное сообщение и замечательная природа позволили развить широкую сеть туризма. Первозданная природа, превосходные парки и горные курорты, спортивные сооружения и широко развитая гостиничная сеть вывели этот сектор на первое место в провинциальной экономике. Ежегодно провинцию посещает 20 млн. туристов, приносящих доход в 9,2 млрд. кан. долл.

Обрабатывающая промышленность включает переработку леса, производство металлопродукции, продуктов питания,

Сектор высоких технологий включает фармацевтическую и электронную промышленность, а также телекоммуникационное оборудование. В секторе, 40% продукции которого идет на экспорт (прежде всего, в США), работают множество инженерных и компьютерных фирм. В них занято 50 тыс.чел.

Информацию об экономике и ведении бизнеса в пров.Британская Колумбия можно найти на сайтах: www.gov.bc.ca правительство провинции; www.investbc.com условия ведения бизнеса; www.canadianbusinessdirectory.ca/british-columbia.php директорию компаний провинции; www.for.gov.bc.ca/tasb/cntmng/, www.bcbid.gov.bc.ca/open.dll/welcome информация о тендерах; www.hellobc.com туризм.

В 2004г. провинция экспортировала продукцию на 25226, 3 млн.долл.США. Основными рынками для канадских товаров были США, Япония, Китай, Южная Корея, Тайвань. Экспортируются лесоматериалы, природный газ, бумага, цинк, молибден, лосось. В Россию поставляются: хек свежий или охлажденный (за счет приемки российскими плавбазами калифорнийского хека у канадских рыбаков в пределах 200-мильной экономической зоны Канады на ее Тихоокеанском побережье), машины фотонаборные, оксиды германия и диоксиды кремния.

Экспорт товаров из Британской Колумбии

География экспорта товаров из Британской Колумбии, млн.долл. США	
Страны	2003г. 2004 г
США	13959,0 16054,3
Япония	2639,4 2955,5
Китай	818,9 1317,4
Южная Корея	603,6 762,4
Тайвань	324,6 393,4
Италия	330,4 352,7
Россия	8,5 (0,04%)* 20,2 (0,08%)
Остальные страны	2461,9 3370,4
Всего	21146,3 25226,3

* – доля от общего экспорта

Экспорт из Британской Колумбии

(в порядке убывания стоимостного объема)

Лесоматериалы распиленные хвойные; природный газ; бумага газетная и белая; уголь битуминозный; медные руды и концентраты; этиленгликоль; плиты древесностружечные, фанера клееная; лесоматериалы необработанные из хвойных пород; электроэнергия; сплавы алюминиевые, цинк нелегированный, молибденовые руды или концентраты; лосось свежий или охлажденный.

Основные товары, поставляемые из Британской Колумбии в Россию
в 2000-04гг., млн.долл. США

Вид товара по коду ТН ВЭД	2000г.	2001г.	2002г.	2003г.	2004г.
030378 — хек свежий или охлажденный	-	*	*	0,1	7,1
844210 — машины фотонаборные	0,1	-	-	0,5	1,6
030371 — сардины мороженые	-	-	-	-	1,0
282560 — оксиды германия и диоксид циркония	-	-	-	-	0,9
847149 — машины вычислительные, поставляемые в виде систем	-	-	-	-	0,7
847190 — устройства вычислительных машин	-	-	-	-	0,5
382200 — реагенты диагностические	-	*	-	0,3	0,5
853710 — пульта, панели, консоли, столы, распределительные щиты для электрической аппаратуры	-	*	*	*	0,3
847490 — части машин для перемешивания грунта	-	*	*	-	0,4
843920 — оборудование для изготовления бумаги	-	-	-	0,1	0,3
841583 установки для кондиционирования воздуха	-	-	-	-	0,1
03042 — рыбное филе	-	-	-	-	0,3
Остальные товары	-	-	-	7,2	6,8
Всего	5,7	5,9	15,6	8,5	20,2

* — незначительные количества
Источник: Statistics Canada

В импорте преобладают транспортные средства, нефть и нефтепродукты, электроэнергия. Электронная аппаратура, вычислительные машины и их части. Россия экспортирует алюминий и изделия из него, водку, части самолетов и вертолетов, радиоактивные элементы, фанеру.

Импорт товаров в Британскую Колумбию в 2003-04гг.

География импорта товаров в Британскую Колумбию, млн.долл. США

Страны	2003г.	2004г.
США	8281,1	9756,7
Китай	3308,6	4719,3
Япония	4614,7	3513,8
Южная Корея	1537,7	1934,2
Тайвань	623,5	670,3
Мексика	450,1	512,1
Россия	8,0 (0,04%)*	15,5 (0,06%)*
Остальные страны	3552,3	4167,6
Всего	22376,0	25289,5

* — доля от общего импорта

Основные товары, поставляемые в Британскую Колумбию
(в порядке убывания стоимостного объема)

Транспортные средства; нефть и нефтепродукты, полученные из битуминозных пород; аппаратура приемная для телевизионной связи цветного изображения, аппаратура видеозаписывающая; электроэнергия; части самолетов и вертолетов; тракторы колесные для полуприцепов, экскаваторы; вычислительные машины их части; видеокамеры; цинковая руда и концентрат, прутки из железа или нелегированной стали, оксид алюминия; модули и корпуса для радио, телевидения и радаров; портативные компьютеры.

Основные товары, поставляемые в Британскую Колумбию из России
в 2000-04гг., млн.долл. США

Вид товара по коду ТН ВЭД	2000г.	2001 г.	2002г.	2003г.	2004г.
760120 — сплавы алюминия	-	-	-	0,2	3,0
030614 — крабы мороженые	0,2	1,4	0,6	1,6	2,8
220860 — водка	0,6	0,6	0,8	0,9	1,1
880330 — части самолетов и вертолетов	0,5	*	0,2	*	1,0
760110 — алюминий нелегированный	-	-	-	-	0,8
441214-фанера	0,5	0,6	0,5	0,6	0,7
284440 — радиоактивные элементы, изотопы	0,3	0,4	0,3	0,7	0,7
760612 — плиты, листы, полосы	-	-	-	-	-

или ленты из алюминиевых сплавов	0,2	0,4	0,5	0,6	0,6
760429 — прутки и профили алюминиевые	0,1	0,1	0,3	0,2	0,2
880310 — воздушные и несущие винты летательных аппаратов	0,7	-	-	-	0,5
720249 — феррохром	-	-	*	*	0,3
940360, 940350 — деревянная мебель	*	*	*	0,4	0,5
440910 — пиломатериалы хвойные	*	-	-	*	0,2
Остальные товары	14,2	9,2	4,9	2,8	3,1
Всего	17,0	12,5	7,8	8,0	15,5

* — незначительные количества

Источник: Statistics Canada

Перспективные сферы сотрудничества — рыболовство, лесная промышленность, нефтегазодобыча, цветная металлургия.

Территории

В отличие от провинций, не являются самоуправляемыми занимают 40% северной части страны. В них проживает лишь 0,3% канадского населения. Они имеют свои выборные органы управления — территориальные правительства. Полномочия территориальных правительств по сравнению с провинциальными ограничены. Они не имеют права взимать плату за разработку местных недр и находятся в сильной финансовой зависимости от Оттавы, которая управляет ими через федеральное министерство по делам индейцев и развития Севера.

Северо-Западные территории. Площадь: 1171918 тыс.кв.км. Население — 42,9 тыс.чел. (окт. 2004г.), городское население — 58,4%. Столица: г.Йеллоунайф (Yellowknife), 17 тыс. чел.

Уровень безработицы в 2002г. — 5,9%. В 2003г. средний уровень ВВП на душу населения провинции составил 84520 кан.долл.

Территории расположены к северу от 60 параллели и представляют собой труднодоступную, суровую по климату и самую богатую природными ресурсами часть канадской Арктики, освоение которой — дело будущего. Почти все территории покрыты вечной мерзлотой. Суровым климатом отличается долина реки Маккензи, хотя вся равнинная территория летом заболочена.

С 30гг. основой экономики Северо-Западных территорий стала горнодобывающая промышленность. В 1934г. в районе Йеллоунайфа были начаты разработки рудного золота. В 1933г. в среднем течении реки Маккензи возник центр нефтедобычи Норма-Уэлс. Доля горнодобывающей промышленности постоянно возрастала, что положительно влияло на экономику территорий, однако сокращалось значение традиционных промыслов: пушного промысла, рыболовства, лесной промышленности. Кроме того, в этом регионе добывается нефть, которая предназначена для нужд территорий и транспортировки в Альберту. В 90 годах прошлого столетия на Северо-Западных территориях начались работы по поиску алмазов. Было открыто 100 кимберлитовых трубок и началось строительство рудника на месторождении Лак де Грас.

В последнее время значительную роль в экономике стал играть туризм. Туристические агентства предлагают интересные маршруты в Арктическую зону, позволяющие полюбоваться дикой природой и познакомиться с культурой и искусством аборигенов.

Информацию об экономике и ведении бизнеса в Северо-Западных территориях можно найти на сайтах: www.gov.nt.ca правительство территорий; www.gov.nt.ca/agendas/business/index.html условия ведения

бизнеса; www.canadianbusinessdirectory.ca/nwt.php директорию компаний провинции; www.pws.gov.nt.ca/tenders/ информация о тендерах; www.gov.nt.ca/RWED/subject_nwt.htm туризм.

Для внешней торговли Северо-Западных территорий характерно положительное сальдо торгового оборота. Большую долю экспорта составляют необработанные алмазы, экспортируются также предметы местного промысла, рыба. Импортятся легкие самолеты, части самолетов и вертолетов, приспособления к станкам для обработки камня. С Россией торговля не ведется.

Внешняя торговля Северо-Западных территорий в 2003-04гг.

Импорт в Северо-Западные территории, тыс.долл. США

Страны	2003г.	2004г.
США	2388,4	355,1
Германия	31,7	129,2
Бельгия	49,4	64,3
Япония	-	50,0
Россия	-	-
Остальные страны	28,8	38,7
Всего	2498,3	637,3

Основные товары, поставляемые в Северо-Западные территории

Самолеты массой 2 тыс.кг; части самолетов и вертолетов; приспособления к станкам для обработки камня; медицинская мебель

Экспорт из Северо-Западных территорий, млн.долл. США

Страны	2003г.	2004г.
Великобритания	771,0	720,1
Бельгия	338,3	514,3
США	45,6	38,3
Израиль	1,0	1,8
Россия	-	-
Остальные страны	-	-
Всего	1156,3	1276,0

Основные товары, поставляемые из Северо-Западных территорий

Алмазы необработанные; полимеры этилена в первичных формах; подлинники скульптур и статуэток; предметы коллекционирования для различных научных дисциплин; крабы мороженые; рыба (палтус, макрель – мороженые, лосось – свежий или охлажденный).

Источник: Statistics Canada

Территория Юкон. Площадь: 483,4 тыс.кв.км. Население – 31,2 тыс.чел. (окт. 2004г.), городское население – 58,7%. Столица: г.Уайтхорс (Whitehorse) 19 тыс. чел.

Уровень безработицы в фев. 2005г. – 5,3%. Средняя недельная заработная плата в дек. 2004г. составила 777,8 кан. долл. ВВП на душу населения в 2003г. составил 42532 кан. долл.

Территория расположена в двух географических зонах – тайге и тундре. Здесь расположена высочайшая вершина Канады Логан (5951 км).

Основа экономики Юкона – горнодобывающая промышленность, стоимостной объем продукции которой составляет 30% в общем валовом продукте. На Юконе работает несколько крупных рудников, включая свинцово-цинковый вблизи города Фаро. Кроме того, ведется добыча золото-серебряных руд и серебряно-свинцово-цинковых руд в районах поселков Мейо и Каркросс.

Второй по важности отраслью хозяйства является туризм. Туристов привлекает своеобразие природы Юкона, рыбная ловля, а также возможность посмотреть достопримечательности, связанные с временами «золотой лихорадки». Роль пушного промысла в экономике Юкона невелика.

Информацию об экономике и ведении бизнеса на Юконе можно найти на сайтах: www.gov.yk.ca правительство Юкона; www.economicdevelopment.gov.yk.ca/general/investinyukon.html условия ведения бизнеса;

www.canadianbusinessdirectory.ca/yukon.php директорию компаний провинции; www.gov.yk.ca/tenders/ информация о тендерах; www.touryukon.com/index.asp туризм

Объем внешней торговли составляет 68,7 млн.долл. США. Импортятся нефть и нефтепродукты, рыба, бурильное и геодезическое оборудование. В экспорте преобладает золото в необработанных формах, сборные строительные конструкции. Отмечены поставки в Россию частей бурильных машин.

Внешняя торговля территории Юкон в 2003-04гг.

Импорт в Юкон, тыс.долл. США

Страны	2003г.	2004г.
США	49254,0	55756,9
Реимпорт (Канада)	4011,8	8012,2
Франция	202,5	709,3
Великобритания	48,9	298,6
Россия	*	*
Остальные страны	655,6	233,0
Всего	54172,8	65010,0

Основные товары, поставляемые из Юкона

Рыба (палтус, лосось, треска мороженые); нефть и нефтепродукты из битуминозных пород; части бурильных машин; приборы и инструменты метеорологические, гидрологические, геофизические и их части; центрифуги лабораторные; части гидравлических силовых установок и двигателей.

Экспорт из Юкона, тыс.долл. США

Страны	2003г.	2004г.
США	2929,1	3264,9
Япония	-	165,6
Мексика	2,6	63,7
Россия	-	45,7 (части бурильных машин)
Германия	8,3	21,4
Остальные страны	463,0	96,3
Всего	3403,0	3657,6

Основные товары, поставляемые в Юкон

Золото в необработанных формах; строительные материалы из дерева; сборные строительные конструкции; тара деревянная и металлическая фотограмметрические геодезические или топографические инструменты и приборы.

* – незначительные количества

Источник: Statistics Canada

Нунавут. Площадь: 1994тыс.кв.км. Население – 26745 чел. (2001г.), городское население – 32,57%. До 85% населения-коренные жители – иннуиты (так принято называть в Канаде эскимосов). Столица: г.Икалуит (Iqaluit) 3,6 тыс.чел.

В 2003г. средний уровень ВВП на душу населения провинции составил 35558 кан.долл.

Территория включает восточную часть севера Канады вместе с арктическими островами, Исландией и акваторией Северного Ледовитого Океана.

Территория существует с апр. 1999г. после разделения Северо-Западных территорий.

Нунавут располагает огромными (пока еще до конца не разведанными) природными богатствами – месторождения нефти и природного газа на морском шельфе, полиметаллов на Баффиновой Земле и в Киватине, медно-никелевых и железных руд, редкоземельных элементов и др. Широкомасштабное промышленное освоение этих ресурсов до сих пор сдерживалось транспортными проблемами. К тому же, добыча и транспортировка полезных ископаемых (особенно нефти и газа) представляют серьезную экологическую опасность для «хрупкой» арктической окружающей среды. В разное время на территории действовало лишь три рудника, работа которых сводилась к выработке богатых частей рудного тела: никелевый Рэнкин-Инлет (1955-62гг.) в Киватине, свинцово-цинковый Нанисивик (с 1974г.) на Баффи-

новой Земле и самый северный в Канаде свинцово-цинковый Полярис (о. Литтл Корнуоллис на 77° северной широты). На всех трех рудниках широко применялся труд рабочих-иннуитов, что показало, с одной стороны, эффективность использования труда коренных жителей Арктики в современных отраслях экономики, а с другой — тяжелые социальные последствия такой «конверсии» традиционных охотников в наемных работников (сложности с планированием рабочего времени и особенно реинтеграции иннуитов в традиционное хозяйство после закрытия предприятия).

Основу хозяйства местного населения, как и стари, составляют традиционные отрасли: морской зверобойный промысел, в меньшей степени — рыболовство, а в континентальной тундровой части (Киватин) — охота на диких оленей карибу и пушного зверя. В связи с оскудением охотничьих угодий и «моторизацией» иннуитов (к настоящему времени ездовые собаки практически повсеместно заменены снегоходами-мотонартами) коренное население Канадской Арктики, ранее полукочевое и рассредоточенное, сейчас сконцентрировано в двух десятках поселений, многие из которых возникли по соседству с учреждениями государственных служб — научно-исследовательскими базами, метеостанциями, военными учреждениями (службами раннего оповещения) и т.п. Доходы иннуитского населения складываются из пособий по безработице и других государственных выплат, а также заработка от работ по найму в различных государственных службах. Важным и возрастающим по значению экономическим фактором является деятельность кооперативов народных промыслов, организующих производство и сбыт сувениров, традиционной утвари, различных поделок, среди которых и подлинно высокохудожественная резьба по камню, иннуитская скульптура и (новая отрасль) производство эстампов на основе оригинальной эскимосской графики. Предметы иннуитского искусства в Канаде и за ее пределами (особенно в США) ценятся очень высоко и пользуются большим спросом, что сыграло определенную роль в начавшемся в 70-е гг. под влиянием урбанизации подъеме национального самосознания иннуитов.

Информацию об экономике и ведении бизнеса в Нунавуте можно найти на сайтах: www.gov.nu.ca правительство Нунавута; www.kpid.nu.ca/english/resources.html#nunavut условия ведения бизнеса; www.canadianbusinessdirectory.ca/nunavut.php, www.cbcs.org/nunavut/english/inventory.cfm директории компаний провинции; www.gov.nu.ca/Nunavut информация о тендерах; www.nunavuttourism.com/ туризм

Объем внешней торговли незначителен. Импортируются нефть и нефтепродукты, мебель, легкие самолеты. Экспортируются изделия народного промысла, сборные строительные конструкции. В Россию поставляются незначительные объемы мостов и их частей.

Внешняя торговля территории Нунавут в 2003–04 гг.

Импорт в Нунавут, тыс.долл. США

Страны	2003г.	2004г.
США	814,4	5,4
Франция	-	4,9
Реимпорт (Канада)	1207,2	-
Мексика	3,8	-
Россия	-	-
Остальные страны	0,1	-
Всего	2025,5	10,3

Основные товары, поставляемые в Нунавут

Нефтепродукты из битуминозных пород; мебель для сидений; фурнитура для мебели; самолеты массой 2–15 тыс.кг.14) — (9%).

Экспорт из Нунавута, тыс.долл. США

Страны	2003г.	2004г.
США	524,9	488,3
Гренландия	-	416,3
Австралия	34,8	194,9
Китай	186,9	142,0
Россия	*	* (мосты и части мостов)
Остальные страны	1341,8	1259,5
Всего	2088,4	2501,7

Основные товары, экспортируемые из Нунавута

Сборные строительные конструкции; подлинники скульптур и статуэток; мясо оленей; ткани из стекловолокна.

* — незначительные количества

Источник: Statistics Canada

Сотрудничество России с территориями рассматривается, прежде всего, с точки зрения «северного измерения» и касается таких направлений, как освоение природных ресурсов, охрана окружающей среды, освоение новых транспортных коридоров, создание жизненных условий для коренного населения с сохранением его самобытности. Особое место занимают вопросы сотрудничества в сфере строительства. Показательным примером служит участие канадской компании и Северо-Западных территорий Ferguson Simek Clark в строительстве жилья в Чукотском АО по канадским технологиям.

Эти направления сохранятся и в дальнейшем. В перспективе следует также рассмотреть возможность участия российских компаний в разведке и освоении минеральных ресурсов канадского севера.

Торговля

По данным Канадского статистического управления, в стране насчитывается 206300 торговых точек, в которых занято 1 млн.чел., объемы розничных продаж достигают 60% от ВВП.

Правовое регулирование данной сферы в Канаде осуществляется на федеральном, провинциальном и муниципальном уровнях. Иногда их сфера компетенции пересекается. Муниципальные органы власти, как и провинциальные, имеют право осуществлять лицензирование любой предпринимательской деятельности на своей территории.

Основными целями регулирования торговли является защита потребителей от «несправедливой торговой практики», дискриминационных цен, а также вводящей в заблуждение практики размещения рекламы и ограничений конкуренции. Основные правовые нормы на общенациональном уровне сосредоточены в «Акте о расследовании объединений» и «Акте о конкуренции», функции контроля за исполнением которых закреплены за министерством промышленности Канады и подведомственным ему бюро по вопросам конкуренции.

Бюро расследует жалобы об ограничении конкуренции, поданные минимум шестью гражданами, либо самостоятельно инициирует соответствующие разбирательства. Под практикой ограничения конкуренции понимают соответствующие договоренности между продавцами и банковскими структурами о едином уровне цен, немотивированные отказы поставщиков отгружать товар хозяйствующим субъектам на равных условиях. В случае наличия достаточного количества улик бюро обращается в трибунал по вопросам конкуренции с требованием запретить вы-

явленную торговую практику. Канадское законодательство устанавливает достаточно высокие штрафы за сговор с целью ограничения конкуренции, максимальный размер которых может достигать 10 млн. кан. долл. Бюро необходимо заблаговременно информировать при осуществлении слияний предприятий торговли с общей стоимостью активов 400 млн. кан. долл., а также поглощении торговых фирм с активами дороже 35 млн. кан. долл. В случае, если подобная сделка приведет к «существенному ограничению конкуренции», Бюро вправе опротестовать в трибунале ее заключение.

На провинциальном уровне также существуют законы по защите прав потребителей, наиболее совершенным из которых является «Акт о вводящей в заблуждение торговой практике», действующий в Британской Колумбии, а также законодательство Квебека, которое еще в 1971 г. запретило ориентированную на детей рекламу.

Вопросы стандартизации и сертификации главным образом регулируются федеральными правовыми нормами. Центральные отраслевые органы власти Канады осуществляют также разработку стандартов на отдельные виды продукции и контроль за их соблюдением. Канадское агентство по инспекции продуктов питания контролирует вопросы упаковки, маркировки, безопасного хранения пищевых продуктов, выдает разрешения на осуществление фасовочной деятельности, а также пресекает нарушения санитарных норм и объявляет об изъятии из продажи небезопасных продуктов питания.

При этом применяются самые разные механизмы контроля и выдачи разрешений и сертификатов. Производители и импортеры детских автомобильных сидений после проверки продукции на соответствие стандартам безопасности наносят на нее принятые в Канаде символы качества самостоятельно, а министерство транспорта осуществляет лишь выборочные проверки – и реагирует на жалобы потребителей. В случае выявления несоответствия отраслевым стандартам за регулирующей инстанцией остается право не только обязать продавца или производителя отозвать реализованные товары, но и известить об этом общественность.

Гарантийные обязательства и правила возврата ранее купленных товаров детально оговариваются всеми продавцами в собственных условиях заключения сделок о продаже, информация о чем нередко содержится непосредственно на товарных чеках. Возникающие в данной сфере проблемы чаще всего решаются методом адьюдикации при помощи отраслевых ассоциаций продавцов и лишь изредка путем рассмотрения гражданских исков в суде.

В Канаде применяется упрощенный порядок регистрации предпринимательской деятельности, в т.ч. торговой, через интернет по принципу «одно окно». Это существенно облегчает начало среднего и малого бизнеса в сфере торговли, развитие которого всячески поощряется.

Порядок регистрации бизнеса может несколько отличаться от региона к региону. Созданный канадским агентством по доходам интернет-портал в любом случае обеспечивает регистрацию юридического лица, выдачу номера налогоплательщика по основным видам провинциальных и федеральных налогов, в т.ч., синхронное внесение сведений в базы данных различных уровней власти. Для осуществления данной процедуры необходимо представить имена и номера социального страхования их владельцев, данные

о месторасположении торговых точек и комплект учредительных документов, если юрлицо имеет форму корпорации.

Торговля предоставляет рабочие места многим канадцам, но несмотря на то, что уровень заработной платы в ней ниже, чем в среднем по стране, профсоюзное движение в торговой среде развито слабо. Это объясняется высокой текучестью кадров, низким уровнем требуемой квалификации, внедрению системы самообслуживания, а также увеличению производительности труда при помощи средств автоматизации.

В канадской торговле работает до 5% эмигрантов и иностранных граждан. Порядок их найма на работу регулируется федеральным миграционным законодательством, а также нормами провинциального трудового права (устанавливают размеры минимальной оплаты труда, прочие трудовые стандарты), которые не отличаются от положений, действующих в отношении занятых в других отраслях экономики.

Помощь развитию

Канадское агентство международного развития (КАМП) является основным канадским правительственным ведомством, ответственным за выполнение решений правительства по оказанию гуманитарной помощи зарубежным странам. Статус агентства равнозначен статусу министерства иностранных дел, министерства обороны и других министерств и ведомств, участвующих в реализации внешней политики.

С учетом установленных Всемирным банком критериев, все страны-получатели канадской помощи подразделяются в КАМП на две основные категории: развивающиеся страны (1) и страны, находящиеся в переходном состоянии к статусу развитой страны (2). Действующие программы для стран первой категории направлены преимущественно на борьбу с бедностью и различными инфекционными заболеваниями. Страны второй категории получают канадскую помощь на поддержание местных инициатив по развитию в демократических институтах, реформирование государственной службы, судебной системы, здравоохранения.

Программы КАМП реализуются на трех основных уровнях: 1) в рамках двустороннего межправительственного сотрудничества с соответствующей страной; 2) в многостороннем формате (участие в международном пуле доноров через институты Всемирного банка, ООН); 3) через канадские НПО, взаимодействующие с неправительственным сектором страны-получателя.

В большинстве случаев программы помощи реализуются одновременно во всех трех формах. В отдельных странах программы первого и второго уровня по достижении соответствующих результатов сворачиваются и помощь продолжает оказываться только через НПО.

Объемы помощи странам-получателям через НПО могут превышать объемы средств, выделяемых в рамках двусторонней или многосторонней помощи конкретному правительству. Два года назад из-за занятой правительством Индии позиции КАМП свернуло свои программы помощи индийскому правительству, однако расширило помощь через неправительственный сектор, доведя ее объемы до 200 млн. долл. (что значительно превысило прежние объемы).

Все регионы мира, где находятся страны-получатели канадской помощи, в КАМП условно подразде-

лены на четыре группы: 1. Европа, Ближний Восток, страны Магриба; 2. Африка; 3. Америка; 4. Азия. За подготовку и реализацию программ помощи применительно к каждой из групп ответственным выступает соответствующее географическое управление КАМР, имеющее одноименное название: Управление Европы, Ближнего Востока, стран Магриба; Управление Африки; Управление Америки; Управление Азии.

С учетом стратегической важности для Канады стабилизации политической, военной и социальной обстановки в Афганистане с начала с.г. в структуре КАМР было образовано новое географическое управление, которое непосредственно связано с реализацией канадских гуманитарных программ в Афганистане. Возглавил это управление бывший руководитель политического управления (Policy Branch) КАМР Стивен Уоллас (Stephen Wallace).

С 1991 по 2006гг. через КАМР были реализованы гуманитарные программы в отношении России на 330 млн. кан.долл.; Украины – 250 млн. кан.долл.; балканских стран – 350 млн. кан.долл.

КАМР оказывала помощь Польше, Чехии, Румынии и некоторым другим странам Восточной Европы до их вступления в Евросоюз «в целях адаптации их демократических механизмов к требованиям Евросоюза». Указанные программы завершены, однако, Канада продолжает взаимодействие с «есовскими новобранцами», перенеся акцент на оказание им «технической помощи» (с учетом наработанного КАМР опыта) при реализации последними уже собственных гуманитарных проектов в отношении стран из числа бывших советских республик. Сотрудники КАМР помогают своим польским коллегам разрабатывать программы помощи Грузии, Украине и Белоруссии.

С учетом недавнего визита в Канаду министра иностранных дел Украины А.Яценюка Оттава планирует увеличить объемы финансирования программ на Украине и специалистами КАМР проводится подготовка соответствующей документации. Ответственным за проекты КАМР на Украине является отдел с одноименным названием, входящий в состав Управления Европы, Ближнего Востока и стран Магриба.

В Центральной Азии основными получателями канадской помощи являются: Таджикистан, Киргизстан и Казахстан, при этом наибольшие объемы выделяемых Канадой средств приходятся на Таджикистан, что обусловлено стремлением Оттавы содействовать укреплению таджикско-афганской границы.

Крупные канадские компании участвуют в программах помощи развитию либо самостоятельно, в рамках повышения социальной ответственности бизнеса, либо через профильное ведомство. В рамках КАМР существует директорат по делам частного сектора (Private Sector Directorate), который реализует и координирует сотрудничество Агентства с частным бизнесом.

Если канадская компания планирует выход на рынки развивающихся стран и претендует на поддержку КАМР, она направляет в агентство заявку в установленной форме с подробным описанием проекта и и данными, подтверждающими ее деловую репутацию. Для сотрудничества с КАМР компаниям, желающим принимать участие в программах помощи развитию, необходимо отвечать ряду критериев, таких как ведение бизнеса в Канаде в течение не менее чем трех лет, объем выручки в год 700 тыс. кан.долл., и др. При этом, даже если компания отвечает основным критериям, КАМР оставляет за собой право отказывать компаниям в сотрудничестве, используя до-

статочно расплывчатые формулировки («неудовлетворительная стратегия ведения бизнеса за рубежом», «недостаточный уровень развития бизнеса и деловой активности»).

В директорате по делам частного сектора разделяют сотрудничество с канадскими компаниями на два направления: инвестиционное и профессиональных услуг. В рамках инвестиционного направления КАМР оказывает поддержку канадским компаниям, которые производят товары или услуги, обладают правами на технологии, которые собираются экспортировать в развивающиеся страны. Содействие оказывается как на этапе проведения предварительного анализа экономической целесообразности проекта, так и на этапе начальной стадии ведения бизнеса. Финансовая поддержка КАМР ограничена: 75% от стоимости подготовки ТЭО и 75% от затрат на запуск проекта, при этом средства, выделяемые КАМР, не могут превышать 25% от общего объема инвестиций компании.

В рамках т.н. механизма профессиональных услуг КАМР помогает канадским компаниям, осуществляющим консультационные услуги для развивающихся стран в сфере реализации национальных или региональных проектов, спонсируемых местным правительством или международными организациями (кроме КАМР). Содействие КАМР также оказывается на этапе изучения экономической целесообразности проекта и при его непосредственном осуществлении. Как и в случае с инвестиционным механизмом, средства КАМР, выделяемые канадским компаниям, не могут превышать 75% от затрат на подготовку ТЭО и 75% от затрат на внедрение проекта. Общий объем поддержки КАМР не может превышать 3% от общей суммы контракта. Существенным ограничением является и то, что КАМР сотрудничает в рамках механизма профессиональных услуг лишь с теми компаниями, чьи контракты превышают 3 млн. кан.долл.

Возможна и обратная ситуация, при которой КАМР инициативно занимается поиском компаний, способных принимать участие в осуществлении ее проектов. На начальной стадии в результате переговоров КАМР и правительства одной из развивающихся стран определяются приоритетные направления, какая именно помощь будет оказана в регионе. После этого в рамках КАМР принимается решение об объеме выделяемых средств. Далее КАМР фактически подбирает подрядчиков для реализации проекта и финансирует их деятельность из бюджета агентства.

Миротворчество

Участие в международных миротворческих операциях (МО) является одной из ключевых особенностей канадской внешней политики. С 1947г., 10% от общего числа задействованных в операциях по поддержанию мира под эгидой ООН составляли канадские военнослужащие (более 125 тыс.чел.). Собственно и первая полноценная миротворческая операция ООН (в разгар Суэцкого кризиса), и формирование первой соответствующей миссии (The United Nations Emergency Force – UNEF I) – результат политической инициативы Канады. В тот момент революционное, но сути, предложение о размещении специального миротворческого контингента на линии прекращения огня было сделано тогдашним министром иностранных дел (впоследствии премьер-министром) Канады Л.Пирсоном, чей вклад в урегулирование Суэцкого кризиса был отмечен в 1957г. нобелевской премией мира. Накопленный канадцами уникальный международный опыт во многом лежит в

основе большинства последовательно сменявших друг друга концепций от классической модели миротворчества Л.Пирсона-Д.Хаммершельда до современных «операций по поддержанию мира» (ОПМ).

Приверженность миротворчеству становится неотъемлемой частью политической культуры Канады (90% опрошенных вплоть до недавнего времени неизменно определяли Канаду в качестве мирового лидера в этой области) и «единственной формой военной активности страны, всецело поддерживаемой канадцами», а также неизменно обозначаемой в качестве одного из ключевых элементов во всех послевоенных концепциях внешней политики Канады.

В сент. 2000г. — спустя 6 лет после геноцида тутси в Руанде и в ответ на обращение генерального секретаря ООН К.Аннана — по инициативе и на средства канадского правительства была создана независимая международная комиссия по проблеме гуманитарной интервенции и государственного суверенитета (в нее вошли: от Канады — нынешний вице-председатель Либеральной партии М.Игнатъефф; от России — В.Лукин). Результатом проведенного исследования стал представленный в дек. 2001г. доклад, в котором была изложена развернутая концепция «ответственности за защиту» — КОЗ (право и обязанность международного сообщества предпринимать все необходимые действия для защиты жизни и здоровья гражданского населения в случае, если власти соответствующей страны неспособны или не намерены обеспечивать такую защиту), которая при правительстве П.Мартина становится одним из ключевых элементов внешнеполитической стратегии Канады. КОЗ сохраняет свое значение и при консервативном правительстве С.Харпера.

В качестве своего рода рубежа, обусловившего кардинальное изменение характера традиционных миротворческих операций (что соответственно потребовало и разработку новых, многоуровневых, подходов к принципам и формату участия Канады в ОПМ) в местном экспертном сообществе единодушно рассматривают окончание «холодной войны». В установочных материалах МИД и минобороны Канады обозначаются следующие ключевые тенденции: резкое увеличение количества ОПМ, а также участия в них миротворцев; переход от преимущественно межгосударственных (с соответствующим патрулированием линии границы) к внутригосударственным конфликтам (увеличение зоны и числа сторон конфликта; международно-правовые коллизии концепции суверенитета и мандата ОПМ); появление — в дополнение к ООН/СБ ООН — новых фактически и/или юридически полномочных международных структур, осуществляющих ОПМ: НАТО, ОБСЕ, ОАЕ и др. (в отдельных случаях включая и НПО); многофункциональность и комплексность современных ОПМ требует и соответствующей подготовки от всех руководителей и рядовых участников миротворческих операций. В соответствии с инструкцией министерства национальной обороны Канады, разработанной в 2002 году, все миротворческие операции делятся на два типа: традиционные и комплексные. В этой же инструкции функция conflict prevention была впервые официально признана в качестве разновидности ОПМ.

На международной арене Канада последовательно выступает за усиление эффективности «миростроительства» (peacebuilding), рассматривая его в качестве ключевого элемента сотрудничества в сфере современного миротворчества. Ключевым (хотя на сегодня

уже не единственным) организационным партнером при этом традиционно рассматривается ООН.

В Оттаве полагают, что все большее значение в настоящее время приобретает обмен опытом и отработка механизмов направления высококвалифицированных экспертов. Отсюда и приоритетное взаимодействие с Северными странами (чей опыт в Канаде ценят наиболее высоко), и активная работа в рамках экспертных программ ОБСЕ (Rapid Expert Assistance and Cooperation Teams, REACT). Канадцы всячески поддерживают и усиление полицейского компонента в современных ОПМ, исходя из того, что без подготовленных международных полицейских команд невозможен эффективный переход от peacekeeping к peacebuilding.

Вопрос об участии в той или иной миротворческой операции в Оттаве в течение длительного времени (за редким исключением) рассматривали только при условии ее ООНовского статуса. В 1990 годы под влиянием новых международных реалий и в немалой степени под давлением собственного армейского лобби (настойчиво указывавшего, особенно после позорного провала ООН в Руанде, на неспособность невоенных структур к эффективным действиям) Канада начинает снижать активность своего участия в МО ООН, явственно смещая акценты в пользу операций под эгидой НАТО (в них занято в 20 раз больше канадских военных, чем в миссиях ООН). Оттава соответственно теряет свои многолетние позиции в первой пятерке крупнейших доноров миротворческих контингентов ООН, откатываясь в конец третьего десятка. Последнее, особенно после изменения мандата канадского воинского контингента в Афганистане (в пользу чисто боевой составляющей), становится источником растущего общественного недовольства канадских избирателей.

В Канаде существует многоуровневая система распределения ответственности и обязанностей в сфере миротворчества, включающая в себя МИД, минобороны (МНОК), канадскую королевскую конную полицию (RCMP), канадское агентство международного развития (КАМР), ассоциацию Canadem (Canadian Resource Bank for Democracy and Human Rights), сеть обучающих и аналитических центров, ведущие правозащитные (Human Rights Watch и Amnesty International) и иные общественные организации. Существуют и равноуровневые документы и инструкции (в т.ч. ведомственные) по данному вопросу, включая и специализированные методики применительно ко всем стадиям регионального или локального конфликта (conflict prevention, peacemaking, peacekeeping, peacebuilding), участие в разрешении которого (в той или иной форме) рассматривается соответствующими ведомствами и правительством. Единая концепция миротворческой деятельности в Канаде отсутствует.

Теоретически решение об участии в той или иной миротворческой операции принимается при наличии следующих первоначальных предпосылок: (1) наличие ясного мандата на проведение операции, оформленного решением компетентного международного политического органа, такого как СБ ООН; (2) согласие сторон в конфликте на МО-ОПМ и участие в ней канадцев; (3) МО-ОПМ должна осуществляться параллельно с процессом политического урегулирования конфликта; (4) количество и состав участников ОПМ должно соответствовать ее мандату; (5) ОПМ должна быть обеспечена адекватным финансированием и иметь необходимую логистическую структуру; (6) «допустимый» уровень риска для жизни канадских

участников ОПМ; (7) канадское участие в ОПМ должно соотноситься с общеполитическими отношениями Канады со страной или регионом, где предполагается развертывание ОПМ; (8) решение о направлении миротворцев должно соотноситься с действующими международными обязательствами Канады. На практике (как то подтверждают примеры с Заиром в 1996г., Косово в 1999г. и Афганистаном в 2003-06гг.) решения могут приниматься и без должного учета всех вышеприведенных факторов.

Органом, принимающим первоначальное (политическое) решение о целесообразности и возможности участия в той или иной ОПМ, является МИД Канады, предоставляющий свои рекомендации правительству после соответствующих консультаций с заинтересованными ведомствами. При наличии в предстоящей ОПМ военного или полицейского компонента необходимые расчеты и анализ проводятся в МНОК или РСМР. Предварительные запросы на финансирование восстановительных проектов в зоне конфликта направляются в КАМР, а на командирование групп экспертов — в агентство *Canadem* имеет и своим распоряжении кадровое досье на 3 тыс. канадских гражданских экспертов. Окончательное решение об участии в МО-ОПМ остается за кабинет министров. Парламентское одобрение решения правительства не является законодательно обязательным; рекомендации профильных комитетов сената и Палаты Общин имеют общеполитическое, а не юридическое значение.

С 1995г. в Канаде начал свою работу на сегодня наиболее авторитетный в мире центр подготовки миротворцев — Центр миротворчества имени Л.Пирсона. *Lester Pearson Peacekeeping Centre (PPC)*. PPC осуществляет масштабную научно-исследовательскую деятельность. Наиболее заметной ее частью являются аналитические доклады: (1) Информационная работа в рамках миротворчества: опыт Гаити; (2) Постконфликтное урегулирование в бывшей Югославии; (3) Особенности и уроки миротворчества в Африке; (4) Роль разведывательной работы в современном миротворчестве; (5) Законы войны и мира: кризис современных правовых моделей; (6) Возможность и необходимость прямых военных операций международного сообщества в контексте опыта геноцида в Руанде; (7) Ретроспективный анализ действий ООП и Африканского Союза в ходе руандийского кризиса 1994г.; (8) Роль и промежуточные итоги деятельности Юнмовик в политико-правовой сфере.

Тремя основными проектами PPC являются: (1) Программа военной дипломатии *The Defence Diplomacy Program*, реализуемая на средства МНОК и в рамках тренингового семинара минобороны *Military Training Assistance Programme*; (2) Полицейские силы в Западной Африке; (3) Подготовка гражданской полиции. В рамках Центра работают краткосрочные специализированные курсы подготовки и переподготовки канадских и международных миротворцев.

Организационная и экспертная помощь PPC (при финансовом содействии КАМР) является ключевым внешним элементом поддержки Международного центра миротворчества К.Аннана в Гане. Штаб-квартира PPC расположена на бывшей военной базе Корнвалис в Новой Шотландии; два дополнительных территориальных подразделения Центра действуют в Монреале (с 1999г.) и в Оттаве (с 2003г.). Все большее число тренировочных и обучающих курсов под эгидой PPC проводятся на территории заинтересованных стран Африки, Латинской Америки и Восточной Европы.

Под патронажем правительства Канады и во взаимодействии с PPC действует тренировочный центр по поддержанию мира (*Peace Support Training Centre*) и обучающая международная программа, нацеленная на укрепление региональной, страновой и международной безопасности с использованием миротворческого компонента *Canadian Regional Training and Security Programme*.

Внешняя торговля-2007

В географическом плане США являются основным экспортным рынком Канады (79,2% стоимостного объема) и поставщиком товаров (54,8%). Канада также экспортирует товары в Японию (2%), Великобританию (2,9%), Китай (2%), Мексику (1,1%), импортирует из Китая (9,3%), Японии (4,2%), Мексики (3,8%), Великобритании (2,8%).

В 2007г. канадским правительством был успешно проведен ряд переговоров в области заключения соглашений о свободной торговле. 26 янв. 2008г. министр международной торговли Канады Дэвид Эмерсон на Всемирном экономическом форуме в Давосе объявил о завершении переговоров между Канадой и Перу по заключению договора о свободной торговле, начавшихся 1 июля 2007г. В 2006г. объем двусторонней торговли Канады с Перу составил 2,6 млрд.долл. Кроме того, Канада является одним из крупнейших инвесторов в перуанскую экономику. На конец 2006г. объем накопленных канадских инвестиций в этой стране составил 2,9 млрд.долл.

Также в Давосе канадский министр подписал совместно со своими коллегами из Исландии, Лихтенштейна, Норвегии и Швейцарии договор о свободной торговле между Канадой и ЕАСТ. Указанные страны стали первыми европейскими государствами, подписавшими соглашение о свободной торговле с Канадой. Соответствующие договоренности были достигнуты 7 июня 2007г. «Четверка» ЕАСТ будет занимать восьмое место в экспорте Канады. По итогам 2006г. объем прямых взаимных инвестиций ЕАСТ и Канады составил 22,3 млрд.долл., в т.ч. — из Канады 7,4 млрд.долл., и из «четверки» 14,8 млрд.долл.

ВТО. Членство в ВТО рассматривается Канадой как главный инструмент торговой политики и основа взаимоотношений с партнерами. Являясь одним из идеологов многосторонней торговой системы, Канада прилагает усилия к продвижению переговоров в рамках Доха-раунда, связывая с этим улучшение условий доступа канадских товаров на международные рынки. Позиция Канады на переговорах включает следующие элементы:

- улучшение доступа канадских товаров на иностранные рынки через дальнейшее снижение или полное устранение тарифных барьеров;

- реформа системы мировой торговли с/х товарами. Являясь крупным игроком на мировом рынке с/х товаров, Канада считает приоритетным реформирование мировой системы торговли в этой сфере. Она выступает за полное исключение экспортных субсидий, устранение или значительное сокращение финансовой помощи национальным производителям и улучшение доступа на приоритетные рынки этой продукции;

- открытие и расширение доступа на иностранные рынки в таких секторах, как профессиональные, финансовые, телекоммуникационные услуги, охрана окружающей среды и высокие технологии. На этом направлении Канада ставит целью улучшение доступа на рынки Китая, Индии и Бразилии;

- упрощение процедур временного въезда для отдельных категорий деловых людей; улучшение функционирования системы и мер противодействия демпингу, незаконному субсидированию и защитным мерам, с точки зрения упрощения и повышения транспарентности их правил и процедур;

- разработка и принятие унифицированных и ясных положений региональных соглашений о свободной торговле с целью создания одинаковых конкурентных условий как для канадских, так и для иностранных экспортеров.

Другой значимой областью канадских интересов является совершенствование соглашения ВТО по государственному закупкам. В этом направлении к приоритетам относятся: расширение списка товаров и услуг, подпадающих под его действие, устранение дискриминационных статей и упрощение процедур его реализации. Особенно это важно по отношению к канадско-американской торговле.

В своей внешнеэкономической стратегии Канада стремится к максимальному использованию сложившихся торгово-экономических связей со странами, близкими в географическом плане, либерализации торговых режимов с ними, поиску новых экспортных рынков. Ее торговая экспансия находит свое выражение в активном создании и участии в региональных интеграционных организациях. Поддерживая идею свободной торговли по всему американскому континенту, Канада играет немаловажную роль в переговорном процессе по формированию Всеамериканской зоны свободной торговли – ФТАА, не оставляя без внимания и группировки стран Центральной Америки, Андской группы, Карибского бассейна.

Нафта. С учетом особого качества канадо-американских отношений на Североамериканской зоне свободной торговли, Нафта (Nafta), сосредоточено наиболее пристальное внимание канадского руководства.

За прошедшее десятилетие торгово-экономическая ситуация в глобальном масштабе претерпела серьезные изменения, связанные, прежде всего, с возникновением новых быстро растущих рынков. Интеграционные процессы на североамериканском рынке, осуществляемые через механизм Нафта, позволяют странам-участникам соглашения адекватно реагировать на новые вызовы. Конкурентоспособность рынков трех стран сохраняется благодаря их усилиям по сокращению стоимости экспортных транзакций, либерализации правил торговли. Нафта, отметившая 1 янв. 2007г. свое тринадцатилетнее существование, является одним из крупнейших торговых блоков в мире. Его валовой национальный продукт оценивается в 11,5 трлн. долл. США, что составляет около одной трети (32,7%) общемирового ВВП. Объем ВВП стран Европейского Союза составляет 25,8%, стран Азии – 23%.

Нафта представляет собой развивающийся организм, правительства стран-участниц постоянно работают над его усовершенствованием, устранением остающихся препятствий в торговле.

АТЭС. Со дня образования в 1989г. Форума Азиатско-тихоокеанское экономическое сотрудничество, АТЭС (АРЕС), Канада принимает активное участие в его работе, преследуя цели продвижения интересов канадских товаропроизводителей и инвесторов на этом рынке, а также содействия развитию торгово-экономического потенциала стран региона.

Направления работы АТЭС корреспондируются с последними тенденциями в сфере международной

торговли, а заседания служат форумом, на котором лидеры стран-членов этой организации договариваются о мерах в поддержку развития многосторонних торговых связей. Среди приоритетных направлений деятельности Канады в рамках АТЭС обозначены три ключевые области: торговые отношения со странами региона, безопасность торговли и развитие частного сектора.

По сравнению с ханойским саммитом 2006г. встреча лидеров АТЭС в Сиднее (Австралия) в сент. 2007г. оценивается экспертами как гораздо более успешная и продуктивная для канадской делегации. Канадцы активно сотрудничали с австралийскими партнерами в ходе подготовки повестки саммита. По многим вопросам сторонам удалось добиться прогресса. Канадцами отмечается схожесть с австралийской стороной во взглядах на целый ряд проблем, обсуждавшихся в рамках АТЭС в 2007г. Положительной оценки со стороны канадцев заслужила инициатива обсуждения вопросов охраны окружающей среды в привязке к проблеме добычи энергоресурсов. Сиднейская декларация, как полагают канадцы, может стать основополагающим документом по выработке новой посткиотской глобальной экологической стратегии.

Канада выступает за реформирование АТЭС. Со сменой правительства в Канаде претерпели изменения подходы этой страны к деятельности форума. Нынешнее руководство полагает, что его повестка приобрела слишком разбросанный характер. В этой связи для придания организации большего веса и повышения эффективности ее деятельности необходимо, по мнению канадских экспертов, пересмотреть список актуальных задач, обсуждаемых странами Азиатско-Тихоокеанского региона в рамках АТЭС. Так, в канадском внешнеэкономическом ведомстве считают, что платформа саммитов АТЭС должна стать базой для выработки согласованной региональной позиции по вопросам, возникающим в рамках ВТО. По мнению канадской стороны, ключевой задачей в региональном плане является содействие скорейшему завершению Доха-раунда.

Внешняя торговля-2005

В географическом плане США являются основным экспортным рынком Канады (84%) и поставщиком товаров (57,1%). Канада экспортирует товары в Японию (2,1%), Великобританию (1,8%), Китай (1,6%), Мексику (0,7%), Германию (0,65%), импортирует из Китая (7,5%), Японии (3,8%), Мексики (3,7%), Великобритании (2,7%).

Ориентация внешней торговли исключительно на США опасна для Канады; существует вероятность того, что другие быстро развивающиеся страны могут в течение десятилетия оттеснить ее с положения ведущего торгового партнера США (в частности, Китай). Активное развитие США сети соглашений о свободной торговле по всему миру – от Чили до Австралии – усугубляет ситуацию, поскольку доступ на американский рынок канадских товаров и услуг в перспективе будет ухудшаться.

Канада стремилась к расширению торгово-экономического сотрудничества с внешним миром, особенно с динамично развивающимися Китаем, Бразилией, Индией. Для придания импульса торговле и взаимному потоку инвестиций канадское правительство направило в 2005г. торговые миссии с широким привлечением представителей бизнеса в Китай и Индию. С этими странами Канада готовит соглашения о

взаимном поощрении и защите инвестиций (с Китаем проработка такого соглашения ведется на протяжении 10 лет), стремясь к безопасному размещению там своих капиталов и созданию низкзатратных производств. В отношении Китая правительство страны разрабатывает особую стратегию развития отношений, стремясь вернуть потерянные позиции (доля Канады в китайском импорте снизилась до 1,2 с 6,5% в 1982г., и Канада оказалась позади других стран, в т.ч. и США, в освоении китайского рынка).

В 2005г. Канада и Республика Корея приступили к переговорам о заключении соглашения о свободной торговле. Канада намерена развивать отношения свободной торговли со странами Андской группы, Центральной Америки и Карибского бассейна.

19 апр. 2005г. правительство Канады опубликовало пространный «Доклад о международной политике Канады».

Указанный документ, с учетом концептуального характера его положений, является доктриной о международных отношениях Канады на среднесрочную перспективу. В документе выделено 4 блока: внешняя политика, политика в области обороны и безопасности, содействие развивающимся странам, торговая политика.

Ключевым элементом торгово-политической стратегии Канады является участие в международных экономических и региональных организациях и форумах (ВТО, Нафта, АТЭС).

Членство в ВТО рассматривается Канадой как главный инструмент торговой политики и основа взаимоотношений с партнерами. Являясь одним из идеологов многосторонней торговой системы, Канада в 2004-05гг. прилагала усилия к продвижению переговоров в рамках Доха-раунда, к выводу его из кризисного состояния. Она внесла вклад в разработку в Женеве «Июльского пакета рамочных соглашений». Принятие в июле 2004г. решения, предусматривающего устранение всех экспортных субсидий в с/х, существенное снижение внутренней поддержки, искажающей торговлю, и улучшение доступа на рынки для всех с/х товаров, явилось важной вехой в истории ВТО и может считаться заслугой Канады. В вопросах доступа на рынки положительным результатом для Канады является гибкость в доступе на рынок чувствительных товаров. По настоянию Канады, из «Июльского пакета» была убрана оговорка об обязательном снижении тарифов за пределами квоты, что дает шанс на выживание канадской системе регулирования поставок с/х продукции, основанной на тарифных квотах с высоким коэффициентом эскалации.

В области торговли промпродукцией Канада поддерживает политику существенного снижения или устранения тарифов и предлагает секторальные соглашения по беспошлинной торговле для ряда товаров, а также стремится привлечь дополнительных участников к уже существующим соглашениям.

Канада рассматривает вопросы облегчения торговли как естественное дополнение к переговорам по доступу на рынки товаров и поддерживает решение о начале переговоров по этим проблемам, достигнутое в июле 2004г. в Женеве.

Либерализация торговли услугами важна для Канады в приоритетных для нее сферах: финансовые услуги, инжиниринг, научно-исследовательские разработки, информационные и коммуникационные технологии, энергетика и окружающая среда.

Перед конференцией министров торговли ВТО в Гонконге канадская торговая дипломатия принимала

активное участие в неформальных консультациях, нацеленных на достижение необходимых договоренностей. Министр международной торговли Дж. Питерсон принимал участие во встрече министров торговли наиболее влиятельных стран-членов ВТО, которая состоялась в Женеве 10-11 окт. 2005г.

С 1995г. Канада входит в Рабочую группу по присоединению России к ВТО.

Основными целями Канады в 2005г. были: поддержка ВТО, выполнение плана мероприятий по обеспечению торговли в соответствии с направлением, предусмотренными Шанхайским соглашением 2001г., и расширение возможностей канадского бизнеса в этом регионе. Канада принимала активное участие в инициативных программах АТЭС по созданию потенциала для использования возможностей ВТО, переходящих на 2006г. Было уделено внимание продолжению работы по программам противодействия террористической деятельности.

В 2005г. канадское правительство устанавливало определенные цели в отношении каждой из стран АТЭС, исходя из специфики торгово-экономических отношений и развития национального хозяйства стран.

Североамериканская зона свободной торговли, Нафта (Nafta), которая 1 янв. 2004г. отметила свое десятилетие, является одним из крупнейших торговых блоков в мире. Его валовой национальный продукт оценивается в 11,4 трлн.долл., что составляет 1/3 (32,7%) общемирового ВВП (объем ВВП стран Европейского Союза составляет 25,8%, стран Азии – 23%).

За годы существования Нафта создала прочный фундамент для дальнейшего развития экономического сотрудничества между тремя странами Североамериканского континента – Канадой, США и Мексикой – и стала примером взаимовыгодных отношений между странами с различным уровнем развития экономик.

Создание Нафта благоприятным образом сказалось на экономическом развитии Канады и ее партнеров. Основным итогом для всех трех стран – подъем взаимного товарооборота и увеличение потока инвестиций. Реализация Соглашения, обеспечивающая либерализацию торгово-инвестиционного режима, оказала позитивное влияние на торгово-экономические связи в Северной Америке, позволила Канаде укрепиться в роли основного торгового партнера США и включить Мексику в число своих ведущих экспортных (5 место) и импортных (3 место) рынков.

За время существования блока канадский товарооборот со странами этой организации удвоился и в 2004г. составил 573,4 млрд.долл. В 2003г. общий объем накопленных прямых иностранных инвестиций в канадскую экономику достиг 358 млрд.долл., из которых 63% поступило из стран-партнеров по блоку. В страны Нафта направляется 85,4% канадского товарного экспорта.

Широкий резонанс в Канаде вызывает фактический кризис механизма разрешения споров Нафта, являющийся одним из ключевых элементов соглашения. Сложившаяся ситуация вызвана отказом США признавать решения Нафта, вынесенные в пользу Канады по торговому спору относительно применяемых США мер защиты своего рынка при ввозе канадской хвойной древесины. Подобная позиция США, как отмечается рядом канадских экспертов и политиков, ставит под сомнение перспективность дальнейшего углубления сотрудничества в рамках Нафта.

Канада играет важную роль в создании Всеамериканской зоны свободной торговли ФТАА (ФТАА), ох-

ватывающей 34 государства континента Америки с населением 837 млн.чел. и совокупным ВВП в 18,8 трлн.долл. Развитие благосостояния, усиление демократических ценностей и институтов, повышение безопасности, содействие соцразвитию, укрепление сотрудничества среди стран западного полушария являются основными задачами ФТАА.

Переговоры по формированию зоны свободной торговли идут по двум направлениям: общие правила и обязательства, включающие вопросы институционального характера (в общей сложности 9 областей), и доступ на рынки сельскохозяйственных и несельскохозяйственных товаров, инвестиций, услуг и государственных закупок.

Несмотря на ряд формальных и неформальных встреч, заинтересованным сторонам так и не удалось достичь согласия по структуре и процедурным вопросам нового раунда переговорного процесса. В результате, официальные переговоры отложены, а намеченная ранее цель по их завершению к янв. 2005г. — не достигнута.

Канадское правительство сосредоточило усилия в 2005г. на проведении консультаций со странами региона о возобновлении официальных переговоров по определению и разработке рамочных положений проекта соглашения ФТАА, продвижению переговорного процесса по товарам, услугам, инвестициям и государственным закупкам.

Канада стремится к достижению договоренности с другими странами по заключению параллельных соглашений по трудовым вопросам и охране окружающей среды в контексте ФТАА, а также согласованию мер по повышению транспарентности и участию гражданского общества в ФТАА.

Таможня

Канада имеет разветвленную сеть международных, региональных, двусторонних и многосторонних соглашений. В стране также действует Соглашение по внутренней торговле, которое направлено на уменьшение барьеров между провинциями страны, препятствующих движению физлиц, товаров, услуг и капиталов. Подробное описание соглашений, в которых участвует Канада, можно найти на web-сайте министерства иностранных дел и международной торговли Канады (Department of Foreign Affairs and International Trade, www.dfait-maeci.gc.ca/tna-nac).

Законодательная система Канады включает нормативные акты, регулирующие внешнеэкономическую деятельность страны, включая регулирование импорта отдельных товаров. Ввоз в Канаду большинства товаров осуществляется без каких-либо спецразрешений, но существует ряд товаров, включенных в списки (их 70), импорт которых ограничивается. Данные списки составляются федеральным правительством в соответствии с законом о разрешении экспорта и импорта. Импорт данного товара должен обратиться в МИДиМТ Канады с просьбой о предоставлении ему разрешения на импорт. Кроме этого, импорт некоторых товаров осуществляется на основе спецразрешений, выдаваемых отдельными федеральными ведомствами (министерством сельского хозяйства и продовольствия, министерством рыболовства и океанских ресурсов).

Канадская система госрегулирования внешней торговли предусматривает также требование соблюдения стандартов товаров, в основном, это распространяется на импорт.

Тарифное регулирование внешней торговли осуществляется в соответствии с таможенным законода-

тельством (The Customs Act). Данное законодательство определяет, что пошлины на ввозимые товары устанавливаются исключительно федеральным правительством Канады. В соответствии с конституцией страны правительства провинций лишены этого права.

Все коммерческие товары, ввозимые в Канаду, подлежат обложению таможенными пошлинами, а также федеральным налогом (GST), если только они не освобождены от пошлин и налогов. Независимо от валюты, которой оплачивался товар, для определения таможенных пошлин стоимость товара выражается в канадских долларах. Взимаются и др. налоги и сборы, включая акцизный налог и акцизный налог на предметы роскоши такие, как ювелирные изделия или алкоголь.

Таможенные ставки. Ставки таможенного тарифа определяются, исходя из режима торговли, который Канада предоставляет стране, из которой происходит товар, причем, немаловажную роль в определении классификации играет происхождение сырья и компонентов. В Канаде действуют: режим наибольшего благоприятствования, предоставлен всем странам-участницам ГАТТ и странам, имеющим двусторонние торговые соглашения с Канадой; режим, предусмотренный торговым соглашением между Канадой и странами Карибского бассейна, используются в торговле со странами Карибского бассейна — членами Британского содружества наций; режим, предоставляемый наименее развитым странам; Британский преференциальный тариф, применяется в торговле со странами-членами Британского содружества наций (за исключением Великобритании и Ирландии); режим в торговле с Австралией; режим в торговле с Новой Зеландией; преференциальный режим, предоставляемый странам — участницам соглашений о зонах свободной торговли: Североамериканской (Nafta), Канадско-Чилийском (CCFTA), Канадско-Израильского (CIFTA); общий преференциальный тариф, который распространяется на страны, не подпадающие под вышеупомянутые режимы.

В 1992г. Канада объявила о предоставлении России, Украине, странам Балтии и Армении Общего преференциального тарифа. Данный тариф, по существу, представляет собой систему преференциальных импортных пошлин в отношении товаров, ввозимых в Канаду из перечисленных государств. До этого поставки товаров на канадский рынок из бывшего СССР осуществлялись в рамках Режим наибольшего благоприятствования. Этот льготный тариф применяется в отношении готовых изделий и полуфабрикатов, за исключением большей части текстильных изделий, одежды, обуви, стали и автомобильных частей. Ставки общего преференциального тарифа на товары, к которым он применяется, в среднем на 30% ниже аналогичных ставок Режим наибольшего благоприятствования.

На некоторые страны распространяется не один торговый режим. К примеру, все страны, к которым применяется режим для наименее развитых стран, также пользуются преимуществами Общего преференциального режима. В то же время не все товары, экспортируемые в Канаду из развивающихся стран, подпадают под Общий преференциальный режим. Это товары, включенные в «Перечень товаров, подлежащих контролю при импорте». К ним относятся текстильные изделия, обувь, предметы одежды, а также переработанные пищевые продукты и изделия из стали.

Для ввоза товара в Канаду по ставкам Общего преференциального тарифа товар должен быть импорти-

рован из страны, подпадающий под этот режим, с приложением Сертификата происхождения товара («Форма А»), выданного имеющей на это право организацией в стране происхождения товара. Товар должен быть также отгружен непосредственно в Канаду по сквозному коносаменту грузополучателю в Канаде. Если же импортируемый товар проходит транзитом через посредническую страну, то право на пользование Общим преференциальным режимом теряется в случаях, если: товар подвергался переработке в той стране или он находился вне таможенного контроля.

Общий преференциальный режим предоставляется, если большая часть (60%) стоимости товара произведено промышленностью одной или более стран-пользователей этого режима. Товары, на которые распространяются сниженные ставки пошлин в соответствии с Общим преференциальным режимом, могут быть ввезены в Канаду беспошлинно, если, по крайней мере, 40% цены франко-завод создается на предприятиях одной или более слаборазвитых стран.

В нетарифном регулировании внешней торговли Канады можно выделить, как и принято в мировой практике, две группы мер: нетарифные ограничения, специально предназначенные для регулирования импорта и экспорта товаров (запреты, квотирование, лицензирование и др.), и ограничения, возникающие в результате проведения технической политики, мероприятий по охране экологии, обеспечения защиты здоровья людей, животных и растений, осуществления финансовых, административных мер, которые могут стать дополнительным препятствием в торговле. Отнесение последних к нетарифным ограничениям правомерно лишь в том случае, если при их применении не соблюдается принцип национального режима, т.е. в отношении импортируемых товаров вводятся дополнительные по сравнению с отечественными меры по ограничению доступа на рынок.

Соответствующие соглашения ВТО (по санитарным и фитосанитарным мерам, техническим барьерам в торговле) устанавливают правила применения указанных мер странами-членами ВТО, равно как и механизмы наблюдения за их соответствием установленным правилам (правила касаются, в основном, обоснования их использования, включая предоставление научных доказательств необходимости введения). По оценке министерства международной торговли Канады, меры Канады по защите здоровья, обеспечения безопасности, сохранности окружающей среды, совместимы с нормами ВТО и международными обязательствами страны.

Лицензирование импорта. Ввоз товаров в Канаду не требует специальных разрешений, за исключением товаров, включенных в специальный «Список товаров, импорт которых контролируется» (Import Control List — ICL). Список ICL составляется в соответствии с Законом о разрешениях на экспорт и импорт (Export and Import Permits Act). Ввоз всех товаров, содержащихся в ICL, возможен при наличии импортного разрешения, выдаваемого Бюро по контролю за экспортом и импортом Министерства международной торговли Канады. Контролируется также импорт некоторых товаров из отдельных стран их происхождения.

Определяющим при включении товаров в этот список (формально утверждаемый генерал-губернатором Канады по представлению правительства страны) является: оптимальное выполнение межправительственных соглашений, ограничение ввоза с/х товаров,

подпадающих под Закон об агентствах по сбыту фермерской продукции (Farm Products Marketing Agencies Act), осуществление мер, предусмотренных Законом о программах сбыта в с/х секторе (Agricultural Marketing Programs Act) и Законом о Канадском молочном комитете (Canadian Dairy Commission Act). Помимо с/х товаров (пшеница, ячмень и продукты из них, птица, яйца, молочные продукты) список также содержит изделия из стали, оружие, военное снаряжение, многие виды тканей и одежды. Что касается последних, то в соответствии с Соглашением ВТО по текстилю и одежде Канада должна будет полностью отменить ограничения по импорту текстиля и одежды к янв. 2005г.

В итоге, из 8000 видов товаров, содержащихся в Гармонизированной системе описания и кодирования товаров, 70 включены в ICL.

Существуют ограничения ввоза некоторых товаров, не включенных в этот список; для них необходимо получение спецразрешения, выдаваемого др. федеральными ведомствами. Перечень этих ведомств достаточно обширен и включает, к примеру, Канадское агентство по инспекции пищевых продуктов, Канадский пшеничный комитет, минздрав, министерство природных ресурсов, министерство рыболовства и океанских ресурсов, министерство окружающей среды, минпром и др.

При импорте исчезающих видов растений и животных Канада руководствуется Конвенцией по международной торговле исчезающими видами (СИТЕС), участником которой она является; ввоз таких видов растений и животных и их продуктов (шкуры животных, трофеи) может быть осуществлен при наличии разрешения, выдаваемого министерством окружающей среды. Ввоз опасных отходов регулируется этим же министерством, взрывчатых веществ — министерством природных ресурсов.

Автоматическое лицензирование. Система автоматического лицензирования товаров распространяется на ограниченный круг изделий из стали (товарные позиции 7206-7317) с целью обеспечения мониторинга импорта этих изделий в страну; она предполагает получение импортных разрешений on line в течение короткого промежутка времени (15 мин.), при этом не ограничивается ни объем поставок, ни цена.

Запрет импорта. Приложение VII к Канадскому таможенному тарифу (Annex VII Customs Tariff) определяет узкий перечень товаров, запрещенных к ввозу. Запрет распространяется на импорт поддельных товаров, порнографии, некоторых видов с/х продуктов, некоторых типов оружия, используемого для целей нападения. Приложение VII Канадского таможенного тарифа постоянно обновляется.

Тарифные квоты. В соответствии с обязательствами по Уругвайскому раунду Канада заменила количественные ограничения с/х импорта тарифными квотами. Канада имеет 21 тарифную квоту (суммарное количество применяемых странами-участницами международной торговли тарифных квот составляет 1400). В основном, это с/х товары, охватываемые системой регулирования поставок, реализуемой федеральными и провинциальными советами по маркетингу и ассоциациями производителей, т.н. supply management; к ним относятся молочные продукты, яйца, индейки, куры и продукты из них, а также говядина, маргарин, пшеница и ячмень и продукция из них. В целом, под тарифные квоты подпадает только 2% товаров, включенных в Гармонизированную систему описания и кодирования товаров, которые чувствительны для с/х сектора Канады.

Тарифные квоты Канады распределяются: зерно и семена масличных культур — 5, молочные продукты — 11, птица — 3, говядина — 1, яйца — 1.

Механизм действия тарифной квоты предполагает обложение товаров низкими тарифными ставками в пределах квоты и высокими, практически запретительными пошлинами за пределами квоты. Разница между ставками пошлин в пределах и за пределами квоты весьма велика; в среднем для Канады — 8 и 200% соответственно, а по молочным продуктам верхний предел достигает 300%. Наиболее низкие тарифы за пределами квоты для пшеницы (от 49 до 77%) и ячменя (95%).

По пяти товарам (концентрированное молоко, порошковая пахта, сыр, говядина и телятина, масло) резервированы квоты для трех торговых партнеров (Австралия, Новая Зеландия и Европейский Союз). Кроме того, полностью квота для жидкого молока резервируется для индивидуальных пограничных закупок (на практике, из США).

В то же время система ограничений по тарифным квотам для ряда квотируемых товаров (в частности, пшеницы и ячменя) не затрагивает страны, с которыми Канада имеет соглашения о свободной торговле (Чили, Мексика и США); импорт осуществляется беспошлинно и в неограниченных количествах.

Распределение тарифных квот осуществляется разными методами: по принципу «первый пришел, первого обслужили» на границе, лицензии по требованию, лицензии, выдаваемые на базе последних показателей заявителя или его доли рынка (т.н. «исторический метод») и пр.

В пределах квоты требуется спецразрешение на ввоз, выдаваемое Бюро по контролю за экспортом и импортом министерства международной торговли. Импорт же товара сверх квоты может быть осуществлен по генеральному импортному разрешению. Исключение из требования о получении спецразрешения касается пшеницы и ячменя и продуктов из них, молока для личного потребления. Получение разрешения на эти товары осуществляется по принципу: «первый пришел, первого обслужили».

Тарифные квоты могут быть предметом спора и рассмотрения в рамках ВТО. В 1997г. США подали жалобу на Канаду по вопросу установления тарифной квоты на жидкое молоко. Официально Канада разрешила ежегодно ввозить 64500 т. молока по ставке 7,53%, а сверх квоты ставка пошлины достигала 241,3%. По оценке канадской стороны, указанное количество покрывало объем ежегодных закупок молока канадскими потребителями. Канада не распределяла квоты, что позволяло отдельным канадским резидентам ввозить одновременно жидкое молоко для личного потребления не более 20 кан. долл. При этом не требовалось разрешений или лицензий, тариф не взимался; более того не велось записей о количестве ввозимого молока. Жалоба США в ВТО состояла в том, что ограничение импорта не более 20 кан. долл. за единовременный ввоз практически запретило ввоз молока на коммерческой основе. Комиссия экспертов ВТО установила, что такое ограничение количества ввозимого молока несовместимо с обязательствами Канады по обеспечению минимального доступа на рынок. Комиссия определила, что Канада не обязана давать разрешение на оптовые поставки жидкого молока для покрытия объемов по тарифной квоте. В результате Канада продолжает ограничивать импорт жидкого молока в пределах квоты для личного потребления, но сняла ограничение суммы единовременного ввоза.

Соглашение ВТО по сельскому хозяйству включает требование о снижении количественных ограничений, равно как и тарифных квот. В этой связи Канада с 1 янв. 2003г. устранила импортные пошлины и тарифные квоты по большинству товаров, за исключением продуктов, подпадающих под систему регулирования поставок (молочные продукты, домашняя птица и яйца), в отношении 48 наименее развитых стран мира. Эта инициатива не затронула Мьянму (на эту страну не распространяется тариф для наименее развитых стран).

Минимальные импортные цены. Канада не устанавливает минимальные импортные цены в соответствии с Соглашением по сельскому хозяйству.

Лицензирование экспорта. Закон о разрешениях на экспорт и импорт устанавливает также «Список товаров, экспорт которых контролируется» (Export Control List — ECL); экспорт товаров из этого списка осуществляется по разрешению.

В Списке ECL (также определяется генерал-губернатором), прежде всего, включены военные, стратегические товары двойного назначения, материалы и технологии ядерной энергетики; ракеты, химические и биологические материалы, имеющие отношение к договорам и соглашениям об их нераспространении. Особо контролируется экспорт продукции военного назначения и технологий в страны, которые представляют стратегическую опасность для Канады или ее союзников; страны, вовлеченные или находящиеся под угрозой военного конфликта; страны, в отношении которых действуют санкции Совета безопасности ООН, а также в страны, правительства которых постоянно нарушают права своих граждан, при том, что нет четких гарантий, что поставляемая техника не будет использована против мирного населения.

Среди др. товаров Списка ECL — с/х продукция (рафинированный сахар, продукты, содержащие сахар, и арахисовое масло), текстиль и одежда, древесина мягких пород дерева, необработанные бревна и некоторые другие продукты лесопромышленности, товары, происходящие из США, икра сельди.

Закон о разрешениях на экспорт и импорт также определяет перечень стран, для экспорта в которые всех товаров требуется разрешение, т.н. Area Control List (ACL). На данный момент в этот список включены Мьянма и Ангола. Экспорт в США сахара, сахаросодержащих продуктов, арахисового масла осуществляется по тарифным квотам. Канада соблюдает запрет на т.н. добровольные ограничения экспорта в соответствии с Соглашением ВТО по защитным мерам.

Дополнительные таможенные сборы. С целью предотвращения контрабандного ввоза из третьих стран сигарет, произведенных в Канаде, на них введен экспортный сбор.

Налогов на импорт Канада не имеет. Существуют дополнительные импортные сборы, взимаемые за услуги (например, стивидорные работы), а также за обработку грузов на таможне и консульский сбор. Некоторые из них разрешены в соответствии с правилами ВТО (Статья VIII ГАТТ «Сборы и формальности, связанные с импортом и экспортом»), если они ограничены суммой, составляющей примерную стоимость услуг, и не являются скрытой защитой внутренних производителей или налогом на импорт для фискальных целей.

Меры технического регулирования, санитарные и фитосанитарные меры, по канадской оценке, не составляют препятствие в торговле и не дискриминиру-

ют иностранные товары. В отношении санитарных и фитосанитарных мер к Канаде не было предъявлено ни одной претензии, хотя из 250 споров, рассмотренных в рамках механизма разрешения споров ВТО, 20 были связаны с применением санитарных и фитосанитарных мер (для решения пяти были созданы комиссии экспертов ВТО).

Позиция Канады в отношении применения нетарифных мер регулирования. В отношении мер нетарифного регулирования Канада подчеркнуто придерживается линии, что их сокращение и даже устранение, а также меры по предотвращению введения новых в значительной степени способствуют процессу либерализации торговли и доступа на рынки. Такую позицию Канада отстаивает в ВТО, полагая, что согласование и совершенствование принятых международными организациями правил в области нетарифного регулирования обеспечат использование нетарифных мер исключительно в легитимных целях и их применение в наименьшей степени будет ограничить торговлю. Канада осуществляет координацию своего внутреннего законодательства с нормами, заложенными в Соглашении по техническим барьерам в торговле, содействует применению Кодекса добросовестной практики по подготовке, одобрению и применению стандартов (Приложение 3 Соглашения ТБТ). Канада участвует в работе многих международных организаций по стандартам, включая Международную организацию по стандартизации.

ВНЕШЭКОНОМСВЯЗИ, ПОЛИТИКА

— Пять стран — Канада, Дания, США, Россия и Норвегия, граничащие с Северным Ледовитым океаном, значительно активизировали свою деятельность по сбору данных, доказывающих принадлежность полярного континентального шельфа к территории их стран. Эти данные должны быть представлены в комиссию ООН по морскому праву. Все страны хотят получить доступ к огромным запасам нефти и газа в Северном Ледовитом океане.

Канада и Дания планируют начать в марте совместный проект по проведению воздушного картографирования района Северного Ледовитого океана. Данный проект должен помочь определить правомерность территориальных претензий обеих стран. Будут проведены исследования полярного континентального шельфа с помощью сонара, а также сделаны гравитационные замеры льда в Северном Ледовитом океане и на Северном полюсе. Ученые надеются доказать, что Хребет Ломоносова является продолжением континента Северной Америки. В данном случае, интересы Канады и Дании сталкиваются с интересами России, которая считает, что Хребет Ломоносова и Хребет Менделеева являются продолжением евроазиатской части российской территории. Ожидается, что проект будет завершен в начале мая.

В Норвегии прошла встреча официальных лиц из Канады, Норвегии, США, России и Дании, на которой обсуждались вопросы, связанные с потеплением климата, таянием полярного льда и той угрозы, которые данные явления представляют для белых медведей. Стороны подписали декларацию, в соответствии с которой они договорились координировать свои действия по сохранению популяции белых медведей и обязались в следующем году обнародовать меры, которые каждая из стран предпримет для того, чтобы уменьшить влияние морского судоходства, туризма и разработок морских месторождений нефти и газа на жизнь белых медведей.

Глава федерального министерства по охране окружающей среды Джим Прентис опроверг появившиеся в прессе сообщения о том, что Канада не хотела подписывать данную декларацию. Как и другие страны, Канаду волнуют данные вопросы, и она принимает активное участие в их решении на мировом уровне. Он напомнил, что в 1973г., когда белым медведям грозило уничтожение, Канада подписала договор об их защите и ввела ограничения на их отлов. Всего в мире насчитывается 22 тыс. медведей, из них 60% живет на территории Канады. За последние 50 лет количество белых медведей в Нунавуте увеличилось на 16 тыс. Канада, как никакая другая страна, имеет все необходимые инструменты для сохранения и защиты здоровья медведей и будет продолжать совместно с другими странами работать в этой области. www.economy.gov.ru, 31.3.2009г.

— Президент США Барак Обама во время визита в Канаду обсудил с премьер-министром этой страны Стивеном Харпером ряд экономических и военных вопросов, передают американские СМИ. Во время пресс-конференции в Оттаве оба лидера рассказали, что обменялись мнениями по поводу борьбы против мирового финансового кризиса, а также по поводу ситуации в Афганистане. При этом, наибольшее внимание уделялось именно экономическим проблемам, отмечает американская телекомпания Си-Эн-Эн. «Канада и США — наиболее близкие нации на Земле в том, что касается экономики, социальных аспектов, культуры и партнерства на международном уровне», — напомнил президент США.

Говоря о борьбе против талибов в Афганистане, он подчеркнул, что во время переговоров не просил С.Харпера направить подкрепления в эту страну. С.Харпер же заявил, что канадские военные в Афганистане занимаются, прежде всего, подготовкой афганских военных, чтобы те смогли самостоятельно обеспечивать безопасность страны. Лидеры США и Канады обсудили проблемы глобального потепления. «Мы с президентом Обамой обсудили новую инициативу, которая усилит наше сотрудничество в области защиты окружающей среды и надежности поставок энергоресурсов», — сказал С.Харпер. Interfax, 20.2.2009г.

— Международная правозащитная организация «Хьюман райтс уотч» (Human Rights Watch) призвала премьер-министра Канады Стивена Харпера потребовать у президента США Барака Обамы во время их встречи 19 фев. передачи 22-летнего гражданина Канады Омара Хадра, который уже семь лет содержится в тюрьме на американской базе Гуантанамо (Куба). Омар Хадр был арестован в возрасте 15 лет по обвинению в убийстве в бою в Афганистане сержанта американской армии. Рассмотрение его дела спецтрибуналом по терроризму было назначено на 26 янв. 2009г.

Однако четырьмя днями ранее президент США подписал распоряжение о приостановке всех процедур, осуществляемых специальными военными комиссиями, созданными для разбирательства дел арестованных по подозрению в терроризме. Большинство из них содержатся в тюрьме на базе Гуантанамо, где против них, по заявлениям правозащитников, американские военные применяют пытки. По плану администрации Обамы тюрьма на базе Гуантанамо должна закрыться.

Страны ЕС рассматривают возможность принять бывших узников Гуантанамо на своей территории. «Канадский премьер Стивен Харпер должен использовать возможность визита президента США Барака Обамы в Канаду 19 фев. для продвижения вопроса о

репатриации или справедливом суде в отношении Омара Хадра. Харпер также должен предложить перевести и разместить (в Канаде) тех заключенных Гуантанамо, которые не могут вернуться домой, но которым канадские спонсоры уже предложили жилье, помощь в профессиональной подготовке для устройства на работу и другую поддержку», — говорится в письме торонтского отделения «Хьюман райтс уотч», штаб-квартира которой находится в Нью-Йорке.

«В течение многих лет, когда другие западные государства осуждали содержание заключенных в Гуантанамо и предпринимали конкретные шаги по возвращению своих граждан, Канада оставалась в стороне. Теперь, когда президент Обама объявил о планах закрыть Гуантанамо, Канада должна изменить свой курс и помочь США в достижении этой цели», — заявила старший советник «Хьюман райтс уотч» по вопросам, связанным с противодействием терроризму, Дженнифер Дэскал. В письме правозащитной организации отмечается, что одним из серьезных препятствий для закрытия тюрьмы в Гуантанамо остаются опасения, что в случае передачи заключенных они будут подвергнуты пыткам или чрезмерно жестокому наказанию у себя на родине. Таких заключенных, которые заявили о своих опасениях, насчитывается 60.

