

[www.polpred.com](http://www.polpred.com)

# ПОЛПРЕД

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ СВЯЗИ В 2000 ГОДУ



## АФРИКА И РОССИЯ

Алжир, Ангола, Гана,  
Гвинея, Египет,  
Замбия, Зимбабве,  
Камерун, Кения,  
Кот-Д'Ивуар, Ливия,  
Маврикий, Мавритания,  
Мадагаскар, Марокко,  
Мозамбик, Намибия,  
Нигерия, Руанда,  
Сейшелы, Сенегал,  
Судан, Танзания,  
Тунис, Уганда,  
Эфиопия, ЮАР

По каждой из стран:  
макроэкономика, банки,  
соцстрах, визы, таможня,  
туризм, внешняя торговля,  
промышленность, наука,  
вузы, связи с Россией,  
бюро инофирм в РФ

**www.polpred.com**

**АНАЛИТИЧЕСКИЙ ЦЕНТР «ПОЛПРЕД»  
АГЕНТСТВО «БИЗНЕС-ПРЕСС»  
ЖУРНАЛ «КОРИНФ» МИНИСТЕРСТВА ТОРГОВЛИ РФ**

**ЕЖЕГОДНЫЙ СПРАВОЧНИК  
АФРИКА И РОССИЯ  
ЭКОНОМИЧЕСКИЕ СВЯЗИ В 2000 ГОДУ**

Редакция выражает благодарность представителям  
российских и иностранных ведомств и компаний за помощь  
в сборе и подготовке информации

**Внешнеэкономическое сотрудничество России  
с каждой из 27 африканских стран**  
Серия ПОЛПРЕД. М., 2000, 413 стр.,  
Над справочником работали: Г. Вачнадзе, Д. Замковой, И. Ермаченков,  
И. Кравченко, К. Сальберг, Т. Стенина, Л. Тимофеева  
Агентство "Бизнес-Пресс"  
109180 Москва, ул. Большая Якиманка 35, стр. 1,  
тел./факсы (095) 238-6458, 238-9587 [www.polpred.com](http://www.polpred.com)  
Отпечатано в ПИК ВИНТИ, 140010 Люберцы, Октябрьский пр-т 403

©Г.Н. Вачнадзе, 2000  
ISBN 5-900034-08-9

## Берите пример с африканцев

Мы когда-нибудь достигнем уровня благополучия ряда стран Африки

Том по Африке продолжает серию публикаций аналитического центра ПОЛПРЕД об экономических связях России с каждой из ведущих стран Европы, Америки и Азии. Шесть книг (одна из них на английском) писались и издавались одновременно. Один составитель получил в свое распоряжение заметки сотен российских авторов, находящихся за рубежом.

Экономические эксперты из российских загранучреждений оценили текущие явления народного хозяйства 1998-99 гг. по каждому из 100 государств. Опытные наши знатоки-практики (внешне-торговцы, финансисты, экономисты), по много лет «сидящие» в конкретной стране, выбрали для анализа не только темы госбюджета, финансовых и промструктур. Они расписали суть новых законов в экономической и социальной сферах: земля, недвижимост, гарантии по вложенным капиталам, внешнеторговое лицензирование, налоги, экспорт, таможня, виза, вид на жительство, приватизация, иноинвестиции, совместные предприятия, технологии, недра, экономическая интеграция, отношение к МВФ, внешний госдолг, медобслуживание, страхование, образование, пенсии. Всё излагается применительно к нашим интересам и реалиям, с учетом успехов и неудач наших государственных и предпринимательских структур на том или ином зарубежном рынке.

Энциклопедия ПОЛПРЕД незаменима для тех, кто занимается внешнеэкономической деятельностью. Мы каждодневно работаем над тем, чтобы все самое новое появлялось на сайте открытого доступа ([www.polpred.com](http://www.polpred.com)), где 4500 стр. А4 мелким шрифтом без картинок представляют собой бесплатный кладезь постоянно обновляемых уникальных сведений: фамилии и телефоны десятков тысяч российских госчиновников регионального и местного уровней, представителей инофирм в РФ, сотрудников российских загранучреждений, информация о самых удачливых торговцах и инвесторах в РФ и за ее пределами, полные тексты всех книг ПОЛПРЕД.

Каждый федеральный министр, депутат госдумы, губернатор и их помощники знакомы с изданиями ПОЛПРЕД и используют их в своей деятельности. Наш сайт открытого доступа регистрирует сотни посещений в день. Спрашивайте у нас невозможное, так как мы лично знаем всех, кто профессионально занимается обеспечением внешнеэкономических связей российского бизнеса. Никто(!), ни одно правительство, фонд, компания или частное лицо не платили за размещение информации в томах ПОЛПРЕД. Такой вот общественно значимый проект, самокупаемый за счет рекламы, уже год открыт для посещения в Интернет.

Работа над африканским томом была самым

увлекательным делом, потому что мы и есть Верхняя Вольта с ракетами. Когда Хрущев-Брежнев обещали обогнать США по уровню жизни, космосу и балету — всё это было также несерьезно, как и наши стенания при Ельцине о том, что нас ждет латиноамериканская модель развития. От мексиканцев или даже колумбийцев мы уже далеко отстали по всем статьям. Нам также не дано удачно копировать модели законодательного устройства западных или даже азиатских государств. Там законопослушное большинство умеет работать и отношение к частной собственности свято.

Нам больше подходит африканский опыт развития: там скинули колониальное ярмо в 60-х гг., пережили национализации и войны и вот только в 90-х гг. приступили к приватизации и к освоению иностранных инвестиций взамен проедания иностранных кредитов. Все эти наши российские драмы про Мавроди-Чечню-МВФ-долги-коррупцию-раздел продукции-нефтедоллары-приватизацию африканцы пережили во многих случаях куда успешнее чем мы. Они ведь строили свое законодательство 40 лет, а мы только 10 лет. В Судане(!) и Эфиопии(!) отношение к землевладению куда больше отлажено и разумно, чем у нас. В большинстве африканских стран наши финансовые пирамиды невозможны, вклады в частных банках гарантированы государством, собственность иностранного инвестора тоже неприкосновенна.

Африка — континент будущего, где уже сегодня в десятках политически стабильных стран бурно развивается туризм, а от российских бизнесменов средней руки отбоя нет. США уверенно вводят африканскую экономику в сферу своих геостратегических интересов, отодвигая на задний план французов, англичан и бельгийцев. Главный инвестор в Африке это США, а мы там все наши позиции утратили. Если не считать, что в каждой(!) стране континента в активной экономической жизни заняты несколько сотен или тысяч русскоговорящих специалистов, окончивших наши вузы.

Африка — континент грез: горы Килиманджаро, водопад Виктория, Долина царей, большая африканская пятерка крупных млекопитающих, Суэцкий канал, Красное море, автогонка Париж-Дакар, офшорный сектор на лучших в мире морских островных курортах Сейшелы и Маврикий, алмазы «Де Бирс». Осталось только постичь, как многие африканские страны вполне успешно вписались в мировую цивилизацию XXI века.

Автор-составитель, сотрудник  
Дипломатической академии МИД России,  
доктор исторических наук Г.Н. Вачнадзе

# СОДЕРЖАНИЕ

## АЛЖИР 7

Госструктуры 7 *Политические партии* 8  
*Внешняя торговля* 8 **Макроэкономика** 9  
**Нефть** 10 **Хозяйство** 12 **Транспорт** 12  
*Последствия эпохи нефtedолларов* 12  
**Аннаба** 13 **Связи с Россией** 13 *Экономическое  
и научно-техническое сотрудничество* 14  
*Об итогах бизнес-форума в Москве* 15

## АНГОЛА 16

Госструктуры 16 **Экономика** 16 **Нефть** 16  
**Алмазы** 17 **Энергетика** 18 **Виза** 19  
**Связи с Россией** 19

## ГАНА 21

Госструктуры 21 **Макроэкономика** 21  
*Госбюджет на 1999 г.* 22 **Энергетика** 23  
**НДС** 25 **Биржа** 26 **Иноинвестиции** 27  
*Законодательство по СП* 28 *СЭЗ* 29  
**Таможня** 30 **Недвижимость** 31  
**Наркобизнес** 31 **Туризм** 32 **Молодежь** 33  
**Интеграция** 34 *К единой валютной системе  
ЭКОВАС* 34 *Экобанк для Зап. Африки* 34  
*Выставка «Эковас-99»* 35 **Связи с Россией** 36  
**Обзор прессы** 36

## ГВИНЕЯ 41

Госструктуры 41 **Экономика** 41  
**Госбюджет** 42 **Доноры** 43 **Иноинвестиции** 45  
**Этнос** 46 **Беженцы** 46 **Связи с Россией** 47  
**Обзор прессы** 48

## ЕГИПЕТ 51

Госструктуры 51 **Макроэкономика** 51  
*О плане развития на 1999/2000 ф.г.* 53  
**Финансы** 54 **Банки** 54 **Занятость** 56  
**Инвестиции** 57 **Нефть** 60 **Энергетика** 63  
*Нетрадиционная энергетика* 64 *АЭС* 65  
*Производство энергооборудования* 66  
*Международное сотрудничество по  
электроэнергетике* 66 **Нил** 67  
*Ирригационный проект «Салям»* 68  
**Промышленность** 68 *Удобрения* 68  
**Цемент** 69 **Металлургия** 69  
**Агропром** 70 **Коммуникации** 71  
*Мортранспорт* 71  
*О других проблемах Суэцкого канала* 72  
**Интернет** 73 **Экспорт** 73 *Каирская ярмарка  
марта 1999 г.* 75 **Соседи** 75 *О египетско-  
ливийских отношениях* 75 *Связи со странами  
Персидского залива* 76 *Арабский общий  
рынок* 77 *Возвращение в Африку* 77  
*Средиземноморье* 78 **Мубарак-Гор** 79 **Урок**

*для РФ* 80 **«Группа-15»** 81 **Связи с СНГ** 82  
*Визит А.Г. Лукашенко* 82 *О конференции по  
экономическому сотрудничеству* 82  
**Александрия** 85 **Морпорт** 85  
*Соотечественники* 86 *Малое  
предпринимательство* 88 **Связи с Россией** 88  
*Торговля* 91 *Египетский рынок машин и  
оборудования* 92 *Сотрудничество в научно-  
технической сфере* 94

## ЗАМБИЯ 96

Госструктуры 96 **Макроэкономика** 96  
**Инвестиции** 100 **Землепользование** 101  
**Налоги** 103 **Страхование** 104 **Энергетика** 107  
**Туризм** 109 **Экспорт** 110  
**Связи с Россией** 112 **Обзор прессы** 113

## ЗИМБАБВЕ 115

Госструктуры 115 **Макроэкономика** 115  
**Инвестиции** 116 *Порядок регистрации  
инокомпаний* 117 *Форум по возобновляемым  
источникам энергии* 118 **Ярмарка** 118  
**Демография** 118 **Интеграция** 119 *Общий  
рынок стран Вост. и Юж. Африки  
(КОМЕСА)* 119 **Европомощь** 120  
**Связи с Россией** 121 **Обзор прессы** 121

## КАМЕРУН 123

Госструктуры 123 **Макроэкономика** 124  
*Бюджет 1999/2000 ф.г.* 124 *К итогам работы  
миссии МВФ* 126 **Наука** 127 **Нефть** 128  
*Проект нефтепровода Чад-Камерун* 128  
*Нефтяной фактор в странах Гвинейского  
залива* 130 **Интеграция** 132 *Саммиты СЕЕА  
и СЕМАК в Малабо в июне 1999 г.* 132  
**Связи с Россией** 135 **Обзор прессы** 136

## КЕНИЯ 138

Госструктуры 138 **Макроэкономика** 139  
*Программа на 1999-2001 гг.* 140 **Долги** 141  
**Беженцы** 143 *Гуманитарная деятельность  
межд. организаций в Вост. Африке* 144  
**Экспорт** 144 *Позиции США* 145  
**Интеграция** 147 **Связи с Россией** 150  
**Обзор прессы** 150

## КОТ-Д'ИВУАР 153

Госструктуры 153 **Экономика** 153 **Нефть** 154  
**Морпорты** 155 **Экспорт** 156 **Агропром** 157  
**Связи с Россией** 158

## ЛИВИЯ 159

Госструктуры 159 **Макроэкономика** 162

**Нефть 164** Концессии на нефтеразведку 164  
Перспективные нефтяные месторождения 164  
Нефтепереработка 165 Газпром 165  
**Банки 166** Агропром 167 Великая  
искусственная река 168 **Соцстрах 170**  
**Инвестиции 170** Таможенное  
законодательство 173 Деловые поездки 174  
**Экспорт 175** Отношения с ФРГ 176  
с Францией 176 с Испанией 177 со странами  
АТР 177 **Соседи 179** Связи с Египтом 179  
с Магрибом 179 с Мальтой 181 Закон о  
бойкоте Израиля 182 Связи с Россией 183

### **МАВРИКИЙ 185**

**Госструктуры 185** Макроэкономика 185  
Бюджет на 1999/2000 ф.г. 186 **Границы 186**  
Исключительная экономическая зона 186  
**Офшор 187** АРСИО 188 КИО 189  
**Экспорт 190** Связи с Россией 192  
**Обзор прессы 192**

### **МАВРИТАНИЯ 194**

**Госструктуры 194** Макроэкономика 195  
**Рыба 196** Недра 198 **Транспорт 200**  
**Вода 201** **Экспорт 203** Помощь Исламского  
банка развития 204 Связи с Францией 205  
с Испанией 205 с ФРГ 206 с Саудовской  
Аравией 206 с Тунисом 207 с Японией 207  
Связи с Россией 208

### **МАДАГАСКАР 209**

**Госструктуры 209** Макроэкономика 209  
**Финансы 211** Землевладение 213 **Наука 213**  
**Пресса 214** Интеграция 214 О деятельности  
КИО 215 **Экспорт 216** Связи с Россией 217  
**Обзор прессы 217**

### **МАРОККО 219**

**Госструктуры 219** Макроэкономика 219  
**Промышленность 220** Иноинвестиции 222  
**Экспорт 223** **Рыба 224** **Туризм 227**  
Автострады 228 **Авиация 229** АЭС 230  
**Офшор 231** Отношения с Испанией 231  
Референдум по Сахаре 332  
Связи с Россией 233

### **МОЗАМБИК 235**

**Госструктуры 235** Макроэкономика 238  
Программа на 2000-04 гг. 239 О бюджете на  
1999 г. 240 О введении НДС 242 **Сахар 243**  
**Законы 244** Новый закон о труде 244  
Въездные визы 245 Положение перемещенных  
лиц 245 Противопехотные мины 246  
**Европолитика 248** Связи с Португалией 248  
с Англией 249 с Францией 250 с Италией 251  
**Соседи 252** Мозамбикско-юаровский проект

«Мозал» 252 О реакции на торговое соглаше-  
ние между ЮАР и ЕС 254 **Экономический**  
форум в Мапуту 254 **Сотрудничество с**  
**Австралией 255** САДК 256 О XIX саммите  
САДК в Мапуту 256 **Связи с Россией 259**  
**Обзор прессы 260**

### **НАМИБИЯ 263**

**Госструктуры 263** Макроэкономика 263  
Бюджет на 1999/2000 ф.г. 264 **Помощь 265**  
**Финансы 266** **Банки 266** **Страхование 266**  
**Землевладение 267** **Промышленность 267**  
**Рыбпром 268** **Церковь 270** **Эмиграция 271**  
**Китайцы 273** **Соседи 274** **Территориальный**  
**спор с Ботсваной 276** Связи с Россией 276  
**Обзор прессы 277**

### **НИГЕРИЯ 278**

**Госструктуры 278** **Парламент 278**  
**Правительство 280** Макроэкономика 281  
**Инвестиции 284** Интеграция 284 **Единая**  
**валютная зона ЭКОВАС 284** **Нефть 286**  
**Нефтеносный юг Нигерии 287** **Газ 288**  
**Комбинат по сжижению природного газа 288**  
**О газопроводе Нигерия-Бенин-Того-Гана 289**  
**Космос 290** Связи с Россией 291  
**Обзор прессы 291**

### **РУАНДА 294**

**Госструктуры 294** **Экономика 294**  
**Образование 295** Связи с Россией 295

### **СЕЙШЕЛЫ 296**

**Госструктуры 296** **Экономика 296**  
**Туризм 297** **Морпорт 297** **Офшор 298**  
Связи с Россией 298 **Обзор прессы 299**

### **СЕНЕГАЛ 302**

**Госструктуры 302** Макроэкономика 302  
**Приватизация 303** Иноинвестиции 304  
**Транспорт 306** **Наркотики 307** **Незаконная**  
**торговля оружием 308** **Экспорт 309**  
**Афро-арабская ярмарка 1999 г. в Дакаре 309**  
**Страны зоны франка 309** Связи с Россией 310  
**Обзор прессы 310**

### **СУДАН 312**

**Госструктуры 312** Макроэкономика 312  
**Отношения с МВФ 314** **Нефть 314**  
**Землевладение 318** **Страхование 321**  
**Экспорт 321** Связи с Россией 323

### **ТАНЗАНИЯ 325**

**Госструктуры 325** Макроэкономика 326  
**Страхование 329** **Землевладение 329**  
**Недра 330** О рынке драгкамней 330

*Инофирмы в сфере золотодобычи* 330  
Инвестиции 331 Беженцы 334  
Интеграция 336 Помощь 339 Виза 340  
Церковь 341 Экология 342 СМИ 343  
Связи с Россией 343 Обзор прессы 344

### ТУНИС 346

Госструктуры 346 Макроэкономика 346  
Банки 349 Промышленность 351  
Приватизация 351 АЭС 355  
Коммуникации 356 Образование 357  
Средиземноморье 359 Реализация соглашения  
с ЕС 359 Сотрудничество Магриба с США  
360 Связи с Россией 360

### УГАНДА 363

Госструктуры 363 Госбюджет 364  
Доноры 366 Приватизация 367  
Университет 368 Пресса 370  
Связи с Россией 372

### ЭФИОПИЯ 373

Госструктуры 373 Макроэкономика 375  
Приватизация 375 Недра 376 Внешняя  
торговля 376 Финансы 376 Внешняя помощь  
для Эфиопии в условиях ее конфликта с  
Эритреей 377 Гидроресурсы 378 Раздел вод  
Нила 378 Фонды 379 КОМЕСА 381  
Конвенция 383 Связи с Россией 383

### ЮАР 385

Госструктуры 385 Судебная система 386  
Макроэкономика 387 Банки 388  
Страхование 389 Йоханнесбургская фондовая  
биржа 391 Золото 392 Уголь 392  
Чермет 393 Sasol 394 Космос 395  
Экспорт 399 Выставки в 2000 г. 400  
Порты 403 Туризм 407 Наркотики 408  
Пресса 409 Связи с Россией 410

*Наиболее часто встречающиеся сокращения:* НРС — Heavily Indebted Poor Countries (Помощь странам с отягощенным бременем и низким уровнем дохода); АКТ — Страны Африки, Карибского бассейна и Азиатско-Тихоокеанского региона; АРСИО — Ассоциация регионального сотрудничества прибрежных стран Индийского океана; АЭС — атомная электростанция; б/д — баррелей нефти в день; б/у — бывший в употреблении; БВУ — Ближневосточное урегулирование; БМП — боевая машина пехоты; БОО — строить-управлять-владеть; БООТ — строить-управлять-владеть-извлекать прибыль; БОТ — строить-управлять-извлекать прибыль; ВАС — Восточно-африканское Сообщество; ВБ — Всемирный банк; ВВП — валовый внутренний продукт; ВВС — военно-воздушные силы; ВМС — военно-морские силы; ВВП — валовый национальный продукт; ВОЗ — Всемирная организация здравоохранения; ВПК — военно-промышленный комплекс; ВС — вооруженные силы; ВТО — Всемирная торговая организация; ВТС — военно-техническое сотрудничество; ВФП — Всемирная федерация профсоюзов; ВЭД — внешнеэкономическая деятельность; ГСМ — горюче-смазочные материалы; ДРК — Демократическая Республика Конго (бывш. Заир); ЕИБ — Европейский инвестиционный банк; ж/д — железнодорожный; ИЭЗ — Исключительная экономическая зона; КИО — Комиссия Индийского океана; КОМЕСА — Общий рынок стран Вост. и Юж. Африки; КРС — крупный рогатый скот; ЛАГ — Лига арабских государств; ЛЭП — линия электропередач; МАПО — Московское авиационное производственное объединение; МБРР — Международный банк реконструкции и развития; МВД — министерство внутренних дел; МВФ — Международный валютный фонд; МВЭС — министерство внешних экономических связей РФ, теперь минторг РФ; МЕДА — Программа финпомощи ЕС странам Юж. Средиземноморья; МОТ — Международная организация труда; МФО — международные финансовые организации; н.п. — населенный пункт; НДС — налог на добавленную стоимость; НИИ — научно-исследовательский институт; НИОКР — научно-исследовательские и опытно-конструкторские работы; НИС — новые индустриальные страны; НПЗ — нефтеперерабатывающий завод; НПО — неправительственные организации; ОАЕ — Организация африканского единства; ОЗП — общегражданский загранпаспорт; ОИК — Организация Исламской конференции; ПРООН — Программа развития ООН; РАН — Российская академия наук; РВО — район Великих озер; РЛС — радиолокационная станция; РУДН — Российский университет дружбы народов; РЦНК — Российский центр науки и культуры; с/х — сельскохозяйственный; САДК — Сообщество развития Юж. Африки; САКУ — Таможенный союз стран Юж. Африки; СБ ООН — Совет безопасности Организации объединенных наций; СВ — сухопутные войска; СВАПО — Народная организация Юго-Западной Африки; СКВ — свободно конвертируемая валюта; СРП — соглашение о разделе продукции; СЭЗ — свободная экономическая зона; ТНК — транснациональная корпорация; ТНП — товары народного потребления; ТЭК — топливно-энергетический комплекс; ТЭО — технико-экономическое обоснование; ТЭС — теплоэлектростанция; УВКБ — Управление Верховного комиссара ООН по делам беженцев; ФПК — финансово-промышленная корпорация; х/б — хлопчатобумажный; ЦБ — центральный банк; ЦБК — целлюлозно-бумажный комбинат; ЦМТ — Центр международной торговли; ЭКОВАС — Экономическое сообщество стран Западной Африки; ЮНКТАД — Комитет ООН по торговле и развитию; ЯО — ядерное оружие.

# АЛЖИР

*Алжирская Народная Демократическая Республика. Государство в северо-западной части Африки. Территория: 2382 тыс. кв. км. Столица: Алжир (2,5 млн. жителей). Другие крупные города: Оран (св. 1 млн.), Константина (600 тыс.), Аннаба (400 тыс.). Административно-территориальное деление: 48 вилай (провинций). Население: 29,8 млн. чел. (1998 г.), в основном арабы (80%), около 20% — берберы (кабилы, шауйи, турареги и др.). Молодежь в возрасте до 30 лет составляет 70% населения, демографический прирост — 2,6%. Официальный язык: арабский, распространены французский и берберский. Государственная религия: ислам, подавляющее большинство населения — мусульмане-сунниты. Денежная единица: динар (1 долл. США = 67,5 динаров по официальному курсу на март 1999 г.). Национальный праздник: 1 нояб. — День революции (1954 г.). Дипотношения с РФ установлены 23 марта 1962 г.*

## Госструктуры

**И**стория. С VIII в. до н.э. восточная часть побережья страны входила в состав Карфагена. На рубеже III-II вв. до н.э. на территории современного Алжира существовало самостоятельное государство Нумидия. С середины I в. до н.э. прибрежные районы становятся провинциями Римской империи. В V в. н.э. их захватили вандалы, в VI в. — византийцы. В VII в. н.э. Алжир включен в Арабский халифат, в VIII в. поделен между небольшими феодально-теократическими княжествами, затем находился под властью различных арабских династий. В начале XVI в. вошел в состав Османской империи.

С 1830 г. по 1962 г. Алжир был колонией Франции. Освободительное движение, практически не прекращавшееся все эти годы, особый размах приобрело после второй мировой войны. Вооруженная борьба за независимость, начатая 1 нояб. 1954 г. и возглавлявшаяся Фронтом национального освобождения (ФНО), завершилась подписанием Эвианских соглашений о прекращении огня (18 марта 1962 г.), а затем провозглашением независимости Алжира 5 июля 1962 г.

В сент. 1963 г. первым президентом независимого Алжира был избран Ахмед Бен Белла. 19 июня 1965 г. в результате военного переворота А. Бен Белла был смещен, парламент распущен, действие конституции 1963 г. приостановлено. Всю полноту власти взял в свои руки Революционный совет под руководством Хуари Бумедьена, который в дек. 1976 г. был избран президентом республики. Он оставался президентом АНДР вплоть до своей смерти от болезни в дек. 1978 г. В фев. 1979 г. в результате выборов президентом Алжира стал Шадли Бенджедид, который затем дважды переизбирался на этот пост.

Примерно до середины 80-х гг. властям АНДР в целом удавалось контролировать ситуацию в стране. Снижение жизненного уровня большинства населения, сопровождавшееся ростом недовольства политикой правящих кругов, которое было умело использовано быстро набиравшими силу исламистскими группировками, вынудило руководство Алжира взять курс на преобразование общества в сторону его демократизации, создания многопартийности, деидеологизации государственной политики. Однако неблагоприятная экономическая конъюнктура, резкое снижение доходов от экспорта энергоносителей, непоследовательность в действиях правительства обус-

ловили дальнейшее нарастание недовольства режимом и укрепление позиций исламистов, пользовавшихся мощной поддержкой из-за рубежа (Саудовская Аравия, Иран, Судан и т.п.).

Внушительный успех главной в то время оппозиционной организации — Исламского фронта спасения (ИФС) — сначала на муниципальных выборах летом 1990 г., а затем в первом туре парламентских выборов в дек. 1991 г. вызвал открытое недовольство армейской верхушки, жандармерии и служб безопасности, что вынудило президента уйти в отставку. Перед этим Ш. Бенджедид подписал декрет о роспуске Национального народного собрания (парламента). Результаты первого тура выборов в парламент были отменены, ИФС запрещен, его лидеры арестованы, что породило взрыв насилия в стране со стороны исламских радикалов.

15 янв. 1992 г. был сформирован Высший государственный совет (ВГС), на который были возложены функции «коллективного президента» и который в связи с роспуском парламента временно получил право издавать декреты, имеющие силу закона (его председателем стал вызванный из 25-летней эмиграции в Марокко один из лидеров национально-освободительной борьбы М. Будиаф). 29 июня 1992 г. в результате теракта М. Будиаф трагически погиб. Его сменил на этом посту другой руководитель национально-освободительной борьбы — А. Кафи. В связи с истечением срока полномочий ВГС 29 янв. 1994 г. на пост главы государства был назначен генерал в отставке Ламин Зерваль. 16 нояб. 1995 г. в ходе первых за всю историю АНДР президентских выборов на плюралистической основе он был избран президентом страны. В сент. 1998 г. Л. Зерваль объявил о своем намерении уйти в отставку и проведении в начале 1999 г. досрочных президентских выборов. В итоге **на состоявшихся 15 апр. 1999 г. выборах победу одержал Абдельазиз Бутефлика** (бывший министр в 60-70-е годы при президенте Х. Бумедьене).

*Государственное устройство.* Глава государства — президент. С апр. 1999 г. этот пост занимает Абдельазиз Бутефлика. Глава правительства — Ахмед Бенбитур (с дек. 1999 г.). Министр иностранных дел — Юсеф Юсфи (с дек. 1999 г.). Председатель Совета нации (верхняя палата парламента) — М. Башир Бумаза (с дек. 1997 г.). Председатель Национального народного собрания (нижняя палата парламента) Абделькадер Бенсалах (с июня 1997 г.).

Согласно действующей конституции 1989 г.

Алжир — народная демократическая республика. В этой конституции, в отличие от предыдущей (1976 г.), отсутствуют положения о социалистическом выборе, руководящей роли партии, примате госсобственности над частной. 28 нояб. 1996 г. в результате национального референдума были существенно расширены права главы государства (принятие законов между сессиями парламента и в период чрезвычайного положения, утверждение финансовых законов и др.), закреплено создание двухпалатного парламента, запрещено формирование партий на религиозной, языковой, расовой, половой, корпоративной или региональной основе.

В 1994–97 гг. часть функций парламента выполнял назначаемый Национальный переходный совет. В июне 1997 г. состоялись выборы в Национальное народное собрание, в дек. 1997 г. сформирован Совет нации (2/3 членов избираются, 1/3 назначается главой государства). В отсутствие президента или в случае его болезни функции главы государства выполняет председатель Совета нации.

*Внутреннее положение.* Отдавая приоритет политическим методам вывода страны из политического и социально-экономического кризиса, ставшего следствием многолетнего вооруженного противостояния властей с исламистами, А.Бутефлика провозгласил линию на скорейшее достижение внутриалжирского примирения и гражданского согласия. В рамках этого курса были амнистированы несколько тысяч бывших членов вооруженных исламских группировок (из числа тех, кто не принимал непосредственного участия в массовых расправах и терактах), с 13 июля 1999 г. вступил в силу инициированный президентом и одобренный обеими палатами парламента **закон о гражданском согласии**, получивший одобрение подавляющей части населения в ходе состоявшегося 16 сент. 1999 г. всенародного референдума (приняли участие 85% зарегистрированных избирателей, из них 98% проголосовали «за»). Согласно этому документу, участникам вооруженных группировок, «чьи руки не обгажены кровью», был предоставлен срок до 13 янв. 2000 г. для оформления явки с повинной, которая служила бы основанием для амнистии. Однако такой примирительный жест вопреки расчетам властей не ознаменовался ощутимым снижением уровня кровопролития в стране. Хотя оружие, по официальным данным, сложили уже более тысячи боевиков, экстремисты в лице прежде всего Вооруженной исламской группировки продолжают заявлять о себе массовыми расправами над жителями отдаленных сельских районов, взрывами и убийствами в городах. 11 янв. 2000 г. руководитель Исламской армии спасения (ИАС — военное крыло ИФС) М.Мезраг официально заявил о роспуске этой организации после того, как А.Бутефлика своим указом от 10 янв. 2000 г. объявил амнистию членам ИАС.

24 дек. 1999 г. было сформировано новое коалиционное правительство АНДР, в состав которого вошли несколько лиц из ближайшего окружения президента (в т.ч. на таких ключевых постах как министры финансов, внутренних дел, энергетики и шахт, информации и культуры).

*Политические партии.* До 1989 г. единственной

легальной партией в стране был созданный в 1954 г. ФНО. После принятия в июле 1989 г. закона о политических ассоциациях начался активный процесс легализации партий и организаций различной ориентации. Сейчас их насчитывается 24 (до перерегистрации в 1998 г. было 74), в т.ч. Национально-демократическое объединение (НДО — «партия власти»), Фронт социалистических сил (ФСС), Объединение за культуру и демократию (ОКД), умеренные исламские Движение общества за мир (ДОМ), «Ан-Нахда» и др. В состав правительства А.Бенбитура включены представители от целого ряда партий (НДО — 9, ФНО и ДОМ — по 3, «Ан-Нахда» и ОКД — по 2, Национальный республиканский альянс и Партия алжирского обновления — по 1).

Основные общественные организации: Всеобщий союз алжирских трудящихся (1,5 млн.чел.), Национальный союз алжирских крестьян, Национальный союз алжирской молодежи, Национальный союз алжирских женщин, Национальная организация муджахидов (ветеранов войны) и др.

*Внешняя политика.* Политический авторитет нового президента способствует улучшению международного имиджа АНДР. С приходом к власти А.Бутефлики активизировалась внешняя политика страны, которая постепенно превращается в одного из региональных лидеров. Намечилась некоторая тенденция к нормализации алжиро-марокканских отношений, что может позволить в перспективе реанимировать САМ (планировавшийся на нояб. 1999 г. в Алжире очередной саммит по ряду причин не состоялся), а также достичь реального прогресса в западносахарском урегулировании.

Алжир поддерживает сбалансированные отношения с ведущими международными центрами силы. В вопросах глобального мироустройства алжирцы выступают в пользу формирования миропорядка с многополюсной конфигурацией, за укрепление центральной роли СБ ООН в урегулировании кризисных ситуаций. После успешного проведения в Алжире в июле 1999 г. 35-саммита ОАЕ и перехода председательских функций в рамках этой организации к АНДР значительно усилилась африканская составляющая алжирской внешней политики, особенно в области миротворчества (Эфиопия-Эритрея, район Великих африканских озер). Алжирцы держатся на виду в евросредиземноморском процессе, в ДН, ОИК, «группе 15».

В двустороннем формате наиболее тесные связи сложились у Алжира с Францией, Италией, Испанией, США. Ведется подготовка соглашения об ассоциации с Евросоюзом по типу тех, которые подписаны ЕС с Марокко и Тунисом.

Внешнеторговый оборот Алжира составляет в среднем около 20 млрд.долл. ежегодно (1998 г. — 21,8 млрд.долл.). На долю ЕС приходится 65%, США — 12%. Экспортируются нефть и сжиженный газ, вино, цитрусовые, пробка, стройматериалы и др. Введенный в эксплуатацию в ноябре 1996 г. газопровод Магриб-Испания начал поставки газа в Испанию (в 1997 г. — 4 млрд.куб.м.) и Португалию (400 млн.куб.м.). Импортятся машины и оборудование, продовольствие, потребительские товары.

Алжир добился заметных достижений в области образования. Имеется 7 университетов (в т.ч. в гг. Алжир, Аннаба, Оран, Константина), 170 других вузов, 700 центров профессионально-технического образования. В вузах обучается свыше 200 тыс. студентов. С 1974 г. в стране существует бесплатное медобслуживание

В Алжире выходит значительное число официальных и независимых печатных изданий (более 150 наименований, общий тираж 1,7 млн. экз.). Официальный печатный орган — газета «Аль-Муджахид». Национальные телевизионная и радиовещательная компании обеспечивают передачу программ на всей территории страны. Госинформативное агентство Алжира пресс сервис (АПС) имеет свой корпус в Москве.

## Макроэкономика

Главенствующие позиции в экономике занимает госсектор (80% ВВП). Большая часть госпредприятий нерентабельна и работает на 40-50% своей мощности. Частный сектор преобладает в легкой и пищевой промышленности (70-90%), строительстве (60%), сфере услуг, оптовой и розничной торговле (до 80%), с/х производстве (80%).

Ведущей отраслью промышленности является добыча нефти и природного газа, а также железной руды, фосфатов, цветных металлов. К 2000 г. планируется увеличить добычу нефти до 65 млн. т., что, по алжирским расчетам, поднимет общую валютную выручку до 14,5 млрд. долл.

Обрабатывающая промышленность представлена предприятиями металлургической, машиностроительной, нефтеперерабатывающей, химической и электротехнической отраслей, а также по переработке сельхозсырья.

Сельское хозяйство лишь на треть обеспечивает потребности страны в продовольствии.

С конца 80-х гг. руководство АНДР приступило к переводу хозяйства на рельсы рыночной экономики. В рамках реформ расширяется самостоятельность госпредприятий, предусматривается передача многих из них в акционерную и частную собственность. Проводится в жизнь политика активного привлечения зарубежных капиталов. Сняты ограничения на иностранные инвестиции в АНДР, включая вывоз прибыли, принято решение о допуске зарубежного капитала в нефтегазовую промышленность. С 1991 г. преобразования в экономике осуществляются с учетом рекомендаций международных финансовых организаций, прежде всего МВФ.

Финансовое положение Алжира определяется доходами от экспорта нефти и газа (до 98% валютных поступлений и около двух третей доходной части госбюджета). В последние годы в силу объективных обстоятельств оно ухудшилось, выросла внешняя задолженность (порядка 31 млрд. долл. по состоянию на конец 1998 г.). В результате переговоров АНДР с МВФ, Парижским и Лондонским клубами были достигнуты договоренности о реструктуризации алжирской задолженности.

Нарастающие в последние годы финансово-экономические трудности привели к инфляции, росту цен, ухудшению условий жизни населения

(свыше 2,5 млн. безработных, в основном молодежь, доходы 65% населения не обеспечивают минимального прожиточного минимума, более 1 млн. алжирцев работают во Франции и других странах Зап. Европы). Углубляется имущественное расслоение общества.

С середины 80-х гг. алжирская экономика вступила в период глубокого кризиса. Обвальное падение стоимости нефти на мировых рынках в 1986 г., за счет которой на 30% осуществлялось формирование ВВП, обеспечивалось 60% бюджетных поступлений и 95% стоимости экспорта, имело своим результатом катастрофическое сокращение внешних авуаров и неудержимый рост внешней задолженности. Эти обстоятельства заставили правительство отказаться от централизованных принципов управления экономикой.

Одним из первых мероприятий на пути к рыночной экономике стало объявление в апр. 1994 г. моратория на платежи по внешнему госдолгу и реструктурирование части долговых обязательств по кредитам, подлежащим оплате в 1994-98 гг., на 17 млрд. долл. Обращение алжирского правительства в Парижский и Лондонский клубы, держателям государственных и коммерческих долговых обязательств Алжира, получило политическую поддержку МВФ и иностранных кредиторов. Более того, МВФ и другие фининституты предоставили Алжиру в 1994-95 гг. помощь в 5,5 млрд. долл. Доля МВФ превышала 50%.

Вследствии двукратной девальвации динара, в апр. и сент. 1994 г., введения плавающего курса, алжирский динар потерял более 60% стоимости. В расчете бюджета на 1998 г. его курс принимался равным 58 дин. за долл. На 1999 г. планировалось снижение курса до 59,5 дин. за долл. В марте 1999 г. **официальный курс доллара составил 64,55 динара.**

Преобразования в сфере денежного обращения сопровождались либерализацией всех цен на внутреннем рынке с постепенным и полным отказом от госсубсидий. В 1994 г. правительством принимается решение об отмене дотаций на закупки с/х техники, удобрений и сокращается объем субсидирования розничных цен на все продукты питания и товары, за исключением сахара, муки, растительного масла, школьных принадлежностей и медикаментов. **Меры по отмене дотаций и либерализация цен осуществлялись поэтапно, путем регулируемого повышения цен в течение 3-х лет.** В 1998 г., после очередного повышения цен на газ и электроэнергию для бытовых нужд все дотационные преференции были окончательно отменены. Им на смену пришла политика адресной поддержки неимущим семьям и трудоспособной молодежи путем привлечения к общественно полезным работам.

**Темпы экономического роста** возросли с 0,9% в 1994 г. до 3,9% в 1995 г., 4% — в 1995 г., 4% — в 1996 г., 1,2% — в 1997 г. и достигли **6% в 1998 г.** Инфляция, сооставив 30% в 1995 г., снизилась до 20% в 1996 г., 5,7% — в 1997 г. и 5,3% — в 1998 г. Увеличились валютные госзапасы брутто. В 1993 г. они составляли 1,5 млрд. долл. и достигли 7 млрд. долл. к началу 1999 г.

Последовательное проведение в жизнь программ экономической стабилизации дало воз-

возможность добиться значительного улучшения макроэкономических и макрофинансовых показателей. Это обошлось дорогой ценой, за счет сокращения внутреннего потребления и стагнации промышленного производства, задействованного на импортные закупки сырья, полуфабрикатов и комплекующих.

Параллельно с осуществлением мер экономической стабилизации в стране проводились глубокие реформы, направленные на внедрение в хозяйственные механизмы рыночных отношений. Они затронули в первую очередь сельское хозяйство, госпредприятия, внешнюю торговлю, систему цен, статус ЦБ, отношения труда и заработной платы и завершились приватизацией, оставив в руках у правительства право на законодательную инициативу и ряд стратегически важных отраслей экономики и объектов, которые, как считается в Алжире, не подлежат приватизации «по определению».

Постепенное сокращение суммы внешнего долга в 1997 (30 млрд.долл. без учета долга России) и 1998 гг. вследствие высвобождения значительных средств от экспортных операций, дало возможность профинансировать импорт за счет собственных финансовых ресурсов и отказаться от среднесрочных и краткосрочных кредитов. Проблема внешнего долга могла бы решаться значительно проще, если бы его обслуживание, привязанное исключительно к доходам от экспорта углеводородов, осуществлялось с привлечением других ресурсов. В последние годы правительство неоднократно, и как всегда безрезультатно, объявляло о планах развития промэкспорта до 2 млрд.долл. в год. Однако этот сектор национальной экономики уже более 10 лет работает менее чем в половину установленных мощностей. Несмотря на массивные капиталовложения, освоенные промышленностью в 70-х гг., ее удельный вес в составе ВВП не превышает 13%. Что же касается частного бизнеса, сосредоточенного в основном в торговле, он занимает маргинальные позиции, участвуя в промпроизводстве на уровне 1,4%. Застой в промышленности сочетается с отставанием сельского хозяйства, неспособного удовлетворить внутренние потребности страны и отвести угрозу продовольственного кризиса.

В 1998 г. стоимость ВВП в ценовом выражении составила 49,5 млрд.долл.

Экспортно-импортные операции (млрд.долл.):

	1993г.	1995г.	1996г.	1997г.	1998г.
Экспорт	10,4	10,3	13,2	13,7	9,3
в т.ч. углевод.	9,9	9,7	12,6	13,2	8,9
Импорт	8	10,1	9,1	8,2	8,4
Сальдо	+2,4	+0,2	+4,1	+5,5	+0,9

Внешнеторговый баланс был сведен в 1998 г. с положительным сальдо в сумме 0,9 млрд.долл. Полученные результаты являются следствием падения цен на нефть и некоторого сокращения с 412 млн.долл. в 1997 г. до 390 млн.долл. в 1998 г. пром. и сельхозэкспорта. При некотором увеличении физических объемов поставок углеводородов потери на ценах в сравнении с 1997 г. составили 4,4 млрд.долл.

В импорте, который несколько возрос в сравнении с предыдущим годом, первое место по удельному весу занимают машины и оборудова-

ние (2,9 млрд.долл.). Группа продовольственных товаров, на 2,6 млрд.долл., стоит на втором месте. В сравнении с 1997 г. поставки продовольствия увеличились на 4,4%. Увеличение продзакупок затронуло такие товарные группы, как молоко (10,4%), кофе и чай (45,1%), сахар (30,2%). Импортные поставки сырья и полуфабрикатов для промышленных предприятий составили 2,4 млрд.долл.

Основным торговым партнером АНДР остается ЕС. В 1998 г. импорт из стран ЕС увеличился на 8%, экспортные поставки сократились на 25,7%. Главными торговыми партнерами Алжира оставались по экспорту Италия (20,7%), Франция (16,4%) и Испания (9,4%), по импорту Франция с объемом закупок на уровне 20%, Италия — 8,8% и Германия — 7,2%.

Дополнительный закон о бюджете, которым корректируется, по устоявшейся традиции, в середине года экономическая и финансовая политика правительства, был принят по представлению минфина 22 июля 1998 г. Необходимость пересмотра основного финансового закона, вступившего в силу 30 дек. 1997 г., назрела вследствие значительного сокращения поступлений от экспорта углеводородов. Реальные поступления от экспорта нефти, газа и конденсата упали с плановой отметки 11,2 млрд.долл. до 7,4 млрд.долл. Потери, связанные исключительно с нефтяной рентой, на 3,8 млрд.долл. компенсировались в дополнительном бюджете и по итогам года рядом чрезвычайных мер путем изъятий части чистой прибыли «Сонатрак», заимствованиями у ЦБ и валютными запасами, которые сократились в 1998 г. с 9,3 до 7,2 млрд.долл. В сравнении с основным финансовым законом на 1998 г., принятым в дек. 1997 г., в котором бюджет является составной частью, его доходная часть сократилась с 15,2 до 14,3 млрд.долл., при одновременном увеличении расходов с 16,9 до 17,1 млрд.долл. Дефицит нового бюджета составит, по этим данным, 2,3 млрд.долл. против 1,3 млрд.долл. по основному закону.

В 1998 г. во внутривнутриполитической жизни АНДР не произошло сколь-нибудь значительных изменений, за которыми можно было бы предугадать разрядку критической ситуации, сложившейся на политической сцене страны вследствие отмены результатов второго тура выборов в законодательные органы власти в янв. 1992 г. и запрета в марте этого же года Фронта исламского спасения — оппозиционной религиозно-исламской партии, поставившей своей целью создание в Алжире исламского государства. В итоге противостояния властей с ФИС и двумя радикальными исламистскими группировками — Вооруженной исламской группой (ВИГ) и Армией исламского спасения (АИС) в стране погибли с 1992 г. более 65 тыс.чел.

## Нефть

По данным нефтекомпания «Сонатрак», являющейся монополистом в разведке, добыче, транспортировке, переработке и экспорте нефти, газа и продуктов их переработки, **разведанные геологические запасы углеводородов в нефтяном эквиваленте составляют 120 млрд.барр., извлекаемые запасы — 39 млрд.барр., в том числе**

природного газа — около 20 млрд.бarr. Наиболее крупным месторождением газа является Хасси-Р'Мель, нефти — Хасси-Мессауд.

Алжир имеет возможность экспортировать по газопроводам 32 млрд.куб.м. природного газа, в том числе в Италию 24 млрд.куб.м, в Испанию и Португалию — 8 млрд.куб.м. Кроме того, четыре комплекса по сжижению природного газа в Арзезе и Скигде позволяют перерабатывать около 27 млрд.куб.м. природного газа.

Нефть перерабатывается на 6 заводах, которые производят около 20 млн.т/год бензина, а также дизельное топливо, керосин и мазут. Нефтехимическая промышленность производит метанол (100 тыс.т/год), этилен (1 млн.т/год), полиэтилен (50 тыс.т/год), полихлорвинил (40 тыс.т/год), хлорвинил (40 тыс.т/год) и синтетические смолы (14 тыс.т/год).

Общая протяженность продуктопроводов, построенных для транспортировки природного газа, сжиженного нефтяного газа, газового конденсата и сырой нефти составляет 15,4 тыс.км., в т.ч. природный газ — 8,4 тыс.км., сжиженный нефтяной газ — 2,2 тыс.км., газовый конденсат — 1,3 тыс.км. и сырая нефть — 3,3 тыс.км. **Один из крупнейших газопроводов** диаметром 42/48 дюймов (ЖР-1) Алрар-Хасси Р'Мель **построен ВО «Машиноимпорт»** в 1987 г. В 1999 г. объявлены торги на строительство нефтепровода Хауд Эль Хамра — Арзев с насосной станцией, протяженностью 820 км. С российской стороны в тендере примет участие **«Зарубежнефтегазстрой»** и **«Стройтрансгаз»**. Бюджетная стоимость этого объекта составит 500 млн.долл. Природный газ поставляется в Италию, Словению по газопроводу Трансмед, протяженностью 2,6 тыс.км., введенном в эксплуатацию в 3 очереди в 1982, 1986 и 1996 гг., а также по газопроводу Алжир-Марокко-Испания с выходом на Португалию. На эти европейские регионы поставляется 24,5 и 9,5 млрд.куб.м. газа в год. Поставки 27 млрд.куб.м. в год сжиженного природного газа осуществляются во Францию (10,2 млрд.куб.м. в год), Бельгию (4,5), Испанию (3,8), Турцию (3), Грецию (0,7), США (2) и Италию (1,8). В последние 3 года эти объемы экспорта поддерживаются на стабильном уровне. Они определяются мощностями заводов по сжижению газа и долгосрочными контрактами с инозаказчиками.

В Алжире работают 18 крупных западных компаний. Ведущие позиции в нефтегазовой отрасли занимают фирмы США «Анадарко», «Мобил», «Амоко», «Филипс», «Лэнде». Европейские интересы представляют «Аджип», «Репсол», «Тоталь», «Сепса», «БХП Хамильтон».

Поисково-разведочные работы на месторождении природного газа Айн-Салах (500 км. южнее Хасси Р'Мель) проводятся английской «Бритиш Петролеум», в рамках генсоглашения об обустройстве, эксплуатации, а также реализации газа и сопутствующих продуктов. На эти цели фирмой предоставлен кредит в 2,5 млрд.долл.

В 1998 г. «Сонатрак» подписала на условиях партнерства с американской фирмой «Орикс» контракт на разведку и эксплуатацию двух нефтегазовых блоков со сроком действия до 2003 г.; минимальные капиталовложения составят 28,8 млн.долл. Итальянская «Энель» и «Газ де Франс»

подписали контракты на поставку соответственно 4 и 1,5 млрд.куб.м. газа. **В ближайшие три года Алжир сможет удвоить добычу нефти и газа.** В подтверждение этих прогнозов в печати сообщается об открытии в 1998 г. в сотрудничестве с инофирмами 14 новых нефтегазовых месторождений, которые восстановили геологические запасы углеводородов, подорванные интенсивной эксплуатацией и оставанием геолого-разведочных работ, на уровне 1970 г.

Алжир является членом ОПЕК, ему установлена квота на уровне 820 тыс.бarr. в день. В 1998 г. объем добычи углеводородов увеличился в сравнении с 1997 г. на 3,8% и составил в нефтяном эквиваленте 183 млн.т., в т.ч. природный газ, с учетом обратной закачки в пласт, — 122 млн.т., сырая нефть — 33,5 млн.т., газовый конденсат — 20 млн.т. и сжиженный нефтяной газ — 7,5 млн.т.

«Сонатрак» намерен **инвестировать в период до 2003 г.**, на условиях партнерства, в эксплуатацию действующих месторождений, а также на разработку и освоение новых **19 млрд.долл.** Намечается строительство газопроводов Айн Садах-Хасс Р'Мель (535 км.), Хасс Р'Мель-Сригда (573 км.), Запад-Восток (1000 км.), замена участка Хасси Р'Мель-Арзев (296 км.), сооружение компрессорной станции в целях увеличения пропускной способности газопровода Магриб-Европа через Марокко на Испанию с 8 до 20 млн.куб.м.

*Американские нефтяные компании.* Их ежегодные инвестиции в Алжире сейчас составляют около 500 млн.долл., а численность американцев на алжирских нефтегазовых промыслах достигла в 1998 г. 3 тыс.чел. **Вашингтон стал вторым (после Франции) торговым партнером АНДР** (в 1997 г. товарооборот составил более 3 млрд.долл. с положительным для Алжира сальдо в 1,9 млрд.долл.). 95% американского импорта приходится на энергоносители, преимущественно на природный газ.

В 1997 г. ряд американских компаний подписал с «Сонатрак» контракты на 2 млрд.долл., в т.ч. компания «Арко» на 1,3 млрд.долл., для разработки нефтегазовых месторождений Рурд-Багль (вблизи Хасси-Мессауда), с одновременным предоставлением банковских экспортно-импортных гарантий на цели развития алжирской энергетической отрасли. Подписан 29 июня 1998 г. контракт между «Амоко» и «Сонатрак» о сотрудничестве в разработке газовых месторождений на 790 млн.долл.: бурение 80 скважин, строительство перерабатывающего предприятия на 20 млн.куб.м. газа в день и т.д. Часть добываемого газа и конденсата получит «Амоко».

Американские компании сумели закрепиться в Алжире, несмотря на известные события в этой стране, связанные с исламским интегризмом. Представители американских деловых кругов продолжают осуществлять крупные инвестиции в алжирскую экономику, не оглядываясь на туманные перспективы принимаемых мер по разгосударствлению национальной промышленности. В первую очередь именно **южные пустынные неосвоенные районы Алжира притягивают интересы западных компаний**, в том числе американских.

Ввиду роста финансовых затрат на разведку новых месторождений нефти «Сонатрак» и в 1999 г. подписала ряд соглашений о сотрудничестве с

американскими инвесторами; по строительству комплекса по очистке нефти американской компанией «Бэктел» «Сонатрак» стала получателем-распорядителем американского кредита в этом проекте.

Банк алжирской национальной нефтекомпании через «Ситибанк» заключил соответствующие соглашения о сотрудничестве и открыл счета в «Мерил-Линч», «Банк-траст», «Чейз-Манхэттен Банк» и «Фест-Чикаго». Дополнительно банк «Мерил-Линч» предоставил этому крупнейшему алжирскому банку помощь для создания необходимой информационной инфраструктуры и внедрения современных технологий.

С улучшением макроэкономических показателей Алжира и **обнадеживающих результатов проводимых там по рецептам МВФ реформ** растет интерес американского бизнеса и к другим отраслям: сельскому хозяйству, сфере услуг и т.п. Изучается вопрос об участии американского капитала в производстве и переработке томатов и другой с/х продукции в южных районах страны (вилайя Адрар и т.д.)

## Хозяйство

**О**своенные с/х площади составляют всего 8 млн.га, т.е. **3,3% территории страны**. Орошаемые площади занимают 400 тыс.га, или 5,5% пригодных с/х земель. Считается, что 40 млн.га пригодны для выпаса скота, лесопосадок, кустарников и травы альфа, используемой для выделки бумаги высоких сортов. При этом, если учесть, что ежегодно от 2,5 до 3 млн.га остаются под паром, в производственный цикл вовлекаются всего 5 млн.га, т.е. 2% территории страны. В сельском хозяйстве занято 25% экономически активного населения.

С 1988 по 1997 гг. под озимыми ежегодно оставались 3,8 млн.га, или почти половина сельхозугодий. Как правило, урожай снимается на 64% засеянных площадей. Остальные посевы погибают вследствие нехватки дождевых осадков. По этим причинам среднегодовой сбор урожая зерновых составляет 22 млн.цент., тогда как урожайность не превышает 9 цент. с убранных и 5,8 цент. с засеянных площадей.

Несмотря на весьма убедительные темпы среднегодового прироста сельхозпроизводства, около 5% в течение двух последних десятилетий, стране не удалось решить продовольственную задачу и добиться самообеспечения. **В 1998 г. расходы на импорт продовольствия достигли 2,6 млрд.долл.**, и более 3 млрд.долл. с учетом сельхозтехники, удобрений и комплектующих. В 1998 г. прирост с/х производства был на уровне 27%, что едва компенсирует спад в 1997 г., когда его объем сократился по отношению к предыдущему году на 24%. Стоимость брутто сельхозпродукции в валовом продукте за 1998 г. составила 6 млрд.долл. или 12,2%.

В секторе насчитывается 350 гос. и около 26 тыс. небольших частных предприятий. В 95 случаях из 100, их штатный персонал не превышает 10 чел. На частнопредпринимательский сектор приходится 11-13% ВВП, в нем занято 460 тыс. наемных рабочих, что составляет 11% занятых в производстве рабочих рук.

В период с 1970 г. установленные мощности электростанций, следуя за процессом индустриализации и электрификации страны, возросли в 6,3 раза и достигли 5,5 тыс.мвт. в 1998 г.

**Дороги и транспорт.** До 1980 г. Алжир уделял серьезное внимание строительству дорог, портов и аэропортов, особенно на севере страны, где концентрируется основная масса населения и промышленности.

Протяженность шоссежных дорог составляла на начало 1998 г. 102 тыс.км., больше чем вся дорожная сеть четырех других стран Магриба. Программы строительства автострад, составленные в 1980 г., выполняются с большим отставанием. Строительство **главной скоростной магистрали страны «Запад-Восток»** в связи с отсутствием финансирования ведется от случая к случаю.

Протяженность железнодорожных линий составляет 4,2 тыс.км. (3 тыс. мостов и 120 туннелей). Наибольшее количество пассажиров перевозится на пригородных линиях — 32 млн.чел. в год, или 84% общего объема ж/д пассажироперевозок. В 1998 г. грузовые перевозки ж/д транспортом составили 7,9 млн.т., против 13,1 млн.т. в 1988 г. и 9,7 млн.т. в 1993 г.

Береговая линия Алжира, протяженностью 1,2 тыс.км., оборудована 12 многоцелевыми портами для торговли, рыбной ловли и нефтепродуктов. Кроме многофункциональных портов, на побережье построены 2 специализированных порта для перевозки углеводородов (нефти, сжиженного природного газа и конденсата), а также 19 портов и гаваней для рыбной ловли и прогулочных яхт. Суммарный товарооборот портов в 1998 г. составил 89,5 млн.т., из которых 15,2 млн.т. — импорт и 74,3 — экспорт. В общей структуре товарооборота экспортные отгрузки составляют 83%. Объемная составляющая углеводородов в транзите через морские порты достигает 97,3%.

Конфигурация авиационного движения определяется пространством национальной территории и концентрацией населения **в прибрежной полосе, где проживает более двух третей населения, при том что она занимает всего 4% общей площади страны**. Авиатранспортная инфраструктура включает 51 объект различной категории, из которых только 29 открыты для обслуживания пассажиров. По данным на 1998 г., в стране имелось: **5 аэродромов международного класса, категории I; 7 международного класса, категории II; 8 внутренних линий; 12 районных; 19 «ограниченного пользования»**, из которых 4 аэродрома на нефтяных месторождениях и разработках минерального сырья. Монополия обслуживания авиапассажиров внутри страны и на международных линиях принадлежит автономной авиакомпании «Эр-Альжери». Авиапарк компании насчитывает **38 самолетов, средний возраст которых составляет 22 года**, что в два раза превышает международные нормы.

**Последствия эпохи нефтедолларов.** Экономический комплекс АНДР в его современном виде складывался в годы правления второго после получения независимости президента страны Хуари Бумедьена, на волне нефтяного бума 70-х гг. и всеобъемлющей национализации. Эта эпоха «шалых денег», когда стоимость барреля нефти удерживалась многие годы на уровне 30-40 долл. и

достигала в некоторых случаях в спотных сделках 70 долл., исчерпала свой потенциал к 1986 г. и поставила руководство страны перед необходимостью по-новому оценить ситуацию и одновременно отказаться от амбициозных планов экономического строительства, посильных, по своему масштабу и целям, только промышленно развитым странам. Отсутствие, сколько-нибудь значительных инвестиций в сферу промпроизводства, как в гос., так и в частном секторах, реструктуризация предприятий в рамках рыночных реформ обострили проблему **безработицы**. Она составляла 24% в 1993 г., на пороге экономических реформ, и поднялась **до 30% в 1998 г.** Безработица, которая охватила 2,3 млн.чел., особенно ударила по молодежи в возрасте до 30 лет. На них приходится более 80% ищущих работу.

В самом сложном положении оказалась молодежь, достигшая трудоспособного возраста, но не имеющая никакой профподготовки и впервые вышедшая с предложением рабочих рук на рынок труда. Эта категория лиц и выпускники высшей школы, без перспектив на будущее, представляют собой **благодатный материал для подпитки бандформирований**.

Закрывание предприятий госсектора еще больше осложнили положение: в 1994-98 гг. потеряли работу 360 тыс. рабочих и служащих. Страна переживает один из самых драматических моментов в своем развитии. **Политическое противостояние с исламским фундаментализмом и неожиданный обвал цен на мировых рынках нефти**, на которых фактически держалась социальная сфера и инвестиционная активность, до крайности осложнили обстановку и отодвинули на неопределенное время перспективу полной занятости.

## Аннаба

Экономическая столица Востока Алжира расположена в удобной бухте и располагает развитой портовой инфраструктурой. Основную долю товаров, ежегодно отправляемых из аннабинского порта, составляет продукция сельского хозяйства и минерально-рудное сырье. Аннаба связана сетью железных дорог и шоссе как со столицей, так и со многими вилайями: Эль-Тарф, Гельма, Сук-Ахрас, Хеншла, Тебесса. Город расположен в 100 км. от границы с Тунисом.

Промзона Аннабы начинается в 4 км. от центра города. Здесь располагаются 5 заводов национальной компании «Асмидаль»: азотных удобрений, фосфатных удобрений, азотной кислоты и аммиачной селитры. Этот промкомплекс был заложен в мае 1972 г. президентами Хуари Бумедьеном и Фиделем Кастро. На предприятиях аннабинского филиала национальной компании «Асмидаль» работает более 1,2 тыс.чел.

Ежегодно «Асмидаль» производит по 1 млн.т. фосфатных и азотных удобрений. Доход от годового экспорта продукции «Асмидаль» в 18 стран превышает 200 млн.долл. С «Асмидаль» сотрудничают компании «Фортиберия» (Испания), «Трансаммония» (США), «Манн» (ФРГ), «Зарубежстроймонтаж» (РФ).

**В 1999 г. на предприятиях «Асмидаль» под Аннабой работало 20 российских инженеров-экспертов.**

Ожидается увеличение числа росспециалистов на предприятиях аннабинского филиала «Асмидаль» еще на 15 человек: они примут участие в капремонте компрессоров аммиачных хранилищ, в восстановлении турбогенератора на 18 мвт. общей котельной.

Производственные комплексы «Асмидаль» постоянно расширяются. Планируется строительство 3 аммиачных заводов в вилайях Скикда, Жижель, Оран. Производственные мощности каждого из них составят 1,8 тыс.т. в сутки. Стоимость каждого — 350 млн.долл. «Асмидаль» совместно с «Сонатрак» и «Интерфос» планирует создание 3 заводов фосфорной кислоты мощностью 300 тыс.т. в год. Компания «Асмидаль» в 2000 г. представит на рынке ценных бумаг 25 % своих акций.

В аннабинском промрайоне расположен крупнейший в Алжире Эль-Хаджарский меткомбинат (ЭХМК); входит в комплекс предприятий национальной алжирской компании «Сидер». Строительство ЭХМК было начато в 1964 г.

Мощности ЭХМК позволяют в год производить 2 млн.т. жидкой стали. Однако на практике производство стали удалось поднять до 1,3 млн.т. только в 1987 г. За последние несколько лет объемы производства сократились и не превышают 600-800 тыс.т. стали. Продажа стали ЭХМК осложнена из-за высоких цен на готовую продукцию. В 1999 г. бразильская меткомпания «Дуферко» войдет в число акционеров одного из филиалов «Сидер» — «Альфасид». Российские «Тяжпромэкспорт» (ТПЭ), «Зарубежстроймонтаж» (ЗСМ) и «Зарубежчермет» (ЗЧМ) возобновили с администрацией «Сидер» переговоры о создании «Общества по обслуживанию и промработам» (ООПР). Соглашение о создании ООПР будет подписано осенью 1999 г. для техобслуживания и ремонта рособорудования на предприятиях «Сидер». Акции ООПР планируется распределить следующим образом: ТПЭ — 22%, ЗСМ — 22%, ЗЧМ — 22%, «Сидер» — 34%. Уставный капитал ООПР составит 11 млн. алж.дин. Создание ООПР позволит, по мнению руководства «Сидер», успешно реализовать программу ремонтных работ оборудования на предприятиях промышленной зоны в Эль-Хаджаре. Соотношение россиян и алжирцев в ООПР составит 40 и 60%.

Экономприсутствие РФ в аннабинском регионе сохраняется, особенно в химической и металлургической промышленности. Алжирская сторона не располагает средствами для переоборудования заводов, и обращается за помощью к российским организациям для проведения ремонта рособорудования. Параллельно алжирской стороне ведется поиск крупных инвесторов для получения кредитов на проведение ремонтных работ. Российские компании не могут предоставить такие кредиты.

## Связи с Россией

До обострения в 1992-93 гг. внутривосточной ситуации в АНДР отношения между нашими странами носили многоплановый и устойчивый характер. Несмотря на ощутимое сокращение в 1993-95 гг. масштабов сотрудничества и нашего физического присутствия в Алжире,

**эта страна остается одним из наших основных партнеров в арабском мире и в Африке.**

Важнейшим событием в двусторонних отношениях стал визит в Алжир в конце марта-начале апр. 1999 г. представительной российской делегации во главе с руководителем аппарата правительства Ю.А.Зубаковым. В ходе визита был подписан ряд документов, в т.ч. протокол о межмидовских консультациях.

Возобновился межпарламентский диалог — в марте 1998 г. АНДР посетила делегация Госдумы во главе с зам. председателя М.С.Гучериевым. В сент. 1998г. в Москве находился председатель - Совета нации АНДР М.Башир Бумаза, который был принят Е.С.Строевым и Г.Н.Селезневым. 22-26 сент. 1999 г. состоялся официальный визит в Россию делегации Национального народного собрания Алжира во главе с его председателем А.Бенсалахом. Делегация, в состав которой входили руководители всех парламентских групп ННС, посетила Москву и Санкт-Петербург. Было подписано соглашение о сотрудничестве между Госдумой ФС России и ННС Алжира.

По приглашению министра-губернатора Большого Алжира Ш.Рахмани для участия в торжествах по случаю тысячелетия алжирской столицы в период с 15 по 20 янв. 2000 г. Алжир посетила официальная делегация правительства Москвы во главе с первым вице-премьером В.И.Ресиним.

*Экономическое и научно-техническое сотрудничество.* Алжиру оказана большая помощь в создании национальной индустриальной базы и развитии таких отраслей, как энергетика, горнодобывающая и металлургическая промышленность, машиностроение, водное хозяйство и др. Среди крупных объектов, построенных при нашем содействии, — вторая очередь металлургического завода в Эль-Хаджаре, метпредприятие в Аннабе, два участка газопровода в Сахаре (653 км.), ТЭС в г.Жижель (630 мвт.) и др.

В июне 1993 г. заключено соглашение о создании Смешанной межправительственной российско-алжирской комиссии по торгово-экономическому и научно-техническому сотрудничеству. Председатель российской части комиссии — зампред правительства И.И.Клебанов. Первое заседание МПК запланировано на начало 2000 г. в Москве.

Есть возможности для налаживания сотрудничества в области энергетики, черной и цветной металлургии, сельского хозяйства, сооружения водохозяйственных объектов и подготовки кадров.

До нояб. 1993 г. в АНДР работало более 3 тыс. специалистов из России. Вследствие ухудшения внутривосточной ситуации в Алжире, прежде всего распространения террора экстремистских исламских группировок на иностранных граждан, российская колония в АНДР насчитывала в 1999 г. 700 чел.

Совокупная задолженность Алжира России составила на конец 1998 г. 3,9 млрд.долл. Согласована формула ее погашения через механизм Парижского клуба, однако алжирцы предлагают найти взаимоприемлемые развязки на двусторонней основе. В этих целях планируется продолжить переговоры на уровне экспертов.

В повестке дня работа по совершенствованию договорно-правовой базы наших двусторонних связей — подготовка конвенции о юридической взаимопомощи, соглашений об избежании двойного налогообложения и о поощрении и взаимной защите инвестиций.

Товарооборот между нашими странами в последние годы существенно снизился (120 млн.долл. в 1998 г., доля России во внешней торговле Алжира составляет на протяжении последних лет всего порядка 0,5%). В значительной мере он состоит из поставок к нам алжирских товаров в счет погашения задолженности АНДР. Наш экспорт в Алжир на 90% состоит из машин и оборудования.

Определенные позитивные изменения в тенденциях российско-алжирского сотрудничества, заявившие о себе в 1993 г. после сдачи в эксплуатацию ряда объектов сотрудничества и подписания первого инвестиционного контракта на строительство плотины «Тилездит» с финансированием по линии японского «Эксимбанка» и возобновления поставок запчастей для спецтехники, к сожалению, не оправдались. Вследствие развязанной исламскими фундаменталистами компании террора против иностранцев, жертвами которой стали 14 российских граждан, организации РФ были вынуждены приостановить выполнение обязательств по ряду объектов, ликвидировать создававшиеся в течение многих лет строительномонтажные базы и провести в соответствии с постановлением правительства России полную или частичную эвакуацию специалистов.

В этих условиях российские организации фактически утратили свои позиции в традиционных направлениях двустороннего сотрудничества. Падение объемов подошло к той черте, когда фирмы третьих стран при поддержке своих правительств и государственных страховых компаний полностью вытеснили их из нефтегазовой промышленности, трубопроводного транспорта, металлургии, где многолетнее присутствие советских и российских организаций было отмечено сооружением объектов общенационального значения.

В 1999 г. определенные объемы обязательств остались у российских внешнеэкономобъединений в рамках тех объектов, где их участие обусловлено финансированием по линии госкредитов СССР, как например, строительство плотины Зит-Эмба, осуществляемое ВО «Сельхозпромэкспорт», или заказчиком за счет бюджетных ассигнований или кредитов инобанков.

Алжирские выпускники российских (советских) вузов. **У нас обучались более 4 тыс. алжирцев.** В их числе бывшие и нынешние члены правительства (Арбауи, Слуги, Бенбузид и др.), депутаты парламента (Бахбух, Мессахель), руководящие работники аппарата президента, МИД, минвуза, экономминистерств, местных органов власти, влиятельные предприниматели, военные кадры (получившие образование в России или обучавшиеся российскими (советскими) преподавателями в местных военных училищах).

Регулярно проводятся встречи гражданок России и стран СНГ, вышедших замуж за алжирцев (их около 900). Заработала Ассоциация российских женщин, которая приостановила свою дея-

тельность в период всплеска терроризма (жертвой исламских экстремистов в 1994 г. стала одна из активисток Ассоциации).

Прошла процедуру регистрации в 1999 г. Ассоциация выпускников российских (советских) вузов (в прошлые годы попытки образования подобных организаций не встречали поддержки со стороны алжирских властей). Утвержден Устав Ассоциации, избрано бюро из 13 человек во главе с известным хирургом Махмуд-ульд-Слиманом.

Создана парламентская группа алжирско-российской дружбы. По случаю Дня Защитника отечества 24 фев. 1999 г. в резиденции посла РФ состоялась встреча с отставными генералами, многие из которых являются депутатами и сенаторами. Генералы высказались за создание при Обществе ветеранов алжирской армии филиала Ассоциации алжиро-российской дружбы.

Группы выпускников-предпринимателей в перспективе могут составить костяк алжиро-российской торговой палаты, идея которой обсуждалась во время двусторонних бизнес-форумов в Алжире (май 1998 г.) и Москве (март 1999 г.).

*Об итогах бизнес-форума в Москве.* 15-19 марта 1999 г. в Москве состоялся ответный российско-алжирский бизнес-форум (его первый этап проведен в Алжире по инициативе Госдумы РФ в мае 1998 г.). Российская сторона была представлена в нем финансово-промышленным союзом БИН (основной организатор), а также компаниями «Стройсервис», «Мосстрой», «Машиноимпорт», «Трансгаз», «Марс», «Север», «Сумма», «ЦМБ Ингушетия», «Галерия», «Зарубежнефтегазстрой», «Укрмосстрой», «Зангаз», «Промэкспорт», «Внуковские авиалинии» и «Альянс групп».

Алжирскую делегацию возглавляли первый замминистра малых и средних предприятий АНДР М.Бендахман и директор внешних связей

ТПП Д.Ауимер. В ее состав вошли 26 компаний по производству стройматериалов, товаров ширпотреба, продуктов питания, медикаментов, парфюмерии и др. С алжирской стороны в подготовке форума приняли участие работники посольства АНДР в Москве, а также члены Ассоциации алжирцев-выпускников российских вузов, занимающихся бизнесом в России. Алжирская делегация была принята министром РФ по антимонопольной политике и поддержке предпринимательства Г.М.Ходыревым и зампреда Госдумы М.С.Гуцериевым.

Практическим результатом бизнес-форума является подписание 9 контрактов и протоколов о намерениях на поставку в Алжир полуфабрикатов и сырья для производства пластмасс, трансформаторов и электродвигателей, промклеев и др. Прорабатывается вопрос о создании в Алжире СП по сборке тракторов из России. Алжирцы намерены поставлять продукты питания, медикаменты, парфюмерию, канцтовары и стройматериалы. Для алжирских строительных компаний была организована выставка российских проектов современных жилых районов.

Достигнута договоренность о создании в Алжире строительного СП и предприятия по производству стройматериалов. ФПС БИН предложил учредить совместный банк для финансирования строительных работ. Достигнута договоренность об организации в Алжире выставки-продажи российских товаров, которую предлагалось приурочить к заседанию смешанной МПК. ФПС БИН и ТПП АНДР подписали соглашение о сотрудничестве, которое предусматривает оказание содействия в установлении контактов между предпринимателями и обмен информацией коммерческого характера. □

# АНГОЛА

*Республика Ангола. Расположена на юго-западе Африканского континента. Территория: 1246 тыс. кв. км. Население: 13,4 млн. жителей. Большая часть ангольцев (68%) проживает в сельской местности. Прирост населения составляет 3,3% в год. Средняя продолжительность жизни — около 46 лет (1992 г.). Религия: 90% ангольцев исповедуют католицизм. Территория Анголы разделена на 18 провинций. Столица — г. Луанда (3 млн. жителей, 1998 г.). Другие крупные города — Уамбо, Бенгела, Лобиту, Лубангу. Государственный язык: португальский. Денежная единица: кванза (официальный курс на нояб. 1999 г. — 5,4 млн. кванз за 1 долл. США). Национальный праздник: День независимости 11 нояб. (1975 г.).*

## Госструктуры

**П**резидент Жозе Эдуарду душ Сантуш является главой государства и правительства, главнокомандующим ВС. Он же — председатель правящей партии МПЛА (переизбран на этот пост на 4 съезде в дек. 1998 г.). Во время его отсутствия функции главы государства исполняет председатель Национальной ассамблеи.

Высшим законодательным органом Анголы является Национальная ассамблея, состоящая из 220 депутатов, избираемых сроком на 4 года. По итогам выборов 1996 г. 129 мест в парламенте принадлежат МПЛА, 70 — УНИТА, остальные — мелким партиям. Председатель Национальной ассамблеи — Роберту де Алмейда.

Сейчас в стране действуют около 120 политических организаций. Вторая по влиянию политическая сила — УНИТА. Его основатель и председатель — Ж. Савимби, который как до, так и после завоевания Анголой независимости ведет вооруженную борьбу за власть. УНИТА выступает за свободное предпринимательство в условиях многопартийности и демократии.

## Экономика

**А**нгола — аграрная страна со сравнительно развитой по африканским масштабам промышленностью, основой которой являются нефтяная и горнодобывающая отрасли. ВВП в 1995 г. составил 3,5 млрд. долл.

Многолетняя гражданская война нанесла стране суммарный материальный ущерб порядка 20 млрд. долл. Объем промпроизводства сократился до 10% от уровня 1973 г. Предприятия легкой, пищевой и обрабатывающей промышленности работают на 20-30% мощности.

Страна испытывает серьезные трудности со снабжением населения продуктами питания и предметами первой необходимости. Собственное производство удовлетворяет лишь 10% потребностей страны в продовольствии и сырье.

Запасы рыбы в экономической зоне Анголы, по оценкам ООН, составляют около 1 млн. т. В 1998 г. национальными компаниями и судами Испании, Португалии, ЮАР, Ю. Кореи, Китая и России выловлено 202 тыс. т. рыбы, в 1999 г. — 240 тыс. т.

Валютные поступления страны в основном обеспечиваются за счет вывоза нефти (добыча в 1997 г. оценивается в 36 млн. т.), газа и нефтепродуктов, доля которых в общем экспорте составляет более 90% (3,8 млрд. долл.). В 1998 г. алмазов

добыто на 800 млн. долл. Внешний долг Анголы составляет 9,5 млрд. долл. (1999 г.), в том числе России — 2,9 млрд., Португалии — 1,2 млрд., Бразилии — 1 млрд., Франции — 300 млн.

90% ангольского экспорта — нефть (43,5 млн. куб. м. в 1999 г.), алмазы, древесина — идет в США, Францию, Италию, Португалию, Бразилию. В 2002-2004 гг. появится возможность экспортировать 4-5 тыс. т. кофе, посадки которого начали восстанавливаться с 1998 г. Перспективный экспортный товар — гранит, особенно черный (экспорт с 1995 г. составил 5 тыс. куб. м. в год). В 1998 г. дефицит платежного баланса составил 600 млн. долл. Инфляция превысила 800%. 60% трудоспособного населения — безработные. Годовой доход на душу населения — 273 долл.

Климат — влажный тропический на севере, умеренный в центральной части страны, засушливый на юге. Сезон дождей — с окт. по апрель. **По запасам полезных ископаемых Ангола — одно из богатейших государств Африки.** В стране добывается нефть (общие запасы — 1,6 млрд. т., промышленные — 420 млн. т.), газ, алмазы (300-350 млн. карат), имеются месторождения железной (0,2-0,5 млрд. т.), медной (125-280 млн. т.) руд, фосфоритов (60-150 млн. т.), кварца (800-1000 млн. т.), гранита (1200 млн. т.), флюоритов, золота, серебра, редкоземельных элементов, гипса, каолина, сырья для производства цемента. Ангола обладает также значительными гидроэнергетическими ресурсами.

## Нефть

**К** 1999 г. среднесуточный показатель добываемой нефти составил 750 тыс. барр. Правительство продолжает уделять особое внимание этому сектору, так как он является наиболее значимым источником пополнения ангольского бюджета. Однако серьезный финансово-экономический кризис, охвативший страну в 1998 г. (одной из причин стало падение цен на сырую нефть на международном рынке), не позволил выделить дополнительные средства на развитие собственной нефтедобывающей промышленности (уровень добычи нефти «Сонанголом» в 1998 г. снизился на 1000 барр./д по сравнению с предыдущим годом) и на другие отрасли национальной экономики. Обострение внутривнутриполитической обстановки в Анголе из-за возобновления боевых действий между правительственными войсками и вооруженными формированиями УНИТА, участие АВС в конфликте в ДРК заставили использовать значительную часть бюджета

на военные цели.

Иностранные партнеры РА, работающие в области нефтедобычи не стали форсировать начало эксплуатации вновь открытых богатых месторождений. Наиболее крупные из компаний («Шеврон», «Тексако», «Амоко», «Мобил» — США; «Эльф-Акитен», «Тоталь» — Франция; «Ажип» — Италия; «Бритиш Петролеум» — Англия; «Фина» — Бельгия; «Норск Гидро», «Статойл» — Норвегия; «Би-Эйч-Пи» — Австралия и др.) не сворачивают свою деятельность в РА, а заявляют о готовности вкладывать миллионы долларов в совершенствование технологии добычи и в разведку новых месторождений в стране в надежде на перспективу. В самой Анголе «Бритиш Петролеум» работает совместно с норвежской «Статойл» (соотношение 2/3 и 1/3 в совместном капитале).

Госпредприятие «Сонангол» только на блоке № 4 имеет 100% право на производственную деятельность (добыча ведется на поле Киабо при помощи единственного в Анголе корабля FPSO, арендованного у американской компании Oseapeering). В нояб. 1998 г. «Тексако» выкупила долю «Шелла» на блоке №1. Несмотря на продолжающиеся переговоры по распределению процентного участия на блоках, где будет вестись глубоководное бурение, крупнейшие компании уже сейчас зондируют возможности по закреплению за ними блоков 31, 32, 33 и 34, на которых необходимо применять новейшие технологии добычи на сверхбольших глубинах.

Достаточно крупные запасы нефти в РА с учетом новых месторождений дают возможность сделать оптимистический прогноз на перспективу 2000-01 гг. о значительном повышении уровня добычи до 1 млн.барр./д и выше. «Эльф-Акитен» (добыча 200 тыс.барр./д) предполагает к 2001 г. удвоить свои показатели. Итальянская «Ажип» планирует к 2000 г. повысить уровень добычи с 55 тыс.барр./д до 75 тыс., американская «Тексако» — 105 тыс.барр./д.

В авг. 1998 г. СП «Сометал» приступило к строительству первых двух из запланированных 20 морских буровых платформ. Деятельность другого СП «Собигол» способствует обеспечению нефтяных компаний необходимыми материалами (основу уставного капитала этих СП составляют средства американских фирм). Принято решение о строительстве НПЗ в г.Лобиту (за подряд также борются компании США). **В 1998 г. на США приходилось 70% добываемой в РА нефти.**

Столичный НПЗ уже не справляется с объемом поступающей для переработки нефти ввиду изношенности оборудования и устаревшей технологии. Новое предприятие, способное переработать до 200 тыс.барр./д, не только сможет удовлетворить возрастающие день ото дня потребности Анголы, но и даст возможность гарантировать обеспечение нефтепродуктами всего региона.

Особый интерес для РА представляет возможность промиспользования сопутствующего газа, большая часть которого при добыче нефти просто сжигается. Иностранные компании особой заинтересованности к достаточно перспективной для страны направлению пока не проявляют,

хотя для Анголы потребность в газе постоянно увеличивается.

## Алмазы

**А**лмазы после нефти являются первым по значимости источником валютных поступлений в казну государства. В 1998 г., по оценкам «Де Бирс», добыча алмазов в Анголе составила 2,9 млн. карат. Единственный представитель го-синтересов в этой сфере предприятие «Эндиама» испытывает финансовые проблемы, связанные с высокими накладными расходами по обеспечению жизнедеятельности своих подразделений. Их снабжение топливом и другими материалами основывается на поддержании воздушного моста, т.к. наземные трассы перерезаны из-за боевых действий между правительством и бандформированиями УНИТА. Большие затраты уходят на безопасность подразделений в районах добычи. Несмотря на проводимую реорганизацию, содержание разросшегося управленческого аппарата и вынужденное обеспечение большего, чем необходимо, количества рабочих мест (из-за возможности повторных забастовок, как это было в начале 1997 г.) также ведет к значительным расходам. Так, по заявлению сотрудников SML (горнодобывающее общество «Лукапа»), доходность проекта практически не покрывает его расходную часть. После визита мининдел Португалии Ж.Гама в Анголу португальской стороне, принимающей участие в этом проекте, удалось договориться о предоставлении ей возможности разработки нового перспективного месторождения Комутуэ, в целях повышения рентабельности проекта.

Подобные трудности испытывает и предприятие «Катока» (с участием «Алмазы России-Саха»). Только доставка топлива самолетом обходится в 2 — 2,5 раза дороже, чем наземным транспортом.

Согласно заявлениям президента административного совета «Эндиама» Жозе Диаша от 13.01.1999 г. по Национальному радио Анголы в 1998 г. на территории РА было добыто 430 млн.шт. алмазов, из которых на долю государства приходится 43,7%. В то же время нелегально добываемые УНИТА и частными старателями алмазы составляют 56,3% от их общего количества. В 1998 г. УНИТА получила за счет реализации драгкамней 500 млн.долл. Это позволило ей не только перевооружиться, но и возобновить в конце 1998 г. активные боевые действия, охватившие значительную часть территории Анголы.

Президент административного совета «Эндиама» заявил от имени правительства РА о возможности разрыва партнерских отношений с юаровской «Де Бирс» из-за выдвинутых против нее обвинений в скупке алмазов у УНИТА. Такое обвинение сделала 14 дек. 1998 г. английская организация защиты прав человека «Глобал Уитнесс», которая утверждает, что в 1992-98 г. включительно «Де Бирс» купила у унитовцев алмазы на 3,7 млрд.долл. Приобретение алмазов у УНИТА продолжалось после принятия ООН резолюции № 1173 о введении санкций против УНИТА. Директор представительства «Де Бирс» в Анголе Доураду Феррейра категорически отверг обвинения в адрес компании.

Вслед за тем в начале 1999 г. последовала статья в юаровском еженедельнике «Сатердей Стар», в которой утверждалось, что одним из наиболее активных скупщиков алмазов у УНИТА является бельгийская Parra Philippe, работающая на фирму Glasol, штаб-квартира которой находится в Антверпене. Из-за введенных ООН санкций бельгийцы, на протяжении ряда лет располагавшиеся в Лузамбе, где разрабатывается основное подконтрольное УНИТА месторождение алмазов, переместились в Кисангани (ДРК). Здесь они продолжают скупать ангольские алмазы, выдавая фальшивые сертификаты о якобы конголезском происхождении драгкамней. Таким образом, им удается обходить одно из положений санкций, согласно которому все добытые в РА алмазы, реализуемые на международном рынке, должны иметь госсертификат РА.

Руководство «Эндиама» предполагает к 2000 г. достигнуть уровня разработки до 3 млн. карат в год, подготовив при этом программу борьбы с незаконной добычей алмазов в стране. Планируется: ужесточить контроль за более строгим соблюдением существующего законодательства; усилить механизмы контроля за операторами и компаниями «Эндиама» с тем, чтобы воспрепятствовать практике незаконной старательской деятельности, проводимой некоторыми из них; начать реализацию экспериментальной программы по добыче алмазов индивидуальными старателями при условии строгого соблюдения ими правил и положений, согласно закона № 16/94. В дальнейшем предполагается объединить их в малые производственные предприятия, деятельность которых могла бы контролироваться государством; создать постоянные подразделения, которые будут препятствовать незаконной старательской деятельности и существованию нелегальных иностранных и национальных дилеров. Именно на «Эндиама» возлагается контроль в этой сфере.

## Энергетика

С учетом складывающейся военной ситуации и финансовых трудностей, наблюдается прогрессирующая деградация энергоснабжения Анголы. Значительное число производственных энергетических предприятий и ЛЭП были первостепенными по важности объектами, на которые бандформирования УНИТА обращали особое внимание.

Энергетический сектор РА, деятельностью которого руководит министерство энергетики и водных ресурсов, имеет в своей основе Национальное энергетическое предприятие ENE, занимающееся производством и доставкой электроэнергии потребителям, а также предприятие EDEL, распределяющее электроэнергию в г.Луанда. На долю ENE приходится порядка 95% производимой в стране электроэнергии. В структуре предприятия также находятся ЛЭП и повышающие подстанции. В ENE работает 2700 чел. Сегодня своим клиентам ENE поставляет свыше 60% производимой электроэнергии, за которую недополучает существенные суммы.

Негативное влияние на деятельность ENE оказывает нехватка грамотного руководства, квали-

фицированного техперсонала и современных технологий. Отсутствие запчастей, расходных материалов, транспорта, лабораторных, технических и вспомогательных средств ведет к авариям, а порой и к чрезвычайным ситуациям. Как результат — постоянно лихорадит промышленность страны, выходит из строя оборудование. (Несмотря на практику закупки потребителями дизель-генераторов, т.е. создания собственных источников энергоснабжения, в последнее время рост цен на дизельное топливо, запчасти к энергетическим установкам и услуги по их обслуживанию в общем увеличивают стоимость индивидуального энергоснабжения в 2-3 раза по сравнению с поставляемым EDEL или ENE электричеством).

Все энергоснабжение Анголы подразделяется на три основных системы (северная, центральная и южная) и ряд изолированных. Из существующей возможности использования гидроресурсов страна в состоянии востребовать только 65% от имеющихся мощностей. В ТЭЦ эта отметка не превышает 53%. Из всех ЛЭП в рабочем состоянии находится не более 39%. Большая часть повышающих подстанций или разрушена, или задействована частично. «Капанда», ведется при помощи России.

Подготовленный Реабилитационный план на 1997-2001 гг., предусматривал восстановление той части разрушенной инфраструктуры, которая определена как крайне необходимая, и поддержание, по мере возможности, в рабочем состоянии оборудования, находящегося в «зоне риска» (т.е. пока еще работающего, но его выход из строя возможен в любой момент).

В зависимости от ситуации в Анголе разрабатывались три сценария с упором на т.н. «средний» (при этом все три энергосистемы продолжали бы оставаться изолированными). Средний прирост производимой электроэнергии, согласно расчетам, должен был бы составить, приблизительно, 8,9% и к 2016 г. достичь отметки в 5610 мвт. Согласно плану предусматривалось для: северной энергосистемы — надстройка плотины «Камбамбе» в связи с необходимостью ввода в строй до 2001 г. дополнительных мощностей; восстановление ГЭС «Мабубаш» и завершение строительства ГЭС «Капанды», в которой на дек. 1999 г. предусмотрен запуск первого агрегата, а в июле 2000 г. — второго; центральной энергосистемы — наиболее полное использование гидроресурсов каскада «Ломамум» в 1997-99 гг.; южной энергосистемы — восстановление ГЭС «Матала» и «Гове».

На промежуточной фазе существовала необходимость восстановления некоторых дизельных электростанций в пров. Бие и использования гидроресурсов, хотя и небольшого масштаба, бассейна р.Кунже.

Но подобные программы подразумевают использование больших капиталовложений. Только на пятилетний период с 1997 по 2002 гг., согласно разработанным программам, потребуются инвестиции в размере 400 млн.долл. для восстановления производственных предприятий и ЛЭП. Для системы распределения электроэнергии на тот же период необходимы 200 млн.долл.

Правительство выделяло из госбюджета относительно небольшие средства, полагаясь на международную помощь. Одобряется привлечение ин-

весторов из-за рубежа по линии кредитования Анголы и предоставления подрядов фирмам, взаимодействующим с фондами и организациями, ответственными за распределение капиталов на реализацию конкретных проектов. Эта тактика финансовой поддержки РА была выбрана зарубежными кредиторами после отказа от безадресной помощи Анголе. Причиной тому стали нецелевые расходы и коррупция на всех уровнях исполнительной власти.

## Виза

В Москве 26 фев. 1999 г. было подписано соглашение между правительствами РФ и РА о безвизовых поездках по дипломатическим и служебным паспортам, однако оно пока не вступило в силу, т.к. должно пройти ратификацию в Нац. ассамблее.

Ангольским законодательством установлены следующие типы виз: въездные, выездные, въездные-выездные и транзитные. По категориям они подразделяются на дипломатические, официальные (служебные) и консульские. Консульские визы в свою очередь различаются по целям поездки: транзитные, с коротким сроком пребывания, обыкновенные, рабочие и для постоянного жительства. По кратности они подразделяются на однократные, двукратные, трехкратные и многократные.

Многократные визы имеют право выдавать Департамент консульских и юридических вопросов МИД Анголы и Национальное управление эмиграции и границ (ДНЕФА) МВД РА. В исключительных случаях многократные визы могут быть выданы дипломатическими или консульскими учреждениями Анголы за рубежом для владельцев дипломатических и служебных паспортов, но только по указанию МИД Анголы и после уведомления ДНЕФА. Во всех остальных случаях многократные визы выдаются вышеупомянутыми ведомствами только в Луанде.

Многократные визы выдаются ДНЕФА МВД после обращения заинтересованной организации или частного лица с мотивированной просьбой. Как правило, такие визы выдаются иностранным журналистам, аккредитованным в нескольких странах региона, представителям и работникам иностранных неправительственных организаций, культурным и религиозным миссиям, предпринимателям, рабочим и служащим действующих в Анголе иностранных экономических структур. Предоставление многократных виз иностранным предпринимателям, представителям инофирм всячески тормозится. Как правило, в паспортах этой категории лиц ставится рабочая виза, не дающая права на многократное пересечение границы, и обязывающая всякий раз, когда возникает необходимость выезда/въезда, получать соответствующее разрешение в ДНЕФА, без которого пограничники не выпускают из страны. Это объясняется необходимостью более жесткого контроля в отношении иностранцев, занимающихся в Анголе экономической деятельностью. Многократные визы по срокам действия подразделяются на визы сроком в 180 дней и на один год.

В Анголе существуют три типа вида на житель-

ство: временное, тип «А» и тип «Б». Временное выдается на 1 год и продлевается ежегодно до 5 лет пребывания в стране. Вид на жительство — тип «А» — выдается иностранцам, прожившим в стране 5 лет подряд, сроком действия на 2 года и продлевается на аналогичные промежутки времени. Вид на жительство — тип «Б» — выдается иностранцам, прожившим в стране свыше 15 лет подряд и являющимся пожизненным.

Вид на жительство может быть аннулирован, если иностранец в течение года находится на ангольской территории менее 6 месяцев подряд или в сумме, не выполняя требований для проживания (несвоевременная регистрация въезда-выезда и пр.), не осуществлял какой-либо, соответствующим образом подтвержденной, полезной деятельности, посягал на внутренний порядок и безопасность в Анголе.

Вид на жительство является в Анголе документом идентифицирующим личность иностранца и подтверждающим законность его пребывания на национальной территории. Хотя его наличие освобождает иностранца от необходимости предъявлять на ангольской границе въездную визу, этот документ не является разрешением на многократное пересечение границы. Каждый раз, когда возникает необходимость выезда, иностранный гражданин обязан получать в ДНЕФА разрешение на выезд из страны, а по приезде вновь проходить процедуру регистрации. В противном случае ангольские пограничники не разрешат ему выехать из страны.

Предоставление многократной визы в МИД Анголы осуществляется бесплатно. В ДНЕФА получение вида на жительство и (или) оформление многократной визы обходится официально в 200 долл., однако заинтересованное лицо обязано внести на счет ДНЕФА в Национальном банке Анголы сумму, равную стоимости авиабилета до страны происхождения на предмет возможной депортации. Для российских граждан сумма залога составляет 1800 долл. При добровольном выезде из страны эта сумма должна возвращаться иностранцу, однако ее возврат обставлен выполнением в сжатые сроки такого количества формальностей, что делает получение этих средств весьма маловероятным.

Многократные визы россиянам, владельцам общегражданских загранпаспортов, как всем остальным иностранцам, выдаются весьма ограниченно и по срокам от 3 месяцев до года, требуют предоставления многочисленных документов, обосновывающих такую необходимость. С янв. 1999 г. к таким документам стали относиться справки о консульской регистрации и об отсутствии судимости. В ДНЕФА существует ежегодно устанавливаемый лимит на выдачу иностранцам многократных виз и список структур, представителям которых они выдаются. На 1999 г. установлен лимит 450-500 виз. Многократные визы подписываются только начальником ДНЕФА и его заместителями.

## Связи с Россией

Дипломатические отношения между СССР и Анголой были установлены 11 нояб. 1975 г. Ангола признала РФ в качестве государства-правопреемника СССР 28 дек. 1991 г.

До 1991 г. отношения между нашими странами, строившиеся главным образом на идеологизированной основе, развивались достаточно активно, осуществлялись регулярные контакты на высоком партийно-государственном уровне. В этот период был подписан целый ряд соглашений, охватывающих практически все сферы межгосударственных отношений, в том числе и Договор о дружбе и сотрудничестве от 8 окт. 1976 г. После 1991 г. интенсивность нашего сотрудничества заметно снизилась, но двусторонние отношения сохранили традиционно дружественный характер.

Начиная с 1998 г., активизировались контакты в политической области. Этапным событием в наших двусторонних отношениях стал официальный визит в Москву в июне 1998 г. президента Анголы Ж.Э.душ Сантуша. Была подписана Декларация об основах дружественных отношений и сотрудничества, заключены соглашения о торгово-экономическом сотрудничестве и о сотрудничестве в развитии алмазных комплексов. В результате московских договоренностей в авг. 1998 г. Луанду во главе межведомственной делегации посетил спецпредставитель президента РФ, министр обороны И.Д.Сергеев.

В фев. 1999 г. в Москве с рабочим визитом находился Мининдел Анголы Жоау Бернарду де Миранда. Была достигнута принципиальная договоренность об активизации подготовительной работы по проведению заседания Смешанной межправительственной комиссии по экономическому, научно-техническому сотрудничеству и торговле.

*Торгово-экономические связи.* Функционирует алмазодобывающее предприятие «Катока» с участием ангольского, российского («Алмазы России-Саха»), бразильского и израильского капиталов. В 1998-99 г. добыто 2,5 млн. кар. В ближайшем будущем добыча составит 3-6 млн. карат в год.

Остается в силе совместный российско-анголо-бразильский проект строительства крупнейшей в регионе ГЭС «Капанда» (520 мвт.) на реке Кванза. Выполнено 80% проектных и строительных работ, поставлено 50% технологического оборудования. До янв. 1999 г. на объекте работали 37 российских специалистов. Однако, в связи с обострением военно-политической обстановки они были направлены в отпуск на родину. Работы пока приостановлены.

Российские компании проявляют интерес к сотрудничеству с Анголой в области разведки, добычи и транспортировки нефти. Проработку этих вопросов ведет компания «ЮКОС», которая в авг. 1998 г. согласовала с национальной топливной компанией «Сонангол» протокол о намерениях.

В экономической зоне Анголы ведут лов рыбы 14 российских судов. Создано несколько СП. Общий улов этого флота составляет около 20 тыс. т. в год.

Есть интерес к возобновлению сотрудничества у минобразования Анголы, в том числе и на коммерческой основе. Начиная с 1996 г., ангольцам выделяется ежегодно 20 госстипендий для обучения в российских вузах. В Анголе работают 30 российских преподавателей в системе высшего и специального образования, а также 50 медиков из России, по индивидуальным контрактам.

Ангола занимает одно из первых мест на африканском континенте по количеству самолетов из бывшего СССР, участвующих во внутренних перевозках. **Всего в Анголе работает около 30 самолетов из стран СНГ, в т.ч. 7 из РФ.** ФАС России ввел запрет на полеты наших самолетов над этой страной в связи с обострением там военно-политической ситуации.

Российский частный и акционированный капитал представлен в Анголе в 10 национальных или зарегистрированных в стране иностранных коммерческо-посреднических компаниях. Российские специалисты работают по индивидуальным контрактам во многих ангольских филиалах фирм третьих стран.

В нояб. 1996 г. заключено соглашение о реструктуризации задолженности по государственным и коммерческим кредитам, предоставленным бывшим СССР Анголе (5 млрд. долл.). Часть долга списана, остальная должна быть выплачена в течение 20 лет с 5-летним льготным периодом. Общая сумма ангольских платежей (с процентами) составит 2,9 млрд. долл. Объем двусторонней торговли в 1999 г. составил 47 млн. долл.

Посол России в Анголе — Андреев Сергей Владимирович. Посол Анголы в России — Луиш Докуй Паулу де Каштру (верительные грамоты вручил 1 апр. 1994 г. В авг. 1999 г. дан агреман на нового посла Анголы Роберту Леала Рамута Монтейру. □

# ГАНА

*Республика Гана. Государство в Зап. Африке, бывшая английская колония. Независимость провозглашена 6 марта 1957 г.. Население: 19 млн.чел. Территория: 238,5 тыс.кв.км. Столица: г.Аккра (1,5 млн.чел.). Государственный язык: английский. Денежная единица: седи (курс окт. 1999 г.: 2700 седи = 1 долл. США).*

## Госструктуры

**Историческая справка.** Первое правительство страны во главе с Н.Нкрумой проводило курс на упрочение национальной независимости, приоритетное развитие государственного сектора экономики. В 1966 г. в результате военного переворота оно было свергнуто. Правление чередовавшихся в течение последующих 15 лет военных и гражданских режимов привело к политическому и экономическому хаосу в стране. 31 дек. 1981 г. к власти пришла группа патриотически настроенных военных во главе с Дж.Ролингсом. Предпринятые ими меры по стабилизации экономики и политической консолидации общества позволили вывести страну из кризиса.

**Государственный строй.** Республика с президентской формой правления. Президент избирается на 4 года путем прямого тайного всеобщего голосования. В дек. 1992 г. президентом Ганы был избран бывший председатель Временного совета национальной обороны (ВСНО) Джерри Джон Ролингс. 7 дек. 1996 г. он был переизбран на второй срок. Вице-президент — Джон Эванс Атта Миллс. Следующие президентские выборы пройдут в 2000 г.

Главный законодательный орган — однопалатный парламент, избираемый путем тайного всеобщего голосования на 4 года в составе 200 депутатов. Спикер — Дэниэл Фрэнсис Аннан. Институт вождей представлен на общенациональном уровне Национальной палатой вождей, на региональном — Традиционными советами.

Вооруженные силы: 15 тыс.чел., из них сухопутные войска — 13 тыс., ВВС — 1 тыс., ВМС — 1 тыс. Различные полувойсковые формирования: полиция, таможенная, акцизная и превентивная служба, иммиграционная служба, служба тюрем. Мобилизационный резерв армии — ок. 20 тыс.чел. Расходы на содержание ВС — 1% от ВВП.

**Основные политические партии:** Партия правительства — Национальный демократический конгресс, Партия Игл и Демократическая народная партия объединены в блок под названием «Прогрессивный альянс», который на выборах 1996 г. одержал сокрушительную победу (133 из 200 мест в парламенте). Основные оппозиционные партии: Новая патриотическая партия, Партия конвента, образованная в результате слияния Партии Народного конвента и Партии национального конвента; Народный национальный конгресс (ННК).

Профсоюзы насчитывают 600 тыс.чел. и охватывают 20% всех промышленных предприятий Ганы. Существуют два крупных профсоюзных объединения: Конгресс профсоюзов Ганы, кото-

рый включает 17 отраслевых профсоюзов, и Ганская федерация труда — ганский филиал Всемирной конфедерации труда (ВКТ) и Демократической организации профсоюзов африканских рабочих (ДОПАР), включающая 5 отраслевых профсоюзов.

## Макроэкономика

**ВВП** в 1998 г. — 16,59 млрд.седи. Темпы прироста: 4,6%. Удельный вес в ВВП (в скобках уровень роста): сельского хозяйства — 50% (5,3%), промпроизводства — 20,7% (2,5%), сферы услуг — 29,3% (6%), ВВП на душу населения — 340 долл. в год.

**Сельхозпроизводство.** Около 40% (5,3 млн.га) всех пахотных земель занято под сельское хозяйство. 80% с/х продукции вырабатывается мелкими, в основном семейными фермами. На экспорт с/х продукции приходится 60% экспортных доходов Ганы и 50% в ВВП. **Какао-бобы** (в 1998 г. произведено 409 тыс.т.) занимают второе место после золота по доходам от экспорта и 13% от мирового производства — 27% всего с/х производства Ганы. Корнеплоды (кассава, ям, кокоям, сладкий картофель) — 46%, плантен — 9%, зерновые (кукуруза, рис, просо) — 7%, животноводство — 5%, рыболовство — 4%, фрукты, овощи — 2%, Только 13% всей с/х продукции дополнительно обрабатывается.

**Промышленное производство:** золото — 50 т., алмазы — 400 карат (0,08 т), бокситы — до 1 млн. т., марганец — 920 тыс.т. Потребление электроэнергии — 400 квт/ч на душу населения.

**Транспорт.** Железные дороги — 1400 км. Ширина колеи 1067 мм. Автодороги — 18,2 тыс.км., в т.ч. 1209 км. реконструированы в 1993–98 гг. Автопарк — более 100 тыс. а/м. Грузооборот морских портов (Тема, Такоради) — 10 млн.т. в год. Международный аэропорт — Котока в Аккре.

**Госбюджет:** поступления — 2178,9 млрд. седи, расходы — 2491,6 млрд. седи, темпы инфляции на конец 1998 г. — 15,7%, минимальная заработная плата — 2900 седи (чуть более 1 долл. в день).

Внешний долг в конце 1998 г. — 5,7 млрд.долл. Норма обслуживания — 25%.

**Внешняя торговля** (млрд.долл.) в 1998 г. (в скобках 1997 г.): импорт — 2,2 (2,1); экспорт — 1,83 (1,49), в т.ч. нетрадиционный — 0,23 (0,16). Основные статьи экспорта (млн.долл.): какао-бобы — 617,4 (34,1%); минералы — 717,8 (39,7%), в т.ч. золото — 687,8 (37,5%); древесина — 171 (9,4%).

**Образование.** В 1998 г. уровень грамотности населения — более 50% (из них 61% — мужчины и 39% — женщины). Начальное образование получают 76,5% детей соответствующего возраста, среднее — менее 40%. В стране 5 университетов,

где учится 25,3 тыс. студентов, 8 средних технических заведений — 12,8 тыс. студентов, около 70 педагогических и профтехучилищ, 107 НИИ, 565 средних школ (17-20 лет), 5,6 тыс. младших школ (13-16 лет), 12 тыс. начальных школ (6-12 лет).

**Здравоохранение.** В Гане 9 областных госпиталей, 51 районная больница, 632 здравпункта (из них 26 построены в 1998 г.), 2 учебных медицинских центра, всего 15160 койкомест, 1500 врачей. К квалифицированному медобслуживанию имеют доступ 60% населения. На каждые 1,2 тыс. ганских граждан приходится 1 врач, 1 медсестра и 3 знахаря. На 1 зубного врача приходится 200 тыс.чел. Средняя продолжительность жизни 58 лет. Детская смертность — 0,06%. В Гане 440 тыс. носителей СПИДа, из них 29,5 тыс. — больных СПИДом.

**Госбюджет на 1999 г.** 5 фев. 1999 г. министр финансов Гацм Кваме Пепра представил парламенту проект госбюджета страны на 1999 г. В своем послании Пепра заверил парламент, что правительство в 1999 г. будет продолжать преследовать умеренную политику и продвигать инициативы, направленные на дальнейшее уменьшение уровня инфляции, процентных ставок и сокращение бюджетного дефицита, стимулирование дальнейшего роста во всех отраслях экономики с тем, чтобы приблизить достижение целей, намеченных в программе «Видение 2020».

Сразу после представления бюджета 1999 г. началось его обсуждение в парламенте. Оппозиция выступила с рядом критических замечаний, в основном политического характера. Парламентское меньшинство заявило, что среднесрочные макроэкономические цели, равно как и задачи перед правительством на этот год, заложенные в представленном бюджете «слишком оптимистичны» и вряд ли достижимы. Такой вывод в основном базировался на заключениях Центра политического анализа (ЦЕПА) и Международного валютного фонда. Кроме того, по мнению оппозиции, улучшения в экономике страны в целом не отражаются на жизненном уровне ганцев. Также было отмечено, что новый бюджет, будучи составлен по кардинально новому принципу — с прогнозами на ближайшие 3 года, все же не содержит каких-либо радикальных программ перестройки экономики, способных поднять уровень ее роста до двузначной отметки, что необходимо для достижения поставленных задач и для полного вывода страны из кризиса.

Тем не менее 30 марта парламент Ганы принял большинством голосов бюджет 1999 г. без каких-либо изменений и поправок.

Как и в предыдущие годы, составители бюджета исходили из показателей, достигнутых в прошлом году, основных ориентиров, заложенных в государственной программе развития страны «Видение 2020», и вопросов, поднятых президентом Дж.Ролингсом в его ежегодном обращении к парламенту Ганы в начале 1999 г.

Однако на этот раз поставленные перед Ганой задачи распространяются на период до 2001 г., хотя заложенные в бюджет показатели на 2000 и 2001 гг. являются лишь оценочными и вероятнее всего будут пересматриваться по результатам предшествующих лет.

В бюджет 1998 г. закладывались следующие макроэкономические показатели развития: темпы прироста ВВП — 5,6% (впоследствии эта цифра была пересмотрена по причине энергетического кризиса и составила 4,8%); темпы инфляции на конец года — 9,5%; итоговый баланс/превышение расходов над доходами (согласно введенному в прошлом году широкому методу оценки) — 1032 млрд. седи; положительное сальдо платежного баланса — 80 млн.долл.

Несмотря на то, что Гана не смогла достичь ни одного из вышеназванных показателей, в целом по сравнению с результатами предыдущих лет экономика страны достигла некоторых успехов в 1998 г. По словам Пепра, экономика Ганы стала сильнее и устойчивее, что наглядно продемонстрировал энергетический кризис. Министр заявил, что кризис оказал не такое сильное воздействие на ганскую экономику, как предполагалось ранее, в основном, потому что он никак не отразился на развитии сельскохозяйственного сектора. В целом же экономический рост стабилизировался, произошли значительные улучшения в финансовой и денежной политике.

Темпы инфляции на дек. 1998 г. составили 15,7%. В этом, по словам К.Пепра, большая заслуга Банка Ганы, проводящего целенаправленную политику по сдерживанию и стабилизации курса седи (темпы обесценивания национальной валюты составили в 1998 г. лишь 4,1%, в 1997 — 22,7%), несмотря на планомерное увеличение денежной массы и удорожание потребительской корзины.

Дефицит торгового баланса, составивший 383,8 млн.долл. (5,2% от ВВП), немного выше запланированного (353,7 млн.долл. или 4,3% от ВВП), однако значительно ниже показателя 1997 г. — 9,3%. Экспорт (ФОБ) в 1998 г. — 1830 млн.долл. (1489,9 млн. в 1997 г.), импорт — 2214,2 млн.долл. (2128,3 млн.долл. в 1997 г.), вместо запланированных 1625,2 млн. и 1978,9 млн. соответственно.

Несмотря на сравнительно низкую активность инвесторов и сокращение помощи от доноров, вызванные обоюдным решением доноров и правительства ограничить краткосрочные ссуды и иностранные нельготные займы с целью сокращения внешнего долга, приток в страну иностранного капитала оказался более чем достаточным, чтобы свести бюджет с положительным сальдо в размере 99,4 млн.долл. вместо запланированных 80 млн.долл.

Обслуживание внешнего долга оставалось стабильным в 1998 г.

В 1999 г., исходя из желания отразить в полной мере процессы развития в стране, правительство как и в прошлом году применяло так называемый «широкий» подход при подготовке, отслеживании и пересмотре бюджета, т.е. с учетом всех без исключения издержек и поступлений, в том числе и иностранной помощи.

Согласно новому бюджету в 1999 г. Гану планируется вывести на следующие макроэкономические рубежи (в скобках даны средние показатели за период 1999-2001 гг.): темпы прироста ВВП — 5,5% (5,8%), темпы инфляции на конец года — 9,5% (5%), бюджетный дефицит (по «широкому»

методу) — 5,2% от ВВП (2,6%), положительное сальдо платежного баланса — 60 млн.долл. (70 млн.долл.), 5,5% уровень роста в 1999 г. основан на запланированных 5,6% росте в сельском хозяйстве, 6,3% росте в промышленности с учетом стабильной подачи электроэнергии в течении последних 3-х мес. и 5,3% росте в сфере услуг. Ожидается, что частный сектор в 1999 г. позитивно отреагирует на снижение банковских процентных ставок и стабилизацию курса обмена седи. Запланированное дальнейшее снижение уровня внутренней инфляции следует из продолжающегося ужесточения налоговой и денежной политики государства.

Правительство рассчитывает, что поступления в бюджет в 1999 г. составят 5395 млрд. седи, что значительно превышает этот же показатель прошлого года. Рост доходов ожидается в первую очередь за счет сбора налогов и пошлин, которых планируется получить 3294 млрд. седи. При этом основной акцент ставится на НДС, в то время как 17,5% спецналог планируется полностью упразднить.

Меньше надежд возлагается на дотации из-за рубежа — 343 млрд. седи и неналоговые бюджетные доходы — 475 млрд. седи. Ожидается, что внутренние капиталовложения составят 19,3% от ВВП. Подобное повышение доходной части не является, по мнению некоторых экспертов, лишним реальным основанием, учитывая выход страны из энергетического кризиса и введение в Гане НДС.

Однако, по опыту прошлых лет, наибольшие опасения вызывает способность правительства удержать под контролем расходную часть бюджета, которую планируется увеличить по сравнению с прошлым годом более чем на 30%, до суммы в 6744 млрд. седи. Как и прежде, будут увеличены расходы на образование, здравоохранение, дорожное строительство, электроэнергию и водоснабжение, обслуживание внешнего долга (271 млрд. седи). Обслуживание внутреннего долга должно будет уменьшиться до 737 млрд. седи за счет низких банковских процентных ставок. На социальные нужды планируется израсходовать 165 млрд. седи.

Внешний долг Ганы в 1999 г. оценивается в 5841 млн.долл. (5679 млн.долл. в 1998 г.). Его увеличение должно произойти в основном за счет долгосрочных льготных кредитов. Средний курс американского доллара в 1999 г. составил 2,346 седи (в апр. 1999 г. 1 долл.= 2400 седи).

Предполагается дальнейшее снижение темпов инфляции — с 15,7% на конец 1998 г. до 9,5% на конец текущего года, как было заложено и в бюджете 1998 г., что выглядит довольно реалистично, если принять во внимание позитивную тенденцию к падению инфляции за последние два года и планомерную кредитную и валютно-финансовую политику Банка Ганы в этом направлении. Рост денежной массы, по оценкам Минфина, не должен будет превысить 15%.

Платежный баланс предполагается свести с положительным сальдо в 60 млн.долл., что даже ниже планов двух предыдущих лет, несмотря на неплохие результаты 1998 г. (99,4 млн.долл.).

С целью увеличения доходов в иностранной

валюте правительство намерено продолжать придерживаться политики диверсификации экспорта. Тем не менее основными экспортными товарами останутся золото и какао-бобы, причем от продажи последних планируется получить 587,5 млн.долл. (1/3 всего экспорта), в то время как доля золота в экспорте Ганы (38%) продолжает вопреки прогнозам увеличиваться, оставаясь на 1-м месте по экспортным доходам государства. Золото принесет, по оценкам, 721,1% млн.долл. Доля нетрадиционного экспорта в 1999 г., по мнению Минфина, возрастет с 13,9% в 1998 г до 14,6% в 1999 г. Всего же в 1999 г. планируется экспортировать из Ганы на сумму в 1885 млн.долл (9,7% от ВВП).

## Энергетика

В фев. 1998 г. министр шахт и энергетики Ганы Охене Кена выступил с обращением по радио и телевидению к населению страны, в котором были даны разъяснения мер, предпринимаемых правительством по смягчению последствий текущего энергетического кризиса. Министр согласился, что особую опасность недостаток электроэнергии представляет для промышленных предприятий, занятости населения и инвестиций.

В целях сохранения электроэнергии для внутренних нужд, электрокомпания Ганы в нарушение договорных обязательств была вынуждена почти полностью сократить подачу электроэнергии в Того и Бенин. В соответствии с решением электрокомпании в фев. 1998 г. было введено регулирование потребления электроэнергии населением страны. В соответствии с графиком, опубликованным в местных газетах, электричество на бытовые цели подавалось через сутки. В то же время официальные представители министерства энергетики не исключали возможности подачи электричества через каждые двое суток.

Основное последствие кризиса, которое затронуло почти все слои населения Ганы, — это почти трехкратное увеличение тарифов на электроэнергию, что негативно отразилось на благосостоянии людей (**средний служащий тратит на оплату счетов за электричество более 10% своих доходов**), но и в то же время это было необходимо для дальнейшего развития энергетического сектора. Согласно мнению большинства наблюдателей, именно искусственно заниженные тарифы в конечном счете стали также одной из причин кризиса — производители энергии работали в ущерб себе, их долги неуклонно росли.

Администрация реки Вольта (АРВ) была не в состоянии разрабатывать и внедрять альтернативные источники электроэнергии ввиду нереалистичных тарифов и, следовательно, отсутствия нужных для этого средств. Правительство Ганы не разрешало поднимать тарифы на протяжении трех лет (95-97 гг.), до тех пор пока кризис не грянул, в то время как цены на все другие виды услуг, а также на энергоносители неуклонно росли, не говоря уже об инфляции. Правительство продолжало субсидировать потребителей энергии, в то время как АРВ продавала электричество себе в убыток с ежегодным дефицитом в 60 млрд. седи.

Согласно мнению некоторых ганских обозревателей, это объясняется тем, что правительство хотело, чтобы АРВ работала как неэффективное, убыточное госпредприятие, с тем чтобы скорее приватизировать ее. В то же время дешевая или бесплатная электроэнергия всегда служила приманкой для избирателя, поэтому только сейчас правительство было вынуждено повысить тарифы.

Рассматривается поправка к закону об НДС, согласно которой электроэнергия, потребляемая для непромышленных нужд в количестве более 100 единиц (квт) в месяц, будет облагаться 10% НДС. Против нее уже высказывались различные политические партии и общественные организации, считающие, что тарифы и без того слишком высокие и что 10% надбавка поставит в еще более тяжелое положение самые бедные слои населения.

И все же особые трудности в результате кризиса возникли в ганской промышленности. Специально созданная рабочая группа из представителей наиболее энергоемких производств составила особый график подачи и стоимости электроэнергии на предприятиях, а также предложила рассмотреть вопрос о пересмотре списка объектов, не подпадавших под ограничения, таких как крупные больницы, центры связи, агентства безопасности, водонасосные станции, министерства. На промышленное производство шло около 50% оставшейся от потребляемой вышеперечисленными организациями электроэнергии, остальное частным потребителям. В целях создания возможности предприятиям промышленного центра страны г. Тема работать хотя бы четыре дня в неделю, использовалась местная ТЭС мощностью 20 мвт. однако ее работа оплачивалась промышленниками по цене в 8 раз превышающей прежнюю стоимость 1 квт. Несмотря на то, что такие учреждения как больницы обеспечивались электроэнергией в полном объеме без перебоев, возросшие тарифы сильно ударили некоторых из них по карману и сделали невозможной или губительной выплату огромных счетов за электричество.

Больше всех пострадали такие энергоемкие предприятия, как горнодобывающие а также металлургические и сталелитейные заводы. Ощутила на себе влияние кризиса и алюминиевая промышленность, и в первую очередь американская алюминиевая компания ВАЛКО, основной и самый большой потребитель энергии, вырабатываемой ГЭС в Акосомбо. Однако, согласно ее договору с Администрацией реки Вольта (АРВ), в случае если АРВ не способна обеспечить ВАЛКО необходимой энергией в размере 60% от мощности ГЭС, ей придется выплачивать ВАЛКО в трехкратном размере всю стоимость не отпущенной в срок энергии. В разгар кризиса ВАЛКО получала лишь 20% всей вырабатываемой ГЭС электроэнергии.

Ганские же фирмы таких предусмотрительных договоров с поставщиками энергии не подписывали и пострадали в гораздо большей степени. Специально созданная комиссия рассматривает дело трех сталелитейных компаний, задолжавших электрокомпаниям Ганы более 1 млрд. седи.

«Вахоум Стил», «Тема Стил» пока только объявили о своем возможном закрытии, т.к. не могут в сложившейся ситуации конкурировать с импортерами стали из других стран, где электричество дешевле, например из Восточной Европы. Их закрытие приведет к увольнению около 2000 рабочих. Вместе с ними серьезно пострадают также фирмы и частные лица, занятые на рынке металлолома.

Уже закрылась «Тропикал Глазе Компани» в г. Абосо, оставив без работы 350 чел. Ряд других фирм, не способных в результате повышения тарифов производить необходимые товары, для поддержания уровня продаж, перешли на импорт той же продукции. Некоторые предприятия снизили объемы производства до 40% от полного объема своих мощностей, что также повлекло массовые увольнения.

Горнодобывающие фирмы, где электричество занимает более 15% от стоимости готовой продукции, должны на мировом рынке конкурировать с фирмами из ЮАР, где цены на электричество в два раза меньше и где гораздо менее высокие темпы инфляции.

Центр политического анализа (ЦЕПА) в своих оценках макроэкономической ситуации в Гане сделал прогноз, что по причине энергетического кризиса Гана потеряет почти 280 млн.долл., что составит 4% от ВВП в 1998 г. и около 70 млн.долл. (1% от ВВП) в 1999 г. В то же время, если бы кризис продолжался до настоящего времени, согласно мнению некоторых наблюдателей, на конец 1998 г. Гана могла потерять почти 500 млн.долл. своих доходов, или 20% от ВВП.

Исключительно важное значение правительством придается сейчас заключению межправительственного соглашения о постройке **газопровода Нигерия-Гана**. Газопровод, как ожидается, пройдет вдоль побережья Нигерии, Бенина, Того, Ганы. Помимо перевода на газ действующих теплоэлектростанций Министерством шахт и энергетики Ганы разрабатывается ряд мер, направленных на привлечение частных инвесторов к строительству, владению и управлению теплоэлектростанциями, работающими на газе. А для развития ТЭС необходим природный газ. Гана, а также Того и Бенин, которые пережили кризис вместе с Ганой, оказавшись без ее поставок электричества, постараются ускорить процесс строительства Западноафриканского газопровода.

Огромные средства, заимствованные в основном из внешних источников, были брошены на реконструкцию старых и строительство новых ТЭС. Гана, не имеющая своих достаточных запасов нефти и газа, оказалась в еще большей зависимости уже не только от международных валютно-финансовых организаций и стран-доноров, но теперь и от поставщиков энергоносителей.

К концу 1999 г. совокупная мощность всех построенных в различных областях Ганы ТЭС должна составить до 500 мвт., что позволит ганской энергетике полностью освободиться от зависимости от таких явлений, как падение уровня осадков и воды в р.Вольта. В ближайшей перспективе правительство Ганы планирует вернуться к строительству гидроэлектростанции в области Бронг Ахафо в Буи мощностью 400 мвт. и

в настоящее время занимается поисками источников международного финансирования этого проекта, а также заканчивает изучение мест для постройки еще 16 гидроэлектростанций на реках западных областей страны.

## НДС

**Н**еобходимость пересмотра существующей налоговой системы и введения в Гане налога на добавленную стоимость (НДС) как единого налога на все виды товаров и услуг назрела давно и обуславливалась множеством причин, среди которых основная — приведение налоговой системы страны в соответствие с мировыми стандартами, в результате чего правительство Ганы, испытывающее ряд определенных трудностей с пополнением казны из внутренних источников, смогло бы взимать налоги не только после продажи товаров, но и в процессе их производства или перепродажи, а также при ввозе их в страну.

Первая попытка ввести в стране НДС в 1995 г. окончилась полным провалом, в результате которого НДС был отменен менее чем через 3,5 месяца после введения. Основной причиной неудачи стало бездумное копирование налоговой системы Великобритании в еще не стабильной экономической ситуации в стране — отсюда слишком высокая для Ганы налоговая ставка в размере 17,5%. Введение НДС в марте 1995 г. привело к сильному росту цен на товары и услуги, и повлекло массовые демонстрации протеста, которые закончились человеческими жертвами, и тем самым привило ганцам страх к любым изменениям в налоговой системе и особенно к аббревиатуре VAT (НДС — англ.).

В 1995 г. экономика Ганы оставалась очень неустойчивой: быстрое обесценивание национальной валюты (седи), рост инфляции, высокие цены на товары и услуги — все эти факторы отнюдь не способствовали введению нового налога. Кроме того имела место плохая подготовленность населения.

По сравнению с 1995 г., в настоящий момент все эти факторы находятся под контролем, в стране сложилась стабильная экономическая ситуация, была проведена тщательно разработанная образовательная компания по ознакомлению с НДС, включающая в себя тематические программы и короткие ролики на радио и телевидении, различные семинары и конференции на всех уровнях, статьи и объявления в газетах и журналах, а также большое количество печатной продукции, распространяемой бесплатно.

За 9 мес. с момента принятия Закона об НДС парламентом до даты его введения в действие Секретариат НДС провел более 400 лекций и семинаров, из которых 200 в г.Аккра, т.к. здесь сконцентрировано самое большое количество фирм, согласно закону имеющих право начислять НДС.

Закон об НДС (Акт № 546), одобренный парламентом в феврале 1998 г. и вступивший в силу 30 дек. 1998 г., предписывает обязательное обложение налогом на добавленную стоимость всех предприятий, занимающихся импортом, производством или оптовой торговлей, или предоставляющих любые виды услуг, вне зависимости от их го-

дового оборота. Также подлежат обязательному налогообложению предприятия розничной торговли, чей облагаемый налогом годовой оборот превышает 200 млн.седи.

НДС — это налог на потребление, взимаемый с конечного покупателя и начисляемый каждый раз, когда к стоимости налогооблагаемого товара или услуги зарегистрированным и подлежащим налогообложению продавцом или посредником прибавляется наценка, и который потом им перечисляется в Налоговую службу Ганы — Службу НДС (СНДС). НДС заменил налоги на услуги и на продажу, которые существовали в Гане с 60-х г.

НДС взимается по двум процентным ставкам: 0% — в основном на экспортные товары, и стандартные 10% — на все виды товаров и услуг, не освобожденные от налога согласно закону об НДС.

Налог на импортированные товары будет от имени СНДС взиматься Таможенной, акцизной и превентивной службой (ТАПС), равно как и акцизные сборы на сигареты, прохладительные и алкогольные напитки.

Санкции против нарушителей Закона об НДС согласно его положениям вступили в силу с 1 марта 1999 г. В основные группы нарушителей входят незарегистрированные в СНДС, но взимающие НДС предприятия, компании, которые должны начислять НДС, но отказываются делать это, а также любые фирмы, не выдающие правильно оформленные и подтвержденные чеком специальные квитанции об оплате НДС, сдающие фальшивые декларации и задерживающие оплату налогов в СНДС. Все дела, связанные с нарушениями Закона об НДС, будут рассматриваться в специально созданных при Судебной службе Ганы налоговых трибуналах. Согласно закону, нарушители будут облагаться штрафом в размере до 10 млн.седи и/или лишаться свободы на срок до 5 лет.

Налогом на добавленную стоимость облагаются все товары и услуги, за исключением тех, что специально освобождены согласно Закону об НДС. Среди освобожденных от налога товаров и услуг: продукты питания и сельхозпродукты, произведенные в Гане и поставляемые в сыром/необработанном и неприготовленном виде, включая рыбу, в т.ч. вяленую и копченую; животные, домашний скот и птица; вода, за исключением дистиллированной и в бутылках; книги, журналы и газеты, за исключением импортированных; основные лекарства (их уточненный список в настоящее время разрабатывается совместной комиссией министерств финансов и здравоохранения); сельскохозяйственная техника и оборудование; транспортные услуги; нефть и продукты ее переработки; земельные участки, строения, а также строительство; финансовые и банковские услуги, включая страхование и обмен валюты; почтовые услуги; товары, специально предназначенные для инвалидов; продажа предприятий; электроэнергия для домашнего потребления в ограниченном количестве (в настоящее время лимит потребления согласовывается — предположительно, он будет составлять 100 квт.).

К дате введения налога в 1998 г. в Налоговой службе Ганы (Службе НДС), зарегистрировалось 7 376 компаний, имеющих право начислять НДС

на свои товары и услуги, тогда как Секретариат НДС, занимавшийся подготовкой к введению нового налога, прогнозировал 6 тыс. заявок, а МВФ — только 2 тыс. Для сравнения, в 1995 г. зарегистрировалось свыше 10 тыс. фирм. При этом низший рубеж их годового оборота составлял 25 млн. седи. В 1998 г. потолок оборота был определен только для предприятий розничной торговли в размере 200 млн.седи в год. К 30 янв. число зарегистрированных в СНДС фирм уже составило 11214. Всего в Гане — более 50 тыс. коммерческих и государственных фирм и предприятий. Следовательно, около 80% всех ганских компаний либо освобождены от налогов, либо их годовой оборот составляет менее 200 млн.седи в год.

Интенсивная образовательная кампания в СМИ продолжается по сей день. Во всех районных отделениях СНДС на постоянной основе проводятся консультации. Все вопросы, возникающие в связи с новым налогом у компаний и потребителей, тщательным образом рассматриваются в Министерстве финансов и в Службе НДС и в отдельных случаях пересматриваются.

Так, например, имели место разногласия по вопросу обложения новым налогом ганских рыболовческих судов, промышленяющих в Эксклюзивной экономической зоне Ганы (ЭЭЗ). Рыбаки, ранее платившие 5% импортных пошлин, согласно новому закону облагались 10% НДС, что уравнивало их права с другими импортерами рыбы, в то время как свежая рыба по закону должна освобождаться от налога. После продолжительных переговоров между представителями рыбаков, Министерства продовольствия и сельского хозяйства и Службой НДС ганская Таможенная, акцизная и превентивная служба (ТАПС) издала директиву, согласно которой с 13 янв. 1999 г. ганские рыболовные суда, промышленяющие в ЭЭЗ, т.е. в ганских территориальных водах, приравниваются к канэ и освобождаются от уплаты НДС на свои уловы. Их число составило на сегодняшний день 147. В то же время суда, промышленяющие вне ЭЭЗ, а также импортируемая в страну рыба от НДС не освобождаются и облагаются 10% налогом.

Несмотря на широкую кампанию по ознакомлению с НДС, многие торговцы, зарегистрированные в СНДС, после его введения столкнулись с проблемами, связанными, например, с продажей товаров, закупленных до введения НДС, за которые они уже отчислили 15% налог на продажу. Многие из них оставили прежние цены и следят за новыми образовательными программами по НДС. Другие же уже снизили цены на 5% и подали заявления в СНДС о возмещении им 5% разницы между НДС и налогом на продажу, как того требуют распоряжения СНДС.

Основные проблемы с переходом к НДС возникли у небольших фирм, не имеющих в штате собственных бухгалтеров, которым можно было бы поручить изучение ситуации и порядка перехода к НДС. Они пока продолжают ждать директив и других видов помощи от Службы НДС. Это в основном коснулось коммуникационных центров, предоставляющих услуги телефонной связи, пересылки факсов, копировально-множительных работ. Будучи в массе своей небольшими предприятиями с годовым оборотом менее 200 млн.седи,

они решили, что не имеют права начислять НДС. Поэтому минфин вынужден был издать специальную директиву, согласно которой коммуникационные центры, как и все другие компании, предоставляющие любые виды услуг, как то: гостиницы, рестораны, прачечные и т.д., обязаны зарегистрироваться в СНДС и начислять 10% НДС на все свои услуги вне зависимости от своего годового оборота.

В то же время телефонные услуги, предоставляемые компанией «Гана Телеком», ранее не облагавшиеся налогами, теперь также будут облагаться НДС, однако их стоимость, согласно заявлению руководства, пока останется на прежнем уровне.

Также возникли разногласия по вопросу освобождения от налога на лекарства. Согласно совместному решению Министерств финансов и здравоохранения все лекарства, за исключением витаминов, будут освобождены от НДС, пока окончательный список медикаментов, освобождающихся от НДС не будет одобрен парламентом.

Совместно с минторгом, статслужбой Ганы, Служба НДС внимательно следит за ценовыми тенденциями по всей стране, с тем, чтобы не допустить роста цен, который может плачевно сказаться на экономике в целом. Повышение цен было отмечено лишь в тех отраслях, которые ранее не облагались налогами на услуги и на продажу, но привлекают НДС. В данных случаях повышение цен на 10% вполне законно и объяснимо.

Ожидается, что НДС принесет много пользы для общего развития страны в целом. Правительству будет легче сопоставлять свои краткосрочные планы с потоком доходов в казну, что сможет уменьшить нужды правительства в одалживании банковских денежных средств на свои программы развития и освободить необходимые фонды для кредитования частного сектора из местных источников по более низким процентным ставкам. По тем же причинам вполне вероятно дальнейшее снижение темпов инфляции, которые в основном зависят от дефицита государственного финансирования.

Налогом на добавленную стоимость не облагаются экспортные товары; НДС будет способствовать развитию экспорта, а также поощрению ганских производителей. В рамках продолжающейся программы рационализации налоговой системы правительство предложило в своем бюджетном послании парламенту отменить специальный налог на импортные товары составляющий 17,5%. Также было предложено снизить 25% пошлину на компьютерное оборудование до 10%.

## Биржа

**Ф**ондовая биржа Ганы начала свою деятельность в нояб. 1990 г., с годами приобрела признание как одна из лучших бирж в Африке. **В 1994 г. биржа была признана лучшей работающей фондовой биржей мира.**

В списочный реестр биржи занесено 22 компании; с производственной точки зрения они являются лучшими в стране и достаточно высоко котируются в мире. К таким компаниям можно отнести Ashanti Goldfields, Unilever, Ghana Brew-

eries, Standard Chartered Bank (Ghana) и другие. **Standard Chartered Bank, например, был признан в 1994 г. наиболее прибыльным из всех банков этой группы в мире.** Случаи появления новых компаний на бирже относительно редки. Так, в 1996 г. участником торгов стала фирма Alluworks (GV). С приходом на биржу 30 авг. 1999 г. фирмы Camelot, количество полностью ганских фирм (до этого была только Mechanical Lloyd) увеличилось вдвое.

Для зачисления в списочный реестр биржи компания должна соответствовать ряду положений и норм, регламентирующих внутреннюю деятельность биржи. Компания, например, должна располагать объявленным капиталом не менее 100 млн. седи для внесения в т.н. I список реестра, не менее 50 млн. седи — во II, не менее 20 млн. седи — в III список. Компания I списка должна быть готовой выпустить акции на сумму не менее 30 млн. седи, II — менее 15 млн. седи и III — не менее 5 млн. седи. В дополнение, компании I списка должны представить результаты аудиторских проверок своей финансовой деятельности за последние 5 лет, II — за 3 и III — за один год.

Помимо Совета директоров, непосредственно руководящих работой биржи, контроль за ее деятельностью входит в обязанности директора банка Ганы и министра финансов.

Иностранцы, проживающие за пределами Ганы, могут через портфельные инвестиции приобретать не более 10% любого вида ценных бумаг, представленных к продаже на бирже. Общие авуары заграничных инвесторов в конкретном виде ценных бумаг не должно превышать 74%. На иностранных граждан, постоянно проживающих в Гане, данные ограничения не распространяются.

Наличие эффективно действующих финансовых структур важно не только для отомобилизации домашних ресурсов, но и для завоевания преимуществ на остроконкурентном мировом рынке в борьбе за привлечение иностранного капитала. В большинстве развивающихся стран, таких как Гана, роль фондового рынка, однако, незначительна, поскольку сам рынок капитала находится в рудиментарной стадии.

Средняя ганская компания не рассматривает рынок капитала как источник получения средств через приобретение акций для финансирования расширения производства. Объем продаваемых акций низок, биржа недостаточно активна. В большинстве случаев ганские инвесторы приобретают акции исключительно ради дивидендов, держат их в силу этого без движения. Возникшая вялость биржи сдерживает поток иностранных инвесторов.

Одной из оценочных характеристик эффективности рынка ценных бумаг, его способности привлечения иностранных портфельных инвестиций является уровень капитализации.

Уровень капитализации, т.е. совокупной стоимости всех представленных на рынке акций, вырос с 75,8 млн.долл. в 1991 г. до 1,87 млрд.долл. в 1994 г. Столь резкий подъем капитализации фондового рынка произошел только в силу продажи акций Ashanti Goldfields Company, повысивших уровень примерно на 90%. С 1995 по 1997 гг. достигнутый показатель постоянно понижался и в 1998 г. достиг 1,38 млрд.долл., превысив на 22%

уровень 1997 г.

Наметившаяся тенденция к понижению уровня капитализации имеет своим следствием снижение способности фондового рынка консолидировать капитал.

Уровень капитализации ганского фондового рынка, по данным международной финансовой корпорации, определяется процентной долей акций всего восьми ведущих фирм Ганы (Ashanti Goldfields, Standard Chartered Bank, Social Security Bank, Guinness, Unilever, Mobil Oil, Brewery, British American Tobacco). Их доля составляла 98,7% в 1995 г., 93,3% — 1996 г., 91,1 — 1997 г., 86,9% — 1998 г. Остальным компаниям отведена роль вспомогательного состава биржи.

Другой характерной чертой фондового рынка является его ликвидность, измеряемая соотношением между денежным выражением торгов и изменением курса акций. Ликвидность ганского фондового рынка составляла 0,5% в 1992 г., поднялась до 7,1% в 1994 г., упала до 1,1 в 1996 г. и достигла 4,8% в 1998 г. Столь резкие колебания свидетельствуют, что между курсом, предлагаемым продавцом ценных бумаг, и курсом, предлагаемым покупателем, существует большая разница, что неблагоприятно воздействовало на цены акций, т.е. отсутствие спроса на ценные бумаги оставило фондовый рынок в относительном бездействии.

Аналитики высказывают озабоченность в связи с отсутствием интереса к деятельности фондовой биржи Ганы. Частично это объясняют тем, что в субрегионе начинают проявлять себя другие африканские рынки ценных бумаг, ранее не получавшие должной оценки. Подписанное руководством биржи соглашение с фондовой биржей Йоханнесбурга в 1998 г. рассматривается как положительный шаг в направлении повышения эффективности работы по облигациям и бонам. Наиболее привлекательной для Ганы является фондовая биржа Нигерии, быстро набирающая темпы в условиях возвращения страны к гражданскому правлению. Соглашения о совместной работе с данной биржей, а также с биржей Кот-д'Ивуара находятся в стадии рассмотрения.

Поведение фондового рынка тесно связано с тенденциями и состоянием дел в экономике. Общее состояние рынка ценных бумаг, средние показатели уровня курсовых цен, прибыль, дивиденды являются по сути производными от уровня развития экономики. Такие макроэкономические показатели, как уровень банковской учетной ставки, уровень инфляции, часто влияют на спрос и предложение в сфере инвестирования. Несмотря на то, что в Гане длительное время сохраняется политическая стабильность, макроэкономические показатели страны (уровень инфляции уже достиг 10%, текущие уровни процентной ставки и обменного курса валюты) не содействуют созданию благоприятной атмосферы для инвесторов.

## Иноинвестиции

**К** середине 90-х гг., в условиях сокращения финансовой помощи Гане со стороны международных валютно-финансовых институтов, руководство страны скорректировало свою

политику в отношении внешнего и внутреннего финансирования реализуемой многолетней программы социально-экономического развития страны. Правительство выбрало четкую ориентацию и сделало ставку на частный иностранный и национальный капитал, развернуло широкую кампанию по привлечению в экономику прямых внутренних и внешних частных инвестиций. Таким образом Гана, наряду с другими африканскими государствами, включилась в своего рода соревнование по привлечению к себе внимания потенциальных иностранных и местных инвесторов. Правительство объявило, что от успешного решения этой задачи во многом будут зависеть перспективы дальнейшего развития страны, темпы ее экономического роста и, как следствие, ее место и роль в Западной Африке и на африканском континенте в XXI веке. Был взят курс на приватизацию, либерализацию инвестиционного, валютно-финансового, банковского законодательства, объявлена борьба с бюрократическими препятствиями, инфляцией, таможенными барьерами и тарифными ограничениями. Проводимые реформы в законодательствах торгово-экономической и инвестиционной сфер сопровождались информационной кампанией, активным продвижением потенциальным инвесторам имеющего под собой основание тезиса о Гане, как острове политической стабильности и демократии в западноафриканском регионе. Под решение этой задачи была скорректирована деятельность ганских диппредставительств за рубежом, за основу взят **принцип экономической дипломатии** в их работе. Ганское руководство, не отвергая естественно политической составляющей, стремится показать, что Аккра предпочитает активно общаться с миром в экономической сфере. Как представляется на перспективу стратегия («ганская мечта») нынешнего руководства страны заключается в реализации концепции превращения Ганы в региональный центр финансовой и торгово-экономической активности, в выполнении функции связующего звена во взаимодействии рынков англо- и франкоговорящих стран западно-африканского региона.

В 1994-99 гг. Ганским Центром по привлечению инвестиций зарегистрировано 834 проекта (включая 54 в I кв. 1999 г.) в различных секторах экономики общей стоимостью 1,3 млрд.долл., из которых 81% считаются действующими. Доля прямых иностранных инвестиций значительно преобладала и составила 1,02 млрд.долл., т.е. более 2/3 от общего объема, что свидетельствует о незначительной пока роли в этом процессе национальной инвестора. Данный показатель может говорить как об ограниченных внутренних накоплениях, так и благоприятности самого инвестиционного климата в первую очередь для местного бизнеса (как правило, иностранный капитал следует за местным). Наблюдается неблагоприятная для национальной экономики тенденция в направленности инвестиционных потоков по отраслям. Так, объемы капиталовложений в сферу обслуживания значительно превышали инвестиции в производственный сектор (например, в I кв. 1999 г. почти в 3 раза). Значительные средства иностранных инвесторов направляются прежде

всего в надежные с точки зрения возврата вложенных средств (гарантии правительства) и прибыльности проекты в строительном секторе. Объемы капиталовложений в него превысили инвестиции в сферу обслуживания в I кв. 1999 г. более чем в 2 раза. Не проявляется ожидаемой активности потенциальных инвесторов в сельскохозяйственном секторе, что также вызывает обоснованную обеспокоенность правительства. Тем не менее, реализация указанных выше проектов создает, по оценкам экономистов, более 48 тыс. рабочих мест, что в условиях безработицы немаловажно для страны.

Усилия правительства по диверсификации внешнеэкономических связей расширили географическое и количественное представительство стран-инвесторов и реализуемых ими проектов. Несмотря на то, что Великобритания оставалась основным источником иностранных инвестиций как по их объему, так и по количеству (84 проекта), значительную активность в этой сфере проявили китайские компании (67 проектов), индийские (66 проектов), американские (61 проект). Из развивающихся стран можно отметить деятельность нигерийских, южноафриканских и малайзийских компаний (соответственно 17, 11, 9 проектов).

*Законодательство по созданию и функционированию СП.* В Гане в результате целенаправленной политики правительства на привлечение в страну иностранных инвестиций сложились благоприятные условия для открытия частного дела, в том числе со смешанным и 100% зарубежным капиталом.

Создание и деятельность предприятий с иностранными инвестициями в Гане регулируются Законом о центре поощрения инвестиций Ганы 1994 г. (Акт 478) в соответствии с положениями следующих правовых документов: Кодекс компаний, 1963 г. (Акт 179); Закон о частном партнерстве, 1962 г. (Акт 152); Закон о названиях деловых организаций, 1962 (Акт 151); Инвестиционный закон 1985 г.; Закон о минеральных ресурсах 1986 г.; Закон о добыче и переработке нефти 1984 г.; Закон о фабриках, офисах и магазинах 1970 г.

Этими документами предусматривается возможность учреждения в Гане частных компаний с ограниченной и неограниченной ответственностью, дочерних фирм, товариществ и совместных предприятий. При этом общим требованием является наличие начального капитала в деньгах или оборудовании: для фирм со смешанным капиталом — не менее 10 тыс.долл. и со 100% иностранным — 50 тыс.долл. В случае если компания собирается заниматься импортными поставками в Гану, ее первоначальный капитал должен быть не менее 300 тыс.долл., вне зависимости от ее принадлежности.

Заявка на открытие дела, подготовленная на специальном бланке, приобретенном в Главном регистрационном управлении по цене 50 тыс. седи, направляется в Ганский центр поощрения инвестиций (ГЦПИ). В заявке указываются данные на владельца (владельцев) компании, ее название и тип, сфера деятельности, ввозимое оборудование, количество сотрудников, в том числе из местных граждан, финансовое положение.

Практика показывает, что на официальное оформление открытия компании требуется от трех до пяти месяцев. Важную роль в положительном решении вопроса в Инвестиционном центре играет тщательно подготовленное обоснование целесообразности задуманного предприятия с точки зрения его вклада в развитие экономики страны. Исходя из этого, приоритетными направлениями вложения капитала считаются: сельскохозяйственное производство, обрабатывающая промышленность на базе местного сырья, горнодобывающая отрасль, строительство и туризм. Кроме того, немаловажное значение местная сторона придает оценке современности технологий и оборудования, которые планируется использовать в процессе производства, и их возможному влиянию на состояние окружающей среды.

Помимо регистрации в ГЦПИ необходимо получить одобрение технико-экономического обоснования (ТЭО) предприятиям, планирующим вести деятельность в следующих областях: нефтедобыча и переработка — в Министерстве шахт и энергетики; минералы и горная добыча — в Комиссии по минералам; рынок ценных бумаг — в Ганской фондовой бирже; деятельность в Зонах свободной торговли — в Управлении свободных зон. Порядок найма на работу в Гане иностранных граждан определяется Законом об иностранцах 1963 г. и Инвестиционным законом 1985 г. с дополнениями. В соответствии с ними любой работодатель в стране не может нанять иностранного работника без специальной лицензии, выданной иммиграционной службой с указанием разрешенного ему количества иностранных рабочих по специальностям.

Частные фирмы с заявленным уставным капиталом от 10 тыс. до 100 тыс. долл. имеют право нанять одного иностранного специалиста, от 100 тыс. до 500 тыс. долл. — двух, а с капиталом более 500 тыс. долл. — до четырех (для предприятий, созданных в зонах свободной торговли, предусмотрены другие правила найма иностранцев). Заявки на лицензию направляются в ГЦПИ, где они рассматриваются и согласовываются с иммиграционными властями.

После получения разрешения и с началом работы иностранца владелец компании берет на себя письменные обязательства в министерстве внутренних дел по оплате расходов в случае его репатриации, доставки тела на родину в случае смерти и по выплате оставшихся долгов и платежей.

Минимальная заработная плата в Гане узаконена на уровне 2000-2900 седи (приблизительно 1 долл. в день). Отчисления социального страхования в Гане составляют 17,5% от оклада сотрудника, из которых 12,5% выделяются работодателем и 5% отчисляются из зарплаты сотрудника. Льготы по социальным отчислениям не предусмотрены.

Для иностранных инвесторов существуют амортизационные скидки (либо ускоренные, либо ежегодные, в зависимости от категории, к которой будет отнесено создаваемое предприятие). Ускоренная амортизация: 50% в год для заводов в течение двух лет (ежегодная — 20%); 20% в год для зданий в течении пяти лет (ежегодная — 10%).

Существуют также ежегодные скидки на: легковые автомобили и трейлеры — 15% в год; минивэны — 20%; грузовые автомобили — 20%; электромоторы 12,5%; дизельные и бензиновые стационарные двигатели /генераторы — 10%; другое оборудование — 10%.

Кроме того предусмотрены следующие **налоговые льготы**: от 25% до 50% при строительстве предприятий вне Аккры и Темы, а также вне основных областных центров страны; освобождение от налогов в течение первых 3-10 лет в зависимости от сферы деятельности; 100% освобождение от импортных пошлин на ввоз оборудования для производства.

**СЭЗ.** В дополнение к инвестиционному законодательству в 1995 г. парламентом страны принят закон об открытии в Гане свободных экономических зон (СЭЗ), первоначально в международных морских (Токарди, Тема) и воздушном (Аккра) портах страны, который предоставляет инвесторам право: приобретать собственность, заниматься строительством, развивать инфраструктуру и сферу обслуживания, делать капиталовложения в другие сектора экономики; предоставляет физическим и юридическим лицам право основывать в свободных экономических зонах предприятия по производству товаров и услуг для внутреннего потребления и на экспорт, при условии, что инвестор зарегистрировал в Гане компанию открытого/закрытого типа или же общество/товарищество с ограниченной ответственностью; освобождает товары, передвигающиеся между свободными зонами и другими странами от действия законов об импорте-экспорте, а также от прямых и косвенных налогов и сборов; освобождает иностранных инвесторов и наемных работников от двойного налогообложения; разрешает продавать до 30% товаров, произведенных в свободных экономических зонах, на местном рынке с взиманием соответствующих импортных пошлин; на 10 лет освобождает предприятия от уплаты налога на прибыль, после этого гарантирует максимальный размер налога не выше 8%, а также освобождает держателей акций от уплаты налога на дивиденды; наделяет национальных и иностранных инвесторов равным статусом в пределах свободных экономических зон, предоставляет тем и другим право 100% владением предприятиями; разрешает инвесторам открывать в Гане валютные счета; гарантирует беспрепятственный перевод за границу прибыли, процентов от капиталовложений, оплаты торговых сделок, кредитов и соглашений по продаже технологий без каких-либо условий и ограничений; предоставляет гарантии в том, что собственность, находящаяся в свободной экономической зоне не будет национализирована или экспроприирована; определяет процедуру урегулирования инвестиционных споров; наделяет инвесторов правом напрямую решать трудовые споры с наемной силой.

Для создания предприятия в СЭЗ необходимо, чтобы ТЭО было одобрено Управлением свободных зон Ганы (УСЗГ), которое выдает в течение 28 рабочих дней Лицензию на создание предприятия в СЭЗ, с момента получения которой необходимо в течении 6 месяцев начать строитель-

во. Кроме того, УСЗГ регистрирует вновь созданное предприятие в ряде других госучреждений Ганы, таких как Департамент инспекции фабрик, Агентство защиты окружающей среды, Комитет городского и сельского планирования, городские и районные ассамблеи.

Для легализации предприятия со 100% капиталом в зоне свободной торговли, его необходимо зарегистрировать в УСЗГ, согласно Кодексу компаний 1963 г. (Акт 179) или Закону о частном партнерстве 1962 г. (Акт 152). Анкеты на регистрацию компании и на ввоз оборудования продаются по цене 50 долл. за каждую в УСЗГ. Кроме того, для регистрации предприятия со 100% инокапиталом нужно предоставить в Управление документацию, подтверждающую факт инвестирования в Гану как минимум 50 тыс. долл. либо в валюте переводом через ганскую банковскую систему, либо в виде товаров, оборудования, техники или другого имущества, привезенного в страну специально и исключительно для создания предприятия.

Оформление лицензии стоит 1000 долл., с последующим обновлением каждый год (1000 долл. ежегодно). После получения лицензии оформляются виды на жительство с правом работы по найму на каждого иностранного сотрудника. Ограничений на количество наемных иностранцев не предусмотрено. Разрешение на жительство с правом работы для одного сотрудника стоит 200 долл. за первые два года, 300 долл. — за третий и четвертый годы работы, и 500 долл. — за пятый и последующие годы. Оно действует 24 мес., не может передаваться другому лицу и не возмещается. УСЗГ продает также таможенные декларации на ввоз необходимого оборудования и его таможенную очистку (освобождение от пошлин) по цене 25 долл. Вся процедура регистрации предприятия в СЭЗ занимает около 2 мес. и в основном осуществляется УСЗГ.

## Таможня

В 1995 г. была принята программа «Вижн-2020», предусматривающая в качестве стратегической цели достижения Ганой к 2020 г. мирового уровня развития стран среднего достатка. Неотъемлемой частью этой программы является проект Ганы «Ворота в Западную Африку», основная задача которого — максимальное содействие притока в страну иностранных инвестиций. В последние годы такими странами, в основном, являются США, Великобритания, Канада, ЮАР, государства Юго-Восточной Азии (хотя, конечно, это не значит, что другим странам закрыт путь на ганский рынок со своими инвестиционными проектами). Приоритетными направлениями данного проекта является создание свободных экономических зон (окончательно это положение было оформлено 22 фев. 1996 г. в виде Закона о свободных зонах № 504), развитие эффективных и надежных инфраструктуры и энергосистемы, дальнейшее развитие портового хозяйства (особенно в Теме и Такоради, при этом подразумевается увеличение участия частного сектора в управлении портовых хозяйств), увеличение авиационных перевозок и дальнейшее со-

вершенствование деятельности аэропортных служб. Значительная роль в рамках проекта отводится таможенной и иммиграционной службам страны, деятельность которых за последние годы претерпела определенные изменения.

Так, для иностранных инвесторов (особенно крупных) таможенные формальности сведены до минимума, а в СЭЗ не требуется лицензирования на импорт. После регистрации в качестве предпринимательского субъекта иностранные коммерческие предприятия могут приступать к немедленному ввозу оборудования и его таможенной очистке через таможенную и акцизную службу. Таможенная служба сокращает количество проверок в пунктах ввоза грузов и документов до одной. Проверка груза сокращается со 100% до выборочных 10% для установленных законом беспошлинных товаров и 20% для облагаемых пошлинами.

К концу 1999 г. соответственные таможенные правила позволяют осуществить прямую доставку контейнеров с грузом из порта до их местоназначения в СЭЗ.

Количество проверочных пунктов сокращается до одного на направлении Того, до двух — из Кот д'Ивуар и Буркина Фасо.

Согласно вышеуказанного проекта, таможенная и акцизная службы страны разрабатывают долгосрочную программу чтобы облегчить условия торговли для интопредпринимателей. В ближайшее время будут пересмотрены некоторые специфические торговые операции с целью соответствия международным стандартам. Особое внимание при этом будет обращено на сокращение таможенной очистки для перевозчиков импортных и экспортных грузов, а также на переоборудование и развитие адекватной информационно-технологической инфраструктуры. В рамках данного проекта будут выделены необходимые финансовые средства на модернизацию таможенной и акцизной служб страны.

Что касается Службы иммиграции Ганы (СИГ), то, согласно ее требованиям, визы для иностранных инвесторов выдаются в ганских посольствах за рубежом в минимальные сроки. Более того, въездную визу для иностранцев-инвесторов можно получить непосредственно при прибытии в страну. Иностранные граждане получают в СИГ вид на жительство и разрешение на работу в СЭЗ. В этом им оказывает помощь ганский центр по содействию инвестициям (ГЦСИ). Установочные тарифы следующие: 1 и 2 года — 200 долл., 3 и 4 года — 800 долл., 5 и последующие годы — 1500 долл.

С июня 1998 г. все иностранные предприниматели, занимающиеся инвестированием в экономику страны, получают визу на 60 дней (ранее 30). Сокращено количество заполняемых форм. Они могут продлить свою визу еще на 2-3 месяца, уплатив при этом 10 долл. за каждый месяц. При образовании в Гане коммерческой структуры иностранными гражданами СИГ выдает вид на жительство сроком на 1 год, стоимость которого определяется в размере 120 тыс. седа (примерно 50 долл.). При этом необходимы рекомендации от двух местных официальных лиц. В дальнейшем вид на жительство продлевается ежегодно.

В г. Ассин Фосу открыта школа переподготовки личного состава СИГ, срок обучения в которой составляет 6 месяцев для подготовки к работе в условиях «Ворота в Западную Африку». В перспективе планируется превратить эту школу в Центр подготовки сотрудников иммиграции для западноафриканского региона.

В то же самое время ганские иммиграционные власти, стремясь увеличить поток иностранных инвестиций в экономику страны, пытаются бороться и со злоупотреблениями в этой области. Так, с 1 марта 1999 г. принято решение об обязательной регистрации всех иностранных бизнесменов, находящихся в Гане. Каждый из иностранных предпринимателей должен будет получить идентификационную карточку. Это связано с тем, что некоторые из иностранных инвесторов грубо нарушают иммиграционные законы страны. Особенно это касается правил регистрации в ГЦСИ. Есть такие инвесторы, которые перевели денежные средства в страну, выполняя финансовые требования ГЦСИ. Однако затем они стали заниматься такими видами бизнеса, как незаконные операции по золоту и алмазам, всячески уклоняются от уплаты налогов.

## Недвижимость

Нотариальное оформление сделок с недвижимым имуществом в Гане регулируется на основе Закона о Нотариате, принятого парламентом страны в 1960 г. В дальнейшем этот вопрос получил развитие в виде дополнительных законов 1972 г. и 1975 г.

Основные моменты вышеуказанных законодательных актов состоят в следующем: всякий гражданин Ганы, достигший совершеннолетия, имеет право продавать, сдавать в аренду, обменивать, дарить, передавать по наследству свое недвижимое имущество, если у него имеется регистрационный сертификат на собственность, оформленный должным образом у нотариуса. К недвижимому имуществу относятся жилые дома, квартиры, другие типы домовых построек, земельные участки. **Гражданам Ганы разрешена частная собственность на землю**, но формы ее оформления различны. Владелец может полностью выкупить ее в свою собственность или оформить в аренду. Наиболее распространенные сроки аренды в Гане — 30, 49, 60, 99 лет. То же самое касается и домовладений. Довольно часто встречается такой случай, когда земельный участок принадлежит одному лицу (на правах опять же аренды или собственности), а находящееся на нем домовладение — совсем другому. Регистрация подобных сделок в Гане осуществляется в Земельной комиссии (Land Commission) или в Титульной комиссии (Title Deed Commission). Филиалы этих организаций находятся во многих крупных городах страны.

Налог на недвижимое имущество варьируется в зависимости от формы оформления недвижимости. Лица, которые осуществляют аренду недвижимого имущества, платят ежегодно порядка 2% от оцененной стоимости объекта. Если же объект недвижимости оформлен как собственность, то в этом случае лицом, которому он при-

надлежит, выплачивается, как правило, ежегодно около 1 млн. седи (400 долл.).

Недвижимое имущество в Гане может принадлежать нескольким лицам в форме долей как на правах собственности, так и на правах аренды. Нотариальные сделки по недвижимому имуществу осуществляют как государственные, так и частные нотариусы. Государственные нотариусы являются членами Юридических комиссий, офисы которых имеются во всех крупных населенных пунктах страны. Большая часть сделок по недвижимости в Гане производится частными нотариусами, которые должны иметь гослицензию, дающую право на осуществление таких действий.

Когда у нотариуса имеются сомнения в правомочности осуществления сделки по недвижимому имуществу, он имеет право отказать заявителям. Последние могут обжаловать решение нотариуса и обратиться с апелляцией в Верховный суд Ганы. Причем в своей апелляции граждане должны аргументировать свое несогласие с решением нотариуса. В противном случае их апелляция не принимается к рассмотрению. Если же Верховный суд Ганы сочтет неправомерными действия нотариуса по этому вопросу, тот должен будет заплатить денежный штраф или может быть лишен лицензии на нотариальное оформление сделок по недвижимому имуществу, если занимается частной практикой.

Иностранные граждане, находящиеся в Гане, не могут приобрести в собственность недвижимое имущество. Они имеют право оформить его в аренду с максимальным сроком до 99 лет. Причем это касается только физических лиц.

Зарегистрированные в Гане иностранные юридические лица могут оформить квартиры, жилые дома, другие типы домовых построек в свою собственность, однако это не распространяется на землю. Посол, советник-посланник, консул ганского дипломатического загранучреждения в любой стране мира имеет право на оформление нотариальных актов по недвижимому имуществу. При этом они обладают теми же правами, что и нотариус, осуществляющий подобные сделки в самой Гане.

## Наркобизнес

По оценкам Управления по борьбе с распространением наркотиков Ганы и экспертов правительства, масштабы производства и потребления наркотиков внутри страны представляют реальную угрозу национальной безопасности государства. Несмотря на предпринимаемые правоохранительными органами меры, продолжается незаконная культивация индийской конопли (каннабиса) в провинциях Ашанти, Вольта, Центральная (гг. Тема, Кофоридуа, Кумаси, Мампон). В 1998 г., по данным Управления по борьбе с распространением наркотиков Ганы, перехвачено 3,49 тыс. кг. каннабиса, что почти на 2 тыс. кг. превышает показатели 1997 г.

Растет потребление наркотиков, в том числе кокаина и героина, в молодежной и, что вызывает особую тревогу правительства, в студенческой среде, которая является одной из наиболее активной в политическом плане. Приобрела устойчи-

вые масштабы практика первоначального бесплатного распространения дилерами наркотиков в учебных заведениях Ганы, вербовка пристрастившихся и использование их в качестве субрегиональных курьеров для перевозки местной индийской конопли и других наркотиков наземным и водным транспортом в Того, Кот-д'Ивуар, страны Центральной Африки. Гана стала вторым после Нигерии транзитным пунктом перевоза наркотиков в Западной Африке.

Отмечается тенденция увеличения потребления индийской конопли детьми школьного возраста, добавление каннабиса в пищу, в перечный соус («шито»). Наркопроблема проникла даже в такие сферы общественной жизни страны, как религиозная. В ряде случаев прикрытием для деятельности наркоторговцев становятся церковь и священнослужители.

За последние два года из Европы и США за наркопреступления депортированы 42 гражданина ганской национальности. На фоне роста числа наркоперевозчиков отмечается и тенденция превращения Ганы из страны, используемой в основном нигерийской наркомафией для транзитного перемещения наркотиков в Европу и США, в страну-производителя и экспортера, организационного оформления ганской наркомафии в самостоятельную преступную группировку. В июле 1999 г. правоохранными органами страны выявлен один из каналов доставки наркотиков в Европу — в поставляемой ганскими фирмами на экспорт продукции перевезилась местная индийская конопля. В наркоперевозках подозреваются и некоторые ганские судоходные компании, в частности SAGA Ghana, замешанная также в нарушении таможенного законодательства и незаконном ввозе в страну краденных автомобилей из Канады.

Администрацией Дж.Ролингса предпринимаются меры по улучшению организационно-штатной структуры правоохранных органов, отвечающих за работу на этом направлении, укрепляются региональные секции Управления по борьбе с незаконным распространением наркотиков в тех провинциях, где зарегистрирована активная деятельность наркодельцов. При содействии британских экспертов проводятся мероприятия по повышению эффективности деятельности иммиграционной службы, организована подготовка соответствующих ганских специалистов в Великобритании. В стадии реорганизации находится система таможенного контроля в международном аэропорту г.Аккры и крупных погранпунктов, ужесточается порядок досмотра пассажиров и их багажа. Предпринимаются меры по усилению контроля за выдачей лицензий на импорт в страну психотропных веществ, таких как эфедрин гидрохлорида и диазепам (установлено, что импорт данных препаратов в страну на 1 тыс.кг. превышает реальные национальные потребности). Через средства массовой информации развернута кампания по разъяснению нависшей над обществом угрозы, проводятся соответствующие семинары, конференции. В 1998 г. наметилась тенденция снижения поступления в клиники г.Аккры наркобольных, наряду с увеличением общей массы перехваченных наркотиков

(каннабис с 1,4 тыс.кг. в 1997 г. до 3,4 тыс. в 1998 г., героин соответственно с 1,7 кг. до 18,22 кг.) почти в 2 раза снизилось количество задержанных наркодельцов (с 389 в 1997 г. до 197 чел. в 1998 г.).

## Туризм

При существующих в Гане условиях для полноценного развития туризма (природных, климатических, историко-культурных), этот сектор экономики достаточно долго оставался нерентабельным и неэффективным. Только в 1985 г. Временный Совет Национальной Обороны (ВСНО) Ганы включил туризм в список пяти ключевых отраслей, которые стали сферой приоритетного инвестирования. В дек. 1992 г. был принят План развития туризма в Гане, а в 1993 г., в рамках по реализации этого плана, образовано Министерство туризма. Основными задачами министерства являются увеличение поступлений валюты в госбюджет, популяризация достопримечательностей Ганы, использование богатого культурного наследия страны для развития туристической индустрии.

Руководство страны активно поощряет как местных, так и иностранных бизнесменов, работающих в этой отрасли экономики Ганы. Доказательством тому является принятый в 1995 г. Парламентом страны Акт 478 Центра по содействию инвестициям Уапы, среди основных положений которого является снятие ограничений на иностранные инвестиции в экономику страны, в т.ч. в туристический сектор, разрешение инвесторам переводить доходы в СКВ в любую страну мира, гарантии правительства, что ни одно предприятие не будет национализировано.

Другим конкретным шагом в деле развития туристической отрасли страны явилась принятая в 1997 г. Программа развития интегрированного национального Туризма (ПРИНТ) при активном финансовом содействии Всемирной Организации Туризма. Основной целью данной программы является развитие туризма как высококонцентрабельной и эффективной отрасли экономики Ганы. К 2000 г. планируется довести количество прибывающих в страну туристов до 500 тыс.чел. **За 1998 г. минтуризма получило доход в 300 млн.долл., и за этот же период времени страну посетило порядка 330 тыс. туристов.** В стране, и прежде всего в столице, имеется ряд первоклассных гостиничных комплексов, таких как пятизвездный «Лабади Бич-отель», четырехзвездные «Новотель» и «Золотой Тюльпан». Последним управляет международная компания «Голден Тюлип Интернешнл». Ее репутация на мировом рынке гостиничных услуг и европейский уровень сервиса обеспечили «Золотому Тюльпану» прочные позиции в этой нише индустрии туризма. В последнее время активное внимание к этому виду бизнеса стали проявлять ливанские, американские, испанские и французские компании.

Стоимость туристской визы в Гане составляет от 30 до 80 долл. в зависимости от размера тургруппы. Виза может быть выдана туристу непосредственно по прибытии в страну, но для этого необходимо предварительно уведомить иммигра-

ционную службу страны и минтуризма. Срок действия турвизы составляет 30 дней, но ее можно продлить за дополнительную плату.

Гана входит в первую десятку среди наиболее посещаемых туристами стран на африканском континенте. Туризм в Гане имеет хорошие перспективы, учитывая практически сформировавшийся **туристический имидж страны со своим культурным наследием, памятниками европейских поселений, уникальными тропическими лесными массивами, парками и пляжами**. К тому же можно отметить и сложившийся практически стабильный контингент основных потребителей ганского туристического рынка. Он представлен американцами (в т.ч. афро-американцами), европейцами (как правило, англичанами, немцами, голландцами и французами), проживающими за рубежом ганцами. Наконец, это сложившаяся за последние годы политическая и экономическая стабильность в стране. **Гана обладает бесспорным авторитетом как одна из самых безопасных стран региона.**

## Молодежь

**М**олодежные организации в Гане играли немаловажную роль в политической жизни страны как в первые годы после обретения независимости, так и в первые годы правления Временного Совета национальной обороны. За последнее время эти организации несколько потеряли свое былое влияние. Но некоторым из них удалось найти свою нишу в современном ганском обществе.

Наиболее крупным и влиятельным из них является Национальный союз студентов Ганы. Это массовое студенческое объединение, которое сформировалось еще в 60-е гг. Союз, объединяющий студентов четырех университетов Ганы, занимается, главным образом, проблемами социального обеспечения студентов. Во многом благодаря его усилиям студентам не так давно были повышены стипендии. Национальный союз студентов Ганы поддерживает достаточно активные связи с Международным и Всеафриканским студенческими союзами, имеет своих представителей в некоторых европейских странах. До недавнего времени бюджет этой организации формировался в основном из ежегодных взносов студентов. Сейчас наблюдается и такая тенденция, как спонсирование Союза со стороны бывших его членов, занявших видное положение как в государственных, так и в частных коммерческих структурах Ганы.

Заметную роль в молодежном движении страны занимает также Организация будущих руководителей, объединяющая в своих рядах студентов факультетов административного управления, политологии, экономики, финансов и т.д.

Занимается главным образом проведением семинаров и коллоквиумов по различным аспектам управленческой деятельности.

Молодежные организации в Гане имеют религиозную направленность. Так, к католическим объединениям относятся Мужская ассоциация христианской молодежи, Женская ассоциация христианской молодежи. Католическая молодежная организация. Приверженцы исламу (в стране

насчитывается до 15% мусульман) объединены в Национальный мусульманский совет молодежи, выступающий за мирное сосуществование различных конфессий на земле Ганы.

Наиболее заметными среди гуманитарных молодежных организаций страны являются Мужская бригада, Санитарная бригада, Женская бригада. Их члены участвуют в просветительной деятельности в сельских районах страны, помогают ухаживать за больными и т.д. Эти организации существуют за счет финансовой помощи от методистской, пресвитерианской и англиканской церквей.

Спортивные организации и движения играют значительную роль в общественной жизни учитывая огромную популярность спорта и, прежде всего, **футбола, который является видом спорта номер один в стране**. Достаточно популярны также, хотя и в меньшей степени, теннис, легкая атлетика. Во главе каждого из вышеуказанных видов спорта находятся федерации, имеющие профессиональный статус. Деятельность этих федераций, в свою очередь, координирует Министерство по делам молодежи и спорта. Имеются также довольно многочисленные спортивные клубы с любительским статусом, объединяющие в своих рядах людей самых различных возрастов и профессий и существующих за счет членских взносов участников этих клубов и организаций. В частности, можно выделить клубы любителей бега, тенниса, поло.

Главным видом спорта, как уже было отмечено, является футбол, причем если в высшем дивизионе страны играют только профессиональные команды, то в низших лигах команды как правило любительские. Наиболее преуспевающими и обеспеченными с финансовой точки зрения являются в Гане команды Hearts of Oak из г.Аккры и Kotoko из г.Кумаси. Соперничество между ними носит принципиальный характер, и когда эти клубы встречаются между собой, трибуны ломаются от зрителей.

Руководство страны уделяет большое внимание строительству спортивных сооружений и, прежде всего, футбольных стадионов. В Аккре центральный стадион вмещает до 50 тыс. зрителей, а в Кумаси — 35 тыс. мест. Причем эти стадионы отвечают высоким международным требованиям.

Гана явилась хозяином молодежного чемпионата Африки среди молодежных команд до 20 лет в фев. 1999 г. Чемпионат прошел на высоком уровне, все участники и гости турнира остались довольны оказанными им сервисом и приемом. Гана стала чемпионом, что вызвало неописуемый восторг в стране. На финальном матче с Нигерией присутствовал президент Дж.Роллингс. В 2000 г. Гане совместно с Нигерией Африканская конфедерация футбола (CAF) доверила проведение финального турнира уже среди взрослых команд. Местная федерация футбола начала активную подготовку к этому грандиозному спортивному мероприятию для Африки, происходит поиск спонсоров и инвесторов турнира. Многие западные фирмы и компании заинтересованы в представлении своей рекламы на турнире, поэтому организаторы уверены в успешном проведении этого чемпионата, на котором все здесь ждут уверен-

ной игры от Black Stars (так в Гане называют национальную сборную). Многие ганцы мечтают о спортивной карьере за рубежом. Большой проблемой остается подбор тренерских профессиональных кадров, которые в большинстве своем приглашаются из-за рубежа.

## Интеграция

**К** вопросу о создании единой валютной системы ЭКОВАС. Западноафриканский регион представляет собой огромный рынок товаров и услуг, на котором трудятся около 200 млн. чел. и совокупный внутренний валовой продукт входящих в этот рынок государств составляет не менее 75 млрд. долл.

Главной целью Экономического сообщества стран Западной Африки (ЭКОВАС) было объединение отдельных национальных рынков товаров, капитала и труда, чтобы сообщество могло гармонично продвигаться вперед как единый регион в поисках путей непрерывного экономического роста и развития. Важным краеугольным камнем интеграционных усилий региона является создание эффективной системы сотрудничества в сфере валютных отношений.

Первым шагом на пути осуществления этой идеи стало принятие в Абудже в 1987 г. программы сотрудничества стран ЭКОВАС в сфере валютных отношений, одобренной главами всех государств и правительств региона. Основными целями этой программы на первом, краткосрочном этапе было способствование усилению внутрирегиональной торговли путем улучшения системы межрегиональных платежей и укрепления системы клиринговых расчетов. Второй этап предусматривал региональную конвертируемость валют путем более свободного использования национальных денежных систем на основе их рыночного обменного курса. Третий этап имел своей задачей установление единой кредитно-денежной системы, основными характерными чертами которой должны стать единая конвертируемая валюта, общий межрегиональный центральный банк, гарантия конвертируемости со стороны надлежащего иностранного органа (организации, банка).

На претворение этих замыслов в конкретную жизнь отводилось 10 лет до 2000 г. Но уровень и объем торговли между странами региона по-прежнему предельно низок, менее чем 10% от объема их внешней торговли. Одной из главных помех, сдерживающих развитие торговли, является отсутствие эффективной и надежной системы платежей, вызванной ограничениями в использовании в расчетах не менее чем 10 валютных систем стран региона, а также несогласованность таможенных инструкций, способствующих ведению торговли путем контрабанды. Становление единой банковской системы происходит достаточно медленно. Созданный в 1985 г. ЭКОбанк представлен только в 10 странах — членах ЭКОВАС. Финансовыми и деловыми кругами однозначно положительно было воспринято принятое в 1998 г. решение **ввести в регионе единые туристские чеки, принимаемые к оплате всеми банками.**

На внеочередной встрече Совета директоров центральных банков стран ЭКОВАС, происшед-

шей во время ежегодного совещания членов-учредителей Африканского банка развития, было заявлено, что данные чеки входят в обращение с июля 1999 г. и рассматриваются как первый реальный шаг на пути к созданию единой валютной системы. Чеки выпущены достоинством в 5, 10, 20, 50 и 100 западноафриканских расчетных единиц (ЗАРЕ). Договорной обменный курс одной ЗАРЕ составляет 1,36 доллара США. Специалисты придерживаются мнения, что единые туристские чеки имеют хорошую перспективу стать законным платежным средством во всех западноафриканских странах, особенно при расчетах за товары и услуги гостиниц, авиакомпаний, турагентств. Начиная с **15 сент. 1999 г., туристские чеки ЭКОВАС продаются и покупаются коммерческими банками Ганы.**

В соответствии с решением Совета директоров центральных банков стран-членов ЭКОВАС, одобренным на прошедшем в авг. 1999 г. совещании в Аккре с темой «Важность единой валютной зоны для Западной Африки», первоочередными требованиями являются достижение к 2002 г. соотношения дефицита бюджета к уровню ВВП менее 4%, создание резерва центральных банков в иностранной валюте не менее четырехмесячной стоимости импорта. Для большинства стран-членов ЭКОВАС данные требования труднодостижимы и по сути являются плохо замаскированным признанием необходимости отложить вопрос создания единой валютной системы ЭКОВАС на неопределенное будущее.

*Место и роль ЭКОбанка в развитии торгово-экономических связей Западной Африки.* ЭКОбанк был создан по инициативе Федерации национальных торговых палат Западной Африки с последующим утверждением главами государств и правительств экономического сообщества западноафриканских государств. Официально группа ЭКОбанк была зарегистрирована 3 окт. 1985 г. как компания с ограниченной ответственностью. Главная контора банка — ЭКОбанк Транснэшнл Инкорпорейтед (ЭТИ) в столице Того — Ломе, имеет статус офшорного финансового учреждения.

В настоящее время **ЭКОбанк представлен в 10 странах Зап. Африки:** Нигерии, Бенине, Того, Гане, Кот д'Ивуаре, Буркина Фасо и Мали; в 1999 г. открыты филиалы банка в Нигере, Либерии, Гвинее. Поскольку ЭКОбанк представлен более, чем какая-либо иная банковская группа в странах Западной Африки, банк рассматривается как модель региональной кооперации и интеграции в действии. Признавая роль сложившейся системы ЭКОбанков, в целях дальнейшего развития банковского сектора в Зап. Африке и поддержки региональной финансовой интеграции Международная финансовая корпорация в 1997 г. инвестировала в акции ЭТИ 7,5 млн. долл. Данные средства предназначены на открытие новых банков, специализированных региональных финансовых компаний, на увеличение доли ЭТИ в отдельных ЭКОбанках региона.

Становление и развитие единой банковской системы региона происходит крайне медленно, в постоянном, пусть не всегда открытом столкновении интересов франко- и англоговорящих стран. Потребовалось около 7 лет, чтобы покончить с засилием представителей франкоговорящих стран в

руководстве главной конторы банка. В настоящее время структура руководящих органов в достаточной мере сбалансирована, генеральным менеджером ЭТИ и главным финансовым ревизором изобранны представители Нигерии.

Создание единой банковской системы существенным образом поможет осуществлению имеющихся планов разработки к 2000 г. единой валюты для стран региона. Кое-что делается, как, например, принятое в 1998 г. решение ввести в регионе единые туристские чеки, принимаемые к оплате всеми банками. По мнению отдельных экономических обозревателей, идея единой валюты, однако, вряд ли осуществится. Во-первых, в 1994 г. **восемь франкоговорящих стран региона** Бенин, Буркина Фасо, Кот д'Ивуар, Мали, Нигерия, Сенегал, Того и Гвинея-Бисау **уже создали Экономический и Валютный союз, ввели франки КФА** как межнациональную единую расчетную денежную единицу для этих стран. С введением евровалюты Франция выступила с заявлением о поддержке франков КФА, тем самым усилив их надежность для бизнеса. Во-вторых, согласно информации из банковских кругов, в создавшейся обстановке США готовы включить, совместно с Англией, англоговорящие страны региона в так называемую «зону доллара», что должно исключить «тихую экспансию» КФА в соседние страны, включая Гану.

«ЭКОбанк Гана Лимитед» (ЭГЛ) был создан в 1989 г. как частный коммерческий банк с капиталом около 9 млн.долл. 75% акции принадлежат головному банку в Ломе, оставшаяся часть распределена между ганскими акционерами, в первую очередь ганской страховой компанией и фирмой «Юнилевер Гана». В структурных подразделениях банка в Аккре, Теме и Такоради работают 170 сотрудников. В 1999 г. открывается филиал банка в Кумаси.

ЭКОбанк за период своего существования в Гане достиг значительных успехов, занимает одно из ведущих мест в банковской индустрии, предлагая набор услуг от международной торговли в странах региона инвестирования до услуг на рынке ценных бумаг и биржевых маклеров. Особое внимание банк уделяет таким секторам промышленности как горнорудная, энергетика, строительство.

Свидетельством устойчивого положения банка могут служить данные о том, что **среди 15 ведущих банков Ганы ЭКОбанк занимает пятое место по вкладам, второе место по объему инвестиций** (55% от совокупного капитала), шестое место по прибыли (около 14 млрд. седи). Банк достаточно консервативен в вопросах кредитования, занимая лишь 11 место (18,5% от совокупного капитала).

Своеобразным признанием важности ЭКОбанка Ганы в развитии субрегиональной торговли явилось его утверждение как официального банка 7-й международной выставки мебели и деревообрабатывающей промышленности в Котону в 1997 г. Банк был широко представлен на торговой выставке «ЭКОВАС-99».

Руководство ЭКОбанка в Гане убеждено, что одним из главных компонентов стремления страны достичь уровня среднемирового достатка является содействие развитию экспорта. Участие в

создании свободных экспортных зон, развитие инфраструктуры, содействие экспортноориентированным предприятиям и в конечном счете превращение Ганы в центр региональной торговли становятся главным направлением деятельности банка на ближайшие годы.

*Выставка «Эковас-99».* С 26 фев. по 7 марта 1999 г. Аккре (Гана) проходила вторая торгово-промышленная выставка стран-членов Западно-африканского экономического сообщества. В работе выставки приняли участие практически все страны ЭКОВАС, за исключением Гвинеи-Бисау и Кабо-Верде. Наиболее полно были представлены фирмы Ганы (350), Нигерии (84), Буркина Фасо (24), Того (25), Либерии (22), Мали (22), Кот д'Ивуара (15), Сенегала (15).

Достаточно полно было выставлено оборудование для легкой промышленности, текстиль, различные товары из пластмассы и алюминия, предметы домашнего обихода, напитки, лекарственные препараты, продукты питания.

В работе различных совещаний и форумов, проведенных в рамках выставки, приняли участие вице-президент Ганы Миллс, премьер-министр Того Кутсе, министры по делам региональной интеграции Буркина Фасо и Сенегала, министры торговли Гамбии, Кот д'Ивуара, Либерии, министр национального планирования Нигерии, исполнительный секретарь ЭКОВАС, министры Ганы по делам торговли, финансов, транспорта.

Присутствие такого количества политических деятелей было обусловлено, в первую очередь, темой выставки «Экономическая интеграция через торговлю». В различных выступлениях выражалось сожаление, что за двадцать лет своего существования странам, входящим в ЭКОВАС, не удалось устранить торговые барьеры между ними. Торговля между странами региона не превышает 10% от уровня торговли с развитыми странами. Существующая программа ЭКОВАС по либерализации торговли внедряется крайне медленно, явно игнорируя мировой опыт. Экономике отдельно взятых стран слишком слабы и без усиления интеграционных процессов не могут выдерживать конкуренции мирового рынка.

Наиболее полно эти вопросы нашли отражение в выступлениях участников совещания «День инвестора». Подчеркивалось, что правительства, помимо периодических деклараций о важности торговли как «двигателя роста могущества», мало что сделали конкретно для этого за последние десятилетия, за исключением отмены виз внутри ЭКОВАС. Участники совещания выразили мнение, что первоочередными задачами по усилению торговли между странами ЭКОВАС являются: пересмотр в сторону смягчения и единообразия правил обмена валют; введение региональной конвертируемости главных валютных систем региона. **Из 9 валют региона только франк КФА является конвертируемым**, поскольку имеет фиксированный паритет по отношению к французскому франку. Обращено внимание на возможность заимствования опыта конвертирования валют англоговорящих стран Кении, Уганды и Танзании; согласование таможенных инструкций, что позволит вести торговые операции через официальные возможности, а не путем контрабанды; эф-

фективное внедрение в практику положений и постановлений ЭКОВАС, предусматривающих свободное передвижение товаров и лиц по всему региону, ликвидация устанавливаемых правительствами вопреки духу ЭКОВАС многочисленных пунктов проверки грузов на дорогах и т.д. Реалии сегодняшнего дня, когда грузовику со скоропортящимся грузом требуется от 10 до 15 дней достичь из Аккры до Лагоса, не содействуют развитию торговли; создание совместных межгосударственных крупных профильных предприятий вместо размножения мелких однотипных в каждой стране во имя национального суверенитета. Например, Буркина Фасо в состоянии обеспечить мясом все страны Западной Африки, Сенегал или Мавритания могут стать поставщиками мороженой рыбы.

Особо подчеркнута важность принятого на межгосударственном уровне решения Нигерии, Ганы, Бенина и Того о постройке западноафриканского газопровода.

На конференции по вопросам развития транспорта внимание правительств стран ЭКОВАС было обращено на необходимость усиления сотрудничества по развитию морского судоходства. Вместо соревнования по постройке новых морских портов, которые явно будут недогружены и требуют огромных капиталовложений, целесообразно сосредоточить силы на развитии устоявшихся портов, имеющих реальную перспективу стать морскими воротами региона.

В рамках «ЭКОВАС-99» также проведено совещание по вопросам сохранения окружающей среды.

По инициативе промышленных кругов стран ЭКОВАС было принято решение о создании Ассоциации западноафриканских малых предприятий для содействия в облегчении получения кредитов, обмена технологиями, выпуска импортзамещающей продукции.

Иностранцами участниками выставки были США, Китай, Турция, Иран.

Какого-либо документа по итогам работы выставки принято не было.

Выступая на закрытии выставки, министр торговли и промышленности Ганы Джон Абу отметил, что «ЭКОВАС-99» помогла потенциальным инвесторам составить впечатление о возможностях Ганы и западноафриканского региона в целом.

Следующая торгово-промышленная выставка стран ЭКОВАС состоится в 2003 г. в Того.

## Связи с Россией

Дипотношения между бывшим СССР и Ганой установлены 14 янв. 1958 г., в 1959 г. открыто посольство СССР в Аккре.

В годы правления К. Нкрумы (1957-1966 гг.) двусторонние связи динамично развивались. Однако после военного переворота 1966 г. на протяжении 15-летнего периода наше сотрудничество с Ганой фактически не выходило из состояния застоя.

С приходом к власти в 1981 г. Временного совета национальной обороны во главе с Дж. Ролингом и последующим в 1992 г. избранием его пре-

зидентом Ганы двусторонние отношения несколько активизировались.

Заложена договорно-правовая база двусторонних отношений. Подписано около 30 соглашений, в том числе об экономическом и техническом сотрудничестве, о культурных связях, об эквивалентности дипломов и ученых степеней, консульская конвенция.

Торгово-экономическое и техническое российско-ганское сотрудничество пока не достигло прежнего уровня. Объем торговли в 1997 г. составил 26 млн. (3 млн. — экспорт, 23 млн. — импорт).

В мае 1998 г. состоялся визит в Гану делегации Торгово-промышленной палаты России во главе с генеральным директором Делового Центра ТПП В.В.Баженовым. В результате переговоров на рассмотрение ТПП России направлены целевые запросы ганских фирм по цементу, ртути, минеральным удобрениям, тяжелым автомашинам для перевозки топлива, металлу и металлоизделиям. Завершено согласование контрактных обязательств сторон по закупке в Гане какао-порошка для нужд АО «Роскондитер».

Ганской стороне переданы документы Минатома РФ, характеризующие наши возможности по строительству АЭС мощностью 600-1000 мвт.

Размещены предложения российской государственной компании «Волгагеология» об участии в поиске и бурении скважин для питьевой воды в Гане в качестве заявки на участие в тендере 1999 г. в рамках кредитов ВБ.

В дек. 1998 г. в ходе визита делегации ВАО «Соврыбфлот» подписан договор о прямых поставках Гане 1500 т. мороженой рыбы ежемесячно и протокол о намерениях по созданию СП в целях реализации поставляемой продукции на внутреннем рынке Ганы совместно с крупнейшей местной рыболовной компанией «Манкоадзе Фишериз Турз».

Ганской стороной проявляется интерес к возобновлению совместных работ по изучению бассейна р. Вольта в рамках подписанной в 1994 г. «программы действий ВО «Зарубежгеология» и Департамента геологических исследований Ганы».

Гане оказывалась значительная помощь в подготовке национальных кадров. В советских и российских вузах подготовлено более 1800 специалистов. В 1998 г. из 20 предоставленных Гане стипендий по гослинии использовано 11, на коммерческой основе по линии «Инкорвуз» в Россию выехали 18 человек. В 1998 г. продлено Соглашение о межвузовском сотрудничестве и обмене между Институтом русского языка имени А.С. Пушкина и Университетом Ганы Легон в области преподавания русского языка ганским гражданам.

Посол РФ в Гане — Павлов Павел Денисович (верительные грамоты вручил 7 окт. 1997 г.).

Посол Ганы в РФ — Джон Эвунтома Бава (верительные грамоты вручил 20 мая 1994 г.).

## Обзор прессы

**Х**роника событий за авг. 1999 г. — Высокопоставленная ганская делегация из 6 чел. отправилась в Лондон на годовую ганско-британскую встречу. Делегацию Ганы возглавляет

министр финансов К.Пепра.

В пресс-релизе, выпущенном Верховным Комиссариатом Ганы в Лондоне, отмечается, что двухдневные переговоры сфокусируются, главным образом, на финансовых аспектах британского экономического содействия Гане. Также говорится, что на переговорах будут обсуждены вопросы, связанные с реформой здравоохранения и предстоящей переписью населения в Гане.

— Дж.Миллс принял в Кастле делегацию Парламентской Ассоциации Содружества, состоящую из 12 чел. Делегацию возглавляет Д.Эббот. На встрече были обсуждены возможности дальнейшей британской помощи Гане в рамках решения ее социально-экономических проблем.

Д.Эббот подчеркнула, что члены делегации хотели бы получить информацию из первых рук об экономических трудностях Ганы, чтобы лучше спланировать дальнейшие инвестиции Великобритании в различные секторы ганской экономики, в частности в золотодобывающую промышленность страны.

— Директор швейцарского Красного Креста П.Метцлер, находящийся в Гане с недельным визитом, был принят в Кастле Дж.Миллсом. П.Метцлера сопровождали также директор по международному сотрудничеству швейцарского Красного Креста М.Фурер и координатор этой организации Дж.Каспер.

В ходе беседы Миллс выразил глубокую благодарность за ту помощь и поддержку, которую оказывает Гане Красный Крест в области здравоохранения.

— 11 авг. в Аккре была открыта 30-я региональная конференция Парламентской ассоциации Содружества. В работе конференции предполагается продолжительность которой 6 дней, примут участие 150 делегатов из 17 африканских государств Содружества, а также наблюдатели из Великобритании, Индии, Буркина Фасо, Кот-д'Ивуара и Мадагаскара.

Во вступительной речи Дж.Ролингс призвал к созданию «новой культуры терпимости» по отношению к политическим оппонентам на африканском континенте. Президент выразил надежду, что работа конференции будет способствовать дальнейшему развитию и углублению парламентской демократии на африканском континенте.

Выступивший далее спикер парламента Ганы Дж.Аннан отметил, что конференция проходит под знаком возрождения многопартийной парламентской демократии в Африке.

— Дж.Миллс прибыл в Абиджан на церемонию открытия нового посольского комплекса Ганы в Кот-д'Ивуаре. Дж.Миллс подчеркнул, что Гана была первой африканской страной, с которой Кот-д'Ивуар установил дипотношения в 1961 г., после получения своей независимости от Франции. На его взгляд, за последние годы отношения между двумя соседними странами развиваются достаточно динамично и гибко. Взаимная подозрительность и недоверие между Ганой и Кот-д'Ивуаром ушли в прошлое. Экономическое сотрудничество между соседями развивается на взаимовыгодной основе. Основными приоритетами в этой области являются энергетика, транспортный сектор и сельское хозяйство.

На церемонии открытия присутствовали также премьер-министр Кот-д'Ивуара К.Дункан и члены дипломатического корпуса в Абиджане.

— Дания предоставила Гане кредит в 40 млн.долл. сроком на три года. С ганской стороны соглашение было подписано министром финансов К.Пепра, с датской — министром по развитию сотрудничества Я.Тройборгом.

По словам Тройборга, кредит предоставлен на развитие таких совместных датско-ганских проектов, как строительство дорог, защита окружающей среды и др.

*Хроника событий за сент. 1999 г.* — Миллс принял в Кастле президента африканского отделения Mobil Oil К.Ворка, прибывшего в Гану для изучения возможностей дополнительных инвестиции в экономику страны. Миллс призвал к более решительным действиям в области инвестирования, отметив, что в Гане за последние годы сложились благоприятные для этого условия. Далее вице-президент поблагодарил К.Ворка за финансовую поддержку, которую компания оказала Гане в таких секторах экономики, как здравоохранение, образование, спорт. К.Ворк подчеркнул, что Mobil Oil, имеющая 31 филиал на африканском континенте, рассматривает Гану как перспективного партнера.

— Бывший президент Замбии К.Каунда прибыл в Аккру для участия в праздновании 90-й годовщины со дня рождения первого президента Ганы К.Нкрумы. К.Каунда прочитает лекцию на тему «Кваме Нкрума, Африка и 21-й век» на международном симпозиуме, являющемся одним из мероприятий в память К.Нкрумы.

— Делегация из 10 чел. Королевского колледжа обороны Великобритании во главе с генерал-майором Г.Ретеркинсом находится в Гане с пятидневным визитом. Состоялись ее переговоры с руководством минобороны Ганы. Далее делегация планирует посетить также Танзанию, Кению и Замбию.

— По случаю национального дня Саудовской Аравии посольство этой страны в Гане устроило прием, на котором присутствовали высокопоставленные ганские деятели во главе с министром продовольствия и сельского хозяйства Дж.Овусу-Ачеампонгом. Он поблагодарил Саудовскую Аравию за помощь, которую та оказала Гане в строительстве ряда медцентров, электростанции в г. Кпонг, реконструкции морпортов в г.г. Тема и Такоради.

— США предоставили Гане кредит на сумму 5,3 млн.долл. Соглашение по предоставлению кредита было подписано с ганской стороны заместителем министра финансов В.Селормеем, с американской — директором Агентства по международному развитию Ф.Янгом. Из общей суммы кредита 2,5 млн.долл. выделено на нужды начального образования, 850 тыс.долл. — на укрепление частного сектора, 1 млн.долл. — на здравоохранительный сектор, еще 1 млн. предоставлен на поддержку Избирательной комиссии по проведению выборов в 2000 г.

В.Селормей выразил глубокую признательность правительству США за предоставление кредита. Он отметил, что это является еще одним подтверждением доверия американского руко-

водства к перспективам ганской экономики. В свою очередь Ф. Янг подчеркнул, что, учитывая этот кредит, правительство США предоставило Гане 68 млн. долл. только за 1999 г.

*Ежегодное обращение Дж. Ролингса, президента республики Гана, по случаю открытия очередной сессии парламента 14 янв. 1999 г.* — В своем прошлогоднем Обращении я предсказал, что нынешний год будет непростым. Я говорил о том, что цены на золото на мировом рынке снизились, вследствие чего в ряде стран были закрыты многие шахты. Непредсказуемые климатические изменения отразились на развитии сельского хозяйства, коснулись водоснабжения и сказались на уровне воды в водохранилище Вольта. Кроме того, я упоминал о дестабилизации мировых финансовых рынков. Год и в самом деле выдался непростым, гораздо более сложным, чем ганцы могли предполагать.

— Мы пережили серьезный энергетический кризис, который негативным образом сказался на промышленности и принес много тягот гражданам. Ведущие экономические державы наконец признали наличие глобального кризиса, усугубленного массовыми спекулятивными операциями на мировом валютно-финансовом рынке.

— Однако, несмотря на проблемы и трудности, с которыми мы столкнулись, страна развивалась намного лучше, чем некоторые предрекали. Гана перешагнула через трудности, как это обычно случается, когда перед страной встают действительно серьезные проблемы. Благоприятным фактором развития можно считать снижение цен на сырую нефть.

— Несмотря на трудности, с которыми пришлось столкнуться в 1998 г., в экономической сфере удалось добиться ряда замечательных успехов. Уровень инфляции в прошедшем году продолжал снижаться, пусть не такими быстрыми темпами, как мы предполагали, однако наметившаяся тенденция внушает оптимизм, в особенности если обратить внимание на позитивное изменение тех факторов, которые подстегивали инфляционный процесс в прошлом.

Второй год подряд учетная ставка понижалась вслед за снижением уровня инфляции. Усилия правительства были направлены на обеспечение условий для устойчивого макроэкономического развития, и эти отрадные факты отражают целые вехи на пути к достижению этой цели.

В своем прошлогоднем Обращении я подчеркнул решимость правительства по стабилизации обменного курса седи. Результаты проведенной работы налицо. Смутные времена для нашего внутреннего валютного рынка, надеюсь, уже позади. И по прогнозам, капиталы, использовавшиеся для спекуляций в финансовой сфере, теперь перейдут в производственные отрасли.

— Сбалансированный бюджет 2001 г., о чем было принято решение на Национальном экономическом форуме, по-прежнему остается нашей приоритетной задачей, и мы продолжим проведение стратегической и программной линий по выходу на запланированные рубежи.

Мы продолжим проведение жесткой валютно-финансовой политики, направленной на снижение инфляции до уровня ниже 10%, одновремен-

но обеспечивая увеличение в экономике доли частного сектора. В то же время достижение поставленной цели по сведению уровня инфляции к однозначной цифре потребует, очевидно, гораздо больших усилий, чем те, которые позволили снизить ее уровень более чем на 50% в 1996-97 гг.

Главной линией является производство. Нам нужно производить больше качественных товаров и услуг по более низким ценам. А требования о повышении заработной платы могут быть в заметной мере удовлетворены лишь при условии достижения определенного уровня соотношения цена—качество при производстве товаров и услуг.

При подготовке бюджета-99 использовались механизмы Среднесрочной системы бюджетных расходов, в соответствии с которой ежегодно вырабатывается бюджетная политика на ближайшие три года, первый из которых намечает задел, а два последующих являются показательными. И подготовка бюджета 1999 г. выявила высокую степень терпимости и согласия в обществе.

Министерство финансов собирается выпускать ежеквартальные отчеты о состоянии экономики, с тем чтобы каждый получил возможность на регулярной основе оценивать достигнутый прогресс и выявлять слабые места, чтобы можно было своевременно исправлять ситуацию и держать граждан в курсе дел.

Проводимая кампания реформ субсидируемых предприятий будет закончена, и в отношении подобных предприятий будут приняты жесткие решения, будь то приватизация, закрытие, либо дополнительная государственная помощь.

Неблагоприятные погодные условия не мешали достижения поставленных целей в области развития сельского хозяйства. Однако производство основных продовольственных продуктов оказалось выше, чем ожидалось. По предварительным оценкам, из регионов, по сравнению с 1997 г. производство маиса несколько снизилось в Западной, Центральной областях, областях Вольта и Бронг-Ахафо. В то же время богатый урожай в Восточной области частично компенсировал снижение сбора в других областях. Ожидается увеличение сбора от 4 до 20% других продовольственных культур за исключением риса, урожай которого оказался ниже прошлогоднего на 1,2%.

— В рыболовецкой отрасли также отмечены положительные результаты. В течение минувшего года осуществлялась целенаправленная программа по переходу рыбаков от использования в рыбной ловле взрывчатых и химических веществ к применению рыболовецких сетей с меньшим размером ячеек. Эта тенденция ожидается и в нынешнем году. Удалось снизить число иностранных рыболовецких судов, в результате действий которых истощались рыбные ресурсы. В результате контроля за количеством судов начался процесс регенерации многих видов рыбы. Ожидается, что процесс продолжится и в текущем 1999 г.

— В своем прошлогоднем Обращении я отметил 20% уменьшение сбора какао в сезон 1996/97 гг. В 1997/98 гг. был отмечен 27% рост сбора урожая, объем которого достиг 409 тыс. т., что даже перекрывает убытки сезона предыдущих лет. В большой мере этими итогами мы обязаны новой политике стимулирования фермеров, в рамках ко-

торой закупочная цена какао была повышена с 1,2 до 1,8 млн. седи за т. Правительство продолжает сдерживать свое обещание фермерам о справедливом распределении прибылей от результатов их труда.

В июне прошлого года было объявлено о дальнейшем 25% повышении закупочной цены — до 2,25 млн. седи за т. Но хотя эта мера послужит еще большим стимулом для фермеров, по всей видимости, производство какао в 1998/99 гг. снизится, составив чуть меньше 400 тыс.т., в связи с неблагоприятными погодными условиями в период созревания урожая.

В минувшем году мировые цены на какао выросли почти на 12%. В текущем году ожидается их дальнейший, хотя гораздо более умеренный, рост.

Компания КОКОБОД регулярно перекрывала экспортные задания начиная с 1995 г. Таких результатов удалось добиться благодаря тщательно-му контролю КОКОБОД за текущими издержками и поддержанию высокой эффективности работы.

— Министерством промышленности и торговли проведена всесторонняя работа по изучению тарифов и влияния либерализации торговли на развитие местных производств, а также по выявлению необходимых условий для поддержки отраслей местной промышленности для обеспечения их конкурентоспособности.

Результатом исследований стала рекомендация о гармонизации и рационализации налогового-тарифной политики, с тем чтобы внутренние налоги стимулировали развитие промышленности. В настоящее время Министерство торговли и промышленности обсуждает этот вопрос с Министерством финансов для его возможного включения в Бюджетное послание 1999 г.

— В соответствии с целями программы «Гана — ворота в Западную Африку», которая предполагает упростить торговые операции посредством совершенствования деятельности таможенной и портовой служб, а также внедрения более эффективных механизмов приема и обработки импортных грузов, Правительство решило уже в первом квартале 2000 г. отказаться от существующей Схемы инспекции импорта, заменив ее более современной. Основными компонентами новой Схемы станут Программа выборочной проверки грузов на базе компьютеризированной системы управления рисками, рентгеновского сканирования и создания всеобъемлющей базы данных по заключенным сделкам. Подобные изменения в проводимой политике, помимо повышения эффективности и открытости системы нашей таможни и импортной торговли, позволят Гане выполнить условия Всемирной торговой организации в рамках особого льготного режима, предоставленного стране после подписания соглашения с ВТО.

— Сам проект «Гана — ворота в Западную Африку» будет полностью осуществлен в этом году. Планируется, что он привлечет в Свободные зоны Ганы основную массу ганских предприятий, ориентированных на экспорт, и таким образом даст толчок реализации нашей национальной экспортной задачи, представленной в программе «Вижн-2020».

Проект «Речной свободный порт Фумесуа» и

анклав «Свободная портовая зона Секонди» должны привлечь ожидаемые инвестиции в 1999 г.

Планируется, что экспортные доходы от предприятий, работающих в Свободных зонах, поднимутся на 35% по сравнению с 200 млн.долл. запланированными на 1998 г.

— Энергетический кризис вынудил правительство выделить средства на скорейшее завершение второй очереди ТЭС в г.Абоадзе и на экстренное обеспечение г. Тема аварийной электроэнергией.

Основные мероприятия по обеспечению энергетической стабильности в 1998 г. включают в себя переоборудование НПЗ в г.Тема, в результате которого его пропускная способность должна быть увеличена с 28 тыс. до 45 тыс. барр/д., а также создание Компании по централизованному хранению и транспортировке нефтепродуктов для обеспечения эффективной общенациональной системы стратегических резервов и их распределения.

— Ожидается, что работы по обеспечению ТЭО строительства Западноафриканского газопровода будут закончены во втором квартале этого года. А пока начались переговоры с Кот-д'Ивуаром о поставках из этой страны на ТЭС в Абоадзе природного газа.

В середине 1999 г., с целью увеличения в будущем энергоснабжения, вступит в эксплуатацию третья очередь станции в Абоадзе. Администрация реки Вольта (АРВ) ведет переговоры с американской компанией «Си-Эм-Эс Дженерайшн оф Мичиган» об увеличении в два раза общей выходной мощности станции Абоадзе, с тем чтобы уже к концу 1999 г. получить первые дополнительные 100 мвт.

АРВ также подписала принципиальное соглашение с еще одной американской компанией «Марафон Пауэр», о строительстве в г.Тема, теплоэлектростанции, которая в 2000 г. сможет вырабатывать 200 мвт.

Несколько инвесторов выразили интерес к строительству ГЭС мощностью 400 мвт. в г.Буи. Их предложения в настоящее время рассматриваются. Правительство пытается заинтересовать местных иностранных инвесторов в развитии других малых и средних гидрообъектов на коммерческой основе.

Правительство продолжит продвигать использование солнечной энергии в сельской местности посредством осуществляемых в данный момент первоначальных проектов по обеспечению солнечной энергией 1600 домов, а также школ и медучреждений в 10 отобранных деревнях в 4 областях страны.

— Горная добыча остается самым крупным источником экспортных доходов. В 1997 г. она принесла 580 млн.долл., что приблизительно на 10% меньше, чем в предыдущем году, и вполне вероятно, что 1999 г. покажет подобный спад по причине падения мировых цен, даже несмотря на то, что сами объемы добычи золота увеличились. Тем не менее частные инвесторы продолжают проявлять интерес к этой отрасли, и государство будет также поощрять создание частных золотообрабатывающих предприятий.

— Сектор туризма пережил еще один обнадеживающий год, и есть все показатели продолжаю-

щегося роста, в то время как все больше туристов привлекаются нашим культурным, историческим и природным наследием и быстро совершенствующейся инфраструктурой.

В 1999 г. в Гане пройдет несколько событий, среди которых Африкано / афро-американский саммит, 33-е собрание Комиссии по Африке Всемирной туристической организации, 24-й ежегодный съезд Африканской ассоциации путешественников.

— С момента приватизации Ганская телекоммуникационная компания (Гана Телеком) показала сильное улучшение в своей работе.

Намеченная на 1998 г. установка 80 тыс. линий и 1,8 тыс. платных телефонов была перевыполнена, и в этом году ожидается дальнейшее ускоренное распространение телефонных систем, а также внедрение новых услуг и продуктов. В целом Гана идет в ногу с технологическим развитием в телекоммуникационном секторе.

— Я уже говорил о новых инициативах в деле мобилизации нашей неработающей молодежи на сельхозпроизводство. В общем и в целом рецепт снижения безработицы лежит в экономическом росте и развитии частного сектора. Действительно на это и направлена политика правительства.

А пока мы будем продолжать усилия по обеспечению молодежи работой. Продолжится программа переоснащения 24-х национальных институтов профессиональной подготовки, направленная на увеличение к 2000 г. количества поступающих в них выпускников средних школ в два раза.

— Вторая половина 1998 г. была отмечена рядом промышленных забастовок и локаутов. Забастовка врачей, прошедшая в декабре 1998 г., завершила довольно беспокойный год на сцене труда. Через консультации и переговоры было найдено работоспособное решение, и врачи вернулись к работе. Остальные промышленные акции были также решены на уровне предприятий или с помощью Министерства занятости и социального благосостояния.

Неспособность работников приспособиться к переменам в рабочей этике, что необходимо в новой экономической ситуации, была отмечена как одна из основных причин трудовых споров, имевших место в этом году.

В эпоху глобализации и конкуренции нам следует пересмотреть наше отношение к работе, если мы хотим стать конкурентоспособными на международном рынке.

Ввиду того, что правительство будет стремиться обеспечить благоприятную индустриальную атмосферу для инвесторов, есть надежда, что инвесторы также попытаются понять чаяния работников, с тем чтобы свести к минимуму количество забастовок и локаутов.

Наша страна не может себе позволить рисковать фундаментальными экономическими правами своих тружеников. Для развития нам необхо-

дима постоянная спокойная обстановка в промышленности, так как без нее никакое благоприятное инвестиционное окружение не сможет должным образом способствовать общему прогрессу.

— Внешняя политика Ганы остается сфокусированной на защите своих интересов при стабильном мировом порядке, где Гана может рассчитывать на привлечение иностранных инвестиций и других форм помощи, направленных на поддержку социально-экономического развития страны.

Как часть этой политики я предпринял несколько зарубежных поездок, среди которых визиты в ЮАР, США, Швейцарию и Японию, где я подтвердил основные позиции Ганы по глобальным вопросам, в частности по вопросам развития, где у Ганы свой определенный интерес.

Правительство будет продолжать делать упор на экономическую дипломатию и мобилизовать с ее помощью поддержку международному сообществу и интерес к торговле и инвестиционным возможностям в Гане.

Мы также продолжим поддерживать сердечные отношения с нашими соседними братскими странами и возрождать и расширять Постоянные совместные комиссии по кооперации, которые Гана имеет с несколькими странами, ставя ударение на вопросах торговли и развития.

ЭКОВАС, ОАЕ, Содружество и ООН остаются важными для нас. В субрегионе, в частности, мы будем продолжать участвовать в деятельности ЭКОВАСа и его мониторингового и миротворческого подразделения ЭКОМОГ.

Вооруженные силы Ганы продолжают оставаться главным оплотом поддержания мира и стабильности для устойчивого национального развития и хорошего правления. Они продолжают миротворческую деятельность по всему миру. В частности, они оказали помощь Либерии в плане поддержания безопасности и подготовки либерийских спецслужб. Они также помогают восстанавливать мир и спокойствие в Сьерра-Леоне.

Тем не менее, мы давно осознали внутренние проблемы, с которыми Вооруженным силам приходится сталкиваться. Основной из них была жилищная проблема. Поэтому Министерство обороны начало выделение жилья военнослужащим в 1998 г. 22 военных городка общей стоимостью 12 млрд. седи в четырех из семи гарнизонов, а именно, Аккре, Секонди-Такоради, Хо и Тамале, находятся в процессе постройки и должны быть достроены к середине 1999 г.

Следя за тем, чтобы наши ВС были хорошо благоустроены, подготовлены и оснащены, мы также должны быть уверены в том, что они отгорожены от любых скрытых и явных политических проникновений, чтобы сохранить мирную и стабильную ситуацию в стране, достигнутую за последние годы. □

# ГВИНЕЯ

*Гвинейская Республика* — бывшая французская колония. Обрела национальную независимость 2 окт. 1958 г. Территория: 246 тыс. кв. км. Столица: Конакри. Административное деление: 8 административных районов (Зерекоре, Канкан, Фарана, Лабэ, Маму, Киндия, Боке и Конакри), 33 префектуры, 38 городских коммун, 302 сельские общины. Население: 7,3 млн. чел. — состоит из народностей фульбе (40%), малинке (30%), сусу (15%). 70% населения проживает в сельской местности. Государственный язык: французский. Основная религия: суннитское направление ислама (85% верующих), 5% — христиане-католики. Сохранились традиционные культуры. Денежная единица: гвинейский франк (1 долл. США = 1300 гв. франков). Национальный праздник: День провозглашения независимости — 2 окт.

## Госструктуры

Конституция принята 23.12.90 г. Государственный строй — президентская республика. Президент избирается всеобщим прямым голосованием на пятилетний срок. Имеет право переизбрания на второй срок. Формирует и возглавляет правительство, является верховным главнокомандующим.

Президент — генерал Лансана Конте. Пришел к власти путем военного переворота в апр. 1984 г. В результате первых демократических многопартийных президентских выборов, состоявшихся 19 дек. 1993 г., одержал победу. По итогам очередных президентских выборов 14 дек. 1998 г. подтвердил свой мандат и 29 янв. 1999 г. вступил в должность главы государства на последующие 5 лет.

Действующее с 01.01.99 г. правительство возглавляет президент, оно включает в себя премьера и 22-х министров. Премьер-министр — Ламин Сидиме, назначен 09.03.99 г. Данный пост, не предусмотренный Конституцией, введен в июле 1996 г. Функции премьера ограничены координацией деятельности министерств. Министр иностранных дел — Зайнул Абидин Сануси. Ранее занимал пост министра внутренних дел и децентрализации.

Парламент (Национальное собрание) избран 11 июня 1995 г. сроком на 5 лет. В него входят 114 депутатов, в том числе 71 — от пропрезидентской Партии единства и прогресса (ПЕП), и 43 — от оппозиционных партий (19 — от Объединения Гвинейского народа, по 9 — от Союза за новую Республику и Партии обновления и прогресса и др.). Председатель НС — Бубакар Биро Диалло. Местные органы самоуправления — коммунальные советы, избираемые на 4 года. Во главе судебной системы стоит Верховный суд, членство в котором является пожизненным. Судьи всех уровней назначаются главой государства.

Исполнительная власть на местах возлагается на губернаторов административных районов и префектов административных центров, назначаемых непосредственно президентом страны.

Профсоюзы — Национальная Конфедерация трудящихся, Генеральный союз трудящихся, Национальная организация свободных профсоюзов, Свободный профсоюз гвинейских преподавателей и ряд неправительственных организаций существенного воздействия на внутривластическое положение не оказывают.

Радио и телевидение — основные источники информации ввиду низкого уровня грамотности населения. Находятся под контролем государства.

Передачи ведутся на французском и местных языках. Наиболее массовыми являются газета «Оройя» и информационный бюллетень Гвинейского агентства печати.

Вооруженные силы состоят из сухопутных войск, ВМС, ВВС и жандармерии (всего 13 тыс. чел.). Имеются также другие силовые структуры: полиция, республиканская гвардия, таможенная служба, насчитывающие 4 тыс. чел.

Внутриполитическое положение Гвинеи характеризуется относительной стабильностью. Гвинейскому руководству в целом удается обеспечивать социальный мир, продвижение рыночных экономических реформ и безопасность своих границ. Вместе с тем негативно влияют на обстановку тяжелое социальное положение основной массы населения, рост безработицы и преступности, нерешенность проблем в армии, коррупция в госаппарате, а также дестабилизирующее воздействие кризисных ситуаций в соседних Либерии, Сьерра-Леоне и Гвине-Бисау.

## Экономика

Социально-экономический курс нацелен на реализацию Программы структурной адаптации, инициированной МВФ и ВБ, поддержку малых и средних предприятий. Приоритетными направлениями развития являются здравоохранение (10% бюджетных ассигнований), образование (25%), сельское хозяйство, дорожное строительство, энергетика.

Параметры экономического развития Гвинеи оцениваются МВФ и ВБ как удовлетворительные. В последние годы достигнут устойчивый рост ВВП на уровне 5%, инфляция удерживается в пределах 3-4%. Благоприятные условия для развития экономики обеспечиваются богатством минерально-сырьевых ресурсов, мощным гидроэнергетическим потенциалом (13 тыс. мвт.), наличием плодородных земель (6 млн. га), тропических лесов (130 тыс. кв. км.), изобилием осадков (1500-4000 мм. в год). Обработывается лишь 30% сельхозугодий, заготавливается — 50 тыс. куб. м. древесины. Континентальные и океанические воды образуют солидную базу для высокопродуктивного рыболовства. В Гвине-Бисау сосредоточена 1/3 общемировых запасов бокситов (25 млрд. т.). Оценочные запасы золота составляют до 1000 т., алмазов — 25 млн. каратов, высококачественной железной руды — 12 млрд. т. В числе разведанных имеются месторождения никеля (73 млн. т.), титана, хрома, меди, урана, графита, корунда и др. Экспорт минеральных ресур-

сов составляет около 550 млн.долл. в год (80% от общего объема).

При наличии значительных природных богатств Гвинея остается в ряду наименее развитых стран мира, занимая по классификации ПРООН 167-е (из 175) место в мире. ВВП составляет порядка 570 долл. на душу населения, свыше 40% населения имеют годовой доход менее 300 долл.

Приоритет в экономике сохраняет сельское хозяйство, в котором занято более 75% населения. Основные с/х культуры — рис (800 тыс.т. в 1998 г.), кукуруза, арахис, маниока, цитрусовые, бананы, ананасы, манго, кофе, хлопок, каучук, пальмовое масло. Проводится политика поощрения индивидуальных крестьянских хозяйств, реализации быстрокупаемых проектов с иностранной помощью.

*Животноводство* — малопродуктивно, однако в основном поддерживается самообеспеченность страны мясной продукцией. В стране насчитывается 1,6 млн. голов КРС, 40 тыс. свиней, 5 млн. голов птицы. Рыболовство имеет большие потенциальные возможности (до 220 тыс.т. в год), но должного развития не получило и ведется в основном кустарным способом, обеспечивающим 70% внутреннего потребления рыбы. В 1998 г. добыто 70 тыс.т., экспортировано — 2 тыс.т.

*Промышленность* представлена предприятиями прежде всего горнорудной (16% ВВП и 26% объема внутренних доходов), а также пищевой, лесной и химической отраслей. Гвинея — второй в мире экспортер сырья для алюминиевой промышленности — 15,6 млн.т. бокситов и 62 тыс.т. глинозема в год. Ведущие предприятия: «Компания бокситов Гвинеи» (с участием капиталов США, Франции, Канады и ряда других западных стран), глиноземный завод в Фрие (с участием в основном французского капитала), а также боксидодобывающий комбинат в Киндии, построенный при содействии СССР. Ведется промышленная добыча золота, порядка 8 т. в год. Добыча алмазов осуществляется, главным образом, кустарным способом (360 тыс. каратов в год.) и гвинейско-австралийской компанией «Аредор» (70 тыс. каратов).

*Транспорт.* Страна располагает 6825 км. дорог национального значения, в т.ч. — 2 тыс.км. с твердым покрытием, около 2000 бетонных и металлических мостов, 29 паромных переправ. Автомобильный парк насчитывает 120 тыс. единиц. Железные дороги представлены транснациональной 662-км. линией Конакри-Канкан, построенной еще в начале века и требующей реконструкции, а также ж/д ветками по доставке бокситов и глинозема в морпорты Конакри и Камсар. Действует один международный аэропорт — конакрийский (350 тыс. пассажиров, 5 млн.т. грузов в год) и 9 — местного значения.

*Связь.* В апр. 1998 г. введена в строй глобальная телекоммуникационная система GSM-900, осуществлено подключение к международной сети Интернет.

*Образование.* Среди взрослого населения — 70% неграмотных. Уровень охвата школьным образованием — 51%. Имеются университеты в г.Конакри и г.Канкане, горно-геологический институт в г.Боке, педагогический институт в п.Манеа и сельскохозяйственный — в г.Фаране).

*Здравоохранение* характеризуется слабой разви-

тостью инфраструктуры, недостатком квалифицированного персонала, дороговизной лечения и медикаментов. **Уровень охвата** первичной медпомощью — 92%, **обеспечения питьевой водой** — 55%. Средняя продолжительность жизни составляет 45,5 лет.

*Валютно-финансовое положение.* Сохраняется высокая степень зависимости от внешних источников финансирования, за счет которых покрывается бюджетный дефицит и обеспечивается 85% инвестиционных программ. Дефицит госбюджета в 1998 г. составил 3,6% ВВП, внешний госдолг — 2676 млн.долл. (затраты на обслуживание внешнего долга в 1998 г. составили 87 млн.), инфляция — 4%, рост ВВП — 4,9%. Золотовалютные запасы увеличились на 19% и составляют 190 млн.долл.

*Внешняя торговля.* Основная часть экспорта приходится на бокситы и глинозем (60%), золото, алмазы, кофе, рыбу, ананасы, манго, цитрусовые. Товарная структура импорта — предметы ширпотреба и продовольствие (31%), нефтепродукты (14%), машины и оборудование (25%), сырье и полуфабрикаты (24%). Более 60% импорта и около 90% экспорта приходится на западноевропейские страны, США и Канаду. Внешнеторговый дефицит составил в 1998 г. 158 млн.долл. Первое место среди торговых партнеров занимает Франция.

## Госбюджет

Внесенный гвинейским правительством в Национальное собрание проект госбюджета на 1999 г. утвержден с трехмесячной задержкой 25 марта 1999 г. Дополнительные ассигнования выделены на содержание гвинейских представительств за рубежом и решение неотложных потребностей учреждений высшего и специального образования. В новом бюджете исправляется ошибка прошлого года в части формирования резервных средств для осуществления миротворческой политики в западноафриканском регионе (расходы 1998 г. на обеспечение гвинейского военного контингента в составе сил ЭКОМОГ превысили запланированный уровень на 7,5 млн.долл. и составили 12 млн.долл.). Предусматривается также увеличение расходов на содержание армии в целом примерно на 1,2 млн.долл., в том числе с целью компенсации задолженности перед ней казначейства.

Доходная часть бюджета сформирована в сумме 434 млн.долл. (госбюджет Гвинеи выражается в гв.франках. Для удобства здесь сделан перерасчет, исходя из курса: **1 долл.США = 1300 гв.фр.**). Увеличение по сравнению с прошлым годом составляет 11%. Поступления в госказну предполагается на 80% обеспечить за счет фискальных, преимущественно таможенных поступлений и внутренних сборов. Их объем должен превысить прошлогодний уровень на 16,3%. Выполнению намеченных заданий призвано способствовать, в частности, увеличение сборов с владельцев личных транспортных средств, повышение налогов на собственников жилых помещений, а также платы за осуществление сделок по приобретению недвижимости и формальности, выполняемые местными органами власти.

Расходы закладываются в объеме 722 млн. долл.

В докладе министра финансов И.К.Фофана в парламенте указывается на незначительное (около 2,3 млн.долл.) их увеличение в сопоставимых ценах по сравнению с прошлым годом. Целесообразность повышения расходов объясняется возрастающими потребностями по обеспечению безопасности и обороны страны, необходимостью последовательной реализации политики правительства по борьбе с бедностью.

Расходная часть предусматривает статьи по текущим затратам и реализации инвестиционных программ. Текущие затраты в сумме 432 млн.долл. в 1999 г. увеличиваются на 11,8% и предусматривают выполнение обязательств правительства по обслуживанию госдолга (185 млн. долл.), содержанию госаппарата (152 млн.), обеспечению управления (68 млн.) и ликвидации последствий стихийных бедствий и непредвиденных происшествий (26 млн.).

Увеличение средств по статьям текущих расходов непосредственно связано с дополнительным приемом на госслужбу 2900 специалистов и индексацией с 1 июля 1999 г. на 4% зарплаты госслужащих и на 3% пенсий.

Осуществление инвестиционных программ потребует 289,8 млн.долл. Как и в прежние годы основная часть средств должна поступить из внешних источников. Бюджетное финансирование будет осуществляться по 191 проекту, в том числе по 49 новым. Из общей суммы инвестиционных затрат 57,7 млн.долл. составят национальные средства бюджета.

Заложенный в госбюжете дефицит в сумме около 287,7 млн.долл. (5,9 проц. от ВВП) правительство предполагает покрыть за счет ожидаемых даров (91,1 млн.долл.), внешних заимствований (174,3 млн.долл.), займов у населения (7,7 млн.долл.) и иных поступлений (14,6 млн.долл.). Целям обслуживания бюджетного дефицита призваны послужить выпускаемые с 1 апр. 1999 г. под гарантии правительства и по согласованию с бреттонвудскими финансовыми институтами казначейские бонды. Их номинальная стоимость определена в 385 долл. и 3,85 тыс.долл. Ставки возмещения установлены в 5,5% при полугодовом и 7,5% при годовом сроке погашения.

Госбюджет 1999г. разработан правительством с учетом критериев Глобальной стратегии экономического развития страны до 2010 г. и ориентирован на успешное завершение по итогам 1999 г. трехлетней Программы структурной адаптации. Исполнение бюджета в соответствии с намеченными планами позволит стране, по расчетам правительства, достичь заданные уровни макроэкономических показателей развития. Рост ВВП должен составить 5%, дефицит платежного баланса установлен в 7,3% от ВВП. темпы роста инфляции предполагается удерживать в пределах 4%, валютные резервы намечено выдержать на уровне 3,5 месячных потребностей импорта.

## Доноры

**О**б отношениях с ВМ и ВМФ. Стремление гвинейского руководства вывести национальную экономику на качественно новый уровень международных торговых и кредитно-фи-

нансовых отношений потребовало пересмотра политики государства по взаимодействию с бреттонвудскими финансовыми институтами. Начальный период такого взаимодействия приходится на первые годы становления режима Л.Конте. Он, в частности, связан с подготовкой и реализацией в Гвинее первой Программы структурных преобразований в экономике (PAS-I), рассчитанной на 1986-89 гг. Ее цели и задачи получили одобрение МВФ и ВБ, открывали перспективы предоставления стране кредитной поддержки. На передний план выдвигались задачи по либерализации экономики, реформе финансовой системы, ограничению роли государства в управлении предприятиями, мобилизации внутренних ресурсов и оживлению частного сектора.

С завершением PAS-I курс на осуществление широких преобразований в экономике был продолжен. МВФ одобрил очередную трехлетнюю программу 1989-91 гг. (PAS-II) и так называемую, «усиленную» программу 1991-94 гг. (FAS-R), на поддержку осуществления которой выделялось 57,9 млн. СПЗ (специальных прав заимствования). Дополнительный транш в 17,5 млн. СПЗ в сент. 1994 г. позволил ее пролонгировать до середины 1995 г. Однако, ввиду отсутствия должной отдачи от предоставленных средств и срывов в достижении намеченных макроэкономических показателей, дальнейшие отношения Фонда с Гвинеей были прекращены. Их восстановление во второй половине 1996 г. связывается с формированием нового технократического кабинета министров во главе с С.Туре. Его деятельность позволила несколько нормализовать экономическую ситуацию и способствовала привлечению в страну в течение 1997 г. внешних источников в объеме около 900 млн.долл. Их существенную долю составили средства МВФ — 103 млн., и ВБ — 92 млн.долл.

Состоявшееся в июне 1998 г. в Париже заседание Консультативной группы Парижского клуба подтвердило предоставление Гвинее ранее обещанных кредитов и долговых освобождений на 1275 млн., а также способствовало дополнительному изысканию средств на период до конца 2000 г. в сумме около 700 млн.долл. МВФ и ВБ, в свою очередь, обязались выделить соответственно 64 млн. и 120 млн.долл. Важным условием кредитования гвинейского правительства являлось выполнение контролируемых МВФ обязательств по обслуживанию госдолга и сокращению задержек по текущим выплатам.

Анализ и оценки, проведенные международными финансовыми институтами по итогам функционирования гвинейской экономики в 1998 г., свидетельствовали о достижениях запланированных на второй год макроэкономических показателей трехлетней Программы 1996-99 гг. Вместе с тем в конце 1998 г. наметились негативные тенденции в бюджетно-финансовой сфере. Они увязывались с неблагоприятным воздействием кризисной обстановки в соседних Сьерра Леоне и Гвинее-Бисау, а также сверхнормативными расходами на обеспечение президентских выборов в дек. 1998 г. В результате на 1999 г. был перенесен бюджетный дефицит в 11 млн.долл. Кроме того госрасходы в начальный период года на 12% пре-

высили предусмотренные бюджетом параметры, что привело к образованию общего дефицита госбюджета в 21,6 млн.долл. Комиссии МВФ в фев. и мае 1999 г. рекомендовали гвинейскому руководству принять срочные меры по устранению имеющихся недостатков и заблокировали предоставленные стране очередного транша до прояснения ситуации в сент. 1999 г.

Приостановка поступления средств извне привела к еще большему наращиванию отрицательного сальдо бюджета, негативно отразилась на общем состоянии социально-экономической обстановки в стране. Опережающие темпы наметились в падении курса национальной валюты, росте инфляции. В годовом исчислении денежная масса увеличилась на 6,8%, при этом курс гв. франка уменьшился на 10,8% по отношению к доллару и на 15,8% — к фр. франку. Складывающиеся тенденции неуклонно вели к снижению покупательной способности населения.

Правительство вынуждено было прибегнуть к корректировке бюджета. На заседании кабинета министров в июле 1999 г. приняты поправки, требующие утверждения парламентом, которые предусматривают рост доходов на 5 млн. и сокращение госрасходов на 2 млн.долл. Секвестирование бюджета коснется прежде всего тех статей, которые непосредственно связаны с выплатой зарплаты, решением социальных проблем и расходами на содержание армии.

*Об экономическом взаимодействии со странами Западной Европы.* На страны ЕС приходится около трети гвинейского экспорта и импорта. Через западноевропейские институты в Гвинею поступает наибольший объем финансово-экономической и технической помощи. В соответствии с обязательствами в рамках Консультативной группы инвесторов Гвинеи (Париж, июнь 1998г.) Евросоюз предполагает безвозмездно выделить на развитие гвинейского экономики в 1998-2000гг. 249 млн.долл. Кроме того в течение трех лет Гвинея получит кредиты Инвестиционного европейского банка (BED) на 60 млн.долл. Подразумевается, что направляемые средства восполнят потери от снижения мировых цен на алюминиевое сырье, окажут стабилизирующее воздействие на социально-экономическую ситуацию в стране.

Франция обязалась до конца тысячелетия предоставить гвинейскому правительству 116 млн.долл. В ходе посещения Конакри в авг. 1998 г. французским министром по делам сотрудничества и франкофонии Ж.Жосленом стороны провели обсуждение ряда совместных социально-экономических проектов. Визиту сопутствовало подписание соглашения о предоставлении Гвинее безвозмездной помощи в 3 млн.фр.франков.

Экономические связи и обмены Гвинеи с Францией обширны и многогранны, они охватывают практически все области хозяйственной сферы. В их осуществлении задействованы официальные органы, неправительственные организации, коммерческие структуры и отдельные частные лица. Между двумя странами подписаны и действуют многочисленные межправительственные соглашения. В их числе: Соглашения об экономическом сотрудничестве (1979 г.), о культурном сотрудничестве (1987 г.), о сотрудничестве в

военно-технической области (1985 г.), в соответствии с которым в Гвинее находится 24 французских военных специалиста. **В Гвинее действует 350 фирм с французским капиталом**, находится 1500 французских граждан. Гвинейская колония в Париже насчитывает около 6 тыс.чел.

По объему инвестиций в гвинейскую экономику Франция уверенно удерживает I место. Общая сумма вложенных средств за период после обретения Гвинеей независимости превышает 1 млрд.долл. Гвинейский долг при его регулярном списании оценивался в 1999 г. в 330 млн.долл.

Для Франции Гвинея среди африканских партнеров находится на 17-м месте, в то время как в целом в мире по объему импорта занимает 79-ю, а по экспорту — 97-ю строку. В общем объеме гвинейского импорта доля Франции составляет 20, а экспорта — 10%. В структуре французского экспорта преобладают удобрения, нефтепродукты, медикаменты, автомобили и спецтехника, мука, сахар и др. Из Гвинеи во Францию поступают бокситы, морепродукты, кофе, какао и на 400 млн.фр.франков в год. Гвинейский дефицит в двусторонней торговле превышает 450 млн. фр. франков.

В отличие от большинства франкоязычных стран западноафриканского региона Гвинея располагает собственной валютой и не входит в зону франка КФА. Структура финансовых взаиморасчетов соориентирована здесь на долл. США. В американской валюте осуществляется 65% всех внешних платежей. На долю фр. франка приходится 20-25%, остальные расчеты производятся в йенах, нем. марках и англ. фунтах.

В числе проблемных вопросов двусторонних отношений следует выделить претензии французов на принадлежавшие им ранее объекты недвижимости, частое несоответствие подходов к использованию финансовой помощи и условиям приватизации ряда гвинейских предприятий, вовлеченность французских нефтяных компаний «Эльф-Акитен» и «Тоталь» в разразившийся год назад в Конакри налоговый скандал.

Достаточно широкие связи поддерживаются с Германией. В ходе визита в окт. 1998 г. гвинейского министра плана и сотрудничества в Германию немецкая сторона подтвердила готовность продолжать оказывать финансовую помощь на развитие образования, здравоохранения, кустарных промыслов, геологоразведку. На эти цели в 1998-99 гг. предполагалось выделить 41 млн.марок. Германия согласилась финансировать обустройство медучреждений в Конакри (7 млн.), осуществление структурных преобразований в экономике (10 млн.). дополнительные работы по улучшению энергоснабжения Конакри (3 млн.), а также оплату специалистов направляемых для проведения проектных работ по расширению столичного морпорта и оснащения национального радио-телевизионного комплекса.

Устойчиво развиваются экономические отношения Гвинеи со странами Бенилюкса (9% импорта), с Испанией и Ирландией, на которые приходится по 9% гвинейского экспорта. Финансовая помощь гвинейцам поступает из Дании (3 млн.долл. на социальное развитие), Люксембурга (0,6 млн.долл. на образование, социальную сферу,

строительство), Италии (0,5 млн.долл. на программы в области сельского хозяйства, рыболовства и охраны окружающей среды), Австрии (100 тыс.долл. на решение гуманитарных проблем). **Женева ежегодно оказывает техпомощь своему городу-побратиму Конакри** (в 1998 г. — почтовому ведомству, в 1999 г. — противопожарной службе).

Из диппредствительств стран Зап. Европы в Гвинею находятся посольства Франции и Германии, почетные консульства Великобритании, Дании, Люксембурга, Норвегии. Турции, Швейцарии, Швеции. Свое представительство в Конакри имеет ЕС. Гвинейские диппредствительства имеются в Париже, Бонне, Брюсселе и Женеве.

## Иноинвестиции

**Б**азовыми документами для правовой регламентации иноинвестиций являются «Кодекс инвестиций» 1987 г. и «Кодекс экономической деятельности» 1992 г.

Кодекс инвестиций 1987 г. определяет принципы правового регулирования осуществления иностранцами частнопредпринимательской деятельности в Гвинею. Главными из этих принципов являются: свободный перевод прибылей иноинвесторов за границу; юридическое равенство иностранных и гвинейских юридических и физических лиц; госгарантии от экспроприации и национализации капиталовложений; юридическое равенство предприятий гос. и частного секторов; беспрепятственный импорт оборудования и экспорт готовой продукции; свободное управление производством и выбор партнера.

Кодекс также определяет список приоритетных областей для осуществления экономической деятельности иноинвесторов, гарантирующий предоставление государством ряда льгот. Этот список был модифицирован декретом президента от 30 июня 1995 г. На основании этого декрета привилегированными считаются следующие сектора: сельское хозяйство, в особенности продовольствие, индустриальный сектор, животноводство, рыболовство, производство удобрений, здравоохранение и просвещение, туризм, строительство, банковская сфера. Этим же декретом **территория Гвинеи разделяется на 4 экономзоны**, в каждой из которой, в зависимости от уровня развития, предусмотрены свои льготы и привилегии.

В приложении I Кодекса инвестиций оговорены ограничения деятельности иностранных физических и юридических лиц. В сферах издательской деятельности, телерадиовещания иностранные компании и частные лица не могут быть держателями более 40% акций предприятия, а также осуществлять руководство ими.

Приложение II содержит список тех областей гвинейской экономики, в которых недопустимо присутствие какого-либо частного капитала, как иностранного, так и национального: электроэнергетика, водоснабжение, почта и телекоммуникации, производство и продажа оружия. В статье 2-й вышеуказанного приложения оговаривается, что в исключительных случаях Национальная комиссия по инвестициям может позволить частным лицам и организациям инвестировать свой капитал в данные отрасли.

На настоящий момент либерализация гвинейской экономики достигла такого уровня, что Кодекс инвестиций 1987 г. перестал быть актуальным и нуждается в кардинальных изменениях. Примером тому служит возрастающий с каждым днем объем иностранного капитала в оговоренных в приложении II областях, ранее фактически закрытых для иностранцев. В качестве аргумента к такому утверждению можно привести примеры электрической компании SOGEL, телекоммуникационной SOTELGUI, водной SEEG, немалую долю в которых составляет именно инокапитал. Номинально, руководство этими компаниями осуществляется гвинейцами, хотя фактически нормальное их функционирование обеспечивается при помощи иностранных специалистов и персонала.

Можно выделить 6 основных форм проникновения инокапитала в госсектор.

1. Техническая помощь. Этот вид деятельности лимитирован во времени и, как правило, не влияет на ход проведения внутренней политики предприятия.

2. Делегирование представителя в генеральную дирекцию предприятия позволяет иностранцу принимать участие в управлении госпредприятием, но не предусматривает подобную свободу действий в частном секторе.

3. Аренда позволяет частному лицу или компании брать на себя полную ответственность за текущее управление госслужбой. За государством в этом случае остается исключительное право регулирования инвестиций и цен на готовую продукцию (примером служит организация деятельности гвинейской электрической компании SOGEL).

4. Концессия. В данном случае частное физическое или юридическое лицо имеет исключительное право управления предприятием и всеми финансовыми операциями. По окончании срока действия концессии вся инфраструктура предприятия переходит в собственность государства.

5. Создание ОАО позволяет частному лицу держать контрольный пакет акций госпредприятия и таким образом влиять на политику последнего.

6. Приватизация. Частное лицо становится владельцем госпредприятия и обеспечивает его нормальное функционирование и развитие.

Все приведенные способы проникновения иностранного капитала в госсектор экономики Гвинеи довольно успешно функционируют, государство продолжает регулировать деятельность иностранного капитала на всей территории страны и оставляет за собой право основного голоса при решении возникающих вопросов.

В Кодексе Экономической деятельности 1992 г. закреплён принцип взаимности режимов, применяемый к иностранным предприятиям; т.е. иностранный гражданин имеет право на осуществление любой экономической деятельности на территории Гвинеи, при условии, что гражданин Гвинеи обладает этим же правом в его стране. Однако в действительности этот принцип не может в полной мере использоваться на практике. Иначе говоря, граждане более развитых стран получают возможность монополизировать тот или иной сектор экономики, поэтому на деле иностранец пользуется теми же правами и подчиняется тем же

обязанностями, что и гвинеец, но при обязательном соблюдении условий пребывания в стране, которые изложены в «Законе о въезде и пребывании иностранцев 1994 г.

Помимо двух базовых кодексов, иностранная экономическая деятельность в той или иной мере оговаривается в ряде отраслевых кодексов, например в «Кодексе морского рыболовства» 1995 г. и в «Горном кодексе» 1995 г. Разрешение на ремесленную разработку алмазов и драгметаллов может быть выдано исключительно физическим и юридическим лицам гвинейской национальности.

## Этнос

Этнический фактор в Гвинее, на территории которой проживают **несколько десятков этнических групп**, говорящих на нигеро-конголезских языках, из которых наиболее крупными и сохранившими компактное проживание являются фульбе или пель (около 30% населения), малинке (25%) и сусу (15%), продолжает как и раньше оказывать влияние на состояние внутривнутриполитической ситуации. Однако, если в предшествующий исторический период основным источником межэтнической напряженности являлись земельные и религиозные споры, а также рост самосознания малочисленных групп, то сегодня им стало соперничество верховных элит крупных народностей за политическое влияние в стране. Запрет на формирование политических партий по этническому или территориальному признаку, содержащийся в гвинейской Конституции 1990 г., пока еще не создал эффективного тому препятствия в условиях, когда фактор единства территории и «кровного родства» обладает более мощным, по сравнению с другими объединяющими факторами, воздействием. Территориальное расселение гвинейских народностей, сформировавшееся в XVIII в., фактически закреплено в делении Гвиней на четыре Природных региона (столица Конакри имеет особый статус), в каждом из которых преобладает одна народность. Так, в Приморской Гвинее в основном проживают сусу (19% электората), в Средней Гвинее — фульбе (23%), в Верхней Гвинее — малинке (20%). в Лесной Гвинее «форестье» (20%). Кроме того, этнические союзы создаются и в крупных городах. В Конакри, например, сусу преобладают в коммунах Калум и Диксин, тогда как фульбе составляют большинство в Ратома и Матото.

Параллельно с органами госвласти и самоуправления в стране продолжают действовать советы старейшин, пользующиеся достаточно высоким авторитетом при разрешении локальных споров и конфликтов.

Сохраняется и влияние «родовой аристократии» — потомков местных вождей, в управлении многими социальными процессами. Все эти обстоятельства неизбежно накладывают свой отпечаток на взаимоотношения различных гвинейских этносов в политической сфере.

Большинство из 44-х партий, официально зарегистрированных в Гвинее, фактически образованы на этнической основе. Некоторое исключение составляет, пожалуй пропрезидентская Партия единства и прогресса (ПЕП). Президент и сто-

ящая за ним политическая группировка накануне президентских выборов 1998 г. приложили значительные усилия для максимального расширения этнополитической базы ПЕП с целью обеспечения поддержки как «своих» избирателей, так и части электората традиционно оппозиционных режиму регионов. Учитывая, что население страны, связывающее проявление этноцентризма с политико-этнической диктатурой малинке времен С.Туре, в целом не приемлет главенства одного племени, Л.Конте, — представитель третьей по численности народности Гвиней сусу (15% населения), в своей избирательной кампании выдвинул лозунг национального единства и придания ПЕП статуса общенациональной партии. В результате, в ряде регионов, где на выборах 1993 г. Л.Конте потерпел поражение, в 1998 г. он одержал победу. ПЕП вышла за рамки опорного для себя региона (Приморская Гвинея) и претендует на роль общенациональной партии.

Гвинейское руководство пытается обеспечить этнический баланс, в руководстве общественно-политическими структурами. Так, премьер-министром является Л.Сидиме (малинке), председателем Национального собрания, — Б.Б. Диадло (пель), председателем Экономического и социального совета — М.Камано (форестье).

По сравнению с другими африканскими государствами, в Гвинее степень реального влияния межэтнических противоречий на внутривнутриполитические процессы заметно ниже. Руководство страны использует все доступные средства для объединения нации, пропагандирует принципы межнационального мира и согласия. Объединению различных народностей Гвиней способствует и то, что традиционно не запрещены смешанные браки, что приводит к «породнению» этнических групп, закреплению равенства всех местных диалектов, поскольку государственным языком, по Конституции, является французский, а также то, что более 90% населения исповедует одну религию — ислам, отличительной чертой которой в Гвинее остается **веротерпимость**. Несмотря на преобладание сусу в руководстве госаппарата и армии, в Гвинее проводится четкая линия на придание этим институтам полиэтнического характера.

## Беженцы

С начала 90-х гг. вооруженные конфликты в Сьерра-Леоне и Либерии, а впоследствии в Гвинее-Бисау, послужили причиной массового наплыва **беженцев** на территорию Гвиней, которая в настоящее время занимает **первое место в Африке по их численности**. По состоянию на янв. 1999 г. в Гвинее находилось 739 тыс. беженцев, что составляет более 10% населения страны. УВКБ ООН, учитывая сложность идентификации лиц, подпадающих под категорию беженцев, вызванную фактом проживания одних и тех же этнических групп в приграничных районах Гвиней и сопредельных стран, называет цифру в 413 тыс.чел.

Как правило главными местами их концентрации являются приграничные префектуры Приморской и Лесной Гвиней, хотя в последние годы обозначилась тенденция к росту их числа в крупных городах, включая столицу Конакри. Почти

десятилетие их проживания в Гвинее привело к уничтожению больших площадей лесных массивов, связанному с практикуемым беженцами подсечно-огневым земледелием, и ускоренному истощению обрабатываемых земель и пастбищ.

Пребывание беженцев в Гвинее существенно отличается от практики их приема в других странах, где они размещаются, как правило, в специально создаваемых лагерях, управляемых международными организациями. Правительство с самого начала проводило политику, направленную на поощрение интеграции беженцев в гвинейское общество, разрешало пользоваться большинством прав, имеющихся у местного населения, в т.ч. свободой передвижения по стране, правом сооружения жилья, доступа на рынок рабочей силы, где, кстати, им отдается предпочтение в связи с более низкой стоимостью оплаты их труда.

Вопросами, связанными с пребыванием беженцев, занимается ряд правительственных структур, и прежде всего созданное в рамках министерства территориальной администрации и децентрализации Гвинеи Национальное бюро координации беженцев. Правительством при содействии УВКБ и Всемирной продовольственной программы осуществляется Национальная программа приема беженцев из Либерии и Сьерра-Леоне, включающая в себя сооружение систем водоснабжения, медцентров и начальных школ, а также проведения кампаний по массовой вакцинации и распространению медикаментов. В префектурах в свою очередь функционируют региональные бюро по решению проблем беженцев. **После урегулирования конфликта в Либерии в 1997 г. 25% либерийских беженцев отказались покинуть Гвинею.**

Резкое увеличение числа беженцев из Сьерра-Леоне в начале 1999 г., вызванное обострением внутреннего конфликта в этой стране, привело в свою очередь к эскалации напряженности на гвинейских границах. Под видом беженцев на территорию Гвинеи проникают преступные элементы или повстанцы, участвующие в вооруженных нападениях на местные населенные пункты. В 1998-99 гг. в городах наблюдается существенный рост преступлений, совершаемых лицами, не являющимися гвинейскими гражданами. В последнее время была увеличена численность гвинейских воинских подразделений в районах расселения беженцев. В июне 1999 г. в стране начата широкомасштабная кампания по проверке соответствия иностранцев статусу беженца.

При решении проблем беженцев правительство с учетом сложной экономической ситуации в стране **(Гвинея во шкале уровня человеческого развития ООН занимала в 1998 г. 168-е место)** сталкивается с острой нехваткой средств. Существенную роль играет помощь, направляемая по линии международных организаций, включая УВКБ, ФАО, Международный Комитет Красного Креста, Всемирную продовольственную программу и др. Только по линии УВКБ в 1997 г. Гвинее было выделено 21,5 млн.долл. На двусторонней основе наиболее значительные объемы помощи беженцам предоставляются Францией, США, Канадой и Японией. Гвинейское руководство, принимая во внимание неудавшиеся попытки координировать

решение проблем беженцев на региональном уровне, в т.ч. в рамках ЭКОВАС, видит здесь ведущую роль за мировым сообществом. В Конакри уровень международного содействия признается явно недостаточным. Гвинейские власти считают, что помощь должна направляться также и гвинейским гражданам, живущим в районах наибольшей концентрации беженцев. Генсекретарь ООН К.Аннан во время своего визита в Конакри в июле 1999 г., ознакомившись с проблемой беженцев, заявил о необходимости увеличения международного содействия. Данный вопрос будет находиться в центре внимания и на предстоящей в Брюсселе международной конференции по Гвинее, организуемой под эгидой ООН.

Окончательное решение проблемы беженцев гвинейцы напрямую связывают с урегулированием конфликтов в субрегионе. Завершение войны в Либерии, а также снижение напряженности в Гвинее-Бисау, уже привели к массовой репатриации выходцев из этих стран. Хорошие перспективы для начала возвращения на родину сьерралейских беженцев открываются после подписания в июле 1999 г. в Ломе (Того) мирного соглашения между противоборствующими сторонами в конфликте в Сьерра-Леоне.

## Связи с Россией

Дипотношения установлены 4 окт. 1958 г. В янв. 1992 г. Гвинея официально признала новый статус РФ как суверенного государства-преемника бывшего СССР.

Двусторонние отношения имели стабильный, дружественный характер на протяжении 4-х десятилетий. СССР оказал Гвинее немалую помощь в 60-х гг. в период становления ее независимости. При первом президенте А.Секу Туре (до 1984 г.) политико-экономическое сотрудничество определялось идеологическими соображениями, в силу того, что гвинейское руководство декларировало «некапиталистический путь развития». Были заключены соглашения в области экономического сотрудничества (1959, 1968, 1973, 1984 гг.), рыбного хозяйства (1981 г.), воздушного сообщения (1962 г.), радио и телевидения (1982 г.), культурных обменов (1959 г.). Консультская конвенция (1976 г.) и др.

В янв. 1998 г. были подписаны межправительственное Соглашение о безвизовых поездках по дипломатическим и служебным паспортам и Соглашение между двумя МИД о сотрудничестве в области дипломатических архивов. На рассмотрении обеих сторон находятся проекты договора о правовой помощи по гражданским, семейным и уголовным делам, соглашения о межмидовских консультациях, о сотрудничестве между ИТАР-ТАСС и Гвинейским агентством печати, протокол о сотрудничестве между Минобразования России и минвузом Гвинеи.

Главенствующую роль в двустороннем экономическом сотрудничестве до 1992 г. играли добыча и переработка бокситов. **С помощью СССР в 1974 г. в Гвинее был построен бокситодобывающий комплекс** — Общество бокситов Киндии, практически вся продукция которого поступала в СССР. Это покрывало 1/3 потребностей алюминиевой

промышленности страны в сырье. Всего с 1974 г. добыто и экспортировано в СССР 48 млн.т. бокситов; 56% их стоимости шло на погашение ранее предоставленных госкредитов, а остальные 44% зачислялись на счет Гвинеи во Внешэкономбанк и использовались исключительно на финансирование закупок товаров и услуг из Советского Союза. В связи со структурной перестройкой гвинейской экономики, а также в силу изменений, произошедших в нашей стране, указанный механизм был разрушен. В настоящее время основная часть продукции ОБК, где работают 30 российских специалистов, вывозится на Украину на Николаевский глиноземный завод (1,5-2 млн.т. в год).

С 1991 г. ведутся переговоры по проекту разработки с участием России месторождения бокситов Диан-Диан, разведанные запасы которого оцениваются в 340 млн.т., и создания на его базе боксито-глиноземного комбината. Реализация проекта позволила бы обеспечить алюминиевую промышленность России, Украины и других стран СНГ высококачественным сырьем на 50 и более лет. В сент. 1996 г. гвинейское правительство предоставило ОАО «Зарубежцветмет» исключительное право на проведение разведочно-изыскательских работ на месторождении Диан-Диан-II с перспективой последующей его передачи в концессию на добычу бокситов (до 6 млн.т. в год) и строительство глиноземного завода (0,8-1,2 тыс.т. глинозема в год). Однако отсутствие заинтересованности со стороны российских коммерческих структур негативно сказалось на достижении практических договоренностей и привело к утрате имевшихся преференций.

В фев. 1998 г. замминистра экономики В.С.Евсюков провел в Гвинее переговоры об участии России в освоении вышеупомянутого месторождения. Гвинейцы предложили заинтересованным российским компаниям подключиться к создаваемому международному консорциуму с участием инвесторов из КНР, ОАЭ и ряда других стран. **Концерн «Сибирский алюминий»** проявил интерес к участию в проекте, но обусловил его возобновлением концессии на освоение этого месторождения. ВО «Технопромэкспорт» высказало готовность участвовать в строительстве ГЭС для нужд горнодобывающего комплекса.

При нашем содействии за годы сотрудничества в Конакри были построены морской порт, аэродром, гостиница, радиостанция «Сонфония», университет, стадион, холодильный комбинат, объекты в других районах страны, проведен большой объем геологоразведочных работ. В 1996 г. «Зарубежтрансстрой» сдал в эксплуатацию 17 км. автодорог «Принц» стоимостью 45,3 млн.долл., из них 23,3 млн.долл. — коммерческий кредит российской стороны, выплаты в погашение которого составили около 9 млн. долл. Российские и узбекские специалисты осуществили работы по гидротехническому освоению 2400 га земель рисоводческого проекта «Моншон» (ВО «Сельхозпромэкспорт», ВО «Узводзарубежстрой»). При 55,5% объема выполненных работ и 67% поставок материалов и оборудования в 1997 г. гвинейцам передана инфраструктура в пос. Егойя, а затем полностью завершен проект за счет финансирования из Малайзии (исполнитель — «РосСМО» ВО «Зарубежст-

роймонтаж»). В 1998 г. высокую оценку гвинейских властей получили работы «РосСМО» по реконструкции стадиона национального значения в г.Лабе. В Гвинее действуют 15 российских предпринимательских структур различного юридического статуса.

Существенным препятствием на пути развития двустороннего экономического сотрудничества продолжают оставаться проблемы неурегулированности гвинейского долга России, превышающего 450 млн.долл. На повестке дня остается вопрос об урегулировании проблемы по формуле Парижского клуба, которую гвинейцы рассчитывают привести к приемлемому с их точки зрения виду. Наибольшие разногласия вызвала сумма процентов, начисленных за 1991-97 гг., а также объем возможных списаний (гвинейцы настаивают на увеличении первоначальной скидки с 70 до 80%).

Наряду с госдолгом остается неурегулированной задолженность Гвинеи перед рядом российских внешнеэкономических объединений («Тяжпромэкспорт», АО «Техностройэкспорт», АО «Зарубежгеология»), а также России перед Гвинеей (ВО «Разноимпорт»).

Перспективным направлением двустороннего сотрудничества могло бы стать рыболовство, однако препятствием к его осуществлению служат высокие расценки на рыбопромысловые лицензии, устанавливаемые в зависимости от водоизмещения и специализации судов, без учета объема вылова.

В 1998 г. двусторонний товарооборот составил 38 млн.долл. (15,7 млн. в 1997 г.). Гвинея импортировала из России гражданскую авиатехнику, электробытовые товары, грузовики и горнодобывающее оборудование для ОБК и ряда СП. В Россию из Гвинеи поступило свыше 140 тыс.т. глинозема.

Более 2000 гвинейцев получили образование в СССР. С 1996 г. правительством России возобновлено ежегодное предоставление Гвинее 30 бесплатных госстипендий (20 — на полный курс обучения, 10 — в аспирантуру). Здесь работает группа преподавателей высшей школы (68 чел.) из России и других стран СНГ. В 1998 г. подписан очередной трехлетний контракт, предполагающий командирование 80 российских преподавателей и увеличение по ним валютной ставки возмещения. В 1998 г. увеличено до 40 число предоставляемых гвинейцам стипендий.

Морское грузовое сообщение осуществляется, главным образом, через Украину (г.Николаев), а также через г.Новороссийск. Действует линия Аэрофлота — Москва-Дакар-Конакри-Москва.

Посол РФ в Гвинее — Ивашенко Игорь Георгиевич (вручил верительные грамоты 8 окт. 1998 г.). Посол Гвинеи в РФ — Джики Камара (вручил верительные грамоты 26 сент. 1996 г.).

## Обзор прессы

**Х**роника событий с 13 авг. по 9 сент. 1999 г. — В университете Конакри завершилась работа форума, посвященного развитию высшего образования и научных исследований. Форум был организован при финансовом содействии Всемирного банка.

— В университете г.Канкан открылся семинар по проблемам борьбы с нищетой среди населения, организованный Ассоциацией журналистов Гвинеи при финансовой поддержке ПРООН.

— Под председательством президента Л.Конте состоялось заседание Совета министров. Принят декрет о создании госслужбы по кадастру, землепользованию и управлению собственностью.

— Началась широкомасштабная операция, проводимая совместно министерством финансов и таможенной службой, по идентификации ввезенных с 1997 г. автомобилей, по которым не были уплачены полагающиеся таможенные пошлины.

— В Конакри состоялся семинар, посвященный проблеме 2000 г. в компьютерных системах банковских учреждений страны. Правительство решило обратиться к странам ЭКОВАС с предложением об объединении усилий в решении этой проблемы.

— ЦБ Гвинеи заключил с золото-алмазодобывающими предприятиями соглашение, в соответствии с которым он получает приоритетное право на покупку золота и алмазов, добываемых на территории страны, производя выплаты в национальной валюте. Соглашение направлено на пополнение золото-валютных запасов и поддержание курса гвинейского франка.

— Вступили в силу новые уголовный и процессуальный кодексы, которые, в частности, включают в себя статьи о введении ответственности за экологические и военные преступления.

— Сообщается о случаях заболевания холерой в Гвинее. По словам представителей минздрава, правительство предпринимает срочные меры по недопущению распространения эпидемии в стране.

— Премьер-министр Л.Сидиме принял представителей индустриальной и коммерческой палаты Гвинеи. Обсуждались вопросы безопасности в сфере бизнеса, проблемы, связанные с поборами полиции на дорогах и в аэропорту Конакри.

— Губернатор Конакри М.Бангура выступил с предложением о создании специального бюро, которое занималось бы вопросами сьерралеонских граждан, проживающих на территории Гвинеи. Предложение получило поддержку министерства территориальной администрации и децентрализации.

— Правительство выразило озабоченность нарастающей волной вооруженного бандитизма в Гвинее. С разъяснениями по этому вопросу выступил министр безопасности С.К.Конде, который подчеркнул, что арестованные по подозрению в продаже оружия или его использовании будут сурово наказываться.

— В Конакри из Либерии прибыли 96 освобожденных заложников. Представители организации «Врачи без границ», участвовавшие во встрече, поблагодарили гвинейскую сторону за помощь в их освобождении.

— Мининдел Гвинеи З.А.Сануси принял поверенного в делах посольства Великобритании в Гвинее с резиденцией в Дакаре (Сенегал) П.О'Брайана, который от лица правительства Великобритании выразил благодарность Гвинее за содействие в освобождении заложников в Либе-

рии.

— Гвинея и Канада подписали соглашение о сотрудничестве в области эпидемиологического контроля на 10 млрд.гв.фр.

— Под председательством премьер-министра Л.Сидиме состоялось совещание, посвященное началу работы программы человеческого развития Гвинеи. Она финансируется в объеме 2,6 млн.долл. за счет средств ПРООН и рассчитана на 2 года.

— Германия передала в дар гвинейской телерадиокомпании ОРТС комплект оборудования для создания цифровой телестудии.

— По национальному телевидению и радио выступил посол Украины И.Шевченко по случаю 8-й годовщины государственной независимости Украины. И.Шевченко сообщил, что завершается подготовка к заседанию гвинейско-украинской комиссии по сотрудничеству, созданной в результате визита президента Л.Конте в Киев в 1998 г.

— В Гвинее с рабочим визитом находился замминистра сельского хозяйства и рыболовства Японии К.Ирояки, который провел переговоры с премьер-министром Л.Сидиме, министрами сельского хозяйства, рыболовства, плана и сотрудничества. Замминистра посетил строящийся при финансовом содействии Японии рыбный порт в Конакри.

— В Гвинее с визитом находился спецпосланник президента Ливии, который провел переговоры с премьер-министром Л.Сидиме и мининдел З.А.Сануси. Он сообщил о прибытии в Гвинею в ближайшее время значительной партии медтоваров, предоставляемой правительством Ливии на нужды беженцев, находящихся на территории Гвинеи.

— В аэропорту Конакри состоялась церемония отправки в США на лечение группы гвинейских военных, пострадавших во время проведения миротворческих операций.

— В Конакри находилась с визитом японская делегация, в которую входили представители МИД и Японского агентства международного развития. Делегация провела консультацию по вопросам экономического сотрудничества.

— Канадское агентство международного развития передало в дар министерству энергетики 5 автомобилей для проведения электротехнических работ общей стоимостью 250 млн.гв.фр.

— Президент Л.Конте принял участие в 8-м саммите франкоязычных стран. В состав гвинейской делегации входили мининдел З.А.Сануси и министр экономики и финансов И.К.Фофана.

— Состоялось открытие семинара с участием представителей АфБР, ряда министерств, Центробанка и ПРООН, на котором будет разработан проект соглашения между Гвинеей и АфБР.

— Эксперты МВФ встретились с министрами финансов, плана и сотрудничества и главой Центробанка, с главами золото и алмазодобывающих компаний, а также с банкирами и представителями Комиссии по экономическим и финансовым делам Национального Собрания, с которыми обсудили вопросы управления бюджетом. Был отмечен значительный прогресс в развитии частного сектора и национального производства.

*Хроника событий с 10 сент. по 7 окт. 1999 г. —*

Прошла церемония по поводу окончания очередного этапа программы переподготовки кадров национальной жандармерии, организованной Минобороны совместно с французскими специалистами.

— В связи с новой волной повышения уровня преступности в столице властями г. Конакри было принято решение установить более серьезный подход к выполнению программы по идентификации личностей иностранцев, проживающих в городе.

— Президент Л. Конте находился в Абудже (Нигерия), где принял участие во внеочередном саммите глав государств-членов ЭКОВАС, главной темой обсуждения на котором стали либерийско-гвинейские отношения. На саммите было зачитано заявление комитета ЭКОВАС с осуждением вооруженных столкновений на гвинейско-либерийской границе и призывом сторон к поддержанию мира и стабильности в субрегионе. Комитет принял также решение о проведении в 1-ю неделю ноября во Фритауне (Сьерра-Леоне) встречи президентов Либерии, Сьерра-Леоне и Гвинеи для обсуждения сложившейся ситуации и путей выхода из кризиса.

— Премьер-министр Л. Сидиме принял делегацию экспертов МВФ, с которыми обсудил проекты госбюджета на 1999 и 2000 гг., а также программу структурных реформ в Гвинее.

— Президент Национального собрания Б.Б. Диалло прибыл из Луанды (Ангола), где он принял участие в 22-й конференции и 36-й сессии исполнительного комитета Африканского парламентского союза.

— В Гвинее с визитом находилась делегация компартии Китая во главе с директором африканского отдела международного департамента ЦК КПК Л. Йуншенгом. Делегация была принята премьер-министром Л. Сидиме, а также руководителями Партии единства и прогресса. Обсуждены вопросы развития межпартийного и экономического сотрудничества между двумя странами.

— Закончилась работа миссии экспертов МВФ. По результатам визита состоялась пресс-конференция с участием главы делегации М. Планта, министра экономики и финансов И.К. Фофана и директора Центробанка. М. Плант высоко оценил прогресс в управлении средствами бюджета, отметил результативность шагов правительства по сокращению задолженности перед ЦБ, что, как было подчеркнуто, особенно важно в

условиях необходимости увеличения средств на военные нужды и погашение части внешнего долга. М.Плант отметил успехи в реализации гвинейской программы структурных реформ, указав на то, что Гвинея может рассчитывать на серьезную помощь со стороны МВФ, ВБ и крупных частных инвесторов. Представитель МВФ приветствовал нововведения в системе госрегулирования хождения валюты в стране, направленные на унификацию курса национальной валюты и ликвидацию параллельного валютного рынка.

— Япония приняла решение о предоставлении Гвинее 5 млрд.гв.фр. на развитие с/х сектора и покрытие части внешнего долга.

— Президент Л. Конте находился в США, где принимал участие в открытии 54-й сессии ГА ООН. В ходе визита президент посетил Вашингтон, где состоялось подписание соглашения между компанией «Рейнолдс Метал» и правительством Гвинеи. Л. Конте встретился с руководством Всемирного Банка. Обсуждены вопросы предоставления Гвинее кредитов в 180 млн.долл. на реализацию программы развития страны в 1999-2001 гг. и 140 млн.долл. на программы в области здравоохранения, образования, сельского хозяйства и борьбы со СПИДом.

— Состоялось подписание соглашения между USAID и Экобанком о предоставлении 2,1 млн.долл. на развитие частного сектора в Гвинее.

— Состоялось празднование 40-летия установления дипотношений между Гвинеей и Китаем. В этой связи посол КНР К. Менгши выступил с речью, в которой подчеркнул, что Китай был первой азиатской страной, признавшей независимость Гвинеи. Указал, что за истекший период между двумя странами было подписано более 100 различных договоров и соглашений о сотрудничестве. Дипломат выразил надежду на дальнейшее укрепление и развитие отношений дружбы, взаимопомощи и сотрудничества между КНР и Гвинеей.

— Премьер-министр Л. Сидиме принял посла Великобритании в Гвинее с резиденцией в Дакаре (Сенегал) Д. Снокселла, с которым обсудил вопросы двусторонних отношений и открытие в конце этого года консульства Великобритании в Гвинее.

— Открылись работа семинара служб эпидемиологического контроля, которые были организованы при финансовой и технической поддержке Канады. □

# ЕГИПЕТ

*Арабская Республика Египет (АРЕ) — ключевая страна Арабского Востока, обладает значительным экономическим потенциалом и трудовыми ресурсами. Расположена на северо-востоке Африки и частично в Азии (Синайский полуостров). Граничит с Израилем, Палестинской национальной автономией (сектор Газа), Суданом и Ливией. На севере омывается водами Средиземного моря, на востоке — Красного моря. По территории Египта проходит Суэцкий канал (173 км.) — кратчайший морской путь из Средиземного моря в Индийский океан. Территория: свыше 1 млн. кв. км. (в т.ч. Синай — 130 тыс. кв. км.). Фактически заселено и освоено 5,5% территории, остальное — пустыня. Население: 63,8 млн. чел. (1998 г.), включая 3-3,5 млн. египтян, работающих за границей. Большинство населения — мусульмане-сунниты, 10% — христиане, преимущественно копты. Темпы прироста населения: 2,1% (1,3 млн. чел. в год). Плотность в населенных районах 1,5-2 тыс. чел. на кв. км. Столица: г. Каир (15 млн. чел.). Национальный праздник: 23 июля — День Революции (1952 г.).*

## Госструктуры

**А**РЕ — президентская республика. С окт. 1981 г. президент АРЕ — Мухаммед Хосни Мубарак (в окт. 1999 г. переизбран в четвертый раз).

Высший законодательный орган — однопалатное Народное собрание (454 депутата). Срок полномочий — 5 лет. В нояб.-дек. 1995 г. состоялись очередные парламентские выборы. Подавляющее большинство мест в нем получила правящая Национально-демократическая партия Египта. Председатель Народного собрания — Ахмед Фатхи Суур.

Председатель Консультативного совета — Мустафа Кемаль Хильми. Премьер-министр — Атеф Обейд, министр иностранных дел — Амр Муса.

**Партии.** Многопартийная система в АРЕ утвердилась в 1977 г. В стране легализована деятельность 14 политических партий. Национально-демократическая партия, правящая, образована в 1978 г. Председатель — президент Х. Мубарак. В Народном собрании имеет 417 мандатов из 454, в Консультативном совете — 84 мандата из 90. Легальные оппозиционные партии: Новый Вафд (воссоздана в 1978 г., председатель — Ф. Сираг ад-Дин), Социалистическая партия труда (создана в 1978 г., И. Шукри), Либерально-социалистическая партия (осн. в 1976 г., М. Мурад), Национально-прогрессивная (левая) партия (образована в 1976 г., Х. Мохиэддин), Насеристская демократическая арабская партия (Д. Дауд), «Аль-Умма» (А. Авадалла), «Мыср-аль-Фатат» (А. Салех), Партия «зеленых» (Х. Рагаб), Народно-демократическая партия (А. Афифи), Партия социальной справедливости (А. Вали), Арабская социалистическая партия «Мыср» (Г. Рабиа), Египетская партия юнионистов-демократов (М. Турки), Партия «Такафуль» (О. Шальгут).

**Внутреннее положение.** Озабоченность правительства и общественности Египта вызывают террористические акции экстремистских исламских организаций. Руководство АРЕ ведет с экстремистами решительную борьбу. В фев. 1997 г. парламент Египта продлил еще на три года чрезвычайное положение (было введено в 1981 г. после убийства А. Садата).

**Внешняя политика.** Египет принимает активное участие в продвижении мирного процесса на Ближнем Востоке, эффективно содействовал подписанию палестино-израильской Декларации о принципах, а также Каирского соглашения о вве-

дении временного палестинского самоуправления в районе Газы и Иерихона, поощряет участников арабо-израильских переговоров к поискам взаимоприемлемых компромиссов. В нояб. 1996 г. в Каире состоялась III конференция по экономическому развитию Бл. Востока и Сев. Африки. Египтяне плотно взаимодействуют с американцами, которые, по их мнению, играют особую роль в ближневосточном урегулировании, подчеркивая при этом, что для продвижения мирного процесса необходима активизация кооперационных усилий **России**, а также Евросоюза.

АРЕ является членом ЛАГ, ОАЕ, ОИК и ДН, участником Дамасской декларации. В 1993 г. Египет получил статус «специального гостя» в рамках ОБСЕ, Каир проявляет заинтересованность в участии в мероприятиях этой организации. Активные египтяне и в вопросах развития отношений партнерства между государствами Средиземноморья.

Каир выступает за налаживание международного сотрудничества в борьбе с терроризмом. В 1996 г. в Шарм-эш-Шейхе под председательством президента Х. Мубарака была проведена встреча на высшем уровне руководителей ряда стран по этой проблематике.

Большое внимание египетское руководство уделяет проблемам безопасности и сотрудничества в Персидском заливе, превращению Бл. Востока в зону, свободную от оружия массового уничтожения, урегулированию конфликтных ситуаций в странах Африки. Египтяне выступают за реформу ООН, в т.ч. в плане расширения состава членов Совета Безопасности за счет представителей наиболее крупных регионов.

## Макроэкономика

**Е**гипет — одно из наиболее экономически развитых государств Бл. Востока и Африки. В стране проводятся мероприятия, направленные на совершенствование рыночных механизмов и повышение эффективности производства. **70% ВВП производит частный сектор**, на его долю приходится более 60% всех капиталовложений. Экономически активное население — 17,9 млн. чел., в т.ч. женщины — 12%.

В структуре ВВП на производственные отрасли приходится 49,9% (в т.ч. сельское хозяйство — 17,3%, промышленность — 25,2%, строительство — 7,4%), инфраструктура и производительные услуги — 35,2%, социальные услуги — 14,9%. С 1996 г. правительство АРЕ предпринимает меры по ус-

кореню приватизации госсобственности.

Относительно стабильное финансово-экономическое положение АРЕ, последовательное осуществление структурной реформы экономики создают благоприятный климат для притока инвестиций (объем капложений из-за рубежа в 1997 г. составил 14,8 млрд.долл.). Египтяне заинтересованы в налаживании различных форм кооперации с зарубежными партнерами, в т.ч. путем создания производств на основе передовых технологий.

В стране реализуется ряд крупномасштабных экономических проектов (многопрофильная программа «Новая долина», освоение Синая, развитие газового и энергетического комплексов, создание экономической зоны в сев.-зап. части побережья Суэцкого залива, сооружение крупного морского терминала к востоку от Порт-Саида, освоение железорудного месторождения и строительство меткомбината вблизи Асуана и др.).

*Сельское хозяйство.* Площадь обрабатываемых земель — 3,4 млн.га. Климатические условия позволяют собирать два урожая в год. Пригодные для с/х обработки земли составляют менее 4% территории АРЕ. Почти вся земля находится в частном владении — 3 млн.наделов. Собственным производством Египет удовлетворяет не более 40% потребностей в продовольствии. Освоение земель — в среднем 70-80 тыс.га в год.

Производство сырья и промтоваров: фосфаты — 1,45 млн.т., сталь — 2,3 млн.т., алюминий — 170 тыс.т., нефтепродукты — 25 млн.т., цемент — 21,6 млн.т., х/б пряжа — 325 тыс.т., ткани х/б — 1540 млн.м., легковые автомобили (сборка) — 36,7 тыс.шт., грузовики — 13,9 тыс.шт., стиральные машины — 316 тыс.шт., холодильники — 495 тыс.шт., газовые плиты — 80 тыс.шт. **Ряд крупных производств создан в новых индустриальных городах, расположенных к северу от Каира** (гг. Садат, 6 Октября, 10 Рамадан и др.).

С мая 1991 г. осуществляется одобренная МВФ программа стабилизации финансов и экономики АРЕ в целом. Обеспечены устойчивость и внутренняя конвертируемость египетского фунта. Уровень инфляции в 1998 г. составил, по официальным оценкам, порядка 4-4,3%. Платежный баланс был сведен с дефицитом в 2,1 млрд.долл. (в 1997г. — положительным сальдо в 1,9 млрд.долл.). В 1998 г. на 15% по сравнению с предыдущим годом вырос внутренний долг, составив 50,2 млрд.долл. **Валютные резервы превысили 20 млрд.долл. Объем внешней задолженности АРЕ в 1998 г. составил 27,4 млрд.долл.** (25 млрд.долл. в 1997 г.). Основные источники поступления валюты: частные денежные переводы из-за границы — 3 млрд.долл., доходы от туризма — 2,9 млрд.долл. (3,5 млрд.долл. в 1997 г.), поступления от Суэцкого канала — 1,7 млрд.долл. (1,8 млрд.долл. в 1997г.), нефтеэкспорт — 0,8 млрд.долл. (1,4 млрд.долл. в 1997 г.).

Объем внешнеторгового оборота в 1998 г. составил 18,5 млрд.долл., в т.ч. экспорт — 3; импорт — 15,5 млрд.долл., дефицит — 12,5 млрд.долл. (в 1997 г. соответственно — 17,6 млрд.долл., 3,9 млрд.долл., 13,7 млрд.долл. и 9,8 млрд.долл. Основные партнеры — США, страны ЕС (ФРГ, Франция, Италия). Экспортные поступления покрывают лишь 19,3% расходов на импорт).

В 1995г. парламент АРЕ ратифицировал членство Египта в ВТО. С 1974 г. египетское руководство проводит политику «открытых дверей» и либерализации экономики, заключающуюся в широком привлечении иноинвестиций, а во внутреннем плане — создании условий для преимущественного развития частного капитала при сохранении сложившегося в стране госсектора. Основные принципы этой политики были сформулированы бывшим в то время президентом АРЕ А.Садатом: «Экономика должна стоять не на одной гипертрофированной, а на двух крепких ногах — государственном и частном секторах».

Осуществление программы структурных преобразований в АРЕ в 90-х гг. получило широкую поддержку со стороны многочисленных международных и региональных организаций, таких как МВФ, МБРР, Парижский клуб, Африканский банк развития, а также отдельных стран-доноров, и в первую очередь США и стран-членов ЕС.

В результате проводившихся с 1991 г. переговоров в рамках Парижского клуба и с отдельными странами-кредиторами **Египту удалось добиться поэтапного списания 24,5 млрд. долл. внешней задолженности** и переноса срока погашения оставшейся ее части в рамках Парижского клуба на 25 лет. В результате была решена весьма остро стоявшая проблема обслуживания внешнего долга, составляющего в настоящее время всего около 30 млрд. долл.

Экономические реформы в АРЕ в 90-х гг. осуществлялись в рамках выполнения **трех согласованных с МВФ программ, последняя из которых завершилась в сент. 1998 г.** Относительно высокие темпы экономического развития, которые Египту удалось сохранить, несмотря на усилившуюся международную финансовую нестабильность, позволили ему отказаться от заключения нового соглашения с МВФ. Однако, как заявило египетское руководство, курс на продолжение начатых в 1991 г. реформ будет продолжен, также как консультации с этой международной организацией.

Процесс приватизации госпредприятий, активизировавшийся с 1996 г., осуществляется в трех формах продажи акций: на фондовой бирже, стратегическому инвестору или коллективу предприятия. Успехи в осуществлении приватизации обусловлены тем, что все без исключения предприятия были приватизированы лишь после их тщательной подготовки к этому.

Реализация отдельных проектов в области промышленности, сельского хозяйства, строительства, торговли, финансов, туризма, а с распространением системы БОТ и ее разновидностей и в области транспорта и энергетики все больше переходит из сферы деятельности госорганов в сферу деятельности частных компаний. Функции государства в области экономического развития все более сосредотачиваются на выработке его основных направлений и планов социально-экономического развития (ежегодных, пятилетних и двадцатилетних), а также разработке крупных национальных проектов, таких как освоение Южной Долины, создание технопарка неподалеку от Исмаилии, строительство крупного контейнерного порта Шарк эль-Тафрия около Порт-Саида.

Важным направлением экономической поли-

тики является стимулирование накоплений и инвестиций. В этих целях осуществляется дальнейшая либерализация банковской и страховой систем, усиливающая конкурентную борьбу в этих сферах, в частности за счет предоставления более широких возможностей для иностранного капитала. Следующим шагом на этом пути должна стать реформа пенсионной системы и налогового законодательства.

Темпы прироста внутренних накоплений опережают темпы прироста инвестиций, в результате чего доля иноинвестиций в их общем объеме, составляющая около 5%, постоянно сокращается. К 2006 г. объем внутренних накоплений сравняется с величиной инвестиций. **Стабильный курс египетского фунта поддерживается с 1991 г.** Эти и другие меры руководства страны позволят довести удельный вес инвестиций в структуре расходов ВВП к 2016 г., когда должна быть завершена 20-летняя программа социально-экономического развития, до 26%.

Взвешенная политика проводится в социальной сфере. Примером может служить позиция египетского руководства в отношении отмены дотаций на товары первой необходимости (хлеб, рис, сахар), одного из главных условий МБРР и МВФ для финансирования проводимых в стране экономических реформ; отмена дотаций приведет к социальным потрясениям. Также сдержанно, по причине опасений появления массовой безработицы, египетское руководство подходит к вопросам приватизации, хотя и рассматривает ее как одно из важнейших направлений своей внутренней политики. Практическое ее осуществление было начато в 1994 г. и по состоянию на окт. 1998 г. приватизировано всего 118 госкомпаний (37,5% общего числа), из которых более 50% акций было продано лишь по 71 компании.

В результате египетскому руководству удалось обеспечить относительную стабильность обстановки в стране. Ускоренными темпами начали развиваться отрасли, производящие товары широкого потребления (продукты питания, готовая одежда, обувь, бытовая химия и др.), а также услуги, особенно туризм.

**Темп прироста ВВП в 1997/98 ф.г.** (с 1 июля по 30 июня) возрос на 5,7%, в то время как в 1996/97 ф.г. он составлял 5,3%, а в 1995/96 ф.г. — 4,9%. Опережающими темпами развивались сфера услуг (4,8%), особенно финансы и страхование (10%), транспорт и связь (6,8%), и торговля (6,2%). Темпы роста в производственных отраслях в 1997/98 ф.г. составили в целом 4,7%. Все это делает Египет более привлекательным для вложений капиталов. В 1997/98 ф.г. в АРЕ было зарегистрировано 3,6 тыс. новых компаний с уставным капиталом 20,4 млрд. ф., в том числе 1,7 тыс. компаний с иностранным участием. Число обанкротившихся компаний сократилось с 1,9 тыс. до 1,2 тыс.

По плану социально-экономического развития на 1998/99 ф.г., темп прироста ВВП намечено увеличить до 6,2%, объем валовых инвестиций — до 66 млрд. ф., из которых на иностранное финансирование придется всего 5%.

За период с 1995/96 по 1997/98 ф.г. ВВП в текущих ценах вырос с 67,3 до 80,2 млрд. долл., а в расчете на душу населения эти показатели составили

1140 и 1310 долл. **Основными источниками инвалютных поступлений АРЕ по-прежнему остаются доходы от туризма,** частные переводы египетских граждан, работающих за границей, доходы от эксплуатации Суэцкого канала и поступления от экспорта нефти и газа.

В 1997/98 ф.г. эти источники несколько оскудели. Под влиянием террористических актов в Луксоре и Каире ниже ожидавшихся оказались поступления от туризма (в 1996/97 ф.г. — 3,6 млрд. долл.). Доходы от эксплуатации Суэцкого канала снизились с 1,9 до 1,8 млрд. долл. в связи с сокращением количества проходящих по каналу судов и возрастающей конкуренцией танкерному флоту со стороны нефте- и газопроводов. Ситуация в районе Персидского залива не позволит в полной мере использовать возможности притока избыточной рабочей силы из АРЕ, хотя **поступления от переводов средств египетскими рабочими из-за границы составляют порядка 3,4 млрд. долл. в год.** Официальный уровень безработицы в АРЕ в 8,5% занижен и оценивается в 15-20%.

*О плане экономического и социального развития на 1999/2000 ф.г.* В рамках осуществления пятилетнего плана (на 1997/98-2001/02 гг.) Народное собрание в апр. 1999 г. одобрило план экономического и социального развития на 1999/2000 ф.г. (начался 1 июля).

Темпы прироста ВВП предусматривается довести до 6,8%, против 6,2% в 1998/99 ф.г. Объем ВВП должен вырасти до 286,6 млрд. егип. ф., при этом 74,7% ВВП предусматривается произвести в частном секторе (ранее на его долю приходилось около 70%).

Удельный вес производительных отраслей хозяйства в ВВП составит 49,9%, или 143 млрд. ф., что на 9,7 млрд. ф. выше уровня предыдущего ф.г.

Среднегодовой темп прироста в производительных отраслях хозяйства ожидается в 7,3%, в сфере услуг — 6,8%, в социальном обслуживании — 5,2%. На 8,6% предусматривается увеличить производство в ткацкой промышленности, на 12,9% — в химической, на 11% — в горнодобывающей. Темпы прироста с/х продукции предусмотрены в 3,8%, в нефтяном и газовом секторе — 8% (в основном за счет увеличения добычи газа), в энергетике — 7,7%.

Объем инвестиций в экономику страны предусматривается в 71,2 млрд. ф. (66 млрд. ф. в прошлом году), причем 68,4% этой суммы — за счет капиталовложений частного сектора. Основной поток инвестиций предполагается направить на развитие Верхнего Египта — 22,9%, Синай и зоны Суэцкого канала — 20,4%, Большого Каира — 16,9%. На нужды образования предусмотрено 2,5 млрд. ф., здравоохранения — 1,7 млрд. ф. На 11,3% — сократить объем импорта и увеличить на 12,3% объем экспорта. Предусматривается обеспечить дополнительно 535 тыс. рабочих мест. Для увеличения плановых показателей предусмотрено: продолжение экономических реформ и корректировка программ на местах; повышение уровня производства и качества услуг; обеспечение работой лиц с высшим образованием; создание более благоприятного инвестиционного климата для привлечения в страну иностранного капитала; размещение населения в новых районах с созданием

льготных условий для проживания; соблюдение социальной справедливости в распределении национального дохода и обеспечении субсидий для лиц с низкими доходами; поощрение мелких и средних предприятий частного сектора; активное использование госпланирования для развития крупных проектов; снижение уровня инфляции.

## Финансы

Главной заботой для правительства в 1999 г. стал «закачавшийся» курс египетского фунта. **Стоимость доллара на местном валютном рынке повысилась в фев.-марте до 3,485 ф.** (при официальной цене 3,40 в течение нескольких лет). Возникла нехватка иностранной валюты, что еще более усилило ажиотажный спрос на нее. Египетский фунт сталкивается с подобными проблемами уже второй раз за короткий срок. Предыдущий кризис возник в ноябре-декабре 1998 г. Тогда правительству удалось справиться с ним, «выбросив» на валютный рынок 500 млн. долл. из запасов ЦБ.

В качестве одной из основных причин этих трудностей называют крупный дефицит внешней торговли. В 1998 г. он возрос до 12,5 млрд. долл. (на 2,7 млрд. больше, чем в 1997 г.) в условиях «разбухания» импорта и сокращения экспорта. В связи с кризисом в ЮВА и ряде других регионов мировые цены на значительное число товаров заметно снизились, и египетские бизнесмены стали закупать их «впрок», в расчете на выгодную перепродажу в дальнейшем, вследствие этого импорт сигарет в 1998 г. увеличился на 30%, бумаги — на 45%, красителей — на 23%, автомобилей — на 73%, различных товаров ширпотреба — на 13% и т.д. **Стремясь поддержать курс местной валюты, официальный Каир принял ряд срочных мер по ограничению импорта.** Теперь заявки на приобретение иностранной валюты от египетских компаний, занимающихся закупками за рубежом, рассматриваются банками более жестко и нередко встречают отказ (особенно когда речь идет о ввозе потребительских товаров). Импортёры обязаны также оплачивать сразу в египетских фунтах всю стоимость валютного аккредитива вместо 10%, как было прежде. **Введены ограничения на продажу иностранной валюты египетским гражданам** в госкомбанках: максимальная сумма составляет 1 тыс. долл. (или их эквивалент в других валютных единицах) в одни руки. Те, кто выезжает за рубеж и нуждается в большем количестве валюты, должны приобретать дорожные чеки.

Эволюция финсектора Египта в рамках осуществляемых экономических реформ уже позволила привлечь серьезных иностранных инвесторов. Так, значительным прогрессом можно считать недавнее решение «Флемингс» (Великобритания) открыть отделение в Каире посредством создания в марте 1999 г. СП совместно с местным торговым банком «Коммерческая международная инвестиционная компания» (КМИК). «Флемингс» намерен распространить деятельность нового СП на весь арабский регион. Новое СП «Флемингс-КМИК» увеличит шансы Египта на роль регионального центра финансовых услуг.