«Хьюман райтс уотч» уточняет, что четверем из них канадские религиозные и общественные организации уже предложили финансовую и материальную поддержку. «Согласившись на переселение некоторых заключенных, которые не могут вернуться домой, Канада поможет США преодолеть одно из самых сложных препятствий на пути к закрытию Гуантанамо. Такой шаг приветствовался бы не только в Вашингтоне, но и во всем мире», — отметила Дэскал. Поездка в Канаду станет первым зарубежным визитом нового президента США. РИА «Новости», 18.2.2009г.

— По мнению Канады, ряд пунктов принятого администрации США плана по спасению американской экономики ведут к протекционизму. Лозунг «Покупай американское» вызвал резкое осуждение в деловых кругах не только Канады, но и в странах ЕС. От этих мер могут пострадать квебекские сталелитейные предприятия. В результате поставлены под угрозу 2 тыс. рабочих мест в Квебеке и еще несколько тысяч по всей Канаде. Руководство канадских сталелитейных предприятий обратилось к министру международной торговли С.Дею с требованием воспрепятствовать политике протекционизма США.

По оценкам канадских экономистов, США могут также отказаться от канадской древесины и мяса, других металлов. Посол Канады в США Майкл Уилсон передал официальное письмо канадского кабинета в сенат США с осуждением протекционистских мер. Министр международной торговли С.Дей на экономическом форуме в Давосе заявил, что Канада надеется на то, что США исключат из плана по стимулированию экономики протекционистские положения. По данным Статистического агентства Канады, товарооборот между США и Канадой за 11 месяцев 2008г. составил более 560 млрд.долл.

Президент США Б.Обама выступая 3 фев. перед журналистами в Белом доме отметил, что, предложенный план не должен нарушать международные торговые договоренности. Необходимые изменения в проект закона о пакете мер по стимулированию американской экономики были внесены 4 фев. www.economy.gov.ru, 14.2.2009г.

— Канада выразила надежду, что США исключат из готовящегося плана по стимулированию экономи-

ки протекционистские положения, которые могут спровоцировать «торговые войны» между североамериканскими торговыми партнерами. Об этом заявил министр международной торговли Канады Стоквелл Дэй (Stockwell Day) на экономическом форуме, проходящем в Давосе, передает The Associated Press. Беседа с исполняющим обязанности торгового представителя США Питером Олгейером (Peter Allgeier), он выразил протест против протекционистских статей разрабатываемого законопроекта.

Палата представителей конгресса США одобрила план восстановления экономики страны стоимостью 819 млрд.долл. В него включено положение о том, что основные инфраструктурные проекты должны ориентироваться на американских поставщиков стали, сплавов и другой промышленной продукции. Аналитики издания полагают, что именно этот пункт найдет поддержку у американцев, но он может привести к «торговым войнам» между Канадой и США, США и Евросоюзом.

Напомним, что первый свой зарубежный визит в качестве президента США Барак Обама (Barack Obama) намерен нанести в Канаду 19 фев.

Товарооборот между США и Канадой за 11 месяцев 2008г. составил 560 млрд.долл. Следующим по значимости торговым партнером Америки стал Китай с товарооборотом в 379 млрд.долл. www.bfm.ru, 1.2.2009г.

— По информации правительства Канады в течение ближайших десяти лет между Индией и Канадой может быть заключено соглашение о свободной торговле. Призыв к составлению соглашения прозвучал из уст парламентского секретаря Канады в адрес министра иностранных дел Индии Дипака Обхраи на встрече круглого стола Торговой палаты.

Обхраи заявил, что введение в действие соглашения о свободной торговле будет способствовать развитию и укреплению экономических отношений между государствами. Общий ежегодный объем товарооборота между странами составляет 4 млрд.долл. США. Секретарь считает необходимым выделить около шести ключевых областей торговли между Индией и Канадой и внести их в состав соглашения. Основными сферами сотрудничества будут авиация, технологии, сельское хозяйство, энергетика. www.nalogi.net, 1.2.2009г.

— Новоиспеченный временный председатель Либеральной партии Майкл Игнатъефф сообщил, что у него был «короткий деловой разговор» с премьер-министром Стивеном Харпером в среду вечером. Он также добавил, что хотел бы встретиться с Харпером перед представлением проекта бюджета в следующем месяце. В интервью агентству СВС Игнатъефф сказал, что премьер-министр также попросил его о встрече, чтобы обсудить «парламентские дела».

«Для нас это приемлемые вопросы, которые мы можем обсудить, однако я четко дал понять, что не буду участвовать в закулисных переговорах, — сообщил Игнатъефф, который в среду был назначен национальным исполкомом Либеральной партии новым лидером либералов вместо Стефана Диона. — Я приду на встречу с ним, потому что он — премьер-министр Канады, и затем мы уже будем решать, что делать дальше».

Главный либерал подтвердил, что готов голосовать за смещение консервативного правительства и войти в правящую коалицию с НДП, если бюджет не будет отображать интересов страны, однако сообщил при этом, что ради соблюдения интересов Канады он готов на компромисс.

«Я четко выразился на съезде и заявляю перед страной, что господин Харпер создал такую ситуацию, поэтому потерял доверие в Палате общин, и теперь от него зависит, каким путем он будет его восстанавливать. Однако пока мы не увидели каких-либо свидетельств того, что ему это удастся», — говорит Игнатъефф. — «Но, как ответственный политик, я обязан стараться служить национальным интересам и в этой ситуации. И если у нас получится провести эффективные обсуждения, а не секретные переговоры, и если ему удастся представить устраивающую страну бюджет, тогда мы будем вести разговор».

В интервью, которое последовало после разговора журналистов с Игнатъеффым, лидер Новой Демократической партии Джек Лейтон сказал, что он готов принять позицию лидера либералов, добавив, что Игнатъефф не собирается изменять что-либо в договоренности о созданной коалиции. «Он новый глава партии и хочет посмотреть, что предлагает премьер-министр», — сказал Лейтон.

Однако председатель НДП не верит, что Харпер сможет представить «чудесный» бюджет. «Люди, с которыми я говорил, те, кто теряют свои работы, больше не верят Харперу. Я не доверяю ему тоже, — заявил Лейтон. — Я считаю, что нам нужен новый вектор развития». www.winnipeg.ru, 11.12.2008г.

— Избирком Квебека назвал рекордно низкую явку на выборы в понедельник катастрофой. Либералы под руководством Жана Шаре в третий раз одержали победу большинством голосов, получив в парламенте Квебека 66 мест из 125. Однако на выборы пришли лишь 56,5% избирателей — это рекордно низкий показатель с 1927г.

Особенно мало пришло людей в англоязычных округах, в т.ч. в Монт-Ройале, Д'Арс-МакГи и Вестмаунте — на 17% меньше, чем во время прошлых выборов.

Результаты выборов причиняют беспокойство, поскольку глава избиркома Марсель Бланше не захотел признать выборы недействительными. Об этом сообщил его пресс-секретарь Дени Дион.

Избирком проводил активную рекламную политику на телевидении и слал открытые письма во все крупнейшие газеты. Выборы в понедельник стали «самыми доступными», поэтому низкая явка «очень разочаровала», — сказал Дион. По его словам, за это несут ответственность все, поэтому, возможно, пришло время пересмотреть избирательную систему.

Все три основные партии должны посмотреть на результаты выборов, считает министр финансов Моник Жером-Форже. «Такие результаты никого не устраивают. Демократия основывается на выборе народа, на выражении воли людей, поэтому тот факт, что этого по большому счету не произошло, меня очень расстраивает, — сказала она. — С другой стороны, мы живем в обществе, где люди имеют право голоса, но не обязаны голосовать».

Перед выборами обозреватели предупреждали о возможной низкой явке. Об этом сообщил Кристиан Бурк, вице-президент отдела исследований агентства «L'iger Marketing».

«После федеральных выборов и выборов в США население Квебека не стало обращать особого внимания на местную избирательную кампанию», — говорит Бурк. — «А во-вторых, все были уверены, что победят либералы. Если выборы не воспринимаются как гонки, то какой смысл тратить время?»

Рекордно низкая температура в некоторых частях провинции в день выборов также не способствовала

популярности выборов. Многие студенты вузов жалуются, что выборы были назначены в самый разгар экзамениционной сессии. www.winnipeg.ru, 10.12.2008г.

— По мнению канадских аналитиков на данный момент можно говорить уже не о рецессии в американской экономике, а о глубокой депрессии, т.к. накопления американцев снизились до минимального исторического уровня в один процент от дохода. Тотальное снижение потребительского спроса приведет к критическому сокращению производства, которое в свою очередь вызовет банкротства производителей. Такая ситуация, безусловно, окажет самое серьезное влияние на экспорт канадских товаров в США.

Канадские юристы отмечают необходимость изменения статьи 11 соглашения Нафта. Данная статья дает возможность иностранным инвесторам обращаться с иском в международный арбитраж, в обход федеральных судов Канады. На данный момент существует 12 исков к властям Канады на основании данной спорной статьи на 1 млрд.долл. Недавно компания «Доу Кемикалс» объявила, что планирует подать в суд на Канаду в связи с тем, что в провинции Квебек вышел запрет на использование пестицидов для обработки газонов. www.economy.gov.ru, 28.11.2008г.

— По данным Статистического агентства Канады, положительное торговое сальдо страны снизилось в сент. до своего наименьшего значения с янв. тек.г. и составило 4,5 млрд.долл. Положительное торговое сальдо с США снизилось с 8,7 в авг. тек.г. до 8,3 млрд.долл. в сент. Экспорт снижается на один процент уже второй месяц подряд и за три квартала 2008г. составляет 42,5 млрд.долл. Снижение сальдо в основном было вызвано сокращением поставок промышленных товаров, продукции автомобилестроения и энергетического сектора. www.economy.gov.ru, 28.11.2008г.

— Министр международной торговли Канады Стоквелл Дэй и министр иностранных дел Лоренс Кэннон представляли Канаду на саммите лидеров стран АТЭС, проходившем с 19 по 20 нояб. в столице Перу Лиме. Помимо актуальных тем свободной торговли и инвестиций, канадской стороной были затронуты темы терроризма и региональной безопасности. С 21 по 23 нояб. С.Дэй посетил также официальный завтрак от имени торгового представителя США на котором присутствовали министры торговли Австралии, Новой Зеландии, Мексики и Сингапура и провел переговоры со своими коллегами по целому ряду многосторонних и двусторонних вопросов. В ходе двусторонних мероприятий Стоквелл Дэй встречался со своими коллегами из Перу, Австралии, Мексики, Кореи, Новой Зеландии и КНР, а также с торговым представителем США Сьюзан Шваб.

В завершение саммита С.Дэй принял участие в мероприятии, организованным посольством Канады в Перу, на котором присутствовали руководители канадских корпораций. www.economy.gov.ru, 28.11.2008г.

— Свертывание экономической активности в Канаде будет происходить на протяжении трех кварталов, прогнозируют эксперты Организации экономического сотрудничества и развития (ОЭСР). Эта организация, объединяющая 30 стран, на протяжении последних 40 лет занимается анализом ситуации в сфере производства, занятости и уровня жизни населения.

Согласно распространенным во вторник оценкам аналитиков, канадская экономика уже вступила в период спада, и в IV кв. ВВП сократится на 1,6%. В связи с глобальным экономическим спадом снизился спрос на сырье, составляющее значительную долю

канадского экспорта, а внутренний спрос снизился почти наполовину в I пол. нынешнего года. В I кв. будущего года сокращение ВВП будет несколько меньшим – 1,4%, а во II кв. – 0,3%. В результате уровень безработицы поднимется в 2009г. до 7%, а в 2010г. может достичь 7,5%. Дефицит федерального бюджета составит 1,7% ВВП в 2009г. и 1,4% – в 2010г.

У Банка Канады, считают эксперты ОЭСР, имеются возможности для снижения учетной ставки с целью стимулирования экономики. С дек. пред.г. банк понизил учетную ставку на 2,25% и не исключено, что он вновь понизит ее на очередном заседании совета управляющих 9 дек. Прайм-ТАСС, 26.11.2008г.

– Лидер Консервативной партии Канады Стивен Харпер 15 окт. объявил о победе своей партии на 40-ых всеобщих парламентских выборах, заявив, что он приложит все усилия для того, чтобы страна смогла преодолеть нынешний глобальный финансовый кризис.

Ранее лидер Либеральной партии Стефен Дион в Монреале признал поражение своей партии на выборах. Он пообещал, что его партия, являющаяся оппозиционной, будет играть свою соответствующую роль в новом парламенте, а также будет сотрудничать с правительством для противодействия возникшим в стране экономическим проблемам.

Согласно предварительным итогам подсчета голосов, Консервативная партия получила 143 места из 308 депутатских мест в палате общин канадского парламента и, таким образом, одержала победу на выборах, но ей не удалось получить 155 депутатских мест, необходимых для создания правительства парламентского большинства. Синьхуа, 15.10.2008г.

– Премьер-министр Канады Стивен Харпер намерен в ближайшее воскресенье, 7 сент., потребовать роспуска парламента, что означает досрочные всеобщие выборы. Об этом в пятницу, 5 сент. сообщило агентство Associated Press со ссылкой на пресс-секретаря главы канадского правительства.

В последний раз выборы в Канаде проводились всего два с половиной года назад, и закончились победой Харпера. А в случае роспуска парламента нынешние выборы станут третьими за последние четыре года.

Для того, чтобы распустить парламент Харперу необходима поддержка 28 его членов. В Канаде существуют три оппозиционные партии, которые вместе составляют парламентское большинство. По всей видимости, новые всеобщие выборы будут назначены на 14 окт., тогда как при условии нормального завершения каденции они должны были пройти лишь в окт. 2009г. Тем не менее у Харпера и его партии гораздо больше шансов победить, если выборы состоятся в ближайшее время, до президентских выборов в США, которые намечены на нояб. этого года.

Нынешнее канадское правительство опасается победы демократов на американских выборах, что заставит канадцев стремиться получить более либеральное правительство, и соответственно может привести к падению правительства Харпера. Prian.ru, 6.9.2008г.

– Досрочные парламентские выборы в Канаде будут проведены в окт., и, как показывают опросы общественности, правящие сейчас консерваторы могут рассчитывать на победу и возможность сформировать правительство большинства.

Как сообщило агентство Канадиан Пресс, премьер-министр Стивен Харпер в воскресенье попросит генерал-губернатора Канады г-жу Микаэль Жан распустить палату общин и назначить датой всеобщих выборов 14 окт.

В нижней палате парламента 308 депутатских мест. В ее нынешнем составе консерваторы имеют 124 мандата, их главные соперники либералы 103. т.е. страной управляет кабинет меньшинства. Однако опросы свидетельствуют, что консерваторам вполне по силам выиграть выборы со значительным перевесом, который даст им возможность сформировать одноцветное правительство.

Проведенные на этой неделе опросы показывают, что консерваторы премьер-министра Харпера могут получить 38% голосов избирателей, что в соответствии с мажоритарной системой голосования обеспечит им большинство в палате общин.

Либералы во главе со Стефаном Дионом могут рассчитывать на 28%, а третья по значимости Новая демократическая партия – на 19%. Еще больше личный отрыв лидера консерваторов от лидера либералов. За Харпера готовы проголосовать 39% избирателей, а за Диона всего 13%, что отодвигает его на третье место в пользу лидера новых демократов Джека Лейтона. Interfax, 5.9.2008г.

– Министр международной торговли Канады Майкл Фортиер и министр сельского хозяйства этой североамериканской страны Герри Риц 29 июля распространили совместное заявление, выразив разочарование по поводу срыва дохинского раунда переговоров по с/х вопросам в рамках Всемирной торговой организации (ВТО).

В заявлении говорится, что Канада направила несколько официальных лиц для участия в упомянутом раунде переговоров, надеясь на достижение нового с/х соглашения, направленного на устранение некоторых странами несправедливых дотаций сельскому хозяйству и содействию свободной торговле на всей планете. Однако из-за того, что некоторые страны не смогли достичь компромисса, дохийский раунд переговоров в рамках ВТО, к сожалению, оказался сорван.

В заявлении отмечается, что Канада продолжает прилагать усилия по проведению двусторонних и многосторонних переговоров со странами с нарождающимся рынком с целью содействовать дальнейшему развитию внешней торговли Канады. Официальная Оттава всегда готова к возобновлению дохинского раунда переговоров по с/х вопросам в рамках ВТО.

Представители более 30 членов ВТО с 21 июля проводили в Женеве консультации по вопросу доступа на рынки с/х продукции и промышленных товаров. 29 июля переговоры с участием США, ЕС, Японии, Австралии, Индии, Бразилии и Китая по специальному механизму обеспечения для с/х продукции развивающихся стран из-за отказа Вашингтона пойти на уступки потерпели крах. Синьхуа, 31.7.2008г.

– Министр иностранных дел Канады Максим Бернье подал в отставку из-за скандала с секретными документами, сообщают в среду канадские СМИ.

«Министр Бернье узнал и проинформировал меня о том, что он оставил секретные правительственные документы в ненадежном месте. Это серьезная ошибка. Он взял на себя ответственность за нее, попросив об отставке», – заявил премьер-министр Канады Стивен Харпер, принявший отставку главы МИД. Временно руководить внешнеполитическим ведомством поручено министру международной торговли Дэвиду Эмерсону.

По данным СМИ, М.Бернье оставил секретные документы в квартире своей бывшей подруги, кото-

рая в прошлом имела связи с криминальными авторитетами. Через несколько часов после того, как было объявлено об отставке министра, по канадскому телевидению показали интервью с Джулией Куилард. Она подтвердила, что в апр. министр приехал к ней домой и забыл у нее документы. Interfax, 27.5.2008г.

— Министр международной торговли Д.Эмерсон подтвердил, что, несмотря на проблемы с соблюдением прав человека в Тибете, федеральное правительство продолжит работу по открытию торговых офисов в крупных городах Китая. В Китае 30 городов с населением более 5 млн.чел. Открытие офисов — это возможность Канады стать влиятельным торговым игроком в регионе. Конкретные города и время открытия представительств пока не определены. Сара Кутулакос, исполнительный директор канадско-китайского делового совета, сообщает о планах правительства открыть заново 5 торговых офисов, которые были закрыты в 2006г. Эти офисы были открыты в 2001г. и находились под совместным управлением министерства международных дел и международной торговли (МИДиМТ) и Канадско-китайского делового совета в форме частно-государственного партнерства. В 2006г. МИДиМТ взяло их под единоличный контроль и позднее закрыло, оправдывая такое решение необходимостью экономии государственных средств. Офисы располагались в г.г. Чэнду, Шэньян, Нанчжин, Шеньчжень и Циндао. Канада имеет представительства в Пекине, Шанхае, Хонкине, Гуанчжоу и Гонконге. www.economy.gov.ru, 28.4.2008г.

— Статистическое агентство Канады сообщает, что в то время как США по итогам 2007г. остаются крупнейшим торговым партнером, экспорт в остальные страны значительно возрос: на 17,4% по сравнению с 2006г. Наибольший рост экспорта отмечен в Китай, Великобританию и Норвегию. Экспорт в США сократился на 1,6%, его доля в общем экспорте составила 76,4% (79,2% в 2006г. и 83,6% в 2000). Экспорт в Китай вышел на третье место, обойдя Японию, на втором месте — экспорт в Великобританию. Положительное сальдо торгового баланса составило 49,5 млрд.долл., самый низкий показатель с 1999г. Абсолютные показатели экспорта выросли на 2,1% до 465,2 млрд.долл., импорта — на 2,8% до 415,8 млрд.долл. Основным фактором сокращения положительного сальдо торгового баланса стало укрепление канадского долл. www.economy.gov.ru, 13.4.2008г.

— Саммит Международной организации франкофонии (МОФ), объединяющей более 60 стран, пройдет 17-19 окт. в Квебеке (Канада).

В этом году старейший город Северной Америки — Квебек, признанный ЮНЕСКО объектом мирового наследия, празднует 400-летний юбилей.

Как сообщили в посольстве Канады в Москве, праздничные мероприятия пройдут в течение всего года, но основным событием станет встреча глав франкоговорящих стран, намеченная на 17-19 окт.

В этот день по всему миру отмечается День франкофонии. Именно 20 марта 1970г. в столице Нигера было подписано соглашение о создании первой межгосударственной организации франкоговорящих стран. На сегодня французский язык является родным для 180 млн.чел.

Саммиты МОФ проходят ежегодно по очереди в одной из стран, входящих в организацию. Сегодня она объединяет более 60 государств и составляет одну десятую часть мирового населения. Организация нацелена на распространение французского языка по всему миру и на защиту культурного разнообразия.

В праздновании юбилея Квебека примут участие представители коренных народностей, чьи предки встречали первых переселенцев из Европы. В качестве хозяев праздничных мероприятий выступят Гуроны — индейский народ ирокезской группы, проживающий в Канаде.

Квебек является побратимом Санкт-Петербурга, в 2002г. города подписали соглашение о дружбе и сотрудничестве.

Праздник французского языка и культуры отмечается также и в России. С четверга началась Неделя франкофонии, в рамках которой в Москве и других российских городах пройдут спектакли, концерты и выставки, а так же показы французских и канадских фильмов.

Фестиваль французского кино в пятницу в кинотеатре «35 мм» откроет известный режиссер Клод Лелуш.

В рамках канадской программы 22 марта в Киноконцертном зале им. П.И.Чайковского состоится концерт канадского пианиста и композитора Марка-Андре Амлена. Один из его дисков номинировался на премию Грэмми.

23 марта в кинотеатре «35 мм» будет показан фильм канадского режиссера Майкла Руббо «Винсент и я», удостоенный многочисленных международных премий.

В Саратове в рамках Недели франкофонии пройдет фестиваль «Сказки для всех», в рамках которого будут представлены фильмы канадских режиссеров. РИА «Новости», 20.3.2008г.

— Премьер-министр Канады Стивен Харпер выступил с открытым обращением в адрес кандидатов на пост президента США, назвав ошибкой перспективы пересмотра Северо-Американского соглашения о свободной торговле (Нафта). Данное обращение появилось в ответ на заявления Хиллари Клинтон и Барака Обамы о Нафта, рассматривающих возможность выхода США из Нафта в течение шести месяцев, если условия Договора не будут пересмотрены. Американские демократы неоднократно негативно высказывались об этом договоре между Канадой, США и Мексикой. www.economy.gov.ru, 13.3.2008г.

— Министр иностранных дел Канады М.Бернье 5 марта 2008г. принял участие в традиционной встрече «Трансатлантический диалог Канада — Евросоюз». Первая такая встреча состоялась в 2004г. По заявлению канадского министра, данное мероприятие подчеркивает стремление Канады к укреплению и расширению сотрудничества со странами Евросоюза. Министр провел ряд встреч, в т.ч. с министром иностранных дел Словении Д.Рупелем, Европейским представителем по вопросам международных отношений и внешней политики Б.Ферреро-Уолднер и гендиректором Совета Евросоюза по международному сотрудничеству в военно-политической сфере Р.Купером. В ходе встреч был обсужден широкий спектр вопросов, включая участие канадского контингента в военной миссии в Афганистане. Кроме того, министр обсудил перспективные планы проведения Саммита «Канада-Евросоюз 2008», проведение которого запланировано осенью этого года в Канаде. www.economy.gov.ru, 13.3.2008г.

— По заявлению министра международной торговли Канады Д.Эмерсона, Канада вступает в финальную фазу переговоров о подписании договора о свободной торговле с Южной Кореей. По словам министра, «необходимо обязательно достигнуть предварительных договоренностей, если Канада хочет быть

достойным конкурентом США на азиатском рынке». Переговоры ведутся с 2005г. и, как ожидалось, должны были завершиться до конца текущего года, однако сейчас эти сроки вызывает большие сомнения.

Даже если договор будет подписан, он может встретить серьезное сопротивление со стороны лобби автомобильной промышленности и оппозиционных политических партий при ратификации канадским парламентом. Согласно данным исследования, опубликованном канадским профсоюзом работников автомобильной промышленности, в результате подписания договора о свободной торговле с Южной Кореей, 33 тыс. канадцев лишатся своих рабочих мест. www.economy.gov.ru, 28.10.2007г.

— В свете последних скандалов с отзывом из торговых сетей Канады и США некачественной и опасной продукции китайского производства, федеральное правительство выступило инициатором создания централизованной электронной базы данных по отзыву пищевых продуктов и товаров для детей, доступной через интернет. На специальном сайте (www.healthycanadians.gc.ca) публикуется полная информация об отзываемых товарах с фотографиями и причины отзыва, а также присутствует поиск по дате, названию продукта или компании-производителю. Информация для сайта предоставляется минздравом Канады и минсельхозом Канады. В базе данных содержится информация по отзыву товаров и продуктов питания начиная с 1995г. www.economy.gov.ru, 28.10.2007г.

— Министерство финансов Канады заявило о том, что переговоры о заключении соглашения о подоходном налоге между Канадой и Колумбией будут проведены на неделе с 24 сент. 2007г., в Боготе.

В заявлении, сделанном 7 сент., министерство финансов пояснило, что люди, чьи интересы будут затронуты этим соглашением, имеют возможность проинформировать правительство о любых отличительных проблемах двойного налогообложения, и их мнения будут приняты во внимание во время поведения курса переговоров. Правительство особенно заинтересовано в изучении любых сложностей, возникающих у канадцев по системе налогообложения Колумбии.

В 2007г. Канада продолжила расширение своей крупной сети соглашений об избежании двойного налогообложения, благодаря вступлению в силу соглашений с Южной Кореей и Финляндией в янв., с Мексикой в апр. Канада также начала переговоры по налоговым соглашениям с Испанией и Грецией.

В предг. вступили в силу налоговые соглашения с Азербайджаном, Арменией и Оманом, а также были начаты переговоры с правительством Малайзии. Налоговое соглашение с Ирландией вступило в силу в апр. 2005г. Offshore.SU, 13.9.2007г.

— 20-21 авг. 2007г. в г.Монтебелло (Квебек), Канада состоялась встреча лидеров США, Канады и Мексики, в ходе которой обсуждались вопросы дальнейшей либерализации торговли в рамках соглашения о свободной торговле (Нафта), в т.ч. сложившаяся ситуация на мировых кредитных и финансовых рынках. Канада и Мексика отметили замедление темпов роста товарооборота в связи с введенными США приграничными мерами безопасности после событий 11 сент. 2001г. По итогам встречи стороны договорились о мерах по повышению конкурентоспособности и борьбе с пиратством в сфере ИС, а также расширению сотрудничества в области обеспечения безопасности производства и использования химической продукции. www.economy.gov.ru, 23.8.2007г.

— Коалиция групп канадского бизнеса заявила о своих планах борьбы с устранением внутренних барьеров в торговле между провинциями Канады на предстоящей встрече премьер-министров провинций в г. Монктон. Главные действия будут сосредоточены на усилении положений действующего соглашения о внутренней торговле в части разрешения торговых споров. Основываясь на собственном опыте, коалиция считает, что соглашение, датированное 1995гг., является недостаточно полным и запутанным. Его самая слабая часть состоит в отсутствии каких-либо последствий для правительств, не соблюдающих обязательства по соглашению. Например, правительство Квебека ввело ограничения на продажу подкрашенного маргарина и отказалось их отменить после соответствующего решения комиссии по разрешению торговых споров. Провинции Альберта и Британская Колумбия заключили двустороннее соглашение о свободной торговле в связи с неудовлетворенностью работой в рамках многостороннего соглашения о внутренней торговле. www.economy.gov.ru, 13.8.2007г.

— Министр финансов Канады Джим Флагерти разочарован тем, что канадцы слишком много платят за импортные товары, в то время как растущий курс национальной валюты предполагает обратную тенденцию. Министр обвиняет в этом импортеров, удерживающих цены на высоком уровне. Ответ бизнеса состоит в том, что на складах находится большое количество товаров, закупленных во время еще слабого канадского долл., и нескольких месяцев не достаточно, чтобы проявился эффект от его укрепления. В целях оказания давления на бизнес потребители могут начать самостоятельно покупать товары в США, экономя при этом до 40%, но при этом пострадает национальная экономика. За последние 5 лет канадский доллар вырос на 50%, но цены при этом пропорционально не снизились, породив тем самым высокий уровень скрытой инфляции. Наиболее завышены цены на такие товары как импортные автомобили, камеры и книги. www.economy.gov.ru, 13.8.2007г.

— Премьер-министр Канады Стивен Харпер (Stephen Harper) заявил в пятницу о намерении построить в Арктике два военных объекта, чтобы подтвердить претензии страны на спорные арктические земли, сообщает агентство Ассошиэйтед Пресс.

По словам канадского премьера, в Арктике планируется строительство армейского тренировочного центра и подводной базы.

Это заявление Харпер сделал во время трехдневного визита в Арктику в одном из портовых городов провинции Нунавут (Nunavut) в 600 км. от Северного полюса.

Помимо России на право считать Арктические территории своими претендуют четыре государства — США, Канада, Дания и Норвегия. По данным ученых, именно в Арктике находится более 25% мировых запасов нефти и газа.

Российская научно-исследовательская экспедиция 24 июля этого года отправилась из Мурманска к Северному полюсу для изучения шельфа Северного Ледовитого океана.

Исследователи решили доказать, что подводные хребты Ломоносова и Менделеева, которые тянутся к Гренландии, геологически могут являться продолжением Сибирской континентальной платформы. Если это будет доказано, Россия может получить право на дополнительные 1,2 млн. кв.км. площади в Арктике и на разработку колоссальных месторождений нефти и

газа на треугольнике Чукотка-Мурманск-Северный полюс.

Во время экспедиции глубоководные аппараты «Мир-1» и «Мир-2» спустились на дно Северного Ледовитого океана на Северном полюсе. Впервые в истории исследователи взяли образцы грунта и флоры с глубины более 4,2 тыс. м. Кроме того, российские полярники установили флаг РФ на дне Северного Ледовитого океана. РИА «Новости», 11.8.2007г.

— Премьер-министр Канады Стивен Харпер отправился в трехдневную поездку в Арктику, чтобы подтвердить интересы страны в регионе, пишет газета Financial Times.

«Это решение было принято через несколько дней после установления российской экспедицией флага России на дне Северного Ледовитого океана», — отмечает издание.

«Русские использовали глубоководные аппараты, чтобы установить на дне океана маленький флаг. Мы посылаем нашего премьер-министра, чтобы подтвердить верховенство Канады», — сказал официальный представитель премьер-министра Канады Димитрий Судас.

Как пишет газета, более 25% мировых запасов нефти и газа находится в Арктике. Помимо Канады и России, основными участниками борьбы за природные ресурсы Арктики являются США, Дания и Норвегия, напоминает газета.

В начале минувшей недели в Арктике российские глубоководные аппараты «Мир-1» и «Мир-2» спустились на дно Северного Ледовитого океана на Северном полюсе. Впервые в истории был осуществлен уникальный эксперимент по взятию образцов грунта и флоры с глубины 4261 м. Кроме того, на Северном полюсе на дне Северного ледовитого океана водружен флаг РФ. РИА «Новости», 9.8.2007г.

— Реформа сената Канады является одним из главных пунктов законодательной повестки дня правящей в Канаде Консервативной партии. Первые шаги нынешнего премьер-министра в этом направлении были направлены на сужение действия положения канадской конституции, согласно которому сенаторы имеют право занимать свою должность до достижения возраста 75 лет, и добавление процедуры «народного одобрения» к установленному основным законом порядку назначения сенаторов генерал-губернатором по рекомендации премьер-министра.

В этих целях 30 мая 2006г. в сенат был внесен закон S-4, направленный на ограничение сроков пребывания сенаторов на посту до 8 лет, а 13 дек. 2006г. за ним последовал внесенный в палату общин закон C-43 «О консультациях при назначении в сенат», в котором предлагается проведение на провинциальном уровне выборов возможных кандидатов на свободные места в сенате, список которых будет на добровольной основе учитываться премьер-министром при выработке окончательной рекомендации генерал-губернатору Канады. Основной в тактическом плане смысл предлагаемых С.Харпером инициатив заключается в том, чтобы внести ряд точечных изменений в законодательство о сенате без необходимости прибегать к сложной процедуре федерально-провинциальных согласований, связанных с изменением положений конституции страны.

Указанные инициативы встретили серьезное сопротивление со стороны контролируемой Либеральной партией верхней палаты, которую С.Харпер, подводя итоги сессии парламента 22 июня 2007г., обвинил в блокировании инициативы правительства по

ограничению сроков пребывания сенаторов на посту до 8 лет и в попытке «бросить вызов депутатам палаты общин, канадскому обществу и здравому смыслу». Очередной виток этого противостояния заставил канадские политические круги и СМИ вновь поставить вопрос о будущем реформы сената в Канаде.

Вносит поправки в конституцию Канады, но делает это в отношении тех положений основного закона, которые требуют лишь парламентского одобрения. Согласно конституционному акту 1982г., конституционные изменения, касающиеся правительства Канады, палаты общин и сената, являются исключительно прерогативой федерального законодательного органа. Существует четыре исключения в отношении сената: 1. при изменении порядка назначения сенаторов; 2. при изменении полномочий сената; 3. при изменении распределения мест в сенате; 4. при изменении требований к условиям проживания сенаторов в провинции.

Для указанных исключений существуют особые требования их одобрения на провинциальном уровне, известные как формула 7/50, требующая одобрения поправок семью провинциями, представляющими не менее 50% населения Канады. Однако, как следует из буквы закона, сокращение срока пребывания сенаторов на посту не требует использования этой процедуры, что существенно повышает шансы на окончательное принятие этого положения.

Закон C-43, представляет собой еще более явную попытку использования лазеек в конституционном канадском праве. Как видно из вышеперечисленных исключений, изменение порядка назначения сенаторов однозначно относится конституционным актом к поправкам, для которых обязательно применение формулы 7/50. Для того, чтобы обойти необходимость одобрения этого закона на провинциальном уровне, консерваторы объявили о консультативном характере выборов кандидатов на места в сенате, предполагающий, что их итоги не будут юридически обязывать премьер-министра рекомендовать генерал-губернатору тех или иных лиц для назначения в сенат. По их задумке, предложенный закон не будет вносить изменения в процесс назначения сенаторов и, соответственно, конституцию, а лишь добавит процедуру «народного одобрения» личности будущих членов верхней палаты.

Сторонники предложенных инициатив рассматривают их в качестве важных первых шагов на пути к реализации подхода Triple-E, заключающегося в создании выборного (elected), равного в представлении провинций (equal) и эффективного (effective) сената. Современное законодательство, фактически позволяющее назначенным сенаторам занимать свою должность с 30 до 75 лет, рассматривается в качестве анахронизма, который освобождает их от необходимости отчитываться и нести ответственность за свою деятельность и тем самым подрывает авторитет верхней палаты как законодательного органа. В конце 80гг. подход Triple-E получил мощную поддержку западных провинций и являлся одной из идеологических основ Партии реформ, основанной П.Мэннингом, в ее противостоянии квебекскому диктату в федеральной политике. П.Мэннинг, к которому вскоре после основания партии присоединился С.Харпер, считал, что только таким образом возможно добиться более справедливого распределения мест для канадского Запада, укрепив его влияние в Оттаве. Некоторые аспекты сенатской реформы были включены в более широкие федерально-провинциальные соглашения

по конституционным вопросам: Мич Лэйк и Шарлоттаун, — по которым, однако, так и не было достигнуто консенсуса. С учетом прошлого опыта подобных попыток, основным преимуществом предложенных С.Харпером изменений в законодательство о сенате является возможность их практической реализации в рамках существующих политических и юридических реалий, не связанных и не зависящих от решения по другим вопросам конституционного законодательства, ставшим камнем преткновения в федерально-провинциальном диалоге.

Во время оценки закона S-4 комитетом по конституционным делам сената было рассмотрено немало политических, юридических и даже идеологических его аспектов, ставших предметом ожесточенных споров политиков и специалистов по конституционному праву. Дискуссии вызвал, в частности, обозначенный в законе восьмилетний срок пребывания сенаторов на посту. Правительство не смогло обозначить преимущества именно такого срока, что позволило его критикам, в основном из стана Либеральной партии, поставить под сомнение обоснованность такого предложения. По их мнению, столь непродолжительный срок теоретически позволит любому правительству, находящемуся у власти более двух сроков полностью поставить сенат под свой контроль.

В законе ничего не говорится о праве сенаторов на переназначение после окончания 8-летнего периода. В устных свидетельствах перед комитетом представители правительства положительно ответили на этот вопрос. Это также вызвало возражения — подобная норма расширяет влияние премьер-министра на сенаторов. Либеральное большинство в сенате поставило под сомнение конституционность принятия подобных поправок без одобрения провинциальных властей, несмотря то, что текст конституционного акта этого не требует. В своих аргументах противники ссылаются на разъяснения Верховного суда Канады 1980г., в которых указано, что дух положений конституции говорит в пользу необходимости федерально-провинциального консенсуса относительно вопросов, касающихся изменения «фундаментальных аспектов деятельности сената как органа, представляющего провинции». С этой точки зрения конкретный срок, ограничивающий пребывание сенаторов на посту, имеет принципиальное значение, т.к. в случае, например, принятия радикального решения установить срок полномочий в 1г., одобрение исключительно парламентом будет недостаточно и неконституционно.

Между консерваторами и либералами существуют разногласия и по поводу сущности и направлении намеченных реформ. Хотя Либеральная партия и признает необходимость сокращения сроков замещения сенаторами своих должностей и готова согласиться на привнесение элементов избирательности в процесс их назначения, она не разделяет подхода Triple-E. Основную опасность его имплементации она видит в перспективе создания хотя и более динамичного, но при этом конкурирующего в политическом плане с нижней палатой, сената, основное призвание которого заключается не в демократическом представительстве провинций на федеральном уровне, а в стабилизирующей роли в политической жизни страны. В отличие от палаты представителей, депутаты которой зачастую строят свою деятельность в условиях быстро меняющейся конъюнктуры, сенаторы в той или иной мере имеют возможность абстрагироваться от межпартийной борьбы и проводить более

взвешенную, стратегически ориентированную политику. Это придает разносторонний характер работе парламента в целом, предопределяющий его способность отражать как немедленные, так и долгосрочные интересы канадского избирателя.

Руководствуясь вышеперечисленными соображениями, после рассмотрения закона в июне 2007г. комитет сената по конституционным делам внес в него поправки, определяющие срок пребывания сенаторов на посту в 15 лет (равный трем парламентским срокам) и исключающие возможность их переизбрания. В своем докладе, он вынес рекомендацию о направлении закона на рассмотрение Верховного суда Канады с точки зрения его конституционности, которая была поддержана сенатом. Это означает, что даже в случае положительного результата, дальнейшее его рассмотрение задерживается на неопределенный срок.

Представители Консервативной партии во главе с премьер-министром поспешили обвинить либеральный сенат в том, что тот фактически «убил» закон. На практике это лишь означает, что Либеральная партия заняла выжидательную позицию, наблюдая за судьбой закона С-43, призванного сгладить негативные эффекты сокращения срока пребывания сенаторов на посту. Ее представители в сенате считают приемлемым рассмотрение и принятие решения по этим двум предложениям только с учетом их взаимосвязи. www.polpred.com, 17.7.2007г.

— В начале мая 2007г. в Канаде произошло событие, которое перевернуло очередную страницу в истории сложных взаимоотношений между коренными народами и правительством. 2 мая члены палаты общин принесли официальные коллективные извинения бывшим ученикам так называемых школ-интернатов для аборигенов (residential schools). Как либералы, так и консерваторы единодушно проголосовали в поддержку этого решения.

Задуманные изначально, как средство культурной, языковой и религиозной ассимиляции детей аборигенов, школы превратились, по словам людей, прошедших в них обучение, в инструмент искоренения культурной идентичности, физического насилия и тендерной дискриминации.

Бывший министр по делам Объединенной церкви К.Аннет в своем очерке «Нераскаявшийся: Кевин Аннет и канадский геноцид» утверждает, что практика, являвшаяся на протяжении многих лет в XXв. официальной политикой Канады, согласно которой детей забирали из своих семей на 10 месяцев каждый год для обучения в отдаленной школе, полностью подпадает под определение геноцида, которое было принято в ООН. Определение «геноцид», сформулированное после Второй мировой войны, содержит список из пяти пунктов, пятым из которых является «принудительное перемещение детей из одной социальной группы в другую».

Первые школы-интернаты появились в Канаде во второй половине XIXв. и являлись составной частью религиозной миссионерской работы, проводившейся под эгидой церкви. Большинство школ (до 70%) управлялись римской католической церковью, остальные подчинялись англиканской и объединенной церквям.

С 1874г. школы начинают получать поддержку федерального центра в рамках общей кампании по ассимиляции аборигенов в христианское сообщество путем сознательного уничтожения их культурной, языковой и религиозной самобытности.

К концу XIX в. школы-интернаты оказались переполненными детьми, результатом чего явилось массовое заболевание туберкулезом. Лишенные своей привычной среды обитания, оторванные от родителей, дети оказались особо подвержены этой страшной болезни. Ситуация в школах складывалась катастрофическая. Только в ранние годы существования подобных школ примерно половина от общего количества детей умерло от туберкулеза. Общественность уже тогда, на рубеже веков, пыталась привлечь внимание правительства к этой проблеме, справедливо указывая на такие негативные явления, как чрезмерная скученность в общежитиях, антисанитария и отсутствие медицинского обслуживания.

Помимо этого, жесточайшей критике была подвергнута практика, существовавшая в большинстве школ и заключающаяся в том, что больные дети не изолировались и жили вместе со здоровыми. Причем, руководство школ-интернатов не особенно раскошеливалось на погребение умерших детей. Как правило, детей хоронили в братских могилах рядом со школой, а роль могильщиков зачастую выпадала все тем же детям.

Согласно многочисленным свидетельствам, нежелание церкви, под чьим надзором и управлением находились школы, отделить здоровых детей от больных, отправив последних на излечение домой или в больницы, было связано с финансовыми мотивами. Дело в том, что правительство оплачивало церковным властям расходы на содержание детей в расчете на душу населения (*per capita basis*). «Вот почему так много детей спало на таком малом количестве кроватей в многочисленных общежитиях по всей стране», — заявил недавно профессор Университета Трент Миллрой, бывший в 1996 г. старшим научным сотрудником Королевской комиссии по вопросам коренных народов.

По данным газеты *Globe and Mail* в Национальном архиве Канады содержатся свидетельства того, что в течение 40 лет, после того как в 1907 г. был опубликован первый доклад о тяжелом положении в школах-интернатах, статистика детских смертей была пугающе высокой. В том же 1907 г. руководство министерства по делам индейцев отмечало, что школы не предпринимают никаких усилий по изменению этой ситуации к лучшему.

В 1969 г. управление школами в полном объеме перешло к правительству. В течение 70 гг. большинство из них было закрыто. Последняя школа закрыла свои двери в 1996 г.

Акты физического и сексуального насилия, имевшие место в школах, стали предметом широкого публичного обсуждения в Канаде в 80 гг., когда тогдашний вождь индейских племен провинции Манитоба Ф.Фонтейн, а теперь руководитель Ассамблеи «первых наций», публично рассказал о том, что он подвергался подобному насилию, будучи еще студентом.

В апр. 2006 г. Оттава заключила соглашение с бывшими выпускниками школ-интернатов о компенсационных выплатах в 1,9 млрд. долл. Это соглашение явилось, по сути, мировым и предотвратило массовое обращение бывших учеников в суд, что, в свою очередь, могло бы обернуться одним из самых громких судебных процессов века в Канаде. С тех пор активисты организаций коренных народов поставили своей основной целью добиться от Оттавы принесения официальных извинений.

Основными обвинениями в адрес правительства Канады являются проведение целенаправленной и

долговременной политики ассимиляции, повлекшее за собой утрату аборигенами своей культурной идентичности, что квалифицируется бывшими учениками школ как геноцид, а также проявления физического и сексуального насилия. Под актами подобного рода насилия имеется в виду широко распространенная в свое время в школах практика телесных наказаний за попытки разговаривать не на английском или французском языках, а на своем родном языке.

По словам Ф.Фонтейна, он очень удовлетворен решением парламента, которое было однозначно одобрено всеми партиями, принести официальные извинения, однако будет добиваться того, чтобы извинения прозвучали и от правительства. Министр по делам индейцев и развитию Севера Д.Прентис заявил, что потребуются еще пять лет, прежде чем правительство принесет официальные извинения. Он аргументировал это тем, что необходимо дождаться завершения работы комиссии по применению и установлению истины. Итогом деятельности комиссии станет всеобъемлющий доклад об истории школ-интернатов для аборигенов. www.polpred.com, 20.6.2007 г.

— В рамках обеспечения безопасности и стабильности в Карибском регионе Канада уделяет особое внимание процессу стабилизации на Гаити, являющимся одним из приоритетов внешней политики Оттавы. По объему получаемой канадской финансовой помощи Гаити (на сегодня, по данным ООН, самое отсталое и бедное государство Западного полушария) занимает второе после Афганистана место в мире. С начала программы сотрудничества в 1968 г. Порт-о-Пренс получил от Оттавы более 700 млн. кан. долл.

В 2004–05 гг. официальная помощь Канады Гаити составила 109,3 млн. кан. долл. На состоявшейся 25 июля 2006 г. в Порт-о-Пренсе международной донорской конференции по Гаити канадцы объявили о выделении 520 млн. кан. долл. на 2006–11 гг. для обеспечения процесса стабилизации. Планируется, что 485 млн. кан. долл. из этой суммы будет выделено на программы Канадского агентства международного развития (КАМР) — по 95 млн. кан. долл. в год.

Для поддержки мирного процесса в дек. 2004 г. в Монреале совместно с представителями гаитянской диаспоры была организована конференция по Гаити, а в июне 2005 г. — проведена международная конференция по Гаити, нацеленная на координацию усилий всех международных участников (стран-доноров, финансовых институтов, национальных, региональных и международных организаций) для обеспечения нормального проведения выборов и экономического развития страны в переходный период.

В целях продвижения процесса стабилизации на Гаити Оттава активно действует в рамках Миссии ООН по стабилизации на Гаити (МООНСГ), Организации американских государств (ОАГ) и Карибком.

В мае 2007 г. в Оттаве побывал глава МООНСГ, спецпредставитель генсека ООН по Гаити Э.Муле, по словам которого Миссии (при активной поддержке канадской стороны) удалось за последний год «ответить» стране от состояния, «близкого к гражданской войне». Особое внимание глава Миссии уделил «успешно завершеному» в конце 2006 г. циклу выборов (проведенному при значительной финансовой — 40 млн. кан. долл. — и технической поддержке канадской стороны), в результате которых появились законно избранный парламент и президент, сформировано правительство. Говоря о «неоценимой материальной и политической поддержке» канадской стороны (канадские наблюдатели на выборах в 2006 г., порядка

100 канадцев-полицейских сегодня находятся в рамках Миссии на Гаити), активном участии Оттавы в борьбе с бедностью, коррупцией и преступностью на Гаити, Э.Муле предложил списать все долги Порт-о-Пренса. Прозвучала просьба Э.Муле если не увеличить размеры помощи, то хотя бы сохранить ее на том уровне, который сейчас канадцы обеспечивают. Отвечая на вопрос о сроках пребывания Миссии на Гаити (действие мандата Миссии истекает в окт. 2007г.) спецпредставитель отметил, что преждевременное прекращение действия мандата МООНСГ может свести все предпринимаемые усилия на нет — следовательно, «мы будем там столько, сколько потребуются».

Приоритетами Оттавы на Гаити являются: законодательная и правоохранительная реформы; экономико-социальное развитие (борьба с бедностью); национальное единение и укрепление демократических институтов. www.polpred.com, 10.6.2007г.

— 7 июня 2007г. Канада и Европейская ассоциация свободной торговли (ЕАСТ), которая включает Исландию, Норвегию, Швейцарию и Лихтенштейн, объявили о завершении переговоров по Соглашению о свободной торговле. «Четверка» ЕАСТ будет занимать восьмое место в экспорте Канады. По итогам 2006г. объем прямых взаимных инвестиций ЕАСТ и Канады составил 22,3 млрд.долл., в т.ч. — из Канады 7,4 млрд.долл., и из «четверки» 14.8 млрд.долл.

Двусторонний товарооборот достиг в 2006г. 10,7 млрд.долл. При этом, канадский экспорт составил 3,1 млрд.долл. Основные статьи — никель, медь, алюминий, драгоценные камни и металлы, медикаменты и медицинские приборы, продукция авиапромышленности, автомобили и запасные части, предметы искусства. Канада импортировала товаров на 7,6 млрд.долл. — минеральное топливо, продукцию фармацевтической промышленности, органические химические вещества, технику, медицинские и оптические инструменты, часы.

Фактически, опосредованно, через названные страны, Канада получает льготные условия доступа на европейский рынок, который уже сейчас является для нее вторым после США в объеме совместной торговли и прямых инвестиций.

Основной акцент в соглашении сделан на снижении таможенных тарифов. Например, предполагается полностью устранить все таможенные тарифы ЕАСТ на канадский промышленный экспорт, включая, такие ключевые экспортные позиции как продукция лесного хозяйства, целлюлоза и бумажная продукция, строительные изделия, алюминий, косметика, автотранспортные средства. Будут предоставлены улучшенные условия доступа на рынок ряда статей канадской с/х продукции, включая замороженные продукты, некоторые напитки, пшеницу, рапсовое масло, мед, различные фрукты и овощи.

Соглашение не включает обязательства в области услуг, инвестиций, и интеллектуальной собственности. Предусматривается отмена экспортных субсидий стран ЕАСТ на отдельные виды продукции сельского хозяйства и продовольственных товаров.

В июне объявлено о начале переговоров о свободной торговле с Колумбией и Перу, представляющие достаточно емкий рынок (72 млн.чел.; суммарный ВВП — 182 млрд.долл.). Канадские инвестиции в этих странах в 2006г. оценивались в 3,4 млрд.долл., а товарооборот — 3,5 млрд.долл.

Обсуждается также соглашение о свободной торговле с Доминиканской Республикой, объем торго-

вли с которой в 2006г. составил 277 млн.долл., а прямые инвестиции канадского бизнеса — 1,6 млрд.долл.

Международная торговля играет чрезвычайно важную роль в экономике Канады. По заявлению министра международной торговли Д.Эмерсона, примерно половина выпускаемой в Канаде продукции предназначена для экспорта, и 20% занятого населения вовлечено в экспортно-импортные операции.

Как и прежде ведущим торговым партнером Канады остаются США. Однако, благодаря новым интенсивно развивающимся рынкам, доля США в экспорте Канады за последние пять лет сократилась с 87% до 82%, за счет увеличения торговли с другими странами. www.polpred.com, 10.6.2007г.

— Министр международной торговли Канады Дэвид Эмерсон 7 июня объявил, что спустя 9 лет переговоров страна подписала соглашение о свободной торговле с 4 странами-членами Европейской ассоциации свободной торговли (ЕАСТ) — Исландией, Норвегией, Швейцарией и Лихтенштейном.

На состоявшемся в пров.Квебек брифинге Д.Эмерсон отметил, что Канада впервые подписала соглашение о свободной торговле с европейскими странами, который позволит создать для Канады новые торговые шансы в областях строительных материалов, переработки лесопроductии, автозапчастей и с/х. Он также констатировал, что в целях защиты канадского судостроения соглашение разрешит Канаде постепенно сокращать импортные пошлины на суда до их полной отмены в течение 15 лет.

Министр международной торговли Канады заявил, что страна примет более активное участие в международных торговых переговорах. Он сообщил, что Канада проведет в дальнейшем переговоры по свободной торговле с Колумбией, Перу, Доминиканской республикой и Карибским сообществом. Ожидается завершение переговоров по свободной торговле с РК и Сингапуром. Синьхуа, 9.6.2007г.

— Банк ВТБ сегодня подписал соглашение с Export Development Canada — канадской корпорацией развития экспорта — об увеличении с 50 млн.долл. до 150 млн.долл. существующей кредитной линии для финансирования канадского экспорта товаров и услуг в Россию. Об этом сообщило сегодня управление общественных связей ВТБ.

В дополнение к увеличению размера кредитной линии ее срок также увеличен — с 7 до 10 лет, а финансирование может быть предоставлено как в долларах, так и в евро. Первоначальная кредитная линия была почти полностью использована для финансирования поставки технологического оборудования для металлургической промышленности.

Export Development Canada — агентство экспортных кредитов, предлагающее решения в области торговли канадским экспортерам и инвесторам. EDC ежегодно иницирует финансирование на 60 млрд.долл. для 7 тыс. корпоративных клиентов на рынках 200 стран. EDC в 2006г. оказала содействие в финансировании проектов в России на 750 млн.долл., что вдвое больше результатов 2005г. Прайм-ТАСС, 30.5.2007г.

— Китай и канадская пров.Альберта 15 мая в Пекине подписали соглашение о сотрудничестве в области высшего образования, науки и техники. По словам представителя пров.Альберта, провинция поддерживает торговые отношения с Китаем в области предоставления услуг по разработке нефти и готова вместе с Китаем организовать Всемирный конгресс по мазуту.

Как отметили в посольстве Канады, подписание соглашения укрепит отношения сотрудничества сторон в области науки о жизни, здравоохранения, торговли и образования. Канадская сторона планирует установить партнерские отношения с соответствующими университетами Китая. Синьхуа, 16.5.2007г.

— 1 мая 2007г. генеральный аудитор Канады Ш.Фрейзер обнародовала доклад относительно стратегии управления кадрами министерства иностранных дел и международной торговли Канады. Согласно докладу в настоящее время в системе МИД работают 10 тыс.чел.: из них 2800 сотрудников — в Оттаве, 2100 — в 170 канадских миссиях за рубежом, при этом правительство Канады имеет дополнительные рабочие соглашения еще с 5 тыс. сотрудниками — гражданами других стран, закрепленными за различными миссиями за рубежом. За 2005/6 фин.г. бюджет министерства составил 2.1 млрд.кан.долл. из них 830 млн.кан.долл. было потрачено на зарплату сотрудникам ведомства.

В докладе дана негативная оценка работе министерства в области стратегического планирования и управления персоналом. В течение следующих 3 лет 25% сотрудников, из них более половины сотрудники руководящего звена, выйдут на пенсию, а МИД не имеет стратегического плана по заменам. Количество уходящих сотрудников превышает количество принимаемых на работу.

Отдельная глава доклада посвящена работе с персоналом в

канадских миссиях за рубежом. Только 16% дипломатов имеют достаточные языковые навыки для работы в той или иной стране, в то время как 33% вообще не проходили языковой подготовки перед выездом на работу в дипломатическое представительство. Канада имеет самое высокое среди западных стран соотношение между сотрудниками МИД Канады и сотрудниками, принятыми «на месте» из числа граждан других стран.

Предлагается пересмотреть сложившуюся практику ротации кадров и разработать механизм принятия на средние руководящие должности сотрудников из других ведомств и бизнеса. Также в рекомендательной части доклада содержится предложение значительно повысить компенсации и ввести дополнительные льготы и страховки для сотрудников, работающих в «горячих точках». Поскольку многие сотрудники называют в качестве причины ухода «семейные обстоятельства», предлагается уделять большее внимание трудоустройству супругов за рубежом, в частности, резервировать для них рабочие места в канадских представительствах за рубежом. www.polpred.com, 10.5.2007г.

— 22 янв. 2007г. кандидат от французских на президентских выборах во Франции Сеголен Руаяль встретила в Париже с лидером оппозиционной сепаратистской квебекской партии («Парти кебекуа») А.Буаклером. В ходе беседы, отвечая на вопрос квебекских журналистов о ее отношении к идее независимости Квебека, С.Руаяль заявила, что «поддерживает суверенитет и свободу провинции».

Это не осталось незамеченным в Канаде, и С.Руаяль тут же получила отповедь от премьер-министра страны С.Харпера, который сделал специальное заявление по этому вопросу сказав, что «политический опыт показывает неправомочность попыток высокопоставленных чиновников одной страны влиять на демократические процессы, происходящие в другом государстве». С.Харпер также выразил надежду на то,

что «вновь избранный президент Франции будет уважать историю Канады и ее граждан, особенно по таким чувствительным вопросам».

Премьер пров.Квебек Ж.Шаре еще более резко отреагировал на высказывания мадам Руаяль заявив, что ей «незачем совать свой нос во внутренние дела Канады, особенно касаться вопроса о независимости Квебека», отметив, что «будущее провинции будут решать сами квебекцы, а никто-либо другой».

Лидер канадской Либеральной партии С.Дион, который помимо канадского имеет и французское гражданство, был более сдержан в выражениях, но и он назвал заявление С.Руаяль «вмешательством во внутренние дела Канады», отметив, что «мы живем в свободной стране, способной решать свои проблемы самостоятельно».

Квебекские СМИ широко прокомментировали скандальное заявление кандидата в президенты Франции от социалистической партии, подчеркнув, что С.Руаяль «по-видимому решила продолжить дело, начатое покойным Ш.де Голлем, который во время своего визита в Монреаль в 1967г. своей фразой «Да здравствует свободный Квебек!» положил начало квебекскому сепаратизму». Как отмечают газеты, С.Руаяль «во многом переплюнула самого Ш.де Голля». Даже рупор квебекских сепаратистов газета «Ля Пресс» назвала ее высказывание «провокацией дипломатического скандала».

После столь резких высказываний канадских лидеров С.Руаяль попыталась оправдаться, заявив, что в своем выступлении она «просто выразила поддержку жителям Пров.Квебек, которые имеют право сами выбирать свое будущее». Однако сторонники канадского федерализма еще раз отметили неприемлемость вмешательства кого бы то ни было во внутренние дела Канады и высказали предположение, что такого рода заявления кандидата в президенты Франции могут понизить ее рейтинг среди «политически грамотной» части французского электората. www.polpred.com, 1.2.2007г.

— 22 янв. 2007г. кандидат от французских на президентских выборах во Франции Сеголен Руаяль встретила в Париже с лидером оппозиционной сепаратистской квебекской партии («Парти кебекуа») А.Буаклером. В ходе беседы, отвечая на вопрос квебекских журналистов о ее отношении к идее независимости Квебека, С.Руаяль заявила, что «поддерживает суверенитет и свободу провинции».

Это не осталось незамеченным в Канаде, и С.Руаяль тут же получила отповедь от премьер-министра страны С.Харпера, который сделал специальное заявление по этому вопросу сказав, что «политический опыт показывает неправомочность попыток высокопоставленных чиновников одной страны влиять на демократические процессы, происходящие в другом государстве». С.Харпер также выразил надежду на то, что «вновь избранный президент Франции будет уважать историю Канады и ее граждан, особенно по таким чувствительным вопросам».

Премьер провинции Квебек Ж.Шаре еще более резко отреагировал на высказывания мадам Руаяль заявив, что ей «незачем совать свой нос во внутренние дела Канады, особенно касаться вопроса о независимости Квебека», отметив, что «будущее провинции будут решать сами квебекцы, а никто-либо другой».

Лидер канадской Либеральной партии С.Дион, который помимо канадского имеет и французское гражданство, был более сдержан в выражениях, но и

он назвал заявление С.Руаяль «вмешательством во внутренние дела Канады», отметив, что «мы живем в свободной стране, способной решать свои проблемы самостоятельно».

Квебекские СМИ широко прокомментировали скандальное заявление кандидата в президенты Франции от социалистической партии, подчеркнув, что С.Руаяль «по-видимому решила продолжить дело, начатое покойным Ш.де Голлем, который во время своего визита в Монреаль в 1967г. своей фразой «Да здравствует свободный Квебек!» положил начало квебекскому сепаратизму». Более того, как отмечают газеты, С.Руаяль «во многом переплюнула самого Ш.де Голля». Даже рупор квебекских сепаратистов газета «Ля Пресс» назвала ее высказывание «провокацией дипломатического скандала».

После столь резких высказываний канадских лидеров С.Руаяль попыталась оправдаться, заявив, что в своем выступлении она «просто выразила поддержку жителям Провинции Квебек, которые имеют право сами выбирать свое будущее». Однако сторонники канадского федерализма еще раз отметили неприемлемость вмешательства кого бы то ни было во внутренние дела Канады и высказали предположение, что такого рода заявления кандидата в президенты Франции могут понизить ее рейтинг среди «политически грамотной» части французского электората. www.polpred.com, 1.2.2007г.

– Выступая на заседании палаты общин канадского парламента 22 нояб. 2006г., премьер-министр Канады С.Харпер предложил федеральным депутатам признать факт существования в стране квебекской нации. Ранее эту же идею усиленно продвигал, начиная с окт. 2004г. бывший в то время основным претендентом на пост лидера Либеральной партии Канады Майкл Игнатъефф.

Столь разные политики сошлись во мнении, преследуя одну и ту же цель – добиться для себя максимально возможной поддержки со стороны квебекских избирателей. Разница в том, что С.Харперу квебекские голоса нужны лишь на будущих парламентских выборах, а М.Игнатъефф хотел бы их получить сначала на съезде либеральной партии, а уже потом – на всеобщих выборах.

В своем выступлении С.Харпер заявил о том, что «квебекцы знают, кто они и откуда родом», «помнят о своем участии в строительстве Канады, ее развитии и укреплении величия», знают, что находясь в составе страны, «они сохранили свои уникальные язык и культуру, утвердили свои ценности и интересы». «Возникает главный вопрос», – продолжил С.Харпер, – образуют ли квебекцы нацию в составе единой Канады? Ответ утвердительный: да. Образуют ли квебекцы независимую от Канады нацию? Ответ отрицательный: нет, и другого не будет». Канадский премьер-министр предложил нижней палате парламента принять соответствующую резолюцию по этому вопросу.

Первая реакция лидера оппозиционной сепаратистской партии «Блок Кебекуа» Ж.Дюсеппа была резко негативной. Он заявил, что «для Блока квебекская нация вопрос в отделении». Однако буквально через два дня он изменил свою позицию на диаметрально противоположную, заявив, что его партия проголосует за предложенную С.Харпером резолюцию. Такая перемена в позиции сепаратистов была вызвана тем, что федеральный Центр поддержали редакторы всех центральных франкоязычных газет, а также лидер провинциальной сепаратистской «Парти

Кебекуа» А.Буаклер, который назвал этот шаг «признаком прогресса». При этом Ж.Дюсепп заявил, что «признание квебекской нации – это хороший знак в дальнейшей борьбе за независимость».

27 нояб. 2006г. в палате общин прошло обсуждение предложенной С.Харпером резолюции. В своих выступлениях многие депутаты от других провинций Канады (особенно западных) высказывали достаточно сдержанное отношение к предлагаемому решению, а в некоторых случаях и озабоченность. Однако в результате массированного воздействия на сомневающиеся голосование прошло по харперовскому сценарию: «за» высказались 266 депутатов, а «против» – всего лишь 16, в т.ч. 15 представителей Либеральной партии и один независимый кандидат. Премьер-министр Канады назвал это голосование «историческим для укрепления федерализма в стране».

Не все согласились с такой трактовкой этого политического события. Наибольшей неожиданностью для всех явился демарш федерального министра по межправительственным делам и спорту, последовательного сторонника С.Харпера М.Чонга, который после объявления результатов голосования в знак протеста подал в отставку, заявив, что «признание Квебека нацией даже в рамках Канады, это ничто иное, как признание этнического национализма. Если они – нация в составе Канады, то ничто им не помешает быть нацией и вне ее». Также с резкой критикой этой резолюции выступили и некоторые известные деятели оппозиции, в частности два кандидата в лидеры Либеральной партии Д.Кеннеди и К.Драйден.

С.Харперу удалось так быстро провести голосование по этой резолюции, что основная полемика среди канадских политиков том, кто же все-таки относится к квебекской нации развернулась уже после принятия резолюции. Часть полемистов однозначно заявляет, что нацию : образуют все те, кто проживает на территории провинции, включая представителей любых национальностей, в т.ч. и коренных жителей Квебека. Другие полагают, что в квебекскую нацию входят лишь «кебекуа», т.е. франкоговорящие жители провинции. Такая позиция может стать причиной возникновения этнического национализма, поскольку объявляя нацией только франкофонов, возникает опасность узаконивания расовых (этнических) концепций, т.к. те жители пров.Квебек которые не имеют «правильных» французских корней по отношению к «кебекуа» фактически становятся «гражданами второго сорта».

Политики провинциального уровня также прореагировали на эту резолюцию федерального парламента. Премьер пров.Квебек Ж.Шаре положительно отозвался об этом решении. По его мнению, это «историческое решение позволит существенным образом продвинуть роль Квебека внутри Канады, а также имеет большое значение для провинции и в международном аспекте». Члены Национальной ассамблеи Квебека (парламента провинции) достаточно оперативно единогласно проголосовали за поддержку принятого в Оттаве решения. Лидеры всех трех партий, входящих в ассамблею отметили, что принятая резолюция не «противоречит правам и конституции провинции и не ущемляет привилегий законодательной власти и жителей Квебека». Почувствовав, что инициативой федеральных консерваторов на провинциальном уровне умело воспользовался премьер Квебека Ж.Шаре и его правящая партия, лидер оппозиции и сепаратистской «Парти Кебекуа» А.Буаклер,

проголосовавший со своими сторонниками в поддержку Оттавской резолюции, заявил, что «федеральную инициативу не нужно переоценивать, поскольку она не уменьшает желанной мечты квебекцев о суверенитете своей провинции».

Баталии, устроенные политиками, их многочисленные высказывания и разброс мнений по поводу того, кого включать в понятие квебекской нации, а кого нет, отразились на результатах проведенного 9 дек. 2006г. среди жителей Квебека опроса общественного мнения. 66% респондентов считают, что представителем квебекской нации может быть любой житель провинции, 60% опрошенных являются франкофонами, а 40% — англофонами.

Резолюция и заявления ведущих канадских политиков по этой теме будут долго находиться в центре внимания канадской общественности, т.к. вопрос этот связан с одной из основных внутривластных проблем Канады — быть или не быть Квебеку в составе канадской федерации. www.polpred.com, 21.12.2006г.

— 19 нояб. — 11 дек. 2006г. состоялся государственный визит генерал-губернатора Канады М.Жан в Африку. В состав делегации (10 чел.) генерал-губернатора вошли представители научных кругов, а также общественных фондов и организаций. «Африканское турне» включало в себя поездку по пяти «ключевым» (как это было обозначено в МИД Канады) странам: Алжир, Мали, Гана, Южная Африка и Марокко.

В условиях правительства парламентского меньшинства в Канаде, когда премьер-министр не мог себе позволить столь масштабный визит, Оттава возлагала на «турне» генерал-губернатора достаточно большие надежды. Речь шла о стремлении Канады подкрепить этим протокольно значимым визитом традиционные канадские позиции в Африке и подтвердить приоритетность африканского направления в своей внешней политике.

Позитивным фоном алжирской части поездки (19-22 нояб. 2006г.) стали находящиеся на подъеме торгово-экономические отношения двух стран (с общим объемом товарооборота, превысившего в 2005г. 4 млрд. кан. долл., Алжир является крупнейшим торговым партнером Канады на Ближнем Востоке), а также стабильные и достаточно тесные политические (высокая частотность встреч на высоком уровне, поддержка Алжиром целого ряда международных инициатив Оттавы) и гуманитарные связи. Обе стороны отмечают и положительную роль алжирской диаспоры (20 тыс. чел.) во внутривластной жизни Канады. Алжир, наряду с ЮАР, является основным участником Программы «Новое партнерство для развития Африки» (принята в 2001г. на 37 сессии Ассамблеи глав государств и правительств Африканского союза), поддерживаемой Канадой.

В Алжире М.Жан провела переговоры с президентом страны и приняла участие в церемонии открытия канадско-алжирского бизнес-форума, где, выступая, отметила, что «наличие тесных двусторонних связей в экономической, политической и гуманитарной сферах подтверждает приверженность Канады и Алжира развитию двустороннего сотрудничества». Генерал-губернатор также посетила завод канадской компании SNC-Lavalin, которая реализует свои проекты в стране 30 лет.

В ходе визита в Мали (22-27 нояб. 2006г.) генерал-губернатор провела встречи с политическими лидерами, духовными лицами страны и членами канадской общины. Выступая в Национальной ассамблее (такой

части ранее удостоивался лишь Н.Мандела) М.Жан назвала Мали «лидером демократического развития и примером для всего континента». Она акцентировала внимание аудитории на положении с правами женского населения в стране, призвав более настойчиво вести дело к равенству прав мужчин и женщин.

В МИД Канады двусторонние отношения с Мали характеризуют как «великолепные». Будучи, наряду с Ганой, одним из крупнейших реципиентов канадской финансовой помощи африканским странам, Мали почти по всем международным вопросам разделяет позицию Оттавы, активно взаимодействует с Канадой в рамках международной организации франкофонии. Страны тесно сотрудничают в сферах миротворчества, прав человека и международной безопасности.

В рамках визита М.Жан в Гану (27 нояб. — 4 дек. 2006г.) состоялись встречи с президентом страны, а также с некоторыми государственными деятелями Ганы. Особое внимание гостя уделила организациям, имеющим канадские корни и занимающимся защитой прав женщин. На встрече с официальными лицами была также поднята тема роли африканского континента в торговле, обсуждались вопросы миротворчества, развития бизнеса, открытия нового учебного центра, реализации программ сельского хозяйства и здравоохранения.

В 2006г. исполняется сто лет официальному присутствию канадцев в Гане. Эта страна, как и Мали, является одним из самых крупных реципиентов канадской финансовой помощи Африке.

В ходе южноафриканской части своего «турне» (4-9 дек. 2006г.) генерал-губернатор встретила с президентом ЮАР, посетила ряд городов, в которых канадцы осуществляют различные проекты (пищевой завод компании McCain, проект Канадского агентства международного развития «Матери — матерям») и выступила на встрече Ассоциации деловых женщин в Суэто.

Отношения Оттавы и Йоханнесбурга находятся на стадии активного развития. С 1976г. Канада заняла лидирующую позицию в борьбе с расизмом в ЮАР и создании «многонационального, демократического» общества. Сегодня ЮАР, по мнению Оттавы, успешно реализует демократическую модель развития, имеет легитимное правительство, пришедшее к власти в ходе «честных и справедливых выборов».

В рамках последней, марокканской, части своего «африканского турне» (9-11 дек. 2006г.) М.Жан встретила с королем Марокко и канадскими представителями воинского контингента НАТО, размещенного на территории страны. www.polpred.com, 20.12.2006г.

— Правительство Канады приняло решение ввести односторонние экономические санкции в отношении Белоруссии, ограничив свой экспорт в страну, говорится в официальном сообщении правительства Канады.

Канада включила Белоруссию в контрольный список, что для канадских компаний, желающих экспортировать свою продукцию в Белоруссию, означает необходимость получать специальное разрешение, причем каждый запрос будет рассматриваться индивидуально. В сообщении отмечено, что все запросы на поставку в Белоруссию гуманитарных грузов (еды, одежды и медикаментов) будут удовлетворяться.

Свои запросы канадские экспортеры должны направлять в управление по контролю экспорта при министерстве иностранных дел и международной торговле Канады.

Министр иностранных дел Канады Питер МакКей, комментируя введение экономических санкций против Белоруссии, сказал: «Канада по-прежнему очень обеспокоена тем, что Белоруссия игнорирует призывы международного сообщества восстановить демократию».

По его мнению, в Белоруссии продолжает нарушаться законодательство, в т.ч. в области прав человека. Речь идет о событиях, начиная с нарушений в ходе выборов и заканчивая удержанием лидеров демократического движения в тюрьмах. П.МакКей убежден, что Канада и все международное сообщество должны оказывать давление на Белоруссию, чтобы улучшить условия для жизни людей. «Мы надеемся, что экономическое давление на Белоруссию позволит улучшить ситуацию с правами человека в стране» — заявил министр международной торговли Дэвид Эмерсон. Прайм-ТАСС, 19.12.2006г.

— Состоявшийся 25 окт. 2006г. визит в Канаду принца Карима альусайни Ага Хана IV, 49 имама мусульман-исмаилитов, ознаменовал собой переход многолетних связей Имамата исмаилитов (ИИ) и Канады на новый уровень.

20-летнее сотрудничество Фонда Ага Хана (ФАХ) с Канадским агентством международного развития (совместная реализация программ развития и детского образования в Афганистане, Таджикистане, Бангладеш, Индии, Пакистане и Восточной Африке), а также ведение ФАХ целевых академических курсов в Торонтском и Макгильском университетах, будет дополнено созданием разветвленной инфраструктуры Имамата на территории Канады. В 2007-08гг. в Оттаве будет открыт Всемирный центр плюрализма (Global Centre for Pluralism), а ныне действующее Канадское отделение ФАХ будет преобразовано в постпредство ИИ (The Delegation of the Ismaili Imam). Предполагается также открытие Музея Ага Хана в Торонто (в нем будет представлена постоянно действующая экспозиция исламского искусства); в Торонто начнет функционировать и общинный центр исмаилитов (включая молельный дом).

Выбор Канады Ага Ханом был обусловлен, разумеется, не только традиционными соображениями заботы имама о нуждах местной исмаилитской общины (из 20 млн. исмаилитов на планете в Канаде проживает 75 тыс.чел., в большинстве своем выходцев из Уганды и Афганистана). Следует принимать во внимание отношение этого всемирно известного филантропа и общественного деятеля к Канаде, которую Ага Хан в очередной раз охарактеризовал в качестве «самого успешного плюралистического общества в мире, основанного на принципах равенства перед законом, главенства прав человека и уважения к разнообразию». Именно по итогам пятилетнего изучения ФАХ канадской плюралистической модели Ага Хан (как им было заявлено в ходе визита) и принял решение основать Всемирный центр плюрализма (ВЦП) в Канаде, опыт которой ВЦП намерен, среди прочего, пропагандировать во всем мире.

В этих целях создается специальный Фонд ВЦП, на нужды которого канадское правительство выделяет 30 млн.кан.долл., а 10 млн.долл. предоставляет Фонд Ага Хана. Для управления Фондом создается Совет директоров (СД) под председательством Ага Хана; членами СД будет предложено стать ряду авторитетных граждан Канады, а также нескольким всемирно известным деятелям из других стран, отобранным совместно ФАХ и Оттавой. Предполагается, что СД будет предоставлять ежегодные отчеты о своей

деятельности двум канадским министрам — по делам культурного наследия и иностранных дел. Правительство Канады намерено заключить договор аренды, который будет предусматривать размещение ВЦП в здании бывшего Канадского военного музея (расположен в историческом центре Оттавы рядом с парламентом, МИД, резиденциями генерал-губернатора и премьер-министра, а также Национальной картинной галереей). Фонд Ага Хана объявил о намерении потратить 20 млн.канн.долл. на полномасштабную реконструкцию здания, что подразумевает полное техническое оснащение учебных аудиторий, создание современной библиотеки и профессионального театрального центра. Учебные программы ФАХ начнут функционировать в стенах ВЦП уже в 2007г.

Активизация работы на канадском направлении послужит и дальнейшему упрочению международного влияния разветвленной империи Ага Хана. Интерес главы виртуального исмаилитского государства к Канаде может быть обусловлен и особой сегодняшней ролью Оттавы в Афганистане, где проживает 1 млн.

Высокий уровень приема главы Имамата исмаилитов (встречи с премьер-министром, министром канадского наследия и министром международного сотрудничества) — это и совершенно нехарактерные для жесткого стиля правительства С.Харпера исключительно эмоциональные оценки роли Ага Хана в мире («путеводная звезда надежды и доброй воли для всего человечества»). «Назначив» Канаду «мировым центром плюрализма», Ага Хан таким образом предоставил С.Харперу прекрасную возможность использовать столь выигрышную для консерваторов идею, имеющую равно внутриполитическое (общеобъединительная философия с элементами национальной идеи) и внешнеполитическое (обоснование особой, самостоятельной роли Канады в мире) значение.

С активизацией ФАХ часть правительственных экспертов склонна связывать и надежды на некоторое выправление однозначно закрепившегося за С.Харпером имиджа «произраильского» политика. Наследственный имам исмаилитов (пусть и не скрывающий своих симпатий к секуляристским ценностям и представляющий сектантское течение в исламе), по мысли советников С.Харпера, может позволить премьеру набрать дополнительные очки у разочаровавшейся было в нем 850-тыс. мусульманской общины Канады. Тиражировалась фраза С.Харпера насчет «продвижения (Фондом Ага Хана) образа ислама как духовного учения, призывающего к состраданию». www.polpred.com, 5.11.2006г.

— 10 окт. руководство Челябинского регионального объединения работодателей «Промасс» провело рабочее совещание с Канадской службой технического содействия Cesо. Представители некоммерческой организации Cesо выразили заинтересованность малым бизнесом на Южном Урале. Компания готова оказать экспертную и консультационную помощь предприятиям, организациям, финансовым и экономическим структурам в решении проблем, связанных с переходом к рыночной экономике, сообщили в пресс-службе «Промасс». Вице-президент ЧРОР «Промасс» Николай Воробьев отметил, что объединение работодателей готово поддержать инициативу канадской стороны, и в ближайшее время будет организована встреча с руководителями 20 организаций, у которых численность работников не превышает 200 чел.

В свою очередь представители Cesco отметили, что их интересы не ограничиваются консультационными услугами. Они готовы развивать двусторонние экономические связи между Челябинской обл. и Канадой, привлекать инвестиции и участвовать в получении кредитов для перспективных бизнес-планов.

В России некоммерческая неправительственная организация Cesco работает с 1992г. За это время удалось реализовать 500 проектов, которые в основном касались сфер промышленного производства, агробизнеса и финансов. Представители «Промасс» выразили уверенность, что в ближайшее время малый бизнес Южного Урала получит новые возможности для развития и укрепления своих позиций. ИА Regnum, 10.10.2006г.

— Руководство профсоюза автомобилестроителей Канады представило общественности объемный доклад об экономических и социальных последствиях для Канады заключения с Южной Кореей соглашения о свободной торговле. В докладе анализируется долгосрочное влияние соглашения на 20 секторов канадской экономики, от производства одежды до машиностроения. Выводы исследования весьма неутешительны: в Канаде будут потеряны до 33 тыс. рабочих мест, из них 4 тыс. — в автопроме. Прогноз правительства также указывает на незначительное снижение производства в автостроении в случае заключения соглашения. Официальные канадско-корейские переговоры начались в середине лета 2005г. — несмотря на протесты канадских авто- и судостроителей, однако, по признанию министра международной торговли Д.Эмерсона, продвигаются медленно. Министр заявил, что никогда не подпишет документ, ухудшающий положение канадского автопрома, но если США опередят Канаду в заключении соглашения о свободной торговле с Южной Кореей, для канадских торгово-политических интересов это обернется большими потерями. Д.Эмерсон также отметил, что, в принципе, экономисты могут весьма достоверно обосновать любые заранее заданные им прогнозы или выводы, и в этой связи к подобного рода исследованиям надо относиться с определенной осторожностью. www.economy.gov.ru, 28.9.2006г.

— По итогам саммита «Большой восьмерки» в Санкт-Петербурге, премьер-министр Канады С.Харпер заявил о принятии Канадой на себя обязательств по финансированию программ в области противодействия инфекционным заболеваниям и в области образования, а также подчеркнул значимость заложенных в бюджете на 2006г. статей, связанных с приоритетами «Восьмерки» в текущем году.

В 2006-16гг. Канада инвестирует 450 млн.долл. на поддержку системы здравоохранения и достижение конкретных результатов в рамках программы «Задача развития тысячелетия в Африке». В 2006-07гг. Канадой будет выделено 250 млн.долл. для международных фондов по борьбе со СПИДом, туберкулезом и малярией.

100 млн.долл. будет выделено в рамках обязательств на проекты развития вакцин против инфекционных заболеваний, 57 млн.долл. на мероприятия по противодействию распространению птичьего гриппа и предотвращению пандемий, а также 45 млн.долл. в рамках всемирной инициативы борьбы с полиомиелитом.