Основную конкуренцию «Флемингс-КМИК» составляет «И.Эф.Джи.-Гермес», реализующая

крупные инвестиционные проекты в арабском мире. Эта группа обеспечила финансирование работ в сфере строительства, проводимых египетской группой «Ораском», путем привлечения европейских, американских и заливных инвесторов. «И.Ф.Джи.-Гермес» готовится сыграть подобную же роль в реализации проекта в сфере металлургии, осуществляемого промышленной группой «Эз», а также консультировать египетское правительство при приватизации семи электрических компаний (крупнейшая сделка в Египте подобного рода). Б.Гали надеется, что объем сделок на финансовом рынке АРЕ должен значительно возрасти в ближайшие несколько месяцев в связи с рядом инициатив правительства. Одна из них — это закон о центральном казначействе, который позволит упорядочить процедуры клиринга, расчета и регистрации, что в свою очередь ускорит процесс заключения банковских сделок, приведет к полной прозрачности операций и станет важным механизмом эффективного рыночного управления. Еще одна инициатива связана с созданием структурированного фондового рынка. Правительством уже установлен критерий в отношении выпуска корпоративных облигаций: эмитент должен получить оценку кредитоспособности от уважаемого агентства. Правительство разрабатывает систему лицензирования первичных и вторичных сделок по облигациям. Развитие фондового рынка должно помочь Египту быстрее модернизировать учет хозяйственной деятельности и распространить международные стандарты этой процедуры не только на банки и компании, но и на сферу страхования.

## Банки

Рост инвестиций в банковской сфере и увеличение финансовых возможностей по реализации новых проектов привели к формированию новых рыночных институтов и изменили облик существующих банков. Правительство, однако, все еще не готово начать процесс приватизации государственных банков. Даже относительно простой процесс продажи акций госсектора в совместных банках занимает непозволительно много времени.

Помимо **четырех госбанков, на долю которых приходится 70% всех банковских активов в Египте** (Национальный, «Мыср», Каирский, Александрийский), ведущие позиции занимают два частных банка — «Коммерческий международный» и «Мыср Интернешнл» (10% всех банковских активов). Среди других динамично развивающихся египетских частных банков можно назвать Египетско-Американский, «Мыср Экстериор» и «Насьональ Сосьете Женераль».

Для большинства банков 1998 ф.г. был достаточно сложным в связи с изменениями законодательства и снижением фондовой активности. Лишь «Мыср Интернешнл» среди всех частных египетских банков удалось укрепить свое положение и значительно увеличить объем предоставляемых займов за счет осторожной политики и накопленных ранее активов. Банк также намерен принять участие совместно с «Мерил-Линч» и «И.Эф.Джи.-Гермес» в финансировании прива-

тизации 7 электрических компаний.

Наиболее заметными стали последствия налоговых преобразований для «Коммерческого международного». Однако к концу 1998 г. банку удалось укрепить свое положение и выступить с рядом инициатив: создание брокерского филиала, инвестиционной компании и СП в сфере страхования совместно с европейцами (первым шагом на этом пути стало создание банком в 1995 г. вышеупомянутой КМИК, которая стала одной из ведущих инвестиционных структур в Египте).

Другие три частных банка не смогли достичь такого же уровня роста. В отношении «Египетско-Американского», который является СП «Банка Александрии» и «Америкэн-Экспресс», встает много вопросов. «Банк Александрии» был вынужден, в соответствии с постановлением правительства о собственности госбанков, сократить долю своих акций в «Египетско-Американском банке» с 35 до 20%. «Америкэн-Экспресс» может принять решение о продаже банка в рамках политики отказа от коммерческого банковского дела.

Ситуация с «Насьональ Сосьете Женераль» более определенная. Руководство банка разрабатывает новую стратегию, нацеленную на развитие «розничной» банковской деятельности (работа с мелкими фирмами и индивидуальными клиентами).

*Либерализация и приватизация банковской сферы.* Отличительными чертами финансовой системы, существовавшей до 90-х гг., можно назвать следующие признаки:

1. Четыре государственных банка владели большей частью общих банковских активов и филиалов (90%) при наличии жестких ограничений на банковскую деятельность для коммерческих банков;

2. Реальные процентные ставки по депозитам оставались отрицательными, что приводило к избыточному спросу на кредиты; власти решали эту проблему путем введения особых «потолков» на банковские кредиты;

3. Требования по уровню резервов для банков были все время высокими, что увеличивало уровень процентных ставок на 1,7%;

4. Выделение кредитов производилось административным путем; более 70% кредитов шло на нужды госсектора;

5. Государственные банки обладали «низкокачественными» портфелями, характеризовавшимися узостью диверсификации и высокой долей «неработающих» займов. Подобная банковская система привела к падению рыночной капитализации уровня кредитования предприятий, сокращению объема частных сбережений, потере инвестиционных средств.

Основой усилий по либерализации финансовой и банковской систем стали крупномасштабная фискальная реформа и программа стабилизации, в результате которых бюджетный дефицит сократился с 18% до 1% от ВВП, объем частных сбережений стал положительным, уровень инфляции сократился с 21% до 4%.

Улучшившееся положение на валютном рынке позволило Египту начать реформирование финансовых институтов. Был снят контроль за процентными ставками, устанавливаемыми банками,

также как и фиксированные тарифы на ряд услуг. Были отменены «потолки» на кредиты, и стали вводиться непрямые методы валютного контроля. Уровень ставок по краткосрочным депозитам установился на 10%, а по банковским займам — на 14%.

В 1996 г. была запущена программа широкой приватизации предприятий госсектора — значительное структурное преобразование, ставшее возможным в результате успеха макроэкономической стабилизации. Одним из важных элементов этой программы является решение египетского руководства о приватизации доли госсобственности в 23 совместных банках. Благодаря этому шагу значительно активизировалась конкуренция в банковской сфере, показатели развития и экономической активности коммерческих банков улучшились в несколько раз.

На египетском финансовом рынке в 1999 г. действовали **35 совместных банков, 22 отделения иностранных банков** и 4 государственных банка. Общий объем депозитов составляет 207 млрд.ф., из которых 120 млрд. находится в государственных банках.

Правительство активно проводит политику снижения коммерческой взаимозависимости между различными банками. Начало этому процессу было положено продажей Национальным египетским банком половины своего 42% пакета акций в Международном коммерческом банке — самом крупном и наиболее преуспевающем совместном банке. Продажа была осуществлена посредством выпуска депозитарных чеков, оцененных в 120 млн. долл. на лондонской фондовой бирже. Торги прошли успешно и подтвердили привлекательность портфельных инвестиций в Египет для иностранных инвесторов. Вскоре был также удачно приватизирован «Египетско-американский банк». В ряде случаев иностранные партнеры в совместных банках принимали решение о покупке госчасти акций банка. Банкам разрешили самим устанавливать курсы покупки и продажи валют. Была достигнута конвертируемость египетского фунта. Стабильность обменного курса в сочетании с положительным уровнем реальных процентных ставок вызвали приток капиталов в страну, что позволило **сохранить курс обмена фунта к доллару на уровне 3,4 к 1**. Оздоровление финансовой системы позволило увеличить резервы иностранной валюты до 20 млрд. долл. Важным моментом в финансовой реформе стало изменение политики по отношению к предприятиям госсобственности: увеличение доходности стало основной целью; было отменено субсидирование; предоставлена автономия в вопросах управления и операциях; были отменены льготы по предоставлению им банковских займов. Все это позволило сократить разрыв в подходах к частным и государственным банкам (частный сектор экономики получает около половины всех кредитов, предоставляемых банками).

Процесс приватизации банковской системы правительство проводит, начиная его с мелких банков, устанавливая нормы для защиты кредиторов и кредитуемых, акционеров и вкладчиков от вмешательства государства и нарушений со стороны банков, усиливая контрольную роль ЦБ и его

независимость от правительственных структур, совершенствуя систему кредитования, устанавливая препятствия для образования банковских монополий. Передача права собственности из рук государства в частный сектор идет при сохранении контрольных функций за государством. Достаточно прочная экономическая база, на которой проводится программа приватизации финансовой сферы (низкий бюджетный дефицит, стабильный курс национальной валюты), позволила правительству освобождать от налогов перспективные сектора экономики, выделять большие суммы для компенсации увольняемым рабочим и служащим приватизированных объектов, хотя это и не решает полностью проблему обостряющейся безработицы в АРЕ.

«Межд. комбанк», «Межд. егип. банк» и «Егип.-амер. банк» успешно влились во всемирный банковский «альянс». Банковский сектор в Египте представляет перспективную сферу для вложения средне- и долгосрочных инвестиций: уровень прироста составляет 20-30% в год. С 1995 г. банки начали выпуск облигаций, которые стали главным источником капиталов после межбанковского рынка.

В связи с политикой ЦБ по ограничению выдачи новых лицензий, до недавнего времени инвесторы были вынуждены выкупать в уже существующих банках акции, в частности у госсектора. В случае с крупными банками это в основном иностранные инвесторы, а в коммерческих банках — местные предприниматели. Правительство обещает в ближайшее время упростить процедуры выдачи лицензий на банковскую деятельность, снизить требования к банкам в отношении размера капиталов и разрешить создание специализированных финучреждений.

Этапным моментом в либерализации финансовой системы стало принятие в июне 1998 г. закона, разрешающего продажу акций госбанков частному сектору. Первоначально планируется не столько «продать» государственные банки, сколько привлечь частный сектор к владению частью собственности этих банков через акции и фондовую биржу. Либерализация ставит банки перед необходимостью поиска новых сфер вложения инвестиций, т.к. до этого основные банковские средства вкладывались в госсектор. Это связано со многими трудностями и рисками и может привести к резкому сокращению кредитов, предоставляемых банками. Возросшая взаимозаменяемость валют и отказ от прямых методов валютного контроля в пользу рыночных механизмов требуют большей гибкости и технического совершенства от ЦБ. Планируемая приватизация четырех крупных банков должна, по оценкам правительства, значительно оздоровить систему управления ими, увеличить эффективность их функционирования, дать большой приток иностранных и внутренних инвестиций в банковский сектор. При этом ее проведение должно проходить под контролем ЦБ с целью недопущения ущемления национальных интересов из-за скупки большей части акций иноинвесторами. В законе оговорено, что физические и юридические лица не могут владеть более 10% от заявленного капитала банка, кроме как по согласованию с правлением ЦБ. Также предусматрива-

ется предпочтение египетским и арабским инвесторам перед иностранными при продаже акций банков. В случае банкротства какого-либо банка, его акции обеспечиваются гарантиями ЦБ таким образом, чтобы вкладчики не пострадали; рассматривается также возможность введения системы страхования от банковских рисков.

Правительство намерено посредством создания отделений ЦБ проводить периодические ревизии деятельности банков и оценивать их экономическую состоятельность. Египетские власти намерены превратить центробанк в структуру, независимую от правительства и законодательной власти, подчиняющуюся только президенту.

## Занятость

**О**бщая социально-экономическая отсталость страны, большая численность и плотность населения наряду с ограниченностью природных ресурсов создают ситуацию, при которой огромные массы жителей лишены возможности трудиться, становясь изгоями общества.

В Египте весьма трудно выявить границу между реальной и псевдозанятостью. Здесь особенно распространена скрытая безработица. Речь идет о лицах, которые формально считаются трудоустроенными, но получают от своей «деятельности» самые мизерные, чисто символические доходы (многие т.н. уличные торговцы, занимающиеся в действительности попрошайничеством, массы людей, перебивающихся случайными заработками, и т.п.).

При Насере, начиная с 1960 г., среднегодовой уровень безработицы опустился, согласно официальным данным, до отметки 2-3% по отношению к общей численности самодеятельного населения. Аграрная реформа, индустриализация страны способствовали созданию рабочих мест. «Разбухал» госаппарат, расширение штатов на предприятиях общественного сектора выходило за рамки производственной необходимости, выпускникам вузов и уволенным из вооруженных сил в обязательном порядке предоставлялась работа и т.п. Это, естественно, негативно сказывалось на производительности труда и уровне зарплаты.

С первой половины 70-х гг., с пересмотром «социалистических» преобразований Насера и переходом к политике «открытых дверей», безработица увеличилась до 7%. Ее рост мог бы стать еще более значительным, если бы не было «бума» в строительном секторе (на его долю приходилось тогда 22% новых рабочих мест) и массового отъезда египтян на заработки в нефтедобывающие государства Аравийского полуострова и Персидского залива (до 10-15% общего количества рабочей силы АРЕ).

После 1985 г., когда началось замедление темпов прироста ВВП, показатели в области занятости продолжали ухудшаться. И успешный в целом ход экономических реформ в АРЕ в 90-е гг. не остановил пока эту тенденцию.

В конце 1998 г. было официально зарегистрировано 1,7 млн.чел., не имеющих работы. Их удельный вес в составе самодеятельного населения поднялся, таким образом, до 10% (эксперты МОТ называют 13%). Фактически же безработи-

ца, включая ее скрытые формы, охватывает, по некоторым оценкам, более 8 млн. чел.

В периферийных районах уровень безработицы нередко в 2-2,5 раза выше, чем, например, в Каире. Среди египтян в возрасте 20-25 лет около 40% не могут найти работу (в других возрастных группах данный процент заметно ниже). Особенно сложно сделать это лицам, впервые предлагающим свои услуги на рынке труда. С проблемой занятости сталкиваются не только люди с низким уровнем образования, но и выпускники вузов (не имеют работы около 12% их общего числа). Среди женщин безработица в 2 раза выше, чем среди мужчин.

Наличие огромного количества «лишних людей» препятствует развитию производительных сил страны, тормозит модернизацию производства, отвлекает значительные средства от экономического, социального и культурного строительства. Увеличение безработицы негативно отражается на оплате труда и уровне жизни: к середине 90-х гг. средняя реальная зарплата в АРЕ снизилась на треть по сравнению с 1985 г. (несмотря на то, что объемы производства и производительность труда в этот период имели тенденцию к росту). Боязнь потерять место нередко вынуждает рабочих и служащих в частном секторе отказываться от вступления в профсоюз, что делает их бесправными. На многих египетских частных предприятиях профсоюзы отсутствуют вообще.

В ходе реформ должен уменьшиться наполовину персонал находившихся в руках государства компаний, который до начала приватизации насчитывал 1,1 млн. чел. Увольнения уже затронули более 200 тыс. чел. и натолкнулись на сопротивление рабочих и служащих. Для «мягкого» решения этой проблемы — путем досрочного выхода на пенсию одних (с единовременной компенсацией в размере 12-35 тыс. ф.) и переучивания других сокращаемых — требуется 11 млрд. ф. (3,24 млрд. долл.), которые еще предстоит изыскать.

Не оправдываются до настоящего времени расчеты египетского руководства на то, что поощряемый правительством частный капитал обеспечит наращивание количества рабочих мест и тем самым компенсирует сокращение занятости в госсекторе. Инвестиции частного сектора увеличились до 65% от общего объема капиталовложений (по сравнению с 30% в начале 80-х гг.). Но значительная часть средств, которыми владеют предпринимательские круги, направляется не на производственные нужды, а на торгово-спекулятивные операции, скупку недвижимости, приобретение предметов роскоши и т.п. Пересмотр аграрной реформы времен Насера и вытеснения арендаторов с земельных участков, которые они обрабатывали долгие годы, лишает источников существования примерно 1 млн. сельских жителей.

Все последние годы сокращаются возможности египтян трудоустроиться вне страны. Число египтян на заработках за рубежом превышает 3 млн. чел. (3/4 из них — в арабских странах). И раньше были случаи, когда устроившимся на работу за границей приходилось возвращаться домой раньше срока. Кризис 1990-91 гг. в Персидском заливе вынудил сделать это 450 тыс. египтян. Сейчас основные «работодатели», в связи с паде-

нием цен на нефть, стремятся укомплектовывать штаты преимущественно собственными национальными кадрами; взят курс на замену египтян (и других неместных арабов) более дешевой рабочей силой (из ЮВА). Только в КСА количество египетских рабочих и служащих уменьшилось за последний период на 300 тыс. чел. Египетским гражданам становится все труднее «обосноваться» и в Европе (их число в этом регионе составляет 350-400 тыс.). МИД АРЕ подготовил в конце 1998 г. доклад, рекомендуемый правительству предпринять усилия для расширения трудоустройства египетских рабочих и служащих в странах Черной Африки в качестве альтернативы арабскому и европейскому направлениям.

Уменьшение числа работающих за рубежом египтян не только негативно сказывается на внутреннем рынке труда: сумма осуществляемых ими денежных переводов уменьшилась с 5,2 млрд. долл. в 1995 г. до 3 млрд. долл. в 1998 г.

Каковы же перспективы в деле обеспечения занятости в Египте? В целом они выглядят пока не слишком обнадеживающими. По официальным оценкам, чтобы остановить нынешние негативные тенденции на рынке труда, необходимо ежегодно создавать не менее 500 тыс. новых рабочих мест. Некоторые эксперты называют более высокую цифру — 700 тыс. Но даже для достижения рубежа, обозначенного властями, ВВП должен возрастать не менее, чем на 7% в год. Однако на деле увеличение ВВП оказалось ниже намеченного. Для реализации заявленных правительством планов ускорения экономического развития надо поднять суммарный уровень инвестиций с нынешних 20% до, как минимум, 26% ВВП. Эксперты МОТ проанализировали сферу занятости в Египте: при росте ВВП на 4% в год безработица увеличится к 2002 г. до 14%, при росте ВВП на 2% — до 20%. Не менее важно обеспечить надлежащее повышение уровня общеобразовательной и профессиональной подготовки рабочей силы. Современное производство, на которое должен ориентироваться Египет, не может «абсорбировать» малограмотных людей, преобладающих сейчас на рынке труда (почти 50% населения не умеет читать и писать). Модернизация системы образования также связана с крупными финансовыми затратами. Особые надежды в плане борьбы с безработицей египетское руководство связывает с реализацией крупномасштабных программ развития, прежде всего в Новой Долине и на Синае. Они призваны значительно расширить производственный потенциал Египте (площадь пригодных для обитания земель должна увеличиться с нынешних 5,5% до 25% всей территории страны; планируется создать в новых районах крупные пром. и с/х зоны). Это в свою очередь позволит более равномерно распределить население, уменьшив «нагрузку» на долину Нила, и обеспечить работой большие массы людей (предполагается, что только в Новой Долине будет проживать в перспективе до 10 млн. чел.).

## Инвестиции

На международной экономической конференции по Бл. Востоку и Сев. Африке (Каир, МЕНА-96) были впервые обнаружена-

ны крупные инвестиционные проекты, рассчитанные на освоение 118 млрд.долл. в течение 40 и более лет — урбанизация Синая, а также развитие Верхнего и Среднего Египта (**освоение территории губернаторства Новая Долина или проект канала «Тошка»**). При этом учитывается, что население страны, составлявшее в 1996 г. 63,5 млн.чел., должно увеличиться к 2017 г. до 80 млн.чел.

Основные инвестиции в развитие египетской экономики направляются в с/х и ирригацию (проект «Тошка» с освоением более 200 тыс. га пустынных земель, строительство канала Ас-Саям и с/х освоение Сев. Синая), в энергетику (строительство новых ТЭС и ЛЭП), в транспортное строительство (автодороги, мосты, аэропорты, морпорты, трубопроводы, в нефте- и газодобычу, геологоразведку, телекоммуникационные сети, а также в развитие среднего и малого бизнеса, индустрию туризма. **Проект прокладки канала и орошения земель в районе Тошка является самым грандиозным общенациональным проектом Египта**, по значению приравненным к высотной Асуанской плотине. Президент Х.Мубарак на месте закладки насосной станции 9 января 1997 г. заявил, что «выполнение этого проекта позволит Египту достойно войти в XXI век и обеспечить египтянам лучшую жизнь». Предусматривается прорыть в песках канал длиной 350 км. (1 этап), соорудить насосную станцию (18 основных и 3 резервных агрегата, позволяющие осуществить подъем воды на высоту 53 м.), протянуть ЛЭП-220 от Асуанской ГЭС до Насосного комплекса. Канал отсечет к западу от Нила 500 тыс. федданов песчаной земли, на которую затем будет уложен слой ила из озера Насер.

В процессе реализации проекта, который будет осуществляться в несколько этапов, должно быть вовлечено в с/х оборот 2,2 млн. федданов земли, сооружено 25 индустриальных зон, создана разветвленная инфраструктура. Финансирование освоения Новой Долины будет осуществляться совместными усилиями как местного, так и иностранного капитала. **Правительство предполагает взять на себя 20 % всех расходов**, а остальное должно приходиться на долю деловых кругов. **Инвесторам предоставляются льготы, в частности освобождение от всех налогов до 20 лет.**

Принятые в 1996-97 гг. законы и нормативные акты явились логическим продолжением экономической реформы в АРЕ по созданию благоприятного климата для привлечения иноинвестиций и активизации национального капитала в инвестиционной сфере. Закон № 100/96 отменил монополию государства на строительство и эксплуатацию объектов энергетики и коммунального хозяйства, закон № 229/96 предоставил право инвесторам строить, содержать и эксплуатировать объекты общенациональной и региональной инфраструктуры (автодороги, мосты, аэро- и морпорты). 11 мая 1997 г. издан закон № 8 «О поощрении инвестиций и гарантиях инвесторам». Компании, зарегистрированные в соответствии с этим законом, освобождаются от уплаты налога на корпорации на 5 лет (если они базируются в новых промзонах и отдаленных районах, то этот срок увеличивается до 10 лет, а за пределами долины Нила — до 20 лет). Льготы распространяются на

компаниями: осваивающие пустынные территории с использованием современных методов ирригации; занимающиеся животноводством, птицеводством, рыболовством; промышленные и горнодобывающие; реализующие проекты жилищного строительства не менее чем на 50 домов; развивающие инфраструктуру, включая электро- и водоснабжение, канализацию, автодороги и связь; компании по перевозкам грузов в рефрижераторах; гостиницы, мотели, пансионаты, туристические городки; контейнерные терминалы, зернохранилища, склады-холодильники; компании, специализирующиеся на финансовом лизинге, на размещении ценных бумаг и т.д.

Закон №8/97 значительно расширил область правового регулирования в инвестиционной сфере, ввел дополнительные гарантии и стимулы, предоставляемые национальным и иностранным инвесторам, независимо от форм собственности, урегулировал вопросы функционирования СЭЗ. **Режим свободной зоны**, предоставляемый упомянутым законом и **распространяемый на инвестиционные проекты**, предусматривает освобождение инвестора от таможенных пошлин, других налогов и выплат на ввозимое в АРЕ оборудование, механизмы и транспортные средства (кроме личных автомобилей). При этом распределение доходов, осуществляемое инвестором после ввода объекта в эксплуатацию, не подпадает под действие налогового законодательства АРЕ.

Основными способами привлечения инвестиций в АРЕ стали **схемы БОТ** (строить-управлять-извлекать прибыль), **БООТ** (строить-управлять-владеть-извлекать прибыль) и **БОО** (строить-управлять-владеть, Built-Operate-Ownership).

Закон 3/97 в полной мере закрепил и расширил действие этих схем в инвестиционной сфере. При этом, в соответствии с законом 89/98 «О тендерах», основной формой получения заказа становится открытый (международный) тендер, предусматривающий процедуру предквалификации, полное и строгое выполнения тендерных требований по техническим и финансовым аспектам, а также внесение временного депозитного вклада в размере 2% стоимости проекта (Big Bond — гарантия участия). В случае выигрыша тендера инвестор обязан внести окончательный депозитный вклад Performance Bond — гарантия исполнения) в размере до 10% стоимости проекта. Однако на практике имеет место взимание в качестве депозитов не 10% от стоимости контракта, а фиксированных сумм от 150 до 350 тыс.долл. Таким образом, государство отказалось от монопольного права привлекать материальные и финансовые ресурсы в основные отрасли экономики страны, оставив за собой такое право лишь в сфере соцстраха, госаппарата и армии, а также Суэцкого канала.

Многочисленные западноевропейские, американские и японские фирмы, а также компании из Ю. Кореи, Сингапура, Таиланда, Малайзии, Австралии и других стран активно предлагают свои услуги и капиталы на инвестиционном рынке Египта. Американская «Амоко» и итальянская «Аджип» доминируют на рынке нефтегазовой промышленности, строительства объектов нефтехимии. Французские фирмы, реализующие «**Программу Мубарак-Ширак**», ведут строительство ме-

тро в Каире и Александрии, участвуют в модернизации алюминиевых предприятий, создании системы телекоммуникаций. Немецкие компании по «Программе Мубарак-Коль» осуществляют проекты профтехобразования, являются ведущими фирмами и консультантами при строительстве объектов энергетики. Японские организации участвуют в строительстве объектов инфраструктуры, автосборочных производств, ирригации. Даже менее крупные фирмы из Дании, Люксембурга, Голландии, Бельгии, а также из Китая, Индии, Турции и других стран находят свою нишу на инвестиционном рынке Египта. Значительное место занимают также инвестиции соседних арабских стран в развитии туристического и гостиничного бизнеса в АРЕ.

Процессу активности зарубежных фирм способствуют достаточно привлекательные кредитно-финансовые условия, предоставляемые им в рамках реализации инвестиционных проектов: 40% — дар, 40% — т.н. «мягкий» кредит (17-20 лет рассрочка, 10 лет — льготные, 2,5-4% годовых) и 20% — бюджетное финансирование, а также возможность размещения части изготавливаемого технологического оборудования на египетских заводах.

*Конференция «Факторы развития египетской экономики и привлечение иноинвестиций».* В Александрии с 23 по 26 марта 1999 г. прошла международная конференция, организованная по инициативе Александрийской ассоциации бизнесменов совместно с ЮНКТАД.

Основной темой было обсуждение отчета экспертов ЮНКТАД об условиях иноинвестиций в египетскую экономику. В 1999 г. рынок страны способен принять и разместить до 3 млрд.долл., имеются необходимые гарантии и благоприятный режим для инвесторов. С 1991 г. (начало экономических реформ) объем иноинвестиций значительно вырос: реализовано и реализуется около 5000 частных проектов, 100 млрд.ф., при этом доля иностранных капиталов составляет 50%. **Наиболее крупными западными инвесторами в АРЕ являются США, Германия, Франция, Швейцария, Италия и Великобритания.** Значительную часть инвестиций представляют арабские страны, прежде всего КСА, Кувейт, ОАЭ, Иордания и др. Однако в общемировом объеме инвестиций доля Египта и развивающихся стран в целом относительно мала: в 1998 г. из 100 млрд.долл. инвестиций в мире в Египет поступило 800 млн.долл. — 28% всех инвестиций в Африке. **Египет входит в двадцатку наиболее крупных получателей иностранных инвестиций**, 28 из 100 наиболее крупных мировых компаний работают на египетском рынке.

Участники конференции критиковали систему налогообложения и таможенных сборов АРЕ, закон об инвестициях. По мнению выступавших бизнесменов, государство должно предоставлять налоговые льготы не только в соответствии с месторасположением предприятий (имеются ввиду вновь осваиваемые районы), но и с учетом важности и перспективности отрасли, так как нередко трудовые и материальные ресурсы расположены в разных регионах. Необходимо также предоставление налоговых льгот как новым, так и расширяющим производство предприятиям. Среди негатив-

ных факторов выступающие выделили госмонополию на авиаперевозки и их обслуживание, что не только препятствует инвестициям, но и неблагоприятно сказывается на развитии экспорта и туризма. Аналогичная ситуация сохраняется в сфере морперевозок и нефтяной отрасли, допуск инвесторов в которые официально разрешен, но на практике не поощряется. Многочисленные критические высказывания участников конференции касались бюрократической системы и коррупции в органах власти. Среди итогов конференции — договор о создании «Инвестиционного клуба», объединяющего бизнесменов Александрии, экспертов ЮНКТАД и ЮНИДО, к которому в перспективе присоединятся представители международных организаций и бизнесмены из стран Средиземноморья, что позволит создать единую сеть информации о совместных финансовых проектах.

*О порядке представительства и филиалов иностранных юридических лиц.* Основными актами являются закон №159/1981 о компаниях и исполнительное регулирование к указанному закону, утвержденное декретом № 96/1982. Иностранная компания может быть непосредственно представлена в АРЕ в форме представительства филиала или отделения или АО.

1. Иностранным компаниям открывать свои представительства, научные и технические бюро или осуществлять свое «представительство» в иных формах, целью которых является изучение конъюнктуры рынка или подготовка операций по реализации проектов в отдельных сферах производства; запрещено заниматься посреднической (коммерческой) деятельностью, а также выполнять функции коммерческих агентств.

Представительство должно быть зарегистрировано в Управлении компаний. Требуется представить следующие данные: название иностранной компании, ее юридический статус, местонахождение за границей, ее цели, капитал, отделение в АРЕ, адрес в АРЕ (если есть отделение), форма представительства, цель открытия, временный или постоянный адрес, наличие финансовых средств на счетах представительства и источник финансирования, номера телефонов. К заявлению прилагаются: устав компании, заверенный нотариусом; перевод на арабский язык основных положений устава; решение иностранной компании об открытии представительства в АРЕ, назначении главы представительства, переведенное на арабский язык. Если глава представительства является иностранцем, то на него должны быть представлены следующие сведения: имя, написанное арабскими буквами, национальность, имя, написанное латинскими буквами, год и место рождения, вероисповедание, номер паспорта, место выдачи паспорта, дата выдачи, должность, дата приезда в АРЕ, срок пребывания, место работы в АРЕ, дата предыдущего приезда и убытия. Если глава представительства египтянин, то необходимо указать: имя из трех слов, национальность, вероисповедание, адрес, номер удостоверения, дату, место выдачи. Необходимо уплатить регистрационный сбор чеком на имя Управления компаний. Представительство обязано уведомить Управление компаний о всех изменениях, касающихся замены главы представительства, его адреса, адреса

представительства, номера телефона и пр.

Управление компаний вправе осуществлять проверку деятельности представительств иностранных компаний и знакомиться с документацией и другими финансовыми документами представительства на предмет соответствия их требованиям законодательства.

Представительство ежегодно направляет в Управление компаний информацию о работниках отделения, их должности, сведения о зарплате.

В случае если иностранной компании требуется организовать сервисную сеть (по обслуживанию и продвижению своих товаров на рынке) на территории Египта, ей необходимо выбрать коммерческого агента и зарегистрировать свое представительство в рамках закона о коммерческих агентствах. Отказ компании от услуг агента может повлечь за собой отзыв регистрационного разрешения.

II. Иностранная компания может зарегистрировать свое отделение в АРЕ при условии, что она заключила контракт с египетским государственным или частным сектором.

Для того чтобы открыть отделение компании в АРЕ, требуется получение разрешения от Управления по инвестициям. Отделение должно быть также зарегистрировано в коммерческом реестре. До подачи заявки на регистрацию необходимо получить в одном из египетских банков свидетельство об открытии своего счета на сумму не менее 2500 ф. Сама заявка должна включать в себя данные: предмет деятельности; балансовый отчет о деятельности головной компании за последний год; решение органов управления компании об открытии в Египте своего отделения, назначении управляющего и образовании капитала, необходимого для функционирования отделения; копию контракта на совершение операций в АРЕ.

Регистрационное удостоверение (разрешение) действует в течение 5 лет. Отделение иностранной компании должно быть также зарегистрировано в регистре иностранных компаний, ведущемся в Управлении компаний.

Управление делами отделения иностранной компании осуществляется уполномоченным лицом, которое может быть как иностранцем, так и египтянином.

Если отделение иностранной компании подпадает под действие налогового законодательства АРЕ, необходимо также зарегистрироваться в налоговых органах и получить налоговую карточку. Лицо, занимающееся вопросами регистрации отделения, должно иметь доверенность своей компании, легализованную египетским консульством в соответствующей стране.

Отделение компании может начать функционировать только после завершения процедуры регистрации. В статье 170 закона 159/1981 указано на необходимость соблюдения количественных требований в отношении персонала отделения компании: египтяне должны составлять не менее 90% от общего числа занятых, и их зарплата должна быть не менее 80% от общего фонда зарплаты. Кроме того, египтяне должны занимать не менее 75% должностей административного и технического характера, и их зарплата не может быть меньше 70% от общего фонда зарплаты для данной ка-

тегории работников. Иностранцы, вне зависимости от их должности в отделении компании, должны получить разрешение на работу в АРЕ в установленном порядке. Работники отделения компании вправе участвовать в распределении не менее 10% прибыли отделения и не более общего ежегодного размера выплат по платежным ведомостям.

К таким видам деятельности относятся, в частности, осуществление импорта, объявление торгов с участием правительственных учреждений и организаций госсектора. Однако если отделение иностранной компании изъявит желание осуществлять такого рода деятельность, то оно должно действовать через зарегистрированного в установленном порядке египетского агента.

При налогообложении отделений иностранных компаний учитываются два фактора. Первый — статус «постоянного учреждения» в АРЕ, второй — получение доходов от проводимой в Египте деятельности. Как египетские, так и иностранные работники отделения компании подпадают под действие египетского законодательства о подоходном налоге. При этом различаются налог на зарплату и налог на общий доход. Налог на зарплату взимается в размере 2% от первых 480 ф. и может достигнуть 22% с суммы, превышающей 3840 ф. Работодатель обязан удерживать указанный налог. Общий налог на доход работника взимается от общей суммы полученного чистого дохода в пределах 8% с суммы свыше 2000 ф. и 65% с суммы свыше 200 тыс.ф., за вычетом уплаченного налога по зарплате. В обязательном порядке делаются отчисления на социальное страхование египетских работников.

Отделение иностранной компании обязано назначить египетского аудитора. Аудитор не вправе участвовать в управлении делами отделения компании, однако ему должна быть предоставлена возможность знакомиться со всеми финансовыми документами отделения.

Еще одной формой, обеспечивающей представительство иностранных компаний в АРЕ, является создание АО или ООО в рамках закона №230/1989 («Об инвестициях») или закона №159/1901 («О компаниях»). Как правило, иностранные компании предпочитают действовать в рамках закона «Об инвестициях», гарантирующего предоставление больших льгот и привилегий.

## Нефть

Нефтегазовая промышленность является одной из ведущих отраслей. Ее удельный вес в производстве ВВП в 1996/97 ф.г. в текущих ценах составил 6,6%. В ней занято 57 тыс. человек. **По состоянию на янв. 1998 г. разведанные запасы нефти в АРЕ оценивались в 3,8 млрд. барр., а газа и газового конденсата — 27,6 трлн. куб. футов.** Общие запасы этих продуктов в пересчете на нефть составляли 1090 млн.т.

В 1997 ф.г. в стране добыто 41 млн.т. нефти, что на 3% ниже уровня предшествующего года. За этот же период добыча природного газа составила 11,3 млн.т., а газового конденсата — 1,7 тыс.т. Нефтедобычей в 1997 году занимались 22 компании.

Основные районы добычи нефти — Суэцкий залив, Западная пустыня, Синай, Восточная пустыня, шельфы Средиземного моря. Добыча природного газа в 1997 году по основным месторождениям составляла (в тыс.т.): Маади — 2091, Бадр эд-Дин — 2533, Абу-Кир — 1390, Рас-Шукейр — 1314, Аль-Кара — 210, Абу-Саннан — 235, Абу-Гарадик — 384, Порт-Фуад — 533.

Все 8 действующих НПЗ принадлежат госкомпаниям: Alexandria Petroleum, Ameria Petroleum Refining, Assyout Petroleum Refining, Cairo Petroleum Refining (заводы в Каире и Танте), Suez Petroleum Processing, El Nasr Petroleum. Их мощность оценивается в 30 млн.т. в год. В 1997/98 ф.г. произведено 2,8 млн.т. нефтепродуктов, в том числе бензина — 5 млн.т., керосина/авиационного топлива — 2 млн.т., дизельного топлива — 5,8 млн.т., мазута — 13 млн.т.

Поисково-разведочные работы и сейсмические исследования в 1997/98 ф.г. были проведены на площади 104 тыс.кв.км. Основные территории поиска нефти и газа — район Суэцкого залива, шельфы Средиземного моря, Синайский полуостров, Западная пустыня. Из пробуренных скважин 38 дали положительные результаты, в т.ч. 17 скважин на нефть и 21 — на газ. Всего к концу 1989 г. 6% территории Египта охвачено концессионными соглашениями с 40 компаниями 16 стран.

Соглашения о разделе продукции. Вся деятельность иностранных компаний в нефтегазовой промышленности осуществляется на основе СРП, в которых правительство АРЕ представляет Египетская геннефтекорпорация (ЕГНК). В 1997 году в результате проведенных тендеров было подписано 10 соглашений. Процедура их согласования предусматривает одобрение, помимо ЕГНК, еще и министром нефти, кабинетом министров, а также Народным собранием. СРП включает в себя описание границ участка, выделяемого иностранной компанией-подрядчику, устанавливает период для проведения поисково-разведочных работ, который затем может быть продлен. Оно также содержит обязательство подрядчика провести сейсмическую разведку и пробурить определенное количество скважин, количество которых зависит от перспективности участка. Подрядчик также берет на себя обязательство потратить на поисково-разведочные работы определенную сумму и, если она оказывается неизрасходованной, остаток переводится на счет ЕГНК. При заключении соглашения подрядчик выплачивает подписной бонус, размер которого в 1997 году колебался от 200 тыс. до 3 млн.долл. В случае обнаружения коммерческого месторождения правительство предоставляет подрядчику срок для его обустройства, который обычно составляет 20 лет, но по просьбе подрядчика может быть продлен на 5 или 10 лет. Добываемая после ввода в эксплуатацию нефть делится на две части. Первая, максимальный размер которой обычно составляет 40% добываемого количества, предназначается для покрытия издержек подрядчика на поисково-разведочные работы, обустройство и эксплуатацию месторождения. После покрытия расходов остаток этой части по большинству соглашений переходит полностью в распоряжение ЕГНК, а в ряде случаев делится между нею и подрядчиком. Вторая часть, порядка

60%, делится в качестве прибыли между ЕГНК и подрядчиком.

В фев. 1993 г. для привлечения интереса к поисково-разведочным работам правительство объявило более привлекательные условия для подрядчиков, предусматривающие, в частности, увеличение доли нефти, для возмещения расходов подрядчиков с 25-30% до 35-40%, а их долю нефти, добываемой в качестве прибыли, с 11-20% до 20-30% в районе Суэцкого залива и с 15-25% до 17-30% в районе Западной пустыни. В последние годы СРП с ЕГНК заключали такие компании, как Amoco, Agip, Shell, British Gas, Apache, Norsk Hydro, Denimex, Mobil, Marathon, Occidental, Pennzoil, Repsol и др. Впервые большую активность в Египте стали проявлять фирмы Канады, Австралии, Ирландии. Внутреннее потребление нефтепродуктов составило в 1997 г. 21,5 млн.т. (в 1996 г. — 20,2 млн. т.). Экспорт по линии нефтяного сектора составил в 1997 г. 2,4 млрд.долл. против 2,7 млрд.долл. в предшествующем году. **Экспортируется в год по 6-7 млн.т. нефти и 5-5,3 млн.т. нефтепродуктов.** Часть своих потребностей в нефтепродуктах легких фракций Египет вынужден удовлетворять за счет импорта (смазочные масла, газойль, авиатопливо).

*Газодобывающая промышленность.* Добыча природного газа относится к одному из наиболее быстро развивающихся секторов экономики. **Объем добычи газа составляет более 16 млрд.куб.м. в год. Ожидается, что к 2001 г. по сравнению с 1998 г. объем производства удвоится.**

С открытием новых месторождений на побережье Средиземного моря (дельта Нила) и в Западной пустыне разведанные запасы природного газа значительно увеличились. **Подтвержденные запасы газа АРЕ оцениваются в 810 млрд.куб.м.,** что на 40% больше, чем в 1997 г. (578 млрд.куб.м.), и в 2 раза больше, чем в 1993 г. (425 млрд.куб.м.). Дельта Нила уже в течение продолжительного времени рассматривается как газовый бассейн крупного значения. Открыты месторождения «Порт Фуад», «Южный Тимсах» и «Уаках», где добыча газа производится с морских платформ. Более половины добычи газа в АРЕ приходится пока на два месторождения: «Абу Маади» (в эксплуатации с 1970 г.) и «Бадр Эр-Дин» (с 1990 г.). «Абу Кир» — третье по значению месторождение Египта, которое, как и «Абу Маади», постепенно начинает истощаться.

Главным производителем газа в АРЕ является International Egyptian Oil (IEOC), **созданная с участием итальянской ENI.** В сотрудничестве с американской Amoco, IEOC в первую очередь направляет свои усилия на исследования и обустройство месторождений природного газа в районе дельты Нила; реализуется проект в 1 млрд.долл., который с 2000 г. должен позволить добывать **10,3 млрд.куб.м. газа в год.** В нояб. 1997 г. Amoco вместе с Egyptian General Petroleum (EGPC) и IEOC объявили о планах разработки нового большого месторождения в районе Рас Эль-Бар (дельта Нила), стоимость проекта оценивается в 248 млн.долл.

Предполагается, что добыча газа на этом месторождении может достигнуть 56,6 млрд.куб.м. в год и что газ будет потребляться на местном рынке. В сентябре 1997 г. началась пробная добыча на

морском месторождении «Тимсах», объем добычи составил 328 тыс.куб.м. в день.

Весьма перспективными считаются месторождения в Западной пустыне: «Обейд» и «Халида». В 1999 г. ожидается рост добычи газа на месторождении «Обейд» до 8,5 тыс.куб.м. в день. Месторождение «Халида» (участок «Салям») должно давать до 5,5 тыс.куб.м. в день. Испанская фирма Repsol (совместно с Apache и Samsung) еще в начале 1997 г. сообщила об открытии нового резервуара на месторождении «Халида». Газ с месторождений «Обейд» и «Халида» будет транспортироваться в Александрию по 180-километровому трубопроводу.

Amoco и ИЕОС намерены начать добычу на морских месторождениях в районе Дельты. «Балтим» и «Южный Балтим» должны вступить в строй в 1999 г., «Тимсах» и «Рас-Эль-Бар» — в 2000 г. В дельте Нила открыты также месторождения: «Сиган-1» (Petrobel), «Уаккар» (Agip/EGPC), «Розетта-5» и «Розетта-6» (английская BG Exploration and Production с 40%, Shell Egypt с 20,4%, Shell Austria с 19,6%, итальянская Edison с 20%). Поставки газа из Розетты ожидаются в 2000 г. Компания Amoco сообщила о завершении разведки значительных запасов газа на севере Синая. Apache ожидает, что рост добываемого ею на территории АРЕ газа к 2000 г. составит 425 млн.куб.м. в год.

Египет потребляет весь производимый на его территории газ, и правительство проводит политику сохранения контроля над ценами на газ. В декабре 1997 г. было принято решение поднять с середины 1998 г. цены на 17%, а к 2005 г. — до 25%. В целом же Египет стремится сохранить цены на газ на достаточно низком уровне с тем, чтобы стимулировать внутренний рынок к переходу на газ. Таким образом, планируется высвободить больше нефти для экспорта. В результате этой политики EGPC несет убытки при реализации газа на внутреннем рынке. Рост потребления газа на внутреннем рынке весьма значителен, в первую очередь благодаря термическим производствам, переходящим с нефтяного топлива на газовое. Доля промышленного потребления газа в АРЕ составляет 65%. Объявлено о планах допуска на рынок газа частных фирм.

В нояб. 1996 г. Каир и Анкара договорились в принципиальном плане о поставках египетского газа в Турцию. В фев. 1999 г. в ходе визита в турецкую столицу министра нефти АРЕ Х.Аль-Банби стороны подписали протокол на экспорт 5 млрд.куб.м. газа в год. Египетские и турецкие эксперты должны определить маршрут и способы транспортировки этого сырья.

В 1996 г. между Amoco и EGPC, с одной стороны, и турецкой Botar, с другой, было подписано соглашение о сотрудничестве в поставках сжиженного природного газа. В дек. 1997 г. ENI создала совместную с Amoco и EGPC компанию SNAM по экспорту газа в Турцию; стоимость проекта составляет 2-4 млрд.долл. В проект входит строительство на побережье Средиземного моря к западу от Порт-Саида завода по производству сжиженного газа стоимостью 1,2 млрд.долл. Ранее ENI уже рассматривала возможность сооружения или подводного газопровода через Средиземное

море, или наземного, проходящего через территории Израиля и Ливана. ENI/SNAM обладает 45% капитала в проекте экспорта сжиженного природного газа (Amoco — 45%, EGPC — 10%). Совместно с турецкой Botar, Amoco планирует сооружение в Турции (Измир) завода регазификации.

Сооружение «Трубопровода мира» для транспортировки газа в Израиль напрямую зависит от хода БВУ, и не известно, будет ли он построен в ближайшее время. Согласно проекту, трубопровод должен взять начало в Порт-Саиде и, проходя по палестинским территориям, закончиться в Израиле. Возможно его продолжение в Ливан и ответвление в Иорданию. Согласно первоначальным соглашениям, по трубопроводу, начиная с 1999 г., в Израиль должно было транспортироваться 2-2,4 млрд.куб.м. газа в год. Кроме политических причин, реализация проекта строительства «Трубопровода мира» отложена еще и из-за сложностей в согласовании цен на газ и недостаточной развитости израильской газораспределительной сети.

Израильяне стремятся увеличить долю газа в балансе потребления энергоносителей. К 2001 г. планируется перевод трех электростанций на побережье Средиземного моря в Ашдоде, Тель-Авиве и Хайфе с мазута на природный газ. Их суммарное потребление составит около 2 млрд.куб.м. в год.

В окт. 1997 г. между EGPC и ИЕОС подписано соглашение, согласно которому ИЕОС построит газопровод с шельфовых месторождений газа в районе дельты Нила на север Синая. Планируемая пропускная способность газопровода составляет почти 4 млрд.куб.м. в год, стоимость проекта — 60 млн.долл.

В июне 1997 г. между АРЕ и Иорданией начались переговоры по проекту строительства газопровода, проходящего через Синай и по дну Красного моря в Акабу, где он соединялся бы с иорданской газораспределительной сетью. Проектная мощность газопровода — около 2 млрд.куб.м. в год, достижение которой планировалось к 2001-02 г., а в случае наличия достаточного спроса она может быть увеличена до 4 млрд.куб.м. в год.

*О транспортировке нефти и газа по территории АРЕ.* Благодаря своему географическому положению, Египет играет стратегически важную роль в вопросе транспортировки нефти и газа из Персидского залива в Европу.

За последние годы доходы египтян от прохода Суэцкого канала нефтеналивными судами снизились, так как альтернативный трубопроводный транспорт и морской маршрут вокруг мыса Доброй Надежды стали пользоваться относительно большой популярностью. В качестве одной из мер по возвращению утерянных позиций на рынке транспортировки нефти и газа в конце 1997 г. администрация Суэцкого канала объявила о решении четвертый год подряд отказаться от увеличения платы за проход канала. Танкерам, проходящим Суэцкий канал, в 1998 г. предоставляются значительные скидки, для судов, перевозящих сжиженный газ, скидка составляет 35% от полного тарифа.

Администрация канала продолжает работы по углублению и расширению его судоходной части.

Глубина канала позволяет вести проводку любых сухогрузов, однако для обеспечения возможности проводки супертанкеров его необходимо дополнительно углубить до 21,3 м. **К 2000 г. глубина канала достигнет лишь 18,9 м. (протяженность Суэцкого канала составляет 195 км., из них 68 км. — участки с двусторонним движением. Ширина канала по поверхности — до 400 м., ширина судовой части — 190 м.).**

Администрация Суэцкого канала предприняла попытку достичь соглашения с основным конкурентом — компанией, эксплуатирующей нефтепровод Sumed, также ориентированным на транспортировку значительных объемов нефти в северном направлении. Такое соглашение могло бы сделать перевозку нефти небольшими танкерами через канал более выгодной, чем ее перекачивание через нефтепровод. Крупным танкерам предлагается произвести частичную разгрузку до предела, позволяющего воспользоваться каналом, пройти канал и после прохода вновь догрузить перекаченный по нефтепроводу излишек нефти.

Нефтепровод Sumed используется в качестве средства транспортировки нефти из Персидского залива в Средиземном море. Его длина составляет 320 км, начальная точка расположена в Айн-Сухне (Суэцкий залив), конечная — в Сиди Кирир (Средиземное море). Проектная мощность нефтепровода составляла 1,6 млн. б/д., но после завершения строительства насосной станции «Дашур» на юге от Каира пропускная способность увеличилась до 2,5 млн. б/д. Нефтепровод находится в собственности Arab Petroleum Pipeline с участием египетского капитала (50%), КСА (15%), Кувейта (15%), ОАЭ (15%), Катара (5%). Емкость сопутствующих нефтехранилищ доведена до 24 млн. барр. Изучается возможность строительства дополнительного участка трубопровода от Айн-Сухны через Красное море до ближайшей точки на саудовской территории в районе Шарм аш-Шейха и далее до соединения с основным саудовским нефтепроводом, имеющим терминал в порту Янбу.

Объявлено также о планах сооружения совместного египетско-ливийского нефтепровода, по которому бы производилась перекачка ливийской нефти из Торбука на НПЗ Александрии. Предполагаемая длина нефтепровода — 600 км., пропускная способность — 150 тыс. б/д., стоимость — 300 млн. долл., время строительства — 3 года.

## Энергетика

**У**дельный вес энергетики в производстве ВВП в 1997/98 ф.г. составил 1,8%. Производство электроэнергии равнялось 62,7 млрд. квт.ч. (19,1% было выработано гидроэлектростанциями, в основном ГЭС Высотной Асуанской плотины, и 80,9% — тепловыми станциями), 4% электроэнергии было потреблено в сельском хозяйстве и более 42% — в промышленности.

Рост потребности в электроэнергии в АРЕ составляет 5-7% в год. В целях обеспечения необходимых средств, правительство прорабатывает планы частичной приватизации электроэнергетической отрасли, расширения иностранных инвестиций.

Суммарная мощность электростанций состав-

ляла весной 1999 г. 16 гвт., к 2005 г. планируется ее увеличение на 2,5-3 гвт.

Эти планы в первую очередь связаны со строительством в 110 км. к востоку от Каира, в Куреймате на природном газе ТЭС на 1,2 гвт. На этот проект Агентство по международному развитию (США) выделило 200 млн. долл. Консорциум, включающий Bechtel, минэнергетики АРЕ и Arab African International Baric, к 2000 г. планирует завершить строительство двухтопливной ТЭС на 650 мвт. к западу от Александрии, в Сиди Керир. Еще одна электростанция будет сооружена на западе Синая, в Айун Муса. Уже находятся в эксплуатации расположенные на Красном море электростанции, использующие энергию ветра; их суммарная мощность — 66 мвт. МБРР принял решение о выделении 50 млн. долл. на строительство солнечной электростанции, которая ночью работала бы на природном газе. Сооружение этой станции планируется в Куреймате, рядом с ТЭС.

Для более динамичного расширения производственных мощностей правительство планирует использовать схему «строительство-владение-управление-передача» (BOOT, Build-Own-Operate-Transfer). Финансирование по этой схеме позволяет сооружать электростанции и другие объекты инфраструктуры без увеличения внешней задолженности, так как частные инвесторы получают возможность компенсировать затраты на строительство объектов, владея и управляя ими в течение фиксированного периода времени. По истечении этого периода объект передается в собственность государства. Первый проект, сооружение которого производится по такой схеме, это упомянутая ТЭС в Сиди Керир.

Та же схема может быть использована при сооружении ТЭС на 650 мвт. в Джабль Атака в районе Суэцкого залива (600 млн. долл.), ветровой электростанции на 300 мвт. в районе Заафарана (350 млн. долл.), электростанции на 1,2 гвт. в Нубарийи, в районе Дельты и еще одной электростанции на 1,3 гвт., местоположение которой пока не определено. Перечисленные проекты, при условии успешного согласования между всеми заинтересованными сторонами, могут быть введены в строй к 2007 г.

В Египте проводится работа по объединению энергосети страны с энергосетями других государств региона. **В 1998 г. завершено сооружение ЛЭП, связавшей энергосистемы АРЕ и Иордании.** К 2002 г. планируется реализовать проект объединения сетей Египта, Иордании, Сирии, Турции и Ирака, если удастся завершить работы на участке Ирак-Сирия и Ирак-Турция. Название проекта — Five Country. В рамках объединения электросетей североафриканских стран **завершена прокладка ЛЭП на участке Египет-Ливия.** В стадии изучения находятся проекты создания единого комплекса ЛЭП между Египтом, Иорданией, Ливаном, Сирией, Бахрейном, Оманом, Катаром, Саудовской Аравией, ОАЭ и Йеменом с управляющим центром в Каире. Другой единый комплекс ЛЭП может включать в перспективе АРЕ, Израиль, Иорданию и ПНА.

**Ежегодно в строительство новых и в развитие ранее построенных энергетических объектов инвестируется около 1,6 млрд. долл.** Значительные суммы

выделяются международными финансовыми организациями, а также в рамках оказания экономической помощи Египту со стороны США. За последние 15 лет американские вложения в энергетическую область составили 1,9 млрд.долл.

Средняя себестоимость 1 квт.ч. — 2,8 цента, отпускная цена в сбытовую сеть — 3,3 цента. На современных построенных и строящихся тепловых электростанциях себестоимость снижена до 2,6 цента, а на проектируемых гидроаккумулирующих и гидроэлектростанциях заложена предельная цена 1 квт.ч. — 1,4 цента.

До середины 70-х гг. потребление электроэнергии в Египте сопровождалось огромными дотациями государства. Постепенно объемы госсубсидирования сокращались: к середине 80-х гг. — 1 квт.ч. электроэнергии обходился потребителям в 5 раз дороже, чем в середине 70-х гг. Однако даже в этом случае средняя цена электроэнергии на 30% дотировалась государством. Тем не менее та часть населения, которая потребляла до 100 квт.ч. в месяц, платила не более 1,8 ф. в месяц (0,5 цента за 1 квт.ч.). Остальные потребители платили за электроэнергию из расчета: до 200 квт.ч. в месяц — не более 4,5 ф. (1,3 цента за квт.ч.); до 300 — 8,5 (2,5); до 400 — 12,5 (3,7); до 500 и выше — 25 (7,4). Чем больше энергии потребляется, тем меньший объем дотаций приходится на такого потребителя. Введение подобной прогрессивной шкалы позволило сократить дотации государства на 1 квт.ч. к середине 90-х гг. до 9%, а к 2001 г. предполагается довести до 3%, что является международным стандартом. При этом минэнерго удалось в течение последних лет не повышать цены на электроэнергию для малообеспеченных потребителей в сельских районах. В социальном плане это является одним из важных достижений энергетики Египта.

В 1998 г. проводилась **реконструкция 23 электростанций. Введены в строй новые ТЭС «Талкха» (1х210 мвт.), «Каир-Запад» (2х330 мвт.), «Каир-Юг» (1х165 мвт.), закончено строительство первых очередей ТЭС «Сиди-Керир» (2х320 мвт.), «Аюн Муса» (2х320 мвт.).** Основу гидроэнергетики АРЕ составляет Асуанский гидроэнергетический комплекс, сооруженный при экономическом и техническом содействии СССР. Первые три агрегата комплекса пущены в 1967 г., подписание декларации о сдаче ТЭС в эксплуатацию состоялось 15.01.1971 г. Установленная генерируемая мощность ТЭС Высотной Асуанской плотины (ВАП) — 2100 мвт. (12 агрегатов по 175 мвт.). Выработка электроэнергии в 1996-97 гг. — 8,2 млрд. квт.ч., пиковая нагрузка — 1980 мвт. В состав объектов энергокомплекса входят также открытые распределительные устройства 500 и 132 кв. и две ЛЭП 500 кв. **Доля ТЭС ВАП составляла к 1999 г. 15% объема производства электроэнергии страны.**

В 1997-98 гг. с помощью американских специалистов и на выделенные США 181 млн. долл. на ВАП были выполнены работы по модернизации системы управления распределением электроэнергии. Долгие годы после строительства Асуанской ТЭС в Египте не развивалась гидроэнергетика. С 1997 г. с помощью немецких специалистов начаты работы по проектированию и строительству новой ТЭС в районе Наг-Хаммади на 80 мвт.

Финансирование осуществляет Германский банк реконструкции (220 млн. марок) и Египетско-германский стройбанк (250 млн. DM). Кроме того, принято решение о строительстве в течение 5 лет пятой ТЭС на Ниле. Ожидаемая производительность 41 млн. квт.ч. в год, ведутся изыскательские работы.

С использованием опыта западноевропейских стран, в АРЕ начато проектирование принципиально новой гидроаккумулирующей ТЭС в районе Суэцкого залива. Предварительные изыскательские работы финансирует Швеция (10 млн. крон). Проектная мощность станции 1860 мвт. (6х310), производительность 5 млрд. квт.ч. в год. Стоимость строительства 1 млрд.ф., время строительства — 5 лет. Электростанцию планируется использовать для демпфирования суточных колебаний нагрузки в объединенной энергетической системе страны.

*Нетрадиционная энергетика (ветросиловая, солнечная, мини-энергетические установки и др.).* Большие перспективы в отдаленных и быстроразвивающихся районах страны (губернаторства Северный и Южный Синай, Красное море, Новая долина — проект «Тошка», Верхний Египет и др.) имеет использование нетрадиционных возобновляемых источников получения электроэнергии. На территории губернаторства Красное море, в районе крупного центра водного туризма Хургада, в 1994 г. при техническом содействии германской компании «Вентис» были пущены в эксплуатацию 30 ветросиловых энергетических установок германского и, частично, египетского производства, мощностью 100 квт. каждая. На развитие проекта, который предусматривает строительство специального завода по производству таких установок и сооружение ветросиловых станций на побережье Красного моря, с последующим включением этих мощностей в объединенную энергосистему АРЕ, **германская сторона готова предоставить 400 млн.ф. Ежегодно Германия выделяет 12 млн.ф. на исследования в области развития технологии ветроэнергетики.** В реализации проекта заинтересована и Дания, которая согласна выделить на эти цели 100 млн.ф. Датская сторона в 1997 г. уже выделила 9 млн. крон на создание атласа ветров Египта в целях развития ветроэнергетики.

В дек. 1997 г. египетское правительство провело международную конференцию по итогам выполнения I этапа программы экономии электроэнергии в стране и развития нетрадиционных, альтернативных способов получения электроэнергии с использованием энергии солнца и ветра. Международные участники отметили значительный прогресс АРЕ в этой области и выразили готовность финансировать работы по получению энергии из альтернативных источников. Африканский банк развития выделил на эти цели 2 млн.долл. Сооружение в Хургаде экспериментальной солнечной опреснительной установки мощностью в 300 тыс. л. воды в сутки финансирует ЕС.

К концу 1998 г. ветросиловыми установками производилось до 120 млн. квт.ч. К 2001 г. более 5% установленных мощностей египетской энергетики будет представлено «нетрадиционными» видами энергосистем, главным образом ветроэнергетическими установками. Выработка электро-

энергии этими системами возрастет до 1,5 млрд. квт.ч., прежде всего в районах, отдаленных от основных ГЭС и ТЭС. **Первое ветросиловое поле, мощностью 360 мвт., будет сооружено в Зафаране к 2001 г.** при техническом содействии немецких, датских и голландских фирм. На первом этапе в июне 1998 г. вошла в строй ветровая электростанция на 30 мвт. за счет Германии. На реализацию второй очереди мощностью 220 мвт. немецкое правительство уже выделило 15 млн. марок.

Развитие солнечной энергетики в АРЕ осуществляется значительно более скромными темпами, чем ветросиловой. Тем не менее, германские фирмы освоили производство небольших солнечных батарей для выработки тепла в г. 10-Рамадан. Минэнерго совместно с Иорданским центром по солнечной энергии изучают проекты создания энергокомплексов на Синае с целью выработки как тепла, так и электроэнергии для орошения и освещения отдаленных деревень. Достаточно широко солнечные батареи в Египте используются для электропитания отдельных ретрансляционных центров радиорелейных линий и другого оборудования, особенно в пустыне.

Определенное место в энергобалансе страны будут занимать т.н. мини-ГЭС, т.е. станции, использующие для производства электроэнергии малые перепады воды (1,6-3,5 м.). Так, в районе водопадов оазиса Фаюм с помощью французских и китайских компаний предполагается соорудить 6 мини-ГЭС, которые позволят вырабатывать более 20 млн.квт.ч. электроэнергии. Общей объем инвестиций в строительство этих станций оценивается в 6,5 млн.долл. Китай на осуществление проекта выделил 3,5 млн.долл, египетское правительство финансирует поставку оборудования на 10 млн.ф. Проектная мощность первой станции, ввод в строй которой намечался на середину 1999 г., — 4,5 мвт.

Развитие индустрии туризма, строительство крупных туристических комплексов по всему побережью Средиземного и Красного морей, на Синае, в районах исторических памятников в Верхнем Египте, а также реализация крупномасштабной программы освоения Новой Долины ставят перед энергетикой АРЕ задачу значительного увеличения электроснабжения.

**Атомная энергетика.** В конце 50-х гг. при техническом содействии СССР был создан исследовательский атомный центр (АИЦ) в Иншасе (пригород Каира). Советские организации поставили и пустили в эксплуатацию легководный реактор на 2 мвт., ускорители ядерных частиц, сопровождающие системы инженерного обеспечения, комплекс радиохимических лабораторий небольшой мощности. Затем, после длительного перерыва, вызванного известными политическими разногласиями между нашими странами, уже в конце 80-х гг. советские организации в счет взноса СССР в МАГАТЭ приняли участие в создании комплекса по очистке радиоактивных отходов АИЦ Иншаса. **В АИЦ Иншаса при содействии Аргентины построен и запущен в эксплуатацию ядерный реактор** бассейнового типа на обычной воде мощностью 22 мвт. (тепловых) стоимостью 350 млн.ф. На церемонии сдачи реактора в эксплуатацию 31 янв. 1998 г. присутствовал президент Ар-

гентины. С середины 1997 г. аргентинские специалисты участвуют в строительстве циклотрона для производства изотопов. Стоимость проекта 30 млн.долл. Кроме того, в АИЦ в сотрудничестве с Германией ведется сооружение установки по отработке технологии производства ядерного топлива (стоимость 1 млн.долл.). Немецкие фирмы строят также печь для утилизации мелких радиоактивных отходов стоимостью в 2 млн.долл. Одновременно в сотрудничестве с МАГАТЭ и Финляндией осуществляется проект стоимостью в 5 млн.ф., связанный с разработками в области анализа ядерных компонентов и материалов, проводится модернизация действующего реактора, построенного при содействии СССР, для чего выделено из бюджета АРЕ 5 млн.долл.

В соответствии с национальной ядерной программой в Египте предполагалось построить 3 АЭС, установленной мощностью 3,5-4 тыс. мвт. С этой целью в начале 80-х гг. в 150 км. к западу от Александрии на побережье Средиземного моря была выбрана площадка для строительства первой промышленной АЭС. Этот выбор был одобрен МАГАТЭ. После землетрясения в Египте 1992 г. комиссия МАГАТЭ вновь осмотрела площадку и ее состояние и вторично подтвердила ее приемлемость для строительства АЭС.

В середине 80-х гг. был объявлен международный тендер на строительство АЭС, который выиграла ТНК «Бехтель» (основной капитал американский). Согласно предложению «Бехтель», предполагалось построить АЭС с использованием тяжелых ядерных энергоблоков канадского проекта мощностью 600 мвт. типа Candu. Российские организации не принимали участия в этом тендере, поскольку отечественная атомная промышленность была загружена в этот период заказами на строительство АЭС в странах-членах СЭВ, на Кубе, в Финляндии.

После Чернобыльской катастрофы политическое руководство АРЕ приняло решение приостановить планы строительства АЭС в Египте. Однако именно этот период характеризуется повышенной активностью египетских инженерных и деловых кругов в области ядерной энергетики. Проводятся интенсивные консультации в этой области с ведущими немецкими, французскими, американскими и японскими фирмами.

После преодоления чернобыльского синдрома единственным препятствием для полномасштабной реализации национальной ядерной программы Египта являлась внешнеполитическая кампания, направленная на то, чтобы склонить Израиль к подписанию Соглашения о нераспространении ядерного оружия и установлению контроля МАГАТЭ за национальными ядерными программами. Не добившись успеха в давлении на Израиль, египетское политическое руководство приступило к ускорению реализации программы развития ядерной энергетики. Правительством Египта рассматривается вопрос о строительстве первой промышленной АЭС мощностью 900 мвт. на подготовленной площадке на побережье Средиземного моря. С целью обеспечения безопасности ядерных объектов страны, а также для контроля уровня радиации в соседних странах, в Египте уже развернуто 32 станции слежения за радиоактивной

обстановкой, объединенные в единую автоматизированную сеть.

Для строительства АЭС египетская сторона остановила свой выбор на использовании канадских тяжеловодных реакторов типа Candu на естественном уране. Канадские фирмы готовы построить два предприятия по производству тяжелой воды, мощностью 20 т. в год каждое. Канадские фирмы, являвшиеся фактически ведущими разработчиками национальной ядерной программы Египта и основными консультантами в вопросах развития ядерной энергетики в АРЕ, располагают достаточной финансовой поддержкой национального и международного капитала.

Использование реакторов тяжеловодного типа, работающих на естественном (необогащенном) уране, позволяет производить оружейный плутоний. С другой стороны, использование естественного урана значительно удешевляет первичный топливный цикл, поскольку процесс обогащения урана является делом крайне энергоемким и дорогостоящим. Россия, США, Япония, ЕС и др., применяющие ядерную энергию для производства электроэнергии, опреснения воды, выработки пара и т.д., используют энергоблоки на обогащенном уране, с охлаждением обычной водой под давлением.

*Производство энергетического оборудования.* До недавнего времени в стране производились только отдельные виды дизелей и дизельгенераторов и трансформаторов мощностью до 1600 кВА. по лицензиям западных фирм. В основном выпускались дизели мощностью до 1000 л.с. С целью ограничения конкуренции со стороны иностранных поставщиков, правительство ввело запрет на импорт дизелей мощностью 130 л.с., а также комплектных дизель-генераторов мощностью до 700 кВА.

В 1983 г. в структуре минэнергетики было создано Управление по производству энергетического оборудования. Конверсионные программы на военных заводах во многом были сориентированы на выпуск мощного энергетического оборудования. К середине 1997 г. **усилиями египетской промышленности удалось достичь уровня 90% самообеспечения оборудованием, необходимым для оснащения всех типов ЛЭП.** На египетских заводах освоен выпуск высоковольтных изоляторов, автоматических прерывателей и генераторов. На предприятиях компании «Айрон энд Стил», находящейся в ведении Администрации Суэцкого канала, **производится оборудование для ветроэнергетических установок мощностью 100 кВт.** К 2001 году планируется изготовить 1000 единиц ВЭУ.

Важной задачей Управления является организация изготовления основного технологического оборудования для ТЭС. К 1998 г. потребности в таком оборудовании покрывались египетской оборонкой на 35%. Поставлена задача к 2001 г. поднять этот уровень до 50-70%. На египетских заводах совместно с германской фирмой «Сименс» налажено изготовление деталей турбин для двух ТЭС «Сиди-Керир» и «Аюн Муса», ряда элементов энергооборудования мощностью до 600 мвт., трансформаторов до 220 мвт.

Египетская фирма «Ратомаг» специализируется на выпуске крупного резервуарного оборудова-

ния для использования на ТЭС и АЭС по стандартам США, Англии и Германии. Фирма предлагает на рынок Египта резервуары диаметром до 4,5 м. и длиной до 43,2 м.

Помимо покрытия внутренних потребностей, египетские предприятия, специализирующиеся на выпуске энергетического оборудования, в 1997 г. вышли на внешний арабский рынок.

Египетские компании самостоятельно выполнили работы по прокладке низко- и высоковольтных ЛЭП в Йемене и Ливии, осуществили поставки силовых трансформаторов в Оман. Кувейт принял решение закупить 400 египетских силовых трансформаторов (стоимость только монтажных работ превышает 3 млн.долл.). Египетские компании получили приглашение принять участие в строительстве крупного энергокомплекса для НПЗ в Кувейте.

*Сотрудничество с зарубежными странами в области электроэнергетики.* С 1996 г. правительство Египта и минэнерго руководствуются принципиально новыми подходами в развитии сотрудничества с иностранными фирмами в области электроэнергетики. Изменился принцип финансирования как строительства новых, так и эксплуатации ранее построенных энергетических объектов.

В соответствии с законом №100 от 1996 г. в 1997 г. правительство приняло решение о поэтапной приватизации части энергетических объектов на 8,5 млрд.долл. и совокупной мощностью 9500 мвт. Этим же решением частные египетские и иностранные фирмы допускаются к строительству новых объектов. Но при этом государство оставляет за собой право контроля за ценообразованием, что гарантирует сохранение цен на электроэнергию для потребителей на прежнем уровне.

Большинство совместных инженерно-консультационных фирм, с привлечением ведущих мировых производителей электроэнергии, созданы как холдинговые компании с участием египетских и зарубежных банковских структур. На них возлагаются задачи подготовки совместно с департаментами минэнерго АРЕ докладов и экономических обоснований необходимости строительства тех или иных энергетических объектов, а также подготовки и проведения международных торгов.

В Египте создан ряд крупных СП с участием государства на предприятиях ВПК АРЕ. ТНК «Сименс» учредила в АРЕ СП по изготовлению на египетских военных заводах основного энергетического оборудования для ТЭС «Сиди Керир» и «Аюн Муса». В программе этого СП предусмотрено изготовление также крупных трансформаторных подстанций, центров по контролю за распределением энергии и т.д.

Принятая в международной практике система ВОТ (Build-Operate-Transfer) приобретает в АРЕ все большее значение. По этой системе осуществляется строительство ветроэнергетического парка в районе туристических центров Зафаран и Хургада (фирмы Германии и Дании), а также предполагается строительство энергообъектов на Синае.

Международный и национальный египетский капитал призывают принять участие в создании энергообъектов, включая АЭС, в Египте на условиях ВОТ. **Решения о создании крупных объектов в**

**АРЕ с участием иностранного капитала принимает высшим политическим руководством страны, как правило, по результатам визитов в Египет зарубежных правительственных делегаций высшего уровня.**

Среди промышленно развитых стран в области электроэнергетики АРЕ наиболее активно сотрудничает с США, Германией, Францией, Китаем, Данией, Швецией, Италией, Испанией, Аргентиной, Канадой, Грецией, Португалией, Австралией. В последнее время на египетский рынок все более активно выходят фирмы Израиля и ЮАР (строительство ЛЭП и трансформаторных подстанций). Японские фирмы предлагают автоматизированные системы управления энергокомплексом. Не менее активно развивается сотрудничество в энергетической области в рамках арабских государств. На экономических совещаниях в регионе развитию энергетики придано первостепенное значение. В рамках ЛАГ в марте 1997 г. сформировано Исполнительное бюро арабского Совета министров энергетики, в состав которого вошли представители Египта, Бахрейна, Марокко, Сирии и Саудовской Аравии. В ходе встречи в Тунисе министров энергетики арабских стран (март 1997 г.), на которой присутствовали министры энергетики Франции, Италии и Португалии, были рассмотрены перспективы развития арабской энергетики и сформированы две рабочие группы: по созданию объединенной арабской энергосистемы и по внедрению нетрадиционной энергетики. **В 1999 г. Египет намерен был экспортировать 3 млрд. квт.ч. электроэнергии.**

## Нил

**Р**уководство АРЕ неизменно подчеркивает, что Египет строго придерживается своей квоты (55,5 млрд.куб.м. в год по египетско-суданскому соглашению от 1959 г.) при реализации национальных мегапроектов «Новая долина» и прокладке ирригационных каналов на Синайском полуострове. По мнению египтян, они обладают достаточным научным опытом и техническими возможностями, позволяющими разработать оптимальный способ задействования ресурсов Нила, не превышая при этом объема квоты. В связи с этим в ходе встречи Международного совета по водным ресурсам, прошедшей в Каире в мае 1998 г., египтяне с неодобрением отзывались о попытках западных СМИ обвинить АРЕ в политике свершившихся фактов в контексте реализации проектов на Синае и в Верхнем Египте, якобы приведшей к превышению египтянами установленной квоты. Активизировавшиеся египетско-суданские контакты в области сотрудничества по эксплуатации водных ресурсов Нила способствовали сближению точек зрения. Отмечалось, что разблокирование ситуации на юге Судана позволило бы возобновить реализацию совместных ирригационных проектов. Суданцы выступили также с просьбой о командировании египетских специалистов с целью повышения уровня эксплуатации и техобслуживания суданских электростанций.

Египет и Судан заявляют о своем несогласии на вмешательство какого-либо государства за пределами бассейна Нила в вопросы, связанные с ис-

пользованием ресурсов реки, поскольку это, по их убеждению, может привести к сокращению квот обоих государств. Комитет по вопросам обороны и национальной безопасности Народного собрания АРЕ призвал к принятию активных мер для срыва попыток Израиля «получить доступ к ресурсам Нила через возведение каскада плотин в Уганде и Эфиопии при инвестиционной поддержке США и Всемирного банка».

В свете опасений, связанных с возможным строительством каскада плотин в Эфиопии, Адис-Абеба подчеркивает, что на данном этапе речь идет лишь об ограниченном количестве ГЭС. Египтяне в принципе принимают такой подход. АРЕ неоднократно заявляла о готовности участвовать в осуществлении энергетических проектов в Эфиопии и любом государстве бассейна Нила.

На встрече участников группы «Тэконил», в которую входят министры водных ресурсов государств бассейна Нила, состоявшейся в мае 1998 г. в столице Танзании, было принято решение обратиться к главам своих государств с просьбой созвать в 1999 г. саммит для выработки единой стратегии. Серьезную обеспокоенность Каира вызвало согласие Уганды на захоронение в непосредственной близости от истоков Нила ядерных отходов. Уганда выступила с заявлением, в котором опровергла обвинение. АРЕ и Уганда провели ряд контактов, в результате которых была достигнута договоренность о возведении Египтом в 25 км. от устья оз. Виктория плотины и электростанции на 450 мвт. Предполагается, что египетские компании, которые займутся реализацией этого проекта, в течение нескольких лет после окончания строительства плотины будут осуществлять административный и финансовый контроль (право на прибыль от продажи электроэнергии), после чего плотина перейдет в распоряжение правительства Уганды. По утверждению египтян, возведение плотины, эксплуатация которой не будет выходить за рамки выработки электроэнергии, не повлияет на годовой объем нильской воды, получаемой Египтом с экваториальной части бассейна Нила.

Говоря об усилиях, направленных на «спасение» Нила на неправительственном уровне, следует отметить «**Нильский манифест**», опубликованный в феврале 1996 г. в Женеве неправительственной организацией Felege Guignon International (FGI), содержащий аналитические данные об угрожающем Нилу высыхании в течение 20 лет, что, как считают авторы «Манифеста», приведет к дальнейшему опустыниванию Египта, Судана, Эритреи и северо-западной части Эфиопии. FGI утверждает, что в ближайшем будущем потребности Египта и Судана в нильской воде возрастут на 20 млрд.куб.м. в год и, даже при наличии доброй воли и сотрудничества между странами бассейна, для реализации планируемых ирригационных проектов объема водных ресурсов Нила будет недостаточно.

Отмечая «катастрофический» недостаток внимания к проблеме рационального распределения вод Нила со стороны государств бассейна «перед лицом грядущей засухи», FGI указывает в «Манифесте», что чистоте нильской воды угрожают экологически несовершенные каирские системы

очистки сточных вод и контроля за состоянием вод Нила. В «Манифесте» также отмечается, что существует большая вероятность возникновения острого конфликта между Суданом, Эфиопией и Эритреей, предотвратить который может только объединение международных усилий под эгидой ООН, направленных на решение проблемы возрастающего дефицита водных ресурсов.

*О реализации ирригационного проекта «Салям».* В рамках данного проекта осуществляется переброска вод Нила на Синай, что позволит оросить 620 тыс. федданов (260 тыс. га) земли по обе стороны Суэцкого канала. На этой территории предполагается расселить 1,5 млн. чел. Стоимость проекта оценивается в 2 млрд. долл., треть дают КСА и Кувейт.

Реализация проекта по переброске нильских вод на Синай началась по инициативе покойного президента А. Садата в 1979 г. (т.е. сразу после заключения кэмпдэвидских соглашений и мирного договора с Израилем, отсюда и его название «Мир»). Стержнем всего комплекса является канал «Салям», который берет свое начало в районе Дамьетты, проходит по четырем водоводам под Суэцким каналом и затем направляется в северную часть Синайского полуострова. Общая протяженность канала должна составить 242 км., из которых 155 км. — на Синае. Осуществление проекта затянулось. Использованию орошаемых земель мешает засоленность многих из них. Для исправления положения требуются дополнительные расходы. В октябре 1997 г. в присутствии президента Х. Мубарака состоялся торжественный пуск первой очереди канала «Салям» (87 км. до Суэцкого канала), что позволило начать перекачку нильских вод на Синай. Власти ставят задачу завершить реализацию проекта к 2004 г. Из 220 тыс. федданов (92,5 тыс. га) земель, орошенных в результате строительства первой очереди канала «Салям» (на западном берегу Суэцкого канала, в провинциях Дамьетта, Дакахлия, Шаркия, Исмаилия и Порт-Саид), в мае 1999 г. возделывалось 50% этой площади. Эта проблема, актуальная для всего мира (1,4 млрд. чел. испытывают нехватку воды, пригодной для питья, а к 2025 г. это число увеличится до 4 млрд.), имеет особое значение для АРЕ и других арабских стран с учетом специфики их климатических и природных условий. **Потребление воды на душу населения в арабском мире возросло во второй половине XX века в 4 раза, при этом число жителей увеличилось в 3 раза.** Все большее количество воды требуется для освоения и орошения земель, развития производства. Все это при ограниченности водных запасов арабских государств может уже в близкой перспективе резко обострить проблему водоснабжения в регионе, превратив ее в источник конфликтов и потрясений.

Данная тема всесторонне обсуждалась в августе 1998 г. в Каире на конференции по водным ресурсам, на которой присутствовало 300 официальных представителей и экспертов из 15 арабских стран.

В ходе конференции египтяне поднимали вопрос об увеличении квоты Египта в использовании вод реки Нил. В Каире, как следует из высказываний египетских представителей, озабочены

тем, что арабы отстают от Израиля в преодолении трудностей, связанных с нехваткой водных запасов. Это, полагают здесь, может привести к нежелательной зависимости от Тель-Авива соседних арабских стран (Иордания, палестинские территории и др.). **Израильтянам удалось разработать технологии, снижающие (почти в 3 раза) нынешнюю высокую себестоимость опреснения морской воды.** К 2010 г. предполагается построить на средиземноморском побережье Израиля крупный комплекс по опреснению морской воды мощностью 50 млн. куб. м. в год (при финансовой поддержке США и, возможно, ЕС и Японии). Этот проект будет дополнен сооружением еще четырех опреснительных станций.

Не исключено, что арабы могут при определенных обстоятельствах пересмотреть свое негативное отношение к предложенному Турцией еще в середине 80-х гг. проекту «Водовод мира», предусматривавшему переброску вод рек Гейхан и Сейян в Сирию, Иорданию, Палестину, Израиль, Кувейт, Саудовскую Аравию, ОАЭ и Катар (тогда эта идея не понравилась странам Персидского залива, которые не хотели зависеть от Анкары в вопросах водоснабжения, предпочитая дорогостоящее опреснение морской воды). Однако для реализации данного проекта потребуются мобилизовать огромную сумму — 19 млрд. долл., что весьма сложно сделать, учитывая нынешние финансовые трудности, переживаемые арабскими нефтедобывающими государствами.

## Промышленность

**В** 1997/98 ф.г. в этой сфере было произведено 18,5% ВВП, при этом 79,4% объема промышленного производства пришлось на частный сектор. В промышленности работало 2,2 млн. чел. (13,4% занятых в экономике).

Ведущими отраслями египетской промышленности в 1997/98 г. были: пищевая — 29%, текстильная — 26,9%, химическая — 20,8%. Удельный вес других отраслей промышленности составлял: машиностроение — 14,3%, металлургия — 8,2%, горнодобывающая — 0,8%.

*Производство удобрений.* Наличие природного газа и ожидаемое увеличение спроса в связи с разработкой новых территорий страны под с/х нужды способствовали притоку инвестиций в промышленность минеральных удобрений.

Египет производит 7 млн. т. в год азотных удобрений. Ограничения на экспорт были сняты в 1997 г., после открытия третьей линии завода в Абу Кире, построенной германской корпорацией «Удэ» и дающей 500 тыс. т. продукции в год. «Абу Кир» был частично приватизирован, а после отмены запрета на приобретение акций этого завода иностранцами этот процесс должен завершиться.

Подобных ограничений не существовало для Египетской финансово-промышленной компании (ЕФПК) — крупнейшего в стране производителя фосфатных удобрений. До 1998 г. ЕФПК была приватизирована на 75%, а в 1999 г. Госкомпания по ведению горных работ и огнеупорным материалам выставила на свободную продажу оставшиеся 25% акций. ЕФПК производит 1 млн. т. су-

перфосфата в год, 38% продукции экспортируется в Бразилию, Пакистан, Бангладеш, Европу.

Помимо расширения существующих производственных мощностей, ЕФПК изучает возможности инвестирования в другие виды удобрений: производство сульфата калия совместно с бельгийской компанией; производство нитрата калия.

ЕФПК также приобрела 5% акций новой Египетской компании по производству удобрений с капиталом в 900 млн.ф., которая будет производить 700 тыс.т. в год нитрата аммония в Хелуане и 500 тыс.т. в год мочевины в Суэце. Основной пакет акций (30%) новой компании сосредоточен у инвесторов из Персидского залива. Поставку оборудования и обслуживание этого проекта, как и другого по производству азотных удобрений на северном побережье в Борг Эль-Араб, осуществляет все та же германская компания «Удэ».

Вновь созданная Компания удобрений и химической индустрии во главе с бывшим министром нефти АРЕ Али Вали начала в 1999 г. строительство завода по производству 1 млн.т. мочевины в год с использованием передовой технологии конверсии газа. Среди инвесторов саудийские финансовые группы, местные банки, страховые компании и финансово-промышленная группа «Ораском». Третий крупный инвестиционный проект в области удобрений — это строительство завода по производству мочевины в Суэце нефтеперерабатывающей компанией «Барака» во главе с Абдель Моноймом Хейкалем, включающей держателей акций из КСА и ОАЭ. Планируется, что завод будет экспортировать большую часть своей продукции в африканские страны.

В зоне Суэца планируется также построить крупный комплекс по производству удобрений. Строительство для Египетской компании по удобрениям, в которой «Ораском» имеет долю акций, будет вести все та же германская компания «Удэ».

**Цементная промышленность.** Египет производит цемента меньше, чем необходимо для покрытия потребностей страны. Ожидается, что потребление цемента будет возрастать до конца этого столетия на 8% в год.

Большинство новых проектов планируются к реализации на юге Египта в ожидании активного спроса и в связи с намерением правительства продолжить разработку новых территорий на юго-западе страны (завод на юге от Асьюта, завод в Новой долине). Ряд цементных заводов планируется также построить в Бени Суэфе. Среди уже реализуемых проектов — план «Ораскома» по производству 2,8 млн.т. в год цемента на заводе в Суэце (первая линия завода открылась в конце 1998 г., а вторая должна быть завершена в 1999 г.). Цементная индустрия была монополией госсектора с частичным исключением в отношении Суэцкой цементной компании. С 1998 г. ведущие позиции среди частных структур в этой отрасли занимает Египетская цементная компания, в которой «Ораском» имеет 40% акций.

В 1998/99 ф.г. объем производства цемента составил 20 млн.т. по сравнению со спросом в 22 млн.т. После завершения второй линии Египетской цементной компании и одной линии Суэцкой цементной компании объем производства может увеличиться к концу 1999 г. до 23 млн.т. це-

мента в год. Какую-то часть ожидаемого излишка цемента удастся экспортировать, учитывая положительный опыт контракта, подписанного между Асьютской цементной компанией и Малайзией, на 1 млн.т. продукции. Однако возможности широкомасштабного экспорта достаточно ограничены.

**Металлургия.** Международный сталелитейный рынок чрезвычайно насыщен, и для экспорта практически не остается возможностей. Местные производители вынуждены также противостоять агрессивной конкуренции со стороны иностранных поставщиков, многие из которых расположены неподалеку (КСА и Ливия являются основными экспортёрами в Египет и пользуются налоговыми льготами). Украина и Россия являются также потенциальными конкурентами местным производителям.

Ведущей египетской сталелитейной компанией является Александрийская национальная компания черной металлургии и сталелитейной промышленности (АНКМС), созданная в начале 80-х гг. и полностью приватизированная сейчас. АНКМС имеет высокие показатели роста производства: если в 1996 г. она производила 1,1 млн.т. стального арматурного стержня и катанки, то после модернизации в 1998 г. — 1,6 млн.т. в год (при общем объеме производства в Египте в 3,5 млн.т. в год). Программа модернизации включает строительство второго завода прямого выделения металла из руды, что увеличит эффективность за счет снижения зависимости от металлолома. Завод будет производить 1 млн.т. продукции в год и позволит АНКМС выпускать полосовое железо.

Одним из крупнейших производителей в сфере металлургии и стали Египта был и остается Хелуанский комплекс. В последние годы на нем также осуществляется программа модернизации и ввода в действие новых усовершенствованных линий и цехов.

Если в 80-х гг. АНКМС и Хелуанский меткомбинат были вынуждены конкурировать с государственными сталелитейными заводами, большинство из которых отличались низкой эффективностью производства (исключением была только крупная Египетская металлургическая и сталелитейная компания, которая постоянно модернизировала свое производство), то в настоящее время они сталкиваются с конкуренцией со стороны нового поколения местных частных производителей.

Наиболее активный среди них — Ахмед Эз. Занявшись сталелитейным производством всего пять лет назад, он превратился в одного из ведущих производителей стали в Египте. Эз построил совместно с итальянской компанией «Даниэли» 2 прокатных цеха, производящих 800 тыс.т. арматурных стержней в г. Садат Сити, а также плавильный цех, производящий 700 тыс.т. заготовок в год. Помимо этого, Эз выкупил у саудийского инвестора Салеха Камеля заготовочный стан, производящий 300 тыс.т. арматурных стержней в год, в г. 10 Рамадана. В сент. 1998 г. Эз заказал «Даниэли» построить второй плавильный цех и еще 2 прокатных цеха к 2000 г. После их открытия Эз будет производить 1,6 млн.т. в год заготовок и 2 млн.т. в год арматурных стержней и прокатного профиля,

что превратит его в лидера на рынке.

В суэцкой зоне Эз начал строительство нового завода по производству полосового железа. Долевое участие в проекте имеет все та же «Даниэли». Завод будет производить 1 млн.т. в год листовой стали. Среди других частных производителей стали можно назвать Насифа Совеяреса, возглавляющего одну из групп «Ораскома». Недавно ею была создана египетско-греческая Национальная компания по изготовлению стали, которая начала производство в г. 6 Октября профильной стали для нефтеперерабатывающих, нефтехимических заводов, цементной промышленности, заводов минеральных удобрений.

Суэцкая сталелитейная компания, возглавляемая бывшим премьер-министром Азизом Сидки, начала совместно с австрийской компанией строительство завода по производству 600 тыс.т. в год заготовок в Суэце. Ряд проектов также планируют реализовать группы «Эль-Герхи», «Эль-Хавари» и «Эль-Ката», занимающиеся производством и реализацией стали. Объявление летом 1997 г. о больших запасах железной руды на юго-востоке от Асуана увеличило шансы реализации многих новых проектов. Ряд иностранных фирм выразили желание вложить средства или участвовать в разработке месторождения, добыче руды и производстве окатышей. К началу 1998 г. правительство начало вести переговоры с группой, представившей наилучшие предложения, а 2 июня была выдана возобновляемая концессия сроком на 30 лет на разработку месторождения компании «Адемко» (Асуанская горнорудная компания).

«Адемко» будет не только добывать руду, которая была обнаружена в 15 местах на площади в 2840 кв.км., но и построит шахтную печь и сталелитейный завод в центре промзоны одного из крупнейших инвестиционных проектов на юге Египта.

Эксперты-геологи «Адемко» заявляют, что в 12 протестированных из 15 месторождений содержание железа было на уровне 42-58% — достаточно хороший показатель. Проблему же высокого содержания фосфора «Адемко» собирается решить, используя шахтную печь и специальный конвертор по производству стали.

Общие геологические запасы месторождений оцениваются в более чем 400 млн.т., что достаточно для 25 лет разработки. Сама добыча должна была начаться с середины 1999 г.; инженеры канадской компании «Меткем» и американской «Ю.С.Стил» вели детальные изыскания и готовили схему работ. «Ю.С.Стил» объявила о намерении приобрести 10% акций «Адемко».

«Адемко» будет пользоваться в течение 20 лет освобождением от налогов, а правительство обязалось создать инфраструктуру для реализации проекта: снабжение водой и электроэнергией, продление каирско-асуанской железной дороги, а также строительство ж/д ветки до порта Рас-Банас на Красном море. Все это позволит обеспечить завод поставками угля и транспортировку его продукции на рынок.

Правительство за право разработки недр получит 7% от продажи продукции месторождения. По расчетам «Адемко», шахты будут производить 2,3 млн.т. железной руды в год. Железная руда будет

обрабатываться на заводе агломерации в стандартные окатыши. Затем, после прохождения через шахтную печь, конвертор, калильную печь и литейный завод, будет производиться 1,48 млн.т. в год заготовок. Прокатный цех будет потреблять часть заготовок для выпуска 600 тыс.т. в год стальных арматурных стержней. Оставшаяся часть заготовок будет продаваться либо местным прокатным цехам, либо экспортироваться. «Адемко» заявляет, что потребности Египта в заготовках составляют 1 млн.т. в год, из которых 70% импортируется. «Манесман» по долгосрочному соглашению обязалась реализовывать 540 тыс.т. в год заготовок.

Обсуждаются планы по строительству второго завода, который производил бы более широкий диапазон продукции, включая бесшовные трубы, участки ж/д пути и двутавровые балки.

## Агропром

Доля в ВВП сельского хозяйства за последние 10 лет снизилась с 20 до 15,7%, а процент занятой в нем рабочей силы — с 50 до 29,5%.

Наиболее динамично развивается растениеводство (71% с/х продукции). Далее идут животноводство (21,8%), рыболовство и рыбоводство (7,1%). Важнейшими с/х культурами являются хлопок, особенно длинноволокнистые сорта, пользующиеся спросом на мировых рынках (400 тыс.т. в 1997/98 ф.г.), пшеница (5,9 млн.т.), кукуруза (5,8 млн.т.), рис (4,9 млн.т.), овощи (17,1 млн.т.), в том числе лук (1,4 млн.т.). Наибольшей проблемой в этой отрасли является нехватка пригодных для с/х обработки земель, составляющих всего около 1% территории страны. Климатические условия и наличие воды для орошения, накапливаемой в водохранилище Асуанской плотины, позволяют на одной и той же площади собирать 2, а то и 3 урожая в год. Коэффициент использования обрабатываемых земель составляет около 1,8. Проблема нехватки с/х земель решается за счет ввода в с/х оборот пустынных земель путем строительства систем искусственного орошения.

В ходе выполнения 3-х предыдущих пятилетних планов (последний из них завершен 30 июня 1997 г.) было освоено 650 тыс.га, главным образом в районах, прилегающих к восточной и западной части дельты Нила. В 1996 г. началась реализация крупного проекта освоения земель в районе впадины Тошка (примерно в 250 км. юго-западнее Асуана), получившего название «Новая Долина». Там полным ходом идут строительные работы. К 1999 г. на них было израсходовано 1,2 млрд.ф. (стоимость первой очереди проекта — 5,5 млрд.ф., т.е. 1,6 млрд.долл.). Положено уже 30 км. основного русла канала им. шейха Заида, общая протяженность которого должна составить 72 км. Сооружена головная насосная станция, которая будет подавать воду в канал из водохранилища Наср.

Сельское хозяйство АРЕ не в состоянии полностью обеспечить потребности страны в продовольствии. Среднегодовые темпы прироста производства в сельском хозяйстве до недавнего времени отставали от темпов прироста населения, и лишь в 90-х гг. тенденция изменилась. Решение продовольственной проблемы во многом осуще-

ствляется за счет импорта продуктов питания, ежегодный ввоз которых составляет около 3 млрд.долл.

## Коммуникации

Годовой объем грузоперевозок составляет 45,6 млн. т/км. Примерно 70% грузоперевозок осуществляется автотранспортом, 15,3% — трубопроводным, 9,7% — железнодорожным, 5,1% — водным и 0,4% — воздушным транспортом.

Торговый флот насчитывает **132 судна грузоподъемностью 1,56 млн.т., которые обслуживают до 25% перевозок внешнеторговых грузов.** Мощности морских портов составляют 49,5 млн.т, крупнейшие порты — Александрия, Порт-Саид и Суэц.

Важное значение для экономики страны сохраняет Суэцкий канал, являющийся одним из основных источников поступления в страну инвалюты. В 1998 г. по каналу прошли 14,6 тыс. судов грузоподъемностью 370 млн.т.

Высокими темпами развивается связь. С 1992 г. введено в эксплуатацию около 1,3 млн. телефонных линий, общее число которых достигло 3,3 млн. В 1998 г. в сотрудничестве с Францией был запущен спутник связи, ведутся переговоры по запуску второго такого спутника. В области транспортного строительства представлены проекты инфраструктуры, реализация которых позволила бы создать 5 крупных автодорог класса «хайвей» протяженностью 3,35 тыс.км. (2 млрд.долл.). Прежде всего речь идет о строительстве автомагистрали, которая соединила бы Египет, Ливию, Тунис, Алжир и Марокко по побережью Средиземного моря протяженностью 7 тыс.км., в т.ч. 1,5 тыс.км. прошло бы по территории АРЕ (инвестиционная оценка этой части магистрали — 850 млн.долл.), а также 4 национальные автодороги: Александрия-Файюм (240 км., 360 млн.долл.), Файюм-Асуан (850 км., 525 млн.долл.), Даирут-Фарафра (260 км., — 150 млн.долл.), Харга-суданская граница (500 км., 150 млн.долл.).

В проектах транспортного строительства предусматривается создание аэропортов международного класса в Рас Эль-Накб (Синай), Марса Алям (на побережье Красного моря) и Эль-Аламейн (на побережье Средиземного моря); модернизация и расширение морпортов в Порт-Саиде и Эль-Арише, строительство ж/д линии от Исмаилии через Суэцкий канал до погранпункта Рафах (граница с Израилем).

К строительству крупного моста через Суэцкий канал приступил консорциум японских, немецких и египетских фирм. Мост длиной 4 км. и высотой 70 м. (225 млн.долл.) должен быть пущен в эксплуатацию в 1999 г. **Проект «моста мира» выполняет японская сторона,** а поставку металлоконструкций для ж/д полотна и оборудования — немецкая фирма «Крупп». Мост соединит Азию и Африку и позволит значительно облегчить автомобильное и ж/д сообщение с Палестинской автономией (через север Синай) до египетско-израильской границы.

Продолжается строительство *метро в Каире.* Консорциум 17 французских фирм, при участии японской фирмы «Мицубиси» и ряда английских компаний, предполагает завершить строительство

последней очереди в 2001 г. **Общая оценка строительства всех трех очередей каирского метро — 3,65 млрд.долл.** Обсуждается проект строительства метро во втором по величине городе Египта — Александрии. По программе «Мубарак-Ширак», это метро будут строить французские фирмы. Общая оценка привлекаемых инвестиций 1,9 млрд.долл., 40% которых будет внесены частными египетскими фирмами на условия БООТ.

*Морской транспорт.* В июле 1997 г. правительство разрешило частным судоходным компаниям обслуживать грузовые судна до 1500 т.

С мая 1998 г. действует поправка к закону, регулирующему строительство гаваней и портов. Не нарушая принципа полного суверенитета государства над территориальными водами и системой безопасности портов и судов, поправка позволяет инвесторам, египетским или иностранным, строить, управлять и ремонтировать гавани и причалы в существующих портах и взимать плату за их пользование.

После подписания соглашения между АРЕ и ВБ о модернизации морского транспорта правительство начало реализацию программы приватизации госкомпаний, занимающихся портовыми услугами.

Ведущей частной транспортной компанией в Египте является «**Эджитранс**», основанная в 30-х гг. семьей Лехета: весь спектр транспортных услуг. В 1964-74 гг. «Эджитранс» была вынуждена в связи с проводимой в то время политикой полной национализации перенести центр своей экономической активности из Египта в Ливан. В 1974 г., после начала проведения политики «открытых дверей», Лехета вернулся, однако компания продолжала терпеть убытки из-за вмешательства со стороны государства. Прорыв наступил в 1996 г., когда «Эджитрансу» было разрешено построить первый в Египте частный таможенный склад для хранения товаров, не оплаченных пошлиной, на площади в 3,5 тыс.кв.м. в СЭР Насер-Сити в Каире. За очень короткий срок склад был полностью загружен.

«Эджитранс» воплотил идею строительства крупного таможенного склада в 105 тыс.кв.м. в г.б Октября, быстро растущей промышленной зоне на юго-западе от Каира. На складе будут храниться грузы до тех пор, пока импортеры не захотят их растаможить. Проект будет также включать предоставление услуг по доставке грузов по всей территории Египта. «Эджитранс» обладает 20% пакета акций в новом проекте и будет осуществлять единоличное управление компанией. Совладельцами также являются «Мохандес Банк», Национальная страховая компания, «Ораском» и бизнес круги г. 6 Октября. Первая стадия комплекса открылась в июле 1998 г.

«Эджитранс» также планирует построить склад для хранения контейнеров в Александрии и склад для хранения грузов, требующих охлаждения, в Дихайле, на западе Александрии. Будет создано СП вместе с Голландией для обслуживания как импортеров, так и экспортеров. В районах «Эджитранс» собирается построить ряд небольших складов с охлаждением для хранения овощей и фруктов, предусмотренных на экспорт. Египет прилагает активные усилия с целью занять ключевые позиции в восточносредиземноморском судоход-

стве и увеличить доходы от Суэцкого канала (сейчас через него проходит 14% мировой торговли, принося 2 млрд.долл. ежегодной прибыли). Правительство намерено реализовать проект строительства порта, терминалов для перегрузки контейнеров, промышленной и свободной зон на востоке от Порт-Саида. Правительство внесло изменения в конце 1997 г. в соответствующий закон 1964 г., положив конец монополии государства над отраслью — и международные судоходные компании стали проявлять значительно больший интерес к египетским портам. Альянс 5 европейских и дальневосточных линий согласился использовать порт Дамьетту в качестве транзитного пункта для осуществления грузовых перевозок; с этой же целью японско-корейско-американский альянс начал использовать Порт-Саид; датские и французские судовые компании проявляют интерес к Дамьетте и Порт-Саиду.

Значительный скачок произошел в объеме инвестиций, вкладываемых в египетские средиземноморские порты. Александрия достигла предела в расширении, Дамьетта должна увеличить вдвое свою пропускную способность к 2005 г., Порт-Саид инвестирует 70 млн.долл. для увеличения мощностей до 800 тыс. 20-футовых контейнеров к 1999 г., Дихейла (порт на западе Александрии) планирует увеличить пропускную способность до 600 тыс. контейнеров. ВБ намерен финансировать ряд проектов в сфере морского транспорта, в т.ч. модернизацию портов Порт-Саида, Ариша, Суэца, строительство волнореза и заградительных насыпей в порту Дамьетты. Для осуществления проекта строительства нового грузового порта в районе Порт-Саида правительство поручило консалтинговым фирмам из Великобритании и Нидерландов подготовить доклад к июню 1998 г., на основе которого был разработан план в фев. 1999 г. Одобрено создание компании с капиталом 1500 млн.ф. (440 млн.долл.), ответственной за строительство и управление портом. Ее основатели — компании по переработке контейнерных грузов Порт-Саида и Дамьетты, Управление Суэцкого канала и Египетская генкорпорация нефти. Остальные доли будут распределены среди международных инвесторов и через подписку. Компания освобождается от всех видов налогообложения на 20 лет и получает право эксплуатации порта на 50 лет. Кроме того, создается АО с капиталом в 50 млн.ф. для осуществления инвестиций в ремонт контейнеров, починку судов, малого производства запчастей, а также строительство судов водоизмещения.

Контейнерный терминал будет располагаться на площади в 2 тыс. акров. Еще 12 тыс. акров будет отведено под складские помещения, хранилища и промзону. Порт будет первоначально иметь причал длиной в 1 км. и 10 порталых кранов; его пропускная способность будет 1 млн. 20-футовых контейнеров. Главным преимуществом порта станет глубина в 63 фута, благодаря чему он сможет принимать грузовые суда 8-го поколения с 18 тыс. контейнеров на борту.

Предварительные оценки западных специалистов подтверждают осуществимость проекта, но только в том случае, если правительство возьмет на себя ответственность по созданию инфраструктуры в районе объектов. Правительство моби-

лизует ресурсы для строительства телекоммуникаций, авто- и ж/д путей, аэропорта, подводки энергетических (запланировано строительство двух электростанций) и водных ресурсов. В 25 км. южнее Порт-Саида строится ж/д мост через Суэцкий канал, начата работа по возведению подвесного автомобильного моста с привлечением японского капитала.

Общая стоимость проекта оценивается в 10 млрд.долл., включая 1 млрд.долл. на строительство самого порта. Проект должен обеспечить рабочие места для 500 тыс. человек. Завершение работ запланировано к 2006 г. Новый порт будет управляться совместно с соседними портами, т.е. с Порт-Саидом и Дамьеттой. Правительство уверено в осуществимости проекта и видит заинтересованность крупнейших судоходных компаний в управлении или частичном владении новым портом, т.к. у него есть одно очень важное преимущество — порт будет расположен прямо на пути следования судов, а не в стороне, и на пересечении трех континентов.

Строительство порта позволит увеличить долю Египта в контейнерных перевозках с 2 до 5 млн. контейнеров в год и значительно интенсифицировать загрузку Суэцкого канала, что приведет к росту его доходности. Порт-Саид должен превратиться в международную биржу важнейших стратегических товаров и стать своего рода артерией, через которую будет осуществляться египетский экспорт.

Среди других важных проектов в сфере морского транспорта можно назвать план строительства порта севернее Айн-Сухны, контейнерного терминала в Адабии (около г.Суэца) и промышленной и торговой зон. Стоимость проекта оценивается в 700 млн.долл. Должны состояться торги и будет выбран иностранный инвестор для участия в реализации проекта и его управления. Среди компаний, участвующих в тендере, — «Эджитранс», кувейтская «Эль-Джассен», «Ораском» и Каирский финансовый дом «Эль-Ахли». В мае 1998 г. правительство заключило 4 контракта о предоставлении 280 млн.кв.м. земли для развития зоны Суэцкого канала, в т.ч. 50 млн.кв.м. египетско-китайскому СП для строительства морпорта в Айн-Сухне.

*О других проблемах Суэцкого канала.* Председатель Администрации Суэцкого канала (АСК) адмирал А.Фадель заявил весной 1998 г. о решении продать 30% принадлежащих АСК акций в относительно небольшой (с капиталом 2 млн.ф.) компании «Суэз Кэнэл Инвестмент», занимающейся оказанием портовых и навигационных услуг. Это решение обусловлено взятым правительством курсом на свертывание госучастия в деятельности СП. Сам Суэцкий канал останется собственностью государства и подобная позиция пересмотру не подлежит.

Суэцкий канал сталкивается с трудностями, велики его эксплуатационные расходы, существует потребность в модернизации канала и связанных с ним портов (углубление русла и т.п.). Доходы от канала в 1998 г. уменьшились на 5,3% по сравнению с 1996 г.

В 1999 г. эта тенденция могла еще более усугубиться вследствие уменьшения мировой добычи и перевозок нефти, а также финансового кризиса в

ЮВА (число судов, направляющихся через канал в этот регион и из него, заметно сократилось). Основными агентскими компаниями, обеспечивающими судам проход Суэцкого канала, являются Asswan, Daman Hur, El Menia и El Suid. Все четыре являются государственными. Наряду с ними в г. Порт-Саид и г. Суэц действует ряд более мелких негосударственных фирм, также обслуживающих проходящие через Суэцкий канал суда. В обслуживании входит взимание платы за проход канала, лоцманское обеспечение, заправка топливом и водой, снабжение продовольствием.

Негосударственным фирмам разрешается обслуживать только мелкие суда, до 1,5 тыс. т. водоизмещением. Всеми крупными судами, танкерами и военными кораблями занимаются госкомпании.

Минимальная плата, за которую небольшое судно может пройти канал, составляет 6-10 тыс. долл. Стоимость прохода канала большим танкером или авианосцем достигает до 1 млн. долл.

Агентские фирмы при обслуживании небольших судов предпочитают получать деньги наличными. Возможно внесение платы через банковский перевод, однако в любом случае деньги должны поступить до начала прохода. В противном случае судно будет вынуждено ожидать поступления денег на рейде.

Местные власти применяют практику ареста судов после прохода канала на том основании, что судовладелец в свое время не завершил взаиморасчеты с агентствующей фирмой при оплате прохода другого судна. Это происходит несмотря на то, что плата за проход попадающего под арест судна была внесена полностью. Дела быстро передаются в судебные инстанции, которые всегда принимают сторону местной фирмы. В случае отсутствия у команды или судовладельца финансовых средств на погашение определенной судебным органом суммы, судно и груз могут быть проданы на аукционе. Если покупатель не будет найден, судно оставляется на внешнем рейде на неопределенное время.

Капитаны судов, пользовавшиеся при проводке обязательными услугами местных лоцманов, неоднократно сообщали об их ненадежности в критической ситуации. В результате недостаточной профессиональной подготовки и, зачастую, плохого знания английского языка, лоцманы часто создают аварийные ситуации при проводке и швартовке судна. В случае, если становится очевидной невозможность предотвратить аварию, лоцманы самоустраиваются от своих обязанностей и лишь наблюдают за происходящим. При разборе происшествия они заявляют, что капитан, якобы, не следовал их инструкциям, и возлагают на него всю вину.

*Интернет в Египте.* В окт. 1993 г. Интернет был представлен широкой публике, однако доступным для потребителей он стал с марта 1996 года, когда было принято решение о развитии сети частных компаний-провайдеров, обеспечивающих доступ пользователей к мировой спутниковой системе компьютерной связи. В АРЕ насчитывается около сорока частных провайдеров, обеспечивающих электронную связь в большинстве провинций страны.

Каждый частный провайдер находится под наблюдением специального государственного информационного центра (ГИЦ), с помощью которого обеспечивается спутниковая связь. Этот центр, в принципе, может закрыть доступ к определенным файлам, но, в отличие от некоторых других арабских стран, в Египте практикуется более либеральный подход к отбору информации (цензура в области Интернет фактически отсутствует). При содействии ГИЦ ведутся переговоры с западными компаниями о поставке в Египет новейших компьютерных систем, технологий и т.д. В мае 1998 г. в Каире при поддержке Центра прошла выставка компьютерного и телекоммуникационного оборудования с участием крупнейших компаний-производителей из 11 европейских государств, США, Иордании, Кувейта, Сирии, ОАЕ.

В рамках ГИЦ в АРЕ функционирует египетское общество «Интернет» (консультативный орган, объединяющий всех провайдеров и наиболее крупных пользователей). В результате удается удерживать достаточно низкие потребительские тарифы (среднемесячная стоимость подписки без ограничения времени составляет 30 долл.) и постоянно расширять ассортимент предлагаемых пользователям услуг.

В 1998 г. в Египте было официально зарегистрировано **80 тыс. подписчиков Интернет**, однако эта цифра не отражает реального числа потребителей, имеющих доступ к этой сети, поскольку зачастую одним подписным номером могут пользоваться большие группы пользователей: в отличие от развитых стран, почти 100% подписчиков в АРЕ являются юридическими лицами (около 15% — госструктуры, 35% — наука и образование, 50% — частный бизнес). Такое положение объясняется рядом объективных факторов: высокие пошлины на ввозимое компьютерное оборудование при почти полном отсутствии местного производства, низкая покупательная способность большинства населения, невысокий образовательный уровень, недостаточная развитость телекоммуникаций в целом по стране и т.д.

Создается сеть ретрансляторов единой системы компьютерной и радиотелефонной связи. В мае 1998 г. запущен первый египетский спутник «Найлсат», в результате чего появилась возможность существенно снизить расходы по аренде каналов связи.

## Экспорт

Основными торговыми контрагентами Египта по импорту являются США, Германия, Франция, Италия и Япония (**Россия замыкает вторую пятерку**), а по экспорту: Италия, США, Германия, Великобритания и Румыния. США в 1997/98 ф.г. поставили в АРЕ 20% египетского импорта и закупили в Египте 32,6% египетского экспорта.

Проблемой во внешнеэкономических связях Египта является наличие крупного дефицита торговли, составившего в 1997/98 г. 9 млрд. долл. Покрытие импорта (14,8 млрд. долл.) экспортом (4,9 млрд. долл.) составило всего 33,1%. На нефть и нефтепродукты пришлось 52,6% египетского экс-

порта. Важными товарами египетского экспорта являются также длиноволокнистый хлопок, х/б пряжа, алюминий, эфирные масла, потребтовары (одежда, обувь, кожизделия и др.). **Главными статьями египетского импорта являются машины и оборудование, сырьевые товары, продукты питания.**

В принятых пятилетнем плане на 1997/98-2001/02 ф.г. и Долгосрочной программе социально-экономического развития АРЕ на период до 2016/17 ф.г. в качестве потенциальных рынков сбыта египетской продукции рассматриваются арабские и африканские страны, а также страны Восточной Европы и СНГ. Это связано с тем, что западные страны в последние годы обвинили Египет в демпинговых поставках хлопка, постельных принадлежностей, алюминия и некоторых других товаров. За последние два года импортные пошлины в АРЕ снижались 3 раза. Последние такие изменения в таможенный тариф были внесены 1 октября 1998 г. Таможенные ставки по товарным позициям, составлявшие 50% и 40%, были уменьшены на 10%, а 35% ставки были снижены на 5%. Максимальная ставка импортного таможенного тарифа составила, за исключением алкогольных напитков, табака и автомобилей, 40%.

В рамках соглашения ГАТТ/ВТО Египет проводит переговоры и заключает соглашения о создании зон свободной торговли. В соответствии с решениями ЛАГ, с 1 янв. 1998 г. страны-члены этой организации приступили к реализации договоренности о создании арабского свободного рынка в результате ежегодного снижения таможенных пошлин на 10%.

Наряду с либерализацией таможенного тарифа, стали предприниматься меры и для защиты внутреннего рынка от недобросовестной конкуренции. Одним из первых шагов в этом направлении стало проведение антидемпингового расследования в отношении поставки в АРЕ в 1996 г. стальной арматуры. В июне 1998 г. Египет объявил о введении антидемпинговых пошлин на стальную арматуру, импортируемую из Румынии, Украины и Латвии.

*Свободные экономические зоны.* Основные принципы функционирования СЭЗ изложены в законе №43 от 1974 г. «Об арабских и иностранных инвестициях и свободных зонах», дополнены и конкретизированы в «Законе об инвестициях» №230 от 1989 г. и в «Законе о поощрении и гарантиях инвестиций» №8 от 11 мая 1997 года.

Первая СЭЗ была открыта в начале 1976 г. в Порт-Саиде на площади 90 га в черте города, неподалеку от порта, служащего северным выходом Суэцкого канала в Средиземное море. В городе был введен особый таможенный режим, превративший Порт-Саид в один из крупнейших коммерческих центров в АРЕ. Созданные в СЭЗ предприятия и складские помещения были ориентированы на обеспечение хранения различной экспортной и импортной продукции, а также на производство ряда промтоваров.

В 1976-77 гг. СЭЗ были созданы также в Александрии, Насер-сити (Каир) и Суэце. Первая расположена на 630 га в пригородном районе Амрия, в 20 км. от порта. Здесь находятся крупные складские помещения и открытые площадки для хранения пиломатериалов, автомобилей и другой про-

дукции, с последующей их поставкой на египетский рынок или реэкспортом в другие страны. В зоне временно хранятся и проходят предпродажное обслуживание, обработку и упаковку товары египетской промышленности, в основном прядельно-ткацкой и швейной, а также обувь, мороженые овощи и т.д.

СЭЗ в Суэце, являющемся южным выходом Суэцкого канала в Красное море, занимает стратегически важное положение благодаря близости рынков ряда африканских и азиатских стран. В этом районе расположены предприятия базовых отраслей промышленности: нефтеперерабатывающей, горнодобывающей, цементной, минеральных удобрений. Территория СЭЗ состоит из двух участков: Порт-Тауфика, где действуют компании по обслуживанию мортранспорта, промпредприятий и складов, и Адабии, где активно создается необходимая инфраструктура. СЭЗ в Насер-сити, район Большого Каира, находится у Каирского международного аэропорта и характеризуется отлаженной системой транспортных коммуникаций и обеспеченностью квалифицированной рабочей силой. Созданные в ней предприятия экспортируют фармацевтические, текстильные, пищевые, химические и ряд других потребительских товаров. **СЭЗ созданы в Исмаилии, в середине Суэцкого канала, на 84 га, и в Дамiette — городе к востоку от Александрии на побережье Средиземного моря, где построен современный порт.** Дамiette считается крупным центром деревообрабатывающей, мебельной промышленности и кожепроизводства. Создается еще одна СЭЗ — в Сафаге на побережье Красного моря.

Египетское законодательство разрешает отдельным предприятиям действовать в режиме свободной зоны, вне зависимости от месторасположения. Для этого необходимо получить специальное разрешение (лицензию), выдаваемое только на определенный проект и на определенный вид деятельности. Это так называемые «частные свободные зоны».

Наряду с отмеченными выше категориями свободных зон, в Египте есть специальные территории для промышленного развития и проживания населения. Эти территории подразделяются на новые поселения и новые промзоны.

Новые поселения расположены на некультивируемых ранее участках пустынных земель и являются самостоятельными населенными центрами. Наиболее крупными из них являются города-спутники Каира — 10 Рамадана, 6 Октября, Садат-сити, Борг Эль-Араб, управляемые министерством новых поселений. В целях поощрения капиталовложений, инвесторам предлагаются участки земель с инфраструктурой, с освобождением от налогов на срок до 10 лет.

Новые промзоны расположены вблизи от населенных пунктов, откуда прибывает рабочая сила. Такие зоны управляются комитетами по разрешениям на инвестиционную деятельность, возглавляемыми губернаторами. Как правило, предприятия, расположенные в новых поселениях и новых промзонах, пользуются режимом СЭЗ. Они гарантированы от национализации и конфискации собственности, административные органы не в праве вмешиваться в вопросы цен на продукцию

или ограничивать размеры прибыли. Аннулирование выданной лицензии может быть осуществлено только декретом премьер-министра, по представлению административных органов, но и в этом случае инвестор вправе обжаловать декрет в административном суде в течение 30 дней с даты извещения о таком решении.

Компания имеет право импортировать, сама или через третьих лиц, необходимые для ее деятельности материалы, оборудование, транспортные средства (кроме легковых автомобилей) без получения специальной импортной лицензии или регистрации в импортном реестре, без импортных таможенных пошлин. Компании в СЭЗ освобождаются от налога на прибыль от коммерческой и пром. деятельности или налога на прибыль АО на 5 лет, начиная с первого ф.г., с начала выпуска продукции. Компании, действующие в новых промзонах и новых поселениях, освобождаются от налогов на 10-летний срок, а в том случае когда компания расположена и функционирует в режиме свободной зоны вне территории долины Нила, период освобождения от налогов, в соответствии с законом №8 о гарантиях инвестиций от 11 мая 1997 г., увеличивается до 20 лет.

По состоянию на середину 1998 г., в соответствии с этим законом, действовало 2170 предприятий с капиталовложениями в 65,8 млрд. ф., в т.ч. 472 предприятия с капиталовложениями в 22,9 млрд. — в 6 СЭЗ: в Каире, Александрии, Порт-Саиде, Суэце, Исмаилии и Дамьетте. Из 1,7 тыс. предприятий, расположенных вне свободных зон, 809 было создано в сфере промышленности, 309 — финансов, 155 — строительства, 141 — туризма, 182 — других услуг и 102 — сельского хозяйства. 60% инвестиций в государственных СЭЗ приходится на египетских инвесторов, 19% — на вкладчиков из других арабских стран и 21% — на иностранный капитал.

*О Каирской международной ярмарке 10-19 марта 1999 г.* Крупнейшее из выставочных мероприятий на Бл. Востоке. В ярмарке приняли участие 2 тыс. компаний и организаций из 53 стран и столько же — из Египта. По установившейся традиции, на церемонии открытия ежегодной ярмарки присутствовали президент и премьер-министр. Президент осмотрел демонстрационные залы АРЕ, Польши, Белоруссии, Китая, Германии. На ярмарке были широко представлены изделия промышленности АРЕ, в первую очередь ее пищевой, кожевенно-обувной, текстильной, мебельной, электротехнической, нефтехимической, машиностроительной отраслей, демонстрировались достижения сельского хозяйства, ирригации, водоснабжения, транспорта.

Из иностранных участников наиболее крупные экспозиции были подготовлены КНР — 62 организации, Италией — 50, США — 30, Германией и Турцией — по 28. Многие иностранные компании экспонировали свою продукцию через своих торговых агентов из числа египетских фирм. Впервые за последние годы **крупная экспозиция была представлена Белоруссией, продукцию и достижения этой республики демонстрировали 36 предприятий, организаций и научных учреждений.** Широкое участие Белоруссии было организовано при господдержке и под контролем со стороны президента

этой страны, совершившего официальный визит в Египет в 1998 г.

В период работы ярмарки в АРЕ побывала белорусская правительственная делегация во главе с вице-премьером, которая провела серию встреч и переговоров с представителями египетских официальных и деловых кругов. Это в определенной степени позволило привлечь внимание египетских предпринимателей к белорусской экспозиции и достигнуть конкретных деловых договоренностей.

Комплектование экспозиций и подбор российских участников в Каирской ярмарке этого года осуществлялись в основном под эгидой ЗАО «Экспоцентр», которое привлекло в Каир 15 предприятий и фирм: завод им. Дегтярева (г. Ковров), нижегородское объединение «Красный Якорь», ПО «Омскшина», завод автозапальных свечей (г. Муром), СП «Калитва» и «Белокалитвинское метобъединение» из Ростовской обл., Череповецкий фанерно-мебельный комбинат, завод большегрузных автомобилей «Русич» из г. Курган, объединение «Клиноволокно», рязанский «Тяжпресмаш» и др.

Наряду с этим российские частные фирмы «Негус Экспо» и «Инконнект» организовали приезд в Каир представителей «Мосточлегмаш», «Уралавтоприцеп» (г. Екатеринбург), «Электрошит» (г. Самара), электротехнической ассоциации «Рэлтэк» (г. Екатеринбург). **Всего на Каирской ярмарке было представлено 24 российских участника.** С целью избежать значительных расходов, наши предприятия были вынуждены ограничить свое участие демонстрацией материалов рекламного и информационного характера. Заключены контракты на поставку в Египет металлической тефалевой посуды на 1,5 млн. долл., достигнута предварительная договоренность о дальнейших переговорах по экспорту и сборке мотоциклов в АРЕ, поставке в Египет продукции завода автотракторных запальных свечей и т.д.

## Соседи

**О египетско-ливийских отношениях.** Объем ливийских инвестиций составлял на начало 1999 г. 3,7 млрд. ф. Ливийцы заинтересованы в участии в реализации проекта Новая Долина путем создания «инфраструктурных оазисов», включающих в себя гостиницы, конференц-залы, сеть бензоколонок и мастерских. В этой связи создана ливийская рабочая группа, которая займется изучением этого вопроса и посетит Тошку.

Стороны договорились провести изучение проекта по прокладке 360 км. газопровода для экспорта египетского природного газа в Ливию с перспективой его дальнейшей продажи в Европу. Второй составляющей проекта станет строительство нефтепровода аналогичной длины с пропускной способностью 150 тыс. б/д. для экспорта в АРЕ ливийской нефти: стоимость проекта в 1 млрд. долл.

АРЕ и Ливия планируют поднять уровень торгового обмена до 1 млрд. долл. в год (сейчас его объем оценивается в 300 млн. долл.). Предложено создание арабского координационного органа, формируется совместная группа по проработке

вопроса единой денежной системы.

На совместных министерских заседаниях в марте 1999 г. в Каире оценены результаты процесса создания единой энергетической системы, рассматривались перспективы ливийских инвестиций в с/х проекты в Египте. Будет собрана египетская экспертная группа для изучения возможности мелиорации на Великой реке в Ливии.

Решено преодолеть проблему взаимных задолженностей. В соответствии с соглашением о морском рыболовстве будет создано рыболовецкое СП. Заключен контракт на создание СП по производству египетско-ливийского автомобиля. Договорились также о создании общей информационной базы по промпроектам, вырабатываются меры по унификации стандартов и применению системы «единого качества» промышленной продукции. Подписано соглашение о научно-техническом сотрудничестве. Обсуждена идея строительства аэропорта на египетско-ливийской границе. Для проработки вопросов торгово-экономического сотрудничества в июне 1999 г. заседала Совместная комиссия под руководством премьер-министров двух стран.

*Отношения со странами Персидского залива.* Активное сотрудничество с заливными странами в экономической области по-прежнему имеет для египтян первостепенное значение в связи с возможностью доступа к значительным финансовым ресурсам, в т.ч. в рамках инвестиционного сотрудничества, а также ввиду необходимых Египту денежных поступлений от египетской рабочей силы в странах ССАГПЗ. Главным экономическим партнером Египта по-прежнему остается КСА. Из общего числа совместных инвестиционных проектов, реализуемых в АРЕ, на долю КСА приходится более 400, из них 21 — только в СЭЗ. Объем саудовских инвестиций в экономику АРЕ составил 1,4 млрд.долл. (более 40% арабских и 10% иностранных инвестиций).

Наиболее заметны инвестиционные вклады заливников в реализацию проекта «Новая Долина»: **ОАЭ безвозмездно предоставили Египту 4 млрд.ф. (1 млрд.долл.) на строительство канала им. шейха Заида.** Саудовский принц Аль-Валид бен Талал заключил с Египтом контракт на приобретение 120 тыс. федданов в Новой Долине, для освоения которых он собирается потратить 1 млрд.долл. В перспективе бен Талал планирует развернуть с/х и промдеятельность на 500 тыс. федданов. Обсуждается реализация решения Кувейтского фонда развития о предоставлении АРЕ на льготных условиях 200 млн.долл. на финансирование работ в «Новой Долине». Создана совместная египетско-кувейтская холдинговая компания с уставным капиталом 500 млн.долл. Результатом работы первого заседания Высшего министерского египетско-кувейтского комитета в конце ноября 1998 г. стало подписание ряда соглашений по экономическому, научно-техническому и культурному сотрудничеству, поощрению инвестиций и др.

Немаловажное значение для АРЕ имеет и арабский туризм, объем которого составляет 33% (1 млн.чел. в 1998 г.) от общего числа туристов, посещающих Египет. Первое место среди туристов из арабских стран, побывавших в стране в 1998 г., занимают саудиты — 233 тыс. туристов. **КСА вкла-**

**дывает 1 млрд.долл. инвестиций в туристические проекты Египта.**

Что касается отношений стран ССАГПЗ с Ираном, то АРЕ продолжает держать сторону ОАЭ в территориальном споре вокруг островов Большой и Малый Томб и Абу Муса, призывая к выработке мирной формулы урегулирования и решения вопроса посредством переговорного процесса.

Каир продолжает проводить интенсивные контакты со странами ССАГПЗ и на двустороннем уровне. Наиболее плотный график обмена визитами сохраняется между Каиром и Эр-Риядом: на регулярной основе проводятся заседания Совместного египетско-саудовского комитета под эгидой мининдел, активно обсуждаются вопросы экономсотрудничества, среди которых и поэтапное (в течение 5 лет) создание зоны свободной торговли между двумя странами.

В странах ССАГПЗ идут сокращения числа иностранных служащих и специалистов из арабских стран как в государственном, так и частном секторах (по данным ООН, уровень занятости иностранной рабочей силы в Омане составляет 61%, Кувейте — 82%, ОАЭ — 91% и Бахрейне — 40%). Объем отзывов иностранцев в странах залива в 1998 г. составил около 1,5 млн. служащих, причем в одной только Саудовской Аравии было сокращено около 750 тыс. «иностранцев вакансий». Ввиду особого значения саудовского рынка рабочих мест для египтян, доля которых в нем достаточно велика (1,5 млн.), министерство по делам рабочей силы и эмиграции АРЕ заметно интенсифицировало контакты с властями Саудовской Аравии с тем, чтобы добиться для египтян привилегированного положения при наборе иностранной рабочей силы.

Поддерживаются тесные связи с Оманом, подтверждением чему стал визит султана Кабуса в АРЕ 4-9 февраля 1999 г., выявивший совпадение позиций двух стран по необходимости снятия санкций с Ирака, прежде всего отмены экономического эмбарго. В 1998 г. на заседании Совместного комитета стороны подписали соглашения по поощрению и защите инвестиций и укреплению эконом- и техсотрудничества. Подписано соглашение о сотрудничестве в области научных исследований и технологий с Бахрейном, предпринимающим активные шаги по увеличению объема торгового обмена с АРЕ: принято решение об открытии египетского торгпредства в Манаме, есть договоренность по организации обмена выставками промпродукции.

Египетско-катарские отношения находятся на финальном этапе «выравнивания» после устранения напряженности между Каиром и Дохой в ноябре 1997 г. Известны участие мининдел АРЕ А.Мусы в заседании Дамасской декларации в Дохе в ноябре 1998 г. и принятый неделей позже указ президента АРЕ об отмене режима въездных виз для граждан Катара, введенный летом 1998 г.; практически решен вопрос с аннулированными в этот же период контрактами египетских специалистов в Катаре. В области экономического сотрудничества стоит отметить контакты между Каиром и Дохой по обсуждению перспектив экспорта катарского природного газа в Европу через Суэцкий канал.

*Арабский общий рынок.* Идея создания АОР была впервые сформулирована в августе 1964 г., однако из-за крайне нестабильной военно-политической ситуации в регионе и крупномасштабных военных конфликтов на Бл. Востоке в 1967 г. и 1973 г. ее осуществление было отложено до лучших времен.

В июне 1996 г. участники Каирского саммита приняли принципиальное решение о формировании арабской зоны свободной торговли (АЗСТ), которое затем было конкретизировано в ходе 59-го заседания комиссии по социально-экономическим вопросам ЛАГ в феврале 1997 г., разработавшей рабочую программу по реализации этой идеи начиная с 1998 г.

1 янв. 1998 г. генсекретарь ЛАГ И.Абдель Магид официально объявил о начале поэтапного осуществления плана создания АЗСТ, рассчитанного на 10 лет. В 2007 г. в результате ежегодного снижения таможенных сборов на 10% намечается выйти на режим бесположенной торговли между участниками действующего соглашения о поощрении и развитии взаимного товарооборота, в число которых на тот момент входили 18 арабских государств (о намерении в самое ближайшее время подключиться к соглашению заявили также Алжир, Джибути, Коморские о-ва и Мавритания). Будут созданы базовые предпосылки для углубления экономической интеграции арабских государств, конечной целью которой, как отмечено в решениях Каирского саммита, должно стать образование АОР.

Устранение таможенных барьеров должно способствовать ускоренному росту **межарабской торговли, объемы которой составляют 38,5 млрд. долл. в год**, при том, что суммарный внешнеторговый оборот арабских государств превышает 306 млрд.долл. Следующим шагом в направлении формирования АОР должна стать унификация действующих в отдельно взятых странах систем мер и стандартов, что в свою очередь позволит приблизиться к запуску экономической кооперации на двусторонней и многосторонней основе.

Линия на углубление финансово-кредитного и инвестиционного взаимодействия, по замыслу адептов АОР, будет способствовать выравниванию уровней экономразвития путем «подтягивания» к планке относительно «продвинутых» арабских государств наиболее отсталых стран региона, которые за счет финансовой поддержки соседей получают доступ к новейшим технологиям и смогут наладить производство конкурентных товаров и услуг.

*Возвращение в Африку.* 30 июня 1998 г. состоялось официальное вступление АРЕ в экономическое сообщество стран Восточной и Южной Африки (КОМЕСА). На III очередном саммите организации в Киншассе соответствующие документы подписал мининдел А.Муса, тем самым Египет присоединился к этому крупнейшему экономическому объединению 20 африканских стран, где проживает 370 млн.чел.

АРЕ подала заявку на вступление в КОМЕСА, преемницу экономической группировки государств, применяющих на взаимной основе режим наибольшего благоприятствования в торговле, еще в 1993 г. Однако из-за жесткого противодей-

ствия некоторых стран, в первую очередь Судана, в основе которого лежали мотивы политического характера, членство Египта в КОМЕСА было отложено на 5 лет.

По мере изменения региональной ситуации в пользу Египта и после однозначного согласия всех государств-членов КОМЕСА, АРЕ добилась статуса полноправного, 21-го, участника этого самого крупного экономического союза на африканском континенте.

За стремлением Египта войти в состав КОМЕСА просматривается **убежденность Каира в необходимости диверсификации своих экспортных потоков в «южном направлении»**, с тем чтобы избежать заикленности на рынках «северных» стран, проникновение на которые связано с рядом существенных трудностей. Политический вес Египта на африканском континенте настоятельно диктует Каиру курс на завоевание ведущих позиций и в сфере континентальной экономической деятельности. Каир сразу проявил себя как активный региональный участник организации, проведя 26 октября 1998 г. конференцию «Египет и КОМЕСА: новые перспективы торговли и инвестиций», а также выдвинув инициативу по созыву в Каире в октябре-ноябре 1999 г. региональной экономической конференции государств-членов КОМЕСА, по аналогии с экономическим форумом MENA (одобрена всеми участниками). Кроме того, Каир был избран в качестве одного из основных информационно-контактных центров сообщества, наряду с четырьмя ранее созданными «точками» (Йоханесбург, Лусака, Найроби, Аддис-Абеба).

Руководство АРЕ уделяет особое внимание планам своего вхождения в зону африканской свободной торговли (к 2000 г.) и таможенный союз (к 2005 г.), рассматривая их в качестве катализатора расширения уровня торгового обмена со странами КОМЕСА. Участие АРЕ в группе КОМЕСА открывает для Каира доступ по льготным ценам к источникам сырья, разрабатываемым странами-членами сообщества. Одновременно египтяне, стремясь ограничить свою зависимость от Запада, откуда идет основной поток импорта товаров, предлагают активизировать в рамках КОМЕСА процессы, ведущие к созданию СП объектов по сборке электронной аппаратуры, автомобилей, выпуску удобрений, лекарств, кожизделий, текстиля.

Египтяне стремятся также к запуску общеафриканских проектов в металлургической и пищевой промышленности, призывают партнеров по КОМЕСА к проведению совместных изысканий в области геологии. При этом со стороны АРЕ выражается готовность оказывать техпомощь (современное оборудование, интеллектуальная поддержка), обеспечивать подготовку кадров, организовывать конференции и выставки. Египет нацелен решать проблемы морских и воздушных перевозок в рамках КОМЕСА, планируя довести в течение ближайших двух лет число воздушных линий, соединяющих АРЕ с африканскими партнерами, до 12 (действуют 6 линий: Эритрея, Эфиопия, Кения, Танзания, Уганда, Судан). Предстоит также решить проблему свободного доступа на рынки КОМЕСА египетских экспортных товаров, чему пока препятствует отсутствие механизма

страхования грузов от рисков некоммерческого характера (войны, госперевороты и т.д.).

Одновременно МИД, минторговли и промышленности АРЕ занимаются изучением переданных секретариатом КОМЕСА требований по стандартам, соблюдение которых необходимо при производстве продукции, предназначенной для экспорта в страны-члены этой экономической группы (египтян в данном контексте не устраивает требование обязательного использования не менее 35% местных компонентов в товарах «комесовской ориентации»).

24-25 мая 1999 г. Египет впервые после вступления в КОМЕСА принял участие в саммите данной организации (египетскую делегацию возглавлял мининдел А.Муса), прошедшем в Кении. На саммите были утверждены предложения АРЕ о проведении ежегодной встречи на уровне мининдел, переносе в Каир суда данной организации, создании инвестиционного агентства стран-членов КОМЕСА. Позитивно встречена участниками и инициатива египтян создать пятый саммит организации в Каире в 2001 г.

И хотя после покушения на Х.Мубарака в Аддис-Абебе в 1995 г. президент АРЕ воздерживается от поездок по странам Африки, вынужденная инерция «первого лица» компенсируется активностью мининдел А.Мусы, который в 1997-98 гг. посетил большую часть африканских государств. Частыми гостями в Каире бывают главы государств и правительств стран к югу от Сахары. Несмотря на то, что экономические интересы АРЕ в Африке имеют трансграничный характер, акцент во внешней политике Египта все же делается на развитие и укрепление влияния в тех районах Африки, которые имеют для Каира стратегическое значение. К таковым относятся Судан и другие страны Нила, государства Африканского рога, района Великих озер. Главным препятствием на пути к реализации данной задачи являются многочисленные конфликты (южносуданская проблема, эфиопо-эритрейская война, сомалийская междоусобица, региональный конфликт в ДРК).

Впервые за историю афро-французских саммитов на 20-й такой встрече в верхах в Париже в конце 1998 г. Египет был представлен на уровне президента АРЕ Х.Мубарака.

*Средиземноморье.* ЕС в своей политике в отношении южного и восточного Средиземноморья руководствуется растущей взаимосвязью Европы со странами данного региона. Учитывается влияние складывающейся в них внутренней обстановки не только на экономические интересы ЕС, но и на безопасность на европейском континенте, на формирование оборонной политики Европы и усилия европейцев по контролю за демографической ситуацией.

Отсутствие четкой политики по поддержке экономического развития стран южного и восточного Средиземноморья приведет к тому, что разрыв в их доходах, по сравнению с государствами Европы в 1998 г. составлявший **1 к 12**, к 2010 г. возрастет до **1 к 20**. Подобное соотношение неизбежно вызовет рост иммиграционных потоков в страны Европы и обострение здесь социально-экономической, демографической и криминогенной обстановки. При этом общая численность

населения стран южного и восточного Средиземноморья в 2010 г. будет насчитывать более 300 млн. человек (в 1995 г. — 220 млн. человек). ЕС исходит также из того, что эти страны обеспечивают 20% энергетических потребностей, поставляют в Европу половину своей экспортируемой продукции (в случае североафриканских государств — 2/3) и закупают у него половину своего импорта.

Идея евросредиземноморского партнерства, которая впервые была высказана на встрече глав государств и правительств стран ЕС в Лиссабоне в 1992 г., получила свое развитие на встречах в Корфу в июне 1994 г. и в Эссене в декабре того же года. В июне 1995 г. в Каннах были одобрены предложения Европейской Комиссии по созданию механизма партнерства между странами Европы и Средиземноморья. В итоге в нояб. 1995 г. участники Барселонской конференции — министры иностранных дел 15 государств ЕС и 12 стран Средиземноморья, а также представители Совета ЕС и Европейской Комиссии — одобрили декларацию, определившую направления этого партнерства, и утвердили Рабочую программу реализации евро-средиземноморского сотрудничества.

Избраны два взаимодополняющих друг друга подхода: на двустороннем уровне — соглашения о партнерстве между ЕС и каждой из средиземноморских стран; на региональном уровне — постоянный многосторонний диалог в области политики, безопасности, экономики и культуры, включая обсуждение совместных проектов, путем укрепления взаимодействия между представителями частного сектора и правительственными структурами стран-участниц.

Механизм многостороннего взаимодействия включает в себя проведение каждые 3 месяца заседаний Евросредиземноморского Комитета по Барселонскому процессу, состоящего из «тройки» Евросоюза и каждой из стран Средиземноморья, для определения дальнейших действий по реализации Рабочей программы. Европейская Комиссия осуществляет контроль за всей работой по региональному сотрудничеству.

Одним из достижений евро-средиземноморского партнерства является создание механизма осуществления постоянного регионального диалога по вопросам политики и безопасности. Так, на встрече мининдел в Палермо в июне 1998 г. в рамках обсуждения вопросов мира и стабильности в регионе были рассмотрены проблемы терроризма и ближневосточного урегулирования. Участники форума выразили общую заинтересованность в активизации совместных мер по борьбе с терроризмом, в том числе одобрили решение обсудить эту проблему в ближайшее время на высоком государственном уровне с участием экспертов.

ЕС, заседавший в Каннах в июне 1995 г., определил помощь странам Средиземноморья 1995-99 гг. — 4,6 млн. экю. Вместе с займами от ЕИБ объем финансовой помощи странам Средиземноморья со стороны ЕС достигает 2 млрд. экю в год. Действует программа МЕДА (аналог программы PHARE, разработанной ЕС для стран ЦВЕ), созданная в основном для поддержки сотрудничества на двустороннем уровне (до 90% выделенных финансовых ресурсов), а также содействия реа-

лизации региональных проектов, включая социальную сферу. Часть финансовой помощи распределяется в виде грантов. Каждая страна представляет на рассмотрение ЕС предложения по финансированию национальных проектов, а решение о выделении средств принимается на конкурсной основе.

Кроме того, Европейская комиссия, учитывая специфику каждой отдельно взятой страны региона, реализует дополнительные программы по усилению роли частного сектора и модернизации промышленности. Основная работа ведется по следующим направлениям: создание благоприятного климата для развития экономики; содействие торговле; поощрение инвестиций; ускорение приватизации; развитие инфраструктуры; поддержка мелкого и среднего бизнеса; развитие трудовых ресурсов; повышение конкурентоспособности компаний. **В Барселонской декларации закреплено положение о поэтапном создании к 2010 г. общей зоны свободной торговли.** Создание зоны свободной торговли оговаривается в каждом из двусторонних соглашений, в которых предусматривается переходный период, не превышающий 12 лет.

ЕС заключил двусторонние соглашения о партнерстве с пятью средиземноморскими странами — Марокко, Тунисом, Израилем, Иорданией и ПНА. В процессе обсуждения находятся проекты аналогичных соглашений с Египтом, Ливаном, Сирией и Алжиром.

Отношения между Египтом и ЕС строятся на основе Соглашения о сотрудничестве января 1977 г., вступившего в силу в ноябре 1978 г. Четыре протокола к данному Соглашению предусматривают оказание Египту финансовой помощи в реализации программ в экономической, социальной и с/х областях на общую сумму 425 млн.э.кю. Перечислено около половины предусмотренных средств.

Крупнейшими из имеющихся в протоколах проектов являются: строительство системы по очистке воды в Хелуане (35 млн.э.кю); кредитная линия на развитие сельского хозяйства (45 млн.э.кю) — выполнена; программа по развитию продовольственного сектора (55 млн.э.кю) — выполнена; создание новой с/х зоны Бустан в районе Западной дельты (15 млн.э.кю); программа приватизации предприятий (43 млн.э.кю); реформирование банковского сектора (11,7 млн.э.кю); развитие ветеринарной службы (20 млн.э.кю); программа по развитию частного сектора (25 млн.э.кю); программа по развитию с/х сектора (75 млн.э.кю).

Финансовая помощь Египту по Соглашению 1977 г. до 1995 г. поступала в форме бюджета, ограничивавшего рамки использования средств их целевым назначением. По сути дела это Соглашение регулирует отношения между донором и получателем. Заключение Соглашения о партнерстве откроет для Египта более широкие возможности в вопросах получения финансовой помощи, а также ряд других преимуществ.

В янв. 1996 г. египетская сторона вышла с предложением увеличения свободного от тарифов экспорта египетских с/х товаров в страны ЕС. К концу 1996 г. текст проекта Соглашения

был согласован сторонами на 95%. Оставшуюся часть составляют спорные вопросы, разногласия по которым затруднили дальнейшее продвижение переговоров.

В торгово-экономических отношениях Египта с ЕС сохраняется немало сложных проблем. Раздражение в Каире весной 1998 г. вызвало решение Европейской Комиссии ввести 20% антидемпинговые пошлины на египетский хлопок (ЕС является основным потребителем этого важного товара египетского экспорта). Разъяснения европейцев, что такого рода меры приняты в результате тщательного расследования соответствующих жалоб ряда европейских (французских и др.) фирм и затронули не только Египет, но и другие страны (Китай, Индию, Индонезию, Пакистан, Турцию), не смягчили недовольства египетской стороны. Египетские производители хлопка вынуждены были приостанавливать поставки в европейские страны. Это далеко не первый шаг европейцев, направленный на ограничение допуска египетской продукции на рынки ЕС. В ноябре 1996 г. Еврокомиссия уже пыталась прибегнуть к антидемпинговым мерам в отношении египетского хлопка. Но тогда это решение, действовавшее полгода, было отменено постановлением министерского совета стран-членов ЕС. В мае 1997 г. были приняты дискриминационные меры, затронувшие ряд ввозимых из АРЕ х/б и трикотажных изделий, что обернулось ущербом для египетских экспортеров в 150 млн.долл. Не удовлетворяются пожелания египтян увеличить квоты для их аграрной продукции, поставляемой в европейские государства (цитрусовые, картофель, рис).

Такой подход ЕС блокирует предпринимаемые египетским правительством усилия по хотя бы частичному выравниванию неблагоприятного для Египта баланса (1:3,6) в торговле со своим главным коммерческим партнером (на долю стран ЕС приходится 35% экспорта и 41% импорта АРЕ). Египетские СМИ писали о том, что **европейцы настойчиво ставят вопрос о снятии Египтом таможенных барьеров, но не спешат открывать собственный рынок.**

## Мубарак-Гор

**К**особенностям экономического сотрудничества между АРЕ и США, приобретающего в последние годы признаки долгосрочного стратегического партнерства, относится продуманная структурная организация помощи и широкий комплекс мер экономического стимулирования в рамках курса на дальнейшую либерализацию египетской системы хозяйствования.

Стержнем двусторонних экономических связей является программа партнерства «Мубарак-Гор», формально вступившая в действие 25 сент. 1994 г. — с момента подписания соглашения об учреждении совместной египетско-американской комиссии, в задачу которой входит создание условий для развития торговли, инвестиц. деятельности, диверсификации деловых связей с опорой на частный сектор. В рамках программы «Мубарак-Гор» действуют четыре подкомиссии: по экономической политике, торговле, инвести-

циям и внешним источникам финансирования; технологич. сотрудничеству; окружающей среде; образованию и подготовке кадров. Эти подкомиссии работают на регулярной, автономной основе и способствуют реализации конкретных проектов в перечисленных областях.

Важным рабочим органом программы партнерства является президентский совет, в состав которого с каждой стороны входят 15 «капитанов» национального бизнеса. Сопредседатели комиссии проводят регулярные совещания с членами своей части совета для выработки конкретных рекомендаций по актуальной проблематике экономических взаимоотношений, которые затем утверждаются в ходе пленарных сессий под председательством Х.Мубарака и А.Гора.

Важнейшим стимулом, определяющим особое внимание египтян к углублению экономического партнерства с США, является **ежегодно выделяемая Египту по линии USAID эк. помощь в 815 млн.долл.** Разрабатываемые конгрессом планы по сокращению дотаций иностранным государствам, превышающих в сумме 20 млрд.долл. в год, автоматически скажутся и на размерах субсидий, предоставляемых Египту. Эта тема в последние месяцы вошла в число «главных раздражителей» в целом достаточно стабильных американо-египетских отношений. Администрация США пытается убедить египтян, что последствия решения конгресса будут сведены для Каира к минимуму, с учетом прогнозируемого роста прямых инвестиций в экономику Египта.

К числу приоритетных направлений двустороннего сотрудничества следует отнести содействие в либерализации модели хозяйствования, инвестиционную поддержку нефтегазового комплекса, помощь в модернизации телекоммуникационной сети (американцы работают над созданием системы на 400 тыс. новых телефонных номеров в Каире, Александрии и т.д.), создание водоочистных сооружений, поощрение малого бизнеса, подготовка национальных кадров и т.д.

В Египте **насчитывается более 2500 представительств ведущих американских компаний, причем большинство из них опирается на финансовые ресурсы, выделяемые Египту по линии USAID.** За счет американской пакетной экономической помощи осуществляется немалая часть поставок оборудования, запчастей, услуг.

Американская помощь Египту в 1997/98 ф.г. сохранялась на уровне прошлых лет — 2,1 млрд.долл., из которых 1,3 млрд.долл. приходится на военную и 815 млн.долл. — на экономическую помощь. В 1997 ф.г. экспорт США в АРЕ составил 3840 млн.долл., а импорт из Египта в США — 694,9 млн.долл.

Прямые инвестиции в экономику АРЕ имеют тенденцию к устойчивому росту. Так, в 1996/97 ф.г. объем американских капвложений увеличился по сравнению с прошлым годом на 21% и достиг 694 млн.долл. (84% от общего объема иноинвестиций в экономику АРЕ). К концу 2000 г. эта цифра может составить 3 млрд.долл.

Египтяне обеспокоены растущим отрицательным сальдо торгового баланса. В ходе работы подкомиссии по торговле в апреле 1998 г. в Вашингтоне египетской делегации удалось не толь-

ко добиться увеличения экспортных квот на поставки товаров местного производства в США, но и расширить с 4 до 7% номенклатуру египетских товаров, подпадающих под действие режима беспошлинной торговли.

Заметным событием в двусторонних отношениях стало проведение в Каире в начале мая 1998 г. неоднократно откладывавшегося второго заседания комиссии «Мубарак-Гор», в ходе которого был принят ряд важных решений, направленных на углубление экономсотрудничества между АРЕ и США в условиях прогнозируемого сокращения ежегодных американских субсидий. А. Гор в очередной раз подтвердил намерение администрации США вести дело к постепенной реструктуризации финансовой помощи Египту путем существенного увеличения объемов частных инвестиций в определяющие сферы экономики АРЕ. При этом американцы предложили приступить к работе по подготовке качественно нового соглашения, предусматривающего формирование механизма взаимных преференций в области торговли и инвестиций.

Во время работы комиссии было подписано четыре межправительственных соглашения: о сотрудничестве в развитии малых частных предприятий, защите окружающей среды, сфере образования, борьбе с преступностью.

Состоялось также подписание соглашения между правительством АРЕ и USAID о выделении 60 млн.долл. в качестве субсидий для продолжения программ реформирования египетской экономики.

Серьезное внимание в ходе заседания комиссии было уделено практическим шагам по повышению конкурентоспособности египетской с/х продукции и товаров пищевой промышленности на внешних рынках. Решено было направить в Египет в августе 1998 г. делегацию во главе с председателем аграрного комитета палаты представителей конгресса США, в состав которой вошли бы представители агропромышленных корпораций.

*Урок для РФ.* Если ранее наше сотрудничество с Египтом осуществлялось во исполнение межправительственных соглашений, то в современных условиях египетская сторона перешла к реализации проектов только на тендерной основе. Действенным механизмом получения заказа, будь то поставки оборудования, материалов или участие в реконструкции и модернизации ранее построенных объектов, является международный тендер. В этом смысле подписанное межправительственное соглашение не дает преимуществ российским организациям, а египетские структуры не имеют реальных рычагов воздействия на решения тендерных комитетов. Стремление российских организаций опереться на договоренности, достигнутые в межправительственном соглашении, наталкивается на нежелание египетской стороны выходить за рамки требований международных тендеров, что делает соглашение мало эффективным. Российские организации могли бы участвовать в так называемых **закрытых торгах**, объявляемых среди фирм одной стороны, т.е. среди российских фирм.

Подобную практику активно используют орга-

низации США в рамках программы Мубарак-Гор, Франции — в рамках программы Мубарак-Ширак (строительство метро в Каире). Согласно договоренностям между Данией и Египтом при поддержке МВФ, выполнение проектов ветроэнергетических станций в АРЕ осуществляется датскими фирмами в рамках проводимых закрытых торгов. Создаваемые совместные консорциумы активно привлекают к реализации проектов в качестве субпоставщиков египетские фирмы и предприятия-изготовители, а также фирмы третьих стран. Так, американцы привлекают фирмы Японии, Ю. Кореи, Германии к поставкам контрольно-измерительных приборов и аппаратуры. Французская сторона при строительстве метро в Каире использует подвижной состав японской «Мицубиси». Подобной практики придерживаются фирмы Италии, Германии и других стран.

Организации и фирмы из Вост. Европы активно проявляют заинтересованность в сотрудничестве. Как правило, **при посещении Египта высшими должностными лицами этих стран в сопровождении руководителей коммерческих структур подписываются программы сотрудничества**, в рамках которых развивается деловая активность. Эффективно работают совместные межправительственные комиссии (Болгария, Чехия, Словакия, Венгрия, Польша и Румыния), немаловажную роль играют ответные визиты египетских деловых кругов в эти страны.

Деловые контакты с Египтом устанавливают Украина, Белоруссия, Казахстан, Армения, Азербайджан и другие страны СНГ. Руководители внешнеэкономического комплекса Украины и их египетские коллеги провели 3 заседания межправительственной комиссии. Товарооборот между Украиной и АРЕ в 1997 г. достиг 190 млн.долл. против 130 млн. в 1996 г.

Белоруссия, имевшая объем товарооборота с АРЕ в 1997 г. 52,8 млн.долл., предполагает расширить его за счет поставок оборудования и сырья, в т.ч. для реализации инвестиционных проектов (авто- и землеройная техника, металлоконструкции и др.).

Первое заседание межправительственной комиссии проведено с АРЕ Казахстаном в Алма-Ате в 1996 г.

Активизируется роль Китая в реализации инвестиционных проектов. Так, китайские организации получили заказ на мини-энергетические объекты в Файрме с предоставлением кредита в размере 3,5 млн.долл., получили ряд предложений на выполнение ирригационных объектов и с/х освоение земель. В апреле 1997 г. подписано китайско-египетское соглашение об использовании китайцами СЭЗ в Порт-Саиде. Организации КНР проявляют интерес к объектам машиностроения, создания телекоммуникационных сетей, в дорожном и гражданском строительстве, в сфере спецсотрудничества.

Было бы целесообразным рассмотреть возможность финансирования отдельных инвестиционных проектов в АРЕ за счет средств, выделяемых недавно созданным **Ближневосточным банком реконструкции и развития, одним из учредителей которого выступает Россия**; изучать возможности выступления на рынке АРЕ в качестве суб-

поставщиков или в консорциуме с ведущими западными и египетскими фирмами, имея в виду при этом их заинтересованность по предоставлению подобных условий при выходе на рынок России.

## «Группа-15»

С 11 по 13 мая 1998 г. в Каире состоялась восьмая встреча в верхах «Группы-15», в состав которой входят Алжир, Аргентина, Бразилия, Венесуэла, Египет, Зимбабве, Индия, Индонезия, недавно принятые в ее состав Кения, Малайзия, Мексика, Нигерия, Перу, Сенегал, Чили и Ямайка. В Совместном заявлении по итогам встречи одобряется присоединение к группе 17-го члена — Шри Ланки. G-15 была создана в 1989 г. в качестве составной части Движения неприсоединившихся стран и Группы-77 для укрепления связей развивающихся стран с развитыми. Наблюдается смещение акцентов в деятельности G-15 в направлении приоритетности вопросов экономического характера.

Пытаясь найти решение в рамках центральной задачи G-15 — защиты интересов развивающихся стран в системе мировой торговли, участники каирского саммита обратили особое внимание на разбалансированность глобальной финансовой системы. При этом отмечалось, что на данном этапе существующие финансовые рынки в значительной степени служат интересам промышленно развитого Севера (примером тому, по мнению Группы, явился азиатский финансовый кризис). В рамках усилий G-15 по активизации диалога «Север-Юг», имеющего целью выход на справедливое торговое сотрудничество, Группа предлагает осуществить предварительные контакты на уровне личных представителей лидеров стран-членов G-8 и G-15, с последующей организацией встреч на уровне мининдел. Это в свою очередь должно явиться подготовкой к совместному саммиту с участием глав государств-членов обеих групп.

Настаивая на «прозрачности» и справедливом характере режима многосторонней торговли, G-15 призывает ВТО, МВФ и МБРР объединить усилия для пересмотра принципов и задач мировой финансовой системы с тем, чтобы **обеспечить равноправный доступ экспорта развивающихся стран на мировые рынки**. В итоговом коммюнике каирского саммита G-15 нашел отражение призыв АРЕ к развитым странам ограничить применение протекционистских ограничений и сохранить льготы, предоставленные «южным» участникам товарообмена на рынках Запада. Страны-члены G-15 в свою очередь вновь подтвердили решимость совместными усилиями отстаивать свои интересы в рамках сложившейся системы мировой торговли.

Участники G-15 считают, что приоритетной задачей ВТО должно стать всестороннее соблюдение интересов развивающихся стран при реализации соглашений «уругвайского раунда», при этом страны Юга должны осуществлять постоянный контроль за выполнением развитыми государствами обязательств в отношении развивающихся экономических структур Юга. Призывая к

формированию либерального и открытого мирового рынка, Группа акцентирует внимание на актуальности регулирования притока капиталов в экономику развивающихся стран, в частности краткосрочных кредитов. В этой связи G-15 с одобрением отнеслась к инициативе «большой восьмерки» по обеспечению краткосрочного финансирования торговых операций в странах, пострадавших от продолжающегося глобального финансового кризиса. При этом отмечается недопустимость выдвигания западными странами дополнительных «сдерживающих» условий. Сами участники Группы, хотя и выработали идею о необходимости надлежащего контроля за внешними кредитными потоками, четкого механизма для ее реализации пока не разработали, что, разумеется, снижает вероятность скорого преодоления существующих проблем.

В рамках встречи в верхах G-15 прошел форум представителей деловых кругов стран-участниц, организованный Египетской федерацией промышленности и минторговли и снабжения АРЕ. В работе форума приняли участие более 600 человек. Обсуждались планы реализации ряда крупных совместных проектов, в т.ч. египетско-индийских проектов в области нефти и фармацевтики, египетско-малайзийских проектов производства легковых автомобилей и мебели, продажи малайзийским компаниям Александрийской судовой верфи, строительства ТЭС в Восточном Овейнате, а также сотрудничества в области передовых технологий, египетско-кенийских проектов в области туризма, производства пряжи, медицинских препаратов и других товаров, египетско-аргентинских проектов производства легковых автомобилей, пряжи и текстильных изделий и других. В ходе этого форума представители ТПП стран-участниц приняли решение о создании ТПП G-15 со штаб-квартирой в Каире. Ее генсеком был избран Мухаммед Фарид Хамис; эта организация будет иметь отделения во всех странах-участницах. По словам председателя Египетской федерации промышленности А.М. Сауди, **в ходе встречи деловых кругов G-15 египетские компании подписали соглашения на экспорт продукции на 360 млн.долл.**

## Связи с СНГ

**Визит А.Г.Лукашенко.** Динамично развиваются отношения между Египтом и Беларуссией. В июне 1998 г. состоялся первый госвизит в АРЕ президента РБ А.Г.Лукашенко. Были подписаны соглашения об избежании двойного налогообложения, о сотрудничестве по вопросам торговли, информации, ветеринарии, образования, науки и культуры, об открытии прямого авиасообщения между Каиром и Минском. В ходе визита президента Беларуссии было принято решение о создании межправительственной комиссии по торгово-экономическому сотрудничеству, первое заседание которой планировалось провести через год в Минске, где египетскую часть комиссии возглавил бы премьер-министр АРЕ К.Ганзури. Формирование договорно-правовой базы торгово-экономических отношений между двумя странами приходится в основном на

1997-98 гг. Во время визита в Каир министра внешнеэкономических связей Беларуссии М.Маринича в марте 1997 г. было подписано Соглашение об экономическом и научно-техническом сотрудничестве между РБ и АРЕ. Тогда же заключено Соглашение о взаимной защите инвестиций.

Белоруссия, из числа членов СНГ, уступает по объему торговли с АРЕ только России и Украине. В свою очередь **Египет стал важным торговым партнером Беларуссии**, занимающим 5 место в ее экспорте в страны дальнего зарубежья. На АРЕ приходится четверть всего экспорта республики в страны Азии и Африки.

**подавляющую часть товарных поставок из Беларуссии в Египет составляют черные металлы** (73,1% в 1997 г.), волокна синтетические (13,7%), тракторы (6,2%), автомобили (4,7%). В меньших количествах поставляются также лесоматериалы, запчасти к технике, станки, насосы, оптические приборы, подшипники, бытовая техника. Беларусский импорт из АРЕ относительно невелик — около 1 млн.долл. в 1998 г. Поставлялись фармацевтическая продукция, эфирные масла, косметика, ковры, рис, цитрусовые, ткани, фотокопировальные машины, облицовочная плитка.

По оценкам египтян, объем египетско-белорусской торговли в 1998 г. составил 70 млн. долл., причем с положительным для Беларуссии сальдо. Успехи белорусов достигаются во многом за счет низких (по сравнению с мировыми) цен на экспортируемое ими сырье и готовую продукцию.

В ходе визита А.Г.Лукашенко был подписан контракт на строительство в АРЕ завода по сборке тракторов, а также принято решение об учреждении совместной торговой компании. В финансировании СП по сборке белорусских тракторов в АРЕ производительностью до 2 тыс.шт. в год примут участие «Банк Нил», египетские бизнесмены, Национальный банк Беларуссии и белорусские предприниматели. Предусматривается предоставление льготных кредитов. Одной из задач совместной маркетинговой компании будет организация постоянно действующей выставки египетских товаров в Минске, для которой белорусские власти выделяют соответствующие площади и помещения, включая складские.

С минпромышленности АРЕ С.Редой были рассмотрены вопросы индустриального сотрудничества. Предприятия АРЕ заинтересованы в получении металлов и оборудования из Беларуссии против экспорта в эту страну египетской промпродукции (телевизоры, ткани, готовая одежда, керамические изделия, мебель, продовольственные товары).

С белорусской стороны предлагалось увеличить поставки в АРЕ грузовых и с/х машин, расширить номенклатуру экспорта за счет химудобрений, лабораторного оборудования, электронной техники и других товаров; с белорусской стороны была выражена заинтересованность участвовать в реализации крупных проектов освоения Новой Долины и Синая, а также готовность оказывать содействие Египту в области нефтепереработки, в автомобильной и электронной промышленности, развивать сотрудничество в области фармацевтики.

*О конференции по экономическому сотрудниче-*

ству. С 21 по 25 окт. 1998 г. в Каире под патронажем премьер-министра К.Ганзури состоялась «Конференция по экономическому и торговому сотрудничеству между Египтом и странами СНГ (Средняя Азия, Казахстан и Азербайджан)». Конференция была организована египетским Фондом технического сотрудничества со странами СНГ МИД АРЕ. Спонсоры — Исламский банк развития, Программа развития ООН и Фонд социального развития. Участвовали делегации: Таджикистана во главе с министром Т.Назаровым, Узбекистана во главе с замминистра внешнеэкономических связей Р.Мухамедовым, Туркменистана во главе с пред. ТПП А.Непесовым, Казахстана во главе с директором госкомитета по инвестициям П.Имаковым, Азербайджана во главе с пред. антимонопольного комитета Р.Кулеевым и Киргизии во главе с директором Центра межд. торговли минторговли А.Аракеевым.

Сотрудничество Египта с названными шестью странами СНГ, по заявлению минторговли и снабжения АРЕ А.Говейли, находится на уровне, не отвечающем интересам сторон. Общий объем египетской торговли с ними — 30 млн.долл. в год, **при годовом объеме внешней торговли АРЕ в 20 млрд.долл.** Министр информировал, что в 1998 г. в Египте созданы три компании со специализацией на сотрудничество со странами СНГ и Восточной Европы. Эти компании примут участие в создании совместных маркетинговых и транспортных компаний с целью продвижения египетского экспорта и оказания транспортных услуг. АРЕ готова предлагать широкий ассортимент своей продукции, надеется на ее спрос в регионе и проявляет интерес к товарам из СНГ, в первую очередь к энергоносителям, минеральному сырью, зерновым, коже и шерсти. Министр сообщил, что египетская сторона на безвозмездной основе предоставит на Международной ярмарке в Каире в 1999 г. специальный павильон для размещения экспозиции указанных шести стран СНГ.

Министр здравоохранения АРЕ И.Саям предложил на обсуждение участников Конференции проект рабочего документа по вопросам сотрудничества в области развития здравоохранения, который предусматривает создание информационной базы для обмена опытом для врачей, обмен программами подготовки медкадров, в том числе и среднего звена. Египетская сторона выразила готовность направлять в страны СНГ специалистов в области терапии, хирургии, принимать у себя на лечение граждан СНГ в рамках «медицинского туризма» и в медицинских центрах, как это делается в Европе. По мнению министра, о имеются широкие возможности сотрудничества в области медисследований, в частности по проблемам тропических заболеваний, в сфере разработки лекарственных препаратов. Египетская сторона заинтересована в экспорте медикаментов, изготовленных в АРЕ на высоком техническом уровне.

Генсекретарь Исламской торговой палаты У.Гасем привлек внимание собравшихся, в первую очередь представителей ТПП в составе делегаций, к возможностям активизации сотрудничества по линии ИТП. Он предложил техническую поддержку в вопросах повышения квалификации

служащих палат путем направления их в торговые палаты в исламских странах. ИТП готова также направить своего эксперта в страны-участницы Конференции для встречи с руководителями ТПП и обсуждения вопросов развития сотрудничества. Кроме того, ИТП совместно с Исламским банком планирует организовать еще одну поездку экономической делегации по странам СНГ.

Глава делегации Туркменистана подчеркнул значение визита президента С.Ниязова в АРЕ в мае 1995 г., в ходе которого были подписаны совместное заявление, соглашения о сотрудничестве в области экономики, науки и техники, о взаимном поощрении и защите инвестиций, о сотрудничестве в области торговли. В рамках достигнутых во время визита договоренностей в Ашхабаде завершено строительство центра по изучению арабского языка, обсуждается вопрос о налаживании воздушного сообщения. Еще один импульс развитию экономического сотрудничества придал визит замминистра АРЕ Ф.Шазли в Ашхабад в фев. 1997 г., когда египетская делегация имела встречи в Агентстве по иностранным инвестициям, во Внешэкономбанке, на товарно-сырьевой бирже. Был проявлен интерес к инвестициям в агропромышленный и нефтегазовый секторы туркменской экономики. Туркменистан экспортировал в АРЕ лекарства и семена масличных культур — на 0,9 млн.долл., другую продукцию (0,7 млн.долл.), а импортировал из Египта электрооборудование на 50 тыс.долл.

Представитель Казахстана подчеркнул важность визита в 1995 г. президента Н.Назарбаева в АРЕ. В результате визита были подписаны соглашения о торговом сотрудничестве, о поощрении и защите инвестиций. Позднее заключены межведомственные соглашения о сотрудничестве по делам молодежи и спорта, по туризму. Подписан протокол о создании исламского центра в Казахстане. Казахстанская сторона проявила заинтересованность в применении египетского опыта экономической реформы в условиях рыночной экономики.

Глава азербайджанской делегации охарактеризовал возможности иностранного участия в модернизации производственной инфраструктуры в своей стране, ориентированной прежде всего на нефтяной сектор. Высказался в том плане, что египетско-азербайджанское экономсотрудничество может в географическом смысле не ограничиваться рамками территорий двух стран. В России, на Украине имеется влиятельная азербайджанская диаспора, в том числе и предприниматели. Перспективы, по его мнению, могут иметь и многосторонние проекты, например египетско-азербайджанско-узбекские или киргизские.

Таджикские деловые круги предложили вниманию иностранных инвесторов проект строительства современного супермаркета в столице Таджикистана. Стоимость проекта оценивается в 1150 тыс.долл., со сроком окупаемости 3 года.

В ходе семинаров и дискуссий участники Конференции выработали рекомендации по вопросам развития экономсотрудничества:

1. Развивать информационный обмен между государствами-участниками Конференции в различных областях экономики, включая сферу фи-

нансов и капитального строительства.

2. Завершить создание договорно-правовой базы путем подписания и ратификации соглашений о торговом сотрудничестве, о взаимной защите и поощрении капиталовложений, об избежании двойного налогообложения.

3. Рассмотреть вопрос об организации прямых авиарейсов и линий морских перевозок. Египетская авиакомпания «Иджипт Эйр» выразила готовность изучить вопрос о прямых авиаперевозках без извлечения прибыли, с целью активизации туризма и грузопотоков.

4. Поощрять складирование египетских товаров в шести государствах-участниках Конференции на территории СЭЗ или территориях, пользующихся режимом свободной зоны.

5. Рассмотреть возможность открытия филиалов египетских банков или создания совместных банков и представительств.

6. Поощрять создание египетских торговых центров в шести государствах и аналогичных центрах этих государств в Египте.

7. Поощрять открытие представительств компаний и создание СП в различных отраслях экономики.

8. Организовывать выставки и участвовать в междывыставках как в Египте, так и в шести государствах СНГ. Принять во внимание готовность египетской стороны предоставить на Международной ярмарке в Каире в 1999 г. специальный павильон для размещения экспозиций организаций и фирм этих государств.

9. Реализовать договоренности о создании СП в области производства медикаментов.

10. Расширять сотрудничество в области подготовки кадров в различных сферах, программы которого предложил египетский фонд технического сотрудничества со странами СНГ. Достигнута принципиальная договоренность между указанным Фондом, Исламской торговой палатой и Исламским банком развития в сотрудничестве с Федерацией торговых палат Египта о финансировании программ повышения квалификации специалистов в области деятельности ТПП.

*Торгово-экономические отношения со странами СНГ.* В Каире функционируют посольства Узбекистана, Казахстана и Азербайджана, что способствует осуществлению контактов и в области экономсотрудничества. Узбекистан проявляет заинтересованность в сотрудничестве с Египтом в сфере ирригации и мелиорации земель, обмена опытом выращивания отдельных с/х культур в сходных климатических условиях обеих стран.

Из числа мусульманских республик Средней Азии наиболее продвинулись отношения между Египтом и Узбекистаном. В ходе визита вице-премьера РУ М.З.Усманова в Каир в июле 1997 г. были заключены соглашения в области стандартизации и качества продукции, мелиорации, в сфере геологических разработок. Достигнуты договоренности об открытии прямого авиасообщения между Каиром и Ташкентом, а также о создании совместного инвестиционного банка. Стороны условились сформировать экспертную комиссию для доработки технических вопросов, в т.ч. связанных с проведением взаиморасчетов и определением долей участия в уставном капитале сов-

местного банка и др. На третьем заседании комиссии, которое было запланировано провести в Ташкенте во второй половине 1998 г., вынесено 8 соглашений и протоколов, в т.ч. Соглашение об избежании двойного налогообложения, а также соглашения в областях здравоохранения и информации. В 1997 г. товарооборот между РУ и АРЕ находился на уровне 1996 г., не превышая 4 млн.долл. (в 1995 г. — 2 млн.долл.).

Дальнейший импульс развитию политических отношений с Ташкентом, приданный визитом в АРЕ президента И.Каримова в дек. 1992 г., как полагают в Каире, может дать планировавшаяся поездка президента Х.Мубарака по ряду столиц государств СНГ. Во время визита в Ташкент, как ожидается, состоится подписание протокола о политических взаимоотношениях между РУ и АРЕ, а также полномасштабного соглашения по вопросам торговли.

В 1998 г. объем египетского экспорта в Узбекистан составил 984 тыс.долл., поставлялись зубные паста и порошок, продовольствия, семена арбузов. В АРЕ из Узбекистана поставлено товаров на 2,5 млн.долл., главным образом машины и оборудование (хлопкоуборочные комбайны, тракторы, энергетическое оборудование и другая техника). Получили некоторое развитие торгово-экономические связи между АРЕ и Казахстаном. Создана межправительственная комиссия по экономическому, торговому и научно-техническому сотрудничеству, первое заседание которой состоялось в 1995 г. в Каире. В 1999 г. планировалось провести ее второе заседание в Астане.

По объему импорта из АРЕ Казахстан несколько опережает среднеазиатские государства и Азербайджан — 1,6 млн.долл. в 1998 г. (зубные паста и порошок, суповые концентраты, продовольствие, мебель). Казахстанский экспорт в АРЕ — около 1 млн.долл., главным образом машины и оборудование, запчасти, химические товары. Рассматривается вопрос об установлении прямого воздушного сообщения. Практически со всеми названными странами СНГ Египет поддерживает научное и культурное сотрудничество. По линии специально созданного Фонда технического сотрудничества со странами СНГ при МИД АРЕ на курсах в Каире обучаются **сотни слушателей из этих стран** по таким дисциплинам, как туризм, дипломатические отношения, средства массовой информации и др. Налажен межвузовский обмен студентами и преподавателями, в исламском университете «Аль-Азхар» обучаются 400 человек из среднеазиатского региона.

С 1993 г. в Каире функционирует посольство Армении. В 1996 г. в Ереване состоялось первое заседание Совместной комиссии по торгово-экономическому сотрудничеству; были подписаны соглашения о сотрудничестве в различных отраслях промышленности, науки и техники, а также в области здравоохранения. В 1997 г. заключено соглашение об избежании двойного налогообложения, парафировано Соглашение о поощрении и взаимной защите капиталовложений. В апреле 1997 г. в ходе визита в Ереван госминистра военпрома АРЕ М. Аль-Гамрауи были достигнуты договоренности о поставках в Египет электротехники и о создании приборостроительного СП. Объ-

ем двусторонней торговли в 1997 г. составил 3,5 млн.долл. (в 1995 г. — 1 млн.долл.). В янв. 1998 г. состоялся визит в АРЕ министра культуры РА; в Каире и Александрии были проведены «Дни армянской культуры».

## Александрия

Город основан Александром Македонским в 332 г. до н.э. на месте небольшой рыбацкой деревни Ракотис. Во времена греческой и римской империй Александрия была крупнейшим международным торговым, научным и культурным центром. Она знаменита своей древней библиотекой, насчитывавшей более 500 тыс. томов, и маяком Фарос, считавшимся одним из семи чудес света. Под эгидой ЮНЕСКО завершается в 1999 г. проект воссоздания Александрийской библиотеки.

Александрия расположена на побережье Средиземного моря, к северо-западу от дельты реки Нил, в 225 км. севернее Каира. Город занимает более 100 кв.км., протянувшись вдоль берега на 40 км. от Сиди-Керира на западе до Абу-Кира на востоке. Население составляет 5 млн.чел.; во время летнего сезона с наплывом туристов и отдыхающих из других регионов Египта численность возрастает еще на 1,5-2 млн.чел. Александрия — второй по численности населения город АРЕ.

Исполнительную власть в Александрии представляет назначенный президентом АРЕ губернатор, который назначает глав администраций семи городских округов, в свою очередь подразделяемых на районы: Монтаза, Восточный (районы Рамль и Сиди Габер), Центральный (районы Баб Шарки, Иухарам Бек и Аль-Аттарин), Гумрук (районы Гумрук, Манчя и Ал-Лябан), Западный (районы Кармуз и Мина Аль-Басль), Аль-Амрия (районы Аль-Амрия и Дахейла), Бург-Аль-Араб. Нынешний губернатор М.А.Аль-Махгуб правит с лета 1997 г.

На Александрию приходится **40% объема промпроизводства страны**, а в некоторых отраслях и более. Здесь расположены несколько крупных НПЗ и нефтехимических заводов, предприятия текстильной (395), пищевой, металлургической, химической промышленности, кожевенные и деревообрабатывающие фабрики, заводы по сборке электроники и бытовой техники и др. Среди наиболее крупных: завод азотных удобрений в Абу-Кире (65% производства азотных удобрений в АРЕ), Александрийская нефтяная компания (50% производства масел и 60% производства асфальта в АРЕ), компания «Аль-Амрия» (2,5 млн.т. цемента в год), национальная металлургическая компания (1,55 млн.т. стали в год), шинный завод (17 млн. автопокрышек в год). В СЭЗ Аль-Амрия, расположенной на 29 км. «пустынной» автотрассы Александрия-Каир, осуществляется более 300 инвестиционных проектов в сфере производства и хранения товаров с общим капиталом 1 млрд.долл. (июнь 1998 г.). В промышленной зоне Бург-Аль-Араб (60 км. к юго-западу от г.Александрия) действует более 200 предприятий в сфере металлообработки, пищевой, химической промышленности, производстве стройматериалов и др.

В губернаторстве Александрия достаточно развито и с/х производство. На 70 тыс. га, из которых 21 тыс. занято под хлопок, разводят коров, буйволов, овец, коз, птицу (по 30-40 тыс. голов каждого вида). Активно развивается овощеводство и плодоводство.

В Александрии имеется свой международный аэропорт Ан-Нозха, из которого осуществляются регулярные рейсы в Великобританию, Германию, Грецию, ряд арабских стран, а также по Египту. В 1997 г. через аэропорт в Александрию въехало 14 тыс. туристов. В 1999 г. состоится открытие нового международного аэропорта в Бург-Аль-Арабе.

В Александрии расположены региональное бюро ВОЗ ООН, фондовая биржа, штаб северного военного округа, **40 иностранных консульств**, третий по численности в стране Александрийский университет (16 факультетов, 90 тыс. студентов), единственная на Бл. Востоке Арабская академия мортранспорта, ряд колледжей и институтов с европейской системой обучения, десятки кинотеатров, 8 театров, 20 клубов, 8 музеев, 4 больших парка, в том числе парк «Монтаза» (240 га), где расположен дворец бывшего короля Фарука. В городе действует 8 иностранных культурных центров. Имеются также радиостанции и телевизионный канал.

**Александрия часто становится местом проведения конференций международного уровня**, выставок. Город располагает оснащенным современным оборудованием конференц-залом на 2600 человек (площадь — 5 тыс. кв.м.).

Мягкий климат (температура зимой — 9-18 °С, летом — 22-30 °С), десятки гостиниц, в том числе три 5-звездочных и восемь 4-звездочных, рестораны с восточной и европейской кухней, казино и ночные клубы. Александрия располагает удобными пляжами в центре и на окраинах — в Абу-Кире, Маамуре, Агами. Среди наиболее интересных достопримечательностей: крепость Каит-Бей (XV век), Римский амфитеатр (II в.), катакомбы Ком-эль-Шокайя (II в.), колонна Помпея (III в.), гробницы Анфуши (III в. до н.э.), мечеть Абу Аль-Аббас Аль-Морси, греко-римский музей, музей драгоценностей королевской семьи и др. Французский модельер Пьер Карден заявил о своем намерении профинансировать проект воссоздания древнего александрийского маяка. Число туристов из стран Европы и США в Александрии относительно невелико (несколько тысяч в год), что связано с невысоким уровнем сервиса и недостаточно развитой инфраструктурой.

*Александрийский морской порт.* Является одним из крупнейших по грузообороту на Средиземном море. Ежегодно **здесь обрабатывается 70-75% экспортно-импортных грузов АРЕ.**

В 1998 г. порт посетило более 4 тыс. судов. Производственные мощности александрийского порта (включая примыкающий к нему порт Дахейла) составляют 31,5 млн.т. (к 2000 г. планируется довести их до 36,3 млн.т.), но на практике значительно превосходятся. Так, за 6 мес. 1998 г. в порту было обработано 29,8 млн.т. грузов, в том числе свыше 240 тыс. контейнеров. Соотношение импортных и экспортных грузов составило 65 и 35% соответственно. Для сравнения — показатель 1997 г.: 4058 судов, 25 млн.т. грузов, 400 тыс.

контейнеров, соотношение 75 и 25%. Столь значительный рост грузооборота по сравнению с 1997 г. связан с резким увеличением количества транзитных грузов (весной 1998 г. — более 10 млн. т. транзита).

Александрийский порт имеет две гавани: внешнюю (длина 2200 м., ширина 220 м., глубина 14 м.) и внутреннюю (1600 м., 100 м., 9 м.).

Общая площадь водной поверхности порта — 8,5 кв. км., сухопутной — 1 кв. км. Длина 86 причалов — 11 тыс. м. Имеются причалы по обработке судов с генеральными грузами, нефтяной и контейнерный терминалы, цементные, угольные, лесные, зерновые, для выгрузки удобрений, пассажирские причалы. Количество действующих грузовых причалов — 63, длина — 8300 м., глубина — от 5,5 до 14 м. (всего в АРЕ — 137 причалов, длина — 25 тыс. м.). В порту имеются открытые площадки для складирования грузов (более 130 тыс. кв. м.) и закрытые складские помещения (170 тыс. кв. м.), а также контейнерный терминал на 6 тыс. контейнеров.

Погодные условия в районе александрийского порта в целом благоприятные. В среднем порт закрывается из-за сильных ветров и штормов на 20-25 дней в году в зимний период. В нояб.-дек. 1998 г. порт закрывался на 6 дней.

В авг. 1998 г. завершены работы по обустройству лесных причалов (длина — 850 м., глубина — 12 м.). В течение двух лет планируется завершить модернизацию зерновых (50 млн. ф.), а затем угольных причалов. Всего до 2002 г. в развитие порта планируется инвестировать 186 млн. ф.

Благодаря модернизации морского вокзала и снижению на 75% расценок на обслуживание пассажирских и круизных судов, в 1998 г. увеличилось число пассажирских судозаходов в порт. Только в октябре 1998 г. в порт зашло 13 пассажирских судов с 14 тыс. интуристов на борту (за весь 1997 г. — 35 тыс. туристов).

Мероприятия по интенсификации деятельности порта Александрии проходят медленно. **Порт продолжает оставаться одним из самых дорогих на Средиземном море**, в частности по стоимости обработки контейнеров — 485 долл. за контейнер (п. Ашдод — 71 долл., п. Измир — 100 долл.). Разгрузка судна может занимать от 5 до 12 дней в связи с медленными темпами работ, многочисленными бюрократическими формальностями таможи, санконтроля, портовых служб, в то время как в других портах разгрузка занимает один день. Имеют место неоправданные завышения тарифов на обработку грузов, низкая организация труда, многочисленные бюрократические преграды при оформлении грузов, взяточничество чиновников.

В янв. 1998 г. был принят закон о допуске частных фирм и физических лиц до всех видов морперевозок, работ по обслуживанию судов и обработке грузов. Данная мера правительства рассчитана на привлечение новых капиталов и создание конкуренции между частными фирмами и госпредприятиями, которые уже неспособны оперативно и качественно обслуживать возрастающие грузопотоки. В александрийском порту частным сектором в 1998 г. было обработано 2,5 млн. т. грузов. В порту Дахейла действуют 4 частные фирмы,

обслуживающие перевозки зерна (2 млн. т. в год). В сентябре 1998 г. началась продажа акций четырех крупнейших госагентств по обслуживанию судов в александрийском порту — «Мемфис», «Амон», «Абу Симбел» и «Тебес». Однако на пути успешного развития частного сектора в сфере обслуживания морперевозок еще имеются препятствия законодательного характера. В частности, с частных египетских и инофирм за использование площадей в порту взимается соответственно 12 и 81 ф. за 1 кв. м., с госкомпаний — 6 ф. Сохраняются завышенные тарифные и таможенные ставки. За день стоянки судна, в зависимости от тоннажа, взимается до 2 тыс. долл. В сент. 1998 г. были изданы распоряжения №30 и 31 минтранспорта АРЕ об условиях деятельности по обслуживанию судов в портах с 01.01.1999 г.: капиталы агентских фирм (шипшандлеров) должны быть не менее 50 тыс. ф. (15 тыс. долл.), за лицензию будет взиматься ежегодный сбор в размере 5 тыс. ф.

На территории александрийского порта продолжает действовать судоверфь, позволяющая одновременно вести сборку двух судов водоизмещением до 25 тыс. т. Имеются два сухих дока, способные принимать для ремонта судна тоннажем до 85 тыс. т. и до 15 тыс. т. В фев. 1998 г. на верфи завершилось строительство контейнеровоза «Луксор» (425 контейнеров, стоимость — 16,5 млн. нем. марок). Ведется строительство еще трех судов. Правительство АРЕ вело в 1998 г. переговоры с Малайзией о возможностях продажи, аренды или совместного использования верфи. В 1998 г. продолжилась тенденция к сокращению количества российских судов и судов стран СНГ, заходящих в александрийский порт: зашло 75 российских судов Северного, Мурманского, Новороссийского, Беломоро-Онежского, Балтийского морских пароходств, а также Астраханского, Московского, Волжского, Иртышского речных пароходств, которыми было перевезено 600 тыс. т. грузов.

*Соотечественники.* В Александрии постоянно проживали 78 граждан России, в том числе 55 взрослых (жены египтян) и 25 детей до 16 лет (данные на 31.03.98). Находились 38 командированных российских граждан и членов их семей (сотрудники Генконсульства РФ, представительств российского центра науки и культуры, Российской православной церкви, Российско-египетской лесной компании, ВОЗ ООН). Посещение Александрии входит в программу некоторых российских тургрупп, прибывающих в Египет в период летнего сезона. Значительное количество так называемых «челночных туров» в Египет, организуемых из городов юга России (Новороссийск, Волгоград, Сочи и др.), рассчитаны также на посещение Александрии, где туристы-«челноки» закупают кожаные и трикотажные изделия, одежду, обувь. Аналогичные туры организуются в Александрию и из Украины. Большинство российских граждан прибывают в Александрию автобусами из Каира или Хургады, куда осуществляются регулярные и чартерные авиарейсы из российских городов.

Въезд российских граждан в Египет осуществляется на основании действующих виз или видов на жительство. Визы выдаются в консульских уч-

реждениях АРЕ за рубежом. Для российских граждан после событий в Луксоре (растрел иностранных туристов группой экстремистов) с ноября 1997 г. визы выдавались бесплатно в целях сохранения уровня иностранного туризма. Египетская практика предусматривает также возможность получения виз непосредственно на пограничном пункте по прибытии в Египет, для чего иностранцу необходимо заполнить анкеты и уплатить сбор (около 10 долл.). Срок действия виз в большинстве случаев — один месяц, плюс льготные две недели, в течение которых иностранец может покинуть страну без применения к нему штрафных санкций. Помимо наличия визы, иностранцу необходимо по прибытии в АРЕ, до прохождения паспортного контроля заполнить специальную въездную форму, в которой указываются фамилия и имя, гражданство, номер паспорта, дата и место его выдачи, цель поездки, адрес местожительства в АРЕ, а также данные на следующих с ним несовершеннолетних лиц.

Имиграционная служба порта Александрии имеет право выдавать транзитным пассажирам с круизных судов краткосрочные туристические визы на 72 часа. Для членов экипажей морсудов виза не требуется: при выходе в город моряки получают специальный пропуск-вкладыш, действительный при предъявлении паспорта моряка.

В течение семи дней после прибытия в Александрию иностранцы обязаны зарегистрироваться в паспортном отделе полицейского участка района, в котором они проживают. О необходимости такой регистрации напоминает штамп в паспорте, проставляемый на КПП при въезде в страну. С июня 1997 г. для граждан ряда европейских и азиатских стран, в том числе и России, процедура регистрации была отменена. Однако имеют место случаи, когда иммиграционные чиновники на границе по ошибке ставят в паспорта российским гражданам отметку о необходимости регистрации. Для туристических групп, прибывающих в Александрию, регистрацией занимается принимающая турфирма и администрация гостиниц, в которых они останавливаются. В случае отсутствия штампа о регистрации, при выезде из страны взимается штраф (порядка 60 ф.).

Российские граждане, как и другие иностранцы, имеющие действующий вид на жительство в АРЕ, въезжают в страну на его основании без получения въездных виз в случае, если срок их пребывания за пределами АРЕ не превышает 6 месяцев.

В случае если срок пребывания российского гражданина в Александрии превышает 45 дней (срок действия визы — 1 месяц и льготные 2 недели), он обязан оформить временный вид на жительство (т.н. «икаму») в местном Департаменте иммиграции, гражданства и паспортов губернаторства Александрия. Временный вид на жительство бывает двух видов. Туристический предоставляется иностранцам, прибывшим в Египет в качестве туристов, с визитом или для лечения. Нетуристический вид на жительство выдается иностранцам, прибывшим для работы в государственных и частных учреждениях Египта или на учебу. Для получения временного вида на жительство необходимо предоставить действитель-

ный паспорт, одну фотографию 4x5 см., заполненный анкетный бланк, а также документы, подтверждающие, в зависимости от запрашиваемого вида на жительство, выполнение предусмотренных законом требований (разрешение на работу, студенческие удостоверения, справка об обмене валюты или о депозите, гарантийные письма приглашающей стороны или консульского учреждения и др.). Указанные документы передаются на согласование в Управление безопасности Александрии. При принятии положительного решения вид на жительство проставляется штампом в паспорте. Срок действия временного вида на жительство не превышает 1 года. По истечении этого срока в течение 2-х недель он должен быть продлен, или иностранец обязан покинуть страну. Как правило, процедура подачи документов, согласования со службой безопасности и оформления вида на жительство занимает достаточно много времени (иногда до 2-3 месяцев). Стоимость временного вида на жительство на срок до 6 месяцев — 15 ф., на 1 год — 40 ф.

Российские граждане, прибывающие в Александрию на постоянное проживание (женщины, вышедшие замуж за египтян, и их дети), имеют право оформить вид на жительство на срок до 3-х лет, с правом последующего продления. Процедура оформления трехлетнего вида на жительство практически не отличается от оформления временного вида на жительство: необходимо представить в Департамент иммиграции паспорт, фотографии, анкетный бланк и свидетельства о браке и рождении детей. Стоимость временного вида на жительство — 100 ф.

Постоянно проживающие в Александрии россиянки (жены египтян) имеют право получить египетское гражданство. Гражданство может быть приобретено через 2 года после подачи в Департамент иммиграции губернаторства Александрия заявления, заверенного мужем с приложением свидетельства о браке, документа, подтверждающего египетское гражданство мужа, и 4-х фотографий. Гражданство оформляется через 2 года, при условии, что брак не распался до истечения этого срока. В случае смерти мужа жена сохраняет право на приобретение гражданства. Что касается детей от совместных браков российских гражданок и египтян, то, по египетским законам они считаются гражданами АРЕ. Если родители решили избрать для своего ребенка росгражданство, то они представляют в генконсульство России совместное заявление о согласии не позднее 1 года со дня рождения ребенка.

Что касается возможностей трудоустройства российских граждан в Александрии, то в связи с остро стоящей в Египте проблемой безработицы здесь отсутствуют большие перспективы. Иностранцы, желающие устроиться на работу на государственные и частные предприятия или заняться предпринимательской деятельностью, обязаны иметь разрешение на работу. Эти разрешения выдаются министерством трудовых ресурсов АРЕ или его территориальными отделениями — управлениями трудовых ресурсов губернаторств. Порядок выдачи разрешений на работу аналогичен порядку оформления видов на жительство: представление заявления, заполненных анкет, 8

фотографий, необходимых справок, а затем согласование в службе безопасности. Помимо этого, выдача разрешений на работу предусматривает выполнение ряда требований как иностранцем (предоставление справок об опыте работы, для некоторых профессий — обязательство за время работы подготовить свою замену из числа египтян и т.д.), так и нанимающей египетской стороны (обоснование использования на работе иностранца, а не египтянина, соблюдение установленных процентных соотношений египтян и иностранцев среди работников и т.п.). Как правило, все вопросы, связанные с получением разрешения на работу для росгравдан, заключивших контракты с египтянами, берет на себя нанимающая египетская сторона. Значительно упрощенный порядок получения разрешений на работу действует в отношении предпринимателей-инвесторов, зарегистрировавших свои фирмы в СЭЗ Александрии.

*О результатах программы развития малого предпринимательства.* Создание благоприятных условий для развития частного сектора в производящей и обслуживающей сферах, а также снижение остроты проблемы безработицы являются одним из направлений в совместной деятельности местных властей Александрии и объединений предпринимателей. Большой резонанс получила «Программа развития малых и ремесленных предприятий», осуществляемая Ассоциацией предпринимателей Александрии при финансовой поддержке Американского агентства международного развития.

Основными задачами этой программы являются оказание помощи в создании и выживании небольших частных предприятий. Обеспечивается предоставление кредитов существующим и вновь создаваемым предприятиям с числом работающих от 1 до 15 человек. Крупные банки, как правило, отказываются предоставлять кредиты таким клиентам, опасаясь их неплатежеспособности. Малым предприятиям оказывается необходимая техническая и технологическая помощь, предоставляется информация по финансовым и налоговым вопросам, менеджменту, страхованию и др. Для владельцев и работников предприятий проводятся семинары, организуются выставки их продукции.

С начала реализации программы в 1990 г. по весну 1999 г. было предоставлено 108 тыс. льготных кредитов более 40 тыс. предприятий на 313 млн. ф., благодаря чему было создано 550 тыс. новых рабочих мест в Александрии (включая временные рабочие места). Ассоциация предпринимателей ежемесячно предоставляет порядка 200 кредитов, средняя сумма кредита — 2850 ф.

Кредиты могут предоставляться микропредприятиям (1-5 работающих) в размере от 250 до 3000 ф. и малым предприятиям (6-15 работающих) в размере от 5 тыс. до 25 тыс. ф. Первая группа предприятий получает порядка 75% из всех предоставляемых кредитов. Если предприятие полностью и в срок возвращает кредит, ему дается возможность практически сразу получить новый и более крупный. В губернаторстве Александрия действует 10 отделений Ассоциации предпринимателей, в которых рассматриваются и

изучаются просьбы о кредитах, определяется эффективность их использования и вероятность своевременного возвращения. В случае принятия положительного решения кредит выделяется без лишних формальностей. Возвращение кредита начинается после 6 месяцев льготного периода.

Получение кредита позволяет предприятиям наладить новое или расширить существующее производство, улучшить качество продукции, создать новые рабочие места. Учитывая, что безработица является острой проблемой в Египте, привлекательность данной программы состоит в том, что если для создания одного рабочего места в тяжелой промышленности необходимо несколько десятков тысяч фунтов, то здесь один 10-15-тысячный кредит обеспечивает несколько рабочих мест. Основными получателями кредитов в рамках программы являются предприятия по производству готовой одежды (около 40% кредитов), деревообрабатывающей, мебельной, кожевенно-обувной и пищевой отраслей (26%), торговые предприятия и сфера обслуживания (11%). Начато предоставление кредитов «Медицинским малым предприятиям» с целью оказания помощи начинающим врачам в открытии собственных кабинетов и лабораторий, закупке оборудования. 99% выданных кредитов полностью и в срок возвращаются, что свидетельствует об успехах в реализации программы. **В 1997 г. александрийская программа развития малых предприятий была признана ООН лучшей в мире с точки зрения ее осуществления.**

## Связи с Россией

Дипломатические отношения между нашими странами были установлены 26 авг. 1943 г. Наибольшее развитие двустороннее сотрудничество получило в 60-е гг. при президенте Г.А.Насере. При президенте А.Садате (1971-81 гг.) оно было свернуто, но вновь пошло на подъем с приходом к власти президента Х.Мубарака (окт. 1981 г.). 26 дек. 1991 г. Египет заявил о признании Российской Федерации в качестве правопреемницы бывшего СССР.

У России с Египтом налажен активный политический диалог. В марте 1995 г. подписан Протокол о межмидовских консультациях. Проводятся контакты по вопросам продвижения ближневосточного мирного процесса, региональной, в том числе арабской и африканской тематике, проблемам ООН. Большое значение для расширения политического взаимодействия имели официальные визиты в РФ министра иностранных дел Египта А.Мусы (июнь 1996 г.) и в АРЕ — Е.М.Примакова (окт. 1996 г. и окт. 1997 г.) и И.С.Иванова (апр. 1999 г.).

22-24 сент. 1997г. состоялся первый официальный визит в Российскую Федерацию президента Х.Мубарака. Были проведены переговоры Х.Мубарака с Б.Н.Ельциным. По итогам визита подписана российско-египетская политическая Декларация, а также 8 межправительственных и межведомственных соглашений и документов — о научно-техническом сотрудничестве, о взаимной защите и поощрении капиталовложений, об избежании двойного налогообложения, о правовой

помощи по гражданским, семейным и коммерческим делам, о морском судоходстве, о сотрудничестве в области борьбы с преступностью, Меморандум о взаимопонимании о сотрудничестве в области предупреждения чрезвычайных ситуаций и ликвидации их последствий, Протокол первого заседания совместной российско-египетской Комиссии по торговле, экономическому и научно-техническому сотрудничеству (состоялось в Москве накануне визита Х.Мубарака).

Поддерживаются межпарламентские связи. В апр. 1997 г. состоялся официальный визит в Россию парламентской делегации АРЕ во главе с председателем Народного собрания А.Ф.Суруром. В сент. 1997 г. в Каире для участия в работе конференции Межпарламентского союза находилась российская парламентская делегация во главе с Г.Н.Селезевым. Во время пребывания делегации в Каире состоялась встреча Г.Н.Селезнева с заместителем премьер-министра АРЕ Ю.Вали.

В сент. 1998 г. в Москве в связи с проведением 100-й конференции Межпарламентского союза находилась делегация Народного Собрания АРЕ во главе с А.Ф.Суруром. Спикер египетского парламента имел встречи с руководителями обеих палат Федерального Собрания РФ.

В марте 1999 г. состоялся визит в АРЕ российской парламентской делегации во главе с Е.С.Строевым. Были проведены переговоры с Х.Мубараком, премьер-министром К.аль-Ганзури, А.Ф.Суруром, министром иностранных дел А.Мусой, председателем Консультативного совета М.Хильми.

Устойчивый характер носят контакты по линии обществ дружбы. Председателем египетско-российского Общества дружбы является А.Ф.Сурур. Председателем «Общества друзей Египта» в сент. 1998 г. избран Р.Г.Абдулатипов.

В течение многих лет Египет был одним из ведущих торгово-экономических партнеров нашей страны. При нашем содействии построено 97 промышленных объектов, многие из которых, прежде всего Асуанская высотная плотина, Хелуанский металлургический комбинат, алюминиевый завод в Наг-Хаммади, играют и поныне первостепенную роль в египетской экономике.

В начале 90-х гг., главным образом в результате трудностей переходного периода, переживаемых Россией, произошел спад объемов торговли и делового сотрудничества. Однако усилиями обеих сторон к настоящему времени удалось выправить ситуацию, добиться оживления торгово-экономических связей. В 1998-99 гг. наш экспорт в АРЕ и импорт египетских товаров в Россию оставался примерно на уровне 1997 г.

Важным направлением делового партнерства двух стран является сотрудничество в модернизации предприятий, построенных ранее с помощью нашей страны. Прорабатываются также вопросы участия российских организаций и фирм в сооружении ряда новых объектов в АРЕ.

Особое значение имеет развитие нашего двустороннего сотрудничества в черной и цветной металлургии, горнодобывающей, химической, цементной и стекольной промышленности, электроэнергетике.

Египтяне заявляют о своей заинтересованности в участии российских организаций и компаний в реализации крупного проекта «Новая долина», предусматривающего освоение 900 тыс.га земли в Западной пустыне.

Имеются возможности для взаимодействия в вопросах привлечения инвестиций, в том числе частных. Египтяне готовы обсуждать возможность своих инвестиций в такие отрасли, как нефтегазодобыча, нефтехимия, машиностроение, авиастроение, пищевая и упаковочная промышленность, текстильная промышленность, производство готовой одежды, ковроткачество, парфюмерная промышленность, производство керамических и металлокерамических изделий, туризм, строительство гостиничных комплексов.

Между российской компанией «Авиастар» и египетской «Сирокко Аэроспейс интернешнл» достигнута договоренность о совместном финансировании производства и поставке 200 самолетов ТУ-204, а также создания совместной лицензионной компании по их эксплуатации. Данный контракт представляет собой **один из крупнейших инвестиционных проектов зарубежного капитала в экономику России**. Заказчику поставлено два самолета пассажирской и один транспортной модификаций, заканчивается сборка еще трех авиалайнеров.

Налаживаются прямые контакты между АРЕ и регионами РФ, в частности с Московской и Нижегородской областями, Татарстаном.

В марте 1997 г. в Каире был проведен семинар по вопросам развития российско-египетских торгово-экономических связей с участием руководителей министерств экономического профиля АРЕ, представителей ряда российских регионов, а также бизнесменов двух стран.

В фев. 1999 г. в Каире состоялось первое заседание Совместной российско-египетской комиссии по научному сотрудничеству. Подписанным по итогам ее работы протоколом определены приоритетные сферы двустороннего взаимодействия на предстоящий период (генная инженерия и биотехнология, новые материалы — полимеры, керамика, композитные, аморфные и биоматериалы, трансфер технологий и др.). Второе заседание Комиссии должно состояться в Москве в 2000 г.

Новая договорно-правовая база создается для сотрудничества в области культуры. В марте 1995г. подписано межправительственное Соглашение о культурном и научном сотрудничестве, а в конце окт. 1996 г. — межправительственная Программа сотрудничества в области культуры, науки и образования на 1996-99 гг.

В нояб. 1999 г. в Каире по инициативе Росзарубежцентра в сотрудничестве с египетским Обществом дружбы с Россией, возглавляемым Председателем Народного собрания АРЕ А.Ф.Суруром, прошла международная встреча «Россия и арабские страны: совместный вклад в строительство многополярного мира». Это мероприятие содействовало разъяснению в арабском мире линии России в региональных и международных делах, в том числе по вопросам создания системы региональной безопасности на внеблоковой основе.

*Договорно правовая база.* До 1992 г. торговые отношения СССР и АРЕ регулировались торговыми и платежным соглашениями от 23 июня 1962 г., которыми предусматривалось взаимное предоставление режима наибольшего благоприятствования в вопросах торговли и мореплавания. Расчеты в торговле осуществлялись по клирингу в фунтах стерлингов.

После распада СССР возникла необходимость создания новой договорно-правовой базы развития российско-египетских торгово-экономических отношений. В результате состоявшихся в Каире переговоров 14 мая 1992 г. было подписано Соглашение о торговле, экономическом и научно-техническом сотрудничестве между РФ и АРЕ, предусматривающее переход в расчетах между двумя странами на СКВ. В то время египетская сторона не была готова на включение в Соглашение пункта о предоставлении режима наибольшего благоприятствования, однако позднее она сама стала инициатором применения такого режима, в связи с чем стороны договорились дополнить Соглашение специальным протоколом к нему, который был подписан в Москве 5 нояб. 1993 г. В нем помимо применения указанного выше режима стороны согласились использовать в расчетах наряду с СКВ также и национальные валюты.

Процедуры, связанные с утверждением Соглашения от 15 мая 1992 г. и Протокола к нему от 5 нояб. 1993 г., были завершены в РФ в дек. 1993 г., парламент АРЕ ратифицировал их 10 апр. 1994 г. и эта дата считается датой вступления Соглашения в силу. Товарооборот с АРЕ характеризуется следующими данными ( в млн. долл.), причем товарооборот за 6 мес. 1998 г. превысил аналогичный показатель 1997 г. на 13%.

	1993 г.	1996 г.	1997г.	6 мес.1998 г.
Оборот	313,6	422,5	470,8	199
Экспорт	169,9	387,7	438,8	180
Импорт	143,7	34,8	32	19

9 нояб. 1994 г. было заключено новое межправительственное Соглашение об экономическом и техническом сотрудничестве между Россией и Египтом, содержащее перечень согласованных отраслей и объектов сотрудничества, в частности в области промышленности, энергетики, ирригации и т.д.

Помимо Соглашения об экономическом и техническом сотрудничестве, в 1994 г. во время пребывания в АРЕ вице-преьера РФ было подписано Соглашение об урегулировании взаимных задолженностей между бывшим СССР и АРЕ. Подписанию этого соглашения 10 нояб. 1994 г. предшествовала серия двусторонних переговоров, проводившихся с 1992 г. В схему урегулирования включены ранее предоставленные Советским Союзом Египту госкредиты, а также задолженность нашей страны перед АРЕ по клирингу. Подписанное Соглашение позволило добиться окончательного решения проблемы, в течение многих лет являвшейся тормозом в развитии двусторонних торгово-экономических отношений.

После 1994 г. компетентные ведомства двух стран вели кропотливую работу по дальнейшему развитию договорно-правовой базы экономических связей двух стран, успешно завершённую в

ходе проведения в Москве с 18 по 22 сент. 1997 г. первого заседания Совместной Российско-Египетской Комиссии по торговому, экономическому и научно-техническому сотрудничеству.

Во время работы Совместной комиссии был также подписан ряд меморандумов согласия о сотрудничестве российских и египетских компаний и организаций, а также Соглашение о сотрудничестве между ТПП Московской области и ТПП Александрии.

Заседание Совместной комиссии было проведено накануне официального визита в Россию Президента Египта М.Х. Мубарака, в ходе которого были подписаны межправительственные соглашения о научно-техническом сотрудничестве, о поощрении и взаимной защите капиталовложений, о сотрудничестве в области мортранспорта и об избежании двойного налогообложения.

Были решены многие вопросы финансового обеспечения внешней торговли благодаря обновлению российским «Межкомбанком» корреспондентских отношений с семью египетскими банками, в т.ч. «Национальным», «Каирским», «Египетско-английским», «Мыср» и другими. Соглашения о взаимном признании гарантий, подписанные «Межкомбанком», позволяют ему выдавать через упомянутые египетские банки гарантии на участие в торгах (Bid Bond) и гарантии надлежащего исполнения контракта (Performance Bond), которые не нуждаются в признании первоклассных банков третьих стран.

В конце 1997 г. в Каире были проведены консультации российских и египетских экспертов по поводу антидемпингового расследования в АРЕ в отношении российских производителей арматурной стали. В марте 1998 г. это разбирательство, которое являлось серьезным сдерживающим фактором развития двусторонней торговли, было прекращено.

В 1998 г. активизировались переговоры по открытию прямой судоходной линии между Россией и Египтом с использованием судов типа «река-море», что дало бы возможность задействовать в транспортных операциях порты Волго-Донской водной системы и Каспийского бассейна. В этих переговорах принимали участие египетская компания «Эджитранс» и Администрация Нижегородской области. В 1999 г. намеревались завершить работу по обоснованию возможных грузопотоков этой судоходной линии, выбору оптимального месторасположения речного терминала на базе Нижегородского речного порта, а также поиску российской транспортной компании партнера египетской фирмы.

Значительный прогресс в 1998 г. достигнут в переговорах российской страховой компанией «Ингосстрах» с Египетской компанией по гарантиям экспортных кредитов о подписании ими соглашения о гарантиях от коммерческих рисков во внешнеэкономических операциях. В начале 1999 г. Египетская сторона изучала переданные ей Российской стороной проект Долгосрочной программы развития торговли, экономического, промышленного и научно-технического сотрудничества, а также учредительные документы о создании российско-египетского Совета Делового сотрудничества.

В 1998 г. в АРЕ были учреждены две египетские компании, которые вступили в переговоры с российскими компаниями об учреждении совместных маркетинговых фирм по реализации промышленной и с/х продукции на рынках России, Египта и третьих стран, как это предусмотрено подписанными в ходе проведения в Москве I заседания Совместной комиссии меморандумами согласия.

*Товоля.* До конца 80-х гг. АРЕ являлась одним из крупнейших торговых партнеров СССР из числа развивающихся стран. Важнейшими товарами советского экспорта в Египет были машины и оборудование, на которые приходилось до 50% его стоимости, а также пиломатериалы, целлюлоза, фанера, картон, бумага газетная и мешочная, химические удобрения, уголь, чугун, мороженая рыба и другие товары. Основную часть импорта составляли хлопок, х/б пряжа, ткани, натуральные эфирные масла, парфюмерно-косметические изделия, цитрусовые, одежда, товары бытовой химии, мебель.

Торговля осуществлялась как на базе межправительственных протоколов о товарообороте, так и на основе бартерных операций, позволявших продвигать на египетский рынок наши машины и оборудование против встречных закупок товаров народного потребления и сырья для их производства.

В 1991-93 гг. объем торговли с АРЕ резко сократился. В результате распада СССР большая часть портов Черного моря, на которые прежде были ориентированы грузы в торговле с АРЕ, оказались на территории Украины, в связи с чем возросли транспортные расходы в российско-египетской торговле, а также степень риска в обеспечении сохранности грузов. Понижение товарооборота объясняется также переводом торговли с клиринга на СКВ, ресурсы которой у госорганизаций обеих стран ограничены.

Экспортеры российских машин и оборудования для минобороны, их крупнейшего египетского импортера, были вынуждены возобновить поставки на бартерной основе или с частичной оплатой товаров и услуг египетскими товарами.

Интерес к развитию сотрудничества с Египтом проявляют многие регионы нашей страны, в т. ч. Москва, Московская, Нижегородская и Омская области, Алтайский и Красноярский края, Чувашия и Татарстан. Расположенные в них предприятия часто участвуют в ежегодно проводимой международной Каирской ярмарке, а также во многих проводимых в АРЕ специализированных выставках и ярмарках.

Увеличение российского экспорта в Египет после 1993 г. сопровождалось определенными сдвигами в его товарной структуре, однако ее главная отличительная черта прошлых лет — большой удельный вес в ней машин и оборудования в (1997 г. — 33,4%). **Основу российского экспорта машин и оборудования в Египет составляет авиатехника:** вертолеты казанского завода, радионавигационное и радиолокационное оборудование.

Есть интерес к самолетам Ту-204-120, установка на которых двигателей РВ-211-535 английской фирмы «Роллс-Ройс» и американской авионики

финансируется известным египетским предпринимателем И. Камелем. 2 ноября 1998 г. в Каире состоялась презентация первых двух самолетов, произведенных объединением «Авиастар» по заказу египетской компании «Като Ароматик». Они будут использоваться на авиалиниях, связывающих Египет с государствами Африки, а в последующем — Азии и Европы, по мере сертификации самолетов Ту-204-120 в этих странах.

Популярностью пользуются машины ВАЗ, которые можно встретить в самых отдаленных уголках Египта. Хорошо зарекомендовали себя и российские грузовые автомобили, особенно «Урал» и «Камаз». В 1997 г. поставки легковых и грузовых автомобилей в Египет достигли 13 млн.долл. Поставляются крупные партии российских дорожно-строительных машин и мотоциклов «Урал».

Что касается поставок из России в Египет сырья и полуфабрикатов, то лидером среди этой группы товаров являются полуфабрикаты из железа и стали — слябы и блюмы, прокатываемые в АРЕ в готовую продукцию. По данным российской таможенной статистики, в 1997 г. их было отгружено 479 тыс.т., на 100 млн.долл. — 55% импортных потребностей Египта.

Доля российской продукции в покрытии импортных потребностей Египта по товарам лесобумажной группы также весьма велика. По фанере (исключая фанеру из хвойных и тропических пород) она составляла в 1997 г. по стоимости 42,9%, по газетной бумаге в рулонах 49,2%. Доля поставок хвойных пиломатериалов из России в импорте АРЕ этой продукции в 1997 г. равнялась по стоимости 16,1%. Фактически доля поставок российских пиломатериалов в их общем импорте была намного выше, поскольку значительная их часть поставляется через СП или западноевропейские фирмы. Значительно возрос экспорт в АРЕ полимеров винилхлорида в первичных формах, достигший в 1997 г. 23,7 тыс.т., на 16,6 млн.долл., в результате чего доля российской продукции в импорте увеличилась до 15%.

Российские компании импортируют из Египта товары народного потребления, в первую очередь продовольствие. **Около 20% египетского экспорта в Россию приходится на апельсины,** закупки которых составили в 1997 г. 6,9 млн.долл. В наших магазинах можно встретить и египетские рис, лук, чеснок, макаронные изделия, готовые супы и бульоны, красный чай каркаде. Среди промтоваров — лекарства, лезвия для бритв, парфюмерно-косметические товары, мебель, швейные и трикотажные изделия. Объемы поставок этих и других египетских товаров в Россию невелики, поскольку египетские экспортеры пока не удалось в должной мере приспособиться к новым условиям работы на нашем рынке.

В сент. 1998 г., как и год назад, в Москве в ЦМТ прошла Неделя АРЕ с участием крупнейших египетских экспортеров, не поставлявших ранее свою продукцию в Россию: компании Bella Donna (трикотаж), Nounou Bros (х/б ткани и швейные изделия), Nefertary Cosmetics (кремы, шампуни, лосьоны) и др. Демонстрировались одежда, мебель, ткани, парфюмерия и косметика, фармтовары, продовольствие. Египетские бизнесмены (компания по экспорту с/х продукции в

СНГ — «Мамсо») принимали в 1998 г. участие в Нижегородской ярмарке.

В составе Федерации египетских торговых палат существует российская секция, члены которой ведут деловые контакты с Россией. Секция регулярно проводит свои заседания по вопросам сотрудничества с нашей страной. Ее председатель или зам. принимают участие в крупных торговых переговорах, выставках египетских товаров в России. Секция участвует в подготовке предложений для межправительственной комиссии.

*Экономическое и техническое сотрудничество.* С 1958 г., в рамках межправительственных соглашений, в АРЕ нами было построено 97 промэнергетических и с/х объектов. Крупнейшим из них является Асуанский гидроэнергетический комплекс. При содействии СССР в Египте впервые организовано производство алюминия, металлорежущих станков, холоднокатаного стального листа, кокса, смазочных масел. Значительно расширены мощности в энергетике, черной металлургии, нефтеперерабатывающей, металлообрабатывающей и судостроительной отраслях.

До середины 70-х гг. на рынке капстроительства Египта активно работали советские организации: были построены и сданы в эксплуатацию 97 крупных объектов, которые заложили основу современной экономики АРЕ. С середины 70-х гг. советские, а с 1991 г. и российские организации утратили значительную часть завоеванных ими ранее позиций на рынке комплектного строительства АРЕ, которые заняли фирмы и компании других стран.

Представительства более 30 российских структур стремятся найти свое место на инвестиционном рынке Египта. Ежегодно российские организации принимают участие в 20-25 международных тендерах, в частности по реконструкции Хелуанского меткомбината и коксохимзавода, по модернизации Асуанской ГЭС, по строительству объектов ирригации, по поставкам оборудования, материалов и техники для объектов, ранее построенных при техсодействии СССР.

В 1997 г. экспорт российских машин и оборудования в АРЕ по линии экономсотрудничества составил 12,1 млн.долл. Его основу составляли запасные части и сменное оборудование, поставлявшееся на объекты, построенные ранее при техническом содействии Советского Союза. В первой половине 1998 г. на реконструкции цехов и модернизации основного технологического оборудования Хелуанского меткомбината и замене коксовой батареи №1 на Хелуанском коксохимзаводе работало до 70 российских специалистов; представительства рособъединений приняли участие в 19 тендерах на 19,8 млн.долл. — было выиграно 8 тендеров на сумму более 1 млн.долл.

Активность на рынке капстроительства в АРЕ проявляет ВО «Тяжпромэкспорт», принимавшее в 1999 г. участие в тендере по замене коксовой батареи №2 на Хелуанском коксохимзаводе и в тендере на ремонт доменной печи на Хелуанском меткомбинате.

Сотрудничество между РФ и АРЕ базируется на основе подписанного в ноябре 1994 г. Соглашения об эконом. и техсотрудничестве, включающее в себя 35 тем и направлений в области энер-

госнабжения и строительства объектов, с использованием возобновляемых видов энергии, ГЭС, ЛЭП, трансформаторных подстанций, мирного использования атомной энергии, поставки запчастей и в других областях.

Развитие широкомасштабного российско-египетского сотрудничества в области традиционной энергетики сдерживается отсутствием имевшей место в предыдущие годы государственной поддержки в сфере кредитования и централизованных поставок основного технологического оборудования. В «нетрадиционной» энергетике, при наличии у российских организаций новейших и не имеющих аналогов в мировой практике образцов, отсутствуют реально действующие объекты с трехгодичным периодом практической эксплуатации, как того требует законодательство АРЕ. Сказывается также отсутствие у российских организаций опыта участия в международных тендерах и, как результат, проигрыш торгов западным конкурентам.

Российским организациям на рынке капстроительства Египта необходимо быть готовыми к тому, что все большая часть объектов на нем будет реализовываться на условиях предоставления иностранных кредитов или схемы БОТ и ее разновидностей.

*Египетский рынок машин и оборудования.* Импорт Египтом машин, оборудования и транспортных средств охватывает практически всю гамму товаров, представленных в разделах 84-90 Единой товарной номенклатуры (ЕТН). Перечень позиций ввезенных в страну в 1997 г. товаров номенклатуры указанных разделов превысил 17 тыс. наименований. Их общая сумма составила 3,8 млрд.долл., или 30% от объема импорта Египта. Импорт машин и оборудования охватывает товары, предназначенные для удовлетворения потребностей непосредственно в импортном оборудовании, а также товары, которые вместе скупаемыми лицензиями, технологиями, патентами используются для налаживания как собственных, так и совместных производств. Причем такие производства поощряются: методы тарифного регулирования, налоговые освобождения и льготы, особенно в первые годы работы предприятия. Защищая собственного производителя, Египет продолжает сохранять высокими импортные таможенные пошлины на ряд позиций. При поставках в Египет легковых автомобилей их рыночная стоимость, в зависимости от объема двигателя, может достигать 300% от контрактной цены СИФ. Это увеличение цены включает как высокий уровень таможенных пошлин, так и высокий уровень налога на продажу. В последнее время Египет, испытывая постоянное давление ВТО, снижает уровень тарифных и нетарифных ограничений и барьеров.

Следующей характерной чертой египетского рынка является тендерная основа закупок, согласно которой экспортер обязан выдать гарантии на участие в торгах в виде гарантийных сумм Bid Bond. При этом гарантии должны быть выданы египетским банком. Для этого потенциальным экспортерам необходимо «заморозить» в египетском банке средства на весь срок рассмотрения тендерных заявок. Часто экспортеры стал-

квиваются с задержкой возврата этих средств даже после окончания торгов и подписания контрактов, что связано с определенной спецификой проведения торгов. Аналогичные трудности возникают у экспортера при возврате ему сумм, которые он уплатил по подписанному контракту в виде гарантии надлежащего исполнения контракта Performance Bond.

Поэтому, как правило, работа на египетском рынке осуществляется через агентов, которые, помимо поиска заказчиков и покупателей, помогают преодолеть многие организационные и финансовые трудности, связанные с участием в торгах. Практика работы через агентов поддерживается законодательством, согласно которому участие иностранных компаний в объявленных торгах должно осуществляться через египетских зарегистрированных агентов. Но даже в случае проработки прямых закупок (без объявления тендера) египетские заказчики заинтересованы иметь дело с агентами, при помощи которых легче решаются вопросы гарантийного, сервисного обслуживания, поставки запчастей. Это особенно актуально при закупках сложного оборудования. Конечно, имеются египетские заказчики, которые, во избежание расходов экспортера на агентские услуги, пытаются установить прямые отношения с российскими производителями. Однако чаще это имеет место при проработке закупки небольших партий машин и оборудования и, как правило, не дает положительного результата. Проникновение на египетский рынок российских машин и оборудования происходит в условиях острой конкуренции с фирмами индустриально-развитых стран. Россия заметно ощущает конкуренцию фирм стран СНГ (Белоруссии, Украины), оборудование которых традиционно, еще со времен СССР, хорошо зарекомендовало себя на египетском рынке.

При проработке вопросов продвижения на египетский рынок российских машин и оборудования, особенно предлагаемых впервые, важнейшую роль играет реклама. По сложившейся международной практике, расходы на рекламу могут превышать 20% от предполагаемой суммы заказа. Необходимо отметить, что в условиях жесткой конкуренции на рынке Египта, рекламные мероприятия осуществляются российскими потенциальными экспортерами на недостаточно высоком уровне. Очевидно, что без затрат на рекламу, на маркетинговые исследования, на поиск надежного агента завоевание рынка Египта обречено на неудачу. А к таким мероприятиям должны относиться: красочно оформленные проспекты, каталоги на английском языке, реклама в СМИ, в тематических журналах и сборниках, участие в презентациях, выставках и др. Естественно, все эти рекламные мероприятия должны проводиться в условиях конкурентоспособности предлагаемых машин и оборудования, т.е. когда уровень цены и качества товара отвечают требованиям рынка.

Российские экспортеры в подавляющем большинстве случаев ориентированы на своего основного традиционного заказчика — Минобороны, поставки для которого осуществляются без взимания импортных пошлин.

Российский экспорт машин и оборудования в Египет в 1997

г. в размере 130,8 млн.долл. с указанием экспортера:

Вертолеты МИ-17-1В	50	«Авиаэкспорт»
Станки металлореж.	2	«Станкоимпорт»
Самосвалы «Урал»	2,9	«Автоэкспорт»
Автомобили «Камаз», с з/ч.	6,3	«Камаз»
ВАЗ 2107, 2109, 21213	5,7	«Ладаэкспорт»
Мотоциклы «Урал»	3	«Уралмото»
Судовые диз. двигатели	3,7	«Звезда»
Судовое оборудование	0,8	«Судоэкспорт»
Автотракторная техника	3,2	«Тракторэкспорт»
Экскаваторы	0,6	«Стройдормашэкспорт»
Запчасти к тепловозам	0,3	«Энергомашэкспорт»
Средства связи	1,3	«Машприборинторг»
Мед. и оптическое оборуд.	0,2	«ЛОМО»
Специмущество	50	«Росвооружение»

Все указанные объединения имеют в Египте своих постоянных представителей и осуществляют работу в тесном взаимодействии с Торгпредством РФ в АРЕ. Они поддерживают многолетние контакты с опытными агентами, владеют ситуацией на египетском рынке. Новым российским организациям, впервые работающим на рынке Египта, стремящимся начать или увеличить экспорт своей продукции желательно учитывать опыт работы упомянутых российских организаций. При этом одной из эффективных форм работы является открытие постоянно действующих представительств под эгидой Торгпредства РФ в АРЕ.

Большие усилия Торгпредство прилагает к привлечению российских организаций к участию в международных выставках и ярмарках в Египте. В начале года Торгпредство рассылает программу выставок. Активно развивается деловое сотрудничество российских регионов на основе прямых контактов с египетскими предпринимателями. В этом сотрудничестве Торгпредство предлагает к услугам регионов организацию презентаций отдельных регионов в АРЕ. Торгпредство предлагает свои площади для размещения экспозиций, коммерческую проработку по каждому экспонату, определяет целесообразность его представления на экспозиции, подбирает потенциальных партнеров для переговоров каждому экспоненту, организывает посещения египетских предприятий и встречи с представителями египетских ведомств, а также полный комплекс организационно-технических мероприятий. **За последние три года Торгпредством были проведены презентации Нижегородской, Московской, Омской областей, Алтайского края, Чувашии и Татарстана.** Торгпредство также практикует организацию презентаций отдельным предприятиям и внешнеэкономическим объединениям.

Правовая база данных Торгпредства располагает широким перечнем нормативных документов, включающим в себя таможенное, налоговое, валютное законодательство, документы, регулирующие внешнеторговые сделки, транспортные вопросы, страхование и инвестиции. Большое значение для организаций, работающих на рынке АРЕ, имеет содействие Торгпредства в разрешении спорных ситуаций, возникающих между российскими и египетскими партнерами. Зачастую, до вынесения спорного вопроса в арбитраж, Торгпредству удается убедить стороны в необходимости его разрешения мирным путем. В дан-

ной работе Торгпредство опирается на свой авторитет в деловых кругах Египта, используя тесные контакты с руководством египетских министерств и ведомств и представителями египетского бизнеса.

*О сотрудничестве в научно-технической сфере (НТС).* Правовая база двустороннего сотрудничества была заложена подписанием 20 дек. 1997 г. первого межправительственного Соглашения в этой области. Во время визита в Москву президента Х.Мубарака 15 мая 1997 г. была принята Долгосрочная (до 2000 г.) программа НТС. С российской стороны завершено формирование части Совместной российско-египетской комиссии по НТС (сопредседатель Е.А.Смирнов, начальник Управления МНТС миннауки РФ). Египетская сторона проявила особый интерес к российским предложениям в областях охраны окружающей среды (определение радионуклидов в объектах окружающей среды с использованием люминесцентного фотометра; создание комплекса экологически безопасных очищающих средств широкого спектра действия), геологии и природных ресурсов (разработка методов, технических средств и технологий геофизических, геохимических и космоаэрологических исследований, в т.ч. районов континентального шельфа и исключительной экономической зоны АРЕ), сельского хозяйства (совершенствование эксплуатации систем мелиорации и дренажа). 18 апр. 1994 г. состоялось подписание рамочного Соглашения по НТС между РАН и Академией научных исследований и технологий АРЕ. В ходе визита в Египет делегации РАН во главе с главным ученым секретарем, академиком Н.А. Платэ 26 нояб. 1998 г. была подписана **Исполнительная программа межакademического сотрудничества**. Она предусматривает конкретные проекты сотрудничества в области химии, в т.ч. полимерных материалов, природных ресурсов, электротехники, геологии и охраны окружающей среды.

Развитие двусторонних связей в сфере НТС осуществляется и на основе Межправительственной программы сотрудничества в области культуры, науки и образования на 1996-99 гг. от 29 окт. 1996 г. Под эгидой РЦНК в г. Каире в 1996 г. были проведены выставки «Альтернативные источники энергии», «Новейшие достижения российских политехнических вузов». На повестке дня стоит проведение научных симпозиумов в области нефтехимии, стандартов и качества.

В 1997 г. между противочумным НИИ «Микроб» Минздрава РФ и Египетской организацией производителей биопродуктов и вакцины (ВАК-СЕРА) был подписан протокол о намерениях. Разработаны планы мероприятий по реализации ряда перспективных проектов; ведется работа по составлению рубрикатора египетских санитарных правил по биологической безопасности.

Усилился интерес египетской стороны к возможностям работы российских преподавателей и научных сотрудников в вузах и НИИ АРЕ. Национальный институт лазерных исследований при Каирском университете выступил с предложением о привлечении на работу на контрактной основе 3-4 квалифицированных экспериментаторов — кандидатов наук из России. Руководство

частного Египетского научно-технологического университета обратилось в Посольство РФ с просьбой проработать возможность направления на работу в Университет профессоров и преподавателей из нашей страны. В окт. 1998 г. «Внешобразование» передало через Посольство РФ досье на 16 кандидатов. Ожидалось, что в 1999 г., впервые за последние 20 лет, российские преподаватели приступят к работе в египетском вузе. Актуальным представляется вопрос о трудовых и социальных гарантиях контрактников, поскольку нередко возникают проблемы с выполнением принимающей стороной своих обязательств (подобное неоднократно происходило с нашими соотечественниками в оперном театре, консерватории и Академии искусств АРЕ).

*О российско-египетском экономическом семинаре.* 19 марта 1998 г. в Каире состоялся семинар на тему «Перспективы экономического сотрудничества между РФ и АРЕ» — третий подобного рода форум, проведенный при активном содействии Посольства РФ за истекшие два года. В адрес участников семинара поступило приветствие от председателя правительства РФ.

Российскую сторону представляла делегация во главе с замминистрами С.Г.Митиным. В ее состав входили руководители ряда крупных компаний и банков. От египетской стороны в семинаре участвовали замминистры Ф.Шазли, председатель Комиссии по межд. делам Народного собрания М.Абдалла, пред. Комиссии по транспорту и связи Народного собрания С.Хавалька, сотрудники экономических министерств и ведомств, видные бизнесмены. Новым моментом явилось участие в каирской встрече представителей деловых кругов Белоруссии (президент «Белвнешэкономбанка» и др.), что открывает **возможности для налаживания экономического взаимодействия в трехстороннем формате (Россия-Египет-Белоруссия)**. Ф.Шазли указал, в частности, что нынешний объем торговли (448 млн.долл. в 1997 г.) явно не соответствует экономическому потенциалу двух стран. Особенно беспокоит египтян тенденция к дальнейшему снижению и без того незначительного экспорта АРЕ в Россию (33 млн.долл. в 1997 г.). Они настойчиво ставили вопрос об увеличении поставок египетских товаров в РФ, выражая одновременно готовность осуществлять встречные закупки нашей продукции, в т.ч. машин и оборудования. При этом отмечалось, что усилия по созданию российско-египетских СП для расширения египетского экспорта в РФ пока не принесли результатов, хотя и были поддержаны межправительственной комиссией по торгово-экономическому сотрудничеству. Со своей стороны российские участники обращали внимание на то, что предлагаемые египтянами товары должны быть — по ценам и качеству — конкурентоспособными на российском рынке.

Египетские представители высказывали мнение, что российских потребителей могла бы заинтересовать, в частности, продукция фармацевтической промышленности АРЕ, поскольку многие египетские лекарства отвечают мировым стандартам и сравнительно недороги. Однако их продвижению на российский рынок мешает крайне высокая стоимость сертификации медпрепаратов

в РФ. В этой связи египтяне выражали пожелание, чтобы российская сторона рассмотрела возможность снижения соответствующих сертификационных тарифов для медикаментов из Египта. Они напомнили, что предложения об экспорте лекарств в РФ были переданы российским ведомствам руководителями холдинговой фармацевтической компании АРЕ, сопровождавшими президента Х.Мубарака в его поездке в Москву.

В ходе дискуссии подчеркивалось, что египетские предприниматели до сих пор плохо знают специфику и конъюнктуру нынешнего российского рынка, зачастую живут устаревшими, унаследованными от советских времен представлениями о нем. Это ограничивает их возможности активно работать в России, в т.ч. в сфере инвестиций. Исправить подобное положение, говорили египетские участники, мог бы Деловой совет представителей российского и египетского бизнеса, принципиальная договоренность об учреждении которого существует, но все еще не реализована. Деятельность такого совета позволила бы и российским предпринимателям оперативно получать полезную для них информацию по Египту.

Крайне болезненной проблемой, отмечалось на семинаре, являются трудности при транспортировке экспортно-импортных грузов. В этой связи резкие критические замечания высказыва-

лись в адрес Новороссийского порта (медленные темпы и низкое качество обработки грузов, побои, хищения и т.п.). Участники встречи подчеркивали необходимость ускорить претворение в жизнь имеющихся договоренностей о создании совместной транспортной компании с использованием судов типа «река-море».

Участники встречи высказались за формирование предпринимательскими кругами совместной координирующей структуры, способной облегчить осуществление торговых сделок при дефиците валютных средств на основе системы взаимозачетов (т.н. «многосторонний бартер» вместо широко использовавшегося ранее, в период существования СССР, клиринга).

Представители как правительственных ведомств АРЕ, так и египетские бизнесмены заостряли внимание на том, что, в соответствии с египетскими законами, выход на заключение контрактов и соглашений осуществляется на тендерной основе, предполагающей обычно острую международную конкуренцию и необходимость умелой подготовки к торгам. Участники семинара отметили, что, как показывает практика, перспективной формой двустороннего торгово-экономического сотрудничества является развитие контактов по линии регионов. □

# ЗАМБИЯ

*Республика Замбия. Расположена на юге Африканского континента, граничит с Танзанией, Малави, Мозамбиком, Зимбабве, Намибией, Анголой и Заиром. Бывшая английская колония (Северная Родезия). Независимость провозглашена 24 окт. 1964 г. Территория: 752 тыс. кв. км. Население: 7,8 млн. чел. (1993 г.). Столица: г. Лусака (800 тыс. чел.). Административное устройство: 9 провинций. Официальный язык: английский, наиболее распространенные местные языки — бемба, тонга, лози и ньянджа. Религия: 78% населения страны исповедуют христианство, 19% — придерживаются местных традиционных верований, 3% — последователи ислама и индуизма. Денежная единица: квача, 1 долл. США = 2500 квач (дек. 1999 г.).*

## Госструктуры

**В**ся полнота высшей законодательной и исполнительной власти принадлежит президенту. Он же — главнокомандующий ВС. Президент (с окт. 1991 г.) — Фредерик Джекоб Титус Чилуба. Вице-президент — генерал-лейтенант Кристофер Тембо (с дек. 1997 г.). Министр иностранных дел — Кели Валуита (с дек. 1997 г.).

Законодательный орган — парламент, состоящий из президента и Национальной ассамблеи. Спикер — Р. Набулято. Срок полномочий Президента и парламента — 5 лет.

Последние президентские и парламентские выборы в Замбии состоялись 18 нояб. 1996 г. Несмотря на бойкот со стороны оппозиции, убедительную победу одержала правящая партия Движение за многопартийную демократию (ДМД) во главе с Ф. Чилубой. На выборах в местные органы власти 30 дек. 1998 г. ДМД также получила подавляющее большинство мест — 925.

Конгресс профсоюзов Замбии объединяет 18 отраслевых профсоюзов. С окт. 1994 г. действует альтернативный центр рабочего движения — Конфедерация свободных профсоюзов.

Вооруженные силы (17 тыс. чел.) включают СВ, ВВС и ПВО. Принцип комплектования — контрактный.

*Внутриполитическое положение.* Достигнутая еще в 1997 г. договоренность о проведении межпартийного диалога с оппозицией по вопросу развития демократического процесса в Замбии остается пока не реализованной.

В окт. 1997 г. группа младших офицеров приняла попытку госпереворота, которая была подавлена верными правительству войсками. Отстранение бывшего президента страны К. Каунды от выборов 1996 г., коррупция в высших эшелонах власти, нарушения прав человека в Замбии привели к обострению отношений замбийского руководства с западными донорами и соседними странами. Правящий режим сумел максимально ослабить оппозицию, восстановил свой контроль над ситуацией в стране.

## Макроэкономика

**С** страна богата запасами меди (4 место в мире), цинка, свинца, кобальта. ВВП в 1998 г. уменьшился на 2% — 2,9 млрд. долл. (1997 г. — 3 млрд. долл.), доход на душу населения — 300 долл., уровень инфляции в 1998 г. — 30,6% (1997 г. — 18,6%). Золото-валютные резервы — 185 млн. долл. (1997 г. — 208,8 млн. долл.).

Ведущее место в промышленном производстве занимает добыча меди и кобальта. Сельское хозяйство малоэффективно. Страна не обеспечивает свои потребности в продуктах питания и ежегодно импортирует значительное количество продовольствия. В 1998 г. Замбия импортировала из ЮАР и Зимбабве 320 тыс. т. зерна.

*Итоги социально-экономического развития в 1998 г.* Замбия продолжала реформирование экономики и реализацию одобренной МВФ программы экономического развития. 70% населения имеют доход ниже прожиточного минимума, 51% не имеют доступа к чистой воде. Монетарная политика концентрировалась на сокращении инфляции и поддержке стабильности валютно-финансовой системы, а фискальная — на поддержке запланированного на 1998 г. положительного сальдо бюджета по внутренним бюджетным операциям в 1,25% от ВВП и общего фискального дефицита в 2,8% от ВВП. ВВП сократился на 2% (3,35% роста в 1997 г.), что снизило доход на душу населения не менее, чем на 5%.

Местные производители и экспортеры продолжали держать твердую валюту вне страны, оставляя только малую ее часть для текущих расчетов. Инфляция к концу 1998 г. увеличилась до 30,6% по сравнению с 18,6% в 1997 г., а золотовалютные запасы страны сократились до 185 млн. долл. Несмотря на увеличение к концу 1998 г. почти на 34% процентной ставки (18,8% в 1997 г.) и некоторое замедление темпов обесценивания квачи, ее курс составил 2300 квач за 1 долл. (1421 в 1997 г.).

Общая занятость населения увеличилась на 8% (в основном за счет неформального сектора, доля которого составила около 88%), а количество занятых в формальном секторе сократилось на 2,1%. В частном секторе было занято около 260 тыс. человек. Безработица в целом достигла 15%.

Некоторый прогресс был достигнут в реформировании гражданской службы. 15,5 тыс. временных служащих были сокращены, что снизило ее долю в общем количестве занятых до 12% (22% в 1997 г.). 2 тыс. служащих уволили, а ряду организаций, общей численностью 3,7 тыс. чел., было предложено заняться коммерческой деятельностью. Строго контролировался введенный запрет на наем госслужащих, за исключением здравоохранения, образования, полиции и судебно-правового сектора. Правительство ввело в действие план структурной перестройки 12 министерств.

Реализация бюджета 1998 г. осуществлялась с большими трудностями. Основные проектные показатели по расходной и доходной частям достигнуты не были. Общая расходная часть бюджета со-

ставила 1600 млрд.квач. Положительное сальдо по внутренним бюджетным операциям — 0,6% (вместо запланированных 1,25%), а общий фискальный дефицит — 4,1% (вместо 2,8%) от ВВП. Правительству удалось выдержать плановую долю расходов на социальные нужды на уровне 36% от дискреционного бюджета, включая такие ключевые позиции, как здравоохранение, образование, водный сектор, санитария.

По всем позициям доходной части (1440 млрд.квач), за исключением налогов на личные доходы и НДС, имело место недополучение средств. Неудовлетворительным было и положение с неналоговыми поступлениями, сбор которых снизился по сравнению с 1997 г. на 40%.

Значительные трудности проявились в реальном секторе экономики и в добывающей отрасли, доля которой в ВВП сократилась до 10% (11,8% в 1997 г.). Производство меди снизилось на 7,5% (планировалось увеличение на 7,5%) и составило 298 тыс.т., причем 15% от этого объема приходилось на частные компании. Производство кобальта увеличилось на 23% и достигло 4980 т., однако это не смогло компенсировать недополучения валюты от реализации меди. Общая выручка от продажи металлов достигла самого низкого за последние годы уровня и составила 585 млн.долл. (895 млн.долл. в 1997 г.).

К основными причинами, приведшим к такому положению в добывающем секторе, можно отнести прежде всего сократившуюся его финансовую базу, не позволившую быстро осуществить запланированный ремонт и замену оборудования, а также затянувшуюся приватизацию шахт Нкана и Нчанга, дававших около 65% всего производства меди в ведущем горнорудном конгломерате страны «Замбия Консолидейтед Коппер Майнз» (ЗККМ).

1998 г. был благоприятным для обрабатывающей промышленности. Хотя ее доля в ВВП и осталась на прежнем уровне — 12%, темпы роста по отношению к прошлому году составили 3,1%. Основным тормозом к более быстрому развитию этой отрасли были высокие налоги, ухудшение распределительных систем, слабая юридическая защита и контрабанда. Налоговое бремя отрицательно сказалось на пополнении бюджета, толкало предприятия на **приобретение контрабандного товара, ввоз которого, составил около 50% от всей поступающей в страну продукции.** В стройиндустрии зарегистрирован спад на 4% по сравнению с 33,8% роста в 1997 г.

Сельскохозяйственный сектор закончил год с неудовлетворительными показателями. Отрасль продолжала страдать от последствий продолжающейся либерализации. Частный сектор так и не смог заполнить пробел, который остался после ухода из нее госструктур. Продолжались сложности с поставками удобрений и ГСМ, с выделением фермерам кредитов и реализацией готовой продукции. Вспышки заболеваний домашних животных привели к потерям поголовья скота. Общий объем производства сократился на 6,1%, а доля сельского хозяйства в ВВП уменьшилась до 15,1% (15,7% в 1997 г.). Сбор кукурузы снизился на 32%, риса на 48%, сои на 57, сорго на 16%, подсолнечника на 12%. Увеличилось производство табака (в

2,5 раза), хлопка (47,4%), орехов (24,2%), проса (4,5%), фруктов.

Приватизация туристических зон и отелей привела к увеличению доходов с 63 млн.долл. в 1997 г. до 90 млн.долл. в 1998 г. Общий рост числа туристов составил около 15%. Основной их поток прибывал в страну из Великобритании, Италии, Германии, ЮАР.

Со значительным дефицитом был сведен платежный баланс страны в связи с отказом доноров выделить на его поддержку 235 млн.долл. Дефицит торгового баланса, составивший 149 млн.долл. (27 млн.долл. в 1997 г.), привел к дальнейшему увеличению отрицательного сальдо по счету текущих операций до 514 млн.долл. (437 млн.долл. в 1997 г.).

Общий экспорт, основой которого продолжали быть **медь и кобальт**, составил 873 млн.долл. (1191 млн.долл. в 1997 г.). Сокращение экспорта меди до 428 млн.долл. (650 млн.долл. в 1997 г.) и кобальта до 157 млн.долл. (245 млн.долл. в 1997 г.) привело к снижению их доли в ВВП до 18,6% (в 1997 г. 22,9%),

Хотя структура нетрадиционного экспорта (основными потребителями являются страны ЕС, ЮАР, ДРК, Индия, Германия, Малави) стала более диверсифицированной и его объем увеличился, ухудшение условий торговли привело к снижению экспортной выручки (с 296 млн.долл. в 1997 г. до 288 млн.долл., в 1998 г.). Экспорт электроэнергии также несколько снизился из-за сокращения ее поставок в Зимбабве — основного внешнего потребителя.

В 1998 г. произошло некоторое изменение географической ориентации экспорта: уменьшился поток продукции в Европу и увеличился в азиатские страны. Это можно объяснить прежде всего тем, что обменные курсы валют азиатских стран в связи с финансовым кризисом обесценивались гораздо быстрее, делая экспорт в этот регион более выгодным.

Из-за падения спроса на продукцию добывающей отрасли и общего спада экономической активности в стране имело место сокращение импорта товаров, который составил 1022 млн.долл. (1218 млн.долл. в 1997 г.). Импорт металлов сократился до 213 млн.долл. (291 млн.долл. в 1997 г.), нефти до 78,5 млн.долл. (87,3 млн.долл. в 1997 г.). Одновременно имело место **резкое увеличение импорта кукурузы** до 107,9 млн.долл. (12,4 млн.долл. в 1997 г.), **удобрений** до 53,6 млн.долл. (50,4 млн.долл. в 1997 г.).

Зарубежная помощь на проекты развития составила 331 млн.долл., что несколько выше суммы, одобренной на Консультативной группе доноров в Париже (295 млн.долл.). Наибольшая ее доля (144 млн.долл.) была использована на социальные программы, главным образом на здравоохранение. На развитие инфраструктуры, и в особенности на поддержку дорожного хозяйства и энергетики, было направлено 61 млн.долл., а в сельское хозяйство — 47 млн.долл.

Падение цен на сырьевые товары и неопределенность с инвестиционным климатом снизили инвестиционную активность в стране. Наиболее привлекательными для инвесторов продолжали оставаться производство сахара и цемента, нефте-

перерабатывающая промышленность, В основном в эти отрасли экономики ими было вложено 164 млн.долл. Наибольшую активность в этом плане проявляли компании Великобритании и, в частности, «Коммонвэлс Дивелопмент».

Основными экономическими и финансовыми партнерами замбийцев продолжали оставаться Великобритания, ЮАР, Германия, Италия, соседние страны. Активно развивались внешнеэкономические связи с ЕС, США, Канадой, Японией, со скандинавскими странами, которые традиционно продолжали предоставлять Замбии значительные кредиты и гранты. Широкие связи поддерживались с ЕС, новая политика которого по отношению к третьему миру продолжала вызывать серьезную озабоченность в стране. Замбийцев прежде всего беспокоило, что предполагаемое сокращение официальной помощи на цели развития не компенсируется ростом инвестиций и объемов внешней торговли. По их мнению, главным препятствием при этом являются **торговые барьеры и ограничения, вводимые ЕС**, и прежде всего на ввоз сельскохозяйственной продукции, которые, по мнению Лусаки, противоречат принципам свободной торговли.

Сотрудничество с США концентрировалась в основном на консультативных услугах по приватизации, обучении замбийских менеджеров и на реализации международных программ поддержки малого бизнеса. Американские эксперты выделяли следующие наиболее важные направления оказания помощи Замбии: торговые отношения, коммерческое законодательство, приватизация и малый бизнес, считая, что эти направления будут способствовать экономическому росту, развитию частного сектора, расширению и углублению экономических преобразований.

Особо следует отметить расширение торговых-экономических связей с Китаем и в меньшей степени — с Индией, Японией. В Лусаке открыт филиал ЦБ КНР, начато строительство китайского центра по инвестициям и торговле.

В 1997 г. было наконец заключено торговое соглашение между Замбией и САКУ. Им предусматриваются взаимные льготы при доступе на рынки. определяются списки продукции и квот, на которые эти льготы распространяются. Соглашение является первым подобного рода документом, который заключил САКУ с какой-либо страной вне таможенного союза. Оно позволит Лусаке обеспечить определенный прорыв в плане доступа на рынки Союза и, в первую очередь в ЮАР, увеличить, по оценкам, на 100 млн.долл. свои экспортные доходы и дать стимул дальнейшему развитию ее экспортных производств. Замбия имеет ассортимент экспортной продукции (цемент, сахар, изделия из меди, лес и пиломатериалы, растительное масло, фрукты), однако отсутствие соответствующих стандартов и упаковки, а также неприятие замбийских товаров на рынках САКУ, серьезно сдерживают ее экспорт. Для преодоления этих барьеров от правительства потребуются проведение достаточно агрессивной маркетинговой политики.

Членство Замбии в КОМЕСА, САДК и ВТО пока не помогло ей решить проблему эффективного проведения согласованной тарифной поли-

тики. Имея **наиболее открытую экономику в регионе**, замбийцы так и не добились реализации объявленной ими программы сокращения тарифов. Так, к окт. 1998 г. предполагалось сократить тарифы на 90%, но эта цифра осталась только на бумаге. Последнее объясняется прежде всего попытками сохранить и дальше каналы получения дополнительных доходов.

Постоянная потребность страны во внешних финансовых ресурсах привела к дальнейшему росту ее внешней задолженности, которая на конец года составила 6,5 млрд.долл. (в 1997 г. — 6,4 млрд.долл.) в два раза превысила ВВП и в 7,5 раз — объем экспортных поступлений. 2,7 млрд. долл. из общей суммы приходится на двусторонние долги (в том числе около 2,2 млрд.долл. странам-членам Парижского клуба) и 3,1 млрд.долл. — на многосторонние (включая 1,1 млрд.долл. — МВФ). Общий объем выплат по задолженности составил 132 млн.долл. в том числе 89,4 млн. долл. по многосторонней задолженности и 29,7 млн.долл. — по двусторонней. 12,8 млн.долл. было выплачено странам-нечленам Парижского клуба.

Политика правительства по сокращению внешнего долга страны успеха не имела. Полностью прошла эйфория относительно совместной МВФ-ВБ инициативы по сокращению задолженности наиболее беднейших стран мира. Отсутствие должного внимания к этой проблеме со стороны президента США Б.Клинтона во время его последнего визита в Африку (март-апр. 1998 г.) также подкрепило эти сомнения.

*О бюджете на 1999 г.* Одной из основных особенностей бюджета 1999 г. является его сдвиг от преимущественного стимулирования спроса к развитию сферы производства и услуг. Неудовлетворительное функционирование в 1998 г. ключевой отрасли страны — горнорудной, заставило правительство Ф.Чилубы еще раз обратиться к стимулированию сельскохозяйственного сектора и туризма.

Расходная часть бюджета составляет 2227 млрд.квач (1818 млрд.кв. в 1998 г.), 65,5% которой покрывается за счет внутренних средств. Основную часть ее составляют текущие затраты — 1409 млрд.кв. (1274 млрд.кв. в 1998 г.) и расходы на инвестиционные программы — 818 млрд.кв. (543 млрд.кв. в 1998 г.), причем средства на оплату труда сокращаются с 422 млрд.кв. (23,3%) в 1998 г. до 400 млрд.кв. (18%). Доля затрат на инвестиционные программы увеличилась до 36,7% (29,9% в 1998 г.), а обслуживание внешней задолженности уменьшается до 4,6% (7% в 1998 г.). 107 млрд.кв. или около 1,3% от ВВП выделяются для погашения внутреннего госдолга, что, по мнению правительства, сможет поддержать фискальный дефицит бюджета в размере не выше 2% от ВВП, снизить процентную ставку и укрепить резервные позиции страны.

На финансируемые за счет внутренних средств проекты (развитие дорожного хозяйства, водного и санитарного секторов) предполагается направить 170 млрд.кв. (113,4 млрд.кв. в 1998 г.). На реализацию ключевых экономических и социальных программ ожидается существенная финансовая поддержка от международных организаций и стран-доноров. Особенно это касается дорожного

строительства, энергетики, образования. 79% капитальных вложений или 648 млрд.кв. (300 млн.долл.) будут покрыты за счет внешних источников.

Общая структура доходной части бюджета, также составляющей 2227 млрд.кв. (1818 млрд.кв. в 1998 г.), остается, за малым исключением, практически неизменной в сравнении с прошлым годом. Внешнее финансирование составило 767 млрд.кв. или 34,5% (36% в 1998 г.) из которых 648 млрд.кв. или 84,4% приходится на проекты развития (65% в 1998 г.). Хотя прямые налоги составят 480 млрд.кв., что соответствует уровню прошлого года (около 22%), доля налогов на доходы компаний в них заметно увеличится и составит 22,3% (17,2% в 1998 г.). Растет до 18% (16% в 1998 г.) доля налогов на торговые операции, а акцизов уменьшается до 11,8% (12,6% в 1998 г.). Неналоговые поступления также продолжают уменьшаться и их доля в 1999 г. составит 2,7% (4,9% в 1998 г.). **Поступления от приватизации оцениваются в 10 млрд.кв.**

С фев. 1999 г. приостановлено на год действие налога на с/х машины и оборудование, ветеринарные препараты, содержащие пенициллин, антибиотики и витамины, а также на сырье для местного производства этих препаратов. Ликвидируется акциз на импорт сырья для производства в стране алкоголя. С июля 1999 г. расширен список позиций, на которые не распространяется налог на НДС.

Ситуация в экономике страны продолжает ухудшаться. Поставленные цели — ежегодное увеличение ВВП на 5%, снижение инфляции до 4% и повышение резервов твердой валюты до уровня, необходимого для покрытия трехмесячного импорта, представляются маловероятными. Это связано с резким падением доходов бюджета от производства и продажи основных источников поступления валютных средств Замбии — меди и кобальта. За янв.-июнь 1999 г. они составили соответственно 156,9 и 194,4 млн.долл. что значительно ниже, чем за аналогичный период — 272,7 и 331,6 млн.долл. Одновременно провал приватизации основного горнодобывающего предприятия страны ЗККМ вследствие выхода в августе 1999 г. чилийской компании «Коделко» из консорциума с «Англо-америкэн» обойдется казне дополнительно в 10-15 млн.долл. ежемесячно. К тому же завершение приватизации ЗККМ являлось одним из условий западных доноров для продолжения финансирования расходной части бюджета. Устаревшее оборудование рудников, отсутствие прямых зарубежных инвестиций в горнодобывающую отрасль из-за нестабильных цен на медь и кобальт, также не дают оснований надеяться на существенное увеличение объемов производства этих металлов в Замбии в ближайшей перспективе (разведанные запасы позволяют эксплуатировать большинство месторождений в течение 30 лет, а рудника Конкола — 50 лет).

С учетом того, что дальнейшая судьба ЗККМ пока не ясна, ведущие экономисты страны (в частности из местного отделения «Барклайз Банк») не исключают возможности прекращения производства меди и кобальта на этом предприятии вообще, что может привести к серьезным экономи-

ческим и политическим последствиям.

При подобном исходе прогнозируется: резкое снижение поступлений твердой валюты в казну государства (до 65%), отсутствие средств на закупку импортных товаров, в т.ч. продовольствия, существенная девальвация квати, потеря до 50 тыс. рабочих мест в Коппербелте, возможность стихийных выступлений населения накануне президентских и парламентских выборов 2001 г. К числу других причин, негативно влияющих на показатели экономического развития Замбии следует также отнести произошедшее в июле 1999 г. повышение на 44,3% цен на автомобильное топливо, что привело к увеличению инфляции в стране по итогам авг. 1999 г. до 29%. Налоговой службе Замбии до сих пор не удалось выйти на предусмотренные бюджетом 1999 г. объемы поступлений (88% от запланированных). В числе основных должников — замбийская энергетическая корпорация и ЗККМ.

*О программе экономического развития на 1999-2001 гг.* Правительство Замбии завершило разработку программы и в марте она была рассмотрена и одобрена в принципе экспертами МВФ.

Предусмотрено завершить продажу оставшихся 58 госпредприятий. Предполагалось до сент. 1999 г. выставить на продажу оставшиеся в управлении государства акции телефонной компании Zamtel.

В области торговли ГСМ правительство планирует постепенно отказываться от контроля за ценами. Будут также продолжены переговоры с Танзанией о возможности допуска частного капитала к управлению нефтепроводом Tazama.

К 2000 г. намечено приватизировать Замбийский национальный коммерческий банк, Национальный банк сбережений и кредитов и Государственную страховую компанию. В сфере транспорта Шведская корпорация по международному развитию (SIDA) уже подписала двухлетний контракт на управление местными железными дорогами, а Замбийское агенство по приватизации приступило к рассмотрению порядка их передачи частному капиталу.

С целью дальнейшего снижения нагрузки на бюджет планируется активизировать заботу по осуществлению реформы госслужбы, предусматривающую сокращение числа занятых со 136 тыс.чел. до 80 тыс.чел. В ее рамках правительство намерено передать часть своих полномочий местным органам управления, стимулировать более активную работу муниципалитетов, в том числе и за счет самофинансирования.

*Сельское хозяйство.* Намечен комплекс мер по диверсификации производства с/х, снижению зависимости от погодных условий. Распределение удобрений по гослинии прекращено и передано частному сектору. В то же время правительство с помощью доноров продолжит оказывать поддержку мелким товаропроизводителям. Планируется построить в сельской местности 15 дамб и свыше 300 км. дорог с твердым покрытием.

*Горнодобывающая промышленность.* В эту отрасль намечается привлечь инвестиций в объеме 800 млн.долл. С учетом значительного потенциала страны по добыче драг. камней, существенно упрощается процедура выдачи соответствующих ли-

цензий на разработку мелких месторождений и торговлю. В этих целях предполагается образовать 4 региональных бюро по выдаче лицензий, создать базу данных со справочной литературой.

*Туризм.* Намечается внести на рассмотрение парламента закон о туризме, который бы стимулировал инвестиции частного сектора в эту отрасль.

*Транспорт.* В середине 1999 г. ожидалось одобрение «Национальной транспортной политики», частью которой является ныне действующая 10-летняя программа инвестиций ВБ в дорожное строительство. Ее целью на первые пять лет (1998-2003 гг., 450 млн.долл.) является создание условий, при которых до 50% дорожной сети Замбии (15,7 тыс.км.) смогли бы поддерживаться на уровне соответствующих стандартов, а 1500 км. — капитально реконструироваться. Программа позволит увеличить количество магистральных дорог до 45%, а вспомогательных с твердым покрытием — до 15% от общего их числа. Правительство собирается ускорить структуры, ответственные за ремонт и управление дорогами, повысить заинтересованность частного сектора в дорожном строительстве, пресекать случаи нецелевого использования средств из дорожного фонда. В связи со снижением объемов ж/д перевозок (1990 г. — 4,5 млн.т., 1996 г. — 1,5 млн.т.), что обходится экономике Замбии в 100 млн.долл. ежегодно, намечено рассмотреть вопрос о приватизации ж/д транспорта.

*Водоснабжение.* Предполагается к 2004 г. обеспечить чистой водой 100% городского населения (1998 г. — 70%) и 50% сельского (1998 г. — от 10% до 30%). Дополнительно намечено принять срочные меры по ремонту существующих городских водопроводных систем, повысить плату за пользование водой.

*Энергетика.* Главными приоритетами в этой сфере будут реструктуризация энергетической компании ЗЕСКО с перспективой ее приватизации, привлечение инвестиций в энергетику, улучшение работы фонда электрификации сельской местности (Rural Electrification Fund). В окт. 1998 г. правительством одобрен проект по расширению мощностей гидроэлектростанции на реке Кафуе (Kafue Lower Gorge). Намечены меры по снижению использования нефтепродуктов для производства электроэнергии. В тоже время, все ограничения на импорт нефти планируется отменить к дек. 1999 г.

*Внешнее финансирование.* В 1999 г. совокупный объем внешнего заимствования составит 907 млн.долл., при этом финансирование госпроектов и приток частных капиталов оцениваются в 381 млн.долл., выделение средств донорами на поддержку платежного баланса бюджета — в 307 млн.долл. Оставшиеся 219 млн.долл. намечается получить за счет реструктуризации задолженности кредиторами Парижского клуба. Аналогичные показатели запланированы и на последующие годы. Снижение затрат на обслуживание долга ожидается в результате уступок и отсрочек со стороны кредиторов. На обслуживание долга предполагается расходовать не менее 25% экспортной выручки, что эквивалентно 35% налоговых поступлений и 30% расходов бюджета. В этой связи Замбия намерена настаивать на включение ее в группу наиболее обремененных долгами стран мира (Heavily

Indebted Poor Countries Initiative), с тем чтобы добиться радикального снижения своего долгового бремени.

## Инвестиции

С авг. 1991 г. в Замбии действует Закон об инвестициях. За восемь лет он был значительно дополнен и пережил две редакции (1993 и 1995 гг.). К работе над проектом привлекались эксперты ООН, МВФ, других международных организаций. Замбийцы постарались перенять у других, прежде всего развивающихся стран, примеры **либерализации инвестиционной политики — обязательное требование международных доноров.**

Начал действовать Инвестиционный центр (ИЦ) со следующими функциями: регистрация и рассмотрение заявления лиц о намерении инвестировать, содействие инвесторам в прохождении формальностей, выдача лицензии на инвестиции, регистрация производителей и выдача сертификатов, проработка всех соглашений о передаче технологий, контроль за деятельностью предприятий в соответствии с условиями инвестиций.

Коллегиальный орган ИЦ — Совет по инвестициям (СИ) в составе: гендиректора, одного представителя от каждого из министерств, ведающих вопросами финансов, планирования, торговли, промышленности, сельского хозяйства, транспорта, туризма, юстиции и от Банка Замбии; трех представителей от Замбийской конфедерации ТПП, Бюро коммерческих фермеров, Замбийской ассоциации производителей и трех известных предпринимателей.

За разрешением на инвестиции может обратиться любое лицо. По уплате сбора (250 долл.) заявление подается на имя гендиректора Центра, который должен рассмотреть его в течение 30 дней. Заявление должно включать в себя «бизнес-план», в котором приводятся: название, адрес и форма предприятия, имена, адреса и гражданство директоров, акционеров или партнеров с указанием числа акций, принадлежащих каждому; характер и место предполагаемой деятельности; предполагаемая структура капитала, объем инвестиций, число занятых и планируемый доход от продаж в ближайшие пять лет; квалификация, «ноу-хау», опыт и другая соответствующая информация о заявителе и его персонале; льготы, на которые предполагает претендовать инвестор; информация о состоявшихся или предполагаемых соглашениях о передаче технологии. Отчет по оценке влияния будущего проекта на окружающую среду. За дачу ложных сведений и использование привилегий для инвесторов с иными целями предусмотрены определенные штрафные санкции.

Лицензия на инвестиции (ЛИ) выдается при условии, что заявление и планируемая деятельность соответствуют закону и интересам Замбии и лишь после уплаты взноса в 1500 долл. Инвестор должен вести финансовую и бухгалтерскую документацию и допускать гендиректора или назначенное им лицо к информации о деятельности предприятия.

ЛИ разрешает ее владельцу организовывать указанное в ней предприятие при оговоренных условиях. Владелец может в любое время обратиться к гендиректору с просьбой о пересмотре условий и

положений ЛИ. Только с разрешения Совета ее владелец может инвестировать в восстановление и расширение предприятия.

Гендиректор должен в месячный срок получить для владельца ЛИ все оговоренные в ней разрешения, необходимые для деятельности предприятия.

ЛИ является бессрочной, но ее использование должно начаться в течение 12 мес. со дня выдачи. Инвестор обязан уведомить гендиректора о начале деятельности предприятия, что может быть проверено Советом. Если он не начнет деятельность в течение года, то может по крайней мере за 60 дней до истечения срока лицензии просить, указав причины, гендиректора о ее продлении. В противном случае она прекращает свое действие.

Владелец ЛИ обязан письменно уведомить гендиректора об отказе от лицензированной деятельности и согласовать с ним условия возврата ЛИ.

Она не может быть передана другому лицу без разрешения гендиректора, который однако не может безосновательно отказать в этом. Гендиректор может дополнить ее, заменив имя владельца, название предприятия, с письменного согласия владельца исправив наименование инвалюты, продлив срок инвестиций, изменив их объем, и, если инвестиция представляет собой приобретение акций или имущества какого-либо предприятия, изменив их число и его описание, а также другим образом с письменного согласия владельца.

Гендиректор приостанавливает или прекращает действие и изымает лицензию, если владелец: получил ее незаконным путем; передал ее другому лицу без согласия Совета; не может без уважительных причин организовать предприятие в указанные сроки или действовать в соответствии с ее условиями или законом. Гендиректор должен письменно предупредить об этом владельца и дать ему 30 дней на доказательство того, что лицензия не должна прекращать свое действие. Владелец имеет право обжаловать действия гендиректора в Совете.

Заявленные в законе основные инвестиционные льготы включают: освобождение от таможенных пошлин и налога на продажу всей техники, предприятия, от налога на дивиденды на 7 лет, от налога на доходы компаний на 3 года (затем на 2 года предоставляется 25%-я скидка), от налога на избирательный найм персонала на 7 лет; нераспределение 75% валовых доходов в инвалюте в течение первых 3 лет, 60% — в течение последующих 2 лет и 50% — на оставшийся срок действия ЛИ, при условии, что эти средства будут употребляться для приобретения средств производства и для перевода за рубеж в целях обслуживания долга, прибылей, выплаты дивидендов и погашения внешних долговых обязательств: получение гендиректором от властей по просьбе владельца ЛИ и от его имени участка земли, необходимого для предприятия.

Эти основные льготы предоставляются владельцу ЛИ, если его предприятие:

1. Является экспортером нетрадиционных продуктов или услуг, что приносит чистую инвалютную прибыль. Дополнительно ему предоставляется право на помощь из Экспортного оборотного фонда.

2. Производит продукцию для местного сельского хозяйства и для производства сельхозпро-

дукции на экспорт. Предприятие также имеет дополнительный доступ к инвалюте в соответствии с условиями, определяемыми Советом вместе с ЦБ для производителей кукурузы, пшеницы, табака, соя-бобов, птицы, рыбы и любого другого сельхозпродукта, устанавливаемого совместно с минсельхозом.

3. Занято туристическим бизнесом, приносящим в инвалюте более 25% от валовой годовой прибыли предприятия. В таком случае оно пользуется приоритетом в получении земли для строительства гостиниц и других сооружений, в обеспечении водой, энергией, транспортным и коммуникационным обслуживанием и средствами, необходимыми для коммерческой деятельности по нормам госпредприятий.

4. Является импортозамещающим со значительной долей используемого местного сырья.

5. Расположено в сельской местности.

В плане гарантий для инвесторов новый закон предусматривает, что **собственность или ее часть не может отчуждаться у НИХ**. Исключение составляет отчуждение актом Парламента и с уплатой немедленной компенсации по рыночной цене.

При возникновении непримиримых разногласий между инвестором и Советом, правительством или правительственным органом спор может быть передан в арбитражный совет или в Высокий суд. Состав арбитражного совета — три лица, назначаемые соответственно инвестором, Советом, правительством или сторонами совместно. Он выносит решение в течение 1 мес., а в противном случае дело может быть передано в Международный центр по урегулированию инвестиционных споров, Комиссию ООН по международному торговому праву или любой другой международной орган по соглашению сторон.

Владельцу ЛИ предоставляется право: переводить за рубеж в инвалюте после уплаты налогов: годовые дивиденды или чистую прибыль в размере 100% после уплаты налога на вложенный иностранный капитал; покрытие и проценты по иностранному займу, оговоренному в ЛИ и с разрешения Банка Замбии; чистую выручку от продажи или ликвидации предприятия; любые средства, полученные в качестве компенсации по решению арбитража.

Закон об инвестициях и общее поощрение частного бизнеса в Замбии свидетельствуют о серьезности намерений правительства Ф.Чилубы добиться полной либерализации замбийской экономики. За последние годы **прилив иностранного капитала в страну неуклонно возрастает**, что объясняется большим выбором форм инвестиций, широким спектром льгот и сравнительной легкостью получения инвестиционной лицензии.

## Землепользование

**П**орядок отчуждения земель и передачи прав на их использование регулируется законом «О землях» №29/1995, согласно которому абсолютные полномочия, связанные с управлением, передачей прав и контролем по использованию земельных угодий принадлежат президенту страны, осуществляющему их от имени народа.

Передача прав собственности или владения

осуществляется в пользу любого гражданина Замбии или юридического лица, как правило, на срок **до 99 лет**. В случае решения главы государства о необходимости исполнения обязательств страны, соблюдения национальных интересов или согласия квалифицированного большинства членов Нацассамблеи отчуждение и передача прав на земельные угодья может осуществляться на срок, превышающий указанный период.

**Нерезиденты** — юридические и физические лица, в том числе дипломатические, консульские и торговые миссии, а также представительства МО осуществляют **владение землей на условиях долгосрочной аренды сроком до 99 лет** с возможностью ее дальнейшего продления, если иное не установлено международными соглашениями, законодательными актами и решениями президента страны.

Отчуждение земельных угодий в пользу неграждан, а также инофирм осуществляется, если: иностранный гражданин является постоянным жителем Замбии, имеющим соответствующее разрешение иммиграционных властей; иностранец является инвестором; имеется письменное согласие на отчуждение земли от президента страны; физические лица (нерезиденты) владеют менее, чем 25% акций в коммерческом предприятии, зарегистрированном в соответствии с законом «О компаниях»; учреждение инокорпорации основано на акте парламента страны; менее 1/4 пайщиков кооператива, являются иностранцами; зарубежная организация, зарегистрированная в соответствии с законом «О непрерывном правопреемстве в отношении земель», является некоммерческим, благотворительным, религиозным или образовательным учреждением; владение землей основывается на праве аренды, субаренды или имущественного найма на срок, не превышающий пяти лет; право на земельное владение унаследовано после смерти какого-либо лица или основано на законе: иностранный коммерческий банк зарегистрирован в соответствии с законами «О компаниях» и «О банковских и финансовых услугах»; земля передана в концессионное пользование в соответствии с законом «О национальных парках и живой природе».

Заявления на получение согласия об отчуждении земель и права на их использование направляются президенту страны через министерство земель и природных ресурсов. Срок рассмотрения ходатайств — не более 45 дней со дня их подачи. Отказ в ходатайстве дается в течение 30 дней с указанием его мотивов, которые могут быть обжалованы в течение месяца в суде соответствующей инстанции.

В соответствии с законом «О землях» при отчуждении земельных угодий учитываются обстоятельства, связанные с необходимостью сохранения природных ресурсов. При рассмотрении заявлений осуществляется проверка состояния земельных участков, методов их использования и культивации, а также утилизации промышленных и бытовых отходов. Законом запрещена передача земель в пределах лесных заповедников и национальных парков.

При оформлении документов по отчуждению земель и передаче прав на их владение взимается

денежная компенсация и устанавливается размер годовой земельной ренты, за исключением передачи земельных угодий для общественных нужд, к которым относят: приобретение на основании решения правительства страны; действия, направленные на улучшение земель, освоение и мелиорация, подъем неиспользованных и заброшенных угодий; планирование или строительство новых, а также расширение имеющихся населенных пунктов; использование земель для размещения объектов авиационного сообщения; железных и автодорог, объектов электроснабжения; консервация, развитие и контроль за лесными массивами, фауной, флорой, почвой, водой и другими природными ресурсами.

В Замбии сохраняется порядок владения землей на основе традиционного права. Обращение прав с традиционного на арендное владение осуществляется только после согласия местных органов власти, а в случае передачи земель, расположенных в заповедных зонах — с одобрения директора национальных парков и службы живой природы.

Лица, владеющие землей на основе обычая, подают заявление о переоформлении прав на арендное землепользование главе местной исполнительной власти. В согласии на перевод указываются основание использования и занятия земли, период владения ею на основе обычного права, а также отсутствие каких-либо претензий со стороны других лиц. Глава местного органа исполнительной власти направляет свое согласие в советы провинций, которые проверяют наличие или отсутствие разногласий между обычным правом владения и законом «О земле» и дают соответствующие рекомендации комиссару земель, который принимает решение по ходатайству и устанавливает размер годовой земельной ренты. Лица, не согласные с решением, могут обжаловать его в земельном суде. Переоформление документов на право арендного землевладения осуществляется без взимания сбора.

По истечении срока аренды может быть подано заявление о ее продлении на период, не превышающий 99 лет. При соблюдении арендатором условий первоначального договора президент страны дает соответствующее согласие. В случае отказа в возобновлении аренды арендатор имеет право на компенсацию расходов, связанных с культивацией и мелиорацией земли, в соответствии с порядком, установленным в законе «О приобретении земель».

При переходе прав на землевладение все обязательства по использованию угодий и уплате земельной ренты переходят к новому собственнику или владельцу.

Передача права на земельное владение и соответствующая регистрация документов сопровождаются выдачей сертификата о праве собственности или владении, который выдается регистраторами, назначаемыми министром земель и природных ресурсов, если землепользование осуществляется не менее, чем 14 лет. При первоначальной регистрации права собственности или владения выдается временное свидетельство на срок 6 лет, по истечении которого может быть подано заявление о выдаче сертификата. По решению прези-

дента страны, жалующего земельное угодие путем передачи на него безусловного права собственности или владения, регистратор может выдать сертификат без предварительной выдачи временного свидетельства.

Сертификат или временное свидетельство выдаются только абсолютному собственнику, владельцу или арендатору земельного участка. Если собственниками или владельцами являются несколько лиц, сертификат (свидетельство) выдается тому лицу, которое указано в нем первым. При желании собственника или владельца может быть выдан один сертификат или свидетельство на несколько земельных участков, либо отдельные сертификаты, закрепляющие права на части одного земельного угодья. При утере или порче сертификата (свидетельства) выдается его дубликат.

При залоге земельного участка залогодержатель может получить сертификат (свидетельство) о праве владения, на основе которого он имеет право получить доходы с этого угодья. В случае неспособности залогодателя выкупить земельную собственность в течение установленного срока, залогодержатель получает право отчуждения земли или ее продажи.

В случае несостоятельности или неспособности лица содержать земельное угодье по решению суда может быть осуществлен переход права собственности или владения к другому лицу.

Сведения об отчуждении земель вносятся в специальные документы по регистрации прав собственности или владения недвижимостью, которыми являются: реестр земель, в котором регистрируются документы на земельную недвижимость, не относящуюся к обычному праву собственности или владения; реестр общего владения на правах аренды, в котором регистрируются документы по аренде земельных угодий и иной недвижимости.

Законом «О землях» учрежден фонд развития земель, из которого осуществляется финансирование мероприятий, связанных с мелиорацией, культивацией, освоением залежных и заброшенных земель. Фонд формируется из средств, ассигнованных парламентом страны, 1/2 от поступлений земельной ренты со всех земель и 3/4 от средств, выплачиваемых в качестве компенсации при отчуждении и передаче прав на землевладение. Финансовое руководство фондом осуществляется министром финансов, административное — министром земель и природных ресурсов. Ежегодные отчеты о поступлениях денежных средств и их расходах направляются в Нацассамблею.

Споры по делам, связанным с осуществлением прав на землевладение рассматриваются земельным судом, который состоит из членов, назначаемых министром земель и природных ресурсов. В состав суда входят председатель и его заместитель, являющиеся по должности одновременно судьями Верховного суда Замбии, адвокат палаты генпрокурора страны, архитектор, топограф земель, инспектор по оценке земельной недвижимости, а также три представителя от лица общественности. Суд при рассмотрении дел может привлекать к своей деятельности экспертов. Решения принимаются большинством при наличии не менее пяти его членов, включая председателя или его заместителя.

Лицо, не согласное с решением суда, может в месячный срок подать апелляцию в Верховный суд страны. Организационную работу суда обеспечивает секретариат, образуемый министром юстиции.

Законом «О землях» установлены полномочия министра земель и природных ресурсов. Он определяет порядок обращения на согласие президента страны на передачу земель, перевода земельного владения по обычному праву на арендное пользование, сроки, условия, формы договоров о земельной аренде и процедуру ее продления, а также ставки земельной ренты,

## Налоги

**П**орядок взимания и уплаты личного налога. Регулируется законом «О личном налоге» №72/1963 с последующими к нему изменениями и дополнениями. Данный вид налога относится к системе местного налогообложения и взимается налоговыми службами сельских, районных, городских, муниципальных советов с лиц, достигших 18-летнего возраста и постоянно проживающих в пределах соответствующих административно-территориальных образований.

Согласно закону налогом облагаются следующие категории личных доходов граждан: валовой доход, полученный от какой-либо коммерческой деятельности; заработная плата, выплачиваемая работодателем наличными деньгами или в виде пайковых, за исключением пособия на жилье и транспортные расходы: сверхурочные или отпускные, комиссионное вознаграждение, премия или денежный подарок; пенсия и иные виды соцобеспечения; доходы, полученные из иных источников. Обложение личным налогом осуществляется по единой ставке в размере 1% с совокупного годового дохода. Из рассчитанной суммы налогообложения вычитаются 300 тыс. квач (120 долл.), являющиеся необлагаемой базой.

В соответствии с законом от налогообложения личных доходов освобождаются: президент страны, сотрудники дипломатических, консульских и торговых миссий, представительства МО, аккредитованные в Замбии, **офицерский, сержантский и рядовой состав ВС Великобритании, проходящий военную службу на территории Замбии**, а также лица, временно находящиеся в стране (90 дней при первоначальном въезде и 30 дней при повторном въезде в течение календарного года).

Кроме того, глава налоговой службы местного совета или его помощник могут полностью или частично освобождать от уплаты налога лиц, страдающих физическими или умственными расстройствами, а также престарелых и немощных, которым выдаются соответствующие свидетельства. Налоговая служба с согласия министра финансов страны может также освобождать от уплаты налога и иных лиц, за исключением тех, кто не освобожден от уплаты подоходного налога, на основании соответствующих заявлений.

Финансовый год для уплаты налога установлен с 1 янв. по 31 дек. Налог выплачивается один раз в год не позднее 1 апреля либо двумя частями: до 31 марта по доходам, получаемым в первом полугодии, и до 30 июня — во втором. Лица, отсутствующие

щие в стране на 1 января и въезжающие а нее до 1 июля, уплачивают налог за соответствующий период до 30 сент., а въехавшие в период между 1 июля и 1 окт. — до 31 дек. фин. года.

При наличии уважительных причин налоговая служба с согласия министра финансов может устанавливать отсрочку для уплаты налога.

При уплате налога налоговой службой выдается соответствующая квитанция. В случае выплаты большей суммы, чем та, которая подлежит уплате, соответствующая разница подлежит возвращению налогоплательщику в течение 3 лет с даты платежа.

Законом «О личном налоге» установлен порядок регистрации налогоплательщиков, в соответствии с которым лица, прибывшие на жительство или устроившиеся на работу, сообщают в течение двух месяцев сведения о себе в местную налоговую службу. В такой же срок сообщается о смене адреса проживания и места работы. При оформлении регистрации налогоплательщикам выдается соответствующее свидетельство. В случае несоблюдения требования о предоставлении информации в установленный срок применяется мера наказания в виде штрафа в 750 штрафных единиц (135 тыс. квач, 54 долл.) или лишения свободы на срок 3 месяца, либо того и другого вместе.

Налоговые службы местных советов ведут реестры налогоплательщиков, в которых указываются сведения об их фамилии и имени, адресе проживания, размере годового дохода, наименовании и адресе работодателя, а также номер квитанции об уплате налога.

Извещение по установленной форме для расчета и выплаты налоговой суммы направляется налоговой службой по юридическому адресу работодателя, зарегистрированного в соответствии с законом «О компаниях». Извещения для фирм и организаций, основанных в соответствии с другими актами и осуществляющими деятельность в стране, направляются лицам, представляющим их интересы. Извещения могут также направляться непосредственно самим налогоплательщикам путем личного вручения, направления на почтовый, служебный или домашний адрес.

По получении извещения работодатель рассчитывает сумму налога, удерживает ее из заработной платы служащих и обеспечивает перечисление на счета налоговой службы, В случае увольнения работника наниматель в течение месяца обязан сообщить об этом в местный налоговый орган.

Проверка деятельности налоговых служб по взиманию налога осуществляется аудиторами. В соответствии с законом «О личном налоге» при осуществлении контроля должен быть обеспечен режим секретности. Аудиторы не могут разглашать финансовые сведения и должны препятствовать доступу к ним посторонних лиц, за исключением тех, кто имеет соответствующие полномочия в силу своих должностных обязанностей.

Законом «О личном налоге» установлена ответственность за нарушение порядка взимания и уплаты налога. Лица, которые искажают сумму полученного дохода или дохода граждан, делают ложные заявления или вносят незаконные изменения в документы, требуемые в соответствии с

законом, представляют ложные сведения в налоговую службу либо удостоверяют ложные сведения или заносят их в бухгалтерские книги счетов и реестры регистрации налогоплательщиков, виновны в совершении правонарушения и несут ответственность в виде штрафа в размере 1500 штрафных единиц (270 тыс. квач, 108 долл.) или тюремного заключения на срок 6 месяцев, либо того и другого вместе.

Работодатель, не исполняющий требований об удержании налоговых сумм с заработной платы служащих и переводе их в налоговую службу, а также не представляющий сведений о нанятом персонале и удержанных суммах, наказывается штрафом, не превышающим 7500 штрафных единиц (1,35 млн. квач, 540 долл.).

С лиц, которые не выплатили налог к 1 янв. года, следующего за отчетным, взимается пеня в размере 25% от начисленной суммы налога. Граждане, не уплатившие налог и пеню в течение трех месяцев с даты окончания фин. года, несут ответственность в виде штрафа в 150 штрафных единиц (72 тыс. квач, 30 долл.).

В случае неуплаты налога, пени и начисленного штрафа налоговая служба может подать иск в суд, учрежденный в соответствии с законами «О местных судах» и «О субординации судов различных инстанций». Срок исковой давности по делам о взыскании налогов, пени и штрафов составляет 3 года, исчисляемый с 31 дек. фин. года.

Жалобы налогоплательщиков на действия налоговых служб по взиманию налога рассматриваются комитетами по налоговым апелляциям, учреждаемыми местными советами. Комитеты состоят из 2-4 членов, в которые не могут входить должностные лица и персонал местных советов и их налоговых служб.

Жалобы подаются в комитеты в течение 30 дней со дня направления налоговой службой извещения для уплаты налога. В случае наличия уважительных причин комитет по апелляциям может продлить этот срок.

Решения комитетов принимаются простым большинством числа присутствующих на их заседаниях членов. В случае равенства голосов апелляция отклоняется. Решения комитета являются окончательными и не подлежат обжалованию в судах, за исключением вопросов толкования права в Верховном Суде Замбии.

Законом «О личном налоге» определены права министра финансов. Он устанавливает формы извещений для уплаты налога, заявлений о регистрации налогоплательщиков, ходатайств и свидетельств об освобождении от налогообложения, порядок их направления и исполнения, устанавливает права и обязанности сотрудников налоговых служб местных советов, определяет процедуру слушаний дел в комитетах по налоговым апелляциям.

## Страхование

**С**трахование автотранспортных средств. Регулируется законом «О дорогах и дорожном движении» №37/1958, в соответствии с которым установлен порядок обязательного страхования ответственности перед третьими лицами

для покрытия случаев, связанных с дорожно-транспортными происшествиями.

Согласно действующим правилам **пользование и распоряжение автотранспортными средствами разрешается только при наличии страхового полиса или гарантии покрытия рисков** в отношении убытков третьей стороны. Данное правило не распространяется на автомобили, принадлежащие правительству Замбии. Для оформления страхового свидетельства собственник автомобиля обращается в Замбийскую гос. страховую корпорацию или частные страховые общества, имеющие соответствующие лицензии, выданные министерством коммуникаций и транспорта.

Потерпевшая сторона предъявляет письменный иск к страховой компании, оформившей страховое свидетельство стороне, признанной виновной. В иске указываются данные участников происшествия, обстоятельства, приведшие к аварии, вид причиненного ущерба и его размеры, а также исковая сумма, требуемая для покрытия материального и морального ущерба. Иск сопровождается полицейским распортом с указанием виновной и потерпевшей сторон, страховым свидетельством на автомобиль, оценкой стоимости ремонта и запасных частей, выданной тремя авторемонтными мастерскими, справкой о медицинском освидетельствовании потерпевшего в случае, когда был нанесен ущерб его здоровью, свидетельством о смерти в случае гибели пострадавшего лица, копией водительского удостоверения, паспортом на автомобиль и удостоверением личности.

Страховая компания изучает представленные документы и направляет уполномоченного сотрудника для осмотра поврежденных транспортных средств и составления оценочного акта о размере ущерба и стоимости ремонта.

Страховщик покрывает расходы в сумме, не превышающей размера страхового возмещения, указанного в полисе. При этом, как правило, из этой суммы вычитается до 10% в пользу страховой компании. В случае, если сумма возмещения по договору страхования не обеспечивает стоимости покрытия причиненного ущерба, разница покрывается виновной стороной.

В случае смерти или телесных повреждений, причиненных физическим лицам, страховщик выплачивает также расходы на медобследование и лечение в сумме, не превышающей 270 тыс. квач при стационарном лечении и до 54 тыс. квач при амбулаторном. Суммы покрытия медицинских расходов могут изменяться на основании распоряжений министерства коммуникаций и транспорта.

Срок исковой давности для предъявления иска страховым обществам потерпевшими лицами составляет 2 года с даты возникновения страхового случая. Этот срок не распространяется на случаи, связанные с возбуждением дел в рамках гражданского или уголовного судопроизводства, необходимого для восстановления прав потерпевших лиц. Споры по страховым делам рассматриваются судами первой инстанции.

В случае продажи автотранспортного средства или передачи прав на него другому лицу ранее оформленное страховое свидетельство утрачивает

силу.

При выезде из Замбии в страны-члены КОМЕСА оформляется страховое свидетельство унифицированного образца, которое является действительным только при наличии основного свидетельства страхования ответственности перед третьими лицами. Страховая премия в этом случае составляет около 10,5% от премии, уплаченной по основному страховому свидетельству.