Канада обеспечит вложение 25 млн.долл. в программу «Всеобщее образование» в рамках помощи развивающимся странам по созданию национальных программ образования, а также увеличит двусторон-

нее финансирование образования в Африке со 100 млн.долл. в 2005-06гг. до 150 млн.долл. ежегодно к 2010-11гг.

Также Канадой будет выделено дополнительно 150 млн.долл. в рамках программы Глобального партнерства на развитие проектов на территории России и стран СНГ. www.economy.gov.ru, 28.7.2006г.

— По заявлению министра международной торговли Канады Д.Эмерсона, на проходящих в рамках Доха-раунда ВТО переговорах одними из важных для Канады являются вопросы улучшения доступа как на рынок товаров и инвестиций, так и профессиональных услуг Китая, Индии и Бразилии. Эти страны, хотя и являются развивающимися по своему статусу, но благодаря высоким темпам экономического развития, значительным инвестициям в инфраструктуру, научно-исследовательские работы и образование, заслуживают к себе «особого» отношения. Их быстро развивающиеся отрасли уже в ближайшем будущем будут способны представлять реальную «угрозу» конкурентам из развитых стран, а имеющиеся у них высокие тарифные барьеры предоставляют им дополнительные преимущества.

Ему вторит министр экономического развития и торговли пров.Онтарио Д.Кордиано, заявляющий, что он выступает за дифференцированный подход к развивающимся странам. Он призывает к существенному снижению тарифов в развивающихся странах с укрепившейся экономикой, к которым он относит Китай, Индию и Бразилию. При этом он соглашается, что, конечно же, их нельзя «ставить на одну планку» с такими развитыми странами как члены ЕС или США, и к ним необходим «специфический» подход.

Говоря о доступе на рынок профессиональных услуг Китая, Индии и Бразилии, Д.Эмерсон подчеркнул, что эксперты канадского министерства совместно с коллегами из соответствующих ведомств провинций и территорий изучают возможные меры, которые можно было бы использовать для обеспечения беспрепятственного доступа физических лиц — поставщиков услуг в эти страны. По его словам, в современной глобальной системе производства и поставок возникает потребность в эффективном управлении всем процессом, начиная от научных исследований и заканчивая продажей товара конечному потребителю. Такая развитая страна, как Канада, обладающая высококвалифицированными специалистами в различных областях экономики, несомненно, может выступать лидером в поставках таких услуг на рынки развивающихся стран, включая Китай, Индию и Бразилию. Поэтому Канада внимательно отслеживает ход многосторонних переговоров в этой области, также акцентируя свой интерес на вышеуказанных странах. www.economy.gov.ru, 13.7.2006г.

— В своем развернутом интервью министр международной торговли Канады Д.Эмерсон обозначил среди приоритетов нового правительства такое важное направление, как развитие системы соглашений о свободной торговле и защите инвестиций со странами-основными торговыми партнерами.

Он посетовал, что в результате действий прежнего руководства страны Канада существенно отстала от других развитых и развивающихся стран в имплементации этого важного инструмента продвижения национального экспорта. Если США за последние 5 лет подписали соглашения о свободной торговле с 12 странами, Канаде за этот же период времени удалось заключить только один договор с Коста-Рикой.

Министр отметил, что канадцы справедливо гордятся достижениями национальной экономики, но не хотят признать, что её стабильный рост и хорошие финансовые показатели напрямую связаны с использованием имеющихся сырьевых ресурсов, а они не вечны. Осознав это, необходимо по примеру американцев создавать долгосрочные условия по преференциальному доступу канадских товаров на новые потенциальные рынки, а рычагом для этого являются соответствующие двусторонние соглашения.

Он отметил, что ранее препятствием для заключения соглашений о свободной торговле в стране являлось противодействие отдельных лоббистских групп, в особенности судостроителей и автомобилестроителей, которые, защищая свои отрасли от иностранного вмешательства, блокировали принятие решений в интересах всего канадского общества. Теперь правительство намерено активно продвигаться в этом направлении, имея в виду подготовку соглашения о свободной торговле с Южной Кореей, соглашений о взаимной защите инвестиций с Китаем и Индией, одновременно выискивая пути повышения конкурентоспособности национального производства судов и автомобилей. Также на повестку дня выносятся вопросы о рассмотрении целесообразности заключения соглашения по либерализации взаимной торговли с Японией, Сингапуром, некоторыми странами Латинской Америки (Боливией, Колумбией, Эквадором, Перу, Венесуэлой) и странами Европейской ассоциации свободной торговли.

Одновременно министр подчеркнул, что расширение усилий в двусторонней интеграции на новых рынках несколько не умаляет необходимости углубления сотрудничества со старыми партнерами в рамках Нафта и на многостороннем уровне по линии ВТО.

Критики от оппозиции увидели в этой стратегии дальнейший отход от защиты национальных производителей, демонстрируемой новой властью в угоду своим политическим целям. За 3 месяца нахождения у власти консерваторами было достигнуто предварительное соглашение с США по вопросу снятия ограничений на канадский экспорт пиломатериалов, в результате применения которого, по мнению оппозиции, будет закрыто до 20% канадских производственных мощностей в лесном секторе. Канадская политика по достижению компромисса между развитыми и развивающимися странами на многосторонних переговорах в рамках ВТО, считают критики правительства, приведет к сдаче позиций национальных производителей сельскохозяйственной продукции. Результатом соглашения о свободной торговле с Южной Кореей явится, по их мнению, расширение импорта продукции автоиндустрии, что усугубит позицию переживающей трудности канадской автопромышленности. www.economy.gov.ru, 6.6.2006г.

— В ходе своего выступления в МИД Канады 28 апр. 2006г. глава Центризбиркома Канады, председатель постоянного комитета международной миссии наблюдателей за выборами в Ираке Ж.-П. Кингсли представил краткий отчет о деятельности этой организации и поделился оценками проведенных в Ираке в 2005г. парламентских выборов и конституционного референдума.

Как пояснил Ж.-П. Кингсли, международная миссия наблюдателей за выборами в Ираке (ММНВИ) была сформирована как неправительственная организация 20 дек. 2004г. в Оттаве по итогам проведенного под эгидой Центризбиркома Канады и при финан-

совой поддержке Канадского агентства международного развития форума по мониторингу иракских выборов. Участники форума пришли к выводу о необходимости создания независимого механизма для оказания содействия иракским избирательным органам на период 2005г. и экспертной оценки электорального процесса в Ираке. Миссия была призвана способствовать проведению легитимных выборов в стране и обеспечению высокой явки избирателей в условиях, когда ООН не могла взять на себя такие обязательства по причине вовлеченности в организацию выборов, а присутствие международных наблюдателей в Ираке было сведено к минимуму из-за соображений безопасности.

В рамках ММНВИ был создан постоянный комитет — главы и координирующий орган миссии — в составе экспертов избирательных комиссий Албании, Австралии, Великобритании, Мексики, Канады, Панама, Румынии, США, а также ассоциации должностных лиц избирательных органов Центральной и Восточной Европы. Представители Лиги арабских государств получили статус наблюдателей в комитете.

Миссия оказывала содействие и сопровождение деятельности Иракской независимой избирательной комиссии (ИНИК) в проведении всех трех циклов выборов в 2005г. по системе т.н. «национального» наблюдения, когда в роли наблюдателей выступали преимущественно сами иракцы (такая схема была «обкатана» Центризбиркомом Канады в Мексике в ходе выборов 1992г.). Характер задачи подразумевал самое тесное взаимодействие миссии с ИНИК, но при этом она не должна была подменять собой национальный электоральный орган и осуществлять какое-либо вмешательство в избирательный процесс, которое могло бы быть рассмотрено как посягательство на его независимость и автономность.

Первое заседание постоянного комитета миссии состоялось в Лондоне 4-5 янв. 2005г. Была достигнута договоренность о создании секретариата миссии с полевыми офисами в Аммане и Багдаде. Комитет также разработал 10-бальную шкалу оценки выборов, которая включала в себя следующие элементы: законодательное обеспечение; регистрация избирателей; подготовка к проведению выборов; информирование избирателей; равный доступ к прессе для кандидатов; регистрация политических партий, коалиций и кандидатов; процедура рассмотрения жалоб; организация голосования; подсчет голосов и обобщение результатов голосования; регистрация избирателей и голосование за пределами страны.

Такой подход применялся к оценке всех трех избирательных циклов в Ираке в 2005г. — парламентских выборов 30 янв. и 15 дек., а также конституционного референдума в окт.

В обязанности экспертов ММНВИ входило составление отдельных докладов и отчетов по каждому из перечисленных элементов избирательного процесса на основе информации, полученной из ИНИК и полевых офисов миссии в Аммане и Багдаде. В задачу постоянного комитета входили свод и обобщение экспертных оценок с последующей подготовкой и представлением общего доклада миссии по итогам выборов. Отличительной особенностью стало то, что свои доклады миссия выпускала непосредственно в день выборов, что, по словам Ж.-П. Кингсли, объясняется высокой степенью их «легитимности», а также тщательной и всеобъемлющей предварительной экспертной проработкой всех аспектов их подготовки и проведения со стороны ММНВИ.

Как подчеркнул в своем выступлении Ж.-П.Кингли, первые выборы (30 янв. 2005г.), проведенные под наблюдением миссии, продемонстрировали высокий потенциал ИНИК и заложили солидный фундамент для становления демократии в Ираке. При этом схема взаимодействия иракского избиркома с ММНВИ себя полностью оправдала.

Этот успех послужил основанием для наращивания деятельности ММНВИ в Ираке в преддверии конституционного референдума в окт. 2005г. К работе были привлечены наблюдатели из ЕС, который проявит большую заинтересованность в отслеживании референдума.

По оценкам ММНВИ, второй избирательный цикл ИНИК провел еще на более высоком уровне, удостоившись положительных оценок практически по всем показателям, в первую очередь в части планирования и организации выборов, регистрации и информирования избирателей.

Что касается парламентских выборов 15 дек. 2005г., то они также были признаны ММНВИ соответствующими международным стандартам.

Особо была отмечена высокая (76,4%) явка избирателей и участие в них представителей суннитского населения Ирака.

Вместе с тем, акцентировал канадец, в последнем случае ММНВИ пришлось столкнуться с большим количеством жалоб со стороны различных кандидатов и политических партий в связи с имевшими место нарушениями и подтасовками. Под вопрос были поставлены результаты выборов, а также правомочность деятельности иракской избирательной комиссии.

Разрешить ситуацию помогла «блиц-поездка» четырех экспертов ММНВИ в Багдад, которые в оперативном порядке проанализировали все зарегистрированные в ИНИК жалобы. По итогам проведенного расследования было установлено, что хотя определенные нарушения имели место, в целом они не повлияли на исход голосования. С подачи экспертов миссии ИНИК отменила результаты выборов в 227 из 30 тыс. избирательных участков.

Как отметил Ж.-П.Кингли, беспристрастность и оперативность экспертов во многом способствовали снижению «накала страстей» вокруг результатов выборов и снятию подавляющего большинства из предъявленных в адрес ИНИК претензий. www.polpred.com, 6.5.2006г.

— Правительство представило на рассмотрение парламента пакет антикоррупционных законов. Обещания борьбы со злоупотреблениями в правительстве стали краеугольным камнем предвыборной программы консерваторов. Новый законопроект под названием *The Federal Accountability Act* (Федеральный закон о подотчетности) предусматривает целый ряд мер по предотвращению коррупции, ставшей причиной падения предыдущего кабинета: уменьшение влияния на политические партии со стороны «денежных мешков»; увеличение полномочий генерального аудитора Канады и главы федеральной комиссии по этике; ограничение влияния лоббистов; более прозрачная и справедливая процедура раздачи государственных контрактов и должностей; ответственность чиновников вплоть до лишения свободы и т.д. Реализация этих и других предложений столкнется с определенным сопротивлением, поскольку новый законопроект чувствительно задевает серьезные финансовые и политические интересы. Премьер-министр Стивен Харпер заявил, что принятие «Закона о подотчетности» является приоритетом его правитель-

ства. Ожидается, что закон будет принят до роспуска парламента на летние каникулы. www.economy.gov.ru, 28.4.2006г.

— В столице канадской провинции Новая Шотландия Галифаксе открылся семинар, цель которого — презентация возможностей бизнеса и инвестиций в странах Прибалтики, а также поощрение двустороннего сотрудничества в сфере торговли, сообщили в МИД Латвии. С возможностями торговли в Латвии участников форма знакомит посол Латвии в Канаде Агис Сьянитс. Кроме семинара планируются отдельные встречи с предпринимателями провинции, заинтересованными в сотрудничестве с республикой. Как отмечают в МИД, Евросоюз является вторым по величине торговым партнером Канады, в свою очередь Канада — девятый крупнейший партнер ЕС. Что касается инвестиций, то Канада — четвертый по величине инвестор в ЕС, а ЕС — второй крупнейший инвестор в Канаде. Нынешний семинар в Галифаксе стал уже пятым из данной серии в Канаде, но первым в восточной провинции страны. Свое участие в нем заявили представители 25 компаний. Форум организовало посольство Латвии в Канаде в сотрудничестве со структурами бизнеса Новой Шотландии, Торговой миссией Канады, а также посольствами Литвы и Эстонии в Оттаве. *IA Regnum*, 26.4.2006г.

— Представители Канады выступили с инициативой, направленной на более прозрачное избрание будущего генерального секретаря ООН. Представители Канады распространили коммюнике, в котором говорится о необходимости создания специального комитета, который бы тщательно изучил качества всех потенциальных кандидатов на высший пост ООН. При этом их опыт должен включать длительную международную деятельность, явные качества лидера, способности управленца и коммуникабельность.

Совет безопасности должен по-прежнему играть ведущую роль в отборе потенциальных кандидатов. Полномочия нынешнего главы ООН Кофи Аннана истекают в конце года, и он не намерен выдвигать свою кандидатуру на третий срок. К.Аннан считает необходимым сохранить существующую негласную традицию чередования глав ООН, избираемых среди представителей разных континентов. Следующим, по его мнению, должен быть представитель одной из стран Азии. Против этого возражают США, предпочитающие региональной ротации заслуги того или иного политического деятеля. Устав ООН предусматривает, что генерального секретаря избирают более 190 стран-участниц Генеральной ассамблеи по рекомендации 15 членов Совета безопасности. *Interfax*, 16.2.2006г.

— Лидер Консервативной партии Канады Стивен Харпер официально вступил в должность премьер-министра этой страны. Он обещает покончить с либеральной политикой, которая доминировала в Канаде на протяжении последних 12 лет. Новый премьер, которому 46 лет, сократил число министров с 38 до 26, и включил в кабинет 6 женщин. Портфель министра иностранных дел получил 40-летний Питер Маккэй, заместитель С.Харпера в Консервативной партии. Бывший министр промышленности в предыдущем правительстве либералов Дэвид Эмерсон неожиданно стал министром международной торговли.

Глава консервативного правительства заявил журналистам о намерении улучшить безопасность страны путем ужесточения уголовного кодекса и укрепления судебной системы, а также снизить налог на добавленную стоимость. Среди инициатив С.Харпера —

запрет однополых браков, которые были законодательно разрешены несколько месяцев назад предыдущим кабинетом министров. Ожидается, что новые власти постараются улучшить отношения с США, заметно охладевшие после прихода Джорджа Буша в Белый дом. Новый премьер-министр признал, что управлять страной будет нелегко, поскольку на парламентских выборах 23 янв. консерваторам не удалось завоевать абсолютного большинства мест в законодательном органе. Interfax, 7.2.2006г.

— Лидер Консервативной партии Стивен Харпер станет новым премьер-министром Канады, после того как его партия победила на выборах правящее либеральное правительство. Харпер, 46-летний экономист, пообещал снизить налоги в пределах бюджета и начать с немедленного сокращения налога на товары и услуги.

«Мы снизим ваше налоговое бремя, сперва с 7% до 6%, а потом до 5%», — сказал Харпер своим сторонникам в Калгарии.

По словам консерваторов, прибыль от налога на товары и услуги увеличилась в два раза за время правления либерального правительства с 15,9 млрд.долл. до 31,8 млрд.долл., что привело к увеличению инфляции и превысило рост заработных плат.

Консерваторы заявляют, что снижение налога на товары и услуги сэкономит обычным налогоплательщикам более 4,5 млрд.долл.

Однако Харперу будет нелегко проводить свою политику, он попал в положение, в котором 17 месяцев находился лидер правительства меньшинства Пол Мартин, впоследствии вынужденный объявить о проведении выборов.

Консерваторы получили 124 из 308 мест в парламенте, но чтобы контролировать палату общин им не хватило 21 места.

Либеральная партия, чья репутация пошатнулась из-за недавнего политического скандала, получила всего 103 места — это один из самых худших результатов с 1867г.

Правительствам меньшинства не удавалось оставаться у власти в Канаде дольше 18 месяцев, это наводит политических аналитиков на мысль, что очередных выборов не придется долго ждать, если консерваторы не смогут найти союзников в парламенте. Offshore.SU, 25.1.2006г.

— Среди лидеров канадского бизнеса возрастают сомнения в способности премьер-министра Пола Мартина улучшить отношения с США. По данным проведенного по инициативе газеты National Post опроса 90% руководителей канадских предприятий считают нынешнее состояние канадско-американских отношений неудовлетворительным. В истекшем году страны «скрестили шпаги» по значительному числу вопросов, а в ходе предвыборной гонки Пол Мартин настолько ужесточил критику позиции США по применению ограничений на ввоз канадской древесины и глобального потепления, что, по мнению бизнесменов, перешел известные этические границы. Как полагает канадское бизнес-сообщество, правительство тем самым ставит под угрозу его интересы на наиболее важном рынке. www.economy.gov.ru, 13.1.2006г.

— Три главные оппозиционные партии Канады объявили вотум недоверия правительству меньшинства Либеральной партии премьер-министра Пола Мартина и выиграли голосование, заявив, что его администрация потеряла «моральные права» управлять страной после коррупционного скандала.

Победа оппозиционной партии означает, что зимой начнется незапланированная предвыборная кампания, и в конце янв. избирателям придется, несмотря на мороз, смело выйти на улицу, чтобы проголосовать за кандидатов в палату общин, которая состоит из 308 мест.

Оппозиционные партии надеются сыграть на общественном негодовании, вызванном неправильным использованием средств в программе национального единства в Квебеке.

Либеральное правительство уже некоторое время находилось на краю пропасти, особенно после того, как оно потеряло поддержку Новой демократической партии. И потом министр финансов Ральф Гудейл сообщил о дополнительном бюджете, который предусматривает льготы на корпоративные налоги и обещает снизить налоговое бремя физических лиц. Многие комментаторы назвали это попыткой удержать власть за счет популярных налоговых льгот.

Гудейл пообещал снизить общую ставку корпоративного налога на 2% до 19% к 2010г., отменить дополнительный налог с предприятий и федеральный налог с капитала для всех корпораций к 2006г., на два года раньше, чем планировалось, сократить нижнюю ставку налога на прибыль физических лиц с 16% до 15% с 1 янв. 2005г. с последующим снижением на 1 процент средних ставок к 2010г. и немедленно повысить необлагаемую налогами сумму дохода на \$500 с 1 янв. 2005г.

Неизвестно, как сложится судьба этих налоговых льгот, если либералы потеряют власть, хотя Консервативная партия также поддерживает налоговые льготы.

Недавние опросы общественного мнения показали, что либералы немного опережают консерваторов и новых демократов, которые изначально отказались от снижения корпоративного налога. Offshore.SU, 30.11.2005г.

— В г.Келоуна (пров.Британская Колумбия) прошел саммит по вопросам развития коренного населения Канады, в котором приняли участие премьер-министр страны Пол Мартин, премьер-министры всех провинций и территорий Канады, а также руководители пяти национальных организаций, представляющих аборигенное население страны. На саммите было объявлено о пятилетней программе стоимостью до 4 млрд. кан. долл., в рамках которой будет оказано содействие коренным народностям в сфере образования, здравоохранения, строительства жилья. www.economy.gov.ru, 28.11.2005г.

— На встрече премьер-министра Канады П. Мартина с президентом США Дж. Бушем в г.Пусане (Южная Корея) в рамках 14 саммита АТЭС поднимались вопросы, по которым у двух стран имеются разногласия: участие в реализации Киотского протокола, начало бурильных работ американскими компаниями на территории заповедника дикой природы на Аляске, а также незавершенный спор по введению США защитных мер в отношении поставок канадской мягкой древесины. По окончании саммита Пол Мартин на встрече с премьер-министром Японии Коидзуми подписал соглашение по развитию двусторонних экономических отношений в 15 приоритетных сферах, включая безопасность продовольствия, инвестиции, таможенное сотрудничество, туризм. www.economy.gov.ru, 28.11.2005г.

— На встрече министра международной торговли Канады Дж. Петерсона с руководителями министерств торговли провинций и территорий обсужда-

лось участие Канады в предстоящей 6 министерской конференции ВТО в Гонконге. Министр также проинформировал об основных элементах программы Cap – Trade, в рамках которой выделяется до 470 млн. кан. долл. для поддержки выхода предприятий малого и среднего бизнеса на международные рынки. www.economy.gov.ru, 28.11.2005г.

– 1 нояб. был опубликован предварительный доклад парламентской «комиссии Гомери» по итогам расследования дел, связанных со скандалом вокруг расходовании находящейся у власти либеральной партией средств из госбюджета, выделенных на пропаганду федерализма в Квебеке в 90-начале 2000гг. После 14-месячных слушаний, на организацию которых было затрачено из бюджета 30 млн. кан. долл., комиссия пришла к заключению, что из 332 млн. кан. долл., выделенных на программу, 57 млн. кан. долл. было потрачено с нарушениями, однако фактически сняла ответственность за эти события с нынешнего руководства либералов. Несмотря на это, оппозиционные партии продолжают «разыгрывать» карту досрочных выборов в своем давлении на правительство. www.economy.gov.ru, 14.11.2005г.

– Премьер-министр Канады Пол Мартин в числе лидеров 34 стран принял участие в работе Всеамериканского саммита по вопросу создания свободной торговой зоны на территории Североамериканского континента (Free Trade Area of the Americas – ФТАА). Участники встречи не смогли согласовать текст совместного заявления и договорились о переносе обсуждения на будущий год. Комментируя итоги саммита, Мартин заявил, что, несмотря на противодействие ряда стран (Аргентина, Бразилия, Венесуэла, Парагвай, Уругвай), Канада будет твердо придерживаться идеи создания зоны свободной торговли. «Свободная и справедливая торговля имеет большее значение в искоренении нищеты по сравнению со всеми вместе взятыми программами оказания технической помощи бедным странам», – отметил Мартин. www.economy.gov.ru, 14.11.2005г.

– Министр по вопросам международного сотрудничества Канады Эйлин Кэрол 10 окт. объявила, что страна окажет пострадавшему от землетрясения Пакистану помощь в 20 млн. кан. долл. (1 ам. долл. равняется 1,1617 канадского долл.). По словам министра, правительство Канады продолжит совместно с международным сообществом пристально следить за положением с оказанием гуманитарной помощи пострадавшим от стихийных бедствий пакистанским районам и своевременно наращивать помощь.

Министр национальной обороны Канады Уильям Грэм в тот же день также отметил, что военно-воздушные силы страны готовы в любое время оказать помощь в спасательных работах в Пакистане. В последние дни ВВС Канады перевезли в пострадавшие от стихийных бедствий пакистанские районы 21 т. одеял.

По другим поступившим сюда сведениям, премьер-министр Канады Пол Мартин 8 окт. объявил, что страна окажет Пакистану помощь в не менее 200 тыс. канадских долл. Синьхуа, 11.10.2005г.

– По мнению руководства Канадского совета президентов компаний (Canadian Council of Chief Executives), торгово-политический кризис, вызванный нежеланием американской стороны признавать решение органа по разрешению споров НАФТА о неправомерности применения защитных мер против канадской древесины, указывает на необходимость изменения Соглашения НАФТА. Советом подготовлен на

эту тему специальный доклад по названию «Стратегическое партнерство под угрозой: хвойная древесина, конкурентоспособность Северной Америки и уважение главенства закона». То, что происходит – значительно больше, чем коммерческий конфликт в отдельном секторе, указывается в докладе. Демонстративное неуважение закона и международных договоренностей со стороны США ставят под вопрос приверженность американцев идеям свободы торговли и верховенства закона. www.economy.gov.ru, 6.10.2005г.

– 27 сент. состоялось официальное вступление в должность нового генерал-губернатора Канады, которой, по представлению премьер-министра П.Мартина, стала 48-летняя монреальская журналистка гаитянского происхождения Микаэль Жан. Ее предшественница, китаянка по происхождению и также профессиональный журналист Адриенн Кларксон, как отмечается, подняла эту, в значительной степени церемониальную должность на новый качественный уровень. Она, как ни один генерал-губернатор до нее, много ездила по стране, часто посещала канадские войска, выполняющие миротворческие функции в «горячих» точках, уделяла повышенное внимание северным районам страны, проблемам коренного населения, активно патронировала искусство, смогла завоевать всеобщее уважение и стать символом единой Канады. На этом фоне М.Жан придется достаточно трудно, но, как полагают, она принесет на эту должность еще большую открытость, активность, молодость. По мнению обозревателей, она является олицетворением новой многонациональной космополитической Канады, страны, которую еще предстоит построить, освободившись от многих условностей и предрассудков, доставшихся в наследство от патриархальной консервативной колонии. Выбор П.Мartiном на пост генерал-губернатора темнокожей женщины из Монреаля здесь рассматривают как правильный политический ход, который, по всей вероятности, добавит ему голосов и в многочисленной иммигрантской среде, и во франкоязычном Квебеке, где позиции либералов пошатнулись, да и канадским избирательницам такой шаг, безусловно, не может не импонировать.

В своем выступлении перед высшими государственными чиновниками страны премьер-министр П.Мартин отметил, что к 2015г. вследствие старения населения в Канаде сложится ситуация, когда прирост рабочей силы будет происходить только за счет иммиграции. Нынешний уровень иммиграции в 220 тыс. чел. ежегодно недостаточен для удовлетворения потребностей экономики страны уже в близком будущем, в этой связи необходимы новые кардинальные шаги по привлечению большего количества иммигрантов и принятие мер, направленных на ускорение их интеграции в канадское общество, в т.ч. путем облегчения процедур признания их профессиональных сертификатов, – подчеркнул глава канадского правительства. www.economy.gov.ru, 28.9.2005г.

– По данным американской статистики, в июле 2005г. Китай впервые обогнал Канаду по объемам экспорта в США. В то время как канадский экспорт в США в июле составил 20,6 млрд. долл. США (в июне 24 млрд. долл.), экспорт КНР в США в том же месяце достиг 21,3 млрд. долл. (в июне 21 млрд. долл.). «Это тот звонок, который, вероятно, необходим канадскому бизнесу, – заявила Нэнси Хьюз Энтони, президент Канадской торговой палаты. – Нельзя воспринимать рынок США как данный нам навечно, конкуренция на нем становится все более жесткой». www.economy.gov.ru, 28.9.2005г.

– Июльская поездка в Арктику министра обороны Канады Билла Грэма, в ходе которой он высадился на крошечный о-в Ханс, расположенный в проливе между северо-западным побережьем Гренландии и островом Элмир, оживила уже давно ведущуюся тихую дипломатическую войну между Канадой и Данией по поводу суверенитета над этим островом. Время от времени каждая из сторон водружает на острове свой национальный флаг – датчане это делали в 1984, 1988 и 2004гг. несмотря на решительные протесты Канады. На сей раз проблему обсудили министры иностранных дел обеих стран. В совместном заявлении по этому вопросу указано, что отныне Канада и Дания будут уведомлять друг друга заранее в отношении посещений этого необитаемого острова. Дипломатам внешнеполитических ведомств обеих стран поручено начать переговоры в целях разрешения территориального спора. www.economy.gov.ru, 22.9.2005г.

– В результате урагана значительно повысился спрос на канадские энергоносители и лесные товары на рынке США. В этих условиях Банк Канады 8 сент. принял давно ожидаемое экспертным сообществом решение о повышении учетной ставки на 0,25% до 2,75%. Уровень учетной ставки оставался неизменным в течение последних 11 месяцев. В официальном заявлении центрального банка было отмечено, что экономические мощности страны близки к полной загрузке, как обратили внимание аналитики, не прозвучало тезиса об угрозе ее перегрева. Такая формулировка, полагают наблюдатели, оставляет центральному банку достаточно широкую свободу действий на перспективу. Повышение учетной ставки на 0,25% воспринято деловыми кругами Канады спокойно, поскольку этот шаг полностью соответствует проводимому уже в течение нескольких лет курсу плавного регулирования финансовой политики. www.economy.gov.ru, 22.9.2005г.

– В ходе официального визита в Канаду президента КНР Ху Дзиньтао (8-11 сент.) было подписано 7 канадско-китайских соглашений в экономической области, среди которых соглашения о сотрудничестве в области авиасообщения, ядерной энергетики, железнодорожного транспорта, фитосанитарии, медицинских исследований. Кроме того, была подписана Совместная декларация о научно-техническом сотрудничестве. На обеду 10 сент., на котором вместе с лидерами обеих стран присутствовали 800 ведущих бизнесменов Канады, президент КНР подчеркнул, что основная цель его визита – содействие дальнейшему расширению китайско-канадского торгово-экономического сотрудничества. Канадские наблюдатели отмечают, что Китай фактически испытывает энергетический кризис, превратившись из экспортера нефти во второго в мире импортера. Именно по этой причине крупные китайские фирмы, активно поддерживаемые государством, недавно инвестировали капиталы в ряд проектов по освоению месторождений нефтяных песков в Альберте, выразили интерес в совместном строительстве трубопровода из этой провинции на тихоокеанское побережье, а также приобрели канадскую нефтяную компанию «Петро-Казахстан», производственные мощности которой сосредоточены в этой среднеазиатской республике. www.economy.gov.ru, 22.9.2005г.

– Предварительный доклад Комиссии судьи Джона Гомери, расследующей обстоятельства расходования госсредств на проведение так называемой спонсорской компании по повышению престижа единой Канады в провинции Квебек будет опубликован 1

нояб. Именно в нем, как ожидается, будет дан ответ на вопрос, «кто виноват» в так называемом «спонсорском скандале». Комиссия объявила тендер на его публикацию в количестве 6 тыс. экземпляров. Объем доклада превысит 1 тыс. страниц, краткое изложение результатов, как уже известно – 64 страницы.

Вместе с тем, публикация окончательного доклада комиссии, где в большей степени будет даваться ответ на вопрос «что делать», отложена до 1 фев. 2006г. Первоначальным сроком публикации называлось 15 дек. Указывается, что причиной задержки является неожиданно высокая активность канадцев, ежедневно направляющих в комиссию более 200 предложений относительно повышения транспарентности деятельности правительства по расходованию бюджетных средств. Все они будут рассмотрены и учтены при подготовке окончательных рекомендаций.

Премьер-министр П.Мартин ранее обещал назначить парламентские выборы в течение 30 дней после публикации окончательного доклада комиссии. Таким образом, правительство получает возможность представить на весенних выборах новый бюджет и, при умелом его составлении, дополнительные шансы на привлечение избирателей. Кроме того, как признают сами либералы, чем больше времени пройдет от 1 нояб. до даты предстоящих выборов, тем выше вероятность того, что «гнев избирателей», вызванный разоблачениями комиссии, успеет несколько утихнуть.

По заявлению лидера консерваторов Стивена Харпера, совсем необязательно дожидаться окончательного доклада комиссии Гомери, чтобы отправить действующее правительство либералов в отставку. «Самое важное, – подчеркнул С.Харпер, – не сам доклад, а то, что призвать к ответу расхитителей сотен млн.долл. налогоплательщиков мы можем только при новом правительстве. Если потребуется проводить выборы осенью, а Национальная демократическая партия поддержит нас, а не правительство, выборы могут состояться уже в этом году». Лидер НДП Джек Лейтон, выступая на конференции своей партии в Торонто, между тем отметил, что не намерен поддерживать предложение либералов о снижении налогов на корпорации, которое будет поставлено на голосование этой осенью. Поскольку в данном случае речь идет о финансовом вопросе, голосование будет иметь характер вотума доверия правительству. Если консерваторы поставят задачу любыми средствами заставить правительство уйти в отставку и также проголосуют против, у оппозиции наберется достаточно голосов, чтобы отставка либералов стала реальностью. www.economy.gov.ru, 13.9.2005г.

– 9 сент. в здании парламента Канады состоялась беседа находящегося в Канаде с государственным визитом председателя КНР Ху Цзиньтао с премьер-министром Канады Полом Мартином. Собеседники положительно оценили успешное развитие отношений дружбы и сотрудничества двух стран, пришли к единому мнению о необходимости повысить двусторонние отношения на уровень стратегического сотрудничества, чтобы традиционная дружба и сотрудничество между двумя странами стали более оживленными и жизнеспособными и имели широкие перспективы развития.

П. Мартин от имени правительства и народа Канады приветствовал визит китайского руководителя и подчеркнул, что быстрое развитие двусторонних отношений принесло реальные выгоды народам двух стран, благоприятствует обеспечению мира и ста-

бильности в регионе. Канада надеется на непрерывное расширение и углубление сотрудничества с Китаем, с тем чтобы всесторонние отношения стратегического партнерства служили нынешним и грядущим поколениям двух стран.

Ху Цзиньтао отметил, что укрепление и развитие отношений дружбы и сотрудничества с Канадой являются важной составной частью внешней политики Китая. В настоящее время китайско-канадские отношения имеют хорошую основу и благоприятные возможности для развития. По мнению китайской стороны, установление стратегического партнерства между двумя государствами является требованием эпохи и чаянием народов, отвечает общим интересам сторон. Мы, подчеркнул глава китайского государства, должны способствовать налаживанию всеобъемлющего сотрудничества между странами, чтобы оно охватило разные области, такие как политика, экономика и торговля, наука и техника, культура и образование, здравоохранение, охрана окружающей среды; разработать механизм долгосрочного и стабильного двустороннего сотрудничества и в полной мере использовать имеющиеся разные механизмы взаимодействия, такие как китайско-канадская стратегическая рабочая группа, совместные комиссии по торговле и экономике и сельскому хозяйству; активизировать консультации и координацию сторон по стратегически важным международным и региональным вопросам.

Полностью разделяя внесенные Ху Цзиньтао предложения, П. Мартин подчеркнул, что Китай играет все более весомую роль в международных делах, его быстрое развитие также принесло огромный шанс Канаде. Твердо придерживаясь политики «одного Китая», канадское правительство намерено объединить усилия с китайской стороной для непрерывного углубления взаимодействия в политике, экономике и торговле, науке и технике, энергетических ресурсах, сельском хозяйстве и международных делах, обеспечении мира на планете и осуществлении общего развития.

По итогам переговоров Ху Цзиньтао и П. Мартин совместно присутствовали на церемонии подписания ряда документов о двустороннем сотрудничестве между Китаем и Канадой. Синьхуа, 11.9.2005г.

— В ряде городов Канады проходят акции протеста против планов введения в ее самой населенной провинции Онтарио шариатских трибуналов для мусульман. Противники этой идеи опасаются, что ее реализация приведет к дискриминации женщин.

Онтарио может стать единственным местом в западном мире, где будут действовать законы шариата. В Онтарио уже существуют специальные суды для католиков и иудеев, где семейные конфликты разбираются согласно конфессиональным установкам. Правительство утверждает, что равноправие мужчин и женщин не будет нарушено, т.к. оно гарантировано канадскими законами.

Однако предложения о введении шариатских судов встревожило женские и правозащитные организации. Они считают, что шариат не рассматривает женщину равной мужчине, и требуют, чтобы все споры разбирались исключительно светскими судами.

В то же время часть канадских мусульман, а их в Канаде проживает 250 тыс., полагает, что раз они живут в светской стране, ее законодательная система осложняет им самоуправление в рамках их религии. Если мусульмане хотят жениться или развестись по мусульманским обрядам, для этого им приходится

специально ехать в исламскую страну. Росбалт, 9.9.2005г.

— Вновь назначенный посол США в Канаде Дэвид Уилкинс провел в г. Баннфе (Альберта) традиционную ежегодную встречу с премьер-министрами канадских провинций. Руководители канадских регионов высказали послу ряд претензий. Премьер Альберты Ральф Клейн, выступивший в роли хозяина встречи, заявил, что близкие отношения посла с президентом Бушем могут помочь в решении некоторых проблем. Премьер Онтарио Далтон Макгинти провел с Уилкинсом встречу один на один. Основной темой беседы была ситуация с потоком нелегального огнестрельного оружия, проникающим в Канаду с территории США. Макгинти остался удовлетворен переговорами, отметив, что Уилкинс хорошо владеет ситуацией и понимает суть проблемы.

«Мы пришли к выводу, что этот вопрос находится в зоне ответственности обеих сторон, поэтому работать над решением будем совместно», — заявил американский посол. Жан Шаре, премьер-министр Квебека, отметил, что встреча преодолела канадским представителям прекрасную возможность показать американскому послу, что ситуация с экспортом канадской древесины зашла уже слишком далеко. Уилкинс, в свою очередь, признал, что проблема существует, но единственным приемлемым решением могут стать только двусторонние переговоры без задействования механизмов НАФТА. Без достижения взаимного согласия спор превратится в бесконечную череду судебных исков и тяжб, что мы наблюдаем уже в течение нескольких лет», заявил посол. www.econopoly.gov.ru, 31.8.2005г.

— Группа по решению споров ВТО поддержала Канаду, постановив, что Соединенным Штатам не удалось доказать часть своих претензий, связанных с несправедливым субсидированием канадского экспорта определенных видов древесины мягких пород. Обвинение в субсидировании сыграло основную роль в установлении США комбинированной антидемпинговой и компенсационной пошлины в отношении канадского леса, выплаты по которым уже превысили 5 млрд.долл. Чиновники в Оттаве понимают, что последнее постановление ВТО не приведет к немедленному решению проблемы, но в то же время, оно является дополнительной поддержкой для Канады в попытке отменить пошлины, взимаемые США с середины 2002г. По словам пресс-секретаря Бюро торгового представителя, Соединенные Штаты рассматривают возможность апелляции по данному решению. www.econopoly.gov.ru, 15.8.2005г.

— 4 авг. премьер-министр Канады Пол Мартин официально объявил о назначении Микаэль Жан (Michaëlle Jean) на пост генерал-губернатора Канады. Она приступит к своим обязанностям 27 сент. 2005г. после принятия присяги в Ридоолле, официальной резиденции канадских генерал-губернаторов. М. Жан родилась в 1957г. в Порт-о-Пренсе (Гаити). В 1968г., в возрасте 11 лет, она была вынуждена вместе с семьей бежать из страны, спасаясь от режима диктатуры Франсуа Дювалье, после чего поселилась в Квебеке.

М. Жан обучалась иностранным языкам и литературе в Монреальском университете, где получила степень магистра искусств, а также, с 1984 по 1986гг., в университетах Флоренции, Милана и Перуджи в Италии. Свободно владеет пятью языками: английским, французским, испанским, итальянским и креольским (гаитянским).

Последние 18 лет М. Жан работала на поприще журналистики, являлась корреспондентом и ведущим информационных программ на Радио Канады (Radio-Canada) и телеканале СВС (СВС Newsworld). Она неоднократно награждалась в Канаде за вклад в развитие журналистики и радиовещания.

Муж М. Жан-Жан-Даниэль Лафонд (Jean-Daniel Lafond), француз, профессор философии, кинокритик, режиссер-документалист и писатель. Они воспитывают 6-летнюю дочь Мари-Эден (Marie-Eden), гаятянку, удочеренную М. Жан в младенческом возрасте, а также двух дочерей от первого брака Ж.-Д. Лафонда и двух его внуков. www.economy.gov.ru, 13.8.2005г.

— Премьер-министр Пол Мартин выразил решимость вернуться к переговорам по заключению соглашения о свободной торговле со странами Европейской ассоциации свободной торговли (Efta), членами которой являются Исландия, Лихтенштейн, Норвегия и Швейцария. Переговорный процесс был остановлен 5 лет назад, когда Оттава решила исключить из договора судостроение на фоне опасений представителей этого сектора канадской промышленности, что беспроходный доступ норвежских судов может существенно подорвать конкурентоспособность канадского рынка. Тема возобновления переговоров была ключевой на встрече Пола Мартина со своим коллегой из Исландии Холлдором Асгримссоном в Виннипеге 29 июля. www.economy.gov.ru, 13.8.2005г.

— Спорный территориальный вопрос между Канадой и Данией разгорается с новой силой. В центре взаимных претензий оказался крошечный о-в Хэнс (Hans), расположенный за полярным кругом между о-вами Элсмир и Гренландия. Министр обороны Канады Билл Грэхэм лично посетил о-в, заявив тем самым претензии на эту территорию. Официальный Копенгаген ответил нотой протеста, в которой утверждается, что остров является территорией Дании, и в соответствии с временным соглашением по спорной территории стороны должны заблаговременно уведомлять друг друга о планируемых посещениях острова.

Граница между странами была определена в 1973г., но под вопросом осталась принадлежность о-ва Хэнс, площадью не более 1 кв. км. По мнению экспертов, в связи с глобальным потеплением климата и освоением ото льда новых путей полярного судоходства роль арктических территорий будет возрастать, с чем и связан рост напряженности вокруг границ северных территорий. К тому же, в недрах острова и прилегающей акватории не исключено залегание ценных ископаемых ресурсов, включая нефть. www.economy.gov.ru, 28.7.2005г.

— Министры международной торговли и сельского хозяйства Джим Питерсон и Энди Митчел совместно со своими коллегами из тридцати стран, входящих в ВТО, поставили задачу своим переговорщикам интенсифицировать усилия по разрешению спорных вопросов перед предстоящей в дек. 2005г. министерской конференцией ВТО в Гонконге. Канадская команда переговорщиков на встрече в китайском Даляне 12-13 июля 2005г. отстаивала позиции в рамках Доха-раунда ВТО. «Мы постоянно присматриваемся к новым идеям и избегали глухой обороны в желании сблизить позиции как можно быстрее», заявил министр Питерсон, цитируемый своей пресс-службой. «Каждое четвертое рабочее место в Канаде связано с международной торговлей. Мы не можем позволить себе сбиться с пути, т.к. работаем на результат, кото-

рый создаст значимые возможности как для Канады, так и для развивающихся стран».

Канада ожидает от предстоящих переговоров уравнивания «игрового поля» для агропромышленного сектора ведущих стран-членов ВТО с одновременной защитой свободы производителей в выборе методов реализации сельскохозяйственной продукции; увеличения доступа на рынки товаров и услуг; ужесточения норм противодействия демпингу и субсидиям; упрощения торговлей посредством модернизированных процедур; более полной интеграции развивающихся стран в мировую торговую систему.

Комментируя ход встречи, канадская печать выделяет как обнадеживающий сигнал предложение «группы 20» экспортеров «второго эшелона» на рынках ЕС о механизме многостороннего снижения импортных тарифов на сельскохозяйственную продукцию, которое, судя по первым отзывам Торгового представителя США Р.Портмана и других влиятельных участников встречи, может содействовать прогрессу на переговорах Доха-раунда.

Канада решила начать официальные переговоры о свободной торговле с Южной Кореей как части кампании по доступу на новые азиатские рынки. Переговоры будут продолжаться, несмотря на яростное сопротивление со стороны автомобилестроителей, судостроителей и животноводов. Министр международной торговли Джим Питерсон заявил, что официальное извещение о начале переговоров поступит «скорее раньше, чем позднее». Сближение с Южной Кореей является частью канадской стратегии на рынках стран с развивающейся экономикой, направленной на использование ресурсов быстро растущих регионов. Несмотря на то, что высшим канадским торговым приоритетом в Азии в недавно опубликованной новой международной стратегии страны объявлен Китай, Южная Корея рассматривается в качестве «стратегического ключа доступа» в регион для канадского бизнеса. Принятому решению предшествовали шесть месяцев консультаций с промышленностью и руководством провинций. Появление официального извещения ожидается в июле в ходе визита в Далян (Китай) министра Питерсона в рамках многосторонних переговоров ВТО. www.economy.gov.ru, 13.7.2005г.

— 27 июня 2005г. Канада, США и Мексика заявили об амбициозных планах по повышению конкурентоспособности и углублению интеграции континентальной экономики. Эти планы содержат более 300 предложений и охватывают широкий спектр вопросов, от национальной безопасности до экономического сотрудничества. В сфере безопасности речь идет о сотрудничестве в разработке и применении методик и процедур, облегчающих пересечение общих границ гражданами и грузами. К глобальным вопросам относятся: разработка общей североамериканской энергетической стратегии, определение и выработка единой континентальной политики в стальной индустрии, совершенствование систем аэронавигации, разработка единых стандартов безопасности торговли в основных международных портах. Принято решение о создании Североамериканского совета сотрудничества в автомобильной промышленности. Намечается более тесное взаимодействие в вопросах здравоохранения и охраны окружающей среды.

Большое внимание уделяется мерам по развитию внешней торговли между тремя странами, объем которой составляет 700 млрд.долл. США ежегодно. Так, только предлагаемые меры по изменению правил

определения «страны происхождения товара», как полагают, приведут к увеличению объема беспошлинной торговли на 25 млрд.долл. США в год. Эти изменения затронут такие товары, как клюквенный сок, руды, стекло и продукция из него, медь и другие металлы, кора пробкового дерева, некоторые виды текстиля, перо птицы и др. www.economy.gov.ru, 28.6.2005г.

— 19 июня с.г. в местечке Ниагара-он-зе-Лейк, Канада, состоялась встреча премьер-министра Канады П.Мартина и европейской делегации, возглавляемой совместно премьер-министром Люксембурга Ж.К.Юнкером (в наст.вр. — президент Евросоюза) и Ж.М.Барросу, председателем Еврокомиссии. Целью визита был обмен мнениями по вопросам, представляющим взаимный интерес (ситуация в Афганистане и Судане, ближневосточный мирный процесс, вопросы нераспространения ядерного оружия и гражданские права и свободы в Иране). Обсуждались вопросы двустороннего торгового и инвестиционного сотрудничества, ход переговоров в рамках Доха-раунда ВТО и расширение трансатлантической экономической кооперации. Было подтверждено признание сторонами друг друга стратегическими партнерами. Участники встречи с удовлетворением отметили прогресс в ходе первого раунда переговоров по заключению нового двустороннего соглашения об углублении отношений в области торговли и инвестиций (ТЕА) и договорились провести второй раунд уже осенью с.г. Одновременно была высказана заинтересованность в расширении координации многосторонней деятельности в вопросах реформы системы ООН, климатических изменений на планете, включая Северное измерение, управление рыбными ресурсами, включая территории североатлантических морей. По окончании переговоров была подписана совместная Канадско-Европейская декларация, в которой стороны подытожили итоги встречи и констатировали взаимное стремление к развитию дальнейшего сотрудничества. Примечательно, что стороны признали необходимость более тесной работы с Российской Федерацией в вопросах устойчивого развития и защиты окружающей среды в Арктике через существующие институты в этой сфере. www.economy.gov.ru, 28.6.2005г.

— Согласно опросу общественного мнения, проведенному компанией «Леже Маркетинг» по заказу газеты «Журналь де Монреаль», 54% жителей провинции Квебек поддерживают идею о суверенитете и не считают, что интересы Квебека должным образом защищены в рамках Канадской федерации. С янв. 2003г. число сторонников суверенитета увеличилось на 14%, на что, по мнению инициаторов исследования, федеральным властям необходимо обратить серьезное внимание. Вместе с тем за полную независимость провинции выступают только 46% жителей. В опросе участвовали 2008 респондентов по всему Квебеку, вероятность ошибки составляет 2,2%. www.economy.gov.ru, 28.5.2005г.

— Объявлено о том, что 17 мая 2005г. в Париже было подписано долгожданное Канадско-французское соглашение о режиме разработок трансграничных углеводородных месторождений, расположенных в районе Ньюфаундленда, Лабрадора, Новой Шотландии и французских о-вов Сен-Пьер и Микелон. Соглашение оговаривает взаимный обмен информацией о проведении геологоразведочных и эксплуатационных работ на оговоренных трансграничных месторождениях канадского атлантического шельфа,

содержит механизм идентификации таких месторождений, определения долей собственности и прибыли от их освоения. Оно также служит базой для осуществления переговоров по заключению соглашений по отдельным специфическим месторождениям. Отмечается, что в работе над этим соглашением помимо федеральных властей принимали активное участие и представители заинтересованных канадских провинций (Ньюфаундленд и Новая Шотландия). www.economy.gov.ru, 28.5.2005г.

— Министр международной торговли Канады Дж.Питерсон объявил о начале в Брюсселе первого раунда полномасштабных переговоров между Канадой и Европейским Союзом по вопросу заключения двустороннего соглашения об углублении отношений в области торговли и инвестиций (ТЕА). «Эти переговоры помогут вывести трансатлантические коммерческие отношения на новый более высокий уровень» — заявил Дж.Питерсон. «Наша совместная работа по устранению существующих препятствий и ограничений в двусторонних торговых отношениях благоприятно скажется на развитии как наших экономик, так и общества в целом».

На проходившем в марте 2004г. саммите Канада-Евросоюз была признана необходимость заключения такого соглашения и были оговорены его рамочные параметры. Как ожидается, соглашение ТЕА совместно с реализацией положений Доха-раунда ВТО послужит базой для существенного продвижения взаимовыгодной кооперации в области торговли и инвестиций между двумя странами. Отмечается, что оба этих переговорных процесса должны проходить параллельно, а подписание соглашения ТЕА будет возможно только после окончания Доха-раунда, т.к. Канада в рамках многосторонних согласований надеется достичь существенного снижения европейцами своих барьеров. В рамках ТЕА обсуждаются такие вопросы, как нормативное регулирование, услуги (финансовые, телекоммуникационные), правительственные закупки, временный доступ физических лиц, взаимное признание профессиональных квалификаций, меры улучшения торговли, инвестиции, конкуренция, устойчивое развитие, защита прав владельцев интеллектуальной собственности, средний и малый бизнес, научная и технологическая кооперация, разрешение споров и институциональные процедуры. www.economy.gov.ru, 28.5.2005г.

— Политической новостью номер один в Канаде стал переход в лагерь либералов одного из ведущих парламентариев консерваторов Белинды Стронах с получением ею поста министра трудовых ресурсов в правительстве П.Мартина. Особую остроту ее решению придает тот факт, что уже 19 мая в парламенте предстоит голосование по ключевому для правительства либералов вопросу — федеральному бюджету на предстоящий финансовый год. Решение Б.Стронах, которое она объясняет высшими интересами страны и своим разочарованием сложившимся союзом консерваторов с квебекскими сепаратистами, многие связывают с ее личными неудовлетворенными амбициями на лидерство в партии. *The Ottawa Citizen*, 18.5.2005г.

— Канадцы должны понять, что наступивший паралич работы парламента является значительно более серьезным событием, чем любые откровения в ходе заседаний комиссии Гомери (комиссия судьи Гомери занимается расследованием скандала с нецелевыми тратами государственных средств правительством Либеральной партией на популяризацию федерализ-

ма в провинции Квебек – прим. ред.). В стране сложилась беспрецедентная ситуация, когда премьер-министр цепляется за свой офис, подминая фундаментальные принципы демократии, несмотря на выраженное 10 мая большинством всенародно избранных депутатов Палаты общин недоверие.

В некоторых странах подобное тому, что происходит сейчас в Канаде, заставило бы народ выходить на улицы с демонстрациями протеста. Те из канадцев, кто даже заметил наступление в стране конституционного кризиса, полагают, что можно подождать до 19 мая, когда правительство назначило голосование по бюджету. Несколько дней неконституционности, мол, ничего не означают. Означают! Пусть выраженное 10 мая парламентом недоверие правительству и не носило характера официального вотума недоверия, пусть это был, как его называет правительство, «процедурный» вотум недоверия – премьер был морально обязан сам поставить вопрос о доверии своему правительству. Вместо этого правительство объявило 9-дневную отсрочку, нарушая свою конституционную ответственность.

Комбинация партийных интересов, игнорирования Конституции и канадского благодушия ослепили многих в парламенте и СМИ в отношении серьезности происходящего в стране кризиса. Частично в этом виновата и оппозиция, которая должна была официально обратиться к генерал-губернатору уже 11 мая, когда стало очевидно, что правительство не уважает принципы и условия ответственного управления. Если бы С.Харпер и Ж.Дюсепп это сделали, генерал-губернатор должна была бы рекомендовать П.Мартину незамедлительно самому поставить вопрос о вотуме доверия, а если бы он проигнорировал и это – воздействие на общественное мнение наверняка было бы крайне серьезным.

В ближайшие дни все разрешится – или компромиссом, или путем объявления новых парламентских выборов, которые, надеемся очистят в стране воздух. Если выборов не будет, и правительство удержится у власти, ситуация будет и дальше развиваться по наилучшему сценарию. То, что происходящее в стране мало кого из канадцев всерьез заботит, само по себе является признаком эрозии гражданской культуры, которая подрывает здоровую демократию. National Post, 14.5.2005г.

– Как только стало ясно, что правительству либералов угрожают досрочные парламентские выборы, П.Мартин начал щедро раздавать деньги – уже на 20 млрд.долл. Удивительно, что это делает тот самый П.Мартин, который в свою бытность министром финансов как раз прославился наведением порядка в расходовании бюджетных средств и выводом Канады из трясины бюджетного дефицита. Таким образом, нынешний премьер оказался обычным квебекским политиком, который предпринимает стандартные шаги – покупает голоса избирателей. Это давно уже стало основой политики в Канаде.

Канадцы отдают свои деньги в виде налогов федеральному правительству и просят у него создать новые рабочие места, улучшить систему здравоохранения, инфраструктуру – для этого часто привлекаются лоббисты – в итоге правительство часть денег возвращает. Такой подход, пронизанный системой подачек, ходатайств, патронажа, порождающий безответственность, имеет глубокие корни в политической культуре Квебека. Из семи премьер-министров Канады с 1948г., кто провел на этом посту более года, пятеро были квебекскими юристами (Сен-Лоран, Трюдо,

Малруни, Кретъен, Мартин) – уникальный пример профессионального и регионального доминирования в демократической стране. Наши премьеры настолько впитали в себя квебекский стиль, что сделали его обще канадским. Они хорошо усвоили, что квебекский сепаратизм можно использовать в качестве объяснения для чего угодно. Этот сепаратизм всегда с нами, рядом. Только на прошлой неделе П.Мартин заявил, что квебекцы должны быть уверены в своем месте в Канаде – как будто их уже полвека не убеждали, что у них это особое место есть! (Когда их в этом убедят? Конечно, никогда).

Такой метод управления страной, тормозящий прогресс, напоминает нашу же систему здравоохранения – все знают, что она не работает, но никто не может представить, что она может измениться. Что бы вы не делали в Канаде, кино или самолет, вы просите денег у государства, для чего государство сначала должно одобрить ваш проект. Посредственный конечный результат все оправдывают тем, что денег дали мало – а чем же еще! Мы постоянно ждем повышения налогов, и налоги растут. Американцы при этом ждут обратного и тоже не ошибаются.

США доказали миру, что представление о том, что высокие налоги необходимы, ложно и ошибочно, что дерегулирование, отказ от тотального патронажа государства несет в себе плюсов больше, чем минусов. В итоге США получили мощный импульс развития для своей экономики, а заодно, в результате близкого соседства, а не в результате собственных заслуг, эти блага перепали и Канаде. Никто в Канаде уроков из всего этого не извлек – в настоящее время «обновленные» консерваторы все больше напоминают либералов, а мы ждем, что правительство опять повысит налоги и будет раздавать деньги своим друзьям. National Post, 14.5.2005г.

– Согласно опросу общественного мнения, проведенного компанией «Леже Маркетинг» по заказу газеты «Журналь де Монреаль», 54% жителей провинции Квебек поддерживают идею о суверенитете и не считают, что интересы Квебека должным образом защищены в рамках Канадской федерации. С янв. 2003г. число сторонников суверенитета увеличилось на 14%, на что, по мнению инициаторов исследования, федеральным властям необходимо обратить серьезное внимание. Вместе с тем за полную независимость провинции выступают только 46% жителей. В опросе участвовали 2008 респондентов по всему Квебеку, вероятность ошибки составляет 2,2%. The Ottawa Citizen, 14.5.2005г.

– 10 мая в Палате общин Парламента Канады по инициативе оппозиционной Консервативной партии был поставлен вопрос о доверии правительству либералов. Результат голосования: 153 голоса против правительства, 150 – за. На основании итогов голосования оппозиция потребовала ухода правительства в отставку, однако либералы заявили, что, во-первых, голосование не могло быть квалифицировано как официальный вотум недоверия, поскольку проводилось не в так называемый «день оппозиции», во-вторых, в данном случае на рассмотрение парламента не предлагались принципиальные вопросы, как, например, проект бюджета или доклад специальной комиссии, в настоящее время расследующей обстоятельства расходования государственных средств на популяризацию федерализма в провинции Квебек («спонсорский скандал»). Как отметил премьер-министр П.Мартин, на 19 мая назначено голосование по проекту бюджета, это и будет являться решающим днем

для правительства. В случае провала бюджета правительство подаст в отставку, и будут назначены внеочередные парламентские выборы. Если правительство выдержит дебаты по бюджету, следующим принципиальным моментом станет официальное представление доклада комиссии по «спонсорскому скандалу» в дек. Вместе с тем, нельзя исключить досрочного ухода правительства в отставку и до этого срока, например, в случае дальнейшего падения его популярности и вынесения вотума недоверия. *The Ottawa Citizen*, 11.5.2005г.

– Ниже следуют данные Главного таможенного управления КНР по главным статьям импорта Китая из Канады в янв.-фев. 2005г.: химикаты и продукция химической промышленности – 178,993 млн.долл. США; продукция машиностроения, аудио- и видеопродукция – 176,645 млн.долл.; целлюлоза, макулатура, бумага и бумажные изделия – 167,921 млн.долл.; минеральная продукция – 119,185 млн.долл.; неблагородные металлы и соответствующая продукция – 91,688 млн.долл.; пластмассовая и резиновая продукция – 29,951 млн.долл.; автомобили, самолеты и другие транспортные средства – 25,829 млн.долл. По данным статистики, в янв.-фев. 2005г. общий внешнеторговый оборот между КНР и Канадой составил 2 млрд. 542,669 млн.долл. (рост –33,2%), в т.ч. экспорт Китая – 1 млрд. 466,444 млн.долл. (рост – 59,5%), импорт Китая – 1 млрд. 76,225 млн.долл. (рост – 8,8%). Синьхуа, 6.5.2005г.

– В рамках подготовки очередного доклада по вопросам охраны прав интеллектуальной собственности в США начато расследование в отношении Канады, которая, по мнению представителей американской промышленности, превратилась в рай для пиратской и контрафактной продукции. Администрация Буша поставила Канаду в перечень «особо наблюдаемых стран» и заказала экспертам подготовить обзор правоприменительной практики канадских властей в отношении нарушителей прав интеллектуальной собственности. Канада, по мнению американцев, активно используется как страна транзита для поставок пиратской продукции из Китая в США. К таким странам относятся также Украина, Белиз, Латвия, Литва, Тайвань и Таиланд. *The Globe and Mail*, 2.5.2005г.

– 19 апр. правительством Канады представлен Доклад о международной политике, который может рассматриваться как международная доктрина действующего кабинета. Среди приоритетов в докладе – отношения в области безопасности и построения «конкурентного экономического пространства, обеспечивающего свободу движения товаров, услуг, капиталов и физических лиц с США и Мексикой. Важное место в докладе занимают вопросы взаимодействия с ООН, НАТО и «большой восьмеркой» в области борьбы с международным терроризмом, а также расширения участия страны в миротворческих операциях за рубежом, международных усилиях по разоружению. Значительное внимание уделяется реформе международных программ, в т.ч. по линии ООН, в области экологии, управления окружающей средой, рыбными ресурсами, океанологии, а также помощи развитию развивающихся государств.

В экономической части документа сформулированы инициативы по двустороннему сотрудничеству с некоторыми торговыми партнерами Канады: Китай – запуск «стратегической рабочей группы» высокого уровня; Китай и Индия – подготовка новых соглашений о защите инвестиций, об авиационном сообще-

нии; Южная Корея – создание зоны свободной торговли; ЕС – заключение соглашения об углублении торговли и инвестиций; Япония – заключение нового рамочного соглашения о сотрудничестве в сфере высоких технологий. Выступая по случаю публикации доклада, министр международной торговли Дж.Питерсон также отнес Россию к числу приоритетных торговых партнеров Канады.

Новое исследование статистического агентства Канады отмечает, что канадцы могут рассчитывать на высокие цены на нефть еще в течение 6-7 лет, а китайская экономика сохранит высокую динамику роста. На сегодняшний день энергоносители составляют 16% канадского экспорта, увеличившись вдвое по сравнению с 1998г. В последнее десятилетие треть всех инвестиций в стране были сделаны в энергетический сектор. Помимо этого, исследование констатирует, что Канада стала в значительной степени зависима от экспорта в Китай, который за год вырос почти на 40%. *www.economy.gov.ru*, 28.4.2005г.

– По заявлению премьер-министра П.Мартина Канада готова увеличить санкции против продукции из США, если Вашингтон не отменит поправку к антидемпинговому закону, известную как поправка Берда. Канада, действующая в унисон с ЕС, заявила в прошлом месяце о введении с 1 мая 15% добавочного сбора на импорт из США живых свиней, сигарет и некоторых видов рыбной продукции. Введение дополнительного сбора принесет доход Канаде около 14 млн.долл. в год. *Financial Post*, 19.4.2005г.

– Дэвид Эмерсон – министр промышленности – заявил, что Канаде, возможно, придется обеспечить внешние выплаты, чтобы соблюсти взятые обязательства по Киотскому протоколу. Даже при условии налоговых послаблений и иной поддержки тяжелой промышленности, Оттава намерена покупать за рубежом так называемые кредиты на выбросы парниковых газов в течение 5-7 ближайших лет. План правительства по реализации обязательств, который передан на утверждение парламентом, предполагает ежегодное сокращение выбросов на 270 млн.т. *The Globe and Mail*, 13.4.2005г.

– Получила продолжение кризисная ситуация вокруг находящейся у власти Либеральной партии Канады, которой по итогам выборов в июне прошлого г. удалось сформировать лишь правительство парламентского меньшинства. Острота момента связана со снятием в конце прошлой недели запрета на публикацию полученных в ходе расследования «спонсорского скандала» свидетельских показаний бывшего президента квебекской рекламной компании Groupaction Marketing Д. Бролта, в которых он подробно описал схемы присвоения предыдущим либеральным правительством Ж.Кретьена средств государственных программ, направленных на продвижение «общеканадских ценностей» в Квебеке.

Опрос общественного мнения показал, что позиции либералов существенно пошатнулись. Обозреватели полагают, что такое снижение популярности правящей партии может послужить привлекательным моментом для оппозиции по вынесению вотума недоверия правительству, что неминуемо приведет к досрочным парламентским выборам. *The Globe and Mail*, 11.4.2005г.

– Министр международной торговли Джим Питерсон возглавил торговую миссию в Бомбей и Нью-Дели, Индия. Целью миссии является укрепление торговых и инвестиционных связей между деловыми кругами Канады и Индии, особенно, в областях сель-

ском хозяйства, финансовых услуг, инфраструктуре энергетики, информатики и телекоммуникаций, транспорта. Министра сопровождают 65 представителей 51 частной компании, сотрудники федеральных министерств и агентств. Министерство внешней торговли Канады № А/30, 1.4.2005г.

— Джим Петерсон утвердил новые назначения. Президентом и одновременно исполнительным директором Корпорации развития экспорта (КРЭ) назначен Роберт Райт (Robert Wright). По словам министра, «г-н Райт привносит значительный опыт в деятельность КРЭ и станет ценным активом организации. Я уверен, что под его руководством КРЭ продолжит строительство мощного фундамента поддержки канадских экспортеров и инвесторов с использованием передовых финансовых и страховых услуг, в которых они нуждаются, чтобы успешно конкурировать в условиях сегодняшнего международного рынка». Министерство внешней торговли Канады № А/30, 1.4.2005г.

— В повестку дня завтрашней встречи в Техасе с президентами Мексики и США премьер-министр Канады П.Мартин не включит вопросы, касающиеся споров по древесине и вынесенные по этому поводу решения НАФТА, предполагая их обсудить в неформальной обстановке.

Лидеры стран наметили сконцентрировать внимание на следующих проблемах: — обеспечение безопасности границ, включая морские, с целью усовершенствования процедур их пересечения, — избавление от излишних регулятивных барьеров в торговле, — улучшение качества жизни, имея в виду окружающую среду, снабжение продовольствием по всему североамериканскому континенту и контроль за распространением заболеваний.

Обозреватели полагают, что Мартин использует эту встречу для того, чтобы высказать возражения Канады против разработки газовых месторождений в арктической заповедной зоне Аляски, а также опасения, что воды Дьявольского озера в Северной Дакоте зальют Манитобу и загрязнят водную систему провинции. ИА Regnum, 22.3.2005г.

— Роб Портман — влиятельный конгрессмен от Республиканской партии, назначенный Белым Домом Торговым представителем США, известен как приверженец открытых рынков. В связи с его назначением канадские официальные лица надеются на смягчение торговых противоречий между США и Канадой, осложненных длительными спорами по ввозу из Канады древесины, пшеницы и свиней.

Конгрессмен представлял штат Огайо, граничащий с Канадой; его экономика тесно связана с Канадой (например, американо-канадская торговля обеспечивает работой 210 тыс.чел. в штате Огайо), что дает основание канадским политикам считать, что Портман понимает важность торговых отношений с Канадой.

Однако, как отмечают аналитики, возможности нового Торгового представителя ограничены его полномочиями, поскольку Торговый представитель США (USTR) определяет торговую политику в целом, но текущие торговые споры и, в частности, то, что в большей степени вызывает озабоченность Канады, — вопросы демпинга и субсидий — находятся в ведении министерства торговли США. Портман сможет поддерживать хорошие начинания в торговых отношениях с Канадой, но не в состоянии внести изменения в тех областях, где это требуется.

Билл Меркин, проводивший ранее торговые переговоры от лица США, отметил, что решение любого

торгового спора может быть заблокировано организованными лоббистскими группами несмотря на хорошие отношения между Оттавой и Вашингтоном. The Globe and Mail, 18.3.2005г.

— Накануне встречи лидеров стран Североамериканской зоны свободной торговли США, Канады и Мексики специальная группа по ее изучению (в нее вошли бывший заместитель премьер-министра Канады Дж.Мэнли, министр финансов Мексики П.Аспэ и губернатор штата Массачусетс В.Велд) представила свои рекомендации по дальнейшему развитию североамериканского сообщества. Основная идея эволюции НАФТА, по мнению авторов доклада, состоит в создании в рамках НАФТА экономического оазиса, защищенного от внешнего мира границей по всему периметру, в котором 450-миллионному населению трех стран будет обеспечено свободное перемещение к 2010г.

В рекомендациях доклада отмечено, что сотрудничество трех государств НАФТА не должно перерасти в экономический союз по типу ЕС с единой валютой, а отражать их взаимозависимость при соблюдении отличий. Две наиболее важные рекомендации экономического характера касаются установления единого внешнего импортного тарифа и проведения интегрированной энергетической политики в Северной Америке с акцентом на усиление безопасности энергоснабжения (включая виртуальную безопасность). В целом, в документе особое внимание уделяется именно вопросам обеспечения безопасности, что включает введение гармонизированных виз, единую политику в отношении беженцев, совместную инспекцию грузов в портах, общие документы, основанные на биометрических показателях, для перемещения через границу по всей Северной Америке и, наконец, распространение системы контроля над воздушным пространством на морские границы.

Комиссия экспертов по разрешению споров НАФТА рассмотрела решение минторга США о введении компенсационных пошлин на канадскую твердую красную зерную яровую пшеницу в 5,29%. Соответствующее заключение минторга США, основанное на объединении трех самостоятельных программ страхования правительства Канады в одну (что и явилось основной причиной американских обвинений в предоставлении субсидий на этот вид пшеницы), признано Комиссией несовместимым с законодательством США. Одновременно Комиссия оставила в силе решение минторга США в той части, в которой перевозка пшеницы на принадлежащих государству или арендованных у него железнодорожных вагонах рассматривается как субсидия. По мнению же министра транспорта Канады Ж.Лапьерра, использование государственных вагонопровозов для перевозки зерна в США не является искажающим торговлю фактором. Комиссия дала указание минторгу США пересмотреть решение о пошлинах в течение 90 дней. www.economy.gov.ru, 17.3.2005г.

— Официальные лица Канады и Японии приступили к изучению возможности заключения соглашения о свободной торговле. Договоренность об этом была достигнута в янв. с.г. во время визита П.Мартина в Токио; в то же время в совместном заявлении стороны старались избегать конкретного упоминания термина «свободная торговля» с тем, чтобы не оказывать давление на Японию и дать ей возможность выбора. Изучение вопроса, являющегося первым шагом к заключению соглашения, продлится до середины 2006г. Наиболее сложным моментом станет урегули-

рование торговли с/х продукцией, поскольку Япония, по оценке обозревателей, вряд ли откажется от традиционной политики защиты своих фермеров. Однако в последние 2г. она, опасаясь конкуренции с Китаем, стала проводить более открытую политику: начала переговоры о свободной торговле с 10 азиатскими странами и недавно заключила такое соглашение с Мексикой вопреки имевшимся спорам вокруг с/х тематики. Канада станет одной из первых стран Запада, с которой Япония начнет подобные переговоры. Поддерживая идею о соглашении о свободной торговле, деловые круги Канады, тем не менее, полагают, что основным препятствием в канадско-японской торговле являются не тарифы и квоты, а регулятивные барьеры. *The Globe and Mail*, 5.3.2005г.

– Нижняя палата канадского парламента голосами коалиции оппозиционных партий отклонила законопроект, предусматривающий разделение министерства иностранных дел и международной торговли Канады на два отдельных ведомства. Это явилось первым поражением правительства либеральной партии, находящейся в парламенте в меньшинстве. Хотя в соответствии с решениями правительства, принятыми в конце 2003г., оба министерства уже работают в значительной степени автономно друг от друга, отсутствие поддержки парламента, закрепляющей данное разделение, вносит в работу обоих ведомств юридическую неопределенность. *The Ottawa Citizen*, 17.2.2005г.

– Выступая на ежегодной конференции Ассоциации производителей и экспортеров Канады министр международной торговли Канады Дж. Питерсон сообщил что в начале апр. он возглавит торговую миссию в Индию с посещением Нью-Дели и Бомбея. Это будет третьей по счету миссией канадских бизнесменов в страны с развивающимися рынками, определенные в качестве приоритетов в развитии двусторонних торгово-экономических отношений. Ранее состоялись подобные миссии в Китай и Бразилию. Министр отметил: «Подобные новые рынки (Китай, Бразилия и Индия), а также Россия, Корея и «Азиатские тигры» представляют громадные возможности для торговли, и мы хотим помочь канадцам обеспечить доступ на эти рынки наиболее эффективным способом». *Financial Post*, 9.2.2005г.

– Выступая на ежегодной конференции Ассоциации производителей и экспортеров Канады (*Canadian Manufacturers and Exporters*), министр промышленности Дэвид Эмерсон отметил, что для усиления конкурентоспособности страны необходимо предпринять ряд срочных мер: снижение налогов, налаживание торговых потоков через границу Канады с США, увеличение инвестиций в образование и исследования, признание трудовых навыков иммигрантов. Эмерсон проинформировал о том, что авиационные и автомобильные компании не будут больше получать финансирование через федеральную программу поддержки корпоративного бизнеса – Технологическое партнерство Канады (*Technology Partnership Canada*). Программа будет в большей степени обслуживать малый и средний бизнес. На конференции была представлена программа по развитию канадской промышленности на период до 2020г. Для того, чтобы достичь уровня развития США, канадская экономика в предстоящие 15 лет должна расти в среднем на 1% быстрее экономики своего южного соседа. *The Ottawa Citizen*, 8.2.2005г.

– В Оттаве прошли переговоры Канады с представителями южноамериканского торгового блока Мер-

косур Бразилия Аргентина Парагвай Уругвай. Стороны обсуждали вопросы создания Американской зоны свободной торговли объединяющей страны западного полушария. 8.2.2005г.

– Премьер-министр П. Мартин предпринимает шаги для организации 3-сторонней встречи лидеров США, Канады и Мексики в целях обсуждения вопроса о реформировании НАФТА. Предварительные договоренности о такой встрече достигнуты, дата соглашения озабоченность Канады, как подчеркнул П. Мартин, вызывает явное несовершенство процедуры разрешения споров в рамках НАФТА. Канада постоянно выигрывает эти процедуры у США, в частности по американским ограничительным мерам в отношении канадской хвойной древесины, однако решения органа по разрешения споров американцами игнорируются. Весьма критично по поводу эффективности НАФТА как инструмента углубления интеграции высказывался и президент Мексики. *The Ottawa Citizen*, 28.1.2005г.

– Министра международной торговли Дж. Питерсона в его недельной поездке в Пекин и Шанхай сопровождают 376 бизнесменов, представляющих 281 канадскую фирму – это наиболее крупная делегация, когда-либо возглавлявшаяся руководителем этого ведомства. Основная цель миссии – остановить постоянно снижающуюся долю Канады на китайском рынке.

На канадские товары приходится всего 1,2% импорта КНР, тогда как в 1982г. этот показатель составлял 6,5%. Выступая на встрече в Шанхае, Дж. Питерсон заявил о своем решительном несогласии с американскими и канадскими лоббистами, выступающими против импорта дешевых китайских товаров в защиту национальных производителей и переноса производства североамериканскими фирмами в КНР. «Наши компании, как и китайские – подчеркнул министр, – просто должны быть конкурентоспособными не только на национальном, но и на глобальном рынке. Если это не так, то по законам рынка они должны выпадать из бизнеса и уступать свое место более эффективным».

Своей главной задачей в Китае Дж. Питерсон называет заключение сильного соглашения о взаимной защите инвестиций. Канада безуспешно добивалась заключения такого соглашения с КНР в течение последних 10 лет. Теперь же, с началом нового раунда переговоров, когда китайские госкомпании сами заинтересованы в закупке двух крупных канадских компаний – горнометаллургической «Норанда» и нефтяной «Хаски Энерджи», Китай должен быть более чем прежде заинтересован в таком соглашении. Возможное приобретение китайским госкапиталом этих двух фирм вызвало немалые опасения в Канаде с точки зрения угрозы для рабочих мест и канадских технологий, однако Дж. Питерсон заявил, что предложение китайцев будут рассмотрены на справедливой основе. *Росбалт*, 26.1.2005г.

– Мадагаскар стал четвертой африканской страной, которой Канада простила все долги в рамках так называемой *Canadian Debt Initiative*. Министр финансов Р. Гудейл объявил о списании с Мадагаскара его задолженности в размере 21 млн. долл. В конце 2004г. Канада простила долги Сенегалу, Гане и Эфиопии. *Embassy*, 19.1.2005г.

– В своей первой попытке определиться со стратегией отношений с Китаем, предпринятой весной пред.г., премьер П. Мартин направил в Пекин одного

из младших по рангу министров своего кабинета Г.Кнутсона и официально обозначил КНР как «новый рынок». Китайцев, однако, явно не впечатлило, что их экономику поставили на одну доску с Индией и Бразилией. П.Мартин понял намек, и определение «новые рынки» ушло на задний план, сам же премьер срочно занялся поиском новых подходов.

Одно из свидетельств новой политики — выделение из МИД Канады самостоятельного министерства международной торговли, нацеленного на формирование значительно более активной и результативной торговой политики на ключевых рынках, каким является Китай. На этой неделе, например, торговая миссия Канады во главе с министром международной торговли Дж.Питерсоном проходит отдельно от премьерского визита — в отличие от прежней практики организации визитов «сборной Канады», комплексной делегации федеральных и провинциальных политиков вместе с представителями деловых кругов. Как отмечает глава Канадско-Китайского делового совета Х.Баллох, бывший посол Канады в КНР, интерес канадского бизнеса к Китаю велик как никогда.

С начинающимся 20 янв. визитом в Пекин П.Мартин опробует свою новую стратегию. Ставки высоки: в случае неудачи Канада и далее будет терять свои позиции на китайском рынке, уступая их Японии, Австралии, США и Великобритании.

Пока Канада концентрировала свои усилия на рынке США, Китай незаметно превратился во второго по значению торгового партнера Канады, при этом основная доля двустороннего товарооборота приходится на закупки дешевых китайских товаров. При этом Канада, помимо сырья, ничего существенного на китайский рынок не предложила. Как отмечают в этой связи аналитики Asia Pacific Foundation, Канада не производит тяжелого комплектного оборудования, производственных линий и прочих капиталоемких товаров, которые и превращают Китай во «всемирную мастерскую». В течение многих лет, продолжают они, Канада «почивала на лаврах» политического признания коммунистического режима в КНР и поставок туда зерна в голодные годы, теперь же эти сентиментальные воспоминания для прагматично настроенных китайцев мало что значат. У Канады более нет «особых» отношений с КНР, и за внимание со стороны китайского правительства канадцам отныне надо бороться наравне с другими странами.

Китайцы при этом активно используют экономические рычаги для оказания на Канаду политического давления в вопросах, где затрагиваются интересы КНР. Так, например, за то, что П.Мартин принял в Оттаве Далай-ламу и отказ выдать КНР китайского бизнесмена, подозреваемого пекинскими властями в контрабанде, Китай задерживает подписание ряда ключевых двусторонних соглашений, в которых крайне заинтересован канадский бизнес. 19.1.2005г.

— С начинающимся 20 янв. визитом в Пекин П.Мартин опробует свою новую стратегию в отношении КНР. Ставки высоки: в случае неудачи Канада и далее будет терять свои позиции на китайском рынке, уступая их Японии, Австралии, США и Великобритании. Одно из свидетельств принципиально новых подходов кабинета во внешнеэкономической сфере — выделение из МИД Канады самостоятельного министерства международной торговли, нацеленного на формирование значительно более активной и результативной торговой политики на ключевых рынках, одним из которых является Китай. Торговая миссия Канады во главе с министром международ-

ной торговли Дж.Питерсоном проходит отдельно от премьерского визита — в отличие от прежней практики организации визитов «сборной Канады», комплексной делегации федеральных и провинциальных политиков вместе с представителями деловых кругов. Дж.Питерсона сопровождают 360 канадских бизнесменов.

Как отмечает глава канадско-китайского делового совета Х.Баллох, бывший посол Канады в КНР, интерес канадского бизнеса к Китаю велик как никогда. Смелым и своевременным шагом со стороны Канады было бы предложить китайцам заключить двустороннее соглашение о свободной торговле, упредив в этом вопросе США и ЕС. Предстоящий визит премьера П.Мартина в Пекин предоставляет прекрасную возможность прозондировать эту инициативу. Канада для КНР будет привлекательным партнером — как в плане доступа на рынок Северной Америки, так и в плане противостояния протекционизму США. В отличие от США, которые испытывают все более острую конкуренцию со стороны китайской продукции обрабатывающих отраслей, уникальное канадское сочетание производства сырья и высоких технологий будет скорее дополнять экономику КНР, нежели конкурировать с ней. Росбалт, 19.1.2005г.

— Многосторонние торговые переговоры в рамках ВТО пробуксовывают. Причины: правило консенсуса при принятии решений, сохранение политически чувствительных торговых барьеров развитыми странами и длительность переговорных раундов. В ответ США заключили целую серию двусторонних соглашений о свободной торговле: с Чили, Сингапуром, Австралией, другими странами. В прошлом месяце министр международной торговли Дж.Питерсон заявил, что по этому же пути пойдет и Канада. «У нас совершенно нет времени. Раз мир меняется так быстро, мы должны создавать возможности для канадского бизнеса повсюду, где это достижимо», — подчеркнул министр. Канада уже ведет переговоры по такому соглашению с Южной Кореей и рассматривает аналогичные варианты развития торговых отношений с рядом других стран. «Все это происходит от того, что ВТО не работает», — заключает один из канадских экспертов по торговой политике. «Не удивлюсь, если Канада и др. страны в ближайшее время предложат Китаю начать двусторонние переговоры по заключению соглашений о свободной торговле», — полагает он. Примечательно — именно сейчас опубликован подготовленный по заказу ВТО 83-страничный доклад, один из основных выводов которого заключается в том, что возрастающее число двусторонних и региональных соглашений о свободной торговле является угрозой глобальному торговому порядку. Росбалт, 19.1.2005г.

— В преддверии намеченного на конец янв. визита премьера П.Мартина в Пекин близится к завершению переговоры между Канадой и Китаем по подготовке соглашения о взаимной защите и поощрении капиталовложений. Подписание такого соглашения выведет торгово-экономические отношения между обеими странами на качественно новый уровень. Китай относится к числу приоритетных партнеров Канады не случайно, объем двусторонней торговли в 2003г. достиг 22,3 млрд.долл., превысив на 16% уровень пред.г.; Китай по этому показателю находится на 2 месте после США. Китайские компании уже ведут переговоры по целому ряду инвестиционных проектов в Канаде, в частности, о покупке крупнейшей национальной горно-металлургической компании «Но-

ранда», о приобретении доли в 49% в нефтепроводе от месторождений нефтяных песков в пров. Альберта до тихоокеанского побережья, др. проектам. Значительный интерес к китайскому рынку имеют и канадские компании. Особое внимание правительства П.Мартина к Китаю — часть стратегии, направленной на смягчение чрезмерной торговой зависимости от США и всемерное развитие экономических отношений с перспективными партнерами. В Канаде полагают, что серия недавно подписанных США с рядом государств соглашений о свободной торговле в определенной степени «размывает» преимущества свободного доступа на американский рынок, которыми теперь, помимо канадских, пользуются компании все большего числа стран. «Большое торговое турне» П.Мартина начнется 15 янв. Канадский премьер, традиционно сопровождаемый большой делегацией деловых кругов, помимо Китая, посетит также Японию и Индию. Вместе с тем, в первую очередь П.Мартин остановится в странах, пострадавших от цунами — Таиланде и Шри Ланке. *The Globe and Mail*, 19.1.2005г.

— Согласно опросам общественного мнения, 90% населения провинции Ньюфаундленд и Лабрадор поддерживают решительную позицию своего премьера Д.Уильямса на переговорах с федеральным центром, хотя не все одобряют использование канадского флага в качестве переговорной карты. По прогнозам, с 2012г. начнется резкое сокращение добычи углеводородного сырья на шельфе провинции, и тогда шансов улучшить социально-экономическую ситуацию уже не будет, убеждены как местные жители, так и провинциальные политики. Получение провинцией роялти от нефтегазодобычи в полном объеме до этого времени — единственное средство, способное решить острейшие социальные проблемы Ньюфаундленда, население которого постоянно сокращается после краха местной рыбохозяйственной отрасли в результате истощения рыбных ресурсов. *The Globe and Mail*, 17.1.2005г.

— Как и все другие страны, Канада активно разрабатывает стратегическую концепцию взаимоотношений с Китаем, становящимся экономической сверхдержавой. В скором будущем КНР вообще станет крупнейшей экономикой мира — по объемам ввоза иностранного капитала Китай в прошлом г. уже обошел США и вот-вот обойдет Японию как страну номер два в мире по объемам внешней торговли. Китай закрепляет свои позиции в качестве новой «всемирной мастерской», притягивая со всей планеты сырье, компоненты и капитал. В этой связи смелым и своевременным шагом со стороны Канады было бы предложить китайцам заключить двустороннее соглашение о свободной торговле, упредив в этом вопросе США и ЕС.

Предстоящий визит премьера П.Мартина в Пекин предоставляет прекрасную возможность прозондировать эту инициативу. Канада для КНР будет привлекательным партнером — как в плане доступа на рынок Северной Америки, так и в плане противостояния протекционизму США. В отличие от США, которые испытывают все более острую конкуренцию со стороны китайской продукции обрабатывающих отраслей, уникальное канадское сочетание производства сырья и высоких технологий будет скорее дополнять экономику КНР, нежели конкурировать с ней. Хотя сильная многосторонняя торговая система должна оставаться наиболее предпочтительным вариантом для Канады, а США — основным и приоритетным торговым партнером, отсутствие заметного прогресса в ре-

шении национальных торговых проблем на этих направлениях должно подтолкнуть канадских политиков к творческим, стратегическим шагам, в особенности в отношении новых бурно развивающихся рынков.

Двусторонние договоренности с Китаем могли бы затрагивать вопросы инвестиций, тему, которая не обсуждается на многосторонних переговорах. Преференциальный доступ в Китай с населением в 1,3 млрд. чел. дал бы Канаде уникальные конкурентные преимущества, особенно учитывая, что в это время США прежде всего озабочены защитой своего рынка от китайских товаров, а не проникновением собственных товаров на китайский. Если канадско-чилийское соглашение о свободной торговле, заключенное в 1997г., предоставило канадским фирмам значительные торговые и инвестиционные преимущества, то можно только представить себе, сколь значительным будет эффект от такого соглашения с КНР. Канаде давно пора применять комплексный торгово-политический подход: глобальный (где таковой позволяет добиваться необходимых результатов), региональный (где это возможно) и двусторонний (где это возможно). Стратегия же должна состоять в использовании либерализации торговли и инвестиций для позиционирования Канады как наиболее конкурентоспособного сегмента интегрированного североамериканского рынка, связывающего этот континент с Азией, Европой и остальным миром. *The Globe and Mail*, 17.1.2005г.

— В преддверии намеченного на конец янв. визита премьера П.Мартина в Пекин близятся к завершению переговоры между Канадой и Китаем по подготовке соглашения о взаимной защите и поощрении капиталовложений. Подписание такого соглашения выведет торгово-экономические отношения между обеими странами на качественно новый уровень. Китай относится к числу приоритетных партнеров Канады не случайно, объем двусторонней торговли в 2003г. достиг 22,3 млрд.долл., превысив на 16% уровень предыдущего года. Китай, таким образом, по этому показателю находится на втором месте после США. Китайские компании уже ведут переговоры по целому ряду инвестиционных проектов в Канаде, в частности, о покупке крупнейшей национальной горно-металлургической компании «Норанда», о приобретении доли в 49% в нефтепроводе от месторождений нефтяных песков в провинции Альберта до тихоокеанского побережья, другим проектам. Значительный интерес к китайскому рынку имеют и канадские компании. Особое внимание правительства П.Мартина к Китаю — часть стратегии, направленной на смягчение чрезмерной торговой зависимости от США и всемерное развитие экономических отношений с перспективными партнерами. Кроме того, в Канаде полагают, что серия недавно подписанных США с рядом государств соглашений о свободной торговле в определенной степени «размывает» преимущества свободного доступа на американский рынок, которыми теперь, помимо канадских, пользуются компании все большего числа стран. «Большое торговое турне» П.Мартина начнется 15 янв. Канадский премьер, традиционно сопровождаемый большой делегацией деловых кругов, помимо Китая, посетит также Японию и Индию. Вместе с тем, в первую очередь П.Мартин остановится в странах, пострадавших от цунами — Таиланде и Шри Ланке. *The Globe and Mail*, 17.1.2005г.

— Отношения провинции Ньюфаундленд и Лабрадор с федеральным центром характеризуются глубоко-

ким кризисом. Состоявшиеся 23 дек. переговоры премьера провинции Д.Уильямса с министром финансов Канады Р.Гудэйлом, на которых провинция настаивала на 100% сохранении роялти от добычи нефти и газа в своем распоряжении, завершились безрезультатно. В знак протеста Д. Уильямс распорядился убрать с официальных учреждений флаги Канады, оставив только провинциальные, однако это вызвало резко негативную реакцию не только в Оттаве, но и в самой провинции. Предварительные договоренности П.Мартина с Д.Уильямсом состояли в том, что, помимо средства федерального «уравнительного» пакета, Ньюфаундленд, как самая неблагополучная в социально-экономическом отношении провинция, будет также получать всю сумму роялти с нефтегазовых месторождений. Итоговое же предложение федерального правительства ограничило получение роялти сроком в 8 лет, после этого будет проведен пересмотр этого механизма. Объем же роялти будет составлять не 100%, а сумму, необходимую для поднятия суммы доходов от налогообложения на душу населения до уровня Онтарио.

В то время как большинство жителей острова Ньюфаундленд поддержали своего премьера в стремлении любыми средствами решить проблемы провинции, население ее материковой части, полуострова Лабрадор, больше тяготеющее к провинции Квебек, ответило демонстрациями протеста, проведенными под флагами Канады. В настоящее время ситуация остается острой: в аппарате премьера Канады П.Мартина заявляют, что пока Д.Уильямс не вернет на место федеральные флаги, переговоры о распределении роялти не будут продолжены, а провинциальный премьер требует от П.Мартина письменного заверения в том, что особая социально-экономическая ситуация Ньюфаундленда будет учтена федеральным правительством. *The Globe and Mail*, 5.1.2005г.

— Что происходит с Всеамериканской зоной свободной торговли (ФТАА)? Лучше всего на этот вопрос отвечает известная шутка, в которой продавец зоомагазина, пытаясь продать покупателю неподвижно лежащего попугая, настаивает на том, что «птица просто отдыхает». Правительство Канады как раз напоминает того продавца, а попугай — это то, что стало ФТАА.

Переговоров по ФТАА не велось уже больше года. Есть немало причин, почему идея, столь привлекательная прежде, теперь существенно поблекла. Самая главная состоит в том, что Латинская Америка не верит более наступлению «скорого процветания», которого можно достигнуть либерально-экономическими методами. Во все большем количестве стран в результате выборов неоллибералов сменяют левоцентристские правительства, пересматривающие политику своих предшественников. Это произошло в Бразилии, Аргентине, Венесуэле, Боливии, Уругвае. Последние неоллиберальной политики США — возрождение мощного латиноамериканского национализма. Латинской Америке очевидно, что США не только не сократили субсидии своим сельхозпроизводителям, но, напротив, их увеличили, требуя при этом от партнеров по ФТАА ликвидировать все собственные торговые барьеры. Опыт Мексики в НАФТА никого особенно не воодушевил — с 1994г. по настоящее время уровень реальной заработной платы в стране снизился на 20%.

Нельзя сказать, что и в самих США идея ФТАА пользуется большим успехом: есть значительные опасения, что реализация этой инициативы приведет к

массовому переводу рабочих мест из США в страны с низким уровнем оплаты труда.

Есть и геополитическая причина — каждый раз, когда США заняты ведением войны за свои интересы вдалеке от американского континента, они утрачивают контроль за ситуацией «на заднем дворе». Тем временем в Латинской Америке идут своим путем: энергично строится Меркосур, который, в свою очередь, уже ведет торговые переговоры с Индией и ЮАР, Куба и Венесуэла объявили о так называемой «Боливарской Альтернативе» в качестве вызова ФТАА. Правительство Канады при этом, как тот продавец, говорит, что «попугай отдыхает». Только его никто не хочет покупать. *The Globe and Mail*, 5.1.2005г.

— Министерство международной торговли Канады начало консультации с представителями бизнеса о возможном введении ответных санкций против США из-за отказа конгресса отменить поправку Берда к закону о торговле (Byrd Amendment), которая позволяет американским компаниям получать взысканные с иностранных экспортеров антидемпинговые и компенсационные пошлины, что входит в противоречие с действующими нормами ВТО. Апелляционный совет ВТО дал разрешение на применение ответных мер Канаде и еще семи членам ВТО, включая ЕС. Общая сумма санкций оценена в 150 млн.долл., из которых 10 млн.долл. являются долей Канады. Реальные претензии канадских производителей намного выше и главным образом касаются уплаченных антидемпинговых и компенсационных пошлин при ввозе в США древесины мягких пород, объем которых на конец года составил 3,5 млрд.долл. Предлагаемые санкции могут затронуть экспорт американских товаров общей стоимостью 5 млрд.долл. *Росбалт*, 29.12.2004г.

— Правительство Канады распространило пресс-релиз о принятии добровольных рамок сотрудничества с ЕС в области технических регламентов. Новые рамки призваны упростить взаимодействие регулирующих органов на ранних стадиях разработки документов с целью устранения возможных техбарьеров в торговле. Джим Питерсон, глава канадского министерства международной торговли, отметил, что документ станет ключевым элементом проекта двустороннего соглашения о расширении торговли и инвестиций. *Росбалт*, 22.12.2004г.

— Исследования Торонтского университета показали, что с момента подписания в 1994г. соглашения НАФТА количество транснациональных компаний США, осуществляющих инвестиции в Канаду, значительно сократилось. Половина инвестиций США идут в Европу и только 10% — в Канаду. 40 лет назад ситуация была полностью противоположной. В своих комментариях авторы исследования указали, что «американским транснациональным корпорациям больше нет необходимости расширять деятельность в Канаде, чтобы получить доступ на ее рынок». До подписания соглашения о свободной торговле это было необходимо, чтобы избежать уплаты таможенных тарифов. Для привлечения в Канаду американских инвестиций необходимо увеличить производительность труда и улучшить инвестиционный климат. *Росбалт*, 15.12.2004г.

— Президент США Джордж Буш находится с первым официальным визитом в Канаду, в ходе которого он попытается наладить отношения между двумя странами, испортившиеся из-за войны в Ираке и споров о правилах ведения внешней торговли. У здания канадского парламента в Оттаве произошли столкновения демонстрантов, выступающих против полити-

ки США, и полиции. Опросы общественного мнения указывают на то, что большинство канадцев хотели, чтобы Джордж Буш проиграл президентские выборы.

Проведя переговоры, президент США и премьер-министр Канады Пол Мартин признали, что между ними есть серьезные разногласия — однако пообещали сотрудничать в борьбе с терроризмом. Буш высоко отозвался о введенных Канадой мерах по обеспечению безопасности на границе между двумя странами. «Я принял некоторые решения, с которыми кто-то в Канаде не согласился. Я же такой парень, который делает то, что считает правильным», — сказал Буш. Оба лидера постарались оставить свои противоречия в прошлом, подчеркнув дружеский характер отношений между двумя странами, разделенными самой длинной в мире неохраняемой границей. Буш также вскользь коснулся переговоров о дальнейшем сотрудничестве в деле развертывания американской системы ПРО, однако в подробности не вдавался. Общественное мнение выступает против того, чтобы Канада участвовала в этом оборонном проекте США, однако Оттава играет важную роль в *North*, североамериканском оборонном союзе. Сложности наблюдаются и в торговых отношениях Канады и США, при этом ежедневный торговый оборот между двумя странами оценивается в 1 млрд.долл. Буш и Мартин признали, что не смогли разрешить спор относительно американского запрета на импорт канадской говядины, введенный в результате вспышек коровьего бешенства в отдельных районах страны. «Надеюсь, что мы сможем как можно скорее разрешить эту проблему. Слишком много бюрократии», — заявил Джордж Буш.

Считается, что Белый дом хочет, чтобы Канада оказала помощь в проведении выборов в Ираке, а также в деле подготовки иракских военных. Корреспонденты отмечают, что этим США хотят показать миру, что уровень помощи Ираку отдельно взятой страной зависит от ее собственного решения. *Росбалт*, 1.12.2004г.

— Руководитель финведомства Канады Ральф Гудейл на встрече министров финансов G8 в Вашингтоне обещал усилить воздействие на американскую администрацию и убедить ее закончить длительные торговые споры в отношении канадской говядины, пшеницы и древесины, которые негативно сказываются на торговых отношениях с США. Канадское правительство до сих пор ожидает полного открытия границ для поставок говядины из Канады, хотя им были предприняты все меры, гарантирующие нераспространение заболевания «коровьим бешенством». Гудейл также поднял вопрос о позиции США в отношении Канадского пшеничного комитета и подчеркнул, что ВТО признало его деятельность не противоречащей правилам международной торговли. *5.10.2004г.*

— Поскольку в Канаде всерьез начинается предвыборная кампания, премьер-министр Поль Мартин вылил ушат воды, заявив, что в период его пребывания на посту не будут введены большие налоговые льготы, потому что государство не может позволить себе налоговую конкуренцию с США.

В ролике, который начали показывать в воскресенье, Мартин сказал, что он хочет править Канадой «процветающей, но в тоже время великодушной».

«Нельзя иметь Канаду с налоговыми ставками США. Иначе мы рискуем социальными программами, организациями и ценностями, которые делают нас нами», — сообщил Мартин.

Его последние слова противоречат его действиям в период предвыборной кампании 2000г., когда, будучи министром финансов, он пообещал ввести налоговые льготы на \$100 млрд.долл.

«Теперь время другое. И обстоятельства другие», — сообщил он на выходных.

Мартин, который взял бразды правления в свои руки после Жана Кретьена в дек., решил распустить парламент и провести выборы, хотя еще не прошло четырех лет при пятилетнем мандате Либеральной партии, чтобы получить законную платформу для своей программы. Выборы назначены на 28 июня. *Offshore.SU*, 26.5.2004г.

— Власти США прогнозируют, что в течение ближайших 5 лет Китай опередит Канаду и замет место крупнейшего торгового партнера этой страны, что должно всерьез насторожить канадское правительство и представителей индустрии. Китайский экспорт в США вырос на 111% за последние 5 лет, достигнув 82 млрд.долл. в 2003г. Это позволило азиатскому гиганту уже обогнать Мексику — второго по величине торгового партнера американцев, и вплотную приблизиться к Канаде, чей экспорт в США равняется 100 млрд.долл.

«С учетом сохраняющейся тенденции роста китайского экспорта, эта страна уже в ближайшие 5 лет станет экспортером №1 в США», — говорится в анализе американской службы таможи и охраны границы. «Это не предмет нашей озабоченности», — заявил министр промышленности Канады Дэвид Эмерсон. «Я не уверен, что факт становления Китая в качестве главного торгового партнера США является такой важной для нас проблемой. В этих условиях Канада должна фокусировать свое внимание именно на Китае, поэтому мы и выстраиваем прочные канадско-китайские отношения. То же самое в отношении Индии и др. нарождающихся азиатских экономических гигантов, как впрочем и др. стран», — подчеркнул министр.

«Мы глубоко завязаны на Соединенные Штаты, всегда будем, должны всегда. Но нам необходимо начать и освоение др. рынков», — отметил Эмерсон. «Китай и, вероятно, Индия — это две наиболее перспективные экономики в этом регионе. Канада находится в хорошем положении, чтобы нарастить свои экономические связи с этими странами, поскольку мы многонациональное общество, с тысячами предпринимателей — выходцами из Китая и Индии».

Однако канадские деловые круги должны действовать более решительно, чтобы предотвратить тенденцию, когда экспортеры фокусируются на северо-американском рынке исключительно на США, добавил он. Эмерсон отверг доводы, что Канада может потерять больше рабочих мест в этих условиях, чем приобретет от развития торгово-экономических отношений с развивающимися экономиками. «Это не является угрозой для нас, это всего лишь вероятность. Мы будем искать пути к взаимовыгодному партнерству с компаниями в Китае, что в конечном итоге приведет к образованию новых рабочих мест в Канаде». Для примера, подчеркнул министр, канадские компании всегда считались лидерами в инновационных идеях и продукции, однако они не были столь же хороши во внедрении их в производство. «Мы можем многому научиться у китайцев относительно производства продукции».

Джейсон Меерс, главный экономист Альянса канадских производителей и экспортеров, также отмечает, что канадским компаниям необходимо расширить свое присутствие в Китае. «Главная причина, по-

чему Китай стал столь влиятельным экспортером на американском рынке, заключается в том, что 60% импорта их Китая в действительности является продукцией американских компаний, расположенных в этой стране». Меерс также заметил, что с ростом на 1% доли китайской продукции на рынке США за последние 5 лет, Канада теряла тот же 1% рынка. «Это прямая кокуренция», — заявил он.

Канадским экспортерам со стороны американских потребителей было сообщено, что их продукция будет покупаться и в дальнейшем, если ее производство будет налажено в Китае. «Многие канадские компании сейчас ждут непростой выбор. Либо переносить свое производство в Китай или др. азиатские страны, либо потерять своего потребителя», — считает Меерс. Выгода от этого состоит еще и в том, что компании закрепят за собой место на невероятно большом и богатом китайском рынке. Меерс отметит, что себестоимость производства продукции в Китае быстро растет, в т.ч. из-за нехватки расходных материалов. Поэтому отчетливо вырисовываются пределы размещения иностранных производств в этой стране. *The Globe and Mail*, 1.5.2004г.

— В фев. т.г. положительное сальдо канадской внешней торговли увеличилось на 600 млн. кан. долл. и достигло 5,7 млрд.долл. При этом, по сравнению с предыдущим месяцем, канадский экспорт вырос на 7% и составил 34,1 млрд.долл., импорт (в основном, за счет группы машин и оборудования) — на 6,1%, до 28,4 млрд., что является высшим показателем за последние 10 лет.

Во внешней торговле Канады все более значительную роль играет Китай. С 1999г. канадский экспорт в эту страну увеличился на 75%, импорт — на 50%. В торговле с Китаем Канада имеет отрицательное сальдо в 14 млрд. кан. долл. В торговых отношениях с США, куда направляется 80% канадского экспорта, сальдо составляет 8 млрд. кан. долл. в пользу Канады. *Financial Post*, 15.4.2004г.

— Среди канадской оппозиции все чаще раздаются голоса, направленные против выделения значительной финансовой помощи Китаю. По результатам 2001/02 фин.г. по размерам оказываемой Канадой финансовой помощи Китай находится на 4 месте, получив 65,4 млн. кан. долл. Оппозиционеры возмущены, что стране, которая самостоятельно запустила человека в космос и тратит миллиарды долларов на модернизацию и укрепление своей военной мощи, выделяются такие суммы, полученные из карманов канадских налогоплательщиков. В то же время Гаити получила только 20 млн.долл., а Ангола — лишь 7 млн.

По размерам оказываемой Канадой помощи на первых местах находятся Индия, Бангладеш, Камерун (по 96,2 млрд. кан. долл.), Китай, Вьетнам, Пакистан, Эфиопия, Афганистан. *National Post*, 6.4.2004г.

— На состоявшемся съезде новой Консервативной партии Канады, созданной на основе Прогрессивной Консервативной партии и партии Канадского альянса, ее лидером был выбран Стивен Харпер. Программа, с которой партия вступит в борьбу за лидерство в парламенте в июне-мае т.г., предусматривает снижение персональных и корпоративных налогов, сбалансированное бюджетное законодательство, систему выравнивания платежей провинциям, принятие закона о правах налогоплательщиков. Партия предлагает проводить голосование в парламенте перед каждой отправкой канадских войск за границу. 21.3.2004г.

— Премьер-министр Канады Поль Мартин и президент Еврокомиссии Романо Проди одобрили про-

ект нового Соглашения об углублении отношений в области торговли и инвестиций между Канадой и Евросоюзом (*The Canada-EU Trade and Investment Enhancement Agreement — TIEA*) Канада считает это соглашение важным для канадского бизнеса с учетом предстоящего расширения членства ЕС до 25 государств. ЕС является вторым после США торговым партнером Канады. Объем двусторонней торговли товарами и услугами между Канадой и ЕС в 2002г. составил 77,8 млрд.кан.долл., а с учетом инвестиций — 95,9 млрд. кан. долл. 15.3.2004г.

— Сальдо торгового баланса в янв. т.г. снизилось до 5,2 млрд. кан. долл. с 5,4 млрд. кан. долл. в дек. 2003г. Импорт в янв. сократился по сравнению с пред. месяцем на 5% до 26,6 млрд. кан. долл.; экспорт — на 4,7% до 31,8 млрд. кан. долл. Экспорт в США уменьшился на 4% до 26 млрд. кан. долл.; импорт — на 4,2% до 18,7 млрд. кан. долл. Торговый дефицит Канады с другими странами остался неизменным на уровне 2,1 млрд. кан. долл. *The Calgary Herald*, 13.3.2004г.

— Во время посещения генсеком ООН Кофи Аннано Оттавы премьер-министр страны объявил, что Канада предоставит дополнительно 25 млн. кан. долл. для реализации специальных проектов ООН для развивающихся стран. Эта сумма будет направлена на борьбу с полиомиелитом — 13 млн.долл. и СПИДом — 5 млн.долл., а также на поддержку Университета Мира ООН — 4 млн.долл., развитие местных общин в бедных странах — 2 млн.долл., на Программу Тысячелетия ООН по борьбе с бедностью — 1 млн.долл. Кофе Аннан и Поль Мартин провели переговоры об участии Канады в урегулировании конфликта на Гаити и восстановительных работах в Ираке. *The Globe and Mail*, 10.3.2004г.

— Выступая в ООН, премьер-министр Канады Поль Мартин подчеркнул, что его страна будет играть ведущую роль в становлении мелкого бизнеса в развивающихся странах. Он объявил о создании инвестиционного центра в Бангладеш, который поможет небольшим компаниям наладить взаимоотношения с крупными местными фирмами и с транснациональными корпорациями. Мартин призвал к тому, чтобы ТНК, ведущие свой бизнес в развивающихся странах, в первую очередь, приобретали товары у местных производителей. *The Ottawa Citizen*, 2.3.2004г.

— Оппозиционные партии Канады на слушаниях в палате общин парламента страны устроили обструкцию политике, проводимой правящей Либеральной партией по вопросу о «спонсорском скандале». Неделю назад генпрокурор страны Ш.Фрейзер (Sheila Fraser) придала гласности факты, согласно которым в рамках так называемой «программы спонсорской помощи» 100 млн. кан. долл. бюджетных средств были перечислены на счета рекламных компаний, занимающих пролиберальную позицию в Квебеке, в качестве комиссионных или вознаграждений за не оказанные услуги. Эти транзакции были осуществлены через 5 государственных (Crown) корпораций (VIA Rail, Canada Post, Business Development Bank of Canada, Montreal Old Port и Royal Canadian Mounted Police) по подставным счетам или вообще без оных, и руководство которых, в основном, выходцы из Квебека.

Консервативная партия Канады, в соответствии с последним опросом стоящая на втором месте после правящей, прилагает усилия по получению максимальных политических дивидендов от этого скандала. Ее представители поставили на голосование запрос о признании политики либеральной партии как способствующей развитию и распространению коррупции в государственных органах власти.

После отклонения этого запроса большинством голосов, Г.Хилл (Grant Hill), временный лидер партии Консерваторов, заявил, что их партия готова выдвинуть новое правительство страны, которое будет отличаться профессионализмом и некоррупционностью. Как ожидается, подобные дебаты по рассмотрению вопроса о коррупции будут проведены в сенате Канады. National Post, 18.2.2004г.

– Рейтинг 10 промышленно-развитых стран, проведенный консультационной и аудиторской фирмой КРМГ, показал, что Канада все еще является самой привлекательной страной в мире для развития бизнеса, и это несмотря на то, что уровень канадского доллара возрос по сравнению с американской валютой за последний год на 20%.

Рейтинг был составлен по результатам рассмотрения таких показателей, как: стоимость рабочей силы, налогообложение, цены на недвижимость и стоимость коммунальных платежей. На 2 месте стоит Австралия, на 3 – Великобритания. США занимает 7 место, а замыкают рейтинг Япония и Германия.

Анализ показывает, что хотя низкий курс американской валюты и играет большую роль в привлечение бизнеса, но и другие факторы, такие как: уровень налогов и стоимость коммунальных услуг также оказывают существенное влияние. Financial Post, 18.2.2004г.

– Премьер-министр канадской провинции Альберта Р.Клейн (Ralph Klein) заявил о намерении открыть торговое представительство провинции в Вашингтоне, целью деятельности которого будет лоббирование экономических интересов Альберты на американском рынке.

По его заявлению, такой шаг продиктован необходимостью более оперативного и эффективного сотрудничества с американскими властями в вопросах торговли зерном и говядиной, основными провинциальными товарами, по которым идут межгосударственные споры.

Альберта уже имеет подобные представительства в Мексике, Германии, Китае, Гонконге, Японии и Южной Корее. По его словам, проводятся консультации с федеральными властями Канады по вопросу достижения решения об открытии такого провинциального органа. Скорее всего, оно организационно будет создано при Посольстве Канады в Вашингтоне, что должно отвечать взаимным интересам как федеральных, так и провинциальных властей. The Globe and Mail, 18.2.2004г.

– Вчера министр международной торговли Канады Д.Питерсон в своем интервью заявил, что он намерен в течение ближайших трех месяцев посетить Бразилию с деловым визитом. Как отмечают обозреватели, это будет первый визит канадского чиновника столь высокого ранга в Бразилию за много лет, что, возможно отражает изменение канадской внешнеэкономической политики нового правительства.

Как заявил министр, надо забыть о прежних разногласиях между двумя странами, вызванными спором о господдержке конкурирующих авиакомпаний: канадской Bombardier и бразильской Embraer, и объединить свои усилия с целью противостояния позиции США по вопросу о субсидировании их с/х сектора.

Американская позиция является камнем преткновения на переговорах по заключению Свободной зоны торговли для американцев (ФТАА), что не отвечает канадским интересам по развитию международного экономического регионального сотрудничества.

Привлечение на свою сторону Бразилии позволит канадцам укрепить свои позиции в международных

форумах, в т.ч., в ВТО. Д.Питерсон, также отметил, что Канада будет содействовать диверсификации своих внешнеэкономических связей, как с Бразилией, так и с Индией, Китаем, Россией и Южной Африкой. Financial Post, 14.2.2004г.

– Выступая в Вашингтоне перед американскими конгрессменами и научными кругами в ходе своего четырехдневного турне, лидер Новой демократической партии Канады Д.Лейтон (Jack Layton) заявил, что канадцы устали от постоянной борьбы с американскими властями в вопросах урегулирования торговых споров, что настала пора правительству Канады ужесточить свою позицию и от убеждений перейти к действиям.

В противовес американским претензиям в отношении канадского экспорта пиломатериалов он предложил, с учетом зависимости США от экспорта канадских энергоносителей, ввести налог на энергетический экспорт, а соответствующие поступления использовать на компенсацию потерь канадского лесного сектора.

Первопричина всех разногласий в канадско-американских отношениях лежит в нерешительной позиции, занимаемой канадскими властями, а для их урегулирования надо не обращаться в международные организации, а заставить себя уважать реальными действиями.

По мнению обозревателей, решительные заявления Лейтона, нацеленные на усиление конфронтации с США, преследуют цель переориентировать на свою сторону канадских избирателей, недовольных проамериканской политикой, проводимой правящей Либеральной партией. The Globe and Mail, 12.2.2004г.

– На проходящей в Оттаве конференции, посвященной торговым отношениям между США и Канадой, президент ТПП Н.Х.Антони (Nancy Hughes Antony) призвала правительство страны начать переговоры с властями США по вопросам образования нового органа, призванного разрешать конфликтные ситуации, возникающие в двусторонней торговле, решения которого носили бы обязательный характер для исполнения обеими сторонами.

Создание такого органа, которому в прошлом противостояла американская сторона, усматривавшая в этом посягательство на американский суверенитет, позволило бы избежать затяжных и дорогостоящих конфликтных ситуаций, требующих обращения в международные органы. Конфликт по экспорту в США канадских пиломатериалов длится уже три года, а решения до сих пор нет.

Также, по ее мнению, настала пора отойти от попыток решения глобальных проблем в отношении с США, к которым она отнесла: таможенный союз, ввод единой валюты и создание континентальных региональных группировок, а обратить свое внимание на достижение согласия в небольших конкретных вопросах. Прежде всего, необходимо рассмотреть возможность заключения единых секторальных двусторонних соглашений, например, по стали и говядине, что позволит существенно снизить опасность введения запретительных пошлин и ограничений во время возникновения торговых споров. Единая канадско-американская отрасль сама будет решать возникающие конфликты.

Наиболее подходящими, по ее мнению, для объединения являются отрасли, характеризующиеся взаимным проникновением, и связанные единым производственным циклом. The Globe and Mail, 10.2.2004г.

– В выступлении на Всемирном экономическом форуме «Монреальская конференция» министр торговли Канады Пьер Петтигрю отметил, что международная напряженность вокруг войны в Ираке активизирует международную торговлю, т.к. страны захотят показать, что многостороннее развитие еще возможно, и в этом решающую роль должна сыграть ВТО, роль которой в ближайшем будущем, должна значительно повыситься, как это уже случилось после событий 11 сент. в Нью-Йорке.

Касаясь вопроса мирового развития сельского хозяйства, он заявил, что Канада и впредь будет настаивать на снижении госсубсидий в сельское хозяйство в странах Европы и США, которые снижают мировые цены на сельскохозяйственную продукцию. Это проблема не только Канады, но также и многих развивающихся стран.

Петтигрю выразил надежду, что члены ВТО подпишут соглашение, в соответствии с которым наиболее бедным странам будет предоставлена возможность получать необходимые лекарства для борьбы с такими опасными заболеваниями, как СПИД, туберкулез и малярия. Он сохраняет надежду, что соглашение о зоне свободной торговли Западного полушария все же будет подписано и ратифицировано до янв. 2005г. Газета.Ru, 7.5.2003г.

– Худшие опасения отстраненных от власти в Квебеке сепаратистов не замедлили оправдаться. По словам бывшего премьера пров. Бернара Ландри, он был потрясен, после девятилетнего отсутствия вновь увидев в Законодательной ассамблее Квебека канадский флаг. Появление этого флага одобрено новым премьером провинции Жаном Шарэ как символ принадлежности франкоязычного Квебека к Канадской конфедерации. Что касается Ландри, то пару лет назад ему пришлось принести редкое для бывшего премьера извинение, когда он обозвал флаг Канады «куском красной тряпки». На это раз Ландри был более сдержан, но возможно, и более ироничен. Он заметил, что не только не имеет ничего против канадского флага, но и предсказывает ему большое будущее. Ландри считает, что это будущее наступит тогда, когда канадский и квебекский флаги будут представлять отдельные государства.

Премьер провинции Жан Шарэ объявил о том, что правительство либералов намеренно построить «новый Квебек», который займет подобающее ему место в Канадской конфедерации. Шарэ уверен, что «новый Квебек» будет более активен на федеральной сцене и не только вернет себе прежнее влияние внутри страны, потерянное в результате подъема сепаратизма в минувшие десятилетия, но и вновь станет лидером Канады. Нарисованная премьером перспектива не радует его политических противников, придерживающихся обратного курса – на выход из федерального государства. В надежде найти общий язык с этими людьми Шарэ пообещал, что провинция будет вести независимую от Оттавы политику – и последовательно отстаивать свои интересы. С этой целью премьер предложил создать Совет Федерации – собрание глав провинций, предназначенное для оказания давления на федеральные власти. Шарэ вновь заявил, что намеревается снизить налоги, хотя доставшийся от сепаратистов дефицит бюджета в размере до 4 миллиардов долларов затрудняет выполнение этой задачи. Газета.Ru, 4.5.2003г.

– По заявлению Канадского министра по международному сотрудничеству Сюзан Велан, Канада направит первую партию гуманитарной помощи в Ирак

к середине мая 2003г. Объем гуманитарной помощи составит 106 млн.долл. В Ирак будут направлены канадские инженеры, полицейские, юристы и сотрудники исправительных заведений. Имущество и оборудование на 60 млн.долл. будет отправлено через Канадское агентство международного развития, ООН и другие организации. Это будут продукты питания, вода, медикаменты и средства обнаружения мин. Для перевозки гуманитарной помощи будут использоваться три грузовых самолета «Геркулес». Сотрудники КАМР уже побывали в Ираке для оценки количества и качества гуманитарной помощи. По их оценке, ситуация обнадеживающая. Во время поездки по южному Ираку они увидели работающие электрические и водопроводные системы, открытые школы и больницы. Газета.Ru, 1.5.2003г.

ТАМОЖНЯ

– Нидерланды и Канада заключили Таможенное соглашение, обеспечивающее рамки для более эффективного обмена таможенной информацией.

Соглашение было заключено в авт. и подписано от лица нидерландского правительства послом Де Бером, а от лица канадского правительства Аланом Жолликором, – президентом канадского управления Пограничных служб.

Соглашение обеспечивает правовые основы для тесного административного сотрудничества между таможенными службами обеих стран. Это сотрудничество касается надзора над достаточным соблюдением таможенного законодательства и предотвращения, расследования и борьбы с нарушениями законодательства. Соглашение основано на предотвращении мошенничества на таможне, посредством быстрого обмена информацией.

Голландский министр финансов подтвердил на этой неделе, что как только Государственный совет Нидерландов даст рекомендации, соглашение будет подано Генеральным штатам на одобрение. Offshore.SU, 19.9.2007г.

– Министерство торговли США обнародовало пересмотренную позицию по проблеме компенсационных пошлин в отношении канадской твердой краснозерной яровой пшеницы. Эта позиция является реакцией американского министерства на решение, вынесенное по этому вопросу в марте 2005г. группой по решению споров НАФТА. В случае если решение вступит в силу, существующие таможенные пошлины будут сокращены с 5,29% до 2,54%. Тем не менее, американцы по-прежнему настаивают, что 2 из 3 рассматриваемых программ финансовой поддержки – гарантии по кредитам и гарантии по начальным платежам – представляют собой компенсационные субсидии, в то время как гарантии по займам – нет. www.economy.gov.ru, 13.8.2005г.

– В 2004г. Королевской канадской конной полицией (КККП, примерный аналог американской ФБР) был подготовлен доклад, согласно которому крупнейшие порты Канады являются центрами перевалки краденых, контрабандных и контрафактных товаров и, фактически, контролируются организованной преступностью – с запугиванием таможенников и полицейских и прочими мафиозными атрибутами.

Ежегодно через основные морские порты Канады проходит около 3 млн. контейнеров и, по оценкам экспертов, максимум 3% от их общего количества проходят какую-либо инспекцию.

Летом 2003г. таможенники проверили три контейнера на одном из терминалов Ванкувера и обнаружи-

ли почти 25,5 млн. контрафактных сигарет. Там же осенью того же года власти конфисковали 118 тыс. коробок с сигаретами, провозимых в грузе фарфоровых изделий, а также почти 15 кг. фальшивых таблеток препарата Виагра, запрятанных в сигаретные коробки. В окт. 2003г. в Ванкувер прибыли 40 тыс. контрафактных батареек Дурасель, после чего они были отправлены поездом в Монреаль, где полиция обнаружила еще 20 тыс. штук. Все батарейки были крайне низкого качества, некоторые даже взрывались во время проведенных тестов,

Другие проверки выявляли тонны наркотиков, запрятанных в диваны, коробки с маркерами, картофельным крахмалом и кормом для кошек едой, а также целые партии угнанных автомобилей класса «люкс».

Известно, что угнанные автомобили и грузовики, предназначенные для восточноевропейского и западноафриканского рынков, отправляются через Монреаль, рынок стран Вост-Индии «обслуживается» через Галифакс, Ванкувер же является транзитным портом для азиатских рынков.

По мнению председателя сенатского комитета по национальной безопасности и обороне К.Кенни, бюджет КККП, который составляет 1,8 млрд.долл., в целях адекватной борьбы в Канаде с организованной преступностью необходимо увеличить на 30-50%.

Попытки транспортных властей Канады усилить контроль за портовыми зонами встретили жесткое сопротивление профсоюзов докеров во всех крупных портах, которые охарактеризовали такие намерения как «нарушение гражданских свобод и прав человека». The Ottawa Citizen, 14.5.2005г.

СВЯЗИ С РОССИЕЙ И СНГ

— В столице Республики Башкортостан г.Уфа в министерстве внешнеэкономических связей, торговли и предпринимательства (МВЭСТП) состоялась встреча Полномочного министра, советника по коммерческим и экономическим вопросам посольства Канады в РФ Стефана Миллара и советника по развитию бизнеса посольства Канады в РФ Петра Тесленко с руководством министерства. На встрече обсуждались перспективные направления башкирско-канадского экономического сотрудничества, среди которых выделены поставка оборудования для башкирских предприятий нефтегазовой промышленности и горнодобывающих компаний, сотрудничество в области животноводства и приобретения с/х машин и оборудования, применение канадского опыта и технологий малоэтажного строительства, а также поставка канадских двигателей для вертолетов производства «КумаПП». www.economy.gov.ru, 31.3.2009г.

— Экспортное агентство Канады Export Development Canada увеличило кредитную линию для АО «Астана-Финанс» (Казахстан) до 100 млн.долл., говорится в сообщении казахстанской компании. Соглашение было подписано 31 окт. «в целях экспортного финансирования продукции канадских производителей», отмечается в пресс- релизе. Первое соглашение с канадским агентством об открытии кредитной линии на 15 млн.долл. АО «Астана Финанс» подписало 31 окт. 2007г. В мае 2008г. сумма была увеличена до 30 млн.долл.

Export Development Canada сотрудничает с 6,4 тыс. канадскими компаниями, предлагает экспортерам и инвесторам инновационные коммерческие решения для расширения международного бизнеса.

«Астана-Финанс» предоставляет долгосрочное проектное финансирование, а также лизинговые и

ипотечные услуги, главным образом, в Астане и окружающей ее Акмолинской области. Кроме того, компания предоставляет различные инвестиционно-банковские услуги, развивает бизнес за пределами своего региона деятельности.

В управлении госфонда «Казына» находится 25,5% акций АО «Астана-Финанс». Interfax, 6.11.2008г.

— Временный поверенный в делах Канады в РФ Джим Моррисон считает, что вопрос по освоению Арктического шельфа решится на международном уровне в течение десяти лет. «Это, я думаю, произойдет в течение 10 лет, будет принято некое соглашение о том, как будет осваиваться Арктический шельф», — сказал Д. Моррисон на брифинге во вторник в Салехарде (ЯНАО), где он находится в составе делегации посольства Канады в РФ.

«Существует международный процесс, управляющий процессом освоения Арктического шельфа, этим занимается ООН», — отметил дипломат. «Каждая нация, страна, претендующая на часть шельфа, должна подготовить свои заявки, требования на шельф и представить ее в ООН. И Россия, и Канада готовят свои документы», — заявил он. «И хотя в прессе присутствует много статей о конфликте, на самом деле это совершенно управляемый процесс», — подчеркнул Д.Моррисон. Interfax, 29.4.2008г.

— Пакет документов подписан по итогам российско-канадских межправительственных переговоров, состоявшихся в рамках официального визита в Канаду председателя правительства России Виктора Зубкова.

Росатом и государственная корпорация Канады по атомной энергии подписали меморандум о взаимопонимании в области мирного использования ядерных технологий. Российское ОАО «Атомредметзолото» и Канадская корпорация Самесо подписали соглашение об учреждении совместных предприятий в области геологоразведки и добычи урана в обеих странах.

Госкомрыболовство и министерство рыболовства и океанов Канады подписали меморандум о взаимопонимании по сотрудничеству в области рыболовства. Кроме того, Внешэкономбанк и Канадская корпорация по развитию экспорта подписали соглашение о сотрудничестве, предусматривающее страхование экспортных сделок.

ВТБ и дочерняя структура канадского пенсионного фонда Caisse de Depot подписали меморандум о сотрудничестве в создании Российского фонда недвижимости.

Также подписан меморандум о взаимопонимании между Минрегионом РФ и канадским министерством по делам индейцев и развития Севера. Документ предусматривает сотрудничество в области развития коренных народов и северных территорий.

Минсельхоз РФ и министерство сельского хозяйства и продовольствия Канады приняли совместное заявление о сотрудничестве в сфере сельского хозяйства.

Российская служба по ветеринарному и фитосанитарному надзору и канадское агентство по инспекции пищевых продуктов приняли совместное заявление, предусматривающее создание технических рабочих групп в области обеспечения безопасности пищевых продуктов, здоровья животных и растений. Прайм-ТАСС, 30.11.2007г.

— Россия и Канада договорились о страховании экспортных сделок, сообщил журналистам глава

минсельхоза РФ Алексей Гордеев. По его словам, это предусмотрено подписанным в четверг в Оттаве соглашением о сотрудничестве между Внешэкономбанком и Канадской корпорацией по развитию экспорта.

А.Гордеев отметил, что Россия заинтересована в развитии инвестиций, в т.ч. в рамках экспортно-импортных операций.

По его словам, канадская корпорация занимается страхованием экспортных сделок, а с российской стороны в рамках подписанного соглашения Внешэкономбанк будет выступать контрагентом.

«Мы приступаем к страхованию такого рода сделок. Мы хотели бы, чтобы частные компании на рынках двух стран имели надежный стимул», — сказал А.Гордеев. Прайм-ТАСС, 30.11.2007г.

— Одним из приоритетов двусторонних отношений России и Канады на ближайший год станет содействие интеграции РФ в мировую экономику, прежде всего ее вступлению в ВТО и Организацию экономического сотрудничества и развития (ОЭСР). Об этом говорится в совместном заявлении сторон, принятом по итогам переговоров премьер-министров двух стран Виктора Зубкова и Стивена Харпера.

Кроме того, Россия и Канада намерены активизировать сотрудничество как страны, принимающие Олимпийские игры — в 2010г. в Ванкувере и в 2014г. в Сочи соответственно. Также страны намерены начать экспертное обсуждение вопросов обновления и актуализации соглашения о поощрении и взаимной защите инвестиций от 1989г., говорится в заявлении.

Другим приоритетом двусторонних отношений станет тесное сотрудничество в вопросах развития торговли сжиженным природным газом и содействия инвестициям в энергетический сектор, отмечается в документе.

В нем также говорится, что стороны намерены продвигать сотрудничество в авиационной промышленности, расширять взаимодействие в области исследования и мирного использования космоса, проводить консультации по сверке статистических данных о двусторонней торговле.

Также Россия и Канада намерены укреплять сотрудничество в ядерной сфере. В частности, планируется согласовать дополнительное соглашение в этой сфере к уже существующему. Прайм-ТАСС, 30.11.2007г.

— Канада настроена на активизацию сотрудничества с Россией в сфере экономики. Об этом заявил журналистам премьер-министр РФ Виктор Зубков, подводя итоги своего визита в Канаду.

«Пока, к сожалению, канадские инвестиции в Россию не так велики, но тот настрой, который есть и в правительстве, и в парламенте говорит о том, что Канада хотела бы активнее сотрудничать с Россией не только в политическом, но и в экономическом плане», — сказал В.Зубков.

Он выразил надежду, что после нынешнего визита, в рамках которого был подписан ряд двусторонних документов, российско-канадские отношения будут развиваться «более динамично, более эффективно, и это принесет пользу как России, так и Канаде».

Премьер сообщил, что в ходе визита был достигнут ряд договоренностей, касающихся более эффективного сотрудничества в газовой сфере. В.Зубков пояснил, что речь идет о налаживании контактов «Газпрома» с канадскими компаниями.

Также достигнуты договоренности в сфере совместного использования природных ресурсов, в частности, золота, серебра и урана. Он отметил, что развива-

ются двусторонние контакты в сфере самолетостроения, налаживается взаимодействие в области космических исследований.

Кроме того, традиционно хорошие отношения России и Канады поддерживаются в сфере сельского хозяйства. Таким образом, сказал В.Зубков, «сегодня нет практически ни одной сферы, где не было бы достигнуто взаимопонимания и договоренностей по совместной работе».

Российский премьер высоко оценил итоги своего визита в Канаду. По его мнению, визит стал «очень удачным» с точки зрения налаживания постоянного диалога с Канадой. «Канада — наш стратегический партнер. Для России эти партнерские отношения очень важны», — подчеркнул В.Зубков. Прайм-ТАСС, 30.11.2007г.

— Внешэкономбанк и Export Development Canada (EDC) заключили сегодня соглашение о сотрудничестве, сообщила пресс-служба российского банка.

Документ подписали в рамках рабочего визита председателя правительства РФ Виктора Зубкова в Канаду председатель Внешэкономбанка Владимир Дмитриев, старший вице-президент EDC Бенуа Денье и региональный вице-президент Клаус Баттнер.

В соответствии с соглашением, стороны намерены совместно реализовывать инвестиционные проекты, укреплять торговые связи между Россией и Канадой, а также развивать сотрудничество в сфере поддержки экспорта российских и канадских товаров и услуг в третьи страны.

Документ предусматривает возможность организации средне- и долгосрочного финансирования проектов, предоставление гарантий, страхование политических и коммерческих рисков. Приоритетными с точки зрения участия сторон являются проекты в области энергетики, угледобывающей промышленности, судо- и авиастроения, инфраструктурные проекты, а также проекты, направленные на защиту окружающей среды.

Export Development Canada — официальное экспортное кредитное агентство Канады, ориентированное на содействие экспорту канадских товаров, услуг и технологий. EDC сотрудничает с 6400 канадскими компаниями-экспортерами, представленными более чем в 200 странах. Прайм-ТАСС, 30.11.2007г.

— В рамках рабочего визита премьер-министра РФ Виктора Зубкова в Канаду государственная корпорация «Банк развития и внешнеэкономической деятельности (Внешэкономбанк)» и экспортное кредитное агентство Export Development Canada (EDC) заключили соглашение о сотрудничестве.

Документ подписали председатель Внешэкономбанка Владимир Дмитриев, старший вице-президент EDC Бенуа Денье и региональный вице-президент агентства Клаус Баттнер, говорится в сообщении пресс-службы ВЭБ.

В соответствии с соглашением, стороны намерены совместно реализовывать инвестиционные проекты, укреплять торговые связи между Россией и Канадой, а также развивать сотрудничество в сфере поддержки экспорта российских и канадских товаров и услуг в третьи страны.

Документ предусматривает возможность организации средне- и долгосрочного финансирования проектов, предоставление гарантий, страхование политических и коммерческих рисков. Приоритетными с точки зрения участия сторон являются проекты в области энергетики, угледобывающей промышленности, судо- и авиастроения, инфраструктурные про-

екты, а также проекты, направленные на защиту окружающей среды.

«Данное соглашение направлено на развитие устойчивых экономических и финансовых связей между Россией и Канадой», — подчеркивается в сообщении.

Export Development Canada — официальное экспортное кредитное агентство Канады, ориентированное на содействие экспорту канадских товаров, услуг и технологий. EDC сотрудничает с 6 тыс. 400 канадскими компаниями-экспортерами, представленными более чем в 200 странах мира.

Государственная корпорация «Банк развития и внешнеэкономической деятельности (Внешэкономбанк)» ведет свою деятельность в целях продвижения конкурентоспособности российской экономики, ее диверсификации, стимулирования инвестиционной активности через капитальные вложения, внешнюю экономику, страхование, консультирование и другую деятельность, предусмотренную для осуществления проектов на территории РФ и за ее пределами, включая проекты, вовлекающие иностранный капитал и предназначенные для развития инфраструктуры, инноваций, специальных зон экономических интересов, защиты окружающей среды, поддержки экспорта российских товаров, работ и услуг, а также поддержки малого и среднего бизнеса. Росбалт, 30.11.2007г.

— Российскому и канадскому бизнес-сообществу нужно действовать более энергично для увеличения объемов взаимной торговли, заявил премьер-министр РФ Виктор Зубков, выступая на обеде с представителями деловых кругов двух стран.

«Считаю, что нашим бизнес-сообществам надо действовать более энергично, тем более что уровень межгосударственных отношений России и Канады сегодня на высоте», — заявил он.

«Сегодняшний день взаимоотношений можно охарактеризовать как перспективный — и Россия и Канада имеют внушительный потенциал для развития двухстороннего взаимодействия», — заявил он. «Однако используем мы его явно не в полную силу», — отметил премьер.

В качестве подтверждения этому он привел объем взаимной торговли. «В I пол. 2007г. он составил 1,1 млрд. долл. Это цифра серьезная, но она может быть значительно выше», — пояснил Зубков.

«Неадекватны возможности наших экономик и объемы взаимных инвестиций», — сказал он. «Я сегодня встречался со всеми политическими руководителями страны, везде прослеживается одна мысль: мы похожие страны, понимаем друг друга и должны сотрудничать более эффективно», — резюмировал премьер.

По его оценкам, «большие перспективы взаимодействия (имеются) в природно-ресурсном секторе и энергетике». «В прошлом году на саммите в Санкт-Петербурге наши лидеры приняли совместное заявление о российско-канадском сотрудничестве в области энергетике, в его основе близость наших стратегических интересов как государств-экспортеров нефти и газа», — пояснил российский премьер.

«Мы должны активнее использовать фактор близости геополитических условий наших стран», — заявил он. «Здесь я говорю прежде всего о «северном векторе» нашего сотрудничества, о развитии высоко рентабельных маршрутов в Арктике и на Севере, очевидно, что единая транспортная инфраструктура позволит реализовать уникальный транспортный потенциал России и Канады», — пояснил Зубков.

По его мнению, интересно также участие в развитии регионального сотрудничества двух стран. «В т.ч. на Дальнем Востоке России и на западе Канады, здесь в силу схожести природно-климатических зон востребованы энергосберегающие технологии, современные разработки в сфере строительной индустрии», — добавил премьер-министр РФ.

Перспективным, на его взгляд, является сотрудничество в области технологий. «Это направление весьма выгодно, например в области нанотехнологии или в сегментах авиационной или космической промышленности, создании систем связи», — подчеркнул Зубков.

«Безусловно нельзя забывать и о наших больших олимпийских надеждах, имею в виду сотрудничество в подготовке зимних игр в Ванкувере в 2010г. и в Сочи в 2014», — заявил глава кабинет министров РФ. «Я желаю канадцам собрать все медали на играх 2010г., а мы должны получить все награды в Сочи в 2014г.», — пошутил премьер. РИА «Новости», 30.11.2007г.

— Россия исследует и осваивает арктический шельф в рамках международного права и призывает Канаду быть партнером в этой работе, заявил журналистам премьер-министр правительства РФ Виктор Зубков.

«Мы обсуждали работу по шельфу Северного Ледовитого океана. Мы активно ведем эту работу в рамках международного права, и канадская сторона тоже. Мы призывали Канаду быть партнерами в этой работе, и канадская сторона согласилась с необходимостью выстраивания дружеских отношений», — сказал Зубков.

По его словам, на переговорах в Оттаве обсуждали также тему развития транспортных коридоров в Арктике, в частности коридора между портами Мурманск и Черчилль, который уже заработал. РИА «Новости», 30.11.2007г.

— Премьер-министр правительства РФ Виктор Зубков поддерживает идею создания Координационного российско-канадского комитета для продвижения эффективных проектов. «Хочу поддержать идею, высказанную канадскими парламентариями, о создании координационного комитета с участием представителей законодательной и исполнительной властей для продвижения эффективных проектов», — сказал Зубков в пятницу в беседе с сопредседателями российско-канадской межправительственной экономической комиссии.

«Важно, что вы определили приоритетные области сотрудничества, где налажено хорошее взаимодействие, в сферах атомной энергетики, сельского хозяйства и рыболовства», — подчеркнул российский премьер.

Он отметил, что благодаря усилиям сопредседателей: министра сельского хозяйства России Алексея Гордеева и министра международной торговли Канады Дэвида Эмерсона — двусторонняя комиссия работает эффективно. «Важно, что вы занимаетесь конкретными вопросами, работа идет в постоянном режиме», — отметил Зубков. РИА «Новости», 30.11.2007г.

— Товарооборот между Россией и Канадой в этом году, как ожидается, вырастет на 20% по сравнению с пред.г. и составит 1,5 млрд.долл., заявил журналистам глава минсельхоза РФ Алексей Гордеев, являющийся сопредседателем российско-канадской межправительственной экономической комиссии.

Он отметил, что в сфере инвестиций «российские компании действуют более решительно в Канаде»,

чем канадские — в России. Однако в ближайшее время канадские инвесторы готовы вложить значительные средства в российскую экономику, сообщил российский министр.

«Конкретные проекты уже имеются», — сказал Гордеев. Касааясь двустороннего сотрудничества в сфере сельского хозяйства, он отметил, что Россия в первую очередь заинтересована в канадских технологиях для производства с/х машин и оборудования, а также в закупке племенного скота в Канаде.

Гордеев сообщил, что в этом году в рамках реализации национального проекта в сфере АПК в Канаде было закуплено 4 тыс. голов племенного скота. В следующем году, по его словам, объем закупок планируется удвоить. РИА «Новости», 30.11.2007г.

— По итогам российско-канадских межправительственных переговоров подписан ряд документов. «Росатом» и государственная корпорация Канады по атомной энергии подписали меморандум о взаимопонимании в области мирного использования ядерных технологий. Российское ОАО «Атомредметзолото» и Канадская корпорация Самесо подписали соглашение об учреждении совместных предприятий в области геологоразведки и добычи урана в обеих странах.

Госкомрыболовство и министерство рыболовства и океанов Канады подписали меморандум о взаимопонимании по сотрудничеству в области рыболовства.

Внешэкономбанк и Канадская корпорация по развитию экспорта подписали соглашение о сотрудничестве, предусматривающее страхование экспортных сделок.

ВТБ и дочерняя структура канадского пенсионного фонда Caisse de Depot подписали меморандум о сотрудничестве в создании Российского фонда недвижимости.

Кроме того, подписан меморандум о взаимопонимании между Минрегионом РФ и канадским министерством по делам индейцев и развития Севера. Документ предусматривает сотрудничество в области развития коренных народов и северных территорий.

Минсельхоз РФ и министерство сельского хозяйства и продовольствия Канады приняли совместное заявление о сотрудничестве в сфере сельского хозяйства.

Российская служба по ветеринарному и фитосанитарному надзору и канадское агентство по инспекции пищевых продуктов приняли совместное заявление, предусматривающее создание технических рабочих групп в области обеспечения безопасности пищевых продуктов, здоровья животных и растений. РИА «Новости», 30.11.2007г.

— По данным Росстата товарооборот России и Канады 2007г. за янв.-авг. 2007г. составил 1010,3 млн.долл. США (российский экспорт — 277,3 млн.долл. США, импорт — 733 млн.долл. США), а темпы роста этих показателей по сравнению с аналогичным периодом 2006г. составили 120% (каждого).

В экспорте товаров из России по-прежнему доминировали нефть и продукты ее переработки. Объемы их поставок за период янв. — август 2007г. возросли более чем в 2 раза по сравнению с аналогичным периодом 2006г. и составили 201,1 млн.долл. США. Увеличились поставки алюминия (10,6 млн.долл. США). За указанный период в 1,4 раза увеличился экспорт каучука, резины и изделий из них (до 3,2 млн.долл. США). Из сырьевых товаров в экспорте также представлены удобрения (6,8 млн.долл. США), табачные изделия (2,2 млн.долл. США), заготовки для колесных пар рельсового транспорта и части летатель-

ных аппаратов (1,1 млн.долл. США), меховые изделия (400 тыс.долл. США), стекло и изделия из него (222 тыс.долл. США), крепкие спиртные напитки (166 тыс.долл. США).

В российском импорте из Канады в 2007г. продолжалось увеличение ввоза в Россию машин, оборудования и транспортных средств (387,7 млн.долл. США); их доля в импорте превысила половину. Продовольственные товары также продолжали оставаться одной из ведущих позиций российского импорта из Канады (145,5 млн.долл. США), при этом свинина и субпродукты составляли основную часть продовольственных поставок, оставался стабильно высоким импорт рыбы и морепродуктов. Изделия из пластмасс (22,9 млн.долл. США) обеспечивали в течение отчетного периода рост импорта продуктов химической промышленности.

Данные канадской статистики существенно отличаются от российской статистики. По официальным данным Статистического агентства Канады, товарооборот России с Канадой в 1 пол. 2007г. составил 1134,6 млн.долл. США, в т.ч. экспорт — 613,4 млн.долл. США, импорт — 521,2 млн.долл. США. Торговый баланс за указанный период имел положительное сальдо в 92,2 млн.долл. США.

На 1.07.2007г. объем накопленных канадских капиталовложений в России составил 342,5 млн.долл. США, из них 187,4 млн.долл. США составляют прямые инвестиции.

Наибольший интерес для канадских инвесторов представляет российская горнодобывающая промышленность, на которую приходится примерно три четверти всех канадских капиталовложений в экономику России. Другими сферами канадских инвестиций в России, включая проекты на разных стадиях проработки, являются топливно-энергетический комплекс, лесной комплекс, АПК, строительство.

Объем накопленных российских инвестиций в Канаде на указанную дату составил 5,3 млн.долл. США, из них 300 тыс.долл. США приходится на прямые инвестиции.

По оценкам экспертов министерства иностранных дел и международной торговли Канады, объем накопленных канадских прямых капиталовложений в Россию составляет 1,5 млрд.долл. США. В стадии переговоров находятся инвестиционные проекты канадских компаний, совокупные капиталовложения при реализации которых могут составить 1 млрд.долл. США.

Межправительственная Российско-Канадская экономическая комиссия и ее рабочие органы. Председателем российской части Комиссии является министр сельского хозяйства А.В.Гордеев, канадской части комиссии — министр международной торговли Д.Эмерсон.

В рамках МЭК действуют рабочие группы по горнодобыче; агропрому; Арктике и Северу; высокотехнологичным отраслям промышленности; топливу и энергетике; строительству.

Проведено 6 сессий МЭК, первая состоялась в Оттаве 5 окт. 1995г., шестая — в Оттаве 26-27 марта 2007г. (совместно со II заседанием Российско-Канадского делового совета в рамках I Российско-канадского делового саммита).

Российско-Канадский деловой совет (РКДС) создан в соответствии соглашением между Российским союзом промышленников и предпринимателей (РСПП) и Канадской деловой ассоциацией в России и Евразии (КДАРЕ), подписанным в дек. 2004г.

Первое, учредительное заседание РКДС проведено в Москве 12 окт. 2005г. В рамках КРДС созданы рабочие группы по: горной добыче и металлургии; энергетике; информационным и телекоммуникационным технологиям; транспорту; АПК.

26-27 марта 2007г. в Оттаве проведен I Российско-Канадский деловой саммит, объединивший VI сессию МЭК и II заседание РКДС. www.economy.gov.ru, 15.11.2007г.

— Товарооборот между Россией и Канадой в 2007г., как ожидается, вырастет на 20% по сравнению с пред.г. и составит 1,5 млрд.долл. Об этом заявил журналистам глава минсельхоза РФ Алексей Гордеев, являющийся сопредседателем российско-канадской межправительственной экономической комиссии.

Он отметил, что в сфере инвестиций «российские компании действуют более решительно в Канаде», чем канадские — в России. Однако в ближайшее время канадские инвесторы готовы вложить значительные средства в российскую экономику, сообщил российский министр. «Конкретные проекты уже имеются», — сказал А.Гордеев.

Касаясь двустороннего сотрудничества в сфере сельского хозяйства, он отметил, что Россия в первую очередь заинтересована в канадских технологиях для производства с/х машин и оборудования, а также в закупке племенного скота в Канаде.

А.Гордеев сообщил, что в этом году в рамках реализации национального проекта в сфере АПК в Канаде было закуплено 4 тыс. голов племенного скота. В следующем году, по его словам, объем закупок планируется удвоить. Прайм-ТАСС, 30.10.2007г.

— Торгово-экономические отношения России с Канадой. Экономика Канады в последние годы устойчиво развивалась. Темпы прироста ВВП — более 3% — были одними из самых высоких среди стран «большой восьмерки», отмечался многолетний устойчивый профицит бюджета, повышение курса национальной валюты, снижение безработицы до наименьшего за последние 30 лет уровня. Во внешней торговле Канада традиционно ориентируется на Соединенные Штаты (84% экспорта и 57% импорта). Одновременно Канада развивает торгово-экономические связи, участвуя как в Нафта, так и в других международных организациях — Форуме Азиатско-тихоокеанского экономического сотрудничества (АТЭС), Всеамериканской зоне свободной торговли (ФТАА).

Оборот российско-канадской торговли в 2000-06гг. вырос в 4 раза, но объем ее невелик и в канадском товарообороте она составляет доли процента.

Торговля России с Канадой характеризуется отрицательным сальдо: импорт в 2,5-3 раза превышает экспорт. В импорте преобладает оборудование: механизмы и буровое оборудование, с/х навесное оборудование (культиваторы, сеялки), тракторы, а также транспортные средства (9%) — легковые автомобили и части к ним, яхты и моторные лодки. Значительное место занимает мясо (свинина, субпродукты, мясо домашней птицы). В небольших количествах ввозятся мороженая рыба и крабы.

В российском экспорте в Канаду лидируют нефть и нефтепродукты, антрацит (в 2006г. — 43%), поставляются также металлы (электротехнические стали, ферросплавы, медная проволока). Осуществляется экспорт в Канаду драгоценных камней и металлов (полуобработанный палладий, обработанные алмазы), синтетического каучука, минеральных удобрений, пищевкусовой продукции (водка).

Важной особенностью рассматриваемого периода в российско-канадских отношениях явилось развитие бизнес-диалога на правительственном, межведомственном, региональном и деловом уровнях. Помимо встреч на высшем уровне, в рамках саммитов в последние годы состоялись двусторонние встречи министров иностранных дел, регулярно работала Российско-канадская межправительственная комиссия (6 заседаний за последние годы). В 2005г. по инициативе президента России и премьер-министра Канады был создан Российско-канадский деловой совет, в рамках которого были образованы отраслевые группы по энергетике, горнодобывающей промышленности и металлургии, транспорту и др. Развивается сотрудничество в области телекоммуникаций и информационных технологий. Ряд проектов осуществила компания Nortel Networks (создание систем программного обеспечения, модельное проектирование оборудования, работы по защите информации и т. д.). Ведется научно-техническое сотрудничество в области ядерной энергетики, космических исследований, а также сельского хозяйства и рыболовства.

Получило развитие инвестиционное сотрудничество двух стран: за 1992-2005гг. общий объем канадских инвестиций в экономику России превысил 1 млрд. к. долл. (в основном в золотодобывающие предприятия и шахты по добыче полиметаллических руд, нефтяные разработки); российские инвестиции в Канаду составили 172 млн. к. долл. (совместное авиационное предприятие и др.).

Инвестиции в России осуществляются при активной поддержке (кредитные линии) государственной Корпорации по развитию экспорта (создана в 1944г.); объем средств, используемых на российском направлении, составил на 2005г. 502 млн. к. долл., из них 50% — на финансирование проектов в горнодобывающей промышленности, 18% — энергетических проектов, 6% — сферы телекоммуникаций и 5% — проектов в области высоких технологий.

По мнению автора, некоторые капиталовложения в сырьевой сфере не являются взаимовыгодными: приобретения корпорацией Barric Gold Corporation золоторудных месторождений, принадлежащих английской фирме НГМ, которая обладает 100% акций ООО «Дара-сунский рудник» (руда — 14,6г. золота/т), ЗАО «Многовершинное» (6,6г./т) и ОАО «Майское» (11,4г./т); компанией High River Gold Mines Ltd. — 99% акций полиметаллического месторождения Березитовое в Амурской обл. (золото, серебро, свинец, цинк).

Канада заинтересована в проекте северного морского транспортного коридора «Арктический мост» (Мурманск — Черчилль (Манитоба), предназначенного, для транспортировки сжиженного природного газа (СПГ) в Северную Америку. Идет также техническое оснащение «Северного воздушного моста» (реконструкция аэропорта в Красноярске, налаживание системы спутников связи). Намечается строительство гостиничных комплексов в Москве и Владивостоке. БИКИ, 29.9.2007г.

— 27 авг., президент Башкирии Муртаза Рахимов провел рабочую встречу с послом Канады в РФ Ральфом Лисишином, прибывшим в Уфу для посещения товарищеского матча между молодежными командами по хоккею сборных России и Канады, сообщили в пресс-службе Рахимова.

Во время встречи рассматривались вопросы активизации связей между Канадой и Башкирией в экономике. «В Башкортостане сильно развита промыш-

шленность. Нам нужно вместе работать над тем, чтобы башкирские и канадские бизнесмены укрепляли связи, развивали взаимовыгодное деловое сотрудничество, вкладывали инвестиции в совместные проекты», — сказал Лисишин.

Двусторонние торгово-экономические связи развиваются между Башкирией и Канадой, в основном, в нефтехимической отрасли, в области машиностроения, аграрной сферы, строительства. Самые высокие за последние десять лет показатели внешнеторгового оборота Башкирии с Канадой были достигнуты в 2003г. — объем торговли тогда превысил 60,6 млн.долл. Это составило 2% всего республиканского внешнеторгового оборота и обеспечило Канаде 12 место из почти 100 зарубежных партнеров республики. В 2006г. внешнеторговый оборот составил 24 млн.долл., в I пол. текущего года — 14 млн.долл., из них экспорт — 13,2 млн.долл. По итогам 2006г. в общем объеме товарооборота Башкирии Канада находилась на 30 месте.

Основными экспортными республиками в эту страну являются нефтехимические предприятия городов Уфы, Стерлитамака, а также Белорецкий металлургический комбинат. Башкирия и Канада тесно сотрудничают в области обмена опытом по вопросам организации взаимодействия федеральных и региональных органов власти, развития местного самоуправления. Активно развиваются межпарламентские двусторонние связи. В апр. текущего года в Уфе прошла конференция по вопросам совершенствования законодательного процесса в РФ в рамках российско-канадской программы «Содействие реформированию госуправления в РФ» с участием канадских специалистов. ИА Regnum, 28.8.2007г.

— Состоявшиеся 19 марта 2006г. президентские выборы в Белоруссии в Канаде были признаны несправедливыми и не отвечающими международным избирательным стандартам, о чем официально отметил в своем заявлении от 22 марта 2007г. премьер-министр Канады С.Харпер. В марте, апр., июле, нояб. и дек. 2006г. аналогичные по характеру заявления последовали в адрес президента А.Лукашенко из МИД Канады.

Во всех заявлениях, содержащих жесткую критику, Белоруссия была названа страной с диктаторским режимом, в которой постоянно попираются права человека, а органы власти — допускают факты насилия и физической расправы в отношении представителей президентской оппозиции. Признав подобную ситуацию недопустимой, правительство Канады в одностороннем порядке ограничило все официальные контакты с Минском. В отношении ряда высших должностных лиц Белоруссии, включая президента А.Лукашенко и премьер-министра С.Сидорского, были введены визовые санкции, полностью исключаящие их въезд в Канаду. Свернуты совместные программы в области развития демократических институтов, защиты гражданских прав и свобод, охраны природы. Прекращены большинство проектов Канадского агентства международного развития. Приостановлен совместный проект по утилизации противопехотных мин, проводившийся в рамках реализации положений Оттавской конвенции о запрете противопехотных мин от 4 дек. 1997г.,

18 дек. 2006г. правительство С.Харпера в одностороннем порядке ввело в отношении Белоруссии также торговые санкции, в соответствии с которыми, все вывозимые в Белоруссию канадские товары (кроме еды, одежды и медикаментов) подлежат специальному лицензированию.

Правовую базу, регламентирующую двусторонние отношения между Канадой и Белоруссией, преимущественно составляют договоры, составленные еще во времена Советского Союза. Большинство из них серьезно устарели и не отвечают современным реалиям. Предпринимаемые белорусской стороной попытки к их пересмотру к каким-либо ощутимым результатам не привели. В начале 2006г. представителями белорусского посольства в Оттаве в адрес МИД Канады были переданы на согласование проекты четырех обновленных договоров: «рамочный договор» — о двусторонних отношениях; об инвестициях; о торгово-экономическом сотрудничестве и об избежании двойного налогообложения доходов. Канадцы, однако, эти предложения проигнорировали.

По данным переписи населения 2001г., численность проживающих в Канаде выходцев из Белоруссии составляет 10 тыс.чел., однако, по подсчетам белорусской стороны, эта цифра несколько выше — 20-30 тыс.чел. Причины разночтения в основном связаны с тем, что при оформлении канадского гражданства многими из прибывших из Белоруссии эмигрантов в графе «национальность» заявлялось, что они — канадцы, либо указывалось, что являются русскими, евреями, поляками либо украинцами. Большинство белорусов проживает в г.г.Торонто и Монреале, небольшая группа — 200 чел. живет в г.Оттаве.

В Канаде действует три достаточно крупные белорусские эмигрантские неправительственные организации: «Координационный комитет белорусов Канады», «Онтариийское объединение белорусов в Канаде» и «Объединение белорусов в Квебеке». Общая численность всех трех организаций не превышает 100 чел. Все эти организации официально признают законным «правительство Белоруссии в изгнании» (штаб-квартира — в США, президент — И.Сурвилла, проживает в Канаде) и формально (на правах региональных отделений) считаются его структурными звеньями в Канаде. Все эти организации получают финансовую поддержку из канадского бюджета (в рамках программы поддержки организаций неправительственного сектора), однако их политическое влияние весьма незначительно. Указанными организациями периодически (раз в год) проводятся объединенные конференции, где обсуждаются текущие вопросы жизни белорусской общины в Канаде и состояние современной обстановки в Белоруссии.

Время от времени белорусскими организациями проводятся пикеты у посольства Белоруссии в Оттаве, а также у стен российских официальных учреждений в Канаде. Активистами этих организаций направляются в адрес канадского правительства коллективные письма с критикой политического режима А. Лукашенко. Все претензии в большей части сводятся к проблеме независимости Белоруссии от России. Политический курс правительства А. Лукашенко на сближение с Москвой, включая признание в Белоруссии русского языка государственным, ими считается ошибочным, поскольку, якобы, содержит угрозу поглощения республики Россией.

В результате введенных Канадой санкций развитие торгово-экономических отношений между двумя странами несколько замедлилось. Однако, по оценкам представителей белорусского посольства в Канаде, несмотря на санкции, товарооборот между двумя странами вырос на 60% по сравнению с пред.г. Прямые инвестиции канадских инвесторов в экономику Белоруссии составляют 5 млн.кан.долл. Большинство канадских предприятий работает на территории

Минской области в строительстве, горнодобыче, энергетическом секторе, а также в сфере высоких технологий и сельском хозяйстве.

В Белоруссии продолжают осуществлять свои проекты несколько канадских неправительственных организаций. Ими оказывается помощь детям, пострадавшим в результате аварии на Чернобыльской АЭС. Между Канадой и Белоруссией сохраняются контакты по линии вузов. В текущем году подписаны договоры о межвузовском обмене между Лондонским университетом — с канадской стороны и Минским медицинским университетом, а также Минским экономическим университетом — с белорусской стороны.

Канада сохраняет свою заинтересованность в укреплении демократических институтов в Белоруссии и пытается влиять на ситуацию в этой стране через свои представительства в Польше и Литве. Через посольства Канады в Польше и Литве из специальных посольских фондов финансируется обучение около 200 белорусских студентов, которые были отчислены по политическим соображениям из Минского государственного университета. В выработке политической линии Канады в отношении Белоруссии определенное влияние оказывают активисты канадской общины украинских националистов, в частности, член парламента Канады Борис Вржесневский. www.polpred.com, 29.3.2007г.

— 27 янв. 2007г. Канада и Украина отметили 15 годовщину со дня установления двусторонних дипломатических отношений. Сотрудничество Украины и Канады отличается большим динамизмом, чему во многом способствует многочисленная канадская диаспора выходцев из Украины, насчитывающая 1 млн.чел.

В марте 1994г. правительствами Канады и Украины принят, а в дек. 2001г. пролонгирован совместный договор «о специальном партнерстве», в соответствии с которым Канада взяла на себя особые обязательства по оказанию помощи в укреплении «независимой и процветающей Украины». В развитие указанного договора между Канадой и Украиной подписан ряд двусторонних соглашений и меморандумов о взаимопонимании, в т.ч. в области торговли, технического сотрудничества, обороны, оказания взаимной правовой помощи.

Крупная программа по оказанию технической помощи Украине в области укрепления государственности, основных институтов гражданского общества, повышения ядерной безопасности реализуется Канадским агентством международного развития (КАМР). Только на проект, связанный с ликвидацией последствий катастрофы на атомной электростанции в Чернобыле, Канадой выделено Украине 66 млн.кан.долл.

Активно развивается экономическое сотрудничество. С 1994г. действует Канадско-украинская межправительственная экономическая комиссия (МЭК), последнее заседание которой состоялось в г.Киеве в конце 2006г.

В янв.-окт. 2006г. объем товарооборота между двумя странами составил 191,1 млн.долл.США. Объем экспорта Украины — 122,4 млн.долл.США (на 36,6% больше по сравнению с аналогичным периодом 2005г.). Украина ввозит в Канаду продукцию черной металлургии (составляет 47.7% всего ее экспорта), горюче-смазочные материалы, транспортное оборудование и одежду, химическую продукцию. Объем импорта канадских товаров на Украину на янв.-окт. 2006г. составил 67 млн.долл.США (на 45,2% больше

по сравнению с аналогичным периодом 2005г.). Канада экспортирует на Украину рыбную продукцию, транспортные средства, фармацевтические препараты, текстильную продукцию.

На 1 окт. 2006г. общий объем прямых канадских инвестиций на Украине составил 159 млн.долл.США. На Украине работает 191 предприятие с канадским капиталом (33% из них в Киеве). Канадские компании достаточно успешно конкурируют на рынках Украины в сельском хозяйстве, строительстве, нефтегазодобывающей отрасли, в сфере информации и коммуникационных технологий. Среди работающих на Украине канадских фирм выделяются: Consumer Packaging, Nortel Networks, MacCain Foods, Nara resources и Epic Energy.

Канада активно поддерживает стремления Украины по вступлению в ЕС и НАТО и оказывает ей в этом направлении практическую помощь. При участии канадской стороны проводится реорганизация судебной системы Украины, реформа украинской армии.

В рамках специальной программы Military Training Assistance Program в Канаде (на военных базах Борден и Сент-Джонс) проходят языковую (английский и французский языки) и специальную подготовку офицеры украинских вооруженных сил.

Активное содействие Канада оказывает Украине в присоединении к Всемирной торговой организации. Соответствующие соглашения обеими странами были подписаны в 2002г.

До 2006г. отмечался достаточно активный делегационный обмен. С официальным визитом Канаду посетили делегации МО Украины (2004г.), министерства юстиции (март 2005г.), Администрации президента (2005г.), Верховного суда (фев. 2007г.). В янв. 2005г. на Украине побывала бывшая генерал-губернатор Канады А. Кларксон, а в фев. 2005г. в Брюсселе перед саммитом НАТО президент Украины В.Ющенко встретился с тогдашним премьер-министром Канады П.Мартиним. По информации посольства Украины, до конца нынешнего года запланирован официальный визит президента Украины в Канаду.

В Оттаве отмечают активную работу соответствующих дипломатических представительств двух стран: посольства и консульства Канады в Киеве и Львове соответственно, а также посольства и генконсульства Украины в Оттаве и Торонто.

Развиваются двусторонние межрегиональные отношения. В канадских провинциях Альберте, Саскачеване и Манитобе при провинциальных правительствах созданы консультативные советы по сотрудничеству с Украиной.

В рамках укрепления двусторонних консульских отношений Украиной в одностороннем порядке создан льготный режим для въезда в страну канадских граждан. С 1 авг. 2005г. канадцы могут посещать Украину без виз, если их срок пребывания не превышает 90 дней и цель их поездки — частная, туристическая либо деловая. www.polpred.com, 19.3.2007г.

— Канада закрывает 31 марта генеральное консульство в Санкт-Петербурге и передает его функции посольству в Москве. Об этом сообщили в дипмиссии Канады в российской столице.