Законом «О дорогах и дорожном движении» установлена ответственность за нарушение порядка страхования. Лица, использующие или распоряжающиеся **автотранспортными средствами, либо разрешающие пользование ими другим лицам без оформления страхового свидетельства, признаются виновными** в совершении правонарушения и на основании судебного решения могут быть приговорены к уплате штрафа в размере до 540 тыс. квач или тюремному заключению сроком до одного года при первом нарушении. При повторном совершении подобного правонарушения виновные лица подвергаются штрафу в 1,3 млн. квач или тюремному заключению на тот же срок, либо тому и другому вместе.

Лица, управляющие автомобилем, на который не оформлено страховое свидетельство, освобождаются от ответственности в случае, если данное транспортное средство не является их собственностью и не находится в их владении в соответствии с контрактом имущественного найма движимости или ее займа. При этом водитель автомобиля должен также доказать, что он не знал об отсутствии страхового свидетельства и управлял транспортным средством в связи с выполнением обязанностей по трудовому договору.

Лица, дающие ложные сведения в целях незаконного получения страхового свидетельства, а также совершающие умышленные действия, чтобы избежать ответственности по страховым искам, признаются виновными в совершении правонарушения.

Законодательством Замбии не установлен порядок обязательного страхования автотранспортных средств от иных видов рисков — кражи, угона, вооруженного грабежа, ущерба, причиненного пожаром, стихийным бедствием.

Страхование в этих случаях осуществляется на добровольной основе по соглашению между страховщиком и страхователем. Как правило, не страхуются риски, связанные с причинением ущерба в случае военных действий, мятежа, общественных беспорядков, а также принятия органами власти актов национализации, конфискации, реквизиции или ликвидации объектов собственности.

Лимит страховой ответственности в данных случаях определяется исходя из видов покрываемых рисков и стоимости автотранспортного средства, определяемой с учетом покупной цены, уплаченных таможенных сборов и налогов, срока эксплуатации и состояния местного автомобильного рынка. Покрытие вышеуказанных рисков не затрагивает страхование ответственности перед третьими лицами.

*Медицинское страхование* замбийских граждан при выезде за рубеж осуществляется на добровольных началах в связи с отсутствием в действующем законодательстве положения о его обяза-

тельном порядке.

Покрытие возможных медрасходов осуществляется согласно условиям, предусмотренным полисом медстрахования, либо физическим или юридическим лицом, пригласившим гражданина и давшим согласие возместить расходы по оказанию медпомощи. При отсутствии полиса медстрахования или гарантии приглашающего лица расходы по оказанию медпомощи несет сам гражданин.

В ряде случаев медицинская страховка оформляется в обязательном порядке. Это относится к поездкам в европейские **страны Шенгенской зоны, законодательством которых установлен обязательный порядок медстрахования.**

Временный въезд в Замбию иностранных граждан также не требует оформления обязательного медстрахования. Иностранцы, прибывающие в Замбию, как правило, оформляют страховой полис по месту жительства. Согласно закону «Об иммиграции и депортации» при прохождении пограничного контроля сотрудник иммиграционной службы может потребовать предъявить документ о медобследовании, а также задать дополнительные вопросы, если имеются подозрения, что иностранный гражданин страдает физическим или умственным расстройством. Больным туберкулезом легких и оспой въезд в страну запрещен.

В Замбии медстрахование граждан при выезде из страны осуществляет страховое агентство Madison Health Insurance Underwriting Agency, входящее в состав страхового общества Madison Insurance Company (Zambia), которое является представителем южноафриканской компании Europ Assistance и имеет уполномоченных страховых агентов в Бельгии, Великобритании, Канаде, Китае, **России**, США, Сингапуре и Франции.

При оформлении медстраховки для поездки за рубеж страховое агентство заключает с гражданином договор, в котором указываются сумма страхования и размер страховой премии, выплачиваемой агентству.

Страховое общество выплачивает владельцу медполиса или его законному представителю компенсацию, если в течение установленного периода застрахованное лицо получит какой-либо ущерб здоровью, в том числе телесное повреждение, вызванное несчастным случаем или умышленным причинением вреда третьими лицами.

В договоре медстрахования указываются страховые случаи, при наступлении которых осуществляется компенсация за ущерб. В число типовых входят: смерть; телесные повреждения, причиненные вследствие несчастного случая, какого-либо происшествия, насилия, голода; постоянный физический недостаток, включая следы хирургического вмешательства; постоянная нетрудоспособность; пропажа застрахованного лица.

При наступлении страхового случая пострадавший или его законный представитель при первой возможности, но не позднее 21 дня, информируют о нем ближайшее представительство страхового общества и направляют в его головной офис письменное уведомление с указанием обстоятельств случившегося. Страховая компания может запросить соответствующие медицинские и иные справки или показания, которые оплачиваются за

счет застрахованного лица.

При разногласиях между страховой организацией и пострадавшим по срокам и сумме возмещения ущерба спор подлежит урегулированию арбитром, назначенным обеими сторонами.

Договором медицинского страхования устанавливаются суммы денежного возмещения в качестве компенсации за причиненный ущерб.

В случае смерти, общей и постоянной потери зрения на один или оба глаза, утраты одной или обеих конечностей, общей и постоянной нетрудоспособности страховая компания выплачивает денежную компенсацию в размере 10 тыс. долл. В таком же размере оплачивается общая потеря речи, слуха, одного или обоих глаз. При частичной утере слуха выплачивается сумма в размере 2,5 тыс. долл.

При наличии постоянного физического недостатка страховое покрытие осуществляется в зависимости от возраста, пола, рода занятий и других особенностей, характерных для застрахованного лица. При этом максимальная сумма выплаты составляет: при общем недостатке внешности лица или шеи — 5 тыс. долл.; при частичных повреждениях поверхности лица или шеи — до 5 тыс. долл., в зависимости от причиненного ущерба; при общем недостатке других частей тела — 2,5 тыс. долл.; при частичных повреждениях частей тела, за исключением лица или шеи — до 2,5 тыс. долл., в зависимости от причиненного вреда.

При выплате компенсации по страховым случаям, включающим несколько видов причиненного ущерба, суммы возмещения не должны превышать общей страховой суммы, установленной договором.

При пропаже застрахованного лица, проведения в связи с этим соответствующих расследований и истечения срока, установленного законодательством для объявления гражданина умершим, страховое общество выплачивает его законным представителям пособие. Если впоследствии гражданина обнаружат живым, полученная сумма подлежит возвращению страховой компании.

При наступлении страховых случаев страховщик возмещает также стоимость медрасходов, связанных с болезнью гражданина или получением телесного повреждения. В них включается стоимость медобследования и диагностики, хирургического вмешательства, а также затраты на стационарное и амбулаторное лечение, оказываемое в государственных, муниципальных и частных больницах и госпиталях. Лимит ответственности по медрасходам составляет до 200 тыс. долл.

Страховое общество оплачивает непредвиденные дорожные расходы, связанные с необходимостью доставки и размещения застрахованного лица в лечебных заведениях, а также с проездом родственника или другого лица, сопровождающих пострадавшего. В случае смерти оплачиваются издержки на похороны, включая транспортировку тела к месту захоронения и проведение соответствующих мероприятий.

Согласно условиям договора страховая компания не несет ответственности в случаях: причинения телесных повреждений при занятиях физическим трудом, соответствующим роду занятий или профессии; беременности, преждевременных ро-

дов или аборта; болезни, возникшей до зарубежной поездки; поездки за границу для прохождения медлечения; каких-либо медрасходов в стране постоянного проживания, несмотря на то, что такие расходы могут быть связаны с увечьем или болезнью, перенесенными во время зарубежной поездки; медобследования, не рекомендованного практикующим врачом, и когда оно не является необходимым; обращения к медспециалисту без рекомендации лечащего врача; затрат на протезы; расходов на физиотерапевтические процедуры, не связанные с госпитализацией вследствие болезни или несчастного случая; лечения, предписанного или оказанного родственниками застрахованного лица; лечения, не предписанного лечащим врачом; расходов на оптику и лечение зубов, которые не вызваны получением телесного повреждения или увечья.

Страховое общество не выплачивает компенсацию также, если: отсутствует согласованное решение сторон об общей сумме возмещения в случае смерти или потери трудоспособности; сумма, подлежащая оплате, превышает общую страховую сумму, указанную в договоре; смерть или потеря трудоспособности наступили вследствие военных действий, актов агрессии, гражданской войны, восстания, мятежа, революции или незаконного захвата власти с применением силы в стране пребывания; физический недостаток или телесное повреждение не являются прямым результатом несчастного случая или иного происшествия; совершено самоубийство или нанесение себе телесных повреждений; ущерб здоровью причинен занятиями по авионавтике или во время полетов, не связанных с использованием самолетов гражданской авиакомпании, осуществляющей регулярные авиаперелеты или чартерные рейсы; смерть или потеря трудоспособности наступили во время охоты, занятий альпинизмом, предусматривающих наличие специальных приспособлений, футбольных матчей с участием профессиональных команд, спортивных занятий по регби, поло, бегу с препятствиями, хоккеем на льду, борьбе, боксу, прыжкам в воду, водным лыжам, карате, скоростным авто- и мотогонкам, парашютизму и дельтапланеризму.

В случае смерти несовершеннолетнего ребенка в возрасте до 18 лет страховая компания выплачивает денежную компенсацию в размере 2,5 тыс.долл.

Дети в возрасте до 10 лет. путешествующие вместе со взрослыми, обеспечиваются бесплатной медицинской страховкой. Лица в возрасте свыше 45 лет до оформления страхового полиса должны пройти полное медобследование. После 65 лет страховой полис и покрытие медрасходов не предоставляются.

При отказе гражданина от заключенного договора медрасования до начала зарубежной поездки страховая компания удерживает 10% оплаченной суммы страховой премии.

В случае покрытия издержек, за которые страховое общество не несет ответственности по договору медрасования, застрахованное лицо обязано в течение одного месяца возместить стоимость этих расходов.

Страховая компания Europ Assistance: 49, New

Road, Halfway House Extension 13, Midrand 1685 South Africa, для корреспонденции: P.O.Box 5171 Halfway House 1685, г.Йоханнесбург, тел. (011) 254-1000. Представительства уполномоченных страховых агентов: г.Брюссель, тел. (02)539-0303; г.Лондон, тел. 0800-898-997; Канада и США тел. (1-800) 383-8195; г.Пекин, тел. (1) 505-3191/5; Сингапур, тел. 732-9977; г.Париж, тел. (1) 42-85-8585; Россия, г.Москва, тел. (095) 240-9999.

## Энергетика

Из уже имеющихся источников поступлений иностранной валюты, в качестве одного из наиболее перспективных направлений, выбрано производство дешевой электроэнергии на местных ГЭС с последующими поставками ее в государства региона. Гидро-электропотенциал Замбии оценивается в 6 тыс.мвт. Действуют несколько ГЭС общей мощностью в 1652 мвт. Все они находятся в собственности гос. «Замбийской корпорации по снабжению электроэнергией» (ЗЕСКО). Ей также принадлежит разветвленная сеть ЛЭП. Вместе с тем эффективность работы компании, несмотря на многочисленные привилегии предоставленные ей правительством, остается крайне низкой. Помимо отсутствия действенной программы обслуживания имеющегося оборудования и инвестиций на его обновление и расширение, ЗЕСКО несет неоправданно высокие расходы на поддержание принадлежащей ей социальной инфраструктуры, в том числе и за счет предоставления значительных льгот для своих рабочих и служащих. Они освобождены от платы за электроэнергию, получают значительные пособия на строительство домов и т.д. В конце 1998 г. при обсуждении совместно с МВФ текущего бюджета и среднесрочной программы реструктуризации экономики завершение процесса приватизации, в том числе и ЗЕСКО, рассматривалось в качестве одного из первоочередных условий возобновления финансовой помощи со стороны иностранных доноров. Государство дало формальное согласие на продажу компании, но реальных шагов для этого до сих пор так и не предприняло.

В 1995 г. правительство одобрило специальный акт, регулирующий производство и снабжение электроэнергией, который отменил главенство ЗЕСКО; в стране появилось первое частное предприятие в энергетической области «Коппербелт», владеющая сетью ЛЭП и подстанций в одноименной провинции.

В начале мая 1999 г. правительство пошло на многочисленные льготы как местным, так и иностранным частным инвесторам, которые намерены вкладывать деньги в производство дешевой электроэнергии.

Правительство отошло от финансирования будущих проектов. Одновременно оно отказывается от предоставления прямых гарантий возврата вложенных средств. Покрытие расходов предполагается осуществлять исключительно за счет эксплуатации объектов и получаемой от этого прибыли. При этом власти не ограничивают возможности для привлечения капитала. Допускается выпуск акций и распространение их через фондовые биржи. Причем создание компаний может идти и без

местных партнеров, участие которых во всех остальных случаях предусматривается действующим законодательством.

Одновременно инвесторам предоставляется **весомый пакет фискальных и таможенных льгот**. Предприятия по производству и транспортировке электроэнергии будут освобождаться от уплаты налогов на прибыль в течение 10 лет с момента пуска объекта в эксплуатацию, а его служащие — от подоходного налога. Компании получают право беспошлинного ввоза в страну любого вида соответствующего оборудования, которое также не подлежит обложению НДС и другими сборами и налогами.

Правительство предоставляет инвесторам право репатриации ввезенных ранее материальных средств и неограниченные возможности для вывоза прибыли.

В качестве гарантий безопасности инвестиций власти предлагают заключать соответствующие соглашения, в которых учитывались бы все моменты, в том числе форсмажорные обстоятельства, будущие изменения в системе налогообложения, конвертируемость квати и возможность вывоза прибыли. **Право собственности на энергетический объект через 30 лет с начала его эксплуатации переходит государству**, которое обязано сдать его в аренду на последующие 30 лет. Первый владелец получает преимущественное право на заключение нового соглашения.

Правительство обязуется обеспечить компаниям доступ на длительный срок и по льготным тарифам к ЛЭП и другим объектам уже существующей энергетической инфраструктуры. Льготный режим распространяется также на платежи за пользование водными и земельными ресурсами, при том, что инвесторы должны всеми средствами недопускать нанесения ущерба окружающей среде.

Координирующие функции по реализации программы передаются создаваемому при министерстве энергетики и водных ресурсов Агентству по продвижению частных инвестиций в энергетику. В его распоряжении уже имеется **значительный портфель предложений** на расширение двух ГЭС на реке Кафуе и строительство высоковольтных ЛЭП Замбия-Намибия и Замбия-Танзания, а также сооружение системы мелких ГЭС в Северо-Восточной провинции. Предполагается широко использовать систему тендеров. Любая информация будет предоставляться при внесении предварительного оговоренного залога.

Имеется ряд крупных компаний, в частности, из Италии, проявляющих заинтересованность в инвестировании средств в производство энергии на территории Замбии. Несмотря на значительный объем первоначально вкладываемых средств, их окупаемость произойдет в достаточно короткие сроки, **учитывая наличие большого спроса в регионе** (ЮАР, Зимбабве, Намибия, Танзания) на дешевую электроэнергию.

*О деятельности энергетической компании ЗЕСКО.* В 1991—97 гг. потребление электроэнергии в стране выросло с 6022 до 6422 млн.квт.ч. Существующая система электропередач покрывает Коппербелт, Южную, Центральную и часть Восточной и Северной провинций Замбии.

Инфраструктура энергетической отрасли Замбии была сформирована 30–40 лет назад. С тех пор она претерпела лишь незначительные изменения. В последнее время отчетливо стала проявляться необходимость не только ремонта и обновления оборудования системы энергоснабжения, но и расширения мощностей, строительства магистральных и распределительных сетей и подстанций.

С 1996 г. в связи с введением в действие «Акта о контроле за электроэнергией» и общей либерализацией сектора, энергетическая компания ЗЕСКО приступила к осуществлению ряда проектов. Были увеличены тарифы за пользование электроэнергией. Ведение прибыльного бизнеса, ориентированного на потребителя, помимо изложенного, позволило улучшить систему энергоснабжения государственного и частного секторов экономики, повысить надежность и качество обслуживания клиентов.

Помимо обеспечения внутренних потребителей **ЗЕСКО экспортирует энергию в Зимбабве, Танзанию и Намибию**. Планируется построить новые ЛЭП в направлении Малави, Намибии, Ботсваны и ЮАР. В 1998 г. клиентами компании являлись 172 тыс. промышленных и коммерческих предприятий, городские службы, частные потребители.

В конце мая 1999 г. в Лусаке прошла презентация широкомасштабной программы действий компании на ближайшие 3 года. Осуществление программы потребует привлечения 210 млн.долл. Свое участие в ее финансировании уже подтвердили ВБ, Европейский инвестиционный банк, Банк развития Южной Африки, Шведское международное агентство развития, Норвежское агентство развития сотрудничества, Французский банк развития, Финское международное агентство развития и правительство Замбии. 10% от стоимости проекта предполагает взять на себя ЗЕСКО.

В рамках проекта планируется:

1. Обновить 3 крупнейшие ГЭС: Кафуе Гордж, Северная Кариба и Виктория Фолз. Намечаются замена трансформаторов и коммуникаций, модификация дренажной и фильтрационной систем, установка дополнительных мощностей для повышения эффективности станций. Дополнительная, устаревшая и экономически нерентабельная, электростанция на Виктории Фолз будет превращена в музей гидроэнергетики.

2. Ремонт высоковольтных линий и мачт; замена устаревшего оборудования на электроподстанциях; строительство новой подстанции на западе Лусаки и 42 км. между Кафуе и Лусакой.

3. Модернизация системы распределения энергии (замена распределяющих устройств, силовых трансформаторов, кабелей и линий низкого напряжения) в Лусаке, Ндоле и Китве. Запланировано также строительство новых подстанций в Луангве и Мушиле.

4. Перестройка системы работы с потребителем; установка современных счетчиков во всех обслуживаемых районах, открытие центров услуг потребителям с единой компьютерной информационной системой.

5. Строительство дорог вдоль берегов оз. Кариба, связывающей Сиавонгу, Гвембе и Синазонгве;

улучшение снабжения этих районов водой через постройку колодцев и небольших плотин; обеспечения электричеством Чипено, Гвембе Бома и Синазезе, а также других прибрежных районов.

Помимо вышеприведенного проекта у компании ЗЕСКО имеется несколько долгосрочных планов. **Водные ресурсы страны используются лишь на треть от имеющихся возможностей.** Большинство провинций испытывают серьезную нехватку электроэнергии, а в некоторые районы она вообще не поступает: В провинциях Луапула и Северо-Западная имеются все условия для строительства плотин и электростанций: в сезон дождей выпадает достаточное количество осадков, чтобы обеспечить бесперебойное поступление воды в реки Калунгвиши, Луапула (пров. Луапула) и Кабомпо, Луфубу, Уэст Лунгва и Замбези (Северо-Западная пров.). Провинции обладают высоким потенциалом для развития сельского хозяйства, рыбной промышленности и туризма. Обеспечив данные районы электроэнергией, ЗЕСКО может привнести ощутимый вклад в бюджет Замбии и укрепление ее экономики.

## Туризм

**П**о мнению министра туризма Замбии А. Чипавы, эта отрасль «должна превратиться во второй по значимости (после меди) источник пополнения казны, тем более, что по природной красоте Замбия выглядит привлекательнее соседних стран».

По прогнозам Международной туристической организации посещаемость африканских стран южнее Сахары в ближайшие десять лет возрастет на 15%, и, таким образом, туризм в этой части планеты может выйти на уровень 36 млн. чел. в год. Замбия надеется получить свою долю от доходного рынка туристических услуг.

Около 30% территории республики занимают 19 национальных парков и 32 охотничьи зоны. Среди них — всемирно известные Livingstone & Mosi-oa-Tunya National Park, Siavonga, Kafue National Park, Lower Zambezi National Park, South Luangwa National Park. Для любителей рыбной ловли и спуска на надувных плотках интерес представляют 230 тыс. км. речной системы.

Одними из главных достопримечательностей Замбии являются более 20 водопадов (наиболее известный — **Виктория**), 4 озера ( в том числе оз. Танганьика), четвертое в мире по величине искусственное озеро Кариба. На территории страны обитают 500 разновидностей птиц, 35 видов крупных млекопитающих (среди них — «**большая африканская пятёрка**»).

Географическое положение и политическая стабильность высоко отличают Замбию, как промежуточный пункт для путешествующих между Восточной Африкой и югом континента, где туризм переживает период расцвета.

Основным органом, контролирующим туристический бизнес в стране, является Замбийский национальный совет по туризму (Zambia National Tourist Board). В 1998 г. Замбию посетили 95 тыс. туристов ( из них: 35 тыс. — из региона Африки; 38 тыс. — Европы; 13 тыс. — Азии и Океании и 9 тыс. — из Америки). Это почти **в три раза больше анало-**

**гичных показателей за 1995 г.** В 1997 г., благодаря строительству новых гостиниц и пансионатов, было создано дополнительно 628 рабочих мест, а в 1998 — еще 714. Доходы от туристической отрасли составили: 75,5 млн. долл. в 1997 г. и 74,7 млн. — в 1998 г. И это с учетом того, что инвестиции в данный сектор равняются лишь 7,6 млн. и 7,7 млн. за 1997 и 1998 гг.

Эти цифры значительно уступают данным по ЮАР и Зимбабве, куда приезжают в среднем около 1 млн. и 700 тыс. туристов, соответственно. Причина — отсутствие необходимой инфраструктуры. Имеющиеся на сегодняшний день дороги, аэропорты, взлетно-посадочные полосы для маломестных туристических самолетов, гостиницы находятся, за редким исключением, в неудовлетворительном состоянии. Характерными для Замбии являются низкий уровень безопасности туристов, ограниченность международного воздушного сообщения (из Европы в Лусаку летают только самолеты компании British Airways).

Качественный, насыщенный туристический отдых в Замбии — достаточно дорогое удовольствие, которое могут позволить себе в подавляющем большинстве случаев только очень состоятельные любители охоты и рыбалки из Великобритании, ЮАР, Зап. Европы, США и Скандинавии. Популярный вид туризма «с рюкзаком», набирающий обороты в южноафриканском регионе, пока «обходит» Замбию стороной.

Правительство Ф. Чилубы сразу после прихода к власти попыталось изменить ситуацию в туристической отрасли за счет передачи ее в руки частным предпринимателям и широкого привлечения иноинвестиций.

С 1993 г. началось активное привлечение серьезных инвесторов в эту сферу. За пять лет (1993-97 гг.) было выдано 160 инвестиционных сертификатов. В 1998 г. лицензии на проведение туристической деятельности получили 17 зарубежных компаний, 20 замбийских и 12 совместных. Туристический сектор в 1999 г. должен получить 57,5 млн. долл. на реализацию пяти крупных проектов, что в свою очередь позволит создать 896 рабочих мест. Что касается выдачи лицензий, то на этот год намечена регистрация 156 новых фирм на туристическом рынке Замбии.

Усилия инвесторов предполагается концентрировать в следующих направлениях: развитие национальных парков: Kafue, (один из крупнейших в мире 22,5 тыс. кв. км.), Lower Zambezi и т.д. Развитие инфраструктуры г. **Ливингстон** — «**туристической столицы Африки**» (водопад Виктория и Национальный парк Mosi-oa-Tunya); развитие инфраструктуры г. Лусаки (совершенствование существующих и строительство новых недорогих гостиниц по европейским стандартам); Северо-Восточный район озер Танганьика, Мверу, Мверу Вантипа и реки Луангва, национальные парки Nsumbu, Luangwa (North, South), Lusenga и т.д.; западный район бассейна реки Замбези — национальные парки West Lunga, Liuwa, Sioma Ngweri; район искусственного озера Кариба, привлекающего туристов благодаря своей красоте и близости к транспортным магистралям.

Для каждого из вышеперечисленных регионов составляется бизнес-план, где подчеркивается не-

обходимость диверсифицировать туризм в Замбии: развивать производство сувениров и пропагандировать культурное наследие народов страны.

Большинство частных предпринимателей как в Замбии, так и за рубежом прогнозируют основное направление диверсификации в другом: освоении охотничьих угодий. Подсчитано, что при правильной стратегии развития заповедников поголовье диких животных можно увеличить на 20-30% в ближайшие 5 лет. Это привлечет в страну больше туристов и профессиональных охотников и, соответственно, принесет государству ощутимые доходы в валюте.

Главным препятствием данному процессу является достаточно распространенное в Замбии браконьерство, которое весьма отрицательно сказывается на общем состоянии безопасности в заповедниках. Бывают случаи нападения на туристов, которые застают браконьеров на месте преступления, порою с трагическими последствиями. Служба егерей крайне немногочисленна и плохо вооружена, хотя в последнее время и была усилена военными замбийской армии.

По данным Всемирного фонда охраны природы, за последние 20 лет браконьеры уничтожили в Замбии 60% поголовья **слонов** и 90% **носорогов**. От 100 тыс. голов диких животных, обитавших в заповедниках страны в 1973 г., теперь осталось немногим более 20 тыс. Фонд осуществляет в стране ряд проектов, которые по масштабу занимают второе место в Африке (после Мадагаскара). Это создание систем управления заповедниками — Administrative design for Game Management Areas, общеобразовательная программа по охране окружающей среды — Zambia Environmental Education Programme и т.д. С момента получения страной независимости Фонд осуществил в Замбии 80 различных проектов по природоохранной деятельности и защите животных.

Кроме вышеперечисленных проблем имеется масса более мелких, но не менее актуальных. Например, недоработки в сфере маркетинга. Только 120 тыс.долл. из 1 млн., выделяемого на нужды Совета по туризму, идут на эти цели. Этим вызвана крайне малочисленная и неэффективная презентация замбийских туристических возможностей за рубежом, концентрирующая усилия лишь на европейских странах и оставляющая без внимания остальной туристический рынок. Для решения этой проблемы планируется использовать преимущества совместных с соседями маркетинговых инициатив, которые, как предполагается, будут предприниматься **Региональной туристической организацией Юга Африки (RETOSA)**, функционирующей в рамках САДК.

В 1997 г. правительством была принята «единая туристическая политика», на рассмотрении находится вопрос о создании Фонда развития туризма, в который будут поступать отчисления от НДС, подготовлен проект нового закона о туризме — Hospitality Act, призванного заменить Tourism Act 1979 и Hotels Act 1987 и определить финансирование Совета по туризму и National Parks and Wildlife Services в качестве самостоятельных организаций, выведенных из подчинения министерству туризма. В перспективе **Совет будет заниматься маркетингом** и финансироваться Фондом развития ту-

ризма, а NPWS, как и раньше, будет отвечать за парки и охотничьи угодья и перейдет на самокупаемость.

## Экспорт

**Нетрадиционный экспорт (НТЭ).** Становится одной из важнейших частей внешнего сектора экономики страны. Особенно активно он стал развиваться в 90-е гг. НТЭ увеличился со 102 млн.долл. в 1992 г. до 328 млн.долл. в 1997 г. В 1998 г., хотя структура НТЭ и стала более диверсифицированной и его объемы в натуральном выражении увеличились, особенно производства табака (в 2,5 раза), хлопка (47%), орехов (24%), проса (4,5%), цветов и фруктов, в целом доходы от него сократились до 311 млн.долл. Однако доля НТЭ в общем экспорте товаров в 90-е гг. продолжала увеличиваться и достигла к 1999 г. около 35% (8,2% в 1990 г.).

Основным товаром замбийского НТЭ является продукция обрабатывающей, химической, пищевой и текстильной промышленности, сельскохозяйственные товары, изделия из меди и кожи. Заметное место занимает экспорт драгоценных и полудрагоценных камней, электроэнергии, тростникового сахара.

Сахарная отрасль обеспечивает рабочими местами 6,5 тыс.чел. Для выращивания сахарного тростника отведено 10 тыс.га. В 1998 г. экспортная выручка от продажи сахара составила 30 млн.долл.

Табак рассматривается правительством в качестве одного из важнейших товаров не только для национальной экономики, но и для социально-экономического статуса сельского населения. Потенциальные возможности этого сектора в обеспечении занятости и развитии экспортной базы достаточно велики. В 1997/98 г. на 5,4 тыс.га было собрано 10 тыс.т. табака (в основном сорт «Вирджиния»), производством которого было занято 12 тыс.чел. а доходы от его экспорта превысили 17 млн.долл.

Особое место в группе товаров нетрадиционного сектора занимает кофе; выращивается арабика в провинциях Северная, Коппербелт, Луапупа, Лусака и в некоторых областях Центральной провинции. С использованием ирригационных сооружений все большее количество кофе выращивают и в Южной провинции.

В Замбии функционирует более 30 кофейных коммерческих ферм, 18 из которых занимаются экспортом. Одновременно производством кофе занято более тысячи мелких фермеров. В целях поддержки и регулирования производства и реализации кофе в 1989 г. был принят специальный закон, создан совет и ассоциация производителей кофе.

Практически вся производимая в стране продукция экспортируется (за 1996/97 г. выращено 1884 т., а за 1997/98 г. — 2285 т.). Доходы от экспорта в 1996/97 гг. составили 5 млн.долл., а в 1997/98 гг. 6 млн.долл. В течении долгого времени традиционным импортером замбийского кофе являлась Европа, а в 1997/98 г. впервые оно было продано американской компании AmSAFE.

Есть спрос на замбийские изумруды и аметисты, аквамарины, турмалины, рубины, малахит.

Основными потребителями замбийских драгоценных и полудрагоценных камней являются Таиланд, Индия, Япония, Гонконг, Германия, которые приобретают, в основном, камни высшего качества и по сравнительно низким ценам. Что касается Индии, то она, имея высоко развитый ювелирный сектор, покупает в Замбии камни более широкого диапазона и качества, затратив на это в 1998 г. 11 млн.долл.

Большое место в НТЭ занимает электроэнергия от 3/ГЭС страны: Кафуе Джордж (мощность 900 мвт.), Кариба (600 мвт.) и Виктория Фолз (110 мвт.). Доходы от экспорта электроэнергии составили в 1997 г. 14,8 млн.долл., а в 1998 г. — 5,5 млн.долл. Такое сокращение доходов в 1998 г. объясняется падением спроса на электроэнергию в основных странах-импортерах, особенно Зимбабве, на долю которой приходится около 80% замбийского экспорта энергоресурсов.

Замбия имеет значительные запасы лесных ресурсов, однако ежегодно она экспортирует лишь около 4 тыс.куб.м. леса. Из-за низких цен на древесину объемы получаемой твердой валюты незначительны.

Основными потребителями замбийского НТЭ являются регион КОМЕСА (40% ), ЕС (30%), ЮАР (18%), ДРК (12%), Германия (8%), Индия (7%). Среди стран-членов КОМЕСА основная доля падает на ДРК (около 40% от всего регионального экспорта). В эту страну ввозятся сахар, кукуруза, цемент. Продолжающийся вооруженный конфликт в ДРК заметен сократил поставки туда замбийских товаров. Однако конголезский рынок продолжает оставаться для замбийцев одним из наиболее перспективных, несмотря на усиливающуюся угрозу со стороны высоко субсидируемого экспорта из ЮАР, которая пытается использовать Замбию в качестве операционной базы для своих товаров. Достаточно агрессивная торговая политика Зимбабве по отношению к ДРК также заставляет правительство Замбии проявлять большую активность в продвижении своего НТЭ на рынок своего северного соседа.

В 1998 г. было заключено торговое соглашение между Замбией и САКУ, которым предусматриваются взаимные торговые льготы, определяются списки продукции и квот, на которые эти льготы распространяются. Это соглашение позволит Лусаке обеспечить определенный прорыв в плане доступа на рынки Союза и, в первую очередь в ЮАР, увеличить, по оценкам, на 100 млн.долл. свои экспортные доходы и дать стимул дальнейшему развитию ее экспортных производств. Замбия имеет определенный ассортимент экспортной продукции (цемент, сахар, изделия из меди, лес и пиломатериалы, растительное масло, фрукты), однако отсутствие соответствующих стандартов и упаковки, а также неприятие замбийских товаров на рынках САКУ сдерживает ее экспорт.

Около 30% замбийского НТЭ на беспошлинной основе направляется в страны ЕС, основными потребителями которого являются Великобритания, Нидерланды, Германия, Бельгия, Италия, Швейцария. Однако в 1998 г. произошло некоторое изменение географической ориентации экспорта: уменьшился поток продукции в Европу и увеличился в азиатские страны. Это можно объяс-

нить прежде всего тем, что обменные курсы валют азиатских стран в связи с разразившимся там финансовым кризисом обесценивались гораздо быстрее, делая экспорт в этот регион более выгодным. Большие надежды стали возлагаться на Индию, рынок которой является для Замбии наиболее привлекательным в данном регионе. В 1993 г. Индия импортировала замбийской продукции НТЭ на 6 млн.долл., в 1996 г. — на 23 млн.долл., в 1998 г. — на 25 млн.долл. Избыток пригодных для обработки земель, водных и энергетических ресурсов, относительно хороший климат создают реальные возможности для превращения страны в крупного экспортера с/х товаров.

*О деятельности Европейского союза в Замбии.* Со времени вступления в действие 1-й Ломейской конвенции в 1975 г. Лусака получила от ЕС более 970 млн.э.кю. Финансирование развития экономики страны осуществляется в рамках 5-летних национальных индикативных программ, последняя из которых была утверждена 13 марта 1997 г. на основании 4-й Ломейской конвенции.

Основными источниками денежных вливаний являются Европейский фонд развития, Программа структурной перестройки экономики и СИС-МИН (организация, оказывающая поддержку горнодобывающей отрасли и осуществляющая диверсификацию отраслей). Более мелкие программы финансируются либо непосредственно из бюджета ЕС, либо по линии европейских неправительственных организаций.

Согласно решению 8-й сессии Европейского фонда развития в 1995—2000 гг. Замбия получит 183 млн.э.кю на развитие производства, социальной инфраструктуры и макроэкономического управления.

Финансирование проектов в производственной сфере происходит по следующим направлениям: развитие частного сектора (8 млн.э.кю); ремонт имеющихся и строительство новых дорог (шоссе из Кабве в Капири Мпоши, из Монзе в Зимбу — 63,5 млн.э.кю); расширение городских рынков в Лусаке, Кигае, Ндоле (2 млн.э.кю); поддержка НТЭ и туризма (около 10 млн.э.кю).

В секторе социальных услуг осуществляются проекты в рамках министерств здравоохранения (служба переливания крови — 3,7 млн.э.кю) и образования (подготовка преподавателей — 10 млн.э.кю). Основная задача здесь сводится к децентрализации сферы услуг и интенсификации ее развития в с/х и труднодоступных районах страны, обучению кадров на базе районных центров, а также оказанию техпомощи уже имеющимся отделениям здравоохранения и образования. Важнейшим направлением также считается борьба со СПИДом, которая осуществляется через программу создания незараженных вирусом банков крови (1,5 млн.э.кю). В число вспомогательных проектов входят развитие начального образования, строительство очистных сооружений, общеобразовательные программы по санитарии, гигиене и безопасности продуктов питания.

В области сельского хозяйства ЕС оказывает приоритет развитию производства нетрадиционных культур. В соответствии с 4-й Ломейской конвенцией в Замбии осуществляется два проекта в этой сфере — в провинции Коппербелт (2

млн.экю) и в Центральной (2,5 млн.экю). Упор делается на изучение рынков сбыта, приватизацию в сельском хозяйстве, маркетинг с/х культур (1,95 млн.экю) и т.д. В животноводстве реализуется проект по улучшению ветеринарного обслуживания и контроля за эпидемиями и заболеваниями скота (2,3 млн.экю).

В марте 1999 г. ЕС выделил 56,3 млн.долл. на поддержание платежного баланса, стабилизацию макроэкономических показателей и продвижение реформы общественного сектора Замбии. Банку Замбии была оказана дополнительная помощь в размере 1,1 млн.экю для модернизирования операционных систем.

Помимо чисто замбийских внутренних проектов ЕС участвует в финансировании более 200 региональных проектов в рамках КОМЕСА и САДК. Основные из них: программа региональной интеграции в Вост. и Юж. Африке (помощь секретариату КОМЕСА) — 1,95 млн.экю; компьютеризация таможенной и торговой информации — 6,2 млн.экю; усовершенствование информационной системы регистрации грузов — 8,5 млн.экю; помощь секретариату КОМЕСА в проведении «инициативы пересечения границ», направленной на повышение мобильности товаров и услуг, а также торговли и частного предпринимательства на межрегиональном уровне — 1,9 млн.экю; программа регионального культурного сотрудничества народов — 5,6 млн.экю и т.д.

Все вышеперечисленные проекты достаточно жестко контролируются представителем ЕС в Замбии: под руководством штата координаторов по отраслям работают замбийские эксперты, бухгалтера.

Наблюдается **тенденция постепенной замены иностранных специалистов среднего звена на местные кадры**. В ходе контракта эксперт ЕС должен передать свой опыт как минимум двоим помощникам из числа замбийских граждан.

В дек. 1998 г. и фев. 1999 г. страну посетили делегации ЕС для проведения консультаций и оказания финансовой поддержки посредническим миротворческим миссиям, осуществляемым руководством Замбии, в частности президентом Ф.Чилубой, с целью форсировать урегулирование конфликтов в ДР Конго и Анголе. Замбия просит при распределении помощи учесть тот факт, что ООН квалифицировало страну как наименее развитую, а значит нуждающуюся в большей помощи и льготах.

## Связи с Россией

**О**тношения между РФ и Замбией являются традиционно дружественными. Дипотношения установлены 30 окт. 1964 г. Правительство Замбии 31 дек. 1991 г. официально признало РФ в качестве правопреемницы СССР.

В 1974 и 1987 гг. президент Замбии К.Каунда посещал СССР с официальным и рабочим визитами. В 1977 г. состоялся визит в Замбию председателя Президиума Верховного Совета СССР. В 1987 г. в СССР с визитом побывал премьер-министр Замбии. В марте 1990 г. министр иностранных дел СССР в рамках поездки по африканским странам посетил Замбию с рабочим визитом.

В июле 1993 г. в Москве с рабочим визитом находился министр иностранных дел Замбии. В нояб. 1994 г. специальный представитель президента России Б.Л. Колоколов имел в Лусаке встречи с замбийским руководством. В фев. 1995 г., дек. 1997 г. и в фев. 1999 г. в Лусаке прошли межмидовские консультации. В сент. 1998 г. министр иностранных дел Замбии К.Валубита, возглавлявший замбийскую парламентскую делегацию на 100-й конференции Межпарламентского союза в Москве, имел встречу с заместителем министра иностранных дел Г.Б.Карасиным.

С авг. 1996 г. на рассмотрении замбийцев находится проект соглашения о сотрудничестве в правовой сфере, с янв. 1998 г. — проекты протокола о консультациях между внешнеполитическими ведомствами двух стран и соглашения о сотрудничестве в области здравоохранения. С мая 1999 г. **вступило в силу соглашение о выдаче многократных виз для лиц с дипломатическими и служебными паспортами**.

Торгово-экономическое и техническое сотрудничество между Россией и Замбией носит ограниченный характер.

Главным вопросом двусторонних отношений является неурегулированность замбийской задолженности по кредитам предоставленным бывшим СССР (697,3 млн.долл. на 31.03.99 г.) На переговорах в Москве в окт. 1998 г. и в июле 1999 г. был согласован и парафирован текст межправительственного соглашения об урегулировании задолженности Замбии по ранее предоставленным кредитам..

С апр. 1996 г. успешно работает в Замбии СП «Аква-Вита» (участвуют госгеопредприятие «Волгагеология» и Уральская золотоплатиновая компания УЗПК). В Лусаке открыто представительство УЗПК, которым совместно с ГК «Кварцсамоцветы» оформлены 2 СП по разведке, добыче и огранке драгкамней. СП «Байкал Африка» и «Сервер» продают в Замбии охотничье и спортивное оружие, мотоциклы. Начаты поставки небольших партий малогабаритных тракторов и запчастей к ним. Хорошо зарекомендовало себя СП «Зарус Дрилинг» по бурению водяных скважин. Инвестиции российских компаний в замбийскую экономику составили 2 млн.долл.

Наибольшее число предприятий из России или с российским капиталом сконцентрировано в горнодобывающей промышленности. Однако, практически ни одно из них не занимается непосредственно разведкой или добычей полезных ископаемых. Главная цель их деятельности — **скупка, а также перепродажа драгоценных и полудрагоценных камней**. Получение лицензии на ведение горных работ по замбийскому законодательству предусматривает и разрешение заниматься коммерческой деятельностью. Представители упомянутых компаний либо сами объезжают места добычи, либо открывают свои филиалы в перспективных регионах. После скупки сырья производится его оценка в министерстве шахт и перепродажа в Европу. Российские предприниматели отдают предпочтение приграничным с Анголой районам, где легче закупить контрабандные алмазы, поступающие с сопредельной стороны. В 1998 г. группа российских бизнесменов, занимавшихся такого

рода промыслом под вывеской компании Vsegda Zambia, была арестована на ангольской территории, и потребовались немалые усилия для их освобождения.

Работающие в Замбии по индивидуальным контрактам российские граждане преимущественно заняты ремонтом и обслуживанием различного оборудования, в том числе дорожно-транспортного. В стране также находится небольшая группа российских врачей.

В СССР получили образование 600 замбийцев. В 1999 г. на учебу в российские вузы было направлено 25 человек по гослинии и 12 — на компенсационной основе (1998 г. — 24 и 12 чел. соответственно).

Посол РФ в Замбии — Бойко Владимир Лукьянович (верительные грамоты вручил 31.10.97 г.). Посол Замбии в России — генерал-лейтенант Фрэнсис Гершом Сибамба (верительные грамоты вручил 28.05.98 г.).

## Обзор прессы

**Хроника событий за июль 1999 г.** — Итальянская горнодобывающая компания «Джиакомини» намерена в 1999 г. экспортировать на европейские рынки 1 тыс. т. мрамора, добываемого в районе Кэпири Мпоши.

— В Лусаке приступила к работе консалтинговая компания «Парамаунт Эдвайзори Сервисиз» с общим капиталом в 10 млн. долл.

— Туроператоры Ливингстона приветствовали отмену с 1 июля 1999 г. ряда налогов на определенные виды туристических услуг. По их мнению, данная мера позволит привлечь в туристический сектор новые инвестиции.

— Производство меди в Замбии возросло в июне на 1,5% и составило 22,4 тыс. т. В мае было добыто 22,1 тыс. т.

— Аэропорт Ливингстона будет закрыт в течение ближайших двух лет. Запланировано проведение полной реконструкции его терминала и взлетно-посадочных полос.

— Достигнуто соглашение между правительством Замбии и польской компанией KGUM о продаже шахт в районе Муфулиры в начале авг. 1999 г.

— Замбия и Зимбабве подписали соглашение об учреждении металлургической компании в Кабве.

— В связи со скорой продажей медных шахт иностранному капиталу правительство планирует сосредоточить внимание на добыче драгкамней.

— На начало авг. 1999 г. планируется создание Совместного совета предпринимателей Замбии и Египта, основной задачей которого станет облегчение деловых контактов между предпринимателями двух стран.

— Корпорация «Мпулунгу Харбор», занимающаяся речными перевозками, заявила, что из-за войны в ДРК она потеряла половину своих заказов и вынуждена отправлять рабочих в принудительный отпуск.

— Компания «Лонро Коттон» инвестировала 4 млн. долл. в строительство хлопкоочистительной фабрики в Катете.

— Из 10 млн. населения Замбии доступ к телефонной связи имеют лишь 87 тыс. чел.

— В Лусаке открылась 73-я ежегодная сельскохозяйственная выставка. В ней принимают участие фирмы из Замбии, Танзании, Египта, ЮАР, Индии, Пакистана, Турции, Великобритании, Китая и США.

— Горсовет Ливингстона задолжал своим работникам 2 млн. долл. Зарплата не выплачивается более 12 мес.

— Согласно отчету компании «Замбия Рэйлуэйз», денег на реконструкцию железной дороги Ливингстон-Чилилабомбе, хватит лишь на ремонт 450 км. железнодорожного полотна из 1380 км.

— Правительство Замбии подписало двусторонние договоры с Намибией и ЮАР, предоставляющие возможность замбийским авиалиниям «Роан» и «Восточная» совершать полеты в эти страны.

— Президент Ф. Чилуба объявил, что 10 июля в Лусаке состоится встреча глав государств по урегулированию конфликта в ДРК. В Лусаке подписан договор о прекращении огня в ДР Конго. В его подписании приняли участие президенты Замбии, ДРК, Уганды, Зимбабве, Руанды и Намибии, а также Минобороны Анголы. Представители повстанцев подписывать договор отказались. Верховный комиссариат по делам беженцев заявил, что ни один конголезец не вернется на родину до полного выполнения условий договора по прекращению огня в ДРК.

— В ходе саммита ОАЕ в Алжире состоялись переговоры между делегациями Замбии и Анголы о нормализации отношений.

— Посол Японии в Замбии объявил о начале второй фазы строительства системы водоснабжения в Южной пров. На эти цели японское правительство выделило 3 млн. долл. Оно же дало средства на строительство моста между Ботсваной и Замбией в районе Казунгулы.

— В Замбию прибыли американские врачи (21 чел.) для оказания бесплатной медпомощи малоимущим.

— Министр по делам администрации президента Э. Силвамба прибыл в Танзанию для проведения переговоров с бывшим президентом страны Д. Ньерере и представителями конголезских повстанцев.

— ЕС подписал соглашение с САДК о выделении 2,8 млн. долл. на покрытие расходов стран-участников урегулирования конфликта в ДРК.

— Японское агентство по международному сотрудничеству и ведущий медцентр Замбии University Teaching Hospital подписали договор о начале второй стадии программы контроля за инфекционными болезнями.

**Хроника событий за июнь 1999 г.** — В апреле инфляция составила 0,8%, в мае — 1,3%.

— В правительство поступили сигналы о неудовлетворительном состоянии полотна замбийско-танзанийской железной дороги, создана команда инспекторов для выявления и устранения неполадок.

— Директор Замбийского национального совета по туризму заявила, что прошедшая на Маврикии первая конференция южноафриканского туристического бизнеса открыла новые возможности развития отрасли в Замбии.

— Корпорация развития Содружества выделила 103 млн.долл. на реализацию следующей фазы программы расширения инвестирования в Замбию. Программа рассчитана на ближайшие 5 лет.

— Замбийская ассоциация промышленников заявила, что 12% увеличение налога на пользование электроэнергией повлечет остановку многих предприятий и перемещение их бизнеса в регионы с более выгодными условиями труда.

— Совет по делам окружающей среды Замбии утвердил проведение 40 новых проектов на местном и международном уровне и отклонил лишь одну заявку.

— Индийская консалтинговая фирма «Райте» заключила контракт с Приватизационным агентством Замбии на проверку имущества замбийских железных дорог и оценку их активов.

— Открыт завод по производству мяса домашней птицы. Проект потребовал привлечения 400 тыс.долл. и финансировался компанией Eureka Chickens.

— Компания «Интерхим» намерена довести производство медпрепаратов с 800 до 928 тыс.т. в год. Расширение производства планируется достичь за счет увеличения штата работников и повышения их профессионализма.

— Табачная ассоциация Замбии заявила, что за первые две недели торгов продано 900 т. табака по цене 1,53 долл. за кг. По сравнению с прошлым годом объем продаж и цена возросли в связи с повышением качества табака.

— Замбийская ассоциация производителей выступила с резкой критикой действий ЗЕСКО, поставляющей энергию в Зимбабве по более низким тарифам, чем для самой Замбии.

— Корпорация развития Содружества заявила, что готова реструктурировать 12 млн.долл. задолженности предприятия «Каффе текстиль», что позволит выйти ему из тяжелого финансового положения.

— 30% урожая мелких фермеров пропадает из-за отсутствия хранилищ.

— В Лусаке открылось представительство одной из крупнейших в мире аудиторских и консалтинговых фирм «Артур Андерсен».

— Количество беженцев, проживающих на территории Замбии, достигло 197 тыс.чел. Из них 120 тыс. не прошли регистрацию и размещены вне специально отведенных районов поселений.

— Полиция Лусаки запретила проведение антипрезидентской демонстрации, запланированной Замбийским альянсом за прогресс, в связи с тем, что в этот же день должен состояться саммит САДК по проблеме урегулирования ситуации в ДРК.

— Норвегия выделила 1,5 млн. крон на проведение 1-й фазы образовательной программы для детей, неспособных посещать школу.

— Замбия и Дания согласовали инвестирование 140 млн.долл. в национальные проекты в течение ближайших 5 лет.

— В Лусаку с двухдневным визитом прибыл президент Ливии М.Каддафи для переговоров с президентом Ф.Чилубой о конфликте в ДР Конго.

— В Пекине прошла встреча зам.спикера Нацассамблеи З.С.Мвилы с председателями парламента и правительства Китая.

— Президент Ф.Чилуба отбыл в Преторию для участия в церемонии инаугурации президента ЮАР Т.Мбеки. □

# ЗИМБАБВЕ

*Республика Зимбабве. Государство в Южной Африке. Бывшая британская колония Южная Родезия. Выхода к морю не имеет, граничит с Замбией, Мозамбиком, Ботсваной и ЮАР. Территория: 390 тыс. кв. км. Население: 12,1 млн. чел. 98% составляют африканцы народностей шона, ндебеле и тонга, чуть менее 1,5% — европейцы и 0,5% — лица азиатского происхождения. Столица: г. Хараре (бывший Солсбери), население — 1,4 млн. чел. (1992 г.). Официальные языки: английский, шона, ндебеле. Религия: большая часть африканского населения (60%) придерживается местных традиционных верований, 30% — христиане, имеются приверженцы индуизма и ислама. Денежная единица: зимбабвийский доллар. 1 долл. США = 37,5 долл. Зимбабве (01.04.99 г.). Национальный праздник: День провозглашения независимости — 18 апр. (1980 г.).*

## Госструктуры

Зимбабве — президентская республика. Глава государства — президент Роберт Габриэль Мугабе (с 1980 г. — премьер-министр, в дек. 1987 г. после упразднения поста премьер-министра избирается президентом республики, переизбран на очередной 5-летний срок в марте 1996 г.). Является одновременно главой правительства и Верховным главнокомандующим Оборонительными силами Зимбабве. Министр иностранных дел — Айзек Станислаус Муденге (назначен 20.04.95).

Высший законодательный орган — однопалатный парламент (150 депутатов, 20 из которых назначаются президентом). Спикер парламента — С.Ндебеле. Последние парламентские выборы состоялись 8-9 апр. 1995 г.

Правящей партией является Африканский национальный союз Зимбабве — Патриотический фронт (ЗАНУ-ПФ), по итогам парламентских выборов (апрель 1995 г.) получила практически все места в высшем законодательном органе.

Партия Форум Зимбабве — либеральная оппозиционная партия, созданная в марте 1993 г. Выступает за приватизацию, полное экономическое дерегулирование, усиление позиций африканских предпринимателей, реформу парламента. Председатель Э.Думбутшено.

Движение единства Зимбабве — оппозиционная партия радикального толка, выступает за формирование в стране многопартийной политической системы, приватизацию госсобственности.

Консервативный альянс Зимбабве — партия белого меньшинства, которое занимает влиятельные позиции в экономике страны.

ВС состоят из Национальной армии (45 тыс. чел.) и ВВС (2 тыс. чел.). Имеются полувоенные формирования народной милиции (20 тыс. чел.) и подготовленный резерв (30 тыс. чел.). Министр обороны — Мовен Махачи, главнокомандующий ВС — генерал В.Звинаваши.

Объектом наиболее целеустремленных действий практической дипломатии Хараре является проблема урегулирования региональных конфликтов в Африке. Помимо проведения самостоятельной посреднической линии в урегулировании конфликтных ситуаций в бывшем Заире, районе Великих озер, зимбабвийцы принимали непосредственное участие в коллективных миротворческих операциях ООН в Мозамбике, Сомали,

Анголе. Зимбабве избрана первым председателем созданного в 1996 г. Органа САДК по вопросам обороны, политики и безопасности.

Внутриполитическое положение характеризуется нарастанием социальной напряженности, вызванной падением жизненного уровня населения (70% зимбабвийцев живут ниже официального уровня бедности), массовой безработицей (свыше 60% трудоспособного населения), пробуксовкой экономических реформ, активизацией антиправительственной деятельности профсоюзов — главной оппозиционной силы в стране.

## Макроэкономика

Н а сегодня Зимбабве — одна из наиболее развитых стран Африки, обладающая диверсифицированной промышленностью, развитой современной инфраструктурой и высокопродуктивным сельским хозяйством. Зимбабве полностью обеспечивает себя продовольствием. Наиболее активные экономические связи поддерживаются с бывшей метрополией и ЮАР.

Основа экономики — обрабатывающая и горнодобывающая промышленность. Промышленность дает 34,2% ВВП, сельское хозяйство — 15%. Зимбабве является третьим в Африке после ЮАР и Ганы производителем золота (1996 г. — 26 т.).

Основные внешнеторговые партнеры — ЮАР, Англия, ФРГ, США, Япония.

К отношениям с МВФ, МБРР и отдельными странами-донорами. Начиная с 1980 г. ВБ предоставил Зимбабве 28 кредитов на 1561 млн. долл. США.

Оценка эффективности выполнения проектов, финансируемых в Зимбабве, оказалась выше, чем в среднем по региону. В стадии выполнения в Зимбабве находятся 10 проектов Всемирного банка. Общая их стоимость составляет 556 млн. долл. США. Они охватывают: госсектор; сельское хозяйство; окружающую среду, инфраструктуру и социальное обеспечение населения.

Развивается сотрудничество Зимбабве и с МВФ. В июне 1998 г. с МВФ было заключено соглашение о возобновлении предоставления стране кредитов для покрытия отрицательного сальдо платежного баланса и поддержания стабильного курса местной валюты. Предоставление кредита (1,6 млрд. долл. США) планировалось осуществить в форме трех траншей, причем предоставление каждой последующей части кредита должно было следовать после достижения страной эконо-

мических показателей, договоренность о которых была достигнута с МВФ.

Однако, после предоставления первого транша в июне 1998 г., МВФ приостановил дальнейшее выделение средств Зимбабве. Официальной причиной отказа от предоставления помощи стало то, что правительству страны не удалось достичь ряда согласованных с Фондом экономических показателей, таких как рост ВВП — 5% (на практике — 2,4%), средний уровень инфляции — 18,6% (свыше 40%) и дефицит платежного баланса по текущим операциям — 4,9% (9,2%) от ВВП.

В основе такого решения лежали и другие причины. Среди них — попытка установления госконтроля над ценами на продукты питания, государственное субсидирование цен на энергоносители, низкий темп приватизации нерентабельных государственных и полугосударственных предприятий, военная вовлеченность страны в события в ДР Конго и радикализм продекларированной зимбабвийскими властями земельной реформы.

Принятый парламентом Зимбабве бюджет на 1999 г. отражает желание правительства восстановить кредит доверия к себе со стороны МВФ. Сокращение статей госрасходов и формальное снижение зависимости от внешней помощи в расчете на получение большей части доходов от поступлений от налогов внутри страны, несомненно, соответствуют рекомендациям Фонда. Кроме того, планируемое сокращение дефицита бюджета до уровня 4% (за счет ускоренной приватизации и резкого уменьшения числа государственных служащих), по мнению правительства, должно повлиять на общую оценку МВФ экономики страны и открыть путь к размораживанию его помощи.

Зимбабвийцы надеялись на размораживание помощи МВФ с марта 1999 г. Тем более что правительство — в дополнение к вышеуказанным мерам — демонстрирует твердое намерение уже в ближайшее время найти пути мирного урегулирования конфликта в ДР Конго. Отказались власти и от радикализма продекларированной земельной реформы 6 фев. 1999 г. Председатель Национальной комиссии по приобретению и распределению земель Дж. Мсика заявил, что за все отчуждаемые главным образом у белых владельцев участки будет выплачиваться денежная компенсация в полном объеме, а сами решения об отчуждении угодий могут быть обжалованы владельцами в суде.

## Инвестиции

**З**имбабвийский инвестиционный центр (ЗИЦ). Основан в 1993 г. в качестве единственного института, призванного отслеживать и стимулировать приток частных инвестиций в экономику страны. Члены правления ЗИЦ утверждают правительством и являются представителями местных деловых кругов.

Основными структурными подразделениями Центра являются департаменты маркетинга, содействия инвестициям и аналитический.

В соответствии с законодательством каждый инвестиционный проект должен быть зарегист-

рирован и одобрен ЗИЦ, исходя из «государственной целесообразности». Срок рассмотрения заявлений ограничивается 45 днями. В случае одобрения проекта инвестору выдается соответствующий сертификат, дающий право на ведение бизнеса в Зимбабве.

Если зарубежный партнер инвестирует средства в зарегистрированную (действующую) на местном рынке компанию, то он обязан также получить одобрение Департамента валютного контроля Резервного банка Зимбабве на перевод конкретных средств.

Что касается льгот для инвесторов, то их спектр достаточно широк и зависит от сферы приложения капитала. Стратегия ЗИЦ в этом вопросе базируется на привлечении прямых инвестиций прежде всего в такие сектора экономики, как обрабатывающая промышленность, горнодобыча, туризм, воздушные перевозки и их обслуживание, сельское хозяйство, садоводство (цветоводство), где иноинвесторам предоставлено право на 100% собственности. Многие инвесторы предпочитают, однако, работать в рамках СП, ввиду того, что эта форма сотрудничества дает ряд привилегий на приобретение по льготной цене недвижимости и оборудования на местном рынке. По подобной схеме работает здесь **ВО «Зарубежгеология»**, занимающееся добычей аллювиального золота. Сумма его вложений в СП составила в 1997 г. 2,7 млн.долл.США.

Что касается таких секторов, как консалтинг и строительство, то доля иностранного капитала здесь ограничена 70% участия.

В 1995 г. местные деловые круги заручились поддержкой правительства, которое в законодательном порядке лимитировало деятельность иноинвесторов до 35% в следующих отраслях: с/х производство; транспорт; оптовая и розничная торговля; торговля недвижимостью; производство вооружений и их продажа; трудоустройство; производство табака, сахара и др. с/х продуктов; животноводство; леспром.

Законодательство не оговаривает максимальную сумму инвестиций, за исключением случаев, когда иностранец обращается с просьбой предоставить ему вид на жительство. Если иностранец инвестирует не менее 1 млн.долл.США, проект, как правило, автоматически одобряется и его инвестор получает вид на жительство. В случае внесения зарубежным инвестором в СП не менее 100 тыс.долл.США, он получает вид на жительство сроком до 3-х лет с возможностью его дальнейшего продления.

Капиталовложения могут быть как чисто финансовыми, так и в виде техники и оборудования. Так **ОАО «Зарубежстрой»**, являющееся соучредителем СП «Зирус Констракшн», вложило в 1997 г. в его капитал оборудование на 600 тыс.долл.США.

По данным ЗИЦ, основными инвесторами в экономику Зимбабве в 1998 г. явились: Великобритания — 1367 млн.долл.США (из них 1189 — торговля, 132 — горнодобыча, 32 — туризм); США — 377 млн.долл.США (359 — стройиндустрия, 16 — обрабатывающая промышленность); ФРГ — 128 млн.долл.США (126 — обрабатывающая промышленность, 1,4 — торговля, сельское

хозяйство и туризм).

Иноинвестиции в экономику Зимбабве в 1998 г. распределялись: строительство — 48,1%, обрабатывающая промышленность — 25,6%, горнодобыча — 10,7%, туризм — 7,4%, торговля — 7,1%, сельское хозяйство — 1,1%, транспорт — 0,1%.

*Открытие частного дела иностранцами и поря- док регистрации инокомпаний.*

Если по проекту принимается положительное решение, то ZIC выдает иностранцу Investment Certificate, после чего происходит регистрация компании.

Заявители должны также сообщить в Службу регистрации имена и адреса основных акционеров, директоров и лиц, ответственных за управление компанией, а также намечаемую сферу ее деятельности. Иностранная компания может сохранить в названии дочернего филиала свое имя. По существующим в стране правилам один из директоров и секретарь компании должны быть зимбабвийскими гражданами. Иностранцы юридические и физические лица могут зарегистрировать свою компанию под новым названием, а в случае необходимости срочного начала деятельности купить в аудиторской конторе уже зарегистрированную, но бездействующую компанию т.н. «шелф» название которой позднее можно изменить».

Кроме того, иностранная компания, создающая дочернее или смешанное предприятие должна сообщить в своей заявке в ZIC предполагаемый оборот на предстоящие 5 лет, прогнозируемую прибыль, в том числе в инвалюте, объем капиталовложения, их источники, количество создаваемых рабочих мест, объем производства, его номенклатуру и др. По истечении первых 18 месяцев после регистрации компания должна представить первые данные о своих доходах, в последующем она должна делать это через каждые 15 мес.

Иностранная компания ежегодно должна представлять в Службу регистрации баланс и счет прибылей и убытков по своим операциям в Зимбабве. Она имеет возможность пользоваться кредитами местных банков на сумму равную акционерному капиталу. Кредиты свыше 5 млн.долл. США подлежат одобрению Резервным банком.

Репатриация дивидендов разрешается на всю сумму, оставшуюся после уплаты налогов. Филиалы инокомпаний облагаются дополнительным, помимо корпоративного (подходного), налогом в 8,4%.

При осуществлении соглашений об избежании двойного налогообложения уровень этого дополнительного налога может понижаться до 5% (по специальному договору с Великобританией) или 2,5% (по договору с Германией).

Иностранный персонал СП по прибытии в страну получает временный вид на жительство. Это предоставляет ему право беспошлинно импортировать в течение трех месяцев бытовые товары длительного пользования для личных целей.

Таможенные льготы для некоммерческих представительств иностранных организаций, связанные с импортом офисного оборудования и товаров личного пользования, предоставляются в течение первых шести месяцев после их откры-

тия.

*Об инвестиционном форуме по возобновляемым источникам энергии в Африке.* В Хараре с 29 по 31 марта 1999 г. в рамках реализации Всемирной программы по солнечной энергии 1996-2005 гг. под эгидой Всемирной комиссии по солнечной энергии прошел Инвестиционный и деловой форум по возобновляемым источникам энергии в Африке. В нем приняли участие 150 делегатов из стран Африки, Европы и Японии, в т.ч. чиновники соответствующих подразделений ЮНЕСКО (во главе с генсеком Всемирной комиссии Б.М.Борковским), ЕС, ВБ, ПРООН, САДК, представители национальных агентств развития, министры и члены правительств стран-участниц Всемирной программы. В задачи Форума входило обеспечение финансовой и технической помощи странам Африки в приобретении технологий в области возобновляемой энергии.

Всемирная программа была одобрена Комиссией по солнечной энергии (Нью-Йорк 1997 г.) вскоре после саммита по солнечной энергии Хараре (сент. 1996 г.) и предусматривает реализацию многочисленных национальных и региональных проектов использования возобновляемых источников (солнечной энергии, термальных, геотермальных, фотоэлектрических, приливных, биомассных, океанических, ветровых и др.) во всех регионах мира, в т.ч. и в России (Комиссия по солнечной энергии уже договорилась в ЕБРР о выделении 97,5 млн.долл.США на создание геотермальной электростанции на Камчатке). Подобные инвестиционные форумы в 1998 г. прошли в Мали, Грузии, Эквадоре и на Канарских о-вах.

Выступая по открытии форума, президент Зимбабве **Р.Мугабе** (который также является председателем Всемирной комиссии по солнечной энергии) подчеркнул, что частный сектор и национальные агентства развития «должны помочь усилиям развивающихся стран в использовании возобновляемой энергии путем инвестирования в соответствующие проекты». По его мнению, эти источники энергии особенно важны в условиях чрезмерной дороговизны для стран Африки расширения уже существующих энергосетей.

Особое внимание в этой связи президент уделит проблемам своей страны, отметив, что несмотря на большой потенциал: солнечной (свыше 3 тыс.солнечных часов в год) и ветряной (средняя скорость ветра 4-5 м/с в день) энергетики, **из проживающего в сельской местности 70% населения страны только 2% имеют доступ к электричеству.** Для сравнения: по данным ЮНЕСКО, по всей Африке из 30% сельского населения пользуются электричеством 25%.

С целью решения этой проблемы правительство определило приоритетный проект развития системы солнечной энергетики, который предусматривает к уже электрифицированным 66 объектам (предприятия, жилые комплексы, системы водоснабжения) добавить еще 562 объекта по всей стране. Комиссией по солнечной энергии определены еще 22 приоритетных проекта на территории Зимбабве общей стоимостью 286 млн.долл.США.

Зимбабве довольно успешно использовала

прошедший Форум, как и в целом свое участие в Программе и председательство в Комиссии по солнечной энергии. Всего под эгидой ООН с 1993 г. по всей стране было установлено 10 тыс. систем домашнего энергоснабжения. С 1996 г. иностранные доноры (в основном ЕС, правительства Германии, Японии, Китая, Италии) благодаря Комиссии профинансировали проекты в этой области на 24 млн. долл. США. Под упомянутые проекты Зимбабве получит 7,3 млн. долл. США (в основном от правительства Италии), а также часть из 30 млн. долл. США, выделяемых ВБ на эти цели по всей Африке. Оказать помощь Зимбабве в этой области пообещали также правительства Франции и Испании.

В целом по всей Африке Всемирной программой по солнечной энергии определены более 300 проектов энергоснабжения общей стоимостью 6,3 млрд. долл. США.

## Ярмарка

**В** проходившей в г. Булавайо с 27 апр. по 2 мая 1999 г. 40-й ежегодной Международной торговой выставке-ярмарке ЗИТФ-99 приняли участие компании 29 стран (32 — в 1998 г.). Официальная церемония открытия выставки вице-президентом Зимбабве С. Музенде состоялась 30 апр. 1999 г. В качестве почетного гостя при открытии выставки присутствовал премьер-министр Свазиленда Б. Дламини.

Почти все страны САДК участвовали в выставке либо в рамках экспозиций, которые объединили мелких предпринимателей, либо на микроуровне — сами компании этих стран имели собственные экспозиции. Наиболее широко были представлены фирмы Ботсваны, Малави, Мозамбика, Намибии. На ярмарке активно действовали и компании из других стран Африки, а также Азии, Европы, Сев. и Юж. Америки. 19 государств развернули свои национальные экспозиции. Хорошо были организованы стенды Кении, Ирана, Италии, ФРГ, Чехии, Австрии, Аргентины. Впервые участвовали в выставке Египет и страны Бл. Востока.

В 1999 г. в выставке впервые участвовала российская компания **ЗАО «Гидромашсервис»**, представлявшая на своем фотостенде продукцию ряда промпредприятий (КАМАЗ, Владимирский тракторный завод и др.). Отдельные образцы российской техники выставили на своем стенде два российско-замбийских СП из Лусаки «Руско Линк» и «Сервер», участвовавшие в выставке второй год подряд. Наибольший интерес посетителей экспозиции вызвали уфимские мотоблоки и мотоциклы завода «Ижмаж». Ожидается заключение ряда контрактов на коммерческую поставку в Зимбабве выставленной продукции.

Наряду с иностранными участниками на ярмарке широко были представлены национальные компании и учреждения Зимбабве, в чьи функции входит стимулирование внешнеэкономических связей страны: Инвестиционный центр, Национальная торговая палата, Конфедерация промышленности, «Зимтрейд» (полугосударственный орган по развитию торговли), Управление развития экспортных производственных зон и

Советы по развитию отдельных регионов страны. Участие в ЗИТФ не является дорогостоящим для иностранных компаний и позволяет получить ощутимые результаты на южноафриканских рынках.

Расценки для иностранных участников в 1999 г. составили: в павильоне — 36 долл. США за 1 кв.м., на открытом участке — 13-14 долл. США за 1 кв.м. Кроме того, организаторы выставки предлагают модульные системы, состоящие из панелей высотой 2,5 м., коврового покрытия пола, вески с указанием номера стенда и названия компании-участника, минимум 2 лампы для освещения стенда и розетки электросети. Стоимость таких систем — 29 долл. США для площади до 30 кв.м. Дополнительное оборудование на стенде (мебель, телефон и др.) предоставляется по дополнительным расценкам и относится на счет участника. Организаторами предоставляются прогрессивные скидки при заказе больших площадей для экспозиции. Для участия в выставке необходимо прислать в адрес организаторов ЗИТФ заявку с указанием сведений о компании. **Для ЗИТФ-2000 срок подачи таких заявок — не позднее фев. 2000 г.**

При принятии решения об участии в ЗИТФ-2000 следует также учитывать таможенное законодательство Зимбабве. Если образцы товара не предназначены для продажи, то, в соответствии с таможенными правилами, ввоз их в страну может быть осуществлен только при наличии гарантии последующего реэкспорта.

Участие в выставке подразумевает автоматическое включение сведений о предприятии или компании в каталог ЗИТФ, а также в базу данных «Зимтрейд» о поставщиках и покупателях товаров.

## Демография

**Р**уководство Зимбабве начало уделять особое внимание проблемам народонаселения еще в 1991 г., с момента принятия Программы структурной перестройки экономики, однако лишь в окт. 1998 г. при содействии Фонда ООН по народонаселению была сформулирована национальная политика в этой области в форме правительственной программы. С 1980 по 1997 гг. экономический рост в среднем составлял — 2,1%, а прирост населения — 2,8%. По экспертным оценкам, население Зимбабве через 23 года удвоится. Правительство, наряду с решением макроэкономических задач (в т.ч. достижения ежегодного экономического прироста в 6% в будущем), намерено заняться решением ряда социальных и демографических проблем. Планируется уменьшить рождаемость и обеспечить более равномерное расселение по стране.

Планируется также «разгрузить» перенаселенные сельские районы (где живет 70% населения страны и его плотность колеблется от 9 до 50 чел. на кв.км) путем доведения общих площадей для расселения крестьян с 3,5 млн.га до 8,3 млн.га к 2005 г. за счет проведения земельной реформы.

Особое место в политике уделено борьбе со СПИДом. Каждый день от болезней, связанных с ВИЧ-инфекцией, умирает до 220 зимбабвийцев,

всего в стране свыше 20% населения являются носителями вируса. Предполагается широкий спектр мер по обузданию эпидемии, но никаких конкретных количественных ориентиров не ставится.

В области борьбы с бедностью правительство намерено сократить число живущих ниже уровня «абсолютной продовольственной нищеты» (с 45% до 20% к 2005 г.) путем предоставления земли безземельным крестьянам, активной госпомощи новым и мелким фермерам, мер по обеспечению развития мелкого бизнеса и осуществления госпрограмм по созданию рабочих мест.

Все эти запланированные шаги призваны поднять качество жизни и создать большую, чем сейчас прослойку обеспеченного работой населения. Сейчас она составляет менее половины населения страны. Свыше 40 тыс. детей школьного возраста не имеют возможности посещать средние школы из-за отсутствия мест.

Намечено расширить сеть средних школ, ввести обязательное среднее образование, открыть более широкий доступ к нему девочек (треть которых не идет дальше начальной школы) и инвалидов, а также разработать программы трудоустройства выпускников школ (из которых только 15% получают работу по окончании учебы).

В целом правительство довольно последовательно предпринимает шаги по решению упомянутых выше задач. Так, если на нужды здравоохранения и школьного образования в 1998 г. выделялось 25% всех бюджетных расходов, то в 1999 г. запланировано 32%; на цели соцобеспечения было выделено в 1998 г. 2%, в 1999 г. — 2,8%; на развитие сельских, земельных и водных ресурсов в 1998 г. — 3,6%, в 1999 г. — свыше 6%. В бюджете на 1999 г. заложены также средства на осуществление мер по сокращению безработицы.

Этих средств явно недостаточно для реализации поставленных целей, в т.ч. с учетом постоянно растущих незапланированных расходов (например, вопреки прогнозам, число лиц, получающих продпомощь от государства, в 1998 г. только с марта по сент. увеличилось в 3 раза). Общій кризис в экономике (инфляция в 1998 г. составила 46%, дефицит госбюджета — 9,2%) практически сводит на нет все усилия правительства в этой области. Так, в целом госрасходы на здравоохранение с 1990 г. по наст. вр. сократились в расчете на душу населения и абсолютных величинах в 2 раза.

## Интеграция

**О**б участии в работе *Общего рынка стран Восточной и Южной Африки (КОМЕСА)*. Настрой на углубление интеграции в рамках КОМЕСА был отчетливо продемонстрирован зимбабвийцами в ходе проходивших в нояб. 1998 г. парламентских дебатов по вопросу о целесообразности ратификации договора об Общем рынке, в состав которого Зимбабве входит с момента его образования в 1993 г. С 1980 г. по настоящее время экспорт Зимбабве в страны, которые ныне являются членами КОМЕКА, возрос в 250 раз.

Одним из немаловажных факторов, объективно подталкивающих зимбабвийцев к усилению

связей в рамках КОМЕСА, является сохраняющаяся неурегулированность торгово-экономических отношений с ЮАР после отмены Преторией существовавшего до 1992 г. льготного режима в отношении зимбабвийских товаров. На этом фоне Общий рынок объективно становится весьма привлекательной сферой приложения внешнеэкономических усилий Хараре — тем более, что подавляющее большинство входящих в организацию стран, будучи экономически менее развитыми по сравнению с Зимбабве, охотно импортируют зимбабвийскую продукцию.

Зимбабвийцы с удовлетворением отмечают, что в рамках Общего рынка выработаны цивилизованные формы урегулирования спорных вопросов. Так, с сент. 1998 г. начал действовать Международный суд КОМЕСА, призванный разрешать возникающие между субъектами Общего рынка торговые противоречия. Правда, по призыванию сотрудников Счетной палаты КОМЕСА в Хараре, до сих пор в суде не было ни одного разбирательства, поскольку секретариат КОМЕСА (Лусака) во многих случаях рекомендовал участникам споров самим разрешать конфликтные ситуации.

Зимбабве — один из крупнейших инвесторов Банка КОМЕСА. Активы Хараре в нем превышают 125 млн.долл.США. Зимбабве последовательно выступает за привлечение новых инвесторов в Банк как из числа стран-членов КОМЕСА, так и извне.

Вместе с тем, политика Хараре в отношении КОМЕСА не всегда является последовательной. Столкнувшись в 1998 г. с необходимостью жесткой экономии, правительство было вынуждено значительно увеличить таможенные тарифы на импорт (от 20% до 100%). В КОМЕСА этот шаг был воспринят как нарушение зимбабвийцами согласованного ранее графика снижения пошлин. Предпринятые Зимбабве меры вызвали цепную реакцию среди других стран-членов КОМЕСА, последовавших примеру Хараре. Зимбабвийцы, ощутив на себе результат ужесточения таможенного законодательства в отношении местных товаров, в частности, со стороны Замбии, были вынуждены обратиться в секретариат КОМЕСА с просьбой урегулировать этот вопрос.

Кардинальное решение проблемы видится сейчас зимбабвийцам на путях создания с 31 окт. 2000 г. зоны свободной торговли. Эта идея получила одобрение прошедшего в Кении в мае 1999 г. VI саммита КОМЕСА. В Хараре не скрывают заинтересованности в скорейшем снятии странами Общего рынка таможенных пошлин на зимбабвийские товары. Тот факт, что от Зимбабве в рамках зоны свободной торговли потребуются аналогичные встречные шаги, Хараре, судя по всему, сейчас особо не беспокоит. Здесь полагают, что в силу более высокого уровня экономического развития Зимбабве от этого больше выиграет, чем проигрывает.

Одновременно зимбабвийцы весьма ревностно относятся к успехам юаровских предпринимателей в торговле с комесовскими странами, стараясь всячески оградить зону своего влияния от проникновения туда более мощного конкурента. Министр промышленности и торговли Зимбабве

К. Кангаи в речи на IV саммите КОМЕСА заявил, что «участники Общего рынка встревожены мощным потоком юаровских товаров, подрывающим деятельность местных бизнесменов» и призвал ввести протекционистские меры в отношении Претории, не являющейся членом КОМЕСА.

Активное участие зимбабвийцев в организации и проведении комесовских мероприятий дополнила долгожданная ратификация зимбабвийским парламентом договора о КОМЕСА от 1993 г.

## Европомощь

Одним из факторов, по-прежнему осложняющих отношения Зимбабве со странами Евросоюза, является земельный вопрос. С одной стороны, зимбабвийцы под давлением ЕС внесли к лету 1999 г. существенные коррективы в свои планы перераспределения угодий в пользу чернокожих крестьян, прежде всего отказавшись от деклариовавшихся ранее намерений фактической конфискации у белых фермеров земель. По информации Союза коммерческих фермеров Зимбабве, первая группа землевладельцев, чьи угодья находились в списке отчуждаемых государством участков, получили компенсацию по рыночным ценам в полном объеме как за саму землю, так и за созданную на ней инфраструктуру. В то же время, западные наблюдатели продолжают усматривать в этом своего рода маневр зимбабвийских властей. Западные европейцы опасаются, что зимбабвийцы, добившись на первоначальном этапе нынешних земельных преобразований финансовой подпитки ЕС, затем вернутся к прежним радикальным схемам реформы.

До сих пор не ясно отношение Хараре к одному из основных принципов проведения реформы, на котором настаивали страны Зап. Европы во время конференции доноров в Хараре в 1998 г. Речь шла о придании реформе открытого характера, при котором была бы исключена передача отчуждаемой земли госчиновникам и партфункционерам, как это имело место ранее. В ЕС по-прежнему отслеживают действия Хараре по перераспределению угодий с озабоченностью, считая, что конфискации способны дестабилизировать обстановку, что чревато весьма неблагоприятными последствиями для деятельности здесь западных компаний.

Еще одним камнем преткновения в отношениях Зимбабве с Евросоюзом явилась ее вовлеченность в вооруженный конфликт в ДРК. Эта вовлеченность никак не входила в планы западных стран, не заинтересованных в появлении для них в бывшем Заире «неуправляемого и непредсказуемого субъекта», который, как и показали дальнейшие события, стремится «отхватить» себе в качестве награды за военную помощь лакомый кусок в виде горнодобывающей промышленности. Предпринятые западноевропейскими странами попытки (как сообща, так и в одностороннем порядке) преследовали цель убедить Р. Мугабе в необходимости приостановить зимбабвийское военное присутствие в ДРК, создавшее к тому же серьезную брешь в зимбабвийской госказне.

Серьезную обеспокоенность стран-членов ЕС положением с правами человека в Зимбабве вы-

звали аресты в фев. 1999 г. журналистов независимых газет «Стандарт» и «Миррор» и просочившаяся в СМИ информация об их пытках. ЕС незамедлительно отреагировал на эти события, потребовав разъяснений относительно того, какие меры предпринимаются с целью восстановления правопорядка в стране. В частности, этой проблеме была посвящена состоявшаяся в марте 1999 г. в Хараре встреча послов стран ЕС с министром иностранных дел Зимбабве С. Муденге. На беседы во внешнеполитические ведомства стран-членов ЕС были также вызваны зимбабвийские послы, где им были сделаны соответствующие представления по поводу арестов журналистов.

В последнее время финансовая помощь ЕС Зимбабве, а также объемы инвестиций значительно уменьшились (примерно в два раза по сравнению с 1997 г.). Возобновление прежнего сотрудничества в этой сфере увязывается ЕСовцами с размораживанием МВФ предназначенных им для Зимбабве кредитов.

Вместе с тем, страны ЕС весьма заинтересованы в сохранении торгово-экономического взаимодействия с Зимбабве, в т.ч. в импорте табака, составляющего 28% всех импортных объемов, хлопка, сахара, мяса, ферросплавов, золота, платины, необработанного никеля, цветов и других видов с/х продукции, сырья и минеральных ресурсов (всего около 57 наименований). Большинство западноевропейских стран имеют отрицательное сальдо в торговле с этой страной (так, например, импорт Австрии из Зимбабве в два раза превышает экспорт в эту страну). Поэтому, в качестве рычага, помогающего им сохранить Зимбабве в орбите собственных интересов, активно используется финансовая помощь, выделяемая как отдельными европейскими странами, так и ЕС в целом, идущая по каналам Европейского инвестиционного банка. Наглядным свидетельством пристального внимания, уделяемого Зимбабве странами ЕС, является недавнее решение правительства Италии, а также Франции, Испании и др. выделить этой стране 7,3 млн. долл. США для реализации проектов в рамках Всемирной программы по солнечной энергии. Италия также финансирует строительство ряда объектов в рамках проекта по снабжению водой г. Булавайо из реки Замбези.

В янв. 1999 г. к находящимся в Хараре многочисленным агентствам различных стран, занимающимся инвестированием в зимбабвийскую экономику, прибавилось еще одно представительство — шведской правительственной организации «Сведфанд Интернэшнл». В мае 1999 г. Нидерланды, Норвегия наряду со Швецией и США в рамках Программы развития ООН подписали с Зимбабве соглашение об оказании ей помощи в расселении безземельного черного крестьянства на выкупаемых правительством у фермеров угодьях, развитии инфраструктуры в сельских районах, на первой стадии земельной реформы.

ЕС финансирует осуществляемые зимбабвийскими властями многочисленные программы помощи в развитии сельских районов и улучшении их водообеспечения, строительстве ирригационных сооружений, осуществлении ветеринарных проектов и профилактических работ по пре-

дотвращению заражений от мухи цеце и других экзотических паразитов из соседних с Зимбабве стран, проведении мероприятий в области здравоохранения, образования и борьбы с нищетой. В сотрудничестве с Зимбабве особое внимание уделяется Евросоюзом осуществлению программы разминирования 357-километровой полосы вдоль зимбабвийско-mozамбикской границы. Соответствующие работы, финансируемые ЕС, предполагалось провести в 1999 г.

Евросоюз также считает необходимым содействовать развитию приграничной торговли Зимбабве с соседними странами. Намечаемые при финансовой поддержке Евросоюза меры, предусматривающие прежде всего либерализацию таможенных пошлин, по замыслу западноевропейских партнеров, дадут новый импульс развитию приграничного сотрудничества.

## Связи с Россией

Дипломатические отношения между СССР и Зимбабве установлены 18 фев. 1981 г. Зимбабве официально признала Россию в качестве правопреемника СССР 24 янв. 1992 г.

Президент Зимбабве Р.Мугабе дважды посетил нашу страну — в дек. 1985 г. и июне 1987 г. В марте 1997 г. Зимбабве с официальным визитом посетила делегация госдумы во главе с Г.Н.Селезневым. Зимбабвийская парламентская делегация приняла участие в работе 100-й конференции Межпарламентского союза в Москве в сент. 1998 г.

Несмотря на финансово-экономический кризис в Зимбабве, трудности в самой России, в двусторонних торгово-экономических отношениях намечилось оживление.

В Зимбабве созданы несколько СП. ВО «Зарубежгеология» в июне 1998 г. ввело в эксплуатацию ранее разведанные и обустроенные участки по добыче аллювиального золота. С 1997 г. действуют ОАО «Зарубежстрой» (строительство жилья) и ОАО «Медикоинструментальный завод» (медоборудование).

В фев. 1997 г. подписан Меморандум о взаимопонимании между МГУ и Университетом Зимбабве, который предусматривает обмен студентами и преподавателями. В России учатся 45 зимбабвийцев по гослинии (в 1997 г. госстипендии получили 8 студентов и 3 аспиранта). В 1998 г. зимбабвийцы, ссылаясь на отсутствие финансовых средств для приобретения авиабилетов для отобранных кандидатов, не использовали российские стипендии по гослинии.

Юридическую базу российско-зимбабвийских отношений составляют следующие документы: Торговое соглашение от 18 янв. 1984 г.; Межправительственное соглашение об экономическом и техническом сотрудничестве от 3 дек. 1985 г.; Межправительственное соглашение о культурном и научном сотрудничестве от 26 марта 1985 г.; Соглашение о сотрудничестве между ТПП РФ и ТПП Зимбабве от 11 нояб. 1994 г.; Межправительственное Соглашение о сотрудничестве в области здравоохранения от 1 июля 1997 г.; Двустороннее Соглашение о безвизовом въезде для лиц с дипломатическими или служебными паспортами

от 13 янв. 1991 г. В стадии согласования находятся проекты соглашений об избежании двойного налогообложения, о правовой помощи и о сотрудничестве в области туризма.

Товарооборот с Россией в 1997 г. составил 18,9 млн.долл., а за 10 мес. 1998 г. — 14 млн.долл. Задолженности в отношении России Зимбабве не имеет.

Посол РФ в Зимбабве — Сафонов Леонид Алексеевич (верительные грамоты вручил 04.10.96 г.). Посол Зимбабве в РФ — Дживанг Бен Масеко (верительные грамоты вручил 26.04.95 г.).

## Обзор прессы

**Х**роника событий за авг.-сент. 1999 г. — В районе г.Марондеры 500 крестьянских семей под видом проведения на территории фермы Маланга ежегодных обрядов накануне сезона дождей захватили ее, заявив о праве на владение этими землями, которого они лишились в 1957 г. Участники акции подчеркнули, что в случае неудовлетворения властями их требований о выделении земли, которой они безуспешно добиваются 19 лет, крестьяне настроены на решительные меры.

— Выступая в Булавайо на церемонии памяти скончавшегося в июле 1999 г. вице-президента Зимбабве Дж.Нкомо, Р.Мугабе заявил о решимости неуклонно следовать принципу сохранения единства зимбабвийского общества и обеспечения равенства для всех регионов страны.

— Опубликовано заявление Зимбабвийского института директоров, призывающего правительство выполнить условия МВФ, необходимые для получения стабилизационного кредита в размере 193 млн.долл.США. В заявлении также содержится призыв отказаться от политики дальнейшего повышения налогов и пошлин, которая уже привела к безудержному росту инфляции.

— В интервью журналистам в Хараре по итогам встречи с зимбабвийским министром обороны глава военного ведомства ЮАР П.Лекота заявил, что зимбабвийское вторжение в ДРК оправдано и осуществляется в соответствии с региональными и континентальными уставными документами. П.Лекота подчеркнул, что, хотя ЮАР не приняла участия в совместных действиях войск «коалиции САДК» в ДРК, между ЮАР и Зимбабве не возникало разногласий на этот счет. По мнению юаровского министра, проблема ДРК была бы разрешена с меньшими осложнениями, если бы был подписан Оборонный протокол САДК.

— В Зимбабве находился президент Ботсваны Ф.Могае. На официальном открытии с/х выставки в Хараре Ф.Могае призвал к расширению торговых связей между двумя странами, совершенствованию механизма доступа к рынкам товаров и услуг друг друга, а также содействию интеграционным процессам в САДК.

— В Претории Р.Мугабе провел переговоры с президентом ЮАР Т.Мбеки. В центре внимания находились вопросы, связанные с дальнейшим углублением сотрудничества в рамках САДК, координацией совместных усилий в развитии коридора Бейра в Мозамбике, подготовкой торгового

протокола САДК и др.

— На пресс-конференции в Претории Р. Мугабе заявил о готовности Зимбабве вывести войска из ДРК, но не в связи с понесенными там потерями, а потому, что войскам коалиции САДК удалось отстоять суверенитет ДРК. Р. Мугабе, однако, не назвал конкретную дату предполагаемого вывода 11-тысячного зимбабвийского контингента.

— Р. Мугабе находился в Триполи, где участвовал в торжествах по случаю 30-й годовщины ливийской революции и во внеочередном саммите ОАЕ.

— В интервью «Геральд» представитель ВБ в Зимбабве Т. Аллен сообщил, что он с оптимизмом ожидает итогов предстоящего заседания директоров банка, которое, по его мнению, примет решение о выделении Зимбабве стабилизационного кредита в 193 млн. долл. США. Т. Аллен с удовлетворением отметил, что благоприятное развитие событий в Зимбабве, включая выплаты государством своевременных и соответствующих компенсаций фермерам за отчуждаемые у них фермы, а также меры властей по предотвращению незаконного захвата крестьянами ферм, во многом рассеивает сомнения членов международного сообщества и укрепляет доверие к зимбабвийскому правительству.

— Выступая перед членами городского совета Буэнос-Айреса, Р. Мугабе подверг резкой критике работу мэрии г. Хараре. Также президент посетовал на наличие отдельных случаев коррумпированности градоначальников.

*Хроника событий за сент.-окт. 1999 г.* — Правящая партия Зимбабве ЗАНУ-ПФ выступила с требованием депортировать из страны представителя Датского совета профсоюзов по развитию международного сотрудничества Георга Лемке за участие в качестве консультанта в организации новой оппозиционной партии — Движения за демократические преобразования, созданной на базе Зимбабвийского конгресса тред-юнионов (ЗКТЮ).

— Доход от экспорта табака в 1999 г. должен составить 316 млн. долл. США, что примерно на 1% ниже показателя прошлого года.

— За год прошедший с авг. 1998 г. инфляция в Зимбабве, по оценкам МВФ, составила 68,8%. Самый значительный рост цен наблюдается на основные продукты питания.

— Центральный резервный банк призвал местных предпринимателей не поднимать цены на предоставляемые ими товары и услуги, заявив, что для этого нет серьезных оснований. В противном случае возможно сползание страны к гиперинфляции.

— Министр финансов Х. Мурерва заявил, что окончание военных действий в ДРК скажется положительным образом на экономике Зимбабве. Так, по его мнению, вскоре сократится бюджетный дефицит, понизится уровень инфляции. Министр отметил также, что его ведомство предпринимает активные меры по повышению на 20% со-

бираемости налогов.

— В течение ближайших пяти лет продолжительность жизни в Зимбабве сократится до 41 г., что на 25 лет ниже, чем могло бы быть в случае отсутствия высокой смертности среди больных и носителей вируса СПИД.

— Правительство страны обратилось к местным и иностранным инвесторам с предложением о финансировании строительства участка железной дороги между Зимбабве и Замбией, который должен стать кратчайшим путем для транспортировки товаров в ДРК.

— В рамках проводимой правительством земельной реформы 240 семей получили земельные наделы в районе Чиву, пригодные для возделывания хлопка, кукурузы, табака, а также для скотоводства.

— Министр иностранных дел Зимбабве С. Муденге заявил, что Зимбабве поддерживает выдвинутые Ливией предложения о рассмотрении возможности создания Соединенных Штатов Африки, поскольку это позволит укрепить солидарность народов африканского континента, расширить его торговые связи с другими экономическими блоками.

— Завершился двухдневный визит на Кубу президента Зимбабве Р. Мугабе. Он встретился с Ф. Кастро, с которым обсудил положение в Анголе и развитие ситуации в ДР Конго, проблему экономического эмбарго США против Кубы, а также ряд вопросов, касающихся деятельности Совета Безопасности ООН.

— Еврокомиссия объявила о выделении Зимбабве 200 млн. долл. США для финансирования программы по перераспределению земельных угодий страны в пользу чернокожих крестьян.

— Международное агентство развития приостановило выделение Зимбабве обещанных ранее 99 млн. долл. США для финансирования проектов в области развития культуры. Данное решение вызвано сообщениями о грубых нарушениях со стороны зимбабвийских властей при распределении поступающих на эти цели денежных средств.

— Выступая на 54-й сессии ГА ООН, президент Зимбабве Р. Мугабе призвал международное сообщество поддержать усилия ОАЕ по предотвращению и урегулированию конфликтных ситуаций на африканском континенте.

— Парламент Голландии не утвердил решение правительства этой страны о выделении Зимбабве на будущий год финансовой помощи (15 млн. долл. США) на реализацию проектов развития, мотивируя свое решение весьма вялыми темпами макроэкономических преобразований и, якобы, отсутствием в Зимбабве эффективной системы госуправления.

— Руководители дипломатических представительств Голландии, Дании, Швеции, Норвегии и Германии в Хараре подписали соглашение о выделении их странами 20 млн. долл. США на цели финансирования процесса подготовки новой конституции Зимбабве. □

# КАМЕРУН

**Республика Камерун** — расположена к северу от экватора в сев.-зап. части Центр. Африки. Граничит на северо-западе с Нигерией, на севере и северо-востоке с Чадом, на востоке с ЦАР, на юге — с Конго, Габон, Экваториальной Гвинеей. На западе — береговая линия Атлантического океана (400 км). Территория: 475,4 тыс. кв. км. Столица: г. Яунде (1,5 млн. чел.). Население: 13,9 млн. чел. (прирост — около 3% в год). Насчитывается более 240 этнических групп и народностей. Административное деление: 10 провинций. Государственные языки: французский и английский. Денежная единица: франк КФА (1 фр. КФА = 0,01 фр. фр.). Национальный праздник: 20 мая — День провозглашения унитарного государства (1972 г.).

## Госструктуры

**К**амерун — президентская республика. Законодательная власть принадлежит парламенту, исполнительная — президенту и премьер-министру. 18 янв. 1996 г. утверждена новая редакция Конституции, в соответствии с которой глава государства избирается простым большинством голосов на 7 лет.

Предусмотрено формирование верхней палаты парламента — Сената в составе 100 человек (по 10 чел. от каждой провинции), избираемых коллегией выборщиков и частично назначаемых президентом (3 из 10 чел.). Однако, ввиду отсутствия нормативных актов по его формированию и функционированию, задержки с проведением выборов, продолжает функционировать лишь нижняя палата — Национальное собрание (НС) в составе 180 депутатов, избранных в мае 1997 г. в условиях многопартийности путем прямых всеобщих выборов при тайном голосовании сроком на 5 лет. Председатель НС вновь стал Джибрил Кавайе Йегие.

Правительство подотчетно главе государства, который по конституции уполномочен назначать и смещать премьер-министра, членов кабинета, судей, губернаторов провинций и т.д.

Нынешний правительственный кабинет был сформирован 7 дек. 1997 г. в составе 50 человек. В сент. 1996 г. впервые, а в дек. 1997 г. вторично премьер-министром был назначен Питер Мафани Мусонге. Государственный министр внешних сношений — Контчу Куомени Огюстен. Генеральный секретарь аппарата президента страны — Марафа Хамиду Яйя.

*Внутриполитическое положение.* Принятые в дек. 1990 г. законы о правах и свободах создали правовую основу для образования в стране многопартийной системы и обеспечения свободы печати и собраний.

Зарегистрировано более 150 политических партий и движений. Из наиболее представительных можно выделить правящую Демократическое объединение камерунского народа (116 депутатов в парламенте), Социал-демократический фронт (43 депутата), Национальный союз за демократию и прогресс (13 депутатов), Демократический союз Камеруна (5 депутатов). Ведущей оппозиционной политической силой является Социал-демократический фронт, бойкотировавший парламентские выборы 1992 г. и президентские в 1997 г.

Процесс демократизации, как и в большинстве африканских стран, сопровождается обострением внутриполитической борьбы, межэтническими и

межклановыми противоречиями.

Под давлением западных стран-доноров президент П.Бийя, победивший на последних выборах, предпринимает попытки включить в правительство представителей оппозиционных партий.

*Религия.* 58% населения — католики и приверженцы других направлений христианства, 35% исповедуют ислам, традиционные верования — 7%.

*Историческая справка.* Первые упоминания об этой части Африки относятся к VI в. до н.э. (карфагеняне). В средние века на территории Камеруна существовал ряд государственных образований. Появление европейцев относится к концу XV в. Первыми сюда пришли в 1472 г. португальцы, давшие название этой стране Рио душ Камаройш (река креветок), трансформировавшееся впоследствии в Камерун. С конца XVI в. в Камерун проникают голландские, а с начала XVIII в. — английские, французские и немецкие торговцы и миссионеры.

В 1884 г. прибрежная часть страны перешла под протекторат Германии, которая начала активную колонизацию ее внутренних районов. Во время 1-й мировой войны территория страны была оккупирована английскими и французскими войсками. По условиям Версальского мирного договора 1919 г. Германия лишилась своих колониальных владений. В июле 1922 г. Лига Наций фактически санкционировала захват и раздел Камеруна англичанами и французами, передав его западную часть под мандат Великобритании, а восточную часть — Франции. В 1946 г. обе части Камеруна получили статус подопечных территорий ООН при сохранении английского и французского управления.

Независимость Восточного Камеруна была провозглашена 1 янв. 1960 г., он принял официальное название Республика Камерун. В результате плебисцита в фев. 1961 г. в Западном Камеруне, его северная часть вошла в состав Нигерии, а южная присоединилась к Республике Камерун, которая с 1 окт. 1961 г. стала называться Федеративная Республика Камерун. В результате референдума 20 мая 1972 г. Камерун был преобразован в унитарное государство — Объединенную Республику Камерун. В янв. 1984 г. внеочередная сессия Национального собрания (парламента) приняла решение о переименовании страны — она стала называться Республикой Камерун.

Первым главой независимого Камеруна стал лидер партии Камерунский национальный союз Амаду Ахиджо. В нояб. 1982 г. А.Ахиджо заявил о своем уходе в отставку. Обязанности президента до истечения срока мандата перешли к премьер-

министру Полю Бийя. В янв. 1984 г. в результате досрочных выборов он занял пост главы государства. Впоследствии избирался президентом страны в 1988, 1992 и 1997 гг.

## Макроэкономика

**В** Центральноафриканском регионе Камерун — одна из наиболее развитых стран, на долю которой приходится 51% продукции, произведенной в нем.

Из разведанных полезных ископаемых выделяются месторождения бокситов, железной руды и природного газа. В прибрежной и шельфовой зоне Камеруна добывается нефть. Имеются запасы рубина, касситерита, вольфрама, молибдена, проявления меди, марганца, свинца, цинка, никеля, фосфоритов и урана. Есть также драгоценные камни (алмазы, сапфиры) и металлы (золото, платина).

Климат Камеруна на крайнем севере жаркий и сухой (сухой сезон длится от 7 до 8 мес. в году). Среднегодовая температура — выше 28°C (максимум — 38°C, минимум — 16°C), годовая сумма выпадения осадков — менее 600 мм. В центральной части страны климат экваториально-муссонный с дождливым летним (апр.-май — сент.-окт.) и сухим зимним сезонами. На юге — экваториальной, постоянно влажный. Среднегодовая температура — 22,2°C (макс. — 33°C, мин. — 22°C). Годовое количество осадков — до 4 тыс.мм. На юго-западе страны на побережье в районе Лимбе выпадает до 10 тыс.мм. осадков в год.

Одной из основных отраслей экономики является сельское хозяйство. В нем занято около 72% трудоспособного населения и создается около трети ВВП. **Страна полностью удовлетворяет свои потребности в основных продуктах питания за счет собственного производства.** Значительное место в сельскохозяйственном производстве занимают **экспортные культуры: какао, кофе, бананы, каучук и хлопок.** Ежегодно заготавливается более 3 млн.куб.м. **древесины ценных пород**, основными потребителями которой являются страны Западной Европы.

В промышленности ведущее место принадлежит нефти и газодобыче. Добыча нефти в 1998 г. составила 5,5 млн.т. Имеется крупный алюминиевый комплекс (перерабатывает бокситы из Гвинеи), НПЗ и два цементных завода, химкомбинат, текстильная фабрика, ряд предприятий по переработке сельхозпродукции и древесины, крупные табачные и пивоваренные производства.

На экспорт ежегодно поставляется до 20% создаваемого в стране валового продукта. Основными экспортными товарами являются нефть, древесина, какао, кофе, бананы, каучук, алюминий. В импорте преобладают различного рода оборудование, металлы и металлоизделия, стройматериалы, автомобили, тракторы и минеральные удобрения.

Так, в 1997-98 гг. в стране было произведено какао — 145 тыс.т., бананов — 220 тыс.т., кофе — 75 тыс.т., хлопка — 194 тыс.т., каучука — 59 тыс.т., пальмового масла — 108 тыс.т.

Основные торговые партнеры — страны ЕС, из которых ведущее место принадлежит Франции,

Италии, Испании, а также США и Японии. Из африканских стран наиболее активно торговые связи развиваются с Марокко, Нигерией, Габон, РЭГ.

На протяжении 80-х гг. Камерун переживал тяжелейший экономический кризис, углубленный последствиями девальвации франка КФА, проведенной по инициативе Франции в 1994 г.

В последнее время ситуация в экономике страны несколько стабилизировалась. Проводимые с авг. 1997 г. реформы в рамках разработанной МВФ Программы расширенных структурных преобразований (ЕСАФ) дали положительные результаты: темпы ежегодного роста ВВП стабилизировались на 5%, инфляция снизилась до 3%, увеличились объемы промпроизводства, на протяжении последних двух лет сохраняется положительный торговый баланс. Стремясь к неукоснительному соблюдению требований МВФ, камерунское руководство акцентирует свои усилия на оздоровление системы госфинансов, регулярном погашении внешней и внутренней задолженности, банковской реструктуризации, дальнейшей либерализации экономики и т.п. Международные финансовые институты и доноры постепенно восстанавливают доверие к Камеруну: в 1997-98 гг. значительная часть его внешнего долга в рамках Парижского клуба была реструктурирована, около половины — списана; одобрено финансирование второй фазы ЕСАФ. По данным из американских источников, внешний долг Камеруна составлял на конец 1998 г. 6,5 млрд.долл.

Среди факторов, продолжающих негативно влиять на динамику экономического развития страны, можно выделить, прежде всего, неблагоприятную мировую конъюнктуру (снижение цен на нефть, ощутимый «удар» азиатского финансового кризиса по экспорту древесины и каучука), снижение рентабельности и объемов сельскохозяйственного производства, сильную зависимость от рынков сбыта, по-прежнему острый дефицит капиталовложений.

Камерун обладает достаточно развитой, по сравнению с центральноафриканскими странами, транспортной инфраструктурой. Ведущая роль принадлежит морскому транспорту. Более 95% всей внешней торговли проходит через морские порты Дуалы, Криби и Лимбе.

**Страна располагает сетью современных аэропортов, три из которых в Яунде, Дуале и Гаруа — международного класса.**

Общая протяженность автомобильных дорог — около 65 тыс.км., железных дорог — 1 172 км.

**Вооруженные силы.** Насчитывают 17 тыс.чел. (сухопутные войска — 15 тыс., ВМС — 1,2 тыс., ВВС — 0,8 тыс.). Подчиненная непосредственно главе государства президентская гвардия — 1,5 тыс. Комплектуются на основе добровольности.

Численность жандармерии и полиции — 15 тыс.чел. Сотрудничество в военной области, а также по линии сил правопорядка, осуществляет с Францией, США, Израилем, Германией.

**Бюджет республики Камерун 1999/2000 ф.г.** 29 июня 1999 г. Национальное Собрание Камеруна приняло бюджет страны на 1999/2000 ф.г. (начиная с 1 июля). Бюджет разработан в тесном взаимодействии с бреттонвудскими институтами и

призван завершить выполнение Камеруном 3-летней Программы структурных преобразований (ЕСАФ) под руководством МВФ и МБРР.

Структура бюджета в сравнении с прошлым годом не претерпела серьезных изменений, отражает стремление страны развиваться в духе постепенной макроэкономической эволюции.

Объем бюджета несколько вырос в сравнении с прошлым годом с 1230 до 1297 млрд. фр. КФА (5,5%). Здесь и далее данные приводятся во франках КФА (100 фр.КФА = 1 фр.фр.). Рост ВВП заложен на уровне 4,8%, инфляция — 2,1%, дефицит бюджета — 3,5%.

В бюджете 1998/99 г. **рост ВВП** планировался на уровне 5,2%, но в итоге **составил 4,4%**. Снижение темпов роста руководство Камеруна объясняет конъюнктурой мирового рынка, азиатским и даже российским кризисами.

Расходная часть бюджета включает: министерские статьи — 460 млрд (420,386 — 1998/99 г.). Из них расходы на содержание аппарата — 296 млрд. (279 — 1998/99 г.), расходы по поддержанию инфраструктуры министерств и ведомств — 164 млрд (141 — 1998/99 г.); общие расходы и трансферты — 105 млрд. (114 — 1998/99 г.). Из них внутренний долг по выплатам — 55 млрд. (54 — 1998/99 г.), участие государства — 23 млрд. (29 — 1998/99 г.), общие расходы — 27 млрд. (31-1998/99 г.); государственные инвестиции — 295 млрд. (229 — 1998/99 г.); обслуживание долгов — 415 млрд. (408 — 1998/99 г.). Обслуживание внешнего долга — 310 млрд. (318 — 1998/99 г.), (182 — основной долг, 128 — проценты); обслуживание внутреннего долга — 105 млрд. (89,3 — 1998/99 г.), (86 — основной долг, 19 — проценты); расходы по отдельному, дополнительному бюджету почт и телекоммуникаций 22 млрд. (58 — 1998/99 г.).

Доходная часть бюджета включает: налоговые поступления: 753 млрд. (702 — 1998/99 г.). Косвенные налоги и сопутствующие сборы — 440 млрд. (387 — 1998/99 г.), поступления от сборов за регистрацию, попечительство, гербовые сборы — 26 млрд. (18 млрд. — 1998/99 г.). Таможенные сборы — 287 млрд. (296 — 1998/99 г.); неналоговые поступления — 223 млрд. (201 — 1998/99 г.). Из них: поступления из нефтяного сектора 130 (140 — 1998/99 г.), поступления от приватизации — 40 млрд. (статья в бюджете 1998/99 г. отсутствует), поступления по госсобственности — 24 млрд. (20 — 1998/99 г.), прочие — 28,6 млрд.; внешние заимствования — 289 млрд (188 — 1998/99 г.). Невосстанавливаемые авансы — 10 млрд. (22 млрд. — 1998/999 г.); доходы по отдельному, дополнительному бюджету почт и телекоммуникаций — 22 млрд. (58 — 1998/99 г.).

Нынешний бюджет социально ориентирован. Наибольшие суммы (включая средства на инвестирование) заложены в деятельность таких министерств как: минобразования — 112 млрд. (102 млрд. — 1998/99 г.); минздрав — 40 млрд. (38 млрд. — 1998/99 г.); министерство общественных работ — 50 млрд. (40 млрд. — 1998/99 г.);

Камерун по-прежнему намерен выделять значительные средства на оборону. Бюджет минобороны — 91 млрд. (86 млрд. — 1998/99 г.), из них 4 млрд — на инвестиции.

Значителен бюджет МВД — 35 млрд (31 млрд —

1998/99 г.). По традиции важное место в бюджете отводится финансированию аппарата президента — 20 млрд. (15 млрд. — 1998/99 г.). К числу наиболее крупных также относятся бюджеты: министерства экономики и финансов — 24 млрд.; министерства территориальной администрации — 20 млрд.; минсельхоза — 23 млрд.

Нынешний бюджет вполне реалистичен. Он закрепляет общие тенденции развития национальной экономики прошлого года, отражает политику государства на поддержание экономического роста и стабильности в стране.

Государство предполагает сохранить собираемость налогов на прежнем уровне за счет дальнейшей замены налога с оборота на НДС, расширения налоговой базы, улучшения собираемости в «неформальном» секторе экономики, усиления налогового контроля и дисциплины, более четкой регламентации и упрощения процедуры налогообложения.

Правительство намерено продолжить т.н. «фискальную паузу», т.е. налоги не повышаются и не вводятся новые налоги. В бюджет заложено дальнейшее снижение поступлений из нефтяного сектора. Учитывая падение мировых цен, и стремясь повысить конкурентоспособность собственного экспорта, планируется не облагать таможенными сборами вывоз отечественного какао, кофе, хлопка, каучука, сахара, пальмового масла и бананов. От НДС освобождается сельскохозяйственная техника и орудия лова.

Подобные меры правительства получили понимание и одобрение со стороны камерунских предпринимателей. Бюджет активно поддержало авторитетное «Объединение предпринимателей Камеруна» (ЖИКАМ).

Приоритетной статьей бюджета по-прежнему является обслуживание внешнего долга. На эти цели предполагается израсходовать 23,45% доходной части бюджета. Правительство Камеруна обоснованно полагает, что планомерно осуществляемая программа реформ вернула доверие к Камеруну со стороны мировых финансовых кредиторов, и в этих условиях вполне резонно делать ставку на заимствования извне для «разгона» национальной экономики. Сумма запланированных заимствований — 285 млрд. фр. КФА включает: финансирование в рамках Программы структурных преобразований (ЕСАФ) — 134 млрд. (124 млрд. — займы, 10 млрд. — субсидии ЕС); финансирование проектов в рамках статьи госинвестиций — 165 млрд.

Предполагается получить в госказну 40 млрд. от приватизации системы электроснабжения (СОНЕЛЬ) и водоснабжения (СНЕК), авиакомпания «Камэр» и КДК — крупнейшего предприятия агропрома.

Тяжелым бременем на страну ложится внутренний долг. На его погашение в бюджете планируется затратить 105 млрд. (89 млрд. — 1998/99 г.). Правительство вынуждено принять непростое решение и не повышать зарплату госслужащим. Однако предусматривается погашение задолженности по зарплате, повышение заработной платы дипломатов.

Наиболее слабым звеном бюджета по-прежнему остается исполнение статьи государственных

инвестиций. В 1998/99 г. она реализована лишь на 60%. Как вполне обоснованная, звучит критика оппозиции, что ни в прошлом, ни в нынешнем бюджете направление инвестиций четко не прописано.

По мнению экспертов, бюджет 1998/99 г. выполнен на 80% что, в общем, совсем не плохо. Миссия МВФ, находившаяся в Яунде с рабочим визитом с 1 по 15 июля 1999 г., выразила удовлетворение исполнением бюджета 1998/99 г., а также тем, как осуществляется правительством экономическая и финансовая программа. Возглавлявший группу экспертов Фонда М.Кац заявил о возможности начала переговоров о выделении Камеруну в рамках Программы расширенных структурных преобразований третьего, последнего транша кредита объемом в 46 млрд.фр. КФА в 1999/2000 г.

*К итогам работы миссии МБР и МВФ.* 2-19 фев. 1999 г. в Камеруне находилась очередная совместная миссия Всемирного банка и МВФ. Перед ней ставились следующие задачи: анализ хода реализации Программы расширенных структурных преобразований (ЕСАФ), перспектив ее выполнения в 2000 г. и рассмотрение вопросов, связанных с обустройством 3-го кредита ЕСАФ, в частности, выполнение Камеруном условий предоставления в его рамках 2-го фиксированного транша.

В докладе МБРР и МВФ по итогам визита экономическая и финансовая эволюция Камеруна в целом была признана позитивной, общая тенденция по ЕСАФ — удовлетворительно стабильной, итоги первого семестра 1998/99 ф.г. — обнадеживающими. По словам представителя ВБ в Яунде Р.Ласея, «появилась уверенность в необратимости проводимых, хотя и медленно, реформ».

Отмечалось, что на этот раз ход выполнения ЕСАФ рассматривался миссией с учетом негативных последствий мирового экономического кризиса. Для Камеруна в июне-дек. 1998 г. они выразились в снижении темпов экономического роста — с 5,2 до 4,4 %, росте инфляции — с 3 до 7,3% и бюджетного дефицита — с 2 до 3,6% ВВП.

В докладе с удовлетворением констатировалось, что несмотря на неблагоприятную экономическую конъюнктуру, за исключением просроченных выплат по внешнему долгу в сент. 1998 г., **все основные макроэкономические показатели за указанный период соответствовали условиям программы МВФ.** Как наиболее крупные достижения были отмечены введение с 1 янв. 1999 г. и доведение ежемесячных госдоходов до требуемого уровня в 57-60 млрд.фр. КФА. В докладе миссии внешний долг Камеруна на 30 июня 1998 г. оценивается следующим образом: по подсчетам «Автономной амортизационной кассы» Камеруна он составил 4392 млн.фр.КФА; по данным МВФ — 4600 млн.фр.КФА, а МБРР — 5186 млн.фр.КФА.

Критические замечания, высказывавшиеся экспертами миссии во время их пребывания в Яунде, в основном касались недостаточной расторопности камерунской стороны при выполнении большинства условий, обуславливающих предоставление 2-го фиксированного транша в рамках ЕСАФ. Первоначально открытие этого транша на 30 млн.долл. было запланировано на 31 дек. 1998 г. Фактически, правительство пока справилось

только с одним из них, а именно — разработало и обнародовало в установленные сроки (до конца марта 1999 г.) программу национальной стратегии по борьбе с бедностью.

Камнем преткновения на пути выделения этого транша остается реформа портового хозяйства: до сих пор не опубликованы официальные постановления об учреждении единой портовой службы Камеруна и структур, призванных навести должный порядок и содействовать приватизации в этом секторе. С отставанием от графика осуществляются работы по реконструкции порта Дуала, в частности, углубление фарватера (с 6,5 до 8 м.), в первую очередь, из-за отсутствия инвестиций.

Крайне сложное положение остается в лесном секторе. Отсутствуют юридическая определенность и необходимая транспарентность в вопросах, связанных с распределением и перепродажей концессий, продажей с торгов древесины; независимая экологическая экспертиза; программа «транспарентного и рачительного» использования лесных доходов и т.д.

«Последний случай с неудавшимся введением с 17 янв. 1999 г. запрета на экспорт из Камеруна необработанной древесины убедительно показал, — заметил представитель ПРООН А.Разауи, — что «великолепные» камерунские законы не действуют, мотивировка их принятия одна — угодить МВФ и создать впечатление безукоризненного выполнения его требований». По убеждению ооновца, высказанного на презентации доклада, наведение порядка в лесном секторе, и прежде всего, прекращение хищнической эксплуатации лесов, возможно лишь в случае соответствующего решения, принятого уже на политическом уровне, для чего требуется организовать совместный демарш основных кредиторов Камеруна и в ультимативной форме заставить правительство выполнить свои обещания в этой области. (В принципе, западникам удалось добиться сдвига в этом направлении: на прошедшем 15-18 марта 1999 г. в Яунде центральноафриканском саммите по тропическим лесам страны ЦА, в т.ч. Камерун, взяли на себя политические обязательства по охране и цивилизованному использованию своих лесных богатств)

С приватизацией дело обстоит тоже не слишком гладко. В соответствии с условиями 2-го фиксированного транша, до конца марта 1999 г. камерунцам предстояло принять постановление о создании агентства по управлению системой электроснабжения, а в начале апреля — приступить к началу реализации программы по приватизации национальной электрической компании «Сонел». Примерно в эти же сроки должны были быть опделены решения и по национальной телекоммуникационной сети, в т.ч. «Камтел» — государственной телефонной компании.

Представители ВБ и МВФ признали наличие серьезных трудностей, тормозящих приватизацию некоторых гособъектов, например, таких как крупнейшая сельскохозяйственная компания «Камерунская корпорация развития» и водопроводная служба «Снек» (активное противодействие гендиректоров этих предприятий, отказ от аудита и т.п.). Теперь возврат к переговорам по большинству приватизационных досье реален не ранее конца 1999 г., что, в свою очередь, может привес-

ти к почти полугодовой отсрочке открытия нового целевого «плавающего транша» до июня 2000 г.

Сформулированные в отчете миссии критические замечания и выводы в адрес Камеруна, особенно в части ситуации со 2-ым фиксированным траншем, были выдержаны в довольно жестком тоне, свидетельствующем о твердом намерении МБРР и МВФ добиваться от Яунде четкого соблюдения условий режима финансирования. Однако, успешное завершение рассмотрения камерунского досье Советом директоров МВФ 6 апр. 1999 г. стало еще одним подтверждением, что для Фонда важно соблюдение главных согласованных принципов, частностями в отдельных случаях он может и поступиться, пойдя на определенные компромиссы. Как выяснилось, это относится, прежде всего, к доходной части камерунского бюджета, исполнение которой, вследствие известных объективных обстоятельств, серьезно затруднено. В связи с этим МБРР и МВФ проявляют готовность пересмотреть финансовый «потолок» помощи Камеруну, в т.ч. в случае появления проблем с обслуживанием внешнего долга.

Направленные Советом директоров МВФ в адрес камерунского правительства приветствия по поводу успешного хода выполнения программы ЕСАФ встречены в Яунде с нескрываемой радостью. По мнению камерунского руководства, подобная положительная реакция самым благоприятным образом скажется на экономическом имидже страны, перспективах ее развития. В официальных комментариях выражается надежда, что если удастся преодолеть последний этап ЕСАФ — с 1 июля 1999 г. по 1 июля 2000 г., — то «жертвы», принесенные камерунским народом за время выполнения этой программы, окажутся не напрасными: в соответствии с имеющимися договоренностями с кредиторами, внешний долг Камеруна может быть сокращен на 50%, что, в свою очередь, должно отразиться как на повышении благосостояния населения, так и экономической ситуации в целом» («Камерун Трибюн», 12.04.99 г.).

Насколько реальным может быть подобный вариант развития событий — пока говорить рано. Однако, нынешняя позиция МВФ уже позволила президенту П.Бийе подписать 7 апр. 1999 г. декрет о начале реализации соглашения, заключенного 25 янв. 1999 г. между Камеруном и Международной Ассоциацией развития (AID) относительно дополнительного финансирования ЕСАФ в рамках 3-го реструктуризационного кредита на 7,84 млн.фр.КФА.

## Наука

**К**амерунский «Комитет-2000». Для решения проблемы предотвращения сбоев и негативных последствий в работе компьютерных, микропроцессорных, цифровых и иных аналогичных систем, возникающих при наступлении 2000 г. («Проблема 2000») в Камеруне декретом президента П.Бийи в дек. 1998 г. был создан Национальный комитет по подготовке информационных систем к переходу к 2000 г. (КНПТСИ-фр.). Постоянным председателем КНПТСИ является Марафа Хамиду Яя — генеральный секретарь аппарата президента (фактически третье лицо в

государстве). В состав Комитета входят 30 представителей различных министерств и ведомств.

В соответствии с распоряжением главы камерунского государства на КНПТСИ возложены следующие функции: контроль за разработкой и осуществлением планов и программ работ по корректировке компьютерно-информационных и аналогичных систем; принятие мер по предотвращению возможных негативных последствий «Проблемы 2000» в различных сферах, в т.ч. для функционирования систем государственного управления и безопасности страны; контроль за выполнением международных обязательств Камеруна в областях, связанных с использованием компьютерной техники при наступлении 2000 г.; обеспечение сотрудничества с иностранными государствами и международными организациями в целях решения «Проблемы 2000» и т.п.

На состоявшейся в середине авг. 1999 г. 39-й сессии КНПТСИ был заслушан отчетный доклад заместителя постоянного председателя Комитета. По его мнению, недостаточно внимания уделяется рассмотрению вопросов «Проблемы 2000» в банковской сфере; в министерстве финансов лишь управление статистики и национального бухгалтерата готовы к встрече 2000 г., остальные, в т.ч. управления госбюджета, заработной платы, налогов, казначейство и т.д. все еще полностью не перепрограммировали свое оборудование и информсистемы.

В выступлениях участников совещания, в частности, отмечалось, что государственные финансы — один из пяти стратегических секторов, мониторинг которых на предмет безопасности в свете обозначенной проблемы осуществляют различные донорские агентства, в т.ч. по программе Всемирного банка Project Preparation Facility. В их число входят:

— «Национальная электрическая компания» («Сонель»). По заключению экспертов, компьютерная сеть компании, за исключением отдельных систем, уже налажена;

— «Национальная компания камерунских вод» («Снек»). Находится в критическом состоянии. Из-за постоянных поломок устаревшего оборудования с сент. 1999 г. в столице — г.Яунде — введен жесткий график распределения воды, объявлено о повышенной эпидемиологической опасности в столичном округе и Центральной провинции. Правительство приступило к срочной приватизации компании, однако, из-за финансовых трудностей в ближайшее время создавшуюся ситуацию вряд ли удастся исправить;

— Авиакомпания «Камэр». По-прежнему вызывает сомнение готовность некоторых систем, главным образом, наземного оборудования;

— «Интелькам». Наладка национальных телекоммуникационных систем находится в заключительной стадии.

Оперативный контроль за корректировкой местных информсистем ведется на базе единого и скрупулезно выполняемого плана, в соответствии с которым принимаются надлежащие меры по обеспечению к 2000 г. безотказной работы оборудования в трех приоритетных областях: национальная экономика (таможня, налоги, бюджет, зарплата госслужащих с т.д.), социально-эконо-

мический сектор (электричество, водоснабжение, телекоммуникации, транспорт, соцобеспечение, здравоохранение и т.д.) и производственный сектор (в основном — работа со средними и мелкими частными предприятиями). Благодаря специальному циркуляру председателя Комитета (от 03.11.98) значительно увеличена численность контролеров на местах во всех ведомствах и администрациях, государственных и полугосударственных. Недавно закончилось представление их отчетов, снимающих последние сомнения в благоприятном для Камеруна исходе дела.

Помимо чисто технического контроля за состоянием компьютерного оборудования, комплекующих изделий и программного обеспечения, начиная с фев. 1999 КНПТСИ ведет активную пропагандистско-разъяснительную работу по «Проблеме 2000», обращая особое внимание на ее потенциальные риски и опасности, в целях подготовки камерунского населения к действиям в условиях возможных компьютерных сбоев, предотвращения паники и дестабилизационных явлений.

Что же касается сотрудничества камерунского «Комитета-2000» с аналогичными национальными структурами других стран и компетентными международными инстанциями, то его руководство выступило с инициативой провести в ходе текущей 54-й сессии Генассамблеи ООН ряд консультаций по «Проблеме 2000» и в этой связи подготовило соответствующие предложения по координации действий на региональном уровне.

*Институт международных отношений Камеруна (ИРИК).* Создан президентским декретом 24 апр. 1971 г. и является одним из пяти структурных подразделений университета Яунде-П.

Изначально Институт специализировался на подготовке и повышении квалификации только дипломатических кадров, но после проведенной в 1993 г. реформы, на собрании совета ректоров было решено увеличить число отделений и расширить список преподаваемых специальностей.

Как и во всех вузах Камеруна, оценка приобретенных знаний производится по следующей зачетной системе: студент считается сдавшим зачет только в том случае, если он получил от 12 до 20 баллов; для допуска к экзаменам необходимо сдать зачеты по всем предметам учебного года, разделенного на 2 семестра.

В Институте готовят специалистов по трем образовательным циклам:

1. Дипломатическая стажировка. В рамках переподготовки или повышения квалификации проходят обучение сотрудники министерств внешних сношений стран Африки, а также других министерств, в которых требуются специалисты-международники.

Прием производится на основании рассмотрения представленного кандидатом досье. Курс обучения состоит из теоретических и практических занятий и рассчитан на 10 мес. По его окончании выдается звание лицензиата.

2. Обучение по специальности. Абитуриенты могут выбирать специализацию на следующих отделениях: банки, международные валютно-кредитные отношения; СМИ; международная юриспруденция; дипломатия; международный марке-

тинг.

Прием граждан Камеруна производится на конкурсной основе (возраст абитуриентов, поступающих на отделение «Дипломатия» не должен превышать 31 года), а иностранных абитуриентов — на основании представленного досье. Срок обучения — 12 мес., включая стажировку. По окончании обучения студенты получают звание лицензиата.

3. Высшее образование и аспирантура (докторская степень). По данному циклу, после начальной стадии обучения студенты могут получить диплом высшего специального образования и закончить защитой докторской степени по специализации «Дипломатия».

Преподавание в Институте ведется на французском и английском языках, также здесь изучаются немецкий, испанский, арабский и китайский языки.

Помимо постоянного штата преподавателей, в ИРИКе выступают ведущие ученые Камеруна в областях международных отношений, мировой экономики, бизнеса, сотрудники министерства внешних сношений, а также преподаватели факультетов Университета Яунде-П.

Институт располагает одной из лучших специализированных библиотек не только Камеруна, но и всего Западноафриканского региона. Здесь собраны более 20 тыс. томов по международной тематике, а также документация системы ООН.

Каждый год в ИРИКе поступают иностранные студенты, прибывающие не только из стран Африки, но и Европы. Институт поддерживает устойчивые связи с такими вузами, как: L'Institut Universitaire des Hautes Etudes Internationales de Geneve (Швейцария); The Institute of Diplomacy and International Studies (IDIS) of the University of Nairobi (Кения); The Institute of International Relations of St. Augustine (Тринидад и Тобаго); The Mediterranean Academy of Diplomatic Studies (Мальта).

На постоянной основе ИРИК сотрудничает с госорганами и международными организациями, имеет статус наблюдателя в ОАЕ. Заключены соглашения с Германским Фондом международного развития (DSE) и правительством Швейцарии о финансировании стипендий.

В Институте проходят международные семинары, организованные при поддержке Агентства по культурному и техническому сотрудничеству (АССТ), Учебного и научно-исследовательского института ООН (UNITAR) и др., а также цикл конференций «Дипломатический форум», в которых принимают участие видные представители дипломатического корпуса.

## Нефть

**Проект нефтепровода Чад-Камерун.** Широкая общественность услышала об этом проекте три года назад, хотя его разработка велась под большим секретом еще с 1992 г.

Богатые нефтяные месторождения в районе Добы на юге Чада были разведаны уже давно: добыча на них может достигать 400 тыс. барр. в сутки, а эксплуатация — продолжаться в течение 30 лет. Предстояло решить, каким образом можно

воспользоваться этим богатством, учитывая анклавно-островную ситуацию внутри нее и в регионе в целом, отсутствие инфраструктуры и т.п.

После проведенного тщательного анализа один за другим отпали «суданский», «ливийский» и «нигерский» варианты из-за полного отсутствия, с точки зрения западников, гарантий безопасности. В итоге, наиболее приемлемым было признано камерунское направление — до терминала в Криби на атлантическом побережье. Реализацию проекта взял на себя консорциум в составе трех крупнейших ТНК: американской «Эксон», англо-голландской «Шелл» и французской «Эльф», причем главными застрельщиками выступали **американцы**. В целях обеспечения строительства и последующей эксплуатации нефтепровода на местах были образованы два СП: Tchad Oil Transportation Company (ТОТКО) и Cameroon Oil Transportation Company (КОТКО).

Для реализации проекта требуется 1700 млн.долл. Таким образом, капитал КОТКО должен равняться этой сумме. Долевое участие акционеров КОТКО распределяется следующим образом: 97% финансирования осуществляет консорциум, остальные 3% — Чад (35 млрд.фр.КФА) и Камерун (42 млрд.фр.КФА). Консорциум вполне мог бы обойтись и собственными силами. Тем не менее, он предпочитает участие двух государств в акционерном капитале, поскольку их взносы обеспечиваются целевыми кредитами ВБ и его филиалами, а номинально скромные объемы финансирования МБРР на самом деле представляют собой решающие гарантии для основных спонсоров. Однако, согласие Всемирного банка, несмотря на все старания участников проекта, до сих пор так и не получено.

Шквал критики в адрес планов консорциума достиг своего апогея в 1997-98 гг., когда после окончания топографических работ была объявлена трасса маршрута нефтепровода на его камерунском участке (880 км.) и площадь затронутой территории была определена в 3400 га. Неприемлемыми оппонентами выступили различные партии «зеленых» и неправительственные организации (особо «свирепствовали» природозащитные организации Германии и Нидерландов), согласованно предъявившие к досье трубопровода такие серьезные претензии, что вынудили ВБ пригрозить отказом от участия в финансировании в случае невыполнения их требований. В итоге были внесены очередные изменения в уже неоднократно переносившиеся сроки начала работ: вместо конца 1998 г. — конец первого полугодия 1999 г. В указанный период консорциум был призван внести в проект дополнительные поправки, сводящие к минимуму возможность появления негативных последствий от строительства, предсказываемую экологическими организациями.

После трехмесячных дискуссий по проекту в марте 1999 г. были разработаны новые варианты прохождения трассы трубопровода. Для определения самого оптимального в апр. 1999 г. была создана комиссия, которая проконсультировала землевладельцев, по чьим угольям пройдет линия нефтепровода, а главное — скорректировала трассу в соответствии с пожеланиями экологов. Более

60% маршрута прохождения трассы было модифицировано. Соответственно были законсервированы проводимые ранее работы по созданию первичной инфраструктуры, большинство иностранных специалистов, завербованных консорциумом, прервало или разорвало свои контракты.

Дело дошло до того, что в Нджамене стали распространяться настойчивые слухи о возможном варианте эвакуации чадской нефти через Ливийскую пустыню и поисках новых компаньонов; упоминались независимые американские «Тринити газ корпорейшн», «Карбон энерджи групп» и «Ориентал энерджи ресурсес», которые, якобы, обещали инвестировать доли Камеруна и Чада. Правда, на официальном уровне в обеих столицах они всячески опровергались. Камерунский министр по охране окружающей среды и лесного хозяйства С.Н.Ондуга заявил, что «не может быть и речи о том, чтобы трубопровод пошел не через Камерун, а через Ливию».

Приводимый перечень обстоятельств, из-за которых строительство нефтепровода могло бы быть отложено на неопределенный срок, довольно обширен:

- снятие эмбарго с Ливии, куда вновь устремились западные нефтяные монополии и скорое возрождение ее нефтяного сектора;

- возвращение Кот д'Ивуара в «нефтяную семью» — на салоне «Офшор Вест Африка» (23-25 марта 1999 г.) в Абиджане принято решение об увеличении эксплуатации и производства нефти, дабы компенсировать потери, понесенные из-за кризиса сельскохозяйственным сектором. Вполне логично, что абиджанская нефть появится на рынке гораздо быстрее, чем первая капля чадской прибывает в Криби;

- многочисленные геологоразведочные работы, осуществляемые французскими компаниями в Кабинде (Ангола), показали наличие богатых нефтяных месторождений, на которых легко можно наладить добычу;

- при отсутствии внутренних потрясений в РЭГ эта сторона в ближайшем будущем будет фигурировать в числе наиболее крупных производителей нефти в Африке.

Приводились и другие аргументы, но главный вывод был однозначен — в складывающейся ситуации нефтяной рынок вполне может обойтись и без чадцев.

Неопределенность с будущим нефтепровода стала рассеиваться лишь в самое последнее время — прежде всего вследствие благоприятной нефтяной конъюнктуры. Еще совсем недавно подвергавший планы строительства сомнениям и жесткой критике президент МБРР Дж.Вулфенсон 13 июня 1999 г., всячески подчеркивая важность, придаваемую с его стороны осуществлению этого проекта, заявил о нефтепроводе как о «серьезном, вызывающем доверие деле» и что «его судьба вызывает серьезную озабоченность Банка». Помимо утверждений о восстановленном доверии, руководство МБРР заверило «зеленых», что их требования были должным образом учтены, и в соответствии с ними была изменена трасса нефтепровода, пересмотрены суммы компенсаций и т.п., и направило с инспекционной проверкой в Камерун миссию банка во главе с Ф.Бенуа. Все это поз-

волило генеральному директору КОТКО М.Галлету заявить о возможном начале работ в середине второго полугодия 1999 г.

В опубликованном 27 авг. 1999 г. коммюнике камерунской Национальной корпорации углеводородов (НКУ) сообщалось, что с 17 по 20 авг. 1999 г. в Яунде состоялся очередной раунд трехсторонних переговоров, в которых приняли участие представители консорциума во главе с А.Мадском — вице-президентом компании «Эссо пайплайн инвестментс (группа «Эксон»», делегация из Нджамены, возглавляемая А.Дади — замгенсека президентуры Чада и камерунская делегация под руководством А.Мудики — гендиректора НКУ. Были окончательно отработаны условия двух базовых финансовых документов: соглашения о финансировании КОТКО ее акционерами и контракта о транспортировке нефти. Достигнутые договоренности, определяющие механизм предоставления в распоряжение КОТКО средств, необходимых для финансирования проекта, общие нормативные требования транспортировки нефти, а также способы урегулирования взаиморасчетов между «отправителями», т.е. нефтедобытчиками, использующими нефтепровод, и КОТКО — уполномоченной вести строительство и его эксплуатацию на камерунском участке, должны, по мнению компаньонов, значительно ускорить достижение взаимного понимания с МБРР и убедить его в принятии окончательного положительного решения.

Резюмируя итоги подготовительной деятельности камерунской стороны по нефтепроводу за последние два года, А.Мудики подчеркнул, что основные усилия были сосредоточены на адаптации проекта к экологическим стандартам: синтез проведенных исследований был изложен в одобренном камерунским правительством отчете о воздействии нефтепровода на окружающую среду; завершается процесс трансформации зоны населенных пунктов Кампо Маан и Мбам Джерем в национальные парки; в заключительной стадии находится работа по разработке общенациональной программы по усилению контроля за охраной окружающей среды.

В плане координации усилий по урегулированию имеющихся финансовых вопросов, отмечается в коммюнике, Камерун с июня 1998 г. принимал участие во всех дискуссиях, в т.ч. в Вашингтоне, Атланте, Париже, Нью-Йорке, проводимых в целях заключения соглашения об условиях финансирования со стороны третьих лиц — кредиторов — Long Form Terme Sheet (LFTS). В данном контексте в июле 1999 г. в Вашингтоне рассматривалось досье акционерного участия Камеруна в капитале КОТКО.

Указом П.Бийи от 24 авг. 1999 г. в Камеруне образован госкомитет по проекту нефтепровода Чад-Камерун, определены его структура и функции. Председателем комитета назначен А.Мудики — гендиректор НКУ, среди его прерогатив — ведение любых переговоров, имеющих отношение к заключению контрактов по нефтепроводу, координация действий государственных ведомств, вопросы эксплуатации и технического обеспечения, мониторинг экологической ситуации. В состав комитета входят 17 представителей различных ми-

нистерств и ведомств. Постоянный секретариат комиссии состоит из 6 отделов: охраны окружающей среды, экономики и финансов, администрации и бухучета, инженерного и местного обеспечения, правового, связи и образования.

К прессингу экологов и НПО стали присоединяться голоса местных оппозиционных политических партий и движений (в Чаде — значительнее, в Камеруне — слабее). Наиболее активно в этом плане выступает «Обновленный национальный фронт Чада» (ФНТР), неоднократно призывавший руководство ВВ отказаться от какого-либо участия в проекте. В одном из последних воззваний ФНТР, распространенном в Париже в конце авг. 1999 г., генсек движения Ахмат Якуб аргументировал данную позицию тем, что «финансирование нефтяного проекта означает разделить официальную ответственность за нарушения прав человека с властями Нджамены». В коммюнике Фронта содержались утверждения о карательных операциях, якобы проведенных правительственными войсками в июле-августе на востоке страны, в результате которых было убито более тридцати мирных граждан, заподозренных в сочувствии оппозиции и обращение к международным правозащитным организациям провести независимое расследование данных фактов».

*Нефтяной фактор в странах Гвинейского залива.* В течение последних 30 лет нефть является одним из главных природных ресурсов, добываемых в Гвинейском заливе. На нее приходится 75% экспорта и больше 1/3 ВВП 4-х основных добывающих стран региона: Анголы, Габона, Конго-Браззавиль и Нигерии. **В 1996-98 гг. в заливе были открыты крупные месторождения, разработка которых вывела страны региона на первое место в мире по темпам роста добычи нефти.** Такое положение сохранится и в будущем, т.к., по данным нефтедобывающих компаний, разрабатываемые месторождения являются перспективными в геологическом отношении, а **достаточно развитая инфраструктура нефтяной отрасли позволяет без дополнительных затрат обеспечивать постоянный рост доходов от экспортных поставок.**

Разведанные нефтяные запасы в странах Гвинейского залива (Ангола, Бенин, Габон, Гана, Камерун, Конго-Браззавиль, Конго-Киншаса, Нигерия, РЭГ, Того) оцениваются в **27 млрд.барр., из которых более 70% сосредоточены в Анголе, Габоне, Конго-Браззавиле и Нигерии.** В течение семи лет уровень обновления резервов нефти увеличился на 120%, в основном за счет открытия новых месторождений. **Компании начали разработку нефтяных полей в глубоком море (более 200 м.).** Первые тонны нефти из глубоководных скважин были выкачаны в 1992 г. в Конго-Браззавиль — месторождение Китина и в 1994 г. в Анголе (поле Бенго). В дальнейшем, с приходом в регион крупнейших нефтедобывающих компаний число новых месторождений стало увеличиваться. Так, в 1995 г. были открыты нефтяные поля Мохо (400 млн.барр.) — Конго-Браззавиль, Лонга (5 млн. барр.) — Ангола, Зафиро-Опало (300 млн.барр.) — РЭГ, Оно (75 млн.барр.) — Нигерия. В 1996 г. открытия продолжались в Анголе — поля Жирасоль (1 млрд.барр.), в Экваториальной Гвинее — Азурита, Руби (30 млн.барр.), Жаде (20 млн.барр.), в

Нигерии — Бонга (750 млн.барр.) и Або (75 млн.барр.). В 1997 г. большая часть новых месторождений была разведана в Анголе — Куито (700 млн.барр.), Ландана (500 млн.барр.), Далиа-1 (1,5 млрд барр.), Далиа-2 (500 млн.барр.), и в Нигерии — Н'Голо (150 млн.барр.) и Сейки (15 млн.барр.). В 1998 г. список дополнили нефтяные поля Киссанже (250 млн.барр.), Роса (450 млн.барр.), Лирио — Ангола и Билондо (100 млн.барр.) — Конго-Браззавиль.

С открытием новых месторождений значительно снизились расходы на бурение пробных скважин. В 1994-97 гг. количество таких скважин удвоилось. В конце июня 1998 г. число разрешений на нефтеразведку в глубоком море, выданных иностранным предприятиям достигло 48. Для нефтедобычи была отдана морская территория площадью 170 тыс.кв.км глубиной до 3 тыс.м. Более 40 компаний приняли участие в тендерах по распределению 48 участков. Среди них были представлены такие, как Agip, Amoco BP, VNP, Chevron, Elf, Exxon, Occidental, Mobil, Nomesco, Shell, Statoil, Техасо, Triton и др. Из выделенных участков 13 считаются наиболее перспективными. Это нефтеносные поля в Анголе, Конго, РЭГ и Нигерии.

В течение последних лет, объем добычи нефти в регионе вырос, в среднем, в два раза и в 1997 г. достиг 3,9 млн.барр./д. В Конго-Браззавиле и Анголе произошло увеличение нефтедобычи более, чем на 60%, в Габоне и Нигерии — на 30%. С открытием в начале 90-х гг., Экваториальная Гвинея из страны импортера превратилась в страну-экспортера нефти.

В ближайшие 4-5 лет, добыча нефти в Гвинейском заливе будет увеличиваться за счет установки новых, глубоководных нефтедобывающих платформ и достигнет объема в 4,5 млн.барр./д.

В зоне франка насчитывается шесть нефтедобывающих стран (Бенин, Габон, Камерун, Конго, Кот д'Ивуар и РЭГ), из которых четыре поставляют на экспорт сырую нефть и нефтепродукты и девять стран импортируют нефтепродукты (Бенин, Буркина-Фасо, Гвинея-Бисау, Мали, Нигер, Того, ЦАР, Чад и Экваториальная Гвинея).

В Экваториальной Гвинее в 90-х гг. были открыты крупные месторождения Зафиро-Опало, Азурита, Руби, Жаде и др. На конец 1998 г. разведанные запасы нефти оценивались в 300 млн.барр. Нефтедобыча (2517 барр./д.) началась в 1992 г. с открытием конденсатного месторождения Альба. Благодаря разработке нефтедобывающими компаниями полей Зафиро-Опалло и Азурита объем добываемой нефти резко вырос: от 6030 барр./д. в 1995 г. до 80 тыс.барр./д. в 1998 г.

Первое разрешение на добычу нефти было выдано компании Elf Aquitaine, которая ведет разработку в офшорной зоне на юго-западе от о-ва Биoko. Компании Triton и Nomesco занимаются добычей нефти вблизи континентальной части (Луба, Риaba). Корпорация Mobil-United Meridien, главная в Экваториальной Гвинее нефтедобывающая компания, разрабатывает крупные нефтяные месторождения Зафиро-Опало (объем вложенных инвестиций — более 1 млрд.долл.), Альба и др.

После военного переворота 1979 г., когда председателем Высшего военного совета, а затем и президентом стал Т.Обианг, в РЭГ установился

авторитарноклановый режим правления. Государство является монополистом практически во всех прибыльных отраслях промышленности и сельского хозяйства, но т.к. свои возможности для реального укрепления экономики являются недостаточными, то подряды на осуществление работ заключаются с частными, в большинстве иностранными компаниями. Большая часть полученных по контрактам финансовых средств аккумулируется в специальных правительственных фондах, а остаток направляется в бюджет.

Компании получают права на разведку и добычу нефти на условиях концессии, то есть с заранее оговоренными показателями. Так, по договору с Mobil, действующим до заключения в 2002 г. соглашения о разделе продукции, правительство РЭГ получает 10% от экспортной выручки за нефть.

В 1990-94 гг. в большинстве стран зоны франка спрос на нефтепродукты находился на низком уровне из-за неблагоприятной экономической конъюнктуры. После 1995 г. поддерживаемый экономическим оживлением, наступившим вслед за девальвацией франка КФА, спрос на нефтепродукты повысился. Во всех странах зоны, за исключением ЦАР, Конго и РЭГ, распределением нефтепродуктов занимались частные компании. В 1997 г. нефтепродукты составляли 11,3 от импорта и 2,6% ВВП стран региона. Однако в последующие годы уровень переработки нефти в регионе практически не изменялся, несмотря на значительный рост добычи сырой нефти.

С 1997 г. потребление нефтепродуктов на о-ве Биoko выросло на 127%, что было вызвано резким повышением спроса нефтеперерабатывающих компаний на дизельное топливо, значительным увеличением объема автомобильного парка и ростом покупательной способности, связанной с повышением зарплаты госслужащих. На континентальной части Рио-Муни потребление нефтепродуктов поддерживается также за счет дереводобывающих и деревообрабатывающих предприятий. Практически весь объем потребляемых нефтепродуктов (34% от импорта, 3,1% ВВП) поставляется из стран региона, в основном из Камеруна, в то же время, некоторые компании сами начали переработку нефти на местном рынке.

В дек. 1996 г., рядом со столицей Малабо, американская компания Nomesco построила мини-завод по переработке сырой нефти, поставляющий нефтепродукты и газ. Также Nomesco и Samedan Oil, совместно с властями РЭГ, подписали соглашение о строительстве в 1999 г. на о-ве Биoko завода по производству метанола. Samedan Oil и CMS Energy намереваются в начале 2000 г. ввести в эксплуатацию газовую электростанцию.

Распределением нефтепродуктов занимается консорциум GE-Total — единственный монополист на местном рынке. Компания приобрела в Малабо и Бате терминалы по перегрузке нефти и практически все заправочные станции. Вслед за нефтедобывающими, в РЭГ приходят строительные, перерабатывающие и др. компании, заинтересованные в закреплении на местном рынке. Влияние РЭГ на мировой арене усиливается, не в последнюю очередь благодаря экономическим интересам промышленно-развитых стран, чьи

компании занимаются в Экваториальной Гвинее нефтедобычей.

В Камеруне, с началом разработки в 1979 г. офшорных нефтяных полей Рио дель Рей — вблизи Нигерии и открытия в 80-е гг. нефтяных месторождений в зоне Криби-Кампо и бассейне Дуалы, разведанные запасы оцениваются в 400 млн. барр., что составляет 6,1% от запасов нефти в странах зоны франка.

Объем добычи нефти снизился с 144,7 тыс. б/д. в 1990 г. до 105 тыс. б/д. в 1996 г. из-за сокращения нефтедобычи из скважин Локеле и Коле (месторождение Рио дель Рей). Однако, в 1997 г. производство нефти увеличилось на 5,8% и достигло 114800 б/д., чему способствовало введение в эксплуатацию месторождения Эбоме (Криби-Кампо). В 1997 г. на экспорт было продано 94,5% от всего объема добытой нефти.

В 1997-98 гг., благодаря приходу в регион крупных иностранных компаний, разработка нефтяных месторождений активизировалась. Разрешения на добычу нефти в бассейне Дуалы были выданы компаниям Phillips Petroleum, Fina Exploration, Perenco, Mobil, Nomoco, Globex, Euroil и Turuberry и др. Сейсмические исследования проведены в бассейне Логон-Бирни вблизи озера Чад, компании Elf-Sergerca, Shell Pecten начали разработку нефтяных полей Асома-Юг и Липенжа. На их долю приходится соответственно 60% и 30,9% от общего объема добычи нефти на месторождении Рио дель Рей. Французская группа Perenco стоит на третьем месте — 9,1%, нефтяные поля Эбоме.

Финансирование проектов по нефтеразработке происходит следующим образом: практически все расходы на разведку, бурение, и т.п. относятся на счет самой компании, однако, если в итоге обнаруживаются коммерчески выгодные месторождения, то государство, в качестве компаньона, возмещает часть затраченных средств в зависимости от своей доли участия. Заемные средства возвращаются с учетом амортизации или калькулируются на договорной основе на базе мировых цен на сырую нефть.

Камерун является достаточно крупным производителем нефтепродуктов в регионе. Полная производительность национального НПЗ СОНАРА, находящегося в Лимбе, составляет 45 тыс. б/д. Основными продуктами переработки являются: бутан, бензин, керосин, дизельное топливо, мазут и т.п. До 1997 г. перерабатывала нефть из Нигерии, РЭГ и Анголы. Сегодня, почти весь объем поступающей на переработку нефти идет из Камеруна и часть — из РЭГ.

В стоимостном выражении экспортные поставки продукции СОНАРЫ выросли в 1997/98 г. на 70,4%, что связано с консолидацией рынков Центр. и Западной Африки, а также с выходом на новые рынки сбыта в Европе, США и Латинской Америке. Наибольший процент от объема продаж в промышленно развитые страны приходится на бензин, керосин, дизтопливо и тяжелый мазут.

Деятельностью по складированию и хранению нефтепродуктов занимается Камерунское общество нефтяных депозитов (ССДП), отделения которого находятся в Дуале и Бафуссаме. ССДП также принадлежит Центр по производству газа. В

1996-98 гг. распределением нефтепродуктов занимались следующие фирмы: Техас (26,2% от объема рынка нефтепродуктов), Elf Oil (22,8%), Total (18,4%), Mobil (17,8%), Shell (15%), являющиеся членами Профессионального Объединения нефтяных компаний.

По оценке Банка стран Центр. Африки (БЕ-АК), добыча нефти в Камеруне будет постепенно сокращаться из-за выработки используемых сейчас нефтяных полей. Правительство принимает специальные меры (льготное налогообложение и т.п.) для поощрения тех нефтедобывающих компаний, которые ведут разработку новых месторождений в офшорных зонах Гвинейского залива.

В начале 1999 г. Камерун, Нигерия и Экваториальная Гвинея начали переговорный процесс по установлению морских границ в Гвинейском заливе, причем Камерун твердо придерживается своей принципиальной позиции — урегулирование этого вопроса в Международном суде в Гааге.

Достаточно значимой нефтяной отраслью для камерунской экономики, переживающей не лучшие дни, признала и Международная финансовая компания (МФК), входящая в группу ВБ, которая открыла нефтяной компании Pecten кредитную линию в 250 млн. долл., на разработку морских нефтяных полей.

## Интеграция

**С**аммиты СЕЕАК и СЕМАК в Малабо. 24-25 июня 1999 г. в Малабо (РЭГ) состоялись 9-я сессия Конференции глав государств и правительств Экономического сообщества государств Центр. Африки (СЕЕАК) и первая встреча в верхах в рамках Экономического и валютного сообщества Центр. Африки (СЕМАК). Членами СЕЕАК являются: Ангола, Бурунди, Габон, ДРК, Камерун, Республика Конго, Руанда, РЭГ, Сан-Томе и Принсипи, Чад и ЦАР. Членами СЕМАК являются: Габон, Камерун, Республика Конго, РЭГ, Чад и ЦАР.

Главной по значимости была, конечно, конференция СЕЕАК. На церемонии открытия выступили президент Экваториальной Гвинеи Т.Обианг и президент Бурунди П.Буйойя. Президент РЭГ, избранный на следующий годичный срок председателем Сообщества, провозгласил, что «этот форум должен определить будущее Центральной Африки», отвечая на важнейшие императивы времени: углубление экономической интеграции, развитие демократизации, обеспечение мира и безопасности в регионе. Президент П.Буйойя (предшественник Т.Обианга) развил в своем выступлении тезис «предельной нужности» Сообщества.

В отчетном докладе Консультативной комиссии генсек Л.С.Гома подтвердил нацеленность участников на реализацию решений второй чрезвычайной сессии этой организации (фев. 1998 г., Либревиль) об активизации СЕЕАК, превращение его в «один из пяти столпов африканского экономического сообщества, главный инструмент субрегиональной и региональной интеграции», надежного посредника в налаживании стратегического партнерства с другими международными интеграционными институтами.

При содействии Экономической комиссии ООН по Африке (ЭКА) в сжатые сроки удалось провести экспертизу оперативной деятельности генсекретариата Сообщества, разработать его новую организационную схему, осуществить аудит финансовой деятельности, выработать систему приоритетов по экономическому развитию и интеграции стран-членов.

Главным итогом саммита СЕМАК стала «Малабийская декларация», официально ознаменовавшая прекращение существования Экономического и таможенного союза Центр. Африки (ЮДЕАК) и определившая приоритетные направления сотрудничества центральноафриканской «шестерки» на субрегиональном уровне. Кое-какие достижения у союза были, например, благодаря подписанным в нояб. 1972 г. конвенциям между членами ЮДЕАК, а также ЮДЕАК и Францией — на его пространстве была введена единая валюта — франк КФА. В заслугу организации также ставится факт присоединения к ней в 1984 г. РЭГ и установление в 1994 г. единого таможенного тарифа (хотя этот механизм так и не заработал должным образом).

Реструктуризация ЮДЕАК осуществлялась при непосредственном контроле и финансовой помощи Франции: через Французское агентство развития на эти цели было выделено 1,5 млрд. фр. КФА. По утверждению Ж.Ф.Мамапетота — управляющего Банком государств Центр. Африки (БЕАК), участвовавшего как в разработке учредительных документов сообщества, в т.ч. Договора о создании СЕМАК, так и в подготовке его первого саммита, «были учтены ошибки прошлого, полностью парализовавшие ЮДЕАК».

Новая схема интеграции определяется следующим образом: основу процесса составляют Валютный и Экономический союзы. Налаживанием деятельности Экономического союза поручено заниматься проверенному практикой БЕАК. Банк наделяется широкими полномочиями, в т.ч. за ним закрепляется исключительное право эмиссии на территории каждого члена Сообщества. **БЕАК выступает гарантом стабильности единой валюты**, а также уполномочен оказывать практическую и консультативную помощь в осуществлении стратегических планов развития национальных экономик.

Заметные нововведения произведены и в организационной структуре Сообщества: созданы **надгосударственные структуры — Парламент и Суд**. Расширены прерогативы Исполнительного секретариата: отныне он обладает реальными полномочиями рекрутировать персонал, назначать на ответственные посты, обеспечивая равное представительство среди членов; он будет представлять СЕМАК перед третьими сторонами (ранее эта прерогатива принадлежала лишь действующему председателю). В свою очередь роль главного органа — Конференции — теперь лимитирована проблемами общей ориентации.

Планируется, что становление Сообщества пройдет в три этапа. В течение первых пяти лет — 1994–99 гг. (с начала действия договора об учреждении СЕМАК — 1994 г.) первоочередное внимание отводилось усилению единой валюты (фр. КФА), гармонизации макроэкономических поли-

тик и унификации инвестиционных законодательств. Эти задачи можно считать отчасти выполненными. В ходе второй «пятилетки» основной акцент будет обращен на **установление режима свободного передвижения граждан, капиталов, товаров и услуг**. В третьей фазе запланирован практический переход к общему рынку, создание таможенного союза и сопутствующая юридическая унификация.

Одним из важнейших условий обеспечения нормальной работы Сообщества в будущем является принятие т.н. «Хартии инвестиций». Страны «шестерки» довольно далеко продвинулись в его разработке, осталось совсем немного для устранения последних разногласий, после чего Хартия вступит в силу. Хартия — это прежде всего приглашение к вложению капиталов в Центральную Африку, адресованное всем потенциальным инвесторам как в самом СЕМАК, так и третьих стран, в т.ч. из Азии и Лат. Америки. **Устанавливаемые Хартией правила должны способствовать упрощению и унификации в ЦА различного рода юридических и других процедур, связанных с капиталовложениями, гарантировать их рентабельность.**

Важной для СЕМАК является проблема реализации соглашений о сотрудничестве компетентных органов в области борьбы с уголовными преступлениями, подписанными в апр. 1999 г. в Яунде. Специфика криминогенной обстановки в регионе подразумевает борьбу не только с обычными нарушениями законности и порядка, но и вооруженными бандформированиями, тергруппами и боевиками из различных повстанческих движений. **Соглашения предусматривают (при отсутствии мотивированного запрета) возможность преследования одним государством преступников на территории другого государства.**

Среди основных недостатков, тормозящих развитие интеграционных связей в субрегионе, новый исполнительный секретарь СЕМАК Ж.Нкуете (бывший директор отделения БЕАК в Дуале) выделил «слабость транспортной и коммуникационной инфраструктуры стран Сообщества». Для исправления ситуации в марте 1999 г. было подписано соглашение с Европейским Союзом о выделении 110 млн. евро (72 млрд. фр. КФА) на строительство дороги Нгаундере-Туборо-Мунду, начато строительство автомагистрали Банги-Дуала, ведется разработка проектов мостов на границе Камеруна с Габоном и Экваторгией. В Малабо руководство СЕМАК информировало о проводимых его экспертами исследованиях с целью включения ДРК в эту транспортную сеть; в планы сообщества входит и создание общих энергетических систем, где это возможно и рентабельно, например, между северными районами Камеруна и Чадом.

*Экономическое и валютное сообщество стран Центр. Африки (СЕМАК).* Оно фактически является объединением четырех новых учреждений стран ЦА: Экономический союз (ЮЕАК); Валютный союз (ЮМАК); Суд Сообщества; Парламент Сообщества.

Основополагающие документы, служащие юридической базой существования СЕМАК, включают:

— Договор о создании Сообщества (подписан

главами государств-членов 16 марта 1994 г., ратифицирован в разное время парламентами всех 6 стран). Договор состоит из 5 статей, определяющих цели и задачи Сообщества, его основные учреждения и органы управления;

— Дополнение к Договору (подписано в 1996 г., ратифицировано), уточняет и дополняет положения Договора, касающиеся деятельности основных учреждений и органов управления Сообщества;

— Три Соглашения (подписаны в 1996 г., ратифицированы), регламентируют деятельность соответственно ЮЕАК, ЮМАК и Суда Сообщества.

Соглашение о деятельности Парламента находится в стадии разработки.

Договор констатирует переход в СЕМАК таких специализированных органов, деятельность которых определена специальным соглашением или статутом, как: Банка стран Центральной Африки (БЕАК), Банковской Комиссии стран Центральной Африки (КОБАК), Института финансирования на цели развития.

Договором учреждаются следующие органы управления Сообществом: Конференция глав государств, Совет министров, Исполнительный секретариат, Межгосударственный комитет.

Высший орган Сообщества — Конференция глав государств. Определяет основополагающие направления политики Сообщества и его учреждений. Последняя Конференция состоялась в июне 1999 г. в Малабо (РЭГ).

Совет министров, в составе которого по два министра от каждого государства-члена, осуществляет управление ЮЕАК и ЮМАК.

Исполнительный секретариат (штаб-квартира в Банги, ЦАР) координирует деятельность основных учреждений Сообщества, следит за осуществлением странами-членами, их физическими и юридическими лицами положений Договора и актов, разработанных в соответствии с Договором различными органами Сообщества.

Секретариат представляет Сообщество в отношениях с третьими лицами и в судебных инстанциях. Секретариат вносит предложения в органы управления Сообществом.

Соглашение, регламентирующее деятельность ЮЕАК имеет следующие задачи: совместное использование успешных показателей национальных экономик, согласование экономической политики стран-членов; повышение конкурентоспособности национальных экономик через гармонизацию правовых норм и создание климата, благоприятствующего предпринимательской деятельности; создание единого рынка, содействие свободному передвижению людей, капиталов, товаров и услуг; проведение скоординированной политики государств в отдельных секторах экономики.

Налоговая и таможенная реформа, осуществляемая в СЕМАК с 1994 г., преследует цель дальнейшей консолидации подобного союза. Для этого через ЮЕАК предполагается содействовать осуществлению единой налоговой политики, принятию единых правил конкуренции, реализации принципов свободного перемещения людей, капиталов, товаров и услуг, упрощенному режиму

инвестирования и учреждения предприятий и фирм.

Через ЮЕАК предполагается также координировать политику государств СЕМАК в таких секторах экономики, как: высшее образование и профессиональная подготовка, сельское хозяйство и окружающая среда, промышленность и энергетика, транспорт и коммуникации, инфраструктура и туризм и др. Органы управления ЮЕАК — штаб-квартира в Банги, ЦАР.

Соглашение, регламентирующее деятельность ЮМАК базируется на следующих принципах: существование единой валюты — франка КФА, согласование политик стран-членов в бюджетной, валютной, банковской и финансовой сферах.

В целях осуществления надзора Совет министров, по предложению Исполнительного секретариата и по согласованию с управляющим БЕАК, принимает акты и директивы. Совет может вводить санкции против любого государства, которое отказывается принимать требуемые от него меры по оздоровлению своих финансов.

Цель Суда — юридический контроль над деятельностью Сообщества и исполнением его бюджета. Суд выносит решения в последней инстанции по нарушениям положений основополагающих документов СЕМАК, спорам в отношении интерпретации этих документов и юридических актов Сообщества, а также спорам между Сообществом и представителями его учреждений (ст. 4 Соглашения). Суд при помощи советов-постановлений содействует гармонизации законодательства стран-членов в вопросах, относящихся к сфере действия Договора о создании СЕМАК (ст. 17). Суд является независимым учреждением, имеющим автономный бюджет. Решения суда принимаются от имени Сообщества (ст. 7).

Органы управления Судом — штаб-квартира в Нджамене, Чад. Суд состоит из Юридической палаты и Счетной палаты. При каждой палате существует канцелярия. Начало работы палат — соответственно в окт. 1999 г. и марте 2000 г.

Юридическая палата состоит из шести судей, назначаемых на Конференции глав государств. Критерии выбора судей — независимость, моральный облик, неподкупность, опыт службы на высоких должностях в сфере права, экономики. В палату может обратиться любое государство-член, орган СЕМАК, физическое или юридическое лицо.

Счетная палата состоит из шести человек, назначаемых и выбираемых по тем же принципам, что и судьи Юридической палаты. Палата проверяет исполнение бюджета Сообщества и участвует совместно с национальными счетными палатами в контроле над исполнением бюджета государств-членов. Палата обеспечивает достоверность статистических данных, используемых при осуществлении надзора на многосторонней основе над макроэкономической политикой в рамках СЕМАК.

Деятельность Парламента Сообщества — штаб-квартира в Малабо, РЭГ. Парламент ставит своей задачей осуществление демократического контроля учреждений и органов СЕМАК. Статья 26 Дополнения к Договору о создании СЕМАК определяет максимальный срок в пять лет для

принятия соглашения о деятельности Парламента. До этого учреждается Парламентская комиссия, в которую входят по пять представителей от каждого государства-члена, назначаемых их законодательными органами. Предполагается созыв первой сессии Межпарламентской комиссии в первом семестре 2000 г.

В структуре Сообщества существуют следующие специализированные органы:

— Институт финансирования на цели развития, Браззавиль, Конго.

— Субрегиональный институт многоотраслевого анализа и прикладных технологий, Либревиль, Габон;

— Высший институт статистики и прикладной экономики, Яунда, Камерун;

— Межгосударственная школа таможенного дела, Малабо, РЭГ.

— Экономическое сообщество скота, мяса и рыбных ресурсов, штаб-квартира в Нджамене, Чад.

Интеграционные правовые акты СЕМАК: Регламентация по вопросам конкуренции (одобрена); Соглашение по либерализации режима авиаперевозок в субрегионе (заключено); Соглашение о сотрудничестве органов внутренних дел и полиции (заключено); Соглашение о порядке применения национального гражданского законодательства к студентам-гражданам СЕМАК, обучающимся в университетах стран-членов (заключено).

На последней Конференции глав государств в Малабо принято решение ускорить подготовку Хартии Сообщества об инвестициях в Центральной Африке, а также Соглашения об использовании внутренних речных транспортных путей, к которому в качестве ассоциированного участника присоединилась бы и ДРК.

При содействии МБРР, МВФ, ЕС и Французской миссии по сотрудничеству и культурной помощи в рамках Сообщества продолжает осуществляться «Региональная программа реформ» (ПРР), призванная помимо прочего содействовать выработке интеграционного законодательства в сфере транспорта (дорожный кодекс, морской кодекс), финансов, налогов и таможи.

*Экономическое сообщество государств Центральной Африки (СЕЕАК).* Субрегиональная организация, объединяющая 11 стран. Создана по решению Учредительной конференции глав государств и правительств этих стран, состоявшейся в Либревиле (Габон) в 1985 г. С 1985 по 1992 гг. по линии СЕЕАК состоялось несколько встреч в верхах.

На внеочередной сессии Конференции глав государств и правительств государств Центральной Африки в Либревиле 6 фев. 1998 г., было принято решение о возрождении Сообщества. Конференция обратилась с просьбой в Экономическую комиссию ООН по Африке (ЭКА) помочь выработать теоретическую основу этого процесса. Соответствующее поручение было дано Субрегиональному центру развития для Центральной Африки (филиалу ЭКА в Яунде), который в сотрудничестве с экспертами стран-членов, системы ООН и ОАЕ разработал ряд основополагающих документов в данной области. В теоретичес-

ком плане, обновленное СЕЕАК призвано стать одним из пяти «столпов» Африканского экономического сообщества (АфЭС), как это предполагается в Договоре о создании АфЭС, подписанном на сессии Ассамблеи ОАЕ в Абудже в 1991 г.

СЕЕАК задумывается как универсальная объединительная организация центральноафриканского региона, развивающая интеграцию стран-членов по всем направлениям. Предполагается создание таких механизмов интеграции, как Форум региональной интеграции Центральной Африки, Фонд на цели реконструкции и решения специальных задач в Центральной Африке, Региональная коммерческая ярмарка Центральной Африки, Форум учреждений региональной интеграции Центральной Африки.

«Перекрестное» членство ряда государств СЕЕАК в различных субрегиональных структурах рассматривается в рамках концепции не как разъединяющий фактор, но как предпосылка к созданию единого африканского сообщества. Ангола, Руанда, Бурунди, ДРК выступают, по мнению экспертов, в роли своеобразного «моста» между Центральной, Южной и Восточной Африкой. Одновременное членство позволяет странам более полно использовать возможности сотрудничества на африканском континенте.

## Связи с Россией

Камерун признал Россию 14 янв. 1992 г. (Советский Союз признал Камерун 31 дек. 1959 г., дипломатические отношения установлены 20 фев. 1964 г.). Наши отношения с Камеруном традиционно носят стабильный, дружественный характер.

Заключен ряд двусторонних соглашений: о торговле (24.10.62), культурном сотрудничестве (22.03.63), экономическом и техническом сотрудничестве (12.04.63), воздушном сообщении (11.11.79), о сотрудничестве в области телевидения (май 1994 г.), протокол о взаимном признании эквивалентности документов об образовании и ученых степеней (14.04.89).

В 1967 г. состоялся официальный визит в СССР президента А.Ахиджо. Осуществлялся обмен парламентскими делегациями.

В апр. 1992 г. в Камеруне находилась делегация Верховного Совета России, принимавшая участие в работе 87-й конференции Межпарламентского союза.

В 1994 г. в связи с камеруно-нигерийским конфликтом Москву посетил специальный представитель президента Камеруна.

В мае-июне 1995 г. Камерун посетила делегация Совета Федерации Федерального Собрания России. В мае 1996 г. в России находилась с ответным визитом парламентская делегация Камеруна.

*Торгово-экономические связи.* При финансовом и техническом содействии нашей страны в Камеруне были построены сельскохозяйственная школа в г.Дчанге на 200 учащихся и лесотехническая школа в г.Мбальмайю на 100 человек. На протяжении ряда лет в них работали советские преподаватели. Последняя группа преподавателей покинула лесотехническую школу в конце

1991 г. в связи с замораживанием Внешэкономбанком ранее выделенного кредита и отказом камерунской стороны перевести их контракт на коммерческую основу. По той же причине нереализованными остались проекты модернизации лесотехнической школы и создания на ее основе Национального института инженеров водного и лесного хозяйства.

Торговля и экономическое сотрудничество с Камеруном не получили заметного развития. В последние годы на долю нашей страны приходился лишь 1% товарооборота Камеруна.

Основные статьи российского экспорта — свежемороженая рыба и автомобили. Реализацией последних занималось совместное российско-камерунское АО «Катек», большая часть капитала в котором принадлежит «Автоэкспорту». В настоящее время «Катек» переживает серьезный кризис. Из Камеруна импортировались главным образом древесина ценных тропических пород, кофе, сырье для мыловаренной промышленности.

В окт. 1996 г. Камерун посетила делегация уральских предпринимателей во главе с гендиректором Дома внешней торговли (г. Екатеринбург) Г.А.Хуснутдиновым. Члены делегации подписали ряд контрактов, протоколов о намерениях.

На основе объединения усилий созданного в Камеруне СП «Уралком», российского ТОО «Стройинвест» и швейцарской фирмы «Опим» в Яунде оборудован техцентр по продаже, обслуживанию и ремонту техники, обучению местного персонала. Закуплены и испытаны в жестких условиях образцы бульдозеров ЧТЗ, тягачей «Урал», грузовиков «Урал» и «Камаз», автоприцепов. Подписаны первые контракты на поставку дорожно-строительных машин (на 6 млн.долл.). Имеются перспективы закупок до 300 грузовиков указанных марок.

Активизировалось сотрудничество в сфере образования, прежде всего за счет расширения подготовки камерунских кадров на компенсационной основе. Всего в вузах бывшего СССР подготовлено 700 камерунских специалистов. В 1995 г. в Россию из Камеруна выехало 200 студентов.

В 1996 г. Камеруну предоставлено 15 стипендий для обучения в российских учебных заведениях по гослинии. В 1997 — 25. В 1998 г. — 30, и тогда же минвуз Камеруна представил 30 кандидатур на обучение в российских вузах.

На различной стадии проработки с камерунской стороной находятся вопросы заключения двусторонних соглашений по консульским, правовым, культурным и другим проблемам.

В 1999 г. достигнуты договоренности и намечено возобновление работы по контрактам через «Здравэкспорт» в одном из госпиталей г.Яунде российских врачей-специалистов.

Общий объем российского экспорта в эту страну составил в 1997 г. 4,3 млн фр.КФА, в 1998 г. — 5,2 млн фр.КФА.

Торгово-промышленная палата Камеруна: Mr.A.S.Bobboy, General Secretary, Chamber of Commerce, Industry and Mines, Duala, Cameroon, тел. (237) 42-6787, 42-9881, 42-6855, факс 42-5596, E-mail: cride-g77@camnet.cm

Камеруно-Российский Торговый дом: Mr.

Ewane Nnoko Ngaaje, President Cameroon Russian Trade House, Limbe, Cameroon, тел. (237) 43-1746, с/о МСР.

## Обзор прессы

**Х**роника событий за авг. 1999 г. — В Камеруне находилась делегация представителей Центра инвестиций Кот д'Ивуара. Участники провели встречи с представителями ЖИКАМ (Объединение предпринимателей Камеруна), посетили Дуалу, Бафуссам и др.города. В ходе визита делегатов принял госсекретарь по вопросам промышленного и торгового развития Э.М.Мбио.

— В Камеруне, по приглашению субрегионального отделения ЮНЕСКО, находился гендиректор Инфромагентства Конго-Браззавиль Т.Киамосси.

— Госминистр внешних сношений О.К.Контчу принял посла Японии во Франции К.Матсуура, кандидата на пост гендиректора ЮНЕСКО. Обсуждены вопросы развития двусторонних отношений и возможная поддержка Камеруном японской кандидатуры.

— В Яунде состоялся семинар по теме «Масс-медиа и права прессы». Участники семинара однозначно высказались против действий властей, направленных на ограничение свобод СМИ. Также обратили внимание на многочисленные ущемления прав журналистов, возбуждение уголовных дел и аресты: 22 июля на 24 часа был заключен под стражу редактор еженедельника Mutations за публикацию статьи, обвиняющей сына министра промышленного и торгового развития в расхищении государственных средств.

— В мэрии Яунде подписан протокол о сотрудничестве между Службой скорой социальной помощи Парижа (САМЮ Интернациональ) и Службой скорой социальной помощи Камеруна (САМЮ Камерун).

— В Яунде, при поддержке посольства Японии, состоялся семинар по вопросам экономического сотрудничества двух стран и привлечения японских инвестиций. В работе приняли участие японские эксперты и представители ЖИКАМ (Объединение предпринимателей Камеруна).

— Камерунские власти в сотрудничестве с посольством Чада провели широкомасштабную операцию по идентификации чадских беженцев в г.Нгаундере и пров. Адамуа. По официальным данным, более 8 тыс. чадцев из предполагаемых 20 тыс. получили новые удостоверения личности. Операция будет продолжена и в др. городах Северной и Крайнесеверной провинций.

— В Яунде, под председательством министра национального образования Ш.Этуди, прошла 20-я сессия Национальной комиссии по вопросам частного образования. В Камеруне насчитывается более 700 частных учебных заведений. Участники обсудили финансирование и соответствие уровня образования требованиям Министерства национального образования.

— Президент П.Бийя подписал декреты: о переработке в стране 70% от объема добываемой древесины. По истечении 5 лет с даты подписания настоящего декрета полностью запрещается экспорт необработанной древесины; о создании и регла-

менте работы зарубежных представительств министерства туризма;

— Министр госинвестиций и обустройства территорий Ж.Ндиоро и посол Японии подписали соглашение о реализации 3-й фазы проекта по строительству начальных школ в Яунде и Дуале и выделении Камеруну на эти цели 5,3 млрд.фр. КФА. Общий размер кредитов, предоставленных Японией для реализации этого проекта (к 2001 г. будет построена 31 школа), составляет 16 млрд.фр. КФА.

— На пресс-конференции в Яунде государственный министр экономики и финансов Э.А.Мфуму заявил, что в 1999/2000 ф.г. правительство намеревается выплатить задолженность по заработной плате госслужащим за окт. 1993 г. в размере 19,5 млрд.фр.КФА.

— Ликвидационная комиссия приступила к выплатам задолженностей закрывшегося в 1996 г. банка «Креди Агриколь Камерун». До 14 авг. Комиссия должна погасить долги всем вкладчикам, чьи персональные депозиты составляли не более 600 тыс.фр.КФА (1 тыс. долл.).

— В III кв. 1998/99 ф.г. наблюдалось оживление камерунской экономики. Впервые после азиатского кризиса отмечено увеличение объема экспорта сельхозпродукции, производство выросло на 2,5%, торговый оборот в промышленной отрасли увеличился на 2,1%.

— Посол Германии посетил новые цеха пивоваренной компании, построенные совместно с немецкими партнерами в рамках программы двустороннего сотрудничества. Общий объем будущих инвестиций составит около 15 млрд.фр.КФА.

— В рамках подписанной в 1998 г. Конвенции между Французским Агентством развития и Камеруном в министерстве промышленного и торгового развития состоялась первая сессия заседаний Комитета по поддержке малого и среднего бизнеса. Для предприятия, предъявившего все необходимые документы, комитет может выделить кредит на 13 мес. в размере 3 млн.фр.КФА под 16% от уставного капитала. До марта 2000 г. комитет рассчитывает распределить 5 тыс. кредитов на 3,7 млрд фр.КФА.

*Хроника событий за сент. 1999 г.* — Под председательством министра экономики и финансов Э.А.Мфуму камерунская делегация приняла участие в очередной полугодовой конференции 15 стран зоны франка. В работе принял участие министр финансов Франции Д.Ш.Кан. Участники обсудили экономическое развитие стран зоны за последние шесть месяцев и провели подготовку к осенней Ассамблее МВФ и ВБ.

— Министр транспорта Ж.Т.Абанда возглавил камерунскую делегацию на переговорах с советом директоров компании «Аэропорты Парижа» по вопросам управления компанией «Аэропорты Камеруна», проходивших в Париже, и принял участие в работе Межминистерской конференции США-Африка, состоявшейся в Атланте (США).

— В Яунде, находилась делегация представителей штаба ВВС и военных баз США в Великобритании и Германии. Проведены переговоры с пред-

ставителями вооруженных сил Камеруна по вопросам совместных учений, намеченных на весну 2000 г.

— В рамках предварительного следствия арестован и помещен в тюрьму министр почт и связи М.Сейду. Одной из причин является расследование, возбужденное парламентской комиссией после его выступления на заседании Национального собрания в июне 1999 г.

— Бывший гендиректор Национальной кассы социального обеспечения П.Д.Энго по обвинению в коррупции помещен под стражу в Центральную тюрьму Яунде.

— В Институте международных отношений Камеруна (ИРИК) состоялась церемония награждения победителей конкурса по истории Китая, приуроченного к 50-летию основания КНР. В церемонии принял участие госминистр внешних сношений О.К.Контчу.

— Правительство Германии на безвозмездной основе предоставило генштабу медоборудование. На церемонии присутствовал госминистр обороны А.Али и министр здравоохранения Г.Монекоссо.

— В Яунде представители Комиссии ООН по народонаселению представили доклад. В 1987-99 гг. население Камеруна увеличилось с 10,5 млн до 15 млн.чел., темпы прироста составили 2,9% в год. Более 65% населения — лица моложе 25 лет.

— Министр государственных инвестиций и обустройства территорий Ж.Ндиоро и представитель ЕС в Камеруне подписали Конвенцию о предоставлении Камеруну 650 млн.фр.КФА, предназначенных для поддержки малых предприятий.

— Камерунская делегация Сельскохозяйственной палаты приняла участие в работе 14-го международного салона сельскохозяйственной техники, проходившего в г.Хайфа (Израиль). Камерунцам удалось заключить соглашения о финансировании израильскими фирмами нескольких сельскохозяйственных проектов в Камеруне.

— В Камеруне открылся новый коммерческий банк (ЮБК). Контроль за его функционированием возложен на министерство экономики и финансов и Центральноафриканскую банковскую комиссию.

— На очередном заседании Совета директоров МВФ были одобрены итоги исполнения очередной фазы трехлетней Программы расширенных структурных преобразований (ФАСР) и усилия правительства Камеруна, направленные на ужесточение финансово-кредитной политики в 1998/99 бюджетном году. По ФАСР, в 1999/2000 ф.г. Камеруну будет выделен 3-й кредитный транш в размере 73,7 млн.долл., из которых 24,5 млн. будут переведены в ближайшее время.

— В Дуале, под патронажем национальной Ассоциации юристов, состоялась семинар по вопросам развития международной торговли с новыми экономическими партнерами из таких стран, как США, Канада, Япония, Китай и др., предоставляющими более выгодные условия, нежели компании из Старого Света. □

# КЕНИЯ

**Республика Кения.** Восточноафриканское государство, граничащее с Угандой, Суданом, Эфиопией, Сомали, Танзанией; на востоке омывается Индийским океаном. Территория: 582,6 тыс. кв. км. Столица: г. Найроби (с пригородами — 2 млн. чел.). Население: 29 млн. чел. (1989 г.). В стране насчитывается более 40 народностей (крупнейшие: кикуйю и луо), проживает 60 тыс. выходцев из Европы, арабских стран, Индии и Пакистана. Религия: 65% населения — христиане (католики и протестанты), 25% — придерживаются местных традиционных верований, остальные — мусульмане-сунниты. Государственные языки: английский и суахили.

## Госструктуры

**К**раткий исторический очерк. С 80-х гг. XIX в. Кения находилась под английским управлением, сначала в составе Восточноафриканского протектората, а с 1920 г. — как колония Англии. В конце 20-х гг. в Кении возникли первые антиколониальные организации, а в 40-х гг. — первая массовая африканская партия — Союз африканцев Кении (КАУ). КАУ активно включилась в борьбу за независимость страны, ее члены приняли участие в организации вооруженного восстания в 1952–56 гг. на базе так называемого «движения мау-мау», которое было жестоко подавлено. В марте 1960 г. была создана новая политическая партия — Национальный союз африканцев Кении (КАНУ), сыгравший решающую роль на последнем этапе борьбы за независимость. В мае 1963 г. КАНУ одержал победу на всеобщих выборах в Национальное собрание и сформировал первое африканское правительство во главе с Дж. Кениатой.

12 дек. 1963 г. Кения стала независимым государством. Спустя год (12.12.1964 г.) провозглашена республикой. Первый президент страны — Дж. Кениата. После его смерти, в авг. 1978 г. власть перешла к вице-президенту Даниэлю арап Мои, который остается президентом страны и по н.в.

**Государственный строй.** Кения — президентская республика. Президент одновременно является главой государства и правительства, главнокомандующим вооруженными силами и ректором всех государственных университетов. Избирается сроком на 5 лет (сейчас пребывание на посту президента ограничивается двумя сроками, последние выборы состоялись в дек. 1997 г.).

Законодательная власть принадлежит парламенту, состоящему из президента и однопалатной Национальной ассамблеи из 224 членов (210 избираются всеобщими и прямыми выборами, 12 — назначаются президентом; спикер и генеральный прокурор — по занимаемой должности, без права голоса). Законодательная инициатива принадлежит членам Национальной ассамблеи. Парламентские выборы проводятся одновременно с президентскими (последние выборы состоялись в дек. 1997 г.). Спикер парламента с янв. 1993 г. — Френсис оле Капаро.

Правительство формируется президентом из членов Национальной ассамблеи, которые принадлежат к его партии.

**Политические партии.** Конституция Кении (редакция 1983 г.) закрепляла однопартийную систему. Правящей партией Кении остается КАНУ. Национальный председатель КАНУ —

Д. Мои, генсек — Дж. Камото; в нынешнем парламенте КАНУ представлена 114 депутатами (108 избранных и 6 назначенных президентом).

В дек. 1991 г. Национальная Ассамблея, под давлением внутренних и внешних сил и фактически по прямому указанию Д. Мои, приняла поправку к Конституции, которая отменила однопартийную систему. Сейчас в стране зарегистрировано 26 политических партий, 22 из которых приняли участие в последних всеобщих выборах. Десять из них добились представительства в парламенте. Наиболее значимые оппозиционные партии: Демократическая партия Кении, председатель — М. Кобаки, лидер официальной оппозиции (отражает интересы кикуйю), 40 мандатов (38 избранных + 2 назначенных); Партия национального развития, председатель — Р. Одингга (представляет племя луо), 22 (21 + 1), Форум за восстановление демократии, председатель — М. Вamalwa, (опирается на луйя и, частично, луо), 18 (17 + 1); Социал-демократическая партия, председатель Ч. Нгилу (этнические группы кикуйю и камба), 14 (13 + 1).

**Религия.** Население страны весьма религиозно, причем правящие круги используют веру в попытках консолидировать различные этнические группы Кении в единую нацию. Протестанты составляют около 37% населения страны (наиболее влиятельные церкви — англиканская и церковь пров. Восточная Африка). Римско-католического вероисповедания придерживаются около четверти населения. Греческая православная церковь объединяет до 150 тыс. последователей. Мусульмане составляют 7% верующих, однако в последний период их число быстро возрастает. Оставшаяся четверть населения исповедуют местные культы.

**Вооруженные силы.** Общая численность кенийской армии ВВС и ВМС — 24,2 тыс. чел.; полиции общего назначения — 17,8 тыс. чел.; военизированных формирований полиции — 5 тыс. чел.; сил безопасности — 4,5 тыс. чел. Военное соглашение с США от 1980 г. предоставляет американцам право использования трех баз ВВС Кении и порта Момбаса. Великобритания также пользуется одной военной базой.

**Профсоюзы.** В созданную в 1966 г. Центральную организацию профсоюзов Кении (КОТУ) входит более 30 профсоюзов. КОТУ объединяет 600 тыс. трудящихся. Деятельность профсоюзов полностью контролируется правительством. КОТУ поддерживает тесные связи с МОТ, Международной конференцией свободных профсоюзов, ВФП. Активность профсоюзов в Кении невелика.

*Образование.* Закона об обязательном образовании нет. Начальное образование объявлено всеобщим, а с 1980 г. — бесплатным.

В стране насчитывается 15 тыс. начальных школ, в которых **обучаются 7 млн. детей (90% детского населения, достигшего школьного возраста)**. Срок обучения — 8 лет. Более 98% начальных школ построено государством, остальные принадлежат церковным миссиям или находятся в частных руках.

Система среднего образования насчитывает 2,5 тыс. школ и контингент учащихся в 773 тыс. человек. Срок обучения — 4 года. Из указанных школ 353 — частные, остальные находятся на частичной дотации государства или существуют по принципу самообеспечения.

Система высшего образования в Кении представлена Найробийским университетом, университетами им. Дж. Кениаты и Д. Мои, университетом в Эгертоне, Сельскохозяйственным и техническим колледжем им. Дж. Кениаты (в пригороде Найроби). 13 частных университетов имеют узкоспециализированные либо сугубо религиозные программы обучения. В госуниверситетах обучаются 40 тыс. студентов, и 200 учатся в частных университетах. Срок обучения — 4 года.

18 тыс. кенийских граждан учатся в вузах за рубежом. Наиболее активные контакты по линии студенческого обмена Кения поддерживает с Индией (6 тыс. кенийских студентов), Англией (4,5 тыс.), США (2600), ФРГ, Францией, Канадой, ЮАР.

*Здравоохранение.* В стране насчитывается 1,5 тыс. поликлиник и диспансеров, 216 больниц (293 тыс. коек), 2650 врачей (3 на 100 тыс. населения).

Кения занимает **пятое место в мире и второе в Африке по числу зарегистрированных случаев заболевания СПИДом**. По состоянию на март 1999 г. число больных составляет **свыше 100 тыс. чел.**, а количество носителей вируса — 1,5 млн. чел. (с момента диагностирования первого случая в 1984 г. от СПИДа умерли свыше 300 тыс. чел.). Получает распространение туберкулез, в 1997 г. зарегистрировано 42 тыс. случаев.

*Средства массовой информации.* Выходит более 60 общих, детских и специализированных периодических изданий. Важнейшие: ежедневные газеты «Дейли Нейшн» (тираж 180 тыс. экз.), «Ист Африкэн Стандарт» (90 тыс.), «Пипл Дейли» (75 тыс.), еженедельник «Уикли ревью» (принадлежат частному иностранному и национальному капиталу, 15 тыс.). Партией КАНУ издается газета «Кения Таймс» (25 тыс.) и ее вариант на языке суахили «Кения Лео». С 1994 г. издается региональный еженедельник «Ист Африкэн» (30 тыс.).

Имеются информационное агентство «Кения Ньюс», радиотелевизионная корпорация «Кения Бродкастинг», принадлежащие государству (принимается на всей территории страны, вещает до 18 часов в сутки на английском и суахили) и частный телеканал КТН (принимается в столице и ее окрестностях, передает свои программы в течение 8-10 часов в сутки, остальное время транслирует материалы Си-Эн-Эн), принимается английский канал Эс-ти-ви, действуют два канала кабельного телевидения.

В Найроби аккредитованы 80 иностранных корреспондентов.

## Макроэкономика

**В** экономике Кении в 1998 г. сохранилось замедление темпов развития, которые составили 1,6% (1997 г. — 2,7%), ВВП составил 9,3 млрд. долл. (271 долл. на душу населения). Страна, под давлением доноров, осуществляет финансово-экономические реформы, согласованные с МВФ-МБРР. Инфляция, благодаря экономическому курсу правительства, направленному на жесткую экономию, держится на уровне 10%, бюджетный дефицит удерживается в пределах контрольной цифры 2,4% от ВВП.

В стране имеются разнообразная перерабатывающая промышленность, крупное товарное сельское хозяйство, разветвленная сеть транспортных коммуникаций и иных инфраструктурных объектов (склады, перерабатывающие центры и т.д.). Развиты банковская и страховая структуры. Основу экономики составляет частный сектор — в большинстве своем средние и мелкие предприятия. Под контролем государства находятся часть промышленного сектора, авиа- и железнодорожный транспорт, морские порты.

Ведущей отраслью является сельское хозяйство, дающее 53% экспортной выручки, доля которого в ВВП составляет 28,8%. В нем занято 73% рабочей силы. Основные культуры: **чай (в 1998 г. произведено 294 тыс. т. (первое место в мире) на 450 млн. долл., 33% всего экспорта)**, кофе (произведено в 1998 г. 53 тыс. т., доход составил 260 млн. долл.), кукуруза (2,3 млн. т.), пшеница (279 тыс. т.), хлопок (36 тыс. т.), рис (47 тыс. т.), сахарный тростник (производство 410 тыс. т. при внутреннем потреблении — 484 тыс.), продукция садоводства (в 1998 г. произведено 1,4 млн. т., доходы от экспорта — 34 млрд. кен. шилл.) и цветоводства (ежегодно экспортируется до 35 тыс. т., из них розы — 18 тыс.), а также сизаль — второе место в мире по производству (27,1 тыс. т.). Кения ежегодно экспортирует до 7 тыс. т. пиретрина (экстракта пиретрума), занимая первое место в мире и обеспечивая 80% мирового производства. Развиты мясное и молочное животноводство (в 1998 г. насчитывалось 13 млн. голов крупного рогатого скота, 19 млн. овец и коз, 94 тыс. верблюдов, 37 тыс. свиней), птицеводство (разводится до 25 млн. кур), рыболовство (вылов рыбы — 165 тыс. т., доход от экспорта — 300 млн. долл.).

Протяженность береговой линии — **480 км. вдоль Индийского океана**. 13,6 тыс. кв. км. приходится на внутренние водные пространства — озера Виктория, Туркана и ряд других. 19% территории страны может быть использовано под земледелие. На плодородных почвах вулканического происхождения (пров. Центральная, средний пояс Рифт-Вэлли, Западная и Ньянза) держится весь экспортный агрокомплекс страны. Еще 30% земельных угодий подходит для пастбищ. Леса занимают 3,7% площади страны.

Климат — субэкваториальный, средние колебания температуры: 12-24°C в июле и 14-27°C в янв. Выпадение осадков — от 250 мм. в год в засушливых районах до 2000 мм. на Восточно-афри-

канском плоскогорье. Горная вершина Кения, давшая название стране, — 5199 м., вторая в Африке после Килиманджаро. Пик Элгон на западе Кении 4321 м. Имеется **59 национальных парков и заповедников (занимают 9% территории страны)**, проводится строгая природоохранная политика.

Полезными ископаемыми бедна — имеются сода, свинец, известняк, цинк, в незначительных количествах — золото и поделочные камни.

Доля промышленности в ВВП — 14%, она дает до 26,1% экспортной выручки и представлена в основном предприятиями по переработке продукции сельского хозяйства. Имеются также текстильные, автосборочные, нефтеперерабатывающие, металлообрабатывающие, химические и лесопильные предприятия, 3 цементных завода. В промышленности занято 250 тыс.чел. из 11,5 млн. работающих по найму, в кустарном производстве насчитывается 910 тыс. предприятий с 2 млн. занятыми (17% всей рабочей силы, доля в ВВП — 9%). Установленные мощности по производству электроэнергии — 730 мвт., само производство колеблется в пределах 570 — 620 мвт., максимальное потребление — 768 мвт., из Уганды ежегодно импортируется до 30 мвт. (из-за нехватки электроэнергии в стране практикуется регулярное кратковременное отключение потребителей от сети).

Эмиссионным банком является Центральный банк Кении. Денежная единица — кенийский шиллинг В янв.-марте 1999 г. курс составлял около **62,8 кен.шилл. за 1 долл.** В обращении находятся банкноты в 1000, 500, 200, 100, 50 и 20 кен.шилл., а также монеты достоинством 20, 10, 5, 1 шилл. и 50, 10 центов. В стране зарегистрировано более 50 коммерческих банков.

Протяженность железных дорог — 2,1 тыс.км (одноколейные), в 1998 г. перевезено 3,6 млн. пассажиров и 1,5 млн.т. грузов; автодорог — свыше 73 тыс.км., из них 8,6 тыс.км. — с асфальтовым покрытием, автопарк составляет 700 тыс. автомобилей. На автомобильный транспорт приходится до 92% пассажиро- и 78% грузоперевозок. Уровень смертности от ДТП — один из самых высоких в мире. В 1998 г. зафиксировано 14342 ДТП, в которых погибли 2,9 тыс. кенийцев, повреждения различной степени тяжести получили 25 тыс.чел.

Международные аэропорты — Найроби (в 1998 г. перевезено 1,2 млн. пассажиров на международных рейсах и 1,5 млн. — на внутренних), Момбаса, Эльдорет. Национальная авиакомпания «Кениян Эйруэйз» — 26% акций принадлежат голландской КЛМ, 23% — кенийскому правительству, 51% — частному капиталу, имеет 11 собственных самолетов и 4 арендованных.

Имеется нефтепровод Момбаса-Найроби (450 км.), продолжается его прокладка на Накуру, Эльдорет и далее в Уганду.

В экономике сильны позиции иностранного капитала (Англия, ФРГ, США, Франция). Сейчас кенийское правительство активно «работает» на азиатском и особенно тихоокеанском направлениях (Иран, Китай, Ю. Корея, Япония), стремясь привлечь в страну инвесторов из этих стран. Законодательством Кении доля участия инофирм в национальных предприятиях ограничена 49%.

Внешний товарооборот в 1998 г. составил 5,3 млрд.долл. (экспорт — 2,1 млрд. и импорт — 3,2

млрд.). **На основные экспортные культуры — кофе и чай — приходится до 50% поступлений от экспорта.**

Импортируются станки, оборудование, нефть и нефтепродукты (97% из Ирана).

Основные торговые партнеры — Англия (помощь — 25 млн.ф.ст., 1 млрд.ф.т. инвестиций, 195,7 млн. — экспорт в Кению и 238,2 млн. — импорт из нее в 1996 г.), ЮАР (товарооборот — 331 млн.долл., экспорт Кении — 18 млн., импорт из ЮАР — 313 млн.), ФРГ (помощь 49 млн.долл., инвестиции — 100 тыс. долл., товарооборот — 240 млн.), Япония (помощь 70 млн.долл.), США (капвложения — 285 млн.долл., товарооборот — 340 млн., кенийский экспорт — 115 млн., импорт из США — 225 млн.), Франция (товарооборот — 1,1 млрд.фр.), Италия (товарооборот — 158 млн. долл., кенийский экспорт — 60 млн, импорт 98 млн.), Нидерланды (товарооборот 150 млн.), Уганда, Танзания, страны Бл. Востока, включая Египет (товарооборот 66,5 млн.долл.), Израиль, ОАЭ и Саудовскую Аравию, Пакистан (экспорт в Кению — 3,95 млрд.кен.шилл., импорт — 5,49 млрд.), Индия (товарооборот — 85 млн.долл.).

Важным источником поступления твердой валюты в казну государства является иностранный туризм, доля которого в ВВП составляет 11%. В 1998 г. Кению посетило 600 тыс. интуристов (в 1997 г. — 710 тыс.). Доля туризма в ВВП — 22%.

Велика зависимость Кении от донорской помощи. По оценке МВФ потребность страны во внешних финансовых средствах на 1998 г. составляла порядка 800 млн.долл. Она имеет два основных назначения — на осуществление проектов развития и на прямую поддержку платежного баланса страны. Помощь оказывается в виде безвозмездных субсидий, беспроцентных или на льготных условиях займов и кредитов, поставок машин, оборудования и продовольствия, направления в страну оплачиваемого донорами квалифицированного персонала, бесплатной подготовки за рубежом кенийских специалистов и т.д.

В стране аккредитовано 97 представительств иногосударств, в том числе 69 посольств, находящихся непосредственно в Найроби. В Найроби размещены штаб-квартиры ЮНЕП и Хабитат, имеются представительства 21 международных и 14 региональных организаций.

Кения имеет посольства в 32 странах мира, постоянные представительства в Нью-Йорке и Женеве, а также представительства при ЮНЕП и Хабитат (Найроби).

*О подготовке программы экономического развития на 1999-2001 гг.* Правительство Кении при осуществлении перспективного экономического планирования готовит и публикует два основных документа: пятилетние Планы национального развития (действует 8-й План, рассчитанный на 1997-2001 гг.), а также трехгодичные «Рамочные документы об экономической политике» (последний — на 1996-98 гг.), которые частично корректируют долговременный экономический курс правительства и его валютно-финансовую программу. В прошлом принятие таких документов, как правило, совпадало с переговорами с МФО о выделении очередных кредитов, причем сами доноры использовали эту возможность для воздействия на экономическую политику страны.

Очередной Рамочный документ на 1999-2001 гг. должен был, по замыслу министерства национального планирования и развития, увидеть свет в I кв. 1999 г. Однако работа над ним затянулась в ожидании начала переговоров с МВФ. Кенийское руководство ставит перед собой трудные выполнимые задачи: добиться темпов роста ВВП 4% в 1999 г., 5% — в 2000 г. и 7% — в 2001 г. (хотя в последние годы эти темпы постоянно снижались: с 4,6% — в 1996 г. до 1,6% — в 1998 г.), при этом не указываются источники, за счет которых будут обеспечены эти темпы. Прогнозируемые правительством высокие цифры прироста ВВП можно объяснить тем, что в действующем 8-м Плане национального развития поставлена цель — добиться для Кении статуса новой индустриальной страны к 2020 г., а для этого экономика страны должна развиваться темпами не ниже 7% в год. Поскольку в последнее время происходит их явное снижение, авторам Документа приходится плавно подводить реальные показатели к планируемому.

Основные направления экономического курса правительства определены в предисловии Документа, подписанном президентом Д.Мои: создание благоприятных условий для деятельности местных и иностранных инвесторов; оказание помощи фермерам в производстве и сбыте продукции; ускорение приватизации, увеличение самостоятельности госпредприятий, перевод их, где это возможно, на коммерческие принципы работы; рационализация госслужбы, сокращение занятых в ней и снижение расходов по содержанию госаппарата. Для реализации этих мероприятий в Найроби рассчитывают на внешние займствования в 2,8 млрд.долл. И хотя доля МВФ и ВБ (190 и 470 млн.долл. соответственно) в финансировании программ кенийского правительства составляет 23%, сам факт выделения этих сумм может существенно повысить доверие к Кении как получателю кредитов и оказать соответствующее влияние на других доноров. Тем более, что от них ожидается поступление основных средств: 1,5 млрд. предполагается получить от двусторонних и многосторонних доноров (причем 370 млн. — в виде безвозмездных займов и 1,12 млрд. — в форме льготных кредитов); 650 млн. должны поступить от частных зарубежных инвесторов.

## Долги

**О** визите делегации МВФ. В Найроби с 1 по 13 июля 1999 г. находилась делегация экспертов МВФ, которая провела встречи с представителями кенийского минфина и ЦБ в рамках консультаций по статье 4 Соглашения между Кенией и Фондом. Согласно статье 4 Соглашения, МВФ проводит регулярные консультации со своими членами (обычно раз в год). Делегация Фонда посещает страну, собирает экономическую и финансовую информацию, встречается с представителями правительства и обсуждает его экономический курс. По окончании визита делегация готовит отчет, который обсуждается на Исполнительном совете Фонда. По итогам обсуждения директор-распорядитель обобщает выводы Совета и доводит их до сведения руководства страны. Последний раз делегация МВФ посещала Кению в

фев. 1999 г.

Оценив общее состояние экономики и финансово-экономический курс правительства, эксперты МВФ отметили ряд положительных моментов: уровень инфляции удастся удерживать в пределах ниже 10%; сохраняется стабильный курс местной валюты; начали увеличиваться поступления от туризма (в 1998 г. сократились до 270 млн.долл. по сравнению с 1997 г. — 314 млн.).

Вместе с тем остается ряд серьезных проблем, которые правительство Кении не спешит решать, тем самым отодвигая переговоры о возобновлении кредита в 205 млн.долл., приостановленного в 1997 г. в связи с нежеланием Найроби проводить жесткую экономическую политику и усилить борьбу с коррупцией. Делегация покинула Кению, предложив местным властям компромисс: опубликование отчета о ее работе отложено на 3 месяца, за это время правительство должно скорректировать свой экономический курс с тем, чтобы новая делегация (приезд которой ожидается в октябре) смогла дать «зеленый свет» проведению постоянно откладываемых переговоров. Возобновление кредита МВФ по финансированию структурной перестройки кенийской экономики является важным фактором восстановления доверия других доноров, от инвестиций которых будет зависеть выход местной экономики из затянувшегося на три года кризиса.

Как можно понять из информации в СМИ после отъезда делегации, помимо общих претензий, предъявляемых кенийскому руководству (ускорение приватизации и реформы госслужбы, а также усиление финансовой дисциплины), от правительства Кении требуется выполнение следующих четырех мер:

1. Генеральный прокурор должен внести в парламент поправки к Закону о борьбе с коррупцией, поскольку в настоящей редакции Закона уголовному преследованию подлежит лишь взяточничество. Поправки же должны сделать наказуемыми все экономические преступления, включая хищение и присвоение госсредств, умышленное уменьшение сумм подлежащих к уплате налогов и уклонение от них. Недавно созданное Кенийское агентство по борьбе с коррупцией готово приступить к своей полномасштабной деятельности в конце авг. 1999 г. МВФ настаивает на ускорении деятельности Агентства, подчеркивая, что имеющихся в распоряжении властей материалов о коррупции уже достаточно для возбуждения уголовных дел.

2. Министр финансов Ф.Масахалия должен опубликовать данные о том, сколько средств из долга правительства в 11 млрд.кен.шилл. (157 млн.долл.) частным подрядчикам приходится на контракты меньше 1 млн.шилл., которые он обещал погасить в течение этого финансового года. По мнению Фонда, неясная ситуация с выплатой этого долга способствует оттоку из казны огромных средств (тем более, что МВФ считает, что из общей суммы долга более 90% контрактов никогда не существовало в природе).

3. Тот же министр финансов должен официально отменить все госпроекты, снятые с финансирования в текущем бюджете. Как полагают эксперты, часть долга, которую оплачивает казначей-

ство, представляют счета за поставленные правительству товары и предоставленные услуги в счет проектов, которые были отменены в 1998 г. бывшим министром финансов С.Ньячае (тогда из общего числа правительственных проектов и программ в 1072 были оставлены 664).

4. Правительство должно сократить свои расходы на 25-30% пропорционально ожидаемому снижению поступления доходов. Местные экономисты ставят под сомнение доходную часть бюджета в 2,1 млрд.долл., мотивируя это замедлением экономического роста страны с 2,3% в 1997 г. до 1,8% в 1998 г. Правительство заложило в бюджет цифры роста в этом году в 2,5-3%, однако, по мнению специалистов, они вряд ли превысят 1,5%.

*О семинаре по проблеме африканской внешней задолженности.* 30-31 авг. 1999 в Найроби в рамках осуществления рекомендации Токийской конференции по развитию (ТИКАД-2, окт. 1998 г.) прошел семинар по перспективам решения долговой проблемы Африки.

В работе этого форума, организованного ВБ, МВФ, ПРООН и правительством Японии, приняли участие небольшие (1-2 человека) делегации из 17 африканских стран на уровне министров финансов и экономики, постоянных секретарей соответствующих министерств, руководителей национальных банков, а также Японии, Франции, Великобритании, США, Индонезии, Сингапура и ряда специализированных организаций, занимающихся вопросами финансового содействия Африке.

Заседания проходили под председательством президента Ботсваны Ф.Могае. В качестве почетного гостя семинара в Найроби прибыл архиепископ Д.Туту (ЮАР). На церемонии открытия перед участниками форума выступил президент Кении Д.Мои.

Проведение нынешнего семинара в значительной степени было нацелено на выработку общеафриканской платформы к предстоящей в конце сент. 1999 г. очередной сессии ВБ-МВФ. Относительно высокий уровень участников предопределил характер дискуссии, в ходе которой вреимуственно обсуждались стратегические подходы к проблеме задолженности.

Лейтмотивом большинства выступлений стала привычная констатация невозможности решения задач развития в африканских странах без существенного продвижения в вопросе облегчения их внешнего долга. **Многим африканцам не удается даже выплачивать проценты, сумма которых в 23 странах южнее Сахары уже превышает их ежегодные расходы на здравоохранение.** Одновременно африканские участники семинара высказывали серьезную обеспокоенность тем, что, несмотря на непрекращающийся рост долгового бремени Африки, **суммарный долг континента — порядка 350 млрд.долл.** — не оказывает существенного влияния на мировую финансовую систему (он почти равен активам 3-х крупнейших банков США), позволяя кредиторам не спешить с решением проблемы.

В этих условиях составными элементами общеафриканского подхода становятся признание странами Африки своей доли ответственности за неэффективное расходование кредитов, а также

подтверждение ими готовности принимать на себя, при условии предварительного согласования и выделения дополнительных средств, определенные обязательства, на которых настаивают кредиторы. Среди таких обязательств: эффективное управление, борьба с коррупцией, проведение адекватной финансовой и налоговой политики, транспарентность в расходовании средств, либерализация экономической и политической жизни, совершенствование юридической системы, демократизация и т.д.

Вместе с тем, африканцы вновь высказались против использования долговой проблемы в качестве средства для форсирования структурных преобразований в развивающихся странах. Подчеркивая необходимость учета специфики каждой страны, на первое место по значению они ставят задачи поддержания минимально необходимого уровня социально-политической стабильности. Исходя из этого, предпринимаемые кредиторами меры по облегчению долгового бремени, в частности, планы Бейкера и Бренди, «Инициативу Торонто» и НРС, большинство африканских участников семинара оценивали как малоэффективные и запоздалые, нуждающиеся в существенной корректировке в духе решений последнего саммита «Восьмерки» в Кельне. В рамках НРС на восемь африканских стран выделено 6 млрд.долл.

Весьма настойчиво прозвучал призыв к донорам сократить сроки между принятием решений и фактическим началом выделения средств на реализацию программ развития. Как показывает практика, в случае с Евросоюзом, например, этот разрыв достигает 1,5 лет.

Представленная в ходе семинара позиция Кении в большой мере отражает проблемы, характерные для африканских стран, не входящих в «льготную» категорию беднейших. Осознавая нереальность требований о списании всей задолженности, кенийцы упрекают Запад в нежелании даже «справедливо» разделить этот груз. По их мнению, нынешние большие суммы внешнего долга африканских стран в значительной мере порождены неоправданной «накачкой» Африки «нефтедолларами» в период «холодной войны», отсутствием у международных кредитных структур какой-либо заинтересованности в эффективности финансируемых проектов, существующей легкостью получения кредитов «на еду» — временное выравнивание платежного баланса вместо содействия совершенствованию расходов, а также «нечестной игрой» со стороны кредиторов, когда при выполнении первоначальных условий к странам-бенефициантам предъявляются все новые и новые требования, а сроки предоставления средств откладываются.

Выступая на семинаре, президент Д.Мои заявил, что Кения уже на протяжении 8 лет фактически без донорской поддержки противостоит серьезным проблемам, возникающим при проведении структурных преобразований, рекомендованных кредиторами. Особенно тяжело на социально-экономической ситуации сказываются программы реструктуризации экономики и приватизации отдельных отраслей и предприятий, либерализация рынка, приводящая к его заполнению более конкурентоспособными товарами из ЮАР,

планы снижения пенсионного возраста и т.д.

Суммарный долг страны достиг 473 млрд. кен.шилл (7 млрд.долл.), что составляет более 70% ВВП Кении. Почти треть задолженности — 147,1 млрд.кен.шилл — составляют внутренние займы. Просроченные выплаты по процентам к июлю 1999 г. достигли 4,6 млрд.шилл.

Обострение ситуации в результате «зависших» переговоров с МВФ вынуждает кенийское руководство предпринимать более «показательные» шаги по сокращению госрасходов, в частности, путем реорганизации правительства.

Со своей стороны, представители доноров, особенно МФО, высказались против автоматического списания всем африканским государствам части их внешней задолженности. По их мнению, подобная мера может быть воспринята как попустительство нарушениям норм эффективного управления и нерациональному расходованию предоставляемых средств. Более того, кредиторы настаивают на участии в определении ключевых сфер, в которые африканские правительства будут направлять средства, высвобождающиеся при достижении «индивидуальных» договоренностей об облегчении долгового бремени. Важным компонентом оздоровления ситуации западники считают более пристальное внимание со стороны африканцев к проблеме внутренней задолженности, которая в ряде стран превышает внешнюю.

В целом семинар в Найроби еще раз показал, что само по себе списание долгов не является панацеей от всех бед слаборазвитости. За последние 15 лет большинство африканских стран уже получили в различных формах облегчение своей внешней задолженности, однако они сами признают, что существенного оздоровления ситуации не произошло. По-прежнему весьма актуальна проблема рационального расходования средств. Почти никто из «бенефициантов» не может похвастать, что у них порядок в этой сфере.

Продолжая настаивать на более активных шагах со стороны доноров по решению долговой проблемы, африканцы все четче заявляют о готовности предпринимать и серьезные собственные усилия. Целью на перспективу по-прежнему провозглашается **необходимость избавляться от зависимости от внешней помощи, замещая ее торговлей и привлечением инвестиционного капитала.**

## Беженцы

**П**роблема беженцев стала актуальной для Кении с начала 90-х гг., когда после возникновения внутренних конфликтов в Сомали и Эфиопии страну наводнили 420 тыс. перемещенных лиц из этих двух стран. Являясь членом ОАЕ, Кения предоставила возможность для их размещения на своей территории, где на средства Управления верховного комиссара ООН по делам беженцев (УВКБ) были оборудованы и начали функционировать 15 лагерей, в основном в Прибрежной и Северо-Восточной провинциях. Позднее в связи с наплывом беженцев из РВО были открыты еще 2 лагеря в окрестностях Найроби. Основную массу беженцев составляют сомалийцы, суданцы, эфиопы, руандийцы, конголезцы и бурундийцы. Правовой статус беженцев в Кении ре-

гулируется Конвенцией ОАЕ по специальным аспектам проблемы беженцев в Африке, в которую вошли основные положения Конвенции ООН 1951 г. по статусу беженцев.

Несмотря на определенные преимущества, которые Кения получает от присутствия на своей территории лагерей беженцев (участие в распределении продовольствия, закупки кенийских товаров для лагерей на средства ООН, создание дополнительных рабочих мест в связи с обустройством и обслуживанием лагерей, повышение международного престижа руководства Кении), наличие на ее территории значительного числа обездоленных иностранцев создает и ряд серьезных проблем.

Прежде всего недовольство правительства вызывает растущая вовлеченность беженцев в преступную деятельность. Именно с появлением беженцев кенийские власти связывают увеличение количества таких преступлений как ограбления, кражи, угоны автомашин, незаконное распространение и потребление наркотиков, контрабанда оружием. 9 нояб. 1998 г., выступая на церемонии сбора средств жертвам взрыва 7 авг., президент Д.Мои призвал Верховного комиссара ООН по делам беженцев принять меры к перемещению всех беженцев с территории Кении. Такое обращение было связано с продолжающимися обвинениями в адрес его страны по поводу роста уровня преступности, причиной которого, по мнению кенийцев, являются перемещенные на территорию Кении иностранцы. Кроме того, бесконтрольно покидая лагерь, беженцы просачиваются в крупные населенные пункты и создают конкуренцию кенийцам на рынке дешевой рабочей силы. С учетом растущей безработицы эти факты воспринимаются местным населением достаточно болезненно. В лагерях, где находится большое скопление людей, нередко наблюдаются вспышки эпидемий опасных заболеваний. Кенийцы считают, что именно беженцы более всего способствуют распространению ВИЧ-инфекции среди местного населения, требуя высылки инфицированных иностранцев из страны, особенно в случае задержания беженцев за пределами лагерей.

Руководство Кении совместно с УВКБ активно ведет работу по принудительной репатриации беженцев. Несмотря на имеющиеся в этой связи проблемы, к концу 1998 г. число беженцев удалось сократить до 174 тыс. Для сравнения количество беженцев в Гвинее составляет — 470 тыс., Судане — 390 тыс., Танзании — 330 тыс., Эфиопии — 317 тыс. В настоящее время в Кении беженцы сосредоточены в трех лагерях в Северо-Восточной пров. в районе Дадаад (106 тыс.) и в пров. Рифт Вэлли в лагере Какума (68 тыс.чел.). Были закрыты лагерь в окрестностях Найроби, в Прибрежной пров. и значительная часть лагерей в Северо-Восточной пров. Только в дек. 1998 г. в Эфиопию (район Мойале) было депортировано 2661 чел., и еще 2382 чел. в 1 кв. 1999 г. Помимо программы возвращения беженцев на родину активно используются возможности их расселения в третьи страны. Например, в янв. — мае 1998 г. были отправлены группы беженцев в США — 383, Австралию — 283, Канаду — 145, Данию — 108, Новую Зеландию — 81, Норвегию — 63. О решении принять беженцев

объявили также правительства Бенина — 240 каждые 2 года и Буркина Фасо — 100 ежегодно.

*О гуманитарной деятельности международных организаций (МО) в Восточной Африке и в зоне конфликта.* В обеспечении гуманитарной помощи населению района Великих озер активно участвуют следующие МО, имеющие свои представительства в Найроби: Всемирная продовольственная Программа (ВПП), ЮНИСЕФ, УВКБ, ВОЗ, ФАО, Международная Федерация Красного Креста (МФКК), ПРООН.

В Найроби базируется и ряд мелких неправительственных организаций, проводящих мониторинг гуманитарной обстановки, а также обеспечивающих помощь в рамках своих целевых программ: Лютеранская всемирная федерация, «Интермон», «Мерлин» (Великобритания), «Уорлд Вижин», Фонд безопасности детей (Великобритания), «Христианская помощь», Международный комитет спасения и др.

Общая координация гуманитарной помощи осуществляется через Отделение координации гуманитарных вопросов (ОКГВ) в Вост. и Центр. Африке, базирующееся в Найроби. Общие оценочные затраты ОКГВ на 1999 г. — 2,5 млн.долл.

Международные организации имеют свои отделения в столицах всех пограничных государств (Киншаса, Бужумбура, Дар-эс-Салам, Кигали, Кампала, Лусака, Луанда), а также в узловых городах ДРК. Международные эксперты постоянно базируются в следующих городах ДРК: Гома — 7 чел., Букаву Кисанги — 2 чел., Лубумбаши — 1 чел., Мбуджимае — 1 чел., Мбандака — 1 чел.

ВПП имеет продовольственные базы в ДРК в г.г. Гома, Букаву, Калемае, Кисангани, Мбандаке, Киншаса. Доставка груза в ДРК осуществляется через Кампалу, Кигали, аэропорт в Локичоки (Кения), западное побережье ДРК. Общая запрашиваемая сумма в конце 1998 г. на операции ВПП в Вост. и Центр. Африке на 1999 г. составила 162 млн.долл., из них целевые средства на ликвидацию последствий конфликта в регионе — 12 млн.долл. В 1998 г. в регион по линии ВПП было доставлено 209 тыс.т. продовольствия для населения численностью 1,7 млн.чел. За первую половину 1999 г. соответственно 115 тыс.т. для 1,9 млн.чел.

Базы ЮНИСЕФ в ДРК расположены в г.г. Гома, Букаву, Лубумбаши, Мбандаке. Оценочный запрос ЮНИСЕФ в 1998 г. на 1999 г. на весь регион Центр. и Вост. Африки составлял 25 млн.долл., из них для ДРК — 5 млн.долл. и на целевую ликвидацию последствий конфликта — 700 тыс.долл. В результате Косовского кризиса ЮНИСЕФ в Африке недополучил значительную сумму из ожидаемых поступлений. По оценкам ЮНИСЕФ, наиболее критическая ситуация сложилась сейчас не в зоне Великих озер, а на севере Анголы.

УВКБ занимается только лицами, имеющими официальный статус беженцев в стране пребывания (перемещенными в своей стране УВКБ не занимается). Комиссариат располагает 22 лагерями беженцев в зоне конфликта: 2 — в Руанде (беженцы из ДРК), 14 — в Танзании (ДРК, Бурунди, Руанда), 4 — в ДРК (Ангола, Конго-Бр.), 2 — в Конго-Браззавиль (Руанда). Общие финансовые затраты комиссариата в 1998 г. составили 118

млн.долл., за первое полугодие 1999 г. планировалось израсходовать 58 млн.долл. Дефицит фондов составляет 38 млн.долл.

ВОЗ осуществляет мониторинг эпидемиологической обстановки в регионе. Располагает своими базами в Букаву, Гома, Кисангани. Постоянных экспертов в зоне конфликта не имеет. Использует информацию о вспышках инфекционных заболеваний (холера, тиф) с мест и от УВКБ и оперативно реагирует, направляя требуемые вакцины и медикаменты.

ФАО занимается в регионе восстановлением сельского хозяйства, пострадавшего в результате конфликта, а также обеспечением сельхозорудиями и семенным фондом перемещенных внутри ДРК лиц. Общие оценочные потребности ФАО на 1999 г. составляли 17 млн.долл.

ПРООН осуществляет в регионе программу возвращения и реинтеграции беженцев (гл. образом в Бурунди) и перемещенными лицами (ДРК). Общие оценочные потребности на 1999 г. составляли 11,5 млн.долл.

Основные проблемы, с которыми сталкиваются МО, оперирующие в зоне конфликта:

— Отмечаются многократные случаи мародерства и физического захвата имущества МО, особенно в районах Увиру, Букаву, Гома, Кисангани, Калемие. Оценки потерь имущества составляют 500 тыс.долл. Похищено 50 автомашин повышенной проходимости (18 возвращено в невосстанавливаемом состоянии). При этом случаи нападения отмечаются как со стороны повстанцев, так и правительственных войск.

— Попытки воюющих сторон использовать процесс выдачи разрешения на проход транспорта через контролируемую ими территорию, как фактор давления на противника, что вызывает значительную задержку груза. В частности, Танзания долгое время не разрешала без согласования с правительством ДРК располагать на своей территории базы и осуществлять гуманитарную помощь в районах ДРК, контролируемых повстанцами.

— Косовский кризис крайне негативно отразился на пополнении фондов донорами, а также отвлек внимание мировой общественности от конфликтов в Африке.

— Отсутствие логистики. Крайне низкий уровень организации связи между районами и городами региона задерживает поступление необходимой целевой гуманитарной помощи в кризисные районы.

## Экспорт

**О** четвертом саммите КОМЕСА. В Найроби 24–25 мая 1999 г. состоялась IV встреча в верхах Общего рынка стран Восточной и Южной Африки (КОМЕСА), в которой приняли участие руководители 12 государств-членов: Бурунди, ДРК, Джибути, Замбии, Зимбабве, Кении, Малави, Намибии, Руанды, Судана, Танзании и Уганды, остальные страны (кроме Анголы) были представлены на уровне министров. Главной темой саммита стал переход к свободной торговой зоне КОМЕСА к 31 окт. 2000 г. Работе саммита предшествовало совещание руководящих органов Общего рынка, проходившее в Кении с 13 мая. В

организацию входит **21 страна**: Ангола, Бурунди, ДРК, Джибути, Египет, Замбия, Зимбабве, Кения, Коморы, Маврикий, Мадагаскар, Малави, Намибия, Руанда, Свазиленд, Сейшелы, Судан, Танзания, Уганда, Эритрея, Эфиопия.

В 1998 г. общий товарооборот в регионе составил 62,8 млрд.долл. (причем импорт из третьих стран превышал экспорт собственной продукции на 14,9 млрд.). В то же время торговля между самими участниками КОМЕСА ограничивалась 6,7% от общего объема (4,2 млрд.долл.). Главной причиной такого положения является то, что экономики стран региона имеют похожую структуру, ориентированы на развитие сельского хозяйства и добычу минеральных ресурсов.

Озабоченность выступавших на саммите вызвала агрессивная торговая политика ЮАР, которая, с одной стороны, наводнила регион своей дешевой, не всегда высококачественной продукцией, а с другой — ввела тарифные и нетарифные барьеры на пути импорта товаров из соседних стран. Показателен пример Кении: импорт из ЮАР превышает кенийский экспорт в эту страну в 21 раз (импорт — 308,7 млн.долл., экспорт — 14,7 млн.).

Развитию интеграционных процессов мешает невыполнение странами-участницами взятых на себя обязательств. Договор об учреждении КОМЕСА не ратифицирован Анголой, Джибути и Намибией; у 15 членов организации задолженность перед ней достигла 11 млн.долл. Не соблюдается график постепенного упразднения торговых тарифов, причем отдельные участники мотивируют невыполнение взятых ими обязательств тем, что снижение таможенных тарифов негативно сказывается на поступлении доходов в бюджет.

Согласно ранее утвержденному графику к 31 окт. 1998 г. все государства-члены должны были снизить тарифы на 90%. Однако к моменту проведения встречи только Египет и Мадагаскар выполнили это требование. Остальные участники произвели следующие сокращения тарифов:

Ангола	0	
Бурунди	на 60%	отсрочка до снят. экономич. санкций
ДРК	60%	сократит тарифы на 80% к окт. 1999 г.
Джибути	0	сократит тарифы на 90% в 1999 г.
Египет	на 90%	
Замбия	на 60%	сократит тарифы на 100% к 2000 г.
Зимбабве	на 80%	сократит тарифы на 100% к окт. 2000 г.
Кения	на 80%	сократит тарифы на 90% в 1999 г.
Коморы	на 80%	
Маврикий	на 80%	сократит тарифы на 90% в 1999 г.
Мадагаскар	на 90%	
Малави	на 70%	сократит тарифы на 90% в 1999 г.
Намибия	—	сократит тарифы на 90% в окт. 2000 г.
Руанда	на 60%	сократит тарифы на 90% в 1999 г.
Свазиленд	—	упразднит тарифы к окт. 2000 г.
Сейшелы	—	сократит тарифы на 90% в 2000 г.
Судан	на 80%	сократит тарифы на 90% в 1999 г.
Танзания	на 80%	сократит тарифы на 90% в 1999 г.
Уганда	на 80%	сократит тарифы на 90% в 2000 г.
Эритрея	на 80%	сократит тарифы на 100% в 2000 г.
Эфиопия	0	

Участники саммита приняли ряд мер, которые, по их мнению, могут способствовать интеграции: не повышать сниженные импортные пошлины; не предпринимать односторонних действий, направленных на защиту нарождающейся промыш-

ленности, доходов и платежного баланса; поддержать решение Совета министров о введении единой системы описания и кодировки товаров для таможенных и статистических целей; создать координационный орган по согласованию экономической политики с целью постепенного перехода к валютному союзу; ввести частичную конвертацию национальных валют, особенно в странах с растущей приграничной торговлей, что приведет к снижению накладных расходов, развитию торговых обменов и инвестиций; создать комитет по Свободной торговой зоне, который займется подготовительной работой по продвижению этой инициативы; поручить Секретариату изучить возможность перехода к единому инвестиционному региону. Следующую встречу в верхах решено провести на Маврикий в 2000 г.

Кроме чисто экономических вопросов на встрече были рассмотрены и общеполитические проблемы Африки. В выступлениях участников прозвучало осуждение продолжающихся вооруженных конфликтов на континенте. Президенты Кении Д.Мои и Намибии С.Нуйома были едины в своих призывах к прекращению кровопролития и урегулированию всех имеющихся разногласий мирными средствами. (Эти положения были зафиксированы в Заключительном коммюнике встречи.) Особенно подчеркивалось отрицательное влияние военных действий на региональную интеграцию, поскольку вместо атмосферы дружбы и доверия между соседними странами, втянутыми в конфликты, растет взаимная неприязнь. Разрушаются промышленные объекты и инфраструктура, а и без того скудные финансовые средства отвлекаются от целей развития и тратятся на закупки оружия и боевой техники.

Некоторая «шероховатость» возникла и в связи с очередной попыткой американцев дать урок «правильной» экономической теории африканским руководителям. Выступая на открытии встречи, президент Кении заявил, что широко распространенное мнение о господстве коррупции в Африке не совсем верно. В развитых странах взяточничество имеет более изощренные формы, но и методы борьбы с ним разработаны гораздо лучше. Но говорить о коррупции как о проблеме чисто африканской не следует, «это всемирное зло и бороться с ним надо всем миром».

Взвешивая затем слово заместитель помощника госсекретаря США по африканским проблемам У.Шнейдман охарактеризовал КОМЕСА как пример удачной интеграции в Африке, добавив, что Соединенные Штаты всегда оказывали этой организации содействие. Сейчас американцы готовят предложения, которые будут вынесены на обсуждение «восьмерки» в Кельне, о списании долга ряду развивающихся стран, проводящих экономические реформы, на 70 млрд.долл. Африка должна стать одним из основных бенефициариев этой инициативы. В заключение своей речи У.Шнейдман все-таки подчеркнул, что кроме проблемы долга, тормозящей развитие стран континента, есть и другой не менее важный вопрос, требующий срочного решения, — коррупция, проникающая во все эшелоны власти в Африке.

О *торгово-экономических позициях США в Кении*. США являются третьим, после Великобрита-

нии и Германии торговым партнером Кении. Американцы экспортируют в Кению зерновые, удобрения, авиатехнику, нефтепродукты. В Кении находятся представительства почти ста американских компаний. Инвестиционные возможности они усматривают в таких отраслях, как туризм и сельское хозяйство. Коммерческое обслуживание американских компаний в Кении осуществляет региональная торговая секция посольства США в Найроби совместно с представительством сельскохозяйственной службы США (Foreign Agricultural Service).

Среди 36 коммерческих банков в Кении США представлены отделениями Equator Bank (Kenya Equity Management) и Citibank. Все крупные банки Кении имеют свои представительства в США. К таким банкам относятся: Stanbic Bank, Kenya Commercial Bank, Standard Chartered Bank, Barclays Bank of Kenya, Bank of India, Commercial Bank of Africa, ABN Amro Bank, Habib Bank A.G.Zurich, National Bank of Kenya и некоторые другие.

В своей экспортно-импортной деятельности американский бизнес опирается на три созданные в Кении СЭЗ: в г. Найроби, в районе Ати-Ривер и в г. Момбасе. В деятельность этих зон вовлечены более 40 компаний. В 1987 г. кенийское правительство с целью поощрения экспорта создало специальную программу «производства под залог» (Manufacturing under bond-MUB). Координацию деятельности в рамках этой программы осуществляет государственный Центр по поощрению инвестиций (Investment Promotion Center), который по запросам зарубежных инвесторов предоставляет необходимую информацию по порядку, возможностям и процедуре инвестирования в ту или иную отрасль экономики. Для того чтобы воспользоваться льготами программы MUB, инвестор должен предоставить доказательства своего финансового положения, наличия соответствующих технологий и доступности для него необходимого рынка. Инвестор обязан обеспечить экспорт кенийской продукции не менее чем на 440 тыс. долл. в год или создать рабочие места в самой Кении не менее, чем для 50 рабочих. По свидетельству американцев, определенным тормозом на пути расширения торгово-экономического сотрудничества на этом направлении являются высокие операционные издержки и проволочки в оформлении экспорта и импорта на кенийской таможне.

Истинные размеры иностранных инвестиций в Кении определить довольно трудно в силу отсутствия надежных статистических данных. В кенийскую экономику вкладывают капиталы более 200 ТНК. **Львиную долю инвестиций вкладывает Великобритания — около 2 млрд. долл.** Зарегистрированный объем американских инвестиций составляет не более 100 млн. долл., в то время как реальные возможности для американских инвестиций в Кении оцениваются в 300 млн. долл.

Среди ведущих зарубежных инвесторов — такие американские компании, как General Motors (сборка автомобилей), Sterling Drug (фармпром), Cheeseborough — Pond's, Nicoles Kiwi (косметика), Esso, Caltex (топливо).

Американские компании, проявляющие инте-

рес к торговле с Кенией, могут пользоваться кредитными возможностями в рамках специальных программ в США. Соответствующая информация по Кении предоставляется им торговой секцией посольства США в Найроби. Необходимое содействие с кенийской стороны обеспечивается следующими финансовыми институтами:

Industrial Development Bank, National Bank Building, 18-th floor, Harambee Ave. P.O.Box 44036, Nairobi, tel. 337079, fax 335594. Финансируется правительством и предоставляет долгосрочные займы и гарантии под займы из других источников.

Industrial and commercial development corporation. Uchumi House, P.O.Box 45519, Nairobi tel 229213, fax 333880. Представляет собой главный канал инвестирования в СП, обеспечивает местных и зарубежных торговых партнеров соответствующими проектами и предоставляет финансирование на коммерческих условиях.

Development Finance Company of Kenya, Finance House, Loita Street, P.O.Box 30483, Nairobi, tel. 340401, fax 338246. Является совместной собственностью правительства Кении с Голландской зарубежной финансовой компанией, Немецким банком развития и Международной финансовой корпорацией. Предоставляет среднесрочное финансирование проектов в промышленности, сельском хозяйстве и туризме местным и зарубежным торговым партнерам.

East African Development Bank, Bruce House, Standard Street, P.O.Box 47685, Nairobi, tel. 340641, fax 216651. Является паевой собственностью правительства Кении, Уганды и Танзании. Предоставляет долгосрочные и среднесрочные займы в иностранной валюте.

International Finance Corporation. View Park Towers, P.O.Box 30577, Nairobi, tel 224726, fax 219980. Является филиалом ВБ, финансирует частный сектор в сельском хозяйстве, производстве и туризме. Как правило, не финансирует более одной четверти от стоимости проекта.

Economic Development for Equatorial and Southern Africa. P.O.Box 56038, Nairobi, tel. 822940, fax 822925. Предоставляет среднесрочное и долгосрочное финансирование проектов в местной и иностранной валюте.

В Найроби действуют еще 5-7 достаточно крупных аналогичных финансовых институтов, готовых предоставить необходимую помощь местным и зарубежным торговым партнерам.

Крупнейшим многосторонним донором для Кении являются Всемирный банк и его филиал International Development Association, финансирующий достаточно крупные проекты в частном секторе кенийской экономики, особенно обладающие потенциалом получать в перспективе прибыль в твердой валюте. За информацией по вопросам возможного финансирования различных проектов международными банками развития американские бизнесмены могут обращаться по адресу: Multilateral Development Bank Office, U.S. & Foreign Commercial Service. US Department of Commerce, Washington, D.C., tel. (202) 482-3399, fax (202) 482-5179.

Обвиняя публично кенийское руководство в коррупции, американцы активно используют

личные связи в истеблишменте Кении для продвижения своих экономических интересов. Особый интерес в этом плане представляют дети президента Д.Мои. Филипп Мои владеет фирмой M/s Tusk, которая тесно связана с научно-исследовательским институтом КЕМР, активно финансируемым американцами. Дочь президента Дорис Мои владеет фирмой M/s Broadwe. Через сына президента Гидеона Мои американцы длительное время добивались продажи Кении дорогих устаревших вертолетов типа «Белл», использовавшихся еще во время вьетнамской войны.

## Интеграция

Первые попытки наладить координацию действий в восточноафриканском регионе по вопросам, представляющим общий интерес, относятся еще к колониальному периоду: конференции губернаторов после первой мировой войны; создание в 1948 г. Восточноафриканского верховного комиссариата для управления общими службами трех территорий (включая железные дороги, порты, почту и телекоммуникации, гражданскую авиацию и т.д.) приход ему на смену в 1961 г. Организации общих служб Восточной Африки.

После достижения независимости Кения, Уганда и Танзания решили привести сотрудничество в соответствие с новыми политическими и экономическими реалиями и поднять его на более высокий уровень. В 1967 г. они провозгласили создание Восточноафриканского сообщества, в задачи которого входило формирование общего рынка, нахождение путей сотрудничества в условиях появления трех национальных валют (вместо единой, существовавшей до независимости), устранение разительных перекосов в экономике и торговле. Сообщество многое унаследовало по форме от своего предшественника (включая наличие Законодательной Ассамблеи Восточной Африки), но в практическом плане оказалось менее эффективным и прекратило своё существование десять лет спустя — в 1977 г.

Его неудача объясняется несколькими обстоятельствами: отличающиеся идеологические ориентации трех стран (социалистический курс тогдашней Танзании и прозападный — Кении), различия в экономической политике и уровне экономического развития, расхождения и антипатии между руководителями стран, особенно губительные для сотрудничества в условиях авторитарных режимов. Сообщество так и не смогло подойти к созданию общего рынка. После распада сообщества уцелели и по взаимной договоренности продолжили работать лишь Восточноафриканский банк развития и несколько учебных заведений. Основные общие хозяйственные структуры были упразднены, а их имущество поделено между странами.

Лишь в начале 90-х гг. идея налаживания регионального сотрудничества получила новое развитие. Выступление стран региона единым фронтом существенно усилило бы их переговорные позиции в ВТО, в т.ч. по вопросу о Многостороннем соглашении об инвестициях, а также в рамках Ломейской конвенции.

В нояб. 1993 г. президенты Кении, Уганды и Танзании подписали в г.Аруше Соглашение о ВАС, предусматривавшее создание постоянной трехсторонней комиссии по вопросам его развития, с местонахождением в г. Аруше (Танзания). За годы действия соглашения страны смогли сделать ряд шагов в направлении интеграции: введение обратимости валют стран региона по отношению друг к другу; подписано трехстороннее соглашение об избежании двойного налогообложения (ожидает ратификации); ставки пошлин во взаимной торговле (в т.ч. в отношении других стран КОМЕСА) снижены Танзанией и Угандой на 80%, а Кенией — на 90%; создано совместное Управление по регулированию рынка ценных бумаг, призванное помочь в учреждении восточноафриканской фондовой биржи и налаживании котировки акций компаний других стран-участниц на национальных биржах каждой из них; сформирован Деловой совет Вост. Африки, задачей которого является содействие частному сектору стран-участниц в развитии торговли и инвестиционного сотрудничества между собой; достигнута договоренность о сотрудничестве во внешнеполитической области, будут согласовываться внешняя политика и позиция стран на международных форумах, посольству одной из стран может быть поручено представлять интересы других стран региона и заниматься выдачей виз; начата работа по согласованию макроэкономических параметров развития экономики; осуществляется одновременное представление бюджетов стран региона своим парламентам; выпущен единый восточноафриканский паспорт, что облегчит проблему свободного передвижения в регионе; согласован вид восточноафриканского флага; создана Организация по рыболовству на оз.Виктория, которая занимается решением практических вопросов развития и освоения его рыбных ресурсов; ведется разработка соглашения о шоссейных перевозках с целью достижения единообразия правил дорожного движения и транзитных сборов; в стадии реализации находится соглашение о налаживании цифровой связи между странами: начато согласование стандартов и спецификаций на товары, производимые в регионе; достигнута договоренность о том, что во внутрорегиональной торговле будут применяться правила происхождения товаров, действующие в КОМЕСА; согласовано, что предотгрузочная инспекция товаров, импортируемых любой страной региона, должна производиться при стоимости товаров свыше 5 тыс.долл.; проводятся консультации по широкому кругу других вопросов, в т.ч. относительно обеспечения региона электроэнергией, местной борьбы с контрабандой, охраны окружающей среды, обеспечения безопасности; проведены совместные военные учения; страны региона проводят совместные мероприятия по привлечению внешней помощи и частных капиталовложений, а также по развитию туризма.

Несмотря на символический характер некоторых мероприятий и то, что реализация части из них находится пока в начальной стадии, определенный прогресс в части интеграции достигнут. Правда, аналитики отмечают недостаточное продвижение вперед в ряде ключевых областей, в ча-

стности в вопросах налогового обложения (ставки НДС, акцизов и т.д.), сближения инвестиционного законодательства и др.

Серьезным препятствием для развития экономических отношений остаётся плохое состояние инфраструктуры, широкий размах коррупции во всех странах-участницах соглашения, ограниченность ресурсов, которая подталкивает руководителей прежде всего учитывать неотложные проблемы своей национальной экономики и свои корпоративные интересы, нежели интересы региона; схожесть в значительной степени отраслевой структуры экономик стран (важное место в них занимает производство экспортных сельхозтоваров — чая и кофе).

В апр. 1997 г. саммит глав государств региона поручил постоянной трехсторонней комиссии начать работу над проектом Договора о восточноафриканском сообществе. В мае 1998 г. такой проект был опубликован.

Его основные положения сводятся к следующему:

1. Страны-участницы: Кения, Уганда и Танзания создают ВАС, неотделимой частью которого будут общий рынок, на более позднем этапе — валютный союз и в конце концов — политическая федерация.

2. Страны-участницы могут проводить переговоры с любой другой страной о её членстве или ассоциации с сообществом или об участии в его деятельности. При рассмотрении обращения такой страны о ее допуске к вышеперечисленным формам сотрудничества страны-учредители будут исходить из следующих критериев: принятие ею сообщества в том виде, как оно определено в Договоре; приверженность принципам демократии, главенства закона, соблюдения прав человека и социальной справедливости; возможный вклад страны в региональную интеграцию; географическая близость и наличие взаимозависимости со странами-учредителями; совместимость социально-экономической политики принимаемой страны со странами сообщества.

3. Сотрудничество должно строиться на использовании принципов рыночной экономики с созданием странами благоприятных условий в виде соответствующей экономической политики и основной инфраструктуры. Сообщество будет стремиться к созданию экономики, ориентированной на экспорт, обеспечению свободного передвижения товаров, людей, услуг, капиталов, информации и технологии между странами участниками.

4. Органами сообщества являются: саммит (на уровне глав государств), совет (на уровне министров), координационный совет (на уровне постоянных секретарей), суд, ассамблея (с законодательными функциями) и секретариат.

5. Страны-участницы создают общий рынок и заключают между собой таможенный союз. В рамках союза будут упразднены таможенные пошлины, другие подобные сборы, количественные и другие ограничения или запреты, а также административные препятствия. Кроме того, в отношении импортных товаров из других стран (не-членов сообщества) вводится общий внешний тариф. Формирование таможенного союза будет осуще-

ствляться постепенно, как и введение общего внешнего тарифа, в течение 5 лет с даты вступления договора в силу. Страны подпишут протокол о разделе и переводе общих таможенных поступлений, создадут общие таможенную службу и управление торговой статистики.

6. В отношении акцизных товаров, производимых в регионе, устанавливается единый уровень акцизов.

7. Запрещается демпинг товаров между странами. Несоответствующим духу соглашения признаётся предоставление странами-партнерами субсидий, если они влияют на конкурентоспособность товаров во взаимной торговле. Если это случится, страны-партнеры получают право на введение компенсационного сбора.

8. Страны предоставляют друг другу режим наиболее благоприятствуемой нации в вопросах торговли.

9. Страны-участницы могут оставаться членами или вступать в другие преференциальные соглашения с третьими странами при условии что это не будет препятствовать выполнению ими своих обязательств по данному Договору и что все льготы и уступки третьим странам будут на основе взаимности предоставляться другим странам-участницам сообщества.

10. В случае если применение положений Договора приведет к возникновению серьёзных потрясений в экономике какой-либо из стран-участниц, последняя может принять защитные меры на основе принципа недискриминации на период до одного года с возможностью продления по решению Совета сообщества.

11. Страны примут единую тарифную классификацию товаров, а также стандартную систему оценки их стоимости, выработают единые таможенные формальности, упростят торговую документацию и правила.

12. Страны будут согласовывать политику в области денежного обращения и финансов, включая налоги. Они создадут общую расчетную денежную единицу сообщества (East Africa currency unit-EACU), в которой будет вестись вся финансовая отчетность органов сообщества. Страны будут стремиться к созданию единой фондовой биржи с филиалами в каждой из стран.

13. Координации также подлежат: макроэкономическая политика стран-участниц, программы реформирования их экономик, политика в области транспорта и связи. Будут разработаны региональные программы развития энергетики и обеспечения продовольствием, будет согласовываться политика в области охраны окружающей среды, туризма, здравоохранения и т.д.

14. В целях формирования между собой политической федерации и создания объединенных вооруженных сил страны будут выработать общую внешнюю политику и политику в области безопасности. Проект Договора формулирует задачи и общие направления сотрудничества в этих областях.

15. Страны рассматривают сообщество как шаг в направлении реализации Договора о создании Африканского экономического сообщества.

Уже после опубликования текста Договора эксперты трех стран согласовали условия выхода

из него. Ими предусматривается, что в случае выхода из Договора по собственному желанию или по причине исключения, собственность сообщества в такой стране будет по-прежнему принадлежать сообществу. Выход кого-то из сообщества не ведет к сворачиванию им своей деятельности. Решение о выходе должно приниматься национальной ассамблеей страны-участницы квалифицированным большинством голосов с извещением генерального секретаря сообщества о намерении выйти из организации за 12 мес.

Первоначальный проект договора был опубликован в прессе трех стран для всеобщего обсуждения.

Он вызвал широкую дискуссию относительно реальности формирования и выживания нового сообщества. Среди доводов в его пользу указывается на то, что группировка с населением в 80 млн.чел., значительной территорией и объединенным экономическим потенциалом а также несколькими международными морпортами и аэропортами не только будет иметь больший вес на африканском континенте, но и обладать несомненно большей притягательной силой как торговый партнер и перспективное место для капиталовложений в глазах мирового сообщества, нежели отдельно взятая страна.

**Население трех стран объединяет**, помимо исторических параллелей, также общность племенной состава, схожие культуры и **общий язык — суахили**.

По ряду показателей страны будущего сообщества могут дополнять друг друга. Например, Кения, испытывающая острую нехватку электроэнергии, может получить расширенный доступ к дешевой электроэнергии из Уганды вместо того, чтобы вкладывать значительные средства в развитие собственной энергетической базы. Свобода передвижения капиталов и людей в регионе может привести к тому, что компании, имеющие промбазу в Кении (среди них много ТНК), смогут расширить свою деятельность в регионе и использовать её для организации производства товаров в других странах-участницах. Сельскохозяйственный потенциал Танзании может в значительной степени решить проблему обеспечения продовольствием других стран. В интересах всех партнеров могут быть задействованы месторождения полезных ископаемых, в том числе энергоносителей. Страны могут сообща использовать оз. Виктория в целях рыболовства, туризма, судоходства и для коммерческой деятельности в прибрежных пунктах.

В пользу нового сообщества работает и отсутствие в настоящее время серьёзных антагонистических противоречий между руководителями стран региона в отличие от тех, например, что существовали между Ньерере и Иди Амином и привели в конечном счете к войне между двумя странами в 1978-79 гг. Нельзя не отметить, что при видимости благополучия в отношениях теперешних руководителей трех стран, между ними существуют, хотя и в скрытой пока форме, соперничество за лидерство в регионе, ревность и подозрительность. В наибольшей степени это можно отнести к отношениям между Мусевени и Мои — из-за попыток Уганды усилить своё влияние в регионе

путем участия в конфликте в районе Великих озер, явного предпочтения, которое отдают США и МФО Уганде в вопросе оказания ей помощи в противовес Кении, успехов Уганды в развитии её экономики в последние годы на фоне застоя в Кении и т.д.

Действительно, по мере приближения даты подписания договора 30 июля 1999 г. видные деятели Танзании и Уганды стали выражать сомнения в соответствии национальным интересам их стран тех положений проекта, в которых говорится о полной отмене тарифов во взаимной торговле к середине 1999 г., а также о свободном передвижении капиталов и людей. Они отмечали, что Кения, имея ВВП в 10 млрд.долл. против 6 млрд.долл. у Танзании и 7 млрд.долл. у Уганды и обладая значительно более организованной экономикой, оказывается в несравненно лучших стартовых условиях. Положение Уганды, к тому же, осложняется отсутствием у неё выхода к морю, что увеличивает издержки производства при использовании импортного сырья. К этому ведёт и высокий уровень налогов в Уганде.

Кенийский экспорт в Танзанию составил в 1998 г. 260 млн.долл. при импорте в 10 млн.долл., а экспорт в Уганду — 313 млн.долл. (30% всего угандийского импорта) при встречных поставках всего в 1 млн.долл. Торговые партнеры Кении в регионе опасаются, что эти диспропорции в новых условиях лишь усилятся, т.к. их экономики не готовы соревноваться на равных с кенийской. Высказываются мнения, что при либерализованном режиме передвижений в регионе **кенийские фирмы подомнут под себя весь туризм в Танзанию (уже сейчас большинство иностранных туристов посещает эту страну из Кении)**.

Политическое решение глав государств об отмене пошлин во внутрирегиональной торговле уже с 1 июля 1999 г. явно не учитывало и то обстоятельство, что таможенные сборы при ввозе кенийских товаров в Уганду и Танзанию составляют значительную часть их бюджетных поступлений (в Танзании — до 30%). В этих условиях выполнение вышеуказанной договоренности привело бы к возникновению в бюджете этих стран «дыр», закрыть которые им пока нечем. Даже ВБ вынужден был предупредить страны региона об опасности поспешных шагов в данном направлении. Расхождения в позициях сторон, прежде всего по данному вопросу, заставили руководителей стран перенести подписание договора с июля на нояб. 1999 г.

Полная отмена тарифов во взаимной торговле отложена предположительно до 1 июля 2000 г. Кения согласилась (пока на уровне экспертов) на взимание Угандой и Танзанией 10%-го сбора на готовые изделия во внутрирегиональной торговле в период с 1 июля 2000 г. до 30 июня 2004 г. Сама Кения готова воздержаться от взимания каких-либо сборов при импорте этих товаров. Вместе с тем оговаривается, что размер указанного сбора не должен превышать ставок пошлин на товары из других стран КОМЕСА. Это существенное замечание, т.к. в рамках КОМЕСА полная отмена пошлин должна состояться в середине 2000 г.

Разногласия по тарифам — основные, но не единственные. Определенные проблемы возника-

ют в связи с тем, что Танзания, являясь вместе с Кенией и Угандой членом КОМЕСА ВАС, одновременно входит в САДК, членом которого является также ЮАР.

## Связи с Россией

Дипотношения установлены 14 дек. 1963 г. В последние годы оживились политические контакты. В мае 1997 г. тогдашний министр К. Мусиока посетил Москву с рабочим визитом. Контакты по парламентской линии имели место в 1975, 1978, 1983, 1987 и 1991 гг. — визиты делегаций Верховного Совета СССР в Кению; в 1972, 1975, 1990 гг. — визиты делегаций Национальной ассамблеи Кении в СССР. В сент. 1998 г. делегация Нацассамблеи Кении во главе со спикером приняла участие в 100-й межпарламентской конференции в Москве.

Экономическое сотрудничество особого развития не получило. Задолженности у Кении перед Россией не имеется.

Кенийской стороне переданы на рассмотрение проекты соглашений об отказе от двойного налогообложения, а также о защите и поощрении инвестиций. Минторгом России подготовлен проект базового соглашения о торгово-экономическом сотрудничестве.

В июне 1997 г. в Найроби состоялся I Конгресс российских и восточноафриканских предпринимателей. В окт. того же года Москву и Самарскую обл. посетила торговая делегация Кении. В июне 1998 г. с визитом в Кению выезжала делегация Московской ТПП, которую принял президент Д. Мои (с нашей стороны делался акцент на поставке в Кению грузовиков ЗИЛ, тканей, удобрений, бурении на воду, розливе российской водки, закупке в Кении цветов, свежих овощей и фруктов, кофе). Кенийцы проявили интерес к экспорту в Россию чая, сизаля, пиретрума, х/б пряжи, готовой одежды, алюминиевой посуды, а также к совместному строительству дизельной электростанции, закупке в России консервного оборудования, тракторов и др. В ходе ответного визита ТПП Кении предполагается подписание соглашения о сотрудничестве между палатами. Однако существенной практической отдачи эти мероприятия пока не дали. В 1998 г. товарооборот составил около 11 млн. долл. Российский экспорт (более 10 млн. долл.) — прокат металла, модули солнечных батарей, медоборудование, автомобили. Импорт (0,2 млн. долл.) — чай, цветы. Торговые контакты осуществляются через кенийские частные фирмы.

Мэр Найроби присутствовал на V Конференции мэров крупнейших городов мира (Москва, июнь 1997 г.).

В нашей стране получили образование 1200 кенийских граждан. В апр. 1996 г. РУДН при участии СП «Русский дом» открыл в Найроби Информационно-консультативный центр по образовательным услугам российских вузов. В 1999 г. кенийцам предоставлено 25 госстипендий. Около 2 тыс. туристов из России ежегодно посещают Кению.

Посол России в Кении — Б.А. Цепов (верительные грамоты вручил 30 сент. 1998 г.). Является по совместительству постоянным представителем

РФ при организациях ООН, размещенных в Найроби. Посол Кении в России (с аккредитацией по совместительству в Белоруссии, Венгрии, Казахстане и на Украине) — Мешак Джордж Ньямбати (верительные грамоты вручил 8 июня 1999 г.). **Российские граждане получают въездные кенийские визы непосредственно при пересечении кенийской границы в международном аэропорту г. Найроби.** Для граждан других стран СНГ по-прежнему требуется предварительное оформление въездных виз в кенийских посольствах за рубежом.

## Обзор прессы

**Х**роника событий за июль-авг. 1999 г. — Президент Д. Мои объявил о планируемом изменении правил учреждения частных вузов в целях привлечения финансирования и облегчения доступа к высшему образованию для выходцев из небогатых слоев населения.

— Сообщается, что в ходе Африканской авиаконференции в Вашингтоне, проводимой впервые в рамках программы США «Открытое небо», **кенийская компания «Кения Эрэйз» получила титул «Африканской авиакомпании года».**

— Выступая на торжествах по случаю Всемирного дня народонаселения, вице-президент Кении Дж. Сайтоти подчеркнул серьезность проблемы раннего материнства в стране. 21% кениек в возрасте от 15 до 19 лет имеют или ждут ребенка, причем к 19 годам этот показатель составляет 45%.

— Сообщается о проведении в Кении 24-25 авг. 1999 г. всеобщей переписи населения. Ее предварительные итоги планируется опубликовать через 6 мес.

— По прогнозам ЦБ Кении прирост ВВП страны в 1999 г. составит 2% (в 1998 г. — 1,8%).

— Сообщается о заключении контракта с американской компанией «Акриус Системс энд Миллиган» на проведение в авг. 1999 г. работ по механическому сбору водных гиацинтов с поверхности озера Виктория. Проект финансируется ВБ (100 млн. к. ш.).

— В Найроби состоялась официальная церемония начала работы компании «Телком», создание которой, наряду с учреждением Комиссии по средствам связи и Почтовой корпорации, является составной частью программы либерализации отрасли; 60% акций «Телком» принадлежит кенийским держателям.

— По данным руководства Национальной программы контроля за заболеваниями, передаваемыми половым путем, и СПИД, в Кении 2 млн. человек являются носителями ВИЧ-инфекции. Ежедневно в Кении 420 человек умирают от СПИДа.

— Минздрав рекомендовал использовать хинин для лечения малярии, одновременно запретив применение хлоракина, т.к. он оказался неэффективен при нынешней вспышке заболевания в стране. Запасы хлоракина составляют 60% антималярийных средств в госпитальных аптеках Кении.

— В порту Момбасы было приостановлено ночное лоцманское обслуживание, т.к. в результате солевого налета на панелях солнечных батарей вышли из строя два из четырех навигационных маяков.

— С янв. по середину июля 1999 г. в Кении 1484 человека погибли в результате дорожно-транспортных происшествий.

— Решением президента Д.Мои приостанавливается передача государственных земельных владений в частные руки.

— Правительство снизило ввозные пошлины на кукурузу с 32,5 до 25% для компенсации неурожая в стране.

— Сотрудники службы охраны дикой природы обнаружили тайник, в котором было 380 кг. бивней слонов (от 23 животных).

— В частично опубликованном Докладе Комиссии по расследованию сатанистских культов, представленном президенту Д.Мои в 1995 г., а затем засекреченном, утверждается, что сатанизм в различных формах весьма широко распространен в стране. Для борьбы с ним рекомендуется создать специальное подразделение полиции, усилить контроль в учебных заведениях, ввести цензуру в СМИ и видеопрокате. Среди каналов проникновения «дьявольского учения» названы теософские и масонские общества, община мормонов, гольф-клубы, громкая музыка («тяжелый металл» и рок).

— Комитет содействия жертвам теракта в Найроби 7 авг. 1998 г. представил итоговый отчет о своей работе президенту Д.Мои. За прошедший год пострадавшим и родственникам погибших было выплачено 4 млн.долл. В годовщину взрыва посольства США в Найроби прошли траурные церемонии.

— Поступления в госбюджет в 1998/99 ф.г. составили 164,9 млрд.к.ш, что на 10 млрд. больше, чем в прошлом году, и на 0,4 млн. меньше, чем планировалось.

— По данным Центральной организации профсоюзов Кении, 3,5 млн.кенийских детей в возрасте от 6 до 15 лет вынуждены работать.

— Касаясь вопросов внутренней стабильности, Д.Мои установил 10-дневный срок для безнаказанной сдачи нелегального оружия, находящегося у населения.

— Сообщается о начале кампании по борьбе с мухой це-це в ряде районов пров. Западная и Ньянза. ЕС выделил 2 млн.долл. на финансирование подобных кампаний в 8 странах Африки.

— В Кении находилась торговая делегация Египта во главе с вице-президентом Экспортного центра М.Аки.

— В ходе визита в Китай министра образования Кении С.Мусиоки подписаны соглашения о развитии сотрудничества в сфере обмена студентами и преподавателями.

— На встрече руководителей антикриминальных структур Кении и Танзании в приграничном г. Мусома (на танзанийской территории) подписано двустороннее соглашение о сотрудничестве в предотвращении и борьбе с трансграничной преступностью.

— **Япония вышла на первое место среди доноров по объему финансовой помощи, предоставленной Кении на цели развития за период независимости — 120 млрд.к.ш.**

— 3 тыс.т. сахара, которые были 2 июня 1999 г. ввезены в Кению из Судана и находятся в порту Момбасы, будут возвращены компании-экспортеру, т.к. кенийские власти не дали разрешение на

импорт сахара по льготным правилам таможенного и налогового обложения, действующим внутри КОМЕСА: всего ок. 70% от стоимости вместо 150% по обычным правилам.

— Правительство Нидерландов 28 июня 1999 г. приняло решение о прекращении донорской помощи Кении на цели развития по двусторонним каналам (25 млн.долл. в год). Среди причин, обусловивших это решение, Поверенный в делах Нидерландов в Кении назвал «серьезные недостатки», проявившиеся в виде скандалов о коррупции, разбазаривании земель, небюджетных тратах, медленной приватизации госсектора, невыполнении основных положений соглашения 1997 г. о Межпартийной парламентской группе и т.д.

— Сообщается о передаче правительством Испании медоборудования на 3,3 млн.долл. во временное пользование районному госпиталю в пров. Гарисса.

— Комиссар Северо-Восточной пров. М.Магану заявил, что в начале июля 1999 г. после инцидента с похищением сомалийскими боевиками военного имущества с кенийской базы в Амума кенийские военачальники подготовили и представили план вторжения в Сомали и захвата Могадишо с целью создания правительства в этой стране. По словам Магану этот план был отвергнут президентом.

— За последние 2 года инвестиции ЮАР в кенийскую экономику составили 1,5 млрд.к.шилл.

— Сообщается о росте напряженности в районе Самбуру (северная часть Кении), где британская армия регулярно с окт. по март проводит военные учения с участием 3 тыс. солдат. Местное население требует возмещения экологического ущерба, а также выплат компенсаций местным жителям.

— Вице-президент Дж.Сайтоти вылетел в Брюссель для участия в 69-й сессии Совета министров стран АКТ, а также министерской встрече АКТ-Евросоюз.

— В Найроби прошла 13-я Ассамблея Ассоциации членов Епископальной конференции Восточной Африки, участники которой призвали к скорейшему мирному разрешению южносуданского конфликта.

— Мининдел Кении Б.Годана сообщил, что с авг. 1999 г. Германия вводит плату за выдачу въездных виз для кенийцев.

— В Найроби прошли заседания 9-го Африканского женского трибунала, в работе которого приняли участие делегации из 25 стран.

— Подписано соглашение о выделении Японией 3 млн.долл. на оборудование лаборатории в Национальном музее Кении. Всего на развитие культуры с 1981 г. Япония предоставила Кении 30 млн.долл.

— Правительство Японии выделило 3,6 млн.к.ш. на 4-месячную подготовку преподавателей в Медицинском педагогическом колледже Найроби.

— «Дженерал Моторс Кения» начинает поставку собираемых в Найроби микроавтобусов «Исузу» в Эфиопию.

— В ходе визита в Кению экономической делегации Индии обсуждался вопрос о создании Всемирной ассоциации производителей чая. Созда-

ние такой организации с участием Шри Ланки позволило бы, по мнению кенийцев, лучше защищать интересы стран-производителей на мировом рынке.

— 6 кенийских офицеров полиции направлены в Косово для участия в миссии ООН по восстановлению мира.

*Хроника событий в авг.-сент. 1999 г.* — Сообщается, что отсутствие видимого интереса у международных компаний к нефтеразработкам в Кении объясняется большой стоимостью проводимых геологоразведочных работ — 25-35 млн. шилл. в месяц — и невысоким качеством разведанных запасов.

— Сообщается о начале реализации в Кении 5-летнего плана улучшения системы здравоохранения и контроля за СПИДом. **Общая стоимость программы — 1,2 млрд. долл.** Среди ее приоритетных целей — предупреждение и лечение малярии и туберкулеза, охрана материнства, профилактика детских заболеваний, борьба со СПИДом, пропаганда здорового образа жизни и т.п.

— Истек срок ультиматума о сдаче нелегального оружия, с которым президент Д.Мои выступил 10 авг. 1999 г. Сообщается, что более 10 тыс. человек из племени покот ушли в Уганду, опасаясь возможных репрессивных мер со стороны кенийской армии по изъятию у них оружия.

— В Кении прошли памятные мероприятия по случаю 21-й годовщины со дня смерти первого президента Дж.Кениаты.

— Сообщается о направлении армейских подразделений в западные районы Кении «для предотвращения возможных нападений угонщиков скота с территории Уганды», которые могли бы помешать нормальному ходу переписи населения в этих районах. Представители властей категорически отрицают какую-либо связь между направлением войск и завершением срока безнаказанной сдачи оружия.

— Минздрав выступил с заявлением о том, что рыба из оз. Виктория больше не представляет опасности для здоровья.

— Национальный союз учителей Кении предъявил правительству ультиматум о выплате зарплаты за авг. 1999 г. и скорейшем рассмотрении вопроса о ее повышении. В противном случае союз собирается провести всеобщую забастовку учителей 1 сент. 1999 г.

— Президент Д.Мои объявил, что предполагаемой приватизации морского порта в г. Момбасе проводиться не будет, однако ряд ключевых постов в администрации порта перейдет частным лицам с целью повышения эффективности морперевозок. Кения начала строительство хранилищ для сжиженного газа в Момбасе для улучшения снабжения потребителей бытового газа в стране.

— Президент Д.Мои посетил ряд курортов побережья с целью изучения состояния дел в секторе туризма и отметил, что в данной отрасли экономики намечился явный подъем.

— Правительство пересматривает законодательство о труде, поскольку, по словам министра труда Дж. Нгуту, «оно серьезно озабочено участвовавшими случаями забастовок за последние несколько лет».

— Сообщается об изгнании кенийскими ВС с территории Кении группы боевиков Фронта освобождения Оромо (300 чел.), которые в начале авг. проникли в Кению из Сомали, спасаясь от ударов эфиопской армии.

— **Президент Д.Мои призвал ООН оказать содействие в ограничении продажи оружия африканским странам**, обилие которого на континенте способствует дестабилизации экономической и политической ситуации.

— Эфиопские власти в очередной раз нарушили границу Кении и вторглись на территорию страны в районе Ваджир, преследуя боевиков Фронта освобождения Оромо. □

# КОТ-Д'ИВУАР

*Республика Кот-д'Ивуар. Территория: 322 тыс. кв. км. Официальная столица: г. Ямусукро (1985 г.), экономическая — г. Абиджан. Население: 14 млн. чел., треть из которых составляют выходцы из соседних стран, в основном из Буркина-Фасо. Национальный праздник: День независимости (7 авг.) Официальный язык: французский.*

## Госструктуры

Республика Кот-д'Ивуар (РКИ) — бывшая колония Франции. В 1895 году вошла в состав Французской Зап. Африки. В 1946 году в рамках Французского союза получила статус «заморской территории». Кот-д'Ивуар официально провозглашена независимым государством 7 авг. 1960 г. С момента обретения независимости до 7 дек. 1993 г. бессменным руководителем страны до своей кончины являлся Ф.Уфуэ-Буањи.

Кот-д'Ивуар — президентская республика. Президент избирается всеобщим и прямым голосованием сроком на 5 лет (переизбрание не ограничено). 22 октября 1995 г. президентом страны был избран Анри Конан Бедье, за которого проголосовало 90% от общего числа принявших участие в выборах.

23 декабря 1999 г. в результате вооруженного выступления военных К.Бедье был смещен со своего поста. Председателем Комитета национального спасения (КНС) — органа, взявшего на себя власть в стране на переходный период, стал Робер Гей, бывший начальник генштаба вооруженных сил РКН. Распущены правительство, парламент и Верховный суд.

Объявлено, что КНС в числе основных задач ставит перед собой «создание условий для проведения честных и открытых выборов и обеспечение подлинной демократии».

Законодательную власть осуществляет однопалатный парламент — Национальное собрание, избираемый раз в 5 лет на основе всеобщего прямого избирательного права. Национальное собрание девятого созыва (1995–2000 гг.) насчитывало 175 депутатов, из которых 150 — представители правящей Демократической партии Кот-д'Ивуара (ДПКИ), 12 — Ивуарского народного фронта (ведущая оппозиционная партия) и 13 — Объединение республиканцев. Председатель Национального собрания — Эмиль Амоак Он Атта Бру (с августа 1997 г.).

Правительство страны возглавляет президент. В последний кабинет, сформированный им в августе 1999 г., входили премьер-министр (Даниель Каблан Дункан) и 35 министров.

Лояльным правительству профсоюзным движением руководит Всеобщее объединение трудящихся. Существуют многочисленные независимые профсоюзы: учителей, врачей, работников сфер информации и информатики и другие.

ВС насчитывают 12,4 тысяч человек. Верховным главнокомандующим является президент. Техоснащение армии обеспечивается Францией и США, а также в последнее время за счет поставок из Китая и ЮАР. В 1992 году был завершен

перевод ВС на профессиональную основу.

В районе Абиджана постоянно дислоцирован французский батальон морской пехоты.

## Экономика

Основу промышленности составляют предприятия, перерабатывающие сельхозпродукцию для экспорта (кофе, какао, хлопок, пальмовое масло и т.д.). В крупных городах (Абиджане, Буаке, Ганса и других) имеются текстильные, швейные производства, химические и металлообрабатывающие предприятия.

В последние годы заметно возросло горно-рудное производство, в которое активно инвестируют иностранные компании, в первую очередь американские, канадские, французские и южноафриканские. Наиболее крупным в 1998 г. стал контракт с канадской фирмой на добычу и переработку никелевой руды, запасы которой оцениваются в 1 млрд.долл.

Наиболее динамичной отраслью ивуарской экономики остается добыча и переработка нефти и газа. В 1997 году суточный объем добываемой нефти достиг 20 тыс.барр. и газа — 18 млн.куб.м.

Агросектор обладает достаточно мощным производственным потенциалом, подкрепленным развитой транспортно-дорожной инфраструктурой. Он обеспечивает 40 процентов ВВП (причем половина приходится только на кофе и какао), 70% занятости трудоспособного населения, 60% экспортных поступлений. В условиях Кот-д'Ивуара оптимально развиваются мелкие и средние фермерские хозяйства. РКИ занимает первое место в мире по производству какао-бобов (1 млн.т.), пятое — по кофе (300 тыс.т.), является ведущим экспортером пальмового масла в Африке.

Несмотря на колебания мировых цен на сырьевые африканские товары внешняя торговля страны сохраняет динамичный характер. С 1995 г. Кот-д'Ивуар, имеющий солидную энергетическую базу, осуществляет поставки электроэнергии в Гану и Того, планируя расширить их на Буркина Фасо, Мали, Нигер. В товарной структуре импорта преобладают промышленные полуфабрикаты, продовольствие, нефтепродукты, металлоизделия, машины и оборудование. В объеме внешней торговли РКИ основная часть приходится на долю ЕС, в том числе около трети на Францию. Положительное сальдо внешней торговли составляет 900 млн.долл.

Значительная часть ивуарского бюджета формируется за счет иностранной помощи, как на безвозмездной основе, так и в виде займов. Ее объем достиг в 1997 г. 1 млрд.долл. Внешний долг

**РКИ составляет 16,8 млрд.долл.**

Начальным образованием охвачен 1,4 млн. детей, средним — 260 тыс., профессионально-техническим обучением — 50 тыс., высшим — 19 тыс.чел. Большинство учебных заведений принадлежит государству.

*О ходе приватизации экономики.* В 80-е гг. госпредприятия Кот-д'Ивуара столкнулись с острыми финансовыми трудностями. Стала очевидной необходимость скорейшего их реформирования. Дополнительным толчком для принятия программ по реструктуризации госпредприятий явилась девальвация франка КФА в 1994 г. Значительное давление на процесс ускорения приватизации оказали бреттонвудские учреждения, которые являются влиятельными партнерами и инвесторами в экономику РКИ.

Многие отрасли экономики Кот-д'Ивуара были приватизированы в рамках программы структурной перестройки экономики РКИ. Эта программа, подписанная правительством Кот д'Ивуара с МВФ и МБРР, довольно успешно выполняется. Новым приватизационным инструментом стало создание Фондовой биржи в г.Абиджане, которая позволяет даже мелким вкладчикам стать акционерами. С начала процесса приватизации в РКИ в 1990 г. и до 31 дек. 1998 г. в Кот-д'Ивуаре были приватизированы 44 госпредприятия: государство получило 450 млн. долл.

Наиболее крупной операцией передачи ивуарских госпредприятий в частные руки стала продажа в 1997 г. компании связи «Си-Тедек», в результате чего государство получило 160 млн.долл. В рамках приватизации в 1998 г. иностранная группа Ага Хана стала фактически владельцем крупнейшей в РКИ компании CIDT, являющейся одним из основных производителей хлопка в Кот-д'Ивуаре. В авг. 1997 г. правительство РКИ, ВБ и МВФ составили график, зафиксировав на окт. 1998 г. завершение либерализации отрасли кофе и на окт. 1999 г. — отрасли какао. В конце 1998 г. было объявлено о продаже акций авиакомпании «Эр Ивуар»; часть капитала (49%) будет принадлежать государству.

Постановлением правительства РКИ от 4 фев. 1998 г. предусматривается, что I канал телевидения и I программа радио остаются государственными, а II канал ТВ и II программа радио подлежат структурной перестройке и будут открыты для частного капитала. Подчеркнуто, что I канал ТВ необходимо сохранить под контролем государства в целях развития национальной культуры, образования, укрепления национального единства и стабильности в обществе.

*Региональная биржа ценных бумаг (РБЦБ) в г.Абиджане.* Как специализированный финансовый институт, начала свою деятельность в сент. 1998 г. С инициативой создания такой биржи выступил ЦБ Западноафриканского валютного союза (ИЕМОА). Техпомощь оказали ВБ, правительства Франции, США и Канады.

Биржа создавалась с целью: мобилизации вкладов резидентов; преумножения финансовых средств предприятий и организаций с целью стимулирования их экономической активности; привлечения инокапиталов. На РБЦБ проходят торги по ценным бумагам, эмиссия которых была осу-

ществлена в Бенине, Буркина-Фасо, Кот-д'Ивуаре, Гвинее-Бисау, Мали, Нигере, Сенегале и Того. Торговые сессии проводятся три раза в неделю, по их итогам издается еженедельный биржевый бюллетень.

РБЦБ работает в основном с тремя видами ценных бумаг: акции, облигации и «правовой документ». Практикуется три вида акций: на право голоса на собрании акционеров; на получение части прибыли; на право получения служебной информации (ежегодный отчет, результаты аудиторской проверки, решение собрания акционеров и т.д.). Облигации — инвестор получает доход в процессе погашения заемщиком «купонов» в заранее установленные сроки. «Правовой документ» — дает инвестору возможность приобретать определенное количество акций по первоначальной, зафиксированной на момент эмиссии цене.

Состояние и тенденции биржевого рынка анализируются по двум основным индексам: «индекс десяти» — суммарный индекс десяти наиболее популярных акций; «общий индекс» — суммарный индекс всей совокупности котирующихся на бирже акций.

На первой торговой сессии было продано 856 акций на 23 млн.фр.КФА (= 40 тыс.долл.). Через год средние показатели торговой сессии составили: количество акций — 7 тыс.шт. на 200 млн. фр.КФА (330 тыс.долл.). При этом собственный капитал биржи вырос с 836 млрд.фр. КФА до 965 млрд.фр.КФА (с 1,4 млрд. долл. до 1,6 млрд.).

## Нефть

**П**роизводство газа и нефти является одним из ведущих направлений в экономике Кот-д'Ивуара. Ивуарское руководство уделяет пристальное внимание развитию этого сектора, наряду с сельскохозяйственным, который призван стать «второй опорой» (после производства какао и кофе) национальной экономики и сыграть решающую роль в обеспечении экономического роста в РКИ на период 2000-05 гг.

На состоявшемся в конце марта 1999 г. в Абиджане международном форуме по проблеме нефти и газа правительство подчеркнуло, что будет способствовать более полному удовлетворению потребностей государств западноафриканского субрегиона в различных видах жидкого топлива и постепенному «превращению Абиджана в западноафриканский Роттердам или Сингапур». Ивуарское правительство взяло курс на полное удовлетворение внутренних потребностей за счет собственных ресурсов.

Ведущие позиции в области поиска и добычи газа и нефти занимают частные компании из США и Канады, англо-голландская «Шелл». Среди национальных предприятий по добыче газа ведущее место занимают GDCI (61% госкапитала), по переработке и очистке нефти — SIR «Сосьете ивуарьен де рафинаж» (42% госкапитала.). SIR располагает мощностями по переработке 3,5 млн.т. нефти в год, экспортирует свою продукцию в Мали, Буркина-Фасо и Нигерию. Эти предприятия подлежат приватизации, что позволит увеличить их производительность в 2-3 раза.

Основными компаниями, занимающимися ре-

ализацией продуктов нефтепереработки, являются «Шелл» (18,7% рынка нефтепродуктов), «Тоталь» (17,2%), «Эльф» (16,5%), «Мобил» (15,9%), «Ажип» (14,4%), «Тексако» (13,4%), «Петроивуар» (ивуарская компания, 4% рынка).

Руководство страны предпринимает усилия по привлечению иностранных капиталов в этот сектор экономики. Успешным шагом здесь стало Соглашение, подписанное 30 марта 1999 г. правительствами РКИ, Ганы и Великобритании о строительстве газопровода между РКИ и Ганой.

В начале июня 1999 г. в РКИ было **открыто новое газовое месторождение «Фокстрот»**, запасы которого составляют 650 млрд.куб.м., что позволит удовлетворить внутренние потребности страны на ближайшие 25 лет. Эксплуатация данного месторождения позволит ежедневно получать 10 тыс.барр. нефти и 100 млн.куб.м. газа. Эксплуатация этого месторождения ведется консорциумом из американской Apache-Ocean Energy (24% акций), французских Saw (24%), EDF-GDF (12%) и ивуарской национальной компании Petroci (40%). Общая сумма инвестиций составила 146 млн.долл.

## Морпорты

**К**от-д'Ивуар располагает двумя крупными глубокоководными морскими портами: Абиджан (основной) и Сан-Педро. Порты занимают важное место в существующей инфраструктуре РКИ и полностью удовлетворяют потребности страны во внешнеторговом обмене с другими государствами.

Морской порт Абиджан является **крупнейшим в Западной Африке**. Он обеспечивает 50% от всего обмена морских перевозок в этом регионе африканского континента (Дакар — 25%, Ломе — 20%, Котону — 5%). Порт построен в 1950 г. на западном побережье полуострова Гран-Басам и примыкающей к нему акватории лагуны Эбрие, соединенной с водами Гвинейского залива морским каналом Вриди, длиной 2,7 км. и шириной 370 м., строительство которого было завершено в 1950 г.

Порт Абиджан является госпредприятием с капиталом 20 млрд.фр.КФА и штатом более 11 тыс.чел.; имеются представительства порта в Мали, Буркина Фасо, Франции, Бельгии и ЮАР. Портом управляет административный совет из 6 чел., возглавляемый гендиректором А.Абуадже (назначен в сент. 1998 г.). Наиболее крупной ивуарской госорганизацией, занимающейся вопросами морского судоходства, является «Сосьетэ ивуарьен де транспор маритим» обеспечивает 40% всего внешнеторгового морского грузооборота Кот-д'Ивуара. Кроме того, морские торговые перевозки осуществляет частная ивуарская компания «Сосьетэ ивуарьен де навигасьон маритим».

Руководство порта удается поддерживать его конкурентоспособность на достаточно высоком уровне и обеспечивать поступательное увеличение ежегодного объема грузооборота, что позволило занять ведущее положение по уровню грузоперевозок среди портов Зап. Африки. С 14 млн.т. в 1997 г. общий грузооборот порта повысился в 1998 г. до 15,2 млн.т. (+8,2%). Общий объем грузооборота со странами африканского континента составил в 1997 г. 5,5 млн.т., с Америкой — 1,7

млн.т., с ЮВА — 1,1 млн.т. и Европой — 5,3 млн.т. При этом наиболее крупными торговыми партнерами для ивуарцев в 1997 г. были: Нигерия (3,3 млн.т. грузов), Франция (1,6 млн.т.), Испания (726 тыс.т.), США (656 тыс.т.) и Голландия (623 тыс.т.).

Основными экспортными грузами, отправляемыми РКИ через порт Абиджан, в 1998 г. являлись: **хлопок** (380 тыс.т.), **кофе** (202 тыс.т.), **какао** (715 тыс.т.), **лес** (344 тыс.т.), **бананы** (217 тыс.т.), **ананасы** (166 тыс.т.), **пальмовое масло** (50,6 тыс.т.) и **каучук** (61 тыс.т.). Импортятся через порт сырая нефть (4,2 млн.т.), удобрения, рис (605 тыс.т.) и продовольствие.

Через порт Абиджан поступают также транзитные грузы (1998 г. — 1 млн.т.) в отдаленные от побережья страны Африки — Буркина-Фасо (47,6%), Мали (29,9%), Нигер (12,6%) и другие западноафриканские государства. В 1998 г. объем импортно-экспортных операций порта в направлении этих стран увеличился на 30,7%. Преобладающую часть в транзитных грузах составляют импортные товары (70%), из которых доминируют рис, удобрения, химпродукты, промоборудование.

Наряду с внешнеторговыми потоками порт обеспечивает национальные суда, перевозящие грузы по лагунным маршрутам вглубь РКИ (до 400 тыс.т. в год). В 1998 г. в порт зашло 7,2 тыс. судов (в 1997 г. — 6,7 тыс.). Одновременно он может принять 60 судов различного класса. Порт разделен на зоны: торговую, рыболовную, военную, нефтяную и лесопогрузочную.

Торговая зона порта наиболее обширна: площадь водной поверхности свыше 1000 га при максимальных глубинах 15-20 м. Зона разделена на 3 сектора и 34 причала. Общая длина причальной линии торговой зоны — около 3,5 км. (общая длина причалов порта — 6 км.). На ее сухопутной части расположено 20 складов (по 6 тыс.кв.м. каждый) различного назначения, склады ГСМ, мастерские мелкого ремонта, здания административных, таможенных, лоцманских и других портовых служб.

В торговом секторе порта функционирует контейнерный терминал. Он оснащен 5 причалами длиной 960 м., 2 контейнерными кранами грузоподъемностью 40 т. каждый и рельсовыми путями. Терминал имеет автоматизированную информационную систему учета и обработки контейнеров с выходом на международные линии связи, позволяющую осуществлять обмен данными со многими портами мира. Торговая зона включает также две автомобильные стоянки: для разгрузки подержанных автомобилей (1,6 га) и для парковки грузовиков-контейнеровозов (4,6 га). Количество импортных автомобилей в 1998 г. составило 34,2 тыс.шт.

Рыбная зона порта занимает 28 тыс.кв.м. и имеет причал длиной 1 тыс.м. (210 м. с глубиной у пирса 5 м., 615 м. — 7 м. и 225 м. — до 11,5 м.), оборудованный техническими средствами для приема и первичной сортировки рыбы, морозильниками и хранилищами.

В северной зоне порта расположена лесопогрузочная гавань (45 тыс.кв.м.) и судоремонтный завод «Карена», имеющий 3 дока (600 т., 2,4 тыс.т. и 10 тыс.т.).

Территория нефтяной зоны порта примыкает к восточному берегу канала Вриди, который на этом участке оснащен 3 причалами для приема нефтяных танкеров, а также заправочными терминалами. Зона располагает оборудованием для перекачки нефтепродуктов, емкостями и железнодорожными цистернами для их хранения и перевозки по рельсовым путям на НПЗ в портовой части Абиджана.

Военная зона порта находится в южной оконечности залива Банко. В ней расположен пункт базирования ВМС Локоджоро, оборудованный причалами и стоянками для малотоннажных патрульных катеров.

В связи с перегруженностью порта планируется увеличить его пропускную способность за счет строительства портовых сооружений в военной зоне (р-н Локоджоро). На эти цели правительством РКИ получен от МВФ кредит в 150 млн.долл. на 20 лет. Планируется строительство новых причалов, площадей для складирования контейнеров и импортных автомобилей, подведение ж/д путей к складам торговой зоны, расширение причалов контейнерного терминала, а также увеличению общих причальных глубин порта. Основные работы будет проводить английская компания TCI.

Порт Сан-Педро расположен в 350 км. западнее г.Абиджана в удобной бухте, защищенной от Гвинейского залива естественным молотом. Порт введен в эксплуатацию в 1971 г.; строительство осуществляли французские, западногерманские и итальянские фирмы. Сооружение порта обошлось в 11,5 млрд.фр.КФА. Штат сотрудников порта — 400 чел.

Порт занимает акваторию в 60 га, через которую проложен фарватер длиной 650 м., шириной 150 м., глубиной 12,5 м., соединяющий бухту с водами открытого океана.

В порту Сан-Педро имеется 5 основных и 5 элеваторных причалов протяженностью 585 м., многоцелевая пристань на 405 м., а также 4 небольших пристани длиной по 160 м. каждая, для вывоза древесины. Порт располагает, 5 якорными стоянками для большегрузных судов и несколькими постами для небольших судов, совершающих каботажные рейсы между Сан-Педро и Абиджаном. Глубина на якорных стоянках и у причальных стенок достигает 11-12 м. Сухопутная часть порта занимает 70 тыс.кв.м. На ней размещены склады ГСМ, крытые склады (13,8 тыс.кв.м.), ремонтные мастерские, здания административных, таможенных и других портовых служб.

Через порт Сан-Педро РКИ направляет на экспорт лес, кофе, какао, пальмовое масло, хлопок и каучук. Ежегодный оборот порта составил в 1998 г. 1 млн.т., что на 4% выше показателей предыдущего года. Преобладает объем экспортных операций — 77% от общего объема перевозок. Увеличение грузооборота в 1998 г. произошло в основном за счет импорта (+14%), в то время как экспорт через порт Сан-Педро по сравнению с предыдущим годом увеличился только на 0,6%.

С 1995 г. в порту ведутся работы по его расширению. Благодаря финансовой поддержке Японии осуществляется строительство новой пристани длиной 800 м. и грузового причала, а также закончено в 1997 г. строительство дополнительного

рыбного причала. Предусматривается до 2000 г. совершенствование подъездных путей и оснащение дополнительным оборудованием действующих сооружений. Запланированные мероприятия позволят увеличить объемы проходящих через порт грузов до 2 млн.т.

После ввода в эксплуатацию порта Сан-Педро небольшие мелководные порты Сасандра, Гран-Береби и Табу, расположенные в западной части ивуарского побережья, практически перестали функционировать и используются только местными рыбаками и торговцами.

Порты Абиджан и Сан-Педро оснащены системой навигационных светомаяков и радиотехническим оборудованием слежения за морской обстановкой в зоне территориальных вод. Оба порта пригодны для захода в них торговых судов всех классов. Порт Абиджан используется также экипажами боевых кораблей ВМС Франции, США и Великобритании. В 1997-98 г.г. в порт осуществили заходы 15 боевых кораблей западных стран. **В 1998 г. в Абиджан зашло 60 судов под российским флагом**, занимающихся как правило грузовыми перевозками. Довольно часто в порты Кот-д'Ивуара заходят иностранные суда с экипажами, полностью или частично состоящими из российских граждан.

## Экспорт

**В** 1997-98 гг., как и в предшествующие два года, внешнеторговый оборот Кот-д'Ивуара заметно увеличился и составил в 1997 г. 7 млрд.долл., а в 1998 г. — 7,6 млрд.долл. Экспорт составил в 1997 г. 4,2 млрд.долл., в 1998 г. — 4,5 млрд.долл. (рост на 7,4%). Импорт превысил 2,8 млрд.долл. в 1997 г. и 3,1 млрд.долл. в 1998 г. (рост на 10,3%). Положительное сальдо внешнеторгового оборота РКИ в 1997-98 гг. превысило 1,4 млрд.долл. В 1998 г. внешнеторговый оборот составил 68% ВВП, в том числе экспорт — 40,5% ВВП и импорт — 27,5% ВВП.

В 1997-1998 гг. увеличился экспорт из РКИ какао, кофе, тропических фруктов (за исключением ананасов), пальмового масла, хлопка, ряда других традиционных товаров ивуарского экспорта. Сократился экспорт сырой нефти и нефтепродуктов из-за снижения добычи нефти в РКИ, а также натурального каучука, необработанной древесины.

Что касается импорта, то в 1997-98 гг. увеличился ввоз промоборудования, продтоваров (рис, зерно, свежая рыба, молочные продукты, сахар, табачные изделия), металлопродукции, минудобрений. Снижился импорт сырой нефти. Сократился импорт новых автомобилей. В то же время ввоз подержанных автомобилей сохраняет тенденцию к росту и увеличился за указанный период на 42,6%.

Основными внешнеторговыми партнерами Кот-д'Ивуара в 1997-98 гг. оставались страны ЕС, на которые приходилось 58,2% ивуарского экспорта и 55,9% импорта. **Франция по-прежнему сохраняла лидирующие позиции во внешней торговле РКИ** (28% импорта и 18,5% общего объема ивуарского экспорта), несмотря на все более жесткую конкуренцию со стороны Японии, Германии, Великобритании, Китая, Канады.

Внешнеторговый оборот между РКИ и рядом

других стран ЕС заметно возрос в 1997-98 гг. Нидерланды занимают второе место в ивуарском экспорте в Европу, главным образом за счет поставок какао-бобов и переработанного какао, хотя в 1997 г. экспорт этой продукции в Нидерланды несколько снизился. Увеличился товарооборот РКИ с Бельгией, Великобританией, Германией, Испанией, Италией, Португалией.

Страны ЭКОВАС занимали после ЕС вторую позицию во внешней торговле РКИ. В целом экспорт РКИ в африканские государства составил 28% общего объема ивуарского экспорта, а импорт из этих стран — 13%. Экспорт РКИ в страны ЭКОВАС вырос за год на 17,4%, а в государствах-членах ЮЕМОА увеличился на 24,7%. Существенно увеличился товарооборот с ЮАР, Буркина-Фасо, Ганой, Мали, Марокко, Тунисом. На Нигерию, откуда РКИ импортирует в основном нефть и нефтепродукты, в стоимостном выражении приходилось почти 80% общего объема импорта РКИ из стран ЭКОВАС. Вместе с тем, в 1998 г. значительно снизился ивуарский импорт сырой нефти из Нигерии. Кроме нигерийской нефти, РКИ импортировала из стран ЭКОВАС свежую рыбу, ряд других продтоваров, а экспортировала в эти государства нефтепродукты, цемент, пластмассу, удобрения, обработанную древесину, листовое железо, электропровода, инсектициды, полихлорвинил, пальмовое масло, растворимый кофе, косметические товары, упаковочные материалы.

Что касается азиатских стран, то в 1998 г. Кот-д'Ивуар экспортировал туда 15% своей экспортной продукции. Япония и Ю. Корея занимают заметные позиции в сфере торговли автомобилями на ивуарском рынке. Экспорт РКИ в эти две страны существенно отстает от японского и южнокорейского экспорта в Кот-д'Ивуар. В то же время ивуарский экспорт в такие азиатские государства, как Сингапур, Таиланд, превышает импорт РКИ из этих стран.

Важное место во внешней торговле РКИ занимает КНР. **Китайские власти рассматривают Кот-д'Ивуар в качестве опорного пункта своей торгово-экономической экспансии в западноафриканском субрегионе.** РКИ экспортирует в КНР какао, кофе, необработанную и обработанную древесину, нефтепродукты, медный лом, а импортирует из Китая электрооборудование, различные машины, продукцию обрабатывающей и химической промышленности, хлопковые ткани, рис. В 1997-1998 гг. экспорт РКИ в Китай вырос почти в три раза, но китайский импорт в РКИ по-прежнему значительно превышает ивуарский экспорт в КНР.

В рамках своей стратегии более активного экономического проникновения на африканский континент США увеличили объемы торговли с РКИ. В 1998 г. экспорт США в РКИ составил 162,5 млн.долл. (в 1997 г. — 150,7 млн.долл.), а американский импорт из Кот-д'Ивуара — 310 млн.долл. (в 1997 г. — удвоился в течение года за счет существенного роста поставок в США какао-бобов и натурального каучука. Несмотря на заметный рост внешнеторгового оборота между США и РКИ в последние три года, американцы пока значительно отстают в этой сфере от своих европейских конкурентов, прежде всего Франции.

Отмечен умеренный рост торговых обменов

РКИ с Канадой, Бразилией, Венесуэлой. В 1997-98 гг. **Кот-д'Ивуар увеличил импорт сырой нефти из Венесуэлы, что компенсировало снижение ее поставок из Нигерии.** В целом объем ивуарского импорта из стран этого континента сократился на 16,7%, но в стоимостном выражении он вырос на 8,3%.

По оценкам Управления экономической конъюнктуры и прогнозирования минэкономики и финансов РКИ, **в 1997-98 гг. внешнеторговый оборот РКИ с Россией и другими странами СНГ составлял в год около 170 млн.долл.**, в том числе экспорт из РКИ в эти страны оценивается в сумму свыше 90 млн.долл. (какао-бобы), а экспорт из государств СНГ в Кот-д'Ивуар достиг 80 млн. долл. (свежая рыба, полихлорвинил, карбамид).

## Агропром

**П**роизводство ананасов и бананов является важным фактором и одним из ведущих направлений в развитии сельского хозяйства Кот-д'Ивуара. Ежегодная прибыль от экспортных поставок этой продукции составляет около 260 млн.долл. и достигает 8% от ВВП.

Ведущими компаниями в производстве ананасов и бананов в РКИ являются «Компани де кюльтюр банан» и «Банадор». Большинство акций в этих компаниях принадлежит частным фирмам США и Франции. Так, третья часть плантаций компании «Банадор» принадлежит американской группе «Чикита», которая контролирует 27% экспортных поставок бананов и 12% ананасов. Французская группа «Компани фрюитьер» владеет 40% акций «Компани де кюльтюр банан» и контролирует 56% ивуарского экспорта бананов и 20% ананасов.

Тропические фрукты РКИ экспортируются в основном на европейский рынок. Ежегодно Кот-д'Ивуар поставляет в Европу **от 150 до 180 тыс.т. ананасов, что составляет 60% от общего объема их поставок в Европу.** Экспорт ивуарских бананов гораздо меньше — всего 5% от общего объема или 190 тыс.т., в год, что значительно уступает поставкам из стран Лат.Америки, Эквадор, например, экспортирует на европейский рынок от 3,5 до 4 млн.т. бананов.

В 1998 г. отмечалось увеличение экспорта ивуарских бананов, 70 млн.долл. Снизился экспорт ананасов: он составил в 1998 г. 36 млн.долл. (в 1997 г. — 50 млн.долл.).

Производители тропических фруктов в РКИ переживают нелегкие времена в связи с установлением годовых квот на поставку своей продукции на европейский рынок. Согласно недавнему заявлению президента Ивуарской ассоциации производителей и экспортеров ананасов и бананов М.Ака «снижение квот на поставку тропических фруктов в **Европу** окажется драматичным для многих сельских кооперативов РКИ». К примеру, **общая годовая квота на банановую продукцию для стран Африки, Карибского бассейна и Тихого океана составляет 857 тыс.т.** Примерно четверть этой квоты, т.е. не более 200 тыс.т. предназначается для Кот-д'Ивуара, причем этот вопрос не решен окончательно.

*Касса стабилизации цен на сельскохозяйственную продукцию.* Создана в 1962 г. В ходе перегово-

ров с правительством Кот д'Ивуара в 1996-97 гг. МВФ и МБРР требовали упразднения этой организации, регулирующей цены на кофе и какао-бобы, другую сельхозпродукцию. Правительство сохранило кассу стабилизации, существенно изменив при этом ее функции. Эксперты кассы стабилизации будут оказывать консультативные услуги членам Национальной ассоциации с/х организаций. В кассе работают 216 сотрудников, тогда как ранее в ней насчитывалось 1 тыс. чел.

Одной из основных функций кассы стабилизации было определение индикативных цен на кофе, какао и другую сельхозпродукцию. Теперь эта организация не будет определять цены, а лишь информировать сельхозпроизводителей об условиях купли-продажи и сложившихся ценах как на внутреннем, так и внешнем рынке. Роль кассы стабилизации по-прежнему остается значительной в сфере экспорта с/х продукции.

В соответствии с декретом президента РКИ от 20 янв. 1999 г. касса стабилизации цен на с/х продукцию будет выполнять следующие функции: контроль за экспортными поставками ивуарской сельхозпродукции; проверка выполнения обязательств по экспорту; учет поступления валюты по экспортным поставкам кофе и какао (совместно с ЦБ западноафриканских государств); проверка выполнения заводами по переработке сельхозпродукции условий соответствующих соглашений и контрактов; защита торговой марки ивуарской сельхозпродукции, контроль за ее качеством на внутреннем и внешнем рынке; регистрация как ивуарских, так и иностранных покупателей кофе и какао; участие в управлении фондом поддержки производителей кофе и какао; подготовка торговых инспекторов для последующего обучения торговым операциям сельхозпроизводителей; участие в подготовке и подписании международных соглашений об условиях поставок ивуарской сельхозпродукции; подготовка и публикация соответствующих статистических данных.

В функции кассы стабилизации входит регистрация поставок сельхозпродукции, которая включает следующие пункты: наименование продукции; ее количество и качество; указание цен в контракте (с учетом справочной цены мирового рынка на данный день); условия контракта, включая гарантии под банковский залог; сроки отправки груза; конечный пункт назначения; вид транспортных услуг (предпочтительно морским путем); анкетные данные продавца. Регистрацию следует производить не менее чем за 16 дней до отправки груза. При регистрации взимается регистрационный сбор, а также сбор в пользу кассы стабилизации за ее услуги. Размер этого сбора является фиксированным в течение года и определяется административным советом кассы стабилизации.

В результате изменения функций кассы стабилизации ивуарские сельхозпроизводители должны будут действовать более самостоятельно при реализации своей продукции. Однако даже реформированная касса стабилизации сохранила достаточные полномочия и возможности для оказания необходимых услуг ивуарским производителям и экспортерам кофе, какао и другой сельхозпродукции. Еженедельно касса стабилизации публикует информацию о ситуации на мировом рынке, справочных ценах на кофе и какао на Лондонской бирже, а также список ивуарских компаний и кооперативных объединений, осуществляющих экспорт сельхозпродукции.

## Связи с Россией

СССР признал Республику Кот-д'Ивуар (бывший Берег Слоновой Кости) в день провозглашения ее независимости — 7 авг. 1960 г. Дипотношения были установлены в 1967 г.

30 мая 1969 г. под предлогом «вмешательства» совпосольства во внутренние дела страны ивуарское руководство разорвало с СССР дипотношения. В 1986 г. они были восстановлены по инициативе Абиджана, возобновилась деятельность посольств.

На рассмотрении ивуарской стороны находится проект межправительственного торгово-экономического соглашения, которым предусматривается взаимное предоставление режима наибольшего благоприятствования.

В июне 1997 г. мэр Абиджана Э.Кумо-Мобио находился в Москве и участвовал в 5-й конференции мэров крупнейших городов мира.

Торгово-экономическое сотрудничество между Россией и РКИ находится в стадии становления. В 1998 г. Абиджан посетили делегации представителей администраций и деловых кругов Московской, Новосибирской, Оренбургской, Свердловской, Тульской, Челябинской областей. Делового центра ТПП РФ, в которую входили представители различных регионов России.

В июне 1998 г. в РКИ прошла регистрация фирмы АО «Автоваз», деятельность которой будет сосредоточена на продаже и техобслуживании российских автомобилей.

В 1998 г. на учебу в российские вузы по гослинии выехали 14 граждан РКИ (всего подготовлено 400 специалистов, в настоящее время в России обучается 20 чел.). Достигнута договоренность об установлении прямых связей между УДН и Университетом г. Абиджана.

Посол РФ в Кот-д'Ивуаре — Черновол Георгий Андреевич (верительные грамоты вручил 6 окт. 1995 г.). Посол Кот-д'Ивуара в РФ — Эсьен Дьедоне (верительные грамоты вручил 24 фев.

# ЛИВИЯ

**Социалистическая Народная Ливийская Арабская Джамахирия.** Занимает важное стратегическое положение в Сев. Африке, являясь одной из богатейших арабских нефтедобывающих стран. Граничит с Египтом, Суданом, Чадом, Нигером, Алжиром и Тунисом. Общая протяженность средиземноморского побережья страны: 1860 км. Территория: 1,76 млн. кв. км (85% — пустыня). Население: 5,3 млн. чел., арабы — 98%, проживают также берберы, тубу и хауса (прирост населения — 3,5% в год). Столица: г. Триполи (1,75 млн. чел.). Официальный язык: арабский. Государственная религия: ислам суннитского толка, основой законодательства считается шариат. Денежная единица: ливийский динар (равен 1000 дирхамам). Национальный праздник: День революции 1 сент. (1969 г.).

## Госструктуры

В соответствии с резолюцией ГА ООН (1949 г.) 24 дек. 1951 г. Ливия была провозглашена независимым суверенным государством — Соединенным Королевством Ливия во главе с королем Идрисом I.

1 сент. 1969 г. группа офицеров ливийской армии, входивших в «Движение свободных офицеров-юнионистов-социалистов», свергла монархический режим и провозгласила Ливийскую Арабскую Республику (ЛАР). В марте 1977 г. переименована в Социалистическую Народную Ливийскую Арабскую Джамахирию.

Национальные праздники: 1 сент. — День революции (1969 г.), 2 марта — День провозглашения Джамахирии (1977 г.). Отмечаются также: 28 марта — День эвакуации английских военных баз (1970 г.), 11 июня — День эвакуации американских баз (1970 г.), 23 июля — Годовщина египетской революции (1952 г.), 7 окт. — изгнание итальянских колонизаторов (1970 г.). Все религиозные мусульманские праздники отмечаются как государственные: Ид аль-фитр (праздник разговенья), Ид аль-адха (праздник жертвоприношений), День рождения пророка Мухаммедами др.

До 1911 г. Ливия входила в состав Османской империи, с 1911 г. по 1942 г. являлась итальянской колонией, в 1943 г. в результате разгрома войск итало-германской коалиции была оккупирована Англией и Францией.

Конституции нет, «основным законом общества» является Коран. Официальной идеологической доктриной является «третья мировая теория» М.Каддафи, основные положения которой изложены им в «Зеленой книге». В соответствии с нею введена система «прямой народной демократии» — «джамахирия», созданной по образцу античной демократии.

Ливия разделена на 26 административных единиц (шаабиятов), которые в свою очередь разбиты на 378 коммун (махаллей), управляемых через первичные народные собрания и народные комитеты. Первичное народное собрание объединяет всех взрослых жителей коммуны. Оно уполномочено решать как вопросы хозяйственной и культурной жизни на местах, так и вносить свои рекомендации по вопросам внутренней и внешней политики страны в целом. Каждое народное собрание возглавляет секретариат, состоящий из секретаря, его заместителя, секретарей по делам народных собраний, народных комитетов и профессиональных союзов. В народный комитет коммуны

входит столько членов, сколько Главных народных комитетов (министерств) входит в состав Высшего народного комитета (правительства). Народным собраниям и народным комитетам коммун передана вся полнота исполнительной и законодательной власти. Секретари всех народных собраний и народных комитетов входят в состав Всеобщего народного конгресса (парламента), который является высшим органом законодательной власти, но при этом не имеет права законодательной инициативы, а исходит в своей деятельности из рекомендаций народных собраний. Постоянно действующим органом ВНК является Секретариат, состоящий из секретаря ВНК, его заместителя и ряда секретарей по различным вопросам.

Высшим органом исполнительной власти СНЛАД является Высший народный комитет (ВНК), возглавляемый секретарем и включающий в свой состав руководителей Главных народных комитетов (ГНК) — министерств. Каждый Главный народный комитет (министерство) объединяет всех членов народных комитетов, ответственных за данную отрасль на уровне коммуны (число членов каждого ГНК 380), и созывается 3-4 раза в год, осуществляя координирующие функции. Что касается народных комитетов махаллей, то они занимаются решением местных проблем. Историческое руководство, состоящее из 4 человек: М.Каддафи, А.Ю.Джабера, М.Харруби и Х.Хмейди, возглавивших революцию 1 сент. 1969 г., — не входит в административную структуру. Оно было сформировано в 1974 г. с целью «отделить революцию от власти». Сам М.Каддафи также не занимает государственных постов, являясь «руководителем революции».

*Внутреннее положение.* Ливийское руководство, пришедшее к власти в 1969 г., добилось эвакуации английских и американских военных баз, национализировало иностранные банки и страховые компании, а также компании, занимавшиеся сбытом нефтепродуктов и газа на внутреннем рынке. Была секвестрирована собственность, принадлежавшая итальянским колонистам.

Одновременно были проведены мероприятия по улучшению материального положения трудящихся масс: повышен минимум заработной платы, снижена плата за аренду жилья и введены бесплатные медицинское обслуживание и образование.

В начале 80-х гг. в Ливии проведены меры по ограничению масштабов деятельности крупной и средней национальной буржуазии. Была введена

монополия внешней торговли, практически осуществлена ликвидация частной торговли, отчуждены излишки недвижимости. В 1978 г. проведена кампания по «захвату» промпредприятий. В результате была распущена прежняя администрация и вместо нее созданы органы самоуправления из представителей рабочих и служащих. Бывшие владельцы частных предприятий отстранены от владения и управления ими. Кампания прошла под лозунгом «Партнеры, а не наемные рабочие».

В последнее время обозначился курс М.Каддафи на умеренную либерализацию экономики и возрождение малого и среднего частного бизнеса при сохранении в господчинении ключевых отраслей экономики. Проводится приватизация оптовой и розничной торговли, обнародован закон, разрешающий учреждение частных банков, активно идет кампания создания т.н. народных акционерных банков в регионах, призванных содействовать развитию производительного сектора на местах, развивается деловая активность в сфере сельского хозяйства, услуг, легпрома, начато учреждение АО, принято решение о приватизации нерентабельных госпредприятий. Ливийское руководство заявляет о своей готовности открыть двери для инокапложений (на первом этапе в сфере туризма). В 1997 г. принят «Закон об иностранных инвестициях». Во второй половине 1997 г. комитеты по чистке (КЧ) провели очередную кампанию борьбы с коррупцией и преступлениями в сфере экономики. В 1998 г. была проведена реформа административно-территориального деления Ливии.

Внутреннее положение в СНЛАД остается устойчивым вследствие достаточно высокого личного авторитета М.Каддафи, его умения обеспечить баланс интересов различных племен, значительного влияния местных спецслужб на ситуацию в стране, а также в силу сохранения ориентации режима на поддержание определенного уровня социальной защищенности населения (широкая система дотаций, льгот многодетным и малообеспеченным семьям и т.п.). Внутренняя оппозиция представлена небольшими группами фундаменталистов, действующих в подполье. Зарубежная оппозиция (Фронт национального спасения и др.) весьма разрозненна, организационно слаба и влияния в стране не имеет.

*Внешняя политика.* 21 янв. 1992 г. СБ ООН резолюцией 731 призвал Ливию сотрудничать в деле расследования взрывов двух пассажирских авиалайнеров (американского «Пан Ам» в 1988 г. над шотландским местечком Локерби и французской компании «ЮТА» в 1989 г. над территорией Нигера), в результате которых погибло 440 чел. Ввиду невыполнения ливийцами этих требований, резолюцией 748 СБ от 15 апр. 1992 г. против СНЛАД были введены международные санкции, предусматривающие бойкот воздушного сообщения с этой страной, прекращение с ней военно-технического сотрудничества и ряд других мер. С тех пор международные санкции являются главной нацпроблемой страны. Россия поддержала введение санкций ООН против Ливии.

11 нояб. 1993 г. резолюцией 883 СБ на Ливию были наложены дополнительные санкции, предусматривающие эмбарго на поставку ей некоторых

видов оборудования для нефтедобычи и запчастей к нему, а также замораживание ливийских авуаров за рубежом. Каждые 4 мес. СБ ООН на своих консультативных заседаниях проводит обзор санкционного режима и продлевает его на очередной срок. Однако ливийцам удалось достичь определенного успеха: в ходе июльского 1997 г. обзора впервые была поставлена на обсуждение арабско-африканская инициатива относительно места проведения судебного разбирательства по «делу Локерби». За прошедшие после введения санкций годы СНЛАД удалось заручиться поддержкой в ее конфликте с западной «тройкой» (США, Англия, Франция) со стороны крупнейших международных и региональных организаций, таких как ЛАГ, ОАЕ, ДН и ОИК. Этому в немалой степени способствовал тот факт, что СНЛАД выполнила основную часть требований, содержащихся в соответствующих резолюциях СБ, а именно о прекращении поддержки террористических групп, решительном осуждении терроризма во всех его формах и проявлениях, а также об эффективном сотрудничестве с французскими судебными властями в деле расследования инцидента с самолетом «ЮТА» (в 1996 г. Ливию посетил французский судебный следователь Ж.Л.Брюгьер, которому было оказано всяческое содействие, в плане выполнения его миссии).

Неоднократные попытки США вынести на рассмотрение СБ вопрос об ужесточении режима антиливийских санкций, в частности, введении нефтяного эмбарго, всякий раз встречали активное противодействие как со стороны РФ, КНР, так и европейцев, чья экономика напрямую зависит от поставок нефти из СНЛАД. Ливийское руководство неоднократно принимало шаги по размытию де-факто режима санкций, прежде всего воздушного эмбарго (в 1997 г. Ливия нарушала его трижды). Африканские государства на саммите ОАЕ в Хараре (июнь 1997 г.) призвали СБ ООН исключить из сферы действия воздушного эмбарго против Ливии полеты самолетов ливийской авиакомпании, совершаемые в гуманитарных целях. Более широкие изъятия из эмбарго арабским странам было рекомендовано на практике применять резолюцией 108-й сессии Совета ЛАГ (Каир, сент. 1997 г.). Однако на саммите ОИК в Тегеране (дек. 1997 г.) ливийцам не удалось добиться того, чтобы исламские государства заняли более продвинутое положение по данному вопросу и приняли решение об одностороннем выходе из антиливийских санкций.

В дек. 1997 г. в СНЛАД была направлена специальная миссия ООН во главе с В.Ф.Петровским, целью которой было ознакомление с гуманитарными последствиями действия воздушного эмбарго для составления доклада Генсекретарю ООН. Начало такого диалога со стороны ООН было позитивно воспринято ливийцами.

В фев. 1998 г. Международный Суд ООН в Гааге принял постановление о своей компетентности рассматривать по существу спор Ливии с США и Великобританией по «делу Локерби», что, по мнению Триполи, доказало юридический, а не политический характер этого вопроса.

СНЛАД значительно активизировала в 1998 г. африканское направление своей внешней поли-

тики, что привело к принятию в июне 1998 г. резолюции 34-го саммита ОАЕ в Уагадугу (Буркина Фасо), в соответствии с которой государства-члены этой организации прекратили с сентября соблюдать воздушное эмбарго, наложенное на Ливию, из-за отказа США и Великобритании на проведение судебного процесса над двумя подозреваемыми в третьей нейтральной стране.

В июле-авг. США и Великобритания фактически согласились с предложением ливийцев на проведение суда в Гааге, однако Джамахирия отказалась выдать двоих подозреваемых, потребовав предоставить им правовые гарантии.

27 авг. 1998 г. СБ ООН единогласно принял резолюцию 1192, предусматривающую урегулирование «дела Локерби» путем проведения «выездной сессии» шотландского суда в Нидерландах. Эта инициатива была ранее выдвинута самими ливийцами и поддержана рядом международных организаций (ЛАГ, ОАЕ, ДН и др.). В итоге 5 апр. 1999 г. двое подозреваемых были доставлены из Триполи в Нидерланды для участия в судебном процессе, на основании чего в соответствии с резолюцией 1192 санкции были немедленно приостановлены.

По просьбе адвокатов ливийских подозреваемых начало судебного процесса дважды откладывалось — сначала до фев., а затем — до мая 2000 г.

После приостановки санкций СБ ООН резко выросла активность Триполи по полномасштабной реинтеграции СНЛАД в мировое сообщество, налаживанию тесных связей с зарубежными, в первую очередь западноевропейскими, странами (особенно активны итальянцы и французы). Ощутимый прогресс в «деле Локерби» и урегулирование инцидента с гибелью сотрудницы английской полиции у здания посольства СНЛАД в Лондоне в 1984 г. способствовали нормализации ливийско-британских отношений. 7 июля 1999 г. министр Великобритании Р.Кук объявил о возобновлении в полном объеме дипотношений с Триполи (в дек. 1999 г. в Ливию отбыл английский посол). На апрельской 1999 г. министерской конференции в Штутгарте принято решение о подключении Ливии к евросредиземноморскому процессу (в начале янв. 2000 г. ливийцы направили в ЕС официальную ноту с уведомлением о своем одобрении принципов и целей ЕСП и подтверждением желания стать его полноправным участником; в Брюсселе прорабатывается идея организации в ближайшее время визита туда М.Каддафи). В сент. 1999 г. Совет ЕС отменил все ограничительные меры в отношении Триполи за исключением тех, которые касаются поставок вооружений.

Фактически вопрос окончательной отмены антиливийских санкций упирается в жесткую позицию Вашингтона, который во многом по внутриполитическим соображениям не готов пока к полному закрытию «ливийского досье». Американцы настаивают на необходимости неукоснительного соблюдения буквы всех положений резолюций СБ, что на деле оборачивается своеобразной увязкой перспективы официального снятия санкций с Ливии со степенью кооперативности Триполи в ходе судебного разбирательства в Нидерландах. Кроме того в Вашингтоне придерживаются той точки зрения, что ливийцам надлежит выплатить

компенсацию родственникам погибших и признать ответственность за действия официальных ливийских лиц. В ливийско-американских отношениях сохраняется заметная напряженность. Ливия по-прежнему фигурирует в черном списке госдепа в числе стран, поддерживающих международный терроризм. Остаются в силе объявленные еще в 1986 г. американские национальные экономические санкции в отношении Джамахирии (несколько ослаблены с 27 июля 1999 г., в результате чего американские компании получили возможность осуществлять коммерческие поставки в СНЛАД с/х продукции, медикаментов и оборудования (аналогичная мера предпринята в отношении Судана и Ирана) и в нояб. 1999 г. была заключена первая за последние 15 лет сделка о продаже Ливии 17 тыс.т. американской пшеницы). С авг. 1996 г. действует закон д'Амато, предусматривающий санкции в отношении компаний и государств, вкладывающих более 40 млн.долл. в год в нефтегазовый сектор Ливии и Ирана.

11 июня 1999 г. в Нью-Йорке состоялась первая за долгие годы официальная встреча представителей двух стран (постпреды при ООН) с участием генсекретаря К.Аннана и постпреда Великобритании).

По ряду направлений внешней политики наблюдается отход Триполи от прежних жестких стереотипов, стремление проводить более прагматичный внешнеполитический курс, демонстрировать отказ от экстремизма, содействовать урегулированию региональных конфликтов.

Особую активность в деле миротворчества ливийцы проявляют в Африке (кризис в регионе Великих озер, внутрисуданское урегулирование, конфликт между Эфиопией и Эритреей). 6-9 сент. 1999 г. в Сирте по инициативе М.Каддафи состоялось внеочередное совещание в верхах государств-членов ОАЕ, в ходе которого обсуждались вопросы panaфриканской интеграции и совершенствования деятельности ОАЕ с прицелом на создание на континенте своего рода «Соединенных Штатов Африки». В ходе саммита М.Каддафи выдвинул идею формирования Африканского союза по примеру ЕС, которая в настоящее время изучается странами континента.

Ливийцы выступают с «особых» позиций по целому ряду международных проблем (Ближний Восток, пересмотр Устава ООН и др.). СНЛАД призывает радикально реализовать право палестинского народа на самоопределение в рамках создания единого арабо-еврейского государства (включая нынешний Израиль) со столицей в Иерусалиме. В Ливии отвергают принцип «мир в обмен на землю», выступают против ближневосточного мирного процесса, рассматривая его как капитуляцию арабов перед «сионистским врагом». В то же время в Триполи отказались от своего прежнего лозунга «сбросить Израиль в море».

Ливия выступает за превращение Средиземного моря в «озеро мира и сотрудничества», вывод оттуда иностранных флотов и ликвидацию иностранных военных баз, в том числе баз НАТО.

Ливийцы занимают крайне негативную позицию по вопросу о расширении НАТО на Восток, рассматривая такие планы альянса через призму гегемонистских устремлений США в мире и счи-

тая, что они представляют прямую угрозу безопасности не только России, но и государствам третьего мира, в том числе и Ливии.

СНЛАД присоединилась к Московскому договору о запрещении ядерных испытаний в трех сферах, подписала Договор о нераспространении ядерного оружия, открыла для инспекций МАГАТЭ свои ядерные объекты.

В последнее время для внешней политики Ливии характерно стремление следовать прагматической линии, демонстрировать отказ от экстремизма, содействовать урегулированию региональных конфликтов.

С 1953 г. Ливия является членом Лиги арабских государств, с 1955 г. — членом ООН, с мая 1963 г. — членом Организации африканского единства, входит в Организацию Исламская конференция.

## Макроэкономика

**О**снова ливийской экономики — нефтедобывающая и нефтеперерабатывающая промышленность. В 1998 г. добыча нефти составила 73 млн.т. (в 1997 г. — 83,2 млн.т.), а производство нефтепродуктов — 20 млн.т. По разведанным запасам этого сырья (до 4 млрд.т.), а также по уровню дохода на душу населения (около 6 тыс.долл. в год) Ливия занимает одно из первых мест в Африке. Имеются крупные запасы железной руды (3,5 млрд.т.), газа (в 1998 г. добыто 12,1 млрд.куб.м.), фосфатов, гипса.

ВВП в 1998 г. составил 23 млрд.долл. (в 1997 г. — 23,9 млрд.долл.) и формировался за счет нефтегазового сектора (30%), сферы услуг (31%), торговли и финансов (11%), промышленности (10%), строительства (13%), сельского хозяйства (5%).

Среди крупнейших объектов обрабатывающей промышленности — меткомплекс в г. Мисурата (в настоящее время производство доведено до 800 тыс.т. металла в год), несколько НПЗ, предприятия по производству цемента, труб, электрокабелей, тракторно- и автоборочные заводы. Легпром представлен сетью небольших предприятий по производству тканей, пошиву одежды и обуви, выделке кож и т.п. Пищевая отрасль развита относительно слабо.

Социально-экономическое развитие страны до середины 80-х гг. осуществлялось на плановой основе (по пятилеткам). Доля госсектора в промышленности достигает 90%, в сельском хозяйстве — 25%. Собственной квалифицированной рабочей силы не хватает, около половины занятых в народном хозяйстве (более 1 млн.чел.) — иностранцы, прежде всего египтяне, а также выходцы из соседних африканских государств. В то же время имеет место высокий уровень безработицы, особенно среди молодежи (до 30%). Инфляция в 1998 г. составила 24% (в предыдущие годы была на уровне 35-40%).

В связи с общей неблагоприятной динамикой цен на мировом нефтяном рынке в последние годы и, как следствие, — значительным снижением доходов от экспорта нефти (с 22 млрд.долл. в 1980 г. до 10 млрд. в 1992 г. и 6,5 млрд. в 1998 г., когда в результате обвального падения цен на нефть экспортная выручка СНЛАД по сравнению с 1997 г. сократилась на 30%) валютно-финансовое поло-

жение Ливии осложнилось. Вместе с тем страна сохраняет достаточно высокую платежеспособность (золотовалютные резервы достигают 7 млрд.долл.). Внешняя задолженность оценивается на уровне 7 млрд.долл.

Доминирующую роль во внешнеэкономических связях СНЛАД играют Италия, ФРГ, Великобритания, Франция, Испания, Япония, Ю.Корея — 75% общего их объема. Товарооборот Ливии с зарубежными государствами в 1998 г. составил 12,7 млрд.долл. (в 1997 г. — 16 млрд. долл.).

**Транспорт и связь.** В Ливии нет железных дорог. Крупнейшая автомагистраль современного типа протяженностью 1882 км. проходит вдоль побережья Средиземного моря от границы с Тунисом до границы с АРЕ. Построены автомагистрали, связывающие Триполи с г.г. Себха и Гат (1350 км.) и г. Аждабия с оазисом Куфра (626 км.). Общая протяженность шоссейных дорог превышает 15 тыс.км. В 1975 г. была создана авиакомпания «Либиян Эраб Эйрлайнс», осуществлявшая до 15 апр. 1992 г. полеты из Триполи и Бенгази в Дамаск, Бейрут, Рабат, Алжир, Тунис, Париж, Рим, Афины, Москву и Софию. Согласно резолюции СБ ООН №748 от 31 марта 1992 г. в отношении СНЛАД действовало **воздушное эмбарго (приостановлено с 5 апр. 1999 г.)**. Крупнейшие гражданские аэропорты: Триполи, Бенина (Бенгази), Себха, Гадамес. Морские порты: Триполи, Бенгази, Тобрук, Мисурата, Дерна, Марса-Брега. Ежегодная пропускная способность ливийских портов 80 млн.т.

В конце 80-х гг. М.Каддафи предпринимает шаги по либерализации в экономической и политической сферах. Стали поощряться кооперативные формы собственности, частная торговля, были освобождены многие политзаключенные, разрешен свободный въезд и выезд из страны. В июне 1988 г. по инициативе руководителя СНЛАД чрезвычайная сессия ВНК провозгласила т.н. «Зеленую декларацию прав человека в эпоху народных масс», частично заменяющую конституцию, которая отсутствует в соответствии с положениями ТМТ.

В настоящее время в стране проводится кампания разгосударствления, акционирования и даже приватизации некоторых, в т.ч. крупных, производственных предприятий (вплоть меткомбината в Мисурате). В качестве насущно важных целей провозглашены освоение природных ресурсов, альтернативных нефти и газу, достижение самообеспечения СНЛАД продовольствием, ускоренное развитие внутренних районов страны и т.п.

Нефтегазовый комплекс, включающий в себя нефтегазодобывающую, нефтеперерабатывающую и нефтехимическую отрасли, является базисом ливийской экономики. На его долю приходится более 90% доходной части бюджета и 95% валютных поступлений. **Доходы Ливии от экспорта нефти составили в 1996 г. 8,2 млрд.долл., а в 1997 г. — 9 млрд.долл.** За последние годы произошли структурные изменения в экономике страны. В результате доля нефтегазового комплекса в ВВП снизилась с 80-85% до 30% в 1997-98 гг. 11% ВВП образуется за счет торговли и финансов, 10% дает промышленность, 13% — строительство, 31% — сфера услуг, 5% — сельское хозяйство. ВВП Ли-

вии в 1998 г. составил 23 млрд.долл.

В течение 1998 г. на мировом нефтяном рынке наблюдалось значительное снижение цен. К дек. 1998 г. они опустились до 8,4 долл. за баррель, что стало самым низким показателем за последние несколько лет. Если в 1997 г. средняя цена нефти достигала 19 долл. за баррель, то в 1998 г. усредненный показатель упал до 13,8 долл. Ряд мероприятий ОПЕК по стабилизации нефтяного рынка (в частности, сокращение странами-членами этой организации производства нефти с целью выравнивания спроса и предложения) не принес желаемых результатов.

Для Ливии, где доминирующей отраслью экономики продолжает оставаться нефтяная промышленность, это обернулось ощутимыми валютными потерями в бюджете, в котором поступления от нефтяного экспорта традиционно являются главной составляющей. Так, в 1998 г. объем добычи нефти в СНЛАД равнялся 70 млн.т., а от ее продажи было получено 6,5 млрд.долл., тогда как в 1997 г. — 9,5 млрд. На ливийской экономике подобная ситуация сказалась самым отрицательным образом. В первую очередь, начал уменьшаться импорт в страну, а вместе с ним и товарооборот (по сравнению с 1997 г. — на 10% и 20% соответственно).

В 1998 г. ливийскому руководству вновь не удалось обеспечить бездефицитность бюджета, реальные расходы по которому превысили запланированную смету на 5-10%. Дефицит ВВП составил 3 млрд.долл., сократившись по сравнению с 1997 г. на 0,5%.

Сложившееся положение не может не тревожить ливийские правящие круги, которые справедливо рассматривают рост инфляции, дефицит бюджета как один из факторов ухудшения социально-экономической обстановки в стране. Уже в 1998 г. руководство СНЛАД начало предпринимать меры, которые по его мнению, могли бы стабилизировать ситуацию в сфере экономики. Так, в ноябре 1998 г. была проведена девальвация официального обменного курса ливийского динара к доллару — с 0,38 лив.дин. за 1 долл. до **0,45 лив.дин. за 1 долл.** Между тем многие импортные товары по-прежнему приобретаются ливийскими торговцами за рубежом по курсу **2,8-3 лив.дин. за 1 долл.** (данный официальный курс действует и в настоящее время). Таким образом, девальвация практически не уменьшила **разрыв между официальным и черным курсом динара**, и инфляция продолжает набирать обороты (в 1998 г. она составила 24%).

В сфере бюджетной политики ливийским правительством официально провозглашена линия на «предельную экономию». На сессии ВНК, проходившей 8-15 дек. 1998 г., был представлен бюджет на 1999 г. в сумме 5,3 млрд.дин. (13,2 млрд.долл. по официальному курсу). Вновь в качестве одной из главных его доходных статей заявлена планируемая выручка от экспорта нефти — 3,27 млрд.дин. (7,26 млрд.долл.). Выступая на сессии минфинансов Ливии М.Бейт Аль-йаль заявил, что госрасходы будут сведены к «строгому минимуму» в 4,9 млрд. лив.дин. (10,9 млрд.долл.). Объявлено о резком сокращении расходов на представительства СНЛАД за рубежом и органи-

зацию различных торжеств. Не будет новых инвестиционных затрат; проекты, еще не начавшие осуществляться и не зафиксированные в бюджете, замораживаются на неопределенное время. По оценкам, в целом инвестирование сократится на 25-30% (это, однако, не коснется нефтяного сектора и ряда проектов в области энергетики). В целях экономии валюты иностранным фирмам запрещено заключать контракты на строительство общественных зданий, школ, дорог и малых электростанций. Центральное казначейство в будущем сможет распоряжаться налоговыми сборами шаабий (шаабийя — новая административно-территориальная единица в Джамахирии), которым запрещено расходовать получаемые ими в качестве дохода средства. В свою очередь, ЦБ отказался от практики обмена по льготному курсу 500 долл. ливийским семьям, выезжающим за рубеж, мотивируя это истощением валютных резервов страны (в период с июня 1997 г. по сент. 1998 г. на эти цели израсходованы 356 млн.долл.). Минфин предупредил, что возможно возникновение трудностей с оплатой труда рабочих-бюджетников (их насчитывается около 700 тыс.). Планируется заморозить найм на работу и побуждать госслужащих к более раннему уходу в отставку. Неясно, однако, смогут ли они найти себе применение в других секторах ливийской экономики.

Между тем в условиях сокращения притока нефтедолларов одним из выходов из сложившейся ситуации могла бы стать именно диверсификация экономики, стимулирование развития промышленности и сельского хозяйства. К этому на протяжении 1998 г. неоднократно призывал ВНК, отдавший распоряжение минпланирования провести работу с целью определения приоритетных индустриальных проектов, которые способны были бы создать альтернативный нефти источник прибыли. Ливийская экономика, за исключением поддерживаемого отечественными и иностранными инвестициями нефтегазового сектора, стагнирует с середины 1980-х гг., и на сегодня ее доля в ВВП составляет лишь 42%, причем этот показатель имеет тенденцию к снижению. Развитие же торговли и частного бизнеса тормозится как санкциями, введенными против Ливии СБ ООН в 1992-93 гг., так и в определенной степени негативным отношением к этим явлениям официальных властей, видящих в коммерсантах «людей, стремящихся к неограниченной наживе и баснословным доходам». По этой причине они периодически подвергаются жесткому контролю.

Попытки ливийского руководства провести косметический ремонт экономики вряд ли могут увенчаться успехом в условиях джамахирийской системы. Поправить положение способно ощутимое повышение цен на мировом нефтяном рынке, чего последовательно добивается СНЛАД. Еще в январе 1996 года она через министерство энергетики призывала страны-члены ОПЕК существенно понизить свои нефтяные квоты, выразив готовность сделать это первой. В конце марта 1999 г. ОПЕК, наконец, удалось не только договориться о сокращении добычи нефти (на 1,3 млн. б/д), но и согласовать свои действия с крупнейшими государствами-экспортерами, не входящими в эту организацию (Россия, Мексика). К началу апреля

впервые в 1999 г. цена за 1 баррель нефти поднялась до 14,3 долл. Стабилизация мирового нефтяного рынка может отчасти смягчить кризис ливийской экономики, нуждающейся, тем не менее, в рыночном реформировании и постепенной либерализации.

## Нефть

**П**о разведанным запасам нефти Ливия занимает первое место в Африке и пятое среди стран-членов ОПЕК (после Саудовской Аравии, Кувейта, ОАЭ, Ирака). На долю СНЛАД приходится около 2% всех мировых нефтяных ресурсов. **Достоверные запасы ливийской нефти составляют 29,5 млрд.барр.** Помимо нефти в Ливии имеются довольно крупные **запасы природного газа (1,6 трлн.куб.м;** третье место в Африке), имеются запасы железной руды, фосфатов, гипса.

Разведанные запасы нефти оцениваются в 45,5 млрд.барр. По данным Международного Агентства по энергии, производство нефти в СНЛАД в дек. 1997 г. достигло 1,45 млн. баррелей в день (б/д) но уже к середине 1998 г. снизилось до 1,3 млн.барр. Последняя цифра меньше даже новой, сокращенной квоты ОПЕК для Ливии, введенной в 1998 г. (1,52 млн.б/д). Помимо желаний СНЛАД идти в русле политики ОПЕК по повышению мировых цен на нефть это можно объяснить и недостаточным развитием здесь уже имеющихся месторождений, а также до недавнего времени вяло проходившей разработкой новых, поскольку еще в 1970-х гг. их интенсивное использование было официальным Триполи признано противоречащим интересам государства. Между тем, по прогнозам специалистов, при отказе от серьезной разработки новых месторождений нефти ее производство в СНЛАД способно упасть до 1 млн.б/д к началу следующего столетия, а к 2010 г. — и до 0,8 млн.б/д.

*Система концессиональных прав на нефтеразведку.* Все операции по нефти в Ливии относятся к компетенции гос. Национальной нефтяной корпорации (ННК), основанной в 1970 г. Ее доля участия в каждом из соглашений по разработке и эксплуатации нефтяных месторождений — не менее 50%.

Нефтепоисковые работы в СНЛАД ведутся как национальными и совместными компаниями-операторами, так и зарубежными компаниями, получившими концессионные права на нефтеразведку. Концессии предоставляются в виде «Соглашений о разработке и долевом участии в производстве» (EPSA). Инокомпания ведет своими силами нефтепоиск, и в случае открытия крупного месторождения и начала его промышленной эксплуатации становится, совместно с ННК, компанией-оператором. Стоимость концессии зависит при прочих равных условиях от географического расположения концессионного участка. Территория Ливии разделена на 4 зоны, различаемые по степени вероятности залегания там нефти.

Сегодня осуществляется третий этап добычи — EPSA-3. Его условия предусматривают возмещение затрат по нефтеразработке за счет планируемой продукции, равное участие партнеров (ННК и иностранный подрядчик) в расходах по разви-

тию открытого месторождения. Распределение дохода регулируется по скользящей шкале, при этом часть, отходящая подрядчику, освобождается от уплаты налогов и арендной платы за разработку месторождения. ННК была вынуждена выдвинуть упомянутые условия после того, как работы по договорам EPSA-1,2 принесли незначительные результаты ввиду их низкой экономической эффективности для подрядчика. По прогнозам ННК, исполнение EPSA-3 добавит по меньшей мере еще 2 млрд. баррелей нефти к уже разведанным нефтяным запасам. Соглашения в рамках EPSA-3 уже подписаны с компаниями «Шелл» (Дания), «ОМВ» (Австрия), «Тоталь» (Франция), «Сага Петролеум» (Норвегия), «Бразпетро» (Бразилия), «Петрофина» (Бельгия), «Лаемо» (Великобритания), «Аджип» (Италия), «Винтерхалл» (ФРГ), «Хаски Ойл», «РСО», «Интернэшнл Петролеум Корпорейшн» (Канада), госконсорциумом Ю. Кореи, рядом других корпораций. Недавно аналогичное соглашение заключено с испанской «Репсол», разрабатывающей ныне нефтяное месторождение на юге СНЛАД.

*Развитие перспективных нефтяных месторождений.* Месторождению в Мурзуке, расположенному на юго-западе страны, ННК придается приоритетное значение. Проект по его развитию из двух стадий оценивается в 1 млрд.долл., после его завершения производительность месторождения составит около 250 тыс.б/д. Все контракты по выполнению 1-й стадии проекта уже распределены. Всего нефтеносное месторождение в Мурзуке содержит, оценочно, 800 млн. барр. нефти. Запланировано было начать добычу в дек. 1998 г. с 50 тыс. б/д, доведя ее к 2005 г. до 200 тыс. б/д. В 1998 г. ННК подписала соглашение по развитию данного месторождения с Европейским консорциумом в составе компаний «Репсол» (доля — 45%), «Тоталь» (30%) и ОМВ (30%). Когда месторождение начнет выработку продукции, доля ННК в доходах составит 50%.

Месторождение в Мабруке (600 км. к югу от г.Сирт) было открыто еще в 1959 г., однако из-за высокой стоимости работ (около 1 млрд.долл.) ввиду сложного географического шельфа долгое время оно было законсервировано. Мабрукское месторождение содержит 1,3 млрд.барр. нефти. По его разработке в мае 1993 г. ННК было подписано соглашение сроком на 35 лет с компанией «Тоталь», которая, в свою очередь, сдала в аренду 25% территории компании «Сага Петролеум». Она сформировала дочернюю фирму «Сага Петролеум Мабрук АС», открывшую в 1996 г. представительство в Триполи.

Двухэтапный проект развития этого месторождения предусматривает его первоначальную разведку с целью выяснения коммерческой целесообразности дальнейших капиталовложений. При наличии таковой должна начаться интенсивная разработка всего месторождения. Первоначально компании-операторы намереваются задействовать нефтеносные поля на западе Мабрука (запасы нефти — 50 млн.барр.). К концу 1999 г. здесь планируется добывать до 30 тыс.б/д. «Тоталь» и «Сага Петролеум» занимаются также и разведкой нефтеместорождений в Хараме и Антелате (Феззан), которые, предположительно, содержат в со-

вокупности около 2,1 млрд. барр. нефти.

**Бури** (западная часть Триполитании) в 1993 г. НКК заключила соглашение с «Аджип», которое привело ранее существовавшее соглашение 1974 г. в соответствие с условиями EPSA-3. Доля «Аджип» увеличилась с 14 до 30%. В дек. 1995 г., компания завершила первую стадию разработки месторождения (вся программа оценивается в 2 млрд. долл.), увеличив производство с 65 тыс. б/д до 80 тыс. б/д. Осуществляется вторая стадия, которая даст возможность повысить производительность до 150 тыс. Разведанные запасы Бури — 5 млрд. барр. нефти.

**Ас-Сара** (юго-восток к Ливии). В авг. 1994 г. завершилась вторая стадия разработки данного месторождения, позволившая увеличить добычу нефти до 53 тыс. б/д. Запасы месторождения — 250 млн. барр. В 1995 г. компания «Винтерхалл», занимающаяся его разработкой, заявила о том, что ежедневная добыча нефти здесь составляет 60 тыс. баррелей.

Концессия на месторождение **Кабир** в 1991 г. была передана компании «АГОКО» («Арабиен Галф Ойл Компани»), полностью принадлежащей НКК. После проведения подготовительных работ в 1996 г. «АГОКО» объявила о начале добычи нефти на этом месторождении. К началу 1998 г. из его недр, содержащих нефть парафинового основания с малым количеством серы, извлекалось до 90 тыс. б/д.

*Нефтеочистка и распределение.* Ливия осуществляет операции по нефтеочистке как на своей территории, так и за рубежом, распределяя нефть по основным европейским рынкам. Основными же рынками сбыта нефти для СНЛАД по-прежнему остаются Италия, Германия и Испания. Очистка ливийской нефти и производство продуктов происходят в Италии, Германии и Швейцарии; Ливия располагает широкой дистрибуторской сетью в этих странах, в то же время стремясь внедряться на рынки стран Вост. Европы.

На своих собственных НПЗ СНЛАД в состоянии переработать до 40% своей нефти. Их пропускная способность составляет 342 тыс. б/д, на трех аналогичных заводах в Европе — в целом около 300 тыс. б/д.

**Завия.** Расположенный на северо-западе страны, завод был построен итальянскими специалистами. Его мощность — 108 тыс. б/д, он на 70% удовлетворяет потребности района Триполи, часть продукции экспортируется.

**Рас-Дануф.** Завод построен компанией «Раско», функционирует с 1985 г. Его мощность — 198 тыс. б/д, однако в настоящее время он работает не в полную силу. Большая часть итогового продукта поступает на электростанции, работающие на жидком топливе, а также на расположенный вблизи химический комплекс.

**Тобрук.** Завод сооружен в 1985 г., его мощность 18 тыс. б/д.

**Себха.** Строительство этого завода с запланированной мощностью 20 тыс. б/д, рассчитанного на поступление нефти с ближайшего месторождения в Мурзуке, еще не началось. В 1989 г. НКК передало контракт итальянской корпорации СТИП. Ожидается, что сейчас, когда работы в Мурзукском месторождении интенсифицируются, проект

будет возобновлен.

**Стратегия правительства состоит в развитии зарубежных НПЗ и расширении дистрибуторской сети, чтобы обеспечить сбыт 400 тыс.-450 тыс. б/д через регион Средиземноморья.** В 1994 г. было объявлено о планах по усовершенствованию НПЗ в Кремоне (Италия) и модернизации аналогичных предприятий в ФРГ. Планируется также расширение дистрибуторской сети в Словакии, Венгрии и Чехии. Ливия рассчитывает таким образом компенсировать свое неучастие в Средиземноморском партнерстве. Кроме того, с 1996 г. со СНЛАД был снят статус развивающейся страны, что повлекло за собой новые пошлины на выработанные из нефти продукты.

До сент. 1993 г. интересы Ливии за рубежом в вопросах нефтепереработки и дистрибуторских операций представляла компания «Ойлинвест Интернэшнл», для чего была создана дочерняя компания: «Ойлинвест Нидерландс», управляемая НКК, ЛАФИКО и ЛАФБ (Ливийский арабский внешбанк). Однако вследствие санкционных мер, предпринятых в отношении Ливии в соответствии с резолюциями СБ ООН №733, №748 (1992 г.) и №883 (1993 г.), СНЛАД была вынуждена передать контрольный пакет акций (55%) частным итальянским и немецким инвесторам, сохранив 45% акций.

*Газовая промышленность.* Крупные месторождения — Гадамес, Хамада, Сирт, Бури. В 1996 г., по данным ОПЕК, в Ливии было добыто 6,4 млрд. куб. м. прир. газа. Основная его часть была использована для нужд ливийского энергетического комплекса, около 1,2 млн. куб. м. экспортировано, главным образом, в Италию и Испанию.

Стремясь стимулировать развитие газового сектора в промышленности, правительство разработало план по сооружению двух газопроводов, которые включают новые газовые электростанции в Бенгази, Зуэтин, Хомсе и Триполи в единую национальную энергосистему. В июне 1996 г. НКК подписала контракт в 3 млрд. долл. с компанией «Аджип». Он предусматривает осуществление проекта по созданию гигантского газопровода (частично пролегающего по морскому дну), который свяжет месторождения прир. газа в Ливии с единой газовой сетью Италии (о. Сицилия). Ливия также намерена самостоятельно разрабатывать несколько газовых месторождений на своей территории.

Разработка новых нефтяных и газовых месторождений и интенсификация работ на уже действующих, даже поддержание объема добычи нефти на прежнем уровне требуют внедрения новых передовых технологий, замены устаревшего, зачастую изношенного оборудования. В результате действия международных антиливийских санкций нефтегазовая отрасль страны испытывает большие трудности. Особенно негативно санкционный режим сказался на ее нефтяной составляющей, значительно (в среднем в четыре раза) увеличивая стоимость импорта оборудования, запчастей к нему и его транспортировки. Санкции тормозили и дальнейшую экспансию ливийцев на новые рынки сбыта нефти, препятствуют проникновению в СНЛАД американских компаний, до 1986 г. весьма активно работавших в ливийском

нефтяном секторе (их капиталы были заморожены). Против Ливии не введено международное нефтяное эмбарго, однако США в одностороннем порядке предприняли ряд мер, чтобы максимально затруднить нормальное функционирование нефтегазовой отрасли Ливии, проведение платежей и расчетов с иностранными подрядчиками через мировую банковскую систему. В авг. 1996 г. американский Конгресс ввел в действие закон Д'Амато, предусматривающий наложение санкций правительством США на инокомпании, инвестирующие более 40 млн.долл. в ливийский нефтегазовый сектор (этот закон вызвал резкую критику со стороны Евросоюза, ряд членов которого — Италия, Германия, Испания — в значительной степени удовлетворяют потребности своих ТЭК за счет ливийской нефти и заинтересованы в дальнейшем всестороннем развитии сотрудничества с Джамахирией в этой области).

Ливия остается в стороне и от многих экономических новаций, из которых извлекают пользу ее североафриканские соседи. Так, она не входит в число стран, образовавших новую зону свободной торговли в Средиземноморье, что открывает им доступ к получению дотаций на развитие от Евросоюза. В Джамахирии не ведутся также работы по созданию программ приватизации с целью привлечения иноинвестиций и ускорения экономического развития.

## Банки

**А**нализ экономического положения Ливии позволяет сделать вывод о стабильности ее валютно-финансового положения. Ливия является платежеспособной страной.

Правовое регулирование денежной системы осуществляется на основе законов «О банках», «О валютном контроле». В стране введена валютная монополия, с помощью которой государство контролирует количество и перераспределение денежных средств в стране, инвестирование за границу, платежи с инопартнерами.

Структура банков представлена следующим образом: ЦБ; пять комбанков (Национальный коммерческий, «Ума», «Сахара», «Вахда» и «Джамахирия»); промышленно-ипотечный; сельскохозяйственный; Арабский внешбанк. Кроме того, Ливия является членом ряда региональных (межарабских) банков и фондов.

Банковскую систему страны возглавляет Центральный банк Ливии (ЦБЛ), являющийся госучреждением. На него возлагаются: эмиссия ливийской валюты; обеспечение ее стабильности внутри и вне страны; осуществление кредитной политики; обеспечение необходимого уровня золотовалютных резервов (ЦБЛ является хранителем золотовалютных резервов страны); купля-продажа золота, облигаций и ценных бумаг, гарантированных иностранным правительством или международными финансовыми организациями; создание коммерческих и других банков и контроль за их деятельностью; валютный контроль внутри и вне страны. Одна из его функций — выполнение кредитных и расчетных операций для правительственных органов.

Уставной капитал банка — 100 млн.дин. Ре-

зервный фонд — 200 млн.дин. Страховой резервный фонд — 30 млн.дин.

На конец 1997 г. кредитные и гарантийные обязательства банка составили 655 млн.дин. Активы банка в 1997 г. увеличились на 11% и составили 11,9 млрд.дин.

В стране учреждены и действуют комбанки, контроль за операциями которых принадлежит государству через ЦБЛ. Каждый коммерческий банк является самостоятельным юридическим лицом и сам отвечает по своим обязательствам.

Согласно законодательству, любой банк считается коммерческим, если его постоянная деятельность направлена на прием депозитов по текущим счетам, выплачиваемым по требованию или через определенный срок, открытие аккредитивов, оплату или инкассирование чеков, выдачу авансов и др. банковские операции (ст. 50 Закона №63 1971 г.). Коммерческие банки Ливии являются АО с долей государства не менее 51% акций.

Законодательством допускается создание смешанных ливийско-иностраннных комбанков, при этом оговаривается, что если головная контора смешанного банка находится в Ливии, то ливийская часть уставного капитала должна быть не менее 51%. Комбанки являются наиболее распространенным кредитным и расчетным институтом в банковской системе Ливии.

Национальный коммерческий банк (НКБ) — центральное отделение расположено в Триполи. Банк имеет в стране 19 отделений. Акционерный капитал банка, составляющий 2,5 млн.дин., полностью оплачен и поделен на 250 тыс. акций, стоимостью каждая в 10 дин. Все акции принадлежат ЦБ.

Устав банка предусматривает созыв раз в году общего собрания акционеров и другие мероприятия, которые дадут возможность НКБ функционировать в качестве АО в случае, если часть акций будет продана ЦБ частным лицам.

Управление НКБ осуществляется советом директоров из пяти человек во главе с управляющим. Основные решения подлежат утверждению Советом Директоров ЦБ и Секретарем по делам финансов.

Положение о НКБ, утвержденное постановлением Секретариата по делам финансов от 24 июля 1972 г., регламентирует направления его деятельности: банк принимает вклады, открывает текущие счета и предоставляет кредиты; принимает и оплачивает платежные поручения и осуществляет платежные операции; выпускает ценные бумаги, чеки, облигации и другие коммерческие бумаги, оплачиваемые в Ливии и за ее пределами; выдает гарантии, открывает аккредитивы как внутри страны, так и за ее пределами; производит обмен инвалюты в соответствии с положениями Закона о валютном контроле; производит покупку, продажу и владение ценными бумагами и облигациями, выпущенными или гарантированными государством, общественными организациями, иностранными государствами и международными финансовыми организациями; покупает, продает и владеет акциями компаний, основанными внутри страны и вне страны, организует подписку и проводит необходимые мероприятия, связанные с распределением ценных бумаг; в сейфах банка

обеспечивается хранение различных ценных бумаг; производит другие банковские операции.

Положения о деятельности остальных комбанков практически не отличаются от рассмотренного. Также нет большой разницы и в их уставах. Отличия состоят в размерах уставного капитала. Так, для банка «Джамахирия» он составляет 750 тыс.дин., «Ума» — 500 тыс.дин. Все акции этих банков принадлежат ЦБ.

Банки «Сахара» и «Вахда» представляют собой реально АО (в отличие от трех указанных выше банков, которые являются таковыми номинально), в связи с чем дополнительно к уставу они имеют положение об общем собрании акционеров. Уставной капитал этих банков составляет 525 тыс.дин. и 1800 тыс.дин. соответственно.

Комбанки имеют состав клиентуры, рекомендованный ЦБ. Так, НКБ совершает операции по расчетам в стране с представительствами иностранных юридических и физических лиц, АО, крупных гос. и кооперативных организаций. Банки «Джамахирия» и «Ума» имеют дело с мелкими гос., кооп. и частно-государственными компаниями, а также с частными фирмами и кооперативными фирмами и частными лицами.

Промышленно-ипотечный банк, основанный в сент. 1965 г., является государственным банком.

Капитал банка первоначально был установлен в сумме 10 млн.дин. и предназначался для развития промышленности и строительства в равных долях. В 1982 г. капитал банка был увеличен до 45 млн.дин. Согласно решению совмина от июля 1966 г., кредиты на цели развития промышленности и строительства предоставляются без взимания банковских процентов. Основное назначение банка — поощрение развития гос. и частных секторов в промышленности и в строительстве. Срок кредита составляет от 1 до 7 лет.

Сельскохозяйственный банк является государственным банком. Он создан в 1995 г. На основании Закона №133 1970 г. предоставление кредитов фермерам и с/х кооперативам с целью осуществления правительственной программы развития сельского хозяйства страны производится без начисления процентов. Банк имеет широкую сеть отделений в городах и населенных пунктах страны. Для обеспечения деятельности банка его первоначальный капитал в 8 млн.дин. постоянно увеличивается за счет госассигнований; доля вкладов частных лиц незначительна и составляет около 3%.

Ливийский арабский внешний банк создан в 1972 г. на основании Закона №18. Уставной капитал этого гос АО в сумме 25 млн.дин. полностью принадлежит ЦБ. Основная задача банка — осуществление финансовой и банковской деятельности как за границей, так и внутри страны.

Иностранные подрядчики, получающие заказы на сооружение объектов в Ливии, имеют право открыть счет в местной валюте с целью реализации подписанных с ливийскими организациями контрактов. Ввозимые ими средства в размере до 100 тыс.дин. (размер суммы определен п. 7 приложения 9 к «Требованиям, предъявляемым к регистрации иностранных фирм в Ливии в качестве международных подрядчиков») помещаются в один из банков страны.

В дальнейшем любые суммы, которые подрядчик будет получать внутри страны в связи с реализацией его контракта, будут оприходованы на этот счет. Перевод денежных средств с этого счета за границу может осуществляться только после получения специального разрешения ЦБ.

Для открытия счета необходимо иметь согласие ЦБ и НКБ. Должны быть представлены копия контракта и официальное письмо фирмы, заверенное консульством Ливии, с указанием лиц и номеров их паспортов, уполномоченных распоряжаться суммами с этого счета.

В начале 1997 г. в Мисурате создан первый частный банк (The Misurata — Banque Populaire). Уставной капитал банка 3 млн.дин. (8,2 млн.долл.). Задача банка — осуществление финансирования проектов в Мисуратском регионе.

## Агропром

Следуя провозглашенному М.Каддафи курсу на «самообеспечение» страны продовольствием, в 70-е — 80-е годы руководство СНЛАД безуспешно пыталось осуществить ряд проектов в агропроме, расходуя на эти цели до 30% бюджетных средств. На сегодняшний день доля сельского хозяйства, включая лесоводство и рыболовство, в ВВП составляет менее 10%, и **Ливии приходится импортировать до 80% сельхозпродукции.** Крайне мала площадь плодородных и пригодных для обработки земель, которая составляет лишь 2% от всей территории страны.

Одним из наиболее крупных с/х районов является область Джебель-Ахдар на северо-востоке Ливии, где выращиваются оливки и виноград. Вторым по значению районом выступает плодородная прибрежная зона на северо-западе — Джефара. Там культивируются финики, оливки, цитрусовые, миндаль. Эти два района обеспечивают более 80% всей сельхозпродукции страны. Для глубинных районов характерны оазисное земледелие (Себха, Куфра, Вади-Шатты, Сарир и др.), пастбищное животноводство (овцы, козы, в меньшей степени верблюды), ячмень и пшеница. Государство поощряет хозяйство, производящие зерновые, гарантируя стабильно высокие закупочные цены на их продукцию. **В 1996 г. Ливия произвела 360 тыс.т. зерна, что покрывает 1/5 ее потребностей.**

Особую проблему представляет нехватка водных ресурсов и непродуманное использование удобрений. Несмотря на большие надежды, возлагавшиеся ранее на проект «Великая искусственная река» (ВИР), который по первоначальному плану должен был обеспечивать до 80% всех ирригационных потребностей, гигантский водовод теперь переориентирован на снабжение городов прибрежной зоны, т.е. речь идет об изменении приоритетов в том смысле, что **дешевле импортировать с/х продукцию, нежели вкладывать средства в развитие аграрного сектора.**

Ливийцы, в основном молодежь (свыше 50% от общего числа жителей), менталитет большей части которых отравлен психологией рантье, за долгие годы привыкших жить за счет доходов от продажи нефти, стремятся заниматься более престижными, а главное, менее трудоемкими делами,

нежели работа на земле. К труду на селе все чаще привлекается иностранная рабочая сила, преимущественно египтяне. В отрасли занято около 86% иностранцев (всего в этой сфере работают не более 200 тыс.чел.).

4 мая 1986 г. Закон №7 отменил собственность на землю в Джамахирии и ввел понятие «**использование земли**» (до принятия этого закона в СНЛАД собственность на землю была четырех видов: государственная, кооперативная, частная и вакуфная). В соответствии с упомянутым законом и разъясняющими его подзаконными актами юридические и физические лица получают право использовать с/х земли, причем эти территории могут приобретаться путем так называемого «захвата». Под захватом в ливийском законодательстве подразумевается обработка земли, т.е. если человек начинает возделывать тот или иной участок, он автоматически приобретает право владения. Он может привлекать к работе на нем не только членов своей семьи, но и других лиц. Владелец, однако, не может продавать землю или сдавать ее в аренду, ему позволено только передавать ее по наследству. **Каждая ливийская семья** (родители и их несовершеннолетние дети) **имеет право на один участок земли, размеры которого специально не оговариваются.**

Процедура получения прав на владение землей, которая на первый взгляд кажется более чем демократичной, на самом деле сопряжена с целой серией бюрократических формальностей. Контроль за распределением земельного фонда осуществляет Служба социалистической регистрации недвижимости и документации при ГНК юстиции и общественной безопасности.

Выполняя лозунг «земля не является чьей-либо собственностью», государство ликвидировало землевладения племен и стало полновластным собственником всех земель.

Для пресечения нарушений порядка использования земель была создана так называемая аграрная полиция, которая при взаимодействии с комитетами по чистке (КЧ) ведет контроль за правильным использованием земель, в частности следит за тем, чтобы на плодородных территориях не возводились жилые дома.

Несколько иначе складывается ситуация вокруг несельскохозяйственных земель и жилого фонда. Наряду с госсобственностью на недвижимость официально признается и «священное» **право частной собственности на жилье.** Правом собственности на недвижимость обладают как физические лица, так и частные компании, организации и кооперативы. В понятие недвижимости Закон №11 от 1988 г. включает жилые дома, магазины, территории, пригодные для строительства, и любые другие постройки. Недвижимость может продаваться, покупаться и передаваться по наследству, аренда запрещена. Исключение здесь составляют лишь некоторые льготные категории населения. Вдовы, военнослужащие и ливийцы, работающие за границей, имеют право сдавать свои жилища в аренду. Все операции с недвижимостью регистрируются в уже упомянутой службе и облагаются налогами, причем сумма сборов варьируется в зависимости от площади территории. Это в первую очередь касается жилого фонда и земель,

пригодных для строительства. **Каждая ливийская семья имеет право лишь на одну единицу жилья,** площадь которого не ограничивается. В соответствии с решением ВНК (правительство) №49 от 1990 г. выходцы из арабских стран, получившие постоянный вид на жительство в СНЛАД, уравниваются с ливийцами в правах на недвижимость и с/х угодья.

Помимо упомянутых видов собственности на недвижимость в Ливии сохранена издавна действовавшая система вакуфного землевладения с той лишь разницей, что были упразднены частные вакуфы, существовавшие до революции.

В рамках реализации социальных программ государство начало кампанию по выделению участков обрабатываемой земли и территорий, пригодных для строительства жилья, «лицам с ограниченными доходами». В марте 1999 г. ГНК жилищного строительства и коммунального хозяйства объявил о выделении свыше 3000 таких участков в различных районах страны (из них земельные — только 84). Выделение по ливийским законам дает гражданину такие же права на землю и недвижимость, как и другие способы их получения.

Отличительной чертой системы землепользования в Ливии является повышенное внимание как населения, так и госорганов к несельскохозяйственным землям и недвижимости, что нашло свое отражение в местном законодательстве, ибо они не могут быть отчуждены государством, в отличие от земельных участков в сельской местности.

*О ходе реализации проекта Великая искусственная река (ВИР).* В начале 80-х гг. правительством Ливии была принята комплексная программа развития сельского хозяйства страны, предусматривавшая, в частности, создание системы водоводов для обеспечения орошения сельхозугодий в прибрежной зоне и снабжения жителей этих районов питьевой водой. Официально решение о начале «стройки века» было принято на внеочередной чрезвычайной сессии парламента в сент. 1983 г.

Основой проекта являются грунтовые воды, сосредоточенные в сахарской зоне страны в т.н. подземных озерах-линзах или в бассейнах. Это бассейны Куфра (20 тыс.куб.км.), Сарир (10 тыс.куб.км.), Мурзук (5 тыс.куб.км.) и Хамада (данные отсутствуют). Процесс реализации ВИР был поделен на 5 этапов. 1-й этап (ВИР-1), большая часть работ по которому завершена, состоит из двух главных линий трубопроводов: Тазербо-Бенгази и Сарир-Сирт. 1-й этап включает в себя также трубопроводы, несущие воду непосредственно из скважин (их 108 на поле Тазербо и 126 на поле Сарир). Общая протяженность двух главных линий трубопроводов — 1860 км. с пропускной способностью 2 млн.куб.м. воды в день (диаметр труб 4 м.). Обе линии проходят через водохранилище Аждабия, вмещающее 4 млн.куб.м. воды. Вода, попав в него, направляется в водохранилища Сирт (820 тыс.куб.м. в день) и Бенгази (1 млн. 180 тыс.куб.м. в день). Вместимости этих водохранилищ — 6,8 млн куб.м. и 4,7 млн.куб.м., соответственно. Из них вода с помощью второстепенных распределительных систем трубопроводов подается в города и с/х районы на побережье.

Основным подрядчиком по ВИР-1 являлся

**южнокорейский консорциум «Донг А»**, выигравший в ноябре 1983 г. контракт «под ключ» на **3,3 млрд.долл.** (в торгах, объявленных в 1981 г., приняли участие 20 инокомпаний). В консорциум также входят «Донг-А Конкрит» и «Корея Экспресс». **Руководство проектом (1-я и 2-я очереди) было поручено британскому филиалу американской инжиниринговой фирмы «Браун энд Рут».** Что касается компании «Донг А», то она кроме того построила два завода по производству труб в г.г. Брега и Сирт (строительство начато в янв. 1984 г., выпуск труб — в мае 1986г.).

В янв. 1984 г. началось выполнение работ по контракту ВИР-1, которые почти сразу оказались сопряженными с рядом трудностей. Введенные в 1986 г. США односторонние экономические санкции против Ливии не позволили прибыть в СНЛАД американским инженерам, что вызвало семимесячную задержку в строительстве заводов по производству труб. «Донг А», например, пришлось закупать ряд материалов не в США, а в Европе в два раза дороже.

Среди субподрядчиков проекта можно упомянуть бразильскую компанию «Бразпетро» (бурение водяных скважин в Тазербо и Сарире).

О завершении 1-й стадии официально было объявлено М.Каддафи в авг. 1991 г. в г. Сулюк, хотя лишь в нояб. 1993 г. в г. Бенгази начала поступать вода, причем трубопровод был задействован только на 1/4 своей мощности (500 тыс.куб.м. в день), поскольку при бурении водных скважин был допущен технический брак и для использования были пригодны не более 1/3 из них. Поэтому значительные территории, которые предполагалось задействовать в качестве сельскохозяйственных, остались без применения. Проект ВИР финансируется из госбюджета.

2-й этап (ВИР-2), получивший название «Западная Джамахирия», предусматривает строительство трубопроводов длиной 650 км. с трубами диаметром от 1,6 до 4 м. от 500 водных скважин на востоке Феззана (между Джебель Хасуна и Джебель Сауда, недалеко от Тархуны) до Триполи и ряда других прибрежных городов через водохранилище Сиди Саех. Пропускная способность трубопровода 2,5 млн.куб.м. в день. Система трубопроводов 2-й стадии ВИР представляет собой перевернутую латинскую букву Y: первая линия идет от скважин в Джебель Хасуна до г. Аш-Шариф, в котором располагается станция слежения за потоком воды (213 км.); вторая — от г. Аш-Шариф до Тархуны (216 км.); третья — от Тархуны, огибая Джебель Нефуса, к Мисурате и до Гарабули, где расположено водохранилище, предназначенное для регулирования потока воды, от которого идут ответвления на два водохранилища г. Триполи.

Изначально в рамках ВИР-2 предусматривалось строительство 15 километрового тоннеля через Джебель Нефуса до Тархуны. От него пришлось отказаться, возможно, из-за кампании в западных СМИ, утверждавших, что сооружение тоннеля может, якобы, иметь отношение к планам Джамахирии создания химоружия. Тем не менее в конце 1997 г. газета «Нью-Йорк Таймс» поместила материал, в котором заявлялось, что подземные трубопроводы системы ВИР предназначены «для некоторых военных целей».

Торги по ВИР-2, в которых приняли участие 25 ведущих строительных компаний мира были объявлены в 1986 г. На них в 1990 г. вновь победила южнокорейская «Донг А», а сумма контракта составила 4,6 млрд.долл. Предполагалось, что 2-я стадия будет завершена в 1998 г. Из-за введения международных антиливийских санкций подрядчику пришлось везти в СНЛАД через Тунис (т.е. не напрямую) около 14 тыс.чел., задействованных на строительстве 2-й очереди (костяк рабочих составляют тайцы, вьетнамцы, китайцы и филиппинцы).

К 1 сент. 1996 г. — дата официального пуска 2-го этапа — работы были завершены на 60% (вода в торжественной обстановке была подана в ливийскую столицу). Предварительная приемка всего этапа ВИР-2, включая пусковые испытания, ожидалась в июне 1999 г., а окончательная — в июне 2000 г.

3-й этап реализации ВИР состоит из трех частей. Первая предусматривает соединение скважин, расположенных на севере бассейна Куфра, с трубопроводом ВИР-1 в районе Тазербо для увеличения его пропускной способности на 1,6 млн.куб.м. воды в день. Вторая нацелена на прокладку трубопровода, от водохранилища Аждабия до г.Тобрук (500 км.). Заключительная фаза третьей очереди состоит в соединении систем ВИР-1 и ВИР-2 (соединение водохранилища Курдабия в Сирте с ВИР-2 в районе Кадахия (180 км.)). Также предусматривается строительство ответвления длиной в 325 км. от Сарира до Куфры. Реализация 3-го этапа оценивается в 5,1 млрд.долл., срок окончания работ — 2006 г.

Если реализация проектов ВИР-1 и ВИР-2, проходила относительно гладко, то строительство 3-ей очереди до сих пор не начато, хотя оно было запланировано на 1996 год. 19 апр. 1996 г. М.Каддафи заявил о том, что контракт на сооружение 3-ей и 4-й очередей ВИР предоставлен «Донг А» (общая стоимость — 10 млрд.долл.). Однако в апреле 1997 г. появилась информация о желании южнокорейской компании увеличить на 5% общую сумму контракта по 3-му этапу ВИР. В ответ ливийские власти разбили 3-ю очередь на 7 фаз и объявили тендер на реализацию первой из них. Сумма контракта составила 1 млрд.долл. В тендере наряду с «Донг А» приняли участие еще одна южнокорейская фирма «Хёндай Инжиниринг» и французская «Думез».

Отказ руководства Ливии повысить сумму контракта и последующее за этим дробление проекта ВИР-3 были продиктованы падением мировых цен на нефть, повлекшим за собой дефицит госбюджета Ливии.

В конце 1998 г. Ливия предоставила компании «Донг А» несколько контрактов ко 2-му и 3-му этапам ВИР. Джамахирия пообещала сделать предоплату в размере 100 млн.долл. и взять на себя приобретение необходимых материалов.

4-й этап, оцениваемый в 4,9 млрд.долл., пока находящийся в стадии разработки, предусматривает строительство трубопровода длиной в 715 км. от Вау аль-Кабир до нового скважинного поля в Сирте, которое еще предстоит освоить.

Если «Донг А» сохранит свои позиции в качестве главного подрядчика ВИР, то сумма его кот-

рактов достигнет суммы в 20 млрд.долл. Общие же расходы на проект ВИР оцениваются в 27 млрд.долл.

Что касается 5-го этапа ВИР, то он еще находится на стадии проработки. ВИР-5 — это сооружение трубопровода от Триполи до Сирта с тем, чтобы объединить ВИР-2 и ВИР-1 и превратить все этапы ВИР в единую систему.

## Соцстрах

Система социального страхования считается одним из важнейших завоеваний революции «Аль-Фатих». В СМИ постоянно проводится мысль, что, хотя ее подобие формально существовало в Ливии и до революции, она была абсолютно не развита и не могла обеспечить надлежащий уровень социальной защиты населения.

Главная национальная корпорация по соцстраху оказывает материальную поддержку работникам как гос., так и частных предприятий и организаций, оформившим соответствующие документы и регулярно уплачивавшим взносы. Корпорация предоставляет помощь: при лечении и уходе за имеющим страховой полис гражданином, как при профзаболевании, так и при не связанной с работой болезнью; по временной нетрудоспособности; в случае смерти застрахованного (при этом пособие получают члены его семьи) и при потере работы. При начислении страхового пособия принимается во внимание величина зарплаты, стаж, количество трудоспособных и нетрудоспособных членов семьи, время вступления в корпорацию и т.д.

Деятельность системы соцстраха определяется Законом №13 от 1980 г. Страховые пособия освобождаются от налоговых сборов. В соответствии с Законом основным принципом при распределении и начислении пособий является социальная справедливость. В этом контексте предусматривается оказание ежемесячной материальной поддержки вдовам, разведенным женщинам, беременным, а также пожилым и нетрудоспособным гражданам. Юристы подчеркивают, что данный Закон является исламским законом; он полностью соответствует духу Корана и канонам исламского шариата.

Размер пенсий по ливийским данным составляет: 42,05% населения не более — 100 дин. в мес.; 19,44% — 100-150 дин. в мес.; 15,52% — 150-200 дин. в мес.; 9,79% населения не более — 200-250 дин. в мес. В госсфере максимальный размер пенсий не превышает 500 дин. в мес. Пенсии более 500 дин. в мес. выплачиваются, как правило, тем, кто работал в частном секторе, естественно, в том случае если: эти фирмы, а также сам работник платили в фонд социального страхования соответствующий взнос, значительно превышающий взносы госпредприятий и госслужащих.

Пенсионный возраст наступает в 62 года. Учитывая, что средняя продолжительность жизни в стране — 63 года, среднестатистический пенсионер получает после ухода на пенсию финансовых средств гораздо меньше, чем он вложил за годы своего труда. В этой связи выдвигается предложение, чтобы после смерти пенсионера до какого-то определенного возраста денежное пособие в раз-

мере пенсии получали бы его наследники.

Взносы в пенсионный фонд ежемесячно уплачивает частично сам работник (примерно 5%), частично — предприятие, на котором он работает (в сумме это составляет 25% средств). Остальная часть 75% средств — идет из госказны. Пенсия начинает выплачиваться по достижении пенсионного возраста, а в случае наступления нетрудоспособности и ранее.

При корпорации действует так называемый Благотворительный комитет, который оказывает материальную помощь не на постоянной основе, а от случая к случаю. Пособие выплачивается не из собранных взносов, а из госказны (как правило 50-200 дин.).

Вопрос о том, платить или не платить взносы в фонд соцстраха, каждый гражданин Ливии, как об этом говорится в Законе №13, решает добровольно. Однако на практике все 100% рабочих и служащих охвачены системой соцстраха.

Кроме взимаемых у населения взносов, ежемесячно из госказны в фонд социального страхования вносится 26 млн.дин. Учитывая тяжелое финансово-экономическое положение Ливии (в частности, из-за падения мировых цен на нефть), государство испытывало значительные трудности с выделением средств на эту статью расходов. В минфине высказываются предложения уменьшить дотации на систему соцстраха и производить финансирование ее фонда исключительно за счет взносов работающих. Пока верх одержало мнение, что системе нужно не только сохранить, но и всячески поддерживать ее, не уменьшая размеры пенсий и других пособий, т.к. в условиях инфляции уменьшение размеров выплат по этой статье неизбежно приведет к росту социальной напряженности в обществе.

Было отвергнуто и предложение выплачивать одновременно работнику при уходе на пенсию всю причитающуюся ему сумму, т.к. в этом случае пенсионер, даже если сумма была бы весьма значительна, скорее всего израсходовал бы все деньги за короткий срок. Даже при экономном расходовании инфляция вскоре обесценила бы эту сумму, в результате пенсионер остался бы без средств существования. Специалисты подчеркивают, что принятие такого предложения противоречило бы также и международным соглашениям Ливии с другими государствами в области социального страхования.

## Инвестиции

О деятельности иностранных компаний. Ливийские власти предприняли ряд шагов для регулирования их деятельности на территории страны. Принят 09.03.97 г. Закон №5 от 1426 г. (1997 г. по европейскому «летосчислению») о поощрении иноинвестиций. Предусматривается создание независимого Бюро по поощрению инвестиций (далее — «Бюро»), работающего при ГНК экономики и торговли, который будет решать многие проблемы, связанные с внедрением данного Закона.

Предусматривается привлечение инвестиций в следующие сферы: машиностроение, туризм, сельское хозяйство, здравоохранение, службы

быта, а также любые другие сферы, которые определяет ВНК.

Проектам, осуществляемым в рамках Закона, будет предоставлен ряд привилегий: машины и оборудование, запчасти и сырье, необходимые для осуществления какого-либо проекта, будут освобождены от всех пошлин, налагаемых на импорт, в течение 5 лет; проект будет освобожден от подоходного налога на 5-летний срок со дня начала его работы. Этот период может быть продлен еще на 3 года. То же самое относится и к прибыли, в том случае если она будет снова инвестироваться в экономику; товары, производимые на экспорт, освобождаются от налога и всех сборов, которые взимаются при экспорте товаров.

Закон предусматривает, что инвесторы имеют право реэкспортировать свой капитал в тех случаях, если сроки проекта закончились, либо проект аннулирован, либо продан полностью или частично.

Инвестор имеет право привлекать иностранную рабочую силу и специалистов, если на территории СНЛАД нет лиц с данной квалификацией. При этом иностранцы имеют право на трансфер за рубеж определенной части своей зарплаты и других выплат, полученных в ходе работы по осуществлению какого-либо проекта в рамках данного Закона. Закон поощряет те проекты, которые направлены на развитие регионов СНЛАД или которые используют оборудование, способствующее экономии электроэнергии и воды.

Инвестор для осуществления проекта имеет право открыть счет в СКВ в комбанке или Ливийском арабском внешбанке.

В тех случаях, когда иноинвестор нарушает какие-либо положения Закона или принятых на его основе постановлений, ему может быть сделано предупреждение от имени ВНК и назначен срок для ликвидации нарушений. Если же инвестор будет продолжать нарушать Закон, то на основании рекомендации Бюро секретарь ВНК может лишить проект определенных привилегий, предусмотренных данным Законом, либо обязать инвестора уплатить все сборы, от которых он был освобожден, в двойном размере.

Инвестор может быть лишен лицензии на осуществление проекта, либо проект может быть окончательно ликвидирован в случаях, если осуществление проекта не началось в согласованные сроки, либо в случае нарушений основных положений данного Закона. Инвестор в течение 30 дней со дня информирования его о данном решении имеет право подать апелляцию.

Инвестор должен представлять при необходимости бухгалтерские книги и другие отчетные документы, готовит ежегодный финотчет. Работники Бюро контролируют выполнение данного Закона и выявляют его нарушения. Они наделяются правом производить инспекцию проектов, просматривать интересующую их документацию. Любые спорные вопросы, возникающие при осуществлении проектов данного Закона, рассматриваются в судебных органах Ливии в тех случаях, когда они не регулируются двусторонними или многосторонними межгосударственными соглашениями. Положения данного Закона не распространяются на инокапитал, инвестируемый в

нефтяные проекты в соответствии с Законом №25 от 1955 г. и поправками к этому Закону.

*Инвестиционный климат.* В 1982 г. была создана Ливийская арабская компания по зарубежным инвестициям «Лафико», которой были переданы функции в области инвестиционных операций за рубежом (промышленность, туризм, гостиницы, транспорт). Уставной капитал в 1,7 млрд.долл. (500 млн.дин.) поделен на 5 млн. госакций, каждая номинальной стоимостью 100 дин. За прошедший, после образования компании, период инвестиционный капитал достиг порядка 5 млрд.долл. Ежегодная прибыль достигает около 300 млн.долл.

Ниже приведены данные о зарубежных компаниях «Лафико»: холдинговые и инвестиционные (22 компании), морского транспорта (6), промышленные (12), туристические (9), горнодобывающие (6), сельскохозяйственные (14), рыболовецкие (3), по операциям с недвижимостью (2), коммерческие компании (9).

При этом географическое распределение следующее: арабские страны — 32 компании, европейские — 21, африканские — 18, азиатские — 4, Мальта — 14, страны Лат. Америки — 2.

Инвестирование капиталов в нефтяную промышленность за рубежом осуществляет компания «Ойлинвест». Уставной капитал в 465 млн.долл. распределен между Нефтяной корпорацией, «Лафико» и Внешбанком. Действуя через итальянскую компанию «Тамойл», 95% активов которой принадлежит «Ойлинвест», **ливийцы получили возможность закрепить в нефтеперерабатывающей промышленности Италии, Швейцарии, Германии, Франции и Греции.** Расширилось влияние «Ойлинвест» после приобретения ею контрольных пакетов акций в Италии: НПЗ в Кромоне (89,5%) мощностью 5,1 млн.т. в год, НПЗ «Нортголон рефайнери» (75%), НПЗ «Наполи рефайнери» (100%). Владеет не привилегированными акциями НПЗ «Монт Эдисон» и НПЗ «Ройал Датч рефайнери»; в Швейцарии — НПЗ в Колобей (70%) мощностью 3,6 млн.т. в год; в Германии — НПЗ в Гамбурге (66%) мощностью 4,0 млн.т. в год. НПЗ «Шмидт рефайнери» (100%); в Греции — НПЗ (14%) мощностью 5,0 млн.т. в год; на Мальте — НПЗ (100%) мощностью 3,75 млн.т. в год. «Ойлинвест» обеспечивает все указанные НПЗ 70-80% их потребности в нефти.

Наряду с этим, компания «Ойлинвест» поставляет нефтепродукты на принадлежащие ей в Италии 2300 бензоколонок (5,5% рынка), в Швейцарии — 330 бензоколонок (11%, во Франции — 1000, в Германии — 190). При участии «Тамойл» создана совместная ливийско (75%) - венгерско (12,5%) - австрийская (12,5%) компания «Тимойл Итари КФТ», которая планирует установить контроль на рынке нефтепродуктов Венгрии и перерабатывать на венгерских нефтеперерабатывающих предприятиях порядка 8 млн.т. ливийской нефти. С этой целью создано совместное предприятие, 75% акций которого принадлежат «Ойлинвест», 12,5% — «Минерал Инпекс» (Венгрия), 12,5% — «Минерал Контор» (Австрия). Аналогичное предложение сделано ливийцами в Болгарии.

Кроме того, Ливия активно работает на рынке

нефтепродуктов Чехии, Словакии и Румынии, осуществляя поставки нефти для переработки на нефтеперерабатывающих заводах этих стран. Полученная прибыль делится в соотношении: 70% — Ливия, 30% — страна-партнер.

В 1997 г. завершено строительство первой серии заправочных станций в Египте.

Ливия выкупила через малоизвестную Кипрскую офшорную компанию (полагают, что это совместная иракско-ливийская компания) долю капитала в «Мидди Ист Ойл рефайнери» (Midor). Доля капитала приобретена компанией «Лафико», финансирование сделки осуществлялась Ливийским арабским иностранным банком. Основной капитал компании «Midor» — совместный египетско-израильский. В соответствии с проектом, компания планирует строительство НПЗ, стоимость которого оценивается в 1 млрд.долл., на побережье к западу от Александрии (Египет). Планируется завершить проект к 2000 г.

В 1997 г. Ливия вела переговоры с Тунисом о строительстве НПЗ в Ла-Скирре (Тунис), южнее г. Габес. Стоимость проекта 1,1 млрд.долл. Завод должен будет перерабатывать около 6 млн.т. ливийской и алжирской нефти.

Ливия ведет работы по расширению морского нефтеналивного терминала в г. Аззавия, стоимость работ оценивается от 150 до 300 млн.долл.

Значительные средства вкладываются ливийцами в продолжение работ по строительству «Великой Искusstvenной Реки». Этот амбициозный проект, общая стоимость которого оценивается в 30 млрд.долл., строится с помощью южно-корейской компании «Донг-А». В настоящее время завершено строительство двух первых фаз стоимостью 10 млрд.долл.

К 1998 г. ливийские организации провели серию переговоров с итальянской компанией «Аджип» о строительстве подводного газопровода от северо-западной части Ливии до о.Сицилия. Стоимость объекта в 3 млрд.долл. Ливия владеет пакетом акций (4,2 млрд.долл.) компании «Фиат». В 1997 г. ливийский ЦБ выкупил 5% акций итальянского «Банко ди Рома». По заявлению руководства ЦБЛ приобретение акций итальянского банка связано, прежде всего, с попыткой найти новые источники инвестиций в области сервиса, здравоохранения и связи.

Однако в настоящее время поток иноинвестиций в экономику Ливии остается достаточно низким по сравнению с инвестициями в другие североафриканские страны. В 1998 г. объем прямых иноинвестиций в ливийскую экономику оценивается на уровне 1996 г.

В 1997 г. Ливией получен кредит от «Иорданско-ирландского банка развития» на финансирование трех проектов в области сельского хозяйства: создание рыбного порта, строительство рыбо-разводящей фермы и мукомольного комплекса. Объем кредита 67 млн.долл.

В стране активно занимается привлечением иностранных инвестиций Ливийская Арабская компания внутренних инвестиций. В 1998 г. компания активно работала над привлечением средств в строительство: сборочного автозавода по выпуску 100 тыс. автомобилей в год (участни-

ки Ливия, Египет, Тунис, Марокко); центров по ремонту и обслуживанию автомобилей из Ю. Кореи и Японии фирм «ДЭУ», «Мицубиси», «Ниссан» (Бен Гашир, Триполи, Мисурате, Злитене, Бенгази, Сирте и др. городах Ливии), всего 45 СТО; трех туристических центров в г. Триполи, Мисурате, Грин Монтейн (с участием египетского капитала); 22 предприятий по производству товаров длительного пользования; жилых домов (5 тыс. в районе г. Триполи) и другие объекты.

Вопрос привлечения ливийских инвестиций в российскую экономику, а также участие российских компаний в инвестициях в ливийскую экономику могут решаться посредством создаваемой российско-ливийской инвестиционной компании, переговоры по созданию которой активно продолжались в 1998 г.

*Регулирование торговли и стандарты.* Источниками права в сфере ВЭД служат следующие акты: Торговый кодекс Ливии; Закон №127 от 1972 г. о возможном заключении контракта, минуя тендер; Общие положения о заключении контрактов; Исполнительная инструкция; Требования, предъявляемые к регистрации инофирм в Ливии в качестве международных подрядчиков; Постановление №813 «Об условиях заключения административных контрактов» от 13.12.94 г.; Закон №5 от 1997 г. «Об иноинвестициях»; Закон №20 от 1997 г. «О создании комитета по содействию и гарантиям иноинвестиций»; Решение №163 Главного Народного Комитета финансов Ливии по вопросу о заключении контрактов с инокомпаниями; Таможенный закон №67 от 23.05.72 г.; Закон №68 1992 г. об организации таможенной службы; Таможенные тарифы от 07.05.74 г.; Инструкция от 24.07.61 г. «О порядке временного ввоза и вывоза товаров». А также ряд других законов, положений и инструкций о взимании налогов с иностранных компаний.

Применительно к деятельности инофирм налоговая система Ливии включает в себя несколько видов налогов: гербовый сбор, подоходный налог с прибыли фирм и зарплаты специалистов, сборы на социальное обеспечение и страхование, портовые и военные налоги и сборы.

Система налогообложения Ливии основывается на многочисленных нормативных актах, включающих не только законы, устанавливающие определенный порядок исчислений и взимания налогов, но и специфический характер ливийского законодательства по данному вопросу.

Основная функция ливийского законодательства по вопросу налогообложения сводится к обеспечению максимально возможного уровня поступления доходов в госбюджет за счет взимания налогов. Поскольку частнопредпринимательская деятельность в области производства развита крайне слабо, а прямые иностранные инвестиции, за исключением нефтедобывающей промышленности, в страну не допускаются, то система налогообложения носит исключительно фискальный характер и не оказывает никакого влияния на развитие производительных сил общества.

В основе метода исчисления величины налогов на доходы, получаемые юридическими и физическими лицами, положен принцип прогрес-

сивного налога, который может достигать 90% и практически ограничивает верхний уровень получаемого дохода. В этом отношении система налогообложения в Ливии носит уравнилельный характер с целью поддержания социального баланса. По отношению к иностранным подрядчикам, осуществляющим выполнение проектов экономического развития, применяется принцип фиксированного подоходного налога, определяемого в размере 15% от контрактной цены. В случае, если фактический доход отличается от 15% величины, то разница уплачивается Налоговому управлению подрядчиком или заказчиком в зависимости от того, в какую сторону произошло отклонение.

Кроме подоходного налога взимаются также дополнительные сборы, такие как гербовый сбор, взносы в фонд социального страхования, налог «Джихад» (священная война) и др.

Взимание налогов в фонд священной войны, да и другие фонды, например, на выполнение проекта Великая искусственная река, свидетельствует об идеологизации ливийского налогового законодательства и его очевидной политической окраске. Это делается с целью демонстрации преданности ливийского руководства идеям исламизма и заодно переноса бремени затрат на выполнение социальных программ на плечи трудящихся и иностранцев, работающих в Ливии. Что же касается иностранных подрядческих фирм, то они все налоги включают в стоимость контрактов и поэтому повышение налоговых ставок практически не отражается на получаемых ими доходах.

Совокупность законодательных актов, образующих систему налогообложения в Ливии, ставит налогоплательщика, особенно иностранных физических и юридических лиц, в совершенно неравные условия по отношению к чиновнику налогового управления и допускает разнообразные толкования законов на основе многочисленных инструкций в пользу управления налогообложения. По распоряжению налогового управления в отношении иностранных налогоплательщиков в Ливии могут быть применены самые жесткие санкции вплоть до запрета на выезд из страны.

*Таможенное законодательство.* Таможенный тариф Ливии построен на базе «Брюссельской таможенной номенклатуры». Размер пошлин определен таможенным тарифом от 7 мая 1974 г. и существенных изменений за прошедшее время, включая и 1998 г., не претерпел. Перечень товаров в тарифе представлен в виде товарных групп.

По своей структуре тариф является одноколонным и распространяется в одинаковой мере на все страны. В тоже время оговорена возможность предоставления скидок с действующего тарифа для товаров, ввозимых из стран, которым в Ливии в соответствии с торговыми соглашениями представлен режим наибольшего благоприятствования. Однако на практике эти положения не находят применения: в своей торговой практике Ливия не идет на установление каких-либо таможенных преференций для тех или иных своих торговых партнеров.

Размер пошлин составляет от 5 до 60% и более цены товара. При этом товары, потребность в которых определяется нуждами развития экономи-

ки (нефтепром, сельское хозяйство) либо не облагаются пошлинами, либо размер пошлин на них составляет 10-15% от цены. Тракторы и большинство сельхозоборудования облагаются пошлиной в 50%. Тракторы для дорожного строительства облагаются пошлиной в 70%, а для других нужд 90%; тракторы, поступившие в разобранном или полу-разобранном виде, с дальнейшей сборкой в Ливийской тракторной компании, — 20%, автомобили спецназначения (тягачи, ремонтные, пожарные) облагаются пошлиной в 20%, легковые автомобили — в зависимости от объема двигателя от 60 до 300%.

Не облагаются таможенными пошлинами запчасти и материалы, ввозимые в Ливию для их переработки, при условии, что изделия с этими частями или из этих материалов будут вывезены из страны в течение года с даты ввоза. Исключением составляют комплектующие для ливийских заводов, изготавливающих продукцию для ливийского рынка, при этом таможенная пошлина составляет: на грузовые автомобили — 40%, телевизоры — 30%, холодильники — 30% и т.п. Размер пошлин может быть изменен только решением Секретариата по делам финансов, которое подлежит одобрению ВНК.

Наряду с этим, со всех видов импортных товаров взимается муниципальный налог в размере 5% от установленного тарифа, а также по решению местных властей, могут иметь место дополнительные выплаты. Оплата пошлин производится в местной валюте, а если стоимость товара выражена в инвалюте, то ее перевод в динары осуществляется по курсу ЦБ в день пересчета. Пошлины с цены товара исчисляются на базе СИФ ливийский порт.

Согласно таможенному законодательству, в случае возникновения разногласий или затруднений при определении того, подлежит или не подлежит предоставленный владельцем товар обложению пошлиной, товар следует считать подлежащим обложению. Если разногласие или затруднение возникло при определении принадлежности товара к какой-либо из двух или нескольких категорий, товар следует классифицировать по высшей категории.

В решении ГНК финансов Ливии по вопросу о заключении контрактов с инокомпаниями в ст. 5 сказано: «Вышеуказанный комитет совместно с соответствующими организациями будет определять степень позитивного и негативного отношения зарубежных кругов к Великой Джамахирии», что может использоваться как дискриминационная мера к любой фирме или предприятию, в том числе и российским.

При выполнении подрядных работ в Ливии вопрос своевременного получения грузов из ливийских портов является одним из важнейших условий успешной и эффективной работы инофирм, занимающихся строительством.

Согласно таможенному закону №67 (ст. 64) оформление и получение грузов в порту может производиться только через местного агента. В качестве такового может выступать «любое физическое или юридическое лицо, которое подготавливает таможенную декларацию, подписывает ее, предъявляет таможне и завершает таможенные

процедуры в отношении товаров за счет других лиц». При этом для выполнения функций агента требуется специальное разрешение таможи, после чего это разрешение должно быть одобрено Секретариатом по делам финансов, т.е. практически к агентской деятельности допускается весьма ограниченный круг лиц.

Взаимоотношения агента с инофирмой регулируются агентским соглашением, в котором оговариваются условия сотрудничества, а также размер комиссионного вознаграждения.

Доставка грузов на стройплощадку в большинстве своем также производится транспортными средствами и рабочим персоналом этого агента, т.к. попытки фирм осуществлять доставку грузов на своих транспортных средствах и своим персоналом встречают резкое противодействие как агента, так и портовых властей. Это выражается в существенных задержках с оформлением и получением грузов.

Любая задержка в получении грузов из порта приводит к весьма значительным убыткам независимо от того, чем вызвана эта задержка: оформлением документов в таможе или порту, задержкой в выставлении счета фирмой, неправильным оформлением товаросопроводительных документов, отсутствием транспортных средств для перевозки этих грузов из порта до стройплощадки или другими причинами. Все ввозимые в страну грузы по истечении одной недели (в морпортах) облагаются сборами за хранение.

Получение грузов из порта производится через агента, которому необходимо представить: деливери ордер (Delivery order — документ на получение груза, выдаваемый местной транспортно-экспедиторской фирмой «Собрата» в ливийских портах, в функции которой входит агентирование судов и выполнение погрузочно-разгрузочных работ); копию коносамента (или авианакладной); счет-фактуру (оригинал и 3 копии); сертификат о происхождении товара; сертификат о качестве; отгрузочную спецификацию; упаковочный лист.

В случае, если оригинал счета-фактуры своевременно не получен, транспортный агент может получить товар на основании выданной ему банковской гарантии (ст. 72 Таможенного закона №67).

Передача документов агенту во всех случаях сопровождается письмом с описанием прибывших товаров и указанием их стоимости. Право осуществлять транзитные перевозки имеют только ливийские транспортные агенты.

*Деловые поездки.* Иностранцам разрешается въезжать в СНЛАД через определенные пограничные пункты. Несмотря на приостановление международных санкций против Ливии (в связи с выдачей двух подозреваемых по «делу Локерби» на суд в Нидерланды) и на открытие некоторыми странами воздушного сообщения со СНЛАД, основными въездными воротами в страну по-прежнему остаются сухопутные пограничные КПП на границах с Тунисом — Рас-Джадир, с Алжиром — Гадамес, с Египтом — Асмаад и в морпортах Триполи, Бенгази и др.

Это объясняется тем, что за период нахождения СНЛАД под международными санкциями на протяжении более 7 лет международный аэро-

порт в г. Триполи бездействовал. Это привело к отдельным негативным последствиям (физический и моральный износ техоборудования, отсутствие достаточного количества квалифицированного персонала, неотлаженность механизма сервиса и услуг прибывающим в Триполи и др.), которые осложняют процесс въезда иностранцев в страну.

Основным документом, необходимым для въезда в СНЛАД, является паспорт и наличие в нем въездной ливийской визы.

В случае его отсутствия ливийцы признают также паспорта ООН, удостоверение личности для палестинцев, паспорт моряка. Запрещается въезд владельцам израильских паспортов. **Не разрешается также въезжать иностранцам, в паспортах которых имеются визы, как действующие, так и старые или любые отметки, свидетельствующие о пребывании в Израиле.** В законе имеется положение, гласящее, что гражданам арабских стран (Алжира, Бахрейна, Египта, Ирака, Иордании, Йемена, Катара, Кувейта, Ливана, Мавритании, Марокко, Омана, ОАЭ, КСА, Сирии, Сомали, Судана, Туниса) разрешен въезд в Ливию по удостоверению личности, являющемуся внутренним документом в этих странах. На практике же это положение не действует, т.к. до сих пор, несмотря на многочисленные предложения ливийского руководства, не заключены соответствующие ни двусторонние, ни многосторонние соглашения с арабскими странами. Граждане арабских стран въезжают в СНЛАД по своим загранпаспортам без виз.

Что касается морских судов, то их заход в территориальные воды СНЛАД запрещен, если в течение последних 4-х лет они посещали Израиль и об этом имеются соответствующие отметки в судовом журнале. В случае нарушения этого правила судам грозит штраф в размере нескольких сотен тыс.долл. Аналогичный случай имел место с российским судном «Маршал Жуков» в 1998 г.

В паспортах иностранцев, въезжающих в Ливию, в обязательном порядке должен иметься перевод основных сведений на арабский язык. Исключение из этого требования распространяется на гостей правительства, членов экипажей морских и воздушных судов, экспертов и специалистов, прибывающих на работу в гос. или частный сектор в интересах всего ливийского общества, и иностранных рабочих, занятых в отраслях, обеспечивающих развитие государства.

Существуют особенности для граждан США. По американскому законодательству граждане США, планирующие посетить Ливию, должны заблаговременно получить от Госдепартамента официальное разрешение на эту поездку. В противном случае по возвращении в США у них может быть отобран паспорт, а также могут последовать другие санкции. В связи с этим ливийские власти в паспортах американцев, работающих в Ливии или прибывающих с деловыми визитами, не ставят ни пограничные, ни какие-либо другие служебные отметки.

Гражданам США и членам их семей, даже если они имеют другое гражданство, для въезда в Ливию необходимо иметь письмо от компании, зарегистрированной в Ливии, которая организует

эту поездку. Письмо должно быть завизировано ливийскими иммиграционными властями.

Для граждан ФРГ существует дополнительное требование — въездную визу для них должно оформить только посольство Ливии в ФРГ.

Иностранцы обязаны в течение семи дней со дня пересечения границы зарегистрироваться в ближайшем от их места жительства паспортном отделе. Если иностранцы останавливаются в гостинице, то их регистрация в паспортном отделе производится служащими отеля.

По Закону об органах местной народной безопасности, вступившему в силу в 1994 г., учет иностранцев ведут также центры местной народной безопасности. По инструкции, в этих центрах заведены соответствующие журналы: один для граждан арабских стран, другой — для всех остальных иностранцев.

Иностранцы, получившие вид на жительство, обязаны в течение месяца со дня его получения обратиться в Главное управление паспортов и гражданства или в одно из его территориальных подразделений для оформления удостоверения личности, которое становится для них основным документом, удостоверяющим их личность на территории Ливии.

Ряд специфических особенностей имеет таможенный режим Ливии. **Действует закон, запрещающий ввоз, изготовление и употребление спиртных напитков.** Закон распространяется на всех иностранцев, в т.ч. на дипломатический и административно-технический персонал посольств. При обнаружении спиртного ливийской таможней конфискуется.

В Ливию также запрещено ввозить продукты из свинины, товары, изготовленные в Израиле, товары фирм, торгующих с Израилем, произведения печати, аудио и видеоматериалы, направленные против существующей власти, а также подрывающие основы нравственности,

К числу товаров, запрещенных к вывозу из Ливии, прежде всего относятся товары, импортируемые страной и продаваемые на местном рынке по льготным ценам. В частности, к ним относятся автомобили «Дэу-Нэксия», «Дэу-Нубира», «Мицубиши-Галант», «Ниссан-Максима», «Тойота-Камри»; ковры, изготовленные на местной фабрике г.Бени-Валид и др. продукция.

Свободное хождение, обмен, использование любой иностранной валюты в СНЛАД запрещены. Официально ввозимая в страну СКВ при въезде в Ливию должна быть обращена в местную валюту через отделение ЦБ на границе по официальному курсу, действующему на день обмена.

Ввоз и вывоз местной валюты для иностранцев запрещен. Практика пользования аккредитивами не получила распространения. Возможность аренды сейфа в банке, как вид услуг, пока не практикуется, кредитные карточки в расчетах не применяются, банкоматы отсутствуют.

## Экспорт

**Н**ефть в Ливии продолжает оставаться главным источником поступления валютных средств. С 1993 г. ОПЕК в отношении СНЛАД была установлена квота на добычу нефти

в размере 1,39 млн.б/д. Ливия была и остается противником увеличения квот ОПЕК на добычу нефти. Так, в середине янв. 1998 г. Ливия призвала ОПЕК отказаться от увеличения квот, отметив при этом, что готова отказаться от своей новой квоты (1,52 млн.б/д.), если остальные члены ОПЕК также пойдут на снижение добычи нефти.

В результате действия международных санкций, принятых в отношении Ливии в соответствии с резолюциями СБ ООН №731, №748 (1992 г.) и №883 (1993 г.) и запрещающих, в частности, импорт некоторых видов нефтяного оборудования, нефтяная отрасль страны испытывала большие трудности. Увеличение количества добываемой нефти для Ливии весьма проблематично по техническим причинам. К концу 1998 г. экспорт Ливии (95% — это нефть) составил 7,73 млрд.долл., что на 17% меньше по сравнению с 1997 г. К своему прежнему уровню экспорт приблизится, как предполагается, лишь в 1999 г. В 1998 г. валютный дефицит составил 1,9 млрд.долл. (или 15,8% ВВП страны). Правительство страны надеется хотя бы частично компенсировать этот дефицит за счет инокапвложений.

Так, несмотря на серьезные политические противоречия с США, в своем телеобращении в марте 1998 г. М.Каддафи призвал нефтяные компании США инвестировать нефтяную и газовую отрасли страны. (Нефтяные компании США прекратили свою работу в Ливии в 1986 г. в результате запрета США вносить инвестиции в энергетический сектор страны. К тому времени в Ливии работало пять нефтяных компаний США, обеспечивавших производство 25% добычи нефти. Триполи, осознавая их значение в экономике страны и не желая сжигать все мосты, вместо того чтобы национализировать капиталы этих компаний, лишь заморозил их.)

Большие надежды М.Каддафи возлагает и на Италию — традиционно важнейшего торгового партнера страны. Италия постоянно инвестирует в нефтяную и газовую отрасли ливийской экономики. Особенно возросли инвестиции в 1997 г. в связи с началом работ по осуществлению строительства газопровода в рамках проекта «Аджип». ЦБ Ливии, в свою очередь, объявил о намерении Ливии вложить 500 млн.долл. в различные итальянские компании.

В 1997 г. между Ливией и Тунисом подписан контракт о поставке в Тунис 1 млн.т. ливийской сырой нефти и 580 тыс.т. очищенных нефтепродуктов. Стоимость данного проекта — 513 млн.долл.

Стремится к укреплению торговых связей с Ливией и Египет. В четвертом квартале 1997 г. между двумя странами был подписан ряд совместных соглашений в экономической и торговой областях.

В 1998 г., как ожидает Ливия, Мальта предоставит ей возможности для более активного пользования мальтийскими портовыми мощностями для ремонта ливийских судов.

На территории Ливии действуют британские, австрийские, шведские, немецкие и ряд других западноевропейских компаний как в нефтегазовой, так и в других сферах экономики.

Ливия в 1998 г. впервые за несколько послед-

них лет имела отрицательный показатель ВВП — минус 0,5%. Уровень инфляции в 1998 г. составил 24%. Усилению инфляции способствует нежелание правительства страны принимать во внимание факт девальвации динара.

*Об отношениях с Германией.* Отмечается рост экономической заинтересованности СНЛАД и ФРГ друг в друге. Несколько лет подряд Германия занимает второе место (после Италии) среди стран-импортеров ливийской нефти. В 1997 г. Джамахирия поставила ФРГ 93,5 млн. барр. сырой нефти, на 517,1 млн. дин. (15% всего экспорта). Что касается немецкого импорта в Ливию, то он формируется в основном за счет зерновых, медикаментов, химикатов, стройматериалов, труб, отдельных деталей, оборудования нефтяной промышленности, двигателей, турбин и пр. Доля немецких товаров составляет 12,8% от всего импорта Джамахирии и имеет тенденцию к увеличению. С 1997 г. СНЛАД стала вторым по значению торговым партнером ФРГ в Африке. Немцы все активнее начинают проявлять интерес к нефтегазовой отрасли СНЛАД. Так в июне 1997 г. компания МАН выиграла тендер на сооружение участка газопровода Зуэйтина-Бенгази протяженностью в 120 км. Стоимость контракта составляет 60 млн. долл., в качестве подрядчика выступает ливийская «Сирт Ойл Компани». В мае 1998 г. подписано соглашение об экономическом сотрудничестве, предусматривающее создание совместных экономических объединений, развитие отношений в торгово-экономической и промобластях, а также в сферах туризма и услуг.

Значительным событием для отношений двух стран стали переговоры в Бонне в середине июня 1998 г. ливийской делегации, возглавляемой министром финансов СНЛАД М. Бейт аль-Малем, с министром экономики, замминистра и председателем ЦБ ФРГ в продолжение уже имевших место аналогичных контактов в 1997 г. в Триполи. В рамках визита делегации СНЛАД прошло два раунда переговоров по долгу Ливии ФРГ в 200 млн. марок.

*Ливийско-французские отношения.* Одним из приоритетных направлений внешней политики СНЛАД является всестороннее развитие отношений с европейскими государствами Средиземноморья, в том числе Францией. На протяжении нескольких последних лет эта страна стабильно занимает четвертое место среди торговых партнеров Джамахирии.

Главной статьей ливийского экспорта во Францию является нефть (60 тыс. б/д.). В условиях действовавшего до недавнего времени режима антиливийских санкций ООН, введенных в 1992-93 гг., французские компании сумели укрепить свои позиции в нефтегазовом секторе СНЛАД. Компания Total в составе европейского консорциума, куда входят также испанская Repsol и австрийская OMV, успешно осуществляет (в рамках EPSC-3 — «Соглашения о разведке и долевом участии в разработке») развитие крупного Мурзукского нефтяного месторождения. К концу 1999 г. здесь планируется добывать до 200 тыс. б/д. Помимо этого, Total является оператором нефтяного поля в Мабруке (15 тыс. б/д.). ELF Aquitaine, в 1996 г. возобновившая работы в Ливии, приступила к освоению нового месторождения на гра-

нице с Тунисом, запасы нефти которого оцениваются в 100-150 млн. барр. ELF уже осуществила бурение первой скважины, и в 2001 г. намерена начать здесь промышленную добычу. Помимо участия непосредственно в нефтедобыче, французы рассматривают возможности для диверсификации сфер своих капиталовложений в Джамахирии, где перспективными им представляются коммунальная инфраструктура и нефтепереработка. Компания Suez-Lyonnaise des eaux подписала технический протокол с Генеральной водной компанией Ливии по сооружению опреснительной станции в Триполи. Соглашение стало результатом поездки в Париж в конце лета 1998 г. министра планирования СНЛАД Д. Тальхи. Он также встречался с представителями французских корпораций, работающих в секторе водных ресурсов, и обсуждал с ними ряд инвестиционных проектов, подчеркнув, что в последующие несколько лет его страна намерена вложить 2,5 млрд. долл. в развитие отечественной инфраструктуры.

В 1998 г. общий товарооборот между двумя странами неожиданно ощутимо снизился. Французский импорт из Ливии составил 1,8 млрд. франков (в 1997 г. — 2,8 млрд.), а экспорт — 1,8 млрд. франков (годом ранее — 2,08 млрд.). В нояб. 1998 г. Ливия объявила о прекращении практики импорта продовольственных и промышленных товаров из Франции. Демарш ливийцев был вызван их крайним неудовольствием по поводу неучастия во франко-африканском саммите, который проходил в Париже и куда Джамахирию «забыли» пригласить. Следует отметить, что подобные ливийские демонстрации носят в основном пропагандистский характер, подтверждением чему служит «реабилитация» французской продукции в 1999 г.

По-настоящему серьезной острой проблемой, омрачавшей до недавнего времени двусторонние отношения, было «дело ЮТА» — катастрофа в 1989 г. самолета французской авиакомпании, в результате которой погибло 170 человек. Причастность ливийских граждан к этому теракту в свое время спровоцировала создание «западной тройки» (США, Великобритания, Франция), выступавшей в отношении Джамахирии с единых позиций и блокировавшей ее участие в политической жизни средиземноморского региона. Однако если англосаксы с самого начала настаивали на выдаче им двоих подозреваемых по «делу Локерби», то Франция избрала другую тактику и предпочла провести заочный судебный процесс, который состоялся в марте 1999 г. в Париже. В итоге 6 ливийцев (среди них А. Сенусси, зять М. Каддафи) были признаны виновными в совершении убийства посредством осуществления теракта и приговорены (заочно) к пожизненному тюремному заключению, при этом ордера на их арест переданы в Интерпол. Тем не менее, Париж по-прежнему не настаивает на выдаче осужденных, осознавая, что педалирование этой темы повлечет за собой лишь резкую отповедь со стороны М. Каддафи. Ливийский лидер, в свою очередь, неоднократно делал заявления о готовности выплатить компенсацию родственникам жертв катастрофы. Еще в 1996 г. французский судья Ж.-Л. Брюгьер посетил Триполи и произвел допрос ряда ливий-

ских официальных лиц в связи с «делом ЮТА». Кроме того, ему была предоставлена возможность ознакомиться с документами из архивов спецслужб Ливии. Позднее, в 1998 г., судья отметил содействие, которое оказывалось ему со стороны ливийских властей. Учитывая эти обстоятельства, французское руководство считает, что СНЛАД в достаточной степени выполнила требования о конструктивном сотрудничестве по «делу ЮТА», содержащиеся в резолюциях СБ ООН.

Успешное начало разблокирования «локербийского кризиса», приостановка воздушного эмбарго и других антиливийских санкционных мер способны оказать положительное воздействие на темпы развития ливийско-французских отношений. В Париже пристально следят за **резко возросшей внешнеполитической активностью М.Каддафи, стремящегося сделать Триполи «третьим Римом» миротворческого процесса на Африканском континенте**, где у Франции имеются свои многолетние, многоплановые интересы. В начале июня 1999 г. Ливию посетил личный эмиссар президента Франции Ж.Ширака, советник по африканским вопросам М.Дюпуш. Он встретился с М.Каддафи, обсудив с ним ливийские мирные инициативы по урегулированию конфликтов в Африке. Ему было передано послание от Ж.Ширака, в котором высказывалась поддержка упомянутых инициатив и готовность к сотрудничеству для их осуществления. Директор Парижского института арабского мира М.Кабана в ходе своего пребывания в Триполи обсудил с руководством МИД (О.Мунтасером и А.А.Трейки) широкий спектр контактов в области культуры. Было подписано рамочное соглашение, предусматривающее организацию в 2001 г. в Париже, а затем и других европейских столицах выставки культурных, исторических и научных достопримечательностей Джамахирии. Цель мероприятия — показать миру Ливию во всем многообразии.

**Ливийско-испанские отношения.** Испания на протяжении нескольких последних лет стабильно **занимает наряду с Великобританией, третье место (после Италии и ФРГ) среди торговых партнеров Ливии**, закупая ежегодно около 10% экспортируемой ливийской нефти, нефтепродуктов и природного газа (в 1997 г. — на 853 млн.долл.). В 1998 г. Испания предприняла активные шаги к углублению этой позитивной тенденции. В марте премьер-министр Испании направил М.Каддафи послание, в котором подтверждалось стремление развивать политический диалог, а также взаимовыгодные экономические связи с Ливией. Месяцем ранее состоялся визит в Триполи замминистра Испании по международному сотрудничеству (первый с 1991 г. визит высокопоставленного испанского чиновника в Ливию). В ходе переговоров была выражена заинтересованность Испании в увеличении ее экспорта (в основном, продовольствие) в Джамахирию, в 1997 г. составлявшего 153,6 млн.долл. Обсуждалась также проблема ливийской задолженности в 110 млн.долл., существующей с 1980 г. (испанские кредиторы — это главным образом различные строительные фирмы и корпорации).

Ливийцы намерены предложить новые, более выгодные условия в рамках EPSA-3 («соглаше-

ния о разработке и долевом участии в производстве») для испанской нефтяной компании Repsol, которая активно работает в Ливии, являясь оператором месторождения нефти на юге страны производительностью 75 тыс.б/д. Вместе с австрийской OMV и французской Total, Repsol владеет 25% акций концессии (остальная часть принадлежит ливийской государственной Национальной нефтяной корпорации). Repsol также подписано соглашение об исследовании и разработке еще двух месторождений в Мурзуке площадью в 23 тыс.кв.км., где ей будет принадлежать 32% акций. Помимо участия непосредственно в нефтедобыче, испанцы рассматривают возможности для диверсификации сфер капиталовложений в Ливию, где перспективными им представляются нефтепереработка и дорожно-транспортная инфраструктура. С целью стимулировать дальнейшее развитие взаимовыгодного партнерства минэнергетики СНЛАД в июле 1998 г. выезжал в Мадрид, где по результатам его переговоров с министром промышленности и минеральных ресурсов Испании был подписан двусторонний договор о поддержке и укреплении сотрудничества в нефтегазовом секторе, в сфере нефтепереработки, энергетики и минеральных ресурсов.

**Отношения со странами АТР.** Ливийское руководство стремится развивать отношения практически со всеми странами этого региона. Идеологическая основа этих отношений была заложена М.Каддафи, неоднократно в своих публичных заявлениях и посланиях подчеркивавшего возрастающую роль в мире Китая (особенно в контексте идеи о многополярном мире), Японии, других бурно развивающихся государств региона.

Китаю отведена роль лоббиста политических интересов Триполи в СБ ООН, связанных с санкционной проблематикой; Ю. Корею и в определенной степени Японии — важных торгово-экономических партнеров в регионе. Другие государства АТР привлекают Ливию как поставщики дешевой рабочей силы (КНДР, Филиппины, Таиланд), и в какой-то степени в контексте общности религиозных интересов (Малайзия и Индонезия). Вьетнам, Лаос и Камбоджа выглядят здесь явными аутсайдерами по всем показателям.

В 1998 г. в Ливии побывали только две китайские делегации: парламентская (в окт.) и от Общества китайско-ливийской дружбы (в нояб.). Запланированная на конец года очередная сессия МПК на уровне министров экономики так и не состоялась. Годовой товарооборот между двумя странами снизился в 1998 г. на 30%, составив 70 млн.долл. (в основном из-за падения цен на нефть). Традиционные статьи китайского экспорта (продукты питания, одежда и дешевая электроника) сохраняются без существенных изменений. **На проекте ВИР работают несколько тысяч китайских специалистов.**

В последние годы наиболее заметной сферой ливийско-южнокорейского сотрудничества является сооружение амбициозного проекта ВИР, где главным подрядчиком выступал консорциум «Донг А». Он осуществил реализацию 1-й и 2-й очередей этой «стройки века». Сумма контрактов составила 3,5 и 4,6 млрд.долл., соответственно. Предполагалось, что контракт на сооружение 3-

ей и 4-й очередей ВИР будет также предоставлен «Донг А» (общая стоимость — 10 млрд.долл.). Ливийцы, из-за нехватки валютных средств, были вынуждены изменить планы реализации 3-ей и 4-й очередей стройки с целью минимизации расходов. Аналогичная ситуация стала складываться и с участием иностранной рабочей силы в реализации этого проекта (всего около 14 тыс.чел.; из них порядка 1,5 тыс.чел. — южные корейцы). Местные власти приняли решение в целях экономии привлечь к работе на ВИР ливийских граждан, причем их количество не должно быть менее 50% от общего числа занятых на строительстве.

Уменьшение притока нефтедолларов в ливийскую казну привело к снижению объема традиционного южно-корейского экспорта в Джамахирию (текстиль, радиоэлектроника), что частично было компенсировано поставкой сюда 15 тыс. легковых автомобилей «Нубира» по единовременному контракту с фирмой «Дэу». Благодаря именно этой сделке товарооборот между РК и СНЛАД в 1998 г. составил почти 200 млн.долл. (в 1997 г. товарооборот между двумя странами оценивался в 175 млн.долл., причем автомобили тогда не поставлялись).

Ю. Корея, несмотря на имеющиеся трудности, нацелена в перспективе на продолжение и развитие экономсотрудничества со СНЛАД. В Ливии действуют 15 компаний этой страны, открыты представительства трех крупнейших из них: «Хюндай», «Дэу» и «Донг А». Качественным новым моментом является подписанное в середине 1998 г. соглашение о сооружении в Джамахирии линии по сборке легковых машин «Дэу». Предполагаемая мощность беспрецедентного для Ливии производства — 20 тыс. автомобилей в год.

В 1997 г. Японии удалось занять третье место среди стран, экспортирующих свою продукцию в Ливию, уступив только Италии и ФРГ и обойдя даже РК. Такой «прорыв» стал возможен благодаря поставкам в СНЛАД по единовременным контрактам легковых автомобилей «Мицубиси» и «Криссан» в количестве более 27 тыс.шт., что обеспечило порядка 50% всего годового товарооборота между двумя странами (в 1997 г. 500 млн.долл.). Другими основными статьями японского экспорта в Джамахирию явились стальные трубы и радиоэлектроника. В том же 1997 г. Япония продала Ливии нефтяной танкер.

В начале 1998 г. ситуация в двусторонних отношениях несколько изменилась, когда Япония поддержала американские воздушные рейды против Ирака (фев.). Правительство Ливии ответило введением бойкота на импорт японских товаров — все госкомпании СНЛАД отменили свои заказы на японскую продукцию.

Для отношений Ливии с КНДР характерен постоянный политический диалог. Сев. Корея последовательно выступает в поддержку позиции СНЛАД по «делу Локерби» и призвала к снятию антиливийских санкций. В авг. 1998 г. здесь с визитом был заммининдел этой страны, подписавший с ливийской стороной межправительственное соглашение о сотрудничестве. В нояб. Ливию посетил министр внешней торговли КНДР, который принял участие в 13-й сессии совместной

МПК в качестве сопредседателя. Подписан протокол переговоров о сотрудничестве в сферах экономики, торговли, науки, техники и культуры. В ходе работы МПК обсуждалась (безуспешно) также проблема задолженности Джамахирии за построенные северокорейскими строителями рыболовецкие порты в г.г. Сирт и Аль-Бейда.

Малайзия поддерживает Ливию по «делу Локерби» в контексте резолюций ЛАГ, ОИК, ДН, ОАЕ, последовательно выступает против закона д'Амато, ограничивающего деятельность в Ливии иностранных нефтяных компаний. В конце мая 1998 г. заммининдел СНЛАД С.М.Муджбир в рамках своего азиатского турне посетил Куала-Лумпур. Он передал малайзийскому премьер-министру, другим политическим и религиозным деятелям приглашения принять участие в исламском фестивале в г.Аль-Бейда, приуроченном к празднованиям по случаю дня рождения пророка Мухаммеда (всего на праздник приехали 34 религиозных и политических деятеля этой страны).

В 1997 г. товарооборот между двумя странами достиг 10 млн.долл. и имеет тенденцию к росту. Джамахирия продает Малайзии углеводороды, которые являются практически единственной статьей ливийского экспорта в эту страну. Малайзийская нефтяная компания «Петронас» совместно с саудовской «Нимр Петролеум Компани» подписала в начале 1997 г. соглашение типа «продакшн-шеринг» с ливийской НКК и тунисской «Энтерприз д'активите петрольер» на бурение трех нефтяных скважин на совместном ливийско-тунисском месторождении «7 нояб.». Стоимость контракта — 30 млн.долл. «Петронас» также проявляет интерес к покупке у СНЛАД сырой нефти с последующей ее переправкой танкерами на НПЗ в Малайзии.

Ливийцы закупили в 1998 г. опытную партию малайзийских легковых автомобилей марки «Протон» (20 шт.), собираемых по лицензии фирмы «Мцубиси», которые значительно дешевле японских аналогов.

В настоящий момент ливийско-филиппинские отношения не отличаются высокой динамикой, как это было в 70–80 гг. Причина — неурегулированность проблемы задолженности ливийской стороны, не оплатившей Филиппинам выполненные контракты на сооружение здесь мостов, дорожных развязок и пр. (порядка 200 млн.долл.). В течение последних нескольких лет М.Каддафи выступал в качестве посредника между президентом Филиппин и оппозиционным Национальным движением освобождения Моро. Торговля между двумя странами практически отсутствует. В СНЛАД работают 15 тыс. филиппинских граждан, из них на проекте ВИР занято 1200 чел. Остальные — в основном медсестры, которые в скором времени собираются покинуть Джамахирию из-за низкого уровня зарплаты и плохих жилищных условий.

Отношения СНЛАД с Вьетнамом заметного развития не получили. Годовой товарооборот между двумя странами составляет 10 млн.долл. Вьетнамский экспорт в Ливию формируется в основном за счет поставок кофе, чая, риса и консервированного тунца. В Джамахирии на строительстве объектов системы ВИР работают поряд-

ка 2000 вьетнамских рабочих. В фев. 1998 г. состоялась 8-я сессия совместной МПК по сотрудничеству.

## Соседи

**О**тношения с Египтом. Триполи заинтересован во вложении своих нефтедолларов в экономику Египта, нуждается в дешевых египетских товарах, которые поступают в систему госраспределителей для небогатых ливийцев. **Около миллиона египетских граждан трудятся в Ливии**, обеспечивая нормальное функционирование целых отраслей ливийской экономики. Триполи настойчиво требует сокращения численности египтян, особенно работающих без официально зарегистрированных контрактов. Беспокойство вызывает в Каире и намерение ливийцев еще больше изменить процент зарплаты египтян, конвертируемой по официальному курсу. Нерешенной остается ситуация с ливийским долгом Каиру 1,4 млрд.долл. (в основном это долг ливийских компаний перед египетскими фирмами за период с 1970 по 1989 г.). Существует и незначительная задолженность египтян Триполи. Джамахирия в свойственной ей манере мотивирует невозможность решения этой проблемы режимом антиливийских санкций.

В ходе встречи М.Кадафи с Х.Мубараком в г.Тобрук в июне 1997 г. в рамках V сессии ливийско-египетской МПК по сотрудничеству «достижение экономической интеграции» Ливии и Египта было объявлено приоритетной задачей. Мощный импульс отношениям в материальной сфере придала и **VI сессия МПК в июне 1999 г. в Каире, в работе которой приняли участие 10 ливийских министров**. Среди основных магистральных направлений экономвзаимодействия можно выделить энергетику и нефтехимию. Подписано соглашение о строительстве нефтепровода для доставки ливийской нефти из Тобрука в Александрию пропускной мощностью 100-150 тыс.б/д (5-7,5 млн.т. в год). Нефть будет перерабатываться на египетских НПЗ или же будет сооружен совместными усилиями завод в Александрии. Готовая же продукция пойдет на египетский рынок и будет экспортироваться в третьи страны. Протяженность нефтепровода составит 662 км., из них 167 — по ливийской территории. Планируется также и строительство газопровода мощностью 3-5 млрд.куб.м. в год, по которому египетский газ будет поступать в Ливию. К концу 1999 г. было запланировано открытие 120 бензоколонок совместной египетско-ливийской компании «Тамойл»; общая стоимость данного проекта составит 250 млн.долл. Планируется, что ливийская сторона возьмет на себя 90% объема финансирования. Первые 4 АЭС были открыты в Египте в конце 1997 г.

В ходе VI сессии МПК по сотрудничеству, состоявшейся в Каире в июне 1999 г., стороны договорились продолжить работу по объединению энергосистем двух стран. Для этого предполагается построить ЛЭП (400-500 кв.) между Тобруком и Ас-Салумом (АРЕ). Национальная корпорация железных дорог Египта и ливийское правительство достигли договоренности относительно

подготовки документации по проекту строительства железной дороги от Тобрука до Ас-Саума. Идут разработки, связанные с началом реализации проекта строительства дороги от Куфры до Асуана.

Ливия занимает третье место по объему инвестиций в Египте среди арабских стран (10% всех иноинвестиций в египетскую экономику). В течение ближайших 5 лет ливийские инвесторы намерены увеличить свои вложения на 900 млн.долл. В 1997 г. были созданы 4 ливийско-египетские СП с общим капиталом в 900 млн.долл.: холдинговая компания (200 млн.долл.) с участием Арабского банка недвижимости, египетских и ливийских инвесторов, которая займется продвижением проектов в области туризма и недвижимости; компания по сборке автомобилей (300 млн.долл.) с планируемой производственной мощностью 100 тыс. автомобилей в год (60% стоимости проекта будет покрыто за счет частных инвесторов, а 40% — за счет правительств); компания по осуществлению жилищного строительства в СНЛАД (300 млн.долл.), которая должна построить 60 тыс. квартир; компания по обеспечению морского сообщения между портами Ливии и Египта и строительству гостиничного комплекса на востоке Триполи (100 млн.долл.).

Динамично развивается и внешняя торговля между двумя странами. Так в 1997 г. товароборот составил 227 млн.долл. (в 1996 г. — 187 млн.долл.). Основную часть египетского экспорта составляет продукция сельского хозяйства (кукуруза, рис), товары пищепрома, а также текстиль, одежда, кожа, химикаты и лекарства. Ливия поставляет в Египет продукцию меткомбината в Мисурате, удобрения и продукцию нефтехимии. Не входя по объему экспортно-импортных операций в число основных партнеров Ливии, АРЕ играла чрезвычайно важную роль «коридора» для доставки в Ливию различного рода грузов, в т.ч. продукции, попадающей под действие международных антиливийских санкций, в частности, запчастей для гражданских самолетов.

*Отношения со странами Магриба.* Продвинутое отношения Ливии в политической сфере со странами Магриба, прежде всего с Тунисом и Марокко, способствуют наращиванию торгово-экономического сотрудничества.

Триполи заинтересован во вложении своих капиталов в динамично развивающуюся экономику Туниса. Тунисские и марокканские рабочие обеспечивают функционирование ряда отраслей ливийской экономики. В Ливии находится порядка 60 тыс. марокканцев (из них 10 тыс. по госконтрактам) и 40 тыс. тунисцев (свыше 90% частным образом). Недорогие и достаточно качественные марокканские и тунисские товары пользуются большим спросом на внутреннем ливийском рынке.

В 1997 г. по объему товарооборота с Ливией (700 млн.долл.) Тунис обогнал Египет. Марокко по этому показателю существенно уступает Тунису (1997 г. — 166 млн.долл.), но также входит в число основных ливийских партнеров. Что же касается Алжира и Мавритании, то внешняя торговля Ливии с этими государствами (т/о в 1997 г.

соответственно 2,5 и 1,5 млн.долл.) не получила должного развития в силу сложных политических отношений и схожей структурой экономики (Алжир) и отдаленности наряду с низким уровнем развития экономики (Мавритания).

В условиях действия антиливийских международных санкций Тунис служил для Джамахирии основным «окном» во внешний мир. Остров Джерба, расположенный в 300 км. от ливийской столицы, приобрел стратегическое значение: через его международный аэропорт, по данным протокольного департамента МИД СНЛАД, в Ливию прибывает до 95% всех иностранных делегаций.

Тунис заметно выделялся среди арабских стран, неизменно выступая в ООН и в крупнейших региональных организациях за снятие с Ливии международных санкций. В Триполи рассчитывают на тунисскую поддержку и в вопросе содействия подключению Ливии к евро-средиземноморскому диалогу.

Стороны, принимая во внимание ситуацию в Алжире, активно взаимодействуют в сфере безопасности, координируя усилия по борьбе с исламским фундаментализмом и незаконным обращением наркотиков.

В то же время ливийцы ревниво наблюдают за набирающим силу развитием партнерских отношений Туниса с ЕС, предостерегают своего соседа относительно плана ряда западноевропейских стран создать силы быстрого реагирования с зоной действия, включающей Южное Средиземное море. В СНЛАД с беспокойством восприняли намерение США способствовать созданию магрибинского общего рынка без участия в нем Ливии.

17 авг. 1998 г. Триполи с однодневным визитом посетил президент З.Бен Али. В период с 19 по 22 окт. 1998 г. М.Каддафи провел краткий реабилитационный период в г.Таузер (первая и единственная зарубежная поездка лидера после получения травмы бедра в июле 1998 г.). Триполи и Тунис практически ежемесячно посещают представители различных министерств и ведомств.

Согласно подписанному в начале 1997 г. соглашению, Ливия поставила в тот год Тунису на 250 млн.долл. 100 тыс.т. сжиженного газа, 130 тыс.т. керосина и сырую нефть из расчета 10 тыс.б/д. Тунисская сторона компенсировала это встречными поставками широкого ассортимента продовольственных, потребительских и промтоваров на эквивалентную сумму. Цены определялись из расчета мировых. Данное соглашение весьма выгодно обеим сторонам, т.к. благодаря ему Тунис получил надежный источник снабжения энергоносителями, а Ливия товары, которые пользуются спросом на внутреннем рынке и активно используются в системе ливийских госраспределителей. Стороны запланировали ежегодно увеличивать объем товарооборота на 15%. В этих целях была расширена номенклатура товаров, не облагаемых таможенными пошлинами. Однако резкое падение цен на нефть на мировом рынке и сокращение поступлений нефтедолларов в госказну СНЛАД (бюджеты ливийских министерств были секвестированы в размере до 40%) не поз-

волили увеличить показатели торговли, как это планировалось. Тем не менее объем товарооборота в 1998 г. сторонам удалось удержать на уровне 1997 г. (570 млн.долл.).

Важным инструментом связей между СНЛАД и Тунисом в материальной сфере является работа Высшей комиссии по наблюдению за сотрудничеством (МПК по сотрудничеству). Ее XI сессия состоялась в фев. 1998 г. в Тунисе, а XII — в ливийской столице 17-18 фев. 1999 г. Сопредседателями МПК являются премьер-министры двух стран. В рамках МПК функционируют 11 отраслевых комитетов: по экономике и финансам; промышленности и минресурсам; торговле; энергетике; предпринимателей и инвесторов; по унификации законодательства; сельскому хозяйству; социальным проблемам; рыбным ресурсам; по делам молодежи, народных и профсоюзных организаций; вопросам здравоохранения. Данные комитеты под председательством отраслевых министров проводят свои заседания в зависимости от необходимости несколько раз в год.

Основным направлением экономвзаимодействия двух стран является энергетика. Проект объединения энергосистем Ливии и Туниса начинает принимать конкретные очертания. Предполагается, что уже в скором времени под совместным руководством Генеральной электрической компании Ливии и Тунисского общества по электричеству и газу может начаться строительство ЛЭП, 570 км. которой пройдет по территории Туниса, а 30 км. — по территории Ливии. Для подрядных фирм, среди которых основными претендентами считаются немецкая «Сименс» и индийская «КЕС интернешнл», предложено два отдельных контракта: по ЛЭП и по подстанциям. В финансировании проекта примет участие также Арабский фонд экономического и социального развития (центральный офис в Кувейте).

В 1999 г. саудовская нефтекомпания «Нимр» приступила к сейсмическим исследованиям на совместном ливийско-тунисском нефтяном месторождении «7 ноября», на континентальном шельфе в заливе Габес. Ранее «Нимр» и малазийская «Петронас» подписали соглашение о добыче нефти (на условиях раздела продукции) с ливийской ННК и Enterprise Tunisienne d'Activites Petrolieres. За последние месяцы стороны несколько продвинулись и в вопросе строительства газопровода Ливия-Тунис (хотя оно еще не начато). С его помощью Тунис получит доступ к ливийскому газу, за который он как и за нефть и нефтепродукты сможет расплачиваться своими товарами, а Ливия через систему тунисских газопроводов выйдет на потребителей в Европе.

В ходе визита премьер-министра Туниса в Триполи в авг. 1998 г. было достигнуто соглашение о совместном производстве новых видов удобрений на базе местных компонентов. Стороны изучают возможность создания холдинговой компании. В Триполи планируется открыть отделение тунисско-ливийского банка развития (центральный офис в Тунисе), а его деятельность должна быть существенно изменена и улучшена с целью более эффективного содействия сотрудничеству в экономсфере.

Ливия заинтересована в инвестициях в эконо-

мику Туниса. Если в 1994 г. ливийский капитал полностью или частично контролировал лишь 10 объектов с объемом капвложений в 5 млн.долл., то в 1998 г. уже 24 объекта с объемом инвестиций в 24 млн.долл.

По данным посольства Туниса в Триполи, в Джамахирии находится около 40 тыс. граждан этой страны, которые заняты в основном в сфере услуг и торговле, особенно «челночной». Ею занимаются также и небогатые ливийцы. Растет поток ливийских граждан, посещающих Тунис в качестве туристов. Так, с 1.01.1998 г. по 30.06.1998 г. эту страну посетило более 425 тыс.чел. (рост по сравнению с тем же периодом 1997 г. — 32%).

Несмотря на благоприятную ситуацию в экономсвязях между двумя государствами, существует и ряд сложностей. Одна из них — проблема ливийского долга (40 млн.долл.), который возник за годы действия воздушного эмбарго. Приобретая билеты у тунисской авиакомпании, ливийские ведомства систематически задерживают платежи. Тунисцы сетуют также на то, что Триполи не предпринимает более энергичных мер по реализации крупных совместных проектов.

*Отношения с Мальтой.* Долгое время практически все связи Триполи с внешним миром осуществлялись двумя путями: автотрассой до Туниса (750 км.) или паромом до Мальты (12 часов в пути) и далее самолетами.

В зависимости от времени года от 500 до 1000 ливийцев ежедневно выбирают второй путь и, таким образом, Мальта играет роль основной перевалочной базы для ливийских бизнесменов, студентов и туристов. Даже с открытием в конце июля 1998 г. паромной линии Триполи-Катания (Италия) ключевое значение Мальты в обеспечении связи ливийцев с внешним миром практически не изменилось.

В основе же внешнеэкономических отношений обеих стран лежит не столько преимущество географического соседства, сколько определенная взаимодополняемость экономик Ливии и Мальты. Мальта заинтересована в сохранении особых отношений с Ливией, т.к. она получает по преференциальным ценам нефть и продукты ее переработки для собственного потребления и для реэкспорта, а также солидную инвестиционную подпитку ежегодно в размере 10 млн.долл. через ливийскую инвестиционную компанию «Лафико». **Общая сумма ливийских инвестиций на Мальте оценивается в 2 млрд.долл.**

Ливийцы также заинтересованы в развитии партнерства с Мальтой не только с учетом упомянутой специфики этой страны в условиях санкционного режима ООН, но и с точки зрения использования особенностей мальтийского законодательства, создающих льготные условия для осуществления финансовых операций через офшорные фирмы и банки.

Мальтийско-ливийские отношения имеют солидную правовую базу. Заключено свыше 100 соглашений и протоколов в области поставок нефти и нефтепродуктов, совместных инвестиций, транспорта, связи, промышленности, торговли, науки и культуры. В течение последних лет подписаны соглашения о развитии туризма, о со-

трудничестве в банковской сфере, о взаимодействии между правоохранительными органами двух стран в борьбе с наркобизнесом и контрабандой. Активно работает мальтийско-ливийская комиссия по торгово-экономическому сотрудничеству, которая отслеживает и в необходимых случаях корректирует ход выполнения двусторонних договоренностей и контрактов. Действует также Ливийско-мальтийская торговая палата.

На острове функционирует внушительная сеть как смешанных, так и чисто ливийских компаний. Их присутствие особенно заметно в частном гостинично-рекреационном бизнесе. Ливийский капитал, которому принадлежит один из лучших 5-звездочных отелей Мальты «Джерма Палас», контролирует мальтийскую гостиничную группу «Коринтия» и через нее скупает гостиницы в других странах (в 1998 г., например, в Праге куплены гостиницы «Форум» и «Панорама»). «Коринтия» владеет 21 гостиницей на Мальте, в Тунисе, Венгрии, Чехии, строит пятизвездочную гостиницу в центре Триполи (сметная стоимость 9 млн.долл.).

Ливийскими инвестициями на Мальте управляет компания «Лафико», а уже построенными СП «Ливийско-арабско-мальтийская холдинговая компания» («Ламхко»). Последняя существует и успешно развивается уже 22 года, в ее ведении находятся ливийско-мальтийские фирмы, а в ряде случаев и фирмы с участием английского и итальянского капиталов. Основные члены холдинга: «Меделек свичgear» — производство металлоизделий (с 1977 г.); МПЭ — производство электроэнергии (с 1977 г. с участием английского капитала); «Ротов Зария» — производство насосов (с 1978 г. с итальянским капиталом); «Медавия» (с 1978 г.); МТТС — торговля (с 1978 г.); «Лимидко» — инвестиционная (с 1978 г.); ППС — производство пластмассовых труб и шлангов (с 1997 г.); «Милано Дуэ» — гостиницы (с 1988 г.); «Вивальди» — гостиницы (с 1997 г.); «Молта Шипбилдинг» — судостроение (с 1976 г.). По соотношению самих ливийцев, объем их инвестиций в эти компании составляет более 50 млн.долл., а ежегодный оборот — более 80 млн.долл. На этих предприятиях занято более 2 тыс. мальтийцев.

Через мальтийские офшорные банки и фирмы в год оборачивается около 170 млрд.долл. и есть все основания предполагать, что значительная часть этих денег принадлежит ливийскому правительству и ливийским частным лицам.

В свою очередь мальтийские бизнесмены (25 фирм), объединившись и зарегистрировав в Ливии компанию «Лимсук» (50% мальтийского и 50% ливийского капитала), открыли сеть супермаркетов в Ливии, куда поставляют в основном мальтийские товары. Каддафи продолжает напоминать островитянам о своем присутствии в разной форме. Например, в начале 1999 г. он подарил мальтийцам 10 тыс. саженцев пальмы. Саженцы пальмы довольно большие, и все муниципальные службы Мальты были заняты какое-то время посадкой этих саженцев.

Достигнуто соглашение о возобновлении ремонта ливийских судов на «Молта Драйдокс». Эти работы были приостановлены, когда в фев.

1995 г. во время ремонта здесь взорвался (из-за небрежности электросварщиков) ливийский сухогруз «Ум эль-Фаруд» (при этом погибло 9 мальтийцев).

Мальта импортирует из Ливии: моторное топливо, авиационный керосин, сжиженный газ (эти товарные позиции занимают более 90% мальтийского импорта из Ливии); рыбу свежую и свежемороженую; пластмассы, а также отдельные виды эл.проводов и кабелей.

Мальтийский экспорт в Ливию состоит из: машин, оборудования и комплектующих к ним; одежды и обуви, трикотажных изделий; медикаментов и хирургических инструментов; мебели; синтетической пряжи; тормозной жидкости, отдельных видов машинных масел; печатной продукции.

Примечательно, что торгово-экономическое проникновение сопровождается и активной культурно-идеологической экспансией Ливии на Мальте. Так, например, в этой исконно католической стране, где практически нет своего мусульманского населения», ливийское правительство здесь купило большой участок земли и построило на нем великолепную мечеть и медресе. Успешно функционируют в Валлетте Ливийский культурный центр и курсы арабского языка. Ислам исповедуют всего лишь 50 граждан Мальты, к которым после прохождения процедуры натурализации могут добавиться еще около 350 чел. Мусульманская община в стране в целом насчитывает порядка 2500 членов — в основном бизнесмены, специалисты и студенты из арабских стран.

*Закон о бойкоте Израиля.* Был принят в Ливии еще в 1957 г. и по-прежнему продолжает действовать на территории страны.

В соответствии с данным Законом, любым физическим и юридическим лицам запрещается сотрудничать в какой бы то ни было форме как с израильскими юридическими и физическими лицами, так и с юридическими и физическими лицами третьих стран, имеющими непосредственные связи с Израилем. Действие данного закона распространяется также и на суда, хотя бы однажды заходившие в Израиль.

В Ливии запрещаются какие-либо операции, обмен и торговля всеми видами товаров и ценными бумагами, имеющими отношение к Израилю. Причем под понятием «израильские товары» подразумеваются товары и продукция производства, загрузка которых осуществлялась в Израиле, а также которые были произведены вне пределов Израиля с целью их использования на пользу этого государства. Импортёры обязаны представлять документы о товаре, в котором должны содержаться следующие данные: название страны, в которой произведены данные товары; информация о том, что в процессе производства данных товаров не использовались никакие израильские материалы в каком бы то ни было количестве и качестве и что средства доставки этих товаров никогда не заходили в Израиль.

Запрещен экспорт товаров в те государства, которые, по имеющейся в компетентных органах информации, реэкспортируют товары в Израиль. Также запрещается организация выставок товаров, произведенных в Израиле или сотрудничаю-

щих с ним компаниях, использование их в благотворительных целях.

Лица нарушившие данный Закон, могут быть приговорены к тюремному заключению на срок от трех до десяти лет. В дополнение к тюремному заключению допускается взимание штрафа. Если в Законе 1957 г. говорится, что эта сумма не должна превышать 5 тыс.дин., то на сегодняшний момент с учетом инфляции, дополнений к данному закону и не публиковавшихся в печати инструктивных указаний **штраф может достигать суммы в несколько сотен тысяч долларов** (и даже более).

От наказаний, в соответствии с данным Законом, освобождается тот, кто в случае, если нарушителей Закона было несколько, первым сообщил властям о нарушении этого Закона, но при условии, что эта информация действительно привела к раскрытию преступления.

В соответствии с Законом одна из ежедневных газет за счет ответчика публикует краткое изложение приговора за нарушение данного Закона. Также краткое изложение приговора вывешивается сроком на три месяца на витрину торгового центра, магазина или фабрики, владельцы или директора которых нарушили Закон.

В административном порядке выплачивается денежное вознаграждение каждому, кто задержал или помог задержать какой-либо груз, подпадающий под данный Закон. Вознаграждение составляет 20% от стоимости подлежащих конфискации грузов. В том случае, если на вознаграждение претендуют несколько лиц, оно распределяется между ними в соответствии с вкладом каждого.

Надзор за исполнением данного Закона в Ливии осуществляет специальное **Бюро по бойкоту Израиля**, которое является связующим звеном между ливийскими властями и ЛАГ в вопросах, связанных с данной проблемой. Это бюро дает компетентным органам рекомендации и предложения, касающиеся бойкота, а также осуществляет координацию действий, связанных с осуществлением бойкота Израиля.

Данный закон вступил в силу 3 марта 1957 г. Подобные законы были приняты и в других государствах-членах ЛАГ, однако в настоящее время они либо аннулированы, либо не выполняются в связи с тем, что ряд государств-членов ЛАГ имеет дипломатические отношения с Израилем. Однако в Ливии он действует в полном объеме, и об этом не должны забывать компании, осуществляющие сделки со СНЛАД. К примеру, в янв. 1998 г. в ливийском порту Мисурата было арестовано и оштрафовано на сумму 100 тыс.долл. зарегистрированное под мальтийским флагом судно «Маршал Жуков» (капитан судна — гражданин России В.О.Папков, экипаж также полностью российский, владелец судна — мальтийская компания Seven Winds Shipping, которая на 100% принадлежит новороссийскому морскому пароходству ОАО «Новошип», являющемуся также и оператором судна). Причиной ареста и принятия последующих санкций послужило то, что при проверке таможенными властями судовых документов было обнаружено, что ранее оно неоднократно заходило в Израиль. Причем первоначальная сумма штрафа составила 2,2 млн.долл., и

лишь благодаря усилиям российской стороны эта сумма была снижена до 100 тыс.долл.

В Ливию запрещен въезд лиц, имеющих израильские паспорта, либо когда-либо посещавших Израиль, либо имеющих действующую или же просроченную визу на въезд в Израиль.

## Связи с Россией

Дипотношения между нашими странами установлены 4 сент. 1955 г. В конце дек. 1991 г. Ливия официально заявила о признании России. Тесные связи стали налаживаться после прихода к власти в 1969 г. М.Каддафи, который трижды (1976, 1981 и 1985 гг.) посещал Москву с официальными визитами. В последние годы сотрудничество переживало объективные трудности в силу ряда обстоятельств (введение СБ ООН в 1992-93 гг. санкций в отношении СНЛАД, нерешенность проблемы задолженности и др.).

12-15 окт. 1999 г. состоялся визит в Ливию российской правительственной делегации во главе с зампредом правительства И.И.Клебановым, который был принят М.Каддафи, а также провел переговоры по всему комплексу российско-ливийских связей.

Торгово-экономическое сотрудничество с Ливией в 70-80 гг. носило в целом ограниченный характер (общий объем — 1 млрд.долл.). В его рамках в СНЛАД были сооружены такие объекты как Центр атомных исследований «Таджура», две ЛЭП (190 и 467 км.), газопровод протяженностью 570 км. Пробурено 130 нефтяных эксплуатационных скважин, проведены почвенные, геоботанические и экологические исследования на 3,5 млн. га, разработаны схемы развития газпрома, ЛЭП высокого напряжения и машиностроения, подготовлено ТЭО для второй очереди меткомплеса в г. Мисурата (1,6 млн.т. в год с возможностью расширения до 5 млн.т.). В последние годы наше двустороннее сотрудничество в торгово-экономической сфере по ряду объективных причин было практически свернуто (ежегодный товарооборот в 1994-97 гг. составлял менее 1 млн.долл., а доля РФ в общем объеме внешней торговли СНЛАД не превышала сотых долей процента).

Основными статьями нашего экспорта (без учета спецпоставок в рамках ВТС) традиционно являлись машины и оборудование, запчасти к ранее поставленной технике, оказание услуг (капремонт и подготовка ливийских кадров) по линии «Авиаэкспорта», «Автоэкспорта» и других организаций. В настоящее время наш экспорт представлен незначительными объемами пилотатериалов, бытовой электротехники и др.

До 1991 г. в счет урегулирования финансовых обязательств в области ВТС осуществлялся импорт нефти из Ливии, значительная часть которой без завоза в СССР перепродавалась в третьи страны. В последние годы ливийский экспорт в нашу страну практически отсутствовал.

20-23 окт. 1997 г. в Москве и 7-8 окт. 1998 г. в Триполи под председательством министра МЧС России С.К.Шойгу и министра энергетики Ливии А.С.Бадри прошли первые две сессии Межправительственной Российско-Ливийской комиссии по торгово-экономическому и научно-

техническому сотрудничеству. По их итогам подписаны межправительственное и межведомственное соглашения о сотрудничестве в области топлива и энергетики, достигнуты принципиальные договоренности об участии российских организаций в осуществлении в Ливии крупных проектов в области энергетики, связи, транспорта, сельского хозяйства, добычи нефти и газа, строительства газопроводов и объектов инфраструктуры. Эти договоренности получили дальнейшее развитие в ходе третьего заседания МПК в Москве 25-28 окт. 1999 г.

Заключены контракты на реконструкцию систем обеспечения построенного при нашем содействии ЦАИ «Таджура» и строительство газопровода Хомс-Триполи в 117 км. На завершающей стадии находятся переговоры по заключению контракта на расширение ТЭС «Триполи-Запад» с установкой двух энергоблоков по 325 мвт. ГУП «Технопромэкспорт» вышло в финал тендерного конкурса на строительство ЛЭП 400 квт. «Хомс — Великая искусственная река» протяженностью 430 км. Продолжаются переговоры по вопросам создания многофункционального спутника гражданского назначения (проект «Либсат»), проектирования и строительства АЭС «Султан» (на 400 мвт. в районе Сирта), создания в Ливии железнодорожной сети, сотрудничества в области гражданской авиации, гуманитарного разминирования, геологоразведочных работ на нефть и поставок Ливии нефтяного и энергооборудования, создания объектов в области нетрадиционных источников электроэнергии и др.

Начало формированию современной договорно-правовой базы российско-ливийских торгово-экономических связей было положено в ходе визита в Москву в июле 1995 г. министра энергетики СНЛАД А.С.Бадри, когда были подписаны Соглашение о торгово-экономическом и научно-техническом сотрудничестве и Соглашение о создании Межправительственной комиссии по торгово-экономическому и научно-техническому сотрудничеству между РФ и СНЛАД. В стадии согласования находятся проекты соглашений «О поощрении и взаимной защите капиталовложений», «Об избежании двойного налогообложения», «О сотрудничестве в области культуры, науки и образования», «О сотрудничестве между ЦБ России и ЦБ Ливии для обслуживания расчетов между РФ и СНЛАД». Изучаются проект создания совместной холдинговой компании (не существует ни одной российско-ливийской смешанной компании), а также идея совместного банка и привлечения ливийских инвестиций в экономику России (сейчас отсутствуют).

Ливийцы официально признали правопреемство России по задолженности СНЛАД перед бывшим СССР (согласно Межправительственному протоколу от 18 июня 1990 г. ее общий объем составляет 3,8 млрд.долл.). В марте 1996 г. в ходе визита в Триполи зампреда правительства РФ О.Д.Давыдова был подписан протокол о взаимопонимании в отношении урегулирования взаимных обязательств, в т.ч. частичного погашения просроченной задолженности (на сумму 200 млн.долл.). Эти договоренности до сих пор остаются невыполненными. Первый раунд перегово-

ров по урегулированию долговой проблемы состоялся 2-8 окт. 1998 г. в Триполи. Вопрос о месте и времени проведения следующего раунда находится в процессе согласования.

В марте 1972 г. между правительствами СССР и СНЛАД было подписано соглашение об экономическом и техническом сотрудничестве. В 1974 г. заключено соглашение о создании совместной межправительственной комиссии по вопросам экономического, научно-технического сотрудничества и торговли. Торговые отношения регулировались соглашением от 20 мая 1974 г. Между СССР и Ливией были подписаны также соглашения о воздушном сообщении (26 окт. 1974 г.), морском судоходстве (9 дек. 1976 г.) и культурном сотрудничестве.

Между нашими странами поддерживается регулярный политический диалог по актуальным международным проблемам, прежде всего санкционной. Ливийцы высоко оценивали поддержку со стороны РФ в вопросах смягчения санкций. В 1998 г. продолжилась практика обмена посланиями на высшем уровне, а также между мининдел двух стран. Межпарламентские связи также сохранили характерную для 1997 г. динамику. В марте в Джамахирии побывала делегация госдумы ФС РФ во главе с вице-спикером М.С.Гуце-

риевым (в состав входил также лидер ЛДПР В.В.Жириновский). В июле Триполи посетил зам.руководителя фракции КПРФ в российском парламенте В.А.Купцов, в декабре того же года состоялся визит в Ливию руководителя КПРФ Г.А.Зюганова, в сентябре в Москве побывал секретарь по иностранным делам парламента СНЛАД А.Шалькам и принял участие в работе 100-й Международной парламентской ассамблеи.

Товарооборот характеризуется (млн.долл.):

	1990 г.	1994 г.	1997 г.	1998 г.
Товарооборот	615,9	0,6	0,24	2,6
Экспорт	423,4	0,5	0,24	2,6
Импорт	92,5	0,1	—	—

Приостановка с 5 апр. 1999 г. действия международных санкций в отношении СНЛАД открыла благоприятные перспективы для их полной отмены и окончательной нормализации ситуации вокруг этой страны. Такой прорыв стал возможным благодаря настойчивым многосторонним усилиям, в т.ч. российской дипломатии. Он создает дополнительные предпосылки для возобновления широкомасштабного сотрудничества между нашими странами в различных областях.

С 10 июня 1999 г. **возобновлено воздушное сообщение между Москвой и Триполи.** Российская колония в СНЛАД насчитывает 150 человек. □

# МАВРИКИЙ

**Республика Маврикий.** *Островное государство в юго-западной части Индийского океана, включающее собственно о. Маврикий и ряд мелких островов — Родригес, Агалега, Каргадос-Карахос. Маврикий претендует на архипелаг Чагос и о. Тромлен. Маврикий был открыт португальцами в 1511 г. В 1598 г. его захватила Голландия. В 1715-1810 гг. Маврикий — французская, а с 1814 г. — английская колония. Независимость Маврикийю была предоставлена Великобританией 12 марта 1968 г. Столица: г. Порт-Луи (150 тыс. жителей). Территория: 2040 кв.км., из которых о. Маврикий — 1865 кв.км, о. Родригес — 104 кв.км. Население: 1,15 млн. чел. Разделено на замкнутые этно-конфессиональные общины. 69% составляют индо-маврикийцы (выходцы из Индии и Пакистана), 27% — креолы, 3% — китайцы, 1% — выходцы из Европы (франкомаврикийцы, англичане). Официальный язык — английский. Распространены французский и креольский языки. Религия: индуизм исповедует 52% населения, католицизм — 31%, ислам — 16,5%, буддизм — 0,5%.*

## Госструктуры

**А**рхипелаг Чагос, включая о. Диего-Гарсия, был отторгнут от Маврикия Великобританией в 1965 г., войдя в состав т.н. Британской территории в Индийском океане, и передан в аренду на 50 лет США, которые построили на нем военно-морскую базу. Великобритания признает Маврикий в качестве единственного государства, имеющего право претендовать на Чагос после того, как Лондон откажется от своего суверенитета над архипелагом. О. Тромлен принадлежит Франции. С 1990 г. между Маврикием и Францией ведутся переговоры о будущем острова.

Глава государства — президент (с 1 июля 1992 г. Касам Утим), избирающийся парламентом по представлению премьер-министра. Вице-президент — Анджиди Четиар.

Законодательная власть в стране осуществляет Национальная ассамблея (однопалатный парламент), избираемой сроком на 5 лет и состоящей из 70 депутатов. Последние (внеочередные) выборы в парламент, состоявшиеся 20 дек. 1995 г., привели к отставке правившей с 1982 г. коалиции во главе с А. Джагнотом.

Исполнительная власть принадлежит кабинету министров (21 член) во главе с премьер-министром. Кабинет формируется победившими на выборах в парламент партиями. Премьер-министр Навинчандра Рамгулам является одновременно министром обороны и внутренних дел, министром внешних коммуникаций и островов. Зам. премьер-министра, министр иностранных дел и международной торговли Раджесвар Пюрияг.

Важнейшие политические партии. Правящая: Лейбористская партия (Н. Рамгулам). Оппозиционные: в составе Национального альянса оппозиционных партий — Маврикийское боевое движение, Маврикийское социалистическое боевое движение, Объединение за реформу, Истинные социал-демократы.

*Армии на Маврикии нет.* Ее функции выполняют полицейские силы (8,5 тыс. чел.), в состав которых входят полиция, специальные мобильные силы, спецслужбы, национальная береговая охрана и вертолетное подразделение.

Внутриполитическая обстановка в целом является стабильной и обеспечивается хорошо отлаженным механизмом парламентской демократии. Маврикий является членом ООН, ОАЕ, Содружества, Франкофонии, участвует в Движении непри-

соединения. Маврикий — член САДК, КИО, АР-СИО, КОМЕСА. В двустороннем плане имеет привилегированные отношения с Францией, Великобританией, Индией. Динамично развиваются связи с США, Китаем, ЮАР.

Маврикий поддерживает дипломатические отношения с 86 странами. В Порт-Луи находятся посольства 11 государств, 20 консульств и почетных консульств, а также представительства ПРООН, ЮНИСЕФ, ВОЗ и ЕС.

## Макроэкономика

**М**аврикий — динамично и стабильно развивающаяся страна, создавшая благоприятные условия для широкого привлечения иностранной помощи. В последние годы традиционные хозяйственные структуры, основанные на монокультуре, сахарном тростнике, вытесняются все более разветвленной агроиндустриальной экономикой.

ВВП — 3,3 млрд. долл. **Годовой доход на душу населения — 3290 долл.** Уровень безработицы — 5,5% от трудоспособного населения. Правительство осуществляет план стратегии развития, нацеленной на превращение Маврикия в крупнейший региональный финансовый и банковский центр. Уровень инфляции в 1998 г. превысил 8%.

С 1995 г. **по экономическим показателям страна вышла из категории развивающихся стран** и может рассчитывать не на широкомасштабные инвестиции, а только на целевые капиталовложения (объем прямых иностранных инвестиций — 892 млн. долл., 1998 г.).

Доля СЭЗ в структуре экспорта — 70%, предприятия которой производят, в основном из импортного сырья, текстильные изделия, парфюмерию, обувь, рыбконсервы, радио и видеотехнику, компьютеры.

Одно из ведущих мест в экономике занимают предприятия по переработке местного с/х сырья (19 сахарных заводов и 8 чайных фабрик). Среднегодовое производство сахара — 600 тыс. т., чая — 6 тыс. т. Доля сельского хозяйства в ВВП — 15%. Основные культуры — **сахарный тростник (7-е место в мире по экспорту)** и чай.

Доходы от туризма в 1998 г. составили свыше 500 млн. долл. **Маврикий посетили 570 тыс. туристов**, главным образом из Реюньона, Франции, Германии, ЮАР, Англии, Италии и Индии.

Новая сфера маврикийской экономики — фи-

нансово-банковские услуги через систему офшора, в которой зарегистрировано 8 тыс. компаний. В июле 1996 г. маврикийский офшор получил официальное признание Бермудской фондовой биржи. **Порт-Луи вошел в число мировых офшорных финансовых центров.**

Основные экспортные товары: текстильные изделия (52%), сахар (26%), чай. Ведущие торговые партнеры: Франция, ЮАР, Великобритания, США, Япония, КНР, страны Персидского залива. Доля стран Африки (за исключением ЮАР) во внешней торговле Маврикия — 1,7%. Товарооборот в 1998 г.: 3,4 млрд.долл. (экспорт: 1,5; импорт — 1,9).

Внешний долг: около 1,4 млрд.долл. Валютные запасы: 510 млн.долл. (конец 1998 г.). Денежная единица: маврикийская рупия (**1 долл.=25 мавр.руп.**).

*О бюджете Маврикия на 1999/2000 ф.г.* Представленный 14 июня 1999 г. на обсуждение парламента, проект бюджета на 1999-2000 ф.г. был принят с поправками 30 июня. Парламентским дебатам по бюджету предшествовали двухмесячные консультации правительства по структуре и основным статьям этого документа с ведущими профсоюзами и Смешанным экономическим советом предпринимателей.

Расходная часть бюджета составляет 25,7 млрд.руп., доходная — 22,9 млрд.руп. Бюджет хорошо сбалансирован и проработан в деталях, но значительно отличается от предыдущих, что обусловлено объективными причинами. Главная из них — беспрецедентная за последние 30 лет засуха, вызвавшая падение урожая сахарного тростника на 46% по сравнению с прошлым годом (340 тыс.т. вместо 640 в 1998 г.), что приведет к невыполнению квотированных поставок сахара в ЕС, значительному снижению валютных поступлений и выплате компенсации в 2,4 млрд.руп. местным сахароводческим хозяйствам. Еще одна причина связана с необходимостью принятия правительством срочных мер по оказанию социально-экономической помощи наименее обеспеченным слоям населения в связи с серией массовых беспорядков, прошедших на Маврикий и о.Родригес в фев.-апр. 1999 г. Лейбористы были вынуждены качественно расширить ассигнования на социальную сферу.

Темпы экономического прироста в новом году составят 2,5% (в 1998/99 г. — 5,4%). Резкое падение производства сахара компенсируется высокими темпами прироста в других отраслях: текстиль — 5,5%, туризм — 6%, финансовые услуги — 8%. Бюджетный дефицит планируется снизить до 3,2%, заложенный уровень инфляции — до 8%, безработица сохранится на уровне 6%. Правительство предполагает уменьшить стабильно возрастающие госрасходы и преодолевать инфляцию политикой «мягкого снижения курса национальной валюты». Однако только на обслуживание госдолга, превысившего 50 млрд.руп., будет израсходовано 6 млрд.руп.

Социальная направленность бюджета потребовала значительного расширения его расходной части, поэтому были значительно увеличены косвенные налоги. Поступления от НДС возрастут до 5,5 млрд.руп. (в прошлом году — до 3,5 млрд.руп.), что составит 35% от общей суммы косвенных налогов.

До 225% повышаются акцизные сборы на табачные изделия, на треть возрастут налоги на алкоголь, на 15% — на игорный бизнес и личные транспортные средства. Вводится новый, «зеленый налог» (на защиту окружающей среды) на всех интуристов в отелях (50 руп. в сутки). Поднимутся прямые налоги за счет роста налога на недвижимость, а также повышения подоходного налога (с 17,4% до 18,7%). Одновременно, в соответствии с требованиями ВТО и в интересах местных предпринимателей, на многие импортируемые изделия (в том числе промышленное, медицинское и компьютерное оборудование) значительно снижаются или совсем отменяются таможенные пошлины.

На развитие национальной инфраструктуры (дорожное и жилищное строительство, системы электро и водоснабжения, реконструкция аэропорта и т.д.) правительство выделило 4,5 млрд. руп. Предусмотрены средства на начало работ по трем крупным международным проектам — строительство плотины, наземного метро и «Бизнес-парка». Последний будет иметь региональное значение и предусматривает создание огромного торгово-промышленного и финансово-информационного комплекса (300 га) по типу малазийского. Правительство предоставило средства на расширение сети малых и средних предприятий, за счет которых предполагается частично снизить уровень безработицы. Бюджетом намечена приватизация крупной компании «Моришес Телеком», поступления от продажи 40% акций которой пойдут на помощь социально неимущим слоям населения. Значительные средства выделены на улучшение положения на о. Родригес.

С учетом проводимой реформы полицейских сил статья расходов по этому ведомству возрастает до 1,8 млрд.руп., что на 20% выше, чем в прошлом бюджете.

Особенностью нынешнего бюджета стала его социальная часть, которой отдали предпочтение, для того чтобы снять социальную напряженность в обществе и остановить прогресс маргинализации наиболее обездоленных и неимущих слоев населения (по преимуществу креолов). На эти цели лейбористское правительство предоставило 500 млн.руп. Помимо этого была выделена земля для строительства дешевого жилья для малоимущих креольских семей, а также предоставлена возможность приобретения 6 тыс. земельных участков под индивидуальное строительство. Желаящим предоставят госкредиты на строительство.

Были несколько повышены пенсии, неимущие семьи получают дотации на детей-школьников и возможность льготных кредитов на оплату обучения. Значительные средства (2,1 млрд.руп.) выделены на развитие здравоохранения — строительство клиник, детской больницы, приобретение медицинского оборудования, импорт которого был освобожден от таможенных пошлин.

## Границы

**О**б *Исключительной экономической зоне (ИЭЗ) Маврикия.* Парламент принял в июле закон о создании Национального института океанографии (НИО), который призван проводить междисциплинарные океанографические иссле-

дования и стать координирующим центром на данном направлении на национальном и региональном уровнях. Премьер-министр Маврикия Н.Рамгулам при обсуждении законопроекта подчеркнул, что важнейшей задачей НИО является исследование и освоение морских ресурсов ИЭЗ Маврикия. Он отметил, что если ранее этому не придавали должного значения, то сейчас правительство намерено уделять приоритетное внимание «удаленным районам континентальной платформы Маврикия» и институт должен будет заниматься ИЭЗ в самых различных аспектах: научно-техническом, экономическом, политическом и юридическом.

Лидер парламентской оппозиции П.Беранже подтвердил своевременность создания НИО, но обратил внимание на неурегулированность международно-правовых аспектов ИЭЗ Маврикия и то, что она, охватывая площадь в 1,8 млн. кв. км., плохо исследована и практически не может должным образом контролироваться. Помимо этого, территория ИЭЗ четко не делимитирована и у Порт-Луи есть неурегулированные территориальные споры с Сейшелами (банки Сая-де-Малья и Назарет), Великобританией (архипелаг Чагос) и Францией (о.Тромлен). В связи с этим П.Беранже призвал к активизации переговоров по урегулированию имеющихся у Маврикия территориальных споров.

Маврикий вел подготовку к созданию НИО более года, наиболее активно привлекая к ней британских, австралийских и индийских экспертов, которые в настоящее время разрабатывают программу привлечения высококвалифицированных иностранных специалистов и подготовки национальных кадров для института.

В рамках поставленной правительством задачи по освоению ИЭЗ Маврикий подписал с Британским королевским географическим обществом Протокол о намерениях, по которому предполагается разработать и реализовать Программу изучения акватории подводного Маскаренского хребта. Рассчитанная на три года, Программа будет выполняться с участием британских, маврикийских и сейшельских океанографов.

Маврикий подписал соглашение с нидерландским университетом о подготовке всех требующихся для ООН юридических документов, которые должны будут лечь в основу официальной заявки Маврикия на расширение ИЭЗ.

По мнению председателя Маврикийского научно-исследовательского совета М.Вайида, сыгравшего центральную роль в создании НИО, ИЭЗ может быть расширена на 75% от имеющейся на данное время. М.Вайид считает, что на подготовку правовых документов Маврикию потребуется не менее двух лет, но для этого потребуются также решить в свою пользу вопрос о восстановлении суверенитета над архипелагом Чагос и о.Тромлен. Однако он выразил уверенность, что к Международной конференции по морскому праву, которая пройдет в 2004 г., все необходимые с точки зрения морского права документы будут Маврикием представлены.

Маврикийское правительство 6 авг. 1999 г. одобрило проект создания совместно с Индией системы берегового наблюдения за побережьем и

территориальными водами островов Маврикий, Родригес, Агалега и Сен-Брандон. Эта система позволит вести наблюдение за частью ИЭЗ Маврикия с помощью установленных на островах радарных установок, объединенных в единую сеть через индийские спутники связи. Радары предполагается установить с помощью Индии в рамках двустороннего соглашения о научно-техническом сотрудничестве.

РАН также могла бы принять участие в океанографическом изучении акватории Маскаренского хребта, где ранее нами уже были собраны богатые исследовательские материалы.

## Офшор

**В** 1992 г. в Порт-Луи была проведена международная финансовая конференция с участием экспертов из 30 стран, посвященная формированию офшора на Маврикии и основных направлений его деятельности. В этом же году был принят Закон «Об офшорной деятельности на Маврикии» и учрежден правительственный орган — Управление по деловой активности в маврикийском офшоре (МОБАА). Основными задачами Управления стали контроль за регистрацией и деятельностью офшорных юридических лиц и развитие офшорного сектора.

Процесс становления маврикийского офшора пошел достаточно быстрыми темпами. К концу 1992 г. было зарегистрировано 400 офшорных компаний. В 1994 г. после принятия Закона «О международных компаниях» офшорных юридических лиц насчитывалось уже 1680, в 1995 г. — 3280, а в 1996 г. — 4320. **Летом 1999 г. в маврикийском офшоре было зарегистрировано 9500 офшорных юридических лиц**, из которых 4050 — офшорные компании, 4010 — международные компании и 91 офшорный траст. Число офшорных банков достигло 10, их общие активы удвоились за год и достигли 3 млрд. долл. Среди офшорных банков можно выделить такие, как «Барклейз Банк», «Гонконг энд Шанхай Банк» и «Дойчебанк». В местном офшоре действуют 143 офшорных инвестиционных фонда с суммарным капиталом 5 млрд. долл. Прирост в офшорном секторе Маврикия составил в 1998 г. 39,5%. Общий доход от этой сферы финансовых услуг достиг 2,5% от ВВП (77 млн. долл.). Для сравнения: чистые валютные поступления от сахарной промышленности — 395 млн. долл., туризма — 433 млн. долл., текстильной промышленности — 1 млрд. долл. Офшор способствовал созданию более 700 новых рабочих мест в финансово-банковской области.

Поступательное развитие Маврикия как офшорного центра во многом объясняется следующими обстоятельствами: выгодное географическое положение на пересечении торговых путей в Индийском океане, относительная политическая стабильность, современная система связи и транспортного сообщения, наличие разветвленной сети соглашений об избежании двойного налогообложения. Быстрые темпы становления офшора в значительной степени также связаны с достаточно развитой финансово-банковской системой Маврикия, высокой профессиональной подготовкой местных кадров, существованием совре-

менной законодательной базы для деятельности офшорного бизнеса (**по разработанности законодательства в этой области Маврикий можно сравнить с такими странами, как Мальта и Багамы**).

С самого начала маврикийский офшор был ориентирован в основном на создание инвестиционных фондов для работы с индийскими акциями и ценными бумагами. По оценкам специалистов, **через Порт-Луи в Индию ежегодно инвестируется** (в основном странами ЮВА) **7-8 млрд.долл.**, что представляет собой 32% от общей суммы прямых зарубежных инвестиций в эту страну. Такие показатели выводят Маврикий на 3-е место в мире по капиталовложениям в экономику Индии.

Маврикийцы стараются снизить зависимость офшорного сектора от индийского рынка и переориентировать его на обслуживание деловых кругов ЮАР и стран Бл. и Ср. Востока. В 1997-98 гг. МОБАА развернула рекламную кампанию по привлечению предпринимателей ЮАР к участию в маврикийском офшоре. В результате общее число южноафриканских офшорных компаний достигло 600, из которых 400 было зарегистрировано в 1998 г. Офшорные инвестиционные фонды стали проявлять все большую заинтересованность к выходу на рынки Омана, Кувейта, Пакистана, Бангладеш, чему способствовала ратификация в 1998 г. соглашений об избежании двойного налогообложения с рядом стран этого региона.

Наличие более 25 соглашений в этой области с основными европейскими, азиатскими и африканскими странами, а также членство Маврикия в региональных организациях делают маврикийский офшор привлекательным для зарубежных деловых кругов, которые путем получения налоговых и таможенных льгот используют Порт-Луи в качестве «трамплина» для экономического проникновения в страны региона. **Южноафриканские инвесторы, в свою очередь, выходят через Маврикий на рынки ЮВА и Европы.** Соглашения об избежании двойного налогообложения, заключенные Маврикием с ЮАР и Люксембургом, являющимся крупным европейским офшорным центром, открывают большие возможности для финансового планирования и использования Порт-Луи в качестве стратегического офшорного центра.

На рост популярности маврикийского офшора также оказала влияние низкая стоимость услуг по открытию и содержанию офшорной компании по сравнению с другими офшорными центрами. Качественно новыми направлениями деятельности маврикийского офшора стали услуги в области новых видов страхования и **офшорная регистрация самолетов.**

Офшор дал Маврикию дополнительную возможность выхода на внешние финансовые и фондовые рынки. Крупнейшие маврикийские банки и десятки местных компаний путем создания дочерних офшорных предприятий вышли на международный уровень. Происходит дальнейшее увеличение численности офшорных инвестиционных фондов. Причем, если в 1993-97 гг. зарубежные деловые круги открывали филиалы фондов, то с 1997 г. наблюдается тенденция на создание здесь головных офисов, что свидетельствует о растущей репутации маврикийского офшора и повышении доверия к местному финансовому рынку.

Благодаря офшору началась интернационализация всей маврикийской финансово-банковской сферы, в частности Маврикийской национальной фондовой биржи. **Маврикий по качеству предоставляемых офшорных услуг входит в десятку наиболее престижных офшорных центров.**

До сих пор потенциал Маврикия как посреднического центра для работы, в первую очередь на африканском и азиатском направлениях, остается мало востребованным со стороны российского бизнеса. **В 1998 г. на Маврикии было зарегистрировано несколько российских офшорных компаний** и маврикийских офшорных фирм с участием российского капитала. Однако их присутствие в маврикийском офшоре пока остается незаметным. Дело осложняется прежде всего тем, что соглашение об избежании двойного налогообложения между РФ и Маврикием не ратифицировано российской стороной.

## АРСИО

**В** марте 1999 г. Ассоциации регионального сотрудничества прибрежных стран Индийского океана (АРСИО) исполнилось два года. Для нового геоэкономического по своим масштабам блока, в который пока входят 14 стран индоокеанской зоны (Австралия, Индия, Индонезия, Йемен, Кения, Маврикий, Мадагаскар, Малайзия, Мозамбик, Оман, Танзания, Сингапур, Шри-Ланка и ЮАР), столь короткий срок не дает возможности добиться каких-либо заметных практических результатов, подвести итоги и подсчитать взаимную выгоду. Председательствование Маврикия в АРСИО завершилось и должно было перейти к Мозамбику, где в апр. 1999 г. прошла встреча совета министров Ассоциации.

За 1998 г. был сделан целый ряд конкретных шагов по укреплению структуры блока и координации интеграционных связей между странами-членами АРСИО. **В Порт-Луи был сформирован секретариат АРСИО** (в нынешнем виде он называется Пилотным координационным механизмом), который провел большую организационную работу по проведению встречи Комитета старших должностных лиц АРСИО на Маврикии (март), первой торговой выставки стран-членов и заседания Делового форума Ассоциации в Омане (окт.), встречи Делового форума в Австралии (дек.), торговой ярмарки стран-членов в Индии (фев. 1999 г.). Однако говорить о полноценном секретариате пока нельзя, поскольку, помимо руководителя секретариата, маврикийца К.Рухи, в нем работают с июня 1998 г. его заместитель Х.Аль-Ганами, гражданин Омана (расходы по его содержанию несет оманская сторона), а также четыре вспомогательных сотрудника. Формально штаб-квартиру секретариата предполагают оставить на Маврикии. По словам К.Рухи, уходящего со своего поста после проведения министерской встречи в Мапуту, в Мозамбике до сих пор нет специального органа, который будет осуществлять координирующие функции страны, председательствующей в АРСИО на следующие два года.

Становление АРСИО велось с разной степенью активности по трем трекам: частный сектор, правительство, научные круги. **Движущей силой**

формирования Ассоциации был Деловой форум, объединяющий представителей частного бизнеса стран-членов. Именно этот структурный орган АРСИО проявлял наибольший интерес к расширению торгово-экономического сотрудничества в рамках блока и реализации отдельных проектов Программы действий АРСИО. На встречах Делового форума на Маврикий, в Омане и Австралии вырабатывались рекомендации по вопросам развития приоритетных направлений формирования общей системы информационных, торгово-экономических и инвестиционных связей стран-членов Ассоциации.

В 1998 г. торговый оборот между странами-членами АРСИО составлял всего около 20% от общего торгового оборота стран индоскеанского региона, который в свою очередь не превышал 7% от суммарного мирового торгового оборота. Конечно, индоокеанская зона является богатейшей кладовой природных ресурсов (крупнейшие запасы нефти и газа, хрома, меди и марганца, около 60% мировых запасов урана и 40% золота, более 90% мирового рынка алмазов и т.д.), огромным потенциальным рынком (1,3 млрд.чел.), но страны АРСИО столь различны между собой по многим социально-экономическим показателям (ВНП на душу населения, в частности, колеблется от 80 до 20000 долл.), что даже по радужным прогнозам либерализация торгово-экономических отношений в рамках Ассоциации достижима лишь к 2020 г.

В 1998 г. началась разработка концепции политической стратегии развития стран индоокеанского региона в рамках АРСИО. Были развернуты работы по реализации отдельных проектов Программы действий АРСИО, включающей более 30 рабочих документов. Речь идет о таких проектах, как создание единой информационной сети (IORNET), содействие расширению инвестиционных связей, развитие регионального туризма, совершенствование инфраструктур и управления морскими портами, развитие морского транспорта и страхование морских транспортных перевозок, унификация торгово-экономической и инвестиционной политики, развитие трудовых ресурсов.

Наибольшую заинтересованность в становлении АРСИО проявляла Индия, финансировавшая несколько проектов Программы действий, активнее других участвовавшая в торговой выставке в Омане и организовавшая у себя торговую ярмарку стран-членов Ассоциации. Заметную активность проявлял Оман, проведший у себя первую торговую выставку стран-членов и встречу Делового форума, участвовавший в работе секретариата и внесший в Программу действий два новых проекта: создания регионального инвестиционного фонда и совместной компании по формированию условий для расширения внутривблоковых торговых и инвестиционных связей. Помимо этого, совместно с ЮАР Оман финансировал два проекта по развитию морских транспортных перевозок и портовых инфраструктур. Значительную координирующую, организационную и посредническую роль играл Маврикий. Определенный вклад в становление АРСИО вносили Австралия и ЮАР.

На данном этапе становления АРСИО одной из основных проблем остается вопрос о приеме

новых членов, который будет центральным на предстоящей встрече совета министров. В 1998 г. были одобрены три уровня статуса членства: полноправный член, партнер по диалогу и наблюдатель. Вступления в АРСИО ожидают Бангладеш, Египет (статус партнера по диалогу), Иран, Пакистан, Сейшелы, Таиланд, Франция (через Реюньон), а также Великобритания, подавшая в дек. 1998 г. заявку на получение статуса партнера по диалогу. Снятие вето на расширение блока может обострить уже выявившиеся разногласия, прежде всего между Индией, Австралией и ЮАР. В числе множества других нерешенных проблем — отсутствие международно-правового определения индоокеанской зоны, непроработанность многих структурных, координационных, процедурных, административных и финансовых вопросов деятельности АРСИО.

## КИО

Комиссия Индийского океана (КИО) была образована в 1984 г. по инициативе Маврикия, Мадагаскара и Сейшел. Первоначально эта региональная организация задумывалась как инструмент для развития прежде всего политического и гуманитарного взаимодействия между тремя островными государствами юго-западной части Индийского океана. В соглашении, учреждающем КИО, задачами Комиссии провозглашались «укрепление уз дружбы между народами стран Индийского океана» и «создание основ для обновленного, плодотворного и долгосрочного сотрудничества».

С вступлением в КИО в 1986 г. Комор и Франции (о.Реюньон), а также под воздействием внешних факторов (окончание холодной войны, процесс либерализации мировой торговли) Комиссия стала решать проблемы региональной экономической интеграции и повышения уровня социально-культурных связей между странами-членами.

Развитие деятельности КИО осуществляется за счет финансовой поддержки ЕС, являющегося ее основным донором. По Ломе-II, Ломе-III, Ломе-IV и Ломе-IV (бис) ЕС выделил КИО 100 млн.екю. В 90-х гг. при активном участии ЕС были разработаны основные программы КИО (торгово-экономического сотрудничества, развития туризма, программа развития сотрудничества в области метеорологии и др.).

Торговый оборот в рамках КИО остается на уровне 3-4% от общей суммы торгового оборота в регионе в связи с тем, что Маврикий, Сейшелы, Коморы и Мадагаскар ориентируются на торгово-экономическое взаимодействие с традиционными партнерами. Кроме того, эти четыре страны отдают предпочтение участию в других региональных блоках (КОМЕСА, САДК).

В апр. 1998 г. в Порт-Луи состоялась 15-я сессия Совмина КИО, по итогам которой были утверждены основные принципы долгосрочного плана действий этой организации: развитие политического диалога между странами-членами; подготовка региона к глобализации экономической жизни; пропаганда культуры и традиций стран юго-западной части Индийского океана; защита экономических интересов островных государств

Индийского океана в региональных и международных финансово-экономических организациях; привлечение населения и экономических операторов стран-членов к более активному участию в программах КИО. На встрече были укреплены организационные структуры КИО, расширены полномочия генсека, а также привнесено политическое измерение в деятельность организации. Впервые за всю историю своего существования КИО выступила по политическому вопросу, официально заявив о позиции по коморскому кризису. Ведется поиск форм сотрудничества КИО с САДК, КОМЕСА и АРСИО. Между КИО и КОМЕСА было подписано соглашение о совместных действиях по созданию зоны свободной торговли.

Региональная программа развития торгово-экономического сотрудничества (ПРАЙД) была разработана в 1996 г. Ее основными задачами являются создание зоны свободной торговли в регионе и повышение уровня торгового оборота между странами-членами. Реализован ряд мер по поощрению региональных экономических связей, стандартизации и улучшению качества товаров, сбору и распространению деловой информации. **Основным достижением ПРАЙД стало снижение в 1999 г. таможенных тарифов в рамках КИО на 80%.** Продолжается работа по координации внешне-торговой и инвестиционной политики стран-членов КИО с тем, чтобы уже к янв. 2000 г. запустить зону свободной торговли. Евросоюзом создан фонд ПРАЙД в 5 млн. экю для оказания финансовой поддержки предприятиям, участвующим в данной программе (выделение дополнительных сумм на проведение региональных торговых ярмарок, улучшение системы подготовки кадров и т.д.). Наиболее эффективно в рамках ПРАЙД пока осуществляются торгово-экономические связи в области пищевой и с/х промышленности.

Одной из приоритетных программ КИО является **программа по развитию туризма**, который является одним из основных источников доходов для Сейшел, Маврикия и Реюньона. Ее основной целью является координация национальной политики стран-членов по привлечению туристов и совершенствованию туристической инфраструктуры. Программа обеспечивает **совместное участие стран КИО в международных туристических салонах.**

Удачно претворяется в жизнь программа КИО по охране окружающей среды. Ведется работа по созданию единой системы законодательства. В этой сфере подготовлен ряд долгосрочных планов по защите природных ресурсов прибрежной зоны, намечен к реализации проект по подготовке специалистов в области окружающей среды, проведены несколько исследований по прогнозированию развития экологической ситуации в регионе. Программу предполагается завершить до конца 2000 г.

В качестве примера диверсификации источников финансирования КИО можно отметить новую программу по борьбе с нефтевыбросами, которая осуществляется за счет средств ВБ (4 млн. долл.). В программе участвуют все страны КИО, за исключением о.Реюньон. Проект предусматривает разработку региональных соглашений о взаимодействии в борьбе с этим видом экологической катастрофы, подготовку соответствующих

кадров, ввод в действие необходимого оборудования, ратификацию странами КИО всех международных конвенций и совершенствование национального законодательства в этой области. При этом КИО исходит из того, что ежегодно нефтеперевозки через юго-западную часть Индийского океана составляют 500 млн. т., что значительно повышает риск экологической катастрофы.

Основным гуманитарным проектом КИО является программа по развитию Университета Индийского океана, который был открыт на Маврикий в начале 1999 г. Пока в нем проходят обучение 23 студента из всех стран-членов КИО. Задача Университета, действующего при поддержке ЕС и национальных вузов стран Комиссии, определена как «подготовка специалистов в области политико-экономической и социально-культурной региональной проблематики».

В 1999 г. КИО приступила к разработке 10 новых проектов как в экономической, так и гуманитарной сфере. Большие надежды местные эксперты возлагали на II саммит КИО на Реюньоне в начале дек. 1999 г. На саммите рассмотрены перспективы политического сотрудничества (урегулирование коморского кризиса), дальнейшие взаимоотношения КИО-ЕС, договориться о порядке запуска зоны свободной торговли и наметить конкретные меры по реализации программ регионального сотрудничества.

## Экспорт

**О** маврикийско-британских отношениях. В 1998 г. Великобритания оставалась основным импортером Порт-Луи — маврикийский экспорт в Лондон составил 340 млн. фт. ст. Основными статьями экспорта были сахар и текстиль (90% от общего объема экспорта этих товаров). Великобритания импортировала 500 тыс. т. маврикийского сахара, что составляет 85% от общего объема квотированных поставок Порт-Луи в страны ЕС.

Британский экспорт на Маврикий был многократно меньшим и составлял в 1998 г. 69 млн. фт. ст., что побуждало англичан ставить вопрос о необходимости устранения дисбаланса торговых связей. Среди ввозимых в страну британских товаров были продукты питания, текстиль, автомобили, станки, сельхозтехника, телекоммуникационное, банковское и офисное оборудование. И сфера финансово-экономических услуг, оказываемых Маврикию Великобританией.

Двусторонние экономические связи поддерживались на прежнем уровне. В Порт-Луи действовало 20 СП и маврикийских фирм, торгующих с Великобританией (фин. услуги, текстиль, с/х машиностроение, электроника, фармацевтика, нефтепродукты, авиационное сообщение и др.). Британские инвестиции в маврикийскую экономику оставались скромными и оценивались в 70 млн. фт. ст. Правда, за последние несколько месяцев двустороннее сотрудничество в этой области несколько конкретизировалось — на Маврикий было зарегистрировано шесть совместных инвестиционных фондов и подписано соглашение с Африканским инвестиционным фондом Британского Содружества о выделении Порт-Луи по

проектам фонда 5 млн.долл.

Великобритания по-прежнему предпочитала концентрировать усилия на оказании Маврикию экспертно-консультационных услуг. Британские советники оказывали помощь правительству в проведении реформ в таких сферах, как приватизация, образование, судебно-юридическая система, военно-полицейские силы, госслужба.

В 1998 г. премьер-министр Н.Рамгулам совершил один официальный и несколько неофициальных визитов в Великобританию. Заметным событием двусторонних отношений в 1998 г. стал официальный визит на Маврикий члена королевской семьи Великобритании принцессы Анны, которая провела ряд встреч с руководством страны, представителями деловых кругов и общественных организаций. Визит был приурочен к торжествам по случаю 30-летия независимости Маврикия, которое англичане называли «30-летием установления двусторонних отношений между Великобританией и получившим независимость от своей метрополии Маврикием». В связи с этим событием британское правительство объявило об аннулировании маврикийского долга на 1,5 млн.долл.

В 1998 г. в Порт-Луи был приглашен на должность специального советника канцелярии премьер-министра офицер британской полиции в отставке Д.Шэтток, на которого была возложена реформа местных военно-полицейских сил, основные направления которой были обнародованы Н.Рамгуламом в нояб. 1998 г.

В фев. 1999 г. на Маврикий находилась с визитом делегация ТПП Бирмингема. Британские предприниматели, посетовав на бюрократизм и медлительность маврикийской администрации, поставили вопрос о необходимости устранения дисбаланса в двусторонних торговых связях и заявили о намерении шире использовать возможности Маврикия как регионального финансово-торгового центра.

В 1998 г. Порт-Луи придавал новое звучание проблеме восстановления маврикийского суверенитета над архипелагом Чагос, однако до сих пор Лондон избегает официально высказывать свою позицию по этому вопросу. Маврикийцы участвовали в работе Лондонской конференции по развитию зависимых территорий Великобритании, в ходе которой затрагивалась и проблема Чагоса. В конце 1998 г. на Маврикий был создан «Комитет по борьбе за деколонизацию и демилитаризацию Индийского океана», который сделал основной акцент на **борьбе за ликвидацию американской военной базы на Диего-Гарсия**. Комитет выступил с предложением передать рассмотрение вопроса о суверенитете над архипелагом Чагос на рассмотрение Международного суда в Гааге. Во второй половине 1998 г. в проблеме Чагоса появился еще один новый момент. Н.Рамгулам, выступая на 53-й сессии ГА ООН, заявил о необходимости восстановления прав депортированных жителей архипелага, включая их право на возвращение на родину.

*О маврикийской реакции на ход переговоров АКТ-ЕС.* Результаты прошедшей в конце июля 1999 г. в Брюсселе встречи совета министров стран АКТ-ЕС по выработке конвенции Ломе-У были вос-

приняты в Порт-Луи с озабоченностью. Обострившиеся в ходе второго раунда переговоров разногласия не позволили участникам выйти на согласованные решения. По мнению маврикийцев, переговоры зашли в тупик в основном из-за неконструктивной позиции ЕС. Во-первых, по срокам переходного периода для стран АКТ от действующей системы односторонних преференций к либерализации торговых связей на принципах ВТО. Во-вторых, по условиям предоставления помощи странам АКТ, в частности из-за стремления европейцев ввести по сути политическое требование о «правильном руководстве» страной (good governance).

Маврикий вместе с другими странами АКТ, исходя из современного уровня их экономического и социального развития, рассматривал предлагаемый ЕС пятилетний срок продления преференций явно недостаточным. Выступление главы маврикийской делегации, мининдел К.Пюрияга, практически полностью было посвящено обоснованию необходимости предоставления 10-летнего переходного периода. К.Пюрияг доказывал реальность получения у ВТО согласия на продление преференций на этот срок в силу чрезвычайности обстоятельств (**две трети стран АКТ являются либо слаборазвитыми странами, либо малыми странами с уязвимой экономикой**). Министр подчеркнул, что 10 лет не хватило даже промышленно развитой Германии для завершения экономической интеграции ГДР.

К.Пюрияг напомнил, что в ходе предыдущих переговоров страны АКТ уже сделали ряд принципиальных уступок, в том числе взяли на себя обязательства по совместимости Ломе-У с требованиями ВТО и приведению новой конвенции в соответствие с действующими правилами либерализации мировой торговли.

В связи с предлагаемой европейцами схемой создания зон свободной торговли ЕС (так называемые Соглашения о региональном экономическом сотрудничестве) с уже имеющимися в АКТ отдельными региональными группами К.Пюрияг обратил внимание на серьезные недоработки предлагаемого механизма их реализации и невозможность формирования необходимых для этого структур за пятилетний период. Для разблокирования вопроса по срокам вступления в силу новых соглашений маврикийцы предложили начать переговоры по их согласованию не в 2006 г., как ранее хотели страны АКТ, а на год раньше, с тем чтобы к 2008 г. сформировать новые региональные структуры сотрудничества, а сами договоренности вступили бы в силу в 2010 г. Помимо этого, К.Пюрияг высказался за создание в 2000 г. совместного комитета АКТ-ЕС для лоббирования условий Ломе-У в ВТО и осуществления контроля за ходом экономических преобразований в странах АКТ.

В связи с предложением ЕС об обязательности включения в новую конвенцию требования о «правильном руководстве» страной Маврикий поддерживал позицию стран АКТ, которые, в принципе не возражая против введения этого политического пункта, сочли первоначальные формулировки слишком расплывчатыми и дающими возможность ЕС в любой момент произвольно

приостановить оказание помощи. Тем не менее в Брюсселе была достигнута договоренность о добавлении этого политического положения к трем уже имеющимся в Ломе-1У — соблюдение прав человека, развитие демократических принципов и создание правового государства. Предусматривается, что этот вопрос будет включен в две декларации (АКТ и ЕС) по аналогии с Соглашением ЮАР-ЕС. Европейцы уже представили свой вариант текста, в то время как АКТ рассчитывает в ближайшее время выработать собственные предложения по этому вопросу.

## Связи с Россией

**Д**ипотношения между СССР и Мавриkiem установлены 17 марта 1968 г. В июне 1995 г. в Республике Маврикий находилась российская делегация во главе с секретарем Совета безопасности РФ О.И.Лобовым, который был принят премьер-министром А.Джагнотом. В авг. 1995 г. в Москве в ходе рабочего визита делегации Маврикия во главе с министром финансов Р.Ситаненом было подписано Соглашение об избежании двойного налогообложения, проведены переговоры с рядом российских министерств.

В сент. 1998 г. три депутата Нацассамблеи Маврикия приняли участие в 100-й международной конференции Межпарламентского союза (Москва).

Российско-маврикийская торговля незначительна (товарооборот в 1997 г. — 1,4 млн.долл., из них 1,3 — экспорт, 0,1 — импорт; в 1992-94 гг. — 5 млн. ежегодно, 1995-96 гг. — 0) и сводится к эпизодическим закупкам небольших партий маврикийского чая и текстиля. В 1998 г. в офшорной зоне Маврикия были зарегистрированы российская компания Mergury и маврикийская компания Elite Diamond с участием российского капитала.

**В 1998 г. на Маврикии побывало 2 тыс. российских туристов.**

В 1993, 1994 и 1998 гг. группа российских кардиологов во главе с Р.С.Акчуриным провела на Маврикии ряд операций на открытом сердце.

Российские учебные заведения окончили 500 маврикийцев. В России обучается 40 маврикийских студентов как по госстипендиям (15 — на 1998/99 учебный год), так и на коммерческой основе (в т.ч. 7 — в УДН). В фев. 1998 г. официально приступил к своим обязанностям первый почетный генконсул Маврикия в России А.А.Клишин.

Посол России на Маврикии — Нестерушкин Валерий Михайлович, верительные грамоты вручил в 1999 г. Посол Маврикия в России — Т.В.Ван Чат Квонг (по совместительству, с резиденцией в Брюсселе).

## Обзор прессы

**Х**роника событий с 16 июля по 18 авг. 1999 г.  
— Парламент Маврикия принял Закон о приватизации.

— Представлен стратегический план развития Маврикийского университета в 2000-04 гг., который, предполагает переход на самофинансирование.

— Парламент Маврикия принял Закон о созда-

нии Национального института океанографии и Закон о Фонде благосостояния выходцев с архипелага Чагос.

— Международный фонд с/х развития выделил Маврикию ссуду в 2,6 млрд.рупий.

— Совмин Маврикия принял решение о создании системы слежения за территориальными водами и частью ИЭЗ. Станции слежения будут установлены на о-вах Маврикий, Родригес, Агалега и Сен-Брандон. Проект будет осуществляться при техсодействии Индии.

— Завершена разработка карт прибрежных зон Маврикия и о.Родригес. Проект финансировался Канадским агентством по международному развитию в размере 2 млн.руп.

— В 1998 г. США вышли на первое место по импорту маврикийского текстиля (6 млрд.руп), обогнав Францию (5,4 млрд.руп.) и Великобританию (5,1 млрд.руп.).

— Директор Маврикийского института по исследованиям в области сахарной промышленности избран президентом соответствующего комитета АКТ.

— На Маврикий прибыли два американских эксперта для подготовки отчета о перспективах торгово-экономических отношений между США и странами Африки к югу от Сахары. Отчет будет базироваться на сотрудничестве Вашингтона в этой сфере с Мавриkiem и ЮАР.

— Президент Маврикия К.Утим находился с рабочим визитом в Малайзии, где он принял участие в международной конференции «Укрепление международного партнерства для всеобщего процветания». Состоялась встреча К.Утима с премьер-министром Малайзии. Представительная маврикийская делегация во главе с министром наземного транспорта, судоходства и развития порта К.Малербом посетила Гонконг, Сингапур, Индонезию, Малайзию и Тайвань с целью рекламы маврикийского свободного порта и увеличения в перспективе судоходных линий между Порт-Луи и странами ЮВА.

— Совмин Маврикия вынес постановление, запрещающее проход двум британским судам с плутонием на борту через морскую ИЭЗ Маврикия.

— Мининдел Р.Пюрияг и министр сельского хозяйства Маврикия А.Булел участвовали в прошедшей в Брюсселе министерской конференции АКТ-ЕС по разработке Ломе-V.

— Президент Маврикия К.Утим посетил Сингапур с рабочим визитом. В ходе визита он призвал руководство и представителей деловых кругов Сингапура более активно использовать посреднические возможности Маврикия для выхода на рынки Юж. и Вост. Африки.

— В Порт-Луи побывала крупная делегация индийских промышленников с целью поиска партнеров по созданию СП.

— На Маврикии находился с частным визитом президент Намибии С.Нуйома. На встрече с премьер-министром Маврикия Н.Рамгуламом были обсуждены перспективы отмены визового режима между двумя странами и наращивание двустороннего взаимодействия в рамках САДК.

— Между агентствами по стандартизации Маврикия и Индии подписано Соглашение о сотруд-

ничестве.

— На Маврикий с частным визитом прибыл президент Франции Ж.Ширак.

— По просьбе маврикийского правительства в Порт-Луи прибыл директор Израильского центра по агрометеорологии для подготовки отчета о применении новых технологий в области сельского хозяйства.

— В Порт-Луи находилась правительственная делегация Занзибара во главе с министром инвестиций и планирования А.Шамухунуи. Был намечен к реализации ряд маврикийских инвестиционных проектов на Занзибаре (в области рыболовства, фармацевтики, развития инфраструктур свободной зоны, туризма, агропрома) на общую сумму в 10 млн.долл.

— На Маврикий прошла торговая ярмарка «Индэкспо-99», в которой приняли участие 140 индийских компаний. В торжественном открытии ярмарки принял участие министр торговли и промышленности Индии С.Бахт.

— Полномасштабное реформирование Специальных мобильных сил Маврикия проводится при содействии Франции и Индии. 160 членов этого подразделения уже прошли на Реюньоне специальную подготовку по борьбе с массовыми беспорядками.

— На Маврикий начались гастроли артистов **Российского цирка**, организованные при поддержке Министерства искусств и культуры Маврикия.

*Хроника событий с 19 авг. по 15 сент. 1999 г.* — Правительством Маврикия учрежден специальный комитет по конкретизации позиции Порт-Луи к предстоящей министерской конференции ВТО. На конференции маврикийцы намерены добиваться включения в систему ВТО категории «стран с малой экономикой».

— Объявлено о завершении разработки Регионального сертификата развития, который предусматривает значительные налоговые льготы для маврикийских предпринимателей, инвестирующих в страны региона Вост. и Юж. Африки.

— Общие валютные запасы Госбанка Маврикия достигли за 12 мес. рекордной суммы в 22,5 млрд.мавр.руп. Прямые зарубежные инвестиции в маврикийскую экономику с 1996 по 1999 г. составили 2,7 млрд.мавр.руп.

— В Порт-Луи под председательством британского эксперта прошла конференция о воздействии евро на развитие маврикийской экономики. Падение курса евро по отношению к маврикийской рупии отрицательно сказывается на доходах от экспортных отраслей маврикийской экономики (60% доходов поступают в евро).

— В маврикийском Университете начался 4-летний курс по повышению квалификации полицейского состава, разработанный при содействии британских экспертов.

— На Маврикий прибыл следователь Скотланд-Ярда для расследования обстоятельств состо-

явшихся в мае 1999 г. массовых беспорядков в г.Порт-Луи.

— Между Маврикием и Индией подписано соглашение о создании в Порт-Луи Всемирного секретариата по хинди, задачами которого станут пропаганда этого языка и организация международных конференций, посвященных хинди. Секретариат будет добиваться включения хинди в число официальных языков ООН.

— На Маврикий находилась делегация Кенийского кооперативного союза с целью обмена опытом в области развития кооперативного хозяйства.

— Мининдел Маврикия Р.Пюрриг посетил с официальным визитом КНР. Китайское правительство выделило Маврикий льготный кредит в 300 млн.руп. на строительство жилых домов для наименее благополучных в социальном отношении семей. Р.Пюрриг активно поддержал идею организации в 2000 г. международного форума Китай-Африка.

— Новый посол США на Маврикий М.Эрвин вручил верительные грамоты президенту Маврикия К.Утиму.

— Маврикий посетил президент Американского общества качества, который провел ряд встреч с руководством СЭЗ Маврикия.

— Под председательством американского эксперта в Порт-Луи прошла конференция по проблеме отмывания денег.

— Между Маврикием и ЮАР подписано соглашение о сотрудничестве в области развития малых и средних предприятий.

— В Порт-Луи находилась делегация минсельхоза Мозамбика. С деловыми кругами Маврикия и ЮАР было подписано соглашение о создании СП (67% акций принадлежит маврикийцам) по реконструкции и управлению сахарным заводом «Бюзи» в Мозамбике.

— Делегация маврикийского агентства по развитию экспорта и инвестиций посетила Уганду, Танзанию и Кению с целью увеличения в перспективе торгового оборота.

— Президент Маврикия К.Утим выступил с инициативой сбора пожертвований в помощь пострадавшим от землетрясения в Турции.

— ЕС выделил Маврикий 90,6 млн.мавр.руп. на реализацию программ по искоренению бедности.

— На Маврикий находился министр финансов Кипра. Обсуждались вопросы двустороннего взаимодействия в финансовом секторе. Было парафировано Соглашение об избежании двойного налогообложения между Кипром и Маврикием. Кипрский министр от имени своего правительства пригласил президента Маврикия К.Утима и премьер-министра Н.Рамгуламу посетить с официальным визитом Кипр.

— В рамках КИО Маврикий и Мадагаскар подписали Соглашение о снижении таможенных тарифов в торговле между двумя странами на 80%. □



# МАВРИТАНИЯ

*Исламская Республика Мавритания. Находится на северо-западе Африки, омывается Атлантическим океаном. Территория: 1030 тыс. кв. км. Население: 2,6 млн. чел. (1997 г.). Столица: Нуакшот (500 тыс.). Административное деление: 12 районов. Официальный язык: арабский, широко распространен французский. Дежесная единица: угия = 5 хумсам. Национальный праздник: 28 нояб. — День независимости (1960 г.). Дипотношения с СССР установлены в июле 1964 г.*

## Госструктуры

**Б**ереговая линия имеет протяженность 700 км. Воды океана у берегов Мавритании являются богатейшим районом в мире по запасам рыбы, которые ежегодно оцениваются в 4 млн. т.

Население Мавритании — на 60% это мавры арабо-берберского происхождения, говорящие на диалекте арабского языка — «хасания». Остальные жители представлены негроидными народами — сонинке, тукулер, фульбе и др. Проживает небольшая колония европейцев (несколько сот человек, в основном французы) и ливанцев. Городское население — 48%, из них более 600 тыс. чел. — жители столицы, г. Нуакшота. Около 12% населения ведет кочевой образ жизни (в 1960 г. — 90%). Почти 100% мавританцев исповедуют ислам суннитского толка.

Мавритания — парламентская республика, исполнительная власть (президент, кабинет министров) отделена от законодательной (сенат, национальное собрание) и судебной власти.

Территория страны разделена на 12 провинций (вилай), возглавляемых вали (губернаторами), столичный автономный округ (на правах вилайи), 53 района (муатта) во главе с хакимами (префектами) и 208 коммун (местные органы самоуправления, формируемые в ходе муниципальных выборов).

На протяжении своего существования страна прошла три основных периода:

1960–78 гг. — период правления президента Моктара Ульд Далды. Действовали однопалатный парламент, конституция, однопартийная система (правлящей и единственной в стране была Партия мавританского народа, распущенная в 1978 г.).

1978–90 гг. — период военного режима, когда неудачи в войне в Западной Сахаре (1978 г.) содействовали приходу 10 июля 1978 г. к власти военных. Всю полноту власти в стране осуществлял Военный комитет национального спасения (ВКНС). С 12 дек. 1984 г. председателем ВКНС и главой государства стал полковник Маауйя Ульд Сид Ахмед Тайя, (1941 г.р.), бывший до этого начальником Генштаба ВС.

С 1991 г. — период демократических реформ, когда под давлением западных кредиторов, и прежде всего Франции, Ульд Тайя объявил о переходе к гражданской форме правления. 12 июля 1991 г., в результате проведенного референдума, в ИРМ была принята новая демократическая конституция, предусматривающая парламентскую форму правления. 25 июля 1991 г. были приняты законы, разрешающие в ИРМ многопартийность и свободу печати. К концу 1995 г. была создана 21 партия, издавалось более 20 оппозиционных га-

зет.

24 янв. 1992 г. впервые в истории страны на основе всеобщего прямого и тайного голосования состоялись выборы президента Республики, завершившиеся избранием Ульд Тайи (62,8% голосов избирателей); в дек. 1997 г. переизбран на новый шестилетний срок.

В марте 1992 г. прошли выборы в нижнюю палату парламента — национальное собрание — 79 депутатов, а в апр. 1992 г. — в верхнюю палату — сенат, состоящий из 56 сенаторов, **включая 3 сенаторов, представляющих мавританцев, проживающих за рубежом.** В обеих палатах абсолютное большинство голосов получила Республиканская социально-демократическая партия (возглавляемая с 1993 г. президентом Ульд Тайей).

Премьер-министр — Шейх Эль Афия Ульд Мохамед Хуна (с нояб. 1998 г.). Министр иностранных дел и сотрудничества — Ахмед Ульд Сид'Ахмед (с нояб. 1998 г.). Председатель Национального собрания — шейх Сид Ахмед Ульд Баба (с апр. 1992 г., в 1996 г. переизбран на этот пост). Председатель Сената — Диенг Бубу Фарба (с апр. 1992 г., переизбран в 1996 г.).

В окт. 1992 г. Мавритания подписала в Вашингтоне соглашения с МВФ и МБРР по Программе структурной перестройки экономики. Они предусматривали упорядочение денежной системы, либерализацию валютного обмена, продолжение приватизации госсектора, осуществление инвестиций в продуктивные отрасли, меры по социальной защите населения. Была произведена девальвация национальной валюты на 28%. Благодаря вышеперечисленным мерам страна добилась определенных успехов: экономический рост в 1992–98 гг. в среднем составил 4,9%, однако ежегодный прирост населения на 3% в год свел на нет все усилия властей.

На заседании Парижского клуба в марте 1998 г. было заявлено о выделении Мавритании 560 млн. долл. на осуществление программы инвестиций на период 1998–2001 гг. Международные доноры ожидают, что к концу этого периода мавританское правительство сумеет снизить уровень бедности в стране с 51% до 30% (в 1990 г. — 57%), увеличить темпы экономического роста с 4,4% до 5,5%, уменьшить инфляцию с 5% до 3% в год.

Основным партнером страны в области экономического, торгового, военного и культурного сотрудничества продолжает оставаться Франция, на долю которой приходится до 40% всего объема внешней торговли Мавритании. По-прежнему значительно французское влияние в госаппарате, армии, полиции. В сент. 1997 г. ИРМ посетил Ж. Ширак, стремясь подчеркнуть поддержку Францией мавританского режима накануне президентских выборов и «особый характер» двусто-

ронных отношений. Вместе с тем в них периодически возникают существенные осложнения — в июле 1999 г. в ответ на решение Парижа об аресте одного из мавританских армейских офицеров, находящегося на стажировке во Франции (ему было предъявлено обвинение в «негуманном обращении со своими согражданами» несколько лет назад) Нуакшот потребовал откомандировать всех французских военных специалистов.

В последние годы отмечается тенденция к укреплению позиций США. В июле 1998 г. США приняли решение об исключении ИРМ из «черного списка» стран, с которыми не рекомендуется сотрудничать (резолюция конгресса США была принята в 1993 г. под предлогом «наличия в Мавритании остатков рабства и отсутствия профсоюзного плюрализма»).

Мавритания является импортером абсолютного большинства необходимых ей промышленных и продовольственных товаров, что объясняет наличие хронического дефицита торгового баланса.

**Вооруженные силы** состоят из сухопутных войск, ВВС и ВМС. Общая численность около 20 тыс. чел. Верховный главнокомандующий — президент. Общее руководство осуществляют МО и генштаб. Наряду с этим действует генштаб и военный кабинет президента республики, в подчинении которых находится национальная гвардия. Охрану порядка внутри страны несут жандармерия и полиция. Численность резервистов — 20 тыс. Страна разделена на 7 военных округов.

Действует закон о воинской повинности, однако, армия комплектуется в основном, путем найма. Призывной возраст — 18 лет, срок действительной военной службы — 2 года.

Подготовка военных кадров ведется в Межармейской военной школе г.Атара (создана в 1976 г.), а также за границей. В школе готовится офицерский состав для ВС, жандармерии и национальной гвардии. В мавританской армии работают французские инструкторы.

Мавритания является членом оборонительной группировки АНАД (Договор о ненападении и взаимной обороне), в состав которой входят также Буркина Фасо, Кот д'Ивуар, Мали, Нигер, Сенегал и Бенин.

В фев. 1998 г. мавританский воинский контингент впервые принял участие в военных маневрах «Гидимака-98», под эгидой ООН и ОАЕ, на территории Мавритании, при технической и финансовой поддержке Франции, а также США и Великобритании. Целью маневров, в которых участвовали ИРМ, Мали, Сенегал, Гамбия, Гвинея-Бисау, Кот д'Ивуар и Гана, была инициатива по поддержанию мира и стабильности в регионе. В ходе учений был разыгран сценарий подавления возможного антиправительственного путча в гипотетической стране, а также проведена отработка действий по эвакуации, охране и размещению гражданского населения на случай чрезвычайной ситуации. От ИРМ в маневрах участвовали 700 офицеров и солдат и 100 единиц боевой техники.

При возникновении конфликтной ситуации численность мавританской армии за короткий период может быть доведена до 45 тыс. чел.

Сухопутные войска включают в себя мотопехотные роты, разведывательные эскадроны, кор-

пус верблюжьей кавалерии, десантные и инженерные подразделения. Вооружение — стрелковое оружие (в основном АК китайского производства), 77 мм. и 106 мм. артиллерия, бронемашины, несколько танков, батареи ПВО.

ВВС (личный состав 200 чел.) располагают 20 самолетами (15 истребителей и 5 транспортных), в основном французского производства, а также 10 вертолетами.

ВМС (личный состав 500 чел.) располагают 10 сторожевыми и патрульными катерами. Есть подразделение морской пехоты. ВМС дислоцируется на морских базах: Нуакшот, Нуангар, Нуадибу, имеющих навигационное оборудование, радары, аппаратуру спутниковой связи.

## Экономика

По классификации ООН Мавритания она входит в группу наименее развитых стран мира — ВВП на душу населения составляет около 500 долл. До 3/4 населения живет в условиях ниже официально признанного порога бедности, неграмотность составляет более 40%, продолжительность жизни — 49 лет у мужчин и 51 год у женщин. Детская смертность одна из самых высоких в мире — 116 на 1000 новорожденных. В стране из-за высокого ежегодного прироста населения (2,8%) и недостатка рабочих мест растет безработица (до 50% трудоспособных). Ситуацию осложняет постоянный исход сельского населения в города (до 10% в год), что приводит к гипертрофированному росту численности городских жителей. Слаба система здравоохранения.

Серьезными проблемами для хозяйства являются отсутствие собственных энергетических ресурсов и неразвитость инфраструктуры. Отдельные регионы страны очень слабо связаны между собой.

Сельское хозяйство Мавритании находится в состоянии хронического кризиса, в силу его почти полной зависимости от природно-климатических условий, слабой технической оснащенности, нехватки квалифицированных кадров и т.п.

Практически хозяйство ведется средневековыми методами, урожайность колеблется из года в год из-за периодически повторяющихся засух. В результате, доля сельской отрасли в ВВП постоянно падает (1997 г. — 29%). Главным продуктом питания — зерновыми страна обеспечивает себя всего на 30%. Остальная часть импортируется из-за границы, что составляет до 1/3 импорта.

12% населения страны — скотоводы-кочевники. Несмотря на большой падеж в период засух поголовье скота остается значительным — свыше 13 млн.голов. Однако, его продуктивность крайне низка.

Правительство с помощью международных организаций и стран-доноров пытается изменить ситуацию к лучшему, осуществляя проекты ирригации, строительства колодцев, вакцинации скота, мелиорации земель, проводя кампанию по кооперированию крестьян и улучшая социальную инфраструктуру в деревнях и в кочевьях.

Главной отраслью промышленности является горнодобывающая. Добыча железной руды — основного богатства недр Мавритании, в среднем в

год составляет 10 млн.т. (25% ВВП). Почти вся руда идет на экспорт. Основные покупатели — ЕС (90%), США и ЮВА.

Обрабатывающая промышленность развита слабо. В г.Нуадибу в комплексе компании СНИМ, ведущей добычу железной руды, есть сталелитейный цех. Здесь же действуют НПЗ, несколько заводов по первичной переработке рыбы. В столице г.Нуакшот функционирует ряд пищевых предприятий (хлебопекарни, молокозаводы, завод безалкогольных напитков и т.п.). В других городах в глубинных районах страны работают предприятия мануфактурного типа по обработке кожи, сушке фиников и т.п.

Важнейшей отраслью экономики страны является морское рыболовство. В водах мавританской зоны ежегодно вылавливается ок. 500 тыс.т. морепродуктов. Большая их часть идет на внешний рынок, что составляет 50% мавританского экспорта.

Помимо промышленного лова, который, в основном, ведут инокомпании (значительная доля вылова приходится на предприятия **России** — до 300 тыс.т.), правительство проводит широкую кампанию по развитию кустарного рыболовного промысла.

В стадии начального развития находится энергетика Мавритании. Здесь также много проблем. Главная из них — отсутствие собственных источников энергоносителей. Нефть и газ поставляются, главным образом, из Алжира.

Близится к завершению строительство ЛЭП, по которой в ИРМ будет поступать электроэнергия от построенной на территории Мали ГЭС Манантали. Есть несколько ТЭС, самые мощные находятся в Нуакшоте (40 мвт.) и Нуадибу (20 мвт.). Общая мощность энергетического комплекса составляет порядка 70 мвт.

Осуществляются проекты по использованию возобновляемых источников энергии — солнца и ветра. Ведется строительство 859 водяных насосов и 500 систем «освещение-охлаждение» для коммунального хозяйства, работающих на солнечных батареях, а также 100 ветряных двигателей.

В апр. 1996 г. завершена основная программа отрасли — строительство электростанций в каждом из 13 областных центров страны.

*К развитию внутривосточной ситуации.* В новый 1998 г. Мавритания вступила под знаком обновления и перемен, необходимость которых давно назревала как внутри многонационального общества страны, так и в ее взаимоотношениях с иностранными партнерами. Цели и задачи, поставленные в предвыборной программе президента Ульд Тайи, возобновившего в дек. 1997 г. свой мандат на следующие 6 лет, получили конкретное выражение в энергичных и нестандартных мерах, предпринятых новым кабинетом министров под руководством Ульд Гига. Основными пунктами политико-экономической программы действий нового правительства ИРМ стали создание условий для построения правового государства и борьба с бедностью. Первыми шагами руководства ИРМ стало наведение порядка в управленческом аппарате министерств и ведомств: прекращено бесконтрольное пользование средств-

вами связи, служебным автотранспортом (парк служебных автомобилей правительства составляет 13 тыс.единиц), усилен контроль за трудовой дисциплиной.

Множество слухов и обвинений правительства в подчинении диктату западных стран вызвало отстранение от должности в середине марта 1998 г. М.Салеха, министра рыболовства и морского хозяйства, известного экономиста, близкого родственника премьер-министра. Причиной увольнения министра называют недовольство иностранных партнеров Мавритании циркулярным письмом, подписанным М.Салехом, согласно которому мавританская доля при распределении выловленной пелагической рыбопродукции повышается с 20% до 33%. Примечательно, что западных судовладельцев обеспокоило не само изменение процентного соотношения, а, как неоднократно указывали местные экологи, усиление в связи с этим контроля за количеством и качеством выловленной рыбопродукции, т.к. разрешение на пелагический лов нередко используется иностранцами для нелегального отлова донных пород (в частности головоногих) и последующего документального оформления этой дорогостоящей продукции как пелагической с зачислением ее на свою долю.

Показательным примером состояния дел в этой области стала полемика, развернувшаяся между представителями ВБ и директором Центра океанографических исследований в г.Нуадибу. В ответ на заявление западных представителей о технической неизбежности высокого процента прилова моллюсков, крабов, креветок и др. при пелагическом лове, мавританская сторона привела в качестве контраргумента положительный опыт, накопленный советскими и российскими судами, которые в соответствии со своими обязательствами используют экологически обоснованные методы пелагического лова (до уровня 80 м. от морского дна), что позволяет снизить уровень прилова непелагических пород до 2-3%. Поэтому, как считает руководитель Центра, в данном случае проблема заключается не в технических вопросах, а в строгом выполнении обязательств, взятых на себя сторонами.

В рамках программы сохранения и регенерации рыбных ресурсов с 1 сент. по 30 окт. мавританской стороной введена так называемая «биологическая пауза» в рыболовстве и три года она касалась лишь донного лова.

## Рыба

В июне 1998 г. в Нуакшоте в ходе заседания «круглого стола» с участием представителей стран-доноров, руководством министерств финансов, рыболовства и морского хозяйства была представлена Стратегия реформирования и развития рыболовства и морского хозяйства ИРМ на 1998-2002 гг. Ранее основные положения и принципы Стратегии были в целом одобрены на заседаниях 3-й Консультативной группы Парижского клуба 25-27 марта 1998 г. Стратегия ставит своей целью увеличение доли участия национальных компаний в рыбном промысле, повышение роли кустарного лова, установление новых пра-

вил получения лицензий на лов, усиление контроля за рыбфлотом, сохранение и регулярное изучение состояния биоресурсов мавританской экономической зоны.

Ведущая роль рыболовства в экономике Мавритании обуславливается исключительным богатством шельфовых вод страны, являющихся одним из самых биопродуктивных районов мирового океана. По оценкам специалистов, общие запасы рыбы и беспозвоночных в мавританских водах составляли в 1991 г. 4 млн.т. Общая площадь континентального шельфа достигает 134 тыс.кв.км (23% приходится на мелководье, недоступное для ведения тралового флота), допустимый годовой улов, без ущерба для воспроизводства запасов возможен в размере 1,5 млн.т., из которых 65 тыс.т. — головоногие (каракатицы, осьминоги, кальмары), 132 тыс.т. — донные породы (шельфовые и склоновые рыбы), 7 тыс.т. — ракообразные (лангусты, креветки), 980 тыс.т. — мелкие пелагические рыбы (ставридовые, сельдевые, скумбрия), 26 тыс.т. — тунцовые. Промысловая продуктивность шельфовых вод ИРМ оценивается в 4,8-6 т./кв.км. в год.

Несмотря на наличие значительных рыбных ресурсов в мавританской экономической зоне, в последние годы в рыболовной отрасли наметился спад, что нашло свое отражение как в снижении валютных поступлений от экспорта рыбопродуктов, так и в уменьшении доли рыболовства в ВВП. По оценкам министра рыболовства и морского хозяйства ИРМ **отрасль находится в предкризисном состоянии, а наиболее ценные породы рыбной продукции — головоногие — на грани исчезновения.** Основная причина заключается в варварских методах лова и отсутствии эффективного контроля со стороны государства.

Изучение ресурсов — основной пункт Стратегии, предусматривает динамизацию научных исследований Национальным центром океанографических и рыбохозяйственных исследований (НЦОИР) с привлечением ведущих институтов и специалистов из-за рубежа с целью определения общего запаса рыбопродукции, количества каждого отдельного его вида, потенциальные объемы и допустимые методы и технические средства их вылова.

Начиная с 1998 г. НЦОИР будет ежегодно публиковать результаты проводимых исследований, в т.ч. анализ периодов и зон миграций рыбных популяций, увеличения или восстановления количества отдельных видов, с учетом влияния т.н. «биологических пауз».

Отчеты о работе НЦОИР будут предоставляться профильным министерствам и ведомствам, национальным предпринимателям, иностранным партнерам Мавритании. Для расширения международного сотрудничества в области рыболовства планируется учредить научный совет с участием иностранных специалистов.

Рациональное управление ресурсами предусматривает контроль за методами лова и предотвращение незаконного пиратского промысла. В этом направлении предстоит установить более строгий контроль за судами, соответствием их оснащения методам лова и защите рыбного молодняка. Особое внимание будет уделено контролю

за береговой линией и Национальным парком Бан д'арген.

Существующая Группа по наблюдению за рыболовством и контролю на море (ГНРКМ) будет проводить инспекцию на судах при выходах в море и разгрузке продукции на берегу. Повысится техническая оснащенность ГНРКМ, в т.ч. за счет спутниковой системы слежения, субрегиональной координации (в настоящее время Группа располагает 2 патрульными катерами, 4 легкими лодками, 3 радарными станциями, 1 самолетом). В целом, согласно Стратегии, Группа сможет осуществлять 2 тыс. контрольных проверок в год на судах в открытом море, 3 тыс. на судах кустарного лова и 3 технические проверки судов в день.

В рамках плана рационального использования ресурсов правительством предусмотрено внесение изменений в процедуру выдачи лицензий на вылов, которая, начиная с 1999 г., будет осуществляться строго в соответствии с научными данными о запасах каждого вида. В будущем значительно будет сокращен вылов осьминогов. В I половине 1998 г. выдача лицензий на вылов головоногих была временно приостановлена с целью сохранения популяций этого вида. Часть судов, оснащенных для лова головоногих, будет переоборудована для лова других видов.

Заметный рост получит кустарное рыболовство ввиду его большого социально-экономического значения: создание большого числа дополнительных рабочих мест, закрепление населения, проживающего на побережье, на местах и приостановка его исхода в города и др. В рамках развития кустарного промысла ежегодно будет проводиться перепись наличного парка лодок, их регистрация и выдача разрешений на вылов рыбы.

Повышение рентабельности экспорта предполагается достичь за счет снижения доли экспорта дешевой необработанной рыбопродукции и создания национальных мощностей по полной и частичной ее переработке в соответствии с международными санитарными нормами. Правительством будет поощряться, в т.ч. льготным кредитованием, деятельность кооперативных объединений по обработке головоногих и мелких пелагических пород рыбы, в Нуакшоте будут созданы фитосанитарная лаборатория по контролю за качеством продукции и центр информации по инвестированию в переработку и продажу готовой к потреблению рыбопродукции.

Важное значение в этом контексте будет иметь подготовка национальных кадров в создаваемой в Нуакшоте школе рыболовства, организация краткосрочных курсов подготовки и усовершенствования для работников кооперативов и женских ассоциаций, занятых в переработке рыбы.

Развитие инфраструктуры предусматривает расширение и модернизацию существующих портовых структур, строительство нового порта для разгрузки пелагической рыбы, ее обработки и реализации. Возобновлено изучение вопроса о строительстве порта в районе Нуакшота для нужд кустарного промысла, возможностей создания сети мастерских по ремонту и техобслуживанию мелких рыболовных судов и станций заправки топливом вдоль всего морского побережья Мавритании.

В законодательной сфере будет пересмотрен Закон о рыболовстве и принят Закон о морской торговле. Мавритания начнет процедуру присоединения к международным конвенциям о защите морского пространства, безопасности на море и др.

Среди предусмотренных мер особо выделяются практические шаги по недопущению загрязнения моря и парка Бан д'арген топливными и другими отходами судов. Будет учрежден межминистерский орган по контролю за состоянием морской зоны, особенно в районе регенерации биоресурсов и прибрежных песчаных дюн. Законодательно усилятся требования к техническому состоянию судов и вспомогательных средств. Повысится качество обслуживания рыболовных судов, что позволит существенно снизить риск кораблекрушений.

Мавританцы на разных уровнях неоднократно положительно отзывались о российских методах пелагического лова как наиболее рациональных и экологически чистых. Высокую оценку получают здесь научно-практические результаты исследований ихтиофауны, проводимые ежегодно калининградским институтом океанографических исследований.

В 1998 г. в мавританской экономической зоне работали 15 судов пелагического лова (ставрида, скумбрия, сардинелла) из Мурманска и Калининграда. Объем вылова рыбы за 1 полугодие составил 101 тыс.т. на 40 млн.долл. (в 1997 г. — 204 тыс.т., 75 млн.долл.).

*Мавритано-китайское сотрудничество в области рыболовства.* Экономическое сотрудничество между ИРМ и КНР, начиная с момента установления дипломатических отношений в 1960 г., считается традиционно образцовым, выгодным и перспективным для обеих сторон. Ежегодно предоставляя значительные кредиты и гуманитарную помощь, **Китай прочно занимает одно из ведущих мест среди стран-доноров в мавританскую экономику.** Так, в 1997 г. Китай предоставил Мавритании более 3 млн.долл., несколько тыс.т. зерновых, гуманитарных грузов и различного оборудования.

С 1980 г., после подписания «базового» мавритано-китайского соглашения по рыболовству, Китай начал активно осваивать мавританскую экономзону. **В 1998 г. у берегов Мавритании оперировало более 100 китайских малотоннажных судов,** добывающих в основном наиболее ценные донные породы рыб (донным промыслом было занято около 60-70 судов, остальные суда занимались пелагическим ловом). Суда работали по свободным лицензиям на четыре смешанные мавритано-китайские рыболовные компании, представительства которых находятся в «экономической столице» ИРМ — г.Нуадибу.

Для мавританцев сотрудничество с китайскими партнерами имело первостепенное значение. Это, в первую очередь, связано с невысокой стоимостью подержанных китайских судов, а главное — возможностью их оплаты в течение нескольких лет за счет продажи уловов. В отличие от дорогостоящих современных европейских рыболовных судов или приобретения через ВБ, что связано с необходимостью немедленной оплаты

по факту получения судна, «китайский вариант» оказался наиболее притягательным для мавританских рыбопромышленников. Через 8 лет работы эти суда, после полной оплаты их стоимости переходят в собственность Мавритании, и одновременно с этим решается проблема национального мавританского флота.

Первые контракты были заключены в 94-95 гг., по ним работают суда со смешанными мавритано-китайскими экипажами. Контроль за их работой осуществляется китайской стороной через своих представителей в СП.

Несмотря на, в целом, успешно развивавшееся двустороннее сотрудничество, в середине 1995 г. возникли первые разногласия. В мавританской прессе появились критические публикации в адрес китайских судов в связи с применением недопустимых методов лова и варварской эксплуатацией рыбных ресурсов мавританской экономической зоны.

Китайцы, в свою очередь, высказывали свое недовольство в связи с завышенными ценами на топливо, высокими налогами на лов, неудовлетворительным прод. и тех. обеспечением и т.д.

В янв. 1998 г. противоречия между китайскими и мавританскими партнерами резко обострились, что связано, в основном, с задолженностью мавританцев, так и не сделавших ни одной выплаты за полученные суда. Несмотря на многократные требования о погашении долгов, мавританская сторона от уплаты всячески отклонялась, что в результате привело сначала к прекращению работы 10 китайских судов и их постановке на рейд возле порта г.Нуадибу, а затем уходу в район Лас-Пальмаса (Канарские о-ва) до разрешения вопроса о выплатах. Через 2-3 недели этому примеру последовало еще около 20 китайских судов.

Китайские суда вероятнее всего окончательно покинут промысловую зону ИРМ. Высказывается мнение, что не последнюю роль в осложнении мавритано-китайских отношений сыграл ВБ, в свое время рекомендовавший мавританцам не прибегать к «китайскому варианту» для решения проблемы национального флота. Дело осложняется тем, что одной из первоочередных мер новой «рыболовной» политики станет 50% снижение усилий по эксплуатации рыбных запасов ИРМ путем сокращения количества судов в мавританской экономической зоне или разработки новых лицензий с ограничениями на лов головоногих.

## Недра

**Э**ксплуатируются месторождения железных руд (одно из богатейших в мире по запасам — 1 млрд.т), медных руд (32 млн.т), каменной соли, гипса, золота. Также имеются месторождения фосфоритов и урана. Ведутся поиски нефти, по предварительным данным ее запасы на шельфе вполне вероятны. Мавританская морская экономическая зона занимает 195 тыс.км., из них на шельф приходится 34 тыс.км.

Горнодобывающая промышленность — ведущая отрасль экономики страны — обеспечивает 30% ее ВВП и является одним из основных источников валютных поступлений.

Территория Мавритании подразделяется на

четыре геологические зоны:

1) Дорсаль Регейбат — простирается с севера на юго-запад страны (Тазиасть, Тиджирит, Амсага). Имеет богатые месторождения железной руды. В окрестностях Тириса запасы оцениваются в несколько млрд. тонн (при 38% содержании железа), район д'Итжиль содержит 68%-ую железную руду. Имеются также запасы никеля, меди, ванадия, урана, магния, алмазов и золота.

2) Кржж Мавритания — простирается с севера на юг страны и содержит запасы оксидированной меди, золота, кобальта, хрома, вольфрама, редкоземельных металлов, фарфоровой глины и др.

3) Бассейн Атлантического океана (площадь 160 тыс. кв. км.) — на континентальном шельфе обнаружены месторождения фосфатов (район Бофал-Луббоира), которые оцениваются в 136 млн. т. с 21%-ым содержанием оксида фосфора. Имеются также запасы соли, гипса, ракушечника.

4) Бассейн Таудени — простирается с востока на юг страны. Содержит запасы свинца, цинка, фосфатов, меди и др. Есть указания на наличие соединений углеводорода преимущественно в газообразной форме.

В результате геологических исследований в районах Тазиасть, Тиджирит, Амсага, Регейбат, Каус Мавритания, в бассейнах Атлантического океана и Таудени созданы подробные геологические карты, определено наличие железной руды в районе Кедиа д'Итжиль и медной руды в районе Гельб Мограйн, обнаружены месторождения гипса и соли в районе Себха Драхамша, фосфатов в районе Алег-Боге-Каэди, каменного угля в районе Росо-Кермасен.

Данные геологической разведки показали, что страна обладает разнообразными полезными ископаемыми, основными из которых являются: железная руда, основные районы добычи — Кедиа д'Итжиль (запасы — 240 млн. т.), Гельб Рейн (450 млн. т.), Маудат (100 млн. т.); медная руда, основные залежи находятся в районе Гельб Мограйн (24 млн. т.); золото, в период с 1992-96 гг. общей добыча составила 4,76 т.; алмазы, ведется разведка на севере страны; нефть, найдены указания о наличии на континентальном шельфе и бассейне Таудени; **гипс, основное месторождение** находится в районе Себха Драхамша с содержанием кальцевого гидросульфата от 85 до 90% и **считается одним из крупнейших в мире**; соль, основные запасы в районах Себха Иджиль, Антрарет, Себха Тахшима; фосфаты, запасы оцениваются в 136 млн. т., с 21% содержанием оксида фосфора. Ведутся исследования по их промразработке; каменный уголь, разведаны запасы в районах Росо-Кермасен, которые оцениваются более чем в 4,5 млн. т.; сера, имеются данные о наличии в районе Сеюха Драхамша; алюминий и цинк, обнаружены запасы в районе Регейбат; магний, найдены многочисленные подтверждения о наличии в районах Регейбат и Каус Мавританид; титан, запасы находятся вдоль побережья Атлантического океана; хром, обнаружены запасы в различных местах района Каус Мавританид; уран, ведутся разведывательные работы в районах Регейбат и Бир Мограйн; бериллий и литий, обнаружены месторождения в районах Тазиасть и

Амсага.

**Главное богатство Мавритании — железная руда**, добычу которой ведет созданное в 1972 г. Национальное горнопромышленное общество (SNIM): уставной капитал SNIM — 12, 18 млрд. угий (78% — государство, 22% — арабские инвесторы); количество персонала — 3,8 тыс. чел.; филиалы: Мавританское общество по обслуживанию и туризму (Sonasert); Арабское сталелитейное общество (Safa); общество по труду, транспорту, поддержке и развитию (АТТМ); Атлантическое машиностроение (Сотеса); годовой оборот: 1995 г. — 25 млрд. угий; 1996 г. = 28,4 млрд. угий.

В 70-е гг. добыча железной руды велась, в основном, на месторождении Кедиа д'Итжиль. По мере выработки верхних, богатых рудой слоев этого месторождения его рентабельность начала снижаться. В условиях сокращения спроса на руду на мировом рынке в этот период стало невозможным компенсировать падение рентабельности за счет повышения цен. В сложившихся обстоятельствах SNIM в плане радикального увеличения объема добычи руды приступило к освоению новых месторождений в рамках крупнейшего национального проекта «Гельб». В 1984 г. начались разработки месторождения Гельб Рейн, находящегося в 20 км. к северо-востоку от ныне действующих рудников Кедиа д'Итжиль. Несмотря на то, что содержание железа составляло в среднем 38%, эксплуатация этого месторождения была признана рентабельной. Было введено в эксплуатацию предприятие по обогащению руды и производству железорудного концентрата с содержанием железа 66%. Следующим важным этапом стала разработка в апреле 1994 г. месторождения Маудат с содержанием железа в руде 66%, что позволило SNIM на протяжении четырех последних лет обеспечить производство и экспорт свыше 11 млн. т. высококачественного железного концентрата в год. Распределение экспорта: Италия — 28,6%; Англия — 7,6%; Франция — 26,8%; Испания — 6,5%; Бельгия — 14,7%; а также США, Финляндия и Германия — 10,1%, Ю. Корея, Тунис и др.

SNIM планирует расширить сеть геологоразведочных изысканий с целью определения новых месторождений железной руды, что потребует около 200 млн. долл. В качестве инвесторов планируется привлечь страны арабского Магриба, а также частный капитал.

До 1978 г. важное экономическое значение для Мавритании имела разработка меднорудного месторождения в Акжужте, осуществлявшаяся смешанной компанией «Сомина» (22% акций — мавританское государство, 78% — иноинвесторы). «Сомина» разрабатывала верхний слой месторождения — залежи оксидной медной руды, концентрат которой полностью вывозился в страны Западной Европы. К 1978 г. этот слой был почти полностью выработан и освоение было прекращено, а «Сомина» ликвидирована. Однако в феврале 1981 г. было создано Арабское горнодобывающее общество Иншири («Самин»), в котором 37,5% акций принадлежало мавританскому государству, 32,5% — «Араб Майнинг», 12,5% — Ираку, 10% — Ливии, 7,5% — Арабской инвестици-

онной корпорации.

«Самин» возобновило эксплуатацию акжужтского месторождения меди, добывая 110 тыс. т. сернистой медной руды в год и 4-5 гр./т. золота из отвалов медных шахт. В 1991 г. в результате объединения «Самин» и австралийской компании «Дженерал Голд Ресурс» (GGR) было создано общество Могак, которое с 1992 по 1996 гг. продолжило добычу золота на месторождении Акжужт. За этот период было добыто 4,7 т. золота.

Правительство выдвинуло проект разработки нового месторождения медной руды Гельб Могрейн, запасы которого оцениваются в 24 млн. т. при содержании меди 1,8%, 1,4 г./т. золота и 162 г./т. кобальта. Для его реализации на базе «Самин» и Дженерал Голд Интернейшенал (филиал GGR) было создано общество Gemak. Осуществление данного проекта на 200 млн. долл., позволит в течение 14 лет добыть 36 тыс. т. меди, 860 тыс. унций золота и 2 тыс. т. кобальта.

С 1984 г. компания Samia (51% акций — мавританское государство, 49% — Кувейт) ведет разработку гипсового месторождения Себха Драхамша, в 57 км. севернее Нуакшота, запасы которого оцениваются в 400 млн. т. В 1986 г. на базе этого месторождения был построен завод по переработке гипса мощностью 100 тыс. т. в год. Производство составляет 12-14 тыс. т. ежегодно.

В течение последних трех лет было выдано 19 лицензий на геологические изыскания золота и базовых металлов, 19 лицензий на изыскания алмазов и 7 лицензий на изыскания железа, гипса, соли, фосфатов и фарфоровой глины. Для добычи золота в районах Регейбат, Акжужт, Тазиаст и Тиджирит выдано 12 лицензий, из которых: 4 — «Дженерал Голд Интернешенл»; 1 — Геологоразведочное объединение Иншкри (GRI); 3 — Astsio (Австралия); 1 — SouDev (Франция); 1 — Papco (США); 1 — Norde Strade (США); 1 — SNIM.

Выданы лицензии на разведку алмазов (компания Astnon и Rex Diamond), соли (SNIM), гипса (SNIM), фосфатов (Sipia), углеводорода (Hardman), глины (Амас).

## Транспорт

Большую часть территории ИРМ занимает пустыня. Частые песчаные бури и миграции песка приводят к увеличению стоимости инженерно-строительных работ и обслуживания автодорог и аэропортов. Отсутствие вдоль побережья страны естественных заливов и бухт затрудняет строительство портов и причалов из-за необходимости возведения искусственных заграждений и волнорезов.

Мавританское руководство разработало амбициозный план развития транспортной инфраструктуры на период до 2007 г., реализация которого будет осуществляться в два пятилетних этапа (1998-2002 гг. и 2003-07 гг.) при непосредственном финансировании иноинвесторами. Общая стоимость работ первого этапа оценивается в 40,3 млрд. угий (200 млн. долл.).

*Автомобильный транспорт.* Общая протяженность автодорог на конец 1997 г. составила 10,3 тыс. км., из которых 1,9 тыс. км. — с асфальтовым покрытием, 962 км. — с гравийным покрытием,

7,3 тыс. км. — грунтовые дороги. Удельная доля асфальтированных дорог составляет 2 км. на 1000 км. территории и 0,88 км. на 1000 жителей.

70% дорог с асфальтовым и гравийным покрытием находятся в хорошем состоянии. 63% грунтовых дорог находятся в неудовлетворительном состоянии, движение по которым возможно только в период засухи.

Автопарк ИРМ в 1997 г. составил 36,5 тыс. легковых и 1 тыс. грузовиков, обеспечивающих 90% пассажирских и 80% грузовых перевозок. Ежегодное увеличение парка составляет 8% — легковые и 6% грузовики.

Обслуживанием и содержанием дорожных коммуникаций занимаются Национальное предприятие дорожной эксплуатации (ENER, создано в 1994 г.) и Бюро дорожного управления (BGR), подчиненные непосредственно министерству обеспечения и транспорта.

Государство ежегодно увеличивает бюджетные ассигнования на обслуживание дорожных коммуникаций. Если в 1995 г. было выделено 200 млн. угий (1,3 млн. долл.), то в 1997 г. эта сумма достигла 800 млн. угий (4 млн. долл.).

*Морские порты.* Морпорт Нуакшот включает в себя:

1. Причал на металлических сваях, длиной 198 м., шириной 10 м. Глубины у причала — от 7 до 9 м. Имеется 5 подъемных кранов, насосная станция, нефте и газопроводы. Швартовка судов возможна только в тихую погоду, так как причал с океана волнорезом не защищен. Используется, в основном, для выгрузки и перекачки нефти и газа. В порту имеются складские помещения и нефтехранилища. Среднегодовая затрузка не более 40%, среднее время стоянки судов — 20 ч. Причал расположен в 10 км. от г. Нуакшот. Дата постройки — 1963 г., требуется капитальный ремонт.

2. Причал с волнорезом («Порт Дружбы»). Построен китайскими специалистами в 1979 г. и с их помощью поддерживается в рабочем состоянии. Порт оборудован всем необходимым, хорошо защищен от волн.

Длина причальной стенки — 585 м. Глубины от 10 до 11 м., что позволяет ставить под разгрузку суда большого водоизмещения. Швартовка возможна только с одной (внутренней) стороны причала, так как внешняя сторона является волнорезом. Площадь причала 62,7 тыс. кв. м. Имеется 5 стационарных портовых кранов, грузоподъемностью от 30 до 70 т., 3 мобильных крана, грузоподъемностью 40 т., и 7 погрузчиков, грузоподъемностью от 6 до 20 т. Среднегодовая загрузка до 50%, среднее время стоянки судов под загрузкой-разгрузкой — 25 ч. В защищенной от волн гавани на якоре одновременно могут разместиться до 10 крупных судов. Имеются оборудованные складские помещения и открытые площадки. «Порт Дружба» находится в 15 км. от г. Нуакшот.

Морской порт г. Нуадибу расположен в природной довольно обширной бухте, хорошо защищенной от океанских волн и течений полуостровом. Глубины у причалов от 4 до 12 м. Рассчитан на обработку 1,2 млн. т. грузов. На якорной стоянке и на бочке одновременно могут стоять до 10 крупнотоннажных судов (глубины на рейде свыше 8 м.). Есть специализированные терминалы

для загрузки железной руды, куда подведена железная дорога прямо с рудников, а также для перекачки нефти и нефтепродуктов.

Всего в порту Нуадибу 4 причала: рыбный длиной 120 м., глубины от 9 до 10 м.; грузовой длиной 60 м., глубины от 4 до 6 м.; нефтесливной длиной 60 м., глубины от 8 до 10 м.; рудный порт Кансадо с причалом длиной 150 м., глубины от 10 до 12 м. Имеется специальный опрокидыватель для вагонов с рудой. Комплекс порта Нуадибу имеет обширные помещения и открытые площадки для хранения и обработки грузов.

Кроме портов возможна якорная стоянка судов вдоль всего побережья Мавритании. Дно здесь, в основном, песчаное, а с севера на юг проходит сильное Канарское течение, что затрудняет стационарность положения судна.

Кроме посольства России в г.Нуакшоте функционирует представительство департамента рыболовства минсельхозпрода РФ. В водах Мавритании оперирует **крупнейшая за границей российская рыболовная флотилия** (до 50-60 судов в течение года с экипажами до 4,5 тыс. моряков), которая имеет возможность ремонта, обеспечения топливом и пищевыми продуктами в портах этой страны. Визы в паспорте моряка проставляются по местным правилам не требуется.

В 1997 г. грузооборот автономных портов г.г. Нуакшота и Нуадибу составил соответственно 729 тыс.т. (при мощности в 1,2 млн.т.) и 125 тыс.т. (при мощности 275 тыс.т.), что на 15% больше по сравнению с предыдущим годом.

Рудный порт г. Нуадибу при погрузочной мощности в 1,2 млн.т. в месяц позволил в 1997 г. экспортировать в страны ЕС, Японию и США 11,3 млн.т. железной руды.

Нефтяной порт г. Нуадибу обеспечивает ежегодный прием 350 тыс.т. нефти и нефтепродуктов.

**Речной транспорт.** Главной водной артерией ИРМ является р.Сенегал, на которой расположены четыре причала с паромной переправой: два в г. Россо и по одному в г.г. Каэди и Гурае. Ежедневно они перевозят около 240 человек и 30 автомобилей, что составляет 87,6 тыс.чел. и 11 тыс. автомобилей в год.

Вопрос о возможном налаживании судоходства находится в стадии проработки в рамках Организации по освоению реки Сенегал. На 46-ой сессии Совета министров стран-участниц ОМВС (фев. 1999 г.) было предложено продолжить проработку проблем стоимости и финансирования работ первого этапа, касающихся оборудования навигационного фарватера, строительства портов и портовых сооружений, создание Агентства по эксплуатации речного навигационного оборудования и содержанию фарватера на участке протяженностью в 930 км. от Сен-Луи до Каеса. Второй этап предусматривает освоение притоков Фелу, Гуна и Курбаси.

**Воздушный транспорт.** В Мавритании имеются два международных аэропорта в г.г. Нуакшоте и Нуадибу и семь местных в г.г. Атаре, Зуэрате, Тиджикже, Селибаби, Аюн-эль-Атрусе, Неме и Каэди. Аэропорты г.г. Нуакшота, Нуадибу и Атара оснащены свето и радиотехническим оборудованием, что позволяет их эксплуатацию в условиях

плохой видимости и ночью. Пассажирооборот аэропорта г. Нуакшота в 1997 г. составил 75 тыс.чел. к 3,5 тыс.т. грузов.

Пассажиropеревозки национальной компании «Эр-Моритани» в 1997 г. составили 130 тыс.чел. (из них 22 тыс. на внутренних линиях). Ежегодное увеличение количества пассажиров — 3%, средняя загрузка рейсов — 60%. Навигационная служба, эксплуатация и обслуживание международных аэропортов обеспечивается Обществом аэропортов Мавритании (SAM), при участии Агентства по безопасности воздушной навигации в Африке (ASECNA).

**Железнодорожный транспорт.** В Мавритании имеется единственная железная дорога, соединяющая центры выработки железной руды в районе г. Зуэрата с рудным портом г. Нуадибу. Ее протяженность составляет 853 км., из которых 717 км. основного пути и 136 км. — ответвления к месторождениям в Булануаре, Тмеймишате, Шуме и Фдерике. В 1997 г. перевезено около 11,5 млн.т. железной руды, при пропускной мощности в 15 млн.т. Обслуживание и эксплуатацию железной дороги осуществляет Национальная горнорудная компания (SNIM).

## Вода

Организация по освоению бассейна реки Сенегал была создана в 1972 г. Сенегалом, Мавританией и Мали — ОМВС (Organisation pour la Mise en Valeur du Fleuve Senegal) на базе Организации прибрежных государств р.Сенегал (Organisation des Etats riverains du Senegal, 1968-72 гг.) сменившей, в свою очередь, межгосударственный комитет (Comite inter-Etats, 1963-68 гг.).

Река Сенегал не относится к числу крупнейших рек мира. Ее протяженность составляет 1800 км. (для сравнения, р.Амазонка — 7025 км., р.Нил — 6700 км., р.Нигер — 4200 км.). Однако значительная площадь бассейна (289 тыс.кв.км.), особые характеристики течения вод и орошаемых почв ставят р.Сенегал в ряд важнейших по своему политическому и народнохозяйственному значению рек мира.

История научных исследований и промышленного освоения р.Сенегал насчитывает около двух столетий: экспедиция Melay и Chastellux в 1818 г., ирригационные проекты Richard до 1826 г., отчеты инженера E.Belime в 1922 г., деятельность Mission d'etudes du fleuve Senegal, MEFS, созданной в 1935 г., Mission d'amenagement du Senegal, сменившей MEFS в 1938 г. и просуществовавшей до 1963 г., когда был создан Межгосударственный комитет.

Документы и материалы по р.Сенегал и ее освоению хранятся в первом в Западной Африке информационном Центре документации ОМВС в г.Сен-Луи, насчитывающем в своих архивах десятки тысяч оригиналов и копий документов, микрофильмов, справочников, аудио и видеокассет и др.

В целях обеспечения оптимальных и равноправных условий эксплуатации водных ресурсов Конвенция о статусе р.Сенегал от 11.03.72 г. и другие программные документы ОМВС закрепля-

ли за рекой и ее основными притоками международный статус в соответствии с которым любой проект, который может изменить характер режима воды, условия навигации, с/х или пром. использования воды, фауну или флору должен быть осуществлен исключительно с согласия стран-участниц. Проведение научно-технических и практических экспертиз возложено на постоянную комиссию по водным ресурсам (Commission Permanente des Eaux), учрежденную при ОМВС.

Высшим органом ОМВС является Конференция глав государств, входящих в Организацию (последняя, XI, проходила 11 янв. 1995 г. в г.Дакар). Председателем Организации назначается на двухлетний срок глава одного из государств. На XI Конференции председателем ОМВС стал президент Мали А.У.Конаре. Исполнительный орган — совет министров водных ресурсов и энергетики государств-участников. Совет возглавляет председатель, назначаемый на два года. Рабочий орган ОМВС — секретариат, возглавляемый Верховным комиссаром (место пребывания — Дакар).

В мае 1974 г. на нуакшотском саммите ОМВС была принята долгосрочная программа развития бассейна р.Сенегал, сроком на 40 лет. Первый план этой программы, намеченный первоначально на 1975–80 гг., предполагал решение триединой задачи: ирригация, электрификация, навигация. Однако запланированная стоимость работ в 170 млн.долл. возросла к 1980 г. до 850 млн.долл., что отразилось прежде всего на энергетическом и транспортном пунктах программы ОМВС.

Главным итогом деятельности Организации к 1989 г. явилось завершение строительства двух плотин: Диама (авг. 1986 г.) и Манантали (март 1988 г.).

Плотина Диама, включая дамбу на правом мавританском берегу реки, расположена в 26 км. от сенегальского портового города Сен-Луи и предназначена для предотвращения засоления дельты Сенегала морской водой в периоды падения пресной воды в реке и ее притоках. Стоимость строительства составила 72 млн.долл.

Плотина Манантали, высотой 66 м., построена на главном притоке р.Сенегал — Бафинг, проходящем по территории Мали. Манантали представляет собой плотину смешанного типа, состоящую, с одной стороны, из центрального сооружения, выполненного в бетоне и объединяющего все гидроструктуры: удержание воды и сброс половины поступающего объема, слив поверхностного слоя и амортизационные емкости для эвакуации паводков, а также, с другой стороны, двух насыпных каменных плотин. Стоимость строительства составила 322 млн.долл. Манантали способна вырабатывать в потенциале 800 млн.квт.ч. в год.

Благодаря вводу в эксплуатацию двух плотин появилась возможность искусственного орошения 375 тыс.га (125 тыс.га на территории Мавритании). Как следствие, получило существенное развитие сельское хозяйство по обеим сторонам реки, приостановлен исход сельских жителей в города из-за засухи, продолжавшейся с небольшими перерывами с 70-х гг.; некоторое повышение уровня воды позволило сделать судоходным круглый год участок реки от г.Сен-Луи до г.Бакель.

Последующий период, с 1989 г. по 1992 г., стал

наиболее напряженным в истории ОМВС, поставившим под угрозу само существование Организации. Мавритано-сенегальский кровавый конфликт, вспыхнувший вследствие политических и социально-этнических противоречий между соседними государствами, заблокировал совместную деятельность партнеров и отодвинул на несколько лет вперед осуществление энергетических и транспортных проектов, что в итоге привело к удорожанию строительства намеченных объектов и недовольству международных финансовых доноров. Не исключено, что именно конфликт 1989 г. и его последствия для деятельности ОМВС побудили иностранных инвесторов предложить в 1992 г. план реконструкции Организации.

В авг. 1992 г. в Нуакшоте состоялась X конференция глав государств ОМВС (предыдущая, IX конференция, в 1987 г. — в Бамако). В ходе саммита было принято во внимание, что проекты в области гидроэнергетики имеют кардинальное значение в деле комплексного развития бассейна р.Сенегал. С «держателями фондов» была достигнута договоренность о финансировании строительства гидроэлектростанции на плотине Манантали и двух ЛЭП до Дакара и Нуакшота. Интересы стран и организаций, финансирующих проект, — 440 млн.долл. — представил МБРР. Канада выступила главным консультантом при составлении проекта и его экономического обоснования. При непосредственной поддержке Арабского фонда экономического и социального развития (FADES) и Исламского банка развития (IBRD).

Проекты, связанные с улучшением судоходства на р.Сенегал, на Конференции не рассматривались. Было предложено вновь изучить вопрос о капиталовложениях и стоимости первого этапа этих работ, в т.ч. по оборудованию навигационного фарватера от Сен-Луи до Кайеса (930 км.) и строительству портовых инфраструктур.

Для управления построенными совместными объектами было создано смешанное экономическое общество. Другой его целью стало создание благоприятных условий для продвижения в страны ОМВС частного сектора. Общество получило название «Агентство по управлению совместными сооружениями ОМВС». Местопребыванием его выбран г.Росо (Мавритания). Капитал Агентства составили вклады гос. и частных организаций. Было также решено допустить иновкладчиков к участию в нем своими финансовыми ресурсами.

«Программа возрождения древних долин» (Programme de Revitalisation des Vallées Fossiles, PRVF) представляет собой план возрождения древних рек во внутренних районах Сенегала путем заполнения их высохших русел водой из р.Сенегал. Согласно PRVF, предстоит заполнить 3 тыс.км. древних русел рек Ферло, Салум, Син и др. пресной речной водой из водозаборников в районах Бакель, Матама и озера Гьер, что позволит оросить 75 тыс.га земли, пригодной для земледелия, и создать 300 тыс. дополнительных рабочих мест.

Несмотря на то, что для этих целей планируется использование паводковых вод, в среднем 10 млрд.куб.м. в год, бесполезно стекающих в Атлантический океан, иностранные доноры выступают против программы PRVF, считая, что ее реализация приведет к изменению режима реки: падению

общего уровня воды в р. Сенегал, высыханию прибрежных участков поливного земледелия, заболачиванию береговой линии, ухудшению санитарно-эпидемиологического положения в регионе и т.п. 19 фев. 1998 г., в канун 45-сессии Совета министров ОМВС в г. Нуакшот, где предстояло обсудить итоги реконструкции Организации, президент Сенегала А. Диуф заявил о приостановке программы PRVF.

## Экспорт

Мавритания импортировала в 1998 г. товаров на 71,4 млрд. угий (357 млн. долл.), из них: продовольствие — 120 млн. долл.; оборудование — 33 млн. долл.; промтовары — 75 млн. долл.; нефтепродукты — 49 млн. долл. Экспортировала товаров на 349 млн. долл.: полезные ископаемые — 215 млн. долл.; морепродукты — 130 млн. долл.; сопутствующие товары — 4 млн. долл.

В этих условиях возрастающую роль играет предоставление помощи инобанками и международными финансовыми организациями (МФО), в форме долгосрочных и среднесрочных займов и кредитов и, в меньшей степени, в виде краткосрочных ссуд и даров.

*Экономическое сотрудничество Мавритании с МФО.* До начала 80-х гг. осуществлялось в основном в развитии социальной сферы (образование, здравоохранение, водоснабжение) и экономической инфраструктуры (строительство дорог, аэро- и морских портов и др.), а также сельского хозяйства. С середины 80-х гг. страна, наряду с традиционным сотрудничеством, стала получать финансовую помощь на развитие обрабатывающей, горнодобывающей промышленности, производство стройматериалов и энергетики, включая направление специалистов разного профиля, услуги консультантов по составлению экономических программ, строительству и вводу в эксплуатацию промобъектов и обеспечению их деятельности, сооружению учебных центров для подготовки национальных кадров, проведению геологоразведочных и поисковых работ.

Широкое привлечение инвестиций МФО органически вписывается в правительственную стратегию экономического и социального развития, призванную создать собственные средства производства и инфраструктуру, на базе которых может быть сформирован научный и экономический потенциал, позволяющий Мавритании выйти из числа наиболее отсталых стран мира, а также дает возможность мавританскому руководству решить двудеиную задачу: снижение дефицита госбюджета путем сокращения госрасходов; уменьшение дефицитного финансирования национальных программ и проектов.

Путем прямых инвестиций ИРМ получает финансовую, экономическую и техническую помощь от достаточно большого числа МФО. Согласно отчету ВБ по Мавритании за 1998 г., их доля в общем объеме инвестирования в эту страну распределялась следующим образом:

1) Международная ассоциация развития (IDA) — 22,8%. С 1990 г. IDA участвовала в финансировании 15 национальных программ и проектов на 212 млн. долл. Основными сферами сотрудничест-

ва являются: частный сектор — 27 млн. долл.; образование — 33; сельское хозяйство, в т.ч. поливное земледелие — 18; здравоохранение — 16; городская инфраструктура — 13; энергетика — 10; водоснабжение — 10 млн. долл.;

2) Арабский фонд экономического и социального развития (FADES) — 7,2%. С 1996 г. FADES финансировал 3 проекта на 30 млн. долл.: реконструкция автодороги Алег-Магта-Лахжар — 9,4 млн. долл.; строительство ЛЭП от ГЭС Манантали (р. Сенегал) — 20; проведение переписи населения 1998 г. — 0,6 млн. долл.

Параллельно FADES принимал участие в долевым финансировании ряда проектов в социальной и экономической сферах, а также частном секторе на 18,9 млн. долл.

В янв. 1999 г. подписаны договора о финансировании двух проектов по строительству 33 малых плотин на юге страны (11 млн. долл.) и обеспечению питьевой водой 9 городов (9,5 млн. долл.).

3) Международный фонд сельскохозяйственного развития (FIDA) — 2,4%. С 1980 г. FIDA финансировал 8 с/х проектов регионального значения на 52 млн. долл. С 1998 г. принимает доленое участие (8,3 млн. долл.) в реализации Национальной программы в области поливного земледелия (PDAM).

4) Африканский фонд развития (FAD) — 1,2%

5) Специальный фонд ОПЕК — 1,1%. ОПЕК предоставил шесть займов на 21 млн. долл. для финансирования дорожного строительства (12 млн. долл.), строительства ГЭС Манантали (6,2 млн. долл.), два займа для оплаты импорта товаров и улучшения состояния платежного баланса.

Техническое и финансовое содействие в развитии различных отраслей экономики и социальной сферы оказывает Мавритании ООН через фонды своих специализированных организаций. На конец 1998 г. осуществлялась реализация 61 программы и проекта из которых: ПРООН в 1997-2001 гг. — 17 при общем финансировании 4,5 млн. долл. и резерве в 1 млн. долл.; ВОЗ в 1998-2001 гг. — 8 при общем фин. 3,2 млн. долл.; ФНУАП в 1998-2001 гг. — 8 при общем фин. 5 млн. долл.; ЮНИСЕФ в 1999-2003 гг. — 12 при общем фин. 5,1 млн. долл.; ФАО в 1998-2001 гг. — 5 при общем фин. 2 млн. долл., а также по линии ПАМ — 6, ЮНЕСКО — 3, ПНУСИД — 2.

Наряду с прямым инвестированием МФО осуществляют кредитование ряда национальных программ и проектов через мавританские комбанки, общества и компании. Наиболее крупными из них являются:

Мавританский банк для международной торговли (BMCI) — выделено Международным финансовым сообществом (SF1) 10 млн. долл. для финансирования долгосрочных проектов в области строительства предприятий, ориентированных на экспортное производство.

Мавританское банковское общество (GBM) — выделено SF1 8 млн. долл. для развития комбанков, а также финансирование долгосрочных проектов в области экспортно-импортных операций;

Мавританское агентство по геологическим исследованиям (OMRG) — выделено Европейским фондом развития (FED) 3,2 млн. долл. на реализацию проекта по добыче золота на севере страны;

Общество по переработке и экспорту рыбопродукции (STEP) — выделено FED 1,7 млн.долл. на строительство двух рыбоперерабатывающих предприятий по экспорту охлажденных морепродуктов;

Компания по производству продуктов питания (CODIPAL) — выделено BAD 1,6 млн.долл. на расширение производственных мощностей по выпуску лицензионных продуктов питания;

Национальная горнопромышленная компания (SNIM) — выделено BID 1,2 млн.долл. на строительство предприятий по гранулированию железной руды;

Общество «Мавритания-Майо Фиш» — выделено Французской кассой развития (CFD) 290 тыс.долл. на реализацию правительственной программы по развитию кустарного рыболовства и создание мощностей по сохранению рыбопродукции.

Важным этапом для Мавритании явилось состоявшееся в марте 1998 г. III заседание Консультативной группы кредиторов, в ходе которого рассматривался вопрос финансовой поддержки разработанной правительством ИРМ стратегии развития страны на 1998-2001 гг., предусматривающей реализацию национальных программ в сферах здравоохранения, борьбы с бедностью и неграмотностью, развитие дорожной инфраструктуры, рыболовства, горнодобывающей промышленности, энергетики, туризма, частного сектора. Итогом данного заседания стало объявленное намерение сообщества спонсоров изыскать в течении трех лет для ИРМ 560 млн.долл. (при общем объеме финансирования указанных программ в 780 млн.долл.). Перед Мавританией был поставлен ряд требований по реформированию систем правосудия, развитию частного сектора, соблюдению прав человека, проведению социальных реформ и др. Однако, в связи с недовольством кредиторов ходом структурных преобразований в экономике страны, а также внутренними разногласиями между донорами, эти средства до сих пор не переданы.

В дек. 1998 г. МВФ и МБ приступили к рассмотрению возможности сокращения внешнего долга ИРМ, который превышает 2,3 млрд.долл. (не включая обещанные, но еще не полученные средства), а выплаты процентов по нему составляют свыше 20% поступлений от экспорта.

*Помощь Исламского банка развития.* 18 авг. 1998 г. Мавританию посетил президент ИБР Ахмад Мохамад Али. За время своего существования ИБР участвовал в финансировании более 40 проектов в Мавритании на 20 млрд. угий (126 млн.долл.).

— Сельскохозяйственное развитие: освоение района Горголь Нуар на 4,62 млн.исл.дин., проект завершен; освоение района озера Р'Киз (1987 г.) и района Магама (1989 г.) на 5,4 млн.долл., в результате были проведены ирригационные работы на 1000 га (Магама) и 780 га (Р'Киз); 10 ветеринарных центров на 951 тыс.исл.дин., строительство не завершено; ТЭО строительства ферм по разведению овец на 341 тыс.исл.дин. (100 тыс. — в дар, 241 тыс. — кредит); ТЭО строительства молокозавода и завода по производству кормов на сумму 341 тыс.исл.дин. (100 тыс. — в дар, 241 тыс. — кредит), реализация проекта передана частному сектору.

— В области водоснабжения: обнаружение и

контроль за подземными водами на 102 тыс.исл.дин., проект завершен; строительство 100 колодцев и 8 источников воды на 7,1 млн.исл.дин. оснащение 80 колодцев необходимым оборудованием и средствами забора воды на 968 тыс.исл.дин.; изыскание водных запасов в районе Тирис-Земмур и Нуакшот-Нуадибу на 1,2 млн.исл.дин.; снабжение Нуакшота питьевой водой из подземных источников на 900 тыс.долл.

— Рыболовство: финансирование проекта создания НИИ по океаническим исследованиям при экономическом сообществе Зап. Африки на 3,2 млн.долл. Проект завершен.

— Горнодобывающая отрасль: проект «Гельб», на 10 млн.долл., проект завершен.; гранулирование железной руды, на 750 тыс.исл.дин.

— Дорожная инфраструктура: автодорога Тимбедр-Нема, на 8 млн.исл.дин., строительство завершено.; разработка проекта строительства автодороги Аюн-Ниоро (выделено в дар 150 тыс.исл.дин.) с последующим финансированием самого строительства на 7,5 млн.долл.; Автодорога Нуакшот-Атар, на 7 млн.исл.дин., работы не завершены.

— Образование: образовательный центр в г.Махадрас, на 2,5 млн.долл., строительство завершено.; школа профподготовки в Нуакшоте, на 545 тыс.исл.дин., строительство завершено.; школа подготовки рабочих и служащих на 585 тыс.исл.дин. (150 тыс. — в дар, 435 тыс. — кредит).

Финансирование 10 реабилитационных центров категории Д и одного центра категории А в Нуадибу на сумму 1,8 млн.исл.дин.

— ОМВС: плотины Диама и Манантали, на 3 млн.исл.дин., строительство завершено.; выделение 2,3 млн.исл.дин. для участия в строительстве ГЭС в Манантали.

— Разное: выделение в 1984 г. 333 тыс.исл.дин. в дар и 2 млн.долл. в кредит в рамках программы развития стран Зап. Африки.; развитие г.Шингити, на 912 тыс.исл.дин., в стадии реализации.; развитие г.Тишит на 1,5 млн.долл.; финансирование двух операций по закупке нефти Мавританией на 20 млн.долл.

*К сотрудничеству Африканского банка развития и Мавритании.* С 23 по 28 фев. 1999 г. в ИРМ с рабочим визитом находилась делегация Африканского банка развития (АБР) во главе с директором по расчетным операциям со странами Сев. Африки Б.Огиньоби.

В ходе визита делегация была принята Президентом ИРМ, состоялись переговоры с министрами по делам экономики и развития, с/х развития и окружающей среды. АБР подтвердил готовность мобилизовать дополнительные финансовые ресурсы на реализацию национальных программ и проектов экономического и социального развития Мавритании и кредитование их на льготных условиях (в 1998 г., согласно годовому отчету ВБ, доля кредитных операций АБР в ИРМ составила 19% от общего размера госинвестиций, предоставленных ей другими международными финансовыми организациями).

АБР инвестировал в экономику Мавритании 33,5 млрд. угий (165 млн.долл.), из которых:

В индустриальную сферу — 70 млн.долл. (разработка месторождения железной руды Гельб-2,

реорганизация Национальной горнорудной компании SNIM-SEM; разработка месторождения железной руды Маудат); в с/х развитие — 36 млн.долл. (разработка строительства 14 плотин в районе Тагант, — обустройство долины Боге, строительство 32 ангаров для хранения зерновых культур, ирригационное земледелие, строительство 36 колодцев, реализация проекта в области животноводства, организация водоснабжения ряда сельских населенных пунктов); в образовательную сферу и здравоохранение — 25 млн.долл. (строительство школы по подготовке санитаро-акушерского персонала, строительство и оснащение лаборатории по проведению анализов лекарственных препаратов, расширение Центра подготовки преподавательского состава, строительство колледжа общего образования, реализация проекта по реформированию образовательного сектора, разработка проекта «Здоровье нации»); в обустройство территории — 18 млн.долл. (реализация проекта по водоснабжению г.Нуакшота, разработка и реализация проекта по расширению междугородней связи, строительство электроцентрали г.Нуакшота).

В укрепление платежного баланса — 11,5 млн.долл. (реализация проекта по развитию госпредприятий).

*Мавритано-французские отношения.* Визит Ж.Ширака в Мавританию с 5 по 7 сент. 1997 г. подтвердил, что французское руководство придает отношениям с ИРМ немаловажное значение. **Мавритания представляет собой один из самых сравнительно спокойных в политическом плане районов Африки**, обладающих значительным потенциалом природных и трудовых ресурсов, а также льготным налоговым законодательством. Визит Ж.Ширака имел благоприятные перспективы для режима У.Тайи в канун выборов дек. 1997 г. Поддержка Франции дала значительный экономический эффект, в частности, в области проведения французскими компаниями разведки ряда полезных ископаемых, включая поиски месторождений алмазов и золота, в деле совершенствования инфраструктуры, в развитии рыболовного сектора и океанографических исследований.

Из Франции поступило значительное количество зерна и продовольствия для населения, пострадавшего от засухи. **Доля французской помощи Мавритании составляет 1/3 всей помощи, предоставляемой ей другими странами-инвесторами**, оставая позади Германию, США и Китай. По показателям на душу населения французская помощь поставила ИРМ на третье место среди других стран-получателей. Франция инвестировала в экономику ИРМ в 1995 г. — 215 млн., в 1996 — 260 млн.фр. и в 1997 г. — 310 млн.фр. Большая часть кредитов была направлена напрямую на осуществление целевых программ социального назначения и экономического развития.

Основными областями двустороннего экономического сотрудничества и финансовой помощи ИРМ со стороны Франции остаются рыболовство, сельское хозяйство, горнодобывающая промышленность, строительство, образование. Ряд французских учреждений и представительств занимают финансированием крупных проектов по развитию мавританской экономики, поставками обо-

рудования и материалов, а также оказывают помощь стране в виде даров и научно-технической поддержки частному сектору. Важное место в мавритано-французских отношениях занимает предоставление стипендий для обучения во Франции. В Мавритании Франция активно финансирует Программу поддержки и развития образовательной системы (PARSEM), выделив на эти цели 22 млн.фр. Данная Программа охватывает 328 тыс. школьников и 49 тыс. аспирантов.

За последние два года Франция выделила на реализацию национальной программы по развитию и совершенствованию рыболовного сектора и океанографии 15 млн.фр.

В области сельского хозяйства основным направлением французской помощи является поддержка частного сектора. Особое место занимают агрокредиты для реализации госпрограмм с/х развития, водоснабжения и проведения ирригационных работ. Французские специалисты участвовали в освоение ряда сельских районов, самыми крупными из которых являются Магана и Р'Киз.

Франция продолжает финансировать развитие горнодобывающей промышленности. На территории ИРМ находятся месторождения редких полезных ископаемых, большая часть которых или экспортируется во Францию, или реализуется при ее посредничестве.

Получило развитие финансирование Францией программы развития спорта. Выделены кредиты и дары на строительство и реконструкцию стадионов, приобретение спортивного инвентаря, создание спортивных федераций, подготовку спорткадров. Францией выделены целевые кредиты на строительство спорткомплекса в Дар Найме и пяти других провинциях ИРМ.

Франция выделяет кредиты на совершенствование аэро- и морских портов, энергетических комплексов, строительство и реконструкцию автодорог. Всего к середине 1998 г. на территории ИРМ Франция участвовала в реализации 5 национальных программ и в возведении 16 крупных объектов стоимостью 163 млн.фр.

*К мавритано-испанскому сотрудничеству.* В ходе визита в ИРМ 15-17 фев. 1999 г. госсекретаря Испании по международному сотрудничеству и Латинской Америке Ф.В.Кампоса было подтверждено, что его страна продолжит финансирование национального проекта Мавритании по комплексному развитию города Валата, являющегося составной частью госпрограммы по сохранению исторических городов (Валата, Тишит, Шингетти, Вадан).

Цель: экономическое, социальное и культурное развитие г. Валата. Последовательность: 2 этапа (1996-98 гг. и 1998-2002 гг.). Основные задачи: ирригационное земледелие; электрификация и водоснабжение; туризм; образовательные учреждения; дополнительные рабочие места; улучшение санитарной и эпидемиологической обстановки; защита окружающей среды; восстановление исторических памятников.

В ходе реализации первого этапа были выполнены: установка ирригационного оборудования; обеспечение современными средствами обработки земли; установка электрогенераторной станции с последующим вводом в строй системы солнеч-

ных батарей; строительство колодцев и оснащение их средствами забора воды; строительство меддиспансера; создание Центра профессиональной подготовки женщин; реконструкция библиотеки; реконструкция мечети, относящейся к VIII веку н.э.

*Мавритано-германские отношения.* Основы их были заложены в первые годы независимости ИРМ. На сегодняшний день основными областями двустороннего сотрудничества являются рыболовство, сельское хозяйство, строительство, образование, совершенствование инфраструктуры, здравоохранение. За последние два года был подписан ряд двусторонних соглашений и достигнуты договоренности о предоставлении финансовой, технической и гуманитарной помощи в различных областях. Значительную роль в развитии двусторонних отношений играет деятельность Большой смешанной мавритано-германской комиссии по сотрудничеству, при посредничестве которой происходит финансирование экономических проектов, поставки оборудования, продовольствия, медикаментов, оказывается помощь стране в виде даров и кредитов, поддерживается развитие малого предпринимательства.

В области рыболовства и морского хозяйства Германия оказывает финансовую помощь океанографическим исследованиям морских ресурсов в мавританской экономзоне, оснащению мавританского рыболовного флота современными средствами пелагического и донного лова, совершенствованию инфраструктуры. Несмотря на то, что Германия в этой области уступает Франции и Китаю, за последние два года ею было выделено 3 млн. марок на реализацию океанографических проектов. В ходе конференции по рыболовству, которая проходила в авг. 1998 г. в Нуакшоте, германская сторона выразила готовность оказать содействие в приобретении Мавританией двух сторожевых кораблей по контролю за рыбным промыслом, что особенно актуально в период объявления биологических пауз.

В области сельского хозяйства Германия финансирует проект *Gimem*, который предусматривает освоение и эксплуатацию восточных районов Мавритании. На реализацию второй фазы проекта выделено в 1998 г. 392 млн. угий. Важное место занимает участие ФРГ в реализации программ освоения района Ходх Эль Гарби. Немецкие специалисты участвовали в строительстве и реконструкции автодорог Тимберда-Нельма, Аюн-Ниоро и др. Выделяются кредиты на совершенствование аэро- и морских портов, электростанций. На эти цели в 1997 г. было направлено 5 млн. марок.

ФРГ финансирует программу борьбы с бедностью и неграмотностью: 1,1 млн. марок. Большая часть этой суммы была направлена на реконструкцию школ, детских садов, закупку продовольствия, медикаментов. Кроме того были выделены кредиты в размере 275 млн. угий на программу культурного развития сельских районов и 46 млн. угий на поддержку частного ремесленного сектора.

Весомый вклад вносят немецкие специалисты в изучение и популяризацию мавританской истории и культуры: научно-исследовательская работа, реставрация памятников архитектуры и литературы, организация выставок, проведение научных фору-

мов.

Несмотря на то, что Германия напрямую не участвует в подготовке мавританских военных кадров, подобно Франции и Китаю, она содействует техническому оснащению вооруженных сил и жандармерии ИРМ. В 1998 г. на эти цели было выделено в дар 195 млн. угий.

Особое внимание Германия уделяет развитию в ИРМ демократических преобразований. В частности, Бонн активно содействует программе соблюдения прав человека, развитию независимой прессы, поддержке частного предпринимательства. Объем немецкой финансовой помощи ИРМ продолжает возрастать и составляет 25-30 млн. марок в год.

*Мавритано-саудовские отношения.* КСА является одним из наиболее стабильных партнеров Мавритании среди стран Персидского залива. Расширению двустороннего сотрудничества способствовали визиты короля Фейсада в Мавританию (1974 г.) и президента У.Тайи в КСА (1988 г.).

С начала 1996 г. Нуакшот посетили несколько правительственных и парламентских (шура) делегаций КСА. Эр-Рияд с официальным визитом посетил председатель Национальной ассамблеи ИРМ. Подписан ряд соглашений в экономической, социальной и культурной сферах, что позволило КСА выйти в число основных арабских стран-спонсоров Мавритании, предоставляющих ей помощь в виде даров, займов и льготных кредитов.

Наряду с прямым инвестированием, КСА осуществляет финансирование госпрограмм и проектов ИРМ в рамках Исламского банка развития (ИБР), Арабского фонда экономического и социального развития (FADES), Арабского фонда для экономического развития Африки (FADEA) и др.

Двустороннее сотрудничество охватывает различные области экономической и социальной жизни Мавритании. Приоритетными направлениями являются: инфраструктура, сельское хозяйство, здравоохранение, образование, водоснабжение. Немалое внимание уделяется развитию религиозной инфраструктуры, добыче полезных ископаемых, становлению частного сектора, активизации молодежного движения.

КСА участвует в реализации ряда национальных проектов ИРМ по строительству и реконструкции автодорог, коммуникационных объектов, возведению электро и гидросооружений, основными из которых являются: строительство автодороги Нуакшот-Атар (кредитовано через ИБР 9,3 млн. долл.); строительство автодороги Аюн-Ниоро (конвенция с ИБР о финансировании на сумму 5,4 долл.); реконструкция автодороги Алег-Магта-Лажар (выделено через FADES в виде льготного кредита 1,3 млн. долл.); комплексное развитие г.Шингетти (финансирование через FADEA на сумму 1,2 млн. долл.); возведение ЛЭП от гидроэлектростанции в Манантали (выделено через FADES 1,8 млн. долл.).

Министерство исламских дел и вакуфов КСА совместно с Всемирной исламской лигой (ВИЛ) финансировали строительство самой большой в г.Нуакшоте мечети короля Фейсала (10 млн. долл.) и Дворца правосудия (3,5 млн. долл.).

КСА принимала долевое участие в финансиро-

вании проекта освоения района Горголь и проведения ирригационных работ в районах Р'Киз и Магама. На эти цели через ИБР было выделено свыше 5,4 млн.долл.

КСА оказывала помощь в обеспечении водоснабжения наиболее засушливых районов, участвуя в финансировании строительства более 100 колодцев (715 тыс.долл.), и передала в дар Мавритании оборудование и средства для забора воды на 25 тыс.долл. Эр-Рияд напрямую финансировал строительство ферм по разведению овец (передано в дар к празднику Аль-Адха).

При финансировании КСА в г.Нуакшоте построен меддиспансер «Арафат», который ежедневно оказывает бесплатную помощь около 350 больным, распределяет ежегодно до 2 т. лекарств на 35 тыс.долл. При содействии КСА создан Центр материнства, способный принимать одновременно до 18 пациенток. Через представительство Красного Креста КСА в Нуакшоте медуслуги оказаны 26 тыс.чел., распределено 20 тыс.г. медикаментов и продовольствия.

Успешное сотрудничество осуществляется в области образования. После подписания в 1984 г. между КСА и ИРМ договора о культурном сотрудничестве, в г.Нуакшоте был открыт саудовский Культурный центр, через который распространяются учебные пособия, произведения арабских классиков, религиозная литература, 6 тыс. томов литературы было также передано Университету г.Нуакшота. Важным направлением деятельности центра является предоставление стипендии для обучения в школах и вузах КСА. Всего за последние 10 лет было предоставлено свыше 900 стипендий. Большое внимание уделяется подготовке национальных религиозных кадров.

КСА открыла в г.Нуакшоте Институт арабских и исламских наук (ИАИН), количество выпускников которого превысило 500 человек. При ИАИН создан филиал Исламского университета КСА по преподаванию юридических наук. По просьбе Минобразования ИРМ финансировала строительство типографии при Национальном педагогическом институте, которая ежегодно издает около 27 видов учебных пособий тиражом 100-150 тыс.экз.

В Нуакшоте на средства КСА открыт Центр профессиональной подготовки женщин., где ежегодно получают образование 60 человек. Одновременно Центр бесплатно распределяет продовольствие, одежду и др. На его содержание выделяется 12 тыс.долл. в год. Эр-Рияд оказывает помощь в 15 млн.угий в год на организацию детских приютов (800 мест). КСА участвовало в долевом финансировании через ИБР проекта разработки месторождения железной руды «Гельб» (общая стоимость 10 млн.долл.) и проекта по гранулированию железной руды (2,3 млн.долл.). Осуществляется также ряд других программ, касающихся развития частного сектора (организация сети магазинов по продаже религиозной литературы и предметов отправления культа), молодежного движения (в школах и мечетях организованы молодежные группы мусульманского даавата) и др.