«Консульские и иммиграционные услуги будут предоставляться в Санкт-Петербурге до 28 фев. включительно», — рассказал собеседник агентства. По его словам, «все заявления на получение паспорта, принятые генконсульством, будут обработаны своевременно». Дополнительная информация будет опубликована на сайте посольства.

«Канадское дипломатическое представительство будет по-прежнему осуществлять проекты, предоставлять услуги и способствовать развитию прочных отношений между Россией и Канадой», — отметили в посольстве.

Канадские дипломаты рекомендуют своим соотечественникам «при возникновении экстренных ситуаций после 31 марта звонить непосредственно в посольство или министерство иностранных дел и международной торговли Канады». Прайм-ТАСС, 19.1.2007г.

— Канада ввела односторонние торговые санкции в отношении Белоруссии, сообщило со ссылкой на заявление главы канадского МИД Питера Маккея (Peter MacKay) агентство Рейтер.

В соответствии с этим решением, теперь для экспорта из Канады в Белоруссию любых видов товаров за исключением гуманитарной помощи — продовольствия, одежды и медикаментов, — требуется получение специальной экспортной лицензии.

По словам Маккея, введение санкций вызвано необходимостью оказать давление на белорусское руководство. «Канада по-прежнему очень озабочена тем, что Белоруссия продолжает игнорировать международные призывы к восстановлению демократии. Начиная с недействительных выборов и заканчивая продолжающимся содержанием под стражей сторонников демократии, Белоруссия упорно продолжает грубо нарушать права человека и нормы права», — заявил глава канадского МИД.

Состоявшиеся в марте этого года выборы президента Белоруссии, на которых со значительным перевесом победил действующий президент Александр Лукашенко, власти ряда стран Запада объявили нелегитимными, не представив, каких-либо весомых доказательств якобы имевших место нарушений в избирательном процессе. РИА «Новости», 19.12.2006г.

— Преподавание русского языка включено в учебные программы 18 университетов, расположенных практически во всех провинциях Канады. Профессорско-преподавательский состав русских программ — от 1 до 7 чел. Программы охватывают различные уровни — от начального до степени бакалавра, магистра или доктора. В рамках различных университетских курсов всего в Канаде русский язык изучают 2000-2300 студентов. По численности студентов-русистов выделяются Университет Дальхаузи (Галифакс, Новая Шотландия) — до 500 чел., Торонтский и Лавальский университеты, Мемориальный университет Ньюфаундленда. К числу ведущих канадских центров по подготовке русистов также относятся Оттавский и Макгильский университеты, университеты Виктории и Ватерлоо.

Университетское обучение нацелено, как правило, не только на подготовку лингвистов, владеющих языком на определенном профессиональном уровне, но и предусматривает изучение русской литературы, истории и культуры. В ряде университетов языковые программы сочетаются с подготовкой специалистов в области истории, политологии, экономики, социологии, философии, бизнеса.

Активное участие в учебном процессе принимают такие университетские исследовательские центры, как центр славянских исследований Оттавского университета, институт европейских и российских исследований Карлтонского университета, центр европейских, российских и евразийских исследований Торонтского университета, привлекающие студентов к научно-исследовательским проектам по России.

Многие университеты наладили прямые партнерские отношения с российскими вузами, реализуют программы обменов и стажировок. Наиболее тесные связи установлены с СГТГУ, МГУ, МГЛУ, МГИМО. Большой популярностью пользуются летние языковые курсы в России. Студенты-русисты активно подают заявки на учебу в России по программе российских госстипендий.

Кафедра современных языков и литературы Оттавского университета предлагает программу изучения русского языка (до степени бакалавра), включающую курсы по переводу, русской культуре и литературе, российской истории различных периодов, российского киноискусства. Большой вклад в подготовку специалистов по русской культуре вносит Центр славянских исследований (ЦСИ), тесно сотрудничающий с российскими партнерами — Институтом мировой литературы РАН, Государственным институтом русского языка имени А.С.Пушкина, музеями Л.Н.Толстого в Москве и Ясной Поляне. Руководитель ЦСИ, профессор А. Донсков стал первым иностранным ученым, который был включен в состав редколлегии РАН по подготовке полного собрания сочинений Л.Н.Толстого.

В мемориальном университете Ньюфаундленда (Сент-Джонс) русский язык преподается в сочетании с профессиональной подготовкой в сфере политологии, экономики, бизнеса. В 2006г. продолжилась тенденция к увеличению общего числа студентов изучающих русский язык и литературу. Совместно с Петербургским университетом и Пушкинским центром менеджмента реализуется «Программа профессионального развития» (поездки преподавателей и студентов в Санкт-Петербург и Нижний Новгород для развития научных связей с российскими вузами), а также летняя программа стажировки в Центре русского языка и культуры Санкт-Петербургского университета.

Канадская ассоциация славистов выполняет роль своего рода научного и координирующего форума специалистов в области славянских исследований, в т.ч. преподавателей русского языка и литературы. Ассоциация издает научный журнал, выпускает прессы-релизы, ежегодно проводит международные конференции славистов о поочередно в профильных университетах. Российская тематика являлась существенной частью повестки дня очередной конференции, проходившей в мае 2006г. в университете Йорк (г.Торонто, пров.Онтарио). План дальнейших конференций на 2007-09гг. предусматривает их проведение в Саскачеванском университете, университете Британской Колумбии и столичном Карлтонском университете.

Преподавание русского языка включено в программы ряда колледжей и средних школ, расположенных в районах компактного проживания выходцев из России. В провинции Британская Колумбия, где обосновалась община духоборов.

Успешным оказался опыт включения, начиная с 2001/2 учебного года, русского языка в программу двух средних школ г.Сент-Джонса (пров.Ньюфаундленд). Их выпускники пополняют ряды студентов-русистов мемориального университета Ньюфаундленда.

Все большую активность в сфере школьного образования проявляют проживающие в Канаде россияне, что зачастую вызвано их стремлением дать детям образование в соответствии с российскими требованиями и стандартами. В программу частной общеоб-

разовательной школы имени А.С.Пушкина в Торонто (3 филиала, около 200 учеников), помимо обязательных предметов, предусмотренных министерством образования провинции Онтарио, включены русский язык и литература, история России. В русских вечерних и воскресных школах (в т.ч. при православных приходах) в Монреале, Оттаве, Торонто, Китченере, Ванкувере работают преподаватели с российским педагогическим образованием, используются российские программы и учебники. Достаточно популярны уроки русского языка для детей из русскоязычных семей, организуемые россиянами на базе местных школ в рамках программ поддержки культурной самобытности различных этнических групп.

Русские школы стремятся налаживать сотрудничество с российскими органами образования и учебными заведениями, прорабатывают возможности своей аккредитации министерством образования России. Это соответствует настроениям и многих прибывающих в Канаду соотечественников, достаточно быстро убеждающихся в преимуществах отечественной средней школы.

В 2006г. новый значительный всплеск интереса к русскому языку был вызван рядом масштабных мероприятий связанных с Россией и российской культурой, наиболее значимыми из которых стали мероприятия саммита большой восьмерки в Москве и Санкт-Петербурге, первые за 17 лет гастроли Мариинского театра в Канаде и выставка «Екатерина Великая – сокровища империи» из коллекции государственного музея Эрмитаж в Торонто и Монреале. www.polpred.com, 10.11.2006г.

– 9 окт. в столице Ямало-Ненецкого автономного округа – Салехард прибудет директор по торговым отношениям с Россией (сфера энергетической промышленности) министерства экономического развития пров.Альберта Рокфорд Ланг. Рабочий визит представителя страны Кленового листа продлится до 11 окт. Как сообщили в пресс-службе губернатора Ямало-Ненецкого АО, предполагается, что директор по торговым отношениям с Россией министерства экономического развития пров.Альберта встретится с заместителем председателя думы Ямала Маратом Абдрахмановым для обсуждения итогов визита представителей ямальского парламента в пров.Альберта в рамках программы Нордеп. Цель состоявшейся в июне 2006г. поездки – изучение систем управления на региональном и муниципальном уровнях, ознакомление со сферой полномочий провинции и муниципалитетов, системой взаимодействия двух уровней власти.

В планах Рокфорда Ланга – встречи с руководителями представительств нефтегазовых компаний, осуществляющих свою деятельность на территории автономного округа, с целью обсуждения потенциального сотрудничества в сфере энергетики. Также в программе визита значится посещение многопрофильной гимназии (построили которую канадцы) окружной столицы, во время которого Рокфорд Ланг пообщается с педагогами и учениками.

В июле 2005г. в Эдмонтоне (пров.Альберта) выставку-презентацию «Дни Ямало-Ненецкого автономного округа в пров.Альберта», которая была приурочена к двум знаменательным датам – 100-летию провинции и 75-летию со дня образования Ямала. Представители официальной делегации Ямала провели ряд встреч с руководителями местной администрации и сотрудниками коммерческих организаций, во время которых были обсуждены проекты дальнейшего сотрудничества.

Также следует назвать успешный опыт взаимодействия Ямала и Канады по реализации проекта IN-RIPP, инициированного Циркумпольярной конференцией инуитов Канады и Ассоциацией коренных малочисленных народов Севера, Сибири и Дальнего Востока Российской Федерации по институциональному строительству для аборигенного населения Арктики. Разработана новая партнерская программа развития северных регионов Нордеп, которая призвана стимулировать формирование нового уровня партнерских отношений между канадскими и российскими специалистами в сфере административного управления северными регионами и устойчивого экономического развития. Ямало-Ненецкий автономный округ входит в состав группы субъектов РФ, отобранных Канадским агентством международного сотрудничества. ИА Regnum, 9.10.2006г.

– 30 компаний вошли в новую Казахстанско-канадскую ассоциацию предпринимателей (ККАП), которая начала свою деятельность в Казахстане. Об этом сообщил председатель совета директоров ККАП Джефф Саттон. Он отметил, что ККАП, в состав совета директоров которой избраны представители ведущих канадских и международных компаний, независимая коммерческая организация, созданная по инициативе ряда казахстанских и канадских компаний, осуществляющая свою деятельность при поддержке посольства Канады в Казахстане. Он отметил, что на сегодняшний день в Казахстане осуществляют свою деятельность 135 канадских компаний. В основном это сельскохозяйственные предприятия, потому что состояние почвы в Казахстане и Канаде похоже. Похожи и климатические условия, поэтому сельское хозяйство сейчас занимает первое место среди канадских компаний, представленных в Казахстане. На втором месте – компании нефтегазового сектора. Кроме того, начинает расти сотрудничество в области образования, технологий, отметил он.

По данным ККАП, общие инвестиции Канады в казахстанскую экономику возросли за последние годы до 2,2 млрд.долл., общий товарооборот между двумя странами составил 500 млн.долл. в 2005г. Экспорт из Канады в Казахстан составил 113, 8 млн.долл.США. Объем деятельности канадских финансовых институтов в Казахстане на сегодня достиг 300 млн.долл.США. Предполагается, что в 2007-08гг. канадские инвестиции достигнут 3 млрд.долл. ИА Regnum, 2.10.2006г.

– 29 авг. сотрудники Торгпредства РФ приняли участие в телеконференции посла России в Канаде Г. Э.Мамедова с представителями канадского бизнеса. С канадской стороны в мероприятии приняли участие руководящие сотрудники компаний, активно работающих на российском рынке, среди которых – Bombardier, High River Gold, Barrick Gold, MDS Aero-support, Nortel, SNC Lavaline и другие. В своем выступлении Г. Э.Мамедов остановился на результатах работы петербургского саммита «Группы восьми», итогах личной встречи президента России В.В.Путина с премьер-министром Канады С.Харпером, а также позитивных перспективах для дальнейшего развития российско-канадских деловых отношений. www.eco-potmy.gov.ru, 13.9.2006г.

– По данным Статистического агентства Канады, товарооборот между Россией и Канадой за первые 6 месяцев 2006г. по сравнению с тем же периодом 2005г. увеличился на 33,1% и составил 911,79 млн.долл. В т.ч. российский экспорт в Канаду вырос на 13,8% и составил 538, 67 млн.долл., российский импорт из

Канады вырос на 65,2% и составил 373,12 млн.долл. www.economy.gov.ru, 28.8.2006г.

– Завершился официальный визит делегации Республики Татарстан (РТ) во главе с премьер-министром РТ Рустамом Миннихановым в канадскую пров.Альберта. В составе делегации находились руководители и представители министерств республики, а также предприятий нефтехимического комплекса Татарстана.

Основной целью визита было дальнейшее развитие торгово-экономического сотрудничества Республики Татарстан с Канадой, в частности, в области нефтехимии. В ходе визита состоялась презентация Республики Татарстан и ОАО «Татнефть». www.economy.gov.ru, 28.8.2006г.

– Россия и Оттава «будут проводить работу по облегчению связей между российскими и канадскими игроками в сфере энергетики» для поддержания международной торговли, в т.ч. сжиженным природным газом. Две страны намерены завершить согласование договоренностей, которые «будут способствовать развитию взаимовыгодного сотрудничества в области торговли ураном». Об этом говорится в «Совместном заявлении о российско-канадском сотрудничестве в области энергетики», принятом президентом РФ и премьер-министром Канады. В документе подчеркивается, что обе страны «имеют много общих интересов в развитии национальных энергетик и поддержки успешного функционирования мировых энергетических рынков». Стороны «приветствовали важное и своевременное обсуждение проблем глобальной энергетической безопасности на саммите» в Санкт-Петербурге. «Действуя вместе, страны «Группы восьми» могут выделить те ключевые принципы, которые необходимы для поддержания основ нашей энергетической политики и которые помогут нам дать ответ на глобальные вызовы в области энергетики, экологии и развития», – считают лидеры России и Канады.

Москва и Оттава намерены сосредоточиться на «диверсификации источников энергии, поощрении инвестиций в энергетический сектор», а также будут развивать научно-техническое сотрудничество и использование альтернативных источников энергии. «Мы будем полностью уважать рыночные принципы и обеспечивать осуществление открытой, понятной и предсказуемой политики и регулирования, будем обеспечивать создание прозрачных налоговых, правовых, административных и коммерческих условий, устранения барьеров на пути торговли и содействие взаимным инвестициям в энергетику», – подчеркивается в заявлении.

Лидеры двух стран пообещали «проводить работу по облегчению связей между российскими и канадскими игроками в сфере энергетики». «Мы считаем, что подобное укрепление и развитие рынка сжиженного природного газа будет играть важную роль в обеспечении глобальной энергобезопасности», – говорится в документе. Россия и Канада «стремятся к расширению сотрудничества в мирном использовании атомной энергии и к завершению согласования договоренностей, которые будут способствовать развитию взаимовыгодного сотрудничества в области торговли ураном». Москва и Оттава будут развивать как двусторонние отношения в сфере энергетической безопасности, так и взаимодействовать через многосторонние форумы, чтобы все договоренности санкт-петербургского саммита были выполнены. Прайм-ТАСС, 17.7.2006г.

– В рамках проекта партнерства Канада-Украина «Региональное самоуправление и развитие», в Запорожской области с официальным визитом прибыла делегация из Канады в составе председателя исполнительного комитета регионального муниципалитета Ватерлоо (пров.Онтарио) Майкла Мюррея и председателя муниципалитета региона Гамильтон (пров.Онтарио) Терранса Кука. Сегодня, 11 июля состоялась встреча канадских гостей с представителями местной власти Запорожья.

Программой пятидневного визита предусмотрено участие канадской делегации в семинаре, на который приглашены председатели районных государственных администраций, районных советов Запорожской области, представители местной власти городов областного и районного значения. В частности, отмечают организаторы семинара, на примере города Бердянска будет рассматриваться опыт Запорожской области в сфере стратегического планирования.

Председатель муниципалитета региона Гамильтон Терранс Кук считает, что стратегию развития регионов провинции Онтарио вполне можно адаптировать к Запорожской области, – «Мы надеемся, что по итогам семинара наш опыт поможет вам в дальнейшей работе, мы в свою очередь также сможем перенять все лучшее в сфере стратегического планирования в вашей области». В рамках визита канадские чиновники также планируют ознакомиться с ресурсным потенциалом Запорожской области и обсудить возможности дальнейшего сотрудничества.

Проект «Региональное самоуправление и развитие» рассчитан на 5 лет. Финансируется Канадским агентством международного развития (Cida), реализуется Канадским институтом урбанистики. Это канадская независимая неправительственная организация, которая занимается вопросами усовершенствования государственной политики и системы самоуправления на региональном уровне. В рамках проекта партнерства с Украиной Канадский институт урбанистики привлекает экспертов из Канады и стран Европы к оказанию помощи по разработке и внедрению политики регионального развития. ИА Regnum, 11.7.2006г.

– С 20-27 мая 2006г. в Канаде находилась делегация Амурской обл. во главе с губернатором Л.В.Коротковым. Визит был организован по приглашению канадской горнодобывающей корпорации «Хай Ривер Голд Майнс», осуществляющей совместный проект по разработке золоторудного месторождения «Березитовое» в Амурской обл. Программа пребывания российского губернатора предусматривала посещение горнодобывающих мощностей корпорации, присутствие на корпоративном собрании акционеров, встречи с канадскими государственными чиновниками и другие мероприятия.

24 мая 2006г. в г.Торонто состоялся приуроченный к визиту высококого российского гостя круглый стол по вопросам развития двусторонних торгово-экономических связей и инвестиционных возможностей, организованный Канадской деловой ассоциацией в России и Евразии. Губернатор Амурской обл. выступил с докладом о состоянии экономики региона и перспективах развития взаимодействия с канадскими компаниями. Были названы отрасли, в которых, по его мнению, такое сотрудничество может представлять интерес как с точки зрения расширения двусторонней торговли, так и в отношении экспорта вновь создаваемой продукции в Китай и Корею. В контексте заинтересованности региона в привлечении ка-

надских инвестиций были представлены планы по созданию Особой экономической зоны в районе г.Благовещенска на границе с Китаем. www.economy.gov.ru, 28.5.2006г.

— Канадский институт урбанистики, министерство экономики Украины, Закарпатская и Запорожская областные госадминистрации подписали меморандум о взаимопонимании. Документ определяет основные принципы партнерства между Украиной и Канадой как на национальном, так и на региональном уровнях. Подписание состоялось во время визита украинской делегации в Канаду в рамках проекта Канада-Украина «Региональное управление и развитие», реализуемого Канадским институтом урбанистики при финансовой поддержке Канадского агентства международного развития. Об этом сегодня, 16 мая, сообщили в пресс-службе Закарпатской облгосадминистрации.

В состав украинской делегации вошли представители Закарпатской, Запорожской облгосадминистраций, секретариата Кабинета министров Украины, секретариата президента Украины и министерства экономики. Участники украинской делегации ознакомились с направлениями, которые формируют успешную региональную политику и развитие, в частности с системой управления в Онтарио, ролью региона в планировании и экономическом развитии страны, стратегией управления и региональным ростом в Ватерлоо, программой сельского экономического развития.

Украинская делегация также ознакомилась с инновационными подходами к планированию территорий. В Торонто были подведены итоги реализации первого этапа проекта и рассмотрены планы работы до марта 2007г. В следующих программах примут участие эксперты по вопросам стратегического планирования Закарпатской обл., отбор которых будет осуществлен на конкурсной основе. ИА Regnum, 16.5.2006г.

— 12 мая в правительстве Хабаровского края состоялась встреча губернатора Виктора Ишаева с послом Канады в России Кристофером Вестдалом, который находится в ознакомительной поездке по Дальнему Востоку. Об этом сообщил представитель пресс-службы администрации Хабаровского края.

«Мы ощущаем присутствие канадского капитала, хотя товароборот между Хабаровским краем и Канадой незначителен. Однако есть ряд совместных проектов, в т.ч., в области природных ресурсов: разведка золоторудных месторождений, деревообработка и другие», — отметил Виктор Ишаев на встрече с послом.

По словам Кристофера Вестдала, в конце мая Хабаровск посетит делегация канадских бизнесменов с целью обсуждения инвестиционных возможностей региона. Посол пообещал Хабаровскому краю оказывать поддержку в развитии программы доступного жилья (это касается строительства деревянных домов по канадской технологии), а также переработки лесных ресурсов.

Во время визита в Хабаровск посол также посетит Дальневосточную академию государственной службы, встретится с председателем Ассоциации коренных малочисленных народов Севера Галиной Волковой, осмотрит экспозицию Дальневосточного художественного музея, примет участие в экскурсии по Амуру. ИА Regnum, 12.5.2006г.

— По данным Статистического агентства Канады, в 2005г. российские товары поступали преимуще-

ственно в Квебек (сырая нефть и нефтепродукты, мочевина, прокат, стальные профили, никель порошкообразный, магний, диаммоний фосфат, фанера, водка), Онтарио (водка, магний, палладий, стальной прокат, алюминиевые и никелевые сплавы, фанера, нефтехимическая продукция, изотопы), Ньюфаундленд (сырая нефть и нефтепродукты, треска мороженая, пикша). Канадские поставки в Россию осуществлялись, в основном, из Онтарио (игровое оборудование, сельскохозяйственное и бурильное оборудование, транспортные средства, изделия из пластмасс), из Квебека (свиная обрезь и субпродукты, субпродукты из домашней птицы, транспортные средства и запчасти для них, лодки моторные и катера, детали для передающей аппаратуры, турбовинтовые двигатели, фитинги из пластмассы, летательные аппараты весом не 2000 кг.), Альберты (части бурильных машин, сера, аппараты для дистилляции и ректификации, трубы гибкие с фитингами или без них, части для двигателей и пневматического оборудования, химическая продукция), Британской Колумбии (хек, сборные строительные конструкции, стальные конструкции, уголки и специальные профили, хвойные лесоматериалы), Манитобы (тракторы, контейнеры из полиэтилена, части сельскохозяйственного оборудования).

Лидерами в темпах роста канадского экспорта в Россию были: Манитоба (увеличение поставок сельхозтехники), Саскачеван (увеличение поставок сельхозтехники, свинины, гороха), Британская Колумбия (увеличение поставок хека, строительных конструкций, хвойных лесоматериалов, моторов). Российские поставки возросли в значительной степени в Квебек (нефть и нефтепродукты, сырая нефть и нефтепродукты, мочевина, прокат, стальные профили, бриллианты), Альберту (геофизическое оборудование, аппаратура для рентгеновских исследований, аппаратура для химических и физических исследований, части для бурильного оборудования, трубы для нефте- и газопроводов; прутки металлические, инструменты для бурения, водка, бриллианты, нити из нейлона и других полиамидов), Саскачеван (ферросплавы, стальные прутки, трубы для нефте- и газопроводов). www.economy.gov.ru, 28.4.2006г.

— Канадцы и тюменцы расширяют сотрудничество в нефтегазовой сфере и строительстве. Об этом шла речь 20 марта 2006г. в ходе встречи губернатора Тюменской обл. Владимира Якушева и канадской делегации. В переговорах приняли участие президент канадской деловой ассоциации в России и Евразии (СЕРБА) Нейтан Хант, советник по торговле посольства Канады в РФ Якоб Кунзер, помощник заместителя премьер-министра провинции Альберта Друри Мейсон, сотрудник Департамента энергетической промышленности и услуг провинции Грегори Джардин.

Провинция Альберта и Тюменская обл. взаимодействуют более 10 лет — первый шаг навстречу друг другу был сделан еще в 1992г., когда регионы подписали меморандум о сотрудничестве. По словам Якушева, сейчас тюменцы и канадцы могут обмениваться опытом внедрения новых технологий в ЖКХ, деревообрабатывающей промышленности, жилищном строительстве и сельском хозяйстве. Планируется, что дальше эти проекты будут обсуждаться в ходе ответного визита тюменского губернатора в Альберту, намеченного на июнь, сообщило «Уралинформбюро».

В завершение переговоров стороны обсудили возможность возобновления в Тюмени работы предста-

вительства правительства Альберты, которое осуществляло свою деятельность в середине 1990г. IA Regnum, 21.3.2006г.

– По данным Статистического агентства Канады (Statistics Canada), товарооборот России с Канадой за 2005г. составил 1,902 млрд.долл.США, российский экспорт – 1 438,4 млн.долл.США, импорт из Канады – 463,5 млн.долл.США. По сравнению с аналогичным периодом 2004г. товарооборот увеличился на 36,1%, экспорт – на 45,0%, а импорт – на 33,%. Сальдо российско-канадской торговли 2005г. составило в 974,9 млн.долл.США в пользу России.

Канадским агентством по поддержке местных экспортеров – Корпорацией по развитию экспорта (КРЭ) опубликован анализ политико-экономической ситуации в России и возможностей для канадских экспортеров на российском направлении.

По оценкам экспертов Корпорации, Россия полностью восстановила свою экономику после финансового кризиса 1998г. Макроэкономические показатели демонстрируют стабильный рост. Несмотря на выраженную зависимость экономики страны от мировых цен на энергоносители, текущий спрос остается на высоком уровне, уровень безработицы снижается. В России наблюдается рост среднего класса, что, в свою очередь, увеличивает покупательную способность населения и спрос на потребительские товары на внутреннем рынке. Предприятия стоят перед вопросом переоснащения своих производственных мощностей. Растущие потребности создают хорошие предпосылки для роста канадского экспорта в российские регионы. В связи с этим Россия рассматривается в качестве одного из 5 приоритетных географических направлений деятельности КРЭ.

По мнению аналитиков КРЭ, на фоне позитивных экономических тенденций наблюдается постепенная стабилизация российской политической системы. В ходе реформирования системы государственного управления российское руководство пытается сосредоточить в своих руках инструменты регулирования экономических процессов в стране, преследуя две основные цели – обеспечение безопасности и стабильности. С точки зрения аналитиков КРЭ, на данном этапе развития России подобную практику можно считать оправданной. Вместе с тем, основными проблемными моментами являются доставшиеся в наследство от советской системы мощный бюрократический аппарат и высокий уровень коррупции среди чиновников. В итоге Россия занимает 126 (из 159) место по уровню прозрачности (Transparency Index), публикуемому международным агентством «Transparency International» с показателем 2,4 из 10 баллов.

Двусторонняя российско-канадская торговля находится на подъеме. По мнению экспертов КРЭ, поставленную на 2005г. цель – значительное увеличение объемов экспорта – можно считать достигнутой. За прошедший год объем канадского экспорта в Россию составил 500 млн.кан.долл. при росте 160 млн.кан.долл. Одновременно за прошедший год на 150% увеличились объемы финансовой деятельности КРЭ на российском направлении (кредиты, гарантии). Общий объем выделенных средств составил 501 млн.кан.долл. (по сравнению с 13 млн. в 2003 и 204 млн. в 2004 гг.).

Наиболее перспективными секторами для канадского экспорта специалисты КРЭ называют горнодобывающий (в 2005г. на него пришлось 50% объема операций КРЭ в России), энергетический (18%), лесной, сельскохозяйственный и телекоммуникацион-

ный. Отмечаются потребности российских предприятий в канадских природоохранных технологиях. www.economy.gov.ru, 6.3.2006г.

– Глава МИД России Сергей Лавров отправляется с рабочим визитом в Канаду. Программа визита Лаврова предусматривает переговоры с министром иностранных дел Канады Питером Маккеем и встречу с премьер-министром Канады Стивенем Харпером. В МИД РФ подчеркивают, что Канада была и остается для России важным партнером на мировой арене, в первую очередь благодаря общей приверженности многосторонней дипломатии и безусловному соблюдению норм международного права.

Успешно развивается российско-канадское взаимодействие в борьбе с терроризмом, отмечают в МИД России. В конце нояб. 2005г. в Москве состоялось очередное заседание двусторонней рабочей группы по борьбе с терроризмом, подтвердившее единство подходов наших стран в оценке причин и характера террористической угрозы, определении актуальных мер противодействия ей. «Исходим из того, что переговоры Сергея Лаврова с новым министром иностранных дел Канады позволят закрепить и продолжить наше тесное взаимодействие по региональным проблемам и вопросам международной безопасности», – сказал официальный представитель МИД РФ Михаил Камынин.

Российско-канадские торгово-экономические отношения характеризуется позитивной динамикой. По итогам 2005г. двусторонний товарооборот увеличился на 30% и достиг 1,8 млрд.долл. при положительном для России сальдо торгового баланса в 1 млрд.долл. Общий объем канадских инвестиций в экономику России превышает 1,2 млрд.долл.

В 2005г. завершены двусторонние российско-канадские переговоры по присоединению России к ВТО. Подписанный в Москве 23 дек. пред.г. двусторонний протокол стал результатом совместных усилий и выражением доброй воли обеих стран по отношению друг к другу, отмечают в российском внешнеполитическом ведомстве. Поездка Сергея Лаврова в Канаду пройдет вскоре после формирования нового правительства этой североамериканской страны. Консервативная партия, победившая на выборах 23 янв. 2006г., вернулась к власти после 12-летнего правления либералов.

«Российская сторона рассчитывает на позитивную преемственность в российско-канадском сотрудничестве», – подчеркнул Камынин. По его словам, одна из задач визита – скорейшее налаживание сотрудничества с новым правительством Канады в контексте российского председательства в «Группе восьми». «Канада – наш хороший партнер в «восьмерке». Интересы России и Канады в качестве государств-экспортеров энергоресурсов во многом совпадают в том, что касается разворачивания диалога между экспортерами и импортерами нефти, повышения эффективности функционирования мирового нефтяного рынка», – отметил официальный представитель МИД РФ.

Важное место в российско-канадском диалоге занимают вопросы реализации программы Глобального партнерства. Канада способствовала ее запуску на саммите «восьмерки» в Кананаскисе в 2002г., объявив о выделении до 1 млрд.кан.долл. 10 лет, то есть ежегодно по 100 млн.долл., в качестве своего финансового вклада. Канада активно участвует в реализации программы. Последний раз глава МИД России был с визитом в Канаде в 2000г. Канадские министры ино-

странных дел после этого трижды приезжали в Россию – в 2001, 2002 и 2004гг. РИА «Новости», 5.3.2006г.

– В Казахстане зарегистрировано 130 представительств компаний с участием канадского капитала. Оттава открыла единственное посольство в Центральной Азии, и расположено оно в Казахстане.

Межгосударственные отношения между Казахстаном (РК) и Канадой были установлены 10 апр. 1992г. Договорно-правовая база этих отношений включает в себя, в частности, Декларацию о принципах взаимоотношений между РК и Канадой, Торговое соглашение между правительством РК и правительством Канады, меморандум о намерениях по устранению двойного налогообложения и защите инвестиций.

В 2002г. состоялся первый государственный визит президента Казахстана в Канаду. В рамках этого визита был подписан межправительственный Казахстанско-канадский совместный план действий по укреплению двустороннего экономического партнерства.

Общий объем инвестиций Канады в Казахстане достиг в 2004г. 590 млн.долл. (здесь и далее в долл. США). Объем казахстанско-канадской торговли (по данным МИД РК), за последние 3г. отражает динамику роста, хотя и остается на низком уровне: в 2002г. объем товарооборота составил 29,9 млн.долл.; в 2003г. – 54,6 млн.долл.; в 2004г. – 56,6 млн.долл.

В 2004г. было поставлено в Канаду продукции на 9,4 млн.долл., импорт из Канады – 47,1 млн.долл. Основными статьями экспорта являлись железо и сталь. Казахстан в основном импортировал производственное оборудование и технику.

Привлекательными для канадского бизнеса остаются нефтегазовая и горнодобывающая отрасли Казахстана. В нефтегазовой сфере заметного прогресса добилась компания «Харрикейн хайдракарбонс», переименованная в «ПетроКазахстан», которая начала работу в Казахстане в 1991г. Сегодня компания имеет нефтеперерабатывающий завод в Шымкенте, продукция которого как реализуется на внутреннем рынке, так и направляется на экспорт. Компания активно работает в газовом секторе Казахстана, куда было инвестировано 478 млн.долл.

Казахстан может рассматриваться подходящим местом для вложения канадских инвестиций, и в особенности из провинции Альберта, в этот промышленный сектор. Такие канадские компании, как «Веко», «Саймоне Групп», «Трикан», «Канам Пайп», «Геоаналитик», «Трек», «Фалькон Энерджи Групп», «Тартан Энерджи», готовы предложить свои услуги по технологическим и инновационным процессам и поисково-разведочным работам, разработке и добыче нефти и газа, переработке и маркетингу нефтепродуктов, строительству трубопроводов и НПЗ.

Другая канадская компания – «Канам» – открыла дочернее предприятие «Каспиан даунхол сервисиз», которое поставляет нефтегазовое оборудование в Казахстан. Компания «Пресижин дриллинг Интернэшнл» занимается бурильными операциями в проекте Северные Бузачи. Компания инвестировала 6,5 млн.долл.

Компания «Тритон Вуко», переименованная в «Нэйшнс энерджи» в 1997г., приобрела 94,5% акций «Каражанбасмуная» и является владельцем этого предприятия. Компания планирует увеличить добычу нефти до 100 000 б/д, используя технологии по горизонтальному бурению. «Нэйшнс энерджи» вложила в месторождение 70 млн.долл. В горнодобыче действуют канадские компании «Нэйшнс энерджи» и «Камеко». «Камеко», являясь крупнейшим в мире произво-

дителем урана, начала работу в Казахстане с 1997г. В 1999г. она создала совместное предприятие с «Казахтопромом» по добыче урана на месторождении Инкай. «Камеко» инвестировала в данный проект 40 млн.долл. Компания планирует вложить до 30-50 млн.долл. в строительство завода по извлечению урана на этом месторождении.

Имеются возможности, как считают казахстанские специалисты, для установления долгосрочного сотрудничества с канадцами по развитию атомной энергетики. Прорабатывалась возможность кооперации с крупнейшей в мире канадской корпорацией «Канду» по строительству атомного реактора в республике. Корпорация «Канду», имеющая опыт работы во многих странах, выразила заинтересованность в реализации совместного проекта. Компания «Викероу» предлагает проект по сборке готовых домов «Супердом», поставляемых из Канады. «Арктик Констракшн» заинтересована в строительстве казахстанских дорог.

Казахстан заинтересован в канадском опыте в сфере передовых технологий. Имеются перспективы для установления сотрудничества с рядом НИИ Канады, таких как Национальный институт нанотехнологий, Технический центр компании «Спар Авиэйшн Сервисиз» по обслуживанию самолетов, НИИ по разработке и испытанию авиационно-космической техники.

В 1997г. Технологический институт Южной Альберты SAIT при содействии Канадского агентства по международному развитию открыл представительство в г.Алматы: и создал центр «САИТ-Казахстан», который сегодня имеет обучающий персонал на постоянной основе в трех дополнительных крупных центрах – Кызылорде, Тенгизе и Атырау. www.polpred.com, 20.2.2006г.

– В Ханты-Мансийске пройдет обсуждение программ канадско-российского сотрудничества по развитию северных территорий, сообщили в пресс-службе губернатора Ханты-Мансийского автономного округа (ХМАО). С 4 по 8 фев. Ханты-Мансийск посетит делегация из Канады. «Гости намерены обсудить вопросы реализации программы канадско-российского сотрудничества по развитию северных территорий. В период визита запланированы встречи с представителями окружных неправительственных организаций, государственного предприятия «Корпорации общин коренных малочисленных народов Севера» и профильного департамента округа, а также с членами правительства региона», – сказал собеседник агентства.

По его словам, программа направлена на формирование эффективной системы государственного управления и обеспечения устойчивого экономического развития Северных территорий России в интересах коренного населения и молодежи. Проект предусматривает ряд краткосрочных мероприятий по обмену опытом российских и канадских специалистов. Это могут быть ознакомительные поездки, консультационное содействие и краткосрочные курсы обучения на территории Канады. «Проект начнет действовать весной 2006г. и продолжится до 2010г. Координацию и управление проектом осуществляет Ассоциация университетов и колледжей Канады при взаимодействии с Канадским агентством по международному развитию (CIDA) и посольством Канады в РФ», – отметили в пресс-службе. РИА «Новости», 4.2.2006г.

– В 2006г. на решение проблем северных регионов РФ будет направлено 750 тыс. канадских долл. Сред-

ства будут выделены в рамках четырехлетней программы российско-канадского партнерства по развитию Севера – Nordep и поровну распределены между Ямалом, Югрой и Хабаровским краем. Об этом было заявлено в ходе визита канадской делегации на Ямал, состоявшегося 1-3 фев. 2006г.

Округ посетили второй секретарь посольства Канады в РФ Стивен Басадур, директор отдела технического сотрудничества Ассоциации университетов и колледжей данной страны Валид Мадхун, а также менеджер проекта Nordep Венди Эллис и его координатор Екатерина Тарасова. По данным ГУ «Объединение по экономическому развитию коренных малочисленных народов Севера», в ходе состоявшихся переговоров было решено уделить особое внимание поддержке аборигенного населения и реализации образовательных программ. После Ямала канадцы познакомятся с жизнью Югры и Хабаровского края, вернувшись в Москву, они доработают проект Nordep, его реализация начнется в апр. ИА Regnum, 3.2.2006г.

– 23 дек. 2005г. Россия и Канада подписали протокол о завершении двусторонних переговоров по условиям присоединения РФ к ВТО. Принципиальная договоренность о завершении переговоров была достигнута 17 дек. 2005г. в ходе министерской конференции ВТО в Гонконге. Протокол подписали глава Минэкономразвития России Г.О. Греф и временный поверенный Канады в России Сьюзен Сандей. www.economy.gov.ru, 28.12.2005г.

– Органы государственного финансового контроля России и Канады подписали меморандум о сотрудничестве по внедрению аудита эффективности использования государственных средств в субъектах РФ. Об этом сообщил сегодня департамент внешних связей Счетной палаты РФ.

По поручению руководителей высших органов государственного финансового контроля подписи под документом поставили ответственный секретарь Ассоциации контрольно-счетных органов России (АКСОР) Николай Столяров и директор Парламентского центра Канады по странам Восточной Европы Амелита Армит, принимающая участие в проходящей в Москве 9 конференции АКСОР.

В документе отмечается, что мероприятия подписанной ранее программы взаимодействия в указанной области на 2004-06гг. успешно реализуются в Воронежской и Ленинградской областях. Этой работой занимаются Счетная палата и Федеральное собрание России, управление генерального аудитора Канады и Парламентский центр Канады по странам Восточной Европы. При участии контрольно-счетных органов регионов проведена полезная работа по определению эффективности использования государственных ресурсов в сфере оказания гражданам бесплатной медицинской помощи.

В соответствии с планом реализации программы на 2006г., стороны осуществят мероприятия по внедрению аудита эффективности использования государственных средств в сферах АПК и дорожного хозяйства в Республике Татария, в Ленинградской и Тюменской областях с участием контрольно-счетных органов этих регионов.

Аудит эффективности рассматривается в международном аудиторском сообществе как действенное средство определения результативности бюджетного процесса с точки зрения решения общегосударственных задач. В индустриальных странах аудит эффективности уже занимает до 70% в общем объеме контрольных мероприятий. В Канаде этот перспектив-

ный метод контроля используется уже длительное время. Прайм-ТАСС, 6.12.2005г.

– По данным Статистического агентства Канады, товарооборот России с Канадой за янв.-июль 2005г. составил 801,5 млн.долл. США, при этом экспорт – 539,3 млн.долл. США и импорт – 262,2 млн.долл. США. По сравнению с аналогичным периодом 2004г. товарооборот увеличился на 25,8%, экспорт – на 21,6%, а импорт – на 60,0%. Торговый баланс за 7 месяцев 2005г. имел положительное saldo в 277,1 млн.долл. США. www.economy.gov.ru, 13.10.2005г.

– Объем взаимной торговли между Россией и Канадой в последние 3г. возрастает в среднем на 70% в год. Такие темпы сохранятся и в т.г. Об этом заявил сегодня на заседании российско-канадского делового совета в Москве председатель российской части межправительственной российско-канадской экономической комиссии, министр сельского хозяйства РФ Алексей Гордеев.

По данным посольства Канады в РФ, товарооборот в 2003г. составил 420 млн.долл., в 2004г. – свыше 500 млн.долл. За янв.-июнь 2005г. объем канадского экспорта в РФ увеличился на 47%. Основными статьями экспорта являются машины и оборудование для нефтегазового сектора РФ, для горнодобывающей промышленности, а также продукты питания.

А.Гордеев сказал, что в торговом обмене расширяется номенклатура товаров с высокой степенью обработки, в то же время опережающими темпами растет российский импорт из Канады. Он в частности отметил, что в т.г. в 3 раза по сравнению с 2004г. возрастет канадский экспорт свинины в Россию и в 5 раз экспорт субпродуктов из свинины.

А.Гордеев сказал, что Россия и Канада «имеют многочисленные точки соприкосновения, т.к. обладают богатыми природными ресурсами и высококвалифицированными кадрами» и предложил разработать новые совместные программы партнерства, имея в виду, что Канада, по его словам, «планирует вложить в России в ближайшей перспективе инвестиции в несколько млрд.долл.». А.Гордеев считает, что в числе первоочередных задач необходимо разработать крупномасштабные проекты национального характера.

Президент РСПП Александр Шохин, выступая на конференции, в свою очередь отметил, что российско-канадский деловой совет, созданный в дек. 2004г., разрабатывает программы делового сотрудничества в горнодобывающей промышленности, топливно-энергетическом комплексе, лесном комплексе, АПК, в сфере телекоммуникаций и информационных технологий. Он также сказал, что весьма перспективным он считает также сотрудничество между Россией и Канадой в области добычи и переработки алмазов. В этой связи он сказал, что РСПП разработает механизмы реализации совместных проектов, в т.ч. в рамках государственно-частного партнерства.

Он отметил, что в России создан инвестиционный фонд в объеме 3 млрд.долл. для софинансирования проектов со стороны государства, и где в проектах присутствует частный сектор, разрабатывающий программы инфраструктурного характера. РСПП, подчеркнул А.Шохин, включится также в доработку законодательных актов по допуску иностранных инвесторов на российский рынок. Он считает, что ограничения для иностранных инвесторов в российских законах должны быть четко прописаны, чтобы бюрократия не мешала развитию партнерских отношений

с зарубежными предпринимателями. Прайм-ТАСС, 12.10.2005г.

— Партнерские отношения между Чувашией и Канадой заметно активизировались, что положительно сказалось на внешнеторговом обороте. За янв.-август 2005г. он составил 282 тыс.долл. США и по сравнению с соответствующим периодом пред.г. увеличился в два раза, сообщили в пресс-службе администрации президента республики. Чувашско-канадские отношения в экономической сфере планируют развивать и дальше: 5 окт. с двухдневным рабочим визитом в Чувашию прибыла официальная делегация министерства сельского хозяйства, продовольствия и сельских инициатив пров.Манитоба Канады. Ее возглавляет заместитель премьер-министра — министр сельского хозяйства, продовольствия и сельских инициатив провинции Росан Вовчук.

Гости посетят федеральное унитарное учебно-опытное хозяйство «Приволжское» Чувашской сельхозакадемии. Там они ознакомятся с опытом работы многоотраслевого хозяйства, которое специализируется на производстве элитного семеноводства, а также с деятельностью племенного завода по разведению крупного рогатого скота черно-пестрой породы и племенного репродуктора по разведению свиней крупной белой породы. Затем члены канадской делегации планируют посетить офис врача общей практики в д. Б. Карачуры, а также ОАО «Чувашский бройлер». В программе визита — посещение ряда других предприятий, деловые переговоры и встречи с руководителями организаций и предприятий АПК «Чувашии». 6 окт. в Доме правительства состоится подписание Декларации о намерениях между пров.Манитоба и Чувашской Республикой. ИА Regnum, 5.10.2005г.

— Данные канадской статистики подтверждают устойчивую тенденцию роста российско-канадской торговли. По данным Статистического агентства Канады, товарооборот России с Канадой за янв.-июнь 2005г. составил 692,7 млн.долл., при этом российский экспорт достиг 473,3 млн.долл., а импорт из Канады — 219,4 млн.долл. По сравнению с аналогичным периодом 2004г. товарооборот увеличился на 60,7%, экспорт — на 60,0%, а импорт — на 62,3%. www.economy.gov.ru, 22.9.2005г.

— Александр Мажаров, директор департамента международных связей в ранге замгубернатора Ямало-Ненецкого автономного округа рассказал поездке ямальской делегации в пров.Альберта. Как сообщили в пресс-службе губернатора Ямало-Ненецкого АО, с 21 по 31 июля ямальцы принимали участие в Днях Клондайка, где представили выставку-презентацию технико-экономических показателей и социальных программ, действующих на Ямале. По словам Александра Мажарова, «экспозиция продемонстрировала масштабные возможности и перспективы автономного округа».

В рамках выставки прошли различные бизнес-семинары, состоялись встречи представителей официальной делегации Ямала с премьер-министром Альберты Ральфом Кляйном, с министрами пров.Альберта — по экономике, иностранных дел и по делам Севера, с мэром г.Эдмонта Стефаном Манделем. Во время встреч представители страны Кленового листа говорили слова благодарности губернатору Ямала Юрию Неелову за его решение провести выставку, приуроченную к 75-летию Ямала и к торжествам по случаю 100-летия Альберты. По мнению канадцев, это помогло людям больше узнать друг о друге, укрепить деловые и личные контакты.

Директор департамента международных и межрегиональных связей подчеркнул, что Ямал и Альберта заинтересованы в дальнейшем развитии партнерских отношений. Имеющийся опыт взаимодействия показывает, что все предполагаемые результаты совместных проектов достигнуты: к примеру, итоги реализованного проекта по обучению коренных малочисленных народов Севера основам бизнеса в современных рыночных условиях. Александр Мажаров отметил, что сейчас наступает новая фаза взаимоотношений — разрабатывается новый совместный проект и обучающие программы не только для КМНС, но и для представителей малого и среднего бизнеса. ИА Regnum, 4.8.2005г.

— Экспортное агентство Канады (Export Development Canada, EDC) предоставит ЗАО «Промсвязьбанк» кредит в 15 млн.долл. сроком на 3г. Соответствующее соглашение уже подписано, сообщили сегодня в пресс-службе банка. Полученные средства будут использованы для финансирования поставок телекоммуникационного оборудования по контракту, заключенному между клиентом Промсвязьбанка компанией «Байкалвестком» (Иркутск) и канадской Nortel Networks Corporation.

По словам Директора департамента международного бизнеса Промсвязьбанка Артема Констандяна, подписание кредитного соглашения можно расценивать как свидетельство растущего доверия зарубежных партнеров к стратегии банка по развитию международного бизнеса.

Реализация соглашения с EDC стала для Промсвязьбанка первым из запланированных совместных проектов с канадским экспортным агентством. прорабатывается очередная сделка по 5-летнему финансированию поставок телекоммуникационного оборудования на 10 млн.долл.

К началу II кв. 2005г. портфель Промсвязьбанка по средне- и долгосрочному финансированию с участием экспортных кредитных агентств из Европы, Америки и Азии превысил 100 млн.долл. Росбалт, 17.5.2005г.

— Итоги визита официальной делегации Чувашии в Канаду обсуждались сегодня на планерке президента республики Николая Федоров с членами кабинета министров. Как сообщил возглавлявший делегацию премьер-министр Сергей Гапликов, в рамках визита с 4 по 12 марта прошла серия плодотворных встреч в ряде министерств и парламенте северной страны.

Интерес к Чувашии проявляет всемирно известная канадская фирма «Симекс», которая более ста лет специализируется на формировании высокопродуктивного племенного животноводства. В свете сотрудничества с «Симекс» обсуждены вопросы создания на территории Чувашии базы для производства эмбрионов, генетика которых максимально адаптирована к нашему климату.

Члены делегации встретились также с послом России в Канаде Георгием Мамедовым, которому по поручению Николая Федорова были вручены все необходимые документы для установления плотных деловых контактов с пров. Манитоба. Министр здравоохранения республики Нина Суслонина рассказала, что в министерстве здравоохранения и социального развития Канады прошла презентация развития отрасли республики. Канадская сторона высоко оценила итоги реализации совместных проектов. При этом в ходе визита были согласованы вопросы по включению Чувашской Республики еще в два проекта. Один будет направлен на усовершенствование ра-

боты с молодежью категории риска, проект рассчитан на четыре года. В ходе его реализации будут разработаны новые подходы к социальной адаптации молодежи. Второй проект – управление и политика в здравоохранении России. В его рамках в Чувашии будет создан учебный региональный центр по подготовке современных управленцев и менеджеров в системе здравоохранения. «Данные направления сотрудничества, – сказал Николай Федоров, – очень актуальны, востребованы и крайне нужны Чувашии, ибо речь идет о внедрении самого современного и прогрессивного мирового опыта». The Globe and Mail, 14.3.2005г.

– Производитель картонной упаковки компания «Каскад» из провинции Квебек заявила о намерении открыть свое представительство в Обнинске, в 90 км. от Москвы. Представительство будет заниматься маркетингом продукции фирмы на российском рынке, спрос на которую постоянно возрастает. The Globe and Mail, 13.1.2005г.

– 50 канадских компаний имеют в России или свои представительства или дочерние предприятия. Объем накопленных прямых инвестиций оценивается в 940 млн.долл. По данным министерства международной торговли Канады наиболее перспективными сферами в России для канадского бизнеса являются разработка природных ресурсов, строительство, инфраструктура, высокие технологии, энергетика, услуги и АПК. В истекшем году канадская Корпорация по развитию экспорта подписала с российской «Алросой» соглашение об открытии кредитной линии объемом в 15 млн.долл. для финансирования закупок в Канаде горнодобывающего оборудования. Монреальская компания «EMS Technologies» уже работает в России 15 лет, поставляя системы космической связи. По мнению руководства компании канадский бизнес в целом имеет массу предрассудков в отношении деятельности на российском рынке, и почти все из них неоправданны. «Русские очень хорошие бизнесмены, они прекрасно разбираются в коммерции и очень прагматичны, канадские деловые круги явно недооценивают Россию», – указывает директор «EMS Technologies» Г.Мэг. Financial Post, 3.1.2005г.

– Объем канадских инвестиций в российскую экономику может вырасти в ближайшие годы в 5 раз. Такое мнение высказал президент Российского союза промышленников и предпринимателей (РСПП) Аркадий Вольский в пятницу во время церемонии подписания соглашения о создании Российско-канадского делового совета. Соглашение подписали Аркадий Вольский и президент Канадской деловой ассоциации в России и Евразии Нейтан Хант. Вольский сообщил, что объем накопленных прямых инвестиций канадского происхождения в российскую экономику составляет более 1 млрд.долл. «Эта цифра не соответствует потенциалам наших стран», – подчеркнул глава РСПП. Он отметил, что наибольший интерес для канадских инвесторов представляет российская горнодобывающая промышленность, на которую приходится примерно 3 четверти канадских капиталовложений. Другими сферами канадских инвестиций в России, включая проекты на разных стадиях проработки являются ТЭК, лесопереработка, АПК, строительство, гостиничное хозяйство, сообщил Вольский.

«Реализация этих намерений может довести канадских инвестиции в ближайшие годы до уровня 5 млрд.долл., прежде всего, за счет проектов в газовом комплексе», – сказал глава РСПП. По его мнению, Россия также имеет реальные возможности по нала-

живанию инновационного сотрудничества с Канадой. В качестве положительных примеров он привел создание совместного предприятия с канадской компанией «МДС Аэро Саппорт» и Уральским заводом гражданской авиации, а также возможное совместное участие российской компании «Иркут» и канадской фирмы «Домбардь» в проекте производства нового среднемагистрального пассажирского самолета.

Вольский также отметил деятельность в России крупнейшей канадской компании по производству телекоммуникационного оборудования «Нортэл Нетворкс». Эта компания экспортирует в Россию технику, а в Канаду – российское программное обеспечение. В целом, Вольский отметил, что российско-канадские отношения в последнее время переживают подъем, доказательством которого служат высокие показатели роста взаимной торговли. «Объемы взаимной торговли в 2003г. выросли в 2 раза и уже в I пол. 2004г. выросли еще на 27,9% по сравнению с соответствующим периодом пред.г.», – сказал Вольский.

Конкретные параметры российско-канадского проекта по строительству завода по производству сжиженного газа в Ленинградской области могут быть определены в ближайшее время, сообщил президент Канадской деловой ассоциации в России и Евразии Нейтан Хант после подписания с руководством РСПП соглашения о создании Российско-канадского делового совета. По словам Ханта, российская и канадская стороны ведут активную работу по данному проекту и решение о его конкретных параметрах может быть принято в ближайшее время. В пресс-службе РСПП напомнили, что в ходе визита премьер-министра Канады Пола Мартина в Москву было подписано соглашение о сотрудничестве между ОАО «Газпром» и канадской компанией PetroCanada. В рамках данного соглашения предусматривается возможность строительства завода по производству сжиженного газа в России и строительства терминала по регазификации сжиженного газа в канадской провинции Квебек. РИА «Новости», 17.12.2004г.

– Внешторгбанк и Канадская корпорация развития экспорта (Export Development Canada, EDC) подписали сегодня в Москве кредитное соглашение. Об этом сообщили в управлении общественных связей ВТБ. В соответствии с условиями соглашения, канадская корпорация откроет на Внешторгбанк кредитную линию в 50 млн.долл. для финансирования контрактов на поставки в Россию товаров и услуг из Канады.

Финансирование в рамках кредитной линии предоставляется на 85% сумм импортных контрактов в долл. США на срок 3, 5 или 7 лет. Данное кредитное соглашение было подписано в развитие договоренностей, зафиксированных ВТБ и корпорацией в меморандуме о взаимопонимании в 2003г., и стало очередным шагом в реализации стратегии Внешторгбанка по привлечению на международных рынках финансовых ресурсов для нужд развития российской экономики на привлекательных для клиентов условиях. В рамках данного соглашения клиенты ВТБ получают дополнительные возможности по реализации долгосрочных инвестиционных проектов.

Канадская корпорация развития экспорта, основанная в 1944г., является экспортным страховым агентством и предоставляет финансирование для проектов в области торговли и инвестиций канадских экспортеров за рубежом.

Внешторгбанк является крупнейшим коммерческим банком России по размеру уставного капитала,

величина которого составляет 42,1 млрд. руб. Крупнейшим акционером Внешторгбанка с долей в 99,9% является правительство РФ. Среди других его акционеров – ООО «Газэкспорт», Сбербанк РФ, ЗАО «Энергомашэкспорт», ОАО «Ингосстрах», Торгово-промышленная палата РФ.

Размер собственных средств Внешторгбанка по состоянию на 1 окт. 2004г. составил 65,3 млрд. руб., чистых активов – 356,4 млрд. руб. В списке 1000 крупнейших банков мира по капиталу за 2003г. авторитетного журнала *The Banker* Внешторгбанк занял 179 место.

Внешторгбанк – один из ведущих кредиторов российской экономики. Кредитные вложения Внешторгбанка в нефинансовый сектор на 1 окт. 2004г. составили 183,1 млрд. руб. Наибольший удельный вес занимают кредитные вложения в предприятия топливно-энергетического комплекса, машиностроения и торговли, в т.ч. внешней.

Внешторгбанк располагает одной из наиболее разветвленных среди российских банков корреспондентских сетей – 1400 банков-корреспондентов, в т.ч. более 1 тыс. в 105 странах ближнего и дальнего зарубежья. За рубежом Внешторгбанк представлен пятью дочерними банками: в Цюрихе (Швейцария), Лимасоле (Кипр), Вене (Австрия), Люксембурге и Ереване (Армения), ассоциированным банком во Франкфурте на Майне (Германия), представительствами в Милане (Италия), Пекине (Китай), Киеве (Украина), Минске (Беларусь). *Росбалт*, 2.12.2004г.

– Президент Российского союза промышленников и предпринимателей (РСПП) Аркадий Вольский отмечает недостаточную инвестиционную активность канадских компаний в России. Об этом он сообщил на заседании «круглого стола» представителей крупного бизнеса России и Канады в Москве. «Объем накопленных прямых канадских инвестиций в экономику России, по данным Госкомстата, начиная с 1992г., составляет 180 млн.долл., причем он сопоставим с объемом российских инвестиций в Канаду, которые составляют 120,6 млн.долл., – сказал Вольский. При этом канадские инвестиции, по его словам, реализуются в основном в проектах золоторудных разработок и производстве алюминия. «Речь идет об освоении полиметаллического месторождения «Березитовое» в Амурской области, разработке золотосеребряного и серебряного и месторождений «Джувелетта» и «Дукат», а также золоторудных – «Кубака», «Биркачан» и «Цокол» в Магаданской области, подготовке к разработке золотосеребряного месторождения «Купол» в Чукотском АО, Среднетиманского бокситового месторождения в Республике Коми и золоторудных месторождений «Зун-Холба» и «Ирокинда» в Бурятии».

Вместе с тем глава РСПП выделил и наиболее перспективные проекты сотрудничества двух стран в ряде российских регионов. В частности, он отметил проектирование и строительство второй очереди Саяногорского алюминиевого завода, строительство новых хранилищ и подъездных путей для АО «Элгауголь» в Восточной Сибири, строительство платной дороги, а также установку пилотной геотермальной системы отопления, вентиляции и кондиционирования в строящемся интернате в Самарской области; реконструкцию Волгоградского НПЗ, освоение Кукморско-Ковалинского нефтяного месторождения и создание молочно-товарного комплекса в Татарстане, реконструкцию лесопильного производства ОАО «Медвежьегорский леспромхоз». Кроме того, «в ста-

дии разработки или реализации находится еще ряд проектов в Москве, Санкт-Петербурге, в Северо-Западном округе и на Урале», сообщил Вольский. По его словам, установление деловых и институциональных связей между РСПП и Канадской деловой Ассоциацией в России и Евразии содействовали бы росту сотрудничества российских и канадских фирм, позволили бы оказывать помощь в поиске потенциальных бизнес-партнеров, предоставлять необходимую информацию о компаниях и организациях, проводить консультации по проблемным вопросам или разногласиям. *РИА «Новости»*, 12.10.2004г.

– Премьер-министр Канады Пол Мартин считает хорошим примером сотрудничества подписанное накануне «Газпромом» и канадской корпорацией «Петро-Канада» меморандум о взаимопонимании. Выступая по окончании встречи с Владимиром Путиным, Пол Мартин сказал, что меморандум «является хорошим примером сотрудничества деловых кругов». В свою очередь, Владимир Путин отметил, что «компании планируют предметно проработать вопрос поставки российского сжиженного природного газа не только в Канаду, но и на весь североамериканский континент».

Владимир Путин отметил позитивные сдвиги в области торгово-экономического сотрудничества с Канадой. «Наши отношения развиваются в позитивном ключе, последние годы – особенно. Наконец-то после долгих лет застоя в торгово-экономической сфере намечился позитивный сдвиг», – сказал президент России на встрече с премьер-министром Канады Полом Мартином. По словам главы российского государства, за I пол. текущего года товарооборот между двумя странами вырос на 20%. *РИА «Новости»*, 12.10.2004г.

– Установление деловых и институциональных связей между Российским союзом промышленников и предпринимателей и Канадской деловой Ассоциацией в России и Евразии содействовали бы росту сотрудничества российских и канадских фирм, позволили бы оказывать помощь в поиске бизнес-партнеров, предоставлять необходимую информацию о компаниях и организациях, проводить консультации по проблемным вопросам или разногласиям. Как сообщили в РСПП, об этом заявил президент союза Аркадий Вольский на заседании круглого стола представителей крупного бизнеса России и Канады.

Российско-канадский торговый оборот, подчеркнул Вольский, «стабильный рост которого хотя и наблюдается в последнее время, в значительной мере остается несбалансированным: более половины объема нашего экспорта – 57,5% – приходится на сырую нефть».

Вольский также отметил и недостаточную инвестиционную активность канадских предприятий. По его словам, объем накопленных прямых канадских инвестиций в экономику России с 1992г. составляет 180 млн.долл., а российские инвестиции в Канаду составляют 120,6 млн.долл. При этом канадские инвестиции, «реализуются в основном в проектах золоторудных разработок и производстве алюминия». В частности, как отметил Вольский, «речь идет об освоении полиметаллического месторождения «Березитовое» в Амурской обл., разработке золотосеребряного и серебряного и месторождений «Джувелетта» и «Дукат», а также золоторудных – «Кубака», «Биркачан» и «Цокол» в Магаданской обл., подготовке к разработке золотосеребряного месторождения «Купол» в Чукотском АО, Среднетиманского бокситового место-

рождения в Республике Коми и золоторудных месторождений «Зунолба» и «Ирокинда» в Бурятии».

Глава РСПП выделил и наиболее перспективные проекты сотрудничества двух стран в ряде российских регионов: в частности, проектирование и строительство второй очереди Саяногорского алюминиевого завода, строительство новых хранилищ и подъездных путей для АО «Элгауголь» в Восточной Сибири; строительство платной дороги, а также установка пилотной геотермальной системы отопления, вентиляции и кондиционирования в строящемся интернате в Самарской обл.; реконструкцию Волгоградского НПЗ; освоение Кукморско-Ковалинского нефтяного месторождения и создание молочно-товарного комплекса в Татарстане, реконструкцию лесопильного производства ОАО «Медвежьегорский леспромхоз».

Кроме того, отмечалось в выступлении, «в стадии разработки или реализации находится еще ряд проектов в Москве, Санкт-Петербурге, в Северо-Западном округе и на Урале». Канадский бизнес, как об этом заявил выступивший на заседании премьер министр Канады Пол Мартин, имеет большие возможности «для налаживания выгодных экономических связей, для установления партнерских отношений и создания совместных предприятий». Канада, подчеркнул он, «очень заинтересована в развитии бизнеса в России», «в инвестировании в российскую экономику».

В 2003г. товарооборот, по данным ГТК России, составил 564,5 млн.долл. По сравнению с 2002г. он увеличился практически в два раза, за счет увеличения экспорта российских товаров в Россию (265,6 млн.долл. — рост по сравнению с 2002г., более чем в три раза). Российский импорт также увеличился на 30% от пред.г. (298,9 млн.долл.).

В российском товарном экспорте в Канаду две трети занимают поставки минеральных продуктов (187 млн.долл.), в т.ч. сырой нефти (127,5 млн.долл.). Доля экспорта продовольствия и с/х сырья составляет 11,2%. Объемы поставок металлов и изделий из них снизились в 2003г. в 1,5 раза, а доля в экспорте сократилась с 34,9 до 9,8%. Удельный вес продуктов химической промышленности сократился с 19,5 до 6,7%, а стоимостной объем поставок уменьшился в 1,2 раза. За год произошло увеличение в 4,1 раза экспорта драгоценных камней и металлов, на них приходится 2,9% российского экспорта. Экспорт машин, оборудования и транспортных средств в 2003г. сократился с 4,4% до 2%.

В российском импорте из Канады в 2003г. попрежнему лидировала группа машин, оборудования и транспортных средств (63,2%). Второе место в импорте занимают продовольственные товары и сельскохозяйственное сырье, удельный вес которых снизился с 29,9 до 14,6%. Доля продуктов химической промышленности сократилась до 6,3%, ввиду сокращения поставок из Канады изделий из пластмассы. Увеличился импорт текстиля и текстильных изделий, в 2,2 раза, возрос импорт металлов (половина приходится на изделия из черных металлов, включая металлоконструкции из черных металлов). Росбалт, 12.10.2004г.

— Россия и Канада географически «обречены» быть партнерами в освоении природных богатств Арктики. Такое мнение высказал официальный представитель МИД РФ Александр Яковенко относительно российско-канадского сотрудничества. «Имея близкие климатические условия и общую границу через Северный полюс, Россия и Канада географически «обречены» быть партнерами в освоении природных

богатств Арктики», — сказал Яковенко. По его словам, хорошие предпосылки для активизации взаимодействия на северном «треке», в т.ч. в многостороннем формате, создает предстоящее российское председательство в Арктическом совете.

Яковенко отметил, что важное место в российско-канадском диалоге занимают вопросы реализации программы Глобального партнерства. «Канада активно способствовала ее запуску на саммите «восьмерки» в Кананаскисе в 2002г., объявив о выделении до 1 млрд. канадских долл. в течение 10 лет (ежегодно по 100 млн.долл.) в качестве своего финансового вклада», — напомнил официальный представитель российского МИД. РИА «Новости», 11.10.2004г.

— Состоялись переговоры с членами канадской делегации, посетившими в сент. 2004г. Россию: Уэйном Истером, парламентским секретарем по вопросам агропромышленного комплекса (представителем минсельхоза Канады в нижней палате национального парламента); Кевином МакАдамом, провинциальным министром сельского хозяйства, рыболовства, аквакультуры и лесного хозяйства; Дугласом МакАртуром, президентом Канадского партнерства по устойчивому развитию сельского хозяйства (Canadian Agro Sustainability Partnership). Проведены встречи с Дугласом Смитом, директором по торговле и инвестициям Агентства по развитию Канады; с Стивом Мюррэй, директором по торговле и экспорту Организации по развитию бизнеса Острова Принца Эдуарда; с Бернардом Постма, торговым представителем и директором провинциального отделения минпрома Канады. Обсуждались вопросы российско-канадского сотрудничества в области сельского хозяйства, новых технологий, туризма, а также участия представителей бизнеса провинции в предстоящей 6 сессии МЭК. Канадская сторона высказала заинтересованность в рассмотрении возможности реализации совместных проектов на основе использования российских технологий в сфере биотехнологий. 6.10.2004г.

— Генеральный консул Канады в Санкт-Петербурге Анна Биолик, занимавшая этот пост с 2000г., нанесла сегодня прощальный визит губернатору Санкт-Петербурга Валентине Матвиенко. Как сообщили в пресс-службе Смольного, «Матвиенко поблагодарила Анну Биолик за успешную работу и конструктивное сотрудничество в интересах Санкт-Петербурга и России. Анна Биолик отметила, что работать дипломатом в Петербург — большая честь». В Санкт-Петербурге городе работают 35 канадских компаний. В ближайшее время Канаду посетит официальная делегация Санкт-Петербурга во главе с вице-губернатором Михаилом Осеевским. В Квебеке будет открыт памятник А. Пушкину и павильон Санкт-Петербурга. Анна Биолик сменила на посту генерального консула Канады в Санкт-Петербурге Линду Макдональд в 2000г. Financial Post, 28.7.2004г.

— Банк «Уралсиб» получил кредит в 13,13 млн.долл. от корпорации по развитию экспорта Канады (EDC). Как сообщили в отделе по связям с общественностью банка, кредит выдан сроком на 3г. с целью финансирования экспорта бурового оборудования из Канады для одного из крупных клиентов красноярского филиала «Уралсиба».

Особенностью сделки является отсутствие страхового покрытия кредита — все риски EDC принимает на себя. Эта дебютная сделка будет способствовать дальнейшему взаимовыгодному сотрудничеству финансовых учреждений, что также будет выгодно для клиентов банка, отметили в отделе.

Банк «Уралсиб» был учрежден в 1993г. правительством Башкирии и до апр. 2001г. на 100% являлся государственностью. До дек. 2001г. банк использовал бренд «Башкредитбанк». Под контролем правительства Башкирии, владевшего 66,3% акций, банк оставался до янв. 2003г. доля правительства республики составляет 19,9% акций. По данным финансовой отчетности за I кв. 2004г., 14% акций банка принадлежит ООО «Активолдинг» (Москва), 19,95% ООО «Кардцентр», 19,54% ЗАО «Сорс», 18,5% ЗАО «Тополь». По неофициальным данным, ИБГ «НИКойл» контролирует 75% акций «Уралсиба». Уставный капитал банка составляет 7,6 млрд. руб. Группа «Уралсиб» включает более 20 филиалов и 7 дочерних банков — всего свыше 330 офисов в 70 городах России. Росбалт, 29.6.2004г.

— Исполнилось 10 лет со дня установления статуса особого партнерства в торгово-экономических отношениях Канады и Украины. В связи с этим министр экономики и по вопросам европейской интеграции Украины М.Коростель обсудил с послом Канады в Украине Э.Робинсоном актуальные вопросы торгово-экономических отношений двух стран.

Во время встречи участники обратили внимание на потребность активизировать работу обеих стран в рамках деятельности Межправительственной комиссии по вопросам экономического сотрудничества и определить повестку дня и сроки проведения ее следующего заседания. Было также договорено о содействии в осуществлении визита в Украину директора Канадского агентства международного развития Ж.-П. Метивье (должен состояться во II пол. апр. 2004г.), в ходе которого планируется заложить новые направления сотрудничества в области предоставления технической помощи.

В 2003г. товарооборот между Канадой и Украиной увеличился на 65,1% по сравнению с пред.г. и составил 142 млн.долл. Объем канадских инвестиций на 1 янв. 2004г. года в экономику Украины составил 80,054 млн.долл. В Украине зарегистрировано 171 предприятие с канадскими инвестициями. Газета.Ru, 3.4.2004г.

— Совместный проект «Использование природно-ресурсного потенциала Коми в целях устойчивого развития» укрепил отношения между Канадой и Россией. Об этом на Международном деловом форуме в Сыктывкаре заявил вице-президент канадской консалтинговой компании «Джейкс Уитфорд Энвайронмент» Эрл Хики.

По его словам, за время сотрудничества в рамках проекта правительство Коми и «Джейкс Уитфорд» доказали, что возможны прочные деловые связи между бизнесменами двух стран. Проект показал, что север — та среда, в которой и канадцы, и предприниматели Коми чувствуют себя вполне комфортно, считает вице-президент компании.

Одним из возможных направлений дальнейшей совместной работы, полагает Хики, может стать создание малых и средних предприятий для участия в крупномасштабных промышленных проектах. «Я надеюсь, что сотрудничество, начало которому положено в Коми, будет продолжено на долгие годы», — сказал он.

На форум в Сыктывкар прибыло 30 гостей из Канады. В составе делегации — предприниматели в сфере добычи и переработки природного сырья, экологического туризма, авиации, лесной промышленности, сельского хозяйства, а также представители Союза производителей и экспортеров Канады.

Проект осуществляют с 2000г. Министерство природных ресурсов и охраны окружающей среды Коми,

Научно-технический центр АГИКС Коми и канадская консалтинговая компания «Джейкс Уитфорд Энвайронмент Лимитед» при поддержке Канадского агентства международного развития (CIDA).

В рамках проекта было подготовлено учебное пособие «Международный бизнес и устойчивое развитие», реализована программа обучения и консультирования предпринимателей Коми, в которой приняли участие более 130 чел. В центре создана база данных о малых и средних предприятиях Республики Коми, готовых выступить в качестве партнеров для канадских предпринимателей. Росбалт, 6.2.2004г.

— В докладе о структуре и состоянии задолженности иностранных государств перед Канадой (Canada Account 2003), подготовленном Корпорацией по развитию экспорта (КРЭ) в апр. 2003г., Россия входит в десятку наиболее крупных должников Канады — 7 место с общей задолженностью в 155 млн.долл. (99 млн. — займы, 16 млн. — просроченные обязательства, 40 млн. — условные обязательства). Для сравнения два наиболее крупных должника — США и Китай — должны правительству страны 2,6 и 2,3 млрд.долл.

Вопросы задолженности по долгам бывшего СССР решались в соответствии с двусторонним Протоколом о реструктуризации долга в рамках генсоглашения с Парижским клубом об отсрочке платежей Корпорацией по развитию экспорта (КРЭ). В авг. 2000г. российской стороной была достигнута договоренность о реструктуризации долга с Канадским пшеничным комитетом (КПК), в окт. 2000г. завершились переговоры по реструктуризации долга и перед КРЭ. По данным минфина общая задолженность России перед Канадой в рамках Парижского клуба на апр. 2003г. составила: КПК — 240 млн.кан.долл.; КРЭ — 96 млн.кан.долл.

С 2001г. Россия не приобретала никаких новых обязательств перед Канадой в рамках Парижского клуба и, по данным минфина, осуществляет все свои выплаты в строгом соответствии с графиком долговых платежей. Общая задолженность перед КРЭ (включая коммерческую и по кредитам бывшего СССР) на апр. 2003г. составила 71692024 кан.долл. и 131549055 долл.

Был полностью погашен долг по двум из шести индивидуальных кредитных линий КРЭ под суверенные гарантии правительства России и Внешэкономбанка (JV15 от 21.05.91 и LW 19 от 01.04.96). Сумма не возвращенных средств по оставшимся четырем кредитам — 28073609 долл.

По проектному финансированию по коммерческим кредитам из собственных средств КРЭ остается лишь долг по контрактам ОАО «Газпром» на 5700000 долл. (на конец 2002г. составлял 7320000 долл.). В 2002г. была полностью выплачена задолженность компании Golden Line.20.6.2003г.

— В 2001г. объем внешней торговли канадской пров.Квебек составил 121,9 млрд.кан.долл. (17% от общеканадского), в т.ч. экспорт — 67,9 млрд.долл., импорт — 54 млрд.долл.. По сравнению с 2000г. объем товарооборота снизился на 6,8 млрд.долл., что объясняется рецессией экономики Канады во II пол. 2001г. Основными статьями экспорта Квебека являются продукция аэрокосмической промышленности — 9,1 млрд.долл. (13,5%), бумага — 7,2 млрд.долл. (10,5%), электрические машины и электрооборудование — 6,7 млрд.долл. (9,8%), алюминий и изделия из него — 5,5 млрд.долл. (8,1%), механические машины и котлы — 5,1 млрд.долл. (7,3%), транспортные средства — 3,6 млрд.долл. (5,4%). Экспорт Квебека в основном со-

риентирован на США, туда было направлено товаров на 57,6 млрд. кан. долл., что составляет 85% объема всего экспорта. Другими основными партнерами провинции по экспорту являются Великобритания — 1,58 млрд., Германия — 1,08 млрд., Франция — 0,84 млрд., Нидерланды — 0,7 млрд. и Китай — 0,7 млрд. кан. долл.

В импорте Квебека преобладают минтопливо и нефтепродукты — 9,1 млрд. (17%), механические машины и котлы — 6,9 млрд. (12,9%), электрические машины и электрооборудование — 6,9 млрд. (12,9%), продукция аэрокосмической промышленности — 2,7 млрд. (5,1%), транспортные средства — 2,1 млрд. (3,9%), оптические приборы, кино- и фототехника — 1,8 млрд. кан. долл. (3,3%). В основном товары в Квебек импортируются из США — 20,9 млрд., Китая — 2,27 млрд., Франции — 2,52 млрд., Германии — 1,89 млрд., Норвегии — 1,57 млрд., и Италии — 1,34 млрд. кан. долл.

В 2001г. товарооборот между Россией и Квебеком составил 170,6 млн. кан. долл. (20% от объема товарооборота между Россией и Канадой), что на 32,6 млн. меньше, чем в пред.г. Российский экспорт упал со 164,7 млн. до 117,8 млн. долл., а импорт из Квебека вырос с 38,5 млн. до 52,8 млн. кан. долл.

Из России в Квебек поставляются удобрения — 22,1 млн. долл. (18,6%), железо и стали — 18,3 млн. (15,4%), одежда и аксессуары — 15 млн. (12,7%), черные металлы — 12,6 млн. (10,7%), минеральное топливо и нефтепродукты — 11 млн. (9,3%), цинк и изделия из него — 5,8 млн. (4,9%), алюминий и изделия из него — 5 млн. (4,2%), предметы искусства и антиквариат — 3,6 млн. (3%), древесина и изделия из нее — 3,3 млн. кан. долл. (2,8%).

Из Квебека в Россию идут мясо и мясопродукты — 28,9 млн. долл. (55%), транспортные средства — 5,7 млн. (10,9%), механические машины и котлы — 4,3 млн. (8,2%), плавсредства и корабельное оборудование — 3,4 млн. (6,6%), игрушки и спорттовары — 1,9 млн. (3,7%), пластмассы и изделия из них — 1,5 млн. (2,9%), электрооборудование — 1 млн. (2%), одежда и аксессуары — 0,7 млн. кан. долл. (1,3%).

Снижение объема российского экспорта в Квебек в 2001г. по сравнению с пред.г. было вызвано сокращением поставок стали и стального проката с 66,8 млн. долл. до 18,2 млн. в связи с принятием Канадой антидемпинговых мер в отношении российской стали, а также некоторым снижением поставок других металлов и удобрений. Рост импорта из Квебека в Россию вызван увеличением поставок мяса и мясопродуктов с 9,3 млн. до 28,9 млн. кан. долл. в связи с сокращением поставок мяса в Россию из Европы.

Компании Квебека проявляют все больший интерес к сотрудничеству с Россией и активно ищут себе партнеров во многих регионах страны. Успешно осуществляются российско-квебекские совместные проекты в следующих регионах России.

Москва. Строительная скоростной монорельсовой дороги от Шереметьево-2 до Ленинградского вокзала и Сити. Основными партнерами по проекту являются Правительство Москвы, компания Аэрофлот и канадская компания «СНС-Лавалин Интернешнл».

Совместная разработка и производство телекоммуникационного оборудования 3 поколения для последующей реализации в России и экспорта в другие страны. Контракт подписан в дек. 2000г. между московской компанией «СОТА ТВ» и монреальской компанией «Адвантек», его стоимость составляет 10 млн. долл. США.

Разработка и поставка телекомоборудования для системы космической связи «Ямал». Контракт подписан компанией «Адвантек» в 2001г. с российской компанией «Транстелеком», его стоимость 1 млн. долл. США.

Татарстан. Внедрение передовой технологии (облучение семян перед осадкой электромагнитными волнами определенной частоты) для повышения урожайности зерновых и бобовых культур. В 2000г. технология была применена в Кайбицком районе и дала положительный эффект, урожайность зерновых повысилась на 15-20%. В 2001г. применялась уже в 16 районах Татарстана, а также в Карачаево-Черкессии. С канадской стороны в проекте участвует Международная академия информатизации (канадское отделение).

Освоение Кукморско-Ковалинского нефтяного месторождения в Татарстане. Для осуществления проекта образована и зарегистрирована в России на федеральном уровне компания «КанТатОйл» со 100% иностранным (канадским) капиталом с правом поиска месторождений, их разработки, добычи нефти, ее переработки и сбыта. С российской стороны в проекте участвуют башкирский НПЗ «Салаватнефтеоргсинтез» и Нижнекамский нефтехимический завод, с канадской — академия информатизации. Проект предполагает инвестирование в 60 млн. кан. долл. в течение первых 5 лет. В наст. вр. геологические изыскания месторождений закончены, началось бурение первых скважин. К лету 2002г. ожидается начало добычи нефти на промышленной основе.

Выпуск фармпрепаратов-женериков на предприятиях Татарстана. Под проект создано СП «Леста», в котором 45% акций имеет канадская компания «Техниллаб Фарма», 45% — предприятие «Татхимпрепараты» и 10% академия информатизации. Сертифицировано для выпуска в России 20 препаратов, освоено и ведется производство 6 из них.

Создание СП по производству молочных продуктов с внедрением канадских технологий, поставкой канадского оборудования, племенного скота и эмбрионов в Ахтинском районе Татарстана. Проект рассчитан на 3 года, его стоимость оценивается в 30 млн. кан. долл., 24 из которых будет затрачено канадской стороной, представленной несколькими с/х фирмами провинции Квебек. Создание в Казани Центра обучения специалистов для реализации квебекско-татарских совместных проектов. Предполагается создание системы дистанционного обучения специалистов на месте с трансляцией учебных программ из Канады в реальном масштабе времени с использованием спутниковой связи. ТЭО разработано канадской компанией «Техноинтегро», договор с казанским отделением Международной академии информатизации подписан в сент. 2001г.

Волгоградская область. Реконструкция Волгоградского НПЗ. В проект уже вложено инвестиций на 40 млн. долл. США, завершение проекта планируется в 2003г. Работу ведет компания «СНС-Лавалин».

Пермская область. Создание СП по выпуску строительных материалов для строительства жилых домов по канадской технологии. Стоимость проекта составляет 60 млн. кан. долл., 6 из которых внесет канадская сторона. С канадской стороны в проекте участвует Международная академия информатизации и несколько строительных компаний.