К мавритано-тунисскому сотрудничеству. В апр. 1999 г. в Нуакшоте состоялась VIII сессия Большой смешанной комиссии по мавритано-тунисскому сотрудничеству, проходившая под со-

председательством премьер-министров Мавритании и Туниса Шейха У. Мохамеда Хуны и Хамеда Карави.

В ходе сессии в выступлениях было отмечено, что историческая общность двух стран и их принадлежность к арабскому Магрибу настойчиво требует дальнейшего расширения контактов в деле развития двустороннего сотрудничества, интеграции, обмена опытом и технологиями, построения единого арабского Магриба.

Итогом работы сессии явилось подписание Протокола и 9 договорных и программных документов: о создании Совета для представителей деловых кругов; о подготовке кадров в области морского хозяйства; о социальном обеспечении учащихся; об обменах в области рыболовства; о сотрудничестве между минторговли двух стран; о сотрудничестве в области молодежи; о техническом и научном сотрудничестве в области сельского хозяйства; о сотрудничестве в области здравоохранения; об эвакуации больных мавританцев в Тунисе.

*Сотрудничество с Японией* имеет более чем 20-летнюю историю. Наметилось стремление обеих государств к расширению отношений как на двустороннем уровне, так и в рамках международных организаций. Этому способствовали визиты в ИРМ директора департамента по экономическому сотрудничеству МИД Японии в июне 1996 г, представителей японского фонда по международному сотрудничеству в области рыболовства и др. В июне 1997 г. Японию с рабочим визитом посетил министр рыболовства и морского хозяйства ИРМ.

К факторам, способствующим расширению мавритано-японского сотрудничества, можно отнести: со стороны Мавритании — стремление к увеличению общего объема получаемой внешней финансовой помощи, возможность пополнения доходной части бюджета за счет экспорта в Японию полезных ископаемых и морепродуктов, заинтересованность в закупке дешевых потребительских товаров; со стороны Японии — стремление к обеспечению доступа к сырьевым богатствам Мавритании, расширение рынка сбыта товаров национального производства, подключение ИРМ к сфере своих экономических и политических влияний.

Основными сферами двустороннего экономического сотрудничества и целевой помощи ИРМ со стороны Японии является рыболовство, сельское хозяйство, горная промышленность, здравоохранение. Немалое внимание уделяется поддержанию платежного баланса, развитию общественно-го и частного сектора. При этом обращает на себя внимание **структура японской помощи, примерно 80% которой поступают в виде безвозмездных даров и льготных кредитов.**

Основной мавритано-японских экономических связей является традиционная область сотрудничества — рыболовство. **Япония импортирует до 70% всех морепродуктов, добываемых в мавританских территориальных водах.** За последние пять лет Токио выделило ИРМ на развитие рыболовного сектора и морского хозяйства 45 млн.долл.: строительство и оснащение порта кустарного рыболовства в г. Нуадибу (в дар 2,3 млн.долл.); строительство рыбного рынка в г. Нуакшоте (5,5 млн.долл. из них в дар 4,9 млн.долл.); строительство центра

по подготовке нацкадров в области рыболовства (льготный кредит в 13,2 млн.долл.); реализация I и II фазы проекта по развитию прибрежного рыболовства (3,5 млн.долл.); приобретение двух кораблей для Национального центра по океанографическим и рыболовным исследованиям (CNROP) (дар в 7,3 млн.долл.); строительство и оснащение лабораторного комплекса по разработке норм рыболовства и обработки рыбной продукции (льготный кредит в 2 млн.долл., комплекс открыт в фев. 1999 г.).

В марте 1998 г. ИРМ и Япония подписали конвенцию о финансировании закупки дизельных двигателей, запчастей, холодильного оборудования для мавританских рыболовных судов (2,6 млн.долл.), а также направление 3 специалистов для организации ремонтных и пусконаладочных работ.

В области сельского хозяйства японские специалисты оказывают экспертную и техническую помощь в реализации комплексной программы по развитию ирригационного земледелия в низовьях р. Сенегал, строительстве сети водоснабжения, сооружения колодцев, насосных установок и др. В 1993-99 гг. Япония передала в дар на развитие сельского хозяйства 21,5 млн.долл. В 1997 г. стороны подписали 2 конвенции по организации водоснабжения с/х районов на юге страны (безвозвратный кредит в 12,1 млн.долл.) и строительству 200 колодцев в провинциях Горголь, Гидимака и Асаба (в дар 5,2 млн.долл.). В 1998 г. Япония передала в дар 2,7 млн.долл. на приобретение техники и удобрений для проведения с/х работ. Немалые средства передаются Мавритании в рамках оказания продпомощи; в 1993-98 г. они составили 15 млн.долл. В апр. 1999 г. стороны обменялись нотами о поставке продовольствия на 2,7 млн.долл.

В горной промышленности значительно участие Японии в развитии Национальной горнорудной компании (SNIM), которой в 1990-94 гг. было выделено в дар 14,6 млн.долл., а в 1995 г. списано долгов на 13,4 млн.долл.

В области здравоохранения и образования Япония ежегодно передает в дар от 0,5 до 1,2 млн.долл., которые целенаправленно идут на строительство больниц, школ, оснащение их современным оборудованием, реализацию ряда проектов профилактического назначения. В 1997 г. был выдан кредит в 2,8 млн.долл. на оснащение 80 больниц современным диагностическим оборудованием. Начиная с 1994 г. Японией выделена одна стипендия для обучения в вузах страны.

Успешное сотрудничество осуществляется и по другим направлениям, в частности, в области развития частного (1995 г., кредит в 6,2 млн.долл.) и общественного (1993 г. реализация программы PASEP, кредит в 17,3 млн.долл.) секторов экономики, становления мелкой промышленности (1996 г. — 840 тыс.долл., 1997 г. — 4,3 млн.долл.), расширения автотранспортного парка (в 1997 г. передано в дар 18 грузовых автомобилей на 1,7 млн.долл.), поддержания платежного баланса (в 1996 г., в дар 9,5 млн.долл.; в 1997 г., в дар 745 тыс.долл.; 1998, 1999 г.г. по 900 тыс.долл.). В окт. 1998 г. Япония передала в дар 5 млн.долл. на реализацию национальной программы социально-экономического развития.

С 1993 г. Япония оказывает ИРМ так называемую «помощь в малых размерах», которая направляется неправительственным структурам (коммун, исследовательские центры, с/х кооперативы, ассоциации). Ее размеры составляют от 10 до 25 тыс.долл. и предназначены, в основном, на реализацию отдельных небольших проектов местного значения.

## Связи с Россией

Дипломатические отношения между СССР и Исламской Республикой Мавритания (ИРМ) были установлены 12 июля 1964 г. Обмен посольствами состоялся в 1965 г. 29 дек. 1991 г. правительство Мавритании признало Российскую Федерацию как государство-продолжатель СССР.

Политические отношения с Мавританией носят ровный характер. Эпизодические контакты поддерживались по линии МИД двух стран. В июне 1999 г. президент Мавритании Ульд Тайя направил Б.Н.Ельцину послание, в котором излагалась просьба поставить перед руководством «восьмерки» на встрече в Кельне вопрос о необходимости скорейшего справедливого решения проблемы задолженности наименее развитых стран. В ответ Ульд Тайе в устной форме было подтверждено, что Россия будет продолжать проявлять заботу об облегчении бремени долга этой категории государств.

В фев. 1993 г. Нуакшот посетила парламентская делегация во главе с зампредом Верховного Совета РФ. Мавританская сторона поддержала идею создания парламентских групп дружбы. В авг. 1993 г. состоялся визит в Москву председателя Сената Диенг Бубу Фарба. Делегация мавританских парламентариев приняла участие в работе 100 сессии МПС в Москве в сент. 1998 г.

Торгово-экономические связи носят ограниченный характер. Мавританская сторона ориентируется на получение безвозмездной помощи и не проявляет особой заинтересованности в переходе к сотрудничеству на коммерческой основе. Объем двусторонней торговли остается незначительным. Приоритетной сферой сотрудничества является морское рыболовство. 20 марта 1997 г. было подписано новое рамочное российско-мавританское межправительственное соглашение о сотрудничестве в этой области. В 1999 г. в мавританской экономической зоне работали 20 судов пелагического лова (ставрида, скумбрия, сардинелла) из Мурманска и Калининграда, которые обслуживают около 1100 российских моряков. Объем вылова рыбы в 1998 г. составил 200 тыс.т. (в 1997 г. — 204 тыс.т.). В ходе очередной сессии Смешанной комиссии по рыболовству в мае 1999 г. обсуждался вопрос о продлении действующего соглашения до 2002 г.

Перспективным направлением взаимодействия является мелиорация — в 1995 г. создано российско-мавританское предприятие «Мавританские воды», а также геология и здравоохранение.

Деятельность представительства ССОД в Мавритании с 1 янв. 1992 г. прекращена в связи с отсутствием средств на его содержание. В настоящее время в государствах СНГ обучается около 400 студентов из ИРМ. □

# МАДАГАСКАР

**Республика Мадагаскар** — островное государство в Индийском океане в 400 км. от юго-восточного побережья Африки. Территория: 587 тыс. кв. км. Столица: г. Антананариву (1 млн. чел.). Население: 14,8 млн. чел. Малагасийцы (19 этнических групп) составляют 99% населения. Проживают также французы, коморцы, арабы, китайцы, индопакстанцы. 50% населения придерживаются местных традиционных верований, 45% — христиане (в основном протестанты и католики), остальные — мусульмане, буддисты, даосисты. Официальные языки: малагасийский и французский. Национальный праздник: День независимости, 26 июня (1960 г.). Денежная единица: малагасийский франк (1 долл. = 6112 мал. фр., июль 1999 г.).

## Госструктуры

**В** XV-XVIII вв. на территории Мадагаскара существовали разрозненные королевства. Процесс их объединения, завершившийся в XIX в., проходил на фоне англо-французского соперничества за преобладающее влияние на острове. С 1885 г. Мадагаскар — протекторат, а с 1896 г. — колония Франции. Первое после провозглашения независимости в 1960 г. правительство Ф. Цирананы было свергнуто в результате массовых оппозиционных выступлений в 1972 г. В 1975 г. власть перешла к Верховному революционному совету во главе с Д. Рациракой (II Республика). В том же году Д. Рацирака был избран президентом, приняты программный документ «Хартия малагасийской социалистической революции» и конституция.

19 авг. 1992 г. на общенациональном референдуме утвержден проект новой конституции РМ. На президентских выборах 1993 г. победил А. Зафи (III Республика). В июле 1996 г. Национальное собрание (НС) вынесло импичмент президенту А. Зафи. В дек. того же года на досрочных президентских выборах победу одержал лидер партии Авангард малагасийской революции (АРЕМА), бывший президент Дидье Иньяс Рацирака, вступивший в должность в фев. 1997 г. На референдуме в марте 1998 г. утверждены новые поправки к конституции РМ.

**Государственное устройство** — парламентская республика. Глава государства — президент (избираемый на 5 лет, является также главнокомандующим ВС). Правительство (29 министров и 2 госсекретаря) возглавляет премьер-министр Тантели Г. Андрианариву.

Высшая законодательная власть принадлежит двухпалатному парламенту, состоящему из Сената — верхней палаты (не сформирован, выборы не проводились) и Национального собрания (150 депутатов), избираемого на 5 лет (последние выборы — 17 мая 1998 г.). Председатель НС — А. К. Андрианарисуа.

Административно-территориальное деление — 6 фаритани (провинций), 26 районов.

Вооруженные силы. Общая численность — 22,5 тыс. чел.

Политические партии (более 100). С дек. 1989 г. разрешена деятельность всех политических организаций, независимо от их ориентации. В настоящее время существуют условно три основные группировки: 1) партии пропрезидентского блока АРЕМА, Жизнеспособные силы Расалама ЖСР, Экономический либерализм и демократическое

действие для национального возрождения (ЛЕА-ДЕР-Фанилу); 2) центристская политическая структура — партия «Транубе» («Большой дом»), созданная в авг. 1999 г. в результате объединения семи политических партий различной ориентации, прекративших самостоятельное существование; 3) радикальные оппозиционные партии, группирующиеся в недолговечные политические блоки с неустойчивой конфигурацией.

Большинство значимых профсоюзов сгруппированы в конфедерации: 1) Сотрудничество профсоюзных объединений (ФФС, 15 крупных профсоюзов), находится под влиянием оппозиционных партий; 2) Объединение профсоюзов Мадагаскара (ФСМ, 10 крупных профсоюзов), занимает проправительственные позиции; 3) Борьба трудящихся (ТМ, 2 крупных и несколько мелких профсоюзов), находится под контролем оппозиции.

**Внутриполитическая ситуация.** Правительство продолжает в целом надежно ее контролировать, в том числе, благодаря некомпетентности и разобщенности оппозиционных сил. Вместе с тем, вынуждено время от времени прибегать к откровенно репрессивным мерам в ответ на участвовавшие призывы радикальной оппозиции к гражданскому неповиновению населения, свержению правительства и отставке президента, попытки организовать протестные манифестации под популистскими лозунгами, спекулируя на неспособности руководства Мадагаскара справиться с растущими социально-экономическими трудностями.

Сохраняются сепаратистские настроения в Северной провинции, контролируемой сторонниками А. Зафи, а также на западе страны — в районе Махадзани, населенном многочисленными выходцами с Коморских островов.

## Макроэкономика

**С**оциально-экономическая ситуация тяжелая (по официальным данным, **3/4 малагасийцев живут за гранью нищеты**). Обусловлена растущей инфляцией, безработицей, усугубляемыми негативными последствиями приватизации крупных госкомпаний, а также сокращением госрасходов на социальные нужды под давлением МВФ.

Мадагаскар располагает богатейшими по разнообразию и объему запасами полезных ископаемых, высокоценного и стратегического сырья (цирконий, титан, рубин, ниобит, ниобий, драгметаллы и т.д.). В то же время **принадлежит к категории 18 беднейших, наименее развитых стран.**

ВВП в 1998 г. — 3,7 млрд.долл. (на душу населения — 230 долл.). Внешняя задолженность в 1998 г. — 3,8 млрд.долл.

Сельское хозяйство (33% ВВП) — ведущая отрасль экономики страны, обеспечивает 50% валютных поступлений, занятость 85% самодеятельного населения. Объем производства в 1998 г. вырос на 1,5% (1,9% — в 1997 г.). Главные экспортные культуры — кофе, гвоздика, ваниль, а также рыбо- и морепродукты. Потребности страны в продовольствии за счет собственного производства не удовлетворяются, ежегодно импортируется 200 тыс.т. продовольствия, главным образом рис.

Промышленность (14% ВВП) развита слабо. Прирост производства — 4,5% в 1998 г., 4% — в 1997 г. Разрабатываются залежи хромовой руды, слюды, графита и других минералов. Динамично развивается сфера услуг (прирост — 5% в 1998 г. (4% — в 1997 г.), прежде всего турбизнес.

Внешнеторговый оборот — 1200 млн.долл. (1998 г.), в том числе экспорт — 525 млн.долл., импорт — 675 млн.долл. Объемы и структура внешней торговли за три последних года практически не изменились, главные партнеры — страны ЕС (прежде всего Франция), США, Япония.

*О стратегии социально-экономического развития.* В ходе предвыборной борьбы и непосредственно после возвращения к власти в январе 1997 г. президент Мадагаскара Д.Рацирака уделял большое внимание политико-теоретическим вопросам развития малагасийского общества. Именно в этот период он сформулировал главную цель деятельности своей администрации — построение «экологической и гуманистической республики». В последующем эта идея присутствовала во многих публичных выступлениях президента, что служит подтверждением принадлежности Д.Рацираки к политикам, которые имеют претензии на роль в т.ч. и идеологических лидеров.

Общие контуры программы социально-экономического развития малагасийского общества в наиболее обобщенном виде были впервые изложены в выступлении Д.Рацираки на состоявшейся 15 янв. 1999 г. традиционной церемонии годовичной встречи главы государства с представителями всех ветвей власти и общественности страны.

Цель провозглашенной Д.Рациракой стратегии социально-экономического развития Мадагаскара — борьба с бедностью и повышение темпов экономического роста. Этим концептуальным подходом малагасийские власти руководствовались при разработке бюджета страны на 1999 г., однако, на практике, в условиях, когда мировые цены на товары традиционного малагасийского экспорта продолжают падать, а новые кредиты по линии МВФ-МБРР фактически заморожены, государство вновь оказалось по существу не в состоянии обеспечить полноценное финансирование социально-экономических программ. В этом контексте демарш Д.Рацираки предстает в качестве попытки найти дополнительный внутренний источник финансирования развития страны в опоре на традиционно присущий малагасийцам дух солидарности и взаимопомощи («фивавахана»).

Суть выдвинутых президентом предложений сводится к тому, что борьба с бедностью не может

быть успешной, если она опирается исключительно на содействие внешних партнеров, а не основывается на усилиях самих малагасийцев. Отталкиваясь от этой принципиальной установки, Д.Рацирака предложил создать три специальных фонда для реализации программ развития, а также Национальный банк солидарности (НБС), который бы аккумулировал средства этих фондов и работал в области т.н. микрокредитов.

Первый фонд, по мнению президента, мог бы быть создан за счет добровольного перечисления в него госслужащими и работниками частного сектора экономики 3% их заработной платы, что обеспечило бы поступления в размере от 60 до 90 млрд.мал.франков в год. Предполагается, что треть этой суммы будет направлена на финансирование экономического развития и реализацию проектов по созданию рабочих мест, треть — на обеспечение банковских гарантий по кредитам на приобретение жилья и создание малых предприятий, и еще одна треть — депонирована на счет в НБС для получения дохода.

Второй фонд Д.Рацирака предложил подчинить задаче поддержки **животноводства, представляющего собой основу экономической системы страны.** Формировать его средства предполагается за счет добровольных пожертвований животноводов в расчете 3-4% от стоимости реализованного скота, что может составить в год до 120 млрд.мал.франков. Треть этой суммы предназначалась бы для обеспечения бесплатного ветеринарного обслуживания скота, треть — для финансирования мероприятий по развитию животноводства в целом, и треть — для извлечения дохода через помещение на счет в НБС.

Деятельность третьего фонда малагасийский президент считает необходимым ориентировать на поддержку экспортных отраслей промышленности. Формировать его средства планируется за счет добровольного перечисления предпринимателями 10% доходов от экспортных сделок, что могло бы дать 300 млрд.мал.франков в год. Треть этой суммы предполагается использовать в целях улучшения условий производства путем сооружения дорог на селе, финансирования селекционных работ, треть — направить на нужды стабилизации доходов от экспорта и треть — поместить в НБС для получения дохода.

С учетом того, что финансируемые внешними партнерами проекты развития на Мадагаскаре зачастую характеризуются весьма скромными результатами в силу недостаточной компетентности местных властей, нецелевого расходования средств и ряда других факторов, малагасийский президент выступил также с инициативой создания «образцовых деревень XXI века», жители которых имели бы возможность приобрести на льготных условиях достаточно комфортабельное жилье, а все «общинные» программы социально-экономического развития, в т.ч. в таких сферах, как образование, здравоохранение, защита окружающей среды и т.д., осуществлялись бы в тесной координации собственных усилий местного населения с деятельностью внешних инвесторов. Предполагается, что жизнь такой общины будет строиться на основе уважения традиционных моральных ценностей, присущих малагасийскому

обществу, что призвано оградить население и особенно молодежь от таких бед, как рост преступности и насилия, деградация нравственности и т.п. Примечательно, что Д.Рацирака выразил намерение финансировать данный проект на первом этапе за счет своих личных средств.

Представленная президентом социально-экономическая программа свидетельствует о заметной эволюции его взглядов относительно форм и путей развития малагасийского общества. Раньше, до конца 80-х гг., находясь под влиянием социалистических идей, Д.Рацирака считал, что оно должно основываться на коллективных усилиях населения страны при доминирующей роли государства в организации этого процесса. Уже тогда, проводя социально ориентированную политику, Д.Рацирака пытался претворить в жизнь некоторые из своих нынешних взглядов. В настоящее время президент признает важную роль в обеспечении общественного прогресса в т.ч. и частного предпринимательства, однако, считает, что рынок и экономическая либерализация являются источником многих зол в современном мире, и в этом контексте подвергает резкой критике попытки западных держав под прикрытием рассуждений об императивах глобализации международной экономики и необходимости повсеместного утверждения свободной конкуренции установить в мире «диктатуру капитализма-убийцы» и тем самым обеспечить свои эгоистические экономические интересы за счет всех остальных государств. В этих условиях, по его мнению, приоритетное значение имеет всемерное укрепление традиционных духовных устоев малагасийского общества, более полное задействование его собственных сил и возможностей в разумном сочетании с внешней помощью.

Выступление Д.Рацираки получило в стране значительный резонанс. Сторонники президента, поддержав его инициативы, тем не менее, старались на первых порах избегать комментариев, связанных с практическими аспектами их реализации. Политические партии, занимающие центристские позиции, отреагировали на инициативу президента более осторожно, но в целом благожелательно, подчеркивая, что они готовы поддерживать любую идею, направленную на вывод страны из нынешнего кризисного положения и обеспечение условий для ее устойчивого развития.

Оппозиционные силы крайне негативно встретили предложения Д.Рацираки. По мнению оппозиции, программа президента носит во многом утопичный характер, имеет популистскую направленность и не может быть реализована на практике, особенно с учетом уже имеющегося негативного опыта, связанного с провалом подобных начинаний во времена Второй республики. В этом плане особо отмечается, что, как показала практика последних лет, любые попытки целевого сбора добровольных пожертвований граждан (проекты восстановления сгоревших Дворца королевы и мэрии Антананариву), оканчиваются, как правило, безрезультатно. Подчеркивается низкая вероятность того, что малагасийские госслужащие, с трудом сводящие концы с концами, согласятся добровольно перечислять часть своего заработка на реализацию программы, имеющей

достаточно общий и неконкретный характер; указывается на то, что малагасийские предприниматели тоже вряд ли будут готовы выделять средства в предлагаемые к созданию фонды, особенно на фоне обострения в последнее время их отношений с правительством. Критике подвергается и идея создания НБС в условиях, когда правительство осуществляет приватизацию существующих госбанков.

## Финансы

**К** отношениям с бреттон-вудскими институтами. В течение последних двух лет в отношениях с этими институтами существовали определенные трудности, связанные с тем, что малагасийское правительство, получив в 1997 г. по линии МВФ и ВБ первый кредит на структурное реформирование экономики, не выполнило взятые на себя при этом обязательства, среди которых основными были приватизация ряда госпредприятий, увеличение доходов и снижение расходов на содержание госаппарата. В условиях достаточно острого политического противостояния между пропрезидентским лагерем и оппозицией власти предпочли не проводить непопулярных экономических реформ, которые неминуемо привели бы к росту социальной напряженности в малагасийском обществе. Выполнение правительством Мадагаскара своих обязательств перед МВФ и ВБ оказалось во многом сорвано, что привело к фактическому замораживанию кредитного сотрудничества этих институтов с Антананариву и негативно сказалось на взаимоотношениях Мадагаскара с другими финансовыми донорами.

К середине 1998 г. президентский лагерь заметно упрочил свои позиции (был избран новый парламент, в котором власти располагают большинством голосов; приняты выгодные властям поправки к Конституции). Внутренняя политическая борьба в стране в известном смысле сошла на нет. В этих условиях правительство, остро нуждавшееся в получении зарубежной финансовой помощи для преодоления нараставших в малагасийской экономике кризисных явлений смогло приступить к реализации мер, обуславливающих возможность продолжения сотрудничества с МВФ и ВБ.

В I кв. 1999 г. малагасийское руководство существенно ускорило приватизацию госпредприятий (был приватизирован банк БФВ, в завершающую стадию вступил процесс приватизации банка БТМ, предприняты реальные шаги по приватизации электрокомпании «Жирама», топливно-нефтяной компании «Солима», авиакомпания «Эр Мадагаскар» и телефонной компании «Телеком»), заметно улучшилась собираемость налогов, что позволило в апр. 1999 г. достичь договоренности с ВБ о предоставлении Мадагаскару в 1999–2000 гг. второго кредита на финансирование структурного реформирования экономики в размере 100 млн.долл. Подписанное с ВБ соглашение предусматривало выделение 25 млн.долл. в середине 1999 г., 30 млн.долл. до конца 1999 г. и 45 млн.долл. в 2000 г. Вместе с тем, реальное перечисление средств было отложено до возобновления кредитования Мадагаскара по линии МВФ.

В свою очередь, 23 июня 1999 г. Административный совет МВФ принял решение предоставить Мадагаскару второй льготный кредит на структурное реформирование экономики в 27,2 млн. СДР, из которых 13,6 млн. выделяются в ближайшей перспективе, а вторая половина — через 6 мес.

Решение Фонда имеет исключительно важный для Антананариву характер, так как оно не только означает получение Мадагаскаром финансовой помощи по линии самого МВФ, но и открывает ему доступ к получению дополнительных средств по линии других международных кредиторов, в том числе ВБ, ЕС, АфБР, Франции и Японии, которые уже объявили ранее о выделении Мадагаскару финансовой помощи, но затягивали соответствующие выплаты до получения «зеленого света» со стороны МВФ.

Малагасийскому руководству удалось в целом преодолеть определенный кризис в отношении с МВФ и ВБ. Дальнейшее развитие сотрудничества Мадагаскара с этими МФО будет во многом зависеть от того, сможет ли правительство выполнить взятые им на себя новые обязательства, среди которых основными являются достижение в 1999-2001 гг. 6% прироста ВВП, сдерживание инфляции на уровне 4% в год, значительное увеличение валютных резервов ЦБ, обеспечение роста доходов и снижения расходов на содержание госаппарата, завершение приватизации крупнейших госкомпаний «Жирама», «Солима» и «Эр Мадагаскар».

*О сотрудничестве с АфБР.* Мадагаскар является членом группы Африканского банка развития (АфБР) с мая 1976 г.

Поскольку по классификации АфБР Мадагаскар отнесен к числу беднейших государств, финансовая поддержка оказывается стране пребывания не только по линии Банка, но и другими институтами группы АфБР — Африканским фондом развития и Специальным фондом.

В первые четыре года сотрудничества с Мадагаскаром стратегия группы АфБР состояла исключительно в предоставлении целевых кредитов под конкретные проекты. Начиная с 1980 г., АфБР диверсифицировал механизм кредитного сотрудничества с Мадагаскаром, включив в него помимо прямого финансирования проектов и программ развития оказание техсодействия, а также содействия в привлечении финансовых ресурсов из других внешних источников.

АфБР предоставляет Мадагаскару кредиты под плавающий процент со сроком погашения 20 лет и пятилетним льготным периодом. Африканский фонд развития выдает беспроцентные займы со сроком погашения 50 лет и десятилетним льготным периодом. Кредиты Специального фонда предоставляются из 4% годовых со сроком погашения 25 лет и пятилетним льготным периодом.

Сотрудничество группы АфБР с Мадагаскаром осуществляется по следующим основным направлениям: транспорт, сельское хозяйство, охрана окружающей среды, образование, здравоохранение, промышленность, водоснабжение и улучшение санитарно-гигиенической обстановки, служба скорой помощи, борьба с бедностью.

В сфере транспортной инфраструктуры АфБР «обогнал» по совокупному объему кредитования

таких крупных внешних доноров Мадагаскара, как ВБ и ЕС (более 142 млн.долл. за последние 10 лет).

Основными проектами в этой области являются строительство национальной дороги № 31: Анцахабе-Беаланана, восстановление для речного судоходства 430-километрового участка канала Пангалан между г. Туамасина и г. Манадзари, строительство и оснащение 5 речных портов (Амбилю Лемаицу, Ватумандри, Махануру, Нуси Варика и Манандзари), ремонт порта Манангареза, оборудование 3 стационарных речных переправ, восстановление национальных дорог № 7: г. Антананариву - г. Тулеар, № 35: г. Малэбанди - г. Махабу, № 25: г. Амбухимахасуа - г. Манандзари и некоторые другие.

В качестве приоритетной для экономического и социального развития Мадагаскара АфБР рассматривает также проблему водоснабжения и улучшения санитарно-гигиенической обстановки. Основным партнером Банка в этой сфере является минэнергетики и горнодобывающей промышленности Мадагаскара, отвечающее за обеспечение населения питьевой водой. Совместные работы координируются Национальным малагасийским комитетом по водоснабжению и благоустройству. Совокупная стоимость уже реализованных «водоснабженческих» проектов — 12 млн.долл. Предметом переговоров правительства с АфБР является участие Банка в финансировании долгосрочной национальной программы по обеспечению питьевой водой сельского населения.

В области сельского хозяйства АфБР участвует в реализации на Мадагаскаре более 10 проектов. Приоритетными являются программы наращивания объемов производства продовольственных, экспортных и применяемых в промышленности с/х культур, развитие животноводства и рыболовства, осуществление проектов в области мелиорации, налаживание банковского кредитования малых и средних с/х предприятий и некоторые другие.

Основными направлениями сотрудничества АфБР с Мадагаскаром в сфере образования являются пополнение фондов университетских библиотек, повышение квалификации профессорско-преподавательского состава малагасийских вузов, совершенствование соответствующих административно-управленческих структур, разработка новых учебно-методических материалов (с 1986 г. на эти цели было выделено более 26 млн.долл.).

В историческом плане отношения между АфБР и Мадагаскаром развивались достаточно неравномерно, что было обусловлено невыплатами Антананариву с 1991 г. своей задолженности перед Банком. В результате в 1994 г. АфБР приостановил действие всех своих соглашений с Мадагаскаром и прекратил реализацию совместных проектов.

Ситуации начала выправляться лишь в 1997 г. после переговоров премьер-министра Мадагаскара Т. Андрианариву, являвшегося в тот период министром финансов, с руководством АфБР. Важную роль сыграл визит Т. Андрианариву в штаб-квартиру АфБР в г. Абиджане в дек. 1998 г., в ходе которого были подписаны два соглашения (по финансированию системы образования — 23

млн.долл. и поддержке частного предпринимательства — 10 млн.долл.).

В фев. 1999 г. с целью согласования политики АфБР и правительства, выработки совместных программ по конкретным приоритетным направлениям, в т.ч. в сфере борьбы с бедностью, в Антананариву под эгидой АфБР был проведен специальный рабочий семинар.

В мае 1999 г. премьер-министр Т.Андрианариву обсудил в Каире с руководством АфБР вопросы, связанные с выделением Мадагаскару очередного кредитного транша: 28 млн.долл. на финансирование совместных проектов в сфере транспортной инфраструктуры и здравоохранения.

В июле 1999 г. Административный совет АфБР принял решение о выделении Мадагаскару дополнительного кредита в 23 млн.долл. на покрытие дефицита платежного баланса, реконструкцию дорог и нужды здравоохранения. Мадагаскар получил также кредит Африканского фонда развития в 1,9 млн.долл. на обслуживание платежей по долговым обязательствам перед АфБР.

Предусматривается оказание Банком консультативной помощи правительству в осуществлении приватизации, совершенствовании экономического и налогового законодательства. Другим новым моментом является поддержка АфБР частного сектора в таких областях, как энергетика, транспорт, туризм, банковское дело.

## Землевладение

Основными законодательными актами, регулирующими порядок совершения на Мадагаскаре сделок с недвижимым имуществом являются Закон № 60-004 от 15 фев. 1960 г. о недвижимом имуществе, находящемся в собственности государства и частных лиц (с изменениями, внесенными в него Ордонансом № 62-047 от 20.09.62 г. и Законом № 67-029 от 18.12.67 г.), а также Декрет № 64-205 от 21.05.64 г. о порядке применения вышеназванного закона. Указанные законодательные акты подробно регламентируют процедуру купли, продажи, аренды земельных участков и находящихся на них зданий и сооружений, уделяя при этом основное внимание операциям с земельными участками, так как по малагасийским законам собственность на объекты недвижимости неотделима от собственности на землю, на которой они расположены.

Приобретение в собственность недвижимого имущества. Порядок осуществления этой операции зависит от принадлежности приобретаемого земельного участка. Процедура достаточно проста, когда речь идет о недвижимости, находящейся в частной собственности, и, напротив, весьма сложна, когда в собственность приобретается земельный участок, принадлежащий государству.

Лицо, желающее получить в собственность госземлю, подает соответствующее прошение в Службу земельного кадастра при министерстве по вопросам обустройства территории, которая поручает топографической службе подготовить план участка и передает его в мэрию, в ведении которой находится данная территория. Мэрия дает свое заключение о возможности передачи участка в частные руки, после чего досье направляется в минис-

терства, чьи интересы и компетенция могут распространяться на эту землю (министерства транспорта, лесного хозяйства, сельского хозяйства, энергетики и т.д.). В случае позитивного заключения всех этих госслужб и после уплаты земельного сбора в госказну участок передается в собственность заявителя в соответствии с решением местных властей (если участок небольшой) или госведомств — министерства по вопросам обустройства территории или правительства (если участок обширен). Собственность на данный земельный участок подтверждается Земельным паспортом, а также Сертификатом о юридическом статусе, выдаваемыми владельцу Службой земельного кадастра.

Процедура приобретения недвижимости у частного лица значительно проще — достаточно заключить договор купли-продажи. Предусматриваются три варианта совершения такой сделки: продавец и покупатель могут самостоятельно составить договор, подписи под которым должны быть нотариально заверены; договор может быть составлен в мэрии, в ведении которой находится территория, на которой расположен объект сделки; договор может быть заключен в нотариальной конторе. Перед оформлением сделки продавец предоставляет покупателю документы, подтверждающие его право собственности на данный участок, а также копию Земельного паспорта. После подписания договора и уплаты налога сделка в обязательном порядке должна быть зарегистрирована в Службе земельного кадастра. Без такой регистрации сделка считается недействительной.

Законодательство особо оговаривает процедуру приобретения недвижимости иностранными юридическими или физическими лицами, которые должны предварительно получить специальное разрешение МВД. На практике такие разрешения выдаются только в исключительных случаях (как правило, лишь для размещения иностранных диппредставительств), причем решения принимаются на самом высоком уровне. Таким образом, иностранцы лишены возможности приобрести в собственность недвижимость на Мадагаскаре. Речь для них может идти только о долгосрочной аренде сроком до 99 лет.

Лицо, принявшее малагасийское гражданство, может приобретать в собственность недвижимость только через 10 лет с момента натурализации.

Аренда объектов недвижимости получила на Мадагаскаре значительное распространение, так как иностранцы только таким образом могут получить в свое распоряжение здания и земельные участки для личных или производственных целей. Срок обычной аренды определяется как правило в 18 лет, срок долгосрочной аренды — до 99 лет. Арендный договор заключается по тем же правилам, что и договор купли-продажи и тоже подлежит обязательной регистрации в Службе земельного кадастра.

## Наука

Сфера научно-технической деятельности основана в национальном масштабе на системе научных центров, структурно входящих

в министерство научных исследований, а также нескольких автономных государственных и частных НИИ.

Теоретически роль головного и координирующего органа в научно-технической области отведена Академии наук.

Не только частные, но и госНИИ располагают довольно современным техническим оборудованием и профессиональными кадрами, большая часть которых получила образование и прошла стажировку за рубежом — во Франции, США, Англии, Германии, Норвегии, Швейцарии. Довольно значительное количество среди управляющего звена и НТР составляют выпускники вузов России, а также других республик бывшего СССР, сохраняющих, в большинстве своем, доброжелательное отношение к нашей стране.

Мадагаскар является уникальной природной лабораторией, многие виды флоры и фауны которого — эндемичны. НИИ ряда западно-европейских стран, США, Японии, КНР и ЮАР осуществляют активное сотрудничество, в т.ч. используя Мадагаскар в качестве полигона для апробирования результатов прикладных исследовательских работ в сферах фармакологии, медицины, сельского хозяйства.

Особенно активно научное сотрудничество с Мадагаскаром ведется следующими странами в таких научных сферах, как: океанология — Япония, Франция; фармакология и исследование свойств ароматических растений — Франция, США, Германия, Норвегия; экология — Франция, США, Англия, Германия, Швейцария; ветеринария — Франция, ЮАР.

Одновременно малагасийская сторона остается открытой к возобновлению научных связей с РФ, базой для которых могло бы явиться заключенное 27 мая 1996 г. в Москве соглашение о научном сотрудничестве между РАН и АН Мадагаскара. Заинтересованность в научных связях с нашей страной малагасийская сторона проявляет в областях океанографических, промышленно-технологических, ядерных исследований, а также разработки ветеринарных вакцин.

## Пресса

Действует Ассоциация малагасийских журналистов (президент — Д.Рамарусон, генеральный секретарь — Х.Рахаджасон). Несмотря на то, что в стране формально отсутствует институт цензуры, власти пытаются контролировать СМИ. Накануне выборов в Национальное Собрание в 1998 г. распоряжением мининформации на телевидении была запрещена агитация оппозиционных политических партий. Президента Д.Раираку, других малагасийских руководителей во время их зарубежных турне неизменно сопровождают группы «прикармливаемых» журналистов, и соответствующие материалы, как правило, имеют максимально благоприятный для властей характер.

Действует 50 радиостанций, в т.ч. в Антананариву — 20. Радиостанция «Радио Насьональ де Мадагаскар», вещающая на всей территории страны, является государственной. Среди частных радиостанций наиболее известными являются «Ра-

дио Анцива», «Корал», РТВ, РТА, «Радио Дон Боско». В конце 1998 г. была образована Ассоциация журналистов частных радиостанций Мадагаскара.

Большинство частных радиостанций, официально оставаясь независимыми, имеют конкретную политическую принадлежность. Например, РТВ финансируется пропрезидентской партией АРЕМА и является ее «рупором».

На Мадагаскаре имеются ретрансляторы ряда зарубежных радиостанций, в т.ч. Международного Французского Радио RFI, передачи которого можно принимать на всей территории страны в диапазоне длинных волн и в диапазоне УКВ во всех крупных малагасийских городах, Би-Би-Си и «Радио Нидерландов».

Малагасийское телевидение находится в стадии становления и испытывает трудности технического и финансового характера. Значительная часть его эфирного времени, как правило, заполняется ретрансляцией программ французского телевидения без какой-либо собственной их обработки. Канал ТВМ является государственным. Его программы можно принимать на всей территории страны. Работа ТВМ, а также государственной радиостанции РНМ контролируется единой национальной телерадиовещательной организацией ОРТМ, гендиректор которой назначается президентом страны.

Среди частных телеканалов лидируют РТА и Мадагаскар-ТВ. Телевидение и радио РТА входят в единую информационную структуру РТВА, контролируемую малагасийским предпринимателем, лидером партии ЛЕАДЕР-Фанилу Х.Разафимахалеу. Мадагаскар-ТВ, в свою очередь, связан с АРЕМА. Остальные телеканалы — ОТВ, РТТ, ТВ-Плюс, ТВФ и ТВ-Рекорд являются формально «деполитизированными».

Все большей популярностью начинает пользоваться спутниковое телевидение. На коммерческой основе осуществляется ретрансляция программ французских А-2, ТФ-1, СФИ, ТВ-5 и МСМ, ряда других зарубежных телеканалов.

На Мадагаскаре выходит более 10 ежедневных и еженедельных газет. Наиболее крупные из них — «Экспресс де Мадагаскар», «Миди Мадагаскара», «Мадагаскар Трибюн» (на французском языке, часть материалов — на малагасийском), а также «Газетику» (на малагасийском языке).

## Интеграция

В последние два года страны-участницы КИО ведут работу по созданию Зоны свободных обменов, призванной воплотить в себе реальные результаты проходящих в рамках этой региональной организации интеграционных процессов. Подразумевается, что такая зона будет образована на основе 100% отмены государствами-членами КИО (Мадагаскаром, Маврикием, Сейшелами, Коморами или, по крайней мере, двумя из них) таможенных пошлин во взаимной торговле.

В ходе дискуссии по вопросам реализации этого проекта выяснилось, что Сейшелы и Коморы не готовы пойти на отмену таможенных пошлин, представляющих собой один из важнейших источников доходов в госказну этих государств. Тем

не менее, учитывая, что основной спонсор КИО в лице ЕС жестко обусловил возможность продолжения финансирования конкретных программ развития этой организации созданием в ее рамках Зоны свободных обменов, Сейшелы и Коморы официально поддержали этот проект, однако при этом с самого начала подразумевалось, что они к нему реально не присоединятся. Уже в начале 1998 г. было ясно, что Зона свободных обменов КИО на практике будет представлять собой двустороннее маврикийско-малагасийское соглашение о взаимной отмене таможенных пошлин.

К середине 1998 г. Мадагаскар и Маврикий достигли принципиального согласия по основному спорному вопросу — правилам определения происхождения товаров. Мадагаскар, опасаясь наплыва на свой внутренний рынок реэкспортом через офшорные зоны Маврикия дешевых товаров из азиатских стран, которые могли бы составить серьезную конкуренцию продукции местных производителей, настаивал на том, что товар должен считаться произведенным в стране, если в ней произведено не менее 45% его стоимости. Столкнувшись с твердой позицией малагасийского руководства, маврикийцы, предлагавшие сначала более либеральные правила КОМЕСА (товар считается произведенным в стране, если в ней произведено не менее 40% его стоимости), были вынуждены уступить. Таким образом, стороны пришли к итоговому соглашению о том, что льготный режим будет распространяться на товары, целиком произведенные в стране (продукция сельского хозяйства, рыболовства, добывающей промышленности); товары, при производстве которых доля импортного сырья составила не более 60%; товары, не менее 45% стоимости которых было произведено в стране-участнице соглашения. Мадагаскар и Маврикий также договорились о том, что первым этапом на пути создания Зоны свободных обменов КИО станет образование Зоны преференциальных обменов на основе 80% снижения таможенных пошлин.

Выполняя взятые на себя обязательства, малагасийское руководство предусмотрело в законе о госбюджете на 1999 г. 80% снижение с 1 янв., а затем и полную отмену к концу года на условиях взаимности с другими членами КИО таможенных сборов на ввоз товаров, произведенных участниками соглашения. Соответствующую подготовку прошли малагасийские таможенники. До стран КИО была доведена через генсекретариат организации информация о таможенных чиновниках (с приложением образцов их подписей и печатей), имеющих полномочия удостоверять сертификаты о происхождении товаров. Наконец, в фев. 1999 г. Мадагаскар официально уведомил генсекретариат КИО о своей готовности осуществить на взаимной основе с другими странами КИО снижение таможенных пошлин на 80%.

К авг. 1999 г. правительство Маврикия также завершило соответствующие законодательные и организационные процедуры и проинформировало об этом КИО. В результате с 6 сент. 1999 г. решение о снижении Мадагаскаром и Маврикийем на 80% таможенных пошлин на ввоз товаров, произведенных в этих странах, вошло в силу. **Сделан первый конкретный шаг** на пути к созданию Зоны

свободных обменов КИО, которая, как ожидается, станет реальностью после подписания на очередном саммите КИО (состоялся в дек. 1999 г. на Реюньоне) соответствующего торгового соглашения, включающего в себя положения всех ранее одобренных сторонами технических документов, оговаривающих порядок и правила предоставления таможенных льгот.

В ближайшей перспективе Сейшелы и Коморы будут уклоняться от участия в Зоне свободных обменов КИО. Что касается Мадагаскара и Маврикия, то они вряд ли рассчитывают на быстрое получение заметной экономической отдачи от реализации этого проекта (торговые операции с Маврикийем не превышают 4% от общего объема внешней торговли Мадагаскара) и рассматривают его скорее как полигон для отработки и апробации различных моделей региональной интеграции.

*О деятельности КИО в рамках программы ПРИДЕ.* Региональная интегрированная программа развития торговых обменов (ПРИДЕ), созданная в июне 1996 г., является важнейшим механизмом реализации общей стратегии КИО, направленной на активизацию в рамках этой региональной организации интеграционных процессов. Занимая второе место по объемам финансирования (в 1996 г. на ее осуществление было выделено 9,3 млн. экю со стороны ЕС и 1,2 млн. экю Францией), эта программа расценивается странами-участницами КИО в качестве ключевой.

Целями ПРИДЕ декларируются усиление региональной интеграции посредством либерализации внутрирегиональных обменов, сближение подходов стран-участниц по вопросам проводимой ими политики в области торговли и инвестиций, создание благоприятных условий для предприятий региона по наращиванию экспорта в государство КИО и третьи страны через повышение конкурентоспособности их продукции и доступ к современной коммерческой информации.

Региональная дирекция ПРИДЕ базируется на **Мадагаскаре (г. Антананариву)**, в ее штат входят двадцать сотрудников. Организационно дирекция состоит из регионального директора, двух его заместителей и четырех отделов: административно-финансового, отдела содействия развитию обменов, отдела стандартизации качества продукции, службы электронной базы данных ИНФОНЕТ. На местах работа проводится через представительства ПРИДЕ в каждом из государств КИО.

Осуществление программы организуется и контролируется Комитетом управляющих, в состав которого входят по два представителя от стран-участниц (соответственно по одному от государственного и частного секторов), представители малагасийского минэкономики и финансов, ЕС, генсекретариата КИО. Комитет определяет стратегию работы программы, утверждает ее рабочие планы, контролирует правильность расходования средств.

Деятельность ПРИДЕ осуществляется по четырем основным направлениям: содействие экономическим и торговым обменам, стандартизация качества продукции, распространение коммерческой информации, финансовая поддержка предприятий.

В рамках работы по содействию обменам проводится организация или оказание содействия торговым миссиям, встречам предпринимателей; оказание прямой поддержки предприятиям; отслеживание позитивных или негативных тенденций в интеграционных процессах. ПРИДЕ организует на регулярной основе во всех государствах КИО тематические конференции (по морским перевозкам, животноводству, рыбной ловле), к участию в которых привлекаются эксперты и предприниматели региона.

Стандартизация качества продукции включает в себя оказание прямого содействия предприятиям (в основном малагасийским и коморским, где эта проблема стоит особенно остро) в области аудита, идентификации их потребностей, консультационных услуг, подготовки технических проектов.

Коммерческая информация распространяется через региональную базу данных КИО ИНФОНЕТ по сети Интернет. База данных содержит постоянно обновляющиеся обширные сведения по макроэкономическим показателям, законодательству, основным предприятиям стран КИО, документы КИО и т.п.

Финансовая поддержка частных предприятий (доля участия в которых государства составляет менее 49% от их уставного капитала) осуществляется через Фонд ПРИДЕ (5 млн. экю). Средства выделяются по обоснованным заявкам на цели подготовки персонала, повышения конкурентоспособности продукции, участия в региональных выставках, конференциях, ярмарках, проведения маркетинговых исследований и т.п. При этом устанавливается предельная сумма финансирования проекта — 10 тыс. экю на безвозмездной основе или 20 тыс. экю в качестве кредита для отдельного предприятия, которое за время действия ПРИДЕ (5 лет) может участвовать не более чем в 15 проектах, для реализации которых предельная общая сумма составляет 30 тыс. экю безвозмездно или 150 тыс. экю в качестве кредита.

## Экспорт

**О**тношения с ЕС. Они всегда были тесно связаны с функционированием т.н. Ломейских конвенций, определяющих механизм многостороннего взаимодействия между ЕС и странами АКТ, в число которых входит и Мадагаскар. Развитие политических и экономических связей с ЕС является одним из приоритетов современной внешней политики Мадагаскара, особенно в преддверии подписания в 2000 г. V Ломейской Конвенции, которая должна существенным образом изменить традиционную схему отношений Евросоюза со странами АКТ. **ЕС является главным экономическим партнером Мадагаскара:** 50% совокупного малагасийского импорта приходится на страны — члены ЕС; в ЕС направляется до 65% малагасийского экспорта. Что касается финансовой помощи Мадагаскару, то и в этом плане Евросоюз занимает первое место благодаря многочисленным программам Европейского фонда развития и стабилизационного фонда СТАБЕКС. За 40 лет ЕС выделил Мадагаскару 620 млн. экю на развитие инфраструктуры, сельского хозяйства, об-

разования и здравоохранения.

В 1997 г. в Брюсселе между Мадагаскаром и ЕС было подписано соглашение о реализации программы восьмого ЕФР на 188 млн. экю. Эта помощь, направляемая на строительство дорог, развитие сельского хозяйства, образования, здравоохранения и частного сектора экономики, начала поступать на Мадагаскар в 1998 г. Кроме того, Евросоюз принял активное участие в оказании безвозмездной помощи Мадагаскару в ликвидации последствий тропических циклонов, а также в борьбе с нашествием саранчи. На эти цели в 1997 г. Евросоюз выделил 800 тыс. экю и дополнительно 20 млн. долл. в 1998 г.

4 нояб. 1998 г. в Антананариву был подписан Договор об использовании третьего транша стабилизационных выплат из фонда СТАБЕКС в размере 41 млн. экю с целью покрытия дефицита бюджета Мадагаскара, обусловленного нестабильностью выручки от экспорта сельхозпродуктов. Помощь была выдана под реализацию конкретных программ в области дорожного строительства, создания мощностей по переработке ванили, какао и кофе, повышения эффективности и реформирования деятельности министерств финансов, сельского хозяйства и торговли.

Предоставляя реальную помощь Мадагаскару, **ЕС руководствуется прежде всего своими собственными интересами** и периодически оказывает на Антананариву весьма жесткое давление. Одним из примеров такого давления может служить блокирование Евросоюзом помощи на структурное реформирование малагасийской экономики в 35 млн. экю (на 1998-99 гг.), уязвимаемой ЕС с выделением Мадагаскару второго и третьего траншей кредитов на структурную перестройку экономики по линии МБРР и МВФ.

До сих пор не решен вопрос о снятии эмбарго на экспорт малагасийской говядины в страны — члены ЕС, введенного Евросоюзом в 1997 г., под предлогом несоответствия качества малагасийского мяса европейским стандартам.

Проводя в жизнь антидемпинговую политику, ЕС ввел также эмбарго на импорт малагасийских морепродуктов, себестоимость которых ниже европейских и которые, к тому же, не облагались ввозными пошлинами.

В марте 1998 г. было подписано Соглашение о сотрудничестве в сфере рыболовства между ЕС и Мадагаскаром на 1998-2001 гг., по которому выплачивается финансовая компенсация в 2,2 млн. экю (168 тыс. на рыбоисследование; 300 тыс. на стипендий; 175 тыс. на Национальную школу морского обучения; 125 тыс. на оказание помощи кустарным рыбным промыслам).

В рамках Ломейских конвенций ЕС настаивает на активизации участия Мадагаскара в КИО и АРСИО и его присоединении к САДК, которым Евросоюзом оказывается существенная финансовая помощь.

Дальнейшее взаимодействие ЕС со странами АКТ будет определяться положениями V Ломейской конвенции, подписание которой должно состояться в 2000 г. Евросоюз хотел бы открыть механизм Ломейских конвенций, в т.ч. и для стран, не входящих в группу АКТ, против чего, естественно, выступает Мадагаскар, опасаясь уменьше-

ния помощи Евросоюза ее традиционным получателям.

Последняя встреча стран-членов ЕС и АКТ, состоявшаяся в Дакаре с 8 по 10 фев. 1999 г., выявила ряд серьезных разногласий, возникших между ЕС и странами АКТ по вопросу подписания новой Ломейской конвенции (в т.ч. по таким направлениям, как демократизация и рациональное использование выделяемых средств).

Еще один принципиальный момент связан с предоставлением ЕС странам АКТ статуса наибольшего благоприятствования в торговле, что идет вразрез с нормами ВТО. ЕС выступает за постепенную замену тарифных преференций на соглашения о зоне свободной торговли между Евросоюзом и организациями регионального сотрудничества стран АКТ. Переходный процесс, по мнению ЕС, должен составить 5 лет; Мадагаскар же считает, что адаптация страны к глобальным процессам в мировой экономике потребует не менее десяти лет.

## Связи с Россией

СССР признал Мадагаскар 26 июня 1960 г. (в день провозглашения независимости). Дипотношения установлены 29 сент. 1972 г., посольство СССР в Антананариву открыто в 1974 г., посольство Мадагаскара в Москве — в 1976 г. Мадагаскар официально признал Россию как государство-продолжатель СССР 2 янв. 1992 г.

Между СССР и Мадагаскаром осуществлялся активный обмен делегациями, включая официальные визиты президента Д.Рацираки в СССР с (в 1978 г. и 1986 г.).

Экономическое и техническое сотрудничество регулируются межправительственным Соглашением от 1974 г., протоколами к нему и другими документами.

22 мая 1979 г. было подписано Соглашение об учреждении Советско-малагасийской межправительственной комиссии по экономическому и техническому сотрудничеству и торговле (МПК). В 1979-86 гг. состоялось пять заседаний комиссии. При финансовом (кредиты) и техническом содействии СССР на Мадагаскаре осуществлялись 14 проектов, включая строительство мельничного комбината, средневолновой радиостанции, центра подготовки механизаторов сельского хозяйства, ветеринарной станции, опытного зернового хозяйства, автодороги (80 км.) и др.

Торговые отношения регулируются Соглашением 1975 г. В 1980-90 гг. ежегодный товарооборот с Мадагаскаром достигал 40-50 млн.долл. за счет поставок из СССР на кредитных условиях нефтепродуктов, комплектного оборудования, авиационной и автотехники, тракторов, строймашин, запчастей, специмущества и встречных поставок кофе, гвоздики, ванили, сизаля, изделий из текстиля, аккумуляторов, кварца и т.д.

В связи с прекращением с 1991 г. поставок на кредитной основе российский экспорт на Мадагаскар резко сократился, сузилась номенклатура товаров. Совокупная выплата Мадагаскаром задолженности товарными поставками в 1991-95 гг. не превышала 32 млн.долл.

Товарооборот в 1998 г. составил 1,5 млн.долл.

Мадагаскару запроданы партия тракторов МТЗ, 1200 т. строительного металла. Малагасийцами закуплен вертолет МИ-2, проявлен интерес к закупкам самолетов-амфибий. В Россию отгружено 150 т.кварца.

Культурное и научное сотрудничество осуществляется на базе межправительственного Соглашения 1977 г. и протоколов к нему. В СССР было подготовлено 2000 малагасийских специалистов.

Из-за переживаемых Мадагаскаром финансово-экономических трудностей сотрудничество в области подготовки кадров приостановлено. Вместе с тем, министры высшего и профессионально-технического образования Мадагаскара в ходе встречи в Москве в окт. 1997 г. с замминистра образования России подтвердили интерес малагасийской стороны к возобновлению направления студентов на обучение в российских вузах.

Посол России на Мадагаскаре и по совместительству на Коморских островах — А.М.Макаренко (верительные грамоты вручил 14 авг. 1997 г.). Посол Мадагаскара в РФ — Ранаиву Н.В.Андриаманухиса (верительные грамоты вручил 15 дек. 1998 г.).

## Обзор прессы

**Х**роника событий за авг.-сент. 1999 г. — В Антананариву под председательством президента Д.Рацираки состоялось заседание совмина, в ходе которого обсуждались отношения с Парижским клубом, а также предоставление Мадагаскару кредита АфБР в 23 млн.долл.

— С янв. по июль 1999 г. с территории Мадагаскара было выдворено 200 иностранцев (в основном выходцев из ЮВА и Китая) по причине нарушения паспортно-визового режима.

— В 1998 г. экономический рост на Мадагаскаре составил 4%, инфляция была удержана на уровне 6%, что способствовало возрождению доверия к Мадагаскару со стороны международного кредитно-донорского сообщества.

— Правительство Швейцарии передало в дар Мадагаскару ж/д подвижной состав и оборудование на 400 тыс.долл.

— До конца 1999 г. «Экспорт-Импорт Бэнк» (США) выделит 16 африканским странам (в их число входит и Мадагаскар) краткосрочные кредиты в 200 млн.долл.

— Антананариву посетила делегация Банка КОМЕСА, которую приняли вице-премьер-министр П.Радзаунаривелу и министр иностранных дел Л.Рацифандриаманана.

— Президент Д.Рацирака, находившийся в Париже, встретился с гендиректором ФАО Ж.Диуфом. Обсуждались вопросы сотрудничества, в рамках программ по оказанию Мадагаскару помощи. Президент Д.Рацирака принял в Париже генерального директора Французского агентства развития А.Пуйота. Обсуждались вопросы предоставления французской финансовой помощи на структурное реформирование малагасийской экономики.

— Делегация малагасийских журналистов (7 человек) вылетела в Канаду для освещения самита Франкофонии в Монктоне.

— Президент Д.Рацирака принял в Париже

К.Ага Хана. Была достигнута договоренность о выделении фондом Ага Хана 6 млн.долл. на строительство школ в Антананариву.

— Министр здравоохранения А.Р.Рацимбазифимахефа, принявшая участие в открытии медицинского центра в Анцирабе, заявила, что в 1999 г. на Мадагаскаре было подготовлено 700 новых врачей.

— Председатель Национального Собрания А.Андрианарисау вылетел в Берлин по приглашению Бундестага.

— Правительство Японии предоставило Мадагаскару 315 тыс.фр.франков в рамках программы по борьбе с бедностью.

— Министр торговли и потребления А.Рандрианамбинина заявил, что в ЕС выделит Мадагаскару 5 млрд.мал.фр. в рамках программы развития экспорта сельхозкультур.

— Правительство ФРГ выделило Мадагаскару помощь в 5,4 млн.марок в рамках продовольственной программы.

— Министр иностранных дел Л.Рацифандрианана и посол Франции К.Роу подписали договор о предоставлении Мадагаскару в течение 3-х лет французской финансовой помощи в 8 млн.фр. франков на развитие мелкого предпринимательства.

— Министр ВС М.Рандзева принял в Антананариву главнокомандующего французскими войсками в зоне Индийского океана генерала П.А.Ланга.

— Президент Д.Рацирака возвратился в страну из длительного зарубежного турне. На пресс-конференции в международном аэропорту «Ивату» он заявил, что выделение Мадагаскару кредитов МВФ и ВБ задерживается по причине неполного выполнения Антананариву требований по приватизации. Д.Рацирака выразил удовлетворение экономическим ростом на Мадагаскаре, составившим в 1998 г. 4%.

— Новые послы Японии С.Хината и Индии А.Бериа вручили верительные грамоты президенту Д.Рацираке.

— На о.Реюньон состоялись франко-малагасийские военные учения «Джакаранда-99» под общим руководством главнокомандующего французскими войсками в зоне Индийского океана

П.А.Ланга с целью обучения офицеров генштаба малагасийских ВС правилам организации оперативного планирования и руководства совместными действиями миротворческих сил в рамках французской концепции создания общеафриканских сил по поддержанию мира (РЕКАМП).

— Премьер-министр Т.Андрианариву и вице-премьер-министр П.Радзаунаривелу вылетели в Вашингтон, где приняли участие в заседании пленарной ассамблеи управляющих МВФ и ВБ. Мадагаскар был избран председателем группы африканских стран на переговорах с бреттонвудскими институтами сроком на 2 года. В выступлении по случаю начала работы Ассамблеи премьер-министр Т.Андрианариву, в частности, заявил, что первая сессия рабочей комиссии группы состоится в июле 2000 г. в Антананариву. На встречах с председателем ВБ Д.Вулфенсоном и директором-распорядителем МВФ М.Камдесю Т.Андрианариву акцентировал внимание собеседников на необходимости списания части долгов развивающихся стран и более активного использования фондов МВФ и ВБ в рамках программ по борьбе с бедностью.

— Малагасийская делегация во главе с министром транспорта и метеорологии Ш.Расулунай приняла участие в международной конференции по безопасности авиаперелетов, состоявшейся в г.Атланте. По возвращении в Антананариву Ш.Расулунай заявила, что США выразили готовность начать обсуждение вопросов двустороннего сотрудничества в данной сфере с малагасийским правительством.

— Немецкое правительство выделило 7 малагасийским студентам стипендии для прохождения стажировок в ФРГ.

— Министр ВС М.Рандзева принял посла США Ш.Барнса. Обсуждались вопросы двустороннего сотрудничества в военно-технической сфере.

— В Антананариву состоялось 2-е заседание Наблюдательного комитета региональной программы развития торговли КИО. Обсуждалось недавнее снижение на 80% таможенных пошлин между Мадагаскаром и Маврикием, а также возможное присоединение к «двойке» Сейшел. □

# МАРОККО

*Королевство Марокко. Арабское государство на северо-западе Африки — занимает важное стратегическое положение на стыке Атлантического океана и Средиземного моря. Отделено от Европы 14-километровым Гибралтарским проливом. Территория: 458 тыс. кв. км. Население: 29 млн. чел., в основном арабы и берберы (97%). Среднегодовой прирост населения: 2,6%. Столица: г. Рабат (1,2 млн. жителей). Деловой центр и крупнейший порт страны: г. Касабланка (4 млн. жителей). Официальный язык: арабский, широко распространены французский, берберский и испанский (на севере страны) языки. Государственная религия: ислам суннитского толка. Национальный праздник: День трона — годовщина вступления на престол короля Мухаммеда VI (30 июля 1999 г.).*

## Госструктуры

**М**арокканская монархия сложилась более 1200 лет тому назад. Европейское проникновение на территорию этой страны относится к XV в. В 1912 г. Франция навязала султану Марокко договор о протекторате, в том же году северная часть Марокко перешла под испанский протекторат. Королевство добилось независимости в марте 1956 г. **На севере страны по-прежнему сохраняются испанские анклавы — Сеута и Мелилья. Испания контролирует также Чаафаринские острова.**

Марокко является конституционной монархией. С 1961 г. до своей кончины 23 июля 1999 г. страной правил Хасан II. Трон унаследовал его сын Мухаммед VI (родился в 1963 г.) — представитель трехсотлетней династии Алауитов и 34-й потомок пророка Мухаммеда. Король — светский и духовный глава государства («повелитель правоверных»), верховный главнокомандующий. Он назначает премьер-министра, фактически формирует состав правительства. Королевская власть наследуется по мужской линии.

В 1992 г. начат процесс реформирования политической системы и обновления основных госинститутов. Был усилен контроль парламента за деятельностью правительства, создан относительно независимый Конституционный совет, впервые закреплено положение о приверженности Марокко общепризнанным правам человека. 13 сент. 1996 г. состоялся референдум по внесению поправок в конституцию, согласно которым в королевстве учреждается двухпалатный парламент, изменена структура формирования состава Конституционного совета, определены функции губернаторов, утверждено право на предпринимательство.

14 нояб. 1997 г. состоялись выборы в палату представителей (325 мест) — нижнюю палату парламента. Блок партий демопоозиции получил 102 места, продворцовые партии — 100 мест и центристы — 97. Впервые в состав парламента вошли исламисты под эгидой Партии народное конституционно-демократическое движение (9 мандатов). Процесс формирования нового парламента завершился выборами 5 дек. 1997 г. в верхнюю палату — палату советников выборщиками от регионов, ассоциаций и профсоюзов. В янв. 1998 г. председателем палаты представителей избран Абдель Вахид Ар-Рады, а палаты советников — Джалляль Ас-Сайд.

4 фев. 1998 г. с учетом результатов парламентских выборов король назначил премьер-минист-

ром Абдеррахмана Юсуфи, лидера Социалистического союза народных сил (ССНС). 16 марта 1998 г. утвержден состав нового правительства, значительную часть портфелей в котором получили представители ССНС. 24 апр. 1998 г. парламент одобрил программу действий правительства, основными приоритетами которой названы — территориальная целостность, консолидация демократических сил, развитие национальной экономики, обеспечение занятости населения и общественной солидарности, подготовка к вхождению Марокко в XXI век. Министром иностранных дел и сотрудничества с 9 апр. 1999 г. является Мохамед Бенаиса.

Основные политические партии: ССНС, Конституционный союз, партия Истикляль, Национальное объединение независимых, Национально-демократическая партия, Народное движение, Национальное народное движение, Национальный союз народных сил, Организация народно-демократического действия, Партия прогресса и социализма (коммунистическая).

Профсоюзные объединения: Марокканский союз труда (300 тыс. членов). Всеобщий союз трудящихся Марокко (100 тыс.), Демократическая конфедерация труда (150 тыс.).

## Макроэкономика

**С**конца 1983 г. по рекомендациям МВФ и МБРР королевство осуществляет политику структурной перестройки, представляющую собой комплекс реформ по оздоровлению финансов, либерализации экономики, созданию в стране развитой рыночной системы, ориентированной на экспорт. В 1998 г. впервые за последние годы Марокко добилось значительных темпов роста ВВП — 6,3%.

Внешняя задолженность на 01.01.1999 г. составила 23 млрд. долл. С 1993 г. Марокко не прибегало к отсрочкам погашения внешнего долга (в 1999 г. на эти цели было направлено 33% госбюджета). Доход на душу населения — более 1000 долл. в год. Уровень безработицы — до 23%. Темпы инфляции относительно невысоки — порядка 5% в год. Крупными источниками валютных поступлений являются денежные переводы марокканцев, работающих за рубежом (2,5 млрд. долл. ежегодно), а также доходы от туристской индустрии (около 1 млрд. долл.). Объем иноинвестиций в 1998 г. составил порядка 1 млрд. долл.

Марокко — аграрная развивающаяся страна с рядом достаточно развитых отраслей (горнодо-

бывающая, химическая, переработка фосфатов, нефтепереработка, текстильная, пищевая, производство стройматериалов). Является одним из наиболее развитых государств Африки. ВВП в 1998 г. оценивается в 37 млрд.долл.: доля в нем сельского хозяйства — 18,3%, промышленности и энергетики — 30,1%, торговли — 20%, транспорта и связи — 5,9%, строительства — 4,2%. ВВП на душу населения составляет 1312 долл.

Проводимые в стране реформы предусматривают существенную децентрализацию управления экономикой и социальной сферой за счет передачи значительных полномочий на региональный и местный уровень.

Главной задачей экономического курса на ближайшую перспективу является привлечение иноинвестиций в экономику с целью увеличения промышленного экспортного потенциала и создания новых рабочих мест. Одновременно с реструктуризацией экономики по рекомендациям МВФ в стадии реализации находятся реформы по либерализации инвестиций и финансовых операций, программа приватизации, пересмотр фискальных налогов, торгового и инвестиционного кодексов, прав акционерных обществ. В 1998 г. появились признаки улучшения ситуации в экономической сфере, однако характер позитивных сдвигов пока ещё неустойчив.

Королевство Марокко занимает 119-е место из 175 в последней классификации государств по признаку «социального развития», осуществленной Программой ООН по развитию (PNUD). Заработок 30% марокканцев (т.е. 9 млн.чел.) не превышает 300 долл. в год, медобслуживание доступно 7% населения. Система предоставления социальной защиты и льгот охватывает пятую часть марокканцев. 70% сельского населения живет в условиях отсутствия питьевой воды, 85% — электричества, 54% детей школьного возраста лишены возможности посещать учебные заведения, 9 из 10 женщин в сельской местности не умеют ни читать, ни писать.

Марокко является одной из немногих стран, официально объявивших об успешном завершении программы структурной перестройки, последовательно проводимой со второй половины 80-х гг. В ходе реализации этой программы особое внимание уделялось достижению и поддержанию важнейших макроэкономических пропорций, обеспечению сбалансированной кредитно-денежной политики, созданию условий для повышения конкурентоспособности экономики и её интегрирования в мировое хозяйство. Валютно-финансовое положение хотя и является весьма напряженным, имеет необходимый «запас прочности». Удалось снизить размер внешнего госдолга с 22,5 млрд. в 1996 г. до 19,3 млрд.долл. в 1998 г. или на 14,2%. Внешняя задолженность составляет 52% от ВВП страны, а ежегодные платежи в её погашение эквивалентны трети доходов от экспорта товаров и услуг. Марокко в полной мере выполняет свои финансовые обязательства перед странами-кредиторами. Основными донорами являются Франция (31,2%), США (11,9%), Япония (9,7%), Испания (7,1%), Германия (3,9%), Италия (3,2%).

Котировки марокканской внешней задолжен-

ности на вторичном рынке долговых обязательств — 70%. Постепенно набирает обороты процесс конверсии части марокканской задолженности в инвестиции на двусторонней основе. В 1998 г. марокканцы достигли договоренности о конверсии части своей задолженности Франции на 1,1 млрд.дирх. (115 млн.долл.) в различные сферы марокканской промышленности, туристический бизнес, недвижимость.

Источником поступления средств в бюджет, в том числе валютных, стала приватизация принадлежащих государству пакетов акций предприятий промышленности, нефтепереработки, кредитно-финансовой сферы, энергетики, гостиниц. **За счет приватизации получено 20 млрд.долл.** Приватизация привлекает иноинвестиции: в 1997 г. — 1,25 млрд.долл., в 1998 г. — 0,5 млрд.долл.

Предприняты шаги по разработке пятилетнего плана социально-экономического развития страны на 1999-2003 гг. В 1999 г. планировалось достичь темпа прироста ВВП 4,7%, сократить дефицит бюджета до 2,9% от ВВП, а индекс инфляции до 2,5% против 3,1% в 1998 г. Уровень безработицы предполагалось снизить до 17% в 1999 г., а к 2003 г. до 14,5%.

Бюджетные капвложения в экономику должны увеличиваться с 20,3% в 1998 г. до 25,2% в 2003 г. Прогнозируется рост иноинвестиций: к 2000 г. — 2 млрд.долл. В числе участников новых инвестиционных проектов называют группу Daewoo (500 млн.долл. в туризм, и автомобилестроение); корпорацию ABB/CMS (200 млн.долл. в модернизацию электростанции в Джорф Ласфаре); группу ACCOR (обновление и строительство гостиниц на 300 млн.долл.); компанию Thomson (капвложения на 300 млн.долл.). Правительство приняло решение объявить международные торги на концессию, строительство и эксплуатацию нового порта Tanger Atlantique с инвестициями в 300 млн.долл. Реализация проекта планировалась с конца 1999 г. в течение 4-х лет.

Намечается ускорить процесс приватизации Национального банка экономразвития, служб связи, сахарных заводов, гостиниц и т.д.

## Промышленность

**Горнодобывающая промышленность.** Является одной из основных отраслей экономики. **Марокко занимает первое место в мире по запасам фосфатов** — 64 млрд.т. (70% мировых), в том числе разведанные запасы — 10 млрд.т. (60% мировых). По добыче фосфатов Марокко находится на третьем месте в мире, а по экспорту — на первом. Производственные мощности по добыче и обогащению фосфатов составляют 32,4 млн.т. и в последние годы использовались далеко не полностью из-за слабого спроса на мировом рынке. С 1997 г. в связи со стабилизацией мировой конъюнктуры производство фосфатов установилось на уровне 23 млн.т. Наряду с фосфатами добываются и производятся (в тыс.т): свинцовый концентрат — 115, цинковый конц. — 216, марганцевый химконц. — 28, медный конц. — 27, кобальтовый конц. — 7,1, барит — 353, плавиковый шпат — 105, серебро — 0,26, железная руда — 12, уголь (антрацит) — 269, а также в незначит. коли-

чествах нефть и газ.

Марокко располагает крупными запасами битуминозных (горючих) сланцев — до 100 млрд.т. Их промиспользование (пиролиз) не осуществляется, хотя с участием ряда европейских и израильских фирм начаты пилотные проекты переработки сланцев в горючий газ и мазут.

**Удельный вес горного сектора в совокупном экспорте Марокко составляет 35% по стоимости и 80% по объёму.** В горнодобывающих центрах проживает 1,2 млн.чел., а на предприятиях отрасли занято 47 тыс. рабочих и служащих.

Наиболее развитым сектором обрабатывающей промышленности являются госпредприятия по химпереработке фосфатов в фосфорную кислоту и фосфорные удобрения, в основном на экспорт. Также вырабатываются серная кислота (из импортной серы) и сложные удобрения для внутреннего рынка. В целом перерабатывается порядка 55% добываемых фосфатов.

Мощности в 1998 г. (в тыс.т.):

	Мощности	Производство
Серная кислота	9017	5700
Фосфорная (100% P2O5)	2750	2668
Фосф. и сл. удобр.	2500	2138
в т.ч. тройной суперф.	680	560

*Химпроизводство* ориентировано на внутренний рынок и полностью зависит от импорта сырья и полуфабрикатов. Значительная доля продукции основной химии импортируется (аммиак, метанол, полиэтилен, полипропилен, полистирол, синтетический каучук). Химпром (2000 предприятий, включая 304 крупных) удовлетворяет внутренние потребности в лаках, красках, моющих средствах, парфюмерии, косметике, шинах и камерах.

*Нефтепереработка* представлена двумя НПЗ общей мощностью 7,4 млн.т. нефти в год, которые полностью удовлетворяют потребности страны в — мазуте, дизтопливе, бензине, бытовом газе. **В качестве сырья используется импортная нефть** (6 млн.т. в 1998 г.).

*Пищепром* представлен сетью предприятий по производству сахара, рыбных, овощных и фруктовых консервов, молочных продуктов, безалкогольных напитков, вина, муки и др. Значительная часть продукции вывозится, а **по экспорту сардинных консервов Марокко занимает ведущие позиции в мире.**

*Текстильная промышленность*, ориентирована в первую очередь на внешние рынки. Марокко экспортирует в массовых количествах одежду, ковры, трикотаж, производимые главным образом из импортного сырья.

Из других отраслей в 1998 г. получили развитие *производство цемента* (7,2 млн.т) и металлопроката (0,5 млн.т), автосборка (2 тыс.шт. грузовых и 7 тыс.шт. легковых автомобилей), а также переработка коры пробкового дуба и **производство изделий из пробки**, имеющие выраженную экспортную направленность.

*Производство электроэнергии* в 1998 г. составило 12,5 млрд.квт.ч., в том числе на ТЭС выработано 9,9 млрд.квт.ч. (79%), на ГЭС — 1,8 млрд.квт.ч. (15%). Энергосистема страны состоит из 18 ТЭС и 20 ГЭС общей установленной мощностью 3746 мвт.

*Кожевенно-обувная промышленность.* На 1998 г. в отрасль входило 290 предприятий с общим числом занятых 17 тыс.чел. (4% от всех занятых в промышленности королевства). Объем готового производства отрасли составляет в последнее время 300 млн.долл., в 1998 г. было экспортировано продукции на 160 млн.долл.

Производство обуви является наиболее развитым сектором, включающим 138 предприятий, выпускающих 43% продукции всей отрасли. Качество, соответствие международным стандартам, относительная дешевизна, а также широкий ассортимент позволяет **экспортировать 65% от всей произведенной обуви: в 1998 г. марокканцы экспортировали обувь в 50 стран на 70 млн.долл.** (в 1996 г. — на 69 млн.долл.). Выпускается обувь известных марок: Salamander, Puma, Adidas, Baby Botte, Kickers и др. Основными покупателями в 1998 г. продолжали оставаться Ливия (29,4 млн.долл.—1,64 млн.пар), Франция (28,24 млн.долл.—1,67 млн.пар), Италия (5,9 млн.долл.—490 тыс.пар), Кот-д'Ивуар (1,7 млн.долл.—199 тыс.пар) и ФРГ (1,3 млн.долл.—272 тыс.пар). Среднегодовые инвестиции в обувной сектор составляют 5 млн.долл.

Сектор производства выделанных кож насчитывает 57 предприятий с современным оборудованием. Сектор использует местное сырье и является поставщиком сырья для всей кожевенно-обувной отрасли. В 1993 г. **на внешний рынок было поставлено кож на 9,5 млн.долл., в 1998 г. — на 60,5 млн.долл.**, т.е. более половины годового производства. Основными импортерами марокканских выделанных кож являются Италия (80,3%), Испания (6,1%), Тунис (4,8%) и Франция (3,2%).

Отмечается рост производства кожаной одежды и кожгалантереи на внешний рынок. Некоторые виды продукции выходят под товарными знаками Pierre Cardin, Hermes, Louis Vuitton. Кожаная одежда поступает в Испанию (55,8%), Францию (19,4%), Италию (7,4%), Германию (7,3%). Кожгалантерею импортируют Франция (67,9%), Испания (18,2%), Германия (4,1%), США (1,7%). Основными марокканскими фирмами-производителями кожевенно-обувной отрасли являются Adissone, Azima, Bata, Marocaine, Compagnie Generale de la Chaussure, Groupe Agouzzal Tanneries, New World, Marital Schoes.

*Агротром.* В сельском хозяйстве 50% трудоспособного населения производят до трети экспортных ресурсов. В целом сельское хозяйство не обеспечивает потребности страны в основных продуктах питания. Так, в 90-х гг. валовой сбор зерновых колебался от 1,6 млн.т. до 10 млн.т. Относительно благоприятные погодные условия в с/х сезоне 1997/98 позволили собрать урожай зерновых в 6,4 млн.т, что на 18% выше среднего урожая за последние 5 лет (5,4 млн.т) и в 1,8 раза больше урожая 1997 г. (3,6 млн.т). Тем не менее закупили 2,6 млн.т. зерновых во Франции, США, Канаде, Аргентине.

Выращивается ряд экспортных культур: цитрусовые (1,6 млн.т. в год) и ранние овощи (725 тыс.т.), до 0,5 млн.т. оливок и 50 тыс.т. оливкового масла. Есть кукуруза, бобовые, подсолнечник, сахарная свекла и тростник, хлопок, арахис. Развито виноградарство. Поголовье крупного рога-

того скота составляет 2,6 млн., овец — 15,4 млн. и коз — 5,2 млн.

## Иноинвестиции

Варсенал мер, обеспечивающих приток внешних инвестиций, входят не только реклама королевства как оазиса политической стабильности в Африке. Потенциальные инвесторы, нуждающиеся в новых сферах приложения капиталов, находят пока еще недостаточно емким, но перспективным рынок Марокко, близко расположенный от Европы и ведущий переговоры с ЕС об ассоциированном членстве. В 1997 г. общая сумма иноинвестиций и займов составила 1,2 млрд.долл., или в 3 раза больше, чем в 1996 г. (400 млн.долл.). При этом на долю прямых инвестиций приходится 85,3% (1 млрд.долл.), портфельных — 5,2% (62,3 млн.долл.) и льготных займов — 9,4% (111 млн.долл.). Наибольшие капвложения сделаны в нефтеперерабатывающей сфере — 360 млн.долл. от шведской компании Cogral с участием саудовцев. 255 млн.долл. инвестированы в области электроснабжения американской компанией ABB/CMS. Далее следует банковская сфера — японская корпорация Numiga (74,5 млн.долл.) и немецкий Commerzbank (52,8 млн.долл.).

По поступлениям инвестиций 1997 г. был рекордным из-за удачно проведенной правительством приватизацией в нефтеперерабатывающей и энергетической отраслях. В результате этого традиционно опережающая по объему инвестиций другие страны Франция уступила в 1997 г. свои позиции Швеции и США, вложившим свои капиталы в вышеуказанные сферы. В то же время французы имеют все шансы сохранить лидерство среди инвесторов за счет проводимой ими конверсии марокканской задолженности в инвестиции. В 1998 г. Франция деблокировала второй транш в сумме 110 млн.долл. в рамках конверсии долгов в инвестиции и согласилась перевести часть задолженности в размере 80 млн.долл. на поддержку малых и средних предприятий.

Инвестиционный климат в 1998 г. обеспечивал практически те же самые условия что и в 1997 г., однако приход к власти нового правительства, представившего свою программу развития страны, и не сумевшего предложить крупные объекты приватизации, отразился на настроении инвесторов. За 9 мес. 1998 г. сумма инокапвложений составила всего лишь 60% от полученной в 1997 г. Сумма прямых инвестиций снизилась с 630 млн.долл. в июле 1997 г. до 88 млн.долл. в июле 1998 г. Займы также упали на 69,6%, т.е. с 71,8 млн.долл. до 21,8 млн.долл. Напротив, портфельные инвестиции возросли на 53,6% или на 13,7 млн.долл., т.е. с 25,6 млн.долл. до 39,3 млн.долл. В сент. 1998 г. частные инвестиции и займы снизились на 76,5% по сравнению с тем же периодом 1997 г. Это снижение было обусловлено отсутствием широкомасштабной приватизации в 1998 г. и замедлением ритма конверсии задолженности в инвестиции.

Законом о финансах на 1999 г. предусмотрен ряд мер, направленных на поддержку инвестиций, в частности предоставление налоговых льгот инвесторам в случае превышения ими определен-

ной суммы финансирования проекта.

**Валютная реформа.** Введен режим конвертируемости дирхама для всех текущих операций. Уполномоченные банки могут располагать значительными средствами в валюте, что позволяет им самостоятельно, без обращения в Управление валютного контроля, осуществлять операции купли-продажи валюты, проводить казначейские операции, такие как выдача кредитов, операции обмена (т.н. SWAP-операции), предоставление клиентам финансовых инструментов для покрытия валютных рисков. Марокканские банки получили право беспрепятственно вести операции на международном валютном рынке с отменой 2% комиссионных, ранее выплачиваемых центробанку. Существует ограничение: приобретенная на основании этих операций валюта не может быть вложена или инвестирована в иностранные учреждения, заимообразно переводиться или служить основанием для кредита в иностранных банках.

Уже обсуждается вопрос дальнейшей либерализации валютного контроля и открытия для ряда уполномоченных банков возможности приобретения недвижимости за рубежом, валютных вложений в инвестиционные проекты и размещения средств в иностранных банках. Что касается частных лиц, то ограничения, связанные с процедурой обмена валют, продолжают действовать.

Марокканцы, а также иностранные граждане, проживающие в Марокко, имеют право на обмен и получение валюты до **10 тыс. дирх. — 1 тыс. долл.** (ранее лимит составлял 5 тыс. дирх.). Обмен осуществляется любым банком по предъявлении заграничного паспорта, билета на поездку за границу, турпутевки или другого документа, подтверждающего факт обучения или лечения за рубежом.

Сняты ограничения с операций, осуществляемых уполномоченными банками по счетам иностранцев, проживающих в Марокко, а также жен-иностранок марокканских граждан. Тем самым этой категории лиц разрешено проведение трансфертных операций, связанных с переводом за рубеж заработной платы, гонораров, прочих видов дохода в полном объеме этих сумм, тогда как раньше «потолок» составлял 50%.

Иностранные туристы могут свободно ввозить в Марокко неограниченные суммы валюты (банковские купюры, дорожные, почтовые, банковские чеки, кредитные карты и прочие средства платежа), причем без кого-либо контроля со стороны таможенных служб — не требуется ни письменных, ни устных деклараций.

Находясь в Марокко, туристы вправе по собственному усмотрению и по мере необходимости менять (в банках или у официальных менял) неограниченные суммы в инвалюте. При совершении обменной операции туристу вручается обменная квитанция, которая сохраняется в течение всего времени пребывания в Марокко для того, чтобы по возвращении можно было беспрепятственно обменять не потраченные наличные дирхамы на инвалюту в пределах суммы обмена. При обратном обмене дирхамов в инвалюту также выдается квитанция.

Вывоз туристами не потраченной наличной валюты может производиться только при подтверж-

дении иностранного происхождения данной валюты (выписки из банковского счета о снятии валюты, банковской квитанции об обмене и т.п.). Вывоз инвалюты, обмененной с остатка наличных дирхамов, разрешен только при предъявлении заверенной банковской квитанции.

## Экспорт

Исключительно большое значение имеет для Марокко внешняя торговля. Экспортно-импортная квота в ВВП составляет 37%, что отражает степень ориентации экономики страны на внешний рынок (в млрд.долл.):

	1994г.	1997г.	1998г.
Товарооборот	11,9	12,6	13,5
Экспорт (ФОБ)	4,2	4,7	4,8
Импорт (КАФ)	7,7	7,9	8,7
Сальдо	-3,5	-3,2	-3,9

Важнейшими товарами марокканского экспорта являются (1998 г.): сырые фосфаты — 11,8 млн.т. (9,9% стоимости экспорта), фосфорные кислоты — 1,5 млн.т. (11%) и удобрения — 1,8 млн.т. (7,4%), рыбопродукты и ракообразные — 202 тыс.т. (15,5%), цитрусовые — 636 тыс.т. (6,2%), одежда и трикотаж — 706 млн.долл. (14,7%). Вывозятся также свежие овощи, фруктовые и овощные консервы, ковры, обувь, концентраты цветных металлов, медикаменты, цветы и др. Импортируются в основном машины и оборудование — 2,3 млрд.долл. (26,5% стоимости импорта в 1998 г.), полуфабрикаты (лесоматериалы, химпродукты, прокат черных металлов, сера и др.) — 1,6 млрд.долл. (18,3%), нефть — 6 млн.т. (582 млн.долл. или 6,7%), продовольствие — 1,2 млрд.долл. (14,1%), потребительские товары — 1,3 млрд.долл. (14,9%).

Удельный вес развитых стран во внешнеторговом обороте Марокко составляет свыше 70%. Основными торговыми партнерами Марокко являются государства ЕС — 62%, в том числе Франция — 25%, другие страны Зап. Европы, США, а также КСА, Индия, Япония. Из стран Вост. Европы — Польша. Доля России в общем товарообороте Марокко составляет 2%.

*Таможня.* Администрация таможен и косвенного налогообложения минфина до 2000 г. планирует внедрить компьютерную сеть, которая охватит расширяемую систему региональных таможенных отделов и позволит ощутимо разгрузить центральный аппарат от решения локальных вопросов, оставив за ним функции общего руководства и контроля. Полная компьютеризация всех таможенных постов предполагает существенно ускорить процесс прохождения таможенных процедур. Главными источниками законодательной базы действующего таможенного режима являются «Кодекс таможен и косвенного налогообложения» от 09.10.1977 г., и «Тариф таможенных пошлин» от 24.05.1957 г., неоднократно дополнявшийся и корректировавшийся постановлениями Минфина. Принятие нового таможенного кодекса затянулось из-за разногласий между Администрацией таможен и Министерством торговли и промышленности. Чиновники двух ведомств по-разному трактуют баланс между темпами и масштабами либерализации внешней торговли и со-

хранением таможенных и налоговых механизмов для защиты местного производителя и пополнения казны. Предметом расхождения является также законодательная «матрица» (французская или американская), которая могла бы служить базой для марокканского таможенного кодекса.

После вступления Марокко в ГАТТ в 1987 г. внутреннее законодательство страны постепенно приспосабливается к нормам и правилам международной торговли. Заметным шагом в этом направлении была отмена в 1996 г. мер нетарифной защиты внутреннего рынка, как противоречащих заключительному акту Уругвайского раунда ГАТТ/ВТО. С целью соблюдения стандартов ВТО были подвергнуты некоторой корректировке порядок и виды применяемых таможенных платежей, которые сегодня делятся на две неравные по своим объемам и значимости группы: импортные и экспортные пошлины. К первым относятся таможенная пошлина на импорт (DDI) и налог на импорт (PFI). Вторая группа имеет парафискальную форму и в большинстве случаев сводится к сбору за оформление документов на экспортируемые товары.

Уплата таможенной пошлины на импорт рассчитывается по специальному классификатору, составленному на основе международной конвенции по унифицированной кодировке товаров. Расчет DDI производится в процентах от стоимости товара (ad-valorem), включая страховку, доставку (CAF) и разгрузку (frais d'aconage). Среднее значение данной пошлины варьируется в пределах 35% и имеет тенденцию к снижению. Исключения составляют импортируемые сезонные продовольствия (зерновые, сахар, растит. масло, мясо, молоко и т.п.), пошлина на которые может достигать 365%. Промышл. полуфабрикаты и сырье облагаются 20%, а пошлина на ввозимые оборудование и непроемчивую в стране технику равна 2,5%.

PFI равняется 15% и рассчитывается по той же схеме, что и DDI. Сфера применения этого налога ежегодно пересматривается, а освобождение от него служит дополнительным инструментом стимулирования инвестиций в виде высокотехнологических производств, оборудования и необходимого сырья.

В 1997/98 ф.г. доход от DDI в размере 6,9 млрд.дирх. и от PFI — 6,2 млрд.дирх., т.е. в совокупности 19,8% от всех налоговых поступлений в госказну. Показательно, что рост доходов от таможенных пошлин на 23% по сравнению предыдущим ф.г., связывают с возрастанием активности основных внешнеэкономических партнеров Марокко (страны ЕС и Магриба, США и др.), чему способствовало установление для них преференциальных пошлин на импорт.

Помимо DDI и PFI импортируемые товары облагаются налогом на добавленную стоимость (TVA или НДС), а определенная номенклатура товаров облагается еще и внутренним налогом на потребление (TIC). Эти виды налогов включаются в цену товара и уплачиваются потребителем.

НДС составляет 20% от стоимости импортируемого товара и налагаемых на него таможенных пошлин. В случаях реэкспорта и drawback (льготный режим, позволяющий ввозить по сниженным

таможенным ставкам полуфабрикаты и сырье для производимых в стране экспортных товаров) предусмотрена довольно сложная процедура возврата TVA.

Внутренним налогом на потребление облагается длинный перечень товаров (минеральная вода, прохладительные напитки, алкоголь, сахар, топливо, каучук, автошины, изделия из золота, платины, серебра и др.), его расчет производится по специальным таблицам, в зависимости от веса, объема и назначения товара, а не от его стоимости.

В экономике Марокко наиболее чувствительным к изменениям в таможенном регулировании является легпром, ввиду его большей ориентированности на внешнего потребителя. Текстильные предприятия — одни из крупнейших работодателей, поэтому состояние дел в этой отрасли имеет ощутимое влияние на социальный климат в стране. Администрация таможен объявила о введении с 1998/99 ф.г. нового порядка уплаты залоговой суммы на текстильное сырье и фурнитуру, ввозимые в порядке временного допуска. Снижен залог со 100% до 20% от суммы таможенных пошлин и налогов, а также пролонгирован срок его полной выплаты с трех месяцев до одного года.

20 нояб. 1998 г. бельгийским парламентом был ратифицирован договор о создании Ассоциации Марокко с ЕС, подписание которого состоялось в фев. 1996 г. Настоящий договор окончательно вступит в силу после его ратификации пятнадцатой страной Сообщества — Италией, ориентировочно в середине 1999 г. Два месяца спустя должно начаться поэтапное снижение таможенных пошлин с созданием к 2010 г. зоны свободного обмена со странами ЕС. 3 дек. 1998 г. Еврокомиссия обозначила объемы финансовой помощи, которая будет предоставлена Марокко в рамках программы МЕДА в 1999 г. (580 млн.эку). Ожидается, что большая часть этой суммы будет направлена на осуществление ряда программ инфраструктурного строительства и социальной сферы, проводимых в северных регионах Марокко.

## Рыба

**Морское рыболовство.** Располагая рыболовецким флотом в более чем 3 тыс.ед., Марокко обеспечивает ежегодный улов 800 тыс.т., из которых две трети поступает на экспорт. **Марокко является крупнейшим в Африке производителем и экспортером рыбы и морепродуктов.** Кроме того, в марокканских водах ведут промысел суда государств ЕС, в первую очередь Испании и Португалии, в рамках специального соглашения, срок которого истек в 1999 г.

Протяженность прибрежной зоны превышает 3,5 тыс.км. Наиболее перспективным районом с точки зрения рыболовства является зона Атлантики напротив и южнее г.Тан-Тан, расположенного на крайнем юге страны. Зона ловли рыбы вдоль Средиземноморского побережья Марокко также считается наиболее богатой уловами. Это явление вызвано биологическими природными изменениями в Средиземном море, марокканское побережье которого оказалось в последние годы наиболее благоприятным для косяков рыб и их размно-

жения.

Марокко располагает экономической зоной рыбной ловли в 200 морских миль (370 км.), площадью 1,1 млн.кв.км., потенциальные возможности которой оцениваются в 1,6 млн.т. рыбы в год. Из них 70% потенциальных ресурсов составляют пелагические породы рыбы — сардины, анчоусы, скумбрия и ставрида, запасы которых ежегодно варьируются в зависимости от гидроклимата. К остальным 20% относится т.н. «белая рыба» (глубоководные породы) — мерлан, пажо, моллюски и ракообразные. Географически рыбные запасы Марокко подразделяются на 3 зоны: атлантическая зона южнее Лааюна (65% запасов), атлантическая зона севернее Лааюна (32% запасов) и средиземноморская — 3%.

В рыболовном секторе занято 400 тыс.чел. Флот насчитывает 2 664 малотоннажных судна прибрежного лова и 459 судов для дальнего лова.

Прибрежный лов рыбы составил в 1998 г. 84% по весу от всей ловли, в абсолютном выражении это составило 661 тыс.т. Он принес более 25% экспортной прибыли в отрасли в валюте и обеспечивает занятость 90% работающих в этом секторе.

Марокко также располагает важными ресурсами морских водорослей, в частности красными водорослями, используемыми для экстракции агар-агара. В секторе работают 3 предприятия (500 занятых в производстве) с годовым оборотом в 170 млн.дирх. В 1998 г. эти заводы переработали 5,5 тыс.т. сырья и получили **1 тыс.т. агар-агара. По его производству Марокко входит в число первых пяти мировых продуцентов** и является важным экспортером. 50% этого важного биологического сырья экспортируется из Марокко в США.

Промышленность по переработке морепродуктов располагает 300 морозильными судами и 250 предприятиями. Имеет годовой оборот 7 млрд. дирх. и дает 15% всего марокканского экспорта и 50% экспорта продуктов питания. Предприятия на суше занимаются изготовлением консервов, полуконсервов, заморозкой, продажей свежей рыбы, приготовлением рыбной муки, жира и обработкой морских водорослей.

На 40 рыбоконсервных заводах работает 20 тыс.чел., — с годовым оборотом 1,5 млрд.дирх., из которых 80% приходится на экспорт. Расположенная в основном в гг.Агадире и Сафи консервная промышленность обработала 150 тыс.т. морской продукции и произвела 70 тыс.т. консервов в 1998 г. (в 1997 г. — то же количество). Экспорт консервов также остался на прежнем уровне, составил 52 тыс. т., но дал на 10% в валюте больше из-за повышения цен на европейском рынке на консервы.

Сектор полуконсервированной продукции (соленая рыба и переработка анчоусов) располагает 20 предприятиями, где работает 4 тыс. чел., с годовым оборотом 500 млн.дирх. Распределенные по всему побережью, эти заводы в 1998 г. из 30 тыс.т. сырья получили 12,5 тыс.т. продукции (в 1997 г. — из 24 тыс.т. сырья получили 10 тыс.т. продукции).

Сконцентрированные в г.г. Агадир и Дахла 70 заводов-рефрижераторов в 1998 г. обработали 18 тыс.т. рыбы (в 1997 г. — 15 тыс.т.). На них работают 3 тыс. человек. Экспорт составил в 1998 г. 3,9 млрд.дирх. (в 1997 г. — 3,5 млрд.дирх.).

Почти 90 предприятий по охлаждению свежей рыбы и ракушечных моллюсков обработали в 1998 г. 25 тыс.т. сырья, дают работу для 2000 чел. (экспорт в 1998 г. — 900 млн. дирх., те же результаты в 1997 г.).

Марокко располагает 785 судами для прибрежного и 50 — для глубоководного лова креветок. В 1998 г. марокканским флотом было выловлено 8 тыс.т. креветок (европейские флотилии в марокканской зоне выловили 15 тыс.т.); 14% улова реализуется в свежем виде, основная масса идет на перерабатывающие предприятия (62% — для производства субпродуктов, 22% — на консервы).

Производством рыбной муки и жира заняты 40 заводов (в основном г.г. Агадир, Тан-Тан и Лааюн, занято 1 тыс. человек). В 1998 г. эти заводы обработали 250 тыс.т. мелких морепродуктов и произвели 13 тыс.т. рыбьего жира и 50 тыс.т. муки, предназначенной для местного птицеводства. Показатели снизились на 30% по сравнению с предыдущим годом по причине проходившей в разгар рыболовного сезона 1998 г. забастовки работников отрасли.

Инвестиции в отрасль в 1998 г. составили 320 млн. дирх. (в 1997 г. — 100 млн. дирх.), из них зарубежные — 80 млн. дирх.: Франция — 50%, Нидерланды — 20%, Италия — 15%, Испания — 11%, Ю.Корея — 4%. Всего в сфере переработки морепродуктов в 1998 г. создано 35 предприятий, 22 из них — на юге страны, в непосредственной близости от основного места их добычи. Создано 3,5 тыс. рабочих мест. В том числе в г. Сафи с инвестициями в 120 млн. дирх. создано новое предприятие по консервированию морепродуктов, на нем работают 650 человек. В г.г. Агадир и Дахла — 16 новых предприятий по производству полукопченых консервов с инвестициями в 140 млн. дирх. и 650 рабочих мест, 10 новых предприятий по охлаждению морепродуктов — 25 млн. дирх. инвестиций и 100 рабочих мест, 2 новых завода полукопченых консервов в г.г. Агадир и Ужда (10 млн. дирх. и 300 рабочих мест). В то же время по причине жесткой конкуренции и дефицита сырья из-за проходившей в разгар сезона забастовки закрыто 3 консервных завода. В 1998 г. экспорт рыбной продукции составил 7,4 млрд. дирх. — на 10% больше чем в 1997 г.

*О внешнеэкономических связях в области рыбного хозяйства.* В сент. 1998 г. в г. Агадире была учреждена Ассоциация африканских экспортеров и импортеров рыбопродукции (AFIEX). Шесть стран вошли в Бюро AFIEX: Марокко, Мавритания, Намибия, Камерун, Сенегал и Гвинея. Среди целей Ассоциации важнейшими являются: гармонизация таможенных тарифов при торговле рыбопродукцией между членами Ассоциации; создание африканской рыбной биржи; учреждение компании морского и наземного транспорта; создание африканской торговой марки для лучшей идентификации продукции, произведенной на континенте и предназначенной для направления на мировой рынок. Создание Ассоциации облегчает координацию усилий при продвижении продукции на европейский, азиатский и американский рынки.

В 1999 г. ЕС распространил применение директивы №493 на все африканские страны. Страны-экспортеры классифицируются по трем спискам.

В первый входят аккредитованные страны (в том числе и Марокко). Второй список позволяет фирмам экспортировать продукцию лишь в одну европейскую страну. В третий входят страны, которым с января 1999 г. запрещен доступ на европейский рынок. С учреждением AFIEX африканские рыбопромышленники будут меньше зависеть от воли стран-импортеров. Диверсификация рынков повлечет и изменение стратегии африканских рыбопромышленников. Неплохие перспективы и у самого Марокко, являющегося крупнейшим африканским производителем рыбы и морепродуктов: в 1996 г. доходы от реализации рыбной продукции составили в Марокко 7,4 млрд. дирх., в Сенегале — 3,1 млрд., в Кот-д'Ивуаре — 2,3 млрд.

1999 г. является последним годом действия соглашения по рыболовству между Марокко и ЕС. До 1983 г. отношения с Испанией строились на основе временных соглашений по рыболовству со сроками не более года. В 1983 г. между Марокко и Испанией было заключено полноценное соглашение. В него были включены положения: уменьшение промышленной нагрузки на 40% по всем видам, причем на 20% — в первый год; финансовые отчисления в 150 млн.долл. на расширение порта Агадир; кредит в размере 400 млн.долл. ЕС стало преемником Испании по обязательствам межправительственных соглашений. В 1988 г. заключено соглашение по рыболовству уже с самим ЕС. Оно состояло из следующих пунктов: уменьшение объемов промысла на 20% по донным видам рыб и головоногим; биологический отдых — 1 месяц в год для европейского флота; прямые финансовые платежи в размере 80 млн.долл. в год; снабжение марокканских консервных заводов 17 тыс.т. сардины в год. Новый договор от 1992 г. в основном был отмечен следующими пунктами: увеличение периода биологического отдыха до 2 месяцев; увеличение отчислений (120 млн.долл. в год); возможность пересмотра условий по истечении первой половины действия соглашения.

Ухудшение состояния биоресурсов дало марокканцам повод открыть переговоры с ЕС об изменении условий промысла. Переговоры, во время которых работа европейского флота была остановлена на 8 месяцев, завершились заключением в ноябре 1995 г. четырехлетнего соглашения, основанного на: уменьшении объемов промысла на 23%; отчислениях — 150 млн.долл. в год; свободе допуска марокканских консервов из сардины на европейский рынок. Четырехлетний срок был отведен европейцам с тем, чтобы соответствующие органы ЕС определились с размещением испанского и португальского флота, работающего в Марокко. За это время новые зоны промысла не были найдены и, в случае непродления соглашения, испанские судовладельцы столкнутся с большими проблемами.

На протяжении всего периода сотрудничества с европейцами Марокко наращивало свои собственные промысловые возможности, во многом именно за счет европейских отчислений за право лова. Большая часть марокканского флота была построена на испанских верфях, и строительство наиболее важных объектов береговой инфраструктуры было также доверено испанским фирмам.

Сегодня рыбная отрасль стала для национальной экономики чрезвычайно важной с точки зрения создания рабочих мест, валютных поступлений и снабжения населения продовольствием. Продолжение промысла европейскими судами после окончания срока действия нынешнего соглашения приведет, по мнению марокканцев, к истощению ресурсов зоны и к подрыву базы национальной рыбной отрасли. Различные местные рыбохозяйственные ассоциации давно призывают к полному закрытию марокканской зоны для всех иностранных судов. В ходе визита в Испанию в дек. 1998 г. министр морского рыболовства Марокко Тами Хиари лишней раз подтвердил, что даже не может идти речи о продлении соглашения по рыболовству с ЕС. Декларация естественно не понравилась испанцам.

Спустя неделю, в Марокко прибыла делегация Комиссии по рыболовству Европарламента. Встречи с министром рыболовства, председателями обеих палат парламента и представителями местных компаний в очередной раз показали, что идея продления соглашения ни у кого в Марокко не находит поддержки. Тем не менее, в руках ЕС по-прежнему находятся мощнейшие рычаги давления на местное руководство: более половины всего экспорта-импорта Марокко приходится на страны ЕС.

1999 г. стал годом тяжелых переговоров по поиску компромисса. От исхода переговоров во многом зависит и отношение марокканской стороны к продолжению сотрудничества в рамках соглашения по рыболовству Россия-Марокко и промысла 27 иностранных пелагических траулеров в рамках закона об аренде.

Европейцы хотели бы продлить договор, внося незначительные уступки для местной стороны, но марокканская сторона твердо придерживается мнения на отказ от такого типа сотрудничества. Основными доводами Марокко, базирующимися на исследованиях местного НИИ морского рыболовства, являются: уменьшение рыбных запасов, несмотря на соблюдение биологического отдыха, и возросшие мощности рыболовецкого флота Марокко, способного добывать практически все рыбные ресурсы своего побережья. Незначительное уменьшение количества отлавливаемой в регионе морепродукции будет не только способствовать восстановлению рыбных запасов, но и позволит улучшить качество вылавливаемой продукции за счет уменьшения отлова молодняка и, как следствие, увеличить цену на продукцию. Даже предложение комиссии по рыбной ловле Евросоюза о создании СП по добыче морепродуктов было негативно встречено в деловых и административных кругах Марокко.

Серьезность намерений Марокко на невозобновление договора с ЕС подтверждалась содержанием пятилетнего плана на 1999-2003 гг., где предусматривается значительное увеличение экспорта страной морепродуктов, который в 2003 г. должен составить 15 млрд. дирх. (в 1998 г. — 7,4 млрд. дирх.) и в абсолютных числах достичь 350 тыс. т. (прибрежная ловля в марокканских водах приносит ЕС 5,2 млрд. дирх. дохода в год). Планируется привлечь в отрасль 1,5 млрд. дирх. инвестиций и создать 10 тыс. рабочих мест.

Марокканская сторона добивается равноправного сотрудничества. Приоритеты отдаются инвестициям в предприятия по рыбопереработке, ремонту и строительству судов, рефрижераторного транспорта, установке холодильных линий, торговле рыбной продукцией, улучшению портовой инфраструктуры и структуры приема рыбопродукции. Такое сотрудничество, по мнению марокканцев, будет способствовать рациональному использованию рыбных ресурсов региона.

Сложность настоящего периода и проблемы морского рыболовства обсуждались на проходившей в сент. 1998 г. в г. Агадире международной встрече импортеров рыбы, которая прошла в контексте глобального расширения торговых обменов, либерализации рынков и, в то же время, в духе новой этики рыболовства, которая имеет целью «ответственное рыболовство», «ответственную торговлю» и «уважение потребителя».

Марокканские специалисты утверждают, что налицо излишняя эксплуатация национальных ресурсов иностранными флотилиями. Даже месяцы дополнительного биологического отдыха и решение отодвинуть добычу за 12-мильную отметку не позволили ограничить ущерб. В августе 1998 г. уловы сардин и головоногих оказались наименьшими.

Отрасль проходит через неблагоприятный период падения цен вследствие азиатского кризиса и уменьшения курса иены по отношению к доллару. Японский рынок, основной покупатель марокканских головоногих, приостановил свои заказы и цены осьминогов, в основном продаваемые на этом рынке, упали на 30% в 1998 г. Из-за экономической ситуации и значительной девальвации национальных валют, некоторые азиатские страны (Таиланд и Индонезия) поставляют в Европу свои уловы кальмаров и каракатиц по ценам значительно ниже марокканских.

Для развития марокканской рыбоперерабатывающей промышленности разработан пилотный проект Sarval, основной идеей которого является увеличение глубины переработки сардин и тем самым увеличение стоимости единицы продукции. Из предлагаемых для инвесторов проектов особый упор делается на предприятия по приготовлению готовых блюд: рыбные блюда с гарниром, салаты в лоточках, пастеризованное филе сардины натуральное и в соусе в лоточках, паштеты, масла и муссы из сардин.

В рамках программы развития сектора морского рыболовства марокканское руководство в 1996 г. приняло решение об обновлении малого рыболовного флота. Для этих целей бюджетом предусматривалось выделение 200 млн. дирх. на строительство и закупку судов, модернизацию их оснащения. В соответствии с этими планами, реконструкции и расширению до 2005 г. должны подвергнуться все рыболовецкие порты и, в первую очередь, порты Юга Марокко (Лааюн, Тан-Тан, Тарфая, Дахла, Агадир, Эссауира). По ряду из этих проектов работы уже ведутся.

В 1998 г. развивались новые направления сотрудничества между Марокко и Японией: строительство рыбацких поселков, подготовка кадров и трехстороннее сотрудничество с африканскими странами. Доступ к образованию и повышению

квалификации, в том числе с помощью программ, разработанных вместе с японскими специалистами, позволил рыбакам улучшить условия труда и жизни. Профессиональная квалификация в разных областях рыболовной деятельности, обучение современным способам рыбодобычи, внедрение систем безопасности мореплавания и спасения, сохранение ресурсов, гигиена и качество рыбной продукции — вот некоторые цели технического сотрудничества. Под эти программы Япония дает навигационную аппаратуру, системы радиосвязи и поиска рыбы, оборудование и орудия лова, спасательные системы, аудиовизуальное и связанное оборудование.

В области подготовки кадров для прибрежного рыболовства и перерабатывающей промышленности действует программа на 1994-99 гг. В ней сделан упор на теоретическую и практическую подготовку, издание учебных пособий, помощь японских экспертов, практику на учебных судах «Аль-Макар» и «Аль-Моршид». По программе «красный тунец» японцы оказывают помощь марокканской стороне в сохранении генетического разнообразия видов, находящихся под угрозой исчезновения, а также — рациональной эксплуатации ресурсов. Японская помощь Марокко в области рыболовства с 1979 г. составила более 100 млн.долл.

В области аквакультуры французские специалисты начали работу по выращиванию зубатки и морских карасей в районе г. Мдик. В Марокко это первый опыт такого рода: выращивание рыбы из трехграммовых мальков в течение 18-22 месяцев до достижения 400-500 г. и 25 см. длины. Специалисты из Франции будут изучать особенности выращивания в садках этих видов рыб в данном регионе. Это лишь первый этап крупного проекта по созданию предприятия аквакультуры. Сначала будет выращено 200 т. рыбы, целиком предназначенной для экспорта. Французская сторона вложила в проект 2 млн.долл.

## Туризм

**В**алютные поступления от иностранного туризма составили в 1998 г. 1,7 млрд.долл. (валютные переводы марокканцев, работающих за рубежом, — 2,1 млрд.долл.) Туристическая отрасль является второй (после сельского хозяйства) сферой занятости населения. Марокко располагает весьма благоприятными условиями для развития своего туристического комплекса: уникальное географическое положение страны как важного мирового перекрестка, разнообразие природно-климатических зон и ландшафтов, насыщенность памятниками истории, культуры и архитектуры, некоторые из которых внесены в реестр ЮНЕСКО как имеющие уникальную общемировую ценность.

После получения королевством независимости при активном участии МВФ одной из первых была разработана национальная программа развития марокканского туристического сектора как приоритетного, способного в короткие сроки оказать заметное влияние на повышение темпов социально-экономического развития страны в целом. Эта программа основывалась на преимущественно го-

споддержке создания масштабной туристической инфраструктуры и предполагала, в частности, быстрое развитие практически не существовавших до того времени курортных зон. Первой такой зоной стал район г. Танжера, в котором к середине 60-гг. было создано до 20 % общенациональных гостиничных мощностей.

Быстрое развитие в этот период получил экскурсионный туризм, где был задействован туристический потенциал имперских городов Марокко — Феса, Марракеша, Мекнеса и Рабата. Во второй половине 70-х гг. создается курортный комплекс в г. Агадир, который в короткое время завоевывает ведущее положение.

Сосредоточением делового туризма по праву становится Касабланка, крупнейший промышленный и финансовый центр королевства.

При активном участии государства практически во всех крупных городах страны строятся новые гостиницы, формируются гостиничные сети, создаются компании по их управлению. Марокко быстро становится модным направлением международного туризма, основные туристические центры королевства фигурируют во всех известных туристических справочниках мира, стимулируя все новый приток иностранных туристов, главным образом из Франции, Испании, Германии, Италии, Великобритании, а также США. К концу 80-х гг. в стране была создана туристическая инфраструктура. Сейчас это свыше 550 классных гостиниц всех категорий с общим числом более 90 тыс.мест.

Основной туристической зоной страны становится район Юга (золотой треугольник Агадир-Марракеш-Уарзаат), где сосредоточено более половины ресурсов отрасли. Крупнейшими туристическими центрами Марокко (по числу гостиничных мест) являются города: Агадир — 21 тыс., Марракеш — 17 тыс., Касабланка — 9 тыс., Танжер — 8 тыс., Фес — 5 тыс., Уарзаат — 5 тыс., Рабат — 4 тыс., Тетуан — 4 тыс., Эль-Хосейма — 2 тыс., Ужда — 2 тыс., Мекнес — 2 тыс.

Особое место в системе спортивного туризма отводится гольфу. В Марокко, где развитие гольфа находилось под личным покровительством короля Хасана II, существуют все условия для того, чтобы этот вид спорта-развлечения получил международное признание. Марокко располагает 16 частными гольф-клубами с площадками, отвечающими всем современным требованиям, что позволяет проводить ежегодно два-три крупных международных турнира по гольфу (в Танжере, Рабате и Агадире). В стадии строительства находятся еще 6 площадок, запроектированы еще 9 гольф-клубов. Такая инфраструктура может привлечь значительное количество туристов из более чем 4,5 млн. европейских любителей гольфа, особенно в ноябре-марте — в период мягкой марокканской зимы, когда большая часть европейских площадок непригодна для игры.

Другие ближайшие перспективы для туристического комплекса Марокко лежат в освоении новых благоприятных для развития туризма районов. Это относится, прежде всего, к зоне Кабо-Негро — участку средиземноморского побережья Марокко в районе г. Тетуана, где за последние 2-3 года развернуто массовое строительство гостиниц

и резиденций со всей необходимой инфраструктурой.

Осваиваются те районы Марокко, где имеются благоприятные природные условия для развития туризма, но которые недоступны из-за отсутствия дорог. Сданный в 1997 г. участок автострады от г. Кенитра до г. Лараш, проходящий через зону природного экологического заповедника Мержа-Зерга, обеспечил транспортный доступ к этому потенциальному для туризма району Атлантического побережья.

По завершении программы приватизации, государство больше не будет прямо участвовать в инвестиционном процессе, оно сосредоточится на обеспечении законодательной и налоговой поддержки ее перестройки. Это выражается, прежде всего, в принятом решении о снижении ставок налогообложения НДС для системы туризма с 14% в 1995 г. до 7% в 1998 г.

Общее число туристов из России ежегодно оценивается в 10-12 тыс. чел. (до 1991 г. Марокко посещало 5-6 тыс. советских граждан в год, главным образом в рамках средиземноморских круизов). Национальное марокканское Управление по туризму принимает активное участие во всех международных туристических салонах, проводимых в Москве и Санкт-Петербурге. Сделанные марокканской стороной прогнозные оценки потоков российских туристов на ближайшие годы составляют 30-40 тыс. чел. в год.

*Автострады.* По автодорогам осуществляется 92% пассажирских и 75% грузовых перевозок (не включая фосфаты). Разработана программа строительства сети платных автомагистралей на 1,5 тыс. км. Первый этап этой программы, реализация которой была начата в 1994 г., предусматривает строительство 1 тыс. км. дорог до 2004 г. Должны быть сданы в эксплуатацию автотрассы: Запад-Восток (Рабат-Фес, 180 км.), Север-Юг (Танжер-Рабат-Касабланка-Сеттат-Марракеш-Агадир-Тарудант и Касабланка-Эль Жадида-Жорф Ласфар, 975 км.). В период с 2004 г. до 2010 г. должен быть построен участок дороги Фес-Ужда.

До 1987 г. существовала фактически одна скоростная автомагистраль Рабат-Касабланка протяженностью 90 км. В 1996 г. был сдан в эксплуатацию участок автотрассы Рабат-Лараш (150 км.). На 1999 г. протяженность автомагистралей составляет 300 км. и 270 км. находится в стадии реализации.

В целях управления строительством автомагистралей, их обслуживания и эксплуатации в 1989 г. была специально создана Национальная компания (АДМ), имеющая статус акционерного общества. Государство подписало с ней соглашение о концессии сроком на 35 лет. Его учредителями с самого начала стали, помимо государства в лице министерства общественных работ (40%), различные госучреждения (35%), а также относящиеся к госсектору финансовые институты (12%), коммерческие и промышленные предприятия (10%), проектные организации (3%). Первоначальный акционерный капитал АДМ составил 160 млн. дирх., в 1997 г. было принято решение увеличить его до 780 млн. дирх.

Реализация национальной программы строительства сети скоростных автодорог требует круп-

ных капложений, оцениваемых в 20 млрд. дирх. Планировавшиеся с самого начала инвестиции были рассчитаны на иностранную помощь (70%), госучастие (20%), оставшаяся часть (10%) должна покрываться за счет поступлений от эксплуатации дорог. По соглашению о концессии государство берет на себя оплату земельных участков автотрасс, которая представляет 4-5% общей стоимости программы. Иностранными партнерами компании являются арабские, европейские и японский фонды. Компания получает от этих фондов долгосрочные кредиты (15-20 лет) под гарантию государства на льготных условиях из расчета 2,7%-6,8% годовых. Проектируемые и эксплуатируемые АДМ автодороги имеют среднюю плановую рентабельность порядка 12%. Срок окупаемости инвестиций — 20 лет с момента начала реализации программы.

Больше всего доходов в бюджет АДМ приносит автострада Касабланка-Рабат. Интенсивность дорожного движения на этом участке составляет примерно 20 тыс. автомашин в день. Уставом АДМ предусматривается увеличение платы за проезд по автомагистралям каждые два года. Предполагается, что с 2005 г. компания начнет получать доходы от эксплуатации дорог в размере более 1 млрд. дирх. в год. Ожидается, что к 2000 г. страна будет иметь 500 км. современных автострад: Касабланка-Рабат-Лараш-Сиди Эль Ямани; Рабат-Фес; Касабланка-Сеттат.

Для строительства автотрассы Касабланка-Эль Жадида-Жорф Ласфар была создана новая смешанная национальная компания, в которую вошли АДМ, Управление по добыче фосфатов (ОСР), Национальное управление по энергетике (ОНЕ) и Управление по обслуживанию портов (ООЕР). Вначале планировалось построить эту автомагистраль с привлечением иностранного частного капитала. Однако, объявленные международные торги оказались безуспешными — иностранные фирмы обуславливали свое участие предоставлением им слишком обременительных госсубсидий. Автодорога протяженностью 122 км. потребует капложений на сумму 1,6 млрд. дирх. Акционерный капитал компании составляет 400 млн. дирх., т.е. 1/4 стоимости проекта. Остаток средств должен быть покрыт за счет кредитов. Компания получает концессию от государства сроком на 50 лет. Акционеры компании весьма заинтересованы в реализации проекта, поскольку он напрямую затрагивает их интересы в Жорф Ласфаре. Эта важная инфраструктура должна позволить порту Жорф Ласфар разгрузить порт Касабланки, который достиг своих предельных возможностей, и будет играть определяющую роль в обустройстве всей зоны, благоприятствовать развитию энергетического комплекса, фосфатного сектора, промышленности района Дуккала и туризма. Создаваемая сеть высокоскоростных автодорог укрепит положение Марокко как связующего центра при транзитных перевозках между странами Магриба, Южной Европы и Северной Африки. Автомагистраль Рабат-Танжер будет служить подспорьем в выполнении программ развития северных регионов страны. Автострада Касабланка-Марракеш-Агадир окажет влияние на экономическое развитие района Сусс и придаст новый им-

пульс развитию туризма на юге Марокко.

**Авиация.** Королевская авиакомпания Марокко (RAM) осуществляет регулярное воздушное сообщение с 32 странами. RAM на 92,74% принадлежит государству, 3,97% акций владеет авиакомпания «Эр Франс», 1,98% — авиакомпании «Иберия», 1,31% — в руках частных владельцев. Рассматривается проект приватизации компании с оставлением 30% капитала в руках государства. Парк воздушных судов на начало 1998 г. насчитывал 27 ед. (25 пассажирских и 2 грузовых самолета фирмы «Боинг»), среди которых: 1 — B-747-200, 1 — B-747-400, 2 — B-757-200, 3 — B-727-200, 4 — B-737-200, 7 — B-737-400, 5 — B-737-500, 2 — ATR-42 и 2 — B-737-200 (грузовые самолеты). Возраст воздушных судов RAM составляет 7 лет. В мае 1998 г. руководство авиакомпании начало обновление своего самолетного парка. В течение 5 лет планируется закупить и ввести в эксплуатацию самолеты нового поколения B-737-800. Расходы на их закупку должны составить сумму свыше 700 млн.долл.

RAM выполняет рейсы в 72 города мира и имеет свои представительства в 18 городах Марокко, в 28 городах Европы, в 12 африканских государствах, Монреале, Нью-Йорке и 4 — на Бл. Востоке.

В 1997 г. RAM перевезла более 2,3 млн. пассажиров и 22,7 тыс. т. груза на международных линиях и более 1,3 млн. пассажиров внутри страны, что составляет 67% от общего объема выполненных рейсов и перевезенных пассажиров из аэропортов Марокко. На воздушном рынке Марокко действует 21 иностранная авиакомпания («Аэрофлот», Air Liberte, Air Afrique, Air France, Air Mauritanie, Air Algerie, Balkan, British Airways, Iraqi Airways, British Airways, KLM, Iberia, Kuwait Airways, Libyan Airlines, Lufthansa, Sabena, Saudi Airlines, Syrinair, Swissair, Jordanian Airlines, Tunis Air), национальная авиакомпания Royal Air Maroc, а также 11 частных авиакомпаний (Aero Muli Services Atlas, Air Sud, Agricolair, Airtal, Air Star, Casa Air Service, Maghreb Aero, Privair, Saga Maroc, DHL Aviation Maroc, RAL).

С лета 1998 г. RAM, проводя политику свободного воздушного рынка международных перевозок, увеличила количество своих регулярных рейсов и предоставляет это право иностранным авиакомпаниям, заключая с ними двусторонние соглашения. Увеличено количество полетов во Францию, с которой в марте 1998 г. заключено код-шеринговое соглашение о совместной эксплуатации воздушных линий, связывающих Францию и Марокко. С этого времени начались рейсы RAM из Касабланки в Бордо, Ниццу, Страсбург, Тулузу и Марсель. Совместная эксплуатация линий позволит довести частоту полетов на маршруте Париж-Касабланка до 6 раз в неделю.

Вводится прямой беспосадочный рейс Касабланка-Мадрид с частотой 12 раз в неделю, ежедневный рейс Касабланка-Рим и Касабланка-Милан (5 раз в неделю). Будет также выполняться ежедневный рейс в Брюссель, вводится пятая частота на Швейцарию (Касабланка-Женева), добавляется третья частота на Турцию (Стамбул). Германская «Люфтганза» получает шестой еженедельный рейс Касабланка-Франкфурт. Вводятся дополнительные частоты на линиях, связываю-

щих марокканскую провинцию с Европой, как например: Танжер-Мадрид, Танжер-Брюссель, Танжер-Амстердам, Ужда-Дюссельдорф, Ужда-Франкфурт и др.

Помимо европейских государств RAM намерена интенсивно развивать воздушное сообщение со странами ближневосточного и африканского регионов. Планируется выполнение ежедневного рейса Касабланка-Тунис, открытие линий Касабланка-Абиджан-Либревиль и Касабланка-Дакар-Конакри. До четырех рейсов увеличивается число полетов по маршруту Касабланка-Каир, до двух — на Абу-Даби и Дубай. Шесть раз в неделю будут выполняться полеты на североамериканский континент.

Объемы перевозок на внутреннем воздушном рынке Марокко к 2001 г. должны увеличиться на 185%. В 1999 г. введены до пяти ежедневных частот на линии Касабланка-Марракеш, открывается новая ежедневная частота Касабланка-Агадир, 15 частот в неделю на Фес и 16 — на Танжер. Планируется выполнение 12 частот в неделю из Касабланки на Уарзат и Ужду.

Кроме RAM на внутреннем рынке Марокко с апр. 1997 г. действует региональная авиакомпания RAL (преемница авиакомпании RAI), которая осуществляет воздушные перевозки прежде всего в Испанию. Авиакомпания имеет четыре новых небольших самолета типа Beechcraft-1900D (19 посадочных мест) и выполняет рейсы из Касабланки в города: Ужда, Танжер, Марракеш, Агадир, Фес и Тетуан. RAL активно сотрудничает с авиакомпаниями «Люфтганза», «Бритиш Эйрэйз» и «Суисс Эр».

Марокко имеет 54 аэродрома, 11 из которых имеют международное значение и могут принимать любые типы самолетов (Рабат-Сале, Агадир-Инезган, Марракеш-Менара, Касабланка-Мухамед-V, Танжер-Бухалеф, Фес-Сэс, Ужда-Ангад, Эль-Аюн-Хасан-1, Эль-Хосейма, Уарзат, Тетуан). Основным по количеству регулярных рейсов, объемам пассажирских и грузовых перевозок (соответственно 51,9%, 51,9% и 84,5%) является аэропорт Мухамед-V (Касабланка). Далее по значимости следуют Агадир и Марракеш (соответственно на уровне 14%, 17% и 4%).

30 ведущих аэропортов страны находятся в ведении Национального Управления аэропортами (ONDA), остальные — в распоряжении Дирекции воздушного транспорта. Часть аэродромов подчинена минобороны. Наземное и техобслуживание воздушных судов в аэропортах Касабланка, Марракеш и Танжер отвечают самым высоким мировым стандартам. Во всех международных аэропортах Марокко аэродромное оборудование, системы обеспечения авиационной безопасности и службы обеспечения пассажирских перевозок оснащены современной техникой и укомплектованы высококвалифицированным кадрами. В связи с особенностью перевозок паломников, создающих серьезные трудности в плане их обслуживания, особенно в период массового передвижения в КСА, ONDA разработало и успешно реализует программу строительства в аэропортах отдельных пассажирских терминалов. В марте 1998 г. закончена реконструкция пассажирского терминала для паломников в аэропорту Мухамед-V. Терми-

налы подобного назначения строятся в Марракеше, Рабате, Фесе, Уарззате.

В районе аэропорта Мохамед-V создан Авиационный индустриальный центр «Технополис», который с июля 1997 г. сертифицирован по европейским требованиям (JAR 145). Его услугами пользуются «Эр Франс», «Сабена», КЛМ, «Боинг» и «Дженерал Моторс». Компетентность персонала и качественный уровень выполнения техобслуживания подтвержден комиссией Федерального управления авиации США по стандарту FAR 145.

В районе того же аэропорта создан региональный Центр управления воздушным движением. Он оснащен радиолокационными станциями нового поколения системы CNS/ATM (система связи, навигации, наблюдения и управления воздушным движением через систему спутников США). На базе Центра планируется создать специализированную академию для подготовки персонала в области обеспечения безопасности воздушного движения с привлечением преподавательского состава из США.

В нояб. 1997 г. независимая комиссия Федерального Управления авиации США по обеспечению контроля за безопасностью полетов приняла решение утвердить национальную систему управления воздушным движением Марокко, как отвечающую требованиям высшей категории. Тогда же ONDA подписало соглашение с европейской организацией обеспечения воздушного движения «Евроконтроль» (штаб-квартира в Брюсселе) о сотрудничестве в области обеспечения безопасности воздушного движения.

## АЭС

**В** 30 странах 430 АЭС производят 17% электричества. Из них 32% приходится на страны ЕС (75% всей европейской электроэнергии обеспечивает французская атомная промышленность). Центры ядерных исследований (ЦЯИ), созданные на базе исследовательских многофункциональных реакторов, работают в более 60 странах. На африканском континенте ими располагают: ЮАР — 1, Алжир — 2, Египет — 2, Ливия — 1 и Заир — 1.

Отсутствие в Марокко значительных гидроэнергетических ресурсов, а также запасов углеводородов (кроме сланцев) делает актуальной проблему поиска и использования новых источников энергии. **Королевство импортирует 95% всей своей электроэнергии, в том числе и в виде необходимых для ее производства нефтепродуктов и угля.** В этой связи, выбор в пользу развития ядерных источников энергии стал для марокканцев насущным делом. В 1970 г. марокканцы присоединились к Договору о нераспространении ядерного оружия. В 1971 г. был принят закон о защите от ионизирующих излучений, устанавливающий принципы использования и порядок разрешения на проведение работ с радиоактивными материалами.

В 1977 г. на научном факультете Университета в Рабате установлен ускоритель нейтронов мощностью 14 мэв (мегаэлектронвольт). С конца 70-х гг. за границей закончили обучение сотни выпускников профильных учебных заведений (боль-

шая часть во Франции), которые и составили основу научных и рабочих коллективов создаваемых лабораторий, отделов инженерных школ будущего атомного комплекса страны. Наиболее значимыми с точки зрения подготовки научно-технических кадров и организации НИОКР являются Лаборатории ядерной физики университетов им. Семлалы в г.Марракеше (LPTN)), им. Дхар Улмехраза в г.Фесе, университетов в Касабланке и Рабате, рабатское отделение ядерной энергетики департамента инженеров-механиков и энергетиков Инженерной школы в г.Мухамедия, отделение энергетических систем Национальной горной школы в г.Рабате.

Начато осуществление национальных программ развития медицины с использованием радиоактивных технологий на базе Национального онкологического института им.Сиди Мохамеда Бен Абделаха (г.Рабат), онкологической клиники «Ануаль» (г.Касабланка), а также медицинских диагностических центров (г.Рабат и г.Касабланка) на основе использования рентгенографии, радиоиммуноанализа и радиотерапии.

Использование радиоактивных датчиков для контроля качества изделий (деревообработка, производство сахара, цемента, бумаги) привело к образованию десятков гос. и частных предприятий, использующих в технологическом процессе неразрушающие методы контроля продукции. Национальная авиакомпания RAM располагает значительным опытом технической диагностики своего воздушного флота с использованием метода гамма-радиографии.

Агрономические исследования, направленные на улучшение плодородия почвы и использование удобрений, селекционные работы с растениями, семенным фондом и в области животноводства стали приносить практические результаты. Основным местом проведения работ являются Агрономический и ветеринарный институт им. Хасана II и Национальный институт агрономических исследований в Танжере. Последний располагает экспериментальным излучателем для проведения научно-практических работ по консервации продуктов питания методом облучения.

Осуществляется программа проведения радиометрических исследований в области геологии, анализа пластов земли, гидрологических слоев, определения месторождений полезных ископаемых, проводимая под патронажем минэнергетики.

В рамках двустороннего марокканско-китайского сотрудничества изучаются перспективы и ТЭО проектов использования атомных реакторов малой мощности для опреснения морской воды. Для подготовки базовой инфраструктуры и координации Программы ядерной электроэнергетики Марокко в 1986 г. был создан Национальный научно-технический центр по ядерной энергии (Cnesten).

С вводом в строй ядерного реактора в Центре ядерных исследований Маамора (25 км. от Рабата) будет в основном решена задача обеспечения потребителей необходимым количеством изотопов. Намечается также значительно расширить область применения ядерных технологий.

Для решения этой задачи в центре Маамора

создается учебная база с привлечением иностранных специалистов, имеющих опыт работы в области ядерных исследований и атомной энергетики. Предусмотрено: участие в подготовке документации на строительство АЭС; проверка качества поставляемого и монтируемого оборудования; полное обеспечение топливно-энергетического цикла на АЭС; базовая подготовка персонала; решение проблемы переработки и захоронения ядерных отходов.

Намечено завершить к 2010 г. проект строительства АЭС в провинции Ессауира в 300 км. юго-западнее г.Касабланка. В 1993 г. правительственные соглашения были заключены с Францией и США. На их основе установлены тесные контакты между Cnestern и Комиссариатом по атомной энергии (Франция), а также Cnestern и Lawrence Livermore National Laboratory (США).

ЦЯИ Маамора почти готов. Американской фирмой «Дженерал Атомик» поставлен реактор «Трига Марк II» мощностью 2 мвт., включая системы контроля и управления реактором. В сент. 1997 г. на 41 сессии МАГАТЭ в Вене представитель Марокко был избран в совет управляющих этой международной организации. Достигнута договоренность о кредитовании проекта строительства Центра американскими (20%) и французскими компаниями (30%). Эксплуатация ЦЯИ Маамора позволит Марокко: присоединиться к международным программам мирного использования атомной энергии; получать более широкую помощь и финансовую поддержку со стороны МАГАТЭ и ЕС; приступить к реализации проекта строительства АЭС.

В Марокко серьезно рассматривается вопрос о возможности использования ядерной энергии при опреснении морской воды в западносахарских территориях. Одним из наиболее заметных результатов официального визита премьер-министра Марокко в КНР, проходившего с 3 по 8 дек. 1998 г., стало соглашение о строительстве китайскими специалистами экспериментальной опреснительной станции на базе ядерного реактора NHR-10. Стоимость проекта составит 38 млн.долл. Подготовительные работы должны ориентировочно занять 2 года, само строительство — еще порядка 3-х лет. Полигоном для испытаний станет пустынный берег в районе Тан-Тан. При удачном завершении проекта марокканская сторона намерена поставить вопрос о строительстве более мощного реактора (200 мвт.), способного опреснять до 160 тыс.куб.м. морской воды в сутки, что позволило бы снизить себестоимость 1 кубометра опресненной воды до 2 долл. (реактор 10 мвт. способен будет опреснить за сутки 8 тыс.куб.м. морской воды, себестоимость 1 куб.м. составит при этом 2,7 долл., что сопоставимо пока с издержками при использовании для этих целей традиционных видов энергии).

В области нефтепоисковых работ обращает на себя внимание контракт, подписанный в нояб. 1998 г. Национальным управлением по нефтедобыче с американской компанией Skidmore-Energy Inc., стоимостью 1 млн.долл. Речь идет о поисковых работах в трех зонах: Talsint в районе Плато, El Bogoij — бассейн Тадлы и протяженный участок шельфовой зоны к северу от Рабата, на-

зываемый Loukos Offshore. Данный факт является очередным свидетельством роста интереса нефтяных компаний к проведению изыскательских работ на территории Марокко. С июня 1997 г. было заключено уже около десяти подобных контрактов на общую сумму 10 млн.долл.

## Офшор

**О**тношения с Испанией. Сложной проблемой остается ситуация вокруг испанских анклавов на севере Марокко. Марокканцы не теряют надежды восстановить над ними свой суверенитет. В прессе этот вопрос постоянно будируется (в 1997 г. формальным поводом для очередной кампании стала 500-я годовщина испанского присутствия в Мелилье). Уверенность марокканцев в своей правоте укрепил факт передачи Великобританией Гонконга Китаю, подготовки к возвращению Португалией Макао, а также то, что сама Испания последовательно добивается возвращения Гибралтара. Конечно ни одна из сторон не заинтересована в том, чтобы этот спор приобрел более острый характер, и на словах выступают за диалог. Марокканцев вдохновляет пример Гонконга, вопрос о передаче которого был решен в результате длительного переговорного процесса. Однако предложение Хасана II о создании совместного рабочего органа для поиска решения проблемы практического продолжения так и не получило; испанцы отказываются обсуждать вопрос о принадлежности этих территорий. Чтобы не обострять отношения, эта проблема, по сути, выведена пока за рамки двусторонних контактов. Не отказываясь от своих претензий, марокканцы не рискуют ставить под удар достигнутый сегодня уровень отношений с Испанией. Все чаще слышатся голоса в пользу экономического решения, которое может принести Марокко большие дивиденды.

Накануне визита в Марокко председателя правительства Испании Ж.М.Аснара в мае 1998 г. эта идея была озвучена премьер-министром Марокко А.Юсуфи, предложившим превратить анклав в международные финансовые и экономические центры, создав процветающую офшорную зону в **Сеуте и Мелилье и на прилегающих к ним небольших Афаринских островах**. С 1992 г. Испания вышла на второе место (после Франции) в ряду внешнеторговых партнеров Рабата. Объективно сказываются географическая и историческая близость двух стран, их общая принадлежность к средиземноморскому региону, многовековые связи. В 1997 г. объем товарооборота составил 1 млрд.долл. Для двусторонней торговли в 90-х гг. характерны относительная стабильность, при общей тенденции к росту, и дефицит торгового баланса у Марокко (в размере 150 млн.долл.), имеющих, впрочем, тенденцию к постепенному сокращению. 80% испанского экспорта в Марокко составляют полуфабрикаты (химпрома), промоборудование и продукты потребления (х/б ткани, бумага, пластмассовые изделия). Марокко в свою очередь поставляет в Испанию морепродукты (32% от общего объема марокканского экспорта в Испанию), фосфаты и одежду ( по 14%). При этом если испанская продукция составляет 8-9% от об-

щего объема марокканского импорта, то для самой Испании торговые связи с Марокко имеют не столь большое значение (Марокко занимает лишь 30 место среди поставщиков и 11 — среди клиентов). В то же время на Марокко приходится 45% испанского товарооборота со странами Магриба, и эта доля в последние годы растет (на фоне сокращения товарообмена с Алжиром).

Долгое время препятствием развитию двусторонних экономсвязей была слабая договорно-правовая база. Этот пробел был в значительной степени восполнен лишь в 90-х гг. В 1991 г. был подписан договор о дружбе, добрососедстве и сотрудничестве, установивший общие рамки отношений. В 1996 г. продлено на второй пятилетний срок соглашение о торгово-экономическом и финансовом сотрудничестве, а также заключены соглашения о взаимном поощрении и защите инвестиций, и об избежании двойного налогообложения.

Испанские суда вместе с португальскими кораблями составляют основу европейского рыбфлота (всего более 600 кораблей), ведущего промысел в марокканской экономической зоне (в том числе и вдоль побережья Западной Сахары). Марокканцы хотят сегодня сами вписаться во всю цепочку рыбного промысла и, в принципе, имеют для этого необходимый потенциал. Предпринимая усилия по его развитию, они рассчитывают на финансовую подпитку Европы. Нынешний формат сотрудничества Марокко уже не устраивает, и всякий раз переговоры о заключении очередного рыболовного соглашения идут очень тяжело. Другим сложным моментом остается конкуренция на сельскохозяйственном рынке ЕС. В остальном мароккано-испанское сотрудничество развивается успешно. В первую очередь оно охватывает сферу электроэнергетики, горнодобывающей промышленности. Испания оказывает содействие в развитии наиболее отсталых районов северного Марокко, участвует в крупнейших проектах: газопровод Магриб-Европа (действует с 1997 г.), строительство средиземноморской автомагистрали, разработка проекта туннеля под Гибралтарским проливом, строительство нового порта на атлантическом побережье в районе Танжера. Уже **осуществлено объединение электросетей юга Испании и севера Марокко.**

По росту инвестиций в марокканскую экономику с 1997 г. Испания вышла на второе место после Франции. Объем инвестиций за год составил 120 млн.долл. За последние 3 года было создано около 500 марокканских предприятий с испанским капиталом. В ходе визита Ж.М.Аснара в мае 1998 г. подписано два финансовых протокола, открывающих для испанских фирм возможность пользоваться кредитными линиями на общую сумму более 300 млн.долл.

Развивается сотрудничество и на межгосударственном уровне. Действует финансовый протокол, предусматривающий для Марокко право пользоваться кредитной линией (под различные проекты) на 150 млн.долл. на период 5 лет. Марокко получает 2/3 от всей испанской помощи странам Африки. В 1996 г. подписано соглашение о конверсии в инвестиции части марокканского долга на 42 млн.долл. С целью содействия разви-

тию контактов по линии частного бизнеса создан совместный орган, объединяющий предпринимателей двух стран. Более общими проблемами, обозначенными как «содействие сближению народов двух стран», занимается созданный в 1996 г. Комитет «Аверроеса».

Важным аспектом двусторонних отношений остается комплекс проблем, относящихся к ведению МВД двух стран. Это нелегальная иммиграция марокканцев в Испанию и борьба с незаконным оборотом наркотиков. Испания как и другие страны ЕС последовательно ужесточает порядок въезда и пребывания на своей территории иностранцев, предпринимает все более жесткие меры по борьбе с нелегалами. Борьба с нелегальной иммиграцией ведется в том числе и в анклавов Сеута и Мелилья, где периодически возникает напряженность в результате давления иммиграционного потока (не только из Марокко, но и из ряда стран Африки). Демонстрируя твердость своих намерений, испанцы приняли меры по укреплению границы, ее дополнительному обустройству и разместили в Сеуте и Мелилье дополнительные воинские контингенты.

*Референдум по Сахаре.* Западная Сахара — бывшее колониальное владение Испании. 26 фев. 1976 г. Испания передала территорию ЗС под административное управление Марокко и Мавритании в соответствии с соглашением от 14 ноября 1975 г. В апр. 1976 г. между Марокко и Мавританией достигнута договоренность о разделе ЗС. К Марокко отошла северная, а к Мавритании — южная часть (новая граница между Марокко и Мавританией проходила по 24 параллели севернее г. Дакхла до г. Бир-Энсаран и далее на юг в направлении мавританского г. Зверат). С авг. 1979 г. Мавритания отказалась от притязаний на ЗС и южная ее часть была занята войсками Марокко. С 1975 г., когда Марокко добилось возвращения Сахары под свое административное управление, южным провинциям в общей сложности было выделено около 6 млрд.долл.

За 23 года бывшая отсталая колония Испании превратилась в развитую по африканским меркам территорию, имеющую следующие основные показатели: сеть автодорог в 140 км. до 1975 г. составила в 1998 г. 3,5 тыс.км.; потребление питьевой воды в сутки составляло 120 куб.м., а в 1998 г. — 23 тыс. куб.м; на территории функционируют 583 подземные скважины (17 из которых — более 1 км. глубиной); в конце 1998 г. с Китаем подписано соглашение о проекте строительства в г.Тан-Тане завода по обессоливанию морской воды; количество абонентов телефонной связи во время испанского правления составляло 250 чел., в 1998 г. — 13 тыс.чел.; построены порты Сиди-Ифни, Тан-Тан, Тарфая, Буждур, Дакхла и Эль-Аюн, последний является крупным рыболовецким портом в Марокко; электричеством пользуются 400 тыс. семей, во время испанской колонизации — всего 2250 семей; 60 тыс. западно-сахарских детей учатся, до 1975 г. их было 920 чел.

В очередной раз отложенные сроки проведения референдума по самоопределению под эгидой ООН благоприятны для марокканской стороны, которая реально управляет Зап. Сахарой и сможет использовать данную отсрочку в своих целях. В

Марокко референдум рассматривают как формальность, которая закрепит перед мировым сообществом существующий порядок вещей. При этом необходимо учитывать большие запасы фосфатов, береговую линию в 1,3 тыс.км., территориальные воды богатые рыбой, а также огромные средства, вложенные марокканским руководством в развитие данного региона. Все большее количество коренного населения Зап. Сахары, испытывающего на себе преимущества современного развития, готово высказаться в пользу присоединения. Шансы же противоположной стороны, которую представляют в основном обитатели лагерей беженцев, расположенных на алжирской территории, с каждым годом по объективным причинам экономического характера уменьшаются.

Последовавшая в конце дек. 1998 г., сразу после визита генсека ООН К. Анана, поездка премьер-министра Марокко А. Юсуфи в южные провинции страны еще раз показала решимость нынешней власти настойчиво проводить политику реформ на этих землях с целью их скорейшей интеграции в экономику и политическую систему государства.

## Связи с Россией

Дипотношения между СССР и Марокко были установлены 1 сент. 1958 г. В мае 1998 г. было отмечено столетие установления дипломатических связей между Россией и Марокко. В рамках политических контактов в Москве побывали: в 1966 г. — король Хасан II, в 1976 и 1978 гг. — премьер-министр, в 1973 и 1980 гг. — мининдел, который также посещал Москву в составе межарабских делегаций в 1987 и 1989 гг. В марте 1994 г. состоялся визит в Москву мининдел и сотрудничества Марокко А.Филали для передачи Б.Н.Ельцину послания короля по Западной Сахаре. В авг. 1994 г. в Москве находился эмиссар короля Б.Шеркауи, который привез приглашение Б.Н.Ельцину участвовать в качестве почетного сопредседателя в Международной конференции по экономическим проблемам Бл. Востока и Сев. Африки в Касабланке.

В фев. 1999 г. для передачи послания Хасана II по вопросам западносахарского урегулирования в Москве побывал спецпредставитель короля посол М.Лулишки.

8-10 сент. 1999 г. в Марокко для участия во 2-м заседании подготовительного комитета Конференции руководителей национальных парламентов находился Г.Н.Селезнев.

Экономическое и техническое сотрудничество с Марокко получило наибольшее развитие в области энергетики и горнорудной промышленности. При нашем содействии построены ТЭС «Джерада», гидроузел «Мансур Эддахби», ЛЭП протяженностью 200 км., ГЭС «Мулай Юсеф». Символом плодотворного двустороннего сотрудничества является один из крупнейших в арабском мире и Африке гидроэнергетический комплекс «Аль-Вахда», на сооружение которого нами был выделен кредит в 100 млн.э.кю. В 1998 г. по линии «Энергомашэкспорта» продолжалось проведение на коммерческих условиях капитального ремонта

ТЭС «Джерада».

Тенденция роста объема взаимной торговли сохраняется с 1994 г. Основными статьями нашего экспорта в Марокко являются: нефть (поставки возобновлены в 1996 г.), аммиак и другие химтовары, комплектное энергетическое оборудование, металлопродукция. Поставки российских товаров в Марокко осуществляются почти исключительно через крупных международных посредников. **В 1998 г. Россия вышла на второе место (после ЕС) среди потребителей марокканской сельхозпродукции**, закупив цитрусовые и томаты на 216 млн. долл.

К числу новых направлений экономических связей относится сотрудничество в области гидротехнических работ — российские организации выполнили работы по реконструкции рыболовецких портов Эль-Аюн и Тан-Тан на общую сумму 750 тыс.долл. и имеют реальные перспективы на получение контрактов на объекты Дахла, Агадир и Тарфая.

Конкретные наработки имеются в области геологии, добычи полезных ископаемых, ирригации, водоснабжения, атомной энергетики, освоения космоса (на март-апр. 2000 г. намечен запуск марокканского спутника на российском ракетоносителе). Установлены деловые контакты с Королевским управлением фосфатов с целью изучения возможностей возобновления товарообмена на базе марокканского фосфоросодержащего сырья.

В апр. 1994 г. были подписаны рамочное торговое соглашение и соглашение о создании межправительственной комиссии по экономическому и научно-техническому сотрудничеству (вступило в силу 4 июля 1995 г., заседаний пока не проводилось).

В апр. 1998 г. в ходе визита в Рабат генерального директора ИТАР-ТАСС В.Н.Игнатенко заключено новое соглашение о сотрудничестве между ИТАР-ТАСС и марокканским информационным агентством МАП.

В авг. 1999 г. вступило в силу соглашение об избежании двойного налогообложения.

В Марокко на коммерческой основе в системе профтехобразования работают 30 российских преподавателей. В вузах России и других государств СНГ обучалось 5 тыс. марокканских студентов.

Товарооборот в 1998 г. составил 258,6 млн.долл., что на 8,3% ниже уровня 1997 г., но превышает на 34,5% среднегодовой показатель за последние пять лет (192,3 млн.долл.). По сравнению с 1997 г. экспорт РФ в Марокко сократился на 37% и составил 143,8 млн.долл.

Главными факторами сокращения российско-го экспорта в 1998 г. явились снижение в 2 раза физических и в 2,9 раза стоимостных показателей экспорта нефти в Марокко, а также прекращение комплектных поставок технологического оборудования и материалов в связи с завершением строительства ГЭС «Аль-Вахда». Стоимость поставок машинотехнической продукции и выполненных строительно-монтажных работ уменьшилась по сравнению с 1997 г. в 4,3 раза и составила 7,4 млн.долл. Удельный вес машин, оборудования и оказанных услуг в общем объеме нашего экспорта в Марокко составил 5,2% против 14,1% в

1997 г.

В 1998 г. номенклатура экспорта российских сырьевых товаров существенно не изменилась, а их доля в стоимостном объеме экспорта составила 94,9%. Закупки российской нефти осуществлялись марокканцами, по-прежнему, не напрямую у отечественных экспортеров, а через международных посредников (в 1998 г. — 465 тыс.т. на 38,2 млн.долл.).

В 1998 г. возросли объемы экспорта в Марокко российского металлопроката (220 тыс.т.), что в 2,6 раза больше показателя 1997 г. Значительно увеличились физические объемы поставок бумаги и картона (в 3,2 раза), пиломатериалов (в 1,5 раза), аммиака (в 1,3 раза). На уровне прежних лет остались объемы поставок синтетического каучука. Уменьшился экспорт карбамида (в 2,2 раза), серы (в 2,1 раза), аммиачной селитры (в 1,2 раза).

В 1998 г. сохранились негативные тенденции, характерные для последних лет российского сырьевого экспорта в Марокко — неустойчивость, узость номенклатуры, падающая конкурентоспособность многих видов отечественного сырья и материалов. На три марокканских покупателя — «Королевское общество нефти» (сырая нефть), «Королевское управление фосфатов» (аммиак, химудобрения, сера) и марокканский филиал немецкой фирмы «Маннесман» (металлопрокат) приходится 95,3% от всего объема российского сырьевого экспорта.

Сохраняется зависимость наших экспортных поставок сырья и материалов в Марокко от услуг международных посредников.

Объем нашего импорта в 1998 г. по сравнению с 1997 г. возрос в 2,1 раза и составил 114,8 млн.долл. (высший показатель за последние десять лет). Основой импорта марокканских товаров, как и ранее, являлись закупки цитрусовых. Отгрузки апельсинов и клементинов осуществлялись по линии «Атлас Фрут Боард» — ведущего экспортера марокканских цитрусовых и ранних овощей. Продолжались закупки марокканских консервированных сардин (27 т.), агар-агара (40 т.), свежей и свежемороженой рыбы (23 т.).

Основным объектом сотрудничества в 1998 г. оставался гидроэнергокомплекс «Адъ-Вахда», второй по величине после Асуана в Африке. Плотина, ее оборудование и все три энергоблока ГЭС находятся в гарантийной эксплуатации. Объект бесперебойно работает, обеспечивая выработку 30% электроэнергии, производимой всеми электростанциями страны, что свидетельствует о высоком качестве российского оборудования и выполненных работ. Объем осуществленных по кон-

тракту ГУПВО «Технопромэкспорт» в 1998 г. строительно-монтажных работ составил 5 млн. долл. Предоставленный российской стороной для финансирования строительства объекта госкредит в 100 млн.э.кю использован в объеме 65 млн.э.кю.

Марокко, являясь платежеспособной страной, строго выполняет свои финансовые обязательства перед Россией. Просроченной задолженности Марокко перед Россией не имеет. В 1998 г. в Марокко действовало пять СП с российским участием: «Марюспесиа» (транспортное строительство), «Комежи» (добыча и переработка гипса), «Магрюс» (бурение скважин на воду), «Фрюбаг Марок» (поставки сельхозтехники), «Электроникс-Инжиниринг» (импорт и сборка электронного оборудования для текстильной и швейной промышленности). Общий объем выполненных указанными СП работ оценивается в 1,5 млн.долл. Большинство из указанных СП переживают серьезные трудности, вызванные как вялой конъюнктурой рынка, так и организационными проблемами.

Продолжалось сотрудничество в области подготовки марокканских специалистов, в рамках которого по контракту АОТ «Техностройэкспорт» к концу 1998 г. в Марокко работал 31 российский преподаватель системы профтехобразования.

В рамках Межправительственного Соглашения по морскому рыболовству от 28 дек. 1995 г. в 1998 г. рыбопромысловую деятельность вели 10 российских рыболовных судов. Лицензионный отлов рыбы составил 65 тыс.т. 25 нояб. 1998 г. в Москве был подписан Протокол о продлении срока указанного межправительственного Соглашения на один год. Одновременно стороны договорились установить квоту и количество судов на уровне 90 тыс.т. и 12 ед. соответственно.

Услуги пассажирских авиаперевозок по линии Москва-Касабланка (с посадкой на Мальте) «Аэрофлот» оказывал до ноября 1998 г. Зимний период является для авиакомпании убыточным. Возобновление прямых рейсов Аэрофлота по указанному маршруту планировалось с 1 апр. 1999 г. Перевозки внешнеторговых грузов из России в Марокко и в обратном направлении осуществляются с использованием зафрахтованных чартеров, чаще всего иностранных.

По итогам 1998 г. российские поставки в Марокко составили 1,7% всего марокканского импорта товаров. Наши закупки в Марокко составили 2,4% от совокупного марокканского экспорта. Соответственно, удельный вес России во внешней торговле Марокко по сравнению с 1997 г. существенно не изменился и составил около 2%. □

# МОЗАМБИК

*Республика Мозамбик* — государство в Юго-Восточной Африке. Территория: 799,4 тыс. кв. км. До 1975 г. — колониальное владение Португалии. Население: 15,7 млн. чел. (1997 г.). Административное деление: 10 провинций и г. Мапуту, имеющий статус провинции. Денежная единица: метикал., 1 ам.долл. = 12380 мт. (фев. 1999 г.). Официальный язык — португальский. Национальный праздник: 25 июня — День независимости (1975 г.).

## Госструктуры

**Г**осударственное устройство. Мозамбик — унитарное государство с президентской формой правления. 30 нояб. 1990 г. вступила в силу вторая в истории страны Конституция, в которой закреплены радикальные изменения в общественно-политической и социально-экономической сферах: отказ от строительства социализма, как непосредственной цели общественного развития; переход к многопартийной политической системе, правовому государству; признание различных форм собственности, включая частную, с дальнейшим развитием рыночных отношений. Название страны — Народная Республика Мозамбик изменено на Республика Мозамбик.

На всенародное обсуждение вынесен новый вариант основного закона страны, в котором, в частности, предусматривается определенное ограничение президентской власти и усиление полномочий премьер-министра.

Высший законодательный орган — Ассамблея Республики насчитывает 250 депутатов (129 мест — Фрелимо, 112 — Ренамо, 9 — коалиция Демократический союз). В период между сессиями ее функции исполняет Постоянная комиссия — 21 депутат.

Президент страны, избираемый на пять лет всеобщим тайным голосованием, является главой государства, правительства, главнокомандующим вооруженными силами и силами безопасности.

Председатель Ассамблеи Республики — Эдуарду Жоаким Мулембве (избран 8 дек. 1994 г.). Премьер-министр — Пашкуал Мануэл Мокумби (с 23 дек. 1994 г.). Министр иностранных дел и сотрудничества — Леонарду Сантуш Симау (с 23 дек. 1994 г.). Министр обороны — Агиар Мазула (с 23 дек. 1994 г.). Начальник Генштаба — генерал-лейтенант Лагуш Лидиму (с 17 мая 1995 г.).

Мозамбикские вооруженные силы насчитывают 11,2 тыс. чел. Полицейские силы — 22 тыс. чел.

30 июня 1998 г. впервые в истории Мозамбика состоялись выборы в местные органы власти в 23 городах, включая столицу, и 10 районных центрах, которые принесли победу правящей партии Фрелимо, поскольку оппозиционные партии их бойкотировали. Муниципальные выборы прошли в спокойной обстановке, однако были отмечены высоким уровнем воздержавшихся от голосования (85,42%).

На дек. 1999 г. было намечено проведение всеобщих парламентских и президентских выборов.

*Основные политические партии:* всего в Мозамбике на фев. 1999 г. было зарегистрировано 22 партии.

Партия Фрелимо. Правящая партия. Деклари-

рует социал-демократическую ориентацию. Председатель — Ж.Чиссано. Генсек — М.Томе.

Фрелимо считает основной задачей укрепление национального единства и политической стабильности. Партия выступает за унитарное, правовое и демократическое государство. В области экономики ставится задача внедрения эффективных рыночных моделей с элементами госрегулирования. Фрелимо исходит из того, что задачи преодоления многочисленных социально-экономических проблем, последствий внутреннего вооруженного конфликта требуют усилий всех граждан страны, вне зависимости от этнических, религиозных различий и политических убеждений.

В мае 1997 г. состоялся VII съезд партии Фрелимо, который принял новый устав и программу партии, рассмотрел стратегию и тактику деятельности Фрелимо в условиях многопартийной демократии.

Фрелимо участвует в работе Социнтерна, поддерживает контакты с социалистическими и социал-демократическими партиями стран Германии, Италии, Швеции, Португалии и др.

Ренамо. Ведущая оппозиционная организация. Основана 5 янв. 1977 г. Председатель — Афонсу Длакама. Генеральный секретарь — Жоау Алешандре. Ренамо опирается в основном на поддержку населения четырех центральных провинций РМ (Маника, Тете, Софала, Замбезия). Выступает за федеративное переустройство страны, создание условий для развития национального предпринимательства, активное привлечение традиционных структур власти к управлению страной.

Демократический союз (УД) представляет собой альянс трех партий. В 1997 г. К УД присоединилось еще пять малых партий, однако с начала 1998 г. в Демсоюзе возникли серьезные разногласия, выразившиеся в борьбе за лидерство между бывшим генсеком УД А.Паланже и руководителями трех сформировавших союз партий. Внутренняя борьба завершилась исключением А.Паланже из рядов Демсоюза и избранием на пост генсека альянса Жозе Ч.Массинги.

*Парламент.* С 30 авг. по 30 сент. 1999 г. в г. Ма-напу состоялась III внеочередная сессия Ассамблеи Республики (АР). Решение о ее проведении депутаты приняли на последней сессии парламента (фев.-май 1999 г.), чтобы рассмотреть и одобрить проект новой Конституции, проходивший в то время общественное обсуждение на провинциальном и районном уровнях. В повестку дня помимо проекта Конституции были включены и другие вопросы: внесение поправок в избирательный закон и закон о переписи избирателей рас-

смотрение проектов законов о возрождении промышленности по переработке ореха кешью, о социальном обеспечении депутатов АР, об авторских правах, о телекоммуникациях, о кредитных учреждениях и финансовых обществах.

Предложенный Советом министров вторично проект закона о кредитных учреждениях и финансовых обществах (1-й раз вносился в АР в 1998 г.) был одобрен лишь на пятый день после постатейного обсуждения голосами депутатов Фрелимо. «Демсоюз» воздержался, Ренамо проголосовала «против» из-за одного пункта, где речь идет о выдаче лицензий на банковскую деятельность правительством, а не Центральным банком, как предлагало само правительство в лице замминистра планирования и финансов К.Дженсена. Выступая первоначально за упрощение бюрократических формальностей, представитель правительства под напором фрелимовских депутатов сменил позицию, что дало повод ренамовцам обвинить его в «предательстве», а Фрелимо — в создании искусственных условий для занятия банковским бизнесом тем, кто близок к правящей партии, что ведет к «укреплению установившейся в стране коррупции, с которой Ренамо хочет покончить».

Закон касается новых типов кредитных учреждений, не предусмотренных действующим банковским законодательством, призван унифицировать регулирующие правила в сфере банковской деятельности с соседними странами. Закон не позволяет создавать финансовые конгломераты с целью максимизации прибылей и ужесточает штрафы для нарушителей: для физических лиц — от 5 до 50 млн. метикалов (400-4 тыс.долл.), для юридических — от 20 до 200 млн. метикалов (1,6-16 тыс.долл.).

Консенсус мнений был достигнут в АР при принятии небольшого по формату проекта закона о кешью, внесенного на рассмотрение группой фрелимовских депутатов. **Проблема ореха кешью, второго после креветки экспортного товара Мозамбика**, волнует общественность страны с 1995 г., когда по рекомендации МБРП правительство приняло решение либерализации экспорта ореха-сырца. В результате стало выгоднее сборщикам и посредникам продавать орех-сырец для последующей переработки в Индию, нежели национальным фабрикам. Из 16 фабрик в настоящее время работает одна, 9,5 тыс. рабочих оказались безработными, государство теряет до 20 млн.долл. ежегодно от недобора налогов с фабрик. Эти и другие удручающие факты были приведены лидерами профсоюза и Ассоциации предпринимателей отрасли, организовавших уличную манифестацию и митинг у здания АР в поддержку принятия закона о защите национальной промышленности по переработке ореха кешью. Депутаты парламента осудили рекомендации Всемирного Банка и признали их провальными для Мозамбика.

В итоге согласования проект закона был принят единогласно, однако в нем отсутствуют высказываемые депутатами накануне радикальные предложения о 10-летнем прекращении экспорта ореха-сырца, а учтены, по мнению замминистра промышленности, торговли и туризма М.Рафика, интересы страны, фабрикантов, торговцев, экспортеров и производителей-сборщиков. В законе

устанавливается 5-летний срок, в течение которого будет действовать налог на экспорт ореха-сырца (18-20%). Правительству предлагается оказать помощь в возрождении как перерабатывающей промышленности, так и новых посадок деревьев. **Закупочные цены предполагается поднять до среднемировых** с тем, чтобы лишить экспортеров стимула продавать необработанный орех за рубеж.

За 2 дня до завершения сессии депутаты «добрались» до основного вопроса повестки дня, ради которого, собственно, и планировалась внеочередная сессия АР — обсуждения проекта закона о внесении изменений в Конституцию 1990 г. Внесенные Ренамо 4 авг. 1999 г. коренные поправки в подготовленный и согласованный ранее проект, по существу, новой Конституции разрушили логику и основу задуманных изменений, построенных на желании законодателей ввести в стране полупрезидентскую форму управления, т.е. передать часть полномочий президента премьер-министру, выдвигаемому победившей на выборах партией. Ренамо же, будучи инициатором процесса пересмотра Конституции под предлогом необходимости ограничения президентских полномочий, неожиданно предложила оставить полномочия такими, какие они есть в ныне действующей Конституции. В этих условиях было принято решение представить на рассмотрение депутатов уже согласованный проект Конституции и отдельно вносимые Ренамо поправки к проекту, что вызвало затяжные споры юристов о том, что считать проектом и т.п. В результате голосования выяснилось, что основные соперники остались при своих мнениях, а для внесения изменений в действующую Конституцию требуется квалифицированное большинство, которого ни одна из фракций, даже с учетом голосов депутатов от «Демсоюза», не имеет.

Попытка ревизии Конституции 1990 г. нынешнему составу легислатуры не удалась. По мнению фракции Ренамо, страна еще не готова к такому переходу, который предусматривается в новом тексте Конституции, ибо по африканским традициям «всем должен управлять шеф (вождь)». Фракция Фрелимо считает неприятие новой Конституции самым большим провалом в деятельности нынешнего парламента. По словам председателя спецкомиссии по пересмотру Конституции Э.Гамиту, неутверждение новой Конституции вызвало разочарование у мозамбикского народа и международного сообщества. Депутат Фрелимо и бывший министр юстиции Т.Хунгуана отметил, что «факт неприятия новой конституции еще раз в предвыборный период продемонстрировал электорату отсутствие у Ренамо ответственности, неуважение к данному слову и взятым обязательствам. Ренамо была такой на протяжении всей легислатуры, и ничто не говорит о том, что она изменится в будущем».

Завершение работы Ассамблеи Республики Мозамбик позволяет сделать некоторые заключения о ее 5-летней деятельности. Впервые в истории страны работал парламента, избранный в 1994 г. на многопартийной основе. Имея абсолютное большинство голосов, партия Фрелимо проводила выгодные правительству законы, невзирая на обвинения оппозиции в «диктате большинства» и

«отсутствии демократичности». На протяжении всего срока деятельности депутаты как правящей, так и оппозиционных партий строго придерживались партийной дисциплины, голосуя в унисон со своими лидерами фракций.

За прошедшие 5 лет значительно вырос профессиональный уровень ряда депутатов, примерно по 10-15 человек в каждой фракции. Некоторые из них неоднократно становились соавторами вносимых на рассмотрение резолюций и проектов законов. Подавляющая масса законопроектов предлагалась АР правительством, которое в свою очередь часто заимствовало проекты из-за рубежа, в основном из Португалии.

АР получала международную материальную и финансовую поддержку. За счет своих средств парламенты Португалии, ЮАР, Италии, Великобритании, Швеции и др. стран приглашали мозамбикских депутатов для ознакомления с работой своих парламентариев, проводили в Мапуту различные курсы повышения квалификации, присылали справочную литературу и оргтехнику. КНР, Дания и США выделили средства на переоборудование и реставрацию помещения АР, а также строительство библиотеки и залов заседаний для фракций и рабочих комиссий.

За прошедший период также выяснилось, что большинство депутатов не соответствуют по уровню своей общей и профессиональной подготовке народному избраннику, поскольку попали в АР по партийным спискам. Фрелимо, например, объявила о намерении заменить 30% своих депутатов, а также значительно увеличить число женщин.

Говорить о коэффициенте эффективности нынешней легислатуры, видимо, рано до подведения итогов работы самими депутатами. Можно отметить, что многие из принятых законов долгие месяцы находятся в ожидании механизмов их применения, зависящих от соответствующих министерств.

Нередко актив АР жаловался на отсутствие у парламента прав по эффективному контролю за деятельностью правительства и других государственных органов. Разработчики нового текста Конституции постарались наделить Ассамблею Республики дополнительными полномочиями, однако неудавшаяся попытка его принятия как минимум отодвинула восполнение этого пробела до 2005 г.

Немногочисленные случаи ветирования президентом принятых АР законов (например, об исламских праздниках, о социальном обеспечении депутатов) не вызывали резкого противостояния между ветвями власти. Здесь надо отдать должное президенту Ж.Чиссано, который прибегал к праву вето в исключительных случаях, опираясь на мнение Верховного суда, выполняющего функции Конституционного совета, или на широкое общественное мнение.

Местные и международные наблюдатели положительно оценивают деятельность **многопартийного мозамбикского парламента, в стенах которого вчерашние непримиримые противники установили и поддерживали диалог**, подведя черту под братоубийственной 16-летней гражданской войной.

*Религия.* Большинство коренного населения исповедует местные анимистские культы. Имеет-

ся также примерив 3 млн. мусульман проживающих в северных провинциях и крупных городах, 2 млн. католиков и 1,5 млн. протестантов, в основном сконцентрированных на юге страны.

*Историческая справка.* Первые государственные образования появились на территории Мозамбика в XII веке. Наиболее крупными из доколониальных государств были королевства Мономотапа (XV век) и Газа. На побережье существовали исламизированные княжества, основанные арабами.

Португальцы образовали первую факторию в Мозамбике в 1505 г., но до второй половины XIX в. ограничивались созданием опорных пунктов на побережье и вдоль рек, осуществлением неэквивалентного торгового обмена с коренным населением. Систематическая оккупация португальцами внутренних районов Мозамбика началась лишь после Берлинской конференции (1884-85 гг.) и завершилась по окончании первой мировой войны. Не имея собственных ресурсов для эффективного управления колонией и ее хозяйственного освоения, Лиссабон передал с конца XIX в. до 1930-х гг. более 2/3 мозамбикской территории в концессию крупным компаниям с преобладанием иностранного капитала.

Главными формами колониальной эксплуатации страны были поставка мозамбикской рабочей силы в Южную Африку и Южную Родезию, сбор налогов, а с 1930-х гг., когда режим Салазара интенсифицировал использование колоний — принудительное выращивание африканцами экспортных культур (хлопок, рис, орехи кешью), развитие плантационного хозяйства (сахарный тростник, кокосовая пальма, сизаль, чай, табак). Тогда же началось более заметное развитие промышленности, в основном легкой и по переработке сельхозсырья. Важную роль в экономике Мозамбика играла транспортная система — железные дороги и порты, обслуживающие преимущественно Южную Африку, Родезию и Ньясаленд.

Особое место в колониальной истории Мозамбика занимает период с середины 60-х гг. Стремись остановить рост национально-освободительного движения и укрепить свои позиции в стране, колониальные власти установили более льготные условия для иностранного капитала (преимущественно южноафриканского, английского, американского), стали улучшать условия жизни и работы некоторых ограниченных групп африканцев, расширять им доступ к образованию, а также в госаппарат, предпринимали меры, хотя и малорезультативные, по созданию прослойки «черной» буржуазии. В эти годы был основан ряд крупных предприятий в промышленности, по уровню развития которой Мозамбик к 1974 г. вышел на 8-е место в Африке. Вплоть до начала 70-х гг. росла численность португальских поселенцев, составившая в 1974 г. около 250 тыс.чел. (Почти все квалифицированные рабочие и специалисты были европейцами.)

Первые националистические группы появились в стране в 20-х гг. Массовые национальные организации — Африканский национальный союз Мозамбика (МАНУ), Африканский союз независимого Мозамбика (УНАМИ), Национальный демократический союз Мозамбика (УДЕНАМО)

— были образованы в 1960–61 гг. Ни одна из них не представляла населения всех районов страны. 25 июня 1962 г. в Танзании на основе слияния этих организаций был создан Фронт освобождения Мозамбика (Фрелимо). Председателем Фронта на первом его съезде в сент. 1962 г. был избран Э.Мондлане, после гибели которого в 1969 г. Фрелимо возглавил Самора Машел. 25 сент. 1964 г. Фрелимо начала вооруженную борьбу.

После свержения режима М.Каэтану в Португалии, 7 сент. 1974 г. новое португальское правительство подписало с Фрелимо в Лусаке соглашение о предоставлении Мозамбику независимости и создании на период до 25 июня 1975 г. переходного правительства в составе представителей Фрелимо и Португалии. Премьер-министром этого правительства был назначен один из лидеров Фрелимо Ж.Чиссано.

25 июня 1975 г. была провозглашена независимость Мозамбика. Полное официальное название страны стало Народная Республика Мозамбик. Первым президентом стал С.Машел.

Избрав курс социалистической ориентации, правительство С.Машела предприняло радикальную ломку существовавшей в стране политико-государственной и экономической системы, что привело в итоге к значительному спаду производства, возникновению серьезных социальных проблем, росту коррупции. Ухудшению ситуации в стране способствовало и резкое обострение отношений с соседними Родезией и ЮАР, в результате поддержки Мозамбиком национально-освободительных движений и присоединения к международным экономическим санкциям против режимов в этих странах.

С конца 70-х гг. в Мозамбике началась гражданская война, в которой при поддержке сначала режима Я.Смита, а затем властей Претории против правительства выступило Мозамбикское национальное сопротивление (Ренамо). Используя недовольство населения, особенно в сельской местности, политикой и результатами деятельности Фрелимо эта группировка смогла быстро увеличить свою численность, направив усилия на противодействие органам политической и государственной власти на местах, физическое уничтожение ее представителей, социально-экономическую дестабилизацию.

С середины 80-х гг. мозамбикские власти начали пересматривать свою политическую стратегию. Во внешнеполитическом плане это выразилось в некоторой нормализации отношений с ЮАР после подписания в 1984 г. Договора Нкомати, а во внутреннем — в осуществлении т.н. программы экономического восстановления, ознаменовавшей постепенный отход от социалистических методов хозяйствования и открывшей стране путь к взаимодействию с международными валютно-финансовыми организациями (МВФ, МБР и др.).

Данная линия обрела наиболее полное воплощение в деятельности правительства Ж.Чиссано, сменившего С.Машела на посту президента после гибели последнего в авиакатастрофе в 1986 г.

Правительством Ж.Чиссано были предприняты усилия по прекращению вооруженного конфликта. После серии встреч и контактов при активном международном посредничестве в 1990 г. в

Риме начались переговоры между представителями мозамбикских властей и Ренамо, завершившиеся подписанием 4 окт. 1992 г. Соглашения о мире. В соответствии с этим документом в Мозамбике была развернута миротворческая операция ООН, создавшая условия для проведения в окт. 1994 г. всеобщих выборов в стране. Победу на выборах одержала правящая партия Фрелимо, однако Ренамо удалось набрать большинство голосов в пяти центральных провинциях Мозамбика и получить весьма значительное число мест в Ассамблее Республики (парламенте). Президентом страны был избран Ж.Чиссано.

## Макроэкономика

**М**озамбик относится к числу наименее развитых в экономическом отношении стран мира. **Гражданская война на большей части территории страны в течение почти 16 лет привела к кризису базовых отраслей экономики**, в особенности сельского хозяйства и горнодобывающей промышленности. Степень зависимости Мозамбика от внешней помощи является одной из самых высоких в мире. Общий внешний долг на конец 1998 г. оценивался в 5,6 млрд.долл. Руководство РМ при поддержке международных финансовых организаций и ряда западных государств ведет активную работу, направленную на сокращение долга. В апр. 1998 г. принято решение о подключении Мозамбика с 1 июля 1999 г. к программе МБРР и МВФ по сокращению внешнего долга беднейших стран (ШРС). В соответствии с данной программой, при выполнении РМ ряда условий ее задолженность снизится до 1,1 млрд.долл.

Экономическая политика мозамбикского правительства базируется на реализации Программы экономического и социального восстановления, принятой в 1987 г. по рекомендации МВФ и МБРР. В соответствии с указанной Программой в 1998 г. продолжалось проведение мероприятий, направленных на дальнейшую децентрализацию и либерализацию национальной экономики, ее структурную перестройку, развитие в стране рыночных отношений, включая приватизацию нерентабельных госпредприятий, стимулирование иноинвестиций, демонополизацию внешнеторговой деятельности и т.п. Серьезное внимание уделялось оздоровлению финансовой ситуации, в т.ч. сокращению дефицита госбюджета, снижению темпов инфляции, стабилизации обменного курса метикала, укреплению платежного баланса страны.

Названные меры в сочетании с массивированной внешней помощью (в среднем, **около 1 млрд. в год в течение последних пяти лет**) позволили в определенной степени стабилизировать экономическое положение Мозамбика. В 1998 г. реальный объем ВВП увеличился по сравнению с предшествующим годом на 8%. Доход на душу населения без учета естественного прироста составил 143 долл.

Удельный вес сельского хозяйства и промышленности в структуре ВВП составил, соответственно, около 40% и 20%. Сельскохозяйственное производство в 1998 г. возросло на 4,9%, а промышленное (с учетом рыболовства) — на 11,3%. Ва-

ловой продукт на транспорте вырос на 6,6% (при плане 12,4%), а в строительстве — на 8% (при плане 10%). Увеличилось производство продукции пищевой и деревообрабатывающей промышленности, строительных материалов.

Одним из самых значительных достижений экономического развития Мозамбика в 1998 г. считается **снижение инфляции до 2%**. Среди различных факторов, повлиявших на уменьшение уровня аккumulированной инфляции на 8 пунктов (правительство планировало 10%) Банк Мозамбика называет хорошую коммерциализацию сельхозпродуктов, стабилизацию обменного курса метикала к доллару США (девальвация за год составила лишь 1,25% против 5% в 1996 г.) и, наконец, **рост ВВП на 8%** (при плане 6%).

Важной составной частью внутриэкономической политики правительства является **приватизация нерентабельных государственных предприятий**, темпы которой особенно возросли с 1995 г. Всего в 1990-97 гг. было приватизировано 750 предприятий в различных отраслях мозамбикской экономики, в т.ч. в 1993 г. — 43 предприятия, в 1994 г. — 131, в 1995 г. — 261, в 1996-97 гг. — около 200 предприятий, из которых 18 относится к крупным, занимающим важное место в отраслевых структурах. Наибольший удельный вес приватизированных предприятий приходится на промышленность, торговлю и туризм — 53%, в сельском хозяйстве и рыболовстве приватизировано 21%, строительстве — 17%, на транспорте и в связи — 6%. Нарастают темпы приватизации жилищного фонда.

В 1998 г. экспорт составил 250 млн.долл. (в 1997 — 234,4, в 1996 — 218 млн.долл.). Основной потребитель мозамбикских товаров — Зимбабве. Далее следуют: Испания, ЮАР, Португалия, США, Индия и Япония. Креветка — 30% экспорта (75 млн.долл.) — продолжает оставаться главной статьей экспорта. **Импорт** пока значительно превышает экспортные возможности страны и в 1998 г., несмотря на некоторое снижение, **составил около 1 млрд.долл.** Произошли структурные изменения импорта: машины и оборудование — 37,8%, сырье — 28%, продовольствие — 22%. Основные импортные поставки идут из ЮАР, Португалии и США.

*Основные направления программы правительства Фрелимо (2000-04 гг.).* В ходе проходившего в нояб. 1998 г. очередного Пленума ЦК Фрелимо была дана оценка работы правительства страны по выполнению программы за 1995-98 гг. и намечены основные направления деятельности на 2000-04 гг.

Учитывая то обстоятельство, что 1999 г. является годом всеобщих выборов в РМ, Фрелимо, отметив положительные моменты в работе правительства за прошедшее время, выдвинула свою программу деятельности на предстоящие пять лет (2000-04 гг.), которая в целом была одобрена на VII съезде Фрелимо в 1997 г. (май) и конкретизирована в материалах ноябрьского пленума ЦК Фрелимо.

На ближайшие пять лет в качестве основной задачи правительства Фрелимо должна стать проблема дальнейшего ускорения экономического развития страны, в связи с чем предусматривает-

ся: искоренение нищеты и сокращение социального неравенства населения, включая устранение фактов недостаточного обеспечения продовольственными товарами некоторых районов РМ; создание рабочих мест, сокращение безработицы и формирование условий, способствующих возникновению дополнительной занятости населения; сокращение ассиметрий в экономическом развитии различных регионов страны; развитие национального предпринимательства; способствовать увеличению спроса на основные продукты экономики страны; использование с наибольшей эффективностью находящихся в распоряжении РМ природных ресурсов;

Для достижения вышеперечисленных целей правительство планирует сделать следующее: осуществлять всестороннюю поддержку макро- и микроэкономическим процессам, направленным на рост экономики РМ; проводить инвестирование в образование страны и формирование нового поколения, способного работать на благо развития благосостояния государства; способствовать увеличению кредитования малых и микропредприятий; стимулировать государственное и частное инвестирование таких инфраструктур как: дороги, порты, железные дороги, мосты, телекоммуникации, системы электро- и водоснабжения и др.; сконцентрировать усилия по развитию сельских районов страны, активнее используя возможности местных администраций, укрепляя коммерческую и частнопредпринимательскую деятельность в этих местах, всячески поддерживая производителей сельхозпродуктов и др. кустарных ремесел; продолжать развитие национальной транспортной сети, которая в перспективе должна облегчить перемещение населения и товаров с Севера на Юг страны; гарантировать дальнейшую коммерциализацию сельского хозяйства в стране через возможности государства и частного сектора; усилить работу по выполнению программы обеспечения питьевой водой сельских и отдаленных районов страны; способствовать развитию туризма как в государственном масштабе, так и с учетом возможностей каждой провинции страны; стимулировать работу, направленную на трансформацию нелегальной торговли («черные рынки», контрабанда, спекуляция и т.д.) в формальный сектор государства.

В области образования, культуры, спорта и молодежного движения на будущие пять лет правительство Фрелимо среди основных задач видит расширение и улучшение помощи системе школьного образования и профессиональной подготовки молодежи, активизации участия этой категории населения страны в различных спортивных и культурных мероприятиях.

Среди наиболее важных мер в этой области правительство планирует осуществить следующие шаги: продолжить реорганизацию и переориентирование системы национального образования в соответствии с острой необходимостью развития и продвижения предпринимательства, для чего нужны квалифицированные кадры; стимулировать представителей частного сектора и неправительственных организаций для участия в развитии общеобразовательной базы страны; особое внимание уделить системе подготовки преподавате-

лей для всех уровней образования (начальное, среднее, высшее); продолжить программу бесплатного распространения школьных учебников среди нуждающихся учеников начального образования; развивать систему профтехобразования путем открытия новых колледжей и институтов, готовящих специалистов для различных отраслей промышленности и сельского хозяйства; поддерживать и способствовать развитию различных направлений культуры как в масштабах страны, так и на международном уровне; обеспечить патриотическое воспитание мозамбикской молодежи, способствующее эффективному участию в дальнейшем развитии страны; укреплять государственную политику в области спорта, иницируя вовлеченность частного предпринимательства в развитие различных его направлений и видов.

В области здравоохранения на следующую пятилетку предусматривается: увеличение и улучшение уровня медицинского обслуживания, и в первую очередь той части населения страны, которая является наиболее уязвимой в плане различных опасных заболеваний; активизация исполнения программ, направленных на оказание помощи женщинам, имеющим малолетних детей; улучшение системы руководства и управления существующими программами в области здравоохранения страны; разработка и принятие мер, направленных на улучшение условий жизни и работы медсотрудников, особенно в сельских районах.

Правительство планирует в ходе будущих пяти лет достичь следующих целей в области совершенствования системы госуправления РМ: поднять уровень значимости муниципалитетов страны в рамках политической системы госуправления, дав им возможность распоряжаться людскими и материальными ресурсами на местах для их дальнейшего развития; осуществить определенную децентрализацию функций органов управления страной, рассматривая при этом дистрикт как базовую ячейку экономического развития государства; вести борьбу с бюрократизмом и коррупцией; продолжить процесс упрощения административных действий органов госуправления с целью устранения различных отклонений от их нормального функционирования и определения суммы необходимых инвестиций для дальнейшего поступательного развития страны; усовершенствовать правила и критерии набора госслужащих, отдавая предпочтение компетентным кадрам, для которых честь и достоинство государства дороже собственных интересов; обеспечить в рамках государства единые права, суверенность, демократию и общественную справедливость; гарантировать защиту и безопасность территориальной независимости РМ, нормальное функционирование госучреждений и безопасность граждан страны.

В программе правительства Фрелимо подчеркивается, что оно защищает идеи плюрализма и базируется на принципах свободы печати, слова, защиты чести и достоинства граждан. В этом плане предусматривается: консолидация всех общественных сил страны с целью улучшения стабильного финансирования радио и телевидения Мозамбика, а также улучшения содержания их программ вещания; обеспечение массовости радио- и телевещания в стране посредством смягчения

правил регистрации и открытия новых радиостанций на всей территории РМ; активизация использования национальных языков на телевидении, радио и в печати, особенно в районах их исторического употребления населением; всемерная помощь в подготовке квалифицированных кадров для средств массовой информации.

Относительно вопроса внешнего долга РМ, который определенным образом ограничивает развитие страны, правительство будет стремиться в своей будущей деятельности добиваться его полного аннулирования, одновременно опираясь на поддержку различных партийных, правительственных, неправительственных и религиозных организаций, которые выступают в поддержку позиции Мозамбика.

Учитывая условия международного финансового кризиса, в котором сейчас находятся многие страны, правительство РМ планирует координировать свою деятельность с дружественными странами (в первую очередь юга Африки) с целью поиска и выработки механизмов единой защиты.

Понимая то обстоятельство, что процесс глобализации в мировом масштабе является неизбежным и что он будет затрагивать развитые и развивающиеся страны, правительство Фрелимо предполагает создать такие условия в РМ, которые бы свели к минимуму возможные негативные последствия глобализации для мозамбикского общества и экономики страны.

В плане региональной интеграции Мозамбика в САДК правительство (в соответствии с программой 2000-04 гг.) будет наращивать усилия на этом направлении без ущерба своим национальным интересам.

*О социально-экономическом плане и госбюджете на 1999 г.* На IX сессии Ассамблеи Республики Мозамбик в нояб.-дек. 1998 г., были утверждены законопроект о социально-экономическом плане развития и госбюджете на 1999 г., представленные депутатам, соответственно, премьер-министром П.Мокумби и министром планирования и финансов Т.Соломау.

Для выполнения поставленных целей правительство считает необходимым в макроэкономическом плане удерживать набранные в 1996-98 гг. темпы роста экономики в пределах 10%, а инфляцию — в границах 6-8%. Соответственно, налоговая, бюджетная и денежная политика призваны обеспечить правильное балансирование между экономическим ростом и контролем за инфляцией.

Таким образом, принимая за основу экономические показатели последних лет, правительство планировало в 1999 г. рост экономики на 8% без учета крупных проектов, а вместе с ними рост ожидается на уровне 13,2%.

Сельское хозяйство и животноводство. Рассматривая эту область экономики ключом к разрешению проблемы бедности, в 1998 г. правительством при участии зарубежных доноров разработана программа секторального развития сельского хозяйства (ПРОАГРИ), рассчитанная на среднесрочный период. Она предусматривает обеспечение права собственности на землю с/х общинам, повышение производства продукции мелкими производителями и укрепление способности пра-

вительства управлять природными ресурсами. Ожидается, что уже в 1999 г. с началом осуществления программы рост производства сельхозпродукции составит 5,3%, что позволит успешно двигаться к продовольственному самообеспечению, сокращению импорта продуктов и увеличению производства экспортных культур.

Общий рост производства экспортных культур планируется в 1998/99 с/х году в размере 12%, где особенно выделяется продажа ореха кешью (11,3%), копры — 5,6% и тростникового сахара (71,7%). Последнее связано с вводом в строй после восстановления сахарного завода Марагра.

Что касается основных продовольственных культур, то их сбор увеличится на 10,1%, что значительно выше предыдущей с/х кампании 1997/98 г. (3%). Наибольшее внимание будет по-прежнему уделяться выращиванию зерновых, где ожидается рост 10,6% (кукурузы), 16,2% (риса) и 10,1% (мапыры).

Впереди по объему производства и продаж сельхозпродукции в основном находится семейный сектор, отсюда понятно то внимание, которое планирует ему уделять правительство при осуществлении программы ПРОАГРИ.

Относительно продуктов животноводства на 1999 г. запланирован рост 15,4%, в первую очередь за счет производства свинины, кур, яиц и молока. Что касается говядины, то здесь предусматривается временное воздержание от забоя крупного рогатого скота с целью увеличения его поголовья.

Промышленность и рыболовство. Без электроэнергии, предназначенной на экспорт, в плане предусматривается рост в 13%, а в вместе с ней — 15,1%. Основная прибавка падает на перерабатывающую промышленность — производство пищевых продуктов и текстиля, где отмечается восстановление и расширение фабрик.

В области рыболовства будет продолжаться снижение вылова морепродуктов на 5,4% (в 1998 г. — на 3,4%) с целью устойчивого воспроизводства некоторых видов. В этой связи вылов креветки будет снижен на 11,1% и ее квота уменьшится с 9 до 8 тыс.т. в год. Запланировано отменить выдачу новых лицензий для промышленного лова и поэтапное уменьшение количества зафрахтованных судов-креветколово.

В промышленности по переработке сельхозпродукции в 1999 г. запланирован рост в 17,6%, а по переработке древесины — в 6,9%. Скромный показатель роста в деревообработке связан с реорганизацией деревообрабатывающих предприятий «Ифлома», работающих пока лишь на 35% установленной мощности.

В сфере добычи минеральных ресурсов и производства электроэнергии ожидается рост на 9,4%, исключая экспорт электроэнергии, и на 21,5% с учетом программируемой продажи электроэнергии в Зимбабве и ЮАР. Правительство планирует активизировать меры по контролю добычи драгоценных камней и золота, стимулируя развитие деятельности мелких групп старателей. Большие надежды возлагаются на рост добычи угля на крупном месторождении Моатизе.

Значительный рост (25%) предусматривается в производстве стройматериалов (цемента, камня), отражающий увеличение спроса в области строи-

тельства.

Как и в предыдущие годы приоритетное внимание в планах правительства занимает восстановление и ремонт дорожной сети. В 1999 г. основные усилия будут направлены на обеспечение устойчивой шоссейной связи между южными и северными провинциями, восстановлению второстепенных дорог в сельской местности, а также возведению мостов.

Будут продолжены работы по обеспечению питьевой водой жителей сельских районов, для чего предусматривается возведение новых и восстановление существующих колодцев и скважин.

В области транспорта (рост запланирован в размере 9,2%) правительство продолжит линию на передачу в частные руки управления железными дорогами, портами, терминалами и др. транспортными службами, что уже показало свою эффективность, т.к. у правительства появились рычаги воздействия на подрядчиков в рамках заключенных с ними контрактных обязательств.

Предусматривается, что уровень аккумулярованной инфляции на конец 1999 г. не должен превышать 6-8% после успешного в этом плане 1998 г. — 2% (что правительство закладывало на 1998 г. 10% инфляцию в ожидании засухи, прогнозируемой в связи с последствиями потепления вод Тихого океана и неизбежным повышением цен, которая, к счастью, не случилась). По мнению правительства, такой уровень инфляции вызовет у деловых кругов еще большее доверие к национальной валюте (метикалу), снизит инфляционные ожидания, создаст стабильные условия для экономической деятельности и защитит покупательную способность наименее обеспеченных слоев населения.

Доходная часть госбюджета предусматривает поступления в объеме 6,1 млрд. метикалов (509 млн.долл.), что составляет 19% ВВП, а расходная часть — 12,2 трилл. метикалов (1,02 млрд.долл.), что соответствует 38,3% ВВП.

В реальном исчислении объем доходов увеличится на 3,3% по сравнению с 1998 г., однако по отношению к ВВП снизится на 0,9%. Это уменьшение произойдет за счет сокращения сборов от подоходного налога и введения с 1 апр. 1999 г. НДС, вместо упраздняемых налогов с потребления и оборота. Налог с потребления останется лишь на предметы роскоши, табак и алкогольные напитки. В рамках проводимой реформы таможенной службы, планируется постепенное снижение таможенных пошлин.

Общие расходы должны увеличиться на 15% по сравнению с 1998 г. (10,4 трлн. метикалов, или 874 млн.долл.), что прежде всего связано с потребностями проведения реформы госслужбы, предусматривающей с апр. 1999 г. введение нового штатного расписания и окладов. Правительство давно обеспокоено утечкой кадров в коммерческие структуры и предпринимает усилия для их закрепления.

Торговый баланс ухудшится на 283 млн.долл. Объясняется это увеличением импорта оборудования для крупных проектов, исключив которые, импортные поставки возрастут лишь на 9,5% по сравнению с 1998 г. (соответственно, 923 млн. и 847 млн.долл.). Рост экспорта, включая продажу

электроэнергии, составит 18%. В 1999 г. улучшится баланс услуг (32,5%), где в рубрике «другие услуги» основным элементом поступлений станут доходы от туризма.

Что касается донорской помощи, предназначенной для финансирования платежного баланса, то здесь будут значительно увеличены лишь фонды для оплаты импорта, где ожидается увеличение порядка 71 млн.долл.

Относительно донорской помощи, предназначенной на другие цели, то в 1999 г. произойдет ее сокращение с 285 млн.долл. в 1998 г. до 236 млн.долл., а в общем объеме она увеличится с 344 до 372 млн.долл.

Предусматривается, что общий объем кредитов вырастет с 335 до 441 млн.долл., однако кредиты увеличатся лишь в частный сектор (со 107 до 260 млн.долл.), но на 47 млн.долл. уменьшатся в государственный сектор.

Таким образом, **донорская помощь вместе с кредитами в 1999 г. (553 млн.долл.)** станет на 3% меньше полученного финансирования в 1998 г. (572 млн.долл.). Вместе с тем это небольшое сокращение во многом компенсируется **притоком кредитов в частный сектор и прямыми зарубежными инвестициями, объем которых увеличится почти в 2 раза.**

В целом кредиты, донорская помощь и прямые зарубежные инвестиции вырастут с 693 до 1,103 млн.долл., т.е. увеличатся на 410 млн.долл.

Правительство подчеркивает, что платежи ЦБ, связанные с обслуживанием внешнего долга и достигавшие в 1997 г. 147 млн.долл., должны снизиться и составят около 30 млн.долл. как в 1998 г., так и в 1999г.

Социальная сфера. В области образования правительство стремится увеличить прием учащихся на 3% и таким образом **повысить охват населения школьным образованием до 76%.** Для реализации этой задачи предусматривается увеличить на 10% число учителей, а бюджетные текущие расходы на образование поднять с 18 до 18,6%. Количество школ возрастет на 8,6%.

За счет строительства новых и восстановления существующих медпунктов планируется к 2000 г. охватить медобслуживанием 60% населения, вместо нынешних 40%. Предпочтение будет отдано профилактике заболеваний и вакцинации без снижения внимания к стационарному медобслуживанию. В этих целях планируется довести до 80% численность персонала, имеющего медобразование. Текущие расходы бюджета на здравоохранение возрастут с 9,1% до 11,2%.

Предусматривается господдержка трудовой занятости, в частности, помощь безработным в создании условий для автозанятости и организации краткосрочных курсов профтехобразования. Будут выделены 2940 кредитов для образования микропредприятий.

Остаются значительными текущие расходы на содержание госаппарата (16,9% ВВП) и госинвестиции (18,5% ВВП). Правда, уместно отметить, что (армия, полиция, госуправление, учителя врачи) **находится лишь 100 тыс.чел.,** поэтому справедливее было бы говорить о все еще небольшом объеме ВВП (на 1999 г. ВВП планируется в размере 33817 млрд.мт. или 2,8 млрд.долл.)

*О введении НДС.* С 1 июня 1999 г. по решению

Совета министров РМ в Мозамбике введен налог на добавочную стоимость (НДС) в размере 17%, который заменяет налог с оборота и налог с потребления.

Введению НДС предшествовала длительная подготовка, начавшаяся в 1996 г. после объявления Мозамбика одним из потенциальных кандидатов на подключение к Инициативе МВФ/МБРР по облегчению долгового бремени наименее развитых стран мира (НРС). Введение НДС рассматривалось бреттонвудскими институтами как одно из условий, которое правительство Мозамбика обязано было выполнить до формального присоединения к НРС, намеченного на 30 июня 1999 г.

С самого начала НДС вызвал оживленную полемику среди предпринимателей, которые, ссылаясь на неподготовленность персонала к его исчислению и отсутствие оргтехники, сумели дважды отменить решения правительства по его формальному введению (с 1 янв. и с 1 апр. 1999 г.), предлагая взамен 1 янв. 2000 г. Правительство, поджимаемое сроками присоединения к Инициативе НРС, проявило твердость и объявило 1 июня началом ввода НДС.

По мнению экспертов Министерства планирования и финансов РМ, путем введения НДС удастся: уменьшить фискальный «груз» и таким образом поощрить наиболее перспективные национальные предприятия как в плане внутренней, так и международной деятельности; расширить налоговую базу с расчетом на увеличение фискальных сборов без поднятия величины налоговых пошлин, что может быть достигнуто только при полном исполнении всех налоговых обязательств; развивать навыки предпринимательского управления посредством улучшения качества отчетной документации и бухгалтерского учета.

В течение подготовительного периода в СМИ проводилась кампания по разъяснению сути НДС, правил вычисления цен и влияния на них налога. Для малых и средних предприятий во всех столицах провинций были организованы курсы обучения и адаптации к новым условиям взаиморасчетов.

Опровергая все опасения предпринимателей, правительство заверяло, что нет никаких оснований говорить о возможности повышения цен на национальном рынке. Однако вопреки правительственным прогнозам Торговая ассоциация Мозамбика уже выразила свою обеспокоенность по поводу имеющихся фактов роста цен на некоторые товары национального рынка. По словам президента Торговой ассоциации С. Абдулы, «НДС теоретически планировался для того, чтобы способствовать снижению цен, но на практике получилось наоборот».

По мнению экспертов, подобные проблемы явились следствием некоторой несогласованности между сторонами, вовлеченными в сферу импорта, т.к. НДС зачастую прибавляется к стоимости товаров, которые по закону не облагаются налогом, что в результате приводит к повышению цен и нанесению ущерба потребителю. Кроме этого, отмечены случаи дублирования НДС при определении цен на импортные товары.

По закону о НДС при приобретении товаров за рубежом государство обеспечивает в течение 90

дней возврат НДС, уплаченного при перемещении товара через границу. Пока еще трудно судить об ответственности и оперативности фискальной службы, которая, по имеющемуся у местных предпринимателей опыту, вряд ли может четко справиться с новыми «правилами игры».

Определенную озабоченность выражают зарубежные инвесторы, которые вынуждены платить НДС за ввоз своего оборудования и машин, который, правда, подлежит возврату. Их беспокоит искусственное изъятие финансовых средств, возможно, на длительное время. В этой связи эксперты Центра содействия инвестициям предложили разработать форму прощения о досрочном освобождении от НДС, которая сейчас изучается в Министерстве планирования и финансов.

В законе нет также упоминания об освобождении от НДС дипломатических миссий, доноров и кредиторов.

## Сахар

Сахарный тростник, как товар, коммерчески был внедрен в Мозамбике в конце XIX века в долинах рек Замбези и Бузи, где имелись оптимальные условия для выращивания этого растения.

Первая фабрика по переработке тростника была построена в 1908 г. в Бузи. Шесть лет спустя, в районе реки Инкомати (вблизи Мапуту) была построена вторая фабрика (Шинаване), а в 1925 г. в Луабу и Марромеу (на реке Замбези) заработали еще две фабрики, принадлежащие фирме Sena Sugar Estates. Фабрики были построены на английские капиталы, однако, начиная с 50-х гг., португальские инвестиции начинают вытеснять английские и в 1969-70 гг. строятся еще две фабрики: Мафамбиссе (на реке Бузи) и Марагра (на реке Инкомати).

В 1972 г. Мозамбик произвел 326 тыс.т. сахара, заняв третье место по экспорту в Африке после Египта и ЮАР (было экспортировано 197 тыс.т.).

В этот период в сахарной промышленности Мозамбика, включая и выращивание сахарного тростника, было занято 45 тыс.чел.

Получив независимость в 1975 г., правительство страны национализировало пять фабрик (из 6), и только фабрика в Шинаване продолжала оставаться в частных руках (Tongaat Hullet — ЮАР).

В период гражданской войны практически все фабрики были разрушены, в результате чего производство сахара резко сократилось (в 1986 г. оно составило 16 тыс.т.).

Правительство стало изыскивать инвестиции не только в иностранных банках, но и, главным образом, у частных фирм. В результате производство сахара удалось несколько увеличить к 1990 г. (31,7 тыс.т.), однако, в последующие годы засуха и закрытие фабрики в Бузи опять привели к сокращению производства (в 1997 г. было получено 25 тыс.т. сахара, и в этой отрасли промышленности работало 14 тыс.чел.).

В настоящее время в стране действуют четыре фабрики, которые являются АО с ограниченной ответственностью (фабрики в Марромеу и Луабу до сих пор не приватизированы).

1998 г. стал поворотным в развитии сахарной

промышленности Мозамбика, поскольку правительству удалось найти новых инвесторов и утвердить ряд проектов, выполнение которые позволит Мозамбику резко увеличить производство сахара уже в ближайшие годы (в 1998 г. было произведено 39 тыс.т.).

Вышеуказанные проекты связаны с уже существующими фабриками, которые полностью или частично, но все же функционируют в стране.

Фабрика Марагра. Проект предусматривает полную реконструкцию к маю 1999 г., что позволит после 2001 г. выпускать ежегодно более 50 тыс.т. сахара. Инвестором выступает южноафриканская Shovo Sugar, вложившая в проект 50 млн.долл.

Фабрика Шинаване. Tongaat Hulett подписала с правительством Мозамбика соглашения о модернизации оборудования и полной реконструкции фабрики. На эти цели выделено 49,5 млн.долл. В финансировании проекта приняли также участие Арабский банк экономического развития (Фонд Кувейта) — 10 млн.долл. и Ned Bank (ЮАР) — 16,4 млн.долл. После выполнения всех необходимых работ по модернизации оборудования к фирме Tongaat Hullet должно полностью перейти управление фабрикой (новое распределение акций пока неизвестно).

Фабрика Марромеу. Была полностью разрушена во время гражданской войны. Правительство Мозамбика подписало с «Консорциумом Маврикия» (куда вошли фирмы Fuel Fom, Loisir, Espitalier Noel) соглашения о восстановлении фабрики путем создания СП с общим капиталом 27 млн.долл. и с распределением пакета акций: «Консорциум Маврикия» (Mauriciano Societe Marromeu) — 75%; правительство Мозамбика — 25% плюс 1 акция.

Предусматривается вложение 65 млн.долл., и фабрика начнет выдавать продукцию (после 2000 г.), причем станет самой крупной из действующих в Мозамбике.

Проект предусматривает также выращивание крупного рогатого скота (до 12 тыс. голов) и различных сельхозкультур, пользующихся повышенным спросом. Консорциум Маврикия ищет новых партнеров в строительстве фабрики и инфраструктуры.

Фабрика Луабу. Полностью была разрушена в гражданскую войну. С Консорциумом Маврикия заключено соглашение о восстановлении фабрики к 2006 г. Проект оценивается в 110 млн.долл. С консорциумом достигнута пока что устная договоренность о том, что в последующие годы будет восстановлена железнодорожная ветка Сена-Бейра, протяженностью 335 км. Консорциум ищет новых партнеров для осуществления указанных проектов.

Фабрика Бузи. Из-за полной изношенности оборудования и отсутствия необходимых средств не функционирует. Фирма Techserve (ЮАР) предложила проект не только производства сахара и алкоголя, но и выращивание хлопка, крупнорогатого скота, сельхозкультур, а также развития судноходного транспорта, обработки древесины, добычи извести и многое другое. Осуществление проекта намечается к 2005 г. Проект был одобрен правительством Мозамбика и управление фабрикой

перешло к фирме Techserve, которая приватизировала Бузи (распределение пакета акций пока неизвестно).

Фабрика Мафамбиссе. Полностью реконструирована фирмой Tongaat Hullet (ЮАР). Производит сейчас 80% всего сахара в Мозамбике (20% производства приходится на Шинаване). В 1998 г. управление фабрикой перешло к Tongaat Hullet, у которой сейчас находится 51% акций.

Ожидается, что в ближайшие 10 лет Мозамбик станет одним из основных производителей сахара в Африке.

Исследования Мирового банка за период 1964-84 гг. показывают, что цены на сахар (по сравнению с другими видами продуктов) являются самыми нестабильными и склонными к внезапному снижению на мировом рынке.

Мозамбик окружен странами, где сахарная промышленность развита довольно сильно, и сами эти страны образуют группу, где цены на производимый сахар являются одними из самых низких в мире (это Свазиленд, Зимбабве, Малави и Замбия). Сахар из указанных стран зачастую импортируется по демпинговым ценам.

С нояб. 1997 г. министерство планирования и финансов обязало Высший технический совет таможи устанавливать **дополнительный налог на сахар, поставляемый по демпинговым ценам**. Этот налог соответствует разнице между мировой ценой и ценой CIF, по которой поставляется сахар.

Наиболее крупные поставки этого продукта осуществляются в США, установившие для Мозамбика ежегодную квоту в объеме 22,9 тыс.т. (что составляет 1,3% от объема годового импорта США), по ценам нью-йоркской биржи.

Незначительные количества сахара эпизодически поставляются в Португалию, Японию, Испанию, Францию, Голландию.

Экспортируя сахар, Мозамбик, в то же время, вынужден его импортировать, чтобы удовлетворять внутренние потребности населения, составляющие 100-120 тыс.т. ежегодно.

Более 50 тыс.т. сахара ввозится в Мозамбик контрабандным путем. И все равно сахара в стране не хватает. Дефицит этого товара особенно остро ощущается в северных и центральных районах страны.

Предполагают, что, когда реконструируемые фабрики заработают на полную мощность, то потребность в сахаре увеличится до 200-230 тыс.т. Одновременно на экспорт Мозамбик сможет поставлять порядка 100-130 тыс.т. ежегодно. Уже к 2005 г. Мозамбик будет производить более 300 тыс.т. сахара и сможет полностью удовлетворять свои внутренние потребности:

Встает вопрос о расширении экспорта, в том числе квоты для США и поисков новых рынков сбыта, что будет сделать не так-то просто. Правительство намерено добиваться от ЕС квоты, где цена за тонну сахара гораздо выше цен, существующих на этот вид продукта на мировом рынке.

Однако никакие сложности не пугают инвесторов в Мозамбике, и они продолжают вкладывать деньги в сахарную отрасль страны.

Объясняется это тем, что средняя цена сахара, производимого в мире из сахарного тростника, составляет примерно 360 долл. за тонну, в то вре-

мя как фабрики Мозамбика смогут производить такой же сахар по 230 долл. за тонну (сахаристость растений колеблется в пределах 13-15%, и с каждого га можно получать 90-100 т. тростника).

## Законы

**О новом законе о труде.** 30 апр. 1998 г. в последний день работы VIII сессии Ассамблеи Республики голосами депутатов правящей партии Фрелимо, был принят новый Закон о труде, который после утверждения президентом РМ получил номер 8/98 от 20 июля. Публикация же документа по техническим причинам состоялась лишь в конце янв. 1999 г.

Потребность в обновлении старого Закона о труде № 8/85 от 14 дек. была вызвана изменившимися в стране социально-экономическими условиями, переходом от централизованно-планируемой экономики к рынку. Первыми забили тревогу профсоюзы, когда с началом процесса приватизации госпредприятий в 1992 г. трудящиеся оказались без реальной господдержки один на один с доморощенными предпринимателями, а десятки тысяч из них постигла участь несправедливого, бескомпенсационного увольнения.

Соглашаясь на словах с необходимостью внесения изменений в старое законодательство о труде, власти в лице минтруда всемерно затягивали внесение в парламент новой редакции закона, создавая благоприятные условия для укрепления предпринимательского слоя и финансовой санации предприятий за счет рабочих.

Подавляющая часть населения (73%) проживает в сельской местности и занята трудом по самообеспечению и продаже излишков выращенного ими урожая и только небольшая его часть (600 тыс.чел.) имеют постоянные рабочие места — на госслужбе, в промышленности, строительстве, на транспорте и т.д.

Казалось бы, регулирование трудовых отношений касается лишь этой группы населения, однако с развитием капиталистических отношений на селе все большее число крестьян начинают работать по найму у местных фермеров или крупных агропромышленных компаний, поэтому действие нового Закона о труде и его значение постоянно возрастает, охватывая все более широкие массы трудоспособного населения.

Наибольший интерес вызывают статьи нового Закона о труде, трактующие правила и сопутствующие обстоятельства, касающиеся увольнений, как наиболее деликатной и болезненной части трудовых отношений между работодателем и наемными работниками.

Что касается основных новшеств, кроме редакционных, внесенных в новый Закон о труде, то их можно свести к следующим группам вопросов: введены такие понятия как «предприниматель», «частная собственность» и др., присущие рыночной экономике; повышена роль и значение коллективного договора; подробно прописаны условия прибегания к крайнему средству защиты интересов трудящихся — забастовке; появились статьи, трактующие права работодателей; внесена статья, запрещающая сексуальные домогательства во время служебной и производственной деятель-

ности; уравнивается оплата за одинаковую трудовую деятельность женщин с мужчинами; запрещается дискриминационный подход к работнику на основе расы, национальности, религии, пола, принадлежности к профсоюзам; допускается труд несовершеннолетних (12-14 лет) как источник дополнительного дохода в малоимущих семьях, однако по особому режиму; допускаются некоторые изменения в режиме труда на некоторых производствах, однако они должны регулироваться нормами, разработанными соответствующими министерствами.

Разработчики нового Закона о труде в целом придерживались положений основных конвенций МОТ, однако некоторые из них сознательно были обойдены, так как государство, по мнению депутатов Фрелимо, пока материально не готово обеспечить многие социальные гарантии.

Оппозиционные фракции в парламенте настойчиво добивались фиксации в законе равных прав на денежное вознаграждение национальных рабочих с иностранными, которых предпочитают нанимать зарубежные фирмы и труд которых оценивается здесь неизмеримо дороже.

Оппозиция также пыталась включить в закон положение о праве на забастовку госслужащих, что, по ее мнению, сильно ущемляет их права.

215 статей Закона о труде (в прежнем законе было 175) надежно защищают наемных работников при условии, что в стране также надежно будут функционировать трудовые суды, разбирающие неизбежно возникающие трудовые споры и конфликты. По заявлению Генерального прокурора А.Намбурете, в стране «катастрофически не хватает юридических кадров всех уровней», поэтому применение Закона о труде, как важного инструмента по защите прав трудящихся, в конечном итоге, будет зависеть от юридических служб профсоюзов, которые сами пока переживают период становления в условиях рыночных отношений.

*Практика выдачи мозамбикских въездных виз.* Основными пунктами въезда в РМ иностранцев являются расположенный в Мапуту аэропорт Мавалане, аэропорт в г.Бейре, пограничные пункты Ресано-Гарсия (на границе с ЮАР), Намааша (на границе со Свазилендом). На всех пунктах осуществляется паспортный и таможенный контроль, в паспортах делаются соответствующие отметки о въезде-выезде.

В июле 1996 г. в РМ введена новая, более совершенная система выдачи въездных виз, позволяющая обеспечить более четкий учет и контроль въезда в РМ и выезда из страны, не допускать выдачу виз лицам, въезд которых в РМ нежелателен. Виза клеивается непосредственно в паспорт иностранца и представляет собой бланк строгой отчетности с индивидуальным номером, защищенный от возможных подделок.

Отменена практика предварительного оформления иностранцам виз без предъявления оригинала паспорта, как это делалось ранее. Иностранцы должны получать визы в дипломатических или консульских представительствах РМ за рубежом. Местный МИД въездные визы без предъявления оригинала паспорта не выдает. В случаях, когда иностранец прибывает в Мозамбик по делам или

по приглашению из страны постоянного проживания, в которой отсутствует посольство РМ, он может приобрести въездную визу в миграционном пункте международного аэропорта г.Мапуту. Тарифы визовых сборов зависят от категории визы и срока ее действия. С 1997 г. в международном аэропорту г.Мапуту были приняты меры по усилению таможенного контроля, особенно при вылете пассажиров (весь багаж пропускают через рентгеновскую установку, осуществляется контроль каждого пассажира с помощью металлоискателя).

Суммы иновалюты до 5 тыс.долл. при ввозе и вывозе можно не декларировать. Ввозимую в РМ крупногабаритную телевизионную, радио-, компьютерную и т.п. аппаратуру, предназначенную для личного пользования, пассажирам, имеющим служебные и общегражданские паспорта, необходимо декларировать, чтобы в последующем не возникло проблем при вывозе этой аппаратуры из страны.

*О положении перемещенных лиц.* Тяжелым наследием войны в Мозамбике стала проблема перемещенных лиц, в разряд которых, начиная с 80-х гг., попало свыше 80% населения, занятого сельскохозяйственным трудом, прекратившего свою трудовую деятельность по причине отсутствия безопасности в местах проживания, уничтожения поголовья домашнего скота, нехватки питьевой воды и др.

С учетом сложившейся в этот период угрожающей ситуации, правительство создало центры беженцев и перемещенных лиц, обратившись одновременно к международному сообществу с просьбой о чрезвычайной помощи. В частности, в 1984 г. Мозамбик обратился к США, которые в свою очередь договорились с неправительственной организацией Care International об оказании гуманитарной помощи. С мозамбикской стороны партнером в подписании соглашения с Care International выступал Департамент по предотвращению и борьбе со стихийными бедствиями (DPCCN). В то время мозамбикское правительство практиковало заключения двусторонних договоров о продовольственной помощи, которая затем поступала и распределялась по каналам Care и DPCCN. Большая часть гуманитарной помощи доставлялась в районы бедствия воздушным путем. Авиаперевозки финансировались странами-донорами, правительство РМ оказывало содействие путем освобождения этой деятельности от всевозможных налогов и сборов.

Общее число перемещенных лиц в Мозамбике достигало количества около 1,4 млн.чел. незадолго до мирных соглашений 1992 г. В этом же году была принята Декларация о продпomoщи населению, проживающему вдоль транспортных коридоров. Для выполнения этой программы стало необходимым улучшить доступ к коридорам Бейры и Лимпопо, систему связи, информации и координации между участниками. Наибольшее количество беженцев (420 тыс.чел.) находилось в провинции Замбезия. После заключения договора о мире ранее недоступные районы страны оказались в относительной безопасности, возросло доверие жителей к властям, что повлекло за собой увеличение количества населения, обращающегося за помощью. Возросла и потребность в продо-

вольствии и имуществе для этой категории лиц. По просьбе Ренамо и с согласия правительства в стране разместился офис UNOHAC (United Nations Office for Humanitarian Assistance Coordination) со своей системой обеспечения UNILOG, которые стали координировать вместе с DPCCN поступление помощи как в зоны, контролируемые правительством, так и Ренамо. После первых всеобщих выборов в РМ в 1994 г. значительная часть беженцев не торопилась возвращаться в родные места, не будучи уверенной в необратимости мирного процесса. Их возвращению в той или иной мере препятствовали расстояние до родных мест, недостаток средств для оплаты транспорта, а также трудности по возвращению в родные места из-за отсутствия там жилья, школ, медучреждений, источников питьевой воды и т.п. Особую угрозу в этих районах представляло большое количество мин, оставшихся после войны.

Ситуация, при которой часть населения зависела об бесплатного распределения продуктов питания и товаров первой необходимости, существовала до 1996 г., когда возврат беженцев в родные места значительно ускорился. Для этой операции правительству пришлось провести серьезную работу и с помощью международного сообщества создать минимальные условия для нормальной жизни возвращающимся на места исконного проживания людям. Основные затруднения возникли с теми беженцами, которые во время войны закрепились в городских зонах, приобрели другие навыки жизни. Из них только около 20% выбрало возвращение в родные места. Бывшие центры размещения беженцев превратились в деревни и городские районы беспорядочной формы.

Хотя по классификации беженцами называют тех, кто покинул свои родные места и переселился в более безопасные, сейчас и особенно в будущем этих людей, как считают специалисты DPCCN, необходимо обозначить как-то по-другому. Уже долгие годы они живут в новых местах и нуждаются в защите закона с тем, чтобы избежать возможных юридических конфликтов на почве споров о принадлежности выделенных им ранее земельных участков. По оценке экспертов DPCCN, правительство должно создавать на покинутых землях такие условия, чтобы население туда возвращалось.

Одной из самых эффективных и перспективных мер в этом направлении является привлечение иностранных инвестиций в сельские районы РМ для создания новых рабочих мест, как например, в строительство алюминиевого завода (MOZAL) в провинции Мапуту. Для этого также необходимо улучшение и модернизация банковской системы страны, которая позволит активизировать приток иностранного капитала в Мозамбик и повысить качество и безопасность банковских операций.

По мнению руководства Департамента по предотвращению и борьбе со стихийными бедствиями, после того, как перемещенные лица перестали получать бесплатную продовольственную помощь и перешли к такой схеме как «пища за работу», в этой категории лиц начался активный процесс овладения навыками жить за счет результатов своего труда.

*О конференции государств-участников Конвенции о запрещении применения, накопления запасов, противопехотных мин и об их уничтожении.* 3-7 мая 1999 г. в Мапуту состоялась первая конференция государств-участников Конвенции о полном запрещении противопехотных мин (ППМ), подписанной 3-4 дек. 1997 г. в Оттаве и вступившей в силу с 1 марта 1999 г.

В конференции участвовало 1200 человек из 103 стран, причем большую часть наряду с официальными делегациями государств-членов Конвенции и международных организаций составляли представители национальных и международных неправительственных организаций, благодаря активности которых стали возможными подготовка и подписание Конвенции (135 стран), ее быстрая ратификация (81 страна) и вступление в силу. Вместо объявленного ранее прибытия генсек ООН К.Аннана на конференции присутствовал его заместитель Луиза Фрешет, а также генсек ОАЕ заместитель Луиза Фрешет, а также генсек ОАЕ Ахмед Салим.

Главной целью конференции стал поиск путей практического осуществления Конвенции, в которой отражено стремление через 4 года (к 2003 г.) ликвидировать запасы, а через 10 лет (к 2009 г.) освободить планету от ППМ.

Принятая делегатами «Декларация Мапуту» подтвердила «непоколебимую приверженность участников полной ликвидации вероломного оружия войны — противопехотных мин», выразила серьезную озабоченность в связи с продолжающимся их применением в нестабильных районах по всему миру, призвала правительства, международные организации и мировое сообщество мобилизовать средства для оказания помощи жертвам мин, их социально-экономической реинтеграции.

Участники конференции призвали страны-не члены Конвенции подписать документ, а подписавшие его страны — ратифицировать. Следует отметить, что на фоне происходящих событий вокруг Югославии и фактически снизившегося авторитета ООН участники конференции признают в Декларации за системой специализированных органов ООН важную роль в глобальных усилиях в области деятельности, связанной с минами.

Ежедневно на конференции выступало до 25 ораторов, которые, в основном, солидаризировались с положениями Оттавской Конвенции и предлагали рациональные пути уничтожения мин, уделяя много внимания вопросам помощи жертвам мин. Приводились данные, собранные такими неправительственными организациями, как Africa Watch, Mines Action of Canada, Kenya Coalition Against handmines и др., которые призваны были продемонстрировать влияние Оттавской Конвенции на процесс уничтожения ППМ. Так, например, сообщалось, что из 135 подписавших Конвенцию стран 12 (Австрия, Бельгия, Канада, Сальвадор, Германия, Гватемала, Люксембург, Намибия, Норвегия, Филиппины, ЮАР и Швейцария) ликвидировали свои запасы ППМ, а еще 18 стран (в частности, Камбоджа, Португалия, Испания, Швейцария, Йемен, Уганда, Уругвай, Украина, Великобритания) находятся на пути к этому.

Отмечались в качестве воодушевляющих фактов шаги, сделанные в этом направлении некото-

рыми странами-нечленами Конвенции — США и России, которые из своих запасов уничтожили 3,3 млн. и 500 тыс. ППМ, соответственно.

По данным этих неправительственных организаций, в мире насчитывается 250 млн. ППМ, причем наибольшее количество (около 110 млн.) находится в КНР, в России — от 60 до 70 млн. шт. Подчеркивалось, что после подписания Оттавской Конвенции число стран-производителей снизилось с 50 до 15. Что касается количества установленных мин, то, по оценкам ООН, их число составляет 110 млн., а эксперты США насчитывают 65 млн. Среди наиболее затронутых проблемой мин континентов считается **Африка, где установлено более трети всех ППМ.** В выступлении ГС ОАЕ С.А.Салима отмечалось, что только на Юге Африки «посеяно» около 25 млн. мин и что с 1961 г. жертвами мин здесь стали 250 тыс. чел. Неудивительно, подчеркнул ГС ОАЕ, что именно страны Юга Африки находятся в первых рядах движения за ликвидацию мин.

В своей речи С.А. Салим отметил, что ОАЕ не стояла в стороне от набирающего силу общественного движения в мире за полное запрещение мин. Он напомнил участникам конференции, что еще в 1995 г. Совет министров ОАЕ осудил применение ППМ как нарушение международного права. В 1996 г. саммит ОАЕ подтвердил резолюцию СМ ОАЕ и призвал субрегиональные организации и правительства предпринять меры по запрещению ППМ. В мае 1997 г. (ЮАР) Конференция африканских экспертов по ППМ приняла план действий по ликвидации ППМ и превращению Африки в зону, свободную от мин.

В выступлении заместителя ГС ООН Л.Фрешет, других участников, выражалась благодарность мозамбикскому правительству за организацию в Мапуту первой конференции участников Оттавской Конвенции под эгидой ООН (расходы составили 1,6 млн.долл.), а также подчеркивалось символическое значение, которое этим актом международное сообщество придает заслугам Мозамбика в деле национального примирения, сумевшего подняться над логикой войны и раскола и перейти к терпимости и диалогу.

Усилия Мозамбика, пожалуй, самого активного поборника в Африке за ликвидацию ППМ, были отмечены на региональном уровне в сент. 1997 г. его избранием в качестве председателя Комитета САДК по разминированию.

В ходе работы нынешней конференции делегация Сенегала предложила выдвинуть кандидатуру Мозамбика на очередном саммите ОАЕ в Алжире в июле 1999 г. для избрания его координатором деятельности ОАЕ по разминированию, что встретило благоприятную реакцию со стороны африканских делегаций.

Открывая конференцию, президент РМ Ж.Чиссано заверил участников, что мозамбикское правительство сделает все возможное, чтобы к 2009 г. очистить территорию страны от мин. Проблему разминирования он назвал одним из основных факторов, преграждающих движение к улучшению жизни народа, лишаящего его возможности обрабатывать большие площади пахотных земель.

По данным министра обороны РМ А.Мазулы,

с 1992 г. в Мозамбике разминировано 54 тыс. ППМ, 10 тыс. га земли, 8 тыс.км. шоссейных и 90 км. железных дорог, 1800 км. линий электропередач. Считается, что со времен второй мировой войны на территории Мозамбика установлено 3 поколения ППМ и их численность, по разным оценкам, колеблется от 1 до 2 млн. Он критически отозвался о нынешних темпах и технологии (ручная) поиска и дезактивации мин, при которых Мозамбику понадобятся десятки лет для выполнения взятых на себя в соответствии с Конвенцией обязательств. Что касается средств, то, по подсчетам министра по координации социальных программ РМ А.Дуарте, — 1,5 млрд.долл.

С аналогичными жалобами выступали представители государств Центральной Америки и Карибского бассейна, призвавшие доноров увеличить помощь для ускорения процесса разминирования.

Очевидной формой давления и побуждения к подписанию Конвенции прозвучала позиция Европейской комиссии, выразившей готовность предоставить материальную и финансовую помощь процессу разминирования только тем странам, которые ее ратифицировали.

На конференции не обошлось без эксцессов: гневным выглядело выступление представителя Эфиопии, обвинившего Эритрею в установке в зоне пограничного конфликта 110 тыс. мин (его выступление не было подтверждено или опровергнуто из-за отсутствия на конференции эритрейской делегации); в раздраженных тонах прозвучала речь канадского делегата в адрес Анголы, которая, подписав Конвенцию, продолжает использовать ППМ во внутреннем конфликте с УНИТА, и якобы по этой причине уклонившейся от участия в конференции. Однако прибывший с двухдневным опозданием по техническим причинам на конференцию заместитель мининдел Анголы Т.Серау опроверг критику в адрес своего правительства, оправдав применение ППМ жесткой военной потребностью, и заверил присутствовавших, что Ангола, на территории которой установлено порядка 15 млн. мин, напротив, стремится к их ликвидации и рассчитывает на международную помощь.

Избранный председателем конференции мининдел и сотрудничества РМ Л.Симау фактически взял под защиту позицию Анголы, заявив, что конференция не является каким-то международным трибуналом, поэтому никаких санкций против стран, подписавших Конвенцию, но продолжающих использовать ППМ, не предусматривается.

Конференция предоставила возможность для изложения своих позиций представителям стран-нечленов Конвенции.

Спецпредставитель президента Клинтона и госдепартамента США по глобальному разминированию посол Д.Штейнберг повторил известную позицию о готовности США подписать Оттавскую Конвенцию в 2006 г., если появятся альтернативные ППМ виды оружия.

Посол КНР в Мозамбике Шао Гуанфу заявил о намерении Китая подписать Конвенцию после 2000 г. в обозримом будущем (практически переключается с российской позицией о готовности

присоединиться к ней в разумные сроки в будущем), аргументируя необходимость использования ППМ как средства обеспечения безопасности для тех стран, у которых нет достаточно оружия для сохранения территориальной целостности и защиты своего суверенитета.

Постоянный представитель РМ в ООН Карлуш душ Сантуш, избранный генеральным секретарем конференции, оценил позицию КНР логичной, т.е. отражающей рациональное использование ППМ до определенных пределов, которое не ослабляет оборонительную способность. По мнению К. душ Сантуша, позиция КНР подобна другим странам-нечленам, выступающим за уничтожение ППМ там, где они угрожают жизни гражданского населения. Следует отметить, что особой критики в адрес стран, не присоединившихся к Конвенции, не было, учитывая их принципиальную готовность сделать это в будущем. Однако и оставлять их в покое, похоже, участники Конвенции не собираются.

Участники конференции пришли к выводу, что для эффективной деятельности по воплощению намеченных в Конвенции целей необходима координация усилий по 4 главным направлениям — по разминированию; по социально-экономической помощи, реинтеграции жертв мин и просветительским программам по проблемам мин; по уничтожению запасов мин и по развитию новых технологий разминирования. Созданные для этого комиссии (координаторами стали Великобритания, Мексика, Малайзия и Франция) соберут своих экспертов, соответственно, 13-15 и 15-17 сент., 9-10 и 13-14 дек. 1999 г. в Женеве для выработки предложений, которые будут обсуждаться на II Конференции стран-членов Оттавской Конвенции, намеченной на 11-15 сент. 2000 г. в Женеве.

Как ожидалось, одним из участников, получивших максимальную выгоду от конференции в Мапуту, стал Мозамбик. Мозамбикская сторона (делегацию возглавлял министр обороны А.Мазула) провела многочисленные переговоры с находившимися представителями правительств, международных организаций и неправительственных организаций с целью собрать помощь для осуществления программ разминирования, социально-экономической интеграции пострадавших от мин и т.п. На самой конференции было объявлено о выделении Мозамбику помощи в 1999 г. Австралией (700 тыс. долл. — предоставление служебных собак, миноискателей и т.п.), Францией (1 млн. франков), Канадой (1 млн. долл.).

В конце 1998 г. сообщалось о предоставлении в 1999 г. по 1 млн. долл. и Японией на разминирование плотины Массинжир (провинция Маника). Получены обещания от других стран, что пакет помощи увеличится в ближайшее время благодаря благоприятному международному имиджу Мозамбика.

Конференция стала для Мозамбика уникальной возможностью для активизации процесса разминирования, как, впрочем, и для других стран.

Конференция стала событием, подтвердившим правоту многолетних усилий правительства Мозамбика, его Национальной комиссии по разминированию во главе с мининдел и сотрудничества

Л.Симау, выделивших процесс разминирования в качестве одной из приоритетных государственных задач и настойчиво добивавшихся ее осуществления с зарубежной помощью.

## Европолитика

**М**озамбикско-португальские отношения. Рассматривая южноафриканский регион в качестве одного из приоритетных направлений своей внешней политики, Португалия придает важное значение развитию двусторонних отношений с Республикой Мозамбик (РМ).

Основные компоненты взаимодействия двух стран определяются программой сотрудничества, главные параметры которой сформулированы на IV заседании португало-mozамбикской смешанной комиссии в 1995 г. Указанная программа явилась важным инструментом кооперации Мозамбика и Португалии в 1995-98 гг. Разработанные португальской стороной многочисленные проекты сотрудничества имеют своей целью оказать содействие Мозамбику в вопросах формирования госаппарата управления экономикой, подготовки кадров, в т.ч. в области высшего и среднего специального образования, предоставления материальной и технической помощи по линии министерств здравоохранения, юстиции, культуры и спорта, сельского хозяйства, энергетики, обороны, МВД и др.

В соответствии с программой Португалией подготовлено 148 проектов сотрудничества, которые охватывают 26 секторов национальной экономики РМ. Развитию двустороннего сотрудничества способствовало принятие Советом министров Португалии резолюции № 102/98, где нашли отражение цели, приоритеты и стратегия действия бывшей метрополии в Мозамбике.

В ходе состоявшегося в 1998 г. официального визита премьер-министра Португалии А.Гутерреша в Мозамбик на рассмотрение местной стороны был передан проект рамочной программы сотрудничества на период 1999-2001 гг. (подписана ее участниками накануне визита президента Ж.Чиссано в Португалию в апр. 1999 г.). Ожидается, что на реализацию указанной программы португальской стороной в течение трех лет будет выделено 100 млн. долл. При этом подчеркивается, что Мозамбик является первым из числа других государств, с кем у Португалии установились такого рода отношения. На встречах со своими партнерами португальцы всячески дают понять, что в практической деятельности «не намерены предпринимать ни одной инициативы по играющим ключевую роль в развитии РМ проектам без предварительной консультации с мозамбикской стороной».

Нынешнее состояние и перспективы развития мозамбикско-португальских отношений на двусторонней основе, а также взаимодействие двух стран в рамках ЕС, ООН и международных финансовых институтов стало предметом серьезного обсуждения во время визита президента РМ Ж.Чиссано в Португалию (20-25 апр. 1999 г.). Объем прямых инвестиций Португалии в экономику РМ в 1998 г. превысил 125 млн. долл. Экспорт Мозамбика в Португалию составляет 31

млн.долл., в то время как импорт — 43 млн.долл. Это выдвигает бывшую метрополию в число наиболее важных торгово-экономических партнеров РМ.

Особо подчеркивается позитивная роль Португалии в вопросе урегулирования внешнего долга Мозамбика, поддержке его усилий в рамках контактов с МВФ и МБРР, включая последнее заседание Консультативной группы стран-доноров РМ (сент. 1998 г., Мапуту). По мнению мозамбикского президента, идеальным вариантом для поступательного социально-экономического развития его страны «было бы 100% списание внешней задолженности РМ перед Португалией».

Официальный Лиссабон, демонстрируя готовность к плодотворному сотрудничеству с Мозамбиком, подтвердил свое решение провести реструктуризацию части внешнего долга РМ — 83,1 млн.долл., что соответствует 100% обслуживания мозамбикской задолженности в период с 01.07.97 по 30.06.99 гг. При этом учитывалось **решение членов Парижского клуба (май 1998 г.) повысить процент списания задолженности РМ с 67% (как это было согласовано в 1996 г.) до 80%**. Как заявил португальский премьер-министр А.Гутерреш (апр. 1999 г., Лиссабон), Португалия в качестве жеста доброй воли намерена рассмотреть возможность о списании 19,5 млн.долл. внешнего долга РМ.

Важное значение в отношениях двух стран занимает проблема ГЭС «Кабора-Басса» в «треугольнике» сотрудничества Мозамбик-Португалия-ЮАР. Ее суть заключается в необходимости установления реалистичных тарифов на электроэнергию ГЭС и разработки стратегической концепции развития энергетического сектора РМ в привязке к внутренним потребностям страны и субрегиона в целом. По словам португальцев, «ни одно стратегическое решение по ГЭС не будет ими принято без предварительного обсуждения с Мозамбиком».

Португалия высоко оценивает достигнутые Мозамбиком за последнее время макроэкономические показатели, рыночное реформирование экономики, развитие демократии в стране в сочетании с внутривластным стабильностью.

В рамках своей внешней политики с африканскими странами Португалия отводит Мозамбику одно из приоритетных мест. МИД Португалии реально оценивает прагматическую внешнюю политику Ж.Чиссано. Португальское внешнеполитическое ведомство намерено выступить с предложением о дальнейшем усилении координации деятельности Лиссабона и Мапуту по ряду важных международных проблем как в рамках Сообщества португалоговорящих стран (СПЛП), так и португалоговорящих стран Африки (ПАЛОП), в частности, по урегулированию ситуации на Восточном Тиморе, а также в области миротворчества. При обсуждении вопросов ВТС мозамбикские руководители рассчитывают на получение от Португалии реальной помощи с целью развития военных компонентов своего оборонного потенциала.

*О мозамбикско-британских отношениях.* Великобритания придает особое значение всестороннему развитию отношений с Республикой Мозамбик (РМ). При этом учитывается не только геопо-

литическое положение этой африканской страны, но и критерии внутренней стабильности и поступательного социально-экономического развития. За одиннадцать лет (начиная с 1987 г.) Мозамбик при поддержке мирового сообщества сделал ощутимый рывок вперед в плане оздоровления экономики страны. При содействии Великобритании и других стран Парижского клуба МБРР и МВФ сочли возможным в будущем применить к Мозамбику инициативу НІРІС (облегчение бремени внешней задолженности наиболее бедным странам мира на льготных условиях). Ожидается, что с подключением РМ к инициативе НІРІС внешняя задолженность Мозамбика будет сокращена с 5,6 млрд.долл. (1996 г.) до 1,1 млрд.долл. в 2000 г.

Лондону интересен Мозамбик в первую очередь с точки зрения руководящего положения, занимаемого им в Сообществе развития Юга Африки (САДК), потенциал и перспективы развития которого становятся многообещающими. Великобритания подтвердила свою готовность самостоятельно и во взаимодействии с ЕС содействовать решению проблем РМ и САДК в области укрепления демократии, обороны и безопасности, а также способствовать активизации участия РМ в развитии экономических связей в рамках Британского Содружества, прежде всего с такими государствами, как Австралия, Канада, Новая Зеландия, Малайзия. Положительный эффект такого сотрудничества констатировался представителем Африканского банка развития во время рабочих контактов с руководством министерства плана и финансов РМ в конце 1998 г. в Мапуту.

Новый импульс двустороннему взаимодействию придал состоявшийся в июле 1998 г. визит госсекретаря Великобритании по международному развитию К.Шорт. В интервью местному офицеру газете «Нотисиаш» англичанка заявила, что на оказание помощи и облегчение долгового бремени ряда наиболее бедных африканских стран правительством Великобритании выделено 30 млн.ф.ст. Из них 9 млн. предназначаются Мозамбику. Наряду с указанной инициативой британский госсекретарь объявила о намерении своего правительства в период до 2001 г. выделить Мозамбику дополнительно 38 млн.ф.ст. на реализацию программы техсодействия РМ в области социально-экономического развития.

Основной пакет проектов по оказанию британской помощи Мозамбику приходится на провинцию Замбезия. В частности, на период до 2000 г. запланировано сформировать и подготовить 8 фирм-подрядчиков из числа местных кадров, в задачу которых будет входить в т.ч. реконструкция 840 км. дорожного покрытия.

Важное значение Великобритания придает подготовке преподавателей английского языка из числа местных кадров. Работа на данном направлении ведется через Британский совет в Мапуту. Помощь осуществляется Советом в рамках реализации британского стратегического плана содействия Мозамбику в области образования на период 1998-2002 гг.

Большую заинтересованность в инвестировании в экономику РМ проявляет «Корпорация Британского содружества по развитию». Однако мозамбикская неповоротливость и бюрократизм

(например, затягивание принятия мозамбикским правительством решения о приватизации морского порта Мапуту) явились для корпорации на первоначальном этапе сотрудничества негативным сдерживающим фактором. Сознвая огромную важность порта Мапуту не только для своей страны, а и для всего юга Африки, министр Л.Симау пообещал К.Шорт и представителям корпорации предпринять усилия для ускорения процедуры приватизации порта и портовых сооружений Мапуту. В свою очередь британская сторона проявила готовность вложить в различные сферы национальной экономики РМ порядка 74 млн.ф.ст., отметив при этом, что отдельно 55 млн.ф.ст. были уже вложены корпорацией Содружества по развитию в проект Mozal (строющийся завод по выплавке алюминия в окрестностях Мапуту).

На переговорах с главой МИД Л.Симау К.Шорт особо подчеркнула, что одним из приоритетных направлений внешней политики лейбористов является оказание содействия отдельно взятым африканским странам, в частности Мозамбику, в деле защиты ими своей территориальной целостности, что предусматривает: помощь национальным армиям; содействие в формировании коллективной безопасности на региональном уровне; подготовку национальных армейских кадров и региональных миротворческих подразделений. Поскольку САДК представляет собой одно из наиболее организованных региональных сообществ на Африканском континенте, думается, что выполнение вышперечисленных задач будет сопряжено, с меньшими трудностями. Относительно механизма системы коллективной безопасности Великобританией ведутся политические консультации с ЮАР и другими странами региона.

Констатируя удовлетворение состоянием отношений с Великобританией, мозамбикская сторона при этом непременно подчеркивает ведущее место Великобритании (третье в 1998 г.) по объему инвестиций в экономику РМ.

*О мозамбикско-французских отношениях.* Правительство Франции, как и ряда других ведущих государств, все больше внимания уделяет южноафриканскому региону. Из стран юга Африки особый интерес с точки зрения развития межгосударственных отношений вызывает Мозамбик, как страна с важным геостратегическим положением, богатыми природными ресурсами. Стабилизация внутривосточной обстановки, демократические преобразования последних лет в РМ способствуют расширению участия Франции в осуществлении экономических и социальных проектов.

Основное внимание французской стороной уделяется: вопросам оказания помощи в области управления экономикой и финансами; созданию эффективных государственных органов управления в центре и на местах; улучшению в качественном и количественном отношении системы преподавания французского языка в РМ; сотрудничеству по линии МВД двух стран; подготовке специалистов по разминированию территории РМ; финансированию важных объектов экономического развития РМ.

Визит президента Франции Ж.Ширака в Мозамбик (июнь 1998 г.), а также встреча президента РМ Ж.Чиссано с представителями деловых кругов

Франции (Париж, нояб. 1998 г.) придали новый импульс мозамбикско-французским отношениям. По мнению Ж.Ширака, «динамичное развитие Черного континента невозможно без помощи со стороны мирового сообщества». Этот тезис существенно расходится с американским взглядом на проблему: «торговать, а не помогать».

Новая политика Франции называется «О зоне приоритетной солидарности» (ЗПС) и вступила в силу с янв. 1999 г. Ею будут охвачены все страны мира, однако предпочтение при этом будет отдаваться традиционным союзникам и партнерам Франции: государствам Африки, в т.ч. португальскоязычным странам, включая Мозамбик. В 1998 г. в преддверии новой африканской политики министерством сотрудничества Франции выделено Мозамбику 8 млн.долл. из «Фонда помощи и сотрудничества» на поддержку и дальнейшее развитие кустарного рыболовного промысла, а также на улучшение организации работы и управления муниципалитетов г.г. Бейра, Нампула, Пемба, Келимане, оказание помощи службам здравоохранения в провинции Кабу-Делгаду.

В рамках наблюдающейся глобализации международных отношений Франция считает позитивным углубление интеграционных процессов между странами юга Африки и видит в этом заслугу и Мозамбика, президент которого является вице-президентом САДК.

В ходе контактов с руководством РМ (Париж, нояб. 1998 г.) французская сторона неоднократно подчеркивала, что рассматривает Мозамбик как полноправного члена организации франкофонных государств. Ранее в этих же целях педагогический университет г.Мапуту был принят в члены международной ассоциации университетов Франции. Париж последовательно призывает РМ развивать отношения со странами, традиционно входящими в зону его интересов (Мадагаскар, Маврикий, Сейшелы, а также о. Реюньон). Одобряет стремление Мапуту углублять сотрудничество с Сенегалом.

Будучи заинтересованными в укреплении сотрудничества с Францией, увеличении притока французских инвестиций в экономику РМ, мозамбикские власти заявляют о своей готовности предоставить гарантии частным инвесторам. При этом подчеркивается, что правительство РМ руководствуется принципами деятельности международных организаций таких, например, как Всемирная организация защиты авторских прав, Парижская конвенция, в работе которых оно принимает непосредственное участие. РМ заявила о намерении присоединиться к Мадридскому протоколу. На рассмотрении правительства Мозамбика находится проект французско-мозамбикского соглашения о взаимной защите инвестиций.

В 1998 г. французский Банк развития подтвердил свое участие в финансировании (важного не только для экономики РМ, а и для ряда стран САДК) проекта Mozal по строительству завода по выплавке алюминия), выделив на эти цели 160 млн.фр. Банк действует в Мозамбике с 1981 г. и за это время инвестировал в экономику страны 470 млн.долл. Из данной суммы 253 млн.долл. были предоставлены РМ в качестве безвозмездной помощи, а оставшиеся 217 млн.долл. — в виде ссуды

на льготных условиях. Часть этого займа (123 млн.долл.) была непосредственно передана в госказну, а другая часть (94 млн.) инвестирована в различные компании: «Водоснабжение Мапуту», «Телекоммуникации РМ», «Электричество РМ», «Портовые сооружения РМ».

Как заявил директор отделения банка в Мапуту Жак Бениер, французский Банк развития действует в Мозамбике по трем основным направлениям: оказание помощи в реабилитации инфраструктуры (железные дороги, электрификация, водоснабжение, телекоммуникации); содействие развитию сельскохозяйственных районов страны (хлопководство, орошение земель, производство на экспорт орехов кешью); оказание помощи частному сектору страны (реабилитация деятельности индустриальной компании г.Матолы (ИКМ); помощь первой лизинговой компании Мозамбика (ULC); участие в проекте Mozal. Сюда включена помощь на восстановление ирригационных сооружений и развитие орошаемого земледелия в Шокве (провинция Газа).

Помощь Агентства Франции по развитию (АФД) оценивается в 585 млн.фр. В основном она ориентирована на коридор развития Накала, куда на первоначальном этапе мозамбикско-французского сотрудничества было вложено 350 млн.фр. Кроме того, АФД выделило 3 млн.фр. на восстановление 77 км. участка железной дороги в пров. Накала.

Принимая во внимание французский опыт строительства гидросооружений, Мозамбик обратился к партнеру за содействием в проведении исследований состояния национальных рек, одновременно подчеркнув свою заинтересованность в привлечении их инвестиций к строительству плотин в Мпанда Нкуа и в долине реки Замбези. Однако французы, сославшись на трудоемкость проведения данного вида работ (после II мировой войны ими было затрачено 6% ВВП на восстановление мостов и плотин у себя в стране) отказались участвовать в этой программе.

В марте 1999 г. исполнилось пять лет межправительственному мозамбикско-французскому соглашению об оказании МВД РМ помощи в реструктуризации национальной полиции. Работа в этом направлении ведется при участии и во взаимодействии с Испанией, Голландией и Италией под эгидой ПРООН. Помощь Франции МВД РМ составляет 7,5 млн.фр. В конце 1998 г. правительство РМ обратилось к французским партнерам с просьбой оказать помощь в подготовке спецподразделения по охране высших должностных лиц. МИД Франции изъявил готовность рассмотреть потребности министерства МИДС РМ в шифрорудоводности и документации к нему, а также направить в 1999 г. делегацию в РМ для отработки документов, регулирующих взаимодействие двух стран на данном направлении.

Многолетний опыт сотрудничества с Мозамбиком высветил, как полагает французская сторона, ряд изъянов: более семи лет не удается подписать с Мозамбиком соглашение о взаимной защите инвестиций; не достигнуто соглашение о защите прав французских производителей печатной, кино- и видеопродукции; в течение последних 5-6 лет значительно снизился товарооборот между

двумя странами.

В действиях Франции просматривается четкая направленность на расширение сотрудничества с РМ, равно как и с другими странами САДК. По оценке Конференции ООН по торговле и развитию (ЮНКТАД) (нояб. 1998 г.), **Мозамбик является одним из 9 «динамично развивающихся государств Африки».**

*О мозамбикско-итальянских отношениях.* Это партнерство берет свое начало с 1980 г., когда было подписано Генеральное соглашение о сотрудничестве в интересах прогресса. 15 окт. 1981 г. правительства Народной Республики Мозамбик и Италии подписали Договор об экономическом сотрудничестве и развитии.

Наличие договорно-правовой базы дало толчок расширению сотрудничества между двумя странами, в котором сегодня принимают активное участие как итальянские субъекты внешнеэкономической деятельности, так и неправительственные организации Италии, действующие на территории РМ.

В 1988 г. состоялось заседание 5-ой смешанной мозамбикско-итальянской комиссии по сотрудничеству, мандат полномочий которой истек в 1990 г. С тех пор вплоть до настоящего времени Мозамбиком неоднократно предпринимались усилия с целью проведения 6-ой мозамбикско-итальянской смешанной комиссии. Однако по различным (в том числе политического свойства) причинам мозамбикское предложение не встретило отклика у итальянской стороны.

Внешний долг РМ Италии на конец 80-х гг. составлял 600 млн.долл. В янв. 1996 г. **подписано соглашение о списании 1/3 общей мозамбикской задолженности Италии.** Начиная с 1996 г. в мозамбикско-итальянское сотрудничество привнесены существенные изменения, оно становится более весомым по своему содержанию. В частности, принимается Программа гуманитарного развития на местах, получившая название Программа во имя прогресса Мозамбика. Итальянская сторона подчеркнула, что рассматривает указанную программу в качестве пилотного проекта ПРООН, являющегося составной частью ооновской программы «За устойчивое социальное развитие, мир, демократию и оказание поддержки странам, находящимся в особых условиях.»

1 сент. 1995 г. правительствами РМ и Италии подписан меморандум о намерениях, в котором нашли отражение основные принципы участия каждой из сторон в деле осуществления Программы во имя прогресса Мозамбика. Подготовкой вышеназванного проекта сотрудничества занималась двусторонняя мозамбикско-итальянская контактная группа, состоявшая из представителей посольства Италии в РМ, (МИДС) РМ, а также министерств госуправления, планирования и финансов Республики Мозамбик. Действие проекта распространяется на 7 районов трех провинций РМ, которые в одностороннем порядке были определены итальянской стороной без предварительных консультаций с мозамбикскими партнерами. К числу названных районов относятся: Шемба, Кайа и Моринте (пров. Софала); Тамбара, Макосса и Гуру (пров. Маника) и Матутуине (пров. Мапуту). Одно из «противоречий» проекта

заключается в том, что итальянцам удалось распространить его действие преимущественно на те районы Мозамбика, которые традиционно считались зоной влияния ведущей оппозиционной Фрелимо партии — Ренамо. Расхождения во мнениях отмечаются и по другому вопросу проекта. Так, мозамбикская сторона выразила свое неудовлетворение по поводу того, что большая часть выделенных под проект средств предназначена на выплату зарплаты, текущие расходы и т.д., а не на прямые вложения в инфраструктуру, которой имело бы.возможность пользоваться все население охваченных проектом районов страны.

В дек. 1997 г. после многочисленных контактов стороны подписали два меморандума, согласно которым действие проекта ограничено 28 месяцами, начиная с янв. 1998 г. На первом этапе (янв.-апр. 1998 г.) проведены подготовительные мероприятия и сформулирован план первичных действий на 1998 год. В конце 1998 г. был составлен план мероприятий на 1999 год. Ожидается, что стороны наметят порядок совместных действий на период до 2000 г. Бюджет проекта составляет 20,5 млн.долл.

В янв. 1998 г. пописан итоговый документ (в него вошли основные положения двух вышеупомянутых меморандумов от дек. 1997 г.), в соответствии с которым начата практическая реализация Программы во имя прогресса Мозамбика. По согласованию с посольством Италии в РМ определено, что контроль за исполнением проекта возлагается на министерство государственного управления Мозамбика (национальный координатор) и его представителей на местах.

Другим важным аспектом мозамбикско-итальянского сотрудничества является программа оказания поддержки малым и средним предприятиям РМ (Programme Aid). Она оценивается в 25 млн.долл., которые правительство Италии готово выделить на ее реализацию. Из-за технических трудностей осуществление программы временно приостановлено. По двустороннему мозамбикско-итальянскому соглашению предусматривается, что в программе примут участие: итальянский банк Banca nazionale del Lavoro, итальянское предприятие-поставщик Italicos, фирма Intertek Testing Services (ITS); фирма Person in Charge, ответственная за управление, координацию и наблюдение за всей деятельностью проекта.

По мнению итальянцев, основным препятствием на пути к реализации Programme Aid является решение мозамбикской стороны подключить к проекту британскую фирму ITS, что не было предусмотрено по соглашению 1996 г. Между тем мозамбикцы в своих объяснениях исходят из того, что их выбор пригласить к участию в проекте фирму ITS (проверка и наблюдение за исполнением проектов) обусловлен существующим договором с этой фирмой. За неимением соответствующих мозамбикских служб договором временно делегируются ITS полномочия по контролю за исполнением проектов на территории РМ. А нарушение договора, по словам мозамбикцев, влечет за собой большие штрафные санкции.

Важным объектом мозамбикско-итальянского сотрудничества является предприятие по добыче мрамора, начало функционированию которого

положено в 1993 г. Предприятие организационно входит в группу «Мармонте», состоящую из собственно фабрики по добыче и обработке мрамора в г.Пемба (пров. Кабу-Делгаду) и каменоломни по добыче гранита в Моатизе (пров. Тете). Объединение «Мармонте» создано на донативную помощь итальянцев и оценивается в 18,8 млн.долл. Сюда включена стоимость поставленного оборудования, технической помощи и расходы на управление. В 1996-97 гг. из-за низкой рентабельности объединения мозамбикское правительство приняло решение о его приватизации. В итоге право на приватизацию объединения «Мармонте» на конкурсной основе выиграл итальянский консорциум Granmar.

Между РМ и Италией достигнут консенсус относительно подготовленного сторонами текста Договора о взаимной поддержке и защите инвестиций. Его подписание обуславливается заключением другого межправительственного Соглашения об избежании двойного налогообложения.

## Соседи

**В**ряду внешнеполитических приоритетов Мозамбика на первом месте стоят отношения со странами южноафриканского субрегиона, прежде всего с ЮАР. Особое внимание уделяется развитию экономических интеграционных процессов в рамках Сообщества развития Юга Африки (САДК). На территории страны с участием иностранного капитала началось практическое осуществление ряда экономических проектов регионального масштаба (коридоры развития Мапуту, Бейры и Накалы, строительство алюминиевого завода «Мозал» и т.д.). В САДК Мозамбик курирует вопросы сотрудничества в сфере транспорта и связи, а также культуры и информации. В 1996 г. Мозамбик стал вице-председателем САДК. В этом качестве руководство страны все активнее подключается к решению вопросов регионального миротворчества, в частности, к урегулированию конфликта в ДР Конго, внутриполитическому примирению на Коморских островах и в Лесото. Предпринимаются попытки предотвратить наметившееся в последнее время обострение отношений между Анголой и Замбией. Активно участвует в разработке структуры и форм практической деятельности созданного в 1996 г. Органа САДК по вопросам политики, обороны и безопасности (ОПОБ).

Мозамбик рассматривает в качестве одного из своих приоритетов сотрудничество с другими африканскими странами, участие в деятельности Организации африканского единства (ОАЕ), совершенствование механизма ОАЕ по предотвращению и урегулированию конфликтов. В целом Мозамбик заинтересован в расширении взаимодействия с развивающимися государствами в контексте усиления сотрудничества Юг — Юг.

*О совместном мозамбикско-юаровском проекте «Мозал».* Идея возведения алюминиевого завода «Мозал» в Мозамбике впервые стала известна широкой публике в 1995 г., когда английский консорциум «Биллитон» сумел убедить мозамбикские власти в целесообразности территориального расположения завода вблизи морского порта Мапуту

и экономической выгоде для Мозамбика от последующего сбыта готовой продукции. Ключевым аргументом в пользу реализации проекта стало стремление мозамбикского правительства к привлечению крупных и долгосрочных иностранных инвестиций в национальную экономику с целью разрешения острых социальных проблем, накопившихся за 16 лет разрушительной гражданской войны.

Началу строительства завода предшествовали долгие поиски финансовых партнеров, которые завершились лишь к началу 1998 г. Затраты на возведение проекта оценены в 1,3 млрд.долл. В пул удалось привлечь юаровскуто «Индастриэл девелопмент корпорейшн», предоставившую 125 млн.долл., «Мицубиси корпорейшн», вложившую в проект 130 млн.долл., консорциум «Биллитон» — 245 млн.долл., и ряд других. Правительство Мозамбика внесло 20 млн.долл., предоставленные в виде кредитов французскими банками.

15 июля 1998 г. в провинции Мапуту состоялась торжественная церемония закладки первого камня под строительство завода «Мозал», на которой присутствовали премьер-министр РМ П.Мокумби и бывший вице-президент, а ныне президент ЮАР Т.Мбеки. Срок осуществления данного проекта — 31 мес. Проектная мощность предприятия — 480 тыс.т. алюминиевых слитков в год. Обеспечение завода сырьем (глиноземом) взяли на себя австралийские компании. По предварительным расчетам, больше половины конечной продукции будет поступать на рынки ЕС и в страны Юго-Восточной Азии.

Для снабжения будущего завода «Мозал» электроэнергией из ЮАР создан консорциум «Мотрако» в который входят государственные электрокомпании Мозамбика, ЮАР и Свазиленда. После проведения подготовительных работ, основным элементом которых является разминирование территории вдоль двух ЛЭП между Мапуту и границами со Свазилендом и ЮАР, уже началось строительство электроподстанции вблизи будущего завода. Проект оценивается в 130 млн.долл., завершение планируется до января 2000 г., а основным подрядчиком выступает юаровская фирма «Диг групп».

Прибыль от работы завода для мозамбикского государства выглядит весьма скромно — до 6 млн.долл. в год и находится в прямой зависимости от доли участия в финансировании, однако создание новых рабочих мест (до 5 тысяч, из которых 80% по договору будет предоставлено мозамбикам) является огромным шагом в борьбе с безработицей.

Вблизи завода предусматривается развитие социальной сферы. Совместное итало-мозамбикское предприятие в янв. 1999 г. уже приступило к строительству жилого комплекса для работников завода. Проект оценивается в 1,2 млн.долл. и предполагает создание около 1,500 жилых домов, школ, больниц, магазинов, подъездных дорог.

«Мозал» станет первым крупным объектом, построенным зарубежными инвесторами на территории Мозамбика, свидетельствующим о доверии к Мозамбику и его внутривластной стабильности, и за которым последуют другие. Причиной тому послужила поездка министра плани-

рования и финансов РМ Т.Саломуа в мае 1998 г. в Англию для участия в качестве представителя мозамбикской стороны в церемонии размещения акций алюминиевого завода на лондонской бирже.

Хотя в процессе возведения завода встречаются трудности, например, забастовка мозамбикских строителей в конце сент. 1998 г., причиной которой стало требование о повышении заработной платы, ход строительства объекта продвигается довольно успешно. Выпуск первой продукции завода будет осуществлен в мае 2000 г., что на шесть месяцев раньше запланированного срока.

Несмотря на современную технологию выплавки алюминия на заводе «Мозал», экологи и общественность Мозамбика уже поднимают вопрос об охране здоровья жителей близлежащих сел и окружающей среды. До сих пор твердого заявления со стороны администрации будущего завода о полной гарантии безопасной работы не последовало. Экологи остро ставят вопрос о возможном загрязнении реки Умбелузи, являющейся источником питьевой воды для крупного региона и воды которой предполагается задействовать при производстве металла. Своевременно поднятый вопрос об охране окружающей среды, судя по всему, заставит разработчиков уже сейчас заняться возведением специального комплекса по переработке ядовитых отходов производства.

Проект «Мозал», несмотря на критику экологов и обиженных мозамбикских предпринимателей, не сумевших получить заказы при возведении этого огромного объекта, может по настоящему стать важнейшей экономической составляющей субрегионального развития на Юге Африки.

*О совместном юаровско-мозамбикском с/х проекте.* Договоренность о создании совместного сельскохозяйственного проекта впервые была достигнута на переговорах между Ж.Чиссано и Н.Манделой в 1995 г. Идея заключалась в передаче юаровскими фермерами своего опыта по ведению товарного сельского хозяйства зарождающемуся частному сектору в Мозамбике. Для этих целей была выбрана малозаселенная и отличающаяся умеренными температурами пров. Ньясса.

В 1996 г. было подписано двустороннее соглашение, по которому правительство РМ выделило 220 тыс.га. Предполагалось, что эта земля будет разделена между двумя группами фермеров (по 15 человек), а для их поддержки каждая из сторон выделит по 500 тыс.долл. Программа получила название «Мозагриус» и в политическом плане стала одним из популярных объектов двустороннего сотрудничества.

На практике дело обстояло иначе. Выделенные местными кадастровыми органами земли становятся нередко предметом споров во взаимоотношениях буров (как их называют в Мозамбике) с местными жителями, не привыкшими к постоянной оседлости и через примерно каждые 2 года меняющими свои участки земли. Кроме этого, юаровская сторона, похоже, потеряла интерес к финансированию совместного проекта и за все эти годы перевела на счета своих фермеров лишь 5% обусловленных средств. У мозамбикской стороны также шло не все гладко, однако положение было со временем исправлено благодаря поставке

б/у сельхозмашин, одежды «сэконд хенд» для наименее рабочих, полученной в рамках донорской помощи и выполняющей роль денежного эквивалента.

По оценкам мозамбикской стороны, сейчас возделывается более 600 га, на которых выращивается табак, подсолнух, овощи; постоянно занято 1030 рабочих из числа местных жителей. В проекте занято 22 мозамбикских специалиста с агрономическим образованием, полученным на Кубе. Мозамбикское руководство стремится к созданию на базе «Мосагриус» успешного примера по ведению фермерского хозяйства. Проект неоднократно посещали министр и зам. министра сельского хозяйства. С их непосредственной помощью удалось успокоить натянутые отношения между бурами и крестьянами, решить вопрос с задержкой зарплаты.

В связи с отказом южноафриканской Палаты по развитию сельского хозяйства («Скада») выделять обещанные по контракту деньги, мозамбикские власти ищут среди юаровских фирм надежного партнера, который бы стал юридическим преемником «Скада». Успокаивающий тон последних сообщений из провинции Ньясса говорит о твердом намерении мозамбикской стороны спасти «Мосагриус», несмотря на то, что из 13 приехавших буров к сент. 1999 г. осталось только 8.

*О реакции в Мозамбике на торговое соглашение между ЮАР и ЕС.* В Республике Мозамбик осенью 1999 г. внимательно наблюдали за ходом развития торгово-экономических связей между Южно-Африканской Республикой и Европейским союзом. Заявление Претории о том, что в результате подписания Торгового соглашения с ЕС она сможет безболезненно и эффективно интегрировать собственную экономику в динамично набирающий обороты процесс глобализации мировых экономических отношений, вызывает в Мапуту неоднозначные настроения.

Не отрицая в целом объективного значения для ЮАР Торгового соглашения с ЕС как перспективного направления экономического партнерства, мозамбикское руководство в то же время усматривает в действиях соседнего государства стремление установить с Евросоюзом привилегированные отношения и в дальнейшем с его помощью обеспечить лидирующие позиции в борьбе за расширяющийся рынок Черного континента, в частности, на Юге Африки.

В этих условиях отношение официального Мапуту к Торговому соглашению между ЮАР и ЕС преломляется через призму образования общего рынка и координации инвестиционной политики в рамках Сообщества развития Юга Африки (САДК). Теоретически региональная интеграция сулит выгоду всем странам субрегиона. Однако реально преимущества могут оказаться на стороне наиболее развитых в экономическом отношении стран Сообщества. И ЮАР в этом списке стоит на первом месте.

По мнению мозамбикских экспертов, в известной степени этому способствует заключенное юаровской стороной Торговое соглашение с ЕС. Так, в соответствии с достигнутыми договоренностями о вводе в действие Торгового соглашения, по истечении 10-летнего переходного пери-

ода реализации основных положений Соглашения на весь импорт в ЕС из ЮАР будут на 95% отменены таможенные пошлины. Почти одновременно в течение 12 лет предусмотрена отмена пошлин на 86% товаров, экспортируемых из ЕС в ЮАР. Согласно взятым по Соглашению обязательствам, Евросоюзом предоставляется поддержка и оказывается содействие наиболее уязвимым промышленным и сельскохозяйственным секторам производства ЮАР, например: автомобилестроению, выпуску деталей и запчастей; текстильной промышленности и пошиву одежды; заготовкам экологически чистого мяса (баранины и говядины), производству сахара, выращиванию озимых культур, а также молочной промышленности.

Характерным показателем для сотрудничества и взаимодействия ЮАР и ЕС является процесс их структурного оформления, особенно в экономическом плане, что также не может не вызывать беспокойства у Мозамбика. Особенно после того, как ЕС провел серию консультаций с руководством Таможенного союза Юга Африки (Ботсвана, Лесото, Намибия, ЮАР, Свазиленд), где ЮАР занимает главенствующее положение. Европейцы изъявили готовность оказать всемерное содействие развитию зон свободной торговли (ЗСТ) и предоставить гарантии, которые исключали бы нанесение ущерба национальным интересам производителей стран - членов Таможенного союза.

Мозамбикская сторона ревниво наблюдает за взаимодействием ЮАР и ЕС по вопросу рыболовства. Как известно, экспорт морепродуктов в страны Евросоюза является для РМ одной из основных статей доходной части бюджета. Появляющиеся в западной печати время от времени статьи о недоброкачественных морепродуктах из Мозамбика расцениваются местными наблюдателями как результат в т.ч. и работы проюаровского лобби в ЕС, что, в конечном итоге, ущемляет интересы национальной экономики РМ.

С подписанием Соглашения для ЮАР, в отличие от РМ, открываются новые перспективы сотрудничества по Программе экономического развития страны. Прежде всего, это обусловливается предоставлением Евросоюзом помощи Претории в размере 15 млн. евро на реконструкцию виноводочного сектора производства, в т.ч. на исследование конъюнктуры рынка и расширение сети дистрибьюторов продукции алкогольной промышленности в регионе.

*Экономический форум в Мапуту.* 30-31 марта 1999 г. в Мапуту прошла 2-ая сессия Совета министров Ассоциации регионального сотрудничества стран бассейна Индийского океана (АРСИО). Организация была создана в марте 1997 г. на первой сессии Совета министров АРСИО, проходившей на о. Маврикий. В АРСИО входило четырнадцать государств с населением 1,4 млрд. чел.: Австралия, Индия, Индонезия, Йемен, Кения, Маврикий, Мадагаскар, Малайзия, Мозамбик, Оман, Сингапур, Танзания, Шри-Ланка, ЮАР. Главными органами данной региональной организации являются: Совет министров и Совет экспертов государств-участников. Последний на своих заседаниях, проходящих,

как правило, перед сессиями Совета министров, занимается подготовкой основных документов выносимых на рассмотрение высшего органа АРСИО. Важными структурными элементами организации, через которые практически осуществляются принятые программы и проекты являются: Бизнес форум и Академический форум. В качестве исполнительного органа АРСИО в прошедшие два года выступал созданный в ходе первой сессии Совета министров данной организации главный координационный механизм. Принимаемые высшим органом АРСИО решения носят рекомендательный характер. Главная цель Организации регионального сотрудничества стран бассейна Индийского океана — развитие торгово-экономического сотрудничества, создание в перспективе зоны свободной торговли.

В рамках подготовки к сессии Совета министров АРСИО в Мапуту также состоялись Совет экспертов стран-участниц (28-29 марта 1999 г.) и семинар по торговле и инвестициям в бассейне Индийского океана (26-27 марта), организованные совместными усилиями Бизнес форума и Академического форума АРСИО.

В ходе работы 2-ой сессии Совета министров АРСИО был избран вице-президент организации — министр иностранных дел Омана Юсуф бин Алави; президентом АРСИО до 2001 г., согласно традиции, стал министр иностранных дел принимающей стороны — мининдел Мозамбика Леонарду Симау. Главный координационный комитет был преобразован в Секретариат по координации с утвержденным бюджетом в 82 млн.долл. ежегодно. Сессия рекомендовала ускорить работу по заключению специального соглашения с правительством Маврикия о размещении в Порт-Луи штаб-квартиры АРСИО. Были утверждены процедура и критерии принятия новых членов в Организацию. В ходе сессии были приняты новые члены АРСИО: Таиланд, Сейшельские острова, Объединенные Арабские Эмираты, Иран, Бангладеш. Египет и Япония получили статус диалог-партнера (данный статус дает возможность участвовать во всех проектах и программах, но не дает право голоса). Заявку на вступление в АРСИО подал также Пакистан, но его кандидатура была отложена для дальнейшего изучения. Заявку на вступление в организацию также подали Великобритания и Ирландия, но их кандидатуры были отклонены, так как данные государства не принадлежат к региону Индийского океана.

На 2-ую сессию Совета министров АРСИО были представлены доклады Бизнес форума и Академического форума, в которых подводились итоги двухлетней работы по реализации основных проектов и давались рекомендации по совершенствованию торгово-экономического сотрудничества в регионе. В рамках АРСИО по линии Бизнес форума реализуется 8 проектов, причем финансирование осуществляется за счет средств государств-членов АРСИО на добровольной основе. Главную роль здесь играют Индия, Малайзия, Индонезия, Сингапур, Австралия и ЮАР. Данные проекты направлены на создание благоприятных условий для взаимных инвестиций и торговли, сотрудничество в области стандартизации и повышения качества продукции, развитие

в регионе портового хозяйства и морского транспорта, снижение издержек и облегчение финансовых операций в бассейне Индийского океана, сотрудничество в области технологий. В ходе работы сессии была продемонстрирована информационная компьютерная система АРСИО-INTERNET, созданная в рамках соответствующего проекта индийскими специалистами. Совет министров принял решение об ускорении работ по созданию бизнес-центра данной организации, который предположительно будет располагаться в Индии.

В представленных на рассмотрение Совета министров рекомендациях Бизнес форума и Академического форума основная идея заключалась в продолжении курса на создание открытых экономик стран-участниц, что позволит, по мнению авторов, в условиях глобализации мировой экономики динамично развиваться как региону в целом, так и каждой стране в отдельности, достичь высокого уровня торгово-экономического сотрудничества в бассейне Индийского океана. Развитие промышленной кооперации в регионе, либерализация инвестиционного и внешнеторгового законодательства с постепенным отходом от внеэкономических мер регулирования импорта, используемых еще рядом стран-участниц, были рекомендованы в качестве основных инструментов экономической политики. Были рассмотрены и ряд новых проектов, важнейшими из которых — создание Банка АРСИО и развитие малого и среднего предпринимательства в регионе. Практическая реализация данных проектов начнется после завершения их проработки и определения источников финансирования. Ряду стран, в том числе и Мозамбику, было также рекомендовано усилить внимание к развитию социальной сферы, в первую очередь здравоохранению и образованию. Секретариату АРСИО по координации было поручено рассмотреть и доработать рекомендации по созданию главного механизма координации экспорта АРСИО. В рамках рекомендаций данной организации по созданию благоприятных условий для взаимной торговли и экономического сотрудничества между Республикой Мозамбик и Маврикием в ходе работы сессии было подписано соглашение о безвизовом режиме.

2-ая сессия Совета министров АРСИО приняла решение о проведении в начале 2000 г. внеочередной своей сессии в Омане.

*Мозамбикско-австралийское сотрудничество.* В 1987-88 гг. Австралия впервые начала оказывать помощь Республике Мозамбик в решении стоящих перед этой африканской страной социально-экономических задач. С этой целью, в частности, из фонда специального назначения Британского Содружества Наций (членом которого в настоящее время является и Мозамбик) РМ в 1987-88 гг. было выделено 10 млн. австрал.долл.

При финансовом участии Австралии были разработаны и осуществлены трехгодичная программа по линии минобразования РМ и программа оказания техпомощи Мозамбику (1994-97 гг.), а также программа подготовки национальных кадров РМ (МАНРДР), контроль за выполнением которой осуществлялся секретариатом Содруже-

ства.

В 1997-98 гг. в ходе мозамбикско-австралийских рабочих контактов достигнута договоренность о том, что одним из приоритетных направлений двустороннего сотрудничества по-прежнему будет считаться взаимодействие в гуманитарной области и подготовке кадров. Одновременно правительством Австралии было дано согласие на разработку новой программы двустороннего сотрудничества в области подготовки профессиональных кадров, взяв при этом за основу структуру уже действующей программы.

9 апр. 1999 г. в Мапуту подписано межправительственное мозамбикско-австралийское «Соглашение о сотрудничестве и развитии». В соответствии с договором также подписан и меморандум, в котором конкретизируются некоторые сферы взаимодействия двух стран. Предусматривается реализация обновленной Программы подготовки кадров для госучреждений (MANRDP) на период до 2003 г. Контроль за ее выполнением возложен на МИДС РМ и австралийское Агентство международного развития (AUS AID) МИД Австралии. Для руководства программой учрежден Координационный комитет, состоящий из (представителей различных департаментов правительства РМ), а также директора программы и ее координатора (гражданин Австралии). Рабочие заседания комитета проводятся 2 раза в год. На реализацию программы взаимодействия двух стран правительством Австралии выделено 10 млн. австр. долл.

Другими направлениями сотрудничества являются: предоставление Австралией РМ продовольственной помощи; подготовка преподавателей английского языка; оказание помощи в области сельского хозяйства и здравоохранения; создание телекоммуникационных сетей. Австралийская сторона обязалась ежегодно направлять в Мозамбик группу консультантов и технических специалистов.

Австралийские компании проявляют интерес к разработке угольного месторождения в Моатизе, реабилитации морского порта Мапуту. Строящийся в окрестностях Мапуту алюминиевый завод «Мозал» будет работать на привозном австралийском глиноземе.

## САДК

В рамках программы пересмотра и рационализации деятельности Сообщества развития Юга Африки (САДК) намечено проведение структурной реформы органов, занимающихся вопросами экономического сотрудничества и интеграции.

Усиливается роль секретариата САДК, которому передаются функции кадровой политики и финансирования специализированных органов Сообщества. Существующая ныне громоздкая система советов отраслевых министерств заменяется управлениями, курирующими основные направления экономического сотрудничества и интеграционной политики: по науке, технологии и людским ресурсам; по сельскому хозяйству, природным ресурсам и проблемам окружающей среды; по транспорту, связи и коммуникационным

технологиям; по торговле, промышленности, финансам и инвестициям; по культуре, информации и коммунальному развитию. Возможно также и создание управления по использованию водных ресурсов региона. Одной из важных функций этих структурных подразделений станет оказание экспертной поддержки в работе Совета министров Сообщества и нового органа САДК — Постоянного комитета представителей стран-членов Сообщества.

Предполагается отказ от ныне существующей практики, когда страна-член Сообщества курирует и частично финансирует деятельность отраслевого комитета. Финансирование и наем персонала специализированных управлений САДК будет осуществляться Секретариатом, а оперативное руководство их деятельностью Постоянным комитетом представителей государств-членов Сообщества. Штаб-квартиры данных органов САДК предполагается разместить в ряде стран Сообщества развития Юга Африки.

С целью обеспечения более тесной координации между региональными органами Сообщества и правительствами входящих в него стран планируется создать на национальном уровне комитеты САДК. Председатели данных комитетов, назначаемые правительством, будут входить в Постоянный комитет представителей стран-членов САДК. Предполагается, что в работе вышеуказанных национальных комитетов на постоянной основе будут принимать участие представители общественных организаций и деловых кругов. Рекомендовано также, чтобы национальные комитеты САДК в своей структуре имели бы подкомиссии по направлениям деятельности, аналогичные соответствующим специализированным управлениям САДК.

В рамках структурной реформы для разрешения конфликтных ситуаций между странами-членами, в том числе экономического характера, планируется создать Арбитражный суд САДК.

По мнению некоторых мозамбикских чиновников, работающих в органах САДК, изменение системы финансирования специализированных структур Сообщества лишит министерства транспорта и культуры РМ, курирующих в настоящее время работу отраслевых комитетов по транспорту и связи, культуре и информации САДК, финансовых средств, получаемых по линии Сообщества для осуществления региональных проектов и программ. Данные средства нередко используются преимущественно в интересах РМ. При реализации структурной реформы в Сообществе Мозамбик может рассчитывать максимум на размещение в Мапуту штаб-квартиры лишь одного специализированного управления. В этой связи мозамбикское руководство намерено добиваться, чтобы наиболее важное для интересов страны управление по транспорту, связи и коммуникационным технологиям располагалось бы на ее территории.

О XIX саммите САДК в Мапуту. 18 авг. 1999 г. в Мапуту состоялась XIX встреча глав государств и правительств САДК. Накануне саммита прошли заседания Совета министров (13-15 авг.) Финансового комитета и Совета экспертов стран-участниц, на которых прорабатывалась повестка

дня и проекты основных документов форума. В качестве почетных гостей на церемонию открытия были приглашены К.Каунда, А.Мвиньи, К.Масире, генеральный секретарь ОАЕ С.Салим, президент Нигерии О.Обасанджо, представители Африканского банка развития, Экономической комиссии ООН для Африки, генеральный секретарь АКТ и исполнительный секретарь КОМЕ-СА. Подготовительная работа и сама встреча проходили за закрытыми дверями.

Одним из итогов саммита стало единогласное избрание президента Мозамбика Ж.Чиссано на пост председателя САДК. Было подтверждено принятое решение главами государств на о. Маврикий: начиная с 1999 г. председатель Сообщества избирается сроком на 1 год. На пост вице-председателя избран С.Нуйома (на данный пост также претендовал президент Малави). Как отмечалось в мозамбикской прессе, настойчивость и активность намибийской дипломатии как в преддверии саммита, так и в ходе его работы обеспечили победу президента Намибии.

Основное внимание XIX саммит САДК уделил вопросам урегулирования существующих конфликтов в регионе: в Анголе и ДР Конго.

Ангольская делегация, возглавляемая Жозе Эдуарду душ Сантушем, привезла в Мапуту проект резолюции о предоставлении Сообществом военной помощи правительству Луанды в борьбе против УНИТА. Данная инициатива ангольского руководства встретила оппозицию со стороны большинства участников еще на подготовительном этапе саммита (**против прямого вооруженного вмешательства Сообщества в Анголе высказались Мозамбик, ЮАР, Свазиленд, Ботсвана, Малави, Маврикий, Сейшелы, Танзания**). Возможное обращение Ж.Э. Сантуша с просьбой о прямой военной помощи вызывало беспокойство у руководства РМ. Здесь не исключали, что дискуссия по данному вопросу может привести к поляризации сил и негативно сказаться в целом на Сообществе. В результате консультаций, прошедших 17 авг., Ж.Чиссано удалось убедить Ж.Э. Сантуша снять с повестки дня проект вышеназванной резолюции. Вместе с тем на самом саммите делегация РА придерживалась достаточно жесткой позиции, исключая возможность возобновления диалога с Ж.Савимби в какой-либо форме. Предположительно, в ходе обсуждения Ж.Э.Сантуш также пытался получить от лидеров стран Сообщества согласие на предоставление военно-технической помощи в своей борьбе против Ж.Савимби. Однако, не найдя понимания, ангольский президент покинул саммит до его завершения, передав все полномочия министру иностранных дел Ж.Миранде.

В коммюнике XIX саммита САДК участники, поддержав соответствующие резолюции ООН и ОАЕ по ангольской проблеме, высказались за ужесточение контроля за выполнением санкций против УНИТА, в том числе на территории самих стран региона. Луанде было обещано содействие в установлении мира и нормализации обстановки в стране, а также подтверждена всемерная политическая и дипломатическая поддержка, включая оказание гуманитарной помощи. В коммюнике было внесено положение с осуждением действий

Ж.Савимби, а Р.-Мугабе, в качестве председателя ОПОБ, было дано поручение тщательно следить за развитием ситуации в Анголе.

В обсуждении проблемы мирного урегулирования в ДР Конго приняли участие специально приглашенные для этой цели президенты Уганды и Руанды. Планировалось и выступление Л.Кабилы, однако он спешно улетел до начала встречи в верхах. Официальная причина — обострение ситуации в стране. Высказывалось мнение, что Л.Кабилла покинул Мапуту сразу же, как только узнал о направленных приглашениях президентам Уганды и Руанды. Дав положительную оценку Лусакскому соглашению о прекращении огня (10.07.99 г.), участники саммита высказались за принятие дополнительных усилий, направленных на завершение процесса подписания вышеуказанного соглашения и создание условий для скорейшего начала вывода иностранных войск с конголезской территории. В этой связи с удовлетворением были встречены заявления П.Биссунго и К.Муссевени, что правительства их стран будут строго выполнять взятые на себя обязательства.

На саммите положительную оценку получило содействие ОАЕ и ООН, а также финансовая помощь ЕС процессу мирного урегулирования в ДР Конго. В дипломатической форме был оценен вклад президента Замбии Ф.Чилубы, являющегося официальным посредником САДК в переговорах по разрешению внутриконголезского кризиса. С удовлетворением члены Сообщества констатировали наметившийся прогресс в восстановлении дружеских отношений между Ф.Чилубой и Ж.Э. Сантушем. Особую обеспокоенность в Сообществе вызвали события в полосе Каприви. Выступление сепаратистов в Намибии лидеры САДК прямо связывают с деятельностью Ж.Савимби. Они решительно поддержали С.Нуйому, сумевшего быстро взять ситуацию под контроль и нормализовать ситуацию в этом районе страны.

Позитивно оценив стабилизацию обстановки в Лесото, участники высказались за проведение повторных парламентских выборов в 2000 г.

При обсуждении вопроса об Органе по вопросам политики, обороны и безопасности (ОПОБ) было принято решение сохранить за Р.Мугабе пост председателя данной структуры, по имеющейся информации, до 2003 г. Президенту Зимбабве было поручено через полгода представить на рассмотрение Совета министров программу реорганизации деятельности ОПОБ. С учетом сохраняющейся определенной напряженности в регионе и перспективой проведения миротворческих операций участники встречи рассмотрели подготовленный Советом министров проект о создании региональных сил по поддержанию мира. Реализация данного проекта по предложению ЮАР и Анголы рассчитана на пятилетний срок. В целом одобрив данный проект, лидеры САДК поручили ОПОБ его доработать с учетом возможных замечаний и предложений стран-членов Сообщества.

Достаточно большое внимание было уделено экономическому блоку вопросов. Позитивно оценивая достигнутые темпы экономического роста в странах Сообщества (в 1999 г. — 3,5%),

подчеркивалось, что для решения социальных и экономических проблем, существующих в регионе, необходимо, чтобы темпы ежегодного роста составляли не менее 6%.

Обсуждение проблемы внешней задолженности проходило в увязке с инициативой НРС. Выражая поддержку усилиям международного сообщества по облегчению долгового бремени наименее развитых стран, лидеры САДК вместе с тем подвергли критике жесткие условия МВФ по присоединению к НРС. Саммитом были приняты ряд рекомендаций по данному вопросу, суть которых состоит в сокращении подготовительного периода с 6 до 3 лет, увеличении объемов списанного долга и т.п. Как и ожидалось, главы государств Сообщества высказались за приостановку крупных продаж золота на международных рынках. Данная практика уже отрицательно сказалась на экономическом положении не только золотодобывающих стран региона, таких как ЮАР и Зимбабве, но и ряда других, поставляющих рабочую силу. Саммит призвал западные державы найти иные пути для финансирования НРС.

Была подчеркнута важность развития торгово-экономического сотрудничества по линии Юг-Юг, в частности с АСЕАН и МЕРКОСУР. В этой связи обращает на себя внимание проявившееся в ходе работы данного форума Сообщества стремление Ж.Чиссано придать приоритетное значение сотрудничеству САДК с ЭКОВАС.

В связи с истечением в феврале 2000 г. срока действия Ломейской конвенции и ведущими в настоящее время переговоров между странами АКТ и ЕС саммит призвал к тому, чтобы будущее соглашение с Европейским сообществом охватывало торговлю, оказание помощи, а также чтобы вопросы инвестиций и содействия социально-экономическому развитию решались через политический диалог. Проект нового протокола по финансам и инвестициям, определяющего характер взаимоотношений в данной области как между самими членами САДК, так и с внешними партнерами на встрече в верхах не обсуждался. Лидеры Сообщества лишь подтвердили намерение координировать свои усилия по привлечению иностранных капложений в регион и мобилизовать внутренние финансовые ресурсы за счет привлечения местных частных капиталов (были одобрены соответствующие рекомендации Совета министров САДК).

В ходе встречи были подписаны два новых протокола: о сотрудничестве в области здравоохранения и по охране растительного и животного мира. Первый нацелен в основном на координацию усилий по борьбе со СПИДом, который рассматривается рядом стран региона как **новая форма угрозы национальной безопасности**.

Саммит позитивно оценил ход реализации ранее подписанных соглашений, однако по основному вопросу — вступление в силу Протокола о свободной торговле — не было достигнуто ощутимых сдвигов. Несмотря на то, что было подтверждено намерение ввести в действие вышеуказанный протокол с января 2000 г., ряд государств, в том числе и Мозамбик, явно не спешат его ратифицировать. Правительство РМ, ссылаясь на разрушительные последствия гражданской

войны, выступает за внесение ряда изменений в данный документ (пересмотр группы товаров, не облагаемых пошлиной, увеличение сроков отмены пошлин и других тарифов на ввозимую продукцию).

*Международная выставка «Фасим-99».* С 30 авг. по 5 сент. 1999 г. в Мапуту состоялась ежегодная 35-ая ярмарка «Фасим-99». Число официальных зарубежных участников по сравнению с прошлым годом не изменилось — 11 стран. В павильонах на 12 тыс.кв.м. были представлены образцы продукции из ЮАР, Китая, Танзании, Замбии, Голландии, Германии, Свазиленда, Великобритании, Норвегии, Португалии и Франции.

Численность принявших участие в выставке мозамбикских предприятий возросла со 150 до 200. За время работы выставку посетило 30 тыс.чел.

На церемонии открытия выставки присутствовал премьер-министр РМ П.Мокумби, охарактеризовавший данное мероприятие как «показатель политической стабильности в стране, связанный с экономическим развитием Мозамбика на пороге нового тысячелетия». Посетивший позднее ярмарку президент РМ Ж.Чиссано заявил; что присутствие большого количества иностранных предпринимателей и инвесторов указывает на повышение роли Мозамбика на Африканском континенте (4 из 11 стран-участниц выставки — члены САДК). Президент с удовлетворением отметил укрепление доверия со стороны зарубежных партнеров, что находит выражение в увеличении притока инвестиций в таких областях, как сельское хозяйство, туризм, легкая промышленность и информатика.