Самарская область. Строительство 13-километровой платной дороги в окрестностях Самары. Контракт с администрацией Самарской области подписан компанией «СНС-Лавалин».

Красноярский край. Разработка канадской компанией «СНС-Лавалин» технико-экономического обоснования строительства второй очереди принадлежащего «Русскому Алюминию» Саянского алюминиевого завода. Реализация проекта позволит нарастить производственные мощности завода с 400 тыс.т. до 660 тыс.т. первичного алюминия в год.

Свердловская область. СП по выпуску и эксплуатации установок для специального напыления для повышения износоустойчивости авиационных винтов и лопаток турбин с использованием передовой российской технологии. В проекте участвуют Уральский завод гражданской авиации, г.Екатеринбург и канадская компания «Аэро Суппорт корп». Опытная установка была доставлена в Канаду из России в 2000г. Ведется работа по ее усовершенствованию и модернизации с привлечением российских и канадских специалистов для сертификации по североамериканским стандартам. Завершение сертификации, серийный выпуск установок и использование их в СИТА в Канаде намечено на 2002г.

Санкт-Петербург. Компания «Прагт энд Уитни Канада» открыла свое представительство в Санкт-Петербурге, сертифицировала в России 7 типов своих авиадвигателей и осуществляет их поставку на российские авиазаводы.

В Волгоградской, Ростовской, Кемеровской областях и Алтайском крае канадской финансовой структурой «Дежарден» создана сеть потребительских кооперативных союзов. На конец 2001г. создано 65 потребительских союзов, охватывающих 30 тыс. членов (на окт. 2000г. — 43 союза, 15 тыс. членов).

Значительное развитие квебекско-российское сотрудничество получило во время пребывания в России канадской делегации «Сборная Канады» во главе с премьер-министром Ж.Кретьеном в фев. 2002г. Во время этого визита компаниями Квебека было подписано 14 документов о сотрудничестве с российскими партнерами на 150 млн.кан.долл.20.6.2003г.

Связи с Россией-2007

По данным ФТС России за 11 месяцев 2007г. взаимный товарооборот составил 1,4 млрд.долл., увеличившись по сравнению с 2006г. на 24,7%. При этом экспорт российских товаров в Канаду составил 0,32 млрд.долл. (увеличение на 3,2%), а импорт из этой страны достиг 1,08 млрд.долл. (рост на 32,9%).

Товарооборот России и Канады, в млн.долл. США,

по данным российской статистики

	11 месяцев 2006г.	11 месяцев 2007г.	07/06г. %
Товарооборот.....	1128,7.....	1406,8.....	124,7
Экспорт.....	313,1.....	322,9.....	103,2
Импорт.....	815,6.....	1083,9.....	132,9
Сальдо.....	-502,5.....	-761,0.....	+151,4

Согласно данным канадской статистики товарооборот России и Канады составил за 11 месяцев 2007г. 2190,8 млн.долл. (рост на 20,8% по сравнению с аналогичным периодом 2006г.), в т.ч. российский экспорт — 1203,9 млн.долл. (рост на 6,5%), а импорт 986,9 млн.долл. (рост на 44,4%).

Структура российско-канадской торговли на протяжении последних лет остается довольно стабильной. Основу российского экспорта составляют сырье и полуфабрикаты. В 2007г. значительно возрос удельный вес энергетического сырья, включая нефть, нефтепродукты и каменный уголь, составив 64,5%. На металлы и изделия из них пришлось 11,6%, на машинотехническую продукцию 6,3%, на продукцию хи-

мической промышленности 4%, на изделия из древесины — 2,1%.

В российском импорте из Канады наблюдается тенденция роста удельного веса продовольственных товаров и с/х сырья, который за 11 мес. 2006г. достиг 23,5%. Несколько увеличилась доля продукции общего машиностроения и транспортных средств с 54,6% в 2006г. до 56,7% в 2007г. Доля продукции фармацевтической промышленности составила 3,2%.

Даже при отмечаемой динамике темпов роста на долю России пока приходится 0,29% общего объема канадской внешней торговли, что совпадает с 0,29% приходящимися на долю Канады в аналогичном российском индикаторе за 11 месяцев 2007г.

По оценкам экспертов министерства иностранных дел и международной торговли (МИДиМТ) Канады, объем накопленных канадских прямых капиталовложений в Россию составляет 1,5 млрд.долл. США. В стадии переговоров находятся инвестиционные проекты канадских компаний, совокупные капиталовложения при реализации которых могут составить 1 млрд.долл. США.

Наибольший интерес для канадских инвесторов представляет российская горнодобывающая промышленность, на которую приходится три четверти всех канадских капиталовложений в экономику России. Другими сферами канадских инвестиций в России, включая проекты на разных стадиях проработки, являются топливно-энергетический комплекс, лесной комплекс, АПК, строительство.

С 22 по 26 окт. 2007г. в Оттаве прошла встреча экспертов России и Канады для обсуждения вопросов первого сопоставления данных торговли между двумя странами (проведение этой встречи было согласовано в ходе 6 сессии Российско-канадской МЭК в марте 2007г.). Россия была представлена уполномоченными Федеральной таможенной службы, Федеральной службы статистики, Банка России, Канаду представляли сотрудники Отдела международной торговли Канадского статистического агентства.

Целью встречи являлось исследование выявленных расхождений в данных российской и канадской торговых статистик и установление причин этих расхождений. Прделанная работа позволила определить количества и стоимости товаров, которые могут быть использованы для создания набора сопоставительных данных торговли.

По итогам встречи был подписан совместный протокол о сверке статистических данных, а также было решено совместно выработать итоговый документ, предоставляющий более подробную информацию и подготовить отчет для открытой публикации.

Среди выявленных отличий между статистическими системами России и Канады можно выделить: расчет обменного курса валют; экспорт из страны/ре-экспорт; меры веса; использование данных СИФ вместо FOB. Существуют три основных причины расхождений между данными канадской и российской торговой статистики: присвоение страны назначения; временной фактор (переходящие поставки); различная классификация товаров.

С конца 2006г. наметилась активизация двусторонних российско-канадских отношений. Канаду с официальным визитом посетил ряд руководителей российских министерств и ведомств — Ю.П.Трутнев (министр окружающей среды), И.Е.Левитин (министр транспорта), С.И.Круглик (руководитель Федерального агентства по строительству и ЖКХ),

В.П.Рошупкин (руководитель Федерального агентства лесного хозяйства России).

Ключевым событием двусторонних торгово-экономических отношений стало проведение очередной сессии Межправительственной экономической комиссии (МЭК) и заседания Российско-канадского делового совета (РКДС) в Оттаве 27 марта 2007г., прошедшие в формате делового саммита. 2007г. стал рекордным по количеству российских инвестиций в канадскую экономику, превысивших 6 млрд.долл.

Состоявшийся 28-29 нояб. визит в Канаду председателя правительства России В.А.Зубкова фактически подвел итоги развития двусторонних отношений в 2007г. Программа пребывания предусматривала проведение переговоров с премьер-министром Канады Стивенем Харпером, генерал-губернатором Микаэль Жан, руководителями парламента Канады, а также с представителями канадских деловых кругов.

Главным содержанием бесед с канадским руководством стала тематика экономического сотрудничества, что было подчеркнуто и составом российской делегации, в которую входили в частности: министр сельского хозяйства России А.В.Гордеев, министр регионального развития России Д.Н.Козак, председатель Госкомрыболовства А.Н.Крайний, руководитель Росатома С.В.Кириенко, руководитель Россельхознадзора С.А.Данкверт.

В ходе визита было подписано 9 двусторонних документов: совместное заявление о российско-канадском экономическом сотрудничестве; меморандум о взаимопонимании по сотрудничеству в области рыболовства между госкомитетом РФ по рыболовству и министерством рыболовства и океанов Канады; меморандум о взаимопонимании между министерством регионального развития РФ и министерством по делам индейцев и развития севера Канады о сотрудничестве в области развития коренных народов и северных территорий.

- Меморандум о взаимопонимании между федеральным агентством по атомной энергии и госкорпорацией по атомной энергии Канады.

- Совместное заявление минсельхозом РФ и министерства сельского хозяйства и продовольствия Канады.

- Заявление о намерениях Канадского агентства по инспекции пищевых продуктов и Федеральной службы по ветеринарному и фитосанитарному надзору о создании технических рабочих групп.

- Соглашение о сотрудничестве между госкорпорацией Внешэкономбанк и Канадской корпорацией по развитию экспорта.

- Меморандум между банком ВТБ и дочерней структурой «Касс де Депо» «Основные условия по созданию российского фонда недвижимости».

- Соглашение между ОАО «Атомредмет-золото» и корпорацией «Камеко» об учреждении СП геологоразведки и добычи урана в России и Канаде.

В начале 2007г. канадские СМИ проинформировали о процессе формирования новой торговой стратегии Канады. Новая концепция традиционно ориентирована на наиболее перспективные рынки «Группы стран БИК», Бразилии, Индии и Китая, а также азиатских стран и государств Южной Америки. Новой стратегией выделяются 10 ключевых для Канады рынков. При этом к рынкам относятся как отдельные страны, так и региональные объединения. Россия также включена в их число.

Отдельная стратегия развития всего комплекса экономических отношений с Россией канадским руко-

водством до сих пор не принята. Академическим кругам было дано поручение подготовить проект такого документа, дальше которого дело, однако, не пошло. Сказались такие факторы, как принципиальная неготовность правительства меньшинства к принятию новых стратегических решений, отсутствие концептуального понимания изменений, произошедших в России за последние годы, сохранение некоторых рецидивов мышления времен «холодной войны», а также тотальное доминирование США в качестве основного торгового партнера. Нельзя при этом не отметить и факторы, действующие в обратном направлении: высокие темпы роста канадского экспорта в Россию на фоне поступательного роста российской экономики, снижение привлекательности рынка США в результате длительного экономического спада и укрепление курса национальной валюты Канады по отношению к долл. США, что вынуждает канадских экспортеров активизировать поиск альтернативных рынков сбыта, растущее осознание в деловых, академических кругах и госаппарате значительной близости позиций и интересов России и Канады на мировой арене.

Фактором, безусловно оказывающим положительный эффект на процесс выработки канадским правительством концепции двусторонних торгово-экономических отношений, является открытие в янв. 2007г. в России офиса канадского государственного агентства по поддержке экспорта – Корпорации по развитию экспорта Канады (КРЭ). С 2004г. специалисты Корпорации рассматривают Россию в числе наиболее перспективных мировых рынков. В КРЭ расширили понятие «Группы стран БИК», включив в число представленных государств Россию, до «Группы стран БРИК». Открытие офиса КРЭ в Москве, как ожидается, не только заметно усилит позиции канадских экспортеров, ориентированных на российский рынок, но и фактически превратит Россию в окно для канадского экспорта в республики бывшего Советского Союза. Канадские компании закрепляются на рынках Украины и Казахстана. Роль России в качестве проводника на рынки СНГ, по мнению экспертов КРЭ, несомненно заслуживает особого внимания.

В 2007г. разрешилась ситуация вокруг гостиницы «Аэростар» в Москве, долгое время являвшейся одним из главных раздражителей российско-канадских деловых отношений. Участник процесса с канадской стороны, предприниматель К.Роу, остался полностью удовлетворенным решением российских судебных органов и заявил о намерении продолжить деловые отношения с российскими партнерами.

Отношение канадского правительства к налаживанию отношений с Россией нашло свое отражение в выступлении министра международной торговли Канады Д.Эмерсона на торжественном приеме 28 нояб. 2007г. по случаю рабочего визита в Канаду председателя правительства РФ В.А.Зубкова. Канадский министр заявил, что отношения между двумя странами имеют устойчивые перспективы развития благодаря общности интересов на Севере, стремлению к построению сильного и процветающего общества. По словам Д.Эмерсона, уровень российско-канадских отношений продолжает неуклонно расти. Две страны успешно сотрудничают в таких сферах, как безопасность, госуправление, научные исследования и развитие Севера. Эти тесные связи оказывают позитивное воздействие на двусторонние торгово-экономические отношения. Канада является активным сто-

ронником присоединения России к ВТО и высоко ценит стремление создать привлекательные инвестиционные условия российской экономики, которые уже привели в 2006г. к росту канадских инвестиций в России на 25%. За последний год увеличилось число совместных предприятий, диверсифицирующих канадское присутствие в России за пределами традиционного горнодобывающего сектора. Одновременно российские компании все более динамично пытаются использовать инвестиционные возможности за рубежом, что уже привело к значительному росту российских инвестиций в канадский автомобильный, с/х и строительный сектора. Д.Эмерсон отметил, что состоявшийся весной деловой саммит вывел российско-канадское сотрудничество на новый уровень.

В качестве конкретных шагов, предпринятых канадскими политиками на российском направлении, следует выделить создание Российско-канадского круглого стола в составе депутатов палаты общин и сената парламента Канады. Процесс формирования круглого стола завершился в дек. 2007г. Предполагается, что вновь созданная структура станет своего рода канадским политическим лобби, представляющим интересы крупного канадского бизнеса, ведущего деятельность в России.

Строительство с РФ. Сторонам не удалось провести формального заседания Рабочая группа МЭК по строительству (РГС) в 2007г., однако уровень активности был достаточно высоким.

КИЖСК и канадские строительные компании проявляют большую заинтересованность в участии в реализации приоритетного национального проекта «Доступное и комфортное жилье – гражданам России». В этой связи КИЖСК подготовила специальную презентацию о канадском опыте жилищного строительства (март-апр.), организовала посещение помощником президента России И.И.Шуваловым поселка Новые Вешки, построенного по канадской технологии на Алтуфьевском шоссе в 5 км. от МКАД (май), а также поездку И.И.Шувалова в Кемерово, где КИЖСК и частные канадские строительные компании возводят модельный поселок, рассчитанный на 30 тыс. жителей (июнь). Кроме того, в июне в Москве был проведен семинар по канадскому опыту высотного домостроения, привлечший большое внимание российских строительно-подрядных компаний.

КИЖСК и Росстрой активно сотрудничают по разработке новых российских СНИП (строительные нормы и правила) для многосемейных домов (3-4 этажа; СНИПы для односемейных домов были разработаны в ходе длительной совместной работы российских и канадских специалистов в 2001г.).

Импульс интенсификации российско-канадского сотрудничества в сфере строительства и, соответственно, деятельности РГС, придаст состоявшееся решение МОК о проведении Зимней олимпиады 2014 в Сочи. Канадские компании проявляют интерес к проектам по возведению олимпийской инфраструктуры в России. В качестве преимущества канадской строительной отрасли на указанном направлении можно обозначить опыт по подготовке объектов зимних Олимпийских игр в Калгари (1988г.) и Ванкувере (2010г.). Одним из перспективных потенциальных партнеров с канадской стороны является крупнейшая инжиниринговая компания «СНС-Лавалин», которая ведет работы по модернизации транспортных сетей в районе Ванкувера.

Нельзя не отметить и деятельность канадской архитектурной компании «Экосайн», принявшей ак-

тивное участие в подготовке заявки Сочи на проведение Зимних олимпийских игр 2014г. В нояб. 2007г. «Экосайн» выиграла контракт на разработку архитектурно-строительной концепции олимпийской деревни в Красной Поляне.

На разных стадиях реализации находится ряд проектов на российском рынке с участием канадских компаний.

Ferguson Simek Clark (Йеллоунайф):

- построены 600 ед. жилья в Якутске в 1991-93гг., 50 домов с деревянным каркасом для инвалидов в Самаре в 2001г.;

- поставка из Канады на Чукотку в 2001-02гг. готовых компонентов жилых домов на 50 млн.долл., строительство школ и спортивных сооружений в регионе. Ряд проектов на Чукотке находится в стадии реализации;

- построены 2 школы и стадион в Магадане, 100 жилых легкокаркасных домов на Сахалине, гостиница в Южно-Сахалинске, квартал многоэтажных домов в Находке;

- в переговорной стадии находится ряд проектов компании в Центральной России.

Colours of Canada Group (Квебек) – в 2000г. образован дистрибуторский центр по поставкам канадских красок и отделочных материалов в Москве.

Connex International (Калгари) – построен жилой поселок в Омске.

Corcan Group (Виннипег) – образовано совместное предприятие с Компанией Пилигрим в Находке по производству компонентов на основе деревянного каркаса для их применения в строительных проектах в регионе.

Troy Group (Москва) – принимает участие в строительстве комплекса административно-коммерческих зданий и скоростной монорельсовой дороги, являющихся частью делового центра «Москва-Сити». Предполагаемый объем инвестиций составит 130 млн.долл. США.

Thomas Cochren International Homes (Торонто):

- совместно с российскими партнерами создала в Твери в 1997г. СП «КоМС» для осуществления проектов в области строительства;

- совместно с российским партнером «Актив-Строй» (Москва) осуществлены проекты по деревянным каркасам в Твери и Московской обл. (сдано 220 жилых домов в г. Долгопрудном, ведутся переговоры о строительстве еще 600 ед. жилья).

Canstroy Group (Торонто):

- совместно с российскими участниками компаниями создала в Волоколамске, Московская обл. (с головным офисом в Москве) СП по производству блоков опалубки по собственной технологии, создана дистрибуторская сеть в ряде российских регионов;

- в фев. 2002г. подписан контракт на постройку 30 индивидуальных домов на Камчатке;

- в 2003г. завершено строительство картофелехранилища и ряда других коммерческих объектов в Дмитровском районе Московской обл.;

- реализован ряд строительных проектов в Московской обл., Екатеринбурге, Башкортостане, Саратове, Архангельске и в других российских регионах;

- в 2005г. в Волгограде при участии дочернего предприятия «КанСтрой-Волга» в сотрудничестве с Канадским деловым центром построен крупный торговый центр;

- в процессе реализации находится проект по строительству коттеджного поселка «Онегино» (100 домов в 27 км. от Москвы по Новорижскому шоссе).

Kanadastroy (Квебек): канадская фирма открыла дочернее предприятие по производству компонентов жилых домов на основе легкого деревянного каркаса г. Лобня, Московская обл.; построен коттеджный поселок Абакумово (11 км. от Москвы по Дмитровскому шоссе).

Canada North Projects (Йеллоунайф):

- в 2001г. завершен строительный проект «Свой канадский дом» в Дальневосточном федеральном округе; построены демонстрационные дома в Хабаровске, Владивостоке, Южно-Сахалинске; созданы три совместных предприятия с участием местных строительных фирм и Канадского делового центра во Владивостоке;

- совместно с российским партнером в Находке создано предприятие по производству компонентов жилых домов на основе легкого деревянного каркаса. Предприятие уже имеет заказы на строительство 105 домов в предместьях города.

Nascor Incorporated (Калгари):

- совместно с российским партнером канадская компания создала в Ростове-на-Дону предприятие по производству строительных компонентов для постройки готовых домов на основе деревянного каркаса (производительность – 250 домов в год). Канадской стороной для реализации проекта было ввезено промышленное оборудование на общую стоимость 1,5 млн.долл. США. Построен демонстрационный дом в Батайске (пригород Ростова-на-Дону);

- в 2003-05гг. заключено несколько контрактов с российскими импортерами на поставку оборудования для производства строительных компонентов на основе деревянного каркаса. В переговорной стадии находятся аналогичные контракты с компаниями в Москве и других российских регионах.

Arctic Construction International (Британская Колумбия) – Компания построила в 1993г. во Владивостоке гостиницу «Влад Мотор Инн», которая затем стала эксплуатироваться другими канадскими компаниями совместно с российскими партнерами.

Les Batisses Foret Argente Inc., (Квебек) – завершен первый этап проекта по постройке индивидуальных жилых домов для компании «Лукойл» в московском районе Серебряный Бор. В настоящее время ведутся переговоры в рамках второго этапа проекта.

The Sawatsky Group of Companies (Ванкувер/Москва) – ведет строительство коттеджного поселка «Новые Вешки» (500 домов в 1,5 км. от Москвы по Алтуфьевскому шоссе).

Lindal Homes/АСМ, (Ванкувер/Москва) – строительство элитных деревянных домов из кедра в Московской обл. и других российских регионах.

Канадские компании в приоритетном порядке рассматривают следующие перспективные направления работы на российском рынке:

- образование региональных центров распространения канадских строительных технологий и материалов в отдельных российских регионах, прежде всего, где уже ведется легкокаркасное строительство;

- образование в регионах СП по производству строительных материалов по канадским технологиям с задействованием местного сырья, рабочей силы и неэффективно используемых промышленных объектов;

- подключение канадцев к строительству культурных и спортивных объектов в российских регионах – хоккейные арены, теннисные центры, парки развлечений;

- участие канадских компаний в крупных проектах, требующих привлечения международного фи-

нансирования – строительство высокоэтажных офисных и жилых комплексов, морских портов, скоростных автомагистралей, аэропортов, мостов;

- участие канадцев в коммерческих строительных проектах российской нефтегазовой и горнодобывающей отраслей – строительство вахтовых городков, транспортной инфраструктуры, трубопроводов, насосных станций, жилья, административных зданий.

Крупнейшим проектом российско-канадского сотрудничества в строительной сфере с объемом инвестиций до 1 млрд.долл. могло бы стать участие канадских деловых кругов в реализации проекта реконструкции Всероссийского выставочного центра (ВВЦ). Соответствующие предложения подготовлены канадской компанией «Канадский торговый дом» совместно с крупнейшей канадской инжиниринговой корпорацией SNC Lavalin – основную роль в проекте играет транспортное подразделение этой корпорации, имеющее штаб-квартиру в Ванкувере. В проекте предполагается участие и ряда других канадских и российских строительных компаний и фирм-производителей строительных материалов.

Проект состоит из трех частей со сроком реализации пять лет, включающих: строительство многофункционального коммерческого комплекса, делового центра и гостиницы на территории рекреационно-досуговой зоны (коммерческая часть), строительство нового выставочного комплекса (коммерческая часть), реконструкция исторической части ВВЦ.

В апр.-июня 2007г. был согласован и подготовлен для подписания Договор (основной) между ВВЦ и SNC Lavalin на разработку предварительного ТЭО и предварительного плана развития рекреационно-досуговой зоны ВВЦ, включая многофункциональный коммерческий комплекс, деловой центр и гостиницу, и разработку транспортно-логистической системы на всей территории ВВЦ. Несмотря на готовность российской и канадской сторон этот договор не удалось подписать в связи с истечением полномочий гендиректора ВВЦ М.Х.Мусаева и председателя совета директоров ВВЦ В.Г.Савельева. Последовавший за этим неоднократный перенос сроков общего годового собрания акционеров ВВЦ не позволяет решить возникшие организационные проблемы.

Широкое распространение в России канадских строительных технологий, показавших свою высокую эффективность в схожих с российскими природно-климатических условиях Канады, полностью отвечает интересам российской стороны. При этом, как представляется, в дальнейшем должны быть обеспечены условия для постепенного переноса в Россию производства соответствующего оборудования и материалов, отработаны инструменты финансирования совместных строительных проектов. В увязке со строительными проектами и при участии заинтересованных банков обеих сторон могут обсуждаться и проекты практического применения в России канадского опыта ипотечного кредитования.

Межправкомиссия-2007. Создание и деятельность Межправительственной российско-канадской экономической комиссии (МЭК) предусмотрены соглашением об экономическом сотрудничестве между Россией и Канадой от 1993г.

В рамках МЭК действуют рабочие группы: горнодобыча; Арктика и Север; сотрудничество в высокотехнологичных отраслях промышленности; топливо и энергетика; строительство; агропрому.

С сент. 2002г. действует (формально – вне рамок МЭК) российско-канадская рабочая группа по со-

трудничеству в области изменения климата (Working Group on Climate Change Cooperation), деятельность которой, однако, вследствие прихода в янв. 2006г. к власти в Канаде правительства консерваторов, имеющих иные взгляды на политику в области изменения климата, была заморожена.

После более чем 5-летнего перерыва 26-27 марта 2007г. в Оттаве состоялась 6 сессия МЭК. Российскую делегацию возглавлял министр сельского хозяйства, председатель российской части МЭК А.В.Гордеев, канадскую делегацию — министр международной торговли Канады, председатель канадской части МЭК Д.Эмерсон. В состав делегаций входили старшие должностные лица министерств и ведомств, ведущие представители деловых кругов обеих стран.

Впервые сессия МЭК проводилась совместно с ежегодной встречей Российско-канадского делового совета (РКДС). Заседания двух структур были объединены под названием «Российско-канадский деловой саммит 2007г.: партнеры, прогресс и перспективы». По итогам состоявшихся мероприятий сопредседатели высказались за продолжение практики использования такого формата и поддержали предложение канадской стороны называть такие мероприятия «Деловым саммитом» и в дальнейшем.

Сопредседатели отметили значительный прогресс, достигнутый за последние пять лет в области двусторонних торговых отношений и констатировали, что объединение сессии МЭК и ежегодной встречи РКДС предоставило возможность для проведения диалога в формате «деловые круги — правительства двух стран», выявления и рассмотрения проблем, сдерживающих двусторонние деловые связи.

Во исполнение совместного заявления президента России В.В.Путина и премьер-министра Канады С.Харпера о российско-канадском сотрудничестве в области энергетики, подписанного в июле 2006г. в Санкт-Петербурге, сопредседатели позитивно оценили обсуждение данных вопросов (включая торговлю сжиженным природным газом, сотрудничество в развитии ядерной энергетики и производстве гидроэнергии) в ходе Делового саммита. Также сопредседатели подтвердили намерение сторон скорейшим образом завершить работу над договоренностями, которые будут способствовать взаимовыгодной торговле ураном.

А.В.Гордееву и Д.Эмерсону были представлены доклады российского и канадского сопредседателей РКДС А.Н.Шохина и Д.Уэйлена. Были с удовлетворением отмечены планы РКДС по дальнейшему развитию сотрудничества, в т.ч. по проведению следующего заседания РКДС в России в 2008г.

Сопредседателям были также представлены доклады от рабочих групп МЭК и отраслевых комитетов РКДС по следующим секторам: горнодобыча; энергетика; информационные технологии и связь; аэрокосмическая промышленность; агропром; строительство; развитие Арктики и Севера, транспорт.

Встреча сопредседателей МЭК также состоялась во время визита в Канаду с 28 по 29 нояб. 2007г. председателя правительства России В.А.Зубкова. А.В.Гордеев и Д.Эмерсон обсудили развитие российско-канадского сотрудничества после проведения 27 марта 2007г. 6 сессии МЭК.

Сопредседатели отметили значительный прогресс в области двусторонней торговли и инвестиций, в частности, реализацию инвестиционных проектов в таких секторах, как транспорт, строительство и сельское хозяйство, обсудили пути дальнейшего содействия прямым инвестициям между обеими странами.

Было отмечено развитие новых направлений сотрудничества, отраженных в согласованном во время визита председателя правительства России В.А.Зубкова Совместном заявлении об экономическом сотрудничестве, где особое внимание уделяется новым инициативам в области финансирования торговли, ядерной энергетики, развития Севера и Арктики, рыболовства и сельского хозяйства.

Сопредседатели согласились, что Зимние олимпийские игры в г. Сочи в 2014г. будут содействовать значительному развитию российской экономики, и канадские компании, занимающиеся подготовкой Зимних олимпийских игр в г. Ванкувере в 2010г., имеют хорошие предпосылки помочь России достигнуть успеха в подготовке Олимпиады в г. Сочи.

Сопредседатели договорились продолжить регулярные консультации в рамках МЭК в целях решения вопросов, представляющих взаимный интерес, и выступили за скорейшее присоединение России к ВТО, которое будет способствовать дальнейшему развитию торговли между обеими странами.

Сопредседатели отметили, что состоявшиеся в 2007г. посещения Канады представителями «Газпрома» и РАО «ЕЭС России», а также подписание меморандума о взаимопонимании в области ядерной энергетики и разведки урановых месторождений обеспечили хорошие перспективы для будущего сотрудничества в энергетике. Были также отмечены возможности для развития торговли и инвестиций в секторе сжиженного природного газа.

Сопредседатели подтвердили, что 7 сессия МЭК состоится в России осенью 2008г.

Российско-канадский деловой совет (РКДС). Создан в дек. 2004г. подписанием соглашения между Российским союзом промышленников и предпринимателей (РСПП) и Канадской деловой ассоциацией в России и Евразии (КДАРЕ).

Целями РКДС являются: содействие экономическому развитию и сотрудничеству между Россией и Канадой путем поощрения диалога между российскими и канадскими предприятиями, развитие частных и предпринимательских инициатив, а также выработка рекомендаций правительственным структурам Российской Федерации и Канады по вопросам политики и практических мер, необходимых для укрепления российско-канадских деловых отношений.

Первое, учредительное заседание РКДС проведено в Москве 12 окт. 2005г. В его рамках состоялись заседания четырех рабочих групп, созданных в рамках Совета: по горной добыче и металлургии; энергетике; информационным и телекоммуникационным технологиям; транспорту.

Сопредседатели групп (в основном, вице-президенты соответствующих компаний) особо подчеркнули намерение деловых кругов приступить к подготовке рекомендаций в адрес правительств по мерам содействия бизнесу, включая поддержку конкретных инвестиционных проектов и программ частно-государственного партнерства.

Второе заседание РКДС состоялось совместно с 6 сессией МЭК в рамках «Российско-канадского делового саммита 2007г.: партнеры, прогресс и перспективы» 26-27 марта 2007г. в Оттаве.

Третье заседание РКДС состоялась во время визита в Канаду с 28 по 29 нояб. 2007г. председателя правительства России В.А.Зубкова.

Сопредседателями РКДС являются президент РСПП А.Н.Шохин и президент КДАРЕ П.Камберледж.

Связи с регионами с РФ-2007. В 2007г. наибольшую заинтересованность в развитии связей с Канадой проявили: Москва и Московская обл.; Санкт-Петербург; Амурская, Белгородская, Владимирская, Волгоградская, Воронежская, Иркутская, Калужская, Кемеровская, Липецкая, Мурманская, Нижегородская, Омская, Орловская, Ростовская, Самарская, Тверская, Тюменская, Ульяновская, Челябинская, Читинская, Ярославская обл.; Республика Бурятия, Республика Саха (Якутия), Республика Калмыкия, Татарстан, Башкортостан, Карелия; Ямало-Ненецкий и Ханты-Мансийский АО; Алтайский, Краснодарский, Красноярский, Приморский, Пермский, Хабаровский край.

В числе наиболее перспективных направлений хозяйственных связей – горная добыча, энергетика, строительство, АПК, транспорт, лесная и целлюлозно-бумажная промышленность, промысел и переработка рыбы, связь и телекоммуникации, экология, туризм.

Главным событием 2007г. явилось проведение в Оттаве 26-27 марта Российско-канадского делового саммита «Партнеры, прогресс и перспективы». В рамках саммита прошло заседание Российско-Канадского делового совета (РКДС), в котором приняли участие представители российских компаний из ряда регионов России. Российские бизнесмены из Москвы, Санкт-Петербурга, Воронежской, Ростовской, Московской, Кемеровской, Ленинградской, Тверской и других областей обсуждали развитие двусторонних связей со своими канадскими коллегами в ходе работы отраслевых комитетов РКДС по следующим секторам: агропром, строительство, энергетика, горнодобывающая промышленность, информационные технологии и связь, транспорт, аэрокосмическая промышленность, развитие Арктики и Севера.

В ходе саммита в рамках 6 сессии МЭК прошло заседание Рабочей группы по сотрудничеству в Арктике и на Севере (РГАС), на котором делегация Красноярского края во главе с руководителем постоянного представительства администрации края при правительстве РФ А.В.Тихоновым встретилась с представителями правительства провинции Манитоба, возглавляемых министром инфраструктуры и транспорта провинции Ронем Лемье. Целью встречи стало всестороннее развитие связей и контактов и укрепление взаимопонимания между Красноярским краем и провинцией Манитоба на основе организации регулярного авиасообщения с использованием кросс-полярных маршрутов между г.г. Красноярск и Виннипег. В ходе переговоров стороны пришли к договоренности активизировать совместную работу, нацеленную на дальнейшее развитие и введение в действие регулярного авиасообщения между г.г. Красноярск и Виннипег с использованием кросс-полярных маршрутов, и развивать сотрудничество между аэропортом Красноярск и международным аэропортом Виннипег. По результатам встречи был подписан соответствующий протокол.

Для развития двусторонних отношений в нефтегазовой отрасли большое значение имел семинар по тяжелой нефти, проходивший с 21 по 23 мая 2007г. в Казани. Семинар был организован правительством пров. Альберта совместно с ЕБРР, правительством Татарстана, компанией «Татнефть». В рамках семинара состоялась широкая презентация канадского опыта освоения месторождений нефтяных песков. Сходные месторождения имеются в Татарстане.

Важным событием для развития сотрудничества в сфере транспорта послужило проведение 5 июля

2007г. в министерстве экономического развития, инноваций и экспорта провинции Квебек (г. Монреаль) круглого стола, в котором приняли участие делегация ОАО «Российские железные дороги», в которую вошли представители 11 из 16 региональных филиалов ОАО РЖД. Работа круглого стола была ориентирована преимущественно на изучение канадского опыта эксплуатации и технического обслуживания подвижного состава, ж/д полотна, используемые технологические решения и оборудование.

2 авг. 2007г. в международном аэропорту «Казань» с участием премьер-министра Республики Татарстан Рустама Минниханова состоялась презентация самолетов CRJ-900 производства канадской компании Bombardier, приобретенных для авиакомпании «Татарстан».

Развитию двусторонних региональных связей содействует реализация российско-канадской программы «Содействие реформированию государственного управления в Российской Федерации». В апр. 2007г. в Уфе в рамках этой программы прошла конференция по вопросам совершенствования законодворческого процесса в России с участием канадских специалистов. По этой же программе в сент. 2007г. с вопросами организации частно-государственного партнерства в Канаде знакомились представители региональных и муниципальных органов управления из Республики Бурятия, Республики Саха-Якутия, Амурской обл. (г. Благовещенск).

Сотрудничество в регионах Севера и Арктики. Тесное сотрудничество России и Канады в Арктике и на Севере обусловлено рядом общих геополитических и исторических факторов. Россия и Канада являются северными государствами, как по масштабам приполярных территорий, так и по численности населения, проживающего в северных регионах. Канадский и российский Север по природно-климатическим условиям, структурным особенностям ресурсного потенциала и по основным направлениям хозяйственной деятельности весьма схож. Общие для стран экологические, ресурсные и транспортные проблемы северных регионов выступают естественной основой для двустороннего сотрудничества. Традиционно российско-канадские контакты на Севере касались проектов, направленных на освоение природных ресурсов, охрану окружающей среды, освоение новых транспортных коридоров, создание благоприятных жизненных условий для коренного населения (в т.ч. строительство) и сохранение его культуры.

Рабочая группа МЭК по Арктике и Северу. Сотрудничество в этой области в 1990-начале 2000гг. осуществлялось в рамках межправительственного соглашения о сотрудничестве в Арктике и на Севере (1992г.), в соответствии с которым в 1997г. была создана Рабочая группа по Арктике и Северу (РГАС) Межправительственной российско-канадской экономической комиссии. Координацию деятельности РГАС с российской стороны осуществлял Госкомсевер, а после его упразднения – Департамент территориального развития минэкономразвития. С канадской стороны эти функции в конце 2004г. перешли от министерства по делам индейцев и развитию Севера (МДИРС) к МИДиМТ Канады.

Последнее заседание Рабочей группы состоялось 26 марта 2007г. в Оттаве в ходе Российско-Канадского делового саммита «Партнеры, прогресс и перспективы». С российской стороны в работе заседания приняли участие делегация администрации Красно-

ярского края, представители минтранса России и российских компаний, работающих в сфере транспорта, представители частного сектора. От Канады в РГАС были представлены МИДиМТ, министерства по делам индейцев и развитию севера Канады (МДИРС), министерство транспорта и инфраструктуры провинции Манитоба, администрации городов Северного Онтарио (Су-Сен-Мари, Норт Бей), представители частного сектора.

В качестве сопредседателей заседания выступили заместитель губернатора Красноярского края, руководитель постоянного представительства администрации края при правительстве РФ А.В.Тихонов и директор Департамента приполярных связей МДИРС Х.Финклер.

Ключевым элементом дискуссии, организованной в ходе заседания Группы, стал вопрос двустороннего сотрудничества в области налаживания кросс-полярного сообщения между двумя странами. Рассматривались проекты в области воздушных и морских грузо-пассажирских перевозок. Стороны отметили, что на сегодняшний день реализация указанных проектов является одним из наиболее перспективных и ожидаемых направлений северного сотрудничества двух стран.

Участники заседания согласились с необходимостью выработки совместного подхода к организации кросс-полярных транспортных проектов. Было отмечено, что несмотря на имеющийся потенциал, российским и канадским партнерам все еще необходимо предпринять усилия по привлечению значительных объемов инвестиций в транспортную инфраструктуру регионов.

В кулуарах работы РГАС прошла встреча делегации Красноярского края во главе с А.В.Тихоновым с представителями правительства провинции Манитоба, возглавляемых министром инфраструктуры и транспорта провинции Р.Лемье. Целью встречи стало всестороннее развитие связей и контактов и укрепление взаимопонимания между Красноярским краем и провинцией Манитоба на основе организации регулярного авиасообщения с использованием кросс-полярных маршрутов между городами Красноярск и Виннипег.

В ходе переговоров стороны пришли к договоренности активизировать совместную работу, нацеленную на дальнейшее развитие и введение в действие регулярного авиасообщения между городами Красноярск и Виннипег с использованием кросс-полярных маршрутов, и развивать сотрудничество между аэропортом Красноярск и международным аэропортом Виннипег. По результатам встречи был подписан соответствующий протокол.

Стороны договорились подготовить соглашение между Красноярским краем и провинцией Манитоба о сотрудничестве в организации регулярного авиасообщения, используя кросс-полярные маршруты, на основе которого будут разрабатываться конкретные программы и мероприятия.

В ходе обсуждения социально-экономических тем повестки заседания РГАС особое внимание стороны уделили социальной корпоративной ответственности. Были отмечены схожесть условий проживания и проблем социально-экономического обеспечения коренных народов Севера. Одновременно участники встречи обратили внимание на то, что правительствами обеих стран уделяется важное значение созданию необходимых условий жизни в северных регионах и предпринимаются значительные усилия по формиро-

ванию на Севере экономического потенциала. При этом стороны согласились, что современный уровень технологического развития позволяет успешно решать стоящие перед местными и федеральными правительствами задачи в области развития северных районов.

Очередное заседание РГАС планируется приурочить к визиту делегации провинции Манитоба в Красноярск в 2008г. Ожидается, что, наряду с обсуждением ставших уже традиционными транспортных проектов, на повестку красноярского заседания будут вынесены также вопросы социально-корпоративной ответственности, создания Полярной торговой палаты, туризм и экологические проблемы.

Доступ ростоваров-2007. В 2007г. продолжилась работа по обеспечению недискриминационных условий доступа российских экспортеров на канадский рынок. В связи с начатым 30 авг. 2006г. антидемпинговым расследованием в отношении импорта проволоки из меди диаметром от 6 до 11 мм происхождения из Бразилии и Российской Федерации, были направлены рекомендации российскому экспортеру — ЗАО «Русская медная компания» — о необходимости участия в процедуре расследования на стадии определения ущерба. Выбранная стратегия оказалась правильной, и, несмотря на то, что Канадским агентством пограничных служб было вынесено положительное решение о наличии демпинговых поставок медной катанки из России, Канадский международный трибунал (КМТТ) своим решением от 12.04.2007г. не ввел антидемпинговых мер. На стадии рассмотрения дела в КМТТ были предоставлены материалы двух производителей ЗАО «Русская медная компания» и бразильского ЗАО «Кариба». Вместе с материалами канадских импортеров была создана хорошая база для успешной защиты.

Еще одним важным событием стало решение, принятое КМТТ 9 янв. 2008г. об окончании пересмотра №RR-2007-001 в связи с истечением срока действия антидемпинговых мер в отношении толстого горячекатаного листа из углеродистой стали (толщиной более 4,75 мм) происхождением из Китая, ЮАР и России. Антидемпинговые меры отменены в отношении ЮАР и России, сохранены в отношении Китая.

Отмененная мера — антидемпинговая пошлина в 25,2% от стоимости импортированного товара — была введена в 1997г. и являлась по существу запретительной для российских экспортеров. Предыдущий аналогичный пересмотр в 2003г. оставил действие антидемпинговых мер в силе. В ходе последней процедуры Трибунал оценивал возможность нанесения ущерба канадской металлургической отрасли в случае возобновления импорта толстого листа из стран-ответчиков. Россия в последние годы стала нетто-импортером толстого листа, основная часть которого потребляется нефте-газовой отраслью, а также идет на реализацию инфраструктурных проектов. Приняв во внимание наметившиеся долгосрочные тенденции роста внутреннего спроса на рынке России, Трибунал отменил приказ о действии антидемпинговых пошлин.

В Канаде не осталось ни одной антидемпинговой меры в отношении российского экспорта.

По данным Статистического агентства Канады, российские товары с янв. по нояб. 2007г. поступали преимущественно в Квебек (нефтепродукты, мочевины, антрацит, электротехническая сталь, магний, фанера, диаммоний фосфат, алюминиевые листы, сульфат меди, оксиды и гидроксиды ванадия, угольные

электроды, необработанные алмазы, синтетический каучук, феррованадий), Ньюфаундленд (сырая нефть и нефтепродукты, треска мороженая), Онтарио (палладий, родий, водка, шасси и их части для авиации, оси и колеса локомотивов, алюминиевые листы, стальной прокат, фанера, крабы мороженые, нитрат аммония, титан, изотопы, магний, феррохром, синтетический каучук, оптические приборы). За 11 месяцев 2007г. по сравнению с аналогичным периодом 2006г. произошло значительное увеличение российских поставок в Ньюфаундленд (сырая нефть и нефтепродукты – в 5,3 раза), Манитобу (нитрат аммония, феррохром), Нью-Брансвик и Остров Принца Эдуарда (нитрат аммония). За данный период также наблюдалось снижение объемов российских поставок в Онтарио (вследствие сокращения экспорта из России водки в 1,3 раза, стального проката – в 4,2 раза) и в Новую Шотландию (вследствие сокращения поставок водки в 1,4 раз, пикши мороженой – в 17,8 раз).

Канадские поставки в Россию с янв. по нояб. 2007г. осуществлялись, в основном, из Онтарио (бурильное и с/х оборудование, офисное оборудование, сборные строительные конструкции, изделия из асфальта, аппараты электрические телефонные и телеграфные для проводной связи, транспортные средства, полиуретаны, части торговых автоматов, токарные станки с ЧПУ, изделия из пластмасс, части моторных транспортных средств), из Квебека (летательные аппараты весом более 15 тыс.кг., свинина, лодки моторные и катера, чистопородный крупный рогатый скот и племенные свиньи, части для рентгенографической аппаратуры, колесные тракторы для полуприцепов, древесная масса, текстильные материалы со специальным покрытием и пропиткой, спортивное оборудование, основанная на действии оптического излучения аппаратура, части измерительных приборов, консервированная кукуруза), Альберты (бурильное оборудование, насосы, прицепы, аппараты для дистилляции и ректификации, части для двигателей и пневматического оборудования, части самолетов и вертолетов, чистопородный крупный рогатый скот), Саскачевана (с/х техника), Британской Колумбии (дробильное и сортировочное оборудование, хек, аппаратура ультразвукового сканирования, изделия из пластмасс).

Наибольшее увеличение канадского экспорта в Россию с янв. по нояб. 2007г. по сравнению с аналогичным периодом прошлого года произошло, главным образом, за счет роста канадских поставок оборудования, с/х техники, племенных с/х животных.

География российско-канадской торговли, в млн.долл. США¹

Импорт России из Канады (% от общего количества)

Экспорт России в Канаду (% от общего количества)

	2006г.	11мес.2006г.	11мес.2007г.	07/6г. %
	2006г.	11мес. 2006г.	11мес.2007г.	07/6г. %
Всего	772,2	683,7	986,9	44,3
Всего	1218,4	1130,4	1203,9	6,4
Онтарио.....	243,2(31,4)	223,7 (32,7)	305,5(31)	36,6
Квебек	625,2(51,3)	584,1(51,7)	532,6(44,2)	-8,8
Квебек	198,9(25,8)	188,5(27,6)	249,6(25,3)	32,4
Ньюфаундленд.....	75,7(6,2)	75,7(6,7)	392(32,6)	417,8
Альберта	146,6(19)	121,4(17,8)	216,9(22)	78,7
Онтарио.....	441,7(36,2)	401,6(35,4)	213(17,8)	-47,0
Саскачеван	32(4,1)	28,7(4,2)	64,8(6,6)	125,8
Британская Колумбия	25 (2,1)	23,2(2,1)	27,3(2,3)	17,7
Британская Колумбия	46,6(6)	37,5(5,5)	64,1(6,5)	70,9
Новая Шотландия	20,2(1,7)	20,2(1,8)	9,7(0,8)	-52,0
Манитоба.....	52,7(6,9)	48,1(7)	34,1(3,5)	-29,1
Манитоба.....	4,7(0,4)	4,5(0,4)	8,9(0,7)	97,8

Ньюфаундленд.....	33,3(4,3)	17,5(2,6)	28,4(2,9)	62,3
О-в Принца Эдуарда.....	7,3(0,6)	5,2(0,5)	8,4(0,7)	61,5
Новая Шотландия.....	16,6(2,1)	15,9(2,9)	20,9(2,1)	31,4
Альберта	7(0,5)	6,3(0,6)	7,5(0,6)	19,0
Нью-Брансвик	1,2(0,2)	1,2(0,2)	2,3(0,2)	91,7
Нью-Брансвик	4,5(0,4)	2,4(0,2)	2,9(0,2)	20,8
О-в Принца Эдуарда.....	0,6(0,1)	0,6(0,1)	0,3	-50,0
Саскачеван	3,5(0,3)	3,4(0,3)	1,6(0,1)	-52,9
Юкон	-	-	-	*
Юкон	3,6(0,3)	3,6(0,3)	-	-
Нунавут	*	*	*	*
Нунавут	-	-	-	-
Северо-Западные территории.....	0,5(0,1)	0,4	0,5(0,1)
Северо-Западные территории.....	-	-	-	-

¹ По данным Статистического агентства Канады. *незначительные количества

Финуслуги с РФ. В конце авг. 2005г. один из крупных участников российского рынка ценных бумаг – инвестиционная группа «Олма» – зарегистрировала в провинции Квебек совместное предприятие «Олма Инвестмент Кэнада», которое стало первым финансовым институтом, контролируемым российским капиталом, получившим разрешение на деятельность в Канаде.

В фев. 2007г. в Монреале впервые в истории российско-канадских деловых отношений прошел семинар, организованный Ассоциацией российских банков. В ходе семинара российские участники провели презентацию российского финансового и банковского секторов, а также продемонстрировали инвестиционную привлекательность российской экономики. При этом акцент был сделан на развивающуюся в России систему ипотечного кредитования, национальный проект «Доступное жилье». Тема семинара вызвала интерес у присутствовавших на мероприятии представителей канадского финансового сектора. Ведется работа по созданию условий для проведения подобных мероприятий в сфере финансово-банковского сотрудничества на постоянной основе.

В мае 2007г. объявил о намерении открыть свое московское представительство наиболее динамично развивающийся канадский банк – «Скошиабанк». Решение об открытии представительства, по словам представителей банка, вызвано, прежде всего, динамикой двусторонних торгово-экономических отношений, а также заметным ростом потребительского рынка в России, привлекающим все большее количество канадских поставщиков и инвесторов. Среди клиентов «Скошиабанка» фигурируют такие крупные канадские компании, оперирующие в России, как «Кинросс Голд» и «Магна». Официальное открытие представительства после прохождения всех необходимых регистрационных процедур ожидается в I кв. 2008г.

Канада обладает широко разветвленной системой государственного содействия на федеральном и региональном уровнях экспортной и инвестиционной деятельности канадских компаний. Крупнейшим государственным финансовым институтом, осуществляющим поддержку канадских экспортеров, является Корпорация по развитию экспорта. КРЭ (Export Development Canada) представляет собой финансовый институт, оказывающий торговые и финансовые услуги, а также услуги в области управления рисками канадским экспортерам и инвесторам. КРЭ была образована в 1944г. и является «королевской корпорацией» (Crown Corporation) – госкомпанией, официальным агентством канадского правительства в области финансовой поддержки экспорта, осуществ-

вляющим свою деятельность на условиях хозяйственной самостоятельности.

В 2007г. активность КРЭ в России вновь продемонстрировала тенденции к росту. По оценкам экспертов корпорации, к концу года объем российской годовой деятельности Корпорации впервые превысил 1 млрд. кан. долл. Более 600 клиентов КРЭ осуществляют экспортные операции в Россию.

Важным элементом российской деятельности КРЭ в 2006г. стал переговорный процесс с банком «УралСиб» об открытии кредитной линии на 50 млн. кан. долл. Старт сотрудничеству Корпорации с российским банком был дан в 2004г., когда канадцами был предоставлен дебютный кредит в 13,1 млн.долл. США на финансирование импорта канадского бурильного оборудования в интересах крупного клиента красноярского филиала банка. При этом все риски по кредиту обслуживались КРЭ. Переговоры КРЭ с банком «УралСиб» об открытии кредитной линии успешно завершились в фев. 2007г. Ожидается, что часть средств будет направлена на реализацию проекта в сфере гостиничного бизнеса с участием канадских компаний в г. Санкт-Петербурге.

Помимо завершения переговоров с банком «УралСиб» в 2007г. деятельность КРЭ в России ознаменовалась целым рядом важных событий. 29 мая 2007г. было сделано официальное объявление об открытии российского офиса Корпорации. Выступая на церемонии открытия в Москве, президент КРЭ Э.Сигел отметил: » потенциал российского рынка для канадских экспортеров является наиболее перспективным наряду с лучшими мировыми рынками. За короткий период российский рынок превратился в рынок, который канадские компании не должны упускать из виду». Московский офис КРЭ входит в число десяти ключевых представительств Корпорации. Его задачи включают установление и укрепление отношений с местными финансовыми институтами, а также потенциальными покупателями канадских товаров и услуг.

Среди основных направлений деятельности КРЭ в России – открытие кредитных линий в российских банках под закупку канадских товаров и услуг, а также страхование поставок в Россию канадской продукции. Основным интерес среди секторов российской экономики для КРЭ представляют горная добыча, энергетика, телекоммуникационный сектор, лесное и сельское хозяйство.

30 мая было объявлено о расширении действующей кредитной линии КРЭ «Внешторгбанку» с 50 до 150 млн.долл. США, символизирующее как возрастающий интерес канадского бизнеса к российскому рынку, так и заметную роль «Внешторгбанка» в развитии российско-канадских торгово-экономических отношений. Оригинальная кредитная линия, открытая КРЭ во «Внешторгбанке» осенью 2003г. к моменту заключения договора о ее расширении была использована практически полностью.

19 июня 2007г. в ходе Всеамериканского экономического форума в г. Монреале (Монреальская конференция) президентом КРЭ Э.Сигелом и президентом ЕБРР Ж.Лемьером было подписано соглашение о запуске лизинговой программы объемом в 45 млн.долл., призванной облегчить процесс закупки российскими представителями малого и среднего бизнеса оборудования, производимого в Канаде и других странах-членах ЕБРР. С российской стороны участие в программе принимает дочернее предприятие банка «Райффайзен» – «Раффайзен лизинг», яв-

ляющееся одной из наиболее успешных лизинговых компаний в России. По словам Э.Сигела, российский средний бизнес переживает существенный подъем, сопровождаемый, однако, трудностями, связанными с доступом к финансированию. В свою очередь канадские компании, работающие на российском рынке, нуждаются в надежном механизме лизингового финансирования. Программа, разработанная совместно КРЭ и ЕБРР, предоставляет необходимые возможности канадским поставщикам. В соответствии с предусмотренными программой условиями, финансовое участие КРЭ и ЕБРР в проектах канадских компаний в России составит по 45%. Оставшиеся 10% финансирования будут предоставляться компанией «Раффайзен лизинг».

В КРЭ также не отказываются и от развития второго направления их деятельности в России – страхования сделок. В соответствии с принципами работы Корпорации, она страхует 90% сделки, а 10% берет на себя канадский коммерческий банк. В этой связи в КРЭ намерены провести ряд презентаций для руководящего звена канадской банковской «Большой пятерки», целью которых будет привлечение их интереса к подобным операциям в России. Одним из наиболее активных партнеров корпорации на российском направлении является «Скошиабанк», первым из канадских банков планирующий открытие собственного представительства в России.

Проблемой юридического характера деятельности КРЭ в России, является обеспечение приемлемых для корпорации правовых гарантий возвратности предоставляемых кредитов. В соответствии с внутренними регулирующими нормами, Корпорация не может предоставлять кредиты предприятиям, не имеющим финансовой отчетности, составленной в соответствии с международными стандартами бухгалтерского учета. Возможности же получения такими российскими партнерами устраивающих КРЭ суверенных гарантий или гарантий крупнейших регионов России крайне ограничены. Эти проблемы решаются путем привлечения в качестве посредников надежных российских банков, которые, однако, стремятся учитывать свои возможные риски, повышая стоимость кредитов для конечных заемщиков. КРЭ рассматривает возможность изменения политики на этом направлении в сторону принятия на себя дополнительных рисков и более широкого применения прямого кредитования без использования услуг российских банков.

Деятельность КРЭ представляет интерес не только как пример высокоэффективной системы содействия экспорту, но и как инструмент, облегчающий доступ к современным канадским товарам и технологиям, закупка которых позволяет существенно поднять конкурентоспособность конечной российской продукции и услуг.

Связи с Россией-2006

В 2006г. с приходом к власти в Канаде нового консервативного правительства изменились и подходы Оттавы к определению концепции двусторонних отношений с Россией. Практически заморожены программы предыдущего кабинета по формированию двусторонней стратегии. Вместе с тем, председательство России в «Большой восьмерке» сыграло решающую роль в установлении новым канадским правительством политических контактов с российским руководством. Первым положительным сигналом на этом направлении стало заявление министра финансов нового правительства Дж.Флаерти, совершившее

го свою первую зарубежную поездку в Москву на встречу министров финансов «Восьмерки». Он подтвердил поддержку правительством консерваторов проекта поставок российского газа в Северную Америку, отметив, что сделка между «Газпромом» и «Петро-Канада» внесет существенный вклад в укрепление энергетической безопасности.

В апр. 2006г. в МИДиМТ Канады состоялся брифинг с участием экспертов этого ведомства, Канадского агентства международного развития, прочих министерств и ведомств, занимающихся российской проблематикой, а также представителей академических кругов. Целью брифинга являлась выработка рекомендаций руководству страны в преддверии поездки премьер-министра Канады С.Харпера на саммит «Восьмерки» в Санкт-Петербург. Итоговые рекомендации участников брифинга сводились к необходимости развивать двусторонние торгово-экономические отношения с Россией, как с перспективным динамически развивающимся рынком.

Такой подход находил подкрепление и в росте заинтересованности канадского бизнеса в торговле с Россией, выразившейся в высоких темпах роста поставок на российский рынок — достаточно отметить, что экспорт из Канады в Россию за 11 месяцев 2006г. на 56 % превысил аналогичный показатель за тот же период предыдущего года. При этом необходимо учитывать, что официальная статистика не дает полной характеристики канадского экспорта в Россию.

Реальный канадский экспорт в Россию возрастал еще более высокими темпами: его значительные объемы проходят через другие страны (в частности, Финляндию, Корею, Латвию, Польшу и США) и не регистрируются официальной статистикой. Кроме того, по оценке канадской стороны, в Россию из Канады поставляется значительное количество профессиональных услуг, особенно в области инжиниринга и права.

Состоявшаяся в рамках саммита в Санкт-Петербурге двусторонняя встреча президента России В.В.Путина и премьер-министра Канады С.Харпера стала, по сути, наиболее ярким событием российско-канадских отношений в 2006г. В ходе встречи были подписаны два документа, определяющие направление развития отношений между двумя странами — «Совместное заявление о российско-канадских отношениях» и «Совместное заявление о российско-канадском сотрудничестве в области энергетики». Лидеры двух стран подтвердили приверженность укреплению ключевых направлений совместного взаимодействия, среди которых были выделены безопасность и борьба с терроризмом, сотрудничество в рамках программы Глобального партнерства, расширение бизнес-диалога. Энергетическое сотрудничество было выделено в отдельное заявление как ключевая область двустороннего сотрудничества.

На протяжении года С.Харпер активно использовал международную трибуну для продвижения интересов Канады на энергетическом секторе мирового рынка. Было заявлено, что Канада, располагая весьма значительными минеральными ресурсами и являясь предсказуемым и политически стабильным партнером, имеет все возможности стать «энергетической супердержавой» и для чего соответствующим образом будет выстраивать свою энергетическую политику. Вместе с тем, Санкт-Петербургские договоренности, по оценкам специалистов, так и не были в полной мере реализованы канадским правительством вследствие значительной концентрации консерваторов на

внутриполитических вопросах и на американском направлении внешней политики.

Активизация отношений наметилась к концу 2006г.-началу 2007г., когда Канаду с официальным визитом посетил целый ряд руководителей российских министерств и ведомств — Ю.П.Трутнев (министр окружающей среды), И.Е.Левитин (министр транспорта), С.И.Круглик (руководитель Федерального агентства по строительству и ЖКХ), В.П.Рошупкин (руководитель Федерального агентства лесного хозяйства России). В ходе визитов с канадской стороны обсуждался целый ряд перспективных проектов двустороннего сотрудничества. Мероприятия с участием руководителей российских ведомств получили освещение в местных СМИ.

В нояб. 2006г. министр международной торговли Канады Д.Эмерсон направил официальное письмо российскому министру сельского хозяйства России А.В.Гордееву с предложением провести очередную сессию Межправительственной экономической комиссии (МЭК) и заседание Российско-канадского делового совета (РКДС) в Оттаве 27 марта 2007г. Как представляется, проведение сессии МЭК и II заседание РКДС, которые преподносятся МИДиМТ как российско-канадский деловой саммит, могут существенно подтолкнуть канадское руководство к выработке нового курса в отношении развития российско-канадских торгово-экономических отношений, содержащего ряд четко обозначенных стратегических приоритетов и долгосрочную программу мер по их реализации.

По официальным данным Статистического агентства Канады, товарооборот России с Канадой за 11 мес. 2006г. составил 1811,3 млн.долл. США, в т.ч. экспорт — 1131,2 млн.долл. США, импорт — 680,1 млн.долл. США. Торговый баланс за указанный период имел положительное сальдо в размере 451,4 млн.долл. США.

По сравнению с аналогичным периодом 2005г. товарооборот между двумя странами повысился на 6,2%, при этом экспорт уменьшился на 10,8%, а импорт увеличился на 55,6%.

Товарооборот России и Канады, в млн.долл. США

	11 мес. 2005г.	11 мес. 2006г.	06/05, %
Товарооборот	1705,0	1811,3	+6,2
Экспорт	1268,1	1131,2	-10,8
Импорт	436,9	680,1	+55,6
Сальдо торгового баланса	+831,1	+451,1

По данным Статистического агентства Канады

Экспорт России в общем импорте Канады составил 0,35% (0,44% в 2005г.); импорт России в общем экспорте Канады — 0,19% (0,13% — в 2005г.).

Экспорт товаров из России. В экспорте товаров из России доминировали минеральные продукты, прежде всего нефть и продукты ее переработки; на них пришлось более половины российского экспорта в Канаду. По сравнению с 2005г. поставки сырой нефти снизились на треть (до 589,9 млн.долл. США), экспорт продуктов нефтепереработки (дистиллятов) также снизился — до 52,7 млн.долл. США. В 2 раза увеличились поставки антрацита (до 21,4 млн.долл. США).

Российский экспорт в Канаду за 11 месяцев 2006г.

КодТН ВЭД СНГ	Товарная группа	11 мес. 2005г.			11 мес. 2006г.			06/05, %
		I	II	III	I	II	III	
	Всего	1266,3	100	1130,3	100	10,7		
1-24	Продовольствия и с/х сырье (кроме текстильного)	53,6	4,2	84,8	7,5	58,3		
	Подгруппа 03. Рыба и ракообразные, моллюски и др. водные беспозвоночные	10,5	0,8	9,6	25,3	2,2	140,8	

Подгруппа 22. Алкогольные и									
	безалк. напитки и уксус	41,3	3,3	77,1	57	5	67,2	38,1	
25-27	Минеральные продукты	902,3	71,3	100	589,9	52,2	100	34,6	
Подгруппа 2709. Сырая нефть		811,7	64,1	90	515,7	45,6	57,4	36,5	
Группа 2710. Продукты									
	нефтепереработки	79,5	6,3	8,8	52,7	4,7	8,9	33,7	
Подгруппа 2701. Уголь		10,9	0,9	1,2	21,4	1,9	3,6	95,7	
28-40	Продукты химпрома	73,2	5,8	100	67,1	5,9	100	8,3	
Подгруппа 31. Удобрения		29,4	2,3	40,2	23,7	2,1	35,25	19,5	
Подгруппа 40. Каучук, резина									
	и изделия из них	21,4	1,7	29,3	20,5	1,8	30,55	4,3	
Подгруппа 28. Продукты неорганической химии; соединения драгметаллов, редкоземельных металлов, радиоактивных элементов или изотопов		19,2	1,5	26,2	21,1	1,9	31,47	10	
44-49	Древесина и целлюлозно-								
	бумажные изделия	15,2	1,2	14	1,2	100		8	
Подгруппа 4412. Фанера толщиной									
	меньше 6 мм	12,2	1	80,7	11	1	78,9	10,2	
50-67	Текстиль, изделия и обувь	4,9	0,4	2,3	0,2	100		52,9	
71	Драгоценные и металлы, изделия	26,8	2,1	57,1	5,1	100		113,3	
Подгруппа 71 10 29. Полуфабрикат									
	палладия	16,3	1,3	60,9	38	3,3	66,3	132,4	
Подгруппа 711031. Необработанный									
	родий	0,7	0,1	2,8	7	0,6	11,4	778,4	
Подгруппа 7102. Алмазы		5,5	0,4	20,4	9	0,8	15,3	60,1	
72-83	Металлы и изделия из них	157,7	12,5	264,5	23,4	100		67,7	
Подгруппы 72, 73. Черные металлы									
	и изделия из них	105,6	8,3	66,9	184,3	16,3	69,6	74,6	
Подгруппа 74. Медь и изделия		30,6	2,4	19,4	35,9	3,2	13,5	17,5	
Подгруппа 75. Никель и изделия		4,2	0,3	2,7	3	0,3	1,15	27,6	
Подгруппа 76. Алюминий и изд.		7,4	0,6	4,7	19,5	1,7	7,3	163,7	
Подгруппа 81 04. Магний и изд.		6,8	0,5	4,3	16,6	1,4	6,2	144,1	
84-90	Машины, оборудование и								
	транспортные средства	27,2	2,2	100	43,3	3,8	100	58,9	
Подгруппа 860719. Колесные									
	пары к ж/д транспорту	5,5	0,4	20,4	16	1,4	37,7	194,6	
Подгруппа 880320. Запчасти к									
	авиатехнике	7,6	0,6	28,1	7	0,6	16,5	6,7	
68-70,									
91-97	Другие товары	5,1	0,4	6,9	0,6	100		34,7	

I – млн.долл. США; II – В % к итогу; III – Доля в группе %

Экспорт металлов и изделий из них за год увеличился в 1,6 раза до 264,5 млн.долл. США – вторая по стоимостному объему группа товарного экспорта России; доля в экспорте составила 12,5%. Две трети экспорта металлов (66,9%) представлено черными металлами – 184,3 млн.долл. США, причем в сравнении с 2005г. их ввоз в Канаду возрос в 1,7 раза.

На третьем месте находятся поставки продовольственных товаров – 84,8 млн.долл. США (73,6 млн.долл. США в 2005г.) или 7,5% российского экспорта (4,2% в 2005г.). Большая часть этой товарной группы представлена крепкими спиртными напитками – 67,2%, или 57 млн.долл. США. Рост поставок группы обусловлен также восстановлением экспорта рыбы и морепродуктов с 10,5 в 2005г. до 25,3 млн.долл. США в 2006г.

Остался стабильным вывоз из России в Канаду продуктов химической промышленности – 67,1 млн.долл. США; их доля в экспорте составила 5,9% (5,8% – годом ранее) – третье место в российском экспорте в Канаду. Значительную часть поставок в этой товарной группе составил синтетический каучук (20,5 млн.долл. США), несколько сократился экспорт минеральных удобрений – до 23,7 млн.долл. США (29,4 в 2005г.), продукты неорганической химии (21,1 млн.долл. США, годом ранее 19,2). Последние представлены изотопами, элементами химическими радиоактивными, сажами, сульфатами.

Продолжается рост экспорта в Канаду драгоценных камней и металлов (57,1 млн.долл. США или 5,1% российского экспорта). Экспортировался, главным образом, полуобработанный палладий (рост в 2,3 раза до 38 млн.долл. США); кроме того, появилась новая позиция экспорта – необработанный родий (7 млн.долл. США).

Российский экспорт в Канаду машин, оборудования и транспортных средств увеличился в 1,6 раза до 43,3 млн.долл. США; доля составила 3,8%. В этой группе представлены заготовки для колесных пар рельсового транспорта (рост в 3 раза до 16,3 млн.долл. США), части летательных аппаратов (7,1 млн.долл. США).

Импорт товаров из Канады. В российском импорте из Канады преобладали поставки машин, оборудования и транспортных средств; на них пришлось более половины импорта (56,8%); за 2006г. объемы вывоза из Канады достигли 385,3 млн.долл. США, что в 1,6 раза выше объемов пред.г. Более половины импорта этой категории товаров (201,1 против 128,3 млн.долл. США в 2005г.) пришлось на оборудование и механизмы (группа 84); это бурильное оборудование, части для харвестеров, навесное сельхозоборудование (скарификаторы, культиваторы, сеялки). Ввоз в Россию из Канады тракторов, легковых автомобилей и частей к ним составил 92,4 млн.долл. США, электрических машин – 30,2 (23 млн.долл. США в 2005г.), яхт и других плавучих средств для отдыха и спорта – 9,1 млн.долл. США.

Российский импорт из Канады за 11 месяцев 2006г.

КодТН	Товарная группа	11 мес. 2005г.			11 мес. 2006г.			06/05,
		I	II	III	I	II	III	
	ВЭД СНГ							
	Всего	434,8	100		678,11	100		56
01-24	Продовольствие и с/х сырье							
	(кроме текстильного)	90,9	20,9	100	181,4	26,7	100	99,5
Подгруппа 0203. Свиная свежая								
	или замороженная, в т.ч.							
	свиной тримминг	22,2	5,1	24,4	98,8	14,6	54,5	345
Подгруппа 0206. Мясные								
	субпродукты	8,9	2	9,8	11,7	1,7	6,5	31,5
25-27	Минеральные продукты	8	1,8	100	9,8	1,4	100	22,9
28-40	Продукты химпрома	32,9	7,6	100	40,4	6	100	22,7
Подгруппа 39. Пластмасса и								
	изделия из нее	21,5	5	65,4	23,7	3,5	58,7	10,1
Подгруппа 30. Фармацевтика		6,7	1,5	20,3	7,2	1,1	17,9	8,5
44-49	Древесина и целлюлозно-							
	бумажные изделия	7,9	1,8		5,5	0,8	100	31,1
50-67	Текстиль, изделия и обувь	6,1	1,4		9,1	1,3	100	49,2
72-83	Металлы и изделия из них	22,8	5,2		21,5	3,2	100	5,8
Подгруппа 73. Изделия из черных								
	металлов	12,6	2,9	55,4	13,6	2	63,1	7,4
84-90	Машины, оборудование и							
	транспортные средства	229,2	52,7	100	385,3	56,8	100	68,1
Подгруппа 8431. Комплекующие и								
	запчасти к позициям 8425-8430	23,3	5,4	10,2	36,6	5,4	9,5	57,1
Подгруппа 8432. С/х оборудования для								
	вспашки/культивации почвы	8,9	2	3,9	34,5	5,1	9	287,6
Подгруппа 8701. Тракторы		17,1	3,9	7,5	29,4	4,3	7,6	71,9
Подгруппа 8802. Вертолеты,								
	самолеты	3,1	0,7	1,4	27,2	4	7,1	777,4
Подгруппа 8703. Автомобили								
	(за иск. автобусов)	16,7	3,8	7,3	25,6	3,8	6,6	53,3
Подгруппа 8433. Харвестеры, пр.								
	уборочное с/х оборудование	9,1	2,1	4,0	17,2	2,5	4,5	89,0
Подгруппа 8708. Запчасти к								
	автомобилям	15,1	3,5	6,6	16,4	2,4	4,3	8,6
Подгруппа 8716. Трейлеры		0,8	0,2	0,3	14	2,1	3,6	1672,2

68-70.

91-97 Другие товары	30,1	6,9	22,2	3,3	100	-26
Подгруппа 95. Игрушки, игры и спортивный инвентарь: их части и принадлежности	12	2,9	41,3	12	1,8	55,1
						1,3

Второе место в импорте заняли продовольственные товары и сельхозсырье, их удельный вес в товарном импорте составил 26,7%, а стоимостные объемы возросли в 2 раза до 181,4 млн.долл. США. Половина импорта (46 млн.долл. США) пришлось на поставки мяса (свинина, субпродукты, свиной жир). Оставался стабильным импорт рыбы и морепродуктов возрос с 30,1 млн.долл. США (рыбы мороженной, ракообразных).

Импорт продуктов химической промышленности возрос в 1,2 раза до 40,4 млн.долл. США (6,0% в общем импорте). Две трети из этой группы (23,7 против 21,5 млн.долл. США годом ранее) пришлось на изделия из пластмасс. Увеличился импорт фармацевтической продукции – с 6,7 до 7,2 млн.долл. США.

Ввоз металлов и изделий из них снизился на 5,8% до 21,5 млн.долл. США. Эта группа представлена, главным образом, изделиями из черных металлов (13,6 млн.долл. США).

Итак, в 2006г. дисбаланс в российско-канадской торговле в абсолютном выражении сократился по сравнению с пред.г.: положительное сальдо в пользу России составило 451,1 млн.долл. США (831,1 млн.долл. США в 2005г.). Значительно возрос ввоз в Канаду продукции из черных и цветных металлов, продовольственных товаров, что, в целом, обеспечило этой группе третье место в российском экспорте. Укрепилась тенденция увеличения экспорта машин и оборудования, драгоценных металлов и камней. Значительно сократились поставки нефти и нефтепродуктов из России.

В импорте из Канады в 2006г. продолжалось увеличение ввоза в Россию машин, оборудования и транспортных средств; их доля в импорте превысила половину. Продовольственные товары продолжали оставаться одной из ведущих позиций российского импорта из Канады, при этом мясо свиней и субпродукты составляли основную часть продовольственных поставок, значительно возрос импорт рыбы и морепродуктов.

Изделия из пластмасс, лекарственные препараты обеспечивали в течение отчетного периода рост импорта продуктов химической промышленности. Отмечен также рост ввоза изделий из черных металлов.

Сотрудничество в области финансовых услуг. Сотрудничество в этом «инфраструктурном» секторе, имеющем важное значение для стимулирования всего комплекса торгово-экономических связей, пока получило незначительное развитие. Летом 2005г. канадский Canadian Imperial Bank of Commerce (CIBC) объявил о выходе из капитала российского АКБ «Возрождение», долю в котором он получил после банковского кризиса 1998г. в качестве компенсации за невыполненные обязательства российского банка.

В конце авг. 2005г. один из крупных участников российского рынка ценных бумаг – инвестиционная группа «Олма» – зарегистрировала в пров. Квебек совместное предприятие «Олма Инвестмент Кэнада», которое стало первым финансовым институтом, контролируемым российским капиталом, получившим разрешение на деятельность в Канаде.

Определенные возможности для межбанковского сотрудничества могут возникнуть в случае успешного продвижения проектов в области ипотечного кредитования.

По оценкам экспертов Министерства иностранных дел и международной торговли (МИДиМТ) Канады, объем накопленных канадских прямых капиталовложений в Россию составляет более 1 млрд.долл. США. В стадии переговоров находятся инвестиционные проекты канадских компаний, совокупные капиталовложения при реализации которых могут составить не менее 4 млрд.долл. США.

Наибольший интерес для канадских инвесторов представляет российская горнодобывающая промышленность, на которую приходится, по оценкам, примерно три четверти всех канадских капиталовложений в экономику России. Другими сферами канадских инвестиций в России, включая проекты на разных стадиях проработки, являются топливно-энергетический комплекс, лесной комплекс, АПК, строительство, гостиничное хозяйство.

Российские инвестиции в Канаде. Позитивной тенденцией является появление встречного интереса российских компаний к прямым инвестициям в Канаду.

Наиболее показательным проектом такого рода является «МДС-ПРАД Текнолоджи Корпорейшн» – совместное предприятие канадской компании «МДС Аэро Саппорт» (г.Монреаль) и Уральского завода гражданской авиации (г.Екатеринбург), образованное ими с равной долей участия сторон.

С 2005г. в пров. Квебек работает совместное предприятие «Олма Инвестмент Кэнада» – первый финансовый институт, контролируемый российским капиталом – инвестиционной группой «Олма».

Заинтересованность в приобретении активов в Канаде проявляла «Северсталь», второй по объемам производства металлургический комбинат в России и пятнадцатый в мире. В этой связи в 2004-05гг. группа проводила работу по поглощению находившейся на грани банкротства крупнейшей вертикально интегрированной металлургической компании Канады Stelco. Общая ожидаемая стоимость сделки составляла около 1 млрд.долл. США. В 2005г. канадская компания отказалась от продажи, пытаясь преодолеть угрозу банкротства путем реструктуризации задолженности и продажи непрофильных активов.

Новым направлением российско-канадского экономического взаимодействия является подписание предварительного соглашения между ОАО «Техснабэкспорт» и крупнейшим в мире поставщиком урана канадской компанией «Камеко» о создании совместного предприятия для проведения в России, Канаде и третьих странах геологоразведки и разработки урановых месторождений, а также производства урана. Окончательное соглашение по данному вопросу будет подписано в 2007г. Обе компании имеют коммерческие отношения уже несколько лет – «Камеко» закупает у «Техснабэкспорта» российские обогащенные ядерные материалы для их переработки в топливо для атомных электростанций.

По имеющейся информации, компания «Алроса» рассматривает возможность приобретения активов в канадской горнодобывающей отрасли.

Осенью 2006г. компания «Русал» выразила намерение изучить вопрос о возможном инвестировании средств в строительство предприятия по производству алюминия в пров. Квебек.

ОАО «Газпром» в рамках сотрудничества с «ПетроКэнада» проявляет интерес к приобретению доли участия в будущем терминале по регазификации сжиженного газа в провинции Квебек и проекте его транспортировки до магистрального трубопровода.

Связи с регионами РФ. По данным Роскомстата, в 2006г. наибольшую активность в торговле с Канадой проявили: Москва, Санкт-Петербург, Республика Татарстан, Московская обл., Челябинская обл., Приморский край, Сахалинская обл., Республика Башкортостан, Волгоградская обл., Вологодская обл., Омская обл., Чукотский АО, Ленинградская обл., Калининградская обл.

По данным Статистического агентства Канады, до 50% всех российских товаров с янв. по нояб. 2006г. поступало преимущественно в Квебек (нефтепродукты, прокат, листы из алюминиевых сплавов, медная проволока, мочевины, антрацит, угольные электроды, магний, феррованадий, оксид и гидроксид лития, диаммоний фосфат, фанера, необработанные алмазы, синтетический каучук), Онтарио (водка, нефть и нефтепродукты, стальной прокат, палладий, родий, листы из алюминиевых сплавов, необработанные алмазы, магний, фанера, синтетический каучук, изотопы, мороженые крабы), Ньюфаундленд (сырая нефть и нефтепродукты, треска мороженая), Британскую Колумбию (мороженые крабы, титан, листы из алюминиевых сплавов, радиоактивные элементы, водка).

За 11 месяцев 2006г. по сравнению с аналогичным периодом 2005г. увеличились: на 85,8% российские поставки в Онтарио в основном за счет роста экспорта из России стального проката и нефтепродуктов, осей и колес железнодорожных локомотивов, на 64,3% — российский экспорт в Британскую Колумбию вследствие роста поставок крабов, титана, листового алюминия. За данный период также произошло значительное снижение объемов российских поставок в Ньюфаундленд и Новую Шотландию вследствие сокращения экспорта из России нефти и нефтепродуктов.

Канадские поставки в Россию с янв. по нояб. 2006г. осуществлялись, в основном, из Онтарио (бурильное оборудование, части торговых автоматов, геодезическое оборудование, сельхозоборудование, изделия из пластмасс, части вычислительных машин, пароструйные и пескоструйные насосы, теплообменники, транспортные средства, свинина), из Квебека (свинина, летательные аппараты весом более 15 тыс. кг., субпродукты из домашней птицы, снегоходы, лодки моторные и катера, турбовинтовые двигатели, прессы для формовки металлических порошков, вертолеты с массой не более 2000 кг., корма для домашних животных, тракторы колесные для полуприцепов), Альберты (свинина, прицепы-цистерны, бурильное оборудование, аппараты для дистилляции и ректификации, геодезические приборы, части для двигателей и пневматического оборудования, сера, центрифуги для фильтрования масла или топлива в двигателях внутреннего сгорания), Манитобы (тракторы, сеялки, силосоуборочные комбайны, культиваторы, части сельхозоборудования, свинина), Британской Колумбии (хек, оборудование для строительной индустрии, статические преобразователи, провода и кабели, свинина). Наибольшее увеличение канадского экспорта в Россию с янв. по нояб. 2006г. по сравнению с аналогичным периодом пред.г. произошло, главным образом, за счет роста канадских поставок свинины, сельхозтехники, грузовых транспортных средств.

В 2006г. наибольшую заинтересованность в развитии связей с Канадой проявили: Москва и Московская обл.; Санкт-Петербург; Волгоградская, Липецкая, Нижегородская, Амурская, Самарская, Читинская, Тюменская, Омская, Пермская, Челябинская,

Кемеровская, Орловская области; Республика Саха (Якутия), Чувашия, Татарстан, Башкортостан, Карелия; Ямало-Ненецкий и Ханты-Мансийский АО; Алтайский, Хабаровский, Краснодарский, Приморский, Алтайский, Красноярский край и др.

В числе наиболее перспективных направлений хозяйственных связей — горная добыча, энергетика, строительство, сельское хозяйство и перерабатывающая промышленность, транспорт, машиностроение, лесная и целлюлозно-бумажная промышленность, промысел и переработка рыбы, связь и телекоммуникации, экология, туризм.

Развитию связей по линии российских и канадских регионов способствовало проведение в 2006г. ряда мероприятий.

В марте 2006г. в Тюмени находилась делегация представителей деловых кругов и правительства канадской пров. Альберта. Делегация посетила ряд тюменских предприятий, выставку «Тюменские моторостроители». Прошли рабочие встречи с губернатором Тюменской обл. В.В.Якушевым, заместителем губернатора А.Моором, главой Тюмени С.И.Сметанюком. Представители городской и областной администраций отметили, что приоритетами сотрудничества между Тюменской обл. и пров. Альберта являются: нефтегазовая сфера, строительство, деревообработка, сельское хозяйство, наука и образование. Канадская сторона объявила о возможном возобновлении работы представительства правительства пров. Альберта в Тюменской обл.

В мае 2006г. в Приморье с официальным визитом находился посол Канады в России К.Вестдал. В ходе состоявшихся встреч с местной администрацией и деловыми кругами обсуждались вопросы сотрудничества в добывающей и перерабатывающей промышленности. Администрация края придает большое значение развитию сотрудничества с Канадой. Торговый оборот Приморского края с Канадой в 2005г. достиг 12 млн.долл. США, увеличившись по сравнению с 2004г. на 38%.

20-27 мая 2006г. в Канаде находилась делегация Амурской обл. во главе с губернатором Л.В.Коротковым. В ходе визита в г.Торонто состоялся круглый стол по вопросам развития двусторонних торгово-экономических связей и инвестиционных возможностей, организованный Канадской деловой ассоциацией в России и Евразии (КДАРЕ) при поддержке торгпредства. Губернатор Амурской обл. выступил с докладом о состоянии экономики региона и перспективах развития взаимодействия с канадскими компаниями в области горнодобычи, энергетики, глубокой переработки леса и сои. В контексте заинтересованности региона в привлечении канадских инвестиций были представлены планы по созданию Особой экономической зоны в районе г.Благовещенска на границе с Китаем.

В конце авг. 2006г. состоялся официальный визит делегации Республики Татарстан (РТ) во главе с премьер-министром РТ Р.Миннихановым в канадскую пров. Альберта. В составе делегации находились руководители и представители министерств республики, а также предприятий нефтехимического комплекса Татарстана. Основной целью визита было дальнейшее развитие торгово-экономического сотрудничества Республики Татарстан с Канадой, в частности, в области нефтехимии. В ходе визита состоялась презентация Республики Татарстан и ОАО «Татнефть».

Делегация из представителей восьми канадских компаний, возглавляемая министром рыболовства и

аквакультуры провинции Ньюфаундленд и Лабрадор Т.Ридо, посетила ежегодную международную выставку World Food, проходившую в сент. 2006г. в Москве.

Продолжало развиваться сотрудничество между северными регионами России и Канады. В ходе визита канадской делегации на Ямал, Югру, в Хабаровский край в фев. 2006г. обсуждался вопрос о начале реализации четырехлетней программы российско-канадского партнерства по развитию Севера – Nordep. Решение о реализации проекта Nordep было принято после успешного завершения предыдущего российско-канадского совместного проекта Inripp-I и II (институциональное строительство для коренных народов Севера). В рамках программы Nordep с 13 по 20 мая Канаду посетил спикер Госдумы Ямала С. Харючи. В нояб. 2006г. российская делегация, в состав которой входили представители администрации Ханты-Мансийского автономного округа, приняли участие в состоявшейся в г.Виннипег (пров. Манитоба) международной Конференции экспертов по вопросам арктической авиации. В декабре в г.Торонто состоялся семинар российских и канадских представителей по вопросу инициативы канадских торговых палат из северных регионов о создании Полярной торговой палаты. В мероприятии участвовали представители торговых палат северных территорий Канады, академических кругов Торонто, канадских компаний, работающих на Севере России, Администрации полпреда президента России в Сибирском федеральном округе, руководители некоторых сибирских торговых палат, представители Сибирского филиала АН России, бизнесмены из числа российской диаспоры в Канаде, представители торгпредства России в Канаде.

Многие российские регионы заинтересованы в развитии двустороннего сотрудничества в сфере строительства. Так, представители строительных компаний из Московской обл., Республики Башкортостан, Челябинской, Тюменской, Московской, Омской, Пермской, Волгоградской областей, Красноярского и Алтайского края, Республики Карелия, Приморского края в конце нояб. 2006г. приняли участие в семинаре «Подъем строительства в России: возросшие деловые возможности для канадских фирм», который был организован в рамках проводившейся в это время в г.Торонто выставки Construct Canada. В семинаре участвовало около 40 канадских строительных компаний, заинтересованных в развитии деловых контактов в России. Выступившие на семинаре канадские фирмы из числа уже имеющих опыт работы в России (Giffels, The Sawatzky Group, Ferguson Simek Clark, In-line Fiberglass) дали положительное видение перспектив развития строительного рынка в российских регионах и позитивно оценили нынешнее состояние инвестиционного климата в нашей стране. На семинаре также выступил руководитель Федерального агентства по строительству и жилищно-коммунальному хозяйству (Росстрой) С.И.Круглик и помощник полномочного представителя президента России в Сибирском федеральном округе В.И.Псарев.

Из примеров успешного сотрудничества в сфере строительства в 2006г. можно отметить начало реализации канадской группой компаний Sawatzky строительства коттеджного поселка из 500 домов в 1,5 км. от МКАД по Алтуфьевскому шоссе. Проект «Новые Вешки» обойдется ориентировочно в 200 млн.долл. США. Эксперты называют его крупнейшим на подмосковном рынке. Строительство жилых домов в коттеджном комплексе бизнес-класса ведется по канадским технологиям, дающим возможность управ-

ления микроклиматом внутри здания. Компания Nascor Canada создала проект несущих конструкций в соответствии с российскими строительными нормами и правилами. Канадские технологии использовались также при производстве комплектующих при строительстве малоэтажных быстровозводимых домов в Добровском и Становлянском районах Липецкой обл.

В 2006г. наблюдалась активизация двустороннего сотрудничества в сфере агропромышленного комплекса. В течение года во время визитов представителей российского бизнеса в Канаду обсуждались такие вопросы, как проект строительства в Орловской области свиноводческого комплекса с использованием новейших технологий и научных достижений Канады в области свиноводства, подготовка контракта на поставку из Канады в Краснодарский край племенного скота мясных и молочных пород. Продолжалась реализация проекта по строительству откормочного хозяйства для крупного рогатого скота в Липецкой области по канадской технологии. В российских регионах стала появляться канадская сельхозтехника: в Приморский край, Амурскую и Пермскую область были поставлены канадские тракторы «Бюлер-Версатил-2425» с комплектом прицепного оборудования, используемые для вертикальной обработки почвы без оборота пласта. На проходившем 28 сент.-1 окт. 2006г. V Международном экономическом форуме «Кубань-2006» администрация Краснодарского края подписала соглашение с канадской компанией Buhler-Russia о строительстве завода по производству тракторов. Российская сельхозтехника в последнее время также стала в появляться в провинциях Канады. Так, в конце апр. 2006г. российская компания «Ростсельмаш» отгрузила пять зерноуборочных комбайнов «Вектор» в провинцию Саскачеван для использования в уборочной кампании 2006г. Ведутся переговоры о поставке нескольких единиц новой модели зерноуборочного комбайна «Дон-1500М».

В 2006г. продолжалось сотрудничество в сфере горной добычи. По данным статистического агентства Амурской обл., в 2006г. до 69% всех иностранных инвестиций (соответствует 67 млн.долл. США) поступило из Канады на разработку Березитового золоторудного месторождения (данные на середину нояб. 2006г.). 26 окт. 2006г. прошла встреча представителей канадской золотодобывающей компании Barrick Gold Corporation и их подрядчиков с руководителями и специалистами Комитета промышленности и природных ресурсов администрации Читинской области. На встрече обсуждались результаты проведенной оценки запасов Тасеевского золоторудного месторождения и было объявлено о готовности начать разработку месторождения.

Продолжалось сотрудничество в рамках программы Глобального партнерства. 26 июля 2006г. состоялась торжественная церемония, посвященная началу сооружения железной дороги от зауральского поселка Плановый до строящегося завода по уничтожению химоружия вблизи Щучьего. На сооружение дороги и моста Канада выделила 33 млн. кан.долл.

Важным событием для развития сотрудничества в сфере транспорта стало заявление канадской компании Magna о планах строительства в Санкт-Петербурге завода по производству автокомпонентов стоимостью 50 млн.долл. Компании может быть предоставлена площадка для строительства предприятия в Шушарах, где сейчас строится завод «Тойота». На первом этапе «Магна» будет производить пластико-

вые детали, на втором — элементы кузовов. Строительство завода может начаться во второй половине 2007г.

Большое значение для развития регионального сотрудничества в сфере телекоммуникаций имеет деятельность канадской компании по производству телекоммуникационного оборудования Nortel в регионах России. Из региональных проектов компании, реализованных в 2005-06гг., можно отметить следующие: построение сети NGN в Челябинске и в Новокузнецке; построение сетей CDMA 450 в Челябинске, Саратове, Екатеринбурге («Скай Линк»); построение центров обработки вызовов «Волгоградэлектросвязи», «Байкалвестком», «Белгородэнерго»; модернизация сетей ОАО «Красноярскэнерго», ОАО «Казаньоргсинтез», ОАО «Карельский Окамыш».

В 2006г. продолжалось двустороннее сотрудничество между российскими и канадскими городами. В апр. 2006г. состоялся визит в Канаду делегации московских специалистов правительства Москвы с целью изучения канадского опыта производства и эксплуатации снеготаялок. Делегация провела встречи со специалистами Департамента транспорта г.Торонто (Онтарио), производственно-технической базы дорожной службы г.Бари (Онтарио), а также посетила фирму «Трекан» в г.Галифаксе (Новая Шотландия), выпускающую снегоочистительную технику. Мэр Хабаровска А.Н. Соколов принял участие в III заседании Всемирного форума городов, проходившего с 19 по 23 июня в Ванкувере, а также посетил столицу Британской Колумбии г.Викторию, с которым у Хабаровска в течение 16 лет существуют побратимские связи. Полезными в налаживании регионального аспекта двустороннего взаимодействия были посещения в 2006г. представителями торгпредства Манитобы, Альберты, Онтарио. В ходе встреч с представителями правительственных, деловых, академических кругов, соотечественников обсуждались вопросы регионального сотрудничества.

Поддержка экспорта в РФ-2006. Канада обладает широко разветвленной системой государственного содействия на федеральном и региональном уровнях экспортной и инвестиционной деятельности канадских кампаний. Крупнейшим государственным финансовым институтом, осуществляющим поддержку канадских экспортеров, является Корпорация по развитию экспорта (КРЭ).

Корпорация, пытаясь противодействовать неуклонному снижению канадского экспорта в Россию, активно работала в нашей стране до финансового кризиса 1998г. К этому времени ее «русский пакет» превышал 300 млн.долл. США и состоял как из займов под гарантии правительства России (суверенный долг в рамках Парижского клуба кредиторов), так и целого ряда коммерческих кредитов российским предприятиям. Однако, после указанных событий КРЭ фактически полностью «заморозила» какую-либо деятельность в нашей стране, что продолжалось до середины 2003г., когда по инициативе МИД и МТ Канады в КРЭ была проведена внутренняя реорганизация, итогом которой явилось образование самостоятельного регионального отдела — Корпорация по развитию экспорта Канады — КРЭ (Export Development Canada) представляет собой финансовый институт, оказывающий торговые и финансовые услуги, а также услуги в области управления рисками канадским экспортерам и инвесторам. КРЭ была образована в 1944г. и является т.н. «королевской корпорацией» (Crown Corporation) — государственной компанией,

официальным агентством канадского правительства в области финансовой поддержки экспорта, осуществляющим свою деятельность на условиях хозяйственной самостоятельности.

Первым и наиболее значимым результатом изменения подходов КРЭ к деятельности на российском направлении можно считать подписанное в нояб. 2003г. соглашение с «Внешторгбанком» об открытии кредитной линии в 50 млн.долл. США для осуществления его российскими клиентами закупок товаров и услуг в Канаде. Договоренности с «Внешторгбанком» представляют собой элемент новой стратегии КРЭ по работе с ведущими российскими финансовыми институтами в интересах тех отечественных предприятий, которые по ряду причин (отсутствие бухгалтерской отчетности по международным стандартам и т.п.) не могут получить кредит от КРЭ напрямую.

2 дек. 2004г. данное соглашение официально вступило в силу. В намерения Корпорации входит заключение подобных соглашений и с другими крупнейшими российскими банками. В частности, велись переговоры, и в мае 2004г. подписан меморандум о взаимопонимании со Сбербанком России.

Среди наиболее значимых проектов, осуществленных КРЭ в России в 2004г., заслуживают внимания следующие. В фев. 2004г. подписано соглашение об открытии кредитной линии в размере 15 млн.долл. США с российской акционерной компанией «Алроса», крупнейшим мировым производителем алмазов, на финансирование закупок компанией канадских товаров и услуг. В октябре того же года КРЭ подписала кредитное соглашение с российской Группой СУ-АЛ, входящей в десятку мировых производителей алюминия, на предоставление 20 млн.долл. США на финансирование проекта «Коми Алюминий». 19 окт. 2004г. ОАО «РТК-Лизинг» заключило договор с КРЭ о предоставлении целевой кредитной линии на 9,7 млн.долл. США сроком на 3,5 года. Финансирование предназначено для приобретения ОАО «РТК-Лизинг» телекоммуникационного оборудования производства Nortel Networks для эксплуатации сетей сотовой связи CDMA 2000 (стандарт IMT-MS-450) и последующего предоставления этого оборудования в лизинг компании ЗАО «Уралвестком» (Екатеринбург).

В 2005г. объем финансовых средств, используемых КРЭ на операции на российском направлении, составил 502 млн. кан.долл., что на 150% выше прошлогодних показателей (202,9 млн. кан.долл.) и в долевом отношении соответствует 3,77% от общих объемов КРЭ на развивающихся рынках (в 2004г. — 1,75%).

В 2006г. объем средств КРЭ на российском направлении достиг 756 млн. кан.долл. Из них 309 млн. кан.долл. были выделены на краткосрочное страхование; 303 млн. кан.долл. — на страхование политических рисков; 105 млн. кан.долл. — на финансирование закупок канадской продукции; 37,5 млн. кан.долл. — на выкуп долговых обязательств. Доля России в деятельности КРЭ составила порядка 5%.

Телекоммуникационный сектор стал одним из основных среди российских проектов КРЭ в 2006г. Корпорацией выделялись средства на реализацию проектов канадского производителя телекоммуникационного оборудования компании «Нортел». Также эксперты Корпорации среди прочих отмечают кредитование крупнейшего российского оператора сотовой связи «Мобильные ТелеСистемы» на закупку оборудования канадского производства. Детали сделок но-

сят конфиденциальный характер, в связи с чем не разглашаются.

Помимо телекоммуникационного сектора (доля в структуре распределения финансирования КРЭ в России составила 16%) специалисты Корпорации выделяют еще ряд направлений, ставших основными для КРЭ в России в 2006г. Среди них – добывающий сектор (38%), проекты в области инфраструктуры и защиты окружающей среды (40%), транспорт (3%), легкая промышленность (1%).

Важным элементом российской деятельности КРЭ в 2006г. стал переговорный процесс с банком «УралСиб» об открытии кредитной линии на сумму 50 млн. кан.долл. Старт сотрудничеству Корпорации с российским банком был дан в 2004г., когда канадцами был предоставлен дебютный кредит в 13,1 млн.долл. США на финансирование импорта канадского бурильного оборудования в интересах крупного клиента красноярского филиала банка. При этом все риски по кредиту обслуживались КРЭ. Переговоры КРЭ с банком «УралСиб» об открытии кредитной линии успешно завершились в фев. 2007г. Ожидается, что часть средств будет направлена на реализацию проекта в сфере гостиничного бизнеса с участием канадских компаний в г.Санкт-Петербурге.

Активность Корпорации на российском направлении за последние годы заметно возросла. Сотрудники организации принимают участие в семинарах российско-канадской направленности, как на территории Канады, так и в России, стремятся максимально отчетливо обозначить свое присутствие на международных форумах с участием российских старших должностных лиц. Аналитические службы Корпорации ведут активное наблюдение за эволюцией основных отраслей российской экономики. Их материалы используются правительством Канады и руководством крупнейших канадских компаний при проведении собственных исследований и планировании своей деятельности на российском направлении.

Проблемой, прежде всего, юридического характера деятельности КРЭ в России, которая неоднократно возникала в последнее время, является обеспечение приемлемых для Корпорации правовых гарантий возвратности предоставляемых кредитов. В соответствии с внутренними регулирующими нормами, КРЭ, как упоминалось выше, не может предоставлять кредиты предприятиям, не имеющим финансовой отчетности, составленной в соответствии с международными стандартами бухгалтерского учета. Возможности же получения такими российскими партнерами устраивающих КРЭ суверенных гарантий или гарантий крупнейших регионов России крайне ограничены. В настоящее время эти проблемы решаются путем привлечения в качестве посредников надежных российских банков, которые, однако, стремятся учитывать свои возможные риски, повышая стоимость кредитов для конечных заемщиков. Адаптируясь к ситуации, КРЭ рассматривает возможность изменения политики на этом направлении в сторону принятия на себя дополнительных рисков и более широкого применения прямого кредитования без использования услуг российских банков.

В целом, деятельность КРЭ представляет интерес не только как пример высокоэффективной системы содействия экспорту, но и как инструмент, облегчающий доступ к современным канадским товарам и технологиям, закупка которых позволяет существенно поднять конкурентоспособность конечной российской продукции и услуг.

Сотрудничество в регионах Севера и Арктики. Тесное сотрудничество России и Канады в Арктике и на Севере обусловлено рядом общих геополитических и исторических факторов. Россия и Канада являются северными государствами, как по масштабам приполярных территорий, так и по численности населения, проживающего в северных регионах. Канадский и российский Север по природно-климатическим условиям, структурным особенностям ресурсного потенциала и по основным направлениям хозяйственной деятельности весьма схож. Общие для стран экологические, ресурсные и транспортные проблемы северных регионов выступают естественной основой для двустороннего сотрудничества. В связи с этим традиционно российско-канадские контакты на Севере касались проектов, направленных на освоение природных ресурсов, охрану окружающей среды, освоение новых транспортных коридоров, создание благоприятных жизненных условий для коренного населения (в т.ч. строительство) и сохранение его культуры. Данная тематика остается актуальной до сих пор.

Рабочая группа МЭК по Арктике и Северу. Сотрудничество в этой области в 90гг.-начале 2000гг. осуществлялось в рамках межправительственного соглашения о сотрудничестве в Арктике и на Севере (1992г.), в соответствии с которым в 1997г. была создана Рабочая группа по Арктике и Северу (РГАС) Межправительственной российско-канадской экономической комиссии. Координацию деятельности РГАС с российской стороны осуществлял Госкомсевер, а после его упразднения – Департамент территориального развития минэкономразвития. С канадской стороны эти функции в конце 2004г. перешли от министерства по делам индейцев и развитию Севера (МДИРС) к МИДиМТ Канады.

Соглашение предусматривало разработку программ сотрудничества в следующих областях:

- экономическое развитие, в том числе малый бизнес;
- социально-экономические и культурные проблемы;
- строительство в районах Арктики и Севера;
- экология, освоение возобновляемых и невозобновляемых ресурсов;
- образование и профессиональная подготовка;
- политика и законодательство, касающиеся управления арктическими и северными территориями;
- рыбохозяйственные науки и технологии;
- арктические воздушные, наземные и морские технологии;
- здравоохранение, транспорт, туризм.

В дек. 2000г. во время пребывания в Канаде президента Российской Федерации В.В.Путина в совместном российско-канадском заявлении стороны подтвердили, что сотрудничество в Арктике и на Севере остается приоритетным и одним из наиболее перспективных направлений российско-канадских отношений. Стороны также договорились о проведении в 2001г. в Канаде совместной российско-канадской встречи по линии «Север-Север» для обсуждения выводов и возможностей в XXI в.

В рамках этих договоренностей 10 дек. 2001г. в Оттаве, с участием руководства правительства Российской Федерации, прошел Северный симпозиум, ставший крупным событием в укреплении северных связей двух стран. Россию на нем также представляли заместитель министра экономического развития и тор-

говли России М.М.Циканов и полномочный представитель президента России в Сибирском федеральном округе (СФО) Л.В.Драчевский.

В фев. 2002г., в ходе визита «Сборной Канады» в Москву, был подписан план совместных действий по расширению двустороннего сотрудничества, где существенное место было отведено укреплению взаимоотношений двух стран в Арктике и на Севере. Несмотря на то, что направления северного сотрудничества были изложены в плане в формулировках достаточно общего характера, стороны обязались разработать последовательную повестку дня северного сотрудничества, уделив особое внимание ключевым экономическим задачам, таким как развитие нефтегазовой и горнодобывающей промышленности, транспорта, поддержка коренного населения.

Как показали последующие встречи с представителями министерств и ведомств Канады, осуществляющих непосредственную работу на данном направлении (МИДиМТ, МДИРС и Агентство международного развития), канадское руководство продолжает видеть в России своего ключевого партнера на т.н. «северном направлении» (Northern Dimension) внешней политики Канады, как на двустороннем уровне, так и в работе международных организаций («Арктический совет»).

В данном контексте следует рассматривать визит осенью 2002г. в Россию федерального министра по делам индейцев и развитию Севера Канады Р.Нолта, а в сент. 2003г. – генерал-губернатора Канады А.Кларксон, в рамках ее масштабного арктического турне по семи странам – «Северный вызов».

Во время личной встречи в рамках саммита «восьмерки» в Си-Айленде в июне 2004г. президент России В.В.Путин и премьер-министр Канады П.Мартин отметили важность «северного измерения» в рамках двустороннего сотрудничества, а на их следующей встрече 12 окт. 2004г. в Москве поручили придать деятельности РГАС существенное ускорение. В частности, в связи с истечением в начале 2003г. срока действия соглашения о сотрудничестве в Арктике и на Севере, предстояло подкрепить деятельность группы конкретными положениями институционального характера.

6 дек. 2004г. в Москве состоялась расширенная встреча сопредседателей РГАС М.Ю.Курбакова и Дж.Анавака. Стороны подтвердили заинтересованность в двустороннем сотрудничестве. При этом канадцы сообщили, что заинтересованы не только в установлении деловых контактов, но также в сотрудничестве в сферах культуры, образования, науки. По итогам встречи была достигнута договоренность о скорейшем формировании обновленных составов национальных частей РГАС.

На расширенной встрече сопредседателей РГАС 21-22 фев. 2005г. в Оттаве стороны приняли документ «Сферы ответственности сторон и положение Рабочей группы по Северу и Арктике Межправительственной российско-канадской экономической комиссии», содействующий укреплению нормативной базы сотрудничества на Севере.

10 окт. 2005г. в г.Ханты-Мансийске прошло последнее (по состоянию на янв. 2007г.) заседание РГАС. На заседании были обсуждены вопросы реализации программ поддержки коренных народов Севера и проектов наращивания торговых возможностей российско-канадских грузоперевозок, а также реализации проекта «Северный воздушный мост». В ходе дискуссии стороны наметили дальнейшие шаги на

приоритетном направлении деятельности рабочей группы по расширению сотрудничества в сфере кроссполярного транспортного сообщения. Для их реализации в рамках РГАС создана подгруппа по сотрудничеству в сфере транспорта в Арктике и на Севере.

Очередное заседание РГАС должно было состояться в I кв. 2006г. Однако, в связи с состоявшимися в Канаде в янв. 2006г. выборами и формированием нового правительства, организация заседания была отложена на неопределенный срок. Переговоры возобновились в мае 2006г., когда канадская сторона выступила с инициативой о проведении заседания РГАС 6 нояб. 2006г. в Виннипеге (пров. Манитоба). Как и в случае с заседанием в Ханты-Мансийске, предлагалось приурочить мероприятие ко второй конференции специалистов по вопросам арктической авиации, запланированной в Виннипеге на 7-10 нояб. По мнению канадской стороны, формат конференции позволил бы привлечь к участию в заседании дополнительных участников как с канадской, так и с российской стороны. В письме от 6 июля с.г., направленном от имени Посла Дж.Анавака сопредседателю РГАС с российской стороны М.Ю.Курбакову, было предложено снова включить сотрудничество в сфере транспорта в качестве ключевой темы в повестку дня заседания. Кроме того, канадские инициативы включали рассмотрение вопросов об учреждении Российско-канадской торгово-промышленной палаты, а также о взаимодействии с остальными рабочими группами МЭК.

Однако в ходе реформирования структуры МИД и МТ Канады в окт. 2006г. посол по северным делам МИД Дж.Анавак покинул дипломатическую должность и автоматически освободил пост сопредседателя РГАС. В результате отсутствия сопредседателей как с канадской, так и с российской стороны (состав руководителей рабочих групп в то время находился на рассмотрении у сопредседателя российской части МЭК), подготовка ноябрьского заседания была приостановлена.

В янв. 2007г. канадская сторона проинформировала о назначении нового сопредседателя РГАС. Им стал директор Управления по делам коренных народов и Севера МИДиМТ Канады Пол Гиббард. Канадцы также сообщили о начале подготовки заседания РГАС, которое планируется к проведению 26 марта 2007г. в Оттаве.

Самостоятельным направлением двустороннего сотрудничества в Арктике и на Севере являются совместные проекты МДИРС с различными государственными и частными структурами в СФО.

Деятельность МДИРС в регионах Сибири осуществляется на основе Протокола о сотрудничестве с Сибирским федеральным округом, подписанного министром МДИРС Р.Нолтом и полпредом президента России в СФО Л.В.Драчевским 10 дек. 2001г.

Программа МДИРС в СФО, частично финансируемая МИДиМТ Канады, нацелена на использование канадского опыта в СФО в различных областях. Основными направлениями являются управление и устойчивое экономическое развитие Севера.

В 2000г. при участии МДИРС возникла инициатива партнерства между северными торговыми палатами. Изначально она принадлежала Торговой палате Северо-Западных территорий, представители которой возглавили миссию, посетившую с визитами Москву, Ямал и Ханты-Мансийск. После старта в 2001г. программы в СФО проект сотрудничества северных ТПП получил политическую поддержку и

возможность осуществления прямого взаимодействия с регионами, структурно входящими в состав СФО.

Наиболее заметным событием двустороннего сотрудничества с участием МДИРС в 2005г. стал визит канадской делегации 29-31 марта в Новосибирск, где состоялась очередная, пятая по счету международная специализированная выставка товаров, оборудования и технологий для северных территорий «Север России 2005». Одним из участников ярмарки явилась канадская миссия по развитию торговых связей.

29 марта на ярмарке в рамках реализации российско-канадской программы «Обмен опытом управления северными территориями» был проведен День Канады. В его мероприятиях приняли участие представители региональных властей Российской Федерации, МДИРС, канадские и российские предприниматели. Участники подчеркнули исключительную важность укрепления контактов и взаимодействия России и Канады в вопросах развития северных территорий, рассказали об итогах реализации российско-канадской программы «Обмен опытом управления северными территориями», проанализировали современное состояние канадско-российских деловых связей, в т.ч. ориентированных на сибирские регионы.

Основным итогом визита, получившего высокую оценку обеих сторон, явилась презентация созданного на базе новосибирского Международного торгового центра Российско-Канадского делового центра, главная цель которого – создание благоприятных условий сотрудничества России и Канады, поддержка региональных инициатив. Проект осуществляется при участии КДАРЕ и Канадской северной торговой палаты с канадской стороны и при поддержке Администрации полномочного представителя президента России в СФО и Института экономики Сибирского отделения РАН. Предполагается, что Центр будет осуществлять информационную поддержку канадских и российских партнеров, оказывать услуги в сфере консалтинга, маркетинговых исследований, административную и координационную поддержку и др.

Участники конференции-круглого стола «Потенциал развития бизнеса на Севере» – представители правительственных и деловых кругов России и Канады рассмотрели вопросы государственной поддержки развития северных территорий в России и Канаде, проблемы строительства автомобильных дорог в условиях Севера и водоснабжения северных городов из подземных водоисточников. Также были предложены к обсуждению проблемы развития малого и среднего бизнеса на Севере.

Одной из последних инициатив МДИРС является проект создания Полярной торговой палаты, которая, по мнению канадцев, стала бы объединительным форумом для северных торговых палат 8 стран (России, Канады, США, Гренландии, Исландии, Норвегии, Швеции и Финляндии).

Канадский проект широко обсуждался 1 дек. 2006г. в Торонто, где состоялся специализированный семинар российских и канадских представителей под председательством директора Директората по полярным связям МДИРС Х.Финклера. В мероприятии участвовали члены торговых палат северных территорий Канады, академических кругов Торонто, канадских компаний, работающих на Севере России, администрации полпреда президента России в СФО, руководители некоторых сибирских торговых палат,

представители Сибирского филиала АН России, бизнесмены из числа российской диаспоры в Канаде, представители торгпредства России в Канаде. В общей сложности на семинаре присутствовали свыше 30 представителей с обеих сторон.

Как отметили канадские представители северных региональных палат, именно Россия и Канада, обладая наибольшими по площади приполярными территориями, должны играть ключевую роль в создании объединенного форума, призванного оказывать всемерное содействие развитию деловых отношений на Севере.

Со стороны российских региональных торговых палат было отмечено, что при полной поддержке идеи укрепления информационных обменов между палатами приполярных стран, более тесное сотрудничество между ними в виде совместной структуры будет иметь обоснование только при наличии объективной экономической заинтересованности в этом со стороны деловых кругов, на средства которых торговые палаты и функционируют.

В ходе семинара достигнута договоренность о подготовке канадской стороной первоначального проекта документа о целях деятельности, задачах, функциях, методах финансирования такого форума, который затем будет направлен для рассмотрения российской стороне, после чего будут проведены консультации с российским бизнесом и назначены сроки новой встречи с канадцами. Координацию данной работы со стороны российских торговых палат взяла на себя Алтайская торгово-промышленная палата.

Строительство с РФ-2006. Межправительственное российско-канадское сотрудничество в области строительства в 2006г. значительно оживилось.

В рамках деятельности рабочей группы МЭК по строительству с 27 нояб. по 1 дек. 2006г. состоялся визит в Канаду российской делегации во главе с руководителем Федерального агентства по строительству и ЖКХ С.И.Кругликом, реанимировавший тем самым процесс межправительственного диалога, приостановленного в 2003г.

В ходе визита руководитель Росстроя и президент Корпорации по ипотеке и жилищному строительству Канады (КИЖСК), замминистра трудовых ресурсов и социального развития Канады Карен Кинсли подписали 28 нояб. 2006г. в г.Торонто новый меморандум о взаимопонимании.

Стороны обозначили приоритеты двустороннего сотрудничества в области строительства на ближайшие 5 лет, включающие планирование застройки городов, высотное (многоэтажное) и малоэтажное жилищное строительство, содействие двухсторонней торговле и обмену строительными технологиями, финансирование жилья, изыскание финансовых ресурсов. Также обсуждались принципы взаимодействия госструктур в данной отрасли. В частности, достигнута договоренность о возобновлении деятельности РГС в активном режиме в целях дальнейшего расширения российско-канадских отношений в строительном секторе.

Стороны с удовлетворением констатировали наблюдающуюся в последнее время активизацию российско-канадских экономических связей в сфере строительства и отметили необходимость использования потенциала взаимодействия между государственными органами обеих стран в целях облегчения делового сотрудничества.

Также 28 нояб. состоялся семинар, посвященный российской строительной отрасли, на котором вы-

ступил С.И.Круглик, помощник полномочного представителя президента России в СФО В.И.Псарев, а также руководители ряда российских строительных компаний. В работе семинара также приняли участие около 30 канадских компаний, которые задавали вопросы российской делегации.

Росстрой и КИЖСК отметили большое значение проводимой в Торонто с 29 нояб. по 1 дек. 2006г. выставки Construct Canada для установления новых контактов между российскими и канадскими деловыми структурами и дали высокую оценку состоявшемуся в рамках выставки 29 нояб. 2006г. семинару «Подъем строительства в России: возросшие деловые возможности для канадских фирм». В данном семинаре приняли участие около 40 канадских строительных компаний, заинтересованных в развитии деловых контактов в России. Выступившие на семинаре канадские фирмы из числа уже имеющих опыт работы в России (Giffels, The Sawatzky Group, Ferguson Simek Clark, Inline Fiberglass) дали свое, весьма положительное видение перспектив развития российского строительного рынка и позитивно оценили нынешнее состояние инвестиционного климата в нашей стране.

Канадской стороной с положительной стороны оценивается факт возобновления контактов между российским правительством в лице Росстроя с КИЖСК. Отмечается их положительная динамика. С учетом обоюдной заинтересованности и обозначенных приоритетов, существуют предпосылки для возобновления активной деятельности РГС в 2007г.

Связи с Россией-2005

Парламент Канады в 2005г. выступил с инициативой, которую можно рассматривать как первый шаг в формировании правительством страны концепции экономических взаимоотношений с Россией. 20 июня 2005г. постоянным комитетом палаты общин по иностранным делам и международной торговле был утвержден доклад «Элементы стратегии растущих рынков для Канады».

Появлению парламентского доклада предшествовало опубликование в апр. 2005г. доклада о международной политике Канады, который представил внешнеполитическую и внешнеэкономическую стратегию правительства либералов. Несмотря на внешнюю универсальность, международная стратегия в экономической части, не отличалась ни новизной, ни точным изложением канадских приоритетов в мире. Последний недостаток следует отнести к представленному в международной стратегии видению взаимоотношений со странами, для которых характерен быстрый экономический рост, особенно с Россией.

Такая незавершенность объяснялась отсутствием у экономического блока либерального правительства Канады ясного представления о канадских интересах во взаимоотношениях с нашей страной и, как следствие, четкого плана действий на среднесрочную перспективу. На фоне интенсивного политического диалога на всех уровнях, сложившегося еще во времена предыдущего правительства либералов во главе с Ж.Кретьеном и нормально развивающегося при кабинете П.Мартина, наблюдатели были удивлены отсутствием даже упоминания о России в его программном заявлении — тронной речи (фев. 2004г.). В последующие месяцы при очевидной пассивности канадской стороны в отношении разработки каких-либо программ совместных действий в экономической области, ужесточении канадских требований в рамках присоединения России к ВТО наметилась и тен-

денция постепенного снижения объемов финансирования российских программ, включая ресурсы, находящиеся под управлением дипмиссий Канады в Москве и Санкт-Петербурге, министерства по делам индейцев и северных территорий, деятельность Корпорации по ипотеке и жилищному строительству, Национального научного совета и других учреждений.

В отличие от России, в международной стратегии Китай, Индия и Бразилия упомянуты как растущие рынки, однако не делается и попытки системно определить принципы построения отношения Канады с этими государствами. Отношениям с Россией посвящены два дежурных абзаца между разделами, посвященными Австралии и Новой Зеландии, с одной стороны, и Ближнему Востоку и Северной Африке — с другой.

Борьба различных взглядов в федеральном правительстве по «российскому вопросу» иногда принимала открытые формы. Представляя 19 апр. 2005г. экономический раздел доклада о международной политике для СММ, глава министерства международной торговли (ММТ) Дж.Питерсон заявил: «приоритетными для нас странами в области международной торговли являются Соединенные Штаты, растущие рынки, такие как Китай, Индия, Бразилия и Россия, а также зрелые рынки — Европейский Союз, Южная Корея и Япония», а выступая в тот же день на конференции, посвященной национальному дню торговой политики, озвучил те же приоритеты, но уже без России.

Колебания руководства страны в оценке роли для Канады взаимоотношений с Россией вызвали, как после опубликования тронной речи 2004г., так и особенно после появления доклада о международной политике, критику со стороны местного экспертного сообщества, а также близкого к правительству крупнейшего бизнеса («СНС-Лавалин», «Бомбардье»). В своем письме министру международной торговли Дж.Питерсону от 27 мая 2005г. президент «СНС-Лавалин» Жак Ламар выражает недоумение происходящим перераспределением ресурсов, выделяемых ММТ на продвижение экспорта (включая бюджеты канадских торгпредств) в пользу США, Китая, Индии и Бразилии, но в ущерб России и некоторым другим ключевым регионам своего бизнеса (например, Северной Африке). Пирс Кимберледж, бывший вице-президент «Бомбардье» и один из идеологов бизнес-диалога с Россией, входящий в ближайшее окружение министра Дж.Питерсона, прямо предлагал в ходе закрытых парламентских слушаний 2 мая 2005г. восстановить Россию в числе государственных приоритетов внешнеэкономической политики Канады. Парламентский доклад явился попыткой продемонстрировать необходимость и возможность нового, системного и более углубленного подхода к экономическим отношениям Канады с нашей страной и другими растущими рынками.

В докладе отмечается, что в силу показателей экономического развития, емкости рынков, роли как региональных экономических центров, а также значительного неиспользованного потенциала развития двустороннего экономического сотрудничества Китая, Индия и Бразилия действительно образуют приоритетную, перспективную для внешних экономических связей Канады группу стран. В целом поддержана и проявившаяся со времени тронной речи действующего либерального правительства Канады тенденция к ограничению списка приоритетных для Канады растущих рынков, что объясняется необходимо-

стью концентрации ресурсов по содействию такому сотрудничеству, но при двух условиях: во-первых, Россия должна занять равное место в числе канадских приоритетов (с соответствующим восстановлением выделяемых ресурсов); во-вторых, правительство Канады должно прилагать целенаправленные усилия по содействию торговле и инвестициям в отношениях со всеми растущими рынками, где канадские деловые круги видят для себя перспективы, а не только с упомянутыми четырьмя.

Доклад парламента Канады о стратегии экономических отношений с «растущими рынками» показал, что в канадских эшелонах власти сложились предпосылки к переходу в отношении потенциально приоритетных для страны экономических партнеров, включая Россию, от нерешительной, спонтанной, лишённой концептуальной основы торговой политики, к новому курсу, содержащему ряд четко обозначенных стратегических приоритетов и долгосрочную программу мер по их реализации.

Этому способствовал рост заинтересованности канадского бизнеса в торговле с Россией, выразившийся в высоких темпах роста поставок на российский рынок — экспорт Канады в Россию за 3 квартала 2005г. превысил аналогичный показатель за весь пред.г. Официальная статистика не дает полной характеристики канадского экспорта в Россию.

Реальный канадский экспорт в Россию возрастал еще более высокими темпами: его значительные объемы проходят через другие страны (в частности, Финляндию, Корею, Латвию, Польшу и США) и не регистрируются официальной статистикой. По оценке канадской стороны, в Россию из Канады поставляется значительное количество профессиональных услуг, особенно в области инжиниринга и права.

Окончательно сложилось и восприятие России как перспективного поставщика энергоресурсов на долгосрочной основе. Наиболее очевидным свидетельством существенных сдвигов, происходящих в позиции канадского руководства в отношении сотрудничества с Россией, стал пересмотр мандата канадской делегации на переговорах о присоединении России к ВТО. Снятие Канадой чрезмерных требований позволило завершить двусторонние переговоры и подписать соответствующий протокол в дек. 2005г.

Высшее канадское руководство в лице премьер-министра П.Мартина в письме на имя президента России В.В.Путина, приветствуя достижение двусторонних договоренностей по ВТО, официально заявило о приоритетности для Канады развития сотрудничества с Россией в сфере энергетики и призвало российское руководство поддержать совместный проект компаний «Газпром» и «Петро-Кэнада» «Сжиженный природный газ Балтики» по доставке российского природного газа на североамериканский рынок.

Еще одним знаковым событием 2005г. стало начало практической работы российско-канадского бизнес-диалога, который самым активным образом был поддержан канадским правительством.

Признаком изменения отношения официальной и деловой Канады к сотрудничеству с Россией можно считать также существенно возросшую в 2005г. интенсивность двусторонних контактов на высшем, высоком, межведомственном, региональном и деловом уровнях.

Дважды — в июле в Шотландии и в нояб. в Корее встречались лидеры обеих стран, в июле и сент. состоялись встречи министров иностранных дел, в фев. Канаду посетил специальный представитель прези-

дента России по международному сотрудничеству в энергетической сфере И.Х.Юсуфов.

Пришедшее в начале фев. 2006г. на смену либералам правительство консерваторов, как ожидается, поддержит наметившуюся в 2005г. позитивную тенденцию на повышение приоритетности для Канады российского вектора. Первым положительным сигналом в этом направлении стало заявление министра финансов нового правительства Дж.Флаерти, совершившего свою первую зарубежную поездку в Москву на встречу министров финансов «большой восьмерки». Он подтвердил поддержку правительства консерваторов проекта поставок российского газа в Северную Америку, отметив, что сделка между «Газпромом» и «Петро-Кэнада» внесет существенный вклад в укрепление энергетической безопасности.

Новый министр международной торговли Д.Эмерсон поручил аппарату своего ведомства приступить к подготовке среднесрочной торговой стратегии в отношении России, имея в виду представить ее (в согласованном с заинтересованными ведомствами виде) руководству страны ко времени проведения заседания «большой восьмерки» в Санкт-Петербурге.

В 2005г., хотя сторонам и не удалось провести сессию Межправительственной российско-канадской экономической комиссии (МЭК) произошла дальнейшая активизация деятельности как секретариата, так и некоторых рабочих групп.

В марте 2005г. в Оттаве была проведена рабочая встреча секретариатов МЭК, на которой стороны обсудили актуальные вопросы российско-канадского экономического сотрудничества и договорились о совместных шагах в рамках календаря мероприятий под эгидой Комиссии до конца года.

12 окт. 2005г. в Москве состоялась встреча сопредседателей МЭК министров А.В.Гордеева и Дж.Питерсона. В ходе беседы министры договорились о проведении очередной 6 сессии МЭК в I пол. 2006г. Руководителям рабочих групп МЭК даны указания провести заседания групп и принять практические меры по активной подготовке сессии Комиссии.

Затрагивались актуальные вопросы торгово-экономического взаимодействия в агропромышленной области, в т.ч. в аспекте присоединения России к ВТО. Предметно обсужден механизм российских тарифных квот на мясо, подтверждена необходимость учета канадских интересов при совершенствовании механизма их распределения. Достигнута договоренность о проведении переговоров о возможном пересмотре действующего ветеринарного запрета на импорт в Россию канадской говядины с учетом принимаемых канадской стороной мер по исключению имевших место случаев «коровьего бешенства» (болезнь крупного рогатого скота).

12 окт. сопредседатели МЭК приняли участие в работе учредительного заседания Российско-канадского делового совета (РКДС).

В докладе российского сопредседателя на заседании РКДС была сформулирована развернутая программа перспективного российско-канадского экономического партнерства. Дж.Питерсон, со своей стороны, заявил, как уже отмечалось, о приоритетном, стратегическом для Канады значении экономического партнерства с Россией.

В тот же день состоялась встреча Дж.Питерсона с министром экономического развития и торговли России Г.О.Грефом. Министры отметили глубокую, основанную на общности экономических интересов и задач, заинтересованность в установлении между

Россией и Канадой тесных отношений экономического партнерства. Выражена поддержка совместным инвестиционным проектам, в т.ч. углубляющегося сотрудничества в энергетической области.

Именно на встрече министров был достигнут решающий прорыв на переговорах с Канадой по присоединению России к ВТО. Признав значение проделанных в России экономических реформ и мер по обеспечению социальной стабильности, а также ключевую роль, которую сыграет участие России в ВТО для решения всего комплекса задач двустороннего стратегического партнерства, Канада по существу согласилась пересмотреть свои требования по условиям присоединения России к этой организации.

В ходе состоявшегося в Москве 12 окт. 2005г. учредительного заседания созданного по инициативе президента России и премьер-министра Канады Российско-канадского делового совета (РКДС), которое открыли президент РСПП А.Н.Шохин и председатель совета директоров Канадской деловой ассоциации в России и Евразии (СЕРВА) Д.Уэлен, были обсуждены основные направления взаимодействия в формате четырех образованных в рамках Совета рабочих групп.

Выступившие на итоговом заседании РКДС сопредседатели групп (в основном, вице-президенты соответствующих компаний) особо подчеркнули намерение деловых кругов приступить к подготовке рекомендаций в адрес правительств по мерам содействия бизнесу, включая поддержку конкретных инвестиционных проектов и программ частно-государственного партнерства. Рабочая группа по энергетике, которую возглавили НК «Роснефть» и «ПетроКэнада», сосредоточится на обсуждении форм поддержки научно-исследовательских и образовательных проектов, мер по улучшению режима инвестиций в нефтяной, газовой, угольной и электроэнергетической отраслях. Первые итоги работы на этих направлениях будут обсуждены на следующем заседании группы летом 2006г. в Калгари.

Рабочая группа по сотрудничеству в области горнодобычи и металлургии (ЗАО «Полюс» и «Баррик Голд») сформулирует предложения, учитывающие мировой опыт, к законопроекту «О недрах», находящемуся на рассмотрении ГД России. Речь идет об инструментах упрощенного лицензирования деятельности недропользователей, осуществляющих геологоразведку участков недр, распределении полномочий федеральных и региональных органов власти в области лицензирования, режиме предоставления услуг по анализу образцов. Группа соберется на очередное заседание в марте 2006г. в Торонто.

Приоритеты рабочей группы по транспорту (концерн «Союзвнештранс» и «Бомбардь») — перспективные инвестиционные проекты и технологическое сотрудничество в авиации, железнодорожном транспорте, создании арктических транспортных (морских и воздушных) коридоров, дорожном строительстве и автотранспорте. Группа намерена приурочить свое следующее заседание к очередной сессии МЭК в Москве.

Основные предложения, с которыми выступает рабочая группа по сотрудничеству в области телекоммуникаций и информационных технологий (Ассоциация производителей оборудования связи и «Нортел») касаются использования космических ресурсов для обслуживания транзитного трафика, совместного создания передовых технологий в области информационной безопасности, коммерциализации россий-

ских научно-исследовательских проектов, образовательных обменов. Большой интерес участников РКДС вызвало предложение группы приступить к созданию информационно-коммуникационного интернет-ресурса Совета.

По итогам заседания было принято решение рассмотреть вопрос о создании новых рабочих групп, таких как по с/х, банковской деятельности и финансовым услугам, строительству.

В заседании РКДС приняли участие и выступили с докладами председатель Российской части межправительственной Российско-Канадской экономической комиссии (МЭК), министр с/х А.В.Гордеев и председатель Канадской части МЭК, министр международной торговли Дж.Питерсон, находившийся в Москве с рабочим визитом.

О перспективных направлениях в российско-канадских торгово-экономических отношениях говорили в своих выступлениях вице-президент «ПетроКэнада» Э.Стивенс, зампред Кабинета министров — министр с/х Чувашии М.В.Игнатъев, глава московского представительства фирмы Barrick Gold К.Душницкий и глава администрации г.Обнинска Н.Е.Шубин.

В заседании РКДС приняли участие руководители и старшие менеджеры ОАО «Роснефть», ООО «Нтк Итера», ГКНПЦ им. М.В.Хруничева, Концерн «Союзвнештранс», ОАО «Русские машины», АФК «Система», ОАО «Авиационный комплекс им. С.В.Ильюшина, АК «Алроса», а также ведущие канадские компании, а также представители заинтересованных министерств и ведомств России и Канады.

Торговля с Россией-2005. Товарооборот России с Канадой, по официальным данным Статистического агентства Канады, за 11 месяцев 2005г. составил 1700,5 млн.долл., в т.ч. экспорт — 1267,8 млн.долл., импорт — 432,7 млн.долл. Торговый баланс имел положительное сальдо в 835,1 млн.долл.

По сравнению с аналогичным периодом 2004г. товарооборот между двумя странами повысился на 37,7%, экспорт увеличился на 34,9%, а импорт — на 46,4%.

Товарооборот России и Канады за 11 месяцев 2004-05гг., млн.долл.

	2004	2005	05/04, %
Товарооборот	1235,3	1700,5	+37,7
Экспорт	939,7	1267,8	+34,9
Импорт	295,6	432,7	+46,4
Сальдо торгового баланса	+644,2	+835,1	-

Источник: данные Статистического агентства Канады

Экспорт России в общем импорте Канады составил 0,44% (0,38% в 2004г.); импорт России в общем экспорте Канады — 0,13% (0,1% в 2004г.).

В экспорте товаров из России доминировали минеральные продукты, нефть и продукты ее переработки; на них пришлось 2/3 российского экспорта в Канаду (71,2%). По сравнению с 2004гг. поставки сырой нефти выросли на 36,5%, появлению в экспорте новых позиций продуктов нефтепереработки — дистиллятов в объеме 79,5 млн.долл. — и антрацита на 9,6 млн.долл. обеспечило прирост объемов группы до 902,3 млн.долл.

Экспорт металлов и изделий их них за год увеличился в 1,2 раза до 157,7 млн.долл. — вторая по стоимостному объему группа товарного экспорта России; доля в экспорте составила 12,4%. 2/3 экспорта металлов (67%) представлено черными металлами — 105,6 млн.долл., в сравнении с 11 месяцами 2004г. их ввоз в Канаду возрос в 1,15 раза за счет увеличения поставок электротехнических сталей (в 4,9 раза до 39,4

млн.долл.), ферросплавов (в 2 раза до 18,8 млн.долл.). Отмечается снижение экспорта из России необработанных металлов и появление новых позиций продукции с высокой добавленной стоимостью (провода медная из рафинированной меди с максимальным размером поперечного сечения более 6 мм. — 28,8 млн.долл.).

Оставался стабильным вывоз из России в Канаду продуктов химпрома — 73,2 млн.долл.; их доля в экспорте — 5,8% (7,4% — годом ранее) — 3 место в российском экспорте в Канаду. Значительную часть поставок в этой товарной группе составил синтетический каучук (рост с 9,7 до 21,4 млн.долл.), сократился экспорт минудобрений — 29,4 млн.долл. США. (36,6 — в 2004г.), продукты неорганической химии 19,2 млн.долл. (20,8 — годом ранее). Последние представлены изотопами, элементами химическими радиоактивными, сажами, сульфатами.

На 4 месте находятся поставки продтоваров — 53,6 млн.долл. (71,9 млн.долл. в 2004г.) или 4,2% российского экспорта (7,4% в 2004г.). Большая часть этой товарной группы представлена крепкими спиртными напитками (водкой) — 77%, или 41,3 млн.долл. Падение поставок группы обусловлено сокращением экспорта рыбы и морепродуктов с 24,9 в 2004г. до 10,6 млн.долл. в 2005.

Российский экспорт в Канаду машин, оборудования и транспортных средств увеличился в 1,5 раза до 27 млн.долл.; доля составила 2,1%. В этой группе представлены части летательных аппаратов (рост с 5,8 до 8,3 млн.долл.), оптические приборы (7,7 млн.долл.), новая позиция — заготовки для колесных пар рельсового транспорта (5,5 млн.долл.).

Продолжается рост экспорта в Канаду драгоценных камней и металлов (26,8 млн.долл. или 2,1% российского экспорта). Экспортировался полуобработанный палладий (рост в 1,9 раза до 16,3 млн.долл.); появилась новая позиция экспорта — алмазы обработанные (4,4 млн.долл.).

На долю древесины и целлюлозно-бумажных изделий пришлось 1,2% российского экспорта, который возрос в 1,3 раза до 15,2 млн.долл. за счет увеличения поставок фанеры клееной, имеющей, по крайней мере, один наружный слой из древесины лиственных пород (12 млн.долл.).

Объемы поставок текстиля, текстильных изделий сократились по сравнению с пред.г. на 70,4% до 4,9 млн.долл. (0,4% российского экспорта в Канаду).

Экспорт остальных товаров: другие товары (группы 68-70, 91-97) — 0,5%, кожевенное сырье, пушнина и изделия из них — 0,03%.

В российском импорте из Канады преобладали поставки машин, оборудования и транспортных средств: на них пришлось половина импорта (52,3%); за янв.-нояб. 2005г. объемы вывоза из Канады достигли 226,1 млн.долл., что в 1,2 раза выше объемов пред.г. Половина импорта этой категории товаров (127,1 против 92,9 млн.долл. в 2004г.) пришлось на оборудование и механизмы (группа 84); это бурильное оборудование, части для харвестеров, навесное с/х оборудование (скарификаторы, культиваторы, сеялки). Ввоз в Россию из Канады тракторов, легковых автомобилей и частей к ним составил 51,4 млн.долл., электромашин — 22,7 (24,8 млн.долл. в 2004г.), яхт и плавучих средств для отдыха и спорта — 6,6 млн.долл.

2 место в импорте заняли продтовары и с/х сырье, их удельный вес в товарном импорте — 20,8%, а стоимостные объемы возросли в 1,9 раза до 90,1 млн.долл. Половина импорта (43,8 млн.долл.) пришлось на по-

ставки мяса (свинина, субпродукты, свиной жир и жир домашней птицы, мясо домашней птицы). Импорт рыбы и морепродуктов возрос с 14,2 до 30 млн.долл. (рыбы мороженной, ракообразных). В импорте продовольствия представлены остатки и отходы пищевого и корма для животных — 5,5 млн.долл.

Импорт продуктов химпрома (3 место) возрос в 1,3 раза до 32,9 млн.долл. (7,6% в общем импорте). 2/3 из этой группы (21,5 против 14 млн.долл. пред.г.) пришлось на изделия из пластмасс. Увеличился импорт фармацевтических средств — с 5,1 до 6,7 млн.долл.

Доля металлов и изделий из них возросла с 5,1 до 5,3%; в 1,5 раза до 22,7 млн.долл. увеличился и объем ввозимых в Россию металлов. Эта группа представлена изделиями из черных металлов (12,6 млн.долл.).

Импорт остальных товарных групп распределился: другие товары (группы 68-70, 91-97) — 7,4%, минеральные продукты — 1,8%, древесина и целлюлозно-бумажные изделия — 1,8%, текстиль и обувь — 1,4%, кожевенное сырье, пушнина и изделия из них — 1,5%, остальное — 1%.

В янв.-нояб. 2005г. дисбаланс в российско-канадской торговле в абсолютном выражении возрос: положительное сальдо в пользу России составило 835,1 млн.долл. (644,2 млн.долл. за тот же период 2004г.). Возрос ввоз в Канаду нефти и нефтепродуктов, продукции из черных металлов и цветных металлов, продуктов неорганической химии, что обеспечило продуктам химпрома 3 место в российском экспорте. Укрепилась тенденция увеличения экспорта машин и оборудования, драгметаллов и камней. Сократились поставки текстильных изделий из России.

В импорте из Канады в 2005г. продолжалось увеличение ввоза в Россию машин, оборудования и транспортных средств; их доля в импорте превысила половину. Продтовары продолжали оставаться одной из ведущих позиций российского импорта из Канады, мясо свиней и субпродукты составляли основную часть предпоставок, возрос импорт рыбы и морепродуктов.

Изделия из пластмасс, лекарственные препараты обеспечивали в течение отчетного периода рост импорта продуктов химпрома. Отмечен рост ввоза изделий из черных металлов. За 10 лет выявлены перспективные для экспорта в Канаду российские товары (из них 84 позиции с высокой добавленной стоимостью), результаты исследования и перечень товаров направлены в ДВО.

Статистический анализ позволяет выявить благоприятные тенденции развития российского экспорта в Канаду: диверсификация, рост поставок продукции с высокой добавленной стоимостью. Иллюстрацией этого служат показатели 2005г. по экспорту цветных металлов и драгоценных камней. Существует ряд товаров, на которые в разные годы рассматриваемого периода существовал спрос, однако экспорт был прекращен или снижается (вывоз кожевенного сырья и пушнины в 2005г. составил 390 тыс.долл.). Причины этого, а также заинтересованность экспортеров в восстановлении утраченных позиций на канадском рынке, должны быть для каждого конкретного случая изучены. Обращает на себя внимание отсутствие в российском экспорте значимых поставок таких товаров естественной для России специализации, как продукция пищевого, некоторые виды фармацевтики, энергетическое оборудование, медицинские инструменты и т.д.

Предварительный анализ статей российского экспорта указывает на то, что ограничения его доступа на канадский рынок могут быть связаны с техниче-

ским регулированием, где необходимы совместные действия сторон по упрощению его процедур. Препятствия дискриминационного для России характера отсутствуют.

С особой осторожностью должна проводиться экспортная политика в секторах (черные металлы, удобрения) где регистрируемый рост российских поставок может оказать существенное воздействие на интересы канадских производителей аналогичной продукции, вызывая угрозу принятия защитных мер.

Товарооборот в 2005г. может составить 1855 млн.долл., что в 1,3 раза превышает товарооборот 2004г.

Торговли товарами России с Канадой, в млн.долл.

	2004*	2004	2005*	2005	05/04, %
Товарооборот	1235	1382,7	1700,5	1855	+34
Экспорт	939,7	1064,1	1267,8	1380	+30
Импорт	295,6	318,7	432,7	475	+49
Сальдо	+664,1	+745,4	+835,1	+905	-

*11 мес. Расчет по данным Статистического агентства Канады

Инвестиции с РФ-2005. Канада обладает широко разветвленной системой государственного содействия на федеральном и региональном уровнях экспортной и инвестиционной деятельности канадских компаний. Крупнейшим государственным финансовым институтом, осуществляющим поддержку канадских экспортеров, является Корпорация по развитию экспорта КРЭ (Export Development Canada) представляет собой финансовый институт, оказывающий торговые и финансовые услуги, а также услуги в области управления рисками канадским экспортерам и инвесторам. КРЭ была образована в 1944г. и является «королевской корпорацией» (Crown Corporation) — государственной компанией, официальным агентством канадского правительства в области финансовой поддержки экспорта, осуществляющим свою деятельность на условиях хозяйственной самостоятельности.

Корпорация, пытаясь противодействовать неуклонному снижению канадского экспорта в Россию, активно работала в нашей стране до финансового кризиса 1998г. К этому времени ее «русский пакет» превышал 300 млн.долл. и состоял как из займов под гарантии правительства России (суверенный долг в рамках Парижского клуба кредиторов), так и целого ряда коммерческих кредитов российским предприятиям. После указанных событий КРЭ полностью «заморозила» деятельность в нашей стране, что продолжалось до середины 2003г., когда по инициативе МИД и МТ Канады в КРЭ была проведена внутренняя реорганизация, итогом которой явилось образование самостоятельного регионального отдела — директората России и Центральной Азии. Произошли перестановки и в руководстве российского отдела Корпорации, которое незамедлительно заявило о готовности предпринять скорые и конкретные меры по исправлению сложившейся ситуации.

Первым и наиболее значимым результатом изменения подходов КРЭ к деятельности на российском направлении можно считать подписанное в нояб. 2003г. соглашение с «Внешторгбанком» об открытии кредитной линии в 50 млн.долл. США для осуществления его российскими клиентами закупок товаров и услуг в Канаде. Договоренности с «Внешторгбанком» представляют собой элемент новой стратегии КРЭ по работе с ведущими российскими финансовыми институтами в интересах тех отечественных предприятий, которые по ряду причин (отсутствие бухгалтерской отчетности по международным стандартам)

не могут получить кредит от КРЭ напрямую. 2 дек. 2004г. данное соглашение официально вступило в силу. В намерения Корпорации входит заключение подобных соглашений и с другими крупнейшими российскими банками. В мае 2004г. подписан меморандум о взаимопонимании со Сбербанком России.

Проекты КРЭ в России в 2004г. В фев. 2004г. подписано соглашение об открытии кредитной линии на 15 млн.долл. с российской акционерной компанией «Алроса», крупнейшим мировым производителем алмазов, на финансирование закупок компанией канадских товаров и услуг. В окт. 2004г. КРЭ подписала кредитное соглашение с российской Группой «Суал», входящей в десятку мировых производителей алюминия, на предоставление 20 млн.долл. на финансирование проекта «Коми Алюминий». 19 окт. 2004г. ОАО «РТК-Лизинг» заключило договор с КРЭ о предоставлении целевой кредитной линии на 9,7 млн.долл. США сроком на 3,5г. Финансирование предназначено для приобретения ОАО «РТК-Лизинг» телекоммуникационного оборудования производства Nortel Networks для эксплуатации сетей сотовой связи CDMA 2000 (стандарт IMT-МС-450) и последующего предоставления этого оборудования в лизинг компании ЗАО «Уралвестком» (Екатеринбург).

В 2005г. объем финансовых средств, используемых КРЭ на операции на российском направлении, составил 502 млн.кан.долл., что на 150% выше предг. (202,9 млн.кан.долл.) и в долевом отношении соответствует 3,77% от общих объемов КРЭ на развивающихся рынках (в 2004г.-1,75%).

Структурно финансирование российских проектов КРЭ распределилось по отраслям: 50% — проекты в области горнодобычи; 19% — проекты, связанные с финансовыми институтами; 18% — энергетические проекты; 6% — проекты в области телекоммуникаций; 5% — финансирование закупок машин и оборудования, проекты в области высоких технологий; 2% — иные проекты.

Крупнейшие проекты КРЭ в России в 2005г. (дата подписания соглашения/ основной партнер с российской стороны/ услуга КРЭ/ описание проекта/ сумма в млн. кан. долл./ канадская компания-партнер).

28.01.05. ОАО «Банк Уралсиб»/ предоставление гарантий/ продажа оборудования/ до 5/ MacDon Industries.

12.02.05. Многостороннее агентство инвестиционных гарантий (Multilateral Investment Guarantee Agency — MIGA)/ страхование политических рисков/ разработка золотосеребряного месторождения «Купол» и строительство рудника/ 100-250/ Bema Gold.

28.04.05. АКБ «Промсвязьбанк» (ЗАО)/ финансирование/ продажа телекоммуникационного оборудования/ 15-25/ Nortel Networks.

31.05.05. ОАО «Банк Уралсиб»/ финансирование/ продажа оборудования/ до 5/ MacDon Industries.

28.06.05. АКБ «Промсвязьбанк» (ЗАО)/ финансирование/ продажа телекоммуникационного оборудования/ 5-15/ Nortel Networks.

26.07.05. Deere Credit/ предоставление гарантий/ продажа оборудования/ до 5/ MacDon Industries.

07.08.05. «Газпромбанк»/ финансирование/ продажа оборудования/ 15-25/ Groupe Lapierre & Verreault.

23.08.05. ОАО «Банк Уралсиб»/ финансирование/ продажа оборудования/ до 5/ Morris Industries.

22.11.05. ОАО «Внешторгбанк»/ финансирование в рамках кредитной линии/ оказание инжиниринго-

вых услуг и услуг по осуществлению поставок/ 25-50/ SNC-Lavalin Engineering & Constructors.

10.12.05. ОАО «Банк Уралсиб»/ финансируе-ние/ продажа различных канадских товаров и услуг/ до 5/ Teck Cominco.

23.12.05. ЗАО «Чукотская горно-геологическая компания»/ финансирование/ разработка золотосе-ребряного месторождения «Купол» и строительство рудника/ 50-100/ Vema Gold.

Сотрудники организации принимают участие в семинарах российско-канадской направленности, как на территории Канады, так и в России, стремятся максимально отчетливо обозначить свое присутствие на международных форумах с участием российских старших должностных лиц. Аналитические службы Корпорации ведут наблюдение за эволюцией основ-ных отраслей российской экономики. Их материалы используются правительством Канады и руковод-ством крупнейших канадских компаний при прове-дении собственных исследований и планировании своей деятельности на российском направлении.

Проблемой юридического характера деятельности КРЭ в России, которая неоднократно возникала в по-следнее время, является обеспечение приемлемых для корпорации правовых гарантий возвратности предоставляемых кредитов. В соответствии с вну-тренними регулирующими нормами, Корпорация, как упоминалось выше, не может предоставлять кре-диты предприятиям, не имеющим финансовой отчет-ности, составленной в соответствии с международ-ными стандартами бухгалтерского учета. Возможности же получения такими российскими партнерами устраивающих КРЭ суверенных гарантий или гаран-тий крупнейших регионов России крайне ограниче-ны. Эти проблемы решаются путем привлечения в качестве посредников надежных российских банков, которые, однако, стремятся учитывать свои возмож-ные риски, повышая стоимость кредитов для конеч-ных заемщиков. Адаптируясь к ситуации, КРЭ рас-сматривает возможность изменения политики на этом направлении в сторону принятия на себя допол-нительных рисков и более широкого применения прямого кредитования без использования услуг рос-сийских банков.

В целом, деятельность КРЭ представляет интерес не только как пример высокоэффективной системы содействия экспорту, но и как инструмент, облегчаю-щий доступ к современным канадским товарам и тех-нологиям, закупка которых позволяет существенно поднять конкурентоспособность конечной россий-ской продукции и услуг.

По данным министерства международной торго-вли Канады на сент. 2005г., общий накопленный объем канадских прямых капиталовложений в Рос-сию с 1992г. составил 1 млрд.кан.долл., объем рос-сийских инвестиций в Канаду — 172 млн.кан.долл.

Распределение инвестиций из Канады в Россию

и из России в Канаду с 1993 по 2004гг., в млн.кан.долл.

	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004
I.....	296	481	499	627	548	333	308	274	293	228	176	188
II.....	0	0	0	0	0	0	0	9	54	53	-	-

I-Канадские прямые инвестиции в Россию; II-Российские прямые инвести-ции в Канаду.

За 2005г. объем канадских прямых инвестиций, привлеченных в Россию, составил 220 млн.долл., портфельных — 40 млн.долл., прочих — 170 млн.долл.

Российско-канадское инвестиционное сотрудни-чество регулируется в соответствии с действующим Соглашением между СССР и Канадой от 1989г. Это

соглашение утратило свою эффективность в силу из-менения политики в области внешнеэкономической деятельности, а также правовых основ и приоритетов привлечения иностранных капиталов в Россию, в связи с чем была начата подготовка нового межпра-вительственного соглашения по инвестициям. В силу незавершенности переговорного процесса по присое-динению России к ВТО и различий подходов сторон к содержанию нового соглашения, переговоры по его заключению приостановлены. В 2005г. никаких офи-циальных переговоров по этому поводу не проводи-лось.

Новой тенденцией стало появление интереса рос-сийских компаний к прямым инвестициям в Канаду. Пока единственным состоявшимся проектом такого рода остается «МДС-ПРАД Текнолоджи» — совме-стное предприятие канадской компании «МДС Аэро Саппорт» (г.Монреаль) и Уральского завода граждан-ской авиации (г.Екатеринбург), образованное ими с равной долей участия сторон.

Заинтересованность в приобретении активов в Канаде проявляла «Северсталь», второй по объемам производства металлургический комбинат в России и 15 в мире. В этой связи в 2004-05гг. группа проводила работу по поглощению находившейся на грани бан-кротства крупнейшей вертикально интегрированной металлургической компании Канады Stelco. Общая ожидаемая стоимость сделки — 1 млрд.долл. В 2005г. канадская компания отказалась от продажи, пытаясь преодолеть угрозу банкротства путем реструктуриза-ции задолженности и продажи непрофильных акти-вов.

В проработке находился проект по приобретению российской компанией АФК «Система» монреаль-ской EMS Technologies — дочернего предприятия од-ноименной компании США. Сделка в случае ее ре-ализации позволяла «Системе» не только эффективно участвовать в реализации программ Федерального космического агентства России по созданию спутни-ковых систем в интересах крупнейших российских коммерческих пользователей, но и занять важные по-зиции на мировом рынке космических технологий. На состоявшейся в Москве 12 окт. 2005г. встрече с ми-нистром Г.О.Грефом министр международной торго-вли Канады Дж.Питерсон проинформировал своего российского коллегу о невозможности, в рамках дей-ствующего канадского законодательства об оборо-ных отраслях промышленности, решить вопрос о приобретении российской АФК «Система» канад-ской компании. Компания EMS Technologies в итоге была приобретена канадской фирмой MacDonald Dettwiler and Associates.

В авг. 2005г. один из крупных участников рос-сийского рынка ценных бумаг — инвестиционная группа «Олма» — зарегистрировала в пров. Квебек совме-стное предприятие «Олма Инвестмент Кэнада», кото-рое стало первым финансовым институтом, контро-лируемым российским капиталом, получившим раз-решение на деятельность в Канаде.

Связи с регионами РФ-2005. В 2005г. российские то-вары поступают преимущественно в Квебек (сырая нефть и нефтепродукты, мочевины, прокат, стальные профили, никель порошкообразный, магний, диам-моний фосфат, фанера, водка), Онтарио (водка, маг-ний, палладий, стальной прокат, алюминиевые и ни-келевые сплавы, фанера, нефтехимическая продук-ция, изотопы), Ньюфаундленд (сырая нефть и нефте-продукты, треска мороженая, пикша). Канадские по-ставки в Россию осуществляются из Онтарио (игро-

вое оборудование, с/х и бурильное оборудование, транспортные средства, изделия из пластмасс), Квебека (свиная обрезь и субпродукты, субпродукты из домашней птицы, транспортные средства и запчасти для них, лодки моторные и катера, детали для передающей аппаратуры, турбовинтовые двигатели, фитинги из пластмассы, летательные аппараты весом не более 2000 кг.), Альберты (части бурильных машин, сера, аппараты для дистилляции и ректификации, трубы гибкие с фитингами или без них, части для двигателей и пневматического оборудования, химическая продукция), Британской Колумбии (хек, сборные строительные конструкции, стальные конструкции, уголки и специальные профили, хвойные лесоматериалы), Манитобы (тракторы, контейнеры из полиэтилена, части с/х оборудования).

География российско-канадской торговли, в млн.долл. США

	2004г.	10 мес. 2004г.	10 мес. 2005г.	% 05/04
Импорт России из Канады, % от общего количества				
Всего	318,7	255,7	386,9	32,2
Квебек	80,9 (25,3)	65,2 (25,5)	78,1 (20,1)	19,7
Онтарио	125,1 (39,2)	105,8 (41,4)	139,9 (36,1)	32,2
Альберта	66,1 (20,1)	49 (19,1)	66,9 (17,3)	36,3
Британская Колумбия	20,2 (6,3)	17,5 (6,8)	50,2 (13,0)	186,9
Манитоба	9,4 (11,6)	5,2 (2,0)	18,7 (4,8)	263,8
Нью-Брансвик	0,7 (0,2)	0,5 (0,2)	0,5 (0,0)	3,6
Саскачеван	3,7 (1,2)	3,3 (1,3)	11,4 (2,9)	243,4
Ньюфаундленд	6,5 (2,0)	6,6 (2,6)	12,1 (3,1)	84,9
Новая Шотландия	3,6 (1,1)	2,4 (0,9)	8,4 (2,0)	252,3
О-в Принца Эдуарда	2,5 (0,8)	2,3 (0,9)	0,6 (0,2)	75,5
Нунавут	*	*	*	-
Северо-Западные терр.	*	*	*	-
Юкон	*	*	*	-
Экспорт России в Канаду, % от общего количества				
Всего	1064,1	809,1	1169,7	44,6
Ньюфаундленд	326,1 (30,1)	304,8 (37,7)	209,1 (17,9)	31,4
Онтарио	227,5 (21,3)	169 (20,9)	194,1 (16,6)	14,9
Квебек	398,5 (37,4)	229,9 (28,4)	692 (59,1)	201
Новая Шотландия	71,3 (6,7)	71,2 (8,8)	46,1 (3,9)	35,4
Нью-Брансвик	10,3 (1,0)	8,4 (1,0)	0,3 (0,02)	96
Британская Колумбия	15,4 (1,4)	12,2 (1,5)	12,4 (0,1)	1,9
Альберта	2,9 (0,3)	2,3 (0,3)	6,3 (0,5)	169
О-в Принца Эдуарда	8,1 (0,8)	8,1 (1,0)	2,8 (0,2)	65,7
Манитоба	2,8 (0,3)	2,3 (0,3)	3,4 (0,3)	52
Саскачеван	0,1 (0,3)	0,8 (0,0)	3,2 (0,3)	290,3
Юкон	*	*	*	-
Нунавут	*	*	*	-
Северо-Западные терр.	*	*	*	-

*Незначительные кол-ва. Источник: Statistics Canada

В 2005г. продолжалась работа по подготовке соглашения о сотрудничестве между Московской обл. и пров. Онтарио – председатель Московской областной думы В.Е.Аксаков пригласил представителей пров. Онтарио посетить Московскую обл. с целью налаживания взаимодействия в вопросах местного самоуправления, образования, здравоохранения, инновационной политики и содействия инновационной деятельности, а также продвижения договорной базы двусторонних связей.

Продолжалось развитие сотрудничества Республики Саха (Якутия) с канадскими пров. Онтарио и Альберта. В фев. 2005г. в Онтарио побывала представительная делегация якутских аграриев с целью ознакомления с аграрным сектором провинции и определения направлений двустороннего сотрудничества. Продолжались активные контакты по линии бизнеса. Представители российских компаний «Алроса» и «Норильский никель» взаимодействовали с канад-

скими компаниями по перспективным проектам в горнодобыче. В 2005г. вышел на завершающую стадию проект по реакклиматизации в заповеднике «Ленские столбы» канадских лесных бизонов. В июле 2005г. в рамках визита в Онтарио и Альберту зампред правительства Республики Саха (Якутия) Д.Ф. Наумова были согласованы детали предстоящей в 2006г. транспортировки бизонов в Якутию.

25-30 апр. 2005г. в Канаде находилась делегация ОАО «Ленэнерго» во главе с гендиректором А.Н.Лихачевым. Во время визита были проведены переговоры с представителями энергетического сектора пров. Квебек и Онтарио и посещение энергетических объектов.

По просьбе администрации Ханты-Мансийского автономного округа прошел визит в Торонто и Монреаль 31 мая-4 июня 2005г. делегации специалистов дорожного строительства округа. Целью визита было ознакомление с опытом работы канадских фирм, занятых в производстве дорожного покрытия и асбеста.

В Эдмонтоне в июле 2005г. состоялись «Дни Ямало-Ненецкого автономного округа в Альберте». В рамках этого мероприятия была развернута выставка-презентация ЯНАО, прошли встречи по линии бизнеса, выступления коллективов художественной самодеятельности.

В сент. 2005г. на праздновании 100 летия пров. Альберта побывали делегации Ханты-Мансийского автономного округа и Тюменской обл.

Взаимодействие между северными регионами России и Канады стало предметом обсуждения на заседании рабочей группы по сотрудничеству в горнодобыче и двух заседаний рабочей группы по Арктике и Северу МЭК, прошедших соотв. в марте, фев. и окт. 2005г. в Торонто, Оттаве и Ханты-Мансийске с участием представителей региональных властей и бизнеса обеих стран.

Вопросы расширения сотрудничества с Канадой в сфере разработки месторождений нефтяных песков обсуждались во время посещения Канады министром природных ресурсов Республики Татарстан И.А.Ларочкиной.

Сотрудничество в регионах Севера и Арктики. Современный этап российско-канадских отношений в этой области осуществляется в рамках двусторонних документов – Соглашения о сотрудничестве в Арктике и на Севере от 19 июня 1992г. и Меморандума о взаимопонимании и сотрудничестве от 20 окт. 1997г.

В дек. 2000г. во время официального пребывания в Канаде президента Российской Федерации В.В.Путина было подписано Совместное заявление о сотрудничестве в Арктике и на Севере, в котором стороны подтвердили, что оно является приоритетным и одним из наиболее перспективных направлений российско-канадских отношений.

Товарная структура экспорта России в Канаду, янв.-нояб. 2005г.

ТН ВЭД СНГ	Долл.США		Доля в %		% 05/04
	2004	2005	2004	2005	
01 Живые животные	29439	91607	0,00	0,01	211,2
02 Мясо и мясные субпродукты	0	0	0,00	0,00	-
03 Рыба и ракообр., моллюски	24933688	10562298	2,65	0,83	-57,6
04 Молочн. и животн. прод.; яйца; мед;	1738	23341	0,00	0,00	1243
05 Прод. животного происх.	63703	20384	0,01	0,00	-68
06 Деревья, растения; части растений; цветы	0	0	0,00	0,00	-
07 Овощи, корнеплоды и клубнеплоды	55	4349	0,00	0,00	7807,3
08 Съедобные фрукты, орехи; кожура	123902	218850	0,01	0,02	76,6
09 Кофе, чай, мате, пряности	4554	6803	0,00	0,00	49,4
10 Злаки	11160	2050	0,00	0,00	-81,6
11 Мук.-круп. продукц.; солод; крахмал;	31679	33546	0,00	0,00	5,9

12 Масл. семена, плоды, семена, плоды, зерно; лек. растения и растения для техн. целей; солома и фураж.....	9642	4023	0	0	-58,3
13 Шеллак природный неочищенный; камеди, смолы, растительные соки и экстракты	8186	0	0	0	-100
14 Растит. мат. для изгот. плетеных изд.	0	0	0	0	-
15 Натур. жиры, масла, воски	42991	145 500	0	0,01	238,4
16 Продукты из мяса, рыбы, ракообразн.	156274	59742	0,02	0	-61,8
17 Сахар и конд. изделия из сахара.....	60724	70685	0,01	0,01	16,4
18 Какао, прод. из него	283965	392447	0,03	0,03	38,2
19 Прод. из зерна, злаков, молока, крахм.....	154049	203874	0,02	0,02	32,3
20 Прод. перер. овощей, фруктов, орехов	165258	115538	0,02	0,01	-30,1
21 Разные пищ. продукты	33413	42180	0	0	26,2
22 Алког., безалког. напитки и уксус	45376657	41270783	4,83	3,26	-9
23 Отходы пищ. пр-ти; корма для животнх.....	980	1 228	0	0	25,3
24 Табак и заменит. табака	423082	324694	0,05	0,03	-23,3
25 Соль; сера; известь и цемент	37798	103 119	0	0,01	172,8
26 Руды, шлак и зола	16548	66339	0	0,01	300,9
27 Минтопливо, нефть, битум, воски	596820147	902116910	63,51	71,16	51,2
28 Прод. неорг. химии; соед. драгметаллов, редкоземельных металлов, радиоактивн. элементов или изотопов	20837162	19210389	2,22	1,52	-7,8
29 Орган. химсоединения	1610877	1 938 339	0,17	0,15	20,3
30 Фармацевт. продукция	12796	777	0	0	-93,9
31 Удобрения.....	36570854	29407 689	3,89	2,32	-19,6
32 Экстракты дубильные, красильные; красители, пигменты; краски, шпатлевки, лаки, чернила, тушь	81 888	75 100	0,01	0,01	-8,3
33 Эфирные масла и резиноиды; парфюмерные, косметические, туалетные средства	57870	89102	0,01	0,01	54
34 Поверхн.-активн. орг. в-ва, составы для чистки. полировки, свечи, пасты для лепки, зубоврачебн. составы.....	315982	302239	0,03	0,02	-4,3
35 Белк. в-ва; крахмалы; клеи; ферменты	38155	127888	0	0,01	235,2
36 Взрывчатые, горючие в-ва; пиротехн. изд.	0	0	0	0	-
37 Фото- и кинопл.	1255	122174	0	0,01	9635
38 Проч. химпродукты	365438	340911	0,04	0,03	-6,7
39 Пластмассы	208120	158246	0,02	0,01	-24
40 Каучук, резина	9719465	21423647	1,03	1,69	120,4
41 Необработанные шкуры и кожа	422338	303751	0,04	0,02	-28,1
42 Изд. из кожи и кишок	5059	785	0	0	-84,5
43 Натур. и искусств. мех.....	110285	105710	0,01	0,01	-4,1
44 Древесина, древесный уголь	11539027	14727881	1,23	1,16	27,6
45 Пробка и изделия из нее	0	0	0	0	-
46 Плетеные изделия и материалы	1	0	0	0	-100
47 Масса вол-целлюл. мат-лов; макулатура.....	0	0	0	0	-
48 Бумага и картон; изделия из них.....	23915	48566	0	0	103,1
49 Изд. полиграфической пр-ти;	362269	450930	0,04	0,04	24,5
50 Шелк	0	0	0	0	-
51 Шерсть, волос, пряжа и ткань.....	182	0	0	0	-100
52 Хлопок.....	111 850	114590	0,01	0,01	2,4
53 Проч. растит. и текстильные волокна	163401	234 158	0,02	0,02	43,3
54 Химические нити	1727	266045	0	0,02	15305
55 Химические волокна.....	6736	0	0	0	-100
56 Нетканые материалы; веревки	1605	168	0	0	-89,5
57 Ковры и текстильн. напольные покрытия.....	0	34614	0	0	-
58 Специальные ткани и отделочные мат-лы.....	23	33	0	0	43,5
59 Текстильн. мат-лы с пропитк. и покрыт.....	50	45	0	0	-10
60 Трикотажные полотна	0	11913	0	0	-
61 Принадлежности к одежде	4068718	2 853 153	0,43	0,23	-29,9
62 Предметы одежды, кроме трикотажн.	11362348	851382	1,21	0,07	-92,5
63 Прочие готовые текст. изделия	613682	450833	0,07	0,04	-26,5
64 Обувь, гетры	43092	40795	0	0	-5,3
65 Головные уборы и их части	67 157	592	0,01	0	-99,1
66 Зонты, трости, хлысты	0	0	0	0	-
67 Перья и пух, волос чел., искусств. цветы.....	7378	3010	0	0	-59,2
68 Изделия из камня, гипса, слюды.....	63829	154906	0,01	0,01	142,7
69 Керамические изделия	136486	56888	0,01	0	-58,3
70 Стекло и изделия из него.....	53208	41795	0,01	0	-21,4
71 Жемчуг, драгметаллы, бижутерия	20586623	26770675	2,19	2,11	30
72 Черные металлы.....	88705762	103527763	9,44	8,17	16,7
73 Изделия из черных металлов	3477857	2059624	0,37	0,16	-40,8
74 Медь и изделия из нее.....	538391	30481838	0,06	2,40	5561,7

75 Никель и изделия из него	6158675	4193388	0,66	0,33	-31,9
76 Алюминий и изделия из него.....	11427468	7441738	1,22	0,59	-34,9
78 Свинец и изделия из него	0	0	0	0	-
79 Цинк и изделия из него.....	0	0	0	0	-
80 Олово и изделия из него.....	0	51547	0	0	-
81 Недрагметаллы; металлокерамика.....	16069543	8347972	1,71	0,66	-48,1
82 Инструменты, приспособления	714997	1 350 764	0,08	0,11	88,9
83 Прочие изделия из недрогметаллов.....	540 129	213328	0,06	0,02	-60,5
84 Реакторы ядерные, котлы и оборудов.....	3374412	2271 568	0,36	0,18	-32,7
85 Электромашинны и оборудование; теле- и звукозаписывающа и воспроизводяща аппаратура	2761250	2780920	0,29	0,22	0,7
86 Ж/д состав и оборудование.....	0	5545086	0	0,44	-
87 Наземн. тр-рт, кроме трамвайн. и ж/д	978523	230814	0,10	0,02	-76,4
88 Летательные и космические аппараты	5843122	8287882	0,62	0,65	41,8
89 Суда, лодки и плавучие конструкции	6258	124177	0	0,01	1884,3
90 Приборы оптические, фото- и кинематограф., измерительные, медицинские или хирургические;.....	5219430	7736872	0,56	0,61	48,2
91 Часы всех видов и их части.....	48569	22500	0,01	0	-53,7
92 Инструменты музыкальные.....	20054	24482	0	0	22,1
93 Оружие и боеприпасы.....	205877	576560	0,02	0,05	180,1
94 Мебель и постельные принадл-ти; лампы и осветительное оборудование; световые вывески, таблички.....	1299797	2869074	0,14	0,23	120,7
95 Игрушки и спортивный инвентарь	894156	979194	0,10	0,08	9,5
96 Разные готовые изделия.....	11765	16940	0	0	44
97 Произведения искусства, предметы коллекционирования и антиквариат.....	243197	312324	0,03	0,02	28,4
98-99*	2828000	1762000	0,30	0,14	-37,7
Итого:.....	9397277151	267808364			

*Группы 98 и 99 таможенной номенклатуры Канады предназначены для регистрации поставок в рамках отдельных таможенных режимов, таких как: дипломатические выписки, конфиденциальные транзакции, закупки для магазинов беспошлинной торговли. Источник: данные Статистического агентства Канады

Товарная структура импорта
Российской Федерации из Канады, янв.-нояб. 2005г.