Участие Португалии было самым значительным на выставке. Свои экспозиции представили более 100 фирм, осветившие практически все стороны деловых отношения Португалии и Мозамбика. Сильное впечатление производили стенды по электроприборам, радио и телекоммуникационным системам, энергетическому, методоборудованию, сельскому хозяйству и т.п. Крупнейшими экспозиторами здесь были «Кастро Гандра», «Диаш Рамош», «Кабелте», «Серамика Сотела», «Синемате», «Абрантина», «Эфасек», «Эстальеруш Наваиш», «Фелино», «Грула», «Мелью», «Оруш» и многие другие.

Весь крытый отдельный павильон ЮАР представлял из себя каталожно-информационный центр, где посетители и коммерсанты могли составить полное представление о сотрудничестве двух стран. В качестве отдельных экспонатов были представлены ручные сельхозорудия (мотыги, лопаты, вилы, грабли), посуда (котелки, кастрюли, сковородки) и некоторые бытовые электроприборы (плиты, грили, холодильники и т.д.), на открытой площади различные марки автомобилей: «Фольксваген», «Пежо», «Мерседес», «Тойота». Фирма ЭРФ представила грузовые автомобили.

Английские фирмы («Бритиш Петролеум», «Бритиш Консил», «Краун Эженс», «Ксерографикс», «Зенека» и др.) демонстрировали факсную и множительную технику, автозаправочные станции, удобрения и химикаты для сельского хозяйства.

Норвегия экспонировала информационные материалы, рассказывающие об участии этой страны в программе энергетического обеспечения Мозамбика.

Танзания, Замбия и Свазиленд представили образцы товаров широкого потребления, мебель.

Внушительно выглядел **китайский павильон**, где 19 организаций, предприятий и фирм представили образцы товаров, отвечающих спросу рынка Мозамбика: мотоциклы, мотороллеры, велосипеды, медпрепараты, шерстяные и хлопковые изделия, офсетные печатные машины, стройматериалы, шины, оборудование для производства алкоголя, обработки хлопка и сахарного тростника, инструменты, электроприборы, радио- и телеприемные устройства.

Германия представила фототовары, продукты для ветеринарии, пульверизаторы, оборудование для домов, калькуляторы, компьютеры, абразивы, автобусы и бульдозеры (АГФА, «Байер», «Кархер», «Сканмо», «Сименс», «Мэн Трак»).

Франция выделила на выставке экспонаты, которые уже нашли применение в Мозамбике: электрогенераторы, оборудование по переработке тяжелых песков, производству электроприборов, промышленной и питьевой воды («Базил Рэд», «Дизель Электрика», НМС, «Шнайдер»).

Среди мозамбикских фирм хорошее впечатление производили: «Тудор» — производство аккумуляторов и электрических элементов питания; «Мабор» — производство шин для автомобилей и колесных тракторов; «Петротек» — производство насосов, подъемников, строительство станций техобслуживания «под ключ»; «Ланга» — производство спортивной обуви и разных видов одежды; «Мозер» — изготовление мебели для домов, дач и офисов; «Петрофарм» — производство лекарств и косметики; «Петер» — изготовление модельной обуви, в т.ч. для детей; «Профиль» — производство ламп для хозяйственных и бытовых нужд (более 100 видов); «Сенсасоеш» — производство грампластинок и кассет с мозамбикской музыкой; «Шпрингер» — производство кондиционеров и холодильных установок; «Топак» — упаковочные и защитные материалы и панели; «Кармок» — производство чемоданов и сумок; «Риопеле» — производство тканей.

**С 1991 г. на «Фасиме» не выставлялись российские товары**, хотя многие из них по качеству вполне могли быть конкурентоспособными с зарубежными аналогами из Португалии, Свазиленда, Танзании и Замбии.

К сожалению, отсутствие централизованного финансирования выставочной деятельности, значительные транспортные расходы (иногда до 70% от стоимости товара) практически лишают российских производителей возможности участия в выставке.

Такие российские организации, как «Авиаэкспорт», «Зарубежуголь», «Зарубежгеология» и др., ведущие длительные переговоры по подписанию контрактов, могли бы использовать «Фасим» для закрепления достигнутых результатов.

Что же касается мозамбикских товаров, то некоторые из них нашли бы несомненный спрос на рынке России. Достаточно сказать, что в 1991–93 гг. из Мозамбика было поставлено таких товаров

на 25 млн.долл.

Наиболее ходовыми из них являлись: швейные изделия — 10 млн.долл., ткани — 3,2 млн.долл., мыло туалетное — 7,5 млн.долл., шпагат сизалевый — 1,7 млн.долл., и др.

Реанимированию двусторонней торговли способствовало бы возобновление деятельности Межправительственной комиссии по торгово-экономическому сотрудничеству с последующим подписанием с Мозамбиком нового соглашения по торговле.

## Связи с Россией

**В** годы антиколониальной борьбы СССР оказывал Фрелимо широкую политическую поддержку и материальную помощь. Дипломатические отношения между СССР и Мозамбиком были установлены в день провозглашения независимости — 25 июня 1975 г. 31 марта 1977 г. был подписан Договор о дружбе и сотрудничестве между нашими странами.

1990 г. стал последним годом действия межправительственных соглашений, программ и протоколов к ним, которые регулировали советско-мозамбикское сотрудничество в области экономики и торговли. Проведенная в течение 1990 г. предварительная работа по переводу этого сотрудничества с кредитной и безвозмездной основы преимущественно на «коммерческие рельсы» привела на практике к существенному сокращению общего объема хозяйственных связей между двумя странами вплоть до полного их свертывания по целому ряду объектов и проектов. С дек. 1994 г. Мозамбик фактически прекратил военное сотрудничество с Россией.

Наше сотрудничество с Мозамбиком практически свелось к работе нескольких десятков специалистов по частным контрактам в области здравоохранения и образования. В РМ работают также несколько частных российских предпринимателей, занятых в сфере рыболовства, добычи полудрагоценных камней, ресторанного бизнеса. В целом Мозамбик заявляет о своей заинтересованности в возобновлении сотрудничества с Россией, выделяя в качестве перспективных областей сельское хозяйство, промышленность, энергетику, строительство, минеральные ресурсы, рыболовство, подготовку кадров. Планируется возобновление деятельности Смешанной межправительственной комиссии по торгово-экономическому сотрудничеству. На рассмотрении мозамбикской стороны находятся проекты соглашения о правовой помощи и соглашения о взаимной выдаче лиц, осужденных к лишению свободы, о политических консультациях, о сотрудничестве в области рыболовства. Намечаются возможности восстановления межгосударственного сотрудничества в области образования и здравоохранения. С 1996 г. российская сторона возобновила выделение по гослинии безвозмездных стипендий для обучения мозамбикских граждан в вузах РФ (до 30 в год). Предпринимаются усилия для возобновления ВТС. В 1997 г. создан Комитет дружбы Мозамбик-РФ.

В 1998 г. достигнут значительный прогресс в деле урегулирования проблемы мозамбикской

задолженности перед Россией. В апр. 1998 г. экспертами парафировано соответствующее межправительственное соглашение, предусматривающее списание до 80% общей суммы долга, а в декабре начаты первые выплаты в счет погашения остающейся части долговых обязательств.

## Обзор прессы

**К**орреспондент газеты «Нотисиаш» (31.12.1998): Господин министр, каковы были основные события в области внешней политики страны в этом году?

Леонарду Симау (глава МИД РМ): Главной задачей нашего министерства в завершающемся году было расширение дружеских связей и сотрудничества со странами мира с целью привлечения ресурсов для восстановления страны. Мы отдавали приоритет увязке дипломатической деятельности с экономическим сотрудничеством. В нашем понимании дипломатия — это не деятельность только по завоеванию симпатий. Полагаем, что завоевание дружбы должно трансформироваться в привлечение ресурсов, что поможет нам решать проблемы страны, идет ли речь об инвестициях или о списании, реструктуризации внешнего долга, о подготовке кадров как внутри страны, так и за ее пределами, или о безвозмездной помощи государственному бюджету и общественным организациям. Все это является составной частью усилий правительства, которое постоянно находится в поисках решений проблем, стоящих перед страной.

В нашем министерстве была принята соответствующая программа, реализация которой началась еще в 1995 г. На сегодня в расширении наших дружественных связей мы отдаем приоритет Азии и Ближнему Востоку, в то же самое время мы стремимся углублять уже имеющиеся связи со странами Европы и с США. Именно поэтому глава государства совершил визиты в Японию, Китай, Сингапур, Гонконг. Мы принимали у себя премьер-министра Малайзии, подписали соглашения о сотрудничестве с целым рядом стран, принимали делегации бизнесменов из этих стран, которые изучали возможности для своих капиталовложений в Мозамбике.

Что касается Ближнего Востока, в частности стран Персидского залива, глава нашего государства принял участия в саммите Организации исламская конференция, где встречался с главами государств-членов этой организации и обсуждал возможности сотрудничества Мозамбика с этими странами. Был совершен официальный визит в Катар. Подобного рода визиты в страны этого региона запланированы на следующий год.

Если говорить о Европе, то мы принимали у себя королеву Испании, находившуюся в Мозамбике с официальным визитом, а также короля и королеву Швеции, президента Франции, премьер-министра Португалии.

Глава государства посетил Ямайку и США. Все это было подчинено одной задаче — укрепить и развить уже сложившиеся взаимоотношения с этими странами.

Корр.: Как правительство оценивает общий объем заключенных в этом году соглашений и

проектов сотрудничества?

Л.С.: Мы еще не подводили итоги, но полагаем, что в этом году по сравнению с прошлым значительно увеличилось количество подписанных договоров и программ сотрудничества, особенно, если учитывать то обстоятельство, что в настоящее время уменьшился объем помощи, предоставляемый Африканскому континенту, так как в этом вопросе мы конкурируем с Восточной Европой. В Мозамбике мы пока не ощущаем признаков резкого снижения нашего сотрудничества со странами-донорами как по объемам безвозмездной помощи, так и по инвестициям. Полагаем, что по сравнению с прошлым годом, в этом был значительный рост. Конечно, это только предварительные оценки.

Корр.: Сколько сейчас посольств в мире имеет Мозамбик?

Л.С.: У нас 22 посольства. Кроме Кении и Египта, в Африке мы открыли посольства во всех соседних с нами странах: в Свазиленде, ЮАР, Малави, Зимбабве, Замбии и Танзании. Всего восемь, кроме них в Африке мы также имеем наше дипломатическое представительство при ОАЕ, которое находится в Аддис-Абебе.

В Азии у нас два посольства: одно в Китае, другое в Японии, последнее было открыто в этом году. В Америке у нас также два посольства — на Кубе и в США. В Европе у нас есть посольства в Португалии, Франции, Германии, Италии и Великобритании.

Корр.: Сколько посольств было открыто в этом году?

Л.С.: В этом году мы открыли новое посольство лишь в Мадриде. В Каире, Токио и Найроби мы повысили статус наших дипломатических представительств до уровня посольства.

Наше дипломатическое присутствие в Азии и на Бл. Востоке еще слабое, поэтому очень тяжело продвигать наши интересы в Азии, где мы имеем лишь два посольства — в Китае и Японии. Мы изучаем возможные, не требующие больших государственных затрат, формы динамичного продвижения наших интересов на азиатском континенте. Одна из основных наших проблем — это финансирование.

Все вышесказанное относится и к Ближнему Востоку, особенно к зоне Персидского залива, где имеется огромный потенциал для зарубежных инвестиций в экономику нашей страны. Сегодня наш субрегион, в частности Мозамбик, является зоной мира и необходимо добиться более осязаемого присутствия стран Персидского залива, чтобы извлечь соответствующие выгоды, используя с этой целью в том числе и членство Мозамбика в ОИК. Мы думаем, как этого достичь. На настоящий момент мы установили дипломатические отношения со всеми странами Персидского залива. С Саудовской Аравией, последней из стран, с которой у нас не было дипломатических отношений, они были установлены в этой году.

Наши дипломатические представительства на всех континентах не многочисленны. Нам необходимо тридцать дипломатических миссий, которые бы находились во всех стратегически важных для нас пунктах мира, чтобы гарантировать успех нашей работы.

Как известно, и мы об этом неоднократно заявляли, центральным стержнем нашей дипломатии является экономический компонент. Наша дипломатия не ищет лишь симпатий и политического взаимопонимания, если это не трансформируется в термины экономического сотрудничества для нас и наших партнеров.

*Хроника событий за авг. 1999 г.* — Состоялся очередной брифинг премьер-министра РМ П. Мокумби с представителями мозамбикских СМИ. По словам П. Мокумби, «первостепенная задача на сегодня состоит в выработке стратегии по предотвращению распространения вируса СПИДа». По официальным оценкам, в Мозамбике насчитывается 2 млн. инфицированных.

— Снова начали работать 9 из 12 фабрик по производству чая в пров. Замбезия после долгих лет простоя. Восстановление чайной индустрии уже позволило создать 4 тыс. рабочих мест.

— Напряженная ситуация сложилась в местечке Катандика (пров. Маника). Большая группа бывших боевиков оппозиционной партии Ренамо заявила о своем намерении выйти на манифестацию с требованием предоставить им социальные и экономические льготы, обещанные лидером Ренамо А. Длакамой еще в период гражданской войны.

— Стране необходимо дополнительно 783 т. семян для успешного проведения посевного сезона 1999/2000 гг. Нехватка семенного материала обусловлена последствиями наводнения в янв.-фев. 1999 г., уничтожившего более 63 тыс. га посевов.

— Правительство заявило о приросте производства хлопка — одной из основных доходных статей государства. За последние три месяца было собрано 26 тыс. т. хлопка. По сравнению с прошлым годом прирост составил 8,1%.

— Правительство РМ выразило озабоченность участвовавшими случаями гибели населения от противопехотных мин, особенно в р-не Моамба (поселок на границе с ЮАР).

— В Мозамбике начался второй этап национальной кампании против полиомиелита. Основная задача — провести вакцинацию детей от 0 до 5 лет. По заявлению ВОЗ, в случае успеха к 2000 г. Мозамбик может получить «сертификат» страны, победившей данную болезнь.

— Мозамбикской национальной программе развития сельского хозяйства (ПРОАГРИ) австралийское правительство предоставило 4 млн. долл.

— В целях активизации процесса разминирования территорий в пров. Иньямбане, Газа и Мапуту правительство Дании заявило о намерении предоставить Программе развития ООН (ПРООН) 2 млн. долл. Особое внимание уделяется районам Шай-Шай (пров. Газа) и Линдела (пров. Иньямбане), где начинается подготовка к монтажу высоковольтной ЛЭП.

— Посол Зимбабве в Мозамбике принес официальные извинения от имени своего правительства за насильственную репатриацию 800 граждан Мозамбика. По словам зимбабвийского дипломата, «полицейская операция не была направлена против мозамбикцев. Целью полиции было пресечение деятельности криминальных групп, в состав которых входили и зимбабвийские граждане».

— Правительство Канады в рамках ПРООН выделило финансовую помощь в 0,6 млн. долл. для проведения переписи избирателей. Помощь предоставляется согласно положениям подписанного 11 марта 1999 г. соглашения между ООН и правительством Мозамбика о выделении 9 млн. долл. на проведение парламентских и президентских выборов в РМ.

— В Претории (ЮАР) состоялось подписание договора между правительствами Мозамбика и Японии о предоставлении мозамбикской стороне 90 млн. долл. на восстановление рыбного порта Мапуту.

— В Мапуту состоялись празднования 19-ой годовщины создания САДК, в которых приняли участие представители около 30 зарубежных стран.

— Пять офицеров полиции Мозамбика вошли в состав миротворческого контингента сил ООН в Косово. Это уже вторая группа представителей РМ, участвующая в качестве наблюдателей при урегулировании конфликтов. Первая — также из пяти офицеров полиции, находится с июня 1999 г. в Восточном Тиморе.

— Правительство Норвегии объявило о намерении предоставить правительству Мозамбика финансовую помощь в 4 млн. долл., которая пойдет на развитие национальной системы здравоохранения.

— В Пекине состоялись переговоры между Мозамбиком и Китаем по вопросам военно-технического сотрудничества. Китайская сторона взяла на себя обязательство построить военный городок для высшего офицерского состава ВС.

— В Мапуту состоялась 23-я очередная сессия Совета министров. В ходе ее работы после тщательного анализа было принято решение ратифицировать соглашение о получении кредита объемом в 13,8 млн. долл. Вышеуказанное соглашение станет основой для финансирования проекта обеспечения электроэнергией г. Пембу (пров. Кабу-Делгаду). Решение о предоставлении кредита стало возможным благодаря пошедшим в июле 1999 г. в Каире переговорам Мозамбика с представителем руководства Арабского банка по экономическому развитию в Африке.

— Правительство Мозамбика заявило о намерении подписать соглашение о защите инвестиций еще с двумя азиатскими странами: Индией, и Китаем. Мозамбик уже подписал подобные соглашения с правительствами Алжира, Египта, США, Индонезии и Италии. В стадии подписания и ратификации находится ряд аналогичных договоров с ЮАР, Португалией, Зимбабве и Маврикием.

— В Мапуту состоялось подписание мозамбикско-шведского соглашения о предоставлении РМ помощи в 1,5 млн. долл. для оказания поддержки бюджета пров. Ньясса.

*Хроника событий за сент. 1999 г.* — В Мапуту состоялась 25-я сессия Совета министров, на которой были одобрены два декрета: «О регламенте юридического режима совладения (кондоминиума)» и «Об учреждении и функционировании инвестиционных фондов».

— В Белене (пров. Газа) состоялась II ежегодная конференция руководящих служащих компании «Мозамбикские авиалинии» (ЛАМ).

— В Мапуту состоялось заседание Африканского комитета Социалистического интернационала. На встрече присутствовали делегации 30 политических партий африканского континента. В ходе встречи обсуждались вопросы, связанные с демократизацией внутренней жизни африканских стран, и проблемы глобализации. Особое внимание уделено поискам путей урегулирования конфликтов в Анголе и в районе Великих озер. Велась также активная подготовка к проведению 21-го конгресса Социнтерна, запланированного на нояб. 1999 г. в Париже.

— По заявлению национального директора по вопросам туризма А.Ланга, деятельность мозамбикского частного капитала в южноафриканском регионе незначительна, в т.ч. в работе Организации по туризму Юга Африки (РЕТОЗА). Главная задача — создание в регионе единой туристической системы с необходимой инфраструктурой, зонами отдыха и туристическими центрами. В рамках вышеназванной организации действует субрегиональный подкомитет по вопросам туризма, в который входят Мозамбик, ЮАР, Свазиленд. Деятельность подкомитета сосредоточена на реализации проекта по экотуризму «Либомбуш».

— По приглашению председателя политического комитета проекта «Афрогород-2000» В.Сенусси в Виндхук (Намибия) прибыл председатель муниципального совета Мапуту А.Канана. На встрече обсуждались вопросы регламента, финансирования, структуры комитета и бюджета новых программ проекта «Афрогорода-2000», предложенные Исполнительным комитетом.

— В Лондоне для участия в международной конференции по вопросам управления на африканском континенте находилась зам.министра планирования и финансов РМ Л.Диогу. В ходе встречи Л.Диогу представила сообщение правительства РМ о накопленном опыте в сфере государственного управления. В работе конференции приняло участие 70 чел. (эксперты, политики, журналисты и лидеры общественных организаций), из которых 35 представляли страны Африки (Руанда, Гана, Зимбабве, Кот-д'Ивуар, Нигерия и Мозамбик).

— Премьер-министр РМ П.Мокумби посетил Алжир, где вручил послание президента РМ Ж.Чиссано его алжирскому коллеге и председателю ОАЕ А.Бутефлика. П.Мокумби особо подчеркнул важную роль Алжира в борьбе за освобождение Мозамбика и весомый вклад алжирского руководства в урегулировании конфликтных ситуа-

ций на континенте.

— Мозамбик объявил о своей решимости способствовать процессу скорейшей ратификации Торгового протокола САДК, что обусловлено необходимостью достижения консенсуса странами-членами САДК в вопросе контроля за качеством и происхождением товаров. Подчеркивалась необходимость учета различных уровней развития стран-членов с тем, чтобы обеспечить равные стартовые условия для всех стран Сообщества. Торговый протокол вступит в силу с 01.01.2000 г., если он будет ратифицирован 2/3 из 14 стран-членов САДК.

— Правительство РМ сообщило о ходе реализации программы по развитию инфраструктуры в пров. Замбезия. С помощью Японии уже построены 5 и предполагается строительство еще 9 мостов для улучшения транспортного сообщения между центральными и северными провинциями. Сооружение главного моста через реку Замбези длиной в 3 тыс.м. оценивается в 100 млн.долл., и правительство уже изыскало средства для проведения работ по ТЭО.

— В Мапуту состоялась встреча экспертов САДК в области лесного хозяйства. Основной темой обсуждения явилась проблема сохранения лесных массивов на субконтиненте. В регионе в год общая площадь зеленых насаждений сокращается на 0,5-1%. Агентство Канады по международному развитию оказало помощь в 138 млн.кан.долл. в рамках программы по созданию специальных центров по изучению окружающей среды и подготовке соответствующих кадров.

— Правительства Мозамбика и Швеции подписали соглашение о предоставлении мозамбикской стороне помощи в 3 млн.долл. на восстановление дорожной инфраструктуры в пров. Иньямбане.

— Правительство Индии выделило Мозамбику материальную и финансовую помощь на борьбу с эпидемией холеры, охватившей пров. Тете и Кабу Делгаду.

— Закончился официальный визит в Рим председателя муниципального совета Мапуту А.Канана, в ходе которого он принял участие в международной кампании по ликвидации внешней задолженности развивающихся стран. В своих выступлениях А.Канана особо подчеркивал, что только полное прощение долгов развивающихся стран может помочь им в разрешении социальных и экономических проблем. □

# НАМИБИЯ

**Республика Намибия** — государство на юго-западе Африки. Территория: 824,3 тыс. кв. км. Столица: г. Виндхук (160 тыс. чел.). Население: 1,7 млн., проживает 80 тыс. чел. европейцев. Прирост населения 3% в год. Официальный язык: английский, широко распространен африкаанс и немецкий. 90% исповедуют христианство, из них более половины — лютеране. Денежная единица: намибийский доллар (обменный курс на 1 нояб. 1999 г. — 6 нам.долл за 1 долл. США). Национальный праздник: 21 марта — День независимости (1990 г.).

## Госструктуры

Освоение Намибии началось английскими и немецкими миссионерами, а также бурами в XIX в. В 1878 г. англичане взяли под свой контроль район Уолфиш-Бей. В 90-х гг. над остальной территорией был установлен германский протекторат — Юго-Западная Африка. В 1915 г. ЮЗА оккупировали южноафриканские войска. В 1920 г. Лига Наций предоставила мандат на управление ЮЗА Южно-Африканскому Союзу (с 1961 г. — ЮАР). В 1966 г. ООН лишила ЮАР мандата на управление Намибией. В 1967 г. был учрежден Совет ООН по Намибии. ООН признала законность борьбы, начатой в 1966 г. Народной организацией Юго-Западной Африки (СВАПО). В 1978 г. СБ ООН принял резолюцию №435, утвердившую план ООН по предоставлению независимости Намибии. В 1989 г. в Намибии состоялись первые президентские и парламентские выборы, на которых победила СВАПО. Очередные президентские и парламентские выборы состоялись 30 ноября 1999 г.

Государственный строй — республика. Глава государства — президент (с марта 1990 г. — Сэм Нуйома, переизбран на третий срок в дек. 1999 г.). Премьер-министр — Хаге Гейнгоб. Мининдел — Тео-Бен Гурираб.

Высший законодательный орган — парламент, состоящий из двух палат: нижней — Национальной ассамблеи (спикер Мозе Читендеро) и верхней — Национального совета (председатель Кенди Нехова).

Политическая система — многопартийная демократия. Ведущая политическая организация — СВАПО, находящаяся у власти с 1990 г. Председатель — С.Нуйома. Действует ряд оппозиционных политических организаций. В парламенте представлены: Конгресс демократов Демократический альянс Турнхалле, Объединенный демократический фронт, Группа действия «Монитор». Ведущий профцентр — Национальный союз намибийских рабочих.

Численность ВС Намибии — 10,4 тыс. чел. Их основу составляют сухопутные войска (8 тыс. чел.). ВВС, ВМС и погранвойска находятся в стадии формирования.

## Макроэкономика

Основные бюджетобразующие секторы — горнодобывающая промышленность, сельское хозяйство, туризм, рыболовство. Страна имеет развитые банковскую систему и транспортную инфраструктуру.

Объем ВВП — 3,08 млрд. долл. США, в 1998 г.

темпа роста — 2%; в 1997 — 1,4%; 1996 — 2,5%; 1995 — 3,3%). Госдолг на начало 1999 г. — 602 млн. долл. США, в т.ч. внешний — 70 млн. Уровень инфляции в 1998 г. — 8%.

Основа промышленности — горнодобыча, дает 16,7% ВВП, из них добыча алмазов — 11,4%. **95% алмазного сырья — ювелирного качества**, главный добытчик — «Намдеб» (принадлежит «Де Бирс» и государству). В 1998 г. добыча алмазов достигла 1,4 млн. кар. В 1998 г. открыта первая фабрика по обработке алмазов «Намджем» (принадлежит «Намдеб» и государству), сырье для которой закупается через ЦСО в Лондоне.

Помимо алмазов, добываются уран, золото, серебро, медь, цинк, мрамор и ряд других полезных ископаемых.

Доля сельского хозяйства — 9,8% ВВП. 4,2 тыс. фермерских хозяйств специализируются на мясном и каракулевом животноводстве и в основном находятся в собственности представителей белой общины.

Рыболовство опирается на крупнейшие в Юж. Африке запасы морских биоидрантов. Квоты на лов ставриды, хека, сардины сокращаются в связи с изменением промысловой ситуации в намибийской экономзоне.

Обрабатывающая промышленность дает 10% ВВП, представлена предприятиями пищевой отрасли, производством стройматериалов.

Туризм — один из самых динамично развивающихся секторов экономики (доход в 1998 г. — 35 млн. долл. США).

Общий объем иноинвестиций увеличивается постепенно (в 1998 г. — 200 млн. долл. США).

Главные статьи экспорта — минеральное сырье, прежде всего алмазы (около 30%), рыбопродукты (18,5%), скот (8,1%), мясопродукты (7%). Главные статьи импорта — машины и оборудование (15,7%), транспортные средства (14,3%), продовольствие (14,1%). Основные внешнеторговые партнеры — ЮАР (87% импорта, 27% экспорта), Великобритания, Япония, Испания, Германия, Франция.

Уровень безработицы — 40% от общей численности экономически активного населения. Душевой доход — 2000 долл. США (1999 г.), однако **50% намибийцев живут за чертой бедности**. По прогнозам ВОЗ, к 2002 г. число ВИЧ-инфицированных превысит 400 тыс. чел.

*Развитие людских ресурсов.* Доклад ПРООН за 1998 г., презентация которого состоялась в Виндхуке 22 янв. 1999 г., посвящен окружающей среде и развитию людских ресурсов Намибии.

До недавнего времени отсутствовали системные статданные о населении и экономике Намибии. Заслуга ПРООН состоит в том, что с 1996 г.

ежегодно публикует доклад о социально-экономическом положении страны. Доклад ПРООН за 1997 г. был посвящен теме бедности в Намибии. Главной темой доклада ПРООН за 1998 г. стала связь между окружающей средой и развитием человеческих ресурсов Намибии.

Основными бюджетобразующими секторами экономики являются: рыболовство, горнодобывающая отрасль, туризм и сельское хозяйство. Все эти отрасли экономики тесно связаны с окружающей средой. Рациональное развитие этих отраслей жизненно важно для дальнейшего устойчивого развития. По данным ПРООН, для этого есть основания. Рыбпром бурно развивается. Если объем рыбной продукции в 1990 г. оценивался в 500 млн. нам.долл., то в 1998 г. — в 2 млрд. нам.долл.

Туризм дает 4% ВВП, и ежегодно поступления от туризма увеличиваются на 10%.

Хотя доля горнодобывающей промышленности в ВВП неуклонно снижается с 20% в 1980 г. до 16,7% в 1996 г., она остается главным источником поступления твердой валюты и на ее долю в 1996 г. приходилось 56,6% поступлений от экспорта.

Сельское хозяйство является главным сектором, где занята большая часть трудоспособного населения. В докладе основное внимание уделено рациональному использованию воды как главного рычага повышения рентабельности этой отрасли.

Судя по докладу за прошедший год Намибия поднялась с 118 места в мире на 107 место по шкале ООН, исходя из данных об уровне образования, продолжительности жизни и доходов по шкале от нуля до единицы. Намибия с показателем в 0,570 в 1997 г. и 0,644 в 1998 г. замыкает группу так называемых средне развитых 65 стран. Сразу за Намибией располагаются беднейшие страны мира.

Хотя общие показатели уровня жизни неплохие, в реальности в Намибии наблюдается большое имущественное неравенство: **10% населения получают 65% национального дохода!** Соотношение доходов 5% богатых и 50% беднейших граждан составляет 50:1.

Есть разница между городом и деревней. Городское население по шкале ООН имеет показатель 0,801, а сельское население — 0,601. Самый развитый округ Хомас — 0,853, а самый отсталый Охангвена — 0,546. Большие различия существуют в уровне жизни языковых групп. **Немецкоговорящая группа имеет показатель 0,930 и ее благосостояние сравнимо с жизнью в Швейцарии, Англии или в Австралии.** Показатель англоязычной группы — 0,873. А бушмены имеют показатель, равный всего 0,279, что соответствует жизни самых бедных стран Африки.

В докладе ООН с большой тревогой сообщается, что главной угрозой устойчивому развитию Намибии становится СПИД. Начиная с 1996 г. в стране от СПИДа умирает больше людей, чем от малярии и туберкулеза вместе взятых. Большое количество зараженных ВИЧ-вирусом заставляет специалистов говорить об эпидемии. Болезнь, вызываемая ВИЧ-возбудителем, имеет в Африке долгую историю и является, по сути, эндемической болезнью, ибо, по мнению ученых, можно

считать доказанным тот факт, что переносчиком вирусов ВИЧ-1 и ВИЧ-2 в естественных условиях является шимпанзе.

По мнению экспертов ПРООН эпидемия СПИДа может свести на «нет» положительные сдвиги в социально-экономической жизни Намибии, которые произошли после провозглашения независимости. **Намибия по распространению заболеваемости СПИДом занимает незавидное третье место в мире после Ботсваны и Зимбабве.** По оценкам специалистов ПРООН, если болезнь будет распространяться такими же темпами, как сегодня, то к 2016 г. средняя продолжительность жизни в Намибии не превысит 38-43 лет.

Сегодня болезнь практически неизлечима, и особое внимание уделяется ее профилактике. Однако энергию молодого населения Намибии трудно удержать в рамках воздержания и аскетизма. **В Юж. Африке насчитывается 21,5 млн. носителей ВИЧ-возбудителя, что составляет 69% всех зараженных в мире.** 83% летального исхода от СПИДа. Таким образом, ожидается, что в течение 5-7 лет каждый пятый взрослый намибиец умрет. СПИДом заражены не менее 150 тыс. жителей Намибии, или почти 10% всего населения страны. Несмотря на высокие темпы рождаемости, из-за СПИДа население Намибии, по мнению экспертов ПРООН, в 2016 г. не превысит 1,9 млн.чел. (в 1998 г. — 1,6 млн.чел.), а могло быть 2,7 млн.чел.

Лечение болезни дорого обходится: через два года 17% всех средств, выделяемых на здравоохранение будет расходоваться только на лечение СПИДа. Испытывая недостаток средств, Намибия ищет помощь за рубежом. Проблема борьбы против СПИДа ставилась на повестку дня 99-й Конференции Межпарламентского Союза в Виндхукке в 1998 г. ЕС в своей помощи Намибии включает средства для борьбы против этой болезни. Испания в начале 1999 г. выделила 420 тыс. нам.долл. на борьбу против СПИДа. Собранные средства не всегда используются по назначению. Об этом свидетельствует острая критика деятельности Фонда национальной программы по СПИДу. Национальная студенческая организация и другие общественные организации обвиняют фонд в нецелевом расходовании миллионов поступивших денег и в неспособности организовать эффективную профилактическую работу среди молодого населения страны.

*О бюджете на 1999/2000 ф.г.* Национальная ассамблея начала обсуждение госбюджета на очередной финансовый год. Экономика страны выстояла и завершила финансовый год с ростом объема экономики на 2,5%.

Несмотря на появление новых политических факторов, связанных с президентскими выборами, созданием альтернативной СВАПО партии под названием «Конгресс демократов», участием Намибии в военном конфликте в ДРК и возникновением очага сепаратизма в пров. Каприви, принципы и акценты формирования бюджета, в основном, не изменились.

Расходная часть бюджета увеличивается на 14,3% по сравнению с бюджетом предыдущего ф.г. (с 6642,7 млн. нам.долл. до 7751 млн. нам.долл.). Это меньше, чем в 1998/99 ф.г., когда уве-

личение расходной части составило 17,9%.

Структура расходов не изменилась, большая часть, как и раньше, направляется на социальные нужды. Самые крупные суммы получают министерства образования (1602 млн.нам.долл.), здравоохранения (1097 млн.нам.долл.). Крупные ассигнования предусмотрены для нужд армии (559 млн.нам.долл.), полиции (493 млн.нам.долл.). Намибия продолжает расходовать большие суммы на содержание и развитие транспорта (463 млн.нам. долл.). Размер инфляции в 1998 г. составил 6,2%.

Правительство намерено повысить собираемость налогов. Если в предыдущем ф.г. объем налоговых поступлений составлял 30,5% ВВП, то в наступающем он возрастет в связи с вводом НДС. Закон о НДС принят в июне 1999 г. и вводится в действие с янв. 2000 г. Правительство предлагает снизить бремя налога с самых богатых: налог с прибыли будет снижен с 40% до 35% для тех, кто имеет годовую прибыль от 100 тыс. до 200 тыс.нам.долл. И устанавливается максимальная ставка в 36% для тех, чья прибыль превышает 200 тыс.нам.долл. в год. В новом ф.г. доля Намибии в доходе САКУ увеличится с 1805 млн.нам.долл. в 1998/99 г. до 2241 млн.нам.долл.

Доходная часть бюджета составит 6952 млн.нам.долл., что на 13,8% больше, чем в 1998/99 г. и будет равна 36,5% ВВП.

Дефицит бюджета достигнет 798 млн.нам.долл., что равняется 4,2% ВВП (в прошлом ф.г. — 3,9%). Дефицит планируется покрыть путем выпуска ценных бумаг и кредитом ЦБ. 89 млн.нам.долл. будут покрыты внешними заимствованиями.

Госдолг в марте 1999 г. составлял 3,9 млрд. нам. долл. (22,6% ВВП) и вырастет в марте 2000 г. до 4,5 млрд.нам.долл. (23,5% ВВП).

На капитальные нужды (в том числе на развитие инфраструктуры) направляется в новом ф.г. 1531 млн.нам.долл. или 19,7% расходной части бюджета (в 1998/99 г. — 12%). При этом в производственном секторе будут финансированы 197 проектов, в том числе в сельском хозяйстве — 70, транспорте — 26, в развитии туризма — 25.

Россия могла бы участвовать в программах восстановления горнодобывающей промышленности (добыча золота и урана). Интерес представляют проекты добычи газа и строительства газовой ТЭС, ЛЭП. Сферой приложения **российского ноу-хау** могли бы быть обширная программа по обеспечению населения Намибии питьевой водой и решение проблемы водоснабжения сельского хозяйства страны.

## Помощь

**В**нешняя финансово-экономическая помощь. Намибия, в своем становлении как суверенное независимое государство во многом обязана щедрой международной политической, экономической и военной поддержке. Привлечение финансовых и экономических ресурсов из-за рубежа является частью политики президента Сэма Нуйомы и его правительства.

Более сбалансированной становится внешняя торговля Намибии. Экспорт товаров в 1997 г. со-

ставил 6262 млн.нам.долл. (в 1998 г. 1 долл. США = 5,64 нам.долл.), что на 6% больше, чем в 1996 г. Импорт достиг 6460 млн.нам.долл. (на 4% выше показателей 1996 г.). Отрицательный баланс внешней торговли сократился от 300 млн.нам.долл. в 1996 г. до 197 млн.нам.долл. в 1997 г. Чистая прибыль от внешней торговли по итогам 1997 г. составила 261 млн.нам.долл.

Прямые иностранные инвестиции в 1997 г. были равны 577 млн.нам.долл., что на 11,2% меньше, чем в 1996 г. (650 млн.нам.долл.). Зато долгосрочные инвестиции в 1997 г. достигли 1361 млн.нам.долл., что превышает показатели 1996 г. на 33,7%.

В 1997 г. был, наконец, списан внешний долг Намибии, унаследованный от колониального периода, в 1150 млн.нам.долл. Но избавленное от груза прежних долгов правительство залезло в новые, и в конце 1997 г. внешний долг Намибии составил 242 млн.нам.долл. (1,7% ВВП). При этом внутренний долг страны был равен 13,7% ВВП.

Считается, что главным ориентиром правительства в области экономики является Первый национальный план социально-экономического развития на 1996-2000 гг. Преследуя цели устойчивого развития экономики, правительство не только опирается на внутренние ресурсы страны, но и прибегает к внешней помощи, которая достигла в 1997 г. своего пика — 166,7 млн.долл. США. Иностранная помощь Намибии с 1994 г. (115,3 млн.долл. США.) неуклонно росла и в 1996 г. была равна 164,9 млн.долл. США. Такой объем иностранной помощи весьма значителен и при населении в 1,6 млн.человек составляет **на душу 104 долл.США**. В 1996/97 г. иностранная помощь была равна 5,1% ВВП. **По размеру получаемой иностранной помощи на душу населения Намибия намного опережает своих африканских соседей:** Ботсвана (56 долл. США), Ангола (51 долл.), Зимбабве (34 долл.).

В 1997 г. значительная финансовая помощь была оказана Намибии Европейской комиссией и Европейским инвестиционным банком. Из стран-доноров по объему оказываемой помощи резко выделяется **Германия**, которая в течение ряда лет **является главным источником поступления иностранной помощи**. В 1997 г. увеличили свою долю помощи Китай и Испания.

Иностранная помощь главным образом направляется на развитие людских ресурсов: 19,1% от всего объема поступившей иностранной помощи расходуется на эти цели. Значительная часть внешней помощи приходится на следующие отрасли: сельское хозяйство, лесное дело, рыболовство — 15,4%; социальная защита — 15,1%; транспорт — 8,1%; связь и коммуникации — 7,8%.

По своей структуре иностранная помощь в 1997 г. носила характер техпомощи (72,2 млн. долл. США) и финансирования инвестиционных программ (60 млн.долл. США).

Есть четыре источника (1997 г.) поступления внешней помощи: структуры ООН (8,4 млн.долл. США); ЕС и Британское Содружество (35,5 млн. долл.); страны-доноры (117,6 млн.долл.); неправительственные организации (5,2 млн.долл.). На страны-доноры приходится 70% всей внешней помощи. Пять главных стран-доноров в 1997 г.:

Германия — 20%, Швеция — 13%, Норвегия — 13%, США — 11%, Финляндия — 7%.

## Финансы

**Банковская система.** Осуществляется в соответствии с принятым в 1998 г. «Законом о банковских учреждениях Намибии», отражающим основные положения формирования кредитно-денежной политики как на макро-, так и на микроэкономическом уровне.

Банковская система включает в себя ЦБ (Банк Намибии) и пять коммерческих банков: First National Bank of Namibia; Commercial Bank of Namibia; Standard Bank Namibia; Bank Windhoek, City Savings and Investment Bank.

Развитая филиальная сеть ряда банков (в т.ч. «Первого национального банка»), тот факт, что большинство банков («Стандарт банк», «Коммерческий банк») являются дочерними отделениями крупных транснациональных финансовых групп (что помогает максимальным образом минимизировать возможные риски, в том числе и политические), позволяет инвесторам продолжать работу на рынке. Минимизировать инвестиционные риски помогает и привязка национальной валюты к ранду, конвертируемой валюте ЮАР, а также членство Намибии в Единой валютной зоне Юга Африки.

Созданию благоприятного инвестиционного климата способствует также отсутствие прямого запрета на открытие в Намибии как репрезентативных офисов (rep-offices), так и филиалов инобанков, и возможность вывоза капитала (в том числе в соответствии со статьей В 8 «Порядка обмена» (Exchange Control Regulations), гласящей, что «нерезиденты имеют право на обмен намибийского доллара в СКВ и ее вывоз за пределы страны, при условии, что данная сумма была заработана нерезидентом на территории Намибии»). Вышеперечисленные факторы позволяют сохранить относительную стабильность местной валюты (так, осталась без изменений номинальная действующая обменная ставка — Nominal Effective Exchange Rate) в условиях глобального финансового кризиса и растущего недоверия инвесторов к развивающимся рынкам. Положительным фактом экономики Намибии является и крайне низкий уровень инфляции, не превышающий 6% в год. Тем не менее макроэкономическая ситуация, сложившаяся на сегодняшний день в Намибии, а именно кризис в основных экспорто-ориентированных отраслях промышленности, таких как рыболовство, уголедобыча, алмазодобыча и т.д., отсрочка введения в строй ряда крупных промышленных проектов (в частности, проекта «Кудугаз»), возрастание части т.н. «плохих займов» в общем объеме выдаваемых кредитов, позволяет говорить об определенной слабости и местного финансового рынка, и, как следствие, местных кредитно-денежных учреждений.

Кредиты, выдаваемые коммерческими банками частному сектору, остались движущей силой развития как промышленности, так и сельского хозяйства, и их объем увеличился к июлю 1998 г. на 10% (по сравнению с аналогичным периодом 1997 г.), составив 1091 млн.долл. США (998

млн.долл. США в июле 1997 г.).

Можно констатировать сдвиг в структуре коммерческого кредитования от традиционно капиталоемких отраслей, таких как сельское хозяйство, горная промышленность, строительство, в сторону увеличения размеров кредитования сферы услуг (в частности, индустрии внутреннего туризма).

Несмотря на то, что общим кредитованием занимаются вышеперечисленные комбанки, ниша, занятая в развитых странах такими учреждениями, как пенсионные фонды, страховые и перестраховочные компании, является свободной, и при наличии роста интереса со стороны инвесторов возможно проникновение на рынок зарубежных компаний такого типа (преимущественно из ЮАР).

Структура баланса комбанков может быть прослежена на примере Банка Виндхука по состоянию на 31 марта 1998 г. (в млн.долл. США):

	1998 г.	1997 г.
Капитал и резервы	19111	14940
Пассивы	296832	234450
Активы	296832	234450
Доход до налогообложения	8980	7190
Налогообложение	3476	2400
Доход после налогообложения	5504	4789,6
Зачисления в резервный фонд	4166	3600
Дивиденды	1333	1182,6
Доход на начало года	60	58,6
Доход на конец года	69	65
Возврат активов	2,11%	1,91%
Возврат акций	32%	29%
Возврат активов	2,11%	1,91%
Возврат акций	32%	29%
Общие расходы к общему доходу	56%	52%

**Страховая система.** Деятельность страховых компаний в Намибии регулируется Законом о долгосрочном страховании, принятым в 1996 г., предписывающим всем страховым компаниям и группам страны регистрироваться как общественным организациям с намибийским советом директоров. Намибийские граждане не имеют права обращаться за помощью в иные страховые организации, кроме тех, которые зарегистрированы в стране. Действуют три основных страховых компании: «Олд Мьюшл», «Александр Форбс» и «Эф Джи Ай Намибия». Все они входят в разветвленную группу одноименных страховых компаний, имеющих филиалы во многих странах Азии, Африки, Сев. и Юж. Америки.

Старейшая «Олд Мьюшл Намибия», основанная в 1845 г. в Кейптауне, оперирует в Намибии с 1921 г. и по праву считается самой влиятельной в страховой системе Намибии, играя не последнюю роль в развитии экономики страны. Она предлагает широкий спектр финансовых услуг для физических и юридических лиц, всевозможные типы инвестирования, такие виды социального страхования, как: пенсионное, жизни, нетрудоспособности, а также медицинский уход. «Олд Мьюшл» инвестирует в частные и правительственные проекты, развитие частной собственности, имеет сеть офисов по всей стране.

Компания «Александр Форбс» (до июня 1999 г. носившая название «Ламли Иншьюренс Брокерс») была основана в Намибии в 1948 г. как фили-

ал Лондонской страховой фирмы. Является крупнейшей брокерской компанией краткосрочного страхования. Имеет часть акций в Союзе пенсионного управления Намибии. Является действительным членом Намибийской ассоциации страховых брокеров. Предоставляет информацию о состоянии рынка страховых услуг в Намибии, ЮАР, других странах мира.

Компания «Эф Джи Ай Намибия» действует в стране с 1993 г., имея на тот момент уставной капитал в 37 млн.долл. США. Является одним из бесспорных лидеров краткосрочной страховой индустрии Намибии с годовым доходом в 100 млн.нам.долл. Представительства компании по всей стране оперируют на независимой основе и обеспечивают полный спектр услуг. Действуя через национальную фондовую биржу и банки на местном финансовом рынке входит в число страховых компаний инвестирующих все свои активы в Намибию.

Дополнением к схеме страхового обслуживания в Намибии является деятельность таких страховых групп, как «Импилло Хэлс План» и «Эн Эм Эй ХэлсКэйр», специализирующихся по обеспечению населения первой медпомощью и уходу за больными. Существует фонд госстрахования при минфине, возмещающий не только материальные расходы субъекта, но и моральный ущерб.

## Землевладение

**О**дной из самых острых социальных проблем Намибии является земельный вопрос, оставшийся в наследство от колониального режима. **Небольшая кучка белых фермеров обладает большей частью пригодных для сельского хозяйства угодий.** Эти земли являются частной собственностью. Основная масса черного населения Намибии, изначально живущая в сельской местности, испытывает недостаток пригодных для хозяйствования земель. И эти земли черных намибийцев являются общинными.

Правительство СВАПО учредило спецфонд для выкупа у белых фермеров излишков земель для передачи безземельным черным крестьянам и ежегодно тратит на это 20 млн.нам.долл. Однако деятельность фонда закрыта от общественности, допускаются разного рода злоупотребления, и фонд не влияет активно на проведение обещанной правительством земельной реформы. В опубликованном Программой развития ООН докладе о социально-экономическом положении Намибии за 1998 г. впервые приведены цифры: 4000 фермерских хозяйств владеют 36,2 млн.га сельхозугодий и производят 5% ВВП. В этих фермерских хозяйствах занято 36 тыс.чел., что составляет 8% всех работающих в Намибии.

В общинном владении, особенно на севере страны, находится 33,5 млн.га, и ими пользуются 140 тыс. семей. 10 млн.га из этих общественных земель не используются. Крестьяне общинных земель составляют 29% трудоспособного населения Намибии. Но из-за низкой производительности общинные хозяйства производят менее 4% ВВП.

Общая доля сельского хозяйства в ВВП в последние годы неуклонно падает из-за снижения объема продукции фермерских хозяйств. В то же

время доля общинных хозяйств в ВВП медленно растет.

Совокупный доход фермерских хозяйств в 1997 г. составил 565 млн.нам.долл. Если эту сумму разделить на количество фермерских хозяйств, (6337), то средний годовой доход одной фермы был равен 90 тыс.нам.долл. Доход общинных хозяйств в 1997 г. был 416 млн.нам.долл., и на одного работника приходился доход в 3000 нам.долл. в год.

Правительство планирует провести земельную реформу обеих форм собственности на землю: фермерскую и общинную. Закон о земельной реформе фермерских хозяйств был принят в 1995 г., но не действует в полную силу. Недавно правительство одобрило проект Закона об общинных землях.

Перераспределение земли воспринимается как акт социальной справедливости, направленный на преодоление бедности в селе и поднятие жизненного уровня значительной части черного населения. Однако сегодня нельзя возлагать большие надежды на перераспределение земли, ибо земля, выделяемая на эти цели, относится к маргинальной, пригодной разве только к экстенсивному хозяйствованию. Перераспределение нынешних фермерских земель, разрешая проблемы занятости и повышения жизненного уровня черного населения, связано с неизбежным падением производительности этих хозяйств.

Только на содержание Департамента переселения и земельной реформы при правительстве с 1990 г. затрачено 50 млн.нам.долл. По правительственному плану, в 1995–2000 гг. намечено переселить 14 000 человек, наделив их землей в 150 тыс.га.

## Промышленность

**Д**о сих пор в экономике Намибии сохраняется тенденция, характерная для колонии: импортируется готовый товар и экспортируется сырье.

Перерабатывающая промышленность дает небольшую долю ВВП: в 1998 г. — 16,4%. Эта доля равна 2838 млн.нам.долл. (471 млн.долл. США). Главным сектором этой отрасли является переработка рыбы — 5,9 % ВВП. Она началась в Намибии в 50-х гг. с ввода в эксплуатацию двух фабрик по консервированию сардин и анчоусов. Сегодня 85% всей выловленной рыбы перерабатывается в Намибии и конечный продукт экспортируется. Все компании, занятые переработкой рыбы, кроме двух предприятий, являются намибийскими, так как более 51% акций принадлежат намибийским гражданам.

Следующей статьей переработки является мясо — 0,9 % ВВП. Намибия производит мясопродукты самого хорошего качества в странах САДК, ибо **поголовье скота здесь самое здоровое в южноафриканском регионе.** Намибия экспортирует 80% произведенного говяжьего мяса и баранины. В производстве мяса участвуют многие тысячи мелких фермеров и жителей сельской местности. Крупнейшее в Намибии предприятие по выпуску алкогольных и безалкогольных напитков Namibian Brewing в 1998/99 ф.г. добилось впечатляющих

успехов. Компания за год увеличила свой доход только от продажи пива на 23%: от 264 млн.нам.долл. (43,8 млн.долл. США) до 325 млн.нам.долл. (54 млн.долл. США). За прошлый год компания увеличила продажу пива в странах Юж. Африки сразу на 40%. В 1999 г. она получила право продавать пепси-колу в ЮАР. В связи с ростом продукции пивоваренных предприятий Намибии начато строительство завода по выпуску бутылок в Ошакати. Завод начнет выпуск продукции в 2000 г.

Главной отраслью экономики является горнодобывающая промышленность, доля которой в ВВП в 1997 г. составила 19%. **Намибия добывает алмазы, уран, золото, медь, серебро, свинец и цинк.** До 1998 г. все добытое минеральное сырье экспортировалось без переработки.

Алмазы составляют 30% продукции горнодобывающей промышленности. В 1998 г. было добыто 1,4 млн. карат алмазов. Первое в Намибии предприятие по обработке алмазов находится в городе Окаханья, недалеко от Виндхука. СП Намибии и «Де Бирса» NamGem Diamon Manufacturing открылось в авг. 1998 г. Первоначальный уставной капитал составил 10,8 млн.нам.долл. (1,8 млн.долл. США). В компании будут заняты работой 100 полировщиков алмазов из числа местных жителей, которые пройдут необходимое обучение. Сырьем послужат алмазы от 0,5 до 1 карата, поставляемые ЦСО. После обработки 70% бриллиантов будут сбываться за рубежом, а 30% — внутри Намибии. Остатки в Намибии бриллианты приобретаются Ассоциацией ювелиров Намибии.

Перерабатывающая отрасль экономики сосредоточена в центральной части Намибии (Виндхук, Рехобот, Окаханья). Здесь сконцентрировано 50% предприятий. Другими центрами перерабатывающего сектора являются Уолфиш Бей, Свакопмунд, Отживаронго и Гобапис. Переработка, требующая высокой технологии и значительных капиталовложений, находится в Виндхуке. Уровень механизации в обрабатывающих предприятиях невысок. Ежегодно в страну импортируются самые простые товары народного потребления на 8 млн.нам.долл. Считается, что местным мелким предприятиям вполне под силу выпускать подобные изделия: гладильные доски, пластиковые чашки, кухонные ножи и вилки, различные емкости для воды и т.д.

Правительство поощряет не только простое ремесленничество и народные промыслы, но и попытки создать наукоемкое производство. Сегодня Намибия импортирует 95% необходимого количества лекарств. В связи с высоким уровнем заболеваемости населения, ожидается увеличение расходов на лечение больных. Фармпром Намибии призван удешевить медпрепараты. Первое предприятие по выпуску ампул с лекарством для внутривенных инъекций было открыто весной 1997 г.

В Намибии конкурируют все известные мировые производители автомобилей. Несмотря на ограниченность намибийского рынка имеется хорошо налаженная сеть продажи и техобслуживания японских, южнокорейских и европейских автомашин. Предпринимаются попытки наладить собственное производство автомобилей. Владелец крупного ранчо в районе пустыни Калахари собирает вездеходы из комплектующих «Тойота» и уже

выпустил 70 машин под названием «Ури» («прыжок» на языке нама).

Есть и более серьезные попытки. Почетный консул Намибии в Милане Петер Йохансен при поддержке правительства совместно с европейской автомобилестроительной компанией «Ивеко» начинает в Намибии сборку грузовиков различных модификаций для всех отраслей народного хозяйства. В первый год своей работы новая компания надеется продать грузовиков на 4 млн.долл. США.

Существует грандиозный план производства сахара в пров. Каприви совместно с Замбией. Для осуществления этого проекта требуется строительство водопровода в 33 км. от реки Замбези до сахарных плантаций в Намибии. Проект должен быть завершен в 2008 г. и обойдется в 255 млн.долл. США Производство сахара обеспечит работой 7,5 тыс.чел. и прямо или косвенно улучшит жизнь 45 тыс.чел. Однако кроме трудностей финансирования проекта сепаратистское движение в Каприви, которое уже сегодня нарушило нормальную хозяйственную деятельность в этой провинции, и гражданская война в Анголе в непосредственной близости от места предполагаемого производства сахара могут поставить этот план под вопрос.

## Рыбпром

Основу намибийского законодательства в области рыболовства составляют положения принятых в 1992 г. Закона о морском рыболовстве и «Белой книги о национальной политике в области рыболовства». Кратко суть их выражена президентом Намибии С.Нуйомой: «Эти документы заставят всех иностранцев, желающих ловить рыбу в наших водах, создавать СП с намибийцами и давать возможность нашим гражданам приобретать контрольный пакет акций в любой рыболовной компании, ловящей рыбу в наших водах. Мы теперь раз и навсегда положили конец обработке нашей рыбы на борту судов. **Вся рыба, пойманная в наших водах, должна быть выгружена на берег в наших портах, охлаждена, переработана и отправлена на иностранные рынки...**».

С момента принятия законодательства в области рыболовства заложенная в нем идея «намибизации» отрасли последовательно проводится в жизнь и подкрепляется новыми мерами. Намибия не заинтересована в соглашениях, которые ограничиваются предоставлением лицензий иностранным судам, и настаивает на том, чтобы в них были зафиксированы обязательства зарубежных партнеров по капиталовложениям в намибийское рыболовство и рыбопереработку на берегу, по содействию экспорту рыбной продукции страны.

В 1994 г. введена новая система распределения лицензий и квот. Право на рыбную ловлю и новые долговременные лицензии предоставляются в первую очередь намибийским, а также другим компаниям с учетом их вклада в политику намибизации и имеющихся возможностей по увеличению «объема намибийского участия» в их деятельности.

Указанная система предусматривает следующий порядок получения разрешений на лов рыбы:

получение прав на эксплуатацию рыбных ресурсов, получение квоты на вылов, лицензирование рыболовных судов.

Заявки на эксплуатацию рыбных ресурсов делаются отдельно на каждый вид промысловых рыб (т.н. ставрида, хек, сардина и т.д.). Намибийским министерством рыбного хозяйства и морских ресурсов определено, что при рассмотрении заявок внимание прежде всего обращается на следующее: является ли заявитель гражданином Намибии, представляет ли заявитель компанию, если да, то имеет ли намибийская сторона преимущественное долевое участие в ней; кому принадлежат суда, которые будут осуществлять промысел, доля участия намибийцев.

В заявлении также требуется указать: сколько рабочих мест предполагается создать для намибийцев; планируемое участие в развитии береговой инфраструктуры рыболовной промышленности Намибии; имеющийся опыт международного сотрудничества в области рыболовства и наличие таких связей; планируемый вклад в сохранение морских ресурсов Намибии. Рассматриваемые права на эксплуатацию рыбных ресурсов выделяются на 4, 7 и 10 лет. При этом действуют следующие критерии:

а) на 10 лет: долевое участие намибийцев в компании должно составлять не менее 90%; компания обязуется принять на работу не менее 500 намибийцев; компания обязуется осуществлять долгосрочную инвестиционную программу, ведущую к расширению ассортимента продукции и рынка сбыта.

б) на 7 лет: долевое участие намибийцев в компании должно составлять не менее 51%, в том числе по судам и мощностям по переработке на берегу; если долевое участие намибийцев менее 51%, то это должно компенсироваться соответствующими капиталовложениями компании в береговую инфраструктуру рыбопереработки.

в) на 4 года: контрольный пакет акций компании должен принадлежать намибийцам, при этом допускается, чтобы намибийской стороне принадлежало менее 51% судов и мощностей по рыбопереработке; долевое участие намибийцев в компании менее 51%, компания осуществляет капвложения в береговую инфраструктуру по рыбопереработке в ограниченных масштабах.

Выделение квот на лов рыбы производится только после получения компанией права на эксплуатацию рыбных ресурсов. Минрыбхоз последовательно проводит линию на обеспечение восстановления рыбных запасов, в связи с чем первоначальные ежегодные квоты устанавливаются в объеме 60-70% от рассчитанных на базе научных исследований. В течение года увеличение квот происходит, только если будут подтверждены расчеты по восстановлению рыбных запасов.

Критерии выделения квот те же, что и для выдачи прав на эксплуатацию рыбных ресурсов. После получения квота не может быть передана другой компании без разрешения минрыбхоза.

Лицензирование рыболовецких судов — для этого подается заявление постоянному секретарю минрыбхоза и морских ресурсов, в котором указывается: название судна; порт приписки и регистрационный номер; данные на владельца судна;

характеристики судна; средства лова.

Намибийские власти внимательно следят за выполнением всех положений, содержащихся в выданных разрешениях. За их нарушение иностранный гражданин (владелец, арендатор, фрахтователь, капитан судна, член команды) может быть приговорен к штрафу до 350 тыс.ам.долл. или заключению на срок до 15 лет. Кроме того, с нарушителя может быть взыскан дополнительный штраф, равный трехкратной стоимости той выгоды, которую он получил или мог бы получить в результате нарушения. Штраф может быть взыскан путем наложения ареста и продажи собственности компании. В зависимости от обстоятельств дела капитан, какой-либо член команды или руководство компании могут также подвергнуться персональному судебному преследованию за совершенное нарушение.

Кроме наложения штрафа, суд может также принять решение о конфискации судна, снастей и улова в случае, если нарушитель не имел лицензии (разрешения) на лов или нарушил условия ее использования. Намибийцы решительно применяют эти меры, в том числе в отношении капитанов российских судов, работающих в совместных с намибийцами компаниях.

Выдано порядка 270 лицензий на лов рыбы, промысел ведут 280 судов (86% из них — намибийские). Количество зарегистрированных в Намибии рыболовных компаний составляет 200 (в 1988 г. — 44 компании). Уже в 1995 г. количество работающих в намибийских водах рыболовецких судов достигло предельного максимума, полностью обеспечивающего вылов рыбы по всем выделенным квотам. В результате последовательно проводимого курса на увеличение объема рыбы, перерабатываемого на намибийском берегу, соответствующему сокращению подвергаются отдельные типы судов. Так, в последние годы с 56 до 40 уменьшилось количество морозильных траулеров, причем 38 из оставшихся являются намибийскими. Власти строго следят за соблюдением оговоренных в лицензиях методов и способов лова для каждого типа судов и вида рыбы. Основными методами лова являются кошельковый для сейнеров и траловый для траулеров. Главным портом базирования рыболовного флота является Уолфиш-Бей, вспомогательным — Людериц. Портовые расходы в расчете на один заход составляют 10-12 тыс.долл. США на одно судно, стоимость дизтоплива — 220 долл.США за т. Основными импортерами намибийской рыбопродукции являются Испания (большая часть улова хека), Япония, США, Гана, Австралия, Португалия, Франция и Германия. Внутреннее потребление рыбы в Намибии невелико и составляет 6-8 тыс.т. в год.

Результаты проводимой руководством страны политики «намибизации» рыбной отрасли и соответствующие подходы в плане международного сотрудничества можно проследить на примере развития и современного состояния российско-намибийских отношений в данной области.

В 1969-90 гг. прибрежные воды Намибии являлись традиционным районом промысла отечественных рыбаков, где ими ежегодно добывалось до 800 тыс.т. капской ставриды и капской мерлузы (хека). В те же годы в районе Юго-Восточной Ат-

лантики работало 40 наших научно-исследовательских экспедиций. В период борьбы намибийского народа за независимость под руководством СВАПО отечественный рыболовный флот ежегодно поставлял на безвозмездной основе 3 тыс. т. рыбы в лагеря намибийских беженцев в Анголе.

После провозглашения Намибией независимости в 1990 г. и установления ею ИЭЗ безвозмездный отечественный промысел был прекращен, однако возобновился — уже на лицензионной (платной) основе — осенью того же года.

В 1990, 1992 и 1993 гг. **Россией** были инициированы переговоры с намибийской стороной на предмет подготовки и заключения межправительственного соглашения о сотрудничестве в области рыбного хозяйства. Виндхук при этом выдвигал условия фиксации положений об обязательном инвестировании Россией создания береговой инфраструктуры, о сотрудничестве на жесткой коммерческой основе, в результате чего переговоры не увенчались успехом.

В 1995 г. в Намибию был направлен рамочный проект двустороннего межправительственного соглашения о сотрудничестве в области рыбного хозяйства, обсуждение которого не получило позитивного развития ввиду неизменности позиции Виндхука.

В отсутствие двустороннего межправительственного соглашения в области рыбного хозяйства российские судовладельцы работают в ИЭЗ Намибии на лицензионной (рассмотренной выше) основе: в рамках намибийско-российского СП «Намсов», зарегистрированной в Виндхуке в 1990 г. с участием ВО «Соврыбфлот» (Москва), а также намибийско-юаровской компании «Куисеб» и местных — «Кадилу» и «Пан Оушн». В 1999 г. в Намибии работают 8 арендованных ими российских судов (в 1994 г. их было 27) из Мурманска, Калининграда, Архангельска и Новороссийска. Все компании, арендующие российские суда, имеют долгосрочные права на промысел ставриды, являющейся малоценным видом рыбы. Квот на вылов гораздо более выгодного хека данным компаниям получить не удается.

Намибия имеет богатую запасами водных биоресурсов 200-мильную ИЭЗ при протяженности береговой линии в 1500 км. **Общий допустимый улов**, то есть объем оптимального ежегодного промыслового изъятия рыбных и других живых ресурсов, обеспечивающих сохранение и устойчивое естественное воспроизводство, составляет порядка **1,5 млн. т.** (для сравнения: в ЮАР — около 1 млн. т., Анголе — 0,6 млн. т., Мозамбике — 0,45 млн. т.). Учитывая перспективность и взаимовыгодность для России и Намибии долговременного сотрудничества в области рыболовства этот вопрос был вновь поднят в марте 1998 г. в ходе официального визита президента Намибии С.Нуйомы в Москву. В частности, министр рыбного хозяйства Намибии А.Ийямбо провел переговоры в Департаменте рыболовства министерства сельского хозяйства и продовольствия России. При этом министр высказал заинтересованность в намибийско-российском сотрудничестве по следующим основным направлениям: содействие в создании научной базы биоресурсов и направление в Намибию российских специалистов для подго-

товки кадров, на контрактных условиях. Министр А.Ийямбо в принципе поддержал идею создания намибийско-российских СП.

С учетом результатов визита новый проект российско-намибийского соглашения в области рыбного хозяйства был направлен в Виндхук в мае 1998 г. В июне 1998 г. был получен ответ по данному проекту за подписью министра А.Ийямбо, в котором сказано, что политика министерства остается неизменной, основывающейся на отказе от практики заключения межправительственных соглашений по рыболовству с зарубежными странами. В ответе предлагалось рассмотреть возможность подписания меморандума о взаимных намерениях.

Такая позиция намибийской стороны и открытый фаворитизм по отношению к местным компаниям достаточно легко объяснимы, если принять во внимание прямые или косвенные связи этих компаний с правящей партией СВАПО и ее отдельными руководителями, а также вращающиеся в этой сфере значительные финансовые средства. Капиталы правительственных чиновников и СВАПО как партии представлены в десятках, по большей части «бумажных» рыболовных компаниях, как правило не имеющих ни собственных судов, ни перерабатывающих предприятий, а существующих исключительно за счет перепродажи полученных квот. Вполне естественно, что такой источник прибыли (количество заявок на одну квоту исчисляется десятками, а по хеку — сотнями) в результате заключения межгосударственных соглашений, предусматривающих выделение квот, указанный выше круг лиц не хочет.

Практика последнего времени показывает, что в перспективе намибийцами будут приниматься меры по ужесточению условий допуска в рыбную отрасль иностранных компаний, не учитывающих требований намибизации. Южноафриканский, испанский и норвежско-американский капитал, занятый промыслом и обработкой намибийской рыбы, давно признал намибизацию как неизбежность и предпринимает шаги по адаптации к ней. В частности, идет на предлагаемое намибийцами участие в развитии рыбопереработки на берегу, внедрение новых технологий, обеспечивающих соответствие выпускаемой продукции (и, соответственно, доступ на рынки) стандартам ЕС и американской системе контроля качества пищевых товаров Hazard Analysis Critical Control Point.

## Церковь

**Р**елигиозные миссионеры были первыми белыми среди коренных племен Юго-Западной Африки до прибытия колонизаторов. От 80% до 95% населения страны — верующие.

К началу освободительной борьбы СВАПО в 60-х гг. церковь уже была влиятельной общественной силой в Намибии. Она однозначно поддержала борьбу черного населения против апартеида и за свободу Намибии. Некоторые историки СВАПО объясняют участие церкви в борьбе против расистской ЮАР тем, что христианские заповеди равенства людей перед богом были близки и понятны всем верующим. В своей колониальной политике ЮАР с самого начала не предпринимала

попыток привлечь на свою сторону церковь и, преследуя ее духовных служителей, сочувствовавших освободительному движению, способствовала тесному сотрудничеству духовенства Намибии со СВАПО.

Этот факт можно объяснить тем, что официальная религия буров — голландская реформаторская церковь никогда не была популярна в Намибии.

Первые немецкие миссионеры-лютеране появились на территории Юго-Западной Африки в середине XIX в. в преддверии ее завоевания Германией. По приглашению немецких миссионеров финская лютеранская церковь начала работать в Намибии с 1870 г. Римская католическая церковь развернула свою деятельность в конце XIX в. Англиканская церковь установилась здесь после 1915 г. Широкое распространение получила евангелическая церковь.

Хотя в сегодняшней Намибии есть множество религиозных течений и сект, включая ислам, адвентистов седьмого дня и разных форм язычества, все эти духовные течения не играют существенной роли в общественно-политической жизни страны. Только 4 церкви имеют духовное влияние на всю страну.

Евангелическая лютеранская церковь в Намибии объединяет около 400 тыс. прихожан многочисленных народностей овамбо и каванго. Она первоначально была основана финской миссией. Овамбо является опорой правящей партии СВАПО. Заместитель епископа Зефания Камиета является неизменным заместителем спикера Национальной Ассамблеи с 1990 г.

Евангелическая лютеранская церковь в Республике Намибии является второй крупнейшей церковью страны, имея 200 тыс. прихожан. Эта протестантская церковь действует среди негритянского населения на юге Намибии.

Есть немецкая евангелическая лютеранская церковь, объединяющая немногочисленных (7 тысяч), но влиятельных белых прихожан. Она стояла в стороне от освободительной борьбы. После независимости Намибии было принято решение о создании совместного комитета всех трех лютеранских церквей. Процесс объединения завершается. 14 марта 1999 г. в Виндхуке прошел **объединенный синод**, который свидетельствует о примирении «черных» и «белых» лютеранских церквей.

Третьей крупной церковью Намибии является римско-католическая церковь, объединяющая более 200 тыс. верующих. Англиканская церковь — четвертая по количеству прихожан: 120 тыс. чел.

Еще в ходе борьбы за независимость протестантские и католические церкви, демонстрируя редкую религиозную терпимость, в 1978 г. создали влиятельный объединенный орган — **Совет церквей Намибии**. Поддерживая борьбу СВАПО за независимость, церковь обращалась к христианам как внутри страны, так и за рубежом. Когда в 1971 г. Международный суд признал законность резолюции ООН о неправомерности оккупации Юго-Западной Африки силами ЮАР, то впервые студенты-теологи во главе с З.Камиетой открыто выступили против режима апартеида и были брошены в тюрьму. А в ноябре 1986 г. четыре епископа Намибии и генеральный секретарь Совета церк-

вей Намибии А.Шежевали участвовали в экуменическом совещании в Ганновере, а затем разъехались по столицам Европы и Северной Америки, призывая христиан мира присоединить голос протеста против южноафриканской оккупации. Участие церкви в освободительной борьбе еще более усилилось, когда в 1986 г. около г.Ошакати южноафриканцами был убит известный лютеранский пастор Габриель Амопуло. Когда СВАПО начала вооруженную борьбу против режима апартеида, то служители церкви стали главными глашатаями борьбы Намибии за независимость, свидетельства перед мировым обществом о происходящих событиях внутри страны.

В прошедшие после независимости годы церковь сохраняет свое привилегированное положение в стране и в целом доверие со стороны СВАПО. Ежедневно по радио и национальному телевидению передаются религиозные программы. Молитвой начинаются ежедневные занятия в школах, заседания парламента, митинги СВАПО. Ничто не омрачает отношения церкви и СВАПО, если не считать спорадическую критику со стороны церкви очевидных нарушений прав человека в новой Намибии. О партнерстве между СВАПО и церковью свидетельствует приход на ключевой пост мэра Виндхука его преподобия Иммануэля Нгатжизеко, который последние 14 лет был председателем Совета церквей Намибии. Назначение первого черного мэра в столице — реверанс в сторону церкви и черного населения страны.

## Эмиграция

**В** связи с усилением ряда неблагоприятных факторов, влияющих на жизнь белой общины в Намибии (стагнация экономического развития, рост преступности, вытеснение белых с госслужбы), усилилось стремление части белого населения к эмиграции в Австралию, Новую Зеландию и Канаду.

Из-за определенных сложностей в оформлении выезда, вызванных отсутствием в Намибии посольств и консульских учреждений этих стран, заметной популярностью стали пользоваться миграционные консалтинговые компании, специализирующиеся на отправке эмигрантов в указанные страны. Первой миграционной консалтинговой компанией, начавшей активно работать в Намибии, стала «Нетворк Мигрейшн Сервисес» НМС. Штаб-квартира «НМС» находится в г.Ванкувер, Канада; в зарубежных странах имеется 18 отделений, в том числе в ЮАР. При посредничестве юаровского отделения в Австралию и Новую Зеландию из ЮАР выехало более 10 тыс.чел. Ежегодные темпы эмиграции из ЮАР в данные страны составляют 2-3 тыс.чел. В Австралии насчитывается до 200 тыс. выходцев из ЮАР, в Новой Зеландии — до 100 тыс.чел.

В Намибии свою деятельность НМС осуществляет в форме выездных семинаров и собеседований с лицами, желающими эмигрировать из страны. Указанные мероприятия проводятся 4-5 раз в год, в среднем каждый раз их посещают до 50 человек (практически все — белые). Имеется тенденция к росту спроса на услуги компании, поэтому планируется открытие ее постоянного предста-

вительства в г. Виндхук.

Основной профиль деятельности НМС — оформление выезда на постоянное жительство. Существо работы заключается в экспертной оценке соответствия данных кандидата иммиграционным требованиям принимающих стран и, в случае наличия такого соответствия, оказание помощи в отработке заявления на въезд (с учетом известных компаний требований к таким документам в той или иной стране). Компания берет на себя заботу по дальнейшим формальностям, связанным с подачей заявления и сопутствующих личных документов в иммиграционные службы, а также отслеживает их прохождение. Предоставляется и такой вид услуги, как поиск вариантов трудоустройства, достижения договоренностей с работодателями. НМС осуществляет «сопровождение» своих клиентов, включая вопросы переезда и первые месяцы проживания в новой стране, берет на себя такие «мелочи», как обеспечение встречи в аэропорту, помощь в открытии банковского счета, получении кредитных карточек.

Другая консалтинговая компания — «Амблер Колинз» со штаб-квартирой в Лондоне также в ближайшее время намерена активно заняться намибийским рынком. Ее юаровское отделение объявило о намерении рекрутировать в ЮАР для работы и постоянного жительства в Великобритании 2 тыс. учителей, 1,7 тыс. банковских служащих и 600 медработников.

Несмотря на высокие тарифы услуг, консалтинговые кампании не всеильны и вынуждены действовать в рамках иммиграционных законодательств Австралии, Новой Зеландии и Канады. Общей чертой этих законодательств является система «отбора по баллам», т.е. допуска в страну людей, обладающих высоким уровнем образования, хорошими профессиональными навыками, имеющих достаточные финансовые средства.

Поэтому ключевым моментом в отборе консалтинговыми компаниями кандидатов в эмигранты является анализ заполняемой после семинаров «оценочной анкеты», которая в концентрированном виде представляет собой систему оценки по баллам. В ней присутствуют все основные позиции, по которым начисляются баллы в рассматриваемых странах, а именно: требуемый уровень образования, наличие стажа работы по специальности, возраст, степень владения английским языком, источники и размеры доходов.

Чтобы получить «проходное» количество баллов, кандидату надо быть обладателем по меньшей мере трехгодичного вузовского диплома, при этом иметь не менее 1-2 лет стажа работы по специальности, быть не старше 29 лет, хорошо владеть английским языком. Наибольшим спросом пользуются специалисты в области компьютеров, торговли и маркетинга, финансов и бухучета. Для желающих эмигрировать бизнесменов применяется более либеральная «система баллов». Решающим аргументом здесь являются гарантии инвестиций в экономику принимающих государств и перевод определенной суммы денежных средств в один из банков соответствующей страны.

*Немецкоязычные.* В Намибии — свыше 30 тыс.чел., относящих себя по этнической принадлежности к немцам и составляющих **единственную**

**крупную белую немецкоязычную общину, постоянно проживающую на африканском континенте.** История формирования немецкой поселенческой колонии на территории современной Намибии насчитывает несколько этапов.

Первыми этническими немцами были миссионеры — представители Лондонского, а позднее Рейнского миссионерских обществ. Они по праву рассматриваются как первые немецкие поселенцы в тогдашней Юго-Западной Африке (ЮЗА), и время их деятельности охватывает 1814-84 гг. В настоящее время более половины коренного населения Намибии исповедует христианство.

Второй период истории немецкой поселенческой общины в ЮЗА совпадает с временем германского колониального господства в этой стране (1884-1914 гг.) и является основным этапом ее формирования. В 1913 г. в стране насчитывалось около 11 тыс. немецких поселенцев.

В период с 1914 г., когда территория ЮЗА была оккупирована войсками Южно-Африканского Союза, и примерно до середины 20-х гг. немецкое население колонии уменьшилось практически вдвое (концентрационный лагерь в Аусе, депортация обратно в Германию) и составило к 1925 г. 7,1 тыс.чел. В 1925 г. в соответствии с так называемым Лондонским соглашением оставшиеся немецкие поселенцы были восстановлены в гражданских правах и получили статус граждан Британской империи.

За время с 1925 г. до окончания второй мировой войны в 1945 г. немцы в ЮЗА активно боролись за свои политические права, в их среде произошло активное размежевание по отношению к германскому фашизму, что закончилось новым интернированием и лишением гражданства представителей немецкой общины в 1939-45 гг.

1945-90 гг. «третьей» и последней «волны» немецкой иммиграции, значительно изменили лицо немецкой общины; ее представители активно включаются в политическую борьбу вокруг будущей независимости Намибии.

За почти десять лет, прошедших после обретения страной независимости, в немецкой общине Намибии произошли определенные изменения. Все чаще немецкая молодежь, в основном из семей поздней волны переселения, старается общаться со своими сверстниками-немцами, а подчас и в кругу семьи, на африкаанс, предпочитая его немецкому. Объясняя это тем, что первый на много проще. Заметен рост смешанных браков в среде немецкой и африканерской молодежи, причем принадлежность к этнической группе не так важна. На этот вопрос молодые немцы иногда отвечают, что они «всего лишь» носят немецкую фамилию.

Составляя всего 1,5% от общего населения страны, намибийские немцы являются наиболее образованной прослойкой белого меньшинства. Они заняты в различных сферах социально-экономической и политической жизни Намибии. Это — преуспевающие бизнесмены, банкиры, менеджеры, владельцы мелких ремонтных мастерских, гостиниц и пансионатов, фермеры. По сравнению с африканерами, общее число которых, по крайней мере, в два раза превышает численность немцев Намибии, последние лучше организованы, и вли-

яние немецкой культуры в стране ощущается более явственно. Дети и подростки обучаются в специализированных немецких школах, в которых только с 1993 г. было введено преподавание на английском языке. В стране функционируют 5 немецких школ и несколько немецких отделений при других госшколах по всей стране, где обучение и финансирование ведется под контролем соответствующих образовательных организаций ФРГ.

С 1990 г. тенденция к эмиграции в немецкой общине Намибии не наблюдалась, да и накануне провозглашения независимости страну покинуло лишь около тысячи белых семей, среди которых немцы составляли меньшинство. Причинами столь незначительного, по сравнению с другими освобожденными африканскими странами, оттока наиболее влиятельной части населения явились относительно спокойная обстановка вокруг процесса деколонизации страны под контролем ООН в период спада «холодной войны», а также прагматическая позиция сваповского правительства и провозглашенная с первых дней политика национального примирения. Намибийские немцы, находясь исторически на стороне белого меньшинства, постепенно проникаются пониманием умеренной политики СВАПО и правительства. Представители немецкой общины представлены практически во всех сферах общественной жизни, занимают ведущие позиции в политике, экономике, госсекторе, являются членами СВАПО. В нынешнем правительстве им предоставлены такие государственные посты, как: министр общественных работ, транспорта и коммуникаций (Хампи Плихта), замминистра горнодобывающей промышленности и энергетики (Клаус Диркс), замминистра тюрем и исправительных учреждений (Михаэла Хюбшле), замминистра сельского хозяйства, водных ресурсов и развития сельских районов (Стан Вебстер), постоянный секретарь Государственной плановой комиссии (Ханно Румпф) и другие.

При всех попытках соблюдения баланса интересов в новой Намибии, у немцев продолжает вызывать беспокойство нестабильная экономическая ситуация, рост инфляции, неопределенность с земельной реформой, нехватка средств на обучение детей и многое другое. За годы независимости оптимизм в немецкой среде поубавился. Вызывает беспокойство и конкуренция на рынке рабочей силы со стороны своих земляков из бывшей Восточной Германии, приезжающих работать в Намибию на контрактной основе. Количество их здесь за последнее время увеличилось.

## Китайцы

**К**итайская община Намибии в силу особенностей исторического развития делится на выходцев из Тайваня и из КНР. Дипломатические отношения между Китаем и ЮАР были установлены в 1920 г. После образования в 1949 г. КНР ЮАР продолжала сохранять дипотношения с Тайванем вплоть до 1996 г., когда произошла политическая переориентация нового руководства ЮАР на Пекин. К моменту «похолодания» в отношениях между Преторией и Тайбеем в ЮАР на-

считывалось более 350 тайваньских компаний, деятельность которых давала работу 45 тыс. южноафриканцев, объем ежегодного товарооборота составлял 1,74 млрд.долл.США.

Тайваньская община малочисленна (до 700 чел.). Пришедшее в 1990 г. к власти после обретения Намибией независимости правительство СВАПО заявило о своей поддержке концепции «единого Китая» и установило дипотношения с КНР, что также явилось существенным сдерживающим фактором в процессе становления тайваньской общины в стране.

С 1990 г. быстрыми темпами происходит формирование общины выходцев из КНР (ее численность составляет более 3 тыс.чел.), что обусловлено курсом руководства КНР на укрепление своих позиций в странах южноафриканского региона. Данный курс подкрепляется безвозмездной и на льготных условиях финансовой, экономической и технической помощью. За 8 лет только в виде беспроцентных кредитов Китай предоставил Намибии 30 млн.долл. США. Китайское руководство успешно закрепляет свои позиции в сфере политических отношений с Намибией. В ходе обменов делегациями на высшем уровне в 1996/97 гг. было заявлено о совпадении взглядов по основным международным проблемам и намибийские лидеры твердо заявили, что никогда не поддержат идею принятия Тайваня в члены ООН.

Развивается сотрудничество в военной области. В 1996/97 гг. Намибии было выделено два связанных льготных кредита на общую сумму 4 млн.долл.США (с условием приобретения на эту сумму оружия и снаряжения только китайского производства). Предполагается закупка намибийцами установок «Град», 122-мм гаубиц, ПЗРК типа «Стрела-2». КНР бесплатно предоставила Намибии значительное количество военного имущества (полевые кухни, автомобили, имущество тылового обеспечения войск). В 1998 г. на льготных условиях поставлены два военно-транспортных самолета Y-12 китайского производства.

КНР предоставила университету Намибии и школам в северных районах страны учебное оборудование (включая компьютерное) на 1 млн.долл.США, финансировал строительство 400 домов для малоимущих общей стоимостью 3,6 млн.долл.США, безвозмездно выделил около 4 млн.долл.США на проектные и ирригационные работы в районах р.Оранжевая и р.Окаванго. Предоставляются также стипендии для обучения в Китае, практикуется направление китайских преподавателей в вузы и колледжи Намибии.

К наиболее значимым объектам относятся: цементный завод в г.Отживаронго проектной мощностью 200 тыс.т. цемента в год; тракторосборочный завод в г.Цумеб — рассчитан на сборку нескольких десятков тракторов в год для использования в северных районах Намибии; фабрика стройматериалов в г.Виндхук (основной профиль — изготовление гвоздей); фабрика по пошиву одежды в СЭЗ в районе г.Уолфиш-Бей с числом занятых 100 чел.

При прямом содействии госкорпорации КНР National Corporation For Overseas Economic Cooperation в Намибию активно проникают китайские компании, вступающие в конкуренцию с местны-

ми фирмами за получение намибийских госзаказов. Показательной является деятельность 8 китайских строительных фирм, выигравших тендеры на строительство объектов в Намибии (в результате предложения самой низкой цены). Удешевление сметы было осуществлено за счет установления мизерной (в 2-3 раза ниже определенной законодательством) оплаты труда местных рабочих и использования «импортированной» в обход намибийских законов рабочей силы из КНР. Главное же обвинение состояло в том, что указанные компании опираются на финансовую поддержку своего государства. В результате имел место значительный всплеск антикитайских настроений в намибийском обществе, рабочие ряда строительных фирм объявили забастовку.

С учетом данного опыта, китайцы стали действовать осмотрительнее, выбирая себе в партнеры намибийские фирмы, принадлежащие правящей партии СВАПО. Так, например, для получения тендера на поставку 15 тыс. москитных сеток для ВС Намибии была создана компания Namchin, главой которой номинально являлся местный бизнесмен из Катутуры — «черного» района Виндхука. Тендер был получен. Основным аргументом стала предлагавшаяся низкая цена поставок: даже с учетом уплаты 70% (!) налога на ввоз указанной продукции, цена за единицу все равно была в 1,5 раза меньше, чем у намибийских производителей. В стране постоянно находится порядка 3200 граждан КНР, часть которых занимается мелким бизнесом, в основном — торговлей. При этом большое количество китайцев не имеют разрешения на работу, проживают по просроченным визам.

«Пекинская» община Намибии сформирована четырьмя большими группами в гг. Виндхук, Уолфиш-Бей, Ошакати и Катима Мулило. Различные по численности группы китайцев проживают практически во всех крупных и средних городах Намибии, где обычно содержат китайские магазины и рестораны.

Китайская община в Намибии формируется властями Китая планомерно и целенаправленно, а непосредственный процесс оседания и проживания в стране контролируется посольством КНР. Переселенцам оказывается материальная помощь, порой весьма значительная. Оседание в Намибии через трудоустройство крайне затруднено вследствие 35%-ой безработицы и протекционистских законов, препятствующих найму иностранной рабочей силы. Открытие же частного бизнеса, даже мелкого — дорогостоящее мероприятие из-за высокой стоимости аренды торговых помещений и жилья, необходимостью (в соответствии с законодательством) найма на работу местных граждан. Без субсидирования многочисленные китайские магазинчики не в состоянии выдержать конкуренцию с бизнесом и качественными товарами ширпотреба ЮАР, а также стран Зап. Европы, традиционно пользующихся спросом у представителей белого и «нового черного» населения Намибии.

Община выходцев из КНР г. Виндхук является самой многочисленной в стране — свыше 500 чел. Она делится на постоянно проживающих, получивших виды на жительство (в основном хозяева

магазинов, ресторанов) и временно работающих в стране по межгосударственным контрактам, на строительстве и обслуживании промышленных и хозяйственных СП. В г. Виндхук имеется два китайских ресторана, свыше десятка магазинов. Тайваньцы имеют в городе один ресторан и 5 магазинов, бизнес представлен фирмой по сборке и обслуживанию компьютеров, а также небольшой фабрикой (20 рабочих) по производству пластмассовых изделий. Между двумя сложившимися китайскими общинами отсутствуют заметные противоречия или острая конкурентная борьба. Посольство КНР в случае необходимости оказывает помощь представителям тайваньской общины, стараясь укрепить и расширить свое влияние в их среде.

В целом представители как «пекинской», так и тайваньской общин ведут более замкнутый, по сравнению с другими слоями населения, образ жизни. Как правило, рабочий день и неделя «ненормированы», что часто вызывает конфликты с местными наемными работниками, требующими оплаты за сверхурочные и выходные. В общественных местах китайцы обычно появляются группами, что объясняется, в числе прочих причин, слабым владением английским языком и соответствующей затрудненностью общения. Собственных газет, школ китайская колония в столице или других городах не имеет. Места компактного проживания, т.н. «чайна-тауны» в Виндхуке и других намибийских городах также отсутствуют.

## Соседи

**Н**амибия в региональных экономических организациях. Страны южноафриканского субрегиона переживают адаптацию к новым реалиям международных экономических отношений. Ответ на связанные с этим проблемы здесь видят в развитии внутрирегиональных торгово-экономических связей в рамках САДК и КОМЕСА; постепенно вырисовываются контуры обновленного Южноафриканского таможенного союза (САКУ). Последний действует на общих для подобных организаций принципах — свободное перемещение товаров и услуг между участниками и применение унифицированных таможенных правил и единого тарифа в торговле с третьими странами. Особенностью САКУ является юридически закрепленное неравенство членов. ЮАР не только фактически, но и формально доминирует над своими партнерами — странами БЛНС (Ботсвана, Лесото, Намибия, Свазиленд). Согласно заключенному в 1969 г. договору, общую таможенную политику Союза единолично определяет Совет по тарифам и торговле ЮАР; Претория ведает и распределением доходов из общего пула таможенных поступлений.

Не удивительно, что САКУ в его нынешней форме широко воспринимается в Намибии как один из пережитков колониальной эпохи. Первоначально Намибия участвовала в таможенном союзе фактически (как территория, оккупированная расистской ЮАР). С обретением страной независимости в 1990 г. ее членство в САКУ было оформлено де-юре. Убежденным выразителем этой точки зрения на протяжении многих лет яв-

ляется намибийский министр торговли и промышленности Х.Хамутенья. Радикальная критика — вплоть до призывов выйти из таможенного союза — периодически раздается из академической среды и части национальных деловых кругов. Реальность, однако, такова, что страна, стабильно получающая за счет выплат по линии САКУ примерно треть бюджетных поступлений, не может позволить себе такого шага. В этой ситуации Намибия избрала курс на реформирование организации изнутри.

Многосторонние переговоры о реформе САКУ, открывшиеся в нояб. 1994 г., шли трудно, прежде всего из-за откровенного нежелания Претории поступаться правами в пользу партнеров. Тематика дискуссий включает: институциональные проблемы (механизм принятия решений); тарифные ставки; формулу распределения доходов; общие принципы таможенной политики.

В вопросе о механизме принятия решений было достигнуто принципиальное согласие относительно того, что обновленным таможенным союзом будет управлять многосторонний орган — Секретариат, подотчетный Совмину САКУ. Было решено, что ЮАР получит в этом органе 3 голоса, а остальные члены — по одному. Для определения параметров Секретариата в дек. 1998 г. была создана рабочая группа, которая первоначально должна была представить результаты к концу 1999 г.

К «институциональной» теме примыкает спорный вопрос о порядке формирования единого внешнего таможенного тарифа. В Претории полагают, что этим по-прежнему должна заниматься юаровская сторона. Кроме того, они настаивают, чтобы соответствующий орган не находился в подчинении Секретариата, а существовал параллельно. Мотивировка — отсутствие у партнеров по САКУ опыта таможенного регулирования. Страны БЛНС, со своей стороны, выступают за то, чтобы установление тарифных ставок происходило под контролем многостороннего руководящего органа Союза. Согласована новая формула распределения доходов, которая будет на равных основаниях применяться ко всем членам Союза. Главным ее достоинством в Намибии считают транспарентность и предсказуемость — то, чего не было прежде.

Серьезным камнем преткновения остаются общие принципы и цели таможенной политики. В Намибии не без оснований считают, что мощный сосед, заинтересованный в сохранении своей экономической гегемонии в регионе, активно использует механизмы САКУ, чтобы тормозить индустриальное развитие соседних стран. Ярким примером является, в частности, судьба сборочного предприятия автомобилей «Хюндай» в Габороне, которое недавно было вынуждено закрыться из-за экономического давления ЮАР.

Новые моменты в непростые взаимоотношения внутри САКУ привнесло заключение соглашения о зоне свободной торговли между ЕС и ЮАР. Документ, подписанный в фев. 1999 г., предусматривает постепенное, на протяжении 10-12 лет, взаимное устранение таможенных пошлин на 95% юаровских и 86% европейских товаров.

Имеющие с ЮАР единое таможенное прост-

ранство, страны БЛНС самым непосредственным образом испытают на себе воздействие новых торговых отношений Претории с ЕС. Можно говорить о соглашении между ЕС и всеми странами САКУ, с той разницей, что переговоры единолично вела Претория (время от времени консультируясь с соседями).

Для БЛНС последствия соглашения, связанные с общими выгодами торговой либерализации, проявятся в отдаленной перспективе. Негативные эффекты скажутся в краткосрочном плане: устранение таможенных барьеров в торговле ЮАР с европейскими странами снизит общий объем поступлений в пул доходов САКУ, сокращая тем самым выплаты отдельным членам организации; дешевая продукция из Европы неизбежно составит конкуренцию на юаровских рынках товарам из соседних стран. Для Намибии это означает прежде всего удар по основе сельского хозяйства — скотоводству, главным рынком для которого является ЮАР. Намибийским товарам придется вступить в конкурентную борьбу на европейских рынках с необлагаемой пошлинами юаровской продукцией. В результате прогнозируются потери для рыболовной и рыбоперерабатывающей промышленности Намибии.

Вышеназванные факторы размывают преимущества, которые соседи Претории имеют по Ломейским конвенциям. Система Ломе, как известно, предоставляет ряду развивающихся стран Африки, Карибского бассейна и АТР односторонний преференциальный доступ на рынки развитых стран Европы. С вступлением в действие соглашения ЮАР-ЕС этот доступ для партнеров ЮАР по САКУ становится из одностороннего взаимным, что автоматически ставит их в менее выгодное положение.

Впрочем, соглашение все-таки в известной мере учитывает наиболее острые озабоченности Виндхука, как и других соседей Претории. Смягчающим фактором будет поэтапность снижения таможенных барьеров. В документе предусмотрены определенные механизмы амортизации нежелательных побочных эффектов. Тем не менее, на фоне общего недоверия к Претории беспокойство сохраняется.

Согласно Договору о САКУ, для вступления в действие соглашения ЮАР-ЕС требуется одобрение всех членов оппозиции. Претория просила соседей дать согласие до сентября 1999 г. с тем, чтобы вынести документ на осеннюю сессию парламента. Намибийцы настаивали на предварительной детальной проработке вопросов компенсации странам БЛНС прямых и косвенных потерь, связанных с созданием зоны свободной торговли.

Потери САКУ бьют по госслужащим. Однако реализация плана сокращения госслужащих вряд ли будет легким делом, учитывая высокую степень коррумпированности госсектора и необходимость выполнять государственные дела в полном объеме даже при сокращении финансирования. Выход из возникающего положения лежит в проведении масштабной приватизации, действительном сокращении госслужащих, введении НДС, уменьшении налога на производителей и свертывании проектов, не обеспеченных инвестициями. Нами-

бия должна будет создавать свою независимую таможенную службу вроде южноафриканской службы доходов. Ей потребуются более сильное, чем сегодня, министерство финансов, способное разработать и осуществить на деле новую финансовую политику страны. Правительство изменит свое отношение к частному сектору и создаст условия, чтобы этот сектор давал максимально возможный доход и создавал новые рабочие места, уменьшая негативные изменения таможенных правил в южноафриканском регионе.

*О территориальном споре с Ботсваной.* Международный суд в Гааге начал рассмотрение спора между Намибией и Ботсваной из-за острова Касикили/Седуду на пограничной р. Чобе. Затопляемый в сезон дождей небольшой остров находится на самой восточной точке капривийского коридора. Каприви сама претендовала на независимость: в 1980 г. президент Замбии Кеннет Каунда вел переговоры с Великобританией о предоставлении независимости Каприви. В этой намибийской провинции сейчас активизировались сепаратисты. В Ботсване получили политическое убежище 15 сепаратистов Каприви во главе с бывшим президентом оппозиционной партии ДТА Мишаке Муйонго. Вполне возможно, что Ботсвана попытается использовать движение намибийских сепаратистов в свою пользу в споре за остров.

Каждая из сторон ссылается на договор 1890 г. между колониальными властями Германии и Великобритании, таким образом, де-факто подтверждая, что Намибия является правопреемником германской колониальной администрации (прекратившей свое существование в 1914 г. после ввода южноафриканских войск), а Ботсвана — Великобритании. При этом надо заметить, что на картах германской колониальной администрации, в отличие от карт ЮАР и Великобритании, капривийский коридор вытянут на восток, захватывая территорию современной Ботсваны.

Обе стороны также по-своему трактуют соглашение между ЮАР и Ботсваной 1984 г. о совместном использовании о-ва Касикили. При этом Ботсвана считает, что ЮАР владела Юго-Западной Африкой незаконно и поэтому показания бывшего министра иностранных дел ЮАР П.Боты в пользу Намибии не состоятельны.

Международный суд в Гааге закончил в марте первый раунд слушаний, начавшихся 15 фев. 1999 г. В ходе слушаний возникло множество вопросов, требующих проведения специальных гидрогеографических исследований на месте. Обе стороны не могут убедительно доказать, какой рукав реки Чобе является главным для определения госграницы. Намибия считает, что главное русло идет по южной протоке реки (тогда остров Касикили — намибийский), а Ботсвана утверждает, что северная протока более глубоководная.

Международный суд в дек. 1999 г. вынес решение в пользу Ботсваны.

## Связи с Россией

**Н**а протяжении почти тридцати лет, предшествующих обретению Намибией суверенитета (21 марта 1990 г.), наша страна оказывала Народной организации Юго-Западной Аф-

рики (СВАПО) политико-дипломатическую, материальную и военную поддержку. В 1987 г. в Москве было открыто представительство СВАПО, преобразованное впоследствии в посольство. Дипломатические отношения с Намибией установлены 21 марта 1990 г.

В политической сфере осуществляется обмен посланиями между руководителями двух стран. В мае 1999 г. Б.Н.Ельцин направил поздравительную телеграмму президенту Намибии С.Нуйоме по случаю его 70-летия. В марте 1998 г. С.Нуйома находился в России с официальным визитом, в ходе которого был подписан ряд документов, существенно дополнивших договорно-правовую базу сотрудничества между двумя странами.

По итогам визита С.Нуйомы в июне 1998 г. Виндхук посетила межведомственная делегация во главе с С.В.Ястржембским.

В марте 1997 г. состоялся визит в Намибию делегации Госдумы во главе с Г.Н.Селезневым. В окт. 1997 г. состоялся ответный визит намибийской парламентской делегации во главе со спикером Нацассамблеи М.Читендеро. В апр. 1998 г. в Виндхуке прошла 99-я конференция Межпарламентского союза (МПС), в которой принимала участие российская делегация во главе с Г.Н.Селезневым. В сент. 1998 г. намибийская делегация во главе с М.Читендеро участвовала в работе 100-й конференции МПС в Москве.

Подписаны соглашения о культурном и научном сотрудничестве, воздушном сообщении, ВТС, торговом и экономическом сотрудничестве, сотрудничестве в пограничных вопросах, сотрудничестве в развитии алмазных комплексов, о взаимном признании и эквивалентности документов об образовании и ученых степенях, конвенция об избежании двойного налогообложения, а также межведомственные протоколы о межмидовских консультациях и соглашения о сотрудничестве в военной области и о подготовке кадров. Подписана совместная декларация о принципах отношений.

Прорабатываются проекты соглашений о безвизовых поездках, о сотрудничестве в области туризма, нового соглашения о культурном и научном сотрудничестве, о реализации программы ВТС до 2002 г., договора о правовой помощи и правовых отношениях по уголовным делам, а также межведомственных соглашений о сотрудничестве в области здравоохранения, меморандума о взаимопонимании по сотрудничеству в области геологии и соглашения о сотрудничестве в области образования. Разрабатывается проект долгосрочной программы развития двустороннего сотрудничества до 2010 г.

В торгово-экономической сфере для России наибольший интерес представляет сотрудничество в области добычи, разведки и обработки драгоценных и полудрагоценных камней, геологоразведки, рыболовства. Товарооборот в 1998 г. составил 5,7 млн.долл.США (в 1997 г. — 40,6 млн.).

Завершается формирование Межправительственной российско-намибийской комиссии по торгово-экономическому сотрудничеству. Председателем российской части назначен первый замминистра торговли РФ Г.В.Габуня. Готовится к подписанию соглашение о МПК. Проведение ее

учредительной сессии намечено на начало 2000 г.

Намибийцы заинтересованы в согласовании позиций наших стран в алмазных делах, высказываются за обмен информацией по положению дел в алмазной отрасли, за оказание Россией содействия в открытии в Намибии предприятия по обработке алмазов, в подготовке местных кадров, в проведении геологоразведки. **В Намибии действуют несколько СП по разведке и добыче алмазов с участием российского частного капитала.** Российские коммерческие структуры участвуют в разработке алмазов на северном (намибийском) берегу р.Оранжевой и на намибийском шельфе. В соответствии с соглашением, подписанным в марте 1998 г. в ходе визита С.Нуйомы в Москву, идет формирование совместной российско-намибийской рабочей группы по алмазным делам. В намибийской морской экономзоне на контрактной основе работают российские промысловики (6 судов).

В наших учебных заведениях прошли подготовку 2 тыс. намибийцев. С 1996 г. Россия ежегодно предоставляет по 10 стипендий для подготовки намибийских граждан. Дополнительные 15 стипендий для Намибии на 1998 г. были выделены РУДН на основе заключенного в 1998 г. соглашения о сотрудничестве между РУДН и Университетом Намибии. На 1999 г. Намибии, с учетом соглашения с РУДН, выделены 44 стипендии (использованы 27).

Государственных и коммерческих кредитов Намибии не предоставлялось. Задолженности перед Россией страна не имеет.

Принципиальным моментом, отличающим Намибию от большинства стран региона, является **безвизовый въезд в страну для граждан России и всего СНГ.** В пункте пересечения границы ставится разрешение на въезд, сроком до 90 суток. Однако это не дает право устроиться на работу в Намибии, для чего необходимо получить специальное разрешение. Лицам и членам семей, прибывающим на работу по линии госслужбы (дипломатические и служебные паспорта), наличие въездной визы является обязательным условием.

Посол России в Намибии — Шумский Вячеслав Дмитриевич, верительные грамоты вручил 26 янв. 1999 г. Посол Намибии в России — Мартен Ненкете Капеваша, верительные грамоты вручил 8 июня 1999 г.

## Обзор прессы

**Х**роника событий в сент. 1999 г. — С 1997 г. по начало осени 1999 г. испанское правительство профинансировало 15 проектов по созданию системы водоснабжения г. Людерица и прилегающих к нему районов общей стоимостью 7,4 млн.долл. США.

— Правительственная намибийская делегация во главе с президентом С.Нуйомой посетила Чехию. Были детально рассмотрены: оказание со-

действия проведению земельной реформы в Намибии, приобретение ж/д оборудования, сотрудничество в области науки и образования.

— В Нью-Йорке начала работу 54-ая сессия Генассамблеи ООН под председательством министра иностранных дел Намибии Тео-Бен Гурираба. В своем вступительном слове, он осветил позицию африканских стран по проблемам: глобализация мировых финансовых рынков, экономическое развитие стран Африки, нераспространение ядерного оружия, борьба с терроризмом, присоединение к Конвенции по запрещению противопехотных мин, эпидемия СПИДа.

— В Луанде прошло очередное заседание совместной намибийско-ангольской комиссии по обороне и безопасности. Комиссия выпустила коммюнике, в котором осудила действия лидера капривийских сепаратистов М.Муйонго и его последователей в авг. 1999 г. как террористические, наносящие ущерб территориальной целостности Намибии.

— Президент С.Нуйома посетил с официальным визитом Кубу по приглашению Ф.Кастро. Проездом с Кубы С.Нуйома совершил частную поездку в Бразилию, где встречался с президентом страны Ф.И.Кардозо. В ходе визита обсуждались двусторонние отношения в области высшего образования и сельского хозяйства. Президент Намибии посетил также военно-морской колледж, где проходят курс обучения несколько намибийских граждан.

— Руководитель представительства Международного комитета Красного Креста по южноафриканскому региону посетил 11 пленных военнослужащих из числа намибийского военного контингента в ДРК, захваченных повстанцами на северо-востоке страны полгода назад. По словам последнего, состояние военнопленных не внушает опасений, и условия их содержания в плену вполне соответствуют международным нормам.

— Крупнейшая алмазодобывающая компания «Намко» объявила о приобретении контрольного пакета акций другой алмазодобывающей компании «Оушен Даймонд Майнинг» на 71 млн.долл. США.

— 700 недовольных фермеров-общинников со всех концов страны начали марш протеста на Виндхук с целью заявить о своем несогласии с политикой правительства, затягивающего проведение земельной реформы. Ранее Намибийский фермерский совет выступил с требованием, чтобы вся собственность крупнейших землевладельцев и фермеров была обложена столь высоким налогом, что заставило бы их распродать свои земельные угодия.

— Около тысячи жителей района, граничащего с ЮАР (пос. Аусенкер), выступили с требованием к министерству горнодобывающей промышленности отменить решение о предоставлении прав на геологическую разведку в зоне их компактного проживания. □

# НИГЕРИЯ

**Федеративная республика Нигерия** — расположена на побережье Гвинейского залива. Общая площадь: 924 тыс. кв. км. Граничит с Бенином (запад), Камеруном (восток), Нигером (север), Чадом (северо-восток). Население: 110 млн. чел. Проживают 260 племен и народностей, крупнейшие из которых хауса и фулани (север), йоруба (юго-запад), ибо (юго-восток). Религия: ислам (50%), христианство (40%), остальные — традиционные верования. Столица: г. Абуджа. В состав федерации входят: 36 штатов и федеральный столичный округ Абуджа. Государственный язык: английский.

## Госструктуры

**И**сторическая справка. Задолго до прихода европейцев народы, населяющие нынешнюю территорию Нигерии, создали самобытную цивилизацию, корни которой восходят к первому тысячелетию до нашей эры. Появившиеся в этом районе в XV в. португальцы, а затем англичане застали здесь уже сформировавшиеся феодальные государства. Колонизация страны была завершена к концу XIX в. В 1914 г. ряд британских владений на побережье Гвинейского залива был объединен в одну колонию, получившую название Нигерия.

Независимость провозглашена 1 окт. 1960 г. (национальный праздник). За всю историю самостоятельного развития Нигерии на долю гражданского правления приходится менее 10 лет, остальное время у власти находились военные.

В янв. 1966 г. в стране произошел первый военный переворот, обнаживший весь комплекс этно-региональных проблем и повлекший волну сепаратизма. Последовавшая за этим **гражданская война (1967-70 гг.) унесла более 2 млн. жизней** и завершилась победой сил, выступавших за единую Нигерию. Гражданское правление было восстановлено в 1979 г. Но в дек. 1983 г. оно было вновь приостановлено в результате военного мятежа. В авг. 1985 г. последовал очередной путч, приведший к власти генерала Бабангиду. В рамках объявленной им программы возвращения к гражданскому правлению 12 июня 1993 г. в стране были проведены президентские выборы, победу на которых одержал кандидат от Социал-демократической партии М.Абиола. Однако их результаты так и не были обнародованы, а само голосование аннулировано под предлогом якобы имевшей место фальсификации. В августе того же года Бабангида был вынужден уйти в отставку, передав власть переходному правительству Э.Шонекана. Но тому так и не удалось добиться признания легитимности своих полномочий и укрепления позиций. 17 нояб. 1993 г. в Нигерии воцарился новый военный режим во главе с генералом С.Абачей. После смерти последнего в июне 1998 г. пост главы государства занял второй человек в военной иерархии после Абачи генерал А.Абубакар.

**Государственное устройство.** В начале мая 1999 г. декретом главы государства принята новая конституция Нигерии, призванная стать политико-правовым фундаментом Четвертой президентской республики. Основной закон создан на базе конституции 1979 г.

Абубакаром успешно завершена программа перехода к демократическому правлению, в резуль-

тате которой воссоздана вся вертикаль выборных органов (председатели и советники местных правлений; губернаторы штатов; члены двухпалатного парламента; президент страны, формирующий правительство). Они приступили к осуществлению своих полномочий **29 мая 1999 г.** — даты добровольной передачи власти военными гражданской администрации.

Новоизбранный глава государства — генерал в отставке О.Обасанджо, уже однажды бывший руководителем страны в 1976-79 гг.

Меры Абубакара по исправлению унаследованной от Абачи неблагоприятной ситуации с правами человека (выпущены все политзаключенные, отменен ряд репрессивных декретов, восстановлена независимость профсоюзов) привели к относительной стабилизации социальной обстановки. Вместе с тем все большую остроту приобретает межэтнические и религиозные противоречия.

Придан свежий импульс **проходящим в настоящее время** политическим процессам за счет вовлечения в них официально действующих трех политпартий: Народно-демократической партии (НДП), получившей наибольшую поддержку электората в ходе проведения всех выборов в рамках переходной программы Абубакара, Всенародной партии (ВП) и Альянса за демократию (АД).

**Внешняя политика.** Внешнеполитическая деятельность нигерийского руководства во главе с новоизбранным президентом О.Обасанджо ориентирована на укрепление авторитета страны, выходящей из режима международной изоляции. Одно из важных мест нигерийцы отводят **экономической дипломатии**, в рамках которой осуществляется диверсификация торговых отношений и поиск новых партнеров.

Приоритетное внимание в своей внешнеполитической стратегии Абуджа уделяет африканскому направлению. Нигерийцы весьма болезненно воспринимают признаки углубляющейся маргинализации континента и призывают Запад уделять большее внимание решению насущных проблем развивающихся государств. Одновременно Абуджа пытается побудить африканские страны к тесной региональной и континентальной интеграции, сделать Экономическое сообщество стран Западной Африки (ЭКОВАС) действенным инструментом этого процесса.

Нигерия принимает активное участие в миротворческих операциях в западно-африканском регионе. Являясь лидером миротворческого контингента ЭКОВАС, она внесла главный вклад в успешное окончание военного конфликта в Либерии и входит в «пятерку» стран ЭКОВАС, занима-

ющихся разблокированием кризиса в Сьерра-Леоне.

В фокусе постоянного внимания Абуджи остается и тема разоружения. Прогресс в деле сокращения ядерных арсеналов выделяется ею в число позитивных тенденций в мировой политике.

Нигерийцы поддерживают инициативы генсека ООН К. Аннана по реформированию этой организации и выступают за предоставление Африке двух мест постоянных членов в обновленном СБ, претендуя при этом на одно из них.

*О нигерийском парламенте.* В соответствии с конституцией 1999 г. высшим законодательным органом Нигерии является Национальная ассамблея, состоящая из двух палат — Сената и Палаты представителей. Нигерийский парламент с 1979 г. (в период Второй республики — 1979–83 гг., во время т. н. Третьей республики при военном правлении генерала Бабангиды в 1992–93 гг. и сейчас) во многом повторяет по своей структуре, порядку работы, а также правам и обязанностям депутатов Конгресс США. Общеизвестно, что именно такой вариант парламентаризма является наиболее приемлемым для современных нигерийских реалий в условиях президентской республики.

Выборы нынешнего состава Сената и Палаты представителей Нацассамблеи Нигерии прошли 20 фев. 1999 г. на трехпартийной основе (в них участвовали НДП, ВП и АД). В Сенат, состоящий из 109 мест, избирались по три представителя от каждого из 36 шт. федерации и один представитель от г. Абуджи. 360 мест в Палате представителей оспаривали кандидаты НДП, ВП и АД в 360 избирательных округах, из расчета 150 тыс. избирателей на округ (избирательский корпус Нигерии составляет 55 млн. чел.).

Либеральная НДП получила в Сенате и в Палате представителей соответственно округленно 60% и 61% мест (остальные места поделили между собой ВП и АД с некоторым преимуществом у первой). Это солидный перевес, которого, однако, недостаточно для того, чтобы НДП могла единолично изменять текст действующей конституции (для этого нужна норма как минимум в 2/3 голосов всех депутатов обеих палат парламента).

29 мая 1999 г. был приведен к присяге новый гражданский президент Нигерии Олусегун Обасанджо, который 3 июня декларировал открытие сессии Национальной ассамблеи. В этот день сенаторы избрали своего председателя (им стал бывший губернатор юго-восточного штата Имо, член НДП Эван Энверем, 64 года), а члены Палаты представителей — спикера (им стал крупный бизнесмен из северного штата Кано, член НДП Ибрагим Салису Бухари, 36 лет).

Председатель Сената формально является третьим лицом в стране после президента и вице-президента федерации (в случае одновременной недееспособности этих двух высших представителей исполнительной власти старший сенатор становится во главе нации и в течение трех месяцев организует и проводит новые президентские выборы). Президент Нигерии может направлять ВС за пределы страны только с согласия Сената, одобрение которого требуется и при формировании главой государства персонального состава своего кабинета министров и при назначении им послов

Абуджи в иностранных государствах и МО. Звание «сенатор» (как приставка к фамилии) остается за парламентарием пожизненно. Оклад сенаторов несколько выше, чем денежное вознаграждение членов Палаты представителей.

Законопроекты (билли) Национальная ассамблея принимает простым большинством голосов в каждой из двух палат для последующей передачи на подпись президенту Нигерии, после чего законопроекты приобретают силу закона. В случае отказа главы государства утвердить билль, он вновь возвращается на досогласование в Сенат и Палату представителей. И после повторного голосования двумя третями состава каждой из палат за законопроект он автоматически становится федеральным законом (уже без согласия со стороны главы исполнительной власти).

Обычным кворумом Сената и Палаты представителей является 1/3 всей численности каждой из палат. Рабочими языками Нацассамблеи служат английский, хауса, ибо и йоруба.

Сенат и Палата представителей самостоятельно вырабатывают положения о режиме своей работы (однако конституция Нигерии четко фиксирует, что число рабочих дней палат в течение года должно быть не менее 181). Срок полномочий нигерийского парламента одного созыва истекает (за исключением особых случаев, предусмотренных конституцией) через четыре года после первого заседания Национальной ассамблеи (3 июня 1999 г.). Сенаторы и члены Палаты представителей также покидают свои депутатские кресла, если избираются президентом, вице-президентом страны, губернаторами, вице-губернаторами штатов, становятся министрами правительства федерации или штатов либо назначаются спецпомощниками главы исполнительной власти на уровне федерации или штатов, а также в том случае, если перестают по той или иной причине быть членами своей партии (на платформе которой первоначально избирались в состав Нацассамблеи).

Президент Нигерии не имеет права распускать Национальную ассамблею. В то же время парламента в случае признания факта грубого нарушения президентом конституции страны или совершенного им тяжкого преступления может начать достаточно продуманный и демократичный процесс импичмента главы государства вплоть до смещения его с должности.

Началом деятельности Сената было рассмотрение и последующее утверждение списка 49 кандидатур министров, представленного президентом страны О. Обасанджо в день инаугурации парламента 3 июня 1999 г. Список был составлен самим президентом по принципу геополитического баланса, согласно которому в него вошли по одной кандидатуре от каждого из 36 штатов страны. Остальные 13 претендентов были включены президентом в состав нового кабинета по формуле «два кандидата от каждой из шести геополитических зон страны» (на одну зону пришлось 3 человека).

С целью координации и ускорения процедуры рассмотрения списка кабинета министров Сенатом был создан специальный комитет, включающий в себя представителей от всех трех партийных фракций верхней палаты. В ходе многодневных дискуссий по вышеупомянутому вопросу сенато-

рами также были разработаны и приняты за основу определенные критерии, по которым номинант мог быть утвержден на пост министра. В их числе — обязательное нигерийское гражданство, возрастной ценз — не моложе 30 лет, наличие по меньшей мере сертификата о среднем школьном образовании. Кроме того, кандидат обязан был представить Сенату свидетельство об уплате госналогов за последние 3 года, регистрационную карточку избирателя, декларацию о своих имуществе и доходах, а также членский билет партии, в которой состоит. Применение всех этих вышеперечисленных критериев, а также личные конфликты сенаторов и целых фракционных групп по отдельным претендентам весьма затянули процесс утверждения нового кабинета. Тем не менее все 49 министров из списка президента получили одобрение Сената и приступили к выполнению своих должностных обязанностей.

Наряду с кабинетом министров, парламентом были также утверждены 12 из 15 представленных на рассмотрение обеих палат спецсоветников президента. Планируется, что они будут помогать президенту в осуществлении его государственных функций и заниматься вопросами экономики, политики, энергетики, продовольственного обеспечения населения, международных отношений, парламента, межпартийных связей и некоторых других направлений (не подменяя в то же время соответствующих министров).

В то же время Палата представителей в указанный период сконцентрировала свои усилия на разработке Устава палаты и на создании в своем составе 6 специальных и 37 постоянных комитетов для решения конкретных вопросов политической и социально-экономической жизни страны. В числе наиболее значимых постоянных комитетов по: экономике, финансам, сельскому хозяйству, энергетике и стали, обороне, внешней политике, строительству, нефтяным ресурсам, транспорту, коммерции, здравоохранению, социальному развитию, борьбе с коррупцией, информации, правам человека.

Согласно Уставу палаты Представителей, число членов любого комитета должно составлять от 15 до 30 депутатов, в зависимости от масштабности поставленных задач. Комитеты формируются на добровольной основе, при этом большинством голосов избираются их председатели. В привилегированной Уставный комитет, занимающийся разработкой и внесением поправок в Устав палаты, обязательно входят лидеры всех трех политических фракций.

Одним из приоритетных направлений деятельности нигерийского парламента в июне-июле 1999 г. стал законопроект по борьбе с коррупцией, представленный президентом 23 июня в обе палаты Нацассамблеи. Билль содержит в себе основные положения и определения преступлений, связанных с коррупцией в среде госучреждений, в том числе взяточничество, превышение служебных полномочий в корыстных целях, незаконное приобретение или получение собственности за оказанную услугу по должностной линии, дача взятки должностному лицу и намерение совершить акт, имеющий отношение к коррупции, а также дезинформация госорганов, занимающихся

расследованием вышеуказанных преступлений. Законопроект предусматривает создание независимой комиссии по борьбе с коррупцией, имеющей весьма большой спектр возможностей. Члены комиссии наделяются такими же правами и иммунитетом, как и работники полиции. Председатель и другие члены комиссии назначаются самим президентом. Эта организация является центральным аппаратом в системе органов по борьбе с коррупцией, и планируется со временем открыть соответствующие офисы комиссии во всех 36 штатах федерации (их будут возглавлять специальные резиденты комиссии, назначаемые центром).

Весьма жесткой по характеру является мера пресечения, установленная для всех видов преступлений в отношении связанных с коррупцией госслужащих — до 7 лет лишения свободы с конфискацией имущества. Коррупционность нигерийских госучреждений вызывает значительные утечки из государственного бюджета. По словам президента страны О.Обасанджо, «не один серьезный инвестор не будет вкладывать деньги в систему, которая считается одной из самых коррумпированных в мире».

Борьба с коррупцией является одним из тех главных козырей, на которых планирует строить свою политику правительство О.Обасанджо. В то же время слушания по законопроекту в Национальной Ассамблее будут проходить долго и непросто, т.к. указанный билль во многих местах противоречит положениям конституции, касающимся прав и свобод личности.

В группе вопросов, обсуждаемых парламентами в последнее время, выделялась также проблема Северо-Восточной географической зоны в связи с участвовавшими случаями нападения на эти территории вооруженных бандитских групп со стороны соседних государств Чада и Нигера. Исходя из этого факта, Палата представителей разработала обращение, направленное федеральному правительству с требованием усилить приграничный контроль с целью должного пресечения попыток бандитских формирований проникнуть в указанные области Нигерии, а также обеспечить гуманитарную помощь жертвам насилия со стороны иностранных интервентов.

Согласно сообщениям нигерийских средств массовой информации, до конца 1999 г. федеральное правительство намерено передать на рассмотрение в парламент документ по дополнительным бюджетным ассигнованиям и новый законопроект по распределению бюджетных средств между субъектами федерации и на местах. Президентский офис уже представил в Национальную Ассамблею законопроект по социально-экономическому развитию основного нефтедобывающего региона Нигерии — Дельты реки Нигер и созданию соответствующей исполнительной комиссии.

*О новом правительстве.* После утверждения верхней палатой парламента (Сенатом) министерских кандидатур, представленных на ее утверждение президентом О.Обасанджо, глава государства 30 июня 1999 г. привел к присяге 46 министров и заместителей министров и распределил между ними портфели. 7 июля присягнули президенту еще

3 члена кабинета министров.

Всего в составе Исполнительного совета Федерации (таково конституционное название правительства) — 49 человек, из них 33 в ранге министров и 16 в ранге замминистров. 28 министров возглавляют конкретные ведомства, 5 являются министрами по особым поручениям в канцелярии главы государства. Часть министерств (по воле президента) имеет только должность министра, в других имеются еще посты их единственных заместителей.

Даже по нигерийским стандартам кабинет министров оказался довольно раздутым. Общее число министерств увеличилось с 24 до 28, причем особой необходимости в создании таких ведомств, как, например, министерство охраны окружающей среды или министерство по делам полиции, не было, если учесть, что до этого в стране существовали и продолжают успешно работать соответствующие госорганы в лице федерального управления экологии и офиса генинспектора полиции. А пять упомянутых спецминистров просто дублируют функции полнокровных министерств. Так, есть два министерства финансов и планирования, и еще должность министра в канцелярии президента по экономическим вопросам. Главу государства и его заместителя окружают два десятка спецсоветников и спецпомощников с весьма большими полномочиями (и есть спецсоветник по экономическим вопросам). Как объяснили откровенно такое положение вещей сам президент Обасанджо и вице-президент Атику Абубакар, они исходили при формировании правительственной команды из фактора большой этнорегиональной разнообразности нигерийского общества, стараясь сделать так, чтобы, по возможности, все штаты (этого, кстати, требует конституция страны), все 6 т.н. геополитических Конфедераций, все основные этнические группы получили достойное представительство в системе госуправления.

Властям все равно избежать критики и недовольства не удалось. В период рассмотрения в Сенате президентского списка министров многие обратили внимание на то, что число южан и христиан в нем несколько превышает число северян-мусульман. При распределении же портфелей глава государства скомпенсировал обиду представителей Севера тем, что дал им наиболее «весомые» министерства — МИД, обороны, финансов, федеральной столичной территории Абуджи, промышленности.

Политологи рассматривают как весьма разумное решение Обасанджо лично курировать (на временной основе) министерство нефти. Возможно, он хотел бы видеть во главе этого ведомства своего спецсоветника по нефтяным вопросам Р.Лукмана (до последнего времени был генсекретарем ОПЕК), но отношение к этому деятелю северного происхождения в южных нефтепроизводящих штатах Нигерии по различным причинам крайне негативное. Назначить же на этот ответственный пост южанина Обасанджо не может до тех пор, пока не будет урегулирован до конца затянувшийся конфликт на этнической почве в шт. Дельта и прилежащих к нему шт. Байелса и Риверс, унесший уже сотни жизней и пагубно отра-

зившийся на деятельности нефте- и газодобывающих компаний.

В правительстве на 90% доминируют члены правящей НДП (по конституции министр обязан быть членом политической партии), и в нем всего 3 представителя оппозиционных ВП и 2 от радикально-демократической пройорубийской АД.

В кабинете министров — 3 отставных армейских офицера и **6 женщин**, что вызвало большое недовольство последних, что называется, «поймавших на слове» президента, который еще до своей инаугурации в качестве главы государства обещал «не менее 30% мест» в своем будущем правительстве для нигериек.

Министром обороны стал бывший начальник штаба сухопутных войск Нигерии, ныне бизнесмен и один из руководителей НДП генерал в отставке Т.Данджума (в армейских кругах с большим воодушевлением восприняли это назначение), министром финансов — бывший директор Центробанка Нигерии, бывший министр сельского хозяйства, ныне крупный северный политик А.Чирома, министром по делам полиции — юрист и генерал в отставке Д.Джемибевон. На «своем» месте оказались руководители министерств образования и здравоохранения — соответственно профессор Т.Адениран и доктор Т.Менакайя.

Всех удивило и назначение на должность замминистра обороны г-жи Д.Аделаджи (член АД), дочери лидера Национальной демократической коалиции, руководителя радикальной йорубийской политассоциации «Афенифере», ярого противника нигерийской военщины А.Адесаньи. Последний ранее и без того очень тяжело перенес включение имени своей любимицы в министерский список президента. Обасанджо этим шагом как бы заявляет йорубийским демократам: вы всегда были против военных и их вмешательства в политику, критиковали и меня за связь с армией, так что теперь работайте в вооруженных силах, реформируйте их в нужном демократическом духе. Лидеры же АД в ответ обвиняют главу государства в попытке подорвать единство оппозиции, ослабить ряды демократов, расколоть их партию. Г-жа Аделаджа, несмотря на возражения отца (и явно из амбициозных соображений), все-таки приняла предложение президента и с энтузиазмом приступила к своим обязанностям в министерстве обороны.

## Макроэкономика

**Н**игерия обладает значительными запасами нефти, природного газа, угля. Имеются и другие полезные ископаемые: колумбит, уран, олово, железная руда.

Основа экономики — **добыча сырой нефти** (при участии нефтяных ТНК), **экспорт которой дает 90% валютных поступлений**. Нигерия — крупнейший в Африке производитель этого вида сырья (более 2 млн. б/д), член ОПЕК. Крайняя неустойчивость мировых цен на нефть.

Сельское хозяйство, занимавшее некогда передовую роль в экономике Нигерии, в последнее время не обеспечивает потребности населения, и страна вынуждена импортировать ряд продуктов питания. Другие важнейшие статьи импорта —

машины и оборудование, товары широкого « потребления, электротехнической, легкой промышленности, продукция нефтехимии, бензин. Основные торговые партнеры — США и государства Европы (Испания, Франция, Великобритания). Расширяются связи со странами ЮВА (Ю.Корея, Сингапур, Индия, Китай). На конец 1998 г. инфляция составила 9,8%, рост ВВП — 2%, запасы валютных резервов — 7,6 млрд.долл.

*Социально-экономический портрет.* Согласно статистике ООН, на начало 1998 г. 48,5% населения Нигерии живет за чертой бедности (примерно 55 млн.чел.). Из них 37,2 млн.чел. проживает в нищете. У четверых из 10 нигерийцев душевой доход составляет менее 320 найра в месяц, что может обеспечить лишь четверть от минимальной потребительской корзины.

В 1997 г. черта бедности в Нигерии составляла в текущих ценах 658 найра (8,2 долл.) в месяц, а порог нищеты равнялся 320 найра (4 долл.) в месяц; соответственно в год черта бедности составляет 7896 найра (98,4 долл.), а порог нищеты 3840 найра (48 долл.). Большая часть населения, живущего за чертой бедности, находится в сельских районах (56%), а среди городского населения эта цифра составляет 44%. Численность сельских жителей данной категории составляет 39,2 млн.чел., городских — 22,8 млн, в то время как в 1992 г. их численность составляла 24,3 млн и 9,2 млн соответственно.

В 1993-98 гг. средний рост ВВП в реальных ценах составлял менее 3% в год. В 1992 г. этот показатель составил 3%; в 1993-95 гг. — соответственно 2,7%, 1,3%, 2,2%. В 1996 г. рост ВВП превысил 3,3%. Тенденция к росту ВВП сохранилась и в 1997 г., когда этот показатель составил 3,8%.

Значительного прогресса удалось добиться в процессе обуздания инфляции, хотя ее уровень все еще достаточно высок для того, чтобы говорить о макроэкономической стабилизации. Инфляция выросла с 13% в 1991 г. до 44,6% в 1992 г.; в 1993-94 гг. она составляла 57,2%; в 1995 — 72,8%. В 1996 г. уровень инфляции резко упал до 29,3%, а в 1997 г. этот показатель был равен 8,5%.

В 1995 и 1996 гг. правительству удалось достичь положительного сальдо бюджета в 1 млрд найра, однако уже в 1997 г. дефицит бюджета составил 5 млрд.найра.

Рост населения Нигерии в период с 1995 по 2000 гг. составит 2,7% в год; в период с 2000 по 2005 гг. — 2,57%; с 2005 по 2010 гг. — 2,45%; с 2015 по 2020 гг. — 2,04%. Предполагается, что с 2020 г. рост населения будет составлять уже меньше 2% в год. К 2020 г. в Нигерии будет проживать около 230 млн.чел. (сейчас — 110 млн.чел.). Таким образом, Нигерия, которая сегодня замыкает десятку самых населенных стран мира, согласно приведенному прогнозу, к 2020 г. будет пятой или шестой страной в мире по количеству населения. Однако, если в течение следующих 25 лет Нигерии не удастся улучшить свое социально-экономическое положение, количество безработных, безграмотных и больных в результате демографического роста будет продолжать увеличиваться.

По статистике ООН на 1997 г., Нигерия по уровню жизни находится на 54 месте среди 78 развивающихся стран. Несмотря на то, что Нигерия

является одним из крупнейших экспортеров нефти, по сравнению с такими странами ОПЕК, как Мексика, Уругвай, ОАЭ, Ливия, Индонезия, Сирия, Иран, Алжир и Ирак, она является беднейшей.

Жизнь в тяжелейших условиях бедности накладывает отпечаток на продолжительность жизни — в Нигерии этот показатель составляет 52 года По статистике ООН на 1997 г., 33,8% населения страны не доживает до 40 лет. Из 1000 новорожденных умирает 79 младенцев, а из 1000 детей 146 не доживают до 5 лет.

Неграмотность среди взрослого населения составляет 55,6%. При этом начальную школу, по данным ООН на 1996 г., посещали 65,5% детей в возрасте от 6 до 11 лет. Наибольший процент посещаемости школ (96,2%) приходится на штат Абиа, в то время как наименьший процент (17,1%) на шт. Джигава.

48% детей в возрасте до 5 лет страдает дефицитом веса в результате недоедания, а 16% детей имеют низкий вес при рождении. Только 50% населения страны имеет доступ к безопасной воде. Причем такую возможность имеют около 80% городских жителей, а из числа проживающих в сельской местности — только 39%. В большинстве штатов ощущается острая нехватка воды. Только в 3 штатах — Кадуна, Ойо и Лагос — ресурсов воды хватает для более чем 80% населения. Штатами с самым неудовлетворительным обеспечением водой являются Абиа, Адамава, Анамбра, Бенуе, Борно, Дельта, Имо, Джигава и Йобе.

Несмотря на то, что в Нигерии большие запасы энергоисточников — нефть, гидроэнергия, тепловая энергия (газ, дрова, уголь), энергия ветра и солнечная энергия — обеспеченность населения энергией очень низкая. Все перечисленные источники (за исключением некоторых нефтепродуктов и дров) не используются. Большинство семей (3/4) используют для бытовых целей дрова. Среди сельских жителей их используют 85%, среди городских — 30%. Использование древесных источников энергии серьезно вредит экологии и ведет к загрязнению воздуха. 60% городских семей и 15% сельских используют для готовки и освещения керосин, и только 1% семей в Нигерии используют для готовки электричество. **Только 40% населения обеспечено электричеством.**

*О бюджете на 1999 г.* Нефть является основной составляющей доходной части бюджета. Документ сверстан из расчета получения 9 долл. за 1 барр. сырья, что на 42% ниже прошлогодней планируемой цифры в 17 долл. (на деле в 1998 г. цена в среднем составила около 12 долл.). Общее снижение бюджетных доходов достигнет в сравнении с 1998 г. 54%. Ожидается дефицит в 34 млрд. найра (300 млн.долл.) и скромный прирост ВВП — 3%.

На обслуживание внешнего долга выделено в отличие от предыдущих лет не 2, а 1,5 млрд.долл. (на 25% меньше) при необходимых 3,6 млрд., а доля финансирования 54%-го госучастия в совместных с ТНК предприятиях по нефтедобыче сокращена на 20% — до 2 млрд.долл. (ранее 2,5). Решено отменить введенный Абачей мораторий на внешние заимствования.

Признана неспособность государства поддер-

живать принадлежащие ему капиталоемкие и малоэффективные отрасли, в связи с чем подчеркнута приверженность Абуджи к скорому началу процесса приватизации национальной телекоммуникационной и энергетической систем, а также НПЗ.

Приняты меры фискального характера: ряд товаров (спиртное, сигареты) будет снова облагаться акцизным налогом, на ввоз других повысятся таможенные пошлины, снизится количество предметов потребления, освобожденных от налога на добавленную стоимость.

Из других шагов особо выделяется произошедшая, наконец, **отмена официального (22 найра за 1 долл.) курса местной валюты**, служившего в прошлом хорошей кормушкой для «легального» обогащения имевшей к нему доступ немногочисленной прослойки чиновников (по большей части в армейских погонах). Такое решение Абубакара требовало определенного мужества, так как в сохранении двойного курса был заинтересован приближенный к генералу высший офицерский состав. Теперь сила найра будет определяться исключительно рыночными механизмами. Предполагаемое отношение найра к доллару США должно колебаться **вокруг отметки 86:1**.

Упразднение завышенного курса найра расчистило последние препятствия на пути возобновления переговоров с ВБ/МВФ о начале проведения в Нигерии предложенной ими Среднесрочной экономической стратегии (СЭС). Успешная реализация СЭС является предтечей частичного списания в будущем внешних долгов, сумма которых, по версии Абуджи, составила на конец 1998 г. 28,7 млрд.долл. Примечательно, что впервые за последние годы эта цифра представлена достоверно и имеет тенденцию к росту (1997 г. — 27,1 млрд. долл.), что вполне логично.

Объявлено о проведении портовых реформ. Количество агентств, занимающихся вопросами растаможивания грузов, снижено до разумного минимума. Цель очевидна — борьба с бюрократизмом и коррупционностью портовых служб.

Издан декрет о предоставлении автономного статуса Центробанку. Счета министерств и ведомств, до сих пор находившиеся в ведении ЦБ, будут переведены в коммерческие банки, благодаря чему укрепится ликвидность последних.

Предпочтительность выделения бюджетных ассигнований по отраслям каких-либо заметных изменений не претерпела. В иерархии реципиентов лидируют образование, оборона, полиция.

*О проблеме внешнего долга.* На 1 нояб. 1999 г. общая внешняя задолженность стран субсахарского региона исчислялась 200 млрд.долл. и на обслуживание этого долга тратится сумма, значительно превышающая совокупные расходы этих стран на образование и здравоохранение.

Общий внешний долг Нигерии составляет 14% от общеафриканской задолженности и находится в пределах между 31 и 32 млрд.долл. За шесть месяцев он возрос на 2 млрд. (с 29 — в дек. 1998 г.) за счет того, что нигерийцы смогли выплатить по процентам только 1,5 млрд из 3,5 (36% годового бюджета). Несмотря на значительные выплаты по его обслуживанию, **внешний долг Нигерии с 1980 г. возрос почти в десять раз** притом, что новые займы

все эти годы практически не предоставлялись в связи с введением экономических блокад при военных режимах.

Одну из основных причин устойчивого роста задолженности Нигерии и связанного с ним последовательного падения уровня жизни населения местные экономисты видят в том, что нигерийская экономика была затравлена коррупционностью, расточительством и безнаказанностью череды военных правителей. **Страна входит в число двадцати пяти самых бедных государств мира**, 49% ее населения живет за чертой бедности, подавляющему большинству нигерийцев недоступны системы образования, здравоохранения, социальной защиты.

Выход из такого положения здесь связывают с надеждами на то, что администрация Обасанджо обеспечит соблюдение бюджетной дисциплины, откажется от расточительства при распределении субсидий, наладит деловое сотрудничество с МВФ, будет проводить открытую финансовую и валютную политику, сумеет преодолеть традиционную жесткость кредиторов при проведении переговоров по погашению задолженности со ссылкой на то, что демократические изменения в Нигерии невозможны без существенного облегчения долгового бремени.

Вместе с тем, переговоры высшего нигерийского руководства, включая президента и вице-президента, о необходимости полного списания внешнего долга вызывают серьезную критику, как со стороны западных партнеров, так и внутри страны. Доводы западников, включая директора ВБ Д.Вольфенсона, посетившего Нигерию в начале окт. 1999 г., сводятся к тому, что такая акция (практически невозможная) закрыла бы страну не только для будущих кредитов, но и для западных инвестиций, способных обеспечить ежегодный рост ВВП на 7-10% в ближайшие 20 лет.

Отсутствие видимых причин для прощения долга выдвигает на первый план задачу его максимального сокращения. В этих целях предполагается использовать следующие аргументы, к которым, по мнению нигерийцев, вынуждены будут прислушаться страны-кредиторы и международные финансовые институты.

Первое. При урегулировании долговой проблемы следует иметь в виду, что страны-дебиторы не должны в одностороннем порядке нести ответственность за общие ошибки, допущенные и кредиторами, и дебиторами. В случае с Нигерией структура внешнего долга, отражающая скос в сторону многосторонних и двусторонних обязательств, свидетельствует о том, что этот долг во многом формировался благодаря политике стран-кредиторов, направленной на стимулирование, под правительственные гарантии, экспорта из своих стран залежалых товаров и техники после торгового спада 70-х гг.

Аналогичная ситуация сложилась и с частными долгами западным банкам. Большей частью они возникали благодаря отчаянным попыткам этих банков «пристроить» накопившееся после многократного скачка цен на нефть в 1973 г. огромное количество нефтедолларов. Те давали — эти брали, не задумываясь над отступлениями от сложившейся банковской практики, считают нигерийцы,

и ответственность должна распределяться поровну.

Второе. Следует пересмотреть политику так называемой реструктуризации внешнего долга, говорят местные экономисты, при проведении которой следует учитывать выплаты по его обслуживанию. Во многих случаях сумма таких выплат значительно превосходит сумму самого первоначального кредита. Это приводит к тому, что страны-должники превращаются в доноров для кредиторов при катастрофической социально-экономической ситуации в своем доме.

Третье. Явное противоречие усматривают здесь между прокламируемыми западными странами призывами к созданию либерализированной, открытой для торговли глобальной экономики и их требованиями по выплате долгов, в процессе которой подавляющая часть потенциальных покупателей, обреченная из-за долгового бремени на стагнацию в экономике и обнищание, выводится за рамки мирового рынка.

Основной же аргумент в пользу погашения долга справедливо базируется на том, что этот долг в силу его астрономических размеров технически не может быть выплачен. Уже сами размеры долга стали самодостаточным доводом в пользу его хотя бы частичного списания.

## Инвестиции

С приходом нового законно избранного гражданского президента О.Обасанджо в мае 1999 г. Администрация взяла курс на либерализацию экономики, подготовку и проведение приватизационных мероприятий, борьбу с коррупцией и выработку соответствующей законодательной базы.

Все это привело к возрастанию интереса к Нигерии частного капитала в Европе, Америке и Азии. Активизировали свою деятельность не только традиционные партнеры по нефтяному бизнесу (США, Франция, Англия), но и страны, вовлеченные в другие сферы экономики (Япония, Китай, Пакистан и т.д.).

Анализ состояния некоторых отраслей экономики позволяет выделить ряд достаточно перспективных областей вложения.

Телекоммуникационный сектор. Наиболее активное участие проявляют такие компании как VGC Communications, Mobitel, Multilinks, Intercellular, EM-Telecommunications и другие. В 1998 г. сумма инвестиций западных компаний в указанный сектор составила 200 млн.долл. В 1999 г. она увеличилась на 50%, на столько же больше планируется выделить и в 2000 г.

На рынке телекоммуникаций доминируют главным образом немецкие фирмы. Объяснение данного явления заключается в легкости адаптации европейского оборудования к нигерийской электросети. Это является значительным преимуществом перед аналогичными фирмами из США. Тем не менее американцы продолжают повышать свои капиталовложения в данную отрасль (1998 г. — 40 млн.долл., 1999 г. — 50 млн.долл.). Летом 1999 г. с целью рекламы своей продукции посольство США в Лагосе организовало выставку телекоммуникационного оборудования. Предполага-

ется, что ежегодный импорт телекоммуникационных систем из США возрастет на более чем 20%.

Другой, с точки зрения специалистов, областью, которая признана одной из наиболее перспективных, является авиация. Без участия зарубежных инвесторов она в ближайшие годы не сможет удовлетворять предъявляемым требованиям. И хотя на рынке уже действует ряд частных компаний, все еще остаются возможности для новых предложений. Авиопарк Нигерии, ее аэропорты, системы безопасности, слежения, навигации и т.д. требуют обновления. Полным ходом идет обсуждение условий приватизации Nigerian Airways, нуждающейся в увеличении своего авиапарка.

Следующая сфера деятельности — медицина. Эта область в основном зависит от импорта. Возможности местного производства весьма ограничены. Лечебные учреждения нуждаются в медикаментах и элементарном оборудовании, не хватает даже госпитальных кроватей. Правительство планирует меры по реабилитации системы здравоохранения. Финансирование происходит из Petroleum Trust Fund. В 1999 г. уже было выделено на необходимое медоборудование 120 млн.долл.

Все это протекает на фоне потребности в подготовке высококвалифицированных кадров для вышеперечисленных областей в зарубежных вузах. Местные учебные заведения не соответствуют общепринятым требованиям. Качество полученного в них образования довольно низкое.

## Интеграция

О создании единой валюты и валютной зоны ЭКОВАС. В Нигерии официально в 1999 г. выпущен в обращение общий финансовый инструмент Экономического сообщества стран Зап. Африки — Чек путешественника ЭКОВАС (ECOWAS Traveller's Cheque — ETC). Это произошло в рамках Программы валютного сотрудничества **16 стран сообщества**, предусматривающей **появление единой валюты региона в 2000 г.** В целом страны ЭКОВАС используют 10 национальных валют. При этом в 7 из 10 франкоговорящих стран сообщества — в обращении франк Валютного союза Зап. Африки (Union Monetaire Ouest-Africaine). Каждая из 5 англоговорящих стран и Острова Зеленого Мыса (португальский язык) использует собственную валюту.

Программа валютного сотрудничества ЭКОВАС была принята в 1987 г. главами государств и правительств сообщества и в качестве промежуточных этапов предусматривала создание единой валютной зоны в целях развития торговли через совершенствование расчетно-платежной системы под эгидой Западноафриканской расчетной палаты (West African Clearing House). Для этого палата была трансформирована в Валютное агентство Зап. Африки (West African Monetary Agency), наделенное более широкими полномочиями. Однако план развития региональной экономической интеграции путем совершенствования расчетной системы не дал ожидаемых результатов. В 1995 г. в Гане комитет директоров Центробанков ЭКОВАС выдвинул идею введения в обращение ETC, который был создан в 1998 г. По завершении организа-

ционных мероприятий он выпущен в обращение.

Чек деноминируется в Западноафриканских расчетных единицах (West African Units of Account) и полностью конвертируется в национальные валюты ЭКОВАС. Его курс составляет 1,36 долл. за 1 единицу и паритетен курсу расчетной единицы МВФ (Special Drawing Rights), который составляет 1,40 долл.

Философия создания единой валюты в целом схожа с принципами финансирования МВФ, где квота участников зависит от их экономического положения. Размер квоты обеспечивает пропорциональное число голосующих акций и, следовательно, уровень влияния на принимаемые решения. Нигерия располагает примерно половиной регионального ВВП, и ее особый интерес к созданию общей валюты как к инструменту усиления регионального контроля достаточно очевиден. С другой стороны предполагаемая единая валюта должна ослабить влияние довольно сильного западноафриканского франка — уже существующей единой валюты 7 стран ЭКОВАС, привязанной к французскому франку. Иными словами, **существующий «французский» валютный союз** должен уступить место новому союзу, в котором Нигерии объективно отводится лидирующая роль.

Успех обращения чека ЭКОВАС как предшественника единой региональной валюты еще предстоит оценить. Однако уже сейчас имеются основания для пессимистических прогнозов, по крайней мере, относительно намеченных сроков ее ввода в обращение. Создание единой валютной зоны и валютной единицы как средства полной экономической интеграции региона зачастую противоречит национальным интересам его членов, в том числе и Нигерии.

В частности, подписав еще в 1979 г. совместный Протокол о свободе передвижения граждан в рамках сообщества, его члены продолжают проводить политику ограничений вплоть до отказа во въезде. Это объясняется необходимостью защиты национальных рынков рабочей силы. В каждой стране ЭКОВАС — избыток неквалифицированной или малоквалифицированной рабочей силы. Рабочие места сохраниются отказом в них гражданам соседних государств.

Далеки от решения вопросы таможенных и иных тарифов. В частности, Таможенная администрация Зап. Африки, составив списки 300 наименований товаров, которые в интересах развития экономической интеграции не следует облагать пошлинами, отметила, что **ни одна из стран-членов ЭКОВАС не применяет политику нулевых тарифов**. Как известно, таможенное регулирование также призвано защищать национальные интересы.

Все страны сообщества являются в большей или меньшей мере экспортёрами сырья и импортёрами иностранных товаров с плохо развитой национальной производственной базой. Строго говоря, им практически нечем торговать друг с другом. Поэтому призывы широко использовать чек ЭКОВАС не могут распространяться дальше мелкой или средней торговли и туризма. Если трансакции и происходят (например, поставки нигерийской нефти), то они обеспечиваются надежными международными кредитными инструментами.

Взаимные неплатежи и долги в кассу ЭКОВАС составляют еще один слой проблем на пути к единой валюте. Например, в свое время страны Западноафриканского Валютного союза, входящие в ЭКОВАС, поддержав изначально идею создания чека ЭКОВАС, впоследствии блокировали ее реализацию на основании существующей задолженности ЭКОВАС в 6 млн долл. и факта отстранения от участия в программе коммерческих банков.

Со времени принятия в 1987 г. совместного решения о создании единой валютной единицы остаются неразработанными фундаментальные вопросы взаимоотношений национальных валют и их сосуществования параллельно с единой валютой, статуса и автономности валютного ведомства и общего ЦБ, способов и источников финансирования, гармонизации финансовых законов, внешней конвертируемости, аудирования. Еще не существует правил относительно членства в валютном союзе. Наконец, еще предстоит четко сформулировать цели создания единой валюты, что пока не идет дальше общих рассуждений о необходимости развития экономической и политической интеграции ЭКОВАС.

Наконец, само финансово-экономическое положение членов ЭКОВАС еще не достигло уровня, соответствующего условиям практической реализации программы региональной валютной интеграции. Размеры госзаимов из Центробанков превышают оговоренный уровень не более 10% финансовых поступлений предыдущего года, а бюджетные дефициты продолжают намного превышать установленный уровень в процентах к ВВП.

Введение общего финансового инструмента ЭКОВАС — несомненный этап в реализации интеграционных усилий, включающий план создания единой валюты. Однако, учитывая нынешнее состояние дел, эта валютная единица не появится как запланировано в 2000 г. Ее создание в принципе тормозится, а на текущем этапе блокируется макроэкономическими факторами стран-членов сообщества, отсутствием политической воли и низким уровнем региональной торговли.

*Проблемы субрегионального сотрудничества.* Промышленная активность стран ЭКОВАС, даже несмотря на наличие определенных производственных мощностей, весьма низка. Как показывает статистика секретариата ЭКОВАС, в 1997 г. доля промсектора в ВВП большинства стран субрегиона не превышала 20% за исключением Гвинеи (31%), Нигерии (23%), Кот-д'Ивуара, Того и Мавритании (по 22%). Негативно влияет на развитие экономики стран субрегиона слабое взаимодействие между промышленным и другими секторами экономики, в том числе сельскохозяйственным. По этой причине первичная продукция и полуфабрикаты, используемые в промышленности, в большинстве случаев импортируются из других регионов (Европы, Америки, Азии), не говоря уже о промышленной продукции для потребительских целей.

Согласно данным, приведенным на открытии второй торговой выставки ЭКОВАС, проходившей с 27 фев. по 2 марта 1999 г. в г. Аккра (Гана), доля внутрирегиональной торговли в 1995-97 гг. не превышала 10% от объема всей внешней тор-

говли Сообщества. Местные эксперты связывают столь низкие показатели со следующими неблагоприятными факторами: низким уровнем информирования потенциального покупателя о рыночных возможностях стран ЭКОВАС; неразвитой транспортной инфраструктурой; большим количеством таможенных барьеров; многочисленными правонарушениями таможенных служб (вымогательство денег при пересечении границы, взискание незаконных таможенных платежей и т. д.); плохой осведомленностью таможенных служб о порядке и льготах внутрирегиональной торговли, предусмотренных Программой либерализации торговли на территории стран ЭКОВАС, которая была принята руководством Сообщества еще в 1990 г.

Программа включает в себя поэтапное снижение и ликвидацию основных таможенных барьеров, в том числе доведение до минимума количества блокпостов на государственных границах стран ЭКОВАС, снижение таможенных пошлин на ряд промышленных товаров, производимых на территории стран ЭКОВАС, а также предусматривает полную ликвидацию таможенных пошлин на непромышленные товары, локально производимые в этих странах. Планировалось, что Программа должна была быть осуществлена в определенные сроки по трем группам стран ЭКОВАС, подразделяемым в зависимости от индустриального развития и доли таможенных доходов в бюджете страны:

Страны	Отмена тарифов	Уменьш. пошлин
Кабо-Верде, Гамбия, Гвинея-Бисау	10 лет	10% в год
Буркина-Фасо, Мали, Мавритания, Нигер, Бенин, Гвинея, Либерия, Сьерра-Леоне, Того	8 лет	12,5% в г.
Кот-д'Ивуар, Гана, Нигерия, Сенегал	6 лет	16,6% в г.

Из таблицы видно, что Нигерия уже в 1997 г. была обязана выполнить требования Программы. В ряде случаев, в частности, на границе с Бенином правительству удалось снизить количество таможенных постов до минимума, однако, как свидетельствуют местные обозреватели, злоупотреблений и нарушений установленных норм и правил сотрудниками таможни не уменьшилось. Что касается других стран субрегиона, то большинству из них тоже пока не удалось выполнить Программу в установленные сроки: сказалось отсутствие правительственного контроля и контроля секретариата ЭКОВАС за ее выполнением.

В июне 1998 г. в Аккре прошла конференция, посвященная проблемам выполнения Программы либерализации торговли на территории стран ЭКОВАС. В ходе нее были достигнуты договоренности о порядке прохождения таможенного контроля товарами и продукцией, включенными в протокол Программы; о финансовой и технической помощи секретариату ЭКОВАС с целью улучшения контроля за выполнением Программы; о создании информационных и образовательных центров ЭКОВАС в таможенных и иммиграционных службах, а также по привлечению к сотрудничеству частного сектора экономики. В саму Программу были также внесены некоторые изменения, касающиеся выделения в 4-ю группу стран, пострадавших в ходе внутренних военных конфликтов (Либерия и Сьерра-Леоне), и предостав-

ления им в связи с этим определенных льгот.

По мнению новоизбранного президента Нигерии генерала О.Обасанджо, высказанному им в ходе его прединаугурационного тура по странам региона, если странам ЭКОВАС удастся достигнуть взаимного согласования социальной и таможенной политики с созданием единой денежной зоны, ЭКОВАС станет одним из наиболее крупных экономических союзов в мире.

## Нефть

С резервами Нигерии в 22 млрд.бarr. нефти и добычей в объеме 2 млн.б/д нефтяная отрасль является основой нигерийской экономики. **Нигерийская нефть отличается высоким качеством.** Добыча ведется в основном в болотистых районах дельты реки Нигер, а также на континентальном шельфе. В последние годы добывающие компании концентрируют внимание на добыче нефти в море. Нигерия производит несколько сортов высококачественной нефти. Основные из них — «Эскравос», «Форкадос», «Одуду» и «Бонни». Последняя является собирательным названием нигерийской нефти, цена которой на мировом рынке на 10-15 центов превышает цену североморского «Брента».

Практически 100% добычи нефти в Нигерии осуществляют зарегистрированные в стране СП Национальной нигерийской нефтяной корпорации и нефтяных ТНК. НННК осуществляет контрольно-финансовые функции и среди дочерних предприятий располагает небольшой добывающей компанией. Оператор: «Шелл» (добывает 800 тыс.б/д), «Шеврон» (400), «Мобил» (500), «Аджип» (140), «Эльф» (126), «Тексако» (60), «Эшланд» (25), Нигерийские компании (4,5 тыс.б/д); итого 2055 тыс.б/д.

Нигерийские компании типа «Дубри», «Консолидейтед Ойл» принадлежат частным лицам и производят незначительный объем нефти. Они действуют при техсодействии иностранных нефтяных компаний. В Нигерии **проводится политика не конфискационной «нигеризации» нефтяного сектора** с поддержкой местных компаний. В 1999 г. пришедшее к власти гражданское правительство одновременно отозвало лицензии у 16 нигерийских нефтекомпаний (НК) из-за опасения усиления в них — и соответственно в стране — иностранного контроля.

Для новых иностранных НК в Нигерии теперь отсутствует вариант СП с НННК. Они могут работать на условиях контакта о разделе продукции или в качестве технических партнеров нигерийских НК.

На внутренние цели Нигерия потребляет примерно 300 тыс.б/д, которые должны перерабатываться на нигерийских НПЗ. Их четыре.

НПЗ	Мощность	Факт
Порт Харкорт — 1	60000	65000
Порт Харкорт — 2	69000	69000
Кадуна	110000	51000
Варри	125000	55000
Итого:	445000 б/д	240000 б/д

По ряду причин, в том числе старения и выхода из строя оборудования, НПЗ работают в режиме неполной мощности. В последние 5 лет это вызы-

вает периодические острые нехватки топлива, необходимость импорта готовых нефтепродуктов и масштабные спекуляции. В последние месяцы 1999 г. перебоев с топливом не было и даже наметился избыток в производстве мазутов. Второй по мощности НПЗ Кадуна для производства таких продуктов, как битум, использует импортную нефть из Саудовской Аравии, так как высококачественная «Бонни» для этого не пригодна. Контракты на ремонт и техобслуживание НПЗ считаются привлекательными. Новое гражданское правительство, судя по всему, серьезно относится к необходимости реабилитации своих НПЗ.

Доставка топлива в основном производится водным и автомобильным транспортом (27 тыс. бензовозов). Вместе с тем бездействуют из-за неисправностей и плохого электроснабжения 5 систем трубопроводов, известных под кодами 2А, 2В, 2D, 2DX, 2ЕХ. Дополнительный трубопровод перекачивает тяжелую арабскую нефть на НПЗ Кадуна для выпуска битума.

В Нигерии давно обсуждаются планы приватизации или коммерциализации НПЗ. Этому должно предшествовать устранение государственного контроля цен нефтепродуктов. Сейчас бензин стоит примерно 20 центов, а керосин и дизтопливо — 18 центов за литр. Цены субсидируются правительством. Это провоцирует контрабанду нефтепродуктов в соседние страны. Ниже приведены цены на бензин, за 1 л.: Нигерия — 0,22 долл.; Кот-д'Ивуар — 1,95 долл.; Гана — 1,62 долл.

По соглашениям о СП с ТНК Нигерии принадлежит в среднем 53% добытого сырья (учитывая поступления от нефтяных налогов и плат за право пользования ресурсами, эта доля в денежном выражении фактически составляет 60%). Текущий объем экспорта нигерийской доли добычи — 850 тыс.б/день. Большая часть — до 45% — экспортируется в США, 4% — в африканские страны. Некоторые НПЗ в США и Германии построены по спецификации сорта «Бонни». До 35% поступлений от экспорта нефти идет на погашение внешней задолженности.

Вся нигерийская нефть экспортируется через морские терминалы.

Терминал	Оператор	Мощность	Водоизм. танкера	Расст. в км от берега
Bonny	Shell	6500 т./ч	300 тыс.т.	23
Forcados	Shell	11000	254	26
Escravos	Chevron	3750	350	30
Qua Iboe	Mobil	3750	285	21
Brass	Agip		300	26
Pennington	Texaco	2000	250	25

НННК сама не только не добывает нефть, но и не экспортирует ее. Давней практикой является предоставление контракта фирме-экспортеру. Выдача контрактов производилась единолично или по крайней мере с одобрения высшего руководителя страны. Сложная система скидок и комиссионных, отсутствие информации об экспортерах — в основном личностей, приближенных к руководству — способствовали злоупотреблениям и сверхобогащению руководства и руководителей нефтяного сектора. Отчетность была невозможной из-за практики использования двойного — рыночного и официального — курса твердых валют, который различался в 4 раза. Деньги, впрочем не только

нефтяные, исчезали миллиардами. По опубликованному в Нигерии данным, нынешние власти, проводящие курс на борьбу с коррупцией, воровством и иной преступностью, утверждают, что с середины 70-х гг. в целом украдено 50 млрд.долл.

Пришедшее в мае 1999 г. к власти гражданское правительство реорганизовало нефтяной сектор. Руководство министерством нефти ведется из канцелярии президента. Постоянно публикуются приглашения к участию в тендерах в нефтяном секторе. Перемены коснулись и экспорта. В июне 1999 г. правительство отменило все экспортные контракты, выданные ранее. Опубликованы списки новых экспортеров. Среди них впервые числятся ЮАР и Кения.

В списке присутствуют и старые клиенты НННК, например «Алдакс», «Гленкор», «Аркадия», «Витол». Часть этих компаний принадлежит или связана с Марком Ричем, который действовал в Нигерии при посредничестве нигерийско-ливанской семьи Чагори, которая была приближена к военным лидерам страны 1985-98 гг. И.Бабангида и С.Абачи.

Межправительственные сделки	тыс.б/д
ЮАР	55
Национальная Нефтяная Корпорация Кении	30
Национальная Нефтяная Корпорация Ганы	30
Международные трейдеры	
North Atlantic Refining of Canada	50
Kyokuto Petroleum of Tokyo	100
Addax Nigeria	90
Clencore International AG	90
Total International Firm	50
Vitol	60
Attock Oil International	60
Trafigura Beheer, Amsterdam	60
Arcadia, London	100
Itochu, Japan	20
Партнеры НННК	
Carlson of Bermuda	30
Duke Oil Services	20
Napoli Limited	20
Итого:	865

Экспортерами нигерийской нефти могут быть конечные потребители этого сырья с годовым оборотом не менее 100 млн.долл. и имуществом компании не менее 40 млн.долл., или известные международные трейдеры, или нефтяные компании. Они должны также заявить о готовности инвестировать в нигерийскую экономику — условие, закрепляемое необходимостью выставления залога в 1 млн.долл., который в противном случае погашается в пользу НННК вместе с автоматической отменой контракта. Контракты на экспорт действуют в течение 1 года.

*О проблемах нефтеносного юга Нигерии.* Дельта реки Нигер, расположенная на юге Нигерии, является сегодня основным нефтедобывающим районом страны и охватывает шесть штатов (Байелса, Дельта, Риверс и частично Аква-Ибом, Кросс-Ривер, Эдо) с общей численностью населения от 7 до 10 млн.чел. Этнический состав региона в отличие от других областей, где количественно доминирует та или иная народность (юго-запад — йоруба, юго-восток — ибо, север — хауса), весьма неоднороден и объединяется общим понятием «национальные меньшинства».

Десятилетия интенсивной и узконаправленной эксплуатации дельты со времени обнаружения там громадных запасов черного золота (конец 50-х гг.) превратили ее в зону бедствия с абсолютной неразвитостью нефтяных секторов экономики, деградацией инфраструктуры, загрязнением окружающей среды, обнищанием местных жителей, массовой безработицей.

Появление серьезных вспышек народного недовольства относится к началу 90-х гг., но особый размах они приобрели в 1997 г. в период правления режима генерала Абачи (1993-98 гг.) и идут по нарастающей до сих пор.

Объектами нападков, в первую очередь, становятся центральные власти и работающие там ТНК («Шелл», «Аджип», «Тексако», «Мобил», др.). Если в отношении первых дело пока ограничивается предъявлением угрожающих петиций и деклараций воинствующих локальных молодежных организаций (наиболее активного звена в массе выступавших), то вторые уже в полной мере столкнулись с реальной проблемой собственного выживания, когда участились случаи вандализации оборудования и имущества, захвата заложников с целью получения выкупа, периодических ультиматумов с требованиями компенсаций баснословных сумм «за наносимый ущерб» и даже убийств сотрудников.

Ситуация в дельте Нигера в силу указанных обстоятельств перестала быть сугубо внутринигерийским делом и приобрела международный резонанс, проходя отдельным пунктом в резолюциях Комиссии ООН по правам человека в отношении Нигерии и вызывая серьезную озабоченность правительств стран, чьи компании задействованы там в нефтедобыче (в частности, США).

Другой тип столкновений, внешне носящий выраженный этнический характер, на самом деле имеет те же, замешанные изначально на нефти корни: лишенная каких-либо стабильных средств к существованию в большинстве своем безработная молодежь выясняет в крайне жестких формах отношения друг с другом, борясь за то, кому и в какой степени достанется кусок выделяемых на развитие региона скудных госассигнований. В частности, официальная причина продолжающейся межплеменной вражды между соседями иджо и итсекири состоит в недавнем переносе по непродуманному указанию из Абуджи органов местного управления (а соответственно и материальных фондов) с территории, преимущественно заселенной первыми, на территорию вторых. В результате погибли сотни людей (среди них и несколько традиционных вождей), до тла сожжены ряд поселений. И конфликт еще крайне далек от развязки.

Не утихают повстанческие страсти и у другого народа дельты — огони, ставшего печально известным после гибели своего сына, писателя и правозащитника К.Саро-Вивыв в 1995 г.

Законодательно (с помощью соответствующих декретов) лишило население юга права самостоятельно распоряжаться своими природными ресурсами, федеральные власти разделили прерогативу контроля над ними с ТНК, создав СП. Только мизерные 1,5, а позже 3% зарабатываемых здесь нефтедолларов по решению Абуджи возвращались обратно для использования на местные нужды (сей-

час по предложению президента О.Обасанджо парламентом обсуждается вопрос об увеличении этой квоты до 13%). Справедливости ради надо отметить, что западные нефтекомпании (особенно в 90-е гг., когда проблемы дельты Нигера начали рассматривать в контексте приобретающего общемировой размах движения в защиту прав человека), стремясь хотя бы на время успокоить страсти и сохранить свои интересы, предпринимают косметические меры по частичной реабилитации района, тем самым фактически подменяя призванные по долгу службы заниматься этим нигерийские госучреждения. На их деньги строятся здания социального назначения (школы, больницы), улучшается инфраструктура (дороги, электричество, водоснабжение). При этом основная часть их денежных вливаний производится через издавна существующие на местах институты традиционных вождей — наиболее уважаемых людей того или иного племени, в большинстве своем насквозь пронизанных жадной личной обогащения; на гуманитарную матпомощь ими зачастую покупаются для себя дома, лимузины, жены.

Пути выхода из тупика разными этносоциальными группами видятся по-разному — от крайне радикальных до вполне умеренных. Предлагаются, например, варианты передачи 100%-го контроля за ресурсами и извлекаемой за счет их добычи прибыли на места с уплатой в Абуджу некоторых налогов, что, мол, будет знаменовать собой воплощение идей действительного федерализма при увеличении роли провинций и сокращении влияния центра.

Другие, более близкие к жизни и имеющие шанс на реализацию предложения состоят в выработке всеобъемлющего и конкретно финансируемого плана постадийного развития юга, включающего в себя поддержание и укрепление традиционных производств (фермерское, рыболовное дело), усовершенствование системы трудоустройства, повсеместное проведение необходимых коммуникаций, внедрение современных экологически чистых технологий и т.д. и т.п. Примечательно, что моделью успешного решения проблем нефтеносных районов в других странах отдельные эксперты считают «промышленные поселки Сибири», являющиеся, по их мнению, вполне самодостаточными образованиями с разветвленной сетью магазинов, больниц, школ, наличием сельскохозяйственных угодий, клубов культуры и отдыха.

В условиях новых демократических реалий правительство Обасанджо прекрасно понимает, что одной лишь силой армейских штыков, как это случилось прежде, вопрос дельты Нигера не решить. Во исполнение своих предвыборных обещаний президентом уже представлен соответствующий билль в парламент.

## Газ

**О** вступлении в строй комбината по сжижению и экспорту природного газа. В редком случае соответствия с планами, сформулированными еще в 1995 г., введен в строй в окт. 1999 г. один из крупнейших промобъектов Африки — комбинат по сжижению природного газа компании «Найджирия Ликвифайд Нэчурал Газ»

(НЛНГ). В компанию входит НННК с 49% капитала, «Шелл» с 25,6%, «Эльф» с 15% и «Аджип» с 10,4%.

Проект был задуман более 20 лет назад, а компания НЛНГ была зарегистрирована в 1989 г. Комбинат, расположенный в г. Бонни в традиционном районе добычи нефти, в полном объеме состоит из трех очередей и включает завод по сжижению газа, системы транспортировки и погрузки на морские газовозы, с необходимой производственной и бытовой инфраструктурой. Строительство по контракту от 1995 г. осуществляет консорциум TSKJ. В него входят компании «Техшип» (Франция), «Снампроgetti» (Италия), «Келлог» (США) и японская «Газовая компания». **Стоимость комбината составляет 3,8 млрд.долл.** В то время как две очереди начали функционировать, третья стоимостью от 1,5 до 1,8 млрд.долл. должна вступить в строй в 2002 г. Первые две очереди способны производить только сжиженный газ путем его охлаждения и сжатия, что включает необходимость его регазификации и доставки потребителям по газопроводам. Третья очередь будет производить и сжиженный нефтяной газ (бутан и пропан), получаемый сжатием и не требующий регазификации. Последний является четвертым по объемам использования типом топлива после бензина, керосина и дизтоплива.

Комбинат в условиях серьезного дефицита газового топлива в стране ориентирован исключительно на экспорт продукции. Его мощность составляет 5,7 млн.т. сжиженного газа в год (7,5 млрд.куб.м. природного газа). Первый груз газа отправлен на экспорт в окт. 1999 г. во Францию. Ранее НЛНГ подписала долгосрочные — на 22,5 половиной года — контракты с покупателями газа: итальянской компанией «Энел», испанской «Энагаз», турецкой «Ботас», «Газ Де Франс» и португальской «Трансгаз».

Для доставки сжиженного газа НЛНГ располагает 4 большими морскими газовозами: «Лагос» и «Порт Харкорт» по 122 тыс.куб.м., «Абуджа» и «Эдо» по 135 тыс.куб.м. У корейской компании «Дэу» заказано еще два газовоза.

Кроме чисто экономического эффекта НЛНГ создал значительно число рабочих мест и снижает объемы экологически вредного сжигания природного газа в скважинах. Запасы природного газа в Нигерии составляют 120 трлн.куб.фут. От 15 до 20% газа используется для выработки электроэнергии и — в сжиженном виде — в качестве домашнего топлива. Остальное сжигается в факелах на промыслах.

*О проекте газопровода «Нигерия-Бенин-Того-Гана».* Усилия Нигерии по освоению западноафриканского рынка газа могут дать реальные результаты к 2002 г., при условии реализации проекта Западноафриканского газопровода. В свою очередь успех проекта должен обеспечить прогнозируемый рост энергетических потребностей промышленности соседних стран, прежде всего Ганы.

По западноафриканскому газопроводу протяженностью 600 км. Нигерия сможет экспортировать в соседние Бенин, Того и Гану от 50 до 100 млн.куб.ф. газа в день. Это 7% от всего объема газа, сжигаемого в факелах. Стоимость проекта оценивается в 400-600 млн.долл., проект должен бу-

дет окупиться в течение 20 лет эксплуатации. Предполагается, что только в Гане газопровод обеспечит до 75% ее расхода природного газа, что опирается на обозначившуюся тенденцию к росту ее энергетических потребностей. В планы этой страны входит построить электростанции в г.г. Тема, Токоради и Тано в дополнение к уже необеспечиваемой потребности в электроэнергии ГЭС Асокомбо на реке Вольта.

Межгосударственное соглашение четырех стран Западной Африки о создании газопровода было заключено в 1995 г. Тогда же был основан руководящий комитет. Однако только в авг. 1999 г. Нигерия, Бенин, Того и Гана и 6 компаний, составляющих строительный консорциум, подписали Меморандум о взаимопонимании. Этим, как полагают, завершился длительный период топтания на месте, вызванный нерешительностью Нигерии дать политическое добро на такого рода проект.

Даже во время подписания Меморандума в г. Котону (Бенин) возникли разногласия. «Шеврон» изначально числился главным застройщиком и автоматически претендовал на роль управляющей компании. НННК выступила резко против этого. В спор пришлось вмешаться министру энергетики США Б.Ричардсону, находившемуся в Нигерии с визитом. Он апеллировал к президенту Нигерии О.Обасанджо и тот заверил, что проблема будет решена. Меморандум был подписан, однако разногласия затянули на неделю подписание еще одного документа — Соглашения о совместном предприятии. Это произошло 16 авг. в Абудже.

В соответствии с этим документом партнерами по СП являются 6 предприятий 4 стран: Нигерийская Газовая компания (дочернее предприятие НННК), «Шеврон Нигерия», «Шелл Нигерия», Нац. Нефтекорпорация Ганы и газовые компании Бенина и Того. Консорциум по созданию газопровода в составе этих компаний был основан в авг. 1998 г. в Лагосе, включив тем самым элемент частной инициативы в застывший государственный проект. При подписании Соглашения о СП Нигерия оставила за собой 25% капитала компании. С авг. 1998 г. консорциум предоставил средства на составление ТЭО проекта (2 млн.долл.). Его выполнила немецкая фирма Pipeline Engineering. Коммерческая ценность проекта определена фирмой Vaine, Cuneoe Associati, которая является консультантом Всемирного Банка. Именно эта фирма определила объемы возможного экспорта и финансовые параметры проекта газопровода, основываясь на факторе неожиданного роста энергетических потребностей Ганы.

Проект способен создать 18 тыс. рабочих мест, уменьшить объемы вредных эмиссий в атмосферу в результате снижения объемов сжигаемого в факелах газа, решить энергетические проблемы если не региона, то по крайней мере трех его стран. Еще не определен маршрут трубопровода, который предложен в нескольких вариантах — от дорогостоящего морского до организационно сложного наземного. Предстоит разработать и утвердить концессионное соглашение о ценах и тарифах.

Наконец, предстоит основать компанию по строительству и эксплуатации газопровода West

African Gas Pipeline, что намечено было сделать до конца 1999 года. И последнее по порядку, но не по значимости: не известны (или не предаются гласности) источники финансирования проекта. США, проявив интерес и предоставив символическую материальную поддержку проекту, в целом выставляют длинный перечень условий под возможные в будущем кредиты. Некоторые из этих условий — по крайней мере для Нигерии и по крайней мере на сегодняшнем этапе — неприемлемы.

Ни один из газовых проектов, инициированных или реализуемых в Нигерии, не обращен во внутрь страны, где энергетические проблемы стоят острее, чем в соседних странах. Все ориентированы на экспорт. Кроме того, добыча газа в Нигерии никогда не представляла такого интереса, как добыча нефти, где каждый вложенный доллар давал — и продолжает давать — большую отдачу, чем газ. Даже намеченное удвоение штрафов за сжигание попутного природного газа в факелах не снижает его добычу более экономически выгодной, чем добыча нефти. Это тем более верно, что в стране практически отсутствует или не функционирует техническая инфраструктура газовой отрасли — намного более сложная и дорогостоящая, чем нефтяная. Существует мнение о том, что серьезная работа с газом начнется только тогда, когда начнут иссякать запасы нефти. Другими словами речь идет о том, что раньше называли «хищническим использованием природных ресурсов развивающихся стран». Нигерийские власти поставили задачу увеличить нефтяные резервы страны с 20 до 30 млрд.бarr. Предусматриваются и меры по увеличению производства этого сырья.

## Космос

В своей революции №45/72 от 11.12.90 г. Генассамблея ООН, руководствуясь рекомендациями комитета ООН по мирному использованию космического пространства, постановила создать при активном участии своих специализированных органов региональные центры космических исследований для развивающихся стран: по одному в Азии, Лат. Америке, на Бл. и Среднем Востоке и два в Африке (для англоговорящих и франкоговорящих государств). Последующие годы были посвящены практической проработке вопроса путем проведения под эгидой ООН серии обсуждений, в ходе последнего из которых (сент. 1995 г.) **Нигерия была избрана в качестве места расположения Центра для англофонских стран Африки.**

Учреждение Центра (полное название — региональный научно-учебный центр космических исследований) состоялось в нояб. 1998 г., когда представителями англоговорящих африканских государств было подписано соответствующее соглашение. (Аналогичный центр для франкоговорящих стран Африки учрежден в окт. 1998 г. в Рабате, Марокко.)

В соответствии с упомянутым соглашением, его участники возлагают надежды на то, что в результате планируемых в Центре научных исследований с использованием космических технологий и методик, а также геостационарных и других ор-

битальных спутников и станций им удастся наладить получение информации, которая будет использоваться в решении глобальных задач: содействию процессу наиболее рациональной разработки природных ресурсов; совершенствованию методик раннего прогнозирования погодноклиматических изменений; распространению систем спутниковой связи по всей территории стран-участниц. Наряду с выполнением исследовательских функций планируется, что Центр станет головным региональным институтом по подготовке профессорско-преподавательского состава вузов стран-участниц к преподаванию специализированных дисциплин, а также повыработке учебных программ и методик.

Руководящим органом центра является управляющий совет. В его состав входят по одному представителю от каждого государства-участника соглашения, которые обладают правом голоса. Представители государств, международных и региональных организаций, в т.ч. спонсирующих деятельность Центра, но не являющихся членами основного соглашения, могут приглашаться на заседания управляющего совета в качестве наблюдателей, однако без права участия в голосовании.

В компетенцию управляющего совета, собирающегося на свои заседания не реже одного раза в год, входит: утверждение долговременных планов и ежегодных программ деятельности Центра и его бюджета; утверждение кандидатур директора Центра и его заместителя, которые избираются на двухлетний период и не могут занимать эти посты более двух сроков подряд. Первым директором Центра назначен представитель Нигерии в знак признательности других членов соглашения за ее согласие разместить Центр на территории университета им. Обафемиде Аволово в г.Иле-Ифе (Нигерия). Директор одновременно является секретарем управляющего совета и в таком качестве вместе со своим заместителем присутствует на всех заседаниях совета.

Финансирование деятельности Центра планируется осуществлять за счет средств членов договора. Данное положение соглашения вызвало немало сомнений у участников учредительной встречи, которые приводили в пример ряд до сих пор не реализованных региональных проектов ввиду их слабой финансовой поддержки. В выступлениях также отмечалось, что имеющееся в распоряжении Центра оборудование, которое было предоставлено правительством Нигерии (в основном компьютерная техника, телескопы, спектрографы, а также простейшие средства коммуникаций), может быть использовано лишь в проведении чисто теоретических изысканий, результаты которых почти не приближают к решению практических задач, упоминавшихся выше. Учитывая, что Нигерия является одной из наиболее могущественных по своему экономическому потенциалу среди учредителей Центра, предполагается, что вклад остальных участников будет еще менее существенным.

В этой связи высказывались предложения о срочном налаживании технико-экономического сотрудничества с международными финансовыми институтами в целях получения от них льготных кредитов, а также с государствами, обладающими

необходимыми знаниями, опытом и соответствующей техникой. К таковым, в частности, была отнесена и Россия. Было решено основные усилия сконцентрировать на продолжении переговоров с правительством ЮАР. Они уже начаты в индивидуальном порядке руководством Нигерии и имеют целью заключение соглашения об использовании южноафриканского спутника в проведений совместных экспериментов, один из которых имеет рабочее название The Nigeria Micro Satellite Project.

## Связи с Россией

Дипотношения между СССР и Нигерией установлены 25 нояб. 1960 г. Наше посольство в Лагосе открыто в 1961 г., нигерийское посольство в Москве — в 1962 г. Двусторонние связи регулируются многочисленными соглашениями и протоколами.

26 дек. 1991 г. было сообщено об официальном признании правительством Нигерии Российской Федерации как государства-продолжателя СССР (другие входящие в СНГ государства признаны 17 марта 1992 г.).

Дружественный характер двусторонних отношений утвердился еще во времена гражданской войны в Нигерии (1967-70 гг.), когда наша страна решительно поддержала центральное правительство в борьбе с биафрским сепаратизмом и оказала ему крупную военную и материальную помощь.

Нигерию с рабочими визитами посещали министр иностранных дел СССР Э.А.Шеварднадзе (1990 г.), зам. мининдел СССР В.Ф.Петровский (1991 г.), зампред Правительства РФ О.Д.Давыдов (1994 г.).

В дек. 1990 г. состоялся официальный визит в Москву госминистра иностранных дел Нигерии. Перспективы экономического сотрудничества обсуждались во время пребывания в Москве в янв. 1996 г. правительственной делегации Нигерии во главе с министром энергетики и стали.

На церемонии инаугурации новоизбранного президента О.Обасанджо 29 мая 1999 г. присутствовала делегация во главе с личным представителем президента России, зам. секретаря Совбеза РФ А.В.Огаревым.

Проекты соглашений о поощрении и взаимной защите инвестиций, об избежании двойного налогообложения, об оказании правовой помощи по гражданским и уголовным делам длительное время находятся на обсуждении в российских ведомствах.

Реализуются программы сотрудничества и обмена в области культуры, науки и образования. Развиваются контакты по линии Института Африки РАН, Института русского языка им. А.С.Пушкина, МГУ и УДН.

С 1996 г. правительство России возобновило практику предоставления Нигерии 50 учебных стипендий за счет средств федерального бюджета. 150 нигерийцев получают образование и повышают квалификацию в российских учебных заведениях. **За годы сотрудничества подготовлено 10 тыс. нигерийских специалистов.**

Товарооборот в 1998 г. составил 34,6 млн.долл., тогда как в 1988 г. он достигал 190 млн.долл. Ос-

новная доля российских поставок приходится на металлопродукцию, бумагу, картон, азотные удобрения.

Главное наполнение экономического взаимодействия наших стран обеспечивал в прошлые годы **Аджакутский метзавод** (реализация проекта началась в 1982 г., строительная готовность оценивается специалистами в 98%, технологическая — в 78%). В связи с прекращением финансирования и остановкой работ в июне 1996 г. подписано соглашение, по которому ВО «Тяжпромэкспорт» освобождалось от обязательств по завершению строительства и пуску завода в эксплуатацию с переуступкой права требования нигерийского долга (1,7 млрд.ДМ) третьей стороне. От переуступки прав требования Россия получила 350 млн.ДМ. Новая администрация О.Обасанджо проявляет большой интерес к дальнейшей судьбе Аджакутского меткомбината. ВО «Тяжпромэкспорт» приглашено к проведению технического аудита данного проекта (ожидалось подписание соответствующего контракта в окт. 1999 г.).

В Нигерии работают четыре компании с российским участием. В целях продвижения отношений на неправительственном уровне подготовлено для подписания соглашение о сотрудничестве между ТПП России и Нигерийской ассоциацией торговых, промышленных и сельскохозяйственных палат. 14 мая 1998 г. **учреждена Нигерийско-российская торговая палата**, объединяющая около 160 компаний и местных бизнесменов. Ее делегация посетила Москву в первой половине окт. 1999 г.

Активизировать весь комплекс двусторонних торгово-экономических связей призвано первое заседание Межправительственной российско-нигерийской смешанной комиссии по торгово-экономическому и научно-техническому сотрудничеству, которое планируется провести в начале 2000 г. в Москве.

Посол РФ в Нигерии — Ильичев Геннадий Викторович (верительные грамоты вручил 2 марта 1999 г.). Посол Нигерии в РФ — Абдуллахи Саракки Мухтар (назначен в окт. 1999 г.).

## Обзор прессы

**Х**роника событий с 16.08.99 по 16.09.99. — Нигерия выразила готовность выделить 100 млн.долл. на строительство западноафриканского газопровода. В проекте будут задействованы такие компании как: Ghana Oil, Shell Petroleum Development, Chevron и Nigerian Gas. Запуск газопровода в эксплуатацию запланирован на 2002 г. Стоимость проекта оценивается в 400 млн.долл.

— В ходе интервью журналисту газеты «Вашингтон Таймс», министр обороны Нигерии заявил, что планируется сокращение всех родов войск с 80 тыс.чел. до 50 тыс.

— Госминистр иностранных дел Д.Ониа заявил, что Нигерия не будет поддерживать деловых отношений со странами, которые не идут по демократическому пути развития.

— Представитель администрации Обасанджо сообщил, что правительство, приступившее к работе несколько месяцев назад, не в состоянии ре-

шить все проблемы одновременно, но оно стремится не оставлять без внимания такие вопросы, как поднятие минимального уровня заработной платы, снабжение топливом и электроэнергией, поднятие общего уровня жизни в стране.

— Министр информации Д.Саруми заявил, что с целью улучшения распространения информации, федеральное правительство намерено увеличить количество информационных центров в стране. В особенности это касается телестанций.

— Минобороны представило президенту доклад о нецелевом расходовании 361 млрд.найра бюджетных средств администрацией генерала А.Абубакара с янв. по май 1999 г.

— Начало работы новой руководящей структуры Нигерийского совета по делам прессы может быть приостановлено, т.к. Нигерийская ассоциация владельцев газет, являющаяся главной составной частью совета, признала незаконными декреты №38 от 1992 г. и №60 от 1999 г., учреждающие этот совет. Члены ассоциации заявили, что эти декреты ограничивают свободу печати и фактически устанавливают цензуру.

— Парламентская спецкомиссия по расследованию нарушений прав человека, созданная по распоряжению президента О.Обасанджо, в ходе рассмотрения поступающих в ее адрес заявлений от лиц, пострадавших в годы существования военных режимов, планирует вызвать бывших глав государства для дачи показаний. По окончании расследования Комиссия передаст президенту рекомендации по наказанию виновных в зависимости от степени тяжести совершенных преступлений.

— Министр сельского хозяйства А.Даура заявил, что рост с/х производства к 2003 г. увеличится с нынешних 4,5% до 7%.

— Из 106 новых кандидатур послов Нигерии, предложенных президентом О.Обасанджо на рассмотрение в сенат, отклонены 19.

— Президент О.Обасанджо заявил, что правительству удалось увеличить валютные запасы страны до 4 млрд.долл.

— В ходе своей пресс-конференции вице-президент А.Абубакар, оценивая итоги работы администрации президента за первые сто дней, сообщил журналистам, что правительство, осуществляя программу развития предпринимательства, планирует в 2000 г. создать в частном секторе 5 млн. рабочих мест.

— Представители МВФ отрицают возможность аннулирования внешнего долга Нигерии, так как это отрицательно скажется на рейтинге кредитоспособности страны. По их мнению, речь может идти только о реструктуризации внешнего долга.

— Президент О.Обасанджо прибыл в столицу Ливии Триполи с целью принятия участия в работе внеочередного саммита лидеров ОАЕ. На встрече будут присутствовать лидеры 46 государств-членов ОАЕ. В ходе работы планируется обсудить предложения по созданию Африканского конгресса, а также пересмотреть устав ОАЕ.

— Согласно заявлению мининдел А.С.Ламидо страна готова подписать и ратифицировать Оттавский договор о запрещении использования противопехотных мин.

— Перед тем как уйти на каникулы палата

представителей после третьего чтения одобрила проект дополнительного бюджета на 1999 г. объемом 195,5 млрд. найра, а также приняла резолюцию с предложением правительству **начать применять с этого года формулу отчисления от поступлений в бюджет в размере 13% на нужды развития нефтедобывающих штатов.**

— Лидер Ливии М.Каддафи на закрытии внеочередного саммита лидеров стран ОАЕ наградил президента Нигерии О.Обасанджо одной из высших национальных государственных наград за оказанную его стране поддержку и солидарность.

— Вице-президент Нигерии А.Абубакар сообщил, что правительство намерено продолжить реорганизацию ВС с целью повышения их мобильности и улучшения взаимодействия с гражданскими властями. Особое внимание будет уделяться подбору кадров для службы в ВС, обеспечению техникой, улучшению социального обеспечения офицеров, а также развитию сотрудничества с ВС других стран.

— Введен в строй завод по сжижению газа в Бонни, дельте реки Нигер. Это один из крупнейших проектов в Африке, целью которого является изменение приоритетов экспорта Нигерии. По мнению президента О.Обасанджо, учитывая, что **Нигерия стоит на 10 месте в мире по объему запасов природного газа**, его экспорт станет (начиная с окт. 1999 г.) прибыльной статьей бюджета, и Нигерия будет менее зависима от колебаний цен на нефть на мировом рынке.

— На открытии двухдневного семинара для вновь назначенных послов президент О.Обасанджо призвал их восстановить репутацию страны, серьезно пострадавшую за 16 лет существования военного режима в Нигерии. Другими задачами, которые президент поставил перед послами, являются увеличение потока инвестиций в Нигерию, привлечение современных технологий для индустриализации страны, способствование делу мира в Африке и во всем мире.

— Бывшая первая леди Нигерии Мариам Абача была арестована в г. Кано сотрудниками полиции по обвинению в подрыве национальной безопасности, однако вскоре была отпущена. Она отказалась сотрудничать с органами следствия, занимающимися делом об исчезновении бюджетных средств во времена нахождения генерала С.Абача на посту главы государства.

*Хроника событий с 17.09.99 по 22.10.99.* — Спустя десять лет с момента закладки завода по производству сжиженного газа Нигерия начала поставки этого вида топлива в некоторые страны Зап. Европы.

— Продолжаются дискуссии вокруг повышения минимального уровня заработной платы. Председатель нигерийского трудового конгресса Адаме Ошимхале заявил, что ежемесячная оплата труда должна быть не менее 20 тыс.найра (200 долл.). Он также отметил, что уровень минимальной з/п должен поддерживаться как в госсекторе, так и в частном.

— Президент О. Обасанджо обратился с просьбой к президенту США Б. Клинтону оказать содействие в поиске 2,2 млрд.долл., незаконно переведенных генералом С. Абачей в банки Америки, на что Клинтон дал письменный ответ с заверени-

ями о помощи и сотрудничестве в решении этого вопроса.

— Обасанджо призвал мировых лидеров создать правовой механизм, который дал бы возможность африканским государствам разыскать миллионные суммы, переведенные бывшими диктаторами в иностранные банки.

— Продолжаются нападки на губернатора штата Лагос Б. Тинубу с целью отстранить его от должности за якобы имеющиеся несоответствия в представленных им квалификационных документах.

— После периода охлаждения в двусторонних отношениях между Нигерией и Южной Африкой, связанном с пребыванием у власти генерала С. Абачи, сделан первый шаг на пути возобновления сотрудничества между этими африканскими странами, это подтверждают начало поставок нигерийской сырой нефти (55 тыс. б/д) в ЮАР и визит делегации ЮАР во главе с президентом, целью которого стало подписание двусторонних соглашений в области политического, экономического и культурного сотрудничества.

— Президент Нигерии О.Обасанджо заявил о введении в действие бесплатной и обязательной системы всеобщего базового образования для детей от 6 до 15 лет. Кроме того, указаны меры по ликвидации безграмотности среди взрослых.

— Нигерия и ЮАР подписали соглашение о совместном развитии систем связи, добычи природных ископаемых, энергетики и тяжпрома. Вице-президент А.Абубакар сообщил, что вторая сессия нигерийско-южноафриканской совместной комиссии будет проведена через 6 месяцев в ЮАР. Также вице-президенты обеих стран договорились проводить встречи не реже одного раза в год.

— Федеральное правительство подписало договор с ВБ о реструктуризации компании Nigeria Airways в рамках национальной программы приватизации. С нигерийской стороны в подписании договора участвовал вице-президент А.Абубакар, со стороны ВБ — его президент Д.Вулфенсон.

— Спикер палаты представителей парламента Н.Нааба заявил, что в парламенте рассматривается просьба премьер-министра Канады Ж.Кретьена о выступлении на совместном заседании обеих палат Нацассамблеи, которое пройдет 10 нояб. Он заявил, что госсекретарь США М.Олбрайт также изъявила желание выступить 20 окт. в Национальной Ассамблее.

— Посол Ирландии Д.Линч в ходе встречи с министром образования Нигерии Т.Адениран заявил, что Ирландия будет оказывать помощь федеральному правительству в выполнении плана по введению всеобщего базового образования. Он добавил, что эта помощь будет касаться образования в сфере бизнеса, компьютерных технологий, инжиниринга и электроники.

— В окружном суде г.Икеджа началось слушание дела об убийстве в 1966 г. А.К.Абиола (жены К.Абиола — предполагавшегося победителя на президентских выборах 1993 г.), и убийстве в 1997

г. С.М.Ярадуа, бывшего начальника генштаба ВС Нигерии. Главными обвиняемыми по делу проходят: Мохаммед Абача, сын бывшего главы Нигерии генерала С.Абача; Хамза Аль-Мустафа, начальник охраны М.Абача; А.Мохаммед, водитель М.Абача и ряд других лиц.

— Президент ВБ Д.Вулфенсон сообщил, что банк готов возобновить выдачу кредитов Нигерии, прекращенную в 1993 г.

— О.Обасанджо в письменной форме официально обратился к лидеру республиканского большинства в сенате США Т.Лотту и лидеру демократического меньшинства палаты представителей Р.Гэфарду с целью получения их поддержки во время голосования в Конгрессе США по резолюции об аннулировании внешнего долга стран третьего мира.

— Нацассамблея разрешила ассамблеям штатов Нигерии начать слушания по пересмотру федеральной конституции 1999 г. В течение одного месяца их предложения будут собраны и распределены в соответствии с шестью геополитическими зонами страны. Затем они будут переданы в Нацассамблею, обе палаты которой примут необходимые конституционные поправки.

— Нигерия вновь принята в Межпарламентский Союз Содружества, из которого она была исключена 15 лет назад.

— Президент О.Обасанджо заявил о намерении укреплять отношения с Намибией. На встрече с послом этой страны г-ном К.Камбала О.Обасанджо сообщил, что ожидает встречи с президентом С.Нуджумой для обсуждения двусторонних отношений. Планируется, что эта встреча произойдет во время проведения саммита стран Содружества в нояб. 1999 г. в ЮАР.

— Госсекретарь США М.Олбрайт посетила Нигерию с официальным визитом. По завершении встречи при закрытых дверях с президентом О.Обасанджо, она провела пресс-конференцию, на которой заявила о готовности США оказывать значительную поддержку Нигерии в целях укрепления демократии в этой стране. Кроме того, она сообщила, что для поддержания усилий Нигерии по обеспечению мира в Зап. Африке США предоставят 11 млн. долл. миротворческим силам ЭКОМОГ.

— По заявлению А.Абубакара президент поручил правительству начать процесс приватизации энергетической отрасли Нигерии. Вице-президент Нигерии выразил уверенность, что МБ окажет содействие правительству в выполнении этой задачи.

— По сообщению из дипломатических источников в Абудже, до конца нояб. 1999 г. в посольства Нигерии будут возвращены военные атташе, отозванные в 1995 г. Кроме того, будут открыты семь новых посольств (в Бангладеш, Сингапуре, Таиланде, Греции, Турции, **Украине** и Мексике).

— В Абуджу вернулись последние 16 офицеров и солдат ВС Нигерии, действовавших в составе сил ЭКОМОГ в Либерии. С их возвращением вывод сил ЭКОМОГ из этой страны завершен. □

# РУАНДА

*Руандийская республика* — государство в Центральной Африке, бывшая подопечная территория ООН под управлением Бельгии. Независимость провозглашена 1 июля 1962 г (национальный праздник). Территория: 26,3 тыс. кв. км. Административное деление: 12 префектур. Население: 8 млн. чел. Национально-этнические группы: хуту — большинство, тутси, пигмеи-тва. Столица: Кигали (350 тыс. чел). Государственный язык: киньяруанда (из группы языков банту); статус официальных имеют французский, а также английский языки (решение Национальной ассамблеи в янв. 1996 г.). Денежная единица: руандийский франк (1 доллар США = 330 руанд. фр. в янв. 1999 г.). Религия: 50% населения являются католиками, 10% — протестанты. Треть населения придерживается традиционных верований.

## Госструктуры

**Историческая справка.** После провозглашения независимости к власти пришел президент Г. Кайибинда (хуту), свергнутый в июле 1973 г. военными. Президентом стал министр национальной гвардии Ж. Хабиаримана (также хуту), переизбравшийся на этот пост в 1978, 1983 и 1988 гг.

В окт. 1990 г. с территории Уганды в страну вошли отряды Руандийского патриотического фронта (РПФ), состоящие из бывших руандийских беженцев тутси-противников Ж. Хабиариманы, служивших в угандийской армии.

После гибели в апр. 1994 г. в авиакатастрофе Ж. Хабиариманы в стране начались массовые столкновения на этнической почве, жертвами которых стали сотни тысяч людей, прежде всего тутси. Возобновились боевые действия между РПФ и правительственными войсками. Фактически была развязана полномасштабная гражданская война. Всего с апреля по июль 1994 г. погибло более 1 млн. чел., беженцев в соседние страны оказалось до 2,7 млн., а перемещенных внутри Руанды — 3 млн. чел. Эти события были квалифицированы в резолюциях СБ ООН как геноцид.

В результате военной победы РПФ 19 июля 1994 г. сформировано правительство национального единства, внесены изменения в конституцию, обозначен переходный период до 2002 г.

**Государственный строй.** Руанда — президентская республика. В результате победы РПФ президентом стал один из деятелей Фронта Пастер Бизимунгу.

Исполнительная власть принадлежит президенту. Создан пост вице-президента, который занимает министр обороны Поль Кагаме. Премьер-министр П. С. Рвигема. Переходная Национальная Ассамблея (парламент) сформирована в нояб. 1994 г. Официально утвержден принцип разделения трех ветвей власти: исполнительной, законодательной и судебной.

## Экономика

Руанда входит в группу наименее развитых стран мира. В результате гражданской войны оказалась разрушенной вся социально-экономическая структура государства.

Среднегодовой доход на душу населения — менее 70 долл. Внешний долг — около 1,2 млрд. долл. (63% ВВП), сальдо торгового баланса отрицательное, дефицит бюджета в 1997 г. составил 1,4

млрд. долл. **На 95% госбюджет формируется за счет внешних доноров.**

На долю сельского хозяйства приходится до 60% ВВП, здесь занято 95% экономически активного населения. Промышленность ориентирована на первичную обработку с/х сырья (кофе, чай, фрукты).

В результате гражданской войны ВВП сократился по сравнению с мирным периодом на 60%. Правительство Руанды предпринимает усилия по реализации «Программы национального примирения, социально-экономической реабилитации и восстановления». На ее финансирование международное сообщество (главным образом через механизм конференций «круглого стола» внешних доноров Руанды) выделило около 1,4 млрд. долл. Кроме 1,3 млн. беженцев хуту ранее вернулись из эмиграции около миллиона беженцев тутси (в целом это более 30% населения страны). Ощущается серьезная нехватка земель. К безработице и отсутствию жилья добавился стремительный рост цен на продовольствие, товары первой необходимости, услуги. Заморожена зарплата госслужащих (на уровне около 70 долл. в месяц) при минимальной «потребительской корзине» в 100 долл. на среднюю семью).

Узловым моментом экономической политики руандийского руководства становится переход от мобилизации срочной и неотложной международной помощи к поискам доноров для финансирования программ, направленных на цели среднесрочного развития и на достижение социально-экономической стабильности.

**Основные проблемы социально-экономического развития.** Война 1994 г. до основания потрясла социально-экономическую систему Руанды. В послевоенные годы основные усилия правительства национального единства были направлены на восстановление мира и спокойствия в стране, размещение вернувшихся беженцев и перемещенных лиц, стабилизацию и развитие экономики. Международное сообщество выделило Руанде 2 млрд. долл. в качестве гуманитарной помощи (в т.ч. Россия — 1 млн. долл.) на поддержку наиболее уязвимых слоев населения (в первую очередь беженцев и перемещенных лиц).

Экономическая активность резко снизилась в послевоенный период. Деградация экономики была остановлена лишь благодаря экстренным мерам правительства, стимулированию частного сектора и массовому притоку внешней помощи. Реальный ВВП в 1996-97 гг. увеличивался ежегодно в среднем на 12,5%. В 1998 г. рост ВВП соста-

вил 9,5%. Тем не менее, в пересчете на душу населения реальный ВВП в 1999 г., по предварительным оценкам, достиг лишь уровня 1991 г. (около 268 долл. на душу населения), что примерно на 29% ниже уровня 1990 г.

Проводимая руандийским правительством осторожная финансовая политика позволила снизить уровень инфляции с 64% в 1994 г. до 8,1% в 1998 г.

Оценка уровня бедности, проведенная перед событиями 1994 г., показала, что число руандийских семей, живущих ниже черты бедности (170 долл. в ценах и по курсу доллара к руандийскому франку 1985 г.) увеличилось с 40% в 1985 г. до 53% в 1993 г. Последняя оценка, проведенная в 1998 г., указывает на то, что **число руандийцев, живущих ниже черты бедности, в 2000 г. составит в среднем около 70%.**

## Образование

**Н**а государственном уровне проводятся значительные реформы, перестраивается вся система обучения. В этом возникла необходимость после трагических событий 1994 г., одну из причин которых увидели именно в прежней системе образования. Поэтому с целью национального примирения и искоренения возможностей повторения геноцида в Руанде вводятся новые предметы, изучение двух иностранных языков, по-иному ведется преподавание истории страны, оснащаются школы, вузы, лаборатории, библиотеки. В 1996-98 гг. правительство постепенно увеличивало бюджетные расходы на эту сферу, но тем не менее подавляющая часть расходов осуществляется за счет внешней помощи.

Ситуация в области дошкольного образования характеризуется снижением числа центров для 3-6-летних детей (где они проводят максимум 3 года) с 530 в 1994 г. до 138 в 1998 г. В основном подобные центры существуют в городах. К недостаткам этого сектора относится в первую очередь отсутствие центров в сельской местности, а также инфраструктуры, квалифицированных педагогов и достаточного оснащения.

Начальное образование составляет 6 лет обучения. В 1996-97 гг. в Руанде было 1918 начальных школ, которые посещали 68,4% детей соответствующего возраста.

**В 1997 г. лишь 18% учеников, закончивших начальную этап, смогли перейти в среднюю школу.** Была поставлена задача увеличить их количество до 40% в 2005 г. при одновременном использовании иных форм постначального обучения.

В 1996/97 уч.г. Руандийский национальный

университет смог принять лишь 680 чел. из 3743 абитуриентов. Университет сильно пострадал в 1994 г., и в 1996-97 гг. насчитывал 158 преподавателей из 350 требующихся.

## Связи с Россией

**Р**уанда признала РФ 24 янв. 1992 г. Дипотношения с СССР установлены 17 окт. 1963 г. Заключен ряд базовых двусторонних соглашений о культурном и научном сотрудничестве (5.05.66); эквивалентности дипломов (17.09.72); воздушном сообщении (30.11.73); торговое соглашение (28.05.74).

После провозглашения суверенитета РФ были подписаны: протокол о переговорах между министром высшего образования, научных исследований и культуры Руанды и первым заместителем председателя Госкомобразования РФ о переводе обучения студентов на компенсационную основу (10.08.93); соглашение между ИТАР-ТАСС и Руандийским управлением информации ОРИН-ФОР (подписано 23.08.93 в Москве и 06.10.93 в Кигали); соглашение о сотрудничестве между МЧС РФ и Министерством молодежи, спорта, культуры и профессиональной подготовки Руанды (26.08.97); генеральное соглашение между Агентством Эмерком (МЧС РФ) и руандийской компанией «Лэдвейз Трейдерс» о поставке в Руанду грузовых автомобилей МАЗ.

В Руанде с 1997 г. реализуется по линии МЧС России проект «Автошкола» с участием ПРООН и Минмолодежи Руанды, с донорскими вкладами Норвегии и Японии. Он включен в национальную программу социально-экономического развития Руанды. С апр. 1999 г. автошкола преобразована в трехсторонний проект Политехнический центр (МЧС-Минмолодежи-Руанды-ПРООН).

Рабочие делегации МЧС России неоднократно посещали Руанду. В Кигали имеется официальный представитель МЧС России.

В практической плоскости прорабатывается вопрос о направлении в Кигали российских специалистов за счет ЮНЕСКО для подготовки кадров в области радио и телевидения, изучается возможность российского участия в реализации проекта ВОЗ по созданию школы медсестер и фельдшеров.

Всего подготовлено в нашей стране более 700 руандийских специалистов. В настоящее время в российских учебных заведениях обучается 73 чел. В 1998-99 гг. Руанде выделено соответственно по 15 российских стипендий по гослинии.

Финансовой задолженности перед Россией по государственной линии Руанда не имеет. □

# СЕЙШЕЛЫ

*Республика Сейшельские Острова (РСО) — островное государство в западной части Индийского океана. Территория — 455 кв.км., включает в себя 42 гранитных острова и множество островов кораллового происхождения. Площадь исключительной экономической зоны: 1,3 млн.кв.км. Столица: Виктория (25 тыс.жителей), единственный город в стране, расположена на самом крупном острове Маэ. Население: 78 тыс.чел., на о.Маэ проживает 87% населения, на двух других островах Прален — 7% и Ла Диг — 4%. Основная этническая группа: креолы — потомки смешанных браков французских и британских переселенцев с африканцами. Государственные языки: английский, французский, креольский.*

## Госструктуры

**Г**осударственное устройство. РСО — президентская республика. Президент, избираемый на 5 лет, является главой государства, исполнительной власти и главнокомандующим ВС, возглавляет кабинет министров (12 членов). В марте 1998 г. на третий срок президентом избран Франс Альбер Рене.

Законодательная власть принадлежит парламенту — Национальной Ассамблее (34 депутата). Спикер — Ф.Макгрегор (ПФНС). Политические партии: Прогрессивный фронт народа Сейшел (ПФНС), председатель — Ф.А.Рене (30 мест в парламенте); Сейшельская национальная партия (СНП, до 1998 г. — Партия объединенной оппозиции, возглавляет лидер парламентской оппозиции У.Рамкалаван (3 места); Демократическая партия (ДП), руководитель — бывший президент Сейшел Дж.Менкам (1 место).

Сейшельские острова были открыты португальцами в XVI в. В XVIII в. на них высадились французские поселенцы. В 1811 г. Сейшелы были оккупированы Англией. Страна получила независимость 29 июня 1976 г. Первым президентом РСО стал Дж.Менкам.

5 июня 1977 г. в результате государственного переворота к власти пришел Ф.А.Рене. В июле 1996 г. введен пост вице-президента РСО, который занял министр финансов и коммуникаций Дж.Мишель (генсек ПФНС). Министр иностранных дел — Жереми Боннлам (с июля 1997г).

Система образования является бесплатной и включает в себя дошкольную (3,5-5,5 лет), начальную (5,5-11,5 лет) и среднюю (11,5-15,5 лет) ступени.

Начальное и среднее образование обязательно. Своих вузов в РСО нет. С 1993 г. в стране разрешено создание частных школ. **Уровень грамотности — самый высокий в Африке (89%).**

Единственная ежедневная газета — «Сейшелз Нейшн», ориентированная на ПФНС, еженедельники: «Пипл» (ПФНС), «Регар» (Объединенная оппозиция), «АН Аван» и «Сейшелз Ревю» (ДП). Католическая церковь издает ежемесячник «Эко дез Иль». Сейшельское телевидение (Эс-Би-Си) имеет одну программу.

Внутриполитическое положение стабильное. С конца 1991 г. взят курс на переход Сейшел к многопартийной системе. В июле 1992 г. избрана Конституционная комиссия. На всенародном референдуме в мае 1998 г. подготовленный ею проект новой конституции был одобрен 75,4% избирателей. На президентских и парламентских вы-

борах в марте 1998 г. убедительную победу одержали Ф.А.Рене и ПФНС.

Внешняя политика РСО базируется на принципах неприсоединения, сотрудничества со всеми странами, уважения суверенитета и невмешательства во внутренние дела других государств, поддержки многополюсного мирового порядка, укрепления международной безопасности, разоружения. РСО является членом ООН, ОАЕ, Содружества, Франкофонии, Движения неприсоединения, ряда региональных организаций (Общий рынок стран Вост. и Юж. Африки (КОМЕСА), Сообщество развития Юга Африки (САДК), Ассоциация регионального сотрудничества прибрежных стран Индийского океана (АРСИО), Комиссия Индийского океана (КИО). Сейшелы активно продвигают концепцию «особого места МОГ» (малые островные государства) и идею «индекса уязвимости» этих государств.

## Экономика

**Р**СО практически не располагает полезными ископаемыми. В 1996 г. обнаружены небольшие запасы нефти, потенциально способные удовлетворить внутренние потребности страны. Промышленность представлена мелкими предприятиями. ВВП — 600 млн.долл. Ведущие отрасли экономики и основные источники валюты: туризм (130 тыс. туристов и 180 млн.долл. дохода в 1998 г., занято 1/3 работающего населения), промышленное рыболовство (тунец, 150-200 тыс.т. в год).

С 1993 г. проводятся реформы, направленные на либерализацию и оживление экономики, увеличение экспортного потенциала, ограничение импорта, достижение самообеспечения продовольствием, укрепление экономической самостоятельности РСО. Снижаются дотации нерентабельным предприятиям, отменяется регулирование цен на с/х продукцию, облегчаются условия создания и деятельности как местных, так и иностранных частных фирм, ужесточен контроль за валютными операциями банков и частных лиц.

С начала 1995 г. в РСО действует **офшорный сектор** (около 3 тыс. компаний, из них ежегодно регистрируется 96%), **лидирующий в мире по темпам развития** и составляющий 1% международного офшорного рынка.

В планах экономического развития важное место отводится иностранным займам и кредитам. Внешний долг — 170 млн.долл. (29% ВВП). Задолженности перед Россией не имеет.

Ведущие торгово-экономические партнеры —

Франция и Великобритания. РСО активно сотрудничает с ЕС в рамках Ломейских конвенций.

По уровню жизни Сейшелы — одна из благополучных стран в Африке. Доход на душу населения — 7,7 тыс.долл. в год. Денежная единица — сейшельская рупия (1 долл.США — 5,3 с.р.).

## Туризм

В 1998 г. число посещений Сейшел интуристами упало на 1,3% к уровню 1997 г., составив 128 тыс.чел. Регионально на Европу пришлось 79%, Африку — 9%, Америку — 5%, Азию — 4%, Океанию — 0,6%. Крупнейшими туррынками оставались Франция, Италия, Германия, Великобритания, Италия, Швейцария, США, ЮАР. Доходы от отрасли, дающей 60% всех валютных поступлений уменьшились на 12% к уровню 1997 г., составив 881 млн.с.р. Низкая среднегодовая заполняемость местных отелей (60-70%), вызванная дисбалансом между завышенной стоимостью туров и невысоким качеством предоставляемых услуг, в сочетании с новыми налогами привели в 1998 г. к закрытию 3 «средних» гостиниц.

С мая 1998 г. минтуризма взяло курс на улучшение качества туруслуг: введение международных стандартов с повышением классности существующих гостиниц; строительство 4-5-звездочных отелей; совершенствование обслуживания за счет переподготовки персонала; привлечение иноинвестиций в турсектор страны; увеличение турпосещений (до 250 тыс. к 2007 г.); активизация туристического маркетинга и продвижение туристической страны на внешние рынки с привлечением средств частного сектора; передача земельных участков под управление частных компаний с обязательством самостоятельного поиска иноинвесторов и строительства гостиниц «под ключ» и др.

Приоритетом для страны, зависящей от иностранного туризма, остается воздушный транспорт в лице авиакомпании «Эйр Сейшелз». Проведенное обновление авиапарка (на два «Боинга 767-300») с использованием международного инвестиционного займа в 2 млн.долл., подписание коммерческих долевого соглашения с «Эр Моришез», «Эр Франс», «Бритиш Эйруэйз», «Ал италия» и «Эр Остраль» позволило компании оптимизировать расписание и маршруты полетов. Осуществляя собственные рейсы в Лондон, Париж, Франкфурт, Рим, Цюрих, Дубай, Сингапур, Найроби и Порт-Луи, «Эйр Сейшелз» по итогам 1998 г. заняла 8 место среди лучших по обслуживанию международных авиакомпаний, опередив КЛМ, «Суис Эр» и «Люфтганзу». Рациональная коммерческая политика руководства компании позволила переломить традиционную убыточность операций (21 млн.с.р. в 1995 г., 51 млн. в 1996 г. и 29 млн. в 1997 г.), выйдя на прибыль в 7,5 млн.с.р. к марту 1999 г. Намечены работы по реконструкции международного аэропорта Виктории и местного — на о.Пралин — с использованием китайского кредита в 40 млн.с.р. и части доходов от увеличения с 01.08.98 выездного аэропортового сбора для резидентов РСО (со 100 с.р. до 500 с.р.), а с 01.01.99 — для иностранцев (до 40

долл.).

## Морпорт

Несмотря на малые размеры островной территории, Сейшелы имеют обширные морские границы: ширина ее территориальных вод составляет 12 миль, исключительной экономической зоны (ИЭЗ) — 200 миль. Правовой режим последних соответствует общим нормам международного морского права. В марте 1999 г. парламент страны принял закон «О морских зонах», унифицирующий национальную методику разграничения территориальных вод континентального шельфа и ИЭЗ применительно к требованиям ООН и морской Конвенции, к которой Сейшелы присоединились в 1991 г. Контроль за режимом ИЭЗ, направленный в основном на борьбу с незаконным промыслом рыбы, осуществляется Службой береговой охраны Сейшел, использующей радиолокационное оборудование, а в отдельных случаях — патрульные катера и самолеты. При необходимости, содействие оказывают корабли ВМС Франции, базирующиеся на Реюньоне.

Использование морских ресурсов сводится в основном к промыслу тунца исключительно иностранными судами по лицензиям, выдаваемым правительством Сейшел. Собственного рыболовецкого флота РСО практически не имеет (прибрежный лов ведется с лодок и катеров). Вместе с тем, благоприятное географическое расположение Сейшел на судоходных путях между странами Африки и Юго-Восточной Азии, устойчивость политической ситуации в стране и курс правительства на превращение Сейшел в региональный центр туризма, офшорного и инвестиционного предпринимательства, а в перспективе — перевалочный центр грузопотоков региона, создают предпосылки развитию международного судоходства.

В непосредственной близости от столицы Сейшел — г.Виктории, располагающейся на крупнейшем о. Маэ, находится единственный глубоководный порт, который ежегодно посещают свыше 1 тыс.судов, в основном рыболовных, торговых и круизных. Осуществляются также кратковременные заходы с визитами вежливости для проведения совместных учений военных кораблей из Франции, США и Индии.

Порт входит в число ведущих мировых центров тунцового промысла, перегрузки и переработки тунца. В стране действует **одно из крупнейших мировых предприятий по выпуску тунцовых консервов** — СП «Индиян Оушн Туна», образованное при участии и финансировании международной корпорации «Хайнц» и выпускающее 275 т. консервов ежедневно. В 1998 г. через порт Виктории прошло 6 тыс. пассажиров круизных судов и 4 тыс. туристов, прибывших в страну морем.

Оборудование порта и глубина фарватера позволяют принимать практически все виды морских судов, а современная инфраструктура обеспечивает качественное обслуживание. Правительство РСО, вдохновленное идеей превращения Сейшел в основной грузоперевалочный центр региона и базу тунцового промысла, про-

должает реконструкцию портовых сооружений, направленную на увеличение его пропускной способности. В 1998/99 гг. на средства, выделенные Японией (более 3 млн.долл.), была проведена реконструкция причалов рыболовецкого порта, обсуждаются проекты расширения торгового порта и создания глубоководного причала на о.Пралин.

Структурно порт Виктории разделен на 2 территории: коммерческий (торговый) порт для швартовки грузовых, пассажирских, военных и других кораблей и рыбный порт — только для рыболовецких судов. В отдельной гавани располагается причал Службы береговой охраны Сейшел, имеющий общий рейд с основным портом и используемый для стоянки 3-х сторожевых катеров. Порт оснащен современным навигационным оборудованием, имеет внешний глубоководный рейд площадью в 2,6 кв.км., защищенный группой мелких островов и коралловыми рифами. Внешняя гавань вмещает до 6 океанских судов. Проводка последних по фарватеру (минимальная ширина — 1,2 кбт) во внутреннюю гавань осуществляется лоцманской службой, действующей только в дневное время.

Торгово-пассажирские и рыболовецкие суда получают право на заход в порт через формальное уведомление администрации последнего, а военные — путем заблаговременного запроса в МИД РСО. Количественные ограничения на доступ последних отсутствуют, но заходы кораблей с ядерным оружием или силовыми установками на борту исключаются.

Торговый порт может принимать суда всех категорий максимальным размером 210 на 34 м. и осадкой до 9,5 м., длина причала, одновременно вмещающего 2 судна, составляет 370 м., глубина у пирса — 10,6 м.

Рыбный порт располагает 4-мя причалами длиной 110, 92, 65 и 60 м., глубиной у пирса — 5,5 — 7,5 м. При необходимости рядность стоянки может достигать 5 судов.

Обеспечение кораблей топливом, водой и продовольствием осуществляется бесперебойно, но в разумных пределах, с учетом размеров страны. Имеется техническая база для мелкого ремонта (стапели для судов менее 300 брт), доковые сооружения отсутствуют.

До 1995 г. порт Сейшел активно использовался российскими тунцеловами (Калининградской и Владивостокской баз тралового флота), оперирующими в сейшельских водах количеством до 6 — 8 судов ежегодно. В начале 90-х гг. вследствие распада российского тралового флота, наши тунцеловы были проданы или сданы в долгосрочную аренду иностранным компаниям; они ведут лов в сейшельских водах с российскими экипажами, но под иностранными флагами. Последний заход российского судна в порт Виктории (НИС «Профессор Хромов») был зарегистрирован в 1995 г.

Собственный морской транспорт у Сейшел практически отсутствует. Флот представлен 2-мя контейнеровозами судоходной компании «Сейшелз Шипинг Лайн» (на 10% — государственная), которая оперирует на участке Виктория-Дурбан (ЮАР), осуществляя ежемесячные рейсы. Внутренние линии, связывающие острова Маэ, Пра-

лин и Ла Диг, обслуживаются небольшим количеством государственных паромов и частных шхун, выполняющих ежедневные рейсы.

## Офшор

**Н**есмотря на впечатляющие количественные успехи регистрационного офшора (почти 4 тыс. компаний с 1995 г.), финансовая отдача от него пока незначительна, около 800 компаний имеют просроченную задолженность по регистрационным взносам, составляющим 100-150 долл.

Намерение правительства превратить Сейше-лы в перевалочную базу на пути грузопотоков между Африкой и странами ЮВА, несмотря на теоретическую заинтересованность, проявленную КНР, пока не получило развития: три складских комплекса по 3 тыс.кв.м., возведенных в СЭЗ Сейшел, почти не используются.

Заметнее успехи сейшельского производственного офшора: кроме крупнейшего СП «Индиан Оушн Туна» в стране с 1996 г. действуют два небольших предприятия — «Шел Медикаль» (хирургические маски) и «Планус Дентал Текнолоджи» (зубные протезы), намеревающиеся вложить в расширение производства соответственно 250 тыс. и 1,4 млн. долл. В марте 1999 г. в Сейшельской СЭЗ открылось новое предприятие по производству баночной тары для СП «Индиан Оушн» — «Малти Айлэнд Кэн».

Сейшельским президентом в фев. 1999 г. озвучена новая концепция офшора, которая должна базироваться на «секторе глобального обслуживания», с использованием преимуществ страновой телекоммуникационной сети — одной из самых развитых в регионе.

Закон «О финансовых институтах» (1996 г.) предусматривает выдачу лицензий ЦБ финансовым институтам для ведения зарубежной банковской деятельности с территории РСО. Финансовому учреждению, осуществляющему офшорную банковскую деятельность, **разрешается открытие номерных счетов для частных лиц.** Управление офшорными банками может быть поручено любой местной банковской организации, имеющей регистрацию. Устанавливается, что офшорный банк, получивший лицензию на ведение зарубежной банковской деятельности, в любое время должен располагать оплаченным капиталом не менее 1 млн.долл. или его эквивалентом в свободно конвертируемой валюте. Указанная сумма размещается в уполномоченном банковском учреждении Сейшел либо, с согласия ЦБ Сейшел, в одном из зарубежных банков. Ежегодный лицензионный взнос на ведение офшорной деятельности, перечисляемый ЦБ, составляет 15 тыс.долл.

Все лицензированные офшорные банки освобождаются от оплаты налогов и сборов, действующих в РСО, на срок в 20 лет с момента выдачи лицензии. Офшорные банки должны вести отчетность, ежегодно предоставляемую для проверки аудитором, назначаемому Центральным банком Сейшел.

Общий контроль за предпринимательской деятельностью в РСО осуществляется минфином, офшорная деятельность курируется Управлением

по международному предпринимательству, а инвестиционная — Службой содействия развитию инвестиций. Обсуждение и формирование конкретных инвестиционных проектов ведется под патронажем заинтересованных отраслевых министерств (промышленности и международного предпринимательства, туризма и гражданской авиации, сельского хозяйства и морских ресурсов, землепользования и жилищного строительства и др.).

## Связи с Россией

**Д**ипотношения между РСО и СССР были установлены 30 июня 1976 г. РСО признала Россию 30 дек. 1991 г. в качестве государства-продолжателя СССР.

В 1997 г. президенту России Б.Н.Ельцину направлено от имени президента Ф.А.Рене официальное приглашение посетить РСО. В том же году Москву посетила делегация РСО во главе с замминдел, а Викторию — делегации Госналогслужбы, Минфина, МИД РФ и Союза промышленников и предпринимателей России.

Между СССР и Сейшелами были подписаны соглашения о культурном и научном сотрудничестве (1977 г.), о сотрудничестве в области рыбного хозяйства (1978 г.), об обмене информацией по линии ТАСС (1977 г.), о торговом судоходстве (1980 г.), о воздушном сообщении (1980 г.). Консульская конвенция (1986 г.).

Торговое сотрудничество заметного развития не получило, между тем активизировались экономические связи, имеющие свою специфику, которая заключается в **присутствии российского частного капитала в офшорном секторе страны**. По приблизительным оценкам **его доля составляет 30% от общего объема иностранного капитала**. Отмечается увеличение российских частных инвестиций в недвижимость и туристический бизнес Сейшел.

С 1988 г. в экономической зоне РСО велся промысел тунца российскими судами. В 1995 г. почти все суда-тунцеловы были проданы или переданы в аренду инокомпаниям, а представительство Роскомрыболовства закрыто. Техническое сотрудничество осуществляется на базе индивидуальных коммерческих контрактов, подписываемых нашими специалистами с правительством РСО. В 1998 г. продолжали работать 6 специалистов из России: спортивные тренеры, врачи, преподаватель.

В 1997 г. установлены прямые контакты между РСО и Москвой. Делегация РСО приняла участие в праздновании 850-летия Москвы, делегация правительства Москвы во главе с заммэра А.В.Петровым посетила Сейшелы.

Наша страна оказывает Сейшелам помощь в подготовке национальных кадров (всего подготовлено 100 специалистов). В 1996 г. возобновлено предоставление стипендий по гослинии (5 стипендий ежегодно).

По линии общественных организаций поддерживаются связи между Инкорвузом, Росзарубежцентром и Сейшельской ассоциацией выпускников российских вузов (создана в дек. 1994 г.), между Сейшельской ассоциацией ветеранов и Российским фондом ветеранов войны, труда и ВС.

С нояб. 1996 г. осуществляются еженедельные рейсы Аэрофлота по маршруту Москва-Дубай-Сейшелы, с 1998 г. на этом маршруте начал эксплуатироваться аэробус А-310. Число туристов из России в 1998 г. достигло 2800 чел. и имеет тенденцию к росту.

В 1996 г. учрежден институт торгового уполномоченного Сейшел в Москве в лице руководителя НПК «Веста» компании «Интернешнл Эдвайзерс» (С.Логачев, П.Курашвили, К.Микахлян).

Посол России в РСО — Калинин Владимир Николаевич, верительные грамоты вручил 15.09.1998 г. Посол РСО в России — Калликст Ф.К.Д'Оффей (по совместительству, с резиденцией в Париже), верительные грамоты вручил 20.03.1991 г.

## Обзор прессы

**Х**роника событий в июле-авг. 1999 г. — В порт Виктория с 4-дневным визитом зашел фрегат ВМС США «Инграхам» с экипажем в 213 чел. В ходе пребывания были проведены протокольные мероприятия и спортивные встречи.

— Победительница предстоящего конкурса «Мисс Сейшелз», который пройдет 6 нояб. в гостинице «Риф Гольф Клуб», не будет участвовать в конкурсе «Мисс Мира» из-за финансовых сложностей (отсутствие спонсоров для выделения 80 тыс.сейш.руп.). Тем не менее изучается возможность участия Сейшел в региональных конкурсах красоты «Мисс Индийского океана», «Мисс Африка», а также конкурсе «Мисс Вселенная».

— На 30 июня 1999 г. число жителей Сейшел составляло 80,4 тыс.чел., что на 0,1% меньше ожидаемого показателя. С июля 1998 по июнь 1999 гг. население страны выросло на 2% за счет естественной рождаемости и на 1,1% — за счет иммиграции. Коэффициент фертильности упал до беспрецедентно низкого уровня в 2 ребенка на 1 женщину.

— В Виктории проходили Молодежные Игры Индийского океана, в которых принимало участие 700 спортсменов Комор, Сейшел, Мадагаскара, Маврикия и Реюньона. По итогам игр сейшельские спортсмены завоевали 38 медалей — 11 золотых, 16 серебряных и 11 бронзовых.

— В этом году для обучения за рубежом будут направлены 40 студентов (в зарубежных странах обучается 200 чел.). Расходы правительства на зарубежное обучение составят 19 млн.с.р.

— Согласно опубликованному САДК Докладу о гуманитарном развитии стран-членов этой региональной организации, в 1998 г. Сейшелы по этому показателю вышли на одно из ведущих мест. Средняя продолжительность жизни — 72 года, детская смертность — одна из самых низких в регионе, показатель грамотности — самый высокий (88%), соотношение учащихся и учителей — 17 к 1, доля женщин в парламенте страны — 23% (3-е место в регионе). Сейшелы отнесены к группе наиболее стабильных режимов среди стран САДК, включающей Ботсвану, Намибию, ЮАР, Маврикий и Зимбабве.

— Европейская комиссия по рыболовству отнесла РСО к группе стран, экспорт рыбопродуктов которых полностью соответствует требовани-

ям, установленным ЕС в части, касающейся качества рыбопродуктов.

— В Брюсселе подписан очередной Протокол о сотрудничестве в области рыболовства: по просьбе ЕС была увеличена общая квота лицензии на лов в сейшельских водах: по траловым судам — с 42 до 47, по ярусникам — с 15 до 32 судов. Первоначальная просьба ЕС об увеличении квоты, соответственно, до 51 и 42 судов была отклонена Сейшелами, опасаясь истощения запасов тунца. Одновременно ЕС выделил 2,5 млн.с.р. на создание системы спутникового слежения и контроля за иностранными судами, оперирующими в сейшельских водах, а также 4 млн.с.р. — на стимулирование развития в РСО ремесленного рыболовства. Согласовано 40%-е увеличение годовой стоимости лицензии за лов тунца, взимаемой с каждого тралового судна и 175%-е — для ярусников. Сбор, выплачиваемый Сейшелам с 1 т. рыбы, пойманной в их ИЭЗ, возрос на 25% — до 137 рупий. В 1998 г. валовая прибыль Сейшел от иностранного промышленного рыболовства составила 196 млн.с.р., из которых на лицензионные сборы приходится 17%.

— В Виктории подписано соглашение о выделении Индией кредитной линии в 2 млн.долл., которая будет использована Сейшельской корпорацией общественного транспорта на приобретение 30 индийских автобусов (сейчас автобусный парк Сейшел составляет 200 ед.).

— Разработан проект строительства нового комплекса международного аэропорта Сейшел стоимостью в 300 млн.с.р. и единовременной пропускной способностью в 1000 пассажиров. Новый комплекс предполагается построить севернее существующего здания, которое будет преобразовано в грузовой терминал.

— Сообщается о планах строительства на о.Аноним (находится в 700 м. от восточного побережья о.Маэ) эксклюзивной частной гостиницы на 7 номеров средней стоимостью в 1000 долл. в сутки и сервисом 5-звездочного отеля. Завершение работ планируется к концу следующего года.

— Сообщается о намерении сейшельского Совета по торговле — монополиста в области импорта продовольствия — сократить на 10% закупки овощей и фруктов за рубежом в целях экономии валюты и стимулирования национального сельхозпроизводства (пока контракты заключены только с 10 фермерами).

— Завершены работы по отсыпке границ новой насыпной территории в 59 га, располагающейся к северу от Виктории, вдоль восточного побережья о.Маэ. Одновременно южнее Виктории начаты работы по отсыпке следующей территории в 40 га.

— Президент Сейшел Ф.Рене участвовал в работе 35-го саммита стран-членов ОАЕ, проходившего в Алжире. Первое за последние годы участие президента РСО в такой встрече объясняется «желанием внести от имени Сейшел вклад в решение проблем, стоящих перед континентом, а также поддержать имидж РСО как образца стабильного и развитого африканского государства». Работа саммита, в котором приняло участие рекордное число глав государств и правительств (38 президентов и 6 премьер-министров) была посвящена вопросам **урегулирования африканских региональ-**

**ных конфликтов (в т.ч. в Сьерра-Леоне, Конго, Эфиопии и Эритрее)**, проблемам экономической интеграции Африки и воздействия на континент процесса глобализации мировой экономики. **В качестве стратегической задачи было выдвинуто образование к 2025 г. Африканского экономического сообщества путем постепенного объединения региональных зон свободной торговли.** В апр. 2000 г. в Каире намечено провести встречу стран ЕС и Африки.

— Мининдел Сейшел Ж.Бонлам принимает участие в работе министерской встречи стран Африки, Карибского и Тихоокеанского бассейнов и ЕС, организованной в Брюсселе для обсуждения вопросов развития экономических отношений АКТ ЕС после завершения действия Конвенции Ломе IV в фев. 2000 г.

— Вице-президент Дж.Мишель вернулся из Малайзии, где он принимал участие в работе форума «Четвертый международный диалог Лангкави», который проходил в одноименном городе с участием 350 делегатов из 38 стран. Темы встречи — обеспечение экономического возрождения в интересах общего благосостояния, преодоление экономического кризиса и устойчивое развитие экономик.

— Лидер оппозиции У.Рамкалан отбыл с 3-недельным рабочим визитом в Англию по приглашению Социал-демократической партии Великобритании. Кроме того, он посетит секретариат Содружества, где проведет переговоры в департаментах политических дел, юридических и конституционных вопросов.

— По итогам завершившегося 10-дневного визита министра промышленности и международного предпринимательства Ж.Бельмонта в Китай (Шэньян и Пекин), его переговоров и встреч с китайскими властями, представителями городских муниципалитетов и деловых кругов, китайские предприниматели выразили заинтересованность в создании СП в РСО, использовании потенциала офшорной торговой зоны страны, а также ее инвестиционных и реэкспортных возможностей. В ближайшее время Сейшелы должна посетить делегация китайских предпринимателей во главе с генеральным секретарем мэрии г.Шэньяна. В частности, будет рассматриваться проект совместной добычи и обработки гранита в РСО. В ходе визита Ж.Бельмонт передал в дар г.Шэньяну две реликтовые черепахи.

*Хроника событий в авг.-сент. 1999 г.* — Посольство Китая в Виктории передало в дар МИД Сейшел партию компьютерного оборудования на 80 тыс.с.р. На церемонии было объявлено о предстоящем визите мининдел Сейшел Ж.Бонлама в Пекин по приглашению его китайского коллеги. С китайской строительной компанией «Чайна Шэньян» подписан контракт на реконструкцию системы водоснабжения южной части о.Маэ в 49,6 млн.с.р. Работы начнутся в 2000 г. и продолжатся 3 года.

— На период празднования 2000 г. — с 15 дек. 1999 г. по 2 янв. 2000 г. авиакомпания «Эйр Сейшелз» вводит дополнительные сборы на маршрутах в европейские страны (2 тыс.с.р. к стоимости билета в один конец), в Дубай (1 тыс.с.р.) и Йоханнесбург (700 с.р.).

— По результатам последней переписи **гигантских реликтовых черепах**, их общая популяция на о-вах Маэ, Пралин и Ла Диг (1200 особей) остается недостаточной для снятия запрета на коммерческий экспорт животных. Правительству разрешается вывозить не более 15 черепах в год для дипломатических или научных целей.

— В порт Виктории зашло французское гидрографическое судно «Ла Плас». Впервые сейшельской стороне будет оказано прямое содействие в сборе и обработке гидрографических данных ее территориальных вод.

— Новые послы Омана (Калифа Аль-Хати) и США (М.Эрвин) вручили свои верительные грамоты президенту Ф.Рене. **Американский посол передал Ф.Рене письмо от президента Б.Клинтона, выразил заинтересованность своей страны в расширении сотрудничества с Сейшелами, в формах стажировки сейшельских военнослужащих, поставках медикаментов и оборудования, СП по производству тунцовых консервов «Индиан Оушн Туна».** Планируется активизировать сотрудничество по линии частного предпринимательства.

— Сейшельский филиал «Барклайз Банка» (Великобритания) отпраздновал 40-ю годовщину своего основания. По этому случаю управляющий отделением «Барклайз Банка» передал министерству окружающей среды и транспорта чек на 250 тыс.с.р. для развития дорожной системы страны.

— За I кв. 1999 г., торговый баланс Сейшел улучшился на 25%. Торговый дефицит упал до рекордно низкого уровня за последние пять лет — 234,1 млн.с.р. благодаря снижению импорта на 7,5% (по всем категориям товаров) и одновременному увеличению странового экспорта на 34,9%, и реэкспорта — на 12,1%. В товарной структуре экспорта его основная статья (консервированный тунец) выросла на 58,3%, в то время как вторая по значимости (креветки) сократилась на 92,5% к уровню предыдущего года.

— ЦБ отозвал лицензии на ведение валютных операций (получению платежей в инвалюте) у компаний по сдаче в аренду автомобилей и лодок, туристических агентств, центров подводного плавания и спортивной ловли рыбы, агентов по снабжению и обслуживанию судов. Проплата услуг туристами должна производиться только в сейш. рупиях (вариант — по кредитным карточкам).

— Управляющий Советом по туристическому маркетингу Ф.Сави, комментируя турстратегию страны на 2000 г., подчеркнул, что основное внимание будет уделено традиционным рынкам: Италии, Франции, Германии и Великобритании, а также двум новым — Юж. Африке и Лат. Америке. Принято решение о закрытии турафиса Сейшел в Нью-Йорке. Латиноамериканское направление будет передано турпредставительству в ЮАР. В связи с падением турпосещений Сейшел в первой половине 1999 г., на конец года общий показатель не превысит 125 тыс.человек, что на 3 тыс. меньше, чем в 1998 г. По просьбам зарубежным туроператоров, в 2000 г. решено вернуться к старому маркетинговому лозунгу «Сейшелы — уникальны на тысячу миль вокруг».

— ЦБ получил заем в 20 млн.долл. под гарантии правительства у группы инобанков, включающей датский ABN-AMRO.

— Минфин планирует привлечь 300 млн.с.р., выпустив две партии ценных бумаг: на 250 млн.с.р. под 8% годовых на 10 лет и на 50 млн. под 6,75% на 2 года.

— Главный секретарь минфина Ф.Чанг-Ленг, возглавляющий сейшельскую делегацию в Пекине, подписал с китайской стороной Соглашение об избежании двойного налогообложения, согласованное в апр. 1999 г. в Виктории. Соглашением предусматривается **льготный режим налогообложения для китайских инвесторов в РСО** (по дивидендам — 5%, лицензионным платежам — 10%, в сравнении с 20%, действующими в Китае).

— Мининдел Сейшел Ж.Бонлам, по завершении 35-й встречи стран ОАЕ в Алжире, посетил Португалию, где провел переговоры с премьер-министром и мининдел страны по вопросам двустороннего сотрудничества: краткосрочного обучения сейшельцев в областях рыболовства и морской навигации; защиты окружающей среды; проекта насыпки территории вдоль восточного побережья о.Маэ (Фаза 3). По завершении визита в Португалию Ж.Бонлам отбыл в Мапуту, где представлял президента Ф.Рене на двухдневной встрече стран САДК.

— Мининдел Сейшел Ж.Бонлам, комментируя ход переговоров между ЕС и странами АКТ, подчеркнул, что приведение в соответствие Конвенции Ломе требование ВТО в части, касающейся унификации преференциальных режимов доступа на рынки ЕС и АКТ, вынудит последние либерализовать таможенный режим. По мнению министра, для унификации таможенных режимов и создания зон свободной торговли, необходимо более длительное время, что объясняет задержку с ратификацией вступления РСО в САДК.

— Министр здравоохранения Ж.Дюгасс принимал участие в работе 49-й сессии регионального Комитета ВОЗ для Африки, проходившей в Виндхукке (Намибия).

— Президент Ф.Рене участвовал в работе IV внеочередного саммита глав государств и правительств ОАЕ, созванного по инициативе президента Ливии Каддафи в г.Сурт. Участники встречи приняли решение об учреждении парламента ОАЕ, а также Комитета по обновлению Устава Организации (должен представить отчет о своей работе к следующей встрече на высшем уровне, которая состоится в Того в 2000 г.). В заключительной декларации саммита президентам Алжира и ЮАР было поручено провести переговоры со странами-кредиторами о списании африканской задолженности. Участники саммита рассмотрели пути и средства ускорения экономического развития Африки, в частности, проект образования экономического союза африканских государств (как вариант — в форме «Соединенных штатов Африки»). С ливийской стороны обсуждались вопросы привлечения инвестиций в один из проектов Индийского океана, подробности которого до конца еще не определены. Был согласован предстоящий визит ливийской делегации в Викторию для продолжения двустороннего диалога.

— Министр образования Д.Фор отбыл с недельным ознакомительным визитом в Ирландию по приглашению правительства этой страны. □

# СЕНЕГАЛ

*Республика Сенегал расположена на атлантическом побережье Африки, граничит с Мавританией, Мали, Гвинеей, Гвинеей-Бисау и Гамбией. Бывшая французская колония. Территория: 196 тыс. кв. км., 10 административных областей. Столица: г. Дакар (с пригородами 2 млн. жителей), крупный морской и воздушный порт. Денежная единица: франк КФА (1 ам. долл. = 600 фр. КФА). Население: 8 млн. чел. Крупнейшие народности: волоф (43,7%), тукулер (20%), серер (17%), диола (8%). Официальный язык: французский. 95% населения: мусульмане.*

## Госструктуры

**Историческая справка.** В средние века территория нынешнего Сенегала полностью или частично входила в состав государств Гана, Мали, Сонгаи. Сенегал был первой французской колонией в Зап. Африке, исходным пунктом для ее последующих колониальных захватов. В 1886 г. Сенегал был включен в состав Французской Западной Африки. Вплоть до окончания II мировой войны французские власти не допускали создания в Сенегале самостоятельных политических партий, препятствовали деятельности профсоюзов. В 1948 г. был основан Демократический блок Сенегала во главе с Л. Сенгором. В 1958 г. Сенегал получает статус автономного государства в составе французского Сообщества. В 1959 г. в результате объединения Сенегала и Французского Судана была создана Федерация Мали. 4 апр. 1960 г. Францией было подписано соглашение о предоставлении независимости Федерации Мали. Она распалась и 20 авг. 1960 г. Сенегал был провозглашен независимой республикой. 5 сент. 1960 г. первым президентом Сенегала был избран Л. Сенгор. Национальный праздник — День независимости, 4 апр. (1960 г.).

**Государственный строй** — президентская республика. Глава государства — президент, избирается на 7 лет на прямых всеобщих выборах. С 1981 г. этот пост занимает Абду Диуф (последний раз переизбирался в фев. 1993 г.).

Согласно изменениям в конституции, внесенным 2 марта 1998 г., парламент страны из однопалатного преобразован в двухпалатный. Нижняя палата — национальное собрание, состоит из 140 депутатов. Председатель НС — Шейх Абдул К. Сиссоко. Верхняя палата — сенат, обеспечивает представительство в парламенте административно-территориальных единиц Сенегала и сенегальских граждан за рубежом. Состоит из 60 сенаторов. Председатель сената — Абдулай Диак.

Правительство сформировано в июле 1998 г. Премьер-министр — Мамаду Ламин Лум. Министр иностранных дел и по делам сенегальских граждан за рубежом — Жак Бодэн.

**Политические партии.** Сенегал традиционно относится к устоявшимся «старым» демократиям в Африке, близким по своим параметрам к западным, с учетом национальной специфики. Практически неограниченная многопартийность введена в 1981 г.: свободная пресса (массовыми тиражами выходят несколько оппозиционных газет), формальное отсутствие ограничений на проведение общественных мероприятий, терпимость властей по отношению к действиям оппозиционеров, если

они не перерастают в акции, угрожающие общественному порядку. В Сенегале зарегистрировано 36 политических партий.

Социалистическая партия (СПС) — правящая партия страны с момента независимости. Создана в 1959 г. Руководящие органы — политбюро, ЦК, национальный совет. Генсек — Абду Диуф, президент Сенегала. СПС заявляет о приверженности идеологии социал-демократии. Входит в Социнтерн, является одной из основательниц и активным членом Африканского социал-демократического интернационала. Имеет разветвленную, покрывающую всю страну структуру партийных ячеек и комитетов, которые плотно взаимодействуют со структурами государственной власти. На выборах в НС в мае 1998 г. в СПС из 140 депутатских мест получила 93.

Демократическая партия Сенегала (ДПС) — создана в 1974 г., главная оппозиционная партия страны. Во главе партии с момента ее основания стоит опытный и сильный политик — адвокат Абдулай Вад. Человек неординарных способностей, отменно знающий законы, смелый и физически здоровый, несмотря на семидесятилетний возраст. ДПС установлены тесные связи с демократическими и правыми кругами ведущих западных стран, откуда поступает солидная финансовая и техническая помощь. В нынешнем составе НС ДПС имеет 23 места.

Союз за демократическое обновление — создана в 1998 г. Основатель и генсек Джибо Л. Ка, один из бывших видных деятелей СПС. Благодаря своему лидеру партия сумела стать третьей политической силой в стране набрав 11 депутатских мест в НС.

## Макроэкономика

**О**сновой экономики является сельское хозяйство, в котором занято 70% населения. Удельный вес в ВВП сельского, лесного хозяйства и рыболовства — 20%; промышленности, строительства и энергетики — 25%; торговли и услуг — 45%. **По производству арахиса, основной экспортной культуры, страна занимает третье место в мире.** Перспективной отраслью экономики является морское рыболовство.

Насчитывается более 300 промпредприятий. Ведущие отрасли — пищевая, химическая, горнодобывающая. Основу пищепрома составляет производство арахисового масла; горнодобывающей — добыча фосфатов (около 2 млн. т. в год). Ежегодно производится около 400 тыс. т. цемента. В апр. 1993 г. при участии иностранных компаний

было открыто газовое месторождение с объемом добычи 500 тыс. куб. м. газа в день. Ведутся геологоразведочные работы на нефть и уран.

Сенегал ежегодно посещают около 230 тыс. интуристов. Туризм занимает второе место в национальном хозяйстве по валютным доходам.

Внешний долг страны — 3,3 млрд. долл. В 1997 г. ВВП составил 5,9 млрд. долл., его прирост оценивается в 4,7%, доходы на душу населения — 693 долл., уровень инфляции не превышает 10% в год.

Экспортируются арахис и продукты его переработки, хлопок, рыбопродукты, фосфаты. Импортируется продовольствие, нефть, полуфабрикаты, машины и оборудование. Главными торговыми партнерами являются Франция (36% товарооборота), другие страны ЕС, США.

*Об эволюции свободной промзоны Дакара.* В рамках проводимой правительством политики по ликвидации безработицы и содействию развитию экспорта, в 1974 г. в стране была создана свободная промзона сроком на 25 лет (закон №74-06 от 22.04.74). Для этой цели была отведена охраняемая территория в 650 га в 18 км. от Дакара в г. Мбао, которая была оснащена своей инфраструктурой, таможенной, налоговой и административной службами.

Статус предприятия свободной зоны предоставлялся любому проекту, связанному с капиталовложениями в любые отрасли промышленности, а также компаниям, дополняющим и обслуживающим промпредприятия, ориентированные на экспорт. Предприниматели данной зоны имели право продажи на местном рынке под контролем таможи до 40% продукции. Им разрешался наем сенегальской рабочей силы на контрактной основе сроком на 5 лет. Подоходный налог с зарплаты оставался предпринимателю в качестве поощрения за создание новых рабочих мест (каждое предприятие было обязано нанимать на работу от 25 до 99 сенегальцев).

Свободная промзона Дакара так и не получила должного развития. Это объяснялось несовершенством трудового законодательства, закона об администрации, завышенной стоимостью рабсилы, недостаточной производительностью предприятий, малой конкурентоспособностью продукции и высокими транспортными тарифами. Данная зона находилась в отдалении от крупных промцентров, а статус свободной зоны распространялся только на экспортные компании. Из 15 предприятий, открывшихся в 1976 г., осталось только 10 в 1994 г., 8 из которых в настоящее время ведут активную деятельность. В нояб. 1995 г. совмин Сенегала принял решение о ликвидации зоны по истечении 25-летнего срока.

Вместе с тем с целью обеспечения притока иностранного капитала в сенегальскую экономику в дек. 1995 г. был принят новый закон № 95-34 о статусе свободного экспортного предприятия, который был призван прийти на смену закону о свободной промзоне. Согласно принятому документу статус свободного экспортного предприятия распространяется на любые промышленные, с/х либо торговые компании, находящиеся на территории страны, экспорт которых составляет 80%. Он предусматривает освобождение этих предприятий от уплаты: импортных пошлин и налогов при

ввозе оборудования и материалов, которые не производятся в Сенегале, а также запчастей к этому оборудованию; налогов на приобретение земли и строений; регистрационных сборов и налогов при создании предприятия; минимального налога с компании; налогов с производственных и торговых доходов, налогов за лицензии.

Предприниматели имеют право нанимать на работу не только сенегальцев, но и иностранных рабочих.

В связи с тем, что статус свободного экспортного предприятия был менее благоприятным для сенегальских компаний, в частности, из-за обязательной выплаты 15% налога, взимаемого с их оборота, в конце 1998-начале 1999 гг. руководство Сенегала вернулось вновь к рассмотрению закона № 95-34. В янв. 1999 г. Национальное собрание приняло поправку к этому законодательному акту, пролонгирующему режим свободной промышленной зоны Дакара для созданных ранее компаний до 2016 г.

Что же касается администрации свободной промышленной зоны Дакара, то она должна быть упразднена в 1999 г. Контроль за деятельностью компаний, имеющих статус свободного экспортного предприятия, будут осуществлять вновь созданные структуры.

## Приватизация

Программа приватизации госсектора была принята в 1987 г. В нее были включены 40 предприятий. Их активы составляли 12% от всех государственных, а участие государства в них ограничивалось 11%. В 1991 г. 24 компании были проданы иностранным и национальным частным предпринимателям, 11 — ликвидированы. Поступления в казну от этих операций составили 14,9 млрд. фр. КФА. Итоги первой очереди приватизации сенегальское правительство оценило в целом положительно. Удалось повысить эффективность работы ранее убыточных компаний, сократить их госсубсидирование, а также пополнить финансовые ресурсы страны. Между тем главным, на что рассчитывало правительство — увеличения притока капиталовложений в экономику и повышения активности частного капитала — достичь так и не удалось.

В 1994 г. при активном участии ВБ и МВФ Сенегал разработал трехлетнюю программу финансово-экономической политики. Этим было положено начало второй очереди приватизации. Именно за счет частного сектора руководство страны ожидало подъема экономики и снижения уровня инфляции. Последующая же трехлетняя программа (1998-2000 гг.), рекомендованная МВФ, побудила правительство продолжать программу приватизации, которая теперь охватывала 50 госпредприятий. Она предусматривала сокращение доли участия государства в капитале этих предприятий с 71% (в 1998 г.) до 54% к концу 2000 г. Руководством страны были сделаны исключения. Первое касается предприятий сельского хозяйства и социальной сферы (образования, строительства жилых помещений по доступным ценам), а также компаний горнодобывающей промышленности, где доля участия государства в их

капитале не должна превышать 51%. Второе распространяется на компании «Сонатель» и «Сенелек», доля участия государства в которых сохраняется в пределах от 41 до 67%.

Отличительная черта этой приватизационной программы заключается в том, что теперь государство отходит от производственной сферы экономики, и выставляет на продажу ведущие национальные компании. «Сонакос» (выращивание и переработка масличных культур), «Сонесс» (Водоснабжение), «Сонатель» (Национальная компания телекоммуникации) и «Сенелек» (Электроэнергия).

«Сонакос» — ведущее экспортное предприятие страны. В 1998 г. его годовой оборот составил 39 млрд. фр.КФА, а экспортная выручка — 21 млрд. Международный тендер приватизации этой компании планируется провести в 1999 г., спустя три года после первой инициативы, не увенчавшейся тогда успехом. 51% капитала будущей компании будет принадлежать инофирмам (скорее всего, американской компании Cargill), другие 49% — национальным предпринимателям, из которых 5% отойдет работающему персоналу. Правительство выдвинуло два основных требования, которым должен следовать новый хозяин. Это не только обязательное развитие всей арахисовой отрасли, но и «подключение к производственному процессу крестьянских хозяйств по выращиванию арахиса с целью выведения внутреннего производства на уровень международных стандартов и перехода к поставкам рафинированного арахиса на мировой рынок».

«Сонесс». В 1997 г. эта компания была преобразована в три независимых предприятия: одно частное — Сенегальская водная компания (SDE) с функциями эксплуатации водной системы страны (ей перешли 51% капитала бывшего Сонесс) и две госструктуры — Национальная служба по проведению очистительных работ (ONAS) и Национальная водная компания Сенегала (SONES).

«Сонатель» В 1997 г. данная компания была приватизирована. Основными акционерами стали сенегальское государство (49%), Франс Телеком/ФСР Сенегал (33,3%), частные предприятия (17,6%). Сонаталь являет собой один из наиболее удачных примеров приватизации в Сенегале. Помимо американских, французских и арабских инвесторов в компанию вложены средства около 9 тыс. сенегальцев.

«Сенелек» Приватизация в начале 1999 г. данной компании явилась отправной точкой реорганизации в целом энерготехнической отрасли страны. Стратегическим партнером Сенелек стал канадский консорциум Hqi-Elyo, являющийся филиалом «Лионской водной группы». Ему принадлежит 34% акций, сенегальскому государству — 41%, 15% — другим иностранным партнерам, 10% — служащим компании.

В 1998 г. доходы государства от реализации второй очереди программы приватизации составили 93 млрд. фр.КФА, что соответствует 3,5% ВВП либо 25,1% общих поступлений в казну.

За 1999-2000 гг. предполагается приватизировать еще 15 предприятий. Наиболее крупные из них: «Сонакос», гостиница «Меридиен-Президент», Национальная компания томатной индуст-

рии. Компания по снабжению и распределению. Сенегальская индустриальная компания, Индустриальная компания по обустройству Сенегала, Национальная компания воздушного транспорта, Сенегальское агентство страхования внешней торговли, «Эр Сенегал», Компания по производству текстильных волокон, гостиничный комплекс в Сали и другие.

За 10 лет приватизации доходы государства составили 110 млрд. фр.КФА.

Массовые выступления трудящихся в ответ на приватизацию крупнейших госпредприятий страны пока незначительны. Сказывается постоянный диалог профсоюзов с правительством и поиск ими менее болезненных в социальном плане путей передачи госсобственности в частные руки. Достигнуто понимание того, что **частные предприниматели обязаны хотя бы на ближайшие годы трудоустроить персонал приватизируемого предприятия либо способствовать его переквалификации.** Частному сектору отводится большое значение в экономической политике правительства. Однако положение национальных сенегальских предпринимателей и их роль в этих процессах пока не определены достаточно четко. По признанию членов Национальной конференции сенегальских предпринимателей, в настоящее время наиболее важные сектора экономики Сенегала находятся в руках иностранного капитала (рыболовство, туризм). Сегодня сенегальские предприниматели требуют, чтобы им отвели более важное место в экономике страны, настаивая на том, что экономическое развитие любой страны немислимо без национальных кадров.

## Иноинвестиции

Специального законодательства, регламентирующего порядок создания и деятельности на территории страны СП, не существует. Эти вопросы регулируются общими законодательными актами, независимо от природы капитала предприятий (национального либо иностранного). Такими актами являются Инвестиционный кодекс, принятый в 1987 г., который распространяется на промышленность и сельское хозяйство, и **Единый акт о правовом положении торговых предприятий, вступивший в силу с 1 янв. 1998 г. во всех африканских странах зоны франка.** Кроме того статус предприятий, занимающихся эксплуатацией природных ресурсов, определяется также горным, лесным, рыболовным и земельным кодексами.

Инвестиционный кодекс (ИК) охватывает следующие отрасли: промпроизводство и переработка; монтаж и обслуживание промышленного оборудования; сельское и водное хозяйство, а также предоставление услуг, связанных с инженерными разработками в этих отраслях; строительство и общественные работы; туризм; банки и финучреждения; культурная индустрия (производство книгопечатной и аудиовизуальной продукции); здравоохранение и образование.

ИК предоставляет следующие привилегии и гарантии: освобождение от ряда таможенных и налоговых сборов от 2 до 12 лет, в зависимости от режима ИК; гибкость социального законодатель-

ства; свобода перевода капиталов и доходов по ним; отсутствие дискриминации со стороны администрации в отношении как местных, так и иностранных физических и юридических лиц, а также в отношении доступа к правам собственности.

ИК предусматривает также несколько особых режимов: для малых и средних предприятий; для предприятий, перерабатывающих местные ресурсы; для предприятий, использующих новые технологии; режим для компаний, действующих вне Дакарской зоны.

ИК выдвигает общие для всех режимов условия создания предприятий: минимальный уставный капитал должен составлять от 1 до 10 млн.фр. КФА (в зависимости от формы предприятия); создание не менее 3 рабочих мест для сенегальцев. В целях поощрения предпринимательской деятельности в глубинных районах страны, ИК делит всю территорию Сенегала на четыре зоны. **По мере удаления от столицы (Дакара) сроки, на которые предприятиям предоставляются налоговые льготы, увеличиваются.**

Специальное бюро «Гише Уник», созданное под эгидой министерства экономики, финансов и плана, призвано выполнять функции как исполнительного органа, на который возложена помощь предпринимателям в выполнении административных формальностей, связанных с созданием или расширением предприятий, так и органа, на который возложена выдача разрешения предприятий на право деятельности и получения таможенных и налоговых льгот. Законом установлен максимальный срок в 1 месяц для выдачи разрешения на деятельность предприятия на территории Сенегала.

Как в сфере промышленности и сельского хозяйства, так и в сфере торговли законодательство указывает на возможность создания следующих форм компаний: АО, полных товариществ, ТОО, простых коммандитных товариществ. СП могут принимать любую из вышеперечисленных форм. Наибольшее распространение получили СП в форме АО и ТОО. Требования, предъявляемые сенегальским законодательством к порядку создания и регулирующие деятельность этих двух форм предприятий, несколько отличаются друг от друга.

Акционерным обществом является компания, капитал которой разделен на акции и которая учреждается участниками, могущими понести убытки в связи с ее деятельностью только в размере своих взносов. Для его учреждения необходимо соблюсти три условия: иметь не менее 7 участников (максимальное их число не ограничивается); обладать уставным капиталом не менее 10 млн.фр.КФА, предоставленным в натуральной форме (движимое или недвижимое имущество, внесенное в общество в полную собственность или в пользование), либо в виде взносов наличными денежными средствами; продолжительность срока деятельности АО не должна превышать 89 лет.

Товариществом с ограниченной ответственностью является компания, учрежденная участниками, которые несут убытки только в размере своих вкладов и капитал которой разделен на уставные

доли. Таким образом, риски акционера ограничиваются только размером вкладов, которые он осуществил в капитал компании. Для учреждения данной компании требуется выполнить следующие условия: наличие по крайней мере 2 участников (максимальное их число составляет 50 чел.); обладать минимальным уставным капиталом в 1 млн.фр.КФА. (капитал должен быть разделен на равные доли, номинальная стоимость которых не может быть ниже 5 тыс.фр.КФА); продолжительность деятельности компании определена в 89 лет.

**Особые режимы предприятий.** Особый режим для малых и средних предприятий (МСП), осуществляющих инвестиции в объеме 200 млн.фр.КФА и создавших не менее 3 рабочих мест для сенегальцев, предусматривает освобождение от минимального налога на торгово-промышленную прибыль (только в зонах «В», «С», «Д»). За ними сохраняется право отхода от трудового законодательства при увольнении рабочих и служащих, обусловленном экономическими причинами.

Особый режим для предприятий, использующих и перерабатывающих местные ресурсы (65% сырья и продукции первичной переработки) предусматривает освобождение их от минимального налога на торгово-промышленную прибыль.

Особый режим для предприятий, использующих новые технологии, предусматривает использование ими 1% оборотных средств на исследования. Кроме того, этот режим предусматривает для предприятий те же привилегии, что и режим, созданный для МСП.

Особый режим для предприятий, расположенных вне зоны Дакара, предполагает, что 90% их персонала должны осуществлять свою деятельность вне зоны «А». Для этой категории предприятий возможно продление сроков предоставления привилегий на 7-12 лет в зависимости от зоны.

Льготный налоговый режим для предприятий, создаваемых на территориях Сенегала

	100%	75%	50%	25%
Освоб. от налогов	100%	75%	50%	25%
Зона А (обл. Дакара)	2 г.	3 г.	4 г.	5 л.
Зона В	4 г.	5 л.	6 л.	7 л.
(обл.Тиес, Сангалкам, Себикотан)				
Зона С	7 л.	8 л.	9 л.	10 л.
(обл.Луга, Диурбель, Каолак)				
Зона Д	9 л.	10 л.	11 л.	12 л.
(обл.Сант-Лу, Тамбакунда, Зигиншор, Кольда, Фатик)				

Устав АО составляется сенегальским нотариусом и должен быть заверен соответствующим нотариальным актом в присутствии всех учредителей или их полномочных представителей. До начала подписки на акции, проект устава, подписанный всеми участниками компании, представляется в канцелярию соответствующего районного суда. Все его акционеры должны подписать и заполнить специальные бюллетени на подписку акций и их оплату, которые (бюллетени) представляются нотариусу для подготовки декларации о подписке на акции и их оплате. Следующим необходимым этапом является проведение общего собрания акционеров. Капитал компании блокируется и общество не считается окончательно созданным пока не будут осуществлены публикация о факте его учреждения и регистрация в торговом реестре.

Деятельность ТОО также определяется уста-

вом, который утверждается нотариальным актом. Для окончательного учреждения компании устав должен быть представлен в районный суд для его последующей регистрации в торговом реестре. Кроме устава, должны быть также приложены свидетельство о публикации создавшейся компании и декларация, удостоверяющая исполнение участниками всех формальностей надлежащим образом.

## Транспорт

Основным видом транспорта в Сенегале по-прежнему остается автомобильный. Общая протяженность автомобильных дорог 15 тыс. км., из которых около 5 тыс. км. имеют асфальтовое покрытие. Имеется шесть национальных магистралей:

1. Дакар-Мбур (83 км.)-Каолак (106 км.)-Тамбакунда (273 км.)-Нас (180 км. — пограничный пост с Мали) общей протяженностью 642 км.

2. Тиео-Сен-Луи (196 км.)-Дагана (129 км.)-Матам (283 км.)-Бакель (150 км.)-Нас (63 км.) общей протяженностью 821 км.

2 бис. Сен-Луи-Росси (101 км.) — далее в Мавританию.

3. Тиео-Диурбель (76 км.)-Мбаке (40 км.) — Даоа (79 км.)-Лингер (43 км.)-Матам (217 км.) общей протяженностью 455 км.

4. Диурбель-Каолак (64 км.)-Ниоро де Рип (55 км.) — через территорию Гамбии-Зигиншор (196 км.) общей протяженностью 315 км. 4 бис. Зигиншор-Сен-Д мингос (Гвинея-Бисау) — 25 км.

5. Каолак-Сокоп (54 км.)-Каранг (63 км.) — через столицу Гамбии (Банжул, 80 км.) общей протяженностью 414 км.

6. Тамбакунда-Кедугу (233 км.).

Национальные магистрали в своем большинстве могут использоваться круглогодично, однако некоторые участки доступны только для автомашин повышенной проходимости.

Совместно с Мали реализуются проекты: Дакар-Бамако (через юг страны), которая пересекает национальный парк Ниокола-Коба. Осталось заасфальтировать 500 км., из которых 48 км. — на территории Сенегала.; Тамбакунда-Кидира (в Сенегале)-Каиес (Мали) общей протяженностью 282 км. Осуществляется строительство дороги Тамбакунда-Лабе (Гвинея). Осталось заасфальтировать 370 км. дороги, из которых 70 км. — в Сенегале. Совместно с Гвинеей-Бисау реализуются два проекта: Зигиншор-Мрак-Бисау, где строительство практически завершено; Седиу (Сенегал) — Дунга-Фарим (Гвинея-Бисау), где строительство дороги находится в начальной стадии.

Общественный транспорт представлен: большегрузными автобусами национального предприятия общественного транспорта — Sotrac; частными автобусами «Кар рапид»; такси. Предприятие Sotrac в 1998 г. получило 100 новых автобусов из Алжира.

Основные городские и пригородные перевозки местного населения осуществляются «Кар рапидами». Уровень комфорта и техническое состояние этих автобусов крайне низки. Европейцы очень редко пользуются автобусами фирмы Sotrac и «Кар рапидами».

*Железнодорожный транспорт.* Протяженность железных дорог составляет 1350 км., которые охватывают 1/3 территории страны. Состояние железных дорог плохое. Основными являются магистрали: а) Дакар-Тиео-Сен-Луи (транспортировка фосфатов); б) Дакар-Тиео-Диурбель-Тамбакунда-Кидира-Бамако (имеется ответвление на Каолак) протяженностью 1228 км.

Второстепенными дорогами являются: а) Луга-Лингер (129 км.); б) Диурбель-Мбаке-Туба (47 км.).

Основным предназначением железных дорог является перевозка полезных ископаемых и топлива, а также с/х продуктов. Пассажирские перевозки развиты слабо и осуществляются главным образом по железной дороге Дакар-Бамако. Эксплуатация железных дорог на расстоянии менее 250-300 км. от Дакара нерентабельна из-за конкуренции со стороны автомобильного транспорта. Исключение составляет участок, соединяющий месторождение фосфатов с портом Дакара.

Некоторое участие в развитии ж/д сети Сенегала принимает Канада. В основном на безвозмездной основе она поставляет незначительное количество локомотивов и вагонов. Канадские специалисты оказывают помощь в подготовке местных кадров и ремонте существующих ж/д путей.

*Воздушный транспорт.* Имеется 16 аэродромов. Они расположены как правило в городах, где дислоцируются подразделения ВС и предназначены для связи между ними и столицей. Европейских туристов возят в зоны национальных парков и удаленные от столицы места отдыха.

Основным аэродромом страны, через который осуществляется почти 100% международных воздушных перевозок Сенегала, а также значительная часть местных перевозок, является аэродром Дакар-Йофф. Является крупнейшим в Западной Африке. Занимает площадь в 800 га. Объем перевозок в 1998 г. составил 700 тыс. пассажиров. Аэродром Дакар-Йофф оборудован всем необходимым для обеспечения круглосуточного приема и выпуска самолетов всех типов в простых и сложных метеоусловиях. Он является базой ВВС Сенегала и ВВС Франции.

Аэродромы Сен-Луи, Тамбакунда, Зигиншор, Каолак, Кап-Скиринг способны принимать самолеты в любое время года и сложных метеоусловиях. Аэродромы с латеритовым (грунтовым) покрытием (Сименти, Подор, Ричард-Толл, Матам, Лингер) непригодны к использованию в период дождей (с июля по сентябрь включительно). Характеристики взлетно-посадочных полос большинства аэродромов не позволяют принимать большегрузные самолеты, ряд аэродромов не оборудован радиотехническими средствами.

Большинство аэродромов — смешанного базирования и эксплуатируются одновременно как аккредитованными в Сенегале авиакомпаниями и авиаклубами, так и подразделениями ВВС страны. В Сенегале аккредитованы и имеют представительства 21 зарубежных компаний (главным образом европейские и региональные перевозчики).

*Морской и речной транспорт.* В Сенегале имеется 4 порта: Дакар, Сен-Луи, Каолак (на р.Салум) и Зигиншор (на р.Казаманс).

Порт Дакар является самым крупным портом не только в стране, но и во всей Зап. Африке. Он расположен в восточной части п-ва Зеленый Мыс и занимает 210 га внутренней водной акватории с наименьшими глубинами при отливе 10-12 м., а также 51 га прилегающей к ней территории, на которой расположены 60 тыс. кв. м. крытых ангаров. Общая длина причалов — 12,5 км. с глубинами от 8 до 12 м.

Инфраструктура включает в себя 25 км. железнодорожных путей, позволяющих транспортировать грузы непосредственно с причалов.

Сеть водоснабжения включает 12 км. трубопроводов диаметром от 250 до 500 мм., выведенных к причалам и имеющих 187 точек забора воды. Пополнение запасов воды может осуществляться также с помощью плавучих барж с объемами танков 200, 250 и 400 т.

Топливные резервуары порта содержат 500 тыс. куб. м. топлива. Заправка судов производится посредством 213 постов со скоростью 250 т. в час на судно. При необходимости и наличии специального оборудования скорость заправки можно увеличить до 1000 куб. м. в час. Одновременно в порту могут заправляться 12 судов, из них одно — на рейде с помощью баржи.

Порт оснащен системой подачи сжатого воздуха, забора морской воды и энергосистемой питания.

Порт имеет значительные ремонтные возможности. Он оснащен плав-доком дл. 235 м., шириной 38 м. и подъемной мощн. 28 тыс. т., способным поднимать суда до 195 м. дл., 23 м. шир. и осадкой 9,5 м. Действует подъемник судов (синхролифт) мощ. до 1,2 тыс. т. Кроме того, для обеспечения ремонта, погрузки и разгрузки судов имеются стационарные, самоходные и плавучие краны различной мощности.

Пассажирские перевозки через порт Дакар не отличаются интенсивностью и ограничиваются линией Дакар-Зигиншор. Заключено соглашение (реализация пока не начата) о создании линии Касабланка (Марокко)-Дакар-Бисау (Гвинея-Бисау). В течение года в порт заходит до 30 круизных судов с туристами на борту; срок их стоянки не превышает 2-х суток.

Порт Сен-Луи в устье реки Сенегал практически не используется для морских операций. Имеются рыболовные причалы, которые находятся в стадии строительства и реконструкции. Река Сенегал судоходна до Подора (270 км.) круглый год, до Матама (620 км.) — с июля по окт., до Каеса (Мали) (925 км.) — с авг. по окт. Предусматривается реконструкция морского порта Сен-Луи с обеспечением судоходства по реке Сенегал до Каеса круглый год.

Речной порт Каолак находится в 117 км. от устья реки Салум, которая судоходна до Каолака круглый год.

Река Казаманс судоходна до порта Зигиншор круглый год (60 км. от устья).

*Трубопроводный транспорт.* Имеется одна нитка (4 ветви) трубопровода, связывающая НПЗ в Мбао (18 км. к востоку от Дакара) с нефтехранилищами в Дакаре. Для подачи сырой нефти на завод в море оборудован причальный пост, связанный подводным трубопроводом длиной 4,3 км. с

берегом. Для водоснабжения Дакара используется водопровод от озера Гиерз длиной 260 км.

## Наркотики

По итогам 1998 г. Сенегал остается на африканском континенте одним из ведущих производителей и крупным поставщиком каннабиса (сорт конопля) в Европу, продолжая удерживать 3-е место в Черной Африке после Ганы и Нигерии. На территории Сенегала изъято 50 т. каннабиса, 6 кг. кокаина, 3 кг. героина и 5 кг. барбитуратов.

В 1999 г. правоохранительные органы Сенегала резко активизировали борьбу с производством каннабиса и его экспортом в Европу. Воспользовавшись относительной стабилизацией обстановки в южных областях Сенегала и утратой контроля сепаратистской военно-политической группировкой «Движение демократических сил Казаманса» над большинством территорий, вовлеченных в выращивание и первичную переработку этой культуры, они проводят широкомасштабные операции по и уничтожению посевов каннабиса и готовой продукции. Задействуются крупные формирования жандармерии, включающие не только местные подразделения этой службы, укрепленные бригадами из соседних районов, но и ее специальные силы быстрого реагирования. В результате только двух таких рейдов, проведенных в округе Диулулу в фев. и апр. 1999 г. уничтожены посевы на 50 и 29 га с прогнозируемым урожаем в 100 и 58 т., а также 200 и 50 кг. конопля, готовой к употреблению.

Дакар по-прежнему является международным перевалочным пунктом в контрабанде наркотиков, а местные морской и воздушный порты используются для транзита кокаина из Юж. Америки в Европу и перевозок героина, производимого в Таиланде и Пакистане, в Европу и Сев. Америку. Правоохранительными органами Сенегала неоднократно фиксировались попытки нигерийских наркодельцов, прочно обосновавшихся на территории Сенегала и Гамбии, переправлять поступающий из Бразилии и Колумбии кокаин в Европу, используя воздушные связи этих западноафриканских государств с указанными регионами.

Вследствие контрабанды наркотиков сильного действия растет их потребление в столице и ее пригородах, в то время как на остальной территории страны более распространено употребление конопля.

Наиболее активно и организованно, по данным местных правоохранительных органов, в Сенегале действует нигерийская наркомафия. После введения в сент. 1998 г. ограничений на въезд в Россию граждан Нигерии из третьих стран отмечается рост поездок граждан ряда западноафриканских государств по аналогичным ранее использовавшимся нигерийцами маршрутам. В местных правоохранительных органах располагают информацией, что нигерийская наркомафия для маскировки своих операций и контрабандистов пытается использовать как паспорта, так и самих граждан таких африканских стран, как Гана, Гамбия, Сьерра-Леоне, Гвинея, Гвинея-Бисау.

К вопросу создания новой антикриминальной организации в рамках ЭКОВАС. В условиях продолжающегося роста активности «транснациональной» преступности в Зап. и Центр. Африке, явления угрожающего национальной безопасности государств региона, руководители силовых ведомств ряда стран предпринимают настойчивые попытки создать в рамках ЭКОВАС субрегиональную антикриминальную организацию, специализирующуюся на борьбе с наиболее опасными проявлениями организованной преступности.

Несмотря на готовность Франции выделить на эти цели 13 млн. фр. франков, а также заявления США, Канады и других европейских государств об оказании необходимого содействия в деле создания эффективного механизма для решения проблемы предупреждения и борьбы с организованной преступностью, в первую очередь, с такими ее проявлениями как контрабанда оружия и наркотиков, против новой организации выступили Нигерия, Гана и Нигер, утверждая, что она будет лишь дублировать уже существующие институты, цели и географическая зона действия которых полностью совпадают. Доводы, что в отличие от уже действующей в Зап. Африке международной организации криминальной полиции (ОИРС) новая структура будет более эффективной, так как задействует не только полицию, но и другие правоохранительные органы, такие как жандармерия и таможня, не смогли изменить позицию указанных стран.

Кроме того, Нигерия, Гана, Мали, Сенегал и Нигер особо подчеркивали, что на саммите ЭКОВАС в Абудже в окт. 1998 г. уже принято решение о создании подразделения безопасности, в обязанности которого входят выработка политики, координация и претворение в жизнь всех решений сообщества в отношении борьбы с трансграничной преступностью, предназначенного обеспечить должное сотрудничество внутренних служб с региональными и международными организациями, специализирующимися в этой области.

Сенегальская сторона также полагает, что следует избегать необоснованного распространения подобных структур вместо модернизации и повышения эффективности уже существующих (одним из наиболее активных инициаторов создания которых был Сенегал). В этой связи сенегальцы настойчиво поднимают вопрос о невыполнении соответствующих решений совещания экспертов, состоявшегося в Банжуле в июле 1998 г.

*О деятельности правоохранительных органов Сенегала по пресечению нелегальной торговли оружием.* Проблема незаконного ввоза и торговли оружием, актуальная для многих государств Африки, охваченных как внутренними, так и внешними вооруженными конфликтами, постоянно подпитываемыми межэтническими, пограничными, религиозными и экономическими противоречиями, приобрела для Сенегала первостепенное значение. От ее решения на современном этапе во многом зависит успех усилий руководства страны, направленных на урегулирование кризиса в Казамансе, нормализацию напряженной обстановки в приграничных с Мали, Мавританией и Гвинеей-Бисау районах, где не прекращают-

ся разбойные нападения вооруженных бандформирований на транспорт, мирных жителей, а также прекращение роста количества тяжких преступлений, совершаемых в стране с использованием огнестрельного оружия.

Правительство привлекает все госструктуры способные в той или иной степени участвовать в противодействии на данном направлении. Отмечается стремление наладить координацию усилий армии, жандармерии и МВД. Важная роль отводится пограничной и таможенной службам, а также законодательным органам. Определенную материально-техническую, финансовую помощь и информационную поддержку оказывают традиционные западные партнеры (Франция, США, Италия и ФРГ), особенно в тех случаях, когда это касается вопросов борьбы с незаконной реализацией оружия из стран СНГ и Вост. Европы.

Сенегальские компетентные службы на постоянной основе занимаются сбором и анализом сведений об основных маршрутах доставки оружия в субрегион и страну. Неоднократно фиксировались случаи контрабандного ввоза боевого оружия на территорию Сенегала через границы с соседними государствами, его поставки казаманским сепаратистам с использованием морского транспорта. Многие из систем оружия, поступившие в Казаманс из Либерии и Сьерра-Леоне, были произведены в свое время в СССР. Утверждают, что закупленное через посредников оружие поступило от украинских и армянских поставщиков. Лишь с вводом сенегальских войск в Гвинею-Бисау и установлением полного контроля над приграничной территорией удалось перекрыть все дороги, использовавшиеся для переброски вооружения и боеприпасов в Казаманс из этой страны.

Может возникнуть реальная угроза увеличения объемов контрабанды оружия из Мали. Северо-восточная область этой страны, в частности, территории, прилегающие к г.г. Басикуну и Рас-Эль Ма, с началом боевых действий между туарегами и регулярными частями малийской армии превратились в рынок вооружений различных видов и калибров. Не исключается возможность ввоза оружия с территории Гамбии и Гвинеи.

Изложенные обстоятельства вынуждают Дакар активизировать противодействие оружейным контрабандистам как в масштабах территории страны, так и на региональном уровне. Организуя двух и трехсторонние встречи руководителей правоохранительных органов Сенегала последовательно пытается привлечь соседние страны к созданию действенной региональной системы межгосударственных коллективных мер по укреплению пограничной безопасности.

Как новый этап этого процесса, расценивают результаты 21 саммита стран ЭКОВАС в Абудже, где 31 окт. 1998 г. главами государств и правительств **подписана декларация о моратории на импорт, экспорт и производство легкого вооружения.** Идея моратория ранее неоднократно обсуждалась на заседаниях министров обороны и безопасности стран ЭКОВАС. Однако в силу масштабов и сложности проблемы лидерам ЭКОВАС удалось выйти в Абудже лишь на подписание общей декларации, вступившей в силу со дня

подписания и действующей в течении 3-х лет. В ней отмечается необходимость тесного взаимодействия органов ЭКОВАС с ООН, ОАЕ и международным сообществом в целом для достижения указанных целей. Как полагают в Дакаре, маловероятно, чтобы вопрос о подготовке и подписании непосредственного международного правового документа, направленного на реализацию заявленных в моратории целей, встал до урегулирования вооруженных конфликтов в субрегионе в практическую плоскость. Будущий мораторий представляется Сенегалу как механизм контроля приобретения и перемещения оружия в рамках сотрудничества, осуществляемый специально создаваемым для этого центральный органом ЭКОВАС.

Дальнейшее развитие находят инициативы Дакара по заключению двусторонних и многосторонних соглашений между органами безопасности Сенегала и соседних стран. Так, в ходе недавних встреч с руководителями МВД Мали и Кабо-Верде были достигнуты договоренности о совершенствовании информационного обмена между компетентными органами, усиление контроля за незаконным перемещением через границы оружия, организации усиленного совместного патрулирования сенегало-малийской границы, налаживании более тесного взаимодействия между пограничными и таможенными службами непосредственно в приграничных районах.

Не ограничиваясь ужесточением режима на пограничных КП и таможенных пунктах, правоохранительные органы принимают меры по выявлению продавцов оружия на местных рынках и по пресечению их деятельности. Введены более строгие требования к правилам официальной продажи огнестрельного и холодного охотничьего оружия. Наиболее жестко органы правопорядка реагируют внутри страны на действия вооруженных преступных группировок. В случае поступления сигнала об их деятельности проводятся облавы и рейды. Наиболее результативными в плане ликвидации таких групп, задержания лиц незаконно хранящих оружие и его изъятия оказались широкомасштабные совместные операции по прочесыванию криминогенных районов и кварталов столицы, ее пригородов и других крупных городов. Характерной особенностью подобных рейдов стало четкое взаимодействие и координация значительных сил полиции и жандармерии, что позволяет охватывать и тщательно обследовать целые кварталы. На немногочисленных основных дорогах устанавливаются контрольные посты, проверяющие документы водителей и перевозимые ими грузы.

## Экспорт

**Б**юро по поиску торгово-экономических партнеров. Бюро Trade Point Senegal (TPS), занимающееся поиском торгово-экономических партнеров, было открыто в 1996 г. в рамках реализуемой с 1992 г. программы Конференции ООН по развитию торговли, повышению эффективности внешнеторговых операций. TPS имеет широкую информативную сеть на базе новейших технологий, что значительно упрощает процесс

получения необходимой информации. Данная система является источником коммерческой информации и одним из средств связи предпринимателей всего мира с Сенегалом, которая призвана оказывать поддержку сенегальскому предпринимательству.

Учредителями TPS являются как государственные, так и частный сектор. Деятельность осуществляется благодаря тесному сотрудничеству организаций, оказывающих услуги в области внешней торговли в государственном (международный аэропорт Л.С.Сенгора, международный морской порт г.Дакара, ряд министерств и ведомств Сенегала) и частном (банки, страховые компании) секторах с руководством TPS.

Система TPS как информационный центр имеет связь как с сенегальскими предприятиями, так и с иностранными компаниями. Она позволяет в кратчайшие сроки подобрать потенциальных партнеров и облегчить процесс ведения внешнеторговых операций. Для этого TPS обеспечивает связь между национальными и иностранными предприятиями и способствует обмену полученными данными со сторонами внешнеторговой сделки, благодаря данной системе процесс растаможивания груза занимает по времени до нескольких часов.

Российские предприятия могут обращаться с запросами и предложениями по различного рода товарам и услугам по адресу: Km 2,5, Boulevard. du Centenaire de la Comme de Dakar, В.Р. 21874, Dakar-Ponty, Senegal, тел. (221) 839-7373, 822-1331, 628-0620, факс 823-3272, 821-8010. Электронная почта: Mknndiayle tpsnet.org. Адрес интернет: GTPITST

*О проведении в Дакаре 4-ой Афро-арабской торгово-промышленной ярмарки.* В начале 90-х гг. ОАЕ и ЛАГ приняли решение о проведении раз в 2 года Афро-арабской торгово-промышленной ярмарки. Первая ярмарка состоялась в 1993 г. в Тунисе (Тунис), вторая — в 1995 г. в Йоханнесбурге (ЮАР), а третья — в 1997 г. в Шардже (ОАЭ).

В 4-ой Афро-арабской торгово-промышленной ярмарке прошедшей с 15 по 25 апр. 1999 г. в Дакаре (Сенегал) выставилось 1050 экспонентов из 36 стран Африки и арабского региона.

Согласно данным выставочного комплекса международного центра внешней торговли Сенегала (CICES), на территории которого проходила ярмарка, число посетителей увеличилось по сравнению с 1997 г. на 15%. Следующую ярмарку намечено провести в 2001 г. в Бейруте (Ливан).

*О Совещании совмина стран зоны франка.* 22 апр. 1999 г. в Дакаре прошло совещание Совета министров стран зоны франка, в котором приняли участие министры экономики и финансов 15 африканских стран — Бенина, Буркина Фасо, Габона, Гвинеи-Бисау, Камеруна, Коморских островов, Конго, Кот-д'Ивуара, Мали, Нигера, Сенегала, Того, ЦАР, Чада, Экваториальной Гвинеи. Франция была представлена министром экономики и финансов Домиником Каном и министром по сотрудничеству Шарлем Жоселеном. На совещании присутствовали управляющие ЦБ государств Зап. и Центр. Африки, руководители Западноафриканского банка развития, Африканского банка развития, региональные представи-

тели ВБ и МВФ, а также представители региональных организаций.

Как было отмечено на совещании, африканский континент спокойно пережил азиатский кризис. Рост ВВП в 1998 г. составил 3,2%. К 2000 г. намечается увеличение этого показателя до 5,1%. В этот же период уровень инфляции не превышал 8,6% (планируется его сокращение до 6,6% к 2000 г.). Участники совещания также отметили положительные тенденции **экономического роста стран зоны франка, который в 1998 г. поддерживался на отметке 4,8%.**

В странах зоны франка наблюдается ускорение темпов экономического роста, увеличение объема внешней торговли и рост конкурентоспособности. Эти показатели могли бы стать более значительными, если бы эти страны не были обременены тяжестью своего внешнего долга и не испытывали трудности **в валютно-финансовой сфере, а также** в развитии приоритетных отраслей промышленности. Мировое сообщество признало необходимость предпринять срочные меры по уменьшению долговых обязательств стран зоны франка и пожелало сделать из Африки что-то вроде «мощного и стихийно возникшего рынка», усиливая тем самым свою экспансию на африканском континенте.

Как известно, 41 страна мира были признаны **«наиболее бедными, с угрожающим уровнем внешней задолженности», из них 34 страны — африканские.** Общий внешний долг африканских стран в 1998 г. составил 328,9 млрд.долл. (45% — двусторонний, 30% — многосторонний и 25% — коммерческий).

Что же касается внешнего долга Сенегала, то сумма его является не угрожающей, а скорее всего управляемой. В 1981-98 гг. Сенегал добивался 12 раз отсрочки выплаты своего внешнего долга перед Парижским клубом (ПК) и 3 раза — перед Лондонским. Начиная с 1994 г., Сенегал получил сокращение на 50% двустороннего долга перед странами-членами ОЭСР согласно решениям, принятым на Лондонской встрече в верхах, и на 67% — перед ПК на основании решения Неапольского саммита. По более чем половине суд, выделенных Сенегалу на заключение договоров, было получено 70%-е освобождение от их уплаты. Был перенесен срок выплаты долга Сенегала арабским партнерам. В 1996 г. ВБ выкупил основную часть (86%) коммерческой задолженности Сенегала в рамках Лондонского клуба, реинвестировал ее в сенегальскую экономику.

Помимо аннулирования долговых обязательств, Франция призывает мировое сообщество оказывать финансовую поддержку «наиболее бедным странам с угрожающим уровнем задолженности» путем реинвестирования суммы их долга в развитие экономики, при условии наличия у последних политической стабильности, отлаженного механизма госуправления, а также претворения в жизнь экономических и социальных реформ.

Участники совещания отметили, что после появления евро Сенегал и другие страны зоны франка продолжают вести политику валютного сотрудничества с Францией посредством ее казначейства, что гарантирует установление режима

фиксированного соотношения франка КФА к евро, как это было ранее с французским франком.

Фиксированное соотношение франка КФА к евро гарантирует следующие привилегии: стабильность валютного климата; свободный перевод денежных средств, что облегчит приток иностранных инвестиций; повышение доходов от экспортных сделок в товарообороте с ЕС (свыше 50% экспорта стран зоны франка идет в европейские страны); завершение процессов оздоровления и реструктуризации экономики стран зоны франка; продолжение интеграционных экономических процессов внутри существующих валютных союзов; ускорение претворения в жизнь программ регионального валютного сотрудничества в рамках ЭКОВАС для решения проблем, связанных с неконвертируемостью африканской валюты и с существованием политики, ограничивающей обмен валюты, что является серьезным препятствием для региональной интеграции.