ТН ВЭД СНГ	Долл. США		Доля в %		%
	2004	2005	2004	2005	
01 Живые животные	8594	408100	0	0,09	648,7
02 Мясо и мясные субпродукты	24038895	43783617	8,13	10,12	82,1
03 Рыба, ракообразные и моллюски	14235715	30010236	4,82	6,94	110,8
04 Молочные продукты, яйца, мед	239 000	1 385 168	0,08	0,32	479,6
05 Продукты животного происхожд.	964	1 576 610	0,01	0,36	445,6
06 Деревья и растения; корни, цветы	3 129	133	0	0	-95,7
07 Овощи, корнеплоды и клубнеплоды	1338657	1397809	0,45	0,32	4,4
08 Фрукты, орехи; кожура цитрусовых.....	238604	21538	0,08	0	-91
09 Кофе, чай и пряности.....	0	99975	0	0,02	-
10 Злаки	3210	0	0	0	-100
11 Прод. муком.-круп.; крахмал, солод	172748	99742	0,06	0,02	-42,3
12 Масличные семена и плоды, фураж.....	748385	2117125	0,25	0,49	182,9
13 Шеллак природный неочищенный	346522	0	0,12	0	-100
14 Плетеные изделия и материалы	75	0	0	0	-100
15 Жиры, масла, воски	90897	108384	0,03	0,03	19,2
16 Прод. из мяса, рыбы и ракообразных.....	1159371	1850195	0,39	0,43	59,6
17 Сахар и конд. изделия из сахара.....	120482	107529	0,04	0,02	-10,8
18 Какао и продукты из него	13172	0	0	0	-100
19 Готовые продукты из зерна злаков, муки, крахмала или молока; мучные кондитерские изделия	60 993	0	0,02	0	-100
20 Прод. перер. овощей, фруктов, орехов	208689	155852	0,07	0,04	-25,3
21 Разные пищевые продукты	2920228	978 943	0,99	0,23	-66,5
22 Алког. и безалког. напитки и уксус	117653	342329	0,04	0,08	191
23 Отходы пищевого прома, корма	1433673	5 505 752	0,49	1,27	284
24 Табак и заменители табака.....	177370	113292	0,06	0,03	-36,1
25 Соль, сера, известь и цемент.....	6854774	7409352	2,32	1,71	8,1
26 Руды, шлак и зола.....	0	0	0	0	-
27 Минтопливо, нефть, битум, воски	102897	566569	0,03	0,13	450,6
28 Прод. и соед. неорг. химии, драг. и редкоземельных металлов, радиоактивных элементов или изотопов.....	1945190	482370	0,66	0,11	-75,2
29 Органические химические соединения	5483	42409	0	0,01	673,5
30 Фармацевтическая продукция	5078101	6670558	1,72	1,54	31,4
31 Удобрения	64141	0	0,02	0	-100

32 Экстракты дубильные или красильные; красители, пигменты, лаки; мастики; чернила	481241	383775	0,16	0,09	-20,3
33 Эфирные масла и резиноиды; парфюмерные, косметические, туалетные средства	89677	131127	0,03	0,03	46,2
34 Поверхн.-активн. орг. в-ва, воски, составы для чистки или полировки, пасты для лепки, зубоврачебные составы	586655	643247	0,20	0,15	9,6
35 Белк. в-ва; крахмалы; клеи; ферменты	95964	10435	0,03	0	-89,1
36 Взрывч., пиротехнич. и горючие в-ва	0	0	0	0	-
37 Фото- и кинотовары	0	67790	0	0,02	-
38 Прочие химические продукты	1 499 793	1 699 622	0,51	0,39	13,3
39 Пластмассы и изделия из них	14040309	21526209	4,75	4,97	53,3
40 Каучук, резина и изделия из них	768907	1265447	0,26	0,29	64,6
41 Необработанные шкуры и кожа	0	0	0	0	-
42 Изделия из кожи и кишок животных	79429	234648	0,03	0,05	195,4
43 Натуральный и искусственный мех	4351525	6102725	1,47	1,41	40,2
44 Древесина и древесный уголь	1 190 648	5 434 474	0,40	1,26	356,4
45 Пробка и изделия из нее	55	3062	0	0	5467,3
46 Плетеные изделия	93441	126403	0,03	0,03	35,3
47 Масса из дерева; макулатура	0	73517	0	0,02	-
48 Бумага и картон	258878	1621087	0,09	0,37	526,2
49 Изделия полиграфической пром-ти	333 196	658 677	0,11	0,15	97,7
50 Шелк	0	0	0	0	-
51 Шерсть, волос, пряжа	0	0	0	0	-
52 Хлопок	0	25190	0	0,01	-
53 Растит. текстильные волокна, пряжа	3503	1433	0	0	-59,1
54 Химические нити	58260	59159	0,02	0,01	1,5
55 Химические волокна	0	59507	0	0,01	-
56 Нетканые материалы, веревки	73508	74243	0,02	0,02	1
57 Ковры и текст. напольные покрытия	152821	102943	0,05	0,02	-32,6
58 Специальные ткани	21070	2293	0,01	0	-89,1
59 Текст. мат.-лы с пропитк. и покрыт.	1362550	1387383	0,46	0,32	1,8
60 Трикотажные полотна	225596	86141	0,08	0,02	-61,8
61 Предметы одежды трикотажные	202818	262893	0,07	0,06	29,6
62 Предметы одежды кроме трикотажн.	302600	775309	0,10	0,18	156,2
63 Готовые текстильные изделия	2299435	2510317	0,78	0,58	9,2
64 Обувь, гетры и аналогичные изделия; их части	317456	404361	0,11	0,09	27,4
65 Головные уборы и их части	46210	258 861	0,02	0,06	460,2
66 Зонты, трости, хлысты, кнуты	0	0	0	0	-
67 Перья, пух, искусств. цветы, волос чел.	6251	50309	0	0,01	704,8
68 Изд. из камня, цемента, асбеста, слюды	412227	931604	0,14	0,22	126
69 Керамические изделия	11146	98100	0	0,02	780,1
70 Стекло и изделия из него	435870	1898487	0,15	0,44	335,6
71 Драг. и полудраг. мат.-лы, бижутерия	491936	458440	0,17	0,11	-6,8
72 Черные металлы	394 670	3814819	0,13	0,88	866,6
73 Изделия из черных металлов	12117633	12602822	4,10	2,91	4
74 Медь и изделия из нее	48098	123348	0,02	0,03	156,5
75 Никель и изделия из него	892	287207	0	0,07	32098
76 Алюминий и изделия из него	258574	313005	0,09	0,07	21,1
78 Свинец и изделия из него	655	7613	0	0	1062,3
79 Цинк и изделия из него	901	1972	0	0	118,9
80 Олово и изделия из него	5449	19802	0	0	263,4
81 Прочие недраг. металлы	123 260	0	0,04	0	-100
82 Инструменты из недраг. металлов	1358426	1389340	0,46	0,32	2,3
83 Прочие изделия из недраг. металлов	735 547	4168951	0,25	0,96	466,8
84 Реакторы ядерные, котлы и оборуд.	92864278	127085033	31,42	29,37	36,9
85 Электромашин и оборудование; видео- и звукозаписывающая и воспроизводящая аппаратура	24820553	22729360	8,40	5,25	-8,4
86 Ж/д составы и оборудование	1057972	1058527	0,36	0,24	0,1
87 Наземный транспорт, кроме трамв.	38052130	51427045	12,87	11,89	35,1
88 Летательные, космические аппараты	1231716	3920499	0,42	0,91	218,3
89 Суда, лодки и плавучие конструкции	6442766	6648530	2,18	1,54	3,2
90 Приборы оптические, фото- и кинематографические, измерительные, медицинские или хирургические	18083332	13208861	6,12	3,05	-27
91 Часы всех видов и их части	9451	46266	0	0,01	389,5
92 Инструменты музыкальные	39734	249505	0,01	0,06	527,9
93 Оружие и боеприпасы	199480	0	0,07	0	-100
94 Мебель; освет. оборуд. и вывески	1221792	13434562	0,41	3,10	999,6
95 Игрушки и спортивный инвентарь	2539908	12401570	0,86	2,87	388,3
96 Разные готовые изделия	20538	913571	0,01	0,21	4348,2

97 Произведения искусства, предметы коллекционирования и антиквариат	22608	0	0,01	0	-100
98-99*	1613000	2181000	0,55	0,50	35,2
Итого:	295 571 950	432 696 013			

*Группы 98 и 99 таможенной номенклатуры Канады предназначены для регистрации поставок в рамках отдельных таможенных режимов, таких как: дипломатические выписки, конфиденциальные транзакции, закупки для магазинов беспошлинной торговли.

Источник: данные Статистического агентства Канады

Динамика российско-канадского товарооборота в янв.-нояб. 2004-05гг.

ТН ВЭД СНГ	2004		2005		05/04
	I	II	I	II	
Экспорт					
Всего	939,7	100	1267,8	100	34,9
01-24 Продтовары и с/х сырье	71,9	7,70	53,6	4,20	-25,5
25-27 Минеральные продукты	596,9	63,5	9023	71,2	51,2
27 Топливн.-энергетич. товары	596,8	63,5	902,1	71,2	51,2
28-40 Продукты химпрома	69,8	7,4	73,2	5,8	4,8
41-43 Кожевенное сырье, пушнина	0,5	0,06	0,39	0,03	-27,5
44-49 Древесина и цел.-бум. изделия	11,9	1,3%	15,2	1,2	27,7
50-67 Текстильные изделия и обувь	16,4	1,8	4,9	0,4	-70,4
71 Драг. металлы и камни	20,6	2,2	26,8	2,1	30
72-83 Металлы и изделия из них	127,6	13,6	157,7	12,4	23,5
84-90 Оборудов. и транспортн. ср-ва	18,2	1,9	27	2,1	48,4
68-70					
91-97 Другие товары	5,8	0,6	6,8	0,5	17,4
Импорт					
Всего	295,6	100	432,7	100	46,4
01-24 Продтовары и с/х сырье	48	16,2	90,1	20,8	87,8
25-27 Минеральные продукты	7	2,4	8	1,8	14,6
27 Топливн.-энергетич. товары	0,1	0,03	0,6	0,1	450,6
28-40 Продукты химпрома	24,7	8,3	32,9	7,6	33,5
41-43 Кожевенное сырье, пушнина	4,4	1,5	6,3	1,5	43
44-49 Древесина и цел.-бум. изделия	1,9	0,6	7,9	1,8	322
50-67 Текстильные изделия и обувь	5,1	1,7	6,1	1,4	19,5
71 Драг. металлы и камни	0,5	0,2	0,5	0,1	-6,8
72-83 Металлы и изделия из них	15	5,1	22,7	5,3	51,1
84-90 Оборудов. и транспортн. ср-ва	182,6	61,8	226,1	52,3	23,8
68-70					
91-97 Другие товары	6,5	2,21	32,2	7,4	392,7

I-млн.долл. США; II-в % к итогу.

Источник: данные Статистического агентства Канады

Диаспора

В соответствии с официальными данными переписи населения 2001г. в Канаде проживает 337 960 выходцев из России, что составляет 1,14% от общего населения страны. Основными районами концентрации россиян являются провинции Онтарио (106 710 чел.), Британская Колумбия (86 110 чел.), Альберта (62 750 чел.), Саскачеван (27 695 чел.), Манитоба (27 415 чел.), Квебек (26 625 чел.). Наиболее многочисленные российские общины – в г.г. Торонто, Оттава, Ванкувер, Монреаль, Саскатун, Калгари, Виннипег.

Русскую иммиграцию в Канаде можно условно разделить на четыре основные волны. Первую составили представители русской религиозной общины духовоборов, которые в конце XIX века переселились в Канаду из-за преследования царскими властями. Община отправилась в Саскачеван на средства, пожертвованные Л.Н. Толстым, идеи которого были во многом созвучны мировоззрению духовоборов.

Духоборы сохраняли общинный образ жизни и коллективную собственность на средства производства, за что подверглись преследованиям местных властей. По этой причине часть духовоборов покинула освоенные земли Саскачевана и переселилась в Британскую Колумбию. В Канаде насчитывается до 30 тыс. потомков духовоборов. Основная их масса занима-

ется сельским хозяйством, ремеслами и работает в лесной промышленности.

Вторая волна русской иммиграции направилась в Канаду после революции 1917г. В отличие от дворянства, которое предпочло остаться в Западной Европе, в Канаде оказались преимущественно иммигранты среднего и низшего социального звена. Есть лишь несколько исключений — в частности, одна из ветвей графской семьи Игнатъевых (последнего царского министра народного просвещения), члены которой поселились в Канаде и играли видную роль в развитии технических и политических наук в этой стране. Ныне покойный Джордж Игнатъев занимал посты постоянного представителя Канады в Совете безопасности ООН и в НАТО, а его сын Майкл Игнатъев баллотировался на пост лидера Либеральной партии Канады.

Третья для Канады волна русской иммиграции состояла преимущественно из «перемещенных лиц», потерявших родину в результате второй мировой войны и сталинских репрессий. В их составе были как бывшие советские военнопленные и угнанные на работы в Германию люди, так и лица, сотрудничавшие с фашистами.

Четвертая группа канадцев российского происхождения — представители новейшей волны иммигрантов из СССР и Российской Федерации, приехавшие за последние 20–30 лет. Они расселялись, в основном, в крупных городах Канады, особенно в Торонто, Монреале и Ванкувере. Как правило это люди с высоким уровнем образования, предприимчивые и энергичные. Часть их довольно быстро вливается в ряды канадских профессионалов, пытается открыть свой бизнес. С представителями трех предыдущих волн российской иммиграции у них мало контактов как по причине этно-конфессиональных различий, так и вследствие заметной тяги к ассимиляции.

Правовое положение переселенцев в Канаде предопределяется их статусом на территории страны. Для большинства иммигрантов, в т.ч. для выходцев из России, весьма привлекательной является перспектива получения канадского гражданства. Местный закон о гражданстве признает двойное гражданство и фактически предоставляет возможность натурализации иммигранту, проживающему в стране 3 лет. В 2005–06гг. правительство Канады внесло ряд предложений по дальнейшей либерализации законодательства, облегчающих условия иммиграции для членов семей канадских граждан и иностранных студентов.

Объем прав иностранных граждан, в т.ч. и россиян, находящихся в Канаде на основании статуса «постоянного жителя» (permanent residents), фактически не отличается от того, которым обладают граждане Канады. Исключение составляет избирательное право, а также право на занятие должностей определенного уровня на государственной службе. Статус постоянного жителя может быть отозван в случае отсутствия лица на территории Канады в течение 183 и более дней на протяжении года.

Русскоязычная община вокруг Торонто насчитывает 300 тыс.чел. Традиционно большим успехом пользуются осенние и рождественские балы, фестивали «Матрешка» и «Русская карусель», праздники, посвященные Дню Победы. Наибольшую активность в этом отношении по-прежнему проявляет старейшая в общине организация — Русско-канадское культурно-просветительское общество. Неизменный интерес публики вызывают встречи команд КВН г.Торонто с «собратьями» по творчеству из городов России.

Активно действует информационная сеть диаспоры, освещающая наиболее актуальные вопросы в ее жизни (www.torontovka.ca).

В Торонто работают 2 профессиональных театра, которые часто приглашают в труппы для участия в спектаклях молодых талантливых актеров-любителей, 3 балетные школы-студии, 7 спортивных школ (спортивная гимнастика, фигурное катание, карате, плавание), 5 кружков бальных и спортивных танцев, цирковая школа.

За последние несколько лет заметно активизировался интерес к изучению русского языка детьми соотечественников. За последние два-три года открылось 4 школы (две из них — в Торонто) с преподаванием русского языка как родного. Обучение в них базируется на российской методологии, с использованием учебников из России. Наиболее убедительных успехов в этом деле добилась школа «Корни», в которой обучается 120 детей из Торонто и его ближайших пригородов. Интенсивно русский язык и история России изучаются в воскресных церковно-приходских школах, в т.ч. в крупнейшей в Северной Америке такого рода школе при приходе зарубежной православной церкви в Торонто (в ней учится свыше 150 детей).

Популярностью пользуется работающая в Торонто с 2002г. «Русская библиотека», располагающая 18 тыс. книжным фондом. На абонементном обслуживании в ней состоит 2 тыс. семей соотечественников. При библиотеке действуют общество любителей русской словесности и кружок молодых литераторов. Регулярно организуются интересные творческие встречи с писателями и поэтами из России, художественные вернисажи. Большой резонанс в общине получила передача от имени Российской Федерации в июле 2006г. книжного дара — 80-томной «Пушкинской библиотеки», несколько десятков уникальных изданий по искусству.

Гордостью диаспоры стало организованное силами группы соотечественников-энтузиастов цирковое шоу с участием российских артистов, выступавших в весенне-летний сезон 2006г. в г.Ниагара Фолс, одном из наиболее посещаемых туристами мест Канады. С учетом успешности проекта в этом году планируется возобновить представления.

Большинство соотечественников живет в неплохих жилищно-материальных условиях, что обычно достигается путем получения долгосрочных кредитов на покупку недвижимости, автотранспорта, обучения детей в вузах. Уровень безработицы в диаспоре за счет действующих в Канаде соответствующих социальных программ для иммигрантов незначителен. Существенная часть прибывающих сюда россиян и жителей стран СНГ не может устроиться на работу по профессии и вынуждена переквалифицироваться. Прежде всего это относится к врачам, инженерам-строителям, химикам-технологам.

В Торонто проживает наиболее многочисленная русская община, соответственно здесь выходит наибольшее число изданий на русском языке. «ТВ-Ревю» — самая популярная газета «русского» Торонто, распространяется также в Монреале.

«Наша газета» — одно из наиболее профессиональных платных изданий, владельцем которого является компания Russian Canadian Broadcasting (также выпускает телепередачу MIX-TV). Тираж — 10 тыс. экз., выходит 4 раза в неделю (5 номер распространяется в качестве бесплатного приложения). У редакции «Нашей газеты» имеется соглашение с агентствами Итар-ТАСС и РИА «Новости», а также газетой «Московский

комсомолец», материалами которого в основном заполнено информационное пространство издания.

Газета «Йонг стрит ревью» (Young Street Review, www.newcanada.com) выходит с 1996г. один раз в неделю. Тираж — 10 тыс.экз. Наряду с рекламной информацией публикует аналитические статьи, перепечатки из канадских и американских газет, новости русскоязычной общины.

«Русский экспресс» — еженедельная газета, публикующая не только новостные материалы, но и периодически отражающая мнение представителей русскоязычной общины Торонто по тем или иным вопросам, размещая на своих страницах письма читателей. В формате издания также находится место для информации о культурных событиях, публикуются отрывки из художественных произведений.

«Канадский курьер» — газета, содержащая наиболее полную информацию о городских новостях Торонто. Она также включает в себя международный вариант газеты «Аргументы и факты» с приложением «Ми в Канаде».

«Рашн инфо» выпускается с 1997г., тираж составляет 12 тыс.экз., выходит раз в неделю. Газета имеет собственных корреспондентов в Канаде, поэтому практикой перепечаток практически не пользуется.

«Рашн-канэдиэн инфо» — еженедельная бесплатная газета, тираж 14 тыс.экз. Также распространяется в Монреале. Публикует в основном объявления или статьи, содержащие скрытую рекламу. На последних полосах печатаются светские новости, материалы о культуре и спорте.

Журнал «Бродвей» — новое ежемесячное издание, появившееся на рынке в 2006г. Специализируется на вопросах культуры и искусства, дает информацию о событиях с участием соотечественников, поддерживает плотные контакты с КЗУ.

Журнал «Канадский паспорт» издается с 1999г. информационным агентством «Мобиле» в Москве. В России тираж журнала составляет 60-90 тыс.экз., в Торонто — 10 тыс. Журнал выпускается раз в две недели и освещает в основном канадскую проблематику. В дополнение к «Канадскому паспорту» агентство выпускает еженедельно приложение «Классифайд», где размещаются частные объявления, включая трудоустройство, образование, транспорт, недвижимость.

В Торонто также издаются газеты «Бонус», «Наш взгляд», «Арбат», «Инфо-Трэйд», ранее называвшаяся «Инфо-Торонто» (www.rusinfotrade.com) и ряд других. Раз в год издаются справочники «Русский Торонто» и «Бизнес-справочник российского Торонто» (аналог «Желтых страниц»).

На русском языке выходит ряд телепрограмм: «Русские волны» (2 раза в неделю по полчаса) и «Утренние волны» (2 раза в неделю по часу) под редакцией компании Tokmakov TV Productions; а также MIX TV (выходит каждое воскресенье, продолжительность — 1 час) под редакцией компании Russian Canadian Broadcasting MIX TV. В этих программах активно используются сюжеты российских телеканалов. Популярностью среди соотечественников пользуется спутниковое вещание программ ОРТ, НТВ и НТВ+ (в Канаде действует несколько фирм, обеспечивающих установку и подключение соответствующего оборудования).

Радиовещание на русском языке осуществляют: Международная служба государственной телерадиокомпании «Си-Би-Си» (CBC Radio Canada International) вещает на коротковолновом радиодиапазоне и в интернете (www.russiancanada.net.radio и www.cde.rci.com). Еженедельно выходят 2 утренние и 2 вечерние программы, по воскресеньям — дневной эфир. Продолжительность передач — около часа; «Русские радиоволны» (Торонто, компания Tokmakov TV Productions) — ежедневно по полчаса; радиопрограмма «Хорошее настроение» (Russian Canadian Broadcasting) выходит в эфир по воскресеньям; продолжительность — 1 час.

Наиболее активны интернет проекты: www.mayak.ca, www.torontovka.com, www.russianottawa.com, www.newcanada.com, www.toktv.com, www.russianmontreal.ca. Для многих из них характерна комплексность подачи информации, соединяющая в себе возможности телевидения, радио, печатных изданий и интернета. Практически все интернет издания являются двуязычными, что значительно расширяет их аудиторию и позволяет открывать русскую общину для остальной Канады. Эта же цель побуждает некоторые русскоязычные телевизионные программы сопровождать свои выпуски английскими субтитрами.

Статистика

География российско-канадской торговли, в млн.долл.

	Импорт России из Канады, % от общего количества				Экспорт России в Канаду, % от общего количества			
	2005г.	2005г.*	2006г.*	06/05,%	2005г.	2005г.*	2006г.*	06/05,%
Всего	466,8	436,9	680,1	55,6	1426,3	1268,1	1131,2	-10,8
Онтарио	169,1 (36,2)	154,6 (35,4)	223,4 (32,8)	44,5	811,9 (56,9)	724,1 (57,1)	585 (51,7)	-19,2
Квебек	97,2 (20,8)	91,9 (21,0)	185,5 (27,3)	101,8	236,4 (16,6)	216,2 (17,0)	401,7 (35,5)	85,8
Альберта	87,3 (18,8)	81,1 (18,6)	121,2 (17,8)	49,5	295,7 (20,7)	248,6 (19,6)	75,7 (6,7)	-69,6
Манитоба	22 (4,7)	21,6 (4,9)	47,9 (7,1)	121,6	15,8 (1,1)	14,1 (1,1)	23,2 (2,1)	64,3
Британская Колумбия	53,5	52	37,7	-27,5	46	46,2	20,4	-55,9
Новая Шотландия	(11,5)	(11,9)	(5,5)	(3,2)	(3,2)	(3,6)	(1,8)	-1
Саскачеван	11,9 (2,6)	11,8 (2,7)	28,7 (4,2)	143,7	7,2 (0,5)	6,6 (0,5)	6,3 (0,6)	-4,8
Ньюфаундленд	14,7 (3,1)	13,8 (3,2)	17,4 (2,6)	26,2	2,7 (0,2)	2,8 (0,2)	5,2 (0,5)	88,1
Новая Шотландия	9,9(2,1)	9 (2,1)	16 (2,3)	77,5	3,9 (0,3)	3,7 (0,3)	4,5 (0,4)	22,6
Нью-Брансвик	0,6 (0,1)	0,5 (0,1)	1,2 (0,2)	120	-	-	3,6 (0,3)	-
О-в Принца Эдуарда	0,6 (0,2)	0,6 (0,1)	0,6 (0,1)	-	4,2 (0,3)	4 (0,3)	3,4 (0,3)	-15,6
Нунавут	-	-	-	-	2,5 (0,2)	1,8(0,1)	2,4 (0,2)	32,4
Северо-Западные территории	-	-	0,5 (0,1)	-	-	-	-	-
Юкон	-	-	-	-	-	-	-	-
Северо-Западные территории	-	-	-	-	-	-	-	-

* — 11 мес.

По данным Статистического агентства Канады

Представительства

ОБЩЕСТВО abc-eac.ic.gc.ca Аборигены | www.canadainternational.gc.ca Иностранцы | www.ptreport.com Регионы

ОБЩИЕ СВЕДЕНИЯ www.canadabenefits.gc.ca, www.canadianeconomy.gc.ca/english/economy Макроэкономика

ПРАВИТЕЛЬСТВО canada.gc.ca, cgii.gc.ca, pm.gc.ca, www.gc.ca | www.cbc.ca/news/background/cdngovernment, www.parl.gc.ca, www.sen.parl.gc.ca, www.studyparliament.ca Парламент

ЭКОНОМИКА www.m-x.ca Биржа | www.canadainternational.gc.ca/business Внешняя торговля | investincanada.gc.ca Инвестиции | sbinformcanada.about.com, www.mgpublishing.net Малый бизнес | www.chamber.ca ТПП | www.CanadianFinance.com Финансовые учреждения | www.Arbetov.com, www.baystreet.ca Финансы и налоги

БАНКИ www.atb.com, www.bmo.com, www.cibc.com, www.citizensbank.ca, www.cwbank.com, www.ingdirect.ca, www.nbc.ca, www.royalbank.com, www.scotiabank.com, www.td.com, www.tdcanadatrust.com | www.cba.ca Ассоциация банков | www.bank-banque-canada.ca Центробанк

СТРАХОВАНИЕ www.axa.ca, www.gio-scad.org, www.iic-iac.org, www.insurance-canada.ca, www.insurance-journal.ca, www.insurancehotline.com, www.travelunderwriters.com, www.wrayhail.com

ИНВЕСТИЦИИ homer.ca/business, www.ida.ca, www.shareowner.ca

ГОСУЧРЕЖДЕНИЯ www.scc-csc.gc.ca Верховный суд | www.cg.gc.ca Зерновая комиссия | www.look.ca Иммиграция | www.dfait-maeci.gc.ca МИД | www.gdsourcing.com Статистика

ЗДРАВООХРАНЕНИЕ www.mddc.org Medical Device Development Centre

ДИПРЕДСТАВИТЕЛЬСТВА www.toronto.mid.ru Генконсульство РФ в Торонто | www.rusembcanada.mid.ru Посольство РФ в Оттаве | members.rogers.com/rustrade Торгпредство РФ в Оттаве

ПРОМЫШЛЕННОСТЬ www.ebiznext.ca | www.greenfuels.org Биотопливо | www.bpac.ca Боулинг | www.acec.ca Инжиниринг | www.canadianpallets.com, www.cif-ifc.org Леспром | www.cossd.com Нефть и газ | www.fishingnet.ca, www.nssc.ca Рыба | www.canplastics.com Химпром

АГРОПРОМ www.agcanada.com, www.aginfonet.com, www.agri-village.com, www.agrifoodbiz.com, www.agrium.com, www.aic.ca, www.anac-anac.ca, www.cahi-icsa.ca, www.canadagrains.com/newswire/index.html, www.canola-council.org, www.cfa-fca.ca, www.fcc-sca.ca, www.foodgrainsbank.ca, www.prairie-links.com | www.cigi.ca, www.grainscanada.gc.ca Зерно

НЕФТЕГАЗПРОМ www.canadianmineralanalysts.com Горнодобыча | www.pipeline.ca Нефтепроводы | www.capp.ca Нефть | www.chevron.ca, www.cnrl.com, www.exxonmobil.com, www.imperialoil.ca Нефть и газ

ЭНЕРГЕТИКА www.cna.ca Атомная энергия | www.canelect.ca/connections_online/home.htm Электроэнергия

АВИАЦИЯ www.aircanada.ca Авиакомпания

ТРАНСПОРТ www.ctl.ca Логистика

НЕДВИЖИМОСТЬ www.forhomepros.net

ОБРАЗОВАНИЕ, НАУКА www.acadiau.ca Acadia University | www.bcit.ca/appliedresearch BCIT Technology Centre | www.ubishops.ca Bishop's University | www.brandonu.ca Brandon University | www.bcou.ca British Columbia Open University | www.brocku.ca Brock University | www.calgarytechnologies.com/bins/content_page.asp?cid=326-348-445 Calgary Innovation Centre | www.campusconnection.net Canadas Campus Connection | www.innovationcentre.ca/index.html Canadian Innovation Center | www.carleton.ca Carleton University | www.concordia.ca Concordia University | www.dal.ca Dalhousie University, Department of Economics | www.dcf-fdc.ca Dentistry Canada Fund | www.huronuc.on.ca Huron University College | www.its.mb.ca Industrial Technology Centre | www.innovationplace.com/html/frameset.html Innovation Place | www.iccs-ciec.ca International Council for Canadian Studies | educationcanada.cmec.ca International Gateway to Education in Canada | www.iic.umanitoba.ca Internet Innovation Centre | www.kingsu.ca King's University College | www.kwantlen.ca Kwantlen University College | www.teluq.quebec.ca la Tele-universite | www.lavaltechnopole.com/index.php Laval Technopol | www.mcgill.ca McGill University | www.mcgill.ca McGill University, Department of Agricultural Economics | www.mun.ca Memorial University of Newfoundland | www.mta.ca Mount Allison Univer-

sity | www.nserc.ca Natural Sciences and Engineering Research Council of Canada, Conseil de recherches en sciences naturelles et en genie du Canada | www.nipissingu.ca Nipissing University |

www.norc.on.ca/fend/article.asp?article_id=1 Northwestern Ontario Technology Centre | www.nsac.ns.ca Nova Scotia Agricultural College | www.nscad.ns.ca Nova Scotia College of Art and Design | www.ouc.bc.ca Okanagan University College | www.ola.ca Open Learning Agency | www.cqib.org/indexAnglais.htm Quebec Biotechnology Innovation Centre | www.redeemer.on.ca Redeemer University College | www.ryerson.ca Ryerson Polytechnic University | www.stmarys.ca Saint Mary's University | res2.agr.gc.ca/saskatoon/index_e.htm Saskatoon Research Centre | www.sfu.ca Simon Fraser University | www.stfx.ca St Francis Xavier University | www.stthomasu.ca St. Thomas University | www.teleeducation.nb.ca Teleeducation NB | www.sfu.ca/time TIME Centre's | www.trentu.ca Trent University | www.univalor.ca/english.htm Univalor | www.umoncton.ca Universite de Moncton | www.umontreal.ca Universite de Montreal | www.uqam.ca Universite du Quebec | www.uqar.qc.ca Universite du Quebec a Rimouski | www.mcgill.ca Universite McGill | www.ustpaul.ca Universite Saint-Paul | www.usainteanne.ca Universite Sainte-Anne | www.ualberta.ca University of Alberta | www.ubc.ca University of British Columbia | www.uoguelph.ca University of Guelph | www.unb.ca University of New Brunswick | www.unbc.ca University of Northern British Columbia | www.uottawa.ca University of Ottawa, School of Graduate Studies and Research | www.uregina.ca University of Regina | www.usask.ca University of Saskatchewan | www.usudbury.com University of Sudbury | www.utoronto.ca University of Toronto | www.sgs.utoronto.ca University of Toronto, School of Graduate Studies | www.uwaterloo.ca University of Waterloo | www.uwo.ca University of Western Ontario | www.wlu.ca Wilfrid Laurier University | www.aucc.ca, www.cbie.ca, www.cicic.ca Минобразования | ctn-rct.nrc-cnrc.gc.ca Наука

КОМПАНИИ www.businessjeeves.ca, www.canadabrowser.com, www.canadaone.com/business/index.html#businesses, www.cdnbusinessdirectory.com, www.esourcecanada.com, www.export.ca, www.kompass.ca, www.quebecweb.com/entreprises/introang.html, www.superpages.ca

САЙТЫ ac_directory.tripod.com, eramsay.com, lucking.net/canlinks/canlinks.htm, www.1010city.com, www.aonde.com, www.buycannuck.com, www.canada.com, www.canada.gc.ca, www.canadas-eek.com, www.canadianfamilies.ca, www.CanadianTopsites.com, www.canadianvista.ca, www.canlinks.net, www.cantrek.com, www.CanuckSites.com, www.classifile.com, www.collectionscanada.ca, www.coolcanuckaward.ca, www.gouv.qc.ca, www.hometowncanada.com, www.infomontreal.com, www.mystart.ca, www.mytelus.com, www.petscanada.ca, www.planete.qc.ca, www.ptbcanadian.com, www.thesnare.com/province.htm, www.toile.qc.ca, www.toutmontreal.com, www.webmontreal.com, www.yorstart.com

САЙТЫ НА РУССКОМ www.canada.ru, www.rusgal.ru, www.russiancanada.net, www.russianmontreal.com, www.russianottawa.com

СМИ ca.news.yahoo.com, canadagazette.gc.ca, finance.sympatico.ca, news.google.ca, www.canadianbusiness.com, www.canoe.com, www.dailybulletin.com, www.decisionplus.com/index_en.html, www.globeinvestor.com, www.lesaffaires.com, www.pleaseremainseated.com/canada, www.sciencepresse.qc.ca, www.stockhouse.ca, www.thehilltimes.ca, www.usetdas.com, www.webfin.com/en/mymoney

ВНЕШНЯЯ ТОРГОВЛЯ www.edc.ca Поддержка экспорта | www.sccc.ca Торговля со Швецией

ТУРИЗМ www.canada-culture.org, www.canadatransit.com, www.fshr.com, www.ledevoir.com, www.letacanada.com, www.momsway.com, www.spirit-of-canada.com, www.tourisme.gouv.qc.ca, www.trailcanada.com, www.trailcanada.net, www.travelcanada.ca, www.tsn.ca

ЮРИСТЫ www.canadianbusinesslaw.com, www.canadianlawlist.com, www.gahtan.com/cdnlaw, www.langmichener.ca, www.lawsonlundell.com, www.lawyerlocate.ca, www.lawyershop.ca, www.legalline.ca, www.macleodlaw.com, www.mcrlaw.com, www.nelligan.ca, www.shk.ca, www.siskind.com

РОСУЧРЕЖДЕНИЯ

ПОСОЛЬСТВО РФ В ОТТАВЕ

МАМЕДОВ Георгий Энверович • Embassy of the Russian Federation, Consular Division, 52 Range Road, Ottawa, Ontario, K 1 N 8 J 5, Canada, (1613) 236-7220, 236-6215, 236-0920, ф. 238-6158, телекс (21) 0533396 CONSUL OTT, ruscons@rogers.com, www.rusembcanada.mid.ru • КОНС. ОТД. Consular Division, 52 Range Road, Ottawa,

Ontario, K1N8J5, Canada, (1613) 236-7220, 236-6215, 236-0920, ф. 238-6158

ТОРГПРЕДСТВО В ОТТАВЕ

ЧЕРНЫШЕВ Сергей Владимирович • 95 Wurttemberg St., Ottawa, Ontario, K1N 8Z7, (613) 789-1222, 789-1066, ф. 789-2951, rustrade@rogers.com, www.rustradecanada.com

ГЕНКОНСУЛЬСТВО В МОНРЕАЛЕ

ИСАКОВ Алексей Викторович • Consulate General of the Russian Federation in Montreal, 3685, Avenue de Musee, Montreal, Quebec, H 3 G 2 E 1, Canada, (1-514) 843-5901, 842-5343, ф. 842-2012, Телекс (26) 05560469 MTL, consulat_mtl@bellnet.ca, www.montreal.mid.ru

ГЕНКОНСУЛЬСТВО В ТОРОНТО

ВЕКЛЕНКО Андрей Викторович • Consulate General of the Russian Federation in Toronto, 175 Bloor Street East, South Tower, Suite 801, Toronto, Ontario, M4W 3R8, (1-416) 962-9911, ф. 962-6611, rusconsul@bellnet.ca, www.toronto.mid.ru

АЭРОФЛОТ

1 Queen Street East, Suite 1908, Toronto, Ontario, M5C 2C5, Canada, (416) 642-1653, ф. 642-1658, www.aeroflotcanada.com

ПРЕДСТАВИТЕЛЬСТВО В РФ

ПОСОЛЬСТВО

119002 М., Староколюшенин пер. 23, 925-6000, ночью 925-6055, ф. 925-6025, mosco@international.ca, www.canadianembassy.ru • Ральф Джеймс ЛИСИШИН (Ralph James LYSYSHYN, посол) • ПОЛИТ. ОТД. ф. 925-6024, Денис ШУИНАР (Denis CHOUINARD, советник), Анна ВЫБРАНЕЦ (Anna WYBRANIEC, советник) • КОМ. И ЭКОНОМ. ОТД. 925-6051, Стивен Ллойд МИЛЛАР (Stephen Lloyd MILLAR, советник-посланник), Стивен Джозеф БАСАДУР (Steven Joseph BASADUR, советник), Родни Томпсон ЛЕВЕР (Rodney Thompson LEVER, советник, расширение экспорта) • КОНС. ОТД. 925-6054, Рита Мария РУДАЙТИС-РЕНО (Rita Marija RUDAITIS-RENAUD, советник, генконсул), Эмеше КОВАЧ (Emese KOVACS, I сек., вице-консул), Перри Кеннет САМОЙЛОФФ (Perry Kenneth SAMOYLOFF, I сек.) • ИМИГР. И ВИЗ. ОТД. ф. 925-6090, Джоанна ДЕСЛАУРИЕРС (Johanne DESLAURIERS, советник-посланник), Дональд Кеннет ГОТЬЕ (Donald Kenneth GAUTIER, советник), Тимоти КИЛБУРН (Timothy KILBOURN, I сек.), Марина ХРИНКУ (Marina HRINCU, II сек.) • ОТД. ТЕХСОТРУДН. 105-6101, Кэтрин ЧАБА (Kathleen CSABA, советник) • ОБОРОНА 925-6110, Полковник Мишель МАРКУ (Michel MARCOUX, атташе обороны)

ГЕНКОНСУЛЬСТВО

198013 С.-П., Малодетскосельский пр. 32Б, (812) 325-8448, ф. 8393, spurg@international.gc.ca • ВИЗА 320-6515, ф. 320-6514 • Нестор COWAN (генконсул), Sebasien FRANCOEUR (консул, виз. отд.)

ПОЧЕТНОЕ КОНСУЛЬСТВО

690003 Владивосток, Верхнепортовая 46, оф. 306, т/ф 49-1188, Татьяна DEMENOK (почетный консул)

ИНОФИРМЫ В РОССИИ

AEROSTAR HOTEL | Аэростар Отель

Гостиница • 125993 Москва, Ленинградский пр-т 37, корп. 9, (495) 988-3131, ф. 988-3132, info@aerostar.ru, Andrew Ivanyi • Halifax, Nova Scotia, Suite 400, 2651 Ditch Village Road, 902 453-2400, ф. -6674

AKINVEST | Акинвест

Автомобили, экспортируемых из США и Канады • 105062 Москва, Фурманский пер. 24, (495) 941-8451, 741-3287, ф. 941-8452, www.akinvest.com, Валерий Иванович Потанов • 302 – 6725 Airport Rd, Airport Executive Centre, Mississauga (Toronto), ON CANADA L4V 1V2, 905-678-0600 (504), ф. 678-0602, alery@akinvest.com, auction-registration@akinvest.com, www.akinvest.com, www.ExportTrader.com, Andrey Kouznetsov

ALCAN INTERNATIONAL NETWORK EURASIA LLC | Алкан

Алюминий • 143581 Московская обл., Истринский р-н, Лешково дер., д. 206, (495) 737-3886, ф. 739-7998 • 198320 С.-Петербург, Красное село 62, (812) 332-1710 • Quebec, 1188 Sherbrooke Street West Montreal, +1 (514) 848-8000, michael.schneider@alcan.com, corporate.website@alcan.com, www.alcan.com, Michael Schneider

AVALON'S TREE | Эвэлонс три

Программное обеспечение • 630090 Новосибирск, Терешковой 29а, оф.301ц, +7(3832) 30-2878, rep-of@avalons-tree.com, www.avalons-tree.com, Наталья Андреевна Сергеева • 410 Bank St., Suite 333, Ottawa, K2P148 Ontario, 613 569-2433, ф. -2473, info@avalons-tree.com, Олег Николаевич Шатохин

BARRICK GOLD CORPORATION, RUSSIA AND CENTRAL ASIA | Барик

Геологоразведка. Золото • 125445 Москва, Смольная 24Д, (495) 935-7791, ф. -2, info@barrick.com.ru, slobov@barrick.com.ru • Toronto,

161 Bay Street, Suite 3700 P.O. Box 212, (416) 861-9911, 1-800-720-7415, ф. 861-2492, slavrinenko@barrick.com, www.barrick.com

BELL GLOBEMEDIA PUBLISHING | Глоб энд мейл

Журналистика и издательство • 121248 Москва, Кутузовский пр-т 7/4, оф. 63-64, (499) 973-2120, ф. 974-8145, Грэм Смит • Toronto, 444 Front Street West, M5V 2S9, 416-585-5598, ф. -5343, www.globemedia.com, Phillip Crawly

BENOL | Бенол

Консалтинг • 129041 Москва, Астраханский пер. 10/36, (495) 680-4135, ф. 971-6318, Чернова Татьяна Юрьевна • Ottawa, 150 Metcalfe St., Suite 770, 613 567-9939, ф. 567-3108, rbenditk@benol.com, www.benol.com, Benditkis Rafail

CANADIAN BROADCASTING CORPORATION (CBC) | Канадская Телерадиовещательная Компания | СиБиСи

Теле-, радиовещание • 121248 Москва, Кутузовский пр., д.7/4, кв.193-194, (495) 626-5590, 933-0062, ф. 230-2875, imelnikova@gmail.com, Александра Шацка • Ottawa, 181 Queen Street, P.O. Box 3220, Station "C", 1 613 288-6000, ф. 288-6000, liaison@cbc.ca, www.cbc.radio-canada.ca

CANADIAN PRESS | Канадиан Пресс

Агентство новостей • 119049 Москва, Донская 18/7, оф. 139-140, 237-0443, ф. 933-7984, fweir@online.ru • Toronto, 1450 Don Mills Rd., Don Mills, 1-800-668-7678, feedback@canada.com, www.canada.com

CANADIAN TRADE HOUSE | Канадский торговый дом

Строительные конструкции и модули для выставок • 129223 Москва, Проспект Мира 119, стр.5, (495) 544-35-10 • 201-1075 West 1st street, North Vancouver, British Columbia, 1(604) 913 8844, tradehouse@canadiantradehouse.ca, www.canadiantradehouse.ca

CANAM PIPE & SUPPLY | Канама Пайп

Нефтепромысловое оборудование • 117036 Москва, Кедрова 21, оф. 76, (495) 504-1489, canammoscow@canamservices.com, Ирина Анатольевна Зайкина • 245, 6025-12 Street S.E., Calgary, Alberta, T2H 2K1, 8101 403 543-0350, ф. 543-0351, canam@canamservices.com, www.canamservices.com, Стэнли Эдвард Ла Маскус

CANBAIKAL RESOURCES | КанБайкал Резорсес

Поиск, разведка и добыча углеводородного сырья • 628305 Нефтеюганск, Промзона, Парковая 13, эт. 2, (3463) 20-1240, ф. -1425, arkhivarius@canbaikal.ru, Ш. Абдуллаев • 115191 Москва, 4 Рошинский пр. 15, (495) 790-7789, ф. 796-9953 • Calgary, 47 Arbour Vista Way, NW, AB, T3G 4R1, 1 403-264-9200, ф. -264-9210, info@canbaikal.com, www.canbaikal.com

CEC NETWORK RESEAU DES CEC | Канадский образовательный центр

Образовательная деятельность • 109189 Москва, Николаямская 1, эт. 2, (495) 915-3752, ф. 564-8597, cecrussia@cecnetwork.ca, www.studyincanada.ca/russia, Милена Ушакова • Vancouver, Granville Street 200, Suite 2150, British Columbia V6C 1S4, Canada, 604-408-0588, ф. 604-408-0570, joanne.ujede@cecnetwork.ca, www.cec-network.ca, Joanne Uyede

CIBSC

Иммиграционные услуги • 103030 Москва, Новослободская 3, стр. 3, оф. 123, (499) 978-4928, -7377, -2482, im_serv@crosna.net, www.cibsc.com • 84 Notr Dam West, 1 Floor, Montreal, Quebec H2Y 1S6, 514 284-5588, ф. -4800, immigration@cibsc.com, business@cibsc.com

COLEMAN SERVICES | Коулман Сервисес

Кадровая компания • 129090 Москва, Мира пр-т 3, стр. 3, эт. 2, (495) 660-5600, ф. -2880, coleman@coleman.ru, www.coleman.ru • Brampton, 20B Hereford Street, 1-800-387-6161, support@coleman-canada.ca, www.colemancanada.ca

CTV TELEVISION INC | Телекомпания Си-Ти-Ви

Телевидение • Москва, Кутузовский пр-т 7/4, , корп. 1, оф. 63-64, (495) 974-8153, ф. -45, post@ellen.msk.ru, Эллен Пинчук • Channel 9, Court, Scarborough, Ont. Canada M1S 4B5, 1416 332-7400, ф. 291-5337, www.ctv.ca, Robert Hurst

FIERA FOODS COMPANY | Фьера Фудс Компани

Кондитерские изделия • 141013 Московская обл., Мытищи, Силикатная 51, корп. 3 • Toronto, 50 Marmora St., +1 416 746-1010, ф. -8399, info@fierafoods.com, www.fierafoods.com

FW SAWATZKY LTD. | Савацкий

Нежилая недвижимость • 107031 Москва, Б. Дмитровка 10/2, стр. 5, (495) 792-3892, ф. -8, info@sawatzky.ru, www.sawatzky.ru

GLOBE & MAIL | Глоуб Энд Мэйл

Газета • 121248 Москва, Кутузовский пр-т 7/4, кв.63-64, 974-8024, ф. -8145, globe@rol.ru, tatianasmi@gmail.com, theglobeandmail.com

il.com, Джейн Армстронг • Toronto, 444 Front St. W., jsheppard@globeandmail.com, theiglobeandmail.com, Jim Sheppard

GOWLINGS | Гоулинз

Юристы • 199034 Москва, Пречистенский пер. 14, корп. 1, эт. 4, (495) 787-2070, ф. -1, marina.drel@gowlings.com, Marina I. Drel • 160 Elgin Street, Suite 2600, K1P 1C3 Ottawa, Ontario, **613 233-1781**, ф. 563-9869, www.gowlings.com, Ross Scott Jolliffe

HATCH ASSOCIATION

Инжиниринг • 129110, Мира пр-т 33, корп. 1, (495) 721-9040, ф. -1, www.hatch.com, Андрей Торгашев

INTERNATIONAL AIR TRANSPORT ASSOCIATION (IATA) | Международная

ассоциация воздушного транспорта иата

Авиатранспортные услуги • 119019 Москва, Лялин пер. 19-1, эт.3, (495) 781-1588, ф. -9, iatarussiacis@iata.org, www.iata.org, Дмитрий Константинович Шамраев • Montreal, 800 Place Victoria P.O. Box 113, Quebec, +1 514 874-0202, ф. 874-9632, Giovanni Bisignani

KOLTECH TRADING | Колтек Трейдинг

Химические реагенты • 117420 Москва, Профсоюзная 57, оф. 917, (495) 755-9033, ф. -4, moscow-office@koltech.net, www.koltech.ru, Владимир Сергеевич Колеров • Montreal, 2550 Ch. Bates, Suite 412, Quebec H3S 1A7, +1 514 739-4111, ф. -6851, Ziskin Akexei

LIRAL INTERNATIONAL TRADING | Лираль

Пластмассы, металлополимерные композиты • 123995 Москва, Бережковская наб. 20Е, (495) 926-9120, ф. -14, www.liral.net, Алекс Секлер • 1000 De La Gauchetiere West Suite 2900, Montreal, H3B 4W5 Quebec

MACLEANS | Маклинз

Газета • 123001 Москва, Трехпрудный пер. 17, кв. 11-13, (495) 699-0745, mgrayrus@hotmail.com, Малкольм Грей • Toronto, One Mount Pleasant Road, 11th floor, +1 416 764 1300, ф. -1332, letters@macleans.ca, www2.macleans.ca

MACLEOD DIXON ELP | Маклауд Диксон

Юридическая деятельность • 115054 Москва, Павелецкая пл. 2, стр. 3, эт. 2, (495) 931-9905, ф. 931-9914, anatoly.andriash@macleoddixon.com, Анатолий Евгеньевич Андрияш • Calgary, 3700, 400 Third av., S.W., Alberta, (403) 267-8222, ф. 264-5973, bill.tuer@macleoddixon.com, www.macleoddixon.com, William Herbert Tuer

MCCAIN MARKETING | МакКейн Маркетинг

Продукты питания • 105082 Москва, М/ Почтовая 12? стр.1, оф/502, (495) 974-2319, ф. -8, mccainee@mccain.com, www.mccain.ru • Toronto, Brookfield Place, 181 Bay Street, Suite 3600, (416) 955-1700, www.mccain.com

MCGREGOR MODEL FOREST ASSOCIATION | Модельный лес Мак Грегор

Лесные экосистемы • 680000 Хабаровск, Запарина 82, оф. 3/1, (4212) 30-8401, ф. 31-3468, richard.heathman@mcgregor.bc.ca, Richard Heathman • 333 Becott Place, Prince George, V2N 2J6 British Columbia, 250 612-4055, ф. 612-4070, kathi@resourcesnorth.org, www.resourcesnorth.org, Kathi Zimmerman

NORTEL NETWORKS GLOBAL | Нортел сетворкс глобал

Телекомоборудование • 123056 Москва, Краснопресненская наб 18 А, (495) 544-5000, ф. -1, evguenil@nortelnetworks.com, www.nortel-networks.com • 8200 Dixie Road, suite 100, Brampton, L6T 5P6 Ontario, 905 863-1103, ф. -8386, skuznets@nortel.com, www.nortel.com, Douglas C. Btatty

NORTH ATLANTIC REINSURANCE | Норт атлантик реиншуранс

Перестраховочный брокер • 121069 Москва, М. Никитская 27, корп. 4, эт. 3, (495) 291-6225, ф. -96, moscow@nars.ca, Наталья Филиппова • Unionville/Toronto, 33 Millstone Court, Unionville, +1 (905) 948-1167, ф. -5, tarassov@nars.ca, www.nars.ca, Valery Tarassov

OIL TECHNOLOGY | Ойл технолоджи

Нефть • 443069 Самара, Авроры 110, (8462) 79-4929, ф. 79-4899, inbox@otoinc.com, Валерий Георгиевич Шатров • Suite 935, 736.6 Ave. SW, Calgary, t2p 3t7 Alberta, 403 266-7433, ф. 266-7493, Waiter Kozak

PETRO-CANADA (EAST EUROPE) | Петро-Канада | Вост. Европа

Разведка и транспортировка нефти и газа • 121099 Москва, Смоленская пл. 3, Смоленский пассаж, оф. 736, (495) 937-8404, ф. -8069, www.petro-canada.com, Хойзер Гарри Камерон • Calgary, 150 - 6th Avenue s.w., Alberta, T2P3E3, 1-403-296-8000, ф. 296-3030, www.petro-canada.com, Peter S. Kallos

REKAM IMPORT EXPORT INTERNATIONAL | Рекам Импорт Экспорт Интернешенал

Цифровое оптическое оборудование, фото- и видеоаксессуары • 129223 Москва, Мира пр-т 119, стр. 530, (499) 181-6326, ф. -9275, info@recam.ru, www.rekam.ru • 222 Faywood Boulevard, North York,

Ontario M3H 6A9, 1 416 630-2892, ф. 630-0414, elena@rekam.com, solomon@rekam.com, www.rekam.com, Kaikova Elena

RONALD A. CHISHOLM | Рональд А. Чизхолм

Молочная и мясная продукция • 115054 Москва, Б. Строченовский пер. 15 А, (495) 937-4760, ф. -3, nthan@hantel.net, www.rachisholm.com, Nathan Hunt • Toronto, 2 Bloor Street West, Suite 3300, 416 967-6000, ф. 967-9457, info@rachisholm.com, Jeffrey S. Ryley

SKYLINK AVIATION | СкайЛинк Авиэйшн

Авиационные проекты • 107045 Москва, Трубная 12, (495) 795-0645, Алексей Валентинович Зуев • Toronto, 593, Yonge Street, Suite 234, 1 (416) 9249-000, www.skylinkaviation.com, Walter S. Arbib

SNC-LAVALIN | СНС-Лавалин

Инжиниринг • 123610 Москва, Краснопресненская наб. 12, ЦМТ, оф. 603, (495) 258-1186, ф. -1, yaskl@snc-lavalin.com, www.snc-lavalin.com • Place Felix Martin 455, Rene-Levesque Blvd., West, Montreal, Quebec, H2Z 1Z3, 1514 393-1000, ф. -0419, Kotly@snc-lavalin.com, Michael Novak

TELEGLOBE | Телеглоб

Телекоммуникации • 121059 Москва, Смоленская пл. 3, (495) 937-8376, www.teleglobe.com

TERRALINK TECHNOLOGIES CORP. | ТерраЛинк

Информационные технологии • 121248 Москва, Кутузовский пр-т 12, стр. 2, (495) 721-1721, ф. 721-1722, info@terralink.ru, Treschuka@terralink.ru, www.terralink.ru, Андрей Трещук • 194223 С.-Петербург, Курчатова 14, оф. 509А, (812) 448-6567, KlochkovM@terralink.ru, Михаил Клочков • Toronto, 261 Davenport Road Suite 300 ON M5R 1K3, +1 (416) 593-0700, ф. +1 (416) 593-9455, info@terralink.ca, www.terralink.ca

TROY CANADA | Трой Канада

Строительство, промышленные технологии • 109518 Москва, 1 Грайвороновский проезд 20, (495) 956-2555, ф. -2416, contracting@teamtroy.com, www.teamtroy.com • Ontario, The Sheraton Centre, 100 Richmond Street W., Suite 442, Toronto, M5H 3M9, 416 364-9360, ф. 364-4076, toronto@timtroy.com, Naci Vardar

РЕСУРСЫ www.POLPRED.com

КАНАДА Том 13-14, 2008г. (1700 Кб/228 стр.) **Общие сведения** • Конкурентоспособность • Политика • Экономика • Налоги • Госбюджет • Госзакупки • Пенсии • Инвалиды • Соцстрах • Муниципалитет • Молодежь • Население • Либералы • Сепаратизм • Помощь развитию • Иноинвестиции • Юрлицо • Занятость • Гражданство • Усыновление • Коррупция • Пограничники • Антиракеты • Миротворчество • Граница • Иммиграция • Беженцы • Ипотека • Строительство с РФ • Горнодобыча • Горнодобыча с РФ • Металлургия с РФ • Поташ • Агропром с РФ • Рыболовство с РФ • Леспром с РФ • Энергетика с РФ • Энергосбережение • Атомпром с РФ • «Бомбардье» с РФ • «Бомбардье» • «Бомбардье» ж/д • Авиапром с РФ • Космос с РФ • Автопром с РФ • Монреаль-порт • Транспорт с РФ • СМИ • Телеком с РФ • Культура • Вузы • Регионы • Индейцы • Арктика • Квебек • Онтарио • Манитоба • Торговля • Внешняя торговля • Связи с Россией • Диаспора • Межправкомиссия • Связи с регионами с РФ • Доступ ростоваров • Финуслуги с РФ | Госбюджет, налоги, цены | Приватизация, инвестиции | Армия, полиция | Финансы, банки | Экология | Нефть, газ, уголь | Химпром, фармацевтика | Электроэнергетика | Металлургия, горнодобыча | Авиапром, автопром | Судостроение, машиностроение | Недвижимость, собственность | Транспорт, строительство | Миграция, виза, туризм | Телеком, космос, СМИ | Наука, образование | Агропром | Леспром | Легпром | Рыба | Алкоголь | Внешнеэкономсвязи, политика | Таможня | Связи с Россией и СНГ • Представительства

КАНАДА СПЕЦВЫПУСК Том 11-12, 2007г. (2965 Кб PDF/392 стр.) **Геополитика** • Конкурентоспособность • Политика-2006 • Политика-2005 • Парламент • Экономика-2006 • Экономика-2005 • Экономика-2004 • Экономика-2003 • Экономика-2002 • Иноинвестиции • Монополия • Банки • Биржа-2004 • Биржа-2002 • Налоги • Налоговые льготы • Предпринимательство • Малый бизнес • Иноинвестор • Инофирма • Иноинвестиции • Юрлицо • Пенсия • Авторское право • Коррупция | Приватизация, инвестиции | Госбюджет, налоги, цены | Армия, полиция | Финансы, банки | Недвижимость, собственность | Телеком, космос, СМИ | Наука, образование | Экология | Нефть, газ, уголь | Электроэнергетика | Химпром, фармацевтика • Биотехнологии • Фармацевтика • CODEX • Энергосбережение • Экология с РФ • Энергоресурсы • Битуминозы • Нефтепески • Альтернативное топливо • Трубопроводы • Нефтедобыча • Газ • Нефтегазовые гиганты

ты • Нефть и газ с РФ-2006 • Нефть и газ с РФ-2005 • Нефть и газ с РФ-2004 • Электроэнергетика-2005 • Электроэнергетика-2002 • Телеком • Хайтек с РФ-2006 • Хайтек с РФ-2005 • Алмазы • Горнодобыча • Горнодобыча с РФ-2006 • Горнодобыча с РФ-2005 • Горнодобыча с РФ-2004 • Горнодобыча с РФ-2003 • Горнодобыча с РФ-2002 • Уран • Германий • Антидемпинг по стали • Металлургия с РФ-2006 • Металлургия с РФ-2005 • Металлургия с РФ-2004 • Металлургия с РФ-2003 • Автопром • Авиапром • Транспорт с РФ | Авиапром, автопром | Судостроение, машиностроение | Транспорт, строительство | Миграция, виза, туризм | Металлургия, горнодобыча | Алкоголь | Рыба | Легпром | Леспром | Агропром • Землепользование • Агропром с РФ-2006 • Агропром с РФ-2005 • Агропром с РФ-2004 • Фермеры • Мясо • Растениеводство • Пшеница • Зерновые-2006 • Зерновые-2005 • Зерновые-2004 • Зерновые-2002 • Удобрения • Сахар • Алкоголь • Рыбные квоты с РФ-2006 • Рыбные квоты с РФ-2005 • Рыбные квоты с РФ-2004 • Рыбные квоты с РФ-2003 • Леспром-2005 • Леспром-2004 • Леспром с РФ • Лесозкспорт • Туризм • Торговля • Провинции • Ньюфаундленд • Новая Шотландия • Нью-Брансуик • Остров Принца Эдуарда • Онтарио • Квебек • Манитоба • Саскачеван • Альберта • Британская Колумбия • Территории • Контроль импорта • Внешняя торговля • Таможня • Поддержка экспорта • Нафта-2004 • Нафта-2002 • Связи с США • АТЭС • Связи с СНГ • Страны Балтии • Внешнеэкономсвязи-2006 • Внешнеэкономсвязи-2005 | Внешнеэкономсвязи, политика | Таможня | Связи с Россией и СНГ • Связи с Россией-2006 • Связи с Россией-2005 • Связи с Россией-2004 • Связи с Россией-2003 • Связи с Россией-2002 • Поддержка экспорта в РФ-2006 • Поддержка экспорта в РФ-2003 • Статистика • Представительства

КАНАДА Том 10, 2006г. (800 Кб/156 стр.) **Геополитика • Конкурентоспособность • Политика • Экономика** | Госбюджет, налоги, цены | Армия, вооружения | Авиапром, автопром | Судостроение, машиностроение • **Иноинвестор** | Приватизация, инвестиции | Финансы, банки • **Зерновые-2006 • Зерновые-2005 • Алкоголь** | Алкоголь • Леспром | Леспром • **Фармацевтика** | Химпром, фармацевтика • **Битуминозы** | Нефть, газ, уголь • **Алмазодобыча** | Металлургия, горнодобыча • **Провинции • Ньюфаундленд • Новая Шотландия • Нью-Брансуик • Остров Принца Эдуарда • Онтарио • Квебек • Манитоба • Саскачеван • Альберта • Британская Колумбия • Территории • Таможенный брокер** | Таможня • **Выставки • Внешнеэкономсвязи** | Внешнеэкономсвязи, политика | Миграция, виза, туризм • **Торговля с Россией • Связи с Россией • Горнодобыча с РФ • ТЭК с РФ** | Электроэнергетика • **Металлургия с РФ • Леспром с РФ • Строительство с РФ** | Недвижимость, собственность • **Транспорт с РФ** | Транспорт, строительство • **Хайтек с РФ** | Наука, образование | Телеком, космос, СМИ • **Агропром с РФ** | Агропром | Легпром • **Рыболовство с РФ • Экология с РФ** | Экология • **Инвестиции с РФ • Связи с регионами РФ** | Связи с Россией и СНГ • **Представительства**

КАНАДА Том 9, 2005г. (150 Кб/64 стр.) **Сберкасса • Иноинвестиции • Монополия • Авиапром • Нефтегаз • Электроэнергетика • Туризм • Биотехнологии • Связи с США • Таможня • Поддержка экспорта • Обзор прессы** | Приватизация, инвестиции | Сельское хозяйство, легпром | Внешнеэкономсвязи, политика | Транспорт, строительство | Металлургия, горное дело | Госбюджет, налоги, цены | Нефть, газ, уголь | Финансы, банки | Таможня, алмазы | Экология | Химпром, фармацевтика | Телеком, космос | Авиапром, автопром | Недвижимость | Наука, образование | Электроэнергетика | Армия, вооружения | Связи с Россией и СНГ • **Представительства**

КАНАДА Спецвыпуск. Том 7-8, 2005г. (1590 Кб/276 стр.) **Общие сведения • Парламент • Правительство • Тайный совет • Экономика-2004 • Экономика-2003 • Экономика-2002 • Экономика-2001 • Госслужба • Федерализм • Банки • Биржа-2004 • Биржа-2002 • Авторское право • Налоги • Налоговые льготы • Предпринимательство • Инофирма • Юрилицо • Пенсия • Малый бизнес • Коррупция • Казначейство • Минфин • Минюст • Суд • Минтруда • Двужычие • Безработица • Демография • Религия • Граница • Виза • Депортация • Иммиграция • ПМЖ • Экология** | Госбюджет, налоги, цены | Миграция, виза, туризм | Финансы, банки | Экология | Недвижимость, строительство | Наука, образование | Армия, вооружения • **Помощь • Иноинвестиции-2004 • Иноинвестиции-2001 • Биотехнологии-2004 • Биотехнологии-2001 • CODEX • Энергосбережение • Энергоресурсы • Альтернативное топливо • Нефтегазпром • Трубопроводы • Нефтедобыча • Газ • Нефтегазовые гиганты • Электроэнергетика • ГЭС-АЭС • Электросети • Госэнергоконтроль • Телеком** | Металлургия, горнодобыча | Нефть, газ, уголь | Электроэнергетика | Химпром, фармацевтика | Телеком, космос | Авиапром, автопром • **Горнодобы-**

ча • Землепользование • Минсельхоз • Агросубсидии • Агропром • Фермеры • Растениеводство • Пшеница • Зерновые-2004 • Зерновые-2002 • Удобрения • Сахар • Леспром • Животноводство • Мясо • Автопром • Автоправа | Агро, лес и легпром | Внешнеэкономсвязи, политика • **Торговля • Контроль импорта • Внешняя торговля-2002 • Внешняя торговля-2001 • Таможня-2004 • Таможня-2003 • Антидемпинг по стали • ВТО • ОАГ • Нафта-2004 • Нафта-2003 • Нафта-2002 • Нафта-2001 • Связи с США • Связи с Евросоюзом • Связи с Японией • Связи с Коста-Рикой • Связи с Африкой • АТЭС • Квебек • Альберта • Связи с СНГ-2003 • Связи с СНГ-2002 • Связи с СНГ-2001 • Связи с Балтией • Поддержка экспорта в РФ • Антидемпинг с РФ • Картофель фри для РФ • Торговля с Россией-2004 • Торговля с Россией-2003 • Торговля с Россией-2002 • Торговля с Россией-2001 • Инвестиции с РФ-2004 • Инвестиции с РФ-2003 • Инвестиции с РФ-2001 • Связи с Россией-2004 • Связи с Россией-2003 • Связи с Россией-2002 • Связи с Россией-2001 • Горнодобыча с РФ-2004 • Горнодобыча с РФ-2003 • Горнодобыча с РФ-2001 • Сотрудничество в ТЭК • Строительство с РФ-2004 • Строительство с РФ-2003 • Строительство с РФ-2002 • Строительство с РФ-2001 • Рыбные квоты у РФ-2004 • Рыбные квоты у РФ-2003 • Рыбные квоты у РФ-2001 • Леспром с РФ • Вертолет Камов-2003 • Вертолет Камов-2001 • Нефть и газ с РФ-2004 • Нефть и газ с РФ-2001 • Хайтек с РФ • Агропром с РФ • Кредиты для РФ-2004 • Кредиты для РФ-2003 • Кредиты для РФ-2002 • Металлургия с РФ-2004 • Металлургия с РФ-2003 • Металлургия с РФ-2001 • Выставки с РФ • Связи с регионами РФ-2004 • Связи с регионами РФ-2003 • Связи с регионами РФ-2002 • Связи с регионами РФ-2001 | Связи с Россией и СНГ | Российская диаспора • Статистика • Представительства**

КАНАДА Том 6, 2005г. (528 Кб/88 стр.) **Общие сведения • Правительство • Экономика • Банки • Биржа • Иноинвестиции • Авторское право • Налоги • Предпринимательство • Инофирма • Юрилицо • ВТО-АТЭС-Нафта • Таможня • Биотехнологии • Энергосбережение • Горнодобыча • Пшеница • Зерно • Удобрения • Сахар • Леспром • Внешнеэкономсвязи • Связи с Россией • Торговля с Россией • Диалог с Россией • Горнодобыча с РФ • Нефть и газ с РФ • Металлургия с РФ • Антидемпинг с РФ • Строительство с РФ • Хайтек с РФ • Агропром с РФ • Российские долги • Выставки с РФ • Связи с регионами РФ • Инвестиции с РФ • Обзор прессы** | Хозяйственность | Хайтек от «Алкатель» | Торговля с Россией • **Статистика • Представительства**

КАНАДА Том 5, 2005г. (180 Кб/36 стр.) **Федерализм • Пенсия • Малый бизнес • Зерно • Мясо** | Рынок говядины | Рынок свинины • **Автопром • Связи с СНГ** | Страны Балтии • **Квебек • Поддержка экспорта в РФ • Антидемпинг с РФ • Обзор прессы** | Сельское хозяйство | Нефть и газ | Энергетика | Уровень жизни | Промышленность | Внешняя торговля | Хайтек | Горнодобыча | Связи с РФ и СНГ | Финансы | Окружающая среда • **Статистика • Представительства**

КАНАДА Том 4, 2004г. (200 Кб/40 стр.) **Экономика-2003 • Экономика-2003 • Энергоресурсы • Альтернативное топливо • Трубопроводы • Нефтедобыча • Газ • Нефтегазовые гиганты • Электроэнергетика • ГЭС-АЭС • Электросети • Госэнергоконтроль • Картофель фри для РФ • Торговля с Россией • Инвестиции в РФ • Горнодобыча с РФ • Сотрудничество в ТЭ • Строительство для России • Рыбные квоты у РФ • Сотрудничество в леспроме • Вертолет Ка-32А • Российские долги • Сталь из России • Связи с регионами РФ • Обзор прессы-2004 • Обзор прессы-2003г. • Статистика • Представительства**

КАНАДА Том 3, 2004г. (150 Кб/32 стр.) **Экономика • Инвестиции** «Закон о банке» | Инвестиционные ограничения | **Малый бизнес** Розничная торговля | **Антидемпинг по стали** Международный торговый трибунал | Агентство по таможенным делам и доходам | **Внешнеэкономсвязи** География внешней торговли | Канада и Европа | Товарная структура внешней торговли | **ФТАА-Нафта** Free Trade Area of the Americas | Соглашение о Нафта | **АТЭС • Евросоюз • Связи с СНГ • Связи с Балтией • Торговля с Россией • Связи с регионами РФ • Связи с Россией** Торгово-экономическое взаимодействие | Межправкомиссия | **Строительство в РФ • Кредиты для России • Обзор прессы** Задолженность РФ | Перспективы экономики | **Представительства • Статистика**

КАНАДА Том 2, 2003г. (670 Кб/108 стр.) **Общие сведения • Госструктуры • Парламент** Сенат и палата общин | Аппарат парламента | **Правительство** Тайный совет | Канцелярия премьер-министра | **Госполитика • Макроэкономика** Перспективы развития экономики | **Финансы • Фондовая биржа • Биржа** Рынок ценных бумаг | Биржевики по инвестициям | Защита инвесторов | **Банки • Инвестиции • Хозяйственность • Госслужба** Нормативная база | Федеральная госслужба | Бю-

ро по этике | Центр по развитию управления | **Коррупция** Анतिकоррупционные усилия | Правительственная этика | **Казначейство** • **Минфин** • **Налоги** • **Минюст** • **Суд** Судебная система | Верховный суд | **Автоправа** • **Минтруда** • **Двуязычие** • **Безработица** • Мнение ОЭСР | Доклад ООН | **Демография** • **Религия** • **Граница** • **Виза** • **Депортация** • **Иммиграция** • **ПМЖ** Проект иммиграционного закона | Иммиграционное законодательство | **Нефтегазпром** • **Телеком** • **Биотехнологии** Инновационный фонд | Достижения биотехнологий | ГМ продукты | **CODEX** • Этикетирование продуктов генных технологий | Кормовые антибиотики | **Землепользование** • **Минсельхоз** Полномочия МСХиП | Кредитование с/х производства | **Агросубсидии** • **Агропром** • **Фермеры** • **Растениеводство** • **Животноводство** • **Зерновые** • **Альберта** Заповедная зона Кананаскис | Калгари | **Экология** • **Торговля** • **Таможня** • **Глобализация** Региональная интеграция, ФТАА и Нафта | Участие в АТЭС | **Экспорт** • **ВТО** • **ОАГ** • **Связи с США** • **Связи с Японией** • **Связи с Коста-Рикой** • **Связи с Африкой** • **Помощь** Стратегия для развивающихся стран | Агентство международного развития | **Связи с СНГ** • **Связи с Россией** Товарооборот | Финансово-кредитные отношения | Торгово-экономическое сотрудничество | Сотрудничество в отраслях ТЭК | ... строительстве | ... рыболовстве | АО с российским капиталом | Сертификация вертолета Ка-32А11ВС | Канадская корпорация по развитию экспорта | Инвестиционное сотрудничество | Доступ рос. товаров | Региональное сотрудничество | Сотрудничество в регионах Севера и Арктики | **Обзор прессы** Квебек-Москва | Русскоязычные СМИ | Русская община | Сталжеры из России | **Представительства** • **Статистика**

КАНАДА Том 1, 2002г. (1060 Кб/160 стр.) **Госструктуры** Адм. деление | Государственный строй | Парламент и правительство | Основные полит. партии | **Премьер-министр** Канцелярия премьер-министра | Тайный совет | Фед. и провинц. уровни власти | **Армия** • **Макроэкономика-2001** Влияние терактов в США | Оценки развития в 2001г. | Критика госмонополий | **Макроэкономика-2000** • **Макроэкономика-1999** • **Финансы** Информсистемы ведения кредитных историй | **Биржа** Фондовая биржа Монреаля | **Агропром-2000** • **Агропром-1999** Ферм. объединения | **Минсельхоз** | Стоимость земли | **Продэкспорт** Вертик. интеграция предприятий АПК | **Агроправо** Аренда | Субсидии | Страхование | Кооператив | **Сельхозтехника** Центр полуаридного степного сельского хозяйства | **Зерно-2000** Экспорт | Система закупок и реализации | Канадская зерновая комиссия | Прогноз рынка зерна | Программа авансовых платежей 2001-02гг. | Страхование урожая | Генетически измененные продукты | **Зерно-1999** Канадское пшеничное управление | Расчет стоимости производства зерна | Зерновые квитанции | Производство и торговля алкоголем | **Животноводство** Коровы молочных пород | Воспроизводство мясного скота | Антибиотики и регуляторы роста | Овцеводство | **Пастбища** • **Птице-**

водство • **Соцстрах** Критерии семейных доходов | Здравоохранение | Трудоустройство молодежи | Пенсионная система | Страхование автотранспорта в пров.Онтарио | «**Бомбардье**» • **Нефтегазпром** Производство нефтепродуктов | Структура стоимости бензина | Мониторинг и регулирование рынка | **ТЭК** Природные ресурсы | **Наука** ИТ и телекоммуникации | Биотехнологии | Совет по естественным наукам | **Стипендии** • **Профсоюзы** XII межам. конференция министров труда | **Антитерроризм** Отмывание денег в США | **Интернет** • **Телеком** Nortel Networks | Криптография и защита информации | **Хай-тэк** «Тех. партнерство Канады» | **Космос** Межд. космическая станция | **Экология** • **Инвалиды** Обеспечение прав инвалидов | **СПИД** Проблемы медобслуживания | **Суд** Новый закон об огнестрельном оружии | Незаконный оборот наркотиков | **Недвижимость** • **Миграция** Неиммиграционные визы | Агентство по делам иммиграции | «Неприемлемые лица» | **Право** Судебная система | Королевская конная полиция | Консульское управление МИД | Запрет на подкуп иностр. должностных лиц | **Нисга** Договор с индейским племенем | Полярная комиссия | Деятельность в антарктическом регионе | **Культура-2000** Министерство канадского наследия | Технология «культурной индустрии» | Программы изучения Канады | Веб-сайты основных организаций | Нац. архив | **Культура-1999** «Многокультурность» | Культурная самобытность | Защита отечественных издательств | **Кино** Кинопроизводство и прокат | **Благотворительность-2000** Правовые и финансовые аспекты | **Благотворительность-1999** • **Внешторг** Итоги за янв.-июнь 2001г. | Итоги в 2000г. | «Сборная Канады» | Бюро по конкурентной политике | **Инвестиции** «Инвестиционные партнерства Канады» | Канадская коммерческая корпорация | Природоохранная составляющая | **Экспорт** Экспортный контроль | Противоречия в торговле деловой древесиной | **САЗСТ** Межпарламентский форум Америк | Спор по экспорту авиатехники | **Европолитика** Торг. отношения с ЕС | **Помощь** Продвижение в развивающиеся страны | **Квебек-2000** Роль в Рос.-Канадском товарообороте | Показатели эконом. развития | Проект бюджета на 2001-02 ф.г. | События вокруг терактов в США | **Квебек-1999** Квебек-сити | Монреаль | Выборы в Квебеке | Эконом. положение в 1997/98 ф.г. | Эконом. положение в 1999/2000 ф.г. | Проблема суверенизации | **Оттава** • **Альберта** • **Онтарио** • **Связи с Россией-2000** Доступ на рынок | Экономические приоритеты Канады | Рейсы Аэрофлота | Изучение русского языка в Квебеке | **Связи с Россией-1999** Связи по линии регионов | Межправит. эконом. комиссия | Двусторонняя торговля | Кредитно-фин. отношения | Инвест. сотрудничество | Содействие эконом. реформам в России | Двустороннее сотрудничество по АПК | Кооперация по атомной энергии | Отношения в области науки и техники | Канадско-рос. деловой форум | Делегация Татарстана | **Обзор прессы** Фестиваль тюльпанов | Русскоязычная колония Квебека | **Представительства** • **Статистика**