## Связи с Россией

Дипотношения с СССР установлены 14 янв. 1962 г. Экономические связи заметного развития не получили. Товарооборот незначителен (14 млн.долл. в 1998 г.), в т.ч. и по причине отсутствия режима наибольшего благоприятствования в торговле между Россией и Сенегалом.

В 1996 г. Дакар в основном погасил задолженность перед Россией (по данным ВЭБ России, остаток составляет 940 тыс.фр.фр., но сенегальцы оспаривают претензии к ним).

В Москве и Дакаре ведется работа по обновлению договорно-правовой базы двусторонних отношений. На рассмотрении сторон находятся проекты соглашений о культурном сотрудничестве, об избежании двойного налогообложения, о торговле и экономическом сотрудничестве, о сотрудничестве в области морского рыболовства (всего 7).

В 1998 г. Сенегалу предоставлено 19 стипендий для обучения в российских вузах. В Сенегале функционирует представительство «Аэрофлота». Посол РФ в Сенегале — Балтрунас Валерийонас Стасевич (вручил верительные грамоты 20 авг. 1997 г.). Посольство Сенегала в Москве закрыто в нояб. 1995 г. по финансовым соображениям. Посол Сенегала в ФРГ аккредитован по совместительству в России. Сенегальской стороной рассматривается вопрос направления в Москву временного поверенного или консула.

## Обзор прессы

**Х**роника событий за сент.-окт. 1999 г. — Находившийся в г.Дакаре с рабочим визитом вице-президент Доминиканской республики Х.Д.Фернандес нанёс визит президенту А.Диуфу.

— В Сенегале с рабочим визитом находился директор Управления по Зап. и Центр. Африке ЕС Х.Смида. Поездка была посвящена оценке убытков, причиненных Сенегалу тропическим ураганом «Синди», пронесшимся по южным областям страны в авг. 1999 г., и наводнениями в се-

верных департаментах из-за разлива р.Сенегал, в перспективе направления Дакару европейской помощи.

— В г.Дакаре под председательством министра энергетики, горнодобычи и промышленности М.Диуфа состоялся семинар по проблемам развития промышленности в Африке, в котором приняли участие эксперты и министры промышленности из некоторых стран региона.

— Франция на безвозмездной основе предоставила ВМС Сенегала грузовую баржу.

— В рамках участия в международной конференции по промышленному сотрудничеству и инвестициям в Африке в Сенегале побывал гендиректор ЮНИДО К.Магаринос, который был принят президентом А.Диуфом.

— Очередная годовщина принятия Африканской хартии прав человека и народов была отмечена в Сенегале рядом мероприятий, организованных правозащитными сенегальскими организациями.

— В г.Дакаре состоялся учредительный съезд Союза ветеранов Африки, объединивший на данном этапе национальные ветеранские организации Буркина-Фасо, Мали, Нигера и Сенегала, в которые входят бывшие африканские рекруты французской армии, участвовавшие в войнах 1914-18, 1939-45 гг., а также в войнах за Индокитай и Алжир. На съезде присутствовала делегация французских ветеранов.

— В г.Дакаре, в фешенебельной гостинице «Президент Меридьен» прошёл семинар на тему «эффективное управление и развитие», на котором председательствовал бывший президент Мали А.Т.Туре. Для участия в семинаре в Сенегал также прибыл премьер-министр Гвинеи С.Туре.

Форум подготовлен консалтинговой компанией «Эрнст энд Янг».

— В г.Дакаре состоялся форум Всемирной коалиции во имя Африки на тему «Переходный период мирными политическими средствами». В рамках этого мероприятия в Сенегале находились президенты Мали А.О.Канаре, Ботсваны Ф.Могае и РКВ А.Маскаренхас, которые провели также встречи с президентом А.Диуфом.

— Президент международной компании «Банко интернешнл» Ж. Ван Дайк и министр энергетики, горнодобычи и промышленности М.Диуф подписали контракт на 10 млн.долл. на разведку и добычу нефти в сенегальских территориальных водах.

— Представители американской НПО «Кьюе» передали в пользу здравоохранительных структур г.г. Руфиска и Дьяньядьо (обл.Дакар) медоборудование и медикаменты на 500 тыс.долл.

— Сирийским агентством по организации выставок ЕДРИС в г.Дакаре была устроена ярмарка-распродажа сирийских товаров широкого потребления.

— Посол Японии Е.Кавамура и мэр г.Гандьяйра (обл.Каолак, центральный Сенегал) Е.Х.Гей подписали соглашение о финансировании правительством Японии сооружения 9 колодцев в городе на 30 тыс.долл.

— Министр энергетики, горнодобычи и промышленности М.Диуф и гендиректор австралийской компании «Рок ойл» К.Хёрд подписали контракт на разведку и добычу нефтяных залежей в экономической зоне на юге Сенегала.

— Посол Японии Е.Кавамура передал министру культуры А.Э.Кану аудиовизуальную технику на 320 тыс.долл. □

# СУДАН

*Республика Судан. Самое крупное по площади государство Африки. Территория: 2,5 млн. кв. км. Население: 30 млн. чел. По этническому составу 55% населения — арабы, 30% — негроидные племена юга, около 15% — нубийцы и беджа. Свыше 70% населения — мусульмане-сунниты. 30% (жители юга) — язычники и христиане. Государственный язык: арабский. Столица: г. Хартум (2 млн. чел.). Судан разделен на 26 губернаторств. Национальный праздник: 1 янв. — День независимости (1956 г.). Как государственный праздник также отмечается День революции национального спасения (30 июня).*

## Госструктуры

**Г**осударственный строй. Судан — республика. 30 июня 1989 г. в стране произошел военный переворот. Всю полноту власти взял в свои руки Совет командования революции национального спасения (СКРНС) во главе с генерал-лейтенантом Омаром Хасаном Ахмедом аль-Баширом.

В фев. 1992 г. декретом СКРНС была создана Переходная национальная ассамблея, которая функционировала до избрания в дек. 1995 г. постоянно действующего парламента (Национальной ассамблеи), наделенного полномочиями высшего законодательного органа страны.

В окт. 1993 г. СКРНС принял решение о назначении О.Х.Башира президентом Судана, а также о самороспуске.

В марте 1996 г. в Судане были проведены выборы президента и парламента. Президентом был избран О.Х.Башир. Председателем Национальной ассамблеи утвержден Хасан Тураби.

Президент исполняет также обязанности премьер-министра. Первый вице-президент — Али Осман Мухаммед Таха. Министр иностранных дел — Мустафа Осман Исмаил. Состав правительства сформирован в марте 1998 г.

30 июня 1998 г. принята новая конституция страны, провозгласившая гарантии демократических прав и свобод, в том числе восстановление многопартийной системы, отмененной в 1989 г.

В дек. 1999 г. О.Х.Башир в целях преодоления имеющихся внутриполитических проблем объявил о роспуске парламента и введении в стране чрезвычайного положения сроком на 3 месяца. Власти ведут активную работу в направлении достижения национального примирения путем диалога со всеми политическими силами как внутри страны, так и за рубежом.

Основа действующего законодательства — шариат. По новой конституции обычное право рассматривается как источник законодательства.

*Внутреннее положение.* На протяжении десятилетий одним из главных дестабилизирующих факторов внутриполитической обстановки в Судане является неурегулированность проблемы Юга.

Напряженность в отношениях между мусульманским Севером и христианским Югом на религиозной и этнической почве является одной из главных причин **продолжающейся гражданской войны**. Боевые действия ведутся между правительственными войсками и повстанцами Суданского народно-освободительного движения (СНОД). Военным крылом СНОД является Суданская народно-освободительная армия (СНОА). Лидер СНОД/СНОА — бывший полковник ВС Судана

Джон Гаранг де Мабиор.

В 1997-99 гг. состоялось несколько раундов переговоров руководства СНОД с представителями центрального правительства под эгидой регионального Межправительственного органа по вопросам развития (ИГАД).

В области внешней политики суданское руководство заявляет о приверженности положениям уставов ООН, ОАЕ, ЛАГ, ОИК, принципам Движения неприсоединения, обязательствам, вытекающим из «афро-арабо-исламской принадлежности» Судана. Декларируется его стремление проводить сбалансированную внешнюю политику, основанную на принципах нейтралитета и неучастия в каких-либо блоках.

Нерешенность южносуданской проблемы вносит напряженность в отношения Судана с рядом соседних африканских государств, оказывает негативное воздействие на развитие ситуации на Африканском Роге в целом.

США, ряд других влиятельных западных стран предъявляют Хартуму обвинения в поддержке международного терроризма и нарушении прав человека. В нояб. 1997 г. США ввели против Судана полномасштабные экономические санкции (в нояб. 1998 г. санкционный режим был продлен).

В авг. 1998 г. США нанесли ракетный удар по фармацевтической фабрике «Аш-Шифа», расположенной близ Хартума. Американцы обосновывали свои действия тем, что на этом предприятии якобы производились компоненты боевых отравляющих веществ.

В мае 1999 г. Судан присоединился к Конвенции о запрещении разработки, производства, накопления и применения химического оружия и о его уничтожении.

## Макроэкономика

**С**удан — отсталая аграрная страна, входит в число наименее развитых стран мира. Сохраняется крайне сложная экономическая ситуация из-за непомерных военных расходов в связи с продолжающейся на Юге страны гражданской войной, а также вследствие свертывания помощи со стороны западных доноров, прежде всего США.

В 1998 г. темпы экономического роста, по оценкам МВФ, составили 6,5% (5,5% в 1997 г.). Этот показатель достигнут за счет приватизации части госсобственности, а также улучшения инвестиционного климата, главным образом в сфере перерабатывающей промышленности и услуг. ВВП в 1998 г. достиг 12,4 млрд. долл.

В стране осуществляется ряд экономических

проектов, в т.ч. в золотодобывающей, текстильной и сахарной промышленности. В июле 1999 г. запущен в эксплуатацию транссуданский нефтепровод Хеллиг—Хартум—Порт-Судан протяженностью 1600 км., который призван не только обеспечить собственные потребности страны в нефтепродуктах (до настоящего времени Судан импортировал нефтепродуктов на сумму 400 млн.долл. в год), но и впервые начать экспорт нефти и нефтепродуктов на внешние рынки.

Основа экономики — сельское хозяйство, в котором занято 80% самодеятельного населения страны. На его долю приходится более трети ВВП и основная часть (75%) доходов от экспорта. Животноводство дает 15% ВВП.

Промышленность развита слабо. Ее доля в ВВП составляет 7%. В промышленности занято 5% самодеятельного населения. Основные отрасли: легкая и пищевая, фармацевтическая, производство строительных материалов. Значительное число предприятий не работает на полную мощность из-за неразвитой инфраструктуры, нехватки сырья, материалов, запчастей.

Объем внешнеторгового оборота в 1998 г. составил 2 млрд.долл. Основными торговыми партнерами являются Саудовская Аравия, КНР, Великобритания, Франция, Япония, Италия, Германия.

*Анализ бюджета республики Судан на 1999 ф.г.* Обсуждение бюджета в янв. 1999 г. в очередной раз вызвало серьезные разногласия между Национальной ассамблей (парламентом) РС и министерством финансов. Главным приоритетом правительства в этом бюджете была объявлена реанимация национальной экономики, и в первую очередь промсектора, показатели развития которого в последние годы неуклонно падали. Для этого Минфин согласился на снижение и отмену некоторых категорий налогов, сборов и пошлин, снижающих производительность в этом секторе. При том, что компенсационных источников доходов найдено не было, возникший дефицит правительства планировало покрыть за счет снижения госрасходов.

Национальная ассамблея, не возражая против этого, в то же время настаивала на увеличении финансирования социального сектора, повышении зарплат и выплате задолженности по ним за 1998 г. Депутатам удалось убедить минфин в том, чтобы 10% от ассигнований на расходы всех суданских министерств кроме МО и МВД на 1999 г. было направлено в национальный фонд развития и поддержки штатов, который в дальнейшем должен использовать указанные средства на решение проблем в области начального и высшего образования, выплаты задолженности по зарплатам за прошлый год.

В результате, после внесения необходимых изменений и принятия бюджета, правительство объявило, что главными статьями расходов государства в 1999 г. будут:

а) осуществление ранее разработанной программы по ремонту и реконструкции шлюзов на ГЭС в г. Русейрос, наращивание уровня плотины; реконструкция ирригационной системы; продолжение программы по культивации пшеницы в северных штатах; выплаты доли правительства Су-

дана в расходах по строительству НПЗ в Джейли; реконструкция электростанций в штатах, улучшение системы энергоснабжения; повышение доходов экспортного сектора до 726 млн.долл.

б) повышение номинального уровня минимальной заработной платы с 24 тыс.ф. в 1998 г. до 28 тыс.ф. (в долларовом исчислении она даже несколько снизится: с 13-14 до 12 долл.); обеспечение максимально полного финансирования высшего образования и научных исследований; введение денежной компенсации за отпуск в госсекторе в размере 75% от оклада; продолжение политики субсидий на электричество для малоимущих слоев населения; погашение задолженности по зарплатам за 1998 г.

в) общее снижение таможенных пошлин на 80%: 1) на некоторые виды автотранспорта — с 30% до 6%; 2) на компьютерную технику — с 14% до 6%; замена налогом на добавленную стоимость в размере 10% ранее действовавших налогов (на оборону 4%, на услуги 5%, на потребление 10% — всего 19%); освобождение от налога на прибыль с/х предприятий; снижение налога на прибыль АО открытого типа с 35% до 25%; снижение налога на прибыль промпредприятий с 35% до 30%; снижение налогов на экспорт хлопка и гуммиарабика с 7% до 5%; снижение налога на экспорт сорго, мяса, овощей и фруктов; повышение размера зарплаты, облагаемой по минимальной ставке подоходного налога, с 36 тыс.ф. до 90 тыс.ф. в год.

Серьезные дискуссии в парламенте вызвал вопрос о финансовом обеспечении депутатов Национальной ассамблеи. Указывая на опыт в этой области в других странах, члены парламента настояли на значительном повышении собственных зарплат, сославшись на то, что они не пользуются разрешениями на беспошлинное приобретение автотранспорта, домов и другими привилегиями. В результате парламентариям была установлена достаточно высокая зарплата: 15 млн.ф. (6520 долл.) в год. Возникший дефицит решено было погасить за счет введения дополнительного сбора на сахар и нефтепродукты.

Для осуществления указанных выше задач минфин предложил принять в 1999 г. следующие законодательные акты: о подоходном налоге; об отмене закона о сборе в казну; о таможенных пошлинах; о НДС; об отмене законов о налоге на оборону и налоге на услуги.

Основной проблемой, которая в последние годы стала хронической, является нехватка финансовых ресурсов на поддержание в дееспособном состоянии различных отраслей экономики, а также неумелое использование фискальных механизмов, вследствие чего на начало 1999 г. 80% промпредприятий остановило производство, с/х производители значительно сократили посевные площади. Из-за высокой себестоимости продукции в 1998 г. многочисленные средние и мелкие фермерские хозяйства не смогли расплатиться с кредиторами и, судя по всему, в новом с/х сезоне 1999 г. участвовать не будут. Это в немалой степени касается и экспортноориентированных отраслей производства хлопка и кунжута.

В 1999 ф.г. правительство планировало реформировать банковский сектор, сделав его, наконец, прочной базой для финансирования и кредитова-

ния отраслей экономики. В 1998 г. многие хозяйства столкнулись с проблемой получения банковских кредитов на подготовку и проведение с/х работ. Банки отказывались давать ссуды фермерам не только из-за сохранившейся задолженности с/х сектора, но и вследствие простого отсутствия у банков свободных средств даже для краткосрочного финансирования.

Отсутствие финрезервов отразилось и в капитальности. В 1999 г. не ассигновано средств на запуск новых крупных или средних проектов в стратегических областях экономики. В основном правительство занималось реконструкцией и ремонтом старых мощностей. Большие надежды суданцы возлагают на нефтяную область, в частности, строительство нефтепровода и начало экспорта суданской нефти, которое намечалось на июнь 1999 г.

В 1999 г. правительство продолжало программу приватизации госпредприятий. В частности, планировалось продать ж/д корпорацию, суданскую авиакомпанию, начать приватизировать электрическую корпорацию.

В области социальной политики можно отметить решение о повышении минимальной з/п в госсекторе на 27%, учитывая тот факт, что в 1998 г. ее уровень не изменялся. При запланированном на 1999 г. 14% уровне инфляции реальный рост зарплаты не превысит 13%. В последнее время курс фунта искусственно сдерживался минфином (1720 ф. за 1 долл. в 1998 г. и 2300 ф. — в 1999 г.), а цены на потребительском рынке, тем не менее, повышались.

*Об отношениях с МВФ.* 27 фев. 1998 г. в Вашингтоне правление МВФ отложило на один год рассмотрение требования гендиректора об исключении Судана из членов фонда с возможным его последующим снятием с повестки дня этой международной организации. Отмечалось значительное улучшение уровня отношений между Суданом и Фондом, и было принято решение о восстановлении представительства МВФ в Хартуме, которое было закрыто в 1984 г.

Одновременно была достигнута договоренность о начале переговоров между МВФ и хартумским руководством относительно подключения Судана к среднесрочной программе, необходимой для нормализации отношений между Фондом и правительством РС (в этой программе будут также участвовать эксперты из ВБ).

В 1997 г. отношения Судана с МВФ складывались вполне благоприятно для руководства этой страны. За это время правление Фонда не возобновляло требования о замораживании членства РС в этой международной организации. Правительство Судана со своей стороны также стремилось не обострять отношения с руководством Фонда, согласившись на проведение мониторинговых программ и продолжая осуществлять выплаты по обслуживанию суданской задолженности в соответствии с согласованным с МВФ графиком (сумма долга Судана МВФ составляет 1,6 млрд. долл.).

В 1997 г. Судан выплатил Фонду 46,1 млн. долл. Таким образом общая сумма, погашенная правительством РС за 4 года, достигла 184,4 млн. долл.

Проведение экономической и финансовой по-

литики в соответствии с рекомендациями экспертов Фонда позволило хартумскому руководству не только выполнить намеченные цели, но и по некоторым параметрам перевыполнять их. Уровень инфляция составил в дек. 1997 г. 32% вместо запланированных МВФ 65-70%; показатель экономического роста достиг отметки 5,5%, а не 4,7 как требовала того программа. Благодаря крайне жесткой линии минфина РС на сокращение госрасходов и снижений дефицитного кредитования ряда отраслей экономики, удалось удерживать рост обменного курса национальной валюты к доллару США в течение всего года в пределах 10-13%.

В то же время проведение экономических реформ не обошлось без негативных последствий: неуклонный рост цен на внутреннем рынке при том, что зарплаты в госсекторе и размеры пенсий не повышались в течение года. Это вело к дальнейшему обнищанию основного населения Судана. По самым скромным расчетам, в 1997 г. 65-70% доходов граждан уходило на приобретение продовольствия.

Позитивные подвижки, которые произошли в отношениях между правительством РС и МВФ, вызваны еще и тем, что в МВФ, видимо, не хотят потерять одну из немногих африканских стран, которая, несмотря на экономические трудности, аккуратно выплачивает свою задолженность этой организации. Решение об отсрочке рассмотрения требования об исключении Судана из Фонда не накладывает особых обязательств на руководство МВФ, но в то же время обеспечивает продолжение суданских выплат по задолженности.

## Нефть

С момента получения независимости все правительства в Судане уделяли первостепенное значение вопросу разведки нефти. Исходя из того, что развитие нефтегазовой области требует значительных финансовых вливаний, с самого начала суданцы старались привлекать крупные иностранные компании, готовые пойти на долгосрочные инвестиции. В определенные периоды постколониальной эпохи некоторым суданским режимам удавалось создать климат, благоприятствующий развитию нефтяной отрасли, и привлечь для этого инокапиталы, тем не менее, до настоящего момента начать добычу нефти, а также ее экспорт, так никто и не смог. Это происходило как в силу неблагоприятной внешнеполитической конъюнктуры, так и из-за чисто внутренних проблем, как-то: отсутствие финансовых ресурсов для долевого участия в нефтяных проектах, низкая кредитоспособность Судана на мировых финансовых рынках и, наконец, продолжающаяся 30 лет гражданская война, ставящая под сомнение возвратность вложенных средств потенциальных инвесторов.

Придя к власти в 1989 г. в результате военного переворота, нынешний режим О.Башира-Х.Тураби фактически сразу сделал развитие нефтедобывающей области главным приоритетом своей экономической политики. Данное решение было продиктовано еще и тем, что новое правительство, сформированное из представителей суданского офицерства и части достаточно радикально на-

строенной исламской элиты Судана, с самого начала не было принято большинством стран не только европейских, но и азиатских и арабских. По этой причине режим достаточно ясно представлял, что той льготной политики в области кредитования, которой пользовались некоторые его предшественники, не будет.

На начало 1999 г. намеченные на середину года сроки запуска комплексного нефтяного проекта, включающего добычу, транспортировку, переработку и экспорт суданской нефти, выглядели достаточно реальными. Подрядные компании говорили о завершении всех основных работ к июлю-августу.

Правительство пыталось все это время маневрировать с целью поиска средств на обеспечение армии, находящейся в зоне военных действий, и поддержания в минимально дееспособном состоянии экономического сектора. Из-за отсутствия собственных свободных средств, при почти полном прекращении иностранной финансовой помощи, правительство не имело возможности в последние годы наращивать производственные мощности, что явилось причиной ставшего хроническим дефицита торгового баланса и бюджета. К этому можно добавить не решенную до сих пор проблему внешней задолженности Судана (23 млрд. долл.), обслуживание которой ежегодно увеличивает ее сумму на 500 млн.долл.

Разведка на нефть началась в Судане в конце 50-х гг., когда итальянская компания Agip Oil приступила к изыскательским работам в районах центрального и южного Красноморского побережья Судана, где через некоторое время удалось обнаружить показатели наличия нефти в двух скважинах в восточном районе Дарвара (1964-67 гг.). В начале 60-х гг. к нефтяному бизнесу в Судане подключились General Exploration of California, Continental Oil, Shell, British Petroleum, получившие лицензии на проведение нефтеразведки на территории, превышающей 10 тыс.кв.км., на востоке РС.

Закон о нефти 1972 г. и директивы по разработке нефтяных ресурсов 1973 г. значительно упростили процедуру получения разрешения на ведение работ по поиску нефти, что позволило привлечь новые компании в эту область и значительно расширить зоны разведки. В 1973-74 гг. Standard Oil of California (Chevron) получила 39 лицензий на разведочные работы на территории 28,3 тыс.кв.км. в районе Красноморского побережья и 516 тыс.кв. км. во внутренних районах страны. В середине 1979 г. Chevron объявил о положительных результатах разведки в области Абу Джабра, где при пробном бурении мощность двух скважин составила 6 тыс.б/д. Далее в 1982 г. была обнаружена нефть в Мугладском бассейне: Хеглик-1, Восточный Юнити, Кайканг-1, Яль-1. Однако в 1984 г. после гибели 3 сотрудников компании, в результате нападения повстанцев, Chevron прекратил разработку месторождений на юге, в то же время сконцентрировав основную деятельность на нефтяных полях к северу от Муглада на территории в 60 тыс.кв.км. (в том числе месторождения Абу Джабра и Шариф). В 1990 г. компания приостановила деятельность и в этих районах, а в 1992 г. продала все свои интересы частной суданской компании Consofr International. В 1991 г. часть

указанных месторождений отошли румынской Rompetrol, которой так и не удалось организовать работы в этом районе.

Уход Chevron из Судана в целом связывают со значительным ухудшением политических отношений между Хартумом и Вашингтоном после прихода в 1989 г. к власти военно-исламистского режима О.Башира-Х.Тураби, хотя официально компания сослалась на отсутствие должного уровня безопасности в районах месторождений, одновременно подчеркнув бесперспективность и убыточность дальнейшей разработки нефти в Судане. В данный довод мало кто верит как в Судане, так и в других странах. По официальной информации, обнародованной несколько раньше тем же Chevron, общая сумма вложений компании в разработку месторождений составила 1,2 млрд.долл., при том, что на ближайшую перспективу планировалось потратить еще примерно столько же на строительство нефтепровода, НПЗ и другие сопутствующие проекты. Эксперты не исключают, что Chevron было предложено (за щедрое вознаграждение) уйти из Судана одной из держав Залива, которой было невыгодно появление на рынке еще одного экспортера нефти.

В целом, оценивая вклад Chevron в развитие нефтедобычи в Судане, можно достаточно уверенно сказать, что серьезные намерения этой компании по отношению к Судану подтолкнули других к участию в нефтяном бизнесе в РС. С 70-х по конец 80-х гг. лицензии на разработку нефтяных месторождений получили английские Ball и Collins, американские Oceanic Exploration, Pacific International, Texas Eastern Corporation, Union Texas Petroleum. В 1987 г. швейцарская Pan Oceanic Oil получила концессию на разработку нефтяных и газовых полей на Красноморском побережье, однако через некоторое время перепродала 49% своих активов американской USOCO, которая, в свою очередь, в 1991 г. после прекращения действия лицензии передала концессию канадской Canada's International Petroleum Corporation (IPC). IPC и по сей день продолжает работать в Судане в районе Бантью и по сути считается прикрытием для американских нефтяных компаний, работа которых в Судане на данный момент затруднена по политическим причинам.

В 1980 г. французский Total совместно с суданской госкорпорацией Public Petroleum Corporation (PPC) (10%) и швейцарской International Development Corporation IEDC (25%) получил концессию в Мугладском бассейне (блок В) на нефтяных полях, ранее оставленных Chevron. Total принадлежало 65% акций. Однако в 1985 г. IEDC продала свою долю кувейтской Kuwaiti Foreign Petroleum Exploration Company (KUFPEC). В 1981 г. консорциум получил разрешение на разработку блока С того же месторождения. В 1984 г. к Total на этом участке присоединилась американская Marathon Oil. Однако в конце 1984 г. из-за ухудшения ситуации в области безопасности в этих районах руководство компании приняло решение об отзыве рабочих с месторождений, а в 1985 г. окончательно остановило работы на своих участках.

После прихода к власти в 1989 г. нынешний режим, понимая проблематичность налаживания отношений с большинством государств, ранее

финансировавших проекты в области развития суданской экономики, провозгласил политику опоры на собственные силы. Одним из основных элементов этой политики, наряду с увеличением эффективности работы с/х сектора, были развитие нефтегазового сектора и начало экспорта суданской нефти. В этой связи правительство подготовило и приняло декреты и законы о добыче нефти и инвестициях, которые должны были способствовать привлечению как суданских, так и зарубежных капиталов в эту область. Первые бюджеты, принятые нынешним режимом, содержали статьи, предусматривающие финансирование ряда проектов по добыче и переработке нефти. За первые годы после переворота было построено и введено в строй несколько НПЗ малой мощности (до 5 тыс. б/д), а в 1996 г. был запущен НПЗ в г. Эль-Обейд мощностью 25 тыс.б/д и стоимостью 13 млн.долл., построенный американской компанией Chemical по контракту с правительством Судана.

Финансово-экономическая ситуация в стране, начиная с 1990 г., стала значительно ухудшаться в основном из-за заметного снижения иностранной финансовой помощи с 800 млн.долл. в год (1988 г.) до 35-40 млн.долл. (1998 г.) и обострения военно-политической ситуации вокруг Судана, что вынуждало правительство тратить значительные средства на содержание армии. Начиная с 1991 г. хартумское руководство ищет потенциальных инвесторов, ориентируясь в основном на лояльные к режиму правительства в странах Вост. Европы, Азии и Бл. Востока. В начале 90-х гг. суданское руководство предпринимало попытки наладить сотрудничество в этой области с Румынией, Ираном, Ливией. В середине 1993 г. суданцы, наконец, подписали соглашение с пакистано-канадской компанией State Petroleum, которая получила монопольные права на ведение разработки и добычи нефти на месторождениях в Мугладском бассейне, ранее принадлежавших Chevron и Shell. В 1994 г. компания State Petroleum приобрела канадская Arakis Energy, получив при этом ее права на ведение работ в Судане. С 1994 г. суданское правительство начало поиск иностранных партнеров для осуществления более серьезных проектов: по строительству НПЗ большой мощности и нефтепровода с месторождений до Порт-Судана с тем, чтобы начать экспорт суданской нефти.

С конца 1995 по 1997 г.г. хартумское руководство вело переговоры с российской компанией «Зарубежнефтегазстрой» (Зангас) на предмет строительства части нефтепровода с месторождения в Хеглике до НПЗ в г. Эль-Обейд (411 км.). Принимая во внимание полное отсутствие необходимых средств у суданской стороны (порядка 300 млн. долл.), руководство «Зангас» нашло финансирование, договорившись с французскими банками и разработав достаточно эффективную схему возврата кредитов. Однако, несмотря на то, что к началу 1997 г. уже был подписан контракт, руководство министерства энергетики Судана уведомило «Зангас» о его расторжении, мотивируя это задержкой с началом работ (хотя, по-видимому, решающую роль сыграло появление конкурирующего китайского проекта сооружения целиком всей транссуданской «трубы» (1,6 тыс.км.) за 600

млн.долл., в то время как наше предложение равнялось 850 млн.

Буквально через месяц — в марте 1997 г. — был создан международный нефтяной консорциум, который взял на себя обязательства по инвестированию необходимых средств для строительства нефтепровода (Хеглик-Порт-Судан), НПЗ в Джейли и нефтяного терминала в Порт-Судане. В консорциум вошли китайская **Chinese National Petroleum Corporation (CNPC)**, малазийская Petronas, канадская Arakis Energy, победившие на предшествовавшем созданию консорциума тендере. Американская Occidental Petroleum также подавала заявку на участие в тендере, однако суданское руководство не приняло ее, сославшись на политические соображения. В 1998 г. акции Arakis Energy были приобретены крупной канадской нефтяной компанией Talisman Energy после того, как у руководства первой возникли серьезные проблемы с финансовым обеспечением акций вызванные проведением ряда спекулятивных биржевых операций.

Компании, вошедшие в суданский нефтяной консорциум (Greater Nile Oil Petroleum Company (GNOPC)), имеют следующее долевое участие: **CNPC — 40%**, Petronas — 30%, State Petroleum (Talisman) — 25%, Sudapet (суданское правительство) — 5%. По оценкам Oil & Gas Journal, CNPC является 4-м в мире производителем нефти (3 млн.б/д), имеет концессии в Казахстане, Венесуэле, Перу, Иране и Ираке, Petronas — на 22-м (700 тыс.б/д) — работает на Филиппинах, в Сирии, Вьетнаме, Иране, Алжире и Туркменистане.

Зона действия концессионного соглашения, расположенная в 450 км. юго-западнее Хартума, составляет 12,2 млн. акров и состоит из 3-х основных блоков: Юнити, Хеглик и Кайканг. Разведанные запасы на этих полях составляют порядка 550-800 млн.барр. **при общих запасах нефти в Мугладском бассейне, по информации Talisman, от 8,5 млрд.барр. до 12,5 млрд.барр.**

Основной целью консорциума является создание единого комплекса по добыче, транспортировке, переработке и экспорту суданской нефти. Развернуто строительство стационарного нефтепровода протяженностью 1610 км. от месторождений в Хеглике до Порт-Судана, начальной мощностью 150 тыс.б/д (с увеличением через два года до 450 тыс.б/д), высокотехнологичного НПЗ в г. Джейли мощностью 50 тыс.б/д (бензин, дизтопливо, керосин, мазут), нефтяного терминала в Порт-Судане. **Общая стоимость проекта превышает 2 млрд.долл.**, из них 638 млн.долл. приходится на строительство НПЗ, 600 млн.долл. — трубы, 300 млн.долл. — терминала, остальное — на обустройство имеющихся месторождений и разработку новых с тем, чтобы обеспечить необходимое наполнение трубы.

В качестве подрядных компаний на проекте работают: China Petroleum Engineering Construction — обустройство месторождений, строительство трубы, Technit (Аргентина) — насосные станции и нефтяной терминал в Порт-Судане; Поставщики: Weir Pumps (Шотландия) — насосные станции, Allan Power (Великобритания) — генераторы, China Petroleum (КНР) и Mannesmann Handel (Германия) — трубы (соответственно 70% и 30%).

На начало 1999 г. мощность 85 пробуренных на месторождениях скважин немногим превышала 100 тыс.б/д. Компании не форсировали разработку новых скважин, ожидая завершения строительства нефтепровода (июль-авг. 1999 г.) и НПЗ. После открытия в 1996 г. НПЗ в Эль-Обейде (на 25 тыс.б/д) суданцы, не дожидаясь завершения строительства трубопровода, попытались наладить его наполнение сырьем за счет доставки нефти с месторождений (411 км.) в авто и ж/д цистернах с тем, чтобы обеспечить минимальные собственные потребности в нефтепродуктах. Такая форма доставки, хотя и продолжает использоваться, тем не менее, является нерентабельной и наносит серьезный вред оборудованию НПЗ, так как из-за невозможности обеспечить минимально необходимые бесперебойные поставки 5 тыс.б/д нефти в день завод приходится постоянно останавливать.

В поисках временного решения этой проблемы до завершения строительства стационарного нефтепровода суданцы попытались договориться с российской компанией «Лукойл» о строительстве мобильного нефтепровода мощностью 12,5 тыс.б/д, запустить который можно было в течение 3 мес. Однако, несмотря на долгие переговоры, в реальность проект воплотить так и не удалось (по расхожей версии суданцев, из-за того, что, не начав работ по нефтепроводу, «Лукойл» стала добиваться для себя концессии).

В соответствии с консорционным соглашением, в течение 4-х лет 40% добытой нефти пойдет на погашение вложенных инвестиций компаний-участников в соответствии с их долями. Оставшиеся 60% нефти в качестве прибыли будут отходить к инвесторам (20%) и правительству (40%). Через 4 года правительство получит 80% всей добываемой консорциумом нефти, а компании будут получать оставшиеся 20%. Таким образом, в течение 4 лет консорциум должен окупить свои затраты и получить хотя бы 10-15% прибыли. Тем не менее, не все верят в данную раскладку. Учитывая не очень высокое качество суданской нефти (наличие парафинов), низкие мировые цены на нефть и достаточно высокую себестоимость суданской нефти (в среднем 3 долл. [добыча] + 6 долл. [прокачка до порта] = 9 долл.), многие эксперты задаются вопросом, как удастся реализовать добытую нефть. При 550 млн. барр. запасов и средней мощности нефтепровода 250 тыс.б/д труба сможет бесперебойно работать не более 6 лет. Консорциуму первые четыре года будет принадлежать 60% от добытой нефти, следующие 2 года — 20% (в среднем 50%). Консорциум сможет получить из всех запасов данного месторождения 225 млн. барр. Учитывая низкое качество суданской нефти и невысокие в последнее время мировые цены на нефть (15 долл. за барр.), стоимость 1 барр. на экспорт не превысит 11-12 долл. за баррель, т.е. в общей сложности консорциум сможет получить за проданную нефть 2,4-2,7 млрд.долл. Это означает, что при более чем двухмиллиардных инвестициях в течение 6 лет работы, если не будет срывов, консорциуму удастся вернуть свои деньги и получить 10-15% прибыли.

Оптимисты считают, что это вполне выгодное дело, указывая на то, что в планы руководства консорциума входит разработка новых месторож-

дений в Мугладском бассейне, а также в районах, южнее от него, с тем, чтобы получить доступ к упомянутым выше 12,5 млрд. барр. Кроме того, речь идет и о продлении в перспективе нефтепровода на юг, запад и восток Судана, а затем и в приграничные с ним государства, по словам представителей консорциума, располагающие достаточными запасами высококачественной нефти, но не имеющие возможности ее вывоза.

В нефтяном секторе в Судане на данный момент также работает ряд других иностранных компаний. В частности, на месторождении Айдер Ил, к востоку от Хеглика, работает катарская Gulf Petroleum и малазийская Petronas. Gulf получила концессию в этом районе в 1996 г., однако из-за финансовых трудностей в 1997 г. 30% своей доли компания передала малазийцам. Главной проблемой этого месторождения является сложность транспортировки. На данный момент нефть перевозится в цистернах по суше с перегрузкой на речные баржи. Такой способ доставки крайне неэкономичен и, по словам представителей компании, до завершения строительства большой трубы они вряд ли будут наращивать объемы добычи. После того, как нефтепровод будет введен в эксплуатацию, значительно сократится расстояние доставки нефти, а впоследствии планируется строительство отдельной ветки нефтепровода до этого месторождения. В ожидании завершения основного нефтяного проекта пока находятся также IPC и Total. С 1999 г. в Судан стали наведываться, несмотря на введенное Вашингтоном в отношении РС торгово-экономическое эмбарго, американские нефтекомпании. Приняты представители американских компаний были на очень высоком для нынешнего состояния двусторонних отношений между странами уровне министра топлива и минеральных ресурсов Судана.

Успех нефтяных проектов значительно укрепил позиции режима на переговорах с сепаратистской группировкой Дж. Гаранга, а также во взаимоотношениях со странами-соседями. Лидер СНОД достаточно хорошо понимает надвигающуюся опасность и в последнее время все чаще прибегает к тактике угроз и шантажа в отношении компаний, работающих в нефтяном секторе.

В Хартуме также считают, что при успешном запуске трубопровода и подтверждении дополнительных запасов нефти в других районах в страну придут новые иностранные компании, заинтересованные в участии в суданском нефтяном бизнесе. В этом случае тот, кто будет владеть трубой, способной перебросить добытую нефть из отдаленных районов Судана в порт, станет фактически монополистом в области транспортировки нефти и сможет диктовать свои условия нефтедобывающим компаниям.

Кроме того, в случае успеха нефтяных проектов суданскому руководству удастся решить значительное количество экономических проблем.

Прежде всего, собственное нефтяное перерабатывающее производство (два НПЗ общей мощностью 65-70 тыс.б/д) позволит покрыть 95% потребностей Судана во всех видах топлива. Ежегодно это высвободит 300-400 млн.долл., которые правительство тратит на закупки нефтепродуктов за рубежом. Выработка значительного количества

мазута даст возможность начать строительство относительно недорогих ТЭС. Достаточно сильная разбросанность отдельных частей проекта по Судану будет способствовать не только более своевременному обеспечению отдаленных районов Судана дешевым топливом (особенно это важно для с/х сектора, который в последние годы остро испытывает нехватку горюче-смазочных материалов), но и позитивно скажется на экономическом развитии этих районов. Наконец, будут подготовлены национальные кадры, которые впоследствии станут использоваться при строительстве и эксплуатации новых объектов этой области.

Пока еще сохраняются возможности подключения наших гос. и частных структур к нефтепроектам в Судане. **До сих пор крупные мировые нефтяные компании из Европы и США не приступили к окончательному разделу суданского рынка.** Более того, представители некоторых компаний, работающих в Судане, с охотой бы согласились на сотрудничество с нашими структурами, с учетом богатого опыта наших специалистов и достаточно хорошего качества российского нефтяного оборудования. Мог бы пригодиться опыт российских организаций в обустройстве новых месторождений. В 1999 г. катарская Gulf Petroleum, работающая на месторождении Айдер Ил, вела предварительные переговоры с «Воронежвнешторгом» относительно привлечения этой организации в качестве подрядчика по обустройству новых месторождений.

## Землевладение

**З**акон от 1925 г. о регулировании прав на землю, регистрации ее в **собственность** и унификации законов, касающихся собственности на землю, регистрации документов, регулирования брошенных и незаселенных земель и других подобных вопросов, по прежнему является в Судане основным законодательным актом, на основе которого производится юридическое оформление приобретения и купли-аренды недвижимости.

В соответствии с законом, когда генпрокурору становится очевидной необходимость урегулирования прав собственности на любую землю и ее регистрации, то ему необходимо опубликовать объявление в официальной газете о намерении сделать это в определенном районе. С этой целью Верховный суд страны определяет и назначает ответственного уполномоченного лица, которому поручается проведение всей процедуры.

Ответственное уполномоченное лицо обязано подготовить объявление и опубликовать его в газете. В объявлении публикуется следующая информация: определяется район, где расположена земля; объявляется, что земля, расположенная в районе регулирования, будет распределяться и регистрироваться; определяется срок, требуемый для человека, желающего иметь землю в этом районе, любое право на нее или привилегию, чтобы предоставить прошение; от всех желающих иметь землю требуется, чтобы они определили в своих прошениях конкретные границы участков земли, их качество и предоставили эту информацию в срок, определяемый ответственным уполномо-

ченным лицом.

В соответствии с законом создаются конторы по регистрации земель, которые вместе с судами становятся единой системой, ведущей дела по регулированию земельного вопроса и регистрации земель под руководством назначенного ответственного уполномоченного лица. Он руководит назначаемыми генеральным регистратором, регистраторами земель, их помощниками и другими служащими.

Президент республики имеет право опубликовать в официальной газете указы и распоряжения о проведении принудительной регистрации тех земель, которые были зарегистрированы ранее на основании отмененных законов или же в тех местах, где не применялся никакой порядок регистрации земель. Он также может своим распоряжением исключить из регистра любую землю, которая, как он считает, не была зарегистрирована должным образом.

После создания конторы по регистрации земель в них осуществляется хранение всех списков и документов на право владения землей.

Каждый документ на право владения землей является копией документа о землепользовании тем или иным участком, в котором содержится вся информация, которую регистратор считает необходимой. Данный документ составляется на арабском языке. Но регистратор может разрешить составить его и на английском языке по установленной форме. Каждый участок земли регистрируется под определенным номером, который фиксируется в документе о землепользовании. Все документы, предназначенные для регистрации, представляются в контору по регистрации земель мудирии (провинции) или района, где расположена земля.

Исключением из того, о чем говорится в тексте данного закона, являются: права владельца, приобретенные либо при первичной регистрации или после этого безвозмездно или по решению суда; права, которые могут аннулироваться только согласно данному закону, если владелец обладает ими со всеми особенностями и принадлежащими правами, которыми пользуется незаинтересованно, так или иначе, согласно интересам, определенным в документе о праве владения землей и данным законом.

В любом случае они должны подчиняться следующему: привилегии, арендная плата, другие обязательства, условия и ограничения, зафиксированные в документе о праве владения землей; обязательства, права и интересы, которые согласно данному закону не требуют упоминания в документе о праве владения землей и которые будут существовать и в том случае, если не будут упомянуты в документе о праве владения; любые не зафиксированные права и интересы, которые любое лицо может иметь, если владелец не заслуживает земли для своих потребностей.

Если владелец получает право на землю путем безвозмездной передачи, то он владеет ею и она подпадает под все незафиксированные права или интересы, которыми пользовалось лицо, передавшее землю и владевшее ею. И все это, принимая во внимание положения, которые включают в себя любой закон о банкротстве, действующий на

данное время. Исключением из того, что сказано выше, будет передача во всех случаях, когда владелец регистрирует передачу земли, в особенности все то, что связано с регистрационным обращением, которое он совершает, и все это имеет те же последствия, если бы передача была безвозмездной.

Земля, попавшая во владение, подпадает под следующие обязательства, права и интересы, даже если они не упомянуты в документе на право владения землей: земельный налог, налог с построек и другие виды налогов и сборов, налагаемых на землю; планы строений и санитарные документы; право передвижения, право на питьевую воду и другие права, вытекающие из общего пользования; права, связанные с рудниками и месторождениями; права, связанные с пальмовыми деревьями и другими видами деревьев, и все права, вытекающие из владения ими; права, которыми будут пользоваться по прошествии времени; аренда или соглашение об аренде на период менее трех лет; частное право на труд в домах, построенных на земле с согласия владельца или прежнего владельца. Однако в любом случае регистратор может зарегистрировать любое из вышеупомянутых обязательств, прав и интересов таким образом, как почитает необходимым.

Начиная с момента создания конторы по регистрации земель в каждой мухафазе (провинции) или районе, ни один участок земли или привилегия в соответствии с законом не будет подлежать передаче и передаваться во владение или распоряжение иначе, как только согласно положениям данного закона, кроме и до такой степени, до которой возможно их изъятие из действующего порядка регистрации в соответствии с данным законом. Любая попытка передачи участка земли или привилегии или передача их во владение иным путем, в нарушение положений данного закона, будет недействительной.

Ни одна из статей данного закона не ограничивает предоставленной любым законом полномочий, считая согласие исполнительного народного собрания необходимым условием для любого ведения дел с землей, а также полномочий, предоставленных законом о регистрации владения суданцами землей от 1918 г. или любым другим законом, вносящим в него изменения и поправки, а также этот текст не придает законности любому владению постольку, поскольку любой ранее упомянутый закон делает его недействительным.

Если земля была зарегистрирована в качестве общего владения нескольких владельцев, то регистратор имеет право отказать в регистрации любого действия одного из владельцев в пользу какого-либо лица вопреки интересам других владельцев до тех пор, пока остальные владельцы не дадут своего согласия или пока не будет произведен раздел до регистрации.

1. Генеральный прокурор может определять минимальные пределы (границы) регистрации участков, которые регистрируются по отдельности отдельными выделенными долями. Он может также определять минимальные размеры различных землевладений или минимальные размеры на основании любого участка, предназначенного для регистрации. При определении минимальных

размеров любого землевладения он определяет в соответствии со схемами строений, санитарными и другими документами минимальный размер земли для обустройства и генеральный прокурор обязан учитывать ее.

2. После подготовки документа о регулировании (регистра) в соответствии с положениями данного закона любой участок земли, который меньше минимального размера, установленного, как об этом говорилось выше, регистрируется как отдельный участок или как выделенная доля только с согласия на это регистратора с целью упрощения регистра. Регистратор может распорядиться добавить подобный участок земли к земле любого соседнего владельца согласно соглашению, которое он утвердит между владельцами, а если подобного соглашения нет, то регистратор может определить размер компенсации, которую заплатит соседний владелец, получающий дополнительный участок земли и который извлечет выгоду от прибавки.

3. Принимая во внимание пункт 2, передача по наследству участка земли меньше установленного минимального размера считается действием по отношению к данному участку, если данный участок при передаче не занят лицом, передающим его, или лицом, которому его передают.

4. Регистратору разрешено при подготовке регистра отказать в регистрации любого отдельного участка земли или любой выделенной доли, составляющих менее минимальных размеров, определенных согласно пункту 1, на имя человека, претендующего на него, и ему разрешается действовать в отношении данного участка или выделенной доли в соответствии с тем, о чем говорится в п.2.

5. Несмотря на любой текст, противоречащий этой статье, производится регистрация на имя правительства, при оплате компенсации долей, составляющих меньше минимального размера, которые возникали или возникают в любое время на любой арендуемой земле согласно Закону о земле провинции Аль-Джазира от 1927 г.

Генеральный прокурор может определять минимальные размеры общих долей земли, а также различные минимальные размеры различных участков или определять минимальные размеры, основанные на любой единице измерения, предназначенной для регистрации, используя существующий обычай.

Нельзя после подготовки регистра регистрировать любую общую долю, уже выделенную, размер которой меньше определенного минимального размера.

Можно регистрировать любое действие в отношении любой доли земли с согласия регистратора с целью упрощения данного документа. Регистратор может добавить подобную долю земли к доле любого владельца-партнера при наличии любого соглашения между партнерами. Если соглашения нет, то в соответствии с указаниями регистратора о возмещении компенсации (или без нее), которую определяет регистратор по своему усмотрению, лицо, которое извлекает выгоду от добавки, выплачивает эту компенсацию. Регистратор может распорядиться, чтобы компенсация гарантировала преимущества лицу, воспользовавшемуся

добавкой.

Регистратор может при составлении регистра отказать в регистрации любой общей доли, являющейся меньше минимального размера, определенного согласно п.1, и ему разрешено совершать действия в отношении этой доли согласно тому, что предусмотрено в п.2.

По закону мероприятия, связанные с оформлением земли и использованием ею, необходимо осуществить следующим образом.

Документ должен быть написан на арабском языке по форме, которую определяет сам регистратор. Однако генеральный регистратор может принять документ о регистрации написанный и на любом другом языке, если к нему приложен правильный его перевод на арабский язык, в том случае, когда он посчитает, что будет весьма затруднительно получить документ, подготовленный на арабском языке, без неоправданных расходов.

При оформлении надо использовать отпечатанные бланки, которые выдает контора по регистрации земель, если регистратор не разрешает использовать бланк, отпечатанный в типографии, на печатной машинке или четко написанный рукой на плотной бумаге.

Документы должны содержать четкую и правильную информацию о цене покупки, ссуды или любой другой форме оплаты, а также о том, как производятся оплата или получение цены покупки, ссуды или любой другой формы оплаты.

Все заинтересованные стороны должны участвовать в составлении документов, если регистратор не посчитал невозможным их составление одной из сторон. Документы должны составляться в двух экземплярах, если регистратор не позволит предоставить заверенную копию вместо оригинала.

Документы, требующиеся для регистрации, должны быть составлены определенным образом. Официальные доверенности, составленные согласно этим документам, должны быть засвидетельствованы хотя бы одним свидетелем. Все это определяется следующим образом.

Человек, составивший эти документы, предстает перед чиновником и если он ему не известен, то его должен сопровождать шейх или любой другой доверенный человек, который может подтвердить его личность. Чиновник обязан быть полностью уверенным в личности человека, представшего перед ним, а также в том, что именно он составил документы по собственной воле и без принуждения, что он знает их содержание, а тот — обязан продемонстрировать это.

Генеральный регистратор может отказать от вышеупомянутой процедуры, если посчитает, что ее не надо проводить и ее проведение создает ненужные трудности, а сам иным образом убедится в том, что документ был составлен правильно. Генеральный регистратор может также отказать от процедуры проверки в тех случаях, когда он знает, что документ был составлен правильно.

Документы и доверенности, которые были оформлены за пределами Судана, должны быть сделаны установленным образом. Если форма документов не соответствует требованиям, то они составляются по форме, определяемой генераль-

ным регистратором по своему усмотрению.

Если документ, предназначенный для регистрации, был оформлен по доверенности, то необходимо представить доверенность регистратору и в контору по регистрации земель. Вручается оригинал или, с согласия регистратора, заверенная копия.

Доверенность, предназначенная для регистрации, имеет определенный срок действия. Доверитель может аннулировать доверенность, написав письменное заявление и вручив его в контору по регистрации или же уведомив об этом регистратора любым иным путем.

Если регистратор посчитает нужным, исходя из давности оформления доверенности или по любой другой причине, потребовать подтверждения ее действительности лицом, оформившим ее, то регистратор может это сделать.

Документы, зарегистрированные в соответствии с законами о регистрации документов на право владения, принятыми с 1907 г. по 1920 г. или в соответствии с законом о праве собственности на землю от 1899 г., считаются зарегистрированными в соответствии с данным законом, если генеральный регистратор не усмотрит в этом противоречий.

Регистратор может при обращении принять и зарегистрировать любой документ, не зарегистрированный, как об этом упоминалось выше. Он также может вынести решение о приоритетности регистрации упомянутого документа по отношению к ранее зарегистрированным документам.

Однако в этом случае регистратор должен до регистрации документа пригласить всех тех, кого может затрагивать регистрация, которую он намерен провести.

Регистратор может приглашать заинтересованных лиц на регистрацию любого незарегистрированного в соответствии с этим законом документа с помощью письменного уведомления. Он имеет право взимать за регистрацию документов дополнительные сборы, но размером не более четверти установленного законом сбора, а также освобождать заинтересованных лиц от уплаты налогов в тех случаях, когда сочтет это необходимым.

Суд должен в любых случаях, когда затребованный регистратором для регистрации документ не предоставляется, издать решение об оплате требуемых сборов, а также о предъявлении документа для регистрации.

Если все положения закона соблюдены и предоставляемый для регистрации документ принят для регистрации, оплачены все требуемые за это сборы, то необходимо зарегистрировать документ в тот день, когда были выполнены все требования закона.

В тех случаях, когда не представляется возможным предоставить документ определенного образца для регистрации в соответствии с положениями закона о регистрации владения суданцами землей от 1918 г. или любого другого закона, вносящего в него поправки, то разрешается любой распоряжающейся стороне требовать согласно письменного заявления проведения временной регистрации, действующей до предоставления документа образца, установленного для подобного случая. Когда вышеупомянутые условия соблюде-

ны, производится регистрация документа с того дня, когда было предоставлено прошение о временной регистрации в контору по регистрации земель.

Если в один день были предложены для регистрации несколько документов или прошений и возникает вопрос с определением приоритетности регистрации, то регистратор может отказать в регистрации предъявленных документов и обратиться в суд, который вынесет решение о правах заинтересованных сторон.

## Страхование

Годом основания страховой системы Судана является 1928 г., когда в Хартуме открылись филиалы английских страховых компаний, осуществлявших свою деятельность вплоть до 60-х гг.

Начало 60-х гг. ознаменовано открытием первых суданских страховых компаний со 100% суданским капиталом, которым выдавались лицензии для ведения страховой деятельности, как компаниям с ограниченной ответственностью и различными формами уставного капитала. Среди них: «Дженерал Иншуранс Компани», «Суданис Иншуранс энд Рейншуранс», страховая компания «Голубой Нил».

Являясь основным органом отвечающим за проведение финансово-экономической политики государства, министерство финансов и национальной экономики в 1979 г. учредило госкорпорацию, осуществляющую контроль за деятельностью страховых компаний.

Наряду с появлением в Судане первых исламских банков в конце 70-х гг. были зарегистрированы первые исламские страховые компании, такие как Исламская страховая компания, Средневосточная страховая компания. Являясь СП по юридическому статусу, данные компании использовали исламскую практику ведения страховой деятельности и лишь с 22 фев. 1992 г. указом председателя Совета революций национального спасения Омара Аль-Башира эта практика стала применяться во всех страховых компаниях страны. Такое нововведение вызвало в то время негативную реакцию со стороны ряда страховых компаний, сотрудничавших со страховыми компаниями Зап. Европы в области перестрахования.

Согласно исламской системе страхования, каждая страховая компания должна иметь два текущих счета. На одном из них размещаются средства страхователей (т.е. держателей различного рода полисов), а также средства, предназначенные для выплат по страховым событиям и на содержание управленческого аппарата. На другом счете размещаются средства акционеров, куда также входит основной уставной капитал, инвестиционные средства, а также доходы от ведения страховой деятельности. Для исламских кооперативных страховых компаний регистрация уставного капитала не требуется, поскольку такого рода компании являются СП. Излишки, полученные от ведения страховой деятельности, распределяются среди держателей полисов в соответствии с оплаченными ими страховыми взносами. Акционеры страховых компаний не получают

прибыли от ведения страховых операций, а лишь получают свою долю дохода страховок компании в соответствии с объемом проинвестированных ими средств. Ранее страховые компании Судана занимались продажей акций, но в настоящее время эта деятельность запрещена.

Что касается услуг, оказываемых суданскими страховыми компаниями, то они полностью схожи с мировой практикой ведения страховых операций, но есть своя особенность. К примеру, в случае дорожно-транспортного происшествия, приведшего к гибели одного из участников, страховая компания выплачивает семье погибшего страховую сумму в размере 3,7 млн.ф. (около 2 тыс. долл.), либо семья вправе требовать от виновника происшествия выплатить компенсацию в размере стоимости 100 голов верблюдов или 250 голов овец, но в данном случае страховая сумма не выплачивается. В случае ограбления жилого помещения представителями страховой компании делается опись похищенного имущества, затем же либо выплачивается сумма стоимости похищенного, либо компания сама приобретает по описи на рынке схожее имущество и возвращает пострадавшей стороне.

Система медстрахования не получила в Судане развития, потому что медобслуживание остается здесь государственным и практически бесплатным, а местные страховые компании практикуют в основном страхование от несчастных случаев. Следует отметить, что сходная система действовала и в Советском Союзе.

Широкое применение в Судане находят услуги по перестрахованию. Партнерами суданских страховых компаний в данной сфере услуг выступают ведущие страховые компании как Ср. Востока, так и Зап. Европы, такие как «Нейшнл Рейншуранс» (Швейцария), Регистр Ллойда (Великобритания), «Мюник Рейншуранс» (Германия), «Араб Иншуранс» (Саудовская Аравия), «Араб Рейншуранс» (Катар), а также брокеры Регистра Ллойда: «Флемингс», «Крис-Черчер-Кинг», «Виллис Корун оф Лондон».

Оказанием услуг в страховой сфере занимаются 17 официально зарегистрированных компаний, среди которых 2 — государственные. Три компании («Аль-Барака», Исламская страховая компания и Промышленно-коммерческая компания) входят в состав крупных финансово-промышленных групп: Суданский банк Барака, Исламский банк Фейсал и Национальный банк развития.

Благодаря разветвленной сети филиалов, страховые компании получают значительные доходы, но во многом это зависит от проводимой в стране политики реформ, что прежде всего сказывается на платежеспособности суданского населения. Но сложившаяся политическая обстановка в стране во многом тормозит дальнейшее развитие системы страхования.

## Экспорт

Несмотря на достаточно оптимистические прогнозы суданских экономистов относительно возрастания доходности внешней торговли в 1998 г. и сокращения дефицита торгового баланса, на начало 1999 г. особых изменений

в этом направлении зафиксировано не было. Более того, экспорт остался в пределах 620 млн.долл., а импорт возрос до 1,8 млрд.долл. (на конец третьего квартала объем импорта уже почти достиг своего годового уровня 1,4 млрд.долл.). Таким образом, отрицательное торговое сальдо в 1998 г. составило порядка 1,2 млрд.долл. — самый высокий показатель за всю историю внешнеторговой деятельности Судана.

Многочисленные попытки суданцев найти альтернативные источники экспортных доходов, упирались в основном в отсутствие необходимых средств на внедрение новых технологий, модернизацию и расширение традиционных производств, ориентированных на экспортную продукцию. Кроме того, увеличение производительности в отдельных отраслях зачастую сводилось на нет падением мировых цен на соответствующую продукцию (как это произошло в области производства хлопка, гуммиарабика, арахисового масла).

Резкое увеличение расходов по импорту в 1998 г. связано с продолжением осуществления нефтяных проектов в Судане и возрастанием активности на строительном рынке. Это подтверждается уже тем фактом, что традиционно «первая» статья импортных расходов — закупка нефтепродуктов переместилась по итогам 3-х кварталов на второе место как результат более чем 300-миллионной закупки стальных конструкций и труб. Рост на 75% по сравнению с прошлым годом отмечен в области закупок тяжелых станков и оборудования. **В результате уничтожения американскими ракетами в 1998 г. крупнейшей в Судане фармацевтической фабрики «Аш-Шифа» (производство которой покрывало 50% всех потребностей страны в медикаментах), импорт лекарственных препаратов возрос в 1998 г. на 50-60%.**

С точки зрения географии, суданский экспорт серьезных изменений не претерпел. **Главными импортерами продукции из Судана оставались Саудовская Аравия (115 млн.долл.), Великобритания (70 млн.долл.), Италия (55 млн.), Германия (40 млн.).**

Экспорт товаров в 1998 г. распределялся следующим образом: хлопок (Индия, Таиланд, Бангладеш, Германия, Италия), гуммиарабик (Франция, Великобритания, Италия, США, Германия), кунжут (Ю. Корея, Саудовская Аравия, Япония, Голландия, Иордания, Египет, Ливан), арахис (Голландия, Великобритания, Италия), жмых (Франция), шкуры и кожи (Италия), живой скот и мясо (Саудовская Аравия (85%).

Россия в том году закупила в Судане кунжут и арахис на 130 тыс.долл. Из стран СНГ по импорту из Судана можно назвать только Украину — 400 тыс.долл. (арахис)

Увеличение в 1998 г. расходов Судана по импорту на 200 млн.долл. по сравнению с 1997 г. главным образом произошло вследствие резкого роста в области закупок стали, железа и промышленного оборудования. Если в случае с экспортом снижение мировых цен отрицательно сказалось на Судане, то в области импорта оно позволило уменьшить затраты на приобретение нефтепродуктов и химикатов в общей сложности на 100 млн.долл. В меньшей степени данная тенденция отразилась и на некоторых других видах импортной продукции.

В географическом плане ситуация в области импорта Судана складывалась в 1998 г. следующим образом: **КСА — 250 млн.долл., КНР — 230, Великобритания — 93, Франция — 85, Япония — 70, ОАЭ — 67, Германия — 65, Индия — 48 млн.долл.**

Импорт по товарным позициям в 1998 г. распределялся так: кофе (Заир — 80%, Индия), чай (Кения — 80%, ОАЭ, Египет), пшеница и мука (Франция, Австралия, Канада, ОАЭ), др. продукты (Голландия, Египет, Индия), напитки и табак (Зимбабве — 50%), нефтепродукты (КСА — 45%, ОАЭ, Бахрейн, Йемен), сырье (Малайзия, Индонезия), химикаты (Франция, Швейцария, Япония, Индия), промтовары (КНР, КСА, Франция), станки и оборудование (КНР, Великобритания, Япония), транспортные средства (Япония, КСА), текстиль (КСА, Индия, ОАЭ). **В 1998 г. импорт из России не превысил 4 млн.долл.**

В 1998 г. основными торговыми партнерами Судана были: КСА (345 млн.долл.), КНР (230 млн.долл.), Великобритания (163 млн.долл.), Германия (105 млн.долл.), Франция (110 млн.долл.), Италия (97 млн.долл.), Япония (90 млн.долл.). На долю этих семи стран приходилось порядка 42% всей внешней торговли Судана (всего стран — торговых партнеров у Судана — 70). Несмотря на экономическое эмбарго, введенное США в отношении Судана в 1997 г. и возобновленное в 1998 г. торговый оборот этой страны с РС сохранился, хотя снизился с 76 млн.долл. в 1997 г. до 34 млн.долл. в прошлом.

В 1998 г. суданскому руководству не удалось внести каких-либо позитивных изменений в структуру внешней торговли. Несмотря на достаточно настойчивые заявления ряда членов правительства, что за прошедший период значительно расширилась номенклатура товаров, предназначенных для экспорта, на самом деле новых позиций практически не появилось. По замыслу министерства внешней торговли Судана, серьезным прорывом в области экспорта в 1998 г. должна была стать продажа рыбы и креветок (около 400 млн.долл.). Тем не менее, эта статья в отчете по экспорту за прошлый год отсутствовала.

В бюджете 1999 г. предусмотрено снижение ряда таможенных пошлин и налогов на экспортную продукцию. По утверждению представителей правительства Судана, эта мера должна обеспечить повышение производительности в отраслях, связанных с экспортом. Многие суданские бизнесмены достаточно скептически воспринимают данные изменения в фискальной политике, ссылаясь на то, что в последние годы все аналогичные снижения пошлин и налогов тут же компенсировались за счет введения новых видов сборов. Уже в фев. 1999 г., суданские производители экспортной продукции столкнулись с тем, что центральная таможня Судана, несмотря на принятое на правительственном уровне решение о снижении налогов на кунжут и гуммиарабик, продолжала облагать экспортную продукцию по прошлогодним тарифам.

Для ввозимых на таможенную территорию Судана товаров существует **тарифная сетка постоянно действующих налогов и пошлин**, установленных в размере: 5% — пошлина на импорт, 5% налог на прибыль, 4% — налог на нужды МО, 2-19% — по-

требительский налог.

В связи с усилением военных действий на Юге Судана, с янв. 1997 г. введен новый по тем временам налог на нужды минобороны, которым облагаются все импортируемые товары.

Помимо постоянной тарифной сетки налогов и пошлин, все экспортируемые и импортируемые товары облагаются акцизами в размере от 5 до 250% от стоимости товара. Наиболее высокими ставками акцизов облагаются электротовары (от 75 до 180%), автотранспорт (100%), продукты питания (от 5 до 25%), печатная продукция (от 5 до 10%). В 1998 г. для экспортеров с/х продукции значительно снижены экспортные пошлины на хлопок и гуммиарабик — с 10 до 7%, на другие виды товаров — с 5 до 2%. Планируется снижение акцизных сборов, выплачиваемых сахарными компаниями, почти в 4 раза, в промсекторе акцизы будут снижены с 20% до 15%.

## Связи с Россией

Дипотношения между СССР и Суданом были установлены 5 янв. 1956 г. В 1960-е гг. двусторонние связи носили стабильный характер. В этот период были подписаны долгосрочные соглашения, на основе которых успешно развивалось сотрудничество между двумя странами в различных областях.

В 1960-70-е гг. при технико-экономическом содействии СССР было построено 8 объектов, оказано содействие в проведении геологических и геофизических исследований на твердые полезные ископаемые. С 1956 г. по н.в. в наших вузах подготовлено 5 тыс. суданских специалистов.

С начала 1970-х гг. в силу изменения политической ситуации в РС Хартум в одностороннем порядке пошел на практически полное свертывание сотрудничества с Советским Союзом. После военного переворота в апр. 1985 г. по инициативе суданцев отношения стали постепенно нормализовываться. Россия, совместно с другими заинтересованными странами, активно участвует в урегулировании южносуданской проблемы и процессе национального примирения в Судане, в том числе в рамках Форума партнеров ИГАД, в котором наша страна имеет статус наблюдателя.

Поддерживаются связи по парламентской линии. Хартум неоднократно посещали представители госдумы. В апр. 1999 г. в ходе визита в Хартум подписан меморандум о межпарламентском сотрудничестве.

Двусторонние торговые связи носят ограниченный характер. Товарооборот в 1998 г. составил 3,5 млн.долл. Российский экспорт в Судан представлен лесоматериалами, стройматериалами, нефтепродуктами, авто- и авиатехникой. Импорт из Судана состоит из сельхозпродукции: каркаде, хлопок, кунжут (менее 1 млн.долл. в год).

В янв. 1998 г. было заключено «рамочное» межправительственное Соглашение о торговле, экономическом и техническом сотрудничестве, заменившее собой аналогичные соглашения, подписанные в советский период.

О *российско-суданских культурных связях*. В 1998 г. сотрудничество с Суданом осуществлялось на разовой основе в связи с истечением срока дей-

ствия Программы культурного и научного сотрудничества на 1996-97 гг. и незавершенностью согласования проекта аналогичного документа на период 1998-2000 гг.

В 1998 г. правительством России суданской стороне были предоставлены 25 госстипендий: 10 — на полный курс обучения в российских вузах и еще 15 — для подготовки в аспирантуре, научной стажировки и т.д. Вновь отмечено заметное снижение количества суданских граждан, выехавших в Россию для обучения в вузах. Если в 1996 г. число «коммерческих студентов» из Судана составляло 460 чел., в 1997 г. — 256 чел., то в 1998 г. на все виды обучения в РФ, включая обучение по госстипендиям, на краткосрочных курсах и т.д., было выдано 174 визы. Правительства Судана уже не выделяет дополнительно до 500 долл. в месяц каждому студенту, обучающемуся в России по гослинии. Стало сказываться увеличение числа выпускников, расширение номенклатуры специальностей и качества подготовки в местных суданских вузах. Затяжной гражданский конфликт на юге страны побуждал правительство широко привлекать выпускников средних школ и студентов к участию в формированиях «сил народной обороны», «бригадах смертников», разного рода военных сборах. В результате выезд в Россию на учебу соответствующего возрастного контингента суданцев был затруднен.

Судан более не заинтересован в обучении студентов в российских вузах, даже в счет стипендий по гослинии. Минвуз высказал пожелание, чтобы структура квоты стипендий была изменена в пользу подготовки аспирантов, стажеров и молодых ученых, а также чтобы шире практиковалось проведение краткосрочных курсов и стажировок в российских вузах и научных учреждениях. Официально поставлен вопрос о готовности суданской стороны поступиться частью стипендий, предоставляемых минобразования РФ, если благодаря этому будет увеличено денежное содержание обучающихся в России суданских граждан. Суданцы акцентируют внимание на том, что система высшего образования страны в основном уже удовлетворяет их внутренние потребности, а за рубежом суданские студенты едут лишь тогда, когда им предоставляются полновесные бесплатные стипендии. Среди основных стран-доноров — Германия, Швеция, КНР, Малайзия, Ирак. В США, Великобританию отныне суданцы не ездят — слишком дорого. Суданское правительство продолжает проявлять заинтересованность в развитии научных связей с Россией. В 1998 г. подписаны соглашения и протоколы о сотрудничестве Хартумского университета с МГУ и РУДН, Университета Двух Нил — с МГУ и Ульяновским университетом. В сентябре было одписано тройственное соглашение между Ульяновским университетом, Хартумским университетом и Международным институтом Персидского Залива (ОАЭ) о создании Международного института Востока с тремя кампусами на территории стран-участниц. Вместе с тем из-за финансового кризиса в России реализация основных мероприятий, предусмотренных этими документами, перенесена на 1999 г. По линии московского Исламского культурного центра в Африканском университете

(Хартум) обучается на подготовительном отделении теологического факультета 4 российских студента (из Казани, Москвы и Уфы), а также по одному — из Белоруссии и Таджикистана.

В Судане действует Российско-суданское общество дружбы, которое было создано в конце 1996 г. под патронажем Совета интернациональной дружбы, спонсируемого правительством страны. В состав руководства общества входят в основном выпускники советских вузов, которые занимают ряд административных должностей в университетской сфере, госкорпорациях, частном бизнесе и т.д. Практической активности общество не проявляет, ограничиваясь обменями в небольших объемах по линии РУДН, Международного комитета гражданской дипломатии, Ассоциации делового, экономического и культурного сотрудничества со странами Африки (при Институте Африки РАН) и т.д. Руководство Общества проявляет заинтересованность в проведении на взаимной основе недели Судана в России и недели России в Судане, но из-за отсутствия источников фи-

нансирования дело в практическую плоскость пока не перешло. Не проявляет актив Общества особого рвения и в реализации другой объявленной цели — содействия развитию делового партнерства двух стран.

В практическом плане сохраняются предпосылки для постепенного восстановления российско-суданских культурных связей на более высоком, чем ныне, уровне. Велик контингент выпускников советских и российских вузов, которые работают на среднем и высоком административном уровне в гос. и частных структурах. В госаппарате, включая правительство, сейчас немало суданских военных, прошедших обучение с конца 60-х гг. в военных учебных заведениях СССР и сохраняющих добрые воспоминания о нашей стране. В Судане (преимущественно в столице) функционирует общество российских гражданок «Надежда». **В Хартумском университете продолжает действовать отделение русского языка. В целом представленность наших выпускников в академической сфере достаточна высока.** □

# ТАНЗАНИЯ

*Объединенная Республика Танзания* — государство в Вост. Африке, на востоке омывается Индийским океаном. Территория: 945,1 тыс. кв. км. Образовано 26 апр. 1964 г. в результате объединения Республики Танганьика (континентальная часть) и Народной Республики Занзибар и Пемба (островная часть). Столица: г. Дар-эс-Салам (3 млн. чел.). Население: 30 млн. чел. (1998 г.), в основном африканцы, преимущественно восточные банту, проживают также выходцы из Индии и Пакистана. Государственный язык: суахили. Официальные языки: суахили и английский. Национальный праздник: 26 апр. — День Союза.

## Госструктуры

**О**РТ — президентская республика. В рамках союзного государства к ведению центральных властей относятся: изменение конституции, внешняя политика и торговля, оборона, гражданство, денежное обращение, финансы. Президент наделен широкими полномочиями. Вице-президент — О.А.Джума. Кабинет министров возглавляется премьер-министром Ф.Сумайе. Министр иностранных дел и международного сотрудничества — Дж.Киквете. **Занзибар пользуется определенной внутренней автономией**, имеет свою Конституцию (принята в 1979 г.), парламент (Палата представителей), правительство (Революционный совет) и президента (Салмин Амур).

*Политические партии.* Наиболее влиятельные из них — правящая Революционная партия (ЧЧМ), во главе с президентом Б.Мкапой (220 мест в парламенте); оппозиционные — Объединенный гражданский фронт (КУФ), чьи позиции наиболее сильны на Занзибаре (28 мест); а также Национальная конвенция за конституционные реформы (НККР-Магеузи), (19 мест). Внутриполитическая ситуация в ОРТ относительно стабильна. Вместе с тем, с начала 90-х гг. заметна некоторая активизация исламского фундаментализма, имелись случаи беспорядков на религиозной почве. Осложнились взаимоотношения материковой и островной частей страны. Усилились автономистские и сепаратистские настроения на Занзибаре. КУФ не признает результаты выборов на Занзибаре 1995 г., хотя и победил в 24 округах из 50, и бойкотирует заседания Палаты представителей.

Законодательная власть принадлежит парламенту, состоящему из президента страны и Национальной ассамблеи (275 депутатов), избираемых каждые 5 лет всеобщим, прямым и тайным голосованием. Спикер Национальной ассамблеи — П.Мсеква.

С 1977 по 1992 гг. в Танзании сохранялась однопартийная система в лице ЧЧМ. В окт. 1995 г. в ОРТ впервые были проведены всеобщие выборы на многопартийной основе. Президентом страны был избран Бенджамин Мкапа — представитель правящей Революционной партии, получившей 220 депутатских мандатов (80%). Четырем оппозиционным партиям, представленным в парламенте, принадлежит 55 мест (20%).

*Межпарламентские связи.* Наиболее заметное развитие отношения Национальной ассамблеи с парламентскими организациями получили во время президентства А.Х.Мвиньи, с именем которого связывают начало демократических преобразова-

ний в ОРТ. Именно в этот период делегации парламента Танзании на постоянной основе стали участвовать в работе Парламентской ассоциации Британского содружества, а с 1989 г. — в Межпарламентском союзе.

Накопленный в эти годы положительный опыт многосторонней межпарламентской деятельности Танзания затем использовала в ходе набирающего силу интеграционного процесса на Юге Африки. ОРТ активно поддержала идею учреждения в рамках Сообщества развития Юга Африки (САДК) Парламентского форума (Виндхук, 1996 г.), призванного обеспечить регулярные контакты представителей законодательных органов стран этого региона. Танзания выступила инициатором проведения парламентского семинара (г.Додома, 1996 г.) и встречи спикеров парламентов САДК (г.Дар-эс-Салам, янв. 1997 г.). При проведении взаимных консультаций дискутировался широкий круг проблем, в разрешении которых, по мнению их участников, парламенты могли бы внести достойный вклад. Это, прежде всего, ликвидация очагов нестабильности и вооруженных конфликтов, развитие регионального сотрудничества, вопросы взаимодействия с другими интеграционными группировками. С учетом актуальности данных проблем для стран региона, большинство делегатов одобрили предложение о включении Парламентского форума в организационное построение САДК в качестве ключевого звена, который мог бы в дальнейшем, по мере консолидации Сообщества, трансформироваться в региональный парламент.

Выработанные в ходе работы совещаний Парламентского форума рекомендации по активизации деятельности парламентов в миротворческих процессах, Танзания одна из первых использовала при нормализации обстановки в районе Великих озер (РВО). Так, в частности, в мае 1998 г. в Дар-эс-Салам была приглашена делегация Национальной ассамблеи Бурунди для переговоров по вопросу затянувшегося внутрибурундийского урегулирования. Кроме того, **почти в каждую делегацию ОРТ, направляющуюся с миротворческой миссией в соседние страны стали включаться представители танзанийского парламента**, что положительно отражалось на результативности таких визитов.

Рассматривая межпарламентскую деятельность Танзании в РВО, нельзя не отметить её активность в связи с предстоящим подписанием в нояб. 1999 г. Договора об образовании Восточноафриканского сообщества (ВАС). Подготовка проекта Договора по ВАС потребовала от законодательных органов Танзании, Кении и Уганды тес-

ной координации усилий по совершенствованию договорно-правовой базы. Планируемое устранение барьеров в области взаимной торговли, облегчение валютных расчетов, свободное передвижение товаров и рабочей силы, общие принципы налогообложения, гармонизация финансовой политики и многие другие направления совместной хозяйственной деятельности влекут за собой неизбежную **унификацию законодательства стран-участниц**. Объем работ в этой области представляется членам ВАС столь масштабным, что в рамках Сообщества в перспективе планируется создание так называемой «политической федерации» с общим парламентом.

Многосторонние межпарламентские отношения, в которых участвует ОРТ не ограничиваются только пределами Африканского континента. После провозглашения курса на политические реформы, особенно после формирования в 1995 г. первого законодательного органа на многопартийной основе, Танзания фактически получила доступ к сотрудничеству с европейскими парламентскими объединениями. Уже в 1996 г. танзанийцы подписали меморандум о взаимопонимании с весьма влиятельной «Ассоциацией западно-европейских парламентариев за развитие Африки», насчитывающей около 2000 представителей различных политических партий Европы. За последние 3 года эти отношения получили дальнейшее развитие. Наиболее ярким событием в их эволюции был визит в Танзанию в фев. 1999 г. председателя этой Ассоциации Жан-Нико Шолтена. Встречаясь в Дар-эс-Саламе со спикером Национальной ассамблеи ОРТ П.Мсеквой, он подтвердил линию европейских парламентариев на всемерную поддержку развития демократии в Африке, расширения торговли и продвижения западных инвестиций в африканские страны. По окончании визита Ж.Шолтена в ОРТ был подписан обновленный договор об укреплении связей между парламентом Танзании и Ассоциацией.

Помимо развития межпарламентского сотрудничества в рамках различных международных организаций, Танзания традиционно уделяла серьезное внимание двусторонним контактам представителей законодательных органов. К числу наиболее значимых следовало бы отнести приезд в Дар-эс-Салам в начале янв. 1999 г. парламентской делегации Дании, возглавляемой министром по делам сотрудничества П.Нилсоном и председателем комитета по иностранным делам парламента Дж.Эstrupом. В ходе переговоров с высшим руководством ОРТ и членами комитета по международным делам Национальной ассамблеи Танзании обсуждался широкий круг вопросов по развитию двустороннего сотрудничества в области здравоохранения, дорожного строительства, сельского хозяйства, стимулирования малого бизнеса. Датские парламентарии в то же время проявили готовность поддержать процесс демократизации в ОРТ, меры по укреплению местного управления, защите прав человека, а также содействовать эффективной работе Комиссии Национальной ассамблеи Танзании по реформированию законов.

С повышенным вниманием следили в ОРТ за пребыванием в столице в конце января-начале фев. 1999 г. парламентской делегации Китая во

главе с вице-спикером К.Цзялу, к приезду которой было приурочено **начало работ по строительству в Дар-эс-Саламе китайского Центра содействия инвестициям и торговле**.

Кроме уже установившихся форм парламентского сотрудничества в виде, например, обмена делегациями, в практике Национальной ассамблеи ОРТ отмечаются новые, порой нестандартные шаги, направленные на развитие связей путем участия в совместных межпарламентских проектах. Одним из них стал британо-танзанийский проект, вызвавший значительный интерес у танзанийской общественности, по проведению в марте 1999 г. открытой игровой парламентской сессии для студентов и школьников г.Дар-эс-Салама. Британская сторона выделила на организацию сессии 10 млн.танз.шилл., предоставила необходимые методические рекомендации и материалы. На сессии, имеющей целью обучение молодежи основам парламентской деятельности, разыгрывалась процедура принятия поправки к закону с участием представителей «правящей» и «оппозиционных» партий.

Что касается российско-танзанийского межпарламентского сотрудничества, то оно имеет давнюю историю. С сент. 1966 г. происходил обмен парламентскими делегациями, в том числе на высоком уровне. В авг. 1998 г. делегация парламента Танзании, в состав которой входил вице-спикер Ф.Марма, посетила Москву, совместив свой визит к российским парламентариям с участием в юбилейной 100-й конференции Межпарламентского Союза.

## Макроэкономика

**Т**анзания обладает значительными минеральными ресурсами. Добываются золото (запасы — 0,8 млн.т.), алмазы, свинец, олово, никель (запасы — 40,5 млн.т.), кобальт, графит, каменный уголь (ресурсы — 324 млн.т.), соль и другие металлы и минералы (титан, железо, ниобий, ванадий, медь, фосфориты), а также природный газ. Однако, несмотря на это, она является слабо развитой аграрной страной, **входит в число 25 беднейших стран мира**. Доход на душу населения — 218 долл. в год. Больших масштабов достигает коррупция, уклонение от уплаты налогов, теневая экономика.

С 1986 г. танзанийское руководство проводит либерализацию экономики, осуществление реформ рыночного характера по рекомендациям ВБ и МВФ. Сельское хозяйство — ведущая отрасль экономики (55,7% ВВП, 70% экспортных поступлений, 80% экономического активного населения). Основные сельскохозяйственные культуры: кукуруза, маниок, рис, хлопок, табак, кофе, чай. Животноводство малопродуктивно. **Промышленность развита слабо (2% ВВП)** и представлена предприятиями по переработке местного сырья, сельхозпродукции, горнодобычей. Динамично развивается **туризм**. Его доля в 1998г. достигла **5% ВВП**.

Ведущие торговые партнеры — Германия, Япония, Индия и Великобритания. Денежная единица — танзанийский шиллинг. Обменный курс на сент. 1999 г. — **800 танз.шилл. за 1 долл.**

*Обзор развития экономики за 1998 г. Рост ВВП*

составил не более 2,8% (в предыдущем году рост был 4,3%), доходная часть бюджета недополучила 52,4 млрд. танз. шилл. (более 78 млн. долл.). Основными причинами явились неблагоприятные климатические условия, проливные дожди сменялись длительной засухой и др. Учитывая, что доля сельского хозяйства в общем объеме ВВП составляет более 50%, указанные причины серьезно повлияли на общее состояние экономики. Общий урожай кофе в 1998 г. составил 89,6% от урожая предыдущего года, по хлопку эта цифра составила 82,75.

На начало 1999 г. ощущалась общая нехватка продовольствия, отдельные районы страны оказались на грани голода. Общая годовая потребность обеспечения продовольствием населения страны составляет 7,9 млн. т. По данным министерства сельского хозяйства и кооперативов, дефицит зерновых составляет 0,6 млн. т. Кроме природных факторов нехватки продовольствия, другими являются плохие условия хранения, дефицит удобрений, незаконный вывоз в соседние страны. Ситуация также усугубляется спекулятивными действиями фермеров и торговцев в области ценообразования и нехваткой запасов продовольствия на государственных зерновых складах.

Значительные инвестиции вкладываются в горнодобывающий сектор, где преобладают добыча алмазов, золота, драгоценных камней и др. Развитие этих производств сдерживается отсутствием инфраструктуры (электроснабжение, дороги и др.).

Серьезной проблемой для дальнейшего развития экономики является дефицит электроэнергии. Длительная засуха привела к критическому уровню воды в водохранилищах, питающих ГЭС, в результате вводилось жесткое нормирование подачи электричества по всей стране.

Продолжаются поиски нефти и газа. Наиболее перспективными считаются участки в районах Мандава, Унгуйа, Дар-эс-Салам, Кисангире, Мафия, Танга, Рува и Кимбиджи. Работы проводятся иностранными компаниями — «Дублин Петролеум» (Ирландия), «Антрим Ресорсез» и «Кэноп Ресорсез» (Канада), «Галф Майнинг» (Кипр). Нефть и нефтепродукты импортируются: в 1997 г. было ввезено 670 тыс. т. сырой нефти.

Танзания имеет огромные потенциальные возможности в области развития туризма. **Национальные парки и заповедники составляют 25% территории страны**, имеется 12 национальных парков, 17 заповедников, всемирно известны такие достопримечательности, как кратер Нгоронгоро, **национальные парки Серенгети, Микуми, Селоус, гора Килиманджаро** и др. В то же время отсутствие отелей мирового класса, дорог с твердым покрытием сдерживает развитие туризма. Есть конкуренция со стороны соседней Кении, где создана хорошо развитая сеть туристического бизнеса. Широко практикуется организация нелегального туризма, когда туры организуются из Кении в северные области Танзании. В 1997 г. Танзанию посетило свыше 360 тыс. туристов, что принесло 400 млн. долл.

Показатели внешней торговли Танзании в 1998 г. ухудшились по сравнению с предыдущим годом. Экспорт снизился с 717 до 676 млн. долл. или на

5,8%. Импорт увеличился с 1337 до 1453 млн. долл. или на 8,6%. Дефицит торгового баланса составил 777 млн. долл., что на 25,2% выше этого показателя в 1997 г. Ухудшение внешнеторговых показателей по экспорту вызвано снижением объемов продажи традиционных товаров (кроме чая и табака), а также значительным снижением мировых цен на эти товары (кроме чая и орехов кешью). В отличие от 1997 г. произошло значительное снижение объемов поставок товаров нетрадиционного экспорта (нефтепродукты, минеральное сырье, хлопковая пряжа, промтовары, изделия из сизаля, фрукты и др.). Снижение экспортных показателей связано с сильными ливневыми дождями в конце 1997 — начале 1998 гг., которые нанесли значительный ущерб: были разрушены сельскохозяйственные объекты, размыты дороги, снесены мосты.

Импорт повысился за счет увеличения поставок продовольствия, промоборудования для горнодобычи, строительства двух электростанций.

Объем внешней задолженности Танзании составляет 8 млрд. долл., что превышает сумму долга на конец 1997 г. на 2,8%. На долю просроченного долга приходится 82%, непросроченного — 18%. По видам кредиторов на двусторонние кредиты по просроченной задолженности приходится 43,6%, многосторонние — 49%, остальное — коммерческие и частные кредиты.

Из общей суммы просроченной задолженности 93,4% — долги правительства, долг госкорпораций составляет 2,7%, частный сектор — 3,8%.

По видам использования кредитов — 24,1% пошло на поддержку платежного баланса, транспорт и телекоммуникации — 20,5%, сельское хозяйство — 14,1%, промышленность — 8,3%, социальный сектор — 4,2%.

В соответствии с решениями Парижского клуба от 21 янв. 1997 г. проведены переговоры и подписаны соглашения о частичном списании долга, переносе сроков платежей с Францией, Германией, Австрией, Норвегией, Нидерландами, Канадой, США, Бельгией, Великобританией и Бразилией.

Внутренний долг на конец 1998 г. составил 901 млрд. танз. шилл. (1,3 млрд. долл.), из которого на долю Банка Танзании приходится 43,4% коммерческих банков — 42,7%.

Правительство продолжает курс реформ, направленных на переход к рыночным отношениям, либерализацию финансовой сферы, широкую программу приватизации госсектора. Растет сеть коммерческих банков, в т.ч. иностранных, в Дар-эс-Саламе открыта фондовая биржа, совершенствуется законодательство в области инвестиций. Разработаны общие программы реорганизации экономики с участием доноров, которые частично эту программу финансируют. Отсутствие средств, бюрократизм и коррупция на всех уровнях тормозят выполнение программы, однако прослеживается общая тенденция к выполнению намеченных задач.

*О бюджетной сессии.* 17 июня 1999 г. парламентом ОРТ был утвержден бюджет на 1999/2000 ф.г. Новый бюджет учитывает реальное исполнение прошлогодней сметы (1,7 трлн. тш.) и его структура направлена на жесткий контроль за расходами правительства в новом финансовом году (1,1

трлн.тш.).

На поддержку платежного баланса донорами планируется выделить 392 млрд.тш., что составляет 35% бюджета и на 5% меньше по сравнению с прошлым годом.

Рост ВВП намечен на уровне 4,9%, снижение инфляции до 5% от прошлого года 9%, дефицит платежного баланса около 6% от номинальной стоимости ВВП.

Достижения положительных макроэкономических показателей танзанийское правительство планирует добиться за счет следующих основных статей дохода: текущие налоги — 791 млрд.тш.; дополнительные фискальные меры — 19 млрд.тш.; внешние займы и гранты — 392 млрд.тш.; выплаты по внутренним долгам — 24 млрд.тш.; доходы от приватизации — 2 млрд.тш.

Тем не менее финансовая и деловая активность в стране будут сдерживаться в связи с высокой стоимостью производства, низкими возможностями реализации продукции, многочисленными налогами.

Озабоченность по выполнению отдельных статей бюджета вызывает стремление стран-членов КОМЕСА ввести единые тарифы на экспорт в регионе, а также инициатива отмены налогов в рамках ВАС, в результате чего танзанийские товары будут неконкурентоспособны (например, НДС в ОРТ — 20%, в Кении — 15%).

По прогнозам западных экспертов, для производственного сектора экономики ОРТ (за исключением горнодобывающего) будет проблематично рассчитывать на широкие инвестиции иностранных и местных бизнесменов, так как определив генеральной линией нового финансового года снижение уровня инфляции и жесткий сбор налогов, правительство не уделило должного внимания возможностям стимулирования роста национального производства.

Определенный оптимизм со стороны инвесторов вызывает решение руководства страны об отмене НДС на фармацевтическую продукцию, туристические чартерные рейсы, самолеты и двигатели, их обслуживание, снижение таможенных ставок с 20% до 5% на компьютеры и программное обеспечение, отмена пошлин на ввозимые трактора и оборудование, предназначенные для сельского хозяйства.

Положительно оценивается стремление правительства страны строго выполнять свои обязательства по обслуживанию внешнего долга МФО и от данного обстоятельства существенно зависит возможность получения в перспективе новых льготных займов и грантов, дополнительного списания части внешней задолженности в рамках инициатив НРС.

Что касается урегулирования проблемы по двусторонним долгам, в качестве генеральной стратегии танзанийцы намерены в ходе переговоров добиваться дополнительных списаний и отсрочек по платежам, реструктуризации (создание СП с привлечением частных инвестиций, предоставление льгот по пошлинам и тарифам и т.д.); использовать иные внебюджетные средства, избегать прямых выплат в связи с жестким контролем МФО расходных статей нового бюджета.

В расходной части бюджета выплаты долга

ОРТ России не предусмотрены. В то же время, считается, что Танзания найдет возможность изыскать необходимые средства из внебюджетных фондов на погашение задолженности в случае подписания двустороннего соглашения, выработанного в ходе визита танзанийской делегации в Москву в июне 1998 г.

Нерешенность долговой проблемы серьезно осложняет отношения ОРТ с Парижским клубом, вызывает негативную реакцию у руководства страны и, таким образом, отрицательно сказывается на развитии российско-танзанийских связей.

*О специальном фонде по задолженности ОРТ международным финансовым организациям.* Экспертами МВФ проведен анализ состояния внешнего долга Танзании и сделан прогноз перспектив по его обслуживанию правительством ОРТ. Обязательства по данной категории задолженности эквивалентны 110% ВВП страны. Выплаты на обслуживание внешнего долга во II и III кв. 1998 г. составили 69,5 млн. и 39,3 млн.долл. соответственно.

Затраты по обслуживанию внешнего долга будут снижаться с 24,1% в 1996/97 ф.г. до 13% к 2001/02 ф.г. при условии роста ВВП на 6%, традиционного экспорта также на 6%, а нетрадиционного экспорта на 7-7,5%. Соотношение текущей стоимости долга к валютным поступлениям по экспорту в 1997/98 ф.г. составило 271% и по прогнозам МВФ будет уменьшаться до 194% к 2001/02 ф.г. и до 102% к 2015/16 ф.г.

Снижению затрат на обслуживание внешних обязательств способствует тот факт, что правительство ОРТ подписало двусторонние соглашения практически со всеми кредиторами-членами Парижского клуба. Близится к завершению в 1999 г. программа выкупа, которая финансируется Международной Ассоциацией развития (МАР) и предусматривает утилизацию 450 млн.долл., что составляет около 5% всей суммы. Долги частным кредиторам на вторичном рынке оцениваются в 12-15 центов за доллар.

В соответствии с национальной долговой стратегией, правительство Танзании в перспективе будет отдавать приоритет прежде всего обслуживанию многостороннего долга (МВФ, ВБ).

Одним из наиболее приемлемых механизмов для танзанийцев по частичному обслуживанию данной категории задолженности является инициатива создания специального фонда (Multilateral Debt Fund). Структура и механизм действия фонда получили позитивную оценку отдельных стран-кредиторов и рассматриваются ими как один из реальных инструментов выполнения Танзанией части своих многосторонних обязательств. Заинтересованность в данном проекте проявили Великобритания, Нидерланды, Швеция, Дания, Норвегия, Ирландия. Финляндия, которые планировали внести 66,4 млн.долл. в 1998/99 ф.г. В частности, в ходе проведенная в последнее время серии двусторонних переговоров между правительствами Танзании и вышеуказанных стран достигнут ряд соглашений о выделении танзанийцам на эти цели в 1998-2000 гг.: Великобритания — 80 млн.долл., Дания — 6 млн., Швеция — 5 млн., Нидерланды — 5 млн., Ирландия — 5 млн., Норвегия — 3 млн., Финляндия — 2 млн.долл.

В IV кв. 1998 г. танзанийцами планировалось израсходовать на обслуживание многосторонних займов 28,7 млн.долл. Из них, 207,8 тыс. — АФР (Африканскому Фонду Развития), 1,8 млн. — МБРР 10,6 млн.долл. — МАР, 16 млн.долл. — МВФ.

## Страхование

До последнего времени страховой бизнес в Танзании был жестко монополизирован и в стране действовала единственная страховая госкомпания — NIC, которая через сеть своих брокеров и агентов осуществляла все виды страхования организаций и населения, зачастую в принудительном порядке.

Принятая правительством Танзании общая стратегия на либерализацию в экономике затронула и страховую деятельность. Утверждение в 1997 г. закона о разгосударвлении страховых компаний подтолкнуло процесс приватизации национальных брокерских контор, придало импульс к привлечению в эту область иностранного капитала. Крупные частные страховые компании начали активно действовать по поиску новых форм работы с клиентами, проводить гибкую политику цен и тарифов, выводить более прогрессивные формы обслуживания и управления.

Соответствующие постановления правительства ОРТ четко определяют ответственность страховщиков, основанную на открытых социальных нормах, обязательность соблюдения профессиональной этики и честности. Однако, ряд частных фирм пытаются сыграть на несовершенстве правовой базы в страховании, искусственно завышают процентные ставки договоров страхования, затягивают денежные выплаты.

В целях оздоровления отрасли и формирования стройной и действенной системы страховой индустрии танзанийские власти создали органы государственной регистрации и лицензирования в данной области, что предполагает повышение качества страхового обслуживания.

30 апр. 1999 г. было определено в качестве последнего срока для прохождения официальной регистрации всех без исключения страховых компаний, работающих в ОРТ. После указанной даты запрещена деятельность коммерческих фирм, не получивших аккредитации в качестве страховых агентов, брокеров, оценщиков, экспертов-консультантов. Гослицензии на страховую деятельность в ОРТ получили 11 компаний, 18 брокеров и 37 агентов.

По инициативе правительства, в конце 1998 и начале 1999 г. на базе Института финансового менеджмента были организованы два цикла семинаров по страхованию. Конечной целью этой программы является завершение профессиональной подготовки страховых брокеров и агентов к июню 2000 г. и формирование института национальных кадров на уровне мировых требований.

Танзанийская Ассоциация страховых агентств (ТИАА), тесно сотрудничающая с NIC, выражает неудовлетворение процессом либерализации и приватизации страховой отрасли. В руководстве Ассоциации считают, что корпорация практически приостановила взаимодействие по агентским

соглашениям со своими брокерами, парализовав тем самым их работу по поиску новых клиентов. В частности, в секторе страхования жизни деятельность NIC почти полностью свернулась. Одной из причин этого называются бюрократическое затягивание прохождения документов в корпорации и ее неспособность осуществлять выплаты страховых премий.

В адрес NIC все чаще звучат обвинения во внутреннем финансовом кризисе, низком уровне менеджмента, а также отсутствии четкой политики в отношении собственных агентов. Это в конечном счете приводит к тому, что национальная компания постепенно вытесняется со страхового поля иностранными фирмами, более подготовленными к работе в рыночных условиях.

В нарастающей конкурентной борьбе частные компании предпринимают шаги по организационной перестройке своей работы и активному использованию преимуществ разветвленной, нарабатанной ранее инфраструктуры и широкой сети филиалов в регионах созданной NIC.

## Землевание

Одним из важных событий социально-экономической жизни Танзании стало принятие в 1999 г. 14-й сессией Национальной Ассамблеи Закона о земле и Закона о сельских землеваниех. Предпосылками для принятия данных законов стали демократические процессы, происходящие в стране, введение многопартийной системы, переход к рыночной экономике, борьба женщин за равные права с мужчинами, истощение земельных ресурсов, а также нехватка средств для развития экономики.

До настоящего времени управление земельными фондами осуществлялось на базе Закона о земле, принятом еще британской колониальной администрацией в 1920 г., а также актов парламента, декретов президента ОРТ и поправок к законодательству о земле, принятых в 60-80-х гг.

Новое законодательство, которое на подготовительном этапе прошло большое количество согласований и широко обсуждалось в СМИ, имеет существенные отличия от предыдущего. В то же время, оно аккумулирует и обобщает наиболее существенные наработки, содержащиеся в предыдущем законодательстве о земле.

Основным моментом обновленной земельной политики, изложенной в последних законах, является **закрепление принципа общенародной собственности на землю**. Президент страны уполномочен распоряжаться ею от имени всех граждан Танзании, являясь гарантом законности управления землей.

Принципами земельной политики являются защита существующих прав, сложившихся в результате продолжительного использования или владения землей; транспарентность управления; открытый доступ к информации о земле; хотя и ограниченная, но возможность ее продажи.

В принятом законодательстве дается четкое определение понятия земли, которое включает поверхность земли, ее недра, строения и объекты, которые расположены на ней на постоянной основе, а также земли покрытые водой.

Закрепляется равноправие двух видов собственности на владение землей, а именно: земля, приобретенная на основании правоустанавливающих документов и владение на основании исторических традиций. Часть вторая Закона о земле разъясняет положение о праве владения землей на основе исторических традиций. За гражданами ОРТ африканского происхождения или их объединениями закрепляется право на использование и владение землей в соответствии с Законом о традициях. В соответствии с ним, нет необходимости документально подтверждать право общинного и племенного владения землей на основе сложившихся традиций, так как оно закрепляется законодательно.

Одной из основных задач вновь принятых законов о земле является содействие справедливому управлению, распределению земельных ресурсов страны и свободному доступу к информации о них. Вводится должность Комиссара земель, на которого возлагается ответственность за проведение государственной земельной политики. Учреждаются Государственный земельный консультативный совет и местные земельные комитеты, в обязанность которых входит определение и регистрация прав владения землей и использования ее.

В рамках законодательства предусматривается создание рынка земли, с целью содействия развитию земельных ресурсов, а также привлечению инвестиций в различные проекты развития. Часть четвертая Закона о земле подробно рассматривает и жестко регламентирует порядок переуступки прав владения землей. В Законе отражены условия получения земли в собственность. Так, **владелец земли должен быть гражданином Танзании**, а земля передается в собственность на условиях ее развития или обустройства и на сроки, которые оговариваются в документах на право владения. Президент страны наделен полномочиями по отмене права на землю в случае, если владелец нарушает условия владения, или ее использование противоречит государственным интересам. Очевидно, что хотя Закон и декларирует создание рынка земли, владельцы земельных угодий не могут считать ее своей частной собственностью, и определенное новым законодательством право на владение и использование земли подразумевает ее развитие, но не произвольное, бесконтрольное распоряжение ею. В законодательстве подчеркивается, однако, что налаживание рыночных земельных отношений не должно ущемлять интересы и права мелких фермеров и скотоводов.

Отдельной статьей закрепляется равноправие владения землей мужчинами и женщинами,

Законодательство ограничивает право на использование земли негражданами Танзании. **Порядок предоставления земли иностранцам**, согласно статьи 20 Закона о земле, регулируется Законом об инвестициях Танзании 1997 г. Земля им будет предоставляться **на правах аренды** в соответствии с Законом об инвестициях после подписания соответствующего соглашения об использовании ими земли с Центром инвестиций Танзании. В рамках законодательства, иностранное физическое или юридическое лицо не имеет права напрямую заключать договор об аренде с владельцем земли. Все его действия по приобретению права на ис-

пользование земли должны осуществляться **под контролем Центра инвестиций Танзании**. Тем самым, государство исключает возможность бесконтрольного отчуждения земельного фонда страны.

В целом новое объемное законодательство, в которое входят Закон о земле и Закон о сельских землевладениях достаточно подробно, хотя и не всегда четко, регулирует управление и операции с земельными ресурсами Танзании. Очевидно, что его принятие было продиктовано политическими и экономическими реалиями, сложившимися в ОРТ после введения многопартийности и перехода к рыночным отношениям. Несмотря на ограничения в предоставлении земли иностранным инвесторам, создание даже в такой, пока еще несовершенной форме, рыночного механизма управления земельными ресурсами откроет дополнительные каналы для притока необходимых капиталовложений в развитие земельных ресурсов, прежде всего в таких сферах как сельское хозяйство и горнодобывающий сектор.

## Недра

**О** положении на рынке драгоценных камней и минералов Танзания занимает ведущее место в южноафриканском регионе, уступая лишь ДР Конго. Старожилы вспоминают, что когда-то в Дар-эс-Саламе и других городах, особенно на севере страны, можно было дешево приобрести любые редкие высококачественные драгоценные камни, включая открытый только здесь **танзанит**. Танзания являлась крупнейшим производителем и экспортером этих камней, правительство получало от этого большие прибыли. Сейчас центр торговли танзанийскими драгоценными камнями переместился в соседнюю Кению.

Местные промышленники, занимающиеся разработкой камней, обвиняют правительство ОРТ в недальновидной политике, ошибочном решении, разрешающем выдачу иностранным брокерам лицензий на закупку минералов и драгоценной непосредственно в районах их добычи. В результате посредники скупают их по дешевке и нелегально вывозят за пределы страны: в Замбию, Малави, ЮАР, Кению и др. страны, а государство теряет миллиарды шиллингов ежегодно, страдает национальная горнодобывающая отрасль.

Особенную активность в этой отрасли, как сообщают местные СМИ, развили сенегальские, таиландские, корейские, китайские и греческие компании, которые практически контролируют большинство залежей камней. **Рубины, сапфиры, зеленые турмалины, александриты, изумруды и даже алмазы вывозятся ими зачастую беспрепятственно огромными фурами**. Используются в этих целях и нелегальные чартерные рейсы из соседних стран. В этой связи к правительству справедливо предъявляются претензии в плохой постановке контроля в аэропортах и пунктах пропуска на границах.

*О деятельности инофирм в области золотодобычи.* Вид золотосодержащих месторождений в Танзании представляет собой комбинацию экономических осадков золота с жилой вулканической соедине-

ния. Примерно 90% золота, добытого в ОРТ за последние 85 лет, получено из горных пород Архейского периода в районе оз. Виктория.

По заключению экспертов, наиболее перспективными проектами по разработке золотоносных месторождений являются «Голден Райдж», «Кахама», «Голден Прайд» и «Бульяххулу».

«Голден Райдж» занимает площадь 173 кв.км. рядом с оз. Виктория и находится в пределах большого Архейского зелено-каменного пояса. Месторождение представляет собой сворачиваемые соединения сернистого железа и составы металло-вулканических осадков, как и многие подобные образования. Ресурсы месторождения определены в 1,6 млн. унций на глубине 100 м. (34 млн.т. руды при содержании золота 1,46 гр. на т.). Коэффициент вскрытия при разработке примерно 3:1. Проведенные испытания указывают на возможное восстановление золота в 90% при использовании мельницы и 70% — при выщелачивании.

Ожидаемая стоимость капиталовложений в пределах от 120 до 160 млн.долл., при себестоимости продукции 220 долл. за унцию.

«Кахама». Алмазное бурение показало, что минерализация продолжается до 100 м. и разворачивается до глубины как минимум в 215 м. Месторождение имеет примерную длину слева направо в 100 м.

Зона с высоким содержанием золота (8,16 гр. на 1 т.) находится на 10-метровом уровне. Ресурсы оцениваются около 8 млн. унций.

«Голден Прайд». Месторождение расположено в 18 км. к северу от города Нзега, в районе Табора и пролегает в пределах площади 34 кв.км. Разработка осуществляется открытым карьерным способом с коэффициентом вскрыши 5,5:1. Оценочные ресурсы составляют 6,4 млн. унций.

«Бульяххулу». Покрывает 51 кв.км. и расположена в северо-западной части Танзании. Запасы месторождения составляют примерно 5,6 млн. унций при среднем содержании золота 13 гр. на 1 т. породы. Проведенные испытания показали, что при разработке 2500 т. породы в день возможно производство около 300 тыс. унций золота в год при себестоимости 150 долл. за 1 унцию.

Разведанные запасы золота в сочетании с широкомасштабными мерами руководства страны по предоставлению льгот создали благоприятный инвестиционный климат для развития золотодобывающего сектора.

Наметилась тенденция притока иностранных инвестиций в данную отрасль и увеличения числа компаний, занимающихся золотодобычей. На начало 1999 г. в Танзании **имели лицензии 800 иностранных и местных компаний на проведение изысканий, а также разработку золотоносных месторождений.** Приоритет в предоставлении льгот и скидок отдается фирмам, вкладывающим средства в развитие горнодобывающей технологии, реконструкцию шахт, строительство инфраструктуры, создание дополнительных рабочих мест для танзанийского населения и т.п.

Общий объем годового производства золота в стране, при существующих темпах развития, к 2001 г. может быть доведен до 31 т. золота, что эквивалентно 277 млн.долл.

В фев. 1999 г. вступила в действие шахта по до-

быче золота в районе Табора, на реконструкцию которой канадской компанией «Саттон Ресорсес» затрачено 48 млн.долл. Годовая добыча к 2000 г. запланирована выйти на уровень 9,3 т. золота (300 тыс.унций), что составит 83 млн.долл.

В течение предстоящих полутора лет СП «Ашанти Голдфилз» и «Голден Прайд Майн» рассчитывают осуществить запуск очередной золотодобывающей шахты в районе Гейта.Общий запас золота данного месторождения составляет 6,4 млн. унций и руководство предприятия в перспективе планирует добывать 12,5 т. (400 тыс. унций) ежегодно.

В соответствии с недавно подписанным соглашением между минэнергетики и минеральных ресурсов ОРТ и австрийской компанией «Африка Машарики Голд Майнз», в 2000 г. будут введены в строй две новые шахты в регионе Мара с производительностью 4,3 т. (140 тыс.унций) в год.

Перспективные изыскания в области золотодобычи по двум проектам в районе Гейта осуществляют также «Англо-Американ», «Эл Хилал», «Пангея Майнералз» и «Медаба Майнералз».

Эксперты компании «САБС Вуд Ганди Секьюритиз» высказывают мнение, что действующие фирмы и компании, при поддержке правительства ОРТ, имеют реальные шансы добиться запланированных объемов золотодобычи к 2001 г., что **выведет Танзанию на второе место по добыче золота в Африке после ЮАР** и, соответственно, отразится на конъюнктуре мировых рынков драгметаллов.

## Инвестиции

**В** целях создания наиболее благоприятного инвестиционного климата, в 1998 г. были внесены существенные поправки в законодательную базу по налоговой структуре, расширению полномочий Танзанийского инвестиционного центра (ТИЦ) содействию государства по созданию частных компаний, а также другим аспектам, в той или иной степени гарантирующим сохранность и возврат вкладываемых финансовых средств.

По оценкам специалистов ТИЦ, в 1998 г. в ОРТ было зарегистрировано 1193 проекта на 2,7 млрд. шилл., что способствовало созданию 200 тыс. рабочих мест. Из общего количества проектов 230 принадлежат иноинвесторам, 562 — отечественным и 401 являются совместными.

Объемы инвестиций на конец 1998 г. составили 22% ВВП. Одним из эффективных инструментов в области привлечения инвесторов, по мнению танзанийских специалистов, является приватизация. Целенаправленная политика правительства в данной сфере позволила сократить участие государства в экономике посредством приватизации к дек. 1998 г. 270 госпредприятий (намечено 395).

Показательными рекомендациями являются американские оценки потенциальных возможностей инвестирования в танзанийскую экономику. В своих выводах **американские эксперты отмечают, что Танзания является политически стабильной страной**, имеет сбалансированный пакет привилегий и стимулирования в области налогообложения, предоставляет возможность перевода основного капитала и прибыли, оказывает содействие

на госуровне в создании предприятий, предоставляет гарантии вкладываемых капиталов, возможность внедрения новых технологий, и обмена ими, получения госзаймов иноинвесторами и т.д.

Объемы частного инвестирования США в танзанийскую экономику продолжают оставаться на низком уровне и составляют 17 млн.долл. В соответствии с программой развития по оказанию помощи африканским странам, ФРГ относит Танзанию к числу приоритетных, однако, уровень инвестиций по действующим проектам оценивается в 18 млн.марок. На сотрудничество Дании с министерством труда ОРТ по различным программам, датчане выделили 440 млн. крон (1 крона — 300 танз.шилл.).

Основной причиной сложившегося положения продолжают оставаться коррупция, государственный бюрократизм, а также стремление отдельных танзанийских чиновников использовать выделяемые бюджетные средства на поддержку частного бизнеса не по назначению. Определенным тормозом является также законодательство о земле, в соответствии с которым иностранец не может являться владельцем, а лишь имеет право аренды участка на определенный срок.

Как один из инструментов расширения инокапитала в экономике ОРТ, танзанийское руководство рассматривало **визит президента страны Б.Мкапы в США в сент. 1999 г.** В ходе планируемых встреч с вице-председателем компании «Америкэн экспресс» Кеном Ченолтом, президентом американской фондовой биржи Ричардом Сайроном и другими руководителями ведущих финансовых американских организаций, президент ОРТ был намерен продемонстрировать решимость правительства Танзании и далее проводить необходимые экономические реформы, отвечающие интересам как отечественных, так и зарубежных инвесторов.

*Танзания и Бреттонвудские институты.* В условиях тяжелого экономического положения, деградации инфраструктуры и промышленности в 1986 г. правительство ОРТ пошло на сотрудничество с ВБ и МВФ. Первой программой структурных преобразований стала «Программа восстановления экономики» (Economic Recovery Program — ERP), направленная на развитие частного сектора, либерализацию торговли и т.д. Затем последовали ERP-II, «Программа структурной перестройки» (Structural Adjustment Program — SAP), «Усиленная программа структурной перестройки» (Enhanced SAP), целями которых были восстановление основной инфраструктуры, главным образом дорог, портов, железнодорожного пути, осуществление макроэкономических реформ, стабилизация финансового положения.

Правительство Танзании достигло значительного прогресса в консолидации разработанных под эгидой Всемирного банка программ развития и утверждении своей руководящей роли в их осуществлении. В особенности правительство преуспело в этом в 1998-99 гг. в период после встречи в рамках Консультативной группы под эгидой Парижского клуба в дек. 1997 г.

Наиболее явно прогресс просматривается в сфере макроэкономики, где правительству удалось эффективно осуществить подготовку Основ-

ных направлений экономической политики (Policy Framework Paper — PFP). К этой работе были привлечены отдельные министерства. Представительство ВБ оказало значительную помощь в выработке PFP, оставляя тем не менее, авторство за танзанийцами.

Другим свидетельством того, что правительство начинает управлять макроэкономическими процессами, является подготовка Обзора государственных расходов, который непосредственно связан с будущей финансовой политикой и программой развития.

Танзанийцами были предприняты усилия по разработке программ по таким направлениям, как: здравоохранение, образование и дорожное строительство. Были созданы совместные (правительство-доноры) рабочие группы, однако, дискуссии об уровне координации, условиях сотрудничества пока не завершены. В случае же с дорожным строительством доноры показали танзанийцам, что готовы на решительные шаги, в случае невыполнения их требований и условий. Так, несмотря даже на то, что отдельные проекты правительственного плана строения дорог были утверждены парламентом ОРТ, они были заблокированы донорами, которые посчитали, что выделенные средства используются с нарушениями. Правительством были приняты меры по исправлению ситуации, однако, такое «партнерство» ясно показывает кто фактически является хозяином положения.

Столь же резко ВБ и МВФ «скорректировали» планы танзанийцев по «резервированию» части объектов приватизации за гражданами ОРТ. Премьер-министр Ф.Сумайе был вынужден в срочном порядке, буквально накануне выезда министра финансов Д.Йоны на встречу в рамках Консультативной группы в Париже в мае 1999 г., исправлять положение и заверять доноров, что никаких дискриминационных актов в отношении иноинвесторов принято не будет. Собравшиеся в Париже представители 12 МФО, а также 16 стран-доноров выразили удовлетворение характером и темпами проводимых в Танзании реформ. **ОРТ было выделено 1 млрд.долл. на 1999/2000 ф.г.**

Последние два года правительство ОРТ в полном объеме выполняет рекомендации МВФ и ВБ. Расходная часть бюджета страны продолжает удерживаться строго в рамках доходной части. Приватизация проводится в целом согласно утвержденной Бреттонвудскими институтами программы, с некоторыми задержками по срокам вызванными организационно-техническими трудностями.

Танзанийцы уже начинают рассчитывать на сокращение с 6 до 3-х лет срока подключения ОРТ к программе «Помощи странам,отягощенным долговым бременем и с низким уровнем дохода» (Heavily Indebted Poor Countries — HIPC), а также на улучшение условий самой программы. И такая льгота была им обещана, при условии неукоснительного осуществления программ реформ.

*О практике взаимодействия ОРТ с зарубежными партнерами в торгово-экономической сфере.* До середины 80-х гг. торгово-экономические связи Танзании с зарубежными странами развивались преимущественно по гослинии. За редким исклю-

чением к сотрудничеству привлекались частные инофирмы. В основном они выполняли роль подрядчиков в реализации проектов под предоставляемые МФО гранты и кредиты.

Схожая ситуация во многом сохраняется до сих пор, однако, развитие частного сектора в ОРТ, проведение рыночных преобразований приводят к все более широкому взаимодействию между частными структурами Танзании и представителями частного сектора многих стран мира.

Формы межправительственного сотрудничества во многом типичны для ведущих торгово-экономических партнеров ОРТ. Зарубежные правительственные программы стран-членов ЕС, Японии, Канады, США структурно подразделяются на две категории: оказание финансового содействия и техническое сотрудничество. К первой относятся поддержка бюджета, импорта, сфер здравоохранения и образования, водоснабжение, борьба с бедностью и другие. Техническое сотрудничество включает такие области как сельское хозяйство, промышленность, инфраструктуру, транспорт, туризм и т.д. Особое внимание при осуществлении западными странами проектов сотрудничества уделяется вопросам справедливого правления, правам человека, проведению экономических реформ, охране окружающей среды, оказанию гуманитарной помощи, задействию женщин в развитии общества, борьбе с распространением наркотиков.

Как правило, зарубежные правительства уполномочивают один из своих центральных банков вести расчеты в ОРТ от его имени. Практическое сотрудничество осуществляют местные отделения национальных агентств развития, межправительственные комиссии по торгово-экономическому, научно-техническому и культурному сотрудничеству (МПК). В начале 1999 г. была создана еще одна МПК — танзанийско-кубинская.

Активно действуют в последние годы иностранные неправительственные и волонтерские организации. Объем оказываемого ими содействия соответствующим организациям ОРТ возрос за текущее десятилетие более чем вдвое. Устанавливаются и новые формы делового партнерства. В 1998 г. в Дар-эс-Саламе был открыт танзанийско-французский бизнес-клуб. Задача клуба состоит в сведении вместе представителей деловых кругов двух стран, обмене визитами и информацией.

Период 1995-99 гг. в Танзании можно охарактеризовать как «приватизационный бум». К этому процессу активно подключились частные компании западных стран. Лидируют здесь англичане, швейцарцы, индийцы, южнокорейцы, японцы и юаровцы. Приватизируются не только мелкие и средние предприятия, но и такие крупные объекты как международный аэропорт «Килиманджаро» в Аруше, цементный завод в Мбее, Танзанийская сигаретная компания и другие. Особый интерес вызывает у зарубежных партнеров приобретение акций в интенсивно развивающихся туризме и горнодобыче. **Имеется практика использования в качестве инвестиций средств из внешнего долга Танзании другим странам.** По этой схеме акционерами ряда танзанийских компаний стали фирмы Ю. Кореи, Китая, Ливии и Ирана.

Крупнейшие партнеры Танзании — Англия,

Скандинавские страны, Индия **ежегодно направляют в ОРТ правительственные делегации с обязательным участием в них представителей частных структур.** Танзанийские правительственные делегации в ходе зарубежных визитов организуют бизнес-форумы с участием деловых кругов страны посещения. Закрепляется оправдывающий себя опыт, при котором **в состав парламентских делегаций приглашаются руководители крупных национальных компаний.** Такая практика особенно характерна для Дании, Голландии, Швеции.

Английский госминистр по международному развитию К.Шорт дважды побывала в Танзании в 1998-99 гг. Регулярно ОРТ посещают представители Лондонской и Бирмингемской торговых палат. Крупнейший реализатор британских программ в ОРТ Commonwealth Development Corporation ежегодно инспектирует деятельность этой компании в Танзании. В янв. 1999 г. английская газета Financial Times организовала в Лондоне семинар по проблемам восточноафриканской интеграции, в котором приняли участие мининдел ОРТ Дж.Киквете и управляющий Банком Танзании М.Билал.

Наращивают свое торгово-экономическое присутствие в ОРТ США. Танзанийцы возлагают большие надежды на реализацию одобренного американским сенатом в июле 1999 г. законопроекта о торговле с Африкой, который предусматривает, в частности, предоставление африканским странам права бесполошного ввоза товаров и отмены квот на их продукцию. **В 1999 г. открыто торговое представительство США в Дар-эс-Саламе.** Обе стороны тщательно готовили визит в США президента ОРТ Б.Мкапы в сент. 1999 г., в ходе которого предполагалось установить более тесные связи между танзанийскими деловыми кругами и афро-американской общиной США.

Расширяется налаживание прямых связей между регионами ОРТ и административными единицами других стран. Вслед за «рекогносцировкой», проводимой экономическими секциями посольств и агентствами международного развития на месте, организуется посещение той или иной области ОРТ представителями зарубежных регионов. Стороны, заранее знающие о сырьевом и торгово-экономическом потенциале друг друга, ведут предметный разговор по конкретным проектам.

В 1999 г. было заключено соглашение о партнерстве между г. Ледиярд (шт. Коннектикут, США) и городским советом Букобы. Американская делегация из 20 чел. 10 дней находилась в обл. Кагера. Принято решение о вложении инвестиций в разработку полезных ископаемых в районе оз. Виктория и сферу транспорта (озерные перевозки).

Представитель ТПП Висбадена (Германия) побывал в июле 1999 г. с ознакомительной поездкой в обл. Килиманджаро. По итогам его визита принято решение о направлении в эту область делегации немецких экспертов-экономистов для утверждения выбранных объектов.

Связи с отдельными регионами установлены также рядом Скандинавских стран, Китаем, ЮАР.

Центральным, с точки зрения оживления деловой активности, событием стала для Танзании

ежегодная Международная торговая ярмарка в Дар-эс-Саламе «Саба-Саба», которая в 1999 г. была организована в 23-й раз. Увеличивается число представленных на ней стран и компаний, растет количество заключаемых контрактов и сделок. После долгого перерыва в июле 1999 г. в ней **приняли участие три российские компании.**

## Беженцы

**О**роли Танзании в урегулировании конфликта в ДРК. Этно-политический конфликт в Демократической республике Конго (ДРК), в орбиту которого напрямую вовлечено шесть стран Вост. и Центр. Африки (Уганда, Руанда, Бурунди, Зимбабве, Ангола, Намибия) рассматривается танзанийским руководством как серьезный дестабилизирующий фактор, способный взорвать неустойчивую региональную ситуацию.

В своих подходах к оценке конголезского конфликта и путям его урегулирования ОРТ исходит прежде всего из приоритета собственных национальных интересов: не допустить перерастания конфликта в полномасштабную гражданскую войну с вовлечением в нее еще большего числа государств; предотвратить гуманитарную катастрофу в ДРК, массовый исход беженцев, в первую очередь на территорию самой Танзании; обеспечить мир в субрегионе, безопасность собственных границ, не допустить увеличения масштабов незаконного оборота оружия и наркотиков, распространения оргпреступности; ограничить влияние конголезских процессов на внутривнутриполитическую ситуацию в ОРТ, деятельность антиправительственной оппозиции в преддверии всеобщих выборов; обеспечить использование транспортного коридора от танзанийских портов к территориально замкнутым странам-участникам конфликта: Руанды, Бурунди и Уганды; ускорить развитие экономического сотрудничества в рамках региональных группировок САДК, ВАС и т.п.

На первом этапе конфликта Танзания пыталась обеспечить позитивный нейтралитет, стремясь поддерживать равноудаленность от вовлеченных в него сторон. Наметившаяся в первой половине 1999 г. опасная тенденция на эскалацию и расширение географии боевых действий на территории ДРК, потребовала от танзанийского руководства более предметного и энергичного подключения к процессу поиска взаимоприемлемого решения конголезской проблемы.

Причем участие ОРТ в урегулировании конфликта в ДРК приобрело многоуровневый, многоплановый характер. Необходимо отметить стремление Дар-эс-Салама максимально использовать потенциал региональных политико-экономических группировок для достижения мира и стабильности в РВО и в бывшем Заире, в частности. Так, с мандатом САДК танзанийцы напрямую подключились к поиску взаимоприемлемой формулы соглашения о прекращении огня в ДРК в рамках лусакского процесса, к оказанию выгодного влияния, а при необходимости и жесткого давления на участников конфликта. В этих же целях использовался нарождающийся механизм трехстороннего сотрудничества по линии ВАС, КОМЕСА и ОАЕ. Немалая заслуга принадлежит

танзанийской стороне в согласовании и выработке окончательного варианта соглашения о прекращении огня, подписанного в Лусаке 10 июля 1999 г.

Параллельно с этим танзанийское руководство проводило и проводит напряженную работу с главами региональных держав. В июне-июле 1999 г. министр иностранных дел ОРТ Дж.Киквете совершил ряд челночных поездок по региону, неоднократно посетив Кампалу, Киншасу, Кигали, Лусаку, Преторию и т.д. В ходе консультаций Дж.Киквете с президентом ЮАР Т.Мбеки и бывшим мининдел этой страны А.Нзо в Претории 3-4 июня 1999 г., стороны однозначно высказались за более активное подключение ЮАР и ОРТ к миротворческому процессу в РВО. Аналогичная точка зрения была высказана и в ходе состоявшейся 8 авг. 1999 г. в Претории встречи ЮАР, Танзании, Уганды и Руанды на уровне глав государств. Непосредственный вклад в дело конголезского урегулирования вносит президент ОРТ Б.Мкапа, который в 1999 г. провел ряд важных встреч и консультаций с главами региональных государств: Замбии, Мозамбика, Уганды, Руанды, Бурунди, ЮАР, ДРК и т.д.

Танзанийцы пытаются влиять на ход событий вокруг ДРК и в субрегионе в целом, используя в этих целях неправительственные организации и каналы местных спецслужб. Так, Фонд Ньерере и ряд бывших высокопоставленных танзанийских чиновников, входящих в совет его учредителей, проводят регулярные консультации с лидерами конголезских повстанческих группировок как в Дар-эс-Саламе, так и в их штаб-квартирах в Гоме и Кисангани. Бывший посол ОРТ Э.Марва представлял Танзанию на встрече руководителей вооруженной оппозиции в угандийском городе Кабале в начале июня 1999 г.

*Ситуация в приграничных провинциях.* Проблема беженцев, размещенных на территории Танзании, превратилась в один из главных факторов, дестабилизирующих обстановку в приграничной зоне, особенно на северо-западе страны.

Еще в 1961 г., после получения независимости Танзанией, ее руководство согласилось предоставлять убежище вынужденным мигрантам из стран Африки, включая Мозамбик, Руанду, Сомали, бывший Заир, Уганду, Малави, Бурунди и ЮАР. Длительное время численность беженцев колебалась в незначительных пределах, что не создавало особого беспокойства для местного населения, танзанийских властей, а также для учрежденного здесь в 1964 г. представительства Верховного комиссара ООН по делам беженцев (UNHCR).

Ситуация осложнилась в окт. 1993 г., когда после неудавшегося переворота в Бурунди **сотни тысяч бурундийцев хлынули через танзанийскую границу.** В северозападных провинциях Танзании начался «кризис беженцев», который продолжается до настоящего момента. Динамика развития этого «кризиса», а также изменение потока беженцев по количеству и национальной принадлежности определялись событиями в соседних Бурунди, Руанде и бывшем Заире (ДР Конго).

Пик наплыва беженцев в Танзанию приходится на 1996 г., когда здесь насчитывалось **свыше 700**

**тыс. перемещенных лиц**, причем в некоторых северо-западных районах страны численность беженцев превышала численность местного населения. Естественно, что такая ситуация создавала прежде всего проблему размещения столь значительной массы бездомных людей.

Первоначально проникающие в Танзанию через «прозрачную» границу мигранты самопроизвольно расселились в приграничных деревнях, находя себе приют у родственников, соплеменников или традиционных партнеров по бытовому товарообмену. Когда наплыв беженцев существенно возрос, многие из них уже не находили себе пристанища, сбиваясь в бродячие группы и занимаясь попрошайничеством, воровством и грабежами. Криминогенная обстановка в северо-западных танзанийских областях Кигома и Кагера резко осложнилась и остро стал вопрос о необходимости ограничения бесконтрольного расселения и передвижения мигрантов. В этой связи между правительством Танзании, UNHCR и Международным Красным Крестом в конце 1993 г. была достигнута договоренность о начале создания сети лагерей в 15-км. зоне вдоль танзанийско-бурундийско-руандийской границы.

С тех пор **проблему обустройства беженцев в Танзании удалось решить на приемлемом уровне**, удовлетворяющем международным стандартам и требованиям ООН. Сейчас здесь налажена разветвленная инфраструктура, включающая систему базовых лагерей и приемных пунктов-распределителей, сети коммуникаций, организацию питания, водоснабжения, медобеспечения и даже начального образования. 9 лагерей временно консервированы после репатриации из них на родину 500 тыс. руандийских беженцев в янв. 1997 г.

Главная сложность заключалась в невозможности установить надежный контроль за перемещением столь значительной массы мигрантов через прозрачную границу, что крайне негативно отразилось прежде всего на положении танзанийского населения. Местные жители вынуждены находиться под постоянной угрозой бандитских нападений, ограбления их жилищ и имущества, разорения сельскохозяйственных угодий, угона домашних животных, распространения эпидемических заболеваний и т.д. Ситуация усугублялась тем, что вместе с гражданскими беженцами на территорию Танзании начали проникать различного толка вооруженные отряды и банды.

Особенно это было характерно для участка танзанийско-бурундийской границы. Вооруженные формирования бурундийской оппозиции, преследуемые правительственными войсками Бужумбуры, систематически переходили на танзанийскую территорию для временного укрытия, отдыха и перегруппировки, а затем вновь возвращались в Бурунди. Зачастую подразделения бурундийской армии в пылу преследования также проникали в Танзанию, что вызывало болезненную реакцию официального Дар-эс-Салама. В конце концов к августу 1997 г. подобные инциденты привели к резкому обострению танзанийско-бурундийских отношений на межгосударственном уровне. Правительство Бурунди обвинило Танзанию в том, что на базе лагерей беженцев создаются центры по подготовке боевиков из бурун-

дийского оппозиции, и потребовало отодвинуть лагерь от границы в центральные районы страны. Танзанийцы, в свою очередь, заявили, что правительственные войска Бурунди сосредоточились на границе для нанесения ударов по лагерям беженцев на танзанийской территории и что вооруженные силы Танзании готовы к решительным ответным действиям. Дело дошло уже до эпизодических перестрелок на границе, и от обеих сторон затем потребовались значительные усилия и выдержка, чтобы не допустить перерастания конфронтации в межгосударственный вооруженный конфликт. Очаг напряженности был погашен, однако натянутость в отношениях между Дар-эс-Саламом и Бужумбурой сохраняется до сих пор.

Опасаясь повторения подобных критических ситуаций, правительство Танзании вынуждено было всерьез заняться урегулированием обстановки и проблемы беженцев в приграничной зоне. С этой целью были мобилизованы усилия всех национальных силовых структур и специальных служб для создания единого механизма по усилению пограничного режима в интересах достижения спокойствия на границе. Причем командование Народно-оборонительных сил Танзании настаивало на решительном применении армии для наведения порядка. Однако, политическое руководство страны и комиссариат ООН по беженцам не согласились с таким подходом, основываясь на принципе, что **«долгосрочный мир не может утвердиться солдатскими штыками»**.

В итоге была достигнута договоренность, что танзанийские власти берут на себя ответственность за организацию приема беженцев на границе, их регистрацию, фильтрацию (по национальному и расовому признаку, семейному положению и т.д.), доставку в лагеря или пункты-распределители и в целом за обеспечение надлежащего режима на всей территории вне стен лагерей.

В свою очередь комиссариат по беженцам, который вынужден был открыть полевые штаб-офисы в Кигоме, Кагере, Нгаре, Бихарамуло, полностью отвечает за жизнеобеспечение беженцев внутри лагерей: строительство жилищ, снабжение одеждой, водой и продовольствием, оказание медицинской помощи и т.д. Безусловно, самостоятельно справиться с таким объемом задач комиссариату не под силу, поэтому главным направлением его деятельности является консолидация усилий различных организаций, участвующих в оказании финансовой, материальной и других видов помощи беженцам. Так, **в 1999 г. на территории Танзании по беженцам на постоянной основе сотрудничали 8 региональных гуманитарных отделений ООН и свыше 30 неправительственных организаций** из различных стран мира. Значительная часть расходов покрывается за счет периодических безвозмездных дотаций со стороны многих правительств, спонсорских фондов и частных лиц. В Танзании «Закон о беженцах» был принят еще в 1966 г., однако он во многом устарел и уже не отвечал реалиям современности. На 13-й сессии Национальной ассамблеи ОРТ в нояб. 1998 г. был утвержден новый закон, который на базе современных условий определяет правовое регулирование сложного спектра отношений с беженцами. В нем отражены: понятийный аппарат приме-

нительно к беженцам, положение о национальных органах по делам беженцев и их взаимосвязях с комиссариатом ООН, полномочия местных властей по организации приема, предоставления убежища, размещения, репатриации или депортации беженцев, меры наказания беженцев за несоблюдение установленных правил. Закон достаточно четко обозначает рамки ответственности танзанийских властей за положение беженцев, что весьма важно при рассмотрении выдвигаемых иногда необоснованных претензий в адрес танзанийцев о нарушении прав человека в лагерях для перемещенных лиц.

Как ни парадоксально, **наличие беженцев в значительной мере способствует развитию отсталых областей Кигома и Кагера.** Сейчас здесь находятся в стадии реализации 40 проектов и программ, финансируемых внешними донорами. Они охватывают такие важные сферы, как освоение труднодоступных участков местности, строительство новых жилых поселков, развитие сети транспортных коммуникаций, налаживание системы водо- и электроснабжения. На этом фоне объективно возросла потребность в рабочей силе, увеличилась занятость местного населения, особенно молодежи. Местные крестьяне получили возможность выгодного сбыта сельскохозяйственной продукции, вследствие чего расширилось с/х производство, переоснащается парк машин и орудий труда на новые образцы техники, активизировалась торговля.

Поддерживая сотрудничество с развитыми странами по линии обеспечения беженцев, танзанийское правительство находит возможность расширить действие гуманитарных программ на решение некоторых социальных проблем местного населения без дополнительных затрат из национального бюджета.

И наконец, весьма важным является то, **что политика «открытых дверей», проводимая Танзанией в отношении беженцев,** в значительной мере способствует укреплению авторитета и уважительной репутации этой страны в южноафриканском регионе, на континенте и в международном сообществе в целом.

## Интеграция

**Мининдел ОРТ Дж. Киквете о перспективах развития Африки.** Выступая в Институте повышения квалификации руководящих работников министр иностранных дел Танзании Дж. Киквете изложил свое видение перспектив развития континента в следующем столетии.

В качестве главной стратегической задачи он поставил объединение ресурсов Африки для совместного выживания и эффективной конкуренции в мировой экономической системе. Это, по его мнению, могут обеспечить только крупные образования, создающиеся для развития разнообразных сфер производства и способные конкурировать между собой. Ключом к выживанию континента, Танзания считает необратимое движение в направлении либерализации и глобализации международных экономических отношений.

Интеграция в Африке, считает Дж. Киквете, не должна рассматриваться как нечто конъюнктур-

ное, своего рода услуга или дань уважения к тому или иному государству — это императив экономического роста континента и альтернативы ему нет. Успехи экономической интеграции в Африке уже налицо. Завершается первый этап установления отношений между региональными интеграционными группировками, что открывает «зеленый свет» началу процесса **строительства Африканского экономического сообщества.**

Дж. Киквете обвинил западные СМИ в искажении реальной картины положения в Африке, которые показывают лишь негативные моменты, связанные с имеющимися здесь гражданскими, этническими и военными кризисами, как будто на этом континенте «стоит клеймо проказы». Положение в Африке не столь безнадежно. Африканцы все решительнее демонстрируют свою способность избавиться от кризисов, разрешая их собственными силами, о чем свидетельствуют позитивные результаты их усилий в Мозамбике, Бурунди, Либерии, Сьерра-Леоне и Гвинее-Бисау.

**О договоре ВАС.** В происходящих на Африканском континенте интеграционных процессах важное место продолжает занимать **совместная деятельность Кении, Танзании и Уганды** по возрождению распавшегося в 1977 г. Восточноафриканского Сообщества (ВАС).

Тенденция к повторному взаимному сближению этих стран обозначилась в середине 80-х гг., вслед за начавшимися в них демократическими преобразованиями и либерализацией экономики. Однако наиболее активно интеграционный процесс стал продвигаться только после создания Постоянной трехсторонней комиссии по ВАС (1993 г.) и ее непрерывно действующего Секретариата (1996 г.) с резиденцией в танзанийском г. Аруша. Помимо координации и развития торгово-экономических связей между Кенией, Танзанией и Угандой на эти органы была возложена задача подготовить, основываясь на приобретенном опыте регионального сотрудничества, проект полномасштабного Договора об образовании ВАС.

Наиболее заметным событием, ускорившим разработку Договора, стал саммит лидеров Кении, Танзании и Уганды в апр. 1997 г. Саммит одобрил «Стратегию развития Восточноафриканского сотрудничества на 1997-2000 гг.», предусматривающую **установление для трех стран единого рынка и инвестиционного пространства, гармонизацию налоговой, таможенной и валютной политики, свободное перемещение рабочей силы, капиталов и услуг,** а также развитие региональной инфраструктуры. Особое внимание в «Стратегии развития...» уделялось повышению роли в интеграционных процессах частного сектора и общественных организаций, более тесной координации деятельности правительств в решении спорных вопросов.

В 1997-98 гг. Секретариат проделал большую подготовительную работу, проведя около 60 встреч представителей соответствующих ведомств трех стран по обсуждению конкретных аспектов сотрудничества. Секретариат активнее стал привлекать к выработке проекта Договора такие влиятельные региональные организации как Восточноафриканский деловой совет и Восточноафриканский торговый союз, получившие статус по-

стоянных наблюдателей на заседаниях Трехсторонней комиссии.

К маю 1998 г. процесс подготовки Договора был практически завершен. К тому времени он представлял собой 130-страничный достаточно цельный и юридически выверенный межгосударственный документ, закрепляющий взаимоотношения Кении, Танзании и Уганды в политической, экономической, социальной, культурной областях, а также в сфере безопасности и законодательства. Приоритет отдавался экономическому сотрудничеству, которое, как ожидалось, создаст предпосылки для образования Валютного союза и «политической федерации» в более отдаленной перспективе.

В основной части Договора нашли отражение такие достигнутые в 1996-98 гг. успехи регионального сотрудничества как учреждение единого флага ВАС, гражданского паспорта, образование Восточноафриканского делового совета, заключение трехстороннего соглашения об отмене двойного налогообложения, реализация проекта цифровой передачи информации, учреждение Восточноафриканского комитета по финансовым делам, конвертируемость национальных валют, соглашения по автодорожному и морскому транспорту.

Объемное место в тексте Договора отведено статьям, касающимся совместных программ в сфере обеспечения качества товаров и с/х продуктов, использования природных ресурсов и защиты окружающей среды, развития туризма и сотрудничества в здравоохранении.

Пристальное внимание в проекте Договора уделено таким аспектам как проведение согласованной инвестиционной политики, развитие промышленности, осуществление единой политики стандартизации и страхования, гармонизация национального законодательства и порядка лицензирования.

Согласно Договору, другим направлением трехстороннего сотрудничества членов ВАС должна стать деятельность по обеспечению свободы передвижения граждан, рабочей силы и услуг, а также права каждого гражданина на выбор страны постоянного места жительства.

Принципиально новым моментом в проекте Договора стал тезис о необходимости заключения трехстороннего военного соглашения, основополагающие положения которого планировалось рассмотреть дополнительно и подписать отдельным протоколом.

В целях обеспечения функционирования ВАС, Договором учреждаются общие управленческие структуры, различающиеся по принципу разделения властей на исполнительные, законодательные и судебные. Высшим исполнительным органом ВАС будет периодически собираемый Саммит глав государств, который при принятии решений использует предложения Совета министров Сообщества, опирающегося, в свою очередь, на результаты работы Координационного комитета.

Высшим законодательным органом ВАС учреждается Ассамблея Восточноафриканского сообщества, которая будет комплектоваться из расчета девяти представителей от каждой страны (утверждаются Национальными ассамблеями), а

также трех кандидатур, назначаемых председателем Совмина, генсеком ВАС и Законодательным советом.

В качестве высшей судебной инстанции ВАС Договором устанавливается Суд Восточноафриканского Сообщества, основной задачей которого будет правовая оценка нормативных актов, издаваемых институтами Сообщества в ходе выполнения положений Договора, а также законов, принимаемых национальными парламентами в ущерб интересам регионального сотрудничества. **В Суде ВАС будут, кроме того, рассматриваться обращения отдельных граждан, проживающих на территории Сообщества.**

Непрерывно действующим органом ВАС учреждается Секретариат, в первостепенную функцию которого входит административное управление Сообществом и его финансовый менеджмент.

Вышеупомянутый проект Договора планировалось представить к подписанию президентами Кении, Танзании и Уганды в 3-м квартале 1998 г. Однако, стремясь избежать ошибок прошлого. Трехсторонняя комиссия по подготовке Договора предложила перенести эту процедуру до июля 1999 г., а сам проект представить на общественное обсуждение. В Танзании дебаты по тексту Договора возглавила Национальная ассамблея, которая привлекла к работе над проектом ученых-экономистов, бизнесменов, представителей неправительственных, профессиональных и женских организаций. В ходе обсуждения выяснилось, что танзанийцы, в целом поддерживая стремление руководства трех стран к развитию регионального сотрудничества, поставили под сомнение около 15 статей Договора. Прежде всего, танзанийскую общественность не удовлетворяла неопределенность в таких моментах как полное название Договора, количество членов Ассамблеи ВАС и ее взаимоотношения с национальными ассамблеями, срок полномочий Генерального секретаря ВАС, а также образование таможенного союза. Кроме того, для многих участников обсуждения остался непонятным механизм действия единого рынка, принципы образования «политической федерации» и источники общего бюджета ВАС. Свои замечания к проекту Договора были также выдвинуты в Кении и Уганде.

Несмотря на то, что часть спорных статей Договора в отведенный срок была доработана, намеченное на 30 июля 1999 г. его подписание вновь было отложено. На этот раз основной причиной, побудившей Кению, Танзанию и Уганду перенести срок подписания Договора ВАС, послужили разногласия в вопросе функционирования единого таможенного пространства.

По мнению кенийцев, членство ОРТ сразу в двух таможенных союзах САДК и КОМЕСА может принести ей значительные односторонние преимущества в ущерб национальным интересам других стран ВАС. В свою очередь, Танзания и Уганда предъявили претензии к предложению Кении о введении на территории будущего Сообщества так называемого «нулевого» таможенного тарифа. Это может привести к наводнению более экономически отсталых Танзании и Уганды относительно дешевыми кенийскими товарами и, как следствие, поставить местных товаропроизводи-

телей в невыгодные условия. По оценке танзанийских экспертов, потери ОПТ от «нулевого» тарифа могут составить 75-110 млн.долл. в год. Выдвинутый Танзанией тезис о подписании Договора ВАС с оговорками о том, чтобы введение таможенного союза и некоторых других экономических программ сотрудничества было осуществлено дополнительными протоколами, не нашел поддержки у будущих союзников.

Финальный проект Договора ВАС было запланировано представить к подписанию в конце 1999 г. (был подписан 30.XI) КОМЕСА и теперь ожидает от кенийцев встречных действий, которые бы учитывали обеспокоенность ОПТ и Уганды относительно предстоящих экономических и финансовых потерь при существующих подходах к функционированию таможенного союза.

О заинтересованности всех сторон в региональной интеграции вновь подчеркивалось на заседании Трехсторонней комиссии 25 июля 1999 г. в Дар-эс-Саламе, которая продолжает рассматривать ВАС как необходимое условие для преодоления хозяйственной отсталости стран РВО и постепенной ликвидации их экономической зависимости от ведущих западных держав.

Еще до подписания соглашения, соседние страны РВО проявляли повышенный интерес к формированию ВАС с точки зрения возможности присоединения к нему в качестве полноправных партнеров. В общем плане этот интерес обусловлен насущной потребностью к интеграционному сближению, которую в современных условиях испытывают все африканские страны, пытаясь сообща, а не в одиночку, противостоять множеству гуманитарных катаклизмов на континенте (вооруженные конфликты, миллионы беженцев, крайняя экономическая отсталость, голод, массовая безработица и т.д.).

В этой связи идеи создания различного рода интеграционных объединений на востоке Африки возникали давно. Заинтересованность Кигали и Бужумбуры в таком союзе вполне очевидна и объяснима. Интеграция с более развитыми Кенией, Танзанией и Угандой благотворно повлияет на их национальный экономический прогресс, укрепит позиции правящих режимов. Интеграция в общую коммуникационную инфраструктуру ВАС упростит международное сообщение для Руанды и Бурунди, которые вынуждены осуществлять внешние транспортные сношения в основном через территории Кении и Танзании.

Что касается самих создателей ВАС, то в принципе они едины во мнении, что их союз с Руандой и Бурунди безусловно полезен с точки зрения консолидации усилий и организации совместной деятельности по решению сложных проблем в **постоянно нестабильном РВО**. Однако степень заинтересованности Уганды, Кении и Танзании в реализации такого союза, как по срокам, так и по масштабам интеграции, далеко не одинакова.

Уганда наиболее активно выступает за вхождение Руанды и Бурунди в ВАС. Президент Й.Мусевени руководствуется соображениями, что присоединение этих стран (с зависимыми от Кампалы и проугандийски настроенными правительствами) автоматически обеспечит лидирующие позиции Уганды в возрождаемом сообществе. Не выдвигает

особых возражений против и Кения, которая надеется за счет Руанды и Бурунди значительно расширить региональный рынок сбыта для своих товаров.

Танзания занимает пока весьма сдержанную позицию в отношении данного вопроса. В Дар-эс-Саламе полагают, что трудноразрешимые проблемы Руанды и Бурунди, в случае присоединения этих стран в той или иной форме к сотрудничеству, неизбежно станут предметом ответственности ВАС в целом и негативно отразятся на перспективах и темпах продвижения интеграционных процессов. Танзанийцы опасаются, что Кигали и Бужумбура, добившись полноправного членства в ВАС, могут потребовать от Дар-эс-Салама своей доли участия в разрешении проблемы руандийских и бурундийских беженцев, размещенных на территории ОПТ. Такое вмешательство может привести к нарушению с трудом поддерживаемого относительного спокойствия в лагерях беженцев, вызвать массовые беспорядки и, в конечном итоге, дестабилизировать обстановку в северо-западных провинциях Танзании, спровоцировав проживающих там местных (танзанийских) хуту и тутси на межэтнические столкновения.

Несмотря на наличие определенных пессимистических прогнозов, **решение вопроса о присоединении Руанды и Бурунди к ВАС имеет положительную тенденцию** и поступательную динамику, особенно для руандийцев. Как только в 1996 г. идея возрождения ВАС была поставлена в плоскость практической проработки, представители Кигали начали активно зондировать мнение своих восточных соседей о возможности примкнуть к ВАС. На первых порах эта работа проводилась на уровне частных контактов и после того, как в ходе ее были накоплены достаточные положительные результаты, Руанда официально обратилась с просьбой о присоединении к ВАС.

Рассмотрение этой просьбы состоялось 22-23 янв. 1999 г. на саммите президентов Кении, Танзании и Уганды, которые собрались в Аруше. Исходя из принципа открытости ВАС для других стран региона, все три президента одобрительно восприняли обращение руандийского правительства. Однако на этом саммите они не вынесли окончательного решения по существу вопроса, ссылаясь на отсутствие к данному моменту детально разработанной правовой базы. В этой связи президенты отдали поручение секретариату трехсторонней министерской комиссии по ВАС провести всестороннее экспертное исследование руандийской просьбы с таким расчетом, чтобы в конце июля 1999 г. при подписании официально договора о сотрудничестве можно было бы включить в него обоснованное заключение о форме и процедуре участия Руанды в ВАС.

Что касается Бурунди, то эта страна получила возможность будировать вопрос о ее присоединении к региональному сотрудничеству значительно позже, чем Руанда, и лишь после того, как на упомянутом выше Арушском саммите было принято решение о приостановке действия ранее объявленных против режима П.Буйой политических и экономических санкций. Это решение устранило многие препятствия на пути сближения Бурунди с восточноафриканскими соседями и особенно с

Танзанией, принимая во внимание, что танзанийско-бурундийские отношения отличались наибольшей напряженностью.

За сравнительно короткий срок в направлении **танзанийско-бурундийского сближения** были осуществлены такие важные мероприятия, как восстановление дипломатических связей на общепринятом уровне, открытие госграниц для торгово-экономического обмена, установление регулярного воздушного и озерного сообщения.

Явный прогресс в нормализации танзанийско-бурундийских отношений обусловил тот факт, что президент Бурунди, демонстрируя высокую степень доверия, в фев. 1999 г. обратился к президенту Танзании за содействием в рассмотрении вопроса о возможном присоединении Бурунди к ВАС. Танзанийская сторона благосклонно восприняла это обращение и выразила готовность обсудить его в постановочном плане со своими партнерами по ВАС.

После П.Буйойя обратился с аналогичной просьбой к руководству Уганды и Кении и также получил в целом позитивный ответ. Таким образом, Бурунди, вслед за Руандой, стала вторым официальным претендентом на дополнительное членство в ВАС.

Вряд ли Кигали и Бужумбура в скором времени могут рассчитывать на полноправное членство в Содружестве. Вероятнее всего, вначале они будут ассоциированы в отдельные актуальные для РВО интеграционные проекты, такие как упрощение торгового товарообмена, сопряжение дорожных сетей, урегулирование процедуры общения соплеменников, проживающих по обе стороны границы, координация действий пограничных служб по усилению контроля за контрабандой, транзитом похищенных автомобилей, угоном скота и т.д. И лишь в последующем Руанда и Бурунди смогут постепенно втягиваться в более высокие формы интеграции, предусматривающие создание общего рынка ВАС, реализацию крупных инвестиционных программ, координацию внешнеполитической и оборонной деятельности.

## Помощь

**О танзанийско-британских отношениях.** Политические и экономические связи между Танзанией и ее бывшей метрополией Великобританией имеют глубокие корни и не прерывались даже после получения независимости. Англичане не только заинтересованно следят за ходом реформ в политической и социально-экономической сфере, но и оказывают в этом конкретную практическую помощь. Многие планы по реорганизации финансовой системы ОРТ, приватизации, укреплению налоговой службы, сокращению госаппарата разрабатывались и корректируются при участии английских советников. Ежегодно проводятся заседания танзанийско-британской комиссии по сотрудничеству.

Танзания является одним из ведущих партнеров Англии среди развивающихся стран и вторым (после Индии) получателем помощи на развитие. Основным компонентом помощи является поддержка бюджета. В рамках развития двусторонних связей Департамент международного развития

Великобритании (ДФИД) в 1998 г. провел ряд консультаций с руководством министерств здравоохранения, образования и культуры, сельского хозяйства и кооперативов ОРТ. Результатом переговоров явилось начало разработки программы по оказанию помощи Танзании на 1999/2000 ф.г. В окт. 1998 г. было подписано соглашение об оказании безвозмездной программной помощи ОРТ в 60 млн.ф.т.ст. на период до 31 марта 2001 г. При этом свыше 80% этого гранта будет использовано Многосторонним фондом по обслуживанию долга, который создан правительством ОРТ в дек. 1997 г.

В целом развитие двусторонних отношений осуществляется по следующим направлениям:

**Природные ресурсы.** Ведущие позиции в этой сфере деятельности принадлежат Корпорации развития Содружества, имеющей продолжительный опыт работы в ОРТ. Корпорация разместила свои инвестиции в **танзанийские туристические фирмы** Tourism Promotion Services (Tanzania) и Tourism Promotion Services (Zanzibar). Корпорация также продолжает активно работать по добыче золота в пров. Мара, обладая 10% акций этого месторождения. Одним из объектов двустороннего сотрудничества является **заповедник в Руахе**. Правительство Великобритании выделило 600 тыс.ф.т.ст. для проведения работ по реконструкции и развитию туризма в этом районе.

**Транспорт и инфраструктура.** В рамках проходящей в ОРТ приватизации британская компания Messrs Mott заключила контракт с танзанийскими властями на 25-летнее управление аэропортом «Килиманджаро» (г. Аруша). В течение двух лет англичане обязались вложить 40 млн.долл. в этот проект, предусматривающий модернизацию аэропорта, создание дополнительных структур по обслуживанию пассажиров и грузов, а также строительство 200-комнатного отеля.

Из других направлений сотрудничества наиболее важными являются: **участие в многонациональном проекте газопровода** Сонго-Сонго — Дар-эс-Салам (5,3 млн.ф.т.ст.); реконструкция дорог в пров. Иринга и Рувума (3,8 млн.ф.т.ст.); реконструкция порта Танга (5.4 млн. ф.т.ст.); совместно с ВБ участие в реконструкции железных дорог (9 млн.ф.т.ст.).

**Здравоохранение.** Великобритания совместно с ВОЗ осуществляет помощь Танзании в реализации национальной программы борьбы со СПИ-Дом, а также выделила 1,2 млн.ф.т.ст. минздраву ОРТ на профилактику инфекционных заболеваний. 6 апр. 1999 г. правительство Великобритании предоставило Танзании кредит в 850 тыс.долл. на борьбу с малярией.

**Образование.** Правительство Великобритании участвует в финансировании преподавания английского языка в танзанийских учебных заведениях. Для этих целей выделяется грант в 5,6 млн.ф.т.ст.

Внутренняя стабильность в ОРТ в течение 30 последних лет способствует расширению инвестиций в танзанийскую экономику. Английская фирма Purebond вышла победителем в закрытых торгах по приватизации Castal Saltworks, крупнейшего производителя соли в ОРТ. Rothmans приобрела 90% акций сигаретной компании Занзибара.

Корпорация CDC представляет в Танзании ряд крупных компаний, задействованных в производстве дубильных веществ — Tanganyika Wattle, чая — East Usambara Tea и лесоматериалов — Kilombero Valley Teak. Ряд английских частных компаний участвует в проекте по бурению скважин и обеспечению питьевой водой Дар-эс-Салама.

Большую работу по дальнейшему расширению двустороннего сотрудничества проводит Танзанийско-Британское общество, председателем которого является известный в прошлом госдеятель ОРТ П.Рупия.

*О танзанийско-канадских отношениях.* Двустороннее сотрудничество осуществляется в рамках общей программы «Африка — XXI в.», реализация которой возлагается на Канадское международное агентство развития. Канада планирует строить свою политику помощи на ближайшие годы на региональной основе вместо текущего взаимодействия на базе двусторонних соглашений.

С начала 1993 г. канадское правительство приняло решение о значительном сокращении бюджета помощи Танзании. Финансирование предыдущих трех лет составляло 25-40 млн. кан.долл. ежегодно. Канада не входит в десятку ведущих танзанийских доноров.

Важным событием явился **приезд в Дар-эс-Салам 17 фев. 1999 г. генерал-губернатора Канады Р.Леблана.** В составе делегации находились ряд ведущих министров, парламентарии, руководители крупных фирм, видные деятели политики и культуры.

В Танзании зарегистрированы и активно действуют 80 компаний с канадским капиталом. Они занимают значительные позиции в электроэнергетике, разработке месторождений и добыче минерального сырья, транспорте, сельском хозяйстве. Многие реализуемые этими компаниями проекты финансируются крупными международными организациями.

Канадские компании в Танзании гибко используют особенности танзанийского законодательства, идут на создание СП с участием полугосударственных учреждений ОРТ, все охотнее прибегают к экспорту капитала путем приобретения части акций национальных и частных компаний. Это дает им возможность влиять на решения танзанийского правительства, успешно конкурировать в получении выгодных контрактов, финансируемых МФО и другими донорами.

По оценке статбюро Банка Танзании двусторонний товарооборот составляет 12,4 млн.долл. (экспорт в Танзанию — 10,9 млн.долл., импорт 1,4 млн.долл.). Структура товарооборота соответствует той структуре, которая сложилась в торговле Танзании со многими западноевропейскими государствами. В ОРТ поставляется оборудование, стройматериалы, ТНП. После доведения до требуемых стандартов из Танзании экспортируется сизаль, кофе, ряд продуктов тропического сельского хозяйства.

Основным объектом взаимодействия является **газовое месторождение Сонго-Сонго** (пров. Линди). Канадское правительство выделило кредит в 2,1 млн.долл. США на подготовку ведущих специалистов для работы на основных объектах. Ведется обустройство месторождения. Планируется

при содействии канадских строительных фирм проложить газопровод до г. Дар-эс-Салама, где строится газозлектростанция. Проект выполняется канадским консорциумом «Сонгаз» при финансовой поддержке ВБ.

Канадской фирмой Canop Resources продолжается разведка газовых и нефтяных месторождений в районах Мандава, Унгуя.

В фев. 1999 г. вступила в действие шахта по добыче золота в районе Табора, на реконструкцию которой канадским правительством затрачено 48 млн.долл. США. Годовая добыча к 2000 г. достигнет 9,3 т. золота, что оценивается в 83 млн.долл. США.

Совместный канадско-танзанийский фонд создается зачислением на депозит 20 % шиллингового покрытия Программы поддержки товарного импорта (около 4,5 млн.кан.долл.) и за счет него осуществляется финансирование отдельных программ: ирригационный проект Кимани (Мбея), малые проекты фонда, больница в Хайдоме, развитие малого бизнеса, программа Фонда народонаселения ООН на Занзибаре, поддержка юридического сектора, оказание консультационных услуг в стране, зерновые фермы (Аруша). Однако в последнее время фонд сталкивается с неспособностью некоторых участников Программы поддержки товарного импорта выплатить шиллинговое покрытие. В результате имеют место отсрочки в финансировании проектов, утвержденных в бюджете фонда.

Новым проявлением двустороннего взаимодействия является подготовка в Канаде танзанийских военных специалистов для участия в миротворческих операциях. В фев. 1999 г. группа старших офицеров минобороны Танзании совместно с представителями 11 других африканских стран была направлена в Центр подготовки миротворческих сил и военных наблюдателей в г. Кингстон (Онтарио), где она прошла подготовку по международной программе Департамента миротворческих сил ООН.

## Виза

**О**б изменениях в правовом положении иностранцев. Административно-правовой режим ОРТ ориентирован на создание благоприятных условий для притока в страну квалифицированной рабочей силы и представителей коммерческих структур.

Располагая сырьевыми ресурсами, танзанийцы испытывают острую нехватку в профессионально обученном персонале.

Указанные факторы объективно ведут к росту общего количества нерезидентов, находящихся в стране и упрощению некоторых видов иммиграционных формальностей, с тем чтобы иностранцев не отпугивали сложности оформления видов на жительство и возможные негативные последствия в случае нарушения иммиграционного статуса.

Вместе с тем в последнее время Департамент иммиграции ведет линию на ужесточение контроля за пребыванием иностранцев. Это вызвано рядом обстоятельств: некорректным поведением иностранных граждан, пренебрежением ими нор-

мами правового регулирования, неоднократно попытками вступить в незаконные сделки и в целом заняться нелегальным бизнесом.

Особую категорию иммигрантов на территории ОРТ составляют беженцы из ДР Конго, Руанды и Бурунди, численность которых неуклонно возрастает. В этой связи власти вынуждены вводить дополнительные меры контроля в местах расположения их лагерей. В приграничных с указанными странами провинциях введено усиленное патрулированное нарядов полиции совместно со службой иммиграции в целях выявления «незаконных иммигрантов».

Местным законодательством установлено 4 класса видов на жительство:

1. Особый вид на жительство. Предоставляется персоналу дипломатических миссий и международных организаций, как правило, сроком на 1 год с последующим продлением. При этом им выдается многократная виза (Re-Entry Pass) сроком, также на один год (в паспорта проставляются соответствующие штампы). В качестве местного легализационного документа на руки выдается удостоверение личности (Diplomatic или Non-Diplomatic Identity Card).

2. Residence Permit Class «А». Выдается лицам, намеренным заниматься самостоятельной предпринимательской деятельностью. Предоставление иностранцам вида на жительство класса «А» и определение его продолжительности осуществляется Иммиграционным управлением с учетом той сферы деятельности, которой намеревается заниматься иностранец.

Власти стали отдавать предпочтение предпринимателям, которые собираются инвестировать в приоритетные для ОРТ сферы экономики, такие как изыскание и разработка полезных ископаемых, производство промышленной продукции, сельское хозяйство и животноводство. За предоставление вида на жительство этого класса взимается 1,5 тыс.долл., за возобновление — 750 долл.

3. Residence Permit Class «В». Предоставляется иностранцам, прибывшим в ОРТ в соответствии с межправительственными, межфирменными соглашениями или в частном порядке для работы по контракту в госучреждениях, на госпредприятиях, в частных компаниях по найму и т.д. Вид на жительство «В» не дает права на занятие самостоятельной коммерческой деятельностью. Рассматривая вопрос о предоставлении иностранцу вида на жительство класса «В», Иммиграционное управление учитывает его квалификацию и род предлагаемой деятельности, а также в обязательном порядке рекомендацию и заключение уполномоченного минтруда. За получение вида на жительство этого класса взимается 500 долл., за возобновление — 250 долл.

4. Residence Permit Class «С». Предоставляется иностранным гражданам по усмотрению Иммиграционного управления. Это могут быть студенты и стажеры, миссионеры, больные, проходящие в ОРТ лечение, лица, пожелавшие проживать в Танзании после истечения срока их контрактов. За получение вида на жительство этого класса необходимо заплатить 50 долл., за возобновление — 30 долл.

Иностранец, получивший вид на жительство в

ОРТ, может заниматься только той деятельностью, которая определяется классом этого вида жительства. Виды на жительство классов «А», «В» и «С» представляют собой определенные документы установленной формы, выдаваемые на руки иностранному гражданину в качестве документа, подтверждающего статус его нахождения в Танзании. На них наклеивается фотография иностранца паспортного размера.

Вид на жительство любого класса может предоставляться на срок, не превышающий 3 лет, с последующим продлением не более чем на 2 года. Решение о продолжительности срока действия принимает директор Иммиграционного управления. Ему также предоставлено право прекращения действия вида на жительство. В этом случае иностранец должен покинуть страну в установленное время. Окончательное решение по тому или иному вопросу, связанному с предоставлением вида на жительство, его продлением или прекращением действия принадлежит министру внутренних дел. Оно не может быть обжаловано в судебном порядке.

## Церковь

Население Танзании по религиозному признаку подразделяется на две основные категории: мусульмане и христиане. Христианство в ОРТ исповедует около 30% населения страны. **Больше всего христиан расселено в обл. Килиманджаро — до 2/3 населения;** в обл. Мороро — половина; в обл. Мбея и Иринга — 46 %; в других южных областях — 30% их населения; в областях, примыкающих к оз. Виктория — 25%, в обл. Додома и Сингида — 25%.

Христианство в стране представлено большим количеством религиозных направлений, крупнейшими из которых являются римско-католическая церковь, насчитывающая 4,5 млн. верующих, и различные протестантские церкви.

В церковно-административном отношении римско-католическая церковь в Танзании делится на два архиепископства, 21 епископство и апостольскую префектуру. Территориально большинство епархий совпадает с областями. Возглавляет церковь кардинал. В 1998 г. новым кардиналом-африканцем стал танзаниец П.Пенго. Численность низшего духовенства — около 1500 священнослужителей, подавляющее большинство которых африканцы. **В распоряжении римско-католической церкви имеется свыше 1,6 тыс. соборов, церквей и других культовых сооружений.**

Деятельность христианских церквей в ОРТ характеризуется определенной прочностью позиций, завоеванных в ходе многих десятилетий активной деятельностью, стройной иерархией и организацией хорошо подготовленной армии священников, миссионеров, монахов, опирающихся на систему различных подчиненных организаций: просветительских, молодежных, женских; свои собственные газеты, радио и телепрограммы.

Особая роль в общей структуре христианства принадлежит миссионерам. Миссионерские организации как римско-католической церкви, так и протестантских обществ оказывают определенное влияние на развитие народного образования.

Римско-католическая церковь имеет 1,9 тыс. учебных заведений, в которых обучаются 270 тыс. учащихся. В г.г. Морогоро, Перамихо, Кипалапапа находятся римско-католические семинарии, где обучаются 440 чел. Протестантские организации также имеют сеть учебных заведений, предназначенных для подготовки местного духовенства. Им принадлежит пять богословских колледжей и семинарий (три лютеранских колледжа в г. Моши, две англиканские семинарии в г.г. Линди, Конгва), свыше 20 богословских учебных заведений.

Христианские организации Танзании активно участвуют также в развитии системы здравоохранения. Многие из них имеют тесные связи с зарубежными и международными центрами, от которых они получают значительную финансовую помощь, нередко безвозмездную, — особенно для строительства медцентров и больниц.

Именно христианская церковь формировала танзанийскую интеллигенцию. В политической жизни страны религиозный фактор получил особое звучание после официальной регистрации в 1995 г. оппозиционных партий, часть из которых опирается на религиозную базу и имеет ярко выраженные христианские или мусульманские издания и другие средства пропаганды. Вопреки существующим запретам в последнее время в христианских храмах и в мечетях звучат лозунги в поддержку той или иной партии, отдельных личностей. Известны случаи участия в религиозных мероприятиях политических лидеров, высокопоставленных деятелей госаппарата.

В 1999 г. был отмечен ряд мусульманских выступлений, имевших антихристианскую направленность. Эти события побудили христианские церкви принять ряд ответных мер. В частности, в последнее время Ватикан усилил финансовые дотации своим приходам в Танзании. Увеличилось количество танзанийских стипендиатов в европейских теологических колледжах.

## Экология

Главной причиной существующих экологических проблем Танзании является бедность. Отсталость, несовершенство применяемых технологий как в сельском хозяйстве, так и в промышленности неизбежно приводят к истощению природных ресурсов, деградации почв, лесов, загрязнению водоемов.

Стихийное бедствие 1997 г. «Эль-Ниньо» нанесло огромный ущерб экологии страны, многие из его последствий до сих пор не устранены. Существует проблема засухи, лесных пожаров. В Докладе ЮНЕСКО по человеческому развитию за 1998 г. **отмечается сокращение доступа населения ОРТ к безопасной воде, который определяется на уровне 38%.**

Процесс урбанизации, быстрого роста городского населения на фоне неадекватного функционирования городских служб напрямую отражаются на неблагоприятной экологической обстановке в городах — типичными являются случаи возникновения вспышек таких заболеваний, как холера, тиф и другие. Городские власти не в состоянии обеспечить надлежащее водоснабжение, а также

контроль за санитарными нормами, наиболее сложная ситуация в данном отношении сложилась в Дар-эс-Саламе.

Запрещенные методы ловли рыбы, при которой в ход идут яды и динамит, сброс в воду твердых и жидких отходов, неграмотное применение удобрений отравляют экосистему озер, и в частности, оз. Виктория. Как следствие, **Евросоюзом в марте 1999 г. был вновь наложен запрет на импорт рыбы из оз. Виктория.** Немаловажными факторами, испытываемыми на прочность экосистему севера Танзании, являются продолжающийся приток беженцев из охваченных кризисом соседних ДРК и Бурунди, а также быстро набирающая обороты индустрия туризма.

В энергетическом балансе страны 91% приходится на дрова и уголь и лишь 8% — на электроэнергию. Именно в этом причина получившей в последнее время широкий резонанс проблемы сокращения площадей, занимаемых лесом. В данной связи все чаще поднимается вопрос использования возобновляемых источников энергии: микро-, миниэлектростанций, ветряных, геотермальных и солнечных электростанций. В мае 1999 г. в Аруше прошли **международная выставка и форум, посвященные использованию возобновляемых источников энергии.**

Сегодня правительство стремится переложить бремя расходов, связанных с природоохранными мерами на общество, неправительственные организации. В частности, пропагандируется идея создания областных природоохранительных фондов, которые бы взяли на себя всю ответственность за мероприятия по экологии. Своей задачей танзанийское руководство, как представляется, считает работу над нормативной базой по экологии, а также обеспечение политической рекламы данной проблемы.

Показательной является проведенная в ОРТ в апр. 1999 г. акция по посадке деревьев, участие в которой приняли бывшие и нынешний президент страны: Дж.Ньерере, А.Х.Мвиньи, Б.Мкапа, а также все без исключения министры правительства.

Касаясь местного законодательства, регламентирующего использование природных ресурсов, следует заметить, что экспертами отмечается большое количество слабых мест в более чем сотне действующих нормативных документов.

С гораздо большим успехом проводится природоохранная политика в национальных парках и заповедниках Танзании. Большую роль в этом играют НПО и международные гуманитарные организации, регулярно оказывающие финансовую помощь на данные цели.

На международной арене экологическая политика Танзании также во многом определяется ее статусом развивающейся страны. В 1997 г. Танзания, являясь председателем «группы 77», поддержала линию на исключение стран «третьего мира» из системы обязательств по рамочной конвенции ООН по изменению климата, исходя из того, что ответственность за ситуацию в данной сфере лежит прежде всего, на развитых странах. Одновременно танзанийцы выступают за принцип «добровольной ответственности», согласно которому каждое государство должно самостоятельно опре-

делять уровень взятых на себя обязательств.

В 1997 г. Танзанией была ратифицирована Конвенция ООН по борьбе с загрязнением окружающей среды и засухой. В 1998 г. ОРТ присоединилась к международной конвенции по охране мигрирующих видов диких птиц. Танзания координирует свои действия с другими государствами бассейна реки Нил по рационализации использования водных ресурсов в регионе.

## СМИ

С принятием Национальной ассамблеей закона о многопартийности в июле 1992 г., введением политического плюрализма и началом легальной деятельности оппозиции начался новый этап деятельности СМИ, функции и роль которых претерпели качественные изменения.

Появились новые периодические издания — газеты и журналы, активизировались и стали приобретать современный уровень электронные средства массовой информации, проложил дорогу на танзанийское информационное пространство Интернет.

Касаясь телевидения, следует отметить непродолжительный срок его деятельности в стране — **если на Занзибаре телевидение появилось в 1974 г., то на материковой части страны запуск первого телеканала откладывался вплоть до 1994 г.**, что по сути является мировым антирекордом. Данное заповедание объясняется отсутствием даже на сегодняшний день у правительства ОРТ средств иметь свой собственный канал, а также настороженным отношением тогдашнего партийного руководства страны и лично Дж.Ньерере к трудностям контроля за частным телевидением. На сегодняшний день в Танзании действуют пять телеканалов (четыре — на материке и один — на Занзибаре), при этом если островное телевидение находится под контролем занзибарских властей, то на материковой части страны оно полностью находится в частных руках.

Танзанийские СМИ действуют на основе принципа свободы печати и слова. Отсутствует как таковой институт цензуры. Однако считать, что СМИ ОРТ пользуются полной свободой, нельзя. Имеются случаи, когда печатным органам не только грозят аннулированием регистрации, но и реализуют эти угрозы. Не чужаются открытого давления на СМИ и руководители самого высокого уровня, довольно часто обвиняющие различные издания в потворстве оппозиции и пренебрежении профессиональной этикой. Нередки случаи, когда неугодным журналистам отказывают в аккредитации при освещении различных мероприятий. Например, большой резонанс получил скандал, связанный с отказом ряду частных печатных изданий в доступе к освещению визита Генерал-губернатора Канады в Танзанию в фев. 1999 г.

По сведениям Информационной службы Танзании, зарегистрировано 425 печатных периодических изданий, лишь 110 из которых реально выходят в свет в столице и в регионах страны. Государственные средства массовой информации, к которым относятся правительственная пресса, радиовещание и информационное агентство «Ши-

хата», вынуждены сталкиваться с серьезной конкуренцией со стороны СМИ, контролируемых частным капиталом.

Государственными или партийно-правительственными печатными органами ОРТ являются англоязычная «Дейли Ньюз» и выходящая на суахили «Ухуру». Крупнейшими независимыми изданиями являются англоязычные «Гардиан», «Экспресс», «Фамили Миррор» и суахилоязычные «Маджира», «Мтанзания», «Раи», «Хеко».

Что касается процедуры оформления нового печатного органа, радио или телеканала, в Танзании действует не разрешительная, а регистрационная система, которой пользуется большинство стран мира.

При том, что в танзанийской практике отсутствуют какие-либо предписания относительно публикуемых материалов, очевидным признаком деятельности танзанийских СМИ являются относительные самоконтроль и самоцензура. Как правило, правительственные чиновники четко разъясняют руководителям любых печатных органов, радио и телеканалов как размеры тех рамок, в которых возможна их деятельность, так и возможные последствия, если эти границы будут нарушены.

В Танзании нет специальных законодательных актов, регулирующих работу в стране представителей иностранных СМИ. Основной государственный орган, в компетенции которого находится деятельность в ОРТ корреспондентов иностранных газет, журналов, радио и телевидения — Департамент информации, организационно подчиняющийся канцелярии премьер-министра, как правило, редко вмешивается в деятельность иностранных журналистов.

Прочные позиции здесь заняли западные агентства — Рейтер, Франс Пресс и другие. Именно на сообщения этих агентств опираются танзанийские СМИ при освещении международных событий, предоставляя таким образом западным источникам почти монопольное право в формировании общественного мнения страны по вопросам международной жизни. Заметно возросла роль агентства «Синьхуа» в снабжении СМИ ОРТ материалами о событиях в странах АТР, Южной Азии, Ближнего Востока, Африки. Большую роль в политическом влиянии на танзанийскую аудиторию оказывают широко распространенные англоязычные газеты и еженедельники «Файнэншл Таймс», «Бизнес Таймс», «Экономист», «Тайм» и «Ньюсуик», а также иновещательные службы ведущих стран Запада — Си-Эн-Эн, Би-Би-Си, «Радио Канады», «Немецкая волна» и др., действует иновещание ЮАР.

## Связи с Россией

Дипломатические отношения между СССР и Объединенной Республикой Танзанией установлены 11 дек. 1961 г. Все эти годы двусторонние связи носили стабильный, дружественный характер. Танзания официально заявила о признании РФ в качестве правопреемницы СССР 30 дек. 1991 г.

Экономическое и торговое сотрудничество развития не получили. Ранее при содействии

СССР были созданы два госхоза (по выращиванию кукурузы и хлопка), построен среднетехнический колледж в г. Мбея. В настоящее время ведется поиск новых взаимовыгодных форм экономического сотрудничества (зарегистрировано 11 СП, активно работают 4). В 1995 г. завершен многосторонний проект с российским участием по строительству в Дар-эс-Саламе гостиницы «Шератон».

17 мая 1999 г. подписано Межведомственное соглашение о сотрудничестве в области агропромышленной политики.

Общая задолженность ОРТ бывшему СССР по предоставленным кредитам (с учетом начисленных процентов) — 616 млн.долл. 16 фев. 1994 г. подписано межправительственное Соглашение об урегулировании задолженности по госкредитам, которое было реализовано лишь частично. В июне 1998 г. в Москве состоялся первый раунд переговоров о подписании нового соглашения.

Поддерживаются связи в сфере культуры. В Дар-эс-Саламе имеется представительство Росзарубежцентра.

В авг. 1997 г. экспедиция московских спортсменов-инвалидов с участием представителя Танзании совершила восхождение на Килиманджаро. Акция была включена в официальный перечень мероприятий в связи с 850-летием Москвы.

В сент. 1998 г. подписан межправительственный протокол о научном и культурном сотрудничестве до 2003 г. **Наши вузы окончили 1200 танзанийцев**, на территории стран-членов СНГ продолжают учебу 300 граждан ОРТ (из них в России — около 100). С 1996 г. возобновлено предоставление госстипендий.

Посол России в ОРТ — Доку Гапурович Завгаев (верительные грамоты вручил 9 мая 1997 г.). Посол ОРТ в России — Ева Лилиан Нзаро (верительные грамоты вручила 28 мая 1998 г.).

## Обзор прессы

**Хроника событий с 7 июля по 10 авг. 1999 г.**  
— Согласно опубликованного ПРООН Доклада по человеческому развитию в мире за 1999 г., индекс Танзании упал в нем с прошлогоднего 150-го места до 156-го. В докладе, в частности, отмечается сокращение продолжительности жизни (до 49,7 лет), доступа населения к питьевой воде (до 38%), а также доли населения, получающего образование (до 33%).

— Согласно статистике министерства информации, туризма, молодежи и культуры Занзибара, туристический сектор островов в период с 1994 г. увеличился вдвое.

— Контрабандный вывоз золота из ОРТ в 1998 г. оценивается в 45 млн.долл.

— ОРТ заявила о снижении в ближайшее время на 30-50% тарифов на электроэнергию. Танзания имеет самую дорогую электроэнергию в сравнении с государствами, входящими в САДК и ВАС.

— Министр энергетики и минеральных ресурсов ОРТ А.Кигода заявил в парламенте, что по состоянию на апр. 1999 г., разведанные запасы золота на территории Танзании равняются 790 т., что составляет 7 млрд.долл.

— Согласно опубликованному ЮНЕСКО «До-

кладу по Всемирному образованию» за 1999 г., ОРТ занимает **последнее место в мире по уровню получения среднего образования**, который составляет 5%.

— Правительством ОРТ принято решение об увеличении минимальной ставки заработной платы, предусмотренной законом с 17,5 тыс. до 30 тыс.танз.шилл.

— 60% территории Танзании находится под угрозой опустынивания.

— Министр финансов Занзибара А.Али заявил о своей озабоченности в связи с решением Танзании выйти из состава КОМЕСА, по ее словам этот шаг неблагоприятно скажется на региональном сотрудничестве.

— Детский фонд ООН (ЮНИСЕФ) предоставил ОРТ 52 млн.танз.шилл. на проведение просветительских компаний по вопросам СПИДа.

— Согласно заявлению верховного комиссара Великобритании в ОРТ Б. Диндвиди, объемы экономической помощи, предоставляемой Соединенным Королевством Танзании, возрастут с нынешних 42 млн.ф.т. в год до 63 млн.ф.т. в 2001 г.

— Правительство Египта оказало ОРТ продовольственную помощь на 50 млн.танз.шилл. Танзании было предоставлено 44,6 т. риса.

— Министр внутренних дел ОРТ А.Мохамед сообщил о том, что, по подозрению в причастности к теракту у посольства США в авг. 1998 г., из Танзании были депортированы 34 иностранца.

— В Лусаке состоялось подписание соглашения о прекращении огня в ДР Конго. Документ был подписан лидерами шести вовлеченных в конфликт государств.

— Правительство Норвегии предоставило ОРТ грант в размере 5,1 млрд.танз.шилл. на реализацию проекта по сооружению 122 км. ЛЭП, которая свяжет Танзанию и Замбию и позволит ОРТ использовать более дешевую электроэнергию.

— Финляндия предоставила ОРТ финансовую помощь в 576 млн.танз.шилл. на реализацию мер по укреплению Налоговой службы Танзании.

— Согласно заявления посла Франции в ОРТ Ж.Миготци, в начале 2000 г. в Дар-эс-Саламе состоится открытие нового французского культурного центра.

— МВФ предоставит ОРТ кредит в 39 млн.долл. на реализацию программы структурной перестройки экономики.

— Британское агентство по развитию предоставило ОРТ 2,1 млрд.танз.шилл на ремонт автомобильных дорог.

— Находящийся с визитом в Замбии президент ОРТ Б.Мкапа, сделал ряд заявлений по региональным конфликтам. Б.Мкапа подверг критике позицию повстанцев в ДРК, чье неприсоединение к соглашению о перемирии является трагедией для народа ДРК. Лидер оппозиционной группировки УНИТА в Анголе Савимби был определен президентом Танзании как военный преступник. Б.Мкапа призвал международное сообщество к соблюдению санкций, наложенных СБ ООН на УНИТУ.

— В рамках усилий по разрешению конфликта в ДРК, министр иностранных дел ОРТ Дж.Киквете провел в Дар-эс-Саламе консультации с лидером повстанческой группировки МЛС Ж.Бембой.

До этого министр совершил поездки в Уганду и Руанду, где им были переданы специальные послания президента ОРТ Б.Мкапы для Й.Мусевени и П.Бизимунгу.

— В Йоханнесбурге (ЮАР) лидер повстанческой группировки МЛС Ж.Бемба поставил свою подпись под лусакским соглашением о прекращении огня в ДРК. Одновременно им было поставлено условие о том, что в недельный срок соглашение должно быть подписано остальными повстанческими группировками, в противном случае, его подпись будет недействительна. На церемонии присутствовал президент ОРТ Б.Мкапа.

— Евросоюз оказал ОРТ помощь в размере 13 млн. евро на нужды пребывающих на территории Танзании беженцев из соседних государств.

— В Претории (ЮАР) состоялся мини-саммит по вопросам урегулирования в ДРК, участие в котором приняли президенты ЮАР, Танзании, Уганды, и Руанды.

— *Хроника событий с 11 авг. по 9 сент. 1999 г.* Министр коммуникаций и транспорта ОРТ Э.Ньянда заявил об открытии в сент. 1999 г. тендера по приватизации Портовой службы Танзании.

— Танзанийские власти предпринимают меры по повышению безопасности в обл. Аруша с целью предотвращения участившихся нападений на туристов, посещающих национальные парки севера страны, со стороны бандитов, как утверждает, сомалийского происхождения.

— Правительство Финляндии предоставило ОРТ грант в размере 5,5 млрд.танз.шилл. на реализацию программы по реформированию местных органов власти в обл. Мтвара и Линди.

— Европейский инвестиционный банк предоставил ОРТ кредит в 6,8 млрд.танз.шилл на инвестиционные проекты в области малого и среднего бизнеса.

— Совет безопасности ООН единогласно утвердил Генпрокурора Швейцарии Карлу Дель Понте в качестве прокурора базирующегося в Аруше (Танзания) Международного трибунала по Руанде.

— Правительство Германии предоставило в распоряжение Верховного Комиссара по делам беженцев 370 тыс.долл. на нужды находящихся на территории Танзании беженцев из Бурунди, ДРК и Руанды.

— На Занзибаре состоялась встреча президента С.Амура с послом Швеции в ОРТ С.Риландером, который, в частности, указал, что возобновление западной помощи островам находится в узвязке с

решением вопроса по находящимся под стражей 18 активистам оппозиционной КУФ, обвиняемым в государственной измене.

— В Мапуту (Мозамбик) прошел саммит 14 стран-членов САДК, участие в котором принял президент ОРТ Б.Мкапа. Центральной темой встречи стало разрешение конфликта в ДРК.

— Министр финансов ОРТ Д.Йона заявил об отмене в скором времени пятилетних налоговых каникул для иноинвесторов.

— Япония предоставила Танзании грант в размере 3,6 млрд.танз.шилл, который пойдет на погашение части внешнего долга.

— По приглашению правительства США, группа из 20 высокопоставленных чиновников правительства ОРТ пройдет стажировку в США по вопросам борьбы с терроризмом.

— Международный трибунал по Руанде ООН (г.Аруша) приступил к рассмотрению дел в отношении трех бывших членов кабинета министров Руанды. По обвинениям в геноциде и преступлениях против человечества перед судом предстали бывшие министр торговли и промышленности Дж.Мугензи, министр по делам государственной службы П.Мугиранеза и министр иностранных дел Дж.Бикамупака.

— Согласно заявлению представителя госдепартамента США в САДК Р.Крюгера, правительством США выделено этой организации 250 млн.долл. на реализацию проектов развития.

— В Дар-эс-Саламе завершила свою работу выставка товаров из Индии, организованная при участии Конференции промышленников Танзании.

— Завершился 6-дневный официальный визит Директора африканского бюро Верховного Комиссариата ООН по делам беженцев А.Петерса в ОРТ, в ходе которого была произведена инспекция лагерей беженцев на территории Танзании.

— Завершился 6-дневный официальный визит президента Б.Мкапы в Швецию. В поездке президента сопровождали ряд министров, а также представители деловых кругов.

— Президент Б.Мкапа отбыл в Триполи (Ливия) для участия во внеочередном саммите ОАЕ. На встрече, в частности, предполагается обсудить вопросы дальнейшей интеграции в Африке, а также возможное изменение Устава организации.

— Генерал Р.Мбома сообщил, что с 13 по 24 сент. 1999 г. на базе Военной академии Танзании в Мондули пройдут совместные танзанийско-американские учения, в которых примут участие врачи госпиталя ВМС США. □

# ТУНИС

*Тунисская Республика. Государство в Сев. Африке, побережье на севере и востоке омывается Средиземным морем. Территория: 163,6 тыс. кв. км. Столица: г. Тунис (1,8 млн. чел.). Др. крупные города: Сфакс (600 тыс.), Кайруан, Сус, Габес, Монастир. Административное деление: 20 провинций. Население: 9 млн. (1997 г.), преобладают тунисцы (арабы). Официальный язык: арабский, широко распространен французский. Государственная религия: ислам суннитского толка. Денежная единица: тунисский динар=100 миллимам. Национальный праздник: 20 марта — день независимости (1956 г.).*

## Госструктуры

Тунис испытал влияние многих древних цивилизаций. Именно здесь в IX в. до н.э. финикийцы основали некогда могущественный Карфаген, павший после трех Пунических войн под натиском Рима. Спустя столетия, пережив владычество римлян, вандалов и византийцев, этот район был захвачен и освоен арабами. В XVI в. он был включен в состав Османской империи. С 1881 г. Тунис — протекторат Франции. В годы второй мировой войны временно находился под оккупацией фашистской Германии.

*Государственный строй.* Тунис — республика с сильной президентской властью. Более 30 лет президентом (в последние годы правления — «пожизненным») являлся Х.Бургиба. 7 нояб. 1987 г. в результате «конституционного переворота» на смену ему пришел Зин аль-Абидин Бен Али. Он избирался главой государства на выборах 1989 г. и 1994 г. **Переизбран на третий пятилетний срок 24 окт. 1999 г.**, набрав 99,44% голосов. Отличительной чертой последних выборов стало то, что они впервые в истории Туниса прошли на альтернативной основе. Премьер-министр (с нояб. 1999 г.) — Мохамед Гануши, мининдел (с нояб. 1999 г.) — Хабиб Бен Яхья (занимал этот пост в 1991-97 гг.).

Законодательная власть осуществляется однопалатным парламентом — Палатой депутатов, избираемой на 5-летний срок. Председатель Палаты — Фуад Мебаза (переизбран в нояб. 1999 г.). **Последние парламентские выборы состоялись 24 окт. 1999 г.** В борьбе за депутатские мандаты участвовали все семь легальных тунисских политических партий. Правящее Демократическое конституционное объединение (ДКО) получило 91,59% голосов. Однако с учетом принятой поправки к Конституции уровень представительства оппозиционных партий в законодательном органе нового созыва не может быть ниже 20% мест из 182.

Правящей в Тунисе является партия ДКО (создана в 1934 г., до 1988 г. — Социалистическая деструктивная партия). Председатель ДКО — З.А.Бен Али, генсек — Абдельазиз Бен Диа (с июня 1996 г.).

Численность ВС Туниса — 40 тыс. чел.; вооружение и техника — в основном производства США и Франции.

В области внутренней политики режим З.А.Бен Али продолжает проводить линию «дозированной демократии», курс на диалог с оппозиционными партиями.

В 1991-92 гг. негативное воздействие на внутривнутриполитическую ситуацию в стране оказывала активизация фундаменталистской партии «Нах-

да» (в т.ч. имели место столкновения исламистов с полицией и силами безопасности). В 1992 г. прошли политические процессы, в ходе которых фундаменталистам были вынесены суровые приговоры. Партия «Нахда» была запрещена. С того времени открытых проявлений деятельности интегрлистов не наблюдалось. В свете развития событий в соседнем Алжире принимаются соответствующие меры безопасности, сохраняется жесткий полицейский контроль.

Ведущими легальными оппозиционными партиями являются Партия народного единства и Юнионистско-демократический союз.

Единственная профсоюзная организация — Всеобщее тунисское объединение труда. В стране действуют также такие общественные организации, как Национальный союз тунисских женщин, Национальный союз земледельцев, молодежные организации и др.

## Макроэкономика

Тунис входит в число наиболее развитых государств Африки. Экономика Туниса базируется на «трех китах» — нефти, фосфатах и туризме (в 1998 г. страну посетили 4,4 млн. туристов, доходы от туризма составили 1,5 млрд. дол.).

Тунис занимает передовые рубежи в «третьем мире» по уровню компьютеризации населения, традиционно является экспортером не только квалифицированной рабочей силы, но и «серого вещества» (врачи, инженеры, преподаватели) в арабские и африканские страны.

Сельское хозяйство дает свыше 16% ВВП и на 80% обеспечивает страну в продуктах питания. 90% сельхозугодий принадлежит частному сектору. Важнейшими культурами являются зерновые (среднегодовой урожай — 2 млн. т., в 1998 г. получен рекордный урожай — 6,6 млн. ц. — прирост на 56%), цитрусовые (229 тыс. т.), оливки (в среднем около 1 млн. т.), финики (93 тыс. т.). Производство томатов в 1998 г. составило 686 тыс. т., молока — 740 тыс. т.

Экономическое положение достаточно устойчивое. Тунисское руководство проводит линию на дальнейшую либерализацию экономики, поэтапную реализацию разработанного при участии МБРР и МВФ плана ее «оздоровления», включающего, в частности, привлечение и поощрение иноинвестиций (в 1998 г. прямые иностранные инвестиции составили 600 млн. долл. — рост в 3,5 раза), создание свободных экономических зон, введение конвертируемости тунисского динара.

В качестве первоочередной задачи выдвигается проблема борьбы с безработицей (число безработных — 550 тыс. чел., что составляет 15% актив-

ного населения). Ежегодно создается около 50 тыс. новых рабочих мест (при потребности в 70 тыс.). Около 30% бюджетных ассигнований в 1999 г. выделено на социальную сферу.

Тунис — член ВТО. Ведущими партнерами Туниса являются Франция, ФРГ и Италия. На долю стран ЕС приходится 77% его внешнеторговых связей. С марта 1998 г. началась поэтапная реализация соглашения о партнерстве Туниса с ЕС и создании зоны свободной торговли (к 2008 г.). Тунис избран в состав СБ ООН в качестве постоянного члена на 2000-01 гг.

Тунис является динамично развивающейся аграрной страной с рядом развитых отраслей промышленности. 1998 г. был вторым годом 9-го пятилетнего плана на 1997-2001 гг., который предусматривает ежегодный эконом. рост на 6% (4,6% — в 8-м пятилетнем плане), инвестиций — на 9,2%, экспорта — на 6%, доходов на душу населения — на 4,3%, создание за пятилетний срок 320 тыс. рабочих мест, сокращение внешней задолженности с 51,1% от ВВП в 1996 г. до 40,9% ВВП в 2001 г. Экономический рост Туниса в 1998 г. оценивается в 5% в ценах 1990 г., что является неплохим показателем, хотя и уступает запланированным 5,4%. ВВП в текущих ценах составил 20,5 млрд.долл.

Сельское хозяйство продолжает являться одним из основных секторов экономики Туниса. Общая площадь с/х угодий составляет 4,2 млн.га, или 30% территории. В с/х и связанных с ним производствах занято 22% трудоспособного населения страны. Доля с/х в объеме ВВП — 15%, а в объеме экспорта — 8,8%. 1998 г. можно признать удачным: за исключением незначительно уменьшившегося, по сравнению с 1997 г., урожая оливок и картофеля, урожай практически всех остальных культур (зерновые, овощи, фрукты) существенно возрос. Производство молока увеличилось до 740 тыс.т., что обеспечило 97% внутренних потребностей страны, а в 1999 г. планировалось удовлетворить их полностью. Важную роль в жизни страны играет рыболовство. Добыча морской рыбы у берегов Туниса в 1998 г. была на уровне прошлого года (87 тыс.т.)

В 1998 г. в Тунисе было добыто около 3,8 млн.т. сырой нефти, 2,2 млрд.куб.м. природного газа, 11 млн.т. фосфоритов, 270 тыс.т. железной руды, 440 тыс.т. морской соли и произведено свыше 8,2 млрд.квт/ч электроэнергии, около 800 тыс.т. тройного суперфосфата, 1,1 млн.т. фосфорной кислоты, более 900 тыс.т. диамонифосфата, 220 тыс.т. арматуры, 4,4 млн.т. цемента, 340 тыс.т. бензина и 665 тыс.т. дизельного топлива.

Туризм играет важную роль в привлечении в страну иностранной валюты: 25% поступлений в доходную часть бюджета. **Ежегодно страну посещает более 3 млн. туристов**, в основном из Германии, Франции, стран арабского Магриба.

Тунис на севере и востоке омывается водами Средиземного моря, на западе и юго-западе граничит с Алжиром, на юго-востоке — с Ливией, Тунисский пролив отделяет страну от о. Сицилия (Италия).

Климат — жаркий и сухой летом, сред. температура июля +29,3°C и прохладный и относительно влажный зимой, сред. температура декабря

+11,4°C. На крайнем юге климат — пустынный, с частыми горячими ветрами «сирокко» из Сахары. В сев. части страны выпадает в среднем за год до 1500 мм осадков, на юге — менее 400 мм. Территория Туниса вытянута с севера на юг почти на 800 км., **длина береговой линии — 1200 км.** Крупные заливы: Хаммаметский и Габесский. Вдоль побережья много островов, наиболее крупные из которых Джерба и Керкенаан.

Около 1/3 территории (в основном на северо-западе и западе) занято горами Атласа высотой до 1000-1200 м. и межгорными плато. В центре находятся бессточные солончаковые низменности (шотты). На крайнем юге — песчаная пустыня Рмель-эль-Абиод. Наиболее крупная река — Меджерда (длина 460 км.), самое крупное пресное озеро — Сили Салем.

Внеш. торговля характеризуется опережающим ростом импорта и сохранением отрицат. сальдо торгового баланса. Отмечается тенденция роста экспорта продукции обрабатывающих отраслей: металлообрабатывающей и электротехнической, текстильной и кожевенной. Нестабилен экспорт энергоносителей, с/х продукции и продовольственных товаров.

Экспорт предприятий-резидентов составляет чуть более 37% всего экспорта, остальной обеспечивается офшорными предприятиями. Основными группами товаров в структуре экспорта в 1998 г. являлись: текстиль и кожа — 51,7%, энергоносители — 7,2%, фосфаты и их производные — 9,6%, прод. товары — 8,8%, продукция металлообр. и электротехнич. промышленности — 15,8%. Основными потребителями экспортной продукции являются Франция, Италия, Германия, Испания. Импорт страны характеризуется преобладанием закупок товаров широкого потребления (37% в общей структуре импорта), сырья и полуфабрикатов (32%). Основные поставщики товаров в Тунис — Франция, Италия, Германия. **Объем внешней торговли в 1998 г. — 14 млрд.долл.**

Уровень мед. обслуживания невысокий. 90% жителей получают бесплатную медпомощь. Расходы на медицину составляют около 3% госбюджета. Средняя заработная плата составляет около 185 долл. в мес. Официальный размер инфляции — 3,7% в год.

*Валютно-финансовое положение в 1998 г.* можно охарактеризовать как достаточно стабильное, особенно в сравнении со многими другими странами, пострадавшими от жестокого финансового кризиса. Госбюджет в 1998 г. был утвержден в 9 млрд. дин. (в 1997 г. — 8 млрд.дин.) и был сведен с дефицитом в 690 млн.дин. (в 1997 г. — 640 млн.дин.), что составило 7,6% от суммы бюджета, или 3% от ВВП (в 1997 г. — 3,1%).

Внутренний и внешний займы составили соответственно 2345 млн.дин. и 977 млн.дин. (в 1997 г. — 1556 и 990 млн.дин.). Внешний долг по займам и кредитам в 1998 г. увеличился до 11 млрд.долл., или 11,38 млрд.дин. (10,82 млрд.дин. в 1997 г.), однако его доля в объеме ВВП уменьшилась и составила около 51% (в 1997 г. — 51,5%).

Из-за опережающего роста импорта золотовалютные резервы снизились и на конец дек. 1998 г. составили 2,5 трлн.дин. Дефицит платежного ба-

ланса составил около 900 млн.дин. (1997 г. — 792 млн.дин.).

Тунис признается надежным плательщиком. По данным ведущих рейтинговых агентств, страна, с точки зрения инвестиционного риска, занимает одно из лучших мест среди других стран Магриба и Ближнего Востока (5 место, по оценке французского экспортного совета «Север-Юг»).

Подтверждением успехов на пути реформирования экономики и достижения социальной стабильности в стране явились распространенные на межд. экономическом форуме в Давосе (28 янв.-2 февр. 1998 г.) **исследования Гарвардского ун-та экономического положения 23 африканских стран** по 87 критериям межд. классификации. По этим основаниям **Тунис оказался на втором месте** (после Маврикия), опередив Ботсвану, Намибию, Марокко, Египет, Юж. Африку. Тунис занимает 2-е место в Африке по конкурентоспособности и находится по этому показателю на уровне Польши и Греции, а по качеству рабочей силы он опережает все африканские страны, при том что зарплата тунисского инженера или техника составляет лишь около 1/5 европейской.

*Госбюджет на 1999 г.* Принят Законом №98-111 от 28 декабря 1998 г. Общие доходы запланированы в размере 9,5 млрд.дин. (**1 долл. — 1,1 тун.дин.**) против 9 млрд.дин. в 1998 г. (+6,03%). На обслуживание гос. долга запланировано 3,5 млрд.дин. (рост 2,1% по сравнению с Бюджетом-98, в то время как в 1998 г. рост затрат на обслуживание госдолга по сравнению с 1997 г. составил 28,8%). Доходы государства в 1999 г. увеличатся по сравн. с бюджетом прошлого года на 8,5% (в Бюжете-98 этот рост не превышал 4,86%). Запланированные доходы позволят за вычетом выплат в счет гос. задолженности ограничить бюджетный дефицит суммой в размере 718 млн. дин., что составит 3% ВВП страны и соответствует показателю прошлого года. Доходная часть госбюджета состоит из собственных доходов государства (5,5 млрд.дин.), ресурсов заимствования (3,6 млрд.дин.) и спец. фондов (342 млн.дин.). Общая сумма трех составляющих доходной части бюджета составит в 1999 г. 9,5 млрд.дин.

Собственные доходы формируются как из налоговых поступлений (4,94 млрд.дин.), так и из источников неналогового происхождения (636,5 млн.дин.). Увеличение этих доходов предполагалось достичь за счет продолжения совершенствования как системы налогообложения при взимании косвенных налогов и сборов, так и технологии собираемости прямых налогов. Поступления от прямых налогов в 1999 г. запланированы в 1,4 млрд.дин. против 1,2 млрд.дин., полученных в 1998 г. Данное увеличение (+177 млн.дин., или на 14,47%) планируется обеспечить при неизменных ставках существующих налогов путем получения доп. суммы налогов с физических лиц за счет текущего повышения зарплаты работников бюджетной сферы, а также увеличения доходов от налога с прибыли предприятий, которые должны возрасти в результате повышения деловой активности предпринимателей, и в первую очередь производителей. Указанные налоги состоят из налогов на зарплату физических лиц — 620 млн.дин., на коммерческую и другую деятель-

ность физических лиц — 39 млн., на регистрацию — 44 млн., на прибыль нефтяных компаний (25 млн.) и других предприятий (440 млн.), на недвижимость — 140 млн., и прочие налоги — 32 млн.

Поступления от косвенных налогов на 1999 г. запланированы в 3,4 млрд.дин., против 3,1 млрд.дин. в 1998 г. (+7,58%). Основную часть доходов от косвенных налогов планируется получить за счет НДС (1,6 млрд.) и налога на потребление (акцизный налог) (840 млн.), сумма сборов от которых составит 71% от общей суммы косвенных налогов, или 25,5% от размера доходной части бюджета. Рост объема поступлений от вышеуказанных налогов на 8% (с 2,2 млрд.дин. в 1998 г. до 2,4 млрд.дин. в 1999 г.) предполагается достичь за счет роста цен и увеличения объемов потребления, а также реализации подакцизных товаров (табак, алкоголь, бензин и др.). Предусмотрено увеличение на 10% доходов от налогов на регистрацию (со 160 до 176 млн.дин.) за счет ожидаемого роста объемов услуг по регистрации предприятий, а также повышения ставок регистрационных сборов с физических лиц.

Увеличение размеров поступлений от вышеуказанных налогов призвано компенсировать плановую отмену либо уменьшение таможенных пошлин в рамках процесса интеграции с ЕС и реализации ряда программ (развитие экспорта, грузового межд. автотранспорта), а также снижение налогов на пром. продукцию и транспорт.

Ожидается рост таможенных платежей в госбюджет с 679 млн.дин. в 1998 г. до 715 млн.дин. в 1999 г. (+5,3%) в результате увеличения объемов импортных операций (налог на импорт) и количества обрабатываемых внешнеторговых грузов (таможенные формальности).

Доходы неналогового характера на 1999 г. предусмотрены в размере 636,5 млн.дин., против 684,5 млн. в 1998 г. (-7,01%). Основными статьями доходов должны стать арендная плата за прокачку газа по газопроводу (Алжир-Тунис-Италия) — 90 млн., прибыль от продажи нефти и поступлений от эксплуатируемых на условиях концессий нефтяных месторождений (175 млн.), прибыль по акциям акционерных гос. предприятий (204 млн. дин.), доходы от фин. операций (80 млн. дин.), отчисления в кассу соц. страх. (57 млн.) и др.

Уменьшение размера этих доходов на 7,01% вызвано снижением прибыли от добычи нефти на условиях концессии на месторождении Эль-Борма в связи с падением цен на нефть. Собственные доходы государства в 1999 г. обеспечат 61,7% (с учетом спецфондов) потребностей расходной части бюджета. Для сбалансирования бюджета, погашения госдолга в 3,5 млрд.дин., а также покрытия части бюджетного дефицита в размере 718 млн.дин. государство прибегнет к внутр. и внеш. займам и кредитам, размер которых составит 3,6 млрд.дин. Эта сумма на 122 млн., или на 3,4% превышает размеры ресурсов заимствования 1998 г. и составит 15% от размера ВВП.

Размер заимствования на внутреннем рынке в 1999 г. будет на 2,4% уменьшен по сравнению с 1998 г. и составит 2,2 млрд.дин. Средства будут направлены на погашение части внутреннего долга путем обеспечения банковских вкладов на-

селения и ценных бумаг со сроками платежей в 1999 г., а также на покрытие части бюдж. дефицита. Заимствование на внутреннем рынке планируется провести за счет выпуска ценных бумаг банков, страх. компаний, гос. предприятий в рамках долгосрочных (10 лет) и среднесрочных (5 лет) обязательств на рыночных условиях, а также с помощью реформы в банковской сфере, предусматривающей, в частности, **увеличение фондов обеспечения вкладов населения** путем перераспределения прибыли от коммерческой деятельности банков, что несколько снизит затраты государства по гарантированию вкладов своих граждан.

Внешние займы на 1999 г. запланированы в 1,1 млрд.дин., что на 140 млн. больше, чем в 1998 г.

Общий размер внешних заимствований складывается из целевых иностранных кредитов для реализации госпроектов (400 млн.дин.), а также займов и кредитов для правительственных программ.

Возврат долгов и авансы: данная статья, по которой запланирован доход в размере 259 млн.дин., будет наполняться поступлениями от предприятий госсектора в виде возврата предоставленных им кредитов и процентов за их использование, процентов по предоставленной ЕС для тунисских предприятий безвозмездной помощи в 99 млн. дин., а также доходов от проведения межд. и внутренних тендеров и за счет авансов, гарантирующих надлежащее исполнение подписанных по ним контрактов, и др.

Специальные фонды формируются из отчислений и безвозмездной помощи для решения ряда социальных программ и состоят на 65% из налоговых поступлений и на 35% — из доходов неналогового характера. На 1999 г. запланированы в размере 342 млн.дин., что на 18,96% больше, чем в прошлом году, за счет создания новых фондов развития.

## Банки

**З**акон №67-51 от 7 дек. 1967 г. с добавлениями и изменениями, утвержденными законом №75-12 от 26 фев. 1975 г., является основным законом, регулирующим банковскую деятельность.

Закон №76-46 от 12 июля 1976 г. «О финансовых учреждениях и банках» определяет порядок работы национальных и смешанных банков с иностранными физическими и юридическими лицами. В банковскую систему входят ЦБ эмиссионный институт страны, 13 сберегательных, 8 офшорных, и 2 коммерческих банка.

ЦБ был создан на базе закона №58-90 от 19 сентября 1958 г. Его задача состоит в контроле за движением денежных средств, предоставлении и распределении гос. займов и кредитов.

Тунисский динар не является свободноконвертируемой валютой. **Все валютные операции осуществляются при посредничестве ЦБ или с его разрешения.** Как орган валютного контроля он оказывает значит. влияние на осуществление межд. платежей Туниса. Функции контроля над межд. валютными операциями ЦБ осуществляет путем лицензирования платежей по всем экспортно-импортными операциями. Если условия

внешнеторг. контракта отклоняются от нормы, банк может отказать в выдаче лицензии на валютное финансирование коммерческой сделки.

Только крупные госпредприятия могут передавать свои межд. финансовые проекты для реализации непосредственно в ЦБ. Все другие фирмы, учреждения и физические лица должны обратиться в свой банк, который будет выступать в роли посредника между ними и ЦБ. Чтобы упростить этот процесс, некоторые ком. банки получают разрешение на осуществление определенных функций в межд. платежных отношениях, например по предоставлению банковских гарантий или открытию аккредитивов.

ЦБ является единственным банком-держателем золотовалютных резервов страны. Он имеет большое влияние на определение хозяйственной и финансовой политики, например на установление обменного курса динара по отношению к иностранным валютам. ЦБ связан с другими банками через систему рефинансирования в тунисских динарах.

Деятельность сбербанков регламентируется законом №67-51 от 7 декабря 1967 г. (с изменениями, внесенными законами №75-12 от 26.02.75 и №94-25 от 7.02.94 г.), определяющим основные направления банковской деятельности, а также «Кодексом торговли», конкретизирующим отдельные виды взаимоотношений банков с клиентами.

Деятельность сбербанков включает четыре направления: хранение депозитов (вкладов) различного происхождения и на различные сроки; предоставление краткосрочных кредитов; выполнение посредн. функций по биржевым операциям и обмену валют; обеспечение клиентам-вкладчикам банка платежей и покрытие чеков, векселей, купонов и других видов платежных средств.

Если сбербанк предоставляет среднесрочные кредиты (сроком до 7 лет), ему необходимо принять особые условия ЦБ для кредитующей отрасли. В виде исключения банк может предоставлять долгосрочный кредит, когда кредитующий банк получил для этого специальные долгосрочные займы. Банки, которые осуществляют операции на базе специального соглашения с государством, не связаны вышеуказанными обязательствами. Сбербанки не имеют права на непосредственное осуществление банковских операций промышленного или коммерческого характера с иностр. государствами. Они обязаны следить за выполнением директив ЦБ, соблюдением определенных пропорций между активными и пассивными операциями, определением уровня банковских резервов, основных условий кредитования, уровня процентных ставок по кредитам и банковского процента по вкладам и т.п.

Депозитные банки являются главным источником внутреннего финансирования. Они располагают сетью филиалов (на 1 янв. 1998 г.): National Agricole (BNA) — 141; Societe Tunisienne (STB) — 113; du Sud (BS) — 83; Union International (UIB) — 78; de Tunisie (BT) — 77; International Arabe de Tunisie (BIAT) — 75; Amen-71; De l'Habitat (BH) — 53; Union Bancaire pour le Commerce et l'Industrie (UBCI) — 38; Arab Tunisian Bank (ATB) — 29; Franco-Tunisienne (BFT) — 6; Citibank — 2; Tunisi-

enne de solidarite (BTS) — филиалов не имеет. Наиболее крупными сбербанками являются первые два.

Группа инвестбанков состоит из: Coopération du Maghreb (BCMA), Développement économique (BOET), National de développement Touristique (BNDT), Tunisie et des Emirats d'investissement (BTEI), Tuniso-qatarie d'investissement (BTQI), Banque tuniso-koweitienne de développement (BTKD), Tuniso-sauodienne d'investissement (STUSID), Banque arabe tuniso-libyenne de développement (BTLD). Из 8 банков только первые два чисто тунисские. Остальные были созданы в начале 80-х гг. на основе двусторонних соглашений с арабскими странами для долгосрочного финансирования совместных проектов.

Главной задачей инвестбанков-резидентов является создание новых производств, мощностей и развитие индустрии услуг. Они принимают участие в финансировании вновь создаваемых предприятий и предоставляют среднесрочные (7 лет) и долгосрочные (10 лет и более) кредиты. Долгосрочные кредиты предоставляются из собственных средств или из средств долгосрочных займов. Инвест. банки могут принимать вклады только на срок более одного года. Банк может использовать эти вклады для предоставления долгосрочных кредитов только в соответствии с правилами ЦБ и Национального кредитного совета. В основном эти вклады могут быть использованы только на предоставление кредитов сроком не более 7 лет на закупку оборудования.

Смешанные инвест. банки являются межд. фин. институтами, которые учреждены в Тунисе и действуют на основании закона №74-46 от 12 июля 1976 г. Их основной капитал состоит из СКВ. Половина этого капитала (50%) принадлежит Тунису, а другая половина — иностранному (арабскому) государству. Статус этих банков фиксируется в специальных межправительственных соглашениях соответствующих стран. В деталях эти соглашения могут отличаться, но обязательно включают следующие положения: банк является совместным финорганом для реализации проектов в стране-участнице банка или в любой третьей стране; эти проекты должны быть финансово рентабельны. Смеш. инвест. банки имеют право осуществлять займы на межд. фин. рынке, принимать вклады за рубежом в СКВ на неограниченный срок и на неограниченную сумму. Для гарантии соблюдения интересов обоих партнеров, ведущие посты в банках распределены равномерно между представителями двух стран. С юридической точки зрения смеш. инвест. банки функционируют в соответствии с тунисским законодательством, исключая из него те положения, которые зафиксированы в двустороннем соглашении.

Банки, работающие в системе офшор (банки-нерезиденты), имеют целью поддерживать своими финансами и предоставлением кредитов предприятия-нерезиденты. Под нерезидентами подразумеваются предприятия, которые работают на экспорт и капитал которых как минимум на 66% предоставлен нерезидентами в СКВ, т.е. иностранными юридич. и/или физич. лицами.

В качестве учредителей офшорного банка мо-

гут выступать тунисские юридич. лица в форме АО или филиала инобанка на территории Туниса. Под силу действия этого закона подпадают смеш. инвест. банки и филиалы инобанков. В стране в режиме офшор работают 8 банков: Citibank, Union Tunisienne des banques (UTB), Tunis International banque (TIB), Loan and Investment. (LINK), Beit ettamouil saoudi tunisi (BEST), North african International bank (NAIB), Alubaf International bank (AIB), Arab banking corporation (ABC).

Эти банки могут принимать вклады от иностранцев на неограниченный срок и в неограниченной сумме. Вклады тунисских юридических лиц возможны только с разрешения ЦБ. Офшорные банки предоставляют все виды кредитов иностранцам для развития офшорных предприятий и развития экспорта Туниса. В этом случае применяется специальное валютное, налоговое и таможенное законодательство. Банки получают выгодные условия от тунисского государства, как, например, освобождение от определенных налогов на срок 10 лет после их учреждения, они имеют право свободного перевода прибылей и фондов своих клиентов за рубеж.

С разрешения ЦБ офшорные банки могут предоставлять кредиты тунисским юридическим лицам и участвовать в уставных фондах своих клиентов.

ЦБ контролирует все документы и операции этих банков. При несоблюдении законодательства, правительство имеет право принимать соответствующие санкции против банка-нарушителя, вплоть до его закрытия.

Имеется два комбанка: International Maghreb Merchant (IMMB) с акционерным капиталом 3 млн. дин. Его главными акционерами являются: Societe Financiere International — 10%; Societe Marceillaise de Credit — 10% и ее филиал GP Banque — 30%, а также коммерческий банк Creditanstalt finanziaria (Milan) и один австрийский банк — 10% уставного капитала. Учредителями банка являются 4 частных лица: палестино-британец Монсеф Шейхруу, тунисец Адель Даджани (гендиректор) и 2 алжирца — Фарид Бен Бузид и Абдеррахман Хадж Насер. Banque d'affaires de Tunisie (BAT) создан в конце 1997 г.

Комбанки имеют своей целью, согласно циркуляру ЦБ №95-05, оказание консультац. услуг по управлению имуществом и финансами, услуг в области финдеятельности, а также по всему комплексу услуг по созданию, развитию и реструктуризации предприятий.

Контроль за деятельностью банков со стороны государства нацелен на недопущение: нецелевого расходования бюдж. средств; незаконных переводов валюты за пределы страны; сокрытия доходов и уклонения от уплаты налогов не только самих банков, но и их вкладчиков; использования для расчетов на территории страны любой иностранной валюты.

Финансовый контроль осуществляется ЦБ через его представителя в составе совета директоров любого банка. Для выполнения возложенных на него задач он может привлекать сотрудников банка. В акционерных банках на него возложена также задача проведение аудиторских проверок путем привлечения независимых фирм и определе-

ния основных моментов, на которые необходимо обратить внимание при аудиторской проверке. В ЦБ имеется управление, отвечающее за организацию системы контроля за банковской деятельностью и проверку исполнения законов и распоряжений в сфере денежного обращения.

Проверка бухгалтерской отчетности (аудит) проводится лицами или фирмами, имеющими лицензию минфина. Список аудиторов на текущий год объявляется приказом по минфину по представлению ЦБ и публикуется в официальной печати. Аудит осуществляется в соответствии с правилами, определенными циркуляром ЦБ №91-24 от 17 дек. 1991 г., письмом ЦБ от 25 янв. 1993 г. и разъяснениями ЦБ №93,23 от 30 июля 1993 г. Налажена эффективная система контроля платежных операций как в системе расчетов банк-банк, так и в системе банк-клиент с применением автоматизированных процессов регистрации и обработки данных. Эти данные представляются в налоговую полицию в виде табельных документов (ежемесячные, ежеквартальные, полугодовые и годовые отчеты). Соответствие представляемых данных реальным проверяется и визируется представителями Центральной дирекции общего контроля, существующей при каждом банке-резиденте, либо представителями ЦБ в банках-нерезидентах. Отдельно представляются сводные отчеты по движениям национальной и иностранных валют, по категориям платежных документов, по странам-получателям валютных платежей. Также существует система учета клиентов-физических лиц, размеры вкладов которых превышают 10 тыс. долл. Такая система контроля, при наличии строгого персонального (именного) учета клиентов банков, позволяет четко отслеживать все операции со счетами и, при возникновении подозрения на незаконные действия, находить получателей платежей либо плательщиков. При обнаружении нарушений в операциях с местной валютой к расследованию могут подключаться следственные органы, а при вскрытии фактов незаконных операций с иностранной валютой — таможенная полиция, спецслужбы. При необходимости, когда результатом незаконных операций явилось нанесение большого ущерба стране, может быть запрошена помощь Интерпола.

Тунисское законодательство предусматривает строгие наказания не только за совершенные противоправные действия, но и за попытки таких действий или бездействие. Все статьи уголовного кодекса страны, определяющие степень ответственности за преступления в банковской сфере (самые распространенные: подделка банковских чеков, выдача необеспеченных чеков, выдача необеспеченных залогов под кредиты и другие виды мошенничества) предусматривают **наступление уголовной ответственности отдельно за каждый доказанный эпизод**. Это означает, что если за подделку банковского чека статьей предусматривается наказание в виде лишения свободы сроком на 5 лет, то за изготовление трех фальшивых чеков назначается наказание в виде 15 лет лишения свободы. Рассматривается новое банковское законодательство: с целью максимального приближения его положений к европейским нормам и подго-

товки банковской системы к свободной конкуренции в преддверии интеграции страны в ЕС; слияние и консолидация капиталов банков, в первую очередь, сберегательных; принятие дополнительных мер по переводу денежного обращения в сферу безналичных расчетов и по улучшению качества обслуживания за счет внедрения новых техсистем межбанковских расчетов.

## Промышленность

**В** стране добывается 4,2 млн.т. нефти, 1,8 млрд.куб.м. природного газа, 280 тыс.т. железной руды, 15,6 тыс.т. бария, 5,2 тыс.т. цинка, 2,6 тыс.т. свинца, вырабатывается 7,8 млрд. квт.ч. электроэнергии, производится 4,2 млн.т. цемента, 1,4 млн.т. нефтепродуктов, 1 млн.т. фосфорной кислоты, 670 тыс.т. тройного суперфосфата, 230 тыс.т. арматуры.

Промышленность Туниса еще не играет решающей роли в экономике страны. Ее доля в ВВП составляет 30%. Среди отраслей промышленности ведущее место занимают текстильная и кожевенная (21,9%), топливно-энергетическая (16%), пищевая (12,1%), металлообрабатывающая и электротехническая (8,2%), химическая (7,2%), стройматериалов (6,6%). Доля госсектора в общем объеме производства составляет 25,6%, остальная продукция выпускается на предприятиях частного сектора. Около 43% произведенной в стране продукции экспортируется. Работают филиалы и офшорные предприятия ряда ведущих инофирм, на тунисских заводах производятся различные изделия по иностранным лицензиям.

Пищепром объединяет 4,3 тыс. предприятий, на которых занято 60 тыс. человек. Насчитывается около 100 относительно крупных производств по переработке молока, выпуску минеральных и газированных напитков, консервов, кондитерских и макаронных изделий. К основным проблемам относятся необеспеченность отдельных сфер производства местным сырьем. Причем это распространяется не только на продукцию, которая не вырабатывается по причине природно-климатических условий (кофе, табак, чай и ряд других). Это влечет за собой необходимость импорта зерновых, сухого молока, говядины.

Промышленность стройматериалов, керамики и стекла объединяет 226 предприятий и 200 станций по дроблению горных пород. Пять заводов по выпуску цемента, предприятие по выпуску белого цемента, одно предприятие по производству извести и небольшое количество станций по дроблению горных пород являются государственными, остальные — в частной собственности. Основной продукцией отрасли являются цемент, известь, кирпич, строительные блоки, кафельная плитка и сантехника. Имеются одно предприятие по выплавке чугуна и стали и несколько передельных производств. Сырьем для металлургии является железная руда, которая поступает с месторождений Джериса и Тамера в районе г. Кеф (запасы руды до 2000-05 гг). Железная руда имеет довольно низкое содержание железа (после обогащения — 49-55% Fe<sub>2</sub>O<sub>3</sub>). Уголь и кокс закупаются по импорту в пределах 120-140 тыс.т. в год. Собственные месторождения незначительны и нерента-

бельны для разработки. Единственный меткомбинат «Аль-Фуляд» построен в 1965 г. в г. Мензель Бургиба. Небольшие литейки имеют частные Societe de Fonderie et de la Mechanique и Fonderies Reunies в пригороде г. Туниса.

Производство в Тунисе металлоизделий ориентировано на удовлетворение запросов фирм, занимающихся ирригационным строительством. В металлообработке занято более 200 фирм, насчитывающих около 15 тыс. рабочих. Основными видами продукции являются стальные резервуары, ректификационные колонны, прицепы, вагоны, трайлеры, авто и ж/д грузовые платформы, навесные сельхозорудия; изделия из листового проката, металлические рамы, каркасы, перекрытия, мосты и т.п.

На более чем 150 предприятиях с численностью рабочих около 12 тыс. человек производится, в основном, стальной профиль из горячекатаного и холоднокатаного листа, изделия из сварных труб, ручной инструмент. Наиболее крупным предприятием является Societe de transformation des metaux, расположенное в Захре (пригород Туниса), с производственной мощностью до 65 тыс. т. изделий в год.

Ремонт и строительством морсудов занято 60 фирм, самая крупная из которых SOCOMENA (выпускаются небольшие катера собственной разработки). Производство рыболовецких судов малого тоннажа налажено на предприятии Societe des chantiers maritimes в порту Ля Гулетт, прогулочных катеров и небольших рыболовецких судов — на предприятии Maghreb nautisme (в г. Бен Арус, пригороде Туниса).

В Тунисе насчитывается три предприятия по сборке автомобилей. Самым крупным является Stia в г. Сусе: собираются автобусы «Мерседес», «Икарус», грузовики «Рено», «Ивеко», «Скания», а также грузовой автомобиль по кооперации с Алжиром (в год до 350 автобусов, 1300 грузовиков). Автосборочное предприятие в г. Кейруане Industries mecaniques построено при участии «Дженерал Моторс» и «Исудзу» (30 и 10% акций соответственно). Ранее запланированная мощность производства в 80 тыс. «Опель-Кадет» с кузовом универсал и пикапов «Исудзу» не достигнута. Выпуск «Опель-Кадет» прекращен, и начат выпуск «Опель-Корса» (пикапы в количестве 1800 штук в год).

Фирма Setgar в промзоне Шаргия, г. Тунис, выпускает в год до 300 туристических и городских автобусов, а также спецавтомобилей.

Имеются предприятие по выпуску колесных тракторов Complexe mecanique de Tunisie в г. Матер с возможностями производства до 2500 ед. в год (реальное производство — 1200) и два предприятия по выпуску мопедов «Пежо» и «Мотобекан», с годовым производством до 80 тыс. ед.

Производством компонентов для автопрома занято около 100 производств, из которых 11 являются полностью экспортоориентированными. Для удовлетворения потребностей местного рынка и на экспорт производятся фильтры, аккумуляторы, водяные насосы, электродвигатели, амортизаторы, ламинированные пружины, чугунные отливки; в сотрудничестве и по лицензиям Bowden, General Motors, Isuzu, NHK Springs, Pirelli,

Renault и других. Налажен выпуск сцепления фирмы Valeo, электропроводки фирмы Colaert, ламинированных пружин (NHK Springs), фильтров (Purflux). В структуре производства 51% занимают электрические и электронные системы, 19% — колеса и шины, 11% — части двигателей, 8% — подвески и тормоза, 4% — трансмиссии и мосты.

Выпуск электроизделий осуществляется на 130 предприятиях. **Налажено производство всех типов бытовой техники.** Отрасль практически полностью обеспечивает потребности страны в промэлектрооборудовании, по лицензиям иностранных фирм. Кабельная продукция и трансформаторы экспортируются.

Производство электронных компонентов насчитывает 63 предприятия (6,7 тыс. человек). Более половины предприятий производят продукцию только на экспорт. **На рынке страны размещены производство фирм Electrolux, Ericsson, Draximaier, General Electric, Ges-Alshtom, Merlin Gerin, Philips Eclairage, Reinshagen-Delphi, Whirlpool, Sony, Siemens.** В структуре отрасли 57% занимает производство электронных компонентов, 42% — телевизионной и радиотехники (85% в этом объеме приходится на выпуск цветных телевизоров) и 1% — изделий для промышленности (контрольно-измерительные приборы).

Химпром представлен, в основном, переработкой добываемых фосфоритов и производством тройного суперфосфата, фосфорной кислоты и сложных удобрений (Groupe chimique Tunisien). В отрасли также выпускаются краски, автомобильные шины, масла, смазки, косметические средства, парфюмерия, моющие средства и бытовые ядохимикаты, фармацевтическая продукция.

Текстильная промышленность объединяет более 2 тыс. предприятий, в том числе — 1300 полностью экспортоориентированных (более 700 по пошиву одежды): Absorba, Adidas, Balmain, Benetton, Bogart, Cacharel, Cardin, Lee Cooper и др. В текстильной промышленности производится изделий на 3,7 млрд. дин., из которых экспортируется на 2,5 млрд. дин. Экспортоориентированные предприятия (офшор) работают на импортном сырье, сумма поставок которого составляет более 1900 млн. дин. **95% продукции экспортируется в страны ЕС**, в том числе около 86% — во Францию, Германию, Бельгию и Италию. В структуре производства и экспорта около 22,5% занимают брюки, 16,5% — джинсы, 9,5% — рабочая одежда, 9% — рубашки.

Кожевенная промышленность: 400 предприятий, в том числе 110 — полностью экспортоориентированных. Производится изделий на 520 млн. дин., из которых экспортируется товаров на сумму более 250 млн. дин. Экспортоориентированные предприятия (офшор) работают на импортном сырье, сумма поставок которого составляет 140 млн. дин. **89% продукции экспортируется во Францию, Италию и Германию.** В структуре производства и экспорта около 39% составляют обувные заготовки, 35% — готовая обувь, 6% — сумки, 2,4% — спортивная и 2,2% — рабочая обувь, 1,5% — кожаная одежда.

Выпускаются натуральная пробка («Сосьете насьональ де льеж»), мебельные плиты и заготовки («Стиб», «Стибуа» и «Страмика»), мебель

(«Меблэтекс», «Скане мебле», «Зауи» и «Сомаф»), целлюлоза (SNCRA, т.Кассерин), упаковочные материалы (крафт-бумага, картон). Основная проблема отрасли — практически полная зависимость от импортного сырья, в первую очередь леса, которого ежегодно импортируется на 100 млн.дин.

*Программы модернизации промышленности.* В стране зарегистрированы 12 тыс. предприятий. К участию в программе модернизации в период IX пятилетнего плана (1997-2001 гг.) допущены не все. Требуемым критериям (число занятых не менее 20 человек и объем оборота не менее 300 тыс.дин. в год) в 1998 г. отвечали около **2000 предприятий, которые являются ведущими в своих отраслях.** Параллельно предполагается активизировать процесс объединения и слияния мелких предприятий, с тем чтобы охватить их программой модернизации уже в годы X пятилетнего плана (количество модернизируемых предприятий в 2002-06 гг. составит 2-2,5 тыс. единиц).

В 1996 г. Комитет по управлению минпрома утвердил проекты развития 63 предприятиям на 190 млн.дин. В 1997 г. к ним добавились еще 134 предприятия, общая сумма расходов на модернизацию которых оценивается в 300 млн.дин. За первое полугодие 1998 г. были одобрены бизнес-планы 70 предприятий, на цели реализации которых выделили 200 млн.дин.

Процесс модернизации предприятия финансируется за счет его собственных средств (эта доля колеблется вокруг отметки 50-55% от общего объема необходимых средств), а также путем банковского кредитования, выпуска облигаций и дополнительной эмиссии акций. Непосредственная финпомощь со стороны государства незначительна и редко превышает 10%, из которых основная часть идет на погашение затрат по консалтинговым и аудиторским услугам, оказанным еще на этапе разработки бизнес-плана.

Интерес представляет разбивка по отраслям промышленности направляемых в рамках программы модернизации инвестиций. На долю текстильной промышленности, дающей половину экспорта страны, приходится всего лишь 17% соответствующих вложений, а объем инвестиций на одно предприятие отрасли значительно ниже средних показателей по программе модернизации в целом. В условиях азиатского кризиса и резкой девальвации восточноазиатских валют падают конкурентоспособность текстильного экспорта Туниса и поступления от него. **31% инвестиций в рамках программы модернизации направляются на нужды агропрома:** это должно способствовать реализации амбициозной правительственной программы достижения уровня самообеспечения основными видами продовольственной продукции уже к 2001 г. Другими основными потребителями инвестиций, осуществляемыми в соответствии с программой модернизации, являются химпром (13%), электромеханические отрасли (11%), сектор производства стройматериалов (10%) и кожевенно-обувная промышленность (4%).

Согласно проведенному минпромом выборочному обследованию предприятий, задействованных в программе в 1996-98 гг. средний оборот та-

ких предприятий в постоянных ценах увеличился на 12%, экспорт продукции — на 11%, а количество занятых — на 6%.

Больше всего предприятий, чьи бизнес-планы уже получили одобрение Комитета по управлению, расположены в пров. Сфакс. От общего числа предприятий, уже начавших реализацию своих бизнес-планов, 24,3% находятся в провинции Сфакс, 16,5% — Сус, 11,7% — Бен Арус и только 5,2% — в провинции Тунис. На южные провинции приходится всего лишь по 0,4% подобных предприятий. Это, видимо, подтверждает достаточно широко распространенное в Тунисе мнение, что деловые круги Сфакса являются наиболее динамичными и предприимчивыми во всей стране.

Ускорение темпов программы модернизации в 1998 г. шло с оглядкой на график выполнения соглашения о партнерстве с ЕС. В соответствии с положением о порядке экспорта произведенной в странах Сообщества продукции, Тунис с 2002 г. должен начать постепенное снижение импортных пошлин на продукцию, подпадающую под «категорию №4», т.е. «имеющую свои аналоги в Тунисе и производимую на предприятиях, на которых требуется провести предварит. модернизацию производства». Критерии отбора предприятий для участия в программе модернизации составлялись с тем расчетом, чтобы в нее на первом этапе (т.е. до 2002 г.) были допущены только те предприятия, которые образуют стержень тунисской промышленности, и чтобы этот процесс на них завершился строго до начала снижения пошлин на импорт европейских аналогов произведенной в Тунисе продукции.

Программа модернизации является комплексной и охватывает не только технич. перевооружение предприятий. Значит. средства (11-12% от общего объема) идут и на нематериальные нужды: внедрение новых методов ведения бухотчетности, управления и производства, информобеспечение производственных процессов, повышение квалификации персонала. На национальном уровне ставятся задачи актуализации тунисского законодательства, изучения и разработки мер по облегчению процедур инвестирования в экономику и предоставления займов, повышения эффективности деятельности госорганов. В рамках программы модернизации предусматривается осуществление правительственного плана по созданию и развитию промзон (217 млн.дин. на 1997-2001 гг.).

## Приватизация

Основой приватизации являются нормативные акты 1989 и 1994 гг. закон №89-9 от 1 янв. 1989 г. «О приватизации госпредприятий» с дополнениями от 1994 и 1996 гг., а также закон №89-115 от 30 дек. 1989 г. «О реструктуризации госпредприятий». Есть система предоставления налоговых льгот покупателям (освобождение от уплаты пошлин на реинвестируемую прибыль и на производственную деятельность, фиксированный размер налога и др.). При покупке более или менее успешно функционирующих предприятий инвестор обязан соблюдать особые

требования, предусматривающие, как правило, отказ от сокращения рабочего персонала и пере-профилирования предприятия, другие меры социального характера.

Ход процесса координируется Министерством экономики, а его практическую реализацию обеспечивают Технический приватизационный комитет (возглавляется госсекретарем при министре, состоит из представителей аппарата премьер-министра, министерств финансов, экономики, социальных дел, госвладений и земельных дел и ряда других госучреждений). На комитет возложена обязанность отбора предприятий, подлежащих приватизации, изучения технических деталей процесса передачи в частные руки, оценка стоимости фондов и определение цены акций, контроль за деятельностью приватизированных предприятий и т.д. Есть Комиссия по реструктуризации госпредприятий во главе с премьер-министром (в ее состав входят министры вышеуказанных ведомств); выполняет консультативные функции по общим вопросам приватизации, механизмам ее проведения, а также утверждает перечни и досье приватизируемых предприятий. Создан Фонд реструктуризации капитала госпредприятий для покрытия некоторых расходов, сопутствующих процедуре сокращения персонала (по данным минэкономики, за последние три года в результате приватизации лишились рабочих мест 1500 человек), и частичного погашения долгов госпредприятий. Формируется этот фонд за счет прибыли от реализации госсобственности, причем данная прибыль направляется не в бюджет, а идет на нужды оказания социальной помощи работникам приватизируемых предприятий.

Методы проведения приватизации являются традиционными для всех стран, вставших на данный путь, а выбор конкретного (прерогатива Технического приватизационного комитета) зависит от специфики подлежащего приватизации предприятия. В целом можно говорить об использовании пяти законодательно утвержденных методов разгосударствления:

1) продажа активов (в случае неудовлетворительного финансового положения предприятия, для улучшения которого требуется вливание значительных средств; в 1995-97 гг. использование этой формы упало с прежних 75% до 52% случаев); Иногда, учитывая ограниченность средств, для санации предприятий и повышения его привлекательности для инвесторов первоначально используется рискованный капитал (предоставляется ЕИБ в рамках финансовых протоколов к Соглашению Тунис-ЕС, а также с недавних пор и соответствующими тунисскими инвест. компаниями).

2) акционирование (через биржу, если желательно привлечение максимального числа акционеров, или путем тендера, когда есть необходимость продать крупный пакет акций одному владельцу; в 1995-97 гг. эта форма стала получать все большее распространение и использовалась в 45% случаев). Задействуются следующие варианты: свободная котировка акций без определения верхней и нижней границы стоимости (случай компании Tunisie Bois); продажа акций по фик-

сированным ценам, основанным на оценке их реальной стоимости (случай Tunisair); дополнительная эмиссия акций, что автоматически снижает долю государства (как правило, дополнительно выпущенные акции выкупаются самими сотрудниками предприятий);

3) слияние-поглощение (в 1995-97 гг. эта форма не применялась);

4) дополнительная эмиссия акций (открытие капитала через биржу; в 1995-97 гг. эта форма использовалась всего 1 раз);

5) концессия (передача прав на управление и эксплуатацию предприятия в частные руки на определенный срок; в 1995-97 гг. эта форма использовалась всего 1 раз).

За первые десять лет приватизации в бюджет страны поступили только около 400 млн.долл., причем 44% этой суммы пришлось на период 1996-97 гг. За 1987-97 гг. общая сумма доходов, вырученных государством от приватизации, не превысила 2% ВВП страны за 1997 г. В 1995 г. тунисские власти приняли решение не только диверсифицировать формы ее проведения (все активнее применяется метод акционирования, до 1993 г. вообще не использовавшийся), но и выставить на продажу прибыльные конкурентоспособные предприятия, в том числе и те, что действуют в представляющих повышенный интерес для инвесторов секторах (нефтяном, стройматериалов, цементного и др.). В результате если за период 1987-94 гг. в год в среднем приватизировались 6 предприятий, то в 1995-97 гг. этот показатель вырос до 15, а в 1998-2001 гг. он должен превысить 25.

Стремясь с наибольшей отдачей и оперативностью выручить «живые» деньги, власти страны активно действуют и в плане упрощения процедуры приватизации. Отменено требование к госбанкам запрашивать согласие Комиссии по реструктуризации госпредприятий на продажу своей доли акций предприятий, контрольный пакет которых принадлежит государству. В 1997 г. для стимулирования интереса инокапитала к процессу приватизации было принято решение о необходимости получения иностранцами предварительного разрешения на приобретение акций только в том случае, если в сумме контролируемый ими пакет акций будет превышать 50% капитала предприятия. Для информирования процесса приватизации широко используются возможности «Интернета», местных и зарубежных СМИ, издаются брошюры, ориентированные на зарубежного инвестора.

К 1999 г. практически полностью перешли в частные руки такие сектора экономики, как туристический (должна состояться продажа активов отеля «Африка Меридиан», последнего из принадлежащих государству), текстильная промышленность (осталось всего 2 госпредприятия), грузовые автоперевозки и торговля.

Основные усилия постепенно переносятся на приватизацию промкомплекса. Правительственная программа приватизации предусматривает разгосударствление до 2001 г. большинства конкурентоспособных тунисских предприятий. В целом она должна охватить более 60 предприятий (с общим активом 1,4 млрд.долл.), большинство из

которых сосредоточены именно в относительно прибыльных и эффективных секторах экономики. В планах государства пока не значится проведение разгосударствления банковского сектора (основу которого составляет госкапитал), на чем активно настаивают международные и европейские финорганизации.

В 1998 г. доля госсектора в производстве составляла 20%, в то время как в развитых странах эта цифра не превышает 7%, а в среднем по развивающимся — 11%. В 1998 г. основные усилия сконцентрировались на приватизации цементной промышленности, достаточно высоко развитой и экспортирующей более четверти своей продукции за рубеж. С этой целью было принято специальное антикрупное постановление, которое установило, что ни один инвестор не имеет права приобрести более двух цементных заводов. В начале года одновременно было объявлено о проведении 3 межд. тендеров по продаже 100% капитала Ciments Artificiels; 87% — Societe des ciments d'Enfidha и 100% Societe des ciments de Jbel El Oust. Если по первому цементному заводу тендер был объявлен несостоявшимся ввиду отсутствия заявок (была чрезвычайно завышена стартовая цена), то на покупку завода в Энфиде поступили сразу 14 заявок (в т.ч. от компаний из Франции, Испании, Швейцарии, Португалии, Италии, Греции, США). 13 окт. 1998 г. цементный завод в Энфиде был продан испанской группе «Юниленд» за 168 млн.дин., а спустя три дня португальская группа «Симпор» приобрела 100% капитала завода в Джебель-Усте за 241 млн.дин. Общая выручка государства от этих двух крупнейших за все годы приватизации операций составила 409 млн.дин. (382 млн.долл.), что соответствует доходам от нее за весь предыдущий период. Если до окт. 1998 г. на долю зарубежного капитала в процессе приватизации приходилось всего 18%, то с учетом покупки двух цементных заводов данный показатель превысил 50%. В 1999 г. приватизация цементной промышленности должна была завершиться продажей заводов в Бизерте и Габесе.

Государство готово отдавать иностранцам даже стратегические проекты (с крупными капиталовложениями), такие как строительство ТЭЦ, скоростных автодорог, станций опреснения и очистки воды. В 1998 г. применительно к госотраслям монопольного характера получила распространение концессия (ТЭЦ в Радесе, магазины беспошлинной торговли в аэропортах, несколько нефтяных месторождений и станций очистки и опреснения воды, крупнейшее горнорудное месторождение в Бугрине).

В 1998 г. также был продан ряд предприятий сопутствующих видов деятельности нефтяного сектора. На тендеры будут выставлены предложения по строительству 3 автомагистралей, которые свяжут столицу с крупнейшими городами страны (общие требуемые инвестиции — 1,25 млрд.долл.).

Приватизация коснется ряда компаний, в таких секторах как механический (будет приватизирована компания Le Moteur, представляющая «Мерседес», «Фиат» и «Ивеко»), здравоохранение, телекоммуникации, торговля (сеть Magasin General), авиаперевозки (на биржу будут выстав-

лены 20% акций Tunisair, через межд. тендер должны перейти в негосударственную собственность 90% капитала компании Tuninter, обслуживающей внутренние авиалинии).

## АЭС

В странах ЛАГ большое внимание уделяется использованию атомной энергии в мирных целях. Довольно высокие темпы роста населения (1,5-2,5% в год), при одновременном повышении его жизненного уровня, и интенсивное развитие промышленности определяют необходимость адекватного развития энергетики, а скудные естественные источники пресной воды уже давно поставили на повестку дня проблему обессоливания морской воды.

Несмотря на то, что регион богат нефтью и газом, в руководящих и научных кругах осознается необходимость задействования альтернативных источников энергии, в частности, атомной. В рамках ЛАГ действует Арабское агентство атомной энергии (АААЭ), штаб-квартира которого находится в Тунисе. Эксперты изучают мировой опыт использования расщепляющихся и радиоактивных материалов в различных сферах (медицина, с/х, пищевпром, защита окружающей среды, энергетика и т.д.), перерабатывают эту информацию применительно к условиям стран региона и доводят ее до заинтересованных пользователей. Агентство тесно сотрудничает с МАГАТЭ практически по всем направлениям деятельности этой международной организации.

Эксперты АААЭ подсчитали, что к 2025 г. регион будет нуждаться в дополнительном источнике пресной воды с потенциалом около 40 млн.куб.м. в день. Использование традиц. источников энергии (нефть, газ, уголь и т.п.) приведет к доп. нагрузке на экологию региона в виде следующего количества вредных веществ ежегодно: CO<sub>2</sub> — 8 млн.т.; SO<sub>2</sub> — 0,8 млн.т.; NO — 0,24 млн.т.; HC — 64 тыс.т. Применение же ядерных опреснительных установок позволит избежать этого. В качестве положительного примера используется опыт широкого распространения атомной энергетики Франции в переживающих промышленный бум азиатских странах, где уже действует более 80 АЭС, и к 2000 г. их число может превысить 100.

Учитывая характерную для региона невысокую концентрацию энергоемких производств и потребителей пресной воды, арабские атомщики с большим интересом относятся к выдвинутой межд. научной ассоциацией «Белая земля» идее создания сети малых транспортабельных АЭС с теплоносителем свинец-висмут, способных работать в автономном режиме без перегрузки топлива около 10 лет и получивших условное наименование «ядерные батарейки». Привлекает их в этой идее возможность минимизации собственных расходов на создание региональной (или национальной) системы ядерной энергетики, т.к. предлагаемая ассоциацией программа предусматривает централизованное производство и перезарядку «ядерных батареек» ведущими ядерными державами, что значительно сокращает номенклатуру специальностей национальных ядерщиков; облегчает контроль за нераспространением ядерно-

го оружия; исключает работу с ядерными материалами, их транспортировку, хранение и утилизацию на территориях потребителей.

АААЭ совместно с национальными ядерными центрами содействует повышению профессионального уровня специалистов стран региона. В феврале 1998 г. в Тунисе проведен региональный семинар по проблемам радиационной медицины, а в апреле 1997 г. в Каире (Египет) работала конференция по проблеме опреснения воды. Для ознакомления с передовыми мировыми достижениями агентством приглашаются для чтения лекций известные зарубежные ученые. В работе каирской конференции принимал участие российский доктор наук Баранаев Ю.Д., а в тунисском семинаре ряд ученых-радиологов из Франции.

По инициативе и под эгидой АААЭ разрабатывается проект Ближневосточной хартии-документа, которым предусматривается объявление ближневосточного региона зоной, свободной от всех видов оружия массового поражения. Руководство АААЭ полагает, что через 2-2,5 года в регионе может сложиться обстановка, при которой арабские страны-члены ЛАГ смогут выйти с такой инициативой. Эксперты АААЭ убеждены в нецелесообразности отвлечения скудных экономических ресурсов стран региона на создание своего ядерного оружия.

*О работе четвертого межарабского конгресса по использованию атомной энергии в мирных целях* (с 14 по 18 нояб. 1998 г. в Тунисе). Такие конгрессы АААЭ проводятся один раз в два года, поочередно в столицах стран-членов ЛАГ. В качестве организатора конгресса с тунисской стороны выступал Национальный центр ядерных исследований и технологий (НЦЯИТ).

Работа Конгресса проходила в столичной гостинице «Эль Мештель». Количество участников превысило 250 человек. Самой представительной как по количеству, так и по практическому вкладу в работу конгресса была египетская делегация: 81 чел., 75 докладов и сообщений. Значительно участие Сирии, Ливии и Ирака. 32 сирийских представителя сделали 31 сообщение, при этом основной упор делался на вопросах ядерной безопасности, защиты окружающей среды и применения ядерных технологий в промышленности. Ученые Ливии представили 21 доклад, из которых 14 имели исследовательскую направленность, а остальные посвящались проблемам использования радиации в медицине, переработке продовольствия и обеспечению ядерной безопасности. Ирак представляли 16 ученых, которые сделали 20 сообщений: восемь в интересах сельского хозяйства, три — промышленности, два — медицины, а остальные носили научно-исследовательский характер, в том числе в плане обеспечения безопасности обращения с расщепляющимися материалами.

Помимо арабских ученых были приглашены зарубежные ученые-атомщики из Аргентины, Австрии, Италии, США и, впервые, из России. Принимая во внимание сложное финансовое положение российской науки, организаторы конгресса взяли на себя все расходы по пребыванию нашей делегации в Тунисе. Большой интерес участники конгресса проявили к докладу Тошинско-

го Г.И. «Использование свинцово-висмутовых реакторов в гражданской ядерной энергетике». По мнению российских участников, уровень развития ядерных исследований в арабских странах может быть сопоставим с тем, что представляла из себя советская атомная наука в 60-70-е гг.

Основными областями применения радиоизотопных материалов в арабских странах являются медицина, с/х, пищевпром, гидрогеологические исследования, защита окружающей среды. В Сирии, Египте, Тунисе и Иордании проводятся довольно интенсивные исследования с целью разработки наиболее эффективных технологий очистки фосфоритовых руд от урана и других сопутствующих радиоактивных элементов.

В рамках конференции была развернута экспозиция приборов дозиметрического контроля, планшетов с характеристиками изотопных материалов и мишеней. Для специалистов в области радиационной медицины организовывались посещения тунисских специализированных лечебных учреждений, а работающие в области повышения продуктивности с/х производства посетили Центр биотехнологий (г.Сфакс), Институт агроисследований и Национальную службу защиты окружающей среды (г.Тунис).

Российской делегации удалось обсудить с тунисскими потребителями радиоизотопных материалов перспективы поставок российских изотопов.

## Коммуникации

**А**втотранспорт обеспечивает перевозку 60% грузов. В стране насчитывается более 5,5 тыс. грузовиков. Протяженность автодорог с твердым покрытием составляет 22 тыс.км. Протяженность ж/д — 2,2 тыс.км., имеется 251 локомотив и 4,2 тыс. вагонов. Грузооборот 8 основных морпортов (Бизерта, Ля-Гуллетт, Радес, Сус, Сфакс, Габес, Зарзис, Схира) — 24 млн. т. в год. Насчитывается 6 межд. аэропортов (Тунис-Картаж, Сканэс-Монастир, Джерба-Зарзис, Тозер, Сфакс, Табарка) и внутренние, обеспечивающие ежегодную перевозку 8 млн. чел. и 30 тыс.т. грузов. Авиапарк состоит из 27 самолетов, 21 из которых принадлежат госавиакомпания «Тунисэр» («Боинг-727» — 8 ед., «Боинг-737-200» — 4 ед., «А-300» — 2 ед., «А-320» — 5 ед., «Боинг 737-500» — 2 ед.), остальные — АО «Туниптер» («ATR» — 3 ед.) и «Нувельэр» («Магдонал Дуглас-60» — 3 ед.).

*О развитии информационных технологий.* Эта политика базируется на трех элементах: создании в 1996 г. Тунисского агентства «Интернет», законодательных актов в данной сфере и создании системы провайдеров. К сети были подключены 65 вузов, 30 НИИ, 141 лицей, 8 институтов Минсельхоза, 20 медцентров.

В 1996 г. в Тунисе было всего 111 абонентов Интернета, а к 1999 г. их количество выросло до 40 тыс. Из девяти существующих провайдеров семь — общественные (для компаний и частных лиц, занимают 61% сектора) и два — для госорганизаций.

Параллельно с увеличением количества подключений снижается абонентная плата за пользование Интернетом. В сент. 1996 г. она составляла

200 дин. в месяц, а в 1999 г. — 30 дин. для частного и 50 для профессионального пользования. Понижается и повременная плата за телефон, которая является неотъемлемой частью расходов на Интернет. В 1997 г. она составляла 0,07 дин. в минуту, а в 1999 г. — только 0,03.

Телефонами обеспечено лишь 8,3% населения. До конца 1999 г. планируется довести этот показатель до 10%, а к 2001 г. до 14%. Альтернативой является использование мобильной связи: ею пользуются 30 тыс. чел.; до конца 1999 г. ожидалось увеличение до 50 тыс., а к 2001 г. — до 200 тыс. чел. Основными недостатками такого вида связи являются ее высокая стоимость и дефицит наземных станций, что сужает возможности ее применения.

В соответствии со статьей 15 раздела 5 (экономическое сотрудничество) договора об ассоциации Туниса с ЕС, особое внимание в развитии телекоммуникаций и информационных технологий должно быть уделено созданию и эксплуатации эффективных информационных сетей. Для достижения этих целей сотрудничество будет развиваться по следующим направлениям: создание инфраструктуры в области информации и телекоммуникаций (законодательные рамки, нормативы, тесты на соответствие, взаимосочетаемость сетей и т.д.); создание региональных структур, включая связи с европейскими сетями; осуществление доступа к услугам.

Европейским союзом и Тунисом также подписан отдельный Договор по проекту TEDIPP, предусматривающий обмен данными и имеющий две основные цели: арабизация программных продуктов из Европы и развитие обмена информатизированными данными в Тунисе.

Партнером в области развития средств связи является франц. компания Alcatel, которая внедрила цифровую связь сначала на медном, а затем на волоконнооптическом кабеле, оснастила системой связи тунисские дороги, установила спутниковые станции связи, ввела в действие сеть пакетной передачи информации TUNIPAC, одну из самых крупных на африканском континенте.

*Тунисская община за рубежом.* Создано национальное агентство по делам тунисцев, проживающих за рубежом, на правах общественной организации. В тунисских посольствах за рубежом имеется 53 должности атташе по социальным вопросам, среди задач которых — поддержание контактов с тунисской диаспорой.

Агентство работает и со вторым и третьим поколениями тунисцев, проживающих в различных странах мира (организация бесплатных курсов арабского языка, поездок на родину). Агентство финансирует проведение ежегодного фестиваля эмигрантов, культурных и спортивных мероприятий на территории Туниса. Уделяя большое внимание политике эмансипации тунисских женщин, агентство открыло центры по поддержанию контактов с тунисками второго и третьего поколений в г.г. Париж, Лион, Марсель, Гренобль, Ницца, Нант, Дюссельдорф, Рим, Палермо, Брюссель и Гамбург.

Агентство работает с тунисцами, принявшими решение окончательно вернуться на родину. Предусматривается выделение дотаций на обустрой-

ство, профессиональную переподготовку.

Ряд госпрограмм, предусматривают привлечение капиталов тунисских граждан за рубежом в национальную экономику. Намечалась тенденция к увеличению переводов из-за рубежа валютных средств. В 1992 г. они составили 508 млн.долл., в 1998 г. — 900 млн.долл. Наибольший интерес для капиталовложений представляют сфера услуг, информатика, СМИ, строительство и транспорт, предприятия легкой и пищевой отраслей, а также механической и текстильной. В 1993-97 гг. тунисцы, проживающие за рубежом, участвовали в создании 3,3 тыс. проектов на 11 млн.долл. (17 тыс. рабочих мест).

Национальный «Канал-7» транслирует свои телепрограммы через спутники на другие страны, в первую очередь европейские, где проживает наибольшее количество тунисцев. Во Франции, Германии, Италии и Бельгии периодически издается «Гид тунисца», где содержится вся необходимая информация по стране, журнал Parfum du pays для молодежи и детский журнал Yasmine. В 1998 г. тунисская диаспора за рубежом насчитывала 600 тыс.чел.; из них во Франции живет 60%, Италии — 8,3%, Германии — 5,1%, арабских странах — 18,8%.

*Пресса.* Общее количество тунисских изданий составляет 174, в том числе 50 — общеинформационных, 3 — женских, 47 — экономического характера и 9 — культурного. В это число входят 8 ежедневных изданий, 21 — еженедельное и 10 — региональных. В Тунисе распространяется более 570 арабских и зарубежных изданий.

В отрасли занято 750 тунисских журналистов, из которых около четверти — женщины. В Тунисе аккредитовано более 60 журналистов из арабских и других стран. Тираж ежедневных изданий составляет около 300 тыс., а вместе с другими периодическими изданиями — около 1 млн. экз. **Почти вся продукция и оборудование, необходимое для отрасли, освобождены от прямых налогов.** Большое внимание уделяется совершенствованию СМИ и повышению их качества. Регулярные занятия проводятся в Африканском центре повышения квалификации журналистов.

Президент Туниса Бен Али подчеркивал курс руководства страны на либерализацию прессы в своих выступлениях 22 июля 1988 г. (Тунис), 25 июля 1989 г. (Карфаген), 7 нояб. 1989 г. (Бардо), 7 нояб. 1991 г. (Карфаген), 7 нояб. 1992 г. (Карфаген). В Закон о прессе дважды, в 1988 и 1993 гг., вносились дополнения, направленные на либерализацию прессы.

## Образование

До начала 90-х гг. существовала практически в неизменном виде французская система образования для обучения детей элиты тунисского общества. На момент провозглашения независимости (20 марта 1956 г.) 84,7% населения было неграмотно. За 40 лет независимости тунисцам удалось снизить уровень неграмотности до 31,7%, включая так называемую функциональную или вторичную неграмотность (т.е. когда человек проучился 2,5-3 года в школе, а затем утратил полученные знания).

Средний уровень «школяризации» трудоспособного (от 16 до 60 лет) населения довольно низок и по данным 1994 г. равнялся 5 годам обучения. В Египте в то время он равнялся 8 годам, а Индонезия, Таиланд и Корея пересекли этот рубеж в 1975–80 гг.

Вопросы образования в Тунисе курируют три министерства: просвещения, высшего образования, профподготовки и занятости. В госбюджете 1999 г. расходы трех министерств, ведающих образованием, составляют 17% (расходы Минобороны и МВД составляют 4,2% и 6% соответственно, а минздрава — 5,54%).

Базовое и среднее образование находятся в ведении минпроса, поглощающего более 70% выделяемых на всю систему образования средств — 1169 млн.дин. в 1999г. В соответствии с принятым 29 июля 1991 г. Законом о бесплатном, обязательном и всеобщем базовом образовании была начата и продолжается реформа системы тунисской школы. Определен возраст детей, которые обязательно должны учиться в школе — с 6 до 16 лет. Родители, уклоняющиеся от определения детей в школу, в соответствии с этим законом подвергаются административному наказанию в виде штрафов.

Добившись 98%-го начала учебы детьми шестилетнего возраста, система выпускает из девятого класса от 50 до 60% поступивших. Остальные отсеиваются на различных этапах обучения, зачастую прозанимавшись по программе одного или нескольких классов по 2–3 года. Основными причинами такого положения являются большая разница в уровне интеллектуального развития детей, сложность школьной программы, рассчитанной на элитные слои населения, низкий профессионализм и слабая материальная заинтересованность преподавательского состава, значительная удаленность школ в сельской местности от мест проживания учащихся (среднестатистическая удаленность равна 4 км.), перегруженность классов — по 35–45 учащихся. В стране с 9,4 млн. населения на янв. 1999 г. имелось 602 базовые школы и ежегодно планируется вводить 50 новых. Преподавательский состав ежегодно проходит переориентировку по изменяющимся программам.

В ведении минпроса находятся и средние учебные заведения — лицеи, являющиеся средним звеном между базовым образованием и вузами. Общее их количество приближается к 330. Успешно сдавшим экзамены присваивается звание бакалавра, они имеют право продолжить образование в вузах того профиля, с каким уклоном был лицей. Вступительные экзамены в вузах не проводятся. **Среднее образование в Тунисе получают 6–8% от поступивших в первый класс базовой школы.**

Высшее образование, как и базовое и среднее, бесплатное. В соответствии с законом граждане имеют равные права на его получение. До 1995 г. системе высшего образования были присущи те же издержки, что и базовому образованию, неоднократное повторение обучения на одном и том же курсе, а также массовое прекращение обучения или переход на экстернат при устройстве на работу. Полного равенства в получении высшего

образования добиться не удалось, т.к. размеры стипендий настолько незначительны, что учиться в состоянии лишь дети из обеспеченных семей.

Стремление максимально охватить и повысить образовательный уровень всего населения страны привело к такому положению, когда высшая школа на входе получила вместо хорошо подготовленного и отобранного абитуриента массу кандидатов, представляющих различные слои населения и обладающих невысоким уровнем подготовки. Такое положение вынудило ввести в вузах период так называемой общей подготовки для выравнивания уровня довузовской подготовки студентов. В зависимости от профиля вуза период общей подготовки длится от полугода до двух лет. Сроки обучения в тунисских вузах зависят от их специализации и ограничиваются периодом от трех до семи лет. Как правило, учеба в них разбита на два этапа: короткий курс — три–четыре года, полный курс — дополнительно два–три года. В ходе первого этапа осуществляется обучение основной массы специалистов-производственников. Наиболее одаренные студенты заканчивают полный курс. Из них формируется корпус преподавателей высшей школы, ученых-исследователей, менеджеров, директоров и т.п.

Структурно система высшего образования построена следующим образом: в стране имеется шесть университетов (Науки, Техники и медицины, Гуманитарный, Права, Экономики и управления, Центра, Сфакса, Теологический) и несколько институтов, принадлежащих другим министерствам (например, сельского хозяйства — 4, юстиции — 2, здравоохранения — 2, а также госсекретариату по делам молодежи и детства — 4). Университеты имеют свои факультеты, высшие специализированные школы и институты в различных городах.

Преподаватели для базовой школы готовятся в шести пединститутах, а для высшей — как на дополнительных двух–трех годичных курсах при вузах, так и за пределами страны. Отбор кандидатов для обучения за рубежом осуществляется на конкурсной основе. Часть стипендий предоставляется в виде помощи иностр. государств и неправительственными организациями и фондами, часть оплачивается тунисским правительством. Специалисты, получившие или завершившие образование за рубежом, котируются выше на местном рынке труда.

В стране существует 87 школ начальной профподготовки. Государство намерено оставить за собой базовую профподготовку по универсальным специальностям, а доподготовку и специфическое обучение возложить на производственные предприятия. При этом предприятиям, на которых организован процесс подготовки и постоянного совершенствования кадров, возвращаются средства, взимаемые с них в качестве налога на профтехобразование. Упрощение процедуры взращения этого налога позволило только в течение 1998 г. увеличить вчетверо количество предприятий, взявших на себя решение вопросов повышения квалификации своих кадров.

В Тунисе как в средней, так и в высшей школе принята 20-балльная система оценок. Положительными считаются оценки от 10 до 20; 10–12 —

«удовлетворительно», 12-14 — «хорошо», 14-16 — «очень хорошо» и 16-20 — «отлично». При этом выводится средний балл как по школьному аттестату, так и по диплому о высшем образовании.

## Средиземноморье

**О** ходе реализации соглашения об ассоциации с ЕС. 17 июля 1995 г. Тунис, первым из стран Юга Средиземноморья, подписал соглашение об ассоциации с ЕС, формально вступившее в силу с 1 марта 1998 г. (после затянувшейся процедуры ратификации со стороны парламентов европейских стран).

Соглашением предусматривается создание в течение 12 лет зоны свободной торговли между ЕС и Тунисом. Тунисцы, пользовавшиеся правом беспощинного экспорта промтоваров в страны ЕС, с 1 янв. 1997 г. получили определенные льготы в вопросах экспорта с/х продукции, за исключением оливкового масла.

Процесс снятия торговых пошлин с европейских товаров начался с 1 янв. 1996 г. и осуществляется по следующей схеме (категория товаров, доля в общем экспорте из стран ЕС в 1996 г., график отмены пошлин): оборудование, не производимое в Тунисе — 12% с начала 1996 г.; сырье и другие компоненты, не производимые в Тунисе — 28% в течение 5 лет, на 1/5 в течение каждого года; продукты, производимые в Тунисе — 30% в течение 12 лет, на 1/12 в течение каждого года; продукты, производимые в Тунисе, «чувствительные» для экономики страны — 29,5% в течение 12 лет с отсрочкой в 4 года, на 1/8 в течение каждого года; весьма «чувствительные» для экономики продукты — 0,5% пошлины сохраняются.

В течение 12-летнего переходного периода, с момента вступления соглашения в силу, Тунис имеет право восстановить на срок до 5 лет торговые пошлины в объеме не более 25% на некоторые товары, представляющие, по его мнению, угрозу для нарождающихся отраслей промышленности, при условии, что их доля не превысит 15% всего импорта из стран ЕС.

Соглашением предусматривается, что в янв. 2000 г. представители Туниса и ЕС рассмотрят ход процесса отмены торговых пошлин на экспорт тунисской с/х продукции и наметят дальнейшие меры, которые вступят в силу с 1 января 2001 г. Вопрос с оливковым маслом будет обсуждаться особо во второй половине 1999 г.; до этого момента квота на его импорт была установлена в 46 тыс. т. в год.

Стороны будут стремиться способствовать свободному перемещению капиталов, а также облегчению деятельности европейских фирм в Тунисе и тунисских — в странах ЕС. В этих целях Тунис в 1995-98 гг. ратифицировал ряд соответствующих межд. конвенций.

Основные принципы соглашения об ассоциации между Тунисом и ЕС были подтверждены в Барселонской Декларации от 28 ноября 1995 г., положившей начало евро-средиземноморскому партнерству. 15 июля 1996 г. ЕС принял программу финансовой помощи странам Южн. Средиземноморья (MEDA), общий бюджет которой составил 4,6 млрд. экю. 60% этой суммы было выде-

лено из средств ЕС, 40% — в форме льготных кредитов ЕИБ.

Доля Туниса в общем объеме помощи ЕС Средиземноморью выросла с 29 млн. экю в год в 1992-95 гг. до 85 млн. экю. в 1996-99 гг. (срок действия MEDA — 4 года). Тунис занимает 3 место среди участников MEDA по размеру помощи на душу населения (в экю): ПНА — 52, Ливан — 42, Тунис — 37, Иордания — 26, Марокко — 21, Египет — 12, Сирия — 10, Алжир — 9, Турция — 9. ЕС до 1999 г. не принял решения о разблокировании оставшейся части тунисской доли программы MEDA — около 60 млн. экю.

Подписание соглашения об ассоциации Туниса с ЕС способствовало и увеличению объемов иноинвестиций в страну. По данным ЦБ Туниса, в 1997 г. общий объем инвестиций составил 508 млн. дин., из них 381 млн. в виде прямых инвестиций (в 1996 г. — 409,2 млн. и 274 млн.). За первые 7 месяцев 1998 г. прямые инвестиции составили 209,6 млн. дин. (год назад за аналогичный период — 203,5 млн.). Более 2/3 прямых инвестиций было направлено в топливно-энергетический сектор, значит. часть — в сектор услуг.

В соответствии с положениями соглашения об ассоциации между Тунисом и ЕС, в Брюсселе состоялось 14 июля 1998 г. первое заседание двустороннего Совета партнерства. Европейцы отметили заметные достижения тунисской экономики и рациональное использование предоставленных стране средств. ЕС приветствовал также то, что тунисцы не стали дожидаться формального вступления соглашения в силу и начали процесс отмены таможенных пошлин с 1 января 1996 г.

Со стороны Евросоюза было заявлено о необходимости ускорения процесса создания магрибской зоны свободной торговли, которая должна стать важным этапом на пути отмены таможенных пошлин в евро-средиземноморской зоне. Тунисцы, со своей стороны, поставили вопрос об «однобокости» партнерства, игнорирующего пока социально-культурную сферу.

С момента второй евро-средиземноморской встречи на Мальте в апреле 1997 г. **тунисцы неизменно заявляют о том, что, наряду с экономическими вопросами, важнейшими с их точки зрения являются социальные аспекты.** И если европейцы делают особый акцент на необходимости соблюдения прав человека, то тунисцы подчеркивают, что в соответствии с соглашением сторонами должны вестись переговоры, целью которых является предоставление равных гарантий и прав гражданам Туниса и ЕС, проживающим на территории друг друга, а также **реализация принципа свободного перемещения людей.** По утверждениям тунисцев, европейцы сводят консультации по этим вопросам к обсуждению необходимости борьбы с нелегальной иммиграцией и игнорируют практически все остальные моменты.

Другим фактором, сдерживающим всеобъемлющую реализацию положений соглашения, может стать перспектива сокращения финансовых ассигнований ЕС Средиземноморью после окончания действия программы MEDA. Как считают тунисцы, финпомощь могут в значительной степени «перетянуть» на себя страны Вост. Европы, готовые стать членами ЕС в начале XXI в. По

утверждению тунисских СМИ, в 2000-06 гг. ЕС предоставит в распоряжение своих новых восточноевропейских членов 23 млрд. долл., тогда как помощь стран Средиземноморья не превысит 5 млрд., и эта цифра может уменьшиться, если будут удовлетворены требования ряда стран (прежде всего Германии) о сокращении их доли в бюджете ЕС.

Из обещанных Евросоюзом 6,6 млрд.долл., в том числе 3,5 млрд. по программе MEDA, на оказание помощи североафриканским странам в 1995-99 гг. реализовано только 27%. В интервью местному еженедельнику «Реалите» в июне 1998 г. тунисский мининдел Бен Мустафа сетовал, что не удается сократить разрыв в уровнях доходов стран Юга и Севера Средиземноморья, зафиксированный в 1995 г. в пропорции 1:12. При нынешних темпах развития к 2020 г. он составит 1:20.

Тунисцы с удовлетворением отзываются о развитии евро-средиземноморского сотрудничества в области культуры, образования, экологии, информации. В качестве важных шагов в этих областях они отмечают запуск программы Euronews на арабском языке, открытие в Интернете программы Euromed forum, подготовленной Средиземноморской дипакадемией (Мальта), шаги по практическому запуску евро-средиземноморской теле-радиостанции «Ормадо ТВ», которая в три этапа развернет сначала 4-х, а затем 8-часовую программу для Средиземноморья на нескольких языках.

*Американо-магрибское сотрудничество.* В июне 1998 г. помощник госсекретаря США по экономике С.Эйзенстат в ходе визита в Тунис объявил о плане американо-магрибского партнерства, который предполагает подъем торговли между США и странами Магриба. Опорными точками США выбраны три центральные в Магрибе страны: Алжир, Марокко и Тунис. Эту инициативу можно сравнить с программой евро-средиземноморского партнерства, принятой в Барселоне.

Главные различия между этими двумя экономическими программами заключаются в объеме предоставления финпомощи и участии частного бизнеса в намеченных экономпроектах. ЕС предоставляют значительную помощь в рамках двустороннего сотрудничества на многосторонней основе; США уходят от предоставления какой-либо безвозмездной финансовой помощи.

Вашингтон сконцентрировался на работе созданных два года назад совместных ГПП и открытии их филиалов в крупных городах Алжира и Марокко, а также на укреплении прямых связей между деловыми людьми США и стран Магриба. Широко используется опыт 20-летней работы американских фирм в Египте.

Для трех стран, включенных в американскую инициативу, продолжает оставаться важным товарообмен с ЕС, на долю которого приходится 60% от общего объема внешней торговли. Для европейцев явилось несколько неожиданным появление в занятых ими областях американских инвесторов. **Американский капитал в первую очередь пошел в Алжир и Ливию, в область добычи нефти и газа,** где уже давно работает ряд европейских компаний.

1998 г. стал для американских компаний переломным в плане работы в Алжире и Тунисе, чего не получилось в Марокко. США экспортировали в Алжир в 1998 г. товаров на 1,19 млрд.долл. (в 1997 г. — на 775 млн.долл.). Экспорт в Тунис тоже вырос: до 327 млн.долл. в 1998 г., против 214 млн.долл. в 1997 г.

Алжир, Марокко и Тунис отличаются по условиям вложения капитала. **В Тунисе и Марокко обеспечены почти идеальные условия для инвестиций и безопасность,** там активизировалась работа с участием представителей частного бизнеса США. За последние два года **американские инвестиции в этих двух странах стали сопоставимы с французскими капвложениями, которые Франция сделала на протяжении десятков лет.**

Ряд американских специалистов предложил направить инвестиции в следующие области: сельское хозяйство Марокко, энергоносители Алжира, промышленность и банковскую сферу Туниса. Американская администрация планировала провести в 1999 г. четырехстороннюю (США, Алжир, Марокко и Тунис) конференцию по инвестициям, на которой будет представлено не менее 50 проектов, при содействии Американского агентства по развитию торговли.

## Связи с Россией

Дипотношения между СССР и Тунисом установлены 11 июля 1956 г. В марте 1997 г. в Москве находился госсекретарь при министре иностранных дел Туниса С.Бен Мустафа, который был принят министром иностранных дел.

В сент. 1998 г. в Москве для участия в 100-й конференции Межпарламентского союза побывал заместитель председателя тунисского парламента Х.Хелиль.

Важнейшим направлением экономического и технического сотрудничества традиционно является наше содействие в строительстве в Тунисе гидротехнических сооружений (при нашем участии построено несколько крупных плотин, проектируется ряд водохозяйственных объектов). Успешно развиваются связи в области профтехобразования и здравоохранения, в сфере туризма (**более 30 тыс. россиян ежегодно посещают Тунис**). Товарооборот в 1998 г. составил порядка 50 млн.долл. с внушительным позитивным сальдо в пользу России.

В нояб. 1999 г. в Москве прошел очередной раунд двусторонних переговоров по урегулированию проблемы тунисской задолженности перед Россией (около 35 млн.долл.). Основой для торгэконом. сотрудничества между РФ и Тунисом служат межправит. соглашения, подписанные 11 нояб. 1993 г.: о торгэконом. и научно-техсотрудничестве, согласно которому стороны предоставляют друг другу режим наиболее благоприятствующей нации; о сотрудничестве в области гидротехнического строительства, которым подтверждено согласие правительства РФ на продолжение оказания эконом. и техсодействия по инвестиц. объектам (плотины, водоводы); о создании российско-тунисской межправит. Комиссии по торгэконом. и научно-тех. сотрудничеству (первое заседание прошло 25-26 марта 1999 г. в Тунисе).

Между Россией и Тунисом осуществляется сотрудничество на основе соглашений между организациями обеих стран в области образования и здравоохранения. Так, в дек. 1998 г. подписаны новые общие условия (конвенция) командирования росмедспециалистов в Тунис.

Товарооборот между Россией и Тунисом в 1998 г. вырос на 14,9% и составил, по данным тунисской статистики, 133,5 млн.долл. Он формируется, прежде всего, российским экспортом. Импорт крайне незначителен — 4,5 млн.долл. Доля России во внешней торговле Туниса составляет около 1% (2,1% в импорте Туниса и 0,05% — в экспорте). Доля Туниса в товарообороте России оценивается в 0,1%.

Основу росэкспорта в Тунис в 1998 г. составляли такие традиционные российские сырьевые товары, как аммиак, пиломатериалы, целлюлоза, сера, асбест, нефтепродукты, синтетические каучуки, стальное прокат, бумага.

В импорте России наиболее крупными были поставки парф.-косметич. товаров, морепродуктов, сантехники и кафельной плитки, синтетических красок. Импорт этих товаров составил 90% всего росимпорта. Спрос на ростовары определяется потребностями тунисской промышленности в соответствующем сырье. Например, аммиак и сера необходимы для производства фосфорной кислоты и фосфорных **удобрений из фосфоритов, по добычке которых Тунис входит в пятерку главных мировых производителей;** недостаток лесов определяет необходимость закупки пиломатериалов, целлюлозы, бумаги; имея запасы нефти тяжелых сортов, Тунис вынужден закупать нефтепродукты более легких сортов и т.д.

Тунисских капиталовложений в экономику России не осуществлялось. В рамках единственного направления инвестиц. сотрудничества Тунису по соглашению от 11 ноября 1993 г. предоставлен кредит в размере 8,5 млн.долл., а ВО «Сельхозпромэкспорт» осуществляет авторский надзор и техконтроль за строительством плотины Сиди Эль-Беррак, водовода Сиди Эль-Беррак-Седженан и второй нитки водовода Седженан-Джумин-Меджерда.

ГПВТ «Здравэкспорт» командирует в Тунис необходимых медицинских специалистов. **В 26 насел. пунктах в 1999 г. работали 108 российских врачей,** чья деятельность высоко оценивается тунисской стороной. По линии ВО «Технотройэкспорт» в двух тунисских вузах работают 11 преподавателей. В области профтехобразования работают 20 преподавателей, из которых 18 командированы по линии ВО «Внешобразование», двое — по линии ВО «Технотройэкспорт».

*Возможные перспективы.* Объемы двусторонней торговли представляются недостаточными. Продолжает действовать запрет на осуществление авансовых платежей, а также рекомендации по оплате товара после его приемки в Тунисе, что оказывает негативное влияние на российский экспорт. Это проявляется или в необходимости получения кредитов для оплаты транспортных расходов российскими экспортерами или привлечения иностранных посредников.

Существует возможность закупок тунисских товаров: суперфосфорная кислота, фосфорные

удобрения, оливки, цитрусовые, томатная паста, текстиль, обувь. Однако, следует иметь в виду отсутствие механизма дотаций экспорта местной с/х продукции. **При торговле цитрусовыми, оливками и оливковым маслом, экспортеры** из стран основных конкурентов Туниса по этим товарам — **Турции и Греции — получают от своих правительств значительные субсидии (до 30% их стоимости),** что делает тунисские с/х товары неконкурентными на российском рынке.

В 1998 г. наметился интерес к российским станкам (металлообработка и швейное производство). Увеличился спрос на запчасти к ранее поставленному оборудованию для бурения на воду, подшипники, изделия бытового назначения, медтехнику, комплектующие для электротехнической промышленности. Сдерживающими факторами в торговле готовой и, особенно, наукоемкой продукцией являются слабая маркетинговая работа российских организаций на тунисском рынке, а также отсутствие у роспроизводителей межд. сертификатов.

Наиболее перспективными направлениями сотрудничества представляются:

1. Увеличение нашего традиционного экспорта (лес, металл, химпродукция). При поставках следует вести дело к уменьшению числа посредников, налаживанию прямых связей и межрегиональных контактов. Интерес представляют российские станки, насосы, трансформаторы, электромоторы, кабели и другое оборудование.

2. Продолжение сотрудничества в области ирригационного строительства. Выход на рынок с нашими буровыми станками (на воду), теплицами, промхолодильниками, сепараторами, пастеризаторами и т.д.

3. Есть возможности поставок оборудования, материалов и запасных частей для тунисских фармацевтических предприятий.

4. Нетрадиционные источники энергии (ветроэнергетика, солнечные батареи), энергосберегающие технологии, опреснение морской воды, атомная энергетика.

5. Наличие планов строительства в Тунисе сети нефте- и газопроводов создает перспективы для нашего подключения к этим работам.

6. Поставки спецтехники (сторожевые катера, буксиры, запчасти к морским судам), грузовиков КАМАЗ, ЗИЛ, ГАЗ, а также участие в модернизации морпортов.

7. Геологоразведочные работы на твердые полезные ископаемые и воду (в том числе с использованием аэрофото- и космосъемки).

8. Российские коммерческие структуры могли бы проработать возможности участия в реализации в Тунисе быстрокупаемых проектов на условиях предоставления собственных кредитных ресурсов. Можно было бы обсудить с тунисской стороной участие российских организаций (при условии получения необходимых гарантий) в строительстве объектов туризма и здравоохранения.

9. Существует заинтересованность в командировании в Тунис специалистов (электротехпром, увеличение морских биоресурсов).

10. Ряд товаров производится в Тунисе на мировом уровне (краски, керамическая плитка,

обувь, текстиль, парфюмерия и др.).

*Об общественных организациях Туниса, выступающих за развитие отношений с Россией.* Тунисская федерация кино клубов (ТФК) основана в 1950 г. Ее основная цель — распространение и популяризация кинематографической культуры через организацию кинодемонстраций, конференций. Федерация стоит у истоков межд. Карфагенского кинофестиваля, который ежегодно проводится в Тунисе с 1966 г. ТФК — постоянный член дирекции Международного фестиваля любительского кинофильма, проводимого в Тунисе. Располагает своим документальным кинематографическим центром. Большинство тунисских кинематографистов и критиков прошли школу Федерации кино клубов.

ТФК проводит Международный фестиваль короткометражного фильма. В 1999 г. такой фестиваль проводился в четвертый раз, и в нем впервые участвовала делегация российских кинематографистов из ВГИК. ТФК заинтересована в развитии сотрудничества с российскими коллегами. Президент ТФК — Мохамед Медьюни, тел./факс (216-1)348-435.

Ассоциация «Молодые врачи без границ» (JMSFT) — неправительственная организация, объединяет 300 членов (врачи, преподаватели, адвокаты, журналисты). Комитет почетных членов ассоциации включает в себя известных деятелей страны. Его возглавляет главный кардиолог ВС страны, личный врач президента Туниса Мохамед Геддиш.

Направления деятельности: санпросвет, вмешательство в чрезвычайных ситуациях, сотрудничество с иностр. неправит. организациями гуманитарного и медико-социального характера. Финансовые средства слагаются из членских взносов, субсидий местных общин, частных пожертвований, вкладов благотворителей межд. организаций.

**JMSFT принимала в Тунисе российских детей-жертв чернобыльской аварии** и заинтересована в развитии контактов с медучреждениями РФ. Председатель — доктор Ильяс бен Марзук. Пред. комиссии по соцвопросам — доктор Аллаги Самми, тел: (216-1) 755-534, факс (216-1) 755-534.

Тунисская Ассоциация выпускников советских и российских вузов создана в марте 1988 г. В **Тунисе насчитывается 1600 выпускников наших вузов**, из них 300 активно сотрудничают с Ассоциацией. 75% выпускников — представители инженерных специальностей. До 10% приходится на выпускников физкульт. и мед. вузов, 5% — специалисты гуманитарного профиля. 50 чел. защитили в СССР, РФ и СНГ канд. диссертации.

Российский центр науки и культуры (РЦНК) в Тунисе активно сотрудничает с Ассоциацией. Председатель Ассоциации — выпускник Львовского политехинститута Хеди бен Салех — руководитель фирмы по эксплуатации и продаже электронной техники, тел. (216-1) 496-520, факс 496-536. □

# УГАНДА

*Республика Уганда — внутриконтинентальное государство в Вост. Африке, граничит с Суданом, Кенией, Танзанией, ДРК и Руандой. Столица: г. Кампала (800 тыс. жителей). Территория: 236 тыс. кв. км. Население: 20,4 млн. чел. (1998 г.), 99% — африканцы. Народности группы банту (70%) населяют центральные и южные районы, восточно-суданской (26%) и судано-хамитской (нилотской) (6%) групп — северные. Государственный язык: английский. Широко распространены также суахили и луганда. Религия: 65% угандийцев — христиане (в т.ч. католики — 33% и протестанты — 30%), 15% — мусульмане, остальное население придерживается традиционных верований.*

## Госструктуры

**И**сторическая справка. С XIII-XIV вв. на территории Уганды существовали раннефеодальные гособразования, затем королевства, которые с конца XIX в. находились под протекторатом Великобритании.

После провозглашения 9 окт. 1962 г. независимости правительство возглавил председатель партии Народный конгресс Уганды (НКУ) Милтон Оботе, вскоре упразднивший феодальные институты и провозгласивший «движение влево». На волне общего недовольства его политикой в 1971 г. в Уганде был совершен военный переворот, организатор которого Иди Амин взял курс на создание в стране военной диктатуры. В 1980 г. оппозиционные Амину силы при вооруженной поддержке Танзании вернули Оботе к власти, однако в 1985 г. он вновь был свергнут. К руководству страной пришел Военный совет (ВС) во главе с командующим Национально-освободительной армией Уганды генералом Т.Окелло.

Йовери Мусевени, командующий Национальной армией сопротивления Уганды, вынесшей на себе основную тяжесть борьбы с режимом Оботе, отказался от участия в ВС и, опираясь на широкую поддержку населения, возобновил борьбу во главе Национального движения сопротивления (НДС), победившего в янв. 1986 г., и был провозглашен президентом Уганды.

*Государственное устройство.* Уганда — унитарное государство, президентская республика. В 1994 г. формально восстановлен институт крупнейшего из традиционных королевств — Буганды, во главе с кабакой (королем). В окт. 1995 г. в Уганде была принята новая Конституция, в соответствии с которой в мае 1996 г. на многопартийных выборах президентом был избран Й.Мусевени.

Высший законодательный орган — однопалатный парламент, избран в июне 1996 г. (спикер — Ф.Айюме).

Исполнительная власть принадлежит президенту (он же главнокомандующий и министр обороны), избираемому на 5-летний срок и формирующему правительство. Вице-президент — С.В.Казибве. Премьер-министр — А.Нсибамби. Первый зам. премьер-министра, министр иностранных дел — Э.Категая.

Исполнительная власть на местах осуществляется через аппараты районных администраторов и комитеты сопротивления различных ступеней, являющиеся исполнительными органами соответствующих советов сопротивления.

Конституция допускает политическую систему

страны как на многопартийной, так и на однопартийной основе, хотя запрещает деятельность оппозиционных партий (Демократическая партия, Народный конгресс, Консервативная партия и др.), однако они не распущены, сохраняют свои организационные структуры и органы печати. Фактически закреплена руководящая роль НДС на 5-летний период, вплоть до референдума 2000 г. о судьбе политической системы. Платформа НДС строится на национально-патриотической, надпартийной, надэтнической и надрелигиозной основах.

Вооруженные силы, Народные силы обороны Уганды, по численности (50 тыс. чел.) — одни из крупнейших в регионе.

За десятилетие президентства Й.Мусевени позиции НДС существенно укрепились, правительство контролирует обстановку в стране, проводя линию на силовое подавление вооруженных сепаратистских организаций в приграничных районах (Господня армия сопротивления, Объединенный демократический фронт, Фронт западного берега Нила, Фронт национального спасения Уганды-2).

Крупнейшие общественные организации: Национальная организация профсоюзов, Национальная ассоциация женских организаций, Национальный совет молодежи, Кооперативный альянс.

*Внешняя политика.* Уганда — член ООН, ОАЕ, Движения неприсоединения, «Группы 77 и Китай», Содружества, ОИК, КОМЕСА, Межправительственного органа по развитию (ИГАД), **ассоциированный член ЕС**. Имеет дипломатические отношения с 63 странами. В Кампале — 30 посольств (в т.ч. представительство Евросоюза), 17 консульств (в основном почетные), представительства 11 учреждений ООН.

Внешнеполитический курс угандийского руководства базируется на «равноудаленности и сбалансированности» в отношениях с иностранными государствами, использовании **экономической дипломатии**, нацелен на превращение страны в региональную державу.

*Экономика.* Уганда богата многими видами полезных ископаемых, причем в значительных объемах. Разрабатываются месторождения меди (запасы — 6 млн. т.), золота, олова, гематитовых, магнетитовых, колумбито-танталовых, хромовых руд, вольфрама, ниобия, циркония, бериллия, **запасы апатитов (крупнейшие в Восточной Африке)**, стройматериалов. Открыты месторождения нефти. Гидроэнергетический потенциал — 3 млн. квт. позволяет не только удовлетворять внутренние потребности, но и экспортировать электроэнергию.

В программных документах НДС отдается при-

оритет смешанной экономике с использованием госкапитала и частного предпринимательства, а также кооперативным формам хозяйствования.

Высоки расходы на оборону — 35% бюджета. Внешний долг — 3,6 млрд.долл. на янв. 1999 г. ВВП — в 1997г. составил 6,3 млрд.долл. (около 293 долл. — на душу населения).

Основная отрасль экономики — сельское хозяйство (2/3 ВВП, 80% экономически активного населения); кофе, чай, табак, хлопок обеспечивают 85% всей экспортной выручки, 80% внутренних поступлений.

Промышленность (менее 10% ВВП) — в основном предприятия по переработке с/х сырья, производству текстиля и стройматериалов. Восстанавливаются горнодобыча и металлургия.

Туризм приносит около 50 млн.долл. дохода ежегодно.

Ведущие торговые партнеры: Великобритания, ФРГ, Италия, Кения, Япония. США Экспорт — 250 млн.долл., импорт — 700 млн.долл.

Экономически Уганда продолжает оставаться зависимой от западных источников финансирования: ежегодная донорская помощь — до 700 млн.долл. Иноинвестиции — 1,5 млрд.долл. (1997 г.).

Денежная единица — угандийский шиллинг (1420 уг.шилл. = 1 долл. США, апр. 1999 г.).

## Госбюджет

В июне 1999 г. министр финансов Дж. Ссендаула, находящийся на этом посту более года и сохранивший свое положение после кабинетных перестановок в апр. 1999 г., представил парламентариям бюджет на 1999/2000 ф.г.

В 1999 г. предполагается рост ВВП на 8%, что значительно больше аналогичного показателя МВФ для развивающихся стран (3,3%). В предыдущие финансовые годы **рост ВВП оставался достаточно стабильным: 5,1% в 1996/97 гг., 5,2% в 1997/98 гг., а в 1998/99 гг. просто рекордным — 7,8%.**

Экономический рост объясняется бурным развитием сельского хозяйства и промышленности. После двух лет плохих погодных условий в 1999 г. ожидался хороший урожай, при этом объем производства продуктов питания вырос на 10%, а объем производства прибыльных сельхозпродуктов (кофе, специй) — на 14%. Перепроизводство в сельском хозяйстве привело к снижению цен на продукты питания. Прирост в сфере производства составил 11%.

Уганда вынуждена была пойти на дальнейшее обесценение национальной валюты. Весной 1999 г. в стране был отмечен резкий скачок цен, приведший к панике среди населения. По причине снижения цен на кофе на мировых рынках на 12%, доходы от экспорта упали, хотя объем производства кофе вырос на 24%. Вместе с тем, правительство ожидает, что экспортные доходы вырастут на 91 млн.долл. по сравнению с прошлым годом за счет других товарных категорий (табака, хлопка, электроэнергии). В связи с девальвацией сократился объем импорта (в долларовом исчислении), и местные производители получили шанс реализовать свои товары, не опасаясь конкуренции извне.

Банковский сектор переживает трудный период, в течение которого национальный ЦБ закрыл три ведущих банка, а деятельность двух была временно приостановлена. Управление банками было некомпетентным, что в итоге привело эти банки к катастрофическим потерям, при которых избежать банкротства уже было невозможно. Правительство признало, что необходимо извлечь соответствующие уроки и впредь ужесточить правила регулирования в банковской сфере. В ближайшее время парламент должен принять закон о финансовых учреждениях, в котором увеличен минимальный уставный капитал, вводятся ограничения на внутренние заимствования, закрепляются права государства на экстренное вмешательство в дела банков, запрещается владение банком со стороны одного лица или семьи. **Когда банки были закрыты, правительство взяло на себя обязательства по выплате долгов банков вкладчикам.** Вкладчики, застраховавшие свои вклады в Сберегательном страховом фонде, имеют право на получение до 3 млн.уг.шилл. компенсации.

После двух лет невыполнения плана по доходам в бюджет правительство обещает, что доходы в 1999/2000 ф.г. превысят установленную планку в 914 млрд.уг.шилл. Реформа налоговой системы даст первые результаты, при которых эффективность сбора налогов повысилась, например, в сфере взимания подоходного налога. Снижение налогов на прохладительные напитки, пиво и топливо привело к росту объема продаж этих товаров.

В 1998/99 ф.г. бюджетные расходы были на 28% выше, чем в прошлом, и составили 1127 млрд.уг.шилл. Официально увеличение расходов связано с реализацией правительственных программ в области преодоления бедности, увеличением зарплаты госслужащим и ростом военных расходов. В рамках перераспределения средств были сокращены отчисления на другие сферы. На самом деле, парламент не имеет достоверной информации о расходовании средств; военные расходы никогда не обсуждаются и имеют приоритет перед всеми остальными. В течение года по признанию правительства, произошли корректировки бюджета, в частности, значительно увеличились военные расходы, что связано с продолжающейся вовлеченностью Уганды в кризис в ДРК.

Многие законы, принимаемые парламентом, не получают достаточного финансирования. Так, Закон о земле 1998 г. остается на бумаге по причине нехватки средств на создание соответствующих земельных фондов и трибуналов. Тормозится претворение в жизнь Закона о гражданстве и иммиграции, требующего перестройки деятельности Управления иммиграции, издания новых бланков паспортов, удостоверений личности.

В рамках приоритетных, защищенных статей расходов были достигнуты некоторые успехи: построено три больницы в г. Аджумани, Бвера, Каабонг, проложено 170 км. дорог с асфальтовым покрытием, 5,5 млрд.уг.шилл. потрачено на приобретение оборудования и автомобилей для полиции. Успешно действовал Фонд действий по борьбе с бедностью, перераспределяющий средства доноров. Через него на различные программы было направлено 83 млрд.уг.шилл. Данные программы включают развитие инфраструктуры на селе, обес-

печение доступа населения к образованию, и системе здравоохранения, стимулирование роста в мелком сельском хозяйстве, являющемся основным источником доходов для большинства угандийцев.

Дефицит госбюджета составил в 1998/99 ф.г. 6,6% ВВП, при этом дефицит бюджета с учетом грантов и безвозвратных кредитов не превысил 0,9%. Иностранная помощь корректирует макроэкономические показатели страны. Серьезной проблемой остается внутренняя задолженность как частному сектору, так и госкомпаниям: Электрокорпорации Уганды, Национальной водной и канализационной корпорации. В 1999 г. на погашение внутреннего долга было выделено 80 млрд. уг. шилл. На следующий год сумма, с учетом помощи доноров, по этой статье увеличена до 154 млрд. уг. шилл.

В 1998/99 г. правительство осуществило модернизацию армии, закупив вне плана **военное оборудование (в основном из стран СНГ)**, вокруг качества и стоимости которого было немало скандалов. На 1999/2000 г. запланировано увеличение численности состава военнослужащих, и повышение им зарплаты, размещение боевых частей в национальных парках. 15 млрд. уг. шилл. выделено на пенсии демобилизованным солдатам. Как в прошлом бюджете не был предусмотрен ввод войск НСОУ в ДРК, так и нынешний бюджет ничего не говорит о стоимости их вывода. Учитывая мирное соглашение, подписанное в Лусаке в июле 1999 г. Уганда готова вывести свои подразделения к 2000 г. Оппозиционная пресса отмечает, что вывод войск может оказаться весьма дорогостоящим для государства, несмотря на то, что армейские офицеры окупали свое пребывание там за счет грабежа и контрабанды. Нелегальная контрабанда из ДРК, вывоз оттуда сырья, по утверждению специалистов из Макерере могли способствовать подъему теневой и нормальной экономики Уганды. Так, Кабила уже неоднократно обвинял Уганду в расхищении ресурсов своей страны.

В рамках десятилетнего Плана развития дорожного сектора правительство планирует выделить 48 млрд. уг. шилл. на регулярный ремонт дорожного полотна. Учитывая важность дорог и ресурсоемкость дорожных работ, Уганде удалось привлечь донорскую помощь в размере 200 млн. долл. за текущий финансовый год.

С ВБ достигнута договоренность о совместной программе возрождения Севера Уганды стоимостью 100 млн. долл., подразумевающей расселение перемещенных лиц, строительство инфраструктуры, восстановление сельхозугодий, завоз скота. Правительство уже ассигновало 18 млрд. уг. шилл. на эти цели в следующем году.

Сохраняется приоритет за программой всеобщего начального образования. За прошедший год по этой статье было выделено 219 млрд. уг. шилл., **построено 630 новых школ**. К апр. 1999 г. в результате внедрения этой программы в начальных классах обучались 6,5 млн. чел., вместо 2,5 млн. чел. к 1998 г. Учитывая возросшее число учеников начального уровня, правительство изыскивает возможности по разработке программы всеобщего среднего образования. Правительство будет продолжать финансирование обучения 8 тыс. студентов в у-те Маке-

рере; 2 тыс. из них — поступающие в 1999 г.

По сравнению с другими африканскими странами, показатели системы здравоохранения Уганды остаются низкими. Медицина по-прежнему недоступна для большинства населения страны. Правительство продолжает осуществление программы строительства медцентров высокого уровня по всей стране, которая также тормозится нехваткой специалистов. Испания предоставила Уганде кредит на 24,5 млн. долл. для строительства госпиталей в дистриктах Кисоро и Камули. Руководство Уганды целенаправленно проводит программу по информированию населения о СПИДе и методах предотвращения этой болезни. Отмечено сокращение числа заболеваний. Остро стоит проблема снабжения населения питьевой водой: на эти цели (строительство водопроводов) предназначено 18 млрд. уг. шилл.

В следующем фин. году запланировано повышение зарплат госслужащих (учителей, полицейских, врачей) низшего звена на 5-10%, тогда как госслужащие среднего и высшего звена, ввиду нехватки средств, вынуждены подождать. За последний год выросла задолженность правительства по пенсиям, отмечены задержки по выплате зарплат, особенно учителям, что вызвано недостатками в системе контроля за расходами, коррупцией и расхищением бюджетных средств.

Вместе с Великобританией, Австрией и Аргентиной Уганда собирается участвовать в тренировочных программах по усилению «прозрачности» госслужб. Госструктурам запрещены покупка товаров в кредит, выпуск долговых расписок, все платежи должны теперь осуществляться в течение месяца и в строгом соответствии с бюджетными ассигнованиями. На лето 1999 г. совокупный объем задолженности составлял 261 млрд. уг. шилл., из них 136 млрд. — задолженность перед частными компаниями за товары и услуги. В следующем финансовом году планируется погасить половину внутреннего долга.

В рамках программы децентрализации правительство пошло по пути предоставления большей финансовой и административной самостоятельности местным органам власти. Были разработаны рамочные положения о бюджетах местных органов власти, получающих право планировать и перераспределять свои доходы и расходы. Наименее развитые дистрикты будут получать дополнительные гранты от правительства.

Поступления в бюджет в 1998 г. составили 12% ВВП, что является низким показателем даже среди африканских стран. Правительство не планирует повышения налогов в следующем году, не желая, однако, поддаваться требованиям групп давления о снижении налогов. Руководство Уганды считает, что в стране и без того низкие налоги по сравнению с другими государствами Африки. Подоходный налог в Уганде не превышает 30%, налоги на экспорт были отменены, налоги на импорт — снижены. Личные доходы менее 130 тыс. уг. шилл. в месяц вообще не облагаются налогом; таким образом, 80% всего занятого населения не платят налоги.

В 1999/2000 г. объем бюджетных поступлений должен составить 1119 млрд. уг. шилл., что будет эквивалентно 12,5% ВВП. Планируется собрать 205,8

млрд. за счет подоходного налога, 121 млрд. — за счет таможенных пошлин, 377 млрд. — за счет акцизов, 344 млрд. — за счет НДС, 51,8 млрд. — за счет других пошлин и выдачи лицензий. По сравнению с предыдущим ф.г., в 1999/2000 г. бюджетные расходы будут увеличены на 25%, причем на 20% — в реальном выражении, что, по мнению министра финансов, является серьезным достижением.

Правительство подтверждает свою приверженность политике либерализации, особенно в контексте ВАС. Кения, Танзания и Уганда продолжают предпринимать коллективные усилия по созданию (ВАС). Успешно действует в г. Аруша постоянная Трехсторонняя комиссия. В течение последних лет бюджет представляется в трех странах одновременно — 10 июня. Однако продолжающаяся война в ДРК, ряд внутренних проблем и отдельные кризисные явления в экономике Уганды, Кении и Танзании привели к тому, что подписание договора о ВАС было перенесено на осень 1999 г. Уганда также опасается значительных финансовых потерь в связи с отменой таможенных пошлин внутри ВАС (нулевой тариф на торговлю внутри ВАС), намеченной на июль 1999 г. и перенесенной на июль 2000 г., так как зависит от импорта, проходящего через территорию Кении. Это и ряд других обстоятельств могут привести к снижению бюджетных поступлений в текущем ф.г. с учетом подписания договора о ВАС. Пока предполагается утвердить список товаров, которые будут облагаться дополнительной пошлиной в 10%. Пошлины на горючее приведены в соответствие с показателями соседних стран.

С целью снижения стоимости услуг и повышения оборота в аэропорту Энтеббе, правительство намерено уменьшить госпошлины на авиатопливо и услуги по разгрузке грузов.

Как и в прошлом году, обсуждение и утверждение бюджета в парламенте растянулось на все лето и перешло на осень. Депутаты критически отнеслись к некоторым показателям бюджета, считая их нереальными. С противоречивыми чувствами были восприняты ассигнования на оборону как раз в тот период, когда парламент ведет расследования некачественных и завышенных в цене поставок военной техники и продовольствия для армии. В очередной раз парламентарии обращали внимание на существенную роль коррупции в недополучении бюджетных средств конечными потребителями. С целью снижения расходов, парламентарии предложили сократить 4 министерства (по делам Карамоджи, Луверо, программе возрождения Севера Уганды, программе Энтадиква) и направить средства на преодоление бедности. Продолжающаяся зависимость Уганды от западных доноров, ухудшение ситуации в Карамодже также вызывают беспокойство депутатов.

## Доноры

**Уганда-Европейский Союз.** Как известно, ЕС оказывает помощь странам путем заключения с ними так называемой национальной индикативной программы (НИП) на основе определения приоритетных задач. НИП для Уганды была подписана в начале 1997 г., однако реальное

ее осуществление началось со второй половины 1998 г., поскольку потребовалось время для ратификации и вступления в силу нового протокола в Ломе, который определил бюджет Восьмого фонда европейского развития (ФЕД). Тем не менее нехватка финансирования программ развития не ощущалась, поскольку ФЕД осуществлял его согласно ранее принятым обязательствам. Бюджет НИП для Уганды равняется 210 млн.евро и охватывает 3 области: социальный сектор — начальное образование и здравоохранение (на что расходуются 15%); инфраструктура, особенно дороги (55%); развитие частного сектора, проведение реформ с упором на демократизацию, установление правовой системы и хорошего управления. В дополнение к этому НИП сосредоточена на вопросах устранения бедности в рамках соответствующего Национального плана действий и на оказание помощи населению **в бедствующих районах, особенно на севере Уганды.** В развернутом виде помощь ЕС, оказываемая Уганде, выглядит следующим образом.

— 51 млн.евро выделяются на поддержку бюджета Уганды, с упором на образование (44 млн.) и региональную экономическую интеграцию (7 млн). Полным ходом идет осуществление программы развития человеческих ресурсов, предусматривающей оказание поддержки Университету Макерере, а также другим учебным заведениям, готовящим специалистов для малого и микробизнеса. Делается упор на программу начального образования (ПНО). В дополнение к упомянутым 44 млн.евро на образование завершается разработка двух других программ стоимостью 31 и 15 млн.евро в поддержку программы начального образования (строительство школьных помещений, подготовка и повышение квалификации учителей, увеличение числа школьных мест). Это означает, что ПНО обойдется ЕС примерно в 90 млн.евро.

— ЕС намерен израсходовать на поддержку здравоохранения в Уганде порядка 48 млн.евро. Осуществляются программы по улучшению условий здравоохранения в сельской местности и деятельности Центра по хранению и переливанию крови в Накасеро, что имеет важное значение в свете борьбы со СПИДом. Начала претворяться программа, направленная на улучшение воспроизводства населения, которую будет дополнять программа, полностью посвященная борьбе со СПИДом. Рассматривается вопрос о продлении на 2 года действия программы для банка крови к Пакасеро. Готовится важная программа по подготовке медперсонала, увеличению числа больничных мест.

— Действует десятилетняя программа развития дорожного сектора Уганды. Поддержка ЕС касается создания устойчивого коридора между кенийской и руандийской границами. Работы здесь начнутся в 2000–01 гг. в соответствии с подписанным недавно меморандумом.

Предусматривается дополнительное выделение примерно 20 млн.евро на восстановление грунтовых дорог на западе и юго-западе страны, в районе границы с Конго, а также 10 млн. евро на ремонт и улучшение железных дорог и около 10 млн. на водоснабжение Масинди, Хоймы, Мубенде и Камипалы. В целом ЕС выделяет 180 млн.евро на дорожное строительство.

— Существуют разнообразные и многочисленные программы в области развития сельского хозяйства и защиты окружающей среды. На с/х исследования будет выделено 25 млн. евро, на защиту окружающей среды — 8 млн. евро, животноводство получит 9 млн. евро. Не будут обойдены вниманием вопросы развития туризма и сохранения животного мира.

— Приближается к своему завершению программа осуществления микропроектов, стартовавшая в 1984 г. Программа охватывает многие регионы Уганды и ее стоимость равняется 19,5 млн. евро. Ей на смену придут в начале 2000 г. две новые программы с разделом на предоставление малых грантов на социальную инфраструктуру (10 млн. евро) и микрокредиты (5 млн. евро).

— Специальная программа для района Карамоджи предусматривает его социально-экономическое развитие, строительство дамб, защиту окружающей среды, развитие животноводства и сельского хозяйства. Она завершается в конце 2000 г., и ее продление не исключено.

— Находится в стадии разработки новая программа в поддержку развития частного сектора.

— Разрабатывается программа по улучшению социально-экономических условий и привлечению к участию в хозяйственной жизни населения в округах Гулу и Китгум, наиболее пострадавших в результате действия отрядов Господней армии сопротивления Д.Кони.

Готовится глобальное исследование с целью определения проектов, направленных на решение проблем, связанных с правами человека, демократией, становлением правового государства и хорошего правления.

ЕС внимательно следит за политическими процессами в Уганде в преддверии референдума 2000 г. о судьбе политической системы, указывает на необходимость совершенствования демократических институтов. Особую озабоченность у него вызывает увеличение расходов на оборону, негативно сказывающихся на других секторах экономики.

ЕС требует введения строгой отчетности и транспарентности за расходами, ужесточения мер по борьбе с коррупцией, «честного» проведения процесса приватизации.

ЕС призвал повстанцев в ДРК прекратить вооруженную борьбу и поставить свои подписи под Лусакским соглашением о прекращении огня. В заявлении ЕС содержится также призыв к правительствам Руанды и Уганды оказать влияние на повстанцев, с тем чтобы убедить их уважать это соглашение. ЕС поддерживает усилия Уганды по возрождению ВАС.

## Приватизация

В 1992 г., перед началом процесса приватизации, госсектор включал в себя 130 госпредприятий (ГП), которые занимались торговлей, обработкой сельхозпродукции, промпроизводством, вопросами страхования и т.д. Более 80% из них являлись по своей природе коммерческими и уже сами по себе испытывали конкуренцию со стороны частного сектора. По оценкам, эти предприятия могли бы приносить доход, равный 1,2 млрд. долл., однако на самом деле их ежегодная

прибыль составляла 400 млн. долл., их задолженность — 968 млн. из общего долга государства в 3,5 млрд. долл., занятость 78 тыс. чел. по сравнению со 160 тыс. госслужащих и 275 тыс. лиц, формально числившихся безработными. Считалось, что **госсектор работал на 30% своих реальных возможностей** и его вклад в ВВП составлял только 5%.

ГП являлись неэффективными и неспособными зарабатывать достаточно средств для финансирования своей деятельности и накоплений с целью последующих инвестиций. Они увеличивали госдолг посредством выдачи прямых и непрямых субсидий. В 1994 г. это составило примерно 208 млн. долл. (8% от ВВП). Субсидии превышали в 5,5 раз текущие расходы правительства на здравоохранение (375 тыс. долл.) и в 2 раза на образование (884 тыс. долл.). Таким образом, ГП подрывали и без того незначительные ресурсы, предназначенные на социальные нужды. Другими словами, **правительство платило высокую цену за поддержание ГП на плаву.**

В 1993 г. был принят закон №9 о реформе госпредприятий и правилах их перехода в частные руки. Был создан Комитет, включающий в себя министра финансов (председатель), генпрокурора, ответственного министра, двух председателей комитетов парламента по вопросам экономики и госпредприятий, председателя угандийской корпорации по инвестициям и трех известных угандийцев, не из числа министров, которые назначаются премьер-министром по рекомендации правительства. Был назначен госминистр финансов по вопросам приватизации. Была пересмотрена классификация ГП и было внесено требование о передаче 85% ГП в частный сектор к концу дек. 1997 г.

За последние 5 лет процесс приватизации с использованием различных процедур, включая продажу акций, проведение открытых аукционов, сдачу в аренду и создание СП, выглядел следующим образом: 1994 г. — намечено приватизировать 22 ГП (в действительности их оказалось 24); 1995 г. — 29 (44), 1996 г. — 52 (61), 1997 г. — 105(78), 1998 г. — 0 (87). В настоящее время процесс смены руководства ГП достиг этапа, когда решается судьба естественных монополий, например водной, железнодорожной и электрической корпораций, а также передача в частные руки таких больших ГП, как «Уганда Эйрлайнз», Корпорация по жилищному строительству. Упор при этом будет делаться на вопросах того, кто является главным инвестором, а также на привлечении более широкого круга держателей акций предприятий путем открытой продажи акций всем заинтересованным лицам.

Предприятия, которые ранее являлись грузом для казны, теперь платят налог для финансирования правительственных расходов. **Большинство из перешедших в частные руки предприятий увеличили свою производительность наряду с улучшением качества продукции.** Одновременно увеличилась численность занятых на них рабочих. Сейчас 78% приватизированных ГП выплачивают регулярные налоги, занятость на них возросла в среднем на 11%, выпуск продукции — на 88%, реализация продукции — на 64%. Сняты и опасения о распродаже госсобственности иностранцам — около 65% ГП перешли в руки угандийцев.

Президент Уганды Й.Мусевени, побуждаемый

международным донорами, лично контролирует процесс приватизации в стране — ошибки и упущения в ходе ее реализации стоили в мае 1999 г. места госминистру финансов М.Рукикери.

## Университет

УниверситетMakerере является старейшим в Вост. Африке— он был основан в 1922 г. в качестве технической школы, переименованной затем в технологический колледж. Первые 14 студентов изучали основы плотницкого дела, строительства и механики. Вскоре сфера обучения включила в себя медицину, сельское хозяйство, ветеринарное дело и педагогику. В 1939 г. колледж приступил к выдаче сертификатов проф.-тех. образования. В 1949 г. Makerере под эгидой Лондонского ун-та превратился в учреждение высшего образования, выдающего дипломы бакалавров. После создания в 1963 г. Восточноафриканского ун-та Makerере выдавал дипломы этого заведения. Статус университета был присвоен 1 июля 1970 г., что дало Makerере право выдавать свои собственные дипломы. Несмотря на бурную историю страны, Makerере продолжал подготовку высококвалифицированных специалистов, занимающих теперь лидирующие позиции в угандийском обществе. Makerере входит в Ассоциацию университетов Содружества.

Ун-т Makerере находится на одноименном живописном лесистом холме, с которого открывается вид на Кампалу. На холме располагается основной кампус общей площадью в 300 акров. В Уганде нет государственной публичной библиотеки (ее функции выполняет самая большая в стране библиотека ун-та Makerере). Центральная библиотека была построена в 1959 г. и содержит свыше 615 тыс. книг. Каждый год приобретает до 4 тыс. новых изданий. По закону от 1958 г., **библиотека Makerере должна закупать все публикуемые на территории Уганды книги и издания.** В библиотеке, в частности, имеется свой зал с подключенными к Интернет компьютерами. Формируется свой информационный банк данных.

На территории Университета имеются теннисные корты, бассейн, несколько спортивных лиг студентов Makerере (по разным видам спорта), студенческие общежития, собственная типография, гостиница для гостей университета, госпиталь, часовня Св. Франциска для католиков, часовня Св. Августина для протестантов, а также мечеть.

На протяжении многих лет Makerере оставался единственным вузом в стране. В последнее время стали появляться новые университеты — ун-тет Нкумба, Технологический университет в г. Мбарара, Исламский Университет Уганды в г. Мбале, которые, впрочем, уступают ему по всем параметрам.

Сейчас в Makerере обучаются свыше 22 тыс. студентов (из них 1600—аспиранты), круг специальностей охватывает многие области, открываются новые факультеты и отделения (по бизнесу и менеджменту, средствам связи). **Канцлером (ректором) Makerере является президент Уганды И. Мусевени,** вице-канцлер—Дж. Ссебувуфу. Главный административный орган Makerере—Совет университета, который отвечает за все стратегические ре-

шения.

Занятия в Makerере начинаются в окт. и завершаются в июне (академический год). Бесплатного обучения как такового уже нет. Государство пока берет на себя обязательства по содержанию 2-3 тыс. студентов, которые получают госгранты на конкурсной основе. Поэтому потенциальные студенты должны заботиться о поиске спонсоров еще до поступления в Университет. Зарубежные страны в лице своих посольств, ряд западных компаний и благотворительных обществ, а также угандийские госучреждения и предприниматели предоставляют гранты на обучение в Makerере. Большинство студентов параллельно с учебой подрабатывают. Если реальные деньги не поступают в течение полугода, студента-должника, вне зависимости от его академических успехов, отчисляют. Впоследствии, после выплаты всех долгов, он может восстановиться и продолжить учебу.

Обучение на степень бакалавра длится три (гуманитарные дисциплины, право, педагогика, журналистика), четыре (биология, сельское хозяйство, технические науки) или пять лет (архитектура, медицина, стоматология, фармакология). Плата за обучение составляет 1,5-2,5 тыс.долл. в год. Технические и медицинские факультеты «стоят» дороже, чем гуманитарные. Плата за обучение для неугандийцев, как правило, в полтора раза выше и принимается только в долларах. В последнее время стали взимать плату при поступлении (за первичное рассмотрение документов), а также за размещение, проживание, библиотеку, пользование инвентарем и т.д. (общая стоимость в результате удваивается).

Обучение на степень магистра занимает один (педагогика, госуправление) или два года (все остальные специальности) и стоит около 3-4 тыс.долл. в год. В первый год аспирант посещает ориентационные лекции и сдает экзамены, во второй — утверждает тему научного исследования и пишет диссертацию.

Обучение на степень доктора (философии, медицины, литературы, технаук) занимает три года и стоит до 8 тыс.долл. в год, поэтому круг потенциальных докторов весьма ограничен. Получение докторской степени затруднительно по многим обстоятельствам, как правило, докторами становятся весьма зрелые и обеспеченные люди. Ежегодно выпускаются до десяти докторов (на всю страну). Докторские степени присваиваются как по результатам печатных трудов, так и по результатам обучения в рамках программы подготовки докторов, по завершении которой публикуется диссертационное исследование лица, ставшего доктором.

В процессе обучения студенты посещают основные обязательные курсы и ряд курсов по выбору, пишут тестовые работы. По окончании семестра сдаются экзамены. Успеваемость оценивается в процентах от выполненных задания, которые затем конвертируются в баллы или литерные единицы (А—высший бал). Оценка за весь курс базируется на результатах экзамена и тестовых работ за семестр. Причем экзаменационная оценка составляет не более 70% от курсовой в пересчете на баллы. Таким образом, нерадивые студенты, плохо занимавшиеся весь год, мало на что могут рассчитывать, и наоборот, лучшие студенты освобождаются

от фактора случайности. Курс считается сданным, если по его итогам выполнено 50% из предложенных заданий. За каждый успешно завершённый курс студент получает очки (кредиты), в зависимости от степени его важности (основной, по выбору, дополнительный). Его свобода выбора заключается в том, что он должен правильно рассчитать свою учебную нагрузку, чтобы к концу семестра набрать требуемые 15 баллов. Студент, имеющий «хвосты», помещается в контрольный список, и в случае дальнейших последовательных неудач (при передаче) выбывает из Университета.

Выпускные экзамены проводятся в июне. Однако результаты становятся известны позже, вручение же дипломов откладывается еще на полгода—до января следующего года. В этот период студенты имеют лишь выписку об академической успеваемости, по которой и устраиваются на работу. Церемония выпуска проводится в помпезной обстановке, дипломы вручаются лично канцлером Университета, т.е. самим И. Мусевени.

В янв. 1999 г. Макерере выпустил 3792 студента и аспиранта, из которых 10 человек стали докторами, 344 — магистрами, 3180 — бакалаврами. Остальные, обучавшиеся по краткосрочным узкопрофильным программам, получили дипломы специалистов (без присвоения степени). **Женщины составили 35% всех выпускников.** Отраслевой расклад следующий (что говорит о предпочтениях среди студентов и социально-экономических тенденциях в стране): 715 бакалавров социальных наук, 412 бакалавров искусств, 335 бакалавров технических наук, 250 бакалавров педагогики, 245 бакалавров коммерции, 168 бакалавров бизнеса и административных наук, 124 бакалавра права, 103 бакалавра медицины, 59 магистров технаук, 40 магистров госадминистрирования, 24 магистра бизнеса и административных наук.

При Университете действуют следующие факультеты и институты (Макерере имеет собственный сайт в Интернет, где дана развертка по факультетам и программам обучения): Факультет сельского и лесного хозяйства (животноводство, растениеводство, почвоведение, экономика в сельском хозяйстве), имеющий свой исследовательский институт в г. Кабаньоло, недалеко от Кампалы; Факультет гуманитарных наук, состоящий из отделения географии (туризм, экология, метеорология, городское строительство, землепользование), истории, литературы, массовой коммуникации (журналистика, связи с общественностью), института языков, отделения философии, музыки, танца и драмы, теологии; Школа бизнеса (коммерция, гостиничное дело, общепит, бизнес и административная, бизнес и менеджмент, бухгалтерия и финансы, маркетинг, психология управления); Факультет права; Факультет медицины (хирургия, стоматология, фармакология, анестезиология, акушерство и гинекология, офтальмология, педиатрия, психиатрия, ортопедия и т.д.); Факультет естественных наук (отделения биохимии, ботаники, химии, геологии, математики, физики, зоологии, экологии и минералогии); Факультет социальных наук (управление персоналом, госадминистрирование, экономическое планирование, социология, положение женщин); Технологический факультет (архитектура, механика, электричество, геодезия);

Ветеринарный факультет; Педагогическая школа (подготовка преподавателей по всем школьным и университетским дисциплинам); Школа промышленности и изящных искусств; Восточноафриканская школа библиотечного дела и информации; Институт заочного обучения и для продолжающих обучение; Институт информатизации; Институт статистики и прикладной экономики (в т.ч. демография); Институт социальных исследований Макерере (изыскания в области экономического и социального развития, также ведает распределением грантов, которые сотрудники Университета могут получить для проведения своих исследований).

Институт языков известен тем, что не только занимается подготовкой переводчиков, но и действует в качестве ведущей переводческой конторы в стране. Институт выдает как дипломы переводчиков (без степени), так и дипломы исследователей в области языкознания и теории перевода (с присвоением степени). Последнее подразумевает более интенсивную тренировку. Институт готовит переводчиков как с европейских, так и местных языков. В качестве базовых в институте преподаются английский (как предмет лингвистики, охватывающий все сферы применения языка), французский, немецкий, суахили, луганда, руньякитара (язык народа баньоро), луо, имеются программы по испанскому, португальскому, итальянскому, **русскому**, арабскому и китайскому. Преподавание языков ведется по программе как для начинающих, так и для продолжающих изучать язык. Возглавляет институт проф. Р. Мукама.

Наиболее динамично развивается школа бизнеса Макерере, ставшая отдельным подразделением в 1986 г. Ранее подготовкой специалистов в этой области занимался Университет Найроби в рамках соглашения о Восточноафриканском ун-тете, однако в связи с распадом ВАС каждая из стран приступила к развертыванию всего спектра программ обучения у себя дома. На факультете обучаются более тысячи студентов. Представлены программы обучения на степень бакалавра, магистра и доктора. Наряду с обучением, факультет занимает лидирующие позиции в формировании информационного центра и проведении научных изысканий в области бизнеса и менеджмента, а также предоставляет консультационные услуги частным компаниям и госпредприятиям в этой сфере.

В стране, имеющей высокий уровень неграмотности среди населения, считается очень престижным иметь высшее образование. Чтобы достичь сколь-нибудь значительных успехов в какой бы то ни было сфере, необходима университетская степень. Иными словами, ее обладатель в ближайшем будущем окупает все свои затраты на образование. Многие видные общественные деятели, лидеры НДС, не уделившие достаточного внимания образованию в свое время, стали все чаще поступать на учебу в Макерере, поэтому ежегодная церемония выпуска имеет теперь и оттенок политической кампании, так как на ней присутствуют руководители страны.

В Уганде не так много специалистов высшей квалификации, и работа университетского преподавателя считается очень почетной. **Месячная зарплата лектора составляет до 800 долл., профессора — 1000 долл., вице-канцлера — 1200 долл.** Универ-

ситет берет на себя обеспечение их жильем, предоставляет целый ряд льгот и дополнительных материальных привилегий. Они, пользуясь поддержкой западных университетов, регулярно выезжают на стажировки за рубеж, получают гранты на конкретные исследования. Ряд наиболее престижных факультетов имеют собственную шкалу зарплат (директор Школы бизнеса Макерере получает до 5 тыс. долл.).

В зависимости от ученой степени и выслуги лет, преподаватели на факультетах Университета подразделяются на профессоров (докторов наук), доцентов (помощников профессоров), старших лекторов (магистров наук), лекторов, помощников лекторов (бакалавров наук) и учителей (низшая ступень). Практикуется также система приглашенных профессоров (в основном из США и Великобритании), периодически приезжающих для чтения специальных курсов лекций.

В Университете считается совершенно естественным получить степени бакалавра, магистра и доктора в самых разных учебных заведениях мира, что демонстрируют биографии большинства профессоров Макерере. В ходе выступлений они показывают превосходное утонченное знание английского языка. По праву их можно назвать элитой угандийского общества, что является следствием прежней британской колониальной политики, десятилетиями нацеленной на **культивирование высокообразованных местных элит**, более ориентированных на метрополию, чем на свою страну. Преподаватели много публикуются, выступают на семинарах и в специализированных публичных дискуссиях, участвуют в реализации многих госпрограмм, занимаются частным бизнесом, консультированием по своей специальности. Декан правового факультета д-р Дж. Олока-Оньянго занимается политикой, является одним из основателей Свободного движения, выступающего за многопартийность. Как правило, ни одно крупное правительственное мероприятие не обходится без приглашения докладчиков из Макерере.

**Российские преподаватели ранее работали в Макерере** на основе межгосударственных соглашений. Пока что в Уганде на основе подобных соглашений **в госпитале Мулаго работают российские** врачи, причем угандийская сторона оплачивает аренду ими жилья.

## Пресса

**Х**отя местные СМИ пока организованы слабо, не располагают мощной современной техникой и испытывают недостаток квалифицированного персонала, Уганда отличается развитой законодательной базой в этой сфере. Деятельность СМИ регулируют принятые в последние годы следующие основные законы: Статут прессы и журналистики (1995), Статут электронных средств массовой информации (1995), Закон о средствах связи Уганды (1997).

Несмотря на ограниченность угандийского рынка, местные СМИ характеризуются заметным многообразием: на страницах 15-20 угандийских газет можно встретить отражение точек зрения практически всех политических партий и группировок. Исключение составляют лишь ГАС и ОДФ,

ведущие боевые действия, соответственно, на севере и западе, мнение которых допускается лишь в изложении и с комментариями. Данный пробел они заполняют путем распространения листовок и пресс-релизов, в основном среди населения контролируемых ими территорий,

В Уганде в целом осуществляется свобода слова и печати, цензура практически отсутствует. НДС не оставляет за собой монопольного права на истину, оппозиционные газеты публикуют критические репортажи, карикатуры. Тем не менее публичные высказывания, резко критикующие деятельность правящего режима, поднимающие вопрос о коррумпированности высших эшелонов власти, зачастую пресекаются. Журналисты на себе чувствуют предел гласности, перейти который небезопасно для жизни. В лучшем случае они могут потерять лицензию на занятие журналистской деятельностью, в худшем — свободу или жизнь. Власти зорко следят за материалами, публикуемыми в газетах, позволяють себе проводить обыски в редакциях, конфисковывать те или иные досье.

Широкое распространение имеют дела о диффамации, по которым правящие круги стремятся привлечь журналистов и редакторов газет к уголовной ответственности за «клевету»: в УК Уганды имеется статья об ответственности за «публикацию лживых сведений, вызвавших массовый страх и панику общественности и способных нарушить общественное спокойствие». Такие дела длятся весьма долго, в результате чего журналисты порой оказываются без средств к существованию.

Один такой процесс завершился в фев. 1999 г. оправдательным приговором, что послужило стимулом для представителей СМИ к правдивому, а не заказному отображению действительности. Журналисты оппозиционного «Монитора» Чарльз Оньянго-Оббо и Эндрю Мвенда опубликовали в сент. 1997 г. перепечатку из иностранного журнала о том, что президент ДРК Л. Кабила якобы заплатил Уганде золотом за помощь в свержении Мобуту, что вызвало резкую отповедь властей. Процесс длился полтора года и обошелся «Монитору», обеспечивавшему защиту своим сотрудникам, в 20 тыс. долл.

После того как Совет по СМИ Уганды, осуществляющий общий надзор за прессой в стране, приступил в конце 1998 г. к приему и рассмотрению исков о диффамации, власти стали использовать и эту, более «мягкую», форму борьбы с инакомыслием, стремясь наказать смелые газеты за счет высоких штрафов, которые может наложить Совет.

Несмотря на заметное расширение числа частных СМИ, по-прежнему ведущая и регламентирующая роль в этой сфере принадлежит Департаменту информации (ранее — Министерству) под управлением министра в Офисе президента Б. Нсадху, через которое правительство контролирует сбор информации, распространяемой затем через радио и телевидение страны, Информационное агентство Уганды. Департаменту принадлежит право выдачи лицензий на организацию частных и электронных СМИ, хотя в перспективе эти функции должен выполнять Совет по СМИ Уганды.

Департамент контролирует ряд аспектов функционирования СМИ, является спонсором школы

журналистики при местном Институте управления, начавшем в окт. 1998 г. программу подготовки магистров в области журналистики. Другим учебным заведением, готовящим специалистов в области СМИ, является факультет массовой коммуникации университета Макерере, который отметил свое десятилетие в нояб. 1998 г.

С целью обеспечения свободы слова и свободного информационного обмена в 1995 г. в Уганде создан Совет по СМИ. Ему принадлежит право выдачи разрешений на деятельность в стране иностранных журналистов. Владельцы газет должны регистрировать назначаемых ими редакторов при Совете, а также уведомлять о всех перестановках в руководстве газет. Председатель Совета — О. Оджвок.

В янв. 1999 г. при поддержке Фонда имени Фридриха Эберта ФРГ был издан и представлен публике «Справочник по положению СМИ в Уганде», содержащий подробную информацию по новейшим тенденциям в этой сфере.

В Уганде действуют ряд организаций, объединяющих работников СМИ. Национальный институт журналистов Уганды (НИЖУ) является госструктурой, учрежденной в 1995 г., членство в которой обязательно. Имеется несколько степеней членства. Полными членами института могут стать лишь выпускники университетов (менее 20% журналистов). В стране ведется дискуссия о целесообразности сохранения за НИЖУ права на обязательную регистрацию всех журналистов и выдачу им лицензий. В перспективе журналист без такой лицензии будет лишен возможности работать в какой-либо газете. На 23-м всемирном конгрессе Международной федерации журналистов в Бразилии такая юридическая практика получила всеобщее осуждение.

Ассоциация редакторов и издателей газет (Uganda Newspapers Editors and Proprietors Association) объединяет в своих рядах руководителей государственных и частных СМИ, организует семинары и курсы повышения квалификации журналистов, является своего рода профсоюзом для журналистов.

Комитет защиты журналистов Уганды (КЗЖУ) (Uganda Journalists Safety Committee) возник, отколовшись от АЖУ. Преследуя идеалистические цели, КЗЖУ ставит своей задачей борьбу за реализацию свободы печати в стране, проводит семинары. Пользуется авторитетом в качестве активного борца за права журналистов за права человека в целом. Ежегодно публикует отчет, в котором указывает наиболее существенные акты нарушения прав журналистов, перечисляя все известные случаи и имена журналистов, и последние тенденции в развитии СМИ. Председатель — М. Катенде.

В стране действует также Женская организация СМИ Уганды (Uganda Women Media Organisation). В июне 1998 г. под эгидой Восточноафриканского института СМИ в Кампале открыт Центр СМИ. Сюда же из Найроби по причине политического давления переведен секретариат института.

Основными СМИ Уганды являются следующие: «Агентство новостей Уганды» — официальный правительственный орган, отражающий точку зрения правительства. Располагает корреспондентской сетью по всей территории страны. По-

ставляет информацию теле- и радиокомпаниям и газетам.

«Радио Уганда» Ведет передачи на средних волнах и является наиболее доступной для населения по всей территории страны. **Радиовещание ведется на английском и 26 местных языках и диалектах, а также на арабском.** Компания использует последние достижения техники, в т.ч. вещание через спутники. Своих корреспондентов не готовит, пользуясь материалами Агентства новостей Уганды. Имеет мощный штат переводчиков на местные языки. В 1998 г. открылась дочерняя новостная компания «Стар» (УКВ-100), вещающая на луганде и знаменитая своим ток-шоу «Секаньола».

«Капитал Радио» — столичная частная УКВ-радиостанция (91,3). Является полностью коммерческим предприятием. Вещает в радиусе до 150 км. от Кампалы, а также в Мбараре и Мбале. Основывается на информации Би-Би-Си. Имеет обширный репертуар музыкальных программ.

«Сентрал Бродкастинг Сервис» является УКВ-станцией (88,8), основанной монархической администрацией кабаки Буганды, ведет передачи на луганде и английском. Базируется на информационных материалах «Дойче велле», передачи которой транслируются с нуля до 6 часов утра.

«Радио Франс Энтернасьонал» — УКВ-станция (93,7), ведущая передачи на английском и французском. Транслирует программы для изучающих французский язык, опирается на материалы французских информационных агентств.

«Радио Санью» («мир» — на луганде) (УКВ-88,2) и «Санью Телевижн» — коммерческие компании клана местных миллионеров Катто. В информационном плане базируются на материалах «Голоса Америки» и «Уорлднет». Вещание ведется в радиусе до 150 км. вокруг Кампалы. Имеют свою страницу в Интернет, дублирующую основные новости. В 1998 г. «Санью Телевижн» подписала с южноафриканской компанией Ай-Ти-Эи о совместном управлении и прямой трансляции иностранных программ, в результате чего южноафриканцы вложили 5,5 млн.долл. на развитие телестанции.

«Войс оф Торо» (УКВ-101) — станция, базирующаяся на материалах «Голоса Америки» и вещающая на западе страны (г. Форт-Портал). В 1998 г. начала ретрансляцию своих программ в столице.

«Уганда Телевижн» — госстанция, ведущая передачи на Кампалу, Джинджу, Мбале, Масаку, Тороро, Сороти, Мбарару и Кабале 6-8 часов в сутки. Местные и международные новости выходят регулярно на английском, луганде и суахили.

«Лайтхаус Телевижн» — независимая христианская компания, занимающаяся ретрансляцией американских программ религиозного содержания. Инвестиции в телекомпанию составили 3 млн.долл. На канале запрещена реклама сигарет и алкоголя.

«Кейблсет телевижн» — основана в 1992 г. с помощью США. Трансляция осуществляется в радиусе 50 км. от центра столицы 18 часов в сутки. Передаются программы Си-Эн-Эн, новости, спорт, реклама и т.п.

«Ченнел Телевижн» — телекомпания промгруппы Мадвани, созданная в 1998 г. и вещающая на Кампалу 18 часов в сутки. Занимается ретрансля-

цией программ Си-Эн-Эн, «Картун Нетуорк», «Ти-Эн-Ти Мувиз», «Эм-Си-Эм Африка», «Дойче Велле», Би-Би Си.

Действуют также ряд прочих радиостанций: «Би-Би-Си Суахили Сервис» (УКВ-101,1), «Радио Ван» (УКВ-90), «Радио Симба» (УКВ-97,3), «Радио Паида» (УКВ-87,8), транслирующая передачи на языке луо на северо-западе Уганды, «Топ Радио» (104,9) музыкально-молодежная и христианская станция «Пауэр» (УКВ-104,1), «Импакт радио».

С 1995 г. в Кампале работает южноафриканская телекомпания «Малтичойс». С фев. 1999 г. начала вещание телекомпания «Вавамунно Бродкастинг Сервис», занимающаяся ретрансляцией новостных и прочих программ Си-Эн-Эн, а также американских телесериалов. Компания выпускает свой новостной блок на луганде. В Джиндже действует частное кабельное телевидение промгруппы Мадвани.

Ведущими периодическими изданиями страны являются следующие:

«Нью-Вижн» — ежедневная газета с тиражом до 50 тыс. экз. на английском языке. Полугосударственное предприятие. В целом отражает позиции НДС. В газете регулярно публикует свои статьи старший советник президента по СМИ Дж. Нагенда. В основе информационных сообщений — материалы «Рейтер» и «Ажанс Франс Пресс». До фев. 1999 г. главным редактором на протяжении последних 13 лет оставался британец У. Пайк. Газета находится под влиянием американцев и британцев, являющихся ее основными инвесторами. В 1998 г. проведена техническая и компьютерная реконструкция, изменено оформление газеты. Имеет свою мощную полиграфическую базу. Издает множество воскресных и прочих приложений (для детей, женщин, бизнесменов, по проблемам образования, окружающей среды). Периодически издает подробные информационные листки по тем или иным событиям, организациям, госструктурам, иностранным государствам, наиболее актуальным проблемам. Издает бюллетень по проблемам приватизации в стране («Аутлук»). Публикует также «младшие» газеты на местных языках; «Букедде» (на луганде), «Орумури» (на рунянколе), «Этоп» (на атесо), «Рупиньи» (на луо) (все газеты имеют сходное название — «Рассвет»), которые повторяют материалы англоязычных газет и дают собственные комментарии на темы, представляющие интерес для узких слоев населения.

«Монитор» — ежедневная газета с тиражом до 40 тыс. экз.

«Ист-Африкан» выходит еженедельно с 1994 г. тиражом до 5 тыс. экз. Издается при поддержке кенийской газеты «Нейшн». Концентрируется на экономической, политической и общественной жизни стран региона.

«Крузейдер» основан в дек. 1995 г. группой журналистов, вышедших из редакции «Монитора». Частная независимая еженедельная газета. Публикует собственные комментарии, интервью, расследования.

«Пипл» — официальный орган Народного конгресса Уганды, представляющий взгляды оппозиции. Тираж не превышает 4 тыс. экз.

«Уганда конфиденшл» — еженедельник под-

черкнуто патриотической направленности, пользующийся косвенной поддержкой правительства.

«Шариат» и «Яквин» — еженедельники с тиражом до 3 тыс. экз., имеющие исламско-фундаменталистскую, антиправительственную направленность.

«Нджуба Таймс» («солнце» — на луганде) — официальный орган монархической администрации кабаки Буганды. Издается два-три раза в неделю на луганде и английском. Выступает за полную легализацию института монархии в Уганде.

Под эгидой единственного и главного Интернет-провайдера «Инфоком» созданы два сайта в Интернете (**huganda.co.ug** и **imul.com**), на которых представлена ежедневно обновляемая информация о событиях в Уганде. На сайтах размещен ряд важнейших документов страны (конституция), выступления И. Мусевени, программа НДС, материалы кампании «Взгляд-2025», собирающей материалы и комментарии общественности по поводу плана стратегического развития Уганды. Информация охватывает основные сферы человеческой деятельности, в т.ч. данные по парламенту, кабинету министров, Комиссии по правам человека в Уганде; и размещен справочник «Желтые страницы Уганды».

## Связи с Россией

Дипотношения между СССР и Угандой установлены 13 окт. 1962 г. Связи между двумя странами традиционно носят дружественный характер. Рабочие контакты по парламентской линии в последние годы не осуществлялись. Заместитель спикера парламента Уганды принял участие в 100-й конференции Межпарламентского союза в Москве (1998 г.).

Торговые связи регулируются соглашением от 8 мая 1964 г. Объем взаимной торговли с РФ составил 5 млн. долл.

Экономическое и техническое сотрудничество базируется на соглашениях от 30 нояб. 1964 г. и от 19 авг. 1983 г. Советским Союзом было оказано содействие Уганде в строительстве с/х учебного центра в г. Бузитама и хлопкопрядильной фабрики в г. Лира.

**В 1998 г. началась реализация совместных проектов по производству хлопка и шелка**, осуществляемых по инициативе администрации Московской обл. С угандийской стороны осуществляется сотрудничество Казанским вертолетным заводом (для Й. Мусевени поставлен вертолет Ми-172 салон). В госпиталях Кампалы работают 6 российских медиков по линии «Здравэкспорта».

**Более 500 человек окончили советские учебные заведения.** В 1996 г. Россией возобновлено предоставление стипендий по гослинии. В настоящее время на территории стран-членов СНГ — 180 угандийцев, из них 73 — в России. По инициативе угандийской стороны, в 1998 г. начат процесс обновления соглашений в торгово-экономической, культурной и научной областях.

Посол России в Уганде — Садовников Александр Алексеевич (назначен 20 сент. 1999 г.). Посол Уганды в России — Кристофер Оньянг Апарр (верительные грамоты вручил 4 апр. 1997 г.). □

# ЭФИОПИЯ

**Федеративная Демократическая республика Эфиопия (ФДРЭ).** Расположена в северо-восточной части Африканского континента, где с рядом своих соседей образует субрегион под названием Африканский Рог. На севере Эфиопия граничит с Эритреей, на северо-востоке с Джибути, на юго-востоке — с Сомали, на юге — с Кенией, на западе — с Суданом. Территория: 1096 тыс. кв. км. Столица: г. Аддис-Абеба, в переводе с амхарского «Новый цветок» (3 млн. чел.). В Аддис-Абебе размещаются Секретариат Организации Африканского Единства (ОАЕ), Экономическая Комиссия ООН для Африки (ЭКА ООН), представительства ряда других международных организаций, диппредставительства 70 государств. Население: 57 млн. чел., из них 50 млн. проживают в сельской местности. Средняя плотность населения — 52 чел. на 1 кв. км., среднегодовой прирост населения превышает 3%. Эфиопия — многонациональное государство, в котором более 100 народностей и этнических групп говорят на 70 языках и диалектах семито-хамитской и кушитской языковых групп. Крупнейшей народностью является оромо — 40% всего населения, 30% — амхара, тыграйцы — 15% населения. Официальный язык: амхарский, широко распространен также английский. Основные религии: христианство монофизитского толка (Эфиопская ортодоксальная церковь) (исповедуют 50% населения); Ислам суннитского толка — 47% населения. Денежная единица: бырр (по официальному курсу на 01.08.99 8,19 бырр составляют 1 долл. США).

## Госструктуры

В соответствии с действующим административно-территориальным делением Эфиопия состоит из 11 автономных регионов (штатов), 8 из которых образованы по этническому принципу. Это — Тыграй, Афар, Амхара, Оромия, Эфиопское Сомали, Бенишангуль-Гумуз, Гамбелла и Штат народов и народностей Юга. Отдельно выделены три многонациональных городских административных района — Аддис-Абеба, Харэр и Дыре-Дауа, имеющие особый статус федеральных территорий, приравненных к штатам. В 1992 г. в стране прошли первые выборы в заново созданные региональные и местные органы власти.

По Конституции 1994 г., в Эфиопии учреждена парламентская форма правления. Парламент состоит из Совета федерации (спикер Алмаз Меко) и Совета народных представителей (спикер Давит Йоханнис). Регионы имеют свои однопалатные парламенты. Формально регионы пользуются значительной законодательной и экономической автономией по отношению к центру. В стране конституционно гарантировано право наций на самоопределение, вплоть до отделения регионов и образования самостоятельных государств.

В авг. 1995 г. на совместном заседании обеих палат парламента Негассо Гидада был избран президентом Эфиопии, а Мелес Зенауи — премьер-министром, который на деле пользуется всей полнотой власти в стране.

Совет народных представителей (СНП) избирается всеобщим прямым голосованием сроком на 5 лет и обладает законодательными полномочиями по всем вопросам, отнесенным к федеральной юрисдикции. Партия или коалиция партий, составляющая большинство в СНП, формирует подотчетные ему органы исполнительной власти.

Совет Федерации (СФ) формируется сроком на 5 лет из представителей наций, народностей и национальных меньшинств. По Конституции каждая из них представлена в СФ по крайней мере одним своим представителем. Помимо этого, на каждый миллион человек той или иной нации или народности приходится одно дополнительное

место. 108 депутатов СФ представляют 58 этносов страны. Все депутаты избраны законодательными собраниями (советами) регионов, хотя по Конституции возможны и их прямые выборы населением соответствующих регионов. Все решения СФ принимаются простым большинством голосов присутствующих депутатов при наличии кворума в 2/3 его членов.

Федеральная судебная система Эфиопии является трехступенчатой и состоит из Верховного федерального суда (ВФС), Высших федеральных судов и судов первой инстанции. ВФС состоит из председателя, вице-председателя и 11 судей. Кандидатуры председателя и вице-председателя ВФС выдвигаются премьер-министром, остальных судей — Юридической административной комиссией совместно с премьер-министром. Назначение судей ВФС осуществляется СНП. Подобным же образом формируются Высшие федеральные суды и федеральные суды первой инстанции.

Трехступенчатая региональная судебная структура установлена по аналогии с федеральной, т.е. Верховные суды регионов (штатов), Высшие суды регионов и суды регионов первой инстанции. Именно региональными судами обычно осуществляются функции Высших федеральных судов и федеральных судов первой инстанции. Председатели и вице-председатели Верховных судов штатов назначаются региональными Административными Советами (АС) по представлению глав исполнительной власти. По представлению юридических административных комиссий соответствующие АС назначают и остальных судей Верховных и Высших судов, а также судов первой инстанции регионов.

**Образование.** Система образования в Эфиопии имеет следующую структуру: дошкольное образование (в 1997 г. им было охвачено 70 тыс. детей), начальная школа (9,5 тыс. школ, 3 млн. чел., т.е. 24% всех детей школьного возраста), неполная средняя школа (около 1300 школ в объеме 7-8 классов, 350 тыс. чел.), полная средняя школа (340 школ в объеме 12 классов, 310 тыс. чел.), технические школы и профучилища (46 училищ, два университета — в Аддис-Абебе и Сельскохозяйственный в Алемайе, 16 профессиональных коллед-

жей). Уровень грамотности взрослого населения среди женщин — 23%, среди мужчин — 45%.

В 1999/2000 ф.г. минобразования намерено открыть 498 новых начальных школ, а 377 прежних перевести на более высокую ступень. Планируется также построить 21 новую среднюю школу, 6 школ-интернатов и 2 профучилища. В 1999/2000 ф.г. на капитальное школьное строительство правительство выделило 1,1 млрд. бырр. Помимо двух имеющихся в Эфиопии вузов, ведется строительство еще трех: Технического ун-та в Бахр-Даре, университетов в Авассе и Меккеле. К концу 2000 г. предполагается укомплектовать их необходимым оборудованием и преподавателями.

*Здравоохранение.* Только 46% населения страны имеют доступ к квалифицированной медпомощи. Уровень детской смертности составляет 200 человек на 1000 новорожденных. Средняя продолжительность жизни — 47 лет.

*Вооруженные силы.* Состоят из двух родов войск: сухопутных и ВВС, куда входят также войска ПВО. ВМС были упразднены в 1996 г. Общая численность ВС составляет 250 тыс.чел., в том числе: СВ (регулярные части) — 94 тыс.чел., ВВС — 5800 человек. Армия укомплектована на 80% боевой техникой и вооружением советского и российского проиизводства. Иррегулярные вооруженные формирования (до 70 тыс.чел.) являются резервным компонентом сухопутных войск и в военное время входят в их состав.

*Органы безопасности.* В 1995 г., после расформирования МВД, была создана Служба безопасности, иммиграции и по делам беженцев (СБИДБ), занимающаяся вопросами обеспечения государственной и национальной безопасности Эфиопии. СБИДБ находится в прямом подчинении премьер-министра и, согласно Конституции, подконтрольна парламентскому Комитету по вопросам обороны и безопасности.

*Средства массовой информации.* Смена режима в 1991 г. и новый политический курс страны привели к значительным преобразованиям СМИ. В частности, деятельность прессы осуществляется на основе Закона о печати 1992 г. и новой Конституции Эфиопии. Основным закон провозглашает и гарантирует принцип свободы печати. Отмена официальной цензуры, упрощение процедуры оформления прав на выпуск периодики привели к появлению значительного числа частных изданий. К наиболее авторитетным среди них относятся издаваемые на амхарском языке газеты «Репортер», «Тобия», «Беза», а на английском — «Монитор», «Аддис трибьюн», «Репортер», «Энтрепренер», «Капитал», «Сан». Тиражи указанных изданий, выходящих 1-3 раза в неделю, колеблются от 2 до 5 тыс. экз.

Официальная пресса представлена ежедневными изданиями на амхарском языке — «Аддис-Земен», «Абьетави Демокраси», на тигринья — «Войен», на ороминья — «Оромия» и на английском — «Этиопиэн геральд» (тираж 8 тыс.экз.).

Достаточно информативными являются независимые еженедельники на английском языке «Пресс Дайджест» и «Себен дейз апдейт».

Один экземпляр печатной продукции приходится на 1774 чел. Только 103 из 580 городов и крупных населенных пунктов имеют возможность

получать относительно свежие выпуски столичных газет в силу недостатка финансовых и технических средств.

Эфиопское радио (основано в 1935 г.) имеет службы внутреннего и внешнего вещания, осуществляемого в диапазонах средних и коротких волн на 8 языках (амхарский, тигринья, оромо, афар, сомали, арабский, английский, французский). Этот вид СМИ пользуется наибольшей популярностью у населения, значительная часть которого неграмотна и зачастую оторвана от других источников информации.

Основными передающими станциями являются центральная в Аддис-Абебе и две периферийные — в Харэре и Мету. Гористый рельеф страны значительно затрудняет прохождение радиоволн. Эффективное использование средневолновых радиоприемников возможно лишь на 35% территории страны, коротковолновых — на 80%.

Работа эфиопского радио осуществляется под полным госконтролем. Вместе с тем в июне 1999 г. парламент одобрил постановление о развитии радио- и телевещания, допускающее открытие в стране частных радиостанций и телеканалов. По закону, это право предоставляется только эфиопским гражданам. Запрет на создание теле- и радиостанций распространяется также на религиозные организации и политические партии.

Эфиопское телевидение — одноканальное. 19 ретрансляторов позволяют принимать ТВ-сигналы на 37% территории страны. Программы ведутся на четырех языках: амхарском, тигринья, ороминья и английском. Передачи на амхарском составляют 16 часов в неделю, на всех остальных языках — 25 часов. Активно используется коммерческая реклама.

Статистика 1995-96 гг. (около 500 тыс. телеприемников в личном пользовании населения, т.е. примерно 1:110) указывает на то, что охват населения телевещанием остается низким даже по меркам большинства африканских стран (в среднем 1:29).

*Исторический экскурс.* В отличие от большинства других стран Африки южнее Сахары, Эфиопия уже в древние времена имела собственную государственность. Первое крупное рабовладельческое государство на территории нынешней Эфиопии — Аксум — было создано в V-IV вв. до н.э. Христианство, утвердившееся там в середине IV в.н.э. в период расцвета Аксумского царства, в значительной степени способствовало обособлению эфиопской цивилизации в Африке.

Первые политические контакты Эфиопии с Европой относятся к XVI в. На протяжении XIX в. (главным образом во второй его половине) эфиопы предпринимали активные усилия по сохранению государственности перед лицом вторжений со стороны Великобритании, Египта, суданского теократического государства имама Махди и попыток Италии колонизовать Эфиопию. Императору Менелику II (1889-1913), опиравшемуся на дипломатическую и частично военную поддержку России и Франции, удалось отстоять суверенитет страны в войне против Италии. Разгромив итальянцев в битве при Адуа (1896 г.), Менелик добился от европейцев признания независимости Эфиопии. Присоединение к Эфиопии земель Сидамо,

Джиммы и Каффы в результате завоевательных походов Менелика в 1896–98 гг. и заключение международных договоров с Францией (1893 г.), Италией (1896 г. и 1908 г.) и Англией (1897 г.) привели к установлению современных границ страны.

В 1935 г. фашистская Италия развязала агрессию против Эфиопии и оккупировала ее. В результате широкого партизанского движения и операций английских войск в 1941 г. итальянцы были изгнаны из Эфиопии. До 1944 г. страна фактически находилась под властью английской военной администрации.

В 1945 г. Эфиопия стала одним из государств-основателей ООН. В 1952 г., по решению ГА ООН, к Эфиопии на началах федерации была присоединена итальянская колония Эритрея. В 1962 г., по решению Эритрейской национальной Ассамблеи, продиктованному императорским режимом Аддис-Абебы, федерация была упразднена и Эритрея стала провинцией Эфиопии. Такой поворот событий стал толчком к возрождению традиционных устремлений жителей северных районов страны к обособленности, усилил сепаратистские настроения, вылившиеся в вооруженные выступления эритрейцев против центрального правительства.

После второй мировой войны император Хайле-Селассие I проводил твердую линию на укрепление центральной власти при ограниченных политических и экономических реформах сверху в интересах местной торговой буржуазии.

В 1955 г. в стране была провозглашена новая Конституция, в которой подтверждалась абсолютная власть императора и одновременно декларировались всеобщее избирательное право и равенство всех граждан перед законом. Конституция запрещала политические партии и любое проявление оппозиции правящему режиму.

Необходимость социального обновления страны привела в декабре 1960 г. к выступлению группы офицеров императорской гвардии и части студенчества в столице против феодально-чиновничьего режима, однако эта протестная акция была жестоко подавлена.

В 1974 г. армия вновь выступила против власти императора, в результате чего монархический режим Хайле-Селассие был свергнут. После ожесточенного внутреннего противоборства в течение двух лет фактический контроль над страной перешел к молодым радикально настроенным офицерам-промарксистам во главе с подполковником Менгисту Хайле Мариамом. Эта группа провозгласила курс на социалистическую ориентацию Эфиопии. При активном содействии СССР новому правительству поначалу удалось сплотить страну для отпора агрессии со стороны Сомали, а также добиться определенных социально-экономических успехов (конец 1970 — начало 1980-х гг.). Прекращение военно-технической помощи и политической поддержки со стороны СССР привело к резкому ослаблению позиций режима Менгисту. Летом 1990 г. объединенные силы оппозиции развернули широкое военное наступление на центральные провинции страны, а к весне 1991 г. режим Менгисту рухнул, сам он бежал из страны. Отделение Эритреи от Эфиопии, фактически со-

стоявшееся в ходе вооруженной борьбы с режимом Менгисту, было формально закреплено путем всеобщего референдума в мае 1993 г., когда более 99% населения прежней эфиопской провинции проголосовали за создание собственного независимого государства.

## Макроэкономика

Эфиопия — экономически отсталая аграрная страна. Относится к группе наименее развитых стран мира (НРС) с годовым доходом на душу населения около 130 долл.

*Госбюджет.* 29 июня 1999 г. СНП одобрил бюджет Эфиопии на 1999/2000 ф.г. в 13,9 млрд. бырр. Из них 8,2 млрд. — на текущие расходы, а 2,5 млрд. — на капстроительство. Основные суммы капитального бюджета предполагается использовать на реализацию 206 незавершенных и 9 новых федеральных проектов в области сельского и водного хозяйства, горнодобычи, энергетике, дорожного строительства, здравоохранения, образования и в различных отраслях промышленности. 3,1 млрд. бырр будут распределены между различными регионами страны в форме федеральных субсидий. Особое внимание будет уделено защите национального суверенитета страны, обслуживанию внешнего долга, а также соблюдению бюджетной дисциплины по основным расходам правительства.

Главная отрасль экономики — сельское хозяйство, на долю которого приходится 49% ВВП и 85% экспорта. 75% населения страны заняты в сельском хозяйстве и соответствующей перерабатывающей отрасли, которые испытывают серьезные трудности из-за регулярных стихийных бедствий. К этому добавляются недостаток капиталовложений и современной агротехники, а также малоземелье при сохраняющейся государственной собственности на землю. Страна вынуждена импортировать многие продукты питания или получать их в виде чрезвычайной помощи. Дефицит продовольствия последних четырех лет оценивался в 10–30 млн. центнеров в год и покрывался за счет зарубежных поставок.

К началу 1999 г. в Эфиопии насчитывалось 741 промпредприятие, большинство из которых с числом рабочих мест 4–6. На долю промышленности приходится 10–20% ВВП страны и 15% экспортных поступлений. Основные мощности приходятся на переработку с/х продукции (продсырье, текстиль) и изготовление простейших потребительских товаров. В то же время имеющиеся мощности загружены далеко не полностью из-за узости внутреннего рынка, недостатка квалифицированных кадров и финансовых проблем в деле снабжения. Лишь 51% промышленных предприятий рентабельны.

*Приватизация и рыночные реформы.* До недавнего времени доля госсектора в промышленности составляла 70%. С 1995 г. были приватизированы 183 предприятия в сфере промышленности, торговли и услуг. Выручка государства составила 2,8 млрд. бырр. В авг. 1999 г. Эфиопское агентство по приватизации объявило о планах приватизации еще 123 госпредприятий в течение ближайших трех лет. Продаже крупных предприятий госсоб-

ственности предшествует их акционирование. В 1996-98 гг. были приняты законодательные акты, регулирующие инвестиционную и банковскую деятельность, страховые операции, налоговую политику, предпринимательскую деятельность в агропроме и лесном хозяйстве, разработку минеральных ресурсов. Отменены налоги и пошлины на экспортируемые товары (кроме кофе), существенно снижены налоги на продажу импортных товаров, приняты законодательные акты по аренде городской земли.

**Полезные ископаемые.** В Эфиопии мало разведанных, а тем более эксплуатируемых месторождений. К началу 1990-х гг. подробными геологическими картами были обеспечены не более 20% территории страны, в то время как общие геологические характеристики региона позволяют предполагать наличие значительных запасов как рудных, так и нерудных полезных ископаемых. Уже обнаружены проявления руд меди, цинка, никеля, тантала. **В конце 1980-х гг. советскими специалистами были открыты промышленные запасы природного газа.** Есть указания на потенциальные запасы нефти, имеются промышленные месторождения золота, разрабатывается месторождение платины. Практически неисчерпаемой кладовой минеральных солей являются впадины Ассале и Афар, однако их промразработка затруднена отсутствием соответствующей инфраструктуры и тяжелыми климатическими условиями. На востоке и северо-востоке страны широко распространены известняки, гипсы. Велики запасы мрамора, строительных и декоративных камней, высококачественных кварцевых песков, пемзы. Эфиопия обладает большими запасами сырья для химической промышленности, в том числе для производства удобрений и для промышленности строительных материалов. В зоне грабенов выявлены большие запасы геотермальных соленых и пресных вод. Так или иначе большинство месторождений полезных ископаемых разведаны далеко не полностью и не разрабатываются. Помимо этого, Эфиопия богата гидроресурсами (Голубой Нил и т.д.), которые, однако, используются лишь на 1%.

**Внешняя торговля.** С отделением Эритреи Эфиопия лишилась выхода к морю. До 1998 г. внешнеторговые грузоперевозки осуществлялись через морские порты Асэб (Эритрея), Джибути (Респ. Джибути) или воздушным путем, через аэропорт Аддис-Абебы. После начала эфиопо-эритрейского вооруженного конфликта в мае 1998 г. порт Асэб был закрыт для Эфиопии. По этой причине все внешнеторговые морские грузоперевозки были переключены на порт дружественной Джибути.

Автодорожная сеть развита слабо — только 9 тыс. км. дорог являются всесезонными. Железная дорога одна — между Аддис-Абебой и портом Джибути. Построенная в начале XX века, она давно требует модернизации.

Основные экспортные товары: **кофе**, кожсырьё и изделия из кожи, мрамор, гранит, золото, семена бобовых и масличных культур, меласса, живой скот, мясопродукты, жмыхи и другие побочные продукты сельхозпроизводства, овощи, фрукты. В последние 12 лет валютные поступления от экспорта кофе составляют 55-60% от стоимости всего экспорта. В 1997 г. было экспортировано 160

тыс.т. кофе на 356 млн.долл.

Эфиопия импортирует: сырую нефть, нефтепродукты, авиа- и автотранспортные средства, строительное и промоборудование, запчасти, стройматериалы, химпродукцию для промышленности и сельского хозяйства, с/х машины, ирригационное оборудование, удобрения, фармацевтическую продукцию, товары народного потребления.

Ежегодный внешнеторговый товарооборот Эфиопии составлял в 1995-97 гг. 1000-1250 млн.долл., в том числе экспорт — 300-450 млн.долл., импорт — 700-850 млн.долл. Основными партнерами во внешней торговле Эфиопии являются Саудовская Аравия (общий товарооборот 160 млн.долл., в том числе экспорт — 30 млн., импорт — 130 млн.), США (110 млн.; 15,3 млн.; 94,7 млн.), Италия (89 млн.; 17,7 млн.; 71,3 млн.), Джибути (69 млн.; 35 млн.; 34 млн.), Япония (68 млн.; 32 млн.; 36 млн.).

## Финансы

Основным нормативным актом, регламентирующим валютно-финансовые отношения в Эфиопии, является Постановление № 83/1994 «О валюте и банковских операциях».

Денежной единицей Эфиопии является бырр. Все расчеты по стране должны производиться в эфиопских быррах. Расчеты в инвалюте могут производиться только по контрактам, обслуживающим сделки по импорту товаров и услуг в Эфиопию. Данные контракты должны быть утверждены ЦБ, что позволяет импортеру обменять бырровую денежную массу на инвалюту, необходимую для оплаты контракта. Однако выдача банком наличной валюты не производится, оплата контракта должна быть осуществлена в безналичном порядке. Экспортные сделки также оплачиваются иностранной валютой, но эфиопский экспортер должен обменять всю валютную выручку на национальную валюту по курсу, установленному ЦБ, в установленный банком срок. Ни физические, ни юридические лица в Эфиопии не имеют права производить какие-либо финансовые операции в иностранной валюте кроме как с уполномоченным и ЦБ. **Хранение наличной иностранной валюты без законных оснований запрещено.** Несмотря на наличие в уполномоченных банках Эфиопии пунктов обмена валют, обменять эфиопские бырры на наличную иностранную валюту можно только при наличии документа, подтверждающего намерение человека выехать из страны. Таким документом может быть авиабилет или паспорт с действительной выездной визой. На одного человека выезжающего из страны отделение валютного обмена уполномоченного банка выдает 1200 долл., по курсу ЦБ. Валюта других стран обменивается пропорционально долларовому лимиту. О факте покупки инвалюты в паспорте делается отметка, а также ставится штамп уполномоченного банка на авиабилете покупателя. Ввоз в страну наличной иностранной валюты не ограничен, однако, ввезенная валюта должна быть задекларирована при пересечении таможенного контроля при въезде. Вся сумма ввезенной иностранной наличной валюты должна быть обменена на эфиопские

бырры в течение трех месяцев со дня оформления декларации.

Помимо инвалюты существуют ограничения в обращении национальной валюты, так, например, вывоз за пределы Эфиопии национальной валюты запрещен. В отличие от основной массы законодательных актов Эфиопии, большая часть которых носит декларативный характер, требования по выплате выполняются, так как за нарушение предусмотрено уголовная ответственность, пределом которой является лишение свободы на срок до 15 лет и конфискация имущества на 20 тыс. эфиопских бырр.

*Внешняя экономическая помощь Эфиопии в условиях эфиопо-эритрейского конфликта.* Нынешняя ситуация военно-политического противостояния Эфиопии и Эритреи, при всем негативном ее влиянии на экономическую и внутривнутриполитическую обстановку в обеих странах, в экономическом аспекте выглядит все же значительно безболезненнее для Аддис Абебы, чем для Асмары.

Проявленная правительством Мелеса Зенауи с самого начала этого конфликта политическая сдержанность (которая его оппонентами трактовалась по меньшей мере как нерешительность) позволила Эфиопии сохранить лояльное отношение своих традиционных доноров и за последнее время даже несколько расширить их число.

Находясь под жестким прессингом «ястребов» внутри и вне правительства, эфиопскому руководству необходимо было делом доказывать своим оппонентам правильность избранной им линии, и оно старалось это делать, заметно активизировав свою внешнеполитическую деятельность с тем, чтобы обеспечить непрерывающийся приток в страну иностранной помощи.

Вот лишь некоторые из соглашений в рамках программ развития, которые были подписаны Эфиопией в последние месяцы 1998 г. когда на эритрейско-эфиопской границе царило временное затишье.

Так, 7 сент. Эфиопия подписала три грантовых соглашения с Японией на общую сумму 37,7 млн.долл. из которых 32,2 млн.долл. планируется израсходовать на создание системы водоснабжения в городских центрах, а остальные 5,5 млн. обозначены в соглашении как первая часть нового гранта, уже обещанного Японией, на восстановление 300 км. шоссе Аддис-Абеба — Дебре Маркос. Суммарная стоимость этого ремонтно-дорожного проекта оценивается в 77,9 млн.долл. Причем правительство Японии берет на себя все затраты по данному проекту, в результате чего он обещает стать самым крупным проектом, когда-либо осуществлявшимся Токио в странах Африки или Бл. Востока в рамках безвозмездной помощи.

10 сент. было подписано два соглашения Эфиопии с Нидерландами о гранте на 12,9 млн.долл., из которых 8,9 млн.долл. выделено на поддержание и расширение канализационной сети в Аддис-Абебе, а остальные 4 млн.долл. — на приобретение необходимых стране лекарств и медикаментов.

14 окт. Эфиопия подписала два соглашения с США о предоставлении безвозмездной помощи на сумму 23,4 млн.долл. в области здравоохранения и образования.

18 окт. ЕС объявил о начале осуществления в Эфиопии 13 крупных проектов в рамках программ развития общей стоимостью 4,5 млрд. бырр (619 млн.долл.), выделяемых в соответствии с протоколом Ломейской конвенции. Крупнейшим из финансируемых ЕС проектов станет проект реконструкции 335 км. асфальтового шоссе из Аддис-Абебы в Джимму общей стоимостью 223 млн.долл. Значительные средства (27,5 млн.долл.) предполагается выделить на постройку складов и зернохранилищ.

20 окт. минздрав объявил, что ВБ и Африканский банк развития (АБР) намерены предоставить Эфиопии безвозмездный заем в 130 млн.долл. на реализацию госпрограммы в области здравоохранения.

25 окт. 1998 г. Франция предоставила Эфиопии целевой грант в 10 млн.долл. на совершенствование системы водоснабжения в столице.

Наконец, следует отметить, что 8 нояб. 1998 г. такой традиционно важный для Эфиопии донор, как ПРООН, заявил о намерении увеличить в 1999 г. разностороннюю помощь Эфиопии. В своем заявлении ПРООН отметила, что правительству Эфиопии удалось предложить вполне реальную и жизнеспособную программу развития мелкой промышленности и стимулирование участия частного бизнеса в развитии страны, и выразила готовность оказать поддержку этой программе.

Перечисленные выше соглашения — только небольшая часть двухсторонних соглашений, заключенных Эфиопией в последние месяцы 1998 г.

Следует также отметить, что даже такой чувствительный к конъюнктурным колебаниям инвестиционный сегмент как прямые иностранные инвестиции, не испытал ощутимого негативного влияния регионального конфликта. Хотя доля прямых иностранных инвестиций остается сравнительно невелика, однако и тенденции к ее снижению не наблюдается.

Напротив, у правительства Эфиопии появились основания рассчитывать на то, что нынешний, довольно низкий уровень прямых иностранных частных инвестиций в экономику страны сможет в недалеком будущем существенно возрасти. Эти ожидания связываются с инициативой, предпринятой ЮНКТАД совместно с Международной торговой палатой (МПП), направленной на стимулирование прямых инвестиций в шесть наименее развитых стран (НРС) мира. В фев. 1999 г. в Аддис-Абебе в отеле «Хилтон» состоялся первый рабочий семинар, организованный совместно ЮНКТАД, МПП и эфиопским управлением по инвестициям (ЭУПИ), который был посвящен проблемам стимулирования прямых иностранных частных инвестиций в экономику НРС.

По словам представителя ЮНКТАД Карла Сована, Эфиопии в этом проекте отводится особая роль. Она станет первой из числа избранных стран, в которой начнется реализация этого проекта. Этот опыт в дальнейшем будет использоваться в остальных пяти ПРС, в числе которых вошли Бангладеш, Мадагаскар, Мали, Мозамбик и Уганда. Эфиопия была выбрана первой за ее, по выражению Карла Сована, «заслуживающую одобрения экономическую политику и упорные усилия, которые предпринимает ЭУПИ, чтобы как

можно шире использовать мировые инвестиционные возможности».

Проект ЮНКТАД-МПТ включает в себя два компонента. Первый — это **подготовка инвестиционных гайдов, иными словами специальных путеводителей**, освещающих инвестиционные возможности страны, цель которых предложить потенциально инвестору перспективные объекты для инвестиций с подробной и достоверной информацией о них. Второй компонент проекта — реализация мер по расширению имеющихся инвестиционных возможностей и предложений. Поддержав инициативу ЮНКТАД, генсек ООН Кофи Аннан назвал данный проект «показательным», призванным «наглядно продемонстрировать выгоду от партнерства между деловыми кругами и структурами ООН». Финансовая поддержка данной инициативы будет обеспечиваться на первых порах правительствами Франции, Норвегии, Китая и Финляндии.

## Гидроресурсы

**К**рупнейшие реки страны — Голубой Нил (Аббай), занимающий исключительное место в системе Средиземноморского Стока, Вабе-Шебеле, впадающая в Индийский океан, и Аваш — наиболее освоенная река, питающая несколько небольших ГЭС. Годовой речной сток оценивается в 101,5 млрд. куб. м.

Крупнейшее озеро страны — Тана, мелководное, с глубинами 4–7 м., является естественным резервуаром-регулятором в верхнем течении Голубого Нила.

Климат Эфиопии, расположенной в субэкваториальном поясе, весьма разнообразен. На большей части территории страны четко выделяются два сезона: летний — влажный (май-сент.) и зимний — сухой (окт.-апр.). Специфической чертой климата Эфиопского нагорья являются резкие суточные колебания температур, в целом превышающие межсезонные. Разность между дневной и ночной температурами возрастает в зимние, сухие месяцы когда ночная температура может приближаться к нулю, а днем подниматься до 30°C и более. В Аддис-Абебе (2400 м. над уровнем моря) среднегодовая температура составляет +16,4 градуса.

Почвы. По некоторым оценкам, плодородные почвы составляют около 40 млн. га (32% общей площади страны). Из них примерно пятая часть находится в малонаселенных и малоосвоенных районах на юге и западе страны. В настоящее время лишь 10,4% территории Эфиопии возделываются крестьянами, причем естественное плодородие и разнообразие почв позволяют выращивать широкий набор сельскохозяйственных культур. Главная проблема — эрозия, типичная для северных и центральных районов традиционного плужного земледелия и пастбищного животноводства. Подсчитано, что в результате эрозии, усугубляемой деятельностью человека, в частности переиспользованием пахотных земель и пастбищ, из верхнего слоя почв ежегодно выветривается и смывается от 500 до 750 млн. т. земли.

*К вопросу о разделе и использовании вод Нила. В Эфиопии неразрывная связь между экономичес-*

ким развитием и использованием гидроэнергетического и ирригационного потенциалов Нила и его притоков находит все большее понимание. В условиях относительной перенаселенности традиционных аграрных районов страны, где на одного землепользователя приходится менее полгектара истощенной многолетней культивацией зерновых культур пашни, решение задачи самообеспечения продовольствием быстрорастущего населения (по оценкам, с учетом ежегодного 3% прироста населения, его численность к 2025 г. достигнет 100 млн. чел.) возможно лишь за счет вовлечения в с/х производство ныне неиспользуемых аридных земель (площадь таких угодий с годовым уровнем осадков не более 700 мм. составляет свыше 60% территории страны).

Разработанные на сегодня в Эфиопии ирригационные проекты, предусматривающие увеличение посевных площадей на 2 млн. га, рассчитаны в основном на использование вод нильского бассейна. Одновременно существуют планы по строительству ряда ГЭС, ввод в строй которых позволит увеличить мощности по производству электроэнергии на 30 тыс. мвт. В целях координации упомянутых проектов на основе гидропотенциала рек Голубой Нил, Теккезе, Баро и Акого была подготовлена соответствующая национальная стратегия. Весной 1999 г. этот документ находился на ратификации в парламенте страны.

Планы развития сельского хозяйства и энергетики в Эфиопии за счет гидроресурсов рек нильской системы наталкиваются на возражения со стороны других традиционных потребителей нильской воды, прежде всего, Египта, где также разработаны масштабные проекты ирригации аридных земель Синайского полуострова за счет строительства отводного канала («Канал мира») и создания в западной части страны искусственного оазиса («Новая долина»).

Объективно Египет более зависим от нильских вод, чем Эфиопия, поскольку Нил является для него по- существу безальтернативным источником воды.

При обосновании своих прав на значительную долю вод Нила Египет, как считают в Аддис-Абебе, придерживается т.н. «доктрины присвоения», доказывая, что он и ранее традиционно пользовался этой водой и имеет на нее исторические права. В качестве юридической базы выдвигается египетско-суданское соглашение о разделе вод Нила от 1959 г., однако этот документ не признается Эфиопией и другими странами нильского бассейна. Более того, установленные по нему квоты расхода нильской воды (3/4 в пользу Египта и 1/4 — Судана) ныне оспариваются и Хартумом. Египетские проекты требуют ежегодного потребления 65,5 млрд. куб. м. воды, что на 10 млрд. больше причитающегося этой стране даже по соглашению 1959 г. В свою очередь Судан требует увеличения своей доли по этому соглашению на 12,65 млрд. куб. м.

Эфиопская дипломатия в споре о разделе нильских вод использует т.н. «доктрину происхождения», заявляя о суверенитете Эфиопии над землями, дающими большую часть стока Нила. Согласно эфиопским подсчетам, Голубой Нил ежегодно дает 52,6 млрд. куб. м. воды, Теккезе —

7,6 млрд., Баро и Акобо — почти 12 млрд. Исходя из этих цифр, Эфиопия является источником порядка 86% воды Большого Нила, в то время, как остальные 14% поступают из системы Белого Нила в Кении, Танзании, Руанды, Бурунди, ДРК и Уганде. Сопоставляя эти данные с практическим использованием Эфиопией лишь 1,1% ирригационного и 0,7% гидроэнергетического потенциала бассейна Нила, Аддис-Абеба требует справедливого раздела нильских вод. Одновременно, наряду с другими верхненильскими странами, она добывается от Египта и Судана выплат на лесозащитные мероприятия в районах истоков рек нильской системы.

В Эфиопии довольно популярны суждения о том, что несмотря на ровные в настоящее время отношения с Египтом, последний якобы заинтересован в создании и поддержании напряженной ситуации как внутри Эфиопии, так и на ее границах, что отвлекало бы Аддис-Абебу от реализации проектов с использованием нильской воды. Ряд эфиопских исследователей указывают на желание Египта контролировать весь бассейн Нила как на причину эфиопо-египетских войн в XIX в. Они приводят примеры из прошлого, когда Египет, дескать, оказывал давление на иностранные фирмы с целью вынудить их отказаться от участия в эфиопских проектах освоения Нила, напоминают об угрозах Анвара Садата в 80-е гг. начать войну с Эфиопией в случае осуществления ею гидротехнических проектов на Баро-Акобо и Голубом Ниле, усматривают «руку Каира» и в нынешнем эфиопо-эритрейском конфликте.

Кроме Эфиопии и Египта, в группу стран, министры водных ресурсов которых объединены в Nile Basin Council of Ministers (Nile-COM), входят Уганда, Кения, Танзания, Бурунди, ДРК, Судан, Руанда и Эритрея.

С 1992 г. прошло семь совместных заседаний министров водных ресурсов этих государств (Nile-COM) с обсуждением вопроса об определении и юридическом закреплении квот на нильскую воду. Последнее из них прошло в Аддис-Абебе 12-13 мая 1999 г. Оно было самым представительным — помимо министров водных ресурсов Эфиопии, Египта, Судана, Танзании, ДРК, Уганды и должностных лиц из Руанды, Кении и Бурунди в его работе принимали участие представители ВБ, ПРООН, ФАО и других международных организаций-доноров.

Аддисабебской встрече предшествовала работа технического комитета экспертов (Nile Technical Advisory Committee — Nile-TAC) в Танзании, где был согласован и подписан соответствующий протокол. Его первая часть касалась выработки общего подхода к использованию вод Нила, что позволило бы всем странам бассейна достичь устойчивого социально-экономического развития в регионе за счет справедливого использования потенциала реки. Рассмотрев наработки экспертов, заседание министров приняло решение о подготовке Nile-TAC программы по практическому воплощению идеи общего подхода (рамочный проект D3). Имеется в виду заключение до 2002 г. всеми странами нильского бассейна универсального соглашения о принципах раздела воды по типу проекта Хельсинкской конвенции о ненавигаци-

онном использовании транснациональных водных путей.

Вторая часть протокола была посвящена созданию условий для привлечения внутренних и внешних ресурсов для финансирования проектов с использованием нильской воды. Министры поручили экспертам определить наиболее перспективные проекты и разработать программы их финансового обеспечения.

На заседании были также приняты решения об укреплении постоянного секретариата Nile-COM в Энтеббе (Уганда), включая назначение исполнительного директора и другого персонала, и о проведении первого Форума Международного консорциума по сотрудничеству на Ниле (International Consortium for Cooperation on the Nile - ICCOM).

Министр водных ресурсов Эфиопии Шиферау Джарсо был избран очередным председателем Nile-COM. Подводя итог встречи в Аддис-Абебе, предыдущий председатель группы министров водных ресурсов стран нильского бассейна (Nile-COM), танзанийский министр Муса Нкангаа сказал, что она «продемонстрировала наличие возможностей для достижения государствами-участниками желаемой цели», т.е. выработки согласованных подходов к решению проблемы использования вод Нила.

## Фонды

Неправительственные организации и различные благотворительные и донорские фонды играют весьма заметную роль в экономике Эфиопии, участвуя в финансировании и самостоятельной реализации множества, как их принято называть в сегодняшней Эфиопии, «проектов развития». В ряде регионов доля экономической помощи, поступающей по линии различных НПО, сравнима с бюджетными средствами, выделяемыми на нужды социального и экономического развития данных регионов.

Общее число действующих в Эфиопии НПО с трудом поддается учету: свыше 280 неправительственных организаций, вовлеченных в реализацию различных проектов развития, совокупный годовой бюджет которых составил в 1998 г. 350 млн. бырр (46,7 млн.долл.).

Действующие в Эфиопии зарубежные и международные НПО можно условно разделить на несколько групп. Первую группу составляют ПРООН, ВОЗ и им подобные, действующие под эгидой ООН и ЕС. Есть и национальные правительственные организации, специализирующие на предоставлении помощи развивающимся странам, такие, например, как американская USAID, шведская SIDA и прочие. Третью группу составляют разного рода религиозные донорские организации, в том числе и имеющие свои собственные представительства и приходы в Эфиопии. Четвертую группу составляют общественные и частные организации и благотворительные фонды. Практика деятельности международных НПО в Эфиопии такова, что большинство их работает в тесном сотрудничестве с местными неправительственными организациями, выступающими в качестве посредников в получении и распределении

поступающей в страну международной помощи или исполнителей-подрядчиков.

Эфиопский фонд развития и социальной реабилитации (ESRDF — Ethiopian Social Rehabilitation and Development Fund) — имеет отделения во всех штатах страны. ESRDF оперирует довольно значительными средствами. Некоторую лепту вносит федеральное правительство и правительства регионов. Добровольно-принудительные пожертвования населения обеспечивают до 10% поступлений Фонда. **Фонд является крупнейшим в Эфиопии посредником между иностранными и международными организациями-донорами и местными исполнительными НПО**, осуществляющими непосредственную реализацию так называемых проектов развития. Наиболее значительным международным донором ESRDF является UNDP (ПРООН), в чьей пятилетней программе экономической помощи Эфиопии оказание финансового содействия ESRDF внесено отдельным пунктом. Основные проекты, финансируемые ESRDF, — строительство объектов здравоохранения и образования: больниц, медпунктов, ветлечебниц, начальных и средних школ; бурение скважин и колодцев для обеспечения населения засушливых районов питьевой водой.

Помимо общеэфиопского ESRDF, в Эфиопии действуют несколько региональных Ассоциаций развития (PAP). Находящиеся под патронажем местных органов власти, региональные ассоциации развития имеют практически в каждом национальном регионе. Подобные ассоциации занимаются реализацией социально значимых проектов в соответствующих регионах. Источниками их бюджетных поступлений являются ежегодные членские взносы постоянных членов ассоциации, регулярные мероприятия по сбору пожертвований, целевые гранты международных и иностранных организаций-доноров. Кроме того, в их пользу отчисляется некоторая доля местных налоговых поступлений.

Из региональных ассоциаций развития одной из наиболее деятельных и мощных в финансовом отношении является Ассоциация развития Оромо, число постоянных членов которой достигает 400 тыс. чел., а ежегодный доход от взносов превышает 5 млн. бырр. Однако Ассоциация в состоянии ежегодно выделять на осуществление различных проектов развития в регионе Оромия до 80 млн. бырр, которые она получает из различных источников.

В последнее время ESRDF и PAP взяли на себя роль посредника в оказании помощи беженцам из районов эритрейско-эфиопского пограничного конфликта и в качестве посредника получают из-за рубежа весьма значительную гуманитарную и продовольственную помощь, которую распределяют среди нуждающихся.

Программа развития ООН — United Nations Development Program (UNDP) сотрудничает с Эфиопией уже 50 лет. Ежегодно UNDP предоставляет Эфиопии помощь на многие миллионы долларов. В последние 7 лет объемы этой помощи существенно выросли. Как правило, выделяемые UNDP средства распределяются по нескольким конкретным проектам, тщательно разработанным совместно представителями Программы и прави-

тельства. В целом для программ UNDP характерна высокая проработка и детализация проектов. Из числа самых последних проектов UNDP в Эфиопии можно упомянуть, в частности, достигнутую в начале марта 1999 г. договоренность между правительством Эфиопии и UNDP о выделении Эфиопии безвозмездной помощи на 900 млн. бырр (120 млн.долл.) на ближайшие три года на реализации программы повышения эффективности работы госучреждений в сфере социально-экономического развития. Главные составляющие согласованной программы: материально-техническое обеспечение и обучение персонала более эффективным методам работы. Выбраны две приоритетные сферы, в которых данная программа будет реализовываться: здравоохранение и сельское хозяйство. В предшествующие годы UNDP уже осуществляло совместно с правительством программы по повышению эффективности работы эфиопского парламента, рационализации деятельности таможенной службы, организации стажировок за границей для выпускников Коллежда гражданского управления.

Всемирная организация здравоохранения (ВОЗ) оказывает Эфиопии помощь в строительстве объектов здравоохранения и социальной реабилитации, финансирует мероприятия по вакцинации населения, преимущественно в восточных районах Эфиопии, на границах с Сомали, а также в районах, подверженных регулярной засухе и голоду.

Мировая продовольственная программа (World Food Programme — WFP) оказывает помощь беженцам и вынужденно перемещенным лицам, жителям городских трущоб, жертвам засухи и голода, а также школьникам из беднейших семей. При содействии WFP осуществляются и некоторые программы в области аграрного развития. Годовой бюджет эфиопского представительства WFP — 30 млн.долл.

«Международное глобальное видение» (World Vision International) открыла свой офис в Аддис-Абебе. За 24 года своего постоянного пребывания в Эфиопии вела работу в большинстве регионов. Эта организация была одной из первых, кто откликнулся на призыв эфиопских властей, когда в начале 70-х гг. страна оказалась пораженной тяжелейшей, катастрофической засухой. World Vision-Ethiopia (WVE) имеет широко разветвленную по стране сеть отделений. Среди наиболее крупных проектов, осуществленных WVE в последние годы, — госпиталь в Мехал-Меда, стоимостью в 10 млн. бырр (зона Северное Шоа), заверченный в конце 1998 г. На 1998-2002 гг. организация запланировала участие в 14 региональных программах развития в штатах Тыграй, Оромия, Амхара, Южных народностей, а также в столице. На эти цели предполагается выделить свыше 300 млн. бырр (40 млн.долл.). Организация особенно активизировала свою деятельность в южных районах Эфиопии, в которых будет осуществляться 6 из 14 региональных программ. Организация накопила громадный опыт работы в Эфиопии и наладила успешное сотрудничество с правительственными ведомствами на всех уровнях, а также с местными НПО.

Американское агентство международного раз-

вития (United States Agency for International Development — USAID). Является одним из крупнейших доноров Эфиопии. Принимает участие в реализации различных программ развития, как посредством предоставления целевых займов и грантов, так и в качестве партнера других организаций. В окт. 1998 г. USAID предоставило грант в 226 тыс.долл. Эфиопской организации аграрных исследований, а также грант на 199 тыс.долл. эфиопскому министерству торговли и промышленности на системное развитие и ввод автоматизированной системы регистрации и лицензирования в системе торговли на федеральном и региональном уровнях.

Шведское международное агентство развития (Swedish International Development Agency — SIDA). Агентство принимает активное участие в реализации проектов в области образования, здравоохранения, сельского хозяйства и водоснабжения. Кроме этого, SIDA специализируется на проектах в сфере совершенствования управления, в частности, организует семинары и специальные курсы для руководителей государственных ведомств. Довольно часто SIDA выступает в качестве спонсора проектов, инициируемых правительственными ведомствами Эфиопии или другими неправительственными организациями. Среди наиболее крупных проектов SIDA, запланированных на текущий год, — строительство 30 начальных школ в административном районе Аддис-Абеба, 11 начальных школ и 95-километровой грунтовой дороги в зоне Южное Уолло (регион Амхара).

«Люди для людей» («Menschen für Menschen» — MfM) — германский благотворительный фонд, основанный в начале 1980-х гг. немецким предпринимателем Карлом Хайнцем Бомом, который является и его бессменным председателем. Фонд специализируется в Эфиопии на крупных долгосрочных проектах. Финансирование предоставляется в значительных объемах. Менеджеры «Меншен фюр Меншен» «ведут» проект от начала и до конца, в частности, если это госпиталь, то от закладки здания до установки медоборудования. Проекты MfM пользуются неизменной поддержкой населения, которое добровольно и бесплатно участвует в их реализации, покрывая до 20% общих расходов, в то время как у других НПО это участие не превышает, как правило 5-10%. Наиболее значительные проекты последних лет, реализованные MfM — строительство и оборудование крупного госпиталя в г. Алем-Кетема (регион Амхара) стоимостью 12,5 млн. бырр (1,67 млн.долл.), строительство госпиталя в г. Майчеу стоимостью 18,7 млн.бырр, постройка нового корпуса на 166 коек для госпиталя в г. Мету (штат Оромия) стоимостью 45 млн.бырр (6 млн.долл.), а также продолжающаяся уже второе десятилетие программа комплексного аграрно-инфраструктурного развития Мерхабет (Merhabet Integrated Rural Development Project) в регионе Амхара.

Plan International — базирующаяся в Великобритании неправительственная организация. В Эфиопии имеет свое представительство. Осуществляет проекты в сфере развития социальной инфраструктуры в наиболее бедных городских районах. В частности, ведет строительство не-

скольких объектов инфраструктуры в Аддис-Абебе и Лалибеле стоимостью 84 млн. бырр. Организация специализируется на ремонте пришедших в ветхость жилых домов, сооружении пешеходных аллей и тротуаров, оборудовании общественных туалетов, водоразборных колонок и резервуаров с водой.

Эфиопская Евангелическая церковь Мекане Иисус. Проекты, реализуемые ЭЕЦМИ, лежат преимущественно в сфере сельского хозяйства, ирригации, развития инфраструктуры, охраны окружающей среды и природных ресурсов, а также в области здравоохранения и образования. В настоящее время церковь осуществляет 25 проектов развития в разных районах Эфиопии. Многие крупные проекты, особенно в области ирригации, ЭЕЦМИ осуществляет совместно с Всемирной лютеранской конфедерацией. При реализации своих проектов, особенно таких трудоемких как ирригационные, ЭЕЦМИ широко применяет труд местного населения по схеме «Продовольствие за работу» (Food-for-work programme).

Эфиопская ортодоксальная церковь является одним из крупных внутренних доноров. Выступая в сент. 1998 г. глава ЭОЦ абуна Паулос заявил, что церковь в ближайшие три года готова осуществить дополнительные мероприятия в интересах развития страны, выделив на эти цели 145 млн. бырр (19,3 млн.долл.). Львиная доля выделяемых ЭОЦ средств поступает в ее фонды из-за рубежа. Так 56 млн. бырр из упомянутой суммы — пожертвования церковных организаций Америки и Европы, а остальная часть средств будет предоставлена по линии USAID.

В марте 1999 г. на форуме в Аддис-Абебе, на котором присутствовало 165 из числа действующих в Эфиопии НПО, был принят выработанный и предложенный правительством кодекс поведения, призванный повысить доверие к деятельности НПО и помочь им, наладить взаимодействие с правительственными и региональными ведомствами на всех уровнях.

## КОМЕСА

Региональная организация, созданная в дек. 1994 г. на базе существовавшей с 1981 г. субрегиональной Зоны преференциальной торговли. COMESA, сокращение от английского Common Market for East and South Africa, объединяет 21 государство с населением 385 млн.чел.: Ангола, Бурунди, Конго, Джибути, Египет, Кения, Коморские о-ва, Мавритания, Мадагаскар, Малави, Намибия, Руанда, Свазиленд, Сейшельские о-ва, Судан, Танзания, Уганда, Замбия, Зимбабве, Эритрея и Эфиопия. Совокупный ВВП стран-участников этого торгово-экономического блока составляет от 155 до 170 млрд.долл. в год; совокупный объем импорта — около 32 млрд.долл., экспорта — 23 млрд.долл. в год.

Предусматривается трансформация этого регионального блока в зону свободной торговли (ЗСТ) к окт. 2000 г. К числу промежуточных целей относятся: либерализация торговли; налаживание таможенного сотрудничества (включающее создание единой компьютеризированной информационной сети); оптимизация управления

транспортными потоками и коммуникациями; создание на соответствующей юридической базе благоприятной инвестиционной среды, способной стимулировать рост частного сектора; принятие единой системы стандартов; согласование макроэкономической и валютной политики. Рассматриваются предложения по развитию приграничной торговли, формированию общей промышленной политики и введению системы взаимосвязанных курсов нацвалют.

Высшим органом является ежегодный саммит КОМЕСА. Регулярно проходят совещания минииндел и министров экономического блока. Общая координация осуществляется Секретариатом КОМЕСА в Лусаке. Работают 12 технических комитетов и ряд других консультативных органов. В рамках КОМЕСА созданы: Банк торговли и развития — в Найроби; Расчетная палата и Ассоциация комбанков — в Хараре; Институт кожевенного производства — в Аддис-Абебе; объединенная страховая компания — в Найроби. С 1998 г. в Лусаке функционирует Арбитражный суд КОМЕСА.

Страны-партнеры достигли договоренности относительно образования таможенного союза, в рамках которого товары и услуги, импортируемые из стран, не являющихся членами блока, будут облагаться единым согласованным для всех членов КОМЕСА тарифом. На повестке дня установление единого визового режима, обеспечивающего свободное перемещение граждан, а также создание единого платежного союза, что в перспективе должно привести к образованию валютного союза и введению единой валюты.

На последнем саммите (Найроби, 24-25 мая 1999 г.) были определены окончательные сроки создания ЗСТ — 31 окт. 2000 г.), а также введения к началу 2004 г. согласованных внешних тарифов. **В 1998 г. страны-члены КОМЕСА в совокупности экспортировали товаров лишь на 23 млрд.долл.,** что составило 0,45% от объема мирового экспорта, для Африки же в целом этот показатель составил 2% от общего объема мировой торговли. При том незначительном объеме ВВП, который производят страны-члены КОМЕСА вместе взятые (он не превышает 170 млрд.долл., что меньше, чем дает один только американский штат Техас), единственный выход для слабых экономик африканских стран заключается в объединении их ресурсов.

14 стран-членов КОМЕСА уже сократили тарифы во взаимной торговле на 60-90%. Предпринимаются усилия по внедрению системы прямых расчетов между экспортерами и импортерами, которая позволит им осуществлять платежи и через коммерческие, а не только через центральные банки стран-членов, с которыми они ведут торговлю.

Уже после состоявшегося саммита КОМЕСА сообщила о намерении образовать комитет, состоящий из экспертов по валютно-финансовым вопросам, который займется конкретными вопросами формирования экономического союза и введения предполагаемой единой денежной единицы. В комитет войдут управляющие центробанками, а также эксперты финансовых и других заинтересованных ведомств.

Несколько вразрез с оптимистическими пла-

нами о скором демонтаже всех внутрорегиональных торговых барьеров прозвучали слова главного советника КОМЕСА по вопросам регионального сотрудничества Марка Пирсона, что реализация экономического союза потребует довольно длительного времени. «Настоятельно необходимо, — сказал М. Пирсон, — в первую очередь стабилизировать общую макроэкономическую ситуацию, а также пересмотреть массу ныне действующих кредитно-денежных норм и правил, которые должны быть согласованы, прежде чем будет образован экономический союз и введена единая валюта».

По признанию Пирсона, программа создания общей валюты встречается с рядом затруднений, вызванных слаборазвитостью экономик стран-членов КОМЕСА и тем, что большинство стран блока переживают **переход от командной экономики к экономической либерализации**, который приводит к временным экономическим деформациям. Одной из важнейших проблем государств, входящих в группу КОМЕСА, является, по признанию Пирсона, их **сильная экономическая зависимость от продажи на мировой рынок одного-двух экспортных товаров**, приносящих им валютные поступления, что делает их чрезвычайно уязвимыми от внешних потрясений.

Серьезным препятствием для экономической интеграции стран региона является то, что инфраструктурные связи между многими из них или слабы или вообще отсутствуют. Страны, подписавшие договор КОМЕСА, помимо того, весьма значительно различаются между собой по уровню развития. Вот почему, по мнению некоторых аналитиков, большой шанс преуспеть в достижении поставленных целей имеют более мелкие по числу входящих в них членов субрегиональные блоки, например такие, как Восточно-Африканское Сотрудничество (East African Cooperation). Марк Пирсон также сказал о необходимости начать проверку эффективности выработанной для КОМЕСА программы экономической интеграции с реализацией ее первоначально именно в странах ВАС, которые уже достигли свободной конвертируемости своих национальных валют на открытом рынке.

Одним из самых серьезных препятствий на пути реализации амбициозных целей КОМЕСА являются также противоречия политического характера. На сегодняшний день едва ли не половина стран-членов блока находятся или в состоянии войны друг с другом, как Эфиопия и Эритрея, или страдают от гражданских войн и внутренних конфликтов, в которых антиправительственные группировки зачастую пользуются открытой или тайной поддержкой какой-либо из соседних стран.

Само участие некоторых стран в последнем саммите государств-членов КОМЕСА оказалось заложником различных конфликтов. Так, руководители Эфиопии и Эритреи прислали вместо себя министров, а Ангола, страдающая от многолетней гражданской войны, вообще не прислала своего представителя.

Не случайно, генеральный секретарь КОМЕСА подчеркнул в своем выступлении, что одна из важнейших задач экономической интеграции в

Африке, как и в послевоенной Европе, — содействовать установлению мира на континенте, развивая торговые связи и крепя взаимные экономические интересы.

## Конвенция

Оправданной точкой в отношениях Эфиопии с ЕС стала **подписанная в 1975 г. между ЕС и странами АКТ Ломейская конвенция**, в силу которой многие африканские страны получили преференции в торговле с членами ЕС. Наиболее интенсивное взаимодействие ЕС и Эфиопии приходится на период после 1992 г. и в настоящее время строится на основе четвертого варианта конвенции, рассчитанного на 1990-2000 гг.

Определяющим является сотрудничество в развитии социально-экономической сферы через содействие Эфиопии в реализации соответствующих широкомасштабных реформ и программ развития.

Основной поток финансовых средств ЕС поступает в Эфиопию в форме официальных дотаций (грантов). Их незначительная часть, идущая главным образом на срочную помощь, выделяется непосредственно из бюджета Европейской комиссии. В то же время львиная доля средств проходит через Европейский фонд развития, финансируемый странами-членами ЕС. Осуществляется VIII этап программы помощи, рассчитанный на 1996-2000 гг. Параллельно продолжается реализация проектов VI и VII этапов.

ЕС оказывает содействие Эфиопии и в рамках Национальной показательной программы, рассчитанной на пять лет. Она направлена на помощь в определенных областях и секторах, а размеры необходимых ассигнований определяются ЕС с учетом количества населения и объема ВВП в расчете на душу населения. На данном этапе средства, выделяемые Эфиопии по указанной программе, превосходят объемы помощи, предоставляемой любой другой стране-участнице Ломейской конвенции.

В рамках текущей пятилетки на деньги ЕС в Эфиопии выполняется целый ряд проектов развития, в т.ч. работы по улучшению качества выращиваемого кофе, развитию озерного промыслового рыболовства, обустройству сельской местности в провинциях Шоа, Афария. В эти проекты уже вложено более 300 млн.долл. Наряду с этим, значительные средства вкладываются в совершенствование дорожной сети Эфиопии — проект реконструкции автодорог Аддис-Абеба-Моджо-Аваса и Аддис-Абеба-Уольдия. Другой сферой приложения финансовых средств ЕС является проект водоснабжения Аддис-Абебы стоимостью 21,7 млн. долл. К менее значительным относятся проекты частичной реконструкции железной дороги Аддис-Абеба-Джибути, помощи беженцам, улучшения использования людских ресурсов, сохранения памятников эфиопской истории и культуры.

Увеличен объем помощи и кредитов, направляемых на развитие частного сектора. Представительство ЕС в Аддис-Абебе исходит из того, что в ближайшие годы частный сектор будет играть доминирующую роль в экономической жизни стра-

ны. **Основной упор здесь делается на оказание консалтинговых услуг и материальной помощи в целях повышения конкурентоспособности эфиопского экспорта на мировом рынке.** В качестве долгосрочной перспективы ЕС рассматривает возможность вступления Эфиопии в ВТО. Для этого необходимо, чтобы экспортная продукция страны удовлетворяла требованиям и стандартам ВТО.

Одним из главных условий дальнейшего сотрудничества ЕС с Эфиопией является развитие процесса демократизации в сфере защиты прав человека. Соответствующие структуры ЕС оказывают содействие эфиопским законодательным и исполнительным органам власти в совершенствовании законодательства и контроля за его исполнением. **Всего за 25 лет сотрудничества ЕС предоставил Эфиопии 2,7 млрд.долл. в качестве помощи на развитие страны.**

В целях стабилизации финансовых отношений между ЕС и Эфиопией руководство ЕС настаивает на либерализации банковской системы страны и продвигает идею использования евро в Эфиопии. Эксперты не исключают, что со временем евро станет в ряд доминирующих иностранных валют для взаимных расчетов Эфиопии с другими странами наравне с американским долларом или японской йеной.

ЕС приступил к разработке очередного пятого варианта Ломейской конвенции. Эфиопия останется одним из главных африканских государств-получателей помощи. При этом ЕС не выдвигает каких-либо условий, связанных с продолжающимся эфиопо-эритрейским конфликтом.

## Связи с Россией

Практическое налаживание российско-эфиопских отношений, ключевым элементом которых исторически являлась близость исповедуемых направлений христианства, приходится на вторую половину XIX века.

Дипломатические отношения между двумя странами установлены в 1898 г. Первая российская дипломатическая миссия находилась в Аддис-Абебе с 1898 г. по 1917 г. Дипотношения между СССР и Эфиопией (по инициативе последней) были возобновлены в апр. 1943 г.

В период до 1991 г. двусторонние связи, в значительной степени определявшиеся подписанным в 1978 г. Договором о дружбе и сотрудничестве, носили весьма широкий и разносторонний характер. Сотрудничество в экономической сфере осуществлялось по 65 объектам и темам, из которых 27 завершено. Созданы и введены в эксплуатацию НПЗ (сейчас принадлежит Эритрее) мощностью 820 тыс.т. в год, четыре нефтебазы общей емкостью 32 тыс.куб.м., ТЭС мощностью 13,5 мвт., ГЭС «Мелка Вакана» мощностью 153 мвт. и ЛЭП, предприятие по сборке 1 тыс. тракторов в год, фитопатологическая лаборатория, политехнический институт, шесть профтехучилищ и др.

Нашими специалистами проведен широкий комплекс геологоразведочных работ, в том числе на твердые полезные ископаемые, нефть и газ. Выявлены запасы золота (200 т.), танталовых руд (30 тыс.т.), газа (80 млрд.куб.м.) и газоконденсата (2 млн.т.).

В высших и средних специальных учебных заведениях СССР получили образование 3,8 тыс. эфиопских граждан, а на объектах сотрудничества обучено 5 тыс. местных специалистов и рабочих.

С 1977 г. активно развивалось военное и военно-техническое сотрудничество. Эфиопии была оказана существенная практическая помощь в отражении сомалийской агрессии (1977-78 гг.).

Эфиопия выступила с заявлением о продолжении отношений с РФ с 30 дек. 1991 г. В 1997 г. Эфиопию посетили делегации Совета Федерации Федерального собрания РФ и Российского общества Красного Креста. В марте 1998 г. в Эфиопии в связи с празднованием 100-летия двусторонних дипломатических отношений находилась правительственная делегация России во главе с и.о. министра здравоохранения. В апр. 1999 г. в Аддис-Абебе вел переговоры зам. министра торговли В.А.Пахомов.

В рамках российско-эфиопского экономического сотрудничества правительством России в 1992 г. были выделены ассигнования в 13,9 млн.руб. для оказания содействия в завершении работ по бурению двух скважин на газоконденсатных месторождениях в районе Огадена (скважины пробурены и законсервированы) и введению в строй завода по производству каустической соды (10 тыс.т.в год) в г.Звай.

Возобновляется деятельность Межправительственной Российско-Эфиопской комиссии по вопросам экономического, научно-технического сотрудничества и торговли (заседание состоялось в нояб. 1999 г. в Москве). Председателем ее Рос-

сийской части назначен зам. министра торговли В.А.Пахомов, Председателем Эфиопской части — министр торговли и промышленности Касакун Айеле. В завершающей стадии находится работа по инвентаризации договорно-правовой базы двусторонних отношений.

Товарооборот в 1998 г. составил 162 млн.долл. В июле 1999 г. министрами финансов России и Эфиопии в Москве подписано межправительственное Соглашение об урегулировании эфиопской задолженности по кредитам бывшего СССР (порядка 5,6 млрд.долл.). Предусматривается решение данной проблемы на условиях Парижского клуба государств-кредиторов.

С 1946 г. в Аддис-Абебе действует на хозрасчетной основе госпиталь РОКК, с 1945 г. — постоянная выставка (ныне культурный центр имени А.С.Пушкина, представительство Российского центра международного научного и культурного сотрудничества).

В рамках культурного сотрудничества в 1999 г. проведен ряд совместных мероприятий по празднованию 200-летнего юбилея А.С.Пушкина.

Поддерживаются контакты между Русской православной и Эфиопской церквями. В 1996 г. в Москве по приглашению РПЦ находился с визитом патриарх Паулос. Имеется приглашение патриарху Алексию II посетить Эфиопию.

Посол России в Эфиопии — Липняков Валерий Николаевич (верительные грамоты вручил 7 окт. 1999 г.). Посол Эфиопии в России — Каса Гебре-Хыйвот (верительные грамоты вручил 1 апр. 1992 г.). □

# ЮЖНО-АФРИКАНСКАЯ РЕСПУБЛИКА

**ЮАР** — государство на юге Африки. Территория: 1,2 млн. кв. км. Население: 43,6 млн. чел. Африканцев: 31 млн. (из них 38,5% — зулусы, 27,5% — сото, 11% — коса и др.), европейцев — 5 млн. (из них африканеров 57,5%). Столица — Претория. Место пребывания парламента — Кейптаун, Верховного суда — Блумфонтейн. Крупнейшие города: Йоханнесбург (около 2 млн. жит.), Кейптаун (1,9 млн.), Дурбан (1,1 млн.), Претория (1 млн.), Порт-Элизабет (800 тыс.). Национальная валюта: ранд (1 долл. США = 6 р.).

## Госструктуры

**А**дминистративно-территориальное деление — девять провинций: Квазулу-Наталь, Северный Кейп, Северная, Северо-Западная, Восточный Кейп, Мпумаланга, Свободное государство, Гаутенг, Зап. Кейп.

Официальные языки — 11 языков основных групп населения страны. На практике используются преимущественно английский и африкаанс. Основные религии — христианство (77% населения, в основном протестанты), традиционные культы (18%), буддизм, ислам, индуизм и иудаизм (2,5%). Национальный праздник — День Свободы — 27 апр. (годовщина проведения первых в истории страны всеобщих нерасовых выборов в 1994 г.).

**Государственный строй.** ЮАР — унитарная республика с элементами федерализма, многопартийной системой, разделением трех ветвей власти, выборностью на демократической основе госорганов всех уровней, мажоритарным принципом формирования правительства.

Парламент состоит из Национального совета провинций (верхняя палата, 90 чел., председатель Совета — Н.Пандор) и Национальной ассамблеи (нижняя палата, 400 чел., спикер НА — Ф.Гинвала). Срок полномочий — 5 лет. Очередные выборы в Нацассамблею намечены на 2004 г. Более 60 мест в Совете и 266 мест в Нацассамблее принадлежат Африканскому национальному конгрессу в коалиции с Конгрессом южноафриканских профсоюзов и Южноафриканской компартией (ЮКАП).

Президент страны (с 16 июня 1999 г. — Табо Мбеки) избирается Национальной ассамблеей из числа ее членов. Он является главой государства и правительства, главнокомандующим ВС.

17 июня 1999 г. Т.Мбеки утвердил состав нового кабинета министров ЮАР: вице-президент — Якоб Зума, министр иностранных дел — Нкосазана Дламини-Зума.

**Ведущие политические партии и организации.** АНК, президент — Табо Мбеки. Основная политическая организация африканского населения страны. Выступает за проведение широких социальных мероприятий при сохранении основ рыночной экономики и повышении роли государства. По итогам всеобщих выборов в июне 1999 г. АНК вновь одержал победу в 7 из 9 провинций страны.

Демократическая партия, лидер — Т.Леон. Представляет интересы либеральных белых кругов. ДП возглавляет официальную оппозицию (имеет 38 мест в Нацассамблее).

Партия свободы Инката, лидер — М.Бутелези.

Пользуется поддержкой представителей народности зулу, традиционных вождей в провинции Квазулу-Наталь. Партия требует расширения автономии этой провинции, где в ходе выборов 1999 г. вновь подтвердила свои лидирующие позиции (имеет 34 места в НА).

Новая национальная партия, лидер — М.фан Скалквик. Под названием Национальная партия находилась у власти в 1948-94 гг. Опирается главным образом на поддержку части белых южноафриканцев, лиц смешанной расы и индийцев. Выступает за рыночную экономику при ограниченном госрегулировании (имеет 28 мест в НА).

Объединенное демократическое движение создано в 1997 г. как партия центристского толка (имеет 14 мест в НА).

Фронт свободы, лидер — генерал К.Фильюн и Консервативная партия, лидер — Ф.Хартценберг. Представляют правое крыло белой общины, ставят своей целью создание отдельного территориального образования для африканеров (т.н. «фолькстата»).

**Внутриполитическое положение.** Начатый в ЮАР всеобщими выборами в апр. 1994 г. процесс трансформации на демократических началах государственно-политической системы в основном завершен. В стране действуют избранные на многопартийной основе органы власти на всех уровнях (центральные, провинциальные, местные), функционирует Конституционный суд. В 1996 г. введена в действие конституция ЮАР.

**Поиск национального согласия.** В конце окт. 1998 г. Комиссия истины и примирения представила Президенту ЮАР Н.Манделе предварительный доклад по итогам своей работы. Беспрецедентная сложность задачи по поиску истины относительно апартеидного противостояния 1960-94 гг. сказалась на том, что 5-томный доклад Комиссии вызвал претензии и упреки фактически со всех сторон и никак не мог рассматриваться в качестве «победного аккорда». Не оправдались надежды тех, кто полагал, что за 3 года работы КИП удастся «выдавить» из общества боль и страдания прошлого, что преступники покаются и получат прощение от жертв, изливших горечь своих утрат и получивших за них моральную и материальную компенсацию. Процесс очистительного катарсиса, который, по словам Н. Манделы, «должен лежать в основе примирения и построения новой нации», только начинается. Анализ результатов работы КИП и разработке предложений по успешному продвижению по пути национального согласия было посвящено совместное заседание НА и НСП парламента ЮАР 25 фев. 1999 г. Итог работе КИП был подведен к середине 1999 г. после завершения работы комите-

та по амнистиям. КИП получил 7124 ходатайства об амнистии, соответствующий Комитет рассмотрел 5313 прошений, из них отказал в 4707 случаях и только по 262 принял положительное решение, 344 вердикта пока в «подвешенном» состоянии.

Примирение потребует прежде всего демонтажа всех остатков апартеида, преодоления бедности, вопиющего социально-экономического неравенства. В первую очередь Комиссия рекомендует создание и поддержку в обществе устойчивой правовой культуры, когда бы экономические преобразования и инвестиции носили четкую социальную направленность и способствовали искоренению бедности и неравенства. Предполагается совершенствование партнерства между государством и частным сектором в плане создания рабочих мест для ранее ущемленных слоев трудящихся. Открытым в этой связи остается пока вопрос о возможных контрибуциях с тех отраслей или отдельных предпринимателей, которые чрезмерно и незаслуженно обогатились в период апартеида. Развитие правовой культуры в широком смысле, предлагаемом КИП, предусматривает сочетание «акции справедливости» (предоставление рабочих мест в первую очередь ранее лишенным такой возможности по расовому признаку) с твердой трудовой дисциплиной, борьбой с преступностью и коррупцией.

Комиссия предлагает далее, уже за рамками своей компетенции, продолжить общенациональную акцию по усилению ответственности за нарушение прав человека. Имеется в виду в строго ограниченных временных рамках **внести ясность во все пока что неразобранные эпизоды нарушения прав человека со стороны спецслужб и полиции додемократической ЮАР.** Рекомендации КИП касаются вопроса реабилитации жертв насилия, их реинтеграции в обществе, где — пока еще не сформулированным правилам общежития — им придется «уживаться» с бывшими преступниками и доносчиками.

Комиссия предлагает ряд программных мер по компенсации ущерба, нанесенного жертвам апартеидного противостояния. В официальном порядке такой статус от КИП получили свыше 22 тыс. человек, преимущественно представители черного населения ЮАР. Часть из них уже получила в индивидуальном порядке определенную материальную репарацию из специально созданного Президентского фонда. В плане репараций правительство намерено сделать упор на меры символического характера: поиск погибших, их перезахоронение, установка памятников и монументов жертвам.

Репарационные меры будут иметь **преимущественно общинную направленность**: строительство детсадов, школ и больниц, создание школ для взрослых, не сумевших получить образование и т.д. Для мобилизации ресурсов на эти цели правительство также рассчитывает на частный сектор. Не исключена также возможность введения однопроцентного налога на цели «национального примирения» и создания специальной структуры для сбора и распределения этих средств. Как политическое завещание прозвучал призыв Н. Манделы «все простить, но ничего не забыть».

вать».

Остается пока открытым вопрос о том, как жертвы репрессий откликнутся на предложения о символической компенсации, как поведут себя тысячи тех, кому будет отказано в амнистии. Главная же проблема, которую новый президент страны Т.Мбеки называет проблемой двух наций — богатых и бедных, явно выходит за рамки компетенции КИП. Но от ее решения, от того, как скоро основное население ЮАР почувствует реальные перемены к лучшему в материальной и социальной сферах, будет зависеть истинное примирение. Вряд ли это произойдет в ближайшие годы, а по словам составителя доклада КИП проф. В. Винченцио «вряд ли в нашем поколении». Потребуется еще серия промежуточных политических компромиссов, подобных тому, каким послужила Комиссия истины и примирения. Будучи результатом компромисса, достигнутого в ходе переговорного процесса, КИП и ее работа постоянно характеризовались противоречиями и конфликтами. Однако бесспорным достижением Комиссии, ее вкладом в дело национального согласия, является **правда**, пусть неполная, **о наиболее драматичном периоде 1960-94 гг. в ЮАР.**

*Судебная система.* Высшим судебным органом ЮАР является Конституционный суд. Он состоит из президента КС, его заместителя и девяти судей. КС может рассматривать только вопросы трактовки Основного закона страны и принимает конечное решение о соответствии законодательства и действий всех ветвей власти Конституции государства. Только КС имеет право рассматривать споры между государственными и провинциальными органами власти о распределении властных полномочий между ними, одобрять или отклонять поправки к Основному закону, давать оценку международным договорам. Кроме того, именно КС принадлежит право решать, являются ли те или иные действия президента страны и парламента соответствующими Конституции. КС также имеет право утверждения или отклонения конституций отдельных провинций ЮАР. КС принимает решения о соответствии национальных и провинциальных законов, а также декретов президента Основному закону страны. Обращение в КС могут поступать как от юридических лиц, так и от частных лиц. При этом порядок обращений в КС может быть прямым или через иные судебные органы.

Верховный апелляционный суд (ВАС) призван рассматривать ходатайства юридических и физических лиц о пересмотре решений, принятых судами первой инстанции. ВАС состоит из главного судьи, его заместителя и судей (от 15 до 20 чел.). При рассмотрении любого дела в разбирательстве участвуют не более пяти судей. ВАС принимает к рассмотрению любые дела, прошедшие суды первой инстанции, но не относящиеся к ведению Конституционного суда.

В ЮАР существуют два типа судов первой инстанции — Верховные суды (ВС) и Магистраторские суды (МС). Первые существуют во всех девяти провинциях ЮАР, а также в ее крупнейших городах — Претории, Йоханнесбурге, Кейптауне, Питермарицбурге. Статус Магистраторских судов несколько ниже, чем Верховных, МС, как

правило, принимают к рассмотрению более простые дела (например, коммерческие иски, не превышающие сумму в 100 тыс.рандов).

Важная роль в судебной системе ЮАР принадлежит Комиссии юридической системы (КЮС): она принимает решение о назначении членов КС, ВАС и ВС (члены МС назначаются Министерством юстиции). Основным закон ЮАР подробно оговаривает состав членов КЮС, в которую входят: главный судья (председательствует на заседаниях комиссии); президент КС; член правительства, отвечающий за юридическую систему страны; четыре адвоката, выдвигаемые адвокатскими ассоциациями ЮАР; один преподаватель права, представляющий юридические учебные заведения ЮАР; шесть депутатов Национальной ассамблеи (причем трое из них должны представлять оппозицию); четыре депутата Национального Совета Провинций, поддержанных не менее чем шестью из девяти провинций; четыре представителя президента страны, назначенных после консультаций со всеми парламентскими партиями.

Назначение членов судебных органов власти должно происходить в соответствии с принципами широкого расового и полового представительства. Президент ЮАР после консультаций с КЮС и лидерами парламентских фракций назначает президента КС, главного судью ВАС, их заместителей. Остальные члены Конституционного суда назначаются президентом ЮАР после консультаций с президентом КС и лидерами парламентских фракций в соответствии с установленной процедурой. Также президент страны назначает судей ВАС и Верховных судов в соответствии с рекомендациями КЮС. Члены Конституционного суда назначаются сроком на 12 лет, однако обязаны уйти в отставку по достижении 70-летнего возраста. Остальные судьи исполняют свои обязанности без возрастных ограничений в соответствии с действующим законодательством. Зарплаты и привилегии судей не могут быть сокращены. Судья может быть отстранен от занимаемой должности в случае, если КЮС обнаружит его явную некомпетентность, или Национальная ассамблея большинством в 2/3 голосов примет решение о его отставке.

Судебная система ЮАР находится в стадии трансформации и сочетает в себе как элементы, пришедшие из времен режима апартеида, так и новые черты демократической ЮАР.

## Макроэкономика

**Н**аиболее развитая страна в Африке — ЮАР. В ее недрах сосредоточены промышленные запасы практически всех известных минералов: **91% мировых запасов марганца, 82% — платиноидов, 58% — хрома, 53% — золота, 50% — ванадия, до 20% алмазов и 5,5% — угля.** Открыты месторождения нефти и газа на южном шельфе страны. По объему промпроизводства ЮАР занимает 26 место в мире. На нее приходится **28% ВВП, 40% промышленной и 30% сельскохозяйственной продукции всей Африки.** Ведущие отрасли — обрабатывающая (25% ВВП) и горнодобывающая (9%), а также финансовый бизнес

(15,2%), торговля и туризм (11,5%), транспорт и связь (9,1%), сельское хозяйство (5,6%) и рыболовство (4,7%). К перспективным секторам можно отнести сферу услуг, а также с учетом роста импорта сырой нефти — нефтеперерабатывающую и химическую промышленность. В 1998 г. экономика ЮАР вступила в фазу стагнации. Рост ВВП составил лишь 0,1% по сравнению с 1,7% в 1997 г. В последнюю четверть века производство золота в ЮАР упало с 1000 т. в 1970 г. (мировой рекорд добычи) до 474 т. в 1998 г. Падение мировых цен на золото до 255 долл. за унцию (290 долл. в 1998 г.) породило серьезный кризис в золотодобывающей промышленности ЮАР. Ведущие «горные дома» ЮАР проводят реструктуризацию производства. Крупнейшие в мире специализированные золотодобывающие компании «Англогоулд» и «Гоулд филдз» выступили с инициативой создания новой международной организации производителей золота для стабилизации рынка.

Наметился спад в развитии металлургического комплекса. Практически нулевой рост зафиксирован в сфере электроэнергетики, газо- и водоснабжения. Углубился кризис в строительстве. В достаточно сложном положении оказалось сельскохозяйственное производство. Из-за засухи в 1998 г. снизился урожай пшеницы (на 36%) и кукурузы (на 16%). Рост наблюдался лишь в секторе транспорта, связи, торговли и финансовых услуг.

Впервые за последние десятилетия несколько ухудшились показатели внешней торговли. Сокращение объема юаровского экспорта и сохраняющееся отрицательное сальдо по внешнеэкономическим услугам увеличили дефицит платежного баланса (по итогам 1998 г. 2,7% от ВВП).

В структуре юаровского экспорта доминировали три группы товаров: благородные металлы, драгоценные и полудрагоценные камни (23%), металлы и металлоизделия (16%), минеральное сырье (13%). Основными статьями импорта являлись машины, оборудование, электронная техника (36%), продукция химпрома (11%), нефть (9%).

Крупнейшими торговыми партнерами ЮАР являются США, Германия, Великобритания, Япония и Голландия.

Сократился и приток прямых иностранных инвестиций в экономику ЮАР. По итогам первых девяти месяцев прошлого года они оценивались в 1,5 млрд.долл. (в 1997 г. — 3 млрд.долл.). Значительную их часть обеспечили компании Италии, Великобритании, Германии, США и Швейцарии.

Внешний долг ЮАР в 1998 г. достиг 38,8 млрд.долл. и составил по отношению к ВВП 30,9%. Темпы инфляции снизились до 6,9%, что является самым низким показателем с 1973 г. Золотовалютные резервы страны на конец 1998 г. оценивались в 5,4 млрд.долл.

В исчислении на душу населения ВВП составляет 2900 долл. Тем не менее **сохраняется огромный разрыв в уровнях жизни белого населения (12%), владеющего 80% национального богатства, и черной общины.** Серьезные проблемы представляют безработица (по разным оценкам, 32-40% экономически активного населения) и один из

самых высоких в мире уровень оргпреступности. Более 50% чернокожего населения неграмотны, около 60% — имеют доходы ниже уровня бедности. Африканской общине остро не хватает жилья, школ, больниц. Детская смертность — около 7%.

## Банки

К составляющим банковской системы можно отнести Резервный Банк ЮАР (центральный банк), коммерческие банки и специализированные государственные финансовые институты: Банк развития Юга Африки (финансирование инфраструктурных проектов в регионе САДК), Корпорация промышленного развития (промышленные проекты), Земельный и сельскохозяйственный банк (кредитование сельского хозяйства), Национальная жилищная финансовая корпорация (льготное кредитование жилищного строительства), Khula Enterprises (кредитование малого и среднего бизнеса).

В 1998 г. в стране действовало 44 коммерческих банка, зарегистрированных в ЮАР (десять из них — «дочерние» банки зарубежных финансовых институтов), 9 филиалов инобанков, а также 60 представительств зарубежных банков.

По информации агентства Standard and Poor, общие активы финансового сектора ЮАР на март 1998 г. составили 102 млрд.долл., а депозиты — 88,5 млрд.долл.

Для банковского сектора ЮАР характерна высокая концентрация. Доминирует т.н. «большая четверка»: Amalgamated Banks of South Africa (ABSA), Standard bank (Stanbic), First National Bank (FNB) и Nedcor (все банки — многопрофильные). На их долю приходится 80% от общего объема вкладов и ссуд. Их филиальная сеть насчитывает 3400 отделений.

Основными пайщиками этих банков являются «горные» дома («Англо-Америкэн» и др.) или страховые компании (Liberty Life, Sanlam, Old Mutual), при этом широко практикуется «перекрестное» акционирование. Именно эти банки активно работают с центральным правительством ЮАР (в том числе, по гособлигациям) и провинциальными властями. Они обладают достаточно разветвленной сетью за рубежом.

1. Крупнейшим банком ЮАР является ABSA Bank (активы на март 1998 г. составили 30 млрд.долл.). Входит в состав финансовой группы ABSA Group. Банк образован путем слияния юаровских Allied Bank, Trust Bank, United Bank, Volkskas Bank. Основные акционеры банка: страховая компания Sanlam (24,9%), компания Universa (15,3%) (эту компанию, в свою очередь, контролируют табачный гигант Rembrandt Group и финансовая группа Sage), Standard Bank Nominees (18,4%), Nedbank Nominees (16,4%) и др.

Доля банка на рынке ссуд — 25,9%, ипотеки — 33%, кредитования покупок в рассрочку и лизинга — 23,8%, овердрафта и других займов — 23,8%.

Прибыль до налогообложения за 1997/98 ф.г. составила 487 млн.долл. Отношение прибыли к активам — 1,6%, к капиталу — 29%. ABSA имеет, по оценке ИВСА (дек. 1997 г.) внутренний долгосрочный рейтинг — AA, краткосрочный — A1 +, международный рейтинг — В/С.

Банк обладает мощной электронной системой расчетов, осуществляет круглосуточные банковские услуги по Интернету, эмитирует «смарт»-карты. ABSA имеет филиалы в Лондоне, Гонконге, Сингапуре, Гамбурге, дочерние компании на о-ве Мэн и в Нью-Йорке, представительства в Гамбурге и Шанхае. **Банк имеет корреспондентские отношения с 17 российскими банками**, в том числе, с Внешэкономбанком и Внешторгбанком РФ.

Управляющий директор ABSA Group E.R. Bosman, тел. банка (27-11) 350-4000, факс 350-4928.

2. Вторым по значимости банком ЮАР является Standard Bank, входящий в Standard Bank Group. Активы банка (на конец 1997 г.) — 30 млрд.долл., прибыль до налогообложения — 483 млн.долл.

Крупные акционеры: компания Stalit (26,4%), страховые компании Liberty Life (13,5%), SA Mutual (20,6%), Standard Bank Nominees (12,5%) и др.

Доля банка на юаровском рынке ссуд — 20,5%, ипотеки — 17,4%, кредитования покупок в рассрочку — 24,9%, овердрафта — 22,5%. Отношение прибыли банка к активам — 1,6%, к капиталу — 23%.

Через дочернюю структуру (Standard Bank Nominees) банк владеет значительными пакетами акций крупнейших южноафриканских компаний. В горнодобывающей промышленности: Anglo American Corporation (холдинг) (13,8% акций), Anglovaal (холдинг) (25,7%), Amplats (платина) (22,4%), Impala Platinum (платина) (18,8%), Anglo-gold (золото) (23%), De Beers (алмазы) (23,2%), Amcoal (уголь) (12,7%), Samancor (черные металлы) (3%). В банковско-финансовой сфере: ABSA (банк) (18,4%), Liberty (страховое дело) (16,8%), Metlife (страховое дело) (7,6%), Sage Group (финансовые услуги) (40%), Nedcor (банк) (15%), Investec Holdings (финансово-банковская группа) (40,7%), NAIF (финансовый холдинг) (контрольный пакет акций). В промышленности: Anglo American Industrial Corporation (промхолдинг) (11,6%), Anglovaal Industrial Holdings (промхолдинг) (25,7%), Johnnic (промышленно-информационный холдинг) (38%), Barlows (промышленный холдинг) (31,7%), Real Africa (промышленный холдинг) (21,8%), Rembrandt Group (холдинг, производство сигарет) (18,2%), South African Breweries (холдинг, пиво) (24,75%), Premier Group (продукты питания) (22,6%), Tiger Oats (продукты питания) (13,4%), CG Smith (холдинг, фармацевтика, продовольствие) (22,3%), Sasol (топливо, химия) (35,3%), Sappi (лесопереработка) (31,9%), Tongaat-Hulett Group (алюминий) (10,8%), Pepkor (издательский бизнес) (13,4%).

Банк владеет также акциями других компаний — Murray and Roberts Holdings (строительство) (25,65%), Safren (морские транспортные услуги) (13,9%), Wooltru (сеть универмагов) (11,4%).

Сильной стороной банка является разветвленная зарубежная сеть, прежде всего, в Африке (Ботсвана, ДРК, Гана, Кения, Лесото, Мадагаскар, Мозамбик, Намибия, Нигерия, Свазиленд, Танзания, Замбия, Зимбабве, Уганда). Кроме того, «Стандард Бэнк» владеет «дочерними» банками в Лондоне, Джерси, о-ве Мэн, Гонконге, Тай-

бее, Нью-Йорке. Открыты его представительства (или филиалы) в Нью-Йорке, Стокгольме, Дубаи.

«Стандард Бэнк, Лондон» имеет представительство в Москве. Юаровский «Стандард Бэнк» установил короткошения с рядом российских банков, в том числе, Внешэкономбанком, Внешторгбанком РФ и др. Банк работал на рынке российских ГКО. По данным банка, его потери в 1998 г. в результате обвала рынка ГКО составили до 50 млн. фунтов стерлингов.

Банк является активным игроком на рынке благородных металлов, в первую очередь, платины.

Председатель «Стандард Бэнк Груп» Conrad Strauss, тел. (27-11) 636-9111, факс 636-5617.

3. «Фест Нэшнл Бэнк» — один из банковской «четверки». Его активы (на конец сент. 1997 г.) оценивались в 22 млрд.долл. В мае 1998 г. FNB вошел в состав нового холдинга First Rand, в котором объединены финансовые интересы FNB, Liberty Life, Rand Merchant Bank Holdings и корпорации Anglo American.

Прибыль до налогообложения (за год до 30.09.97) — 348 млн.долл, отношение прибыли к активам — 1,5%, к капиталу — 26%.

Доля First Rand (на 31 марта 1998 г.) на южноафриканском рынке ссуд равнялась 17,4%, ипотеки — 10,4%, кредитования покупок в рассрочку — 27%, овердрафта — 21,2%.

«Фест Нэшнл» через свою структуру (First National Nominees) владеет пакетами акций компаний, действующих в следующих областях. В горнодобыче: Anglogold (5,8%), Amplats (5,8%), Anglovaal (5%), Impala Platinum (8,6%), De Beers (10,2%), Iscor (руды черных металлов, металлургия) (8,7%). В промышленности: Anglo American Industrial Holdings (5%), Barlows (9%), CG Smith (5,7%), Johnnic (5,6%), Real Africa (7,5%), Sasol (12,1%). Другие компании: Liberty (страховое дело) (5,7%), Murray and Roberts Holdings (9,45%), Safren (6%), Wooltru (5%).

Банк ведет операции в Ботсване, Намибии и Свазиленде. Ранее им был приобретен банк в Лондоне (Henry Ansbacher), организован филиал в Гонконге, открыто представительство в Нью-Йорке.

Банк активно работает с провинциальными правительствами, федеральным центром и полугосударственными корпорациями.

Управляющий директор банка V. Bartlett, тел. (27-11) 371-9111, факс 371-2370.

4. Последний из «четверки» — Nedcor. Его активы (на 30.09.97) — 20,5 млрд.долл., прибыль до налогообложения — 422 млн.долл. Отношение прибыли к активам — 2%, к капиталу — 28%. Контрольный пакет «Недкора» принадлежит страховой компании SA Mutual (50,3%).

Доля «Недкора» на юаровском рынке ссуд — 15,8%, ипотеки — 18,1%, кредитования покупок в кредит — 11,6%, овердрафта — 16%.

Группа «Недкор» владеет через подконтрольную структуру (Nedcor Bank Nominees) акциями следующих компаний. В горнодобыче: Anglo American Corporation (8%), Anglovaal (14%), Impala Platinum (4,5%), Iscor (7,7%), JCI Cold (золото) (5,6%). В финансовом секторе: ABSA (6,4%), Investec Holdings (5,7%), Liberty (6%), NAIL

(6,3%), Metlife (7,5%). В промышленности: Anglovaal Industrial Holdings (14%), Barlows (11,7%), CG Smith (7,4%), Johnnic (15,64%), Pepkor (7,4%), Real Africa (5,7%), Rembrandt Group (4,4%), South African Breweries (5,35%), Sappi (5,8%), Sasol (7,4%), Tongaat-Hulett Group (7,5%). В других отраслях: Murray and Roberts Holdings (5,75%), Wooltru (9,1%).

Банк владеет филиалами в Лондоне, о-ве Мэн, Гонконге (представительства в Пекине, Тайбее, Нью-Йорке). Через «дочерние» структуры проводит операции в Африке.

Главный управляющий R. Laubscher тел. (27-11) 630-7111, факс 630-7558.

Среди других банков можно выделить банки Investec (активы на 30.09.97 — 16,5 млрд.долл.) и NBS Boland (активы на сент. 1997 г. — 7,3 млрд.долл.). При этом «Инвестек» известен как инвестиционный банк (отдельное подразделение создано для обслуживания сверхбогатых клиентов).

Западные и южноафриканские аналитики рассматривают банковскую систему ЮАР как одну из самых устойчивых среди т.н. «развивающихся рынков».

Прежде всего, это связывают с достаточно жестким контролем над деятельностью коммерческих банков со стороны Резервного Банка ЮАР (Регистра банков). Коммерческие банки направляют в Резервный банк 22 вида отчетности ежеквартально или раз в полгода. При этом банки должны иметь минимальный резерв в размере 8% от риско-взвешенных активов. По оценке рейтингового агентства Standard and Poor's, невозвращенные займы в ЮАР составляют лишь 3%. Однако в случае резкого циклического падения экономики объем таких займов может составить до 10-20%.

Значительные проблемы в ЮАР создают финансовые «пирамиды» и институты т.н. «микрорекредитования», не регистрируемые государством. Правительство и Резервный Банк предпринимают меры по борьбе с «пирамидами» и по канализации «микрорекредитования» в цивилизованное русло.

## Страхование

Страховые компании ЮАР являются неотъемлемой частью местного сектора финансовых услуг и, помимо выполнения основных функций страхования, играют ключевую роль в инвестировании находящихся в их управлении средств как в экономику ЮАР, так и в зарубежные активы.

На юаровском рынке долгосрочного страхования (страхование жизни, производства, страхование на случай потери трудоспособности и т.д.) действуют около 60 страховых компаний, в том числе 6 фирм, занимающихся перестрахованием. Их общие активы в 1996 г. составляли 107 млрд.долл. На долю указанных страховых компаний приходится большая часть сбережений юаровцев (свыше 12,5% ВВП ЮАР).

На местном рынке краткосрочного страхования (страхование от пожара, от несчастных случаев, гарантийное, морское, страхование автомобилей и т.д.) зарегистрировано около 70 страховых

компаний, включая 8 фирм-перестраховщиков. Их общие активы в 1996 г. составляли более 9,5 млрд.долл. Помимо этого на данном рынке действуют 1230 посреднических компаний, в том числе 126 агентов ассоциации «Ллойд».

Для страхового бизнеса ЮАР, как и для местного банковского сектора, характерна высокая концентрация. На рынке долгосрочного страхования доминируют: Old Mutual, Sanlam, Liberty Life и Southern Life (контролируют 80% рынка). Их основной профиль — страхование жизни.

1. Old Mutual — крупнейшая компания в ЮАР (активы на конец 1997 ф.г. — 50 млрд.долл., чистый доход от страховых взносов — 6 млрд.долл.). Насчитывает около 3 млн.пайщиков. Контролирует компании в сфере банковских и финансовых услуг (50,3% акций четвертого по величине активов банка страны Nedcor с активами в 1997 г. около 20,5 млрд.долл.), транспортных услуг (45,2% акций Safren), строительства (20,2% акций Group Five), производства продуктов питания (27% акций компании CG Smith, которая в свою очередь контролирует CGS Food и Tiger Oats).

Old Mutual входит в число крупных акционеров второго из крупнейших банков ЮАР Standard Bank (20,6% акций, активы банка в 1997 г. — 30 млрд.долл.), крупной промгруппы Barlows (23% акций), горнодобывающих Anglovaal (18,8% акций), Amcoal (13,6% акций) и Gencor (10% акций), производителя электроники Reunert (26,4% акций) и многих других ведущих компаний ЮАР.

Страховая корпорация имеет филиалы в Зимбабве (доля на рынке страховых взносов — 60%), Намибии (в 1998 ф.г. доход филиала вырос на 18%), Малави (в 1998 г. чистые активы местного филиала увеличились на 41%) и Кении (доход филиала от страховых взносов возрос в 1998 г. на 20%).

Помимо африканского континента, Old Mutual активно действует на рынках страховых и финансовых услуг Великобритании (в 1998 г. ею была приобретена одна из ведущих британских инвестиционных компаний Capel-Cure Myers), Ирландии, США, стран Бл. Востока, Лат. Америки и ЮВА. За рубежом группировку представляет ее дочерняя компания Old Mutual International. В 1998 ф.г. активы этой компании возросли на 10% и составили 2,2 млрд.ф.ст., а доход от страховых взносов — 187 млн. Председатель Mike Levett, тел. (27-21) 509-9111, факс 509-4444.

2. Sanlam — второе среди крупнейших страховых обществ в ЮАР с более чем 2 млн. владельцев страховых полисов. Активы компании в июне 1998 г. составляли 33 млрд.долл. (также 2-е место в ЮАР), доход от страховых взносов (1997 г.) — 5,5 млрд.долл., прибыль — 250 млн.долл.

Sanlam владеет 67% акций крупной финансово-инвестиционной компании Gensec (прибыль за первые 6 мес. 1998 г. — 85 млн.долл.), 58% акций третьей по величине компании краткосрочного страхования Santam (лидер на рынке страхования личного имущества и автомобилей), а также является главным акционером крупнейшего коммерческого банка ЮАР ABSA Bank (24,9% акций, активы банка на март 1998 г. составили 30 млрд.долл.). Sanlam имеет значительные интересы в горнодобывающей корпорации Gencor (18,2%

акций), холдинге Murray & Roberts Holdings (25,3% акций), консалтинговой компании Forbes (35,4% акций) и ряде других компаний (розничная торговля, целлюлозобумажная, пищевая, нефтехимическая отрасли, автомобилестроение, торговля недвижимостью, электронные СМИ). Страховые корпорации Sanlam и Old Mutual контролируют более 20% рынка акций, котируемых на Йоханнесбургской фондовой бирже.

Sanlam имеет отделения во всех 9 провинциях ЮАР, взаимодействует с намибийской компанией Sanlam Namibia. В 1996 г. было открыто представительство Sanlam в Лондоне.

30 нояб. 1998 г. была осуществлена демьючизация этой страховой корпорации. В результате листинга на Йоханнесбургской фондовой бирже рыночная стоимость ее акций возросла на 700 млн.долл. до 2,7 млрд.долл. Исполнительный директор Marinus Baling, тел. (27-21) 947-9111, факс 947-8066.

3. Liberty Life — третья по величине страховая корпорация ЮАР. Ее активы на дек. 1997 г. оценивались в 21 млрд.долл. (6-е место среди юаровских компаний). Доход от страховых взносов — 2 млрд.долл.

Liberty Life контролируется через сеть холдинговых компаний Liblife Controlling Corp. и Liberty Holdings совместно семейством Гордон и коммерческим банком Standard Bank. В число крупных акционеров страхового общества также входят дочерние компании ведущих юаровских банков Standard Bank Nominees (16,8% акций), Nedbank Nominees (6% акций) и First National Nominees (5,8% акций).

В свою очередь в ЮАР группа Liberty Life имеет стратегические интересы в своем крупнейшем акционере — коммерческом банке Standard Bank (41,3% акций). Вместе с промышленной группировкой Johnnic и горнодобывающим конгломератом Anglo American страховая корпорация контролирует холдинг Bevcon (37,2% акций), владеющий 31,1% акций компании Breweries (производство пива и безалкогольных напитков), а также холдинговую компанию крупнейшего в ЮАР производителя и поставщика продуктов питания Premier (28,4% акций). Вместе с тем Liberty Life участвует в капитале горнодобывающей корпорации Gold Fields (20% акций).

Большая часть зарубежных активов страховой группировки находится в управлении ее дочерней компании First International Trust. Через нее Liberty Life контролирует британскую компанию Liberty International (общие активы — 2,8 млрд.ф.ст.).

Акции страхового общества Liberty Life котируются на Йоханнесбургской и Лондонской фондовых биржах. Их рыночная стоимость составляет 5,4 млрд.долл. (4-е место на бирже г.Йоханнесбурга). Председатель Donald Gordon, тел. (427-11) 408-3911, факс 408-2109.

4. Последняя из «четверки» крупнейших корпораций долгосрочного страхования — компания Southern Life. Активы на март 1997 г. — 7,7 млрд.долл. (17-е место среди юаровских компаний). Доход от страховых взносов — 930 млн.долл. Владельцами страховых полисов Southern Life являются более 900 тыс. юаровцев.

Контрольный пакет акций Southern Life (86,7%)

принадлежит крупнейшей финансовой группировке страны — First Rand. Последняя была образована в апр. 1998 г. в результате слияния финансовых интересов Anglo American, First National Bank, Momentum Life, Rand Merchant Bank и Southern Life и является своего рода первой группировкой в ЮАР, способной предоставить полный пакет страховых, банковских и других финансовых услуг.

За пределами ЮАР интересы Southern Life представляет ее дочерняя компания Southern International. Акции страховой корпорации котируются на Йоханнесбургской фондовой бирже. Их рыночная стоимость превышает 2 млрд.долл. Председатель Т.Сарпман, тел. (27-21) 658-0911, факс 658-0918.

Помимо указанной «четверки», заметными участниками юаровского рынка долгосрочного страхования являются страховые компании:

Momentum Life (активы в 1997 ф.г. — 6,5 млрд.долл.), Fedsure Life (4,8 млрд.долл.), Metropolitan Life (2,8 млрд.долл.) и Norwich Life (2,2 млрд.долл.).

Более 65% местного рынка краткосрочного страхования контролируется 6 крупными компаниями: Mutual & Federal (активы в 1997 финансовом году — 1,3 млрд.долл.), Rand Mutual (730 млн.долл.), Santam (620 млн.долл.), SA Eagle (500 млн.долл.), Guardian National (420 млн.долл.) и Commercial Union (300 млн.долл.).

За последние несколько лет на местном рынке заметно активизировалась деятельность крупных иностранных страховых корпораций (компаний, занимающиеся перестрахованием; брокерские конторы), в том числе из Швейцарии, Голландии, Германии, Зимбабве. Произошло несколько крупных слияний с участием юаровских страховых компаний. Ведущие корпорации активизировали свою зарубежную деятельность (в Великобритании, на о-ве Мэн, на африканском континенте).

На состоянии юаровского рынка долгосрочного страхования весьма негативно отражается **рост числа ВИЧ-инфицированных юаровцев** (на конец 1997 г. — около 3 млн., ежедневно их число увеличивается на 1500 чел.). Вместе с тем ведущие компании уже разработали специальные страховые пакеты для этой категории лиц.

В области краткосрочного страхования наибольшую озабоченность страховщиков в 1996-98 гг. вызвал рост преступности и пожаров.

*Йоханнесбургская фондовая биржа (ЙФБ).* Была основана 8 нояб. Является важнейшим инструментом привлечения среднесрочных и долгосрочных капиталовложений в экономику ЮАР. Ее деятельность регламентируется законом о контроле за фондовыми биржами (1985 г.) а также принятыми в 1996 г. поправками к данному закону. В ЮАР действует только одна фондовая биржа, хотя законодательство не запрещает функционирование нескольких фондовых бирж.

Руководство ЙФБ осуществляет почетный комитет из 16 человек. В него, помимо 11 избираемых биржевых брокеров, могут входить до 5 человек, не являющихся членами биржи.

К концу 1997 г. ЙФБ насчитывала 55 членов. Из них 40 — брокерские компании с ограниченной ответственностью, в том числе 11 — под контролем

иностранцев. Остальные 15 членов — брокерские компании с неограниченной ответственностью, товарищества или фирмы, находящиеся в единоличном владении аккредитованных биржевых брокеров.

В постапартеидный период юаровский рынок по ценным бумагам развивался особенно быстрыми темпами. **ЙФБ является лидером на африканском континенте и входит в двадцатку крупнейших фондовых бирж мира** (1997 г. — 19-е место). Оборот акций на ЙФБ в 1997 г. составил 45 млрд.долл. и, таким образом, увеличился по сравнению с 1996 г. (27 млрд.долл.) **приблизительно** на 67%. При этом объем торгов возрос до 17,9 млрд. акций (1996 г. — 9 млрд. акций). Существенно — на 64% — увеличилось число сделок, составив в 1997 г. 2,3 млн. Активизировалась деятельность иноинвесторов на ЙФБ. В 1998 г. объем чистых иноинвестиций в котируемые здесь ценные бумаги возрос на 30% по сравнению с 1996 г. до уровня 7,4 млрд.долл.

С марта 1996 г. торги на ЙФБ проходят в полностью автоматизированном электронном режиме с использованием системы, позаимствованной на Чикагской фондовой бирже, а с мая 1996 г. здесь действует электронная система расчетов по сделкам и передачи прав собственности.

По данным на конец 1998 г., на ЙФБ были зарегистрированы акции 668 компаний, в том числе 26 иностранных. К компаниям, пожелавшим разместить свои акции на ЙФБ, предъявляются следующие требования: подписной капитал компании без переоценки стоимости ее активов должен составлять не менее 2 млн. рандов (около 345 тыс.долл.) в форме эмиссии не менее 1 млн. акций; наличие прибыли у компании в течение предшествующих 3-х лет, причем прибыль до налогообложения в последний перед листингом год должна составлять не менее 1 млн.рандов (около 170 тыс.долл.); минимум 10% простых акций компании — во владении не менее 300 внешних акционеров; минимальная начальная цена размещаемых акций должна быть не ниже 1 ранда (17 центов) за акцию.

Посредником между ЙФБ и компанией в ходе подготовки листинга ее акций выступает специально назначаемый биржевой брокер из числа членов ЙФБ. Список этих брокеров можно получить в биржевом Отделе по связям с общественностью тел. (27-11) 377-2200, факс 834-7402. Процедура листинга занимает от 9 до 13 недель.

Стоимость листинга (не включая 14% НДС) зависит от денежной стоимости регистрируемых на бирже ценных бумаг и колеблется от 420 рандов (если стоимость ценных бумаг компании не превышает 500 тыс.рандов) до 280 тыс.рандов (если их стоимость превышает 2,5 млрд.рандов). Кроме этого, основные расходы компании по размещению своих акций на ЙФБ будут включать оплату рекламного бюллетеня о компании (16 тыс.рандов), услуг биржевого брокера и других необходимых специалистов (цена договорная). В дополнение, после регистрации на ЙФБ компания ежегодно будет выплачивать листинговую пошлину в размере 0,03% от рыночной стоимости котируемых акций (не менее 5,8 тыс. рандов, но не более 58 тыс. рандов).

Сделки по купле-продаже ценных бумаг осуще-

ствляются брокерскими компаниями-членами ЙФБ только в рандах. При этом размер комиссионных за посредничество между покупателями и продавцами ценных бумаг устанавливается на ЙФБ по соглашению сторон (определенной таксы здесь не существует).

Все покупки ценных бумаг на ЙФБ, осуществляемые как по поручению резидентов, так и нерезидентов ЮАР, облагаются налогом на операции с ценными бумагами. Ставка налога — 0,25%.

Местное валютное законодательство не позволяет юаровцам продавать принадлежащие им акции за пределами ЮАР. В целях контроля за соблюдением данного запрета на акционерных сертификатах, переходящих во владение иностранцев, ставится ограниченный индоссамент «non-resident». Дивиденды по зарегистрированным на ЙФБ акциям, владельцами которых являются иностранные инвесторы, могут вывозиться из ЮАР без каких-либо ограничений и не облагаются налогом. В 1997-98 гг., в первую очередь под влиянием соответствующих мировых тенденций, **усилились интеграционные процессы между фондовыми биржами стран САДК.** Основные темы переговоров на данном этапе — гармонизация условий листинга и квалификационных требований к брокерам на биржах САДК. Особенно активно развивается взаимодействие ЙФБ с фондовыми биржами Намибии и Маврикия.

Главный управляющий ЙФБ (Chief Executive Officer) Рассел Лобшер (Mr. Russell M. Loubser), тел. (27-11) 377-2200, факс (27-11) 838-7106.

## Золото

Эксперты местного «Стандард Банк» подготовили в авг. 1999 г. анализ последствий падения цен на золото для экономики стран Африки. По их оценке, нынешний кризис рынка золота больше всего ударит именно по Африке, которая дает 24% **мирового производства** этого металла (18,5% — ЮАР, 6% — остальные страны). От массовой продажи золота центробанками европейских стран и МВФ страдает в первую очередь ряд стран с наибольшей внешней задолженностью, бюджет которых серьезно зависит от экспорта золота или от средств, перечисляемых на родину рабочими, занятыми в золотодобыче в соседних государствах. Так, доля золота по отношению к остальному экспорту Ганы составляет около 39%, Мали — 35%, Судана — 8,4%, Уганды — 9,7%. Приток средств от рабочих-мигрантов, занятых в золотодобыче в ЮАР, составляет для Лесото 40 млн.долл., для Мозамбика 38 млн.долл. Сокращение одного рабочего места в золотодобыче стран Африки приведет к потере средств к существованию для 7-10 чел.

В целом, по оценке юаровских экспертов, нынешнее падение цен на золото приведет к сокращению экспортной выручки развивающихся стран с наибольшей внешней задолженностью в размере 224 млн.долл. в 1999 г.

Тяжелее всего золотой кризис ударил по экономике ЮАР. При цене на золото 255 долл. за унцию на грани банкротства оказались 6 шахт с 12 тыс. занятых. Сохранение этой цены до конца года приведет к сокращению еще 82 тыс. чел. С учетом чле-

нов семей и рабочих смежных отраслей без источников дохода останется около 1 млн.чел. Если же начнется продажа золотых запасов МВФ, то цена на золото, по оценке «Стандард Банк», упадет до 235 долл. за унцию. Результатом станет неизбежное сокращение лишь в золотодобыче ЮАР еще 103 тыс.чел.

Кризис золотой промышленности вызвал рост социальной напряженности в Юж. Африке. Начались крупные забастовки на золотых шахтах, подлежащих закрытию. Правительством создан кризисный штаб из представителей офиса Т.Мбеки, министерства минеральных ресурсов, горной палаты профсоюза горняков ЮАР. Направлена делегация предпринимателей и профсоюзов в ряд золотодобывающих стран Африки с тем, чтобы выработать общую позицию для противодействия «залповым» выбросам золота банком Англии и, возможно, МВФ.

## Уголь

В 1997-99 гг. процесс реструктуризации угольной промышленности заметно активизировался. Основные тенденции — поглощение крупными угольными корпорациями мелких конкурентов в борьбе за внешние рынки сбыта юаровского угля, а также проникновение местных угольных производителей в развивающиеся страны, располагающие крупными месторождениями данного энергоносителя.

Несмотря на то, что угольная промышленность продолжает оставаться в большей степени ориентированной на внутренние потребности (около 70% от ежегодной добычи, превышающей 200 млн.т.), возрастает значение экспортных поставок южноафриканского угля. Главная причина — замедление роста спроса на данный энергоноситель на внутреннем рынке (производство электроэнергии энергетической корпорацией Eskom и синтетических видов топлива на предприятиях группы Sasol), в то время как мировое потребление угля должно стабильно расти (на 45% с 1985 г. по 2015 г.). Поэтому местные угольные компании могут добиться роста производства и прибыли за счет увеличения объемов экспорта угля.

98% экспортных поставок юаровского угля обслуживается через главный портовый угольный терминал в г.Ричардс Бэй (пров. Квазулу-Наталь). Максимальный оборот — 60 млн.т. в год при возможном увеличении пропускной способности до 70-72 млн.т. в ближайшие несколько лет в результате начавшейся модернизации терминала. **Южноафриканский уголь экспортируется в 36 стран** (90% экспорта — паровичный уголь). Главные импортеры — государства Европы (53,6%) и ЮВА (35%).

В 1997-98 гг. были заключены две крупные сделки по реструктуризации активов угледобывающих корпораций, за которыми просматривалась борьба между производителями за доступ к терминалу. Угледобывающая компания Duiker (контролируется британской группой Lonrho) купила у горного дома JCI его угольное подразделение Tavistock Coal и, таким образом, увеличила свою долю в портовом терминале Ричардз Бэй с 6,5% до 20,6%.

В результате другой сделки — покупка крупным угольным производителем и экспортером Amsoal компании Gold Fields Coal — Amsoal упрочил свою позицию второго по величине акционера главного терминала (с 23,7% до 26% акций).

Крупнейшим держателем акций терминала продолжает оставаться компания Ingwe (41,3% акций), занимающая **1 место в мире по экспорту паровичного угля**. 85% вывозимого через терминал угля добывается в шахтах 3 компаний. Незначительный доступ к терминалу имеется также у независимого угольного производителя Kangra, компаний Total и Sasol.

Оставшиеся 2% экспортных поставок юаровского угля вывозятся через портовые терминалы в г. Дурбане и г. Мапуту (Мозамбик). Вынашиваются планы по строительству альтернативного угольного терминала The South Dunes Coal Terminal в г. Ричардз Бэй для мелких и средних производителей угля. Стоимость проекта — 100 млн.долл. Проектируемая пропускная способность составляет 12 млн.т. угля в год. В строительстве нового терминала особенно заинтересованы компании Iscor, Forzando Coal, Anker Coal, а также железнодорожная компания Spoornet. Планы по реализации данного проекта пока не имеют четких очертаний в связи с неспособностью потенциальных экспортеров обеспечить полную загрузку нового терминала (не без косвенного противодействия со стороны крупнейших акционеров главного угольного терминала Ричардз Бэй).

Несмотря на неблагоприятные тенденции на мировом рынке угля, в т.ч. падение спроса в ЮВА, значительное сокращение цен как на коксующийся, так и на паровичный уголь (до 25 долл. за тонну юаровского угля в июле 1998 г.), перенасыщение рынка коксующимся углем, в ближайшие годы приоритетными направлениями деятельности юаровских производителей угля будут выход на внешние рынки сбыта, увеличение объемов экспорта и диверсификация зарубежных импортеров юаровского угля.

При этом в условиях жесткой конкуренции как среди местных угольных компаний, так и между экспортерами угля на мировом рынке (особенно, со стороны австралийских, индонезийских производителей) возможны дальнейшие сделки по слиянию угледобывающих интересов различных горных домов ЮАР, а также поглощению крупными юаровскими экспортерами не приносящих прибыль производителей.

Другая заметная тенденция процесса реструктуризации угледобывающих компаний ЮАР — активизация их участия в разработке перспективных месторождений угля в развивающихся странах и поиск партнерских отношений с ведущими горнодобывающими компаниями мира. Это связывают, прежде всего, с прогнозируемым истощением национальных запасов угля уже в обозримом будущем. Запасы угля в ЮАР составляют 55 млрд.т. (7-е место в мире). При нынешних темпах добычи главные национальные месторождения высококачественного угля в районе г. Ветбанка и на востоке пров. Мпумаланга будут истощены уже через 50 лет.

Наиболее крупные инвестиции в добычу угля за пределами ЮАР осуществили в 1996-98 гг. ве-

дущие южноафриканские экспортеры угля — Ingwe и Amsoal.

Компания Ingwe приобрела в 1996 г. угольные шахты SMAL в Австралии и планирует в долгосрочном плане экспортировать ежегодно 15-18 млн.т. угля со своих шахт в Австралии и Индонезии в дополнение к 25 млн.т. угля, экспортируемого из ЮАР.

Компания Amsoal совместно с крупными международными горнодобывающими корпорациями Minorco и Rio Tinto начала разработку нескольких угольных месторождений в Колумбии. Группа планирует производить там ежегодно 20-25 млн.т. угля в течение 10 лет.

## Чермет

**Ч**ерная металлургия ЮАР вступила в 1998 г. в фазу затяжного кризиса. Кризис стал следствием значительного снижения потребления стали и чугуна как на внутреннем, так и на внешнем рынке. В качестве основных причин сокращения внутреннего спроса можно выделить стагнацию экономики ЮАР: удорожание банковского кредита и спад в строительной индустрии страны (9% в 1998 г.). В итоге потребление стали на рынке ЮАР уменьшилось на 12% в 1998 г. по сравнению с предыдущим годом (до 3,8 млн.т.). Возможности для увеличения экспорта также оставались весьма ограниченными в силу продолжавшегося финансово-экономического кризиса в ЮВА, главном потребителе продукции южноафриканской металлургии.

Кризисное состояние черной металлургии ЮАР отразилось на результатах деятельности крупнейшей компании отрасли — «Исмор Стил». Во второй половине 1998 г. производство стали компанией составило 2,7 млн.т., что на 475 тыс.т. меньше показателя за аналогичный период 1997 г. При этом выплавка полосовой стали за указанное время сократилась на 238 т. (до 1,8 млн.т.), продольной стали — на 205 тыс.т. (до 745 тыс.т.), специальных сортов стали — на 32 тыс.т. (до 156 тыс.т.).

Продажи на внутреннем рынке сократились на 17%. Объем экспорта в физическом выражении несколько вырос, однако в результате падения экспортных цен выручка упала на 4%.

В целях уменьшения потерь компания «Исмор Стил» была вынуждена закрыть доменный цех на заводе в Вандербилдпарк и сократить выпуск продукции на электроплавильном производстве. Тем не менее убытки компании за вторую половину 1998 г. составили 26 млн. рандов по сравнению с прибылью в размере 250 млн. рандов за тот же период 1997 г.

Неблагоприятная конъюнктура сказалась и на планах ввода основных мощностей комбината по производству стали в г. Салданья-Бей, затраты на строительство которого превысят 8,8 млрд. рандов. Хотя сооружение комбината практически завершено, руководство «Исмор Стил» планирует организовать его постепенный запуск по мере стабилизации положения на международном рынке. При этом имеется в виду первоначально начать работу по производству высококачественной и тонколистовой стали. Однако несмотря на предпри-

нимаемые меры руководство компании подвергается критике за «несвоевременность» реализации столь крупного проекта.

Не лучше показатели и у построенного в 1992 г. комбината «Коламбус» (производство нержавеющей стали). Комбинат, крупнейшими акционерами которого являются компании «Саманкор», «Англо-Америкэн» и Корпорация промышленного развития ЮАР, понес во второй половине 1998 г. убытки в 6 млн.долл. При этом его мощности (600 тыс.т. в год) используются на 55%.

Другой производитель стали — компания «Хайвельд Стил и Ванadium», хотя и зарегистрировала получение небольшой прибыли от операций со сталью во второй половине 1998 г., вместе с тем вынуждена была несколько сократить производство. При этом на внешнем рынке компания реализовывала свою продукцию по ценам, ниже среднемировых.

Положение усугубляют и протекционистские меры, принимаемые США и Евросоюзом. В 1997 г. на некоторые виды продукции «Искора» в США наложены антидемпинговые пошлины. В 1998 г. против южноафриканских производителей стали Евросоюзом было открыто три антидемпинговых разбирательства, минторгом США — два антидемпинговых дела.

Ситуация в черной металлургии ЮАР вряд ли улучшится и в 1999 г., поскольку не ожидается ни оживления экономики страны в целом, ни сколь-либо значительного увеличения спроса на металл на мировых рынках. Практически исчерпаны возможности получения железной руды и угля по сниженным ценам от «сестринских» компаний, например «Искор Майнинг». Не исключено и применение против южноафриканских производителей новых протекционистских мер со стороны промышленно развитых государств. В этих условиях юаровские компании намерены ускорить реализацию программы модернизации старых производств, сокращать капитальные расходы, продавать принадлежащие им акции «непрофильных» фирм. Южноафриканские производители оказывают давление на правительство ЮАР в целях «защиты внутреннего рынка». Как известно, в 1998 г. по инициативе компаний «Искор Стил» и «Хайвельд энд Ванadium» было возбуждено **антидемпинговое разбирательство против российских поставщиков** горячекатаного проката (ОАО «Северсталь»). В декабре того же года на российскую продукцию были введены временные пошлины в размере 290 рандов за тонну.

## Sasol

Группа Sasol является одной из ведущих корпораций топливно-энергетического комплекса и химической промышленности ЮАР: обеспечивает 41% юаровских потребностей в жидком топливе и производит более 120 наименований химикатов как для местного, так и для зарубежных рынков.

Sasol входит в десятку крупнейших частных компаний ЮАР. Ее активы составляют 4,9 млрд.долл. (1998 ф.г.). В компаниях группы занято 25 тыс.чел.

Акции холдинговой компании Sasol котируются

на Йоханнесбургской фондовой бирже с 1979 г. В число ее крупнейших акционеров входят коммерческие банки Standard Bank (33,7% акций), First National Bank (13%), торговый банк СМВ (10,3%), а также дочерняя компания Корпорации промышленного развития ЮАР — Konoil (9%). Общее число акционеров группы превышает 15 тыс.чел.

Группа Sasol получила всемирную известность в связи с разработанными ею и успешно применяемыми уникальными технологиями по производству синтетического газа из низкокачественного угля и превращению этого газа в бытовой газ и различные виды синтетического жидкого топлива, в т.ч. бензин, дизтопливо, керосин (Sasol Advanced Synthol process — SAS), а также по получению синтетической нефти и жидкого топлива из природного газа (Sasol Slurry Phase Distillate process — SSPD). В состав группы Sasol входят семь дочерних компаний.

1. Компания Sasol Mining занимается добычей угля, в основном, для внутренних потребностей группы. Доля компании в общей прибыли группы Sasol составляет 9%. В 1998 ф.г. компанией было добыто 46,8 млн.т. угля. При этом 2,4 млн.т. было экспортировано в Европу и в страны дальневосточного региона. Добыча осуществляется на 7 угольных предприятиях в районе юаровских гг. Сасолберг и Секунда.

2. Компания Sasol Synthetic Fuels, используя собственные технологии SAS и SSPD, производит бытовой газ, синтетическое жидкое топливо, синтетическую нефть и различные компоненты для нефтехима. На долю компании приходится 41% общей прибыли группы. Завершается работа по замене 16 действующих реакторов 7-ю реакторами нового поколения, на которых будет применяться улучшенная технология SAS.

3. Компания Sasol Chemical Industries производит 120 наименований химпродукции путем обогащения угля и переработки материалов, поставляемых компанией Sasol Synthetic Fuels. Перечень выпускаемых здесь химикатов включает аммиак, аммиачную селитру, сульфат аммония, фенол, водород, промгаз, метанол, азотную, уксусную кислоты, ацетон, спирт, аргон, растворители, химволокна, минудобрения, взрывчатые вещества для горнодобывающей отрасли, парафин и т.д. Компания обеспечивает 34% общей прибыли группы Sasol. В 1999 ф.г. компания планирует осуществить запуск нового завода по производству метанола (140 тыс.т. в год) вместо ныне действующего (20 тыс.т. в год).

4. Компания Sasol Oil занимается реализацией жидкого топлива (в т.ч. бензина, топливного спирта, авиационного, дизельного топлива, топливного масла) и смазочных материалов. При этом две трети всего объема жидкого топлива поставляет на реализацию компания Sasol Synthetic Fuels, а остальная часть производится на НПЗ Natref в г.Сасолберге, часть акций которого принадлежит группе. Кроме того, компания Sasol Oil через свое подразделение Sasol Gas выступает в качестве агента компаний Sasol Chemical Industries и Sasol Synthetic Fuels по продаже произведенного ими газа. На долю Sasol Oil приходится 16% общей прибыли группы.

5. Компания Sasol Technology занимается осуществлением НИОКР для группы, отвечает за внедрение новых технологий на предприятиях Sasol и за экспорт собственных технологических новшеств.

6. Компания Sasol Petroleum International представляет интересы группы в нефте- и газодобыче за пределами ЮАР. Стратегия компании — разработка перспективных нефтяных и газовых месторождений на африканском континенте и создание СП с крупными иностранными нефтяными и газовыми компаниями.

В Мозамбике компания приобрела права на разработку газового месторождения Mazenga Block. Совместно с иностранными партнерами Arco International Oil and Gas Company (США) и Zarara Petroleum Resources (ОАЭ) компания имеет интересы (47,6%) в трех других мозамбикских газовых месторождениях Temane, Sofala и M-10.

На морском шельфе Конго компания участвует в разработке нескольких нефтяных скважин в партнерстве с Hydro Congo (национальная нефтяная компания Конго) и Agip Recherches Congo (дочерняя компания итальянской группы Agip).

Компания активно ведет геологоразведочные работы на северо-восточном побережье ЮАР, юго-востоке Алжира, на территориях Габона и Экваториальной Гвинеи.

7. Компания Sasol Synfuels International была основана в 1998 г. Контролирует СП с участием группы Sasol, на которых будет использоваться технология SSPD по получению синтетической нефти и жидкого топлива из природного газа.

Большинство проектов находится в стадии разработки. Совместно с катарской нефтяной компанией Qatar General Petroleum и американской Phillips Petroleum достигнута договоренность о строительстве завода по переработке газа в жидкое топливо в районе Рас-Лаффан в Катаре. Приблизительная мощность — 20 тыс.барр./д лигроина и высококачественного дизтоплива.

Аналогичный завод будет построен в Нигерии совместно с компанией Chevron Nigeria около газового месторождения Escravos Gas Project. Рассматривается возможность создания СП с норвежской нефтяной компанией Statoil of Norway в Северном море.

Группа Sasol входит в число крупных акционеров ряда компаний, действующих, прежде всего, в химической отрасли. Наиболее известные из них: Sasol Fibre (50% акций; производство полиакрилонитрильного волокна для текстильной промышленности); Polifin Limited (42% акций; производство пластиковых изделий и химикатов); Schumann Sasol AG (67% акций; производство парафина); Sasol Mining Initiators (60% акций; производство компонентов для детонаторов в горнодобывающей отрасли); Sasol DNB Holdings в США (60% акций; производство взрывчатых веществ на основе новейшей юаровской технологии Expan); Merisol в США и ЮАР (50% акций; производство фенола).

По итогам 1998 ф.г., оборот группы Sasol возрос на 5,4% по сравнению с 1997 г. и составил 3,5 млрд.долл. Рост оборота связывают, прежде всего, с увеличением экспортных поставок продукции группы на 17,7% (920 млн.долл.) и значительным

ростом оборота дочерней компании Sasol Mining (на 13,3%).

Прибыль от производственной деятельности группы Sasol в 1998 ф.г. сократилась на 20% и равнялась 650 млн.долл. Результаты деятельности группы Sasol в ближайшие годы будут напрямую зависеть от показателей прироста мировой экономики в связи с растущей ролью группы как одного из мировых лидеров в области производства нефтехимической продукции. При этом в 1999 ф.г. ожидается существенное увеличение производственной прибыли группы. Это связывают, прежде всего, с падением среднего курса ранда к доллару на 25%, снижением производственных затрат дочерней компании Sasol Synthetic Fuels после запуска 7 реакторов нового поколения, а также с прогнозируемым ростом экспорта некоторых продуктов группы Sasol, в т.ч. растворителей, взрывчатых веществ и минудобрений. К 2000 г. группа намерена довести объем капиталовложений до 3 млрд.рандов в год.

Председатель совета директоров группы Sasol (Chairman) — г-н Пол дю П.Крюгер (Mr. Paul du P. Kruger). Управляющий директор группы (Managing Director) — г-н Питер В.Кокс (Mr. Pieter V. Cox), тел. (27-11) 441-3111, факс 788-5092.

## Космос

**Ю**жноафриканский прикладной спутниковый центр (Satellite Application Center — SAC). Образован в 1958 г. в рамках программы американского Национального управления по авионавигации и исследованию космического пространства NASA по созданию глобальной сети наземных станций космического слежения за пролетами американских космических аппаратов.

Административно САК входит в состав подразделения информационных и телекоммуникационных технологий (Mikomtek) местного Совета по научным и промышленным исследованиям (Council for Scientific and Industrial Research). Он расположен в районе населенного пункта Хартбистук (70 км. западней г. Йоханнесбурга).

Центр выполняет следующие две основные функции:

1. Предоставляет на контрактной основе услуги различным космическим агентствам по сопровождению, снятию телеметрической информации и управлению космическими аппаратами, пролетающими над Южным полушарием;

2. Осуществляет прием, обработку, создание базы данных и распространение материалов дистанционного зондирования Земли, получаемых со спутников Landsat, Spot, NOAA, ERS и Meteosat.

Организационно САК состоит из трех технических и семи обеспечивающих отделов:

Технические: космического слежения и приема информации (Satellite Tracking & Data Acquisition); доступа, хранения и распространения данных (Data Access, Archiving & Distribution); геоинформационной продукции и программ (Geoinformation Products & Applications).

Обеспечивающие: делового развития сотрудничества и маркетинга; финансов и кадров; использования технологий; систем и проектов; обслуживания клиентов; охраны объектов и безо-

пасности; обучения и подготовки.

Техническое оборудование Центра состоит из 12 наземных станций космического слежения с параболическими антеннами с диаметром зеркала 6, 10 и 12 м., работающих в частотном диапазоне L, S и X, записывающих устройств на магнитной ленте с высокой плотностью записи, а также аппаратуры для передачи полученных данных обработки на ЭВМ.

Большинство техоборудования было закуплено в США, Франции, Канаде и установлено в конце 70-х — начале 80-х гг.

САК использует возможности приемо-передающего центра, в р-не Арнистон (пров. Западный Кейп), который был построен в 1980 г. корпорацией «Денел» в рамках космической программы ЮАР для обеспечения запусков южноафриканских ракетносителей и управления полетами юаровских спутниковых систем.

Данная станция сопряжена с главным обрабатывающим центром САК в Хартбистуке и применяется в качестве резервного приемного пункта по обеспечению пролетов и снятию данных дистанционного зондирования Земли с американских спутников Landsat. Руководство САК планирует расширить возможности Арнистонской станции и установить там оборудование, которое позволяло бы ей принимать информацию и выдавать команды управления для всех спутниковых систем, обслуживаемых главным спутниковым центром.

Прикладной спутниковый центр ЮАР осуществляет сотрудничество со многими ведущими американскими, канадскими, индийскими, европейскими и другими космическими агентствами и организациями.

США являются основным партнером ЮАР по сотрудничеству в области космоса, начало которого было положено еще в 1958 г. Между странами действуют соглашения по реализации следующих проектов:

1. «Ландсэт». В 1972 г. НАСА осуществила запуск первого спутника оптико-электронной разведки, названного Landsat, на борту которого первоначально было установлено многоспектральное сенсорное устройство (Multispectral Scanner — MSS), позволяющее получать снимки земной поверхности с разрешением 80 м. в четырех спектральных каналах. Позднее спутники Landsat были оборудованы дополнительно аппаратурой видовой разведки Thematic Mapper (TM), которая обеспечивает ведение дистанционного зондирования Земли в семи спектральных каналах с разрешением 30 м.

В начале 1980 г. НАСА достигло договоренностей с ЮАР о включении ее в состав восьми стран (Канада, Бразилия, Австралия, Япония и Таиланд), на территории которых создавалась сеть наземных станций для обеспечения управления и снятия данных дистанционного зондирования со спутника Landsat (Landsat Ground Station Operators Working Group-LGSOWG). В этой связи в ЮАР была доставлена и установлена соответствующая аппаратура, позволяющая обеспечивать эти работы.

Данные со спутника Landsat TM и MSS являются основным продуктом распространяемым

САК в южноафриканском регионе.

В 1996 г. САК по заказу юаровских министерств сельского хозяйства, охраны окружающей среды и туризма, водных ресурсов и лесного хозяйства, а также вооруженных сил ЮАР завершила реализацию большого проекта по созданию карты почв территории страны масштаба 1:250 000. Данный проект, известный под названием National Land Cover Database, был осуществлен на основе данных дистанционного зондирования, полученных со спутника Landsat в 1994-95 гг.

В мае 1996 г. ЮАР провела ежегодную конференцию стран группы LGSOWG, на которой было объявлено о запуске седьмого спутника Landsat в 1998 г. При этом руководство САК подтвердило свое намерение участвовать в данном проекте и в дальнейшем.

2. «Иридиум». В окт. 1996 г. САК и американская военно-промышленная корпорация «Макдонел Дуглас» подписали соглашение об участии САК в обеспечении запусков с военно-воздушной базы Ванденберг ракетносителей «Дельта-II», выводящих на околоземную орбиту коммуникационные спутники глобальной системы мобильной связи Iridium. Данная американская программа предусматривает размещение низкоорбитальной спутниковой системы из 66 космических летательных аппаратов, способных поддерживать мобильную связь между абонентами, находящимися в любых точка Земного шара.

Соглашением предусматривается использование наземных станций космического слежения САК не только на период вывода и формирования данной космической спутниковой группировки, но и в дальнейшем для обеспечения вывода на орбиту новых аппаратов на замену выходящих из строя.

3. ЭРОС. В 1997 г. Совет по научным и промышленным исследованиям ЮАР достиг соглашения с американской корпорацией Core Software Technology о приеме, обработке и распространении данных дистанционного зондирования Земли высокого разрешения со спутников EROS.

Аппаратура видовой оптико-электронной разведки данного спутника была создана в Израиле (Space Technology Directorate of Israel Aircraft Industries) и позволяет получать монохроматические снимки земной поверхности с разрешением от 1,4 до 2 м.

Первый спутник этой серии был выведен на орбиту в середине 1997 г., а в 1998-2002 гг. ожидается размещение дополнительно еще семи аналогичных космических систем.

С подписанием данного соглашения ЮАР стала шестой страной, на территории которых установлено оборудование для принятия данных дистанционного зондирования Земли со спутников EROS. Помимо ЮАР это США, Израиль, Тайвань, Ю.Корея и Япония.

4. «Орбвью». Другим перспективным проектом между США и ЮАР можно считать предоставление САК права на принятие и распространение на южноафриканском рынке материалов дистанционного зондирования с американского спутника «Орбвью-2», известного также под названием «Морская звезда» (SeaStar). Данный космический аппарат был выведен на круговую орбиту радиу-

сом 705 км. ракетоносителем Pegasus XL 18 сент. 1997 г. На борту спутника было установлено сенсорное устройство SeaWiFS (Sea-viewing Wide Field of view), способное получать изображения земной поверхности с разрешением 1,1 км. Аппаратура видовой разведки спутника предназначена, в основном, для оценки и контроля за состоянием окружающей среды и морских ресурсов. Камера работает в восьми спектральных каналах от 0,402 до 0,885 м.

Официальным дистрибьютором данных материалов дистанционного зондирования является американская компания Orbimage, с которой руководство САК ведет переговоры на получение эксклюзивных прав по распространению снимков земной поверхности с данной спутниковой системы в южноафриканском регионе. В конце 1997 г. руководство НАСА зарегистрировало САК в качестве официального партнера (Authorised SeaWiFS Direct Readout Ground Station), которому предоставляется право на обеспечение полетов и получение снимков с аппаратуры оптико-электронной разведки SeaWiFS спутника Orbview-2. В мае 1998 г. американцы поставили и установили в САК соответствующее оборудование, включая параболическую антенну с радиусом зеркала 1,2 м., работающую в диапазоне L, а также приемники и другую оконечную аппаратуру. В том же году во время демонстрационного рекламного 90-дневного пролета спутника «Орбвью-2» было проведено успешное испытание данных технических средств.

5. НОАА. Проект по созданию и выводу на орбиту спутников проводится Национальным управлением по океанологическим и атмосферным исследованиям США (National Oceanic and Atmospheric Administration — NOAA). Программой предусматривалось строительство спутниковой системы для проведения дистанционного зондирования земной поверхности и океанов с использованием методов радиолокации. В этих целях на борту спутника был размещен радиометр, имеющий название AVHRR (Advanced Very High Resolution Radiometer), позволяющий получать снимки с разрешением 1,1 км.

В начале 70-х гг. руководство американского управления и САК подписали соглашение по обеспечению полетов и распространению данных дистанционного зондирования со спутника NOAA в регионе.

б. «Проект обеспечения вывода американского спутника на геостационарную орбиту» (Ku/Ka Project).

В конце 1997 г. САК удалось выиграть международный конкурс и подписать многомиллионный контракт с американской компанией Hughes Space and Communications по обеспечению вывода на геостационарную орбиту американского телекоммуникационного спутника. Данной программой предусматривается размещение трех таких космических аппаратов, один из которых будет находиться в первом секторе и перекрывать территории Европы, Африки и Бл. Востока.

В этой связи, руководство САК провело в июле 1998 г. все подготовительные работы по модернизации одной из своих станций к работе в частотном диапазоне Ки/Ка, необходимого для выдачи команд управления и снятия телеметрической ин-

формации с борта ракетоносителя. Все оборудование было успешно испытано и откалибровано во время запуска в авг. 1998 г. американского ракетоносителя Sirius. Проведенные мероприятия показали полную готовность центра к выводу на орбиту спутников, первый запуск которых был запланирован на нояб. 1998 г.

Франция является одним из основных партнеров ЮАР по сотрудничеству в области космических технологий. Париж оказал юаровцам значительную помощь в строительстве станций космического слежения. САК входит в состав организаций, которые образуют французскую международную сеть наземных станций космического слежения, работающих в диапазоне 2 ггц. В САК имеется специальная должность представителя от французского национального космического агентства и национального центра космических исследований (Centre National d'Etudes Spatiales — CNES), который оказывает помощь при возникновении неисправностей во время проводок спутников.

САК имеет соглашение по обеспечению управления полетами французского спутника оптико-электронной разведки SPOT, а также по приему и распространению получаемых с него материалов дистанционного зондирования Земли в южноафриканском регионе. На борту спутника SPOT установлена камера, позволяющая получать изображение с разрешающей способностью 20 м. в трех спектральных каналах и 10 м. в черно-белом цвете. Наряду со снимками, получаемыми с американского спутника Landsat, данные дистанционного зондирования спутника SPOT имеют наибольшее распространение на местном рынке.

САК ведет переговоры с французской стороной о закупках космических снимков Земли со спутника SPOT-5, на котором будет установлена аппаратура с разрешающей способностью 2,5 м. Его запуск запланирован в течение ближайших двух-трех лет.

Одновременно САК активно осуществляет сотрудничество с Европейским космическим агентством. Южноафриканский центр является официальным дистрибьютером по распространению данных космического анализа со спутников радиолокационной разведки ERS, принадлежащих Евросоюзу. Информация с этих спутниковых систем, также как и с американского NOAA, используется для оценки состояния окружающей среды, атмосферы и поверхности воды океанов.

Среди других совместных проектов САК с европейскими странами: сотрудничество с Национальным центром дистанционного зондирования Великобритании (National Remote Sensing Center) по подготовке южноафриканских специалистов к работе с пакетом программных продуктов Space Map; сотрудничество с европейской станцией наземного космического слежения Tromso Satellite Station и компанией Euimage по совместному распространению американских снимков со спутников EROS и Orbview SeaWiFS в европейских и африканских регионах.

В начале 1995 г. руководство французских национального космического агентства и CNES обратилось к САК с просьбой оказать поддержку в обеспечении запуска индийского спутника IRS-

ИС, вывод на орбиту которого был осуществлен Российским космическим агентством 28 дек. 1995 г. На борту спутника IRS-1C была размещена аппаратура для ведения оптико-электронного зондирования поверхности Земли, состоящая из трех основных устройств: монохроматической камеры для получения изображений с высокой разрешающей способностью (5,6 м.); узкополосного самосканирующего сенсора LISS-3 (Linear self scanning sensor), работающего в четырех спектральных каналах и дающего разрешение 23 м., а также широкополосного сенсора WIFS.

Надо было оказать индийской стороне помощь в управлении полетом спутника IRS-1C, а также выдать ряд команд управления для наведения указанных выше сенсорных устройств на запланированные для съемки наземные объекты. Все необходимое оборудование было установлено и испытано к сент. 1995 г. в присутствии представителя станции космического слежения Индийской организации космических исследований, расположенной на о-ве Маврикий. Специалисты САК успешно справились с данным заданием и, в соответствии с договором, осуществили 60 проводок индийского спутника в течение двух недель. В 1996 г. руководство САК провело переговоры с представителем американского космического агентства EOSAT, которое получило эксклюзивные права на продажу данных дистанционного зондирования Земли со спутника IRS-1C. В ходе встречи стороны подписали протокол о намерениях по совместной продаже этих данных.

САК, являясь подразделением государственной научно-промышленной организации (CSIR), вынужден, в связи с отсутствием полного бюджетного финансирования, вести активную коммерческую деятельность. Местный рынок остро нуждается в высококачественных материалах дистанционного зондирования, получаемых с высокой разрешающей способностью (1,5-5 м).

Данная потребность объясняется быстрым ростом развития промышленной инфраструктуры многих южноафриканских государств, а также планированием и застройкой малых и крупных населенных пунктов стран региона. В этой связи руководство центра начало вести работу по установлению связей с космическими агентствами и организациями США, Индии и России для возможного получения права на продажу данных дистанционного зондирования Земли с высокой разрешающей способностью, получаемых спутниковыми системами этих стран.

Основными конкурентами России на данный вид продукции являются США с данными, получаемыми со спутника EROS, Индия — спутники серии IRS, а также, в перспективе, Франция — SPOT-5. Однако, американские и индийские снимки не получили в южноафриканском регионе широкого распространения из-за их очень высокой стоимости, а индийские из-за их невысокого качества.

*Программа по созданию первого южноафриканского искусственного спутника Земли «Сансет» (Sansat — Stellenbosch University Satellite).* Инициирована в 1992 г. инженерным факультетом электронных и электрических систем Стелленбошского университета ЮАР.

Целью данного проекта ставились разработка и строительство низкоорбитального малогабаритного космического аппарата, предназначенного для ведения дистанционного зондирования земной поверхности, а также обеспечения работы любительских радиостанций.

Практическая реализация данного НИОКР проводилась студентами Стелленбошского университета, что преследовало выполнение еще одной задачи — подготовки собственных национальных научно-технических и инженерных кадров для развития космической промышленности ЮАР.

Работы по созданию первого спутника из серии «Сансет» проводились в течение семи лет, на что было затрачено 5,3 млн.долл. (без учета его вывода на орбиту).

Первый ИСЗ «Сансет I» имеет вес 63 кг. и размеры 45x45x62 см. Он состоит из шести основных систем. Дополнительно на борту спутника установлено оборудование NASA для исследования распространения сигналов глобальной системы определения местоположения в верхних слоях атмосферы.

Система определения положения и управления обеспечивает: наведение на объекты съемки аппаратуры дистанционного зондирования земной поверхности с точностью до 1 км.; пятикилометровое перекрытие космической съемки двух рядом расположенных районов; уменьшение геометрического искажения результатов космической съемки на 1%.

Управление и получение информации со спутника будет осуществляться специально созданным для этих целей наземным пунктом космического слежения в Стелленбошском университете, имеющем апертурную антенну с диаметром зеркальной поверхности 4,5 м. Ожидается также, что к работе по сопровождению, снятию телеметрической и другой информации будет привлекаться САК.

Система управления полетом и хранения информации выполнена на основе двух (основного и резервного) микропроцессоров фирмы «Интел» и оперативно-запоминающего устройства с объемом памяти 64 мбайта, позволяющего обеспечивать хранение результатов космической съемки Земли. Программное обеспечение системы управления полетом спутника «Сансет-1» состоит из: протокола, поддерживающего работу и связь с любительскими радиостанциями; протокола управления и выполнения полетного задания (The Command and Control Function); протокола сбора и передачи данных (The Instrument Supervisor).

Система сбора, обработки и передачи телеметрической информации предназначена для ведения контроля за работой всех систем, установленных на борту спутника «Сансет-1». Она имеет интерфейс со всеми устройствами, который имеет шестикратное резервирование. Система состоит из централизованного блока памяти, где отображается и хранится в цифровом виде общая телеметрическая информация о работе всех механизмов и устройств космического аппарата. Обмен с наземными станциями космического слежения предусмотрен в аналоговой форме, в связи с чем в состав данной системы входит устройство преобра-

зования аналогового сигнала в цифровой.

Устройство дистанционного зондирования Земли разрабатывалось инженерным факультетом электронных и электрических систем Стелленбошского университета совместно с учеными южноафриканского Council for Scientific and Industrial Research и южнокорейского Advanced Institute of Science and Technology.

В результате была создана система оптико-электронного зондирования Земли, позволяющая получать цветные снимки Земли, включая стереопары, с разрешающей способностью 12,4 м. (с высоты 650 км.). Каждый снимок покрывает площадь 42,9 x 39,8 кв. км.

Вывод на орбиту первого южноафриканского спутника был осуществлен в фев. 1999 г. американским ракетоносителем «Дельта-2» с военно-воздушной базы США Вандерберг.

Соответствующие договоренности между Стелленбошским университетом и руководством НАСА были достигнуты в 1996 г. Данным соглашением американская сторона брала на себя обязательства бесплатно вывести «Сансет-1» на полярную околоземную орбиту с радиусом апогея и перигея 850 и 520 км. соответственно и наклоном 98°, но при условии размещения на нем экспериментального оборудования НАСА для использования в своих исследованиях по изучению влияния гравитационных полей, а также тропо- и ионосферы на распространение сигналов американских глобальных навигационных систем.

В этих целях, на борту юаровского спутника установлен универсальный приемник TurboRogue, со встроенным устройством, позволяющим измерять температуру и содержание паров в атмосфере, которые влияют на точность определения координат при помощи сигналов позиционирования (GPS). Одновременно, будет проводиться эксперимент по изучению прохождения радиосигналов через ионосферу. Предусматривается, что приемник будет принимать сигналы GPS на двух частотах, что позволит определить особенности их прохождения через различные точки верхних слоев атмосферы по разнице времени их получения.

«Сансет-1» будет нести специальный отражатель лазерных лучей, используемый другой американской геодезической системой Satellite Laser Ranging System (SLR). Размещение приемника GPS и лазерного отражателя SLR позволит американским ученым знать положение на орбите юаровского спутника с точностью до сантиметра. Точное знание расположения ИСЗ на орбите будет использоваться для исследования гравитационных полей и их изменения во времени в разных районах Земного шара.

## Экспорт

**О**бщий объем внешней торговли ЮАР в 1998 г. составил 291 млрд.рандов (52,7 млрд. долл.). При этом внешнеторговый оборот страны впервые за последние годы уменьшился в долларовом выражении по сравнению с 1997 г. (59,4 млрд.долл.) на 12,7%. Основной причиной падения объема внешней торговли считается девальвация национальной валюты (колебание

между низшей и высшей отметкой курса ранда по отношению к доллару в июле-авг. 1998 г. составило 20%).

Юаровский экспорт оценивался в 1998 г. в 148 млрд.рандов (26,7 млрд.долл.). В рандовом исчислении прирост экспорта по сравнению с аналогичным показателем в 1997 г. (131,7 млрд.рандов) составил 12,3%.)

Объем импорта составил 143,3 млрд.рандов (25,9 млрд.долл.). Это на 12,5% выше показателя 1997 г., который равнялся 126,9 млрд.рандов (в долларовом исчислении зафиксировано падение импорта на 8,7%). Положительное сальдо во внешней торговле ЮАР составило 0,8 млрд.долл.

В структуре экспорта ЮАР в 1998 г. существенных изменений не произошло. Основные экспортные группы товаров, как и в 1997 г., остались прежними: драгоценные и полудрагоценные камни, драгметаллы (23,4% всего экспорта на 6,3 млрд.долл.); металлы основной группы и изделия из них (15,3% экспорта на 4,1 млрд.долл.); минеральное сырье (12,8% экспортных поставок на 3,4 млрд.долл.). В 1998 г. снизился экспорт машин и оборудования (1,8 млрд.долл.), также зафиксировано падение экспортных поставок химпродуктов (1,6 млрд.долл.), продуктов питания и напитков (1 млрд.долл.), овощей и фруктов (1 млрд.долл.). Несколько увеличился экспорт транспортных средств и запчастей (1,4 млрд.долл.).

Структура импорта претерпела некоторые изменения. В первую очередь это связано с уменьшением в 1998 г. ввоза в ЮАР минерального сырья (9% всех импортных поставок на 2,3 млрд.долл.). Основную группу импортируемых товаров составляли машины, оборудование и электротехника (36,2% всех поставок на 9,3 млрд.долл.) и химпродукты (11%, 2,8 млрд.долл.). В 1998 г. в ЮАР ввозились в основном товары с высокой степенью обработки: специальное оборудование и узлы (6,5%, на 1,7 млрд.долл.), транспортные средства и запчасти (6,2%, на 1,6 млрд.долл.), металлы основной группы и металлоизделия (4,6%, на 1,2 млрд.долл.), оптика, измерительные и медприборы (3,5%, на 1 млрд.долл.).

Европа занимает первое место в списке основных торговых партнеров страны, существенно опережая другие регионы мира (38,9% всего объема внешней торговли). Общий товарооборот ЮАР с европейскими странами составил 113 млрд.рандов (20,5 млрд.долл.). В 1998 г. зафиксирован прирост внешнеторгового оборота на 24,9% (в рандовом исчислении). Особо эксперты отмечают прирост экспорта в 1998 г., который составил 35,5%.

Основная часть юаровских экспортных поставок в Европу приходилась на минеральное сырье (18%, на 1,4 млрд.долл.), металлопродукцию (1,2 млрд.долл.), драгоценные металлы и камни (1,13 млрд.долл.), овощи и фрукты (568 млн.долл.). Основу импорта в ЮАР составляли машины и оборудование, электротехника (45,6%, на 5,6 млрд.долл.), продукция химпрома (1,6 млрд.долл.), транспортные средства (672 млн.долл.), металлопродукция (606 млн.долл.).

Торговля со странами Азии составила в 1998 г. 66 млрд.рандов (11,9 млрд.долл., 22,7% внешнеторгового оборота ЮАР). Объем импортных поставок из азиатских стран оценивался в 7,5

млрд.долл. В 1998 г. в ЮАР ввозились машины, оборудование и электротехника (2 млрд.долл.), минеральное сырье (1,5 млрд.долл.), специальное оборудование и узлы (831 млн.долл.), текстиль (484 млн.долл.), химпродукция (352 млн.долл.). В 1998 г. 25% объема экспортируемых ЮАР металлоизделий и металлов основной группы предназначались для азиатских стран. В азиатский регион ввозились минеральное сырье (857 млн.долл.), химпродукция (375 млн.долл.), продукты питания и напитки (296 млн.долл.), древесная пульпа (231 млн.долл.), драгметаллы и камни (183 млн.долл.). В 1998 г. значительно увеличился объем двусторонней торговли с Саудовской Аравией (на 39%), КНР (на 24,8%), Индией (на 11%).

Статистика свидетельствует о сокращении взаимного товарооборота с Ираном (на 50,43%), Малайзией (на 11,3%), Республикой Корея (на 7,9%), Тайванем (на 7,7%). Существенно сократилась торговля с Ираком. В 1998 г. в ЮАР было ввезено иракского минерального сырья (в основном нефть) на 27,6 млн.рандов (около 5 млн.долл.), в 1997 г. этот показатель составлял 540,7 млн.рандов.

Особые надежды юаровцы связывают с наращиванием торгового потенциала КНР. Высокие темпы прироста ВВП и стабильность юаня являются основными факторами, способствующими развитию двустороннего торгово-экономического сотрудничества.

Торговля со странами Северной Южной и Центральной Америки составила в 1998 г. 13,9% всего внешнеторгового оборота ЮАР (7,3 млрд.долл.). Прирост по сравнению с 1997 г. зафиксирован на уровне 20,5% (в рандовом исчислении). В ЮАР ввозились машины и оборудование (1,4 млрд.долл.), транспортные средства (573 млн.долл.), химпродукция (545 млн.долл.), минеральное сырье (415 млн.долл.), измерительные приборы и оптика (263 млн.долл.).

ЮАР экспортировала в этот регион металлопродукцию и металлы основной группы (796 млн.долл.), минеральное сырье (406 млн.долл.), химпродукцию (402 млн.долл.), машины и оборудование, электротехнику (253 млн.долл.).

В 1998 г. наблюдалось увеличение товарооборота ЮАР с Доминиканской Республикой (на 62,8%), Мексикой (на 52,4%), Колумбией (на 30,9%), Канадой (на 11,8%). Резко снизился взаимный оборот с Перу (на 38,1%), Бразилией (на 25,1%). По мнению южноафриканских экспертов, внешнеторговый оборот со странами этого региона несколько снизится в 1999 г. Это связывают с замедлением темпов прироста ВВП и внешнеторговой активности во всех странах, прежде всего в Бразилии, Венесуэле, Чили, Мексике и Аргентине.

Внешнеторговый оборот ЮАР со странами Африки составил в 1998 г. 4,2 млрд.долл. (8,1% внешней торговли страны). Основу экспорта составляли машины и оборудование (676 млн.долл.), химпродукция (483 млн.долл.), металлопродукция (412 млн.долл.), минеральное сырье (379 млн.долл.), транспортные средства (322 млн.долл.). В ЮАР ввозилось минеральное сырье (176 млн.долл.), текстиль (152 млн.долл.), продукты питания и напитки (78 млн.долл.), овощи и

фрукты (42 млн.долл.), металлы и металлопродукция (44 млн.долл.), машины и оборудование (36 млн.долл.). В 1998 г. основной товарооборот ЮАР приходился на страны Юга Африки (около 2,57 млрд.долл., прирост — 3%).

В списке крупнейших торговых партнеров ЮАР в 1998 г. произошли изменения. На первое место по объему двусторонней торговли вышли США (5,3 млрд.долл., прирост в рандовом исчислении — 26,3%). На второе место вышла Германия (5,2 млрд.долл., прирост — 24,7%). Далее следуют Великобритания (4,6 млрд., прирост — 10%), Япония (3,3 млрд., прирост — 11,5%), Голландия (1,8 млрд., прирост — 33,3%) и Италия (1,7 млрд., прирост — 24,81%). Улучшили свои позиции Франция (7 место; 1,63 млрд., прирост — 41%) и Бельгия (8 место; 1,2 млрд., прирост — 23,7%). Тайвань и Зимбабве замыкают десятку ведущих партнеров ЮАР (1,2 млрд. и 1,1 млрд. соответственно). В 1998 г. в ее состав не вошли Швейцария (11 место; 0,9 млрд.), Австралия (12 место; 0,9 млрд.) и КНР (13 место; 0,9 млрд.долл.).

К числу дестабилизирующих факторов, которые могут негативно отразиться на внешнеторговой статистике ЮАР, можно отнести продолжающиеся военные конфликты в ДРК и Анголе, финансовый и политический кризис в Зимбабве (основном торговом партнере ЮАР на африканском континенте). Прочность юаровских позиций в регионе и лидерство в САДК послужат основой для ускорения развития внешнеторгового сотрудничества ЮАР. Юаровцы попытаются воздействовать на африканские страны с целью сместить акцент с «политической полюсности» на проблемы экономического развития, как главный источник укрепления экономической мощи (этот призыв уже прозвучал на южноафриканском заседании Всемирного экономического форума в Дурбане в июле 1999 г. и на саммите САДК в Мозамбике в авг. 1999 г.).

В области двусторонних отношений главным приоритетом для Претории являются страны Африки и, прежде всего, Юга континента. ЮАР является инициатором концепции «африканского ренессанса», ставящего своей задачей уничтожение нищеты, создание современных многоукладных экономик, увеличение доли Африки в мировом хозяйстве, выступает за установление справедливых условий международного торгового обмена. Южноафриканцы высказываются за урегулирование задолженности развивающихся стран на основе ее максимального списания.

В Азии тесное сотрудничество осуществляется с Индией, которую Претория относит к числу своих стратегических партнеров, а также Китаем (дипломатические отношения с КНР установлены в дек. 1997 г.). Специфическое место имеют отношения с Кубой, Ливией и Ираном, дружественный характер которых Претория, несмотря на давление США, подчеркивает. Среди стран СНГ наиболее продвинутые связи ЮАР имеет с Украиной.

*Основные выставки в ЮАР в 2000 г.* Ежегодная южноафриканская международная **выставка систем безопасности** будет проходить с 1 по 3 марта 2000 г. в выставочном центре Gallagher Estate в Мидранде (пригород Йоханнесбурга).

На выставке будут представлены услуги и технологии в области защиты и обеспечения безопасности, в том числе системы сигнализации и слежения, средства связи и обнаружения, системы производственной и информационной безопасности, оборудование по предотвращению пожаров и взрывов, оптические приборы, различные виды защитной и специальной одежды, другая продукция гражданского и военного назначения.

В 1999 г. в выставке приняли участие 220 профильных компаний и организаций, из них 40 — зарубежные. Выставочная площадь составила 3200 кв.м. Выставку посетили более 5,7 тыс.чел.

Ориентировочная стоимость выставочной площади: 135 долл. за 1 кв.м. (в павильоне без оборудования) или 160 долл. за 1 кв.м. (стенды, освещение, электроснабжение, ковровое покрытие, уборка). Стоимость не включает НДС, который составляет 14%.

Реквизиты организаторов: TML Reed Exhibitions. P.O. Box 182, Pinegowrie 2123, тел. (27-11) 886-3734, факс 781-1270, Интернет: <http://www.tmlreed.co.za> E-mail: [tommc@tmltrade.co.za](mailto:tommc@tmltrade.co.za) Управляющий выставкой: г-н Том Маккафферти.

Transport Expo 2000. 10-ая международная **выставка транспортных средств, гаражного и складского оборудования, средств для обеспечения грузовых перевозок** будет проходить с 8 по 11 марта 2000 г. в национальном выставочном центре г.Йоханнесбурга.

В секции автодорожного транспорта будут демонстрироваться грузовики и трейлеры, спецавтомобили, автобусы и микроавтобусы, гаражное оборудование, запасные части и узлы, средства связи, компьютерные системы для организации транспортных перевозок.

В секции воздушного и морского транспорта будут представлены современные воздушные и морские системы грузоперевозок, вспомогательное оборудование для погрузочных и разгрузочных работ, компьютерные программы для оптимизации перевозок грузов.

На выставке также будут представлены экспозиции специального оборудования для транспортировки материалов по железной дороге.

Ориентировочная стоимость выставочной площади: внутри павильона — 160 долл. за 1 кв.м; вне помещения — 65 долл. за 1 кв.м. Стоимость включает 14% НДС. Specialised Exhibitions. P.O. Box 82196, Southdale, 2135 Johannesburg, South Africa, тел. (27-11) 835-1565, факс 496-1161, Интернет: [www.specialised.com](http://www.specialised.com) E-mail: [specialised@specialised.com](mailto:specialised@specialised.com) Управляющий выставкой: г-н Джон Нокер.

Computer Faire 2000. Крупнейшая в ЮАР **выставка-ярмарка компьютерного оборудования** будет проводиться с 9 по 11 марта 2000 г. в Центре международных конференций в г. Дурбан (провинция Квазулу-Наталь).

В выставке примут участие более 100 компаний, специализирующихся в области компьютерных технологий, телекоммуникационных услуг и компьютерного дизайна.

В 1999 г. выставку посетили 6400 человек, из них 3800 — экспозицию глобальной сети Интернет. При проведении выставки в Йоханнесбурге стоимость выставочной площади составляла 210

долл. за 1 кв.м. TML Reed Exhibitions, P.O. Box 182 Pinegowrie 2123, тел. (27-11) 886-3734, факс 781-1270, Интернет: <http://www.tmlreed.co.za> E-mail: [celestea@tmlreed.co.za](mailto:celestea@tmlreed.co.za). Главный менеджер выставки: Селести Абромс, Менеджер по маркетингу: г-н Робин Кук (E-mail [robunc@tmlreed.co.za](mailto:robunc@tmlreed.co.za)).

Аналогичная выставка-ярмарка компьютерного оборудования будет проводиться с 14 по 17 сент. 2000 г. в Кейптауне.

Electrex. Instrumentation and Control. **Одна из крупнейших в ЮАР выставок измерительных инструментов и технологий** будет проходить с 15 по 17 марта 2000 г. в выставочном центре Gallagher Estate в Мидранде (пригород г.Йоханнесбурга).

На выставке будут представлены различные измерительные приборы, передовые технологии в области стандартизации и метрической унификации, системы компьютерного и лазерного контроля, компьютерные программы. Последний раз эта выставка проводилась в ЮАР в 1997 г., и ее посетили 3,7 тыс.чел. Выставочная площадь составляла 3270 кв.м. В 2000 г. 200 компаний и организаций представят свои экспозиции.

Ориентировочная стоимость выставочной площади составит 140 долл. за 1 кв.м. TML Reed Exhibitions, P.O. Box 182 Pinegowrie, 2123, тел. (27-11) 886-3734, факс 781-1270. Интернет: <http://www.tmlreed.co.za> E-mail: [suep@tmlreed.co.za](mailto:suep@tmlreed.co.za). Управляющий выставкой: Суй Филипсон.

Propak Cape 2000. Крупнейшая **выставка упаковочных материалов, оборудования для производства тары и технологий дизайна** будет проходить с 22 по 24 марта в выставочном центре Good Hope в Кейптауне.

На выставке будет представлен широкий спектр оборудования, систем и услуг в сфере производства упаковок для потребительских товаров, программы компьютерного дизайна и технологии организации рекламных кампаний.

В 2000 г. ожидается участие в выставке более 100 профильных компаний и предприятий. По мнению организаторов, выставка может привлечь внимание представителей мелкого и среднего бизнеса.

Ориентировочная стоимость выставочной площади: 150 долл. за 1 кв.м. или 165-170 долл. за 1 кв.м. со стендовым оборудованием. Specialised Exhibitions Ltd. P.O. Box 82196, Southdale, 2135 Johannesburg, South Africa, тел. (27-11) 835-1565, факс 496-1161, [www.specialised.com](http://www.specialised.com) E-mail: [specialised@specialised.com](mailto:specialised@specialised.com) Управляющий выставкой: г-н Джон Нокер

The Rand Easter Show-2000. Самая крупная на континенте пасхальная торговая **выставка-ярмарка товаров народного потребления** будет проходить с 20 апр. по 1 мая 2000 г. в национальном выставочном центре NASREC в Йоханнесбурге. На ней будет представлен широкий ассортимент ТНП от электрооборудования и мебели до одежды. В 1999 г., по информации организаторов, выставку посетили 550 тыс.чел. В выставке участвовали 1000 различных компаний и предприятий.

Ориентировочная стоимость выставочной площади: 130 долл. за 1 кв.м. или 160 долл. за 1 кв.м. со стендовым оборудованием. Rand Easter Show, Private Bag X 07, Berstham 2013 South Africa, тел. (011) 679-4422, факс 494-1039, E-mail: [mark@](mailto:mark@)

randshow.co.za Менеджер отдела продаж: г-н Ламбрехтс.

Kwazulu Natal Truck. 3-я **выставка грузового транспорта** будет проходить с 24 по 25 мая 2000 г. в выставочном центре г. Дурбан (пров. Квазулу-Наталь).

На выставке будут экспонироваться образцы грузового автотранспорта, прицепы, оборудование для перевозки грузов и техника для погрузки, технологии организации грузоперевозок, средства связи, пакеты компьютерных программ. TRUCK-Ex, Durban P.O. Box 8 Westville 3600 South Africa, тел. (27-31) 266-0900, факс 266-0705, www.tmlreed.co.za E-mail: tmlnbn @ iafrica.com.

Pro Av Africa 2000. Крупнейшая в ЮАР международная **выставка телевизионного и радиовещательного оборудования** будет проводиться с 20 по 22 июня 2000 г. в выставочном комплексе MTN Sundome в Нортгейте (пригород Йоханнесбурга и Претории).

На выставке будут представлены образцы профессиональной аудио- и видеоаппаратуры, современные спутниковые антенны, оборудование для звукозаписи, камеры, оптика, оборудование для радиостанций, передовые технологии в этой области и т.д.

В 1999 г. выставочные площади составили 1814 кв.м. Выставку посетили около 4,3 тыс.чел. В 2000 г. в выставке примут участие более 120 компаний (в 1999 г. в работе выставки приняли участие 96 компаний, из них 20 — зарубежные).

Ориентировочная стоимость выставочной площади: 110 долл. за 1 кв.м. или 140 долл. за 1 кв.м. со стендовым оборудованием и электрооборудованием (стоимость не включает 14% НДС). TML Reed Exhibitions, P.O. Box 182 Pinegowrie, 2123, South Africa, тел. (27-11) 886-3734, факс 789-6497, www.reedexpo.com E-mail: lynns @ tmlreed.co.za Управляющий выставкой: г-жа Лин Чамир.

Markex. Международная **выставка маркетинговых и рекламных услуг** будет проходить с 20 по 22 июня 2000 г. в выставочном центре Gallagher Estate в Мидранде.

150 профильных компаний будут демонстрировать современные технологии в области рекламы и маркетинга, рекламную продукцию, пакеты информационных программ. На выставке будут работать более 100 консультантов, специалистов в области маркетинга. В 1999 г. выставку посетили 6195 человек. В работе выставки приняли участие 146 компаний.

Ориентировочная стоимость выставочной площади: 110 долл. за 1 кв.м. или 140 долл. за 1 кв.м. со стендовым оборудованием. TML Reed Exhibitions, P.O. Box 182, Pinegowrie 2123, South Africa, тел. (27-11) 886-3734 факс 789-6497, www.tmlreed.co.za E-mail: lynns @ tmlreed.co.za Управляющий выставкой: г-жа Лин Чамир.

Interbuild 2000. 18-ая южноафриканская международная **строительная выставка** будет проходить с 23 по 26 авг. 2000 г. в выставочном комплексе MTN Sundome в Нортгейте.

На выставке будут представлены строительные и отделочные материалы, оборудование и технологии для строительства автомагистралей, железных дорог, аэропортов, систем водоснабжения,

линий электропередач, жилых домов и т.д. По мнению организаторов выставки, в ней примут участие более 200 крупных предприятий, в том числе около 100 иностранных компаний.

Ориентировочная стоимость выставочной площади составляет около 150 долл. за 1 кв.м. Стоимость не включает 14% НДС. Specialised Exhibitions, P.O. Box 82196 Southdale 2135 South Africa, тел. (27-11) 835-1565, факс 496-1161, E-mail: specialised@specialised.com www.specialised.com. Управляющий выставкой: Джон Галлон.

International Pretoria Show 2000. Ежегодная международная выставка «Преория» будет проходить в конце авг. 2000 г. в Международном выставочном центре г.Претории (точные сроки проведения выставки организаторы объявят дополнительно).

На выставке будет представлена разнообразная промышленная и сельскохозяйственная продукция, товары народного потребления и т.д. В 1998 г. 600 компаний представили свои экспозиции, из них около 70 — иностранные. Стоимость выставочной площади составляла около 60-70 долл. за 1 кв.м. ITEMSA, P.O. Box 933 Pretoria 0001 South Africa, тел. (27-12) 327-1487, факс 327-1501, E-mail: itemsa @ satis.co.za Главный управляющий: Р.А.Бюйтендах.

Clothing and Textile Africa-2000. Южноафриканская международная торговая **выставка текстильного оборудования, тканей и пряжи, моделей одежды и аксессуаров, обуви и современных технологий в текстильной отрасли** будет проходить с 5 по 7 сент. 2000 г. в выставочном комплексе в Кейптауне.

В 1999 г. в выставке принимали участие более 100 профильных предприятий и компаний. Выставку посетили более 3100 человек. Ориентировочная стоимость выставочной площади составит около 220 долл. за 1 кв.м. или 250 долл. за 1 кв.м. со стендовым оборудованием. African Exhibition Services Ltd., P.O. Box 650014, Benmore 2010, South Africa, тел. (27-11) 784-2680, факс 784-2818, www.textile.co.za Менеджер выставки: г-жа Су Лоутон.

Electra Mining Africa 2000. 14-я южноафриканская международная **выставка техники для горнодобычи** будет проходить с 11 по 15 сент. 2000 г. в Йоханнесбурге.

На выставке будут представлены различные электрооборудование и механизмы для работы в шахтах, специальный транспорт, глубинные насосы, вентиляционное оборудование, современные технологии и т.д.

Electra Mining Africa является самой крупной специализированной выставкой на африканском континенте. По информации организаторов, более 120 профильных иностранных компаний будут участвовать в выставке в 2000 г.

Ориентировочная стоимость выставочной площади составит около 150 долл. за 1 кв.м. или 165-170 долл. за 1 кв.м. со стендовым оборудованием. Specialised Exhibitions, P.O. Box 82196, Southdale 2135, South Africa, тел. (27-11) 835-1565, факс 496-1161, E-mail: specialised @ specialised.com www.specialised.com Управляющий выставкой: Джон Каплан.

Food and Hotel 2000. 3-я международная **выставка продуктов питания, ресторанного оборудования и услуг, технологий гостиничного бизнеса** будет проходить с 17 по 20 сент. 2000 г. в деловом центре в Сэндтоне (престижный пригород Йоханнесбурга).

В работе выставки примут участие более 100 профильных фирм. Specialised Exhibitions, P.O. Box 82196, Southdale 2135, South Africa, тел. (27-11) 835-1565, факс 496-1161, E-mail: specialised @ specialised.com www. specialised.com.

Aerospace Africa 2000. Международная **выставка авиационной техники** и вооружения ВВС будет проходить в сент. 2000 г. на военно-воздушной базе Waterkloof в г.Претория.

Данная выставка проводится один раз в два года и является крупнейшим мероприятием подобного рода на африканском континенте. В 1998 г. более 150 компаний из 21 страны представили свои экспозиции. Выставку посетили 500 тыс.чел. Российская Федерация была представлена компаниями «Авиаэкспорт», «Агат», «Казанский вертолетный завод», «Вертолетный завод «МИЛЬ», «Авиационная промышленная ассоциация» (г.Комсомольск-на-Амуре).

По информации организаторов, в 2000 г. планируется объединить Aerospace Africa 2000 с выставкой военной продукции для всех видов вооруженных сил DEXA. В 1998 г. выставка DEXA также проводилась в Претории с участием более 60 компаний.

SAITEX 2000. Восьмая ежегодная южноафриканская международная выставка-ярмарка будет проходить с 3 по 7 окт. 2000 г. в национальном выставочном центре г.Йоханнесбурга. **SAITEX является самой крупной и высокотехнологичной торговой выставкой на африканском континенте.** В 1998 г. в работе выставки приняли участие 1200 предприятий и компаний, более половины из них — иностранные.

Стоимость выставочной площади на выставке SAITEX 2000 и точное количество участников в 1999 г. организаторы объявят после окончания работы SAITEX-99 (с 19 по 23 окт. 1999 г.). Средняя стоимость выставочной площади в том году составила 200 долл. за 1 кв.м. со стендовым оборудованием. **Традиционно в последние годы на выставке была представлена российская высокотехнологичная продукция.** SAITEX, Private Bag X07 Bertsham 2013, South Africa, тел. (27-11) 679-4422, факс 494-1020, E-mail: saitex @ is.co.za Управляющий выставкой: г-н И.Терон.

Interhospital Africa 2000. Южноафриканская международная **выставка медицинского оборудования** будет проходить с 12 по 15 нояб. 2000 г. в выставочном комплексе Gallagher Estate в Мидранде.

На выставке будут представлены современные медицинские инструменты, специальное оборудование, системы компьютерной диагностики, лазерное оборудование и т.д. По информации организаторов выставки, особый интерес у посетителей вызывает продукция предприятий, которые выпускают оборудование для ранней диагностики (с использованием телекоммуникационных средств связи) и мобильные военно-полевые госпитали (для возможного использования в небольших отдаленных районах и деревнях).

Ориентировочная стоимость выставочной площади составит от 150 до 175 долл. за 1 кв.м. Interhospital 2000, Specialised Exhibitions, P.O. Box 82196, Southdale 2135, South Africa, тел. (27-11) 835-1565 факс 496-1161, E-mail: specialised @ specialised.com www.specialised.com

## Порты

**В**округ южной оконечности африканского континента проходят торговые пути, связывающие Зап. Европу, страны бассейна Индийского океана, ЮВА и Австралию. Роль этих океанских коммуникаций стремительно возрастет в случае возникновения кризисных ситуаций, при которых использование Суэцкого и Панамского каналов будет существенно ограничено либо полностью исключено.

В ЮАР создана **развитая сеть удобных и хорошо оборудованных портов**, равномерно расположенных по всей длине береговой линии страны. Наиболее крупными из них являются Дурбан, Кейптаун, Ричардс Бэй, Порт-Элизабет, Салданья, Ист-Лондон и Моссел Бэй.

Порт Дурбан расположен в бухте Натал на побережье Индийского океана. Бухта хорошо защищена от ветров, достаточно удобна и обширна (площадь акватории составляет 892 га), однако сравнительно мелководна — глубины в ней не превышают 12,8 м.

Дурбане стал крупнейшим в стране и производит 65% совокупного дохода всех портов, что объясняется его исключительно выгодным расположением относительно мировых морских торговых путей и близостью к главному индустриальному району ЮАР — Гаутенгу. В 1997 г. порт посетили 4,6 тыс. судов, при этом общий грузооборот составил 30,4 млн.т. Специализацией Дурбана является обслуживание контейнерных перевозок, однако, здесь обрабатывается значительное количество таких грузов, как уголь, химикаты, стальной прокат, фрукты, сахар, зерно, руды, минералы, гранит и деловая древесина. К причалам порта могут одновременно встать под погрузку или разгрузку 57 торговых судов, для обработки различных по характеру грузов задействован 21 терминал.

Контейнерный терминал является наиболее мощным и высокотехнологичным. Общая длина причальной стенки равняется 2,1 км, что позволяет одновременно швартовать 8 судов. Глубина воды вдоль причала — 12,8 м. Мощность терминала составляет 1 млн. TEU (стандартная единица объемом 6 тыс.куб.м) в год. В 1997 г. здесь было обработано 984 тыс. контейнеров. Примыкающие к причалу площадки обеспечивают складирование и хранение 9 322 TEU, из них 526 мест оборудовано для контейнеров-рефрижераторов. Терминал обслуживают 12 порталных кранов грузоподъемностью от 30 до 40 т. В состав комплекса входит также железнодорожная сортировочная станция, связанная прямым скоростным сообщением с основными промцентрами ЮАР и крупными городами в ряде соседних стран (Лесото, Свазиленд, Ботсвана, ДР Конго и Мозамбик). В связи с мировой тенденцией к дальнейшей контейнеризации морских грузоперевозок мощность терминала в Дурбане планируется увеличить к концу 1999 г. до

1,3 млн. TEU в год.

Комбинированный терминал предназначен для приема многоцелевых судов, перевозящих как контейнерные, так и обычные грузы. Он находится в стадии интенсивного развития, стоимость проекта реконструкции составляет 115 млн. рандов (21 млн. долл.). По окончании работ терминал должен стать одним из самых современных портовых комплексов в мире и будет обеспечивать максимально быструю и экономически эффективную обработку различных по характеру грузов. Его мощность по контейнерам составит 30 тыс. TEU в год.

Дурбан является единственным портом в стране, имеющим специализированный автомобильный терминал. Его строительство начато в 1999 г. в связи с тем, что в течение последних пяти лет в ЮАР наблюдается быстрое увеличение объемов импорта и экспорта автомашин. Общая площадь терминала составит 8,5 га. С учетом характера и специфики груза особое внимание при оборудовании терминала уделяется системам безопасности, включающим телекамеры дистанционного скрытого наблюдения и электронные сенсорные датчики.

Кроме вышеперечисленных в порту имеется еще 18 терминалов, каждый из которых специализируется на обработке одного или нескольких видов грузов. К ним относятся комплексы по погрузке или разгрузке сахара, зерна, угля, руд различных металлов, гранита, стального проката, деловой древесины, бумаги, фруктов и других с/х продуктов, мелассы, масел, жидких химикатов, топлива и сырой нефти. Все терминалы оснащены соответствующим характеру груза оборудованием — ленточными конвейерами-транспортёрами, трубопроводами или специализированными кранами.

При заходе в порт Дурбан лоцманская проводка является обязательной. Глубина входного фарватера — 12,8 м, ширина — 122 м. Порт способен принять суда с размерами, не превышающими по длине 243,8 м., по ширине — 35 м., с осадкой не более 11,9 м. В Дурбане имеются шесть буксиров с тяговым усилием в 33 т. каждый.

Бункеровка в порту производится при стоянке у причалов контейнерного и комбинированного терминалов, у причалов Айленд Вью, а также с барж. Ко всем причалам подведена пресная вода (производительность помп 50 т/час) и электропитание с берега (380 V, трехфазное). В Дурбане создана мощная судоремонтная база, которая позволяет производить ремонтные работы любой степени сложности. В порту есть два дока. Сухой док Принс Эдвард оборудован шестью кранами грузоподъемностью от 4 до 50 т. и имеет размеры: длина — 352 м., ширина — 42 м., глубина — 12,5 м. Плавающий док обладает грузоподъемностью 2,5 тыс. т., его размеры составляют в длину 106 м., в ширину — 26,8 м.

Порт Кейптаун расположен в 50 км. к северу от мыса Доброй Надежды в акватории Столовой бухты на Атлантическом побережье ЮАР. Бухта является достаточно удобной и глубоководной, однако плохо защищена от северо-западных ветров, господствующих в зимние месяцы и достигающих силы 7-10 баллов по шкале Бофорта.

В Кейптауне обрабатываются самые разнообразные грузы, однако специализацией порта принято считать экспорт фруктов и других скоропортящихся и свежемороженой продукции. В 1997 г. в Кейптаун зашло 3,8 тыс. судов с общим тоннажем 134 млн. брт, грузооборот составил 13 млн. т. Помимо существенной роли в обслуживании грузовых потоков, значение порта определяется и тем, что в нем базируются суда национального и иностранных рыболовецких флотов, ведущих промысел в Южной Атлантике, а также корабли антарктических экспедиций многих стран мира. Кейптаун располагает мощной и высокотехнологичной судоремонтной базой.

В порту имеются несколько терминалов, наиболее высокомеханизированным из которых является контейнерный, расположенный в акватории Бен Шуман Док. Его мощность составляет 450 тыс. TEU в год. Длина причальной стенки равняется 1,7 км., что позволяет одновременно швартовать 7 контейнеровозов. Глубина воды вдоль причала — 14 м. Входящие в состав терминала контейнерные площадки обеспечивают хранение 4 тыс. TEU, из них 582 места оборудованы для контейнеров-рефрижераторов. Причал обслуживается четырьмя 40-тонными и одним 30-тонным порталными кранами. К терминалу примыкает железнодорожная сортировочная станция с производительностью 100 тыс. TEU в год, связанная прямым сообщением с главным промышленным районом ЮАР Гаутенг и крупными городами других стран юга Африки.

Многоцелевой терминал расположен по периметру акватории Дункан Док. Основное его назначение — обслуживание многоцелевых судов, перевозящих как обычные грузы, так и контейнеры. Одновременно у причальной стенки терминала могут находиться 11 океанских судов. Здесь обрабатываются деловая древесина, стальной прокат, уголь, растительное масло, бумага, цемент, кирпич, зерно, свежие фрукты и овощи, свежемороженая рыба. Мощность по контейнерам составляет 14 тыс. TEU в год. Терминал обслуживают 54 крана (в том числе один 50-тонный и четыре 15-тонных) и 71 вилочный погрузчик. Помимо вместительных открытых и крытых площадок для хранения, терминал имеет: холодильный для рыбы и морепродуктов с заморозкой 2 тыс. т. до  $-60^{\circ}\text{C}$  (подобная секция глубокой заморозки имеется только в Японии), секция с заморозкой до  $-30^{\circ}\text{C}$  — 8 тыс. т.; холодильный IHS (International Harbour Services), для свежих фруктов и цитрусовых, на 6 секций с общей емкостью 12 тыс. стандартных грузовых поддонов (паллет); зерновой элеватор емкостью 28 тыс. т.

Терминал для наливных грузов расположен в Танкер Бэйсин — восточной части Дункан Док. Он способен принимать небольшие и средние танкеры с осадкой не более 13,1 м. В состав терминала входят несколько хранилищ, связанных с причалом трубопроводами: два хранилища для опасных химикатов емкостью 7,5 тыс. и 3,9 тыс. куб. м.; хранилище для нефтепродуктов емкостью 11,4 тыс. куб. м.; хранилище для бункеровочного топлива емкостью 41,4 тыс. куб. м.; хранилище для мелассы, растительного масла и рыбьего жира общей емкостью 7,4 тыс. куб. м.

В порту имеется также **пассажирский терминал, способный принимать большие океанские круизные лайнеры**. В 1997 г. в Кейптаун зашли 23 таких судна.

При заходе в Кейптаун лоцманская проводка является обязательной. В порту имеется 4 буксира с тяговым усилием в 41 т. каждый. Глубина входного фарватера составляет 15,9 м., в акватории Бен Шуман Док — 14 м., в акватории Дункан Док — 15,4 м.

В порту оборудовано 61 бункеровочное место. Все причалы обеспечиваются пресной водой и электропитанием с берега. В Кейптауне имеются значительные судоремонтные мощности и квалифицированные специалисты с необходимым оборудованием для проведения работ любой степени сложности. Ремонт осуществляется на специальном ремонтном причале, длиной 548 м. в восточной части Дункан Док. В порту есть два сухих стационарных дока — Робинсон, построенный в 1882 г., и Старрок, построенный в 1945 г. В год в каждом из них проходят ремонт от 60 до 80 судов. Размеры дока Робинсон: длина 161,2 м., ширина 17,2 м. и глубина 7,9 м.; дока Старрок: 360 м., 38,4 м. и 14 м. соответственно.

Порт Ричардс Бэй расположен в одноименной бухте на побережье Индийского океана и находится в 170 км. к северо-востоку от Дурбана. Бухта является одной из самых больших и глубоководных на юге Африки. Площадь акватории составляет 1,4 тыс. га при глубинах от 14 до 19 м.

Строительство порта началось в 1972 г., а уже 1 апр. 1976 г. состоялось его официальное открытие. **Ричардс Бэй занимает первое место среди портов ЮАР по физическому объему обрабатываемых грузов (55% от общего объема)**. В 1997 г. грузооборот увеличился на 4% по сравнению с предыдущим годом и составил 75,5 млн. т. В течение года в Ричардс Бэй зашли 1,6 тыс. судов с общим тоннажем 110 млн. брт. Основное предназначение порта — экспорт энергетического угля. Обрабатываются и другие грузы — фосфаты, хромовая руда, алюминий, сталь, чугун, ферросплавы, сера, удобрения, древесностружечная плита. Ричардс Бэй является самым перспективным и быстрорастущим портом страны. В 1998 ф.г. в его развитие инвестировано 566 млн. рандов (102,9 млн. долл.).

В Ричардс Бэй сооружен **крупнейший в мире экспортный угольный терминал** мощностью 67 млн. т. в год. Комплекс расположен в восточной, наиболее глубоководной части бухты. К причальной стенке могут одновременно становиться четыре крупнотоннажных угольных балкера. Глубина причала — 19 м. В состав терминала входит открытое хранилище площадью 260 га. и емкостью 6 млн. т. Погрузка угля на суда осуществляется тремя высокопроизводительными ленточными конвейерами-транспортёрами.

Комбинированный терминал расположен в северной части бухты. К причальной стенке могут одновременно становиться четыре судна, глубина причала — 14,7 м. На терминале обрабатываются алюминий в болванках, стальной прокат, гранит, деловая древесина, контейнеры. Мощность комплекса составляет 1,8 млн. т. грузов в год, в том числе по контейнерам — до 12 тыс. TEU в год. К причалу примыкают открытые хранилища на 71,2

тыс. кв. м. и контейнерная площадка на 1 тыс. TEU.

Терминал для экспорта металлов расположен рядом с комбинированным. Он рассчитан на одновременную стоянку двух судов, глубина — 14,5 м. Основными грузами являются предназначенные на экспорт сталь, чугун, ферросплавы и крупнокусковая хромовая руда. Мощность комплекса составляет 2,4 млн. т. грузов в год. Открытые хранилища имеют общую площадь 58 тыс. кв. м.

Терминал насыпных грузов также расположен в северной части бухты. К причальной стенке могут одновременно встать четыре судна (два под погрузку экспортных товаров и два — под разгрузку импортных). Глубина воды вдоль причала — 14,5 м. Основными грузами являются фосфаты, цирконий, минералы (главным образом вермикулит и андалузит), хромовая и титановая руды, удобрения, древесностружечная плита, ферросплавы, алюминий, коксующийся уголь, поташ и сера. Мощность терминала составляет 11 млн. т. грузов в год. В состав терминала входят два открытых хранилища общей вместимостью 60 тыс. т., три крытых хранилища общей площадью 35,2 тыс. кв. м. и вместимостью 225 тыс. т., 32 бункера общей емкостью 105 тыс. куб. м. и три элеватора емкостью 5 тыс. куб. м. каждый.

Терминал наливных грузов расположен рядом с угольным терминалом. У причальной стенки может встать только одно судно. Глубина воды вдоль причала — 19 м. Основными грузами являются жидкости и сжиженные газы — пропилен, бутан, будадиен, гексан, аммиак, ацетон. Причал соединен трубопроводами с танками для хранения, общий объем которых составляет 160 тыс. куб. м.

При заходе в Ричардс Бэй лоцманская проводка является обязательной. Входной фарватер имеет глубину 22 м. Порт способен принимать суда с размерами, не превышающими по длине 260 м., по ширине — 47 м., с осадкой не свыше 17,5 м.

В порту оборудовано 4 стационарных места для производства бункеровки, имеется также специальное судно-бункеровщик. У всех причалов можно пополнить запасы пресной воды и принять электропитание с берега. Судоремонтная база в Ричардс Бэй отсутствует, при необходимости ремонт осуществляется в Дурбане.

Порт-Элизабет расположен в бухте Альгоа на побережье Индийского океана, примерно посередине между Дурбаном (384 морские мили к северо-востоку) и Кейптауном (423 морские мили к западу).

Порт-Элизабет по объему грузооборота занимает пятое место в стране (5,2 млн. т. в 1997 г.). Он представляет собой универсальный комплекс, способный обрабатывать самые разнообразные по характеру и свойствам грузы. Вместе с тем, специализацией порта принято считать экспорт фруктов и марганцевой руды.

Контейнерный терминал расположен в северной части бухты на причале Чарл Малан. Длина причальной стенки равняется 635 м., что позволяет одновременно ставить под погрузку или разгрузку четыре судна. Глубина причала — 12,2 м. Производительность терминала составляет 320 тыс. стандартных контейнеров в год, в 1997 г. здесь было обработано 120 тыс. TEU. Площадка для хранения занимает 22 га. и рассчитана на 3,1

тыс. TEU, 72 места оборудованы для контейнеров-рефрижераторов. Причал обслуживается четырьмя портальными 40-тонными кранами.

Терминал насыпных грузов расположен в южной части бухты и рассчитан на одновременную стоянку двух судов. Глубина воды вдоль причала — 11 м. Терминал предназначен только для экспорта марганцевой руды. Емкость открытого хранилища составляет 350 тыс.т. Погрузка руды на суда осуществляется высокопроизводительным ленточным конвейером-транспортером.

Грузовой причал общего назначения предназначен для обработки самых разнообразных грузов — от свежих фруктов до деловой древесины. Одновременно к причалу могут встать четыре судна. Одно из стояночных мест оборудовано для разгрузки судов по технологии RO-RO. В состав терминала входят открытые (21 тыс.кв.м.) и закрытые (10 тыс.кв.м.) площадки для хранения, а также специализированные складские помещения для фруктов (семь холодильников на 4,7 тыс. паллет, склады без охлаждения — на 2 тыс. паллет). Терминал оборудован 4-тонным и 15-тонным стационарными кранами, 72,5-тонным передвижным краном и четырьмя мощными вилочными погрузчиками.

Терминал наливных грузов расположен рядом с терминалом насыпных грузов и предназначен для приема продуктов нефтепереработки. Причал связан трубопроводом с танками-хранилищами, общая емкость которых составляет 234 тыс.куб.м.

При заходе в Порт-Элизабет лоцманская проводка является обязательной. Глубина входного фарватера равняется 14,5 м., ширина — 310 м. В порту имеется три буксира с тяговым усилием в 41 т. каждый.

Возможности порта позволяют производить бункеровку (за исключением топливных смесей) и пополнение запасов пресной воды. Ко всем причалам подведено электропитание. Судоремонтная база в Порт-Элизабете не развита, здесь можно произвести только несложный мелкий ремонт.

Бухта Салданья расположена на Атлантическом побережье в 140 км. к северо-западу от Кейптауна и **считается наиболее удобной и защищенной естественной гаванью в Африке.** Салданья также является самым глубоководным портом ЮАР. Строительство и развитие порта началось в 1973 г. Первоначально он предназначался исключительно для экспорта железной руды с крупных месторождений расположенных в пров. Сев. Кейп (в 860 км. от Салданьи). В порту обрабатываются и свинцовый, медный и цинковый рудные концентраты, соль, сырая нефть, свежемороженая рыба. В 1997 г. в порт зашли 269 океанских судов общим тоннажем 51 млн.брт., грузооборот составил 20 млн.т.

Салданья — высокомеханизированный портовый комплекс. Его основой является терминал насыпных грузов, который состоит из открытого хранилища площадью 13 га, автоматизированных погрузочно-разгрузочных линий и причала для крупнотоннажных балкеров. Максимальная емкость открытого хранилища — 3 млн.т. железной руды. Руда поступает железнодорожным транспортом из Сишена и разгружается путем опроки-

дывания вагонов (без расцепки), при этом максимальная производительность разгрузки составляет 8 тыс. т/час. Погрузка руды из хранилища на суда производится ленточным конвейером-транспортером с максимальной производительностью 11 тыс.т/час. Длина причала для балкеров составляет 630 м., одновременно к нему могут быть пришвартованы два крупнотоннажных рудовоза и один танкер (максимально допустимый дедвейт судна — 322 тыс.т.). Глубина воды у стенки — 23 м. (при отливе), что позволяет принимать суда с осадкой до 21,5 м. Причал надежно защищен волноломом протяженностью 1,75 км.

К терминалу насыпных грузов относится также комплекс для погрузки свинцового, медного и цинкового рудных концентратов. В его состав входят крытая площадка для хранения емкостью 30 тыс.т. и специализированный причал длиной 250 м. с двумя кранами, погрузочная производительность которых (при одновременной работе) достигает 280 т/час. Имеется также ленточный конвейер-транспортер, с помощью которого можно подавать рудный концентрат с крытого хранилища на грузовой причал общего назначения.

Последний способен принимать суда длиной до 200 м., с его правой стороны оборудовано место для разгрузки судов по технологии RO-RO. Причал обслуживается двумя 15-тонными кранами, напротив него на берегу расположена штабель-площадка.

Кроме того, в порту Салданья имеются: многоцелевой причал текущего ремонта небольших судов длиной не более 80 м. и с осадкой, не превышающей 6,5 м.; причал для погрузки свежемороженой рыбы; причал для рыболовецких судов; слип, способный принимать суда водоизмещением до 1200 т., 70 м. в длину, 11 м. в ширину, с осадкой не свыше 5 м. Слип оборудован 10-тонным краном.

При заходе в порт Салданья лоцманская проводка является обязательной. Обязательным также является использование буксиров, при этом их необходимое количество определяет лоцман. В порту имеется три буксира с тяговым усилием в 42 т. каждый, в случае необходимости дополнительные буксиры можно вызвать из Кейптауна.

Возможности порта позволяют проводить бункеровку (за исключением мазута) и пополнение запасов пресной воды. К основным причалам подведены электропитание и сжатый воздух. Предоставляются услуги портовых водолазов, сдаются в аренду передвижные краны. Судоремонтные мощности невелики, силами базирующихся в Салданье компаний обеспечивается только мелкий текущий ремонт. Для более серьезных работ вызываются специалисты из Кейптауна.

В непосредственной близости от порта Салданья находится **главное в ЮАР хранилище государственных стратегических запасов сырой нефти.** Оно представляет собой шесть подземных бетонных танков емкостью 7,5 млн. барр. каждый. Хранилище соединено трубопроводом с причалом для танкеров.

Ист-Лондон находится на расстоянии 260 км., к северо-востоку от Порт-Элизабета при впадении реки Баффало в Индийский океан. Это единственный в ЮАР порт, расположенный в устье ре-

ки. Специализацией Ист-Лондона является экспорт зерна, в первую очередь, кукурузы. Через этот порт также проходят экспортные поставки меди из Замбии и ДР Конго. В последние годы все большее значение приобретает импорт комплектующих для находящихся в самом Ист-Лондоне крупных автосборочных заводов. В 1997 г. общий грузооборот порта составил 757 тыс.т.

Терминал насыпных грузов предназначен для экспорта кукурузы, в его состав входит самый большой в Южной Африке элеватор емкостью 76 тыс.т. зерна. К причальной стенке могут одновременно встать два крупнотоннажных балкера. Глубина причала — 10,7 м. Погрузка зерна из элеватора на суда осуществляется с производительностью 1,6 тыс. т/час.

Комбинированный терминал расположен на левом берегу реки Баффало, напротив терминала насыпных грузов. К причальной стенке могут одновременно встать четыре судна. Глубина причала — от 8,5 до 10,7 м. Оборудование комплекса позволяет работать с различными типами судов, включая RO-RO и контейнеровозы. Открытые площадки для хранения занимают 38 тыс.кв.м., закрытые — 8,1 тыс.кв.м.

Терминал наливных грузов предназначен для приема продуктов нефтепереработки. Причал рассчитан только на одно судно, глубина — 10,7 м. Терминал трубопроводом связан с танками-хранилищами, расположенными за пределами порта.

При заходе в Ист-Лондон лоцманская проводка является обязательной. Длина судна не должна превышать 245 м., а осадка — 10,4 м. В Ист-Лондоне имеются два буксира с тяговым усилием в 31 т. каждый.

Бункеровка производится только при стоянке у причала терминала насыпных грузов. На все причалы подаются пресная вода (производительность помп 50 т/час) и электропитание с берега. Ист-Лондон располагает достаточно развитой судоремонтной базой. В порту имеется сухой док Принсес Элизабет с размерами: длина — 200 м., ширина — 31,5 м., глубина — 10,2 м.

Порт Моссел Бэй расположен в одноименной бухте на побережье Индийского океана примерно посередине между Кейптауном и Порт-Элизабет. Бухта является относительно небольшой и мелководной, глубины в ней не превышают 7,5 м.

В течение длительного периода Моссел Бэй служил в качестве рыболовецкого порта — базы траулерного флота ЮАР и не использовался для коммерческих грузоперевозок. Толчком к его развитию послужило начало реализации в 1987 г. проекта Mossas, в рамках которого были построены крупные заводы по синтезу топлива из добываемого на морском шельфе природного газа. В настоящее время на долю Моссел Бэй приходится 1,3% грузооборота всех портов страны. В 1997 г. в порт зашли 386 судов с общим тоннажем 3,1 млн. брт.

Терминал наливных грузов в этом порту не имеет причальных сооружений на берегу. Моссел Бэй является единственным портом ЮАР, в котором для приема танкеров оборудованы два офшорных (расположенных вдали от берега) места стоянки, где суда ставятся на швартовные бочки. Одно из мест предназначено для погрузки произ-

веденного на заводах «Моссгаз» топлива на каботажные танкеры, доставляющие его потребителям вдоль побережья Южной Африки. Второе место используется для погрузки отправляемого на экспорт этилового спирта и других побочных продуктов, получаемых при синтезе топлива из природного газа. Оба офшорных места стоянки связаны трубопроводами с танками-хранилищами, расположенными на берегу за пределами порта.

Причалы №№ 1,2,3 и 5 предназначены для размещения и обслуживания рыболовецких судов. Общая длина стенки этих причалов составляет 700 м., глубина воды вдоль нее — от 2,7 до 5,5 м. Причал № 4 предназначен в основном для погрузки необходимого оборудования, имущества и запасов на суда, снабжающие буровые платформы компании «Моссгаз», расположенные в 85 км. к югу от Моссел Бэй. Причал оборудован двумя 4-тонными кранами и имеет крытое хранилище площадью 1,8 тыс.кв.м.

При заходе в Моссел Бэй лоцманская проводка является обязательной. Глубина входного фарватера равняется 8 м.

## Туризм

Доля туристического сектора в ВВП ЮАР составляет 8,2% (4-я по значимости отрасль). Здесь функционируют 1,2 тыс. гостиниц, 2 тыс. гостевых домов и 8 тыс. ресторанов. В 1998 г. туристический бизнес обеспечил приток в страну 4,6 млрд.долл. (13% всего объема валютной выручки ЮАР). В отрасли занято 730 тыс.чел.

По данным Южноафриканской государственной туристической организации SATOUR, число иностранцев из неафриканских государств, посетивших ЮАР в 1997 г., возросло по сравнению с 1996 г. на 27% и составило 1,4 млн. Они представляли Великобританию (21% от общего числа иностранцев), Германию (16%), Францию (5%), Голландию (5%), Швейцарию (3%) и Италию (2%), США и Канаду (12%), страны Азии (11%).

Преобладание представителей данных стран связывают, прежде всего, с наличием тесных торгово-экономических связей с ЮАР (все эти страны входят в десятку крупнейших торговых партнеров ЮАР), близостью культур и родственными отношениями (Великобритания, Голландия), дешевизной местных туристических услуг для обладателей немецких марок, английских фунтов стерлингов и американских долларов, а также с широкомасштабной рекламной кампанией по привлечению туристов из данных стран в ЮАР. SATOUR ведет пропаганду юаровских достопримечательностей через свои отделения в Лондоне, Франкфурте, Нью-Йорке, Амстердаме, Париже, Цюрихе, Милане, Сиднее, Токио, Вене и Хараре. В среднем, приезжающие иностранцы из неафриканских государств, включая туристов, бизнесменов, студентов, проводят в ЮАР 17 дней и тратят 150 долл. в день.

Усилиями SATOUR в дек. 1998 г. здесь была достигнута договоренность о партнерстве между правительством, деловыми кругами и представителями туристического бизнеса. Соглашение предусматривает создание фонда, финансируемого в равной степени всеми 3-мя партнерами, и ежегод-

ное выделение из него на маркетинг юаровских туристических услуг 150 млн.рандов. В ЮАР действуют более 200 туристических агентств. Практическую реализацию национальной политики и стратегии в области туризма, а также маркетинг местных туристических услуг осуществляет SATOUR, Chief Executive Officer — Mr. Stewart Lumka, тел. (27-12) 347-0600, факс 347-8753.

В среднем Россию посещают около 1500 юаровцев в год, в том числе приблизительно 600-700 туристов. Число российских граждан, посещающих ЮАР, колеблется в пределах 4-5 тыс. в год с некоторой тенденцией к снижению данного показателя в 1998 г. При этом приблизительно 2 тыс. россиян приезжают сюда в качестве туристов. Основные причины отсутствия роста туристического обмена между РФ и ЮАР: сложность действующих в них пограничных, таможенных и других формальностей, связанных с туризмом; недостаточный обмен информацией между заинтересованными туристическими организациями двух стран; отсутствие надлежащей рекламы туристических услуг, предлагаемых здесь и в России; а также негативный имидж России в местных СМИ.

Важным шагом укрепления двусторонних отношений стало подписание в ходе визита Т.Мбеки (тогда он являлся вице-президентом страны) в Москву в нояб. 1998 г. Соглашения о сотрудничестве в области туризма. Возможно участие российских туристических организаций и компаний в ежегодной выставке INDABA (изучение местных туристических услуг) в первой декаде мая в г. Дурбане (главный управляющий выставки — Mr. John Barton, тел. (27-12) 347-0600, факс 347-1107/8), а также в ежегодной выставке Getaway Show (возможности рекламы российских достопримечательностей) в г.Йоханнесбурге, главный управляющий выставки Mr. Hampie de Kock, тел. (27-11) 783-7030, факс 783-0451. В ЮАР функционирует Ассоциация иностранных представителей по делам туризма ANTOSA. В нее входят 23 представительства, тел. (27-11) 442-7599.

## Наркотики

**Г**еографическое положение ЮАР обуславливает удобство не только для переправки сюда нелегальных грузов из Юж. Америки и Юж. Азии, но также и для их дальнейшей транспортировки на традиционные рынки сбыта в Европу и США. ЮАР имеет развитую банковскую инфраструктуру, что является привлекательным с точки зрения отмывания наркоденег. Достаточно протяженные морские и сухопутные границы этой африканской страны весьма прозрачны. Имеется 96 пунктов, приспособленных для въезда в страну, в том числе 36 международных аэропортов. Увеличивается поток прибывающего в страну международного морского и регионального автотранспорта. ЮАР «предоставляет» наркодельцам широкий набор возможностей для всех операций по наркотикам. За годы после получения независимости ЮАР превратилась в центр наркобизнеса в регионе, в то время как соседние страны используются для ввоза в нее наркотиков.

Среди преступных группировок доминирует нигерийская мафия, контролирующая контра-

банду практически всего поступающего сюда героина и кокаина. **Нигерийцы стали первыми представителями черного континента, занявшимися наркобизнесом.** Начало этому положила группа нигерийских морских офицеров, посланных в Индию на курсы: военные моряки организовали контрабанду героина из ЮВА в Европу, а затем и в США. Сегодня нигерийский синдикат является одним из трех крупнейших контрабандистских наркоорганизаций в мире. Только в Таиланде 700 нигерийских транспортировщиков заключены в тюрьмы. 30% арестованного в США героина было доставлено туда по каналам нигерийского синдиката. Только в ЮАР занимаются контрабандой и распространением наркотиков 50 тыс. нелегально находящихся здесь членов этой организации. Они стали играть ведущую роль и в ввозе в ЮАР героина из Юж. Америки. Ангола, Намибия, Замбия и Зимбабве используются перевозчиками кокаина как перевалочные пункты, с целью изменить маршруты, запутать следы. Конечной же целью таких путей обычно является ЮАР. Для контрабандного ввоза наркотиков в ЮАР используются и прямые рейсы воздушных судов из Бразилии. Наркомафия действует организованно, умело приспосабливается к меняющимся условиям. Когда стала общеизвестной вовлеченность нигерийского синдиката в контрабанду наркотиков в ЮАР, эта организация стала чаще использовать в качестве рядовых перевозчиков граждан других стран.

Что касается ввозимого в Юж. Африку героина и мандракса из Юж. Азии, то здесь ведущие позиции занимает индийская мафия, использующая для этого проживающую в регионе, особенно в ЮАР, большую индийскую диаспору. Героин, переправляется затем в Европу, а также на Маврикий, на котором потребление героина возросло.

Замбия является важным транзитным пунктом для ввоза в ЮАР мандракса, который здесь же и реализуется. Мозамбик также используется как перевалочный пункт для транспортировки предназначенных для продажи в самой ЮАР героина, кокаина и мандракса.

В итоге наркобизнес в странах южноафриканского региона приобрел такой же размах, как угоны автомашин, торговля оружием, контрабанда слоновой костью, алмазами, золотом. Некоторые контрабандисты пользуются одними и теми же транспортировочными каналами для различных видов перечисленной преступной деятельности.

В странах Юж. Африки хорошо развито производство каннабиса, который впервые был завезен в регион арабскими купцами 500 лет назад. Сейчас каннабис считается здесь традиционной с/х культурой. В некоторых природных условиях региона это единственное растение, которое может там произрастать. «Каннабисные синдикаты» вовлекают местных крестьян в производство этого наркотика. В странах региона расположены самые большие в мире плантации каннабиса. Их площадь — 83 тыс.га, урожай оценивается в 176 тыс.т. Выращивается каннабис в Малави, Ботсване и Зимбабве. Здесь же он и реализуется, а также транспортируется в Европу, особенно в Нидерланды и Великобританию. Часто эта торговля связана с обменом на искусственные наркотики, такие как ЛСД, экстази и другие амфетамики.

С ростом транспортировки наркотиков всегда связан и рост их потребления в транзитных странах. В странах региона наиболее традиционно потребляемыми наркотиками считаются каннабис (у сельского населения) и кокаин (у белых). Завоз сюда искусственных наркотиков резко увеличил спрос на них. Наиболее быстрыми темпами в регионе растет потребление крэк кокаина и экстази, особенно среди молодежи. Ими торгуют в клубах и танцевальных залах. Причем их потребление, особенно это касается экстази, стимулируется некоторыми СМИ, которые называют его «безвредным возбудителем». В странах региона уже обнаружены лаборатории по производству этих искусственных наркотиков. В Ботсване, Замбии и ЮАР выявлены места производства мандракса, что также свидетельствует о росте его потребления здесь. На стабильном уровне остается потребление героина, но это связано прежде всего с тем, что уличные распространители в целях увеличения своей клиентуры стали активно предлагать бесплатные дозы. С этой же рыночной стратегией связано и внедрение в среду наркоманов т.н. «быстрых шариков» — наркотической смеси героина и кокаина.

Таким образом, можно констатировать, что страны региона активно потребляют все известные наркотические средства. В Южной Африке рост потребления «иностранных наркотиков» активно развивает производство «домашнего» каннабиса, который здесь традиционно используется для курения крэка, а также употребляется в смеси с мандраксом, т.н. «белая трубка».

Правительства стран региона, несмотря на растущую опасность, не в состоянии бороться с этим злом, ввиду характерных для них и более злободневных проблем. О какой эффективной борьбе с нелегальным оборотом наркотиков может идти речь, когда в Свазиленде специализированное подразделение полиции по этой проблеме состоит из 15 человек, а в Намибии — из 7. Намибийская полиция открыто признает, что проблема находится вне ее контроля, несмотря на то, что ежегодно производится несколько сотен арестов наркоторговцев; границы страны «прозрачны» и необходимо развивать сотрудничество с исполнительными и иммиграционными службами по обе стороны границ.

## Пресса

После падения системы апартеида в 1994 г. юаровская пресса может претендовать на звание демократической, выражающей широкий спектр интересов различных политико-социальных и национально-расовых слоев современного южноафриканского общества.

Юаровские газеты и журналы, как правило, входят в те или иные пресс-группы: Independent Newspapers, Nasionale Media, Perskor и TML. В янв. 1997 г. в результате организации СП между английской группой Perskor и TML была зарегистрирована компания BDFM Publishers. Она объединила газету Business Day, журнал Financial Mail и телеканал African Business. Наиболее крупные пресс-группы владеют и электронными СМИ, имеют свои сайты в Интернете. Другими важны-

ми в печатном бизнесе ЮАР пресс-группами являются Primedia, Saxton, Republikeinse Pers, Kagiso Media.

Если до 1994 г. четыре пресс-группы (Independent Newspapers, Nasionale Media, Perskor и TML) напрямую владели либо контролировали до 90% тиража ежедневных газет, треть зарегистрированных в сельской местности газет и половину всех зарегистрированных в ЮАР журналов, то после падения системы апартеида наиболее характерной тенденцией в развитии политико-экономической ситуации в ЮАР стал процесс демонополизации «белой масс-медиа».

После всеобщих выборов в апр. 1994 г. и победы на них АНК стал активно развиваться процесс вовлечения чернокожего населения в частный бизнес, в т.ч. газетный. Так, бывший генеральный секретарь АНК С.Рамапоса стал председателем правления Johnnic, владельца TML.

Другие видные деятели правящего альянса также заняли руководящие посты в компаниях, владеющих СМИ. Например, Н.Мотлана стал председателем правления компании New African Investments, владельца газеты Sowetan; О.Дломо основал Dynamo Investments, имеющей пакет акций City Press; Э.Молоби возглавил Kagiso Trust. Independent Newspapers назначили в 1997 г. четырех чернокожих редакторов в рамках той же кампании. Наиболее крупными с точки зрения тиража газетами являются (данные на 1997 г.): Sunday Times (еженедельник, на англ. яз., PO Box 1090, 2000 Johannesburg; тираж — 457,5 тыс.экз.); Rapport (еженедельник, выходит по воскресеньям, на африкаанс; адрес: PO Box 8422, 2000 Johannesburg; 387 тыс.экз.); City Press (еженедельник, выходит по воскресеньям, на англ. яз.; PO Box 3413, 2000 Johannesburg; 259 тыс.экз.); Sowetan (ежедневная утренняя газета, на англ. яз.; PO Box 6663, 2000 Johannesburg; 226 тыс.экз., основная газета, рассчитанная на чернокожую аудиторию); The Star (ежедневная газета, на англ. яз.; PO Box 1014, 2000 Johannesburg; 166 тыс.экз.); The Citizen (ежедневная утренняя газета, на англ. яз.; PO Box 7712, 2000 Johannesburg; 130 тыс.экз.); Ilanga (выходит дважды в неделю, на англ. яз. и зулу; PO Box 2459, 4000 Durban; тыс.экз.); Sunday Tribune (еженедельник, выходит, на англ. яз.; PO Box 1491, 4000 Durban; 115,6 тыс.экз.); Beeld (ежедневная утренняя газета, на африкаанс; PO Box 5425, 2000 Johannesburg; 111 тыс.экз.); Die Burger (ежедневная утренняя газета, на африкаанс; PO Box 692, 8000 Cape Town; 107 тыс.экз.); The Argus (ежедневная полуденная газета, на англ. яз.; PO Box 56, 8000 Cape Town; 84 тыс.экз.); The Daily News (ежедневная полуденная газета, на англ. яз.; PO Box 1491, 4000 Durban; 72 тыс.экз.); The Cape Times (ежедневная утренняя газета, на англ. яз.; PO Box 11, 8000 Cape Town; 53 тыс.экз.).

Сегодня в ЮАР выпускается 17 ежедневных и 12 еженедельных газет национального уровня; более 100 провинциальных и местных изданий. Согласно исследованиям All Media Products Survey (AMPS), англоязычные газеты потеряли, хотя и небольшую, часть читательской аудитории у белого населения. Наоборот, газеты, выходящие на африкаанс, не только не потеряли своих читателей, но и увеличили свой тираж. Так, например,

тираж Die Burger в пров. Зап. Кейп в 1997 г. впервые превысил тираж англоязычной The Argus.

Молодое поколение ЮАР в возрасте от 16 до 32 лет практически не читает газет. Число читателей газет в ЮАР в янв.-июне 1997 г. составило 8,4 млн.чел., что на 1,6% ниже, чем за тот же период 1996 г.

В силу специфики языковой ситуации в ЮАР гораздо больший процент белого населения, говорящего на африкаанс, читает англоязычные газеты, чем наоборот. Это привело к появлению т.н. квазимонополии англоязычных газет на рынке белой читательской аудитории, говорящей на африкаанс.

С учетом того, что в ЮАР существует 11 официальных языков, ожидается рост изданий на языках местного чернокожего населения, хотя исследования показывают, что печатный английский язык по-прежнему преобладает у этих групп населения.

Распространение газет в городах ЮАР в основном осуществляется через торговлю на улицах и через т.н. доставку «от двери к двери». Дополнительно газеты распространяются через магазины, кафе и т.д. Роль почтовой доставки постепенно падает. В сельской местности доставка осуществляется по железной дороге и спецавтотранспортом.

Основным агентом по распространению англоязычной прессы является Allied Publishing Company, управляемая консорциумом владельцев СМИ. Эта компания владеет и управляет национальной сетью по распространению газет. Пресс-группы Nasionale Media и Perskor имеют собственные распространительские сети для газет на африкаанс.

## Связи с Россией

С 1942 по 1956 гг. между СССР и ЮАР поддерживались консульские отношения, которые были прерваны южноафриканской стороной.

В период борьбы за ликвидацию системы апартеида Советский Союз оказывал всестороннюю помощь ведущей национально-освободительной организации ЮАР — Африканскому национальному конгрессу (АНК), активно мобилизовывал мировое сообщество на действия по изоляции расистского режима Претории. Осуществление бывшим президентом ЮАР Ф. де Клерком с 1989 г. кардинальных политических реформ позволило пойти на активизацию и повышение уровня официальных контактов с южноафриканским правительством.

В нояб. 1991 г. был подписан Протокол о восстановлении консульских отношений. 30 дек. 1991 г. правительство ЮАР первым среди африканских стран заявило о признании РФ в качестве правопреемника СССР.

28 фев. 1992 г. в ходе визита мининдел России в ЮАР было подписано Совместное заявление об установлении дипотношений на уровне посольств. 1-2 июня 1992 г. президент ЮАР Ф. де Клерк посетил Россию с официальным визитом. В начале 1993 г. учреждены генконсульства России и ЮАР в Кейптауне и Санкт-Петербурге (в

конце 1996 г. южноафриканское генконсульство было закрыто по финансовым соображениям).

Приход АНК к власти в результате победы на первых в истории ЮАР всеобщих выборах в апр. 1994 г. ознаменовал собой начало нового этапа в развитии российско-южноафриканских отношений.

11-13 сент. 1994 г. официальный визит в Россию осуществил министр иностранных дел ЮАР. Он передал адресованное Б.Н.Ельцину личное послание Н.Манделы. 22 окт. 1995 г. состоялась краткая встреча Б.Н.Ельцина и Н.Манделы в Нью-Йорке в ходе юбилейной сессии ГА ООН.

26-30 нояб. 1995 г. в ЮАР в ходе официального визита делегации во главе с первым зампредом правительства России было подписано Соглашение о военно-техническом сотрудничестве.

По поручению Б.Н.Ельцина с кратким визитом в ЮАР в июне 1998 г. побывала российская межведомственная делегация. Спецпредставитель президента России передал личное послание Б.Н.Ельцина Н.Манделе, состоялись его беседы с бывшим в то время вице-президентом Т.Мбеки.

22-24 нояб. 1998 г. Россию с официальным визитом посетил тогдашний вице-президент ЮАР Т.Мбеки. Был подписан ряд двусторонних соглашений, в том числе о поощрении и взаимной защите капиталовложений. **В апр. 1999 г. Россию с госвизитом посетил президент ЮАР Н.Мандела.** Б.Н.Ельцин и Н.Мандела подписали Декларацию о принципах дружественных отношений и партнерства между Россией и ЮАР.

В июне 1999 г., в соответствии с решением президента Б.Н.Ельцина, ЮАР посетила делегация во главе с его спецпредставителем, зампредом правительства РФ И.И.Клебановым, который принял участие в церемонии инаугурации нового президента страны Т.Мбеки.

Посол России в ЮАР — Вадим Борисович Луков, вручил верительные грамоты 15 окт. 1997 г. Посол ЮАР в России — вакансия. Сипо Сидней Макана (вручил верительные грамоты 29 янв. 1996 г., с 1987 по 1990 гг. являлся представителем АНК в СССР), покинул Россию по завершении миссии в янв. 2000 г.

*Торгово-экономические связи.* Регулируются Соглашением о торгово-экономическом сотрудничестве от 22 окт. 1993 г. В нояб. 1995 г. подписано Соглашение об избежании двойного налогообложения, в нояб. 1998 г. — Соглашение о поощрении и взаимной защите капиталовложений. Оба документа находятся на ратификации в госдуме (южноафриканской стороной ратифицированы).

**В 1998 г. оборот российско-южноафриканской торговли,** по данным статистики ЮАР, составил 597 млн.рандов (**108 млн.долл.**): снизился в 1998 г. по сравнению с предыдущим годом в долларовом выражении на 14% (в 1997 г. — 125,6 млн.долл.). События 17 авг. 1998 г., резкое падение курса рубля по отношению к мировым валютам создали в торговых отношениях между РФ и Южной Африкой атмосферу неопределенности, когда традиционные партнеры вынуждены были «заморозить» планировавшиеся сделки до стабилизации ситуации. Аналогичное воздействие на состояние двусторонней торговли оказало и июльско-августовское падение курса ранда (колебание между низ-

шей и высшей отметкой курса за полтора месяца составило более 20%).

В 1998 г. было зафиксировано положительное сальдо торгового баланса в пользу ЮАР в размере 50,2 млн.рандов (9 млн.долл.), тогда как в 1997 г. превышение российского экспорта над импортом из ЮАР составило 65,6 млн.рандов (14,2 млн. долл.).

В 1998 г. российский экспорт в ЮАР снизился по сравнению с 1997 г. с 322,1 млн.рандов до 273,6 млн.рандов (или в долларовом выражении с 69,9 млн. до 49,4 млн.). Как и в прежние годы, более 85% российского экспорта приходилось на три товарные группы: металлы (черные и цветные) (39,4%) минеральное сырье (33,8%), продукцию химпрома (12,2%). Если в 1997 г. в структуре российского экспорта преобладало минеральное сырье (почти половины объема), а металлы составляли чуть менее одной четверти поставок, то в 1998 г. ведущей экспортной товарной группой стали металлы. Большую часть в рамках указанной группы составляли черные металлы. Так, по данным Совета по тарифам и торговли ЮАР, за первые 8 мес. 1998 г. из РФ было поставлено только горячекатаной стали на 46,6 млн.рандов.

Ускорение темпов поставок черных металлов из России явилось одним из оснований решения соответствующих южноафриканских органов о введении против российских производителей и экспортеров горячекатаной стали **антидемпинговых пошлин** (принято в 1999 г.).

Российские экономоператоры ввозили в ЮАР в 1998 г. рыбопродукцию (на 4,7 млн.долл.), резиновые и пластмассовые изделия (700 тыс.), машины и оборудование (600 тыс.), продовольствие и напитки (450 тыс.), оптику, медицинские и измерительные приборы (325 тыс.долл.), автомобили, текстиль, целлюлозу и др. товары.

В связи с ликвидацией по причине неплатежеспособности компании Vanchester Investments (агента АО «Автоваз») были приостановлены поставки в ЮАР автомобилей «Нива». Российской компанией в 1999 г. назначен новый агент по сбыту указанных автомобилей.

Российский импорт из ЮАР в 1998 г. увеличился в рандовом выражении по сравнению с предыдущим годом на 26,2% и достиг 324 млн.рандов (58,5 млн.долл.).

При этом структура южноафриканского экспорта претерпела некоторые изменения. Если в 1997 г. на экспорт минерального сырья приходилось 41%, то в 1998 г. доля поставок этого вида продукции сократилась до 1%. Основу же российского импорта составили закупки продовольствия и напитков (56,5%), фруктов (17%), машин и оборудования (14%). При этом поставки продовольствия и напитков выросли по сравнению с 1997 г. почти в 4 раза (до 33 млн.долл.).

Кроме того, в Россию поставлялись мясо и мясопродукты (2,5 млн.долл.), цветные металлы (2,3 млн.долл.), химтовары (465 тыс.долл.), текстиль (445 тыс.долл.), драгоценные камни и металлы (435 тыс.долл.) и др.

27-30 апр. 1999 г. в Москве состоялась первая сессия Смешанного Межправительственного комитета по торгово-экономическому сотрудничеству. Его следующее заседание планировалось

провести в Претории в марте 2000 г.

*Российско-южноафриканское инвестиционное сотрудничество.* Обозначился рост интереса крупных южноафриканских фирм к вложениям в нашу экономику. В перспективе они могут составить более 1 млрд.долл.

Корпорацией «Бейтман» подписан первый контракт на 42 млн.долл. с компанией АК «Алроса» по обустройству нового месторождения алмазов в г.Мирный. Оценочная стоимость всего проекта — 750 млн.долл. «Бейтман» также прорабатывает проекты строительства алмазных шахт в Архангельской обл. (привлеченные инвестиции могут составить до 500 млн.долл.), ведет переговоры об участии в ремонте нефтепроводов с объемами инвестиций до 500 млн.долл. Российскими партнерами в этих проектах являются соответственно АО «Севералмаз», «Роснефть» и ЮКОС.

«Де Бирс» также изучает возможности инвестирования в алмазодобычу в Архангельской обл. Крупная юаровская корпорация «Голд филдс» ведет переговоры об участии в разработке золоторудного месторождения «Майское» на Чукотке.

Во многом будущие южноафриканские инвестиции в российский горнодобывающий сектор будут зависеть от того, будет ли найдено взаимоприемлемое разрешение конфликта между «Бейтман» и «Юкос» по поводу строительства газокompрессорной станции в Томской обл.

Минэкономики России подготовило для предложения южноафриканской стороне пакет инвестиционных проектов в области электронной промышленности.

Наметился взаимный интерес и у финансовых институтов двух стран. В июле 1997 г. ЮАР посетила делегация Внешэкономбанка России, которая провела переговоры с четырьмя крупнейшими банками ЮАР по вопросам, связанным с возможным открытием ими кредитной линии.

Сотрудничество с ЮАР в области драгоценных камней и металлов и алмазно-бриллиантовых комплексов до недавнего времени ограничивалось рамками связей с ТНК «Де Бирс». В окт. 1997 г. в Москве было подписано соглашение между «Алроса» и «Де Бирс». По нему Россия может самостоятельно продавать алмазы на 550 млн.долл. и участвовать в мировом ценообразовании на них. 3 нояб. 1998 г. это соглашение было продлено без принципиальных изменений.

В авг. 1998 г. состоялись переговоры делегации Гохрана России с руководством Алмазного совета и министерства минеральных ресурсов и энергетики ЮАР по проекту соглашения о сотрудничестве в области алмазно-бриллиантовых комплексов (по намибийской модели). Юаровцы, выступая в принципе за такое сотрудничество, предложили подготовить соглашение широкого плана о сотрудничестве в области минеральных ресурсов, предусматривающее взаимодействие также по драгоценным металлам и камням. 29 апр. 1999 г. в ходе госвизита президента ЮАР Н.Манделы в Россию было подписано Межправительственное соглашение о сотрудничестве в области разведки, добычи, переработки и обогащения полезных ископаемых.

Южноафриканцы также проявляют заинтересованность в создании совместно с Россией ассо-

циации обработчиков алмазного сырья.

*Сотрудничество в топливно-энергетическом секторе.* В 1998 г. по приглашению Минатома России Москву и Нижний Новгород посетила делегация южноафриканских экспертов с целью обсуждения вопросов совместной работы по созданию высокотемпературного ядерного модуля для проектируемой в ЮАР АЭС. В авг. 1998 г. в Претории был подписан контракт (42 млн.долл.) на проведение российскими специалистами экспертизы проекта в области создания модуля. В апр. 1999 г. эти переговоры были продолжены в Москве. В авг. 1999 г. юаровцы передали предложения по акционерному участию России в создаваемых в рамках проекта компаниях.

В апр. 1999 г. в Москве Минатомом России подписан промежуточный документ — Протокол о намерениях по развитию сотрудничества в области мирного использования атомной энергии. В стадии разработки находится проект соответствующего межправительственного соглашения. Интерес к сотрудничеству в этой сфере проявляет также Российский научный центр «Курчатовский институт».

В нояб. 1998 г. между министерством топлива и энергетики России и министерством природных ресурсов и энергетики ЮАР достигнута договоренность создать в рамках Смешанного Межправительственного комитета по торгово-экономическому сотрудничеству между Россией и ЮАР рабочие группы по отраслям ТЭК. Предусмотрена организация обмена делегациями специалистов для привлечения юаровских инвестиций в нефтяные и газовые проекты в регионах России и участия наших компаний в выполнении проектов в ЮАР, в частности по разведке месторождений газа и нефти на шельфе, строительству газопровода из Мозамбика в ЮАР, реализации в ЮАР нефти из России, обогащению угля и его глубокой переработке. Планировалось, что в дек. 1999 г. эти вопросы будут обсуждаться в ЮАР делегацией российских экспертов во главе с первым зам.министра топлива и энергетики России Г.Д.Авалишвили.

Восточно-Сибирская нефтегазовая компания (ВСНК) заинтересована в сотрудничестве с фирмами ЮАР в освоении Юрубченского нефтегазоконденсатного месторождения.

РАО «Газпром» готово рассмотреть на взаимовыгодных условиях конкретные предложения компаний ЮАР о сотрудничестве в области добычи, транспортировки и переработки нефти и газа.

РАО «ЕЭС России» и институт «Энергосеть-проект» предлагают в качестве возможного направления сотрудничества рассмотреть использование российского опыта в создании Южноафриканского энергетического кольца, предусматривающего строительство линий электропередач, связывающих энергосистемы ЮАР, Мозамбика, Намибии и Анголы.

АО «Технопромэкспорт» прорабатывает возможность участия в сооружении в ЮАР и Лесото ЛЭП и объектов малой энергетики.

*Научно-технические связи.* Сотрудничество в области науки и техники регулируется Межправительственным соглашением о научно-техническом сотрудничестве от 13 сент. 1993 г. В июне 1995 г. в Москве подписан межправительственный

Протокол о создании Совместной Российско-Южноафриканской комиссии по научно-техническому сотрудничеству. Сопредседателем Комиссии с российской стороны является замминистра науки и технологий РФ В.Н.Алимпиев. Состоялись два заседания Комиссии — в 1996 г. в Претории и в 1998 г. в Москве. Третью сессию Комиссии решено было провести в Претории в нояб. 1999 г.

Приоритетными направлениями научно-технического сотрудничества между двумя странами являются ядерные исследования, геология, государственная научно-техническая политика, охрана окружающей среды, биотехнология. В этих областях сформированы и активно работают совместные рабочие группы. Интенсивный диалог ведется о сотрудничестве в сфере передовых технологий производства титана и титанового пигмента.

В ходе визита в Москву в нояб. 1998 г. Т.Мбеки (ныне президент ЮАР) юаровцы проявили заинтересованность в дальнейшем расширении связей в области НТС. В развитие договоренностей обеих сторон в апр. 1999. в Москве состоялся российско-южноафриканский семинар «Наука и бизнес России и ЮАР: перспективы взаимовыгодного сотрудничества».

Между РАН и Академией Наук Южной Африки подписано Соглашение о научном сотрудничестве (апр. 1999 г.). Развиваются прямые связи между вузами России и ЮАР, в частности МГУ им.М.В.Ломоносова с Преторийским Университетом (подписано соглашение), МАИ и МЭИ со Стелленбошским университетом по созданию спутника «Сансет-2».

*Сотрудничество в области космоса.* В 1993 г. был подписан Меморандум о взаимопонимании между РКА и юаровской корпорацией «Денел», а в 1994 г. в развитие этого документа — коммерческий контракт между «Денел» и НТЦ «Комплекс» с целью запуска на российской ракете-носителе «Старт-1» южноафриканского спутника дистанционного зондирования Земли «Гринсат». Однако в связи с невыполнением юаровцами условий контракта эта программа была закрыта.

В апр. 1999 г. согласовано и проходит в ЮАР окончательную правовую экспертизу коммерческое Соглашение о сотрудничестве в области дистанционного зондирования Земли с использованием российских спутников. Проговаривается возможная роль ЮАР как дистрибьютора продукции зондирования на Юге Африки. Одновременно юаровцам был передан проект межведомственного Меморандума о взаимопонимании в области исследования и использования космического пространства в мирных целях.

«Интерспутник» совместно с американцами осуществляет проект ЛМИ, который предусматривает производство, запуск и эксплуатацию четырех спутников связи, которые могут обеспечить оптимальную зону охвата территории ЮАР для организации каналов связи и телевизионного вещания. Юаровцы могли бы стать партнерами России в продвижении спутниковых услуг в рамках САДК и в целом в Африке.

*Связи в области культуры и образования.* Новый импульс развитию всего комплекса российско-

южноафриканских культурных связей призвано придать подписанное в ходе госвизита в Россию в апр. 1999 г. Президента ЮАР Н.Манделы Межправительственное соглашение о сотрудничестве в области культуры. На очереди — Соглашение между правительствами России и ЮАР об учреждении и деятельности информационно-культурных центров.

В янв. 1998 г. создана Ассоциация деловых и культурных связей ЮАР-Россия. При активной роли «Росзарубежцентра» (имеет свое представительство в Претории) ведется подготовка к созданию аналогичной структуры в России.

Контакты в области образования ведут свое начало с 1934 г., когда в нашей стране стали обучаться активисты АНК. Ныне сотрудничество в области образования переживает спад. С 1997 г. для студентов 21 университета и 15 технических институтов ЮАР ежегодно выделяется 20 стипендий для обучения в России, которые полностью не выбираются из-за отсутствия, главным образом, межправительственных соглашений о сотрудничестве в области образования и взаимном признании дипломов о высшем образовании. Российские проекты этих соглашений переданы на рассмотрение южноафриканцев соответственно в 1996 и 1997 гг.

*Межрегиональное сотрудничество.* Переломным моментом явилась достигнутая с южноафриканцами договоренность о породнении Москвы и Претории, которая была реализована в ходе визита делегации столичного муниципалитета во главе с мэром Большой Претории Дж.Нгеле в Москву в авг. 1998 г. Насыщенная программа пребывания юаровской делегации в столице России включала переговоры с мэром Москвы Ю.М-Лужковым, посещение ТПП г.Москвы, беседы в государственных и коммерческих учреждениях, представляющих интерес для южноафриканцев, а также обширные культурно-ознакомительные мероприятия. Подписанное в ходе визита Соглашение о дружбе и сотрудничестве между Правительством Москвы и Городским Советом Большой Претории (ГСБП) предусматривает обмен опытом в областях муниципальной администрации и управления, развитие сотрудничества в сферах науки, здравоохранения, образования, культуры, спорта, СМИ, установление взаимодействия между представителями деловых кругов, банков и страховых компаний, предпринимателей среднего и малого бизнеса двух городов.

Программа сотрудничества между правительством г. Москвы и городским советом Большой

Претории на 1999-2000 гг. была подписана во время визита в Преторию зампреьера правительства Москвы А.В.Петрова в марте 1999 г. Приоритетной областью по мнению обеих сторон должно стать торгово-экономическое сотрудничество по таким направлениям как поставки из ЮАР плодово-овощной продукции и вин в обмен на продукцию московских предприятий, инвестиционное сотрудничество, взаимодействие и обмен опытом в области гостиничного хозяйства, установление прямых контактов между Комитетом по туризму Правительства Москвы и Центром развития бизнеса, инвестиций, торговли и туризма Большой Претории, совместное осуществление программы строительства недорогого жилья для малоимущих слоев населения столицы ЮАР, оказание консультативной помощи в программе возрождения исторического центра Претории.

Все вышеназванные вопросы решаются в ходе обмена визитами экспертных делегаций обеих стран. Осуществлена поездка в Москву в конце сент. 1999 г. экспертной делегации ГСБП из пяти человек под руководством председателя Исполкома Питера Малулеки. В ходе визита юаровцев в Москву подписано Соглашение о сотрудничестве между ТПП двух городов.

В 1998 г. ЮАР посетили: делегация Самарской обл. во главе с председателем Думы области Л.И.Ковальским в фев.; делегация Региональной ассоциации «Большая Волга» в составе Л.И.Ковальского, председателя Законодательного собрания Пензенской обл. Ю.И.Вичасова, председателя Думы Саратовской обл. А.Д.Харитонов, советника председателя Совета Федерации ФС РФ С.С.Сидорова в октябре (обсуждение общих вопросов регионального сотрудничества).

В июне 1999 г. в ЮАР находилась делегация Нижнего Новгорода во главе с главным конструктором ОАО «ГАЗ» по грузовым автомобилям В.М.Четвериковым. Заключение соглашения о поставках в ЮАР 500 «Газелей» для использования в качестве такси находится в стадии завершения.

Крупная юаровская компания «Монди» (производство целлюлозы и бумаги) приобрела 19% акций целлюлозно-бумажного комбината в Сыктывкаре.

Фирма «Саут Африкэн Брюириз» приобрела пивоваренный завод в г.Калуге (в незавершенном состоянии). Выпуск продукции начался летом 1999 г. Общий объем капиталовложений в объект составит 100 млн.долл. □